Министерство образования и науки Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
"САМАРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ"

НАУКА XXI ВЕКА:
АКТУАЛЬНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ

Сборник научных статей
V Международной заочной
научно-практической конференции

17 апреля 2017 года

Выпуск 1

Часть 1

Самара
Издательство
Самарского государственного экономического университета
2017

УДК 001
ББК Ч215
Н34

Материалы конференции размещены в системе РИНЦ

Редакционная коллегия: д.э.н., профессор Г.Р. Хасаев; д.э.н., профессор С.И. Ашмарина (отв. редакторы); д.э.н., профессор А.П. Жабин; д.э.н., профессор Д.В. Чернова; д.э.н., профессор Л.А. Сосунова; д.п.н., профессор Э.П. Печерская; д.э.н., профессор Т.А. Корнеева; к.с.н., доцент Е.В. Ширнина; доцент М.В. Китаева; к.э.н., доцент Н.В. Никитина; к.э.н., доцент С.Н. Пичкуров; к.э.н., доцент Н.В. Полянскова; д.и.н., профессор Н.Ф. Тагирова; к.э.н., доцент А.А. Чудаева; д.э.н., доцент Е.В. Погорелова; И.А. Плаксина (отдел сопровождения конкурсов и грантов); к.э.н. В.В. Климук; старший преподаватель Е.В. Климук; к.филол.н., доцент А.В. Никишова; к.э.н., доцент Г.Я. Житкевич; к.э.н., доцент М.К. Толымгожинова; к.э.н., доцент А.С. Койчубаев; к.э.н. А.М. Измайлов (отв. секретарь-референт)

Н34 **Наука XXI века: актуальные направления развития** : сб. науч. ст. V Междунар. заоч. науч.-практ. конф., 17 апр. 2017 г. / [редкол.: Г.Р. Хасаев, С.И. Ашмарина (отв. ред.) и др.]. - Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2017. - Вып. 1, ч. 1. - 472 с.
ISBN 978-5-94622-739-1 - ISBN 978-5-94622-740-7 (ч. 1)

Сборник научных статей V Международной заочной научно-практической конференции "Наука XXI века: актуальные направления развития" посвящен рассмотрению комплекса научно-теоретических и методических вопросов развития общества в современных экономических условиях в следующих областях науки: региональная экономика; экологические науки; педагогические науки и психология; социологические науки и политология; филологические науки и языкознание; исторические науки; экономические науки и менеджмент; математико-статистические науки; информационные технологии в образовании, экономике и менеджменте; философские науки; юридические науки.

В представленных статьях дается анализ теоретических и методических подходов экономического и организационного развития в современных условиях, предлагаются новые научно-методические направления инновационного развития экономики и общества.

Сборник представляет интерес для научных работников, аспирантов, студентов, а также руководителей и специалистов предприятий.

УДК 001
ББК Ч215

ISBN 978-5-94622-739-1
ISBN 978-5-94622-740-7 (ч. 1)

© Авторы научных статей, 2017
© ФГБОУ ВО "Самарский государственный экономический университет", 2017

УДК 336.6

ВНЕДРЕНИЕ СИСТЕМЫ МЕНЕДЖМЕНТА КАЧЕСТВА КАК ФАКТОРА ПОВЫШЕНИЯ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ УНИТАРНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ (НА ПРИМЕРЕ ГУП "ВОЛГОФАРМ")

© 2017 Абухоф Владимир Владимирович
студент
Волгоградский институт управления - филиал РАНХиГС
при Президенте Российской Федерации
E-mail: abuhof@yandex.ru

Ключевые слова: государственное унитарное предприятие, система менеджмента качества, рентабельность активов, рентабельность продаж, эффективность управления.

Приводятся аналитические данные о внедрении на государственном унитарном предприятии сертифицированной системы менеджмента качества, соответствующей требованиям международных стандартов ИСО семейства 9001, подтверждающей эффективность работы предприятия, несмотря на негативные факторы, связанные с изменением структуры предприятия и присоединением 37 новых аптек, в том числе 9 нерентабельных.

Фармацевтический рынок Российской Федерации обеспечивает население страны социально значимой продукцией[1]. Фармацевтический рынок Российской Федерации представляет собой отрегулированный механизм распределения изделий медицинского назначения и лекарственных препаратов от производителя к потребителю[2] посредством использования розничных и оптовых поставщиков[3].

Вопросам эффективного управления государственным имуществом на отраслевых рынках[4] уделяется пристальное внимание со стороны органов финансового контроля. Фармацевтический рынок находится в фокусе внимания, и в отчете КСП Волгоградской области[5] по результатам проверки ГУП "Волгофарм" сделан вывод, что по результатам работы ГУП "Волгофарм" отмечается ежегодный рост чистой прибыли с 94 311,0 тыс. руб. в 2014 году до 130 327 тыс. руб. в 2015 году (+38%), с 92 640 тыс. руб. за 9 мес. 2015 года до 100 426 тыс. руб. за 9 мес. 2016 года (+8,4%). Увеличение чистой прибыли обусловлено тем фактом, что в 2016 году количество аптечных учреждений ГУП "Волгофарм" составило 135 ед. и к

уровню прошлого года и увеличилось на 51 ед., в т.ч. в связи с реорганизацией в форме присоединения ГУП "Волгофарм-Волгоград" и входящих в его состав 37-ми аптек в соответствии с Постановлением Администрации Волгоградской области[6].

При этом изменение структуры аптечной сети, требует от руководства компании четких решений[7], связанных с постановкой новых задач: (модернизацией материально-технической базы присоединенных аптек[8], в том числе нерентабельных; максимальной оптимизации маршрутов доставки[9], рационализации ритмичности и кратности, обновления автопарка; обучение персонала и прочие).

На основании отчета КСП были сделаны выводы об абсолютных и относительных показателях, характеризующих результаты финансово-хозяйственной деятельности ГУП "Волгофарм", которые приведены в табл. 1.

Таблица 1

Наименование показателя	**2014 г.**	**2015 г.**	**Изменения**		**9 мес. 2015 г.**	**9 мес. 2016 г.**	**Изменения**	
			абс.	**отн.**			**абс.**	**отн.**
Прибыль от продаж	62288	96195	33907	54	59870	58480	-1390	-2
Прибыль до налогообложения	121978	166970	44992	37	118318	128567	10249	9
Чистая прибыль	94311	130327	36016	38	92640	100426	7786	8
Рентабельность активов общая (норма - не менее 9%)	7,8	9,5		1,7	6,7	6,4		-0,3
Рентабельность продаж чистая (величина чистой прибыли в каждом рубле выручки)	2,2	2,3		0,2	2,3	2,1		-0,2

Из таблицы видно, что отмечается положительная динамика показателей, характеризующих результаты финансово-хозяйственной деятельности ГУП Волгофарм.

За 9 мес. 2016 года к уровню 9 мес. 2015 года наблюдается незначительное снижение прибыли от продаж - на 1 390 тыс. руб. (- 2%), показателей рентабельности активов и рентабельности продаж - соответственно на 0,3 и 0,2 процентных пункта, что в основном обусловлено осуществлением расходов по переоснащению и ремонту присоединенных аптек, а также нерентабельностью 9-ти новых аптек.

В целом показатели рентабельности свидетельствуют о том, что с 1 руб. выручки от продаж ГУП Волгофарм в проверяемом периоде получало 2 коп. прибыли и от 6 до 9 коп. прибыли оно получало с одного рубля активов. С учетом того, что большинство вышеприведенных показателей находятся в пределах рекомендуемых значений, можно признать ГУП Волгофарм финансово устойчивым и платежеспособным предприятием. При этом возникает вопрос, что могло способствовать не только сохранению, но увеличечению чистой прибыли ГУП "Волгофарм" после реструктуризации?

На наш взгляд эффективность работы государственного предприятия обусловлена тем фактом, что начиная с 2006 года, руководством внедрена и функционирует сертифицированная система менеджмента качества, соответствующая требованиям международных стандартов ИСО семейства 9001, подтверждающая высокий уровень работы предприятия. Одним из самых важных принципов системы менеджмента качества является процессный подход[10]. Применение такого принципа позволяет аптечной сети более конструктивно определять политику и стратегию развития[11], ставить более конкретные и рассчитанные на результат цели[12].

В целях увеличения прибыли на предприятии проводятся мероприятия с учетом требований внедренной системы менеджмента качества, в частности, в 2014 году утверждена комплексная стратегия развития предприятия до 2017 года, с учетом ежегодных корректировок, в табл. 2 приведена соответствующая информация.

Таблица 2

Стратегия	**Цель**	**Основные составляющие**	
Стратегия устойчивого развития	Увеличение товарооборота на 30%	Финансовая	Увеличение количества аптек (путем создания и присоединения)
			Увеличение количества аптечных учреждений с отпуском льготных медикаментов
			Увеличение сумм выигранных государственных закупок
		Клиентская	Создание видеопортала для аптечных учреждений по технике эффективных продаж
		Управление бизнес-процессами	Сокращение прямых издержек в малорентабельных аптечных учреждениях
		Развитие персонала	Утверждение плана обучения персонала
Стратегия роста дохода	Доведение рентабельности предприятия до нормативного показателя 2%	Финансовая	Разработка и ежемесячный мониторинг наличия обязательного ассортимента с учетом категории аптек (ассортимент сформирован по 4-м категориям в зависимости от товарооборота)
			Ввод в ассортимент новинок с высоким маржинальным доходом по результатам анализа фармацевтического рынка
			Оптимизация процесса продаж и ценообразования
		Клиентская	Дифференцированное ценообразование на основе ежегодного анализа цен в целях установления оптимальной надбавки
			Внедрение новых маркетинговых акций, дающих прибыль (акции "Стоп цена", "Товар месяца", "Карта здоровья")
		Управление бизнес-процессами	Обеспечение удовлетворенности потребителей качеством товаров и услуг по утвержденной методике
		Развитие персонала	Формирование новой системы мотивации персонала

Окончание табл. 2

Стратегия	Цель	Основные составляющие	
Логистическая стратегия	Сокращение логистических издержек на 2 процентных пункта	Финансовая	Оптимизация процесса заявок аптечных учреждений с учетом ритмичности, кратности
			Модернизация складской системы хранения в крупногабаритном складе за счет приобретения новой стеллажной системы
			Совершенствование погрузочно-разгрузочных потоков за счет работы электроштабеллера
		Клиентская	Обеспечение бесперебойной приемки и отгрузки заказов за счет модернизации погрузочно-разгрузочной рампы
		Управление бизнес-процессами	Сокращение сроков приемки и отгрузки заказов клиентам, исключая долговременное хранение товаров на складе
			Оптимизация графика поставок в связи с присоединением и открытием новых аптек
		Развитие персонала	Актуализация норм и нормативов труда
Стратегия роста производительности труда	Увеличение производительности труда на 20% при оптимальном соотношении выручки и численности работников	Финансовая	Оптимизация штатной численности (переход на новый уровень управления присоединенных аптек - одна заведующая-куратор на несколько аптек)
		Клиентская	Разработка IT-программ по утвержденному плану, переход на электронный документооборот, внедрение он-лайн заказа в рознице
		Управление бизнес-процессами	Автоматизация производственных процессов
			Оптимизация и определение ключевых бизнес-процессов от целей процессов к показателям результативности
			Аутсорсинг бизнес-процессов (обслуживание холодильного оборудование и систем кондиционирования)
		Развитие персонала	Проведение мероприятий, направленных на повышение производительности труда (ежедневная производственная гимнастика, диспансеризация персонала)

По присоединенным аптекам в 2016 году достигнуты следующие результаты: ассортимент, в среднем, увеличился на 42% с 2526 до 3579 наименований, при плане - 3557 единиц; средний чек в среднем увеличился на 37% с 283 до 388 руб., при плане - 387 рублей.

Таким образом, изучение внедрения системы менеджмента качества, как фактора повышения рентабельности государственных унитарных предпиятий

(на примере ГУП "Волгофарм"), позволило сделать вывод, что действующая на предприятии система менеджмента качества, способствует повышению уровня организации работы предприятия, регламентации всех процессов предприятия, которые находятся под жестким управленческим контролем. Учитывая, что бизнес-процессы и отдельные участки работы предприятия связаны между собой, намеченные на 2014- 9-мес. 2016 годы стратегические цели достигаются, в том числе за счет снижения затрат, повышения предсказуемости результатов, улучшения качества работы, оптимизации логистики предприятия и повышения производительности труда, работы с персоналом.

---

[1] Евстратов А.В., Рябова Г.А. Основные направления процесса импортозамещения на фармацевтическом рынке Российской Федерации // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2016. № 1 (135). С. 49-54.

[2] Евстратов А.В. Исследование процессов слияний и поглощений компаний на мировом фармацевтическом рынке // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2016. № 3 (137). С. 32-37.

[3] Измайлов А.М. Методический подход к анализу конкурентоспособности фармацевтического промышленного предприятия // Бизнес в законе. 2015. № 3. С. 232-236.

[4] Евстратов А.В., Днепровская И.В. Теория отраслевых рынков : учеб. пособие / ВолгГТУ. Волгоград, 2016.

[5] Отчет по результатам проверки отдельных вопросов финансово-хозяйственной деятельности Волгоградского областного государственного унитарного предприятия "Волгофарм", полноты отчислений им части прибыли в областной бюджет и использования закрепленного за ним государственного имущества за 2014 год - 9 мес. 2016 года (утв. постановлением коллегии контрольно-счетной палаты Волгогр. обл. в марте 2017 г.). URL: http://www.ksp34.ru/ activity/control_measures/2017_god. (дата обращения: 10.04.2017).

[6] Постановление Администрации Волгоградской области от 01.03.2016 № 88-п "О реорганизации государственных унитарных предприятий Волгоградской области".

[7] Папанова С.Ю. Виртуальная аптечная сеть: особенности создания и функционирования // Наука и образование: новое время. 2016. № 1 (12). С. 1-3.

[8] Евстратов А.В., Измайлов А.М. Слияния и поглощения компаний на фармацевтическом рынке: мировой опыт и российская специфика : монография / ВолгГТУ. Волгоград, 2016.

[9] Пушкарев О.Н., Евстратов А.В. Оптимизация структуры аптечной сети // Вестник экономики, права и социологии. 2016. № 1. С. 62-66.

[10] Косякова И.В., Яковлев Г.И. Исследование современных принципов и тенденций развития менеджмента // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. № 6 (117). С. 48-55.

[11] Папанова С.Ю. Использование маркетинговых аспектов в расширении профилактического потенциала фармацевтической помощи на основе создания благоприятной атмосферы аптечной организации // Вестник Белгородского университета кооперации, экономики и права. 2015. № 1 (53). С. 161-168.

[12] ГУП "Волгофарм". URL: http://volgofarm.ru/o-kompanii.html.

INTRODUCTION OF THE QUALITY MANAGEMENT SYSTEM AS A FACTOR OF PROFITABILITY IMPROVING OF STATE UNITARY ENTERPRISES (ON THE EXAMPLE OF SUE "VOLGOFARM")

© 2017 Abukhof Vladimir Vladimirovich
Student
Volgograd Institute of Management - Branch of the Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration
E-mail: abuhof@yandex.ru

Keywords: state unitary enterprise, quality management system, return on assets, profitability of sales, management efficiency.

The article presents analytical data on the implementation of a certified quality management system at a state-owned unitary enterprise that meets the requirements of ISO 9001 family standards, which confirms the efficiency of the enterprise, despite the negative factors associated with the change in the structure of the enterprise and the accession by 37 new pharmacies, including 9 unprofitable ones.

УДК 316.35:332.02

КРЕАТИВНАЯ МОДЕЛЬ СОЦИОКУЛЬТУРНОГО РАЗВИТИЯ КОНКРЕТНОГО ГОРОДА

© 2017 Бердников Владимир Алексеевич
доктор экономических наук, профессор
Поволжский государственный университет сервиса
Тольяттинская академия управления
© 2017 Измайлов Айрат Маратович
кандидат экономических наук
Самарский государственный экономический университет
© 2017 Лебедев Владимир Иванович
Тольяттинская академия управления
E-mail: berdanka@list.ru, airick73@bk.ru, vladimir.poisk@bk.ru

Ключевые слова: техномегаполис, стратегия развития, техноуклады, целостная социальная система, модель социально-ориентированного управления, природосообразное развитие.

Рассматривается принципиальная функциональная модель социально-ориентированного управления в целостной социальной системе. Предлагается актуализировать ряд инициатив природосообразного развития с соответствующей разработкой дорожных карт эффективного местного самоуправления.

Город в виде техномегаполиса выступает как конечная единица полных стратегических формализаций[1]. В силу встроенности любого конкретного города в России в основание пирамиды государства, проблемы развития государства в условиях глобального экономического кризиса вполне закономерно сказываются на его развитии.

Руководящие и направляющие документы для креативного моделирования должны разрабатываться в полном соответствии со Стратегией развития России. Однако, которая, как общеизвестно, - сама находится в процессе разработки… Что оставляет творческому сообществу и экспертам широкое поле мыслительно-проектировочной деятельности[2], основанной на современных научных представлениях о синергетических закономерностях развитии государства как сложной социальной системы.

Понимание этих закономерностей позволяет правильно определить цели и приоритеты в процессе разработки действительно эффективной модели Стратегии развития города с учетом опыта программно-целевых инициатив[3] и реновации крупных промышленных комплексов[4]. Важно, на наш взгляд, учитывать сложившиеся отраслевые пропорции конкурентоспособности сформированные третьим и четвертым техноукладами[5] именно для конкретного города.

Человек, общество, государство, человечество - взаимосвязанные и взаимозависимые субъекты сложной, но целостной социальной системы (ЦСС), которая должна развиваться строго по определенным законам. Игнорирование законов развития, как со стороны отдельных субъектов развития, так и со стороны управленцев, принимающих стратегически значимые решения, - существенно снижает жизнеспособность ЦСС, вплоть до ее самоликвидации.

Рис. **Принципиальная функциональная модель социально-ориентированного управления**

Поэтому наиболее приоритетная задача главы городского самоуправления - консолидировать городское сообщество в разработке и реализации Стратегии социокультурного и экономического развития[6]. Чрезвычайно важно управленчески грамотно организовывать наиболее эффективную жизнедеятельность всего городского сообщества. Данная жизнедеятельность будет способствовать эффективным конкурентным партнерским отношениям и на уровне региона[7]. Рассмотрим принципиальную функциональная модель социально-ориентированного управления.

По нашему мнению, социально-ориентированное управление обеспечивает: создание оптимальных условий для своевременного становления и успешной жизненной самореализации человека-созидателя, наиболее эффективную жизнедеятельность городского сообщества, успешное социокультурное и экономическое развитие города. Но необходимо осознать ряд существенных обстоятельств: человечество за всю свою историю не создало оптимальные условия для выхода человека на уровень максимального соответствия своей миссии. Психологи метко назвали детский период становления личности человека "Время никогда": то, что не вырастет в раннем детстве - уже не вырастет никогда. Именно необразованный своевременно человек - Первопричина ослабления жизнеспособности человечества.

Отклонение человечества от своей миссии привело к появлению нелюдей и их адептов, которые, паразитируя на Природе и Человечестве, - блокируют переход человечества в русло единственно разумного - Природосообразного развития, навязывая заведомо ложные смыслы и ценности общества Потребления, а по сути - глобальный суицид. Нерешенные своевременно грамотными педагогическими средствами задачи воспитания гармонично развитой, культурной и высоко духовной личности человека-созидателя, - влекут необратимую глобализацию всех проблем человечества и в принципе не могут быть урегулированы любыми иными, самыми высокозатратными средствами.

Для успешного решения задач развития необходимо правильное понимание миссии человека. Именно миссия человека показывает действительно верную цель развития, помогает определиться с критериями оценки разумности и эффективности всей жизнедеятельности, консолидировать население города в своевременном принятии жизненно важных решений. Миссия города видится как экологически чистое пространство, благоприятное во всех отношениях для становления творческой личности человека-созидателя, его счастливой, здоровой и успешной жизненной самореализации.

---

[1] Бердников В.А., Лебедев В.И. "Венчурные" факторы социального кризиса промышленного города // Общеэкономические концепции функционирования предприятия в условиях рынка : сб. науч. тр. ТГИС. Тольятти, 2003. С. 139-146.

[2] Бердников В.А., Осипов В.В. Изобретательская деятельность как парадигма применения функционально-целевого подхода к решению проблемных ситуаций в рыноч-

ной экономике // Проблемы охраны и защиты интеллектуальной собственности в различных отраслях промышленности, науки, образования и медицины в условиях вступления в ВТО : сб. ст. Междунар. науч.-практ. конф. М., 2012. С. 56-65.

[3] Бердников В.А., Вакер М.В.Опыт программно-целевых инициатив по формированию конкурентоспособной стратегии развития промышленно-финансовой корпорации в регионе // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2013. № 12 (110). С. 47-52.

[4] См.: Морговский Ю.Я., Бердников В.А. Проблемы реновации крупных машиностроительных предприятий России // Машиностроитель. 2007. № 10. С. 2-6;

Морговский Ю.Я., Бердников В.А. Реновация машиностроения и иностранные инвестиции // Машиностроитель. 2008. № 5. С. 2-4.

[5] Бердников В.А. Отраслевые проблемы конкурентоспособности сложной технической продукции : монография. Самара : Изд-во Самар. гос. экон. акад., 2001.

[6] Бердников В.А., Лебедев В.И., Булов В.Г. Кризисная реорганизация социально-экономических систем // Синергетика природных, технических и социально-экономических систем : сб. ст. VII Междунар. заоч. науч. конф. Тольятти : Поволж. гос. ун-т сервиса, 2009. С. 100-106.

[7] Бердников В.А. Тренды развития конкурентных отношений в пространстве регионов России // Региональное развитие. 2015. № 4 (8). С. 4.

A CREATIVE MODEL OF SOCIAL AND CULTURAL DEVELOPMENT OF A SPECIFIC CITY

© 2017 Berdnikov Vladimir Alekseevich
Doctor of Economics, Professor
Volga Region State University of Service
Togliatti Academy of Management
© 2017 Izmailov Airat Maratovich
Candidate of Economics
Samara State University of Economics
© 2017 Lebedev Vladimir Ivanovich
Togliatti Academy of Management
E-mail: berdanka@list.ru, airick73@bk.ru, vladimir.poisk@bk.ru

Keywords: tekhnomegapolis, development strategy, techno-ratios, holistic social system, a model of socially-oriented management, environmentally friendly development.

The article discusses the basic functional model of socio-oriented management in a holistic social system. It is proposed to update a number of environmentally friendly initiatives with the appropriate roadmaps development of effective local government.

УДК 330.661.12

ОБЗОР ПРОЦЕССОВ M&A НА ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОМ РЫНКЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2017 Игнатьева Виктория Сергеевна
магистрант
Волгоградский государственный технический университет
E-mail: viky737@mail.ru

Ключевые слова: фармацевтический рынок Российской Федерации, процессы слияний и поглощений, синергетический эффект, блокбастеры, экспансия.

Эффективность процессов слияний и поглощений зависит от обоснованности стратегии развития вновь создаваемой компании. В статье исследован фармацевтический рынок Российской Федерации и выявлены специфические особенности процессов слияний и поглощений компаний.

Эффективность процессов слияний и поглощений зависит от обоснованности стратегии развития вновь создаваемой компании. Как отмечалось в ранних исследованиях автора, на фармацевтическом рынке процессы слияний и поглощений могут происходит как вертикально, так и горизонтально. Горизонтальные слияния и поглощения фармацевтических компаний происходят с целью достижения увеличения доли рынка[1], улучшения позиционирования продукта и своей рыночной позиции[2]. Как правило, процессы горизонтальных слияний и поглощений возникают в результате изменения моделей и стратегий продвижения фармацевтических компаний[3], которые приводят к расширению географии присутствия. Вертикальные слияния и поглощения фармацевтических компаний происходят с целью получения контроля над источником недостающих ресурсов. Как правило, процессы вертикальных слияний и поглощений возникают в результате поиска стратегической устойчивости вновь созданной компании, которая в долгосрочной перспективе способна получать выгоду в результате осуществленной сделки[4].

Рис. 1. **Отличительные черты процессов слияний и поглощений**

Процесс осуществления сделок M&A осуществляется в несколько этапов с использованием определенных критериев. Привлекательными критериями, при выборе фармацевтических компаний являются:

- текущее финансовое состояние фармацевтической компании;
- уровень деловой репутации компании на фармацевтическом рынке;
- организационно-правовые аспекты существования компании;
- территория присутствия фармацевтической компании;
- кадровый состав и кадровая политика фармацевтической компании;
- инновационное и информационное состояние;
- уровень развития корпоративной культуры.

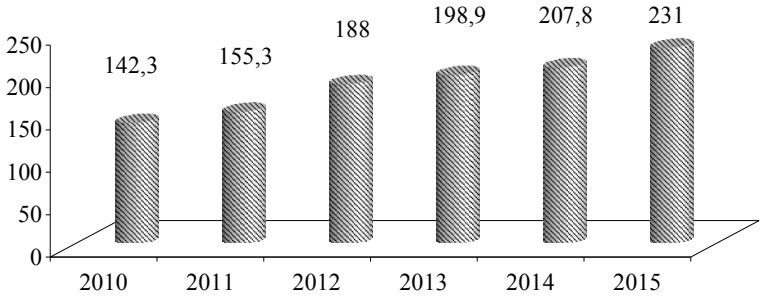


Рис. 2. **Производство лекарственных препаратов в Российской Федерации, млрд руб. (по данным "RNSPharma")***

* Мировой рынок биотехнологических лекарств. URL: http://www.rbc.ru/magazine/2016/05/570fa16e9a794781 cb616f9f.

В начале 1990-х годов в Российской Федерации начал формироваться рынок слияний и поглощений[5]. Экономия, гибкость, маневренность и компактность сменились ориентацией на экспансию и рост. Период 2002-2007 годов свидетельствует об уровне наибольшего объема сделок по M&A. Это был период высоких темпов роста российской экономики 7,05%, который сочетался с благоприятной конъюнктурой на мировых сырьевых рынках и макроэкономической ситуацией, которая способствовала динамичному развитию экономике Российской Федерации. Необходимо обратить внимание на тот факт, что максимальный объем сделок по слияниям и поглощениям в экономике всегда происходит накануне глобальных финансово-экономических кризисов[6]. Начиная с 2008 года по настоящее время, отмечено снижение активности сделок M&A. Однако, как показывают результаты проведенного анализа активности сделок по слияниям и поглощениям на фармацевтическом рынке Российской Федерации - была выявлена разнонаправленность процессов, которая проявляется в снижении активности сделок M&A в экономике Российской Федерации в целом, и одновременном повышении активности сделок M&A на фармацевтическом рынке Российской Федерации.

Объем производства российских фармацевтических компаний за девять месяцев 2016 года увеличился на 25,1% по сравнению с тем же периодом 2015 года и достиг 225,2 млрд рублей. В натуральном выражении за девять месяцев 2016 года объем производства лекарственных средств составил 3,1 млрд упаковок, что на 8% больше значений 2015 года. По темпам роста отечественное производство на фармацевтическом рынке заметно опережает импорт. По итогам 9 месяцев 2016 года объем импорта лекарственных средств в стоимостном выражении, включая "in-bulk", увеличился на 10,3%. Ключевую роль здесь играли именно поставки "in-bulk", готовые лекарственные формы демонстрировали динамику на уровне 8,4%.

По данным "RNC Pharma", суммарный объем готовых лекарственных форм, импортированных в Российскую Федерацию за январь-сентябрь 2016 года, оценивался в 348 млрд рублей. Поставки "in-bulk" за этот период увеличили объем на 75,7 млрд рублей[7].

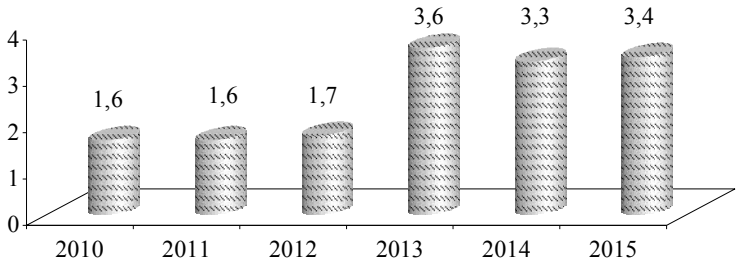


Рис. 3. **Производство фармсубстанций в Российской Федерации, млрд руб. (по данным "RNSPharma")**

По данным рис. 2, 3 наблюдается положительная динамика увеличения емкости фармацевтического рынка Российской Федерации. Активное развитие фармацевтического рынка Российской Федерации выражается в том, что население постоянно нуждается в потреблении изделий медицинского назначения и лекарственных средств[8], от которых зависит не только здоровье, но и жизнь человека[9]. Слияния и поглощения компаний один из самых распространенных путей развития[10], к которому прибегают в настоящее время большинство даже самых успешных компаний. Необходимо выделить основные преимущества слияний и поглощений компаний:

- возможность быстрого достижения лучших результатов;
- ослабление конкуренции;
- возможность быстрого приобретения стратегически важных активов, в первую очередь нематериальных;
- вывод компании на новые географические рынки;
- приобретается уже отлаженная сбытовая инфраструктура;

- появляется возможность приобретения недооцененных активов.

В результате проведенного анализа конъюнктуры фармацевтического рынка Российской Федерации, авторами данной статьи был сделан вывод, что на рынке присутствует высокая доля традиционных дженериков и преобладание безрецептурных лекарственных средств. Осуществляется переход большинства компаний на производство готовых лекарственных средств, но из-за недостаточного опыта в разработке собственных препаратов, узкого ассортимента и невысокого качества продукции они не могут конкурировать с иностранными производителями на фармацевтическом рынке[11].

Процессы слияний и поглощений на фармацевтическом оказывают глобальное влияние на мировую экономику, и в результате этих процессов, происходят изменения структуры рынка, а субъекты рынка становятся более крупными игроками и претендуют на глобальное лидерство в отрасли. Процессы M&A на фармацевтическом рынке Российской Федерации связаны, прежде всего, с необходимостью перераспределения долей на рынке, которые приводит к изменению структуры рынка. В 2013-2015 годах на фармацевтическом рынке Российской Федерации произошло много сделок по слияниям и поглощениям в производственном сегменте, когда количество сделок с участием российских компаний было рекордным за последние несколько лет. Процессы слияний и поглощений являются результатами изменения структурных и конъюнктурных параметров отраслевого рынка и сопряжены с цикличностью развития экономики.

---

[1] Измайлов А.М. Подход к оценке конкурентоспособности предприятия фармацевтической промышленности // Экономика и предпринимательство. 2014. № 11-4 (52-4). С. 537-539.

[2] Евстратов А.В., Измайлов А.М. Слияния и поглощения компаний на фармацевтическом рынке: мировой опыт и российская специфика : монография / ВолгГТУ. Волгоград, 2016.

[3] Измайлов А.М. Методический подход к анализу конкурентоспособности фармацевтического промышленного предприятия // Бизнес в законе. 2015. № 3. С. 232-236.

[4] Евстратов А.В., Игнатьева В.С. Ретроспективный обзор процессов слияний и поглощений на мировом фармацевтическом рынке // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2016. № 11 (145). С. 24-31.

[5] Потоцкая С.Р. Российский рынок слияний и поглощений: этапы развития и их особенности // Российское предпринимательство. 2009. № 10 - 1 (144). С. 20-25.

[6] Евстратов А.В., Москвичева М.А., Сенина М.В. Анализ особенностей формирования и развития инфраструктуры фармацевтического рынка в США // Экономика и предпринимательство. 2016. № 11-2 (76-2). С. 920-923.

[7] Производство отечественных лекарств за девять месяцев 2016 г. выросло на четверть. URL: http://riaami.ru/read/rnc-pharma-proizvodstvo-otechestvennyh-lekarstv-za-devyat-mesyatsev-2016-g-vyroslo-na-chetvert.

[8] Evstratov A.V. Mergers and acquisitions of companies in the global pharmaceutical market in 1999-2012 // World Applied Sciences Journal. 2014. № 32 (7). P. 1400-1403.

[9] Евстратов А.В. Исследование процессов слияний и поглощений компаний на мировом фармацевтическом рынке // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2016. № 3 (137). С. 32-37.

[10] Евстратов А.В., Днепровская И.В. Теория отраслевых рынков : учеб. пособие / ВолгГТУ. Волгоград, 2016.

[11] Россия: итоги 2015 года и прогноз на 2016. URL: http://koloro.ru/blog/issledovaniya/issledovanie-farmacevticheskogo-rynka-rossii:-itogi-2015-goda-i-prognoz-na-2016-god.html.

REVIEW OF M&A PROCESSES IN THE PHARMACEUTICAL MARKET OF THE RUSSIAN FEDERATION

© 2017 Ignatyeva Viktoria Sergeevna
Undergraduate
Volgograd State Technical University
E-mail: viky737@mail.ru

Keywords: Russian pharmaceutical market, processes of mergers and acquisitions, synergistic effect, blockbusters, expansion.

The effectiveness of mergers and acquisitions is dependent on the validity of the development strategy of the newly created company. This paper deals with pharmaceutical market of the Russian Federation and revealed specifics of mergers and acquisitions.

УДК 330.341

ИННОВАЦИОННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

© 2017 Нестер Илья Александрович
студент
© 2017 Климук Владимир Владимирович
кандидат экономических наук, доцент
Барановичский государственный университет
E-mail: klimuk-vv@yandex.ru

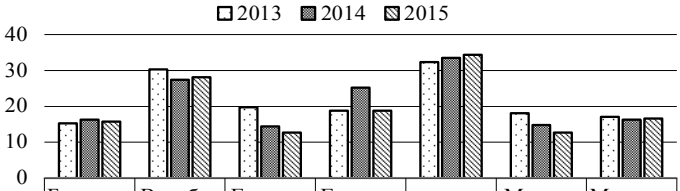
Ключевые слова: инновационное развитие, аналитические процедуры, коэффициент отдачи затрат в инновации, инновационные ресурсы.

Проведен сравнительный анализ инновационного развития по областям Республики Беларусь и г. Минску за 2010-2015 гг. Анализ выполнен комплексный, на основе изучения динамики и структуры следующих показателей: удельный вес инновационно-активных организаций промышленности, затраты организаций промышленности и сферы услуг на технологические инновации, затраты на технологические инновации по источникам финансирования, удельный вес отгруженной инновационной продукции в общем объеме. Для оценки полезности вложения ресурсов в инновации предложен коэффициент отдачи затрат в инновации.

На современном этапе развития общества в связи глобализацией, вызванной такими факторами как углубление международного разделения труда научно-техническим прогрессом, сокращающим так называемое экономическое расстояние между странами. Позволяя получать необходимую информацию в реальном режиме времени и быстро принимать решения. В условиях информационной мировой интеграции намного ускоряется передача технологий и заимствование зарубежного опыта хозяйствования, тем самым повышается конкурентоспособность стран и их регионов между собой. В этой гонке одной из ключевых платформ для повышения конкурентоспособности и экономической безопасности выступают инновационные ресурсы[1].

Проблематике моделирования инновационного развития уделяется львиная доля исследований, что сопряжено с экономическим эффектом от использования их результатов в практической деятельности.

Моделированию инновационного развития фирмы особое внимание уделено в работах Т. А. Авериной, где обобщены модели следующих типов: модель смены технологий; модель деструктивного события; модель поколений инновационного развития; модель зависимости экономической эффективности реализации инноваций реального сектора экономики от траектории инновационного развития по продукту, по процессу. В трудах Т. С. Милевской выделены 3 модели инновационного развития стран: традиционная, европейская, азиатская, исходя из жизненного цикла инновационного процесса, структуры управления[2].



	Брестская	Витебская	Гомельская	Гродненская	г. Минск	Минская	Могилевская
2013	15,3	30,3	19,7	18,8	32,3	18,1	17,1
2014	16,3	27,4	14,4	25,2	33,5	14,8	16,3
2015	15,7	28,1	12,7	18,8	34,4	12,7	16,6

Рис. 1. **Удельный вес инновационно-активных организаций промышленности по областям и г. Минску**

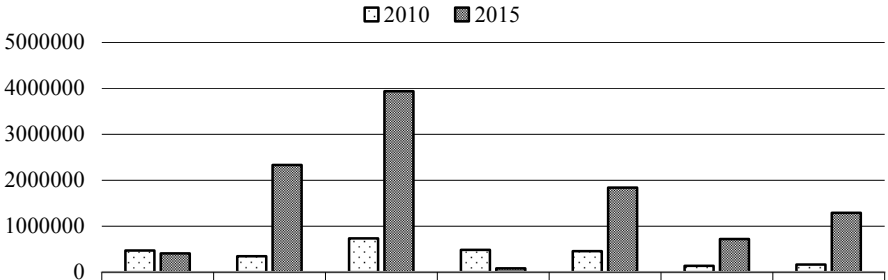
Расстановка приоритетов развития, имеющийся потенциал совершенства, механизмы стимулирования, объясняют дифференциацию уровня инновационного развития стран и возможные тенденции их деформации. Сформированный комплекс инструментов и способов функционирования страны в инновационной траектории формирует реализуемую модель. Нами предложена следующая ее трактовка: "*модель инновационного развития* - это интегральный вектор раз-

вития, основанный на совершенствовании организационно-управленческих, технико-технологических, экономических процессов функционирования, формирующий платформу конкурентоспособности и социо-эколого-экономической безопасности страны"[3].

Исходя из применяемых методов стимулирования инновационной активности, имеющейся технической, сырьевой, интеллектуальной базы планируемых позиций в мировом масштабе экономического процветания, выделяют различные виды моделей. Исследование работ данной тематике позволило обобщить существующие модели по двум признакам: территориальным особенностям и набору механизмов реализации инновационного вектора.

Для оценки уровня инновационного развития Республики Беларусь проведены следующие расчетно-аналитические действия.

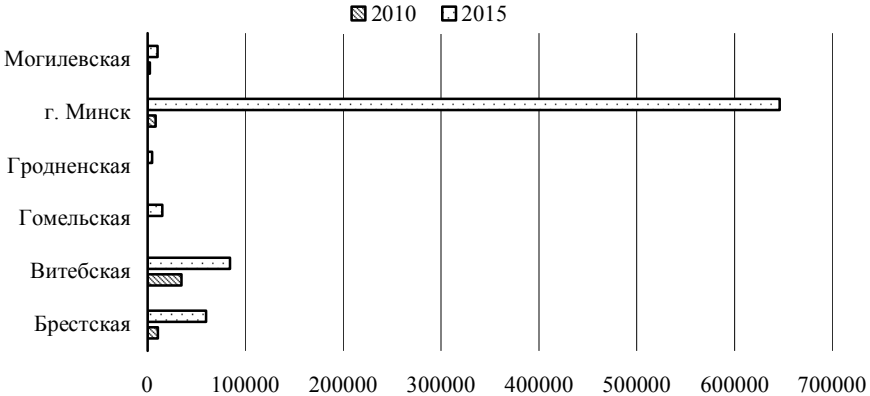
На диаграмме (рис. 1) прослеживается отрицательная динамика по Брестской, Гомельской, Гродненской и Минской областях, что вызвано сокращением количества организаций в данных областях, а также их текущим состоянием. Незначительная положительная динамика отслеживается в Витебской и Могилевской областях, а также в городе Минске[4].



	Брестская	Витебская	Гомельская	Гродненская	г. Минск	Минская	Могилевская
2010	471841	346638	734299	482711	455857	137964	163992
2015	408234	2333661	3940741	81999	1842339	721420	1288279

Рис. 2. **Затраты организаций промышленности на технологические инновации по областям и г. Минску, млн руб.**

На диаграмме затрат организаций промышленности на технологические инновации за 2010, 2015 гг. (рис. 2) прослеживается положительная динамика по Витебской, Гомельской, Минской, Могилевской областях и городу Минску, что вызвано материальным стимулированием работников по результатам научно-исследовательских работ и потребность в совершенствовании технологических процессов, используемых на отечественных предприятиях.



	Брестская	Витебская	Гомельская	Гродненская	г. Минск	Могилевская
2015	59704	84226	15082	4524	646120	10128
2010	10586	34581	174	58	8026	2286

Рис. 3. **Затраты организаций сферы услуг на технологические инновации по областям и г. Минску, млн руб.**

На диаграмме (рис. 3) мы видим яркую положительную динамику увеличения затрат на технологические инновации организаций сферы услуг по городу Минску, Витебской и Брестской областях, что вызвано большой конкуренцией среди участников рынка сферы услуг.

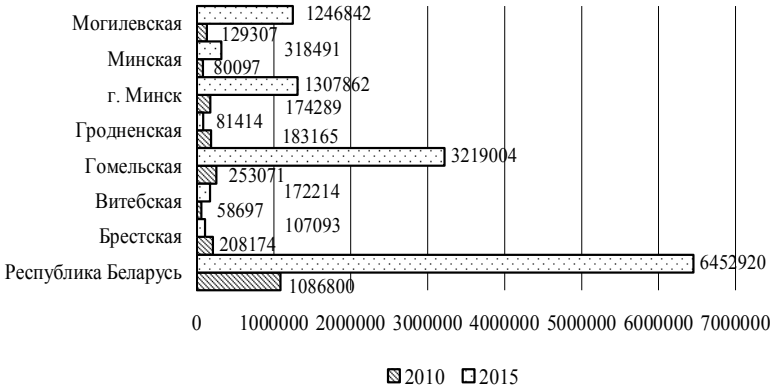


Рис. 4. **Затраты на технологические продуктовые инновации**

Представленная диаграмма (рис. 4) отражает положительную динамику по уровню инновационно-активных организаций за период с 2005 по 2015 г. в целом по Республике и по Могилевской, Минской, Гомельской, Витебской областям и городу Минску, что может быть обусловлено активизацией политики государства в направлении развития инновационной деятельности, материальным стимулированием работников по результатам научно-исследовательских работ.

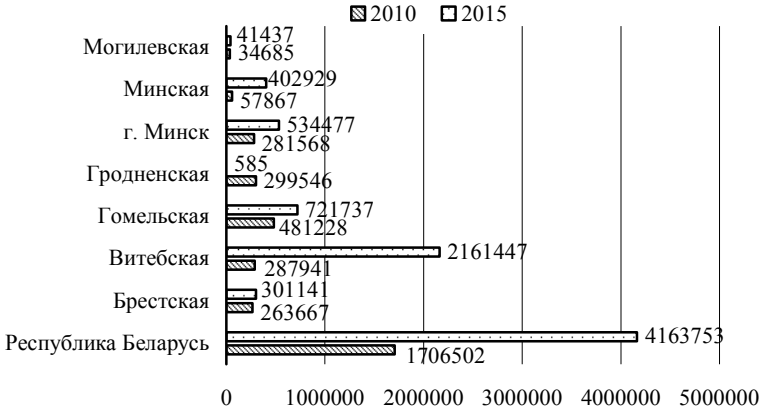


Рис. 5. **Затраты на технологические процессные инновации**

На диаграмме (рис. 5) четко прослеживается положительная динамика по Могилевской, Минской, Гомельской, Витебской и Брестской областях и городу Минску, что вызвано желанием отечественных организаций внедрения зарубежных аналогов технологических процессов с целью повышения конкурентоспособности товаров, с возможным последующим освоением новых рынков сбыта.

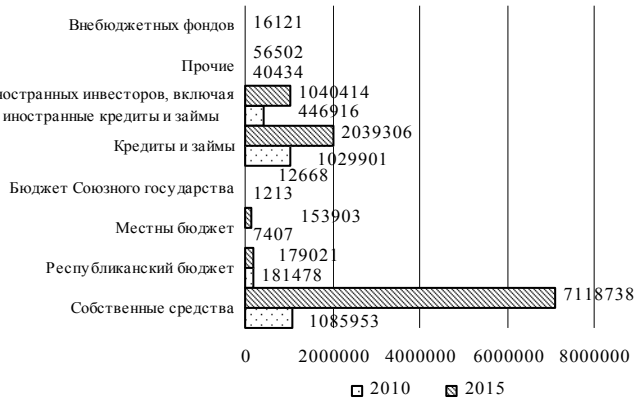


Рис. 6. **Затраты на технологические инновации по источникам финансирования**

На представленной диаграмме (рис. 6) мы видим, что осуществление затрат на технологические инновации происходят за собственные средства организаций, а увеличение привлечения заемных средств вызвано текущим экономическим состоянием хозяйствующих субъектов.

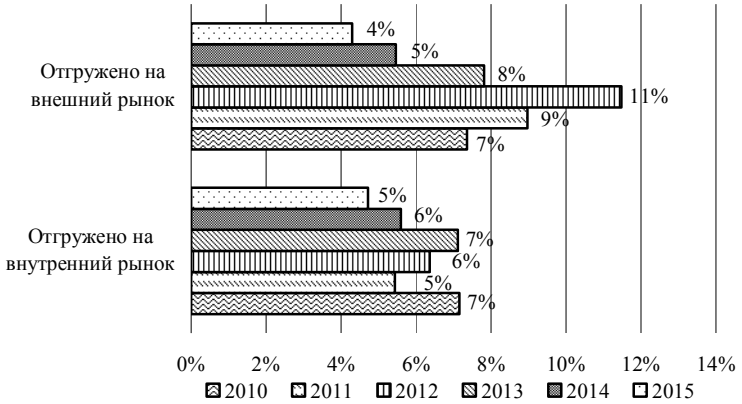


Рис. 7. **Удельный вес отгруженной инновационной продукции в общем объеме**

На диаграмме (рис. 7) прослеживается отрицательная динамика количества отгруженной инновационной продукции в общем объеме, что вызвано снижением количества инновационно-активных организаций.

Для оценки полезности вложений в инновации предложен показатель - коэффициент отдачи затрат в инновации:

Коэффициент отдачи затрат в инновации = Объем отгруженной инновационной продукции / Затраты на технологические инновации

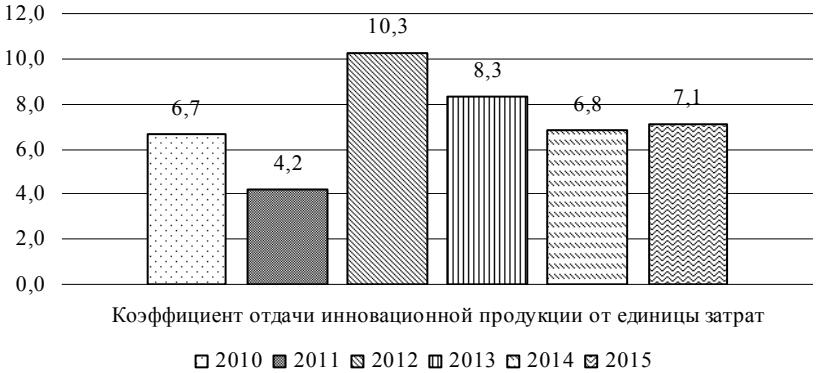


Рис. 8. **Динамика коэффициента отдачи затрат в инновации**

Предложенный показатель для оценки отдачи инновационной продукции на 1 затрат в инновации позволяет показывает циклические фазы в 2-3 года между точками роста и спада, что прямо коррелирует с кризисным экономическим состоянием, внешнеэкономической обстановкой. Рост данного показателя за последний год свидетельствует о существенной роли и важности инновационной экономики в формировании компонентов безопасности государства (рис. 8).

Таким образом, выполненное исследование позволяет сделать вывод об инновационном потенциале Республики Беларусь, которые необходимо реализовывать поэтапно и диверсифицировано - для масштабного развития и полиотраслевого расширения функциональной среды национального хозяйства[5].

---

[1] См.: Климук В.В., Светкина И.А. Анализ динамики и методика оценки устойчивости развития страны (на примере Республики Беларусь) // Вестник Самарской гуманитарной академии. Серия: Экономика. 2014. № 2. С. 154-161;

Ноябрева А.С. Инновационная деятельность предприятий в Республике Беларусь // Наука и образование: новое время. 2014. № 2. С. 54-56.

[2] Букас Т.В. Инновационная деятельность предприятий и ее состояние в Республике Беларусь // Сборник трудов IX Международной научно-практической конференции. 2015. С. 14-16.

[3] Климук В.В. Модернизационные концепты развития промышленности // Соціально-економічні проблеми і держава. 2016. № 2. С. 51-58.

[4] Индикаторы инновационной деятельности, 2016 : стат. сб. М. : НИУ ВШЭ, 2016.

[5] См. также: Коршунов А.Н. О недостающих элементах национальной инновационной системы // Социология. 2015. № 2. С. 103-109;

Наука и инновационная деятельность в Республике Беларусь за 2015 год : стат. сб. / Нац. стат. ком. Респ. Беларусь. URL: http://www.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/publications/izdania/public_compila tion/index_5128 (дата обращения: 01.03.2017).

INNOVATION POTENTIAL OF THE REPUBLIC OF BELARUS

© 2017 Nester Ilya Aleksandrovich
Student
© 2017 Klimuk Vladimir Vladimirovich
Candidate of Economics, Associate Professor
Baranovichi State University
E-mail: Klimuk-vv@yandex.ru

Keywords: innovative development, analytical procedures, cost-recovery factor in innovation, innovative resources.

A comparative analysis of innovative development in the regions of the Republic of Belarus and Minsk for 2010-2015 was carried out. The analysis was carried out in a comprehensive manner, based on the study of the dynamics and structure of the following indicators: the share of innovation-active industrial organizations, the costs of industrial and service organizations for technological innovation, the cost of technological innovation by sources of financing, the share of shipped innovation products in the total volume To assess the utility Investment of resources in innovation proposed a cost-benefit ratio in innovation.

УДК 332.1

РЕАЛИЗАЦИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ МОЛОДЕЖНОЙ ПОЛИТИКИ В ГОРОДСКОМ ОКРУГЕ САМАРА

© 2017 Пыркова Ольга Михайловна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: omp55@mail.ru

Ключевые слова: городской округ, молодежь, молодежная политика, государственная молодежная политика, муниципальная молодежная политика.

Рассмотрены основные направления реализации молодежной политики в городском округе Самара, выявлены проблемы в молодежной политике городского округа и предложены пути их решения.

Многие ученые считают, что государственная молодежная политика - это сложная управляемая система, являющаяся подсистемой социальной политики[1].

Согласно Концепции Государственная молодежная политика направлена на создание условий для эффективной самореализации молодежи, развитие потенциала молодых людей и его использование в интересах инновационного развития регионов страны долгосрочного социально-экономического развития[2].

В рамках поддержки и развития молодежной политики в г.о. Самара с 2008 года и по настоящий момент реализуется Муниципальная целевая программа "Молодежь Самары"[3].

С 2008 г. в Самаре наблюдается тенденция стремительного уменьшения численности молодежи в возрасте от 14 до 30 лет с более 300 тыс. чел. (или 42% всего трудоспособного населения), до 265,9 тыс. чел. (или 38,4% всего трудоспособного населения) в 2016 г.

Несмотря на сокращение численности молодого населения в Самаре, количество участников в мероприятиях Программ ежегодно увеличивалось (см. рисунок).

В период 2012-2016 гг. 105,4 тыс. молодых людей приняли участие в мероприятиях, направленных на гражданско-патриотическое воспитание; 79,1 тыс. чел - в мероприятиях, направленных на формирование приоритета здорового образа жизни; - 22,6 тыс. чел. - в мероприятиях, направленных на формирование социально активной позиции молодежи.

Данные показывают интенсивность привлечения к участию молодое население городского округа, а также рост социально ответственного поведения среди молодежи, ее заинтересованность, как в своем будущем, так и в будущем всей России.

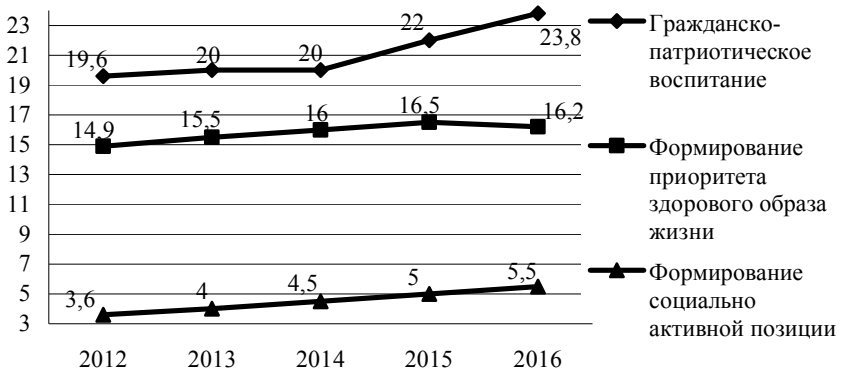


Рис. **Количество молодежи, участвующей в мероприятиях Программы "Молодежь Самары" по направлениям, тыс. чел.**

Росту количества участников способствовала активная информатизация молодежи о проводимых мероприятиях. Начиная с 2012 года уровень информированности молодежи о реализации молодежной политики на территории Самары вырос до 25% в 2016 г. Это стало возможным благодаря совместной деятельности органов, осуществляющих молодежную политику, молодежных общественных организаций и ассоциаций, а также первичных профсоюзных организаций и студенческих советов.

Реализация муниципальных программ "Молодежь Самары" позволила не только увеличить уровень социальной активности молодежи, но также помогла реализации творческих и научно-технических проектов в области молодежной политики, их количество в 2016 г. возросло в 2,3 раза к 2012 г.

5400 человек стали участниками программ по трудоустройству и профессиональной ориентации молодежи, что, несомненно, помогло снизить нагрузку на биржу труда и уменьшить разницу между требуемыми и предлагаемыми специалистами. В 2016 г. рост численности участников программ по трудоустройству составил 950 чел. или 21,3% к 2012 г. Также рост трудоустроенных граждан молодого возраста поспособствовал приобретению необходимого первоначального опыта работы для них. Однако, по-прежнему, это является достаточно низким показателем, поскольку составляет всего лишь 0,5% населения.

За последние 5 лет в период каникул и в свободное от учебы время было трудоустроено 9475 несовершеннолетних граждан. Такая практика помогает молодежи определиться с будущей специальностью, а также выбором учебного учреждения для получения высшего профессионального образования.

Значительный рост составили участники волонтерских движений. Ни одно значительное событие в истории развития нашей страны не обходится без их участия. Добровольцы помогают везде - от посадки деревьев и озеленения скверов города до подготовки и проведения Олимпиады. Волонтерство - это совре-

менное, стремительно развивающееся движение, один из способов самовыражения и самореализации молодежи. Количество молодых людей, занимающихся добровольческой деятельностью, увеличилось до 3640 чел. в 2016 г. или в 3,2 раза к 2012 г.

Программа "Молодежь Самары" имеет положительные тенденции развития: количество участников мероприятий, добровольцев, трудоустроенных молодых граждан, количество творческих и научно-технических проектов, получивших помощь в реализации, качество предоставляемых муниципальных услуг в период 2012-2016 годы стабильно увеличивались.

Самара является студенческим центром Самарской области - на ее территории проживает 50% молодежи. Благодаря проводимым мероприятиям в рамках осуществления молодежной политики, студенты становятся более активными, инициативными, творческими. Они начинают понимать и оценивать свою социальную значимость для будущего не только Самарской области, но и всей России; лучше узнают свои права и обязанности. С их подачи стали возникать все новые и новые молодежные объединения[4].

Основными проблемами, вставшими перед муниципальными органами и общественными организациями, осуществляющими молодежную политику, стали: непрерывно снижающаяся численность молодежи, незаинтересованность молодежи в реализации молодежной политики, в будущем развитии Самары, незнание своих прав, обязанностей, высокий уровень заболеваемости среди молодежи, распространение алкогольной, табачной и наркотической зависимости, отсутствие чувства патриотизма, трудоустройство и организация временной занятости молодежи, нерешенная жилищная проблема, устаревшая материально-техническая база организаций, осуществляющих реализацию молодежной политики[5].

Для решения выявленных проблем в молодежной политике г.о. Самара целесообразно предложить следующие меры:

- совершенствование процесса сбора сведений по молодежным проблемам, организация новых форм получения данной информации;
- улучшение системы мониторинга проводимой молодежной политики, ее контроля;
- привлечение частного капитала для реализации мероприятий, проводимых в рамках молодежной политики;
- организация сотрудничества с работодателями, профсоюзными организациями, развитие системы связи с общественными молодежными организациями и объединениями;
- принятие новых нормативно-правовых актов для совершенствования деятельности учреждений и организаций, касающихся молодежной политики;
- разработка системы мер для контроля над соблюдением прав молодежи, обеспечения ее социальной защиты, условий жизнедеятельности;
- привлечение частных инвестиций и организаций для поддержки и реализации инициативных проектов молодежи.

[1] Тарасов А.В. Теоретические основы изучения государственной молодежной политики // Вестник СамГУ. 2011. № 1/1 (82). С. 162.

[2] Распоряжение Правительства РФ от 17.11.2008 № 1662-р (ред. от 10.02.2017) "О Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года" (вместе с "Концепцией долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года). URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_82134/8c06531ad22712c2c23f6f27e6fa335c490c621c.

[3] Целевая программа городского округа Самара "Молодежь Самары" на 2009-2013 годы (утв. Решением Думы г.о. округа Самара от 25.09.2008 № 644). URL: http://docs.cntd.ru/document/945024776; Муниципальная программа городского округа Самара "Молодежь Самары" на 2014-2018 годы (утв. Постановлением Администрации г.о. Самара от 08.11.2013 № 1488). URL: http://docs.cntd.ru/document/464007650.

[4] Ургалкин Ю.А., Санникова О.А. Социальное неравенство студенческой молодежи как феномен современного российского общества // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2012. № 12 (98). С. 124-126.

[5] Тарасов Е.В., Хмелева Г.А. Социально-экономическое развитие региона на примере реализации государственной молодежной политики в городском округе Самара // Проблемы социально-экономического развития в новых экономических условиях: взгляд молодых исследователей : материалы и доклады междунар. науч.-практ. конф. / под общ. ред. Е.П. Велихова. Челябинск : Край Ра, 2016. С. 318-323.

THE IMPLEMENTATION OF THE STATE YOUTH POLICY IN THE CITY DISTRICT OF SAMARA

© 2017 Pyrkova Olga Mikhailovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: omp55@ mail.ru

Keywords: urban district, youth, youth policy, state youth policy, the municipal youth policy.

The article considers the main directions of the implementation of youth policy in the urban district of Samara, identified problems in the youth policy of the urban district and suggests ways to address them.

УДК 504.06

ОБОСНОВАНИЕ НАПРАВЛЕНИЙ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ МУНИЦИПАЛЬНОГО РАЙОНА БОГАТОВСКИЙ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

© 2017 Богданова Анастасия Михайловна
студент
© 2017 Сидоров Александр Аркадьевич
доктор биологических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: sidorov120559@yandex.ru

Ключевые слова: экологическое развитие, муниципальный район Богатовский Самарской области.

Приведено обоснование направлений экологического развития муниципального района Богатовский Самарской области. Предложено шесть основных направлений и соответствующие мероприятия совершенствования и улучшения состояния окружающей среды.

Муниципальный район (м.р.) Богатовский находится в центрально-восточной части Самарской области[1]. Местность с характерными равнинными аллювиальными отложениями обводненной толщей от 1,5 до 4 м, реже 9,0 - 12,0 м. Река (р.) Самара с востока на запад рассекает территорию на две неравные части. Северный больший фрагмент принадлежит к переходной от лесостепи к степи Заволжья крупноволнистой территории (высоты до 135-180 м). Различается большим многообразием и изрезанностью рельефа, заметной крутизной, способствующей развитию водной эрозии и образованию оврагов и балок. Откосы оврагов крутые в виде уступов. В низовьях овраги имеют террасы, высота которых достигает 3-4 м. Южная часть локализована надпойменной террасой р. Самара, переходящей в пологие склоны водораздела р. Самара и Чапаевка с невозмутимым ровным рельефом в зоне сыртовых степей.

На данной территории типичный континентальный климат умеренных широт с холодной зимой (t_{min} -47°С) и жарким летом (t_{max} +40°С) с годовыми и су-

точными контрастами, порой критичными для местной флоры и фауны[2]. Годовая сумма осадков колеблется от 350 до 425 мм, выпадение их крайне неравномерно. Влагообеспеченность едва превышает половины от оптимума. Коэффициент испарения составляет 0,7, частые спутники погоды - воздушная (суховеи) и почвенная засуха. Летом преобладают ветра южных и юго-западных румбов, но бывают и северные. Интенсивные ветра дуют зимой с северо-восточного направления.

Лесистость составляет около 11%, что немногим меньше средней лесистости области (12,7%)[3]. Основные по занимаемой площади лесные массивы относятся к категории особо-ценных и приходятся на припойменную зону р.Самара и пойменные леса, небольшие разрозненные участки леса к северу от Кутулукского водохранилища, в западной и восточной части района. Территории сельских поселений Богатое, Виловатое, Максимовка, Печинено отнесено к охранной зоне Национального парка "Бузулукский бор" (653 га). Леса преимущественно лиственные и носят смешанный характер. Из древесных пород преобладают береза, осина, дуб, липа, ольха, американский клен, тополь. В пойменных лесах имеют распространение ивняки, ива пепельная, встречаются вяз и черемуха, а в подлеске - смородина черная, калина обыкновенная, жимолость, шиповник. Хвойные леса занимают около 900 га и представлены в основном сосной. В почвенном покрове распространены черноземы обыкновенные и лугово-черноземные почвы. В гидрологическом отношении относятся к типу слабого весеннего промачивания. На покатых и крутых склонах они подвержены плоскостной и линейной водной эрозии, с выраженными дефляционными процессами. В пойме р. Самара встречаются засоленные и заболоченные земли, весной бывает подтопление паводковыми водами. Отмечается водная абразия вдоль ее берега, оползни, разрушение берегов рек, прогрессирующее оврагообразование.

Из полезных ископаемых распространены залежи известняков, глины, песка (строительный материал), суглинка (жилищное и дорожное строительство), месторождение нефти. Разнообразен растительный и животный мир[4]. Травянистая растительность относится к зоне разнотравно-типчаково-ковыльной степи. Встречается более 50 видов млекопитающих, около 250 видов птиц, множество видов рыб и насекомых, в том числе занесенных в Красную книгу. Район богат лечебными и пресными подземными и поверхностными водами рек, прудов, водохранилищ, родников; почвенными и рекреационными ресурсами водоемов и прибрежных зон. В целом по количеству и качеству родниковых вод территория относится к 3 группе районов с небольшим количеством родников (12) и отсутствием источников с дебитом воды питьевого качества. На данной территории хозяйственно-питьевое водоснабжение осуществляется только за счет подземных вод, большей частью долины р. Самара, верхние горизонты которых относятся к недостаточно защищенным от загрязнения поверхностными стоками. Рекреационные ресурсы представлены прибрежными территориями и поймами рек: Самара, Кутулук, Съезжая, Ветлянка, Безымянка, Кутулукское водохранилище, Национальным парком Бузулукский бор, ООПТ регионального зна-

чения: Кутулукские яры (153 га), урочище Ильмень (106 га), урочище Каменное (102 га) и Кутулукская дубрава (75 га), охотохозяйствами[5].

Состояние вод р. Съезжая в черте н.п.Максимовка оценивается как "очень загрязненная" 3 Б класса. Характерными загрязняющими веществами водного объекта являются сульфаты, легко- и трудноокисляемые органические вещества (по БПК5 и ХПК), соединения меди и марганца, с повторяемостью случаев превышений ПДК 60-100%. Чистота случаев превышения 10 ПДК соединениями марганца составляла 20%. Неблагополучно гидробиологическое состояние крупных рек района, как и крупных водоемов области[6].

К числу наиболее крупных природопользователей, загрязняющих окружающую среду, относят ОАО "Маслоэкстракционный завод" Богатовский, ОАО "Мукомол", ООО "Комплекс". Для этих предприятий актуальным могут быть современные методы ведения хозяйствования[7].

В районе 6409 зарегистрированного автотранспорта, в том числе легкового - 4698 и грузового 569 единиц. Наиболее распространенные загрязнители атмосферного воздуха: диоксид серы, оксид углерода, оксиды азота, углеводороды и прочие газообразные и жидкие вещества.

Количество объектов (121 ед.) негативного воздействия на ОПС, подлежащих региональному экологическому надзору на 24% меньше среднерайонных показателей. В районе меньше, чем в среднем по области, на 22% объектов (14 ед.), имеющие выбросы загрязняющих веществ, и в 2,6 раза меньше стационарных источников (324 ед.) выбросов загрязняющих веществ.

Официальная статистика в районе не регистрирует объемы сброса сточных вод в поверхностные водные объекты, хотя отмечает одного водопользователя, осуществляющего выпуски сточных вод в поверхностные водные объекты. Ежегодный забор воды из природных водных объектов достигает 0,75 млн $м^3$. Объем выбросов от стационарных источников составляет около 5,6 тыс. т/год. Объем захоронения отходов на лицензированном объекте захоронения, в 2015 г. достиг немногим более 10 тыс. т. Перспективным считается их переработка современными методами биотехнологии[8].

В оцениваемом муниципалитете выбросы загрязняющих веществ на одного жителя от стационарных источников 0,40 т/год (в 2,2 раза больше среднего по области), выбросы загрязняющих веществ на единицу площади от стационарных источников 6,81 т/$км^2$ в год (в 3,9 раза больше среднего по области), количество автотранспорта (451,5 на 1000 человек населения), забор воды из природных водных объектов на одного жителя 52,83 $м^3$/год (в 4,5 раза меньше среднерайонного). Радиационный фон соответствует нормативам и обусловлен природными явлениями[9]. Как негативный фактор по удельным показателям выделяются низкая доля ООПТ в общей площади территории, составляющая всего 0,5% или более чем в 7 раз меньше среднеобластных показателей. Увеличивается число источников электромагнитных полей: количество стационарных радиоэлектронных средств в 2016 г.(100 ед.) возросло на 20,5% в сравнении с 2015 г.(85 ед.).

Объем образования отходов в расчете на одного жителя 0,16 т/год и на единицу площади 2,68 т/$км^2$, которые сократились за последний год, соответст-

венно на 24% и на 27%. При том, что в сравнении с другими районами эти показатели в м.р. Богатовский ниже в 4,4 и 4,0 раза.

Для совершенствования экологического состояния м.р. Богатовский можно предложить шесть основных направлений и соответствующие мероприятия:

1. *Улучшение качества атмосферного воздуха*: строгий контроль нормативов выбросов от автотранспорта; увеличение использования природного газа в качестве моторного топлива; реконструкция действующего и установка нового пыле-газоочистного оборудования на стационарных источниках выброса; организация, благоустройство и озеленение санитарно-защитных зон промышленных и сельскохозяйственных предприятий (объектов); замена устаревшего оборудования в коммунальных и производственных котельных; сокращение выбросов от неорганизованных источников.

2. *Разработка и развитие системы охраны подземных и поверхностных вод*: реконструкция действующих и строительство новых очистных сооружений; реконструкция действующих и строительство новых канализационных сетей и насосных станций; ликвидация несанкционированных свалок ТБО; организация и очистка поверхностного стока; приведение скотомогильников в соответствие с действующими правилами и нормами; редукция водоохранной зоны р. Самары современным требованиям; строительство современного полигона ТБО и промышленных отходов, внедрение технологий их переработки.

3. *Повышение качества водоснабжения населения*: благоустройство территорий водозаборов; реконструкция старых и строительство новых водоводов и насосных станций; строгое соблюдение санитарного режима охраны источников водоснабжения; строительство новых и реконструкция водозаборов; оборудование насосных станций современными системами водоподготовки; современное инженерное обустройство водопроводных сооружений и сетей.

4. *Улучшение состояния ландшафтов*: защита земель от затопления и подтопления, включая строительство дамб, плотин и дренажных систем; инженерная подготовка и благоустройство оврагов; берегоукрепление для защиты от переработки берегов и оползней; контроль и регулирование малых водотоков; санитарная очистка и защита земель; развитие и совершенствование дорожно-уличной сети с ее озеленением; рекультивация нарушенных, загрязненных и переувлажненных земель с разработкой противоэрозионной системы.

5. *Обустройство действующих и создание новых мест рекреации*: организация лесовосстановительной деятельности общественности, включая привлечение школьников; инициирование проектов и создание новых охраняемых природных территорий; озеленение санитарно-защитных зон промышленных и сельскохозяйственных предприятий и объектов; обустройство и озеленение селитебной территории; озеленение и благоустройство берегов водоемов; создание лесопарковых зон.

6. *Формирование экологической культуры, образование и воспитание населения*: использование местных ресурсов дошкольной, школьной и внешкольной деятельности, средств массовой информации для генерирования экологических знаний; учреждение и проведение экологических конкурсов, выставок, празд-

ников и др.; развитие системы общественного экологического мониторинга, экотуризма; проведение общественных мероприятий по расчистке леса, обустройства родников, берегов водоемов и т.п.; организация управляемой рекреации и системы рекреационного сервиса.

---

[1] Администрация Богатовского района Самарской области. URL: http://bogatoe.samregion.ru.

[2] Сидоров А.А. Природно-ресурсный потенциал устойчивого развития сельских территорий Самарской области // Проблемы развития предприятий: теория и практика : материалы 11-й Междунар. науч.-практ. конф., 15-16 нояб. 2012 г. Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2012. Ч. 4. С. 344-346.

[3] Лесной план Самарской области. URL: http://www.priroda.samregion.ru/forestry_sector/forest_plan.

[4] Экологический паспорт Самарской области. URL: www.ecopassport.samregion.ru.

[5] Государственный доклад "О состоянии окружающей среды и природных ресурсов Самарской области за 2015 год".

[6] Терешина В.С., Сидоров А.А. Анализ динамики гидробиологического состояния Куйбышевского и Саратовского водохранилища // Региональное развитие : электрон. науч.-практ. журн. 2015. № 3 (7).

[7] Сидоров А.А. Структурно-динамическая характеристика доминирующих в мире биокорпораций // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2017. № 1 (147). С. 31-42.

[8] Сидоров А.А. Экологическая биотехнология и основные направления ее развития // Проблемы развития предприятий: теория и практика : материалы 14-й Междунар. науч.-практ. конф., 12-13 нояб. 2015 г. Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2015. Ч. 3. С. 166-168.

[9] Мямина И.С., Сидоров А.А. Природные источники ионизирующего излучения в Самарской области // Региональное развитие : электрон. науч.-практ. журн. 2015. № 5 (9).

SUBSTANTIATION OF DIRECTIONS OF ECOLOGICAL DEVELOPMENT OF MUNICIPAL DISTRICT BOGATOVSKY OF SAMARA REGION

© 2017 Bogdanova Anastasia Mikhailovna
Student
© 2017 Sidorov Alexander Arkadyevich
Doctor of Biological Sciences, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: sidorov120559@yandex.ru

Keywords: ecological development, municipal district Bogatovsky of Samara region.

The substantiation of directions of ecological development of the municipal area of Bogatovsky of the Samara region is given. Six main directions and corresponding measures for improving and improving the state of the environment were proposed.

УДК 504.06

СОСТОЯНИЕ И НАПРАВЛЕНИЯ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ МУНИЦИПАЛЬНОГО РАЙОНА АЛЕКСЕЕВСКИЙ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

© 2017 Евдокимова Ксения Михайловна
студент
© 2017 Сидоров Александр Аркадьевич
доктор биологических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: sidorov120559@yandex.ru

Ключевые слова: экологическое развитие, муниципальный район Алексеевский Самарской области.

Дана оценка экологическому состоянию муниципального района Алексеевский Самарской области. Предложены первоочередные мероприятия улучшения состояния окружающей среды.

Муниципальный район Алексеевский размещается на юго-востоке Самарской области в степной зоне Сыртового Заволжья. С запада на восток высота и расчлененность его поверхности постепенно увеличивается до высот 100-150 м[1]. Глубокие речные долины, крутые ложбины расчленяют возвышенность на множество увалов, при этом, проявляется их асимметрия, более отвесные южные и пологие - северные склоны. Холмистая местность далее переходят в юго-восточной части в Синий Сырт.

Погодно-климатические условия типичные для юго-востока региона[2]. Климат характеризуется континентальностью с высоким давлением воздуха, жарким летом, холодной зимой. Преобладающее направление ветров южное, юго-восточное и юго-западное. Выпадает около 300 мм осадков в год и крайне неравномерно. Снежный покров около 25 см, часто выдуваемый ветрами, особенно на возвышенностях. Здесь отмечается повышение числа дней с суховеями и засухой. Гидротермический коэффициент около 0,6, указывающий на преобладание испарения. Зональные условия увлажнения со слабым годовым дефицитом влажности. По почвенному районированию местность относится к двум районам[3]. Среднесыртовой район с севера и запада с сочетанием черноземов обыкновенных, южных, южных карбонатных разной степени смытости с участием черноземов южных остаточно-луговых и аллювиальных дерновых насыщенных почв. По рельефу эрозионно-денудационные волнистые расчлененные

низкие и возвышенные позднеплиоцен-четвертичные равнины с глинами, суглинками, песками, часто засоленными. Синесыртовой район с юга и востока с сочетанием черноземов южных, южных карбонатных и темно-каштановых почв разной степени смытости с участием солонцов черноземных и луговых. По рельефу эрозионно-денудационные волнистые расчлененные возвышенные олигоцен-четвертичные равнины с глинами, мергелями, алевролитами, песками, часто засоленными. Степень распаханности земель более 73%, а эродированности около 30%, в том числе 77% слабоэродированные почвы. Распространена слабая овражная эрозия и от слабой до средней водная эрозия почв. Удельный вес дефляционно-опасных земель превышает 80%.

По территории протекают наиболее крупные реки Съезжая, Чапаевка преимущественно снегового при участии подземного и дождевого питания, в верховьях пересыхающие в летний период. Устья этих рек по систематическим наблюдениям сильно загрязнены за пределами района, а подобного мониторинга за их состоянием в м.р. Алексеевский не осуществляется.

Минерально-сырьевую базу района образуют углеводородное и минерально-строительное сырье. Имеются запасы нефти и ведется ее добыча, находятся месторождения неметаллических полезных ископаемых: песчанно-гравийных материалов и кирпичных глин.

Лесистость составляет около 1,1%, небольшие рощи с луговой растительностью встречаются по долинам рек, родников, прудов, водохранилищ. А также в виде полезащитных лесополос, которые с разрывами в примерно один ряд тянутся, в основном с юга на север и с запада на восток в приблизительной точке схождения южнее поселка Авангард и вдоль границы с м.р. Больше-Глушицкий. По видовому составу насаждения - твердолиственные древесные породы, главным образом средневозрастной группы, меньше спелых и перестойных и молодняка[4]. Значительно меньше мягколиственных пород, большей частью средневозрастных и меньше спелых и перестойных. Хвойные породы практически не встречаются. Растительный мир представлен травянистой растительностью, относящейся к зоне разнотравно-типчаково-ковыльной степи с перемежающейся кустарниковой растительностью. Разнообразен животный мир: косули, кабаны, барсуки, зайцы, суслики, корсаки. Рекреационные ресурсы представлены прибрежными территориями и поймами рек и других водоемов, включая искусственные пруды, 9 ООПТ регионального значения, наиболее крупные из которых: Березовый овраг (252 га), урочище Богатырь (220 га), овраг Бирючий (158 га), охотохозяйствами.

К числу наиболее крупных природопользователей, загрязняющих окружающую среду, относят ОАО "Молокозавод "Алексеевский", ООО "Кристалл", для которых востребованными могут быть современные методы ведения хозяйствования[5].

В районе 5268 зарегистрированного автотранспорта, в том числе легкового - 3912 и грузового 809 единиц[6]. По данным показателям его можно отнести в

группу муниципальных образований области с наименьшим количеством транспорта. Наиболее распространенные загрязнители атмосферного воздуха: диоксид серы, оксид углерода, оксиды азота, углеводороды и прочие газообразные и жидкие вещества.

Количество объектов (98 ед.) негативного воздействия на ОПС, подлежащих региональному экологическому надзору на 39% меньше среднерайонных показателей[7]. В районе почти на четверть меньше, чем в среднем по области объектов (10 ед.), имеющие выбросы загрязняющих веществ. В 2015 г. количество стационарных источников (378 ед.) выбросов загрязняющих веществ снизилось по сравнению с 2014 г. (573 ед.) на 34%. В районе появился лицензированный объект захоронения отходов, но нет сведений о размещении на нем отходов производства и потребления. Объем выбросов от стационарных источников в 2015 г. составил немногим более 2 тыс. т, что в сравнении с предшествующим периодом на 37% меньше. Забор воды осуществляется из подземных природных водных объектов в количестве 0,47 млн $м^3$ в год. Сточные воды в объеме 0,05 млн. $м^3$/год сбрасываются недостаточно очищенными в поверхностные водные объекты. Необходимость очистки загрязненных вод вполне очевидна, желательно с применением новых биотехнологических методов[8]. Число несанкционированных свалок на территории муниципальных образований изменялось: в 2013 г. - 4, в 2014 г. возросло до 7, а в 2015 г. их не осталось. Увеличивается число источников электромагнитных полей: количество стационарных радиоэлектронных средств в 2016 г.(76 ед.) возросло на 58,3% в сравнении с 2015 г.(48 ед.).

В м.р. Алексеевский (н.п. Алексеевка, Корнеевка, Первокоммунарский, Седыши) концентрации всех определяемых ингредиентов в атмосферном воздухе находились в пределах нормы на уровне 0,1-1,0 ПДК. На территории муниципального района нет стационарного поста наблюдений за поверхностными водными объектами, разовые их обследования в последние годы не проводились. Радиационное состояние территории стабильно, находится в пределах естественного радиационного фона и обусловлено природными факторами[9]. Экстремально высоких и высоких уровней радиационного загрязнения на метеостанции Авангард не наблюдалось.

С 2014 г. на 2015 г. выбросы загрязняющих веществ на одного жителя снизились на 35,7%, так же уменьшились на 37% выбросы на единицу площади. При этом в 2015 г. забор воды из природных водных объектов возрос на 5%. Стабилизировался сброс загрязненных сточных вод в поверхностные водные объекты, и в 2015 г. он составил 4,31 $м^3$/год на одного постоянного жителя. Доля ООПТ в общей площади осталась стабильно низкой (0,4%), что почти в 9 раз меньше среднеобластного показателя по муниципальным районам. В 2015 г. в сравнении с 2014 г. резко увеличился удельный объем образования отходов как на одного жителя 1,4 т или на 28,4%, так и на единицу площади 8,63 т/$км^2$ или на 28,8%.

В числе первоочередных экологических мероприятий можно предложить:

- повышение лесистости территории за счет лесопосадочных работ, создание различных типов защитных лесных полос, колков, куртин, урочищ, а также плантаций из быстрорастущих пород, которые будут представлять собой новые самовозобновляющиеся экологические системы;
- разработка проектов по реабилитации прибрежных территорий долин малых рек и иных водоемов (озеленение, залесение, рекультивация земель, благоустройство);
- разработка бассейновых схем охраны, реабилитации и рационального использования малых рек, иных водоемов и прибрежных территорий;
- инженерная подготовка и оборудование территорий, включая мероприятия по организации рельефа, мелиорации, берегоукрепление, противоэрозионные, противооползневые и оврагоукрепительные работы;
- строительство и реконструкция гидротехнических сооружений;
- увеличение числа и площадей под ООПТ для сохранения и восстановления биоразнообразия растительного и животного мира;
- совершенствовать систему обращения с отходами производства и потребления и формирование условий для использования их в качестве вторичных ресурсов;
- наряду с развитием деятельности метеостанции Авангард рекомендуется развивать общественный экологический мониторинг и контроль;
- строительство модульных газифицированных котельных;
- техническая реконструкция линейной части и компрессорных станций системы газоснабжения с применением энерго- и газосберегающих технологий и развитие газораспределительной системы;
- строительство, реконструкция и техническое перевооружение объектов сельскохозяйственного производства (свинокомплекс, конеферма, фермы КРС) с учетом экологических требований по их эксплуатации;
- реконструкция действующих очистных сооружений межпоселенческого значения, с применением безопасных методов обеззараживания воды (ультрафиолетовое облучение, озонирование), недопущение практики сброса загрязненных и недостаточно очищенных вод в поверхностные водные объекты;
- обеззараживание трупов и отходов животноводства по современным технологиям;
- постоянный мониторинг заполнения полигона твердых бытовых отходов;
- разработка и реализация генеральной схемы очистки территории муниципального района;
- реализация мероприятий по охране водных ресурсов за счет проектирования, строительства и реконструкции плотин водоемов;
- развитие экологической культуры, знаний, навыков и компетенций у местного населения за счет просветительской, воспитательной и образовательной деятельности;
- реализация проектов экологического туризма.

[1] Администрация муниципального района Алексеевский Самарской области. URL: http://alexadm63.ru/city.

[2] Сидоров А.А. Природно-ресурсный потенциал устойчивого развития сельских территорий Самарской области // Проблемы развития предприятий: теория и практика : материалы 11-й Междунар. науч.-практ. конф., 15-16 нояб. 2012 г. Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2012. Ч. 4. С. 344-346.

[3] Атлас земель Самарской области / гл. ред. Л.Н. Порошина. М. : Федер. служба геодезии и картографии России, 2002.

[4] Лесной план Самарской области. URL: http://www.priroda.samregion.ru/forestry_sector/forest_plan.

[5] Сидоров А.А. Структурно-динамическая характеристика доминирующих в мире биокорпораций // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2017. № 1 (147). С. 31-42.

[6] Государственный доклад "О состоянии окружающей среды и природных ресурсов Самарской области за 2015 год".

[7] Экологический паспорт Самарской области. URL: www.ecopassport.samregion.ru.

[8] Сидоров А.А. Экологическая биотехнология и основные направления ее развития // Проблемы развития предприятий: теория и практика : материалы 14-й Междунар. науч.-практ. конф., 12-13 нояб. 2015 г. Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2015. Ч. 3. С. 166-168.

[9] Мямина И.С., Сидоров А.А. Природные источники ионизирующего излучения в Самарской области // Региональное развитие : электрон. науч.-практ. журн. 2015. № 5 (9).

STATUS AND DIRECTIONS OF ECOLOGICAL DEVELOPMENT OF THE MUNICIPAL DISTRICT ALEKSEEVSKY OF SAMARA REGION

© 2017 Evdokimova Kseniya Mikhailovna
Student
© 2017 Sidorov Alexander Arkadyevich
Doctor of Biological Sciences, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: sidorov120559@yandex.ru

Keywords: ecological development, Alekseevsky municipal district of the Samara region.

The estimation of the ecological state of the Alekseevsky municipal district of the Samara region is given. Suggested priority measures to improve the state of the environment.

УДК 504.06

СОСТОЯНИЕ И НАПРАВЛЕНИЯ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ МУНИЦИПАЛЬНОГО РАЙОНА КИНЕЛЬ-ЧЕРКАССКИЙ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

© 2017 Игошин Андрей Васильевич
студент
© 2017 Сидоров Александр Аркадьевич
доктор биологических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: sidorov120559@yandex.ru

Ключевые слова: экологическое развитие, муниципальный район Кинель-Черкасский Самарской области.

Показаны состояние и направления экологического развития муниципального района Кинель-Черкасский Самарской области. Отмечены низкая лесистость, высокая загрязненность водоемов, питьевой воды, большое число объектов, имеющих выбросы загрязняющих веществ, низкая доля ООПТ, возрастание числа источников электромагнитных полей. Предлагаются мероприятия, способствующие устойчивому экологическому развитию района.

Муниципальный район (м.р.) Кинель-Черкасский с центром с. Кинель-Черкассы расположен в лесостепной зоне примерно в срединной восточной части Самарской области. В геоморфологическом отношении относится к территории провинции Высокого Заволжья, для которой характерна выраженность водоразделов и склонов, большая балочная густота с глубинами до 60-80 м[1]. Изрезанность долинами двух наиболее крупных рек Большой и Малый Кинель, Большой Толкай и другими. Рельеф представляет пологоволнистое плато с чередующими крупнохолмистыми и мелкохолмистыми сложениями с отметками возвышенностей до 200 м, благоприятствующими проявлению водной эрозии почв.

Климатические условия определяются как резко континентальные, типичные для центральной части региона с жарким летом (t_{max} +40°С) и холодной зимой (t_{min} -43°С) и четкими межсезонными переходами[2]. Опасны для флоры и фауны повторяющиеся критические и близкие к ним температуры, засухи. В совокупности в год выпадает примерно 469 мм осадков, из них летом около 65%, поступление которых в течение сезона нерегулярно. Зимой дуют западные, юго-западные и восточные ветра, а летом - западные, северо-западные и северные. Ветра слабые со средней скоростью 4,5 м/с, однако случаются и порывистые и сильные ветра, приводящие особенно на возвышенностях к ветро-

вой эрозии. Чередующиеся летние и весенне-летние суховеи могут вызвать критические условия для роста и развития растений.

Лесистость составляет около 9%, что на треть меньше средней лесистости области (12,7%). С основными массивами, приходящими на центральную припойменную часть р. Большой Кинель, северную и северо-западную части района. Видовой состав лесонасаждений с преобладанием твердолиственных и мягколиственных древесных пород (осина, липа, дуб, береза)[3]. По возрастной структуре в основном приспевающие, а также средневозрастные и спелые, перестойные твердолиственные, средневозрастные мягколиственные породы. Леса зоны умеренного рекреационного использования (освоения).

В почвенном покрове распространены черноземы выщелоченные и оподзоленные, черноземы обыкновенные и лугово-черноземные почвы. Они имеют хорошо выраженную комковатую структуру, мощность горизонта А+В достигает 80-100 см. Распаханность земель более 60%. Часть территории района подвержены заболачиванию и засолению почв.

В природно-ресурсном отношении район богат полезными ископаемыми, особенно нефти специфического нефтегеологического района, попутного природного газа, известняка, песка, кирпично-черепичного сырья; пресными подземными и поверхностными водами рек, прудов, водохранилищ, родников; почвенными и рекреационными ресурсами водоемов и прибрежных зон. В целом по количеству и качеству родниковых вод территория относится ко 2 группе районов с большим количеством родников (71) и незначительной долей источников с дебитом воды питьевого качества один и более л/сек (3). В муниципальном районе насчитывается 7 ООПТ регионального значения, к наиболее крупным из которых относятся Сарбайская лесостепь (414 га), урочище в верховьях р. Кувайки (350 га) и верховья р. Козловки (337 га).

Радиационная обстановка оценивается по измерению мощности экспозиционной дозы гамма-излучения (МЭД) на метеостанции районного центра, согласно которым среднегодовая величина составляет 0,09 мкЗв/ч, что считается в пределах нормы[4]. Максимальное значение МЭД достигало в сентябре 0,15 мкЗв/ч.

Состояние воды реки Большой Кинель, протекающей по территории района, можно в целом оценить как стабильно негативное, как "очень загрязненная" 3Б класса и "загрязненная" 3А класса. Характерными загрязняющими веществами выступают сульфаты, трудноокисляемые органические вещества, соединения магния и марганца. Повторяемость случаев превышения ПДК (чаще 1-3) этими веществами составляла 80-100%. Вызывает тревогу увеличение содержания соединений марганца с 4 до 6 ПДК (максимум 14 ПДК). При этом частота случаев превышения 10 ПДК достигла до 30%. Река характеризуется высоким уровнем минерализации и удовлетворительным кислородным режимом. По совокупности всех гидробиологических показателей качество вод р. Большой Кинель оценивается в толще воды - II←III классом, в придонном слое - II→III классом. В водоемах Самарской области это типичная картина[5].

На территории района хозяйственно-питьевое водоснабжение осуществляется только за счет подземных вод. Выявлен один участок загрязнения подзем-

ных вод, но не относящийся к зоне водозабора. Показатель микробиологического несоответствия питьевой воды гигиеническим нормативам (более 20% проб) значительно превышает среднеобластные значения (около 6%). Притом, что в целом по Самарской области доля населения в сельской местности, обеспеченная доброкачественной питьевой водой, едва превышает 30%.

К числу наиболее крупных природопользователей, загрязняющих окружающую среду, относят ОАО "Мукомол", ОАО "Толкайский элеватор", ООО "Ремстрой", ООО "Раменский кондитерский комбинат - Самара", ООО "Кротовский кирпичный завод", ООО "Тимашевская птицефабрика". Для них может быть актуальным современные методы ведения хозяйствования[6].

В районе 13329 зарегистрированного автотранспорта, в том числе легкового - 10602 и грузового 2612 единиц[7]. Наиболее распространенные загрязнители атмосферного воздуха: диоксид серы, оксид углерода, оксиды азота, углеводороды и прочие газообразные и жидкие вещества.

Сооружения по очистке коммунальных бытовых сточных вод представлены канализационными очистными сооружениями с общей проектной мощностью 4810 м^3/сут. Они расположены в с. Кинель-Черкассы (910 м^3/сут.), с. Подгорный (1 600 м^3/сут.), пгт. Тимашево (1 200 м^3/сут.), с. Садгород (1 100 м^3/сут.). На всех используется биологический вид очистки, они находятся в эксплуатации около 40 лет, построены в 70-80 гг. прошлого века. Очевидно, требуется применение новых современных методов очистки, включая биотехнологические[8]. В с. Кинель-Черкассы расположен лицензированный полигон твердых бытовых и промышленных отходов, введенный в эксплуатацию в 1998 г. и эксплуатируемый ООО "СтройБытСервис". Площадь полигона составляет - 5,4 га, а его вместимость 106 646 т, при этом по состоянию на 2016 г. размещено 76 284,32 т. Имеется 2 несанкционированные свалки.

Количество объектов негативного воздействия на ОПС, подлежащих региональному экологическому надзору, не отличается от среднерайонных показателей и составляло в 2015 г. - 160 ед., увеличившись по сравнению с предшествующим годом незначительно (на 6%). В районе больше, чем в среднем по области в 1,5 раза (28 ед.) объектов, имеющие выбросы загрязняющих веществ, и в 1,3 раза (1112 ед.) стационарных источников выбросов загрязняющих веществ.

В последние годы стабилизировался объем выбросов от стационарных источников на отметке около 8 тыс. т/год, сброс сточных вод в поверхностные водные объекты - 11 млн м^3/год. При этом объем недостаточно очищенных вод составляет от общего сброса 0,33 млн. м^3/год или 3% (ООО "СтройБытСервис"). В р. Большой Кинель в большом объеме (около 5,5 млн м^3/год) сбрасывает загрязненные сточные воды ООО "Коммунальная сервисная компания" (г.о. Отрадный). Резко возрос объем захоронения отходов на лицензированном объекте захоронения, в 2015 г. на 87% от предшествующего, и достиг почти 50 тыс. т.

В оцениваемом муниципалитете близкие к средним показателям данные по выбросу загрязняющих веществ на одного жителя (0,18 т/год), забору воды из природных водных объектов (248,5 м^3/год). Как негативный фактор по удельным показателям выделяются низкая доля ООПТ в общей площади территории,

составляющая всего 0,5% или более чем в 7 раз меньше среднеобластных показателей. Выбросы загрязняющих веществ на единицу площади, составляющие 3,31 т/км^2 в год, что на 23% больше, чем в среднем по районам. Увеличивается число источников электромагнитных полей: количество стационарных радиоэлектронных средств в 2016 г.(336 ед.) возросло на 61,5% в сравнении с 2015 г. (208 ед.). Позитивным фактором можно назвать снижение объема образования отходов в расчете на одного жителя (0,66 т/год) и на единицу площади (11,88 т/км^2), которые сократились за последний год на 20-23%. При том, что в сравнении с другими районами эти показатели в м.р. Кинель-Черкасский ниже в 2,2 и 2,6 раза. Относительно низкий сброс загрязненных сточных вод в поверхностные водные объекты (7,35 м^3/год на одного постоянного жителя), что примерно в 1,8 раза меньше среднеобластных данных.

В м.р. Кинель-Черкасский реализуются мероприятия муниципальной программы "Улучшение экологической ситуации на территории Кинель-Черкасского района Самарской области" на 2016-2021 годы, утвержденной постановлением Администрации района от 07.07.2015 № 640[9]. Активно действует районной отдел экологического контроля и охраны окружающей среды, местная общественность. Организуются мероприятия межпоселенческого характера по охране окружающей среды, направленные на благоустройство и озеленение, а так же коррегирование санитарного состояния территории и обеспечение благоприятных условий и комфортного проживания населения.

К направлениям устойчивого экологического развития м.р. Кинель-Черкасский может быть отнесено решение важнейших проблем, прежде всего, хозяйственно-питьевого водоснабжения и приведение соответствия питьевой воды гигиеническим нормативам к среднеобластному уровню; повышение лесистости территории за счет дополнительных лесопосадочных работ, создание различных типов защитных лесных полос. Совершенствование взаимодействия администраций и общественных организаций муниципального района и г.о. Отрадный по согласованной региональной экологической политике. Разработка проектов по реабилитации прибрежных территорий и долин малых рек за счет озеленения, залесения, рекультивации почв, благоустройства территорий; разработка бассейновых схем охраны, реабилитации и рационального использования малых рек и прибрежных территорий; инженерная подготовка и оборудование прибрежных территорий, включая мероприятия по организации рельефа, мелиорации, берегоукрепление, противоэрозионные и оврагоукрепительные работы. Обеспечение развития особо охраняемых природных территорий регионального значения и приближение их к среднерайонным показателям; совершенствование системы обращения с отходами производства и потребления, их переработки. Весьма актуально строительство новых и реконструкция существующих канализационных очистных сооружений с применением безопасных методов биотехнологической очистки, обеззараживания воды (ультрафиолетовое облучение, озонирование) и сетей канализации; разработка и реализация программ очистки территории от мусора и бытовых отходов, несанкциониро-

ванных свалок. Актуализировать и продолжить практику принятия нормативных правовых актов по решению районных экологических проблем.

---

[1] Экологический паспорт Самарской области. URL: www.ecopassport.samregion.ru.

[2] Сидоров А.А. Природно-ресурсный потенциал устойчивого развития сельских территорий Самарской области // Проблемы развития предприятий: теория и практика : материалы 11-й Междунар. науч.-практ. конф., 15-16 нояб. 2012 г. Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2012. Ч. 4. С. 344-346.

[3] Лесной план Самарской области. URL: http://www.priroda.saregion.ru/forestry_sector/forest_plan.

[4] Мямина И.С., Сидоров А.А. Природные источники ионизирующего излучения в Самарской области // Региональное развитие : электрон. науч.-практ. журн. 2015. № 5 (9).

[5] Терешина В.С., Сидоров А.А. Анализ динамики гидробиологического состояния Куйбышевского и Саратовского водохранилища // Региональное развитие : электрон. науч.-практ. журн. 2015. № 3 (7).

[6] Сидоров А.А. Структурно-динамическая характеристика доминирующих в мире биокорпораций // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2017. № 1 (147). С. 31-42.

[7] Государственный доклад "О состоянии окружающей среды и природных ресурсов Самарской области за 2015 год".

[8] Сидоров А.А. Экологическая биотехнология и основные направления ее развития // Проблемы развития предприятий: теория и практика : материалы 14-й Междунар. науч.-практ. конф., 12-13 нояб. 2015 г. Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2015. Ч. 3. С. 166-168.

[9] Администрация муниципального района Кинель-Черкасский Самарской области. URL: http://www.kinel-cherkassy.ru.

STATE AND DIRECTIONS OF ENVIRONMENTAL DEVELOPMENT OF MUNICIPAL DISTRICT KINEL-CHERKASSKY OF SAMARA REGION

© 2017 Igoshin Andrey Vasilyevich
Student
© 2017 Sidorov Alexander Arkadyevich
Doctor of Biological Sciences, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: sidorov120559@yandex.ru

Keywords: ecological development, Kinel-Cherkassky municipal district of the Samara region.

The state and directions of the ecological development of the Kinel-Cherkassy municipal district of the Samara region are shown. Low forest cover, high contamination of reservoirs, drinking water, a large number of facilities with pollutant emissions, a low proportion of PAs are noted, and the number of sources of electromagnetic fields is increasing. Actions are proposed to promote sustainable ecological development of the region.

УДК 504.75

ХИМИЧЕСКИЕ ПОЛЛЮТАНТЫ И ЗДОРОВЬЕ НАСЕЛЕНИЯ В Г. САМАРЕ

© 2017 Краснова Елена Анатольевна
кандидат биологических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: novitchkova@rambler.ru

Ключевые слова: здоровье, антропогенное загрязнение, химические поллютанты, урбанизация, экологическая ситуация, заболеваемость.

Рассматривается химическое загрязнение урбанизированных территорий на примере г. Самары и его взаимосвязь с ростом заболеваемости населения. Отмечено превышение санитарных норм по многим химическим поллютантам, что может являться причиной дисбаланса в организме человека.

В настоящее время в свете научно-технического прогресса и роста объемов производственной деятельности особо остро встает вопрос о действии антропогенных нагрузок на здоровье человека. Здоровье нации - это важный показатель экономической и социальной политики государства, поэтому одной из целей природоохранных и профилактических мероприятий является минимизация отрицательных последствий загрязнения окружающей среды для человека[1].

Согласно определению ВОЗ, под здоровьем понимается состояние полного физического, психического, социального и общественного благополучия. К сожалению, сегодня в состоянии общественного здоровья населения России преобладают негативные тенденции: продолжается процесс депопуляции, растет заболеваемость, ухудшается физическое состояние детей и подростков[2].

Многочисленные исследования последних лет доказывают, что причины возникновения и распространения многих заболеваний объясняются загрязнением химическими поллютантами и неблагоприятными условиями окружающей среды, урбанизацией и негативными последствиями научно-технического прогресса[3]. Несмотря на применение очистительных технологий, улавливание и утилизацию загрязняющих атмосферу веществ, очистку сточных вод, обезвреживание отходов, экологическая ситуация продолжает оставаться весьма напряженной, что особенно проявляется в крупных городах с большим населением и значительными объемами производства и потребления. К таким урбанизированным территориям с большой промышленной нагрузкой относятся и города Самарской области.

На сегодняшний день Самара является одним из городов с наиболее загрязненным атмосферным воздухом, в чем виноваты промышленные предприятия, многие из которых не имеют эффективных очистных сооружений, а также

автотранспорт. Атмосферный воздух города перенасыщен окисью углерода, диоксидом азота, сернистым ангидридом, ароматическими углеводородами, фенолом, формальдегидом, хлористым и фтористым водородом, бенз(а)пиреном, сажей, пылью, тяжелыми металлами. Все эти вещества оказывают неблагоприятное влияние на состояние здоровья горожан. Загрязнение атмосферного воздуха для Самары за период 2005-2016 гг. остается на высоком уровне (7-13 ИЗА). Так, за 2016 г. в Самарской области было зафиксировано 234 случая превышения максимально разовых ПДК в атмосферном воздухе, из них 30 - в г.о. Самара[4]. Объем выбросов загрязняющих воздух веществ составил 28014 т, среди них твердые вещества - 1347 т, диоксид серы - 3898 т, оксид углерода - 5791 т, оксиды азота - 6185 т, летучие органические соединения - 7380,192 т. В разных районах города зарегистрировано превышение санитарных норм по содержанию аммиака, формальдегида и диоксида азота в 1,1-1,3 раза. По данным Росводресурсов, объем сброса сточных вод составил 42,9 млрд $м^3$, среди них преобладают следующие загрязняющие вещества: сульфаты - 1,9 млн т, хлориды - 5,6 млн т, общий азот - 25,5 тыс. т, нитраты - 421,2 тыс. т, жиры и масла - 2,1 тыс. т, фенол - 16,1 т, свинец - 5,7 т, ртуть - 0,01 т.

Во многих исследованиях установлена взаимосвязь указанных загрязнителей и отклонений в здоровье людей. Например, повышенная концентрация диоксида азота вызывает головные боли, кашель, одышку, страдает сердечно-сосудистая и кроветворная системы. Формальдегид, основным источником которого является автотранспорт, не только вызывает аллергические заболевания, но и провоцирует рак, а взаимодействуя с углеводородами, образует еще более вредные вещества. Хлористый водород отрицательно влияет на дыхательную систему. Свинец и ртуть - высокотоксичные кумулятивные яды, относящиеся к 1 классу опасности, оказывающие воздействие на кроветворную, нервную, желудочно-кишечную и почечную системы, вызывающие в том числе неврологические расстройства у детей, так как способны проходить через плацентарный барьер и накапливаться в тканях организма. Тяжелые металлы нарушают ферментативные функции систем, снижают иммунный статус организма, оказывают раздражающее действие и вызывают нервные расстройства. Органические загрязнители вызывают гормональный дисбаланс и патологии репродуктивной системы[5].

Вместе с ростом объемов выбросов и сбросов, за последние годы наблюдается рост первичной заболеваемости населения по Самарской области (см. таблицу).

Заболеваемость (зарегистрировано заболеваний у пациентов с диагнозом, установленным впервые в жизни) по Самарской области

	2005 г.	2010 г.	2012 г.	2015 г.
Заболеваемость на 1000 человек	855,3	944,5	997,2	1033,7

Так, с 2005 по 2015 г. уровень первичной заболеваемости вырос на 17,26%. При этом заболеваемость по большинству основных классов болезней (на 1000 человек населения) по Самарской области значительно выше средней по России:

болезни органов дыхания - 482,2 (на 42,7%), болезни мочеполовой системы - 75,2 (на 62,0%), болезни кожи - 64,6 (на 46,8%), инфекционные болезни - 38,7 (37,7%), новообразования - 21,0 (на 84%), болезни эндокринной системы - 18,6 (39,8%), болезни органов пищеварения - 45,1 (на 27,8%), болезни нервной системы - 20,5 (на 33,1%), болезни системы кровообращения - 33,0 (на 5,8%). У подавляющего большинства населения регистрируются разнообразные аллергические проявления разной степени сложности[6].

Все вышесказанное лишь подтверждает особую роль химического загрязнения в формировании здоровья нации. Загрязняющие вещества в значительных концентрациях накапливаются в атмосферном воздухе, почве, донных отложениях, воде водоемов и водотоков, далее попадая в организм человека и оказывая в нем свои отравляющие эффекты. Таким образом, охрана природы, окружающей среды и здоровья населения - единая задача, по важности занимающая лидирующее положение.

---

[1] См.: Агаджанян Н.А., Макарова И.И. Среда обитания и реактивность организма. Тверь : Фамилия, 2001;

Семенова А.Ю. Здоровье населения и приоритеты устойчивого развития социо-эколого-экономической системы региона: мнение экспертов // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2017. № 1 (147). С. 59-64.

[2] Хавкина Т.К. Антропогенное изменение окружающей среды и здоровье человека : учеб. пособие. Саратов : Науч. кн., 2009.

[3] Кику П.Ф., Гельцер Б.И. Экологические проблемы здоровья. Владивосток : Дальнаука, 2004.

[4] См.: Экологический бюллетень Самарской области за 2016 / ФГБУ "Приволжское УГМС", ЦМС. Самара, 2017;

Российский статистический ежегодник, 2016 / Федер. служба гос. статистики. URL: http://www.gks.ru/free_doc/doc_2016/year/year16.rar.

[5] Хавкина Т.К. Антропогенное изменение …

[6] Российский статистический ежегодник, 2016.

CHEMICAL POLLUTANTS AND POPULATION HEALTH IN SAMARA CITY

© 2017 Krasnova Elena Anatolyevna
Candidate of Biological Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: novitchkova@rambler.ru

Keywords: health, anthropogenic pollution, chemical pollutants, urbanization, environmental situation, morbidity.

The article deals with the chemical pollution of urban areas with the example of Samara and its relationship with the increase in the incidence of the population. The excess of sanitary standards for many chemical pollutants was noted, which can cause an imbalance in the human body.

УДК 504.06

ОБОСНОВАНИЕ МЕРОПРИЯТИЙ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ МУНИЦИПАЛЬНОГО РАЙОНА БЕЗЕНЧУКСКИЙ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

© 2017 Новожилов Денис Александрович
студент
© 2017 Сидоров Александр Аркадьевич
доктор биологических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: sidorov120559@yandex.ru

Ключевые слова: экологическое развитие, муниципальный район Безенчукский Самарской области.

Приведено обоснование мероприятий экологического развития муниципального района Безенчукский Самарской области. Исходя из предоставленных полномочий муниципальной власти, предложены к реализации первоочередные мероприятия совершенствования и улучшения состояния окружающей среды.

Расположение муниципального района Безенчукский определено центральной зоной юго-западной части Самарской области и значительной северной и северо-западной границей с Левобережьем Саратовского водохранилища[1]. Присущий этому району умеренно континентальный климат отличается холодной малоснежной зимой. Несмотря на близость крупнейшего водоема региона здесь сказываются условия пониженного увлажнения и другие негативные проявления степной зоны, особенно частых летних суховейных ветров южных румбов[2]. Рельеф представляет аккумулятивные аллювиальные и аллювиально-озерные плоские нерасчлененные низкие равнины от первой до третьей надпойменными террасами р. Волги с долинно-балочным комплексом, и Сыртового Заволжья со слаборасчлененными очень отлогими и отлогими склонами с бессточными понижениями неоген-четвертичного геологического возраста с глинисто-суглинисто-супесчанно-песчанными отложениями[3]. Почвы в основном черноземы обыкновенные остаточно-луговатые с участием аллювиальных дерновых насыщенных почв и солодей. Морфологические элементы рельефа способствуют заболачиванию и засолению почв с развитыми комплексами солонцов, солончаков и солодей с высоким содержанием солей обычно сульфатно-хлоридного состава. Это является одной из важнейших причин ослабленного роста и даже гибели флоры. Более того, наблюдается поднятие грунтовых вод за счет подтопления водами Саратовского водохранилища, а также отсутствием достаточного дренажа на местной оросительной системе и нарушением режима полива, что усугубляет процессы переувлажнения и вторичного засоления почв.

Широко распространены карстово-суффозионные и абразионные процессы, особенно на рыхлых легкоразмываемых грунтах (села Екатериновка, Владимировка, Кануевка). Здесь разрабатываются запасы нефти, формовочные пески и керамзитовые глины. Радиационная обстановка не вызывает опасений, среднее значение мощности экспозиционной дозы гамма-излучения около 0,11 мкЗв/ч (максимум 0,14)[4]. Она обусловлена природными процессами[5].

В зоне смешанных лесов территории лесостепного района лесистость колеблется от 5 до 10%. Видовой состав включает твердолиственные, хвойные и мягколиственные древесные породы[6]. В возрастной структуре запасов хвойных пород преобладают средневозрастные и молодняки, твердолиственных - средневозрастные, спелые и перестойные, мягколиственных - средневозрастные древесные породы. Основными представителями лиственных пород являются ольха, осина, дуб, береза, клен, вяз; хвойных - сосна, кустарников - чилинга, ива, шиповник. Местные леса относятся к I группе трех категорий защитности, включая особо ценные, запретные и защитные леса. Они защищают берега от размывов, загрязнений, заиления, для нереста рыб, от водной и ветровой эрозии почв, улучшают микроклимат, выполняют рекреационные и санитарно-гигиенические функции. Особо охраняемые природные территории (ООПТ) регионального значения включают 7 наименований: Васильевские острова (более 5 тыс. га), Майтуганские солонцы (более 2,5 тыс. га), Озеро Боровое (465 га), Александровская пойма (312 га), Генковские лесополосы (236 га), Урочище "Макарка" (42 га), Сосновая роща (42 га). Ключевая орнитологическая территория российского значения - Чапаевские лиманы, Васильевские острова.

Степень загрязнения природных водоемов колеблется: Саратовское водохранилище "очень грязное", р. Безенчук "очень загрязненная" и "грязная", р. Чагра "загрязненная", р. Чапаевка "грязная". Основными загрязняющими веществами являются сульфаты, трудноокисляемые органические вещества (по ХПК), фосфаты, соединения меди и марганца (повторяемость случаев превышения предельно допустимых концентраций составляла 60-100%). По совокупности гидробиологических показателей качество воды устья р. Чапаевка оценивается II←III классом, что близко к состоянию вод Саратовского водохранилища[7]. "Слабо загрязненными" нефтепродуктами оказались донные отложения р. Безенчук. Хозяйственно-питьевое водоснабжение осуществляется только за счет подземных вод. Забор воды из природных водных объектов ежегодно составляет около 5 млн м^3, а используется 10,82 млн м^3.

Количество объектов негативного воздействия на ОПС подлежащих региональному экологическому надзору исчисляется 165 ед., что на 32% меньше среднерайонных значений, количество объектов, имеющих выбросы загрязняющих веществ, в 2015 г. уменьшилось по сравнению с прошлым годом на 17% и составило 29 ед., против средних по районам области 26 объектов. При этом, возросло число стационарных источников выбросов загрязняющих веществ на 33% и достигло к 2015 г. 973 ед., что, однако на 15% меньше среднеобластных данных. Район отличается большим количеством автотранспорта, так в 2015 г. его парк достиг 15 758 ед. В этот же на 81,5% возросло количестве зарегистрированных стационарных радиоэлектронных средств до 225 ед. Ли-

цензированные объекты захоронения отходов в статистике отсутствуют. В районе насчитывается множество несанкционированных захоронений отходов, так только в 2015 г. было ликвидировано 64 свалки на площади 0,023 га. В 2013 г. м.р. Безенчукский по данному негативному показателю лидировал среди муниципальных районов области, на конец 2015 г. несанкционированных свалок насчитывалось всего 2 ед. Два водопользователя имеют выпуски сточных вод в поверхностные водные объекты, самый крупный из которых муниципальное унитарное предприятие "Водоканалсервис". Для него актуальным может быть применение методов экологической биотехнологии[8]. В последние годы возросли объемы выбросов от стационарных источников и достигли в 2015 г. около 10 тыс. т/год, тем не менее г.п. Безенчук находится в градации с низким загрязнением атмосферного воздуха. Вместе с тем, улучшение категории качества атмосферного воздуха в области связано исключительно с изменением в сторону увеличения санитарно-гигиенических нормативов концентраций (ПДК) формальдегида. На самом деле воздух не стал чище и реальных изменений в уровне загрязнения воздуха не произошло, сказался новый технический регламент. Стабилизировались сбросы сточных вод в поверхностные водные объекты в объеме около 1,1 млн $м^3$/год, все они оказываются недостаточно очищенными.

Основными природопользователями и загрязнителями в районе являются ОАО "Самаранефтегаз", ЗАО "Санеко", ЗАО "Завод ЖБИ-8", ООО "Русское подворье", ГУП СО "Купинское", ФГУП "Красногорское", ООО ОФХ "Возрождение-1, для которых востребованными могут быть современные ответственные методы ведения хозяйствования[9].

Удельные показатели воздействия негативных факторов указывают на увеличение выбросов загрязняющих веществ с 2014 г. на 2015 г. примерно на 50% и максимально составили 0,24 т/год на одного жителя (0,26 - среднерайонный показатель), 4,9 т/$км^2$ в год (3,9 в среднем по районам)[10]. Забор воды из природных водных объектов достиг 127,09 $м^3$/год на одного жителя, что на 63% меньше среднеобластного. Объем образования отходов немного снизился до 1,43 т/год на одного жителя и до 28,98 т/$км^2$ в год, что меньше соответственно на 50% и 10% от среднего по районам.

На охрану окружающей среды и рациональное использование природных ресурсов в районе в целом направлено инвестиций на общую сумму 27732 тыс. руб. (2014 г.). Местные власти активно участвуют в реализации региональной программы "Развитие системы водоснабжения, водоочистки и водоотведения Самарской области на 2014-2020 годы", программы "Развитие коммунальной инфраструктуры и совершенствование системы обращения с отходами Самарской области на 2014-2020 годы" муниципальной программы "Охрана окружающей среды в муниципальном районе Безенчукский Самарской области на 2014-2016 годы". Привлекались средства предприятий в совокупности 17197 тыс. руб.: на мероприятия по охране окружающей среды от отходов производства и потребления, разработку проектов по предупреждению аварийных разливов нефти, проведение экологических мониторингов; строительство ливневых очистных сооружений, на инвентаризацию источников выбросов, анализ природных и сточных вод; на модернизацию полигона по утилизации твердых бытовых отхо-

дов; на замену трубопроводов, ремонт водопроводных, канализационных сетей; на производственный контроль за выбросами.

К первоочередным задачам экологического развития, исходя из предоставленных полномочий муниципальной власти в рамках межпоселенческого взаимодействия, следует отнести реализацию следующих мероприятий:

- строительство новых и реконструкция действующих канализационных очистных сооружений и сетей канализации, с применением безопасных методов обеззараживания воды (ультрафиолетовое облучение, озонирование);
- ликвидация не отвечающих нормативным требованиям объектов размещения отходов: стихийных свалок, отстойников, сливных станций, шламонакопителей и т. п., с рекультивацией занимаемых ими территорий;
- строительство полигона твердых бытовых отходов в районе и организация постоянного мониторинга его заполнения;
- разработка Генеральной схемы очистки территории муниципального района;
- консервация недействующих, реконструкция и приведение скотомогильников в надлежащее соответствие;
- реконструкция и строительство плотин и дамб обвалования;
- реконструкция действующих водопропускных сооружений;
- строительство и реконструкция берегоукрепляющих сооружений;
- развитие экологической культуры, знаний, навыков и компетенций у местного населения за счет просветительской, воспитательной и образовательной деятельности;
- разработка и реализация проектов экологического туризма.

---

[1] Администрация муниципального района Безенчукский Самарской области. URL: http://admbezenchuk.ru.

[2] Сидоров А.А. Природно-ресурсный потенциал устойчивого развития сельских территорий Самарской области // Проблемы развития предприятий: теория и практика : материалы 11-й Междунар. науч.-практ. конф., 15-16 нояб. 2012 г. Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2012. Ч. 4. С. 344-346.

[3] Атлас земель Самарской области / гл. ред. Л.Н. Порошина. М. : Федер. служба геодезии и картографии России, 2002.

[4] Экологический паспорт Самарской области. URL: www.ecopassport.samregion.ru.

[5] Мямина И.С., Сидоров А.А. Природные источники ионизирующего излучения в Самарской области // Региональное развитие : электрон. науч.-практ. журн. 2015. № 5 (9).

[6] Лесной план Самарской области. URL: http://www.priroda.samregion.ru/forestry_sector/forest_plan.

[7] Терешина В.С., Сидоров А.А. Анализ динамики гидробиологического состояния Куйбышевского и Саратовского водохранилища // Региональное развитие : электрон. науч.-практ. журн. 2015. № 3 (7).

[8] Сидоров А.А. Экологическая биотехнология и основные направления ее развития // Проблемы развития предприятий: теория и практика : материалы 14-й Междунар. науч.-практ. конф., 12-13 нояб. 2015 г. Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2015. Ч. 3. С. 166-168.

[9] Сидоров А.А. Структурно-динамическая характеристика доминирующих в мире биокорпораций // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2017. № 1 (147). С. 31-42.

[10] Государственный доклад "О состоянии окружающей среды и природных ресурсов Самарской области за 2015 год".

JUSTIFICATION OF MEASURES OF ECOLOGICAL DEVELOPMENT OF MUNICIPAL DISTRICT BEZENCHUKSKY OF SAMARA REGION

© 2017 Novozhilov Denis Aleksandrovich
Student
© 2017 Sidorov Alexander Arkadyevich
Doctor of Biological Sciences, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: sidorov120559@yandex.ru

Keywords: ecological development, Bezenchuksky municipal district of the Samara region.

The justification of the measures of ecological development of the Bezenchuksky municipal district of the Samara region is given. Proceeding from the given powers of the municipal authority, priority measures for improving and improving the state of the environment were proposed for implementation.

УДК 504.064.45

ПРОЕКТИРОВАНИЕ СИСТЕМ ВТОРИЧНОЙ ПЕРЕРАБОТКИ ОТХОДОВ

© 2017 Семина Виктория Юрьевна
студент
© 2017 Карпова Наталья Петровна
доктор экономических наук, доцент, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: svu1996_2010@mail.ru

Ключевые слова: бизнес по переработке, экологические проблемы, год экологии, перерабатывающая отрасль.

Статья посвящена анализу бизнеса по переработке отходов в России, среди преимуществ которого можно выделить низкий уровень конкуренции, длинный жизненный цикл производства, быструю окупаемость и высокую доходность проекта. Рассмотрен зарубежный опыт, проанализирована ситуация в России и в Самарской области.

С 2003 по 2015 г., по данным Росстата, происходит увеличение объемов выбрасываемого мусора. Ежегодно на территории РФ гражданами образовывается огромное количество отходов, которое отправляется на свалки, откуда 96% из них подвергаются захоронению или сжиганию и лишь 4% подлежат дальнейшей переработке.

Большинство экологических проблем в мире связано с образованием большого количества отходов. По данным международной организации Greenpeace около 4 млн га земли занято под свалки, и ежегодное увеличение этих площадей составляет 0,4 млн га. Помимо этого, неучтенными остаются территории, на которых десятилетиями производились захоронения различных отходов. Спрятанные от человеческого глаза, они по-прежнему представляют огромную опасность для окружающей среды. Одновременно с этим происходит постоянное загрязнение атмосферы и мирового океана.

Сложившаяся ситуация может быть в корне изменена. Указом президента РФ 2017 год в России объявлен годом экологии. Правительством был введен новый экономический механизм, согласно которому производители и импортеры товаров и упаковки обязаны утилизировать их после утраты потребительских свойств. Правительством были подготовлены ряд Федеральных законов, нормативных документов, технических регламентов, регулирующих порядок обращения с отходами.

С 1 января 2017 года запрещается захоронение отходов, в состав которых входят компоненты, подлежащие вторичной переработке.

Процесс вторичной переработки представляет собой деятельность, конечной целью которой является создание таких материалов, сырья, энергии, которые могут повторно использоваться.

Организация подобной деятельности предполагает строительство перерабатывающего комплекса, который будет включать в себя непосредственно перерабатывающий цех и склад. Местонахождение такого комплекса нужно определять исходя из мест, с которых будет идти поток сырья. Оснащение перерабатывающего цеха будет зависеть от тех видов отходов, которые предприятие решит перерабатывать. Например, для переработки ПЭТ потребуются оборудование для мытья и очистки, измельчения, гранулирования и прессования. Выбор вида сырья, которое будет перерабатываться, достаточно широк. Немаловажной частью организации подобного бизнеса является налаженная сбытовая система. Получившееся вторсырье можно сбывать на предприятия, фабрики, как для дальнейшей переработки, так и в качестве готового продукта.

Данные вид бизнеса имеет ряд преимуществ.

1. Низкий уровень конкуренции. Данная ниша рынка достаточно свободна. В России действует лишь 243 мусороперерабатывающих завода, т.е. один завод на 70 474 км территории РФ.

2.Широкий спектр перерабатываемого сырья. Переработке подлежит большое количество видов различных отходов: пластик, макулатура, шины и резиновые изделия, древесина, стекло, отходы металлов, батареи, электроника и многое другое.

3. Длинный жизненный цикл проекта. При хорошо налаженном производстве и грамотном управлении такой бизнес будет функционировать довольно долго.

Основная причина состоит в том, что отходы будут существовать всегда. Построив линию тренда с прогнозом на пять лет на основании статистики, можно предположить, что их объемы из года в год будут увеличиваться (см. рисунок).

Рис. **Динамика образования отходов в России**

4. Быстрая окупаемость и высокая доходность. При организации бизнеса первостепенная роль, как правило, принадлежит данным показателям. Вкладывая собственные средства, бизнесмен должен быть уверен, что проект окупится и принесет желаемый доход. Переработка сырья в данном случае является одним из подходящих вариантов.

Таким стабильно развивающимся направлением в отрасли переработки вторичного сырья является переработка изношенных автомобильных шин и резинотехнических изделий в резиновую крошку.

Например, в течение года одно предприятие способно переработать до 3000 тонн резиновых покрышек. Выручка от такого объема переработки составит 15 млн руб.

По имеющимся в открытом доступе подсчетам, минимальная рентабельность сырья из отходов составляет около 17%. А компании, занимающиеся переработкой покрышек, отмечают, что рентабельность их предприятий может составлять 40-50%.

Выгоду от подобной деятельности получает не только владелец бизнеса, но и муниципалитеты, государство в целом. От маленьких сел до крупных мегаполисов простой обыватель может участвовать в переработке мусора, сдавая его в специальные комбинаты, а не выбрасывая на улицу. Государству выгодно поддерживать данный вид бизнеса не только потому, что оно получает налоги, новые рабочие места, но и экономит часть средств гос. бюджета, выделяемых на охрану окружающей среды. Переработка отходов в сырье позволяет сократить объемы добычи полезных ископаемых и, как следствие, уменьшить истощение природных ресурсов.

Крупным промышленным комбинатам выгодно обустраивать на своих производственных мощностях перерабатывающие линии, так как это позволит

не тратить финансовые средства на утилизацию промышленных отходов, на оплату дополнительных экологических сборов.

Анализируя ситуацию в России, мы говорим о набирающем обороты направлении в перерабатывающей отрасли, тогда как некоторые города мира уже достигли существенных результатов. Например, в городе Камикатцу в Японии с 2003 года стартовала программа раздельного сбора отходов и на сегодняшний день, город перерабатывает 80% всех образовывающихся отходов. У города Сан-Франциско, в штате Калифорния, к 2010 году стояла цель перерабатывать 75% отходов. Достигнув данного показателя, Сан-Франциско запланировал к 2020 году добиться концепции "ноль отходов".

Правительство Самарской области в марте 2017 года рассматривало ряд вопросов, касающихся состояния законности в сфере обращения с твердыми отходами. Губернатор подчеркнул, что на Госсовете Президент России В.В. Путин поставил задачу всем регионам в кратчайшие сроки перейти на современные технологии сбора, сортировки и утилизации отходов производства и потребления. Глава региона потребовал письменных объяснений с региональных министров за отсутствие реальных условий развития этой отрасли, неиспользование возможностей привлечения крупных инвесторов. После чего, губернатор распорядился в кратчайшие сроки разработать план конкретных действий по решению сложившейся ситуации.

Таким образом, можно сказать, что переработка отходов выгодный и перспективный вид бизнеса.

1. Карпова Н.П., Маркина О.П. Влияние экологических факторов на формирование стратегии мезологистических систем // Science Time : материалы Междунар. науч.-практ. конф. Общества Науки и Творчества за февраль 2016 г. Казань, 2016. С. 369-374.

2. Карпова Н.П., Бекетова О.Ю. Использование принципов "зеленой" логистики в деятельности поставщиков логистических услуг // Современные тенденции в науке, технике, образовании : сб. науч. тр. по материалам Междунар. науч.-практ. конф., 31 янв. 2016 г. Ч. 3. Смоленск : ООО "НОВАЛЕНСО", 2016. С. 104.

3. Окружающая среда / Федер. служба гос. статистики. URL: http://www.gks.ru.

DESIGN OF SYSTEMS FOR RECYCLING

© 2017 Semina Victoria Yuryevna
Student
© 2017 Karpova Natalia Petrovna
Doctor of Economics, Associate Professor, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: svu1996_2010@mail.ru

Keywords: business on processing, ecological problems, year of ecology, processing industry.

This article is devoted to the analysis of the business of waste processing in Russia, among the advantages of which can be identified: low level of competition, long production life cycle, quick payback and high profitability of the project. The foreign experience was considered, the situation in Russia and in the Samara region was analyzed.

УДК 372.8

ПРАКТИКО-ОРИЕНТИРОВАННОЕ ОБУЧЕНИЕ В КУРСЕ "ЭКОЛОГИЯ" ПРИ ОСВОЕНИИ ОП ВПО "ЭКОНОМИКА", "МЕНЕДЖМЕНТ", "ГОСУДАРСТВЕННОЕ И МУНИЦИПАЛЬНОЕ УПРАВЛЕНИЕ"

© 2017 Сидоров Александр Аркадьевич
доктор биологических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: sidorov120559@yandex.ru

Ключевые слова: практико-ориентированное обучение, учебный курс "Экология".

Показана реализация практико-ориентированного обучения студентов в курсе учебной дисциплины "Экология". Практико-ориентированные технологии включают: создание рабочих тетрадей, демонстрацию документальных фильмов, подготовку студентами докладов, сообщений, публикаций на практические региональные темы, привнесение практических тем в учебную программу, насыщение их решением практических задач, картографическим материалом, изображениями и рисунками, ознакомление с важнейшими материалами, отражающими экологическую политику, законодательство, технические и технологические решения, региональные экологические особенности.

Бакалавры, освоившие образовательные программы (ОП) высшего профессионального образования по направлениям "Экономика", "Менеджмент", "Государственное и муниципальное образование", призваны выполнять множество разнообразных профессиональных задач. Грамотные решения в расчетно-экономической, аналитической, организационно-управленческой, учетной и в других видах профессиональной деятельности в условиях экологических ограничений предполагают наличие у них экологических компетенций.

В ныне действующих федеральных государственных образовательных стандартах (ФГОС) соответствующих направлений подготовки не содержат в структуре федерального компонента экологических дисциплин, как и самой экологической компетенции. Это противоречит принятой концепции устойчивого развития России, как основы стратегии развития РФ; внедрению системы экологического менеджмента в организациях и учреждениях в соответствии с международными стандартами. Постоянным выступлениям Президента РФ в поддержку экологии, огромному перечню нерешенных экологических проблем в стране; чередующихся с завидной регулярностью объявлений "Годов экологии" и др. Вместе с тем, высокая ответственность руководителей и профессорско-преподавательского состава вузов в профессиональной подготовке кадров ориентирует их на включение экологических дисциплин в вариативные части или в курсы по выбору принимаемых образовательных программ, в том числе в Самарском государственном экономическом университете (СГЭУ).

Практико-ориентированное обучение представляется обязательным условием реализации ОП и выполнения ФГОС. Оно повышает личностный статус обучаемого студента. В нем ярко проявляется процесс взаимодействия "преподаватель - студент", активно действуют каналы обратной связи, развивается интерес к дисциплине, познается радость творческой деятельности.

Курс учебной дисциплины "Экология" в СГЭУ построен нами по принципу перехода от передачи знаний к обучению с приобретением опыта на основе практико-ориентированных технологий, что способствует повышению мотивированности студентов на приобретение экологических компетенций, готовности обучаемых к эколого-ориентированным действиям и операциям на основе имеющих экологических знаний, умений и навыков. В последние три года эта программа реализуется на основе разработанных рабочих тетрадей, каждый из разделов которых отражает содержание рабочей программы дисциплины "Экология". Логично выстроенной взаимосвязи форм организации учебного процесса - лекций, практических занятий и самостоятельной работы студентов. За период с 2015 по 2017 г. рабочие тетради трижды переиздавались, перерабатывались и дополнялись, насыщались практико-ориентированными технологиями.

К наиболее практико-ориентированным учебным темам относятся экологический мониторинг, экспертиза, сертификация, аудит, экологический паспорт, экологическое состояние Самарской области. Кроме того, изучаются экозащитная техника и технологии, экологические принципы рационального использования природных ресурсов и охраны природы, основы экологического права и международное сотрудничество в области охраны окружающей среды. В общем перечне учебных тем они занимают около 60%. Студенты на лекционных занятиях имеют на руках конспекты лекций, изложенные в лекционной рабочей тетради[1]. А сами занятия сопровождаются рассмотрением практических примеров, уточняющих тот или иной аспект лекционного материала, приводятся новейшие данные по современным технологиям[2]. Традиционные лекции дополняются демонстрацией видеофильмов, например документальным фильмом "Дом", "Битва за Чернобыль", с последующим их обсуждением.

Рабочая тетрадь для практических работ заполняется на практических занятиях и организована так, что студентам предлагается ознакомиться с важнейшими материалами, отражающими экологическую политику, законодательство, технические и технологические решения, региональные экологические особенности и иное[3]. Так, достаточно подробно рассматривается ФЗ "Об экологической экспертизе", ФЗ "Об охране окружающей среды", региональный закон "Об охране окружающей среды и природопользовании в Самарской области", экологический паспорт Самарской области, Государственный доклад о состоянии окружающей среды и природных ресурсов Самарской области и другое. Например, дается задание "Дополните содержание основных разделов (экологического паспорта Самарской области)" по 12 пунктам. Или, "Сформулируйте полномочия органов местного самоуправления в области экологической экспертизы (ст. 9 ФЗ "Об экологической экспертизе")". "Пользуясь материалами (дано изображение) описать техническое устройство механической очистки стоков".

"Пользуясь материалами (дано изображение) описать принцип действия технологических систем мокрой очистки воздуха". "Пользуясь изображением (дано изображение) опишите условия и ход технологического процесса очистки воды в конструкции биофильтра".

Часть 3 "Самостоятельная работа" рабочей тетради насыщена решением задач начиная с теоретических тем[4]. Так, в теме 2 "Взаимоотношения организма и внешней среды. Популяция" предлагается решить, например, задача 5. (Излагаются исходные данные, и на их основании предлагается) "определите, построив график, как будет меняться плотность популяции … в течение 5 ближайших лет". В теме 5 "Экология и здоровье человека" дано "Задание 3. Пользуясь материалами Министерства лесного хозяйства, охраны окружающей среды и природопользования Самарской области оценить состояние среды обитания в регионе (приведен электронный адрес) 3.1. Санитарно-гигиеническая характеристика среды обитания" по соответствующим подпунктам, "3.2. Медико-демографические показатели здоровья населения". В теме 6. "Экологическое состояние Самарской области" предлагается составить картографические материалы. Так, "Задание 4. Пользуясь материалами экологического паспорта Самарской области (приведен электронный адрес) укажите на (контурной) карте состояние атмосферного воздуха, зоны наибольшего загрязнения". Последующие темы еще больше насыщены заданиями по решению практических задач. Самостоятельная работа предусматривает также подготовку студентами докладов, сообщений, публикаций на практические региональные темы, которые предлагаются и в последующем выполняются под руководством преподавателя[5].

Таким образом, практико-ориентированные технологии в курсе "Экология" включают: создание рабочих тетрадей, демонстрацию документальных фильмов, подготовку студентами докладов, сообщений, публикаций на практические региональные темы, привнесение практических тем в учебную программу, насыщение их решением практических задач, картографическим материалом, изображениями и рисунками, ознакомление с важнейшими материалами, отражающими экологическую политику, законодательство, технические и технологические решения, региональные экологические особенности. Полагаем, что реализованные технологии служат формированию экологических компетенций и освоению навыков практической деятельности.

---

[1] Сидоров А.А., Симонова Т.И., Симонов Ю.В. Рабочая тетрадь по дисциплине "Экология". В 3 ч. Ч. 1. Лекционный курс / Самар. гос. экон. ун-т. 3-е изд., перераб. и доп. Самара, 2017.

[2] Сидоров А.А. Структурно-динамическая характеристика доминирующих в мире биокорпораций // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2017. № 1 (147). С. 31-42.

[3] Сидоров А.А., Симонова Т.И., Симонов Ю.В. Рабочая тетрадь по дисциплине "Экология". В 3 ч. Ч. 2. Практические занятия / Самар. гос. экон. ун-т. 3-е изд., перераб. и доп. Самара, 2017.

[4] Сидоров А.А., Симонова Т.И., Симонов Ю.В. Рабочая тетрадь по дисциплине "Экология". В 3 ч. Ч. 3. Самостоятельная работа / Самар. гос. экон. ун-т. 3-е изд., перераб. и доп. Самара, 2017.

[5] См.: Мямина И.С., Сидоров А.А. Природные источники ионизирующего излучения в Самарской области // Региональное развитие : электрон. науч.-практ. журн. 2015. № 5 (9);

Терешина В.С., Сидоров А.А. Анализ динамики гидробиологического состояния Куйбышевского и Саратовского водохранилища // Региональное развитие : электрон. науч.-практ. журн. 2015. № 3 (7).

PRACTICALLY-ORIENTED TRAINING IN THE COURSE "ECOLOGY" IN THE DEVELOPMENT OF OP OPERATIONS "ECONOMICS", "MANAGEMENT", "STATE AND MUNICIPAL ADMINISTRATION"

© 2017 Sidorov Alexander Arkadyevich
Doctor of Biological Sciences, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: sidorov120559@yandex.ru

Keywords: practical-oriented training, training course "Ecology".

The realization of practical-oriented training of students in the course of the discipline "Ecology" is shown. Practical-oriented technologies include: creation of workbooks, demonstration of documentary films, preparation of reports for students, publications on practical regional topics, introduction of practical topics in the curriculum, saturation with practical tasks, cartographic material, images and drawings, familiarization with the most important materials, reflecting environmental policy, legislation, technical and technological solutions, regional environmental features and others.

УДК 504.06

ЭКОЛОГИЧЕСКИЙ РЕЙТИНГ

© 2017 Сидоров Александр Аркадьевич
доктор биологических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: sidorov120559@yandex.ru

Ключевые слова: экологический рейтинг, муниципальные районы.

Показано состояние экологической рейтинговой оценки в мире и РФ. Предложена матрица составления локального муниципального районного экологического рейтинга.

Рейтинговая оценка в последнее время получила очень широко распространение практически во всех отраслях деятельности, в том числе в экологиче-

ской сфере[1]. Она выражается через числовой или порядковый показатель, указывающий на степень важности или значимости того или иного предмета обсуждения. В зависимости от масштабов оцениваемого явления применяются так называемые ТОПы или верхние эшелоны лучших конкурентов по индексам (ТОП 10, ТОП 100, ТОП 500 и иные)[2]. Рейтинги являются одним из основных инструментов повышения эффективности той или иной деятельности. Они могут выступать действенным дополнением к правовому регулированию. Рейтинги по охвату территории могут быть глобальными, региональными (национальными), локальными, по сфере деятельности - отраслевыми.

Экологические рейтинги международного уровня стали регулярно составлять специалисты Йельского и Колумбийского университетов в начале 2000-х гг. для того, чтобы по общим критериям оценить состояние окружающей среды в различных государствах. Первоначально участвовало в этой деятельности менее 150 стран мира. Составлялся он на основе 25 разнообразных индикаторов, объединенных в 6-8 групп. В последние годы этим занимается Центр экологической политики и права при Йельском университете (Yale Center for Environmental Law and Policy). Он опубликовал результаты глобального исследования стран мира по уровню экологической эффективности в 2016 году (The Environmental Performance Index 2016)[3]. Экологическая эффективность измеряется в 180 странах на основе 22 показателей в 10 категориях, которые оценивают окружающую природную среду и состояние экологических систем, биологическое разнообразие, препятствование изменению климата, здоровье населения, экономическую деятельность и антропогенные нагрузки на ОПС и государственную политику в сфере экологии. Ежегодный рейтинг позволяет оценить достижения конкретной страны в улучшении экологического состояния, управления природопользованием и планировать работу в этой области. В данном рейтинге мировым лидером стала Финляндия, замыкают Мадагаскар, Эритрея и Сомали. Россия занимает в рейтинге 32-е место из 180 возможных, добившись улучшения своего показателя на 24% за последние два года. Страны бывшего СССР в данном рейтинге расположились в следующем порядке: Эстония (8 место), Латвия (22 место), Литва (23 место), Азербайджан (31 место), Беларусь (35 место), Армения (37 место), Украина (44 место), Молдова (55 место), Казахстан (69 место), Киргызстан (71 место), Таджикистан (72 место), Туркменистан (84 место), Грузия (111 место), Узбекистан (118 место). Известен рейтинг самых грязных городов мира в разных версиях, по одной из которых в этом списке лидируют города Линьфэнь, Тяньин (Китай), Сукинда, Вапи (Индия), Ла Оройа (Перу), Дзержинск, Норильск (Россия), Чернобыль (Украина), Сумгаит (Азербайджан), Кабве (Замбия)[4].

