

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
"САМАРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ"

РОССИЙСКАЯ НАУКА:
АКТУАЛЬНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ
И РАЗРАБОТКИ

*Сборник научных статей
VII Всероссийской
научно-практической конференции*

7 марта 2019 года

Часть 2
Экономика. Юриспруденция и право

Самара
Издательство
Самарского государственного экономического университета
2019

УДК 001.8
ББК 448
Р76

Материалы конференции размещены в системе РИНЦ

Редакционная коллегия: д.э.н., профессор Г.Р. Хасаев; д.э.н., профессор С.И. Ашмарина (отв. редакторы); д.э.н., профессор Д.В. Чернова; д.э.н., профессор Л.А. Сосунова; д.п.н., профессор Э.П. Печерская; д.э.н., профессор Т.А. Корнеева; к.с.н., доцент Е.В. Ширнина; д.э.н., профессор А.П. Жабин; ст. преподаватель М.В. Китаева; к.э.н., доцент Н.В. Никитина; к.э.н., доцент С.Н. Пичкуров; к.э.н., доцент Н.В. Полянкова; д.и.н., профессор Н.Ф. Тагирова; к.э.н., доцент А.А. Чудаева; д.э.н., доцент Е.В. Погорелова; И.А. Плаксина (отдел сопровождения конкурсов и грантов); д.ф.н., профессор А.В. Гурьянова; к.ю.н., доцент С.П. Бортников; Д.В. Алешкова (отв. секретарь-референт)

Р76 **Российская наука: актуальные исследования и разработки** : сб. науч. ст. VII Всерос. науч.-практ. конф., 7 марта 2019 г. : в 2 ч. / [редкол.: Г.Р. Хасаев, С.И. Ашмарина (отв. ред.) и др.]. - Ч. 2. - Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2019. - 537 с.
ISBN 978-5-94622-904-3 - ISBN 978-5-94622-906-7 (ч. 2)

Сборник посвящен актуальным научно-теоретическим и методическим вопросам развития общества в современных экономических условиях в таких областях науки, как: информационные технологии в образовании, экономике и менеджменте; математика; менеджмент; педагогика и психология; социология и политология, филология и языкознание; философия; физическая культура и здоровый образ жизни; экономика; юриспруденция и право. В статьях проведен анализ теоретических и методических подходов экономического и организационного развития, предложены новые научно-методические направления развития экономики и общества.

Сборник представляет интерес для научных работников, аспирантов, студентов, а также руководителей и специалистов предприятий.

УДК 001.8
ББК 448

ISBN 978-5-94622-904-3
ISBN 978-5-94622-906-7 (ч. 2)

© ФГБОУ ВО "Самарский государственный
экономический университет", 2019

ЭКОНОМИКА

УДК 336

Код РИНЦ 06.00.00

ФУНДАМЕНТАЛЬНЫЙ АНАЛИЗ АКЦИЙ ПАО "ИНТЕР ПАО ЕЭС"

© 2019 Авралева Анастасия Сергеевна
студент

© 2019 Корнилова Анна Дмитриевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: nesscramp@gmail.com

Ключевые слова: анализ, финансовая устойчивость, стоимость акций, предприятие, энергетика, инвестирование, инвестиции, бизнес.

В статье рассмотрено значение фундаментального анализа акций на начальной стадии инвестирования, который позволяет определить будущее развитие компании и возможную прибыль от инвестиционных вложений. Также, представлены расчеты основных показателей. на примере компании ПАО "Интер ПАО ЕЭС".

В современной экономической системе большое значение имеет такой процесс, как инвестирование. Инвестированием занимаются, как юридические лица, в роли которых выступают крупные холдинговые компании, так и физические лица, обладающие значительной финансовой грамотностью. На первый взгляд может показаться, что это идеальный способ получения прибыли, но на деле все может оказаться совсем иначе. Множество инвесторов ежегодно теряют крупные средства, неграмотно вкладываясь в различные проекты. В связи с этим, был разработан ряд способов, позволяющих проанализировать финансовое состояние компаний. Наиболее популярным является фундаментальный анализ, он выступает главным инструментом любого инвестора. С его помощью можно оценить будущее любого бизнеса. Если бизнес растет, то, в свою очередь, увеличивается и стоимость самого бизнеса и это отражается на росте курса акций. Фундаментальный анализ позволяет решить главную задачу инвестора - найти компании с устойчивым и стабильным ростом, так как это главная гарантия удачных инвестиций в акции. В данной статье будет проведен анализ стоимости акций диверсифицированного энергетического холдинга - ПАО "Интер ПАО ЕЭС", который является главным российским

оператором экспорта- импорта электроэнергии¹. Зачастую анализ начинается с определения коэффициента P/E - он показывает, какова цена 1 единицы прибыли компании.

Таблица 1

Коэффициент P/E (Price/Earnings Ratio)

2012	2013	2014	2015	2016	2017
7,43	9,51	3,8	8,06	4,11	7,23
Среднее значение		6,68			

За весь анализируемый период компания является недооцененной, так как показатели меньше 10-20. Российские генерирующие активы остаются недооцененными. Вероятен рост интереса игроков к российской генерации, а акции "Интер РАО" дают хорошую возможность инвестиций в многочисленные активы этого сектора.

Коэффициент P/B - это отношение рыночной цены акции компании к балансовой стоимости в расчете на одну акцию или отношение рыночной капитализации компании к собственному капиталу за вычетом стоимости привилегированных акций.

Таблица 2

Коэффициент P/B (Price/Book Value Ratio)

2012	2013	2014	2015	2016	2017
8,71	5,07	3,81	8,09	4,11	5,23
Среднее значение		5,84			

Таким образом, все коэффициенты >1, следовательно, компания переоценена. Инвестиционная рекомендация: продавать.

Коэффициент P/S - показывает, какова цена 1 единицы выручки компании.

Таблица 3

Коэффициент P/S (Price/Sales Ratio)

2012	2013	2014	2015	2016	2017
0,66	0,44	0,16	0,15	0,14	0,81
Среднее значение		0,39			

Таким образом, P/S<2, компания недооценена. Инвестиционная рекомендация: покупать.

Коэффициент P/TB показывает, какова цена 1 единицы материальных активов компании, сформированных за счет собственных средств.

Таблица 4

Коэффициент P/TB (Price/Tangible Book Ratio)

2012	2013	2014	2015	2016	2017
0,00096	0,00073	0,0003	0,021	0,032	0,094
Среднее значение		0,025			

Считается, что чем ниже коэффициент P/TB, тем лучше для инвестора. Показатель не достигает даже 1, низкий. Компания недооценена. Инвестиционная рекомендация: покупать.

Коэффициент PEG - это отношение коэффициента P/E к темпу роста чистой прибыли на акцию или отношение коэффициента P/E к средней прибыли компании до выплаты процентов, налогов и амортизации за последние 5 лет².

Таблица 5

Коэффициент PEG (P/E Growth Ratio)

2012	2013	2014	2015	2016	2017
0,18	0,36	0,01	0,14	0,06	0,11
Среднее значение			0,16		

$PEG < 1$, значит можно сделать вывод, что компания недооценена, инвестиционная рекомендация - покупать.

Коэффициент EPS (Earnings per Share) - показывает величину чистой прибыли компании в расчете на акцию.

Таблица 6

Коэффициент EPS (Earnings per Share)

2012	2013	2014	2015	2016	2017
0,004	-0,0023	-0,0023	0,0093	0,023	0,065
Среднее значение			0,016		

В среднем на 1 акцию компании приходится 0,016 чистой прибыли. В 2013 и 2014 годах компания испытывала затруднения, что привело к убыткам, поэтому в соответствующие года данный показатель имеет отрицательное значение. В 2016-2017 годах компания стабилизировалась, и чистая прибыль на акцию увеличилась в несколько раз. Такой скачок вверх может привлечь инвесторов для долгосрочного инвестирования.

Дивидендная доходность - это величина размера годовых дивидендов по отношению к рыночной цене акции в определенный момент времени.

Таблица 7

Коэффициент дивидендной доходности (DY - Dividend Yield)

2012	2013	2014	2015	2016	2017
0,042	н/д	н/д	0,0015	0,00094	0,0046
Среднее значение			0,0082		

Дивидендная доходность увеличилась в 2017 году, по сравнению с прошлыми годами. Совет директоров компании в июле 2015г, принял новую дивидендную политику, по которой 25% чистой прибыли по МСФО должно возвращаться акционерам³. Инвестиционная рекомендация - можно приобретать ценную бумагу.

Долг/Активы (D/A) - это соотношение заемного капитала к активам компании. И показывает финансовую устойчивость компании.

Таблица 8

Коэффициент D/A (Debt to Asset)

2012	2013	2014	2015	2016	2017
0,27	0,33	0,35	0,41	0,35	0,29
Среднее значение			0,33		

Нормальным считается значение $D/A < 0,4$. На протяжении всех лет компания имеет значения данного показателя меньше 0,4, кроме 2015 года, в котором он равен 0,4. Из этого следует вывод, что в целом компания имеет стабильную финансовую устойчивость.

Коэффициент автономии (E/A) - это соотношение собственного капитала к активам компании.

Таблица 9

Коэффициент E/A (Equity to Asset)

2012	2013	2014	2015	2016	2017
0,73	0,67	0,65	0,6	0,65	0,71
Среднее значение			0,69		

Чем меньше значение коэффициента, тем в большей степени организация зависит от заемных источников финансирования, тем менее устойчивое у нее финансовое положение. Считается, что при $E/A > 0,7$ компания имеет долгосрочное конкурентное преимущество. На основе вышесказанного можно сделать вывод, что значения показателей не отклоняются от нормы и компания стремительно набирает обороты и в долгосрочной перспективе может получить долгосрочное конкурентное преимущество, так как в 2017 году значение показателя уже достигло 0,7. Как сообщает газета "Ведомости" - Инвесторы оценили результаты: "Интер ПАО" на Московской бирже с конца 2016 г. подорожала на 65,7%⁴.

На основе проведенного фундаментального анализа компании "Интер ПАО", можно сделать вывод, что компания стремительно наращивает конкурентные преимущества, несмотря на кризисные ситуации в период с 2012-2014 года. Показатели энергохолдинга за 2017г. оказались очень сильными. Чистая прибыль по МСФО выросла в 2,4 раза до 23,9 млрд руб. Свободный денежный поток составляет 32,8 млрд. руб. Чистый долг сократился в 4,5 раза до 7,7 млрд. руб. Показатели по РСБУ также выросли. Чистая прибыль - более чем в 9 раз до 3,7 млрд. руб.⁵ В частности компания имеют стабильную финансовую устойчивость для привлечения свежих инвестиций.

¹ Официальный сайт ПАО "Интер ПАО ЕЭС"; URL: <https://www.interrao.ru/investors> (дата обращения 18.02.2019).

² Ковалев В.В. Управление денежными потоками, прибылью и рентабельностью: учебно-практическое пособие - Москва: Проспект, 2015.

³ Официальный сайт инвестиционной компании Доход; URL: <https://www.dohod.ru/ik/analytics/dividend/irao> (дата обращения 01.02.2019).

⁴ Интернет портал Ведомости; URL: <http://www.vedomosti.ru/business/articles/2016/04/08/636898> (дата обращения 27.02.2019).

⁵ Годовые отчеты за период 2012-2017 гг. ПАО "Интер ПАО ЕЭС"; URL: <https://www.interrao.ru/investors/disclosure/annual> (дата обращения 01.03.2019).

FUNDAMENTAL ANALYSIS OF THE COMPANY'S SHARES OF PJSC "INTER RAO UES"

© 2019 Avraleva Anastasia Sergeevna
Student

© 2019 Komilova Anna Dmitrievna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: nesscramp@gmail.com

Keywords: analysis, financial sustainability, value of shares of the company, energy, investing, investments, business.

In the article the value of fundamental analysis of stocks at the initial stage of investment, which allows you to determine the modern development of the company and profit from investments. Also, calculations are presented on key indicators. example company PJSC "inter RAO UES".

УДК 331.1
Код РИНЦ 06.00.00

ОТТОК КАПИТАЛА ИЗ РОССИИ ЗА РУБЕЖ

© 2019 Александрова Ксения Борисовна*
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: a_bec3@mail.ru

Ключевые слова: отток капитала, причины оттока капитала, движение капитала по секторам, Росфинмониторинг, риски легализации (отмывания) преступных доходов.

В статье рассматривается проблема оттока капитала из России за рубеж в связи с ее актуальностью, так как отток капитала за рубеж оказывает существенное влияние на состояние экономики страны, ее экономический рост и перспективы развития. Кроме того, значительная часть оттока капитала совершается с целью его легализации, что наносит вред финансовой безопасности страны, а также экономической, социальной и политической сфере.

Проблема оттока капитала из России за рубеж является актуальной проблемой уже на протяжении многих лет. Данный процесс негативно влияет на экономическое развитие страны, так как капитал, который мог быть реинвестирован в экономику для ее развития, вывозится за рубеж, что характеризует экономику страны как неэффективную и неустойчивую, в результате чего создается неблагоприятный климат для развития международных экономических отношений, привлечения иностранных инвесторов и партнеров¹.

* Научный руководитель - **Измайлов Айрат Маратович**, кандидат экономических наук, доцент.

Кроме того, большая часть капитала - это доходы, полученные нелегальным путем, с которых не платятся налоги, в результате чего бюджетная система РФ недополучает крупную сумму денежных средств, что может привести к возникновению бюджетного дефицита. К тому же, легализация доходов, полученных преступным путем, подрывает финансовую безопасность страны, ухудшает состояние не только экономики, но и социальной сферы, а также способствует росту политической нестабильности страны.

Данную тему так же в своих работах поднимают многие экономисты, например, такие, как Чистилин Д.К., Переход С.А., Молибога Н.О.

К основным причинам, по которым происходит отток капитала за рубеж, можно отнести санкции, которые ослабляют курс национальной валюты и затрудняют процесс сотрудничества с зарубежными партнерами, существенный уровень коррупции, высокую долю теневой экономики, появление новых схем легализации доходов, полученных преступным путем, появление новых инструментов таких, как, например, криптовалюта, которые не регулируются государством, а также отсутствие в российском законодательстве запрета на открытие организаций в оффшорных зонах.²

Центральный банк России ежегодно отслеживает динамику движения капитала и предоставляет статистику[1].

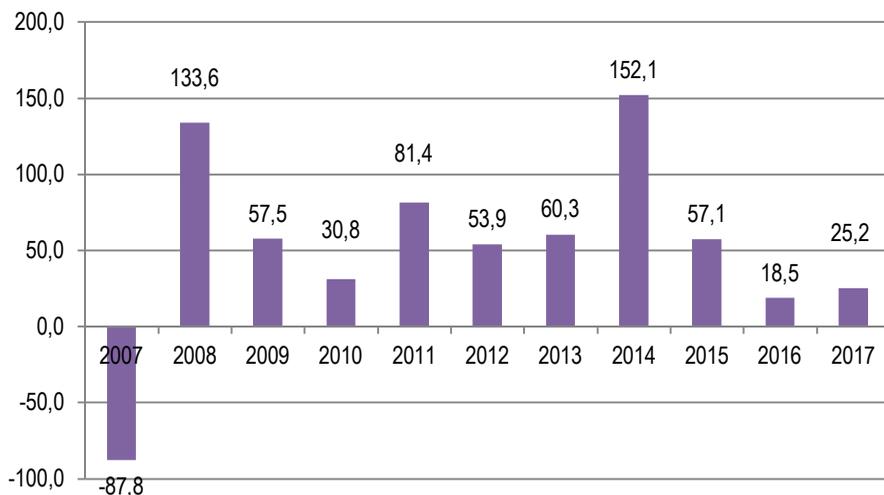


Рис. 1. Статистика совокупного оттока капитала из России за рубеж за 2007-2017 гг., млрд. долларов США³

На рисунке 1 видно, что за последние 10 лет только в 2017 году приток капитала в Россию превышал его отток. Один из самых больших оттоков капитала был зафиксирован в 2008 году, что было связано с международным экономическим кризисом, и в 2014 году в связи с обострением международной политической ситуации и введением антироссийских санкций. За последние два года анализируемого периода отток капитала за рубеж значительно сократился, что свидетельствует об эффективности законодательства РФ и об эффективной деятельности органов исполнительной власти.

Для более полного анализа трансграничного движения капитала необходимо рассматривать динамику движения капитала по секторам (рис. 2), так как отток капитала по банковскому сектору может свидетельствовать о погашении внешних кредитов и займов, а не о "бегстве капитала".



Рис. 2. Статистика оттока капитала из России за рубеж в разрезе секторов за 2007-2017 гг., млрд. долларов США³

На рисунке 2 видно, что в 2010, 2012 и 2016 годах в банковском секторе приток капитала превышал его отток, несмотря на то, что в совокупности в эти годы наблюдался отток капитала за рубеж, это может свидетельствовать о получении иностранных займов и кредитов, а также иностранных инвестиций.

На сегодняшний день в Российской Федерации действует федеральный закон "О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма" N 115-ФЗ, который вступил в силу 07.08.2001 года⁴. Федеральным органом исполнительной власти, который осуществляет контроль за соблюдением данного федерального закона, является Росфинмониторинг.

Данная служба последние несколько лет активно вовлекает финансовые организации в систему противодействия отмыванию доходов и финансированию терроризма (ПОД/ФТ), а также обеспечивает национальные интересы России в данной сфере на международной арене, взаимодействуя совместно с Группой разработки финансовых мер борьбы с отмыванием денег (ФАТФ), Евразийской группой по противодействию легализации преступных доходов и финансированию терроризма (ЕАГ), а также с зарубежными подразделениями финансовой разведки, поэтому минимальные значения оттока капитала, зафиксированные в 2017 и 2016 г. по сравнению с предыдущими годами за анализируемый период можно объяснить эффективной деятельностью Росфинмониторинга.

Только в 2017 году деятельность Росфинмониторинга позволила выявить в банковском секторе признаки хищения активов на сумму более 300 млрд. рублей, в бюджетной сфере позволила сохранить более 4 млрд. рублей, около 130 млн. рублей вернуть, на 600 млн. рублей начислить штрафы, а также выявить схемы уклонения от уплаты налогов на сумму около 14 млрд. рублей⁵.

В качестве одной из мер решения проблемы оттока капитала из России за рубеж Завгуста 2018 года вступил в силу федеральный закон "О специальных административных районах на территориях Калининградской области и Приморского края" N 291-ФЗ. В соответствии с этим законом на острове Октябрьский в Калининградской области и на острове Русский в Приморском крае будут созданы специальные административные районы с особым правовым режимом⁶.

Целью создания таких районов является формирование для российских и иностранных инвесторов инвестиционно привлекательной среды, что поможет увеличить поток капитала в РФ.

Однако для решения данной проблемы необходимо принимать и превентивные меры. В первую очередь данные меры необходимо направить на предупреждение высоких рисков легализации (отмывания) преступных доходов.

Ежегодную оценку рисков легализации (отмывания) преступных доходов проводит Росфинмониторинг и публикует результаты на своем официальном сайте. Данные риски подразделяются на следующие группы: высокого риска, повышенного риска, умеренного риска и низкого риска.

В 2017 году к группе высокого риска Росфинмониторинг отнес:

1. Риск использования номинальных юридических лиц - резидентов ("фирм-однодневок") в схемах легализации преступных доходов.

С целью снижения данного риска следует ужесточить процедуру регистрации юридического лица: внедрить обязательную проверку лица, осуществляющего регистрацию юридического лица (проверка по базе ФНС, проверка кредитной истории, проверка на наличие судимости за финансовые преступления и т.д.), а также ввести лимит на количество организаций, которые могут быть зарегистрированы на одно физическое лицо.

2. Риск использования фиктивной внешнеэкономической деятельности в схемах легализации преступных доходов.

Для снижения данного риска необходимо усовершенствовать законодательные меры превентивного характера по противодействию фиктивным сделкам, а также можно ввести специальный налог на сделки, осуществляемые с организациями, находящимися в оффшорной зоне, в зависимости от суммы сделки (чем больше стоимость сделки, тем больше процентов составляет налог), либо ввести запрет на осуществление сделок с данными организациями.

Кроме того, в значительной степени нарушения валютного законодательства совершаются "фирмами-однодневками", поэтому меры, направленные на уменьшение количества "фирм-однодневок" описанные выше, так же будут способствовать снижению данного риска.

3. Риск использования юридических лиц - нерезидентов, а также структур без образования юридического лица (трасты) в схемах легализации преступных доходов в иностранных юрисдикциях.

Для снижения данного риска следует законодательно закрепить требования по репатриации денежных средств на договоры, согласно которым товары приобретаются или продаются резидентами у нерезидентов без их ввоза на территорию РФ или вывоза с территории РФ.

4. Риск использования виртуальных валют (типа "биткоин" и пр.) в схемах легализации преступных доходов.

Снижение данного риска возможно при осуществлении государственного контроля за виртуальной валютой.

5. Риск участия физических лиц (посредников), аффилированных с должностными лицами, в схемах легализации преступных доходов.

Снижению данного риска может способствовать усовершенствование законодательства, которое регулирует процедуры закупок для государственных нужд, внедрение предварительной проверки организаций, претендующих на государственные контракты, усиление контроля за целевым расходованием выделенных средств.

Таким образом, осуществив вышеперечисленные мероприятия, отток капитала из России за рубеж может значительно снизиться.

В заключение можно сказать, что, несмотря на относительно низкие значения оттока капитала за рубеж за последние два года, все еще существуют высокие риски вывоза за рубеж и легализации капитала, так как существуют несовершенства в законодательстве РФ, устранение которых приведет к уменьшению оттока капитала за рубеж.

¹ Чистилин Д.К., Переход С.А. Государственное регулирование трансграничных потоков капитала в условиях санкционных ограничений: pro et contra // Государственное управление. Электронный вестник. Выпуск № 69. Август 2018 г.

² Молибога Н.О. Актуальные вопросы противодействия незаконному вывозу капитала из России в современных условиях // Евразийская адвокатура, 6 (31) 2017.

³ Официальный сайт ЦБРФ. Режим доступа: https://www.cbr.ru/statistics/credit_statistics/bop/outflow.xlsx

⁴ Федеральный закон от 07.08.2001 N 115-ФЗ (ред. от 23.04.2018) "О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма" (с изм. и доп., вступ. в силу с 23.07.2018).

⁵ "Отчет о деятельности Росфинмониторинга 2017". Официальный сайт Росфинмониторинга. Режим доступа: <http://www.fedsfm.ru/activity/annual-reports>

⁶ Федеральный закон от 03.08.2018 N 291-ФЗ (ред. от 25.12.2018) "О специальных административных районах на территориях Калининградской области и Приморского края".

CAPITAL OUTFLOW FROM RUSSIA ABROAD

© 2019 Alexandrova Ksenia Borisovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: a_bec3@mail.ru

Keywords: capital outflow, causes of capital outflow, capital movement across sectors, Rosfinmonitoring, risks of legalization (laundering) of criminal proceeds.

This article analyzes the problem of capital outflow from Russia abroad, since capital outflow abroad has a significant impact on the state of the country's economy, its economic growth and development prospects. In addition, a significant part of the outflow of capital is committed with the aim of its legalization, which damages the financial security of the country, the economic, social and political sphere.

ПРИЧИНЫ ВОЗНИКНОВЕНИЯ КРИЗИСНЫХ СИТУАЦИЙ НА ПРЕДПРИЯТИИ

© 2019 Александрова Ксения Борисовна*
студент

© 2019 Бояршинов Игорь Олегович*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: a_bec3@mail.ru, kyrsov78@yandex.ru

Ключевые слова: антикризисное управление, антикризисные меры, кризис, кризисные ситуации, причины возникновения кризисных ситуаций.

Статья посвящена особенностям возникновения кризисных ситуаций на предприятиях, так как данная тема является актуальной в связи с тем, что предпринимательская деятельность зачастую осуществляется в условиях риска и неопределенности, что может привести к возникновению кризисных ситуаций в организации. Изучение причин возникновения кризисных ситуаций позволит применить необходимые как превентивные меры антикризисного управления, так и меры, непосредственно направленные на устранение кризисных ситуаций.

Одной из важнейших задач любой организации является сохранение устойчивого финансового состояния и повышение эффективности и рентабельности ее предпринимательской деятельности¹. На финансовое состояние организации оказывают влияние как внутренние, так и внешние факторы. Нередко данные факторы приводят к возникновению кризисных ситуаций в организации. На выявление кризисов, устранение негативных последствий после них, а также на их предупреждение нацелено антикризисное управление². Но для принятия эффективных антикризисных мер, направленных на устранение кризиса и его негативных последствий, необходимо определить причины кризисной ситуации, так как не всегда возможно устранить кризисную ситуацию и ее последствия без выявления причин. Кроме того, не выявленные причины могут привести к повторному кризису, поэтому так важно уделять внимание причинам возникновения кризисов.

Причины возникновения кризисных ситуаций на предприятиях всегда находились в сфере научных интересов ученых и специалистов антикризисного управления. Причины возникновения кризисов в своих работах исследовали А.А. Беляев, Э.М. Коротков, А.П. Добровинский, Ю.М. Потапова, А.И. Кузнецова и ряд других авторов.

Все кризисы, возникающие в организациях, можно классифицировать по нескольким признакам.

1. В зависимости от места возникновения причины могут быть внешними и внутренними³. Внешние причины связаны с внешней средой организации. К ним могут относиться:

- рост инфляции;

* Научный руководитель - **Измайлов Айрат Маратович**, кандидат экономических наук, доцент.

- изменения в законодательстве (например, увеличение налогового бремени, политика импортозамещения, и другие ограничения);
- снижение уровня реальных доходов населения и рост безработицы, что может привести к снижению потребительского спроса на продукцию;
- появление новых конкурентов⁴.

Внутренние причины связаны непосредственно с механизмом функционирования и управления самой организацией. К внутренним причинам могут относиться:

- отсутствие исследований рынка, а, следовательно, отсутствие информации о емкости рынка, конкурентах, потребительском спросе, что может привести к производству продукции, на которую не будет спроса;
- неквалифицированный управленческий персонал и неэффективные управленческие решения;
- низкое качество продукции, а соответственно и ее конкурентоспособность;
- неправильная ценовая политика;
- нерациональное использование ресурсов предприятия и управление себестоимостью;
- неэффективное финансовое управление;
- неправильная оценка производственных мощностей предприятия, которая может привести к неправильному составлению бюджета закупок, производства и продаж, что, в свою очередь, если производственных мощностей предприятия недостаточно, может привести к большим затратам на материалы, большому остатку материалов на складе, невыполнению плана по производству и продажам и к убытку от продажи готовой продукции.

2. По стадиям жизненного цикла причины возникновения кризисов можно подразделить на причины, возникающие на стадии становления, роста, зрелости и спада.

На первой стадии жизненного цикла предприятия могут возникнуть такие проблемы, как

- отсутствие маркетинговых исследований рынка, то есть организация может производить продукт, на который нет потребительского спроса;
- низкое качество продукта, и как следствие, отсутствие потребительского спроса;
- отсутствие маркетинга, то есть потребители не осведомлены о новом продукте;
- высокая цена на продукцию, что может привести к низкой конкурентоспособности продукции;
- неэффективный менеджмент.

На стадии роста основной причиной кризиса является реакция конкурентов на новый продукт, так как конкуренты могут помешать укреплению позиций на рынке новой организации или нового продукта, например, посредством улучшения сервиса. Кроме того, на данной стадии у конкурентов есть главное преимущество - доверие покупателей и приверженность к марке и продукции.

На стадии зрелости происходит замедление роста продаж, а затем его прекращение. Причиной кризиса на данном этапе может стать отсутствие маркетинга, так как задачами маркетинга на данном этапе являются отстаивание своей доли рынка и захват доли слабых конкурентов, что поможет поддерживать стабильный объем продаж продукции. Если же маркетинг будет отсутствовать, то стадия зрелости быстро перейдет в стадию упадка.

На последнем этапе жизненного цикла организации происходит снижение выручки от продажи продукции. Причинами возникновения кризиса на данном этапе могут быть:

- увеличение объема производства для достижения прежней величины выручки;
- отсутствие в разработке нового товара, который бы соответствовал требованиям и ожиданиям потребителей, а, следовательно, принес бы организации ожидаемую прибыль.

3. Так же причины возникновения можно классифицировать в зависимости от вида деятельности: инновационной, инвестиционной, производственной, маркетинговой и финансовой.

Причины возникновения кризисов при осуществлении инновационной деятельности:

- недостаточность средств для завершения разработки инновационного продукта;
- невосребованность инновационного продукта;
- неготовность потребителей и рынка к данному инновационному продукту;
- опережение конкурентов по выводу аналогичного инновационного продукта на рынок;
- нереализуемость инновационного проекта, которая была выявлена после вложения денежных средств в разработку проекта, создания опытных образцов и испытаний.

Причинами возникновения кризисных ситуаций при осуществлении инвестиционной деятельности могут являться:

- отсутствие методики формирования оптимального портфеля ценных бумаг;
- отсутствие управления портфелем ценных бумаг;
- инвестирование высокорисковых проектов;
- отсутствие механизма обоснованного выбора и предварительного анализа инвестиционных проектов.

Причины возникновения кризисов при осуществлении производственной деятельности:

- отсутствие управления себестоимостью продукции;
- отсутствие обновления изношенных производственных фондов;
- нерациональное использование материальных и трудовых ресурсов;
- неправильная оценка производственных мощностей организации;
- низкая производительность труда и выработка оборудования.

Причинами возникновения кризисных ситуаций при осуществлении маркетинговой деятельности могут быть:

- отсутствие предварительных маркетинговых исследований, необходимых для выбора продукта, который будет производить предприятие;
- отсутствие мероприятий, направленных на продвижение продукции организации на рынке сбыта;
- отсутствие мероприятий, направленных на продвижение марки и бренда;
- отсутствие последующих маркетинговых мероприятий, направленных на улучшение качества производимой продукции и сервиса для увеличения объема продаж.

Причинами возникновения кризисных ситуаций при осуществлении финансовой деятельности могут быть:

- отсутствие инвестиций в финансово-хозяйственную деятельность организации;
- невыполнение финансовых обязательств перед поставщиками и подрядчиками, кредиторами, бюджетами и другими контрагентами;
- нерациональное и неэффективное размещение свободных финансовых ресурсов организации;
- отсутствие контроля за целевым распределением и использованием финансовых ресурсов;
- отсутствие поиска резервов увеличения доходов, прибыли, повышения рентабельности и платежеспособности.

4. В зависимости от специфики деятельности организации причинами возникновения кризисных ситуаций могут являться:

- зависимость от иностранных поставщиков;

- зависимость от иностранных покупателей;
- длительный производственный цикл (например, самолетостроение предполагает длительный цикл проектирования, конструирования и производства, а также больших затрат денежных средств, за это время конкуренты могут выпустить аналогичный самолет, но с улучшенными характеристиками, в результате чего продукция компании будет невостребована);
- значительный объем инвестиций, необходимый для осуществления деятельности (например, строительство требует значительных затрат денежных средств, зачастую у строительных компаний нет таких денежных средств и им приходится "замораживать" строительство).

Основной проблемой большинства организаций является отсутствие методики комплексного анализа причин возникновения кризисных ситуаций, которая способствовала бы выявлению данных причин, как потенциальных, так и уже существующих, что, в свою очередь, позволило бы менеджерам организации принять необходимые превентивные меры антикризисного управления и меры, непосредственно направленные на преодоление кризисных ситуаций и уменьшение негативных последствий от них.

Решением данной проблемы может являться модель анализа причин возникновения кризисных ситуаций (рис. 1).

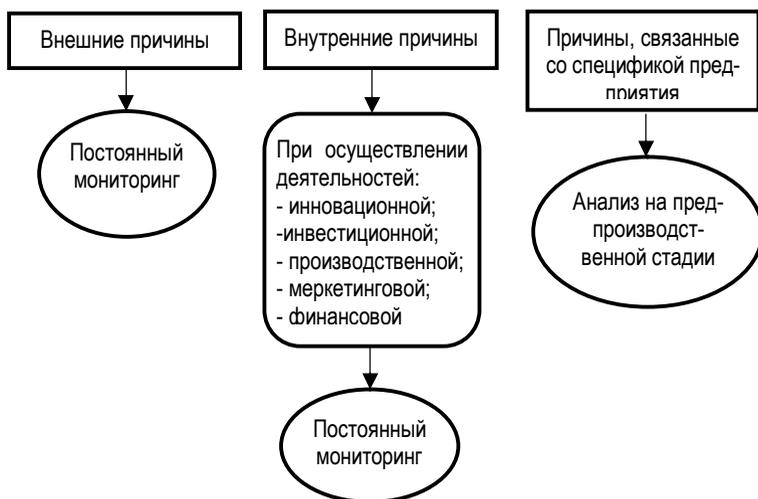


Рис. 1. Модель анализа причин возникновения кризисных ситуаций

Таким образом, для своевременного принятия необходимых антикризисных мер, в первую очередь, необходимо выявить потенциальные или существующие причины кризиса, для этого необходимо провести анализ данных причин. Анализ необходимо начать с причин, связанных со спецификой предприятия. Данный этап анализа необходимо проводить перед началом осуществления деятельности, так как выявленные на данном этапе возможные причины возникновения кризисных ситуаций позволяют принять превентивные антикризисные меры, которые позволят избежать в будущем некоторых кризисных ситуаций. Анализ же внешних и внутренних причин необходимо проводить постоянно, так как внешняя и внутренняя среда организации подвергается постоянным изменениям.

¹ Антикризисное управление : учебное пособие / Н.Ю. Круглова. - Москва : КноРус, 2016. - 395 с. - Для бакалавров.

² Антикризисное управление организацией: учебное пособие / А.П. Добровинский; Национальный исследовательский Томский политехнический университет. – Томск: Изд-во Томского политехнического университета, 2013.

³ Беляев, А.А. Антикризисное управление : учебник / А.А. Беляев, Э.М. Коротков. - 2-е изд., перераб. и доп. - Москва : Юнити-Дана, 2015. - 319 с.

⁴ Потапова Ю.М., Кузнецова А.И. Выявление кризисных ситуаций финансово-хозяйственной деятельности предприятий и методы преодоления кризиса // Вестник Московского университета имени С.Ю. Витте. Серия 1: Экономика и управление. 2013'3 (5).

CAUSES OF CRISIS SITUATIONS AT THE ENTERPRISE

© 2019 Alexandrova Ksenia Borisovna
Student

© 2019 Boyarshinov Igor Olegovich
Student

Samara State University of Economics
E-mail: a_bec3@mail.ru, kyrsov78@yandex.ru

Keywords: crisis management, anti-crisis measures, crisis, crisis situations, causes of crisis situations.

The article is devoted to the peculiarities of the emergence of crisis situations in enterprises, since this topic is relevant due to the fact that business activities are often carried out under conditions of risk and uncertainty, which can lead to the emergence of crisis situations in an organization. The study of the causes of crisis situations will allow you to apply the necessary both preventive measures of crisis management, and measures directly aimed at eliminating crisis situations.

УДК 336

Код РИНЦ 06.00.00

ПОРЯДОК ПРИМЕНЕНИЯ СИСТЕМЫ ВОЗВРАТА НАЛОГА "TAX FREE" В РОССИИ

© 2019 Александрова Ксения Борисовна
студент

© 2019 Чариков Вячеслав Сергеевич
кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: a_bec3@mail.ru, nalogi_audit@mail.ru

Ключевые слова: налог на добавленную стоимость, система Tax Free, Tax Free Cheque, компенсация суммы налога, Tax Free cash Refund, налогообложение товаров, приобретенных иностранными гражданами, налог на добавленную стоимость, таможенные органы.

Статья посвящена анализу эффективности функционирования пилотного проекта по внедрению системы Tax Free в России в 2018 году. В статье рассматриваются условия и порядок получения компенсации суммы налога на добавленную стоимость, а также рассматриваются статистические данные, на основе которых определяется эффективность внедренной системы.

Система "Tax Free" в переводе с английского языка означает "без сборов". Суть данной системы состоит в том, что иностранные граждане могут вернуть сумму налога на добавленную стоимость с покупок, которые они совершили на территории иностранных государств, при обратном пересечении границ этих государств. Вернуть сумму НДС могут не только физические, но и юридические лица.¹ Для них существует система "Business Tax free", которая подразумевает возврат суммы налога на добавленную стоимость с расходов на деловые поездки за рубежом. Размер суммы возврата зависят от страны, в которой были осуществлены покупки.

Система Tax Free функционирует не во всех странах и не во всех магазинах. На данный момент к странам, в которых действует система Tax Free можно отнести Австрию, Бельгию, Латвию, Турцию, Великобританию, Финляндию, Францию, Германию, Польшу, Швецию, Ирландию, Испанию, Италию и т. д.

В России система Tax Free начала работать в тестовом режиме 10 апреля 2018 года.² Министерство промышленности и торговли Российской Федерации утвердило перечень магазинов в конкретных городах России, в которых действует система Tax Free (рис. 1)³.

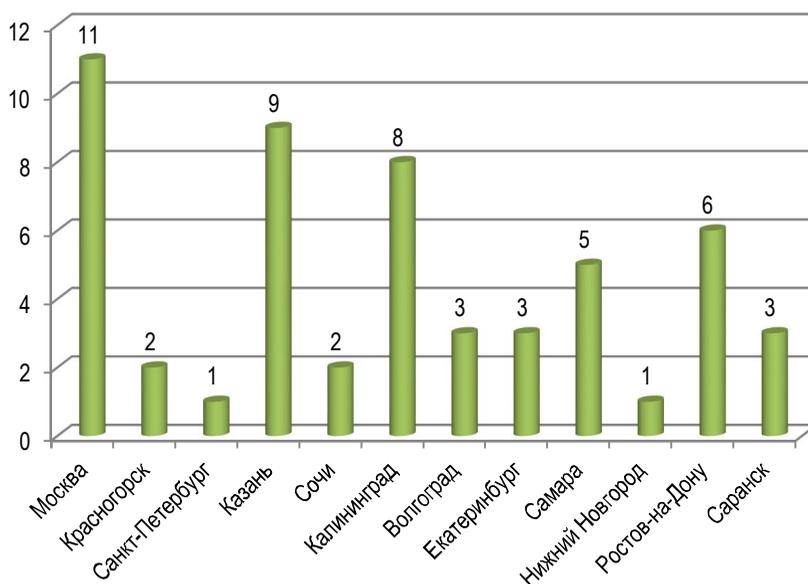


Рис. 1. Количество магазинов в городах России, в которых действует система Tax Free, шт.

Система Tax Free может применяться нерезидентами при вывозе товаров из России, сумма покупки с учетом налога должна составлять от 10 000 рублей в течение одного календарного дня, возврат суммы НДС может составить до 18 %. Однако вычет комиссии оператора Tax Free может составить от 6 % до 8 %. Кроме того, приобретенные товары должны быть вывезены с территории Евразийского экономического сообщества в течение трех месяцев после совершения покупки, и они не должны быть в употреблении. Иностранцы граждане, имеющие право на компенсацию суммы НДС, вправе обратиться за компенсацией суммы налога в течение одного года со дня приобретения товаров. Ограничения накладываются на граждан стран Евразийского экономического союза, они не могут пользоваться данной системой. Так же исключением являются подакцизные товары, то есть сумму НДС с подакцизных товаров нерезиденты вернуть не смогут⁴.

Для осуществления возврата суммы НДС иностранными гражданами с покупок, совершенных в России, необходимо:

1. осуществить покупку в магазине, в котором действует система Tax Free и который входит в перечень организаций, утвержденный Минпромторгом России, на сумму от 10 000 рублей в течение одного календарного дня;
2. получить в магазине Tax Free Cheque;
3. предъявить при выезде из Российской Федерации на таможне вывозимые товары, Tax Free Cheque и паспорт иностранного государства;
4. получить в правом нижнем углу чека с указанием даты отметку в виде оттиска личной номерной печати должностного лица таможенного органа при соответствии товаров и сведений в паспорте иностранных граждан данным в платежном документе, который подтверждает оплату товаров в магазине, если данные не соответствуют, то таможенный инспектор вычеркивает несоответствующие позиции из чека;
5. получить сумму НДС можно в аэропорту в пункте возврата наличных денежных средств Tax Free cash Refund после предъявления Tax Free Cheque с отметкой таможенного инспектора;
6. оправить письмо с Tax Free Cheque с отметкой таможенного инспектора в магазин, для этого в аэропорту предусмотрены специальные ящики Tax Free, в этом случае сумма НДС будет возвращена безналичным способом⁵.

По данным Таможенной службы РФ с начала запуска в России пилотного проекта системы tax free через таможенные органы страны прошло 13,4 тысячи чеков на общую сумму свыше 1,3 млрд. рублей, а первый Tax Free Cheque был выписан 10 апреля 2018 года, однако наибольшее количество чеков было оформлено в период проведения Чемпионата мира по футболу. В системе Tax Free с 14 июня по 15 июля 2018 года в дни Чемпионата мира по футболу средний чек составил около 84 000 рублей. Всего иностранные граждане во время проведения ЧМ по футболу совершили покупки по системе Tax Free на 943,8 млн. рублей и представили в таможенные органы 11270 чеков.

Наиболее часто системой Tax Free пользовались туристы из Китая (на них приходится 71,7 % оформленных чеков), Мексики и Германии (рис. 2)⁶.

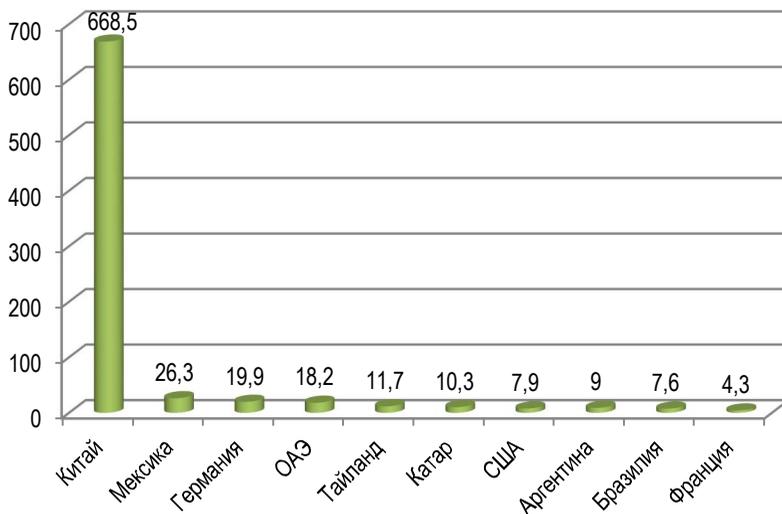


Рис. 2. Сумма оформленных чеков системы Tax Free нерезидентов из различных стран, млн. руб.

Среди иностранных граждан, которые воспользовались системой Tax Free самый большой средний чек на 202,4 тыс. рублей оформлен у туристов из Азербайджана. Средний чек туристов из Вьетнама составил 140,8 тыс. рублей, а у туристов из Германии - 122,6 тыс. рублей.

Лидером по количеству оформленных чеков стала Шереметьевская таможня (рис. 3).

По оценкам ПАО "Сбербанк" в 2018 году только за время проведения Чемпионата мира по футболу общие расходы иностранных граждан около 1,5 млрд. долларов США. Кроме того, по мере отъезда иностранных туристов объем расходов не снижался, а оставался на том же уровне, что и в начале чемпионата⁷.

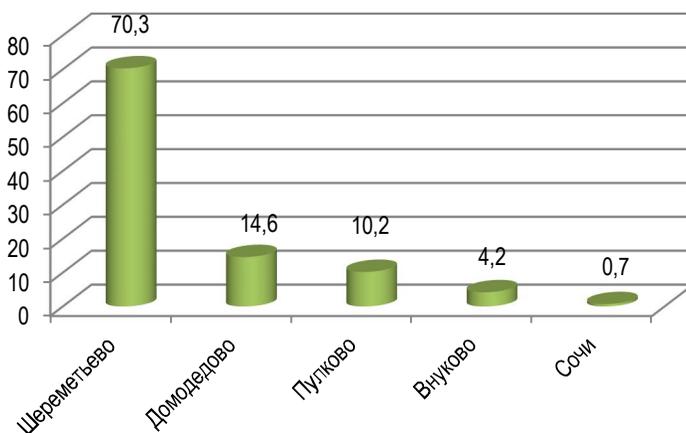


Рис. 3. Доля оформленных чеков таможнями аэропортов, %

Принятие решений по вопросам введения льгот по налогам необходимо осуществлять по результатам анализа практики их применения, администрирования и результативности⁸.

Таким образом, статистика показывает, что пилотный проект по внедрению системы Tax Free функционирует успешно. Так как значительная часть расходов иностранных граждан приходится на товары, то система Tax Free может сделать покупки товаров для иностранных граждан более выгодными, что привлечет больше иностранных туристов и послужит развитию туристической отрасли России, а расходы государства, связанные с возвращением НДС, окупятся за счет увеличения объема покупок товаров.

¹ Завгородний В.С., Чариков В.С. Особенности налогообложения в странах Европейского союза // В сборнике: российская экономика: взгляд в будущее материалы IV Международной научно-практической конференции: в 3 частях . 2018. С. 141-145.

² Федеральный закон от 27.11.2017 N 341-ФЗ "О внесении изменений в статью 88 части первой и главу 21 части второй Налогового кодекса Российской Федерации".

³ Постановление Правительства РФ от 06.02.2018 N 105 (ред. от 15.09.2018) "О реализации пилотного проекта по компенсации физическим лицам - гражданам иностранных государств суммы налога на добавленную стоимость при вывозе товаров за пределы таможенной территории Евразийского экономического союза".

⁴ Д.С. Сатин. Новации в сфере НДС и налога на прибыль в 2018-2019 годах // Налоговая политика и практика. № 3/2018.

⁵ http://customs.ru/index.php?option=com_content&view=article&id=26444:ltax-freer&catid=40:2011-01-24-15-02-45&Itemid=2055

⁶ http://customs.ru/index.php?option=com_content&view=article&id=26720:tax-free-84-&catid=40:2011-01-24-15-02-45&Itemid=2055.

⁷ <https://www.sberbank.ru/ru/about/issledovaniya>.

⁸ Лошкарева И.Э., Назаров М.А. Актуальные направления мониторинга налоговых льгот в Российской Федерации в условиях кризиса // В сборнике: Проблемы развития предприятий: теория и практика Материалы 13-й Международной научно-практической конференции. Редакционная коллегия: Г.Р. Хасаев, С.И. Ашмарина (ответственный редактор), В.А. Пискунов, Е.П. Фомин, А.П. Жабин, А.В. Стрельцов, Б.Я. Татарских, Ю.В. Матвеев, Л.А. Сосунова, Е.В. Волкодавова, Е.В. Меденцева, А.Г. Абросимов, Р.Б. Некрасов, М.В. Симонова, О.В. Баканач, В.Б. Звоновский, Г.С. Розенберг, Н.А. Чечин, А.Е. Маршак, С.С. Комарова, З.Н. Семашкина. 2014. С. 279-281.

THE ORDER OF APPLICATION OF THE SYSTEM OF TAX REFUND "TAX FREE" IN RUSSIA

© 2019 Alexandrova Xenia Borisovna
Student

© 2019 Charikov Vacheslav Sergeevich
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: a_bec3@mail.ru

Keywords: value added tax, Tax Free, Tax Free Cheque, tax refund, Tax Free cash Refund, taxation of goods purchased by foreigners, value added tax, customs authorities.

This article analyzes the effectiveness of the pilot project on introduction of the Tax Free system in Russia in 2018. The article considers conditions and procedure for receiving compensation for the amount of value added tax, and also considers statistical data, on the basis of which the effectiveness of the implemented system is determined.

УДК 336.763

Код РИНЦ 06.73.00

КАПИТАЛИЗАЦИЯ РОССИЙСКОГО РЫНКА ЦЕННЫХ БУМАГ И ПЕРСПЕКТИВЫ ЕЕ РОСТА

© 2019 Алембатрова Кристина Вадимовна

студент

© 2019 Вишневер Вадим Яковлевич

кандидат экономических наук, доцент,

Самарский государственный экономический университет

E-mail: ab3535@mail.ru

Ключевые слова: рынок ценных бумаг, капитализация рынка ценных бумаг, эмитенты российского рынка ценных бумаг, реальная капитализация рынка ценных бумаг, фиктивная капитализация рынка ценных бумаг.

В статье рассмотрено понятие капитализации рынка ценных бумаг, выявлены особенности и перспективы роста капитализации российского рынка ценных бумаг.

Рынок ценных бумаг является неотъемлемой частью рыночной экономики. При помощи капитализации фондового рынка можно оценить зрелость экономического развития страны, определить достаточность и темпы движения капитала в стране, охарактеризовать общие тенденции рыночного развития. Состояние рынка ценных бумаг прямо влияет на устойчивость экономического развития, поскольку главными участниками рынка являются инвесторы и их капиталы, а стоимость ценных бумаг отражается на доходе вкладчиков.

Фондовый рынок России уступает своим размером капитализации странам западной Европы, Японии, США. Поэтому вопрос о развитии сильной финансовой системы во главе с устойчивым и динамичным фондовым рынком стоит наиболее актуально.

Понятие "рыночная капитализация" означает рассчитанную стоимость рыночной цены объекта. Это финансовый показатель, который оценивает совокупную рыночную стоимость инструментов, объектов и рынков.

Ценная бумага, как субъект капитализации, означает рыночную стоимость одной выпущенной в обращение ценной бумаги определенной формы (вида). Рыночная капитализация фондового рынка соответственно представляет собой рыночную стоимость всех ценных бумаг.

Капитализация поддается оценке с целью определения экономической эффективности страны, оценке ее капитала, его структуры. Капитализация российского фондового рынка оценивалась в 2017г на уровне 40% от ВВП (34 трлн. руб., а ВВП - 87,3 трлн. руб.). Однако судить об уровне целесообразно сравнивая его с показателями прошлых лет и общемировой тенденцией (см. рис.1).



Рис. 1. Капитализация рынка ценных бумаг РФ за 2011-2017, по отношению к ВВП, в процентах¹

Согласно данным рисунка 1 капитализация в России с наступлением и усилением влияния экономического кризиса не вернулась на уровень 2008 г, при этом ВВП 2018 г (по данным предварительной оценки от 28.01.2019 г) в 2,7 раза превысил уровень 2008 г (2008 г - 33274,5 млрд. руб., 2018 г - 92 081,1 млрд. руб.). Темпы капитализации тем временем сохраняли тенденцию сокращения в период 2011-2015 гг и в 2016-2017 г наращивали процент соотношения с 29,2 % (2015 г) до 44% (в 2017 г). В 2018г. по предварительной оценке ВВП уровень капитализации вновь снизился на 5% и составил 39 %. Причины сокращения обуславливаются высоким темпом ухода эмитентов с рынка, количество выпущенных акций несмотря на сохранение стабильности имеет тренд к сокращению. В 2018 г. котировальные списки по оценке группы "Московская биржа" сократились на 20 выпусков ценных бумаг. Такое сокращение обусловлено, судя по всему, также ужесточением требований к листингу акций. Весьма высок процент сокращений именно иностранных эмитентов по причине высоких политических рисков.

Возвращаясь к теоретической части вопроса, стоит отметить, что на показатель капитализации рынка ценных бумаг влияют компании, которые его формируют (субъекты рынка). Разновидности компаний формируют группы капитализации²:

- высокий уровень капитализации (>5 млрд. долл. США);
- средний уровень капитализации (1-2 млрд. долл. США);
- низкая капитализация (300 млн. долл. США - 1 млрд. долл. США);
- малая или незначительная группа (<300 млн. долл. США).