К составлению экологических рейтингов в нашей стране обращаются общественные организации, бизнес и государственные структуры исполнительной власти, участвует население. Общероссийская общественная организация "Зеленый патруль" ежегодно составляет экологический рейтинг субъектов РФ, в

котором учитывается природоохранный индекс, промышленно-экологический индекс, социально-экологический индекс и сводный индекс[5]. В 2016 г. по данному рейтингу в число лидеров вошли: Тамбовская область, республика Алтай, Алтайский край, Ульяновская, Белгородская области, Чувашская республика, Москва, Чукотский АО, Тюменская и Курская области. Самарская область оказалась на 41 месте из 85 участвовавших в рейтинге, с одним из самых низких природоохранных индексов (28) наряду с Ханты-Мансийским АО. Самым позитивным выглядел социально-экологический индекс, за счет которого Самарская область не опустилась в списке. Однако из 7 рейтинговых показателей данного индекса были реализованы только три с положительной оценкой: максимум по образованию и культуре (4 плюса), гражданское общество (4 плюса из 5), власть (1 плюс из 2), ЖКХ (один минус, ничего положительного).

Существует экологический рейтинг 100 городов России по мнению местных жителей за 2016 г., составленный по версии Domofond.ru[6]. Пользователей сетей Domofond.ru и Avito опросили насколько справедливо утверждение: "В моем районе достаточно зелени и чистый свежий воздух" по 10-балльной шкале, где 1 обозначает категоричное несогласие, а 10 - полное согласие. Лидерами данного рейтинга стали города Краснодарского края, Северо-Кавказского и Приволжского федеральных округов. Самую высокую оценку своему городу дали жители Сочи. Население г.Самара оценило свое экологическое состояние на 5,9 баллов, заняв 74 место.

В нашей стране распространен наиболее объективный ежегодный экологический рейтинг 100 городов РФ[7]. Он обосновывается поручением Президента России о разработке методики оценки качества городской среды проживания в крупных городах страны в виду того, что почти ¾ населения проживает в городах. Провозглашается цель данного рейтинга - обеспечение наиболее благоприятных условий для проживания. Рейтинг готовится Министерством природных ресурсов и экологии РФ в соответствии с разработанной компанией "Эрнст энд Янг" методологией с учетом мировых аналогов и критериев Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР). По замыслу Министерства данный рейтинг рассматривается как стратегический инструмент, который способствует совершенствованию природоохранной деятельности муниципальных властей. Он также может иметь важное значение для экологического просвещения населения.

К оценочным данным этого экологического рейтинга под патронажом государства на начальном этапе отнесены в совокупности 98 параметров по семи расчетным категориям: воздушная среда, водопотребление и качество воды, обращение с отходами, использование территорий, транспорт, энергопотребление и управление воздействием на окружающую среду. В последнее время уточнены определения используемых показателей и исключены из их перечня некоторые второстепенные[8].

В данном рейтинге на начальном этапе (2011 г.) г. Самара занимал аутсайдерские позиции, располагаясь на 76 месте из 82 оцениваемых. Особенно негативно обстояли дела в области обращения с отходами (5 место снизу списка). По последним результатам (2015 г.) город поднялся на 23 место, попав по отдельным категориям в первую десятку, так по энергопотреблению оказался на 9 месте. Экологическими лидерами в РФ в 2015 г. считаются города: Москва, Горно-Алтайск, Краснодар, Воронеж, Пермь, Уфа, Йошкар-Ола, Казань, Санкт-Петербург, Омск.

В Государственном докладе "О состоянии и об охране окружающей среды Российской Федерации" в рейтинге Министерства природных ресурсов и экологии РФ в 2015 г. Самарская область положительно выделилась по параметру площадь рекультивированных земель; проверенным объектам, подлежащим государственному экологическому надзору; текущим затратам на охрану окружающей среды (9561511 тыс. руб.); текущим затратам на охрану атмосферного воздуха (1767226 тыс. руб.); по инвестициям в основной капитал, направленные на охрану окружающей среды и рациональное природопользование (4792093 тыс. руб.); инвестициям в основной капитал, направленные на охрану и рациональное использование водных ресурсов (3720863 тыс. руб.)[9]. Таким образом, Самарская область занимает лидерские позиции по 6 параметрам из 27 оцениваемых показателей федерального экологического рейтинга.

Локальный экологический рейтинг муниципальных районов и городских округов Самарской области и официальное его издание может сыграть большую экономическую, социальную, научную, производственную, общественную, организующую и даже политическую роль. Проведение его может обосновываться действием ФЗ № 131 "Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации" от 06 октября 2003 года, где в ст.15 п. 9 предусмотрена организация мероприятий межпоселенческого характера по охране окружающей среды. Известна практика создания в структуре Администраций районов отделов, занимающихся данной проблематикой. Так, в Администрации Кинель-Черкасского района действует отдел экологического контроля и охраны окружающей среды. Там же реализуются мероприятия муниципальной программы "Улучшение экологической ситуации на территории Кинель-Черкасского района Самарской области" на 2016-2021 годы.

В основу создания матрицы экологической оценки могут быть положены сведения из открытого доступа ежегодно публикуемого Государственного доклада "О состоянии окружающей среды и природных ресурсов Самарской области", издаваемого Министерством лесного хозяйства, охраны окружающей среды и природопользования Самарской области. В нем по городским округам (10) и муниципальным районам (27) приведены валовые и удельные показатели загрязнения воздушной среды, водной среды, обращение с отходами и другие сведения. Можно также воспользоваться дополнительными данными экологи-

ческого паспорта Самарской области. За основу можно взять следующие категории и параметры:

1. Атмосферный воздух: количество объектов негативного воздействия на ОПС, подлежащих региональному экологическому надзору (ед.), количество объектов, имеющих выбросы загрязняющих веществ (ед.), количество стационарных источников выбросов загрязняющих веществ (ед.), объем выбросов от стационарных источников (тыс. т), выбросы загрязняющих веществ (т /год на одного жителя), выбросы загрязняющих веществ (т/км^2 в год), количество автотранспорта (шт. на 1000 человек населения);

2. Водный бассейн: сброс сточных вод в поверхностные водные объекты (млн. м3/год), в том числе недостаточно очищенных (млн м^3/год), количество водопользователей, имеющих выпуски сточных вод в поверхностные водные объекты (ед.), забор воды из природных водных объектов (м^3/год на одного жителя), сброс загрязненных сточных вод в поверхностные водные объекты (м^3/год на одного постоянного жителя);

3. Территория: лесистость (%), доля ООПТ в общей площади территории (%); доля земель, подверженных водной эрозии (%), доля земель, подверженных ветровой эрозии (%).

4. Отходы: наличие несанкционированных свалок мусора и отходов (ед.), лицензированные объекты захоронения отходов (ед.), объем захоронения отходов на лицензированных объектах захоронения (тыс. т), объем образования отходов (т/год на одного жителя), объем образования отходов (т/км^2 в год).

Польза экологических рейтингов на локальном уровне видится с точки зрения:

- простоты и доходчивости для понимания общественностью результатов экологической деятельности;
- обеспечения доступности экологической информации;
- возможности влияния на выполнение целевых показателей экологической политики;
- перехода на международные экологические стандарты;
- стимулирования модернизации производства;
- развития конструктивного диалога между администрацией (властью), гражданским обществом и бизнесом;
- перехода от исключительного использования норм административного права к экономическому и гражданскому праву;
- репутационных привилегий администрации и бизнеса;
- экологического просвещения, образования населения и его патриотического воспитания.

---

[1] Здравый смысл. Рейтинг экологической ответственности нефтегазовых компаний Российской Федерации // НефтеГазоХимия. 2015. № 1. С. 57-58.

[2] Сидоров А.А. Структурно-динамическая характеристика доминирующих в мире биокорпораций // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2017. № 1 (147). С. 31-42.

[3] Рейтинг стран мира по уровню экологической эффективности в 2016 году / Центр гуманитарных технологий. 29.01.2016. URL: http://gtmarket.ru/news/2016/01/29/7292.

[4] Самые грязные города мира. URL: http://topstens.ru/top-10-samye-gryaznye-goroda-mira.

[5] Экологический рейтинг субъектов РФ. URL: http://greenpatrol.ru/ru/stranica-dlya-obshchego-reytinga/ekologicheskiy-reyting-subektov-rf?tid=291.

[6] Экологический рейтинг 100 городов России. URL: https://admtyumen.ru/files/upload/OIV/D_nedro/Экологический%20рейтинг%20100%20городов%20России.pdf.

[7] Экологический рейтинг городов Российской Федерации. URL: www.mnr.gov.ru/upload/iblock/5bc/eco.pdf.

[8] Экологический рейтинг городов РФ. URL: http://www.statdata.ru/russia_eco_raiting.

[9] Государственный доклад "О состоянии и об охране окружающей среды Российской Федерации в 2015 году". URL: http://www.mnr.gov.ru/gosdoklad-eco-2015/region.html#sfrf01.

ENVIRONMENTAL RATING

© 2017 Sidorov Alexander Arkadyevich
Doctor of Biological Sciences, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: sidorov120559@yandex.ru

Keywords: ecological rating, municipal districts.

The state of the environmental rating assessment in the world and the Russian Federation is shown. A matrix for the compilation of a local municipal district environmental rating is proposed.

УДК 378.046.4

КРИТЕРИИ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОГРАММ ДПО

© 2017 Аверина Людмила Владимировна
аспирант, старший преподаватель
© 2017 Печерская Эвелина Павловна
доктор педагогических наук, профессор,
директор института систем управления
Самарский государственный экономический университет
E-mail: sseusamara2013@mail.ru, pecherskaya@sseu.ru

Ключевые слова: дополнительное профессиональное образование, повышение квалификации, образование, система управления процессом обучения, управление качеством обучения.

Авторами предлагается система критериев оценки эффективности реализации программ дополнительного профессионального образования (ДПО) с учетом последних тенденций развития системы профессионального образования.

В процессе реализации программы дополнительного профессионального образования для контрактных управляющих в сфере закупок товаров, работ, услуг для государственных и муниципальных нужд авторами разработана и активно применяется система критериев, которые повышают эффективность мониторинга качества образовательной услуги в рассматриваемой сфере.

Очень важным в этом ряду задач представляется формирование эффективной системы мониторинга качества, содержащей перечень критериев, позволяющих отслеживать результат на каждом этапе оказания образовательной услуги в сфере закупок[1].

Следует отметить, что исследования российских ученых и практиков в этом контексте немногочисленны по причине появления института контрактных управляющих в российской практике закупок только в 2013 году.

Данный институт берет свое начало в зарубежной практике (США и страны Европы), где он существует давно с обозначением специальностей как "contract manager", "contract officer", "contracting officer" и другие (Дж. Атс и С. Фейзел , Б.Баррон, Л. Дюфек, Дж.Энке, К.Крафт, Дж.Меттерних).

Таким образом, институт контрактных управляющих не является уникальным только для российской действительности, следовательно, существующие западные разработки и подходы могут быть имплементированы в образовательный процесс при подготовке по данной группе специальностей и в иных странах, например, в России.

Ключевыми факторами при разработке критериев служат запросы слушателей курсов и требования нормативных документов в сфере закупок.

К таким критериям можно отнести:

1. Использование эффективных методик преподавания, в результате реализации которых задействуются навыки обсуждения, анализа, оценки, сопоставления, классификации и т.д. с применением различных форм преподавания, включая интерактивные, дистанционные и иные.

2. Использование методик оценки успешности освоения материала на различных этапах реализации курса.

3. Изложение (структура, стиль, язык) материала соответствуют цели и задачам обучения.

4. Изложение (структура, стиль, язык) материала соответствуют уровню подготовки, составу аудитории (слушателей курсов).

В ходе разработки критериев учитывались работы Кирпатрика, Далстона, Тернера (Kirkpatrick, Dalston and Turner)[2] о трех значимых факторах при подготовке и реализации программ ДПО:

1. Необходимо определиться с целью реализации программ и с учетом этого выбрать необходимую методику преподавания.

2. Необходимо определить существующий уровень знаний, умений и навыков слушателей и тех знаний, умений и навыков, которые должны появиться либо уровень которых должен стать выше по итогам реализации программы.

3. Необходимо осуществлять образовательный процесс таким образом, чтобы не только улучшить уровень компетенций слушателей с учетом специфики их должностных обязанностей (сферы деятельности, специализации), но и создать оптимальные условия для усвоения программы, что влияет на уровень психологического комфорта слушателей[3].

Представляется также целесообразным проводить анализ образовательного пространства в системе дополнительного профессионального образования по следующим трем "контрольным точкам":

Сфера нормативно-правового регулирования, которая включает в себя законодательство, стандарты образования, профессиональные стандарты, требования международных норм права.

Сфера социального взаимодействия, в которой оценке подлежат востребованность слушателя программы на рынке труда, соответствие уровня его компетентности требованиям, предъявляемым профессиональными стандартами и иными нормативными актами к этой специальности.

Сфера экономики, производственная сфера, в которой оценивается уровень экономической эффективности.

При этом в образовательном процессе необходимо учитывать основные принципы андрагогики, согласно которым слушатели должны принимать ак-

тивное участие в процессе; слушатели должны видеть, как именно они могут применить полученные знания на практике, их практическую ценность; слушатели должны понимать, к какому конечному результату они должны прийти по итогам освоения курса.

Для эффективности реализации программ ДПО, в целом, важно обращать внимание при их разработке на:

А) содержательность / наполненность программы,

Б) соответствие поставленных образовательных задач профессиональным задачам слушателя программы,

В) наличие и учет "обратной связи",

Г) степень мотивированности слушателя на получение знаний, умений и навыков,

Д) доступность/ адекватность уровня восприятия программы (способа подачи материала),

Е) коммуникационная доступность, простота пользовательского интерфейса (при применении систем интерактивного обучения).

С учетом изложенного, ключевая задача организаций, осуществляющих образовательную деятельность в настоящий момент - развитие на базе высших учебных заведений систем дополнительного профессионального образования, создание смешанных (интегрированных) и корпоративных образовательных программ[4].

Вместе с тем, как показывает практика реализации программ ДПО в сфере закупок, основной контингент слушателей - контрактные управляющие, выполняющие трудовые функции в бюджетной сфере: государственных и муниципальных учреждениях и предприятиях, государственных корпорациях, органах государственной власти и местного самоуправления (по терминологии законодательства о закупках - "заказчики"), при этом участники закупок - поставщики, подрядчики, исполнители в гораздо меньшей степени мотивированы к повышению квалификации или получению образования в данной сфере, согласно полученным авторами данным опроса на репрезентативной выборке.

Отчасти такая ситуация связана с недостатком финансирования повышения квалификации работников в коммерческих организациях "частного сектора" экономики. Отчасти такую ситуацию можно связать с наличием более жестких, императивных требований законодательства к работникам государственных структур и организаций с государственным участием.

В целом, основными направлениями совершенствования системы дополнительного образования в настоящее время являются:

- мониторинг потребностей на рынке услуг дополнительного образования с целью изучения их структуры и содержания, особенностей формирования и удовлетворения;

- определение перспективных направлений формирования и удовлетворения образовательных потребностей специалистов, включающих создание ассоциаций и иных объединений организаций, осуществляющих подготовку по программам дополнительного образования, федеральных инновационных площадок (как, например, на базе ФГБОУ ВО СГЭУ), обобщение передового педагогического опыта;

- определение структуры и содержания новых видов образовательных программ посредством проведения стандартизации процессов переподготовки и повышения квалификации специалистов в сфере дополнительного образования;

- системное формирование информационно-методического обеспечения процессов переподготовки и повышения квалификации[5].

В этой связи своего практического решения требуют следующие задачи:

- определение круга основных проблем, возникающих при профессиональной подготовке специалистов в сфере закупок (контрактных управляющих согласно терминологии законодательства о закупках);

- выявление методик, позволяющих решить основные проблемы, возникающие при профессиональной подготовке специалистов в сфере закупок.

---

[1] Аверина Л.В., Печерская Э.П. Применение интерактивных технологий обучения в сфере бизнес-образования // Наука XXI века: актуальные направления развития : сб. ст. III Междунар. заоч. науч.-практ. конф. Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2016. С. 62-65.

[2] Pecherskaya E.P., Averina L.V., Kochetckova N.V., Chupina V.A., Akimova O.B. Methodology of project managers' competency formation in CPE // IJME-Mathematics education. 2016. Vol. 11. № 8. C. 3066-3075.

[3] Celine Louche. Corporate social responsibility: the investor's perspective. Springer-Verlag Berlin Heidelberg, 2009. P. 211-233.

[4] Аверина Л.В., Печерская Э.П. Актуальные проблемы высшего экономического образования и дополнительного бизнес-образования // Научное обозрение: гуманитарные исследования. 2016. № 3. С. 24-29.

[5] Печерская Э.П. Основные аспекты стратегического развития системы бизнес-образования экономического университета // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2009. № 4 (54). С. 63-67.

EVALUATION CRITERIA OF CPE PROGRAMM

© 2017 Averina Lyudmila Vladimirovna
Postgraduate, Senior Lecturer
© 2017 Pecherskaya Evelina Pavlovna
Doctor of Pedagogical Sciences, Professor,
Director of the Institute of Control Systems
Samara State University of Economics
E-mail: sseusamara2013@mail.ru, pecherskaya@sseu.ru

Keywords: additional professional education, professional development, education, process control training, quality management training.

The present article discusses key points in the system of criteria for assessing the effectiveness of the implementation of additional vocational education programs (CPE) according to the latest up-dates.

УДК 378

ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ ДУХОВНО-НРАВСТВЕННЫХ ЦЕННОСТЕЙ У СТУДЕНТОВ ПЕДАГОГИЧЕСКОГО УНИВЕРСИТЕТА

© 2017 Дмитриева Елена Юрьевна
кандидат педагогических наук
Южно-Уральский государственный гуманитарно-педагогический университет, г. Челябинск
E-mail: dmitrievaey@mail.ru

Ключевые слова: духовно-нравственное воспитание, духовно-нравственные ценности, формирование духовно-нравственных ценностей, среда педагогического университета.

Статья посвящена описанию аспектов формирования духовно-нравственных ценностей у студентов педагогического университета, которые напрямую оказывают влияние на дальнейшую профессиональную деятельность будущих педагогов. Автор рассматривает некоторые формы формирования духовно-нравственных ценностей, присущих среде вуза.

Немаловажное значение в развитии цивилизации представляет уровень развития духовно-нравственной культуры, ценностей личности. Формирование духовно-нравственных ценностей связано с системой воспитания и социализацией личности. Принято считать, что основными институтами формирования ценностей и культуры является семья, детский сад и школа, подразумевая, что основа системы закладывается с детства. Данная проблема актуальна и в среде студенчества.

В настоящее время перед педагогами стоят четкие задачи воспитания подрастающего поколения. Законодательно закрепленные положения внедрения духовно-нравственного воспитания в учебный процесс общеобразовательных учреждений актуализируют подготовку будущих педагогов к внедрению программ и реализации духовно-нравственного воспитания в школах[1]. Подготовка будущих педагогов должна строиться с учетом современных тенденций образования. Речь идет о формировании профессионально-педагогической компетентности, сформированности знаний, умений, навыков и профессионально-значимых качеств личности.

Формирование духовно-нравственных ценностей у будущих учителей реализуется в участии студентов во внеучебной деятельности - это добровольное участие в деятельности студенческих трудовых, педагогических и других профильных отрядов, волонтерских движениях; участие студентов во всех видах творческой художественной деятельности, использование диалога педагог - студент, как метода обучения и воспитания[2].

Формирование личности будущих педагогов должно осуществляться с учетом аксиологических оснований образования. Педагогика высшей школы в настоящее время обращена к таким ценностям как духовная жизнь человека, духовный мир, гуманные отношения[3]. Главной функцией образования стано-

вится не только формирование высокого интеллекта, но и воспитание развитой личности с высокими идеалами и целями[4].

Основными аспектами подготовки будущих педагогов к реализации программ духовно-нравственного воспитания и формирования духовно-нравственных ценностей, по-нашему мнению, являются формирование воспитательной и обучающей среды, способствующей развитию ключевых компетенций; формирование и развитие системы духовно-нравственных, гражданско-патриотических, культурно-эстетических, морально-нравственных и социальных ориентиров и установок, личностно-профессиональных качеств будущего педагога; формирование профессионально-личностной позиции студентов[5]. Участие в таких мероприятиях, как круглые столы и дискуссии, посвященные Дню толерантности, Дню народного единства, "ИГИЛ - угроза человечеству" (в рамках университетской "Недели правовой культуры"), "Наша истинная национальность - это человечество" (в рамках университетской "Недели толерантности"), "Русские традиции", "Годы, опаленные войной" и др.; участие в проведении Всероссийского открытого урока "День единства действий по информированности детей и молодежи против ВИЧ/СПИДа"; благотворительная акция в День защиты детей и др. позволяет формировать у студентов активную социальную и гражданскую позицию, великодушие, справедливость, милосердие, доброту и другие нравственные ценности.

Помимо воспитательного пространства вуза, основной задачей которого является формирование у студентов духовно-нравственных, патриотических и личностных качеств, подготовка к профессиональному будущему; в некоторых вузах теоретические вопросы духовно-нравственного образования введены в содержательную часть преподаваемых дисциплин. Студенты, знакомятся с видами воспитания, понятием ценности личности, методиками формирования ценностей, установок, личностных качеств личности на занятиях психолого-педагогического курса, где данной тематике уделено немногое количество часов. Но данных знаний недостаточно для реализации воспитательных программ. На наш взгляд, необходимо вводить в курс подготовки будущих педагогов специальную дисциплину, целью которой должно быть ознакомление студентов с основными понятиями, формами, методами и основными реализации направлений духовно-нравственного воспитания, программами воспитания. А также основной задачей курса должно стать формирование у студента духовной культуры и социально-значимых ценных установок[6].

---

[1] Дмитриева Е.Ю., Полуянова Л.А., Демцура С.С. Проблема духовно-нравственного воспитания в современных условиях // Современные концепции развития науки : сб. ст. Междунар. науч.-практ. конф., 28 янв. 2017 г. / отв. ред. А.А. Сукиасян. Екатеринбург, 2017. С. 87-89.

[2] Дмитриева Е.Ю. Практико-ориентированный подход в подготовке будущих педагогов // Роль инноваций в трансформации современной науки : сб. ст. междунар. науч.-практ. конф., Волгоград, 5 дек. 2016 г. Уфа : Аэтерна, 2016. С. 95-97.

[3] Косенко С.С. Современное экономическое образование школьников // Вестник Челябинского государственного педагогического университета. 2006. № 3. С. 31-40.

[4] Демцура С.С., Федорова К.А. Цена и ценность труда // Роль инноваций в трансформации современной науки : сб. ст. междунар. науч.-практ. конф., Волгоград, 5 авг. 2016 г. / отв. ред. А.А. Сукиасян. Уфа : Аэтерна, 2016. С. 81-83.

[5] Степашов Н.С. Воспитательное пространство вуза // Высшее образование в России. 2010. № 1. С. 120-124.

[6] Дмитриева Е.Ю. Особенности подготовки будущих учителей в учреждениях высшего образования в современных условиях // Экономика образования и управление образованием: современные научные исследования и разработки : сб. науч. тр. по материалам II Междунар. науч.-практ. конф., Москва, 22 дек. 2016 г. НОО "Профессиональная наука", 2016. С. 137-142.

PROBLEMS OF FORMATION OF STUDETS` SPIRITUAL AND MORAL VALUES IN PEDAGOGICAL UNIVERSITY

© 2017 Dmitrieva Elena Yuryevna
Candidate of Pedagogical Sciences
South Urals State Humanitarian Pedagogical University, Chelyabinsk
E-mail: dmitrievaey@mail.ru

Keywords: spiritual and moral education, spiritually moral values, the formation of spiritual and moral values, the atmosphere of pedagogical university.

The article describes the aspects of the formation of students` spiritual and moral values of pedagogical university, which directly influence the further professional activity of future teachers. The author considers some forms of formation of spiritual and moral values inherent in the atmosphere of the university.

УДК 378

ИННОВАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В ВЫСШЕЙ ШКОЛЕ: ДОСТИЖЕНИЯ И НЕРЕШЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ

© 2017 Доброзракова Галина Александровна
доктор филологических наук, доцент, профессор
Поволжский государственный университет телекоммуникаций и информатики, г. Самара
E-mail: deva_roza@list.ru

Ключевые слова: инновационная деятельность, Поволжский государственный университет телекоммуникаций и информатики, Самарский государственный медицинский университет, компьютерное тестирование.

В статье затрагиваются актуальные вопросы, связанные с инновационной деятельностью вузов г. Самары (на примере СамГМУ и ПГУТИ). Рассматриваются достижения и пробелы в этой сфере.

Невозможно представить современное и будущее развитие человека, экономики и общества без инновационной деятельности. Особенно важную роль играют инновационные процессы в образовании - отрасли, определяющей качество человеческого интеллектуального капитала, который в XXI веке становится основным фактором экономического роста и социального прогресса. Не случайно вопросы, связанные с педагогическими инновациями, излагаются в новейших учебных пособиях[1], затрагиваются при обсуждении на конференциях[2], попадают в центр внимания многих ученых, занимающихся преподавательской деятельностью в вузах[3].

Сегодня инновационный поиск стал неотъемлемой частью системы жизнедеятельности многих образовательных учреждений региона. Так, в Поволжском государственном университете телекоммуникаций и информатики с 2011 года работает Центр тестирования, на базе которого проводится сдача экзаменов и зачетов студентами заочного отделения с помощью компьютерного тестирования. В ПГУТИ налажено также и дистанционное обучение на всех направлениях бакалавриата.

Большими достижениями в области инновационной деятельности известен Самарский государственный медицинский университет. На базе кафедры операционной хирургии и клинической анатомии развернут образовательный ресурс, содержащий большое количество слайдов, видеофильмов, книг, научных статей по проблематике кафедры, методических рекомендаций для студентов. Работа с этой базой знаний построена аналогично Википедии. В СамГМУ активно применяют тренировки навыков студентов, интернов и ординаторов на специальных лапароскопических и эндоваскулярных тренажерах. Учеными университета был разработан аппаратно-программный комплекс "Виртуальный хирург 3D2, состоящий из следующих частей: 1) аппаратный комплекс на основе ПЭВМ со специализированными манипуляторами, имитирующими инструменты, используемые при операциях открытой хирургии с небольшим размером операционного поля, эндоваскулярной хирургии и эндоскопической хирургии, и обеспечивающими реалистичную обратную тактильную связь; 2) программный комплекс, позволяющий визуализировать области человеческого тела, имитировать физические свойства, различные ситуации и реакции тканей, органов и человеческого организма на операционные действия и обеспечивающий поддержку обратной тактильной связи 3) учебно-методические модули, включающие основные методики операций открытой хирургии с небольшим размером операционного поля, эндоваскулярной хирургии и эндоскопической хирургии, позволяющие обучать врача-хирурга этим методикам, воспроизводить различные операционные ситуации и оценивать действия, выполняемые врачом-хирургом. Интерактивным обучающим программным продуктом является анатомический стол "Пирогов". Он позволяет обучать студентов и врачей естественно-научным дисциплинам: топографической анатомии, патологической анатомии, судебно-медицинской экспертизы, хирургии, офтальмологии, стоматологии, отоларингологии и другим. В СамГМУ используются система обучения и тестирования "2D виртуальный хирург", позволяющая обучать студентов младших курсов последовательности этапов при проведении хирургических операций, "3D атлас медицинских хирургических инструментов", оснащенный системой тестирования, анатомический

атлас с элементами дополненной реальности, с помощью которого студенты могут оперативно познакомиться со строением анатомических органов и систем. В порядке эксперимента в университете была создана программа, моделирующая виртуальную медицинскую клинику мирового уровня. Она позволяет при помощи шлема виртуальной реальности наблюдать, как работает идеальная клиника от регистратуры до операционной.

Однако при внедрении инновационных технологий преподаватели подчас сталкиваются с рядом существенных проблем. Мы считаем, что студентов гуманитарных специальностей, обучающихся заочно, нельзя полностью переводить на такую форму контроля, как компьютерное тестирование. С его помощью, например, невозможно проверить способность к творческой работе выпускников бакалавриата по направлению "Реклама и связи с общественностью", которые должны уметь составлять тексты разных жанров (это требование прописано в новых государственных стандартах).

Так же неэффективным считаем итоговое тестирование в вузах по дисциплине "Русский язык и культура речи". Выбор правильного ответа из нескольких предложенных вариантов не гарантирует знания языковых и речевых норм. Об этом свидетельствует то, что сдавшие ЕГЭ по русскому языку школьники на первом курсе университета затрудняются исправить ошибки в конструкциях с однородными членами предложения, с причастными и деепричастными оборотами, с неправильным порядком слов. Например, студенты не знают, что предложение "*Поднявшись на трибуну, депутат был встречен продолжительными аплодисментами*" может быть исправлено двумя способами: 1) *Поднявшийся на трибуну депутат был встречен продолжительными аплодисментами,* 2) *Когда депутат поднялся на трибуну, он был встречен продолжительными аплодисментами.* Еще большую сложность представляет для первокурсников исправление лексических ошибок. А при неумении исправлять ошибки невозможно составлять безошибочные тексты, что необходимо делать и специалистам по связям с общественностью, и юристам.

Компьютерные центры тестирования в будущем должны заменить преподавателя-экзаменатора. Несомненно, в начале изучения каждой дисциплины необходимо проводить входное тестирование. Во время аудиторных занятий учащиеся должны работать с тренировочными и диагностирующими тестами, а результаты этой работы должны тщательно анализироваться преподавателем с целью выявления пробелов и их ликвидации. На наш взгляд, более качественное образование студенты могли бы получать, если бы компьютер использовался не вместо преподавателя, а в помощь преподавателю.

---

[1] См.: Богдановская И.М., Зайченко Т.П., Проект Ю.Л. Информационные технологии в педагогике и психологии : учебник. СПб. : Питер, 2017;

Педагогические технологии : учеб. пособие / М.В. Буланова-Топоркова [и др.] ; ред. В.С. Кукушкин. 4-е изд., перераб. и доп. Ростов н/Д : МарТ : Феникс, 2010;

Федоров В.А., Колегова Е.Д. Педагогические технологии управления качеством профессионального образования : учеб. пособие. М. : Академия, 2008.

[2] Педагогическая инноватика: инновационное образование, инновационное мышление, инновации : материалы междунар. науч.-практ. конф., 25-26 марта 2010 г. / ред. В.П. Делия. Балашиха : Де-По, 2011.

[3] См.: Громова Т.В. Личностно-профессиональная компетентность преподавателя дистанционного обучения // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. № 5. С. 122-130;

Тодосийчук А.В. Теоретико-методологические проблемы развития инновационных процессов в образовании. М. : ОРГСЕРВИС-2000, 2005.

INNOVATIVE PROCESSES IN HIGHER EDUCATION: ACHIEVEMENTS AND UNSOLVED PROBLEMS

© 2017 Dobrozrakova Galina Aleksandrovna
Doctor of Philological Sciences, Associate Professor, Professor
Povolzhskiy State University of Telecommunications and Informatics, Samara
E-mail: deva_roza@list.ru

Keywords: innovative activity, Povolzhskiy State University of Telecommunications and Informatics, Samara State Medical University, computer testing.

The article deals with topical issues related to innovative activity of higher educational establishments in Samara (on the example of Samara State Medical University and Povolzhskiy State University of Telecommunications and Informatics). Achievements and gaps in this area are viewed.

УДК 331.108.3

НЕТРАДИЦИОННЫЕ МЕТОДЫ ОТБОРА ПЕРСОНАЛА И ИХ ПРИМЕНЕНИЕ В ОРГАНИЗАЦИЯХ

© 2017 Мухамадиева Лилия Наильевна
студент
© 2017 Дедова Дарья Игоревна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: muhamadievalilli@mail.ru, dasha2010d@mail.ru

Ключевые слова: отбор персонала, собеседование, интервью, менеджмент, графология, физиогномика, соционика, астрология, полиграф.

Рассмотрены различные нетрадиционные методы селекции персонала, применяемые в российских и зарубежных компаниях. Приводятся основные характерные черты данных методов и эффективность их применения.

В наше время отбор персонала становится если не основной, то одной из главных задач кадрового менеджера, благодаря которой компания достигает кон-

курентного преимущества. Многие менеджеры и предприниматели при отборе кадров основываются на жизненном опыте и интуиции. Однако субъективность в таком случае может оказать негативное влияние на фирму и ее деятельность.

Классические методики отбора персонала уже широко применяются, чего нельзя сказать относительно нетрадиционных методов, чья популярность в применении на практике тем не менее растет.

Проведенное нами исследование показало, что в настоящее время помимо классических методов отбора персонала многие компании, как российские, так и иностранные, начинают применять нетрадиционные методики, такие как астрология, психотипы личности, хиромантия, графология, физиогномика, язык мимики и жестов, соционика, brainteaser-интервью, экстрасенсорика, цветовосприятие, нумерология и многие другие.

В качестве первого нетрадиционного метода отбора персонала рассмотрим физиогномику. Это метод определения типа личности человека, темперамента, характера и способностей, исходя из анализа внешних черт лица и его выражения. Физиогномика своими корнями уходит во времена Аристотеля, который применял ее для изучения состояния души. В Китае эта наука считалась полноправной отраслью медицины. Признанными физиогномистами в нашей стране являются Б. Ю. Хигир и В. В. Малешин.

Современные физиогномисты утверждают, что значительные эмоциональные и внутренние изменения влияют на черты лица и даже по самому непроницаемому лицу можно определить особенности характера человека, что и используют многие HR-специалисты. Как правило, люди думают одно, а говорят другое, поэтом важно понимать их истинное состояние. Лишь 7% информации при ее передаче сообщается вербально, около 30% выражается голосом (тембром, интонацией) и более 60% передается посредством иных невербальных каналов (мимика, жесты, взгляд и т.п.)[1]. Для правильного понимания говорящего следует оценивать произносимое в неразрывной связи слов, жестов, взгляда и других "помощников" общения. По нашему мнению, применение физиогномики оправдано при наличии большого опыта применения ее на практике, она не должна быть единственным методом отбора, а выступать в качестве вспомогательного метода.

Следующим нетрадиционным методом является графология или оценка почерка. Неудивительно, но почерк является неким зеркалом внутреннего мира человека. Графолог формирует общее мнение о почерке, оценивая силу нажима, предполагаемую скорость письма, наклон букв. На основании этого делается заключение об определенных качествах кандидата, например, в Израиле обязательно проходят графологическую оценку все государственные служащие. Однако, нет исследований, которые доказывают связь почерка с чертами личности. В России графология распространена слабо, возможно, из-за трудности и отсутствия обучающих программ[2]. Обращение специалистов по работе с персоналом к графологии обусловлено не только возможностью получить точные сведения о характере человека, но и тем, что данный анализ можно проводить в любой момент, дистанционно и без уведомления персонала, однако, к недостаткам можно отнести достаточно высокую степень риска получения неверного результата.

Довольно часто как метод отбора персонала применяется brainteaser-интервью. Суть данного метода заключается в том, что кандидату предлагается ответить на замысловатый вопрос либо решить логическую задачку. Этот метод позволяет выявить аналитическое мышление и творческие способности. Наиболее часто brainteaser-интервью применяется при отборе креативщиков, программистов, аудиторов.

Вопросы brainteaser-интервью можно разделить на несколько групп:

- небольшие логические задачи с четко заданными ответами;
- задачи, в которых необходимо показать оригинальность мышления;
- задачи, у которых нет четко заданного ответа. В ответах ценятся логичность и креативность (к примеру, "Сколько в Самаре гитаристов?")[3].

Еще одним нетрадиционным методом отбора персонала является соционика. Это наука об информационном взаимодействии психики человека с окружающим миром и другими людьми. Ее основы были заложены в трудах швейцарского психолога Карла Густава Юнга. Именно он ввел понятия "экстраверсия" и "интроверсия", обозначающие установки человеческой психики. Соционика опирается на такие понятия, как логика и этика, интуиция и сенсорика, экстраверсия и интроверсия, рациональность и иррациональность, названные функциями психики. Согласно соционической концепции, психика людей может быть представлена в виде 16 возможных вариантов восприятия и обработки информации, что соответствует определенному социотипу. Люди, относящиеся к одному и тому же типу, демонстрируют типичное поведение в тех или иных условиях, при принятии тех или иных решений, а также руководствуются одинаковыми мотивами при решении определенных задач. Данная наука позволяет получить прогнозы поведения того или иного человека и его взаимодействия с другими типами. В соответствии с этим для каждого типа можно составить свои рекомендации в области профессионального взаимодействия и в сфере личных интересов. Для соционического тестирования чаще всего используется такой тест MBTI (Myers - Briggs Type Indicator). Однако стоит отметить, что типирование не всегда дает точное представление и надежность этого метода 50/50, поэтому его следует использовать в качестве дополнительного, а не основного.

Что касается наблюдения, то данный метод основывается на оценке движений и жестов. Например, если у человека наблюдаются резкие и порывистые движения, то можно предположить, что перед нами интуит, то есть человек, который мыслит глобально, имеет абстрактное мышление. А сенсорики же смело располагаются в незнакомой им обстановке. В данном случае для эффективной диагностики требуется внимание со стороны HR-специалиста, определенный опыт.

Интервью помогает безошибочно определить соционический тип сотрудников. Во время интервью задается ряд вопросов, они могут быть абсолютно разноплановые, в основном, зависящие от предпочтения специалистов. Например: "Чем Вы занимаетесь в свободное время?", "Пунктуальны ли Вы?" Конечно, метод интервью достаточно субъективен и зависит от социотипа специалиста, проводящего собеседование. Следует отметить, что наиболее эффективно будет проходить собеседование при использовании ранее перечисленных способов. Действительно, совмещение несколько методов становится наиболее популярным во всем мире из года в год.

Таким образом соционика, дает огромные преимущества при отборе персонала:

- осуществление отбора специалистов, наиболее подходящих для выполнения работы;
- отбор персонала, которому близки ценности компании;
- селекция тех людей, которым будет комфортно общаться с их будущими коллегами;
- отбор сотрудников, которых устроит политика компании, направленная на мотивацию.

Стоит заметить, что соискатели относятся к тестам и интервью положительно, однако, на личность человека оказывают влияние его воспитание и окружение, поэтому не стоит говорить о стопроцентном совпадении социотипа с личностью человека и о том, сможет он хорошо или плохо выполнить ту или иную работу.

Еще к одним из нетрадиционных методов можно считать астрологию. Астрология - это учение, согласно которому по расположению небесных тел, в основном планет, возможно предсказать будущее отдельных людей и целых народов, исход предпринимаемых действий и происходящих событий. Данное направление стало активно распространяться в России в времена перестройки, но в настоящий момент популярность предсказания будущего, с помощь гороскопов угасает, но по-прежнему существую сторонники такого метода отбора персонала.

Следующий метод имеет место быть, это метод отбора по имени, звуковой вибрации, созвучие фамилии, имени и отчества. Впервые об этом заговорил Б.Ю. Хигир, тем не менее использование данного метода для селекции персонала достаточно маловероятный потому, что нет обоснованных оснований об эффективности его использовании.

Многие компании при отборе персонала определяют личностные качества согласно группе крови. Впервые о значении группы крови на характер человека заговорили в Японии ученые из династии Номи. Они считали, что обладатели первой группы крови наделены лидерскими качествами, коммуникабельны, амбициозны, общительны. Но в то же время они не воспринимают критику, любят себя, эгоистичны, высокомерны. Представители второй группы крови целостны, для них важна организованность, порядок, дисциплина, перфекционисты, не терпят неаккуратности в вещах, стоит отметить, что из них получаются отличные работники, которые легко вливаются в коллектив, терпеливы и добродушны. К недостаткам можно отнести излишнюю раздражительность, упрямство. Сотрудники с третьей группой крови проявляют себя как неординарные личности, наблюдается творческих подход ко всему, однако, плохо идут на контакт, малословны. Согласно данной теории, на позицию менеджеров лучше всего подходят обладатели четвертой группы крови, так как они являются отличными организаторами, которые отличаются рационализмом и тактичностью. Данная теория хорошо дополнит общий портрет сотрудника, но не стоит допускать, чтобы теория была ключевой при выборе сотрудника.

Еще к нетрадиционным методам можно отнести полиграфию (детектор лжи). Сегодня накоплен огромный опыт в этой сфере. Из совокупного количе-

ства всех полиграфических проверок, которые проводятся в мире, проверка сотрудников на полиграфе используется в 70%. Область применения по большей части в государственных организациях, где важна сохранность государственной тайны. С помощью полиграфических оценок выявляется искажение биографических данных, мотивы поступления на работу, совершение преступлений, увольнение с прежних мест работы по отрицательным мотивам, наличие психических и других заболеваний.

Все вышеизложенное позволяет нам понять, что методики, применяемые западными HR-специалистами, не могут быть восприняты всерьез у специалистов по отбору персонала в России. Также стоит заметить, что нетрадиционные методы не применимы в качестве основных при ободе персонала, при этом могут использоваться в качестве вспомогательных. Безусловно, их применение должно быть согласовано с руководством компании[4].

---

[1] Семкина А.А., Кочеткова Н.В. Применение молодыми специалистами навыков невербальной коммуникации в профессиональной деятельности // Социальное поведение молодежи в Интернете: новые тренды в эпоху глобализации. 2015. С. 405-407.

[2] Авралева А.С., Климанова Е.Н., Кочеткова Н.В. Успех российских высокотехнологических информационных компаний и качество подготовки молодых специалистов // Социальное поведение молодежи в Интернете: новые тренды в эпоху глобализации. 2015. С. 371-374.

[3] Согрина А.В., Чернова Т.Н. Особенности современных нетрадиционных методов отбора персонала // Вестник Волгоградского государственного университета. 2010. № 8 (2).

[4] См. также: Кочеткова Н.В., Красова К.А. Исследование корпоративной культуры высшего учебного заведения с целью формирования корпоративных стандартов (на примере СГЭУ) // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2012. № 7 (93). С. 94-97.

NON-TRADITIONAL METHODS OF PERSONNEL SELECTION AND THEIR APPLICATION IN ORGANIZATIONS

© 2017 Mukhamadieva Liliya Nailyevna
Student
© 2017 Dedova Darya Igorevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: muhamadievalilli@mail.ru, dasha2010d@mail.ru

Keywords: staff selection, job interview, interview, management, graphology, physiognomy, socionics, astrology, polygraph.

In this article, various non-traditional methods of personnel selection applied in Russian and foreign companies are considered. The basic characteristic features of these methods and their application efficiency are given.

УДК 37.011.3

ЛИЧНОСТЬ СТУДЕНТА КАК ПРЕДМЕТ ВОСПИТАНИЯ

© 2017 Сидорова Дарья Александровна
студент
© 2017 Сидоров Александр Аркадьевич
доктор биологических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: sidorov120559@yandex.ru

Ключевые слова: личность студента, воспитание.

Рассматриваются личность студента, условия его формирования, индивидуальные и групповые различия. Отмечается неоднородность структуры студенческого состава, особенности студенческой группы.

Человеку присуща двойственная биологическая и социальная сущность. С момента своего рождения он не является личностью, ею становится в процессе своего развития, проходя через систему социализации. Обретение речи, сознания, навыков и привычек в обращении с окружающими предметами и взаимодействие с людьми делают его общественным существом. Личность, таким образом, - это элемент общества, человек, обладающий определенной социальной характеристикой и способный на самостоятельную социальную деятельность. Вместе с тем, наряду с важнейшими социальными признаками личности, как разумность и ответственность, ему на равных принадлежат его индивидуальность, свобода и личное достоинство.

Развитие личности происходит во внутренних и внешних условиях, в тесной взаимосвязи и взаимодействии трех основных групп детерминантов. Биологических факторов (наследственность, генетические и врожденные особенности, задатки, способности, органическое созревание мозга и анатомо-физиологических структур) и связанное с ними психическое становление, как определенная динамика умственного и волевого развития. Социальных условий (географические, политические, экономические, экологические) и образовательно-воспитательных обстоятельств (воспитание, обучение и образование от внешних источников и самостоятельная деятельность в этих сферах). Нельзя заблуждаться в выборе какого-то самого важного из этих факторов, абсолютизировать его. Все они значимы, то есть необходим комплексный, системный подход в сфере формирования личности.

Если исходить из полного жизненного цикла человека, то студенты по своей стадии развития, относятся к юным людям в возрасте 18-25 лет[1]. Радиус их значимых отношений включает друзей, сексуальных партнеров, соперников, сотрудников, основной выбор или кризисное противоречие возраста определяет

интимность против изоляции. К позитивному "новообразованию" возраста относят любовь, а к деструктивному - исключительность (склонность исключать кого-либо (в том числе себя) из круга интимных отношений). Вместе с тем, среди студентов находят выражение элементы других более ранних стадий. Прежде всего, стадии подростков, для которых радиусом значимых отношений являются группы сверстников. Основным выбором или кризисным противоречием возраста выступает идентичность против смешения идентичности, позитивным "новообразованием" возраста - верность, а деструктивным - застенчивость и негативизм.

Общеизвестно, что вузы РФ не только осуществляют подготовку кадров высшей квалификации, но и выступают как институт воспитания, формирования личностных и гражданских качеств российской интеллигенции[2]. Вместе с тем, особенностью воспитания студентов в вузе выступает воспитание через профессиональное обучение, которое выполняет "свою специфическую функцию - развитие творческих сил и способностей, социально ценного жизненного опыта, практических умений и навыков, полезных привычек и потребностей, практического мышления, деловых качеств личности"[3]. Важное место занимает гуманистическое[4], экологическое воспитание[5]. Особенно это актуально в связи с глобальной тенденцией к устойчивому развитию[6].

Характерной особенностью, присущей студенческой молодежи, является личностная независимость, максимализм, ценность свободы в принятии решений, престижность получаемого образования[7]. Это социальная группа выступает законодателем прогрессивных и порой нетрадиционных взглядов на сложившиеся жизненные обстоятельства, воспитание. Чаще всего именно студенческая молодежь с критических позиций оценивает накопленный исторический опыт, в том числе и в образовании и даже вплоть до государственного устройства и традиций. Она может сама определять и формировать новые нормы, правила, вкусы общества и у других социальных групп. Студенты, как лучшие интеллектуальные и духовные представители молодежи, входят в особую элиту общества, отличаются стремлением к новому. Быстрее, чем другие, воспринимают его, не ограничиваются принятыми условностями в жизни и профессиональной сфере, в основном осознают возлагаемые обществом надежды и обязанности, что определяет сущность структуры и динамики студенческой деятельности. В вузе у них складываются потенциальные ожидания новых знаний, навыков и умений организации умственной деятельности, реализации призвания к избранной профессии, формирования рационального коллективного и личного режима труда, досуга и быта, системы работы по профессиональному самообразованию и самовоспитанию, получения новых компетенций в предполагаемой сфере деятельности.

Обращаясь к параметрам развития студента необходимо выделить его наиболее раннюю стадию, приходящую на начало первого года (курса) обучения. Выступает необходимость создания в вузе условий для вхождения в новую среду, способствующих их адаптации и развитию, устранение препятствий в виде страха, рождающего неуверенность в себе, комплекс надуманной неполноцен-

ности, следствием которого может стать агрессия. Недопустимы несправедливые обвинения, тем более унижения, нервное перенапряжение, опасные стрессы, бытующее одиночество и совершено неоправданная тревога, ожидаемая тотальная неуспешность. Стимулирующими процессами адаптации выступают эмоциональная стабильность, радость бытия, гарантия безопасности, соблюдение его прав. Здесь особая роль принадлежит кураторам студенческих групп[8].

Существенной особенностью выступает неоднородность структуры студенческого состава, осложняющие процесс воспитания. Среди них мы выделяем следующие группы неравномерные по количественным соотношениям: девушки и юноши, одновозрастные и разновозрастные, сельские и городские, местные и приезжие, дети богатых родителей и не очень, обучающиеся на бюджетной и договорной основе, очной и заочной форме. Поступившие на общих основаниях и по целевому направлению, относительно здоровые и имеющие отклонения в здоровье, со специальным средним профессиональным образованием и общим образованием, а внутри них окончившие среднеобразовательные школы "для всех" или лицеи, гимназии и другие элитные образовательные учебные заведения.

Большое значение для личности студента имеет уровень реализации его базовых потребностей в вузе, исходя из вектора персонального развития: потребности - возможности - сформированные способности. Воспитание при этом играет решающую роль, как целенаправленный и организованный процесс совершенствования личности студента. Однако нельзя забывать и о другом важном условии развития, как собственная мотивация в освоении профессиональных навыков, индивидуальная способность деятельно удовлетворять свои потребности. По данному внутреннему побуждению к активной студенческой деятельности мы выделяем группы студентов, например, получившие высокие балы по ЕГЭ и не очень высокие, прошедшие подготовительные курсы к поступлению в вуз и не прошедшие их. Подготовленные к обучению в вузе и оставшиеся на уровне школьных традиций, участвовавшие в достуденческих вузовских мероприятиях (проводимые в вузах конференции, дни открытых дверей и др.) и не участвовавшие в них, активные и пассивные на занятиях и общественной деятельности и другие.

В воспитании студента требуется, на наш взгляд, постоянное изучение его меняющихся индивидуальных особенностей: темперамента, черт характера, взглядов, привычек. Личностных качеств, включая образ мышления, мотивы поведения, интересы, отношение к жизни, труду, ценностные ориентации, жизненные планы и др. Использование тестов Айзенка позволяет оценить направленность личности студента в себя или от себя и его уровень тревожности, в том числе по шкале "экстраверсия-интроверсия"[9].

В вузе воспитательный процесс направлен не только на индивидуальные особенности личности, но и на совокупности студентов, прежде всего - студенческой группы. Она представляет собой особую студенческую среду с сильным социализирующим воздействием. Унификацией стандартов публичного поведения, формированием и подчинением групповым нормам и ценностям, возмож-

ностью ответного влияния на группу и др. В ней активно структурируются, формируются и изменяются межличностные взаимоотношения, распределяются групповые роли, выдвигаются лидеры, появляются аутсайдеры. Высокостатусная категория заметна по значительному числу положительных достоинств и незначительному числу недостатков. Изолированный контингент не обладают ни положительными, ни отрицательными выборами. Третируемый тип студентов имеет большое количество пренебрежений и малое количество предпочтений. Порой выделяются и отверженные члены группы, не имеющие положительных выборов, а только отрицательные. Иногда в студенческих группах подобных резких границ можно не наблюдать. На величину статуса студента влияют важнейшие психологические и социальные факторы. Внешний вид (симпатичность, харизма, обворожительность), высокие достижения (учебная, научная и общественная деятельность). Талантливость (выдающиеся способности приспособления к новым требованиям, условиям жизни, умственная одаренность, не обязательно "ботаник"). Свойства темперамента (открытость, коммуникабельность, уверенность, устойчивость). Подобные групповые процессы сильно влияют на личность студента, на его поведение, успешность учебной и воспитательной деятельности.

Студенческая среда, его авторитетные преподаватели-воспитатели, коллеги и друзья, внутренняя среда учебного заведения, родители и родственники и многое другое окружает студента с формальной и неформальной стороны и оказывает существенное влияние на его становление как личность.

---

[1] Эриксон Э.Г. Детство и общество : пер. с англ. 2-е изд., перераб. и доп. СПб. : Ленато, АСТ, Фонд "Университетская книга", 1996.

[2] Макарова О.Ю. Педагогическая система профессионального воспитания студентов медицинских вузов : автореф. дис. ... д-ра пед. наук : 13.00.08. Казань, 2014.

[3] Белов В.И. Профессиональное воспитание в системе современных воспитательных концепций // Известия Российского государственного педагогического университета им. А.И. Герцена. 2006. Вып. 14, т. 6. С. 163-178.

[4] Лямова О.О. Воспитание гуманного отношения к человеку в профессиональной подготовке врача : автореф. дис. ... канд. пед. наук : 13.00.08. Пермь, 2014.

[5] Сидоров А.А., Минаева В.П. Экологические аспекты современного образования в СГЭУ // Региональное развитие : электрон. науч.-практ. журн. 2014. № 3/4. С. 193-198.

[6] Экологическое образование и образованность - два "кита" устойчивого развития / отв. ред. Г.С. Розенберг [и др.] ; Самар. гос. экон. ун-т. 2-е изд. Самара ; Тольятти ; Нижний Новгород ; Саратов, 2016.

[7] Сергеева А.А. Возрастные особенности развития личности студента как фактор адаптации к процессу обучения в вузе // Молодой ученый. 2010. № 6. С. 327-329.

[8] Любин А.В. Деятельность куратора учебной группы в медицинском вузе // Научно-технические ведомости СПбГПУ. Гуманитарные и общественные науки. 2016. № 4 (255). С. 176-183.

[9] Миронова Л.И., Каткова М.А., Кулагин А.О. Изучение типа личности студента по шкале "экстраверсия - интроверсия" // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2005. № 2 (17). С. 279-283.

THE IDENTITY OF THE STUDENT AS THE SUBJECT OF EDUCATION

© 2017 Sidorova Darya Aleksandrovna
Student
© 2017 Sidorov Alexander Arkadyevich
Doctor of Biological Sciences, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: sidorov120559@yandex.ru

Keywords: student's personality, upbringing.

The student's personality, the conditions of his formation, individual and group differences are considered. There is a heterogeneity in the structure of the student body, especially the student group.

УДК 159.9.072.43

НРАВСТВЕННЫЕ КАЧЕСТВА РУКОВОДИТЕЛЯ КАК УСЛОВИЕ ЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ УСПЕШНОСТИ

© 2017 Ярушкин Николай Николаевич
доктор психологических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
© 2017 Сатонина Неля Николаевна
кандидат психологических наук, доцент
Самарский государственный технический университет
E-mail: nyarushkin@mail.ru, nn_satonina@rambler.ru

Ключевые слова: психологические профессионально важные качества руководителя, объективные и субъективные факторы профессиональной успешности, нравственные качества руководителя.

Статья посвящена анализу проблемы психологических профессионально важных качеств руководителя, которые определяют эффективность его профессиональной деятельности и профессионального развития. Авторы рассматривают нравственные качества руководителя в качестве важных составляющих всей системы психологических профессионально важных качеств, способствующих предупреждению профессиональной деформации личности руководителя и возможных злоупотреблений служебным положением.

Профессиональная успешность любого работника определяется многими факторами, некоторые из них следует отнести к объективным, определяемыми самой деятельностью и профессиональной средой. К группе таких факторов

принадлежат: организация деятельности и рабочего места; санитарно-гигиенические (освещенность; вредные вещества; микроклимат - температура, влажность, скорость движения воздуха; механические колебания - вибрация, шум, ультразвук; излучения; атмосферное давление; профессиональные инфекции и биологические агенты); психофизиологические (физическая нагрузка; рабочая поза; нервно-психическая нагрузка; монотонность трудового процесса; режим труда и отдыха - внутрисменный, суточный, недельный, годовой; травмоопасность); эстетические; социально-психологические (сплоченность коллектива; характер межгрупповых отношений в коллективе)[1].

Вместе с тем профессиональная успешность работника в значительной мере зависит и от ряда субъективных факторов: состояния работающего человека; уровня профессиональной подготовленности работника, характеризующего уровень его профессиональных компетенций, то есть сформировавшихся профессиональных знаний, умений и навыков; наличия у работника психологических профессионально важных качеств; мотивации работника[2].

При приеме на работу новичков, как правило, знакомят с особенностями объективных факторов их будущей работы, чтобы они заранее могли оценить их приемлемость для себя. Правда, некоторые из них, например, социально-психологические факторы (сплоченность коллектива; характер межгрупповых отношений в коллективе), новичку приходится познавать уже в ходе своей новой работы.

При подборе персонала основное внимание уделяется субъективным факторам, во многом определяющим успешность профессиональной деятельности работника. Как отмечал известный отечественный специалист в сфере управления персоналом С.В. Шекшня[3], в ходе собеседования с поступающим на работу два вопроса являются основными: первый - сможет ли новичок работать эффективно в организации, а второй - захочет ли он эффективно, то есть в полную силу, работать на новом месте. Последний вопрос связан с соответствием личной трудовой мотивации новичка и его ожиданиями с реальными возможностями организации. Первый же вопрос связан с необходимостью определения содержания и уровня профессиональной компетентности новичка, то есть наличия у него необходимых для конкретной работы профессиональных знаний, умений и навыков.

При этом используются различные виды собеседований, анализ документов соискателя, резюме, биографические данные, рекомендации и т.д. Однако этого явно недостаточно, так как такой подход позволяет констатировать сформировавшийся человеческий капитал, но не позволяет вскрыть его резервы, а это очень важно, особенно в отношении молодежи, у которой еще нет профессионального опыта. Поэтому очень важной составляющей профессионального подбора персонала является психологический профотбор, целью которого является выявление у кандидата на вакантное место психологических профессионально важных качеств, которые определяют потенциал и динамику его профессионального развития.

В.П. Пугачев[4], на основе анализа научных работ отечественных авторов, составил список наиболее значимых психологических профессионально важных качеств руководителя. Среди них - уровень интеллекта(действительно, без этого

качества вряд ли можно рассчитывать на эффективные управленческие решения со стороны руководителя); доминантность (отражает стремление влиять на других людей, связана с стремлением к лидерству и мотивацией руководства);уверенность в себе (в трудных ситуациях уверенный в себе руководитель внушает доверие со стороны своих подчиненных); самообладание, эмоциональную уравновешенность и стрессоустойчивость (руководящая деятельность может сопровождаться значительными нервными нагрузками, стрессами, поэтому данные качества позволяют руководителю в любых ситуациях держать под контролем свои отрицательные эмоции и психические состояния); креативность или способность к творчеству (рыночная экономика нередко предполагает необходимость быстрых и порой нестандартных управленческих решений); целенаправленность (значительная избыточность различных управленческих функций не должна мешать руководителю видеть главные цели и настойчиво добиваться их); предприимчивость и готовность к обоснованному риску (в условиях рынка руководитель зачастую стоит перед многовариантном выбором своих действий и необходимостью просчитывать свои риски); решительность и готовность брать на себя ответственность (это важные волевые качества, которые позволяют руководителю быстро принимать и реализовывать свои решения и при этом не перекладывать возможные ошибки на других людей); надежность в отношениях с подчиненными, руководством и клиентами (плата за надежность - доверие со стороны подчиненных, руководства и клиентов, и, наоборот, единожды солгавши, кто тебе поверит);общительность, умение работать с людьми (профессия руководителя относится к широкой категории профессий "человек - человек", где без коммуникативных способностей трудно добиться успеха); способность максимально использовать возможности сотрудников путем их правильной расстановки и мотивации (руководитель не должен подменять собой своих подчиненных, он должен хорошо знать их потенциал и максимально использовать его).

Зарубежные представления о профессионально важных качествах современного руководителя нашли свое отражение в работе финских авторов Т. Санталайнена, Э. Воутилайнена, П. Поренне и др.[5] К ним они относят: результативность и желание много работать для достижения намеченных целей; желание и способность нести ответственность за порученное задание и принимать рискованные решения; готовность начинать процессы изменений, управлять ими и использовать в интересах организации; готовность использовать открытый способ управления приветствующий сотрудничество; искусство принимать быстрые решения; способность сосредотачиваться на настоящем и будущем; способность видеть изменения, происходящие как внутри организации, так и вне ее, и использовать их; готовность к близким социальным взаимоотношениям; готовность к общему руководству; творческий подход к своей работе; постоянное самосовершенствование и хорошая общая психическая и физическая форма; умение правильно использовать свое время; готовность к мотивированию себя и персонала; готовность работать во главе хорошо подготовленного, профессионального персонала; готовность к политическому руководству; международный кругозор. Как видно из этого весьма обширного списка, далеко не все перечис-

ленные качества относятся к психологическим, а отражают приобретенные умения и навыки.

Еще более широкий обзор 163 исследований по проблеме профессионально важных качеств руководителя сделал известный американский ученый Р.М. Стогдилл[6], который отметил весьма значительное расхождение в представлениях специалистов в данной области знаний. Тем не менее, на основе анализа многочисленных зарубежных научных разработок, он попытался конкретизировать эти представления и обозначить наиболее значимые, по его мнению, качества руководителя, обеспечивающих ему успешность профессиональной деятельности.

Такими качествами он считает: интеллект, рассудительность, знания, умение выражать свои мысли, приспособляемость, доминирование, независимость, оригинальность, уверенность в себе, трудовая мотивация, ответственность, инициатива, упорство, ориентация на производственные задачи, готовность к кооперации с другими, популярность, навыки общения.

Обращает на себя внимание тот факт, что среди всех вышеперечисленных качеств руководителя, описанных как отечественными, так и зарубежными специалистами в области управления персоналом, не находят своего должного места нравственные качества. Между тем опыт показывает, что без этих качеств, руководитель, даже обладая большим управленческим потенциалом, может нанести значительный моральный и материальный ущерб, как своей организации, так и обществу. Такой вывод можно сделать на основании анализа текущих событий в стране, связанных с отстранением от должности руководителей разного ранга, в том числе на уровне министров и губернаторов.

Под нравственностью понимают правила, определяющие духовные и душевные качества, необходимые человеку в обществе[7]. По нашему мнению, в число нравственных качеств руководителя, должны входить: высокий уровень правосознания, честность, совестливость, принципиальность, обязательность, добросовестность, отсутствие склонности к злоупотреблению своим служебным положением и т.д. Оценка этих качеств у руководителей в процессе их профессиональной деятельности или при решении вопроса об их профессиональном продвижении позволяет избегать возможные злоупотребления в их служебной деятельности, а также предупреждать профессиональную деформацию их личности.

Действительно, один из видов мотивации к руководящей деятельности получил название инструментальной, суть которой заключается в том, что обладание властью предоставляет человеку большие возможности получения более высокого дохода, связей, привилегий, престижа и т.д. Это в свою очередь может служить средством достижения других целей, которые могут быть вполне благопристойными. В то же время существует и опасность злоупотребления этой властью. В этом случае барьером перед такими злоупотреблениями являются нравственные качества руководителя.

Существует и другая опасность, подстерегающая любого профессионала, в том числе руководителя, это профессиональная деформация его личности. Любая профессия со временем откладывает свой отпечаток на личность человека. Наряду с позитивными изменениями могут наблюдаться и негативные. Не слу-

чайно одна из поговорок гласит: "Чтобы проверить человека, дай ему власть". Не все руководители достойно выдерживают бремя власти. Со временем, у некоторых руководителей могут проявляться высокомерие, грубость, черствость в отношении своих подчиненных и других лиц. Наличие развитых нравственных качеств у руководителя сдерживает появление неблагоприятных признаков профессиональной деформации его личности.

В связи с этим целесообразно при приеме на руководящую должность значительное внимание уделять наличию у кандидата не только соответствующих профессиональных компетенций и необходимого набора психологических профессионально важных качеств, но и определенного перечня значимых нравственных качеств, которые должны учитываться как в ходе его профессиональной деятельности, так и при возможном профессиональном продвижении.

---

[1] Ярушкин Н.Н., Козлова В.А. Факторы, влияющие на занятость выпускников вузов // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2013. № 7 (105). С. 129-113

[2] Плеханов А.Г. Формирование и управление трудовым потенциалом предприятия // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2009. № 5 (55). С. 95-102.

[3] Шекшня С.В. Управление персоналом современной организации. 4-е изд., перераб. и доп. М. : Бизнес-школа "Интел-Синтез", 2000.

[4] Пугачев В.П. Руководство персоналом организации : учебник. М. : Аспект Пресс, 1998.

[5] Управление по результатам / Т. Санталайнен [и др.]. М., 1993. С. 58.

[6] Stogdill R.M. Stogdill's Handbook of Leadership. N.Y., 1974.

[7] Ожегов С.И. Словарь русского языка. М. : Рус. яз., 1986. С. 787.

MORAL QUALITIES OF LEADERSHIP AS A CONDITION FOR HIS PROFESSIONAL SUCCESS

© 2017 Yarushkin Nikolay Nikolaevich
Doctor of Psychological Sciences, Professor
Samara State University of Economics
© 2017 Satonina Nelia Nikolaevna
Candidate of Psychological Sciences, Associate Professor
Samara State Technical University
E-mail: nyarushkin@mail.ru, nn_satonina@rambler.ru

Keywords: psychological professionally important qualities of leadership, the objective and subjective factors of professional success, moral qualities of leadership.

The article is devoted to analysis of the psychological problem professionally important qualities that determine the effectiveness of his professional activities and professional development. The authors consider the moral qualities of leadership as important components of the whole system of psychological professionally important qualities that contribute to the prevention of professional deformation of personality of leadership and possible abuse of power.

УДК 314

МОШЕННИЧЕСТВО В СЕТИ ИНТЕРНЕТ

© 2017 Белоножко Елена Сергеевна
студент
© 2017 Чеджемов Герман Асланбекович
старший преподаватель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Elena_1.9.9.6@mail.ru, irongerman@mail.ru

Ключевые слова: интернет-мошенничество, коммуникации, каналы коммуникации, виртуальное общение, риск, социальные сети.

Проанализирована проблема интернет-мошенничества как социального феномена, детально рассмотрены виды мошенничества, совершаемые в коммуникативном пространстве глобальной сети.

Современное общество находится на новом качественном этапе своего развития. Данный этап можно охарактеризовать снижением доли и значения промышленного производства и ростом сферы услуг и информации[1]. С внедрением информационных технологий возникают и новые средства коммуникаций. Самый яркий пример такого процесса - возникновение интернета, который постепенно расширил свое использование во всех сферах жизни общества. Развитие социальных сетей во всемирной паутине стало платформой широких коммуникативных возможностей. Виртуальное общение представляет собой практически бесплатную передачу огромной информации на любые расстояния, а также возможность обработки и хранения передаваемой информации. Интернет в наши дни позволяет не только обмениваться сообщениями в режиме онлайн, а также слышать и видеть своего собеседника. Поэтому ряд таких преимуществ смещает деловые и личные контакты между людьми из реального пространства в виртуальное. На сегодняшний день коммуникативные возможности интернета используются в экономике, политике, государственной деятельности, науке,

образовании. Виртуальный мир предоставляет все больше и больше возможностей, которые присущи реальному миру. В Интернете человек может знакомиться, получать образование, общаться, покупать товары, зарабатывать и т.д.

С развитием и глобализацией этого процесса в виртуальном мире появляется и такое социальное явление, как мошенничество. Так как коммуникативные возможности интернета динамично развиваются, то интернет представляет собой коммуникативное пространство, в котором также находят место различные социальные процессы, одним из которых является мошенничество в самых разнообразных формах. Интернет-мошенничество проникает во все каналы коммуникации между людьми: форумы, чаты, агенты мгновенного обмена сообщениями (ICQ, QIP, Miranda и т.д.), социальные сети ("Вконтакте", "Одноклассники", Facebook и т.п.), электронной почте и т.д. Совершая различные противозаконные действия, мошенники максимально используют уникальные возможности глобальной сети, как, например, мгновенная рассылка электронных сообщений большому количеству адресатов или размещение информации на веб-сайте, так, что она становится доступна всему миру. Изощряясь, преступники каждый раз ищут новые способы выманить у человека его средства, где-то может и незначительных, но иногда впечатляющих размеров. Мошенничество как социальное явление мало изучено. Почему люди попадаются на эти уловки также непонятно. Иногда по причине своей глупости, необразованности, случайно попадают в преступные сети, а зачастую человек сам идет на риск, подработку в сети и натыкается на обман. Определение понятия риска зависит от наблюдателя: что для одного является риском, для другого - опасностью. Риск, по Н. Луману, относится к сфере субъекта, активно относящегося к миру и принимающего решения. Опасность же является продуктом среды и относится к объекту[2]. Само по себе нахождение в компьютерных сетях представляет собой определенный риск.

Социальный феномен мошенничество получил широкое распространение в интернете, как и в реальном обществе. Используя разные каналы коммуникации, виртуальная преступность имеет несколько разновидностей. Виды обмана в сети совершенно разные, начиная от простого взлома вашего почтового ящика, взлома систем учетных записей и заканчивая хищением средств с банковского счета, личного кабинета какого - либо сервиса и т. д.

Самый часто встречающийся вид мошенничества во всемирной паутине - взлом личного аккаунта в социальной сети, либо создание полного клона страницы, где фотографии и вся информация полностью совпадает с реальной. Далее злоумышленник делает рассылку сообщения, в котором просит взаймы у Ваших друзей денежные средства или же рассылает текстовый, графический, аудио-, видеоматериал в целях рекламы.

Согласно опросу, проведенному в 24 странах мира аналитической компанией "Ipsos" в 2013 г., в России наиболее популярными видами интернет-общения являются социальные сети: их отметили 62% респондентов. Социаль-

ные сети в России пользуются практически аномальной популярностью по сравнению с большинством других стран мира[3]. Пользователи социальных сетей "ВКонтакте" и "Одноклассники" часто страдают от покупок в онлайн-магазинах на платформе этой же соцсети, которые предлагают огромный ассортимент товаров (одежда, обувь, косметика, бытовые приборы и т.д.). Получив за свой продукт предоплату, представитель фейкового магазина, как правило, тут же исчезает - заносит незадачливого покупателя в игнор-лист или действительно отправляет товар, но поддельный и ненадлежащего качества. Обычно жертвы этого вида мошенничества ведутся на скромную ценовую политику магазина и яркие фотографии с красочным описанием товаров.

В основе практически любого обмана лежит игра на человеческих чувствах. В наши дни активно развивается интернет-благотворительность. Все чаще в сети встречаются сообщения о срочном сборе финансовой помощи для больного ребенка или взрослого человека. Очень редко, решивший переслать деньги захочет проверить его достоверность. Именно поэтому мошенники продолжают воровать фотографии больных детей, прикрепляя свои банковские счета.

Пожалуй, самый интересный вид мошенничества - это интернет аферисты, которые заявляют, что обладают сверхспособностями, а также готовы помочь человеку практически в любой ситуации. Ну, кто не желает разом решить имеющиеся у него проблемы: чудесным образом получить новую должность, наладить любовные отношения, исцелить близкого человека от болезни? Отчаявшиеся люди отдают порой последние деньги за такие "чудо-услуги", а преступники пользуются наивностью и неисчезающим интересом людей к паранормальному и их веру в чудеса.

Ярким примером можно назвать создание в соцсети страницу якобы экстрасенса, имя которого сейчас многим известно (например, победителя известного сейчас теле-шоу на программе ТНТ "Битва экстрасенсов"), обладающего сверхъестественными способностями, который за некую сумму может предсказать судьбу или провести магический обряд. Клиентов такой маг набирает чаще всего путем саморекламы, от подставных якобы бывших клиентов, которые от него помощь. Виртуальный экстрасенс получает неплохой доход: за один такой обряд люди обычно платят от 1 до 5 тысяч рублей. Часто попадают на эту удочку жертвы несчастной любви.

Технический прогресс также определяет структуру занятости населения. Появляются новые формы трудовой деятельности, изменяются и социально-трудовые отношения между работником и работодателем. Одним из направлений таких преобразований является распространение гибких форм занятости (неполная, временная и др.). Кроме того, развитие сети Интернет позволяет передавать и получать информацию на любом расстоянии. Работникам многих направлений теперь необязательно находится рядом с работодателем (IT сфера, дизайн, деловые услуги, инжиниринг и т.д.), появилась возможность передавать результаты работы различными способами (по электронной почте, по ICQ, че-

рез биржи удаленной работы и т.п.)[4]. Эти условия работы подходят тем, у кого существует недостаток времени, кто совмещает ее с другой деятельностью, и, в крайнем случае, когда невозможно найти работу, к примеру, в своем городе, поблизости. Безработица весьма частое явление. Острота этой проблемы обусловлена тем, что для большинства горожан заработная плата является единственным источником существования. Потеря работы воспринимается как жизненная трагедия[5]. Здесь необходимо отметить, что если регион экономически развивается, если он включен в глобальную экономику, то и уровень безработицы у него ниже, чем в экономически отсталом регионе[6].

Новая форма занятости также претерпела проникновение в свои структуры преступного мира, который создает мошеннические схемы для своего сегмента пользователей сети - тех, кто хочет зарабатывать виртуально. Всем известные рекламы казино-рулеток "Вулкан" демонстрируют легкий заработок и мгновенный вывод денег. Владелец сайта с такой рекламой имеет свой процент с вашего проигрыша. Обыграть казино невозможно. Все казино в мире создаются с целью получения прибыли.

Мошенничество как социальный феномен распространен в наши дни не только в реальном обществе, но и в социуме информационного пространства. Несмотря на виртуальность всемирной паутины мошенничество влечет за собой реальные социальные последствия и проблемы. Пользователи идут на риск, несут финансовые потери, терпят моральный ущерб - все это служит причиной возникновения социального конфликта. Таким образом, интернет становится пространством для совершения уголовно-наказуемых действий, которые в силу его виртуальности сложно распознать, а мошенников - привлечь к ответственности по закону.

---

[1] Милова Ю.А., Чеджемов Г.А. Человек эпохи перемен: новая реальность// Известия института систем управления Самарского государственного экономического университета. 2015. № 2 (12). С. 61.

[2] Лебедева Л.Г., Ростова А.В., Ургалкин Ю.А. Концепции общества риска в социологическом дискурсе // Вестник Самарского муниципального института управления. 2014. № 2 (29). С. 135.

[3] Сорокина А.Н. Социальные сети как инструмент маркетинговых коммуникаций в коммерческой деятельности // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. № 11 (121). С. 99.

[4] Сорокина А.Н. Удаленная работа как нестандартная форма занятости населения региона (по материалам социологического исследования в Самарской области) // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2010. № 12 (74). С. 63.

[5] Бондарев С.И., Чеджемов Г.А. Социальные проблемы города // Известия института систем управления Самарского государственного экономического университета. 2011. № 2 (3). С. 13.

[6] Чеджемов Г.А. Основные факторы социальной стратификации российского общества в условиях его трансформации // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2006. № 7 (25). С. 143.

FRAUD IN THE INTERNET NETWORK

© 2017 Belonozhko Elena Sergeevna
Student
© 2017 Chedzhemov German Aslanbekovich
Senior Lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: Elena_1.9.9.6@mail.ru, irongerman@mail.ru

Keywords: internet fraud, communications, communication channels, virtual communication, risk, social networks.

The article analyzes the problem of Internet fraud as a social phenomenon, details the types of fraud committed in the communicative space of the global network.

УДК 316.3; 316.4

ПРОФЕССИОНАЛИЗМ, СОЦИАЛИЗАЦИЯ И ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ КАПИТАЛ

© 2017 Дудин Геннадий Алексеевич
кандидат исторических наук, доцент
Самарская государственная сельскохозяйственная академия
E-mail: genndudin@mail.ru

Ключевые слова: профессионализм, социализация, человеческий капитал, образование.

Анализируются взаимосвязи ключевых понятий, связанных с сутью, формированием и проявлениями человеческого капитала.

Любой человек не сразу становится личностью, тем более, - профессионалом в своем деле. Сначала он должен пройти определенный период социализации, в том числе - профессиональной социализации, и развить то, что принято называть человеческим капиталом и профессиональной культурой.

В общем виде, по замечанию Л.Г. Лебедевой, социализация личности позволяет индивиду реализовать собственную жизнь, собственную жизненную судьбу в рамках определенных социально-исторических условий и в рамках тех или иных возможностей выбора конкретных социальных ролей и "места под солнцем"[1]. При этом, личность появляется только тогда, когда индивид начинает самостоятельно, как субъект, осуществлять внешнюю деятельность по нор-

мам и эталонам, которые заданы той культурой, в лоне которой он просыпается к человеческой жизни и человеческой деятельности[2].

Одна из актуальных проблем общественного развития и, соответственно, социологической науки - формирование на уровне современных требований человеческого потенциала, человеческого капитала, что в значительной мере связывается с системой образования. По оценке А.Н. Сарычевой и Э.П. Печерской, основным конкурентным преимуществом России в рамках ИРЧП (индекса развития человеческого потенциала) все еще остается достаточно высокий уровень образованности населения. Однако это достижение, прежде всего, прежней системы образования советского периода, которая уже не отвечает современным требованиям[3].

Образование профессиональное подразумевает формирование у обучающихся не только основ профессионализма (выработка компетенций), но и основ профессиональной культуры (привитие нравственных представлений о профессии, ценностей и норм профессионального поведения). Попутно отметим, что понятия "профессионализм" и "профессиональная культура" трактуются в научной литературе неоднозначно, являются в значительной мере дискуссионными. Об этом свидетельствуют, например, материалы статьи Т.С. Масловой[4]. В одних случаях указанные понятия рассматриваются как смежные, параллельные, в других случаях - как пересекающиеся. Эти и другие дискуссионные моменты заслуживают, конечно, дополнительного внимания.

Дискуссионным является и понятие человеческого капитала.

Например, чешский ученый И. Кмецова отмечает, что человеческий капитал можно обобщенно представить в виде знаний, способностей и навыков индивидов, которые имеют определенную экономическую ценность для организации. Сюда также включаются так называемые ноу-хау и умение специалистов эффективно выполнять задания в различных, зачастую нетипичных ситуациях[5].

Российские ученые З.Т. Голенкова и Ю.В. Голиусова определяют человеческий капитал как сформированный в результате инвестиций и накопленный человеком определенный запас здоровья, навыков, способностей, мотиваций, которые целесообразно используются в той или иной сфере общественного воспроизводства, содействуют росту производительности труда и производства и тем самым влияют на рост доходов (заработков) данного человека. На практике понятие человеческого капитала чаще всего является синонимом образовательно-квалификационного потенциала общества[6].

На наш взгляд, стоит особо заметить, что при определении сути человеческого капитала (потенциала) необходимо выделять его мотивационную составляющую (мотивацию формирования, развития и мотивацию использования, реализации). Это важно учитывать в образовательной сфере и в сфере профессионально-трудовой.

Вообще, важно учитывать, что человеческий капитал - не только результат социализации личности (не только пассивный элемент), но, по мере формиро-

вания субъектности личности, выполняет активные функции по дальнейшему формированию личности в тех или иных направлениях в зависимости от "наличного" человеческого капитала. По замечанию Л.Г. Лебедевой, человеческому капиталу, как "капиталу", присуще свойство "самовозрастающей стоимости"[7].

Соответственно, формируя тот или иной "наличный" человеческий капитал, общество через разнообразные социальные институты и организации (семью и образование, учебные и трудовые коллективы и др.) создает определенный потенциал развития личностей и общества в том или ином направлении. Сегодня все активнее утверждается парадигма развития (по выражению В.А. Руденко) "проинновационных, креативно ориентированных направлений в обучении"[8].

По меткому определению Г.В. Заярской, "новационные свойства", "инновационный потенциал", "инновационные возможности" являются "атрибутивным свойством молодежи"[9]. На эти свойства молодежи необходимо обращать особое внимание при организации и осуществлении ее образования, в формировании и развитии человеческого капитала личности и общества.

---

[1] Лебедева Л.Г. Социализация личности в семье как фактор преемственности поколений в развитии человеческого капитала // Проблемы развития предприятий: теория и практика : материалы 15-й Междунар. науч.-практ. конф., посвящ. 85-летию Самар. гос. экон. ун-та. Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2016. С. 181.

[2] Алексеенко И.Н. Тенденции парадигмальной трансформации образования как условия удовлетворения общественной потребности в субъектной личности // Гуманитарий Юга России. 2016. Т. 20. С. 177.

[3] Сарычева А.Н., Печерская Э.П. Организационно-экономический механизм управления национальными проектами повышения качества жизни (на примере национального проекта "Качественное образование") // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2013. № 1 (99). С. 158.

[4] Маслова Т.С. Профессионализм и профессиональная культура в современных социологических исследованиях // Гуманитарий Юга России. 2016. Т. 22. № 6. С. 262-268.

[5] Кмецова И. Анализ инвестиций в человеческий капитал в некоторых вузах РФ и Чехии // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2017. № 1 (147). С. 88-89.

[6] Голенкова З.Т., Голиусова Ю.В. Российский прекариат: проблемы накопления человеческого капитала // Вестник Института социологии. 2016. № 3 (18). С. 59.

[7] Лебедева Л.Г. Человеческий капитал, социальное неравенство и преемственность поколений // Наука XXI века: актуальные направления развития. Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2016. № 2-1. С. 28.

[8] Алексеенко И.Н. Тенденции парадигмальной трансформации образования как условия удовлетворения общественной потребности в субъектной личности // Гуманитарий Юга России. 2017. Т. 23. С. 75.

[9] По: Лебедева Л.Г. Преемственность поколений в дискурсе менеджмента проблем социального государства в России // Вестник Самарского муниципального института управления. 2015. № 3. С. 135.

PROFESSIONALISM, SOCIALIZATION AND HUMAN CAPITAL

© 2017 Dudin Gennady Alekseevich
Candidate of Historical Sciences, Associate Professor
Samara State Agricultural Academy
E-mail: genndudin@mail.ru

Keywords: professionalism, socialization, human capital, education.

The interdependence of key concepts associated with the essence, formation and manifestations of human capital is analyzed.

УДК 37.032

ВЛИЯНИЕ КУЛЬТУРЫ НА РАЗВИТИЕ ЧЕЛОВЕКА

© 2017 Коротаева Татьяна Васильевна
кандидат исторических наук, доцент
© 2017 Антонова Кристина Владимировна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: corotaeva2014@yandex.ru, antochka-kris@yandex.ru

Ключевые слова: культура, социализация, социализованность как уровень определения культуры личности, культура как знаковая система.

С различных сторон рассматривается сущность понятия "культура". Выявляется, как культура способна влиять на формирование того или иного типа личности и как она регулирует поведение человека посредством определения рамок.

Человек связан с культурой неразрывной связью и поэтому культура всегда была и остается в центре внимания многих исследователей культуры. Понятие культура охватывает многие сферы человеческой жизни. Культура - это сложная, многоуровневая система, если посмотреть с одной стороны, то это накопленные обществом материальные и духовные ценности, а с другой - деятельность человека, которая опирается на наследие предыдущих поколений, которые будет передаваться нынешними поколениями, тем кто придет им на смену[1].

Уже в глубокой древности существовало понятие культура и означало оно качество труда по обработке почвы, металла, камня. Это понятие охватывало огромнейший диапазон человеческой деятельности.

В современном языке существуют различные толкования понятия культура, например:

- огромное множество достижений человека, в самых разных сферах общественной жизни;

- организация общественных отношений, представленная в системе официальных и неофициальных социальных институтов;

- развитие личности, приобщение человека к достижениям науки, права, морали, искусства и многих других областей духовной жизни.

Культура - способна регулировать, сохранять и развивать всю общественную жизнь людей. Культура способна оказывать влияние на реализацию человеческой деятельности и одновременно порождает в личности творческую активность.

Именно культура играет важную роль в жизни человека и общества. Она формирует тот или иной тип личности: историческое прошлое, историческую память, групповую совесть, религиозные доктрины, общепринятые ритуалы, социальный опыт, коллективные мнения и ощущения, предрассудки, семейные образцы, исторические традиции, идеалы и ценности, отношение к ценностям других народов[2].

Человек становится личностью, членом общества, по мере социализации, то есть, когда он осваивает знания, язык, символы, нормы, ценности, обычаи и традиции своего народа, своей социальной группы и всего человечества. Уровень культуры личности определяется ее социализованностью - приобщением к культурному наследию, а также степень развития индивидуальных способностей, пониманием произведений искусства, свободным владением родным и иностранными языками, аккуратностью, вежливостью, самообладанием, высокой нравственностью и многое другое. Все это достигается в процессе воспитания и образования[3].

Культура является главным фактором, который учит детей, как нужно думать, чувствовать и действовать в обществе. Она сплачивает людей, интегрирует их, обеспечивает целостность общества. Но культура может выполнять и дезинтегрирующую функцию. Это связано с тем, что сплачивая одних людей на основе какой-либо субкультуры, она противопоставляет их другим, и тем самым разъединяет общности, внутри которых могут возникать культурные конфликты.

Можно сказать, что культура в целом определяет необходимые рамки, в которых может и должен действовать человек. Культура регулирует поведение человека в любом месте, будь то это семья, школа, работа или в быту, выдвигая систему предписаний и запретов. Их нарушение, приводит в работу определенные санкции, которые установлены обществом.

Культура, представляет собой сложную знаковую систему, которая передает социальный опыт от поколения к поколению, от эпохи к эпохе, сосредотачивает в себе богатство социального и культурного опыта. Именно по этой причине ее называют социальной памятью человечества.

Собирая в себе лучший социальный опыт, культура накапливает богатейшие знания о мире и поэтому предоставляет хорошую возможность для познания и освоения этих знаний[4].

Представляя собой знаковую систему, культура предполагает владение и знание этой системы, потому что овладеть достижениями культуры невозможно без участия соответствующих знаковых систем. Например, язык позволяет людям общаться. Главным средством для понимания национальной культуры, является язык литературы. Другие языки нужны для познания мира музыки, живописи, театра[5].

Культура и личность находятся в теснейшей взаимосвязи друг с другом. Личность творит, создает культуру, а культура в свою очередь должна, воспитывать полную ценностного содержания индивидуальность. Культура позволяет человеку развивать внутренний мир, помогает принимать решения и делать нравственный выбор.

Культура постоянно движется, развивается, видоизменяется. Она является неотъемлемой составляющей частью жизнедеятельности как общества в целом, так и его тесно взаимосвязанных субъектов: личностей, социальных групп, общностей, институтов.

---

[1] Резник Г.А., Акифьев И.В. Влияние культуры на формирование национального благосостояния // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2012. № 5 (91). С. 87.

[2] Халлоуэл А.И. Культура, личность и общество // Культурология. 2004. № 1 (28). С. 25.

[3] Коломийченко Л.В. Основные подходы к социальному воспитанию в культурологической парадигме образования // Казанский педагогический журнал. 2008. № 5. С. 109.

[4] Гинзбург И.А. Валеологическое образование взрослых: личность в культуре и культура в личности // Образование и самообразование. 2010. Т. 2. № 18. С. 110.

[5] Буряк Н.Ю. Языковая личность в культуре современного общества // Теория и практика общественного развития. 2011. № 6. С. 82.

THE CULTURE INFLUENCE ON HUMAN DEVELOPMENT

© 2017 Korotaeva Tatyana Vasilyevna
Candidate of Historical Sciences, Associate Professor
© 2017 Antonova Christina Vladimirovna
Student
Sociology of Management
Samara State University of Economics
E-mail: corotaeva2014@yandex.ru, antochka-kris@yandex.ru

Keywords: culture, socialization, socialization as a level to definite individual culture, culture as a sign system.

The article represents the concept of the culture from various aspects. It is revealed how the culture influences the formation of a particular type of personality and how it regulates human behavior by defining frames.

УДК 001.895:37

РОЛЬ ИННОВАЦИЙ В РАЗВИТИИ СОВРЕМЕННОГО ОБРАЗОВАНИЯ

©2017 Коротаева Татьяна Васильевна
кандидат исторических наук, доцент
©2017 Мильке Ирина Олеговна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: corotaeva2014@yandex.ru, iramilke1998@mail.ru

Ключевые слова: инновация, образование, инновационный процесс, социальные инновации, инновационные технологии, инновационный процесс в образовании, инновационная деятельность.

Рассматривается понятие "инновация" в образовательной сфере. Описываются характерные черты инновационного образования, специфика инновационных процессов в образовании.

Инновации постепенно появляются в любой профессиональной деятельности человека, поэтому, они безусловно становятся объектом изучения. Сами по себе инновации возникнуть не могут, они являются результатом творческого и интеллектуального процесса.

В последнее время во всем мире происходят коренные изменения в сфере образования, основанные на внедрении новых технологий и социальных инновации в систему образования. Однако внедрение новшеств в современную педагогику процесс трудоемкий. Для того чтобы понять насколько эффективны новые методы обучения должно пройти достаточное количество времени. Очевидно, что в современном обществе обучение не может происходить по устаревшей системе. Поэтому главной целью мирового образовательного пространства XX - XXI вв. является разработка новых научно-образовательных программ.

Понятие "инновация" впервые появилось в исследованиях в XIX веке. Первоначально оно означало проникновение элементов одной культуры в другую. Например, смена обычаев, норм или способов жизнедеятельности и т.д. В настоящее время в это понятие вкладывается различное содержание. Так, под инновациями в сфере образования следует понимать любое новшество, направленное на совершенствование образовательного процесса[1].

Термин "инновация" использовал еще в 30-е годы XX века американский экономист Йозеф Шумпетер (1883 - 1950). Под инновацией он имел ввиду внедрение и использование новых видов потребительских товаров и услуг, новых производственных средств в промышленности. В своих исследованиях он исхо-

дил из связи предпринимательства с так называемой динамической неопределенностью. В своей работе "Теория экономического развития" (1911 г.) он впервые рассмотрел вопросы "новых комбинаций" изменений в развитии и дал описание инновационного процесса. Несмотря на многообразие интерпретации всех трактовок, все же можно выделить общие характерные черты понятия "инновация":

1) инновация является целесообразным и полезным изменением;

2) это изменение обязательно должно найти себе практическое применение;

3) предметом этих изменений являются технологии, социальные, экономические, политические процессы;

4) инновации являются средством развития предприятия, а также положительно воздействуют на повышение эффективности работы предприятия.

Инновационные процессы не обошли стороной и область образовательной деятельности. Активные исследования, нацеленные на построение теории инновационного развития в образовании, проводятся еще с 30-х годов XX века. Понятие "инновационная деятельность" в педагогической деятельности может быть рассмотрено как целесообразное изменение методов обучения и организационно-технологических основ образовательного процесса, направленное на улучшение качества образовательных услуг, конкурентоспособности образовательных учреждений, обеспечение всестороннего личностного и профессионального развития обучаемых.

Проблемам создания, развития и распространения педагогических новшеств посвящены работы: В. А. Федорова, Е. Д. Андреева, В. А. Игнатова, Е. А. Григорьева, О. Б. Чистякова, М.В. Кларина и других. Такие ученые как Харин А.А., и Майборода В.П. выявили различные аспекты исследования проблем образования как социального института во взаимодействии с другими социальными институтами общества. Исследователи Н. К. Чапаев, И. И. Хасанова, С. С. Котова, Р. Акофф, Э. Дюркгейм, В.Н. Шубкин и др. написали множество работ, посвященные инновационной проблематике в связи с разработкой стандартов и содержания образования в целом.

Известный российский психолог В.А. Ляудис считает, что изменения, которые происходят сегодня в обществе, неизменно повлекут за собой преобразования в работе образовательных учреждений.

Инновации затрагивают не только сам образовательный процесс, но и механизм управления образованием. Инновационное образование предполагает обучение в процессе создания новых знаний, в результате активного взаимодействия образования с наукой[2].

Инновационные процессы в образовательном учреждении могут касаться следующих аспектов:

- в основной структуре, в применяемой технологии;
- в материально-техническом и методическом обеспечении;
- в управленческой структуре;
- в организационных процессах;

- в эффективности работы организации и т.д.

Инновационные изменения в образовании являются предметом исследования современной науки. Исследования проводятся по ряду направлений:

- сущность инновационной образовательной деятельности;
- структура и классификация образовательной сферы;
- механизмы применения и внедрения инноваций;
- особенности инновационной деятельности;
- инновационная деятельность в образовательных учреждениях нового типа;
- организация и управление инновационными процессами;
- прогнозирование, диагностика, обобщение передового педагогического опыта и инновационных процессов;
- формирование готовности учителя к инновационным изменениям и др.

Любые инновации должны соответствовать требованиям современного общества. Также они должны внедряться в следующие области распространения:

- в воспитание;
- в обучение;
- в управление;
- в переподготовку кадров.

Проблемы внедрения инноваций в образовательный процесс начинаются на первом же этапе. Ни один из авторов новейших педагогических подходов не может доказать, что его план будет эффективно работать на практике, ведь любая инновация это большой риск.

Тем не менее, попытки внедрить различные инновации и усовершенствовать технологии в образовании ведутся непрерывно. Существует несколько этапов по внедрению новшеств:

1) Пропедевтический. На данном этапе происходит анализ системы, в ходе которого выявляются факторы способствующие инновационным изменениям, а также факторы которые им препятствуют.

2) Установочный. На данном этапе вырабатывается цель и стратегия изменений.

3) Подготовительный. Данный этап предполагает в себе психологическую подготовку участников к инновационной деятельности.

4) Процесс реализации новшеств.

5)Оценка результатов.

Совершаются также попытки классифицировать нововведения. Один из новейших вариантов классификации инноваций в области образования выглядит так.

Аналоговая. Эта инновация основывается на уже применяемом в образовании методе. К этому методу или подходу пристраивают частное нововведение. Например, классическую пяти-балльную оценку считают по шкале в 1000 баллов.

Комбинированная. Это нововведение представляет собой процесс, который объединяет несколько известных образовательных блоков. В результате получается совершенно новый подход.

Ретроинновация. Новшество заключается в том, что в современное образование внедряется несколько исторически забытых, но эффективных методов.

Сущностная. Заключается в применении совершенно новой методики образования.

Инновационная деятельность выступает важнейшей парадигмой современного образования, которая в условиях процесса глобальной трансформации культуры требует переориентации системы образования, прежде всего профессионального, на инновационный путь развития[3]. Это должно выражаться в пересмотре и изменении образовательных программ в сторону стимулирования творческой деятельности учащихся, непосредственного их участия в научно-исследовательских работах.

Инновации в образовании - это очень трудный процесс, среди множества факторов, влияющих на него, можно выделить один из главных - педагога[4]. Преподавателю нужно четко понимать сущность преобразований, уметь применять их на практике. От его отношения к новшеству, от его участия в их освоении, от его творческой активности зависит успешность новаций. Личность педагога, его профессиональные способности, его направленность на творческую инновационную деятельность изучили Блинов В. И., Ибрагимов Г. И, Федоров В. А., Ле-ван Т. Н., Науменко Л. С., Пальцева Ю. А., Тиунова Н. Н. и др.

Инновации в педагогике считаются новшествами, специально разработанными или случайно открытыми в порядке педагогической инициативы[5].

Инновационные механизмы развития образования включают в себя:

- создание творческой атмосферы в образовательных учреждениях;
- создание благоприятных условий для внедрения разнообразных новшеств;
- инициирование поисковых образовательных систем и механизмов их всесторонней поддержки;
- поиск наиболее перспективных нововведений и продуктивных проектов в образовательные системы.

Инновации могут выступать в виде:

- нового научно-теоретического знания;
- новых эффективно образовательных технологии.
- новых методов обучения;
- новых видов учебных заведений.

Итак, одной из важнейших задач, поставленных перед современным обществом, является разработка, внедрение инноваций в образовательную деятельность. Такие нововведения должны разрабатываться и проводиться не органами государственной власти, а работниками и организациями сферы образования и науки.

---

[1] Коротаева Т.В., Еськова Т.С. Анализ теорий инновационного менеджмента в образовании // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2013.

[2] Кларин М.В. Инновационное образование: дидактический анализ // Педагогика. 2014. № 6. С. 32-39.

[3] Вербицкий А.А. Становление новой образовательной парадигмы в российском образовании // Образование и наука. 2014. № 6. С. 5-17.

[4] Дзюбенко С.В. Роль и функции исследовательской деятельности в педагогической инновационной практике учителя // Качество. Инновации. Образование. 2014. № 3. С. 49-54.

[5] Гаффорова Е.Б., Репина Е.Я. Инновационная составляющая как фактор эффективного развития вуза // Инновации в образовании. 2014. № 1. С. 58-66.

ROLE OF INNOVATIONS IN DEVELOPMENT OF MODERN EDUCATION

© 2017 Korotaeva Tatyana Vasilyevna
Candidate of Historical Sciences, Associate Professor
© 2017 Milke Irina Olegovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: corotaeva2014@yandex.ru, iramilke1998@mail.ru

Keywords: innovation, education, innovation process, social innovations, innovative technologies, innovative process in education, innovative activity.

In this article, the concept of "innovation" in education is examined. The basic characteristic features of innovative education, the specifics of innovative processes in education are described.

УДК 316.3; 316.4

ВЫБОР ПРОФЕССИИ КАК АСПЕКТ ФОРМИРОВАНИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА

© 2017 Лебедева Людмила Геннадьевна
старший преподаватель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: ludleb@mail.ru

Ключевые слова: человеческий капитал, компетенции, компетентность, абитуриенты, студенты, родители, молодежь, образование.

Рассматриваются социологические аспекты и противоречия, связанные с мотивацией выбора профессии и вуза молодежью, поступающей в вузы, абитуриентами и их родителями.

В условиях нынешних реалий России в политике государства особенно важен приоритет социальных ("социокультурных") целей модернизации. В числе

этих целей - обеспечение гражданам высокого уровня и качества жизни и воспроизводства человеческого капитала[1]. Это естественным образом связано с развитием системы образования. И один из важных моментов при этом - выбор молодежью, абитуриентами вуза и профессии. В том или ином выборе молодежи в значительной мере участвуют и родители. Выбор молодежью, абитуриентами будущей профессии и вуза является судьбоносным на жизненном пути.

В процессе выбора будущей профессии и вуза проявляется степень социальной субъектности молодежи - ее способности к проявлению самостоятельной инициативы в социуме, наличия конкретной цели, соответствующей мотивации, механизма саморегуляции, осознания своей роли и ответственности, наличия осознанной позитивной жизненной стратегии[2].

В процессах выбора молодежью своей профессии, вуза, своей судьбы существуют трудности и противоречия. Рассмотрим некоторые из них, в том числе с использованием материалов пилотажного социологического исследования "Выбор абитуриента и его родителей: материалы социологического опроса (июнь - июль 2016 г.) на базе Самарского государственного экономического университета; рук. Л.Г. Лебедева. (На правах рукописи)". В опросе участвовали 180 абитуриентов и 150 родителей абитуриентов в период работы приемной комиссии в Самарском государственном экономическом университете. Выборка случайная.

Вопрос о мотивации выбора вуза и профессии молодежью, абитуриентами (и их родителями) - один из наиболее важных. В определенной мере (хотя и не полностью) о мотивации выбора может служить представление о значении избранной профессии (см. таблицу).

Распределение ответов на вопрос о том, какое значение будет иметь избранная профессия (выбрать не более 2-х вариантов ответа)

Варианты ответов	Ответов абитуриентов		Ответов родителей	
	чел.	%	чел.	%
1. Эта профессия обеспечит меня (абитуриента) престижной работой	70	38,89	39	26,00
2. Благодаря этой профессии будет обеспечено мое (абитуриента) материальное благополучие	95	52,78	49	32,67
3. Эта профессия позволит мне (абитуриенту) реализовать свои творческие способности	41	22,78	56	37,33
4. С этой профессией я (абитуриент) всегда смогу (сможет) рассчитывать на хорошую работу	64	35,56	80	53,33
5. Другое	1	0,56	2	1,33
6. Трудно сказать	13	7,22	17	11,33
Итого	284	157,8	221	147,3

Источник: "Выбор абитуриента и его родителей: материалы социологического опроса (июнь - июль 2016 г.)"; рук. Л.Г. Лебедева.

Заметны расхождения в лидирующих вариантах ответов абитуриентов и родителей абитуриентов. Так, у абитуриентов оценки будущей своей профессии связаны с материальным благополучием и престижностью профессии. А у родителей оценки будущей профессии абитуриентов связаны с хорошей работой и возможностями реализовать свои творческие способности.

Думается, что мотивация значительной части поступающих в вуз (в данном случае - на примере поступающих, в основном, в Самарский государственный экономический университет) не вполне отвечает современным тенденциям и объективным требованиям общества. По сути, такой характер мотивации тормозит развитие системы образования.

Объективным требованием общества и для самого общества является создание условий для формирования у граждан компетенций инновационной деятельности, компетенций "инновационного человека"[3]. Сегодняшние абитуриенты и студенты - вчерашние школьники и завтрашние работники. Социализацию личности будущих работников в современных условиях все больше необходимо связывать с процессами перехода к инновационной экономике[4].

Социально-экономическая практика выдвигает все более высокие и сложные требования к компетенциям и компетентности работников. С компетенциями все более тесно связывается и проблема подготовки кадров (по сути, это - "двуединая" проблема). Проблема эта становится особенно очевидной и актуальной в аспекте инноваций и инвестиций в различных сферах современного общества[5].Это предполагает и соответствующий тип мотивации выбора вуза и профессии, а также и мотивации учебно-познавательной деятельности студентов.

Следовательно, еще в довузовский период необходимо проводить с молодежью более активную и целенаправленную профессиональную ориентацию и формировать у молодежи объективно необходимый тип мотивации выбора будущей судьбоносной профессии.

---

[1] Дудин Г.А. Социальное государство (государство всеобщего благосостояния) в дискурсе всесторонне модернизации России // Евразийский союз ученых. 2015. № 10-4 (19). С. 146.

[2] Алиев В.В. Основы исследования социальной субъектности молодежи // Знание. Понимание. Умение. 2015. № 1. С. 158.

[3] Сарычева А.Н., Печерская Э.П. Организационно-экономический механизм управления национальными проектами повышения качества жизни (на примере национального проекта "Качественное образование") // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2013. № 1 (99). С. 157.

[4] Дудин Г.А. Компетентность как аспект социализации личности работника в условиях перехода к инновационной экономике // Проблемы развития предприятий: теория и практика : материалы 15-й Междунар. науч.-практ. конф., посвящ. 85-летию Самар. гос. экон. ун-та. Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2016. С. 182.

[5] Дудин Г.А. Компетенции и компетентность государственных и муниципальных служащих в свете деятельностного подхода // Проблемы развития предприятий: теория и практика : материалы 13-й Междунар. науч.-практ. конф. Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2014. С. 299.

THE CHOICE OF PROFESSION AS AN ASPECT OF HUMAN CAPITAL FORMATION

© 2017 Lebedeva Ludmila Gennadyevna
Senior Lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: ludleb@mail.ru

Keywords: human capital, competences, competence, applicants, students, parents, youth, education.

Discusses sociological aspects and contradictions associated with motivation of choice of profession and of the university young people entering the universities, students and their parents.

УДК 159.9

ПСИХОЛОГИЧЕСКОЕ ДАВЛЕНИЕ НА МОЛОДЕЖЬ ЧЕРЕЗ "ГРУППЫ СМЕРТИ"

© 2017 Мальцева Алина Павловна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: maltceva1996@mail.ru

Ключевые слова: Интернет, молодежь, постиндустриальное общество, группы смерти.

Рассматривается влияние Интернета на подрастающее поколение, плюсы и минусы Интернета, появление новых "групп смерти" в социальных сетях.

В двадцать первом веке интернет занимает внушительное место в жизни каждого человека, но в большей степени интернет-это часть жизни подростков. Сейчас жизнь подрастающего поколения полностью зависит от средств сотовой связи и интернета. Использование интернета имеет как плюсы, так и минусы. Но, к сожалению, минусы интернета сейчас могут не только пагубно действовать на психику человека, а уже и убивать. И в большей мере это действует на подрастающее поколение. Одним из таких минусов сейчас являются так называемые "группы смерти".

Группы смерти чаще всего создаются в социальной сети "Вконтакте", где идет бурное обсуждение темы самоубийства. Депрессивные картинки, грустные песни, страшные ролики и высказывания о том, что самоубийство это лучшее решение для того чтобы избавиться от жизни. Вся эта агитация приводит к тому, что ребенок начинает задумываться о смерти и не видит в этом ничего страшного. Влияние таких групп приходится на подростков от 10 до 17 лет, а этот период считается самым сложным для человека, так как в этом возрасте у детей нестабильная психика, они легковозбудимые, внушаемые и агрессивные . В первую очередь, на психику подростков такого возраста оказывает влияние семья. Втягиванию в зависимость (в частности, - от компьютера, от "сети") чаще всего способствуют семейные неурядицы, безразличие, неспособность понять нужды другого[1]. При этом "игры" в компьютерных сетях могут оказываться по-настоящему опасными. В настоящее время у подрастающего поколения меняются взгляды на мир, они уже видят мир не так, как мы раньше. Зачастую эпоха перемен негативно сказывается на состоянии общества, поскольку для многих людей, не готовых к восприятию новых стандартов и ценностей, происходит социальная дезориентация. Они переживают особое психологическое состояние, воспринимаемое ими как вынужденное изменение интересов, "переоценка ценностей". Больше всего это сказывается на формирующихся личностях: подростках, молодых девушках и юношах, которые оказываются в состоянии неопределенности и мучительного выбора в период изменяющихся жизненных обстоятельств[2]. Собственный социально-культурный уровень не позволяет самостоятельно организовать досуг с пользой для духовного и умственного развития. Чем заняться? Опять возвращаемся к асоциальному образу жизни: употребление спиртных напитков и наркотических средств, увеличение фактов криминальных происшествий, банальное просиживание у телевизора и бесконтрольное поглощение пищи и лечебных средств. И все это для заполнения душевной пустоты и ухода от осознания собственной нереализованности[3].

Городская среда и ее проблемы оказывает на горожан мощное депрессивное и стрессовое психологическое воздействие. Напряженный темп городской жизни, нестабильная экономическая ситуация как атрибут рыночной экономики, повышенная плотность населения и производная от нее интенсификация вынужденных контактов между людьми порождает проблему недостатка в глубоких межличностных отношениях (проблему одиночества), с одной стороны, и проблему избытка массовых контактов (потребность в уединении), с другой стороны[4].

Ценностные ориентиры подростков сейчас уже отличаются от наших, тем, что они воспитываются в информационном обществе. Различные социологические исследования свидетельствуют о противоречивости характера создания ценностных ориентаций в молодежной среде. С одной стороны, для основной массы подростков и молодежи базовыми ценностями являются традиционные

общечеловеческие ценности (ценности жизни) - дружба, любовь, семья, дети, образование. С другой стороны, для какой-то части молодежи и, особенно, подростков на первом месте оказываются другие ценности (по сути - псевдоценности), в том числе - различные извращения (наркотики, игромания и т.д.). Особую опасность при этом представляет появление зависимости от злоумышленников в компьютерных сетях.

"Современное информационное общество характеризуется новой, информатизированной культурой, которая выражается через виртуальное поле коммуникации и развлечения"[5]. Но на этом "поле коммуникации и развлечения" могут встретиться риски и опасности. Особенно это касается неопытных в жизненных вопросах подростков.

"Определение понятия риска зависит от наблюдателя: что для одного является риском, для другого - опасностью. Риск, по Н. Луману, относится к сфере субъекта, активно относящегося к миру и принимающего решения. Опасность же является продуктом среды и относится к объекту"[6]. С учетом этого, можно сказать, что нахождение в компьютерных сетях представляет собой определенный риск ("попасться в сети" злоумышленников, попасть в зависимость от них), а общение со злоумышленниками в "сети" - это уже конкретная опасность.

Сейчас одной из таких сетей является появившаяся совсем недавно группа смерти под названием "Тихий дом", она также имеет такие названия как "Синий кит", "F57", "Море китов", "Разбуди меня в 4:20" и так далее. Подростки в сети проходят смертельные задания с помощью куратора. Задания такие как вырезать лезвием на руке кита, часто плакать, смотреть странные видео, которые влияют на психику, это похоже на эффект 25 кадра, так же рано вставать и слушать грустную музыку. Почему "разбуди меня в 4:20?". Потому что в это время организм человека находится в состоянии сна и психологическое давление оказывают серьезную травму на психику. Так же название "разбуди меня в 4:20" отсылает читателя к американской субкультуре людей, употребляющих марихуану. 4:20 в их среде означает призыв к легализации марихуаны, но к содержимому группы все это не имеет никакого отношения. По своей сути это обыкновеннейшая группа для девочек с цитатами про кофе, собственную значимость и любовь, а также ссылками на романтические фильмы. Однако из-за таких групп уже покончили жизнь самоубийством 130 подростов в России и это число продолжает расти. Так же эта игра уже становится не просто проблемой нашей страны, но и других. То есть эта игра уже имеет огромные масштабы и захватывает весь мир.

На существующие опасности и преступления, совершаемые с помощью компьютерных сетей, важно посмотреть поглубже: "преступление не только является опасным деянием для общества, но оно есть признак девиации и аномии в социуме"[7].

Таким образом, наше поколение уже не такое как раньше, оно более агрессивное, апатичное и воздействовать на него сейчас гораздо проще, чем раньше.

У обывателя возникают резонные вопросы: с какой целью создаются данные группы, кто их создает, и зачем они создаются? Создаются ли они в террористических целях или это какие-то секты? Конечно, нормальным людям скорее всего и в голову бы не пришло придумать что-то подобное. И есть вероятность, что такие игры создаются людьми, имеющими психические отклонения, если их еще можно назвать таковыми.

---

[1] Черняева К.Н., Оськина Ю.С., Лебедева Л.Г. Игромании подвластны все // Новая наука: Современное состояние и пути развития. 2016. № 11-3. С. 145-149.

[2] Милова Ю.А., Чеджемов Г.А. Человек эпохи перемен // Известия института систем управления Самарского государственного экономического университета. 2015. № 2 (12). С. 62-63.

[3] Чеджемов Г.А., Борисов С.В. Некоторые аспекты качества жизни в регионах России // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2012. № 12 (98). С. 128.

[4] Бондарев С.А., Чеджемов Г.А. Социальные проблемы города // Известия института систем управления Самарского государственного экономического университета. 2011. №2. С. 12.

[5] Гугуева Д.А., Фетисова О.В. Ценности современной российской молодежи в реальном и виртуальном обществах // Гуманитарий Юга России. 2016. № 5. С. 85-92.

[6] Лебедева Л.Г., Ростова А.В., Ургалкин Ю.А. Концепции общества риска в социологическом дискурсе // Вестник Самарского муниципального института управления. 2014. № 2 (29). С. 129-137.

[7] Трещева Е.Е., Лебедева Л.Г. Преступление как девиация // Известия института систем управления Самарского государственного экономического университета. 2016. № 2 (14). С. 33-37.

PSYCHOLOGICAL PRESSURE ON YOUTH THROUGH "GROUPS OF DEATH"

© 2017 Maltzeva Alina Pavlovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: maltceva1996@mail.ru

Keywords: internet, young people, postindustrial society, groups of death.

Discusses the impact of the Internet on the younger generation, the pros and cons of the Internet, the emergence of new deadly groups in social networks.

УДК 330.163.1

ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ПОВЕДЕНИЕ ЧЕЛОВЕКА В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА

© 2017 Моисеева Елена Алексеевна
студент
© 2017 Чеджемов Герман Асланбекович
старший преподаватель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: elena-moiseeva-1996@mail.ru, irongerman@mail.ru

Ключевые слова: экономическое поведение, экономический кризис, последствия кризиса, положительные аспекты кризиса для общества, государство.

Рассматривается экономическое поведение человека в условиях кризиса. Установлено, что экономическое поведение человека напрямую связано с его потребностями, возможностями и знаниями о сути процессов, которые приведут его к достижению цели.

Экономическое поведение - это действия, методика, направление поведения людей в определенных условиях, связанное с экономической деятельностью. То есть, все люди являются участниками экономической жизни общества: обладают экономическими потребностями, желаниями, интересами[1].

Потребности более постоянны, чем возможности человека. Наши цели и желания практически не изменяются. Измениться могут лишь пути реализации этих желаний.

Как и каждый человек, экономическое поведение индивидуально. Мы все выбираем свой путь в зависимости от типа характера, привычек решения проблем, тот пусть, который для нас более приемлем.

Экономическое поведение человека - это, по сути, отражение нашей действительности, нашего экономического уровня жизни, широты наших взглядов и наших предпочтений. Но что же случится с нашим экономическим поведением в условиях кризиса, как изменятся наши потребности, желания и взгляды?

Перед тем, как понять, как изменится экономическое поведение человека в условиях кризиса необходимо определиться с пониманием термина "экономический кризис". "Экономический кризис - это резкое ухудшение экономического состояния страны, проявляющееся в значительном спаде производства, нарушении сложившихся производственных связей, банкротстве предприятий, росте безработицы, и в итоге - в снижении жизненного уровня, благосостояния населения".

Экономическое поведение, как внешне наблюдаемая и фиксируемая форма экономической деятельности, является одной из базовых категорий экономической социологии. Существуют различные трактовки ее содержания. Авторы

разделяют подход к определению ее сущностных и содержательных характеристик, предложенный Верховиным В.И., одним из ведущих российских специалистов в области экономической социологии. По его мнению, экономическое поведение представляет собой систему специализированных социальных действий, которые связаны с использованием ограниченных экономических ценностей (ресурсов) и ориентированы на получение пользы (выгоды, вознаграждения, прибыли) от их обращения. Экономическое поведение предстает как субъективная сторона экономической деятельности, как совокупность поступков и действий, которые отражают внутреннее отношение участников экономической жизни к условиям, содержанию и результатам экономической деятельности. Детерминантами экономического поведения выступают потребности и интересы людей, в первую очередь материальные[2].

Кризисы в экономике могут иметь различную силу и различный охват по своим воздействиям на население. "К примеру, в 2009 году экономика России переживала спад, но многие не почувствовали на себе его влияние, что во многом было связано с относительно непродолжительным его течением, наличием денежных государственных накоплений, которые были использованы и вброшены в экономику, а также с благоприятной для России ситуацией на мировом рынке энергоресурсов. Если бы один из этих факторов отсутствовал, то экономическое падение ощутили бы все слои общества"[3].

Но если человек оказался в такой ситуации, то "государство в любом случае должно проявлять заботу о своих гражданах, кто по определенным причинам оказался социально незащищенным, впал в состояние бедности"[4].

Но вот кризис случился, как всегда неожиданно, когда его никто не ожидал. Мы строили планы один другого лучше и вот, включаем телевизор и очередной коллапс. Обвал рынка - вроде как не касается, цены в магазинах поползли вверх - касается, но еще можем позволить, терпим, и вот уже - извините, вы хорошо работаете, но мы вас увольняем - коснулось, да еще как. Что делать, куда бежать обычному человеку?

Люди по-разному могут испытывать на себе спады в экономике. Кто-то может потерять бизнес, кого-то могут уволить с работы, другие могут не справиться с выплатами по кредитам и придется отдать купленный в кредит автомобиль или квартиру и тому подобное. Конечно же, это может произойти не только в период экономического кризиса, но и напротив, когда стана переживает экономический рост. Все зависит от конкретного человека и его возможностей. При спадах данные негативные ситуации могут затронуть всех и, если в нормальных положительных экономических условиях предсказать, что может случиться с вашей экономической жизнью завтра достаточно сложно, то при наличии кризиса в стране многое становится предсказуемым. Поэтому важно знать наступил ли кризис в экономике или нет[5].

Экономический кризис для простого человека начинается с увольнения, с потери работы его соседом, а не с падения ВВП. Это является "отличным" индикатором для обычного человека. Доказано, что "наличие оплачиваемой работы существенно увеличивает качество жизни человека, повышает его самооцен-

ку и создает предпосылки для дальнейшей социализации личности"[6]. Впрочем, если человека не увольняют с работы, то это вовсе не означает, что он счастливчик и избежал влияния всеобщего спада. Его реальные доходы начинают падать (его начинает "обворовывать" инфляция и уменьшающееся количество доступных товаров в экономике) и он может себе позволить все меньшее количество благ. Спад может сломать ему планы по покупке жилья, автомобиля в кредит, поскольку процент по банковским займам начинает расти и становится очень невыгодным. Человеку становится трудно социально жить. "В России на современном этапе возможности выделять дополнительные средства для социальной защиты населения крайне ограничены. Нагрузка на государственный бюджет возрастает, правительство вынуждено прибегать к увеличению налогов, в связи, с чем снижаются доходы работающих. А это порождает новые социальные напряжения"[7]. Поэтому в кризис очень важно научиться правильно экономить[8].

Существуют и положительные стороны, которыми обладает экономический кризис. Он делает покупателей и продавцов умнее, разоряет неэффективных и недальновидных собственников бизнеса, мотивирует на применение новых технологий в производстве, которые бы снижали затраты и позволяли делать более качественные и более дешевые товары, чем были до кризиса, стимулирует к развитию научно-технический прогресс. Наряду с данными позитивными сдвигами в экономической жизни людей, экономический кризис имеет еще одно немаловажное свойство, он рано или поздно заканчивается. Поэтому очень важно знать, как следует вести себя в кризис и как его можно переждать.

Вот некоторые примеры экономического поведения для человека в условиях кризиса:

- нельзя менять одно место работы на другое, особенно если новая организация не является крупной, так как велика вероятность ее банкротства в условиях продолжительного и глубокого падения экономики. Исключением являются государственные организации и некоторые частные компании, долю в которых имеет государство;

- запрещается брать потребительский кредит, ипотеку, кредит на покупку автомобиля. Поскольку с ухудшением экономических условий будут падать реальные доходы при видимом сохранении номинального уровня заработной платы. Другими словами, зарплата останется той же самой, только купить на нее можно будет меньше продуктов, в том числе товаров первой необходимости (лекарств, продуктов питания и так далее). Вследствие этого все больше денег будет уходить на продукты питания, одежду, транспортные расходы и меньше оставаться на погашение кредитов. В конечном итоге, при продолжительном кризисе в экономике, можно будет не справиться с возвратом кредита и придется отдать приобретенные на кредитные деньги товары;

- не рекомендуется продавать недвижимость, так как обычно в этот период падают цены на квартиры, землю и тому подобное, хотя бывают и исключения из этого правила;

- не желательно держать деньги в одном единственном банке, если только он не крупный и одним из владельцев является государство. Лучше перестраховаться, и хранить средства в разных и проверенных банках;

- не рекомендуется тратить большую часть своего дохода на развлечения.

Следование ряду правил "кризисного" поведения обеспечивает человеку безопасность и страхует его от неверных поступков, которые могут привести к негативным последствиям и большому стрессу как для него, так и его окружения.

---

[1] Белехова Г.В., Шабунова А.А. Сущность, содержание и особенности экономического поведения населения // Экономическое Поведение Населения: Теоретические Аспекты. Изд-во ФГБУН ИСЭРТ РАН, 2012. С. 127.

[2] Бондарев С.И., Чеджемов Г.А., Ургалкин Ю.А. Экономическое поведение человека в условиях становления рыночной экономики в современной России // Экономика и социология. 2014. № 4. С. 20.

[3] Верховин В.И. Экономическое поведение : учеб. пособие. Ч. 1, 2015. С. 10-11.

[4].Чеджемов Г. А. Уровень и качество жизни в теории социальной политики и управления // Вестник института систем управления Самарского государственного экономического университета. 2010. № 1. С. 55.

[5] Григорьев Л.М., Салмина А.А. Потребительское поведение и социально-экономическое положение домохозяйств в условиях кризиса // Российские регионы: экономический кризис и проблемы модернизации. М. : ТЕИС, 2011. С. 200.

[6] Чеджемов Г.А., Борисов С.В. Некоторые аспекты качества жизни в регионах России // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2012. № 12. С. 129.

[7] Чеджемов Г.А. Уровень и качество жизни в теории социальной политики и управления // Вестник института систем управления Самарского государственного экономического университета. 2010. № 1. С. 55.

[8] Мамаева Л.Н. Экономическое поведение // Экономическое поведение потребителей в условиях глобального кризиса. LAP Lambert Academic Publishing, 2013. С. 23-24.

THE ECONOMIC BEHAVIOR OF A MAN IN CRISIS

© 2017 Moiseeva Elena Alekseevna
Student
© 2017 Chedzhemov German Aslanbekovich
Senior Lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: elena-moiseeva-1996@mail.ru, irongerman@mail.ru

Keywords: economic behavior, economic crisis, the consequences of the crisis, the crisis for companies, positive aspects, the state.

Deals with the economic behavior of a man in crisis. Set the relationship about economic behavior of man is directly connected with the needs, opportunities and knowledge about the nature of the processes that lead to achieving the goal.

УДК 316:36

СТУДЕНЧЕСКАЯ СЕМЬЯ В СОВРЕМЕННОМ СОЦИУМЕ

© 2017 Носова Татьяна Александровна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: tanya_nosova_1997@mail.ru

Ключевые слова: семья, студенты, студенческая семья, социум.

Рассматривается студенческая семья как элемент социума. Освещаются современные приоритеты и основные аспекты развития студенческой семьи.

Сущность молодежи как социальной группы раскрывается в процессе реализации ею функции воспроизводства социальной структуры. Наследуя и воспроизводя сложившиеся общественные отношения, каждое новое поколение обеспечивает сохранение целостности общества и участвует в его совершенствовании и преобразовании на основе своего инновационного потенциала[1]. Тем самым осуществляется как развитие молодежи, так и общества в целом. Изучение статусных характеристик студенческой семьи и ее проблемного поля показывает, насколько она приспособлена к динамично развивающемуся обществу[2].

Несмотря на то, что современные приоритеты молодежи больше ориентированы на внесемейные ценности, в вузовском пространстве встречается такая брачно-семейная стратегия как "студенческая семья". Под студенческой семьей понимается такая семья, в которой оба супруга - студенты дневного отделения высшего учебного заведения, т.е. гомогенная (однородная) по социальному положению мужа и жены.

В советское время семейными студентами были молодые люди, отслужившие в армии, живущие с родителями или после свадьбы снимающие жилье. Все семейные проблемы, материальное обеспечение решались самостоятельно этой парой. Единственное, в чем шли навстречу такому студенту (студентке), - прощали снижение его общественной активности, понимая, что это происходит за счет увеличения хлопот и забот в семье. Сегодня смело начинают строить семьи студенты всех курсов, уверенные в том, что даже с ребенком на руках они сумеют окончить институт, стать специалистом с высшим образованием. Преобладающим мотивом заключения брака у студенческой молодежи являются любовь и близкие к ней духовные, этические и эстетические ценности и ожидания. На основе сильной, положительно окрашенной эмоциональной связи супругов осуществляется преодоление всех трудностей сложного периода адаптации.

Большинство студенческих семей сталкиваются с одинаковыми трудностями - это материальные трудности, квартирный вопрос, совмещение учебы с

решением проблем устройства быта семьи и воспитания детей, "не с кем оставить ребенка". Важным фактором, влияющим на объем времени, затрачиваемым студентом на учебу, является наличие в семье помощников. На наш взгляд, отсутствие поддержки, помощи по уходу за ребенком приводит к прекращению учебы в вузе.

Что касается финансовых трудностей, то "каждая вторая студенческая семья от половины до двух третей семейных средств получает от родителей - одного из супругов или обоих"[3]. Семейный бюджет студенческих семей формируется не только за счет средств родителей, но и за счет дополнительного заработка семейных студентов. Чаще всего подрабатывает молодой супруг. Подчас подходящую работу для студента очной формы обучения найти не так просто. Студенческие семьи вынуждены самостоятельно, каждая в силу своих возможностей, решать этот вопрос. Для обеспечения семьи приходится прогуливать занятия, что естественно сказывается на успеваемости и рейтинге студента.

Различные заработки дополнительно со стипендиями, пособиями, помощью родных помогают продержаться студенческим семьям. Но, несмотря на это студенческую семью можно отнести к категории мало-имущих. Современная ситуация делает студентов зависимыми от многих обстоятельств. В прежние годы летний труд в стройотряде мог обеспечить средствами для нескольких месяцев нормальной жизни, сегодня главное для молодежи - уже в вузовский период найти постоянный заработок и сохранять трудовые отношения в период обучения.

Основным мотивом подработок является необходимость обеспечить семью и страд перед завтрашним днем. Дополнительный заработок говорит об ответственности молодых людей, об их стремлении быть независимыми и самостоятельными, а не сидеть на шее у родителей. Несмотря на сложное взаимодействие учебы, дополнительного заработка семейные студенты получают стипендии. Это косвенно указывает на их хорошую успеваемость. Мы не исключаем того факта, что преподаватели учитывают их сложное положение, факт наличия ребенка в семье и идут им навстречу.

Жилищные проблемы каждой студенческой семейной парой решаются индивидуально: у одних - это комната в студенческом общежитии, у других - съемная квартира, у третьих - совместное проживание с родителями. Реже - собственная квартира.

Студенческая семья в современном обществе занимает позицию аутсайдера. Анализ социальной политики и нормативных документов в области охраны брачно-семейных отношений показал, что официально нигде не прописан и не упоминается статус "студенческая семья". Студенческая семья рассматривается в составе молодой семьи, на которую в большей степени ориентированы все государственные программы.

Сегодня еще недостаточно внимания уделяется студенческой семье и ее проблемам, таким как приобретение собственного жилья, наличие детей, их воспитание, совмещение многих обязанностей и других все более обостряю-

щихся проблем. Программа "Обеспечение жильем молодых семей" носит избирательный характер. Большинство семейных студентов имеет низкую платежеспособность, у них нет возможности выплачивать ежемесячный ипотечный взнос, так как он слишком большой. Помимо этого взноса, ежемесячно нужно платить квартплату, питаться, одеваться. Постоянное увеличение цен не способствует стабильному экономическому развитию студенческой семьи. Молодая пара оказывается перед серьезными испытаниями, а поэтому нуждается как в прямой материальной помощи, так и в психолого-педагогической поддержке. Следует обратить внимание также на то, что семейные студенты недостаточно пользуются возможностью получения уже действующих пособий для малообеспеченных семей. Современная семейная политика "не предусматривает создание информационного пространства семьи"[4].

Можно сделать вывод, значительная доля студенческих семей в нашей стране не в состоянии самостоятельно справиться с возникающими трудностями и нуждается в государственной, родительской, вузовской поддержке. Большинство студенческих семей можно отнести к категории традиционно бедных, так как на стипендию в наше время не проживешь. Ресурсы этих семей не позволяют обеспечить уровень жизни, необходимый для достойного проживания.

Единственной стратегией адаптации для большинства студенческих семей является выживание и родительская помощь. Фигурально данная стратегия временная, но она сказывается на общем состоянии психического здоровья всех членов семьи. Меры по решению проблем студенческой молодежи в первую очередь должны приниматься со стороны государства.

Социальная поддержка выбранной студентами брачно-семейной стратегии пока еще остается недостаточной. От интенсивной работы в этом направлении во многом зависит будущее поколения и его формы развития: молодежь - будущее без перспективы или молодежь - потенциал будущего развития России[5].

---

[1] Лебедева Л.Г. Гражданственность как основа гармоничной преемственности поколений. // Менеджмент XXI века: антикризисные стратегии и управление рисками : сб. науч. ст. по материалам XV Междунар. науч.-практ. конф. / Рос. гос. пед. ун-т им. А.И. Герцена, Ин-т экономики и управления. СПб., 2015. С. 60-62.

[2] Лебедева Л.Г. "Зигзаги" преемственности поколений как фактор проблем в социализации молодежи // Проблемы развития предприятий: теория и практика : материалы 13-й Междунар. науч.-практ. конф., 27-28 нояб. 2014 г. Ч. 2. Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2014. С. 306-309.

[3] Фаустова Э.Н. Художественная культура студента и ее значение для разностороннего развития личности будущего специалиста // Современная высшая школа. Варшава, 1981. № 4.

[4] Формы и технологии социальной работы : науч.-метод. пособие / под ред. Л.Г. Гусляковой. Барнаул, 2008.

[5] Лебедева Л.Г. Гармоничная преемственность поколений как аспект утверждения и развития социального государства в современной России // Национальная ассоциация ученых (НАУ). 2015. № 5-5 (10). Ч. 5. Социологические науки. С. 144-146.

STUDENT'S FAMILY IN THE MODERN SOCIETY

© 2017 Nosova Tatiana Aleksandrovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: tanya_nosova_1997@mail.ru

Keywords: family, students, student's family, society.

The article discusses the student's family as part of society. Highlights the current priorities and main aspects of the development of the student's family.

УДК 338

СИНДРОМ ЭМОЦИОНАЛЬНОГО ВЫГОРАНИЯ У СПЕЦИАЛИСТОВ ЦЕНТРОВ СОЦИАЛЬНОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ Г. САМАРЫ

© 2017 Перемышлина Екатерина Сергеевна
студент
© 2017 Логинова Ирина Анатольевна
кандидат психологических наук, доцент
Самарский национальный исследовательский университет
имени академика С.П. Королева
E-mail: perem.katya@mail.ru

Ключевые слова: синдром эмоционального выгорания, социальное обслуживание, социальные работники, специалисты по социальной работе, центры социального обслуживания.

Статья посвящена анализу понятия синдрома эмоционального выгорания, его фаз, симптомов и факторов развития. Авторы анализируют фокус-группы специалистов по социальной работе, описывают отмеченные ими проблемы, определяющие появление и развитие синдрома эмоционального выгорания, предлагают способы профилактики данного синдрома.

В современном мире люди часто сталкиваются с таким явлением как синдром эмоционального выгорания (СЭВ). Чаще всего этому синдрому подвержены представители социономических профессий. К таким профессиям по классификации Е.А. Климова относятся профессии "Человек-Человек" - это врачи

медицинские работники, учителя, преподаватели, психологи, социальные работники, спасатели, работники правоохранительных органов.

Термин "burnout" ("эмоциональное выгорание") был предложен американским психиатром Фрейденбергом в 1974 г. Иногда его переводят на русский язык как: "эмоциональное сгорание" или "профессиональное выгорание" и определяют как сложный комплекс связанных и переплетенных между собой симптомов, сущностью которого остается определенный механизм психологической защиты человека, заключающийся в виде полного, частичного исключения эмоций, в ответ на определенные психотравмирующие влияния в процессе профессиональной деятельности[1]. Макарова Галина Анатольевна, кандидат психологических наук, определяет СЭВ как процесс постепенной утраты эмоциональной, физической и когнитивной энергии, который проявляется в симптомах эмоционального, умственного истощения, "опустошения", физического утомления, личностной отстраненности и снижения удовлетворения исполнением своей работы. СЭВ рассматривается как результат неудачно разрешенного стресса на рабочем месте[2].

В 2016 году Кафедрой социологии социальной сферы и демографии Самарского Университета совместно с общественной организацией "Самарский областной профессиональный союз работников социальной защиты населения" и психологами Центров Социального обслуживания г. Самары был разработан исследовательский проект "Профилактика синдрома эмоционального выгорания у специалистов учреждений социального обслуживания населения Самарской области". Участниками проекта стали 9 районов Самары, 6 областных городов и 8 муниципальных районов. В выборку проведенного исследования вошли 250 специалистов социального обслуживания.

По результатам исследования этого явления у специалистов срочных услуг ЦСО г. Самары по диагностике Бойко выяснилось, что почти 100% работников находятся на какой-либо стадии СЭВ. На первой стадии СЭВ "нервное (тревожное) напряжение" находится каждый четвертый специалист Центров социального обслуживания (ЦСО), при этом почти у 1/5 специалистов данная фаза находится на этапе формирования, а у каждого десятого уже сформирована. На второй фазе резистенции (сопротивления), где человек пытается, в разной степени успешности, оградить себя от неприятных впечатлений, находятся семь из десяти специалистов срочных услуг ЦСО Самарской области, у каждого пятого фаза уже сформирована, а более чем у трети находится на этапе формирования. Вероятно, эта фаза имеет такое колоссальное распространение, потому что каждый социальный работник пытается по возможности отгородить себя от негативных эмоций и переживаний. Специалисты стремятся избежать стресса, который может случиться в результате повышенной включенности в происходящее, в каждую ситуацию. Это повлечет за собой большие негативные последствия для организма, личности, и окружающих людей, не только дляклиентов, но и для своей семьи, друзей, самых близких и родных людей. В последней фазе "истощение" находится почти четверть специалистов ЦСО. У каждого десятого она

уже сформирована, более чем у 15% находится на стадии формирования. Можно предположить, что эти люди уже встречались с проблемами физиологического и эмоционального характера, со значительным ухудшением общего состояния организма и снижением работоспособности в своей профессиональной деятельности[3].

Одной из задач нашего анализа было изучение проблем, с которыми сталкиваются специалисты по социальной работе ЦСО г. Самары (которые, безусловно, приводят к появлению и развитию СЭВ) и способов их решения. Для решения поставленной задачи нами были проанализированы транскрипты фокус-групп со специалистами по социальной работе.

Согласно анализу, одной из выделенных проблем является нехватка ресурсов и средств. Почти все информанты признали ее и отмечали, что в первое время работы не могли заснуть из-за страха, что кому-то не достанется путевки. Следующей не менее важной проблемой является неравномерное распределение обязанностей. В каких-то центрах работа специалистов не осуществляется по отдельным специализациям. Вследствие этого, сотрудникам приходится выполнять работу по совершенно разным направлениям, что, несомненно, очень неудобно. Данный способ организации профессиональной деятельности приносит меньше результатов, чем, например, в том случае, когда обязанности разделены по специализациям, и каждый специалист работает по своему направлению. На просьбу модератора фокус-группы описать какие эмоции специалисты испытывают в течение рабочего дня, один из участников с улыбкой спросил, о каком дне идет речь, приемном или не приемном. Это было интерпретировано как намек на то, что приемный день, конечно, намного сложнее, "истощает" в более сильной мере. Многие работники отмечали, что они принимают людей даже в те дни, которые отмечены не приемными. Это следующая проблема, с которой сталкиваются почти все специалисты по социальной работе - нечеткая организация рабочего дня, труда, профессиональной деятельности. Они не могут отказать людям с ограниченными возможностями здоровья. Здесь играет свою роль сострадание, сочувствие к людям. Это очень важно и в их работе, и вообще в жизни - сохранять человеческое достоинство, уметь сочувствовать и помогать другим людям: "*Ну, конечно, да, я соглашусь вот с коллегами, потому что, действительно, если приходит человек на костылях, на клюшках, кто-то на коляске, кого-то привозят, кто-то плачет, кто-то там вообще пожилой, вообще не понятно как он пришел, кто его принес в наш центр. Вот. Ну, принимаем, да, все принимаем, все сочувствующие, все мы молодые". "...Приходят, например, нам вот сейчас нужно срочно выдать технические средства по остаткам, приглашаем во все дни. Абсолютно во все дни, до вечера, вплоть до того, что выходили в субботу работать. Ну, периодически вот так вот. Не исключено, что еще выйдем" (*Информант 1).

Безусловно, значимой и серьезной проблемой является сложность контингента, с которым специалистам приходится работать. Это огромное коли-

чество абсолютно разных клиентов, чаще всего находящихся в тяжелых жизненных условиях. Информанты отмечают, что все рабочие дни совершенно разные, все зависит от того, кто придет, с каким настроением и проблемой. К сожалению, очень часто люди уже заранее приходят без благих намерений, приходят с намерением поругаться, с полной, так сказать, "боевой готовностью". Конечно, отмечалось, что случается, что таких клиентов успокаивают, решают их проблему, все объясняют, в итоге человек уходит с положительным настроем. Также специалисты по социальной работе часто сталкиваются с необоснованными претензиями людей, с тем, что люди недостаточно осведомлены о законах. Встречаются с разнообразными типами поведения людей, не всегда выражающих благотворные намерения; люди не хотят ждать даже десяти минут и, конечно, начинают выражать свое возмущение. Кто-то может очень бурно реагировать на происходящее, не понимать, что специалисты действительно не могут выполнить их просьбу, следовательно, клиент может громко кричать и желать самого плохого сотрудникам. "*Кого-то монитором хотят огреть, кого-то просто матом посылают, потому что путевки не дают. Ситуации разные, вот. Но я не считаю, что это огромная проблема, это обычная рабочая обстановка"* (Информант 1)."*...Доказывал, из штанов выпрыгивал, что переводите на мою книжку. Показали закон, показали все. Дошло чуть ли не до зам. директора. И так мы его удовлетворить не смогли. Он ушел, дверью хлопнул, обозвал нас всех, там, дармоедками и больше пока не показывался*" (Информант 4).

Работники отмечали, что многие молодые сотрудники увольняются из-за низкой заработной платы, отсутствия карьерного роста, уменьшающего интерес к работе, следовательно, неудовлетворения результатом своей работы. Именно из-за этого неудовлетворения работой очень часто и развивается синдром эмоционального выгорания, и не только из-за заработной платы, но и в других случаях, например, когда человеку не интересна его работа, для него тяжкий "истощающий" труд - вставать с утра и ходить на эту работу каждый день. Все это может стать фактором развития СЭВ. И, как отмечали информанты, какие-то негативные ситуации приводят кого-то к заболеваниям, подавленному состоянию, кого-то даже к депрессии и последующему увольнению, кто-то испытывает недолгое чувство обиды, ухудшение общего состояния организма.

Анализ фокусированного группового интервью позволил выявить и способы профилактики СЭВ. Согласно ответам информантов к основным способам профилактики СЭВ можно отнести несколько. Одним из них является физическая активность, упражнения. Это обязательные прогулки по парку, или даже по кабинету во время работы, ходьба пешком, или посещение бассейна, кто-то увлекается какими-то занятиями, хобби, и таким образом получает эмоциональную разгрузку. Один информант поделился своим физическим способом разгрузки - свинг-машина, которая приводит организм в порядок и уберегает от последствий сидячего образа жизни.

Важную роль играет профессиональная психологическая помощь в ЦСО. Только грамотный психолог сможет уберечь от СЭВ, настроить на хороший рабочий процесс, сохранить физическое, умственное и эмоциональное состояние специалистов в полном порядке. В некоторых центрах проводятся специальные тренинги, существуют комнаты эмоциональной разгрузки, которые сотрудникам даже не хочется покидать. Также эмоциональную разгрузку работники получают такими способами, как чтение книг, домашние дела. Кто-то высказался о даче как способе снятия эмоционального напряжения: "*А летом поедем на дачу в субботу, воскресенье. К любимым цветам*" (Информант 3).Особую роль, несомненно, как и в других местах работы, специалистов по социальной работе спасает замечательный коллектив, который помогает справиться со случающимися трудностями. Хорошо подметил один из участников фокус-группы: *"...мы друг друга спасаем"* (Информант 1).

Специалисты отмечают важный способ профилактики СЭВ: получение радости от удовлетворения своей работой, а в идеале, для них это, конечно, полное удовлетворение результатами своей работы. Важным фактором снятия эмоционального напряжения служит появление доброжелательных клиентов, такие люди вызывают положительные эмоции и оставляют позитивный настрой на дальнейшее рабочее время, а также появление клиентов, поддерживающих постоянное доброжелательное общение с сотрудниками ЦСО.

Анализ транскриптов фокус-группы показал, что о синдроме эмоционального выгорания специалисты знают и говорят, считают, что от него страдают именно люди, неудовлетворенные своей работой и/или ее результатами, люди, которые не могут привести в гармонию свое физическое и эмоциональное состояние. Информант 1 рассказывает о своей знакомой, с которой случилась такая ситуация. Стресс, в котором находился работник, оказывал влияние на взаимоотношения, как в личной жизни, так и в профессиональной. Такое состояние человека отражается на всех окружающих его людях, им передается его негативный настрой и угнетенное состояние.

Резюмируя вышесказанное, подчеркнем, что специалисты по социальной работе постоянно находятся в напряженной психоэмоциональной обстановке способствующей появлению и развитию СЭВ. Английское слово "save - сохранять, спасать" читается как "СЭЙФ" то есть почти как СЭВ. Так, давайте сохранять и спасать работников ЦСО, чтобы предотвратить формирование СЭВ.

---

[1] Профилактика синдрома эмоционального выгорания у специалистов учреждений социального обслуживания населения Самарской области (материалы и доклады региональной научно-практической конференции; Самара, 24 июня 2016 г.).

[2] Г.А. Макарова "Синдром эмоционального выгорания".

[3] См.: И.А. Логинова "Особенности работы с синдромом эмоционального выгорания у специалистов срочных социальных услуг";

Поликлиника № 100 // Здоровье. 2005. 8 июня;

"Пси-фактор". Управление персоналом : слов.-справ. URL: http://psyfactor.org/personal/personal17-02.htm.

EMOTIONAL BURNOUT SYNDROME IN THE SPECIALISTS OF THE SAMARA'S CENTERS OF SOCIAL SERVICE

© 2017 Peremyshlina Ekaterina Sergeevna
Student
© 2017 Loginova Irina Anatolyevna
Candidate of Psychological Sciences, Associate Professor
Samara National Research University
named after Academician S.P. Korolev
E-mail: perem.katya@mail.ru

Keywords: emotional burnout syndrome, professional burning, emotional burning, social services, social workers, specialists in social work, social service centers.

The article analyses the term of emotional burnout syndrome, its phases, symptoms and factors of development. The authors analyze focus groups with specialists in social work, describe the problems that determine the appearance and development of the emotional burnout syndrome, as well as ways to prevent this syndrome.

УДК 316.334.23 : 316.422

МОДЕЛЬ ФИЛЬТРАЦИИ ИННОВАЦИЙ
(ПО МАТЕРИАЛАМ СОЦИОЛОГИЧЕСКОГО ИССЛЕДОВАНИЯ)

© 2017 Ростова Анна Владимировна
кандидат социологических наук, доцент
Тольяттинский государственный университет
E-mail: a.rostova@mail.ru

Ключевые слова: селекционное сито, фильтрация инноваций, инновационная открытость населения, инновации, внедрение новшеств.

В статье проведен анализ проблемы принятия и фильтрации инновации со стороны населения. На основе идеи П. Штомпки о существовании селекционного сита при внедрении новшеств и эмпирического исследования, проведенного на территории Самарской области, автор выявляет ряд фильтров, детерминирующих принятие инноваций со стороны населения. Публикация подготовлена в рамках поддержанного РГНФ научного проекта № 16-13-63003.

Вхождение инноваций в повседневную жизнь общества во многом зависит от открытости и готовности населения к новшествам. Под инновационной открытостью населения мы понимаем такую характеристику населения, которая выражается в готовности и способности адекватно оценивать инновации, понимать их необходимость, встраивать новшества в повседневную жизнедеятельность[1]. Однако какими бы характеристиками не обладало население, инновация, прежде чем быть принятой, проходит определенную "отбраковку".

Теоретико-методологической базой для разработки модели фильтрации инноваций выступило понятие "селекционное сито" П. Штомпки, которое польский социолог использовал для обозначения процесса фильтрации инноваций. Как справедливо отметил ученый, появление инновации - еще не залог ее успеха[2]. Новшеству необходимо пройти еще очень важный процесс - фильтрацию. Стоит отметить, что селекционное сито выполняет два важных функции. Во-первых, обнаруживает те инновации, которые не отвечают потребностям населения. Во-вторых, обеспечивает доработку "сырых" инноваций.

Эмпирической базой исследования стола исследование, проведенное в ноябре-декабре 2016 годы на территории Самарской области, в ходе которого опрошены 712 респондентов. В результате проведенного исследования была сформулирована следующая модель фильтрации инноваций (см. рисунок).

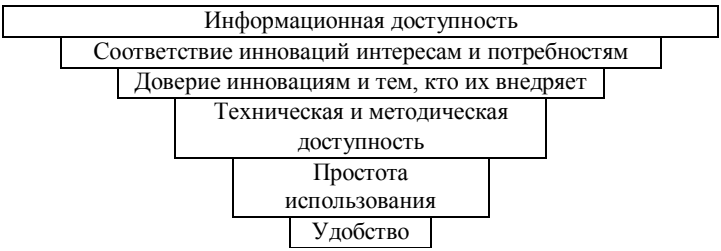


Рис. **Модель фильтрации инноваций**

Первым фильтром на пути освоение инноваций выступает информационная доступность новшества. Анализ данного фильтра позволяет детально проанализировать, насколько активно, целесообразно и исчерпывающе используются каналы информирования населения о внедряемых новшествах. Согласно опросу жителей Самарской области, основным каналом получения информации о новшествах среди респондентов остается телевидение (41%) и Интернет-СМИ (34%).Так, например, почти 34% респондентов отметили, что впервые слышат о таком инновационном проекте, как "Жигулевская долина", и еще 43% *"что-то слышали об этом проекте"*.

Часть нововведений оказались для многих респондентов неизвестны. Так, формирование территории опережающего развития в г.о. Тольятти оказалось незнакомо 28% респондентам; отмена выборов мэра неизвестна 20% населения; об

услугах онлайн-банкинга не имеют представление 25% опрошенных; оформление полисов ОСАГО через Интернет незнакомо около 20% респондентам. Меньше всего респонденты знают о социальных новшествах: раздельный сбор мусора, мероприятие "Библионочь", тотальный диктант, географический диктант.

Вторым элементов в механизме фильтрации выступает соответствие инновации интересам и потребностям индивида. Индивид может получать информацию об инновации через разные каналы, однако отсутствие включенности инновации в повседневность индивида, соответствие его интересам приводит к тому, что инновация отфильтровывается за ненадобностью. Так, новшества в едином государственном экзамене вряд ли будут интересовать тех, кто уже не является учеником, а нововведения в пенсионном обеспечении отфильтровываются молодым поколением, т.к. не отвечает его нынешним потребностям.

Доверие инновациям или тем, кто ее внедряет, выступает важнейшим элементом фильтрации инноваций. Изучение данного механизма фильтрации позволяет рассмотреть не только техническую сторону новшества, но и задействовать необходимые для создания положительного образа инновации механизмы. Так, например, на пути активного использования услуг онлайн-банкинга встает именно проблема доверия подобного рода операциям. 27% респондентов высказали недоверие по отношению к данному новшеству; не доверяют респонденты и интернет-магазинам. Согласно данным ВЦИОМ, 37% опрошенных респондентов выступили против создания электронной системы информации для обучающихся именно по соображениям безопасности[3].

Техническая и методическая доступность инноваций, под которой подразумевается, возможность использовать инновацию при помощи имеющихся технических средств и также информация о том, как воспользоваться данным новшеством (инструкция). Население открыто лишь тем инновациям, которые осваиваются очень быстро и легко без каких-либо временных затрат на поиск информации. Респонденты высказали мысли о том, что при освоении новшеств хотели бы иметь перед глазами визуальные ряды, наглядно демонстрирующие, как именно пользоваться новшеством. К чтению инструкции склонны оказались лишь единицы.

Простота использования выступает важнейшим фактором на пути формирования инновационной открытости. У многих вызывает страх слишком сложный путь освоения инновации, поэтому предпочтение отдается старым, пусть и не всегда удобными, способам действия. По оценкам респондентов, не так давно внедренные в супермаркетах Самарской области кассы самообслуживания оказались достаточно сложны в использовании, поэтому покупатели предпочитали пользоваться привычными кассами (45%), либо пользовались только в крайних случаях (14%).

Удобство и качество новшества немаловажная составляющая принятия инновации населением. Ярким примером "неудобной", по оценкам респондентов,

инновации является электронная запись первоклассников. Основными сложностями, с которыми сталкиваются родители, это необходимость *"караулить начало записи"* по интернету ночью; зависание программы и потому необходимость *"все равно идти в школу и подавать документы самим"*. В свою очередь, респонденты высоко оценивают удобство и качество предоставляемых государственных услуг: предоставляемую информацию, наличие образцов заявлений, информации о статусе заявки, скорость оказания услуг[4].

Таким образом, инновация, прежде чем стать привычной в жизни ее потребителей, проходит сложный процесс "отбраковки" или принятия. Каждый механизм фильтрации отвечает на соответствующие вопросы, которые должны быть решены при разработке и внедрении инноваций.

---

[1] Ростова А. В., Желнина Е. В. Инновационная открытость населения: концептуализация понятия // Концепт. 2016. № 9. С. 193-198. URL: http://e-koncept.ru/2016/16204.htm.

[2] Штомпка П. Социология. Анализ современного общества / пер. с польск. С.М. Червонной. М. : Логос, 2005. С. 444.

[3] Электронная система информации для обучающихся: оценки родителей и студентов / ВЦИОМ. URL: http://wciom.ru/index.php?id=236&uid=115985 (дата обращения: 27.01.2017).

[4] Госуслуги онлайн: оценки пользователей / ВЦИОМ. URL: http://wciom.ru/index.php?id=236&uid=115460 (дата обращения: 27.01.2017).

A MODEL OF INNOVATION FILTRATION
(ON MATERIALS OF SOCIOLOGICAL RESEARCH)

© 2017 Rostova Anna Vladimirovna
Candidate of Sociological Sciences, Associate Professor
Togliatti State University
E-mail: a.rostova@mail.ru

Keywords: selection screen, filtration of innovations, innovative openness of the population, innovations, introduction of innovations.

In the article the analysis of problems of making and filtering the innovation part of the population is given. Based on ideas by Shtompka about the existence of the selective sieve in the implementation of innovations and empirical research conducted on the territory of the Samara region, the author reveals a series of filters that determine the adoption of innovation by the population. The publication was prepared within the framework supported by the Foundation for Humanities, research project No. 16-13-63003.

УДК 314

ЭПОХА ПОСТМОДЕРНА. ОБЩЕСТВО ВИРТУАЛЬНОЙ РЕАЛЬНОСТИ

© 2017 Трещева Екатерина Евгеньевна
студент
© 2017 Чеджемов Герман Асланбекович
старший преподаватель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: kateytreshcheva@mail.ru, irongerman@mail.ru

Ключевые слова: Интернет, коммуникации, каналы коммуникации, виртуальное пространство, киберпространство, виртуальные возможности, постмодерн, постиндустриальное общество, информационное общество.

Анализируются общество виртуальной реальности как часть постмодернистского общества, подробно рассматриваются проблемы, связанные с виртуализацией общества.

Уже в середине эпохи модерна, люди уже задумывались об образах будущего. Одним из них был писатель-фантаст Жюль Верн[1]. Они представляли себе огромные умные механизмы на производствах, громоздкие неказистые роботы на батареях, ламповые вычислительные механизмы и летающие автомобили, работающие на обузданной людьми ядерной энергии. Особенно большую роль играли компьютеры, как неотъемлемая часть жизни общества. Ретрофутуриз, так назвали то, как люди прошлого представляли себе будущее. Такое виденье обуславливалось тем, что будущее всегда представляется нам неразрывно связанным с настоящим. Это сейчас мы удивляемся над наивностью их представлений о будущем. Такая реакция естественна, ведь мы в нем живем и знаем, как все повернулось. Для людей того времени это было обыденным мышлением если учесть, какие технологии были тогда. Но, они точно предсказали, что информационные технологии прочно войдут в нашу обыденность.

Концепция постмодерна или постиндустриального общества представляет собой целый комплекс теорий, основанных на трех типах общества - доиндустриальное (традиционное), индустриальное (модерн) и постиндустральное (постмодерн). Каждому типу общества были присущи свои характерные особенности - "согласно доиндустриальное общество базируется на взаимодействии человека с природой, индустриальное - человека с подчиненной им природой, а постиндустриальное на взаимодействии между людьми"[2]. Один из основателей теории постмодерна Д. Белл писал: "Если индустриальное общество основано на машинной технологии, то постиндустриальное общество формируется под воздействием технологии интеллектуальной. И если капитал и труд - главные структурные элементы индустриального социума, то информация и знание -

основа общества постиндустриального"[3]. Отсюда следует, что постиндустриальное общество - это социум, который возник с помощью технологизации компьютерными технологиями, где главной особенностью является отведение значимой роли социальных взаимодействий между людьми.

С движением научно-технического прогресса стали происходить коренные изменения в научной картине мира, что сказалось на перестройку человеческого мировоззрения и общественного сознания. Компьютеризация всех сфер общественной деятельности и повседневной жизни человека - самый впечатляющий феномен последней четверти 20 века. За короткий срок она пронеслась по всему миру и оставила свой отпечаток. Новые технологии встроились в основу социума. Общество стало переходить в новую эру постмодерна, а распространение персональных компьютеров и развитие компьютерных сетей (особенно сети Internet) дали базис для зарождения информационного общества. Свою долю в трансформации социума внесла глобализация, которая также модифицировала культуру и бытие, внося до этого новые качественные характеристики в личность индивида.

Кроме качественных изменений в обществе, виртуализация многих сфер жизни социума привела необратимым кардинальным изменениям стандартных социальных взаимодействий между членами общества. Виртуализация открывает перед человеком новые виртуальные возможности, которые помогают преодолевать те ограничения в получении информации, общении и восприятии, которые существуют в повседневной жизни до появления современных средств коммуникации. Для применения новых виртуальных возможностей социумом была создана новая искусственная реальность для обмена информацией - виртуальная реальность.

Виртуальную реальность можно трактовать как "это технология трехмерного информационного взаимодействия человека и компьютера, которая реализуется с помощью комплексных мультимедиа - операционных средств"[4]. В энциклопедии социолога ВР (виртуальная реальность) характеризуется как "технически конструируемая при помощи компьютерных средств интерактивная среда порождения и оперирования объектами, подобными реальным или воображаемым, на основе их трехмерного графического представления, симуляции их физических свойств (объем, движение и т.д.), симуляции их способности воздействия и самостоятельного присутствия в пространстве[5]. При этом ВР отождествляется с понятием киберпространство, где протекают все виртуальные социальные процессы. Киберпространство само по себе не несет в себе никакого содержания, но с помощью людей оно наполняется им и дополняется новой информацией, а так же в киберпространстве происходит взаимообмен знаниями и полноценный процесс коммуникации между индивидами. Отсюда можно сделать вывод, что ВР является одновременно неким "хранилищем" общественного знания, к которому имеют доступ через компьютерные средства все члены общества, и особое средство коммуникации через которое индивиды передают между собой информацию из "хранилища". Благодаря этим особенно-

стям ВР может выступать в роли полноценного средства социализации человека, ведь овладение навыками веб-серфинга у современного человека начинается с самого раннего возраста - 3-4 года[6]. Так же ВР помогает передать необходимое знание в любую точку земного шара, где есть доступ к компьютеру и сети Интернет.

Но при очевидной полезности ВР существует мнение, что киберпространство принесло очевидные проблемы. Во-первых, от львиной доли значимых социальных процессов протекающих в сети отчуждены люди, которые либо не имеют доступа, либо он ограничен к сети и компьютерным технологиям. Такая ситуация сложилась из-за нераспространения интернет-телефонии в труднодоступных и "глухих" регионах, а так же некого непринятия старшими поколениями новых гаджетов. Сложности с освоением современных устройств у наших бабушке и дедушек может возникать из-за их сложности и недостатка определенных знаний в области техники. Но так же причина может крыться в неспособности принятия перемен в обществе, ведь новые современные технологии за короткий срок, как цунами, накрыло общество, что заставило человека приспосабливаться к резким переменам. Такая эпоха перемен зачастую может негативно сказаться на состоянии общества, так как многие люди не готовы принимать новые стандарты и ценности[7]. Это приводит к социальной дезориентации, что произошло со старшими поколениями. Из-за невозможности к адаптации к новым условиям, они "выпали" из определенной части общества и попали в изоляцию и определенное подобие стазиса.

Во-вторых, виртуальная социализация может не благоприятно сказаться на личности, так как в сети существует определенный эффект анонимности, а вследствие жесткого контроля над процессом социализации. Это проводит к использованию в качестве средств социализации неприемлемый контент: порнографические материалы, видео- и фотоматериалы с элементами насилия, интернет ресурсы, призывающие к преступной деятельности и так далее. Так же виртуализация приводит к социальной тенденции отказа от традиционных средств коммуникации, то есть замена реальных контактов виртуальными, что может повлиять на способность контактировать с другими членами общества без применения технических средств. Виртуализация приводит к социальному отчуждению, а если вернуться к анонимности, то происходит отчуждение индивида от социальной ответственности, что в наиболее крайней форме отчуждение проявляется в распаде личности[8]. Такому пагубному влиянию очень подвержены дети, которые, как мы узнали выше, начинают пользоваться Интернетом с 3-4 лет.

Подводя итог, можно сделать вывод, что в виртуализации есть как положительные, так и отрицательные стороны. Прежде всего, виртуальное пространство это огромная виртуальная база знаний и способ коммуникации, к которой должны иметь все члены общества и не допускать изоляцию тех, кто еще не приспособился к изменениям. Виртуальное пространство, как способ социализации новых членов общества, возможно использовать, как вспомогательный

инструмент социализации и должен быть под жестким контролем первичных агентов социализации, то есть родителями. Такая мера нужна для минимизации эффекта отчуждения от социальной ответственности и для контроля над процессом социализации, чтобы она прошла как можно более успешно. Иначе, бесконтрольная виртуальная социализация может привести к отрицательной социальной девиации индивида.

---

[1] https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%A0%D0%B5%D1%82%D1%80%D0%BE%D1%84%D1%83%D1%82%D1%83%D1%80%D0%B8%D0%B7%D0%BC (дата обращения: 27.02.2017).

[2] Грибов И.А. Информационное общество: от виртуальной реальности к реальной виртуальности // Исторические, философские, политические и юридические науки, культурология и искусствоведение. Вопросы теории и практики. Тамбов : Грамота, 2012. № 9. Ч. 2. С. 48.

[3] Белл Д. Грядущее постиндустриальное общество. М. : Academia, 2004. С. 158.

[4] Кубышкин С.А. Виртуальная реальность как социокультурный феномен // Вестник Майкопского государственного технологического университета. 2013. № 2. С. 38.

[5] Энциклопедия социологии / сост. А.А. Грицанов [и др.]. Минск : Кн. Дом, 2003. С. 176.

[6] Печерская Е.П., Звоновский В.Б, Меркулова Д.Ю., Плешаков В.А., Мацкевич М.Г. Опыт сетевого поведения дошкольников // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2013. № 9 (107). С. 146.

[7] Милова Ю.А., Чеджемов Г.А. Человек эпохи перемен: новая реальность// Известия института систем управления Самарского государственного экономического университета. 2015. № 2 (12). С. 62.

[8] Журавлев С.И. Социальное отчуждение и виртуальное пространство // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. № 8 (118). С. 148.

THE EPOCH OF THE POST-MODERN. THE SOCIETY OF VIRTUAL REALITY

© 2017 Trescheva Ekaterina Evgenyevna
Student
© 2017 Chedzhemov German Aslanbekovich
Senior Lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: irongerman@mail.ru, kateytreshcheva@mail.ru

Keywords: Internet, communications, communication channels, virtual space, cyberspace, virtual opportunities, postmodern, post-industrial society, information society.

The article analyzes the virtual reality society as part of a postmodern society, examines in detail the problems associated with virtualization of society.

УДК 378.18

ПРАЗДНИК КАК ЭЛЕМЕНТ СОЦИОКУЛЬТУРНОЙ ЖИЗНИ ГОРОДА

© 2017 Ургалкин Юрий Алексеевич
доктор философских наук, профессор
© 2017 Чеджемов Герман Асланбекович
старший преподаватель
© 2017 Корноухова Антонина Николаевна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: secobr@sseu.ru

Ключевые слова: город, праздник, значение праздника, аудитория праздника.

Рассматривается праздник как социокультурное явление в жизни большого города. На материалах конкретного социологического исследования фестиваля набережных Волга-Фест анализируется аудитория праздника и факторы, влияющие на ее формирование.

Праздник как социокультурное явление выступает важной составляющей многогранной жизни любой общности и является особым событием, выделяющимся из повседневности и будничности событий. Массовые мероприятия, включая праздники, являются неотъемлемой частью городской жизни. Они оказывают огромное влияние на социально-экономическую, культурно-идеологическую сферы и одновременно зависят от них. Особое значение праздники имеет в мегаполисах, характеризующихся сложной структурой населения, высокой социальной напряженностью и большими возможностями организации массовых мероприятий. Их организация и проведение в значительной степени определяют уровень развития общества, страны, региона, формируют его элиту, менталитет граждан. Они являются одним из факторов сглаживания и даже нейтрализации негативных составляющих жизни социума социально-экономического, политического, культурно-идеологического и экологического порядка. В этих условиях особое значение приобретает выявление различных социальных факторов, влияющих на поведение человека и создание необходимых условий для его социализации.

Праздник представляет собой сложное и многоаспектное явление. Его нельзя сводить к простому механическому действию. В общественном сознании праздник рассматривается как "перерыв повседневности", как отсутствие работы, праздность[1]. Согласно В.И. Далю, "Праздник - день, посвященный отдыху, не деловой, не работный, противоположное - будень…"[2] "Само слово праздник, - писал известный русский фольклорист и этнограф И.М. Снегирев,- выражает упразднение, свободу от будничных трудов, соединенную с весельем и радо-

стью. Праздник есть свободное время, ….. принятый способ совершения торжественных действий….."[3].

Наглядной иллюстрацией выше сказанного является ежегодный межрегиональный фестиваль набережных ВолгаФест, проводимый в Самаре при поддержке областного Правительства. Группа будущих социологов, студентов 3 курса СГЭУ, исследовала данное мероприятие, состоявшееся 4-5 июня 2016 г. и запомнившееся как самое яркое событие лета в регионе.

На празднование Волга-Фест-2016 съехались представители Москвы, Санкт-Петербурга, Екатеринбурга, Ижевска, Саранска, Петрозаводска и даже китайского города Чунцина. На Волга-Фест-2016 было представлено несколько площадок, объединенных по направлениям: прогулки, впечатления, путешествия, семья, знания, спорт, Волга и пляж. Гости фестиваля Волга-Фест-2016 имели возможность посетить концерты, понаблюдать за шоу воздушных змеев, провести время с детьми на площадках семейных творческих мастерских, узнать новое на лектории фестиваля, приобрести уникальные самарские сувениры и попробовать блюда волжской кухни. В работе фестиваля приняли участие художники, артисты, музыканты, архитекторы, дизайнеры, спортсмены, кулинары и другие представители современной культуры, искусства и ремесел, а посетителями стали более 50 тысяч человек, что составляет около 5% от всего населения Самары.

В проведении и результатах данного исследования было заинтересовано Правительство Самарской области, а целью исследовательской группы являлось выявление аудитории массового городского праздника и определения факторов, которые прямо или косвенно могли повлиять на ее состав. Задачи, стоящие перед исследователями, заключались в определении половозрастного состава участников предлагаемых развлекательных площадок праздника, способов прибытия на место проведения фестиваля. В ходе исследования на основе случайной систематической выборки была опрошена 1000 человек. Ошибка выборки составила 5%. Опрос проводился методом анкетирования, наблюдения, интервью.

Результаты проведенного исследования показывают, что разница между количеством мужчин и женщин, пришедших на данное мероприятие, не сильно велика: 43% мужчин при 57% женщин. Это может выступать свидетельством того, что на фестиваль чаще всего приходили парами, возможно семейными.

Что же касается возраста участников, то почти половина, а именно 45%, - это двадцатилетние юноши и девушки. При этом каждый третий присутствовавший (29%) был в возрасте 30-40 лет. Таким образом, основную целевую группу мероприятия составила молодежь и люди активного трудоспособного возраста, на которых и было направленно данное событие.

Определенный интерес вызвало место жительства участников фестиваля. Выявилось, что на данное мероприятие больше всего прибыло из Октябрьского (20%) и Советского (16%) районов. Несколько ниже доля прибывших из Промышленного и Ленинского районов (по 13%). Это можно объяснить наличием в первых двух районах города линии метрополитена - наиболее удобного для передвижения в эти дни общественного транспорта, т.к. в связи с проведением

праздника некоторые из улиц были перекрыты. В рамках данного исследования также было важно изучить вопрос об информированности населения о фестивале и причинах, побудивших горожан приехать в эти дни на набережную. Тем более, что общей информации в Интернете, широкомасштабной рекламы в СМИ не наблюдалось.

Анализ реакции респондентов на указанную проблему показал, что только 48% гостей фестиваля приехали на него специально (вероятно, в эту величину и можно оценить аудиторию набережной, привлеченную фестивалем);- около четверти гостей (27%) либо вообще не знали о нем, либо узнали непосредственно на набережной;- примерно каждый пятый (22%) слышал о фестивале, но приехал просто так;- 3% опрошенных вообще затруднились ответить на данный вопрос.

Программа фестиваля включала в себя различные развлекательные мероприятия для детей. Ребенка с собой привез каждый третий приехавший(34%). При этом с женщинами детей пришло в полтора раза больше, чем с мужчинами. Наибольшее количество посетителей с детьми приехало из Октябрьского(17%) и Советского(14%) районов. Это совпадает с общим распределением приехавших гостей по районам.

Как мы видим, детей было достаточно много, но на чем же их привозили? Результаты показывают, что почти половина гостей с детьми приехала на ВолгаФест на личном автомобиле(41%). Очевидно, это был самый распространенный способ доставки детей на фестиваль. При этом каждый третий привез ребенка на общественном транспорте(34%), каждый пятый - привел пешком.

Несложно сделать вывод о том, что наиболее популярным способом добраться до набережной как у всех гостей в целом, так и у гостей с детьми был личный автомобиль, а уж потом - общественный транспорт.

Если заглянуть в программу данного мероприятия, то мы увидим, что занятие по душе здесь мог найти практически каждый: работали площадки мастер-классов, выставок, лекторий, проводились концерты на двух сценах, игровые и спортивные состязания, десятки других занятий и развлечений. Оказавшемуся здесь человеку скучать было просто некогда, постоянно можно было заниматься чем-то интересным.

Как показывает исследование, самым востребованным событием праздника стали выступления музыкантов. Их увидел каждый второй присутствующий(51%). На втором месте шоу воздушных змеев - его видели примерно двое из каждых пяти гостей(39%). Другие площадки фестиваля видели менее 20% гостей.

Важно отметить, что где-то гости могли принимать непосредственное участие, а где-то просто выступать наблюдателями. Большей популярностью у посетителей фестиваля пользовалась танцплощадка - на ней побывал каждый десятый присутствующий.

Ни одно массовое городское гуляние не обходится без различных кофеен, чайных, фургончиков с фаст-фудом и т.д. Организаторы данного мероприятия также позаботились о питании гостей и разместили на фестивале несколько то-

чек общепита. Но по результатам опроса половина присутствующих гостей(49%) не воспользовались услугами ни одной точки питания из-за слишком высокой цены на предлагаемые продукты. Отметим, что при этом самым посещаемым оказалась чайная, в которой побывал каждый пятый гость фестиваля(21%). Это может быть связано с дождливой погодой во второй день фестиваля.

В ходе исследования выявилось также, что соотношение между количеством мужчин и женщин, посетивших фестиваль, не отличается от повседневного контингента отдыхающих. Женщин обычно приходит, и пришло в этот раз, несколько больше (57%), чем мужчин(43%). Также отметим, что возрастная категория праздника совпадает с теми же показателями в обычные дни и преимущественно состоит из граждан 1987-1998 гг. рождения.

Что же касается районов, откуда обычно приезжают посетители набережной, то лидирующее место занимает Октябрьский район(20%), который также явился одним из первых по числу людей, приехавших на фестиваль.

Итоги исследования показали, что Волга Фест - это запоминающееся событие в жизни Самары, задающее тренды развития городской среды и культуры, первый большой проект, объединяющий яркую событийную часть и качественную деловую программу. В механизме социального управления фундаментальная роль принадлежит принципу обратной связи. Соответственно, там, где этот принцип нарушается, искажаются результаты социального управления".[4] Правительству Самарской области, непосредственным организаторам мероприятия следует иметь в виду, что главной недоработкой при подготовке фестиваля было недостаточное освещение подготавливаемого мероприятия в СМИ, в то время как в современном обществе неизмеримо возрастает умение человека ориентироваться в большом потоке разнообразной информации[5]. Также исследование показывает, что наибольшей популярностью данное городское массовое мероприятие пользовалось у молодежи 18-30 лет, при этом определяющими факторами, влияющими на состав аудитории, стали транспортная доступность и информированность населения. Эти факторы необходимо учесть при подготовке Волга-Феста 2017.

---

[1] См.: Бурменская Д.Б. К вопросу о роли праздника в жизни общества. URL: http://cyberleninka.ru/article/n/k-voprosu-o-roli-prazdnika-v-zhizni-obschestva.

[2] Даль В.И. Словарь живого великорусского языка. М. : Вече, 1975. С. 380.

[3] Снегирев И.М. Русские простонародные праздники и суеверные обряды. Вып. 1. М., 1837. С. 5.

[4] См.: Ургалкин Ю.А., Бондарев С.И., Чеджемов Г.А. Городской муниципалитет как основной субъект социальной политики // Проблемы развития предприятий: теория и практика : материалы 13-й Междунар. науч.-практ. конф., 27-28 нояб. 2014 г. Ч. 2. Самара, 2014. С. 310.

[5] См.: Корчагина Т.В., Жирнова К.В. Влияние средств массовой информации на формирование личности студентов вузов // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2012. № 7 (93). С. 86.

HOLIDAY AS AN ELEMENT OF SOCIAL AND CULTURAL LIFE OF THE CITY

© 2017 Urgalkin Yuri Alekseevich
Doctor of Philosophical Sciences, Professor
© 2017 Chedzhemov German Aslanbekovich
Senior Lecturer
© 2017 Kornoukhova Antonina Nikolaevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: secobr@sseu.ru

Keywords: city, holiday, value of the holiday, the audience of the holiday.

The article describes the holiday as a socio-cultural phenomenon in the life of the city. On the materials of concrete sociological research of the festival waterfronts "VulgaFest" analyzes the audience of the festival and the factors influencing its formation.

УДК 81`2:663.2

СЕМИОТИКА ВИННОЙ ЭТИКЕТКИ
(НА ПРИМЕРЕ ВИН БОРДО)

© 2017 Голованова Ирина Сергеевна
кандидат филологических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: irgolovanova@yandex.ru

Ключевые слова: семиотика этикетки, вина Бордо, классификация бордоских вин, надписи на винной этикетке.

В статье на примере вин, производимых во французском регионе Бордо, рассматриваются винные этикетки как имплицитное сообщение со сложившимися нормами оформления. Анализируются основные элементы, присутствующие на этикетке, и способы их передачи.

Винная этикетка - это имплицитное сообщение покупателю, созданное при помощи лексических, иконических и типографических средств. Этикетка дает покупателю конкретную информацию о содержимом бутылки. Ее художественное оформление также может влиять на выбор потребителя. Согласно маркетинговым исследованиям[1], при принятии решения о приобретении вина покупатель-француз прежде всего обращает внимание на регион производства, цену, год урожая (миллезим) и оформление этикетки. Российский потребитель чаще всего не имеет никакого представления о том, что он может узнать из надписей на бутылке, хотя, несмотря на снижение доли импортных вин на российском рынке[2], французские напитки присутствуют на полках магазинов.

Современная этикетка должна отвечать на конкретные требования в информировании покупателя. Ведь обычно напиток, содержащийся в бутылке, не знаком потенциальному покупателю. Следовательно, именно информация, представленная на этикетке и контрэтикетке, может дать представление о продукте. Несмотря на то, что процессы производства этикеток постоянно эволюционируют, их содержание практически не меняется: в XVIII в. вместе с бутыл-

ками появляются первые этикетки, с тех пор сформировались традиции и нормы их составления, выработались определенные коды, которые много могут сказать знающему человеку.

По французским нормативам, на винной этикетке могут присутствовать обязательные надписи и факультативные надписи.

Обязательные надписи. В обязательном порядке должны присутствовать указания на категорию вина, имя и адрес производителя или продавца вина, название страны (для вин, предназначенных на экспорт), объем, процент алкоголя, номер партии, санитарные указания (предостережение, чаще всего в виде пиктограммы, о вреде алкоголя беременным женщинам; о наличии аллергенов; о наличии консерваторов при превышении их объема 10 мг/л).

В 2009 г. классификация французских вин была упорядочена в соответствии с нормами Евросоюза, и теперь они подразделяются на три категории: "вина Франции" (VinsdeFrance), "вина с защищенным географическим указанием" (VinsIGP, IGP - Indicationgéographiqueprotégée) и "вина с защищенным наименованием происхождения" (VinsAOP, AOP - appellationd'origineprotégée).

"Вина Франции" ранее назывались "столовыми винами". Это вина самой низкой категории, без указания региона производства. Они могут быть изготовлены из смеси винных материалов, происходящих из разных французских регионов и даже из разных стран ЕС (в этом случае на этикетке будет написано Vindel'UnionEuropéenne). На этикетках таких вин не указывается регион производства, миллезим, название винодельческого хозяйства, название сорта винограда.

"Вина с защищенным географическим указанием" ранее назывались "местными винами". Они производятся по более строгим правилам, нежели столовые вина. Вино производится исключительно из винограда, выращенного в указанной географической зоне. Независимые винодельческие ассоциации контролируют процесс виноделия от начала - выращивания винограда - до бутилирования. Производители подобных вин имеют больше свобод в экспериментировании, чем виноделы, имеющие дело с марочными винами. Поэтому потребитель может найти достаточно неожиданный и оригинальный результат, приобретая вино данного класса. Вина IGP легко отличить: на их этикетках обязательно указана географическая зона производства. Например, для вин, произведенных в регионе Аквитания (столица г.Бордо), это Atlantique, Charantais, Haute-Vienne, Périgord, VinsdelaCorrèze[3].

Вина высшей категории, марочные вина- "вина с защищенным наименованием происхождения". Их изготовление строго регламентировано. Виноделы ограничены во всем и должны придерживаться определенных методов культивирования виноградной лозы и выращивания винограда, его сбора и переработки, технологий изготовления вина, его хранения и бутилирования. Определены сорта винограда, нормы его урожайности, минимум и максимум алкоголя и пр. Такие строгие правила гарантируют исключительное качество вина, носящего наименование АОС (Appellationd'originecontrôlée - "аппелласьон", или "контролируемое наименование происхождения"). Вина, на которых указан аппеллась-

он "Bordeaux" или один их субрегионов винодельческой области Бордо, относятся к винам этой высшей категории. Кроме обязательных указаний на содержание алкоголя, объем, наименование производителя, на этикетке обязательны референции на Бордо. Классический способ - надпись " GrandVindeBordeaux " ("великое бордоское вино"), что не указывает на исключительное качество данного вина.

Марочные вина Бордо имеют сложную классификацию. На территории винодельческого региона существует три региональных аппелласьона, указание на которые могут иметь все производимые здесь вина, удовлетворяющие существующим нормам. К таким аппелласьонам относятся наименования Bordeaux, BordeauxSupérieur, CrémantdeBordeaux. Следующий уровень классификации - субрегиональные аппелласьоны Médoc, Haut-Médoc, Graves, Blaye, CôtesdeBourg, Entre-deux-Mers, Sauternais, Libournais. Они присуждаются винам, которые произведены на ограниченной территории, к таким винам предъявляются повышенные требования. Третий уровень подразделений: коммунальные аппелласьоны, имена которых носят вина, произведенные в винодельческих хозяйствах определенной коммуны или группе коммун. Примеры коммунальных аппелласьонов: Margaux, Saint-Estèphe, Pauillac, Saint-Julien, Listrac, Moulis.Особый аппелласьон (AOCCôtesdeBordeaux) группирует красные вина, изготовленные на определенных территориях, имеющих в названии слова " côtesdeBordeaux "[4].

Факультативные надписи на этикетке. При желании производитель вина может указать дополнительную информацию: год сбора урожая и указание на содержание сахара в игристых винах. Для бордоских вин также типично упоминание традиционных номинаций - cru (crubourgeois, premiercru, deuxièmecru и т.п.), cuvée (винтаж), тип винодельческого предприятия (château, domaine) и указание на место бутилирования ("Misenbouteilleauchâteau / à lapropriété / audomaine / par .... " - "разлито в замке / во владении / в имении / таким-то лицом…), особенности производства вина.

Крю (cru) - это хозяйство, которому принадлежат виноградники, растущие на очень благоприятных для виноделия землях. На таких винодельнях производят вина высшего класса. Чтобы обозначить эту эксклюзивность, еще в 1855 г. была учреждена система особой классификации бордоских вин - GrandsCrusClassés ("великие классифицированные виноградники"). Затем были учреждены PremièreGrandCruClassé ("крю первого разряда"), DeuxièmeGrandCruClassé ("крю второго разряда") и далее до пятой категории. В субрегионе Медок наряду с классифицированными крю существуют Crubourgeois (владения, не попавшие в классификацию 1855 г.) и Cruartisans (владения менее 5 га)[5]. Если вино произведено из винограда, растущего в крю, упоминание об этом обязательно будет присутствовать на этикетке.

Cuvée ("винтаж") - это марочное вино исключительного качества. Получается при удачном сочетании всех требований или в годы хорошего урожая. На подобных винах ставится маркировка "Cuvéespéciale" или "Cuvéeprestige".

В регионе Бордо винодельческие предприятия называют Château ("замок"). В регионе более 3000 замков, и чаще всего вина носят название замка-производителя. Чтобы иметь право на указание на этикетке слова Château, вино должно быть произведено в регионе Бордо на одном из винодельческих предприятий-замков в соответствии с принятыми нормами.

Некоторые производители на этикетках подчеркивают важные подробности производства вина, например, выдержку в дубовых бочках (élevé enfûtsdechêne). В редких случаях на этикетке марочного вина указаны сорта винограда, из которых сделан напиток.

Изображения на этикетке. На этикетках марочных вин Бордо обычно фигурирует точное или стилизованное изображение замка, имения, башен, их логотипы, корона или ключи. Эти изображения не обязательны, но, согласно исследованиям[6], отсутствие такового напрямую отражается на продажах: французы привыкли видеть традиционные элементы на этикетках, они подтверждают принадлежность к определенному региону и обещают наличие внутри бутылки вина соответствующего качества.

---

[1] URL: http://www.bordeaux-winecampus.com/blog/2015/04/09/letiquette-de-vin-lart-de-conseiller-informer-et-seduire.

[2] Солодов И.О., Чернова Д.В. Модели коммерческой деятельности на винодельческом рынке в условиях импортозамещения // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2016. № 9. С. 50.

[3] URL: http://vinigp.fr.

[4] URL: http://www.vinsvignesvignerons.com/Regions/Bordeaux/LA-REGION-BORDEAUX/Les-appellations.

[5] URL: http://www.vinsvignesvignerons.com/Regions/Bordeaux/LA-REGION-BORDEAUX/Classements-des-vins-du-bordelais.

[6] URL: http://www.lafdv.fr/std/73-l-etiquette-des-vins-de-bordeaux.

SEMIOTICS OF WINE LABELS
(IN THE EXEMPLE OF BORDEAUX WINES)

© 2017 Golovanova Irina Sergeevna
Candidate of Philological Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: irgolovanova@yandex.ru

Keywords: semiotics labels of Bordeaux wine, classification of Bordeaux wines, inscriptions on the wine label.

The article on the example of wines produced in the French region of Bordeaux deals with the semiotics of wine labels important in transmission to the buyer information about the wine. The main elements present on the label, and methods for their transfer are analyzed.

УДК 81-11

НЮАНСЫ ПЕРЕВОДА ПСЕВДОИНТЕРНАЦИОНАЛЬНЫХ СЛОВ В ТЕКСТАХ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ

© 2017 Милютина Екатерина Александровна
кандидат филологических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: kmilyutina@mail.ru

Ключевые слова: псевдоинтернациональные слова, ложные друзья переводчика, перевод, часть речи, экономическая лексика.

Статья посвящена рассмотрению псевдоинтернациональных слов, вызывающих сложности при переводе с английского языка на русский текстов экономической направленности. Такие слова сгруппированы автором по категориям на основании принадлежности к различным частям речи. Примерами псевдоинтернациональных слов выступают имена существительные, имена собственные, географические названия, имена прилагательные, глаголы и наречия.

В данной работе мы хотели бы остановиться на наиболее распространенных ошибках, которые появляются в результате фонетической схожести слов в английском и русском языках. Данные единицы именуются "псевдоинтернациональными"[1] и являются разновидностью "ложных друзей переводчика"[2], которые имеют массовый характер в связи с появлением сервисов и мобильных приложений, позволяющих выполнить перевод через доли секунды, однако машинный перевод не позволяет сделать анализ части речи, к которой принадлежит та или иная словарная единица. В результате студенты не тратят время на редактирование переводимого предложения, а впоследствии и на передаваемый им смысл, что вызывает появление вариантов перевода конструкций, в которых языковые единицы никак не связаны друг с другом как по смыслу, так и грамматически.

Все упоминаемые в работе варианты неточного перевода взяты из письменных и устных переводов студентов текстов экономической направленности, тематика которых является понятной каждому обучающемуся и, соответственно, выбранные эквиваленты осмысленны и употреблены сознательно и многократно, что позволяет относить наиболее частотные варианты ошибок к псевдоинтернациональным словам.

Псевдоинтернациональные слова при переводе английских текстов представлены в той или иной степени практически всеми частями речи. Особое распространение при неправильном переводе с английского языка на русский имеют имена существительные[3], большая часть неточностей при поиске верного аналога обусловлена некоторой схожестью звучания английских и русских единиц. В частности, слово depositв значении "вклад" разится с русским значением

слова "депозит", но употребляется в прессе и в обычной жизни значительно чаще, формируя фоновые знания, диктующие выбор именно этой единицы при переводе.

В лексике, применяемой при описании приема на работу встречается глагол to apply, обозначающий "подавать заявление о приеме на работу", который вызывает проблемы как в чтении, так и в переводе. Данный глагол является продуктивным и от его корня образованы слова applicant "претендент, кандидат" (причем данное значение не разделяет пол кандидатов, соответственно, феминнные и маскулинные концепты[4] не заложены в переводе) и application "заявление", "обращение", входящее в состав словосочетания applicationletter "сопроводительное письмо", которое переводится студентами как "письмо- аппликация", что не соответствует как направленности текста, так и нормам русского языка. Данный пример подтверждает необходимость анализа изначальной единицы, необходимой для понимания значения образованного от него имени существительного, однако такой анализ требует времени и применения языковой логики.

Имена существительные интересны как потенциальный источник неверных переводов не только самостоятельно, но и в составе словосочетаний, позволяющих оценить с разных точек зрения уместность выбранного значения с учетом контекста, в котором данное словосочетание употреблено в тексте. Большое количество имен существительных, вызывающих проблемы при переводе, зафиксированы в специальных словарях[5], но в нашей работе мы подробно остановимся на деловой лексике.

Среди псевдоинтернациональных имен существительных следует упомянуть listв значении "список", а не в легко ассоциирующемся "лист", поскольку сочетание listofapplicants переводится на русский язык как "список кандидатов" на определенную должность, а прочие трактовки не имеют адекватного значения.

Часто interview переводится как "интервью", а не "собеседование", которое подразумевается в процессе приема на работу.

Routine как "заведенный порядок" в сочетании dailyroutine не имеет ничего общего со словом "рутина", которым в русском языке обозначается монотонно повторяющиеся действия.

Meeting обычно обозначает "встречу" по каким-либо вопросам в компании, а не "митинг" как элемент протестного движения.

Словосочетание aletterofcredit, обозначающее "аккредитив", напрямую относится к экономической лексике, однако оставляет место для многочисленных неправильных трактовок.

Businesscard или "визитная карточка" чрезвычайно распространена как в печатном, так и в электронном виде, однако в переводах зачастую встречаются такие варианты как "бизнес-карта" и "деловая карточка". Business в значении "дело" не употребляется в настоящее время в связи с наличием слова "бизнес" в значении "организация, приносящая доход".

Особой группой представлены слова, именующие представителей различных профессий или государственных учреждений.

Слово officer имеет в английском языке значение "чиновник, руководитель" и лишь одним из наименее частых вариантов употребления является "офицер". Соответственно, аббревиатура CEO (Chief Executive Officer) или "исполнительный директор" при расшифровке элементов, составляющих единицу, заставляет студентов переводить сочетание как "шеф исполнительных офицеров", забывая, что существующее английское слово chef означает "шеф-повар" ресторана.

Mayor эквивалентно слову "мэр" города, однако в переводах единица "майор", обусловленная схожестью звучания английского и русского слова, становится в последние годы более распространенной.

Языковая единица authority в русском означает "представитель официальной власти" и имеет перевод "авторитет" только как "знающий специалист в определенной области", но не в контексте экономических текстов, объясняющих необходимость обращения к подобному лицу в случае утери документов.

В текстах экономической направленности customer ("покупатель", "клиент"), является основополагающей единицей, но в переводах последних лет все чаще появляется слово "костюмер".

Аналитическая сущность английского языка позволяет образовывать связки из имени существительного следующего за именем существительным, которые на русский язык переводятся как словосочетание, состоящее из имени прилагательного и имени существительного, но, при неправильном толковании данного словосочетания, студенты делают перевод конструкции как имя существительное и имя существительное. Примерами подобных единиц являются следующие элементы.

Targetcustomer ("целевой покупатель", то есть тот, на которого ориентируется производитель товара), переводимый как сочетание двух элементов с неправильным эквивалентом, вызванный фонетической схожестью английского и русского слова "костюмер цели".

Словосочетание salesdepartment, "отдел продаж", имеет перевод "департамент продаж", по схожести с русской единицей "департамент", применимой к государственным учреждениям.

Tradeunion "профсоюз" переводится как "торговый союз", что противоречит сути названной организации.

Имена прилагательные при неверном переводе становятся именами существительными: massive "массивный" - "массив", intelligent "умный" - "интеллигент", a brilliant "блестящий" - "бриллиант". Несомненно, подобные значения заложены в английское слово, но неправильный перевод имени прилагательного нарушает всю конструкцию русского предложения, заставляя адаптировать последующие слова к неверному значению, избранному за неизменную величину.

К прочим именам прилагательным, имеющим приблизительно аналогичное русское звучание, относятся единицы aggregate "совокупный", а не "агрегатный"; invalid - "неверный", а не "инвалид", concurrent "совпадающий", а не "конкурент".

Как следует из подобных примеров, приблизительно одинаковое звучание и визуально схожее с ним написание слов не всегда являются ключом к пониманию истинного значения единиц.

Глаголы среди псевдоинтернациональных слов представлены меньшим количеством единиц, но их перевод весьма важен для предложений. Стандартное английское утвердительное предложение имеет чрезвычайно стабильную структуру, в которой глагол или глагольное составное сказуемое следует после подлежащего, выраженного именем существительным, именем собственным или местоимением. Соответственно, предположить место глагола в предложении можно, отделив подлежащее. В большинстве случаев неверного перевода, проблема вызвана незнанием этого принципа или сознательным нежеланием анализировать предложение.

Так, единица toabuse "неправильно обращаться", не является эквивалентом слова "обуза", возникающем в памяти обучающегося как верная с точки зрения русскоязычного говорящего.

Tocombine означает "сочетать", однако перевод слова как "комбайн" нарушает логику предложения.

Кроме того, глагол toutilize в значении "использовать" разнится с русским словом "утилизировать", ассоциации с которым возникают в связи с фонетической схожестью.

Глагол todisassociate имеет значение "разъединять", однако студенты пытаются перевести его как "дисассоциировать" по аналогии со словами disinformation "дезинформация", disposition в значении "диспозиция", distance "дистанция". В данном случае происходит наложение шаблонов существующих в русском языке слов иностранного происхождения и попытка применить существующие аналоги к иному по значению слову, что приводит к искажению смысла предложения.

Глагол в английском языке более стабилен в своем значении и устойчив к изменениям, по сравнению с другими частями речи, однако в русский язык переходят не сами глаголы, а значения их корня, что приводит к появлению некорректных форм.

Наречия также являются источником неверных заимствований, а некоторые из них по праву можно считать псевдоинтернациональными словами. В число подобных единиц входят accurately ("точно"), а не "аккуратно", actually ("фактически"), но не "актуально", really ("в действительности"), не "реально".

Источником псевдоинтернациональных слов стали и географические названия. Все чаще German переводится не как "немецкий", что касается языка, культуры и искусства, а как "германский", что обычно употребляется в сочета-

нии с описанием племен. Нормандские острова, расположенные у побережья Великобритании, в проливе Ла-Манш, действительно полностью аналогичны по названию островам Чаннел, расположенным неподалеку от Калифорнии, однако в изучаемых текстах рассказывается об экономике Соединенного Королевства. Данный факт не учитывается полнотекстовыми переводческими сайтами и приложениями, в связи с чем эквивалент в абсолютном большинстве случаев выбирается студентом неправильно. В число названий, которые следует проверять при использовании переводческих сервисов, попадает и названии Грузии Georgia, которое в английском языке абсолютно совпадает с названием штата США Джорджия, порождая многочисленные вопросы в том случае, если из перевода выясняется, что Российская Федерация имеет общую границу с американским штатом.

Географические названия, имеющие несхожее с русским звучание, не опознаются в текстах и являются безэквивалентной лексикой: Beijing (Пекин), Munich (Мюнхен), Croatia (Хорватия) и многие другие названия не имеют аналогов при переводе студентами, начинающими свое обучение.

Вероятно, причиной появления переводческих ляпов при поиске значений с английского языка на русский текстов экономической направленности является неспособность подобрать правильное значение слова в связи с недостаточной развитостью словарного запаса русского языка, который для большинства студентов выступает в роли родного языка. Фоновые знания диктуют правильный выбор слова и словосочетаний, а отсутствие таковых лишает студентов возможности мыслить в широком контексте.

В заключение следует отметить, что набирающий популярность сервис перевода онлайн лишает широкую массу пользователей осознанной необходимости изучения нюансов иностранного языка, что порождает огромное количество неверных толкований слов и переводческих неточностей. В сочетании с отсутствием знания норм русского языка и широким проникновением англоязычных заимствований в разговорную речь перевод становится не средством выражения иностранного языка, а нагромождением невыверенных конструкций и словосочетаний.

---

[1] Борисова Л.И. Ложные друзья переводчика: общенаучная лексика. М. : НВИ-Тезаурус, 2002.

[2] Комиссаров В.Н. Теория перевода. М. : Высш. шк., 1990.

[3] Милютина Е.А., Ведьманова Е.Е. "Ложные друзья переводчика" у студентов экономических специальностей // Наука XXI века: актуальные направления развития : сб. науч. ст. IV Междунар. заоч. науч.-практ. конф., посвящ. 85-летию Самар. гос. экон. ун-та, 30 сент. 2016 г. Вып. 2. Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2016. Ч. 1. С. 44.

[4] Милютина Е.А. Синтаксические особенности структурно незавершенных высказываний с условным значением в английской стилизованной разговорной речи // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2010. № 6. С. 111-113.

[5] Краснов К.В. Англо-русский словарь "ложных друзей переводчика". М. : Эра, 2004.

TRANSLATION NUANCES OF PSEUDO-INTERNATIONAL WORDS IN ECONOMIC TEXTS

© 2017 Milyutina Ekaterina Aleksandrovna
Candidate of Philological Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: kmilyutina@mail.ru

Keywords: pseudo-international words, interpreter's false friends, translation, parts of speech, economic terminology.

The article reviews pseudo-international words as they pertain to problems in translation economic texts from English to Russian. The words are categorized by parts of speech and are exemplified by nouns, proper nouns, adjectives, verbs, and adverbs.

УДК 93/94

ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ ПОЛИТИКА ВРЕМЕННОГО ПРАВИТЕЛЬСТВА В 1917 г.

© 2017 Аверина Валерия Дмитриевна*
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: diamond-444@yandex.ru

Ключевые слова: образование, Временное правительство, Министерство народного просвещения, Всероссийский учительский союз, реформы, 1917 г.

Рассматривается опыт реформирования образования в Российской империи с конца XIX до 20-х гг. XX столетия, анализируются приоритеты и стратегии государственной образовательной политики Временного правительства. Показаны интересы различных сторон и влияние проведенных реформ на сферу образования в общем.

На рубеже XIX-XX вв. в Российской империи обозначился подъем системы высшего образования. После открытия политехникумов в Санкт-Петербурге, Томске, Киеве и Варшаве Россия к 1914 году стала мировым лидером в области технического образования, обойдя Германию. В российских гимназиях уже в начале XX века училось больше девочек, чем мальчиков, тогда как в большинстве европейских государств женское полное среднее образование сильно отставало от мужского вплоть до 60-х годов XX века. Уже в 1908 году в Российской империи приняли программу введения всеобщего обучения, которая должна была завершиться между 1908 и 1916 годом, в частности, благодаря Школьно-строительному фонду Петра Великого, предложенному III Государственной думой и одобренному императором Николаем II (1894-1917) 22 июня 1909 г., средства которого шли на строительство школьных зданий[1]. В дополнение к этому было открыто 140 тыс. школ, а начальное образование стало бесплатным и общедоступным.

---

* Научный руководитель - **Жердева Юлия Александровна**, кандидат исторических наук, доцент.

Когда Временное правительство пришло к власти в марте 1917 г., наиболее важной политической задачей на тот момент являлась реорганизация органов управления народным образованием, в особенности аппарата министерства. Были ликвидированы такие структуры, как Совет Министров и Ученый комитет, что было сделано под руководством А.А. Мануйлова[2]. Создавались департаменты высших, средних учебных заведений, низших училищ, строительный комитет, комитет по делам книгоиздательства и прочее.

Одним из важных мероприятий стала реорганизация местных органов самоуправления в области народного образования. 24 апреля 1917 г. вышло распоряжение Министерства народного просвещения об освобождении директоров и инспекторов начальных училищ от руководства. Временным правительством было также создано постановление об отмене функционирования на местах земских, губернских, уездных и городских советов. Их полномочия перешли к губернским и уездным управам, городским думам[3].

Еще одним направлением в реформировании народного образования стало переподчинение учебному ведомству остальных действующих в России учебных заведений, которые содержались за счет государства. Проходило оно в несколько этапов. Начало реформированию положило постановление от 4 марта 1917 г., которое передавало все учебные заведения императрицы Марии в ведение Министерства народного просвещения. Второй этап - распоряжение 8 мая 1917 г., которое изымало из пользования Святейшего Синода почти 40 тыс. церковно-приходских школ. Завершающим стало положение "Об объединении в целях введения всеобщего обучения учебных заведений разных ведомств в ведомстве Министерства народного просвещения" от 20 июня 1917 г. Оно передавало в ведомство Министерства все начальные училища.

Однако из всех трех постановлений частично воплотилось в жизнь только первое. Ведомство бывшей императрицы Марии перешло в руки Министерства народного просвещения, но сохранило при этом свою автономию. Однако основным показателем в определении права на прием учеников теперь служил чин и новое распределение бесплатных вакансий, рассредоточение которых перешло к главному управлению ведомства. Данное положение дел шло вразрез с социальными ожиданиями малоимущей демократической общественности. Старые порядки, которые сохранились в учебных учреждениях Мариинского ведомства, спровоцировали в некоторых заведениях бунты, из-за чего в мае 1917 г. четыре института благородных девиц пришлось закрыть. Остальные этапы положений от 8 мая и 20 июня 1917 г. так и не были реализованы и остались на бумаге.

Решения, принятые Временным правительством, были направлены на модернизацию системы управления народным образованием, но реформы по своей значимости не имели какого-либо существенного значения. Для того, чтобы лучше понять политику Временного правительства рассмотрим структуру управления системой народного образования. Более подробно исследуем поведение учителей и преподавателей, которые сыграли важную роль в осуществлении реформ.

В период деятельности Временного правительства произошло несколько попыток реформировать образовательную систему. Создавались центральные и местные органы управления, которые активно участвовали в разработке реформ, но из-за нарастания революционного кризиса и "развала" существующего образования, преподаватели были недовольны новой властью, что сильно испортило отношения между интеллигенцией и правительством.

После реформ дореволюционного периода в школах усилился административный гнет со стороны инспекторов и директоров народных училищ, что приводило училища к нехватке учителей[4]. Большой проблемой стали доносы. Часть учеников и учителей были отчислены или уволены из-за подозрения в неблагонадежности, которое, в основном, ничем не подтверждалась. Практически все образование подчинялось Министерству народного просвещения. Такое состояние системы вызывало недовольство в массах.

Демократически инициативные народные общества создавали различные организации, целью которых было выразить интересы населения[5]. Так, работники в сфере образования объединились во Всероссийский учительский союз. Итогом его функционирования стала программа при поддержке министра А.А. Мануйлова, которая рекомендовала создать при Министерстве народного просвещения совещательную коллегию.

Заседание коллегии состоялось 18 мая 1917 г. На ней министр народного просвещения А.А. Мануйлов заверил членов коллегии, что министерство готово принять ее на постоянную основу для помощи в разработке законопроектов. После этого 20 мая был принят документ о переименовании коллегии в Государственный комитет по народному образованию (ГКНО). Были поставлены вопросы по деятельности комиссии: постепенно передать образование органам самоуправления, сосредоточить управление учебными заведениями в Министерстве народного просвещения, упразднить учебные округа, дать организациям и частным лицам право открывать светские учебные заведения, объединить общеобразовательные училища в единую систему.

Больше всего негодовали учителя начальных школ. Главное требование, которые они хотели воплотить в жизнь, - автономия школ, что послужило поводом участникам Всероссийского учительского союза (ВУС) согласиться войти в состав ГКНО. В итоге ВУС стал массовым представительным органом, который, по мнению, Н.М. Островского "отражал состав учительства России"[6], но при этом в нее в основном входили учителя городских школ и гимназий, т.е. наиболее привилегированная и обеспеченная часть учительства. На первом заседании 17 мая 1917 г. стали преобладать взгляды радикалов В.И. Чарнолуского и В.А. Герда. Они считали, что комиссия должна быть на равном положении с министерством. Противником взглядов стал Я.Я. Гуревич, а примирителем спора выступил С.А. Золотарев, указавший, что комиссия должна иметь чисто деловой характер и заниматься вопросами школьной реформы.

Я.Я. Гуревич считал, что состав ГКНО "достаточно обеспечивает влияние местных факторов на направление его работы и исключает упреки в бюрократических тенденциях". Таким образом, в состав ГКНО вошли руководящие ра-

ботники ВУС, а также руководители комиссии, такие как В.А. Герд, С.А. Золотарев, И.С. Клюжев.

После февральских событий 1917 г. возник вопрос реформирования церковно-приходских школ. Министерство стремилось усилить свое влияние на учебные учреждения и тем самым централизовать систему управления образованием.

Начало положило заседание училищного совета 28 марта 1917 г., целью которого было обсудить реформу церковно-приходских школ в условиях нового государственного строя. Итогом заседания стало решение о необходимости включения нового законодательства о школах "Особой главы в проекте устава православного прихода", и могли осуществиться новшества, как передача общего заведования школами приходскому совету. Но проблема заключалась в том, что приход не был оформленной организацией, а власть не хотела укрепления авторитета церкви.

Большой вклад в преобразование внесли Московские съезды учителей церковных школ. 18 мая 1917 г. Синодом были утверждены правила о составе епархиальных учительских советов, и утвердилась передача церковных школ в ведение православных приходов[7]. Министерством народного просвещения радикальные изменения в заведовании школами не могло не восприниматься, как решительные демократические преобразования. Тогда 20 июня 1917 г. бюро госкомитета постановило передать все церковные школы с их имуществом местным и городским учреждениям[8].

Синод в это же время старается удержать при себе приходские школы и всячески протестует, но это оказывается без внимания. 15 августа 1917 г. был созван Поместный собор Русской Православной Церкви, через который Синод стремился передать свои требования Временному правительству. Собор, после рассмотрения требований Синода, согласился представить их в министерство, которое в это время занималось дальнейшей разработкой закона 20 июня. Делегация от Собора, однако, не теряла надежды повлиять на решение, но министр-председатель А.Ф. Керенский объявил о неизменности данного постановления. Тем самым это сделало невозможным возвращение к старым формам взаимоотношения между государством и церковными школами.

Преобразование школьной системы не могло не затронуть систему педагогического образования. Нужно отметить, что профессиональные учительские союзы и общества составляли довольно активные политические силы, которые принимали участие в реорганизации школьных реформ.

Начало реформам учительских институтов положило постановление Министерства народного просвещения от 13 июня 1917 г., которое давало право поступления в университеты выпускникам учительских институтов. Важнейшим стало положение 14 июня 1917 г., содержащие несколько постановлений: курс обучения сохранялся трехлетним; вводились три направления (словесно-исторический, естественно-исторический, физико-математический), институты перестали быть исключительно мужскими[9].

Первый Всероссийский съезд представителей учительских институтов в Петрограде выработал значительное количество важных документов, определяющие правовые нормы и содержание программы образования реформированных учительских институтов. Съезд вместе с Педагогической комиссией выпустили ряд постановлений о введении новых дисциплин. В обязательные включились логика, общая и детская психология, история философских и педагогических учений, теория воспитания и обучения. Чтение курса богословия и истории религии теперь было чисто на научной основе.

Временное правительство благодаря реформе учительских институтов сделало большой вклад в образование страны в целом. Последствия таких преобразований оказали положительный эффект во многих аспектах жизни общества. Реформа была встречена положительно и имела поддержку масс, т.к. желания педагогов были услышаны и реализованы.

Высшая школа в начале XX в. была плотно связана с такими направлениями государственной деятельности, как экономика и политика, но при этом имела ряд существенных проблем. Однако после февральской революции, когда начали зарождаться либеральные демократические идеи, стало возможным развитие данного направления в образовании и его реформирование.

Необходимо было приспособить высшие учебные учреждения к экономическому и социальному строю государства, увеличить количество и направления высших учебных заведений, ввести автономию вузов. Для проведения реформ Временное правительство создало три государственных организации: Совещание по реформам вузов, Комитет по народному образованию и Комиссия по реформе вузов[10].

Главным фактором развития вузов стала отмена ограничений принятия в высшее учебное заведение. Отбор новых абитуриентов теперь происходил по результату экзамена. 13 июля 1917 г. был выпущен циркуляр с перечнем школ, выпускающих учащихся для высших учебных учреждений, куда были добавлены женские гимназии, духовные семинарии. Решение вопроса о быстром и дешевом способе распространения высшего образования создало новый тип университетов, который помимо основных четырех факультетов имел еще и технический.

Все принятые реформы и положения стали важным фактором развития управления высшей школой. В особенности это отразилось в расширении полномочий Советов вузов, которые могли контролировать весь учебно-административный процесс, за что период правления Временного правительства называют "Золотым веком российской профессуры".

Таким образом, модернизация системы народного образования при Временном правительстве не смогла улучшить положение российского образования. Прежний централизованный аппарат управления образованием был дезорганизован, деморализован и полуразрушен, а новый еще не сформировался; старая имперская нормативная база была отвергнута, а новая еще не сложившаяся, не смогла ее заменить. В итоге, к осени 1917 г. народное образование в России,

как и все другие стороны жизни российского общества и государства, оказалось в глубоком кризисе.

---

[1] Жукова Л.А. Земства и социокультурная модернизация Российской империи в начале XX в. // Вестник ГУУ. 2013. № 20. С. 260.

[2] Хотеенков В. Уравновешенная натура духовного европейца (министр народного просвещения А.А. Мануйлов) // Высшее образование в России. 2002. № 3. С. 125-126.

[3] Фомичев И.В. Деятельность Временного правительства по реформированию органов управления народным образованием (март-октябрь 1917 года) // Вестник Полесского государственного университета. Серия общественных и гуманитарных наук. 2010. № 2. С. 16.

[4] Баршова О.А. Роль института директоров и инспекторов народных училищ в деле просвещения и образования мордовского народа // Интеграция образования. 2012. № 2. С. 84.

[5] Жердева Ю.А. Экономические проблемы России глазами либеральной прессы 1917 г. // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2010. № 1 (63). С. 28-33.

[6] Эрлихман В.В. Народное образование в России в период деятельности Временного правительства: Март - октябрь 1917 г. : автореф. дис. ... канд. ист. наук. М., 2002. С. 20.

[7] Житенев Т.Е. Церковноприходские школы в политике Временного правительства // Вестник ВУиТ. 2014. № 3 (16). С. 94.

[8] Вестник временного правительства. 1917. 20 июня.

[9] Кочурина С.А. Реформа учительских институтов Временного правительства (1917 г.) // Вестник ТГПУ. 2010. № 9. С. 168.

[10] Сизова А.Ю. Российское высшее образование при временном правительстве: замысел и начало демократической реформы // Вестник РГГУ. Серия Исторические науки. История России. 2009. № 17. С. 71.

EDUCATIONAL POLICIES OF THE PROVISIONAL GOVERNMENT IN 1917

© 2017 Averina Valeria Dmitrievna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: diamond-444@yandex.ru

Keywords: education, the Provisional government, the Ministry of national education, National teachers union, reform, 1917.

The article discusses the experience of educational reform in the Russian Empire in the late XIX to 20s of the XX century, analyses the priorities and strategies of the state educational policy of the Provisional government. The author shows the interests of different stakeholders and the impact of the reforms on the education sector in general.

УДК 93/94

АЛЕКСАНДРА КОЛЛОНТАЙ КАК ТИП "НОВОЙ" ЖЕНЩИНЫ ЭПОХИ РЕВОЛЮЦИИ 1917 г.

© 2017 Брюхова Дарья Сергеевна*
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: dashul.00@mail.ru

Ключевые слова: А.М. Колллонтай, социал-демократическое движение, Первая мировая война, революция 1917 г., история дипломатии.

Статья раскрывает роль А.М. Коллонтай как активного участника социал-демократического движения в России начала XX в. Освещена деятельность А.М. Коллонтай в годы Первой мировой войны 1914-1918 гг. и революции 1917 г.

Александра Михайловна Коллонтай (1872-1952) являлась видным партийным и государственным деятелем. Ее участие в становлении нового государства невозможно переоценить. Коллонтай была профессиональной революционеркой, принимавшей участие в социал-демократическом движении еще с 90-х годов XIX века, участвовала в подготовке и проведении Октябрьского переворота, занимала важное место в международном социалистическом движении[1].

Образ мысли Коллонтай достаточно сильно отличался от традиционных дворянских и интеллигентских семей, а также домохозяек. Это проявлялось и в ее агитационной компании, и в нововведениях, которые были осуществлены в должности народного комиссара общественного призрения в первом составе Совета народных комиссаров. Ее взгляды выстраивались на протяжении всей жизни. Показательным звеном данного процесса можно считать выступление против решения родителей выдать ее за адъютанта императора и решение выйти замуж за дальнего родственника, выпускника Военно-инженерной академии, бедного офицера Владимира Коллонтая[2]. Впоследствии, через пять лет, муж и пятилетний сын А.М. Коллонтай были оставлены ею для участия в революционном движении.

На должность комиссара общественного призрения А.М. Коллонтай была выбрана Владимиром Ильичом Лениным (1870-1924) именно из-за ее взглядов, убеждений и активной деятельности, а также того факта, что была одним из немногих теоретиков большевистской партии.

Коллонтай придерживалась феминистских взглядов и активно их пропагандировала, что было ново для традиционных и интеллигентских семей, домохозяек. Основным предназначением женщины она видела не семью, детей и

---

* Научный руководитель - **Жердева Юлия Александровна**, кандидат исторических наук, доцент.

поддержание домашнего очага, а в первую очередь полноценное участие в производительном труде. С этой целью она и продвигала идею создания общественного фонда по страхованию материнства. Она считала, что воспитание детей - это не частная задача, а государственная, что сильно выделяла ее среди остальных женщин, которые придерживались традиционного уклада семьи. Забота о новом поколении - это социальная функция государства, а женщине следует тратить свое время на производительный труд, благо государства. Этот проект включал в себя: отпуск по беременности и родам, общедоступные родильные дома, специальный режим работы.

Данные взгляды А.М. Коллонтай шли вразрез с устоявшимися взглядами женщин того времени[3]. Ведь основным предназначением для них было воспитание потомства, поэтому речи о благе государства и активном участии в этом не было. Но вместе с тем, будучи сторонницей концепции пролетарского феминизма, Коллонтай считала, что решение женского вопроса лежит в области обеспечения экономических возможностей для работающих женщин, а не в предоставлении им политических прав.

Имя Коллонтай вызывало негативный отклик в сердцах большинства русских женщин, которые были глубоко религиозны, а деятельность Александры Михайловны носила неосторожный антирелигиозный характер после событий в Александро-Невской лавре. Кроме того, Коллонтай порицали за ее взгляды по вопросам половой морали и самого брака[4]. Такие процессы, как отмена церковного и введение гражданского брака[5], равные права супругов, право женщины на развод, отмена статуса "незаконнорожденный" ребенок,"теория стакана воды" - они плотно ассоциировались с ее именем. Вокруг нее было много слухов, лживой информации, направленной на общественное порицание.

В1913 году Александра Коллонтай опубликовала статью "Новая женщина", в которой развивала взгляды на женщину нового общества. "Новая женщина" стремится стать полноправным членом общества и поэтому руководствуется следующими принципами:

- Победа над эмоциями, выработка самодисциплины.
- Отказ от ревности, уважение свободы мужчины.
- Требует от мужчины не материального обеспечения, а бережного отношения к своей личности.
- Новая женщина - самостоятельная личность, ее интересы не сводятся к дому, семье и любви.
- Подчинение разуму любовных переживаний.
- Отказ от фетиша "двойной морали" в любовных отношениях. Новая женщина не скрывает своей сексуальности[6].

Александра Михайловна выделялась среди традиционных дворянских и интеллигентских семей, а также домохозяек своими жизненными установками, взглядами и идеями, которые она старалась нести в массы, но бессознательные установки в головах большинства женщин, воспитываемые ни одним поколением было очень сложно изменить таким путем и за такой короткий промежуток времени. Свободный нрав, работа во благо государства, равные права супругов, гражданский брак - все это было чуждо русским женщинам, веками живших и

воспитывающих своих дочерей в совершенно других взглядах. Коллонтай относилась к семье крайне скептически, полагая, что женщины должны служить интересам всего общества, а не обособленной ячейке.

Отношение А.М. Коллонтай к Первой мировой войне 1914-1918 гг. мы можем проследить по записям из ее личного дневника, а также из ее работы "Кому нужна война?". В то время она находилась в эмиграции в Швеции и воспринимала события через призму отношения немцев к русским с началом войны. Позднее она заняла более выраженную партийную позицию. Она полагала, что солдаты не знали, за что они воевали; у них были различные мотивации, часто навязанные сверху. Виновником войны Коллонтай считала корыстное царское правительство. Именно оно тратило деньги, собранные с рабочих людей на свои личные развлечения и расплачиваться за это, как обычно, вынужден был рабочий человек, но уже своим здоровьем, домом, семьей, а иногда и жизнью. Не о народе они беспокоятся или государстве, а сугубо о своих корыстных интересах, которые прикрывают другими политическими и экономическими причинами, - полагала Коллонтай.

Она задавалась вопросом: рабочие убивают, ранят друг друга, несмотря на то, что до войны ни за что не совершили бы таких поступков. Почему, во благо государства? Нет, все делается во благо корыстного умысла эксплуататоров, - к такому выводу она приходила. Как многие российские социал-демократы, она полагала, что война велась не между народностями разного племени, разной религии, а между гражданами разных капиталистических государств. Выходило, что люди одного языка, одной нации калечат, истребляли противников лишь в угоду капиталистических хозяев. Такой вывод хорошо вписывался в социал-демократическую пропаганду.

О февральской революции 1917 г. А.М. Коллонтай узнала, возвращаясь из города Хольменколлен. Увидев на первой страницы газеты эту запись, ее охватила бурная радость, которую она была не в силах сдержать. Гордость наполняла ее сердце, ведь власть была свергнута, Николай II (1894-1917), а затем и Михаил отказались от своего престола. Монархия пала. Но вместе с тем, ее беспокоили мысли о Временном комитете Государственной думы, рядом с которым находился Совет рабочих и солдатских депутатов во главе с Н.С. Чхеидзе (1864-1926). Коллонтай переживала, коснется ли ее амнистия и сможет ли она вернуться в Россию. Она не могла оставаться в другой стране, когда в России происходили такие события, и не могла не принять участие в них[7].

Активное политическое участие А.М. Коллонтай началось после Первой мировой войны. С помощью Карла Либкнехта она смогла покинуть Германию и чуть позже отошла от меньшевиков и правого крыла европейской социал-демократии, поддержавшего войну[8]. Военные события сильно отразились на ее дальнейшей жизни. В 1915 г. она присоединилась к большевикам, их сблизило осуждение империалистического характера войны. За активную пропаганду и публикацию антивоенных статей Коллонтай была выслана из Швеции самим указом короля Густавом V (1858-1950). Впоследствии, поселившись в Копенгагене, она наладила тесную связь с В.И. Лениным.

В Россию Коллонтай вернулась после февральских событий, став членом Исполкома Петросовета. Она была в числе немногих, кто полностью поддержал

позицию Ленина, изложенную в "Апрельских тезисах" на VII конференции РСДРП (б). Позднее она была избрана членом ЦИК от большевиков на I Всероссийском съезде Советов в июне 1917 г. Активная агитация в период "двоевластия" среди солдат и матросов повлекла за собой преследования со стороны Временного правительства. В июле 1917 г., когда Временное правительство перешло к репрессивным мерам в отношении большевиков, Коллонтай была арестована и некоторое время содержалась в женской тюрьме[9]. Вскоре она была освобождена после внесения залога М. Горьким и Б.Б. Красиным, которые лично поручились за А.М. Коллонтай.

Впоследствии Коллонтай участвовала в судьбоносном заседании ЦК РСДРП (б) 10 октября 1917 г., на котором было принято решение о вооруженном восстании в Петрограде. 30 октября, после большевистского переворота и установления советской власти, Александра Михайловна лично от Ленина получила пост народного комиссара общественного призрения в первом составе Совета народных комиссаров.

По инициативе Коллонтай был создан отдел по охране материнства и младенчества, коллегия по охране и обеспечению материнства и младенчества. Основной идеей ее политики было то, что воспитание нового поколения, их содержание - это социальная функция государства и всего общества, а не отдельной ячейки общества, т.е. семьи. Главенствующую цель в жизни женщины занимала уже не семья и воспитание новых поколений, а производительный труд, направленный на благо государства.

Александра Михайловна Коллонтай - один из самых пламенных ораторов революции. Ее ежедневно можно было видеть в массовых митингах трудящихся и специальных собраниях работниц. Она проводила агитацию и среди матросов, которые с упоением слушали ее, но, к сожалению, тексты ее агитационных речей, с которыми она выступала, в большинстве своем не сохранились. В газете "Правда" с марта по октябрь 1917 г. было опубликовано свыше десятка статей. Александра Михайловна публиковалась в журнале "Работница", переиздавала свои работы дореволюционного периода. Ее работы были посвящены таким важным вопросам, как национальное, революционное движение, задачи женского движения и роль "новой" женщины в становлении государства, роль ее в производительном труде. Таким образом, Александра Михайловна Коллонтай внесла заметный вклад в формирование мировоззрения граждан нового советского государства, повлияв на изменение традиционных гендерных стереотипов.

---

[1] Коллонтай А.М. Избранные статьи и речи. М. : Полиздат, 1972. С. 3-4.

[2] Там же. С. 6-11.

[3] Осипович Т. Коммунизм, феминизм, освобождение женщин и Александра Коллонтай // Общественные науки и современность. 1993. № 3. С. 178.

[4] Пушкарев А.М. К историографии "Истории повседневности" и "Нового быта" 1920-х гг. (проблема "Новой половой морали" в работах А. М. Коллонтай) // Женщина в российском обществе. 2005. № 1-2. С. 55-75.

[5] Фогель А.С. Взаимоотношения советской власти и Русской православной церкви в Самарской губернии в 1917-1939 гг. // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2013. № 10 (108). С. 156-161.

[6] Осипович Т. "Новая женщина" в беллетристике Александры Коллонтай // Преображение. Русский феминистский журнал. М., 1994. № 2. С. 66-71.

[7] Коллонтай А.М. Отрывки из дневника 1914 г. Л. : Ленгиз, 1925. С. 62.
[8] Там же. С. 32, 63.
[9] Млечин Л. М.Коллонтай. М. : Молодая гвардия, 2013. С. 38-39.

ALEXANDRA KOLLONTAI AS A TYPE OF THE "NEW" WOMAN IN THE REVOLUTION 1917

© 2017 Bryukhova Darya Sergeevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: dashul.00@mail.ru

Keywords: A.M. Kollontai, socio-democratic movement, the first world war, revolution of 1917, history of diplomacy.

The article reveals the performance of A.M. Kollontai as an active participant of socio-democratic movement in Russia in the beginning of XX century. It also highlights the activity of A.M. Kollontai in the First World War 1914-1918 and the Revolution of 1917.

УДК 336.1:94

ФИНАНСОВЫЕ РЫНКИ В ГОДЫ ПЕРВОЙ МИРОВОЙ ВОЙНЫ И РЕВОЛЮЦИИ 1917 Г.

© 2017 Илюшенкова Екатерина Олеговна*
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: eka.ilyushenkova@yandex.ru

Ключевые слова: ценные бумаги, финансовые рынки, Санкт-Петербургская биржа, Первая мировая война.

Рассматривается состояние рынка ценных бумаг в период Первой мировой войны. Особое внимание уделено работе Санкт-Петербургской биржи, а также обращавшимся в то время ценным бумагам.

Рынок ценных бумаг - это индикатор экономической и политической ситуации в стране, сильно подверженный воздействию различных психологиче-

---

* Научный руководитель - **Тагирова Наиля Фаридовна**, доктор исторических наук, профессор.

ских факторов. Он неразрывно связан с другими составляющими денежного рынка, а ценные бумаги определяют товарные отношения, и поэтому крах одной составляющей приводит к краху другой. Важно четкое регулирование денежного рынка, причем не только в мирное время, но особенно во время неустойчивых состояний, кризисов, в том числе вызванных условиями военного положения страны.

Ретроспектива деятельности фондовой биржи в условиях войны послужит опытом в дальнейшем изучении и регулировании фондового рынка в будущем и даст возможность прогнозировать возможные варианты положения финансового рынка в периоды экономической и политической нестабильности.

Цель данной статьи: Рассмотреть состояние рынка ценных бумаг в условиях Первой мировой войны, изменения спроса на ценные бумаги и последствия войны для фондового рынка.

Среди финансовых рынков ключевую позицию занимала Санкт-Петербургская биржа. Конец 19 - начало 20 в. можно определить как период ее расцвета. Для Санкт-Петербургской биржи в 20, как и в 19 веке, была характерна тесная связь с зарубежными биржами. В 1914 г. из 10,5 млрд. руб. облигаций государственных и железнодорожных займов 49 % находилось в руках иностранных предпринимателей. Из 4,7 млрд. руб. акций свыше трети было размещено за пределами Российской Империи. Только облигации ипотечных банков в сумме 5,3 млрд. руб. находились почти целиком внутри страны.

В целом из 21,6 млрд. руб. всех видов ценных бумаг 7,7 млрд. руб. (35,6 %) было продано за пределами Российской Империи. По отношению к российским облигациям всех видов, котировавшихся на биржах Европы, первое место занимала Амстердамская биржа.

Для сравнения отметим, что на Санкт-Петербургской бирже котировалось 123 вида облигаций, включая займы городов Российской Империи на общую сумму 15 531,1 млн руб. Что касается акций российских промышленных предприятий, то в наибольшем объеме они котировались на Парижской бирже.

На Санкт-Петербугской бирже котировались акции 295 промышленных предприятий, имевших основной капитал 1503,6 млн руб.[1]

Таким образом, можно определить, что существовала сильная зависимость российского фондового рынка от иностранных держателей.

В последние предвоенные дни ситуация на фондовом рынке стала ухудшаться. Политические события в Европе, предшествовавшие Первой мировой войне, не могли не отразиться на фондовом рынке. Общеевропейский кризис, последовавший за предъявлением Астро-Венгрией ультиматума Сербии 11 июля 1914 г., и создавшаяся угроза войны между великими европейскими державами вызвали панику на всех мировых фондовых рынках. В Санкт-Петербурге и Москве расстройство кредита и денежного обращения возникло 12 июля, когда окончательно исчезли надежды на мирный исход конфликта. За несколько дней до начала Первой мировой войны закрылись все крупные мировые фондовые биржи. Высочайшим указом от 12 сентября 1914 г. был объявлен мораторий на все биржевые сделки с ценными бумагами и валютой, заключенные до начала

войны (закрытия фондовых бирж). Эта мера была предпринята с целью предотвращения обесценения ценных бумаг и ограждения российского фондового рынка от иностранных бирж.

В первые же месяцы войны бюджетные резервы страны были истрачены. Правительство прибегло к выпуску военных займов. За год войны "общий итог сбережений увеличился в кредитных учреждениях страны почти на 1800 млн. руб. прирост вкладов в сберегательных кассах за год военного времени достиг 491, 2 млн руб., такой прирост давал основания рассчитывать на успех дальнейших внутренних займов.

Биржевым комитетом был принят ряд мер для широкой рекламы военных займов. В прессе развернулась масштабная кампания, рекламирующая военные займы.

К середине 1915 г. на фондовом рынке наметилась тенденция оживления деятельности: под впечатлением военных успехов в Галиции в феврале и марте 1915 г. свою деятельность развили частные биржевые собрания. Однако политическая нестабильность в стране не позволила фондовому рынку полностью восстановиться. В газетах в конце 1915 г. стали появляться статьи о необходимости открытия официальной фондовой биржи. С конца 1915 - начала 1916 г. в прессе стали публиковаться котировки частных биржевых собраний[2].

С первых месяцев 1916 г. биржевые обороты стали увеличиваться с каждым днем. Наибольшим спросом пользовались все металлургические бумаги, за ними шли нефтяные, транспортные, железнодорожные и, наконец, банковские. Государственные фонды, ипотечные ценности, железнодорожные займы отошли на второй план. В 1916 году к размещению очередного 5,5% займа на 2 млрд руб. были привлечены государственные и частные кредитные учреждения России в общем числе в 32 тысячи.

Длительная повышательная тенденция, стремительно нараставшая еще с весны 1915 г., привела к тому, что курсы большинства дивидендных ценностей превысили уровень довоенного времени. Лишь на третьем году войны Министерство финансов наконец пришло к заключению, что фондовый рынок настолько окреп, что возникла возможность открыть фондовую биржу, невзирая на продолжающуюся войну.

При этом немаловажную роль играл и элемент спекуляции. Поскольку вход на биржевые собрания был свободен, спекулянтам был предоставлен полный простор. Сдача бумаг могла задерживаться месяцами, что давало возможность игры на понижение. Расценки бумаг не проверялись и не контролировались. Отклонение цен давало возможность исполнять биржевые поручения клиентов по невыгодным для них курсам. В то же время неофициальная биржа превратилась в единственное в стране мерило стоимости не только дивидендных бумаг, но и фондов, в том числе выпускаемых государство военных займов.

7 июля 1916 г. "Правительственный вестник" сообщил, что государь император еще 13 мая "предоставил министру финансов в виде временной... меры" право открыть Фондовый отдел Петроградской биржи. 6 сентября под председательством товарища министра финансов С.Г. Феодосьева было созвано совещание для обсуждения порядка открытия собраний Фондового отдела Петро-

градской биржи. Необходимость открытия фондовой биржи ни у кого не вызвала возражений. Дискуссию вызвал лишь вопрос о том, на каких основаниях может быть восстановлено функционирование биржи[3].

В годы войны значительно увеличилась емкость биржевого рынка, в основном за счет эмиссии целого ряда новых выпусков акций, разошедшихся без всякого участия со стороны банков. Количество облигаций государственного займа, выпущенных за время закрытия официальной биржи, увеличилось до 8 млн. руб. Такое наводнение фондового рынка новыми бумагами привело бы к серьезным проблемам, но в конце 1916 г. это послужило лишь поводом к усилению биржевого ажиотажа. Даже при отсутствии официальных котировок совершалось достаточно большое количество сделок, главным образом с военными займами, рентой, закладными листами земельных банков.

С одной стороны в стране было предостаточно денег, а с другой - происходило постоянное обесценение рубля, и многие устремлялись на биржу с целью выгодно поместить свои средства. Перед открытием официальных собраний с мая по ноябрь масса людей нажила крупные состояния, так что заработок в 200-300 тыс. руб. никого не удивлял.

В наступившем 1917 г. повышательное движение на фондовом рынке продолжалось, принимая все более ажиотажный характер. Частные биржевые собрания проходили уже три раза в день. Утром встречались для предварительных сделок в Русско-Азиатском банке, днем - в Сибирском, вечером снова в Русско-Азиатском, изредка в Русско-Английском банке. Биржевые хроникеры в своих репортажах не раз отмечали, что при громадном скоплении людей "многие не могут протиснуться в зал, отведенный для сделок, и теснятся в прихожей". Спрос настолько превышал предложения, что повышения на 10, 20 и даже на 30 р. в течение дня на одну бумагу никого не удивляли.

Усиленный рост фондовых операций поставил все крупные кредитные учреждения в затруднительное положение. В середине января в помещении фондовой биржи состоялось заседание Котировальной комиссии в расширенном составе с участием представителей Кредитной канцелярии, некоторых банков и всех присяжных маклеров. На этом заседании была окончательно составлена официальная котировка всех биржевых бумаг на 1 января 1917 г. по распоряжению Министерства финансов в котировку не включались только военные займы.

Торжественное открытие Петроградской фондовой биржи состоялось 24 января 1917 г. Открытие официальной биржи не сбило ажиотажный спрос, как предполагало Министерство финансов. По-прежнему биржевые хроники отмечали неуклонное повышение всех дивидендных бумаг и появление "американских размеров" сделок, большинство из которых совершались за наличные. Ежедневные обороты Петроградской фондовой биржи достигли суммы 75-100 млн р. И, хотя вечерние собрания были упразднены, тем не менее большие частные собрания почти ежедневно проходили в банках или ресторанах. Вместе с тем усилилось значение утренних биржевых собраний в Русско-Азиатском банке.

После февральских событий 1917 г. экономическое положение страны стало серьезно ухудшаться. Рост военных расходов, высокие темпы инфляции и огромный государственный долг, доставшийся от прежнего режима, вынудили

Временное правительство срочно изыскивать возможности привлечения финансовых ресурсов. Из двух главных источников - получения новых кредитов у военных союзников и осуществления внутренних заимствований - ставка была сделана главным образом на второй. С этой целью были подтверждены все прежние государственные долговые обязательства, существенно упрощен порядок акционирования, а также либерализирован допуск иностранного капитала на российский фондовый рынок, что вскоре позволило его относительно стабилизировать[4].

Крупнейшие банки страны подписали соглашение с Министерством финансов о размещении так называемого Займа свободы 1917 г. - первой эмиссии долгосрочных облигаций Временного правительства. Вследствие высокой инфляции в стране результативность его размещения оказалась чрезвычайно низкой. Поэтому одновременно были предприняты попытки выпуска еще двух займов - выигрышного и железнодорожного, но они также не имели успеха.

Еще одной неудачей и последней попыткой Временного правительства стал проект принудительного Российского государственного 5,5%-го военного ликвидационного займа 1917 г. Срок его обращения по проекту составлял 20 лет, а объем - 10 млрд руб. Заем был предназначен для подписки среди строго определенных категорий физических и юридических лиц, в большей части представителей крупного капитала. Облигации могли приниматься в залог, доходы по ним освобождались от налога и предполагалось, что они будут свободно обращаться на внутреннем рынке. Однако правительство не решилось на реализацию займа, поскольку из-за эскалации военных действий и крупных неудач на фронте его успех стал нереальным. Этот опыт представляет интерес и сегодня ввиду определенной аналогии экономической ситуации в стране.

В то время как вся промышленность пребывала накануне краха, а заводы закрывались, на бирже акции тех же заводов взвинчивались на десятки и сотни рублей. Положение банков было угрожающим, так как их портфели были обременены биржевыми ценностями, вздутыми до "совершенно фантастических цен". Многие банки, не посещая биржевых собраний, через своих маклеров участвовали в биржевом ажиотаже, чтобы избавиться от "залежавшегося товара".

В силу политической и экономической ситуации военного времени биржа уже не действовала в той мере, в какой изначально была. Денежный рынок России больше не регулировался товарообменом, спросом и предложением. Нарушен был внешнеэкономический баланс, большинство предприятий не работало или оказалось на грани краха.

Как следствие, биржа перестала быть местом размещения ценных бумаг для развития и расширения предприятий и не следила экономическим и финансовым целям государства, а превратилась в место самой низкой спекуляции.

К началу XX в. российский рынок ценных бумаг окончательно сформировался - как структурно, так и функционально, достигнув пика в 1914 г. Однако по степени развития в силу объективных причин он в целом отставал от Германии, Франции, Англии и США, а к концу 1917 г. практически прекратил свое существование[5].

Вывод: До 12 июля 1914 года фондовый рынок успешно развивался: котировалось 123 вида облигаций, включая займы городов Российской Империи на общую сумму 15 531,1 млн руб. Затем фондовый рынок закрылся, так как был объявлен мораторий на все биржевые операции. С марта 1915 года начали работу частные биржевые собрания. Официально российский рынок ценных бумаг прекратил свое существование. Сделки на неофициальном рынке совершались под впечатлением военных успехов или неудач. До 1914 года на фондовом рынке совершались сделки с различными видами ценных бумаг: акции промышленных компаний, как российских, так и иностранных, государственных облигаций, векселями и валютой. Во время Первой мировой войны появились военные займы, выпущенные государством. В основном имели сделки совершались с банковскими и металлическими акциями, акциями промышленных предприятий и государственных военных займов. Сделки в основном совершали банки, некоторая их часть заключалась предпринимателями, частными лицами на "черных" (неофициальных) биржах.

Критические подвижки начались с середины 1916 - начала 1917 гг., с усилением биржевого ажиотажа на неофициальном фондовом рынке. На денежном рынке появился значительный избыток свободных средств. Производство товаров не поспевало за ростом денежной массы, что привело к дисбалансу финансовой системы. Всеобщее повышение цен привело к обесценению рубля. Сам рынок ценных бумаг рухнул вместе со всей экономикой Российской империи.

После Октябрьской революции декретом СНК РСФСР от 23 декабря 1917 г. все операции с ценными бумагами на территории РСФСР были запрещены. В этом же месяце были аннулированы облигации государственных займов. В связи с национализацией прекратили существование акционерные общества в промышленности, на транспорте, в других отраслях народного хозяйства. Их акции, облигации утратили юридическую силу. Ценные бумаги, а следовательно, и их рынок, прекратили существование на территории Советской России.

Рассмотрение финансового рынка в период 1914-1917 гг. является актуальной темой, особенно в настоящее время, так как усиление глобализации приводит к усилению взаимосвязи национальных рынков между собой. Фондовый рынок тотчас отображает любые изменения в экономической и политической жизни страны, являясь индикатором состояния финансовой национальной системы, поэтому важно принимать правильные решения по регулированию денежного рынка, поддерживая баланс между финансовым и товарным рынками.

---

[1] Российское общество и фондовая биржа во второй половине XIX - начале XX в. П.В. Лизунов // Экономическая история : ежегодник, 2005. М. : Рос. полит. энцикл. (РОССПЭН), 2005. С. 258.

[2] Санкт-Петербургская биржа и российский рынок ценных бумаг (1703-1917 гг.). П.В. Лизунов. СПб. : Рус.-Балт. информ. центр "Блиц", 2004.

[3] Мошенский С.З. Рынок ценных бумаг Российской империи. М. : Экономика, 2014.

[4] Российское общество и фондовая биржа ... С. 260.

[5] Баженов А.В. Генезис становления и развития рынка ценных бумаг в России // Вестник молодых ученых Самарского государственного экономического университета. 2015. № 1 (31). С. 22-23.

FINANCIAL MARKETS DURING THE FIRST WORLD WAR AND THE REVOLUTION OF 1917

© 2017 Ilyushenkova Ekaterina Olegovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: eka.ilyushenkova@yandex.ru

Keywords: securities, financial markets, St. Petersburg Stock Exchange, World War I.

The article examines the state of the securities market during the First World War. Particular attention is paid to the work of the St. Petersburg Stock Exchange, as well as securities that circulated at the time.

УДК 94:338.2

ИСТОРИЧЕСКАЯ ПАРАЛЛЕЛЬ: АГРАРНАЯ РЕФОРМА П.А. СТОЛЫПИНА И ДАЛЬНЕВОСТОЧНЫЙ ГЕКТАР

© 2017 Калашникова Елена Борисовна
кандидат исторических наук, доцент
© 2017 Антось Павел Александрович
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Kalashnikova-helen@yandex.ru, Antos.pawel@yandex.ru

Ключевые слова: аграрная реформа, сельская община, кооперация, государственная программа, финансовая поддержка.

Авторы данной статьи рассматривают особенности аграрной реформы П.А. Столыпина, сравнивая ее с программой "дальневосточного гектара", анализируют актуальность проектов прошлого и современности.

Столыпин П. А. - знаменитый российский государственный, политический и общественный деятель. Его внутриполитическая карьера связана с одним труднейших периодов в истории России: начало XX в. - революционные волнения в связи с нерешенностью аграрного вопроса.

Родившийся в семье потомственных дворян реформатор наиболее острого вопроса для большей части населения стремился донести до высших чиновников Российской империи необходимость сконцентрироваться на внутреннеполитической ситуации, оставив попытки совершить подвиг на международной арене[1].

Вопрос малоземелья крестьян, отсутствие среднего класса и растущая нищета, по мнению П. А. Столыпина могли поставить под удар судьбу всего народа. Полумеры, предпринятые его современниками, лишь углубляли кризис внутри общества. Одной из его крылатых фраз является: "Успокоение, потом реформы"[2]. В ней раскрывается политика, которую проводил реформатор с явным уточнением на последовательность действий.

Будучи губернатором Саратовской губернии, П. А. Столыпин смог свести на нет растущее недовольство крестьян. Ничтожное положение крестьянства по отношению к главному для них средству производства - к земле, приводило к бунтам в других частях империи. "Как может мужик идти радостно в бой, защищая какую-то арендованную землю в неведомых ему краях? Грустна и тяжела война, не скрашенная жертвенным порывом" - так Столыпин высказывался о Русско-Японской войне[3]. Он прекрасно понимал истинные желания русского крестьянства, и поэтому после войны, в 1906 году, указал следующие направления по политике "успокоения":

1. Ликвидация совокупности сословно-правовых ограничений, которые тормозили развитие сельскохозяйственной деятельности крестьянства[4].

В России не был развит институт индивидуального предпринимательства крестьян - фермерства, как это было в США. Положение крестьянина, как "пожизненного арендатора" приводило к росту ненависти самой большой прослойки населения к помещикам, дворянам и органам государственной власти.

2. Постепенное введение частной собственности крестьян на земельные наделы[5]. Это шаг был нацелен на предоставление крестьянину независимости от общины и ее уклада жизни, а также на повышение степени интереса хозяйственника в отношении защиты частных и общественных экономических интересов.

3. Увеличение эффективности труда крестьян[6]. Забота о личном хозяйстве, установление рыночных отношений и конкуренция - залог повышения производительности труда крестьянина-собственника.

4. Поощрение покупки крестьянами земель, в том числе и помещичьих, а также перенос крестьянских хозяйств в малоразвитые регионы - Сибирь, Дальний Восток[7]. Земля в самой большой стране мира всегда была одной из самых дорогих т.к. пригодных для земледелия участков всегда было меньше, чем желающих трудиться на них. Финансовое стимулирование и поддержка переселенцев в дальние регионы должны были избавить крестьян от постоянных издержек и сделать ведение сельского хозяйства в Сибири рентабельным.

5. Реформа предусматривала и поддержку деятельности крестьянских товариществ и кооперативных хозяйств[8]. Община, в отличие от кооперативов, строилась по принципу "круговой поруки", уравнении в положении всех ее членов, однородностью налогообложения. В рамках растущего в России капитализма, такие принципы не могли продолжать существовать. Только созданные по принципу трудового участия и детальной регламентации всех юридических и экономических последствий хозяйствования могли сделать кооперацию двигателем экономики аграрного сектора.

Несмотря на многообещающее начало реформы, ей не суждено было полностью реализоваться на практике. Деятельность политических оппонентов П. А. Столыпина, интриги и заговоры привели к многочисленным покушениям

на реформатора. Затем и к свертыванию самой реформы, положение которой удалось реализовать уже при большевиках.

Прошло более ста лет со смерти главного деятеля аграрной реформы. Однако часть проблем XX в. перешла в XXI в. Земельный вопрос, хотя уже и не такой острый, но все еще актуальный для желающих завести собственное дело в сфере сельского хозяйства. Высокая стоимость аренды земли и сравнительно не большая финансовая поддержка индивидуальных предпринимателей-фермеров сводят на нет малый бизнес в этой отрасли и приводят к "оттоку" человеческого капитала из сельской местности в города.

Обнаружив явную несостоятельность сектора индивидуального предпринимательства в сельском хозяйстве, законодатель утвердил программу Дальневосточного гектара:

1. Государство предоставляет всем гражданам России бесплатный участок земли на территориях Дальнего Востока - Еврейской АО, Амурской области, Якутии и Сахалинской области[9]. Официально государство отчуждает свое абсолютное право на земельный надел в пользу гражданина.

2. Правительство предоставляет на конкурсной основе гранты для создания на указанных территориях хозяйственных построек[10]. Происходит частичное погашение процентной ставки по кредитам на жилье и на открытие собственного дела.

3. Предоставляется финансовая помощь в размере от 0.5 до 1 млн рублей на покупку оборудования для малого и среднего бизнеса[11].

Как мы видим, часть положений ФЗ "О дальневосточном гектаре" практически полностью переняла дух и направленность реформ П.А. Столыпина. Понимание необходимости развития дальневосточного региона с поддержкой доли частного капитала в сфере сельского хозяйства привели к реализации экономической программы по укреплению рыночных отношений. На 2016-2017 гг. в России около 30 млн. человек изъявило желание стать участника программы. Итоги реформы современности трудно предугадать, но учет ошибок реформации начала XX в. позволил уже сейчас сделать некогда неразвитый федеральный округ желанной целью для трудовой миграции.

Продолжение такой политики, на наш взгляд, - гарант укрепления экономики в кризисный период. Ресурсы Дальнего Востока откроют новые возможности для импортозамещения и утверждения экономической независимости регионов и России в целом.

---

[1] Бок М.П. Воспоминания о моем отце - П.А. Столыпине. Нью-Йорк : Изд-во им. Чехова, 1953.

[2] Там же.

[3] Там же.

[4] Пушкарев С.Г. Ставка на сильных // Правда Столыпина : сборник. М., 2011.

[5] Грегори П. Экономический рост Российской империи (конец XIX - начало XX вв.). Новые подсчеты и оценки. М., 2003.

[6] Гурко В.И. Черты и силуэты прошлого. Правительство и общественность в царствовании Николая II в изображении современника. М., 2000.

[7] Грегори П. Экономический рост Российской империи ...

[8] Гурко В.И. Черты и силуэты прошлого ...

[9] Федеральный закон от 01.05.2016 № 119 "Об особенностях предоставления гражданам земельных участков, находящихся в государственной или муниципальной собственности и расположенных на территориях субъектов Российской Федерации, входящих в состав Дальневосточного федерального округа, и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации".

[10] Там же.

[11] Там же.

HISTORICAL PARALLEL: AGRARIAN REFORM OF P.A. STOLYPIN AND THE FAR EASTERN HECTAR

© 2017 Kalashnikova Elena Borisovna
Candidate of Historical Sciences, Associate Professor
© 2017 Antos` Pavel Aleksandrovich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: Kalashnikova-helen@yandex.ru, Antos.pawel@yandex.ru

Keywords: agrarian reform, rural community, cooperation, state program, financial support.

The authors of this article consider the features of the agrarian reform of P.A. Stolypin, comparing it with the program of "Far Eastern hectare", analyze the relevance of projects of the past and the present.

УДК 94:343.1

МИРОВОЙ СУД В XIX ВЕКЕ: СТРУКТУРА И ОСОБЕННОСТИ

© 2017 Калашникова Елена Борисовна
кандидат исторических наук, доцент
© 2017 Мавринская Татьяна Владимировна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: kalashnikova-helen@yandex.ru, mavrinskaya1998@mail.ru

Ключевые слова: система местных судов, мировой суд, участковый мировой судья, почетный мировой судья, съезд мировых судей.

Авторами на основе Учреждения судебных установлений рассмотрена структура и особенности мирового суда в XIX в., проанализирована система местных судов, выявлены отличительные черты судебных органов.

В конце XIX в. Судебную систему Российской империи определяли система общих судов и система местных судов. Система местных судов включала в себя почетных мировых судей и мировых участковых судей, и съезд мировых судей. В системе местных судов участковый мировой судья занимал более низкое положение[1]. Он действовал единолично, срок его полномочий составлял три года. Компетенцией участкового мирового судья по первой инстанции является разрешение споров. Участковые мировые судья должны избрать определенное место жительства, где они имели свою камеру. При необходимости отъезда они должны были обязательно спрашивать отпуск. Участковый судья в отличие от почетного судьи имел право получать определенное содержание. В случае отказа от содержания, он приобретал титул "почетного участкового судьи". Участковый судья являлся деятельным членом мировой юстиции. Камера участкового судьи во все дни была открыта, кроме таких дней, когда судья был на съезде мировых судей. В любое время участковый мировой судья обязан принимать жалобы в различной форме (как в письменной, так и в устной форме)[2]. Для того, чтобы ускорить процесс судебного производства и приблизить правосудие к избравшим его жителям, участковый судья имел право назначить судебное разбирательство в любом пункте внутри своего участка. Обязанностью участкового мирового судья, возложенной съездом мировых судей, являлся выезд в отдаленные дела для производства дела.

Компетенция почетных мировых судей отличалась от компетенции участковых мировых судей. Отличительной чертой является то, что почетный мировой судья не имел определенного места для осуществления своей деятельности. Почетный мировой судья за работу не получал жалованья. По рассмотрению дел он имел такие же полномочия, как и участковый мировой судья. При отсутствии участковых мировых судей почетные мировые судья могли заменять их. С момента прибытия почетных мировых судей в свой округ начинаются их служебные обязанности. Согласно статье 45-50 Учреждения судебных установлений почетные и участковые мировые судья не различаются. Должность участковых мировых судей была совместима только с почетными должностями в богоугодных или местных учебных заведениях[3]. Должность почетного судьи признавалась совместимой с различной должностью по общественной и государственной службе, кроме должностей местных чиновников казенных управлений, прокуроров, полиции, обязанности церковных служителей, должности волостного старшины.

Составители судебных уставов надеялись что учреждение, почетных и участковых мировых судей будет признаваться обществом с "сочувствием", которое хорошо отразилось при введении института мировых посредников. Почетный мировой судья имел право разбирать гражданские, тяжебные дела, которые по правилам гражданского судебного производства предоставлялись разбору мировых судей[4]. Согласно статье 66 Учреждения судебных установлений мировые судьи пользовались одинаковыми правами и преимуществами. От воли "тяжущихся" зависело обращение к разбирательству их дел у почетного и участкового мирового судьи.

Несколько судебных участков в совокупности представляют собой мировой округ. Съезд мировых судей (собрание участковых и почетных мировых судей каждого округа) являлся высшей мировой инстанцией, рассматривающей в качестве апелляционной инстанции судебное производство по гражданским и уголовным делам[5]. Съезд мировых судей носил коллегиальный характер. Он осуществлял свою деятельность в составе трех судей. Съезды собирались в определенные сроки на сессии для окончательного решения дел и для рассмотрения в кассационном порядке просьб об отмене окончательных решений мировых судей. Дело, поступившее на рассмотрение съезда мировых судей, подлежало обжалованию в кассационном порядке в Сенате. При съездах мировых судей состояли секретари, в некоторых случаях и их помощники. Согласно статьям 51-63 при съездах назначались особые судебные приставы для исполнения решений. В состав мирового съезда не входил прокурор, но его присутствие для предъявления заключений по делам было обязательно на заседаниях. В области управления мировым округом съезд создавал наказы для судей. Каждый год на основании докладов мировых судей съезд составлял отчеты о движении судебных дел по округам. Съезд мировых судей осуществлял контроль над мировыми судьями. Он имел полное право возбуждать против них дисциплинарное взыскание. Также мог увольнять мировых судей в отпуск, назначать заменяющих почетных судей.

Высшим судебным начальством для мировых установлений являлся сенат. Он представлял собой орган кассационного производства по делам мирового разбирательства, а в определенных случаях - апелляционную инстанцию для рассматривания уголовных дел о мировых судьях[6].

Таким образом, система мирового суда в XIX веке включает в себя участкового мирового судью, почетного мирового судью, а также съезд мировых судей. Самое низкое положение в данной системе занимал участковый мировой судья. Каждый судебный орган в системе местных судов имеет определенную компетенцию отличительную от других судебных органов.

---

[1] Боева Г.А. К истории института мировых судей в России (70-80-е гг. XIX века) // Вестник Самарской гуманитарной академии. Серия Право. 2005. № 1. С. 33-43.

[2] Лонская С.В. Мировая юстиция в истории Российской империи. Статья 8. Судебное управление в сфере мировой юстиции (1864-1917 гг.) // Мировой судья. 2013. № 10. С. 50-53.

[3] Учреждение судебных установлений от 29 ноября 1864 г. О мировых судьях и их съездах // Российское законодательство X-XX вв. В 9 т. Т. 8. Судебная реформа 1864 г. / отв. ред. О.И. Чистяков. М., 1991.

[4] Лонская С.В. Мировая юстиция в истории Российской империи ...

[5] Боева Г.А. Особенности гражданского судопроизводства в мировом суде Российской империи // Вестник Самарской гуманитарной академии. Серия Право. 2008. № 1 (3). С. 33.

[6] Боева Г.А. Судопроизводство в мировом суде Российской империи // Вестник Самарской гуманитарной академии. Серия Право. 2007. № 1. С. 5-12.

THE MAGISTRATE COURT IN THE 19TH CENTURY: THE STRUCTURE AND FEATURES

© 2017 Kalashnikova Elena Borisovna
Candidate of Historical Sciences, Associate Professor
© 2017 Mavrinskaya Tatyana Vladimirovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: kalashnikova-helen@yandex.ru, mavrinskaya1998@mail.ru

Keywords: system of local courts, magistrate's court, the local justice of the peace, an honorary magistrate, the Congress of world judges.

The authors on the basis of the institution of judicial institutions examined the structure and characteristics of the world court in the XIX century, analyzed the system of local courts, revealed the distinctive features of the judiciary.

УДК 908

ЖИТЕЛИ СЕЛА ШИЛАН - ГЕРОИ ВЕЛИКОЙ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ВОЙНЫ

© 2017 Потякина Ирина Александровна
студент
© 2017 Сумбурова Елена Ивановна
кандидат исторических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: potyakina1998@mail.ru

Ключевые слова: Великая Отечественная война, герои войны, земляки, Родина, подвиг.

В данной статье автор вводит в научный оборот новые материалы об участниках Великой Отечественной войны, уроженцах села Шилан Самарской области - П.Н. Желтухине и Н.Я. Пьянзине.

Любовь к Родине начинается с любви к тому месту, где ты родился, с любви к тем людям, которые тебя окружают, с благодарной памяти о героях-земляках, отдавших свою жизнь за нашу счастливую жизнь. Воспитание гражданина, любящего свое отечество и уважающего свое историческое прошлое, начинается в раннем детстве[1]. Огромное влияние на формирование гражданской позиции оказывает социум, в котором растет и развивается личность. Социум

ребенка представляют члены его семьи, ровесники, педагоги и земляки. Хорошим примером в воспитании детей могут послужить судьбы знаменитых земляков, участников Великой Отечественной войны. Нам хотелось бы рассказать об уроженцах села Шилан Самарской области - Желтухине Петре Николаевиче и Пьянзине Николае Яковлевиче.

Биографию Героя Советского Союза Петра Николаевича Желтухина мы собирали по крупицам. На сегодняшний день мало из живущих мог бы поведать о довоенной жизни будущего героя. Нам удалось узнать, что родители П.Н. Желтухина были уроженцами села Шилан. Проживали они на улице Мира, дом № 8 (прежнее название улицы Сайнеле), но еще до революции 1917 г. Желтухины переехали на постоянное место жительства в город Самару. Там 21 ноября 1916 г. и родился Петр Николаевич. После окончания 7 классов школы он работал киномехаником. В сентябре 1937 г. Желтухин был призван на службу в Рабоче-крестьянскую Красную Армию. В 1938 г. он окончил школу младших авиационных специалистов, а в 1941 г. - военную авиационную школу пилотов. В этом же году он вступил в ряды ВКП (б).

С сентября 1941 г. лейтенант Желтухин находился в действующей армии и принимал активное участие в боях за Крым в составе 235 легкобомбардировочного ночного полка, где произвел 100 успешных ночных боевых вылетов на самолете У-2 в районе города Феодосии и села Владиславки. После переобучения на летчика-истребителя Желтухин стал летать на самолете И-153 в составе 236 истребительного авиационного полка, но в июле 1942 г. в одном из воздушных боев под Ростовом он был тяжело ранен. После выздоровления, в феврале 1943 г. Желтухин получил новое назначение и прибыл в Шацк в 136 гвардейский штурмовой авиационный полк. В этот момент летный состав полка заканчивал программу переобучения с материальной части самолета У-2 на ИЛ-2. За исключительно короткий срок Желтухин успешно освоил новую материальную часть и технику пилотирования на ИЛ-2. Все оставшееся военное время он летал на знаменитом штурмовике ИЛ-2, проявляя выдержку, самоотверженность и героизм.

17 июня 1943 г. во время штурма сильно укрепленного пункта противника в районе Гараны, лейтенант Желтухин прямым попаданием бомб в обоз противника уничтожил и повредил 5 подвод с боеприпасами и грузом. Пушечно-пулеметным огнем подавил огонь зенитной батареи и уничтожил 2 автомашины. За успешные боевые действия 17 июня 1943 г. Военный совет Южного фронта объявил лейтенанту Желтухину благодарность. В приказе было отмечено: "Товарищ Желтухин за период Отечественной Войны имеет 100 ночных боевых вылетов на самолете У-2. Дисциплинирован, летает смело, уверено; за время нахождения в 655 ШАП товарищ Желтухин совершил 5 успешных боевых вылета на штурмовку и скоплений живой силы и техники противника на самолете ИЛ-2. При выполнении боевых заданий смело и решительно атакует цель, нанося противнику значительный ущерб"[2].

При штурмовке 19 июня 1943 г. вражеского укрепленного пункта Степановка Петр Николаевич точным бомбометанием повредил танк противника, уничтожил 3 автомашины с грузом и вызвал пожар в стане врага. В завязавшем-

ся воздушном бою он отразил 3 атаки двух немецких МЕ-109 ф. В результате самолет Желтухина не получил ни одной пробоины, за что от командующего 8 ВА ему была объявлена благодарность.

Во время проведения июльской войсковой операции 1943 г. Желтухин совершил 10 успешных боевых вылетов на бомбардировку и штурмовку живой силы и техники противника, нанося большой урон противнику и облегчая действия наземных частей. За отличное выполнение боевых заданий, за проявленные мужество и отвагу П.Н. Желтухин был награжден орденом Красного Знамени.

Уже будучи в звании гвардии майора, в 1944 г. группа Желтухина получила задачу - уничтожить фашистские танки и самоходную артиллерию в районе Кринжунаен. Подходя к цели в районе населенных пунктов Наусседенен - Шекступен - Малисеен, летчики обнаружили 15 вражеских танков, 5 самоходных орудий, 20 автомашин и 30 рассредоточенных повозок. Несмотря на сильный огонь противника советские асы с высоты от 400 до 100 м произвели 7 заходов и в результате дерзкого и интенсивного бомбардировочно-штурмового удара из всех видов оружия самолетов ИЛ-2 и бомбами ПТАБ уничтожили 4 танка, 15 автомашин, 20 повозок и подавили огонь 2 батарей МЗА. Начавшийся в результате налета пожар ухудшил положение немцев. Во время этого вылета летчик Желтухин лично поджег 2 танка, о чем свидетельствовали его боевые товарищи.

За 113 боевых вылетов П.Н. Желтухин был награжден 2 орденами Красного Знамени, орденом Александра Невского, орденом Отечественной войны I степени и орденом Красной Звезды. Выписка из боевого приказа гласила: "Товарищ Желтухин один из дисциплинированных офицеров, обладающий отличными качествами летчика-штурмовика, в совершенстве владеет техникой пилотирования. Мастер вождения групп. Он по праву считается грозой для немцев. Вот его боевой вылет 16.10.44 г., где он показал свое мастерство и героический подвиг, за который командующий 1 ВА, еще по радио через станцию наведения "Рубин" дал высокую оценку всей группе и лично товарищу Желтухину".

По отзывам однополчан: "Петр Николаевич Желтухин был отличным руководителем и организатором. Его эскадрилья занимала одно из ведущих мест в полку. Личный состав был сколочен и готов на выполнение любого боевого задания. За время командования Желтухиным эскадрилья произвела 730 боевых вылетов. За отличную боевую работу в эскадрильи было награждено 50% личного состава".

За 1941 - 1945 гг. Петр Николаевич Желтухин прошел славный боевой путь от Миуса до берегов Черного моря, от Орши и Витебска до границ Восточной Пруссии. От рядового летчика он вырос до командира эскадрильи. Был ведущим группы 80 раз.

Указом Президиума Верховного Совета СССР от 23 февраля 1945 г. за "образцовое выполнение боевых заданий командования на фронте борьбы с немецкими захватчиками и проявленные при этом мужество и героизм" гвардии майор Петр Желтухин был удостоен высокого звания Героя Советского Союза с вручением ордена Ленина и медали "Золотая Звезда".

После окончания Великой Отечественной войны П.Н. Желтухин продолжил службу в рядах Советской Армии. В 1953 г. в звании гвардии подполков-

ника он был уволен в запас. С тех пор он проживал в Куйбышеве и работал начальником отдела охраны одного из заводов.

В послевоенные годы Петр Николаевич неоднократно приезжал в родное село Шилан. В настоящее время в селе проживают Желтухины, являющиеся дальними родственниками героя, в том числе Анатолий Иванович, сохранивший у себя материалы о жизни славного летчика. Нам бы хотелось в будущем продолжить изыскания о довоенной жизни героя, его боевой молодости и послевоенной деятельности. Скончался Герой Советского Союза Петр Николаевич Желтухин 23 марта 1971 г. и был похоронен на аллее Щорса Городского кладбища города Куйбышева[3].

Еще об одном нашем земляке - герое Великой Отечественной войны - Николае Яковлевиче Пьянзине мы получили материал от его сына Владимира Николаевича и невестки Веры Дмитриевны.

Николай Яковлевич родился в селе Шилан в 1901 г. в семье Прокаевых. Но, оставшись сиротой после смерти матери и гибели отца на русско-японской войне 1904-1905 гг., был усыновлен был усыновлен в 1906 г. семьей Пьянзиных - соседей Прокаевых. Николай Яковлевич закончил шиланскую земскую школу. О его жизни в лихие революционные времена и годы Гражданской войны ничего не известно. Наследники рассказали только, что с 1924 г. Николай Яковлевич служил в Рабоче-крестьянской Красной Армии. В 1929 г. он вернулся в село Шилан и пошел работать в колхоз имени Буденного. В этом же году женился на Анастасии Васильевне Афониной, построил дом (улица Мира, № 79), ранее улица называлась Верепе. В семье Николая Яковлевича родилось четверо детей, но в конце 1930 гг. его жена тяжело заболевает и умирает.

В 1943 г. Николай Яковлевич Пьянзин-Прокаев призывается на фронт в 828 стрелковый полк 197 стрелковой дивизии. Служил он рядовым в 1-ом стрелковом батальоне пулеметной роты. По словам самого Николая Яковлевича, ему лучше удавалось стрелять из пулемета нежели из винтовки[4].

Служил Пьянзин на 1-ом Белорусском фронте, освобождал Польшу, брал Берлин. Красноармеец Николай Яковлевич Пьянзин, в наступательном бою в ночь на 30 июля 1944 г. в районе польской деревни Юзефув, на подступах к Варшаве, выкатил свой пулемет вперед боевых порядков роты и своим огнем поддержал переправу стрелковых подразделений через реку Висла, уничтожив при этом 15 гитлеровцев. За проявленную отвагу и мужество в борьбе с врагом Николай Яковлевич Пьянзин был награжден орденом Славы III степени. Еще один раз наш земляк отличился на подступах к городу Губен, находящемуся на границе Польши и Германии. 25 февраля 1945 г. в тот момент, когда противник перешел в контратаку и из строя выбыл командир расчета, Николай Яковлевич заменил его и огнем из своего пулемета уничтожил расчет пулемета и противотанковой пушки. За этот героический поступок Николай Яковлевич Пьянзин получил орден Красной Звезды. Великую Победу Николай Яковлевич Пьянзин встретил в Берлине[5].

После войны в 1954 г. Николай Яковлевич женился во второй раз на Анне Михеевне Шакшиной, и в 1955 г. у него родился сын Владимир. Погиб Николай

Яковлевич уже в мирное время в октябре 1969 г, перевернувшись в распутицу на тракторе. Похоронен герой войны на сельском кладбище в селе Шилан Самарской области.

Великая Отечественная война - крупнейшее событие XX в. Это была не только ожесточенная вооруженная борьба противостоящих сил, но и решительное противоборство с агрессором в экономической, политической, дипломатической сферах, в области идеологии и психологии. Цена Победы сложилась из различных составляющих, в числе которых материальные, экономические, интеллектуальные и духовные усилия государства и народа. Последствия войны еще долго сказывались и будут сказываться не только в социальном и демографическом плане, но и во внешнеполитических и экономических сферах международных отношений. Великая Отечественная война поглотила огромные материальные ресурсы советского государства, разорила людей, нанесла ущерб природе, оставила на многие годы недобрую о себе память. Эта кровавая схватка унесла миллионы человеческих жизней. Она закалила советский народ, но вместе с тем искалечила судьбы людей, круто изменила их жизнь, принеся им страдания, лишения и горечь потерь. Подвиг народа на фронтах и в тылу бесценен, нельзя его забывать. Главные победители в этой войне - простые люди, наши соотечественники, земляки, родственники.

---

[1] Храмкова Е.Л. Проблема "историк и война" в новейшей российской историографии // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2007. № (28). С. 184-188.

[2] Из личного архива Анатолия Ивановича Желтухина.

[3] Из личного архива Анатолия Ивановича Желтухина.

[4] Из личного архива Владимира Николаевича Пьянзина.

[5] Из личного архива Владимира Николаевича Пьянзина.

THE PEOPLE OF THE VILLAGE OF SHILAN - HEROES OF THE GREAT PATRIOTIC WAR

© 2017 Potyakina Irina Aleksandrovna
Student
© 2017 Sumburova Elena Ivanovna
Candidate of Historical Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: potyakina1998@mail.ru

Keywords: Great Patriotic War, heroes of war, countrymen, Homeland, feat.

In this article the author introduces new materials on the participants of the Great Patriotic War, natives of the village of Shilan in the Samara region - P.N. Zheltukhin and N.Ya. Pianzine.

УДК 93/94

ВЕЛИКАЯ РУССКАЯ РЕВОЛЮЦИЯ В ТРУДЕ ПИТИРИМА СОРОКИНА "СОЦИОЛОГИЯ РЕВОЛЮЦИИ"

© 2017 Стаканова Наталья Сергеевна*
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: stakanova98@mail.ru

Ключевые слова: революция, социология, Питирим Сорокин, Великая русская революция, 1917 г.

Приводится анализ труда Питирима Александровича Сорокина "Социология революции", а также анализ Великой русской революции на основе работы ученого.

Революция 1917 года перевернула Российскую империю, разрушила ее как географически, так и политически, экономически, духовно и социально. Это преображение повлияло на ход всей последующей истории нашей страны, а также и всего мира.

Существуют различные взгляды на революцию 1917 года. Одни считают ее великим событием, которое преобразовало страну, хоть и ценой множества потерь, другие - катастрофой, перечеркнувшей все предыдущие достижения, историю, традиции, разорившей население. Но отойдя от примитивной оценки, стоит задаться более актуальным на данный момент вопросом: можно ли Февральскую и Октябрьскую революции складывать воедино? Были ли они революциями? Каков был их характер? Причины? Эти вопросы остаются открытыми и в современном обществе[1]. Сложно дать однозначную и обоснованную характеристику событиям 1917 года в России, однако уже тогда современники старались насколько возможно объективно осмыслить переживаемый момент. Одна из таких попыток - известная работа Питирима Сорокина "Социология революции". Ее анализ, а также анализ на ее основе Русской революции 1917 г. и будет проведен в данной работе.

Питирима Александровича Сорокина (1889 - 1968) хорошо помнят в Праге, отлично знают в Гарварде и с почтением произносят Республике Коми. Его имя можно найти в статьях В.И. Ленина, стихотворениях Демьяна Бедного, мемуарах видных ученых и в архивах спецслужб. Сын странствующего золотых дел мастера, эсер-подпольщик, студент, учившийся на медные деньги, участник Февральской революции, ставший депутатом Учредительного собрания и уче-

---

* Научный руководитель - **Жердева Юлия Александровна**, кандидат исторических наук, доцент.

ным с мировым именем, основатель современной социологии. Питирим Сорокин в наши дни - выдающийся социолог, создатель теории социальной мобильности, легшей в основу идей глобализации. Он предсказал развитие социально-политической мысли на 50 лет вперед. Этот человек своими глазами видел события, перевернувшие Россию, был их участником, на себе ощутил их последствия, во многом, именно поэтому так точна характеристика революции 1917 года и крупнейших революций в истории человечества, данная ученым в работе "Социология революции".

Главная ценность книги состоит в Том, что она написана эмоциональным, понятным языком, но, тем не менее, не теряет объективного характера. Автор стремится объяснить революцию с позиции социологической, используя в качестве примеров наиболее крупные революции в мировой истории (Российские 1917-1923 гг., 1905-1907 гг., XVII в., Французские 1870-1871, 1848, 1789 гг., Германскую 1848 г., Английскую XVII в., ряд средневековых, античных, Египетскую, Персидскую (при Кобаде) и другие крупные революции), он доказывает, что все они имеют общие черты в структуре, схожи и изменения в обществе, происходящие в их период[2]. Сам автор категорически отрицает прогрессивный характер любой революции в социальной истории человечества, независимо от ее целей и лозунгов, приводя достоверные факты и доказывая, таким образом, правоту своих суждений.

Американский историк и просветитель У.К. Эббот писал в "Рабочей революции": "Книги Сорокина - это, вкратце, самое страшное обвинение Большевистскому режиму. Эта книга представляет собой тщательное изучение революции в целом. Это одно из лучших описаний революции в истории"[3]. Стоит отметить, что с восторгом воспринятый на Западе, в Россию труд Питирима Сорокина попал значительно позже, что можно объяснить жесткими рамками советской цензуры. В современном российском и мировом научном сообществе "Социология революции" остается уникальным и наиболее авторитетным трудом в своей области.

Обратимся к основным идеям "Социологии революции". В первую очередь, автор отвергает "приторно-сахарные" ее определения и объясняет причину негативного отношения к ним: "Эти концепции революции могут служить примером "приторно-шоколадных", чисто фиктивных определений революции. Почему? Да хотя бы потому, <…> что огромное большинство революций <…> фактически, а не на словах, не только не увеличили "сумму свобод населения", а неизменно ограничивали, часто доводя ее до нуля". Дает Сорокин и собственное, социологическое определение революции: "Революция - это <…> изменение поведения членов общества, с одной стороны; их психики и идеологии, убеждений и верований, морали и оценок, - с другой"[4].

Важно, что автор выделяет две стадии революции, хорошо объясняющие структуру революции 1917 года: первую стадию, активные революционные действия, идущие снизу и "реакцию", являющуюся неотъемлемой частью революционного периода, концом которого стоит считать именно окончание "реакции". Сорокин обращает внимание на то, что решающее место отдает именно

Русской революции, являющейся наиболее ярким и, надо отметить, достоверным для него примером. Данные положения приведены во введении, монография же состоит из шести основных очерков и одного дополнительного очерка-приложения, посвященного этатизму.

В первом очерке автор пишет о характере изменений поведения людей в эпохи революций. Сорокин утверждает, что природа человека вовсе не рациональна, а движут людьми, в первую очередь, "слепые биологические импульсы", особенно в кризисный период. Все мы являемся носителями рефлексов, причем добродетельных и социабельных среди них никак не больше, чем хищнических и злобных, а приобретенные, условные рефлексы в критических ситуациях вытесняются рефлексами безусловными, обеспечивающими удовлетворение естественных потребностей. К основным особенностям поведения человека в период революций можно отнести массовость, быстроту и резкость, специфический характер. Так, при одновременном ущемлении основных рефлексов у ряда лиц происходит дезорганизация общества, нередко ведущая к революции. Наиболее недовольные, ущемленные, слои населения, и являются, в итоге, движущей силой революций. Но угасание одних условных рефлексов ведет к появлению других; резко меняется поведение индивидов, что ведет к смене социальных ролей в обществе. После первой стадии революции большая часть "бунтующих" берется в "ежовые рукавицы", тормозные рефлексы, которые возрождают условные рефлексы, и революция переходит в стадию "реакции".

Особое место Питирим Сорокин отводит речевым рефлексам. Так в революции 1917 г. после первой же декларации Временного правительства были освобождены языки и со всех сторон неслось: "Долой! Да здравствует свобода!". Большевики, придя к власти не сразу сумели остановить эти речи, но к 1918 году тормозные рефлексы стали настолько сильны, что, по выражению П.А. Сорокина, "язык страны оцепенел, кроме языка самих коммунистов"[5].

Динамика рефлекса повиновения в революции достигла апогея. От армии царя, армия пришла к полному неповиновению командованию и стала движущей силой революции. Не остановилось неповиновение некогда самых "послушных" слоев населения и после прихода к власти большевиков, лишь усилив узлы "смирительных рубашек" коммунисты вернули рефлекс повиновения в общество, обретя рефлекс властвования.

С начала революции, полагает П. Сорокин, проявилось угасание и трудовых рефлексов: небывалый рост лености, многочисленные стачки, митинги. Свобода и призыв к работе вызывали отпор, что явилось одной из причин разрушения хозяйства России. Лишь после первого Съезда Советов и решения о принуждении к работе, обстоятельства смогли заставить рабочих встать за станки, ведь, "кто не работает, тот не ест".

Ущемленный рефлекс собственности, как показывает П. Сорокин, также был ярко выражен: захват земли зажиточных слоев населения, имущества "буржуев", невиданный рост числа краж, небывалый рост рефлекса индивидуальной собственности. А ведь в лозунгах речь шла о равенстве, национализации, уравнении.

Говоря о половых рефлексах, Сорокин упоминает о невероятном росте половой вольности в годы революции 1917 г., которая поддерживалась упрощением процедуры брака и развода, разрешением абортов - данные нормативные акты достигали абсурда.

П. Сорокин показывает, что исключением не стала и деформация так называемых религиозных, морально-правовых, конвенциональных, эстетических и других форм социального поведения. Так, в период революции в России небывалого роста достигли преступления против личности, облекаемые зачастую в "удобную" властям оболочку, что приводило к ряду именно массовых убийств "ради идеи". Угасают и религиозные рефлексы, неверие растет на глазах, заповеди религиозные забываются быстрее моральных, торжествует атеизм, пропагандируемый новой властью. Это на первой стадии революции, на второй происходит усиление роли права, морали, "очеловечивание", сужение границ морали относительно предреволюционных.

В период революции происходит также и деформация психики членов революционного общества. Сорокин отмечает, что "логика революционного мышления - сплошное нарушение закона Противоречия"[6]. До созыва Учредительного собрания большевики агитировали за полную его власть, но в день открытия разогнали и стали доказывать буржуазность и ненужность системы парламентаризма. Конечно, такая перемена была вызвана тем, что партия большевиков, захватившая власть в Петрограде, не получила большинство на выборах в Учредительное собрание, что можно считать вполне объективным мотивом, но для Питирима Сорокина поведение большевиков представлялось нелогичным.

Абсурдно деформируются и процессы воспроизведения и памяти, однобоко воспринимаются среда и мир. Питирим Сорокин отмечает, что громадное распространение в революции 1917 года получил рефлекс подражания. Лозунги, сказанные одним, подхватывались толпой, отрывки фраз становились идейными речами революции. Личная ответственность заменялась коллективной, свойственной обыкновенно примитивным группам. В революционной России ярким примером этой замены являлся "массовый террор". Кроме того, в период революции существенно выросло число психических заболеваний.

В заключение первого очерка автор приходит к выводу: кто хочет превращения людей в диких животных, кто желает всесторонней деградации общества и следующей за революционными событиями "стадии удушающей смирительной рубашки", тот готовит и углубляет революцию. Иной же человек не может не отвергать революции.

Второй очерк посвящен влиянию революции на состав населения, смертности, рождаемости и брачности. Совокупность этих изменений Питирим Сорокин сводит к следующему: 1) революция уменьшает количество населения, задерживает его прирост; 2) революция ведет к повышению смертности, понижению рождаемости и в основном к повышению кривой брачности, в итоге естественный прирост населения неизменно уменьшается; 3) революция убивает "лучшие" по своим наследственным свойствам элементы населения и способст-

вует выживанию "худших" элементов, в ней гибнут, главным образом, люди биологически более здоровые, энергетически - трудоспособные; психически - волевые, талантливые и умственно-развитые; морально наиболее устойчивые, обладающие прочными нравственными рефлексами; 4) революция ухудшает "биологически наследственный фонд положительных свойств народа", способствует его деградации и вырождению, к тому же результату она ведет и ухудшая жизнеспособность и здоровье выживающих элементов населения[7].