Существуют также различные виды капитализации:

- реальная;

- фиктивная;
- субъективная.

Реальная отражает фактический итоговый результат рынка ценных бумаг страны, основываясь на финансово-хозяйственных результатах.

Фиктивная капитализация является той же стоимостью рынка, представляющей собой произведение между ценами акций и других ценных бумаг, и их общим числом. Если происходит рост такой стоимости, то он всегда отражается на общем балансе. Отличие его от субъективного вида в том, что инициирование происходит не по принципу внутреннего менеджмента, а наоборот - внешними подразделениями, которые занимаются котировкой акций компании.

Субъективная рыночная капитализация отражает стоимость активов, которые основаны на договорном характере. Увеличение стоимости имущества носит субъективный характер, соответственно капитализация не имеет фактического ценового утверждения и может быть уничтожена в любой момент (например, в ходе политических конфликтов).

Капитализация рынка ценных бумаг в масштабе государства во многом зависит от размера ВВП страны.

Самыми значимыми странами по объемам капитализации рынка ценных бумаг являются:

- США - 20 трлн. долл. США;
- Германия, Швейцария, Франция - 1,2-1,3 трлн. долл. США;
- Япония - 3,006 трлн. долл. США.

Россия же имеет ничтожный уровень капитализации, и уступает таким странам как Италия, Испания.

К факторам капитализации рынка ценных бумаг относится также привлекательность государственного сектора экономики. Так, для государственных компаний зачастую не интересны частные акционеры, что соответственно позволяет им занижать дивиденды, увеличивать долги, капитальные расходы. В том числе недостаточен интерес к фондовому рынку в целом: количество счетов инвесторов по оценкам 2018г оценивался менее 2 млн., а число активных трейдеров меньше на 30%³. Соответственно, следующим фактором, влияющим на капитализацию, является емкость рынка ценных бумаг и число его активных участников.

В результате, можно представить капитализацию фондового рынка как рыночную стоимость (оценку) ценных бумаг субъектами рынка. Знание показателя капитализации необходимо для оценки денежной стоимости капитала, который обращается на рынке ценных бумаг, что позволяет судить о чистом доходе, связанного с акциями и процентным доходом.

На текущий момент капитализация российского рынка ценных бумаг не достигает уровня капитализации американской технологической компании Apple. Росту капитализации российского рынка ценных бумаг значительно препятствуют международные санкции.

Капитализация в России имеет ряд особенностей.

Во-первых, основными эмитентами рынка являются крупнейшие игроки финансово-кредитных, топливно-энергетических, металлургических компаний. Например, "Сбербанк России" обеспечивает 14,06% капитализации всего российского рынка ценных бумаг.

Во-вторых, ввиду высокой доли участников нефтегазовых отраслей, фондовый рынок в России особо зависим от колебаний стоимости нефти.

В-третьих, российский рынок ценных бумаг, несмотря на недостаточно высокие показатели капитализации в сравнении с мировым уровнем, по отношению к денежной массе остается достаточно "интересным" направлением (см. рис. 2)

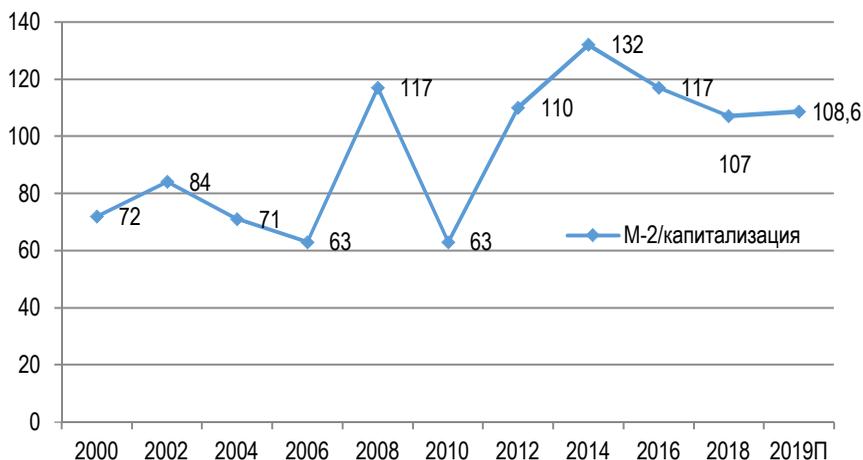


Рис. 2. Отношение денежной массы к капитализации фондового рынка, за 2000-2018 гг. (последний по данным за 1-2 квартал), в процентах⁴

M-2 свидетельствует об обеспеченности экономики деньгами, то есть соотношение денежной массы и стоимости всех ценных бумаг. Согласно статистике по данным за 2 полугодие 2018 г он оценен в 107%, что соответственно позволяет сказать о достаточности денежных средств для покрытия обязательств эмитентов. Согласно прогнозам, вероятность резкого роста отсутствует, по отношению денежной массы к капитализации сохраняется позитивный, но постепенный тренд наращивания, в 2019 г на 1,6% до 108,6%. К данной особенности стоит отнести и то, что на фоне отрицательной динамики нефтяных котировок российский рубль снизился на 0,4% в 2017-2018 гг, курс рубля по отношению к доллару в 2018г составил 62,69⁵. 2019 г начался с ослабления доллара, однако, стоит понимать, что вероятность усиления рубля в российской экономике в 2019г подкреплена не более, чем намерением увеличить приток капитала, а также агрессивным настроением Министерства финансов приобрести иностранную валюту для пополнения государственных резервов. Именно поэтому капитализация рынка ценных бумаг может вырасти, если усилить меры по привлечению иностранного капитала.

На положительную тенденцию капитализации влияет также инфляция (см. рис.3).

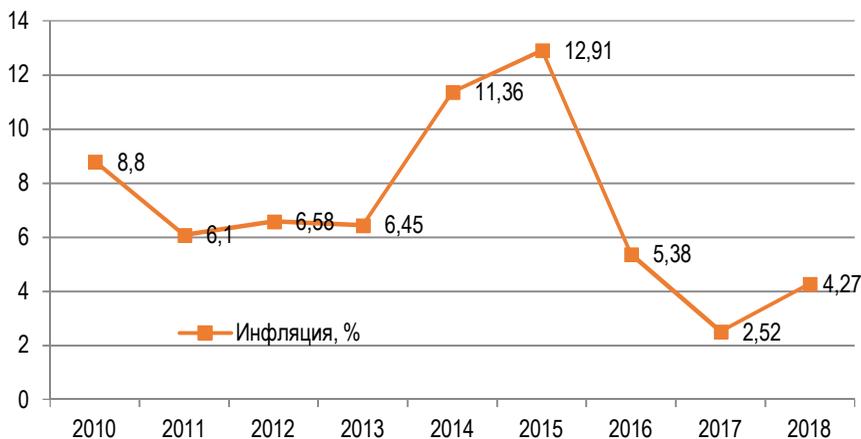


Рис. 3. Уровень инфляции в Российской Федерации за 2010-2018гг, в процентах за год⁶

При текущем уровне инфляции, даже несмотря на рост в 1,75 % в 2018 г доходность фондового рынка достаточно высокая.

В-четвертых, российский рынок ценных бумаг обладает высокой волатильностью.

В-пятых, высокая концентрации капитализации⁷

Перспективы роста капитализации рынка ценных бумаг в России во многом зависят от финансовой политики государства. Однако, для российского бизнеса вход на фондовый рынок ограничен на этапе собственной платежеспособности. Капитализация рынка ценных бумаг в России также определяется структурой субъектов и степенью привлекательности рынка для эмитентов и его капитала. Независимыми агентствами перспективы роста капитализации оцениваются как постепенно растущие, но при условии увеличения темпов добычи нефти, а также при развитии инструментов фондового рынка.

¹ Рыночная капитализация ценных бумаг по итогам торгов на фондовом рынке ПАО Московская Биржа на конец I квартала 2018 года // Московская биржа, режим доступа: <https://www.moex.com/a4318>.

² Киктенко О. В. Государственные и финансовые механизмы защиты фондового рынка [Электронный ресурс] / О.В. Киктенко // Вестник государственного и муниципального управления. - 2015. - № 1. - с. 134-138. - Режим доступа: <http://elibrary.ru> (дата обращения 29.04.2017).

³ Эксперты объяснили, почему российский рынок акций не может догнать Apple // РИА.Новости, дата публикации 02.08.2018 г // режим доступа: <https://ria.ru/20180802/152586-1880.html>.

⁴ Мониторинг рынка нефти // В. Корсунский, компания Макромониторинг, режим доступа: https://arsagera.ru/info-blok/arsmedia_video-materialy_kompanii/regular/makromonitoring_178_ot_29052018/.

⁵ Средний курс обмена ЦБ РФ с 2018 для Доллар в Российской Федерации. Курс валют в России // режим доступа: <https://www.kursvaliut.ru/средний-курс-валют-за-месяц-2018>.

⁶ Уровень инфляции в Российской Федерации // режим доступа: http://уровень-инфляции.рф/таблица_инфляции.aspx.

⁷ Вишневер В.Я. Конкурентные стратегии коммерческих банков на рынке ценных бумаг // Российская наука: актуальные исследования и разработки: сб. науч. ст. V Всерос. науч.-практ.

конф., 13 апр. 2018 г.: в 2 ч. / [редкол.: Г.Р. Хасаев, С.И. Ашмарина (отв. ред.) и др.]. - Ч. 1. - Самара: Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2018. - 496 с. С. 430-433; Вишневер В.Я. Некоторые особенности конкуренции на российском фондовом рынке// Вестник Самарского государственного экономического университета, 2016.- №6(140). С.13-16.

CAPITALIZATION OF THE RUSSIAN SECURITIES MARKET AND PROSPECT OF ITS GROWTH

© 2019 Alembatrova Kristina Vadimovna
Student

© 2019 Vishnever Vadim Yakovlevich
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: ab3535@mail.ru

Keywords: securities market, capitalization of securities market, issuers of the Russian securities market, real capitalization of securities market, fictitious capitalization of securities market.

In article the concept of securities market capitalization is considered, features and the prospects of growth of the Russian securities market capitalization are revealed.

УДК 336.6
Код РИНЦ 06.81.00

ОЦЕНКА ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ОАО "ПКК ВЕСНА"

© 2019 Алешкова Дарья Вячеславовна*
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: sseu313@mail.ru

Ключевые слова: анализ, финансовая устойчивость, ликвидность, платежеспособность.

В статье рассматриваются основные показатели финансового состояния предприятия на примере ОАО "ПКК Весна". Делаются выводы о текущем финансовом состоянии предприятия.

ОАО "ПКК Весна" является одним из старейших предприятий Самарской области и имеет стратегическое значение для развития региона. Именно это обуславливает необходимость тщательной диагностики его финансового состояния.

* Научный руководитель - **Измайлов Айрат Маратович**, кандидат экономических наук, доцент.

Для того чтобы оценить нынешнее финансовое состояние компании, а также его изменение в динамике за три года (2016 - 2018), проведем финансовый анализ предприятия по данным его бухгалтерской отчетности.

Одним из ключевых признаков финансовой устойчивости предприятия является его ликвидность. Необходимость анализа положения ликвидности предприятий в рыночных условиях обусловлена тем, что ни один из них в этих условиях не гарантирует от банкротства, то есть положения, когда оно не может рассчитаться по своим долгам и терпит финансовый крах¹.

Оценка платежеспособности и ликвидности организации позволяет охарактеризовать способность своевременно и в полном объеме произвести расчеты по краткосрочным обязательствам и осуществляется на основе характеристики ликвидности.²

Анализ ликвидности баланса заключается в сравнении средств по активам, сгруппированных по степени их ликвидности и расположенных в порядке убывания ликвидности, с обязательствами по пассиву, сгруппированными по срокам их погашения и расположенными в порядке возрастания сроков. Все расчеты производили на основании данных финансовой отчетности предприятия³.

Таблица 1

Анализ показателей ликвидности в динамике

Показатель	2016	2017	2018	Нормативное значение
ЧОК	(9953136)	(17567094)	(22843155)	>0
$K_{ал}$	0,88	0,51	0,35	>0,2
$K_{сп}$	1,14	0,80	0,60	0,6-1
$K_{тл}$	0,41	0,25	0,25	1-2

Коэффициент текущей ликвидности значительно меньше нормативного значения, а это значит, что компания не способна погашать текущие (краткосрочные) обязательства за счет только оборотных активов.

Коэффициент срочной ликвидности находится в пределах нормативного значения, следовательно, компания может погашать текущие обязательства за счет высоко - и средне ликвидных текущих активов.

Коэффициент абсолютной ликвидности входит в промежуток нормативного значения, значит, большую часть краткосрочной задолженности организация может погасить в ближайшее время за счет наиболее ликвидных активов (денежных средств и краткосрочных ценных бумаг).

Чистый оборотный капитал меньше 0, что свидетельствует о том, что предприятие не платежеспособно, не может развиваться за счет внутренних резервов и не способно своевременно погашать краткосрочные обязательства.

Таблица 2

Анализ показателей ликвидности баланса

Активы	Значение	Пассивы	Значение	Соотношение
A1	10899274	П1	9431063	A1>П1
A2	4214216	П2	20680093	A2<П2
A3	2476367	П3	819119	A3>П3
A4	17138440	П4	4373908	A4>П4

Ликвидность баланса отличается от абсолютной, т.к. выполняется только два неравенства $A1 > П1$ и $A3 > П3$, это говорит о платежеспособности предприятия, т.е. на данный момент у предприятия имеется достаточное количество наиболее ликвидных активов для покрытия наиболее срочных обязательств.

Показателем платежеспособности организации является коэффициент обеспеченности собственными средствами.

Таблица 3

Анализ показателей платежеспособности в динамике

Показатель	2016	2017	2018	Нормативное значение
$K_{\text{тп}}$	0,41	0,25	0,25	1-2
$K_{\text{осс}}$	(2,32)	(3,74)	(3,02)	>0,1

Следующим этапом в проведении оценки финансового состояния предприятия является анализ деловой активности и доходности.

Далее был проведен анализ деловой активности и доходности

Рассмотрим финансовые коэффициенты рентабельности и деловой активности.

Таблица 4

Анализ показателей деловой активности и доходности

Показатель	Годы		
	2016	2017	2018
Показатели деловой активности			
Коэффициент оборачиваемости оборотного капитала	5,92	4,71	6,84
Коэффициент оборачиваемости оборотных фондов	24,41	18,17	20,81
Коэффициент оборачиваемости фондов обращения	7,81	13,38	
Показатели доходности			
Рентабельность продаж, %	3,42	0,11	4,25
Рентабельность оборотного капитала, %	20,21	0,51	29,09
Рентабельность активов, %	6,62	(4,30)	0,22
Рентабельность собственного капитала, %	20,4	(0,29)	1,78

Итак, как видно из результатов анализа, коэффициент оборачиваемости оборотного капитала предприятия, характеризующий скорость оборота материальных и денежных ресурсов за период, не имеет ярко выраженной тенденции: в 2017 году по сравнению с 2016 наблюдается снижение значения данного показателя на 1,21, а в 2018 году по сравнению с 2017 - повышение на 2,13. Коэффициент оборачиваемости оборотных фондов не имеет ярко выраженной тенденции, а коэффициент оборачиваемости фондов обращения увеличивается в 2017 году на 5,57, а в 2018 году.

Практически все показатели рентабельности деятельности предприятия в течение исследуемого периода имеют тенденцию к повышению. Положительную рентабельность продаж ОАО "ПКК Весна" можно объяснить тем, что темпы роста реальной выручки предприятия опережают темпы роста затрат. Показатели рентабельности оборотного капитала в течение анализируемого периода не имеет ярко выраженной тенденции.

Коэффициент рентабельности активов в 2017 году находятся ниже рекомендуемых значений (0-10% для промышленных предприятий). Это связано с тем, что в данном

периоде компания не получала прибыль, а работала в убыток. В 2018 году показатель достиг положительного значения и составил 0,22% т.е. с каждого затраченного рубля предприятие получило прибыль в размере 0,22 коп.

Показатель рентабельности собственного капитала ОАО "ПКК Весна", показывающий, насколько эффективно был использован вложенный в дело капитал, принадлежащий собственникам предприятия, имеет отрицательное значение в 2017 году, и достигает положительное значение в 2018 году. Это связано с тем, что в 2017 году ОАО "ПКК Весна" осуществило значительные вложения в модернизацию основных фондов. В 2018 году денежные потоки по данному проекту превысили первоначальные затраты, о чем свидетельствует положительная величина показателя рентабельности собственного капитала предприятия в данном периоде.

¹ Демчук И.Н. Финансовая устойчивость как комплексная категория экономического анализа // Сибирская финансовая школа. - 2015. - № 5. - с. 149.

² Графова Г.Ф. Критерии и показатели оценки финансово-экономического состояния предприятия // Аудитор. 2015. - № 12. - с.54.

³ Финансовая отчетность ОАО "ПКК Весна".

ASSESSMENT OF FINANCIAL SUSTAINABILITY OF "VESNA" OJSC

© 2019 Aleshkova Daria Vyacheslavovna
Master Student
Samara State University of Economics
E-mail: sseu313@mail.ru

Keywords: analysis, financial stability, liquidity, solvency.

The article discusses the main indicators of the financial state of the enterprise on the example of the "Vesna". Conclusions about the current financial condition of the company.

УДК 339.9.012
Код РИНЦ 06.00.00

АНАЛИЗ ДИНАМИКИ РАЗВИТИЯ ЭЛЕКТРОТЕХНИЧЕСКОГО КЛАСТЕРА МИРА

© 2019 Алиева Лиля Ильдаровна
начальник технического центра департамента логистики ООО "СОНЭЛ"
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: al-lilya@mail.ru

Ключевые слова: мировой рынок электротехники, электротехническая продукция, электротехническая промышленность, интеграция, нормы и стандарты, глобализация, лидеры рынка электротехники, тенденции рыночного развития, производители электротехнической продукции.

Проведен анализ изменений в динамике и конъюнктуре электротехнической продукции на мировом рынке, выделены компании разных стран, лидирующие в развитии электротехнической отрасли; приведены к единой системе факторы их функционирования в условиях современного рынка, изучены тенденции развития предприятий, проанализированы проблемы и возможные перспективы мирового электротехнического кластера.

У электротехнической промышленности происходит стремительное развитие во всем мире в условиях глобальных объединений. Из-за непростой экономической ситуации в стране компании вынуждены вести внешнеэкономическую деятельность, бороться с конкуренцией, повышать эффективность управленческих стратегий и искать новые рынки сбыта продукции. С развитием электротехнической промышленности интенсивно развиваются и совершенствуются способы стандартизации, технической унификации и нормативно-правовая основа производственного процесса сложной отрасли. Являясь ключевой мировой отраслью, которая определяет технологическое развитие человечества в глобальном смысле этого слова, электроэнергетика стала серьезным катализатором быстрого и эффективного экономического роста многих государств.

Субъектами рынка являются производители и поставщики электроэнергии, электротехнической продукции и электроизмерительного оборудования, энергосервисные компании, независимые коммерсанты - брокеры, дилеры. К объектам мирового рынка электроизмерительного оборудования относят сильноточные и слаботочные производства.

На сегодняшний день мировой олигополистический рынок электротехники оценивается в сумму около 90 млрд. долларов в год. Если основываться на структурный темп роста, то годовой объем рынка до 2025 года может достигнуть почти 115 млрд. долларов¹.

Рассмотрев современную региональную структуру электротехнического машиностроительного мирового комплекса, выделяются следующие крупные производственные экономические зоны: Центральная и Северная Америка, Азия, страны зарубежной Европы и СНГ. Основываясь на статистику Международного торгового центра, уверенными лидерами по производству электротехнической продукции в 2017 году являлись: Китай - доля продукции в экспорте - 12,9% (2,263 тыс. долл.), США - 8,8% (1,546 тыс. долл.), Германия - 8,3% (1,450 тыс. долл.), Япония - 4% (0,698 тыс. долл.), Корея - 3,3% (0,574 тыс. долл.). Российская Федерация в 2018 году имеет объем экспорта 215,553 тыс. долларов, по сравнению с 2014 годом, этот показатель вырос на 33,42 тыс. долларов².

В настоящее время наблюдается тенденция значительного роста, направленная на сохранение и укрепление оборотных и внеоборотных активов, проектов с инвестиционными вливаниями. Прогресс ясно наблюдается в международных экономических структурах, энергетических корпорациях, объединениям производственных фирм, которые функционально направлены к процессам глобализации, целью которых является структурное и эффективное финансирование научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ (НИОКР), которое приведет Россию к лидирующим местам по производству электротехнической продукции.

Полная автоматизация производственных процессов и вопросы энергетической эффективности - это два основных аспекта, которые в настоящее время создают стремительное развитие электротехнического рынка. В первую очередь внимание уделяется использованию самых современных материалов, развитию перспективных способов получения энергетики и совершенствованию методов сохранения энергетических ресурсов.

Данные направления интенсивно развиваются и активно применяются в мировой промышленности электротехнических изделий. Несомненно, их разработка подразумевает огромных инвестиций и возможности получить компоненты на мировом рынке. Одной компании без поддержки невозможно наладить сложнейшие технологические процессы.

В 2018 - 2019 гг. прогнозируется развитие конкурентной борьбы в отрасли электротехнической промышленности, которую спровоцирует резкое увеличение участников на мировом рынке. Создавшееся положение повысить ценность любого серьезного тендера на торговых электронных площадках, таких как B2B. Одновременно возникнет ситуация, в которой мировым производителям уже не удастся легко найти крупные заказы, а также возникнут проблемы с продвижением индивидуальной ассортиментной серии. Изначально сложная ситуация может возникнуть по причине нехватки финансового ресурса, в последствии условия оплаты и сбытовые возможности становятся сложными для компаний-производителей.

Компании-производители электротехнической продукции заключают договор о взаимовыгодном сотрудничестве с составлением соглашения о сглаживании конкурентной борьбы с целью получения дополнительной прибыли, которое носит название - "картельное соглашение". Одним из подобных объединений в данном сегменте мирового рынка достигла результатов картель Phoebus, в состав которой входят известные компании Osram, Philips, General Electric и другие.

Основная доля в мировой электротехнической отрасли заслуженно принадлежит следующим "великанам":

- американская корпорация General Electric (GE). Ее основная деятельность направлена на электрификацию всех стран мира. Корпорация GE является производителем технических объектов и товаров в различных сферах энергетической промышленности, начиная от электрических кабелей, переходных и соединительных устройств, заканчивая атомными реакторами, газовыми турбинами, двигателями и их составляющими. В настоящее время в компании трудятся более 300 тыс. человек, а чистая прибыль в среднем составляет 13 млрд. долларов в год при обхвате территории, в географию которой входят более 160 стран.

13 место по рейтинге Fortune в 2017 г. с выручкой 12,3 млрд. долл. по рыночной капитализации занимает концерн Siemens AG из Германии, который имеет обширный спектр функционирования и производства в области энергетического машиностроения, производства электротехнической продукции, мелкой и крупной бытовой электроники, а также успешно осуществляет специализированные услуги в области медицинского оборудования, транспортных средств и международной связи.³ Большинство производственных мощностей и рабочих заводов компании расположено в основном на территории Европейского союза, а так же в Канаде, США, Мексике, относящихся к зоне НАФТА. Также развивается производство в России, Китае, Бразилии, Индии и нескольких других странах. По итогам 2017 года чистая прибыль немецкого промышленного концерна Siemens AG, которую получили акционеры, возросла на 11% и составила 7,18 млрд. долларов. Как сообщило маркетинговое агентство Kantar Millward Brown совместно с холдингом WPP, в начале 2018 года концерн Siemens AG стал одним из десяти самых дорогих немецких брендов⁴.

Французская энергомашиностроительная компания Schneider Electric - является крупнейшим производителем оборудования для энергетических комплексов промышленных предприятий, зданий гражданского строительства, имея в своем арсенале технические и научные центры, способные к поставке необходимого перечня оборудования для многих сфер производства, с выполнением работ "под ключ" в инжи-

ниринге и монтаже. По годовому обороту компания занимает четвертое место, отставая от США, Китая и Франции. Schneider Electric руководит подразделениями в более чем в 100 странах мира. Например, ЗАО "ГК "Электрощит" - ТМ Самара" было приобретено компанией в 2013 году и на данный момент демонстрирует высокие финансовые показатели и глобальное производственное оборудование, не уступая зарубежным конкурентам. Французская компания энергетической промышленности в период с 2010 г. по 2016 г. имеет в России под своим руководством несколько заводов, инвестировав в их модернизацию на сумму в 1 млрд. евро. На сегодняшний день в России насчитывается пять производственных объектов, таких как Центр НИОКР в Сколково по внедрению и разработке программ для Smart Grid. Удельный вес электротехнической продукции, которую произвела компания Schneider Electric, в общем экспорте составляет более 80%, а в 2017 году чистая прибыль составила 12,57 млрд. долларов⁵.

Основная проблема электротехнической промышленности заключается в производстве электротехнического оборудования без полного соответствия международным стандартам и нормам, разработкой, принятием и контролем которых занимаются Международная организация стандартизации (ISO) и Международная электротехническая комиссия (IEC). Неполное соответствие международным и национальным стандартам, создает проблему всеобщего признания, что, в свою очередь, ведет за собой удорожание продукции, замедление обмена технологиями, развития научно - технического прогресса и внешней торговли. Актуальна проблема нечестной конкуренции в созданной олигополистической структуре электротехнического рынка, использование демпинга цен в международных и государственных тендерах, санкции и барьеры.

Существует экологическая проблема, которая заключается в работе электротехнических предприятий с последующим загрязнением окружающей живой среды токсичными поллютантами. Не налажена система нормированной утилизации производственных отходов и вышедших из эксплуатации технических изделий и приборов. Сегодня мы все чаще говорим об инновационной концепции, получившей название "зеленая коммутация", которую внедряют многие производители электротехники.

Проанализировав современное состояние мирового электротехнического производства, определив его вектор и тенденции дальнейшего развития, можно сделать вывод: в 2019 году и в последующие годы возрастет человеческая потребность в энергоэффективных измерительных приборах с высокой точностью, которые будут осуществлять безопасную работу предприятий многих отраслей. Проводиться это будет за счет привлечения реальных инвестиционных программ, минимизации производственных затрат, повышения качества выпускаемого оборудования, полностью подстроенного под действующие нормативы и стандарты.

Минэкономразвитие прогнозирует на 2019 год рост производства электрооборудования, электронных и оптических приборов на 8,5% по сравнению с 2015 годом. Обзор Lucintel приводит данные, что в течение пяти лет, в период с 2016 - 2021гг. общий среднегодовой темп роста мирового рынка электротехнического оборудования для лабораторий будет составлять 6,3 %. Объем мирового рынка этого оборудования на данный момент составляет около 50 млрд. долларов⁶.

¹ Иванова Ж.В. Электротехническое производство: зарождение перспективы становления социально ответственного бизнеса на рынке электротехнической продукции // Экономика машиностроительной промышленности. 2017. N 6, вып. 2. С.59.

² International Trade Centre (ITC). Международный торговый центр (МТЦ) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.trademap.org/Country_SelProduct_TS.aspx (дата обращения: 03.03.2019).

³ Журнал Fortune. Издательство Time Inc. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://fortune.com/fortune500/general-electric/> (дата обращения: 01.03.2019).

⁴ Электротехнический интернет – портал Elec. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.elec.ru/news/2017/11/09/siemens-ag-podvel-itogi-2017-finansovogo-goda.html>] (дата обращения: 01.03.2019).

⁵ Федяков И.В. Аппаратура электрическая. Внешняя торговля РФ по итогам 2016 – 1–го полугодия 2017г. // Электротехнический рынок. 2017, №5 – 6 Сентябрь – Декабрь. С.72.

⁶ Электротехнический интернет – портал Elec. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.elec.ru/analytics/> (дата обращения: 03.03.2019).

THE ANALYSIS OF THE DYNAMICS OF THE ELECTRICAL CLUSTER OF THE WORLD

© 2019 Alieva Lilya Ildarovna

Head of the technical center of the logistics Department L.L.C. SONEL

Student

Samara State University of Economics

E-mail: al-lilya@mail.ru

Keywords: world market of electrical engineering, globalization, integration, conglomerates, market leaders in electrical engineering, development trends of the industry.

The dynamics and conjuncture of the world market of electrical products are analyzed, countries-and companies-leaders of the industry are identified, the factors of their functioning in modern conditions are systematized; the tendencies, problems and prospects of the electrical cluster of the world are investigated.

УДК 336

Код РИНЦ 06.73.00

ДОСТОИНСТВА И ПРОБЛЕМЫ КРИПТОВАЛЮТЫ НА ФИНАНСОВОЙ АРЕНЕ МИРОВОГО МАСШТАБА

© 2019 Алмакаев Дмитрий Андреевич
студент

© 2019 Казанкова Татьяна Николаевна
кандидат педагогических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: Almakaev-dima@mail.ru

Ключевые слова: Биткоин, криптовалюта, финансы, майнинг, блокчейн, средство платежа, интернет, деньги, финансовые операции, правительство, банки.

В данной статье исследуется такое уникальное средство платежа как криптовалюта, как она зародилась, как обеспечивается безопасность средств, находящихся на счету владельца, и есть ли вообще будущее у столь громкого проекта как Биткоин.

В последнее время нам так или иначе приходилось сталкиваться с такими терминами как "криптовалюта", "майнинг", "блокчейн" и т.д. Глупо отрицать, тот факт, что популярность альтернативных денежных знаков растет с огромной скоростью. Именно поэтому они привлекают к себе внимание многих ученых из финансовых и экономических сфер. Изучение их влияния на мировую экономику становится одним из первостепенных и перспективных направлений работы аналитиков. Само по себе резкое внедрение валют несет различные непредсказуемые последствия. С одной стороны, это новые возможности для бизнеса, многие операции стало удобнее совершать из-за отсутствия налоговых пошлин и государственного контроля, С другой же стороны многие незаконные операции, и даже незаконные товары стало возможно приобретать избегая платежные системы банков.

На сегодняшний день главы крупнейших компаний и представители различных стран озадачены вопросом, стоит ли работать и развивать новую валюту или же исключить ее вовсе из оборота дабы предотвратить появление риска в своем финансовом планировании.

Говоря о криптовалютных деньгах, можно с уверенностью сказать, что данное направление достаточно перспективное. Сам по себе термин криптовалюта означает вид цифровой валюты, основанный на криптографических методах защиты.

Выпуск криптовалют может осуществляться в неограниченном количестве, все будет зависеть от реальных денег, попадающих в сеть для приобретения услуг и товаров. Именно отсюда и вытекает такая большая стоимость и не менее высокая ее безопасность. Подделать криптовалюту невозможно, но выкрасть ее с электронного носителя вполне реально, но несмотря на это, в ближайшем будущем во всю планируется использовать криптовалюту как отдельную валюту в сети интернет.

Таким образом, такое понятие как криптовалюта, сопровождается такими определениями:

- 1) Многообещающее новшество в области технологии относительно обращения цифровых денег;
- 2) Построение инновационного програмного обеспечения в области компьютерных технологий;
- 3) Модернизация и перестройка системы мирового уровня.

Хотелось бы, пояснить, чем обеспечивается надежность криптовалют, и почему ими можно пользоваться без вреда для своего кошелька.

Для защиты криптовалюты, ее создатели создали распределенную базу данных под названием блокчейн. Особенность данной базы заключается в том, что устройства хранения данных не подключены к общему серверу, таким образом, в технологию блокчейн изначально заложена безопасность на уровне базы данных. Эта база данных хранит список упорядоченных записей, которые постоянно растут, из-за своего принципа работы данная система называют блоками. Каждый блок содержит метку времени и ссылку на предыдущий блок. Пользователи могут пользоваться только теми цепочками блоков, к которым у них есть доступ. Таким образом, у них имеются ключи, без которых запись и удаление с файлов без ввода данного кода невозможна. Данный способ называется шифрованием,

шифрование обеспечивает синхронизацию копий распределенной цепочки блоков у всех пользователей. Каждая монета в системе - это криптографические (математические) хэш-код. Они обладают уникальным кодом, который невозможно подделать, и он используется только один раз, что делает криптовалюту слабоуязвимым звеном в финансовой системе¹.

Первоначально концепцию цепочек блоков предложил Сатоши Накомото в 2008 году, он же позднее предстал миру такую валюту как Биткойн, именно его принято считать "отцом" криптовалют. Предложенная им концепция впервые была реализована в 2009 году на Биткойне, который был мною упомянут ранее.

В биткойне, блокчейн играет роль главного общего реестра для всех операций, благодаря этой технологии биткойн стал первой цифровой валютой, которая решает проблему двойных расходов без использования какого-либо "авторитетного" органа или сервера.

За безопасность системы блокчейна отвечает децентрализованный сервер, который занимается проставлением меток времени и одноранговых сетевых соединений. В итоге получается единая база данных, которая управляется автономно.

В связи с тем, что электронные деньги в большей степени производятся и внедряются разрабатывающими структурами, эти современные денежные средства не подтверждены контролирующими силами, таким образом, в области криптовалют не существует децентрализованных структур, еще в них нет ни главного центра, ни кредитно-финансовой структуры, которые контролировали бы выпуск криптовалют.

В мире существует большое количество криптографических денег, такие как Ripple, Litecoin, Bitcoin, BitSharesX и другие. Но лидером на рынке выступает Bitcoin, на сегодня его курс на рынке состоит 3575,01 \$ США (январь 2019), поэтому я считаю наиболее рациональным рассматривать на его примере работу данной системы.

На мой взгляд, криптовалюты являются очень удобным средством платежа, так как операции совершаются мгновенно, без каких-либо посредников и налогов, нет необходимости идти в банк или пересылать деньги с одного кошелька на другой, можно расплатиться Биткойнами.

Как нам известно, у каждой страны есть своя валюта. У США это доллар, у России - рубли, у Китая - юани. Теперь и в интернете появилась своя валюта, она решила проблему "перемены" валюты при международных сделках и может полностью изменить весь сетевой рынок. Биткойн в этом плане является наиболее эффективным, так как участникам сделки проще воспользоваться им;

Во-первых, это выйдет дешевле,

Во-вторых, безопаснее.

Хотелось бы рассказать, как добывают биткойны и что для это необходимо.

Процесс добычи и выпуска биткойна называется **майнингом**. Майнинг на сегодняшний день является главным способом приобретения криптографических денег, он основан на решении математических задач. Для добычи заветных биткойнов, майнерам необходимы мощнейшие компьютеры, которые позволяют им решать математические задачи с максимальной скоростью.² В мире даже, проводятся соревнования по решению математических головоломок. Победитель данных соревнований получает награду в размере 25 монет биткойнов, что по нынешнему курсу составляет 89368\$ США.

Все больший интерес к биткойнам оказывают такие мировые компании как PayPal, WebMoney, Google, Baidu, Boost VC, eBay и многие другие. Это связано с тем, что криптовалюта привлекает большое количество инвесторов, за которыми так охотятся мировые организации.

Что касается банков и правительств, то и те, и те относятся к криптовалюте с недоверием. Банки обуславливают свою позицию тем, что биткоин не может гарантировать полную безопасность активов владельцев, тем, что когда-то биржи с биткоином взламывались и деньги исчезали. Можно понять их точку зрения, ведь им главное сохранить клиентов, но нельзя же постоянно оглядываться назад и видеть во всем только отрицательные стороны, необходимо понимать, что и в реальном мире есть место ошибкам и сбоям, к тому же сами создатели криптовалюты стараются исключить подобные случаи.

Правительство так же с недоверием реагирует на криптовалюту, так как в сети интернет намного сложнее поймать злоумышленников, ведь об их личности очень мало информации, и отследить киберпреступника практически невозможно³.

Отсюда следует, что с точки зрения пользования Биткоин очень удобен и многофункционален, а с точки зрения безопасности он не является весьма надежным. Хотелось бы отметить, система не надежная не в плане своей организации и работы, а в плане недобросовестных и несознательных пользователей.

Таким образом, можно ли считать Биткоин полезным продуктом? Бесспорно, да, но пока стоит вопрос о безопасности и вычислении преступников от этой системы будет больше вреда, чем пользы. Согласитесь, никому не захочется держать свои деньги в кошелке, из которого в любой момент они могут пропасть.

В заключении хочу сказать, что Биткоин однозначно зарекомендовал себя как нечто новое, как новый продукт для инвесторов для всего мира, которые безусловно заинтересованы в развитии этой валюты, ни одна денежная система не может показать такой же высокий уровень работоспособности и самостоятельности как это делает Биткоин. Данная система совершенствуется с огромной скоростью, в отличие от всех своих конкурентов. Несмотря на постоянно меняющийся курс Биткоина, он не перестает интересовать людей, хотя бы по тому, что столь капризный курс легко компенсируется другими положительными качествами системы.

¹ Генкин А.С.; Михеев А.А. Блокчейн: как это работает и что ждет нас завтра.- Москва.: Альпина, 2018. С. 592.

² Пол Винья.; Майкл Кейси. Эпоха криптовалют. Как Биткоин и блокчейн меняют мировой экономический порядок.- ООО "Манн, Иванов и Фербер", 2017. С. 354.

³ Руслан Акст. 7секретов Биткоина, или Биткоин за час.- Москва.: Издательские решения, 2017. С. 44.

ADVANTAGES AND CHALLENGES OF CRYPTOCURRENCIES IN THE FINANCIAL ARENA OF WORLD SCALE

© 2019 Almakaev Dmitriy Andreevich
Student

© 2019 Kazankova Tatyana Nikolaevna
Candidate Pedagogical Sciences, Associate Professor
Samara State Economics of University
E-mail: Almakaev-dima@mail.ru

Keywords: Bimdo, cryptocurrency, Finance, mining, the blockchain, payment instrument, Internet, money, financial transactions, government, banks.

This article explores such a unique means of payment as cryptocurrency, how it was born, how to ensure the security of funds in the account of the owner, and whether there is a future for such a high-profile project as Bitcoin.

УДК 332.1
Код РИНЦ 06.00.00

АНАЛИЗ ЛУЧШИХ РЕАЛИЗОВАННЫХ ПРОЕКТОВ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ ПО ОТРАСЛЯМ ЭКОНОМИКИ

© 2019 Асанова Светлана Сергеевна
аспирант

© 2019 Хмелева Галина Анатольевна
доктор экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: ssw28@rambler.ru

Ключевые слова: Российская Федерация, импортозамещение, проекты импортозамещения, лучшие практики, экономика, развитие, реализация.

Статья рассматривает наиболее яркие и значимые проекты импортозамещения. На сегодняшний день определен ряд отраслей промышленности, в которых проводится политика импортозамещения. Согласно официальной статистике подготовлено к реализации более 2000 проектов и более 1500 уже реализовано. Вместе с тем идея импортозамещения не может быть реализована, если не будет соблюдаться четкая и структурированная последовательность создания проектов.

Кризис считается наилучшим периодом с целью внедрения перемен в финансовой стратегии одинаково как для единичной компании, так и целого государства. Следует совершенствовать отечественное производство, в особенности в отраслях, традиционно зависимых от импорта. Для эффективного проведения политики импортозамещения, необходимо структурировать процесс реализации проектов, чтобы обеспечить максимальную эффективность каждого из них.

Проанализировав ряд научных статей по данной тематике, можно сформулировать общую последовательность создания и реализации проектов импортозамещения в РФ. Выделим три основных блока¹:

1. Разработка
2. Согласование
3. Реализация.

Каждый блок содержит информацию об этапе создания проекта в той или иной отрасли.

Блок "разработка" рассматривает проект в качестве базовой единицы. В данном блоке решаются такие задачи как: определение приоритетов, подготовка паспортов проектов, согласование с другими инициативами.

Блок "согласование" включает в себя отраслевой план импортозамещения, который предполагает совокупность проектов. Данным блоком решаются такие задачи как: согласование с Минфин России и Минэконом России, общественное обсуждение отраслевого плана, решение Межведомственной комиссии.

Блок "реализация" предусматривает рассмотрение мер технической поддержки. К ним относятся: СПИК, НИР и НИОКР, госзакупки, субсидирование, мероприятия отраслевых подпрограмм.

Основным органом ответственным за последовательность создания и реализацию проектов импортозамещения является Фонд развития промышленности. В ходе работы данного Фонда можно выделить положительную динамику. По данным информационно-аналитического портала "Сделаноунас", за сентябрь 2018 года было реализовано 29 проектов импортозамещения по всей России.

На основании данных информационно-аналитического портала "Сделаноунас" и иных ресурсов, с июня 2015 года, в России реализованы более 1059 проектов импортозамещения в различных отраслях экономики².

Рассмотрим проекты по отдельным наиболее важным отраслям экономики.

Фармацевтическая отрасль характеризуется появлением и развитием нового производства на предприятии "Ягоды Карелии". Сублимированные карельские ягоды в таблетках скоро поступят на прилавки магазинов, а сублимированный порошок, сохраняющий все ценные свойства ягод, уже сейчас начал свою реализацию. По данным официальных источников, компания приобрела все необходимое оборудование, а именно четыре сублимационных аппарата, благодаря которым возможно сохранить все важнейшие вещества в ягодах на 90%. В настоящее время мировое производство такой продукции есть только на 10 фабриках мира, к слову, в Российской Федерации такие производства отсутствовали до открытия в Карелии. На производстве разработаны несколько видов сортов, например, "морозка и лимон", "клюква и яблоко"³. Продукцию планируют поставлять в Скандинавию. На сегодняшний день идет активный экспорт в Израиль и начинается вывоз продукции в Румынию.

В строительной отрасли Российской Федерации разработан проект переработки керамогранита, который реализует компания "Самарский Стройфарфор". Для успешной работы данного проекта были произведены работы по модернизации предприятия. Объем инвестиций составил 888 млн рублей, из которых 367 млн рублей предприятие получило от ФРП в виде льготного займа. Благодаря проведенным изменениям компания смогла увеличить производство керамической сантехники на 25% и широкоформатных керамогранитных плит на 20%. На производстве действует самая длинная печь в РФ по производству плитки из керамогранита (167 метров, производительность - 10 тыс. кв. метров/сутки)⁴. На основании всех изменений, произошедших на предприятии, можно говорить о том, что компания сможет увеличить свое присутствие на рынке практически на 25%. Для справки: сейчас основную долю в среднем и высоком ценовом сегменте занимают иностранные компании. Согласно прогнозам расчетов ФРП преобразования, произошедшие на предприятии, позволят не только увеличить присутствие на отечественном рынке, но и экспортировать часть продукции в страны СНГ и Европы (около 15%).

В авиационной промышленности РФ отсутствовал отечественный производитель автоклавных комплексов для полимеризации композитных материалов. Данный момент является важным, так как при поставке иностранного оборудования, производители оставляли возможность дистанционного управления поставленного оборудования. Это важный момент, так как производитель мог заблокировать программу, тем самым остановив процесс автоклавного формования (изготовление фюзеляжей самолетов, закрылок, рулей высоты, корпусов ракет, вертолетных лопастей)⁵. Во избежание проблемных ситуаций было принято решение о реализации проекта автоклавных установок для полимеризации изделий из композитных материалов. Созданием и реализацией данного проекта занялась компания "Курганхиммаш". Она получила сертификат Министерства промышленности и торговли Российской Федерации о признании производства автоклавов для полимеризации композитных материалов отечественным и не имеющим аналогов в Российской Федерации. Теперь у Российской Федерации есть собственный производитель автоклавных комплексов, что является ярким примером успешной политики импортозамещения.

В агропромышленном комплексе РФ ярким проектом политики импортозамещения стал проект по выращиванию и переработке отечественных овощей в Тульской области. Данным проектом занялся крупнейший инвестор агропромышленного комплекса России - холдинг "Мираторг". Холдинг приступил к засеву первой культуры - озимого чеснока. Для успешной реализации данного проекта было заключено инвестиционное соглашение с администрацией Тульской области. Оно было подписано в феврале 2018 года на форуме в Сочи. Компания вложила в это направление 6,4 млрд рублей. Нужно отметить, что озимый чеснок стал первой культурой, урожай которой компания получит в рамках реализации проекта. Далее планируется выращивание остальных видов востребованных овощей. Важным моментом является то, что для реализации проекта используется отечественные опыт обработки почвы под посадку, оборудование и технологии посадки. Реализация проекта уже началась и первый урожай озимого чеснока планируется получить в июле 2019 года⁶. Чеснок пойдет на собственные нужды компании холдинга: производство готовых блюд и супов, а также на продажу в фирменную розничную сеть и клиентам. На основании прогнозных данных холдинга, благодаря собственным овощам они смогут увеличить ассортимент продукции и снизить ее себестоимость, при этом, не уступая своим качеством.

Газодобывающая промышленность представлена эффективным проектом компании "Газпром", которая отказалась от иностранных труб и провела 100% импортозамещения данных комплектующих. Компания полностью перешла на закупку отечественных труб. Данный факт был озвучен на международной научно-практической конференции "Трубы-2018. Трубная промышленность сегодня и завтра" заместителем председателя правления российского газового холдинга Виталием Маркеловым. Согласно данным компании, на сегодняшний день, компания полностью отказалась от иностранных труб, и все это, благодаря отечественным производителям труб⁷.

Таким образом, политика импортозамещения является длительным, сложным и наукоемким процессом, в котором в первую очередь заинтересовано государство. Исходя из этого, именно благодаря государственной поддержке возможен эффективный пе-

реход на отечественного производителя. Все вышерассмотренные проекты являются яркими примерами эффективной политики импортозамещения. Нужно отметить, что проектов, реализуемых по программе импортозамещения огромное множество, что рассмотреть все практически невозможно. В статье были рассмотрены проекты, которые представляют собой наиболее интересные и передовые технологии отечественного производства.

¹ Жаркова-Джорджевич, А.В. Импортозамещающее оборудование у нас практически не производится / А.В. Жаркова-Джорджевич // Информационно-аналитический портал "Нефть России". - Режим доступа: www.kaznu.kz/ru/3578/news/one/4314 (дата обращения: 01.03.2019).

² Информационный портал "Путин Сегодня" - Режим доступа: <https://www.putin-today.ru/archives/69128> (дата обращения: 01.03.2019).

³ Информационно-аналитический портал "Сделано у нас" - Режим доступа: <https://sdelanou-nas.ru/blogs/111577/> (дата обращения: 02.03.2019).

⁴ Информационно-аналитический портал "Сделано у нас" - Режим доступа: <https://sdelanou-nas.ru/blogs/111646/> (дата обращения: 02.03.2019).

⁵ Информационное агентство "Оружие России" - Режим доступа: http://www.arms-expo.ru/news/modernizatsiya_i_importozameshchenie/kurgankhimnash_razrabotal_avtoklavnuyu_ustanovku_dlya_aviakosmicheskoy_otrasli/ (дата обращения: 02.03.2019).

⁶ Официальный сайт холдинга "Мираторг" - Режим доступа: https://miratorg.ru/press/news/miratorg_nachal_realizatsiyu_ovoshchnogo_proekta/ (дата обращения: 02.03.2019).

⁷ Информационное агентство "ТАСС" - Режим доступа: <https://tass.ru/ekonomika/5575764> (дата обращения: 02.03.2019).

ANALYSIS OF THE BEST IMPLEMENTED PROJECTS OF IMPORT SUBSTITUTION INDUSTRIES

© 2019 Asanova Svetlana Sergeevna
Postgraduate

© 2019 Khmeleva, Galina Anatolevna
Doctor of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: ssww28@rambler.ru

Keywords: Russian Federation, import substitution, import substitution projects, best practices, economy, development, implementation.

The article considers the most vivid and significant projects of import substitution. To date, a number of industries in which the policy of import substitution is carried out have been identified. According to official statistics, more than 2,000 projects have been prepared for implementation and more than 1,500 have already been implemented. However, the idea of import substitution cannot be implemented unless a clear and structured sequence of project creation is followed.

ФЕДЕРАЛЬНЫЙ УРОВЕНЬ ИНФРАСТРУКТУРЫ ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РОССИИ*

© 2019 Ашмарина Светлана Игоревна
доктор экономических наук, профессор

© 2019 Измайлов Айрат Маратович
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: asisamara@mail.ru, airick73@bk.ru

Ключевые слова: предпринимательство; поддержка предпринимательства; инфраструктура поддержки предпринимательства; малое предпринимательство; среднее предпринимательство.

Статья посвящена рассмотрению государственной инфраструктуры поддержки малого и среднего предпринимательства (МСП) на федеральном уровне. Выделены основные элементы инфраструктуры поддержки предпринимательства.

Предпринимательство является одним из ключевых направлений развития государства, формирующее ее конкурентоспособность, безопасность и благополучие. Государство заинтересовано в развитии института предпринимательства как одного из источников создания рабочих мест, создания продукции и услуг.

Роль государства в аспектах развития предпринимательства, на наш взгляд, очень хорошо было сформулировано в одном из номеров британского журнала "Экономист" за 1990 год, где было сказано, что: "Все правительства, добивающиеся успеха, поддерживали частное предпринимательство не манипулируя, а облегчая ему жизнь. Они поддерживали предпринимателей главным образом тем, что не прилагали титанических усилий для того, чтобы подрывать основы их существования".

Вопросы поддержки предпринимательства на разных уровнях исследовались как российскими, так и зарубежными учеными-экономистами. Среди отечественных ученых можно выделить такие фамилии как Кандрашина Е.А., Стрельцов А.В., Яхнева И.В.¹, Окулов Е.В.² и др. Среди работ западных ученых можно отметить такие фамилии как Carree M.⁴, van Stel A., Thurik R., Veciana J.M.⁵ Urbano D., Wong P.K, Ho Y.P, Autio E.

Исследования, проведенные Всероссийским центром изучения общественного мнения (ВЦИОМ), совместно с бизнес-школой СКОЛКОВО, показывают, что доля граждан, имеющих желание открыть собственный бизнес, снижается. К примеру, в 2008 году был зафиксирован показатель доли желающих иметь свой собственный бизнес равный 32% от общей численности населения. Но, в 2017 году тот же показатель снизился до 22%. В то же время повышается численность людей, считающих предпринимательство

* Исследование выполнено в рамках государственного задания Министерства образования и науки РФ № 26.940.2017/ПЧ, проект "Управление изменениями в системе высшего образования на основе концепции устойчивого развития и согласования интересов".

как что-то нежелательное. В 1991 году доля населения, считающих предпринимательство нежелательным составлял 49%, в то время как в 2017 году уровень поднялся до 68%.

Среди россиян, имеющих свой бизнес в 2017 году, доля составила 7%, в то время как в 1991 году доля составляла 2%. От общей массы населения наиболее заинтересованной в предпринимательстве прослойкой считаются люди среднего возраста, имеющие высшее образование, приживающиеся в городах-миллионниках⁶.

Учитывая факт снижения заинтересованности граждан в предпринимательской деятельности, на сегодняшний день со стороны государства предпринимаются различные меры поддержки и стимулирования. Немаловажную роль при этом относят развитию именно молодежного предпринимательства, как основной опоры развития института на перспективу. Ключевыми направлениями в этом аспекте выступают финансовая, информационная, консультационная, имущественная и техническая виды поддержки. На сегодняшний день сформирована целая инфраструктура развития предпринимательства, представляющая собой группы различных организаций, фондов, объединений и пр. оказывающих содействие начинающим и действующим предпринимателям по различным направлениям. Инфраструктура поддержки сосредоточена на поддержке именно представителей микро, малого и среднего предпринимательства (МСП).