Так, за годы революции в России рождаемость не покрывала смертности. П. Сорокин показывает, что общая убыль населения за эти годы составила 13,6%, убыль же мужских возрастных слоев от 15 до 60 лет, т. е. наиболее здоровой и трудоспособной части населения, равна 28%. Наиболее развитое и одаренное население европейской части России, потеряло 1/7 часть, азиатской же - только 1/3038. С обеих сторон погибали преимущественно морально чистые и устойчивые элементы, с чувством долга, интеллектуально развитые и квалифицированные. Смерть унесла огромное число кадровых офицеров, лиц из числа профессуры, людей интеллектуальных, творческих профессий, учитывая и ценнейшие кадры, унесенные иммиграцией, можно утверждать, что Россия потеряла большую часть своего "золотого" человеческого фонда. Умирали и рядовые жители страны, из-за роста таких заболеваний как тиф, туберкулез и пр. Питирим Сорокин точно подытоживает второй очерк: "Сказанного, полагаю, достаточно, чтобы признать доказанными все предыдущие положения применительно к Русской революции. Она произвела ужасающее опустошение и ухудшение населения России. Она заложила основы последующей его дегенерации"[8].

Третий очерк "Социологии революции" посвящен изменению структуры социального агрегата в периоды революций. Во время революции структура агрегатов значительно деформируется. Изменения состава членов групп и циркуляции индивидов в первый период революции совершаются гораздо быстрее и охватывают огромное количество лиц. Так, в период революции в Петрограде за 3,5 года лица в среднем меняли по пять профессий. Амплитуда колебания объемов групп становится значительно шире и резче.

Питирим Сорокин показывает, что в период революции значительно растет объем социальной дифференциации, люди интеллектуальных профессий вынуждены сменить их на неквалифицированный труд, чтобы прокормиться. Процессы образования новых сложных групп идут с гораздо большей скоростью. Говоря о классовой дифференциации, стоит отметить, что было ликвидировано сословное разделение, но на место прежней элиты, дворянской, пришла элита политическая, коммунистическая, большевистская.

Во время революции изменяется механизм, регулирующий отбор, размещение в группы и циркуляцию индивидов, а потому иные результаты получаются в итоге его действий в области размещения индивидов в "системе социальных координат". Так, в революционной России необразованный вдруг становился власть имущим или занимал интеллектуальную должность, на которую ранее был сложный отбор, безбарьерно. Сорокин пишет: "Во главе промышленных предприятий ставились революционные эфемериды из эмигрантов, старых партийных работ-

ников, журналистов и т. п. лиц, в деле ничего не понимавших и создававших только “многолюдное безлюдье”"[9]. Такие "расстройства" в работе социальных агрегатов усугубили упадок хозяйства, экономики России. Во второй период революции мы замечаем восстановление старых порядков. Члены агрегата, меняя места в системе социальных координат меняют и свое поведение.

Четвертый очерк посвящен изменению социальных процессов в период революции. Питирим Сорокин описывает усиление этатизма: "Кажущийся исключительным "русский опыт" коммунизации <…> был не чем иным, как доведением этатического деспотизма до его крайних пределов. Так как основные причины, война и голод, вызывающие рост этатизма, приняли в России исключительные размеры, <…> кривая этатизма, под именем "коммунизма" поднялась исключительно высоко"[10].

Сорокин отмечает, что появление диктатуры неразрывно связано с любой глубокой революцией. Место гарантий свобод обыкновенно занимают "военные положения", как это было в России. В результате революционеры могут получить лишь мнимые свободы, а на деле - полное отчуждение демократических свобод. Также ни одна революция еще не улучшила и экономическое состояние страны. Однако в сфере духовной революция зачастую играет роль селекционера, выбирая истинные знания, является своеобразной "школой жизни", "ведет к обогащению и углублению опыта"[11]. Но рядом с этим плюсом - множество минусов. Революция отвергает весь ранее накопленный опыт, разрушает систему образования и просвещения. Так, революция 1917 года одновременно разрушила наследие царской России, но именно в годы революции было прочитано и внесено в массы множество трудов зарубежных идеологов, философов, экономистов.

Пятый очерк Питирим Сорокин назвал "Иллюзии революции" и показал в нем, в первую очередь, то, как красиво революция лжет. Нигде как в революции так не рознятся слова и действия. Большинство слов и обещаний революции не совпали с их исполнением и действительностью, что мы отмечали и ранее. Обещанный "демократизм диктатуры пролетариата опровергался легализованным всеобщим и всеохватывавшим политическим контролем за трудящимися, который не только распространялся на их политическую, экономическую, трудовую и на частную и бытовую жизнь"[12].

Последний, шестой, очерк основной части П.А. Сорокин отводит причинам революции. Как известно, большинство исследователей рассматривают их в начале своих работ. У Сорокина же причины вытекают из ранее рассмотренных факторов, поэтому анализируются в последнем очерке. Причинами Великой русской революции, по мнению социолога, являются, во-первых, ущемление рефлексов, о чем подробно говорилось в первом очерке работы. В России в начале 1917 г. было ущемлено множество инстинктов у почти 80% населения страны. У кого-то оно было большим, у кого-то - меньшим, но сложившись воедино привело к Февральской, а затем и к Октябрьской революции. Также явной причиной революции явилась дезорганизация торможения и дегенерация власти. Лишь сильная власть способна удержать общество, находящееся в кризисном состоянии и даже в условии ущемленных рефлексов удержать его на

своей стороне. Император Николай II (1894-1917) таковым не являлся, ему не удалось самостоятельно или при помощи своих сторонников включить рефлексы торможения в России и предотвратить революцию.

Если главная причина первой стадии революции - ущемление интересов масс, то что же вызывает наступление второй стадии революционных событий? Недовольство новым режимом, желание большего, ведь поведение масс во второй стадии управляется еще более усилившимся сдвигом рефлексов, общество находится под действием безусловных рефлексов, которые еще не успели затормозить. Но после второго "порыва" он сменяется желанием "порядка", так было и в России в 1922-1923 гг.

Таким образом, анализ работы "Социология революции" П.А. Сорокина показывает большую значимость этого исследования для изучения революционных процессов. Эта книга являет собой уникальную, аргументированную оценку революции, а в особенности, Великой русской революции, с позиции социологии. Сорокин по праву считается одним из величайших ученых-социологов в мире, ведь он оказал значительное влияние на современную социологию, в особенности, изучение социологии масс и революционных событий. Историкам, в особенности российским, Питирим Сорокин открыл совершенно новый взгляд на события в России в 1917-1923 годах, определив во многом ход дальнейших исследований Великой русской революции. Но взгляды и исследования Питирима Сорокина важны не только для научного сообщества, но и для всего общества, которому надо помнить вывод социолога из "Социологии революции": "Общество, не умеющее жить, не способное своевременно производить целесообразные реформы и бросающееся в объятия революции, платит за эти грехи вымиранием значительной части населения"[13].

---

[1] Космач В.А. Великая Российская революция 1917-1922 гг. И ее последствия: опыт сравнительно-исторического анализа // Метаморфозы истории. 2014. № 5. С. 391-423.

[2] Шульц Э.Э. Теория революции: к истории изучения, систематизации и современному состоянию // Научные ведомости Белгородского государственного университета. Серия: История. Политология. 2015. № 1 (198). С. 167-172.

[3] Шульц Э.Э. "Социология революции" П. Сорокина: истоки и влияние // Общество. Среда. Развитие (Terra Humana). 2014. № 1 (30). С. 55-59.

[4] Сорокин П.А. Человек. Цивилизация. Общество. М. : Политиздат, 1992.

[5] Сорокин П.А. Социология революции // Человек. Цивилизация. Общество / П.А. Сорокин. М. : Политиздат, 1992. С. 68.

[6] Там же. С. 166.

[7] Там же. С. 195.

[8] Там же. С. 201.

[9] Там же. С. 239.

[10] Там же. С. 265.

[11] Там же. С. 287.

[12] Ревина С.Н., Головина Е.В. К вопросу о сущности политического режима формировавшегося Советского государства (октябрь 1917-1922 гг.) // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2012. № 7 (93). С. 77-81.

[13] Сорокин П.А. Социология революции ... С. 408.

THE GREAT RUSSIAN REVOLUTION IN THE WORK OF PITIRIM SOROKIN "SOCIOLOGY OF THE REVOLUTION"

© 2017 Stakanova Natalya Sergeevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: stakanova98@mail.ru

Keywords: revolution, sociology, Pitirim Sorokin, Great Russian Revolution, 1917.

The article analyzes the work of Pitirim Aleksandrovich Sorokin "Sociology of the Revolution", as well as an analysis of the Great Russian Revolution based on the work of the scientist.

УДК 311.313

ФАКТОРЫ ТЕРРИТОРИАЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ ЖИЛИЩНОГО СТРОИТЕЛЬСТВА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2017 Архипов Андрей Алексеевич
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: samfilin13@mail.ru

Ключевые слова: статистика, жилищное строительство, регион, факторы.

Проводится теоретический анализ факторов и условий, оказывающих влияние на территориальную организацию жилищного строительства в России.

Неравномерность экономического и социально-культурного развития регионов России являлась основой для формирования рыночных отношений в сфере недвижимости и, в частности, жилья. Среди факторов, определяющих их особенности, выделяется место города в системе расселения; исторические традиции; структура недвижимости; социальная мобильность групп населения; местная законодательная база; территориально-отраслевая структура местной экономики; доходы жителей. Как правило, чем крупнее город (по площади и населению) и более диверсифицирована структура его экономики, тем выше доходы его жителей. Чем больше предприятий и организаций, интенсивнее его деловая жизнь и внешние связи с другими городами, тем, соответственно, более развит рынок жилья и выше средние показатели стоимости квартир в этом городе[1].

Нами выделено 5 групп условий и факторов, оказывающих влияние на территориальную организацию жилищного строительства:

1) социальные условия и факторы: динамика численности населения, особенности его расселения и урбанизация, уровень жизни населения;

2) экономические условия и факторы: уровень развития и территориальная организация хозяйства, финансовые возможности региона и его населения;

3) природно-климатические условия и факторы: особенности природы, степень экстремальности природных условий для жизни людей и их хозяйственной деятельности, для жилищного строительства и эксплуатации жилищ;

4) существующий жилищный фонд, его количественные и качественные характеристики;

5) институциональные условия и факторы: региональные формы территориальной организации жилищного строительства, наличие государственных и региональных программ его поддержки.

Природные условия - это все элементы живой и неживой природы, влияющие на хозяйственную деятельность людей, но не участвующие в ней непосредственно (климат, рельеф местности, осадки). Влияние природных условий выражается в величине материальных затрат на тот или иной вид хозяйственной деятельности. Так, стоимость капитального строительства во многом зависит от прочности и обводненности грунтов, степени сейсмичности или заболоченности территории и наличия вечной мерзлоты. Стоимость водоснабжения, освещения жилищ различна в районах теплого и холодного, влажного и сухого климата, в условиях короткого или длинного светового дня. Природные условия являются одним из важнейших факторов, облегчающих или затрудняющих заселение и освоение территории.

Комплексная оценка природных условий России дана О.Р. Назаревским[2]. Он собрал информацию и систематизировал ее по 30 основным показателям: климатические характеристики (средние температуры, осадки, продолжительность безморозного периода, годовые амплитуды температур и др.), сейсмичность, наличие или отсутствие источников питьевой воды, условия для отдыха, наличие и количество кровососущих насекомых и т.д. Каждый показатель оценивался по пятибалльной шкале, а затем были проведены изолинии комфортности природных условий. Оказалось, что почти ¾ площади России неблагоприятны или малоблагоприятны для проживания человека. Лучшие условия оказались в Европейской части страны - Центральном, Северо-Западном (западная часть), Поволжском (северная часть), Центрально-Черноземном, Северо-Кавказском экономических районах.

Основными элементами природных условий, с точки зрения их влияния на жилищное строительство, можно считать:

1) климатические условия строительства и эксплуатации жилья;

2) грунты: подстилающие породы и грунтовые воды;

3) наличие сырья для производства стройматериалов.

В целом, мы считаем, что природные условия и факторы не являются определяющими для территориальной организации жилищного строительства и объемов ввода жилья, так как в число лидеров по объемам ввода жилья в Российской Федерации входят субъекты из разных природно-климатических зон[3]. Природные условия влияют на технологии, себестоимость, темпы и сроки строительства, но не являются ключевым фактором.

В последние два десятилетия в крупных городах в основном преобладает точечная застройка, нарушаются параметры, заложенные при проектировании генпланов. Застройка территории ведется с большими нарушениями строительных норм и правил. Это обусловлено дороговизной земельного фонда, желанием строительных фирм получить максимум прибыли при минимуме затрат, денежными доходами населения и др. На существующие и без того изношенные

коммуникации ложится дополнительная нагрузка. В большинстве случаев генпланы застройки устарели, а разработка новых затягивается. Для решения жилищной проблемы необходимо закладывать новые микрорайоны с тщательно разработанным генпланом на перспективу.

Жилищная застройка городов в значительной степени зависит от экономических условий, дифференцированных в разрезе субъектов Федерации, от степени занятости населения и размера его доходов, на которые оказывает влияние отраслевая специализация территории и соотношение форм собственности на предприятиях хозяйственного комплекса.

К числу важнейших факторов формирования территориальной организации жилищного строительства относятся экономические условия и процессы, которые можно отразить с помощью таких показателей, как объем валового регионального продукта, динамика производства и отраслевая структура экономики.

Спрос и предложение на жилищном рынке развиваются каждый по своей синусоиде. В первую очередь, спрос определяет потенциал развития строительства. Он демонстрирует способность купить жилье. Строители реагируют мощным предложением. Таким образом, ситуация на рынке недвижимости является еще одним фактором развития и территориальной организации жилищного строительства[4]. На первый план выходит принцип рыночного равновесия, то есть равновесия спроса и предложения. На величину спроса решающее влияние оказывают денежные доходы населения и доля в них стоимости потребительской корзины. Это, в свою очередь, зависит от соотношения социальных групп населения, социальных условий.

При анализе территориальной организации жилищного строительства необходимо учитывать историческое наследие и современные особенности городского расселения.

В течение длительного времени в России шел процесс концентрации городского населения в областных центрах, несмотря на политику ограничения роста последних. В 1990-е годы рост населения крупных городов замедлился вследствие кризиса промышленных предприятий, расположенных в городах, реструктуризации отраслей хозяйственного комплекса, высоких цен на жилье, что ограничило миграционный прирост населения.

В советский период также существовала очередь на жилье, но в условиях социализма программа действительно массово реализовывалась. Часто критикуемые "хрущевки" на самом деле были уникальным проектом по объемам и сжатости сроков строительства за всю историю нашей страны, реализованным на практике. Удалось наладить производство панельных элементов по всей стране, и во время массового оттока населения из сельской местности в города решить в определенной мере жилищную проблему. Хотя обеспеченность жильем составляла в те годы только около 10 м^2/чел., но и технологии строительства уступали современным.

Подобный рывок в наращивании темпов жилищного строительства крайне необходим на современном этапе развития страны, так как решение жилищной

проблемы связано с решением основных общегосударственных проблем (демографической, социальной, экономической), так как массовое жилищное строительство повлечет за собой развитие сырьевых отраслей и промышленности в целом. Такая значительная проблема не может быть решена без реального участия государства. Поэтому задача государственной власти состоит в обосновании и реализации научно обоснованного плана действий, адаптированного к современным для нашей страны рыночным условиям.

Отложенный спрос населения на приобретение жилья на приемлемых условиях составляет, по разным оценкам, от 1,8 до 3 млрд м^2, т.е. 25-35 миллионов односемейных домов и квартир или 200-210 новых жилых единиц на 1000 россиян. Но сегодня традиционными методами строится 5-6 квартир на 1000 жителей, а значит, насыщение рынка может наступить лишь через 30-40 лет. И это без учета выбывания ветхого и аварийного фонда, составляющего еще 300 тысяч квартир[5]. Таким образом, потенциальный спрос на жилье в России огромен, и рынок старается учесть эту ситуацию, наращивая объемы жилищного строительства. Сдерживающим фактором является платежеспособность населения.

---

[1] Токарев Ю.А., Гужова О.А. Территориальная дифференциация показателей рынка жилья в Российской Федерации // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. № 8 (118). С. 118.

[2] Назаревский О.Р., Лопатина Е.Б. Оценка природных условий жизни населения. М. : Наука, 1972.

[3] Токарев Ю.А. Эконометрические модели экологических показателей в регионах Российской Федерации // Наука и образование в XXI веке : сб. науч. тр. Междунар. науч.-практ. конференции (30 сент. 2013 г.). Ч. 14. Тамбов : Юком, 2013. С. 142.

[4] Менеджмент в строительстве : учеб. пособие / под ред. И.С. Степанова. М. : Юрайт, 1999.

[5] Социальная география Российской Федерации / В.В. Воронин [и др.]. Самара: СамЛюксПринт, 2015.

FACTORS OF THE TERRITORIAL ORGANIZATION OF HOUSING CONSTRUCTION IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2017 Arkhipov Andrey Alekseevich
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: samfilin13@mail.ru

Keywords: statistics, housing construction, region, factors.

In the article, the theoretical analysis of the factors and conditions having impact on the territorial organization of housing construction in Russia is carried out.

УДК 311.2

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ВЗАИМОСВЯЗЕЙ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ДИФФЕРЕНЦИАЦИИ ДОХОДОВ И СОЦИАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В РЕГИОНАХ

© 2017 Проскурина Наталья Вячеславовна
кандидат экономических наук, доцент
© 2017 Спасёнова Дарья Сергеевна
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: nvpros@mail.ru, dasespa7@gmail.com

Ключевые слова: аналитические группировки, доходы населения, дифференциация, уровень жизни, регионы, социальная безопасность.

Проанализированы взаимосвязи показателей дифференциации доходов и социальной безопасности населения регионов Российской Федерации с помощью метода аналитических группировок.

Социальная безопасность определяется уровнем жизни населения, реальными доходами, преодолением бедности и допустимым уровнем социально-экономического неравенства. В связи с этим выявление взаимосвязей между показателями дифференциации доходов населения и уровнем социальной безопасности является логичным и необходимым[1]. Для выявления наличия и определения направления связи между факторными показателями дифференциации доходов и результативными показателями социальной безопасности в регионах Российской Федерации использован метод аналитических группировок, преимущество которого состоит в соблюдении одного условия - качественной однородности исследуемой совокупности.

При построении аналитических группировок факторными показателями были взяты коэффициент фондов и размер среднедушевого денежного дохода[2], отражающие межрегиональную дифференциацию доходов населения. В качестве результативных признаков - показатели, характеризующие уровень социальной безопасности: потребительские расходы, уровень потребления важнейших продуктов питания и предметов длительного пользования, уровень заболеваемости, смертности, преступности и другие индикаторы.

Совокупности регионов Российской Федерации по каждому факторному признаку были предварительно проанализированы на однородность. Группировки строились с равными интервалами, число групп устанавливалось с уче-

том колеблемости значений факторных признаков. Оценка существенности связи произведена на основе расчета эмпирического корреляционного отношения.

Приведенная группировка (табл. 1) свидетельствует о том, что в 2015 г. с увеличением степени различий в доходах населения по группам регионов возрастают и среднедушевые потребительские расходы.

Таблица 1

Зависимость среднедушевых потребительских расходов, потребления мяса и хлеба населения регионов Российской Федерации от коэффициента фондов*

Группы регионов по коэффициенту фондов, раз	Число регионов	Коэффициент фондов, раз	Потребительские расходы в среднем на душу населения, руб. в месяц	Потребление мяса и мясопродуктов в год на душу населения, кг	Потребление хлебных продуктов в год на душу населения, кг
7,30-10,8	14	9,8	13867,0	65,21	124,07
10,8-14,3	51	12,2	17504,3	72,84	116,27
14,3-17,8	17	15,8	23414,8	73,94	112,24
Итого	82	12,5	18108,6	71,35	116,77

* По данным Федеральной службы государственной статистики. URL: http://www.gks.ru.

Потребление мяса и мясопродуктов - один из показателей благосостояния населения[3]. Уровень потребления мясопродуктов во многом определяется среднедушевыми денежными доходами и их дифференциацией. С другой стороны, различия в доходах населения вызывают изменения и в потреблении хлебных изделий, так как хлеб является самым дешевым продуктом и его могут себе позволить потреблять все категории населения. Анализ группировки регионов по коэффициенту фондов позволяет сделать вывод о существовании прямой зависимости между степенью неравенства доходов и среднедушевым потреблением мяса и мясопродуктов и о наличии обратной зависимости между показателями неравенства доходов и потребления хлеба населением Российской Федерации (см. табл. 1). Однако характер данной взаимосвязи носит неоднозначный характер, поскольку показатель коэффициента фондов не позволяет получить представление непосредственно о размере денежного дохода.

Разбиение совокупности регионов по размеру среднедушевого денежного дохода и выявление зависимости между данным показателем и потреблением мясопродуктов подтверждает сделанный по результатам предыдущей группировки вывод о более высоком потреблении мяса обеспеченным населением. При этом в группах регионов с более высокими среднедушевыми денежными доходами формируется более низкий уровень потребления хлеба и хлебных продуктов населением. Это подтверждает то, что увеличение среднедушевого потребления хлеба является объективным показателем ухудшения материального положения населения в условиях экономической нестабильности, то есть, потреб-

ление хлеба неизбежно возрастает, так как хлеб относится к наиболее дешевым продуктам питания[4].

Дифференциация населения по доходам отражается и на обеспеченности населения регионов предметами длительного пользования (табл. 2).

Таблица 2

Зависимость обеспеченности населения персональными компьютерами и легковыми автомобилями от коэффициента фондов

Группы регионов по коэффициенту фондов	Число регионов	Коэффициент фондов, раз	Число персональных компьютеров на 100 домохозяйств, шт.	Число собственных легковых автомобилей на 1000 человек населения, шт.
7,30-10,8	14	9,78	111	246
10,8-14,3	51	12,07	116	288
14,3-17,8	17	15,81	131	277
Итого	82	12,45	119	278

Приведенная группировка позволяет сделать вывод о существовании прямой зависимости между дифференциацией доходов и обеспеченностью персональными компьютерами. При этом вариация обеспеченности населения компьютерами на 6,5% определяется различиями в распределении доходов населения в регионах Российской Федерации. Измеренная эмпирическим корреляционным отношением теснота связи между изучаемыми признаками составила 0,255. Число собственных легковых автомобилей на 1000 человек населения коррелирует с коэффициентом фондов, объясняя 5,4% вариации результативного признака ($\eta = 0,232$).

Важнейшими индикаторами, отражающими демографическую ситуацию в стране, являются, в частности, показатели общей рождаемости и смертности. Корреляционное отношение $\eta = 0,313$ свидетельствует об умеренной связи общего коэффициента смертности со значениями группировочного признака, т.е. 9,8% вариации смертности населения регионов Российской Федерации определяется колеблемостью доходов.

Заболеваемость является важнейшим показателем состояния здоровья населения и критерием для оценки уровня социальной безопасности в стране. В группах регионов с более высокой дифференциацией доходов регистрируется более высокий уровень общей заболеваемости населения. Это объясняется тем, что в регионах с растущим неравенством доходов категория "богатого" населения имеет возможность чаще обращаться в медицинские учреждения. Кроме того, размер среднедушевых денежных доходов выше в регионах с более высоким уровнем экономического развития, который негативно сказывается на здоровье их населения.

Показателем социальной безопасности в регионах Российской Федерации также является преступность, одной из причин которой нередко служит нера-

венство доходов. Результаты группировки свидетельствуют о наличии прямой статистической связи между коэффициентом фондов и числом зарегистрированных преступлений. Высокие значения коэффициента фондов, высокая дифференциация доходов, большой разрыв между бедным и богатым населением, растущее неравенство доходов и социальная напряженность, следовательно, способствуют увеличению числа совершаемых преступлений.

Таким образом, в процессе анализа в сформированных группах регионов, однородных с точки зрения оценки влияния показателей дифференциации доходов населения, были выявлены и изучены факторы, влияющие на результативные признаки и определяющие региональные различия в уровне социальной безопасности. Очевидно, что чрезмерная социальная нагрузка реформ на население привела к ухудшению уровня и качества жизни населения и росту социальной напряженности.

---

[1] Бычкова С.Г. Статистическое исследование дифференциации регионов Российской Федерации по уровню жизни населения : автореф. дис. ... д-ра экон. наук. М., 2006. С. 3.

[2] Чистик О.Ф., Дмитриева К.Е. Статистическое исследование динамики и дифференциации денежных доходов населения // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2016. № 1 (135). С. 91-96.

[3] Баканач О.В., Проскурина Н.В. Статистический анализ территориальной дифференциации потребления основных продуктов питания в регионах РФ // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2012. № 10 (96). С. 29-33.

[4] Рябцев В.М., Чудилин Г.И. Региональная статистика. М. : МИД, 2001. С. 143, 151.

STATISTICAL ANALYSIS OF INTERDEPENDENCE OF INDICES OF DIFFERENTIATION OF INCOME AND SOCIAL SECURITY IN REGIONS

© 2017 Proskurina Natalya Vyacheslavovna
Candidate of Economics, Associate Professor
© 2017 Spasenova Daria Sergeevna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: nvpros@mail.ru, dasespa7@gmail.com

Keywords: analytical groupings, incomes of the population, differentiation, standard of living, regions, social security.

The interrelations between the indices of income differentiation and social security of the population of the regions of the Russian Federation are analyzed using the method of analytical groupings.

УДК 311: 379.85

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ТУРИСТСКО-РЕКРЕАЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА САМАРСКОГО РЕГИОНА РФ

© 2017 Сарбитова Ирина Леонидовна
студент
© 2017 Киселёв Александр Александрович
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: sarbitova_irina_leonidovna@mail.ru, moneta.kiselev@yandex.ru

Ключевые слова: инфраструктура, туристско-рекреационный потенциал, средние темпы прироста.

На основе статистических методов построения аналитических абсолютных и относительных показателей ряда динамики осуществлено ранжирование субъектов РФ по основным туристско-рекреационным критериям. В статье проанализирован туристско-рекреационный потенциал Самарской области и Российской Федерации в целом. Рассмотрены стратегические проекты Самарской области в сфере туризма и спорта.

Рекреационно-туристический сервис является одним из приоритетных направлений устойчивого развития Самарской области как современного развивающегося центра. Об этом свидетельствует в том числе объем налоговых и иных обязательных платежей от сферы туризма в бюджеты всех уровней, который достиг 2078,3 млн.рублей, что по абсолютному значению превышает значение данного показателя за 2013 г. в 5,17 раза.

Исследованию сферы туризма посвящены работы российских ученых В.Ф. Салийчука[1], О.С. Сухарева[2], В.И. Кружалина и А.Ю. Александровой[3].

Целью региональной политики в сфере туризма является создание конкурентоспособного туристско-рекреационного кластера, обеспечивающего привлекательность и узнаваемость Самарской области на российском и международном рынках туристских услуг.

По данным федерального агентства по туризму на территории Самарской области в 2017 г. зарегистрировано 205 турагентств, в Едином федеральном реестре туроператоров зарегистрирован 61 туроператор, из них в том числе 60 заняты внутренним туризмом. В Самарской области расположено 130 баз отдыха с общим номерным фондом около 4000 номеров, 36 детских оздоровительных лагерей с общим номерным фондом 2420 номеров, 30 санаториев в 3140 номеров.

Современная гостиничная инфраструктура Самарской области предлагает высококачественный сервис и большое количество вариантов размещения. В регионе имеются гостиницы всех уровней, начиная от гостиниц, предостав-

ляющих набор элитных услуг, и заканчивая мини-отелями, специализирующимися на размещении в номере экономического класса.

На территории городского округа Самара расположены гостиницы крупных мировых сетей Inter Continental Hotels Group (IHG) ("Holiday Inn"), Accor Group ("Ibis"), Marriott International ("Renaissance"), Hilton Hotels ("Hampton").

Коэффициент обновления основных фондов гостиниц и ресторанов на 2015 г. составляет 5,5, что в сравнении с 2005 г. в 2 раза выше.

Общий объем финансирования Государственной программы "Развитие туристско-рекреационного кластера в Самарской области" на 2015-2025 годы за счет средств областного бюджета составляет 110749,47 тыс. рублей[4], где распределение бюджета с 2015 и по 2019 годы варьируют от 8,65% и до 10,07%, а с 2020 и по 2025 годы бюджет распределен равномерно по 8,84% суммы бюджета на каждый год.

В 2014 году в губернии создана автономная некоммерческая организация "Совет развития событийного туризма Самарской области", который не имеет аналогов в других регионах Российской Федерации. Совет - это площадка для привлечения на всевозможные спортивные, туристические, культурные мероприятия туристов Самарской области и из соседних регионов.

В декабре 2014 года в городе Кирове состоялся финал Национальной премии "Russian Event Awards - 2014". Самарская область в рейтинге регионов страны по итогам финала конкурса заняла первое место. В рамках развития событийного направления туризма создан туристско-рекреационного кластера "Событийная агломерация", направленного на проведение мероприятий международного уровня, каким является чемпионат мира по футболу в 2018 году (модернизация коллективных средств размещения в радиусе 100 км от строящегося стадиона).

По Российской Федерации в целом прослеживается тенденция на развитие туристско-рекреационного потенциала территорий (см. рисунок).

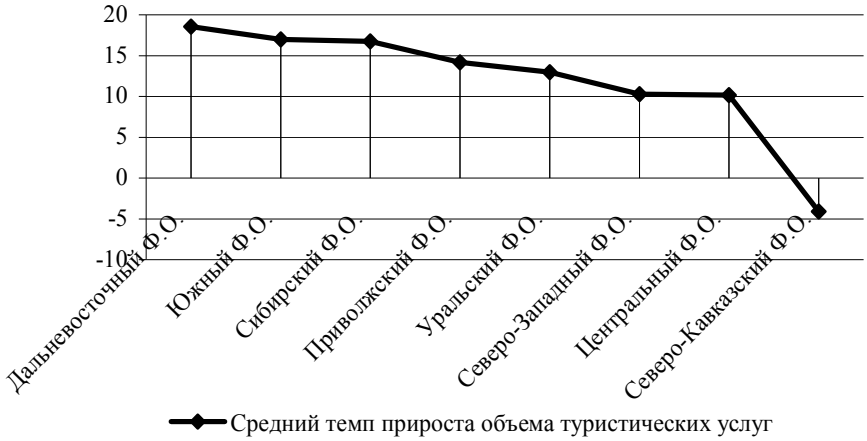


Рис. **Средний темп прироста объема туристических услуг в федеральных округах РФ за период с 2009 по 2015 г., %**

Так, рекордсменом по среднему темпу прироста объема туристических услуг с 2009 по 2015 год среди всех субъектов Российской Федерации стал Чукотский автономный округ. С показателем в 109,93% (о мерах активного природопользования и развития территорий, в т.ч. через государственную программу получения одного гектара земель на Дальнем Востоке).

Сама структура платных услуг, оказанных населению за последние 15 лет, изменилась. Так, в 2000 г. соотношение между объемом санаторно-оздоровительных и объемом туристских услуг было соответственно 1:0,63. К 2005 г. разница между объемами сокращается и соотношение становится 1:0,94, а в 2010 г. указанное соотношение стало 1:1,65. В 2015 году соотношение имеет вид: 1:1,43.

Структура численности иностранных туристов на территории Российской Федерации[5] в период с 2005 по 2015 изменилась: туристов из Кореи стало больше в 19,5 раза; из Канады в 16,67 раза; из Тайланда в 7,84 раза; из Китая в 4,93;из Болгарии в 1,23 раза.

В 2016 году по количеству въездных туристических поездок иностранных граждан в РФ лидируют Украина, ее удельный вес по этому показателю составляет 34,87% , Казахстан - 14,5%, Финляндия - 5,37%, Китай-с 5,24% и Польша - 4,14%.

Проведение комплексных исследований и оценка туристско-рекреационного потенциала территорий с последующей разработкой системы рекомендаций и экологических рамок по развитию конкретных видов туризма является условием становления туризма в качестве самостоятельной отрасли экономики, позволяющей диверсифицировать ее ресурсно-ориентированный сегмент[6]. Кроме того, туризм можно рассматривать в качестве основного фактора, позволяющего восстанавливать работоспособность и формирующего здоровье нации[7].

Создание конкурентоспособного туристско-рекреационного кластера, обеспечивающего привлекательность и узнаваемость Самарской области на российском и международном рынках туристских услуг, также послужит катализатором для наращивания оборотов экономического роста Самарской области и в целом раскрытия ее потенциала.

Представлен информационно-методический подход объективной оценки ситуации, складывающейся в регионах, что позволяет обеспечить надежным инструментом органы управления на региональном и федеральном уровнях для оптимизации управленческих решений в процессе реализации региональной политики в сфере туризма, направленной на создание конкурентоспособного туристско-рекреационного кластера, обеспечивающего привлекательность и узнаваемость Самарской области на российском и международном рынках туристских услуг.

---

[1] Салийчук В.Ф. Экономический рост: специфика и безопасность : монография. Курган : Изд-во Кург. гос. ун-та, 2012.

[2] Сухарев О.С. Эволюционная экономическая теория институтов и технологий. Проблемы моделирования. М. : ЛЕНАНД. 2017.

[3] Кружалин В.И., Александрова А.Ю. Туризм и рекреация на пути устойчивого развития: отечественные и зарубежные исследования : монография. М. : Сов. спорт, 2008.

[4] Федеральное агентство по туризму. URL: http://www.russiatourism.ru (дата обращения: 12.04.2017).

[5] Федеральная служба государственной статистики. URL: http://www.gks.ru (дата обращения: 12.04.2017).

[6] Чистик О.Ф. Инвестиционная привлекательность регионов: методология исследования. Самара : Самар. гос. экон. ун-т, 2005.

[7] Чистик, О.Ф., Мочалова И.С. Статистический анализ уровня медицинского обслуживания в Самарской области // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2016. № 5 (139). С. 122-124.

TENDENCY OF DEVELOPMENT OF TOURIST AND RECREATIONAL CAPACITY OF THE SAMARA REGION OF THE RUSSIAN FEDERATION

© 2017 Sarbitova Irina Leonidovna
Student
© 2017 Kiselev Alexander Aleksandrovich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: sarbitova_irina_leonidovna@mail.ru, moneta.kiselev@yandex.ru

Keywords: infrastructure, tourist and recreational capacity, average rates of a gain.

By means of statistical methods of creation of analytical indicators of a number of dynamics ranging of territorial subjects of the Russian Federation on the main to tourist and recreational criteria is carried out. Strategic projects of the Samara region in the sphere of tourism and sport are considered. In article tourist and recreational capacity of the Samara region and the Russian Federation in general is analysed.

УДК 311.313

СОВРЕМЕННАЯ СИСТЕМА СОЦИАЛЬНЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ

© 2017 Токарев Юрий Алексеевич
кандидат экономических наук, доцент
© 2017 Аридова Екатерина Петровна
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: kat-vishenka@mail.ru

Ключевые слова: статистика, социальная сфера, регион, система.

Предлагается система статистических показателей социальной сферы региона. Определяется роль этой системы в управлении регионом и в анализе социально-экономических процессов любого уровня.

Современное развитие общества выдвинуло на первый план социальные и духовные ценности человека. Приоритет социальной сферы в структуре общественной и личной жизни непосредственно отразился на всех процессах преобразования экономики, науки, культуры, экологии. Социальные аспекты стали пронизывать все стороны жизнедеятельности людей, все структуры регионального функционирования.

Для количественного описания социального развития территории (страны, региона, города и т.д.) необходима адекватная система индикаторов - показателей, отражающих количественную сторону изучаемого явления.

Системный подход - направление методологии исследования, в основе которого лежит рассмотрение объекта как целостного множества элементов в совокупности отношений и связей между ними, то есть рассмотрение объекта как системы. При этом системный подход является не столько методом решения задач, сколько методом их постановки. Это качественно более высокий уровень по сравнению с более простым предметным способом познания.

Социальные показатели суть "качественные и количественные характеристики отдельных свойств и состояний социальных объектов и процессов, совокупность которых отражает их существенные особенности в статике и динамике"[1]. Они являются составным элементом такого синтетического понятия, как "социально-экономические показатели региона".

По нашему мнению, не существует четкого разделения показателей на социальные и экономические. Например, уровень безработицы - явление, имеющее как социальную, так и экономическую природу. Данный показатель отражает экономическую активность населения, косвенно характеризует его благосостояние, а также степень удовлетворенности и уверенности граждан в завтрашнем дне. В конечном итоге, это сказывается на уровне и качестве жизни населения региона. Аналогично можно заметить, что такие явления, как бедность, наличие объектов культуры, заболеваемость и т.д., так же не могут быть однозначно отнесены к экономической или социальной сфере.

К социальным мы будем относить те показатели, которые непосредственно характеризуют уровень жизни населения.

Основные показатели социально-экономической дифференциации социального развития ООН:

1) коэффициент дифференциации индекса развития человеческого потенциала (ИРЧП), характеризующий степень различия в социально-экономическом развитии анализируемых стран, регионов внутри страны, социальных групп;

2) коэффициент дифференциации индекса здоровья, показывающий, насколько состояние здоровья в одной стране, регионе лучше, чем в другом;

3) коэффициент дифференциации индекса смертности - показатель различий в состоянии здоровья сравниваемых стран или регионов;

4) коэффициент дифференциации индекса образования. Такой показатель определяет степень превышения уровня образования населения в одной стране (регионе) над уровнем образования (грамотности) населения другой страны;

5) коэффициент дифференциации индекса дохода, определяющий степень экономической дифференциации анализируемых стран или регионов;

6) коэффициент дифференциации уровня профессионального образования, отражающий различия в степени охвата обучением второй и третьей ступени образования в исследуемых странах или регионах.

Мы согласны с Черновой Л.С. в том, что уровень социального развития территорий можно охарактеризовать при использовании системы показателей, отражающих различные стороны социального развития[2].

Большинство рассмотренных показателей рассчитывается российской официальной статистикой и находится в общедоступной базе данных Росстата; некоторые показатели являются результатом специально организованного наблюдения (опроса населения), проводимого как статистическими органами, так и другими организациями (например, социологическими). Выделим основные блоки данной системы и приведем примеры показателей.

Блок "Обобщающие показатели": Валовой региональный продукт (ВРП) на душу населения, ИРЧП, Индекс потребительских цен, Уровень безработицы.

Блок "Частные показатели", в свою очередь, включает несколько блоков низового уровня.

Блок "Показатели жилищно-коммунального хозяйства": Общая площадь жилых помещений, приходящаяся в среднем на одного жителя; Удельный вес ветхого и аварийного жилищного фонда; Удельный вес расходов домашних хозяйств на оплату жилищно-коммунальных услуг; Средняя ставка ипотечного кредита; Благоустройство жилищного фонда (Удельный вес домашних хозяйств, проживающих в домах, оборудованных водопроводом, газом и т.д.).

Блок "Показатели потребления продуктов питания и обеспеченности благами": Доля расходов населения на продукты питания; Потребление продуктов питания на душу населения; Число собственных легковых автомобилей на 1000 человек населения; Наличие предметов длительного пользования в домашних хозяйствах (ТВ, холодильники и т.д.).

Блок "Демографические Показатели": Коэффициенты рождаемости и смертности; Коэффициент миграционного прироста; Ожидаемая продолжительность жизни; Коэффициент младенческой смертности; Соотношение браков и разводов.

Блок "Экологические Показатели"[3]: Выбросы загрязняющих веществ в атмосферный воздух, отходящих от стационарных источников; Улавливание загрязняющих атмосферу веществ, отходящих от стационарных источников; Использование свежей воды; Объем оборотной и последовательно используемой воды; Сброс загрязненных сточных вод в поверхностные водные объекты.

Блок "Показатели условий труда": Удельный вес работников организаций, занятых во вредных и (или) опасных условиях труда; Удельный вес численности работников, работающих в условиях, не отвечающих гигиеническим нормативам условий труда; Удельный вес работников, подвергавшихся воздействию вредных производственных факторов; Удельный вес численности работников, работающих на оборудовании, не отвечающем требованиям охраны труда; Травматизм на производстве.

Блок "Показатели здравоохранения"[4]: Заболеваемость населения (на 1000 чел); Заболеваемость населения по основным классам болезней (на 1000 чел); Общая

численность инвалидов; Число амбулаторно-поликлинических организаций; Мощность амбулаторно-поликлинических организаций; Обеспеченность врачами (на 10000 чел); Обеспеченность средним медицинским персоналом (на 10000 чел); Численность населения на одну больничную койку; Прерывание беременности (аборты).

Блок "Показатели образования": Уровень образования населения; Грамотность населения в возрасте 9-49 лет; Охват детей дошкольными образовательными учреждениями; Численность обучающихся общеобразовательных учреждений; Численность обучающихся учреждений начального профессионального образования; Численность студентов учреждений среднего профессионального образования; Численность студентов учреждений высшего профессионального образования;

Блок "Показатели культуры": Численность зрителей театров на 1000 человек населения; Число спортивных сооружений; Выпуск газет на 1000 человек населения; Охват населения теле- и радиовещанием; Число посещений музеев на 1000 человек населения; Численность библиотек на 1000 человек населения.

Блок "Криминогенные Показатели"[5]: Число зарегистрированных преступлений на 100 000 человек населения; Число зарегистрированных преступлений на 100 000 человек населения (по видам); Численность лиц, совершивших преступление.

Блок "Показатели доходов, неравенства и бедности": Коэффициент фондов (коэффициент дифференциации доходов платы); Коэффициент Джини (индекс концентрации доходов); Децильный коэффициент (коэффициент дифференциации доходов); Величина прожиточного минимума; Доля населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума; Среднедушевые денежные доходы населения; Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата; Средний размер назначенных пенсий; показатели, рассчитываемые ООН: Индекс гендерного неравенства, Индекс гендерного развития, Индекс многомерной бедности.

Расчет социальных показателей важен не только для описания социальных процессов на определенной территории за тот или иной период или в динамике. Они должны использоваться как информационная основа для принятия обоснованных управленческих решений на уровне регионов, связанных с разработкой региональной социальной политики, установления социально значимых нормативов, повышения уровня жизни населения.

---

[1] Прохоров Б.Б. Экология человека (Терминологический словарь). Ростов-на-Дону : Феникс, 2005.

[2] Чернова Л.С. Социальные аспекты региональной политики и методы ее реализации // Научные труды: Институт народнохозяйственного прогнозирования РАН / гл. ред. А.Г. Коровкин. М. : МАКС Пресс, 2008. С. 704-721.

[3] Токарев Ю.А. Типология регионов Российской Федерации по уровню и динамике показателей экологической обстановки // Вестник Алтайского государственного университета. Барнаул, 2011. N 2/2 (70). С. 338-342.

[4] Чистик О.Ф., Мочалова И.С. Статистический анализ уровня медицинского обслуживания в Самарской области // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2016. № 5 (139). С.122-124.

[5] Токарев Ю.А. Методология статистического исследования территориальной дифференциации преступности в Российской Федерации и ее факторов : дис. ... канд. экон. наук. Самара, 1999.

MODERN SYSTEM OF SOCIAL INDICATORS

© 2017 Tokarev Yury Alekseevich
Candidate of Economics, Associate Professor
© 2017 Aridova Ekaterina Petrovna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: kat-vishenka@mail.ru

Keywords: statistics, social sphere, region, system.

In article the system of statistics of the social sphere of the region is offered. The role of this system in management of the region and in the analysis of social and economic processes of any level is defined.

УДК 519.8

РИСК СТАТИСТИКА

© 2017 Уфимцева Людмила Ивановна
кандидат физико-математических наук, профессор
© 2017 Горюшина Елена Александровна
студент
© 2017 Казакова Елена Алексеевна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Ufimceva44

Ключевые слова: состояние, природа, статистика, стратегия.

Рассмотрены понятия риска, риска статистика, матрица статистической игры, приведены примеры с конкретными числами.

Как известно, природа находится в различных состояниях, или, говоря иначе, обладает стратегиями Π_j, где $j=\overline{1,n}$, и под каждым из них понимается множество всех внешних условий, используя все эти данные статистическая наука может выбрать оптимальную стратегию.

Допустим, на основании прежних опытных данных получены возможные состояния природы с соответствующими им вероятностями q_j. Исследователь может уточнить и проверить свои знания о стратегиях природы, а также вероятностях их реализации на практике с помощью эксперимента. Такие вероятности называются апостериорными.

Обозначим за А множество стратегий статистики. Это множество состоит из частных решений A_i, где $i=\overline{1,m}$.

Оценивая численно результат применения каждой своей чистой стратегии A_i при любом состоянии природы Π_j определенной величиной a_{ij}, статистическую игру можно задать платежной матрицей $(a_{ij})\max$, где элемент является выигрышем статистика, который применяет стратегию A_i при состоянии природы Π_j.

Если по данной платежной матрице оптимальная стратегия определяется однозначно, то такая игра называется игрой в чистых стратегиях. При многократном повторении игры, каждая стратегия применяется с определенной вероятностью и имеем игру в смешанных стратегиях

Действуя против природы, статистик пользуется чистыми стратегиями A_i, а также смешанными стратегиями: $P=(p_1,\ldots,P_m)$.

Таблица 1

Платежная матрица статистической игры

Стратегии	Π_1	Π_2		**Вероятности стратегий**
A_1	a_{11}	a_{12}		p_1
A_m	a_{m2}	a_{m2}		p_m
Максимально возможный выигрыш	β_1	β_2		

Данный процесс решения статистической игры имеет различия с решением обычной матричной игры, где оба игрока ведут игру сознательно. В платежной матрице игры в чистых стратегиях можно отбросить дублирующие и доминирующие стратегии, что приводит к упрощению. Отбрасывать различные состояния природы нельзя, так как она может реализовать любое состояние независи-

мо от того, выгодно оно игроку или нет. Природа способна реализовать состояния, выгодные статистику, а также она не имеет умысла навредить. Для нахождения наилучшей стратегии используется понятие риска

Переходя к определению риска статистика, следует отметить, что, если природа реализует состояние Π_j, про которое статистику неизвестно заранее, то его реальные выигрыши при применении каждой стратегии $A_1, A_2, ..., A_m$ составят $\{a_{1j}, a_{2j}, ..., a_{mj}\}$.

Величина $\beta_j = \max\{a_{1j}, a_{2j}, ..., a_{mj}\}$ - это максимально возможный выигрыш игрока при применении стратегии A_i и состоянии природы Π_j. Помимо этого β_j является наибольшим элементом и *i*-столбца платежной матрицы.

Риском r_{ij} статистика, который применяет стратегию A_i в условиях состояния природы Π_j, называется число, которое равно разности максимально возможным выигрышем β_j при состоянии природы Π_j и реальным выигрышем a_{ij}. Таким образом получаем формулу:

$$r_{ij} = \beta_i - a_{ij} \geq 0.$$

Следовательно, риск игрока - это упущенная возможность максимального выигрыша при определенном состоянии природы.

Пример 1. Дана платежная матрица статистической игры: $\begin{pmatrix} 1 & -3 & 0 \\ 2 & 3 & 2 \end{pmatrix}$ Необходимо составить матрицу рисков.

Решение:

Для начала необходимо найти наибольший элемент в каждом столбце платежной матрицы:

$$\beta_1 = \max\{1,2\} = 2;$$
$$\beta_2 = \max\{-3,3\} = 3;$$
$$\beta_3 = \max\{0,2\} = 2.$$

Далее вычислим риски статистика $r_{ij} = \beta_j - a_{ij}$ для элементов каждого столбца.

$$r_{11} = \beta_1 - a_{11} = 2 - 1 = 1,$$
$$r_{12} = \beta_2 - a_{12} = 3 - (-3) = 6,$$
$$r_{13} = \beta_3 - a_{13} = 2 - 0 = 2,$$

$$r_{21} = \beta 1 - a_{21} = 2 - 2 = 0.$$
$$r_{22} = \beta 2 - a_{22} = 3 - 3 = 0.$$
$$r_{23} = \beta 3 - a_{23} = 2 - 2 = 0.$$

Процесс нахождения рисков представим в виде преобразования таблиц.

Таблица 2

Платежная матрица

a_{ij}	$П_2$		
A_1	1	-3	0
A_2	2	3	2
β_j	2	3	2

Таблица 3

Матрица риска

r_{ij}	$П_2$		
A_1	2-2=1	3-(-3)=-6	2-0=2
A_2	2-2=0	3-3=0	2-2=0

Проводя анализ, можно заметить, что:

1) при состоянии природы статистик будет больше рисковать, используя стратегию A_1, так как элемент риск 2 является наибольшим в первом столбце;

2) при состоянии природы $П_2$ статистик будет больше рисковать, используя стратегию A_1, так как элемент 6 наибольший во втором столбце;

3) при состоянии природы статистик будет больше рисковать, используя стратегию A_1, так как элемент риск 6 является наибольшим в третьем столбце.

Конечно, критерии принятия оптимальных управленческих решений в статистических играх складываются на основе интуиции, здравого смысла, а также практической целесообразности, поэтому они помогают оценить принимаемое решение с разных сторон и избежать ошибки в экономической ситуации.

Выделяют следующие 2 группы критериев:

- использующие априорные вероятности состояний $П_j$ природы;

- не использующие данные вероятности.

Если вероятности состояний природы известны, то для нахождения оптимального управленческого решения ЛПР используют критерии Байеса и Лапласа, применяющие понятия среднего значения выигрыша, а также среднего значения риска статистика.

Используют следующие два варианта выбора наилучших решений:

1. Вероятности возможных поведений внешней среды известны. В данном случае лучшим решением будет то, при котором среднее ожидаемое значение выигрыша является максимальным и оно рассчитывается как сумма произведений выигрышей на соответствующие вероятности различных вариантов.

2. Вероятности возможных состояний внешней среды неизвестны, но известны некоторые сведения об их относительных величинах. Тогда делается допущение об одинаковой вероятности появления различных событий, и оно определяется, как в первом варианте, либо вероятности наступления событий устанавливают на основе оценок экспертов.

Таким образом, последствия решений можно оценить через систему критериев, которые предусматривают любую степень риска. В общем случае, когда состояния природы не являются равновероятными используются другие критерии (например Байеса-Лапласа).

1. Чистик О.Ф Статистический подход в исследовании потребительского рынка // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2009. № 5 (55). С. 134-137.

2. Уфимцева Л.И., Вологжанинов Д.Д. Оценка текущей стоимости фирмы в рисковых ситуациях // Электронный научный журнал. 2015. № 2 (2). С. 671-674.

3. Шамкаева Р.Р., Макаров С.И. Страхование в рисковых ситуациях // Известия института систем управления Самарского государственного экономического университета. 2016. № 1 (13). С. 231-236.

4. Дубров А.М., Лагоша Б.А., Хрусталев Е.Ю. Моделирование рисковых ситуаций в экономике и бизнесе : учеб. пособие. М. : Финансы и статистика, 1999.

5. Пупко Д.А., Уфимцева Л.И. Моделирование производства продукции в условиях риска // Наука 21 века: актуальные направления развития : материалы междунар. заоч. науч.-практ. конф. Самара, 2015. С. 588-591.

A RISK OF STATIST

© 2017 Ufimtseva Lyudmila Ivanovna
Candidate of Physico-mathematical Sciences, Professor
© 2017 Goryushina Elena Aleksandrovna
Student
© 2017 Kazakova Elena Alekseevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: Ufimceva44

Keywords: state, nature, statistics, strategy.

The paper deals with the concepts of risk, risk statistics, the matrix of the statistical game, examples with specific numbers.

УДК 378.1

МЕТОД ОЦЕНКИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОЕКТА ОБУЧЕНИЯ

© 2017 Булаева Алена Александровна
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: alenka-a_63@mail.ru

Ключевые слова: знания, метод оценки, организация, экономическая эффективность, квалификация персонала, обучение.

Описана необходимость применения методов экономической оценки при разработке проекта. Перечислены существующие методы оценки, а также более подробно рассмотрен метод полной (совокупной) стоимости владения.

Большинство предпринимателей или руководителей больших организаций рано или поздно сталкиваются с такими проблемами, как переход со старой версии системы на более новую версию, внедрение новых подсистем или совершенствование уже существующих, при этом часто возникает вопрос: а что это даст? И когда? А самое главное как рассчитать финансовый эффект от данных преобразований.

Самарский информационно-вычислительный центр является компанией, предоставляющей услуги в сфере информационных технологий.

Руководство информационно-вычислительного центра нередко сталкивалось с проблемой оптимизации собственной деятельности, внедрения нового программного обеспечения или совершенствования уже функционирующего в организации.

В связи с тем, что данная организация сопровождает множество систем и выполняет достаточно большой круг задач, важной составляющей успешной работы компании является грамотность и компетентность сотрудников. Именно поэтому предлагаю реализовать проект, который является инструментом обуче-

ния вновь принятых работников, а также хорошим помощником для опытных сотрудников.

Прежде чем приступить к разработке данного проекта, встал вопрос о необходимости данного усовершенствования. Как и при разработке любого проекта, необходимо на начальном этапе выяснить все возможные плюсы и минусы, а также экономическую эффективность создаваемого проекта, что позволит на ранней стадии определить целесообразность планируемого проекта и тем самым уберечь себя от напрасной траты времени и средств, а также выявить сильные и слабые стороны проекта.

Именно для этих целей существуют методы оценки эффективности проекта. Можно выделить три основные методологические группы оценки эффективности проекта[1]:

- традиционные,
- качественные (эвристические)
- вероятностные.

Выбор способа оценки требует анализа соответствующих плюсов и минусов каждого из них, а также тщательного изучения бизнес-процессов компании[2].

Для своего проекта я выбрала один из традиционных методов под названием - *полная (совокупная) стоимость владения*. Данные метод является эффективным подходом к определению наилучшего соотношения цена/качество на основе рассмотрения таких ключевых бизнес-процессов, как доработка ПО, управление модернизацией и техподдержка. К плюсам данного метода можно отнести полноту анализа стоимостных факторов и выполнения отдельных задач, возможность получить удачную схему учета и контроля расходов на сферу информационных технологий в организации. Как и в любом другом методе есть некоторые минусы. Например, данный метод не учитывает риски, но в рамках моего проекта данный минус считаю не критичным.

В полную (совокупную) стоимость владения включены две категории затрат: прямые (явные) и скрытые (неявные)[3].

Под прямыми затратами принято считать все, что непосредственно связано с информационными технологиями от момента начала проекта и до прекращения его сопровождения и использования. К таким затратам относятся:

- аппаратное и программное обеспечение, базы данных, хранилища данных;
- расходы на техническую поддержку аппаратных и программных средств;
- расходы на разработку прикладного программного обеспечения внутренними силами; и др.

Под скрытыми расходами подразумеваются текущие затраты бизнес-системы, такие как:

- потери времени на самостоятельное решение проблем;
- потери предприятия от сбоев в работе ИТ-системы, когда системы становятся недоступными; и др.

Причины, по которым, был выбран именно этот метод оценки эффективности:

1. ключевым принципом, реализуемым при разработке данного метода, является системный подход;

2. для укрупненной оценки стоимости владения могут применяться упрощенные методики расчета, выявляющие, прежде всего, структуру затрат, и дающие представление о вероятных потерях в процессе владения;

3. детализация статей затрат, их анализ и выявление избыточных, достижение наилучшей отдачи от вложений.

Структура данного метода разрабатывается под конкретные информационные системы с учетом состояния объекта внедрения.

Процесс оценки фактической эффективности проекта на базе методики полной (совокупной) стоимости включает в себя следующие работы[4]:

- идентификация проекта и его составляющих (инфраструктура, система управления, персонал);
- разработка состава статей затрат на реализацию проекта;
- выбор горизонта учета затрат (один год, три года и т.п.);
- определение учетных точек для сбора данных по затратам на реализацию проекта;
- сбор и анализ фактических затрат на реализацию проекта;
- расчет затрат;
- сравнение с показателями аналогичных проектов;
- разработка рекомендаций по оптимизации метода[5].

При выборе метода оценки экономической эффективности важно подробно изучить существующие методы, выделить плюсы и минусы разрабатываемого проекта и определить ключевые точки, на основании которых выбрать наиболее подходящий метод. Для наиболее полной и точной оценки эффективности лучше использовать несколько методов, так как универсальной методики не существует, поскольку, в зависимости от объекта владения характеристики владения, структура затрат и принципы их определения могут различаться в значительной степени.

---

[1] Погорелова Е.В. Повышение квалификации кадров на основе когнитивной среды организации // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2015. № 10 (132). С. 77-81.

[2] Погорелова Е.В. Структура и содержание профессиональных когнитивных компетенций персонала // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2015. № 9 (131). С. 64-67.

[3] Ашмарина С.И., Погорелова Е.В. Особенности процессов коммуникационно-креативного управления знаниями // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2012. № 9 (95). С. 5-8

[4] Агафонова В.В., Погорелова Е.В. Хочу все знать…Стратегия управления знаниями на предприятии // Российское предпринимательство. 2006. № 3. С. 14-17.

[5] Волкодавова Е.В., Погорелова Е.В. Управление трансфером знаний на базе технологической платформы // Фундаментальные исследования. 2014. № 12 (9). С. 1952-1956.

METHOD OF ESTIMATION OF ECONOMIC EFFECTIVENESS OF THE TRAINING PROJECT

© 2017 Bulaeva Alena Aleksandrovna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: alenka-a_63@mail.ru

Keywords: knowledge, assessment method, organization, economic efficiency, personnel qualification, training.

The article describes the need to apply methods of economic evaluation when developing a project. The existing methods of valuation are listed, and the full (total) cost of ownership method is also considered in more detail.

УДК 004:331.36

ПРИМЕНЕНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ ДЛЯ ОБУЧЕНИЯ ПЕРСОНАЛА

© 2017 Булаева Алена Александровна
магистрант
© 2017 Абросимов Александр Григорьевич
доктор педагогических наук, кандидат технических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: alenka-a_63@mail.ru

Ключевые слова: знания, информационные технологии, организация, квалификация персонала, обучение.

Рассмотрена проблема компетенции сотрудников в организации и предложен вариант решения выявленной проблемы с помощью web-технологий.

Самарский информационно-вычислительный центр является компанией, предоставляющей услуги в сфере информационных технологий.

В связи с тем, что данная организация сопровождает множество систем и выполняет достаточно большой круг задач, важной составляющей успешной работы компании является грамотность и компетентность сотрудников. Именно поэтому считаю важным внедрение проекта, который является инструментом обучения вновь принятых работников, а также хорошим помощником для опытных сотрудников.

Как известно, информация и знания в наше время стали одними из важнейших ресурсов, которыми стремится обладать человек. Особенно это важно для сотрудников информационно-вычислительного центра, так как знания и информация являются основной составляющей их работы. Сотрудники этой организации ежедневно помогают работникам железной дороги по всей России, оказывая им технологическую поддержку. С целью оказания оперативной и грамотной помощи сотрудник должен обладать большим количеством знаний в определенной области. Но существует ряд факторов, которые влияют на объем знаний конкретного сотрудника:

1. Личные способности к запоминанию.

2. Объем информации.

3. Многообразие вопросов пользователей. Встречаются как вопросы постоянные, так и достаточно редкие, знания о которых без постоянной практики применения забываются.

4. Отсутствие знаний в нужной области, связанное с переводом из другого отдела или первичным приходом на работу.

С целью оказания помощи сотрудникам, предлагаю использовать web-технологии. А точнее web-сайт, который содержит операционные инструкции, технологические инструкции, памятки, ответы разработчиков на аналогичные вопросы, обучающие видео ролики и др. Данным сайтом может воспользоваться любой сотрудник организации, если ему необходимо освоить новый материал или освежить в памяти уже имеющиеся знания. При этом можно не волноваться о вопросе информационной безопасности, так как данный web-сайт будет функционировать в защищенной сети Intranet, доступной только сотрудникам ОАО "РЖД". Web-технологии на сегодняшний день имеют огромное распространение во всех сферах жизни общества, которое связано с некоторыми достоинствами[1]:

5. Отсутствие временных ограничений. Пользователи сайта могут использовать сайт 24 часа в сутки вне зависимости от того, в каком городе России они находятся[2].

6. Доступность информации. Пользователи могут найти большое количество необходимой информации в нужной им области.

7. Быстродействие. С помощью поиска можно быстро найти нужную информацию и не листать огромную кипу напечатанных инструкций или искать нужную инструкцию в множестве папок на своем компьютере.

8. Защищенность сайта. Сеть Intranet является защищенной и доступ к информации есть только у сотрудников ОАО "РЖД"[3]

9. Обновление информации. Сайт позволяет быстро и легко актуализировать имеющуюся информацию или добавлять новую.

10. Сокращение затрат. Web-технологии обладают не высокой стоимостью и не требуют больших затрат на сопровождение.

11. Организация взаимодействия с пользователями сайта. С помощью web-технологий можно организовать обратную связь с пользователями сайта, с целью улучшения качества предоставляемой услуги[4].

12. Возможность развития сайта. Можно анализировать какое количество пользователей посетили сайт, какие вопросы у них возникли и как целесообразно использовать возможности сайта. Это помогает определить наиболее актуальные проблемы пользователей и выявить явные пробелы в знаниях сотрудников[5].

Считаю, что данный сайт способен не только помочь сотрудникам, но и в целом улучшить качество предоставления услуг пользователю, и как следствие повысить удовлетворенность пользователей и рейтинг компании, что достаточно важно в условиях конкуренции на рынке компаний, предоставляющих технологическую поддержку. Ну и конечно же, не стоит забывать, что все мы люди и нам свойственно чего то не знать. Это лишь еще один повод к саморазвитию и стремлению охватить все большие горизонты знаний.

---

[1] Погорелова Е.В. Повышение квалификации кадров на основе когнитивной среды организации // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2015. № 10 (132). С. 77-81.

[2] Погорелова Е.В. Структура и содержание профессиональных когнитивных компетенций персонала // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2015. № 9 (131). С. 64-67.

[3] Ашмарина С.И., Погорелова Е.В. Особенности процессов коммуникационно-креативного управления знаниями // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2012. № 9 (95). С. 5-8

[4] Погорелова Е.В., Зотова А.С., Маценко Ю.В. Роль информационных технологий в формировании системы управления знаниями // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2012. № 7 (93). С. 45-48.

[5] Агафонова В.В., Погорелова Е.В. Равенство и братство // Российское предпринимательство. 2005. № 7. С. 76-83.

APPLICATION OF INFORMATION TECHNOLOGIES FOR TRAINING OF PERSONNEL

© 2017 Bulaeva Alena Aleksandrovna
Undergraduate
© 2017 Abrosimov Alexander Grigoryevich
Doctor of Pedagogical Sciences, Candidate of Technical Sciences, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: alenka-a_63@mail.ru

Keywords: knowledge, information technology, organization, personnel qualification, training.

In the article the problem of the competence of employees in the organization is considered and the variant of the decision of the revealed problems with use of web technologies is offered.

УДК 004.9:338.46

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ ПРИМЕНЕНИЯ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В СФЕРЕ ОКАЗАНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ УСЛУГ В РОССИИ

© 2017 Палагин Никита Валерьевич
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: tmnpnick@gmail.com

Ключевые слова: информационные технологии, информатизация, информационное общество, электронное правительство, государственные и муниципальные услуги, информационно-коммуникационные технологии.

Статья посвящена анализу текущей ситуации в сфере оказания государственных и муниципальных услуг населению Российской Федерации. Автор рассматривает тенденции в этой сфере, позиции России относительно других государств в данной области, а также дает обзор услуг социально-экономической сферы, наиболее востребованных при электронных обращениях.

Одним из ключевых критериев любого государства на современном этапе является степень его информатизации. Информатизация - насыщение производства и всех сфер жизни и деятельности возрастающими потоками информации. Термин "информатизация" образован как сочетание понятий "информация и "автоматизация"[1]. Сегодня обладание информацией играет важную роль для широких слоев населения, бизнес-сферы и государственного управления. Высокая степень информатизации общества и процессов, которые в нем протекают, стали логичными результатом в рамках развития рыночных отношений и постиндустриального этапа.

Релевантная, достоверная и своевременно полученная информация может сэкономить ее владельцу значительное количество средств и времени. Это справедливо, как для коммерческой деятельности, так и на бытовом уровне. Если для бизнеса это объясняется использованием информации для эффективного ведения производственно-сбытовой, маркетинговой и инвестиционной деятельности, то для населения характерно применение информации в процессе пользования различного рода государственными и муниципальными услугами.

Переход к оказанию государственных и муниципальных услуг посредством электронных обращений способствует повышению уровня жизни граждан и улучшению бизнес-климата. Инструменты электронного правительства снижают административные барьеры, экономят время граждан, упрощают регистрацию компаний, получение согласований и разрешений.

В 2010 году началась реализация Федерального закона №210 "Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг", который предусматривает оказание государственных и муниципальных услуг в электронном виде.

Таким образом, одним из главных российских ИТ-проектов последних лет стал переход к оказанию государственных услуг в электронном виде. Это часть государственной программы "Информационное общество (2011-2020)", оказавшей влияние на уровень применения информационно-коммуникационных технологий (ИКТ) в стране[2].

Исследования Департамента экономического и социального развития ООН демонстрируют, что за время действия государственных и региональных программ, индекс развития электронного правительства (E-Government Development Index, EGDI) России значительно вырос, как и позиция среди других стран.

Таблица 1

Индекс развития электронного правительства Российской Федерации в 2010-2016 гг.

Год	Значение индекса развития электронного правительства, пункты	Значение подындекса ИКТ, пункты	Значение подындекса государственных услуг онлайн, пункты	Значение подындекса человеческого капитала, пункты	Позиция рейтинга, место
2010	0,5136	0,0913	0,1123	0,3101	59
2012	0,7345	0,6583	0,6601	0,8850	27
2014	0,7296	0,6413	0,7087	0,8388	27
2016	0.7215	0,6091	0,7319	0,8234	35

Источник: E-Government Survey 2016. E-Government in Support of Sustainable Development. URL publicadministration.un.org/egovkb/en-us/reports/un-e-government-survey-2016.

Данный индекс показывает степень готовности стран к реализации и использованию услуг электронного правительства. Показатель состоит их трех подындексов: ИКТ-инфраструктуры, человеческого капитала и онлайновых государственных услуг. Значение индекса рассчитывается как среднее арифметическое трех его подындексов.

По данным таблицы видно, что индекс за первые два года работы государственной программы существенно возрос, однако, в последующие два периода остается практически без изменений, но теряет позиции относительно других стран рейтинга[3].

С 1 июля 2012 года все регионы и муниципалитеты начали постепенный переход на электронное межведомственное взаимодействие. А к 2018 году в соответствии с Указом Президента РФ №601 от 7 мая 2012 года 70% всех госуслуг должны оказываться в электронном виде[4].

Таблица 2

Численность населения, использовавшего сеть Интернет для получения государственных и муниципальных услуг, по Российской Федерации

Период	Численность, тыс. чел.	Доля от общей численности населения, получившего гос. и муниц. услуги, %	Доля, удовлетворенная качеством, %
2014 (октябрь-ноябрь)	11553,47	35,2	57,5
2015 (ноябрь-декабрь)	20347,1	39,6	61,7
2016 (октябрь-ноябрь)	31698,2	51,3	66,1

Источник: Выборочное федеральное статистическое наблюдение по вопросам использования населением информационных технологий и информационно-телекоммуникационных сетей. URL http://www.gks.ru/free_doc/new_site/business/it/fed_nabl-croc/index.html.

Таблица показывает, что в целом, население РФ все чаще прибегает к использованию информационных технологий при обращении за государственными и муниципальными услугами. К концу 2016 года, доля населения, использующего информационные ресурсы для получения госуслуг, составила 51,3% от общей численности населения, получившего государственные или муниципальные услуги, то есть более половины. Так же растет доля населения, удовлетворенных качеством оказываемых таким образом услуг.

Если говорить о наиболее популярных видах услуг, оказываемых путем электронных обращений, то наиболее активно население пользуется медицинскими услугами, услугами МВД/ГИБДД, услугами по налоговым сборам, коммунальными услугами, а так же услугами в области образования и социального обеспечения.

Министерство связи и массовых коммуникаций России проводит работу, направленную на повышение качества и общего уровня доступности государственных и муниципальных услуг в электронном виде, возможности их получения по принципу "одного окна", обеспечение межведомственного электронного взаимодействия, повышение открытости государственных органов и участия граждан в принятии государственных решений, а также повышение эффективности расходования бюджетных средств на ИКТ в государственных органах.

Для решения этих задач Минкомсвязь разработала новые подходы к координации мероприятий в области ИКТ. Были сформированы необходимые методы для координации создания и использования ИКТ государственными органами, создана система целевых показателей и индикаторов для планирования бюджетов мероприятий по информатизации, влияющих на повышение качества предоставляемых государственных услуг. Также для решения системных проблем в области ИКТ была организована техническая и организационная поддержка.

Деятельность электронного правительства уже сэкономила гражданам нашей страны более 100 миллионов часов. В процесс вовлечены все регионы, более 23 тысяч муниципалитетов, число пользователей на уровне ведомств и уч-

реждений превышает 8,5 тысяч, а количество транзакций достигло 2,2 миллиардов в год. Более 30% граждан пользуются электронными услугами.

Таким образом, можно сказать, что за последние годы в России принят ряд эффективных мер и разработана целая система внедрения информационных технологий в сфере оказания государственных услуг. Ведутся работы по повышению уровня удовлетворенности граждан РФ качеством предоставления этих услуг и в целом увеличению доли населения, имеющих доступ и использующих механизм получения государственных и муниципальных услуг в электронном виде.

---

[1] Плахотникова М.А., Вертакова Ю.В. Информационные технологии в менеджменте : учеб. и практикум для прикл. бакалавриата. 2-е изд., перераб. и доп. М. : Юрайт, 2015.

[2] Информатизация госорганов / М-во связи и массовых коммуникаций РФ. URL: http://minsvyaz.ru/ru/activity/directions/46/

[3] Казаченко Т.А. Использование информационно-коммуникационных технологий в Российском корпоративном секторе // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2015. № 11 (133).

[4] Указ Президента РФот 07.05.2012 № 601 "Об основных направлениях совершенствования системы государственного управления".

[5] См. также: Индикаторы информационного общества, 2016 : стат. сб. / Г.И. Абдрахманова [и др.] ; Нац. исслед. ун-т "Высшая школа экономики". М. : НИУ ВШЭ, 2016;

Нетесова О.Ю. Информационные технологии в экономике : учеб. пособие для СПО. 3-е изд., испр. и доп. М. : Юрайт, 2017;

Measuring the Information Society Report 2016;

International Telecommunication Union. Geneva, 2016.

ACTUAL TENDENCIES OF USE OF INFORMATION TECHNOLOGIES IN FIELD OF MUNICIPAL AND GOVERNMENT SERVICES IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2017 Palagin Nikita Valeryevich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: tmnpnick@gmail.com

Keywords: information technology, informatization, information society, E-Government, central and local government services, information and communication technology.

The article is dedicated to analysis of actual situation related to municipal and government services in Russian Federation. Author considers tendencies in this field, situation of Russian Federation compared to other countries in this regard, as well as the overview of services in social and economic field most in demand with electronic applications.

УДК 93/94

ДОКТРИНА ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РФ: НОВИЗНА, УНИКАЛЬНОСТЬ, ОСУЩЕСТВЛЕНИЕ

© 2017 Стаканова Наталья Сергеевна
студент
© 2017 Коробецкая Анастасия Александровна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: stakanova98@mail.ru, kaa.sseu@yandex.ru

Ключевые слова: информационное общество, информационная война, кибервойна, доктрина, информационная безопасность, кибербезопасность, ДИБ РФ от 05.12.2016 г., ДИБ РФ 2002 г., аналоги, Международная стратегия в киберпространстве, СМИ, инновации, Самарская область.

Рассматривается один из основных официальных документов, на котором базируется обеспечение информационной безопасности России, а именно, Доктрина информационной безопасности РФ от 05.12.2016 г. После выделения основных ее положений анализируются различия с предыдущей Доктриной от 2002 г. Проводится аналогия ДИБ РФ с зарубежными аналогами. Рассматриваются действия, направленные на осуществление положений документа в Самарской области.

Большинство развитых стран в современном мире уже вступили в эпоху информационного общества. Развивающиеся же находятся в переходном к нему состоянии. Россия не исключение. По отдельным параметрам крупнейшее в мире государство уже находится в информационной эпохе. Однако в информационном обществе неизбежно такое явление как информационная война, а для того, чтобы государству обезопасить себя, своих граждан от кибернападения, необходимо обеспечение информационной безопасности.

В России ИБ основана на Федеральном законе от 27.07.2006 N 149-ФЗ "Об информации, информационных технологиях и о защите информации" и Указе Президента РФ от 05.12.2016 N 646 "Об утверждении Доктрины информационной безопасности Российской Федерации". В данной статье будет подробнее рассмотрен второй документ и его значимость.

По определению доктрина является синонимом терминов "план" и "стратегия". То есть доктрина информационной безопасности - совокупность признанных официальных взглядов на цели, задачи, принципы и основные направления обеспечения информационной безопасности России. Однако все же в России доктрины имеют характер важнейшего источника права и являются руководством к активным действиям.

Каковы же основные положения новой доктрины? Основными направлениями обеспечения информационной безопасности в области обороны страны, согласно документу, являются "стратегическое сдерживание и предотвращение

военных конфликтов, которые могут возникнуть в результате применения информационных технологий", и "совершенствование системы обеспечения информационной безопасности" Вооруженных сил. "Формирование устойчивой системы неконфликтных межгосударственных отношений в информационном партнерстве" является стратегической целью обеспечения информационной безопасности РФ[1]. На первое место ставится стратегическое сдерживание и предотвращение военных конфликтов, которые могут возникнуть в результате применения информационных технологий. Что неудивительно в шаткой международной информационной обстановке. Далее отмечается важность противодействия использованию информационных технологий для пропаганды экстремизма, ксенофобии и национализма. Важно предотвращение вербовки граждан террористами, распространения терроризма (экстремизма) через информационно-коммуникационные сети. Для конкурентоспособности страны в производстве и военной отрасли, важно поддержание инновационного развития отрасли информационных технологий, причем способных заменить импортные. В условиях гнета, обрушившегося на российские СМИ с 2013 года, необходимо осуществление самостоятельной и независимой информационной политики.

Нельзя не заметить, что предыдущая ДИБ РФ была издана аж в 2000 году. Надо понимать, что общество с того момента да и само понятие "информационная безопасность" сильно изменилось и приобрело куда большую значимость, кибервойна уже не кажется утопией, а информационное мировое пространство достигло такого уровня глобализации, что каждый в определенном смысле "гол" перед киберпреступниками и информационной разведкой. Не случайно именно в 2016 году появилась новая ДИБ РФ. Именно сейчас государство находится в негативном информационном окружении. Санкции Запада показали, что всему должно быть импортозамещение, а значит, информационным технологиям тоже. Западные державы официально объявляют РФ киберврагом, что не может не заставить меры по охране информационной безопасности страны. Процветающий на Ближнем Востоке терроризм идет в Россию именно через сеть Интернет, социальные сети. Новая доктрина приобрела куда более структурированный вид, исключив большинство пространных формулировок. Она является сухим и понятным руководством к действию. Большая часть доктрины говорит именно о защите от информационной угрозы "извне", а не внутри государства. Куда больше внимания, нежели в предыдущей редакции, уделено поддержке российских СМИ. Особенно интересно расширение спектра лиц, поддерживающих ИБ в РФ, к ним теперь отнесены СМИ; операторы связи, общественные организации, банки и прочие. Государство усиливает контроль в информационной сфере, расширяя спектр его субъектов, но в то же время стоит понимать, что индивидуальную информационную безопасность каждый из нас, в первую очередь, обеспечивает самостоятельно, посредством своего рода информационной "гигиены", подразумевающей надежную защиту своих аккаунтов в соцсетях, наличие границ информационной экстравертности.

Стоит отметить, что аналоги ДИБ РФ встречаются и в других государствах. Основные их положения представлены в таблице.

Аналоги ДИБ РФ

США (2011)	Международная стратегия в киберпространстве. Хищения, связанные с IT, проникновения в госсистемы при помощи них, киберпреступления = 20 -100 лет лишения свободы
Китай (2005)	Продвижение интернета в народном хозяйстве для развития экономической структуры. Ограничения в киберпространстве
Великобритания (2011)	***Цель***: вывести страну на 1 место по инновациям, инвестициям и качеству сервисов в сфере информационно-телекоммуникационных технологий
Германия (2011)	Акцент на предотвращении кибератак
Голландия (2011)	"Кибербезопасность - это защищенность от сбоев и неправильной эксплуатации информационно-телекоммуникационных систем..."
Эстония (2008)	Рекомендуемые меры для регулирования ИБ, основанные на правовом регулировании, обучении и сотрудничестве
Люксембург (2011)	Защита ключевой информационной инфраструктуры и своевременная реакция на инциденты безопасности; модернизация нормативно-правовой базы, государственное и международное сотрудничество; обучение и информирование; продвижение стандартов

Наиболее подробно стоит рассмотреть стратегию ИБ США, как мощнейшей военной державы и главного российского конкурента во многих вопросах. Политику Соединенных Штатов в информационной сфере определяет утвержденная в 2011 году Бараком Обамой "Международная стратегия в киберпространстве"[2]. Авторы американской стратегии предложили модель сотрудничества правительства, международных партнеров и частного сектора. В экономике планируется продвижение международных стандартов и инновационных, открытых рынков. В защите национальных сетей: повышение безопасности, надежности и отказоустойчивости. Стоит отметить, что в ДИБ РФ экономический сектор практически не обсуждается. В военной отрасли подготовка к современным вызовам безопасности. Продвижение эффективных и всеохватывающих правительственных структур касательно интернет-правительства. В международном плане построение безопасности, развитие международной компетенции и экономическое процветание. И все бы без особенностей и особенных отличий от российской ДИБ, НО "Главным источником угрозы и организатором взлома почты бывшего американского госсекретаря в Белом доме принято считать Россию - об этом не раз говорили представители американской администрации и даже намекали на аналогичные меры против российской стороны"[3]. Об усилившемся внимании к кибернетическому противостоянию в НАТО говорит и тот

факт, что работу над усилением кибервойск ведут не только страны, лидирующие в альянсе, но и государства, занимающие второстепенные позиции. Особенность ДИБ РФ относительно зарубежных аналогов заключается, в первую очередь, в акценте на развитие самостоятельных национальных информационных систем, а также выделение особого места в защите государства и населения от террористических кибератак.

Стоит отметить, что Самарская область является крупным регионом РФ, включает в себя два города-милионника: Самару и Тольятти, в которых расположены такие стратегически важные для предприятия как завод "Прогресс", "Авиакор", "АвтоВАЗ" и прочие. В областной столице существует несколько высших технических учебных заведений, где, в том числе, готовят кадры и в сфере информационных технологий. Отдельной строкой стоит среди программ подготовки "Информационная безопасность". Учащиеся старших курсов данной специальности в "Самарском университете" знакомятся с новейшими научно-техническими средствами в области обнаружения каналов возможной утечки информации, в области инженерно-технических средств защиты и т.п.; изучают современные средства защиты информации, обсуждают пробы современных методик организации безопасности на предприятиях. Студентами принимается активное участие в регулярно проходящих научных конференциях. Так, кафедра БИС - инициатор ежегодных научно-технических выставок (выставки с фирмой Маском в 2010 году, в 2013 - научной конференции с ведущими сотрудниками лаборатории Касперского). Также Правительством Самарской области ежегодно организуются конференции по информационной безопасности. В регионе создан центр предотвращения киберугроз, ведется подготовка кадров в ИБ, соревнования молодых антихакеров, которые традиционно проводятся в Самаре и имеют уже общероссийский статус. Выпускники таких самарских ВУЗов как Самарский Университет, ПГУТИ, занимаются разработкой стратегически важных проектов по обеспечению информационной безопасности не только в родном регионе, но и во всей России.

Большой филиал в регионе имеет ООО "Газинфосервиз", обеспечивающая информационную безопасность таких предприятий как ПАО "Газпром". Однако руководство компании отмечает большую востребованность информационных разработок и малыми предприятиями региона, а в особенности, структурами государственной власти.

"Solar Security", одна из крупнейших российских компаний, создающих IT-продукты, связанные с защитой как с защитой населения, так и крупных организаций и государственных структур, объявила о начале сотрудничества с департаментом информационных технологий и связи Самарской области. По соглашению стороны обеспечат двусторонний информационный обмен между Solar JSOC и Центром обнаружения, предупреждения и ликвидации последствий компьютерных атак на информационные системы и ресурсы Самарской области. Данное сотрудничество направлено на объединение усилий по борьбе с киберугрозами. Информационный позволяет обеим организациям наладить еще более оперативное реагирование на инциденты, выявление массовых атак и выработку методов защиты от них.

Стоит отметить, что Департамент информационных технологий и связи Самарской области активно осуществляет координацию деятельности органов исполнительной власти и обеспечение взаимодействия с органами местного самоуправления муниципальных образований в сфере информационной безопасности.

Итак, новая Доктрина информационной безопасности РФ отвечает всем запросам времени. Необходимо отношение к ней как к руководству к активному действию. Лишь так возможно должное обеспечение информационной безопасности крупнейшего государства мира, ведение достойной политики, которая в современном, информационном, обществе также вышла на новую, информационную арену. Необходимо отметить и важность в защите прав и свобод граждан в сети "Интернет", влияние над которой в большей мере имеют все же западные державы, воспринимающие Россию, как главного киберврага. Оборона страны в информационной сфере вызывает необходимость в создании новых, самостоятельных технологий в РФ. К сожалению, на данный момент, большинство стратегических для России отраслей находится в сильной зависимости от иностранных IT. Также особое внимание выделяется предотвращению дискриминации российских СМИ в ходе своего рода Информационной войны. Новая Доктрина является более последовательной и конструктивной, нежели предыдущая версия документа. Нельзя не отметить, что основные направления деятельности с 2000 года не изменились, но совершенным новшеством можно назвать появление новых участников системы обеспечения информационной безопасности РФ.

В сравнении с иностранными аналогами российского документа Доктрина затрагивает большое количество именно оборонных вопросов. Несмотря на враждебность в информационной сфере ряда государств, Россия согласна с центральным положением ООН о противодействии каким-либо международным конфликтам, зарождающимся и развивающимся в современном мире зачастую с активным участием информационных технологий и Сети.

В Самарской области активно осуществляется реагирование на новый официальный документ, что доказала конференция по Информационной безопасности, проводимая Правительством области и ставшая ежегодной, активная работа Центра по борьбе с кибератаками, а также подготовка в ВУЗах региона высококвалифицированных кадров в сфере IT, которые активно занимаются разработками, которые могут в дальнейшем заменить иностранные технологии и вывести Информационные технологии РФ на новый конкурентоспособный уровень.

---

[1] Батаева И.П. Защита информации и информационная безопасность // НиКа. 2012. № С.116-118.

[2] Сургуладзе В.Ш. Деятельностная концепция нации в контексте государственного стратегического планирования (к вопросу о необходимости разработки новой доктрины информационной безопасности Российской Федерации) // Власть. 2016. № 11. С. 74-76.

[3] Смоленский М.Б. Информационное общество и информационная безопасность // European journal of law and political sciences. 2017. № 1. С. 3-6.

DOCTRINE OF INFORMATION SECURITY OF THE RUSSIAN FEDERATION: NOVELTY, UNIQUENESS, IMPLEMENTATION

© 2017 Stakanova Natalia Sergeevna
Student
© 2017 Korobetskaya Anastasia Aleksandrovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: stakanova98@mail.ru, kaa.sseu@yandex.ru

Keywords: information society, information warfare, cyber war, doctrine, information security, cybersecurity, DIB RF dated 05.12.2016, DIB RF 2002, analogues, International strategy in cyberspace, media, innovations, Samara region.

This article examines one of the main official documents on which the provision of information security of the Russian Federation is based, namely, the Doctrine of Information Security of the Russian Federation of 05.12.2016. After highlighting its main provisions, differences with the previous Doctrine of 2002 are analyzed. Then the analogy of DIB RF with its American and other foreign analogues is carried out. The article also examines the actions aimed at implementing the provisions of the document in the Samara region.

УДК 316.77(470.54)

МЕДИА- И АРТ-ПРОСТРАНСТВО СОВРЕМЕННОГО ЕКАТЕРИНБУРГА

© 2017 Стариков Илья Александрович
студент
© 2017 Юшкова Татьяна Анатольевна
кандидат философских наук, доцент
Уральский государственный экономический университет,
г. Екатеринбург
E-mail: iliastarikov@yandex.ru, tatyanaanatolevnay@mail.ru

Ключевые слова: медийный город, медиа-технологии, медиа-данные, арт-объект, тетрис.

Рассматриваются особенности современного городского пространства как медиапространства. Раскрывается специфика Екатеринбурга как современного медийного города, сочетающего в себе разнообразные медиа- и арт-объекты. Выделяются особенности проникновения медиа-технологий в архитектурное пространство города.

Современный город - это город медийный, разнообразные цифровые сети и электронные медиа существуют в нем повсеместно и уже перестали быть лишь инструментами рекламы и коммуникации - сегодня они диктуют нам представления о времени и пространстве, влияют на городское планирование и архитектурную моду[1].

Впервые медиа-технологии (медиа-технологии - это технологии создания медиа-данных и каналы их распространения; медиа-данные - это совокупность различных видов данных, содержащих текстовую, звуковую и визуальную информацию - графику, видео, аудио, анимацию) стали проникать в общественное пространство еще в 1980-х годах в Японии, где у штаб-квартиры Sony была построена целая стена из огромных телеэкранов. Таким образом, телеэкран перестал быть предметом мебели, а стал скорее архитектурной поверхностью, "поселившись" вне дома[2].

Современный город уже невозможно отделить от медиа. По сути, возникновение и развитие "опространствленных" медиаплатформ создало сплав медиа и архитектуры - медийный город. Возникновение и развитие современных городов шло одновременно с развитием медийных технологий, и постепенно из этого совместного движения вперед появилась новая система, позволяющая сопоставить цифровые сети и цифровую архитектуру; веб-камеры и экраны в публичных пространствах; феномены "общества слежки" и Reality TV[3]. Большинство этих медиа-объектов появились на Западе, но некоторые из них можно встретить и на улицах российских городов, в частности, Екатеринбурга.

За последние десятилетия в городе появилось много современных зданий и объектов, построенных с использованием новейших медиа- и арт-технологий. Среди них - небоскреб "Высоцкий", башня "Исеть", Ельцин-Центр и многие другие. Кроме того, Екатеринбург является чуть ли не единственным городом в мире, где сохранилось много архитектурных памятников эпохи конструктивизма в относительно хорошем состоянии: Городок Чекистов, Белая Башня, Дом Печати - все эти здания можно назвать символами уральской столицы.

В последние годы переживает небывалый расцвет уральская реклама: сформировался самостоятельный рынок коммуникаций со своими звездами и уникальной школой, а это, в свою очередь, стало толчком для развития медиапространства Екатеринбурга[4]. Street Art, Восход, Космос, Дельтаплан - эти уральские агентства на слуху у каждого специалиста по рекламе, а их оригинальные и креативные работы не раз удостаивались самых престижных наград[5]. Среди наиболее известных следует назвать появление огромных телеэкранов под названием "СОЛЬ", снабжавших горожан разнообразной информацией, международный фестиваль уличного искусства "Стенограффия", созданный екатеринбургским рекламным агентством "Street Art". В июле 2016 года был запущен еще один из новаторских проектов "Стенограффии": уличный тетрис (тетрис - это компьютерная игра, изобретенная в СССР в 1984 году). Тетрис, так знакомый многим с детства, вдруг "переносится" на стены домов, быстро завоевав всеобщее внимание и популярность.

Проникновение медиа-технологий в архитектурное пространство Екатеринбурга - это важный и знаковый процесс в развитии мегаполиса. В то же вре-

мя активное внедрение новейших медиа-технологий требует дальнейшего изучения и глубокого анализа с точки зрения его влияния на психологическое самочувствие горожан в результате постепенного расширения и даже исчезновения пространственных границ[6].

---

[1] URL: http://theps.ru/articles/medijnyj-gorod-i-tehnologii-na-ulicah.html.

[2] Там же.

[3] Маккуайр С. Медийный город: медиа, архитектура и городское пространство. СПб. : Strelka Press, 2014.

[4] URL: http://www.sostav.ru.

[5] URL: http://www.akarussia.ru.

[6] Алексеева С.Д., Юшкова Т.А. Имидж города как инструмент повышения конкурентоспособности // Инновации. Креативость. Лидерство: современные ресурсы глобальной экономики : сб. тр. Междунар. экон. форума студентов, магистрантов и аспирантов. Омск : Изд-во ОМГУ, 2014. С. 151-153;

Аликина А.В., Петров П.С., Черных М.В., Юшкова Т.А. Имидж Екатеринбурга: от XX к XX1 веку // Социально-гуманитарная экспертиза: анализ культурных стратегий развития территорий : материалы Всерос. науч.-практ. конф. с междунар. участием. Екатеринбург : Изд-во УрФУ, 2013. С. 70-74.

MEDIA- AND ART- SPACE OF MODERN EKATERINBURG

© 2017 Starikov Ilya Aleksandrovich
Student
© 2017 Yushkova Tatyana Anatolyevna
Candidate of Philosophical Sciences, Associate Professor
Ural State University of Economics, Ekaterinburg
E-mail: iliastarikov@yandex.ru, tatyanaanatolevnay@mail.ru

Keywords: media city, media technology, media data, art-object, tetris.

The article discusses the features of modern urban space as a media space. The specificity of Ekaterinburg as modern media city, combining a variety of media and art objects. Stand out features of the penetration of media technology into the architectural space of the city.

УДК 101.1:316

ВЛИЯНИЕ МУЛЬТИКУЛЬТУРАЛИЗМА НА ФОРМИРОВАНИЕ УНИФИЦИРОВАННОГО ЧЕЛОВЕКА

© 2017 Астафьева Нонна Сергеевна
кандидат философских наук, доцент
Самарский государственный технический университет
E-mail: nonnaast@yandex.ru

Ключевые слова: мультикультурализм, социальная группа, СМИ, Интернет, массовый человек, массовая культура.

Рассматривается возникновение и распространение мультикультурализма в глобализированном обществе. Выделено влияние СМИ и Интернета на скорость распространения мультикультурализма в современном обществе. Утверждается, что именно мультикультурализм является основой для размывания культурных традиций общества.

М. Вебер считал, что любая социальная группа в пределе - этническая группа, любая коллективная общность может приобрести черты этнической, дело только в том, насколько она сознает и культивирует свою партикулярность в отношении других групп[1]. По мнению А. Кустарева в этнополитическом дискурсе появляется понятие "микронации"[2].

Самым большим примером в истории человечества по собиранию микронаций в одном государстве являются США. В 1988г. в Канаде был введен принцип мультикультурализма в качестве официальной государственной политики. Суть принципа мультикультурализма заключается в том, что любая общность, которая обладает любыми культурными особенностями, имеет право на культурную автономию от культуры принятой большинством членов общества в данном государстве. Привечание мультикультурализма привели к сексуальной революции, одновременного безверия и множественности вероисповеданий, бесчисленных сект, а также культа доллара США. Причем все микронации не-

много окрепнув претендуют на активное участие в политической жизни страны, навязывая свое искаженное мировоззрение большинству. Нельзя не отметить, что такое воздействие часто носит растлевающий характер, падению нравственных и духовных идеалов, принятых большинством общества. Основными отличительными объединяющими особенностями любой этнической группы всегда считались: территория, религия, язык[3]. Глобализация размыла первые две особенности с развитием СМИ и интернета. А сфера развлечений за которую отвечает Голливуд внедряет новый язык, через популярных героев и актеров. Именно в США выросла и окрепла киноиндустрия, превратившись в объект обожания миллионов людей. Именно в США стали культивироваться и обожествляться профессиональные спортсмены, превращаясь по совместительству в актеров. До этого театр и спортивные соревнования были не доступны большинству, это было предметом развлечения богатых элитарных сословий. Киноиндустрия создала эффект демократии с помощью белого экрана и кинопленки. Всем стало доступны для подражания имидж и высказывания героев кинолент. Общую государственную культуру заменили на унифицированные примеры для подражания. Сценариев великое множество, обязательно можно встретить персонажа сходного по своей жизни и переживаниям с каждым членом общества. Люди как бы "узнают" родственную душу в актере и, могут следовать его сценарию в своей реальной жизни. Просмотр кинолент и сериалов также способствовал снижению в потребности общения между людьми, так как возникал эффект общения с героями киноленты. Все это привело к атомизации членов общества, что явилось основой для появления массовой культуры и массового общества. Именно создание киноиндустрии подарвало традиционную межпоколенческую связь напрямую влияющую на этническую идентификацию многих граждан США. С. Кара-Мурза считает, что "Буржуазное общество сотворило нового человека и создало новый язык - рациональный, порвавший связь с традицией и множеством глубинных смыслов, которые за века наросли на слова"[4]. Новые люди утратили все связи со своими корнями, мифами. Произошла замена метафизичеких ценностей материальными, деградация духовных составляющих культурного наследия предков в практические материальные устремления[5]. Герои этнических сказаний были заменены героями Голливуда и пр. Необходимо отметить, что сфера киноиндустрии чрезвычайно дорога и позволить себе развивать ее на своей территории могут только богатые государства. Но, все вложения окупаются посредством предоставления услуг рекламным компаниям и, иногда сборами за прокат в кинозалах. Необходимо заметить еще одну прибыль - это сознание зрителей, которые неосознанно доверяются сценарию и, в идеале, следуют предложенной схеме действий и поступков главных героев.

Отметим, что за последние несколько десятилетий, вышло на экраны очень много фильмов и ток-шоу, которые всячески поддерживали и сочувствовали представителям микронаций. В основе сюжета благородный добрый представитель микронации, который так или иначе безвинно пострадал от большинства,

трагизм ситуации усиливается с наличием детей, престарелых родителей, любящего и любимого спутника жизни и пр. Но, ведь безвинно пострадавших от большинства достаточное количество и среди самого большинства. И практически все пострадавшие чьи-то дети, супруги. родители. Но, ореол мученичества почему-то привлекательным для раздачи при написании сценариев в основном присваивают именно представителям микронаций. В эпоху глобализации продукции киноиндустрии востребована во всех уголках земного шара, где есть электричество. Таким образом мысли сценаристов и режиссеров тиражируются уже для миллиардов людей.

Развитие технического прогресса породило многоканальное телевидение, в котором основные доходы любого телеканала приносит реклама. Самое дорогое эфирное время телеканала в информационных выпусках новостей, которые в своем большинстве сводятся к комментированию сцен насилия в той или иной мере. С. Кара-Мурза считает, что "ТВ становится "генератором" насилия, которое выходит из экрана в жизнь. Во всяком случае, для части населения это подтверждено. Важная причина - свойства тех образов, которые человек получает через ТВ. Он жадно глотает их, чтобы защититься от тоски, эти образы легко потребляются, но из них выхолощена суть, это огромный поток штампов. Они обладают гипнотическим действием и формируют суррогат мнения, но подавляют всякую творческую, духовную активность человека. В результате, как и в случае потребления наркотиков, человек должен потреблять все большее количество и все более сильных и грубых образов - пока он не будет разрушен как личность или не перейдет к другому способу отвлечения. <...> Насилие и разрушение становится самоцелью - это болезнь общества"[6].

Процессы глобализации приводят к повсеместному распространению телевизионных "пакетов", распространяющих образы, построенные на смерти и насилии. Во многих больших и малых этнических группах тема смерти, как и рождения человека, носит сакральный характер[7]. Существуют церемонии и традиции по подготовке и, собственно, проведению погребения. Часто присутствует строгий регламент по одежде присутствующих и усопшего, правилах поведения во время похорон, времени, затрачиваемое на то, или иное действие, существует строго регламентированное меню. Вся церемония, как правило, проводится в медленном темпе, для осмысления живыми их жизни. Среди родственников и соседей среднестатистического человека, несколько раз в день людей не хоронят и, индивид, не получает образы смерти и насилия несколько раз в день, что происходит через просмотр информационных выпусков новостей. Практически каждая многовековая этническая группа среди своих норм морали и нравственных ценностей имеет понятие невинности, благочестивости, верности в супружеских отношениях между мужчиной и женщиной. Понятие невинности часто тесно связано с понятием святости, духовной чистоты и пр. Не указывается в многовековых традициях никаких сексуальных меньшинств в виде микронаций[8]. Отдельным блоком в культуре многовековых этнических групп являются

отношение младшего поколения с представителями старшего поколения[9]. Основой такого взаимоотношения является глубокое уважение к представителям старшего поколения. Нонсенсом будет мысль об определении родителей в дом престарелых на попечение чужих им людей. Теме рождения и воспитания детей также уделено большое внимание в традиционных этнический группах. Присутствуют изготавливаемые вручную игрушки, набор традиционных сказок, колыбельных, поговорок и пр. В основополагающих постулатах любого традиционного этноса заложена мысль: дети - наше будущее, поэтому воспитание и забота о ребенке сегодня, закладывает стабильность бытия родителя завтра.

Итак, на наш взгляд, массовая культура, приводит к размыванию культурных традиций, культурной унификации людей массы. Глобализация способствует распространению массовой культуры, формированию массового человека с типизированными культурными предпочтениями.

---

[1] Вебер М. Избранные произведения. М. : Прогресс, 1990.

[2] Кустарев А. Национал-государство, его наследники и наследие. URL: www.archipelag.ru/geoeconomics/kapital/evolution/heritage (дата обращения: 15.04.2017).

[3] Зильберман Д.Б. Традиция как коммуникация: трансляция ценностей, письменность // Вопросы философии. 1996. № 4. С. 76-105.

[4] Кара-Мурза С.Г. Манипуляция сознанием. Век 21. М. : Алгоритм, 2013.

[5] Зильберман Д.Б. Традиция как коммуникация ...

[6] Кара-Мурза С.Г. Манипуляция сознанием ...

[7] Риккерт Г. Ценности жизни и культурные ценности // ЭОН. Альманах старой и новой культуры. Вып. 1. М., 1994. С. 44-138.

[8] Шохин В.К. Философия ценностей и ранняя аксиологическая мысль. М. : Изд-во РУДН, 2006.

[9] Ярычев Н.У. Межпоколенческие отношения и конфликты в традиционной культуре чеченцев : автореф. дис. ... канд. филос. наук. Белгород, 2007.

THE IMPACT OF MULTICULTURALISM ON THE FORMATION OF A UNIFIED HUMAN

© 2017 Astafyeva Nonna Sergeevna
Candidate of Philosophical Sciences, Associate Professor
Samara State Technical University
E-mail: nonnaast@yandex.ru

Keywords: multiculturalism, social group, mass media, Internet, mass man, mass culture.

The article discusses the emergence and dissemination of multiculturalism in a globalized society. Highlights the influence of the media and the Internet to speed the spread of multiculturalism in modern society. Conclusion in the article is the claim that multiculturalism is the basis for the erosion of cultural traditions of the society.

УДК 340

ОНТОЛОГИЯ СВОБОДЫ В ФИЛОСОФСКО-ПРАВОВОЙ КОНЦЕПЦИИ ГЕГЕЛЯ

© 2017 Гурьянов Николай Юрьевич
кандидат философских наук, доцент
© 2017 Гурьянова Анна Викторовна
доктор философских наук, доцент, зав. кафедрой философии
Самарский государственный экономический университет
E-mail: nik.guryanow@yandex.ru, annaguryanov@yandex.ru

Ключевые слова: свобода, Гегель, право, гражданское общество, государство, личность.

Рассматривается понятие свободы, представленное в философско-правовой концепции Гегеля. Свобода анализируется в ее соотношении с правом, государством, гражданским обществом и личностью, что позволяет сконструировать гегелевскую онтологию свободы, выявить ее место и роль в жизни человека и общества.

В соответствии с философско-правовыми взглядами Гегеля человек в его естественном природном состоянии полностью зависим от сил природы. Такое состояние характеризуют всплески насилия, варварства, некультурности, отсутствие каких бы то ни было представлений о справедливости. Разумеется, право в таком состоянии еще отсутствует, так как для его осуществления требуется обязательная реализация в действительности свободы. Человеческий род выводится из свойственного ему изначально естественного состояния дикости только с появлением гражданского общество, в рамках которого как раз и формируются условия, необходимые для появления права. Право здесь воспринимается как цивилизованное средство урегулирования социальных взаимоотношений, имеющее целью обеспечить гарантированную законом свободу каждого члена данного общества[1].

В результате, важнейшим понятием философско-правовой концепции Гегеля становится "свобода", а не "естественное право". Свобода для философа выступает главным качеством человека, которое по определению не могло быть сформировано в естественных условиях дикости. В гражданском обществе право содействует пресечению любых действий человека, ограничивающих свободу других индивидов. Это позволяет сохранить жизнь, собственность и чувство собственного достоинства всех членов гражданского общества, что отождествляется в современном правовом сознании с соблюдением неотчуждаемых прав и свобод человека и гражданина.

Будучи сущностной характеристикой человека, свобода, по Гегелю, находит свое преимущественное выражение в свойственной ему свободе воли. Многообразие осуществляемых человеком в ходе его жизнедеятельности волевых актов находит отражение в самых разных видах свободы - гражданской, политической, религиозной, а также в свободе совести и свободе слова[2]. Любой волевой поступок, по Гегелю, определяется совокупностью порождающих его внешних обстоятельств, мотивов и побуждений. Но это не значит, что данный поступок всецело детерминирован внешними факторами, и что совершающий его человек выступает только пассивным исполнителем проявлений каких-то не зависящих от него внешних сил. Наделенный свободой человек - принципиально активное существо, даже в том случае, если он, вроде бы, идет на поводу у подчиняющих его волю внешних сил. "Если человек ссылается на то, что с истинного пути его совратили обстоятельства, соблазны и т.д., - указывает Гегель, - то тем он хочет отстранить от себя поступок, но тем самым лишь принижает себя до несвободного существа - существа природы, в то время как на самом деле его поступок всегда является его собственным поступком, а не поступком кого-то другого, т.е. не является следствием чего-либо вне этого человека. Обстоятельства или мотивы господствуют над человеком лишь в той мере, в какой он сам позволяет им это"[3].

Согласно Гегелю, законы являются выражением всеобщей воли, поэтому они действительны для всех, и любой индивид с неизбежностью подчиняется требованиям этой всеобщей воли. Другие люди дают оценку его поступку как соответствующему или, напротив, несоответствующему правовым нормам, усматривая в нем тем самым как бы проявление своего собственного волеизъявления. Иными словами, в индивидуальности каждого человека находит отражение всеобщая воля, в силу чего как раз и становится возможным осуществление права. Право доводит общие законы до отдельного индивида, преломляя через заключенное в нем особенное требования всеобщей воли[4].

В рамках обыденного сознания свобода тождественна произволу. Однако произвол выступает лишь в качестве относительной свободы: в содержательном плане произвол зависим от предмета действия, которым он, собственно, и ограничен. "Абсолютно свободная воля отличается от относительно свободной, или произвола, тем, что предметом абсолютной воли является только она сама, - пишет Гегель, - а предметом относительной - нечто ограниченное. Относительную волю, например вожделение, интересует лишь предмет"[5].

В гражданском обществе право ограничивает произвол, низменные побуждения и желания, выступает средством и необходимым условием для осуществления свободной воли человека. Таким образом, право не интересно человеку в плане удовлетворения его естественных качеств. Оно не призвано содействовать обеспечению индивидуальных намерений человека, поскольку даже самые благие из них приводят подчас к незаконным последствиям, которые ограничивают свободу других людей.

Правовая сфера также безразлична к вопросу об осознании или же, напротив, неосознанности преступником справедливости примененных по отношению к нему правовых норм. Будучи выражением всеобщей воли, право независимо от факта его знания или незнания гражданами, а также от причин его соблюдения. Правовые нормы могут выполняться из страха или почтения перед правом, они влекут за собой заслуженное воздаяние - награду или возмездие.

Согласно Гегелю, только в государстве может быть реализована совокупность действительных правовых отношений и выявлена их взаимосвязь с прочими видами общественного сознания[6]. Формы регулирования социальной жизни, существовавшие в догосударственный период - обычаи, традиции, религии, нравы, - могут считаться лишь предтечами действительных правоотношений. "Государство не только скрепляет общество правовыми отношениями, но и, будучи в моральном отношении действительно более высокой всеобщей сущностью, способствует единству в нравах, образовании и во всеобщем образе мыслей и действий (так как каждый духовно созерцает и познает в другом свою всеобщность")[7]. Следовательно, в основание права должна быть положена свобода каждого конкретного индивида. Обеспечение этой свободы является одновременно гарантом обеспечения свободы вообще, ибо если имеет место нарушение прав конкретной личности, такое деяние оскорбляет достоинство всех членов данного общества[8].

Проведенный выше анализ теоретических представлений Гегеля о свободе в ее связи с правом, законом, государством, гражданским обществом и личностью позволяет сделать следующий вывод: философско-правовая концепция немецкого классика может считаться выражением уже в достаточной степени развитых правовых представлений. Начиная с XIX столетия, эти представления начинают выстраиваться на основе совокупности значимых и в современном мире идей - признания всеобщего равенства граждан перед законом, необходимости категорического соблюдения основных прав и свобод человека и гражданина.

---

[1] См.: Гурьянов Н.Ю., Гурьянова А.В. Философско-правовые воззрения немецких классиков в контексте современной философии права // Вестник Тверского государственного университета. 2016. № 3. С. 189.

[2] См.: Гегель Г.В.Ф. Работы разных лет. Т. 2. М. : Мысль, 1978. С. 25.

[3] Там же. С. 26.

[4] См.: Гурьянов Н.Ю. Правовая культура: индивидуальный и социальный аспекты. Самара : СГАСУ, 2012. С. 73.

[5] Там же. С. 30.

[6] См., например: Гурьянова А.В., Фролов В.А. Мировоззренческое содержание фундаментальных экономических категорий: опыт философского осмысления // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2016. № 12 (146). С. 12-14.

[7] Гегель Г.В.Ф. Работы разных лет. С. 69.

[8] См.: Гурьянов Н.Ю. К вопросу о правах и свободах человека и гражданина // Традиции и инновации в строительстве и архитектуре : материалы 70-й юбил. Всерос. науч.-техн. конф. Самара : СГАСУ, 2013. С. 34-35.

ONTOLOGY OF FREEDOM IN THE PHILOSOPHICAL-LEGAL CONCEPTION OF HEGEL

© 2017 Guryanov Nikolay Yuryevich
Candidate of Philosophical Sciences, Associate Professor
© 2017 Guryanova Anna Viktorovna
Doctor of Philosophical Sciences, Associate Professor,
Chair of the Philosophy Department
Samara State University of Economics
E-mail: nik.guryanow@yandex.ru, annaguryanov@yandex.ru

Keywords: freedom, Hegel, law, civil society, state, person.

The article discusses the concept of freedom presented in the philosophical-legal conception of Hegel. Freedom is analyzed in its relation to law, state, civil society, person and the person that allows to construct Hegel's ontology of freedom, to identify its place and its role in the life of the human being and society.

УДК 165.6

ИДЕЯ "СМЕРТИ АВТОРА" В СТРУКТУРАЛИСТСКОЙ ЭПИСТЕМОЛОГИИ М. ФУКО

© 2017 Гурьянова Анна Викторовна
доктор философских наук, доцент, зав. кафедрой философии
Самарский государственный экономический университет
E-mail: annaguryanov@yandex.ru

***Ключевые слова*:** автор, смерть автора, М. Фуко, дискурс, письмо.

Рассматриваются структуралистские инновации в эпистемологии истории, связанные с внедрением в нее тематики "смерти автора". Анализируется показательная в этом отношении концепция М. Фуко, дается общая оценка данной концепции.

Структурализм привнес в сферу современной эпистемологии много новаторских, хотя и неоднозначных по своей теоретической значимости идей. Одной из них стала идея "смерти автора", которую активно разрабатывал известный французский философ М. Фуко[1]. Обращение М. Фуко к указанной проблематике обусловлено тем, что в своих предшествующих работах (например, в "Словах и вещах") он практиковал "…наивное, а стало быть - дикое" использование конкретных имен (Бюффона, Кювье, Маркса, Риккардо) и названий про-

изведений, не поставив предварительно под вопрос саму возможность их существования[2]. В результате, они весьма "двусмысленно" функционировали на страницах его работ, в то время как философ преследовал в них абсолютно другие задачи, не связанные с рассмотрением воззрений конкретных ученых и их научных трудов. По сути, М. Фуко интересовался не самими авторами и не их произведениями, а теми правилами, в соответствии с которыми авторами могли быть произведены некоторые понятия и теории, составившие затем содержательное наполнение написанных ими работ.

Иначе говоря, М. Фуко стремился исследовать дискурсивные практики, выявить специфические условия их функционирования. Для этого ученый счел необходимым устранить или, что было бы, по его мнению, еще лучше, самоустранить такую "прочную" и фундаментальную фигуру как фигура Автора. "…Автор должен стереться или быть стерт в пользу форм, свойственных дискурсам", - читаем по этому поводу у М. Фуко[3]. Естественно, философ не постулирует отсутствие автора как такового, поскольку отрицать наличие сочиняющего и пишущего индивида по меньшей мере абсурдно. Тезис о "смерти автора" понадобился М. Фуко для того, чтобы вести анализ в сфере "…некоторого пространства, в котором пишущий субъект не перестает исчезать", - там, где осуществляется "…стирание индивидуальных характеристик пишущего субъекта"[4]. Таким образом, французский философ рассматривает не автора как такового, а своеобразную "функцию-автор", которую при создании текста осуществляет отдельный индивид. По убеждению М. Фуко, он выполняет заданные этой функцией правила, которые, в свою очередь, диктует ему его историческая эпоха. Он также волен трансформировать данную функцию собственными усилиями, что иногда до основания разрушает традиционно сложившийся образ автора[5].

Философ устанавливает, что в современной культуре имя Автора играет двоякую роль в отношении дискурсов: оно помогает не только описывать и обозначать, но и выполнять особую классификаторскую функцию. Употребление имени Автора способствует группировке текстов, их разграничению, включению или исключению из их состава тех или иных высказываний, противопоставлению или, напротив, объединению различных текстов. Тем самым благодаря имени Автора задается вполне определенный тап бытия дискурса или, по крайней мере, его основополагающие характеристики. То, что дискурс имеет имя Автора, означает следующее: "Это было написано таким-то" или "Такой-то является его автором". Значит, данный дискурс - "…не обыденная безразличная речь", а речь, "которая должна приниматься вполне определенным образом и должна получать в данной культуре вполне определенный статус"[6].

Однако этот принцип проявляется не всегда. Ведь в нашей цивилизации, далеко не все дискурсы являются носителями авторской функции, - многие ей не наделены и "…обращаются без того, чтобы их смысл или действенность были получены ими от какого бы то ни было автора, которому их можно было бы приписать"[7]. Речь, в данном случае, идет о повседневных разговорах, о технических инструкциях, передающихся, как правило, анонимно, о разного рода декретах и контрактах, в которых вместо Автора представлены подписывающие

стороны. "Частное письмо вполне может иметь подписавшегося, но у него нет автора, - пишет М. Фуко. - Анонимный текст, который читают на улице на стене, имеет своего составителя, но у него нет автора"[8].

Итак, функция-автор характеризует способ обращения лишь некоторого числа дискурсов, что заставляет усомниться в правильности традиционного подхода, в рамках которого Автор всегда воспринимался как нечто "внешнее" и даже "предшествующее" дискурсу, а произведение объяснялось исключительно через личность его создателя, посредством выявления его социальной принадлежности, субъективных характеристик и пр. "Какая разница, кто говорит, - сказал кто-то, - какая разница, кто говорит"[9]. В этой знаменитой фразе Э. Беккета явственно прослеживается свойственное нашему времени тотальное дискурсивное безразличие, которое, к тому же, возводится в ранг фундаментального этического принципа современного Письма. В нем начинает доминировать "…некое “ГОВОРЯТ”, безымянное бормотание, в котором размещаются позиции для возможных субъектов: “громкое, непрерывное и беспорядочное жужжание дискурса”"[10].

Сам М. Фуко, идеализирует "…такую культуру, где дискурсы и обращались и принимались бы без того, чтобы когда-либо вообще появилась функция-автор. Все дискурсы, каков бы ни был их статус, их форма, их ценность, и как бы с ними не имели дело, развертывались бы там в анонимности шепота… И за всем этим … был бы слышен лишь шум безразличия: “какая разница - кто говорит”"[11]. В рамках этой безличной дискурсивной сферы фигура Автора может рассматриваться только как функция, являющаяся производной от высказывания. Автор здесь не является говорящим индивидом или создателем текста, ни психофизической персоной и даже ни индивидуальной субстанцией, а особой культурно-исторической функцией, определенной социальной диспозицией, возникающей и развивающейся в пределах конкретной исторической эпохи[12]. "Смерть автора", таким образом, является его (т.е. Автора) преобразованием в особую "функцию-автор", в "определенный "функциональный принцип", с которого, собственно, и начинается история дискурсивных, а затем и недискурсивных практик.

---

[1] См. подробнее: Гурьянова А.В., Тихонов В.А. Теория исторического познания: от позитивизма к постмодернизму. Самара : Офорт, 2017. С. 115-142.

[2] Фуко М. Что такое автор? // Воля к истине: по ту сторону знания, власти и сексуальности / М. Фуко. М. : Магистериум : Касталь, 1996. С. 10-11.

[3] Там же. С. 42

[4] Там же. С. 14.

[5] См.: Гурьянова А.В. "Смерть субъекта" как проект методологического обновления исторической мысли в структуралистской концепции М. Фуко // Известия Самарского научного центра РАН. Спец. вып. "Философия, история, социология, педагогика, право и экономика". Самара, 2006. С. 40-41.

[6] Фуко М. Что такое автор? С. 21.

[7] Фуко М. Порядок дискурса // Воля к истине: по ту сторону знания, власти и сексуальности / М. Фуко. М. : Магистериум : Касталь, 1996. С. 63.

[8] Фуко М. Что такое автор? С. 22.
[9] Там же. С. 13.
[10] Делез Ж. Фуко. М. : Изд-во гуманита. лит., 1998. С. 80.
[11] Фуко М. Порядок дискурса. С. 40-41.
[12] См.: Гурьянова А.В., Демин И.В. Проблема соотношения истории и истории философии в контексте феноменологической онтологии М. Мерло-Понти // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. № 1 (111). С. 92.

THE IDEA OF "AUTHOR'S DEATH" IN THE STRUCTURALIST EPISTEMOLOGY OF M. FOUCAULT

© 2017 Guryanova Anna Viktorovna
Doctor of Philosophical Sciences, Associate Professor,
Chair of the Philosophy Department
Samara State University of Economics
E-mail: annaguryanov@yandex.ru

Keywords: author, author's death, M. Foucault, discourse, writing.

The article concerns structuralist innovations in epistemology of history, connected with the theme of "author's death". Significant in this aspect conception of M. Foucault is analyzes, its general sense is shown.

УДК 02.41.00

НЕОБХОДИМОСТЬ АНТРОПОЛОГИЧЕСКОЙ ПАРАДИГМЫ ДЛЯ СОВРЕМЕННОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО МЫШЛЕНИЯ

© 2017 Краснов Сергей Валентинович
старший преподаватель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Tacit63@rambler.ru

Ключевые слова: экономика, сознание, мышление, парадигма, информация, общество, динамика, производство.

Рассматривается новая парадигма современного экономического мышления, сложившегося в информационную эпоху, его роль в становлении методов управления современной компанией.

В 90-е годы XX в. в экономически развитых регионах - Европе, Северной Америке, Восточной Азии стали явственно проступать контуры того, что при-

нято называть "информационное общество". По общему мнению, информационное общество - тип общества, в котором главным фактором экономического, социального и гуманитарного развития является производство и использование научно-технической и другой информации[1].

Несмотря на то, что экономическое мышление представляет собой сложную целостность в нем можно выделить стержень, который и определяет характерное именно для экономического мышления отношение к миру и человеку.

Такой стержень мышления в отечественной философской литературе принято обозначать термином "парадигма". Как известно, термин "парадигма" научного мышления был введен Т. Куном. Этот термин получил в современной философской и историко-научной литературе широкое распространение,

Следует признать, что, несмотря на широкую распространенность термина "парадигма" до сих пор не выработано его абсолютно четкого определения. Поэтому термин "парадигма" является скорее "понятийным образом", чем строгим научным понятием, что впрочем, не должно быть препятствием к использованию этого удобного термина[2].

Современная парадигма экономического мышления сформировалась в рамках новоеевропейского рационализма и базируется на основе философских направлений, восходящих к XVII - XVIII вв. Речь идет, прежде всего, о философии Д. Локка, дополненных в XIX в. утилитаристской этикой И. Бентам[3].

Основанный на этой парадигме тип экономического мышления включает в себя следующие составляющие: 1. Понимание труда как главного занятия в жизни человека. 2. Рациональную организацию труда 3. Уверенность в том, что главная цель труда - получение и увеличение заработанной платы. 4. Утверждение профессии как форма существования человека. 5. Стремление к наживе как самоцели. 6. Стремление к расширенному производству, во что бы то ни стало. 7. Понимание человека лишь как "производственный фактор". 8. Ориентация почти исключительно на материальное производство. 9. Убежденность в универсальности принципов экономики западного типа. 10. Убежденность в том, что честность лучшая гарантия успешного бизнеса[4].

Уже во второй половине XX в. выявились недостатки подобного подхода, он переставал быть эффективным, особенно там, где в условиях применения "высоких технологий" возрастала роль личной ответственности и инициативы работника[5].

Эта парадигма включает в себя следующие составляющие: 1. Преодолевается господство производства материальных благ над людьми и основной формой жизнедеятельности становится развитие человеческих способностей. 2. Образование, сфера досуга и т.п. становятся равноправными секторами экономики. 3. Менеджмент начинает ориентироваться не столько на универсальные схемы "работы с людьми" сколько на национальные (в том числе и этические) традиции межчеловеческих отношений. 4. Технологическое управление людьми заменяется иными формами отношений, учитывающими человеческую индивидуальность 5. Основным видом собственности становится интеллектуальная собственность.

---

[1] Громов Г.Р. Очерки информационных технологий. М., 2002. С. 59-60.

[2] Еляков А.Д. Непреднамеренные информационные помехи как фактор искажения социальной информации // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2007. № 7. С. 64.

[3] Еляков А.Д. Сущность социальной информации (философско-методологический анализ) // Вестник Самарской государственной экономической академии. 1999. № 1. С. 98.

[4] Гурьянова А.В., Фролов В.А. Мировоззренческое содержание фундаменталь-ных экономических категорий: опыт философского осмысления. // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2017. № 1. С. 9.

[5] Краснов С.В. Изменение парадигмы экономического мышления в условиях формирования информационного общества. // Вестник Самарской государственной экономической академии. 2002. № 2. С. 182.

THE NEED FOR AN ANTHROPOLOGICAL PARADIGM FOR MODERN ECONOMIC THINKING

© 2017 Krasnov Sergey Valentinovich
Senior Lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: Tacit63@rambler.ru

Keywords: economy, consciousness, thinking, the paradigm, the information, society, the dynamics, production.

This article examines the role of new economic thinking that has developed in the information age, its role in the development of advanced modern company management techniques.

УДК 140.8

О СПЕЦИФИКЕ МИРОВОЗЗРЕНЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ ВОСТОКА В КИТАЙСКОЙ ФИЛОСОФИИ УПРАВЛЕНИЯ

© 2017 Маховиков Александр Евгеньевич
кандидат философских наук, доцент
© 2017 Белемаева Анастасия Вячеславовна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: shentala_sseu@inbox.ru

Ключевые слова: мировоззрение Востока, философия управления, западная цивилизация, право, нравственность, цивилизационный кризис.

Существующие глобальные проблемы современности ставят под вопрос дальнейшее развитие человечества, поэтому особенно актуальным становится поиск таких мировоззренческих оснований, которые бы позволили преодолеть эти проблемы и сохранить поступательное развитие человечества в будущем. В данной связи особенно актуальным представляется изучение мировоззренческой традиции Востока в аспекте ее философии управления, которая имеет глубокие исторические корни.

Мировоззренческая культура Востока вызывает сегодня особый интерес и связано это, прежде всего с поиском в ней альтернативного западной традиции пути цивилизационного развития. Существующие глобальные проблемы современности ставят под вопрос дальнейшее развитие человечества, поэтому особенно актуальным становится поиск таких мировоззренческих оснований, которые бы позволили преодолеть эти проблемы и сохранить поступательное развитие человечества в будущем. В этой связи особенно актуальным представляется изучение мировоззренческой традиции Китая в аспекте ее философии управления, которая имеет глубокие исторические корни. Вообще Китай это страна живущих традиций, которые и сегодня активно влияют на формирование новых современных ценностей. Среди них культура управления обществом и государством отличается тем, что в ней заложены не правовые нормы как в западной модели демократии, а духовно-нравственные ценности. Это, кстати, характерная черта любого традиционного общества, в том числе и российского.

На формирование культуры управления Китая большое влияние оказало учение конфуцианства, в основе которого находится синтез двух философско - правовых концепций, а именно: даосизма, в котором индивид гармонично встраивается во всеобщий, закономерный путь развития "дао", отклоняясь от участия в политической жизни, и легизма, зарожденного в эпоху Воюющих династий и отстаивающего позиции жесткого удержания власти. Конфуцианство стремилось достичь позиции некого баланса, золотой середины между этими направлениями, что, как отмечают некоторые исследователи, способствовало процессу модернизации страны, так как здесь фиксируется акцент на нравственном воспитании человека, необходимости разумной власти, идеи сплоченности людей, значимости социального долга[1].

Эти истоки философских взглядов на управление у Конфуция берут свое начало в его литературном труде Лунь юе, известном как "Рассуждения и речения". В одном из фрагментов Конфуций приводит краткое суждение о сущности идеального правителя, который должен послужить неоспоримым прообразом гражданского повиновения: "…ученик спросил о знании. Учитель ответил: - Это означает знать людей (чжи жэнь). Когда Ученик не понял, Учитель пояснил: - Когда возвышают прямых и ставят их над кривыми, то тогда и кривые выпрямляются…"[2]. Наличие "кривых" у Конфуция, жившего во время упадочного и конфликтного политического состояния Китая, связано с истощением морали, поэтому единственным способом умиротворения и спасения страны, по его мнению, является возвращение народа к состоянию абсолютной моральности. Достигается это путем помещения морально-совершенной, "прямой" личности у власти, способной приводить социальные отношения к состоянию гармонии и созерцательного равновесия. В развитии свойств "благородного мужа", Конфуций выделяет моральное качество добродетели (моральности или "дэ"), включающей в себя идеальные элементы нравственной составляющей - гуманность, долг, искренность и мудрость. Поэтому он считает, что "осуществлять правление, опираясь на добродетель ("дэ") - это подобно Полярной звезде. Она замерла на своем месте, а все другие звезды движутся окрест ее"[3].

Примечательно, что в сочинениях философа добродетель рассматривается с точки зрения изливающейся фантомной силы, исходящей от правителя благородным сияющим излучением на подданных. Добродетель Конфуция - это невидимый катализатор нравственного изменения "маленького человека", который оказывается ослепленным совершенством своего правителя, делая его высшим авторитетом морального саморазвития. "Благородный муж" всецело управляет вниманием своих подданных, он - абсолютный общественный образец, определяющий пропорции народного вдохновения. Конфуций сравнивает власть с ветром, а народ - с травой**:** "вам стоит только захотеть добра, и народ станет добрым. Ведь благие способности совершенного мужа подобны ветру, тогда как благие способности маленьких людей подобны траве, а трава склоняется, когда дует ветер"[4]. Философ полагал, что всему хорошему в себе, равно как и всему деструктивному, народ обязан власти. Народ - это "объект воздействия" (трава), а власть - "субъект воздействия" (ветер). Однако идея Конфуция заключалась не в указании на зависимость народа, а в том, чтобы установить неуловимую ментальную связь с правителем, влияющим на уровень духовного развития своих людей, где основная задача власти - это духовная трансформация своих подчиненных.

Следствием этого является то, что и в современном Китае государство фокусирует в себе общество, склонное к идеализации государственной власти. Руководимое традициями общество, завоевывает благосклонность правителя - конфуцианского залога процветания и развития, наделенного разумной повелительной волей. Традиционное для китайской философии исполнение приказов "благородного человека" по многим причинам могло поспособствовать процветанию государства, поскольку трудовая слаженность, подсознательная склонность людей к общественному альтруизму стали факторами, которые обеспечили политическую стабильность и высокую производственную дисциплину. Эта черта жертвенного альтруизма может также объясняться вниманием к конфуцианской доктрине о внутреннем самосовершенствовании человека через постижение общественной коллективности, то есть "не научившись служить людям, можно ли служить духам?"[5]. Традиционным фактором единства жителей Китая может также послужить знаменитая концепция конфуцианского учения о близкородственном соотношении семьи и государства, построенном на чувстве естественного долга. "Что называется долгом человека? Отец должен проявлять родительские чувства, а сын - почтительность ("сяо"); старший брат - доброту, а младший - дружелюбие… государь - человеколюбие ("жэнь"), а подданные - преданность ("чжун")"[6]. Конфуций соотносит иерархию семейной организации с организацией государства, трансформируя сферу частных семейных отношений в порядок подчинения внутри социальной организации. Тем самым, Конфуций создает концепцию "большой семьи", в основе которой - почтительное отношение к старшим и благосклонное отношение к равным представителям своего рода. Благодаря тождеству патриархальной семьи и государства, возникает аксиома современной китайской психологии - мудрое согласие с авторитетом обеспечит процветание и равновесие семьи-государства, а в расцвете госу-

дарства - залог вечности Поднебесной - древнего прообраза совершенной власти. Трудовая инициатива человека, осознанный конформизм и кооперация, чувство единой сплоченности с окружающими людьми является скрепляющим узлом в воспроизводстве идеи общего национального процветания. Конфуцианские ценности оказывают влияние и на стабильное существование государства в условиях внешнего мира. Это делает Китай и сегодня одним из самых миролюбивых современных государств. "Если человек с уважением относится к другим людям, то тогда для него в пределах четырех морей все люди - братья"[7].

Эти мировоззренческие традиции восточной культуры управления, заметно контрастирует с понимание управления на Западе. Стоит заметить, что само понимание управления в западной культуре в своем политическом содержании возникло здесь с развитием идей "баланса властей", "сдержек и противовесов" и прочих механизмов, скопированных из такого европейского образца, как Римская республика. Это создавало представление о правовом механизме управления, в то время как в Китае управление остается проявлением этического, нравственного основания человеческого бытия. Западный закон демократии в управлении основан на индивидуализме гражданского общества. По мнению Э. Тоффлера "власть опирается на три основных ресурса - силу, богатство и знания"[8]. Механизм управления западного буржуазного общества реформировал мировоззрение человека через осознание им себя частным, суверенным собственником, обеспечил возникновение индивидуализма, внимания к научной, техногенной и деловой "неорганической среде". В основе был заложен принцип: "работай на себя, рассматривая всех прочих как среду и средство своего бытия". На западе "Я" играло и играет доминирующую роль в системе отношений "Я - Мы", и в ней "Мы" является объединением индивидуализируемого "Я" с прочной и активной самореализацией индивида прежде всего. Поэтому, например, М. Хайдеггер, который много внимания уделял "бытию-в-мире", отмечал, что в обществе происходит растворение человеческой индивидуальности, что каждый человек, в сущности, одинок[9] и в основании идеологии социального управления возможна только правовая система. Эта мировоззренческая традиция прямо противоположна коллективизму мировоззренческой позиции восточной культуры, которая может быть основана лишь на духовно-нравственных ценностях.

Обращение к нравственным ценностям культуры традиционного общества становится одним основных условий преодоления современного глобального цивилизационного кризиса[10]. И связано это с тем, что управление обществом в условиях доминирования системы права в западной культурной традиции обуславливает второстепенную роль нравственных ценностей. В этих условиях правовое государство становится совершенно безнравственным, так как в его рамках нравственность всегда должна уступать праву. Но сегодня приходит понимание того, что безнравственность в социальном и государственном управлении не в состоянии разрешить основные цивилизационные проблемы и опыт восточной модели социального развития приобретает все более важное значение. Возможно, в будущем именно восточно - западный синтез мировоззренческих культур сумеет

усовершенствовать культуру современного человека и "сделать из двух одно и тем самым исцелить человеческую природу"[11]. И подобную тенденцию уже просматривают многие исследователи, замечая, что западная культурная традиция с его характерным преобладанием модернизма всегда находится в перманентном кризисе своих оснований, что заставляет ее обращаться к культурному наследию Востока, который, в свою очередь, сохраняя "упорную канонизацию традиций" осмысливает культуру модернистского Запада[12].

---

[1] Шарко С.В. Культурно-идеологический аспект в современной политике Китая. М. : ИФ РАН, 2010. С. 151.

[2] Переломов Л.С. Конфуций "Лунь юй". М. : Вост. лит., 2001. С. 94.

[3] Там же. С. 7.

[4] Там же. С. 92.

[5] Там же.

[6] Рыков С.Ю. Древнекитайская философия. М. : ИФ РАН, 2012.

[7] Там же. С. 79.

[8] Тоффлер Э. Метаморфозы власти. М. : АСТ, 2003. С. 38.

[9] Хайдеггер М. Бытие и время / пер. с нем. В.В. Бибихина. Харьков : Фолио, 2003. С. 139. URL: http://yanko.lib.ru/books/philosoph/haydegger-butie_i_vremya-8l.pdf.

[10] Западный гуманизм как отрицательная ценность в русской религиозно-философской традиции к. XIX - н. XX вв. // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. № 3. С. 126-133.

[11] Платон. Диалоги. "Пир". URL: http://psylib.org.ua/books/plato01/20pir.htm.

[12] Эйзенштадт Ш. "Религия Китая" Вебера и образ китайской истории и цивилизации // Восток. 1992. № 1. С. 5-18.

ABOUT THE SPECIFICS OF THE PHILOSOPHICAL CULTURE OF THE EAST IN CHINESE PHILOSOPHY MANAGEMENT

© 2017 Makhovikov Alexander Evgenyevich
Candidate of Philosophical Sciences, Associate Professor
© 2017 Belemaeva Anastasiya Vyacheslavovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: shentala_sseu@inbox.ru

Keywords: the worldview of the East, management philosophy, Western civilization, law, morality, civilization crisis.

Existing global problems call into question the further development of mankind, therefore, particularly relevant is the search for such philosophical grounds that would allow to overcome these problems and to maintain the forward development of mankind in the future. In this regard, particularly relevant is the study of the philosophical traditions of the East in the aspect of its management philosophy, which has deep historical roots.

УДК 93/94

КАТЕГОРИЯ ОДИНОЧЕСТВА С ПОЗИЦИЙ СОЦИАЛЬНОЙ ФИЛОСОФИИ

© 2017 Стаканова Наталья Сергеевна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: stakanova98@mail.ru

Ключевые слова: одиночество, отчуждение, индивидуализация, жизненный смысл, социальные процессы.

Рассматривается социально-философский смысл одиночества. В раскрытии социальной сущности одиночества большую роль играет понятие "индивидуализация" как признание приоритета интереса индивида над коллективным или институциональным интересом. Ценность социально-философского осмысления одиночества заключается в акцентировании внимания на значимости данного феномена для человека и общества.

Социальная реальность современного мира особенна тем, что возможность обретения человеком себя и своего внутреннего мира встречается с препятствиями, как общественная тирания, анонимность, безликость отношений, пропаганда опасности одиночества. Так, "современное общество похищало и похищает нас у нас самих", - отмечает В.А. Кувакин, разъясняя свои гуманистические воззрения на мир и место в нем человека[1]. Большинство современных ученых рассматривают одиночество в рамках социологии и социальной психологии. В связи с этим понимание одиночества сводится к негативному эмоциональному переживанию в состоянии социальной изоляции, социальному явлению, присущему мегаполисам, характеризующихся высокой мобильностью, кризисностью в семейных отношениях.

Также современная наука серьезно анализирует одиночество, связывая его с другими социально-философскими проблемами. Феномен одиночества рассматривается социальными философами, как и социологами, в призме социальных механизмов и процессов: как политическое изменение - покинутость в обществе, как следствие изменений в социальной структуре - аномию, как белую ворону - общественную функцию нетипичной личности. Одиночество является одной из труднейших социальных проблем современного человечества. "Если мы не можем наслаждаться обществом других людей и добиться их признания, мы обращаемся… к самим себе - в таком случае мы будем довольствоваться своим собственным обществом"[2].

Одиночество - это и обязательное условие процесса мышления и, творчества, и сложный деструктивный фактор, который отвергает коммуникацию, иное творческое начало, замыкает индивида в своем тесном "мирке". отвергающий другое творческое начало - коммуникацию - и замыкающий индивида в

тесном собственном мирке. Отчуждение и изоляция являются своего рода вариантами проявления одиночества. Однако схожие на первый взгляд, они различны. Одиночество - физическая изоляция личности отличается от одиночества как свободно выбранного спокойного образа жизни. Изоляция - состояние, в границах которого "индивид чувствует себя заброшенным обстоятельствами и из которого он хотел бы выйти, благодаря пониманию других"[3]. Стоит помнить, одиночество - "субъективное внутреннее переживание", ярчайшая черта которого - своеобразное состояние абсолютной погруженности в себя. Одиночество в качестве формы самовосприятия, самосознания проявляется как "осознание своей исключительности и неприятие тебя другими"[4]. Отчуждение же является "неприобщенностью к смыслу жизни, а точнее - отверженностью от него"[5]. Отчуждение - это, в первую очередь, зависимость индивида от властных над ним, чуждых ему сил, несвобода.

Удивительно, что наиболее близким понятием к понятию "одиночество" является "индивидуализм", помогающее раскрыть суть одиночества. Ведь индивидуализация есть"признание приоритета интереса индивида над коллективным или институциональным интересом, а также признание блага индивида, его свободы и развития его личности в качестве высшей цели, по отношению к которой социальные институты и группы являются средством или условием ее достижения"[6]. Возможно понимание индивидуализации в качестве общественно-исторической категории, которая относится непосредственно к жизни людей. При индивидуализации классовые отличия, семейные формы в полной мере не упраздняются, а отходят на второй план по отношению к новому "центру" - проекту жизни, возникают новые зависимости, указывающие на имманентные противоречия в ходе индивидуализации. Традиционные связи и социальные формы заменяют вторичные инстанции, институты, налагающие печать на всю жизнь одиночки и, опровергая индивидуальное решение, которое реализуется в качестве формы сознания, делают индивида марионеткой окружающих его обстоятельств, моды, рынка и пр. Индивидуализация не есть выбор или судьба, не индивидуализация, присущая личности при ее становлении, делающая ее неповторимой и эмансипированной. Индивидуализация характеризуется наличием разделяющих индивидов признаков, где индивид является последним неделимым элементом общества. Данная роль индивида предопределяет множество общественных связей и структур, в которых он завязан и в которых выполняет ряд социальных ролей[7].