Инфраструктура поддержки МСП в России на сегодняшний день представляет собой весьма сложную систему элементов, встроенных в единую структуру, основной задачей которой является формирование благоприятной среды для создания нового или развития уже существующего бизнеса.

Инфраструктура поддержки МСП представлена как на федеральном уровне, так и на региональном. (см. рисунок 1). Не смотря единые цели инфраструктуры, среди элементов федерального и регионального уровней существуют некоторые различия.

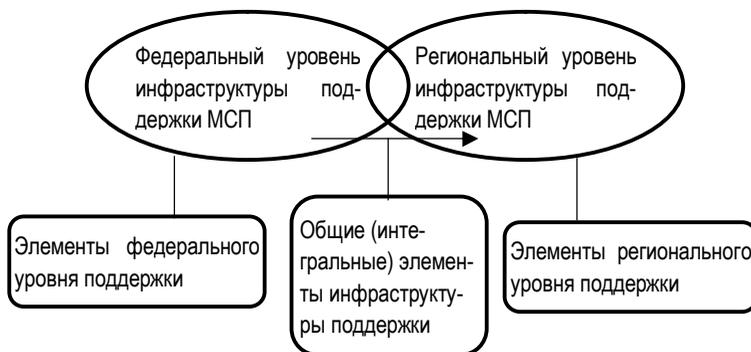


Рис. 1. Взаимодействие федерального и регионального уровней поддержки МСП

Рассмотрим, что из себя представляет инфраструктура на федеральном уровне. Федеральный уровень поддержки МСП представлен целым рядом государственных организаций, учреждений, профильных министерств и прочих видов организаций, в совокупности формирующих общую государственную политику, направленную на поддержку различных видов предпринимательской деятельности. Различные виды организаций оказывают разные виды помощи, начиная от исследовательской, заканчивая финанси-

рованием. Часто финансирование происходит путем распределения денежных средств среди организаций, относящихся к региональной системе поддержки МСП.

Некоторые виды организаций, такие как, например высшие учебные заведения, ввиду своих специфических функций и контингента, занимают промежуточное положение, между региональным и федеральным уровнями поддержки МСП.

Рассмотрим элементы федерального уровня поддержки МСП.

Таблица 1

Элементы федерального уровня поддержки МСП

№ п/п	Элемент инфраструктуры	Выполняемые задачи в составе общей инфраструктуры поддержки МСП
1.	Министерство науки и высшего образования РФ	Выступает государственным заказчиком исследований вопросов касающихся, в том числе предпринимательства.
2.	Министерство экономического развития Российской Федерации (Минэкономразвития России)	Выступает разработчиком некоторых серьезных нормативно-правовых актов поддержки развития предпринимательства, например, такой как "Стратегия развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации на период до 2030 года", подготовленная во исполнение перечня поручений Президента России (Пр-815ГС от 25 апреля 2015 года, пункт 5, подпункт "а") и в соответствии с решением Правительственной комиссии по вопросам конкуренции и развития малого и среднего предпринимательства.
3.	Федеральное агентство по делам молодежи (Росмолодежь)	Реализация федеральной программы "Ты - предприниматель" - главными функциями программы является обучение молодежи основам предпринимательства и популяризация предпринимательства среди населения.
4.	Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере (Фонд содействия инновациям)	Реализация программ: "УМНИК", "Старт", "Развитие", "Интернационализация", "Коммерциализация", "Кооперация".
5.	ВЭБ (Внешэкономбанк, Банк развития и внешнеэкономической деятельности) - национальный институт развития, российская государственная корпорация.	Основная задача ВЭБ.РФ - способствовать долгосрочному экономическому развитию России. В партнерстве с коммерческими банками ВЭБ.РФ занимается финансированием масштабных проектов, направленных на развитие инфраструктуры, промышленности, социальной сферы, укрепление технологического потенциала и повышение качества жизни людей.
6.	Акционерное общество "Российский Банк поддержки малого и среднего предпринимательства"	В рамках двухуровневой системы: банк предоставляет финансирование партнерам (банкам и организациям инфраструктуры), а партнеры, в свою очередь, предоставляют поддержку субъектам МСП в соответствии с их потребностями на условиях, которые установлены МСП Банком. В рамках прямого финансирования: банк предоставляет компаниям малого и среднего бизнеса кредитно-гарантийную поддержку, в том числе по Программе стимулирования кредитования субъектов МСП ("Программа 6,5"). Также банк осуществляет секьюритизацию кредитов, предоставленных субъектам МСП.

№ п/п	Элемент инфраструктуры	Выполняемые задачи в составе общей инфраструктуры поддержки МСП
7.	АО "РОСНАНО"	АО "Роснано" содействует реализации государственной политики по развитию наноиндустрии, инвестируя напрямую и через инвестиционные фонды нанотехнологий в высокотехнологичные проекты, обеспечивающие развитие новых производств на территории Российской Федерации
8.	АО "Российская венчурная компания" (АО "РВК")	В соответствии со стратегией развития на 2017-2030 годы РВК работает по трем основным направлениям: инвестиционная деятельность в качестве фонда фондов, развитие инноваций и Национальной технологической инициативы, а также развитие венчурного рынка. В фокусе интересов компании: поддержка технологических предпринимателей, чьи проекты соответствуют дорожным картам и сквозным технологиям Национальной технологической инициативы
9.	Торгово-промышленная палата России (ТПП России)	Объединяющая интересы различных групп предпринимателей.

(Источник: составлено авторами)

В представленной таблице отражены основные элементы федерального уровня инфраструктуры поддержки МСП. Отметим, что, все представленные элементы, как правило, нацелены на создание благоприятных условия для развития существующего предпринимательства, либо на формирование новых предпринимателей путем формирования, принятия и реализации специальных государственных документов, финансирования предпринимательских инициатив, грантодательства и поддержки интересов МСП.

¹ Ашмарина С.И., Кандрашина Е.А., Стрельцов А.В., Яхнеева И.В. Особенности управления организационными изменениями предпринимательских структур // Экономика и предпринимательство. 2017. № 7 (84). С. 1085-1089.

² Окулов Е.В. Роль предпринимательства в системе социального управления: институциональный анализ. // УРАГС. ЧиновникЪ № 404 (32). 2008. С. 23-29.

³ Carree M., van Stel A., Thurik R. et al. Economic Development and Business Ownership: an Analysis using Data of 23 OECD Countries in the Period 1976-1996 // Small Business Economics (2002) 19: 271-290. doi:10.1023/A:1019604426387

⁴ Veciana J.M. Urbano D. The institutional approach to entrepreneurship research. International Entrepreneurship and Management Journal (2008), 4: 365-379. DOI 10.1007/s11365-008-0081-4.

⁵ Wong P.K, Ho Y.P, Autio E. Entrepreneurship, Innovation and Economic Growth: Evidence from GEM data Small Business Economics (2005) 24: 335-350. doi 10.1007/s11187-005-2000-1.

⁶ Официальный сайт ВЦИОМ. Предпринимательство в России: доверие, барьеры и факторы успеха. [Электронный ресурс]. Режим доступа - <https://wciom.ru/index.php?id=236&uid=3605>.

FEDERAL LEVEL OF INFRASTRUCTURE SUPPORT OF SMALL AND MEDIUM ENTREPRENEURSHIP IN RUSSIA

© 2019 Ashmarina Svetlana Igorevna

Doctor of Economics, Professor

© 2019 Izmailov Ayrat Maratovich

Candidate of Economic Sciences, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: asisamara@mail.ru, airick73@bk.ru

Keywords: entrepreneurship; business support; business support infrastructure; small enterprise; medium business.

The article is devoted to the consideration of the state infrastructure of business support at the federal level. The main elements of the business support infrastructure are highlighted.

УДК 334

Код РИНЦ 06.52.00

РАЗРАБОТКА И РЕАЛИЗАЦИЯ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТА КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА

© 2019 Булавко Ольга Александровна

доктор экономических наук, профессор

© 2019 Гусаков Илья Андреевич

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: vikigor163@mail.ru

Ключевые слова: инвестиционный проект, процесс взаимодействия инвестиционной, эксплуатационной фазы, инвестиционный потенциал, рост инвестиционной активности, повышение эффективности производства.

Разработан процесс реализации жизненного цикла инвестиционного проекта, способствующий эффективному развитию инвестиционной деятельности предприятий, повышению их деловой активности и инвестиционной привлекательности.

В настоящее время в виде разработки и реализации инвестиционного проекта осуществляется инвестиционная деятельность многих российских предприятий.

По мнению некоторых авторов, инвестиционный проект должен включать в себя проблему (или замысел), процедуры его реализации (или решение проблемы).

Таким образом, на наш взгляд, инвестиционный проект - обоснование экономической целесообразности, объемов и сроков осуществления капитальных вложений, включая необходимую проектно-сметную документацию, разработанную в соответствии с законодательством и утвержденную в установленном порядке стандартами, а также описание практических действий по осуществлению инвестиций (бизнес-план).

В управлении инвестициями под проектом следует понимать комплекс действий (работ) услуг, приобретений, управленческих операций и оперативных решений, направленных на достижение сформулированной цели.

Жизненный цикл проекта - это время реализации проекта, при котором, как правило, точкой отсчета является момент первоначального вложения денежных или финансовых ресурсов.

Сложнее обстоит дело с точкой окончания проекта.

Еще недавно концом проекта считался ввод в действие объектов, начало их эксплуатации и использование результатов выполнения проектов¹.

Но в настоящее время точка зрения изменилась, и предприниматели в большей степени считают концом проекта момент получения прибыли.

Таким образом, для организаций, начинающих работу над проектом важен, в первую очередь, продукт, который они могут производить в результате осуществления проекта.

Для организаций-исполнителей проекта, например, привлеченной строительной организации, концом чаще всего считается прекращение работ и денежный расчет.

Как правило, факт начала работ по проекту, также, как и факт его ликвидации, оформляются официальными сопроводительными документами.

Таким образом, жизненный цикл проекта представляет собой промежуток времени между моментом возникновения проекта и его ликвидации.

Разбивка на этапы осуществляется индивидуально, но при этом основными параметрами являются основная деятельность по проекту и обеспечение проекта.

Все перечисленные и многие другие не указанные здесь работы, выполняемые в процессе реализации проектов, протекают взаимозависимо во времени и пространстве.

Для российских предприятий фазы реализации проекта представим следующим образом:

- 1) Замысел инвестора, который опирается на анализ проблемы (определение целей, требований, задач);
- 2) Разработка концепции (формулирование требований к разработке, анализ выполнимости, анализ альтернативных концепций);
- 3) Разработка проекта (спецификации, чертежи, детальные планы);
- 4) Реализация проекта (рабочая документация, закупки, испытания, приемка);
- 5) Эксплуатация (использование результатов проекта, техническое обслуживание);
- 6) Ликвидация (демонтаж, продажа, решение о развитии, инновациях).

В международной практике предусмотрено деление на следующие фазы:

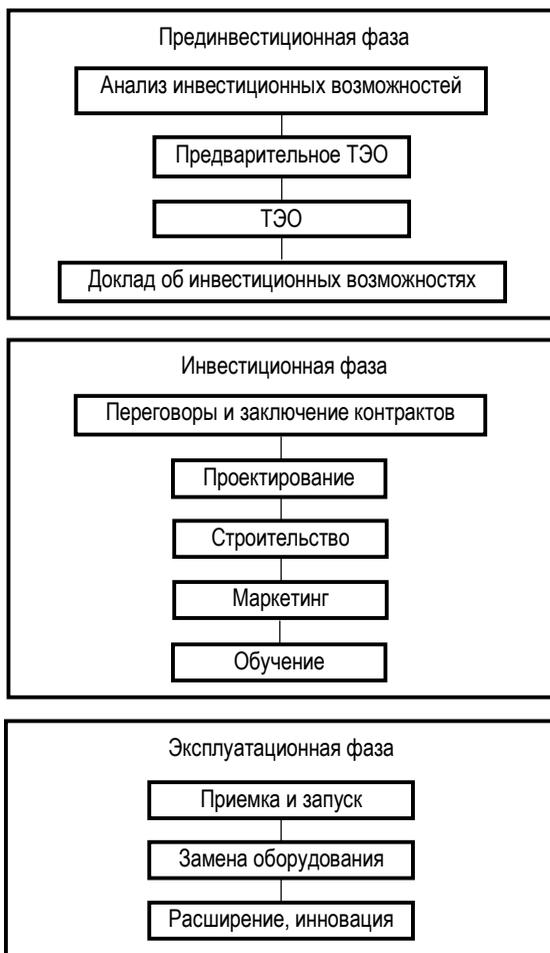


Рис. 1. Фазы проектного цикла

Работа на преинвестиционном, то есть начальном этапе проекта является фундаментом для "построения задания" реализации проекта.

От плодотворной работы на данном этапе зависит успешное окончание проекта и в дальнейшем, повышение эффективности производства.

Расходы на исследования в преинвестиционном периоде составляют:

- формирование инвестиционного замысла - от 0,2 до 1%;
- исследование инвестиционных возможностей (обоснование инвестиций, краткое технико-экономическое обоснование) - от 0,25 до 1,5%;
- технико-экономические исследования (ТЭИ) - 1,0-3,0% (для небольших и средних проектов), для крупных проектов от 0,2 до 1 %.

Поэтому очень важно на первоначальных этапах, пока не вложены деньги, оценить эффективность инвестиционного проекта.

Для этого необходимо, в первую очередь, оформить резюме проекта, предполагающего собой аналитическую записку, состоящую из целей, проблем, финансовых особенностей и возможных альтернатив.

При возможности получения реального дохода одним из важнейших аспектов разработки проекта, выступает оценка его жизнеспособности.

С этой целью необходимо при помощи сравнительного анализа инвестиционные проекты рассмотреть с позиции прибыльности и рентабельности, оценочной стоимости, сроков реализации.

Проводимый анализ оценки жизнеспособности позволяет инвестору или заказчику выбрать наиболее предпочтительный вариант.

Существует ряд методов и методик, помогают дать оценку экономической эффективности инвестиций.

В этой ситуации важная роль отведена бизнес-плану, который представляет собой документ, показывающий аналитическое и финансовое обоснование потенциальной прибыли от инвестиций.

Бизнес-план позволяет обосновать состоятельность инвестиционной идеи, поэтому должен быть понятен инвестору и содержать обоснованные расчеты. Последовательность составления и принципы детализации бизнес-плана для разных предприятий и проектов не совпадают.

"Составление бизнес-плана - это всегда итерационный процесс, который подразумевает внесение изменений на основе вновь получаемой информации и применение различных сценариев.

В то же время существует внутренняя логика структуры бизнес-плана и общепринятые принципы его разработки"².

Достоверность бизнес-плана обеспечивается источниками данных для его составления. Для эффективного развития и расширения деятельности приоритетных предприятий, реализации инвестиционных проектов необходимо разработать механизмы адресности и многоканальности инвестирования.

"Именно они должны служить основой формируемой промышленной политики, а ее результативность будет зависеть от успешности их реализации"³.

¹ Заступов А.В, Булавко О.А. Кластерный подход в инновационно-инвестиционном развитии предприятий промышленности. Вестник Самарского государственного экономического университета. 2017. № 7 (153). С. 30-37.

² Прокофьев С.В. Механизм оценки инноваций как фактор повышения эффективности инвестиционных проектов // Современный финансовый рынок РФ: Матер. V Междунар. научно - практ. конф. - Пермь, 2017.

³ Рекомендации по разработке бизнес-плана инвестиционного проекта. URL: http://www.nisse.ru/business/article/article_813.html (дата обращения 09.04.2018).

DEVELOPMENT AND IMPLEMENTATION OF AN INVESTMENT PROJECT AS A FACTOR IN INCREASING PRODUCTION EFFICIENCY

© 2019 Bulavko Olga Alexandrovna
Doctor of Economics, Professor
© 2019 Gusakov Ilya Andreevich
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: vikigor163@mail.ru

Keywords: investment project, process of interaction of investment, operational phase, investment potential, growth of investment activity, increase of production efficiency.

The process of implementing the life cycle of an investment project has been developed, which contributes to the effective development of the investment activity of enterprises, increasing their business activity and investment attractiveness.

УДК 330 (075.8)
Код РИНЦ 06.03.00

ЭНЕРГОПОТРЕБИТЕЛЬСКАЯ ТЕОРИЯ ФИРМЫ В СИСТЕМЕ НАУЧНЫХ ЗНАНИЙ*

© 2019 Бурганов Раис Аббарович
доктор экономических наук, профессор
© 2019 Хафизова Алина Рашитовна
студент
© 2019 Минулина Ольга Васильевна
ассистент

Казанский государственный энергетический университет
E-mail: burraabr@gmail.com, alinarusray@gmail.com, olga.minulina@bk.ru

Ключевые слова: энергопотребительская теория фирмы, формы энергии, поведение фирмы.

Рассмотрен ряд положений энергопотребительской теории фирмы. По мнению авторов, создание новой теории фирмы позволит полнее охарактеризовать особенности поведения фирмы в процесс потребления энергии в инновационной и цифровой экономике.

В настоящее время в мировой науке идет процессы переосмысления новых возникших разнообразных ситуаций, связанных с развитием инновационной и цифровой

* Исследование выполнено при финансовой поддержке РФФИ в рамках научного проекта № 17-02-00102.

экономики¹. В таких условиях, углубленный всесторонний анализ новых данных и тенденций в науке и подготовка конкретных рекомендаций исследователей для практиков позволит достичь новых уровней развития общества.

Среди востребованных областей научных исследований особое место занимает изучение проблем производства и реализации энергии в разных формах, имеется в виду тепловая, электрическая, электромагнитная энергия, а также энергия биологических ресурсов и т.д. Так, в РФФИ был объявлен конкурс на лучшие научные проекты междисциплинарных фундаментальных исследований по теме "Фундаментальные основы природоподобных технологий генерации и потребления энергии". В аннотации проектов на получение грантов в РФФИ отмечается, что "чрезвычайно актуальной задачей является комплексное изучение принципов генерации и потребления энергии живыми системами. В этом секторе фундаментальных исследований можно отметить две области, имеющие, в том числе, высокий прикладной потенциал: метаболические преобразователи энергии и энергоэффективные нейроморфные системы"².

Однако в экономической науке и практике учет процесса использования реализации разных форм энергии в деятельности фирмы, кроме учета электроэнергии, имеет неопределенный характер. Например, тепловой энергии или энергии живых организмов.

Объективная необходимость в полном учете всех форм потребленной энергии, в совершенствовании стратегического планирования на основе использования энергоресурсов фирмы и т.п. привела к созданию энергопотребительской теории фирмы.

Энергопотребительская теория фирмы - понимается как теория, описывающая процесс принятия решений в области энергопотребления на разных уровнях хозяйствования и основана на потреблении энергии как основного фактора деятельности фирмы³. Также можно придерживаться следующего определения: "энергопотребительская теория фирмы - это наука о поведении организации и фирмы в процессах потребления энергии в целях производства продукции или оказании услуг".

Энергопотребительская теория создана на том основании, что существующие варианты теории фирм недостаточно учитывали сложные процессы энергопотребления и энергосбережения, не обеспечивали рекомендациями менеджмент фирмы по достижению определенного успеха в сфере энергоэффективности, тем самым не способствовали достижению показателей энергетической стратегии фирмы и национальной экономики.

С целью определения места энергопотребительской теории фирмы в системе научных знаний необходимо ее рассмотреть с точки зрения современного науковедения. Отвечает ли основы существования данной теории требованиям науки? Проблема обоснования теории фирмы как часть научного знания по-прежнему является одной из актуальных проблем целостной системы научных знаний. Ее актуальность обусловлена не только огромным объемом современного научного знания в сфере теории фирмы, но и его сложным динамическим развитием.

Объектом исследования энергопотребительской теории фирмы являются экономические явления или процессы, связанные с потреблением разных форм энергии.

Предмет исследования энергопотребительской теории фирмы - экономическое поведение субъектов той среды, в которой он находится.

Сфера исследования энергопотребительской теории фирмы - это среда, в которой осуществляется хозяйственная деятельность фирмы с помощью потребления разных форм энергии.

Ключевой элемент энергопотребительской теории фирмы - энергия. Само понятие "энергия" многоаспектное и абстрактное. С древнегреческого языка "energeia" определяется как деятельность или деятельная сила. Без энергии, как и без труда, капитала и земли, не осуществляются любые целенаправленные действия по изготовлению продукции и оказанию услуг.

Если обращаться к классикам науковедения, то можно выделить ряд рассуждений ученых. Например, в книге "Философия свободы" Н. Бердяев определил: "научное знание - это такое знание, для достижения которого человек использует материал опыта и законы логики. Каждый новый элемент знания выводится из предыдущих с той же неизбежностью, с какой поезд проходит станции в указанной на карте последовательности". Теория энергопотребления фирмы основана на большом опыте использования разных форм энергии. Решение проблем в сфере оптимизации потребления энергии в процессе деятельности фирмы всегда находилось в центре внимания ее менеджмента. В основном это связано с желанием фирмы максимизировать прибыль, ростом требования государства в сфере энергосбережения, ужесточением конкуренции в сфере производства и потребления энергоресурсов

Гегель выделил необходимые внешние признаки науки, такие как существование достаточного объема данных; существование модели, систематизирующей и формализующей этот опыт; возможность на основе модели предсказывать новые факты, лежащие вне первоначального опыта.

Создание научной теории - очень сложная форма интеллектуального труда. В ней много аспектов, постулатов и принципов. Дж. Бернал выделяет такие аспекты науки:

- 1) наука как институт;
- 2) наука как метод;
- 3) наука как накопление традиций знаний;
- 4) наука как важный фактор поддержки и развития производства;
- 5) наука как один из наиболее сильных факторов, формирующих убеждения и отношения к миру и человеку⁴.

В таких аспектах энергопотребительская теория фирмы имеет право на существование и развитие.

Многоаспектное состояние процесса энергопотребления фирмы предопределяет необходимость комплексного и системного подхода к его глубокому изучению. Ряд исследований в сфере энергопотребления проводится на стыке разных наук, например, на стыке технической и отраслевой экономической науки. Такие подходы, с одной стороны позволяют получить определенные и практикозначимые научные результаты, но, с другой стороны снижается уровень целостного видения проблем в сфере энергопотребления. Полученные отраслевые результаты даже могут сыграть дестабилизирующую роль в развитии экономики.

Творческое переосмысление существующей теории фирмы на предмет решения вопросов энергопотребления и повышения энергоэффективности должно способствовать получению целостных и интегрирующих научных результатов, востребованных теоретиками и представителями бизнеса.

¹ Бурганов Р.А. Голицына Л.А. "Индустрия 4.0" как оболочка стратегического развития отрасли и фирмы [Текст] / Р.А. Бурганов // Russian Journal of Management. - 2017. - Т. 5. - № 2. - С. 165-169.

² Фундаментальные основы природоподобных технологии и генерации и потребления энергии (26-823). Сайт РФФИ //URL: http://www.rfbr.ru/rffi/ru/contest/o_2074257.

³ Burganov R.A., Yudina N.A. To the question of creation of energy consumer firm theory // Journal of Entrepreneurship Education. 2018. Vol. 21. Issue 1. P. 1-5.

⁴ Бернал Дж. Наука в истории общества. М., 1956.

FIRM'S ENERGY CONSUMER THEORY IN THE SYSTEM OF SCIENTIFIC KNOWLEDGE

© 2019 Burganov Rais Abrarovich

Doctor of Economics, Professor

© 2019 Khafizova Alina Rashitovna

Student

© 2019 Minulina Olga Vasilyevna

Assistant

Kazan State Energy University

E-mail: burraabr@gmail.com, alinarusray@gmail.com, olga.minulina@bk.ru

Keywords: energy consumer theory of a company, forms of energy, behavior of a company.

The main provisions of the energy theory of the company are considered. According to the authors, the creation of a new theory of the company allows us to more fully characterize the behavior of the company in an innovative and digital economy.

УДК 336.763

Код РИНЦ 06.73.00

ИНТЕРНЕТ-ТРЕЙДИНГ НА РЫНКЕ ЦЕННЫХ БУМАГ: НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ И РИСКИ В ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

© 2019 Валиева Камила Гумаровна

студент

© 2019 Вишневер Вадим Яковлевич

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: ab3535@mail.ru

Ключевые слова: интернет - трейдинг, рынок ценных бумаг, брокер, биржевые риски, российская система интернет - трейдинга.

В статье рассмотрено понятие интернет - трейдинга на рынке ценных бумаг, выявлены возможности и риски его использования в инвестиционной деятельности.

Под термином "интернет-трейдинг" (англ. Internet - trading, аналогичные названия "E-trading" или "I-trading") подразумевается метод выполнения торговых операций, связанных с покупкой или же торговлей акциями и другими видами финансовых инструментов на международном финансовом рынке, посредством услуг дилинговых центров и специализированных программ в онлайн режиме.

В российской системе Интернет-трейдинга существует 2 разновидности:

- "Посреднический" (on-line-брокер)

Брокер осуществляет доступ к торговым системам через сеть Интернета, что ускоряет и упрощает весь этот процесс, при этом клиент брокера отдает распоряжения в онлайн режиме.

- "Самостоятельный", прямой доступ (direct access).

Это более перспективный для инвесторов способ управления своими свободными денежными средствами за счет вложения их в ценные бумаги через систему интернет-трейдинга. Особенностью данного вида является то, что инвестор уже сам играет на бирже в онлайн - режиме при помощи специальной программы. Помимо совершения быстрой сделки по текущей цене, у клиента также есть иной вариант - отозвать сделку¹.

Интернет-трейдинг - взаимосвязь 3 составляющих: торговой системы, пользователя Интернет-трейдинга и программного обеспечения.

Интернет-трейдинг является современным способом размещения свободных денежных средств за счет покупки или продажи ценных бумаг в режиме реального времени. Главным отличием от реального торга на бирже является то, что клиенту предоставлен минимальный (небольшой) набор услуг брокера (прием и исполнение заявки, все остальное относится к дополнительным).

По всему миру уже получили свое признание несколько сотен интернет - брокеров. Ими могут быть, как только что созданные компании, так и подразделения крупных инвестиционных банков, взаимных фондов и др.

Программное обеспечение является самым главным эквивалентом существования данной системы интернет-трейдинга. Удобный и понятный интерфейс программы позволяет увидеть котировки в режиме онлайн, все совершаемые в торговой системе сделки, которые динамически изменяются, а также все сведения о лимитах после каждой сделки.

Всю полезную информацию, показатели динамики, графики и т.п. можно сохранять в архивах данных программ для осуществления анализа осуществленных сделок. Информационное обеспечение и время исполнения заявки - это то, на что обращает внимание трейдер постоянно в процессе своей деятельности.

От удобства использования и возможностей, заложенных в программное обеспечение, зависит скорость и эффективность работы трейдера. В соответствии с этим в системе интернет-трейдинга можно выделить три компонента:

1. Система доставки биржевой информации заключается в том, что каждый участник торгов получает такую же информацию, что и брокер.

2. Система доставки заявок клиента способствует прямой и более ускоренной передаче заявки в биржевую торговую систему.

3. Системы отслеживания передачи заявки в биржевую систему - просмотр состояния исполнения заявки в режиме реального времени, также есть возможность отмены заявки.

Интернет-трейдинг обладает огромным количеством преимуществ, среди которых особое внимания заслуживают следующие:

1. Возможность достижения финансовой независимости.

2. Минимальный размер налоговых сборов. Налоговые сборы вычитаются при выводе прибыли.

3. Свободный график и свобода передвижения. В любое время, в любом месте.

4. Выбор инструментов для оптимального набора.

5. Наличие бесплатных обучающих программ.

Помимо преимуществ, есть и слабые стороны, среди которых выделяют следующие:

1. Необходимость наличия значительного объема свободных средств. Чтобы интернет-трейдинг приносил существенный доход, потребуется капитал от 1000 долл.

2. Длительный процесс обучения.

3. Наличие знаний и навыков.

4. Отсутствие стабильного заработка.

5. Развитие маргинальной торговли (на рынке может возникнуть ситуация ажиотажа).

6. Серьезные психологические нагрузки. Из-за высокой вероятности возникновения убытков игрок находится в сильном эмоциональном напряжении, что несет весомый ущерб для его здоровья в целом.

Можно сделать вывод о том, что в настоящее время система интернет-трейдинга доступна каждому заинтересованному лицу, которому достаточно зарегистрироваться у выбранного брокера и начать торговлю. Именно этот фактор является причиной популярности трейдинга среди людей из различных государств мира, заинтересованных в дополнительном доходе².

Выявление особенностей российского интернет-трейдинга достаточно сложный процесс, так как процесс развития данной системы находится в постоянном развитии и многие факторы были заимствованы от западного течения.

Однако есть и такие особенности, которые присущи только российскому менталитету: во-первых - это наличие разных социальных групп игроков, которые способны работать на рынке. В западных странах нет возрастных различий среди трейдеров, они имеют различные уровни полученного образования, социальные статусы людей также кардинально отличаются. В России трейдером может быть, как студент очной формы обучения в высшем учебном заведении, так и директор крупной компании. Многие социальные опросы подтвердили тот факт, что практически у 73 % трейдеров в России нет высшего экономического образования, т.е. они прошли обучение и самостоятельно "вошли в игру".

Одна из самых ведущих причин игры на бирже - это большое желание получать доход, не имея образования и не имея официального трудоустройства или же желания работать. Однако есть конкретный недостаток данной причины: неумелые игроки рынка, не имея технической возможности могут нанести вред собственному финансовому состоянию за счет необдуманных и необоснованных поступков.

Также существует такая особенность российского интернет-трейдинга, которая наглядно изображает одно из ярких свойств русского менталитета. Это российская жадность и азарт. Трейдеры в России очень импульсивны и азартны. Когда цена идет против

игрока, он должен иметь адекватную и холодную реакцию, не поддаваться этим колебаниям, должен уйти с рынка или же остановиться на максимально возможном значении и принять его. Именно по этой причине на рынке так мало постоянных игроков.

В связи с вышеперечисленными особенностями, в России возникла проблема доверия трейдеров к брокерским услугам, которая в определенной степени решается путем создания Центра регулирования отношений на финансовых рынках (ЦРОФР). Это некоммерческая организация, контролирующая предоставления услуг брокерами и диллинговыми центрами, а также надежность услуг участников рынка ценных бумаг и производящая выдачу им соответствующего разрешения после их детальной проверки - сертификаты.

Внешне системы интернет-трейдинга выглядят одинаково, однако внутренняя составляющая в виде набора функций, заложенных в них, отличается очень сильно. Большинство инвестиционных компаний ведут самостоятельно разработку внутреннего программного обеспечения.

В настоящее время в России существует небольшое количество крупных брокеров, которые представляют свои услуги в области Интернет-трейдинга. Среди брокеров, которые уже получили одобрение специалистов Московской биржи и Центрального банка РФ в виде имеющиеся у них лицензии можно выделить:

1. Альфа-Форекс.
2. Финам Форекс.
3. ВТБ Форекс.
4. ПСБ-Форекс.

В системе интернет - трейдинга на рынке ценных бумаг можно выделить несколько видов рисков³:

- Систематический риск. Этот вид связан непосредственно с ситуацией на самом рынке ценных бумаг;

- Селективный риск. Он связанный с ошибочным выбором формировании портфеля;

- Риск времени. Он связан с эмиссией, покупкой или же продажей ценной бумаги в плохое время, что привлечет убыток.;

- Инфляционный риск. Когда на рынке высокий уровень инфляции доходы, которые инвесторы получают от оборота приобретенных ценных бумаг, обесцениваются быстрее, чем растут.;

- Сетевой риск. Риск, который связан с правильностью и периодичностью передачи конфиденциальной коммерческой информации по телекоммуникационным сетям общего пользования.;

- Технический риск. Он обусловленный качеством работы, защищенностью и надежностью работы компании брокера.;

Правильное сочетание прибыли и риска гарантирует трейдеру эффективность вложения его капитала. Если эта эффективность достаточно высока, то риск считается обоснованным⁴.

С появлением новых разработок в сфере телекоммуникации интернет-трейдинг стал доступен каждому желающему. Специальные программы позволяют продавать или покупать акции и другие ценные бумаги дистанционно в онлайн режиме.

Рассмотрение преимуществ и недостатков данной системы, как со стороны брокера, так и со стороны инвестора позволяет сделать вывод о том, что преимущества торговли на рынке ценных бумаг и валютном рынке через эту систему значительно превосходят имеющиеся недостатки. Именно по этой причине интернет-трейдинг пользуется огромной популярностью среди трейдеров по всему миру.

Особенностями российской системы интернет - трейдинга являются:

- наличие разных социальных групп частных трейдеров, работающих на рынке;
- психологический фактор, связанный с азартностью русского менталитета;
- отсутствие доверия трейдеров к брокерским услугам;
- небольшой выбор инструментов для торговли.

Основной преградой на пути развития интернет-трейдинга в России является проблема низкой финансовой грамотности населения. Это подтверждают данные опросов Национального агентства финансовых исследований, по которым 72% жителя РФ считают услуги финансовых компаний сложными и непонятными⁵.

¹ Целихина И.В. Интернет-трейдинг в России: ключевые направления // Международный студенческий научный вестник.,2018, № 5.

URL: <http://eduherald.ru/ru/article/view?id=18997> (дата обращения: 06.03.2019).

² Магомедов В.М. Развитие финансовых Интернет - услуг в России // Территория науки, 2017, №4. С. 120-126.

³ Новицкий П.А. Интернет - трейдинг: возможности и риски // Вестник университета, №9, 2013. С. 177-181.

⁴ Соколовский М.В., Целихина И.В. Управление рисками частных инвесторов на рынке ценных бумаг при использовании систем интернет-трейдинга // Российское предпринимательство. 2018, Том 19, № 12.

⁵ Вуколова Е.Г., Даньшина Е.И. Интернет - трейдинг на российском рынке ценных бумаг // Электронный научно-методический журнал Омского ГАУ. 2016.

THE INTERNET TRADING IN SECURITIES MARKET: NEW OPPORTUNITIES AND RISKS IN INVESTMENT ACTIVITIES

© 2019 Valieva Kamila Gumyarovna
Student

© 2019 Vishnever Vadim Yakovlevich
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: ab3535@mail.ru

Keywords: Internet trading, securities market, the broker, exchange risks, the Russian system the Internet - trading.

In article the concept of Internet - trading in securities market is considered, opportunities and risks of its use in investment are revealed.

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СОВРЕМЕННЫХ МЕТОДОВ ОЦЕНКИ БИЗНЕСА В СТОИМОСТНОМ ИНВЕСТИРОВАНИИ

© 2019 Вершков Вячеслав Германович*
студент

© 2019 Верина Елена Васильевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: slava_v@citydom.ru, ya.lina-verina@yandex.ru

Ключевые слова: стоимостное инвестирование, внутренняя стоимость, паттерн-модели, финансовый анализ, фондовые рынки, финансовые инструменты, акции, операция дисконтирования.

В данной статье обобщаются основные методы оценки внутренней стоимости финансовых активов и рассматриваются возможные способы использования современных методов экономико-математического моделирования и прогнозирования в стоимостном инвестировании.

Под инвестированием в стоимость понимают метод инвестирования в финансовые активы, разработанный и комплексно описанный американским экономистом и инвестором, профессором Колумбийского Университета Бенджаминем Грэмом в 1934 году¹. Данный подход базируется на тезисе о том, что любой финансовый актив обладает так называемой "внутренней стоимостью". Значение внутренней стоимости обусловлено фундаментальными показателями предприятия-эмитента ценной бумаги и может резко отличаться от рыночной оценки. Стоимостное инвестирование подразумевает инвестирование на основе концепции "запаса прочности" - покупки ценных бумаг по цене, не превышающей 75% их внутренней стоимости².

Последние исследования показывают, что стоимостной подход к инвестированию показывает лучшие результаты, чем какой-либо другой. В частности, по данным Brandes Institute³, за период с 1980 по 2014 год акции стоимости превосходили по доходности акции роста и индекс S&P 500 в среднем на 1% ежегодно. Другие исследования (Ibbotson, Fidelity Investments), охватывающие разные временные промежутки, показывают аналогичные результаты.

Однако указанные выше исследования опираются на условные показатели и коэффициенты, определяющие стоимостной подход к инвестированию. Реальная доходность финансовых активов, относящихся к категории стоимостных, еще выше. Так, компания Berkshire Hathaway Уоррена Баффетта показывала исключительную доходность 23% в расчете на акцию за тот же изучаемый период времени. Однако методы, используемые У. Баффеттом, выходят за рамки количественного анализа и не поддаются копированию.

* Научный руководитель - **Никитина Наталья Владиславовна**, кандидат экономических наук, доцент.

В связи с появлением качественных статистических данных, доказывающих преимущества стоимостного подхода к инвестированию, возникает вопрос: возможно ли применение методов математического анализа для более эффективной выборки финансовых активов в рамках принципов стоимостного инвестирования? Поскольку данный подход появился только в 1934 году, и статистически значимая база данных, подтверждающая его эффективность, сформировалась относительно недавно, тема данного исследования наиболее актуальна на данный момент, а развитие финансовых рынков и повышение требований к эффективности финансовых управляющих обуславливает дальнейшее развитие данного направления.

Несмотря на наличие четких количественных параметров стоимостное инвестирование не является строго научным подходом. Оно базируется на фундаментальном качественном анализе, и выработать некие универсальные математические методы, позволяющие безошибочно выбирать недооцененные активы, не представляется возможным. Поэтому цель исследования заключается не в поиске универсальных решений, а в нахождении методов экономико-математического моделирования, имеющих потенциал применения в стоимостном инвестиционном анализе.

Один из самых известных представителей стоимостного подхода - Сет Кларман, руководитель фонда Vanguard Group - выделил три эффективных способа оценки внутренней стоимости:

- чистая приведенная стоимость;
- стоимость на частном рынке (относительная стоимость);
- ликвидационная стоимость.⁴

Следует отметить, что внутренняя стоимость не является математически точной величиной, а представляет собой скорее диапазон значений, варьирующихся в зависимости от принятых базовых предположений о ключевых (для данной формулы расчета стоимости) переменных. Разброс значений в диапазоне может быть достаточно большим, однако стоимостной подход к инвестиционному анализу и не ставит целью определения точного значения внутренней стоимости. Его цель состоит в том, чтобы отнести рассматриваемый актив к одной из категорий: "недооцененный" (цена значительно (минимум на 25%) ниже внутренней стоимости, рассчитанной исходя из консервативных базовых предположений - потенциальный объект для инвестиций), "переоцененный" (цена менее чем на 25% ниже внутренней стоимости или равна ей или выше ее - неподходящий объект для инвестиций) или "не поддающийся оценке" (невозможно определить консервативные базовые предположения - неподходящий объект для инвестиций).

В частности, оценка по чистой приведенной стоимости подразумевает дисконтирование всех будущих потоков денежных средств, которые может принести ценная бумага за период, по выражению У. Баффетта, "от сегодняшнего до Судного дня"⁵, то есть за весь цикл существования актива, по безрисковой процентной ставке.

Преимущество данного подхода состоит в его относительной точности, поскольку он позволяет оценить денежные потоки, которые приносит компания акционерам, в то время как оценка активов предприятия не дает представления о способности компании получать прибыль. Оценка на основании среднерыночных показателей, в свою очередь, недостаточно стабильна, поскольку сами среднерыночные показатели динамичны.

К недостаткам данного метода можно отнести большой разброс получаемых значений в зависимости от выбранных значений переменных (в частности, ставки дисконтирования).

Формула расчета чистой приведенной стоимости в общем виде выглядит следующим образом:

$$P_v = \sum_k \frac{R^k}{(1+r)^k}$$

где P_v - внутренняя (текущая) стоимость актива;

R_k - ожидаемые денежные поступления в k -м периоде;

r - ставка дисконтирования.

В качестве переменной r берется внутренняя норма доходности, равная, как правило, безрисковой ставке доходности на денежном рынке (ставка по депозитам) или долговом (доходность государственных облигаций).

Переменная R_k - ожидаемые денежные поступления в k -м периоде - менее определенный показатель, поскольку подразумевает прогнозирование результатов деятельности предприятия в долгосрочном периоде. Для ряда объектов (компаний с нестабильной экономической основой и компаний, не имеющих статистически значимой базы данных хозяйственных результатов) дать сколько-нибудь точный прогноз будущих денежных поступлений невозможно.

Рассмотрим пример из отрасли нефтедобывающих предприятий - компанию Exxon Mobil.

В современных условиях крупные нефтедобывающие компании (Exxon Mobil, Chevron, Royal Dutch Shell, Роснефть) значительно не меняют физического объема основных средств, поэтому их выручка является прямой функцией от мировых цен на нефть.

Если взять среднее прогнозное значение цены на нефть в долгом периоде (на текущий момент - \$55/баррель Brent), то можно найти прогнозное значение выручки - R . Разность R и среднего арифметического повторяющихся расходов (E) за n лет определяет в данном случае прогнозное значение прибыли на бесконечно долгий период. Тогда при консервативном допущении о нулевом долгосрочном темпе роста ($g=0$) применима формула Гордона для определения бессрочной стоимости:

$$V = \frac{R - E}{r}$$

Таким образом, внутренняя стоимость одной акции в данном примере будет равна:

$$P_v = V/R/SO$$

где SO - количество акций в обращении.

В случае, если на каком-то этапе жизненного цикла компания XYZ внедрит новую научно-техническую разработку, откроет новый проект или просто расширит производственную базу, необходимо воспользоваться моделью прогнозирования финансовых потоков для нового элемента производства⁶, дисконтировать спрогнозированные денежные потоки также по ставке r и добавить полученное значение к величине P_v .

На основании консенсус-прогноза ведущих аналитических агентств, предоставленного биржей Nasdaq⁷, следует предположить, что прибыль предприятия при заданных условиях составит 14 891 млн. долл. Тогда внутренняя стоимость одной обыкновенной акции Exxon Mobil будет равна:

$$P_v = 14891000000 / 0,0581 / 4148000000 = 61,79$$

Цена обыкновенной акции Exxon Mobil на момент написания составляет \$ 83,46. Это выше рассчитанного значения внутренней стоимости, следовательно, рассматриваемую акцию следует отнести к категории переоцененных.

При расчете стоимости на частном рынке (относительной стоимости) для определения внутренней стоимости цена актива сравнивается с тем, что платят за него другие инвесторы, на основании различных коэффициентов (цена/прибыль, цена/балансовая стоимость и т.д.). Самым распространенным коэффициентом является коэффициент P/E (цена/прибыль).

К преимуществам данного подхода можно отнести отсутствие большого количества переменных и относительная простота расчета.

Главным недостатком является нестабильность результатов расчета: оценка внутренней стоимости меняется вместе с изменением рыночных тенденций.

Используемый коэффициент называют рыночным мультипликатором, а формулу расчета внутренней стоимости можно записать в следующем виде:

$$P_v = m(P/E, P/S, P/B) * d$$

где m - рыночный мультипликатор (P/E - цена/прибыль, P/S - цена/продажи, P/B - цена/балансовая стоимость);

d - знаменатель коэффициента-мультипликатора в расчете на одну акцию.

В вышеприведенном примере внутренняя стоимость, согласно данному подходу, будет равна:

$$P_v = P''/R'' * (R/SO)$$

где P'' - рыночная цена акций сопоставимых компаний;

R'' - выручка сопоставимых компаний.

Поскольку выручка - более стабильный показатель, чем прибыль, данный вид оценки, скорее всего, будет более точным.

В случае компании Exxon Mobil внутренняя стоимость одной обыкновенной акции в рамках данного подхода будет равна:

$$P_v = 0,85(P/S) * 58,37 = 49,6$$

Это также ниже цены обыкновенной акции Exxon Mobil (\$83,46), следовательно, рассматриваемую акцию следует отнести к категории переоцененных.

Совпадение результатов анализа указывает на то, что обыкновенная акция Exxon Mobil не является привлекательным объектом для инвестиций.

Расчет ликвидационной стоимости ориентирован на оценку активов компании в случае, если предприятие будет ликвидировано, а активы распределены между акцио-

нерами и кредиторами. Это консервативный подход, предполагающий, что внутренняя стоимость ценной бумаги равна ликвидационной стоимости материальных активов, приходящихся на данную бумагу.

Преимуществом данного метода является его относительная стабильность - активы компании значительно не меняются в цене и дают оценке прочную материальную основу.

В качестве основного недостатка можно выделить неизбежные искажения в оценке внутренней стоимости, поскольку расчеты не учитывают способность компании получать прибыль, ее экономическое положение и перспективы роста.

Например, один из способов нахождения ликвидационной стоимости выглядит так:

$$L_v = (WK - TL) / SO$$

где WK - величина оборотного капитала;

TL - общая сумма обязательств эмитента;

SO - количество акций в обращении.

Таким образом, стоимостное инвестирование - одна из сфер, не поддающихся строгой математической оценке, а современные экономико-математические методы могут быть использованы в оценке внутренней стоимости финансовых активов только в сочетании с качественным анализом, который позволяет определить, в каких случаях эти методы применимы.

¹ Security Analysis: Principles and Technique by Benjamin Graham, David L. Dodd, Charles Tatham. Published December 31st 2004 by McGraw-Hill Companies - 770 p.

² Б.Грэхем "Разумный инвестор: полное руководство по стоимостному инвестированию". Изд.: Вильямс, 2007 - 672 с.

³ Value Vs. Glamour: A Long-Term Worldwide Perspective. The Brandes Institute, 2014

⁴ Margin of Safety: Risk-Averse Value Investing Strategies for the Thoughtful Investor. Published October 1st 1991 by HarperCollins, - 248 p.

⁵ Уоррен Э.Баффетт "Эссе об инвестициях, корпоративных финансах и управлении компаниями". М.: Альпина Бизнес Букс, 2005 - 264 с.

⁶ Бунтова Е.В. Моделирование финансовых потоков и вычисление показателей результативности в схеме внедрения научно - технических разработок в производство // Экономика и предпринимательство. 2015. № 12 (ч.3). С. 864- 869.

⁷ [Электронный ресурс] <http://www.nasdaq.com/symbol/xom/earnings-forecast>.

THE USE OF MODERN BUSINESS VALUATION METHODS IN VALUE INVESTING

© 2019 Vershkov Viacheslav Germanovich
Student

© 2019 Verina Elena Vasilievna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: slava_v@citydom.ru, ya.lina-verina@yandex.ru

Keywords: investing, intrinsic value, pattern-models, financial analysis

The article highlights general methods of financial assets' intrinsic value calculation and considers potential ways of using economic-mathematical methods in determining intrinsic value.

УДК 339.72
Код РИНЦ 06.51.00

НЕКОТОРЫЕ ТЕНДЕНЦИИ ГЛОБАЛИЗАЦИИ ФОНДОВЫХ РЫНКОВ

© 2019 Вишневер Вадим Яковлевич
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: ab3535@mail.ru

Ключевые слова: фондовый рынок, глобализация фондовых рынков, финансовая глобализация, либерализация фондовых рынков, интеграция фондовых рынков

В статье осуществлен анализ процесса глобализации на мировом фондовом рынке, выявлены тенденции глобализации, проявляющиеся в либерализации международных правил, и интернационализация практики торговли акциями

Мировые фондовые рынки движутся к глобализации и интеграции местных финансовых рынков в международные финансовые системы и институты посредством трансграничных сделок. Больше инвесторов могут получить доступ к новым инвестиционным возможностям и изучать новые рынки на большем расстоянии, чем раньше. Потенциальные риски и возможности получения прибыли легче доступны благодаря усовершенствованным коммуникационным технологиям¹.

Явление глобализации может быть благом и укреплять национальную экономику или может увеличивать волатильность цен и нестабильность торговли из-за того факта, что иррациональная торговля, нестабильность или кризисы на одном рынке или в одном регионе могут перемещаться на другие рынки и регионы, как это было видно в прошлом².

Глобализация фондового рынка произвела исторические изменения в структуре фондовых рынков, последствия которых очевидны во всем мире.

Финансовая глобализация - это феномен, характеризующийся ростом международных потоков капитала. Под термином "финансовая глобализация" обычно понимается растущая интеграция национальных финансовых рынков в единый глобальный финансовый рынок. На первых этапах глобализации международные финансовые рынки обслуживали реальный сектор, хеджировали валютные риски, финансировали краткосрочные операции, но в настоящее время международные потоки капитала приобрели самостоятельный характер. Фактически это процесс превращения в единый рынок товаров, услуг, рабочей силы, капитала и знаний³.

Глобальные рынки - это рынки, на которых применяется закон единой цены в том смысле, что можно было бы покупать или продавать товары по той же цене независимо от географического положения и местных условий. Когда товары покупаются и продаются за пределами национальных границ, разница в ценах может сохраняться до тех пор, пока существуют затраты, связанные с трансграничным обменом, а не с обменом внутри национальных границ. Следовательно, процесс интернационализации финансовых рынков является лишь шагом к мировым финансовым рынкам. За последние десятилетия финансовые рынки приобрели четкую трансграничную ориентацию, но в целом можно утверждать, что они все еще не являются действительно глобальными⁴.

Из анализа нынешней практики и ожидаемых тенденций видно, что мировые фондовые рынки стремительно движутся к глобализации благодаря двум крупным изменениям: это либерализация международных правил торговли акциями и интернационализация практики торговли акциями. Большинство мировых фондовых бирж приняли законодательные изменения в последнее десятилетие, большинство из которых поддерживают либерализацию торговли на фондовых рынках и регулирование финансовых институтов.

Для инвесторов эти возможности предоставляют более широкий выбор вариантов инвестирования и новые способы получения прибыли. Инвестиции в глобальные рынки возможны посредством покупки акций, поскольку большинство брокерских фирм имеют доступ к международным фондовым рынкам и предоставляют своим клиентам возможность покупать акции компаний по всему миру. В результате большинство предприятий стараются оставаться конкурентоспособными. Со временем такая практика приводит к росту культурного сродства между странами и все более связанными экономиками, которые имеют больше взаимных интересов и проблем. Глобализация и международные инвестиции связаны друг с другом и ведут друг к другу, поскольку компании действуют на международном уровне, увеличивая свои международные инвестиции из взаимного интереса и необходимости оставаться конкурентоспособными на международном уровне. Компании получают выгоду от ценовых различий или арбитража на разных рынках труда и поставок. Глобализация вынуждает связанные страны продолжать инвестировать друг в друга, чтобы защитить свое экономическое здоровье и получить новую прибыль. Международные инвестиции увеличились как прямой результат глобализации и продолжают расти. Это втягивает больше стран в глобализацию, еще больше увеличивая объем международных инвестиций⁵.

Либерализация фондовых рынков может принимать различные формы, в том числе:

- устранение ограничений, налагаемых на иностранную собственность;
- привлечение иностранных инвесторов для инвестирования в национальные фондовые биржи;
- увеличение доли внешней торговли на фондовых рынках для обеспечения возможности прямых инвестиций иностранных инвесторов.

Либерализация мировых фондовых рынков материализовалась главным образом следующим способом. За последние десять лет было внесено много изменений относительно деятельности фондовых бирж, включая их экономическое состояние, целевой показатель прибыли, владельцев, юридическое лицо, условия работы, источники доходов, место торговли и другие.

Большинство фондовых бирж в мире в настоящее время являются публичными компаниями. тенденция в отношении юридических лиц на фондовых биржах смещается от публичных и некоммерческих организаций к частным фирмам с инсайдерскими владельцами и публичным компаниям.

Необходимо отметить, что в основе значительного увеличения валовых финансовых потоков за последние десятилетия лежат сделки с так называемыми "производными" продуктами. С производными продуктами участники финансового рынка могут обмениваться обещаниями, связанными с будущим изменением цен на финансовые активы. Важной отличительной чертой производных продуктов является то, что они могут использоваться для разделения подверженности риску на различные подкомпоненты. Рассмотрим, например, случай с инвестором, имеющим облигацию с фиксированным купоном, который заключает договор свопа, в соответствии с которым он выплачивает фиксированный купон третьей стороне в обмен на выплату процентной ставки, индексированной по ставкам денежного рынка. Благодаря свопу инвестор может хеджировать свою процентную ставку, сохраняя при этом кредитный риск, связанный с возможностью дефолта со стороны эмитента облигации. В результате инвестор разделил свои процентные ставки и кредитные риски, что позволило ему управлять двумя типами риска по отдельности. Следует, однако, отметить, что снижение подверженности процентным ставкам происходит по цене, которая включает стоимость сделки свопа, а также дополнительную подверженность кредитному риску, связанную с возможностью неисполнения третьим лицом своих обязательств, связанных со свопом.

В принципе, производные инструменты могут быть изобретены для любого риска на любой срок погашения. Основным условием является наличие кредитоспособного партнера, который готов договориться об условиях, включая, в частности, условия наблюдения за непредвиденными обстоятельствами, предусмотренными при обмене. В приведенном выше примере будущая динамика ставок денежного рынка является основным условием, предусмотренным в своп-контракте. Одним из факторов, играющих ключевую роль в развитии рынков производных инструментов, является способность участников рынка оценивать кредитоспособность контрагентов.

Еще одним фактором является способность участников рынка идентифицировать общепринятый источник для наблюдения за оговоренными в договоре условными обязательствами, включая, в частности, некоторые источники цен на финансовые инструменты, лежащие в основе производного контракта. Этому будет способствовать существование глубокого и ликвидного рынка базовых финансовых инструментов. В этих условиях производные продукты могут способствовать расширению набора "обещаний", доступных для обмена. Производные продукты могут, таким образом, способствовать повышению полноты финансовых рынков.

В процессе интеграции финансовых рынков на глобальном уровне активность на рынках производных инструментов в последние десятилетия играла гораздо более важную роль, чем в предыдущий период тесной финансовой интеграции. Можно предположить, что достижения в области информационных систем и телекоммуникационных технологий сыграли ключевую роль в объяснении возросшей роли активности производного рынка. Эти достижения позволили не только быстрее обмениваться дополнительной информацией, но и проверять точность информации более надежным образом, что яв-

ляется важным фактором, поскольку такая информация обеспечивает основу для расчета причитающихся платежей в соответствии с производными контрактами.

Таким образом, большинство мировых фондовых рынков отреагировали на различные аспекты глобальной окружающей среды. Можно выделить такие положительные аспекты, как снижение стоимости торговли, увеличение ликвидности, а также прозрачность и защита интересов изобретателей. Однако, с другой стороны, они создали новые проблемы, отражающиеся в нестабильности, снижении эффективности рынка и фрагментации рынка. Эти негативные аспекты существуют не для всех периодов, но они материализуются во время резкого снижения цен и нестабильных периодов торговли. Таким образом, исследование показывает, что большинство мировых фондовых рынков приняли, по крайней мере, одну или несколько мер контроля, чтобы справиться с нестабильностью торговли акциями, в том числе ценовые ограничения и маргинальные требования.

Многие эксперты считают, что глобализация может повысить эффективность рынка, снизить его риск из-за возможности диверсификации и использовать арбитраж соответствующим образом. С другой стороны, это может увеличить волатильность цен и нестабильность торговли из-за высокой корреляции между ведущими фондовыми рынками на других рынках, а также из-за того факта, что иррациональная торговля на одном рынке может перейти на другие рынки, о чем свидетельствует последние два десятилетия.

Глобализация мировых фондовых рынков, с одной стороны, может способствовать укреплению национальной экономики, а, с другой, может привести к увеличению волатильности цен и нестабильности торговли в силу того факта, что кризисы на одном рынке могут перетекать на другие рынки, о чем свидетельствуют последние два десятилетия⁶. Соответственно, актуальность приобретает исследование практики фондовых рынков и правил взаимодействия участников на нем, а также актуальных проблем развития фондовых рынков в направлении глобализации, что охватывает новые типы акций, внедренную практику мер контроля, принимаемых биржами для преодоления нестабильности на фондовом рынке.

Глобализация фондовых рынков привела к усилению конкуренции за листинги, а также за инвесторов⁷. Многие компании могут быть публичными на местном уровне, но имеют доступ к иностранному капиталу через иностранных инвесторов, частные акции и перекрестные списки. NYSE больше не является единственным жизнеспособным вариантом. Тем не менее, хорошо зарекомендовавшие себя биржи, такие как NYSE и LSE, обеспечивают большую стабильность и глубину, чем многие биржи развивающихся рынков.

¹ Вишневер В.Я. Конкурентные стратегии коммерческих банков на рынке ценных бумаг // Российская наука: актуальные исследования и разработки: сб. науч. ст. V Всерос. науч.-практ. конф., 13 апр. 2018 г.: в 2 ч. / [редкол.: Г.Р. Хасаев, С.И. Ашмарина (отв. ред.) и др.]. - Ч. 1. - Самара: Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2018. - 496 с. С. 430-433.

² Смирнов Ф.А. Мировая финансово-экономическая архитектура. Деконструкция. М.: ООО "Буки Веди", 2015. 568 с.

³ Кузнецов А.В. Финансовая глобализация: политэкономический дискурс // Вопросы политической экономики. 2015. № 2. - С. 58-62.

⁴ Mikhailov A., Khansevyarov R, Vishnever V. ECONOMIC AND INSTITUTIONAL INTERESTS IN THE GLOBAL ECONOMY GLOBALIZATION AND ITS SOCIO-ECONOMIC CONSEQUENCES //16th International Scientific Conference Proceedings (Part III.) ZU - University of Zilina, 5th - 6th October 2016 Rajcke Teplice, Slovak Republic. 2016. С. 1378-1385.

⁵ Алиев О.М., Атакаев А.З. Тенденции развития фондовых рынков: слабые места и необходимые меры // Фундаментальные исследования, 2016, № 12-2. С. 360-364.

⁶ Влияние глобализации на формирование российского финансового рынка: монография / коллектив авторов; под ред. Е.А. Звоновой. - Москва: КНОРУС, 2018. - 250 с.

⁷ Вишневер В.Я. Некоторые особенности конкуренции на российском фондовом рынке // Вестник Самарского государственного экономического университета, 2016, № 6 (140). С.13-16.

SOME TRENDS OF THE STOCK MARKETS GLOBALIZATION

© 2019 Vishnever Vadim Yakovlevich
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: ab3535@mail.ru

Keywords: stock market, globalization of the stock markets, financial globalization, liberalization of the stock markets, integration of the stock markets.

In article the analysis of process of globalization in the world stock market is carried out, the globalization trends which are shown in liberalization of the international rules and internationalization of practice of stock trade are revealed.

УДК 657.1
Код РИНЦ 06.81.85

ОСОБЕННОСТИ ИДЕНТИФИКАЦИИ ОБЪЕКТОВ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО УЧЕТА

© 2019 Гафурова Диана Артемовна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: dianagafurova1897@gmail.com

Ключевые слова: экологическая деятельность, экологический учет, окружающая среда, экономический субъект

Рассмотрены подходы отечественных и зарубежных авторов к определению объектов экологического учета, проведено разграничение между понятиями расходов и затрат на экологическую деятельность.

Осуществление производственной деятельности экономическим субъектом, безусловно, оказывает негативное влияние на окружающую среду. Подобно тому, как каждый экономический субъект стремится улучшить качество производимого продукта или оказываемой услуги, аналогично для экосистемы необходимо применять определенные инвестиции, чтобы она была здоровой экосистемой.

Экологический учет считается управленческим инструментом, который можно использовать во многих областях, таких как: управление затратами и контроль, повышение эффективности инвестиций в отношении окружающей среды, повышение производительности по отношению к окружающей среде, поощрение менее загрязненных продуктов и более экологичных производственных процессов и повышения эффективности инвестиций в менее загрязняющие технологии и т. д.

Экологический учет стал новым вызовом для профессионального бухгалтера, чтобы максимизировать благосостояние человечества, а необходимость использования и внедрения экологического учета хозяйствующими субъектами становится все более очевидной.

Экологический учет - формирование документированной систематизированной информации, полученной в процессе сбора, регистрации и обобщения информации об экологической деятельности экономического субъекта, направленной на организацию рационального природопользования¹.

Определение объектов экологического учета - одно из положений, которое формирует представление об учете в целом. Однако данный вопрос не имеет единства во взглядах исследователей. Мнения отечественных авторов в отношении объекта исследуемого вида учета представлены в таблице 1.

Таблица 1

Подходы авторов к вопросу об объекте экологического учета

Автор	Объект учета
К.С. Саенко	Расчеты по платному природопользованию, текущие затраты и капитальные вложения в природоохранную деятельность (объекты, по которым информация может быть сформирована в процессе бухгалтерского учета)
Ю.Ю. Смольникова	Ущерб, наносимый промышленными предприятиями окружающей среде
И.В. Замула, А.Л. Липова, В.В. Травин ²	Экологические обязательства потребителей, экологические доходы и расходы, финансовые результаты от экологической деятельности
М.А. Потехина	Экологические активы, обязательства и расходы
Е.А. Шелухина и С.Г. Вегера	Эколого-экономический результат землепользования, добавочный экологический капитал
Ю.А. Суслова ³	Экологические платежи
Л.В. Масько	Экологические активы и обязательства
Н.Г. Сапожникова, Эльвия Бурхан Кхудхур Мохаммед Али ⁴	Капитальные вложения, текущие расходы, источники финансирования (собственные средства корпорации, государственную помощь, заемные средства)

Исходя из анализа подходов исследователей к определению объекта экологического учета можно сделать вывод о развитии представлений по данному вопросу, в результате чего выделить две группы объектов:

- 1) Объекты, которые непосредственно связаны с осуществлением экологической деятельности;
- 2) Объекты, представляющие собой антропогенные факторы экологической деятельности.

Среди объектов, связанных с экологической деятельностью, можно выделить несколько групп, которые отражают традиционные объекты бухгалтерского учета.



Рис. 1. Объекты экологического учета

Активами являются хозяйственные средства, контроль над которыми организация получила в результате свершившихся фактов ее хозяйственной деятельности и которые должны принести ей экономические выгоды в будущем. Так, под ними понимаются внеоборотные активы (например, нематериальные активы, основные средства, НИОКР) и оборотные активы, которые включают в себя отходы, запасы и т.д.)

Под обязательством следует понимать существующую на отчетную дату задолженность организации, которая является следствием свершившихся проектов ее хозяйственной деятельности и расчеты по которой должны привести к оттоку активов. Обязательства, которые связаны с деятельностью в сфере экологии, представляют собой, например, задолженности перед бюджетом по налогам и сборам за нанесение вредного воздействия окружающей среде.

Согласно Положению по ведению бухгалтерского учета "Доходы организации" ПБУ 9/99 "доходами организации признается увеличение экономических выгод в результате поступления активов (денежных средств, иного имущества) и (или) погашения обязательств, приводящее к увеличению капитала этой организации, за исключением вкладов участников (собственников имущества)". Применительно к экологической деятельности под доходами следует понимать объект, сформированный в результате продажи природных ресурсов, источников энергии, отходов, оказания услуг экологического назначения и т.д.

Под экологическими расходами следует понимать совокупность расходов, которые несет экономический субъект, производящий продукцию (выполняющий работы, оказывающий услуги), как добровольно, так и в силу юридических урегулирований для восстановления и защиты окружающей среды от воздействий, наносимых производственной деятельностью.

Потребность в анализе экологических затрат, сопоставлении исследуемых затрат с другими группами, в рамках контроля и рационального использования средств обуславливает необходимость рассмотрения детальной классификации экологических затрат.

Экологические затраты имеют обширную классификацию по нескольким признакам, которые учитывают многие факторы (место возникновения, характер возмещения, процесс деятельности и т.д.). Широкая классификация исследуемых затрат позволяет разграничить затраты на категории, необходимые заинтересованным пользователям в целях их анализа. Пользователи информации об исследуемой категории затрат экономического субъекта преследуют различные цели в связи с чем не представляется возможным выделить единый классификационный признак, поэтому среди зарубежных и отечественных исследователей до сих пор не сложилось единого мнения относительно данного вопроса.

Собственные источники финансирования как объект экологического учета представляют собой:

а) резервы, образованные за счет нераспределенной прибыли экономического субъекта;

б) добавочный капитал, который сформирован в результате переоценки основных средств и нематериальных активов, применяемых в деятельности, связанной с окружающей средой;

с) государственную помощь, направленную на экологическую деятельность (контроль, сбор, удаление отходов, очистка сточных вод, научные исследования).

Заемными средствами в рассматриваемом контексте могут выступать кредиты, займы, которые привлечены для осуществления экологической деятельности; заемные средства, привлеченных путем выдачи векселей, выпуска и продажи облигаций и т.д.

Отдельно необходимо выделить такой объект экологического учета как факты хозяйственной жизни, т.е. действие, событие в хозяйственной жизни экономического субъекта, которое изменяет состав его активов, пассивов и финансовых результатов; связано с окружающей средой, оказывая на нее влияние. Факты хозяйственной жизни - объект экологического учета, относящийся как к традиционным объектам, связанным с экологической деятельностью, так и с антропогенными факторами воздействия, которые и являются следствием совершения фактов хозяйственной жизни.

Антропогенные факторы можно также подразделить на три направления в зависимости от характера воздействия:

- факторы технического воздействия (функционирование используемого в деятельности оборудования, цикл отходов, отклонение от характеристик эксплуатации и т.д.);

- факторы химико-биологического воздействия (концентрация вредных веществ, предельно допустимые выбросы и сбросы и т.д.);

- факторы физического воздействия (температура, шумы, энергосбережение, мощность, излучения и т.д.).

Таким образом, рассмотренная классификация объектов экологического учета наиболее полно охватывает их основные категории, в связи с чем может использоваться

в процессе принятия решений в отношении методических и организационных вопросов, а также определения результативности экологической деятельности, осуществляемой экономическим субъектом.

¹ "Концепция бухгалтерского учета в рыночной экономике России" (одобрена Методологическим советом по бухгалтерскому учету при Минфине РФ, Президентским советом ИПБ РФ 29.12.1997).

² Замула И.В., Липова А.Л. Бухгалтерский учет экологических обязательств потребителей // Международный бухгалтерский учет. 2014. - № 22. - С. 55-63.

³ Сусллова Ю.А. Экологические платежи // Бухгалтерский учет. - 2014. - № 1. - С. 107-112. ⁴ Сапожникова Н.Г., Эльвия Бурхан Кхудхур Мохаммед Али. Информация об экологической деятельности в корпоративном учете и отчетности // Международный бухгалтерский учет. - 2014. - № 15. - С. 22-29.

FEATURES OF IDENTIFICATION OF OBJECTS OF ENVIRONMENTAL ACCOUNTING

© 2019 Gafurova Diana Artemovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: dianagafurova1897@gmail.com

Keywords: environmental activities, environmental accounting, environment, economic subject.

The approaches of domestic and foreign authors to the definition of objects of environmental accounting are considered, a distinction is made between the concepts of costs and costs of environmental activities.

УДК 338

Код РИНЦ 06.61.00

РАЗВИТИЕ ИНДУСТРИИ ТУРИЗМА В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ: ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОСЛЕДСТВИЯ ЧМ ПО ФУТБОЛУ 2018

© 2019 Гильманова Динара Рахимжановна*
студент

© 2019 Шамкаева Регина Рауфовна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: gilmanovadinara@yandex.ru, Krina1a@yandex.ru

Ключевые слова: экономика; экономический рост; фактор развития; туризм; Самара; Самарская область.

* Научный руководитель - **Михайлов Александр Михайлович**, доктор экономических наук, профессор.

Статья посвящена анализу текущего состояния и перспектив развития индустрии туризма и гостеприимства в Самарской области. Выведены факторы, оказывающие влияние на развитие сферы туризма в регионе. Рассмотрено влияние ЧМ по футболу 2018 года на развитие инфраструктуры области. Представлен SWOT-анализ, в котором исследуются сильные и слабые стороны, возможности, проблемы и сдерживающие условия совершенствования среды развития туризма.

Проведение Чемпионата мира по футболу 2018 в России является не только крупнейшим спортивным событием, но и мощным импульсом для развития туризма. Созданная и обновленная инфраструктура области со средствами размещения на многие годы будет служить для приема туристов.

Ключевым моментом в процессе подготовки к Чемпионату мира по футболу стало создание необходимых условий для безопасного и приятного пребывания туристов, транспортной логистике, высокому качеству оказания услуг. Именно по этой причине в области произошли масштабные преобразования в инфраструктуре городов: около 213 км автодорог было отремонтировано, в эксплуатацию ввели 35 км построенных и обновленных дорог местного и областного значения¹.

Для комфортного передвижения туристов вовремя ЧМ по футболу 2018 была введена в эксплуатацию новая трамвайная ветка длиной 2,2 км., которая вела до стадиона "Самара-Арена" от улицы Ташкентская. А подвижной состав городского общественного транспорта с 2013-2018 гг. был обновлен на 36%.

К тому же в рамках подготовки к Чемпионату мира 2018 года был построен первый инфраструктурный объект - международный аэропорт "Курумоч". Пропускная способность которого увеличилась на 30%, когда был введен новый пассажирский терминал².

В Самарской области были созданы все условия для привлечения и размещения туристов:

- Подготовлены 424 объекта размещения. По данному показателю Самарская область занимает 4 место среди городов организаторов, уступая лишь Краснодарскому Краю (5759), Москве (1541), Санкт-Петербургу (1279) и Ростовской области (448).

- С 2015 по 2018 гг. в регионе было открыто 27 гостиниц с действующими свидетельствами о классификации на 34427 мест и 14656 номеров.

Самарский край, обладая значительным потенциалом, как туристский центр востребован не в полной мере. Представления об индустрии туризма Самарской области как слаборазвитой, малоперспективной и неконкурентной сферы деятельности в скором времени могут претерпеть существенные изменения³. Стимулирующим фактором послужит прошедший Чемпионат мира по футболу 2018. Который выступит эффективным инструментом развития инфраструктуры туризма и гостеприимства в Самаре.

Для лучшего понимания дальнейшего вектора развития туризма в Самарской области составим SWOT-анализ, в котором оценим потенциал и возможные трудности региона (таблица 1).

SWOT-анализ туристско-рекреационного потенциала Самарской области

Сильные стороны	Слабые стороны
<ul style="list-style-type: none"> - Имеет географически выгодное расположение для оздоровительного туризма. - Обладает природным богатством, историческим и культурным наследием. - Доступны многие виды транспорта: железнодорожный, речной, аэропорт и автовокзал. - Имеются крупные промышленные объекты, привлекательные для бизнес-туристов. - Неповторимое разнообразие природного комплекса создает высокий уровень рекреационного потенциала. - Наличие условий для реализации культурных, спортивных, развлекательных мероприятий различного масштаба. - Достаточно развитая инфраструктура: высокий уровень состояния дорог, улиц, парков, благоустройства области. 	<ul style="list-style-type: none"> - Сложность координации и взаимодействия участников рынка туристических услуг. - Существуют барьеры (ограничения) для ведения бизнеса туристической сфере; - Наблюдается недостаток материально-технической базы в местах оказания туристических услуг. - Незначительный приток инвестиций и финансирования для развития сферы туризма в области. - В области не сформирован единый туристический имидж. - Малоэффективная реклама, недостаток информации о туристско-рекреационном потенциале Самарской области.
Возможности	Угрозы
<ul style="list-style-type: none"> - Самарская область является обладателем уникальных религиозных, исторических и природных достопримечательностей, которые могут стать крупным источником доходов для региона, способствовать его экономическому развитию. И существенно улучшить его репутацию. - Включение Самарской области в федеральные программы и проекты по развитию отдельных перспективных видов туризма: экологический, культурно-познавательный, этнический, сельский, военный. - Участие в туристических фестивалях, выставках, ярмарках, конференциях и спортивных мероприятиях на российском и международном уровнях. - Увеличение поступления инвестиций со стороны малого и среднего бизнеса в индустрию туризма региона. 	<ul style="list-style-type: none"> - Наличие сильных конкурентов в соседних регионах Поволжья в оказании туристических услуг. - Отсутствие актуальной информации об области и неосведомленность потенциальных туристов о регионе. - Недостаток финансирования программ по поддержанию и реконструкции достопримечательностей. - Влияние природных условий и человека на сохранность исторического наследия. - Популяризация отдыха за рубежом. - Конкурентное преимущество других субъектов Российской Федерации в сфере развития туризма и в области привлечения федеральных средств на инвестиционные проекты.

Источник: составлено авторами

На сегодняшний день туристско-рекреационный кластер Самарской области находится на среднем уровне экономического развития и включает в себя более двухсот исторических, культурных, природных и религиозных памятников. Регион обладает туристско-рекреационным потенциалом, который представлен в виде сильных сторон и возможностей в SWOT-анализе ⁴. Что, в свою очередь, создает предпосылки для реализации масштабных по величине и значимости проектов в сфере туризма.

⁴ Официальный сайт Министерства строительства Самарской области URL: <http://www.minstroy.samregion.ru/>.

² Семенова Е. И. Перспективы развития регионов после проведения чемпионата мира по футболу 2018 // OlymPlus. 2017. № 2. URL: https://elibrary.ru/download/elibrary_29456171_32647988.pdf

³ Туризм и гостеприимство через призму инноваций. Сборник статей научно-практической конференции. Под научной редакцией Е.М. Крюковой. 2017Издательство: Закрытое акционерное общество "Университетская книга" (Курск)

⁴ Фадина Н. В., Байкова О. А. Проблемы и перспективы развития туристско-рекреационного потенциала Самарской области // Молодой ученый. - 2014. - №10. - С. 269-271. - URL <https://moluch.ru/archive/69/11765/>.

THE DEVELOPMENT OF TOURISM INDUSTRY IN THE SAMARA AREA: THE ECONOMIC IMPACT OF THE FOOTBALL WORLD CUP 2018

© 2019 Gilmanova Dinara Rakhimzhanovna
Student

© 2019 Shamkaeva Regina Raufovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: gilmanovadinara@yandex.ru, Krina1a@yandex.ru

Keywords: economics; the economic growth; development factor; tourism; Samara; Samara Region.

The article investigates the conditions and prospects of the tourism and hospitality industry's development in the Samara region and identifies the factors that influence the development of the tourism in the region. The factors affecting the development of tourism in the region are derived. The impact of the 2018 World Cup on the development of the infrastructure of the region is considered. The SWOT analysis is presented that explores the strengths and weaknesses, opportunities, problems and constraints of improving the environment for the development of tourism.

УДК 65

Код РИНЦ 06.00.00

ОСОБЕННОСТИ ПОВЫШЕНИЯ КВАЛИФИКАЦИИ СПЕЦИАЛИСТОВ ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

© 2019 Дементьева Анна Валерьевна
студент

© 2019 Илюхина Лариса Алексеевна
доктор экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: laresa@inbox.ru, Dementeva-anya@mail.ru

Ключевые слова: трудовые ресурсы, человеческий капитал, управление предприятием, повышение квалификации, высокотехнологические предприятия.

В статье рассматриваются особенности профессиональной подготовки и переподготовки специалистов, задействованных на предприятиях высокотехнологических отраслей. Исследованы основные проблемы данного направления работы с персоналом, а также описаны наиболее вероятные пути их решения.

Рассматривая развитие современных предприятий, можно говорить о том, что квалифицированные кадры сегодня представляют собой один из наиболее важных ресурсов, позволяющих увеличить совокупный объем прибыли, получаемый предприятием. Для активного и эффективного развития высокотехнологичных предприятий наблюдаются значительные темпы устаревания знаний специалистов, что приводит к необходимости активного повышения их квалификации.

Затраты, связанные с повышением квалификации персонала, представляют собой определенный вид инвестиций, которые не всегда может окупиться, поскольку существует высокая вероятность утечки кадров на других предприятия. Практика деятельности современных отечественных и зарубежных предприятий говорит о том, что для сокращения совокупных затрат на повышение квалификации кадров предприятий, работающих в высокотехнологичных сферах, особую роль играет уровень мотивации персонала к самообразованию, а также своевременное предоставление возможностей личностного профессионального роста.¹

Особая роль последнего фактора появляется в условия, когда на развитие сотрудника были затрачены существенные средства и существует реальный риск его потери. В связи с этим своевременность обучения позволяет не только сохранить персонал, но и обеспечить должный уровень возвратности инвестиций в человеческий капитал.

Чаще всего повышение квалификации сотрудников высокотехнологичных предприятий представляет собой одну из функций специально созданных подразделений предприятия, которые могут быть как выделены из отдела по работе с персоналом, так и являться его частью. В качестве основных задач данных подразделений является обеспечение подготовки, переподготовки и повышения квалификации наиболее важных для организации сотрудников.

Практика деятельности высокотехнологичных предприятий позволяет говорить о том, что одной из наиболее важных проблем в области повышения квалификации персонала является невозможность обучения сотрудников некоторым видам работ. Данная проблема формируется в связи с использованием в процессе производства уникального и неповторимого оборудования, а также низкой эффективностью программ обучения.²

Поскольку сотрудники, взаимодействующие с таким оборудованием, являются незаменимыми для предприятия, они не могут передать свои знания и умения новым сотрудникам без отрыва от производства, а также чаще всего не умеют обучать.

В качестве еще одной особенности повышения квалификации сотрудников высокотехнологичных предприятий можно выделить необходимость выполнения сотрудниками работ, которые относятся к более высоким разрядам. Таких сотрудников обучают, что позволяет присвоить им более высокий разряд. Однако, потребность в таких работах может быть разовой, что приводит к выполнению ими в будущем работ, требующих не такой высокой квалификации. Это позволяет говорить о неэффективности системы повышения профессиональной компетенции.

Рассматривая результаты социального опроса, проведенного в 2018 году среди сотрудников предприятий инновационного центра Сколково, можно отметить, что большинство из работников предприятий не всегда понимают сущность поставленной руководителем задачи в области повышения квалификации. (рис. 1)

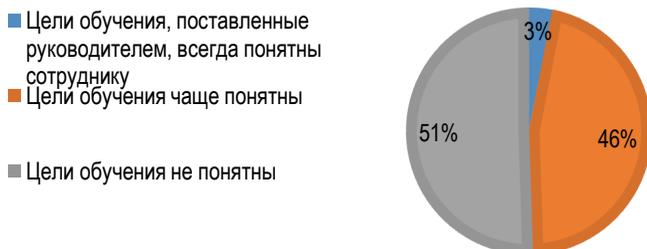


Рис. 1. Понятность сотрудникам целей повышения квалификации³

Таким образом мотивации сотрудников к обучению может существенно сократить его эффективность, что приведет к отказу от прохождения обучения. Важно отметить, что практически все опрошенные говорят о необходимости повышения качества обучения, особенно в области предоставления информации о том, где и когда будет оно проходить, что является еще одной проблемой. (рис.2)

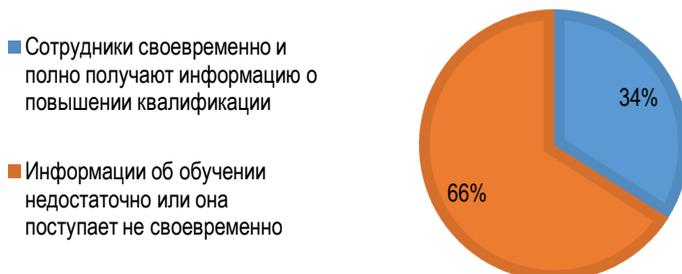


Рис. 2. Оценка сотрудниками своевременности и качества информации о проведении повышения квалификации⁴

При этом нельзя не отметить, что кроме проблем с информированностью сотрудников о проведении обучения, наблюдается значительное устаревание образовательных программ, предоставляемых на самих предприятиях. Это приводит к необходимости использования образовательных услуг сторонних организаций.

Учитывая специфику высокотехнологичных предприятий, наиболее эффективным вариантом решения данной проблемы является использование услуг различных научных институтов и образовательных центров, предоставляющих наиболее актуальную на момент прохождения сотрудником обучения информацию.

В практике обучения и повышения квалификации сотрудников высокотехнологичных предприятий особую роль играет система наставничества, которая также позволяет своевременно и качественно адаптировать новых сотрудников к работе. Данная система

позволяет обеспечить передачу знаний от высококвалифицированных специалистов новым сотрудникам, без отрыва на производстве. Это позволяет обеспечить высокий уровень качества обучения за счет применения теоретических положений на практических примерах.

Еще одной особенностью такого обучения является использование индивидуального подхода, позволяющего получить все навыки, а также получение специфических знаний. При этом с точки зрения руководства данный метод обучения является недостаточно эффективным, поскольку существует стереотип о качестве обучения в сторонних организациях⁵.

Однако, с точки зрения самих сотрудников обучение в сторонних организациях не дает полного представления о всех особенностях деятельности, что подтверждается итогами упомянутого выше социального опроса. (рис. 3)

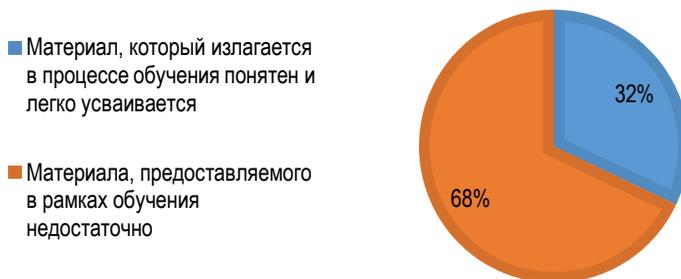


Рис. 3. Мнение сотрудников высокотехнологичных предприятий относительно эффективности обучения в сторонних организациях⁶

Следует отметить, что для сотрудников наблюдается разная степень удовлетворенности проведенным обучением. Даже при осознании необходимости и важности обучения чаще всего сотрудники проходят его только под давлением начальства. Это позволяет говорить о том, что для современных предприятий, занятых в высокотехнологичных сферах, инициатива обучения персонала исходит от самих руководителей, что может быть связано с дороговизной такого обучения при самостоятельном его прохождении сотрудниками, а также с высокой вероятностью получения не тех знаний, которые требуются для эффективной работы.

В качестве одного из метода стимулирования персонала к обучению является создание системы материального стимулирования сотрудников. Таким образом, существуют реальные условия не только для повышения качества труда на предприятии, но и обеспечить эффективный профессиональный рост сотрудников.

Одну из ведущих ролей в обучении персонала играют программы, по которым оно проводится. Чаще всего такие программы формируются косвенным способом на основе субъективной оценки руководителем профессиональных навыков.

Также для многих предприятий наблюдается отсутствие какого-либо контроля за качеством обучения, причем это характерно как для обучения, проводимого самим предприятием, так и для обучения с использованием услуг сторонних организаций.

На основе проведенного исследования можно говорить о том, что для современных предприятий, работающих в области высоких технологий, наблюдается ряд проблем с

обучением ключевых специалистов. Кроме упомянутых выше, практика отечественных и зарубежных высокотехнологических предприятий иллюстрирует наличие следующих проблем:

- отсутствие системы оценки эффективности прохождения сотрудниками обучения;
- невозможность обучения сотрудников на типовом и универсальном оборудовании⁷.

Для решения всех выявленных проблем для предприятий необходимо сформировать единое положение, на основе которого могла бы проводиться оценка эффективности обучения, а также создать условия для повышения квалификации специалистов с использованием различных тренингов.

Однако, внедрение данных мер приведет к повышению качества процесса обучения персонала, позволит обеспечить эффективное перераспределение целевых затрат, а также существенно сократить данные затраты.

¹ Еленева Ю.Я., Чернокутова И.А., Просвирина М.Е. Концептуальная модель мониторинга подготовки рабочих кадров и специалистов среднего звена для организаций ОПК // Управление экономическими системами [Электрон. ресурс]. 2014. № 8 (68). Режим доступа: <http://www.uecs.ru/uecs68-682014/item/3014-2014-08-15-08-53->.

² Ткаченко Т.В. К проблеме отбора персонала в организации // Транспортное дело России - 2015 - №3. С. 131-135.

³ Официальный сайт инновационного центра "Сколково". [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://sk.ru/news/>.

⁴ Официальный сайт инновационного центра "Сколково". [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://sk.ru/news/>.

⁵ Ткаченко Е.В. Проблемы подготовки рабочих кадров в РФ // Педагогика. 2014. № 6. С. 21-31.

⁶ Официальный сайт инновационного центра "Сколково". [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://sk.ru/news>.

⁷ Лыжин А.И. Инновационные средства повышения компетентности рабочего персонала машиностроительных производств // Региональное образование и рынок труда. 2014. № 1 (5). С. 18.

PECULIARITIES OF PROFESSIONAL TRAINING OF SPECIALISTS OF HIGH-TECH ENTERPRISES

© 2019 Dementieva Anna Valeryevna
Student

© 2019 Ilyukhina Larisa Alekseevna
Doctor of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics

E-mail: laresa@inbox.ru, Dementeva-anya@mail.ru

Keywords: human resources, human capital, enterprise management, advanced training, high-tech enterprises.

The article discusses the features of professional training and retraining of specialists involved in enterprises of high-tech industries. The main problems of this direction of work with the personnel are investigated, and also the most probable ways of their decision are described.

ОЦЕНКА СТРАХОВЫХ РИСКОВ И УПРАВЛЕНИЕ ИМИ НА ПРИМЕРЕ АО "РОССИЙСКАЯ НАЦИОНАЛЬНАЯ ПЕРЕСТРАХОВОЧНАЯ КОМПАНИЯ"

© 2019 Денисенко Анастасия Геннадьевна
студент

© 2019 Борлакова Татьяна Евгеньевна
старший преподаватель

Самарский государственный экономический университет

E-mail: denianas@yandex.ru

Ключевые слова: перестрахование, перестраховочная компания, страховые риски, андеррайтинг, АО "РНПК".

В данной статье рассматриваются страховые риски и их виды АО РНПК - крупнейшей российской перестраховочной компании. Политика управления рисками в АО РНПК основана на взвешенном подходе к принятию рисков по перестрахованию. Также в статье представлены цели и задачи системы управления рисками, этапы оценки рисков АО РНПК и виды возможных решений, принимаемых в АО РНПК после проведения андеррайтинга.

Перестрахование - это деятельность по защите одним страховщиком (перестраховщиком) имущественных интересов другого страховщика (перестрахователя), связанных с принятием последним по договору страхования обязательств по страховой выплате¹.

Перестрахование как самостоятельная отрасль страхования, защищает страховщика от возможных денежных потерь, которые страховщик мог бы понести, если ему было необходимо произвести страховые выплаты по договорам страхования при условии отсутствия перестраховочного покрытия. Перестрахование расширяет возможности прямого страховщика, представляя собой довольно сложную процедуру вторичного перераспределения страхового риска в мировом страховом хозяйстве².

Перестрахование позволяет страховщику принимать на страхование риски, которые невозможно бы было принять в противном случае из-за размера страховой суммы или большой вероятности наступления.³

На сегодняшний день акционерное общество "Российская Национальная Перестраховочная Компания" - самая крупная российская перестраховочная компания (по размеру оплаченного уставного капитала, равного 21,3 млрд. руб. Данное значение обуславливает второе место РНПК среди всех российских страховых компаний, а также организация является первой по размеру объявленного уставного капитала (71 млрд руб.) на страховом рынке РФ. Общество создано во исполнение Федерального Закона №363 от 3 июля 2016 года "О внесении изменений в Федеральный Закон РФ "Об организации страхового дела в Российской Федерации".

Приоритетным направлением деятельности и ключевой задачей АО РНПК является проведение перестраховочных операций; способствование беспрепятственному вы-

полнению требований о Закона РФ "Об организации страхового дела в Российской Федерации" всеми субъектами страхового рынка России; проведение информационно-разъяснительной работы и оказание консультационной поддержки участникам рынка. Миссия АО "РНПК" состоит в защите имущественных интересов Российской Федерации, граждан и бизнеса, а также в обеспечении эффективного развития страхового рынка страны и его вливания в мировое страховое пространство.⁶

Развитие страхового бизнеса зависит от многих факторов, в том числе определяется ситуацией в стране в целом. Политика управления рисками в АО РНПК основана на взвешенном подходе к принятию рисков по перестрахованию и минимизации прочих рисков.

Ключевой деятельностью АО РНПК выступает деятельность по оценке и управлению страховыми рисками, которая направлена на достижение фундаментальных целей Общества и исполнение функций, предусмотренных настоящим законодательством Российской Федерации, нормативно-правовыми актами Банка России и Уставом Общества.

Для минимизации рисков, а также для снижения их возможного негативного влияния на деятельность АО РНПК, проводится комплексная работа по управлению основными рисками.

Целью системы оценки рисков и управления ими в АО РНПК является обеспечение эффективности основной деятельности Общества в условиях неопределенности. Также можно выделить ключевыми задачами АО РНПК в части управления страховыми рисками:

- поддержание устойчивости и обеспечение прибыльности деятельности по принятию рисков в перестрахование;
- защита капитала таким образом, чтобы возможные риски не создавали угрозы для финансовой устойчивости и платежеспособности Общества.

Следует выделить основные задачи Общества, которые позволяют достигнуть главную цель управления рисками:

- формирование и осуществление процессов принятия решений о принятии рисков в перестрахование и установление тарифной ставки, соответствующей риску с учетом всех возможных условий страхования;
- формирование и осуществление совокупности мер, которые направлены на информационное и аналитическое функционирование процесса андеррайтинга;
- организация адекватности системы андеррайтинга положению внутренней и внешней среды, с учетом необходимой адаптации к изменениям факторов во внешней и внутренней среде.

Организация управления рисками в АО РНПК осуществляется на трех уровнях:

- на уровне Наблюдательного совета и Правления Общества. Наблюдательный совет Общества определяет основные направления развития Общества и стратегию управления рисками. Правление Общества - главный орган в управлении рисками, который отвечает за принятие управленческих решений, а также осуществляет контроль за деятельностью подразделений АО РНПК;
- на уровне контролирующих подразделений (риск-менеджмент и внутренний аудит);
- на уровне подразделений, непосредственно осуществляющих операции с клиентами и контрагентами.

Главным риском в деятельности перестраховочной компании АО РНПК выделяет страховой риск.

Страховой риск - это риск, связанный с любым страховым контрактом (договором перестрахования), заключающийся в возможности наступления страхового события и (или) неопределенности суммы и (или) момента выплаты, связанного с ним убытка.

Страховой риск является наибольшим финансовым риском для Общества, что связано с рисками отдельных страховых случаев по договорам перестрахования с высокой суммой ответственности Общества, а также с рисками событий, которые приводят к одновременному возникновению обязательств Общества по нескольким различным договорам перестрахования и (или) разным перестрахованным рискам, т.е. кумуляция рисков. В частности, стихийные бедствия (землетрясения, наводнения и т.д.) могут приводить к подобному эффекту.

Как следствие, для политики управления рисками Общества важным вопросом становится определение величины собственного удержания и контроля кумуляции.

Управление страховым риском осуществляется Обществом на основе не только количественных, но и качественных критериев. Основной целью анализа качественных критериев является определение отношения Общества к указанному риску с точки зрения его соответствия минимальным требованиям Общества в части страхового покрытия, типа и характера объектов страхования, территории страхования и т.д.

В связи с особенностью деятельности Общества, указанный выше процесс управления не распространяется на ситуации, когда Общество обязано заключить договор перестрахования в соответствии с требованиями законодательства. В этом случае Общество предпринимает все возможные меры по снижению неблагоприятного влияния на Общество подобного рода договоров. В отчетном периоде подобного рода договоров заключено не было.

Тщательная оценка риска является основой для принятия решений по заключению договоров перестрахования и определения его стоимости. Оценка риска состоит из следующих этапов:

1. Идентификация риска - определение, выявление и описание риска.
2. Анализ риска - определение возможных источников риска и его уровня.
3. Оценивание риска - сопоставление установленных критериев риска с результатами анализа риска; определение степени приемлемости или допустимости величины риска⁵.

После проведения оценки риска АО РНПК принимает решение в отношении каждого риска в зависимости от степени удовлетворения требованиям Общества:

1. Отклонение в принятии рисков в перестрахование, если те не удовлетворяют требованиям Общества.
2. Принятие риска (финансирование риска) - заключается договор перестрахования на удовлетворяющих требованиям компании условиях.
3. Увеличение риска - принимается решение об расширении доли участия в принимаемом риске.
4. Ограничение риска - принимается решение об сужении доли участия в принимаемом риске для соблюдения требований и (или) в связи с учетом факторов, которые были использованы для оценки риска.
5. Передача риска - заключается договор перестрахования по поводу избыточных рисков, в отношении которых Общество не может принять других эффективных способов воздействия на риск.

Таким образом, ключевой деятельностью АО РНПК выступает деятельность по оценке и управлению страховыми рисками, которая направлена на достижение фундаментальных целей Общества и исполнение функций, предусмотренных настоящим законодательством Российской Федерации, нормативно-правовыми актами Банка России и Уставом Общества. При этом базой для принятия решений по заключению договоров страхования, а также определения стоимости данного договора является именно оценка риска.

¹ Закон РФ от 27.11.1992 №4015-1 (ред. от 28.11.2018) "Об организации страхового дела в РФ" (ст.13 п.1) // СПС "КонсультантПлюс".

² Годин, А. М. Страхование: Учебник / А. М. Годин, С. Р. Демидов, С. В. Фрумина. - 2-е изд., перераб. и доп. - М.: 2013.

³ Мастепанова М.С. Корпоративное перестрахование, проблемы и перспективы // Актуальные проблемы современной науки в XXI веке. Материалы Международной (заочной) научно-практической конференции. Под общей редакцией А.И. Вострецова, 2017 - С. 117-120.

⁴ Годовой отчет АО РНПК [Электронный ресурс]/ Российская Национальная Перестраховочная Компания - Режим доступа: <https://mrc.ru/upload/doc-ru/information-disclosure/annual-report-mrc-2017.pdf>.

⁵ Положение об оценке страховых рисков и управлении страховыми рисками Акционерного общества "Российская Национальная Перестраховочная Компания" [Электронный ресурс]/ Российская Национальная Перестраховочная Компания - Режим доступа: <https://mrc.ru/upload/doc-ru/partners/policy/risk-assessment/risk-assessment-provision.pdf>.

⁶ Российская Национальная Перестраховочная Компания. О компании. Миссия и стратегия [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://mrc.ru/about/company/mission-and-strategy/>.

ASSESSMENT AND MANAGEMENT OF INSURANCE RISKS ON THE EXAMPLE OF JSC "RUSSIAN NATIONAL REINSURANCE COMPANY"

© 2019 Denisenko Anastasiya Gennad'evna
Student

© 2019 Borlakova Tat'yana Evgen'evna
Senior Lecturer

Samara State University of Economics
E-mail: denianas@yandex.ru

Keywords: reinsurance, reinsurance company, insurance risks, underwriting, JSC Russian National Reinsurance Company.

Abstract: in this article the insurance risks and their types for JSC Russian National Reinsurance Company - the largest Russian reinsurance company - are discussed. Risk management policy in JSC Russian National Reinsurance Company is based on deliberate approach to accepting reinsurance risks. In this article the goals and objectives of the risk management system, stages of risk assessment in JSC Russian National Reinsurance Company and types of possible decisions taken by JSC Russian National Reinsurance Company after underwriting are presented.

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СЛУЖБЫ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ В СИСТЕМЕ СБАЛАНСИРОВАННЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ

© 2019 Динукова Олеся Анатольевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: odinukova@yandex.ru

Ключевые слова: система сбалансированных показателей, служба управления персоналом, эффективность

Рассмотрена концепция системы сбалансированных показателей, эффективность деятельности службы управления персоналом в этой системе.

Концепцию системы сбалансированных показателей (Balanced Scorecard), далее ССП, можно рассматривать в качестве инструмента повышения результативности деятельности персонала организации и эффективности ее работы в целом.

Авторами концепции являются Д. Нортон и Р. Каплан, определившие, что в используемых системах сбора и анализа информации для менеджмента преобладают краткосрочные показатели над долгосрочными. И в результате, для получения удовлетворительных показателей текущей деятельности не оценивается долгосрочная перспектива, что приводит к краткосрочному эффекту. Например, снижаются расходы на персонал, а именно сокращаются бонусы и премии, уменьшается компенсационный пакет, проводится сокращение штата сотрудников, снижаются расходы на обучение и т.п.

Основным достоинством ССП является взаимосвязь текущих бизнес-процессов организации с ее стратегическими целями. Реализация главной стратегической цели осуществляется путем контроля за системой основных контрольных показателей¹.

Чтобы определить стратегию предприятия, разработать способы достижения стратегических целей нужно рассмотреть четыре блока ССП, рис. 1.



Рис. 1. Система сбалансированных показателей

Для разработки способов достижения стратегических целей организации необходимо ответить на четыре вопроса в классическом варианте ССП:

1. Какие финансовые показатели удовлетворят требования собственников?
2. Какими нас хотят увидеть клиенты?
3. На какие перемены внутри организации мы готовы пойти?
4. Что мы должны знать, чтобы достичь наших целей?

Ответив на вопросы, можно сформулировать стратегию развития организации на определенную перспективу. Рассмотрим систему ССП по блокам.

BSC - перспектива "Финансы". Финансовые показатели - итог деятельности организации. Примеры финансовых показателей:

- выручка
- прибыль
- рентабельность продаж
- рентабельность активов
- рентабельность собственного капитала
- ликвидность
- финансовая устойчивость

BSC - перспектива "Клиенты". Клиенты обеспечивают доход организации. Соответственно удовлетворенность клиентов (внешних и внутренних) можно рассматривать как залог получения желаемого финансового результата. Примеры показателей удовлетворенности клиентов:

- узнаваемость бренда
- количество повторных покупок
- прирост количества заказов
- отзывы (оценки) внутренних клиентов
- количество жалоб клиентов

BSC - перспектива "Бизнес-процессы". Клиенты обеспечивают доход организации. Удовлетворенность клиентов (внешних и внутренних) - залог получения желаемого финансового результата. Качество бизнес-процессов определяет удовлетворенность клиентов. Примеры показателей качества бизнес-процессов:

- количество заказов, исполненных в срок
- процент бракованных изделий
- оборачиваемость запаса материалов
- длительность производственного цикла
- объем незавершенного производства
- соблюдение /отклонение от нормативов
- наличие / отсутствие регламентов
- время простоев

BSC - перспектива "Инфраструктура, Персонал". Клиенты обеспечивают доход организации. Удовлетворенность клиентов (внешних и внутренних) - залог получения желаемого финансового результата. Качество бизнес-процессов определяет удовлетворенность клиентов. Бизнес-процессы выполняют сотрудники, используя производственную инфраструктуру. Примеры характеристик инфраструктуры, персонала:

- затраты на перевооружение производства
- износ основных фондов

- наличие / отсутствие информационной системы
- текучесть кадров
- затраты на обучение
- средний квалификационный разряд.

Процесс разработки ССП, как правило, осуществляется сверху вниз, от высшего менеджмента организации к ее сотрудникам. В работе перечислены четыре основных блока, по которым осуществляется внедрение ССП. В процессе внедрения возможно принятие новых критериев.

¹ Рудавина Е.Р. Большая книга директора по персоналу [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://marketing.wikireading.ru/17371>.

² Диканова М. Как связана система сбалансированных показателей, материальная мотивация и эффективность бизнес-процессов [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://piterconsult.ru/home/Articles/hr-management-articles/HR-balanced-scorecard.html>.

THE EFFICIENCY OF PERSONNEL MANAGEMENT IN THE BALANCED SCORECARD

© 2019 Dinukova Olesya Anatolievna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: odinukova@yandex.ru

Keywords: balanced scorecard, personnel management service, efficiency.

The concept of balanced scorecard, the efficiency of the personnel management service in this system.

УДК 330.322.12
Код РИНЦ 06.81.30

АНАЛИЗ СОВРЕМЕННОГО СОСТОЯНИЯ МЕЖДУНАРОДНОГО РЫНКА ЛИЗИНГОВЫХ УСЛУГ

© 2019 Дырдасова Анастасия Сергеевна
студент

© 2019 Федоренко Роман Владимирович
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: dyrdasova.anastasia@yandex.ru, rammy@list.ru

Ключевые слова: лизинг, лизинговые операции, международный лизинг, лизингодатель, лизингополучатель, рынок лизинга.

Данная статья посвящена анализу современного состояния международного рынка лизинговых услуг. Авторы рассматривают понятие лизинга как одной из форм финансирования деятельности хозяйствующих субъектов, преимущества его использования. Кроме того, авторы уделяют внимание рассмотрению структуры международного рынка лизинговых услуг, динамике его развития, а также состава крупнейших игроков данного рынка.

Одним из ключевых факторов, способствующих развитию национальных экономик отдельных стран, а, следовательно, и всей мировой экономики в целом, является эффективное функционирование образующих ее хозяйственных единиц. В условиях стремительного развития науки и техники все более остро встает проблема адаптации предприятий к быстро изменяющимся условиям рынка, которая, в свою очередь, вызывает объективную необходимость быстрой замены основных производственных фондов, таких как транспортные средства, производственное оборудование, инвентарь и т.д. Эффективным решением данной проблемы может стать приобретение объектов основных средств в лизинг, который представляет собой одну из форм финансирования деятельности хозяйствующих субъектов. В связи с тем, что ключевой тенденцией развития мировой экономики является международное разделение труда, все большую популярность приобретают именно международные лизинговые операции.

Международный лизинг представляет собой операцию, в результате которой лизингодатель (лизинговая компания) предоставляет иностранному лизингополучателю те или иные материальные ценности в аренду на определенный срок, как правило, с последующей передачей права собственности на объект лизинга. Использование лизинга имеет целый ряд существенных преимуществ, повышающих его экономическую привлекательность:

1. финансирование производственного процесса и обновление основных производственных фондов без изъятия из оборота собственного капитала предприятия;
2. имущество, передаваемое в лизинг, числится на балансе лизингодателя, в результате чего лизингополучатель освобождается от уплаты налога на данное имущество;
3. осуществление лизинговых платежей, как правило, начинается с того момента, когда необходимое оборудование уже установлено и достигло определенного уровня производительности, в результате чего предприятие получает возможность осуществлять выплаты непосредственно с получаемой прибыли;
4. возможность составления гибкого лизингового договора, учитывающего индивидуальные денежные потоки предприятия;
5. лизинговые платежи неизменные на протяжении всего срока аренды, что позволяет предприятию эффективно планировать будущие денежные потоки и т.д.¹

Однако недостатком лизинга является тот факт, что его стоимость превышает стоимость банковского кредита или цену покупки необходимого оборудования.