Современные понятия "общество" и "индивид" предполагают взаимную антонимичность, причем "общество" зачастую приравнивается к "государству". Из этого понятия "одиночество" и "индивидуализм" становятся логически неразделимыми, так как индивидуализм, во-первых, вытекает из одиночества, а во-вторых, являет собой один из его истоков. У. Бек точно подметил: "Индивидуализация - понятие чрезвычайно многозначное, вводящее в заблуждение и даже, может быть, ложное, однако указывающее на нечто важное"[8].

Появление индивидуализации в современном виде, проявлении, крайне противоречиво. Она имеет неразрывную связь с экономическими, социальными,

правовыми и политическими общественными условиями, созданными в ничтожно малом количестве стран и лишь в современности. К ним можно отнести такие блага, как высокий уровень социального обеспечения, низкий уровень безработицы, гражданское общество, доступность и качественность образования, большая доля сферы услуг, возможность социальной мобильности, короткий рабочий день - все черты процветающей рыночной экономики в демократическом обществе. Индивидуализация в призме глобализации важна как для западного общества, так и для всего мира.

Российское общество не является исключением. После долгого господства советской социальной реальности с в определенной мере деформированными, излишне опекунскими по отношению к индивиду, социально-политическими структурами, миллионы людей, столкнувшихся с совершенно новой реальностью, оказались неприспособленными к жизни, потеряв прежние социальные ориентиры.

Обобщенно индивидуализация представляет собой субъективно-биографические цивилизационные процессы, неразрывно связанные с явлениями модернизации и индустриализации. Следствием данных процессов становятся образование централизованной государственной власти, концентрация производства, особо сгенерированные разделение труда и рыночные отношения, высокая социальная мобильность, массовость потребления и, как следствие, тройная индивидуализация: освобождение от исторических социальных норм, связей как исконных связей господства и подчинения, утрата привычной стабильности, что через призму действенных традиционных норм, веры ведет к совершенно иному пониманию социальной интеграции. Этот треугольник: освобождение, утрата стабильности, новая интеграция, по убеждению У. Бека, образует внеисторическую, общую модель индивидуализации. Российский ученый Г.Г. Дилигенский несостыковки в отношениях между индивидом и современным обществом определяет вектором возрастания эластичности, разносторонности, уменьшения жесткости общественных связей и создания, как следствие, большого простора проявления индивидуальности индивида.

Общество вообще и социальные группы в частности, включительно и семья, в процессе развития общества в меньшей мере оказывают воздействие и контроль над индивидом. Данная тенденция объясняется как ростом роли, свободы и индивидуальности человека, так и ослаблением функций семьи как института, который теряет возможность ограничения и контроля индивида по образу и подобию общества традиционного. Данное положение объясняется множеством событий и процессов, основным из которых можно считать упадок государства общественного благоденствия: социального, страхового, кейнсианского, провиденциального и интервенционистского, то есть активно вторгающегося во все общественные сферы. Его разрушение повлекло появление нового соотношения ролей государства и рынка, приведшего к значимым социальным последствиям.

Индивидуализация есть всеобщая рыночная зависимость. Новые формы существования по сути являются формами одиночными, и при этом себя не

осознающими. Массовый рынок, пропагандирование СМИ общественного мышления - неотъемлемая часть современного мира. Индивидуализация отсылает людей во внешнюю стандартизацию, неизвестную нишам сословных и семейных субкультур. Так, индивидуализация отождествляется с институционализацией формирования жизни, осуществляемого обыкновенно "неявно", в качестве "латентных сопутствующих последствий" решений, очевидно соотносящихся с образованием, трудом и т.д.

Росту индивидуализации общества характерны двойственность и противоречивость. Существует как рост экономической эффективности, зажиточного слоя, так падение жизненного уровня большинства, ухудшение его социального и экономического положения. Исследователь современного общества З. Бауман рост индивидуализации определяет отрицанием предыдущих форм социальности. Трансформация менталитета людей связана с объективными процессами, формирование нового облика современного социума - с мировоззрением. Общество с нарастающими тенденциями индивидуализации характеризуется потерей контроля человека над многими значимыми социальными процессами; ростом неопределенности и незащищенности личности в мире неконтролируемых человеком перемен. Однако главным является приоритетное место немедленных результатов, отказ растущего большинства людей от достижения перспективных целей[9]. Подробнее обратимся к характеристикам индивидуализации. Она имеет как групповой, так и индивидуальный характер. Современная наука убедительно показывают, что кардинальный переворот в системе социальных связей зачастую обуславливается процессами, которые усложняют социально-групповую структуру общества. Большие и малые социальные группы, которые основаны на социально-экономической дифференциации общества, все чаще теряют особую роль в пространстве, замыкающем непосредственные межличностные связи, формирующем человеческие мотивы, представления, ценности.

Притом отмечается значительное ослабление связей в каждой таковой группе между ее первичными ячейками и личностью. Первичные ячейки больших социальных групп теряют способность передачи личности своей специфической групповой культуры. Данная культура размывается массовизацией, усреднением, стандартизацией и интернационализацией типов материального и культурного потребления, источников и содержания социальной информации, образов жизни, способов проведения досуга. Так, рассматривая одиночество, мы говорим о нем, как сложном, многоуровневом явлении, несущем в себе черты определяющего фактора важных социально-философских категорий. С позиции религиозной одиночество - это момент, позволяющий человеку в изоляции от мира завести разговор с Богом. Древними философами одиночество восхвалялось как "подлинное состояние мудреца, который не позволяет увлечь себя человеческими перипетиями, но остается в стороне от них, чтобы поразмышлять о них, понять их и господствовать над ними".

В любом случае одиночество - это комплекс конструктивных и деструктивных факторов. Позитивное в данном положении неотделимо от негативного.

Определяющее в состоянии одиночества - преобладание конструктивной стороны над деструктивной, или наоборот. Состояние одиночества может быть и позитивным. Одиночество в качестве объективной изолированности может быть добровольно и исполнено внутреннего смысла. Чувство одиночества может быть и познавательно, когда является "основой любого индивидуального бытия как такового". Одиночество дает возможность оценки собственной "самости", определения места в жизни, индивидуальности, "собственного лица", что возможно лишь при абстрагировании от "налета" индивидуальности чужой, качеств, приобретаемых индивидом под воздействием окружающей среды, не свойственных индивиду. Одиночество является зачастую естественным состоянием, являясь "необходимым условием становления личности"[10].

Деструктивную сторону одиночества можно усмотреть в разладе личности, состоянии господства дисгармонии, в кризисе собственного "Я". Натура человека по природе не согласна с одиночеством, изоляцией, приводящими к появлению ужаса "перед возможностью утратить свои границы, потерять способность различать субъективное "Я" и объективный окружающий мир"[11]. В связи с разрывом коммуникативной цепи и внешнего мира человек обрекается на "информативный голод". Замкнувшись в своем мире, личность теряет способность подстраиваться под меняющиеся окружающие его условия окружающего мира, прислушиваясь лишь к внутренним изменениям. Существование возможности разрыва коммуникативных связей с обществом ведет к боязни одиночества. Такой страх происходит из того, что мысль об одиночестве и мысль о смерти обыкновенно близки; а смерть понимается как абсолютное одиночество. Соотнесение одиночества со смертью делает его еще более деструктивным, пугающим. Наиболее часто индивид становится одиноким, сталкиваясь с решающими жизненными ситуациями, серьезными жизненными событиями.

Генезис одинокого состояния, одинокого переживания решающей ситуации, заключается в том, что личность, "устранив хранительные барьеры на пути к собственному "Я", вопреки этому думает, что потеряет контакт с другими людьми"[12]. К непереносимости социума субъектом зачастую ведет страх неприятия по отношению к данному субъекту. К разрыву отношений также ведет страх перед отказом в межличностных связях. Остерегаясь одиночества, стремясь его предотвратить, индивид в итоге сам же себя на него и обрекает. Одиночество есть понятие, на первый взгляд, в жизненном смысле вполне легкое в понимании. Но ясность эта обманчива, так как с философской точки зрения феномен одиночества крайне противоречив и представляется сложным для рационального понимания.

Социальные процессы, в логическом понимании оптимизирующие и облегчающие жизнь человека, на самом деле, ведут к нивелированию ценности единичной личности, стиранию границ индивидуальности, снижению возможности "обмена" в качестве обогащения при общении с другими людьми и, как следствие, снижению ценности общения, на место качества которого приходит количество. Данные факторы определяют социальную изоляцию, аномию, от-

чуждение, причинами которых можно назвать страх перед одиночеством, желание обхождения его любыми путями.

Ценность социально-философского понимания одиночества - в акцентировании внимания на значимости этого феномена для человека в частности и общества в целом. Притом опасно понимание его лишь как индивидуального феномена, так как не учитываются ситуации, причины, порождающие одиночество, ощущение его человеком. Как следствие, исключается учет множества динамических факторов, которые непосредственно связаны с сущностью одиночества как явления социального.

---

[1] Кувакин В.А. Твой ад и рай человечность и бесчеловечность в человеке. СПб., М., 2008. С. 145.

[2] Миюскович Б. Одиночество: междисциплинарный подход // Лабиринты одиночества. М., 2009. С. 53-68.

[3] Аббаньяно Н. Мудрость жизни. СПб., 1996. С. 121-123.

[4] Садлер У., Джонсон Т. От одиночества - к анатомии // Лабиринты одиночества. М., 2009. С. 24-26.

[5] Орлов Б.В., Эйнгорн Н.К. Духовные ценности: проблема отчуждения. Екатеринбург, 2003. С. 84.

[6] Словарь философских терминов. М., 2004. С. 195.

[7] Руткевич М.Н. Общество как система. Социологические очерки. СПб., 2001. С. 11.

[8] Бек У. Общество риска. На пути к другому модерну / пер. с нем. В. Сидельникова, Н. Федоровой ; послесл. А. Филиппова. М., 2000.

[9] Бауман З. Индивидуализированное общество. М., 2005. С. 22.

[10] Перлман Д., Пепло Л. Теоретические подходы к одиночеству // Лабиринты одиночества. М., 2009. С. 155.

[11] Покровский Н. Человек, одиночество, гуманизм // Лабиринты одиночества. М., 2009. С. 16.

[12] Хамитов Н.В. Философия одиночества. Киев, 1995. С. 161.

THE CATEGORY OF LONELINESS FROM THE STANDPOINT OF SOCIAL PHILOSOPHY

© 2017 Stakanova Natalia Sergeevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: stakanova98@mail.ru

Keywords: loneliness, alienation, individualization, vital meaning, social processes.

The article considers the socio-philosophical meaning of loneliness. In the disclosure of the social essence of loneliness, the important role is played by the concept of "individualization" as recognition of the priority of the individual's interest over collective or institutional interest. The value of the social and philosophical understanding of loneliness is to emphasize the importance of this phenomenon for man and society.

УДК 0241

ГОСУДАРСТВО И ПАТРИОТИЗМ

© 2017 Фролов Вячеслав Андреевич
кандидат философских наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: frolov5070@yandex.ru

Ключевые слова: патриотизм, государство, патриотическое воспитание, духовность, национальная идея, негативные тенденции, государственная программа патриотического воспитания.

Осуществлен анализ связи процесса развития патриотического воспитания в России с негативными процессами в экономике, культуре, политике, государственном строительстве и с общеполитической ситуацией в мире.

Сегодня Российская Федерация вновь оказалась в трудной ситуации в связи с огромным давлением Запада, который не может смириться с попытками России стать самостоятельной державой в рамках мирового сообщества. Усилия России в борьбе против ИГИЛ в Сирии обесцениваются с помощью подтасовки фактов, прямой лжи и обработки сознания народов западных стран. Прямые и косвенные санкции Запада значительно затрудняют развитие страны. В этих условиях необходима предельная мобилизация всех ресурсов и возможностей, а также консолидация народов России на основе единой национальной идеи. И это конечно идея патриотизма. Именно патриотизм может стать нравственным фундаментом жизнеспособности государства и выступить в качестве мобилизующего ресурса развития общества, стать основой активной гражданской позиции и готовности россиян к самоотверженному служению Отечеству. Известно, что патриотизм как социальное явление всегда оказывается цементирующей основой существования и развития любой нации и любого государства. При этом определяющей является именно деятельная сторона патриотизма, так как только она способна преобразовать энергию патриотического чувства в конкретные дела на пользу Отечества и государства.

Идеи патриотизма в России всегда занимали одно из ключевых мест. Исторические факты подтверждают, что значение патриотизма приобретает особое значение на крутых поворотах истории, когда необходимость преобразования общества сопровождается резким напряжением физических и духовных сил его граждан, что чаще всего бывает во время войн, нашествий, в периоды социальных конфликтов, стихийных и иных бедствий. Патриотизм в такие периоды характеризуется высокими нравственными порывами и жертвенностью во имя своего народа, своей Родины.

Многовековая история России свидетельствует, что без патриотизма трудно создать сильное государство, невозможно обеспечить понимание людьми их

гражданского долга и уважения закона. Именно поэтому патриотическое воспитание всегда рассматривается как важный фактор объединения всего общества и является источником духовного, политического и экономического возрождения страны, ее целостности и безопасности.

В.В. Путин на встрече с представителями общественности в Краснодаре, обсуждая вопросы патриотического воспитания молодежи, сказал: "Мы должны строить свое будущее на прочном фундаменте и такой фундамент - патриотизм. Это, прежде всего уважение к своей истории и традициям, духовным ценностям нашего великого народа, нашей вековой культуре и уникальному опыту сосуществования сотен народов и языков на территории России, а также сохранение российской идентичности"[1].

Сегодня российское государство прилагает определенные усилия для организации системы патриотического воспитания. С 2001 года каждые пять лет правительство России утверждает государственные программы патриотического воспитания. Реализуемая в настоящее время государственная программа "Патриотического воспитания граждан Российской Федерации на 2016-2020 годы"[2], разработана с учетом ранее реализованных государственных программ патриотического воспитания в период с 2001-2015 годы и сохраняет приоритет патриотического воспитания, прежде всего, детей и молодежи.

Реальное положение дел в стране значительно уменьшает эффективность реализации этих программ. Дело в том, что с началом реформ в России начали "засыхать" ростки политической демократии, появившиеся еще в 90-е годы. Общество быстро стало терять возможности влияния на процесс принятия решений. Демократические начинания, то есть свободное волеизъявление народа в процессе выборов депутатов государственных выборных органов и реализация ими воли народа под его контролем, постепенно исчезали. Чиновники и олигархическая элита ограничила политическую активность граждан только выборами, А приход на рубеже веков к власти людей с иными политическими взглядами, что сегодня стало очевидно, позволил внести лишь незначительные изменения в социально-политической системе страны: были устранены некоторые негативные последствия реформ. И общество не смогло защитить ростки демократических завоеваний. Это говорит о том, что оно не осознает себя, как самоценную общность, способную активно участвовать в процессе формирования новой цивилизации и в его недрах отсутствуют мотивации, способные обеспечить коллективный успех. "Таким образом, коррупция, неэффективное государственное управление, чрезмерный рост социальной дифференциации, неработающие законы, отсталая социальная сфера, - все это продолжает оставаться серьезнейшими проблемами, пока не поддающимися решению. Поэтому, в российском обществе в последние годы нарастает распространенность негативно окрашенных чувств - ощущения несправедливости происходящего, стыда за нынешнее состояние страны, невозможности продолжать жить по-прежнему, ощущение собственной беспомощности и чувство страха перед будущим, причем локализация этих чувств начинает все более равномерно распределяться по всем группам и слоям общества"[3].

Эти тенденции в политической и экономической жизни нашли полное отражение в сознании россиян. Среди жизненных приоритетов сегодня россияне отдают предпочтение материальному благополучию, причем в основном личному. Сегодня "моя собственность", "доход любой ценой" и т.д. становятся базисными ценностями, определяющими всю систему ценностей, а служение на благо людей отошло на задний план. При этом стали заметны апатия и цинизм, неверие людей в любые обещания власти, пассивность и разочарование народа. Не поддаются искоренению преступность, коррупция и прочие негативные явления. Люди уходят в себя, безразлично наблюдая за происходящим в стране, меняются представления о традиционных ценностях, представления о социальном мире и справедливости. Интересы текущей выгоды превалируют над долгосрочными целями будущего развития страны. "Современное российское общество больно духовно и нравственно, пораженными, разрушенными и размытыми оказались важнейшие центры общественного и личного сознания - ценностные ориентиры, духовно-нравственные идеалы и ценности, без которых ни одно общество просто не может существовать. Создается впечатление, что современное российское общество просто самоуничтожается"[4].

Этот драматически сложный, даже трагический период отразился на патриотических настроениях в обществе и конечно на формировании патриотизма у молодежи. Несовершенство политической системы России оборачивается проблемами не только в социальной и экономической сферах, но и в сфере идеологической. Россия сегодня занимает слабые позиции в культурном и идеологическом противостоянии со странами Запада, поэтому безнадежно проигрывает информационную войну.

Переломить существующую ситуацию сегодня возможно лишь объединив все конструктивные здоровые силы государства на пути реального формирования патриотического сознания и новой идеологии, дающей, по словам А. Зиновьева, "людям априорную систему интеллектуальных координат, позволяющую им в той или иной мере ориентироваться в социальной среде"[5], в основе которой будет заложен образ справедливого будущего нашей страны.

И начинать необходимо с возрождения национального самосознания и формирования патриотизма как основы всей системы ценностей и общенациональной идеологии. А преодолеть разрывы и недоверие между элитой и различными слоями общества можно только с помощью реальных усилий государства и властей всех уровней, направленных на преодоление застойных явлений, модернизацию экономики, изменение экономического и политического мышления элит[6], утверждение приоритета общенациональных интересов. Только при условии искреннего желания на деле, а не только на словах, счастья своему собственному народу можно будет возродить патриотические чувства в обществе и сделать патриотизм основной частью общественного сознания, что позволит России двигаться вперед.

Поэтому именно сейчас появилась настоятельная необходимость в согласованной государственной политике по формированию патриотического воспитания и главным образом в среде молодежи. Путин Владимир Владимирович,

ставя задачу по развитию патриотического воспитания, подчеркнул, что оно должно непременно строиться на правде, пусть она даже нелицеприятная. То есть государству надо еще заслужить любовь граждан и обосновать ценность патриотизма как основы общенациональной идеологии. Государству как бы снова надо определить: какова главная цель государства в современных условиях? Какие ценности оно должно нести обществу? В чем ценность самого государства? На что должен опираться патриотизм? А российский патриотизм всегда опирался на строгую иерархию духовных ценностей и осознание духовного самоопределения. "В основе патриотизма, - писал И.А. Ильин, - лежит акт духовного самоопределения. Патриотизм может жить и будет жить лишь в той душе, для которой есть на земле нечто священное, которая живым опытом испытала объективность и безусловное достоинство этого священного - и узнала его в святынях своего народа"[7].

---

[1] Выступление В.В. Путина на встрече с представителями общественности по вопросам патриотического воспитания. URL: http://www.kremlin.ru/news/16470.

[2] Государственная программа "Патриотическое воспитание граждан Российской Федерации на 2016-2020 годы" : утв. Постановлением Правительства РФ от 30.12.2015 № 1493 // СЗ РФ. 11.01.2016. № 2 (ч. I). Ст. 368.

[3] Институт социологии РАН. 20 лет реформ глазами россиян : аналит. докл. М., 2011. URL: http://ecsocman.hse.ru/text/16078811.

[4] Памятушева В.В. Воспитание патриотического сознания студенческой молодежи // Философские науки. 2015. № 4 (13). С. 29.

[5] Зиновьев А.А. Русская трагедия. Гибель утопии. URL: http://fanread.ru/book/3643046/?page=1.

[6] Гурьянова А.В., Фролов В.А. Мировоззренческое содержание фундаментальных экономических категорий: опыт философского осмысления // Вестник Самарского государственного университета. 2016. № 12 (146). С. 6-14.

[7] Ильин И.А. Почему мы верим в Россию // Сочинения / И.А. Ильин. М. : Эксмо, 2007. С. 277.

STATE AND PATRIOTISM

© 2017 Frolov Vyacheslav Andreevich
Candidate of Philosophical Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: frolov5070@yandex.ru

Keywords: patriotism, state, patriotic education, spirituality, national idea, negative trend, the state program of patriotic education.

The article presents an analysis of the context of the development process of patriotic education in Russia with the negative processes in the economy, culture, politics, nation-building and to the general political situation in the world.

УДК 168.2; 330.1

ГУМАНИСТИЧЕСКОЕ СОДЕРЖАНИЕ АКСИОЛОГИЧЕСКИХ КАТЕГОРИЙ В КОНТЕКСТЕ ФИЛОСОФСКО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОЗНАНИЯ

© 2017 Фролов Вячеслав Андреевич
кандидат философских наук, доцент
© 2017 Гурьянова Анна Викторовна
доктор философских наук, доцент, зав. кафедрой философии
Самарский государственный экономический университет
E-mail: frolov5070@yandex.ru, annaguryanov@yandex.ru

Ключевые слова: аксиология, экономика, деньги, собственность, Зиммель, Платон, Аристотель, Мелье.

Рассматриваются важнейшие аксиологические категории философии экономики - "деньги" и "собственность". Выявляется их гуманистическое содержание, а также место и роль в структуре личностного и социального бытия.

Аксиологическими категориями экономики являются категории, которые имеют для человека и общества ярко выраженное ценностное значение[1]. В этом смысле аксиологическими могут считаться такие, например, категории философии экономики как "деньги" и "собственность". Рассмотрим более подробно их аксиологическое содержание.

С позиций философско-экономического познания категорию "деньги" детально проанализировал известный немецкий философ и экономист Г. Зиммелем. Его работа "Философия денег"[2] посвящена раскрытию их природы и сущности. Основной функцией денег, по Зиммелю, является опосредование экономического обмена. Деньги представляют собой особый товар, способный выполнять функции меры стоимости, средства обращения, выплат, накопления и хранения. Однако их историческая значимость состоит не только в том, чтобы облегчать торговлю и развивать рыночную экономику, нацеленную на получение прибыли. Деньги также являются инструментом формирования "homo economicus" с его особой системой ценностей и мировоззренческими установками. Тем самым деньги изменяют не только "мир вещей", но и "мир людей".

Деньги играют важную роль в трансформации внутреннего мира человека. Они способны видоизменять его интересы, идеалы, устремления и нравственные ориентиры. Деньги трансформируют саму систему человеческих ценностей, перенося себя в ее центр и замыкая ее на себе. Таким образом, деньги выполняют важнейшую социокультурную функцию. Они являются не только закономерным следствием развития цивилизации, но и мощным инструментом ее совершенствования, в том числе, совершенствования социального. В обществе с

развитой рыночной системой хозяйства именно деньги определяют содержание и границы свободы, меру равенства людей, выступают средством оценки человеческих способностей (принцип меритократии)[3].

Деньги также являются одной из важнейших ценностей социальной жизни человека (их аксиологическое содержание). Но они не просто выполняют ценностную функцию, а дают возможность сравнивать и выражать через себя все прочие ценности, в том числе, даже ценность человеческой жизни. Если в древности человек считал себя "мерой всех вещей" (Протагор), то в нашей современности деньги становятся мерилом самого человека. Благодаря этому своему аксиологическому содержанию деньги оказываются для большинства современных людей абсолютной целью и ценностью, а обладание ими отождествляется со смыслом человеческой жизни вообще.

Обладание деньгами логически выводит на обсуждение проблемы нравственности их обладателя. С философской точки зрения, деньги могут быть истолкованы и как добро, и как зло одновременно[4]. С одной стороны, они выступают мощным активатором аморального, криминального поведения (коррупция, взяточничество). Здесь можно также вспомнить практику "производства денег из самих денег", которая не зависит от реальных интересов и потребностей человека и общества. С другой стороны, деньги открывают человеку полную свободу действий, которая может быть направлена на реализацию самых возвышенных и благородных целей. Тем самым деньги могут выполнять коммуникативную, интегративную и благотворительную функции. В любом случае деньги - это всего лишь инструмент. И его использование полностью зависит от того, кто им обладает. Проблема, таким образом, сводится к самому человеку, свойственной ему мере нравственности и добропорядочности. Таким образом, обсуждение проблемы денег с философской точки зрения приобретает ярко выраженную антропологическую и гуманистическую направленность.

Уже достаточно давно в спектр внимания философов попала экономическая категория "собственности", вызвавшая в их среде бурные дискуссии. Главными вопросами здесь были следующие: какую роль собственность играет в развитии человеческой культуры и цивилизации? Чем именно является собственность для человека - благом или злом?[5] В контексте поставленных вопросов принципиальную значимость приобретает утверждаемая форма собственности - частная или общественная. Начиная с Платона, философы ведут нескончаемый спор о том, какая из этих двух форм собственности является более предпочтительной. Сам Платон, как известно, был по мировоззрению "коммунистом". Он считал частную собственность губительной и не допускал ее наличия у правящих в государстве сословий (правителей-философов и воинов-стражей). Взамен частной собственности философ в своей теории идеального государства ратовал за приоритет собственности общественной.

Не соглашаясь в этом отношении с Платоном, Аристотель полагал, что частная собственность (но не чрезмерная, а представленная в разумных, умеренных формах) является необходимым условием существования "среднего класса". Средний класс - это главная опора государства, гарант его социального и

политического процветания. Аристотель специально подчеркивал, что человек, который не имеет собственности, как, впрочем, и тот, который имеет ее чрезмерно, склонны к противоправным деяниям. Такие граждане не могут способствовать сохранению стабильности государства. "В каждом государстве, - отмечал Аристотель, - есть три части: очень состоятельные, крайне неимущие и третьи, стоящие посредине между теми и другими. Так как, по общепринятому мнению, умеренность и середина - наилучшее, то, очевидно, и средний достаток из всех благ всего лучше. При наличии его легче всего повиноваться доводам разума... Государство более всего стремится к тому, чтобы все в нем были равны и одинаковы, а это свойственно преимущественно людям средним... Они не стремятся к чужому добру, как бедняки, а прочие не посягают на то, что этим принадлежит, подобно тому, как бедняки стремятся к имуществу богатых. И так как никто на них и они ни на кого не злоумышляют, то и жизнь их протекает в безопасности"[6].

В противоположность Аристотелю, французский философ-материалист Жан Мелье считал, что собственность в любом своем виде является злом. "Почти повсюду, - писал Ж. Мелье, - распространено и узаконено заблуждение, заключающееся в том, что люди присваивают себе в частную собственность земные блага и богатства, вместо того чтобы, как следовало бы, всем владеть и пользоваться ими на началах равенства... Благодаря этому каждый старается всякими способами, хорошими или дурными, обладать как можно большим богатством, потому что жадность ненасытна, и она, как известно, является источником всех зол... Вследствие этого наиболее сильные, наиболее хитрые, наиболее ловкие, а часто даже и худшие и недостойнейшие оказываются наделенными наилучшими земными благами и житейскими удобствами"[7]. Как видим, в своем отношении к собственности философы разделились во мнениях. С философской точки зрения этот вопрос и сегодня остается открытым и дискуссионным.

---

[1] См. подробнее: Гурьянова А.В., Фролов В.А. Мировоззренческое содержание фундаментальных экономических категорий: опыт философского осмысления // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2016. № 12 (146). С. 11-14.

[2] Simmel G. The Philosophy of Money. Third enlarged edition, ed. by D. Frisby. London & New York : Routledge, 2004.

[3] См. подробнее: Гурьянова А.В., Тихонов В.А., Ковшов Е.М., Бодров А.А. Деньги как феномен социально-экономического бытия: онтологический статус и аксиологическое содержание // Вестник Тверского государственного университета. 2017. № 1.

[4] См.: Guryanov N.Yu., Guryanova A.V. The ontological status of economic categories // Academic science - problems and achievements XI: Proceedings of the Conference: Vol. 2. North Charleston, USA : CreateSpace, 2017. P. 173-175.

[5] См.: Гурьянова А.В., Гурьянов Н.Ю. Основной вопрос философии как онтологическое основание экономической науки // Фундаментальные и прикладные научные исследования : материалы Междунар. науч.-практ. конф. НИЦ "Поволжская научная корпорация". Самара : Офорт, 2017. С. 128.

[6] Цит. по: Мир философии: Книга для чтения. Ч. 2. Человек. Общество. Культура / сост. П.С. Гуревич, В.И. Столяров. М. : Политиздат, 1991. С. 414-415.

[7] Там же. С. 419-420.

HUMANISTIC CONTENT OF THE AXIOLOGICAL CATEGORIES IN THE CONTEXT OF THE PHILOSOPHICAL-ECONOMIC KNOWLEDGE

© 2017 Frolov Vyacheslav Andreevich
Candidate of Philosophical Sciences, Associate Professor
© 2017 Guryanova Anna Viktorovna
Doctor of Philosophical Sciences, Associate Professor,
Chair of the Philosophy Department
Samara State University of Economics
E-mail: frolov5070@yandex.ru, annaguryanov@yandex.ru

Keywords: axiology, economy, money, property, Simmel, Plato, Aristotle, Melie.

The article discusses the most important axiological categories of economical philosophy - "money" and "property". Their humanistic content is revealed, their place and role in structure of the personal and social being are shown.

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 347.23:347.191

ПРАВО СОБСТВЕННОСТИ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ

© 2017 Абалымова Алина Александровна
студент
© 2017 Лекасова Алина Сергеевна
студент
© 2017 Сайфулова Лилия Габдельахатовна
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: kafprava209@mail.ru

Ключевые слова: институт права собственности, юридическое лицо, имущество, объект права собственности.

Данная статья посвящена рассмотрению вопросов, определяющих сущность, виды и формы собственности юридических лиц. Акцент сделан на проблемы, возникающие при определении прав собственности, правомочности владения объектами собственности.

Право собственности юридических лиц, как тема изучения и рассмотрения, на первый взгляд изучена досконально. Проблемами права собственности занималась целая плеяда отечественных теоретиков: Аккуратов И.Ю., Братусь С.Н., Венедиктов А.В., Гамбаров Ю.С., Гришаева С.П. , Иоффе О.С., Камышанский В.П., Морошкин Ф.Л., Новицкий И.Б., Павлов В. П. , Садикова О.Н., Сергеев А.П., Синайский В.И., Скловский К.И., Суханова Е.А., Тархов В.А., Толстой Ю.К., Цыбуленко З.И., Черноморец А.Е., Шершеневич Г.Ф., Щенникова Л.В., Хаскельберг Б.Л. и другие[1]. Интересны теоретические исследования по данной проблеме Козырь О.М., Красавчикова О.А., Мейер Д.И.[2] Но это только видимость полноты изученности вопроса. Современная экономическая система РФ представляет собой смешанный тип экономики, а это подразумевает разнообразие различных форм собственности и разнообразие хозяйствующих субъектов.

Более того, и экономика, и юридическое обеспечение экономической деятельности, не застывшие элементы - они находятся в постоянном развитии, порождая различные споры, прецеденты, случаи и т.д. В этой связи, хотим отметить, что данная тема является практически "вечной".

Современная юридическая наука рассматривает собственность в экономическом и правовом смысле. Собственником может быть и физическое и юридическое лицо[3]. В рамках рассмотрения нашей темы мы используем определение юридического лица. Юридическое лицо - это организация, которая имеет некое имущество, а также может от своего лица приобретать, осуществлять различные имущественные права, нести ответственность, выступать в суде и истцом, и ответчиком.

Юридическое лицо обладает рядом функций.

Во - первых, оформление коллективных интересов. В реальной экономической и хозяйственной практике, субъект гражданских правоотношений может достичь максимальной выгоды лишь при условии объединения усилий, средств, ресурсов с другими субъектами. Таким образом, юридическое лицо есть некое искуственное создание, которое соединяет имущества отдельных субъектов для достижения максимальных результатов в хозяйственно - экономической деятельности. Институт юридического лица "преобразует" интересы и желания отдельных субъектов в волевые решения организации.

Во - вторых, объединение капиталов. Для достижения определенных результатов в реальной экономике требуется "крупный капитал". Юридическое лицо дает возможность на длительной временной основе сконцентрировать капитал отдельных субъектов.

В - третьих, форма юридического лица позволяет минимизировать предпринимательские риски. Зачастую субъект рискует лишь вкладом, паем, взысканием налогов и т.п.

В - четвертых, юридическое лицо дает возможность более гибко использовать имеющиеся ресурсы, привлекая для этого квалифицированную рабочую силу.

Таким образом, юридическое лицо отвечает самым разнообразным потребностям имущественного, экономического оборота.

Юридические лица подразделяют на коммерческие и некоммерческие. Первые, основной целью деятельности имеют получение прибыли. Вторые - цели не связанные с получением прибыли. Но независимо от целей, каждое юридическое лицо обладает каким - либо имуществом. А значит, в процессе своего функционирования, приобретает имущественные права и отношения, несет затраты на обслуживание имущества и т.д.[4] Это подразумевает, что любая организация является, согласно Гражданскому кодексу РФ, субъектом гражданских, имущественных правоотношений.

Имущество юридического лица обособлено от имущества учредителей организации. Организация имеет самостоятельный баланс, на который принимают

или с которого списывают имущество. Под имуществом организации понимается: движимое и недвижимое имущество, деньги и ценные бумаги, иное имущество.

Как юридическое лицо приобретает право собственности? Во-первых, в собственность организации поступает имущество, переданное в качестве вклада или взноса его учредителями. Учредители после передачи имущества теряют право собственности, так как оно внесено в уставный капитал и принадлежит вновь образованной организации с момента государственной регистрации юридического лица. В данном случае, в образовании имущества юридического лица участвуют его учредители. Мы должны различать характер прав учредителей на имущество юридических лиц и полномочия самого юридического лица. Во-вторых, юридическое лицо может имущество приобрести, а так же произвести в процессе деятельности. При таком варианте, юридическое лицо осуществляет право собственности согласно уставным документам, но никак не по своему усмотрению, то есть: самостоятельно совершать в отношении своего имущества любые действия[5]. Организация, согласно своему статусу, может иметь ограничения прав собственности. Такие ограничения фиксируются в уставе организации, в ГК РФ, в других нормативных документах.

Иными словами, право собственности юридическое лицо приобретает при наступлении определенных юридических фактов: сделки, договоры, решения государственных и муниципальных органов власти, судебные решения и т.д.[6]

Приобретение и реализация права собственности зависит от статуса юридического лица. Мы уже ранее рассмотрели две группы юридических лиц: коммерческие и некоммерческие. Давайте рассмотрим их более подробно. Коммерческие организации, согласно ГК РФ, это - хозяйственные товарищества и общества, государственные и муниципальные унитарные предприятия, производственные кооперативы. Хозяйственные товарищества и общества в основе имеют уставной капитал, состоящий из долей, вкладов учредителей или участников. Хозяйственным товариществами являются полные товарищества и коммандитные товарищества. Участниками товариществ могут быть индивидуальные предприниматели и коммерческие предприятия. Хозяйственными обществами являются акционерные общества, общества с ограниченной ответственностью. Участниками таких обществ могут быть и физические и юридические лица. И товарищества и общества обладают рядом общих имущественных признаков: уставной капитал состоит из долей; вкладом в имущество могут быть деньги, ценные бумаги, вещи и т.д.[7]

Производственный кооператив является добровольным объединением граждан для выполнения производственной или хозяйственной деятельности. Имущество производственного кооператива формируется из имущественных паевых взносов членов кооператива. Члены кооператива несут по результатам деятельности своего предприятия субсидиарную ответственность (дополнительная финансовая ответственность за непогашенные долги).

Государственные и муниципальные унитарные предприятия не наделяются правом собственности на имущество, которое закрепляет за ними собственник (учредитель). Во - первых, имущество унитарного предприятия является неделимым: его нельзя дробить, делить, перераспределять и т.д. Во - вторых, унитарное предприятие без согласия собственника не имеет права распоряжения движимым и недвижимым имуществом. В - третьих, собственник имеет право изъять у унитарного предприятия имущество, которое либо лишнее, либо используется не по назначению, либо не используется в процессе производственной или хозяйственной деятельности.

Некоммерческие организации имеют несколько другие варианты приобретения и реализации права собственности. Некоммерческими организациями являются: общественные и религиозные организации или объединения; некоммерческие партнерства, учреждения; автономные некоммерческие организации; социальные, благотворительные фонды; ассоциации и союзы и пр. Имущественные права некоммерческих организаций фиксируются федеральным законодательством и уставными документами. Основаниями возникновения права собственности таких организаций являются "дарения" от учредителей, добровольные пожертвования и т.д. Также право собственности приобретается через передачу имущества от третьего лица, через приобретение необходимого имущества (купля) для осуществления своей деятельности. Для некоторых некоммерческих организаций процесс формирования имущества за счет пожертвований имеет особую специфику. Например, общественные объединения, к которым особое пристальное внимание в предвыборный период. Процесс формирования имущества общественных объединений регулируется специальным федеральным законом[8]. Как было сказано ранее, собственность некоммерческим организациям, как правило, "даруют" либо учредители, либо участники деятельности. Например, в потребительском кооперативе участники привносят имущественные паевые взносы, а имущество фондов формируется из добровольных имущественных взносов.

Законодательством РФ допускаются различные формы государственного участия в процессе формирования имущества некоторых некоммерческих организаций, а именно: общественных и религиозных организаций. Например, государство частично финансирует политические партии за счет федерального бюджета. Таким образом, государство, по итогам предвыборной компании, компенсирует финансовые затраты политических партий. Законодательство вводит ряд запретов для формирования имущества политических партий, общественных объединений, движений и т.д. Например, наложен запрет на пожертвования таким юридическим лицам от иностранных государств, юридических лиц, граждан; от международных организаций и т.д.

Право собственности юридических лиц закреплено в статьях Конституции РФ, Гражданском кодексе, федеральных законах, законах субъектов федераций, уставных документах организаций.

Суммируя вышесказанное мы пришли к следующим выводам: юридическое лицо - это организация, которое имеет в собственности обособленное имущество и несет ответственность по своим обязательствам; юридические лица в зависимости от организационно - правовой специфики имеют различные имущественные права и возможности; приобретение и прекращение права собственности фиксируется федеральным законодательством и уставными документами.

---

[1] Андреев Ю.А. Собственность и право собственности: цивилистические аспекты : монография. В. : Норма, 2013.

[2] Чукреев А.А. О сущности юридического лица // Вестник Тюменского государственного университета. 2003. № 1.

[3] Носков В.А., Гуменников К.В. Собственность на человеческий капитал // Вестник Самарского государственного экономического университета.

[4] Ястребова О.А. Право собственности граждан и юридических лиц. URL: http://igzhuravlyov.narod.ru/_monographii/mono6-diplom.doc.

[5] Приобретение права собственности // Гражданский кодекс, часть первая. URL: http://base.garant.ru/10164072/15/#friends.

[6] Рассолов М.М. Коммерческое право. Основания приобретения и прекращения права собственности. URL: http://www.be5.biz/kommercheskoe_pravo/2012-1/13.php.

[7] Юридические лица и публичные образования как участники гражданских правоотношений. URL: http://www.gr-pravo-rf.ru/3/5.html.

[8] Право собственности юридических лиц. URL: http://studopedia.su/10_13488_lektsiya--pravo-sobstvennosti-yuridicheskih-lits.html.

THE RIGHT OF OWNERSHIP OF LEGAL ENTITIES

© 2017 Abalymova Alina Aleksandrovna
Student
© 2017 Lekasova Alina Sergeevna
Student
© 2017 Saifulova Liliya Gabdelakhatovna
Candidate of Legal Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: kafprava209@mail.ru

Keywords: institute of the right of ownership, legal entity, property, object of ownership.

This article is devoted to consideration of issues concerning the nature, types and forms of ownership of legal entities. Emphasis is placed on problems encountered in the determination of property rights in determining the existence of possession of the property.

УДК 711.5

РЕКОНСТРУКЦИЯ НАБЕРЕЖНОЙ: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

© 2017 Аверина Людмила Владимировна
старший преподаватель, аспирант
Самарский государственный экономический университет
Самарский государственный технический университет
© 2017 Васильева Анастасия Александровна
магистрант
Самарский государственный технический университет
E-mail: alv94@yandex.ru, nastasiia@mail.ru

Ключевые слова: реконструкция, набережная, градостроительство, береговая зона, ландшафтно-рекреационная зона, современная городская среда.

В современных условиях жизни, характеризующихся ускоренными темпами урбанизации, развитием городской инфраструктуры, увеличением вредного воздействия промышленности, проблема сохранения и оздоровления городской среды приобрела особую актуальность. Параллельно с процессами урбанизации появляется еще одно направление в градостроительной деятельности - проблема реконструкции ландшафтно-рекреационных зон в сложившейся городской застройке. Поэтому на сегодняшний день все острее ставятся вопросы реконструкции городских набережных, имеющих важный градостроительный и социальный статус и предназначенных для общения горожан.

Развитие городского организма Самары влечет за собой усиление урбанизационной нагрузки на набережные Волги в зоне исторического центра, стимулирует преобразование береговой зоны. Уникальная Самарская набережная является одной из главных городских достопримечательностей и любимым местом времяпрепровождения местных жителей и туристов[1]. В административном отношении реконструируемый участок набережной р. Волга находится в Октябрьском районе городского округа Самара. Границы 4-ой очереди реконструкции: от ул.Осипенко до Силикатного оврага, включая бульвар, соединяющий 2 и 4 очереди набережной и объект дорожного хозяйства ул.Лесная. Площадь участка - 7,46 га. Протяженность участка по береговой линии ~ 980 м (см. рисунок).

Рис. **Ситуационный план района проектирования**

Четвертая очередь набережной (Октябрьская набережная) была открыта в 1986 году. Она небольшая по протяженности - от бывшего завода "Кинап" (улицы Осипенко) до Силикатного оврага - и связана с так называемым 4-м микрорайоном. В планировочном отношении отличается от предыдущих набережных, не имеющих больших уклонов. Располагается на крутом склоне и построена путем создания террас. Главным акцентом 4-й очереди набережной является стела, выполненная в виде ладьи с большим парусом. Стела "Ладья" была установлена в 1986 году к 400-летию города Самары. Высотой стела порядка 20 метров, выполнена из бетона. Сейчас это скульптурная эмблема Самары, один из символов города[2]. В целом рассматриваемая территория может быть определена как благоустроенная: система организованного водоотвода на участке проектирования развита хорошо, находится в работоспособном техническом состоянии, требуется замена верхней части дождеприемных и смотровых колодцев[3]. В 2013 году по заказу Департамента строительства и архитектуры городского округа Самара выполнено обследование лестничного спуска с ул. Осипенко на набережную, находящегося в аварийном состоянии, после которого последний был закрыт, в целях недопущения внезапного разрушения конструкций[4]. Произведен частичный демонтаж подпорной стенки и лестничных маршей и в настоящее время проход организован по временной деревянной лестнице.

На сегодняйшний день предпосылкой для этого проекта стала проблема функционирования территории, ее непривлекательность для жителей города. Требовалось устранить нарушенное экологическое равновесие береговых зон и деградирующих территорий, а так же небезопасность для пешеходов вдоль этой зоны, скудное освещение в ночное и вечернее время суток и практически полное отсутствие благоустройства.

В соответствии с заданием на разработку проектной документации объекта "Реконструкция территории набережной реки Волга городского округа Самара (4 очередь)" предусмотрены основные решения по реконструкции проектируемой территории, среди которых:

- устройство асфальтобетонных покрытий и покрытий из плитки;
- реконструкция существующих тротуаров, лестниц с применением гранитной отделки, брусчатки;
- замена бортовых камней;
- гранитная отделка парапетов, постаментов памятников,
- ремонт стационарного туалета;
- устройство дополнительного туалета;
- устройство спортивной универсальной площадки;
- устройство газонов, санитарная подрезка деревьев и кустарников, посадка декоративных растений;
- устройство и перенос малых архитектурных форм;
- устройство системы автоматического полива;
- устройство пешеходных ограждений и ограждений для ограничения проезда автомобилей на территорию набережной;
- устройство парковочных мест для автомобилей, в том числе для автомобилей маломобильных групп населения;
- устройство пандусов;
- устройство on-line видеонаблюдения;
- устройство площадки для размещения обслуживающей техники;
- устройство площадки для размещения мобильного объекта общественного питания;
- устройство площадки для размещения детской площадки;
- контейнерная площадка и установка двух заглубленных контейнеров объемом 5 м3;
-организация велодорожки;
- реконструкция сетей наружного освещения с увеличением количества новых световых опор;
- замена существующей кабельной линии с увеличением сечения кабеля;
- реконструкция сетей дождевой канализации в части полной замены труб с устройством новых дождеприемных колодцев с решетками.

В целях обеспечения пешеходных связей всех уровней набережной предусматривается сохранение лестничных спусков и пандусов и проектирование новых[5].

Организация любого общественного пространства должна иметь свой сюжет благоустройства, притягивающий посетителей. Основным принципом организации общественных пространств "у воды" является их общедоступность, наличие летних и зимних площадок (открытых навесов и теплых помещений), возможность выхода к воде, создание общественных комплексов, эксплуатация в разное время года, а так же высокое качество благоустройства[6].

---

[1] Каракова Т.В. Стилевая дифференциация композиционно-пространственной среды Набережной городского округа самара // Известия Самарского научного центра РАН. 2015. № 1-1.

[2] История развития Самарской набережной. URL: http://samaranavolge.ru/novosti/socsfera/pljazhi-samarybudut-obnovleny.html.

[3] Михайленко А.В. Ландшафтная архитектура в организации транспортных потоков города // Вестник Адыгейского государственного университета. Сер. 2, Филология и искусствоведение. 2012. № 3 (105).

[4] Плеханов А.Г., Плеханов В.А. Управление проектом реконструкции ландшафтно-рекреационных территорий (набережных) крупных городов // Вестник ГУУ. 2015. № 4.

[5] Лавров Л.П. О типологии береговой полосы в городской застройке // Вестник СПбГУ. Сер. 15, Искусствоведение. 2013. № 3.

[6] См. также: Крашенинников, А.В. Градостроительное развитие жилой застройки: исследованита западных стран. М. : Архитектура-С, 2005;

Владимиров В.В. Управление градостроительством и территориальным развитием. М. : РААСН, 2000;

Елисеев Н.Ю. Охрана окружающей среды, как предмет муниципальной собственности // Государственное и местное самоуправление. 2004. № 6. С. 32;

Кузнецова Л. "Самарский советник". URL: http://www.samru.ru/bisnes/news/40661.html;

Вагизов А. Озеленение и благоустройство в Казани. URL: htpp: www.nsk.kp.ru;

Хотунцев Ю.Л. Экология экологическая безопасность : учеб. пособие для высш. пед. учеб. заведений. 2-е изд., перераб. М. : Академия, 2004;

Коробкин В.И., Передельский Л.В. Экология : учеб. для вузов. Ростов н/Д : Феникс, 2015;

Таболин В.В., Емельянов А.С., Черногор Н.Н. Экономика города: правовой аспект. М. : Финансы и статистика, 2004;

Семенцов С.В. Градо-экологические принципы развития прибрежных зон : автореф. дис. ... канд. архитектуры. СПб., 2009.

THE RECONSTRUCTION OF THE WATERFRONT: ISSUES AND SOLUTIONS TO THEM

© 2017 Averina Ludmila Vladimirovna
Senior Lecturer, Postgraduate
Samara State University of Economics
Samara State Technical University
© 2017 Vasilyeva Anastasiya Aleksandrovna
Undergraduate
Samara State Technical University
E-mail: alv94@yandex.ru

Keywords: reconstruction, embankment, town planning, coastal zone, landscape-recreational zone, modern urban environment.

In the modern conditions of life, characterized by accelerated rates of urbanization, the development of urban infrastructure, an increase in the harmful impact of industry, the problem of preserving and improving the urban environment has become particularly relevant. In parallel with the processes of urbanization, there is one more direction in urban development: the problem of reconstruction of landscape-recreational zones in the existing urban development. Therefore, today, the issues of reconstruction of city embankments with an important urban and social status and intended for communication of townspeople are increasingly being raised.

УДК 347.73

ВОПРОСЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ И НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ КРИПТОВАЛЮТНЫХ СИСТЕМ

© 2017 Акиев Вениамин Владиславович*
студент
© 2017 Никулин Иван Григорьевич*
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: ivanni95@gmail.com

Ключевые слова: криптовалюта, налогообложение, коин, финансы, безналичные расчеты, электронные деньги, криптография, валюта, интернет.

Рассматривается идея установления налогообложения на криптовалютные системы. Анализируется понятие криптовалютных систем и принцип их действия. Проводится сравнение криптовалюты и электронных безналичных расчетов.

В современном "информационном обществе"[1] человека невозможно представить без Интернета. Всемирная сеть касается практически любой сферы человеческой жизнедеятельности: от простых развлечений - просмотр кинофильмов, общение в социальных сетях, игрдо использования ее в деловой сфере - например для деловой переписки, различных мониторингов, интернет торговли и банкинга.В последние годы, широкое распространение в профессиональной коммерческой деятельности, получило такое средство платежа, как криптовалюта.

В данной статье мы рассмотрим основы правового регулирования криптовалюты, как одного из видов платежей. Что из себя представляет криптовалюта, каковы ее отличия от обычной электронной валюты и чем она может быть выгодна для различных бюджетных уровней, если установить налог на совершение операций с ней? Для начала дадим определения таких понятий как криптовалюта и электронные валюты.

Криптовалюта - цифровой актив, учет которого децентрализован, и использующий в качестве шифрования данных криптографический метод[2]. Электронные валюты - это неоднозначный и эволюционирующий термин, употребляющийся во многих значениях, связанных с использованием компьютерных сетей и систем хранимой стоимости для передачи и хранения денег. Под электронными деньгами понимают системы хранения и передачи как традиционных валют, так и негосударственных частных валют - обращение электронных денег

---

* Научный руководитель - **Сидорова Анна Викторовна**, старший преподаватель.

может осуществляться как по правилам, установленным или согласованными с государственными центробанками, так и по собственным правилам негосударственных платежных систем[3].

Ключевым понятием в определении понятия криптовалюты будет является децентрализованность. Смысл данного термина заключается в том, что в отличие от простого безналичного денежного обращения (как правило связанного с обращением национальной или зарубежной валюты, обращенной в электронный формат) с использованием электронно-цифрового способа, криптовалюта порождает некоторые новые денежные единицы, не закрепленными за определенными национальными банковскими организациями (например ЦБ РФ) и не всегда использующие для обращения кредитно-финансовые организации (т.е. как правило не имеющие расчетные счета в банках)[4]. Притом целью деятельности таких, криптовалютных систем, может быть далеко не только обращение средств, но зачастую другие (так, например, "коины" в онлайн играх для приобретения игровых принадлежностей). Еще одним значительным отличием криптовалюты от электронного безналичного денежного обращения, характерное именно для Российской Федерации, является то, что она не подлежит налогообложению.

Вопрос - зачем же нужно налогообложение в данной сфере? Ответ кроется как раз в целях деятельности многих криптовалютных систем. Дело в том, что, многие такие системы, носят признаки организаций, имеющих схожую сферу деятельности, но подлежащих налогообложению. Так, например, многие криптовалютные системы, учитывают данный пробел в национальном законодательстве, и охотно пользуются отсутствием правового регулирования. Многие из этих систем обладают признаком, присущим финансово -кредитным организациям - позволяют осуществлять расчеты между лицами без налогообложения. Некоторые из них, смело можно назвать "электронными офшорами".

Таких систем довольно много, и вводимые и выводимые оттуда денежные средства имеют довольно большие объемы. Если данные денежные средства облагать налогами, то можно получать хорошее обеспечение бюджетов всех уровней, а также установления справедливости и равновесия по отношению к обычным организациям и безналичному денежному обращению. Данный опыт уже применяется во многих странах, таких как - США, Великобритания, Китай, Сингапур[5], и имеет положительные результаты. Так, например, Служба внутренних доходов США издала руководство по налогообложению криптовалютных систем. Прибыль от выпуска койнов облагается налогами. Высокая волатильность курса биткойна влечет налоговые обязательства в частности, обязанность уплатить налог на прибыль от прироста капитала Учитывая, что в США сосредоточено самое большее число пользователей и биткойн-узлов (1822 узла) можно сделать вывод о том, что суммы поступлений в бюджет, от налогов на криптовалюту - довольно крупные.В Китае, операции с криптовалютой, облагаются НДС - 17 процентов, что тоже довольно много, при условии, что Китай находится на девятом месте в мире (118 узлов). Данный вопрос очень актуален

для нашей страны, учитывая ее довольно высокое положение в рейтинге (7 место, 164 узла) и должен активно прорабатываться на законодательном уровне.

Итак, в заключение можно сказать, что криптовалюта имеет определенные отличия от электронных расчетов:- порождает новые денежные единицы (Биткоин, Ethereum); - не подлежат налогооблажению.На наш взгляд законодателю необходимо обратить на криптовалюту более пристальное внимание, поскольку в последнее время она получила достаточно широкое распространение и кроме того стала являться одним из путей "отмывания" доходов поскольку не облагается налогом. На наш взгляд необходимо понятие криптовалюты в налоговое законодательство и регламентировать ее налогообложение. Это приведет к пополнению бюджета в значительном размере. Кроме того, это так же перекроет пути к "отмыванию" доходов[6].

---

[1] См.: Сидорова А.В., Захаров А.Л. Информационное неравенство: история и современность // Вопросы экономики и права. 2006. № 10. С. 17-21.

[2] PaySyst - информация об электронных платежных системах. URL: http://paysyst.ru (дата обращения: 10.04.2017).

[3] Европейский центральный банк. URL: http://www.ecb.europa.eu (дата обращения: 10.04.2017).

[4] См.: Азизов Р.Ф. Правовые основы фискальной политики в сфере электронной коммерции // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. № 10 (120). С. 86-89.

[5] URL: http://coinspot.io (дата обращения: 10.04.2017).

[6] См. также: Майнинг криптовалют. URL: http://wmcorporation.ru (дата обращения: 10.04.2017);

URL: http://tax-today.com (дата обращения: 10.04.2017).

THE ISSUES OF LEGAL REGULATION AND THE TAXATION OF CRYPTOCURRENCY SYSTEMS

© 2017 Akiev Veniamin Vladislavovich
Student
© 2017 Nikulin Ivan Grigoryevich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: ivanni95@gmail.com

Keywords: cryptocurrency, taxation, coin, finance, cashless payments, electronic money, cryptography, currency, internet.

The article discusses the idea of the establishment of taxation on cryptocurrency system. Examines the concept of cryptocurrency systems and the principle of their action. Compares the concept of cryptocurrency and electronic non-cash payments.

УДК 343.221.5

ПРИЧИНЫ ВОЗНИКНОВЕНИЯ ПРЕСТУПНОСТИ МАЛОЛЕТНИХ

© 2017 Алиева Гюльнар Шамиль кызы
студент
© 2017 Волкова Наталья Анатольевна
старший преподаватель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: gulya.alieva13.07@mail.ru

Ключевые слова: преступность малолетних, причины преступности малолетних, задачи государства по профилактике преступной деятельности малолетних, специальные меры по предупреждению преступности малолетних.

В статье анализируются основные причины формирования преступности среди малолетних и предлагаются определенные меры по разрешению проблемы.

Проблема преступности малолетних на современном этапе развития общества является одной из глобальных проблем. По статистическим данным 2016 года преступность малолетних составляет 10-15% от общей преступности[1]. Только в России зафиксировано увеличение на 5% преступлений, совершенных детьми до 14 лет. И это достаточно большой показатель.

Малолетние правонарушители являются резервом преступности. 70% преступников в детском возрасте совершают свое первое преступление. Эти лица, как правило, не прекращают свою преступную деятельность[2].

По мнению экспертов, преступления, совершаемые малолетними почти аналогичны преступной деятельности подростков старших возрастных групп (кражи, грабежи, разбои, угрозы убийством, посягательства на жизнь и здоровье, хулиганства)[3].

В комплексе причин преступности малолетних одно из ведущих мест занимает проблема семейного неблагополучия, определяемая уклонением родителей от воспитания детей, жестким обращением с ними, распадом семей[4]. Неблагоприятные условия в семье непосредственно связаны с антиобщественным поведением детей[5].

В результате сильнейшего воздействия насилия на жизнь семьи разрушается ее нравственность, происходит ослабление гуманизации семейного воспитания, порождается детская безнадзорность; малолетние вовлекаются в алкоголизм и наркоманию; занимаются бродяжничеством, попрошайничеством и мел-

ким воровством. Они нередко и сами становятся жертвами различных преступлений, в том числе и сексуальных.

Среди причин так же выделяют ухудшение социально-экономического положения беднейших слоев населения[6]. Увеличение разрыва между бедными и богатыми приводит к тому, что положение бедных слоев населения становится безвыходным. И это самым негативным способом сказывается на поведении малолетних. Следует отметить, что и дети из обеспеченных семей склоны к совершению преступлений. В своих действиях они руководствуются иными мотивами: ради развлечения, спора; у них присутствует ощущение вседозволенности, чувство беззаконности.

Кроме того, одной из причин малолетней преступности является отсутствие организационного досуга ребенка. Малолетние, которые проводят все свое свободное время на улице в компании друзей, не посещают секции, не имеют увлечений, хобби, в большей степени склоны к совершению преступлений.

Как считают исследователи, большинство тяжких преступлений дети совершают в составе различных группировок, поскольку один подросток не имеет определенных навыков, умений, знаний для планирования процесса преступления[7]. Такие преступления отличаются крайней жестокостью. В их число входят: убийства, изнасилования, избиения.

Безусловно, одной из приоритетных задач социального направления политики любого государства является профилактика преступлений малолетних, которая заключается в принятии специальных мер:

- совершенствование законодательства, устранение в нем пробелов и коллизий;
- обеспечение государством надежной правовой защиты от жесткого обращения взрослых в семье, в воспитательных и образовательных учреждениях;
- создание государственных фондов для поддержки неполных и малоимущих семей;
- обеспечение роста сферы досуга детей;
- выявление и ликвидация источников негативного воздействия на малолетних, которые могут способствовать совершению преступлений данной категорией лиц;
- перевоспитание детей, переступивших закон, оказание им психологической и педагогической помощи;
- установление эффективных видов ответственности в плане предупреждения будущего рецидива малолетних.

Таким образом, проблема преступности малолетних имеет довольно острый характер. При значимых масштабах распространения требует решительных и целенаправленных мер по ее предупреждению. Для этого следует постоянно совершенствовать формы и способы работы правоохранительных органов, обеспечивать подобающим образом их приоритетное кадровое пополнение и материально-техническое снабжение. В решении данных задач принципиальная

роль принадлежит мерам общей и индивидуальной профилактики. Эффективность данной деятельности в значимой степени зависит от того, как данные меры базируются в действующем законодательстве во взаимосвязи с психологией и педагогикой[8].

---

[1] Гладких В.И., Курчеев В.С. Уголовное право России. М.: Новосиб. гос. ун-т, 2016. С. 132.

[2] Сундуров Ф.Р., Талан М.В. Наказание в уголовном праве : учеб. пособие. М. : Статут, 2015. С. 89.

[3] Курганов С.И. Криминология. 4-е изд. М. : Юнити-Дана, 2012. С. 44.

[4] Буянов М.И. Ребенок из неблагополучной семьи. М. : Просвещение, 2000. С. 56.

[5] Порохнюк Е.В. Роль семейных и фамильных традиции в процессе социокультурной трансформации традиционной модели семьи в России и странах востока // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2013. № 4. С. 154.

[6] Антонян Ю.М., Еникеев М.И., Эминов В.Е. Психология преступника и расследования преступлений. М. : Юристъ, 1996. С. 93.

[7] Аминов И.И., Давыдов Н.А, Кокурин А.В. Юридическая психология. М. : Юнити-Дана, 2014. С. 135.

[8] См. также: Щербаков И.В., Волкова Н.А. Правовой статус беженцев в Российской Федерации // Экономика, социология и право. 2015. № 12. С. 143-146;

Антонян Ю.М., Эминов В.Е. Личность преступника: криминолого-психологическое исследование : монография. М. : Норма : Инфра-М, 2014. С. 37;

Лейкина Н.С. Личность преступника и уголовная ответственность. М, 2002. С. 354;

Криминология : учебник / под ред. А.И. Долговой. М., 2004;

Уголовное право России. Особенная часть : учебник / под ред. Ф.Р. Сундурова, М.В. Талан. М. : Статут, 2012.

CAUSES OF JUVENILE DELINQUENCY

© 2017 Alieva Gulnar Shamil
Student
© 2017 Volkova Natalya Anatolyevna
Senior Lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: gulya.alieva13.07@mail.ru

Keywords: juvenile delinquency, causes of juvenile delinquency, tasks of the state on the prevention of criminal activity of minors, special measures for the prevention of juvenile delinquency.

The scientific article analyzes the main reasons for the formation of juvenile delinquency and suggests some measures to solve the problem.

УДК 347

ПОНЯТИЕ И ОСНОВАНИЯ ВОЗНИКНОВЕНИЯ НЕОСНОВАТЕЛЬНОГО ОБОГАЩЕНИЯ

© 2017 Алиева Гюльнар Шамиль кызы
студент
© 2017 Сайфулова Лилия Габдельахатовна
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: gulya.alieva13.07@mail.ru

Ключевые слова: неосновательное обогащение, условия возникновения неосновательного обогащения, обязательства вследствие неосновательного обогащения, кондикционные обязательства.

Статья посвящена институту неосновательного обогащения. Анализируются понятие неосновательного обогащения, условия возникновения неосновательного обогащения, изучается судебная практика.

Неосновательное обогащение - один из основополагающих принципов гражданского права. Несмотря на то, что нормы данного правового института закреплены в последней главе части второй Гражданского кодекса РФ (в главе 60 ГК РФ), на самом деле эти нормы являются проявлением принципа добросовестности, которые отражены в статье 2 ГК РФ.

На современном этапе развития общества проблема правового регулирования отношений, связанных с неосновательным обогащением, является весьма актуальной. Взыскание неосновательного обогащения, наряду с другими имущественными охранительно-правовыми мерами, имеет немаловажное значение для стабилизации экономического оборота, восстановления нарушенных прав и законных интересов участников гражданских правоотношений.

Множество гражданских дел связано со взысканием денежных средств, которые приобретаются вследствие неосновательного обогащения. Так, в деле № 2-3140/2015, рассматриваемым Федеральным арбитражным судом Волго-Вятского округа представлен договор купли-продажи ремонтного оборудования, который был заключен между двумя предприятиями. После передачи товара продавец выставил счет на сумму 6 млн руб. Покупатель в счет оплаты перечислил продавцу 200 млн руб. Оплата в большей сумме произошла вследствие технической ошибки.

Обнаружив факт переплаты, покупатель обратился в арбитражный суд с иском о взыскании неосновательно перечисленных сумм, а также процентов за пользование чужими денежными средствами за весь период пользования ими на основании ст. 1107 ГК РФ.

Суд обоснованно пришел к выводу о том, что в данном случае имеет место неосновательное обогащение со стороны ответчика, и удовлетворил исковые требования в части взыскания суммы ошибочно перечисленных средств[1].

В соответствии с п. 1 ст. 1102 ГК РФ, под неосновательным обогащением понимается приобретение или сбережение имущества лицом (приобретателем) без оснований, установленных законом, иными правовыми актами или сделкой, за счет другого лица (потерпевшего)[2].

Неосновательное обогащение возникает при присвоении или использовании без надлежащих правовых оснований чужого имущества, работ, услуг, иных благ. Соответственно нормы об обязательствах вследствие неосновательного обогащения применяются, когда возникшие отношения сторон не урегулированы законом, иным правовым актом или договором. Поэтому обязательства вследствие неосновательного обогащения относят к внедоговорным обязательствам, их целевое назначение - охранять имущественные интересы субъектов гражданских правоотношений[3].

В российском праве обязательства вследствие неосновательного обогащения именуют также кондикционными обязательствами (лат. condictio - получение, приобретение). В римском праве понятием "кондикция" охватывался более широкий круг правоотношений, а не только обязательства из неосновательного обогащения в том виде, как они урегулированы российским законодательством[4].

Обогащение (получение имущественной выгоды) является одной из целей субъектов гражданских правоотношений и не рассматривается как негативное устремление[5]. Вопрос в том, при каких условиях обогащение переходит в категорию неосновательного.

Из содержания п. 1 ст. 1102 ГК РФ следует, что обязанность вернуть неосновательное обогащение возникает при наличии одновременно:

- обогащения приобретателя за счет потерпевшего;
- отсутствия правового основания обогащения[6].

Закон не придает значения тому, чьи действия привели к неосновательному обогащению - потерпевшего (ошибочно уплатил денежную сумму, передал другому лицу вещь, выполнил работу, оказал услугу или освободил кого-либо от имущественной обязанности и не получил взамен встречного предоставления), приобретателя (кража, пользование чужим имуществом) или третьих лиц (выдача груза перевозчиком не грузополучателю, а другому лицу).

Также не имеет значения, являются действия, вызвавшие неосновательное обогащение, правомерными или неправомерными, виновными или нет. Например, поверенный, не изучив должным образом указаний доверителя, действует неправомерно, вручая долг не кредитору доверителя, а другому лицу. Или - действия поверенного правомерны, но сам доверитель ошибочно указал в договоре поручения в качестве кредитора не то лицо.

Неосновательное обогащение как результат действий или событий находит свое выражение:

- в поступлении чужих вещей в собственность или во владение приобретателя;

- в получении выгод от пользования чужим имуществом без намерения его приобрести (например, выпас скота на чужом участке);

- в получении выгод от использования чужих имущественных прав (в том числе исключительных (имущественных) прав на объекты интеллектуальной собственности);

- в освобождении от обязанностей (долга) перед третьими лицами;

- в получении выгод от пользования чужими работами или услугами[7].

В качестве приобретателя и потерпевшего могут выступать любые участники правоотношений - граждане, юридические лица, публично-правовые образования. Приобретателями и потерпевшими могут оказаться и недееспособные граждане, поскольку обязательство из неосновательного обогащения возникает независимо от воли его участников.

Общее правило относительно требования потерпевшего к приобретателю сформулировано в п. 1 ст. 1104 ГК РФ - неосновательно полученное имущество должно быть возвращено в натуре (принцип натуральной реституции).

При обезличивании (перемешивании с аналогичными вещами приобретателя: деньгами, продуктами питания и др.), потерпевший утрачивает на них право собственности (титул собственника). В этом случае требование потерпевшего о возврате вещей в натуре основано уже не на вещном праве, а на обязательственном праве. Возвращены потерпевшему в натуре будут не его, а другие родовые вещи, хотя и аналогичные.

В зависимости от того, произошло неосновательное обогащение вследствие приобретения или сбережения вещей или вследствие передачи (получения) имущественных прав, содержание требований потерпевшего будет различным (возмещение убытков, взыскание неустойки за неосновательное пользование чужими денежными средствами).

Таким образом, актуальность проблемы неосновательного обогащения не вызывает сомнений. Неосновательное обогащение - это приобретение или сбережение имущества за счет другого лица без установленных законом, иными правовыми актами или сделкой оснований. На приобретателя возлагается обязанность восстановления в правах потерпевшего. Это осуществляется либо в возвращении потерпевшему его имущества в натуре, либо аналогичной вещи.

---

[1] Обзор Федерального арбитражного суда Волго-Вятского округа "Обобщение практики по спорам, связанным с применением норм о неосновательном обогащении".

[2] Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 28.03.2017).

[3] Анчишина Е.А. Проблема правового основания в обязательствах из неосновательного обогащения // Вестник Удмуртского университета. 2007. № 6. С. 28.

[4] Грушевая Е.П. Институт неосновательного обогащения и судебная практика его применения в Российской Федерации : учеб.-метод. пособие для бакалавриата. 2014. С. 11.

[5] Пилецкий А.Е., Утина Е.О. К вопросу об истории договора в гражданском и предпринимательском праве России // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2013. № 1. С. 145.

[6] Вронская М.В. Гражданское право. Владивосток : ВГУЭС, 2015. С. 307.

[7] Алексеев С.С., Гонгало Б.М., Мурзин Д.В. Гражданское право : учебник. 2-е изд. М. : Проспект, 2009. С. 313.

THE CONCEPT AND THE GROUNDS OF UNJUST ENRICHMENT

© 2017 Alieva Gulnar Shamil
Student
© 2017 Saifulova Liliya Gabdelakhatovna
Candidate of Legal Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: gulya.alieva13.07@mail.ru

Keywords: the unjust enrichment, conditions for the occurrence of unjust enrichment, obligations for unjust enrichment, conditional obligations.

The scientific article deals with the institute of unjust enrichment. It examines the concept of unjust enrichment, conditions of occurrence of unjust enrichment; studied jurisprudence.

УДК 34

ДОБРОВОЛЬНАЯ НАРОДНАЯ ДРУЖИНА КАК СРЕДСТВО ПРОФИЛАКТИКИ ПРАВОНАРУШЕНИЙ, НАРКОМАНИИ И АЛКОГОЛЬНОЙ ЗАВИСИМОСТИ, ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ РАЗВИТИЮ ДЕСТРУКТИВНЫХ ТЕЧЕНИЙ И ЭКСТРЕМИЗМА В МОЛОДЕЖНОЙ СРЕДЕ

© 2017 Андрианов Иван Павлович
командир общественной организации "ДНД города Самара"
E-mail: andrianov.samara@mail.ru

Ключевые слова: добровольная народная дружина, ДНД, народный дружинник, общественный порядок, профилактика правонарушений, экстремизм в молодежной среде, противодействие развитию деструктивных течений, профилактика наркомании и алкогольной зависимости.

Статья посвящена анализу применения такой формы участия граждан в охране общественного порядка, как добровольная народная дружина. Автор рассматривает результаты деятельности добровольной народной дружины города Самары, дает общую оценку, а также предлагает новые направления участия граждан в противодействии развитию деструктивных течений и экстремизма в молодежной среде и совершенствования нормативно-правовой базы.

За последние тридцать лет нашему обществу пришлось столкнуться и научиться бороться с такими новыми формами преступности, как: организованная

преступность, контрафактный алкоголь и торговля наркотиками, экстремизм и международный терроризм. Произошел рост, стабилизация, а с улучшением социально-экономических условий и усиления органами правопорядка профилактики, и спад преступлений, совершенных в состоянии алкогольного и наркотического опьянения, на почве ненависти. Тем не менее, взгляд в прошлое показывает, что в борьбе с правонарушениями и преступностью должно участвовать все население России, и только при этом условии преступность можно свести к безопасному для общества состоянию. Исторический опыт участия населения в данном благородном деле доказывает, что эффективность борьбы с правонарушениями зависит от того, насколько эффективны организационные формы этого участия[1].

Деятельность добровольных народных дружинников и внештатных сотрудников полиции регулируется Федеральным законом "Об участии граждан в охране общественного порядка", вступившим в силу в 2014 г., принятие которого свидетельствует о заинтересованности государства в активном участии населения в охране общественного порядка. Цель данного закона является создание правовых условий для добровольного участия граждан Российской Федерации в охране общественного порядка, согласно установленным принципам и основным формам участия граждан в охране общественного порядка, участия граждан в поиске лиц, пропавших без вести, особенности создания и деятельности общественных объединений правоохранительной направленности, целью которых является участие в охране общественного порядка, порядок и особенности создания и деятельности народных дружин, а также правовой статус народных дружинников[2].

Принятие данного закона делает возможным решение таких общественно важных задач, как борьба с правонарушениями и охрана общественного порядка. В настоящее время в России происходит активное реформирование системы МВД и сокращение штатной численности сотрудников, например в период с 2014 по 2016 г. общая штатная численность МВД сократилась на 45296 человек, численность сотрудников полиции на 41555 человек. До передачи полномочий и штатного состава ФСКН и ФМС в МВД данные сокращений были намного больше - 109940 и 78681 человек соответственно. В связи с этим возрастает роль негосударственных субъектов охраны общественного порядка, главным образом - добровольных народных дружинников[3].

Народные дружинники при участии в охране общественного порядка имеют право:

- требовать от граждан и должностных лиц прекратить противоправные деяния;

- принимать меры по охране места происшествия и обеспечению сохранности вещественных доказательств совершения правонарушения с последующей передачей их сотрудникам полиции;

- оказывать содействие полиции при выполнении возложенных на нее обязанностей в сфере охраны общественного порядка;

- применять физическую силу в случаях и порядке, предусмотренных законом;

- осуществлять иные права, предусмотренные законом;

- отказаться от исполнения возложенных на них обязанностей в случае, если имеются достаточные основания полагать, что их жизнь и здоровье могут подвергнуться опасности.

Правовая и социальная защита народных дружинников определяется, тем, что при исполнении ими своих обязанностей они находятся под защитой государства и их законные требования о прекращении противоправных действий обязательны для исполнения всеми гражданами и должностными лицам[4].

В Самарской области принят Закон Самарской области от 07 декабря 2009 года №138-ГД "Об участии граждан в охране общественного порядка на территории Самарской области" (с изменениями на 12 мая 2015 года), который конкретизирует порядок применения соответствующего Федерального закона 44-ФЗ на территории Самарской области и разрешает некоторые вопросы материально-технического обеспечения деятельности народных дружинников, например, такие, как: создание координирующих штабов, меры поощрения и социальной поддержки, форма, отличительная символика и удостоверение дружинников[5].

В городе Самара с 2014 года была зарегистрирована и начала свою активную деятельность общественная организация "Добровольная народная дружина города Самара" (далее ОО "ДНД города Самара). В 2016 году специальным оперативным отрядом общественной организации "Добровольная народная дружина городского округа Самара" в ходе профилактических рейдов зафиксировано 57 фактов размещения рекламы на фасадах домов городского округа Самара наркотических и запрещенных веществ (в том числе 16 фактов в ходе совместных рейдов с Прокуратурой города Самара), 8 фактов размещения нацистской символики на фасадах домов городского округа Самара.

В 2016 году в ходе мониторинга сети Интернет специалистами ОО "ДНД города Самара" выявлено и заблокированы по обращению в Роскомнадзор за размещение информации о возможности приобретения и распространения наркотических веществ 23 интернет-ресурса, 47 интернет-ресурсов заблокированы по обращению в Роскомнадзор за размещение нацистской символики и пропаганду экстремизма. Согласно данным Главного следственного управления, в последние годы доля преступлений, совершенных иностранными гражданами в Санкт-Петербурге, составляет порядка 8%, в Москве - 20%, причем реальный уровень преступности среди мигрантов в Москве достигает 60-70% от общего числа преступлений за счет нераскрытых преступлений (изнасилований, грабежей, разбойных нападений на несовершеннолетних), зачастую из-за того, что невозможность установления личности подозреваемого иностранного гражда-

нина является следствием его нелегального пребывания на территории Российской Федерации[6]. Специалисты ОО "ДНД города Самара" активно способствуют выявлению и пресечению правонарушений в сфере миграционного законодательства.

Специалистами ОО "ДНД города Самара" проведено 27 семинаров для студентов учреждений высшего и среднего профессионального образования по профессиональной ориентации и возможности вступлению в кадровый резерв силовых ведомств. Кроме того, проведено 14 профилактических семинаров в учебных заведениях по профилактике экстремизма в молодежной среде. Разработаны методические рекомендации по профилактике экстремизма в молодежной среде и ориентирование молодежи на выполнение государственно значимых задач.

В 1 квартале 2017 года специалистами ОО "ДНД города Самара" в ходе профилактических рейдов зафиксировано 64 факта размещения рекламы на фасадах домов городского округа Самара наркотических и запрещенных веществ, 9 фактов размещения нацистской символики и дискриминирующих символов на фасадах домов городского округа Самара.

В 1 квартале 2017 года в ходе мониторинга сети Интернет специалистами ОО "ДНД города Самара" выявлено и заблокированы по обращению в Роскомнадзор за размещение информации о возможности приобретения и распространения наркотических веществ 12 интернет-ресурсов, 10 интернет-ресурсов заблокированы по обращению в Роскомнадзор за размещение нацистской символики и пропаганду экстремизма.

В апреле 2017 года по приглашению Прокуратуры города Самара командиром ОО "ДНД города Самара" проведены специализированные лекции по тематике профилактики экстремизма в молодежной среде в муниципальных бюджетных общеобразовательных учреждениях г. Самара.

За 2016 год поощрены благодарственными письмами и почетными грамотами в 2016 г. - 22 члена народной дружины (из них правами Главы г.о. Самара - 12, Начальника УМВД по городу Самара - 3, Начальника ГУ МВД по Самарской области - 4, Думой городского округа Самара - 2, Самарской Губернской думой - 1).

За 2016 г. на территории городского округа Самара сотрудниками полиции при содействии добровольных народных дружинников составлено 1443 протокола, среди отделов полиции лидирующие позиции занимают Отдел полиции №1 (Кировский) - 529 и Отдел полиции №3(Советский) - 312, из них по статьям Кодекса Российской Федерации об административных правонарушений[7] (далее КоАП) 20.20 и 20.21 (распитие и появление в нетрезвом виде) - 403 (из них Отдел полиции №3 (Советский) - 238); из них по статьям КоАП 18.8 и 18.9 (нарушение правила въезда и режима пребывания иностранным лицом) - 102 (из них Отдел полиции №1(Кировский) - 46 и Отдел полиции № 8 (Красноглинский) - 33).

За указанный период:

- проведено профилактических бесед с гражданами - 68268 из них Отдел полиции №2 (Промышленный) - 15286, Отдел полиции №1 (Кировский) - 12814);

- задействовано сотрудников народных дружин - 28554 (наибольшее число ОП№2 (Промышленный) - 5883).

- выявлено совместными нарядами полиции и народных дружинников лиц за совершение преступлений на маршрутах патрулирования - 9;

- проверено граждан на розыск - 47599, найдено граждан в розыске - 8;

- проверено телефонов на розыск - 48000, найдено телефонов в розыске -8;

- проверено автотранспортных средств на розыск - 57093, найдено автотранспортных средств - 1;

- проверено велосипедов на розыск - 4802 , найдено - 0;

- доставлено в дежурную часть лиц - 2596.

По возрастных группам качественно состав членов народной дружины составляет примерно 30% в возрасте от 18 до 20 лет, 60% от 20 до 40 лет, 9% от 40 до 60 лет и менее 1% старше 60 лет.

По результатам обязательной проверки при вступлении в народную дружину от 5-7% граждан не проходят положительно проверку по информационным базам МВД, по различным компрометирующим причинам, в том числе и обстоятельствам, характеризующим принадлежность граждан в прошлом к группам экстремистской направленности (агрессивные футбольные фанаты, националистические и радикальные группы). Это с одной стороны свидетельствует о негативном значительном распространении среди молодежи деструктивных течений и экстремизма, а с другой стороны о положительной динамике изменения отношения данных граждан к правоохранительной деятельности и органам правопорядка, так как эти граждане осознанно и добровольно изъявляют участвовать в деятельности по охране общественного порядка. В отношении таких граждан принимаются системные меры по поддержке их положительных начинаний в иных формах участия, не противоречащих федеральному и региональному законодательству.

В 2015 году дружинниками выявлено 28 преступлений, 1340 правонарушений (основная их масса связана с потреблением алкоголя), задержаны 33 человека, находившиеся в розыске. За 2015 год в Самаре в целом снизился уровень преступности на 3%. При этом краж зарегистрировано на 9% меньше, грабежей - на 38% меньше, разбоев - на 13% меньше, количество угонов и краж автомобилей снизилось на 44%, а именно - с 242 до 135 фактов по сравнению с 2014 годом.

За 2016 год количество преступлений на улицах Самары и в общественных местах сократилось еще более чем на 8%. Количество преступлений, совершенных лицами до 18 лет снизилось на 26%. В результате взаимодействия сотрудников полиции и дружинников на массовых праздничных и спортивных мероприятиях не было допущено серьезных нарушений общественного порядка[8].

За время своего существования добровольная народная дружина показала себя как эффективное средство профилактики правонарушений, наркомании и

алкогольной зависимости, противодействия развитию деструктивных течений и экстремизма в молодежной среде, способное существенно изменить криминогенную обстановку в обществе, в первую очередь за счет направления энергичной деятельности молодых людей в правильное русло охраны права и порядка.

Однако есть ряд вопросов, требующих в данной сфере правового урегулирования. Особенно остро можно выделить проблему недостаточной социальной и правовой защищенности дружинников. В Уголовном кодексе Российской Федерации достаточно ясно выделяются сотрудники полиции, как отдельная, особо охраняемая законом категория. К сожалению, граждане, выполняющие рядом с ними свои служебные обязанности, и зачастую подвергающиеся повышенному риску для жизни и здоровья, например дружинники, внештатные сотрудники полиции, врачи скорой помощи, спасатели МЧС, никак не выделены и не защищены в должной мере законом от противоправных посягательств на жизнь и здоровье. Также на федеральном и региональном уровне не всегда решены вопросы по компенсациям в случае причинению вреда здоровью и увечий, гибели дружинника, страхованию его ответственности. ОО "ДНД города Самара" регулярно вносит предложения по устранению данных пробелов в правовом поле в целях совершенствования законодательства и его применения,

В настоящий момент в сфере участия граждан в охране общественного порядка накоплен большой позитивный опыт и ожидается его развитие и трансформация в законодательную инициативу, с последующим обсуждением и принятием на региональном и федеральном уровнях.

---

[1] Розуван А.М., Кодолов В.А. К вопросу об участии населения России в борьбе с правонарушениями и преступностью // Теоретические и практические аспекты осуществления и защиты прав и свобод : сб. материалов IV Всерос. науч.-теорет. конф. Киров : Вятск. гос. гуманит. ун-т, 2015. С. 117-123.

[2] Федеральный закон от 02.04.2014 N 44-ФЗ "Об участии граждан в охране общественного порядка".

[3] Новиков Д.О. Применение физической силы негосударственными субъектами охраны общественного порядка // Социально-экономический и гуманитарный журнал Красноярского ГАУ. 2016. № 4. С. 164-172.

[4] Васильев Ф.П., Николаев А.Г., Новиков Д.Н. Административно-правовое регулирование участия граждан в охране общественного порядка в России и необходимость их совершенствования // Инновационная наука. Уфа, 2007. № 2-2. С. 87-100.

[5] Закон Самарской области от 07.12.2009 № 138-ГД "Об участии граждан в охране общественного порядка на территории Самарской области".

[6] Шихалева А.А. Международная миграция и современные угрозы экономической безопасности стран Запада и России // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2015. № 6 (128).

[7] Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 N 195-ФЗ.

[8] Доклад на заседании антитеррористической комиссии и комиссии по профилактике правонарушений г. Самара 14 февраля 2017 года. URL: http://samadm.ru/media/news/9046 (дата обращения: 01.04.2017).

VOLUNTARY PUBLIC ORDER SQUAD AS MEANS OF PREVENTION OF OFFENSES, DRUG AND ALCOHOL DEPENDENCE, FIGHTING AGAINST DESTRUCTIVE DIRECTIONS AND EXTREMISM IN THE YOUTH ENVIRONMENT

© 2017 Andrianov Ivan Pavlovich
Commander of a Public Organization "Voluntary Public Order Squad of Samara City"
E-mail: andrianov.samara@mail.ru

Keywords: voluntary public order squad, VPOS, voluntary citizen patrol, people's volunteer, public order, prevention of offenses, extremism in the youth environment, fighting against destructive directions, prevention of drug and alcohol addiction.

The article analyzes the application of this form of citizens' participation in the protection of the public order, as a voluntary people's squad. The author examines the results of the activities of the Voluntary Public Order Squad of the city of Samara, gives an overall assessment, as well as offers new directions for the development of citizens' participation in counteracting the development of destructive trends and extremism in the youth environment and improving the regulatory framework.

УДК 343

ЭКСТРЕМИЗМ КАК УГРОЗА БЕЗОПАСНОСТИ ОБЩЕСТВА И ГОСУДАРСТВА В СОВРЕМЕННЫХ РЕАЛИЯХ

© 2017 Андрианова Анастасия Олеговна
помощник руководителя следственного отдела по Промышленному району г. Самара Следственного управления Следственного комитета Российской Федерации по Самарской области
E-mail: an.andrianova@mail.ru

Ключевые слова: молодежный экстремизм, международный терроризм, угроза государственной безопасности, преступность несовершеннолетних.

Статья посвящена анализу явления экстремизма, как угрозы безопасности общества и государства, и проблем противодействия вовлечению молодежи, в том числе несовершеннолетних, в преступную среду. Автор рассматривает причины распространения экстремизма, его современное состояние в Российской Федерации, а также выступает с предложениями по совершенствованию законодательного регулирования в сфере уголовного права.

Сегодня в Российской Федерации признается идеологическое разнообразие, никакая идеология не может устанавливаться в качестве государственной или обязательной. Вместе с тем, установлен прямой запрет деятельности общественных объединений, направленной на насильственное изменение основ конституционного строя и нарушение целостности Российской Федерации, подрыв безопасности государства, создание вооруженных формирований, разжигание социальной, расовой, национальной и религиозной розни[1].

Соблюдать баланс между свободой и вседозволенностью, граничащей с преступной деятельностью, к сожалению, для многих не всегда просто, а для некоторых не представляется возможным. Молодежь в этом плане является наиболее уязвимой категорией, представители которой, в основной своей массе, не в состоянии дать здравую оценку допустимости с точки зрения закона своих идеологических взглядов. Неспособные посредством имеющихся правовых механизмов доказать окружающим жизнеспособность своей, зачастую навязанной им, точки зрения, и подстрекаемые радикально настроенными лицами, молодые люди, в том числе несовершеннолетние, не желая жить в соответствии с законом и общепринятыми нормами морали, воспринимаемыми большинством из нас в качестве единственно правильных, идут на совершение преступлений сначала менее тяжкой категории, затем особо тяжкой с отягчающими обстоятельствами.

Молодежная среда крайне восприимчива к радикальным идеям, а поэтому всегда была и будет крайне благоприятной "почвой" для развития различных идеологий экстремизма[2]. Преступные действия лиц данной категории своего рода бунт, вызов, брошенный государственным установкам. Подобные настроения и действия, неминуемо следуемые за ними, возбуждающие социальную, расовую, национальную или религиозную ненависть и вражду, акцентируя превосходство одной категории лиц над другими, идут в разрез с международно-правовыми стандартами в области прав человека, являются угрозой безопасности личности, обществу, политической, экономической и социальной стабильности, как отдельного государства, так и мирового сообщества в целом.

Экстремизм формируется на основе принципа силового противостояния и представляет своего рода "идеологию толпы"[3]. В связи с чем, представляется наиболее важным обеспечить со стороны государства и общества жесткий социально-правовой контроль при строжайшем соблюдении фундаментальных прав человека, обеспечить соотношение свободы и необходимости, свободы и безопасности.

Особое внимание законодателя должно быть направлено на решение проблем реализации и защиты прав и свобод человека и гражданина в целях ослабления протестного потенциала населения[4]. В задачи стороны, обеспечивающей эскалацию экстремизма, напротив, входит поиск социальных конфликтов, противоречий, обострение которых выступает как одна из мер невоенного характера в разжигании розни и ослаблении государства его собственными же силами. Экстремизм является одной из наиболее сложных проблем российского общества, что связано в первую очередь с многообразием его проявлений, неоднородным составом экстремистских организаций[5].

В современном мире угроза национальной безопасности Российской Федерации исходит со стороны экстремистски настроенных группировок, а также особо опасной формы их проявления - терроризма, усугубленных транснационализацией преступности и распространением ее типичных закономерностей и тенденций на другие регионы и страны. Экстремизм представляет глобальную угрозу безопасности всего мирового сообщества, а не отдельно взятых государств. Указанное требует интернационализации борьбы с преступностью, поскольку контролировать ее транснациональную составляющую на уровне отдельных государств практически невозможно. Деструктивные процессы, происходящие в настоящее время в мире, возникая в форме экстремистских деяний, в случае недостаточного реагирования мирового сообщества трансформируются в наиболее опасную форму - преступное действие террористического характера. Отсутствие в той или иной стране борьбы с каким-то видом преступной деятельности, например, с отмыванием "грязных" денег, организованной преступностью, наркобизнесом, терроризмом и т. д. делает данную страну желательной не только для "своих", но и "чужих" преступников[6]. Транснационализация преступности делает расширение международного сотрудничества в этой области неизбежным, выдвигает новые требования к организации деятельности по противодействию экстремизму и терроризму на всех уровнях, а проблему борьбы с ними особо актуальной[7].

Дополнительную угрозу стабильности российского общества создает неконтролируемая, часто незаконная миграция, вследствие которой нарушается этноконфессиональный баланс населения. Перманентные контакты больших масс людей, обладающих совершенно разным ценностным миром, различными исторически сложившимися традициями и обычаями своих народов, разным ментальным цивилизационным уровнем вызывают проблемы распространения религиозного экстремизма и связанного с ним терроризма.

Незаконные мигранты, не имеющие каких-либо трудовых и социальных гарантий, оказавшись в новой среде и сталкиваясь с проблемами интеграции и идентичности, вынуждены использовать механизм этнической солидарности, что зачастую приводит к созданию закрытых этнических образований. Подобные образования под определенным идеологическим влиянием могут стать базой для формирования террористических ячеек, что, кроме того, облегчено компактным проживанием лиц указанной категории[8].

Правоохранительные органы Самарской области располагают сведениями о гражданах Российской Федерации и иностранных граждан, принимавших и принимающих участие в боевых действиях на территории Сирийской Арабской и Турецкой Республик против Российской Федерации в составе незаконных вооруженных формирований, действующих в интересах международной террористической организации "Исламское государство", вошедших в нее радикальных исламистских группировок, а также в интересах отдельной группировки исламистских боевиков "Джейш аль-Мухаджиринваль-Ансар".

Основная группа лиц, совершающих либо способных и намеренных совершить активные враждебные действия, представляющих потенциальную уг-

розу национальной безопасности Российской Федерации, это тридцатилетние мужчины (средний возраст) без привязки национальной либо страны происхождения. Нередким явлением, к сожалению, является открытое выступление против интересов и безопасности собственной страны со стороны граждан Российской Федерации.

В настоящее время растет количество и численность радикальных группировок, проповедующих идеологию религиозной, национальной, расовой нетерпимости, а также активность экстремистов, которые, по мнению Президента РФ В.В. Путина, "отравляют общество ядом воинствующего национализма, нетерпимости и агрессии"[9], список религиозных организаций деструктивной направленности, запрещенных в Российской Федерации в качестве экстремистских, будет изменяться только в сторону увеличения[10].

Ситуация усугубляется вследствие того, что в распоряжении организаторов и исполнителей преступлений экстремистской и террористической направленности имеются новейшие технологии в области идеологического, информационного и финансового влияния, а также мощнейшие финансовые ресурсы.

Вместе с тем, ситуация становится все более опасной в связи с развитием тенденции вовлечения в антиконституционную деятельность преимущественно молодых людей, возраст которых варьируется в пределах от 14 лет и обычно не превышает 35 лет. Навязывание экстремистских идей молодежи, в частности мнения о приемлемости насильственных действий для достижения поставленных целей, угрожает общественной безопасности в Российской Федерации ввиду усиления агрессивности идеологии экстремизма и увеличения масштабов ее пропаганды в обществе. При этом несовершеннолетним, как правило, свойственно совершение преступлений экстремистской направленности в составе группы по предварительному сговору, проявление жестокости и отсутствие раскаяния в содеянном.

Статья 20 Уголовного кодекса Российской Федерации (далее - УК РФ) определяет шестнадцатилетний возраст, как возраст наступления уголовной ответственности по общему правилу. Вместе с тем, законодатель учел особую опасность преступлений террористической направленности, ответственность за совершение значительного числа которых несут лица четырнадцатилетнего возраста. Так, лица, достигшие ко времени совершения преступления четырнадцатилетнего возраста, подлежат уголовной ответственности за совершение террористического акта (статья 205 УК РФ), прохождение обучения в целях осуществления террористической деятельности (статья 205.3 УК РФ), участие в террористическом сообществе (часть вторая статьи 205.4УК РФ), участие в деятельности террористической организации (часть вторая статьи 205.5УК РФ), несообщение о преступлении (статья 205.6УК РФ), заведомо ложное сообщение об акте терроризма (статья 207УК РФ), акт международного терроризма (статья 361УК РФ)[11].

Между тем, четырнадцатилетний возраст наступления уголовный ответственности также определен за совершение ряда преступлений, сопряженных с совершением террористического акта либо иным осуществлением террористи-

ческой деятельности, а также способствующих, создающих предпосылки для успешного совершения такой деятельности в будущем.

Лица, достигшие четырнадцатилетнего возраста, но не достигшие возрастного порога привлечения к уголовной ответственности лиц за совершение экстремистских преступлений шестнадцати лет, составляют основную группу риска, "хороший" плацдарм, имеют уникальную возможность безнаказанно проходить, таким образом, школу для будущих более серьезных преступлений экстремистской и террористической направленности. Поэтому целесообразно снизить возрастной порог привлечения к уголовной ответственности лиц за совершение экстремистских преступлений, так как действующие нормы не соответствуют возрастающей реальной опасности, Кроме того, данную законодательную лазейку учитывают организаторы актов экстремистской деятельности различной степени тяжести, которым проще сформировать у легко внушаемых подростков враждебное отношение к определенным категориям лиц и убедить в необходимости демонстрации ненависти к ним. Подростки тем самым шаг за шагом усугубляют свое положение, втягиваясь в преступную среду.

Неслучайно основной группой (87,7%) среди осужденных за преступления экстремистской направленности выступают молодые люди до 35 лет, в том числе несовершеннолетние (22,4%); треть из них (35%) - учащиеся[12].

Терроризм является наиболее опасной формой экстремизма, поэтому своевременная борьба с экстремистскими проявлениями представляет собой важную антитеррористическую профилактическую меру. Она требует постоянного мониторинга и системного изучения меняющейся причинной базы терроризма, которые должны основываться на серьезной оперативной, информационной, аналитической и прогностической работе[13].

Вследствие быстро изменяющихся условий жизнедеятельности людей, политических и экономических реалий современного мира, происходит закономерное "устаревание" ряда законодательных норм, которые в полной мере не способны отвечать заявленным требованиям адекватности и эффективности применения.

В настоящее время в Российской Федерации, а равно и в мире в целом, выделяется целый блок приоритетных задач в области борьбы с экстремизмом и крайним его проявлением - терроризмом. Среди них можно выделить проблемы выявления источников финансирования экстремизма и ликвидации финансовых потоков, противодействия религиозному экстремизму в рамках международного правового поля в свете последних терактов в мире и вовлечения молодежи в преступную деятельность анализируемой направленности. Указанные проблемы представляются как особо остро стоящие, не терпящие попустительства со стороны мирового сообщества.

---

[1] Конституция Российской Федерации (принята всенар. голосованием 12.12.1993).

[2] Хаджимурадов И.Б. К вопросу о молодежном экстремизме // Общество и право, 2016. № 4 (58). С. 113-115.

[3] Гордеев Н.С. Проблема терминологии в экстремистских делах // ЭЖ-Юрист. 2016. N 1.

[4] Федотова Ю.Г. Формы и виды участия граждан в обеспечении обороны страны и безопасности государства, не связанные с включением в состав военной организации государства // Современное право. 2016. № 2. С. 18-30.

[5] Стратегия противодействия экстремизму в Российской Федерации до 2025 года (утв. Президентом РФ 28.11.2014 N Пр-2753).

[6] Абызов К.Р., Гриб В.Г., Ильин И.С. Криминология : курс лекций / под ред. В.Г. Гриба. М. : Маркет ДС, 2008.

[7] Криминология / под ред. Н.Ф. Кузнецовой, В.В. Лунеева. 2-е изд., перераб. и доп. М., 2004. С. 466.

[8] Шихалева А.А. Международная миграция и современные угрозы экономической безопасности стран Запада и России // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2015. № 6 (128).

[9] Юрицин А.Е. Правовые и организационные вопросы административной деятельности полиции в сфере противодействия экстремизму // Вестник Омской юридической академии. 2016. N 2. С. 79-82.

[10] Алдашкин М.Ю. Деятельность адептов религиозных объединений, признанных судом экстремистскими, в среде осужденных: постановка проблемы, специфика противодействия // Уголовно-исполнительная система: право, экономика, управление. 2016. N 4.

[11] Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 17.06.1996. № 25. Ст. 2954.

[12] Минин А.Я., Церунян В.А. О противодействии финансированию экстремистской деятельности // Российский следователь. 2016. N 6. С. 30-37.

[13] Абызов К.Р., Гриб В.Г., Ильин И.С. Криминология ...

EXTREMISM AS A THREAT OF THE SOCIETY AND THE STATE OF SAFETY IN MODERN REALITIES

© 2017 Andrianova Anastasiya Olegovna
Assistant Chief of the Investigation District for the Promyshlenniy District of Samara Investigative Directorate of the Investigative Committee of the Russian Federation for the Samara Region
E-mail: an.andrianova@mail.ru

Keywords: youth extremism, international terrorism, threat of state security, juvenile delinquency.

This article analyzes concepts of the phenomenon of extremism, as a threat to the security of society and the state, and problems of counteracting the involvement of young people, including minors, in a criminal environment. The author examines the reasons for the spread of extremism, its current state in the Russian Federation, and also proposes to improve legislative regulation in the field of criminal law.

УДК 349.6:342.7

ЭКОЛОГИЧЕСКИЙ АСПЕКТ ТРАНСПОРТНОГО НАЛОГА

© 2017 Аникин Герман Германович*
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: german.anikin@bk.ru

Ключевые слова: налог, транспортный налог, экология, дорожный фонд, стоимость топлива.

Рассматривается транспортный налог. Анализируются многообразные предложения по модернизации транспортного налогообложения, дается их оценка.

В среде ученых, политиков и обществе очень широко обсуждается вопрос о реформировании транспортного налога. Достаточно часто задается вопрос о необходимости и нужности данного налога, поскольку фактическое состояние дорожного покрытия и инфраструктуры городов все еще оставляет желать лучшего. Необходимо вспомнить и об экологическом аспекте данного вопроса. Сегодня все чаще и чаще природоохранные организации бьют тревогу, так как вредных выбросов в атмосферу выделяется все больше и больше. В настоящее время в российском законодательстве существуют нормы, регламентирующие охрану окружающей среды, основы которого заложены в Конституции РФ[1]. Так, например, в Федеральном законе "Об охране окружающей среды" сказано, что "плата за негативное воздействие на окружающую среду взимается за выбросы загрязняющих веществ в атмосферный воздух стационарными источниками, сбросы загрязняющих веществ в водные объекты, хранение, размещение захоронение отходов производства и потребления" (ст. 16)[2]. Также при загрязнении территорий и объектов, находящихся под особой охраной, применяются дополнительные коэффициенты "Экологического налога" (ст. 16.3).

Однако, говоря о транспортных средствах вопрос остается открытым. Рассмотрим политику государства по данному вопросу. Сейчас транспортный налог определяется исходя из мощности двигателя. Выдвигалась идея о переходе к исчислению налога исходя из объема двигателя. Мотивировалось данное предложение тем, что старые автомобили с большим объемом двигателя имеют меньшую мощность, чем современные авто с меньшим объемом двигателя. Предлагалось и включить транспортный налог в стоимость топлива. На наш

---

* Научный руководитель - **Сидорова Анна Викторовна**, старший преподаватель.

взгляд именно в этом предложении заложена социальная справедливость: платит больше тот, кто больше ездит, уплачивая транспортный налог при покупке топлива. Идея ввода экологического налога на транспортные средства также обсуждалась и продолжает обсуждаться в стенах правительства. Минпромторг предлагал заменить транспортный налог экологическим, но в итоге данное предложение было отложено[3]. Сама идея заключается в том, что автомобиль имеющий более экологичный двигатель должен облагаться меньшим налогом[4]. Однако, автомобиль с экологичными двигателем стоит достаточно больших денег, и среднестатистический гражданин просто не в состоянии позволить себе такое транспортное средство. Поэтому он будет вынужден платить большую сумму налога, в связи с чем будет нарушен один из главных принципов налогообложения - принцип справедливости и равенства[5].

Рассуждая о полной отмене транспортного налога члены правительства говорят о нецелесообразности такого решения, поскольку для субъектов Федерации он является серьезным источником доходов (ст. 179.4 БК РФ)[6]. В связи с этим можно сказать, что "ликвидация" транспортного налога - нерациональное решение, т.к. финансирование транспортной инфраструктуры населенных пунктов из федерального бюджета будет являться значительной нагрузкой для него и особенно в сложившейся экономической ситуации.

На наш взгляд транспортный налог безусловно нужен, так как эти средства выделяются на обслуживание инфраструктуры населенных пунктов. Проведя анализ идей реформирования транспортного налога, на наш взгляд наиболее верным решением будет являться включение данного налога в стоимость топлива, но при условии того что его ставка не будет зависеть от цены топлива - ставка должна быть фиксированной. Что касается экологической составляющей, рассматриваемого нами налога то на наш взгляд правительство должно организовать программу по утилизации или обмену транспортных средств на более экологичные. Это будет выглядеть как предоставление гражданам своего рода кредита от правительства, который гражданин будет выплачивать как сумму экологического налога.

---

[1] Сидорова А.В., Леонова К.В. Конституционные основы окружающей среды // Научный альманах. 2016. № 3-4 (17). С. 57.

[2] Федеральный закон от 10.01.2002 № 7-ФЗ "Об охране окружающей среды" (ред. от 03.07.2016) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.03.2017).

[3] Налог лишат сил // Российская газета. 2013. 27 нояб.

[4] Харитоненко К.А. Функции налогов в системе современного инновационного развития национальной экономики // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2008. № 7 (45). С. 137-138.

[5] См.: Цельникер Г.Ф., Сидорова А.В. Реформирование транспортного налога: история и современность // Вестник Волжского университета им. Татищева. 2017. № 2.

[6] Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 145-ФЗ (ред. от 28.12.2016).

ENVIRONMENTAL ASPECT OF TRANSPORT TAX

© 2017 Anikin German Germanovich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: german.anikin@bk.ru

Keywords: tax, transport tax, ecology, road fund, cost of fuel.

The article considers the transport tax. Various proposals for the modernization of transport taxation are analyzed and their evaluation is given.

УДК 343.97

ЛАТЕНТНАЯ ПРЕСТУПНОСТЬ: ПОНЯТИЕ, ПРИЧИНЫ ПОЯВЛЕНИЯ

© 2017 Брянцева Варвара Алексеевна
студент
© 2017 Волкова Наталья Анатольевна
старший преподаватель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: bryantzeva.varvara@yandex.ru

Ключевые слова: латентная преступность, причины возникновения латентной преступности, влияние латентной преступности на реальную преступность в Российской Федерации, структура латентной преступности.

В статье рассматривается такое явление в уголовном праве, как латентная преступность. Дана характеристика данного понятия, перечисляются основные причины появления латентной преступности в нашей стране. Кроме того, анализируется влияние латентной преступности на реальную преступность в Российской Федерации.

В последние годы в России наблюдается снижение регистрируемой части преступности. Данное явление свидетельствует о том, что латентная преступность в нашей стране стала занимать значительную часть реальной преступности.

Проблема изучения латентной преступности является одной из важнейших проблем в российском уголовном праве. Значимость данной проблемы определяется целым рядом взаимосвязанных факторов:

Во-первых, латентность преступности не позволяет дать точную криминологическую оценку общего состояния преступности, следовательно, лишает возможности сосредоточить должные усилия в борьбе с ней.

Во-вторых, латентная преступность искажает действительную картину структуры преступности в стране, что препятствует полной, целенаправленной и эффективной борьбе с ее отдельными видами.

В-третьих, латентная преступность влечет за собой самодетерминациюпреступности в целом, а также способствует развитию наиболее опасных видов этого явления, таких как: организованная, рецидивная и профессиональная.

В-четвертых, существование латентной преступности влияет на распространение недоверия населения к правоохранительным органам, развитию правового нигилизма людей, снижению уровня правосознания, возникновению стремления потерпевших расправиться с преступником собственными силами, другими словами, развивается "теневая юстиция"[1].

Что же такое латентная преступность и каковы причины ее появления в Российской Федерации?

"Латентная преступность - это часть совершенных преступлений в стране, которые имеют реальное, но скрытое место в пространстве преступности по причине не занесения их в регистрационную базу"[2]. По статистике объем фактической преступности во много раз превышает объем имеющихся данных у органов уголовной юстиции. Разница между количеством незарегистрированных и зарегистрированных преступлений определяет латентную преступность.

В российском уголовном правепричины появления латентной преступности ученые разделяют на три категории: общие причины, причины скрытой и причины скрываемой преступности. Важно отметить, что внутри данных групп выделяются объективные причины, независящие от воли субъекта, и субъективные, причиной которых стало волеизъявление лица, выразившееся в действии или бездействии.

Под причинами скрытой (естественной) преступности понимается: "совокупность факторов, благодаря которым о совершении преступления сотрудники правоохранительных органов не получили информацию"[3]. К ним можно отнести, к примеру, отсутствие у потерпевшего желания вступать в контакт с правоохранительными органами из-за недоверия к их работе, опасение мести со стороны преступника, нежелание огласки отдельных сторон своей жизни, незнание уголовного законодательства и многие другие.

"Причины скрываемой (искусственной) преступности - это ряд условий, вследствие которых известные правоохранительным органам преступления не были зарегистрированы и отражены в статистике преступности"[4]. К ним можно отнести, к примеру, загруженность полиции, стремление правоохранительных органов создать мнимое благополучие, слабое материально-техническое обеспечение полиции, недобросовестность, плохая правовая подготовка отдельных сотрудников и иные причины.

Причины скрытой и скрываемой преступности очень разнообразны - это объясняется тем, что у каждого совершенного преступления есть свои объективные и субъективные признаки, которые и определяют то, почему это преступление не было зарегистрировано.

К общим причинам возникновения латентной преступности относят:

- степень общественной опасности совершенного деяния;

- уровень правосознания населения, а также уровень профессионального правосознания сотрудников правоохранительных органов;

- характер и тяжесть последствий преступлений и их оценка потерпевшими, свидетелями и другими заинтересованными лицами.

В заключении, имея представление о причинах появления латентной преступности и механизме ее образования, можно сказать о том, что в уголовном праве латентная преступность разделяется на три основные части:

1. Преступления, о совершении которых не было заявлено в соответствующие органы. Когда ни потерпевшие, ни свидетели, ни иные заинтересованные лица не заявили о факте совершения преступления.

2. Преступления, которые не были учтены, т.е. те действия или бездействия, о наличии которых правоохранительные органы были уведомлены, но по каким-то причинам преступления не были зарегистрированы, расследованы и раскрыты, хотя имели основания к регистрации.

3. Преступления, которые не были установлены. К ним относят те преступления, которые изначально были зарегистрированы должным образом, но по некоторым причинам не были установлены: факт преступления, лицо, его совершившее, или выяснилось, что у преступления нет состава[5].

Таким образом, "латентная преступность - это незарегистрированная часть фактической преступности"[6]. Она является неотъемлемой частью реальной преступности в нашей стране, поэтому ей присущи многие основные ее характеристики, такие как: массовость, противоправность и многие другие. Латентная преступность остается за рамками регистрации и учета по причине ее неизвестности правоохранительным органам либо известности, не вызывающей основанного на законе должного их реагирования. Хочется отметить, что чем масштабнее латентная преступность, тем ниже уровень защиты населения от преступности со стороны правоохранительных органов и тем выше уровень самодетерминации преступности в России. Именно поэтому с таким негативным исторически изменчивым явлением, как латентная преступность не только нужно, но и необходимо бороться.

---

[1] См.: Наумов А.В. Российское уголовное право : курс лекций. М. : Принт, 2016. С. 83.

[2] Энциклопедия уголовного права. Т. 24 / под ред. В.Б. Малинина. СПб. : Изд. проф. Малинина, 2015. С. 159.

[3] Уголовное право России. Общая часть : учебник / под ред. Ф.Р. Сундурова, И.А. Тарханова. М. : Статут, 2016. С. 351.

[4] Уголовное право России. Общая часть : учебник / под ред. В.П. Ревина. М. : Юстицинформ, 2016;

Энциклопедия уголовного права. Т. 24 ... С. 261.

[5] См.: Наумов А.В. Российское уголовное право ... С. 176.

[6] Юридический энциклопедический словарь / под ред. А.В. Малько. М. : Проспект, 2016. С. 113;

Гладких В.И., Курчеев В.С. Уголовное право России. Общая и Особенная части : учебник. М. : Моск. гос. ун-т, 2015.

LATENT CRIME: CONCEPT, CAUSES OF APPEARANCE

© 2017 Bryantseva Varvara Alekseevna
Student
© 2017 Volkova Natalya Anatolyevna
Senior Lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: bryantzeva.varvara@yandex.ru

Keywords: latent crime, the causes of latent crime, the effect of latent crime on cumulative crime in the Russian Federation, the structure of latent crime.

This article considers such a phenomenon in criminal law as "latent crime". The notion of "latent crime" is given, and its description is also highlighted. In addition, the article examines the main causes of the emergence of latent crime in our country and analyzes the impact of latent crime on cumulative crime in the Russian Federation.

УДК 347.9

ПОНЯТИЕ "АНАЛОГИЯ" В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ

© 2017 Брянцева Варвара Алексеевна
студент
© 2017 Сайфулова Лилия Габдельахатовна
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: bryantzeva.varvara@yandex.ru

Ключевые слова: аналогия, аналогия в гражданском праве, пробелы в гражданском законодательстве.

Рассматривается понятие "аналогия" в гражданском праве, исследуются причины возникновения необходимости использования аналогии в законодательстве.

Аналогия в научной литературе имеет множество значений. Самое распространенное из них подразумевает под собой любое соответствие одного предмета или явления другому. Стоит отметить, что часто понятие "аналогия" используется как синоним подобия. В речевой практике "аналогия" так же имеет несколько значений. Данная статья посвящена рассмотрению того, что представляет собой аналогия в гражданском праве[1].

Значимость данной темы заключается в том, что в российском гражданском законодательстве существуют пробелы, с которыми нередко сталкивается

правоприменитель. Под пробелом в гражданском праве подразумевается, отсутствие нормы права либо ее отдельной части, которая необходима для регулирования отношений, имеющих правовой характер. Следует отметить, что отсутствие норм или их частей обнаруживается в процессе осуществления правоприменительной деятельности. Так, компетентный государственный орган или должностное лицо имеют в производстве дело, которое они не могут разрешить по причине нехватки соответствующей нормы права. Такие случаи, к сожалению, в правоприменительной практике встречаются довольно часто. Безусловно, основной способ восполнения пробела в праве - издание недостающей правовой нормы. Однако этот процесс весьма длителен, поэтому в тех случаях, когда правотворческий орган не успел, а, возможно, не смог устранить пробел, используется правило применения права по аналогии.

Под аналогией в гражданском праве понимается способ восполнения пробелов в действующем законодательстве с помощью применения:

- закона, регулирующего сходные общественные отношения, то есть аналогии закона;

- общих начал и принципов правового регулирования определенной отрасти права или правового института, то есть аналогии права[2].

Исходя из ч. 1 ст. 6 ГК РФ, в случаях, когда предусмотренные соответствующими нормами ГК отношения прямо не урегулированы законодательством или соглашением сторон и отсутствует применяемый к ним обычай делового оборота, то к таким отношениям, если это не противоречит их существу, применяется гражданское законодательство, регулирующее сходные отношения, то есть аналогия закона.

Согласно ч. 2 этой же статьи при невозможности использовании аналогии закона, права и обязанности сторон определяются исходя их общих начал и смысла гражданского законодательства, опираясь на требования добросовестности, разумности и справедливости данной отрасли, другими словами по аналогии права[3].

Аналогия в российском гражданском законодательстве заключается в том, что в ситуациях, когда в законе прямо не предусмотрен рассматриваемый судом случай, но предусмотрен другой случай, сходный с первым в основных чертах и различающийся лишь во второстепенных, несущественных признаках, суд решает дело на основании закона, предусматривающего этот иной, но сходный случай. Другими словами, если в законе отсутствует норма, прямо предусматривающая спорный случай, суд применяет норму, которая регулирует похожие со спорным отношения. Значимость и необходимость использования такого приема заключается в том, что решение по юридическому делу обязательно должно иметь правовое основание[4].

Важно отметить, что аналогия в гражданском праве является не средством, с помощью которого можно обойти закон, а средством, которое обеспечивает действительно верное применение закона. Допускается аналогия не против за-

кона и не вопреки нему, а только на основании закона и в его пределах. Так, невозможно применение аналогии, когда рассматриваемое деяние предусмотрено гражданским законодательством. В том случае, когда данное деяние прямо в законе не предусмотрено, необходимо определить, как разрешает закон другие случаи того же рода, одинаковые с рассматриваемым деянием по существу, но отличающиеся каким-либо отдельными второстепенными признаками, и применить закон, который предусматривает наиболее сходный по существу случай.

В заключении нужно сказать о том, что аналогия в гражданском праве применяется только как исключение из правила, а не как само правило. Кроме того, применение данного явления ограничивается строгими рамками и осуществляется лишь как средство восполнения существующих пробелов в гражданском законодательстве.

Таким образом, аналогия в гражданском праве является решением какого - либо юридического дела на основании правовой нормы, рассчитанной на сходный случай. В той ситуации, когда управомоченный орган или должностное лицо решает дело в соответствии с нормой права, регулирующей наиболее аналогичные общественные отношения, тогда можно утверждать о том, что имеет место аналогия закона. При этом используемая норма права данное отношение непосредственно не регулирует, она регулирует другие, но близкие, родственные с ней отношения.

---

[1] См.: Словарь основных терминов по гражданском праву / под ред. Ю.Ц. Машаровой. Красноярск : Филиал НОУ ВПО "СПб ИВЭСЭП" в г. Красноярске, 2015. С. 125.

[2] См.: Теория государства и права : учеб. для вузов / под ред. М.М. Рассолова, В.О. Лучина, Б.С. Эбзеева. М. : Юнити-Дана, Закон и право, 2000. С. 313.

[3] См. ч. 1 ст. 6 Гражданского кодекса Российской Федерации от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 28.03.2017).

[4] См.: Вронская М.В. Гражданское право. Владивосток : ВГУЭС, 2015. С. 307.

THE CONCEPT OF "ANALOGY" IN THE CIVIL RIGHT

© 2017 Bryantseva Varvara Alekseevna
Student
© 2017 Saifulova Liliya Gabdelakhatovna
Candidate of Legal Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: bryantzeva.varvara@yandex.ru

Keywords: analogy, analogy in civil law, gaps in civil legislation.

In this article, the concept of analogy in civil law is examined, the reasons for the need to use analogies in legislation.

УДК 347.7:336.7

К ВОПРОСУ О ЗАПРЕТЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МФО И ПЕРЕХОДУ НА ИСКЛЮЧИТЕЛЬНО БАНКОВСКОЕ КРЕДИТОВАНИЕ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ

© 2017 Виленский Никита Михайлович
студент
© 2017 Цельникер Григорий Феликсович
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Nikita-Vilenskij@mail.ru

Ключевые слова: банк, кредит, Центральный банк, граждане, микрокредит, микрофинансовая организация, возвратность, проценты.

Рассмотрены преимущества банковского кредитования физических лиц на фоне порочности и несовершенства кредитования граждан микрофинансовыми организациями. Автор подчеркивает, что МФО, в том виде, в котором они существуют в России, не являются ни в коей мере альтернативой банку.

В последние годы резко возросло количество субъектов, которые занимаются кредитованием физических лиц. Это и микрофинансовые организации, и отдельные лица, которые готовы выдать некоторую денежную сумму под определенные условия и т.д. Однако самым надежным институтом продолжают оставаться банки. Именно поэтому, суть данной работы заключается в том, что кредитованием физических лиц должны заниматься только банки.

Элементами конкурентоспособности банковских кредитов для физических лиц выступают:

- цена;
- качество базовой услуги;
- качество обслуживания;
- состояние физического окружения услуги;
- дифференциация продукта;
- информированность потребителей;
- применяемые методы стимулирования сбыта[1].

Если взглянуть на рейтинги, размещенные в открытом доступе, то сегмент банковского кредитования физических лиц в 2016 году представлен следующими учреждениями:

1. Сбербанк России;
2. ВТБ 24;
3. Россельхозбанк;
4. Газпромбанк;

5. ВТБ.

Как показывает статистика, каждый житель России знает о существовании всех вышеперечисленных учреждений и хотя бы с одним из них сотрудничал.

В то же время рейтинг микрофинансовых организаций по тому же самому параметру выглядит следующим образом:

1. Домашние деньги;
2. MoneyMan;
3. Миг кредит;
4. Vivus;
5. Займо ру.

По данным ЦБ 81 % населения не сталкивался с деятельностью подобных организаций, следовательно судить об их надежности достаточно проблематично[2].

Некоторые могут сказать: "Зачем я буду переплачивать? Я лучше подожду, накоплю необходимую сумму и куплю то, что мне нужно". В принципе, такая позиция имеет место быть. Особенно, если это касается не очень дорогого предмета.

Если же речь идет о дорогостоящем приобретении, например, автомобиле, то скопить нужную сумму при среднем уровне дохода не так-то просто. Кроме того, необходимо учитывать, что в то время пока лицо собирает деньги, их покупательная способность неумолимо падает.

Рассмотрим простой пример.

Человек хочет приобрести автомобиль стоимостью, скажем, 10000 у.е. При этом уровень инфляции составляет 10%. Это означает, что если он решил собирать деньги, то уже через год ему придется выложить за ту же машину 11000у.е. Если же прибегнуть к полученюавтокредита в размере 5% годовых, то можно, во-первых, сразу стать собственником авто, а, во-вторых, заплатить за него 10500 у.е., то есть не потерять 500у.е. на ровном месте. Это означает, что банковский кредит в определенных случаях позволяет избежать инфляции.

Кроме того, для лучшего понимания, почему кредитованием физических лиц должны заниматься только банки, пройдемся по основным постулатам кредитования граждан микрофинансовыми организациями.

Если посмотреть на процентную ставку большинства микрофинансовых организаций, то можно сделать вывод, что в некоторых случаях она достигает 2% в день, что составляет 730% в год. То есть если вы взяли 10000 рублей, то через год эта сумма возрастет до 73000 рублей. Показательный случай произошел в Московской области: пенсионерка заняла 5000 рублей (срочно понадобились деньги на лекарства), а ее итоговая задолженность перевалила шестизначную сумму. Это есть ни что иное, как ростовщичество в современных условиях! В то же время средняя процентная ставка по кредитам в банках составляет около 15% годовых. Разница очевидна!

Огромные процентные ставки по микрозаймам обуславливают низкий уровень их возвратности. Начальник Главного управления рынка микрофинансирования Михаил Мамута в интервью "Московскому комсомольцу" сказал, что риск невозврата в сфере микрокредитования является колоссальным и может

составить 70-80% всего портфеля предоставленных конкретной микрофинансовой организацией средств[3]. Тем самым нарушается один из важнейших принципом кредитования: возвратность.

Однако, сторонники микрокредитования обращают внимание на то, что с 1 января 2017 г. вступили в силу поправки в ст. 12 и 12.1 ФЗ "О микрофинансовой деятельности и микрофинансовых организациях", запрещающие взыскание с заемщиков необоснованно высокие проценты по займам[4]. Суть данных ограничений сводится к следующему. Микрофинансовые организации утрачивают право начислять заемщику проценты после того, как их сумма достигнет трехкратного размера суммы займа. Тем не менее, данное ограничение не распространяется на неустойку (штрафы, пени), а также на платежи за услуги, оказываемые заемщику за отдельную плату.Еще одно ограничение касается просрочки возврата потребительского микрозайма: после возникновения просрочки микрофинансовые институты могут начислять должнику проценты только на непогашенную часть суммы основного долга, однако начисление должно прекратиться, как только проценты достигнут двукратного размера этой суммы. Кредитор сможет вновь начать начисление процентов только после частичного погашения заемщиком займа или уплаты причитающихся процентов.

Однако положения данного закона распространяются только на тех заемщиков, которые оформляют кредит после 1 января 2017 года. Получается, все остальные граждане вынуждены расплачиваться по прежним условиям, действующим до вступления поправок. Кроме того, для того, чтобы на практике этот инструмент заработал на полную мощность, должно пройти немало времени. А мы все прекрасно понимаем, что нововведения в стране начинают работать без изъянов спустя длительный период. Да и то, добиться идеала, зачастую не удается. Ведь микрофинансовые организации будут терять колоссальные средства, а это им абсолютно невыгодно. Таким образом, можно констатировать, что данные поправки являются не более чем полумерами.

Кроме того, на рынке небанковских финансовых институтов существует огромное количество недобросовестных кредиторов. Это неудивительно, ведь около 1/3 рынка микрофинансовых услуг в нашей стране не состоят в государственном реестре микрофинансовых организаций, и таким образом, функционируют в тени. Поэтому шанс попасть на удочку к мошенникам и обрести колоссальное количество сопутствующих проблем достаточно высок. Например, распространенным вариантом мошенничества в данной сфере является открытие так называемых фирм-однодневок. Смысл обмана заключается в следующем: заемщику предлагаются очень выгодные условия получения микрокредита, но только в том случае, если до определения решения по заявке, он произведет уплату первоначального взноса. Собрав несколько таких взносов, компания попросту закрывается, а ее клиенты остаются ни с чем.

Бытует мнение, что появление микрофинансовых учреждений естественный процесс, через который проходят все государства. Однако, при ближайшем рассмотрении становится понятно, что микрофинансирование в том виде, в котором оно существует в России существенно отличается от иностранных форм.

Для иллюстрации обратимся к истории возникновения микрокредитования, которая связана с именем бангладешского банкира Мухаммада Юнуса. Изобретенная им модель отличалась от российской во-первых тем, что займы выдавались под мизерный процент. Во-вторых, возвратность таких займов составляла 97%. А в-третьих, такие займы выдавались не кому попало, а только на условии открытия собственного бизнеса, как правило, семейного[5]. Как видим, это не имеет ничего общего с ситуацией в России.

Резюмируя вышеизложеное, следует подчеркнуть основную идею данной работы: кредитованием физических лиц должны заниматься только банки. С целью снижения напряженности в финансовом секторе и предотвращения дальнейшего скатывания значительной части населения в долговую яму, деятельность микрофинансовых организаций следует запретить. Законодатель должен пойти по пути ограничения доступа населения к "быстрым и дорогим" деньгам.

---

[1] Мирская С.Ю. Системный подход к анализу спроса на банковский кредит // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2017. № 1. С. 95.

[2] Обзор состояния финансовой доступности в 2015 г. / Центральный банк России. М., 2016. С. 59.

[3] Белова Е.А. Сущность микрофинансовых организаций. Плюсы и минусы микрофинансирования // Актуальные проблемы естественных и гуманитарных наук. 2016. N 3. С. 24.

[4] Федеральный закон от 02.07.2010 N 151-ФЗ "О микрофинансовой деятельности и микрофинансовых организациях".

[5] Общая характеристика и принципы функционирования системы микрокредитования Мухаммада Юнуса // Фундаментальные и прикладные исследования кооперативного сектора экономики. N 3. С. 102.

TO A QUESTION OF THE BAN OF ACTIVITY OF IFI AND TRANSITION TO EXCLUSIVELY BANK CREDITING OF NATURAL PERSONS

© 2017 Vilensky Nikita Mikhaylovich
Student
© 2017 Tselniker Grigory Feliksovich
Candidate of Legal Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: Nikita-Vilenskij@mail.ru

Keywords: bank, credit, Central Bank, citizens, microcredit, microfinancial organization, recoverability, percent.

In this article advantages of bank crediting of natural persons against the background of perversity and imperfection of crediting of citizens by the microfinancial organizations are considered. The author emphasizes that IFI, in that in a look in which they exist in Russia aren't an alternative to bank at all.

УДК 347.965

ЭЛЕКТРОННЫЕ ДОКАЗАТЕЛЬСТВА В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ В СВЕТЕ КОНЦЕПЦИИ ЕДИНОГО ПРОЦЕССУАЛЬНОГО КОДЕКСА

© 2017 Даулеталиева Гульжан Тюлегеновна
студент
© 2017 Руднева Юлия Викторовна
старший преподаватель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: dauletalieva1996@mail.ru, yuliarudneva66@mail.ru

Ключевые слова: доказательства, доказывания, электронные доказательства, концепция единого процессуального кодекса.

Рассматриваются проблемы электронных доказательств в гражданском процессе в свете принятой Концепции единого процессуального кодекса.

В современном мире общественные отношения развиваются достаточно динамично. Именно развитие общественных отношений побуждает законодателя на совершенствование законодательной базы[1].

5 февраля 2014 года были внесены поправки к Конституции РФ № 2-ФКЗ "О Верховном Суде Российской Федерации и прокуратуре Российской Федерации"[2], которые создали объединенный Верховный суд РФ, а Высший Арбитражный суд был упразднен. Изменения правовой системы на таком уровне повлекло за собой ряд новых обсуждений.

8 декабря 2014 года была одобрена Концепция Единого Гражданско-процессуального кодекса РФ[3]. Предполагается, что вышеназванный кодекс придет на замену действующим Арбитражно-процессуальному кодексу РФ и Гражданско-процессуальному кодексу РФ. По-мнению комитета Государственной Думы по гражданскому, уголовному, арбитражному и процессуальному законодательству с принятием нового единого процессуального кодекса будут устранены существующие противоречия и коллизии. Необходимо отметить, что данная позиция не нашла безусловного одобрения; в обществе имеются и противники введения единого процессуального кодекса. Сторонники последних настаивают на том, что введение единого ГПК приведет на практике к еще большему количеству проблем:

1. Проблема подача искового заявления в электронной форме. Нормами арбитражного законодательства предусмотрена возможность для лиц, участвующих в деле, представление в арбитражный суд документов в электронном виде, заполнять формы документов, размещенные на официальном сайте арбитражного суда в сети Интернет. Стоит отметить, что в настоящий момент подобная практика подачи документов остается менее востребованной в гражданском процессе, чем подача в печатном варианте. Причиной подобной ситуации явля-

ется, что разработанный механизм не обеспечивает подлинность волеизъявления стороны при подаче искового заявления (заявления), совершении иных процессуальных действий посредством сети Интернет.

2. Проблема обеспечения аппарата суда техническими средствами[4]. Системы видеоконференц-связи могут использоваться при наличии у судов такой технической возможности[5]. Однако еще до принятия рассматриваемой нормы суды общей юрисдикции отказывали в использовании системы видеоконференц-связи в гражданском процессе по причине отсутствия технической возможности[6]. Вместе с тем, стоит отметить, что арбитражном законодательстве такого пробела не наблюдается. Техническая возможность в арбитражном процессе подразумевает под собой такое функционирование системы видеоконференц-связи, позволяющее проведение судебного заседания без нарушения сроков рассмотрения дела[7]. Тем самым, можно сделать вывод о том, что механизм использования видеоконференц-связи в гражданском законодательстве недоработан.

3. Проблема направление электронных доказательств. Гражданское законодательство не предусматривает дополнительного разъяснения в отношении доказывания в виде электронных документов, в то время как в арбитражном законодательстве электронные доказательство активно используются. В связи с вышеизложенным, в процессе может постоянно возникать вопрос правомерности применения специальных технических устройств для исследования электронных документов..

Развитие технических средств приводит к тому, что в гражданском процессе начинают приобретать все большее значение электронные документы в гражданском процессе.

Хотелось бы отметить, что в принятой Концепции в разделе, посвященном доказыванию, также упоминаются электронные доказательства. Особенно важным представляется тот факт, что в дальнейшем предполагается более тщательная разработка оценки достоверности электронных доказательств.

Электронные доказательства, электронный документооборот требует особого правового регулирования. В настоящий период времени в нашем государстве отсутствует специальное законодательство, регулирующее данный вопрос.

Вместе с тем. следует обратить внимание на то, что РФ является участницей Конвенцию ООН "Об использовании электронных сообщений в международных договорах" от 23 ноября 2005 г.[8] Подписание вышеуказанного документа означает распространение действия его норм на территории Российской Федерации. Международным договором предусмотрено, что составление процессуальных документов в электронной форме не лишает их действительности или исковой силы. Кроме того, в международном договоре определен порядок времени и места отправления и получения электронных сообщений, порядок исправления ошибок в электронных сообщениях.

В федеральном же законодательстве дано определение электронного сообщения. Под электронным сообщением следует понимать, любую информацию (сведения), которые были получены или передача с использованием информационно-телекоммуникационной сети[9]. Стоит отметить, что главным вопросом в отношении электронных доказательств является строгое разграничение фактов, которые они могут подтверждать.

Таким образом, в веке электронных технологий нельзя преуменьшать значение электронных доказательств в гражданском процессе. Тенденции развития современного общества обуславливают необходимость тщательной разработки специализированных правовых актов. Хотелось бы отметить, что Российская Федерация является участницей ряда международных правовых актов, затрагивающих регулирование данного вопроса. Регулирование электронных доказательств должно отражать все современные тенденции.

---

[1] Курдюкова З.Н., Васильев С.В. Теоретические проблемы политической формы современного российского государства // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2013. № 2 (100).

[2] Закон РФ о поправке к Конституции РФ от 05.02.2014 N 2-ФКЗ "О Верховном Суде Российской Федерации и прокуратуре Российской Федерации" // Собрание законодательства РФ. 10.02.2014. N 6. Ст. 548.

[3] Концепция единого Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации (одобрена решением Комитета по гражданскому, уголовному, арбитражному и процессуальному законодательству ГД ФС РФ от 08.12.2014 N 124). URL: http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=172071&fld=134&dst=1000000001,0&rnd=0.3031565981603157#0.

[4] См.: Решетняк В.И. Электронное правосудие и судебное представительство в гражданском и арбитражном процессах // Адвокат. 2011. № 5.

[5] Федеральный закон от 26.04.2013 N 66-ФЗ "О внесении изменений в Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации" //Собрание законодательства РФ. 29.04.2013. N 17. Ст. 2033.

[6] Апелляционное определение Иркутского областного суда от 20.07.2012 по делу № 33-5947/2012.

[7] Постановление Пленума ВАС РФ от 17.02.2011 № 12 "О некоторых вопросах применения Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации", п. 24 // Вестник ВАС РФ. 2011. N 4, апрель.

[8] Конвенция ООН об использовании электронных сообщений в международных договорах (принята резолюцией 60/21 Генеральной Ассамблеи от 23.11.2005).

[9] Федеральный закон от 27.07.2006 N 149-ФЗ "Об информации, информационных технологиях и о защите информации" (ред. от 19.12.2016).

ELECTRONIC EVIDENCE IN THE CIVIL PROCESS IN THE LIGHT OF THE CONCEPT OF A SINGLE PROCEDURAL CODE

© 2017 Dauletalieva Gulzhan Tyulegenovna
Student
© 2017 Rudneva Yulia Viktorovna
Senior Lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: dauletalieva1996@mail.ru, yuliarudneva66@mail.ru

Keywords: evidence, proof, electronic evidence, the concept of a single procedural code.

The article deals with the problems of electronic evidence in the civil process in the light of the adopted Concept of a single procedural code.

УДК 347.73

ПРОБЛЕМА НАЛОГОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

© 2017 Казанкова Татьяна Николаевна
кандидат педагогических наук, доцент
© 2017 Сидорова Юлия Юрьевна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: tatianaok78@yandex.ru, salvoiure.jules @gmail.com

Ключевые слова: налоговая ответственность, налоги, законодательство, правонарушение.

Освещается проблема налоговой ответственности, анализируется ее соотношение с другими видами ответственности.

В настоящее время в Российской Федерации отсутствует понятие налоговой ответственности, несмотря на то, что сам термин употребляется всеми субъектами, участвующими в налоговых правоотношениях. Более того, за налоговые правонарушения следует именно налоговая ответственность. Но как можно устанавливать санкцию, не объясняя ее существо, порождая непонимание среди участников правоотношений и правоведов? Данное исследование посвящено проблеме налоговой ответственности, ее соотношению с другими видами ответственности и выводам о том, следует ли выделять налоговую ответственность в качестве отдельного вида ответственности.

Стоит начать с того, что многие исследователи отождествляют налоговую ответственность и административную ответственность. С 1 января 2010 года в силу вступили изменения в Кодекс об административных правонарушениях (далее по тексту - КоАП), предусматривающие в главе 15 ответственность за административные правонарушения в области финансов, налогов и сборов, страхования, рынка ценных бумаг[1]. Введение данной нормы усилило сомнения по поводу того, а следует ли выделять отдельно налоговую ответственность. Ряд правоведов действительно не признают данный вид ответственности, обосновывая это тем, что правовая природа налоговой ответственности и административной ответственности идентична[2].

В статье 106 Налогового Кодекса Российской Федерации (далее по тексту - НК РФ) дается определение налогового правонарушения как " виновно совершенное противоправное (в нарушение законодательства о налогах и сборах) деяние (действие или бездействие) налогоплательщика, плательщика страховых взносов, налогового агента и иных лиц, за которое настоящим Кодексом уста-

новлена ответственность "[3]. Таким образом, ответственность за совершение налогового правонарушения должна устанавливаться только НК РФ. Исходя из смысла данной нормы , в противном случае ответственность уже будет не налоговой, а какой-то иной. Некоторые авторы разграничивают понятия "налоговое правонарушение" и "нарушение законодательства о налогах и сборах", считая, что последнее определение более широкое по отношению к первому[4]. Соответственно, глава 15 КоАП регламентирует основания привлечения к ответственности за нарушение законодательства о налогах и сборах. Данную мысль законодатель развивает в статье 10 НК РФ разграничивая порядок привлечения к ответственности по делам о налоговых правонарушениях и порядок привлечения к ответственности за нарушение законодательства о налогах и сборах, содержащие признаки административного проступка и правонарушения. В первом случае порядок определяется Налоговым Кодексом, во втором соответственно КоАП либо Уголовным Кодексом Российской Федерации (далее по тексту- УК РФ)[5].

Таким образом, ответственность за нарушение законодательства о налогах и сборах включает в себя три составляющие: налоговые правонарушения, отнесенные к таковым НК РФ, административные правонарушения в сфере налогообложения и уголовные преступления в сфере налогообложения. Каждая из составляющих предполагает свой порядок привлечения к ответственности. Соответственно, в качестве отдельного вида правонарушения налоговое правонарушение выделяется непосредственно НК РФ. Отсюда следует вывод, что и налоговую ответственность обладает специфическими чертами, но существо ее не остается до конца понятным и остается открытым вопрос о том, отдельный ли это вид ответственности.

По своей сущности ответственность за нарушение законодательства о налогах и сборах, предусмотренная НК РФ применяется в административном порядке , и санкция имеет денежное выражение[6]. Некоторые правоведы используют это как главное доказательство того, что все таки налоговая ответственность - это по сути административная ответственность и некорректно выделять ее в качестве отдельного вида юридической ответственности[7].