Согласно ежегодному отчету "Global Leasing Report 2017", подготовленному "White Clarke Group", который выпускается совместно со статистическим ежегодником "World Leasing Yearbook", международный рынок лизинговых услуг в 2017 г. продемонстрировал положительную динамику в совокупности с интенсивным развитием инновационных технологий. В топ-50 стран, представляющих информацию для данного отчета, входят Соединенные Штаты Америки, Германия, Япония, Великобритания, Южная Корея, Франция, Италия, Бразилия, Канада, Австралия, Швеция и другие. По данным "Global Leasing Report 2017",

данные страны в 2017 г. продемонстрировали рост объема нового бизнеса на рынке лизинговых услуг на 16,6%, который увеличился с \$1099,77 млрд в 2016 г. до \$ 1282,73 млрд в 2017 г. На три региона - Северную Америку, Европу и Азию, приходится около 95% объема мирового рынка лизинга, рост которого в 2017 г. составил свыше \$182,96 млрд.

Рост рынка лизинговых услуг в Азиатском регионе в 2017 г. составил 58,9%, чему во многом способствовало расширение рынка лизинга в Китае, составившее свыше \$59 млрд.

Европейский рынок лизинга в 2017 г. продемонстрировал рост на 32,7%, а рынок Северной Америки - на 9,3% по сравнению с 2016 г. Темп роста рынка лизинговых услуг Австралии и Новой Зеландии составил около 1%, Южной Америки - 23,2%, в то время как в Африканском регионе зафиксировано сокращение рынка лизинга на 15,8% по сравнению с 2016 г.

Структура рынка лизинговых услуг в 2017 г. представлена ниже (рис. 1).

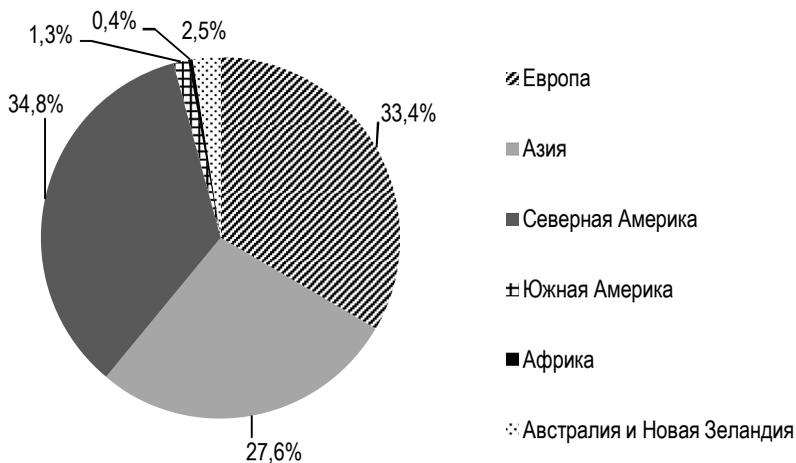


Рис.1. Структура рынка лизинговых услуг по регионам, 2017 г.²

Как видно из рис.1, наибольшая доля мирового рынка лизинга в 2017 г. приходилась на североамериканский регион (34,8%), а наименьшая доля - на африканский регион (0,4%).

В списке крупнейших европейских лизинговых компаний, составленном Европейской федерацией ассоциаций лизинговых компаний "Евролиз", на первом месте по объему новых сделок, заключенных в 2017 г., находится французская компания "Société Générale Equipment Finance", которая в рассматриваемом году заключила 578771 новых контрактов в Европе на сумму около 19143335 тыс. евро. Всего в данном списке представлено 13 компаний из Германии, 11 из России, 7 из Нидерландов, по 5 компаний из Франции и Польши, по 3 компании из Австрии, Италии, Испании, Великобритании, Греции и Турции, по 2 компании из Швейцарии, Финляндии, Венгрии и Болгарии, по 1 компании из Швеции, Норвегии, Чехии, Португалии и Сербии. Крупнейшей российской компанией, представленной в данном списке, является "Sberbank Leasing LLC", которая в 2017 г. заключила 12689 новых контрактов в Европе на сумму около 1903803 тыс. евро.³

Общая тенденция развития мирового рынка лизинговых услуг представлена в период с 1999 г. по 2015 г. представлена на рисунке ниже (рис. 2).

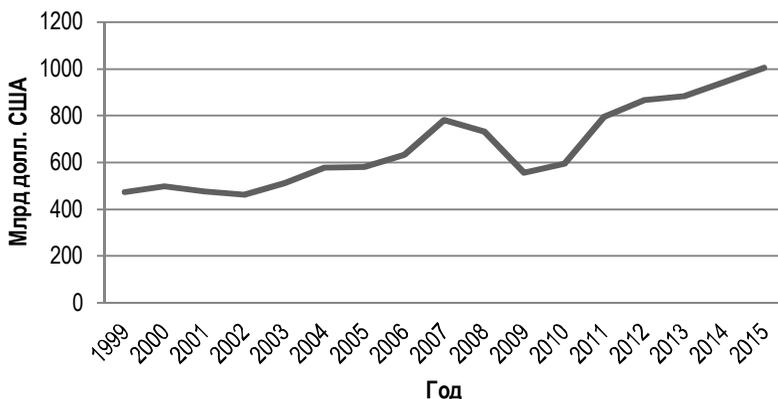


Рис. 2. Динамика развития мирового рынка лизинговых услуг с 1999 г. по 2015 г., млрд долл. США⁴

Как видно из рис.2, тенденция развития мирового рынка лизинговых услуг в период с 1999 г. по 2015 г. в целом может быть оценена как положительная.

Одним из главных препятствий, осложняющих развития международного рынка лизинговых услуг, является тот факт, что лизингодатель и лизингополучатель - резиденты разных государств, в которых функционирует своя юридическая система. Следовательно, совершаемая сделка должна отвечать требованиям законодательств обеих стран одновременно. Кроме того, налоговые последствия международных лизинговых сделок существенно отличаются от последствий лизинговых сделок, осуществляемых на внутреннем рынке. Так, например, операция, которая в одной стране классифицируется как сделка финансового лизинга, в другой стране может быть признана в качестве аренды или продажи в рассрочку. Так как в этом случае в отношении лизингодателя будет применен другой налоговый режим, это может привести к возникновению гораздо больших расходов, чем планировалось ранее.⁵

Таким образом, можно сделать вывод, что на сегодняшний день международный лизинг является одной из самых востребованных форм финансирования деятельности хозяйствующих единиц, в результате чего международный рынок лизинговых услуг на протяжении многих лет демонстрирует уверенный рост, несмотря на возникающие сложности, связанные с различным законодательством стран лизингодателя и лизингополучателя.

¹ Ковалев В.В. Лизинг. Финансовые, учетно-аналитические и правовые аспекты. Учебно-практическое пособие [Текст] / В.В. Ковалев. - Москва: Проспект, 2018. - 456 с.

² Составлено авторами по данным:

- 2017 Global Leasing Report by Brendan Gleeson, Group CEO, White Clarke Group [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://www.yumpu.com/en/document/read/59495398/wcg-global-leasing-report-2017>, свободный. (Дата обращения: 25.02.2019).

³ 2017 Leaseurope Ranking of Top European Leasing Companies [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://www.leaseurope.org/uploads/documents/ranking/Leaseurope%20Ranking%20Survey%202017_Public.pdf, свободный. (Дата обращения: 25.02.2019).

⁴ Составлено авторами по данным:

- Remarkable growth highlights leasing's innovation and resilience by Brendan Gleeson, Group CEO, White Clarke Group [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://www.world-leasing-yearbook.com/wp-content/uploads/2018/12/White-Clarke-Group-Global-Leasing-Report-extract-from-WLY19.pdf>, свободный. (Дата обращения: 25.02.2019).

⁵ Турбина Н.М., Косенкова Ю.Ю. Международный опыт использования лизинга [Текст] / Н.М. Турбина, Ю.Ю. Косенкова // Социально-экономические явления и процессы. - 2017. - №3. - С. 166-169.

ANALYSIS OF THE CURRENT STATE OF THE INTERNATIONAL MARKET OF LEASING SERVICES

© 2019 Dyrdasova Anastasia Sergeevna
Student

© 2019 Fedorenko Roman Vladimirovich
Candidate of Economics, Docent
Samara State University of Economics

E-mail: dyrdasova.anastasia@yandex.ru, rammy@list.ru

Keywords: leasing, leasing operations, international leasing, lessor, lessee, leasing market.

This article is devoted to the analysis of the current state of the international market of leasing services. The authors consider the concept of leasing as one of the forms of financing of economic entities, the advantages of its use. In addition, the authors pay attention to the structure of the international leasing market, the dynamics of its development, as well as the composition of the largest players in this market.

УДК 368

Код РИНЦ 06.73.65

РОЛЬ ПЕРЕСТРАХОВАНИЯ В УКРЕПЛЕНИИ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ СТРАХОВЩИКА

© 2019 Евсеева Евгения Юрьевна
студент

© 2019 Борлакова Татьяна Евгеньевна
старший преподаватель

Самарский государственный экономический университет
E-mail: enajane@yandex.ru, borlakova@bk.ru

Ключевые слова: перестрахование, риск, страховщик, страховой портфель, собственное удержание цедента, финансовая устойчивость.

В статье проанализированы сущность перестрахования, необходимость данного механизма для поддержания финансовой устойчивости страховых компаний, а также существующие нюансы работы на рынке перестрахования и определен ряд факторов, необходимых для учета при передаче риска в перестрахование.

Современный рынок перестрахования России возник в экономически сложный период для страны, его становление происходило одновременно с развитием самого рыночного механизма на территории России в целом.

Перестрахование - механизм, запуск которого невозможен без знания различных техник перестрахования и обычаев делового оборота, формировавшихся в течение долгого времени. Несомненно, в настоящее время перестрахование - это важный элемент работы страхового рынка. Благодаря ему происходит укрепление финансовой устойчивости любой страховой компании. Перестрахование делает возможным предоставление в страхование больших сумм, не опасаясь, что наступление неизвестных рисков сможет привести компанию к банкротству. Перестрахование - это система экономических отношений, в процессе которых страховщик, принимая на страхование риски, часть ответственности по ним (с учетом своих финансовых возможностей) передает на согласованных условиях другим страховщикам с целью создания сбалансированного портфеля договоров страхований, обеспечения финансово устойчивости и рентабельности страховых операций¹.

Помимо гарантированности защищенности страховой компании, перестрахование также защищает работников данной организации от потери работы и заработка, а акционеров от снижения прибыли. Именно поэтому возрастает потребность в изучении перестрахования.

Портфель рисков страховых компании состоит как из небольших, средних, так и из крупных рисков, а также малоизвестных, которые несут высокую вероятность наступлений риска, поэтому, чаще всего, у страховых организаций не получается создать идеально сбалансированный портфель рисков. Соответственно это приводит к появлению диспропорций в нем. Перестрахование является защитным инструментом портфеля страховой организации от влияния крупных рисков. А выплата сумм страхового возмещения в рамках перестрахования происходит не за счет одного страхового общества, а за счет всех участников перестрахования.

Перестрахование оказывает достаточно сильное влияние на обеспечение финансовой устойчивости страховщика:

1. Страховщик не всегда может нести ответственность по большому количеству крупных рисков самостоятельно;

2. Помимо крупных рисков на финансовую устойчивость страховой компании также влияют мелкие риски в случае их массового наступления. Благодаря перестрахованию становится возможным избежать колоссальных убытков, которые бы пришлось нести одной компании, если бы она не передала их в перестрахование, поскольку они сводятся до максимально-допустимого уровня, который бы обеспечивал безопасность компании;

3. Перестрахование позволяет выравнять колебания в результатах деятельности страховщика на протяжении ряда лет. В течение года на результат деятельности страховой компании могут неблагоприятно оказывать влияние либо крупные потери от

большого числа страховых выплат, которые вызваны наступлением одного страхового случая, либо плохие результаты по всему страховому портфелю. Благодаря перестрахованию можно выровнять такие колебания. Это оказывает положительное влияние на стабильность результатов деятельности компании на протяжении ряда лет, что важно для обеспечения финансовой устойчивости страховщика.

Страховая организация может себе позволить взять ответственность по большому количеству рисков в условиях перестрахования. Анализируя целую совокупность объектов с помощью закона больших чисел, можно получить наиболее точные результаты актуарных расчетов. Чем больше договоров заключено страховой компанией, тем более сбалансированным становится ее портфель и тем меньше колебаний в предъявляемых ей претензиях по страховым выплатам. В рамках перестрахования компания может существенно расширить перечень рисков, принимаемых ею на страхование, а также страховать риски, стоимость которых превышает финансовые возможности страховщика.

В перестраховании существует противоречие: с одной точки зрения, перестрахование направлено на сбалансирование страхового портфеля, на финансовую защиту и стабилизацию страховой компании, с другой стороны, страховая организация лишается определенной части прибыли, вступая в отношения перестрахования и передавая часть риска за определенное денежное вознаграждение. Поэтому правильная оценка величины передаваемого риска является очень важным этапом. На законодательном уровне данный вопрос решается установлением границы величины собственного удержания цедента.

Собственное удержание цедента - это экономически обоснованный уровень суммы, в пределах которой страховая организация оставляет определенную долю рисков на своей ответственности, а сумму, которая превышает этот предел, направляет в перестрахование другим страховым⁴.

Также важен вопрос целесообразности такой сделки с экономической точки зрения, поскольку в стоимость перестрахования включается, как и получаемая часть прибыли, так и расходы, связанные с передачей и ведением риска.

Перечень необходимых факторов, которые необходимо учесть в процессе решения вопроса о передаче рисков в перестрахование:

- Средний уровень убыточности по страхуемым рискам, по которым возможно установление лимита собственного удержания. Также необходимо установить возможный уровень ущерба;

- Объем страховой премии. Чем больше объем премии при незначительных отклонениях от общего количества рисков, тем выше может быть установлен лимит собственного удержания;

- Средний уровень дохода от операций по определенному виду страхования. Соответственно, чем операция прибыльнее, тем уровень устанавливаемого лимита собственного удержания может быть выше;

- Географическое положение объектов, подлежащих страхованию. Если большое количество застрахованных объектов расположено на одной территории, возникает необходимость установления лимита на более низком уровне;

- Размер расходов по ведению дела. В случае, если страховая компания несет слишком большие расходы, становится необходимым установление лимита собственно-го удержания так, чтобы часть данных расходов была направлена в перестрахование;

- Наличие у компании опытного квалифицированного специалиста (андеррайтера), который занимается приемом риска в перестрахование.

В процессе развития рынка страхования сформировался ряд типов договоров перестрахования. По форме взаимных обязательств договоры перестрахования делятся на следующие типы³:

- Факультативные (необязательные);

- Облигаторные (обязательные);

- Факультативно - облигаторные.

Договоры факультативного перестрахования возникли первыми. Данный договор представляет собой сделку индивидуального характера по поводу передачи в перестрахование одного конкретного риска. Особенностью факультативного договора является оценка риска самостоятельно как перестраховщиком, так и перестрахователем: цедент (сторона, которая передает свои права и обязанности)³ принимает решение о размере собственного удержания, а цессионарий (сторона, которая принимает часть риска на свою ответственность) - о размере принимаемого риска. Однако факультативное перестрахование имеет и недостаток - цессионарий находится во временных рамках, он имеет ограниченное время для анализа риска, поскольку цедент должен передать часть риска до заключения договора со страхователем.

Особенной чертой облигаторного перестрахования является передача части рисков в случае превышения их общей страховой стоимости заранее определенного уровня участия страховщика. В рамках действия данного договора перестраховщик обязан принять части риска, которые ему предложены. Поэтому облигаторное перестрахование является более удобным для цедента, поскольку все заранее определенные риски получают страховое обеспечение уже у перестраховщика.

С финансовой точки зрения обслуживание облигаторного перестрахования является более выгодным по сравнению с факультативным, поэтому на практике чаще всего используют облигаторное перестрахование².

Переходная факультативно - облигаторная форма предоставляет цедент свободу в принятии решений о том, какие риски и в каких объемах он будет передавать цессионарию. В свою очередь, цессионарий обязан принять цедированные доли рисков на заранее оговоренных условиях. Для перестраховщика такой договор может быть невыгоден, так как цедент может передать ему наиболее опасные риски.

Что же касается участников перестраховочного рынка, на российском рынке есть несколько игроков. Среди них универсальные страховые компании, занимающиеся и перестрахованием, и непосредственным страхованием, есть специализированные участники, которые занимаются, в основном, только перестрахованием. И эти компании - российские. Фактически универсальной страховой компании довольно сложно заниматься перестрахованием. Там существует достаточно тонкий конкурентный момент.

Таким образом, страховая компания нуждается в перестраховании. Именно благодаря данному инструменту страховая организация может защитить себя от банкротства в связи с крупными убытками по страховым случаям и поддерживать свою финансовую

устойчивость, поскольку компания имеет возможность покрывать расходы по одноразовым крупным рискам, а также издержки, которые вызваны наступлением катастрофических случаев. На практике страховая организация осуществляет это путем принятия на страхование рисков частично за счет капитала своих перестраховщиков. Иначе говоря, перестраховщик оказывает некоторую финансовую помощь страховой компании в целях того, чтобы последняя смогла расширить свою деятельность. Это крайне важно для страховой компании, которая заинтересована в выходе на рынок и расширении сферы собственных возможностей.

Доля российских компаний в объеме перестраховочных операций довольно низка. Из-за нехватки собственных ресурсов часто компании не в состоянии взять особо крупные риски на перестрахование. У перестраховщиков нет возможности взять ответственность и гарантировать обеспечение страхового покрытия в страховании авиационных и космических рисков, страховые суммы по которым сопоставимы по величине с емкостью всего российского перестраховочного рынка. Именно поэтому российские компании сотрудничают с зарубежными перестраховочными организациями, передавая им часть ответственности по данным рискам.

В отношении возможности и целесообразности регулирования перестрахования среди российских специалистов не существует однозначного мнения на данный счет. Возможно, уже существующие правовые нормы носят наиболее абстрактный характер. Есть прямая необходимость установления основных экономических требований к перестраховочным операциям и процессам, касающихся деятельности, как страховщиков, так и перестраховщиков.

Таким образом, в рамках правового регулирования перестраховочной деятельности целесообразно рассмотреть следующий ряд мер:

- Определить размер минимального собственного удержания компании-страховщика. Это позволило бы значительно упростить прием на страхование крупных рисков, а также исключит из этого процесса компании с не особо крупными собственными ресурсами и резервами, таким образом, это послужило бы, своего рода, стимулом для страховщиков к постоянному увеличению собственного потенциала;
- Установить обязательную квоту перестрахования на внутреннем перестраховочном рынке, что приведет к повышению его емкости, а также укрепит взаимодействие между национальными страховщиками и перестраховщиками;
- Ввести предел перестрахования в одной компании, как национальной, так и зарубежной, а также и в компаниях одной страны;
- Исключить передачу рисков в зарубежные перестраховочные компании, если это действие не имеет экономической обоснованности.

¹ Кусова А.Ю. Перестрахование: актуальные проблемы правового обеспечения финансовой устойчивости страховщиков// Интеграция науки и практики: взгляд молодых ученых, 2016. - 197 с.

² Никулина Н.Н., Вавилова И.А. Сущность, правовые и экономические основы облигаторного перестрахования// Вестник Московского университета МВД России, 2015. - 223 с.

³ Страхование : учебник и практикум для прикладного бакалавриата / отв. ред. А.Ю. Анисимов. - 2-е изд., испр. и доп. - М. : Издательство Юрайт, 2019. - 218 с.

⁴ Страхование. Практикум : учеб. пособие для академического бакалавриата / Л.А. Орланюк-Малицкая [и др.] ; отв. ред. Л.А. Орланюк-Малицкая, С.Ю. Янова. - М. : Издательство Юрайт, 2019. - 575 с.

THE ROLE OF INSURANCE IN STRENGTHENING THE FINANCIAL STABILITY OF THE INSURER

© 2019 © Evseeva Evgeniya Yurievna
Student

© 2019 Borlakova Tatyana Evgenievna
Senior Lecturer

Samara State University of Economics
E-mail: enajjane@yandex.ru, borlakova@bk.ru

Keywords: reinsurance, risk, insurer, insurance portfolio, own retention of the assignor, financial stability.

The article analyzes the essence of reinsurance, the need for this mechanism to maintain the financial stability of insurance companies, as well as the existing nuances of work in the reinsurance market and identifies a number of factors necessary to take into account when transferring risk to reinsurance.

УДК 001.895:631(8)
Код РИНЦ 06.00.00

ИННОВАЦИОННАЯ ПОЛИТИКА В ОБЛАСТИ ОБЕСПЕЧЕНИЯ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ АГРАРНОГО КЛАСТЕРА БРАЗИЛИИ

© 2019 Жалнина Ирина Викторовна
студент

© 2019 Китаева Марина Васильевна
старший преподаватель

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Ira.zh.00@mail.ru

Ключевые слова: инновационная политика, ВТО, сельское хозяйство, тарифы, Embrapa, продовольственная безопасность.

В данной статье анализируются основные направления инновационной политики современной Бразилии. Рассматривается инновационная система в области сельского хозяйства, а также выдвигаются предложения по заимствованию ее положительного опыта Россией.

По объему номинального ВВП (более 3 трлн. долл. США) Бразилия входит в десятку крупнейших экономик мира, а по численности населения является пятой по величине страной на Земле.

Доля аграрного сектора в ВВП Бразилии невелика (около 5,5%), однако его роль в экономике значительна (табл.1). Последние тридцать лет сельское хозяйство развивается быстрыми темпами. Так, общий объем сельскохозяйственной продукции вырос более чем в 2 раза, а количество домашнего скота увеличилось в 3 раза. Аграрный сектор также вносит существенный вклад в торговый баланс страны. По данным 2015 года, около 36% экспортируемой продукции составляли сельскохозяйственные товары, что говорит о Бразилии, как об игроке, занимающем одно из ведущих мест на международном рынке².

Таблица 1

Структура ВВП Бразилии, 2013 г.

Отрасли экономики в структуре ВВП	Доля ВВП, %	Доля занятого населения, %
Сельское хозяйство (в том числе лесное и рыбное)	5,5	15,7
Добывающая и обрабатывающая промышленность	26,4	13,3
Сфера услуг и др.	68,1	71,0

Несмотря на то, что руководители компаний по всему миру не считают Бразилию инновационным лидером, бразильские руководители все больше убеждаются в способности своей страны выполнять эту роль.

Отсутствие организационного потенциала и растущая нехватка финансовых средств усугубляют напряженность между долгосрочными и краткосрочными целями инноваций среди бразильских бизнес-руководителей. Напряженность также возникает между заявленными возможностями руководителей предприятий и существующими рыночными стимулами для измерения влияния инноваций на рентабельность инвестиций компании.

Главными проблемами современной Бразилии являются продовольственная безопасность и активное развитие сельского хозяйства. Эти приоритеты обусловлены интенсивной индустриализацией страны и переходом значительной части населения из сельскохозяйственного в промышленный сектор. Данная ситуация способствует ослаблению аграрного сектора, актуализации внедрения технологических инноваций и сочетается с социальными проблемами, связанными с урбанизацией. Около 28% населения живет в трущобах, и к 2020 году число жителей в трущобах может достигнуть 55 миллионов человек (около 25% численности Бразилии).

Начиная с 2003 г. в Бразилии реализуется долгосрочная программа "Голода нет" (Fome Zero), которая включает три основных направления действий:

- 1) обеспечение продовольствием;
- 2) развитие частного сельского хозяйства;
- 3) поддержка проектов в сфере предпринимательства среди людей с низким уровнем дохода¹.

Формирование инновационных секторов национальных экономик является частью государственной стратегии не только экономически развитых, но и развивающихся стран мира. Особое значение формированию и совершенствованию инновационной сферы экономики уделяют внимание Китай, Индия, Россия и Бразилия. Например, в Бразилии используют инновации более 50% компаний (для сравнения: в Китае - 62%, Индии - 52%, России - 59%)⁵.

Актуальность проблемы обусловлена пониманием того, что уровень развития инновационной сферы создает основу устойчивого экономического роста, повышения качества жизни населения и сохранения экологии, что в конечном итоге определяет положение государства в мировом хозяйстве.

Бразилия переходит от политики государственного протекционизма к поддержке сельскохозяйственных производителей со стороны государства и частного сектора. Торговые барьеры мешают развитию торговли продукцией животноводства, в связи с этим страна не может использовать внутренний потенциал в полной мере. Поэтому правительство страны активно настаивает на снятии этих барьеров.

В настоящее время в отрасли животноводства Бразилии имеются следующие приоритетные направления²:

- техническая поддержка;
- государственные закупки;
- содействие технологическому прогрессу;
- оптимизация государственной поддержки.

Данные мероприятия способствуют модернизации животноводства и сельского хозяйства в целом, удовлетворению внутреннего спроса, увеличению прибыльности и, прежде всего, повышению конкурентоспособности национальных производителей. В результате развивается взаимная торговля бразильских экспортеров с их торговыми партнерами.

Бразильские руководители бизнеса обращаются к протекционизму, желая при этом воспользоваться глобализацией и открытостью рынков. В Бразилии незначительное большинство (51%) руководителей выступают за протекционистскую политику, потому что они видят в этом конкурентное преимущество, в то время как 49% руководителей бизнеса думают, что протекционистская политика окажет негативное влияние на бизнес в Бразилии³.

Анализируя инновационную систему в аграрном секторе Бразилии, можно отметить, что она в основном поддерживается государством. На его долю приходится около 80% всех средств, выделенных на исследования и разработки, в то время как доля частного сектора составляет всего 10%. В секторе исследований и разработок в целом было задействовано около 80 143 исследователей, то есть на каждые 100 тысяч человек, проживающих в Бразилии, приходится 40 человек, занимающихся научно-исследовательскими работами.

Лидером в формировании сельскохозяйственной инновационной системе является Бразильская государственная корпорация сельскохозяйственных исследователей EMBRAPA, занимающая ведущую роль в НИОКР. Организация была создана в 1973 году для постепенного внедрения научно-технических исследований в сельскохозяйственную отрасль Бразилии.

EMBRAPA - это огромная сеть, состоящая из 47 децентрализованных организаций, рассредоточенных по всей территории страны. Их делят на 3 категории:

- 1) по видам продукции (рис и бобовые, соя, пшеница, мясомолочные породы коров и другие);
- 2) по эко-региональным признакам (полузасушливые регионы, саванна или приамазонские земли);
- 3) по тематике (почва, биотехнология, защита окружающей среды) 4.

Ранее, научные организации, занимающиеся разработками в аграрном секторе Бразилии, не допускали к участию исследователей из-за рубежа. За последние десять лет политика изменилась в сторону сотрудничества между бразильскими исследовательскими институтами и международными партнерами. Следовательно, Embrapa активно участвует во многих международных проектах в области сельского хозяйства, имеет более 100 международных соглашений по каждому из таких проектов.

Таким образом, в инновационной политике аграрного сектора Бразилии ключевое место занимает государственная корпорация Embrapa, основным направлением деятельности которой является проведение научных исследований в сельском хозяйстве в целом, а также улучшение генетики животных, их питания и здоровья.

В заключение стоит отметить, что России следует обратить внимание на следующие аспекты инновационной деятельности, применяемой Бразилией в рамках Embrapa:

- региональный принцип при выборе специализации исследовательских центров. Создание научно-исследовательской компании по модели Embrapa в нашей стране можно начать с запуска "пилотных" научно-исследовательских центров в специализированных "агрокластерах".

- проектный подход в организации НИОКР (как в формировании команды исследователей, так и в финансировании).

Данные направления уже применяются во многих странах и позволяют инновационному развитию в сельском хозяйстве страны выйти на новый уровень.

¹ Медушевский Н.А. Бразилия // Вестник международных организаций. 2013. № 4. С. 36 - 38.

² Галстян А. В. Влияние аграрной политики Бразилии на правила и нормы мировой торговли продукцией животноводства// Business. Education. Law. Bulletin of Volgograd business institute. 2016. № 1 (34). С.165 - 167.

³ Воловик Н.П., Приходько С.В. Торговая политика стран БРИКС// Российский внешнеэкономический вестник. 2014. №8. С. 18 - 28.

⁴ Дорогокупец В.С. Перспективы развития аграрного сектора Бразилии// Наука за рубежом. 2015. №45. С.18 - 23.

⁵ GE Global Innovation Barometer 2018/Brazil Report. February 2018. Режим доступа: https://www.ge.com/reports/wp-content/themes/gereports2017/assets/innovation-barometer-2018/-reports/Brazil_Country_Report_Final.pdf.

INNOVATIVE POLICY IN THE FIELD OF SUSTAINABLE DEVELOPMENT OF AGRARIAN CLUSTER OF BRAZIL

© 2019 Zhalnina Irina Viktorovna
Student

© 2019 Kitaeva Marina Vassilievna
Senior Lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: Ira.zh.00@mail.ru

Keywords: innovation policy, WTO, agriculture, tariffs, Embrapa, food security.

This article analyzes the main directions of innovation policy in modern Brazil. An innovation system in the field of agriculture is being considered, and proposals are being made for borrowing its positive experience from Russia.

УДК 338.45

Код РИНЦ 06.81.45

МЕРОПРИЯТИЯ ПО ПОВЫШЕНИЮ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА ООО "ГАЗПРОМ ТРАНСГАЗ САМАРА"

© 2019 Заступов Андрей Владимирович
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: oiler79@mail.ru

Ключевые слова: себестоимость, затраты, производство, хранение, аренда, рентабельность, прибыль.

Для повышения эффективности деятельности предприятия газовой промышленности и роста его рентабельности и прибыльности предлагается внедрить дополнительный вид деятельности - предоставление услуги ответственного хранения. Приведен анализ стоимости услуг ответственного хранения и аренды по пяти помещениям производственного назначения предприятия.

Главной статьёй расходов предприятия является себестоимость продаж. Для снижения себестоимости рассмотрим меры по снижению затрат на сырье и материалы, для этого предприятию стоит пересмотреть контракты с поставщиками и контрагентами либо рассмотреть вариант с поиском новых поставщиков с более приемлемыми условиями доставки, оплаты, и ценами.

Исходя из этого, вариантами сокращения данной статьи затрат выступают следующие:

1. Заключение контрактов с поставщиками на покупку большой партии сырья или/и материалов. При этом многие поставщики при реализации большой партии продукции предоставляют скидки. Данный вариант реализуем в двух случаях:

- организация располагает достаточными финансовыми возможностями для приобретения большой партии продукции, и имеет для этого места хранения;

- используется не крупными организациями и предполагает сотрудничество с другими организациями-покупателями одного поставщика, т.е. организация может объединиться с другими и совершать закупки совместно, и тем самым, при договоренности с поставщиками, иметь скидку за большой объем закупки.

2. Заключение контрактов с изготовителями напрямую, избегая посредников либо сокращая их количество.

3. Закупка более дешевого сырья и/или материалов. Для решения проблемы высокой стоимости материальных затрат можно рассмотреть замещение отечественными материалами импортных¹.

4. Выборка из общей номенклатуры сырья и/или материалов тех видов, которые организация может произвести само. Перед принятием решения совершать ли закупку продукции у поставщика либо производить ее самостоятельно, стоит провести исследование, будет ли это целесообразно - в некоторых случаях самостоятельное производство дороже, чем закупка готового сырья и/или материала у поставщика².

Одним из главных негативных факторов в деятельности ООО "Газпром трансгаз Самара" является формирование дохода исключительно за счет основной деятельности. Особую актуальность в настоящий момент принимает движение к диверсификации производства.

Для повышения эффективности деятельности данной организации и роста рентабельности и прибыльности, предлагается освоить дополнительный вид деятельности - предоставление услуги ответственного хранения.

Ответственное хранение является одним из направлений логистических услуг, и заключается в обеспечении сохранности продукции или товара на выделенной территории. При этом предприятие может расширить данную услугу, и не только хранить и складывать товарно-материальные ценности (ТМЦ), но и совершать отгрузку, что является гораздо выгоднее аренды.

Изначально, не проводя исследование, можно сделать вывод, что аренда помещений дешевле и выгоднее, чем пользование услугой ответственного хранения, однако, это неверное представление. Разберемся в деталях.

При аренде помещений осуществляется отток большого количества средств на коммунальные услуги, заработную плату работникам, отчисления на нее в социальные и медицинские фонды страхования, горюче-смазочные материалы для техники и т.д. На все это затрачивается огромная часть средств предприятий, при том, что ответственное хранение - это услуга, которая совмещает в себе прием, разгрузку, хранение, комплектацию и отгрузку товара, и предоставляет для этого собственные площади, персонал и юридическую ответственность.

Данная услуга обладает следующими неоспоримыми преимуществами:

1. Минимизация издержек хранения: арендатор оплачивает за хранение только за тот объем продукции, который в данное время находится на складе;

2. Исключается надобность иметь свой штат персонала: груз обслуживается работниками предприятия оказывающей услуги, что приводит к снижению налогового бремени и различного рода рисков³;

3. Ответственность за ТМЦ лежит на лице, оказывающем услуги ответственного хранения, в случае его утери, ее компенсирует лицо;

4. Отсутствие необходимости закупки оборудования: транспорта, погрузо-разгрузочной техники - это все уже имеется у арендодателя;

5. Отсутствие необходимости оплаты коммунальных платежей, заработной платы, отчислений с нее, охраны склада, т.к. данных затрат (часть их) включена в себестоимость услуг.

С помощью данной услуги предприятие - арендодатель сможет компенсировать резкие всплески потребления/спроса, при этом избегая затрат на собственные арендуемые складские помещения и оплату труда сотрудников; накопить и отправить продукцию под заказ; получить груз и отправить грузополучателям.

В состав расходов организации, связанных с предоставлением такой услуги, будут включаться такие затраты, как оплата труда кладовщиков, грузчиков, водителей погрузчиков, отчисления с нее, материальные затраты, коммунальные платежи, налоги и т.д.⁴

Так как данная услуга будет облагаться теми же налогами, что и основная деятельность организации, отпадает необходимость вести отдельный учет.

Таким образом, схема управления прибылью в организации будет выглядеть как последовательность определенных этапов, выполняемых руководящим составом на основании данных о фактах экономической деятельности и собственниками на основании формируемых форм отчетности.

Среди слабых сторон деятельности предприятия ООО "Газпром трансгаз Самара" наиболее актуальными выступают:

1. Снижение темпов прироста выручки от продаж за счет прироста отчислений на социальные нужды и прочие расходы;

2. Доход предприятия формируется только за счет основной деятельности (доля выручки в составе доходов принимает максимальную величину).

Для увеличения показателей данных факторов, предлагается на предприятии применить мероприятия, связанные с управлением материальными расходами⁵. Этого можно добиться путем заключения контрактов с изготовителями напрямую, игнорируя посредников; заключения контрактов с поставщиками на заказ большой партии продукции с последующей скидкой; выборки из общей номенклатуры сырья и/или материалов тех видов, которые организация может произвести самостоятельно; замещения импортных материалов отечественными.

Отрицательное значение чистой прибыли связано со снижением значений прочих расходов и доходов. Для повышения эффективности деятельности предприятия ООО "Газпром трансгаз Самара" и роста рентабельности и прибыльности, предлагается ввести новый вид деятельности - услуга ответственного хранения, логистическая услуга, суть которой заключается в обеспечении сохранности продукции или товара на выделенной территории.

При проведении анализа рынка организаций, предоставляющих данный вид услуг, были выявлены средние цены на оказания услуги. При этом средняя стоимость аренды квадратного метра площади составила 250 руб./м², а также дополнительно уплачиваются охранные и коммунальные услуги⁶.

Стоит учесть, что график отгрузки будет формироваться в целях сокращения простоев, у организации не будет необходимости в привлечении новых сотрудников, что позволит снизить себестоимость услуги, увеличив при этом ее рентабельность и прибыльность.

У предприятия ООО "Газпром трансгаз Самара" есть возможность предоставлять услуги ответственного хранения в 5 помещениях производственного назначения с суммарной площадью 170,8 квадратных метров.

Сравнительный анализ стоимости аренды данных камер и услуг ответственного хранения в данных зданиях представлен в таблице 1. При стабильном и высоком спросе на данный вид услуги предприятие может расширить метраж своих помещений.

Таблица 1

Анализ стоимости услуг ответственного хранения и аренды по пяти помещениям производственного назначения ООО "Газпром трансгаз Самара" общей площадью 170,8 м²

Наименование платежа	Сумма руб.	Наименование платежа	Сумма руб.
Стоимость аренды при средней стоимости арендуемого м ² - 250 руб.	42700	Ответственное хранение	2562
Коммунальные услуги: 1) Тариф 12\$/м ² /год 2) Расчет по среднему значению курса доллара в 2018г.	9007	Погрузо-разгрузочные работы (ручным способом): прием и отгрузка	20496
Охрана (при работе в две смены)	40000	Погрузо-разгрузочные работы (механическим способом): прием, перестановка, сортировка и отгрузка	34160
		Сортировка по покупателям	8540
		Паллетирование	30744
ИТОГО	91707	ИТОГО	96502

Из данного расчета можно увидеть, что при одной и той же площади, величина прибыли от услуг, а также рентабельность существенно выше, причиной того будет служить формирование основной прибыли за счет большего количества клиентов.

В таблице 2 изложен прогнозируемый график доходов организации (показателей прибыли и рентабельности) с учетом увеличения цен. Расходы остаются неизменными в связи с переходом от одного вида деятельности в другой. Доходы от аренды учитываются в статье "Прочие доходы". Это значит, что данные услуги будут оказывать воздействие на размер прибыли до налогообложения (таблица 2).

Таблица 2

Прогнозный расчет увеличения прибыли и рентабельности ООО "Газпром трансгаз Самара" от аренды и услуг ответственного хранения

Показатели	2017 г.	2018 г.	2019г.	
			До внедрения	После внедрения
Прибыль до налогообложения	717380	516152	79444	79444-1145,80+1205,71=79503,91
Чистая прибыль	484011	336524	-113234	-113234-1145,80+1205,71=-113174,09
Рентабельность активов	4,08%	2,41%	-0,99%	-0,91%
Рентабельность собственного капитала	6,21%	3,81%	-1,57%	-1,49%

По результатам применения предложенных мероприятий увеличился показатель чистой прибыли, рентабельности собственного капитала и активов ООО "Газпром трансгаз Самара" в сравнении с состоянием до введенных мероприятий.

Таким образом, предлагается в качестве основных мер по повышению рентабельности и прибыльности остановиться на внедрении нового вида деятельности - услуга ответственного хранения. Анализ эффективности предложенных мероприятий показал рост чистой прибыли, рентабельности собственного капитала и активов в сравнении со значениями данных показателей до их внедрения. Следует отметить, предприятие ООО "Газпром трансгаз Самара" снизило свои показатели в 2018 г. по сравнению с 2017 г. Это объясняет не высокий рост показателей после внедрения предложенных мероприятий. Однако, при постепенном наращивании объемов деятельности в предложенном направлении, организация получит положительные результаты в будущем.

¹ Ильшева Н.Н., Крылов С.И. Анализ финансовой отчетности: Учебник. М.: Финансы и статистика; ИНФРА-М, 2011. - 480 с.

² Заступов А.В. Стратегические конкурентные преимущества в управлении активами нефтяных компаний // Нефть. Газ. Новации. 2011. № 3 (146). С. 80-82.

³ Заступов А.В. Современные методические подходы в анализе, оценке и управлении рисками в нефтедобыче // Нефть. Газ. Новации. 2009. № 7. С. 78-82.

⁴ Алтухова М.В. Финансовая диагностика и поддержка управленческих решений // Справочник экономиста. 2014. № 2. С. 39-49.

⁵ Заступов А.В. Современные подходы к управлению производством на основе формируемых экономических кластеров // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2015. № 7 (129). С. 67-73.

⁶ Анализ финансовой устойчивости [Электронный ресурс] / Финансовый анализ по данным отчетности. - Режим доступа: URL: <http://www.auditit.ru/finanaliz/terms/solvency/>

⁷ Москалева Е.Г. Методика анализа рентабельности деятельности компании по данным публичной бухгалтерской отчетности // Международный бухгалтерский учет. 2013. № 46. С. 30-40.

ACTIONS FOR INCREASE IN PROFITABILITY OF PRODUCTION OF LLC GAZPROM TRANSGAZ SAMARA

© 2019 Zastupov Andrey Vladimirovich
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: oiler79@mail.ru

Keywords: prime cost, expenses, production, storage, rent, profitability, profit.

For increase in efficiency of activity of the enterprise of the gas industry and growth of its profitability and profitability it is offered to introduce an auxiliary view of activity - providing service of safe custody. The analysis of cost of services of safe custody and rent in five rooms of production appointment of the enterprise is provided.

МЕРЫ СНИЖЕНИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

© 2019 Заступов Андрей Владимирович
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: oiler79@mail.ru

Ключевые слова: фактор, себестоимость, затраты, продукция, ресурсы, предприятие.

В статье дан анализ факторов, влияющих на уровень себестоимости выпускаемой продукции предприятия. Приведены необходимые мероприятия по снижению затрат предприятия за счет совершенствования процессов производства и его обслуживания.

Выявлению факторов, влияющих на уровень себестоимости выпускаемой продукции, способствует проведение факторного анализа затрат, который позволяет выявить, за счет каких изменений и в какой степени за счет них произошел рост или спад себестоимости выпускаемой продукции.

Факторы изменения себестоимости продукции - это все элементы производственного процесса, изменение качества и количества которых сказывается на изменении затрат, входящих в состав себестоимости продукции¹.

В условиях экономического кризиса падение курса рубля отрицательно сказалось на тех предприятиях, производство которых основано на импортном сырье. В этой связи широко внедряется политика импортозамещения, позволяющая снизить данную статью расходов.

Весомую долю в себестоимости выпускаемой продукции занимает фонд заработной платы, который, в свою очередь, зависит от количества сотрудников предприятия и среднего уровня заработной платы на предприятии. Эффективному функционированию предприятия и снижения доли заработной платы в составе себестоимости продукции способствуют меры по премиальной системе оплаты труда, привязанной к показателям выработки и прибыльности предприятия².

В целом, все факторы, за счет которых может произойти снижение уровня себестоимости продукции, рассмотрим далее.

1. Факторы, зависящие от уровня технического оснащения производства, в частности, уровня прогрессивности и производительности станочного парка машин и оборудования, технологичности используемого сырья и материалов. В эту группу включены факторы, зависящие от уровня технического прогресса³. В таком случае, при обновлении станочного парка или внедрении новой технологии достигаемая экономия (выгода) рассчитывается посредством сравнения уровня себестоимости до и после обновления:

$$\Delta = (Z_C - Z_H) \cdot Q_H \quad (1)$$

где Δ - экономия прямых текущих затрат;

Z_c - прямые текущие затраты на единицу продукции до внедрения мероприятия;

Z_n - прямые текущие затраты после внедрения мероприятия;

Q_n - объем продукции в натуральных единицах от начала внедрения мероприятия до конца планируемого года.

К этой группе факторов относятся также внедрение на предприятии вычислительной техники, позволяющей сократить затраты времени и потребность в человеческих ресурсах; внедрение оборудования с ЧПУ; освоение новых компьютерных программ; капитальный ремонт оборудования, позволяющий восстановить производственные мощности.

2. Факторы, зависящие от уровня организации труда. К ним относятся факторы, определяющие формы, методы труда, уровень специализации производства; качество использования основных фондов и др. Изменение структуры управления, закрепление ответственных лиц могут оказать существенное влияние на уровень производительности труда. Степень специализации также сказывается на показателях выработки. Повышение коэффициентов использования основных средств, их загрузки способствуют повышению объемов производства. В последнее время в связи с возрастанием цен на топливо актуальными становятся вопросы снижения транспортных расходов, посредством оптимизации использования автотранспорта. В целом, рассмотренные выше факторы непосредственно влияют на уровень организации труда.

Весомую роль играет уровень и качество вспомогательного производства предприятия, от работы которого зависит основное производство.

3. Снижение текущих затрат возможно за счет совершенствования процессов производства и его обслуживания. Следует повышать коэффициент сменности, внедрять основы, принципы и правила бережливого производства, регламентирующие порядок учета, хранения инвентаря и инструментов. Необходимо внедрять более жесткие правила контроля за качеством производственных процессов и конечного продукта.

Большую роль в повышении качества играет входящий контроль, обеспечивающий поступление в производство только качественного сырья. Снизить текущие издержки позволяют мероприятия по автоматизации и механизации производства, снижающие потребность в персонале⁴. Требуется провести хронометраж основных производственных процессов с целью исключения времени простоев оборудования и работников цехов. Плановый ремонт и осмотр оборудования без остановки производства или во время плановой остановки производственной линии позволят избежать затрат на unplanned ремонт оборудования.

Необходимо более тщательно нормировать расходы, учитывать при планировании изменения факторов внешней среды, уровень инфляции, курс валют в случае импорта сырья, материалов, комплектующих, общие тенденции на рынке, в том числе в сфере налогообложения и тарифной политики⁵.

Совершенствование дорожной карты производства, оптимизация цепочки создания ценности продукта (более рациональное размещение цехов, оборудование) позволит снизить затраты на излишние перемещения заготовок из цеха в цеха, от одного оборудования к другому и т.д.

Большинство производственных процессов являются энергоемкими, поэтому следует значительно внимания уделить рациональному использованию топливно-

энергетических ресурсов. Требуется заменить электрические лампочки на менее энергоемкие, при приобретении оборудования обращать внимание на показатели энергоемкости, учитывать эти расходы при планировании себестоимости продукции.

Существенные резервы на сокращение текущих затрат заложены в системе премирования и поощрения труда работников⁶. Обоснование системы и тарифов оплаты труда, привязка показателей к уровню производительности на предприятии обеспечат повышение эффективности труда и снижение текущих расходов. Таким образом, к данной группе факторов относятся затраты на освоение новых видов услуг, продукции, работ. Чем выше затраты на подготовку производства, тем большие по объему должны создаваться резервные фонды на развитие предприятия.

Большую роль на уровень себестоимости выпускаемой продукции и затрат на 1 рубль играет ассортимент выпускаемой продукции и объем выпуска продукции. Рост объемов производства и реализации способствует снижению постоянных затрат на единицу продукции⁷. Изменение объемов реализации более и менее рентабельной продукции сказывается на затратах на 1 рубль товарной продукции.

Относительная экономия на условно-постоянных расходах определяется по формуле:

$$\mathcal{E}_\Pi = \frac{T_{\text{пр}} \cdot \mathcal{Z}_{\text{уп}}}{100} \quad (2)$$

где \mathcal{E}_Π - экономия условно-постоянных расходов;

$\mathcal{Z}_{\text{уп}}$ - сумма условно-постоянных расходов в базисном году;

$T_{\text{пр}}$ - темп прироста товарной продукции по сравнению с базисным годом.

В отдельную категорию следует выделить факторы, относящие к степени и качеству использования сырья и материалов. Необходимо обеспечить входной контроль за качеством поставляемых ресурсов, проводить оценку его влияние на уровень брака и себестоимости продукции.

Также необходимо учитывать факторы, связанные со спецификой отрасли или вида экономической деятельности. К таким факторам можно отнести специфические условия труда и изменение характеристик предметов труда (к примеру, потребность в подготовительных, исследовательских работах перед началом производства), уровень опасности производства, в зависимости от которого формируются размеры страховых фондов и зависит величина социальных отчислений (чем опаснее производство, тем выше отчисления в пенсионные фонды по несчастным случаям); вредность производства; сложность труда. От влияния таких факторов зависят продолжительность рабочего дня работника, надбавки к заработной плате и др.

В целом, снижению себестоимости выпускаемой продукции способствуют:

1. улучшение, модернизация технологических процессов, позволяющие сократить длительность производственного цикла, снизить отходы сырья и материалов, сократить потребность в обслуживающем и производственном персонале, увеличить производительность и производственные мощности предприятия;

2. цены на закупаемое сырье и материалы, как правило, играют одну из ключевых ролей при формировании себестоимости выпускаемой продукции. Для оптимизации закупочных цен требуется постоянный анализ предложений на рынке, контроль за экономической ситуацией, валютными курсами.

¹ Хамидуллина Г.Р. Управление затратами: планирование, учет, контроль и анализ издержек обращения. - М.: Издательство "Экзамен", 2014. - 352 с.

² Заступов А.В. Стратегические конкурентные преимущества в управлении активами нефтяных компаний // Нефть. Газ. Новации. 2011. № 3 (146). С. 80-82.

³ Бабаев Ю.А. Учет затрат на производство и калькулирование себестоимости продукции (работ, услуг) - М.: Вузовский учебник, 2013. - 520 с.

⁴ Заступов А.В. Современные методические подходы в анализе, оценке и управлении рисками в нефтедобыче // Нефть. Газ. Новации. 2009. № 7. С. 78-82.

⁵ Заступов А.В. Налоговое стимулирование нефтедобычи в осложненных условиях // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2012. № 4 (90). С. 26-29.

⁶ Адамов В.В., Ильенкова С.Д., Сиротина Т.П. Экономика и статистика фирм: Учеб. пособие. - М.: Финансы и статистика, 2015. - 242 с.

⁷ Мицкевич А.А. Управление затратами и прибылью. - М.: ОПМА-ПРЕСС ИИЭС, 2013. - 286 с.

MEASURES OF DECREASE IN COST OF PRODUCTS OF THE INDUSTRIAL ENTERPRISE

© 2019 Zastupov Andrey Vladimirovich
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: oiler79@mail.ru

Keywords: factor, prime cost, expenses, products, resources, enterprise.

In article the analysis of the factors influencing the level of prime cost of products of the enterprise is given. Necessary actions for cost reduction of the enterprise due to improvement of processes of production and its service are given.

УДК 338.45

Код РИНЦ 06.81.45

МНОГОФАКТОРНЫЕ МОДЕЛИ ПОВЫШЕНИЯ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА

© 2019 Заступов Андрей Владимирович
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: oiler79@mail.ru

Ключевые слова: предприятие, рентабельность, производство, моделирование, многофакторная модель, факторный анализ.

В статье приведен экономический анализ моделирования многофакторной модели повышения рентабельности производства на предприятии. Также представлены Основные резервы повышения рентабельности промышленного производства. Даны рекомендации по выполнению факторного анализа показателей прибыли и рентабельности предприятия.

Для оценки результативности и экономической целесообразности деятельности, предприятие должно проводить анализ своих показателей. В экономическом анализе результаты деятельности организации можно оценить через такие показатели, как объем производства продукции, объем реализации, прибыль. Но для формирования мнения об эффективности ее деятельности, перечисленных показателей будет недостаточно, в связи с тем, что данные показатели являются абсолютными характеристиками функционирования организации. Их правильное толкование возможно только при взаимосвязи с дополнительными показателями, которые отражают вложения средств в производство. Поэтому для оценки эффективности деятельности предприятия в целом, прибыльность различных видов деятельности (финансовой, хозяйственной, предпринимательской), определяют через показатели рентабельности¹. При оценке финансового состояния предприятия и при проведении сравнительного анализа нужно учесть, что показатели рентабельности представляют собой важные элементы, которые отражают факторную среду формирования прибыли организации.

Рентабельность - показатель эффективности хозяйственной деятельности производства, она комплексно отражает степень эффективности применения трудовых, материальных, денежных и природных ресурсов. Является относительным показателем экономической эффективности.

Выделяют рентабельность общую - процентное соотношение общей прибыли и среднегодовой общей стоимости нормируемых оборотных средств и основных производственных фондов; и рентабельность расчетную - соотношение расчетной прибыли и среднегодовой общей стоимости производственных фондов, с которых взыскивается плата за фонды. Так же выделяют показатель уровня рентабельности к текущим затратам - соотношение прибыли и себестоимости реализованной или товарной продукции².