Налоговая ответственность также выделяется в качестве разновидности финансовой ответственности. Такой подход представляется разумным в силу того, что по делам об административных правонарушениях не предусмотрена санкция в виде пени, что имеет место в налоговых правонарушениях и предусмотрено НК РФ. Данный пример наглядно показывает специфику налоговых правоотношений.

Смешение налоговой ответственности и административной ответственности и невозможность четкого разграничения данных понятий прямо указывают на пробелы в законодательстве. С помощью норм права истину по вопросу вы-

деления налоговой ответственности в качестве отдельного вида невозможно, так как нет четкой регламентации и отсутствуют необходимые для восприятия и понимания термины. В силу этого споры между правоведами не утихают, и это демонстрирует необходимость внесения изменений в законодательство, переосмысление норм и совершенствования законодательства путем устранения существующих проблем и сложностей. На данный момент сложно сделать вывод о том, что же действительно представляет из себя такой вид ответственности, как налоговая ответственность и можно ли выделять данный вид ответственности вообще. Точку в данном споре может поставить только законодатель и надеемся, что правовая система Российской Федерации будет двигаться только вперед.

---

[1] Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 03.04.2017).

[2] Колпакова Е.Е. Принцип законности финансово-правовой ответственности публичных образований: особенности реализации // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. № 10 (120).

[3] Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 28.12.2016).

[4] Игнатьева С.В, Блиндюк И.В. Административная и налоговая ответственность за нарушение налогового законодательства // Вестник Санкт-Петербургского университета МВД России. 2012. № 1. С. 63.

[5] Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 03.04.2017).

[6] Тотикова Т.Е. Актуальные проблемы развития института налоговой ответственности // Вестник ПАГС. 2011. С. 95.

[7] Пепеляев С. Налоговое право. М. : Альпина Паблишер, 2016. С. 367.

THE PROBLEM OF TAX RESPONSIBILITY

© 2017 Kazankova Tatyana Nikolaevna
Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor
© 2017 Sidorova Yulia Yuryevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: tatianaok78@yandex.ru, salvoiure.jules @gmail.com

Keywords: tax liability, taxes, legislation, offense.

This article describes the problem of tax liability and analyzes its relationship with other types of liability.

УДК 342.5

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ АНТИКОРРУПЦИОННЫХ МЕР В СИНГАПУРЕ И РОССИИ

© 2017 Калашникова Елена Борисовна
доцент
© 2017 Казурова Наталья Алексеевна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: kalashnikova-helen@yandex.ru, kazurova2013@mail.ru

Ключевые слова: коррупция, подкуп, мзда, лихоимство, санкции.

Рассматриваются методы борьбы с коррупцией, начиная с древности и по настоящее время. Затрагивается антикоррупционная политика Сингапура. Сегодня проблема взяточничества носит глобальный и системный характер. Исследование данного вопроса позволяет раскрыть генезис рассматриваемого явления, что может выявить обстоятельства, влияющие на состояние коррупции в современном мире.

Коррупция - это злоупотребление должностным положением, полномочиями, предоставление и получение взятки, коммерческий подкуп либо иное противозаконное деяние ,использование физическим лицом своего служебного положения вопреки законным интересам социума и государства в целях извлечения выгоды.

В настоящее время подобное явление как коррупция считается одним из наиболее частосовершаемых правонарушений, без кардинального решения которого невозможно эффективное развитие российского общества; разрабатываются различные методы борьбы со взяточничеством и истоки этого явления идут из истории.

История коррупции не уступает по древности истории человеческой цивилизации. Своими корнями это социальное явление уходит в глубокое прошлое[1]. Взяточничество упоминается и в русских летописях XIII в, имея название мздоимство. Первоначальные официальные упоминания о посуле, как о противозаконном явлении, прописаны в Двинской уставной грамоте 1397-1398 гг, Для борьбы с таким общественным явлением "Иван Грозный в 1561 году ввел Судную грамоту, устанавливающую санкции в виде смертной казни за получение мзды судебными чиновниками. Уголовная ответсвенность за взяточничество и другие формы,проявляющиеся в корыстном злоупотреблении служебным положением службе нашли свое отражение в принятом в Соборном уложении 1649 года." Так и Петр 1 вел активную борьбу со взяточничеством, что подтверждается изданием указа, который ужесточил санкцию за совершение корыстных злоупотреблений по службе должностными лицами органов государст-

венной власти и управления. Принятое в 1845 году Соборное уложение изменило меру наказание за взяточничество и дополнило законодательство,ввело новые нормы. Также в главу "О мздоимстве и лихоимстве" уложения были введены новоявленные, ранее не известные уголовному праву России меры уголовной ответственности.

В нашей стране коррупция все больше охватывает различные сферы жизнедеятельности россиян. Одними из самых коррумпированных сфер являются: образование, здравоохранение, ГИБДД, строительство, сертификационная система, прокуратура и даже суд.

В настоящее время ведется активная работа по борьбе с коррупцией и в РФ. Одним из методов борьбы с этим общественно опасным явлением считается принятие законов, ужесточающих наказание. "Так, 31 октября 2003 года на пленарном заседании 58-й сессии Генеральной Ассамблеи ООН была принята Конвенция Организации Объединенных Наций против коррупции.

В Уголовном Кодексе Российской Федерации декларированы наказания за получение взятки."[2] Ответственность за получение взятки зафиксирована в ст. 290 УК РФ.

"Наказуемо как личное получение взятки, так и ее приобретение посредством третьих персон. Согласно санкциям ч. 1 ст. 291 УК РФ, простая взятка, не имеющая признаков значительности или крупного размера, карается денежным штрафом или же тюремным сроком. В ч.2 ст.290 УК РФ."[3]

Федеральный закон от 25 декабря 2008г. №273-ФЗ "О противодействии коррупции" зафиксировал основные принципы, правовые и организационные основы предупреждения коррупции и борьбы с ней. В связи с принятием этого Закона претерпели изменения многие законодательные акты, регулирующие службу в органах государственной и муниципальной власти.

Так же как и в России проблема коррупции существовала и в других странах. Так например в республике Сингапур. "Когда Сингапур получил независимость (1965 г.) он находился в плачевном состоянии - бедность огромной доли населения, казнокрадство и взяточничество были неотделимой частью жизни страны. Государств нуждалось в природных ресурсах - импортировать доводилось даже пресную воду и строительный песок. Британские колониальные власти хоть и оставили в наследство эффективную концепцию управления, однако она была бессильна перед тем уровнем коррупции, который заполонил Сингапур. Борьбу со злоупотреблениями в органах власти тормозило то, что многие государственные служащие были втянуты в коррупционную схему.Формированию коррупции содействовал не большой доход чиновников в сопоставлении с работниками коммерческого сектора. Так же, существенная часть населения обладала чрезвычайно низким уровнем образования и правовой культуры. В сложившейся ситуации взятки были единственным средством повысить свой достаток.

В настоящее время Сингапур является одной из малокоррумпированных стран."[4] Как же этому государству удалось этого достичь? Для этого нужно было под координально изменить устоявшуюся схему: власть - деньги - коррупция. "Для

этого Министерство финансов разработало специальный антикоррупционный проект, содержащий ряд мер. Вот некоторые из них: - обеспечение прозрачности контроля нижестоящих чиновников вышестоящими; - ведение ротации чиновников, чтобы избежать формирование коррупционных связей; - проведение внезапных инспекций - совершенствование процедур взаимодействия с гражданами и организациями с целью исключения бюрократических проволочек.

В реализации антикоррупционного законодательства на практике весьма велика роль специального агентства - Бюро по расследованию случаев коррупции. Данное государственное учреждение, расследующее и преследующее коррупцию в государственном и частном секторах, было учреждено еще Британским колониальным правительством в 1952 году. А Акт о предотвращении коррупции, вступивший в силу в 1960 году, наделил Бюро широкими полномочиями в расследовании. Методы работы Бюро авторитарны. Агенство имеет исключительное право без решения суда задерживать и обыскивать подозреваемых в коррупционных деяниях, если на то есть основания в соответствии с законодательством. Может вести расследование не только в отношении подозреваемого, но также его родственников и поручителей, проверять любые их банковские, долевые и расчетные счета и финансовые записи. Может вызывать на допрос свидетелей, а также расследовать любые правонарушения, вскрывающиеся в ходе изучения коррупционного дела. Сингапурская бюрократия боится Бюро, как всевидящего ока правящей партии. Бюро почитают за успешную работу и изысканные методы действия. Его называют также "Бюро по расследованию заразной жадности".

Из сингапурской стратегии борьбы с коррупцией российскиму правительству необходимо подчеркнуть те основные моменты, которые привели Сингапур к победе над этим негативным социальным явлением. Самое главное! Общественно-политические руководители должны быть положительным примером для чиновников. Им необходимо демонстрировать примерное поведение, вести скромный образ жизни, и избегать вовлечения в коррумпированные концепции. Каждого, кого признают виновным в совершении коррумпированных действий, будет наказан, не смотря на его должностное положение. Следующим важным ключевым моментом является эффективная всесторонняя антикоррупционная стратегия, которая должна состоять из двух элементов: обширное антикоррупционное, всеохватывающее законодательство, чтобы предотвратить все способы уклонения от закона , которое необходимо регулярно пересматривать для введения актуальных поправок, когда это требуется и второй элемент - автономное агентство по борьбе с коррупцией, которое в свою очередь должно быть некорумпиованными. Для этого оно должно находиться под контролем, наблюдением политического лидера, который не склонен к коррумпированным действиям. Данные посты должны занимать честные и компетентные личности."[5]

Исследуя статистику за 2016 год я пришла к выводу, что первыми, в числе осужденных за взяточничество, являются полицейские и чиновники. Согласно данным Судебного Департамента при Верховном Суде Российской Федерации "среди осужденных за преступления коррупционной направленности 394 чело-

века являлись должностными лицами органов государственной власти и местного самоуправления, из них 133 - главами муниципальных образований и местных администраций, 42 - лица занимали должности в органах исполнительной власти субъектов Российской Федерации. А также всего, по ст.290 УК РФ за получение "денежного вознаграждения" было осуждено 1576 человек."[6]

Такое явление как коррупция берет свои истоки с давних времен и до сих пор с ней ведется активная борьба не только в нашей стране,но и в старнах Востока. На протяжении многих лет антикоррупционные законы, статьи, подзаконные акты поддавались редакции и изменениям, однако процесс совершенствования антикоррупционного законодательства в нашей стране далек от своего завершения и для этого предстоит огромная работа не только органам властных структур,но и обычным гражданам, которые не равнодушны к столь опасному социальному явлению как коррупция. Проблема коррупции является глобальной, для ее разрешения нужны огромные силы, и правильно ориентированные правовые методы борьбы[7].

---

[1] Мизерий А.И. История борьбы с коррупцией. 2001. № 2. С. 183.

[2] Бундеев А.В, Калашникова Е.Б. История развития российского антикоррупционного законодательства // Апробация. 2015. № 6 (33). С. 91.

[3] Уголовный кодекс Российской Федерации. Ч. 1,2. Ст. 291. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/0108932a3c6234f73590b25799588ada492deb23.

[4] URL: http://russian7.ru/post/kak-singapur-pobedil-korrupciyu.

[5] Там же.

[6] Основные статистические показатели деятельности судов общей юрисдикции за 2016. URL: http://www.cdep.ru/index.php?id=79.

[7] См. также: Российское законодательство X-XX веков / под общ. ред. А.И. Чистякова. М. : Юрид. лит., 1985. Т. 3. С. 102;

Семченко Г.В. Двинская уставная грамота 1397. С. 84.

COMPARATIVE ANALYSIS OF ANTI-CORRUPTION MEASURES IN SINGAPORE AND RUSSIA

© 2017 Kalashnikova Elena Borisovna
Associate Professor
© 2017 Kazurova Natalia Alekseevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: kalashnikova-helen@yandex.ru, kazurova2013@mail.ru

Keywords: corruption, bribery, bribe, extortion, sanctions.

The article deals with methods of combating corruption, from the ancient times to the present, anti-corruption policy affecting Singapore. Currently, the problem of corruption is global and systemic in nature. The study allows to reveal the Genesis of this phenomenon, which may reveal circumstances influencing the state of corruption in the modern world.

УДК 341.233.1

К ВОПРОСУ О СОВЕРШЕНСТВОВАНИИ СИСТЕМЫ БЮДЖЕТНОГО КОНТРОЛЯ В РОССИИ: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

© 2017 Капитанов Кирилл Игоревич
студент
© 2017 Цельникер Григорий Феликсович
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: ekakir97@mail.ru

Ключевые слова: бюджет, финансовый контроль, бюджетный контроль, субъекты бюджетного контроля, система бюджетного контроля.

Статья посвящена анализу проблем организации и осуществления бюджетного контроля в Российской Федерации. Авторы рассматривают взаимодействие различных контрольно-счетных органов в бюджетно-правовой сфере и предлагают пути совершенствования системы бюджетного контроля в России.

Всякое государство обладает собственным бюджетом, на основании которого функционирует государственный механизм и посредством которого государство способно выполнять возложенные на него задачи и функции и реализовывать определенные публично-правовые полномочия. Поэтому любое государство заинтересовано в том, чтобы бюджетные средства расходовались максимально эффективно и по целевому назначению.

Важнейшим инструментом, посредством которого государство в лице своих специально уполномоченных органов и должностных лиц осуществляет контроль за эффективностью использования средств соответствующего бюджета является бюджетный контроль. Под бюджетным контролем понимают финансовый контроль органов государственной власти и местного самоуправления в сфере бюджетной деятельности, направленный на установление законности, достоверности, экономической эффективности деятельности участников бюджетного регулирования или бюджетного процесса[1]. Исходя из положений Бюджетного Кодекса Российской Федерации, бюджетный контроль осуществляется за соблюдением финансовой дисциплины в процессе образования и расходования фондов денежных средств, а также в целях обеспечения соблюдения бюджетного законодательства РФ и иных нормативных правовых актов, регулирующих бюджетные правоотношения[2]. Таким образом, можно сказать, что бюджетный контроль представляет собой способ обеспечения законности в процессе бюджетной деятельности государства.

Законодательное закрепление контрольной функции в сфере бюджетных правоотношений за контрольными органами исполнительной и представительной власти разных уровней обусловливает наличие определенной организационной системы бюджетного контроля. Однако система бюджетного контроля, существующая в Российской Федерации в настоящее время, обнаруживает ряд недостатков в концептуальной, институциональной и организационной сферах[3]. Среди недостатков можно выделить отсутствие на государственном уровне единой концепции, устанавливающей методологические и правовые основы осуществления бюджетного контроля; дублирование полномочий контрольных органов, их недостаточное сотрудничество и координирование, препятствующие увеличению результативности контрольных мероприятий.

Недостаточная согласованность действий различных ведомств, осуществляющих контрольные мероприятия в бюджетной сфере, является одной из важнейших проблем современной системы бюджетного контроля в России. К сожалению, в отечественном законодательстве не нашел отражения действенный механизм обеспечения взаимодействия (в том числе и информационного) органов государственного финансово-бюджетного контроля как между собой, так и с органами государственного управления и правоохранительными органами. Подобная несогласованность действий контрольных органов часто порождает дублирование их деятельности, а также необоснованно увеличивает нагрузку на контролируемые организации.

Наиболее действенным решением данной проблемы было бы совершенствование федерального законодательства в части установления общих принципов и норм, на которых должно строиться межведомственное взаимодействие, в том числе и в процессе осуществления бюджетного контроля. До разработки подобных унифицированных правил взаимодействия контрольные органы вынуждены заключать межведомственные соглашения, подобные соглашению между ранее упраздненной Федеральной службой финансово-бюджетного надзора (Росфиннадзором) и Счетной Палатой РФ, ставящие целью в условиях несовершенства федерального законодательства самостоятельно, на основании договоренностей, разграничить контрольные полномочий при проведении бюджетного контроля[4].

Важно отметить, что успешное осуществление функций контроля возможно только при правильно построенной и организованной системе контрольных органов, их научно обоснованной структуре, юридической подчиненности, наличии экономических рычагов, стимулирующих высокое качество работы.

Несмотря на то, что система органов государственной власти в России постоянно подвергается реформированию и оптимизации, органов бюджетного контроля более чем предостаточно: это и Счетная палата, и Министерство финансов, и Федеральное казначейство, а также иные службы и ведомства, обладающие теми или иными полномочиями в сфере бюджетного контроля. Однако нельзя сказать, что подобная "раздутость" системы органов, осуществляющих бюджетный контроль, положительно сказывается на качестве проводимых контрольных мероприятий. Наоборот, множество учреждений, отсутствие законо-

дательно установленного разграничения их задач и полномочий порождают нескоординированность при проведении контрольных мероприятий, что явным и неявным образом снижает их результативность.

Показательным в этом плане является упразднение в феврале 2016 года Федеральной службы финансово-бюджетного надзора (Росфиннадзора) и передача ее полномочий другим ведомствам - прежде всего, Федеральному казначейству, Федеральной налоговой службе и Федеральной таможенной службе Российской Федерации - было осуществлено именно в целях совершенствования государственного контроля и надзора в финансово-бюджетной сфере и оптимизации структуры федеральных органов исполнительной власти[5]. Кроме этого, в числе аргументов упразднения отмечалась низкая эффективность Росфиннадзора: по данным Счетной палаты, только за январь-сентябрь 2015 года дебиторская задолженность РФН выросла в 1,14 раза в сравнении со всем 2014 годом и составила 896,3 млрд. руб., из которых 521,5 млрд. - безнадежный долг[6].

Однако от упразднения ведомства, специализирующегося непосредственно на финансовом и, разумеется, бюджетном контроле, пострадало, скорее, качество контрольных мероприятий. Так, на Федеральную службу финансово-бюджетного надзора были возложены полномочия по проведению последующего бюджетного контроля, а в связи с ее упразднением новый механизм, подразумевающий наделение подобными полномочиями Счетную палату Российской Федерации, так и не начал функционировать на должном уровне. Представляется, что связано это с тем, что Счетная палата РФ не обладает фактической возможностью осуществлять полноценный и эффективный бюджетный контроль в пределах всей страны. Во многом именно по этой причине полномочия по осуществлению бюджетного контроля в отношении средств региональных бюджетов делегированы Счетным палатам субъектов РФ, действующим на основании региональных нормативных правовых актов и образованным при законодательных (представительных) органах государственной власти соответствующих субъектов и, соответственно, подчиненным им[7].

Таким образом, необходимость дальнейшего совершенствования системы бюджетного контроля, ввиду выявленных недостатков в концептуальной, институциональной и организационной сферах, не вызывает сомнений. Совершенствование системы бюджетного контроля в России должно осуществляться в двух взаимозависимых направлениях.Во-первых, очевидна необходимость дальнейшего оптимизирования системы контролирующих органов с целью избавления от дублирующих полномочий разных ведомств. И во-вторых, на федеральном уровне требуется законодательно закрепить общие принципы и нормы, регулирующие вопросы координирования деятельности контролирующих министерств и ведомств (в том числе в сфере бюджетного контроля). Представляется, что указанные предложения позволят не только оптимизировать расходы федерального бюджета, но и существенно повысить уровень взаимодействия субъектов бюджетного контроля, а также снизить нагрузку на контролируемые организации и, наконец, повысить качество бюджетного контроля в России.

[1] Финансовое право : учеб. для акад. бакалавриата / под ред. Е.М. Ашмариной. 2-е изд. М. : Юрайт, 2016. С. 169-170.

[2] Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 145-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 03.08.1998. № 31. Ст. 3823.

[3] Логинов Ю.М., Суркова О.Е. Совершенствование национальной системы финансового контроля на основе использования международного опыта // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. № 2 (112). С. 90-94.

[4] Соглашение о сотрудничестве между Счетной палатой Российской Федерации и Федеральной службой финансово-бюджетного надзора (заключено в г. Москве 17.12.2012).

[5] Указ Президента РФ от 02.02.2016 № 41 "О некоторых вопросах государственного контроля и надзора в финансово-бюджетной сфере" // Собрание законодательства РФ. 08.02.2016. № 6. Ст. 831.

[6] Проверка полноты и своевременности передачи Федеральной таможенной службе и Федеральной налоговой службе от упраздняемой Федеральной службы финансово-бюджетного надзора функций органа валютного контроля в части передачи дебиторской задолженности и материалов, подтверждающих ее возникновение // Бюллетень Счетной палаты. 2016. № 10 (октябрь). С. 206-209.

[7] Закон Самарской области от 30.09.2011 № 86-ГД "О Счетной палате Самарской области и отдельных вопросах деятельности контрольно-счетных органов муниципальных образований, расположенных на территории Самарской области" // Волжская коммуна. 2011. 4 окт.

TO THE QUESTION OF IMPROVING OF THE BUDGET CONTROL SYSTEM IN RUSSIA: PROBLEMS AND THE WAYS OF THEIR SOLUTIONS

© 2017 Kapitanov Kirill Igorevich
Student
© 2017 Tselnicker Grigory Feliksovich
Candidate of Legal Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: ekakir97@mail.ru

Keywords: budget, financial control, budget control, subjects of budget control, budget control system.

This article analyzes the problems of the organization and implementation of budgetary control in the Russian Federation. The authors consider the interaction between different control bodies in budgetary matters and suggest ways of improving of the system of budgetary control in Russia.

УДК 342.25:336.14

МЕСТО МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ В БЮДЖЕТНОЙ СИСТЕМЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2017 Карпович Виктория Юрьевна
студент
© 2017 Цельникер Григорий Феликсович
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: viktoriya.kull@gmail.com

Ключевые слова: бюджет, бюджетная система, бюджетное устройство, бюджет муниципальных образований, бюджетный федерализм.

Проведен анализ места муниципальных образований в бюджетной системе Российской Федерации, особое внимание уделяется специфике бюджетного федерализма РФ и проблеме формирования и исполнения местных бюджетов.

В нынешней редакции Бюджетного Кодекса Российской Федерации отсутствует легальное определения бюджетного устройства. В действующем до 1 января 2000 года законе РСФСР № 1734-1 от 10.10.1991 г. "Об основах бюджетного устройства и бюджетного процесса в РСФСР"[1] закреплялось данное определение - под бюджетным устройством, в соответствии с ним, понималась организация бюджетной системы и принципы ее построения.

С понятием бюджетного устройства тесно связано понятие бюджетной системы, которое в отличии от первого, регламентировано бюджетным законодательством. Бюджетная система России в соответствии со ст. 6 Бюджетного кодекса Российской Федерации представляет собой "основанную на экономических отношениях и государственном устройстве и регулируемую нормами права совокупность федерального бюджета, бюджетов субъектов Российской Федерации, местных бюджетов и бюджетов государственных внебюджетных фондов"[2]. Однако такое определение не является научно обоснованным. По мнению Д.Л. Комягина, легальное определение "…не дает никакого понятия о структуре бюджетной системы, не констатируя ни иерархичности, ни равенства в отношениях между бюджетами - элементами системы"[3]. Данное определение нельзя считать логически завершенным, т.к. взаимоотношения между бюджетами бюджетной системы государства, правовые основы их функционирования, состав бюджетов, процедуры их формирования, рассмотрения, утверждения и исполнения, осуществление контроля за формированием и расходованием бюджетных средств на всех уровнях бюджетной системы - все это должно определяться бюджетным устройством страны.

Следовательно, справедливо полагать, что бюджетное устройство является более широкой по отношению к бюджетной системе категорией, включающей также ряд иных элементов, среди которых: межбюджетные отношения, включающие различные виды финансовой помощи между субъектами (взаимосвязь бюджетов бюджетной системы); процедурные вопросы; аудит или контроль) формирования и исполнения бюджетов бюджетной системы.

Бюджетное устройство любого государства кроме законов и иных нормативно-правовых актов определяются формой государственного и административного устройства. Одним из элементов бюджетного устройства выступает структура бюджетной системы, т.е. тип бюджетного устройства, который определяется формой государственного устройства. В унитарных государствах бюджетная система представлена двумя элементами: государственный бюджет и местные бюджеты; в федеративных государствах - тремя: федеральный бюджет, бюджеты субъектов федерации и бюджеты муниципальных образований. Ч. 1 ст. 1 Конституции РФ определяет Россию, как федеративное государство[4], в связи с этим необходимо описывать бюджетное устройство Российской Федерации в качестве бюджетного устройства федеративного типа.

Особое внимание в структуре бюджетной системы следует уделить третьему элементу - "бюджетам муниципальных образований, которые представлены бюджетами муниципальных районов, бюджетами городских округов, бюджетами городских округов с внутригородским делением бюджетами внутригородских муниципальных образований городов федерального значения Москвы, Санкт-Петербурга и Севастополя, а также бюджетами городских и сельских поселений и внутригородских районов."[5]

Центральная проблема формирования и усовершенствования системы местного самоуправления в Российской Федерации заключается в обеспечении финансовой самостоятельности муниципальных образований, что напрямую зависит от формирования доходной части местных бюджетов, от федерального и регионального законодательства, а также от состояния федерального и регионального бюджетов. Ситуация обостряться на фоне замедления темпов экономического роста, увеличения дефицитов федерального и большинства региональных бюджетов, повышения числа депрессивных регионов. Следует сказать, что повышенный интерес к формированию бюджетов на местном уровне продиктован тем, что от размера бюджетов на местном уровне, напрямую зависят как региональные бюджеты, так и бюджет федерального уровня.

Все муниципальные образования, виды которых указываются в Бюджетном кодексе РФ, в лице органов местного самоуправления обладают бюджетными правами, продиктованными компетенцией муниципалитетов, их значение проявляется в том, что посредством их реализации создается финансовая база, необходимая для решения органами местного самоуправления социально-экономических вопросов и иных вопросов местного значения.

В настоящее время муниципалитеты не имеют собственных достаточных средств для покрытия всех расходов местных бюджетов, следовательно, муниципальные образования не способны обеспечить исполнения своих полномо-

чий. Ч. 2 ст. 9 Европейской Хартии местного самоуправления, ратифицированной Российской Федерацией в 1998 году, устанавливает, что "финансовые средства органов местного самоуправления должны быть соразмерны предоставленным им по конституции или закону полномочиям", что не соответствует действительности, поскольку финансовые подсистемы, создающие условия формирование доходной части местных бюджетов недостаточно гибкие и эффективные, чтобы обеспечить реализацию всего массива полномочий, возложенных на муниципалитеты федеральным и региональным законодательством. Поэтому в перечне прав муниципальных образований особое место уделяется межбюджетным отношениям с субъектами РФ.

Система межбюджетного взаимодействия между федеральным бюджетом, субъектами и муниципальными образованиями раскрывается в понятии бюджетного федерализма, как системе налогово-бюджетных взаимоотношений между органами государственной власти и местного самоуправления на всех стадиях бюджетного процесса. В экономическо-юридической литературе дается множество понятий бюджетного федерализма, но Бюджетном кодексе Российской Федерации это понятие не закрепляет. Бюджетный федерализм можно определить, как форму бюджетного устройства в федеративном государстве, предусматривающий реальное и равное участие всех уровней бюджетной системы в едином бюджетном процессе, направленном на учет государственных интересов и осуществление интересов субъектов федерации и муниципальных образований.

Традиционно выделяют две модели бюджетного федерализма: конкурентную (децентрализованную) и кооперативную (централизованную). Первая ориентируется на соперничество между территориальными образованиями, которые имеют свои специфические налоги по принципу "один налог - один бюджет". Для такой модели бюджетного федерализма характерна высокая степень децентрализации управления налоговыми и бюджетными процессами по вертикали власти и бюджетной системе (применяется в США). Вторая модель напротив ориентирована на партнерство, взаимную помощь и активную политику федерального центра по горизонтальному и вертикальному выравниванию бюджетной обеспеченности территорий, где она меньше среднего уровня по стране (применяется в Германии).

Бюджетный федерализм в РФ относят к кооперативной модели, поскольку Бюджетное законодательство на уровне федерации в России стоит над бюджетным законодательством субъектов федерации, обеспечивая общие интересы и потребности федерации. Однако по мнению некоторых исследователей "в Российской Федерации бюджетный федерализм уникальным образом сочетает в себе отдельные элементы и кооперативного и конкурентного федерализма."[6]

Но в процессе организации бюджетного процесса продолжает сохраняться несоответствие меж доходными источниками и расходными обязательствами уровней государственной власти, а также неравномерность бюджетной обеспеченности разных регионов государства.

Наиболее заметно такое положение проявляется на местном уровне, в муниципалитетах доходные источники не в состоянии покрыть все расходные обязательства, вытекающие из полномочий органа местного самоуправления. Доходная часть муниципальных образований в большей своей части формируется из налогов и сборов. НК РФ устанавливает 3 вида местных налогов и сборов: земельный налог; налог на имущество физических лиц; торговый сбор[7]. Конституция РФ среди полномочий муниципальных образований указывает право устанавливать местные налоги и сборы, однако со стороны федерального центра отсутствует стремление обеспечить реализацию указанного конституционного права муниципалитетов. Однако при отсутствии у муниципалитетов достаточного количества доходных источников, неконтролируемое установление местных налогов и сборов отрицательно скажется на реальных доходах граждан, поэтому следует обратить внимание на расширение самостоятельности муниципальных образований в области сотрудничества с местными бюджетами и бюджетами субъектов РФ. Кроме того, бюджетным законодательством предусмотрен механизм, который призван сглаживать разрыв между доходами и реализацией полномочий, обеспечиваемых поступающими финансами, на местах - это зачисление в бюджеты муниципальных образований части налоговых доходов от федеральных налогов и сборов (например, единый сельскохозяйственный налог и некоторые виды акцизов), что подтверждает тезис о централизации финансовых ресурсов, присущих кооперативной модели бюджетного федерализма. Стоит отметить, что нормативы отчислений устанавливаются органами государственной власти субъектов Российской Федерации, что при условии ограниченности их возможностей не создает весомую поддержку для бюджетов муниципальных образований, поскольку перераспределения налогов между федеральным бюджетом и бюджетами субъектов Российской Федерации устанавливаются федеральным законом "О федеральном бюджете на очередной финансовый год и плановый период".

Централизация финансов в федеральном бюджете является закономерным следствием экономического кризиса, которая, с одной стороны, призвана "оздоравливать" регионы и территории в депрессивный период, а с другой стороны, централизация финансов выступает одним из наиболее эффективных механизмов централизации власти.

Метод урегулирования межбюджетных отношений, посредством регулирующих доходов получил широкое распространение в Российской Федерации и применялся еще с советских времен, некоторые исследователи справедливо полагают, что подобные механизмы формирования бюджетов "создают иждивенческие настроения у некоторых территорий, т.е. возможность получить больше денежных средств в виде регулирующих доходов (присутствие субъективного фактора), не прилагая больших усилий к формированию экономики и расширению собственной налоговой базы на своих территориях)"[8].

В таком случае, сокращается налоговая база регионов, складывающаяся как из собственных, так и из регулирующих доходов, которые в совокупности не покрывают расходные обязательства муниципальных образований. В связи с

этим применяется формирование доходной части посредством субсидий, субвенций и дотаций из федерального бюджета либо из бюджета субъекта.

Бюджетный кодекс в ст. 139 закрепляет две формы предоставления субсидий: "в целях софинансирования расходных обязательств…субсидии местным бюджетам на выравнивание обеспеченности муниципальных образований по реализации ими их отдельных расходных обязательств"[9]. Но и при безвозмездном предоставлении муниципальным бюджетам денежных средств, существует ряд проблем. Условия софинансирования, как правило, определяются соглашением между субъектом и муниципальным образованием, однако само соглашение базируется на постановлениях правительств субъектов или иных нормативно-правовых актах, принимаемых на региональном уровне, иными словами, соглашение имеет декоративный характер и не отражает реальные интересы и возможности органов муниципального управления. Кроме того, что наблюдается заметный перевес полномочий в пользу исполнительной власти, в ущерб представительной демократии, муниципалитеты вынуждены отказываться от субсидий, предоставляемых в целях софинансирования расходных обязательств, поскольку субсидии предполагают вложение финансовых ресурсов в определенном соотношении со стороны муниципальных органов, что в ситуации, когда бюджет муниципалитета уже сформирован и рассчитан и органы не располагают необходимыми свободными средствами - невозможно.

Местное самоуправление в Российской Федерации последние двадцать лет находится в стадии постоянного реформирования, поэтому "решение таких кардинальных вопросов как введение новых типов муниципальных образований, перераспределения полномочий невозможно без внесения соответствующих корректив в процессы регулирования финансово бюджетных отношений"[10].

Таким образом, проведенный анализ нынешнего положения муниципальных образований в системе бюджетного устройства Российской Федерации позволяет сделать вывод, что при высоком сосредоточении доходных источников в условиях значительного рассредоточения фактических расходов, на сегодняшний день в России существует централизованная система межбюджетных отношений, что порождает значительную финансовую зависимость регионов и территорий от федерального цента. В силу того, что принцип независимости бюджетов не реализуется на практике, фактически накапливаемая субъектами и муниципалитетами доходная часть бюджетов и их расходная часть формируется в рамках Министерства финансов Российской Федерации, что позволяет утверждать о том, что формирование бюджетов в РФ происходит по типу создания централизованного бюджета унитарного государства. В то же время, отсутствие у органов муниципального управления реальной возможности устанавливать местные налоги, для пополнения доходной части бюджетов, восполняемой в незначительной части обеспечением межбюджетных отношений между субъектами федерации и муниципалитетами, свидетельствует о кооперативном характере бюджетного федерализма в Российской Федерации. В связи с этим следует:

- повысить финансовую самостоятельность органов местного самоуправления;

- расширить право местных органов самоуправления на сотрудничество;

- укрепить прозрачность региональных и муниципальных финансов, посредством усовершенствования системы муниципального финансового контроля.

---

[1] Закон РСФСР от 10.10.1991 № 1734-1 "Об основах бюджетного устройства и бюджетного процесса в РСФСР" // Ведомости Совета народных депутатов и Верховного Совета РСФСР. 1991. № 46. С. 1543. (Утратил силу с 1 января 2000 года.)

[2] Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от 28.03.2017).

[3] Комягин Д.Л. Бюджетное право России : учеб. пособие / общ. ред. А.Н. Козырин. М. : Ин-т публично-правовых исслед., 2011. С. 38.

[4] Конституция Российской Федерации (принята всенар. голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. 04.08.2014. N 31. Ст. 4398.

[5] Бюджетный кодекс Российской Федерации.

[6] Бандурин В.В, Щедров В.И. Анализ состояния бюджетного устройства Российской Федерации // МИР (Модернизация. Инновации. Развитие). 2015. № 2-1 (22). С. 10.

[7] Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 28.12.2016).

[8] Вергун С.С. Особенности бюджетного федерализма и межбюджетных отношений в России // Science Time. 2014. № 9 (9). С. 48.

[9] Бюджетный кодекс Российской Федерации.

[10] Дворядкина Е.Б., Рогачев Е.В. Реформирование местного самоуправления: финансовый аспект // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2015. № 3 (125). С. 71.

PLACE OF MUNICIPALITIES IN THE BUDGET SYSTEM OF THE RUSSIAN FEDERATION

© 2017 Karpovich Victoria Yuryevna
Student
© 2017 Tselnicker Grigory Feliksovich
Candidate of Legal Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: viktoriya.kull@gmail.com

Keywords: budget, budgetary system, budget structure, budget of municipalities, fiscal federalism.

The article analyzes the place of municipalities in the budget system of the Russian Federation, special attention is paid to the specifics of federal budgetaryism in the Russian Federation and the problem of the formation and execution of local budgets.

УДК 347.73

СПРАВЕДЛИВОСТЬ КАК ПРИНЦИП НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ

© 2017 Котыхова Анастасия Александровна*
студент
© 2017 Никулин Иван Григорьевич*
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: kotyhova2011@mail.ru, ivanni95@gmail.com

Ключевые слова: налогообложение, равенство, справедливость, проблемы, принципы, право, мораль, налог.

Рассматривается понятие принципа справедливости и его соотношение с общим понятием справедливости. Приводятся различные трактовки этих понятий. Изучается действие принципа в настоящее время. Анализируются проблемы, стоящие перед современным законодательством по реализации данного принципа.

В современной науке налогового права, все чаще говорится о принципе справедливости. Но как правильно трактовать этот принцип, в чем его сущность? Что вообще содержит в себе понятие справедливость, и как оно находит отражение в налоговом праве? Какие существуют проблемы на данном этапе при применении данного принципа?

Справедливость можно трактовать как категорию морально-правового и социально-политического сознания. Понятие справедливости появилось еще в глубокой древности и закрепилось в нормах морали еще задолго до его первых упоминаний в правовых источниках. Справедливость также выступает исходным началом, принципом, лежащим в основе "правильного" налогообложени[1]. Справедливость - это некий баланс между вседозволенностью и наказанием. С одной стороны, человек должен чувствовать себя в обществе свободным, но с другой стороны, он не должен злоупотреблять этой свободой. Справедливость также описывается во многих словарях как чувство честности и законности[2].

Действующее законодательство РФ о налогах и сборах не содержит понятия "справедливость". Однако отсутствие легального определения, не означает отсутствие желания государства достичь его. Понятие справедливости в налоговом праве может определяться как соотношение интересов государства и налогоплательщика, т.е. соразмерность взимаемых налогов доходам и недискриминация по любым каким бы то ни было признакам. Принцип справедливости является основой, определяющей направления развития и совершенствования законодательства о налогах и сборах. В налоговом праве справедливость находит отражение в следующих аспектах:

---

* Научный руководитель - **Сидорова Анна Викторовна**, старший преподаватель.

во всеобщности;

в равенстве налогообложения;

в учете фактической способности налогоплательщика к уплате налога.

К сожалению, в законодательстве РФ данному принципу не уделяется достаточно внимания. К примеру, на практике за неисполнение налоговых обязательств налогоплательщик несет административную и уголовную ответственность, уплачивает крупные финансовые штрафы, а налоговые органы, в свою очередь, за излишнее взыскание налогов и необоснованное наложение штрафов практически не несут никакой ответственности. В результате возникают многочисленные обращения в суды, обжалования неправомерных действий налоговых органов[3].

Данную проблему, во многом, создает бесчисленное множество подзаконных актов, инструкций, дополнений и изменений к ним, нормативных писем и разъяснений налоговых органов, которые создают путаницу при применении права, в частности при исчислении налогов.

Так же поступают предложения ввести прогрессивный налог в РФ, который тоже, во многом, ставит под вопрос принцип справедливости[4]. Смысл данного возможного нововведения заключается в том, что при исчислении налогов, применяется правило "прямой пропорциональности", иначе говоря "чем больше доход - тем больше платишь". Но устроит ли данная тенденция большинство населения? Понятие справедливости каждый понимает по-разному, и у каждого "своя правда". Каждый будет считать, что он более богат, нежели кто - то, либо менее. У многих, наверняка, родится мысль: "зачем я должен отдавать свои кровно заработанные средства больше, чем другой, потому что я богаче?" Исходя из этого, можно сделать вывод - всегда найдется недовольный. Также Александра Суслина, специалист Экономической экспертной группы, считает, что "прогрессивная ставка не принесет серьезных доходов в бюджет. Следует вводит не прогрессивный налог, а просто повысить ставку НДФЛ"[5].

Этот же принцип необходимо учесть и при реформировании транспортного налога. Так, некоторыми учеными предлагается "исчислять налог не "ступенями" по принципу "от и до", а "за каждую дополнительную лошадиную силу"[6]. Если ставка будет единой, то зависимость величины налога от мощности будет линейной, а не скачкообразной, как в настоящий момент". Именно это поможет сохранить принцип справедливости налогообложения.

Исходя из вышесказанного, можно сделать следующий вывод: совершенствование налогового законодательства, исходя из требований принципа справедливости, представляется наверняка одной из самых сложных задач, стоящей перед налоговым законодателем, поскольку она тесно связана с поиском баланса интересов налогоплательщиков и государства. От решения этой задачи зависит эффективность налоговой системы[7].

---

[1] Урубкова И.А. Принцип справедливости в налоговом праве: историко-теоретический аспект // Налоги и налогообложение. 2011. № 6. С. 31-32.

[2] Ожегов С.И., Шведова Н.Ю. Толковый словарь русского языка. М. : Оникс, 2008. С. 403.

[3] Самсонов Н.Ф. Финансы, денежное обращение и кредит. М. : Инфра-М, 2003. С. 126.

[4] Базанова Е. 13% недостаточно // Ведомости. 2016. № 4165. С. 29.

[5] Там же. С. 30.

[6] См.: Цельникер Г.Ф., Сидорова А.В. Реформирование транспортного налога: история и современность // Вестник Волжского университета им. Татищева. 2017. № 2.

[7] См. также: Деготькова И. По бедности ударят шкалой // Московский комсомолец. 2016. № 27260. С. 67.

JUSTICE AS THE PRINCIPLE OF TAXATION

© 2017 Kotykhova Anastasia Aleksandrovna
Student
© 2017 Nikulin Ivan Grigoryevich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: kotyhova2011@mail.ru, ivanni95@gmail.com

Keywords: taxation, equality, justice, problems, principles, law, morality, tax.

The article deals with the notion of the principle of justice and its relation to the general concept of justice. Various interpretations of these concepts are given. The effect of the principle is being studied at the present time. The problems facing the modern legislation on the implementation of this principle are analyzed.

УДК 347.73

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ЗАКОНА САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ О ТРАНСПОРТНОМ НАЛОГЕ

© 2017 Панарина Наталья Михайловна*
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Panarinanatasha97@gmail.com

Ключевые слова: налог, транспортный налог, ставка транспортного налога, налоговая база.

В статье проанализирован закон Самарской области, регулирующий взимание транспортного налога. Выявлены недостатки закона и предложены пути их устранения.

---

* Научный руководитель - **Сидорова Анна Викторовна**, старший преподаватель.

Налоги - важнейший элемент современной экономики нашей страны.Как верно отмечают Черевиченко Т.С. и Сидорова А.В. налоги регулируют "не только экономические, правовые, но и социальные, демографические и иные процессы"[1]. Кроме того, налоги на всех уровнях являются "инструментом управления инновационным развитием"[2]. Каждый год в нашей стране увеличивается количество транспортных средств, что ставит новые вызовы в части взимания транспортного налога[3].

С ноября 2002 года на территорию Самарской области распространяет свою юрисдикцию Закон № 86-ГД "О транспортном налоге на территории Самарской области". Данный нормативно-правовой акт установил порядок, сроки, ставки и льготы по уплате транспортного налога в соответствующем субъекте.

Для всех автомобилей независимо от их марки, года выпуска и страны изготовления налоговой базой является мощность двигателя, измеряемая в лошадиных силах. Так, в Законе N 86-ГД приведена таблица в соответствии с которой налоговая ставка легковых автомобилей:

- с мощностью двигателя до 100 лошадиных сил составляет 16 рублей;
- с мощностью двигателя свыше 100 до 120 лошадиных сил составляет 24 рубля;
- с мощностью двигателя свыше 120 до 150 лошадиных сил составляет 33 рубля;
- с мощностью двигателя свыше 150 до 200 лошадиных сил составляет 43 рубля;
- с мощностью двигателя свыше 200 до 250 лошадиных сил составляет 75 рублей;
- свыше 250 лошадиных сил составляет 150 рублей[4].

По Закону № 86-ГД 201-я лошадиная сила автоматически переводит автомобиль в категорию "до 250 лошадиных сил", то есть владелец транспортного средства, рассчитывая сумму налога, будет умножать мощность двигателя не на 43, а на 75 рублей. Сумма обоих подсчетов будет равна 8643 и 15075 рублей соответственно. Отсюда можно сделать вывод, что разница в мощности на одну лошадиную силу приводит к повышению суммы уплачиваемого налога на 6432 рубля. Очевидно, что существующая в Законе № 86-ГДтаблица налоговых ставок устарела, и требует значительных изменений по своей градации.

Необходимо внести в Закон № 86-ГД существенную поправку, которая закрепит принцип "за каждую дополнительную единицу мощности" вместо принципа "от и до". Если ставка налога будет единой, то зависимость конечной суммы налога от мощности двигателя будет линейной. Пропорциональное увеличение не только справедливо, но и экономически обосновано. Сам интервал необходимо разбить на более мелкие промежутки по принципу арифметической прогрессии в значении +10. Например, от 100-110 л.с., от 111-120 л.с., от 121-130 л.с. и так далее. За автомобиль, мощность которого составляет 201 лошадиная сила, налог будет взиматься по ставке от 200 до 210 лошадиных сил плюс надбавка за каждую лошадиную силу. Таким образом, можно будет достичь плавного перехода из одной категории в другую.

Как известно, транспортный налог является базисом разрешения экологических и дорожных проблем на региональном и местном уровнях. Но, по мнению специалистов, такие показатели не влияют на решение экологической проблемы, а лишь "ударяют по карману" местным жителям[5]. Современные автомобили с мощным двигателем наиболее экономичны в расходе топлива. К примеру, мощность двигателя смешанного цикла автомобиля "Porshe 911 Turbo" составляет 480 лошадиных сил, а расход его топлива равен 9,6 литра на 100 километров пути. Такой расход топлива сопоставим с классическим автомобилем марки "ВАЗ"[6]. Основной выброс в атмосферу веществ, негативно сказывающихся на экологии, происходит по средствам использования старых автомобилей, вне зависимости от мощности и объема их двигателя. Только заменив такие транспортные средства на те, которые работают на экологическом топливе, Самарская область может частично решить проблему. Следовательно, имеется некоторое противоречие, так как сам Закон сформулирован следующим образом: "Чем больше мощность двигателя, тем больше транспортное средство наносит вред окружающей среде". Из вышеизложенного следует, что транспортный налог здесь роли не играет, следовательно, его реализация должна идти исключительно на ремонт и строительство дорог.

Повышение ставок транспортного налога бесследно не проходят, такое действие порождает бесконечное порицание региональной и местной властей, а шаткое состояние дорожного покрытия только усиливают ее. Поэтому, резюмируя вышесказанное, следует сделать вывод, что уже давно назрела необходимость в реформировании расчета транспортного налога. Такое реформирование приведет к установлению более справедливой системы взимания транспортного налога, а также к индексация существующих ставок к меньшему показателю, что в свою очередь повлечет за собой снижение уровня неуплаты транспортного налога, за счет повышения авторитета региональной и местной властей. А это напрямую скажется на снижении нагрузки на судебную систему по спорам, возникающим из налоговых правоотношений.

---

[1] Сидорова А.В., Черевиченко Т.С. Становление и развитие понятия "налог" // Вестник Волжского университета им. Татищева. 2017. Т. 2. № 1. С. 5.

[2] См.: Харитоненко К.А. Функции налогов в системе современного инновационного развития национальной экономики // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2008. № 7 (45). С. 137-138.

[3] Сидорова А.В., Романова Е.А. Налог с продажи автомобиля: исторический аспект // Актуальные проблемы современной науки в 21 веке : сб. материалов 10-й междунар. науч.-практ. конф. (г. Махачкала, 30 апр. 2016 г.). Махачкала, 2016. С. 89.

[4] Волжская коммуна. 2002. 12 нояб.

[5] Пенюгалова А.В. Современные проблемы формирования доходов местных бюджетов и пути их решения // Финансы и кредит. 2010. № 4. С. 12-13.

[6] URL: https://www.drive2.ru/l/4035225266124000166.

PROBLEMS AND PROSPECTS OF LAW OF THE SAMARA REGION ABOUT THE TRANSPORT TAX

© 2017 Panarina Natalia Mikhaylovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: Panarinanatasha97@gmail.com

Keywords: tax, transport tax, transport tax rate, tax base.

The article analyzes the Samara Region Law, which regulates the collection of transport tax. It identified short comings and proposed ways to eliminate them.

УДК 347.965

НОВОВВЕДЕНИЯ ПРОЦЕССУАЛЬНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В СВЕТЕ КОНЦЕПЦИИ ЕДИНОГО ПРОЦЕССУАЛЬНОГО КОДЕКСА

© 2017 Панарина Наталья Михайловна
студент
© 2017 Руднева Юлия Викторовна
старший преподаватель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Panarinanatasha97@gmail.com, yuliarudneva66@mail.ru

Ключевые слова: единый процессуальный кодекс, упрощенное производство, приказное производство, нововведения, сближение судебных систем.

В статье проанализированы нововведения процессуального законодательства в свете общеизвестной правовой концепции.

Довольно часто на практике можно было встретить ситуации, когда между Верховным и Высшим Арбитражным Судами возникали противоречия в применении аналогичных друг другу норм. Такими примерами могут служить:

1. противоречие в Определении Верховного Суда N КАС04-18 от 26 февраля 2004 года[1] и Постановлении Президиума Верховного Арбитражного Суда N13377/06 от 20 февраля 2007 года[2] в рамках учета износа при выплате страхового возмещения по ОСАГО;

2. противоречие в Постановлении Пленума Верховного Суда N 3 от 24 февраля 2005 года[3] и Постановлении Президиума Высшего Арбитражного Суда N 813/98 от 1 декабря 1998 года[4] в рамках возможности взыскания морального вреда в пользу юридического лица.

На основе данных примеров следует сделать вывод, что наличие проблемы рассогласованности судебной практики- явление очевидное.При обычном функционировании такая судебная система не может способствовать ни развитию российского права, ни даже его стабильности. Президентом Российской Федерации был инициирован вопрос о проведении судебной реформы и приведению ее к единообразию.

В феврале 2014 года вступил в силу Федеральный Конституционный Закон "О Верховном суде Российской Федерации и прокуратуре Российской Федерации" N 2-ФКЗ[5], одним из результатов которого стало упразднение Высшего Арбитражного Суда РФ. Принятие указанного закона вызвало собой необходимость в усовершенствовании и процессуального законодательства. 9 июня 2014 года Комитетом по гражданскому, уголовному, арбитражному и процессуальному законодательству Государственной Думы Федерального Собрания была создана рабочая группа под руководством Павла Крашенинникова. Данная группа преследовала собой цель - создание единого кодифицированного нормативно-правового акта, посредством слияния АПК РФ и ГПК РФ. 8 декабря 2014 года проект был утвержден и получил название "Концепция единого Гражданского процессуального кодекса"[6]. По оценкам экспертов, подготовлено уже 70 % проекта, но существует ряд вопросов, которые по сей день ответа не нашли[7]. Независимо от этого, реформа процессуального законодательства стремительно развивается. Одним из ее результатов является вступление в силу двух Федеральных Законов "О внесении изменений в Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации" от 1 июня 2016 года N 47-ФЗ[8] и "О внесении изменений в Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации и Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации"N 45-ФЗ[9], которые по оценкам юристов должны сблизить систему арбитражных судов и судов общей юрисдикции через унификацию нормативных закреплений. В АПК РФ появилась глава 29.1, именуемая "Приказное производство", а также уточнен порядок упрощенного производства. В ГПК РФ же, соответственно наоборот. Процедура приказного производства, применяемая в АПК РФ,во многом совпадает с закрепленной в ГПК РФ, например, взыскатель подает заявление о выдаче судебного приказа, которое рассматривается судье единолично без вызова взыскателя и должника, а также без проведения судебного заседания и т.д.[10] Несмотря на схожесть правовых институтов, в них имеется следующий ряд различий.

Во-первых, перечень дел, по которым возможна выдача судебного приказа в арбитражном процессе, в сравнении с ГПК РФ достаточно не велик, к таким относятся:

1. Требования вытекают из неисполнения или ненадлежащего исполнения договора и основаны на представленных взыскателей документах, устанавливающие денежные обязательства, которые должником признаются, но не исполняются. Размер заявленных требований не должен превышать 400 000 рублей.

2. Требование основано на совершении нотариусом протесте векселя в неплатеже, неакцепте и недатировании акцепта. Размер заявленного требования не должен превышать 400 000 рублей.

3. Требование о взыскании обязательных платежей и санкций. Общий размер суммы данного требования не должен превышать 100 000 рублей.

Во-вторых, производства различаются по срокам кассационного обжалования, так, в ГПК РФ срок составляет - 6 месяцев со дня вступления в законную силу судебного приказа[11], в АПК РФ всего лишь 2 месяца[12].

Упрощенное производство, как порядок рассмотрения и разрешения гражданско-правовых споров, для ГПК РФ является новеллой. Процедуры в кодексах схожи, например в обоих кодексах дела, подлежащие рассмотрению в порядке упрощенного производства делятся на две категории (ст. 232.2 ГПК РФ, ст. 227 АПК РФ); решения, которые были вынесены в порядке упрощенного производства могут быть обжалованы в порядке апелляции и кассации и т.д. Здесь также имеется ряд различий. Во-первых, по общему правилу, закрепленному в ч. 2 ст. 232.4 ГПК РФ и ч.2 ст. 229 АПК РФ, по итогам рассмотрения спора, судья выносит только резолютивную часть. Решение в полном объеме составляется по заявлению лиц, участвующих в деле, в гражданском процессе также и в случае подачи апелляционной жалобы. В абз. 3 ч. 1 ст. 229 АПК закреплено исключение из общего правила - решения, вытекающие из административных и иных публичных правоотношений, изготавливаются в полном объеме, вне зависимости от волеизъявления участников процесса. Во вторых, различие существует в толковании нормы - общий срок на подачу апелляционной жалобы составляет 15 дней, при этом в АПК РФ речь идет о рабочих днях (ч. 4 ст. 229 АПК РФ), а в ГПК РФ о календарных(ч. 8 ст. 232.4) .

Стоит отметить, что концепция единого Гражданского процессуального кодекса, не преследует цели применения судами абсолютно одинаковых норм. В силу разного уровня сложности гражданских дел в общем, и характера требований в частности, добиваться таких установок не есть целесообразно. Проанализировав вышеуказанные различия, следует сделать вывод, что они являются не существенными, поэтому слияние воедино двух кодексов не представит собой трудности в практическом применении, а наоборот устранит противоречия между одинаково важными ветвями российского законодательства, обеспечивая своевременное и правильное разрешение гражданско-правовых споров.

---

[1] URL: http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/1681820.

[2] Вестник ВАС РФ. 2007. N 5.

[3] Бюллетень Верховного Суда Российской Федерации. 2005. N 4, апрель.

[4] Вестник ВАС РФ. 1999. N 2.

[5] Собрание законодательства РФ. 10.02.2014. N 6. Ст. 548.

[6] URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_172071/73365aaf6d640c0e4842c0811a9b35970e4b26ae.

[7] URL: http://www.garant.ru/ia/opinion/author/smetanina/857916.

[8] Собрание законодательства РФ. 07.03.2016. N 10. Ст. 1321.

[9] Там же. Ст. 1319.

[10] Абз. 2 ч. 2 ст. 229.5 АПК РФ.

[11] Ч. 2 ст. 376 Гражданского процессуального кодекса РФ.
[12] Ч. 11 ст. 229.5, ч. 1 ст. 276 Арбитражного процессуального кодекса РФ.

INNOVATION OF PROCEDURAL LEGISLATION IN THE LIGHT OF THE CONCEPT OF THE SINGLE PROCEDURE CODE

© 2017 Panarina Natalia Mikhaylovna
Student
© 2017 Rudneva Yulia Viktorovna
Senior Lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: Panarinanatasha97@gmail.com, yuliarudneva66@mail.ru

Keywords: Uniform procedural code, simplified production, order production, innovations, convergence of judicial systems.

The article analyzed the innovations of procedural legislation in the light of the well-known legal concept.

УДК 347

ГАРАНТИИ ПРАВ ГРАЖДАН НА БЕСПЛАТНУЮ ЮРИДИЧЕСКУЮ ПОМОЩЬ В АДМИНИСТРАТИВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ

© 2017 Руднева Юлия Викторовна
старший преподаватель
© 2017 Фадеев Алексей Владимирович
преподаватель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: yuliarudneva66@mail.ru

Ключевые слова: обязательное представительство, бесплатная юридическая помощь, админисративное судопроизводство.

Статья посвящена анализу проблем обеспечения права на бесплатную юридическую помощь, в том числе в административном судопроизводстве.

Конституция Российской Федерации гарантирует право каждого на получение квалифицированной юридической помощи. В случаях, предусмотренных Фе-

деральным законом "О бесплатной юридической помощи"[1], такая помощь предоставляется бесплатно. Независимо от вида юридической ответственности, право на получение бесплатной юридической помощи является общим, следовательно, распространяет свое действие и на административное судопроизводство.

Само понятие бесплатной юридической помощи в российском законодательстве не закреплено, но его можно сформулировать исходя из статей 1 и 6 соответствующего закона. Бесплатная юридическая помощь - это особый вид правовой помощи, оказываемый уполномоченными на то лицами бесплатно в форме правового консультирования, составления документов юридического значения, представления интересов того или иного гражданина в судах и различных государственных и муниципальных органах, а также в иных не запрещенных законом формах[2]. И так же, как важна "финансовая", "бюджетная" грамотность человека, важна и необходимо грамотность населения юридическая, которую, в том числе, обеспечивает Федеральный закон "О бесплатной юридической помощи".

Для получения бесплатной юридической помощи гражданин должен относиться к одной из ниже перечисленных категорий.

К первой категории относятся граждане, страдающие психическими расстройствами. Российское государство, признавая высокую ценность для каждого человека здоровья вообще и психического здоровья в особенности, закрепило такое право в абз. 9 ч. 2 ст. 5 Федерального закона от 02.07.1992 N 3185-1 "О психиатрической помощи и гарантиях прав граждан при ее оказании"[3].

Ко второй категории относятся граждане, среднедушевой доход семей (одиноко проживающего гражданина) которых ниже величины прожиточного минимума, установленного в субъекте Российской Федерации в соответствии с Федеральным законом от 24.10.1997 N 134-ФЗ "О прожиточном минимуме в Российской Федерации"[4].

К третьей категории относятся инвалиды I и II группы, а также иные граждане, имеющие право на бесплатную юридическую помощь в соответствии с Федеральным законом "Об обслуживании граждан пожилого возраста и инвалидов"[5].

Российская Федерация в целях создания условий, обеспечивающих достойную жизнь, активную деятельность, почет и уважение в обществе относит к четвертой категории Ветеранов Великой Отечественной войны, Героев Российской Федерации, Героев Советского Союза, Героев Социалистического Труда в соответствии с Федеральным законом от 12.01.1995 N 5-ФЗ "О ветеранах"[6].

Согласно ч.2 ст. 10 ФЗ 21.12.1996 N 159-ФЗ "О дополнительных гарантиях по социальной поддержке детей сирот и детей, оставшихся без попечения родителей"[7], Дети-инвалиды, дети-сироты, дети, оставшиеся без попечения родителей, дети из числа детей сирот, оставшихся без попечения родителей, а также их законные представители и представители, если они обращаются за оказанием бесплатной юридической помощи по вопросам, связанным с обеспечением и защитой прав и законных интересов таких детей, относятся к пятой категории граждан, имеющих право на получение бесплатной юридической помощи.

К шестой категории граждан относят лиц, желающих принять на воспитание в свою семью ребенка, оставшегося без попечения родителей, если они обращаются за оказанием бесплатной юридической помощи по вопросам, связанным с обеспечением и защитой прав и законных интересов усыновленных детей, в соответствии с Федеральным законом 24.04.2008 N 48-ФЗ "Об опеке и попечительстве"[8].

К седьмой категории относятся несовершеннолетние граждане, содержащиеся в учреждениях системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних, и несовершеннолетние граждане, отбывающие наказание в местах лишения свободы, а также их законные представители и представители, если они обращаются за оказанием бесплатной юридической помощи по вопросам, связанным с обеспечением и защитой прав и законных интересов таких несовершеннолетних граждан в соответствии с Федеральным законом от 24.06.1999 N 120-ФЗ "Об основах системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних"[9].

Восьмую категорию граждан составляют лица, признанные судом недееспособными в порядке, установленном главой 31 ГПК РФ, а также их законные представители, если они обращаются за оказанием бесплатной юридической помощи по вопросам, связанным с обеспечением и защитой прав и законных интересов таких граждан.

В целях реализации прав на квалифицированную бесплатную юридическую помощь, кроме определения категорий граждан, имеющих такое право, необходимо определить и субъектов, такое право осуществляющих.

Кроме Федерального закона "О бесплатной юридической помощи", определивших таких субъектов, вступивший в законную силу в 2015 году Кодекс административного судопроизводства Российской Федерации (далее - КАС РФ)[10] наделил правом на предоставление бесплатной юридической помощи адвокатов и иных лиц, обладающих полной дееспособностью, не состоящих под опекой или попечительством и имеющих высшее юридическое образование.

Врамкам административного судопроизводства, бесплатная юридическая помощь осуществляется адвокатами и иными лицами, обладающими полной дееспособностью, не состоящими под опекой или попечительством и имеющими высшее юридическое образование.

КАС называет два вида представительства - обязательное и факультативное.

Имеющий полную административную дееспособность гражданин, обладает правом выбора. Так он может самостоятельно вести свое дело в суде или передать полномочия по ведению дела представителю. При наличии представителя и сам представляемый может участвовать в судебном заседании.

Обязательное представительство, предусмотренное КАС РФ, не относящееся к законному, напрямую связанно с квалифицированной юридической помощью, гарантии по обеспечению которой государство взяло на себя.

Исходя из положений КАС РФ, свои дела через представителя обязаны вести, в некоторых случаях, даже законные представители. Например, ч. 9

ст. 208 КАС РФ предусматривает необходимость представления интересов граждан, участвующие в деле и не имеющие высшего юридического образования, при рассмотрении административных дел об оспаривании нормативных правовых актов граждане, представителями, отвечающими требованиям, предусмотренным ст. 55 КАС РФ.

В научно-практическом комментарии к Кодексу административного судопроизводства Российской Федерации под ред. В.В. Яркова, авторы называют введение такого требования "второй попыткой российского процессуального законодательства дать толчок развитию профессионального представительства"[11]. Первая попытка, предпринятая в 2002 году внесением изменений в Арбитражный процессуальный и Гражданский процессуальный кодексы, закончилась признанием ч. 5 ст. 59 АПК не конституционной и, в итоге, ее отменой.

К случаям назначения в качестве представителя адвоката, КАС РФ называет случаи, если нет представителя у административного ответчика, место жительства которого неизвестно, либо у административного ответчика, в отношении которого решается вопрос о госпитализации в медицинскую организацию, оказывающую психиатрическую помощь в стационарных условиях, в недобровольном порядке или о психиатрическом освидетельствовании в недобровольном порядке, а также в других предусмотренных федеральным законом случаях.

Таким образом, можно сделать вывод, что законодатель идет по пути увеличения случаев обязательного представительства в суде. При этом порядок обеспечения гражданина таким представительством либо какой-либо компенсационный механизм расходов на такое представительство, до сих пор не определен. Что, по мнению ряда исследователей, ведет "к подрыву доверия граждан к закону и к действиям государства в области защиты прав каждого от незаконных решений и действий органов государственной власти"[12].

---

[1] Российская газета. 2011. 23 нояб.

[2] Цуркан М.В., Любарская М.А., Наумова О.А. Повышение бюджетной грамотности населения сельских территорий в рамках инициативных проектов // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2017. № 2 (148).

[3] Ведомости Съезда народных депутатов Российской Федерации и Верховного Совета Российской Федерации. 1992. 20 авг. Ст. 1913.

[4] Российская газета. 1997. 29 окт.

[5] Российская газета. 1995. 4 авг.

[6] Российской газета. 1995. 25 янв.

[7] Российская газета. 1996. 27 дек.

[8] Парламентская газета. 2008. 7 мая.

[9] Собрание законодательства РФ. 28.06.1999. N 26. Ст. 3177.

[10] Кодекс административного судопроизводства Российской Федерации от 08.03.2015 N 21-ФЗ // Российская газета. 2015. 11 марта.

[11] Комментарий к Кодексу административного судопроизводства Российской Федерации (постатейный, научно-практический) / под ред. В.В. Яркова. М. : Статут, 2016.

[12] Ильин А.В. Обязанность вести дело через представителя при оспаривании нормативных правовых актов // Закон. 2016. N 7. С. 72-82.

GUARANTEES OF RIGHTS OF CITIZENS TO FREE LEGAL ASSISTANCE IN ADMINISTRATIVE PROCEEDINGS

© 2017 Rudneva Yuliya Viktorovna
Senior Lecturer
© 2017 Fadeev Alexey Vladimirovich
Lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: yuliarudneva66@mail.ru

Keywords: legal representation, free legal power, administrative proceedings.

The article is devoted to problems of ensuring the right to free legal assistance, including in administrative proceedings.

УДК 343

ЗАКОНОДАТЕЛЬНАЯ ОСНОВА БОРЬБЫ С ЭКОНОМИЧЕСКИМИ ПРЕСТУПЛЕНИЯМИ В РОССИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ ЕЕ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ

© 2017 Середкина Ольга Александровна
студент
© 2017 Золотов Максим Александрович
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: olya-13_00@mail.ru

Ключевые слова: глава 22 УК РФ, федеральный закон, санкция, штраф, уголовная ответственность, уголовное законодательство, возмещение ущерба, законопроект, конфискация имущества, КоАП РФ, административное правонарушение.

В статье описываются трансформации главы 22 УК РФ в период с 2013 г. и делается вывод о тенденциях и перспективах дальнейшего совершенствования законодательства, отвечающего за борьбу с преступлениями в сфере экономической деятельности. Анализируется взаимодействие КоАП РФ и УК РФ в деле профилактики и предупреждения экономических правонарушений и преступлений.

В период затяжного кризиса, который переживает в данный момент Россия из-за низких цен на энергоносители и изоляции от цивилизованного мира, особенно остро встает вопрос борьбы с преступлениями в сфере экономики, наносящими серьезный вред бюджету страны.

Глава № 22 Уголовного кодекса РФ[1], содержащая составы экономических преступлений, является наиболее трансформируемой в последние десятилетия. При этом, отчетливо прослеживается тенденция либерализации, смягчения наказаний за преступления в этой сфере человеческой деятельности начиная с 2013 года, когда на основании Федеральных законов РФ от 28 июня №134-ФЗ[2], от 23 июля № 198-ФЗ[3], № 245-ФЗ[4], от 2 ноября №302-ФЗ[5] в главу №22 УК РФ были внесены существенные поправки. По сравнению с ранее действовавшей редакцией, были существенно уменьшены, а в некоторых санкциях исключены как мера наказания, сроки лишения свободы, сокращены размеры штрафов и сроки принудительных работ. Правда, вместе с тем, были расширены области применения отдельных статей главы № 22 УК РФ[6]. Так, в новой редакции закона появилась ответственность за деяния, совершенные "организованной группой" и "в особо крупном размере". Кроме того, в качестве санкции за совершенное преступление, законодателем было введено "лишение права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до трех лет".

На наш взгляд, нововведения выглядят несколько противоречиво. С одной стороны, расширилось действие закона, но, с другой стороны, санкции стали значительно менее жесткими, что свидетельствует о взятом законодателями курсе на частичную либерализацию уголовного законодательства, отвечающего за преступления в сфере экономической деятельности.

Тенденция продолжилась в 2016 году: 15 июля вступила в силу новая редакция Уголовного кодекса Российской Федерации[7]. Изменения связаны, прежде всего, с ослаблением санкций за экономические преступления. Статьей 76.1 УК РФ теперь предусмотрена возможность освобождения от уголовной ответственности по делам о преступлениях в сфере экономической деятельности лиц, привлеченных по статье 170.2 УК РФ, статьям 176-178 УК РФ и некоторым частям статей 191-197 УК РФ. Кроме того, увеличились минимальные денежные суммы, с которых начинается крупный и особо крупный размер ущерба. Например, в статьях главы № 22 УК РФ, за исключением ст. №169, частей третьей - шестой ст. № 171.1, статей №№ 171.2, 174, 174.1, 178, 180, 185 - 185.4, 185.6, 191.1, 193, 193.1, 194, 198 - 199.1, 200.1 - 200.3, крупным размером, крупным ущербом, доходом или задолженностью в крупном размере признается стоимость, ущерб, доход или задолженность в сумме, превышающей 2,25 млн. рублей (ранее - 1,5 млн. рублей), а особо крупным - 9 млн. рублей (6 млн. рублей прежде). В такой же пропорции увеличен порог преступного дохода от производства, перевозки и продажи немаркированных непродовольственных товаров. По частям статьи 180 УК РФ распределены квалифицированные составы - преступления, совершенные группой лиц по предварительному сговору (ч.3) и организованной группой лиц (ч.4). Для первой группы наказание уменьшилось с 6 до 4 лет.

В примечании к статье 193.1 УК РФ зафиксировано увеличение денежного порога, с которого начинается уголовная ответственность, в 1,5 раза. Соответственно возросли минимальный крупный и особо крупный размер.

Как видим, тенденция либерализации уголовного законодательства в отношении экономических преступлений продолжается. Это выражается в депе-

нализации ряда преступлений, снижении возможностей применения уголовно-правовых репрессий в отношении посягательств на сферу экономической деятельности. Если проэкстраполировать последние трансформации главы № 22 УК РФ, то можно предположить, что в ближайшие годы экономические преступления будут выведены из уголовного поля ответственности.

Это подтверждается проектом концепции, который был разработан в этом году Центром стратегических разработок (ЦСР), возглавляемым заместителем председателя экономического совета при Президенте России Кудриным А.Л. Согласно проекту, планируется разбить на три этапа период развития и реализации уголовной политики: на первом этапе (2017 - 2018) предполагается гуманизация уголовного законодательства и практики его применения; на втором (2019 - 2021) - систематизация уголовно-правового поля; на третьем (2022 - 2025) - новая пенализация[8].

Если эта концепция будет одобрена и принята, то первые изменения коснутся экономических преступлений. В качестве базового наказания за преступления такого рода будут установлены кратные размеру причиненного ущерба штрафы. При этом предусмотрен полный и принципиальный отказ от лишения свободы как меры наказания. В этом есть логика - если человек совершает экономическое преступление, которое не несет в себе угрозы жизни и здоровья других граждан, то и наказание должно быть экономическим, т.е. связанным с финансами. Наказание в виде лишения свободы будет применяться исключительно к тем преступникам, которые отказались от кратного возмещения ущерба. Только это должны быть реальные сроки заключения, а не условные. Аналогичная инициатива, предложенная несколько лет назад уполномоченным по правам предпринимателей, не сработала. Дело было в том, что при нынешней редакции УК РФ, обвиняемому выгодней признать себя виновным и получить условный срок, чем выплачивать значительные денежные суммы в качестве компенсации.

Это нововведение будет выгодно вдвойне. Во-первых, государством будет возмещен ущерб и даже получена прибыль. Во-вторых, резко снизится количество заключенных, что так же немаловажно, т.к. Россия является одним из мировых лидеров по численности тюремного контингента, а ФСИН по размеру бюджета занимает шестое место среди всех ведомств[9].

Авторы вышеупомянутого документа указывают, что их предложения пока не превратились в готовые законопроекты, но это чисто технический вопрос, который не займет много времени. Один из авторов, заведующий кафедрой уголовного права и криминалистики Национального исследовательского университета "Высшая школа экономики" профессор Есаков Г.А. поясняет: "Поправок в УК, оформленных в виде проекта федерального закона, нет - они есть в тексте нашего документа, который лежит в Центре стратегических разработок и еще будет обсуждаться. Но перевести их на язык УК - дело недельной работы. Конкретные предложения, связанные с конкретными статьями, существуют, просто они не оформлены".

Кроме того, на наш взгляд, необходимо вернуть в УК РФ такую санкцию за экономические преступления, как конфискация имущества, придав ей важное значение государственного уровня. Мировая следственная практика (в том чис-

ле и советского периода) показывает, что применение конфискации имущества при совершении преступлений спасало миллиарды рублей народных денег[10]. Сейчас эта иная мера уголовно-правового характера применяется очень ограниченно и, поэтому не имеет должного эффекта устрашения для потенциальных преступников. А ведь главная концептуальная идея уголовного закона - это предупреждение преступления.

НИИ Академии Генеральной прокуратуры Российской Федерации провел в 2014 году исследование, которое показало, что значительная доля нарушений законов, выявленных в результате прокурорских проверок исполнения федерального законодательства в сфере экономики, квалифицировались как административные правонарушения[11]. Этот факт подчеркивает значимость Кодекса об административных правонарушениях Российской Федерации (КоАП РФ)[12] в деле, прежде всего, профилактики экономической преступности. Если сравнить административные правонарушения и соответствующие им по объективной стороне преступления, то можно заметить, что совершались они в одинаковых сферах, одними и теми же субъектами, со схожими формами вины и посягали на один и тот же объект. Кроме того, совпадают, как правило, способы и обстоятельства их совершения, причины и условия, им способствовавшие. Таким образом, незамедлительное пресечение нарушений, квалифицируемых по степени общественной опасности как административные правонарушения, подрывает социально-экономическую основу соответствующих преступлений.

В этой связи, можно с сожалением констатировать, что деятельность надзорных правоохранительных органов по предупреждению преступлений не имеет собственной законодательной основы. По нашему мнению, назрела необходимость кодификации профилактического законодательства в виде отдельного федерального закона, так как бессистемно разбросанные по законодательным отраслям профилактические нормы усложняют работу с ними.

Несмотря на то, что, если верить официальной статистике, уровень преступлений в сфере экономической деятельности сократился на 20% за последние два года[13], борьба с ними должна усиливаться и становиться более изощренной. Эти преступления сильно тормозят и без того очень медленное экономическое развитие России, и, поэтому, УК РФ должен учитывать все тенденции и нюансы совершенствования технологии преступлений и должен максимально эффективно противостоять преступной деятельности.

---

[1] Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 г. № 63-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 1996. № 25. Ст. 2954.

[2] Федеральный закон от 28.06.2013 № 134-ФЗ "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в части противодействия незаконным финансовым операциям" (ред. от 29.06.2015).

[3] Федеральный закон от 23.07.2013 № 198-ФЗ "О внесении изменений в Федеральный закон "О физической культуре и спорте в Российской Федерации" и отдельные законодательные акты Российской Федерации в целях предотвращения противоправного влияния на результаты официальных спортивных соревнований" (ред. от 03.07.2016).

[4] Федеральный закон от 23.07.2013 № 245-ФЗ "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в части пресечения незаконной деятельности в области археологии" (ред. от 22.10.2014).

[5] Федеральный закон от 02.11.2013 № 302-ФЗ "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации" // Собрание законодательства РФ. 04.11.2013. № 44. Ст. 5641.

[6] Лозинский И.В. К вопросу о дальнейшей трансформации главы 22 Уголовного кодекса Российской Федерации // Вестник Томского государственного университета. 2014. № 380. С. 142-146.

[7] Федеральный закон от 03.07.2016 № 323-ФЗ "О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации по вопросам совершенствования оснований и порядка освобождения от уголовной ответственности" // Собрание законодательства РФ. 04.07.2016. № 27 (ч. II). Ст. 4256.

[8] Лория Е. Экономические преступления хотят вывести из уголовного поля // Известия. 2017. 2 февр.

[9] Доклад ФСИН: Миф про "самое бедное ведомство" / Институт проблем современного общества. 01.02.2017. URL: http://i-pso.ru/2017/02/01/1433.

[10] Суханов А. Г. О противодействии коррупции в России на законодательном уровне // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. № 7 (117). С. 142.

[11] Бажанов С.В., Воронцов А.А. Ранняя профилактика административных правонарушений в сфере экономики как фактор, способствующий предупреждению аналогичных им преступлений. 2017. URL: http://отрасли-права.рф/article/23093.

[12] Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 07.01.2002. № 1 (ч. 1). Ст. 1.

[13] Российский обзор экономических преступлений за 2016 год. URL: http://www.pwc.ru/ru/forensic-services/publications/resc-2016.html.

THE LEGISLATIVE FRAMEWORK OF STRUGGLE AGAINST ECONOMIC CRIMES IN RUSSIA AND THE PROSPECTS OF ITS IMPROVEMENT

© 2017 Seredkina Olga Aleksandrovna
Student
© 2017 Zolotov Maxim Aleksandrovich
Candidate of Legal Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: olya-13_00@mail.ru

Keywords: chapter 22 of the Criminal Code of the Russian Federation, Federal Law, sanction, fine, criminal liability, criminal law, compensation of damages, draft law, confiscation of property, Administrative Code of the Russian Federation, administrative violation.

The article describes the transformations of Chapter 22 of the Criminal Code of the Russian Federation in the period from 2013 and concludes about trends and prospects for further improvement of the legislation responsible for combating crimes in the sphere of economic activity. The interaction of the Code of Administrative Offenses of the Russian Federation and the Criminal Code of the Russian Federation in the prevention and prevention of economic crimes and crimes is analyzed.

УДК 34.05

ИСТОЧНИКИ ПРАВА КИТАЯ И ЯПОНИИ: СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ

© 2017 Серова Анна Анатольевна*
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Anya_373@mail.ru

Ключевые слова: конфуцианство, китайское право, японское право, нормы права, институты права, законодательные документы.

Рассматривается процесс формирования и эволюции японского права, предпосылки его создания. Анализируются законодательные источники, которые легли в основу будущего законодательства Японии.

Обособление страны "восходящего солнца" привела к эпохальному отличию государственного менталитета Японии и специфического мировосприятия. Таким образом сложилось прочное убеждение в особенности и неповторимости Японии. Однако несмотря на то, что Япония занимает обособленную, островную территорию, на нее постоянно оказывала влияние более развитая культура Китая. Первые взаимодействия этих культур начались вl в до н. э., а уже с III в. н. э. Китай и Япония стали периодически обмениваться делегациями. Культурные связи с Китаем оказали огромное воздействие на становление японского государства. Начиная с V в. вплоть до эпохи Мэйдзи (XIX в.) Япония испытал сильное влияние китайских идей и теорий. Основой японского, а затем и китайского, права была философская концепция конфуцианства. На ее основе развивались японское право, законодательство, правовая философия. Первые памятники японского права появились в начале VII в. и были представлены в виде юридических сборников, составленных вроде тогдашнего китайского законодательства[1].

Как правило под конфуцианством понимается религиозно-философская система, возникшая в Китае 2500 лет назад. Хотя во времена распространения этой системы по различным странам Азии, в том числе и в Японии, в китайском языке не было отдельного слова для обозначения понятия "религия". В таких случаях употреблялся иероглиф "цзяо" (в переводе с японского "ке" обозначал религию или учение). Именно в таком понимании конфуцианство и было впервые воспринято японцами[2].

Что же касается японского права периода раннего средневековья, оно характеризуется всеобщим распространением норм обычного права, которые

---

* Научный руководитель - **Калашникова Елена Борисовна**, кандидат исторических наук, доцент.

применялись в отдельных общинах или иных сословных группах. В то время правосчиталось составной частью религиозных и этических убеждений. Развитие японского писаного права проходило под воздействием религиозной идеологии и норм права Китая. Однако несмотря на это государственные и правовые институты Японии не изменили своей направленности. Так, в Конституции Сетоку-тайси 604 года[3] записи первых правовых норм были представлены в виде моральных и этических наставлений правителей своим чиновникам.

Судебный процесс в праве являлся преимущественно инквизиционным. Дела начинались рассматриваться с письменного или устного обращения потерпевшего в уездный суд. Уличные писцы, которые сидели у ворот суда, служили помощниками в составлении жалобы по определенному образцу. Преступников преследовали служители власти. В их обязанности входило найти преступника в строго установленный срок (в соответствии со сводом законов 1690 года за один месяц)[4]. Если преступника не находили, то чиновника наказывали битьем палками. Просрочка в поимке преступника сроком в два месяца обходилась чиновнику в 30 ударов палками. Такой вид наказаний способствовал почтительному восприятию указов и обязательному их соблюдению.

В VII в. в Японии появились законодательные документы, получившие название "кодекс" по Китайскому образцу[5]. Это способствовалось прежде всего введением надельной системы, повлекшей за собой разделение общества на ранги. Такие документы содержали нормы, которые регулировали поземельные отношения, обязанности и привилегии различных социальных слоев и представителей чиновничества, нормы административного и уголовного права[6]. Так как государственной идеологией Японии было конфуцианство, то из него брали нормы права, нравственности и религии. Например: подчинение вассала сюзерену, жены - мужу, детей - родителям было отточено до предела[7].

В феодальной Японии не существовало ни юристов, ни юридической науки[8]. В раннесредневековом японском праве не сформировалось четкого деления вещей на движимые и недвижимые, но был предусмотрен особый статус найденной вещи. В праве средневековой Японии не было четкого представления об обязательстве в юридическом смысле слова[9].

Таким образом, в истории четко прослеживается влияние китайского права на право Японии на всем протяжении становления страны, а также значительная роль философско-правового учения, конфуцианства, как основы для создания норм права.

---

[1] См.: Скакун О.Ф. Теория государства и права. Харьков : Консум, 2000. С. 704.

[2] См.: Кабанов С. Е. История древней Японии. М., 2005. С. 324.

[3] См.: Конституция Сетоку (604 г. н. э.) : офиц. текст // Народы Азии и Африки, 1980. С. 145.

[4] См.: Крашенинникова Н.А., Жидкова О.А. История государства и права зарубежных стран. М. : Норма - Инфра, 1998. С. 436.

[5] Юрковский А. В. Сочетание традиционных и компаративистских начал в процессе конституционного развития политической системы Японии // Сибирский юридический вестник. 2003. № 3. С. 17-24.

[6] Еремин В.Н. История правовой системы Японии. М. : Рос. полит. энцикл. (РОССПЭН), 2010.

[7] См.: Куликов Е.И. Влияние китайского права на право Японии. С. 97-99.

[8] Руденко Т.А. История государства и права зарубежных стран. 2005. С. 198.

[9] Саидов А.Х. Сравнительное правоведение и юридическая география мира : монография. М. : Ин-т государства и права РАН, 1993. С. 98.

SOURCES OF LAW OF CHINA AND JAPAN: A COMPARATIVE ANALYSIS

© 2017 Serova Anna Anatolyevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: Anya_373@mail.ru

Keywords: confucianism, Chinese law, Japanese law, rules of law, institute of law, legislative documents.

The article deals with the process of formation and evolution of Japanese law, the prerequisites for its creation. Legislative sources, which formed the basis of the future legislation of Japan, are also analyzed.

УДК 347.73

ВЗАИМОСВЯЗЬ БАНКОВСКОГО ПРАВА С ГРАЖДАНСКИМ ПРАВОМ

© 2017 Сидорова Анна Викторовна
старший преподаватель
© 2017 Карчевская Ирина Александровна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: an.sido@bk.ru, Karchevskay.Irina@yandex.ru

Ключевые слова: банковский вклад, банковские правила, Центральный банк, вкладчики, банковское право, гражданское право.

Анализируется механизм взаимодействия отрасли банковского права с гражданским правом. Выявлены точки их соприкосновения.

Для того чтобы изучить взаимосвязь данных отраслей права, необходимо сказать, что называется отраслью. Отрасль права - элемент системы права, который представляет собой совокупность правовых норм, регулирующих однородную сферу общественных отношений. Необходимым требованием для выделения в отдельную отрасль служит наличие собственного предмета и метода правового регулирования. Также отрасли российского права обладают отличительными признаками: специфические признаки отрасли, потребность общества в регулировании соответствующей сферы непосредственно на определенном уровне.

Однако не все ученые относят банковское право к отдельной отрасли права. В советское время банковское право рассматривалось как подотрасль финансового права. Подобная точка зрения сохранилась и до настоящего времени. Некоторые ученые утверждали, что банковское право является подотраслью финансового права[1], другие говорят о нем как о комплексной отрасли права[2]. Также встречается мнение, согласно которому банковское право является комплексным институтом финансового права[3]. Но можно выделить обстоятельства, которые позволяют выделить банковское право в самостоятельную отрасль. Например, наличие общественной потребности и государственного интереса в самостоятельном правовом регулировании, наличие самостоятельного предмета и метода правового регулирования, а также особых источников, понятий, категорий. Анализ научной литературы позволяет сделать вывод о том, что среди авторов наиболее распространенной является позиция, согласно которой банковское право выделяется все-таки в самостоятельную отрасль. Предметом правового регулирования для банковского права являются банковская система, банковская деятельность и банковские отношения в этой области. Банковское право основано на власти и подчинения между Банком России и кредитными организациями. Следовательно, в банковском праве нет диспозитивности и равенства сторон, как это есть в гражданском праве, для него характерен метод властного приказа.

Когда рассматривается соотношение банковского права с другими отраслями права, то всегда подчеркивается наиболее тесная его взаимосвязь с гражданским правом. Банковское право рассматривается как своеобразная надстройка над гражданским правом, оно связано с ним. Однако выявление конкретных точек соприкосновения данных отраслей, различий и сходств вызывает некоторые затруднения. Каким является механизм взаимодействия банковского права с гражданским правом? Прежде всего, возникает необходимость сказать об объекте исследования для каждой отрасли. Как для гражданского, так и для банковского права деньги, ценные бумаги, имущественные права являются объектами исследования. Также гражданское право изучает темы, которые одновременно рассматриваются и банковским правом. В качестве примеров можно привести договоры банковского счета, банковского вклада, залоговые и другие банковские операции[4].

Если обратить внимание на регулирование вышеперечисленных общих тем, можно сказать, что нормы банковского права с учетом свой специфики

данной отрасли дополняют гражданско-правовые нормы. Примером могут послужить статьи Гражданского кодекса РФ, в которых есть ссылки на банковские правила, обычаи делового оборота[5]. Примером может послужить ст. 836 ГК РФ, в которой говорится о форме договора банковского вклада. "Письменная форма договора банковского вклада считается соблюденной, если внесение вклада удостоверено сберегательной книжкой, сберегательным или депозитным сертификатом либо иным выданным банком вкладчику документом, отвечающим требованиям, предусмотренным для таких документов законом, установленными в соответствии с ним банковскими правилами и применяемыми в банковской практике обычаями делового оборота"[6]. Получается, что банковские правила обеспечивают определенную среду, которая необходима для реализации гражданско-правовых норм. Однако приоритет гражданского права сохраняется, потому что форма и принципы услуг, которые банк оказывает клиенту, определяются гражданским правом. Гражданский кодекс (центральный источник гражданского права) регулирует важнейшие элементы банковской деятельности относительно их формы (банковские сделки, операции). Следовательно, взаимодействие отраслей осуществляется и на уровне законодательства.

Также принято выделять аспекты взаимодействия банковского и гражданского права: регулятивный и охранительный. Такое деление вызвано юридическими отношениями. Экономическая основа юридических отношений тоже имеет два аспекта: 1) регулятивный - банковское регулирование; 2) охранительный аспект - банковский надзор.

Связь между банковским и гражданским правом в аспекте регулирования банковской деятельности заключается в том, банковские нормы дополняют гражданско-правовые. Банковские правила регулируют услугу, которую банк предоставляет клиентам. Банковская услуга - это не более чем форма для банковского вклада. Но поскольку это форма, то между нею и формой гражданско-правового договора есть взаимосвязь. Гражданско-правовая норма, указывая на форму самого договора банковского вклада, не обходит вопрос о форме банковской услуги. Поэтому она содержит указание на банковские правила[7].

Но банковские правила - это нормы банковского права. Банковское право предполагает метод властного приказа, поэтому банковское право регулирует отношения Банка России и кредитных организаций. Банк России не защищает права вкладчиков. Он должен защищать интересы всех вкладчиков в общем, но не их права. Субъектом банковского права является кредитная организация, а не вкладчик. Получается, что по субъектам банковское право и гражданское право отличаются, однако это не значит, что эти отрасли не взаимосвязаны. Ведь банковские отношения состоят из отношений между Банком России и кредитными организациями и отношений между кредитными организациями и их клиентами.

Взаимосвязь банковского и гражданского права в охранительном аспекте заключается в том, что нарушение банковского права становится юридическим фактом для возникновения охранительного гражданского отношения. В качестве примера можно привести п. 3 ст. 874 ГК РФ, в которой говорится, что при

расчетах при инкассо в случае неисполнения или ненадлежащего исполнения поручения клиента банк-эмитент несет перед ним ответственность согласно главе 25 ГК. "Если неисполнение или ненадлежащее исполнение поручения клиента имело место в связи с нарушением правил совершения расчетных операций исполняющим банком, ответственность перед клиентом может быть возложена на этот банк"[8].

Правила банковских операций устанавливаются законами, регулирующими банковскую деятельность, нормативными актами Банка России. Банк России не имеет права принимать нормативные акты, регулирующие сделки. Если есть нарушение порядка осуществления банковской операции, установленного законом, устанавливающим норму двойного значения (которая относится и к банковскому и к гражданскому праву), то это может послужить основанием для применения гражданско-правовой ответственности. Например, в соответствии со ст. 36 Федерального закона "О банках и банковской деятельности" "привлечение средств во вклады оформляется договором в письменной форме в двух экземплярах, один из которых выдается вкладчику"[9]. Один экземпляр выдается вкладчику. Поскольку эта норма зафиксирована в банковском законе, а не в ГК РФ, то, следовательно, она регулирует не саму сделку, а только часть порядка совершения банковской операции. Но так как норма создает гарантии для вкладчика, то она является все же нормой гражданского права. В случае составления договора с нарушением этой нормы, вкладчик имеет право обратиться в суд, чтобы защитить нарушенное гражданское право.

Таки образом, существование различных мнений по поводу отнесения банковского права к отдельной отрасли права может послужить причиной ошибки в выделении субъектов банковского права, следовательно, обоснование более четких границ между банковским правом и гражданским правом является необходимостью. Изучение гражданского права нужно для изучения гарантий прав граждан в их взаимоотношении с кредитными организациями. Банковское право изучает взаимоотношения Банка России и кредитных организаций. Однако данное обстоятельство не является основанием для противопоставления данных отраслей друг другу. Банковскими правилами создается определенная среда, которая необходима для осуществления требований гражданско-правовых норм.

---

[1] Гуревич И.С. Очерки советского банковского права. Л., 1952. С. 16.

[2] Тосунян Г.А., Викулин А.Ю., Экмалян А.М. Банковское право Российской Федерации. Общая часть : учебник / Топорнина Б.Н. М., 1999. С. 26.

[3] Арутюнян Т.Р. Совершенствование правового регулирования банков и банковской деятельности в Российской Федерации : автореф. дис. ... канд. юрид. наук. М., 1997. С. 20.

[4] Братко А.Г. Банковское право (теория и практика). М., 2007. С. 23.

[5] Челышев М.Ю. К вопросу о формах межотраслевых связей гражданского права в Гражданском кодексе Российской Федерации // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2006. № 4 (22). С. 224.

[6] Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. 1996. № 5. Ст. 410.

[7] Рыбакова С.В. Банковское право России: проблемы отрасли, предмет и метод правового регулирования // Вестник Тамбовского университета. 2003. № 2. С. 97.
[8] Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая).
[9] Федеральный закон от 02.12.1990 № 395-1-ФЗ "О банках и банковской деятельности" (ред. от 03.07.2016).

INTERRELATION OF THE BANK LAW WITH CIVIL LAW

© 2017 Sidorova Anna Viktorovna
Senior Lecturer
© 2017 Karchevskaya Irina Aleksandrovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: an.sido@bk.ru, Karchevskay.Irina@yandex.ru

Keywords: bank deposit, bank rules, The Central Bank, investors, bank law, civil law.

The analysis of the mechanism of interaction of branch of the bank law with civil law is carried out. The points of their contact are allocated.

УДК 347.73

ШВЕЙЦАРИЯ: ОСОБЕННОСТИ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ

© 2017 Сидорова Анна Викторовна
старший преподаватель
© 2017 Сидорова Юлия Юрьевна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: an.sido@bk.ru, salvoiure.jules @gmail.com

Ключевые слова: банк, Швейцария, банковская тайна, банковская система, Центральный банк.

Рассматривается история становления и развития банковской системы Швейцарии и ее правового регулирования. Анализируются причины, способствующие быстрому развитию банковской системы и приобретению статуса "страны банков". Особо уделяется внимание нормам, регулирующим "банковскую тайну".

Швейцария не случайно по сей день считается страной банков. Банковская система этой страны коренным образом отличается и от российской банковской

системы, и от систем многих европейских государств. Швейцария не случайно носит статус "страны банков". Швейцарская экономика развивается главным образом за счет эффективного функционирования банковской системы. Только здесь существует такое разнообразие банков, которые помимо своих целей, различаются и по статусности.

Следует начать с пояснения того, что подразумевается под понятием "банковская система". По мнению многих авторов банковская система- совокупность различных банков и банковских институтов, то есть другими словами это совокупность банков, находящихся в тесной взаимосвязи между собой[1].

Швейцарская банковская система включает очень много элементов и очень интересна по структуре: она делится на три уровня. На первом уровне находится Национальный банк Швейцарии с его офисами и филиалами, кантональные банки и федеральный орган надзора за финансовым рынком Швейцарии.

Самый главный банк Швейцарии - Национальный банк Швейцарии не является государственным органом. Он сформирован в форме частного акционерного общества, держателями акций которого выступают кантоны. Кантоны - это административно-территориальные единицы Швейцарии. Контрольных и распорядительных функций у этого банка нет (в отличии, например, от Банка России). Стоит отметить, что в каждом кантоне Швейцарии функционирует собственный банк, который учреждается и контролируется властями данного кантона. И соответственно вместе все эти банки образуют сложную систему с четким распределением полномочий внутри нее[2].

Второй уровень банковской системы занимают частные коммерческие банки. Самые крупные из них UBS и Credit Suisse. Также в Швейцарии существуют частные банкирские дома, организованные в форме партнерства. Клиентами их являются наиболее состоятельные предприниматели. Главной целью таких банков является управление инвестиционным портфелем клиентов. Региональные и сберегательные банки Швейцарии осуществляют традиционные банковские услуги (в основном клиентам своих регионов): ипотечное и корпоративное кредитование, прием вкладов. Биржевые банки, оперируя в сфере управления активами, обслуживают клиентов как внутри страны, так и за ее пределами.

На третьем уровне банковской системы Швейцарии располагаются банки кооперативного страхования и ссудные кассы, которые осуществляют операции по валютному и процентному арбитражу.

Такое большое количество банков в Швейцарии обусловлено несколькими причинами: большим количеством клиентов, различием в их целях, местоположении. А для того, чтобы выяснить, что так привлекает клиентов открывать свой счет именно в Швейцарии стоит обратиться к такой особенности Швейцарских банков, как "банковская тайна". Швейцария была основана в 1291 году, но банковское дело стало формироваться в XVIII веке. До XVIII века в стране развивалось саморегулируемое ремесленное производство, долгосрочные и крупные кредиты гражданам не требовались, а соответственно не было необходимости создавать банки. Первыми клиентами швейцарских банков были фран-

цузские короли, которые высоко ценили гарантию конфиденциальности Швейцарии. В 1713 Кантональный совет принял правила, предусматривавшие обязанность банкира "регистрировать своих клиентов и их операции. Однако запрещалось передавать такую информацию третьим лицам иначе как с явно выраженного разрешения городского совета"[3]. Эта норма была модернизирована в наши дни, но ее основной смысл и сущность остались прежними. Принимая гражданина в число своих клиентов, банк обязуется сохранять в тайне не только размер счета клиента, но и сам факт того, что он к ним обратился[4]. Это правило не имеет срока давности, даже после смерти владельца счета данные раскрываться не могут. Кроме того, за разглашение сведений, составляющих банковскую тайну, в Швейцарии предусмотрена уголовная ответственность. Это важный фактор гарантии качества работы банков Швейцарии[5]. Стоит также отметить, что каждому клиенту швейцарского банка выдается определенный идентификационный номер, который, безусловно, привязан к имени и фамилии владельца, доступ к которому возможен только руководителям банка[6]. Стоит обратить внимание на год, с которого действуют вышеупомянутые нормы. Швейцария уже много лет считается богатейшей страной, с развитой экономикой и всеми сферами общественной жизни в целом. Преемственность и совершенность норм лишний раз говорят о том, каких результатов достигла Швейцария в своем развитии. Во многом это удалось достичь благодаря сохранению нейтралитета (стоит заметить, что Швейцария не входит в Евросоюз) в потрясающих мир событиях и вне сомнения, задерживающих развитие крупнейших держав.

Таким образом, можно сделать вывод, что Швейцария - это страна с интересной и сложной банковской системой. Швейцарская банковская система, сложившаяся века назад, до сих пор функционирует так же четко. Нормы федерального закона "О банковской деятельности" 1934 года продолжают действовать и сейчас, что лишь подчеркивает тот факт, что современные швейцарские банки продолжают лучшие традиции. Сложность и иерархичность всей этой системы способствует четкому разделению функций и полномочий между банками и как следствие, более продуктивному функционированию банковской системы[7].

---

[1] Рыбин В.И. Национальные банковские системы. М. : Инфра-М, 2010. С. 125.

[2] Петер Нобель. Швейцарское финансовое право и международные стандарты : [пер. с англ.]. URL: https://books.google.ru.

[3] Сохиев А, Гусалова А.Р. Историко-правовой анализ зарубежного развития банковской тайны // Вестник института цивилизации. 2014. № 8. С. 217.

[4] Каратаев М.В. Банковская тайна: вчера, сегодня, завтра // Юридическая работа в кредитной организации. 2013. № 2.

[5] Колпакова Е.Е. Принцип законности финансово-правовой ответственности публичных образований: особенности реализации // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. № 10 (120). С. 97.

[6] Ефимова Л.Г. Зарубежное банковское право (банковское право Европейского Союза, Франции, Швейцарии, Германии, США, КНР, Великобритании). URL: https://books.google.ru.

[7] Закон о банковской деятельности 952.0 от 08.11.1934. URL: https://www.worldbiz.ru/base/20107.php.

SWITZERLAND: PECULIARITIES OF THE BANKING SYSTEM

© 2017 Sidorova Anna Viktorovna
Senior Lecturer
© 2017 Sidorova Yulia Yuryevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: an.sido@bk.ru, salvoiure.jules @gmail.com

Keywords: bank, Switzerland, banking secrecy, banking system, Central Bank.

The article deals with the history of the formation and development of the Swiss banking system and its legal regulation. The reasons that contribute to the rapid development of the banking system and the acquisition of the status of the "country of banks" are analyzed. Particular attention is paid to the norms regulating the "banking secrecy".

УДК 347.73

ЦЕЛИ НАЛОГОВОЙ АМНИСТИИ

© 2017 Цельникер Григорий Феликсович
кандидат юридических наук, доцент
© 2017 Карчевская Ирина Александровна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Karchevskay.Irina@yandex.ru

Ключевые слова: налоговая амнистия, налогоплательщик, налоговая санкция, налоговая ответственность, налоговая система.

Производится классификация целей, на которые направлена налоговая амнистия. Выделяются показатели достижения целей налоговой амнистии, приведен пример налоговой амнистии.

В настоящее время в Российской Федерации отсутствует легальное определение налоговой амнистии. Однако ученые довольно часто используют данный термин. В России понятие налоговой амнистии впервые было официально использовано в Указе Президента РФ № 1773 от 27 октября 1993 г. "О проведении налоговой амнистии в 1993 году"[1], в котором под налоговой амнистией понималось освобождение налогоплательщиков от применения санкций, предусмотренных налоговым законодательством. Однако налогоплательщики долж-

ны были объявить о своих неуплаченных долгах, налоговых платежах и внести их в республиканский бюджет Российской Федерации. Исходя из того, что налоговая санкция является мерой ответственности за нарушение правовых предписаний, то налоговая амнистия значила освобождение налогоплательщиков от применения мер ответственности.

В общем виде налоговая амнистия представляет собой освобождение от ответственности за неуплату налогов, которое предоставляется в случае добровольного полного, частичного погашения налоговой задолженности. Также распространено другое определение, которое представляется более подробным. Налоговой амнистией признается устанавливаемое государством на момент ее принятия освобождение лиц, совершивших налоговые правонарушения от привлечения к налоговой ответственности, при условии полного, частичного декларирования сокрытых налогов и добровольного внесения их в бюджет[2]. Именно последнее определение необходимо закрепить в качестве легального и использовать. Оно является самым четким и включает в себя все предыдущие определения.

Понимание того, какие цели ставит перед собой налоговая амнистия (то есть, какие результаты она должна принести) позволяет законодателю более четко продумать процедуру ее проведения. Оценка проведенной амнистии, ее результатов, зависят от достижения поставленных целей.

Можно выделить следующие три группы целей, которые могут быть положены в основу налоговой амнистии:

1) финансовые цели, среди которых выделяют: фискальную и стимулирующую цели. Фискальная цель направлена на пополнение государственного бюджета за счет средств, поступивших в результате декларирования сокрытых или просроченных налоговых платежей. Например, налоговая амнистия Российской Федерации, проведенная в 1993 году, в качестве своей главной цели объявляла пополнение доходной части бюджета для финансирования ряда важнейших защищенных статей бюджета (пенсий, стипендий, государственных пособий, других социальных и компенсационных выплат населению и др.). Достижение данной цели зависит от количества налогоплательщиков, которые приняли участие в налоговой амнистии, и их готовности обнародовать значительную часть ранее сокрытых доходов. Достижение данной цели в наибольшей степени говорит о результате проведенной налоговой амнистии. Стимулирующую цель связана с совершенствованием налоговой системы государства. Получается, что в этом случае налоговая амнистия изучается учеными в качестве своеобразного индикатора, который говорит о существующих недостатках налоговой системы государства.

2) экономические цели налоговой амнистии характеризуют ее в более долгосрочной перспективе. Достижение данных целей предполагает переход средств из теневого сектора экономики в легальный, в частности, репатриацию в страну ранее незаконно вывезенных из нее денежных средств. Вывод денежных средств из теневого сектора экономики означает их перевод в реальный сектор экономики, а также активизацию производственных процессов за счет

дополнительного притока капитала. При репатриации денежных средств в страну, когда государство, предоставляя налогоплательщикам возможность сделать возврат денежных средств, рассматривает их в качестве дополнительных инвестиций, которые могут оказать благоприятное влияние на экономику, противодействовать теневым тенденциям в экономике.

3) социальные цели налоговой амнистии рассматриваются как дополнительные. Достижение данных целей призвано обеспечить определенный компромисс между добросовестными налогоплательщикам и лицами, которые уклоняются от уплаты налогов. Однако этот компромисс нарушает принцип справедливости, который предполагает единые правовые условия взимания налогов, сборов[3]. Получается, что некоторые лица, которые совершили налоговые правонарушения освобождаются от налоговой ответственности, но как же быть с обязанностью каждого лица уплачивать законно установленные налоги и сборы? Следовательно, для некоторых делают исключения. Ведь налоговая амнистия ставит их в равные условия, так как предполагает равное к ним отношение со стороны государства. Уклонение от уплаты налогов не лишает нарушителей прав пользоваться социальными благами, которые государство гарантирует им, за счет средств, полученных от добросовестных налогоплательщиков[4].

Также существует еще цель профилактики налоговых правонарушений и преступлений. Когда государство принимает решение о проведении налоговой амнистии, оно говорит о возможности, основываясь на доверии, уплатить то, что раньше было сокрыто и исходя из этого получить "прощение". Такая деятельность может стать основой для доверительных отношений между государством и налогоплательщиками, последующим добросовестным поведением налогоплательщиков[5].

Иногда данные цели налоговой амнистии перечисляются авторами без распределения на группы, однако подобная классификация позволяет наиболее полно представить все многообразие целей налоговой амнистии, какие проблемы она в состоянии решить при правильном проведении.

Показатели того, что эти цели были достигнуты в результате проведенной налоговой амнистии разные. Для первой группы показателями могут служить, например, суммы, которые поступили в бюджет. Для второй группы такими показателями являются повышение эффективности работы предприятий в конкретных отраслях экономики, погашение задолженности перед банками, персоналом, повышение заработной платы, увеличение производительности и, как следствие, налоговых отчислений в бюджет. Для третей группы в качестве показателя может выступать, например, рост числа налогоплательщиков, которые начали соблюдать свои обязанности в полном объеме и своевременно уплачивать законно установленные налоги и сборы[6].

Выдвижение тех или иных целей, конечно, влияет на результаты проведенной налоговой амнистии. Ведь перечисленные выше цели не всегда указываются государством при ее проведении и не всегда оказываются достижимыми. В качестве примера можно взять фискальную цель, которая при проведении

налоговой амнистии в Российской Федерации в 2007 году государством не преследовалась. С 1 марта 2007 г. в России начал действовать Федеральный закон "Об упрощенном порядке декларирования доходов физическими лицами"[7]. Целью данного Федерального закона было предоставление возможности физическим лицам исполнить обязанность по уплате налогов в отношении доходов, полученных до 1 января 2006 г. и подлежащих налогообложению в России через уплату декларационного платежа. Это способствует укреплению доверия между государством и налогоплательщиком. А в результате в доход государства, по информации Федерального казначейства, поступило свыше 3,5 млрд рублей. Однако получается, что формально эти итоги не являются показателем того, можно ли считать проведенную налоговую амнистию успешной.

Обращая внимание на цели, которые могут быть положены в основу налоговой амнистии, ее проведение является не лишним в Российской Федерации на данный момент. Показатели достижения финансовых, экономических, социальных целей благоприятно повлияли бы на ситуацию в стране и решили бы некоторые экономические проблемы.

Таким образом, законодательного закрепления налоговой амнистии пока не существует. Однако в связи с необходимостью проведения налоговой амнистии возникает необходимость дать легальное определение рассматриваемому термину в Налоговом кодексе Российской Федерации. Для проведения конкретной налоговой амнистии необходимо выдвижение определенных целей в качестве приоритетных, исходя из них и будет оцениваться результативность амнистии. Фискальная цель является, как правило, основной, и именно она в наибольшей степени свидетельствует о результате амнистии. Стоит подчеркнуть, что условия, порядок проведения налоговой амнистии зависят от того, какая из целей будет выдвинута в качестве главной.

---

[1] Указ Президента от 27.10.1993№ 1773 "О проведении налоговой амнистии в 1993 году" // Собрание актов Президента и Правительства РФ. 1993. № 44. Ст. 4193. (Утратил силу.)

[2] Соловьев И.Н. Налоговая амнистия. М., 2009. С. 12.

[3] Цельникер Г.Ф., Сидорова А.В. Реформирование транспортного налога: история и современность // Вестник Волжского университета им. Татищева. 2017. № 2.

[4] Шутяк Е.Н., Семенушков В.А. Государственное регулирование личных доходов населения: принципы анализа и контролирования // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2007. № 3 (29). С. 198.

[5] Мамедова Б.Ф. Налоговая амнистия в России и ФРГ: понятие, цели и результативность // Актуальные проблемы российского права. 2009. № 4. С. 159-160.

[6] Протопопова Н.И. Налоговая амнистия: теоретические аспекты // Вестник Тамбовского университета. 2013. № 11. С. 4.

[7] Федеральный закон от 30.12.2006№ 269-ФЗ "Об упрощенном порядке декларирования доходов физическими лицами" // Собрание законодательства РФ. 2007. № 1 (ч. 1). Ст. 32.

THE PURPOSES OF THE TAX AMNESTY

© 2017 Tselniker Grigoriy Feliksovich
Candidate of Legal Sciences, Associate Professor
© 2017 Karchevskaya Irina Aleksandrovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: Karchevskay.Irina@yandex.ru

Keywords: tax amnesty, taxpayer, tax sanction, tax responsibility, tax system.

Classification of the purposes to which tax amnesty is directed is made. Indicators of achievement of the purposes of tax amnesty are allocated, and also the example of tax amnesty is given.

УДК 343

ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ И ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ СТАТЬИ 190 УК РФ

© 2017 Чалоян Асмар Ишхановна
студент
© 2017 Волкова Наталья Анатольевна
старший преподаватель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: milashka25@e-mail.ru

Ключевые слова: культурные ценности, уголовная ответственность, время совершения преступления.

В статье рассмотрены проблемы применения и дальнейшей доработки статьи 190 УК РФ.

Культурные ценности, являются одним из составляющих элементов национальной культуры и достоянием государства, поэтому содержание ст.190 УК РФ должно быть максимально прозрачным, не содержать спорных моментов и правовых коллизий, которые позволили бы виновным лицам избежать ответственности. Так же важным является и факт соразмерности ответственности по отношению к содержанию и квалификации преступного деяния. Поэтому необходимо рассмотреть проблемные аспекты содержания и применения ст. 190 УК РФ, которые могут создать определенные сложности в установлении харак-

тера преступного деяния, вины лица, его совершившего, а так же вида уголовной ответственности.

Учитывая неоднократный характер внесения поправок и изменений в ст. 190 УК РФ возникает вопрос об определении времени преступления и установления ответственности - вопрос обратной силы изменений законодательства и определения времени совершения преступления.

В первой редакции ст. 190 УК РФ, которая вступила в действие с 1 января 1997 г. законодательством было установлена ответственность за нарушение обязательного характера возвращения предметов художественного, исторического и архитектурного достояния РФ и зарубежных стран.

В соответствии с принятым ФЗ № 162-ФЗ от 08.12.2003 произошли изменения в видах ответственности, предусмотренных ст.190 УК РФ. На смену ранее существовавшей конфискации имущества пришла ответственность в виде штрафа в размере 1 млн. руб. Вместо штрафа судом могла быть выбрана мера наказания в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до 5 лет[1].

В отношении отмены уголовной ответственности в форме конфискации имущества, данный закон имеет обратную силу. Штраф стал применяться с 11 декабря 2003 г.

Федеральный закон от 7 декабря2011 г. № 420-ФЗ ввел в ст. 190 УК РФ альтернативное наказание в виде принудительных работ. Это наказание стало применяться с 1 января 2017 г. Однако закон имеет обратную силу, поскольку предусматривает применение более мягкого альтернативного наказания, чем ранее действовавший закон.

Наиболее содержательным изменением ст. 190 УК РФ является изменение формулировки, касающейся предмета преступления, который стал обозначаться как "культурные ценности". Данное изменение было внесено 23 июля 2013 г. Федеральным законом № 245.[2]

Данный термин отличается более широким толкованием, чем ранее использовавшийся - "предметы художественного, исторического и археологического достояния народов Российской Федерации и зарубежных стран". Эта редакция уголовного закона применяется с 24 августа 2013 г.

Поэтому при определении времени совершения преступления и применимого закона следует учитывать, что данное деяние носит длящийся характер, поскольку характеризуется непрерывным осуществлением состава определенного преступного деяния, начинающимся с акта преступного бездействия.

Длящееся преступление начинается с момента совершения преступного действия (бездействия) и кончается вследствие действия самого виновного, направленного к прекращению преступления или наступления событий, препятствующих совершению преступления (например, вмешательство органов власти)[3].

Момент окончания длящегося преступления определяет время его совершения. Сложность может представлять определение момента совершения преступления в ситуации, когда возвращение предмета преступления на территорию РФ невозможно (например, в случае его умышленного уничтожения) или не зависит от виновного лица (например, при его отчуждении).

Сложности при использовании ст.190 УК РФ возникают и при определении подследственности. Если обратиться к ст. 151 УКП РФ, то мы увидим, что законодательно не определен подследственный орган, осуществляющий следственную деятельность в отношении преступных действий по невозвращению в РФ предметов художественного, исторического и археологического достояния России и зарубежных стран, что создает определенные препятствия в затягивании времени расследования преступления.

Если ориентироваться на содержание ст. 151 УПК РФ, то в ней указана возможность проведения следственных действий представителем органа, выявившего факт преступления. Если данный факт был обнаружен на таможне, то ссылаясь на анализируемую ст. 151 УПК РФ, то таможенное управление вправе провести следственные действия, но при условии наличия следственных органов в его структуре, что по факту отсутствует. Поэтому, чтобы начать следственные действия, следственные органы обращаются за решением прокурора, который и определит орган, который будет проводить следственную работу[4].

Так же можно отметить, что уголовная ответственность, предусмотренная ст. 190 УК РФ слишком суровая и не несет в себе предупреждающей функции. Данный факт, по мнению Гребенькова А.А. очень важен "поскольку освобождение от ответственности могло бы стать неплохим стимулом для возвращения культурных ценностей лицом, в отношении которого начато уголовное судопроизводство в связи с совершением данного преступного деяния"[5].

Фактически, виновное лицо, совершившее преступление не имеет возможности апеллировать о смягчении наказания или освобождении от него к статьям:

- об освобождении от ответственности в силу деятельного раскаяния (ст. 75 УК РФ);
- об освобождении от ответственности в связи с изменением обстановки (ст.80.1 УК РФ);
- о возмещении ущерба, которое может смягчить наказание (ст.76.1 УК РФ);
- о применении конфискации имущества (ст. 104.1 УК РФ).

Поэтому, возможно выдвинуть предположение о том, что в случае пересмотра уголовной ответственности за преступление по ст. 190 УК РФ, изменится степень превентивного воздействия закона. Ведь закон направлен не только на обеспечение наказания за преступление, но и профилактику совершения преступления, восстановления тех прав, интересов, которые были нарушены. В данном случае это имеет огромное значение, так как речь идет о предметах культурного достояния, которые могут быть возвращены виновным лицом, либо возмещении ущерба.

Следующая проблема состоит в необходимости законодательного отделения друг от друга, преступных действий, в ходе которых возможно наступление реальной угрозы для России и действий, которые такой угрозы не несут и являются малозначительными, но запрещенными законом.

Предметы, относящиеся к категории культурных ценностей, обладающие незначительной стоимостью, не могут нанести ущерб интересам России в слу-

чае их невозвращения. Поэтому преступные действия с данными культурными ценностями формально могут подпадать под статью 190 УК РФ, но по факту в данных действиях состава преступления, соответствующего рассматриваемой статье, нет.

Другая граница, которая так же отсутствует в статье 190 УК РФ, это граница превышения минимального размера стоимости культурных ценностей и отсутствие разрешительных документов на их вывоз, которые уже считаются контрабандой.

Таким образом, можно говорить о том, что необходима градация культурных ценностей в силу их различной стоимости и соответственно установление различной уголовной ответственности за преступные деяния по их невозвращению.

Еще одним проблемным аспектом в конструкции статьи 190 УК РФ, по мнению Л.Р. Клебанова является неоднозначность определения формы вины[6].

Основные противоречия правоведов и законодателей в отношении определения вины сводятся к вопросу квалификации преступления по неосторожности.

Так, например, Н.Ф. Кузнецова отмечает, что при отсутствии в диспозиции нормы не указана форма вины (в данном случае в ст.190 УК РФ), то преступление может быть квалифицировано как умышленное, так и как неосторожное[7].

Другая часть исследователей, ссылаясь на постановление Конституционного суда РФ[8] указывает, что если в диспозиции статьи Особенной части УК отсутствует указание на совершение преступного деяния по неосторожности, то данное преступное деяние можно квалифицировать только как совершенное с умыслом.

Учитывая обязательный характер исполнения всех решений Конституционного суда РФ для всех органов власти, юридических и физических лиц, общественных объединений на территории всех субъектов РФ, преступное деяние, совершенное по неосторожности будет определяться при вынесении наказания как преступление, носящее умышленный характер.

Следующий спорный аспект - проблема разграничения невозвращения на территорию РФ культурных ценностей с другими преступлениями.

Имеется целый ряд составов преступлений, которые являются смежным с рассматриваемым. Смежным будет преступление по ст.164 УК РФ - когда лицо, вывезшее ценности за пределы Российской Федерации, не являющееся их собственником, осуществляет отчуждение (растрату) культурных ценностей или присваивает их и начинает использовать их по своему усмотрению, содеянное рассматривается как хищение предметов, имеющих особую ценность.

В связи с тем, что у преступления, рассматриваемого ст.190 УК РФ недостаточно разработана методика расследования, есть спорные вопросы в конструкции и содержании статьи, возникают сложности в ее применении.

Уровень преступлений, официально зарегистрированных по ст. 190 УК РФ ничтожно мал. Так, с 1997 по 2000 год подразделениями таможенного дознания таможенных органов было возбуждено всего 7 дел по фактам преступного невозвращения на территорию России культурных ценностей. В период с 2001 г.

по 2010 возбуждение таких дел отсутствовало. Но, тем не менее, число вывозимых культурных ценностей для экспонирования и иных целей за пределами России ежегодно растет, следовательно, ст. 190 УК РФ нуждается в оперативной доработке[9].

Рассмотрев проблемные аспекты содержания и применения ст. 190 УК РФ необходимо обозначить возможные пути совершенствования данной нормы законодательства.

Для обеспечения превентивной функции данной нормы необходимо предусмотреть возможность применения освобождения "от уголовной ответственности за данное преступление вследствие деятельного раскаяния"[10]. Данную норму можно будет применить в отношении малозначительных преступлений, где сумма стоимости предметов культурного достояния не превышает 100 тыс. руб.

Изменения соответственно потребует ст. 75 УК РФ, в перечень которой будет внесена ст. 190 УК РФ.

Так же допустимо внести ст. 190 УК РФ и в перечень ст. 76.1 УК РФ, с возможностью применения возмещения ущерба и уплаты компенсации, как обстоятельств смягчающих наказание.

Кроме этого в ст. 190 необходимо особо выделить преступления, которые обладают общественно опасным характером. Для этого необходимо ориентироваться на определение стоимости, рассматриваемой в ст. 226.1 УК РФ.

При определении времени совершения преступления следует считать момент, когда виновное лицо утратило возможность вернуть предмет на территорию РФ или волевой контроль над таким возвращением.

Еще одним из направлений совершенствования практики использования ст. 190 УК РФ является возможность квалификации присвоения и растраты культурных ценностей по совокупности ст. 164 и 190 УК РФ[11].

Данное мнение справедливо: эти преступления различаются по характеру общественной опасности. Хищение охватывает причинение вреда интересам собственника или иного законного владельца имущества. Невозвращение же культурных ценностей на территорию РФ нарушает интересы Российской Федерации и ее народа в целом[12]. Объекты, которым причиняется вред, неоднородны. Кроме того, следует учитывать, что хищение культурных ценностей само по себе не исключает их возвращения на территорию РФ.

Помимо этого следует учитывать, что невозвращение на территорию РФ культурных ценностей предполагает, что временный вывоз данных предметов осуществлялся на законных основаниях.

Если стоимость незаконно вывозимых предметов не превышает 100 тысяч рублей, возможно привлечение лица к административной (например, по ст. 16.3 КоАП РФ - "несоблюдение запретов и (или) ограничений на ввоз товаров на таможенную территорию Таможенного союза или в Российскую Федерацию и (или) вывоз товаров с таможенной территории Таможенного союза или из Российской Федерации") и иным видам ответственности.

В.Б. Беспалько предлагает использовать форму выражения общественно опасного деяния как главного признака объективной стороны рассматриваемых

преступлений служит основным отличием между ними: контрабанда культурных ценностей всегда совершается только путем указанных активных действий, а невозвращение культурных ценностей в Российскую Федерацию - это всегда преступное бездействие[13].

Для эффективного применения статьи 190 УК РФ так же необходимо закрепить однозначное толкование умышленного характера данного преступления - если диспозиция статьи Особенной части не конкретизирует форму вины, предусмотренное этой статьей преступление может быть только умышленным[14].

Несмотря на то, что за 2015 и 2016 гг. по ст. 190 УК РФ не было возбуждено уголовных дел о "Невозвращении на территорию Российской Федерации предметов художественного, исторического и археологического достояния народов Российской Федерации и зарубежных стран", законодателям необходимо внести поправки в данную статью и устранить существующие пробелы. В силу большого числа спорных моментов в содержании и применении данной статьи, ряд преступлений классифицируется как контрабанда.

И. В. Лозинский констатирует, что в диспозиции ст. 190 УК РФ раскрыто содержание преступного деяния и назначение за него уголовной ответственности, но, тем не менее, за все время существования данной статьи суды к ней прибегали не более десятка раз. Так же данное преступление обладает высокой латентностью[15].

Ученый отмечает, что изменить ситуацию с использованием ст. 190 УК РФ на практике возможно за счет устранения "размытости" объективной стороны преступления. Изменение должно коснуться введения в содержание нормы более четкого упоминания о том, в каком случае будет возможно привлечение лица к ответственности. Для эффективного применения ст. 190 УК РФ на практике необходимо в диспозицию ввести разделительные союзы "или" между перечисляемыми действиями[16].

Таким образом, дальнейшее совершенствование ст. 190 УК РФ должно быть связано с устранением пробелов в определении разграничения предметов культурных ценностей в зависимости от их стоимости, определения момента наступления ответственности, закрепления определения вины в совершении преступления, пересмотра норм уголовной ответственности (в сторону смягчения за отдельные преступные действия) для возможности использования превентивной функции.

---

[1] Федеральный закон от 08.12.2003 № 162-ФЗ "О внесении изменений и дополнений в Уголовный кодекс Российской Федерации" // Российская газета. 2003. 16 дек.

[2] Федеральный закон от 23.07.2013 № 245-ФЗ "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в части пресечения незаконной деятельности в области археологии" // Российская газета. 2013. 26 июля.

[3] Постановление Пленума Верховного Суда СССР от 04.03.1929 "Об условиях применения давности и амнистии к длящимся и продолжаемым преступлениям" (с изм. и доп.). URL: http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/1205198/#ixzz4gucfeoPb.

[4] Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ // Российская газета. 2001. 21 дек.

[5] Гребеньков А.А. Проблемные вопросы уголовно- правовой защиты культурных ценностей от невозвращения на территорию Российской Федерации // Известия Юго-Западного государственного университета. Серия "История и право". 2014. № 4. С. 134.

[6] Клебанов Л.Р. Уголовно-правовая охрана культурных ценностей / под ред. А.В. Наумова. М., 2011. С. 268.

[7] Кузнецова Н.Ф. Проблемы квалификации преступлений. М., 2007. С. 193.

[8] Постановление Конституционного Суда РФ от 31.03. 2011 № 3-П город Санкт-Петербург "По делу о проверке конституционности части третьей статьи 138 Уголовного кодекса Российской Федерации в связи с жалобами граждан С.В. Капорина, И.В. Коршуна и других"// Российская газета. 2001. 13 апр.

[9] Филиппова М.В. Современный взгляд на отдельные правовые аспекты невозвращения на территорию Российской Федерации предметов художественного, исторического и археологического достояния народов Российской федерации и зарубежных стран // Ученые записки Санкт Петербургского им. В.Б. Бобкова филиала Российской таможенной академии. 2014. № 1 (49). С.223.

[10] Гребеньков А.А. Проблемные вопросы ...

[11] Михайлов В.И., Федоров А.В. Таможенные преступления: уголовно-правовой анализ и общие вопросы оперативно-розыскной деятельности. СПб., 1999. С. 88-89.

[12] Михейкина М.В. Изменение идеологических и ценностных ориентиров хозяйственной элиты в период экономических реформ 1980-1990 гг. // Вестник Самарского государственного экономического университета.

[13] Беспалько В.Г. К вопросу об отграничении контрабанды культурных ценностей от их преступного невозвращения из-за границы // Журнал российского права. 2007. № 11 (131). С. 27.

[14] Наумов А.В. Российское уголовное право : курс лекций : в 3 т. М., 2007. Т. 1. С. 372.

[15] Дмитриев О.В. Экономическая преступность и противодействие ей в условиях рыночной системы хозяйствования. М., 2005. С. 89-90.

[16] Лозинский И.В. К вопросу о совершенствовании норм Уголовного кодекса Российской Федерации, охраняющих общественные отношения // Юридический институт Томского государственного университета. 2008. № 313. С. 116.

PROBLEMATIC ASPECTS AND WAYS OF IMPROVEMENT OF ARTICLE 190 OF THE CRIMINAL CODE

© 2017 Chaloyan Asmar Ishkhanovna
Student
© 2017 Volkova Natalya Anatolyevna
Senior Lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: milashka25@e-mail.ru

Keywords: cultural values, criminal responsibility, time of the crime.

The article considers the problems of application and further elaboration of article 190 of the Criminal Code.

УДК 519.86:331

ПРИМЕНЕНИЕ ЛИНЕЙНОГО ПРОГРАММИРОВАНИЯ К ФОРМИРОВАНИЮ ОПТИМАЛЬНОГО ШТАТА СОТРУДНИКОВ

© 2017 Абашина Елизавета Андреевна
студент
© 2017 Логунова Юлия Александровна
студент
© 2017 Нуйкина Елена Юрьевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: abaeliz97@yandex.ru, logunova.yul@yandex.ru,
nuikina1973@mail.ru

Ключевые слова: метод потенциалов, венгерский метод, оптимальное решение, линейное программирование, целевая функция.

Решается проблема оптимального штата сотрудников организаций. Исследуется возможность применения линейного программирования к формированию оптимального штата сотрудников фирмы. Используются венгерский метод и метод потенциалов, находится оптимальное решение.

Целью работы мы поставили рассмотрение проблемы, с которой сталкиваются практически все коммерческие, некоммерческие организации, а иногда и домохозяйства[1]. Этой проблемой выступает подбор оптимального штата сотрудников фирмы.

Условие такой задачи имеет следующий вид:

Фирма формирует штат сотрудников. Она располагает nколичеством работ и n кандидатами для их выполнения. Затраты i-го кандидата на выполнение j-й работы равны c_{ij}. Каждый кандидат может быть назначен только на одну работу, и каждая работа может быть выполнена только одним кандидатом. Требуется подобрать такой штат сотрудников, при котором затраты на подготовку будут минимальными.

Оформализуем исходное условие. Пусть x_{ij} - переменная, которая принимает значение 1, если i-й кандидат выполняет j-ю работу, и 0 - в противном случае. Тогда условие о том, что каждый кандидат выполняет только одну работу, запишется в виде:

$$\sum_{i=1}^{n} x_{ij} = 1, j = 1, n$$

Целевая функция задачи линейного программирования имеет вид:

$$C = \sum_{i=1}^{n} \sum_{j=1}^{n} c_{ij} x_{ij}$$

В функцию входят только значения c_{ij} $(i = 1, n;\ j = 1, n)$, соответствующие назначенным работам.

Математическая модель выглядит следующим образом:

$$C = \sum_{i=1}^{n} \sum_{j=1}^{n} c_{ij}\, x_{ij} \to \min$$

$$\begin{cases} \sum_{i=1}^{n} x_{ij} = 1,\ i = 1,\ n \\ \sum_{i=1}^{n} x_{ij} = 1,\ j = 1,\ n \\ x_{ij} \in \{0, 1\},\ j = 1, n, i = 1, n \end{cases}$$

Решить задачу о назначениях значит найти x_{ij}, соответствующие приведенным выше условиям и доставляющие минимум целевой функции. Задача о назначении относится к задачам транспортного типа, и ее также можно решить методом потенциалов. Кроме этого, был разработан специальный метод решения задач о назначениях - венгерский[2].

Перейдем непосредственно к решению поставленной задачи. Исходные данные следующие.

Таблица 1

$a_i \backslash b_j$	**1**	**2**	**3**	**4**
1	3	7	3	8
2	2	4	4	5
3	4	7	2	8
4	9	7	3	8

Метод потенциалов основывается на использовании симплексных таблиц в линейном программировании. Потенциалами называют двойственные переменные в транспортной задаче[3]. С помощью метода потенциалов, опираясь на найденное допустимое решение, в ходе построения циклов можно найти оптимальное решение. Потенциалы для занятых клеток рассчитывают по формуле $u_i + v_j = c_{ij}$. Для свободных клеток определяют оценки по формуле $\Delta_{ij} = u_i + v_j - c_{ij}$. Если полученные таким образом оценки будут неположительны, то решение оптимально; иначе необходимо построить цикл для клетки с наибольшей положительной оценкой[4].

Для того чтобы найти назначение кандидатов, определим опорный план задачи методом минимального тарифа, учитывая указанное выше условие, что каждого кандидата можно назначать только на одну работу и каждая работа может быть занята только одним кандидатом.

Таблица 2

$a_i \backslash b_j$	**1**	**2**	**3**	**4**
1	3 0	7 1	3 0	8 -
2	2 1	4 -	4 -	5 -
3	4 -	7 -	2 1	8 -
4	9 -	7 -	3 0	8 1

Минимальные суммарные затраты составят:

C=0*3+1*7+0*3+1*2+1*2+0*3+1*8=19. Оптимальный план найдем по изложенному выше методу.

Таблица 3

$a_i \backslash b_j$	**1**	**2**	**3**	**4**
1	3 1	7 -	3 0	8 -
2	2 0	4 1	4 -	5 -
3	4 -	7 -	2 1	8 -
4	9 -	7 -	3 0	8 1

После проведенных вычислений мы получим минимальные суммарные затраты, найденные с помощью метода потенциалов. С=1*3+0*2+1*4+1*2+0*3+1*8=17. То есть для получения минимальных суммарных затрат необходимо назначить кандидата 1 на работу 1, кандидата 2 на работу 2, кандидата 3 на работу 3, кандидата 4 на работу 4.

Венгерский метод базируется на утверждении, что оптимальность задачи об оптимальном штате не нарушится при уменьшении (увеличении) элементов строки (столбца) на одну и ту же величину[5]. Решение будет оптимальным, если все измененные таким образом затраты $c_{ij} \geq 0$, и можно отыскать такой набор x_{ij}, что

$$\sum_{i=1}^{n} \sum_{j=1}^{n} c_{ij}\, x_{ij} = 0$$

Алгоритм:

1. Для получения нулей в каждой строке определяют наименьший элемент, и его значение отнимают ото всех элементов строки.

Таблица 4

$a_i \backslash b_j$	**1**	**2**	**3**	**4**	
1	3	7	3	8	3
2	2	4	4	5	2
3	4	7	2	8	2
4	9	7	3	8	3

2. Затем в каждом столбце определяют минимальный элемент, и его значение вычитают из всех элементов этого столбца.

Таблица 5

$a_i \backslash b_j$	**1**	**2**	**3**	**4**
1	0	4	0	5
2	2	2	2	3
3	2	7	0	6
4	6	4	0	5
	0	2	0	3

3. Для определения оптимального решения ищут строку, содержащую наименьшее число нулей. Затем нужно выделить один из нулей этой строки (в Таблице 6 помечены знаком "*") и зачеркнуть все остальные нули строк и столбцов, в которых находится отмеченный нуль (знак "/" в табл. 6). Аналогичные операции проводят для всех строк. Если назначение, получаемое при всех выделенных нулях, является полным (равно n), то решение оптимально; в противном случае, переходим к следующему.

4. Поиск минимального набора строк и столбцов, содержащих все нули. Для этого нужно выделить:

a. Все строки, в которых нет ни одного выделенного нуля;

b. Все столбцы, содержащие вычеркнутый нуль хотя бы в одной из отмеченных строк;

c. Все строки, содержащие выделеные нули хотя бы в одном из отмеченных столбцов.

Затем вычеркивают непомеченные строки и столбцы.

Таблица 6

$a_i \backslash b_j$	**1**	**2**	**3**	**4**
1	0*	2	0/	2
2	2	0*	2	0/
3	2	5	0*	3
4	6	2	0/	2

Как видно из таблицы, полученное значение не оптимально, так как минимум равен 2. Это число нужно вычесть его из каждого числа невычеркнутых столбцов (1,2,4).

5. Нужно взять наименьшее число из тех клеток, через которые проведены прямые и вычесть его из каждого числа, стоящего в невычеркнутых столбцах и прибавить к каждому числу в вычеркнутых строках. Эта операция не изменяет оптимального решения, после чего весь цикл расчета нужно повторить, начиная с пункта 3.

Таблица 7

$a_i \backslash b_j$	**1**	**2**	**3**	**4**
1	-2	0	0	0
2	0	-2	2	-2
3	0	3	0	1
4	4	0	0	0

Прибавим 2 каждому числу вычеркнутых строк преобразованной таблицы.

Таблица 8

$a_i \backslash b_j$	**1**	**2**	**3**	**4**
1	0	2	2	2
2	2	0	4	0
3	0	3	0	1
4	4	0	0	0

Сделаем назначения.

Таблица 9

$a_i \backslash b_j$	**1**	**2**	**3**	**4**
1	0*	2	2	2
2	2	0*	4	0/
3	0/	3	0*	1
4	4	0/	0/	0*

Таким образом, получено оптимальное решение: 1 кандидат получит 1-ю должность, 2 кандидат - 2-ю, 3 кандидат- 3-ю, 4 кандидат - 4-ю.

Таким образом, решение единственное; оно совпадает с решением, найденным ранее по методу потенциалов. В данной работе были определены возможности использования линейного программирования к формированию оптимального штата сотрудников фирмы. Для этого можно использовать как метод потенциалов (на основе сиплекс-таблицы), так и венгерский метод.

---

[1] Коновалова В.Г. Повышение уровня вовлеченности работников: условия, преимущества и проблемы // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2016. № 11 (145). С. 74.

[2] Kuhn H.W. Variants of the Hungarian method for assignment problems // Naval Research Logistics Quarterly. 1956. № 3. P. 253-258.

[3] Банди Б. Основы линейного программирования. М. : Радио и связь, 1989.

[4] Экономико-математические методы и модели : учеб. пособие / под ред. С.И. Макарова. М. : КноРус, 2007. С. 82.

[5] Хазанова Л.Э. Математические методы в экономике : учеб. пособие. 2-е изд., испр. и перераб. М. : БЕК, 2002. С. 76-79.

APPLICATION OF THE LINEAR PROGRAMMING TO FORMATION OF OPTIMUM STAFF

© 2017 Abashina Elizaveta Andreevna
Student
© 2017 Logunova Yuliya Aleksandrovna
Student
© 2017 Nuykina Elena Yuryevna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: abaeliz97@yandex.ru, logunova.yul@yandex.ru, nuikina1973@mail.ru

Keywords: method of potentials, Hungarian method, optimal solution, the linear programming, target function.

In this work the problem of optimum staff of the organizations is solved. The possibility of use of the linear programming to formation of optimum staff of firm is investigated. The Hungarian method and a method of potentials are used, the optimal solution is found subsequently.

УДК 339.732

ПРОБЛЕМЫ РОССИЙСКОЙ ДЕОФШОРИЗАЦИИ

© 2017 Абрамов Дмитрий Валентинович
кандидат экономических наук, доцент
© 2017 Паулов Павел Александрович
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: abramovd.v@sseu.ru, PaulovPavel@yandex.ru

Ключевые слова: Российская Федерация, офшор, деофшоризация, антиофшорная политика, финансовая система, налоговая схема, антиофшорная кампания.

Рассматриваются некоторые особенности офшорной деятельности, а также основные направления российской деофшоризации, ее причины, цели и последствия.

В настоящий период времени в России и за рубежом отмечается тенденция, связанная с достаточно серьезным ужесточением режима работы и непосредственным уклонением от уплаты налогов, при этом прибегая к низконалоговым юрисдикциям.

Свойство экономить присуще человечеству с незапамятных времен. Мыслительная деятельность, побуждающая к созданию определенных путей экономии, способствует обогащению. "Экономика должна быть экономной", - достаточно популярное высказывание.

Логично, что с течением времени любая деятельностьчеловека перестает быть исключительно источником вдохновения и удовлетворения духовных потребностей. Происходит процесс коммерциализации, люди задумываются над возможностью использовать свою мыслительную деятельность для повышения уровня материального благосостояния.