Рентабельность производства является более обобщающим, качественным показателем эффективности экономической деятельности предприятия, результативности производства³. Рентабельность производства представляет собой отношение прибыли от реализации к общей сумме вложений в производство и сбыт продукции. Эффективность производства зависит от размера вложений, чем меньше сумма привлеченных средств при том же размере полученной прибыли, тем эффективнее функционирует производство и предприятие в целом.

С помощью расчетов уровня рентабельности можно проанализировать долгосрочную перспективу успешного функционирования предприятия. Инвесторы и кредиторы, вкладывающие средства в капитал организации, опираются в большей степени на показатель рентабельности, т.к. он является наиболее надежным индикатором, чем показатели ликвидности и финансовой устойчивости, которые определяются при соотношении отдельных статей баланса⁴.

Также при соотношении величины прибыли и суммы вложенных средств, рентабельность можно использовать для прогнозирования прибыли предприятия. В процессе

составления прогноза с ожидаемыми и фактическими инвестициями сопоставляется та прибыль, которую предприятие планирует получить с помощью этих инвестиций. Расчет планируемой прибыли проводится на основе уровня доходности за предшествующие периоды, при учете прогнозируемых изменений⁵. Большую роль рентабельность играет: при принятии решений в инвестиционной деятельности, при планировании, при составлении смет, координировании, контроле и оценке деятельности организации и ее результатов.

При анализе рентабельности различных видов продукции, а также всей ее совокупности, можно обнаружить внутренние пути (резервы) снижения себестоимости, пути увеличения уровня качества продукта для возможного роста его стоимости, что в любом случае увеличит рентабельность производства, а значит, улучшит социально-экономическое, финансовое положение организации.

Основные резервы повышения рентабельности производства - рост удельного веса специализированного производства, использование современных методов организации труда и производства с учетом требований научно-технического прогресса, увеличение скорости внедрения и освоения новой, более инновационной техники, рост производительности труда, уменьшение себестоимости продукции, рост уровня ее качества, усиление режима экономии в расходовании трудовых, финансовых и материальных ресурсов и увеличение материальной заинтересованности персонала организации в результатах своего труда.

Определяющим в содержании понятия "рентабельность производства" является размер прибыли. В связи с этим определение факторов рентабельности производства характеризует установление факторов, оказывающих влияние на формирование прибыли. Условно факторы можно разделить на две группы:

- факторы внешнего порядка. Являются объективными и никак не зависят от производителя продукции;
- факторы внутреннего порядка. Носят субъективный характер и напрямую зависят от товаропроизводителя.

Факторы внешнего порядка характеризуются с рыночным спросом на продукцию, предложением и конкуренцией товаропроизводителей. Спрос (высокий или низкий) на различный вид продукции, а также отсутствие или наличие конкурентов характеризует уровень цен на продукцию и количество ее продаж. К факторам внутреннего порядка относятся объем реализуемой продукции, ее качество, затраты на производство.

Количество валовой продукции и уровень ее товарности оказывают большое влияние на объем реализованной продукции. С ростом количества валовой продукции следует увеличение объема продукции подлежащей сбыту, в связи с тем, что темпы роста ее внутреннего потребления, как правило, ниже темпов роста валовой продукции, что создает условия для роста уровня товарности и в итоге увеличение денежной выручки. На величину прибыли оказывает влияние качество продукции, так как производство продукции более высокого качества гарантирует высокую цену реализации. Величина денежной выручки обуславливается сроками сбыта продукции, рынков и структуры сбыта.

Факторы рентабельности производства имеют особенность носить интенсивный или экстенсивный характер. Интенсивные факторы оказывают влияние на увеличение реализационных цен и снижение себестоимости продукции, экстенсивные факторы в

свою очередь влияют на рентабельность с помощью изменения количества реализованной продукции.

Абсолютные показатели рентабельности производства - это чистый и валовой доход. Однако для полного анализа экономических результатов производственной деятельности организации недостаточно абсолютных показателей прибыли, валового и чистого дохода. При получении прибыли предприятием предприятие будет считаться рентабельным, но эффективность будет разной, так как она напрямую зависит от размеров предприятия, объема затрат на производство, структуры позиции и т.д. Потому для анализа экономической производства эффективности применяют еще и относительные показатели рентабельности, которые в свою очередь представляются в виде отношения двух соразмерных величин: прибыли, чистого и валового дохода, показателей эффективности потребления тех или иных затрат или производственных ресурсов⁶.

Относительные показатели рентабельности исчисляются чаще всего в процентах либо денежном измерении. С помощью относительных показателей рентабельность можно выразить как по товарной (реализованной) продукции, так и по валовой продукции.

Таким образом, определение резервов повышения рентабельности производства сводится, с одной стороны, к определению резервов снижения себестоимости производства продукции, и с другой - резервов роста выручки от реализации.

При использовании факторного анализа стоит начинать с моделирования многофакторной модели. Смысл построения модели заключается в создании конкретной тематической зависимости между факторами. Выделим ряд требований, которые необходимо соблюдать при моделировании функциональных факторных систем:

1. Факторы, входящие в модель, должны иметь конкретное физическое значение и реально существовать.

2. Факторы, включаемые в систему факторного анализа, должны иметь причинно-следственную связь с исследуемым показателем.

3. Факторная модель должна обеспечивать измерение воздействия определенного фактора на общий результат.

В факторном анализе применяются следующие виды наиболее часто встречающихся многофакторных моделей⁷:

1. Аддитивные модели. Результативный показатель получается как алгебраическая сумма или разность результирующих факторов:

$$P = N - S_{ps} - KP - УЗ \quad (1)$$

где P - прибыль от продаж;

N - выручка от продаж;

S_{ps} - производственная себестоимость реализованной продукции;

KP - коммерческие затраты;

$УЗ$ - управленческие затраты.

2. Мультипликативные модели используются, когда результирующий показатель находится как произведение нескольких результирующих факторов:

$$Ra = \frac{P}{A} = \frac{P}{H} \cdot \frac{H}{A} \quad (2)$$

где Ra - рентабельность капитала;

Р - рентабельность реализации продукции;

А - средняя стоимость активов предприятия за отчетный год.

3. Кратные модели. В этом случае резульативный показатель определяется отношением отдельного фактора к другому.

4. Различные комбинации вышеизложенных моделей дают комбинированные или смешанные модели.

В практике экономического анализа применяется ряд способов моделирования многофакторных моделей: расширение, удлинение, формальное разложение, расчленение и сокращение одного или нескольких факторных показателей на составные элементы. Исходя из этого, получаем трехфакторную мультипликативную модель рентабельности активов предприятия. Данная модель более известна в экономической литературе как модель Дюпона. При анализе этой модели можно сделать вывод, что на рентабельность активов предприятия оказывают воздействие оборачиваемость собственного капитала, рентабельность продаж и доля собственного капитала в общей массе активов предприятия.

Приведенные факторы данной модели характеризует ценовую политику предприятия, также характеризуют структуру активов и оборотных активов, обусловленных размером выпуска и реализации продукции и показывающих эффективность использования производственных запасов, оптимальный размер которых предоставляет возможность экономить оборотный капитал.

Для осуществления анализа влияния факторов на итоговый результат необходимо произвести факторный анализ модели с помощью метода цепных подстановок с учетом абсолютных разностей. Для выполнения факторного анализа следует использовать данные бухгалтерского баланса и отчета о прибылях и убытках. Полученную факторную модель можно решить методом цепных подстановок с использованием абсолютных разностей.

¹ Млынарская Т.И. Основные направления повышения рентабельности работы организации // Современные тенденции в экономике и управлении: новый взгляд. 2016. № 45. С. 270-276.

² Бузаева Н.А. Анализ прибыльности и рентабельности предприятия // Научно-исследовательские публикации. 2014. № 4 (8). С. 136-139.

³ Медведев В.К., Заступов А.В. Эколого-экономические аспекты эффективности ресурсоотдачи механизма природопользования в нефтяном хозяйстве // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2006. № 2 (20). С. 136-142.

⁴ Заступов А.В. Стратегические конкурентные преимущества в управлении активами нефтяных компаний // Нефть. Газ. Новации. 2011. № 3 (146). С. 80-82.

⁵ Парушина Н.В. Основные направления анализа и прогнозирования финансового состояния по данным бухгалтерской (финансовой) отчетности организаций // Международный бухгалтерский учет. 2014. № 2. С. 55-63.

⁶ Заступов А.В. Современные методические подходы в анализе, оценке и управлении рисками в нефтедобыче // Нефть. Газ. Новации. 2009. № 7. С. 78-82.

⁷ Лупильцева М.А. Основы и методика факторного анализа рентабельности // Право. Экономика. Безопасность. 2016. № 3 (9). С. 89-92.

MULTIPLE-FACTOR MODELS OF INCREASE IN PROFITABILITY OF INDUSTRIAL PRODUCTION

© 2019 Zastupov Andrey Vladimirovich
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: oiler79@mail.ru

Keywords: enterprise, profitability, production, modeling, multiple-factor model, factorial analysis.

In article the economic analysis of modeling of multiple-factor model of increase in profitability of production is given in the enterprise. The Main reserves of increase in profitability of industrial production are also presented. Recommendations about implementation of the factorial analysis of indicators of profit and profitability of the enterprise are made.

УДК 338.45
Код РИНЦ 06.81.55

ОПТИМИЗАЦИЯ ТОВАРНЫХ ЗАПАСОВ НА ПРЕДПРИЯТИИ

© 2019 Заступов Андрей Владимирович
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: oiler79@mail.ru

Ключевые слова: товарная политика, предприятие, товарные запасы, затраты, ассортимент, продукция.

В статье раскрыты сущность, цели и задачи товарной политики предприятия. Рассмотрен комплекс мероприятий по эффективному управлению ассортиментом товарной продукции предприятия и возможные пути оптимизации товарных запасов, и результаты их решения.

На каждом торговом или промышленном предприятии, занимающихся выпуском товарной продукции хозяйственного или промышленного назначения, указателем общей направленности действий руководства должна служить товарная политика. Грамотно составленная товарная политика позволяет оптимизировать процесс обновления товарного ассортимента¹. Становится очевидным, сегодня товарная политика в предпринимательской среде - неотъемлемая часть хозяйственной и маркетинговой политики предприятия, в которой четко представлены цели производства и сбыта товарной продукции.

Товарная политика имеет следующие цели и действия:

1. обеспечение преемственности решений и мер по оформлению оптимального ассортимента;

2. поддержание конкурентоспособности товаров на заданном уровне²;
3. поиск перспективных сегментов и ниш для товаров предприятия;
4. целенаправленная адаптация ассортиментного набора к требованиям покупателей (рынка).

Учитывая цели товарной политики, необходимо обеспечить условия постоянного движения товарных запасов. Излишние запасы товарно-материальных ценностей неизбежно приводят к дополнительным расходам вследствие возникновения следующих факторов, а именно:

- затрат, связанных с хранением запасов (аренда складских помещений и их содержание, транспортные расходы и др.);
- затрат, связанных с потерями (порчей, хищениями) и бесконтрольным использованием товарно-материальных ценностей (при больших объемах и длительном сроке хранения имущества очень сложно осуществлять контроль за его сохранностью);
- отвлечения средств из оборота, их обездвижение.

Сверхнормативные запасы замедляют их оборачиваемость, нарушают финансовую стабильность предприятия, добавляя затраты, и заставляют руководство в срочном порядке изыскивать дополнительные денежные средства для финансирования текущей деятельности. Поэтому излишние товарные запасы считают так называемым "кладбищем бизнеса".

Политика накопления запасов перекрывает положительный эффект экономии торговой организации на ранних закупках, используя скидки³. При разработке системы управления запасами на предприятии необходимо учесть, что мнения в отношении политики формирования запасов у различных служб предприятия могут быть разными:

1. служба снабжения (закупок) старается как можно скорее выполнить объемы снабжения и стремиться к большим запасам, чтобы избежать претензий со стороны подразделений по поводу несвоевременного снабжения;
2. служба производства за счет больших запасов быстрее реагирует на заявки отдела продаж;
3. служба продаж считает, что большими запасами может привлечь больше покупателей;
4. финансовая служба с экономической и финансовой точек зрения небезосновательно выступает против накопления больших запасов, как нерационального использования денежных средств.

Таким образом, необходимо найти аргументы для принятия всеми единого правильного решения по формированию товарных запасов - чем больше запасов, тем медленнее они превращаются в денежные средства.

Следует отметить, что оборачиваемость запасов в различных промышленных и непромышленных отраслях существенно различается. На предприятиях одной отрасли на основе сравнения продолжительности одного оборота можно выделить успех или неуспех какой-либо компании⁴. Величина запасов обязательно должна соответствовать объемам продаж, характеру производства, природе запасов, возможности их хранения. Обязательно надо учитывать возможности перебоев в снабжении и возможности поставщиков по объемам.

Далее рассмотрим комплекс мероприятий и возможные пути оптимизации товарных запасов, и результаты их решения.

Можно выделить следующие мероприятия, повышающие платежеспособность предприятия и тем самым улучшающие его финансовое состояние:

- улучшение структуры запасов приведет к сокращению средств, иммобилизованных в запасы;
- сокращение избыточных запасов;
- сокращение потребности в источниках финансирования;
- поддержание запасов в надлежащем состоянии;
- снижение расходов, связанных с финансированием запасов, и минимизация сопутствующих рисков⁵.

Далее рассмотрим мероприятия, направленные на поддержание конкурентоспособности, а значит на увеличение товарооборота за счет постоянных покупателей:

- рациональное соотношение между имеющимися в наличии видами товаров;
- сокращение потерь, связанных с упущенной выгодой при отказе от заказа.

Отдельно стоит выделить мероприятия, направленные на оптимизацию расходов по формированию и хранению товарных запасов (сокращение издержек производства):

- устранение потерь рабочего времени, вызванных нехваткой товаров;
- сокращение простоев оборудования (холодильников, электрооборудования, например, в цехах приготовления полуфабрикатов и готовых блюд для торговых предприятий и предприятий общественного питания, или швейного оборудования для предприятий легкой промышленности⁶);
- поддержание наиболее экономичного соотношения между затратами на хранение и затратами на приобретение запасов;
- сокращение затрат на содержание складских помещений.

Также стоит обратить внимание на мероприятия по обеспечению необходимого контроля за количеством и качеством товарных запасов:

- контроль за количеством и качеством при поступлении на предприятие;
- предотвращение порчи и возможных потерь, а также бесконтрольного использования запасов.

В современных условиях развития цифровой экономики, наиболее предпочтительным вариантом оптимизации товарных запасов и управления ими может стать использование в производственно-хозяйственной деятельности предприятий программного продукта Forecast NOV. Данная специализированная программа позволяет наиболее эффективно управлять товарными запасами на предприятии в автоматизированном режиме:

1. Программный продукт Forecast NOV ведет анализ и прогнозирование спроса.
2. Данная специализированная программа выполняет расчет оптимального товарного запаса на предприятии.
3. В программе выполняется автоматическое формирование заказов.
4. С помощью программного продукта Forecast NOV проводится эффективное управление ассортиментом продукции предприятия.

Благодаря использованию профессионального программного продукта Forecast NOV в хозяйственной деятельности предприятия возможно эффективное решение следующих важных задач в ассортиментной политике предприятия:

1. выявление ключевых позиций ассортиментной продукции по заданным критериям на основе кросс-ABC-XYZ-анализа;
2. нахождение проблемных товарных групп, ранжирование поставщиков с помощью анализа товарных групп и срезов;
3. поиск неликвидной продукции предприятия, выбывшего ассортимента, сверх запасов с использованием анализа ассортимента.

Таким образом, стратегические решения проясняются и подтверждаются математическим прогнозом, появляется единый инструмент принятия решений и контроля за их исполнением⁷.

Все вышеперечисленные мероприятия направлены на оптимизацию товарных запасов на предприятии и после их реализации повышают финансовую устойчивость предприятия через повышение финансовых показателей платежеспособности, выручки и прибыли.

¹ Фирсенко С.С., Щербенко Е.В. Товарная политика предприятия: учеб. пособие / Краснояр. гос. торг.-экон. ин-т. - Красноярск, 2008. - 278 с.

² Заступов А.В. Стратегические конкурентные преимущества в управлении активами нефтяных компаний // Нефть. Газ. Новации. 2011. № 3 (146). С. 80-82.

³ Симонова А.П. Ассортиментная политика. - М.: "Юнити", 2001. - 265 с.

⁴ Заступов А.В. Современные подходы к управлению производством на основе формируемых экономических кластеров // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2015. № 7 (129). С. 67-73.

⁵ Заступов А.В. Современные методические подходы в анализе, оценке и управлении рисками в нефтедобыче // Нефть. Газ. Новации. 2009. № 7. С. 78-82.

⁶ Каюмова Р.Ф. Ассортиментная политика швейных предприятий. - М.: Бибком, 2015. - 745 с.

⁷ Патров В.В., Пятов М.Л. Бухгалтерский учет товарных операций. - М.: Бухгалтерский учет, 2017. - 240 с.

OPTIMIZATION OF COMMODITY STOCKS AT THE ENTERPRISE

© 2019 Zastupov Andrey Vladimirovich
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: oiler79@mail.ru

Keywords: commodity policy, enterprise, commodity stocks, expenses, range, products

In article the entity, the purposes and problems of commodity policy of the enterprise are opened. The complex of actions for effective management of the range of products of the enterprise and possible ways of optimization of commodity stocks and results of their solution is considered.

СООТНОШЕНИЕ ПОНЯТИЙ "УДОВЛЕТВОРЕННОСТЬ", "ВОВЛЕЧЕННОСТЬ", "ЛОЯЛЬНОСТЬ", "ИДЕНТИФИКАЦИЯ" И "ПРИВЕРЖЕННОСТЬ"

© 2019 Игнатъева Татьяна Андреевна
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Bushuevata@inbox.ru

Ключевые слова: удовлетворенность, вовлеченность, лояльность, идентификация, приверженность.

Статья посвящена анализу ключевых понятий мотивации персонала. Обосновывается проблема терминологических противоречий определений. С целью исключения противоречий, автором предлагается единая концепция, объединяющая в себе различные теоретические подходы к определению понятий "удовлетворенность", "лояльность", "вовлеченность", "идентификация" и "приверженность" персонала организации.

Проблема отношений работника и организации занимает умы отечественных и зарубежных исследователей десятилетиями. Первыми исследователями, заложившими основы теоретических знаний в этом вопросе, являются Абрахам Маслоу (1954 г., книга "Мотивация и личность"), Ирвин Гофман (1956 г., книга "Представление себя другим в повседневной жизни"), Фредерик Герцберг (1959 г., двухфакторная теория мотивации, книга "Мотивация в работе"), Крис Арджирис и Эдгар Шейн (1962 г., концепция психологического контракта, книга "Межличностная компетентность и организационная эффективность"), Дуглас Мак-Грегор (1965 г., принцип интеграции, книга "Человеческая сторона предприятия"), Дэвид Макклелланд (1961 г., книга "Мотивация человека"), Владимир Ядов и Андрей Здравомыслов (1967 г., книга "Человек и его работа"). Вслед за ними мотивационные аспекты в трудовой сфере изучали Магура М.И., Курбатова М.Б., Темницкий А.Л., Патрушев В.Д., Калмакан Н.А., Доминяк В.И., Соломанидина Т.О., Дейнека О.С. и многие другие.

Однако, большое количество теорий породило и множество противоречий в терминологии. Отсутствует четкое понимание того, где заканчиваются границы одного понятия и начинаются границы другого, что порождает трудности взаимопонимания между исследователями и проблемы в эмпирических измерениях. Каждый автор дает свое определение одному или нескольким понятиям, иногда одни и те же определения даются для разных терминов. Соотношение терминов между собой также имеет самые разные точки зрения. Продемонстрируем многообразие и противоречивость исследовательских представлений на нескольких примерах.

Например, Якимова З.В. и Пушкина А.С. говорят о том, что: "вовлеченность персонала отражает степень приверженности ценностям организации, степень лояльности в

соблюдении правил и ограничений, степень удовлетворенности условиями, отношениями, процессом работы и результатом в совокупности, определяющие заинтересованность и стремление сотрудников вкладывать свое время, знания и умения, усилия в организацию"¹. Другими словами, по их мнению, вовлеченность состоит из приверженности, лояльности и удовлетворенности.

М.И. Магура, М.Б. Курбатова выделяют три составляющих организационной приверженности - идентификацию, вовлеченность и лояльность. Магура М.И. пишет: "лояльность - это эмоциональная привязанность к организации, желание оставаться ее членом; удовлетворенность содержанием работы, своей карьерой в организации"²; Другими словами, удовлетворенность является частью лояльности.

Потеряхин А.Л. определяет приверженность, как более высокий уровень лояльности³. Также считает Морозов В.В.⁴.

Оксинойд К.Э. определяет лояльность как "следствие, результат процесса идентификации, самоотождествления сотрудника с теми требованиями, которые составляют тот идеальный образ работника, который видится ее руководством и большинством персонала". И далее: "Уровень лояльности - это показатель удовлетворенности и качества отношений между работниками и администрацией..."⁵. Другими словами, по его мнению, лояльность вырастает из идентификации, и является показателем удовлетворенности.

Талтынов С.М. и Минакова Н.В., проведя анализ подходов к изучению лояльности, заключают, что "лояльность формируется в результате положительного взаимодействия персонала и организации на основе удовлетворения потребностей... а поддержание лояльности осуществляется на основе системы мотивации, реализуемой предприятием, что в совокупности обеспечивает организационную приверженность персонала"⁶. Иными словами, лояльность формируется из удовлетворенности и формирует приверженность.

Доминяк В.И. пишет: "Рассматривая лояльность, в первую очередь, как верность, мы можем говорить о приверженности и преданности как о синонимах лояльности"⁷.

Дейнека О.С. пишет: "Лояльность - это приверженность делу фирмы, появляющаяся благодаря эффективной подготовке кадров, идентификации личных интересов с успехом компании и, наконец, человеческая связь между подчиненным и его начальником"⁸. Другими словами, лояльность синоним приверженности, а идентификация - их составляющая.

Соломанидина Т.О. выделяет три этапа отношения работника к организации: благонадежность, лояльность и приверженность⁹.

Чтобы попытаться решить описанную выше проблему с терминологической путаницей, автор решил взять на себя смелость, на основании изученной литературы представить единую концепцию соотношения понятий "удовлетворенность", "вовлеченность", "лояльность", "идентификация" и "приверженность". Задача данной концепции - систематизация накопленного исследователями материала в единую, не противоречивую структуру. Предлагаемая структура схематично изображена на Рисунке 1:

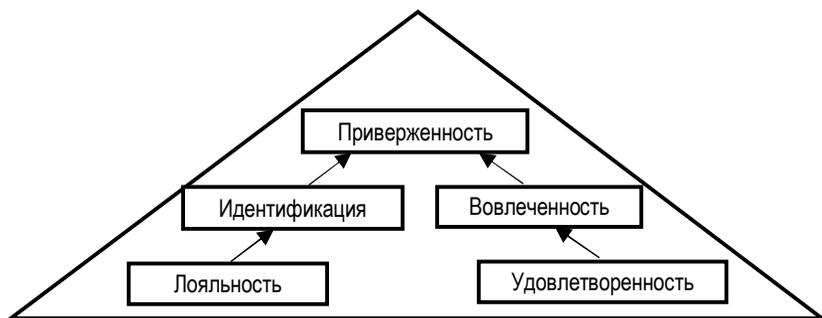


Рис. 1. Предлагаемая структура взаимодействия понятий

Рассмотрим каждый элемент в отдельности:

1) Удовлетворенность - это ощущение сотрудником физического и психологического комфорта на рабочем месте. Ядов и Здравомыслов определяют удовлетворенность как "простейший итоговый показатель субъективного аспекта отношения к труду"¹⁰. Это означает, что удовлетворенность зависит прежде всего от уровня притязаний самого работника. На наш взгляд, к удовлетворенности можно отнести все гигиенические факторы, в соответствии с двухфакторной системой мотивацией Ф. Герцберга. Это: условия труда, оплата труда, отношения с руководителями, подчиненными и коллегами, безопасность труда, график работы. Сюда же можно отнести близость к дому и социальный пакет. Таким образом, особенно важно отметить, что удовлетворенность - это нейтральный показатель, связанный с уровнем текучести на предприятии, а не с результатами труда. При этом удовлетворенность трудом является фундаментом, на котором строятся дальнейшие трудовые отношения с организацией.

2) Лояльность - это базовая эмоциональная составляющая отношений с организацией. Исследователи рассматривают лояльность с двух разных взглядов: 1) как основу организационной безопасности, основанную на соблюдении норм и проявляющуюся в нейтральном отношении к организации (И.Г. Чумарин, К.В. Харский, А. Ковров), 2) как верность сотрудника организации, готовность служить на благо компании и быть ее частью (М.И. Магура, Л. Портер, Я. Браун). На наш взгляд, второй подход к определению лояльности является источником путаницы в терминологии, т.к. в таком случае границы между лояльностью и приверженностью не обозначены. Если же обобщить эти термины, то придется следовать теориям о нескольких уровнях лояльности, что также является аналогом приверженности. Поэтому для данной концепции был выбран первый подход к пониманию лояльности, как наименее спорный. В соответствии с ним, лояльность является нейтральным отношением к организации и включает в себя соблюдение правил организации (формальная сторона), отсутствие негативных отзывов о своей компании (неформальная сторона), этичное поведение внутри компании и намерение продолжать работу в компании. Таким образом, лояльность расположена на одном уровне с удовлетворенностью. Этот первый уровень характеризует нейтральное отношение работника к организации (лояльность) и рабочему месту (удовлетворенность), но не имеет общих спорных границ.

3. Вовлеченность - это готовность работника проявлять дополнительную инициативу в своей профессиональной деятельности и нести за нее ответственность. М.И. Магура дает следующее определение термину: "Вовлеченность - это желание предпринимать личные усилия, вносить свой вклад как член организации для достижения ее целей". Дж. Хартер описал понятие "вовлеченность", как следствие высокой удовлетворенности работой. При построении концепции мы отталкиваемся от позиций этих исследователей. Так, высокая удовлетворенность обеспечивает физическое и психологическое состояние, позволяющее предпринимать дополнительные усилия для компании. Вовлеченность формируется в случае высокой удовлетворенности. Характерной чертой вовлеченного работника можно считать готовность предлагать новые идеи по решению проблем компании или усовершенствованию ее процессов. Другой чертой вовлеченности можно назвать стремление постоянного развития в своей профессиональной сфере.

4. Идентификация - это готовность работника проявлять дополнительную инициативу внутри компании, не связанную напрямую с профессиональной деятельностью. Об идентификации исследователи говорят редко, как правило, термин заменяется определением "высокая лояльность" (Харский К.В., Потеряхин А.Л., Морозов В.В.). Как составляющую приверженности, идентификацию выделяет Магура М.И., определяя ее как "осознание организационных целей как своих собственных". Идентификация формируется в случае высокой лояльности, и предполагает положительное отношение к своей компании. Помимо критериев лояльности, у идентифицированного с компанией работника появляется понимание и готовность разделять цели компании, отстаивать их, в случае необходимости. Работник думает о последствиях своих действий для компании. Он активно участвует во внутренней жизни компании и ее организации - собраниях, нерабочих мероприятиях, корпоративах и т.д.

5. Приверженность - это гармоничное сочетание идентификации и вовлеченности работника, не вызывающее у него внутренних противоречий. Следует отметить, что для этого ценности работника и компании должны совпадать. Приверженный работник активно участвует во внутренних делах компании, реализуется как профессионал. Благополучие компании для такого работника превыше всего. При этом, стимулом к действию являются прежде всего моральные причины, строящиеся на ощущении важности общего для работника и организации дела, позволяющего делать мир лучше.

¹ Якимова З.В. Пушкина А.С. Динамика уровня вовлеченности персонала в зависимости от стажа работы в организации // Азимут научных исследований: экономика и управление. 2018. Т. 7. № 1 (22). С. 283-286.

² Магура М. И., Курбатова М. Б. Современные персонал-технологии // Управление персоналом. 2001. № 6. С. 45-50.

³ Потеряхин А.Л. Организационная лояльность персонала: определение понятия // Лаборатория информационно-психологических технологий Александра Потеряхина [Электронный ресурс]. URL: <http://labipt.com/Организационная-лояльность-персонал/>

⁴ Морозов В.В. Показатели мотивации в формировании лояльности персонала: пример исследования // Вестник ЮУрГУ. 2010. № 27. С. 56-62.

⁵ Оксинайд К.Э. Лояльность и преданность персонала [Электронный ресурс] URL: http://www.elitarium.ru/lojalnost_predannost_personala/.

⁶ Талтынов С.М., Минакова Н.В. Классификация подходов к определению лояльности персонала // Экономинфо. 2016. № 25. С. 39-43.

⁷ Доминяк В.И. Организационная лояльность: модель реализации ожиданий работника от своей организации // СПб, 2006. 281 с.

⁸ Дейнека О.С. Экономическая психология: Учеб. пособие. - СПб.: Изд-во С.-Петерб. ун-та, 2000. 160 с.

⁹ Соломанидина Т.О. Организационная культура и лояльность персонала // Управление персоналом. 2003. № 4. [Электронный ресурс] URL: <http://www.penza-job.ru/view/73.html>

¹⁰ Ядов В.А. Диспозиционная концепция личности // Социальная психология в трудах отечественных психологов. СПб., 2000. 512 с.

THE RELATIONSHIP BETWEEN THE CONCEPTS OF "SATISFACTION", "INVOLVEMENT", "LOYALTY", "IDENTIFICATION" AND "COMMITMENT"

© 2019 Ignatieva Tatiana Andreevna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: Bushuevata@inbox.ru

Keywords: satisfaction, involvement, loyalty, identification, commitment.

The article is devoted to the analysis of key concepts of personnel motivation. The problem of contradiction in terms of definitions and implications. In order to eliminate contradictions, the author proposes a single concept that combines different theoretical approaches to the definition of the concepts of "satisfaction", "loyalty", "involvement", "identification" and "commitment" of the staff of the organization.

УДК 336

Код РИНЦ 06.00.00

ВЗАИМОСВЯЗЬ ДУХОВНОГО КАПИТАЛА И ЦИКЛИЧНОСТИ ИСТОРИЧЕСКОГО И ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

© 2019 Карпенко Ольга Анатольевна
кандидат экономических наук

© 2019 Левченко Лариса Владимировна
кандидат экономических наук, профессор

Самарский государственный экономический университет
E-mail: karpenkoolga18@yandex.ru

Ключевые слова: духовный капитал, духовные мотивы, экономическое развитие. экономической спад и подъем, фазы экономического цикла, цикличность развития, духовное развитие и дуградация, стагфляция, безработица.

В работе исследуется влияния духовного развития на развитие экономическое и проводится параллель между чередой подъемов и спадов в духовном развитии нации и цикличностью его экономического развития. В том числе приводятся исторические примеры рассматриваемых явлений. Вместе с тем в завершении работы указывается на возможность трех вариантов взаимодействия экономического и духовного развития.

В основном в современной научной литературе¹ пишут об интеллектуальном или духовном развитии и формировании интеллектуального капитала, забывая о том, что вместе с тем люди, обладающие интеллектуальными и духовными ресурсами и даже интеллектуальным и духовным капиталом могут как поступательно и рационально развиваться, так и стоять на месте и неразвиваться, или развиваться более медленными темпами, чем необходимо для общества. Замедление темпов развития или застой в развитии характерен для людей, обладающих духовными ресурсами, которые уже добились каких-то результатов на данном конкретном жизненном этапе для них на первый план вышли другие заботы, временно вытесняя собственное развитие.

Деградация духовных ресурсов происходит при отсутствии целей и мотивов для развития или деятельности, при так называемом эмоциональном выгорании и угасании профессиональных амбиций, интересов, или при других жизненных проблемах. Чаще всего это происходит в кризисы, во времена структурных сдвигов экономики и просто в тяжелые периоды жизни, когда на первый план выходит удовлетворение первичных человеческих потребностей.

При этом отдельно стоит нерациональное поведение людей в определенных ситуациях, как правило, в условиях распространения искаженной информации. Зачастую люди в тех или иных экономических ситуациях поступают нерационально. Здесь экономические прогнозы разбиваются о нерациональное поведение людей, их отрицательные мотивы, или даже антимотивы, и возникают неравновесные состояния, приводящие к ухудшению экономического положения для определенных людей, что также не способствует их интеллектуальному и духовному развитию, а наоборот, тормозит его.

Антимотивы - поступки, диктуемые нежеланием поступать правильно и вести себя наоборот. Это так называемые деструктивные деяния, несущие вред и индивиду, и окружающим. Причина таких поступков кроется в сознании людей и в их желании поступать из эгоизма, а не для общего блага.

В результате в экономике возобладают деструктивные направления в развитии, доминирует снижение инновационного развития, сокращения отделов, занимающихся интеллектуальным, научным трудом и разработками и превалирование рабочих профессий. Уклон на рабочие профессии наблюдался и в российской экономике. Интеллектуальные кадры, не получающие должной загрузки и развития, начинают заниматься рабочими специальностями, а также их бросают на тяжелые и отстающие участки работы, что ведет к общей деградации. В дальнейшем для них восстановить свой первоначальный уровень становится все сложнее, к тому же для этого опять же должны сложиться институциональные условия.

В итоге для такого экономического развития становятся характерным кризисы, перекосы в развитии, неравновесия, стагнация, возврат от движения к экономике знаний к постиндустриальному обществу.

Вместе с тем бывают случаи, когда резкие повороты в жизни или негативные перекосы в ту или иную сторону (к примеру, потеря работы, предательство друзей, уход близкого человека, потеря накоплений и т.д.), наоборот, свидетельствуют о развитии души, ведь духовный путь тернист и нелегок. Если обратиться к духовной литературе и посмотреть жития святых, то это путь очень сложный, дорога "узкая". Но тем она и хороша, что в конце пути ждет духовная награда, которая не сравнится ни с каким материальным вознаграждением. Такое изменение в жизни нужно вовремя распознать, понять, куда оно ведет, и не свернуть с этого пути.

Исследуемое явление развития и деградации интеллектуального и духовного потенциала характерно для российской экономики. Российский путь перехода к рыночной экономике за счет человеческого потенциала оказался сильно непродуктивным. Это стало выражаться в снижении социальной активности, разрушении полноценных семей, базовых ценностей общества, норм морали и нравственности, в росте коррупции, теневой экономики, преступности и т.д. Изменения отразились также в демографическом кризисе, кризисах сферы образования и здравоохранения. Но главное - произошла постепенная деградация человека как члена общества в связи с пьянством, отсутствием работы и т.д.² А ведь развитие интеллектуальных ресурсов основывается на всестороннем совершенствовании, развитии и достижении профессиональных и личностных результатов. Вместе с тем в настоящее время Правительством предпринимаются попытки создания и совершенствования институциональной образовательной, научной и производственной базы для всестороннего развития интеллектуального потенциала и его применения в практической деятельности, нацеленные на укрепление положительной тенденции в области интеллектуального и духовного развития нации. Это развитие вузов, создание региональных инфраструктурных организаций поддержки предпринимательства - Региональных центров инноваций, бизнес-инкубаторов, Центров инновационного развития и кластерных инициатив, Информационно-консалтинговых агентств и др.

Духовный потенциал, принимая участие в производственном процессе и товарно-денежных отношениях, превращается в духовный капитал, и, таким образом, участвует в экономической жизни. При этом к экономическим задачам помимо формирования и обеспечения работоспособности экономики и координации видов экономической деятельности также относится и реализация социальных целей, непосредственно связанных с духовным капиталом (содержание детских домов и приютов, благотворительность, развитие культуры). То есть экономика нацелена на реализацию как материальных, так и духовных целей. Наряду с этим, экономика, как и любая другая сторона общественно-хозяйственной жизни, несомненно, имеет как материальную, так и идеальную (духовную) стороны. Материальная сторона проявляется как товарно-денежные отношения, сфера материального производства, распределения и обмена, оборот капитала и т.д. Идеальная сторона проявляется как отношения между субъектами, духовная составляющая сферы производства, реализация социальных целей и другое.

Тесная связь духовных и материальных процессов в жизни общества отмечалась еще К. Марксом: "способ производства материальной жизни обуславливает социальный, политический и духовный процессы жизни вообще"³. Также в марксистской теории различают материальные, социальные и духовные потребности человека. Духовные потребности, прежде всего, рациональны, так как направлены на улучшение жизни челове-

ка, правильный выбор и на достижение наилучшего результата. Духовные потребности также относятся к высшим потребностям и стоят на самой вершине пирамиды Маслоу. Потребности же, как известно, удовлетворяются с помощью различных благ, духовных и материальных.

Таким образом, видна зависимость развития материального мира от духовного. Далее, в духовном развитии периодически происходят спады и подъемы, времена стабилизации на каком-либо уровне, времена прорыва на новый уровень и время остановки в развитии, или даже духовного упадка. Это становится заметным, особенно при рассмотрении духовного развития отдельного государства и мирового сообщества. Духовность населения развивается циклически, но с переходом на различные уровни, и в целом на протяжении столетий и тысячелетий идет повышение духовности, о чем свидетельствует хотя бы смягчение общественных нравов, утверждение в качестве ценности прав и свобод человека. Параллельно с духовным развитием и в тесной взаимосвязи с ним и зависимости от него происходит циклическое развитие материального мира, в том числе экономики.

Вопросы циклического развития экономики и общества не так часто затрагиваются в литературе. Кроме того, до настоящего времени нам не встречалось исследований взаимосвязи циклического исторического и экономического развития и духовности населения, в связи с чем предпримем попытку его исследования в данном параграфе работы.

Цикличность развития представляет собой не простое движение от одного равновесного состояния к другому, это всеобщая форма развития, и это форма развития, прежде всего, человеческого духовного капитала. Сам цикл являет собой попеременное чередование и повтор подъемов и спадов развития.

Подобное повторение и чередование спадов и подъемов характерно как для отдельного человека, так и для общественно-экономического развития в целом. Можно провести соответствие между экономическими спадами и подъемами и спадами, и подъемами в духовном развитии и состоянии общества. Если обратиться к изучению истории, то к этому можно привести множество интересных исторических примеров.

Монголо-татарскому нашествию на Русь XII века предшествовали княжеские междоусобицы X-XII веков и борьба за Киевский престол, а также события, несовместимые ни с моралью, ни с интересами народа⁴. Князь Черниговский Игорь Святославич поставил целью захватить Киев и расправиться с ним, договорившись о поддержке. В 1203 г. они захватили город и подвергли его страшному разгрому. Были разрушены сооружения Кремля, Киево-Печерская лавра, а сам Киев сожжен. По словам летописца, такого зла не было со времен крещения на Руси, это стало полным экономическим разорением. После этого Киев уже не оправился от разгрома и не был выстроен заново до самого монголо-татарского нашествия. К этому времени, как замечает автор Л.Н. Гумилев, на Руси осталось мало людей с качествами высокой пассионарности - способности жертвовать личными интересами ради интересов всего народа, волей к сопротивлению и стремлением к единству.⁵ В таких условиях и произошло столкновение с сильным противником - монголами.

Также перед Ледовым побоищем 1240 года и сражением на Чудском озере в 1242 году, в котором была одержана победа Александра Невского над шведскими отрядами произошло объединение суздальского князя Ярослава с Александром Невским из Новгорода, а союзы с монголами и литовцами вопреки собственной неприязни позволили в 1268 году уже после смерти Александра одержать окончательную победу над немцами при Рако-

ворской битве и отстоять Новгород и Псков, а в 1274 году - Смоленск. Таким образом, русские, проявив духовное терпение, смогли усмирить вражду с татарами перед лицом внешнего врага. Александр Невский своими поступками: защитой Новгородской и Псковской земли от шведов, несмотря на то, что его самого изгоняли; союзом с Ордой вопреки тому, что монголы отравили его отца; остановкой новгородского восстания против Орды в связи с необходимостью уплаты дани Орде в обмен на военную помощь против литовцев и немцев несмотря на то, что зачинщиком восстания был его сын, - явил яркий пример, по словам Л.Н. Гумилева, альтруистического патриотизма (жертвы собственными интересами ради спасения Руси от внешнего врага)⁶, а также сохранения экономического положения Новгорода и Пскова и несравненного примера для последующих поколений. Он не стал мстить врагам как это было принято в то время, а пошел по духовному пути. Как известно, князь был причислен русской православной церковью к лику святых. Его скачок в собственном духовном развитии (в конце жизни он принимает монашество) привел к этому развитию всю Россию, а память о нем сохранилась в веках.

Сюда же относится блестяще выигранная Д. Донским Куликовская битва в 1381 году и отмена уплаты дани Золотой Орде, которой предшествовал процесс объединения русских земель с центром в Москве и труд Сергия Радонежского по строительству общежитских монастырей, появлению Троице-Сергиевой лавры. Как известно, Святой лично благословил Д. Донского перед сражением.

Таким образом, поворот государства к духовному пути способствует дальнейшему экономическому и всестороннему развитию, сохранению самобытности и государственности. Вся история российского государства, его политическая и экономическая история, является чередой духовных спадов и подъемов, между которыми существует прямая взаимосвязь.

Существование экономических циклов в данном параграфе можно рассмотреть подробнее. На подъеме, когда в экономике преобладает рост, развивается наука и производство, образование, здравоохранение и культура, параллельно (но чуть ранее, т.к. духовное развитие опережает материальное) происходит также повсеместное строительство и восстановление церквей, идет развитие духовной жизни, наблюдается увеличение доверия в межличностных отношениях, развивается нравственность, стойкость и дисциплина.

На спаде экономики, когда происходят перебои в деятельности самих общественных институтов (органов государственной власти, гражданского общества, образования, экономики, бизнеса и рынка), когда экономика в кризисе и наблюдается стагнация и безработица, - можно видеть ослабление веры людей, ухудшение качества отношений между людьми: уменьшение доверия, сотрудничества, усиление коррупционного фактора, снижение этических и нравственных норм, стремление к непрерывному комфорту, роскоши и потреблению, проявления гордыни и непрерывных материальных желаний людей и др. На микроуровне негативные духовные моменты приводят к тому, что в конечном итоге предприятие получает убытки вместо запланированной прибыли. А на макроуровне, когда закрываются многие предприятия, наступает кризис. Таким образом, дефицит духовности и разрушение человеческих духовных ценностей не просто способствует, а предопределяет переход экономики в кризисную фазу.

Итак, циклы и цикличность наблюдаются, прежде всего, в духовном развитии населения, которые затем находят свое отражение в общественно-экономической действи-

тельности. Слабая духовность нации, ведущая к деградации, кризис доверия в производстве между партнерами и на рынках товаров и услуг между его субъектами в конечном итоге переходит в экономический кризис, а увеличение духовной силы, рост доверия, щедрости, благотворительности - духовных деяний - к экономическому подъему.

Как уже нами было отмечено ранее, при подробном изучении истории можно найти множество примеров, говорящих о существовании данного соответствия, в том числе в экономической истории. Экономический подъем в 30-е годы в СССР - наоборот, сопровождался духовным развитием населения. До сих пор, по свидетельствам очевидцев, самыми лучшими для жизни годами были предвоенные годы⁷. Великая депрессия в США в начале 1930-х годов также сопровождалась депрессией и в сознании населения, людей охватывало отчаяние, отсутствие веры в себя. Из-за нищеты и безработицы происходили массовые беспорядки, когда они теряли не только заработок, но и спокойствие.

Вместе с тем возможно и отсутствие влияния духовного капитала на экономический рост и возможность экономического роста без роста духовного. Однако, по словам Патриарха Московского и Всея Руси Кирилла: "Общество, лишённое религиозной перспективы, представления об абсолютных нравственных нормах неизбежно деградирует. Наука может развиваться, общество и экономика может становиться сверхтехнологичным, а ... нравственная деградация, духовная деградация, и как реакция на это, в том числе, возникновение терроризма, могут не просто присутствовать в обществе, а даже нарастать"⁸.

Отсюда следует возможность разносторонних направлений духовного и экономического развития в обществе. Экономика и технологическое развитие может быть на подъеме, а духовное развитие - на спаде. Также может быть и другая ситуация, когда идет духовное развитие, а вместе с ним параллельно - экономический спад, который затем сменяется фазой совпадения в духовном и экономическом развитии. Здесь пример, приведенный Патриархом, представляет собой лишь одну из фаз общего развития. По нашему мнению, можно выстроить три фазы и параллели в развитии, которые в реальности могут проявляться независимо друг от друга (выделение и исследование данных фаз развития нам не встречалось в научной литературе.):

1. Духовная деградация и экономическое развитие (одним из ярких примеров может служить развитие СССР, когда индустриальный и промышленный экономический рост происходил на фоне уничтожения религии и интеллектуальных слоев населения),

2. Духовное развитие и экономическая деградация (характерно для современного периода экономики России последнего двадцатилетия, когда идет снижение ВВП и сохранение сырьевой направленности экономики на фоне религиозного и культурного развития населения: В 2009 году на фоне мирового экономического кризиса произошел спад ВВП на 7,9 %, и в 2015 - на 2,54 %, к предыдущему году)⁹,

3. Духовное и экономическое развитие (также можно привести пример современного развития России по сравнению с перестройкой конца 80-х - начала 90-х годов в те годы, когда наблюдается небольшой экономический рост на фоне духовного и религиозного возрождения. В 2000-2008 годах в экономике России отмечался рост ВВП (в 2000 - 10 %, в 2001 - 5,7 %, в 2002 - 4,9 %, в 2003 - 7,3 %, в 2004 - 7,2 %, в 2005 - 6,4 %, в 2006 - 7,7 %, в 2007 - 8,1 %, в 2008 - 5,6 %, 2010 - 4,5%, 2011 - 4,26%, 2012 - 3,65%, 2013 - 1,78%, 2014 - 0,74%, 2016 - 0,48%,¹⁰ 2017 и 2018 годы - примерно на 1 % в год - в 2017 на 1,48% к предыдущему году)¹¹.

Фазы постепенно переходят одна в другую. И наивысшей фазой развития является совпадение тенденций в духовности и экономике - третья стадия.

¹ Бушуев В.В. Эргодинамика, экоразвитие, социогуманизм / Бушуев В.В., Голубев В.С. - М.: URSS, 2010. - 332 с.; Человек и время в эволюционирующем мире. Бушуев В.В., Голубев В.С. - М.: ЛЕНАНД, 2014. - 192 с.; Человек. Общество: развитие и гармония / В. С. Голубев. - Москва : ЛЕНАНД, сор. 2016. - 251 с.; Гармония спасет мир: От предыстории к истории, От либерализма к социогуманизму. Голубев В.С. - 2016. - 216с.

² Бухова Л. С. Проблемы формирования человеческого капитала в России // Молодой ученый. - 2010. - №7. - С. 119-121. Режим доступа: <https://moluch.ru/archive/18/1863/> (дата обращения: 02.05.2018).

³ Диксон И. Духовность, духовное потребление. Изд-во Слово, Москва, 2008, с. 58.

⁴ Гумилев Л.Н. . От Руси до России. Очерки этнической истории. М.: Айрис Пресс, 2011. - 315с. - С. 112.

⁵ Там же.

⁶ Гумилев Л.Н. От Руси до России. Очерки этнической истории. М.: Айрис Пресс, 2011. - 315с. - С. 132.

⁷ Иванников С.И. СССР накануне войны. По материалам "Известий" и других московских газет // Топос Литературно-философский журнал URL: <http://www.topos.ru/article/zhzn-kak-est/sssr-nakanune-voynu> (дата обращения 19.07.2017).

⁸ Патриарх Московский и Всея Руси Кирилл. Из слова на заседании Президиума Межрелигиозного совета России, 7.12.2018. URL: <https://vk.com/patriarhkirill>.

⁹ Федеральная служба государственной статистики. ВВП - годовые данные в ценах 2008 года. URL: http://www.gks.ru/free_doc/new_site/vvp/vvp-god/tab2.htm.

¹⁰ Федеральная служба государственной статистики. ВВП - годовые данные в ценах 2008 года. URL: http://www.gks.ru/free_doc/new_site/vvp/vvp-god/tab2.htm.

¹¹ Федеральная служба государственной статистики. ВВП - годовые данные в ценах 2016 (с 2016 года). URL: http://www.gks.ru/free_doc/new_site/vvp/vvp-god/tab2.htm.

THE RELATIONSHIP OF SPIRITUAL CAPITAL AND THE CYCLICAL NATURE OF HISTORICAL AND ECONOMIC DEVELOPMENT

© 2019 Karpenko Olga Anatolyevna
Candidate of Economics

© 2019 Levchenko Larisa Vladimirovna
Candidate of Economics, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: karpenkoolga18@yandex.ru

Keywords: spiritual capital, spiritual motives, economic development. economic downturn and the rise phase of the economic cycle, the cyclical development, spiritual development and degradacia, stagflation, unemployment.

The paper studies the influence of spiritual development on economic development and draws a parallel between a series of UPS and downs in the spiritual development of the nation and the cyclical nature of its economic development. Including historical examples of the considered phenomena are given. At the same time, at the end of the work, the possibility of three options for the interaction of economic and spiritual development is indicated.

МОНИТОРИНГ РЕАЛИЗАЦИИ ИННОВАЦИОННО-ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ ПАРТНЕРСТВ*

© 2019 Касатов Алексей Дмитриевич
доктор экономических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: kasatov47@mail

Ключевые слова: мониторинг, инновационно-инвестиционный проект, государственно-частное партнерство, муниципально-частное партнерство, стадии осуществления проекта, показатели эффективности проекта.

Рассматривается сущность и содержание мониторинга реализации инновационно-инвестиционных проектов государственно-частного и муниципально-частного партнерств; изложен состав объектов мониторинга в зависимости от стадии осуществления проекта; предложены основные направления эффективного проведения мониторинга проекта.

В настоящее время актуальной проблемой является реализация Федерального закона Российской Федерации "О промышленной политике в Российской Федерации" и прежде всего в формировании высокотехнологичной, конкурентоспособной промышленности, обеспечивающей переход экономики государства от экспортно-сырьевого типа развития к инновационному типу развития¹.

Важную роль в решении этой проблемы должны сыграть объединение усилий государства и частного бизнеса. Такой формой объединения является создание государственно-частных партнерств и муниципально-частных партнерств. Объединение активов государства с инвестиционными, управленческими, мотивационными и иными ресурсами частного сектора позволяет добиться синергетического эффекта и обеспечить повышение эффективности использования находящегося в распоряжении этой интегрированной бизнес-структуры (ИБС) потенциала, особенно при реализации крупномасштабных инвестиционных проектов инновационного типа². Крупные ИБС в силу своего финансово-экономического и производственного потенциала выступают наиболее адекватной формой государственно-частного и муниципально-частного партнерств (далее Партнерства), позволяющего реализовывать инновационно-инвестиционные проекты национальной значимости. С принятием Федерального закона "О государственно-частном партнерстве, муниципально-частном партнерстве в Российской Федерации и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации"³ это взаимодействие получило правовую основу.

* Исследование выполнено при финансовой поддержке РФФИ в рамках научного проекта № 18-010-00359 "Теоретические и практические проблемы промышленной политики развития государственно-частного партнерства и муниципально-частного партнерства в инновационной среде".