Российская история правового регулирования отношений, связанных с офшорной деятельностью, более краткая, по сравнению со временем правового регулирования подобных общественных отношений в мире.

Офшорная деятельность для Российской Федерации - сравнительно новая правовая категория. В связи с этим, разумно полагать, что для своего адекватного существования офшорной деятельности требуется качественное развитие и взаимодействие экономических, социальных и технических факторов, а главное - общество, являющееся основой такого развития должно быть зрелым в интеллектуальном, экономическом и техническом плане.

Если речь идет о деофшоризации, то в настоящее время для России данная тема становится все более актуальной и популярной. С чем это связано?

Можно с уверенностью утверждать, что руководство Российской Федерации активно призывало прекратить выводить деньги в офшоры из России. В современный период времени такие призывы сопровождаются уже активными действиями. Здесь рука об руку идут два понятия: коррупция и офшоризация.

Конечно, это наводит на мысль о новом эффективном этапе антиофшорной политики в России.

Российская практика создания офшорных зон показала неспособность целевого административно-правового регулирования и индивидуальной настройки финансовой системы на отдельной территории соответствующего субъекта РФ. В конце 20 века на территории нашей страны создавались оффшорные зоны в форме экономического благоприятствования (Ингушетия и некоторые отдельные районы субъектов РФ).

Осложнение политической ситуации и экономические кризисы 2008-2009х и - 2014-2016х годов способствовали ухудшению инвестиционного климата в стране, резко сократилось доверии иностранных инвесторов к российским банкам и компания, что существенно ослабило экономику страны.

Данная ситуация способствовала более активному вывозу капитала из России, одним из способов которого являются оффшорные зоны.

В настоящее время словосочетание "оффшорная зона" вызывает как позитивные, так и негативные настроения в обществе.

"Офшорная зона (от англ. offshore - вне территории/берега) представляет собой территорию государства или часть территории государства, специализирующуюся на создании специального благоприятного правового режима в отношении иностранных юридических лиц (нерезидентов), заключающегося в

предоставлении последним ряда сервисных услуг, в том числе юридических, налогового обслуживания, удобных условий при регистрации офшорных компаний, широкого спектра банковских услуг, включая сохранение конфиденциальности, и т.п."[1].

Первые оффшорные зоны были созданы в XVIII веке в Великобритании, но пик их развития пришелся на середину XX века, когда британские островные колонии, лишенные серьезных источников заработка, начали политику привлечения иностранного капитала путем предоставления налоговых льгот для иностранных компаний.

К настоящему времени подавляющее большинство крупных компаний во всех странах мира выводят свои филиалы в оффшорные зоны. Так, из 100 компаний, входящих в индекс FTSE 100 (акции которых торгуются на Лондонской бирже и имеют наибольшую капитализацию), только две не имеют оффшорных дочерних предприятий.

В России об оффшоризации экономики сегодня говорится и пишется как о глобальной проблеме, являющейся причиной оттока средств из страны.

Причиной этому является принципиально отличающаяся схема оффшоризации российской экономики от США, Великобритании и других стран Европы и Азии.

На наш взгляд, есть определенная система причин, которые аргументируют существующий спрос на офшорные бизнес-модели.

Что это за причины?

Итак, можно выделить следующие[2]:

- глобализация;
- возможность доступа к мировым финансовым рынкам;
- гарантированность низконалоговых или безналоговых режимов;
- закрепленное на законодательном уровне сохранение коммерческой тайны;
- возможность пользоваться другим уровнем сервиса, который предоставляют офшоры;
- нежелание идентификации с определенной страной или персонифицированности с определенным бизнесом;
- возможности оптимизации деятельности и упрощенный порядок регистрации компаний;
- потребность в респектабельной юрисдикции.

Если рассматривать схему оффшоризации западной экономики, следует отметить, что в оффшорных зонах регистрируются дочерние компании с целью снижения их налогообложения, именно дочерние компании выступают центрами получения прибыли, в то время как основной капитал после уплаты налогов в оффшорных зонах аккумулируется в материнской компании в самой стране.

В России сложилась кардинально противоположная ситуация. В российской юрисдикции находятся дочерние предприятия, в капитале которых участвуют оффшорные материнские компании. Таким образом, свободный капитал утекает за границу Российской экономики.

Отток капитала за 2000-2016 гг. составил более 900 млрд долл.

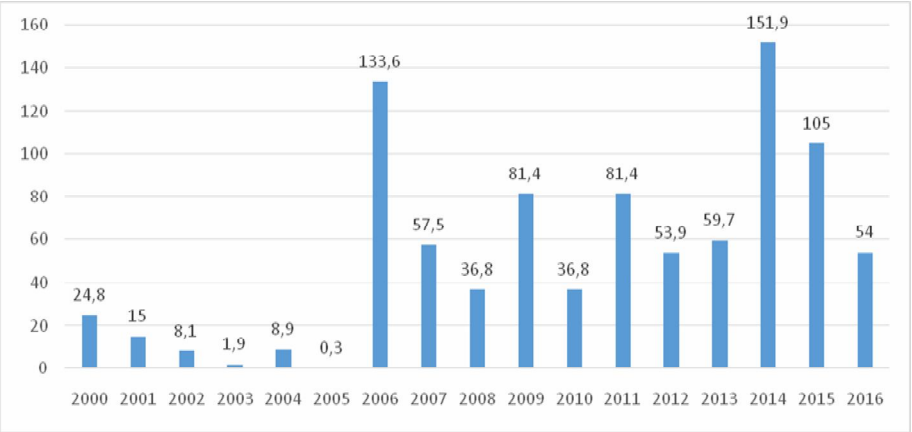


Рис. **Отток капитала из России через оффшорные зоны, 2000-2016 гг., млрд долл США***

* Статистика внешнего сектора. URL: http://www.cbr.ru/statistics/?PrtId=svs.

Причин оттока денежных средств из страны множество, все они тесно взаимосвязаны.

Основная проблема в том, что приток капитала в экономику России в последние годы существенно меньше по сравнению с его оттоком, что приводит к дефициту денежных средств.

Первая причина вывода предприятий в оффшорные зоны и нежелания инвестировать в российскую экономику - высокое налогообложение внутри страны.

Ко второй причине следует отнести неблагоприятный инвестиционный климат, который характеризуется высоким налогообложением, конкурентной средой, бюрократическими барьерами, препятствующими развитию бизнеса, высоким уровнем коррупции в стране, низкой производительностью внутри страны, стоимостью рабочей силы и др.

Следующей причиной оттока капитала является желание и необходимость легализации незаконно заработанных денег посредством расчета за импортные товары, услуги, активы с помощью фирм-однодневок. Так называемый "серый" импорт.

По такой схеме по подсчетам экспертов за последние 5 лет ежегодно вывозится из страны около 30-40 млрд. в год. Открытие российскими предпринимателями компаний в оффшорных зонах позволяют проводить подобные валютные операции между своими подразделениями, и политика оффшорных зон способствует сокрытию и защите информации и таких компаний.

Помимо названных причин оттока капитала из страны, связанных с оффшоризацией, есть и другие, личные, к примеру, желание резидентов приобрести недвижимость за границей, отправить детей на обучение, хранить сбережения в зарубежных банках и т.п.

Кроме того, многие российские предприниматели имеют валютные счета, а сам перевод средств с рублей в валюту приводит к оттоку капитала[3].

Таким образом, столь огромные цифры, которые демонстрирует нам Центробанк, являются следствием несовершенства финансовой системы России и зависят от целого комплекса причин, которые необходимо решать с учетом особенностей бизнес-климата страны и конкретных экономических задач, которые ставит перед собой Правительство РФ.

И пока экономика России находится в стагнации, вряд ли кто-то станет вкладывать деньги в будущее производство, поэтому вместо инвестиций в производство активно идет процесс вывода прибыли в оффшоры.

Для снижения оттока капитала через оффшорные зоны необходимо использовать как государственные, так и международные инструменты регулирования, так как проблема оффшоров в настоящее время имеет не только экономический, но и политический характер[4].

Доля крупных и средних компаний, работающих в России, но управляемых из оффшорных юрисдикций, превышает 90 %, в то время как в США и Евросоюзе не более 10 %.

Однако, оффшоризованным у нас оказывается не только средний и крупный частный бизнес. Оффшорами также активно пользуются компании, имеющие государственный статус - госкорпорации, акционерные общества с преобладающей долей государства. Госкомпании 90 % сделок совершают в иностранной юрисдикции.

У государственной "Роснефти" только по официальной отчетности зарегистрированы одиннадцать "дочек" в оффшорах и юрисдикциях с льготным режимом налогообложения: пять на Кипре, по одной в Голландии, Ирландии, Великобритании, Люксембурге и две - на острове Джерси. За границей и часть активов "Ростехнологий", которые перепродали кипрской компании Nordcom 45,42 % акций единственного в России производителя титана - корпорации "ВСМПО-Ависма"[5].

Очевидно, оффшоризация бизнеса с наши дни является серьезной угрозой эффективного функционирования экономики стран. Борьба с оффшорами перешла в активную фазу в 2013 году. Главный способ ведения борьбы - ликвидация оффшоров или, по крайней мере, изменение их статуса и повышение "прозрачности"[6]. Объявленный в России "курс на деоффшоризацию" - часть общемирового тренда по стремлению властей вернуть деньги на родину.

Однако, главной движущей силой деоффшоризации у нас является так называемая "национализация элит", т. к. независимость российского бизнеса, основные активы которого находятся за рубежом, сильно снижает управляемость страной. Ширмой для "национализации элит" стали рекомендации международных организаций в области противодействия уклонению от уплаты налогов.

Так, Россия входит в Группу разработки финансовых мер борьбы с отмыванием денег (ФАТФ), которая разработала рекомендации по противодействию отмыванию доходов. Следуя им, Росфинмониторинг разработал законопроект № 196666-6 "О внесении изменений в некоторые законодательные акты РФ в

части противодействия незаконным финансовым операциям", который уже принят в третьем чтении Госдумой.

Законопроект серьезно расширяет доступ налоговиков к банковской тайне. В частности, он вводит понятие "бенефициарный владелец" и обязывает банки устанавливать конечного собственника денег. Требование вступило в силу с 1 июля 2014 года[7].

После вступления в ВТО усилия российских властей активизировались по присоединению к ОЭСР, которая кооперирует действия развитых стран в борьбе с уходом от налогов.

Интересно, что организация не оказывает давления на оффшоры с целью заставить их поднять налоги или ужесточить регулирование. ОЭСР лишь добивается цивилизованными методами (путем подписания двусторонних соглашений) раскрытия информации о компаниях, ведущих деятельность в налоговых гаванях.

На данный момент уже более 50 государств подписали конвенцию ОЭСР по раскрытию информации, Россия - среди них[8].

Таким образом, налоговые гавани - одна из важнейших составляющих современной глобальной финансовой системы, во многом благодаря оффшорам капитал имеет возможность свободно перемещаться по миру, что, в свою очередь, было одним из главных факторов глобализации вообще.

Однако, формы выведения российского и западного бизнеса в оффшоры значительно отличаются. Западные компании выводят прибыль, российские же - прибыль и активы.

Дезоффшоризация только набирает свои обороты, и далеко не все оффшорные юрисдикции пойдут на подписание двусторонних соглашений, так как западные финансовые институты, в которых размещена значительная часть вывезенных из России капиталов, не заинтересованы в их репатриации.

К тому же отсутствие защищенности бизнеса внутри страны, а также ухудшающиеся внешнеполитические отношения лишь подталкивают к выводу капиталов из нашей страны более надежные иностранные юрисдикции. Преодолеть тенденцию вывоза капитала возможно лишь путем разработки действенной государственной стратегии, направленной на совершенствование мер регулирования движения капитала.

---

[1] Международное экономическое право. 3-е изд., перераб. и доп. Ростов н/Д : Шумилов В.М. : Феникс, 2003. С. 512.

[2] См.: Барановская Е.А., Аксенова-Сорохтей Ю.Н. Актуальные проблемы создания системы правового регулирования деофшоризации российской экономики // Вестник Балтийского федерального университета им. И. Канта. 2015. Вып. 3. С. 124-125.

[3] См.: Гагарин П.А. Деоффшоризация по-русски // Деловой фарватер. 2013. № 9. С. 3-17.

[4] См.: Тимина К.С. Проблема оттока капитала из России // Экономика и современный менеджмент: теория и практика : сб. ст. по материалам XXXVI междунар. науч.-практ. конф. № 4(36). Ч. II. Новосибирск : СибАК, 2014.

[5] См.: Гладунов О. У России фактически нет своей экономики // Свободная пресса. 2012. № 2. С. 14-16.

[6] См.: Васильева А. Офшорная тревога // Коммерсантъ Деньги. 2013. № 4. С. 45.
[7] См.: КатасоновВ.Ю. Российская экономика под оффшорным колпаком // Институт высокого коммунитаризма. 2013. № 4. С. 4-11.
[8] См.: Ларионова В.А. Финансово-правовой механизм оффшорных зон // Право и экономика. 2012. № 11. С. 58.

PROBLEMS OF RUSSIAN DE-OFFSHORIZATION

© 2017 Abramov Dmitry Valentinovich
Candidate of Economics, Associate Professor
© 2017 Paulov Pavel Aleksandrovich
Candidate of Legal Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: abramovd.v@sseu.ru, PaulovPavel@yandex.ru

Keywords: Russian Federation, offshore, de-offshorization, anti-offshore policy, financial system, taxation system, anti-offshore campaign.

The article deals with some peculiarities of the offshore activities, at the main directions of the Russian de-offshoring, its causes, goals, consequences.

УДК 338.24

ПРОАКТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ - СОВРЕМЕННЫЙ ПОДХОД К УПРАВЛЕНИЮ ОРГАНИЗАЦИЕЙ

© 2017 Абубакирова Юлия Дамировна
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: yulya.abubakirova.93@mail.ru

Ключевые слова: проактивное управление, непрерывность бизнес-процессов.

Рассматривается применение проактивного подхода к управлению предприятием как наиболее прогрессивного метода для обеспечения последующего развития его бизнес-среды. Раскрыта сущность проактивного управления, выделены основные элементы данной концепции.

Современная экономическая ситуация в нашем государстве характеризуется нестабильностью и повышенными рисками в управлении предприятий. Все эти факторы способствуют неритмичности деятельности предприятия и, как правило, после появляются экономические ущербы. Поэтому, для обеспечения

устойчивого непрерывного функционирования и эффективного развития предприятия, необходимо использовать качественно новые подходы. Одним из таких подходов является проактивное управление.

В настоящее время термин "проактивность" имеет множество трактовок, так как широко используется в различных науках: управление персоналом, информационные технологии, психология, менеджмент и т.д.[1]

Под проактивным управлением понимается способность предприятия предвидеть и планировать изменения так, чтобы предотвратить негативное воздействие на создание ценности для потребителя. Организации, последовательно практикующие проактивное управление, способны управлять изменениями на всех уровнях производства[2]. Так, 20% скрытых и явных угроз приводят к 80% ущерба, несущих негативные последствия для фирмы[3].

Задачей проактивного управления является возможность отследить эти 20% скрытых угроз и провести мероприятия, которые предупреждают их влияние на будущее предприятия.

В основе концепции проактивного управления лежат следующие базовые принципы:

- обеспечение поддержки всех стадий цикла управления процессом;
- упорядоченность и согласованность операционной деятельности;
- гибкость и способность к масштабированию организации[4].

Проактивное управление проводит изменения в бизнес-процессах предприятия в ходе реализации концепции непрерывности деятельности[5].

"Планирование непрерывности бизнеса" (Business Continuity Planning, BCP) является одним из важнейших направлений стратегического менеджмента. Это обусловлено стабильностью функционирования предприятия в условиях неблагоприятного воздействия внешних и внутренних факторов.

Изменяясь проактивно, предприятие занимает лучшую из всех возможных позиций, получает возможность быстро реагировать на перемены в бизнес-среде и использовать их себе во благо. Это становится надежной гарантией того, что компания выживет в конкурентной среде и будет успешно развиваться.

Характеристика организации с проактивным управлением деятельности

Характеристика	Стиль управления
	Проактивный
Содержание управляющих воздействий	Формирование среды (т.е. новых потребностей в товарах и услугах)
Методы управления	Формирование образа будущего
Типы организационной структуры	Авангардные ценности, миссия и цели организации
Управленческие ценности	Изучение внешней по отношению к организации среды

Как видно из таблицы, проактивный стиль управления помогает специалистам организации изучать окружающую среду, предотвращать возникновение проблем, часто возникающих на промышленных предприятиях.

С помощью применения проактивного управления возможно решение многих проблем, среди которых следует выделить:

- прогнозирование предкризисной ситуации, их анализ и оценка;

- оптимизация функциональной структуры бизнес-процессов;

- упреждающая защита социально-экономических интересов предприятия от негативных последствий прерывания деятельности;

- формулирование и реализация основных методологических проблем жизнедеятельности объекта управления.

Таким образом, предприятия на современном этапе нуждаются в новых научно-методических подходах к управлению своей деятельности. Сохранение и развитие ключевых бизнес-процессов и ресурсной базы, может быть достигнуто при использовании проактивного управления, ориентированного не только на поддержание непрерывного функционирования объекта, но и на защиту от предпринимательских рисков. Эффект от внедрения на предприятии проактивного управления можно выразить фразой "сегодня потратим час, завтра сэкономим день".

---

[1] Чистяков К. Проактивное управление проблемами. URL: http://www.itexpert.ru/обучение управлению информационными технологиями (дата обращения: 13.04.2017).

[2] Шалунова М. Свод знаний по управлению бизнес-процессами: BPM CBOK 3.0. М. : Альпина Паблишер, 2016. С. 680.

[3] Хедоури Ф. Основы менеджмента. М. : Вильямс, 2007. С. 672.

[4] Гринберг А.С., Король И.А. Информационный менеджмент : учеб. пособие для вузов. М. : Юнити-Дана, 2003. С. 415.

[5] Остроухова Н.Г. Проактивный контроль как основа поиска и обоснования рациональных управленческих решений (на примере принятия решений о ремонте газопроводов) // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2010. № 9. С. 86.

PROACTIVE MANAGEMENT - A MODERN APPROACH TO MANAGEMENT OF THE ORGANIZATION

© 2017 Abubakirova Yuliya Damirovna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: yulya.abubakirova.93@mail.ru

Keywords: proactive management, the continuity of business processes.

The article considers the application of the proactive approach to enterprise management, as the most progressive for ensuring the subsequent development of its business environment. The essence of proactive management is revealed, the main elements of this concept are highlighted.

УДК 338

КЛАСТЕР КАК МЕЖОТРАСЛЕВОЙ ИНСТРУМЕНТ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ РЕГИОНА

© 2017 Авакян Гарегин Арутюнович
магистрант
© 2017 Заступов Андрей Владимирович
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: oiler79@mail.ru

Ключевые слова: кластер, модель развития, регион, нефтехимическая отрасль.

Дана оценка потенциала регионального развития на основе кластерного подхода. Представлена характеристика кластера как межотраслевого инструмента развития экономики региона.

Сегодня глобальная конкуренция между странами сводится к конкуренции между отдельными регионами. В современном мире потенциал и конкурентоспособность экономики отдельного государства все в большей степени зависят от конкурентоспособности входящих в ее состав территорий. Это обусловлено тем фактом, что факторы производства, трудовые ресурсы, социально-экономические условия развития бизнеса сконцентрированы на региональном уровне[1].

Единицей глобального экономического пространства становится регион, который приобретает важное стратегическое значение для развития экономики страны, что обусловливает значимость концептуально оформленного стратегического подхода к региональному развитию и его интеграции в систему национальных приоритетов.

Наиболее прогрессивным и инновационным подходом к развитию региона в современных условиях организации хозяйствования является кластерное развитие территории. Кластеризация экономики позволяет комплексно оценить потенциал регионального развития[2], а именно:

1. повысить показатели эффективности и конкурентоспособности бизнеса;
2. открыть новые границы для инновационного развития[3];
3. расширить возможности более тесного сотрудничества между различными экономическими субъектами региона: государством, крупным и малым бизнесом, научно-образовательной средой и общественностью;
4. совершенствовать эколого-экономические аспекты развития территорий, обеспечивая эффективность освоения ресурсов региона[4];
5. улучшить социально-экономическое развитие территорий, определяя положительный имидж региона.

В классической литературе понятие "кластер" трактуется как группа географически близких и взаимосвязанных предприятий и связанных с ними организаций, действующих в данной экономической сфере, которые объединены фактором общности профессиональной деятельности и взаимного дополнения. Понятие кластера сосредоточено в отраслевой и географической принадлежности совокупности входящих в его состав предприятий, которые производят и продают ряд связанных или взаимодополняющих товаров совместными усилиями. В данной транскрипции ставится акцент на факторах территориальной близости, наличия общих интересов участников кластера и закономерно возникающей в результате этого кооперации в целях достижения синергетического эффекта на межотраслевом уровне. Иначе говоря, в кластере группа географически взаимосвязанных предприятий и организаций должна действовать в определенной взаимодополняющей отраслевой среде.

Структурная модель экономики региона в традиционном понимании представляет собой интеграционную систему отраслей и подотраслей региональной экономики. Данная модель предполагает развитие интегративных совокупностей экономических отраслей и отдельных хозяйствующих субъектов, имеющих четкую отраслевую привязку, в объеме всей экономической системы. Отраслевая организация хозяйствования в регионе определяет отрасль как единицу анализа, однако это позволяет говорить лишь о формировании статичной картины экономики.

В свою очередь, кластерная модель развития позволяет реализовать иную альтернативную форму институциональной организации экономики региона. Такая экономика региона основана на определяющем взаимодействии отраслей и отдельных экономических агентов, когда характер и глубина связей между ними становятся главным фактором, а сам характер взаимодействия - самовоспроизводящимся. Кластерная модель развития экономики в качестве единицы анализа и управления предлагает кластер как межотраслевой инструмент развития экономики, учитывая многообразие его форм и внутренней динамики, а также влияние разностороннего взаимодействия входящих в его состав субъектов[5]. Кроме этого, кластеризация формирует механизм глубокого взаимодействия различных отраслей промышленности, торговли и иных сфер экономики и, как следствие, образования новых рынков.

Программа развития нефтегазохимии до 2030 года, разработанная Минэнерго РФ, способствовала инновационному развитию нефтехимической отрасли Самарской области[6], когда нефтедобывающие, нефтеперерабатывающие и нефтехимические предприятия стали консолидироваться в ядро единого нефтехимического кластера в Самарском регионе.

Самарская область наряду с другими регионами была включена в федеральную программу развития нефтехимической отрасли и сегодня практически полностью реализовала основные задачи программы. Согласно данной федеральной программе, планируется создание шести крупных межрегиональных

нефтехимических кластеров, одним из которых является Поволжский. Реализация программы позволяет решить задачу кластерной интеграции производств и создания комплексов с очень компактной географией с целью максимальной оптимизации логистических процессов. На территории Приволжского федерального округа уже сформированы два мощных региональных нефтехимических кластера в республиках Татарии и Башкирии. Сегодня активно формируются еще три нефтехимических кластера: Нижегородский, Саратовский и Самарский.

---

[1] Бабкин А.В. Интегрированные промышленные структуры как экономический субъект рынка: сущность, принципы, классификация // Вестник Астраханского государственного технического университета. Серия "Экономика". 2014. № 4. С. 7-23.

[2] Хасаев Г.Р., Михеев М.В., Уманский М.И. Кластер как современный инструмент повышения конкурентоспособности региона. Через партнерство - к будущему // Компас промышленной реструктуризации. 2004. № 1. С. 20-25.

[3] Заступов А.В. Стратегия инновационного развития региона с использованием кластерных инициатив // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2016. № 1 (135). С. 22-28.

[4] Медведев В.К., Заступов А.В. Эколого-экономические аспекты эффективности ресурсоотдачи механизма природопользования в нефтяном хозяйстве // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2006. № 2 (20). С. 136-142.

[5] Заступов А.В. Вопросы регулирования экономических отношений в регионах, обеспечивающих эффективность освоения нефтяных ресурсов // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2008. № 9 (47). С. 25-28.

[6] Заступов А.В. Отраслевые особенности налогообложения в современной системе недропользования // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. № 2 (112). С.29-33.

CLUSTER AS INTERINDUSTRY TOOL DEVELOPMENT OF ECONOMY OF THE REGION

© 2017 Avakyan Garegin Arutyunovich
Undergraduate
© 2017 Zastupov Andrey Vladimirovich
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: oiler79@mail.ru

Keywords: cluster, development model, region, petrochemical branch.

In article an assessment of potential of regional development on the basis of cluster approach is given. The characteristic of a cluster as interindustry instrument of development of economy of the region is provided.

УДК 664:331

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ КАДРОВОЙ ПОЛИТИКИ ПРЕДПРИЯТИЯ ПИЩЕВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ (НА ПРИМЕРЕ ЗАО "СБКК")

© 2017 Агамырадов Пирнияз Агамырадович
магистрант
© 2017 Адырхаева Галина Дмитриевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: agamyradow@gmail.com

Ключевые слова: кадры, стратегия, производственный персонал, предприятие.

Рассмотрены совершенствование кадровой политики предприятия, влияние кадровой политики на эффективность использования трудовых ресурсов.

Стратегия кадровой политики оказывает влияние на улучшение системы мотивации, показатели, по которым определяются целевые, плановые и фактические значения. Достижение разработанных целей призвано обеспечить реализацию стратегических мероприятий. По каждому стратегическому мероприятию определяются сроки его реализации, бюджет и четкая ответственность.

Деловая активность позволяет организации реализовывать свои стратегические интересы с целью достижения определенных результатов деятельности.

Анализ обеспеченности предприятия ЗАО "СБКК" в 2015 году показал, что число молодых специалистов (до 30 лет) составляет всего 17,6%, в то время как число работников предпенсионного возраста и число работающих пенсионеров увеличивается и составляет - 52,7% от общего числа работников. Это свидетельствует о не достаточном уровне работы предприятия по привлечению молодых специалистов, в том числе выпускников высших и средних учебных заведений.

Простота и наличие четких логических взаимосвязей между перспективами позволяют добиться понимания процессов, происходящих на ЗАО "СБКК", на уровне всех исполнителей.

При успешном внедрении системы взаимосвязанных показателей у персонала появляется четкий ориентир в деятельности. Причем не просто в виде плана, спущенного сверху, а в осознании своей роли в организации, и через это осознание они приходят к сознательному вовлечению в выполнение стратегических целей компании в целом, как своих личных.

Таблица 1

Стратегическая карта ЗАО "СБКК"

Цель	Показатели достижения цели				Мероприятия направленные на достижение цели
	Название	Ед. изм.	Целевое значение	Цел.дата	
Повышение квалификации сотрудников	Процент повышения квалифицированных сотрудников в течении 1 года	%	20	До конца рас.пер.	Разработка программы обучения сотрудников
	Затраты на обучение рабочего персонала	руб.	120000		
	Количество мероприятий по повышению квалификации	ед.	2		
	Затраты на увеличение фонда оплаты труда после повышения квалификации персонала	руб.	120000		
	Количество руководителей для повышения квалификации в год	ед.	6		Направление на курсы: переподготовки управленческих кадров для организаций народного хозяйства управление качеством, менеджмент, стандартизация и метрология при Московском государственном университете пищевых производств
	Затраты на обучение руководителей	руб.	136000		
Повышение уровня образования	Процент обученного персонала	%	5		Заключение трехстороннего договора
	Затраты на обучение персонала в техникуме	руб.	110000		
Повышение мотивации сотрудников	Премирование по итогам года	%	15		Разработка и утверждение положения о премировании

Оценка ситуации в отношении спроса и предложения по отдельным профессиям - функция территориальной службы занятости. К сожалению, данная функция выполняется службой неудовлетворительно: она лишь располагает сведениями по лицам, обратившимся в службу в поиске работы по предприятиям, предоставившим сведения о вакансиях. По данным сайта службы занятости по Самарской области требуется кондитеров - 29 вакансий, пекарей - 8 вакан-

сий, в основном в частные мелкие фирмы. Информация по ЗАО "СБКК" на сайте не представлена. Это связано с тем, что предприятие не пользуется данным источником вакансий.

Как известно показатели оборачиваемости и рентабельности наиболее полно характеризуют деловую активность. Показатели оборачиваемости целесообразно рассматривать в разрезе групп: показатели оборачиваемости активов, капитала и краткосрочной задолженности.

Анализ обеспеченности предприятия трудовыми ресурсами.

Самарский булочно-кондитерский комбинат сегодня - это современное производство, на котором работают около 838 человек, из них 630 это работники основного производства, около 80 человек заняты в торговле, а остальные - административный персонал и специалисты различных направлений.

Таблица 2

Показатели использования трудовых ресурсов в ЗАО "СБКК"

Показатели	2012	2013	2014
Численность персонала, чел	815	827	838
в том числе работники основного производства	628	633	630
Удельный вес рабочих в общей численности персонала, %	80,0%	80,0%	80,3%
Выручка от продажи товаров, тыс. руб.	333618	443889	470936
Среднегодовая стоимость основных фондов, тыс. руб.	43596	45810	47341
Чистая прибыль, тыс. руб.	3294	1919	2197
Рентабельность персонала, % (стр6/стр1)	4,2	2,4	2,8
Среднегодовая производительность труда, тыс. руб. (стр4/стр1)	425,0	561,2	599,9
Фондовооруженность, тыс. руб. (стр5/стр1)	55,5	57,9	60,3

Численность персонала за анализируемый период оставалась стабильной. Рентабельность персонала снизилась 4,2% в 2012 г. до 2,8% 2014 г. Наметилась положительная динамика роста среднегодовой производительности труда. Прирост в 2013г по этому показателю составил 32 %, в 2014г произошло существенное замедление темпов роста (6,9 %). Также положительной тенденцией за период стал рост фондовооруженности труда.

1. Ванина Э.Г., Николаева К.С.тенденции рынка хлебобулочных изделий в Самарской области // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2015. № 6 (128). С. 47-53.

2. Веснин В.Р. Практический менеджмент персонала. М. : Юрист, 2014.

3. Маслов Е.В. Управление персоналом предприятия : учеб. пособие / под ред. П.В. Шеметова. М. : Инфра-М ; Новосибирск : НГАЭиУ, 2014.

4. Драчева Е.Л., Юликов Л.И. Менеджмент : учебник. М. : Академия, 2013.

5. Максименко Г.Б. Менеджмент : учеб. пособие. М. : Дашков и К, 2014.

6. Николаева К.С., Вагин С.Г., Титов А.К. Инновационный путь развития как необходимое условие эффективного управления современным предприятием // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2015. № 11 (133).

IMPROVEMENT OF THE PERSONNEL POLICY OF THE ENTERPRISE OF THE FOOD INDUSTRY (ON THE EXAMPLE OF ZAO "SBKK")

© 2017 Agamyradov Pirniyaz Agamyradovich
Undergraduate
© 2017 Adyrkhaeva Galina Dmitrievna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: agamyradow@gmail.com

Keywords: personnel, strategy, production personnel, enterprise.

The improvement of the personnel policy of the enterprise, the impact of the personnel policy on the effectiveness of the use of labor resources are considered.

УДК 338.2

АНАЛИЗ СТОИМОСТНЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ОБЪЕМА ВЫПУСКА И РЕАЛИЗАЦИИ ПРОДУКЦИИ ПРЕДПРИЯТИЯ И РЕЗЕРВЫ ИХ ПОВЫШЕНИЯ

© 2017 Акимова Дарья Александровна
магистрант
© 2017 Никитина Наталья Владиславовна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Daryshka-94@list.ru

Ключевые слова: производственная программа, анализ выпуска, анализ продаж, стоимостные показатели, готовая продукция, полуфабрикаты, незавершенное производство, валовой оборот, товарная продукция, валовая продукция, реализованная продукция.

Статья посвящена анализу стоимостных показателей, оказывающих непосредственное влияние на основные результаты деятельности предприятия. Предложены рекомендации для увеличения объема производства и продаж промышленного предприятия - АО "Челно-Вершинский машиностроительный завод".

Сущность производственной деятельности промышленного предприятия состоит в создании экономических благ, необходимых для удовлетворения потребностей общества. В условиях рыночной экономики устойчивое финансовое

состояние предприятия может быть обеспечено при постоянном совершенствовании и развитии производства с целью выпуска продукции, соответствующей динамично меняющемуся спросу потребителей. Обеспечить это соответствие можно только на основе эффективного планирования объемов выпуска и реализации продукции, чему способствует производственная программа предприятия. Производству максимального количества продукции высокого качества при минимальных затратах на нее и ее эффективной реализации способствует анализ выпуска и реализации продукции. Его цель в выявлении резервов роста объема производства, определении наиболее эффективных путей увеличения объема реализации продукции, расширении доли рынка при максимальном использовании производственных мощностей, и как результат - увеличении прибыли организации. При этом стоимостные показатели объема производства и реализации продукции являются предпочтительными для анализа, так как носят обобщающий характер и являются универсальными при рассмотрении многономенклатурного производства. К таким показателям относятся:

1. Валовой оборот предприятия - это все произведенные готовые изделия и полуфабрикаты независимо от того, предназначены ли они для отпуска на сторону или будут использованы в производстве, а также изменения остатков незавершенного производства во всех подразделениях. Формула для расчета:

$$ВО = ГП + ПФ + \Delta НЗП,$$

где $ГП$ - готовая продукция; $ПФ$ - полуфабрикаты; $\Delta НЗП$ - изменение остатков незавершенного производства.

2. Товарная продукция - законченная производством, предназначенная для реализации потребителям и имеющая все признаки товара продукция. Формула

3. для расчета: $ТП = \sum_{i=1}^{n} ГП_i \cdot Ц_{ГП_i} + \sum_{j=1}^{m} ПФ_j \cdot Ц_{ПФ_j} + \sum_{k=1}^{k} У_{пр.хар.k}$,

где $ГП_i$ - количество готовой продукции *i*-го вида; $Ц_{ГП_i}$ - цена готовой продукции *i*-го вида; $ПФ_j$ - количество полуфабрикатов *j*-го вида; $Ц_{ПФ_j}$ - цена полуфабрикатов *j*-го вида; $У_{пр.хар.k}$ - услуги производственного характера k-го вида.

4. Валовая продукция - это стоимость всей продукции, произведенной предприятием в рассматриваемом периоде времени не зависимо от степени ее готовности и предназначенная для реализации на сторону. Формула для расчета:

$$ВП = ТП + \Delta НЗП.$$

5. Чистая продукция - стоимостной показатель, выражающий вновь созданную коллективом предприятия стоимость Формула для расчета:

$$ЧП = ТП - М - А,$$

где $М$ - материальные затраты; $А$ - амортизационные отчисления.

6. Реализованная продукция - продукция, оплаченная покупателем. Формула для расчета: $РП = ТП + О_н - О_к$,

где $O_н$ - остатки нереализованной продукции на начало исследуемого периода, руб.;

$O_к$ - остатки нереализованной продукции на конец исследуемого периода, руб.

Анализ стоимостных показателей объема выпуска и реализации продукции имеет важное значение для увеличения прибыли, рентабельности деятельности предприятия и его развития в целом, что объясняет актуальность выбранной темы. В рамках ее рассмотрения в качестве объекта исследования выбрано АО "Челно-Вершинский машиностроительный завод" - один из основных производителей и поставщиков оборудования для животноводства на Российском рынке, осуществляющий свою производственно-хозяйственную деятельность с 1938 года в селе Челно-Вершины Самарской области.

В ходе анализа производственной программы и продаж продукции АО "Челно-Вершинский машиностроительный завод" было выявлено, что динамика выполнения плана по производству за исследуемый период характеризуется спадом объема выпуска, в силу снижения производительности оборудования по причине его морального устаревания и физического износа. Динамика объема производства продукции предприятия за исследуемый период отражена на рис. 1.

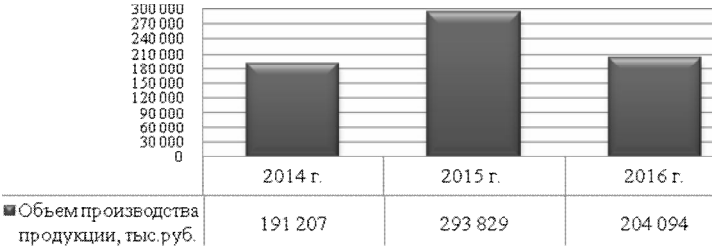


Рис. 1. **Динамика объема производства продукции АО "Челно-Вершинский машиностроительный завод", 2014-2016 гг.**

На основании формул, представленных выше в статье и данных бухгалтерского баланса АО "Челно-Вершинский машиностроительный завод" за 2014-2016 гг., были рассчитаны стоимостные показатели, приведенные в табл. 1.

Таблица 1

Стоимостные показатели объема выпуска и реализации продукции АО "Челно-Вершинский машиностроительный завод", тыс. руб.

Наименование показателя	Отчетный период (по годам)		
	2013	2014	2015
Валовой оборот	204 432	306 744	214 266
Товарная продукция	191 207	293 829	204 094
Валовая продукция	191 010	293 770	204 200
Чистая продукция	61 763	122 501	70 551
Реализованная продукция	182 093	232 033	202 409

Стоимостные показатели объема выпуска и реализации продукции показали значительный рост в 2015 г., вследствие расширения ассортимента производимой продукции и освоения новых производств. Однако в 2016 г. наблюдается

спад рассчитанных показателей, вызванный ухудшением качества продукции и сокращением спроса на нее.

Анализ выполнения плана по реализации продукции показал отрицательную тенденцию, что связано в первую очередь с падением спроса, а также малой эффективностью работы отдела сбыта и увеличением конкурентов в данном сегменте рынка. Динамика объема реализации продукции предприятия за исследуемый период отражена на рис. 2.

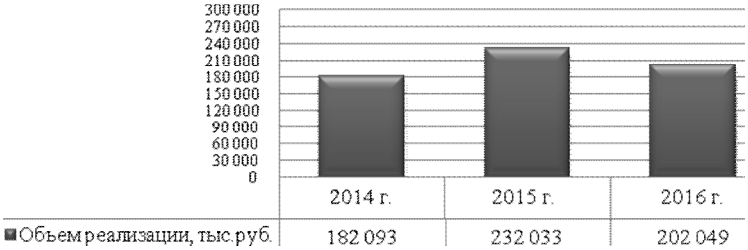


Рис. 2. **Динамика объема реализации продукции АО "Челно-Вершинский машиностроительный завод", 2014-2016 гг.**

Таким образом, в ходе проведенного анализа объема выпуска и реализации продукции, в 2016 г. была обнаружена проблема невыполнения плановых заданий и значительное снижение рассчитанных стоимостных показателей по сравнению с уровнем предыдущего года.

Согласно исследованиям маркетингового отдела предприятия, с учетом проводимой Правительством РФ политики импортозамещения, в частности направленной на поддержку отечественных производителей сельскохозяйственного оборудования, существует резерв роста спроса в размере 11%, который позволит обоснованно увеличивать объем производства и продаж продукции.

Росту выпуска продукции будут способствовать следующие мероприятия:

1. Улучшение использования средств труда, путем модернизации одной из ведущих групп оборудования механического цеха предприятия, на которую приходится 36% всего объема производства. На настоящий момент 4 из 10 задействованных в производстве термопластов-автоматов, осуществляющих переработку пластических масс путем литья под давлением, имеют значительный физический износ и моральное устаревание. Поэтому их замена на технически усовершенствованные аналоги с автоматическим циклом производства будет способствовать увеличению производственной мощности, необходимой для роста производства.

2. Улучшение использования трудовых ресурсов, через изменение структуры промышленно-производственного персонала, которое потребуется в связи с автоматизацией переработки пластических масс. Так исчезнет необходимость в труде 4 основных рабочих, а вместо них потребуются 2 вспомогательных - для обслуживания приобретенного оборудования. Также предполагается эффектив-

ным введение сдельно-прогрессивной формы оплаты труда, а именно следует увеличить оплату 1 руб. готовой продукции на 30%, при объеме производства сверх уровня 2016г., что материально стимулирует рабочих наращивать выпуск.

Для роста объема реализации продукции предлагаются следующие рекомендации:

1. Повышение конкурентоспособности продукции путем улучшения качества выпускаемых изделий, которое значительно снизилось в 2015 г. из-за нерациональных действий руководства предприятия по снижению себестоимости с целью увеличения прибыли. Так при производстве пульсатора попарного доения, одного из важнейших узлов в большей части производимых предприятием доильных аппаратов, был использован материал АБС-пластик. Он уступает по своим технологическим свойствам Углепластику, определенным технологией производства, что негативно сказалось на эксплуатационных характеристиках агрегатов и вызвало резкий спад спроса на них. Предлагается использование альтернативного варианта сырья - Армамид, который имеет меньшую стоимость по сравнению с углепластиком, однако по своим технологическим характеристикам отличается от него незначительно.

2. Улучшение сбытовой деятельности предприятия, благодаря рекламе, продвижению интернет-сайта и материальному стимулированию менеджеров по продажам путем премирования в размере 5% к среднегодовому окладу за увеличение годового объема реализованной продукции на 1%.

В ходе экономического обоснования предложенных рекомендаций, была получена дополнительная валовая прибыль в размере 9260,15 тыс. руб., путем увеличения текущих затрат на 11 444,29 тыс.руб. и привлечения единовременных вложений в сумме 5928,36 тыс.руб., что отражено в табл. 2.

Таблица 2

Экономическое обоснование предложенных мероприятий, тыс. руб.

Рекомендации	**Единовременные затраты**	**Изменение текущих затрат**	**Δ объема производства**	**Δ объема реализации**	**Δ валовой прибыли**
Улучшение использования средств труда	5528,36	8060,60	21 257,24	21 257,24	9260,15
Улучшение использования трудовых ресурсов	-	3152,47			
Повышение конкурентоспособности продукции	-	113,94			
Улучшение сбытовой деятельности	400	117,28			
Итого	5928,36	11 444,29	21 257,24	21 257,24	9260,15

Таким образом, проведенный анализ позволил выявить резервы роста объема выпуска и реализации продукции, использование которых приведет к позитивным изменениям деятельности АО "Челно-Вершинский машиностроительный завод". В случае применения предложенных мероприятий по увеличению

производства и реализации, прибыль от продаж увеличится на 57,07%, а рентабельность вырастет на 42,32%. При этом срок окупаемости единовременных затрат на приобретение оборудования составит 3 месяца.

Объем производства и реализации продукции являются наиболее важными аспектами для сотрудников и собственников предприятия, потребителей и государства. Успешное выполнение производственных программ, стабильный и широкий сбыт продукции позволяют всем участникам производственной деятельности достичь своих финансовых целей, и в конечном счете увеличить благосостояние и качество жизни всего общества.

---

1. Горфинкель В.Я., Антонова О.В., Базилевич А.И. Экономика предприятий : учебник. М. : Юнити-Дана, 2013.

2. Друри К. Управленческий и производственный учет. Вводный курс : учебник / под ред. Л.В. Речицкая ; пер. В.Н. Егоров. 5-е изд., перераб. и доп. М. : Юнити-Дана, 2015.

3. Дубровин И.А. Бизнес-планирование на предприятии : учебник. 2-е изд. М. : Дашков и Ко, 2013.

4. Жабин А.П., Волкодавова Е.В. Стратегические ориентиры импортозамещения на российских промышленных предприятий // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2016. № 6 (140).

5. Климук В.В. Политика импортозамещения в машиностроительном секторе в новых экономических условиях // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2016. № 9 (142).

6. Коробко В.И. Теория управления : учеб. пособие. М. : Юнити-Дана, 2015.

7. Фомин Е.П., Измайлов А.М. Особенности среды функционирования современного промышленного предприятия // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2015. № 9 (131).

ANALYSIS OF COST INDICATORS OF PRODUCTION ISSUE AND IMPLEMENTATION OF ENTERPRISES AND RESERVES OF THEIR IMPROVEMENT

© 2017 Akimova Darya Aleksandrovna
Undergraduate
© 2017 Nikitina Natalya Vladislavovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: Daryshka-94@list.ru

Keywords: production program, issue analysis, sales analysis, cost indicators, finished products, semi-finished products, work in progress, gross turnover, commodity output, gross output, sales.

Article analyzes concepts such as the volume of output and realization of products that directly influence the main activity of the enterprise. The author calculates the cost parameters, evaluates them, and also offers recommendations for increasing output and sales by the example of the industrial enterprise - JSC "Chelno-Vershinsky Machine Building Plant".

УДК 631.145:001.895

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В АПК РЕГИОНА

© 2017 Алтунбаева Миляуша Рафатовна
магистрант
© 2017 Щуцкая Александра Викторовна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: milyausha-94@mail.ru, avs2020@yandex.ru

Ключевые слова: инновации, агропромышленный комплекс, инновационное развитие, внешняя среда, внутренняя среда, финансирование, государство.

Изучена инновационная деятельность АПК региона, выявлены основные ее проблемы, предложены пути развития инновационной деятельности в Самарской области.

В современном мире важнейшим инструментом экономического роста в АПК является проводимая инновационная деятельность.

Под инновацией (англ. "innovation" - нововведение, новшество, новаторство) понимается разработка и освоение производства новых или усовершенствованных продуктов, технологий и процессов, новых форм обслуживания и управления[1].

Инновации в АПК - это новые технологии, новая техника, новые сорта растений, новые породы животных, новые удобрения и средства защиты растений и животных, новые методы профилактики и лечения животных, новые формы организации, финансирования и кредитования производства, новые подходы к подготовке, переподготовке и повышению квалификации кадров и т.д.[2]

В условиях кризиса и ожесточающейся конкуренции во всех отраслях экономики, предприниматели, чтобы сохранить свои позиции на рынке, вынуждены использовать нестандартные методы конкурентной борьбы. Одним из видов конкурентного преимущества будет являться выпуск такого нового продукта, который по своим характеристикам и качеству будет опережать товары-субституты прочих предприятий отрасли. Выпуск такого товара называют внедрением инновации.

Среди предприятий АПК активно применяется внедрение инноваций в виде нового товара, о чем свидетельствуют данные Федеральной службы государственной статистики по Самарской области, представленные в таблице 1. Важно отметить, что при общем сокращение объема инновационных товаров, работ и услуг в организациях Самарской области, в организациях третьей сферы АПК - пищевой промышленности объем инновационных товаров растет, а их удельный вес увеличился на 5,9 п.п.

Таблица 1

Объем инновационных товаров, работ и услуг в организациях Самарской области за 2014-2015гг.

Вид деятельности	2014 г.		2015 г.		Изменение 2015 г. к 2014 г.	
	млн руб.	% от общего объема отгруженных товаров	млн руб.	% от общего объема отгруженных товаров	+/-, млн руб.	п.п.
Всего	245579,5	21,1	232953,1	19,1	-12626,4	-2
Производство пищевых продуктов, в т.ч. напитки, и табак	5475,3	7,4	11446,5	13,3	5971,2	5,9

Широко и достаточно эффективно используются инновационные технологии и методы производства в свиноводстве и птицеводстве, в сфере хранения и переработки сельскохозяйственной продукции. Однако более обширную разработку и освоение инноваций сдерживают низкая рентабельность производства, сокращение и старение материально-технической базы, упрощение технологий, низкий уровень цен на сельхозпродукцию, ограниченный сбыт продукции, недоступность банковских кредитов, высокая кредиторская задолженность, плохая адаптация предприятий сельскохозяйственного машиностроения к рыночным условиям, проблемы демографического характера и кадрового обеспечения, высокие банковские ставки на предоставляемые кредиты для АПК, разрыв связей с научными сельскохозяйственными организациями, неразвитость информационной инфраструктуры.

О развитии инновационной деятельности можно судить на основе динамики данных о затратах на технологические инновации, как наиболее распространенного вида инноваций в АПК.

Таблица 2

Затраты на технологические инновации организаций за 2014-2015гг., млрд руб.*

	2014 г.	2015 г.	2015/2014, +/-	2015/2014, %
Российская Федерация	1211897,1	1203638,08	-0,68	99,32
Самарская область	57558,35	61181,25	3622,91	106,29

* Российский статистический ежегодник. URL: http://www.gks.ru.

Анализируя данные таблицы 2 можно сказать, что объем затрат на технологические инновации по России в целом снизился на 0,28%, а по Самарской области напротив, увеличился на 6,7 %, что свидетельствует о большей инновационной активности организаций региона.

Таблица 3

Инновационная активность организаций Самарской области, % от общего числа обследованных организаций*

Наименование показателя	Удельный вес организаций, осуществляющих технологические инновации			Удельный вес организаций, осуществляющих организационные инновации			Удельный вес организаций, осуществляющих маркетинговые инновации		
	2014	2015	2015 к 2014, п.п.	2014	2015	2015 к 2014, п.п.	2014	2015	2015 к 2014, п.п.
Всего	5,3	4,7	-0,6	1,4	1,6	0,2	0,9	0,7	-0,2
Производство пищевых продуктов, в т.ч. напитки, и табак	4,7	7,2	2,5	3,1	4,3	1,2	3,1	2,9	-0,2

* Федеральная служба государственной статистики по Самарской области. URL: http://samarastat.gks.ru.

Если рассматривать инновационную активность организаций АПК региона (на примере пищевой промышленности), то можно сказать, что наблюдается увеличение числа организаций, которые осуществляют технологические инновации на 2,5 п.п. Число организаций, занимающихся осуществлением организационных инноваций, в 2015г. на 1,2 п.п. больше, чем было в 2014 г. Также следует отметить, что наблюдается сокращение числа организаций, осуществляющих маркетинговые инновации.

Данные изменения говорят о том, что в условиях кризиса, предприятия АПК продолжают заниматься инновационной деятельностью.

На инновационное развитие региона оказывают влияние различные стимулирующие факторы. Их условно можно разделить на факторы внешней и внутренней среды[3].

К внешним относятся:

- эффективные формы взаимодействия с внешней средой;
- привлечение дополнительных средств путем повышения инвестиционной привлекательности;
- поиск новых рынков, путей сбыта и альтернативных путей развития.

К факторам внутренней среды относят:

- высокий уровень вовлеченности персонала;
- наличие инновационно-ориентированных коммуникационных связей;
- наращивание и оптимизация инновационных возможностей.

Наибольшее влияние на рост инновационной активности в АПК Самарской области оказывают государственная поддержка научно-инновационной сферы, а также наличие инновационно-ориентированных коммуникативных связей.

Можно отметить относительное увеличение инвестирования за 2 года (с 2014 по 2015 г.) на 6,3%, в абсолютном же соотношении увеличение произошло

на 3623 млн руб. Основным источником финансирования инновационной деятельности являются собственные средства. Так в Самарской области в 2015 г. затраты собственных средств на инновации в целом по региону составили 44351,5 млн. руб., что на 42,7 % больше объема затрат 2014г. Увеличение финансирования также связано с реализацией государственных программ по поддержке инновационной деятельности стратегически важных предприятий.

Государство является главным субъектом, вырабатывающим национальную стратегию развития, создающим механизмы саморегулирования производственных систем. Стимулирование инновационной деятельности относятся к приоритетам государственной политики большинства стран мира. В экономике РФ в последнее время также стали уделять больше внимания данному направлению деятельности.

Таким образом, анализ состояния АПК и его инновационной составляющей свидетельствует о необходимости использования предприятиями инновационного пути развития, предусматривающего развитие науки и распространения передовой практики, подготовку благоприятной среды и обеспечение масштабного использования инноваций.

---

[1] Магомедов М.Д. Экономика организации (предприятия) : учебник. М. : Дашков и К, 2011. URL: http://ibooks.ru/reading.php?productid=24670.

[2] Федоренко В.Ф., Буклагин Д.С., Аронов Э.Л. Инновационная деятельность в АПК: состояние, проблемы, перспективы. М. : ФГНУ "Росинформагротех", 2010.

[3] Аркин П.А., Кучерявенко Д.М. Факторы стимулирования инновационного развития предприятия // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. № 12 (122). С. 63-64.

THE CURRENT STATE OF INNOVATION IN AGRO-INDUSTRIAL COMPLEX OF THE REGION

© 2017 Altunbaeva Milyausha Rafatovna
Undergraduate
© 2017 Shchutskaya Aleksandra Viktorovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: milyausha-94@mail.ru, avs2020@yandex.ru

Keywords: innovation, agro-industrial complex, innovative development, external environment, internal environment, financing, state.

The article studied innovation of Agroindustrial complex of the region identified its main problem, as well as the ways of development of innovative activity in the Samara region.

УДК 336

ОЦЕНКА КАЧЕСТВА ФИНАНСОВОГО МЕНЕДЖМЕНТА В СУБЪЕКТАХ РФ

© 2017 Андрианов Александр Павлович
аспирант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: samara-profi@mail.ru

Ключевые слова: региональный финансовый менеджмент, бюджетный менеджмент, управление региональными финансами, качество управления, оценка качества, индикаторы, бюджет, мониторинг, финансовое положение субъекта РФ, степень качества.

Статья посвящена анализу применения методики оценки качества финансового менеджмента в субъектах Российской Федерации. Автор рассматривает проблематику, методику и результаты проведения мониторинга субъектов Российской Федерации, финансового положения и качества управления и предлагает пути дальнейшего развития финансового менеджмента.

В Российской Федерации государственные финансы состоят из финансов федеральных органов власти и финансы органов субъектов РФ. Для того чтобы обеспечить постоянное устойчивое развитие финансовой и бюджетной системы страны, необходимо постоянно корректировать финансовую и бюджетную политику, организовывать взаимодействие федеральных и региональных финансов и бюджетов, выявлять слабые места, использовать обратную связь, осуществлять постоянный контроль исполнения бюджета, достижения ключевых экономических показателей.

Управление бюджетной системой осуществляется через бюджетный механизм и его элементы: бюджетное планирование и организацию, бюджетное регулирование и контроль. Бюджетная политика, как главная часть финансовой политики, во многом определяет экономический курс развития государства. В свою очередь, экономическая сущность, функции и роль бюджета в государстве реализуются через бюджетный процесс, который вместе с бюджетом в конечном итоге управляются бюджетной политикой[1].

Среди экономических наук задачи управления финансами изучает финансовый менеджмент, с хорошо сформулированными в управлении финансами предприятий стратегиями, приемами и методами. Однако до недавнего времени в нашей стране, сфера государственных финансов практически не входила в область применения механизмов классического финансового менеджмента. Это конечно связано, в том числе, и с жестко закрепленной на законодательном уровне системой администрирования, недостаточной гибкостью и адаптивностью процессов и некоторой инерцией перехода от плановой экономики к ры-

ночной. Так как сфера государственных финансов в Российской Федерации традиционно превалируют над частной, то и ошибки и недостатки управления влекут гораздо более тяжкие последствия для экономики.

Именно использование элементов направления финансового менеджмента в государственной сфере бюджетного механизма позволяет организовывать бюджетный процесс по составлению и исполнению бюджетов всех уровней. В то же время чтобы все элементы бюджетного механизма эффективно функционировали, дополняли друг друга, оптимально взаимодействовали, необходимо бюджетный механизм приводить в движение, регулировать его работу. Именно бюджетный менеджмент является таким приводом и способствует эффективному управлению бюджетными ресурсами.

Если финансовый менеджмент понимается как управление финансовыми потоками, то бюджетный менеджмент в целом и на отдельных территориях, можно охарактеризовать как управление доходами и расходами бюджета территории, т.е. управление бюджетными ресурсами в процессе их формирования, распределения и перераспределения, а также использования. Таким образом, бюджетный менеджмент - система программно-целевого управления бюджетами посредством бюджетного механизма с целью оптимизации доходов и расходов бюджета для обеспечения эффективного решения задач и функций органов власти территории[2].

Более 70% финансовых ресурсов государства составляют средства бюджета, поэтому бюджетный менеджмент является центральным звеном управления государственными финансами. Бюджетный менеджмент направлен на управление бюджетными ресурсами в процессе их движения на всех этапах бюджетного процесса[3].

Качество бюджетного менеджмента во многом зависит от характера использования отдельных компонентов функционального механизма. Чем рациональнее будут использоваться его базовые элементы (законы и категории рыночного хозяйства, стоимостные рычаги, нормативное и информационное обеспечение) и управленческие инструменты, особенно планирование и мотивация, тем стабильнее будут государственные финансы, а, следовательно, выше благополучие граждан страны. Грамотное владение бюджетным менеджментом позволит в значительной степени обезопасить наше государство, как от различных внутренних негативных явлений типа "черных вторников", так и от внешних кризисов, сделает развитие экономики более регулируемым и прогрессивным[4].

В силу централизации федеральных органов власти и большого количества удаленных от центра и разнородных субъектов (в настоящий момент в составе РФ - 85 субъектов со своими особенными экономическими, демографическими, географическими и природными условиями), именно финансы органов субъектов РФ сложнее всего контролировать и администрировать на высшем, федеральном уровне управления.

Оценка качества финансовой деятельности субъектов РФ является важной составляющей определения эффективности государственного финансового

управления в целом, поиска решений по увеличению эффективности управления и повышения бюджетной обеспеченности жителей регионов[5].

Развитие бюджетного менеджмента в нашей стране включило в процессы планирования и исполнения бюджета не только непосредственно финансовый орган, но и вовлекло главных распорядителей бюджетных средств (ГРБС), что качественно повысило эффективность управления. На первое место по критериям использования бюджетных средств вместо их освоения сегодня выводят эффективность и результативность. Так, например с 2009 года регулярно проводится ежеквартальный мониторинг оценки качества финансового менеджмента ГРБС, позволяющий оценить финансовое планирование, исполнение бюджета, учет, отчетность, контроль и аудит, управление активами, исполнение судебных актов и кадровый потенциал финансово-экономического подразделения.

На регулярном уровне в отношении субъектов РФ Министерством Финансов Российской Федерации проводятся следующие виды мониторингов и их анализ:

- исполнение региональных и местных бюджетов;
- достаточность предусмотренных в бюджетах субъектов Российской Федерации средств на реализацию мероприятий по достижению социально-экономических показателей, определенных "майскими указами" Президента Российской Федерации от 7 мая 2012 года №596-606
- долговая политика субъектов РФ;
- соблюдение требований Бюджетного кодекса РФ и качества управления бюджетами субъектами РФ;
- мониторинг бюджетного процесса в дотационных регионах РФ, с которыми заключены соглашения о мерах по повышению эффективности использования бюджетных средств и увеличению поступлений налоговых и неналоговых доходов бюджетов субъектов РФ;
- финансового положения и качества управления финансами субъектов РФ и муниципальных образований.

В 2009 г. Правительством РФ была утверждена Концепция межбюджетных отношений и организации бюджетного процесса в регионах и муниципальных образованиях до 2013 г., которая предусмотрела процедуру ежегодной оценки качества управления региональными финансами, которую проводит Департамент межбюджетных отношений Минфина России.

Оценка качества проводится на основании данных Федеральной службы государственной статистики, показателей, утвержденных законом субъекта Российской Федерации о бюджете субъекта Российской Федерации, данных отчетности об исполнении бюджетов субъектов Российской Федерации и иной информации, находящейся в распоряжении Министерства финансов Российской Федерации, а также следующих материалов и сведений, полученных от финансовых органов субъектов Российской Федерации. Оценка осуществляется на формализованной основе по единой для всех субъектов методологии на основе набора индикаторов. В соответствии с приказом Министерства Финансов РФ от

3 декабря 2010 года N 552 "О порядке осуществления мониторинга и оценки качества управления региональными финансами", основой для расчета комплексной оценки качества служат следующие группы индикаторы качества управления региональными финансами в субъектах, имеющие определенный удельный вес в общей формуле и представляющие собой расчетное значение нескольких показателей:

- индикаторы, характеризующие качество бюджетного планирования;
- индикаторы, характеризующие качество исполнения бюджета;
- индикаторы, характеризующие качество управления долговыми обязательствами;
- индикаторы, характеризующие финансовые взаимоотношения с муниципальными образованиями;
- индикаторы, характеризующие качество управления государственной собственностью и оказания государственных услуг;
- индикаторы, характеризующие степень прозрачности бюджетного процесса;
- индикаторы, характеризующие выполнение Указов Президента Российской Федерации от 7 мая 2012 года.

Также выполняется расчет индикаторов соблюдения бюджетного законодательства при осуществлении бюджетного процесса для субъектов Российской Федерации, в бюджетах которых доля межбюджетных трансфертов (за исключением субвенций, а также предоставляемых субъектам Российской Федерации из Инвестиционного фонда Российской Федерации субсидий) из федерального бюджета в течение двух из трех последних отчетных финансовых лет превышала 60 процентов объема собственных доходов консолидированного бюджета субъекта Российской Федерации[6].

На основании полученных значений индикаторов по формулам рассчитывается комплексная оценка (в баллах) для каждого субъекта РФ. На основании комплексной оценки качества формируется рейтинг регионов. А в зависимости от попадания этой комплексной оценки в один из трех интервалов оценок, конкретные пороговые значения которых, рассчитываются от средних комплексных оценок по всем регионам, субъекту РФ присваивается степень качества управления региональными финансами: I, II или III. Также возможно понижение степени качества субъекта ниже расчетной при невыполнении ряда условий, приведенных в методике расчета. Итоги мониторинга в виде рейтинга, пояснений, и поручений рекомендаций сводятся в один документ, отправляются руководителям регионов и публикуются в открытом доступе. Это, несомненно, является мотивирующим фактором для руководителей, ответственных за экономическое развитие региона и формирует стимулы к повышению качества управления региональными финансами в субъектах[7].

По результатам мониторинга и оценки качества управления региональными финансами в 2015 году в рейтинге с высоким качеством (I степень) оказался 31 субъект РФ (22 региона в 2014 г., 23 региона в 2013 г.), с надлежащим

(II степень)- 37 регионов, в том числе и Самарская область (46 регионов в 2014 г., 54 региона в 2013 г.), а в группе с низким качеством (III степень)- 15 регионов (15 регионов в 2014 г, 6 регионов в 2013 г.).

Данная динамика наглядно показывает тенденцию "подтягивания" к устойчивому повышению степени качества управления субъектов из списка с надлежащим качеством до высокого качества управления, и практически стабильное нахождение дотационных регионов со сложной экономической обстановке в списке аутсайдеров (Республика Марий Эл, Республика Мордовия, Республика Дагестан, Псковская область и другие). Сопоставляя эти данные со статистическими данными о социальной и экономической обстановке в данных регионах, можно сделать вывод об обоснованности использования данной методики оценок на практике и прямой зависимости экономического благосостояния региона от качества управления финансами.

Приведенная в данной статье и используемая на практике методика мониторинга и оценки качества управления региональными финансами, позволяет, несмотря на индивидуальные особенности регионов, дать федеральным органам власти своевременную и достаточно актуальную информацию о состоянии дел, стимулировать руководство региона к поиску решений, и уделять больше внимания проблемным субъектам.

Стоит отметить, что хотя данная методика постоянно совершенствуется и корректируется в зависимости от общей экономической обстановки и поставленных задач, на мой взгляд, необходимо перейти в некоторых показателях, например, касающиеся выполнения "майских указов Президента" от пограничных логических значений (истина/ложь) "достигает ли субъект Российской Федерации целевых значений показателей, предусмотренных в дорожной карте субъекта" к числовым значениям, характеризующим степень достижения этих показателей с соответствующими удельными весами. На мой взгляд, при построении такой модели и ее "балансировки" в ходе апробации на реальных данных позволит получить более точные данные.

Также хочу подчеркнуть, что хотя достаточно использование достаточно наглядного метода трех степеней качеств облегчает понимание ситуации, в целом, качество управления региональными ресурсами более сложный процесс и упрощение представления результатов может привести к тому, что в какой-то момент регионы, имеющие четкий налаженный процесс управления которые оказались в числе дотационных по объективным причинам, окажутся в списке аутсайдеров. Или наоборот, регионы с неоптимальным управлением финансами, но являющиеся донорами (например, нефтедобывающие регионы) покажут хорошие результаты.

Субъекты РФ также проводят и публикуют мониторинг и оценку качества управления муниципальными финансами в муниципальных районах и городских округах с периодом в каждое полугодие или ежегодно. Однако из-за индивидуальных особенностей местных и региональных бюджетных отношений, отсутствия единой методики и законодательной базы, применяемой на данном

уровне, каждый регион, опираясь на региональные законы о межбюджетных отношениях, разрабатывает свой набор индикаторов и вариант расчета, что конечно, затрудняет сведение и анализ данных в масштабе страны.

Несмотря на некоторую упрощенность и отсутствие унификации, использование данных инструментов и методов мониторинга и оценки, безусловно, является положительным трендом, свидетельствующим о должном внимании к управлению государственными финансами и научном подходе, который необходимо поддерживать и развивать.

---

[1] Ковалева Т.М. Проблемы формирования и реализации бюджетной политики в Российской Федерации // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2015. № 5 (127).

[2] Ковалева Т.М., Барулин С.В. Бюджет и бюджетная политика в Российской Федерации : учеб. пособие. М. : КноРус, 2005.

[3] Финансы : учебник / В.Г. Романенко [и др.]. М. : Финансы и статистика, 2003.

[4] Фетисов В.Д. Бюджетная система Российской Федерации : учеб. пособие для вузов. М. : Юнити-Дана, 2003.

[5] Ибрагимова Д.А., Рябичева О.И. Оценка качества финансового менеджмента на региональном уровне // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. 2015. № 6-1. С. 183-186.

[6] Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 145-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. 1998. № 31. Ст. 3823.

[7] Приказ Минфина России от 03.12.2010 № 552 "О Порядке осуществления мониторинга и оценки качества управления региональными финансами".

ESTIMATION OF QUALITY OF FINANCIAL MANAGEMENT IN SUBJECTS OF THE RUSSIAN FEDERATION

© 2017 Andrianov Aleksandr Pavlovich
Postgraduate
Samara State University of Economics
E-mail: samara-profi@mail.ru

Keywords: regional financial management, budget management, management of regional finances, quality of management, quality assessment, indicators, budget, monitoring, financial position of the subject of the Russian Federation, degree of quality.

The article analyzes the application of the methodology to assess the quality of financial management in the constituent entities of the Russian Federation. The author considers the problems, methods and results of the monitoring of the subjects of the Russian Federation of the financial situation and quality of management and suggests ways of further development of financial management.

УДК 334.752

АУТСОРСИНГ

© 2017 Анкудинова Мария Васильевна*
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: sseu-conf@mail.ru

Ключевые слова: аутсорсинг, бизнес-процессы, функции предприятия, организационная структура, стратегический менеджмент.

Раскрывается сущность аутсорсинга и его значение для руководства предприятия. Перечислены ключевые преимущества и причины использования аутсорсинга. Проанализированы основные риски во время использования данного инструмента управления, а также вероятность передачи ключевых бизнес-операций управления аутсорсерам.

Рыночные условия предъявляют компаниям все более высокие требования к уровню ведения бизнеса. Организациям необходимо внедрять такие способы управления и организации деятельности, которые позволяли бы оставаться успешными и конкуретнтноспособными в современных условиях хозяйствования.

На сегодняшний день, все чаще в современной модели экономики, присутствуют компании, которые имеют один профиль своей деятельности, концентрируют свое внимание на узкие отрезки логистической цепочки, а остальные виды деятельности передают независимым внешним поставщикам[1]. Иными словами, происходит процесс передачи некоторых функций на аутсорсинг. При этом очень важно решить, какие бизнес-процессы организации оставить внутри компании для собственного осуществления, а какие стоит передать в руки аутсорсеров.

Аутсорсинг предполагает отказ от самостоятельного исполнения ряда функций за счет передачи их поставщикам товаров и услуг и другим партнерам[2]. Передача на аутсорсинг части функций и бизнес-процессов предприятия стратегически целесообразна в определенных случаях. К ним относятся:

- независимые партнеры выполнят их лучше и дешевле. В данном вопросе, происходит минимизация затрат или наоборот, увеличение эффективности деятельности компании;

- функция или бизнес-процесс предприятия не является конкурентно значимым и его передача в аутсорсинг не угрожает ключевой компетенции, возможностям и ноу-хау компании. Как правило, под эти виды деятельности подпадают различные расчеты, бухгалтерские сопровождения, финансовая отчетность, консалтинг со стороны IT-специалистов, логистика и клининг;

---

* Научный руководитель - **Сивакс Анна Николаевна**, кандидат экономических наук, доцент.

- желание снизить уровень риска, связанного с изменениями технологий или покупательских предпочтений потребительского рынка;

- желание повысить уровень организационной гибкости для ускорения операционного цикла, инновационного менеджмента и стратегического внедрения новых продуктов;

- предпочтение руководства предприятия сосредоточить свое внимание на ключевых позициях бизнеса.

Ключевые факторы, которые побуждают руководителей компаний выбирать аутсорсинг, не связаны с основными операциями предпринимательской деятельности. Возникают вопросы о наличие возможной экономической целесообразности в процессе передачи основных бизнес-процессов организации на аутсорсинг.

Чаще всего, аутсорсинг основных операций - это конкурентное преимущество. В данном случае, компания получает конкурентоспособность выше, чем у ее рыночных конкурентов. Это возможно, благодаря улучшению эффективности деятельности некоторых бизнес-процессов и функций. Эффективность может выражаться в виде финансовых-экономических показателей: улучшение размера выручки с единицы товара, рост объема продаж, снижение себестоимости продукции и так далее.

Существенным фактором использования аутсорсинга можно назвать качество выполнения работ или услуг. Аутсорсеры могут выполнять свои обязанности лучше, чем рабочий персонал предприятия, и при этом, издержки будут ниже.

С другой стороны, в таком случае руководство предприятия может столкнуться с рисками и определенными сложностями. Со стороны стратегического менеджмента передача основных операций компании на аутсорсинг может стать существенной ошибкой. Каждая организация имеет свою ценность, и имеет свои особенности производства и "секреты" операционного цикла. В случае передачи основных процессов организации аутсорсерам - компания может потерять свою уникальность. В лице аутсорсера можно "взрастить" серьезного конкурента. Многие крупнейшие корпорации мира усложняют свою работу с аутсорсерами по той причине, чтобы последние не смогли украсть "интеллектуальную собственность" компании незаметным способом.

Возникает вопрос, что будет делать компания дальше, когда контракт с аутсорсером закончится? Более того, аутсорсинг не приспособлен к основным бизнес-операциям предприятий-заказчиков, сфера деятельности которых промышленная отрасль и тяжелое производство.

У аутсорсинга есть определенные недостатки:

- сложность в координации и поддержании постоянного контакта с аутсорсером.

- сложности в мониторинге и контроле;

- возможность конфликтов;

- отсутствие 100% гарантии безопасности программы;

- возможность отказа от предложения, в связи с незначительным объемом
- зависимость от поставщика.

Исходя из этого, становится ясно, что аутсорсинг - это инструмент стратегического менеджмента, который предполагает управление функциональной организационной структурой предприятия, где одни бизнес-процессы, не профильного характера, могут быть переданы на внешнее управление в руки аутсорсеров. После внедрения аутсорсинга в структуры компании можно заниматься наблюдением и контролем за работой компании, изменениями, успехами. Выявить неудачи, чтобы сделать выводы, и в дальнейшем избежать аналогичных ошибок, исправить недостатки, и устранить слабые стороны. Как показывают многие исследования, несмотря на столь положительные стороны аутсорсинга, его чрезмерное и неразумное использование может нанести угрозы не только конкурентоспособности предприятия, но и стать причиной экономической и финансовой нестабильности.

В связи с этим необходимо продолжать изучать основные аспекты и принципы аутсорсинга и особенности его внедрения в деятельность различных компаний[3].

---

[1] Самсонов М.И., Алтунина Ю.О. Аутсорсинг как инструмент повышения эффективности управления фирмой // Вестник МГУП. 2015. № 3. С. 136-140.

[2] Петрова И.В. Эффективный аутсорсинг: Механизм принятия управленческих решений. М. : РИОР, 2014.

[3] См. также: Епифанова Е.А. Алгоритм принятия решения о передаче бизнес-процессов на аутсорсинг // Новые технологии. 2011. № 2. С. 4;

Сивакс А.Н. Краудфандинг как специфический вид краудсорсинга // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2015. № 11. С. 30-34;

Сивакс А.Н. Краудсорсинг как способ оптимизации функционирования предприятий // Науковедение. 2015. № 1. С. 42.

OUTSOURCING

© 2017 Ankudinova Mariya Vasilyevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: sseu-conf@mail.ru

Keywords: outsourcing, business processes, functions of the enterprise, organizational structure, strategic management.

The essence of outsourcing and its importance for the management of the enterprise are revealed. The key advantages and reasons for using outsourcing are listed. Analyzed the main risks during the use of this management tool, as well as the probability of transferring key business management operations to outsourcers.

УДК 656:658.7

СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ТРАНСПОРТОМ КАК ИНСТРУМЕНТ ОПТИМИЗАЦИИ ЛОГИСТИКИ КОМПАНИИ

© 2017 Анкудинова Мария Васильевна*
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: sseu-conf@mail.ru

Ключевые слова: управление транспортом, TMS, автоматизация предприятия, логистика, оптимизация, транспорт, склад.

В рамках развития концепции SCM (Supply Chain Management) становится актуальным наличие у предприятия инструмента, позволяющего в онлайн-режиме получить информацию о параметрах и сроках перевозки грузов, а также средствах их перемещения. Таким инструментом выступает система управления транспортом. Целью работы является изучение и анализ систем управления транспортом с точки зрения алгоритмов и моделей оптимизации, а также планирования логистических перевозок.

Система управления транспортом, являясь частью концепции Supply Chain Management, обеспечивает возможность планирования перевозок различными видами транспорта и расчета стоимости таких перевозок. Она содержит информацию о таможенных платежах, данные о погрузочно-разгрузочных работах, отслеживает дату и время перевозок, а также имеет возможность определения параметров и местоположения груза и транспортного средства в текущий момент времени[1].

Как известно в 1982 году Кейтом Оливером была предложена управленческая концепция и организационная стратегия, заключающаяся в интегрированном подходе к планированию и управлению всем потоком информации о сырье, материалах, продуктах, услугах, возникающих и преобразующихся в логистических и производственных процессах предприятия, нацеленном на измеримый совокупный экономический эффект (снижение издержек, удовлетворение спроса на конечную продукцию) - концепция SCM. В рамках данного представления становится понятным, что одна лишь ERP (Enterprise Resource Planning) система со стандартным набором функций не покрывает всего объема данных о товарно-материальных ценностях в логистических и производственных процессах.

Решением данной проблемы стали системы управления транспортомTMS (Transportation Management System). Обработка заказов в части средств перемещения сырья, материалов, продуктов производится модулем планирования TMS

---

* Научный руководитель - **Карпова Наталья Петровна**, доктор экономических наук, доцент.

в результате чего пользователю предлагаются различные решения маршрутизации. Данные решения оцениваются пользователем и передаются в модуль анализа транспортных услуг, чтобы выбрать наилучший вариант доставки и поставщика с наименьшей стоимостью перевозки. После выбора поставщика, система, как правило, генерирует тендер на электронное отслеживание и трассировку транспортного средства на маршруте для выполнения отгрузки с выбранным перевозчиком, а затем для поддержки фрахтового аудита и оплаты (процесс расчета). Часто встречаются решения, объединяющие в себе системы ERP, куда заказы попадают после того, как поставки по ним были оптимизированы, и WMS (Warehouse Management System) куда доставляется сам заказ, также связанные с ERP. Узлами интеграции в таком решении будут являться закупки и входящий поток товаров и исходящее движения товарно-материальных ценностей (ТМЦ).

Системы управления перевозками управляют четырьмя основными процессами компании:

a) Планирование и принятие решений. TMS определит наиболее эффективные транспортные схемы в соответствии с заданными параметрами, которые имеют меньшее или большее значение в соответствии с политикой пользователя[2]:

- транспортная стоимость;
- время выполнения;
- количество остановок;
- коэффициент перегруппировки потоков.

b) Выполнение транспортировки - TMS позволит выполнить план транспортировки, обеспечить заданный процент загрузки транспортного средства, диспетчеризацию и электронный обмен данными (EDI).

c) Слежение за транспортом - система позволит выполнить любую физическую или административную операцию в отношении транспортировки:

- Отследить транспортные события (отгрузка, прибытие в точку);
- Таможенное оформление;
- Выставления счетов и бронирование;
- Отправка транспортных оповещений (задержка, авария, непредвиденные остановки).

d) Аналитика - система управления транспортом, как правило, имеет функцию представления показателей эффективности ключевых индикаторов KPI (Key Performance Indicator) для транспортировки.

Эти системы управления перевозками были предложены на рынке с различными типами лицензионных соглашений. Основными типами лицензионных предложений являются:

- Внутреннее лицензирование (традиционная приобретаемая лицензия).
- Хостинг-лицензирование (удаленное, SaaS, Cloud).
- Смешанное.
- Через хостинг бесплатно.

К стандартному набору функции систем управления транспортом относятся[3]:

- Планирование и оптимизация наземных транспортных циклов.

- Выбор режима транспортировки и поставщиков транспортных услуг.
- Возможность управление автомобильным, железнодорожным, воздушным и морским транспортом.
- Отслеживание транспортных средств в режиме реального времени.
- Оптимизация загрузки и маршрутизации транспортных средств.
- Транспортные издержки и моделирование схем.
- Отгрузка партии заказов.
- Аналитика затрат, отчетность и статистика KPI.

Общей тенденцией для рынка систем управления транспортом является рост популярности решений с возможностью удаленного доступа, а также совершенствование аналитических инструментов.

Системы управления транспортом могут использоваться как логистическими провайдерами, для которых данная система практически незаменима, так и эксплуатироваться компаниями для которых логистические услуги являются непрофильным видом деятельности, в частности компании, занимающиеся сетевой розничной торговлей. Внедрение системы управления транспортом на предприятиях розничной торговой сети выдвигает определенные дополнительные требования к функциональности предлагаемого решения. Отличительной чертой розничного предприятия является большое число пунктов доставки, что влечет повышенное количество транспортных средств, участвующих в перемещении товаров к точкам сбыта. В связи с этим система должна отвечать указанным особенностям и поддерживать работу онлайн трекинга для большого количества транспортных средств, большого количества данных по маршрутам. При доставке грузов к точкам сбыта предприятия розницы важным элементом планирования является время доставки. Это связано со временем работы магазинов, законодательством в сфере движения грузовых автомобилей в городской черте и другими условиями, которые накладываются точками сбыта. С другой стороны, для предприятий розничной торговли менее характерно использование таких видов транспорта как авиа и железнодорожного. Кроме того, если речь идет о предприятии с собственным автопарком, то, к примеру, для внедрения TMS системы и возможности отслеживания параметров транспортного средства, в частности, использования средств GPS / ГЛОНАСС навигации, датчиков температуры, топлива, скорости и других, требуется оснащение автомобилей указанным оборудованием, что в контексте большого количества транспортных средств требует определенных финансовых затрат[4].

Характерной тенденцией для рынка систем управления транспортом является тот факт, что некоторые поставщики программного обеспечения либо были поглощены другими, более крупными интеграторами, либо объединены с компаниями, консультирующими в сфере управления цепочками поставок и начали предлагать "смешанные" услуги управления и программного обеспечения в качестве внешнего процесса. Наиболее крупные поставщики TMS по-прежнему независимы, и характеризуются разделением концепций TMS и ERP по разным программным продуктам. В то же время поставщики ERP дорабатывают свои решения, чтобы улучшить свои программные продукты по управлению транс-

портными сетями, расширить функциональность модулей TMS в ERP системе. Так же необходимо отметить наличие провайдеров TMS, специализирующихся на внедрении отраслевых решений в области управления транспортом. Согласно данным портала TAdviser за всю историю внедрения TMS решений на российском рынке интеграторами было выполнено количество проектов, указанное в таблице.

Количество проектов в области систем управления транспортом в России

№ п/п	Подрядчик	Проектов в отрасли
1	Русские навигационные технологии (РНТ)	98
2	ITOB (АЙТОБ)	51
3	Антор Бизнес Решения (Antor)	38
4	1С-Рарус	35
5	Omnicomm	25
6	Омникомм-Сервис	15
7	1С:Первый БИТ (ранее 1С:Бухучет и Торговля)	11
8	ГлонассOmnicomm	10
9	Axelot	7

Среди наиболее известных решений можно выделить SAP Transportation Management (SAP TM), которое успешно эксплуатируется компаниями Северсталь, М-Видео, Пивоварня Москва-Эфес, Ростсельмаш и другие.

Так же необходимо отметить решение от компании Oracle - Oracle Transportation Management (OTM), которое используется сетью розничной торговли Лента, DiHouse (Дихаус) и другими компаниями. Хорошо известным решением в области управления транспортом в сфере розницы является система MapXPlus, которая имеет решения для предприятий разных отраслей и видов деятельности, таких как сбор молока, управление запасами АЗС, сбор и вывоз мусора, инкассация и розничные предприятия с несколькими распределительными центрами и крупной сетью торговых точек. Предприятиями, использующими данную систему в России являются компании Дикси, ЦентрОбувь и Danone[5].

---

[1] Heckmann, Shorten, Engel (2003) Supply Chain management at 21: The hard road to adulthood.

[2] O'Лири, 2000, "ERP systems … assumed to have the following characteristics: ERP systems are packaged software…", p. 27.

[3] Моисеева Н.К. Экономические основы логистики : учебник. М. : Инфра-М, 2008.

[4] Сергеев В.И., Эльяшевич И.П. Логистика снабжения : учеб. для бакалавриата и магистратуры / под общ. ред. В.И. Сергеева. 2-е изд., перераб. и доп. М. : Юрайт, 2016.

[5] Попова М. Системы управления отношениями с клиентами. 2015. URL: http://www.tadviser.ru;

Карпова Н.П., Богапов Л.Р. Проблемы транспортной логистики и грузоперевозок автомобильным транспортом в России // Современные тенденции в научной деятельности : VII Междунар. науч.-практ. конф. М. : Перо, 2015. С. 330-338;

Карпова Н.П., Костенко П.М., Миненкова Ю.А. Логистические стратегии, ориентированные на эффективность // Концепт. 2015. № 3. URL: http://e-koncept.ru/2015/15058.htm.

TRANSPORT CONTROL SYSTEMS AS A LOGISTIC OPTIMIZATION TOOL COMPANIES

© 2017 Ankudinova Mariya Vasilyevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: sseu-conf@mail.ru

Keywords: transport management, TMS, enterprise automation, logistics, optimization, transport, warehouse.

As part of the development of the SCM (Supply Chain Management) concept, the availability of an instrument for the company that allows online information to be received on the parameters and terms of the transportation of goods, as well as the means for their movement, becomes instrumental. Such a tool is a vehicle management system. The aim of the work is the study and analysis of transport management systems in terms of algorithms and optimization models, as well as logistic transportation planning.

УДК 338.4:664

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ КОНДИТЕРСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ В РФ

© 2017 Асабаева Альфия Тулеужановна
студент
© 2017 Адырхаева Галина Дмитриевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: alfiyaasabaeva@mail.ru

Ключевые слова: импортозамещение, кондитерская промышленность, современные проблемы, пути решения.

Рассматриваются основные современные проблемы кондитерской промышленности и пути их решения, влияние импортозамещения на динамику и структуру производства продукции.

Кондитерская промышленность характеризуется как успешно функционирующее звено агропромышленного комплекса России, выпускающее кондитерские изделия, общая среднегодовая производственная мощность которого в 2016 году составила 4,37 млн. тонн с коэффициентом использования 63%.

Отрицательно сказались на российских предприятиях кондитерской промышленности резкое падение курса рубля и введенные санкции. По данным Федеральной таможенной службы России в 2015 г. в Россию импортировано 76,8 тыс. т кондитерских изделий из сахара на сумму 210,1 млн долл., 166,4 тыс. т хлеба и мучных кондитерских изделий на сумму 486,1 млн долл., 131,7 тыс. т шоколада на сумму 643,6 млн долл.

Несмотря на нестабильную экономическую ситуацию, наблюдается постоянный рост производства какао, шоколада, изделий кондитерских сахаристых, который за 5 лет составил почти 22%.

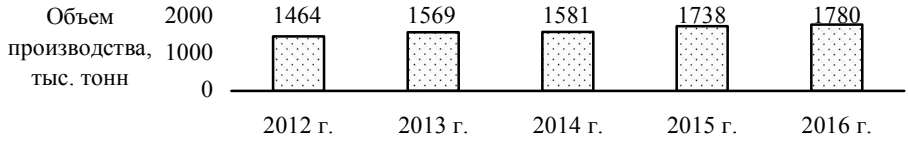


Рис. **Производство какао, шоколада, изделий кондитерских сахаристых в РФ***

* Федеральная служба государственной статистики. URL: http://www.gks.ru.

В меняющихся экономических условиях предприятия - производители кондитерских изделий сталкиваются с проблемами импортозамещения по ряду компонентов. Происхождение ингредиентов, применяемых в кондитерской промышленности, в большей степени зарубежное. Они не могут быть произведены в России и в любом случае должны импортироваться в страну. Это и какао-бобы, привозимые из Африки, орехи, не произрастающие в России (например, миндаль и арахис, который чаще всего везли из Америки), чернослив, курага, кондитерские жиры[1].

Российскими кондитерами проделана большая работа по импортозамещению основного и вспомогательного сырья. На сегодняшний день доля импортного сырья, используемого в производстве, сократилась с 30 до 15%. Более 80% потребности фабрики по сахару и муке обеспечивают предприятия региона - обстоятельство выгодное обеим сторонам.

Несмотря на зависимость российской кондитерской промышленности от поставок какао-бобов, орехов и других ингредиентов и на то, что в 2016 году импорт какао-бобов сократился на 58,4%, какао-пасты уменьшился на 10,6%, какао-масла - на 14,3%, объем производства всех видов шоколада и шоколадных изделий в России не снизился.

Основная часть производственного оборудования импортное, которое поставляется из ФРГ, Италии, Дании и Нидерландов[2]. В кондитерской отрасли очень высок процент зарубежного оборудования - около 80%. Последние 5 лет

прослеживаются благоприятные тенденции в увеличении роста производства российского оборудования. Большие сроки поставки и дороговизна импортного оборудования являются теми отрицательными факторами в пищевом машиностроении, которые готовы устранить производители российского оборудования.

В настоящее время отечественная кондитерская промышленность сталкивается с рядом проблем:

- зависимость производства от импортных поставок сырья и колебания мировых цен;
- моральное и физическое старение основных производственных фондов, особенно их активной части;
- негибкая ассортиментная политика и пренебрежение маркетинговыми исследованиями;
- продажа большей части продукции в развесном виде, тогда как иностранные компании предлагают фасованную продукцию;
- Отсутствие сильной рекламы;
- Высокий уровень конкуренции и наличие большого числа взаимозаменяемых товаров.

Для решения существующих проблем кондитерской промышленности правительством РФ в 2012 году была принята "Стратегия развития пищевой и перерабатывающей промышленности РФ до 2020 года", в которой было уделено внимание и кондитерской промышленности. Стратегия предусматривает, что инвестиции в социально значимые отрасли пищевой и перерабатывающей промышленности возрастут на 16,5% и к 2020 году составят почти 103 млрд руб. В развитие кондитерской отрасли должно быть инвестировано 79,9 млрд рублей.

Основные цели "Стратегии развития пищевой промышленности РФ на период до 2020 года" (в том числе и для кондитерской промышленности)[3]:

- увеличение объемов производства продукции пищевой промышленности;
- модернизация производства и наращивание мощностей предприятий пищевой промышленности;
- повышение конкурентоспособности продукции с целью импортозамещения и наращивания экспортного потенциала;
- развитие инфраструктуры и логистики агропродовольственного рынка;
- решение проблем экологического характера.

Производители кондитерских изделий нашли несколько решений данных проблем, произошло изменение производства кондитерских изделий, что повлияло на качество продукции, в том числе:

1) увеличили выпуск шоколадных изделий с меньшим процентным содержанием какао-продуктов;

2) стали активнее производить шоколадные изделия с различными начинками;

3) нарастили объемы использования различных добавок;

4) стали более активно использовать заменители некоторых видов какао-сырья, в частности пальмовое масло.

Все это привело к снижению эффективности производства продукции и, как результат, к росту цен. В 2016 году цены на кондитерские изделия в России увеличились в среднем на 25% по сравнению с тем же месяцем прошлого года. Стоимость шоколада за год выросла на 37%, карамели - на 30%. Меньше всего - на 16-18% - подорожали кексы, рулеты и торты[4]. Импортозамещение кондитерской продукции происходит за счет более дешевых видов изделий, например, карамели или печенья, поскольку потребление шоколада и пирожных падает.

Перед предприятиями кондитерской промышленности открываются перспективы освоения новых сегментов рынка, ввиду повышения на внутреннем рынке цен на импортные кондитерские изделия. За 2016 год доля отечественных товаров в магазинах выросла на 6-18% в зависимости от торговой сети.

Российские производители оказались слишком зависимыми от импортного сырья, технологий и комплектующих, чтобы мгновенно задействовать недозагруженные мощности. Привыкшие к зарубежным стандартам потребители не хотят выбирать отечественные аналоги с пониженными характеристиками и покупать их в том же объеме, в каком покупали импортные.Развитие импортозамещающих производств будет зависеть от доступности кредитов, уровня инфляции и курса валют.

---

[1] Вишневер В.Я. Особенности конкурентной среды на российском рынке кондитерских изделий // Вестник Самарского государственого экономического университета. 2014. № 8 (118). С. 43-44.

[2] Кочкова Я.А. Современные проблемы кондитерской промышленности в России // Молодой ученый. 2015. № 21. С. 404-406.

[3] Стратегия развития пищевой и перерабатывающей промышленности РФ на период до 2020 года (утв. распоряжением Правительства РФ от 17.04.2012 № 559-р).

[4] Центр исследований кондитерского рынка. URL: http://cikr.ru.

ACTUAL PROBLEMS OF THE CONFECTIONERY INDUSTRY IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2017 Asabaeva Alfiya Tuleuzhanovna
Student
© 2017 Adyrkhaeva Galina Dmitrievna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: alfiyaasabaeva@mail.ru

Keywords: import substitution, confectionery industry, actual problems, solutions.

In article the main actual problems of the confectionery industry and ways of their solving, influence of import substitution on dynamics and structure of production are considered.

УДК 336.71.078.3

РОЛЬ БАНКОВСКОГО КОНТРОЛЯ В РЕШЕНИИ ПРОБЛЕМ СОВРЕМЕННОГО БАНКОВСКОГО СЕКТОРА

© 2017 Аскерова Рейхан Вагиф кызы
кандидат экономических наук, доцент
Ленкоранский государственный университет,
Азербайджанская Республика
E-mail: reyhan-askerova@mail.ru

Ключевые слова: проблемные банки, ликвидность, банковский контроль, финансово нестабильный банк.

Происходящие в последние годы на экономической арене события свидетельствуют о том, что кризис в экономиках крупнейших стран привел к снижению потребности в нефти, а это привело к снижению цен на нефть до 4 раз. В данной связи валютная прибыль нефтедобывающих стран уменьшилась, что вызвало девальвационные процессы в этих странах, в том числе и в Азербайджане. Девальвационный процесс в Азербайджане привел к кризису в банковской системе, к увеличению значения банковского надзора. Исходя из ситуации указ Президента Азербайджанской Республики о создании контрольный палаты финансового рынка является своевременным.

Банки, как посредническая организация, считаются основной движущей силой в формировании и будущем развитии экономических отношений. В современном экономическом мире конкурентная позиция банка на рынке, репутация стабильно развивающегося экономического субъекта имеет чрезвычайно большое значение для банка. А сегодня эти условия, как и во всех государствах, имеют особое значение и в банковском секторе Азербайджана. Процессы происходящие в мировой экономике, интеграция нашей страны в мировую экономику, участие в ней, а самое главное, тот факт, что основными доходами страны являются доходы от нефти, показали влияние на нашу страну Эти процессы обусловили произошедшую в стране последовательную девальвацию, что в первую очередь нанесло удар по банковскому сектору. Уровень капитала в банковской сфере понизился, снизились доходы банков и вследствие отрицательного воздействия экономических процессов на доходы населения в банках возрос объем проблемных кредитов. Все эти процессы в свою очередь привели к уменьшению числа банков в стране, закрытию проблемных банков, рассмотрению вопроса консолидации некоторых.

Как известно, "банки с финансовыми проблемами, независимо от политического устройства, финансовой системы и уровня экономического развития, в любой стране являются постоянным источником надзора для органов банковского контроля"[1]. Именно по этой причине органы банковского контроля препятствуют деятельности проблемных банков, разрабатывают и выполняют законодательные мероприятия. Финансово неустойчивые кредитные организации

имеют такие общие проблемы: некачественные активы; высокие операционные расходы, адекватные реальному состоянию деятельности таких организаций; скрытые ущербы, по разным причинам не отраженные в отчетах. Одной из причин снижения качества активов является концентрация кредитного риска на одной географической территории или в определенном секторе. "Результат концентрации риска в конкретной компании, составляющего единую группу в регионе или в участке, несвоевременный возврат суммы может явиться причиной возникновения проблемы в любом банке"[2]. Одной из причин возникновения проблемной ситуации в банках также является несоблюдение менеджментом кредитной организации требования и процедур, закрепленных в кредитной политике и во внутренних инструкциях, неэффективная деятельность служб внутреннего контроля и аудита, недостатки в финансовой отчетности. Такие методы управления сопровождаются снижением уровня корпоративной этики, отражением в отчетах недостоверных фактов, скрытием сведений о финансовом положении, поощрением спекулятивных операций. Именно по этой причине происходит значительное снижение финансовой стабильности банков, что заставляет органы контроля с учетом конкретной ситуации норм банковского законодательства принять адекватные меры.

Главная задача органа банковского контроля - выявление финансово нестабильных банков на первых этапах их развития, обеспечение соответствующих условий для принятия превентивных или оздоровительных мер, а в случае не достижения результата, разработка стратегии решения проблем. Однако в этом направлении в первую очередь нужно различать понятия проблемные и финансово нестабильные банки.

Проблемные банки - банк, ликвидность которого находится под реальной угрозой и деятельность которого завершается безуспешно[3].

Своевременное осуществление мер банковского контроля позволяет органу контроля значительно уменьшить расходы в связи с финансовым оздоровлением или ликвидацией. Органы банковского контроля, учитывая конкретную обстановку, применяя находящиеся в их распоряжении средства и руководящие полномочия, должны действовать оперативно и не подвергать деформации конкурентную среду. С учетом проблем банков страны в направлении финансовой стабильности и для своевременного предотвращения этих проблем Указ Президента Азербайджанской Республики от 03 февраля 2016 года о создании публичного юридического лица "Палата по контролю финансовых рынков" Азербайджанской Республики является своевременным и правильным решением.

Для сведения к минимуму воздействия глобального финансового и экономического кризиса на экономику Азербайджана необходимо соблюдение общих принципов рыночной экономики и избрание соответствующих европейским стандартам верных целей и направлений контроля над финансовым рынком. В этой сфере агентство уже имеет определенные успехи. Агентство изучает исследования, проводимые экспертами Всемирного Банка в этой области, следит за процессами регулирования и контроля, осуществляемыми на мировом финансовом рынке.

[1] Аскерова Р. Деньги, кредит, банки. Баку, 2009.
[2] Мамедов З., Зейналов В. Финансы, денежное обращение, кредит. Баку, 2007
[3] Абдуллаев Ш., Аскерова Р. Банковское дело : учеб. для вузов. Баку, 2009.

THE ROLE OF BANK'S CONTROL IN THE SOLUTION OF MODERN BANKING SECTOR'S PROBLEMS

© 2017 Askerova Reykhan Vaqif kizi
Candidate on Economics, Associate Professor
Lankaran State University, Azerbaijan Republic
E-mail: reyhan-askerova@mail.ru

Keywords: problematic banks, liquidity, banking control, unstable banks from financial point.

The events taking place in recent years in the economic arena show that the crisis in the economies of the largest countries led to a decrease in the demand for oil, and this led to a drop in oil prices up to 4 times. In this regard, the foreign exchange earnings of the oil-producing countries decreased, which caused devaluation in these countries, including in Azerbaijan. The devaluation process in Azerbaijan led to a crisis in the banking system, to an increase in the importance of banking supervision. Proceeding from the situation, the decree of the President of the Republic of Azerbaijan on the establishment of the control chamber of the financial market is.

УДК 004.056

ПРОБЛЕМЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

© 2017 Ахметшин Рустем Газинурович
студент
© 2017 Чудаева Александра Александровна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: mr.alceste@gmail.com

Ключевые слова: информационная безопасность, предприятие, организация, IT.

Исследованы основные угрозы информационной безопасности предприятия. Даны рекомендации по снижению рисков в данной сфере.

Информационные технологии в последние десятилетия оказались одним из главных факторов, обеспечивающих успешное функционирование организации. Они сопровождают практически любую экономическую деятельность и сильно сокращают некоторые виды транзакционных издержек.

Но вместе с неоспоримыми преимуществами информационные технологии создают дополнительные риски, заключающиеся в формировании определенных угроз. Одной из главных задач при обеспечении безопасности организации является снижение таких рисков. Для этого необходимо определить самые вероятные угрозы и минимизировать возможность возникновения ситуаций, способных принести ощутимый ущерб.

Данная проблема является очень актуальной. Примером тому может послужить воровство в 2014 году данных 56 миллионов банковских карт, использованных при оплате покупок в сети американских магазинов стройматериалов "HomoDepot".

Для выявления наиболее вероятных угроз IT-безопасности организации можно воспользоваться "Исследованием текущих тенденций в области информационной безопасности бизнеса", проведенным лабораторией Касперского. Условно принято делить все угрозы на две категории: внешние, которые возникают в результате внешнего воздействия на информационные системы организации, и внутренние, возникающие благодаря деятельности самих сотрудников данной организации. Нередко угрозы из разных категорий могут комбинироваться.

Самой, пожалуй, распространенной угрозой можно считать вредоносное программное обеспечение (ПО), под которым понимают программы, созданные с целью получения конфиденциальной информации либо нарушения деятельности информационных систем организации. Данная угроза является внешней, т.к. такое программное обеспечение тем или иным способом запускается на оборудовании организации, конечно же, без согласия и ведома ее сотрудников. По данным лаборатории Касперского, в 2014 году с данной проблемой столкнулось 77% компаний. Именно из-за вредоносного программного обеспечения совершается большинство краж конфиденциальной информации, являющейся коммерческой тайной, либо персональными данными сотрудников или клиентов, что в итоге может привести к печальным последствиям, вплоть до полного банкротства организации.

Спам является еще одной внешней угрозой, с которой, согласно данным лаборатории Касперского, в 2014 году сталкивалось 74% компаний. Спам представляет собой рассылку бесполезной для организации информации, которая, как правило, носит рекламный характер. Чаще всего он принимает форму большого количества корреспонденции на корпоративных электронных ящиках сотрудников. Спам мог бы не приносить большого вреда если бы все создаваемые им проблемы сводились только к трате рабочего времени сотрудников на его уничтожение и поиск действительно важной почты. Самую главною опасность составляет вредоносное ПО, которое очень часто рассылается вместе со спамом (это и является одним из методов заражения им оборудования организации).

Реже встречающейся, но от того не менее опасной, является угроза фишинговых атак, с которой столкнулось 28% компаний. Данные атаки обычно сводятся к массовой рассылке почты от имени какой-либо другой компании с целью получения определенной информации (чаще всего логинов и паролей). Очень часто данные действия сопровождаются подделкой веб-сайтов.

DoS и DDoS атаки являются внешней угрозой, с которой столкнулось 18% компаний. Данные атаки действуют достаточно грубым методом достижения неработоспособности информационных систем организации. Используя программное обеспечение, генерирующее огромное количество трафика, недоброжелатели занимают им весь канал передачи данных, превышая его пропускную мощность. Таким образом, компания, подвергающаяся атаке, несет убытки из-за вынужденного простоя. Иллюстрацией этому могут стать регулярные распределенные атаки на популярный сайт радиостанции "Эхо Москвы", из-за чего данная компания несет большие экономические и не только убытки.

Существует определенная группа угроз, связанных с мобильными устройствами. Это их кража (внешняя угроза) и потеря (внутренняя угроза). Итог один - потеря информации, представляющей коммерческую тайну. С кражами мобильных устройств столкнулось 17% компаний, а с потерей сотрудниками - 20%. Пожалуй, самым наглядным примером может стать ситуация с сотрудником Apple, который в 2011 году забыл в баре прототип iPhone 5, тем самым нанеся компании серьезный экономический ущерб и вред имиджу и репутации. Для мобильных устройств не менее актуальна угроза вредоносного или уязвимого ПО.

Уязвимость в программном обеспечении является еще одной внутренней угрозой, с которой столкнулось 48% компаний. При написании ПО его создателями совершаются ошибки, что и может дать возможность заинтересованным организациям получать несанкционированный доступ к информации компании-конкурента. Подобные случаи происходят регулярно.

Очень часто происходят утечки ценной информации по вине сотрудников самой компании. Непреднамеренные утечки, с которыми столкнулось 36% компаний чаще всего происходят из-за невнимательности, пренебрежения правилами и халатности сотрудников. С преднамеренными утечками столкнулось 23% компаний. Как правило, сотрудники, передающие третьим лицам конфиденциальную информацию, рассчитывают получить личную выгоду в ущерб выгоде компании. Таких сотрудников может ждать уголовная ответственность с компенсацией вреда, нанесенного своими действиями.

Многие из этих угроз могут нанести существенный ущерб организации: уменьшить количество постоянных клиентов, дать им возможность подать на организацию в суд, ухудшить авторитет организации и т.д.

Для минимизации рисков и снижения вероятности потерь компании необходимо принять целый комплекс мер. Все их можно разделить на две категории: технические и управленческие.

К техническим, в первую очередь, стоит отнести установку специализированного софта, способного обнаруживать вредоносное ПО как на ПК, так и на мобильных платформах. Также является достаточно эффективным шифрование

информации на рабочих компьютерах и при связи между ними, тем более при передаче информации через публичные сети. Важно программно ограничивать доступ сотрудников к той информации, которая не относится к работе, т.е. сотрудник не должен получать доступ ко всей информации, а только к той, которая необходима для выполнения его работы. Также, достаточно полезным может быть автоматическое ведение журнала доступа сотрудников к определенной информации. Не стоит недооценить необходимость своевременного обновления программного обеспечения.

Ко второй категории можно отнести грамотный подбор персонала. Необходимо, чтобы сотрудники организации имели достаточную техническую грамотность, знали и соблюдали правила безопасности, могли здраво оценивать свои действия и понимали их последствия. Важно понимание руководящим составом всей важности информационной безопасности организации. К сожалению, именно это часто является одной из первопричин утечек информации.

В современных реалиях информационная безопасность организации должна быть одним из главных ее приоритетов. Недостаточное внимание к данной проблеме может привести к очень серьезным последствиям. Соблюдение элементарных принципов безопасности может сильно сократить связанные с этим риски.

---

1. Никитина Н.В., Балановская А.В., Волкодаева А.В. Типы угроз системы информационной безопасности предприятий // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2015. № 8. С. 48-57.

2. Балановская А.В. Источники возникновения и последствия реализации угроз информационной безопасности промышленных предприятий // Научный журнал НИУ ИТМО. Серия "Экономика и экологический менеджмент". Санкт-Петербург, 2015, № 3 (22).

3. Балановская А.В. Анализ современного состояния угроз информационной безопасности предприятий // Информационная безопасность регионов. Саратов, 2015. № 3 (20). С. 9-16.

4. Информационная безопасность бизнеса. Исследование текущих тенденций в области информационной безопасности бизнеса. ЛабораторияКасперского, 2014.

THE PROBLEMS OF ENSURING INFORMATION SECURITY OF THE ORGANIZATION

© 2017 Akhmetshin Rustem Gasinurovich
Student
© 2017 Chudaeva Aleksandra Aleksandrovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: mr.alceste@gmail.com

Keywords: information security, enterprise, organisation, IT.

The basic threats to information security are considered. Recommendations for reducing the risks in this area are given.

УДК 334.72

КОНКУРЕНТОСПОСОБНОЕ ПРОГРАММНО-ЦЕЛЕВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА

© 2017 Бердников Владимир Алексеевич
доктор экономических наук, профессор
Поволжский государственный университет сервиса
Тольяттинская академия управления
© 2017 Измайлов Айрат Маратович
кандидат экономических наук
Самарский государственный экономический университет
E-mail: berdanka@list.ru, airick73@bk.ru

Ключевые слова: реструктуризация, кадры, технологии, плановая экономика, рыночная экономика, бюджетирование.

С учетом ряда мобилизующих и ограничивающих факторов осмысливается постановка взаимодополняющих уровневых общих экономических моделей ускоренной реорганизации и развития предприятий малого и среднего бизнеса на территориях. Предлагается формализация конкурентоспособности экономики территорий по управленческому воздействию.

Для предотвращения роста массовой безработицы и инфляции в регионах на их экономических территориях, со всеми вытекающими последствиями, предлагается единственный и основной вариант предотвращения этих последствий - ускоренная организация необходимого количества соответствующих времени качественных рабочих мест на предприятиях МСП, как наиболее динамичных и наименее капиталоемких[1]. Некоторые из них, в дальнейшем, могут стать базами для организации крупных промышленных комплексов. Затраты на реструктуризацию экономики составляют внушительную сумму, потенциальные источники финансирования существуют и обеспечивают, по нашему мнению, более чем двойной запас финансирования реструктуризации экономики, но включением в процесс конкурентоспособного программно-целевого планирования малого и среднего бизнеса.

Возвращаясь к опыту и учитывая, с одной стороны, отсутствие в настоящее время в стране мощных строительных подразделений, например, холдинг АВТОВАЗ возводило более 120 тыс. строителей, собранных со всего СССР, более того, АВТОВАЗ проектировало более 250 крупных проектных институтов и ряд мощных проектно-изыскательных организаций.

Условный временной лаг на строительство крупных промышленных комплексов 8-12 лет. С другой стороны, до остановки по кризисным причинам значительного большинства действующих промпредприятий осталось 3 - 5 лет. То есть, за оставшееся время создать необходимое количество качественных и достойных рабочих мест на крупных промышленных комплексах в ряде регионов не представляется возможным.

На пороге третья - цифровая, программно-электронная эпоха. Осмысленно она была заявлена еще в 20 веке, активно актуализируется в наше время. Она

открывает беспрецедентные горизонты развития человечества, основана на огромной массе прорывных технологий различной направленности, в том числе, реновации машиностроения[2]. Относительно нашего региона и его промышленности данная тема давно является предметом обсуждения[3]. Третья эпоха, проявляясь в промышленном мегаполисе может иметь и негативные последствия - сокращение большого количества рабочих мест в результате применения постиндустриальных информационных[4] и других различных прорывных технологий. Однако ее трансформация, в моделях техноукладности способствует на локальном уровне активному развитию как корпоративного лидерства[5], так и появлению и разрешению отраслевых проблем в промышленном комплексе[6].

Для ослабления морально-психологических и этических сложностей связанных с появлением прорывных технологий третьей эпохи, необходимо своевременно создавать условия для комфортной адаптации человека к духовным и техническим достижениям данной эпохи[7]. Актуально своевременное перепрофилирование освобождающихся сотрудников для их использования на новых инновационных направлениях. В том числе, культивирование здорового человека, пропагандирования здорового образа жизни и распространения общедоступных видов физкультуры и спорта, использования и развития в медицине прорывных технологий избавления от различных болезней.

Пенсионерам, в свободное от основной работы время, создать условия для передачи их профессионального и жизненного опыта молодежи или заниматься саморазвитием и творческой деятельностью. Перспективно обеспечение всех жителей территории достойным питанием в результате применения передовых агротехнических приемов ведения сельского хозяйства, мелиорации, выращивания экологически чистой продукции, достижений НИБК технологий.

Как и в начале перестройки, так и в настоящее время профессиональный уровень потенциальных директоров малого и среднего бизнеса и чиновничьего аппарата, для реализации эффективных реформ, успеха в достижении поставленных целей, также имеет решающее значение. Подготовку руководящих кадров и узких специалистов для малого и среднего бизнеса желательно производить в соответствующих образовательных учреждениях с улучшенной и креативной моделью функционирования[8].

Актуально гарантирование бесплатного образования. В том числе, создание специальных школ по поиску и взращиванию молодых талантов. Удовлетворение всех социальных потребностей населения в жилье, культуре и отдыхе[9]. Создание условий для разработки и реализации высоких технологий и инноваций.

В этой связи, как принцип-предложение, предлагаем реструктуризировать экономику территории теоретико-практическим программно-целевым переводом в трехуровневую модель: планово-государственная экономика, планово-рыночная экономика, планово-государственная рыночная экономика. Первая должна формироваться на основании долгосрочного планирования с использованием достижений современных информационных технологий и инновационных составляющих, запрограммировать и реализовать строительство необходимых для страны крупных, базовых, специализированных, отраслевых промышленных комплексов, развитие военно-промышленного комплекса страны и фундаментальной науки. Основным источником финансирования должен быть фе-

деральный бюджет, но возможны и другие источники финансирования, региональные, с учетом тренда конкурентных отношений[10]. В первую очередь должны возводиться промышленные комплексы, обеспечивающие развитие в стране предприятий МСП.

Второй уровень - планово-рыночная экономика с интегрально-кластерными, электронно-программными, народно-финансовыми составляющими. Используя достижения современных информационных технологий и общенародную поддержку в финансовом обеспечении, она должна запрограммировать и организовать ускоренное появление необходимого количества разнопрофильных предприятий МСП.

Третий уровень - планово-государственная рыночная экономика. Используя достижения информационных технологий бюджетные и общенародные финансовые поддержки, она должна совместно и инновационными центрами и с планово-рыночной экономикой ускорить созидание необходимого количества эффективных в инновационном и социальном плане рабочих мест.

---

[1] См.: Бердников В.А., Булгаков П.Н. Конкурентоспособные квазиолигополии в мегаполисе Тольятти. Самара, 2001;

Berdnikov V.A., Bazhutkina L.P., Simonova M.V. Approaches to the system salary increase in the region on the ground of labor production growth // Review of European Studies. 2015. Т. 7. № 2. С. 58-65.

[2] Морговский Ю.Я., Бердников В.А. Проблемы реновации крупных машиностроительных предприятий России // Машиностроитель. 2007. № 10. С. 2-6.

[3] Морговский Ю.Я., Бердников В.А. Реновация машиностроения и иностранные инвестиции // Машиностроитель. 2008. № 5. С. 2-4.

[4] См.: Бердников В.А., Мирионков Н.В. Эффективность управления ИТ-проектами на полной стадии их реализации // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2006. № 8 (48). С. 145-152;

Бердников В.А., Булов В.Г. Опыт постановки подходов управления информационным обеспечением инновационной деятельности на примере отечественных предприятий // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2015. № 4.

[5] Бердников В.А. Отраслевые проблемы конкурентоспособности сложной технической продукции. Самара : Изд-во Самар. гос. экон. акад., 2001.

[6] Бердников В.А. Корпоративное лидерство: перспектива практики - конкурентоспособность сложной технической продукции. Тольятти, 2001.

[7] Бердников В.А., Вакер М.В. Опыт программно-целевых инициатив по формированию конкурентоспособной стратегии развития промышленно-финансовой корпорации в регионе // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2013. № 12 (110). С. 47-52.

[8] См.: Бердников В.А. Квазитрансформация образовательных услуг в высшей школе // Наука XXI века: актуальные направления развития : материалы II Междунар. заоч. науч.-практ. конф. Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2015. С. 71-75;

Бердников В.А., Измайлов А.М. Формирование конкурентоспособного инновационно-образовательного звена в Самарско-Тольяттинской агломерации // Наука XXI века: актуальные направления развития. Самара, 2016. № 1-1. С. 45-49.

[9] Бердников В.А., Вахтина М.А. Институты социальной справедливости в рыночной экономике России: состояние и направления развития // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. № 11 (121). С. 6-10.

[10] Бердников В.А. Тренды развития конкурентных отношений в пространстве регионов России // Региональное развитие. 2015. № 4 (8). С. 4.

COMPETITIVE PROGRAM-TARGET PLANNING OF SMALL AND MEDIUM BUSINESS

© 2017 Berdnikov Vladimir Alekseevich
Doctor of Economics, Professor
Volga Region State University of Service
Togliatti Academy of Management
© 2017 Izmailov Airat Maratovich
Candidate of Economics
Samara State University of Economics
E-mail: berdanka@list.ru, airick73@bk.ru

Keywords: restructuring, staff, technology, planned economy, market economy, budgeting.

Due to several mobilizing factors and constraints the article perceives a focus formulation of generally complementary-level economic models of rapid reorganization and development of the enterprises of small and average business in territories. The formalization of the competitiveness of the territorial economies on managerial impact is proposed.

УДК 338.2

ФОРМИРОВАНИЕ СТРАТЕГИЧЕСКИХ ИНИЦИАТИВ

© 2017 Бердников Владимир Алексеевич
доктор экономических наук, профессор
Поволжский государственный университет сервиса
Тольяттинская академия управления
© 2017 Измайлов Айрат Маратович
кандидат экономических наук
Самарский государственный экономический университет
© 2017 Соколов Александр Юрьевич
кандидат юридических наук
ПАО "АВТОВАЗ" г.о. Тольятти
E-mail: berdanka@list.ru, airick73@bk.ru, Aleksandr.Y.Sokolov@vaz.ru

Ключевые слова: стратегическое планирование, баланс трудовых ресурсов, рынок труда, технологический уклад, стратегические инициативы, хозяйственные комплексы.

Рассматривается фундаментальный "строительный башмак" реновации экономики городского округа в контексте приемлемых стратегических инициатив для программно-целевого планирования в конкретном городском округе с учетом его становления и развития. Предлагается актуализировать ряд стратегических инициатив, с соответствующей разработкой дорожных карт.

Волей обстоятельств город Тольятти, успешно развивался в модели третьего технологического уклада, где основной ресурс электрическая энергия. Главные отрасли: тяжелое машиностроение, электротехническая промышленность. Достаточно успешно город вписался в четвертый технологический уклад. Главные отрасли: автомобилестроение, цветная металлургия, нефтепереработка, синтетические полимерные материалы. Точкой роста, а точнее "крупным анклавом" стал организованный с учетом требований времени мощный продуцент ПО АВТОВАЗ, лидирующий по оценкам конкурентоспособности индустриального типа[1]. Строительство и пуск на полную мощность такого автогиганта опередило в своем развитии другие территории региона. Был заново создан город с качественной институциональной системой управления. Он современно получил, но не развивал инфраструктуру с соответствующим информационным обеспечением[2], где явно учитывались тренды регионального развития на перспективу[3]. Организовалась и стала жить территория и конкретно город с высоким качеством жизни населения (за счет значительного уровня среднедушевых доходов населения, образования. Появился город донор (за счет эффективной отраслевой модели экономики[4], позволяющий максимально использовать имеющийся потенциал региона и агломерации и получать синергетический эффект). Однако сегодня ожидаемые реновации[5] не состоялись относительно ряда других регионов страны, например, Татария.

Рассмотрим рис. 1. Фундаментальный "строительный башмак" реновации инфраструктурных, сервисных, промышленных технико-экономических комплексов развития г.о. Тольятти. Часть из них явно становится прорывными в освоении пятого уклада. По нашему мнению, актуализация дорожных карт в разработке внедренческих стратегий прорывных направлений для техномегаполиса устранит проблему застоя и социальной напряженности.

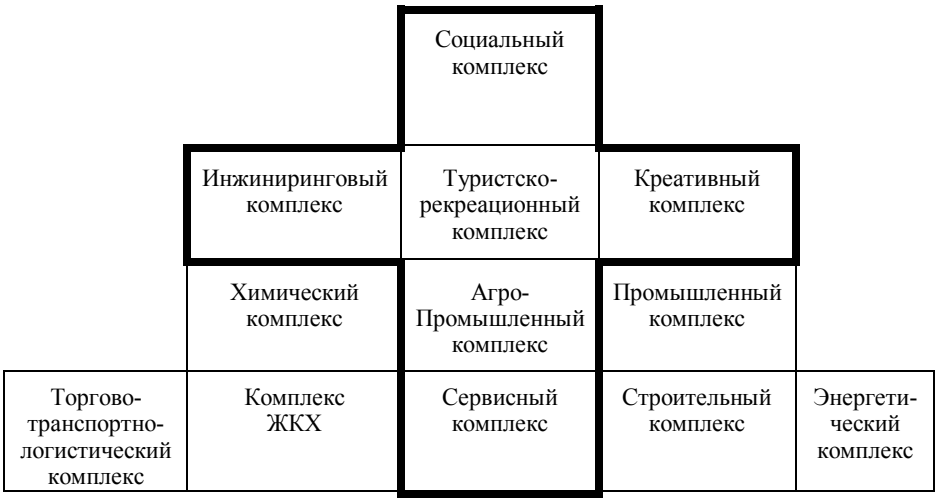


Рис. 1. **Фундаментальный "строительный башмак" реновации экономики городского округа**

Сформировались определенные конкурентные преимущества: территория с технической сервисной определенностью, преференциями федерального центра, ментальностью населения, технически развитого, спортивного, ориентированного на креативные модели развития. Этому способствовало относительно выгодное транспортно-географическое и важное геополитическое положение в формирующейся будущей агломерации[6].

Однако, в настоящее время Тольятти со своим еще не плохим промышленным потенциалом явно не вписывается в пятый технологический уклад. Руководителями города не учитывается в полной мере опыт програмно-целевых инициатив[7]. Как известно, заявленным преимуществом пятого технологического уклада считаются индивидуализация производства и потребления. Где весьма значимы: повышение гибкости производства, преодоление экологических ограничений по энерго- и материалопотреблению, деурбанизация на основе цифровых и телекоммуникационных технологий.

Вызовы времени, которые учитывались лишь относительно, не позволили определиться с мировыми трендами и техническим уровнем развития конкурентных производств, связанных вертикальными и горизонтальными потоками качественных ресурсов в широком смысле, опирающихся на общие ресурсы квалифицированной рабочей силы и на общий научно-технический потенциал. Сложился определенный социокультурный ландшафт моногорода[8]. В городском округе - техномегаполисе, лишь относительно исследуется структурная безработица, которая, по нашему мнению, является трансформируемым индикатором последующего роста. Классически она вызвана изменениями в структуре спроса и технологий[9] отраслевого производства.

Исследуя прогноз баланса трудовых ресурсов городского округа Тольятти по проектным официальным данным, за пятилетний период, отметим, что среднегодовая численность населения в тыс. чел. регулярно уменьшается с 718,9 в 2014 г. до 710,6, в 2018 г., а трудоспособное население в трудоспособном возрасте с 425,8 тыс. чел. до 394.0 тыс. чел.[10] (см. рис. 2).

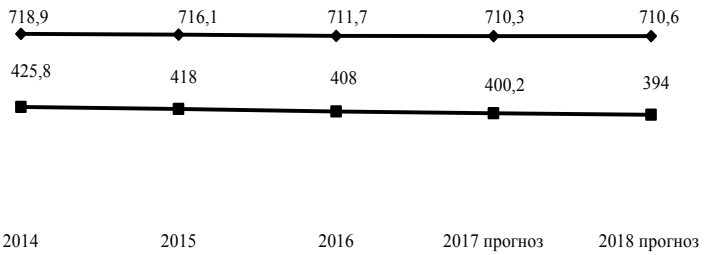


Рис. 2. **Отношение среднегодовой численности населения в г.о. Тольятти к трудоспособному населению в трудоспособном возрасте, тыс. чел.**

Условиями для дискуссии по развитию стратегических инициатив и проработки стратегического видения будущего городского округа Тольятти, как в краткосрочном, так и в долгосрочном периоде, является мнение ряда экспертов

занимающихся измерениями социальных процессов и анализом экономической ситуации в округе. Они, в частности, предполагают, что в числе трудоспособного населения боле половины безработные - 212, 2 тыс. чел. 40% из них перешли в категорию самозанятых и это порядка 85 тыс. чел. По экспертным, по нашему мнению, относительно субъективным оценкам социологов примерно около 130 тыс. чел. из числа трудоспособных ищут и готовы получить работу. Данную группу, опираясь на официальные данные, так же достаточно спорно можно отнести к категории безработных, часть из них самозанятые.

По некоторым другим экспертным оценкам - "Школа Трейдера Тольятти", численность безработных на рынке труда Тольятти приближается к отметке 100 тыс. чел. на наш взгляд, так же достаточно субъективно. Но данный информационный смысл представляется нами как явная проблема в принципе. И связан он с пониманием сложившегося положения на местном рынке туда в первую очередь. Такой информационный слой усиливает протестные настроения, социально-психологическую напряженность и значительно снижает управляемость в контекстах согласования действий различных групп влияния, влияющих на стабильность социально-экономических процессов в городе.

На наш взгляд, сегодня чрезвычайно важно сохранить актуальность ряда преимуществ городского округа Тольятти, которые впоследствии необходимо, культивировать, развивать и усиливать. Ключевая проблема конкретного городского округа при реализации ряда стратегических инициатив - наличие "сильного" лидера, пользующего поддержкой населения[11]. Важно актуализировать критическую модель программно-целевого подхода[12].

---

[1] Бердников В.А., Яковлев Г.И. Содержание оценки конкурентоспособности организаций индустриального типа // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. № 12 (122). С. 66-73.

[2] См.: Бердников В.А., Мирионков Н.В. Эффективность управления ИТ-проектами на полной стадии их реализации // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2006. № 8 (48). С. 145-152;

Бердников В.А., Булов В.Г. Опыт постановки подходов управления информационным обеспечением инновационной деятельности на примере отечественных предприятий // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2015. № 4.

Бердников В.А. Корпоративное лидерство: перспектива практики - конкурентоспособность сложной технической продукции : монография. Тольятти, 2001.

[3] Бердников В.А. Тренды развития конкурентных отношений в пространстве регионов России // Региональное развитие. 2015. № 4 (8). С. 4.

[4] Бердников В.А. Отраслевые проблемы конкурентоспособности сложной технической продукции : монография. Самара : Изд-во Самар. гос. экон. акад., 2001.

[5] См.: Морговский Ю.Я., Бердников В.А. Проблемы реновации крупных машиностроительных предприятий России // Машиностроитель. 2007. № 10. С. 2-6;

Морговский Ю.Я., Бердников В.А. Реновация машиностроения и иностранные инвестиции // Машиностроитель. 2008. № 5. С. 2-4.

[6] Вакер М.В., Бердников В.А. Мезофинансовые реалии в Самарско-Тольяттинской агломерации // Синергетика природных, технических и социально-экономических систем. 2012. № 10. С. 158-164.

[7] Бердников В.А., Вакер М.В. Опыт программно-целевых инициатив по формированию конкурентоспособной стратегии развития промышленно-финансовой корпорации в регионе // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2013. № 12 (110). С. 47-52.

[8] Бердников В.А., Бердникова Е.В. Социокультурный ландшафт моногорода: частный анализ // Синергетика природных, технических и социально-экономических систем. 2012. № 10. С. 210-215.

[9] Бердников В.А. Новые аспекты конкурентоспособности территории: имидж промышленного мегаполиса в цифрах и фактах : монография. Тольятти, 2001.

[10] Прогноз баланса трудовых ресурсов городского округа Тольятти на период до 2020 года // Городские ведомости. 2016. 7 окт.

[11] Бердников В.А., Бердникова Е.В., Пыль В.А. Трагизм и комизм моногородов России // Синергетика природных, технических и социально-экономических систем. 2010. № VIII. С. 146-152.

[12] Бердников В.А., Волохович В.А. Критическая модель концептуального программно-целевого подхода в стратегировании деиндустриальной территории // Вестник ПВГУС. Серия Экономика. 2017. Вып. 1 (47).

THE FORMATION OF STRATEGIC INITIATIVES

© 2017 Berdnikov Vladimir Alekseevich
Doctor of Economics, Professor
Volga Region State University of Service
Togliatti Academy of Management
© 2017 Izmailov Airat Maratovich
Candidate of Economics
Samara State University of Economics
© 2017 Sokolov Aleksandr Yuryevich
Candidate of Economics
PJSC "AVTOVAZ", Togliatti
E-mail: berdanka@list.ru, airick73@bk.ru, Aleksandr.Y.Sokolov@vaz.ru

Keywords: strategic planning, balance of labor resources, labor market, technological structure, strategic initiatives, commercial systems.

The article discusses the fundamental "Building Shoe" of economy renovation in the city district in the context of appropriate strategic initiatives for programme-oriented planning in specific urban district with regard to its formation and development. It is proposed to update a number of strategic initiatives with a corresponding roadmap development.

УДК 353.9

ПЕРСПЕКТИВЫ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО СТРОИТЕЛЬСТВА НА РЫНКЕ НЕДВИЖИМОСТИ

© 2017 Бетанели Филипп Тенгизович
студент
© 2017 Корнилова Анна Дмитриевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: adkornilova@yandex.ru

Ключевые слова: экологическое строительство, экоздания, энергопотребление, рынок недвижимости, уровень жизни, качество жизни, энергоэффективность.

Статья посвящена исследованию развития рынка экологической недвижимости и оценке его перспектив. Анализ проводится на примере отечественных зданий и проектов в этой области.

Экологическое строительство представляет собой особое направление в возведении и использовании сооружений и зданий, основной целью которого является уменьшение применения материальных и энергетических ресурсов, причем в течение всего жизненного цикла здания, а именно при проектировании, при строительстве, при дальнейшем использовании, при возможных ремонтах и сносе.

Буквально за последнее десятилетие само понятие этого направления в строительстве в значительной степени изменилось. Раньше было достаточно построить жилой дом возле природы, водоема и т.д., теперь же необходимо использовать при возведении зданий и сооружений экологически безопасные материалы и максимально увеличивать энергоэффективность всех видов зданий (то есть жилых, коммерческих, общественных).

Основные характеристики экологического строительства:

1. снижение всех видов энергопотребления;
2. оптимальное использование различных материалов, а также энергетических и водных ресурсов;
3. применение экологически чистых стройматериалов;
4. вторичное применение материалов;
5. применение материалов местного происхождения - это делается для того, чтобы уменьшить загрязнение среды транспортными средствами при перевозке;
6. использования возобновляемых источников энергии (солнечную, энергию воздушных масс и энергию, содержащуюся в недрах земли);
7. сведение к минимуму количества отходов и вредного воздействия на окружающую среду в целом;

8. снижение затрат на содержание зданий нового строительства;

9. сохранение благоприятного состояния окружающей среды на местном и глобальном уровне;

10. создание новых промышленных продуктов;

11. создание новых рабочих мест в интеллектуальной сфере производства.

Выше перечисленные характеристики и принципы позволяют сделать вывод, что эксплуатация "зеленых" зданий, по сравнению с традиционными сооружениями, является экономически более выгодной[1]. Так:

а) снижение потребления тепловой и электрической энергии примерно на 50% и, соответственно, уменьшение издержек на электроэнергию;

б) уменьшение потребления воды на 30 % приводит к значительному снижению затрат на водоснабжение;

в) здания, построенные с применением зеленых технологий, способствуют сохранению здоровья работающих в них людей, что может снизить потери от выплат по медицинской страховке;

г) постоянное снижение себестоимости. Большинство "зеленых" зданий дороже обычных не более чем на 4%, а в ближайшем будущем применение зеленых технологий станет самым эффективным средством для снижения себестоимости строительства. В настоящий момент дополнительная себестоимость может быть амортизирована в ходе эксплуатации здания, и обычно компенсируются в течение первых 3-х или 5-ти лет за счет снижения эксплуатационных издержек.

Также нельзя забывать, что с переходом сферы недвижимости на "зеленые рельсы" все мы получаем шанс на увеличение уровня и качества жизни. Преимущества экозданий в этом вопросе выражаются в следующем[2]:

- создание более комфортных условий в помещениях по качеству воздуха, а также тепловым и акустическим характеристикам;

- снижение уровня загрязнений, попадающих в воду, почву и воздух, и как следствие, сокращение нагрузки на городскую инфраструктуру;

- повышение качества жизни с помощью оптимального градостроительного проектирования - размещения мест приложения труда в непосредственной близости жилых районов и социальной инфраструктурой (школы, медучреждения, общественный транспорт и т.д.[3];

- современные ландшафтные и архитектурные решения.

В России принципы "зеленого" строительства только начинают активно внедряться. Наша страна одной из последних среди развитых стран обратила свое внимание на рассматриваемую отрасль. Но, несмотря на короткую историю экологического строительства в России, в настоящее время уже есть некоторые достижения.

Яркими примерами экологического строительства в России могут служить следующие здания и проекты: жилой комплекс "Седьмое небо" в Казани; коттеджный поселок "Жемчужина Ильинки"; жилой район в Домодедово, Московская область; "Острова" - концептуальные предложения по освоению акватории Сочи; коттеджный поселок "Риверсайд" в Ростове-на-Дону. Тут применяются основные современные экологические технологии:

- энергосберегающие лампы;
- автоматическое регулирование освещения;
- оптимизация работы системы кондиционирования, вентилирования,
- сантехнического оборудования и лифтов;
- организован полный цикл утилизации отходов, в том числе переработка бумаги, стекла, пластика, металла, батареек и др.;
- датчики и счетчики воды, цель которых проконтролировать и оптимизировать расход воды.

Преимущества, которые люди получают в результате применения "зеленых" (экологических) строительных технологий, многочисленны и разнообразны. Для лучшего понимания разделим их достоинства на два основных блока: экологические, экономические.

Экологические преимущества:

1. Водное сохранение. Экологически построенные здания максимальное внимание уделяют оборотному использованию воды. Например, грязные и дождевые воды перерабатываются и используются для технических нужд, водоснабжения санитарных узлов, отопления. Это приводит в огромной экономии воды для жителей и окружающей среды в целом.

2. Сокращение тепловых выбросов и энергосбережение. Современные методы использования дневного освещения и аккумулирования солнечной энергии в батареях заложены в основе зеленых строительных техник. Эти средства генерации природной энергии являются экологически чистыми в отличие от ископаемого топлива, и не допускают токсичных газообразных выбросов в окружающую среду. Кроме того, они способствуют уменьшению расхода обычной электроэнергии, существенно снижая затраты на нее.

3. Уменьшение отходов.

Экономические выгоды:

1. Увеличенная конкурентоспособность и стоимость недвижимости. С ростом цен на энергоносители, спрос на "зеленые" здания возрос из-за их низкой стоимости эксплуатации и технического обслуживания[4]. Это значительно увеличило их ценность в течение короткого периода времени, так как коммерческие государственные организации постоянно ищут такие помещения для размещения своих сотрудников и офисов.

2. Повышение производительности труда сотрудников. "Зеленые" здания обладают наличием благоприятной среды в помещении, и имеют улучшенные качества воздуха. Исследование, проведенное учеными-экологами, показало, что сотрудники, которые работают в таких условиях, более продуктивны, чем их коллеги в обычных зданиях[5].

По мнению экспертов, сейчас в России существуют все предпосылки и условия для развития "зеленого" строительства. Именно поэтому в последние годы активно разрабатываются и реализовываются подобные проекты. Если первые экоздания возводились, главным образом, по проектам западных инженеров, то сейчас отечественные специалисты активно участвуют в этом и предлагают свои идеи.

Развитию этого направления в строительстве способствует и стремительно растущий в стране спрос на экологически чистые дома. Для строительных компаний стимул возведения "зеленых" зданий коммерческих и жилых - это экономия ресурсов, как при строительстве, так и в процессе эксплуатации здания.

Именно экологическое строительство поможет справиться государству с социальными, экономическими, экологическими проблемами, рост которых повышается из-за неумения рационально применять имеющиеся ресурсы и материалы, использования не отвечающих современным требованиям технологий и строительных материалов.

---

[1] Юдакова О.В. Развитие регионального рынка объектов жилищного строительства // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. № 2 (112). С. 85-89.

[2] Корнилова А.Д. Эколого-ориентированное управление инвестиционно-строительным комплексом региона // Наука и образование: новое время. 2016. № 2. С. 50-54.

[3] Алексеев А.А., Фомина Н.Е., Фомин Е.П. Сценарное моделирование региональных систем обращения с отходами; логистический, строительный, инвестиционный, инновационный аспекты // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. № 2 (112). С. 55-62.

[4] Назаров М.А., Лошкарева И.Э. Совершенствование экологических платежей в Российской Федерации // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. № 1 (111). С. 68-73.

[5] Шехова Н.В. Экологизация потребления в целях уменьшения экологического ущерба // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2013. № 8 (106). С. 59-63.

PROSPECTS FOR ECOLOGICAL CONSTRUCTION IN THE REAL ESTATE MARKET

© 2017 Betaneli Philipp Tengizovich
Student
© 2017 Kornilova Anna Dmitrievna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: adkornilova@yandex.ru

Keywords: ecological construction, ecostone, energy consumption, property market, living standards, quality of life, energy efficiency.

The article is devoted to the development of the market of real estate and environmental assessment of its prospects. The analysis is conducted on the example of domestic buildings and projects in this area.

УДК 331.108

ОСОБЕННОСТИ КОНКУРСНОГО ОТБОРА ПРОФЕССОРСКО-ПРЕПОДАВАТЕЛЬСКОГО ПЕРСОНАЛА ВЫСШЕГО УЧЕБНОГО ЗАВЕДЕНИЯ В РОССИИ

© 2017 Богатырева Ирина Вячеславовна
кандидат экономических наук, доцент
© 2017 Овчаренко Галина Юрьевна
магистрант
Самарский государственный экономический университет
Email: scorpiony70@mail.ru, galina_ovcarenko@rambler.ru

Ключевые слова: профессорско-преподавательский состав, конкурсный отбор, профессиональный стандарт, компетенции преподавателя.

Статья посвящена особенностям отбора профессорско-преподавательского персонала высшего учебного заведения. Авторы рассматривают процедуру конкурсного отбора преподавателей вузов на примере Самарского государственного экономического университета, анализируют критерии отбора ППС.

В настоящее время образование в России играет заметную роль в экономическом росте страны. Высшее образование делает более производительным труд каждого работника, формирует и развивает его практические навыки по овладению новыми технологиями производства и управления. Без этого невозможно эффективно распоряжаться уже имеющимися ресурсами и повышать производительность труда, как отдельного работника, так и всего предприятия.

Отрицательное влияние экономического кризиса, охватившего мировое сообщество, на систему образования и науки в России, сказалось и на положении высшей школы. Работа для многих наемных работников, в том числе и преподавателей высшей школы, превратилась из основы образа жизни и средства самореализации в средство выживания и зарабатывания денег. Основу высшей школы составляет профессорско-преподавательский персонал. От его квалификации, педагогической компетентности, условий труда и жизни, человеческих и моральных качеств, общей культуры зависит и качество подготовки специалистов, и результативность хозяйственного процесса. Отсутствие грамотно организованной системы отбора работников образования отрицательно влияет на качество труда преподавательского состава, и, следовательно, качество высшего образования[1].

В связи с реформой российской системы высшего образования в соответствии с основными положениями Болонской декларации возросли требования к профессорско-преподавательскому составу (далее ППС), что диктует достаточно жесткие условия к конкурсному отбору этой категории персонала ВУЗов, так как очень важно поддерживать их стабильность, успешность и конкурентоспособность, особенно в условиях экономической нестабильности[2].

Целью нашего исследования являлся анализ процедуры конкурсного отбора ППС высшего учебного заведения на примере Самарского государственного экономического университета (далее СГЭУ).

Самарский государственный экономический университет является одним из старейших учебных заведений в области высшего образования. Он был основан в 1931 году в период начала индустриализации, когда быстрыми темпами шло строительство промышленности в стране, и возникла острая потребность в экономистах различных уровней и специализаций. Первоначально университет имел название Средневолжского планового института.

В настоящее время экономический университет представляет собой один из ведущих вузов Поволжья. В нем ежегодно проходят обучение более 9 тыс. студентов и свыше 2,5 тыс. слушателей (в том числе и управленческих кадров) по программам основного и дополнительного образования, курсам подготовки и переподготовки кадров по экономическим и социальным направлениям (бакалавриата - 13, магистерской подготовки - 8) и специальностям (специальности - 22)[3]. СГЭУ включает 36 кафедр и 15 структурных подразделений. 70% из общего числа профессорско-преподавательского состава (ППС) университета имеют ученые степени и звания и 20 % ППС - доктора наук и профессора (табл. 1). Кроме того, четырем работникам, из числа профессорско-преподавательского состава присвоено звание "Заслуженный деятель науки РФ", 6-ти - звание "Заслуженный работник высшей школы РФ", 2-м - звание "Заслуженный экономист РФ", 1-му - "Заслуженный деятель науки РФ".

Таблица 1

Динамика распределения численности ППС по категориям за 2014-2016 гг.

Категории ППС	Годы					
	2014		2015		2016	
	Чел.	%	Чел.	%	Чел.	%
Декан факультета	2	0,5	1	0,3	1	0,3
Заведующий кафедрой	21	5,7	20	5,5	19	5,3
Профессор	61	16,4	65	17,8	61	17,1
Доцент	209	56,4	207	56,9	209	58,7
Старший преподаватель	52	14	53	14,5	55	15,5
Преподаватель (ассистент)	26	7	18	5	11	3,1
Всего	371	100	364	100	356	100

Укомплектованность штата ППС в 2016 году составила 88 %, в то время как в 2015 году этот показатель находился на уровне 91,5%.

Подбор ППС в СГЭУ проходит на конкурсной основе. Подача документов на конкурс осуществляется в течение одного месяца с момента опубликования объявления о конкурсе на корпоративном сайте университета.

В конкурсном отборе могут учувствовать как сотрудники ВУЗа, так и сторонние кандидаты. Пакеты документов для различных соискателей на замещение вакантной должности отличаются. В набор документов для сотрудников ВУЗа входят личное заявление на имя ректора с подписями заведующего кафедрой, декана и начальника учебного отдела, полный список научных трудов с

визами вышеописанных должностных лиц ВУЗа и заполненная анкета. Сторонним кандидатам на замещение вакантной должности следует подготовить личный листок по учету кадров, копии дипломов и аттестатов, копия трудовой книжки (обязательно заверенная по месту основной работы) и справку из органов внутренних дел об отсутствии судимости.

Требования к уровню подготовки и к квалификации профессорско-преподавательский персонала прописаны в Приказе Минздравсоцразвития РФ от 26.08.2010 N 761н "Об утверждении Единого квалификационного справочника должностей руководителей, специалистов и служащих", раздел "Квалификационные характеристики должностей работников образования" и профессиональном стандарте "Педагог профессионального обучения, профессионального образования и дополнительного профессионального образования"[4].

Согласно Постановлению правительства РФ от 08.08.2013г. №678 "Об утверждении номенклатуры должностей педагогических работников организаций, осуществляющих образовательную деятельность, должностей руководителей образовательных организаций" должности ППС включает в себя такие категории персонала, как ассистент, преподаватель, старший преподаватель, доцент, профессор.

Процедура конкурсного отбора профессорско-преподавательского персонала ВУЗа с 2017 года осуществляется на основе профессионального стандарта, в котором прописаны требования к образованию и обучению, требования к опыту практической работы и особые условия допуска к педагогической деятельности. Данный документ содержит описание общих и конкретных трудовых функций, которые должен осуществлять преподаватель высшей школы.

Порядок конкурсного отбора распространяется на все должности ППС. Традиционные критерии конкурсного отбора, на которые конкурсная комиссия ориентируется при подготовке своих рекомендаций, представлены в табл. 2.

Таблица 2

Критерии конкурсного отбора ППС

Критерии	**Должности ППС**			
	Профессор	**Доцент**	**Старший преподаватель**	**Ассистент**
	Ученая степень, звание			
	доктор наук	**доктор наук, кандидат наук**	**кандидат наук, высшее профессиональное образование**	**высшее профессиональное образование**
1	**2**	**3**	**4**	**5**
Научно-педагогический стаж, лет	5	3	2	2
Количество научных трудов за последние 5 лет	5	3	1	1

Окончание табл. 2

1	2	3	4	5
Кол-во учебно-методических трудов за последние5 лет	-	-	-	1
Количество публикаций в журналах перечня ВАК или в зарубежных изданиях за 5 лет	2	1	1	-

Заслуживает особого внимания и компетентность преподавателя: его знания, умения, навыки и способности в качественном преподнесении информации обучающимся.

Конкурсная комиссия также обращает внимание на отношение претендента на должность к окружающим, творческий подход к труду, насколько будущий сотрудник нацелен на личностное и профессиональное совершенствование, умеет ли сочетать педагогическую деятельность с научно-исследовательской работой.

В качестве структурных компонентов профессиональной компетентности преподавателя ВУЗа следует выделить:

- знания и умения в области преподаваемой дисциплины (науки);
- психолого-педагогическую компетентность;
- коммуникативную компетентность;
- управленческую (организационную) компетентность;
- креативную компетентность.

Основой для оценки преподавателя служит совокупность профессионально значимых качеств, а именно:

1. Ответственность;
2. Профессионализм;
3. Потребность в профессиональном самосовершенствовании;
4. Готовность к взаимодействию и потребность в нем;
5. Готовность и потребность в сотрудничестве;
6. Способность преподавателя вуза использовать имеющиеся условия для роста своего профессионального мастерства.

Существует также четырехуровневая классификация педагогической деятельности преподавателя высшей школы, к которой также необходимо обратиться при конкурсном подборе ППС.

1. Репродуктивный уровень, характеризующийся тем, что преподаватель умеет лишь сообщать знания, т.е. рассказывать то, что знает сам. Этот уровень свойственен людям, глубоко знающим свою дисциплину, в частности, тем магистрам, кандидатам и докторам наук, которые являются компетентными "узкими" специалистами.

2. Концептуальный уровень, характеризующийся тем, что преподаватель, кроме своего предмета, обладает широкой концептуальной подготовкой в виде знаний как минимум концепций смежных социально-эколого-экономических блоков, позволяющих профессионально конструировать интердисциплинарную систему знаний, которую должны освоить и "присвоить" студенты.

3. Продуктивный уровень, характеризующийся тем, что преподаватель обладает инвариантной надпредметной подготовкой, обеспеченной системой психолого-педагогических знаний и умений их применять в деятельности. Это обеспечивает эффективную мотивацию студентов, позволяющую им быть субъектами формирования необходимой системы знаний.

4. Интегративный уровень характеризуется тем, что преподаватель, владеющий высшей степенью продуктивного уровня, обладает техникой педагогического общения и соответствующими качествами личности. Будучи профессионально компетентным, он способен полноценно участвовать в коллективном процессе становления концептуального и социального интеллекта (интегративного стиля мышления и нравственных убеждений) студентов и аспирантов[5].

Таким образом, на основании всех вышеперечисленных условий и требований проходит отбор на должность преподавателя.

Исходя из этого, можно сделать вывод о том, что проведение конкурсного отбора является одним из наиболее привлекательных методов набора персонала в ВУЗ. Конкурсный отбор проводится, основываясь на таком главном нормативно-правовом акте как профессиональный стандарт, который в отличии от других специализированных документов дает более четкое представление о функциях ППС. Важно подойти ответственно к управлению процессом набора персонала, так как от этого зависит эффективность работы ВУЗа. Поэтому на сегодняшний день остается важным вопрос укрепления кадрового профессорско-преподавательского состава ВУЗа.

---

[1] Симонова М.В., Илюхина Л.А., Богатырева И.В. Основы кадрового прогнозирования на региональном уровне. М. : РИОР : Инфра-М, 2016. С. 13.

[2] Simonova M.V., Ilyukhina L.A., Bogatyreva I.V., Vagin S.G., Nikolaeva K.S. Conceptual approaches to forecast recruitment needs at the regional level // International Review of Management and Marketing. 2016. Т. 6. № 5. С. 267-273.

[3] См. официальный сайт Самарского государственного экономического университета (http://www.sseu.ru).

[4] Приказ Министерства труда и социальной защиты РФ от 08.09.2015 № 608н "Об утверждении профессионального стандарта "Педагог профессионального обучения, профессионального образования и дополнительного профессионального образования". URL: http://www.rosmintrud.ru.

[5] Андреева Е.Л., Мыслякова Ю.Г. Роль вузов в формировании ценностно-компетентностных кодов экономического развития региона // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2017. № 2 (148). С. 20-28

FEATURES OF COMPETITIVE SELECTION OF THE TEACHING STAFF OF HIGHER EDUCATIONAL INSTITUTIONS IN RUSSIA

© 2017 Bogatyreva IrinaVyacheslavovna
Candidate of Economics, Associate Professor
© 2017 Ovcharenko Galina Yuryevna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: scorpiony70@mail.ru, galina_ovcarenko@rambler.ru

Keywords: teaching staff, competitive selection, professional standard, competence of the teacher.

The article is devoted to specific features of selection of teaching personnel of higher educational institutions. The authors consider the procedure of competitive selection of University teachers on the example of Samara State University of Economics, analyze the selection criteria of teaching personnel of higher educational institutions.

УДК 657.474

ПРИМЕНЕНИЕ ПОЗАКАЗНОГО МЕТОДА УЧЕТА ЗАТРАТ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ МЕБЕЛЬНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

© 2017 Боярова Мария Александровна
студент
© 2017 Татаровская Татьяна Евгеньевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: boyarova.masha@mail.ru

Ключевые слова: позаказный метод, учет затрат, калькулирование себестоимости, мебельная промышленность, управленческий учет, ставка распределения.

Калькулирование себестоимости продукции является важнейшей задачей управленческого учета. Себестоимость складывается из затрат на производство продукции, на материалы, сырье, трудовые ресурсы, из расходов на реализацию. Для ее определения используют различные способы калькулирования. В статье рассмотрен позаказный метод, который наиболее часто используется организациями, занимающимися единичным выпуском мебели по индивидуальным заказам (например, производство на заказ кухонных гарнитуров или встроенной мебели).

Позаказный метод учета затрат и калькулирования себестоимости используется, если единица продукции изготавливается в рамках одного небольшого заказа (объекта калькулирования) или отдельных партий, количество которых легко определяется.

Данный способ выбирают, если материалы, сырье, заработная плата производственных рабочих и остальные прямые затраты могут быть распределены на выпуск изделий, выполнение работ (услуг)[1].

Работы начинаются с открытия карточки заказа, в которой отображаются прямые и косвенные расходы на заказ. После окончания изготовления изделий выполняется закрытие заказа и составляется отчетная калькуляция[2]. При этом себестоимость единицы продукции рассчитывают делением суммы затрат по заказу на количество продукции[3].

Прямые затраты сразу относятся в дебет счета 20 "Основное производство", в соответствии с открытыми субсчетами для каждого заказа.

Косвенные расходы подразделяются на общепроизводственныеи общехозяйственные расходы согласно принятой базе[4]. После определения базы распределения необходимо рассчитать ставку распределения делением суммы косвенных затрат на величину базы распределения.

Рассмотрим пример применения позаказного метода для расчета себестоимости продукции мебельного производства. Специфика производства мебели определяется как работа с заказами, хранением свойств материалов и продукции. В основном это позаказное и серийное производство, предназначенное для ведения оперативного управленческого учета как на предприятиях производящих мебель (индивидуальные заказы), так и для мебельных салонов[5].

ООО "МебельПром" занимается производством офисной мебели. При создании продукции используются собственные конструкторские решения и индивидуальный дизайн. За последние четыре месяца фирма получила несколько заказов на изготовление диванов. По заказу №129 количество единиц продукции составляет 10 штук, заказ №130 - 8 шт, заказ №131 - 6 шт. По каждой заявке были открыты карточки заказов.

Затраты на материалы и трудовые затраты за четыре месяца указаны в таблице (табл. 1).

Таблица 1

Прямые затраты ООО "МебельПром"

Заказ	1 месяц		2 месяц		3 месяц		4 месяц	
	Трудовые затраты (руб.)	Материальные затраты (руб.)	Трудовые затраты (руб.)	Материальные затраты (руб.)	Трудовые затраты (руб.)	Материальные затраты (руб.)	Трудовые затраты (руб.)	Материальные затраты (руб.)
№129	83000	54000	76000	50000	71500	42000	65000	38200
№130	79000	48000	68000	43000	57300	37000	51000	31000
№131	71000	36000	66000	29000	34700	18000	28000	12800
Итого	233000	138000	210000	122000	163500	97000	144000	82000

Трудовые затраты приняты в качестве распределения накладных расходов на предприятии.

Сумма общепроизводственных расходов (далее - ОПР) за 4 месяца ООО "МебельПром" представлены в табл. 2.

Таблица 2

Общепроизводственные расходы ООО "МебельПром"

Заказ	1 месяц	2 месяц	3 месяц	4 месяц
	ОПР (руб.)	ОПР (руб.)	ОПР (руб.)	ОПР (руб.)
Сумма	**64000**	**60000**	**52000**	**48200**

Распределение общепроизводственных расходов (далее - ОПР) приведено в таблице (табл. 3).

$$Ставка\ распределения = \frac{трудовые\ затраты\ заказа}{общая\ сумма\ трудовых\ затрат} \cdot 100\%$$

ОПР заказа = общая сумма ОПР · ставка распределения

Таблица 3

Распределение общепроизводственных расходов

Заказ	1 месяц	2 месяц	3 месяц	4 месяц
	ОПР (руб.)	ОПР (руб.)	ОПР (руб.)	ОПР (руб.)
№129	83000÷233000×100 =36%64000×36%=23040	76000÷210000×100 =36%60000×33%=19800	71500÷163500×100 =44%52000×44%=22880	65000÷144000×100 =45%48200×45%=21690
№130	79000÷233000×100 = 34%64000×34%=21760	68000÷210000×100 =32%60000×32%=19200	57300÷163500×100 =35%52000×35%=18200	51000÷144000×100 =35%48200×35%=16870
№131	71000÷233000×100 =30% 64000×30%=19200	66000÷210000×100 =31% 60000×31%=18600	34700÷163500×100 =21%52000×21%=10920	28000÷144000×100 =19%48200×19%=9158

По каждому заказу была открыта карточка (табл. 4-6).

Таблица 4

Карточка заказа №129

Заказ	№129	Количество (шт.)		10
Период	Материальные затраты (руб.)	Трудовые затраты (руб.)	Общепроизводственные расходы (руб.)	Итого
1 месяц	54000	83000	23040	160040
2 месяц	50000	76000	19800	145800
3 месяц	42000	71500	22880	136380
4 месяц	38200	65000	21690	124890
Итого	184200	295500	87410	567910

Таблица 5

Карточка заказа №130

Заказ	№131	Количество (шт.)		8
Период	**Материальные затраты (руб.)**	**Трудовые затраты (руб.)**	**ОПР (руб.)**	**Итого**
1 месяц	48000	79000	21760	148760
2 месяц	43000	68000	19200	130200
3 месяц	37000	57300	18200	112500
4 месяц	31000	51000	16870	98870
Итого	159000	255300	76030	490330

Таблица 6

Карточка заказа №131

Заказ	№131	Количество (шт.)		6
Период	**Материальные затраты (руб.)**	**Трудовые затраты (руб.)**	**ОПР (руб.)**	**Итого**
1 месяц	36000	71000	19200	126200
2 месяц	29000	66000	18600	113600
3 месяц	18000	34700	10920	63620
4 месяц	12800	28000	9158	49958
Итого	95800	199700	57878	353378

В бухгалтерском учете были составлены проводки за первый месяц:

1) Д-т 20/129 К-т 10 - 54 000 руб. отпущены материалы в производство;

2) Д-т 20/129 К-т 70 - 83 000 руб. начислена зарплата производственных рабочих;

3) Д-т 20/129 К-т 23 - 23040 руб. списаны ОПР.

Аналогично для заказа №130:

1) Д-т 20/130 К-т 10 - 48 000 руб. отпущены материалы в производство;

2) Д-т 20/130 К-т 70 - 79 000 руб. начислена зарплата производственных рабочих;

3) Д-т 20/130 К-т 23 - 21760 руб. списаны ОПР.

Для заказа №131:

1) Д-т 20/131 К-т 10 - 36 000 руб. отпущены материалы в производство;

2) Д-т 20/131 К-т 70 - 71 000 руб. начислена зарплата производственных рабочих;

3) Д-т 20/131 К-т 23 - 19200 руб. списаны ОПР.

В конце отчетного периода в дебете счета 20 "Основное производство" будут отражены затраты по заказу №129 на сумму 160040 руб., по заказу №130 - 148760 руб., по заказу №131 - 126200. Следовательно, это величина незавершенного производства для каждого заказа на конец отчетного периода.

Такие же записи в бухгалтерском учете предприятия были сделаны и в следующие три месяца. По окончании второго месяца сумма незавершенного производства составила по заказу №129 - 305 840 руб. (160040 + 145800), по заказу №130 - 278960 руб. (148760+ 130200), по заказу №131 - 239800 (126200 + 113600).

На конец третьего месяца себестоимость заказа №129 - 442 220 руб. (160040 + 145800 + 136380), заказа №130 - 391 460 руб. (148760+ 130200 + 112500), заказа №131 - 303 420 руб. (126200 + 113600 + 63620).

На четвертый месяц, при закрытии карточек заказов были сделаны записи:

1) Д-т 43/129 К-т 20/129 - 567 110 руб. - получена готовая продукция по заказу №129

(160040 + 145800 + 136380+ 124890);

2) Д-т 43/130 К-т 20/130 - 490 330 руб. - получена готовая продукция по заказу №130

(148760+ 130200 + 112500 + 96350 + 98870);

3) Д-т 43/131 К-т 20/131 - 353 378 руб. - получена готовая продукция по заказу №131

(126200 + 113600 + 63620 + 49958).

По данным, отраженным в карточках, были составлены отчеты о себестоимости каждого заказа (табл. 7-9).

Таблица 7

Отчет о себестоимости заказа №129

Статья затрат	Сумма (руб.)
Материальные затраты	184200
Трудовые затраты	295500
Общепроизводственные затраты	87410
Итого себестоимость заказа	567 110
Себестоимость одного изделия заказа №129	567 110÷ 10 шт. =56 711

Таблица 8

Отчет о себестоимости заказа №130

Статья затрат	Сумма (руб.)
Материальные затраты	159 000
Трудовые затраты	255 300
Общепроизводственные затраты	76 030
Итого себестоимость заказа	490 330
Себестоимость одного изделия заказа №130	490 330 ÷ 8 шт. =61291,25

Таблица 9

Отчет о себестоимости заказа №131

Статья затрат	Сумма (руб.)
Материальные затраты	95800
Трудовые затраты	199 700
Общепроизводственные затраты	57 878
Итого себестоимость заказа	353 378
Себестоимость одного изделия заказа №131	353 878÷ 6 шт. =58979,6667

Анализ затрат по каждому из выполненных заказов позволяет выявить рентабельные заказы, определить цены продаж на будущее.

Применение позаказного метода дает возможность сравнить затраты по одному и тому же заказу, произведенные в разное время.

Исходя из специфики данного метода, его применяют для калькулирования себестоимости небольших партий продукции, состоящих из вполне определенного количества итоговых экземпляров (например, в мебельном производстве).

Необходимо отметить, что позаказный метод требует детализации данных[6]. А это связано с определенными процедурами по сбору и обработке информации[7]. Поэтому применение данного метода является достаточно трудоемким.

---

[1] Милосердова Н.Д. Особенности позаказного и попередельного методов учета затрат // Экономика России в XXI веке. 2014. С. 82-84.

[2] Миерманова С.Т. Традиционные методы учета затрат в системе управленческого учета // Проблемы современной экономики. 2013. № 2. С. 132-133.

[3] Волкодавова Е.В., Егорова А.В. Теоретические основы управления затратами на промышленных предприятиях в современных условиях хозяйствования // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2011. № 12 (86). С. 18-23.

[4] Шароватова Е.А., Омельченко И.А. Методика управленческого учета затрат в рамках применения позаказного метода на промышленном предприятии // Все для бухгалтера. 2015. № 3. С. 8-9.

[5] Егорова А.А. Обоснование выбора метода учета затрат при производстве мебели // Синтез науки и общества в решении глобальных проблем современности. 2017. С. 140-146.

[6] Корнеева Т.А., Татаровская Т.Е. Математическое моделирование в управленческом учете // Аудит и финансовый анализ. 2013. № 1. С. 58-62.

[7] Маняева В.А., Павкевич А.В. Методика стратегического контроля затрат хозяйствующего субъекта // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. № 6 (116). С. 126-130.

SPECIFIC-ORDER COST SYSTEM APPLICATION IN THE FURNITURE INDUSTRY

© 2017 Boyarova Mariya Aleksandrovna
Student
© 2017 Tatarovskaya Tatyana Evgenyevna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: boyarova.masha@mail.ru

Keywords: specific-order system, cost accounting, costing, furniture industry, management accounting, distribution rate.

The costing of production is the most important management accounting task. The cost price consists of costs used in manufacturing products, materials, raw materials, manpower, implementation costs. The different methods of costing are used for its calculation. In the article specific-order system that is most commonly used by enterprises involved in the single production of furniture for individual orders (for example, the production of custom kitchen furniture or built-in furniture) are represented.

УДК 338.28

ФОРМИРОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ В ПРОЦЕССЕ ПЕРЕХОДА К ИННОВАЦИОННОМУ РАЗВИТИЮ

© 2017 Булавко Ольга Александровна
доктор экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Vikigor163@mail.ru

Ключевые слова: инвестиционная привлекательность, инвестиционный рынок, инвестирование в инновационные программы, организация технического развития.

Рассматривается формирование инвестиционной привлекательности предприятий в процессе перехода к инновационному развитию. При этом внимание уделено требованиям, предъявляемым к элементам инвестиционной привлекательности и направлениям ее реализации, конкурентоспособности и эффективности промышленного производства при выборе инновационного курса, направленного на внедрение в технологические системы ключевых и конкурентных преимуществ.

Инвестиционная привлекательность может рассматриваться на уровне страны, отрасли, региона, предприятия. Предприятие в этой системе является конечной точкой приложения средств, где реализуется конкретные проекты. Привлекательность каждого проекта будет определяться привлекательностью всех составляющих его частей и факторов, прямо или косвенно влияющих на проект. Так же, не смотря на всю финансовую выгодность проекта, риск политической и экономической нестабильности в государстве сведет на нет любые усилия по привлечению инвестора. На уровне страны оценивается состояние инвестиционного рынка и осуществляется оценка и прогнозирование макроэкономических показателей развития инвестиционного рынка и дается оценка благоприятности инвестиционного климата в целом по стране, что служит основой для дальнейшей оценки, прогнозирования, формирования инвестиционной привлекательности отраслей экономики, отдельных регионов, предприятий, проектов. На отраслевом уровне экономики выявляется отрасли, вызывающие наибольший инвестиционный интерес с позиций долгосрочного инвестирования. На региональном уровне осуществляется оценка и прогнозирование инвестиционной привлекательности региона, которая осуществляется в той же последовательности, что и исследование инвестиционной привлекательности отраслей. На уровне предприятия осуществляется оценка инвестиционной привлекательности отдельных предприятий, компаний и фирм, проектов[1]. Инвестиционная привлекательность, как экономическая категория сформировалась сравнительно недавно и своему появлению обязана становлению инвестиционного рынка и

поскольку эти два понятия изначально связаны друг с другом, инвестиционная привлекательность оказывает непосредственное влияние на состояние инвестиционного рынка, соединяя два сегмента рынка (сегмент спроса и сегмент предложения) и обеспечивая им развитие. Рынок обуславливает свободный выбор поставщиков и потребителей, экономическое равенство всех выступающих на рынке субъектов при определенном приоритете покупателей: они не диктуют своих условий, но отдают предпочтение лучшим товарам, лучшему сервису, более доступным ценам.

Инвестиционный рынок - наличие множества субъектов желающих получить инвестиционные ресурсы (в денежной форме, в материально-вещественной форме, в форме нематериальных активов и др.) по доступной цене, на длительный срок и субъектов, желающих их предоставить под надежные и привлекательные проекты. Инвестиционный рынок имеет свои сегменты, такие как рынок прямых капитальных вложений, рынок недвижимости, фондовый рынок, финансовый рынок, земельный рынок, рынок прочих объектов реального инвестирования. С точки зрения предмета нашего исследования, нас больше интересует 2 крупных сегмента инвестиционного рынка:

Рис. **Взаимодействие сегментов инвестиционного рынка**

Для того чтобы соединить тех, у кого имеются ресурсы, и тех, кому они нужны, необходимы определенные условия:

1) для инвесторов и собственников необходимо обеспечить максимизацию дохода и финансовую надежность, а также минимизировать риск;

2) для проектоустроителей необходима доступность средств, привлекаемых на необходимые сроки.

Следовательно, инвестиционная привлекательность выполняет важную роль соединения спроса и предложения на инвестиционном рынке, и только благодаря инвестиционной привлекательности инвесторы находят свой проект, а реципиент свои инвестиции[2]. В экономичной литературе существуют разные подходы к опре-

делению инвестиционной привлекательности, и ниже приведен перечень некоторых из них, который, на наш взгляд, с разных сторон раскрывают данное понятие. Инвестиционная привлекательность предприятия - это интегральная характеристика отдельных предприятий как объектов предстоящего инвестирования с позиций перспективного развития, объемов и перспектив сбыта продукции, эффективности использования активов[3]. Инвестиционная привлекательность - это комплекс характеристик наиболее выгодного и наименее рискового вложения капитала в какую-либо сферу экономики или в какой-либо вид деятельности[4].

Инвестиционная привлекательность - определенное состояние хозяйственно-экономического развития, при котором с высокой долей вероятности в приемлемые для инвестора сроки инвестиции могут дать удовлетворительный уровень прибыльности.

В теории статистики под инвестиционной привлекательностью предприятия следует понимать определенное состояние его хозяйственно-экономического развития, при котором с высокой долей вероятности в приемлемые для инвестора сроки инвестиции могут дать удовлетворительный уровень прибыльности или может быть достигнут иной положительный эффект (социальный, информационный, инновационный).

Инвестиционная привлекательность - система показателей, определяющая для инвестора возможность получения желаемого уровня дохода при приемлемом уровне риска, при требуемом уровне финансовой надежности.

На наш взгляд, это определение наиболее полно отражает сущность понятия инвестиционная привлекательность, а именно тот факт, что инвестиционная привлекательность должна характеризоваться приемлемым уровнем дохода и риска при определенном уровне финансовой надежности и устойчивости. Это связано с тем, что для инвестора привлекательность определяется не максимизацией дохода, а его оптимальным уровнем, увязанным с финансовой надежностью и приемлемым риском.

Инвестирование в инновационные программы на промышленных предприятиях необходимо для создания рыночных механизмов и конкурентоспособной ниши на глобальных рынках высокотехнологичной продукции широкого ассортимента в условиях снижения затрат[5]. Для предприятий промышленности большое значение для повышения эффективности инвестиционной привлекательности имеет организация технического развития. В идеале, план ОТР должен объединить в себе всесторонне обоснованные мероприятия развития, отразить возможности использования существующих резервов и оптимизированную структуру затрат, т.е. стать максимально удобным и детализированным инструментом инвестиционного анализа и планирования. Такой инструмент мог бы быть использован и для привлечения инвестиций посредствам убеждения инвесторов в эффективности запланированных мероприятий. Однако на сегодняшний момент ситуация на предприятии выглядит несколько иначе. Процесс формирования плана ОТР пока не осуществляется всесторонне, а мероприятия, перечисленные в нем, часто изначально не могут быть выполнены как с технической, так и с затратной стороны и их никак нельзя отнести в ряд инвестицион-

но- привлекательных. Причин такой ситуации много. Одна из них - отсутствие механизма системного взаимодействия служб, которые участвуют в формировании плана ОТР. Существующее их взаимодействие не носит интегрального характера для достижения единой цели интенсивного развития предприятия. Планирование осуществляется без детального анализа ситуации в смежных подразделениях. В целом, формирование плана ОТР осуществляется обособленно, с некоторой степенью дисбаланса интересов, в силу чего реализуемость мероприятий, заложенных в плане, значительно снижается.

Вторая проблема - практическое отсутствие достаточной корреспонденции плана ОТР с планом производства. Формирование плана производства осуществляется обособленно от служб, занимающихся формированием плана ОТР, что приводит к несбалансированности сроков плана производства и мероприятий плана ОТР. При этом, если показатели плана производства и плана ОТР не сбалансированы, то это приведет к невозможности финансирования мероприятий плана ОТР в силу отсутствия притоков денежных средств. Третья проблема - отсутствие контрольно-координационного центра, способного своевременно контролировать и корректировать процесс выполнения профинансированных мероприятий плана ОТР. В практике предприятий реализация таких мероприятий делегируются цеховым структурам. Однако там часто возникают неразрешимые вопросы, которые требуют корректировки как раз со стороны центра. Часто конструкторские и технологические службы не проводят должного анализа ситуации в цехах, оказываются не полностью информированы о цеховых проблемах и предложениях, что приводит к замедлению обеспечения средствами цеховых мероприятий. Еще одной проблемой является отсутствие системно осуществляемой аналитической деятельности использования возможностей и резервов техпроцесса и персонала. Эта проблема носит многосторонний характер, но в ракурсе работы следует сказать о неполноте использования уже внедренных пунктов плана ОТР. В цехах часто происходит так, что уже запущенное оборудование не загружается даже в рамках существующего плана производства. Это приводит к увеличению доли немашинных операций, росту трудоемкости, фонду оплаты труда и как следствие - повышению затратной части бюджета производства. Пятая проблема - отсутствие на предприятии соответствия методов экономической и финансовой оценки инвестиций современным, учитывающим мировой опыт. Данная проблема напрямую связана с процессом составления плана организационно-технического развития. Именно использование новейших методик оценки инвестиций позволит предоставить необходимую информацию о каждом мероприятии плана ОТР. К сожалению, часто руководство просто не обладает такой информацией и сомневается при принятии решения о финансировании мероприятий плана ОТР, что снижает показатели его выполнения. Еще одна проблема кроется в сложности движения информационных потоков между структурами предприятия. Данная проблема отчасти

освещена выше. В этом пункте проблем следует указать на сложность обмена информацией между службами предприятия на всех уровнях его функционирования. Это способствует тому, что некоторые запланированные мероприятия плана ОТР просто не находят исполнителей, в силу указанной путаницы с информационными потоками. Такие негативные характеристики свидетельствуют о том, что процесс составления плана ОТР не обеспечивает должный уровень организационно- технического развития предприятия и не является привлекательным для сторонних инвесторов. Естественно, что актуальность этих проблем еще более негативно влияет на инвестиционные аспекты деятельности предприятия. Невыполнение пунктов плана ОТР, имеющее организационные причины, свидетельствует не только о сбоях в организации текущей деятельности цехов или подразделений, но и о сбоях во всей системе планирования. Так, материальное обеспечение плана ОТР зависит от качества управления инвестиционной деятельностью предприятия, умением распределить структуры денежных потоков, создающих базу для реализации текущих планов, т.е. планировать инвестиционную деятельность. При этом качество планирования инвестиционной деятельности определяется умением руководителей правильно уяснить теорию вопросов инвестиционного планирования, а затем применительно к действующему предприятию реализовать ее. На исследуемом предприятии планирование инвестиционной деятельности носит сбивчивый характер, а решения об инвестировании средств в мероприятия плана ОТР часто принимаются по истечению указанных сроков. Применение каких-либо современных методик составления корпоративной и инвестиционной стратегии не осуществляется. Оценка инвестиционных проектов, в том числе и мероприятий плана ОТР сводится к предположению окупаемости данного приобретения или мероприятия. Действий по оценке, формированию и управлению инвестиционной привлекательностью не производится. Поэтому, считаем актуальным внести предложения и рекомендации по оценки уровня инвестиционной привлекательности как для отдельных проектов плана ОТР так и для инвестиционных программ.

---

[1] Носов С.А. Формирование инвестиционной привлекательности проектов, реализуемых на действующих предприятиях : дис. ... канд. экон. наук. Самара, 2011.

[2] Бланк И.А. Инвестиционный менеджмент. Киев : МП "ИНТЕМ" ЛТД, "Юнайтед Лондон Трейд Лиметед", 2012.

[3] Корин А.А. Специальное предложение для инвестиционных компаний. М. : Инфра-М, 2015.

[4] Лях П.А., Новикова И.Н. Бизнес-карта и инвестиционная привлекательность регионов и предприятий // Жизнеспособность экономики. Пермь, 2013.

[5] Булавко О.А., Заступов А.В. Механизмы стимулирования инвестиционно-инновационного развития предприятий промышленного комплекса // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2016. № 8. С. 42-48.

FORMATION OF INVESTMENT ATTRACTIVENESS OF ENTERPRISES IN THE PROCESS OF TRANSITION TO INNOVATIVE DEVELOPMENT

© 2017 Bulavko Olga Aleksandrovna
Doctor of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: Vikigor163@mail.ru

Keywords: investment attractiveness, investment market, investment in innovative programs, organization of technical development.

The formation of investment attractiveness of enterprises in the process of transition to innovative development is considered. Attention is paid to the requirements imposed on the elements of investment attractiveness and the directions of its implementation, the competitiveness and efficiency of industrial production when choosing an innovative course aimed at introducing key and competitive advantages into technological systems.

УДК 330.322.012

РАЗВИТИЕ РЫНКА ИНВЕСТИЦИОННЫХ РЕСУРСОВ В "НОВОЙ ЭКОНОМИКЕ"

© 2017 Булавко Ольга Александровна
доктор экономических наук, доцент
© 2017 Данилина Анна Петровна
магистрант
© 2017 Стаханова Ирина Викторовна
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Vikigor163@mail.ru

Ключевые слова: инвестиционный рынок, формирование инвестиционной привлекательности, фактор экономического роста, "новая экономика".

Рассмотрены экономические категории "инвестиционный риск", "инвестиционный потенциал". Авторами проведено исследование инвестиционного рынка России, выявлены проблемы его развития в "новой экономике".

Возможность получения инвестиции в том или ином виде часто зависит от понимания и учета взаимных интересов партнеров, от умения видеть объект

инвестирования с позиций стратегического инвестора и оценивать его инвестиционную привлекательность. Некоторые экономисты схожи во мнении, что оценку категории инвестиционная привлекательность следует проводить с помощью определенного набора факторов, влияющих на инвестиционную привлекательность экономических объектов. Сторонники другого направления фокусируют свое внимание на анализе рисков инвестиционных вложений. Инвестиционный рынок оценивается с трех позиций: инвестиционной привлекательности, инвестиционного потенциала и инвестиционного риска. Может показаться, что "рисковый" подход более продуманный: в его основе лежит представление о том, что инвестора привлекает не максимизация прибыли, а оптимальность вложения, т.е. нечто среднее между доходностью и риском вложения. Однако в результате проведенного анализа "факторных" методов, можно с уверенностью утверждать, что выявляемые ими характеристики, определяющие инвестиционную привлекательность, претендуют на "вмещение" в себя как риска вложения, так и его доходности[1].

На уровне страны оценивается состояние инвестиционного рынка и осуществляется оценка и прогнозирование макроэкономических показателей развития инвестиционного рынка и дается оценка благоприятности инвестиционного климата в целом по стране, что служит основой для дальнейшей оценки, прогнозирования, формирования инвестиционной привлекательности предприятий, проектов, отраслей. На отраслевом уровне экономики выявляется отрасли, вызывающие наибольший инвестиционный интерес с позиций долгосрочного инвестирования. На региональном уровне осуществляется оценка и прогнозирование инвестиционной привлекательности региона, которая осуществляется в той же последовательности, что и исследование инвестиционной привлекательности отраслей. На уровне предприятия осуществляется оценка инвестиционной привлекательности отдельных предприятий, компаний и фирм, проектов.

Инвестиционная привлекательность, как экономическая категория сформировалась сравнительно недавно и своему появлению обязана становлению инвестиционного рынка и поскольку эти два понятия изначально связаны друг с другом, инвестиционная привлекательность оказывает непосредственное влияние на состояние инвестиционного рынка, соединяя два сегмента рынка (сегмент спроса и сегмент предложения) и обеспечивая им развитие[2].

Рынок обуславливает свободный выбор поставщиков и потребителей, экономическое равенство всех выступающих на рынке субъектов при определенном приоритете покупателей: они не диктуют своих условий, но отдают предпочтение лучшим товарам, лучшему сервису, более доступным ценам.

В качестве резервов экономического роста выступают инновации в промышленность, инвестиции в человеческий капитал, наукоемкие отрасли реального сектора экономики[3].

В 2017 г. в динамике удельного веса инвестиций за счет средств бюджета обозначилось прекращение спада, что обусловлено проведением политики либерализации экономики, которая не в состоянии обеспечить предпосылки для устойчивого экономического роста, реструктуризации и диверсификации воспроизводственного процесса. Дальнейшее развитие отраслевой структуры инвестиций определяется необходимостью адаптации к региональным особенностям

ее экономического потенциала, к условиям рыночной экономики, стратегий регионального развития, направленной на обеспечение экономического роста. Развитие инвестиционного рынка в новой экономике возможно при форсировании инвестиций. Для этого необходимо повысить вложение инвестиций в основной капитал, "экономику знаний", социальную сферу. В 2016 году в России 17 % - доля инвестиций в основной капитал в составе валового внутреннего продукта, 13 % - в области "экономики знаний" (для сравнения в зарубежных странах более 20% и 30 % соответственно). Снижается объем государственных инвестиций. Такая тенденция характерна для инвестиционного рынка, начиная с 2013 года. 2013 год - год нулевого роста инвестиций. Если бы инвестиции выросли, у нас было бы 3 % роста экономики. На начало 2017 года всего 1,3%, рост промышленного производства 0, 3%[4]. Инвестиции справедливо рассматривают как важнейший фактор экономического роста и обновления промышленного производства, материальных и нематериальных ресурсов, вкладываемых в объекты предпринимательской деятельности, направленной на достижение экономических и социальных результатов и получение прибыли[5].

---

[1] Сидинин М.А. Анализ инвестиционной привлекательности компании. М. : Инфра-М, 2015.

[2] Анискин Ю.П. Управление инвестициями. М. : Омега-Л, 2017.

[3] Иода Е.В., Булавко О.А., Хмелева Г.А., Иода Ю.В. Модернизационные механизмы формирования нового технологического уклада. Самара : Самар. акад. гос. муницип. управления, 2013.

[4] Аганбегян А. Как нам преодолеть стагнацию // Вольная экономика. 2017. № 1. С. 18-19.

[5] Булавко О.А., Заступов А.В. Механизмы стимулирования инвестиционно-инновационного развития предприятий промышленного комплекса // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2016. № 8. С. 42-48.

DEVELOPMENT OF THE MARKET OF INVESTMENT RESOURCES IN THE "NEW ECONOMY"

© 2017 Bulavko Olga Aleksandrovna
Doctor of Economics, Associate Professor
© 2017 Danilina Anna Petrovna
Undergraduate
© 2017 Stakhanova Irina Viktorovna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: Vikigor163@mail.ru

Keywords: the investment market, the formation of investment attractiveness, the factor of economic growth, the "new economy".

In the article economic categories "investment risk", "investment potential" are considered. The authors conducted a survey of the Russian investment market, identified the problems of its development in the "new economy".

УДК 316:330.5

ИНДЕКСНЫЕ ОЦЕНКИ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ НА ГЛОБАЛЬНОМ И СТРАНОВОМ УРОВНЯХ

© 2017 Буракова Ирина Сергеевна
студент
© 2017 Персиянцева Полина Николаевна
студент
© 2017 Перепёлкин Вячеслав Александрович
доктор экономических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: irabhf@gmail.com

Ключевые слова: индекс человеческого развития, валовый национальный доход на жителя, ожидаемая продолжительность жизни, индекс образования.

Рассматриваются составные части индекса человеческого развития в динамике за 2005-2014 гг.

Индекс человеческого развития (HDI) представляет собой ежегодно определяемый для межстрановых сравнений интегральный показатель среднего уровня развития человека в стране или регионе, публикуемый в рамках Программы развития ООН (ПРООН) в ежегодных отчетах о развитии человеческого потенциала с 1990 г.[1] Он рассчитывается как средняя величина индексов долголетия, образования и дохода. Очень высоким считается его значение не ниже 0,8, высоким - не ниже 0,7, средним - не ниже 5,5.

О значениях частных индексов HDI и их значениях по миру и рассматриваемым странам можно сказать следующее.

Индекс дохода с 2011 г. рассчитывается на основе показателя валового национального дохода приходящегося на жителя страны, тогда как ранее использовался показатель валового внутреннего продукта.

Таблица 1

Валовой национальный доход на жителя*

	2005	2007	2010	2011	2012	2013	2014
Russia	10845	14690	15258	14561	14461	22617	22352
China	6757	5383	7258	7476	7945	11477	12547
USA	41890	45592	47094	43017	43480	52308	52947
World	9543	9972	10631	10082	10184	13723	14301

* World Economic Outlook Database, October 2016. URL: http://www.imf.org.

Среднемировая величина ВНД увеличилась на 50% с 2005 по 2014 гг. В 2011 наблюдался небольшой спад (на 5%), но в 2013 г. он резко вырос (на 35%) по сравнению с показателем 2012 г.

Россия - сравнительно богатая страна. За 9 лет она увеличила превышение среднегодового уровня ВНД на жителя с 13,6% в 2005 г. до 56,3% в 2014 г. Небольшой спад наблюдался в 2011 и 2012 гг., но в 2013 г. величина ВНД выросла на 56%. В 2014 г. средний ВНД опять немного уменьшился.

Китайский ВНД на жителя, наоборот, находится ниже среднемирового уровня, но величина отставания быстро уменьшается: в 2005 г. она составляла 29,2%, а в 2014 г. - лишь 12,3%. Небольшое снижение наблюдалось только в 2007 г., а в дальнейшем показатель устойчиво рос.

США находятся в группе лидеров по показателю ВВП по ППС на человека (10 место в мире в 2014 г.). При этом превышение среднемирового уровня в 2005 г. составляло 4,3 раза 8,1%, а в 2014 г. - уже 3,7 раза. Как и в России, в США наблюдалось небольшое снижение в 2011, но с 2012 г. возобновился рост.

Таблица 2

Ожидаемая продолжительность жизни, лет*

	2005	2007	2010	2011	2012	2013	2014
Russia	65	66,2	67,2	68,8	69,1	68	70,1
China	72,5	72,9	73,5	73,5	73,7	75,3	75,8
USA	77,9	79,1	79,6	78,5	78,7	78,9	79,1
World	68,1	67,5	69,3	69,8	70,1	70,8	71,5

* Human Development Index and its components, Human development reports 2007-2015, United Nations Development Programme. URL: http://hdr.undp.org.

Наибольшая ожидаемая продолжительность жизни отмечалась у США, где за 9 лет она выросла на 1,2 года и к 2014 г. превысила среднюю по миру на 10,5% или на 7,6 лет. Однако в кризисно-посткризисный период 2008-2013 гг. ожидаемая продолжительность жизни была заметно меньше чем в 2007 г., вернувшись к прежнему значению только в 2014 г.

Как и в США в Китае ожидаемая продолжительность жизни больше среднемировой: в 2014 г. превышение достигло 6% или 4,3 года, причем с 2005 по 2014 гг. продолжительность жизни выросла на 3,3 года.

Ожидаемая продолжительность жизни в России на 1.4 года меньше, чем в среднем по миру. Впрочем, с 2005 по 2014 гг. она выросла на 5 лет, сократив отрыв от среднемировой величины с 4,5% до 2%.

Индекс образования населения с 2010 г. определяется на основе измерений средней и ожидаемой продолжительности обучения, тогда как ранее использовались показатели уровня грамотности. Несопоставимость результатов расчета по разной методологии заставила нас ограничиться рассмотрением данного индекса за период 2010 - 2014 гг.

Таблица 3

Индекс образования*

	2010	2011	2012	2013	2014
Russia	0,69	0,72	0,79	0,78	0,81
China	0,57	0,57	0,58	0,61	0,61
USA	0,85	0,86	0,91	0,89	0,89
World	0,59	0,56	0,57	0,60	0,60

* Education achievements, Human development reports 2010-2015, United Nations Development Programme. URL: http://hdr.undp.org.

Значение среднемирового индекса находится на невысоком уровне. В 2010 г. он составлял 0,59 при максимально возможном значении 1,0. В 2011 г. он снизился на 0,03 или 5% по сравнению с 2010 г., а 2012 г. стал возвращаться к уровню 2010 г., превысив его в конце рассматриваемого периода на 0,01.

Наибольшее значение индекса среди рассматриваемых нами стран у США, в 2014 г. оно превышало среднемировое на 48%. Российское значение индекса находится между уровнем США и среднемировым уровнем, но росло опережающим темпом по сравнению с динамикой индекса образования по миру и в рассматриваемых странах. Как и в США, величина индекса увеличивалось, за исключением незначительного снижения в 2013 г. Индекс образования в Китае находится практически на среднемировом уровне, с 2010 по 2014 гг. его значение стало больше на 7%.

Проблема человеческого развития по-прежнему остро стоит в странах среднего уровня развития, во многих из которых "в условиях невысокого качества социально-экономических и политических институтов природный капитал в состоянии подавлять человеческий"[2].

---

[1] URL: http://dic.academic.ru/dic.nsf/ruwiki/144266.

[2] Перепелкин В.А. Уменьшение зависимости от экспорта сырья и человеческий капитал страны // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2016. № 6. С. 41.

INDEX ESTIMATES OF HUMAN DEVELOPMENT AT THE GLOBAL AND COUNTRY LEVELS

© 2017 Burakova Irina Sergeevna
Student
© 2017 Persiyantseva Polina Nikolaevna
Student
© 2017 Perepelkin Viacheslav Aleksandrovich
Doctor of Economics, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: irabhf@gmail.com

Keywords: human development index, gross national income, life expectancy at birth, education index.

The components of human development indicators in dynamics for 2005-2014 are considered.

УДК 339.9

ФАКТОРЫ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДИНАМИКИ СТРАН ЕВРАЗЭС

© 2017 Васильева Мария Константиновна
студент
© 2017 Василевская Карина Олеговна
студент
© 2017 Климук Владимир Владимирович
кандидат экономических наук, доцент
Барановичский государственный университет, Республика Беларусь
E-mail: v3maria@mail.ru

Ключевые слова: внешнеэкономическая деятельность, анализ, темп изменения, коэффициент корреляции.

Представлен анализ внешнеэкономической активности стран ЕврАзЭС за 2012-2016 гг. Определены темпы изменения основных показателей. Проанализировано влияние каждого отдельного показателя на уровень ВВП посредством модели корреляционного анализа.

На сегодняшний день невозможно рассматривать экономическую жизнь страны, не затрагивая вопросы глобализации и внешнеэкономической интеграции. Эти процессы не просто направляют, они предопределяют вектор и интенсивность развития национальной экономики, выступают ее акселератором. Эффективная внешнеэкономическая деятельность становится одним из наиболее приоритетных факторов роста и развития экономики любой страны, а ее вовлеченность в интеграционные процессы и хозяйственные связи определяется уже на более глубоком уровне - уровне непосредственного участия регионов страны во внешнеэкономической деятельности.

Цель исследования - анализ внешнеэкономической активности блока стран ЕврАзЭС.

Объектом исследования является блок стран ЕврАзЭС.

Предмет исследования - динамика пяти наиболее значимых показателей, к которым относятся ВВП, уровень безработицы, экспорт и импорт товарной продукции и услуг, совокупный государственный долг. Исходные данные за последние 5 лет (2012-2016 гг.) по странам и по анализируемым показателям (см. рисунок).

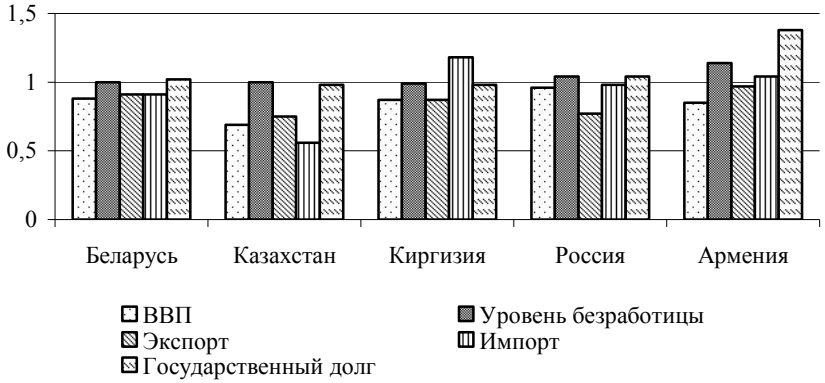


Рис. **Цепные темпы изменения показателей**

Оценку эффективности функционирования экономики страны характеризует показатель ВВП. Изучение данного показателя целесообразно производить с помощью моделей корреляционного анализа, которые помогут выявить степень влияния того или иного показателя на величину ВВП.

Результат анализа позволяет выделить главные факторы, на основе которых прогнозируется, планируется развитие приоритетных направлений, принимаются управленческие решения. Результаты корреляционного анализа показателей блока стран представлены в табл. 1-5.

Таблица 1

Корреляционный анализ показателей Республики Беларусь

	ВВП	**Уровень безработицы**	**Экспорт**	**Импорт**	**Долг**
ВВП	1				
Уровень безработицы	-0,927735648	1			
Экспорт	0,709319965	-0,888605372	1		
Импорт	0,815550088	-0,951593888	0,978936815	1	
Долг	-0,832002465	0,970418029	-0,96701286	-0,9956048	1

Корреляционная матрица показывает, что сильное влияние на величину ВВП оказывает экспорт и импорт товаров и услуг. Об этом свидетельствует коэффициент корреляции, равный 0,7 и 0,8 соответственно. Это говорит о том, что рост экспортируемых и импортируемых товаров и услуг повлечет за собой рост ВВП - сильная прямая зависимость. В свою очередь, уровень безработицы (коэффициент корреляции равен -0,9) и уровень государственного долга (коэффициент корреляции равен -0,8) имеют по отношению к ВВП обратную сильную зависимость, то есть снижение данных показателей приведет к росту ВВП и наоборот.

Таблица 2

Корреляционный анализ показателей Республики Казахстан

	ВВП	Уровень безработицы	Экспорт	Импорт	Долг
ВВП	1				
Уровень безработицы	0,525388808	1			
Экспорт	0,936751015	0,688352851	1		
Импорт	0,977011231	0,660150385	0,957332887	1	
Долг	-0,839659307	-0,7700844	-0,96922597	-0,87284821	1

Экспорт и импорт товаров и услуг оказывает сильное прямое влияние на величину ВВП (коэффициенты корреляции составляют 0,9). Уровень государственного долга по отношению к ВВП имеет сильную обратную связь (коэффициент корреляции -0,8). Однако уровень безработицы не оказывал никакого влияния на размер ВВП в данной стране за последние 5 лет.

Таблица 3

Корреляционный анализ показателей Кыргызской Республики

	ВВП	Уровень безработицы	Экспорт	Импорт	Долг
ВВП	1				
Уровень безработицы	0,708074506	1			
Экспорт	0,777472817	0,97849974	1		
Импорт	0,550064789	0,755266051	0,825182032	1	
Долг	-0,78799921	-0,98118552	-0,99410008	-0,8361661	1

На уровень ВВП в Киргизии на протяжении 2012-2016 гг. сильное влияние оказывали такие показатели, как уровень безработицы и экспорт. Сильная обратная взаимосвязь наблюдается между уровнем государственного долга и ВВП. Уровень импорта не оказывал сильного влияния на динамику ВВП.

Таблица 4

Корреляционный анализ показателей Российской Федерации

	ВВП	Уровень безработицы	Экспорт	Импорт	Долг
ВВП	1				
Уровень безработицы	-0,6793187	1			
Экспорт	0,978405884	-0,76116284	1		
Импорт	0,998332771	-0,68693085	0,97236709	1	
Долг	-0,83068845	0,259106812	-0,80815409	-0,80430746	1

Сильная прямая связь - показатели экспорта и импорта. Сильная обратная связь - показатель уровня государственного долга. Уровень безработицы - отсутствие сильного влияния.

Таблица 5

Корреляционный анализ показателей Республики Армения

	ВВП	Уровень безработицы	Экспорт	Импорт	Долг
ВВП	1				
Уровень безработицы	-0,8264569	1			
Экспорт	-0,08131472	0,51628053	1		
Импорт	0,383098365	0,17989714	0,706438328	1	
Долг	-0,90460569	0,6316882	-0,27819317	-0,60038521	1

Сильная прямая взаимосвязь отсоветует. Сильная обратная взаимосвязь - показатели уровня безработицы и государственного долга. Отсутствие сильного влияния - показатели экспорта и импорта товаров и услуг.

Проведенное исследование свидетельствует о выявленной сильной (прямой) зависимости темпов экономического роста стран ЕарАзЭСот внешнеэкономических факторов (экспорт, импорт) - кроме Кыргызской Республики и Республики Армения. Кадровый потенциал (показатель безработицы) оказывает сильное влияние на общеэкономическое развитие (темпы ВВП) в Республике Беларусь (социально ориентированная экономическая система), Российской Федерации (переход к инновационной системе хозяйствования).

1. Национальный статистический комитет Республики Беларусь. URL: http://www.belstat.gov.by (дата обращения: 10.03.2017).

2. Мировая и региональная статистика, национальные данные, карты и рейтинги // Мировой Атлас Данных. URL: http://knoema.ru/atlas (дата обращения: 10.03.2017).

FACTORS OF FOREIGN ECONOMIC DYNAMICS OF EURASEC COUNTRIES

© 2017 Vasilyeva Mariya Konstantinovna
Student
© 2017 Vasilevskaya Karina Olegovna
Student
© 2017 Klimuk Vladimir Vladimirovich
Candidate of Economics, Associate Professor
Baranovichi State University, Belarus Republic
E-mail: v3maria@mail.ru

Keywords: foreign economic activity, analysis, the rate of change, correlation coefficient.

This article presents the analysis of foreign economic activity of EurAsEC countries 2012-2016. Determined by the rate of change of the main indicators. Analyzed the impact of each individual measure on the level of GDP through the model correlation analysis.

УДК 664:001.895

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ПИЩЕВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

© 2017 Верещагина Мария Владимировна
магистрант
© 2017 Адырхаева Галина Дмитриевна
кандидат экономических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: verechagina.maria@gmail.com, agd6067004@mail.ru

Ключевые слова: инновационная деятельность, пищевая промышленность, планирование инновационной деятельности, диверсификация производства.

Отражены особенности диверсификации, проведен анализ и возможность введения новых продуктов для эффективного использования производственных ресурсов на предприятии.

Объектом анализа является Самарский филиал ООО "Кока-Кола ЭйчБиСи Евразия", который входит в число крупнейших заводов среди 10 предприятий системы "Кока-Кола" в России. Завод по производству напитков под товарными знаками The Coca-Cola Company в Самаре был построен в 1996 году. Основным направлением деятельности предприятия является производство, доставка и реализация напитков компании "Кока-Кола", обеспечение превосходного сервиса для клиентов. Завод, является одним из крупных предприятий пищевой промышленности на территории Самарской области и обеспечивает потребности области, а также соседних регионов (Ульяновская область, Пензенская область, Оренбургская область и республика Башкортостан) безалкогольными напитками. Филиал производит и продает продукцию на территории около 400 тысяч кв. км с населением 12,5 миллионов человек. От обеспеченности предприятия трудовыми ресурсами и эффективности их использования зависят объем и своевременность выполнения всех работ, эффективность использования оборудования, машин, механизмов и как результат - объем производства продукции, ее себестоимость, прибыль и ряд других экономических показателей.

Основными задачами инновационной деятельности являются:

- необходимость диверсификации производства продукции;
- особенности диверсификации производства;
- анализ загрузки производственных мощностей;
- анализ экономических показателей после внедрения инноваций на предприятии.

Источниками информации для анализа служат "Отчет об устойчивом развитии Coca-Cola Hellenic", данные финансовых и производственных отделов.

Исходя из понятия диверсификация можно сказать, что для действующего предприятия пищевой промышленности, это необходимые меры для удержания и увеличения доли присутствия на рынке. Рассматривая Самарский филиал ООО "Кока-Кола ЭйчБиСи Евразия", можно проследить тенденцию удержания доли рынка безалкогольных напитков за последние 3 года от 28 % до 30%, за счет приобретения компанией некоторых брендов, олицетворяющих отечественного производителя.

В связи с переориентацией потребителей в пользу здорового образа жизни, потребление сладких газированных напитков остается на уровне прошлого года. Следует заметить, что снизилось потребление соков и нектаров на 31,1% и 8% соответственно. В данной ситуации необходимо прослеживать тенденции изменения рынка безалкогольной продукции. За последние 2 года выросло потребление спортивных и энергетических напитков до 3%, поэтому компании необходимо учесть данные направления, которые повлияют на рост доли рынка и удовлетворению запросов потребителей.

Такие напитки помогают поддерживать организм в процессе тренировок, повышают силу и выносливость, сокращают период восстановления между тренировками, помогают наращивать мышечную массу. Так же необходимо учитывать полезные свойства нового продукта: дозировки кофеина, таурина и аминокислот, что является важным фактором при создании напитка в данном сегменте. Компании необходимо разработать рецептуру спортивного напитка с учетом сбалансированного количества веществ, необходимых организму в процессе занятий спортом

Благодаря большей популяризации здорового образа жизни, каналы сбыта данной продукции достаточно открыты: физкультурно-оздоровительные комплексы, тренажерные залы, фитнес-кафе, магазины спортивного питания, а так же интернет магазины здоровой пищи. Для стимуляции спроса можно воспользоваться эксклюзивным распределением новинки, заключив соглашения с сетями фитнес-центров, имеющих более 3000 чел. постоянных клиентов.

Для производства данного продукта необходимо произвести модернизацию одной линии, стоимость данного проекта составит около 1,5 млн. руб., срок окупаемости проекта составит 1,5 года. При этом возможность выпуска продукции соответствует основным техническим характеристикам производственной линии 280 бутылок в час, таким образом, для сознания тестовой партии достаточно будет около 6000 единиц готовой продукции.

Внедрение инновационного проекта увеличит оборачиваемость средств предприятия, увеличит размер прибыли и общую долю рынка безалкогольных напитков.

Благодаря грамотной работе Отдела маркетинга и PR-специалистов, можно утверждать, что спустя месяц можно расширить каналы реализации нового продукта по приемлемой цене, при этом заполучив постоянную потребность у конечного потребителя.

---

1. Бажуткина Л.П. Диверсификация промышленных предприятий региона в условиях глобализации // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2012. № 12 (98).

2. Плотников А.П., Павлов Н.Н. Диверсификационный механизм развития предприятия // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2016. № 3 (137).
3. Отчет об устойчивом развитии ООО "Кока-Кола ЭйчБиСи Евразия". URL: http://www.coca-colahellenic.ru/Towardssustainabilit.

MAIN DIRECTIONS OF INNOVATIVE ACTIVITY IN THE PRODUCTION DIVERSIFICATION AT THE ENTERPRISES OF THE FOOD INDUSTRY

© 2017 Vereshchagina Mariya Vladimirovna
Undergraduate
© 2017 Adyrkhaeva Galina Dmitrievna
Candidate of Economics, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: verechagina.maria@gmail.com, agd6067004@mail.ru

Keywords: innovation activity, food industry, planning of innovation activity, production diversification.

It reflected the key aspects of human resources, the analysis and the possibility of innovation in the conduct of personnel policy in the company.

УДК 338

ФАКТОРЫ, ОПРЕДЕЛЯЮЩИЕ УРОВЕНЬ МИКРОКОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ РОССИЙСКОГО КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА

© 2017 Вишневер Вадим Яковлевич
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: ab 3535@mail.ru

Ключевые слова: конкурентоспособность банка, внешние факторы, внутренние факторы, методика оценки конкурентоспособности, рейтинговая система.

Раскрывается понятие "микроконкурентоспособность банка". Выявляется система внешних и внутренних факторов, определяющих уровень микроконкурентоспособности банка. Дается анализ российских методик оценки микроконкурентоспособности коммерческого банка.

Обобщая теоретические подходы к определению понятия "конкурентоспособность банка", можно сделать вывод, что его сущность данного термина заключается в эффективной реализации потенциальных и реальных возможностей банка по оказанию конкурентоспособных услуг и созданию продуктов, формированию имиджа устойчивого и надежного банка, адекватно отвечающего современным требованиям клиентов[1].

Конкурентоспособность кредитной организации зависит от влияния целого комплекса факторов внешней и внутренней среды банка, воздействующих на макро- и микроуровнях, начиная от степени интегрированности страны в мировой финансовый рынок и до качества менеджмента внутри самого коммерческого банка[2].

Внешние факторы не зависят от деятельности кредитной организации и находятся за границей деятельности банка. Это предопределяет сложность управления влиянием таких факторов. При реализации банковской деятельности влияние внешних факторов возможно только учитывать и пытаться делать все возможное с целью минимизации негативного воздействия данных факторов.

Наоборот, внутренние факторы находятся в прямой зависимости от деятельности кредитной организации. В данном случае первостепенной задачей менеджмента коммерческого банка является своевременный мониторинг информации о динамике изучаемого фактора и использование методов диагностики и прогнозирования его изменения в будущем[3].

Конкурентоспособность российского коммерческого банка на микроуровне определяется большим числом факторов, к числу которых относится конкурентоспособность продуктов и услуг (качество, цена и т.д.), финансовое состояние кредитной организации, общая экономическая ситуация в стране (регионе) и т.д. Данный показатель может быть рассчитан как по банку в целом, так и по выбранным (целевым) сегментам обслуживания (кредитование, расчетно-кассовое обслуживание, привлечение во вклады и т.д.)[4].

В процессе анализа конкурентной борьбы на микроуровне банковской системы возникает проблема оценки конкурентоспособности кредитных организаций, направленной на выявление плюсов и минусов в их деятельности и способствующей разработке собственной стратегии поддержания и укрепления конкурентного преимущества коммерческого банка.

В научной литературе излагаются различные методические подходы к оценке конкурентоспособности кредитных организаций. В своей существенной части они базируются на методиках оценки состояния коммерческого банка, прежде всего финансового, или таких важных характеристик его деятельности, как устойчивость и надежность, достаточно полно описанных в специальных источниках.

Отметим, что зачастую некоторыми учеными отождествляются понятия "надежность" и "финансовая устойчивость" банка, хотя на наш взгляд, между ними имеются некоторые различия.

Категория устойчивости коммерческого банка является первичной по отношению к понятию надежности, поскольку устойчивым может быть исключи-

тельно надежный банк, а в то же время надежный - это не всегда устойчивый банк. Надежность можно определить, как способность банка выполнять взятые на себя обязательства. Так, коммерческий банк, будучи надежным, может выполнить свои обязательства перед клиентом, однако это в некоторых случаях может привести к снижению его финансовой устойчивости вследствие сокращения прибыли или даже появления убытков.

Методики оценки состояния коммерческого банка, а в том числе и его конкурентоспособности, различаются по источникам получения информации, охвату направлений банковской деятельности и учету ее среды, виду используемых показателей, инструментарию построения, технологиям расчета и др.[5]

В настоящее время в России набольшее распространение получили следующие методики оценки конкурентоспособности коммерческого банка: методика, разработанная и применяемая Центральным Банком Российской Федерации, методика оценки надежности банка В.С. Кромонова, а также рейтинги банков, составляемые рядом международных и российских рейтинговых агентств.

Методика, используемая Банком России, применяется на основе Указания ЦБ РФ № 2005-У "Об оценке экономического положения банков" от 30 апреля 2008 г.

Согласно данному указанию, оценка экономического положения коммерческого банка осуществляется путем анализа таких факторов, как:

- капитал;
- активы;
- доходность;
- ликвидность;
- процентный риск;
- риск концентрации;
- соблюдение обязательных нормативов, установленных ЦБ РФ;
- качество управления;
- прозрачность структуры собственности банка.

По каждой из групп показателей выставляется оценка:

- 1 - "хорошее";
- 2 - "удовлетворительное";
- 3 - "сомнительное";
- 4 - "неудовлетворительное".

В результате ЦБ РФ определяет 2 результирующие оценки - "удовлетворительно" и "неудовлетворительно", а затем распределяет банки на 5 классификационных групп:

1. В первую группу входят банки, в деятельности которых не обнаружены текущие трудности, т.е. капитал, активы, доходность, ликвидность, а также качество управления оцениваются как "хорошие". В то же время деятельность банка характеризуется приемлемым уровнем процентного риска, а также низким уровнем риска концентрации. Таким образом, в эту группу входят наиболее финансово устойчивые коммерческие банки.

2. Во вторую группу включаются банки, не имеющие текущих трудностей, однако в их деятельности были выявлены недостатки, которые в случае их не

устранения способны привести к возникновению трудностей в ближайшие 12 месяцев.

3. В третью группу входят банки, которые имеют недостатки в деятельности, при не устранении которых может возникнуть ситуация, угрожающая законным интересам вкладчиков и кредиторов банка.

4. К четвертой группе относятся банки, в деятельности которых обнаружены нарушения, создающие реальную угрозу интересам вкладчиков и кредиторов банка, а устранение этих нарушений предполагает осуществление мер со стороны органов управления и акционеров коммерческого банка.

5. В пятую классификационную группу включаются банки, состояние которых в случае непринятия мер органами управления и акционерами банка приведет к прекращению его деятельности на рынке банковских услуг, а также отнесение в эту группу является основанием для отзыва лицензии.

Деление банков на классификационные группы осуществляют территориальные учреждения ЦБ РФ или Департамент надзора за системнозначимыми кредитными организациями ЦБ РФ не реже, чем один раз в квартал по состоянию на первое число месяца, следующего за отчетным. Проводя постоянный мониторинг экономического положения банков, территориальные учреждения ЦБ РФ в случае, если оценка групп каких-либо показателей изменяется, могут принять решение об отнесении конкретного банка к другой классификационной группе.

Преимуществами данной системы оценки коммерческих банков является определение обобщающего результата, характеризующего степень устойчивости и надежности банка в целом, наряду с констатированием выполнения или невыполнения конкретных показателей, возможность добавления в систему новых критериев. Однако данная система оценки не лишена недостатков, главным из которых является исключительно экспертное ранжирование значений показателей по баллам и весам, а также отсутствие аргументации в назначении весов.

Еще одной популярной методикой является отечественная методика оценки надежности коммерческого банка, разработанная группой экономистов во главе с В.С. Кромоновым, которая нашла достаточно широкое применение в российской практике оценки банков.

В основу методики положена "формула надежности" банка[6]. Производится расчет индекса надежности, максимальная величина которого равна 100. И чем выше данный индекс, тем более надежен и финансово устойчив банк.

Преимуществом данной системы является получение обобщающего показателя, а также использование достаточно доступных математических методов расчета. К недостаткам данной методики можно отнести:

1. Недостаточное внимание к проблеме оценки качества активов банка;

2. При анализе не учитывается уровень банковского менеджмента;

3. Спорность нормировки коэффициентов.

В настоящее время существенное значение для определения перспектив развития того или иного банка имеют рейтинги, составляемые рядом международных и российских рейтинговых и информационных агентств.

Три крупнейшие компании: Moody's Investors Service (Moody's), Fitch Ratings и Standard&Poor's (S&P) присваивают банкам свои рейтинги по национальной и международной шкале: долгосрочные и краткосрочные кредитные рейтинги, рейтинги банковских депозитов, рейтинги финансовой устойчивости банков и т.п.

В настоящее время на российском рынке действуют два вида рейтинговых агентств - универсальные и специализированные. К наиболее значимым универсальным агентствам можно отнести агентство Эксперт РА, информационные агентства Интерфакс, Коммерсантъ, РБК, а также российские подразделения действующих в стране международных рейтинговых агентств.

Среди специализированных агентств, мнение которых является весомым для отечественных инвесторов, можно выделить НАУФОР, АК&М, сюда же можно отнести агентство "Рус-Рейтинг".

У каждого агентства есть своя система и шкала оценок, имеющая буквенные обозначения, как правило, от "AAA" до "D". К тому же к буквенным категориям могут добавляться модификаторы "+" и "-" или цифры 1, 2 и 3, если банк попадает в промежуточные значения. Чтобы показать возможное изменение рейтинга в перспективе, используется прогноз агентства. Он может быть: "Стабильным" - это означает, что изменение рейтинга в ближайшую пару лет не предвидится; "Развивающимся" - рейтинг может, как повыситься, так и понизиться; "Негативным" - возможно понижение рейтинга; "Позитивным" - возможно повышение рейтинга.

Таким образом, основными преимуществами российских рейтинговых систем оценки состояния и конкурентоспособности коммерческих банков являются:

- открытость (в подавляющем большинстве);
- предварительная классификация банков с целью выделения однородных категорий;
- использование в большинстве случаев сводного (обобщающего) показателя финансовой устойчивости;
- применение доступных математических методов обработки данных.

Но в то же время российские рейтинговые системы оценки не лишены и отрицательных сторон:

- отсутствие логически обоснованных и корректных процедур взвешивания коэффициентов;
- большинство методик рассматривает положение банка только на конкретный момент времени (чаще всего на момент отчетности), не учитывая характер изменения основных финансовых показателей в динамике;
- субъективный фактор, т.к. присутствуют экспертные оценки.

Несмотря на большое разнообразие подходов к оценке устойчивости и конкурентоспособности, на сегодняшний день не создана единая модель, позволяющая адекватно оценить финансовую устойчивость и конкурентоспособность коммерческого банка. Кроме того, не уделяется достаточного внимания оценке

устойчивости банковской системы как единого целого, т.к. упор в основном делается на анализ отдельных банков.

Таким образом, разработка теоретико-методических основ повышения конкурентоспособности российского банковского сектора в современных условиях обеспечит рост устойчивости коммерческих банков, расширение ассортимента и рост качества предоставляемых банковских услуг, а в целом все это будет способствовать экономическому и социальному прогрессу России.

---

[1] Вишневер В.Я. К вопросу о сравнительной оценке конкурентоспособности ведущих российских банков // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2015. № 11 (133). С. 111-114.

[2] Вишневер В.Я., Гильмутдинова Л.Т. Конкурентоспособность и конкурентные преимущества российских банков на современном этапе // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2013. № 5 (103). С. 14-18.

[3] Пахомова С.А. Факторы финансовой устойчивости коммерческого банка // Молодой ученый. 2015. № 24. С. 529-532.

[4] Абрамов Д.В., Инкина Ю.О. Понятие и методика оценки конкурентоспособности коммерческого банка // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2013. № 4 (102). С. 5-10.

[5] Матулин Ю.Н., Скворцова А.Н. Конкуренция и конкурентоспособность коммерческих банков // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. № 7 (117). С. 111-114.

[6] Русина А.Е. Оценка финансовой устойчивости коммерческих банков Ставропольского края с использованием методик рейтинговых агентств // Вестник СевКавГТИ. 2016. № 1 (24). С. 36.

THE FACTORS DETERMINING THE LEVEL OF MICROCOMPETITIVENESS OF THE RUSSIAN COMMERCIAL BANK

© 2017 Vishnever Vadim Yakovlevich
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: ab3535@mail.ru

Keywords: competitiveness of bank, external factors, internal factors, competitiveness assessment technique, rating system.

In article the concept "microcompetitiveness of bank" is revealed. The system of the external and internal factors determining the level of microcompetitiveness of bank comes to light. The analysis of the Russian techniques of an assessment of microcompetitiveness of commercial bank is given.

УДК 330.332

РОЛЬ ИНВЕСТИЦИЙ В РАЗВИТИИ ПРЕДПРИЯТИЯ

© 2017 Воробьев Сергей Юрьевич
студент
© 2017 Наугольнова Ирина Александровна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: naugolnovaia@mail.ru

Ключевые слова: инвестиции, инвестиционная деятельность предприятия, управление инвестициями.

В статье освещена роль инвестиционной деятельности в развитии предприятия. Раскрыта сущность управления инвестициями на уровне государства, муниципального образования, отдельного хозяйствующего субъекта.

Быстро изменяющиеся условия внешней среды, глобализация экономики, вхождение России в ВТО, Таможенный союз, нестабильные политические отношения, падение курса рубля оказывают свое влияние на показатели эффективности предприятий и конкурентную среду.

Для того, чтобы предприятие могло быстро адаптироваться к новым условиям, снизить риски своей деятельности, необходимы внедрение инновационного или современного оборудования, выпуск новой конкурентоспособной продукции, сокращение производственного цикла, наращивание производственных мощностей, повышение трудового потенциала.

Именно инновации способствуют повышению конкурентных преимуществ предприятия и страны в целом. Инновации могут проявляться не только в обновленном оборудовании и совершенно новом продукте, а также в новом дизайне продукции, новой технологии и методики ее производства, методах управления производством и персоналом и др.

Все это возможно только благодаря привлечения инвестиций.

Инвестиции - основополагающий элемент финансирования инновационных проектов. Грамотное управление инвестициями способствует росту итоговых показателей финансово-хозяйственной деятельности и конкурентоспособности предприятия.

Привлечение инвестиций позволяет поддерживать высокий технический уровень оборудования, увеличивать производственные мощности предприятия, создавать новые виды продукции, вести научно-исследовательскую деятельность, повышать творческий потенциал работников и т.д.

Инвестиции - основополагающий элемент финансирования инновационных проектов. Грамотное управление инвестициями способствует росту итоговых показателей финансово-хозяйственной деятельности и конкурентоспособности предприятия[1].

Привлечение инвестиций позволяет поддерживать высокий технический уровень оборудования, увеличивать производственные мощности предприятия, создавать новые виды продукции, вести научно-исследовательскую деятельность, повышать творческий потенциал работников и т.д.[2]

Эффективность использования капитала зависит от качества проведенного технико-экономического обоснования инвестиционного проекта и оценки инвестиционных рисков. Анализ инвестиционных затрат и денежных потоков от операционной, инвестиционной, финансовой деятельности являются наиболее ответственным этапом инвестиционного планирования. От качества проведенного анализа зависит степень реализации инвестиционного проекта.

Повышение роли инвестиций на фоне нестабильности внешней среды и быстрых темпах ее изменения обусловливает актуальность выбранной темы выпускной квалификационной работы.

Определений инвестиций существует множество, наиболее общее это - вложение капитала в объекты предпринимательской и иной деятельности с целью получения прибыли или достижения положительного социального эффекта.

В экономической литературе инвестиции рассматриваются как акт отказа от сиюминутного потребления благ ради более полного удовлетворения потребностей в последующие годы посредством инвестирования средств в объекты предпринимательской деятельности[3].

На современном этапе специфика инвестиционной деятельности в нашей стране заключается в глобализации экономики и выходе предприятий на международные рынки.

Если рассматривать управление инвестиционной деятельностью, то стоит отметить основные направления - это управление:

- инвестиционным портфелем;
- отдельным инвестиционным проектом;
- процессом анализа, прогнозирования и технико-экономическим обоснованием;
- мониторингом и регулированием деятельности.

На каждом уровне аппарат управления, реализуя функции управления, постоянно принимает решения, что позволяет рассматривать управление инвестициями:

а) как процесс;

б) как организацию этого процесса.

Как процесс управление инвестициями включает: планирование; принятие решений; реализация решений; контроль. Субъекты управления: руководители и отдельные подразделений аппарата соответствующего уровня управления[4].

То, на что направлено воздействие субъекта управления, называют объектом принятия управленческого решения, - ими являются инвестиции. Объектами инвестиционной деятельности являются:

- движимое имущество;
- недвижимое имущество, в том числе предприятие как имущественный комплекс;
- ценные бумаги;

- интеллектуальная собственность;

- другое.

Участниками инвестиционного рынка помимо инвесторов выступают потребители инвестиций - государство, муниципальные органы, хозяйствующие субъекты, частные лица.

Управление инвестициями на уровне государства заключается в определении общих правил и разработке общей стратегии поведения на инвестиционном рынке страны.

Управление инвестициями на уровне муниципальных образований заключается в контролировании развития инвестиционного рынка на территории субъекта, разработке стимулирующих мероприятий для привлечения инвестиций в регион.

Управление инвестиционной деятельностью на уровне отдельного хозяйствующего субъекта - это многофункциональная деятельность, которая должна обеспечить привлечение инвестиций в развитие предприятия, осуществлять контроль за их использованием, разрабатывать мероприятия по улучшению их использования и др.[5]

---

[1] Когут А.Е. Управление инвестиционной деятельностью предприятия. М., 2012.

[2] Татаренко Н.О., Поручник А.М. Теории инвестиций : учеб. пособие. Киев : КНЭУ, 2010.

[3] Ример М.И., Касатов А.Д., Матиенко Н.Н. Экономическая оценка инвестиций : учебник. 2-е изд., перераб. и доп. СПб. : Питер, 2012.

[4] Ковалев В.В. Методы оценки инвестиционных проектов. М. : Финансы и статистика, 2013.

[5] Пересада А.А. Основы инвестиционной деятельности. Киев : Либра, 2004.

THE ROLE OF INVESTMENTS IN ENTERPRISE DEVELOPMENT

© 2017 Borobyev Sergey Yuryevich
Student
© 2017 Naugolnova Irina Aleksandrovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: naugolnovaia@mail.ru

Keywords: investment, investment activity of the enterprise, investment management.

The article highlights the role of investment activity in the development of the enterprise. The essence of investment management at the state level, municipalities, a separate economic entity is revealed.

УДК 338

НОВЫЙ И ЭФФЕКТИВНЫЙ СПОСОБ ПРОДВИЖЕНИЯ ТОВАРА НА РЫНОК - КРОСС-МАРКЕТИНГ

© 2017 Воронцова Ольга Владимировна
студент
© 2017 Рахматуллина Альбина Рустамовна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Voroncova1976@yandex.ru

Ключевые слова: кросс-маркетинг, привлечение клиентов, лояльность клиентов, брендинг, оптимизация затрат, продвижение.

Статья посвящена вопросам проведения кросс-маркетинговых акций, способам привлечения клиентов с помощью компании-партнера. Особо выделен вопрос о том, каким образом вызвать доверие аудитории и поднять свою компанию на новый уровень.

Кросс-маркетинг представляет собой довольно новую, но вместе с тем эффективную технологию продвижения товаров на рынке. Принцип действия этого метода можно охарактеризовать выражением "ловите рыбу там,гдн она водится". Другими словами, продажи и коммуникации необходимо осуществлять в том месте, где они будут пользоваться спросом.

Основной смысл кросс-маркетинга заключается в том, что потребительская база одной компании одновременно становится потенциальным потребителем товаров или услуг второй компании, в то же время у каждой из них есть свой интерес. Одна ставит целью увеличить количество покупателей за счет компании-партнера, вторая - стать более известной на рынке. Ключевым условием успешного применения кросс-маркетинга является смешение потребителей.

При планировании кросс-маркетинга необходимо учитывать тот фактор, что в партнерской деятельности принимают участие две стороны, и одна из них всегда более заинтересована в сотрудничестве, с целью получения максимальной выгоды, соответственно, ей придется больше инвестировать в проведение акций. Во всяком случае, планируя партнерство, необходимо определить цели кросс-маркетинговой кампании.

От условий кампании зависит, какие именно задачи необходимо установить. Если предприятие заинтересовано в сотрудничестве, то главной целью акции становится привлечение новых клиентов за счет совпадения целевой аудитории организации и компании-партнера. Например, банк предлагает автокредиты на автозаправочных станциях или в сервисных центрах, поскольку их обычно посещают владельцы уже поддержанных автомобилей, которым предлагается взять кредит на покупку нового автомобиля.

Вторая задача совместных рекламных кампаний - это оптимизация затрат на привлечение новых клиентов. Это касается тех случаев, когда партнерская компания предлагает своим клиентам осуществлять покупку товаров на особых условиях.

Третья задача - повышение уровня лояльности потребителей. Для достижения этой задачи используют акции с сэмплингом: к товару, который приобретает покупатель, прилагается дополнительно продукция компании-партнера.

Еще одна, но не менее важная задача - это брендинг, другими словами, увеличение стоимости бренда путем упоминания на одной странице в одном контексте с более известным брендом. В этих случаях компании заинтересованы в совместной акции по продвижению.

Очень важно знать, как организовать кросс-маркетинг с помощью партнерской компании. Одним из главных факторов при выборе партнера является совпадение целевой аудитории и сходство с нашими конечными потребителями. Существуют разные способы налаживания сотрудничества: иногда инициативу демонстрирует другая сторона, а иногда сама организация ищет партнера в подходящем сегменте. Также помогает личное знакомство с представителем другой компании, это значительно облегчает установление контакта. В этом случае организация готова к эксперименту, даже если целевая аудитория потенциального партнера не совсем соответствует условиям. Если в другой компании есть знакомые люди, у которых имеются ресурсы, возможности и желание провести кампанию, то кросс-маркетинговые действия не потребуют огромных усилий. Для установления контакта с возможными партнерами не используются холодные звонки, поскольку это утомляет и создает негативный настрой представителей второй стороны. Кроме того, когда вероятность заключения соглашения низка, переговоры требуют слишком больших усилий. Прежде всего, нужно полагаться на личные контакты.

При планировании кросс-маркетинговой кампании очень важно завоевать доверие клиента. Для этого необходимо придерживаться четырех критериев организации мероприятий для потребителей.

Во-первых, необходимо отвечать на инициативу. Другими словами, когда компания регулярно осуществляет совместные акции, партнеры самостоятельно обращаются к ней, и это более эффективно. Например, предоставление скидочных промокодов на товары для держателей карт определенных банков, которые включают код в рассылке. После проведения таких акций гарантируется обращение представителей других банков.

Во-вторых, устанавливать контакты отвечая за рассылку. В электронных рассылках организаций обычно указываются полезные контакты, и чаще всего до маркетологов доходят отзывы за рассылку. Таким образом, вероятность наладить контакт с отделом маркетинга выше, чем в случае отправки письма на адрес электронной почты с веб-сайта компании.

В-третьих, сейчас очень важно использовать социальные сети, поскольку есть возможность найти страницу той или иной компании и отправить сообщение. Если страница ведется агентством на аутсорсинге, то, как показывает прак-

тика, оно не станет игнорировать письмо и переведет его к специалистам. Если компания ведет страницу самостоятельно, то вы сразу попадете на адрес отдела маркетинга данной компании. Если ваше сообщение осталось без ответа, можно разместить публичный комментарий на странице. Открытость социальных сетей дает повышенную возможность связаться с компанией.

В-четвертых, предложение сотрудникам компаний-партнеров привилегий в нашей сфере деятельности. Сотрудникам кадровых служб необходимо только распространить среди других работников информацию о том, что теперь в этом магазине они могут покупать товары со значительной скидкой. Таким образом, партнерская компания повышает лояльность сотрудников, и у нас есть возможность выставлять более низкие цены, которые, кроме того, мотивируют покупателей на закрытую аудиторию: для многих быть в кругу избранных - уже веский аргумент в пользу покупки.

Компания, которая больше заинтересована в сотрудничестве, важна оптимизация затрат. В этом случае обычно предлагают взаимовыгодный обмен любыми действиями, например, сообщаем партнеру: "Мы поместим ваш блок в нашу электронную рассылку, а вы вставляете наш блок в свои письма". Таким образом, кросс-маркетинговая деятельность в одинаковой степени благоприятна для обеих компаний.

Совместные действия компании оказывают непосредственное влияние на аудиторию. В разных случаях подарки или скидки имеют разный эффект. Обещание подарка может стать стимулом для покупки, например, посетительница интернет-аптеки, узнав на сайте, что в случае заказа она получит бесплатный пузырек антисептика, вряд ли сможет устоять перед таким искушением.

Если же акция публично не позиционировалась, а покупатель получает бонус-сюрприз к покупке, то это обеспечивает, так называемый, "вау-эффект". Это повышает лояльность и доверие потребителя к компании. Однако, не стоит забывать, что необходимо оценивать затраты на бонусы не только в сравнении с результатом, но и с покрытием расходов.

Проведение кросс-маркетинговых кампаний может привести к ряду ошибок, которые, в свою очередь, предприниматель обязан решить. Существует ряд неправильных ходов, которые могут привести к снижению эффективности мероприятий. Акция не может длиться вечно, иначе она перестает быть акцией, и клиенты привыкают к ней. Ошибки бывают связаны со сроками, которые могут быть слишком короткими или слишком длинными. На любых промо-кодах и сертификатах необходимо указывать срок действия, иначе получатели будут хранить их и попытаться показать вам через несколько лет. Если вам не удалось распространить купоны и сертификаты, лучше уничтожьте их, так как эта потеря меньше, чем потеря репутации, в связи с тем, что на сертификате не указан срок действия, вам необходимо объяснить каждому клиенту, что действие акции уже закончилось.

Любая запускаемая реклама должна быть эффективной. Если вы организуете конкурс, шансы участников на победу должны быть равны: например, в случае проведения фотоконкурса любой может взять камеру в руки, а затем от-

править фотографию. Кто-то фотографирует лучше, кто-то хуже, если это ваша слабость, вы не начнете участвовать, а если уверены в себе, то вы примете участие в конкурсе и будете осознавать, что действуете наравне со всеми. А вот участники конкурса "кто из владельцев данной кредитной карты оплатил ей за месяц больше всего покупок, тот и победил" явно, находятся в неравных условиях, и ни один из них не узнает заранее, удастся ли ему стать победителем.

В общем, можно делать любые ошеломляющие предложения, но они должны быть краткосрочными: так вы избежите серьезных потерь.

Какой бы эффективной не была реклама, она не будет покрывать все затраченные средства на кросс-маркетинговые мероприятия, так как имеет отложенный эффект. Иными словами, покупатели, которые не пришли в этом месяце, могут прийти через год. Или, возможно, им не хватало именно этого последнего контакта с рекламным носителем, чтобы помнить, что ваша компания предлагает такие товары и услуги. Множество этих факторов, время существования компании на рынке и общая эффективность подобных действий делают рекламную и маркетинговую деятельность, в целом, продуктивной. Таким образом, мы тратим на рекламу больше, чем хотелось бы, но мы надеемся, что со временем это принесет нам лояльных потребителей, что в конечном итоге и покажет эффект кросс-маркетинговых кампаний, компенсируя потраченные средства.

Не пытайтесь оценить эффективность отдельных действий. Всегда есть высокая вероятность того, что пользователь посетил этот сайт много раз: сначала увидел рекламу, кликнул, попал на сайт, но ничего не купил, ушел, стал искать эти товары в поисковых системах, снова зашел на тот же сайт, ушел, увидел баннер в партнерской программе. То есть, Google Analytics может "знать", что этот пользователь шесть раз приходил на веб-сайт из разных источников и в конечном итоге совершил покупку. Вопрос в том, кто в этом случае стал сильнейшим звеном. Здесь нет правильного ответа, поэтому можно считать, что все каналы работали одинаково; один из них - совместные рекламные кампании.

На практике существует множество примеров кросс-маркетинга:

1. Владельцы стирального порошка Ariel придумали "формулу чистоты", которая указана в инструкции по применению: стиральный порошок + пятновыводитель + смягчитель марки Lenor. Таким образом, стимулировались продажи продукции дружественных марок.

2. Клиенты, оплачивающие услуги мобильной связи МТС в филиалах Сбербанка, могут подать здесь заявление на оформление страхового полиса ответственности автовладельца от компании "Ингосстрах".

3. Coca-Cola подписала контракт с концертной компанией Live Nation. Теперь поклонники музыкальных исполнителей могут купить на призовые места, указанные на упаковке газированной воды, билеты на концерты, футболки и прочее.

Подводя итоги, можно сказать, что использование кросс-маркетинга позволяет получить следующие преимущества:

- экономия рекламного бюджета;
- повышение осведомленности о компании;
- увеличение объема продаж;

- расширение клиентской базы;
- снижение стоимости рекламного контакта;
- доступность дорогих видов рекламы (это особенно актуально для компаний малого бизнеса);
- объединение маркетинговых умов.

NEW AND EFFECTIVE WAY OF PROMOTION OF GOODSON THE MARKET - CROSS-MARKETING

© 2017 Vorontsova Olga Vladimirovna
Student
© 2017 Rakhmatullina Albina Rustamovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: Voroncova1976@yandex.ru

Keywords: cross-marketing, customer acquisition, loyalty of clients, branding, optimization of expenses, promotion.

Article is devoted to questions of holding cross-marketing actions, ways of customer acquisition by means of the partner company. Especially important question considered in article is how to cause trust of audience and to lift the company to new level.

УДК 338

ГОСУДАРСТВЕННАЯ МОНОПОЛИЯ В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ

© 2017 Гильманова Динара Рахимжановна
студент
© 2017 Вишневер Вадим Яковлевич
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: ab 3535@mail.ru

Ключевые слова: монополия, монополизм, государственная монополия, естественная монополия, конкуренция.

Раскрывается экономическая сущность государственной монополии, которая рассматривается с трех сторон: как экономическая категория, как институт экономики и как субъект хозяйствования.

Прежде чем приступить к анализу понятия государственная монополия, следует рассмотреть сущность монополизма как экономической категории. Монополия - это тип структуры рынка, при котором всю отрасль производства контролирует только один продавец, предлагая свою продукцию множеству покупателей, действующих независимо друг от друга[1]. Для монополии характерны следующие особенности: фирма-монополист производит уникальный продукт, не имеющий заменителей, вход в отрасль блокирован, таким образом, существование монополии препятствует возникновению и развитию стихийных рынков, подрывая свободу конкуренции[2].

В России первые монополии возникли в 80-х годах 19 века в результате непосредственного вмешательства государства, которое способствовало их созданию и функционированию в отраслях, удовлетворявших общественные и государственные нужды (металлургия, транспорт, машиностроение, сахарная и нефтяная промышленность). Вследствие чего, стали образовываться государственные монополии, действовавшие при прямой поддержке правительства (например, "Продпаравоз", военно-промышленные монополии). Таким образом, государство непосредственно использует монопольную власть для максимально эффективного распределения имеющихся факторов производства и достижения положительного эффекта от масштаба производства.

В отличие от естественных монополий, существовавших в силу объективных причин (невозможность конкуренции)[3], государственные монополии устанавливаются государством для обеспечения публичных интересов. Введение государственных монополий представляет собой ограничение принципа свободы экономической, хозяйственной, предпринимательской деятельности, установленное законом[4].

Сущность государственной монополии раскрывается через монополию государства на производство и реализацию товаров массового потребления, также на экономическое пространство, в пределах которого реализуется институциональная, экономическая, военно-стратегическая деятельность. Основным признаком государственного монополизма является наличие исключительного права государства на осуществление хозяйственной деятельности. Поэтому, государственную монополию считают одной из форм воздействия на экономические отношения, прямым средством осуществления государственного управления[5].

При анализе понятия государственная монополия необходимо учитывать многоаспектность и многозначность содержания данного термина. В широком значении государственная монополия представлена набором монопольных функций, которые реализуются государством в современной экономике (монополию государства на экономическое пространство, на применение насилия, на выполнение функций гаранта исполнения контрактов). В узком смысле слова, государственная монополия - это монопольные права государства на осуществление хозяйственной деятельности в определенных сферах экономики. Данная монополия представляет собой важный инструмент государственного регулирования экономики.

Государственную монополию можно рассматривать с трех позиций:

1. Как экономическую категорию, которая определяется как специфическая система производственных отношений, представляющая собой особый элемент экономической системы общества.

2. Как институт экономики, который характеризуется как совокупность правил, норм, методов и способов функционирования объектов государственной монополии.

3. Как субъекта хозяйствования - специально созданную организацию для реализации установленных целей. Для достижения поставленных целей экономические организации стремятся к рациональному поведению и тем самым становятся факторами стабилизации рыночной среды.

Являясь экономической категорией, государственная монополия отражает определенные взаимосвязи и отношения, возникающие по поводу обеспечения интересов общества между экономическими субъектами: государством, хозяйствующими организациями, гражданами на всех стадиях производства. Экономическая сущность государственной монополии выражается в исключительной компетенции государства на осуществление хозяйственной деятельности в стратегически важных отраслях экономики и в установленном законом ограничении принципов свободы экономической, хозяйственной деятельности. Государство, устанавливая монополию в определенных экономических сферах, решает вопросы национальной безопасности, благосостояния граждан, при этом обеспечивает постоянный источник дохода в государственный бюджет.

В зависимости от уровня проявления государственной монополии существует иерархия ее субъектов. На макроэкономическом уровне субъектом государственной монополии выступает государство, либо открытое акционерное общество, контрольный пакет акций которого принадлежит государству. Микроуровень, в свою очередь, представлен государственными хозяйствующими субъектами, которые должны получить сертификаты, лицензии и другие разрешительные документы на осуществление монопольной деятельности.

Государственная монополия также связана и с другими категориями экономики: общественным производством, спросом и предложением, собственностью, прибылью.

Таким образом, экономическая сущность государственной монополии выражена в реализации исключительной компетенции государства, воздействии на экономические отношения, осуществлении государственного управления.

Раскрыть суть государственной монополии невозможно без исследования функций государства в современной экономике. Среди основных экономических функций государства можно выделить стабилизацию экономики и стимулирование сбалансированного экономического роста, для реализации которых государство проводит политику, направленную на преодоление спада производства, обеспечение национальной безопасности, благосостояния граждан, поддержание общественного порядка. Тем самым государство разрабатывает методы эффективного управления в масштабах всей страны. В сферу деятельности государства также входит и регулирование цен, поскольку динамика и уровень цен в стране отражают состояние национальной экономики, влияют на структу-

ру хозяйства, уровень жизни населения. В связи с этим государство вынуждено влиять на цены, используя различные методы воздействия. К примеру, государство проводит политику ценообразования, устанавливая цены на некоторые товары и услуги, вводя тарифы на электроэнергию, железнодорожные перевозки[6]. Для осуществления поставленных задач государство, как общественный институт, обладает политико-правовой монополией, являющейся прямым средством осуществления государственного управления и инструментом контроля управляемых объектов. Так, исключительно государство обладает монополией на применение принуждения, выступая представителем и носителем общественных интересов, разрешая и предотвращая противоречия и конфликты между различными слоями населения.

Следует отметить, что объекты регулирования государственной монополии достаточно разнообразны и не относятся ни к одному типу государственного регулирования. Государство, принимая решение об установлении монополии в различных секторах экономики, преследует стратегические цели, исходя из интересов и проводимой политики. Например, в области производства и оборота этилового спирта, алкогольной и спиртосодержащей продукции, психотропных и наркотических средств принятие решения об установлении монополии государства является вопросом политической воли. А в сфере военно-технического сотрудничества России с иностранными государствами и внешней торговли оружием введение государственной монополии обеспечивает национальную внешнеполитическую безопасность, обороноспособность государства, которые отражают потребность в сохранении своего суверенитета и обуславливают необходимость наличия эффективных механизмов государственного управления, среди которых важную роль играет институт государственной монополии. Также государственная монополия существует в области здравоохранения, она используется в производстве лекарственных средств для решения социальных проблем общества, в космической отрасли. Кроме этого, государство стремится наиболее рационально перераспределить доходы и ограниченные ресурсы, обеспечить производство общественных товаров и услуг и качественное распоряжение государственной собственностью.

К основанию для введения и установления частичной или полной монополии государства на производство и продажу отдельных видов товаров можно отнести увеличение за счет этого доходов государственного бюджета. Для наглядности рассмотрим предприятия, которые функционируют в нефтегазовой сфере. Данный сектор экономики представляет собой главный источник прибыли, обеспечивающий пополнение государственного бюджета России.

Наша страна осуществляет поставки нефти и газа в больших количествах многим зарубежным странам, имеющим не настолько крупные запасы нефтегазовых месторождений. Объемы настолько огромные, что прекращение поставок может привести к остановке функционирования многих предприятий по всему миру, которые использую нефть и газ в качестве сырья. Для того чтобы не до-

пустить возникновения серьезных проблем, страна вынуждена осуществлять полный контроль за ситуацией, происходящей на рынке. Стоит отметить, что государству намного легче и выгоднее контролировать лишь одно из государственных предприятий, нежели десятки коммерческих организаций, причем наличие большого количества частных структур не привело бы к улучшению качества продукции. В связи с этими доводами, государственная монополия в РФ остается необходимым условием и эффективным механизмом осуществления контроля в стратегически важных секторах экономики государства.

В настоящее время ситуация, сложившаяся на рынке, особенно остро ставит вопрос о необходимости государственного вмешательства в экономические процессы. Эта проблема является актуальной в связи с прохождением особого этапа мирового экономического развития, обусловленного наличием глобализационных процессов, транснационализации и макроэкономической нестабильности большого количества стран.

Возникновение государственных монополий происходит в результате регулирующего воздействия государства путем установления определенных сфер предпринимательства в качестве монополий для защиты интересов общества и государства. Установление монополии государства связано с реализацией целей рыночной стратегии правительства страны, для этого государство становится единственным какого-либо товара на рынке.

Наиболее лучший эффект страна получает вследствие деятельности предприятий, находящихся в отрасли естественной или государственной монополии. Эти предприятия либо находятся в собственности государства, либо крупные пакеты их акций принадлежат правительству.

Если обратиться к истории, можно обнаружить попытки отказа от установления государственных монополий. К примеру, после распада СССР, в ходе преобразований, правительство совместно с органами государственной власти по идеологическим соображениям прекратило контролировать не только чисто рыночные сферы, но и стратегические отрасли, которые обеспечивали жизнеспособность и перспективное развитие экономики, финансовую и оборонную мощь страны, то есть вооружение, электроэнергия, нефть, газ, алкоголь. Государственная монополия во многих отраслях сменилась монополией частников, которая представляла более серьезную опасность для общества. В итоге, добросовестная конкуренция не сложилась, эффективность производства существенно снизилась, государство теперь не способно выполнять социальные, инвестиционные, оборонные функции, наблюдается нехватка денежных средств.

На данный момент предпринимаются попытки по восстановлению утраченных позиций и разрабатываются методы защиты экономических интересов государства, прав потребителей и всего населения. Государственным органам власти предстоит в полной мере использовать полномочия, направленные на

регулирование деятельности предприятий независимо от форм собственности, включая предприятия с иностранным капиталом, а также реализовать исключительные права по квотированию объемов, организации эффективных сбытовых каналов и другим направлениям. Правильное сочетание различных методов воздействия, с учетом специфики отраслей и видов деятельности, может повысить эффективность государственного сектора и всей экономики.

---

[1] Латышев А.Ю. Особенности современного монополизма как формы организации бизнеса // Вестник Челябинского государственного университета. 2014. № 21 (350). Экономика. Вып. 47. С. 192-200;

Латышев А.Ю. Противоречия развития современного монополизма: теория и российская практика // Вестник Челябинского государственного университета. 2014. № 8 (338). Экономика. Вып. 44. С. 78-88.

[2] Калентьева Н.А. Монополизация как закон-тенденция развития современной экономики // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2010. № 10 (72). С. 31-35.

[3] Вишневер В.Я., Чирков М.А. Развитие теоретических взглядов на сущность и роль конкуренции в рыночной экономике // Наука XXI века: актуальные направления развития : сб. науч. ст. III Междунар. заоч. науч.-практ. конф., 25 апр. 2016 г. Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2016. Вып. 1, ч. 1. С. 600-604. URL: http://si.sseu.ru/sites/default/files/2016/04/zaoch.k.ch.1.pdf.

[4] Малявина И.Ю. Государственный монополизм в современной экономической системе : автореф. дис. … канд. экон. наук. Чебоксары, 2009.

[5] Кузьмин А.В. Государственная монополия в современной экономике России : автореф. дис. … канд. экон. наук. Самара, 2004.

[6] Хайкин М.М. Направления государственного регулирования деятельности естественных монополий // Экономика, социология и право. 2016. № 5. С. 69-71.

THE STATE MONOPOLY IN MODERN ECONOMY

© 2017 Gil'manova Dinara Rakhimzhanovna
Student
© 2017 Vishnever Vadim Yakovlevich
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: ab3535@mail.ru

Keywords: monopoly, monopolism, state monopoly, natural monopoly, competition.

In article the economic entity of the state monopoly which is considered from three sides as economic category, institute of economy, the subject of managing is revealed.

УДК 657:336.717

ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА ОПЕРАЦИЙ ЭКВАЙРИНГА

© 2017 Головачева Юлия Станиславовна
магистрант
© 2017 Татаровская Татьяна Евгеньевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: yulia-golovachyova2014@yandex.ru

Ключевые слова: эквайринг, платежная карта, банковский терминал, ККМ, кассовая книга, денежные средства, безналичная форма расчетов.

Рассмотрены особенности эквайринговых операций, их достоинства перед другими формами расчетов. Представлен порядок отражений операций эквайринг на счетах бухгалтерского учета. Раскрыты особенности отражения таких операций в первичных учетных документах и финансовой отчетности.

В настоящее время активно развиваются безналичные расчеты с использованием платежных карт, так как они обладают рядом преимуществ - это быстрота, легкость, мобильность и удобство.

Эквайринг - это расчеты, производимые кредитными организациями (банк-эквайрер) с организациями торговли (услуг) по операциям, совершаемым с использованием платежных карт[1].

Преимущества эквайринговых операций:

1) Минимизация рисков (выручку по платежным картам сложно украсть, исключение расчета фальшивыми банкнотами);

2) Повышение конкурентоспособности организации (увеличиваются обороты за счет привлечения новых клиентов-держателей платежных карт)[2];

3) Отсутствие лимита расчета наличными денежными средствами.

Для осуществления операций с использованием платежных(банковских) карт, торговой организации необходимо заключить договорс банком, согласно его открывается счет, на который будут поступать платежи по платежным картам покупателей, устанавливаются условия по обслуживанию специального оборудования (POS-терминал) и его установке, а также размер комиссионного вознаграждениями другие[3].

Расчеты по платежным картам осуществляются при помощи специального оборудования -POS-терминал, стоимость которого следует учитывать:

1) в составе основных средств, либо материально-производственных запасов (в зависимости от стоимости и положений учетной политики организации), если оборудование приобретается самостоятельно.

2) на забалансовом счете 001 "Арендованные основные средства", если оборудование предоставляется в пользование в рамках договора эквайринга банком[4].

Последовательность выполнения операций с использованием платежных карт:

- При помощи терминала, кассир указывает сумму оплаты по карте, а покупатель производит активацию (вводя пин-код), после чего данные мгновенно передаются в прессинговый центр, где проверяются остатки на счете клиента[5];

- После чего, кассир распечатывает слип (квитанцию) в двух экземплярах, в каждом должна быть роспись, как покупателя (экземпляр продавца), так и продавца (экземпляр покупателя). К слипу покупателя прикрепляется кассовый чек на данную сумму, так как безналичные расчеты осуществляются с использованием контрольно-кассовых машин (далее - ККМ), отражаясь в Z-отчете, как сумма безналичной выручки.Приходный кассовый ордер на данную сумму не выписывается.

- В конце рабочего дня, организация отчитывается перед банком по сумме и количеству операций эквайринга, ссылаясь на формируемый терминалом электронный журнал (отчет). Бумажный вариант хранится вместе с отчетами по ККМ.

- После проверки предоставленных документов, банк перечисляет на расчетный счет организации денежные средства, оплаченные платежными картами, взымая комиссию согласно размера (1-3%) и порядка удержания (в момент зачисления суммы), указанного в договоре эквайринга. Услуги банка-эквайра не подлежат налогообложению НДС, следовательно, они не содержат "входного НДС".

- Торговая организация отражает поступление денежных средств (выручки) по платежным картам в полном объеме, включая комиссию банка, которая в бухгалтерском и налоговом учете может отражаться (на дату зачисления выручки на расчетный счет организации), как в составе расходов по обычным видам деятельности, так и в составе прочих расходов[6]. Следовательно порядок учета расходов на услуги банка необходимо закрепить в учетной политике.

Порядок отражения данных операций в бухгалтерском учете, которые впоследствии должны найти отражение в учетных регистрах, бухгалтерской отчетности, а также учетной политике предприятия представлен в таблице.

Особенности отражения эквайринговых операций на счетах бухгалтерского учета в коммерческой организации

$Д^т$	$К^т$	Содержание операции
57 "Денежные переводы в пути"	90 "Продажи"	Отражена выручка от продажи товаров в торговой организации на основании отчета по ККМ и отчета терминала по операциям эквайринга
91 "Прочие доходы и расходы"	57 "Денежные переводы в пути"	Отражена комиссия банка по операциям эквайринга
51 "Расчетный счет"	57 "Денежные переводы в пути"	Оставшаяся часть выручки (за минусом комиссии), зачислена на расчетный счет организации

Операции эквайринга оформляются следующими первичными учетными документами. Ежедневно кассир-операционист заполняет журнал кассира-операциониста по форме № КМ-4, справку отчет кассира-операциониста по форме № КМ-6, в которых отражает информацию о поступившей от клиентов выручке. Кроме того, ежедневно заполняются сведения о показаниях счетчиков контрольно-кассовой машины и выручке организации по форме № КМ-7. Все

операции, связанные с движением наличных денежных средств, отражаются в кассовой книге экономического субъекта.

При возврате покупателю денежных средств в случае, если он возвращает товар, оплаченный через банковский терминал, необходимо руководствоваться письмом УФНС России по г. Москве от 15.09.2008г. № 22-12/087134, который позволяет регулировать данный вопрос посредством договора эквайринга.

В финансовой отчетности эквайринговые операции влияют на показатели бухгалтерского баланса и отчета о движении денежных средств.

Денежные потоки (как притоки, так и оттоки)[7] возникают в результате расчетов с клиентами экономического субъекта, и такие факты хозяйственной жизни отражают в разделе "Операционная деятельность" отчета о движении денежных средств.

---

[1] Федеральный закон № 54 "О применении контрольно-кассовой техники при осуществлении наличных денежных расчетов и (или) расчетов с использованием платежных карт" (в ред. от 05.05.2014).

[2] Милюткин А.В. Статистическое исследование интенсивности использования банковских карт населением региона // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2010. № 4 (66). С. 43-47.

[3] Указание Банка России от 12.11.2009 № 2332-У "О перечне, формах и порядке составления и представления форм отчетности кредитных организаций в Центральный банк Российской Федерации".

[4] Фахретдинова Э.Н. Учет операций по продаже товаров с использованием эквайринга // Новая наука: от идеи к результату. 2016. № 12-1. С. 265-267.

[5] Положение об эмиссии банковских карт и об операциях, совершаемых с помощью платежных карт (утв. Банком России 24.12.2004 № 266-П).

[6] Савинова Н.Г. Розничные платежные системы и их влияние на состояние наличного денежного оборота // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2011. № 4 (78). С. 77-81.

[7] Татаровская Т.Е. Особенности информационных потоков экономических субъектов // Наука XXI века: актуальные направления развития : материалы Междунар. заоч. науч.-практ. конф. Самара, 2015. С. 728-730.

PECULIARITIES OF ACQUIRING OPERATIONS ACCOUNTING

© 2017 Golovacheva Yuliya Stanislavovna
Undergraduate
© 2017 Tatarovskaya Tatyana Evgenyevna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: yulia-golovachyova2014@yandex.ru

Keywords: acquiring, payment card, bank terminal, cash register equipment, cash book, cash, cashless form of payment.

In the article the peculiarities of acquiring operations, their advantages over other forms of payment are represented. The order of transactions accounting is revealed. The features of such transactions in the primary accounting documents and financial statements are represented.

УДК 336.71

ОЦЕНКА КОНКУРЕНЦИИ НА БАНКОВСКОМ РЫНКЕ РОССИИ

© 2017 Головин Игорь Олегович
студент
© 2017 Вишневер Вадим Яковлевич
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: ab 3535@mail.ru

Ключевые слова: банковский рынок, банковская конкуренция, М. Портер, Сбербанк России, концентрация банковского рынка, монополизация банковского рынка.

Статья посвящена анализу таких понятий, как банковский рынок, банковский сектор, банковская конкуренция, монополизация банковского рынка. Авторы применяют модель М. Портера для анализа российской банковской конкурентной среды. Выявляют доминирующее положение Сбербанка России на национальном банковском рынке.

Банковский рынок является одним из ключевых в большинстве экономик мира. Это важнейшая сфера, которая обеспечивает нормальное функционирование финансовой системы, развитие бизнеса и экономики в целом.

В странах с рыночной экономикой конкуренция является неотъемлемой частью функционирования рынка, которая стимулирует экономических агентов. Здоровая конкуренция на товарном рынке способствует снижению стоимости продуктов, увеличению качества производимой продукции, борьбу за потребителя. Аналогичные тенденции характерны и для банковского сектора, где кредитные организации соперничают друг с другом за потребителей, снижая ставки по кредитам, увеличивая ставки по депозитам, улучшая качество предоставляемых услуг и банковских продуктов[1].

Российский банковский сектор является очень динамичным и развивающимся. Конечно, он не настольно стабилен и устойчив, как во многих странах Европы, но это обуславливается тем, что фактически с появления конкуренции на этом рынке прошло около 30 лет. В Германии же, к примеру, многие крупные банки основаны более 100 лет назад.

Конкуренцию на российском рынке банковских услуг сегодня можно рассмотреть по-разному. Так, можно использовать методику для анализа отраслей, разработанную Майклом Портером, известным специалистом в области конкуренции[2].

Согласно М. Портеру, на уровень конкуренции среди действующих фирм на рынке влияют следующие факторы: количество конкурентов, темпы роста рынка, соотношение сил, барьеры для входа и выхода, дифференциация конкурентов, стратегическая значимость отрасли и степень доступности информации.

- Количество конкурентов. По данным Центрального Банка России, на 1 января 2017 года в стране действовало 623 кредитных организаций: из них 575 бан-

ков и 48 небанковских кредитных организаций[3]. Хотя статистика показывает, что количество банков со временем уменьшается, так по данным на 2001 год в Российской Федерации было зарегистрировано около 1276 банков, их количество все равно велико, что является показателем интенсивной конкуренции в отрасли. Но, с другой стороны, заметно увеличение небанковских кредитных организаций: с 2001 года их количество увеличилось с 43 до 48, как указано выше, что еще раз говорит об их конкурентоспособности относительно больших банков. Банковские организации также конкурируют с микрофинансовыми организациями на рынке кредитов для малого бизнеса или потребительских кредитов.

- Темпы роста рынка. Как говорилось выше, банковская отрасль - это не один рынок, а совокупность различных рынков. Соответственно, темп роста отрасли напрямую зависит от темпов роста входящих в него рынков. Чем выше скорость роста - тем выше уровень и интенсивность конкуренции. Так, объем кредитования вырос с 2009 до 2013 года почти в два раза, с 14 млрд. рублей до 28 млрд. рублей, что говорит о значительном темпе роста. Но с 2013 и до 2016 этот показатель немного снижается, что связано с общим снижением темпов роста экономики[4].

- Соотношение сил. В Российской федерации наблюдается большое количество банков, но доминирующие позиции заняли первые сто банков, на деятельности которых приходится большая часть всех активов банковской системы. А первые пять банков контролируют около 50% всех активов. Особенно стоит выделить Сбербанк, который занимает отдельное место среди этих пяти. К тому же некоторые банки осуществляют свою деятельность только на местном рынке. Все это уменьшает уровень конкуренции[5].

- Барьеры для входа и выхода. Барьеры для входа не являются жесткими, определяющим барьером, пожалуй, является величина уставного капитала, который равен 300 млн. рублей. Говоря о барьерах выхода, то тут не существует особых серьезных экономических барьеров. Барьеры могут быть, к примеру, этические, так как клиенты могут не получить средства, также менеджеры могут бояться плохой репутации. Главным барьером является государство, которое зачастую не дает особо крупным банкам выйти из отрасли. Так, во время Мирового финансового кризиса в США в 2008 году Федеральная резервная система США создала план Полсона, по которому она выделяла банком крупные займы, чтобы они сохранились "на плаву" и не усугубили и без того плохое состояние экономики. Про большие банки в странах Европы и США говорят, что "они слишком большие, чтобы разориться". Также и в России государство во время кризиса часто поддерживает банки.

- Дифференциация конкурентов. На российском банковском рынке сегодня дифференциация очень хорошо прослеживается. Появляется новая категория - Интернет - банки. Все больше людей стали выбирать те банки, которые используют мобильные, интернет приложения для пользования услугами. Также дифференциация означает, что потребители пойдут в тот банк, который покажется им наиболее надежным и стабильным, чем другие. В этом случае выигрывает, конечно же, первая пятерка банков-лидеров.

- Стратегическая важность отрасли. Банковская отрасль является одной из важнейших сфер в экономике государства, поэтому определенно она является стратегически важной.

- Доступность информации. Сегодня банковская сфера вошла в новую эпоху. Распространение сети Интернет и связанный с ним интернет-банкинг сделали возможной моментальную передачу информации. На многих сайтах, таких как сайт Центрального банка и др. содержится информации о банковской отрасли, показатели роста и деловой активности. А Интернет позволил по-новому взглянуть на взаимодействие банков-конкурентов[6].

То есть, в России довольно умеренный уровень конкуренции, сравнимый с конкуренцией на рынке банковских услуг в европейских странах, где так же существуют несколько очень крупных банков, которые контролируют большую часть совокупных активов отрасли.

Следует заметить, что банки начали активно использовать маркетинг, как главный способ неценовой конкуренции. Все чаще и чаще можно увидеть рекламу, которая подчеркивает статус того или иного банка, а также статус клиентов, которые пользуются его услугами. Банки перестали расширяться экстенсивно (хотя некоторые черты, как увеличение количества банкоматов, до сих пор прослеживаются), а начали развиваться интенсивным путем. А именно, делать все, чтобы обеспечить максимальное удовлетворение потребностей потребителя. Сделать его взаимодействие с банком максимально простым, надежным и удобным. Именно поэтому большинство банков использует Интернет-банкинг, который очень сильно любят клиенты. Они просто могут сидеть на диване, смотреть телевизор и двумя нажатиями оплатить кредит, банковские услуги, оплатить с помощью интернет оплаты какую-либо другую услугу, что делает эту сферу очень привлекательной для банков, особенно для крупных, издержки на создание такой системы у которых крайне малы.

В России, как и во всех развитых странах, на рынке банковских услуг есть банки, занимающие исключительное положение. В числе таких банков лидирующую позицию занимает Сбербанк России[7].

Доля активов Сбербанка составляет около 25% всех активов отрасли,что уже ставит его в исключительное положение. Для сравнения возьмем "пятерку" банков-лидеров банковского сектора по активам. По данным Центрального Банка России, на долю этих пяти банков приходится около половины всех финансовых активов отрасли. А это 44 997 004 млн. руб. из совокупной величины активов кредитных организаций в 80 365 303 млн. руб.

Активы крупнейших банков России в 2016 г.*

Место	Банк	Активы, млн. руб.
1	Сбербанк	23 388 478
2	ВТБ	9 751 940
3	Газпромбанк	5 287 400
4	ВТБ 24	3 198 843
5	Россельхозбанк	2 859 755

* URL: http://bankir.ru/rating; http://www.cbr.ru/statistics/print.aspx?file=bank_system/4-1-3_011216.htm&pid=pdko_sub&sid=opdkovo.

Как видно из таблицы, Сбербанк опережает каждый из банков-лидеров в несколько раз.

При этом Сбербанк лидирует не только по величине активов, но и практически по всем другим параметрам. Так, на рынке кредитов для предприятий банк явно лидирует: он находится на первом месте (10 985 539 млн руб.), при том "обгоняя" ВТБ, который находится на втором (4 671 109 млн руб.), в два раза. На рынке потребительских кредитов, существует аналогичная ситуация: 4 174 104 млн руб. у Сбербанка против 1 485 793 млн руб. у ВТБ.

Особенность Сбербанка, как банка, имеющего исключительную позицию на рынке банковских услуг заключается в следующем:

- Во-первых, банк является абсолютным лидером по величине активов.

- Во-вторых, это единственный российский банк, капитализация которого сравнима с крупными западными банками.

- В-третьих, Сбербанк является преемником советских времен. Поэтому большинство клиентов перешло к нему именно от прошлой системы сберегательных касс, что делает банк "долгожителем", а значит надежным в глазах клиентов.

- В-четвертых, Сбербанк имеет эксклюзивные договоренности с Пенсионным фондом России. Во время СССР пенсионеры получали пенсию через сберегательную кассу, поэтому и сегодня, так как Сбербанк имеет статус надежного и приемника сберегательных касс, почти все социальные трансферты проходят через этот банк.

- В-пятых, государство, а именно, Центральный банк владеет половиной акций Сбербанка, что делает его государственным в лицах клиентов, а значит, его услуги будут всегда пользоваться предпочтительностью, так как, фактически, гарантом обязательств является государство.

- В-шестых, Сбербанк имеет самую крупную и развитую филиальную сеть, размеры которой в десятки раз превышают филиальные сети других крупных банков.

Все это говорит об исключительной позиции, которую занимает Сбербанк России[8].

Монопольная позиция Сбербанка имеет свои плюсы и минусы. Так, к минусам можно отнести то, что положение банка довольно сильно замедляет конкуренцию в отрасли, а также, что банк имеет возможность устанавливать монопольно низкие процентные ставки по вкладам, что сказывается на привлекательности этой услуги в лице клиентов.

Но нужно сказать, что сами клиенты "ставят" Сбербанк в исключительное положение. Дело в том, что все благодаря той же психологии, потребители идут банк с давней историей, в более надежный и крупный банк. А последние отзывы лицензий показали клиентам, что средние и мелкие банки могут в любой момент обанкротиться или лишиться лицензии на предоставление банковских услуг, что лишний раз показывает, что деньги стоит хранить в крупном банке, таком как Сбербанк. Это и создает некий замкнутый круг: потребители пользуются услугами надежного, с их точки зрения, Сбербанка; Сбербанк из-за этого увеличивает свои активы, что делает его еще более крупным и известным.

Несмотря на довольно большую степень концентрации, исключительное положение Сбербанка имеет достаточное количество достоинств. Из плюсов

нужно выделить стабильность и надежность банка, а также то, что благодаря величине капитализации, банк имеет возможность предоставлять широчайший спектр услуг и возможностей как для физических, так и для юридических лиц. Благодаря Сбербанку на трудовом рынке страны существует большое количество рабочих мест. На 2015 год количество сотрудников банка составляло около 325 тысяч человек, что делает Сбербанк одним из крупнейших работодателей страны.

В итоге следует сказать, что рынок банковских услуг в России, конечно, не совершенен. Сравнивая его с развитыми странами Запада, нужно сделать вывод, что банкам нашей страны есть к чему стремиться. Но однозначно необходимо сказать, что российская банковская отрасль не является чем-то выходящим за рамки в отношении степени централизации и концентрации, ведь в таких странах, как Германия, Швейцарии и др. также существуют несколько крупнейших банков и банковских групп, контролирующих большую часть банковской системы. С другой стороны, рынок олигополистической конкуренции является оптимальным для банковского сектора. Ведь как было замечено, он является стратегически важным, в следствие того, что от его состояния зависит вся экономика страны, а также благосостояние населения. А крупные банки являются надежными и стабильными, поэтому всегда будут пользоваться предпочтениями клиентов и защитой со стороны государства.

---

[1] Влезкова В.И., Носков В.А. Теоретико-методологические основы формирования конкуренции на рынке банковских услуг в современной экономике // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2015. № 7 (129). С. 18-23.

[2] Матулин Ю.Н., Скворцова А.Н. Конкуренция и конкурентоспособность коммерческих банков // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. № 7 (117). С. 111-114.

[3] Информация о регистрации и лицензировании кредитных организаций. URL: http://www.cbr.ru/statistics/print.aspx?file=bank_system/inform_16.htm&pid=lic&sid=itm_43766.

[4] Общие объемы кредитования юридических лиц-резидентов и индивидуальных предпринимателей в рублях по видам экономической деятельности и отдельным направлениям использования средств. URL: http://www.cbr.ru/statistics/UDStat.aspx?TblID=302-01&pid=sors&sid=ITM_27910.

[5] Отдельные показатели деятельности кредитных организаций, сгруппированных по величине активов. URL: http://www.cbr.ru/statistics/print.aspx?file=bank_system/4-1-3_011215.htm&pid=pdko_sub&sid=opdkovo.

[6] Вишневер В.Я., Хололов Г.С. Влияние асимметрии информации на банковскую конкуренцию и монополизацию в России // Экономические науки. 2016. № 11 (144). С. 77-80.

[7] Вишневер В.Я., Гильмутдинова Л.Т. Конкурентоспособность и конкурентные преимущества российских банков на современном этапе // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2013. № 5 (103). С. 14-18.

[8] Вишневер В.Я. К вопросу о сравнительной оценке конкурентоспособности ведущих российских банков // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2015. № 11 (133). С. 111-114.

COMPETITION ASSESSMENT IN THE BANKING MARKET OF RUSSIA

© 2017 Golovin Igor Olegovich
Student
© 2017 Vishnever Vadim Yakovlevich
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: ab3535@mail.ru

Keywords: banking market, bank competition, M. Porter, Sberbank of Russia, concentration of the banking market, monopolization of the banking market.

Article is devoted to the analysis of such concepts as the banking market, the banking sector, the bank competition, monopolization of the banking market. Authors apply M. Porter's model to the analysis of the Russian bank competitive environment. Reveal a dominant position of Sberbank of Russia in the national banking market.

СОДЕРЖАНИЕ

Региональная экономика

Абухоф В.В. Внедрение системы менеджмента качества как фактора повышения рентабельности государственных унитарных предприятий (на примере ГУП "Волгофарм") 3
Бердников В.А., Измайлов А.М., Лебедев В.И. Креативная модель социокультурного развития конкретного города 8
Игнатьева В.С. Обзор процессов M&A на фармацевтическом рынке Российской Федерации 12
Нестер И.А., Климук В.В. Инновационный потенциал Республики Беларусь 16
Пыркова О.М. Реализация государственной молодежной политики в городском округе Самара 23

Экологические науки

Богданова А.М., Сидоров А.А. Обоснование направлений экологического развития муниципального района Богатовский Самарской области 27
Евдокимова К.М., Сидоров А.А. Состояние и направления экологического развития муниципального района Алексеевский Самарской области 32
Игошин А.В., Сидоров А.А. Состояние и направления экологического развития муниципального района Кинель-Черкасский Самарской области 37
Краснова Е.А. Химические поллютанты и здоровье населения в г. Самаре 42
Новожилов Д.А., Сидоров А.А. Обоснование мероприятий экологического развития муниципального района Безенчукский Самарской области 45
Семина В.Ю., Карпова Н.П. Проектирование систем вторичной переработки отходов 49
Сидоров А.А. Практико-ориентированное обучение в курсе "Экология" при освоении ОП ВПО "Экономика", "Менеджмент", "Государственное и муниципальное управление" 53
Сидоров А.А. Экологический рейтинг 56

Педагогические науки и психология

Аверина Л.В., Печерская Э.П. Критерии оценки эффективности программ ДПО 62
Дмитриева Е.Ю. Проблемы формирования духовно-нравственных ценностей у студентов педагогического университета 66
Доброзракова Г.А. Инновационные процессы в высшей школе: достижения и нерешенные проблемы 68
Мухамадиева Л.Н., Дедова Д.И. Нетрадиционные методы отбора персонала и их применение в организациях 71

Сидорова Д.А., Сидоров А.А. Личность студента как предмет воспитания 76
Ярушкин Н.Н., Сатонина Н.Н. Нравственные качества руководителя как условие его профессиональной успешности 80

Социологические науки и политология

Белоножко Е.С., Чеджемов Г.А. Мошенничество в сети Интернет..... 85
Дудин Г.А. Профессионализм, социализация и человеческий капитал..... 89
Коротаева Т.В., Антонова К.В. Влияние культуры на развитие человека..... 92
Коротаева Т.В., Мильке И.О. Роль инноваций в развитии современного образования 95
Лебедева Л.Г. Выбор профессии как аспект формирования человеческого капитала..... 99
Мальцева А.П. Психологическое давление на молодежь через "группы смерти"..... 102
Моисеева Е.А., Чеджемов Г.А. Экономическое поведение человека в условиях кризиса 106
Носова Т.А. Студенческая семья в современном социуме 110
Перемышлина Е.С., Логинова И.А. Синдром эмоционального выгорания у специалистов центров социального обслуживания г. Самары 113
Ростова А.В. Модель фильтрации инноваций (по материалам социологического исследования)..... 118
Трещева Е.Е., Чеджемов Г.А. Эпоха постмодерна. Общество виртуальной реальности 122
Ургалкин Ю.А., Чеджемов Г.А., Корноухова А.Н. Праздник как элемент социокультурной жизни города 126

Филологические науки и языкознание

Голованова И.С. Семиотика винной этикетки (на примере вин Бордо)..... 131
Милютина Е.А. Нюансы перевода псевдоинтернациональных слов в текстах экономической направленности 135

Исторические науки

Аверина В.Д. Образовательная политика Временного правительства в 1917 г..... 141
Брюхова Д.С. Александра Коллонтай как тип "новой" женщины эпохи революции 1917 г..... 147
Илюшенкова Е.О. Финансовые рынки в годы Первой мировой войны и революции 1917 г..... 151
Калашникова Е.Б., Антось П.А. Историческая параллель: аграрная реформа П.А. Столыпина и дальневосточный гектар 157
Калашникова Е.Б., Мавринская Т.В. Мировой суд в XIX веке: структура и особенности 160

Потякина И.А., Сумбурова Е.И. Жители села Шилан - герои Великой Отечественной войны 163
Стаканова Н.С. Великая русская революция в труде Питирима Сорокина "Социология революции" 168

Математико-статистические науки

Архипов А.А. Факторы территориальной организации жилищного строительства в Российской Федерации 176
Проскурина Н.В., Спасёнова Д.С. Статистический анализ взаимосвязей показателей дифференциации доходов и социальной безопасности в регионах 180
Сарбитова И.Л., Киселёв А.А. Тенденции развития туристско-рекреационного потенциала Самарского региона РФ 184
Токарев Ю.А., Аридова Е.П. Современная система социальных показателей 187
Уфимцева Л.И., Горюшина Е.А., Казакова Е.А. Риск статистика 191

Информационные технологии в образовании, экономике и менеджменте

Булаева А.А. Метод оценки экономической эффективности проекта обучения 196
Булаева А.А., Абросимов А.Г. Применение информационных технологий для обучения персонала 199
Палагин Н.В. Современные тенденции применения информационных технологий в сфере оказания государственных и муниципальных услуг в России 202
Стаканова Н.С., Коробецкая А.А. Доктрина информационной безопасности РФ: новизна, уникальность, осуществление 206
Стариков И.А., Юшкова Т.А. Медиа- и арт-пространство современного Екатеринбурга 211

Философские науки

Астафьева Н.С. Влияние мультикультурализма на формирование унифицированного человека 214
Гурьянов Н.Ю., Гурьянова А.В. Онтология свободы в философско-правовой концепции Гегеля 218
Гурьянова А.В. Идея "смерти автора" в структуралистской эпистемологии М. Фуко 221
Краснов С.В. Необходимость антропологической парадигмы для современного экономического мышления 224

Маховиков А.Е., Белемаева А.В. О специфике мировоззренческой культуры Востока в китайской философии управления 226
Стаканова Н.С. Категория одиночества с позиций социальной философии 231
Фролов В.А. Государство и патриотизм 237
Фролов В.А., Гурьянова А.В. Гуманистическое содержание аксиологических категорий в контексте философско-экономического познания 241

Юридические науки

Абалымова А.А., Лекасова А.С., Сайфулова Л.Г. Право собственности юридических лиц 245
Аверина Л.В., Васильева А.А. Реконструкция набережной: проблемы и пути их решения 250
Акиев В.В., Никулин И.Г. Вопросы правового регулирования и налогообложения криптовалютных систем 254
Алиева Г.Ш., Волкова Н.А. Причины возникновения преступности малолетних 257
Алиева Г.Ш., Сайфулова Л.Г. Понятие и основания возникновения неосновательного обогащения 260
Андрианов И.П. Добровольная народная дружина как средство профилактики правонарушений, наркомании и алкогольной зависимости, противодействия развитию деструктивных течений и экстремизма в молодежной среде 263
Андрианова А.О. Экстремизм как угроза безопасности общества и государства в современных реалиях 269
Аникин Г.Г. Экологический аспект транспортного налога 275
Брянцева В.А., Волкова Н.А. Латентная преступность: понятие, причины появления 277
Брянцева В.А., Сайфулова Л.Г. Понятие "аналогия" в гражданском праве 280
Виленский Н.М., Цельникер Г.Ф. К вопросу о запрете деятельности МФО и переходу на исключительно банковское кредитование физических лиц 283
Даулеталиева Г.Т., Руднева Ю.В. Электронные доказательства в гражданском процессе в свете концепции единого процессуального кодекса 287
Казанкова Т.Н., Сидорова Ю.Ю. Проблема налоговой ответственности 290
Калашникова Е.Б., Казурова Н.А. Сравнительный анализ антикоррупционных мер в Сингапуре и России 293
Капитанов К.И., Цельникер Г.Ф. К вопросу о совершенствовании системы бюджетного контроля в России: проблемы и пути их решения 297
Карпович В.Ю., Цельникер Г.Ф. Место муниципальных образований в бюджетной системе Российской Федерации 301
Котыхова А.А., Никулин И.Г. Справедливость как принцип налогообложения 307
Панарина Н.М. Проблемы и перспективы закона Самарской области о транспортном налоге 309

Панарина Н.М., Руднева Ю.В. Нововведения процессуального законодательства в свете концепции единого процессуального кодекса.....312
Руднева Ю.В., Фадеев А.В. Гарантии прав граждан на бесплатную юридическую помощь в административном судопроизводстве.....315
Середкина О.А., Золотов М.А. Законодательная основа борьбы с экономическими преступлениями в России и перспективы ее совершенствования 319
Серова А.А. Источники права Китая и Японии: сравнительный анализ.....324
Сидорова А.В., Карчевская И.А. Взаимосвязь банковского права с гражданским правом.....326
Сидорова А.В., Сидорова Ю.Ю. Швейцария: особенности банковской системы 330
Цельникер Г.Ф., Карчевская И.А. Цели налоговой амнистии.....333
Чалоян А.И., Волкова Н.А. Проблемные аспекты и пути совершенствования статьи 190 УК РФ.....337

Экономические науки и менеджмент

Абашина Е.А., Логунова Ю.А., Нуйкина Е.Ю. Применение линейного программирования к формированию оптимального штата сотрудников.....344
Абрамов Д.В., Паулов П.А. Проблемы российской деофшоризации.....350
Абубакирова Ю.Д. Проактивное управление - современный подход к управлению организацией 356
Авакян Г.А., Заступов А.В. Кластер как межотраслевой инструмент развития экономики региона 359
Агамырадов П.А., Адырхаева Г.Д. Совершенствование кадровой политики предприятия пищевой промышленности (на примере ЗАО "СБКК").....362
Акимова Д.А., Никитина Н.В. Анализ стоимостных показателей объема выпуска и реализации продукции предприятия и резервы их повышения 365
Алтунбаева М.Р., Щуцкая А.В. Современное состояние инновационной деятельности в АПК региона.....371
Андрианов А.П. Оценка качества финансового менеджмента в субъектах РФ.....375
Анкудинова М.В. Аутсорсинг.....381
Анкудинова М.В. Системы управления транспортом как инструмент оптимизации логистики компании.....384
Асабаева А.Т., Адырхаева Г.Д. Современные проблемы кондитерской промышленности в РФ 388
Аскерова Р.В. Роль банковского контроля в решении проблем современного банковского сектора.....392
Ахметшин Р.Г., Чудаева А.А. Проблемы обеспечения информационной безопасности организации.....394
Бердников В.А., Измайлов А.М. Конкурентоспособное программно-целевое планирование малого и среднего бизнеса 398

Бердников В.А., Измайлов А.М., Соколов А.Ю. Формирование стратегических инициатив 401
Бетанели Ф.Т., Корнилова А.Д. Перспективы экологического строительства на рынке недвижимости 406
Богатырева И.В., Овчаренко Г.Ю. Особенности конкурсного отбора профессорско-преподавательского персонала высшего учебного заведения в России 410
Боярова М.А., Татаровская Т.Е. Применение позаказного метода учета затрат на предприятиях мебельной промышленности 415
Булавко О.А. Формирование инвестиционной привлекательности предприятий в процессе перехода к инновационному развитию 421
Булавко О.А., Данилина А.П., Стаханова И.В. Развитие рынка инвестиционных ресурсов в "новой экономике" 426
Буракова И.С., Персиянцева П.Н., Перепёлкин В.А. Индексные оценки человеческого развития на глобальном и страновом уровнях 429
Васильева М.К., Василевская К.О., Климук В.В. Факторы внешнеэкономической динамики стран ЕврАзЭС 432
Верещагина М.В., Адырхаева Г.Д. Основные направления инновационной деятельности на предприятиях пищевой промышленности 436
Вишневер В.Я. Факторы, определяющие уровень микроконкурентоспособности российского коммерческого банка 438
Воробьев С.Ю., Наугольнова И.А. Роль инвестиций в развитии предприятия 444
Воронцова О.В., Рахматуллина А.Р. Новый и эффективный способ продвижения товара на рынок - кросс-маркетинг 447
Гильманова Д.Р., Вишневер В.Я. Государственная монополия в современной экономике 451
Головачева Ю.С., Татаровская Т.Е. Особенности учета операций эквайринга 457
Головин И.О., Вишневер В.Я. Оценка конкуренции на банковском рынке России 460

Научное издание

НАУКА XXI ВЕКА:
АКТУАЛЬНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ

Сборник научных статей
V Международной заочной
научно-практической конференции

17 апреля 2017 года

Выпуск 1

Часть 1

Материалы представлены
в авторской редакции

Усл. печ. л. 27,44 (29,5). Уч.-изд. л. 38,94.
Самарский государственный экономический университет.
443090, Самара, ул. Советской Армии, 141.