За рубежом, особенно в США и Германии, широкое распространение получила комплексная система внутреннего контроля, организуемая в предприятиях и фирмах, которая называется "контроллинг". Концепция контроллинга была разработана как средство предотвращения кризисных ситуаций в деятельности предприятий и фирм. Принципом этой концепции, получившей название "управление по отклонениям", выступает оперативное сравнение основных плановых и фактических показателей с целью выявления отклонений между ними и дальнейшего устранения этих отклонений в деятельности организаций⁴.

В общей системе контроллинга, организуемого в организации, выделяется один из центральных ее блоков - инвестиционный контроллинг. Основными функциями контроллинга является обеспечение эффективной взаимосвязи между учетом, планированием, формированием информационной базы, анализом и внутренним инвестиционным контролем в организации⁴.

Основу инвестиционного контроллинга, самую активную часть его механизма составляет система мониторинга (или как ее часто называют "следающая система"). Система инвестиционного мониторинга представляет собой механизм постоянного наблюдения за контролируруемыми показателями разработки и реализации инвестиционного проекта, определения размеров отклонений фактических показателей от проектных и выявление причин этих отклонений.

Таким образом целью мониторинга инвестиционного проекта является своевременное обнаружение отклонений от проектных значений показателей фактических сроков разработки и реализации проекта и связанных с этим затрат, обоснование и принятие мер, направленных на устранение возможного влияния негативных факторов, воздействующих на инвестиционный проект⁵.

Основа мониторинга инвестиционного проекта - процесс сравнений его фактических параметров с проектными величинами. Отклонения фактических величин от проектных являются основой для принятия управленческих решений, оказывающих корректирующее воздействие на реализацию инновационно-инвестиционного проекта, а значит, и на результирующие показатели экономической эффективности его осуществления.

Мониторинг реализации инновационно-инвестиционного проекта в рамках Товариществ с нашей точки зрения должен проводиться по трем взаимосвязанным составляющим:

- срокам (проект должен выполняться в соответствии с календарным планом);
- затратам (цели проекта должны быть достигнуты в рамках средств, предусмотренных проектом);
- качеству (требуется соблюдение качественных характеристик материальных ресурсов и продукции).

Мониторинг сроков. Реализация проекта в соответствии с предусмотренным планом-графиком - основа успеха по всем трем аспектам системы мониторинга: срокам, затратам, качеству. Если сроки работ существенно отстают от плана, то изменить ситуацию без увеличения объема затрат или снижения качества становится практически невозможно. Фактическая информация по времени выполнения работ сопоставляется с плановыми показателями. Если имеет место задержка сроков, то проводится анализ сложившегося положения.

Мониторинг затрат. Фактические затраты должны быть сопоставлены с проектными показателями. Отклонения реальных объемов затрат от плановых величин являются основой для анализа причин, их вызвавших. Бюджет проекта в любом случае подлежит корректировке.

Мониторинг качества. Одним из важнейших условий реализации инвестиций является соблюдение качественных характеристик проекта: продукции, менеджмента, гарантирующего качество продукции, системы гарантий и контроля качества.

Таким образом, осуществление мониторинга проекта требует периодического выполнения следующей последовательности работ:

- отслеживание фактического состояния (сбор и документирование фактических данных);
- анализ результатов и измерение показателей, т.е. оценка текущего состояния работ и сравнение достигнутых результатов с проектными показателями;
- применение корректирующих воздействий - планирование и осуществление действий, направленных на минимизацию отклонений от проекта.

В зависимости от стадии осуществления проекта (предынвестиционная, инвестиционная, эксплуатационная) изменяется состав объектов воздействия системы мониторинга⁵.

На предынвестиционной стадии в качестве объекта выступает деятельность по созданию проектной документации - проектирование. Предынвестиционные исследования могут проводиться силами подрядчиков. В этом случае работа на предынвестиционной стадии сводится к подготовке контрактов, в которых будут определены сроки выполнения работ и их стоимость. Тогда процесс мониторинга состоит в осуществлении контроля выполнения контрактных обязательств. Если же предынвестиционные исследования проводятся силами предприятия, реализующего проект, то мониторинг проекта на данной стадии будет состоять в проверке сроков и комплектности подготовки рабочей документации, а также связанных с выполнением данной работы.

На инвестиционной стадии показателями мониторинга выступают сроки выполнения и стоимость строительно-монтажных работ, сроки и стоимость приобретения материалов и оборудования, затраты и их распределение во времени, связанные с использованием рабочей силы и строительного оборудования.

На эксплуатационной стадии осуществления проекта объектом для системы мониторинга является производственная деятельность. Данная стадия связана с освоением производственных мощностей, выходом на проектную мощность и обеспечением выполнения производственной программы в соответствии с проектом.

При проведении мониторинга на каждой стадии реализации проекта необходимо оценивать изменения показателей экономической эффективности. Базой для расчета изменений уровня эффективности проекта будут служить проектные показатели эффективности инвестиций.

В составе результирующих показателей, подлежащих анализу при проведении мониторинга инновационно-инвестиционного проекта, следует прежде всего выделить такие, как чистый дисконтированный доход инвестора (ЧДД), внутренняя норма дохода (ВНД), срок окупаемости и индекс доходности (ИД). Расчет этих показателей производится по состоянию на время проведения предынвестиционных исследований. В данном

случае можно говорить о сопоставимости результатов оценок эффективности. Анализ количественных показателей оценки эффективности при проведении мониторинга реализации инновационно-инвестиционного проекта Товариществ может дать следующие результаты:

- показатели экономической эффективности, скорректированные с учетом текущей информации, превышают оценку, сделанную на предынвестиционной стадии;
- количественные показатели экономической эффективности проекта соответствуют проектным показателям;
- экономическая эффективность проекта удовлетворительна с точки зрения инвестора, однако характеризуется худшими показателями по сравнению с предусмотренными проектом;
- с учетом текущего прогноза реализации проекта дальнейшее его осуществление приведет к потерям. В данном случае решается вопрос о выходе проекта из инвестиционной программы.

¹ Федеральный закон от 31.12.2014 № 488-ФЗ "О промышленной политике в Российской Федерации". URL: <https://rg.ru/2015/12/promyshlennost-doc.html>.

² Николаенко А.П. Методы и формы организации государственно-частного партнерства в инновационно-инвестиционных проектах: дис. ... канд. экон. наук - СПб., 2012. - 177 с.

³ Федеральный закон от 13.07.2015 № 224-ФЗ "О государственно-частном партнерстве, муниципально-частном партнерстве в Российской Федерации и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации". URL: <https://rg.ru/2015/07/17/g4p-doc.html>.

⁴ Бланк И.А. Основы инвестиционного менеджмента: В 2-х томах. - Т. 1. - 3-е изд., стер. - М.: Издательство "Омега-Л", 2008 - 660 с.

⁵ Касатов А.Д. Методология управления инвестиционной деятельностью интегрированных корпоративных структур в промышленности: монография. - Самара: Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2011. - 348 с.

MONITORING OF IMPLEMENTATION OF INNOVATIVE-INVESTMENT PROJECTS OF PARTNERSHIPS

© 2019 Kasatov Alexey Dmitrievich
Doctor of Economics, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: kasatov47@mail

Keywords: monitoring, innovative and investment project, public-private partnership, municipal-private partnership, stages of project implementation, indicators of project efficiency.

The article considers the essence and the content of monitoring of implementation of innovative and investment projects of state-private and municipal-private partnerships. The structure of monitoring objects is stated depending on the implementation stage of the project; the main directions of effective project monitoring are offered in the article.

ОСОБЕННОСТИ ИНВЕСТИРОВАНИЯ ПЕНСИОННЫХ СРЕДСТВ НПФ В РОССИИ

© 2019 Ким Юлия Александровна
студент

© 2019 Вишневер Вадим Яковлевич
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: ab3535@mail.ru

Ключевые слова: негосударственное пенсионное обеспечение, негосударственный пенсионный фонд, инвестирование пенсионных средств, стабильность НПФ, управляющая компания

В статье рассмотрена роль НПФ в России, выявлены особенности инвестирования пенсионных средств НПФ.

Задачей государства является обеспечение заработанным человеком уровнем жизненных благ выплатами пенсий. Важная роль социальной защиты населения России приходится на негосударственное пенсионное обеспечение. Исполняют данную задачу негосударственные пенсионные фонды, которые уже показали значительный потенциал для социальной защиты населения.

Негосударственные пенсионные фонды являются проверенным способом пенсионного обеспечения пожилых людей во многих развитых странах, включая и Российскую Федерацию. По достижению пенсионного возраста государство платит пенсионерам минимальную пенсию. Остальные средства накапливаются за всю жизнь пенсионерами на собственном счете в негосударственных пенсионных фондах¹.

По приведенным выше причинам негосударственные пенсионные фонды играют немало важную роль в обеспечении спокойной и достаточно уютной старости.

Пенсионные фонды занимают важную позицию в системе институциональных инвесторов. Они представляют собой совокупность активов, которые предназначены для государственного и негосударственного управления средствами пенсионной системы. Пенсионные фонды также обеспечивают права граждан на пенсионное обеспечение. Пенсионная система Российской Федерации состоит из государственного пенсионного фонда и множества негосударственных пенсионных фондов.

Негосударственный пенсионный фонд (НПФ) - такая форма коммерческой организации социального обеспечения, которая является организационно-правовой и служит для негосударственного пенсионного обеспечения участников фонда. Основой обеспечения является договор об негосударственном пенсионном обеспечении населения с вкладчиками в пользу участников фонда.

Такие организации являются крупнейшими инвесторами, которые занимаются привлечением индивидуальных вкладчиков².

Негосударственное пенсионное обеспечение является добровольным. Это означает, что работники самостоятельно выбирают, в каком пенсионном фонде открыть пенсионный счет, куда будут перечисляться взносы работодателем или самими работниками.

Деятельность НПФ контролирует высший орган управления - Совет фонда (СФ), формируемый исключительно учредителями³. СФ решает следующие вопросы:

- решает стратегические вопросы деятельности фонда;
- утверждает и изменяет важнейшие документы (устав, правила Фонда);
- определяет инвестиционную политику;
- утверждает годовой отчет о работе фонда, плана работы на следующий год, сметы расходов;
- назначает исполнительных органов фонда и формирует Попечительский совет.

Оперативным управлением деятельностью фонда занимается единоличный или коллегиальный исполнительный орган (ИО). Единоличным ИО является генеральный или исполнительный директор, коллегиальным - дирекция, правление.

Организация текущей работы фонда, подбор сотрудников и оформление отношений между ними, заключение договоров с клиентами, начисление пенсий и организация их выплат; заключение договоров на управление активами и контроль над деятельностью управляющих входят в список обязанностей ИО.

Также деятельность контролируется Попечительским советом (ПС), включающим представителей предприятия и организаций-вкладчиков фонда, представителей профсоюза, рядовых участников или уважаемых людей со стороны.

Сфера инвестирования пенсионных средств НПФ - ценные бумаги Правительства РФ, органов исполнительной власти субъектов РФ и органов местного самоуправления. Также в эту сферу входят банковские вклады (депозиты), ценные бумаги других эмитентов, недвижимое имущество и валютные ценности⁴.

Согласно действующему законодательству НПФ могут размещать средства в государственные и муниципальные ценные бумаги, а также на банковские депозиты или в объекты недвижимости самостоятельно либо через управляющие компании. Необходимым условием фонда инвестирования в иные активы - привлечение управляющих компаний (УК).

НПФ и УК выполняют разные функции, представленные в табл. 1.

Таблица 1

Функции пенсионных фондов и управляющих компаний

Пенсионные фонды	Управляющие компании
1. Ведут учет средств пенсионных накоплений и результатов их инвестирования. 2. Назначают и выплачивают накопительную часть пенсии.	Инвестируют средства пенсионных накоплений, которые пенсионные фонды передают им в доверительное управление.

Таким образом, управляющие компании выступают в роли "подрядчиков" у пенсионных фондов, выполняя строго определенную функцию - инвестирование средств.

Лидерами по инвестированию пенсионных средств НПФ в России являются АО "НПФ ГАЗФОНД пенсионные накопления" и АО "НПФ Сбербанк".

За 2017 год доход от инвестирования в ценные бумаги АО "НПФ ГАЗФОНД пенсионные накопления", согласно данным ЦБ РФ, составил 37 130 520,00 тысяч рублей, что составило 9,68% от суммы дохода от инвестирования. Доход АО "НПФ Сбербанка" составил 37 752 752,00 тысяч рублей или 8,8% от суммы дохода от инвестирования.

Анализ распределения дохода от инвестирования средств пенсионных накоплений, сформированных в негосударственных пенсионных фондах, полученного в 2017 году показывает, что АО "НПФ ГАЗФОНД пенсионные накопления" 5 663 265,00 тысяч рублей отчисляет на формирование собственного имущества для обеспечения уставной деятельности (ИОУД) и 4 316 998,00 тысяч рублей отчисляет на вознаграждения УК. Отчисления на ИОУД АО "НПФ Сбербанка" составляют 6 097 834,00 тысяч рублей, а вознаграждения УК составляют 2 034 532,00 тысяч рублей⁵.

По данным, предоставленным рейтинговым агентством "Эксперт РА", наиболее надежными и стабильными НПФ в России являются (табл.2).

Таблица 2

Рейтинг стабильности НПФ в России

№ п/п	Название фонда	Рейтинг надежности НПФ от "Эксперт РА"	Дата присвоения	Прогноз по рейтингу
1	АО "НПФ "Газфонд пенсионные накопления"	Ru AAA	0.06.2018	Стабильный
2	АО "НПФ Сбербанка"	Ru AAA	12.12.2018	Стабильный

Составлено по данным: <https://raexpert.ru/ratings/npf>

Рейтинг AAA - это очень высокая способность своевременно и полностью выполнять долговые обязательства: самый высокий рейтинг. Прогноз рейтинга надежности - показывает возможное изменение рейтинга: "стабильный" - изменение маловероятно⁶.

"Пенсионное обеспечение" можно назвать своеобразным "защитным куполом" который понадобится каждому человеку. Однако границы понятий "пенсионное обеспечение" и "пенсионное страхование" размыты. Данные категории различаются фактически методами финансирования и формирования денежных фондов.

Пенсионное обеспечение охватывает выплату всех видов пенсий. Пенсионным страхованием является пенсионное обеспечение граждан с использованием страховых методов при формировании специальных фондов.

Основной целью НПФ является обеспечение вкладчиков, с которыми заключен договор, и застрахованных лиц пенсионными выплатами и пенсионным страхованием. Также задачей НПФ является инвестирование пенсионных средств и накоплений для получения дохода в размере, равном установленным или планируемым выплатам.

Пенсионные ресурсы размещают с целью защиты от инфляции, поэтому результаты инвестирования и получение нужного размера дохода с учетом инфляции играют немало важную роль. В этом заключается инвестиционная политика каждого НПФ.

¹ НПФ и дополнительная пенсия. / Investfunds группа Cbonds. [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://nfp.investfunds.ru/enc/119/>. (Дата обращения: 05.03.19).

² Федеральный закон от 07.05.1998 N 75-ФЗ (ред. от 03.08.2018) "О негосударственных пенсионных фондах". / Справочная система Консультант-Плюс. [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=303812&fld=134&dst=1000000001,0&rnd=0.06308498707222765#03113700679485385>. (Дата обращения: 05.03.19).

³ Кто контролирует НПФ. / Investfunds группа Cbonds. [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://npf.investfunds.ru/enc/121/>. (Дата обращения: 05.02.19).

⁴ Пенсионные накопления: Корпоративные пенсионные программы на базе НПФ / Виртуальная школа пенсионера - будущего и настоящего. [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.y pensioner.ru/pensionnie-nakopleniya-korporativnie-pensionnie-programmi-na-baze-npf-dp1>. (Дата обращения: 07.02.19).

⁵ Основные показатели деятельности негосударственных пенсионных фондов. / Центральный банк Российской Федерации. [Электронный ресурс] Режим доступа: https://www.cbr.ru/finmarket/supervision/sv_coll/ops_npf/2017y/. (Дата обращения: 05.02.19).

⁶ Рейтинги надежности НПФ России. / О накопительной пенсии без купюр. [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://npf.guru/rejtingi-nadezhnosti-npf-rossii/>. (Дата обращения: 05.02.19).

FEATURES OF NPF PENSION MEANS INVESTMENT IN RUSSIA

© 2019 Kim Yulya Aleksandrovna
Student

© 2019 Vishnever Vadim Yakovlevich
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: ab3535@mail.ru

Keywords: non-state pension provision, non-state pension fund, investment of pension means, stability of NPF, management company.

In article the role of NPF in Russia is considered, features of NPF pension means investment are revealed.

УДК 332.1
Код РИНЦ 06.00.00

АНАЛИЗ ФИНАНСИРОВАНИЯ ПРОГРАММ СОДЕЙСТВИЯ ЗАНЯТОСТИ

© 2019 Кожухова Дарьяна Александровна*
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: darjanak@mail.ru

Ключевые слова: занятость населения, программы содействия занятости, эффективность госпрограмм.

Данная статья анализирует важные аспекты финансирования программ содействия занятости, а также проблемы, возникающие при их реализации.

* Научный руководитель - Гродская Галина Николаевна, кандидат экономических наук, доцент.

Правительство Российской Федерации признало, что почти одна треть государственных программ - не результативны. Внедрение этих программ не ведет к тому, чтобы увеличилась эффективность использования бюджетных фондов. Ведущие экономисты считают целесообразным в такой ситуации вести расчет и дальнейший комплексный анализ результативности и особо актуальным, становится анализ эффективности госпрограмм, а также дальнейший учет проблем, возникающих при их реализации.

Государственное устройство бюджетной системы с 2014 года построено на формировании федерального и местного бюджетов с учетом госпрограмм.

Анализируя данные, собранные Минфином РФ эффективность управления бюджетными финансовыми ресурсами в регионах и данные по качеству управления ими, только у 48 субъектов РФ удельный вес бюджетных средств госпрограмм составлял 95% и выше (например, Самарская область). Средние показатели в целом по РФ были не выше 89,9%. По данным проведенного исследования отмечались так же и регионы с долей программных расходов до 40%¹.

Переход к программно-целевому методу обеспечения госрасходов был осуществлен с целью создания эффективной бюджетной системы. Государственные программы должны обеспечивать прямую взаимосвязь между направлением финансовых ресурсов бюджета и фактической (планируемой) результативностью их применения в соответствии с заданными целями государственной политики.

Для достижения высокой занятости в Самарском регионе реализуются такие программы как: "Содействие занятости населения Самарской области на 2014-2020 годы" и "Повышение производительности труда и поддержка занятости в Самарской области на 2017 - 2025 годы".

Проанализируем финансирование программы "Содействие занятости населения Самарской области на 2014-2020 годы"².

Механизм финансирования данной госпрограммы с учетом заданных целей основывается на принятых принципах и отработанных нормах действующего законодательства. Достижение исследуемой госпрограммы осуществляется путем финансирования из средств местного бюджета, который в свою очередь пополняется для достижения результативности за счет средств, поступающих из федерального бюджета.

Величина финансового обеспечения решения задач госпрограммы в 2014-2020 годах равна 10 414 794,5 тыс. рублей, а именно: (рис. 1)³.

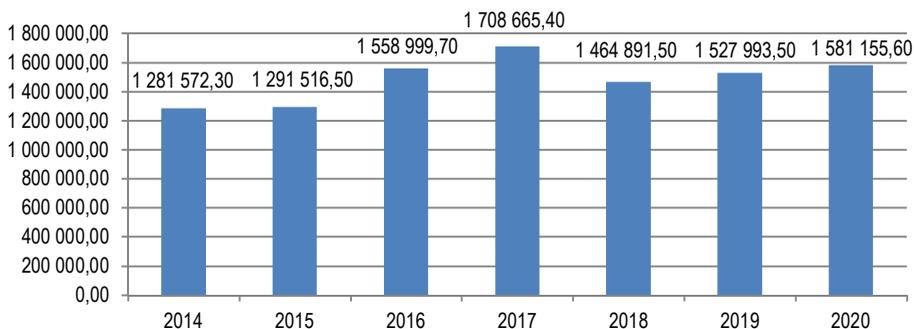


Рис. 1. Объем финансирования по годам, тыс. руб.

В сумму финансового обеспечения вошли:

6 163 271,6 тыс. рублей - средства регионального бюджета, которые осуществлены из поступивших субвенций бюджета РФ на претворение переданного полномочия по выполнению плана социальных выплат безработным гражданам, с учетом их признания в этом статусе в установленном порядке.

16 963,7 тыс. рублей - средства регионального бюджета, которые осуществлены из поступивших субсидий бюджета РФ на претворение мероприятий в рамках поддержания соответствующего уровня занятости с учетом выполнения отдельных мероприятий приоритетной программы "Повышение производительности труда и поддержка занятости";

3 706 356,4 тыс. рублей - средства регионального бюджета.

Распределение утвержденных бюджетных ассигнований по периодам наглядно изображено на графике (рис.2).

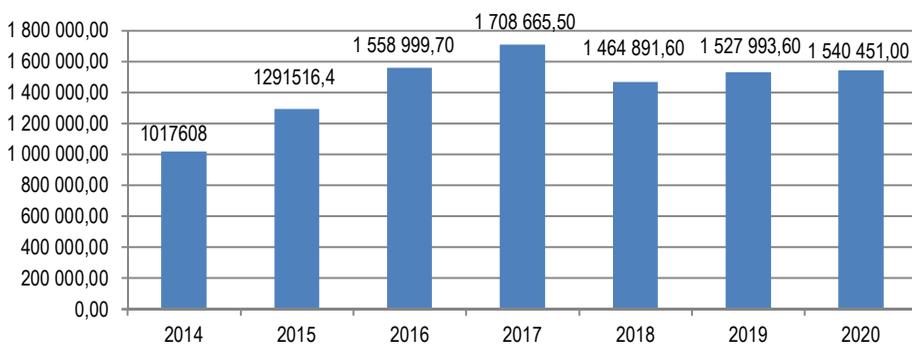


Рис. 2. Объем финансирования за счет средств областного бюджета по годам, тыс. руб.

Для осуществления запланированных мероприятий, сфокусированных на комплексном решении утвержденных в госпрограмме задач, предстоит провести мероприятия за счет финансового обеспечения внебюджетными средствами в размере 9690818,8 тыс. рублей (1 732 616,8 тыс. рублей - средства Фонда социального страхования РФ; 7 958 202,0 тыс. рублей - средства акционерного общества "Трансаммиак", акционерного общества "Куйбышевский нефтеперерабатывающий завод", публичного акционерного общества "Т Плюс", филиала публичного акционерного общества "Федеральная гидрогенерирующая компания - РусГидро" - "Жигулевская ГЭС", общества с ограниченной ответственностью "СИБУР Тольятти", акционерного общества "Промсинтез", федерального казенного предприятия "Самарский завод "Коммунар", закрытого акционерного общества "Группа компаний АКОМ").

Из вышеизложенного следует обобщение, что на реализацию данной программы больше средств было выделено из бюджетного фонда, чем из внебюджетного на 195 772,9 тыс. руб (рис.3).

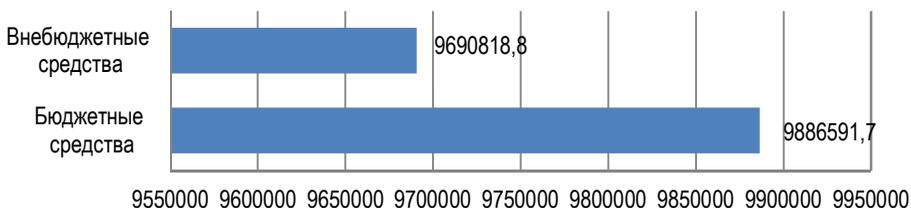


Рис. 3. Распределение средств на программу "Содействие занятости населения Самарской области на 2014-2020 годы", тыс. руб.

Распределение величины финансового обеспечения по подпрограммам:

- подпрограмма "Повышение эффективности использования трудовых ресурсов и оптимизация системы управления занятостью населения Самарской области на 2014-2020 годы" - 8223565,9 тыс. рублей;

- подпрограмма "Социальная адаптация и интеграция мигрантов, прибывающих в Самарскую область, на 2014-2020 годы" - 82487,4 тыс. рублей;

- подпрограмма "Обеспечение реализации государственной программы Самарской области "Содействие занятости населения Самарской области на 2014-2020 годы" - 2105784,1 тыс. рублей;

- подпрограмма "Повышение уровня трудоустройства инвалидов и организация сопровождения инвалидов, в том числе инвалидов молодого возраста, на территории Самарской области" на 2017-2020 годы - 2957,7 тыс. рублей.

Далее рассмотрим финансирование программы "Повышение производительности труда и поддержка занятости в Самарской области на 2017 - 2025 годы". В силу реализации данной программы лишь в 2018 году часть объема финансирования будет установлена только после определения объемов финансирования за счет финансовых вливаний из федерального бюджета.

В данной таблице приведены примерные величины бюджетного финансового обеспечения.

Таблица 1

Бюджет программы "Повышение производительности труда и поддержка занятости в Самарской области на 2017 - 2025 годы"

Наименование мероприятия	Объем финансирования по годам, млн. руб.				
	2018	2019	2020	2021 - 2025	Всего
Разработка и реализация мероприятий по повышению производительности труда на предприятиях	2109,1	1703,7	1764,3	9378,0	14982,1
в том числе внебюджетные источники	2109,1	1703,7	1764,3	9378,0	14982,1
Разработка и реализация мероприятий по поддержке занятости, в том числе	26,1	0	0	0	26,1
бюджет Самарской области	9,1	0	0	0	9,1
федеральный бюджет	17,0	0	0	0	17,0
Создание регионального центра компетенций по повышению производительности труда, в том числе	3,93	3,39	3,39	16,95	27,66

Наименование мероприятия	Объем финансирования по годам, млн. руб.				
	2018	2019	2020	2021 - 2025	Всего
бюджет Самарской области	3,93	3,39	3,39	16,95	27,66
Разработка и реализация мероприятий по поддержке в области образования, в том числе	32,2	32,2	32,2	161,0	257,6
бюджет Самарской области	32,2	32,2	32,2	161,0	257,6
Итого	2171,3	1766,3	1799,9	9556,0	15293,5

Проанализировав данные таблицы, следует обобщить, что госпрограмма финансирует решение задач по повышению производительности труда в большей мере, чем мероприятия по поддержке занятости. Если говорить о ранжировании источников финансирования данной программы, то на первом месте стоят внебюджетные источники - 14982,1 млн. руб., на втором бюджет Самарской области - 294,36 млн. руб. и минимальная сумма поступает из федерального бюджета в размере - 17 млн. руб.

Счетная палата исследуемой области, в рамках своей юрисдикции, проводя аудит госпрограмм обнаружила осложнения возникшие в процессе подготовки и достижения программ в рамках региона, а также отчетов об их исполнении.

1. Низкое качество программ: несовершенство структуры; неудовлетворительное качество системы показателей (индикаторов); отсутствие четкого разделения сфер реализации; необъективное отражение инструментов реализации государственной политики, влияющее на эффективность реализации программ.

2. Отсутствие полной интеграции бюджетных процессов и программ: несоответствие форматов бюджета и программ; отсутствие совместного планирования расходов различного назначения (текущих, капитальных и т. д.); неполный охват расходов бюджета.

3. Низкая эффективность реализации текущих программ: отсутствие возможности перераспределения бюджетных ассигнований в процессе исполнения бюджета; осуществление фактической деятельности исполнителей программы осуществляется по отдельным планам.

4. Формальность оценки эффективности реализации программ: недостатки и несовершенство системы отчетности исполнителя; низкая ответственность руководителей за реализацию программы; наличие временного лага между деятельностью исполнителя программы и полученными результатами.

¹ Кожухова Д.А. К вопросу о государственном регулировании в сфере обеспечения занятости населения, Наука XXI века: актуальные направления развития: сб. науч. ст. VIII Междунар. науч.-практ. конф., 5 февр. 2019 г. / [редкол.: Г.Р. Хасаев, С.И. Ашмарина (отв. ред.) и др.]. - Самара: Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2019. - Вып. 1, ч. 1. - с.12-17.

² Постановление Правительства Самарской области от 27 ноября 2013 г. N 672 «Об утверждении государственной программы Самарской области "Содействие занятости населения Самарской области на 2014-2020 годы"».

³ Исследовательский центр портала Superjob.ru. Режим доступа: <https://www.superjob.ru>

⁴ Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики: <http://www.gks.ru/>.

ANALYSIS OF FINANCING OF PROGRAMS OF ASSISTANCE OF EMPLOYMENT

© 2019 Kozhukhova Daryana Aleksandrovna
Undergraduate
Samara State University of Economic
E-mail: darjanak@mail.ru

Keywords: employment of the population, program of assistance of employment, efficiency of state programs.

This article analyzes important aspects of financing of programs of assistance of employment and also the problems arising at their realization.

УДК 331.28
Код РИНЦ 06.00.00

АНАЛИЗ ОСНОВНЫХ МИНИМАЛЬНЫХ ГОСУДАРСТВЕННЫХ СОЦИАЛЬНЫХ СТАНДАРТОВ В ОБЛАСТИ ОПЛАТЫ ТРУДА

© 2019 Кожухова Наталья Викторовна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: kuka_55@mail.ru

Ключевые слова: минимальный размер оплаты труда, прожиточный минимум, единая тарифная сетка, минимальные государственные социальные стандарты.

В статье проводится анализ основных минимальных государственных социальных стандартов в области оплаты труда, определяются проблемы разрыва между минимальным размером оплаты труда и прожиточным минимумом.

В систему важнейших гарантий социальной защиты входят минимальные государственные социальные стандарты, регулирующие охрану важнейших трудовых прав, в свою очередь связанных с оплатой труда и справедливого вознаграждения.

Охрана таких прав и свобод личности, а также и окружающей среды работников всегда предполагает определенное улучшение и совершенствование условий труда, трудовых процессов и самой производственной среды непосредственно, что в свою очередь направлено на формирование таких условий, которые максимально бы отвечали физиологическим и профессиональным особенностям и возможностям трудящихся, создание приемлемых и оптимальных условий безопасности труда и здоровой производственной среды.¹ Такие положения закреплены в нормах Конституции РФ, а в частности ст. 37 того же закона провозгласила что гражданин обязан трудиться в таких условиях, которые отвечают требованиям безопасности и гигиены, а также установления справед-

ливого вознаграждения, исключаящего дискриминацию и размеры, которого составляют сумму не ниже минимального размера оплаты труда.

В качестве основополагающих минимальных государственных гарантий в области оплаты труда в РФ были сформулированы и законодательно закреплены положения:

- о минимальном размере оплаты труда (МРОТ) закрепленные Федеральным законом от 19 июня 2000 г. N 82-ФЗ "О минимальном размере оплаты труда";

- о единой тарифной сетке по оплате труда работников бюджетной сферы (ЕТС) ранее закрепленные Федеральным законом от 25 октября 2001 г. N 139-ФЗ "О тарифной ставке (окладе) первого разряда Единой тарифной сетки по оплате труда работников организаций бюджетной сферы", который действовал до 2010 г. включительно.

Следует отметить, что в проекте закона "О минимальных государственных социальных стандартах" такие понятия как "оплата труда" полностью отсутствуют, а ст. 4 данного проекта закона, где указан перечень видов минимальных государственных социальных стандартов, а также стартовых социальных и финансовых норм отсутствуют положения о социальных гарантиях в области оплаты труда.

Также важным аспектом является и факт того, что с 1 июня 2011 г. ФЗ от 25 октября 2001 г. "О тарифной ставке (окладе) первого разряда Единой тарифной сетки по оплате труда работников организаций бюджетной сферы" полностью утратил силу, а ЕТС отменена во всех организациях бюджетной направленности. На сегодняшний день, заработная плата данных сотрудников организована в соответствии с новыми системами оплаты труда (НСОТ), закрепленными Постановлением Правительства РФ от 5 августа 2008 г. N 583 "О введении новых систем оплаты труда работников федеральных бюджетных, автономных и казенных учреждений и федеральных государственных органов, а также гражданского персонала воинских частей, учреждений и подразделений федеральных органов исполнительной власти, в которых законом предусмотрена военная и приравненная к ней служба, оплата труда которых осуществляется на основе по оплате труда работников федеральных государственных учреждений", которая действует с 2008 г.² Такая система оплаты трудового процесса, в отличии от ЕТС позволяет руководителям бюджетных организаций непосредственно целиком координировать фонд заработной платы, а оценка уровня квалифицированности персонала предприятия производится по правилам отраслевых сертификаций.

Под минимальным размером оплаты (МРОТ) следует понимать гарантируемый государством уровень денежных средств в качестве вознаграждения за выполненную работу и соответствующий месячной оплате труда сотрудника, выполнившего нормы или обязанности трудового процесса.

Цели МРОТ установлены в ст. 3 Федерального закона от 19.06.2000 N 82-ФЗ "О минимальном размере оплаты труда", где изложен исчерпывающий перечень использования минимального размера оплаты труда в целях регуляции оплаты труда и установления рамок пособий по временной нетрудоспособности, беременности и родам и его предназначение для определения выплат обязательного социального страхования. Другие цели вышеуказанной статьей исключены и закон в императивной форме запрещает его использование.

Конвенция Международной организации труда (МОТ) от 3 июня 1970 г. № 131 "Об установлении минимальной заработной платы с особым учетом развивающихся стран"

рассматривает уровень МРОТ как нижнюю границу, гарантирующую удовлетворение минимальных основных нужд для жизни самого работника, а так же его семьи, и поэтому определение такого минимального уровня должно зависеть от: потребностей работника и его семьи, усредненного уровня заработной платы в стране, стоимости жизни, пособий социального обеспечения и экономических факторов, таких как требования экономического развития, производительность труда и др.³

Минимальный размер оплаты труда имеет гарантированный характер. Он выражается в том, что работающие вправе претендовать на определенный месячный уровень вознаграждения за труд. Этот уровень не снижается, если норма рабочего времени и нормы труда не выполнены не по вине работника. В минимальный размер оплаты труда не включаются доплаты и надбавки, а также премии и другие поощрительные выплаты. Последние должны начисляться на заработную плату, которая не может быть ниже установленного государством минимального уровня.³ Неспособность предприятия выплачивать минимальную зарплату всем своим работникам является одним из признаков банкротства⁴.

Величина минимальной заработной платы обычно определяется посредством исчисления прожиточного минимума, который рассчитывают по нормативам удовлетворения минимальных потребностей в товарах и услугах с учетом уровня цен, и которая должна соответствовать ему. Если такого соответствия нет, это свидетельствует об отставании экономического развития страны или несовершенстве существующей системы распределения, так как минимальная заработная плата одна из составных минимальных гарантий государства.

Заработная плата трудящегося работника не может быть установлена менее минимального размера оплаты труда, а такой размер в силу содержания ст. 133 ТК РФ обязателен для всех субъектов трудовых отношений на всей территории РФ, в том числе и коммерческих организациях, не имеющих отношения к государству. В свою очередь МРОТ не может быть менее размера прожиточного минимума, установленные на федеральном уровне Федеральным законом "О прожиточном минимуме в Российской Федерации" от 24.10.1997 N 134-ФЗ, а также на региональном уровне законами субъектов РФ⁴.

Однако, в нашей стране, как видно на рисунке 1, прожиточный минимум по Самарской области в каждом следующем году значительно выше МРОТ, однако такой разрыв заметно восстанавливается.

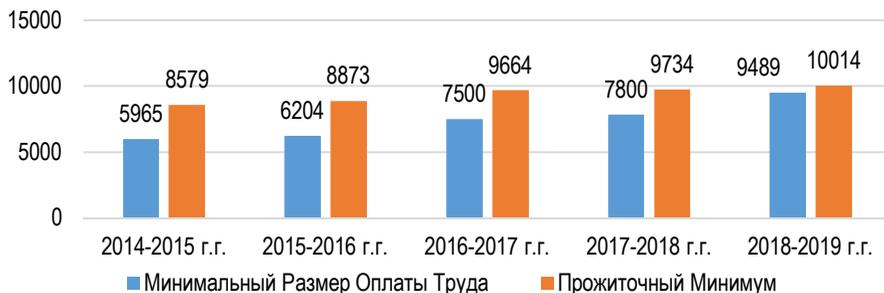


Рис. 1. Дисбаланс МРОТ и прожиточного минимума, установленного по Самарской области на 2015-2018 гг.

Так уровень прожиточного минимума в Самарской области по данным статистики на 3 квартал 2017 установлен: на душу населения 10 014 руб., для трудоспособного населения 10 996 руб., для пенсионеров 7 910 руб., и детей в размере 9 967 руб. Прожиточный минимум на региональном уровне закреплен в следующих актах:

- Законе Самарской области от 28.12.2004 N 170-ГД "О порядке установления величины прожиточного минимума в Самарской области";

- Законе Самарской области от 05.11.2015 №101-ГД "О потребительской корзине в Самарской области";

- Постановлением от 23.07.2014 г. № 418 "Об утверждении государственной программы Самарской области "Развитие социальной защиты населения в Самарской области" на 2014 - 2018 годы".

На рисунке 2 указан график динамики повышения уровня прожиточного минимума за 2015-2017 гг.

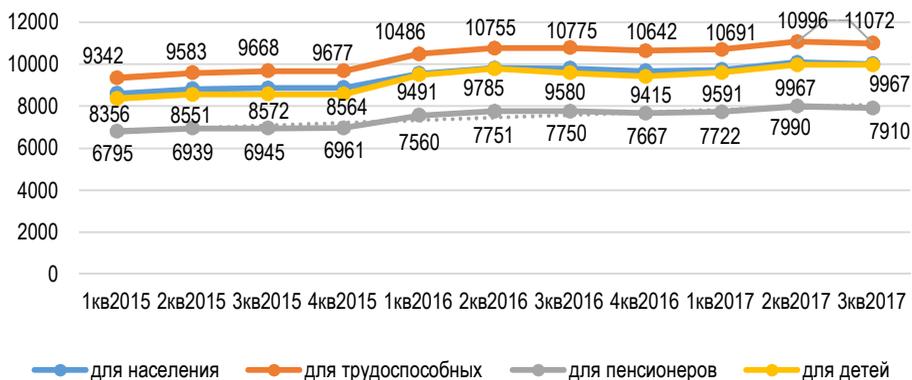


Рис. 2. Динамика прожиточного минимума Самарской области за 2015-2017 гг.

Минимальный размер оплаты труда осуществляет не только регуляцию оплаты труда сотрудников и оказывает влияние на размеры пособий, но в свою очередь и используется в случаях влияния на уплату страховых взносов индивидуальных предпринимателей.

В соответствии с законодательством РФ работнику нельзя начислить заработную плату менее установленного уровня МРОТ, если месячная норма его рабочего времени полностью им отработана, а трудовые обязанности (трудова норма) выполнены в полном объеме. Ст. 133 ТК РФ определяет, что два вышеназванных условия должны быть выполнены одновременно.

С 1 января 2018 г. МРОТ на федеральном уровне в целом по России увеличился на 20% и теперь его уровень по Самарской области ст. 1 Федерального закона от 19.06.2000 N 82-ФЗ "О минимальном размере оплаты труда" установлен в размере 9 489 руб.

Минимальный размер оплаты труда в Самарской области с 01 июля 2017 г., до последних изменений 2018 г. составлял 7 800 рублей в месяц.

В таблице ниже приведена динамика роста пределов МРОТ в Самарской области. Очевидно, на основании нижеприведенных показателей можно сделать вывод, что в среднем прирост минимального размера оплаты труда в Самарской губернии составил 787 руб. в год. Наибольший скачок такого прироста был зафиксирован в январе 2018 г. с повышением на 1 689 руб. Данные статистики изменения МРОТ по Самарской области изображены в таблице 1.

Таблица 1

Изменения значений МРОТ в Самарской области за 2014 - 2019 гг.

Дата	Значение, руб.	Нормативный акт
с 01.01.2019	11280(базовое значение для всех)	Ст. 1 закона от 19.06.2000 № 82 ФЗ О МРОТ
с 01.01.2018	9489 (базовое значение для всех)	Ст. 1 закона от 19.06.2000 № 82 ФЗ О МРОТ
с 01.07.2017	7800 (базовое значение для всех)	Ст. 1 закона от 19.06.2000 № 82 ФЗ О МРОТ
с 01.07.2016	7500 (базовое значение для всех)	Ст. 1 закона от 19.06.2000 № 82 ФЗ О МРОТ
с 01.01.2016	6204 (базовое значение для всех)	Ст. 1 закона от 19.06.2000 № 82 ФЗ О МРОТ
с 01.01.2015	5965 (базовое значение для всех)	Ст. 1 закона от 19.06.2000 № 82 ФЗ О МРОТ
с 01.01.2014	5554 (базовое значение для всех)	Ст. 1 закона от 19.06.2000 № 82 ФЗ О МРОТ

Как видно из вышесказанного региональный или территориальный уровень минимального размера оплаты труда вправе установить и сами субъекты РФ, однако он не должен быть ниже уровня, установленного на федеральном.

Так, например, МРОТ на 2018 г. по Москве составил 18 742 руб., а в Санкт-Петербурге в 17 000 руб., что в разы выше МРОТ по Самарской области на 9 253 руб. и 7 511 руб. соответственно. Однако в связи с динамикой роста цен на услуги и товары в этих регионах реальная стоимость МРОТ может быть значительно ниже номинальной.

Таким образом, в случае если МРОТ установлен субъектом РФ, то оплата труда работника и его оклад соответственно не могут быть ниже заданного уровня.

Однако существуют случаи исключения, когда такая оплата может выходить за нижний предел МРОТ:

Совместительство, - когда в соответствии с положениями ст. 285 ТК РФ зарплата рассчитывается пропорционально отработанному работником времени и зависит от выработки или иных условий, указанных в контракте;

Неполная занятость, - когда согласно положениям, ст. 93 ТК РФ работник осуществляет трудовые функции в режиме неполного рабочего дня (в связи с уходом за больным, медицинским заключением, беременностью и т.д.);

Когда заработная плата работника состоит из оклада и компенсационных или стимулирующих выплат и устанавливается в соответствии с положениями ст. 129 ТК РФ.

В случаях назначения пособий и при расчетах таких пособий используется МРОТ установленный на федеральном, а не региональном уровне.

Важно также знать, что с 2018 г. страховые взносы на индивидуальных предпринимателей отвязали от размеров МРОТ, а для последних установлены фиксированные выплаты в соответствующий бюджет.

Санкции за нарушение установленных законом уровней минимальной оплаты труда работника составляет штраф в размере от 10 000 руб., 30 000 руб. до 70 000 руб., а также дисквалификацией от 1 до 3 лет.

Таким образом, с 2001 г. по сегодняшний день в РФ размеры МРОТ не соответствуют прожиточному минимуму и лишь к 2020 г. эти показатели планируется привести в баланс. Фактически получается, что гарантии в сфере оплаты труда не могут быть в реальности реализованы, тогда как на законодательном уровне они провозглашены. Такая проблема связана с тем, что расходы на развитие социальной политики в инфляционной проекции не повышаются, а, следовательно, бюджет не в состоянии покрыть существующую разницу между МРОТ и прожиточным минимумом.

¹ См.: Федеральный закон от 24 октября 1997 г. N 134-ФЗ "О прожиточном минимуме в Российской Федерации" // СЗ РФ от 27 октября 1997 г. № 43 ст. 4904.

² См.: Федеральный закон от 19 июня 2000 г. N 82-ФЗ "О минимальном размере оплаты труда" // СЗ РФ от 26 июня 2000 г. № 26 ст.2729.

³ См.: Федеральный закон "О тарифной ставке (окладе) первого разряда Единой тарифной сетки по оплате труда работников организаций бюджетной сферы" (с изменениями на 1 октября 2003 года) (утратил силу с 01.01.2005 на основании Федерального закона от 22.08.2004 N 122-ФЗ) // Справочно-правовая система "Гарант".

⁴ См.: Постановление Правительства РФ от 05.08.2008 N 583 (ред. от 10.11.2017) "О введении новых систем оплаты труда работников федеральных бюджетных, автономных и казенных учреждений и федеральных государственных органов, а также гражданского персонала воинских частей, учреждений и подразделений федеральных органов исполнительной власти, на основе Единой тарифной сетки по оплате труда работников федеральных государственных учреждений" // Справочно-правовая система "Консультант Плюс".

THE ANALYSIS OF THE MAIN MINIMUM STATE SOCIAL STANDARDS IN THE FIELD OF COMPENSATION

© 2019 Kozhukhova Natalya Viktorovna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economic
E-mail: kuka_55_@mail.ru

Keywords: minimum wage, living wage, uniform scale of charges, minimum state social standards.

In article the analysis of the main minimum state social standards in the field of compensation is carried out, gap problems between the minimum wage and a living wage are defined.

ВЫПЛАТА ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ В ИНОСТРАННОЙ ВАЛЮТЕ: СПЕЦИФИКА НОВОВВЕДЕНИЯ В ТРУДОВОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО

© 2019 Кожухова Наталья Викторовна
кандидат экономических наук, доцент
© 2019 Адыкова Джамия Беккалиевна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: kuka_55_@mail.ru, adykova2016@yandex.ru

Ключевые слова: трудовой договор, иностранная валюта, заработная плата, валютный резидент.

В статье раскрывается специфика выплаты заработной платы в иностранной валюте. Рассматривается понятие валютных резидентов, описываются категории лиц, принадлежащих к указанному понятию. Рассмотрены различия начисления и выплаты заработной платы в иностранной валюте работникам иностранных компаний. Приведена система административной ответственности за нарушение законодательства в сфере выплат заработной платы в иностранной валюте.

В современном мировом обществе происходит постепенная интернационализация экономики, а в связи с этим и изменение основных аспектов трудового права с ней связанных. На совершенствование российского трудового законодательства бесспорно оказывают влияние и процессы глобализации. Расширение и укрепление международных связей влечет за собой усиление миграции, а также устранение информационных барьеров. Предпринимательская деятельность приобретает международный характер, строятся филиалы по всему миру и возникает вопрос: как производить оплату труда сотрудников в рамках Трудового кодекса и в какой валюте.

Возможно ли получение сотрудниками компаний, работающими на территории Российской Федерации зарплаты в валюте? Какие нормативные документы регулируют получение заработка в валюте иностранного государства¹?

Президентом РФ Владимиром Путиным был подписан федеральный закон, который дает право производить выплату заработной платы российским работодателям в иностранной валюте, выполняющим свои трудовые обязательства за рубежом.

В праве осуществлять валютные выплаты резиденты по выплате зарплаты сотрудникам российских дипломатических представительств, а также постоянных представительств России при международных организациях, иных официальных представительств, и представительств, находящихся за пределами территории страны. Резидент - это юридическое или физическое лицо, зарегистрированное в определенном государстве и полностью подчиняющееся его национальному законодательству. В российском праве к валютным резидентам относят:

1. Физические лица, которые являются гражданами Российской Федерации.

Исключением являются граждане РФ, которые постоянно проживают в иностранном государстве не меньше года, в том числе те, которые обладают видом на жительство, выданным специализированным органом иностранного государства; а также лица, пребывающие в стране не меньше года на основании учебной и рабочей визы или на основании всех аналогичных виз в совокупности со сроком не меньше года;

2. Иностранцы, лица без гражданства, а также лица, проживающие в Российской Федерации на постоянной основе и имеющие вид на жительство, который предусмотрен законодательством РФ;

3. Организации, т. е. юридические лица, которые сформированы в соответствии с законодательством РФ;

4. Филиалы, представительства и подразделения организаций, которые находятся за пределами РФ, а также сформированные в соответствии с законодательством РФ;

5. Консульства РФ, дипломатические представительства, которые находятся за пределами РФ, а также представительства РФ, которые находятся при межгосударственных и межправительственных объединениях;

6. Российская Федерация, включенные субъекты и муниципальные образования².

В законе № 173-ФЗ приводится перечень элементов, учитываемый в составе заработной платы, выплачиваемой в валюте. А именно: должностной оклад, надбавки, денежное довольствие и содержание, суммы, выплачиваемые в соответствии с контрактами и трудовыми договорами, суммы, выплачиваемые за выполнение должностных обязанностей за пределами территории РФ, выплаты которых регулируется законодательством РФ, возвращенный налог на добавленную стоимость, которые предоставляется сотрудникам диппредставительств и консульств, а также членам их семей, а также другие налоги, которые получены от специальных органов государства, в котором они пребывают.

Все приведенные составляющие касаются заработной платы сотрудников диппредставительств, консульств и пр.

Состав заработной платы сотрудников коммерческих организаций регламентируется подписанными трудовыми договорами, а также принятыми в компании внутренними положениями о заработной плате.

Помимо основной части выплат, сюда же входит должностной оклад и надбавки к нему, "...другие суммы в иностранной валюте согласно заключенным с указанными работниками служебным контрактам и трудовым договорам, а также причитающихся указанным работникам и проживающим с ними членам их семей сумм возвращенного НДС и иных налогов, полученных от компетентных органов..." (подп. 1 п. 6.1 ст. 12 Федерального закона от 10 декабря 2003 г. № 173-ФЗ "О валютном регулировании и валютном контроле"). 2 Важно обратить внимание, что Закон №173-ФЗ запрещает валютные операции между резидентами РФ, в том числе выплату заработной платы в иностранной валюте (п. 9 ч. 1 ст. 1 Закона №173-ФЗ).

Стоит отметить, что для тех, кто осуществляет трудовую деятельность на территории РФ, изменения не наблюдаются, поскольку изменения касаются узкого круга лиц, у которых есть сотрудники за рубежом. Представители бизнеса считают, что валютная выплата заработной платы очень выгодна, поскольку предприниматели могут

избежать потери от двойной конвертации. Возникает конвертация в случае, когда компания, владеющая валютной выручкой и выплачивающая заработную плату в рублях, в начале конвертирует валюту на своих счетах и производит ее перевод в рублях в качестве заработной платы, и далее рубли вновь конвертируются в валюту, чтобы указанные средства могли быть использованы работниками, находящимися в другом государстве. Эксперт отмечает, что подобное нововведение со стороны государства - это один из тех шагов к глобализации, который позволит расширить возможности предпринимателей и компаний в целом, сократить издержки, связанные с тенденцией изменчивости цены³.

Состав сотрудников, которым разрешено получать зарплату в валюте, является достаточно закрытым. Следовательно, можно ответить на ранее поставленный вопрос "Возможно ли получение сотрудниками компаний, работающими на территории РФ зарплаты в валюте?", что не каждый гражданин России по своему желанию сможет получить заработок в долларах, евро или любой другой валюте. Физлицо-резидент, который находится на территории российского государства, не получит зарплату в других денежных единицах, по крайней мере, до принятия изменений в законодательство такого рода.

В свою очередь работодатель, при выплате заработной платы в иностранной валюте, обязан помнить о грамотном и корректном оформлении трудовых отношений с сотрудником, в частности: ст.57 ТК РФ, предусматривающая установление условий оплаты труда, т.е. в трудовом договоре должны быть указаны размер тарифной ставки или оклада, доплаты, поощрительные выплаты и надбавки; при изменении условий оплаты труда нужно составлять допсоглашение к трудовому договору с работником.

Важно различать ситуации, когда выплата зарплаты между резидентами РФ в иной валюте от ситуаций, при которых зарплата работникам в иностранной валюте выплачивается в рублях, так как в первом случае работодатель нарушает требования пп. "а" п. 9 ч.1 ст.1 Закона № 17-ФЗ, поскольку валютная активность (расчеты в иностранной валюте) между сторонами трудовых отношений запрещены. В данном случае за нарушение данного закона установлена административная ответственность: штраф на физических, юридических и должностных лиц в размере от 75 до 100 % размера суммы незаконной валютной операции, т.е. выплаченной заработной платы.⁴

Однако, при начислении заработной платы в иностранной валюте работнику, выплата, произведенная в рублях при согласовании между сторонами трудового договора, не влечет за собой нарушения валютных операций, так как все расчеты осуществляются в рублях. При этом важно учитывать риски наложения штрафа за нарушение трудового законодательства, влекущее за собой предупреждение или наложение административного штрафа в размере:

- от 1000 до 5000 рублей - для должностных лиц;
- от 1000 до 5000 рублей - для лиц, которые осуществляют предпринимательскую деятельность, не образуя юридическое лицо;
- от 30000 до 50000 рублей - для юридических лиц (п.1 ст.5.27 КоАП).

В случае повторного нарушения трудового законодательства лицом, которое было подвергнуто административному наказанию за аналогичное административное правона-

рушение, следует дисквалификация на срок от одного до трех лет; на лиц, осуществляющих предпринимательскую деятельность без образования юридического лица, - от десяти тысяч до двадцати тысяч рублей; на юридических лиц - от пятидесяти тысяч до семидесяти тысяч рублей. (п.1 ст.5.27 КоАП).

Таким образом, можно сделать вывод, что нововведение, касающееся выплаты заработной платы в иностранной валюте, найдет свой отклик у работников иностранных компаний, так как особым преимуществом такой системы является отсутствие двойной конвертации и возможности получения заработной платы без потерь для валютного резидента. Стоит отметить, что данное новшество требует особого подхода в развитии и совершенствовании.

¹ Федеральный закон от 5 февраля 2018 г. № 8-ФЗ "О внесении изменения в статью 131 ТК РФ: [Электронный ресурс] URL: <https://www.garant.ru/news/1170127/>.

² Статья 5.27.1. Нарушение государственных нормативных требований охраны труда, содержащихся в федеральных законах и иных нормативных правовых актах Российской Федерации: [Электронный ресурс] URL: <http://www.kodap.ru/razdel-2/glava-5/st-5-27-koap-rf> Дата обращения: 03.03.2019 г.

³ Федеральный закон от 10 декабря 2003 г. № 173-ФЗ "О валютном регулировании и валютном контроле": [Электронный ресурс] КонсультантПлюс URL: <http://www.consultant.ru> Дата обращения 28.03.2018.

⁴ Статья 15.25 КоАП РФ. Нарушение валютного законодательства Российской Федерации и актов органов валютного регулирования: [Электронный ресурс] URL: <http://koapkodeksrf.ru/rzd-2/gl-15/st-15-25-koap-rf> Дата обращения: 28.03.2018 г.

⁵ [Электронный ресурс]: URL: <https://clubtk.ru/zarplata-v-valyute-vozvrashchayetsya> Дата обращения 04.03.2019.

PAYMENT OF WAGES IN FOREIGN CURRENCY: THE SPECIFICITY OF INNOVATION IN LABOR

© 2019 Kozhukhova Natalya Viktorovna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor

© 2019 Adikova Djamilya Bekkalievna,
Student

Samara State University of Economics
E-mail: kuka_55@mail.ru, adykova2016@yandex.ru

Keywords: labor contract, foreign currency, wages, currency resident.

Abstract: The article reveals the specifics of payment of wages in foreign currency. The concept of currency residents is considered, the categories of persons belonging to this concept are described. The differences in the accrual and payment of wages in foreign currency to employees of foreign companies are considered. The system of administrative responsibility for violation of legislation in the sphere of payment of wages in foreign currency is given.

БЮДЖЕТИРОВАНИЕ ЗАТРАТ НА ПЕРСОНАЛ И СОСТАВЛЕНИЕ БЮДЖЕТА

© 2019 Козловская Кристина Вячеславовна*
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: kriskozlik@bk.ru

Ключевые слова: бюджет, бюджетирование, затраты на персонал, план, планирование, результат.

В статье рассмотрены теоретические аспекты системы бюджетирования расходов на персонал. Описана схема составления бюджета затрат на персонал. Проанализированы плюсы и минусы внедрения бюджета на персонал в организацию.

Желание руководителей организаций и собственников компаний усовершенствовать свою систему управления финансами для своего предприятия, снизить затраты, повысить экономическую стабильность своей организации все больше заставляет их обратить внимание на такой аспект стратегического управления компанией, как бюджетирование. Существует много трактовок определения "бюджетирования", как в зарубежных, так и в отечественных источниках. Наиболее знаменитыми зарубежными исследователями в этой сфере выступают Г. Андерсон, А. Апчерч, Р. Брейли, Ч. Гаррисон, Э. Джонс и др. Если говорить об отечественных специалистах, то это М.М. Алексеева, И.Т. Балабанова, И.А. Бланк, Л.П. Бажуткина, А.С. Бобылева, В.В. Бурцев, М.И. Бухалков и т. д. Исходя из такого большого списка исследователей, можно выделить множество определений понятия "бюджетирование", но в большинстве своем оно понимается либо в экономическом, либо в управленческом смысле. В экономическом смысле бюджетирование - процесс разработки различных видов бюджетов в соответствии с целями оперативного планирования¹. А если перекладывать понятие "бюджетирование" на управленческий смысл, то это процесс принятия управленческих решений, связанных с будущими событиями, на основе обработки данных с целью повышения эффективности работы предприятия посредством целевой ориентации и координации всех событий на предприятии, выявления рисков и снижения их уровня, повышения гибкости и приспособляемости к изменениям². Однако несмотря на обширность исследований в данной сфере, до сих пор нет единого мнения о сущности понятия "бюджетирование".

Тенденция бюджетного управления активно набирает обороты роста. Грамотное планирование бюджетов, на сегодняшнем этапе, выступает одним из важных аспектов управления организацией. Это обусловлено взаимосвязью стратегии компании с задачами отдельных подразделений в определенный период. Иначе говоря, от результатов

* Научный руководитель - **Богатырева Ирина Вячеславовна**, кандидат экономических наук, доцент.

работы подразделений организации зависит вся ее работа в целом. Согласно мировой практике, бюджетирование выступает обязательным в качестве элемента менеджмента управления организацией. Для западных компаний - это правило, а для отечественных это, скорее, исключение, что вполне обусловлено. Исторически сложилось так, что к рыночным отношениям Россия перешла весьма оперативно. И этот переход не сопровождался грамотным изменением стиля управления организацией и внутриорганизационного планирования. В большинстве российских компаний пока еще отсутствуют базовые элементы управленческого планирования (бюджетирования), при том, что технология бюджетного процесса весьма тесно варьируется с учетом отраслевой специфики предприятия. Но стоит отметить, что постепенно исключение становится нормой. Со своей стороны государство тоже дало толчок к этому, утвердив постановление Правительства РФ от 30 октября 1997 года № 1373 "Концепция реформирования предприятий и иных коммерческих организаций", приказ Министерства экономики РФ (Министерства экономического РФ развития сейчас) № 118 от 1 октября 1998 года, которым были утверждены методические рекомендации по реформе предприятий. Организациям было рекомендовано применять финансовое планирование, основанное на разработке бизнес - планов и применения принципов бюджетирования доходов и расходов для отдельных подразделений, а также организовывать отдельный управленческий учет затрат, выделяя переменные, постоянные и смешанные затраты³.

Как уже было сказано, бюджетирование выступает инструментом взаимосвязи между стратегическими целями организации и целями отдельных ее подразделений. Одним из таких подразделений, без которого организации обходиться довольно трудно, это отдел управления персоналом. Персонал - это не просто люди с определенном набором личностных и профессиональных характеристик, выполняющих определенную трудовую функцию в организации, это и есть сама организации в принципе. От того, как эффективно работает персонал зависит конечный результат работы организации в целом. Величина затрат на персонал влияет не только на конечный результат его работы, его мотивации или достижение организацией плановых показателей в рамках определенного временного периода, но и на макроэкономическое равновесие в обществе в целом: чем выше затраты на персонал, тем лучше воспроизводство рабочей силы. Для каждого работодателя расходы на оплату труда являются частью общих издержек на производство продукции, которые он должен возместить в процессе ее реализации. Интересы работодателя сводятся к минимизации издержек производства и ограничению размера возмещения затрат рабочей силы рамками ее непосредственного использования в процессе труда⁴. То есть, для персонала тоже можно и нужно составить бюджет со своими статьями затрат. Он будет представлять собой документом, в котором прописано, как и сколько нужно совокупно потратить на персонал, а также содержать информацию о статьях расходов. Бюджет на персонал согласовывается и утверждается руководителем организации. Он, также, как и любой другой бюджет, разрабатывается согласно информации из бизнес - плана по персоналу, являющегося частью общего бизнес - плана организации.

Формирование бюджета на персонал происходит поэтапно:

1. сначала специалисты выделяют статьи расходов, основываясь на план по персоналу;

2. создание самого документа - бюджета;
3. согласование его со взаимосвязанными подразделениями и руководителем организации;

4. ознакомление с документом заинтересованных в этом лиц и его утверждение⁵.

В Международной организации труда (МОТ) утверждена Резолюцией XI международной конференции по статистике труда структура затрат не на персонал, но на рабочую силу. Понятия "персонал" и "рабочая сила" довольно синонимичные понятия, поэтому структура может использоваться для определения статей затрат на персонал. Она включает в себя десять групп элементов:

1. оплата за отработанное время;
2. оплата за неотработанное время;
3. единовременные поощрительные выплаты;
4. выплаты на питание, жилье, топливо, включаемые в заработную плату;
5. расходы предприятия по обеспечению работников жильем;
6. расходы на социальную защиту работников;
7. расходы на профессиональное обучение;
8. расходы на культурно-бытовое обслуживание;
9. затраты на рабочую силу, не отнесенные к ранее приведенным классификационным группам;
10. налоги, связанные с использованием рабочей силы⁶.

В состав затрат на рабочую силу не включаются доходы по акциям и доходы от участия работников в собственности предприятий, а также выплаты, осуществляемые за счет государственных и негосударственных фондов. Затраты на персонал должны гарантировать воспроизводство рабочей силы, но при этом не должна страдать конкурентоспособность организации и ее производства.

Основные функции бюджетирования затрат на персонал будут совпадать с функциями бюджетирования в его широком смысле - это также планирование, анализ и контроль, координация, оценка и мотивация. Отсюда вытекают следующие задачи:

1. оценка рентабельности планов по управлению персоналом с позиции желаемых результатов организации, ее общей бюджетной политики в сфере затрат на персонал;
2. оценка сложности работ по воплощению плана в сфере управления персоналом;
3. калькуляция затрат на персонал и расчет стоимости каждой запланированной статьи затрат;
4. разработка бюджета затрат на персонал;
5. защита и утверждение бюджета;
6. контроль исполнения бюджета⁷.

При составлении бюджета затрат на персонал, специалист по персоналу также собирает необходимую ему для этого информацию у линейных менеджеров организации, ТОПов и, непосредственно, у самого руководителя. Он учитывает их мнения и пожелания, что зачастую бывает сложно. Как правило, руководители стремятся сократить расходы на персонал и не желают прибегать для достижения поставленных целей наймом дополнительного персонала, они пытаются развивать собственный, в

то время как ТОПы и линейные руководители часто жалуются на нехватку людей. Кроме этой проблемы, у специалистов по персоналу вытекает ряд других сложностей. Например, одной из них является некорректное распределение обязанностей участников составления бюджета. Бюджет - это деньги, соответственно сюда подключается финансовый отдел, который обладает всеми полномочиями распоряжения инвестициями организации. У кадрового отдела нет таких полномочий, он полагается на финансовый, у которого большой ряд прочих, непосредственно только своих, функций. Взаимоотношение двух отделов не всегда налажено, что сказывается на разработке бюджета. После его разработки, на этапе уже его презентации и защиты, встает такая проблема, как стоимость внедрения этого процесса в организацию. Бюджетный способ управления организацией, как показывает практика, всегда "влетает в копеечку" руководителю, что не может не пугать его. Чаще всего на этом этапе организация лишается своего специалиста по персоналу. Как говорилось выше, руководители стремятся снижать издержки и расходы на персонал и новые расходы для них скорее всего будут стрессом и головной болью несмотря на все перспективы внедрения такого способа управления. И здесь, именно менеджеру по персоналу необходимо грамотно донести до своего руководителя необходимости составленного плана затрат на персонал. Решающими будут сильные аргументы, которые будут подкреплены такими данными, как анализ деятельности организации в определенный временной промежуток, статистическими данными работы сотрудников и организации, выполнение ключевых показателей деятельности сотрудниками, анализ и оценка работы линейных менеджеров и ТОПов, и прочие фактические данные. Если рассматривать нашу отечественную практику применения бюджетирования в сфере персонала, то здесь основной проблемой будет выступать особенности российского рынка и система налогообложения РФ. А также, зачастую, бюджеты составляются только на основе учета воздействия внутренних факторов (стратегия организация, цели, показатели и т. д.), без учета внешних. К внешним факторам относятся уровень инфляции, деятельность государства в сфере законодательства, изменение тарифных соглашений и прочие. Иногда вообще, бюджетные планы составляются не только не подкрепленными данными (числовыми, финансовыми, статистическими и др.), но вообще просто формально составляются. В таком случае бюджет не будет выступать инструментом эффективного управления затратами вообще.

Но при всей трудоемкости и затратности процесса бюджетирования затрат, организации не стоит пренебрегать этим способом управления. При условии, что бюджет затрат на персонал составлен адекватно, добросовестно, грамотно, и, самое главное, если он выполняется реально, этот процесс даст руководителю массу преимуществ. Одной из таких является детализированная концепция перспективы его бизнеса. Вся стратегия и развитие организации станет ему понятной и прозрачной, он будет понимать на что реально способен его бизнес, а на что нет; сведется на минимум риски за счет своевременного выявления потребности организации в тех или иных ресурсах. Отсюда, как следствие вытекает следующий плюс - это планирование финансово - хозяйственной деятельности предприятия. При четком понимании перспектив своего бизнеса и правильном планировании деятельности организации, не трудно спрогнозировать ее при-

быль. Говоря о сотрудниках, то здесь, при наличии системы бюджетирования, будет легче информировать их о запланированных мероприятиях по деятельности, а также проще координировать работу персонала. Появится возможность более объективно и полно оценивать работу персонала, линейных руководителей, ТОПов специалистов по персоналу и отдела по работе с персоналом.

Принятие решения внедрить в свою организацию систему бюджетирования непростой шаг для руководителя. Нужно взвесить все "за" и "против", поскольку кроме ряда преимуществ, такой способ управления накладывает массу обязанностей и ограничений. Но при наличии в организации бюджетирования затрат на персонал, она позиционирует себя как успешная и привлекательная организация как на рынке труда, так и на рынке конкуренции в сфере своего производства. А специалист по персоналу выступает в качестве профессионального и ответственного сотрудника, который способен принимать самостоятельные решения в сфере управления персоналом для улучшения работы своей компании.

¹ Бланк И.А. Стратегия и тактика управления финансами. Киев: МП "ИТЕМЛтд": СП "АДЕФ-Украина", 1996.

² Самочкин В.А., Тимофеева О.А., Калюкин А.А., Захаров Р.А. Учет риска при принятии управленческих решений на этапе формирования бюджета // Менеджмент в России и за рубежом. 2001.

³ Бюджетный кодекс Российской Федерации. Часть третья: Федеральный закон от 31 июля 1998 г. № 145-ФЗ. Доступ из справ.-правовой системы "КонсультантПлюс".

⁴ Богатырева И.В. Концептуальный подход к сущности заработной платы в условиях современной экономики// Вестник Самарского муниципального института управления: теоретический и научно-методический журнал. Самара: Изд-во "САГМУ", 2014. № 2 (29) С. 56 – 64.

⁵ Бюджетирование расходов на персонал: первые шаги Шахбазов А. А. [электронный ресурс] URL: <https://hr-portal.ru>.

⁶ Издательство "Креативная экономика", статья "Отечественный и зарубежный опыт формирования затрат на рабочую силу", Подутанская В. Ф., Комаров О. К., Алифер Е. О. [электронный ресурс] URL: <https://creativeconomy.ru>.

⁷ Бюджетирование затрат на персонал. Основные направления затрат на персонал [электронный ресурс] URL: <https://cyberpedia.su>.

BUDGETING COSTS ON PERSONNEL AND BUDGET

© 2019 Kozlovskaya Kristina Vyacheslavovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: kriskozlik@bk.ru

Keywords: budget, budgeting, personnel costs, plan, planning, result.

The article deals with the theoretical aspects of the system of budgeting staff costs. The scheme of staff costs budgeting is described. The pros and cons of implementing the budget for personnel in the organization are analyzed.

ОСОБЕННОСТИ РОССИЙСКОГО РЫНКА УСЛУГ РЕГИСТРАТОРОВ И ДЕПОЗИТАРИЕВ

© 2019 Кондаурова Мария Дмитриевна
студент

© 2019 Вишневер Вадим Яковлевич
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: ab3535@mail.ru

Ключевые слова: регистратор, депозитарий, учетная система рынка ценных бумаг, концентрация рынка регистраторов и депозитариев, конкуренция на рынке регистраторов и депозитариев

В статье рассмотрены современные особенности российского рынка услуг регистраторов и депозитариев, выявлены тенденции развития данного рынка.

Одним из главных элементов инфраструктуры фондового рынка является регистратор. Регистратор (реестродержатель) - профессиональный участник рынка, который ведет учет акционеров предприятия. Предприятие нуждается в слугах регистратора, поскольку с помощью него происходят начисления дивидендов, проведения общих собраний.

В целом, данный блок рынка осуществляет защиту прав собственности инвесторов на ценные бумаги, что как следствие приводит к снижению рисков при обращении ценных бумаг, совершение сделок купли-продажи ценных бумаг становится более безопасным.

Депозитарий - это также профессиональный участник рынка. Он осуществляет свою деятельность, опираясь на предъявленные к нему требования. В частности, наличие системы внутреннего контроля, наличие в штате депозитария аттестованных специалистов рынка ценных бумаг и др.

При широком обращении документарных ценных бумаг необходим четкий учет всего объема обращаемых бумаг. Одной из самых важных функций депозитария является хранение сертификатов ценных бумаг. Это значительно упрощает и систематизирует порядок перехода прав на такие ценные бумаги.

Депозитарий помогает инвесторам решать вопросы профессионального характера относительно владения и распоряжения ценными бумагами, а также учитывать нюансы, возникающие в процессе инвестиционной активности.

Депозитарии и регистраторы, вместе образуют учетную систему рынка ценных бумаг.

Депозитарии и регистраторы взаимодействуют между собой с помощью междепозитарных договоров и отношений, с помощью которых депоненты получают возможность открывать счета в любом депозитарии и пользоваться его услугами.

В разных странах существуют различные подходы к организации учетной системы рынка ценных бумаг. Так, например, для Европы характерно существование только депозитариев, а для российской и американской практики - и регистраторов, и депозитариев. Но в любом из этих случаев для национальных систем можно выделить общие принципы организации ведения учета:

- в описываемый момент ценные бумаги инвестора учитываются исключительно у одного субъекта учетной системы (регистратора или депозитария);

- право на ценные бумаги подтверждается исключительно одним субъектом учетной системы и одним документом;

- заключение договора эмитента предполагает реализацию прав, закрепленных ценными бумагами, только одним субъектом учетной системы, с которым непосредственно был заключен договор (регистратор при ситуации с эмиссией именных ценных бумаг, депозитарий - для выпуска эмиссионных ценных бумаг на предъявителя).

Сегодня центральные депозитарии на зарубежных рынках ценных бумаг являются, прежде всего, центрами расчетов по ценным бумагам. В мировом масштабе наличие центрального депозитария - один из наиболее значимых показателей развития биржевой инфраструктуры, поскольку он делает возможным максимально ускорить и расчеты по ценным бумагам, а также сделать процесс расчетов по ценным бумагам дешевле. Еще одним важным моментом является депонирование ценных бумаг в центральном депозитарии. Такая возможность снижает риск утери или подделки ценных бумаг. В Европе существует серьезная проверка ценных бумаг, например, во Франции, прежде чем ценная бумага попадет на биржу, эмитенту необходимо совершить депонирование в центральном депозитарии.

Для эффективного функционирования финансового и фондового рынка России необходимым условием является создание мощной депозитарной системы, что повлечет за собой приток инвестиционных вложений и как следствие экономический рост страны в целом.

Успешность развития депозитарных отношений в России находится в прямой зависимости от двух основных факторов:

- 1) профессионализм участников отношений, их способности к налаживанию контактов в данной сфере на современном уровне и дальнейшее развитие рынка ценных бумаг в целом;

- 2) возможности регулирующих органов создавать необходимые условия организации операций и обеспечивать их работу, делая систему стабильно функционирующей с учетом меняющейся ситуации в экономике.

Из ключевых событий, произошедших на рынке регистраторов в последнее время, выделим объединение АО "Регистратор Р.О.С.Т." и АО "Независимая регистраторская компания". Данные компании принадлежат одной группе независимых инвесторов и образуют Группу "НРК - Р.О.С.Т.". После слияния объединенные компании заняв лидирующие позиции по всем ключевым показателям деятельности, изменили конъюнктуру рынка. Данное событие позволит обеспечить надежность и стабильность работы. Переименование компании является очередным этапом процедуры реорганизации, в ходе которой к АО "НРК-Р.О.С.Т." будут присоединены АО "Независимая регистраторская компания" и АО "Петербургская центральная регистрационная компания".

Реорганизация послужит дальнейшему укреплению лидерских позиций АО "НРК-Р.О.С.Т." на рынке регистраторских услуг по всем параметрам, включая количество обслуживаемых эмитентов, размер региональной сети, объем оказываемых услуг и финансовые показатели.

Стратегия Группы после переименования и завершения реорганизации входящих в нее регистраторов, по-прежнему будет направлена на обеспечение надежности и безопасности ведения реестров, совершенствование клиентского обслуживания, технологий и сервисов.

Исследователи характеризуют концентрацию бизнеса в качестве основной тенденции на рынке регистраторских услуг в последние годы. Данный факт обеспечивает крупным компаниям наибольшей конкурентоспособностью.

В целом количество компаний, предоставляющих регистраторские услуги, постепенно сокращается (Рис. 1).

Это обусловлено в первую очередь сокращением потенциальных клиентов - акционерных обществ: на 18,4% - с 102,3 тыс. штук в начале 2017 года против 86,4 тыс. шт. в начале 2018 года¹.

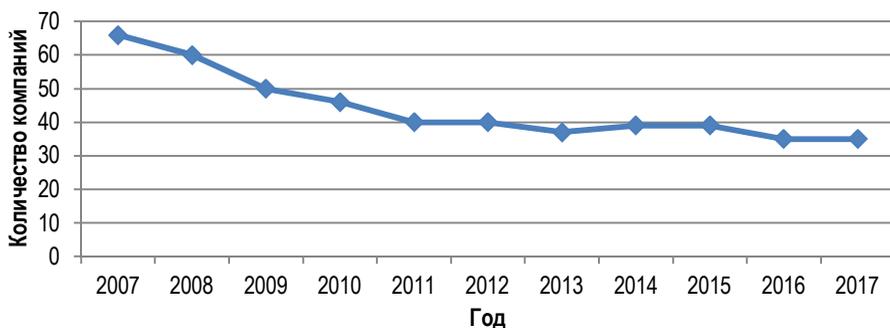


Рис. 1. Динамика числа компаний, предоставляющих услуги по ведению реестров АО²

Выполнение регулярных требований приводит к увеличению операционных расходов, что делает деятельность регистратора неприбыльной. Этот факт вынуждает компанию привлекать инвестиции в технологии для снижения издержек и повышения конкурентоспособности услуг. В целом выходить на конкурентоспособные позиции в столь неразвитой отрасли рынка достаточно сложно, но в современных условиях такие компании необходимы.

Согласно данным Банка России, по состоянию на 31.12.2017 года на российском рынке ценных бумаг работало 35 компаний-регистраторов. Рынок регистраторов достаточно концентрирован, что обусловлено его специфическими особенностями³.

Доля крупнейших регистраторов (ТОП-5) занимает более 60% рынка: основное ядро составляет Группа НРК - Р.О.С.Т. (10 415 реестров), далее идут Акционерное обще-

ство ВТБ Регистратор (7944 реестра), Акционерное общество "Регистраторское общество "СТАТУС" (6069 реестров), Акционерное общество "Новый регистратор" (5721 реестр) и Акционерное общество "Реестр" (5372 реестра). Существование на одном уровне с такими гигантами практически невозможно, поэтому мелким компаниям выход на рынок закрыт. Подтверждением данной сложившейся ситуации служат данные с официального сайта группы компании НРК - Р.О.С.Т⁴.

Лидерами по показателю выручки на 2017 год являются Группа компаний НРК-Р.О.С.Т. (1699,9 млн. рублей), Акционерное общество ВТБ Регистратор (750 млн. рублей), Акционерное общество "Регистраторское общество "СТАТУС" (739 млн. рублей), Акционерное общество "Реестр" (552 млн. рублей) и Акционерное общество "Новый регистратор" (479 млн. рублей).

Между лидерами рынка (5 ведущих регистраторов) и остальным сегментом рынка наблюдается серьезный разрыв. Сравнивая результаты финансовой деятельности также наблюдается отставание ведущих компаний: они имеют 59% (4.2 млрд руб.) от совокупной выручки. Совокупный финансовый результат сектора год к году вырос незначительно - менее чем на 2% (данные по 34 регистраторам).

Для депозитариев на рынке услуг по учету ценных бумаг ситуация обстоит подобным образом. Выручка депозитариев от непосредственной деятельности по оказанию профессиональных услуг в среднем составляет уже 29%⁵.

Чистыми депозитариями называют компании, не совмещающие свою профессиональную деятельность с иной на рынке ценных бумаг.

Хотя, конечно же, получение дополнительного дохода - всегда положительный аспект. Большую часть доходов депозитариев все же составляют процентные доходы (27%), доходы от других операций (20%), а также комиссионные и аналогичные доходы (9%), не связанные с основным видом деятельности.

По состоянию на конец 2017 года на рынке услуг депозитариев наблюдается высокая концентрация: на долю семи крупнейших депозитариев приходится 78% от общего количества депонентов. За год этот показатель растет в среднем на 2%. Крупнейшие депозитарии обслуживают наибольшее количество депонентов. В то же время общее количество депонентов, находящихся на обслуживании у депозитариев увеличилось на 144 тысяч депонентов. При этом общее количество депонентов, находящихся на обслуживании у остальных депозитариев сократилось на 3 тыс. депонентов. В список семи крупнейших депозитариев по данному показателю входят депозитарии, являющиеся также крупнейшими розничными брокерами по количеству клиентов на брокерском обслуживании: АО "Альфа-Банк", АО "ИК "Финам", АО "Открытие Брокер", Банк ГПБ (АО), ВТБ 24, ООО "Компания БКС" и ПАО Сбербанк.

Принимая во внимание тенденцию по снижению реестров на обслуживании у регистраторов и ужесточению требований, предъявляемых к ведению регистров и операций, появляется необходимость инвестиций в наращивание технологического потенциала, чтобы достичь снижения издержек и повышения качества оказываемых услуг. Специалистами прогнозируется увеличение активности в сфере слияний и поглощений и, как следствие, сокращение количества игроков.

Постоянная ценовая конкуренция на рынке регистраторских услуг на фоне нестабильного положения отрасли в рамках современной экономики и снижение активности инвестиций в акции российских обществ являются дополнительными факторами, влияющими на процесс слияний и поглощений.

Конкуренция в развитии фондового рынка играет огромную роль, это обуславливает необходимость проведения контроля в данной сфере со стороны государства⁶.

Исследователями по этому вопросу сформировано мнение - развитие конкуренции на российском фондовом рынке необходимо, и, в первую очередь, для учетных институтов. Рынок ценных бумаг нуждается в расширении и уточнении перечня финансовых услуг, включения в него услуг по учету прав собственности на ценные бумаги⁷.

¹ Аналитический обзор Центральный Банк Российской Федерации. Отрасль депозитариев, 2017 г. https://www.cbr.ru/StaticHtml/File/51279/review_dep_2017.pdf

² Аналитический обзор Центральный Банк Российской Федерации. Отрасль депозитариев, 2017 г. https://www.cbr.ru/StaticHtml/File/51279/review_dep_2017.pdf

³ Центральный Банк Российской Федерации. Доклад для общественных консультаций "Совершенствование регулирования учетной инфраструктуры рынка ценных бумаг" https://www.cbr.ru/Content/Document/File/51050/Consultation_Paper_181024.pdf

⁴ Национальное рейтинговое агентство. Рэнкинг регистраторов по итогам 2017 года. (URL: <http://www.ra-national.ru/ru/node/62788>)

⁵ Аналитический обзор Центральный Банк Российской Федерации. Отрасль депозитариев, 2017 г. https://www.cbr.ru/StaticHtml/File/51279/review_dep_2017.pdf

⁶ Вишневер В.Я. Некоторые особенности конкуренции на российском фондовом рынке // Вестник Самарского государственного экономического университета, 2016, №6(140) . С.13-16.

⁷ Вишневер В.Я. Конкурентные стратегии коммерческих банков на рынке ценных бумаг // Российская наука: актуальные исследования и разработки: сб. науч. ст. V Всерос. науч.-практ. конф., 13 апр. 2018 г.: в 2 ч. / [редкол.: Г.Р. Хасаев, С.И. Ашмарина (отв. ред.) и др.]. - Ч. 1. - Самара: Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2018. - 496 с. С. 430-433.

FEATURES OF THE RUSSIAN MARKET REGISTRARS AND DEPOSITARIES SERVICES

© 2019 Kondaurova Marya Dmitrievna
Student

© 2019 Vishnever Vadim Yakovlevich
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: ab3535@mail.ru

Keywords: registrar, depositary, the registration system of securities market, concentration of the market of registrars and depositaries, the competition in the market of registrars and depositaries.

In article modern features of the Russian market registrars and depositaries services are considered, trends of development of this market are revealed.

СБАЛАНСИРОВАННОСТЬ СИСТЕМЫ РАССЕЛЕНИЯ КАК ФАКТОР РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ РЕГИОНА

© 2019 Коннина Екатерина Станиславовна
студент

© 2019 Павлов Юрий Владимирович
старший преподаватель

Самарский государственный экономический университет
E-mail: ficapple@gmail.com, pavlov-mlad@mail.ru

Ключевые слова: территориальное планирование, региональная политика, население, пространственная локализация, пространственное развитие, система расселения, агломерационный эффект.

Статья посвящена анализу взаимосвязи между уровнем развития экономики региона и сбалансированностью системы расселения. Проверялось наличие корреляционной связи между уровнем ВРП на душу населения и авторским показателем, характеризующим отклонение фактического распределения населения от идеального. В качестве идеального распределения населения применялись значения, полученные по правилу Ципфа. Проанализировано 28 регионов Центрального и Приволжского федеральных округов. Выявлено, что существует очень слабая обратная статистическая связь при уровне значимости за период 2010-2016 гг. в пределах 70-80 %: чем меньше отклонение фактического расселения от идеального, тем выше уровень ВРП на душу населения. Полученные результаты можно использовать для оценки наличия потенциала роста или риска упадка регионов, а также при разработке региональной политики.

Не всегда каркас расселения является оптимальным. Это накладывает существенные ограничения на развитие государства. Несбалансированное распределение населения по территории не позволяет в большей степени реализовывать экономический потенциал региона.

Актуальность изучения взаимосвязи между уровнем развития региона и сбалансированностью системы расселения населения отражена в ряде документов федерального/регионального уровней. Например, в проекте стратегии пространственного развития России до 2030 года отмечается важность "совершенствования системы расселения на территории Российской Федерации"¹.

Гипотеза исследования заключается в наличии корреляционной связи между уровнем развития экономики региона и сбалансированностью системы расселения. В качестве показателя, характеризующего экономику региона, применяется ВРП на душу населения. Для характеристики степени сбалансированности каркаса расселения был применен авторский показатель, основанный на правиле Ципфа.

Методология получения данного показателя: уровень отклонения системы расселения измеряется как средний корень суммы квадратов относительных отклонений фактического распределения населения от идеального по правилу Ципфа.

Правило Ципфа описывается формулой (1):

$$P_n = \frac{P_1}{n} \quad (1)$$

где P_n - оптимальная численность населения города с рангом " n ";
 P_1 - численность самого крупного города системы расселения.

Отметим, что в данном исследовании мы работаем с упрощенной версией правила Ципфа, которое имеет и более сложную модификацию⁵.

При построении фактического распределения (*fact*) и оптимального распределения Ципфа (*opt*) возникают отклонения. По каждому элементу расселенческой системы ($i...n$) относительные отклонения возводятся в квадрат, далее находится сумма отклонений, из нее извлекается квадратный корень, который затем делится на количество элементов системы расселения (n), в результате получается среднее отклонение (Av) численности населения муниципального образования региона от идеального (2):

$$Av = \frac{\sqrt{\sum_i^n \left(\frac{Fact_i - Opt_i}{Opt_i} \right)^2}}{n} \quad (2)$$

Показатель " Av " измеряется в %, показывает, насколько в среднем каждый элемент системы расселения отклоняется от идеальной численности. Применение относительных показателей позволяет проводить сравнение систем расселения разных регионов. В качестве элементов системы расселения мы применяли городские округа и муниципальные районы. Региональные системы расселения чаще всего незамкнуты. Анализ региональных систем расселения без учета их связи с соседними системами является допущением данного исследования.

В исследовании применяется корреляционный анализ³, логический и сравнительный анализы. Уровень значимости корреляционной связи определялся по t -критерию Стьюдента. Источником статистической информации выступил сайт Федеральной службы государственной статистики России⁷.

Объектом исследования стали все регионы Центрального (рассмотрено 15 регионов, кроме Москвы, Московской, Ярославской областей) и Приволжского (рассмотрено 13 регионов, кроме Пензенской области) федеральных округов. Анализируемый период: 2010-2016 гг.

Практическая значимость темы исследования выражается в возможности оценки наличия потенциала роста или риска упадка регионов, что можно учесть при разработке региональной политики.

Теоретическая база исследования включает научные труды как российских (Русановский В., Марков В., Бровкова А.⁵, Анимца Е.Г.²), так и зарубежных авторов (Glaeser E., Gottlieb J. D.⁶).

Результаты исследования отражены в таблице 1 и 2. В таблице 1 представлен фрагмент проведенных исследований на примере двух регионов. Видно нарастание несбалансированности расселения по Самарской области, однако в Тамбовской области диспропорции снижаются. Любопытно, что среднегодовой темп роста ВРП на душу населения за 2010-2016 гг. в Самарской области составил 10,7%, в Тамбовской 14,61%.

Таблица 1

Значения отклонений и ВРП на душу населения по регионам (фрагмент)

Год/регион	Самарская область	Тамбовская область	Самарская область	Тамбовская область
	Отклонение		ВРП на душу населения, руб	
2010	9,20%	8,98%	216168	131457
2011	9,25%	8,27%	259481	159543
2012	9,30%	7,93%	291702	188419
2013	9,34%	7,63%	326422	220393
2014	9,37%	7,05%	357775	268052
2015	9,39%	6,58%	394136	300290
2016	9,40%	5,95%	397857	297934

В таблице 2 показана отрицательная зависимость между сбалансированностью расселения и ВРП на душу населения: чем больше отклонение в расселении, тем ниже ВРП на душу населения.

Таблица 2

Корреляция между сбалансированностью системы расселения и ВРП на душу населения (все регионы)

Год/показатель	Корреляция	Степени свободы	Вероятность наличия линейной связи (по t-критерию)
2010	-0,075	20	Нет связи
2011	-0,270	24	80%
2012	-0,254	23	75%
2013	-0,275	25	80%
2014	-0,247	26	75%
2015	-0,217	26	70%
2016	-0,212	26	70%

Из проведенного анализа следует, что в 6 из 7 проанализированных лет имеется очень слабая статистическая зависимость между сбалансированностью расселения и ВРП на душу населения. Уровень значимости корреляции составляет от 70% до 80%.

На примере Тверской области покажем фактическое и идеальное распределение населения по муниципальным образованиям за 2016 год (рис. 1). Видно, что расселение в Тверской области не соответствует правилу Ципфа по первым 10-15 муниципальным образованиям.

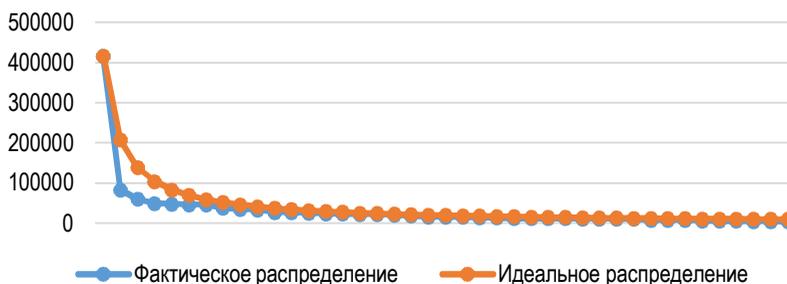


Рис. 1. Фактическое и идеальное распределение населения в Тверской области в 2016 году

Обсуждение и выводы. Получены результаты, свидетельствующие о связи между сбалансированностью системы расселения и уровнем ВРП на душу населения. Несмотря на то, что данная связь характеризуется как "очень слабая", не было выявлено обратного эффекта, связанного с повышенным ВРП на душу населения в случае наличия диспропорций в расселении. Соответственно, региональная политика должна учитывать, что в условиях активизации развития "точек роста" и погоне за агломерационным эффектом важно не нарушить баланс существующей системы расселения. Объяснить выявленную зависимость можно при помощи эффекта дезэкономии: стягивание чрезмерного количества ресурсов в одну "точку роста" приводит к неэффективному их применению, что может затормозить развитие экономики.

К сожалению, центральные регионы России сталкиваются с депопуляцией, в 1915 году население ряда из проанализированных областей было в 1,5-2 раза больше. Депопуляция вызвана как демографическими причинами, так и соседством Москвы, стягивающей на себя население регионов. Все это нарушает сбалансированность системы расселения. Для решения данной проблемы необходимо проводить инновационную политику, своевременно внедрять современные способы хозяйствования на отстающих территориях для их более полного социально-экономического развития. Как вариант, это включение городов в электронные процессы цифровой экономики и вложения в инфраструктуру. На наш взгляд, снижение оттока населения из малых городов возможно при двух условиях: наличие источника заработка и комфортная среда с развитой инфраструктурой. В последние годы в России активно развивается цифровая экономика, реализуется множество проектов по благоустройству территорий и созданию комфортной городской среды, что, несомненно, важный шаг на пути к сбалансированному расселению по территории страны. Необходимо проводить более активное внедрение инноваций в экономические процессы, привлечение частных инвестиций в городскую инфраструктуру путем совершенствования механизма ГЧП, развитие электронных систем удаленного доступа для работы из любой точки страны. В современном мире территории буквально конкурируют в борьбе за население, человеческие ресурсы, и выбор места жительства все чаще основывается не только на экономических благах, которые она может предложить, но и на комфортности территории для проживания⁴. Создание подобной среды в настоящий момент серьезно затруднено рядом проблем, например, при существующей системе распределения налогов муниципалитеты просто не имеют средств для реализации своих все возрастающих задач.

Данное исследование необходимо развить через подобный анализ всех остальных региональных систем, применение более сложных модификаций правила Ципфа (например, с логарифмами).

¹ Концепция стратегии пространственного развития Российской Федерации на период до 2030 года. Москва, 2016

² Анимиаца Е.Г. Крупнейшие города России в контексте глобальных урбанизационных процессов // *Ars Administrandi*. 2013. № 1. С. 82-96

³ Бараз В.Р. Корреляционно-регрессионный анализ связи показателей коммерческой деятельности с использованием программы Excel: учебное пособие / В.Р. БАРАЗ. - Екатеринбург: ГОУ ВПО "УГТУ-УПИ", 2005. - 102 с.

⁴ Коннина Е. С. Креативный капитал как фактор конкурентоспособности территории // *Азия - Россия - Африка: экономика будущего: материалы IX Евразийского экономического форума молодежи* (Екатеринбург, 17-20 апреля 2018 г.): в 2 т. Том 1. С. 54-57

⁵ Русановский В., Марков В., Бровкова А. Моделирование эффекта пространственной локализации в городских агломерациях России // Экономическая политика. 2018. Т. 13. № 6. С. 136-163

⁶ Glaeser E. L., Gottlieb J. D. The Wealth of Cities: Agglomeration Economies and Spatial Equilibrium in the United States // Journal of Economic Literature. American Economic Association. 2009. Vol. 47. Iss. 4. P. 983-1028.

⁷ www.gks.ru (Федеральная служба государственной статистики России).

BALANCED SYSTEM OF POPULATION DISTRIBUTION AS A FACTOR OF REGION ECONOMIC DEVELOPMENT

© 2019 Konnina Ekaterina Stanislavovna
Student

© 2019 Pavlov Yuriy Vladimirovich
Senior Lecturer

Samara State University of Economics

Email: ficapple@gmail.com, pavlov-mlad@mail.ru

Keywords: territorial planning, regional policy, population, spatial localization, spatial development, settlement system, agglomeration effect.

The purpose of this article is analyze of the relationship between the level of development of the regional economy and the level of the population distribution system balance. The existence of a correlation relationship between the level of GRP per capita and the author's indicator characterizing the deviation of the actual population distribution from the ideal was checked. The values obtained according to the Zipf rule were used as the ideal population distribution. Analyzed 28 regions of the Central and Volga federal districts. It is revealed that there is a very weak statistical feedback at the level of significance for the period 2010-2016. in the range of 70-80%: the smaller the deviation of the actual population distribution from the ideal, the higher the level of GRP per capita. The results can be used to assess whether there is growth potential or the risk of regional decline, as well as when developing regional policies.

УДК 338.46: 311.42

Код РИНЦ 83.29.00

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ КОММУНАЛЬНЫХ УСЛУГ В ПРИВОЛЖСКОМ ФЕДЕРАЛЬНОМ ОКРУГЕ

© 2019 Корнев Вячеслав Михайлович
доктор экономических наук, профессор

© 2019 Цыпин Александр Павлович
кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: kornev@sseu.ru, zipin@yandex.ru

Ключевые слова: статистика, коммунальное хозяйство, услуги, динамика, структура, взаимосвязи.

В статье рассматривается динамика коммунальных услуг, оказанных населению в Приволжском федеральном округе, на основе построенной динамической модели делается предположение о дальнейшем росте показателя. Опираясь на корреляционно-регрессионный анализ, была установлена величина влияния среднедушевых доходов населения на объем коммунальных услуг в субъектах ПФО в 2017 году, так при росте независимой переменной результативная переменная будет расти. Полученные результаты не противоречат логике рассматриваемых экономических процессов, так как рост уровня доходов населения приведет к повышению покупательского спроса, в том числе на услуги жилищно-коммунального хозяйства.

В настоящее время, обычный россиянин не представляет себя вне благоустроенного жилища, согласно официальной статистике, практически 100% имеющегося жилья в стране оснащено инженерными системами - горячим и холодным водоснабжением, газом, электричеством и водоотведением. Предоставление данных услуг является полем деятельности коммунальных служб, насколько своевременно и в каком объеме они предоставят данные услуги, зависит ощущаемый уровень комфорта населения.

Жильцы каждого многоквартирного дома заключают контракт с управляющей компанией, согласно которому поставщик услуг их предоставляет, а жильцы обязуются своевременно вносить оплату и содержать имущество в надлежащем состоянии¹.

Необходимость изучения данной сферы обуславливается потребностью предприятий, функционирующих на рынке жилищно-коммунальных услуг, для улучшения качества предоставления услуг в целях минимизации ущерба для населения².

В целях выявления тенденций развития данной сферы деятельности важно изучать динамику жилищно-коммунальных услуг, для этого обратимся к данным представленным на рисунке 1.

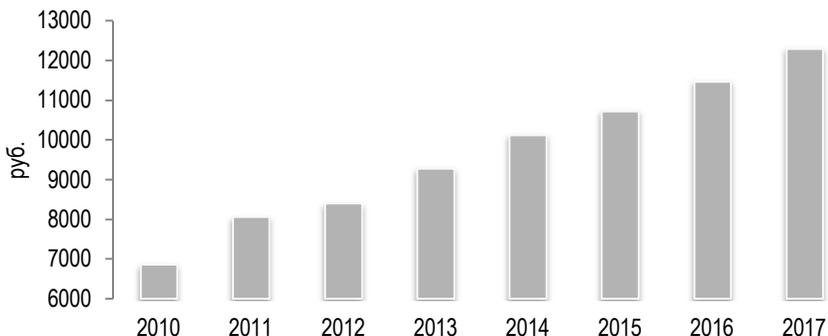


Рис. 1. Динамика объема коммунальных услуг на душу населения в ПФО (в сопоставимых ценах), руб.

Из приведенного рисунка видно, что объем коммунальных услуг на душу населения постоянно растет, связано это с тем, что ежегодно растут тарифы на жилищно-коммунальные услуги, происходит удорожание ресурсов (электроэнергия, газ и др.). Так за рассматриваемый период значение показателя выросло в 1,8 раза. Самый

большой рост наблюдается в Республике Башкортостан в 2,24 раза и Пензенской области в 2,05 раза.

Так как рассматриваемый временной ряд проявляет линейный рост, проведем аналитическое выравнивание и построим прогноз на период 2018-2020 года. Согласно полученной эконометрической модели ($y' = 6280,7 + 748,6t$, $R^2 = 0,99$) за рассматриваемый период величина коммунальных услуг увеличивалась ежегодно на 748,6 руб. Соответственно точечный прогноз на три года будет иметь следующую траекторию 13018,3 → 13766,9 → 14515,5 руб.

Объем предоставленных коммунальных услуг во многом зависят от численности населения региона и уровня жизни его населения, поэтому перейдем к рассмотрению динамики и структуры объема коммунальных услуг предоставленных населению³, проживающему на территории ПФО (таблица 1).

Таблица 1

Динамика и структура объема коммунальных услуг, предоставленных населению ПФО

Субъекты РФ	2010 г.	2017 г.	Коэффициент роста	2010 г.	2017 г.	Отклонения
	млн руб.			в % к ПФО		
Приволжский ФО	205381	363861	1,77	100	100	х
Респ. Башкортостан	23582	52661	2,23	11,5	14,5	+3,0
Респ. Марий Эл	3639	6739	1,85	1,8	1,9	+0,1
Респ. Мордовия	4981	7955	1,60	2,4	2,2	-0,2
Респ. Татарстан	26808	50820	1,90	13,1	14,0	+0,9
Удмуртская Респ.	9134	15907	1,74	4,4	4,4	-0,1
Чувашская Респ.	6692	12030	1,80	3,3	3,3	+0,0
Пермский край	19346	29254	1,51	9,4	8,0	-1,4
Кировская обл.	8672	14638	1,69	4,2	4,0	-0,2
Нижегородская обл.	28116	48880	1,74	13,7	13,4	-0,3
Оренбургская обл.	13826	23221	1,68	6,7	6,4	-0,4
Пензенская обл.	7956	15701	1,97	3,9	4,3	+0,4
Самарская обл.	28990	47622	1,64	14,1	13,1	-1,0
Саратовская обл.	14862	23658	1,59	7,2	6,5	-0,7
Ульяновская обл.	8776	14776	1,68	4,3	4,1	-0,2

По данным, представленным в таблице, видно, что наибольшую долю занимают крупные регионы Башкортостан, Татарстан, Нижегородская и Самарская области. Соответственно наименьший удельный вес имеют малочисленные республики, такие как Марий Эл, Мордовия Чувашия.

Далее обратимся к эконометрическим методам и рассмотрим влияние фактора, а именно среднедушевых доходов населения (X) на объем коммунальных услуг на душу населения (Y) в 2017 году. В результате расчета в пакете STATISTICA⁴ получаем следующее регрессионное уравнение:

$$Y' = -50378,4 + 3,2X, \text{ при этом } R^2 = 0,77, F = 44,14$$

Согласно полученной модели можно сделать следующие выводы: между среднедушевыми денежными доходами населения и объемом коммунальных услуг существует прямая взаимосвязь; если среднедушевые доходы увеличатся на 1 рубль, то объем коммунальных услуг увеличится на 3,2 рубля.

Подводя итоги проведенного изучения динамики и структуры коммунальных услуг населению ПФО, можно сделать вывод, что коммунальные услуги являются одними из наиболее востребованных и необходимых услуг для населения. В рассматриваемом федеральном округе, несмотря на снижение покупательского спроса, и уровня жизни населения, объемы предоставляемых услуг продолжают расти. Поэтому важно изучать данную сферу услуг и разрабатывать комплекс мер по улучшению качества их предоставления.

¹ Афанасьев В.Н. Статистическое исследование качества услуг населению в муниципальных образованиях / В.Н. Афанасьев, А.П. Цыпин. - Оренбург: Издательство: Оренбургский государственный институт менеджмента. 2012. - 147 с.

² Сосунова Л.А. Особенности формирования сферы услуг в рыночной экономике Л.А. Сосунова, Г.А. Коржова, В.В. Агафонова, В.М. Корнев, Е.П. Фомин // Экономические науки. - 2017. - № 157. - С. 44-47.

³ Толмачев М.Н. Дифференциация регионов по уровню экономического развития // Вестник Института дружбы народов Кавказа Теория экономики и управления народным хозяйством. - 2011. - № 1 (17). - С. 28-35.

⁴ Афанасьев В.Н. Эконометрика в пакете STATISTICA: учебное пособие по выполнению лабораторных работ / В.Н. Афанасьев, А.П. Цыпин. - Оренбург: Издательство: ИП Костицын. 2010. - 196 с.

THE STATISTICAL ANALYSIS OF UTILITIES IN THE VOLGA FEDERAL DISTRICT

© 2019 Kornev Vyacheslav Mikhaylovich
Doctor of Economics, Professor

© 2019 Tsy-pin Alexander Pavlovich
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: kornev@sseu.ru, zipin@yandex.ru

Keywords: statistics, municipal services, services, dynamics, structure, interrelations.

In article dynamics of the utilities rendered to the population in the Volga Federal District is considered, on the basis of the constructed dynamic model the assumption of the further growth of an indicator becomes. Relying on correlation regression analysis, the value of influence of the average per capita income of the population on the volume of utilities in subjects of Volga federal district in 2017 was set, so with a growth of independent variable the productive variable will grow. The received results do not contradict logic of the considered economic processes as growth of level of income of the population will lead to increase in consumer demand, including for housing and communal services.

БЕЗРАБОТИЦА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2019 Круць Анастасия Андреевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: kruts-a@list.ru

Ключевые слова: безработица, уровень безработицы, рынок труда, экономика труда, занятость.

В статье представлен анализ динамики уровня безработицы в целом по Российской Федерации, а также по каждому округу России. Данное исследование позволило определить резервы рынка труда, выявить причины безработицы, а также предложить направления деятельности по снижению уровня безработицы. Согласно проведенному анализу наблюдается положительная динамика снижения уровня безработицы по округам и в целом по Российской Федерации. Для поддержания и улучшения положительной динамики необходим комплексный подход, который объединит в себе законодательные, административные и экономические меры борьбы с безработицей.

Безработица является одной из важнейших проблем общества, и рассматривается не только как отсутствие работы у некоторых граждан, а как сложное социально-экономическое явление, затрагивающее многие стороны жизни человека.

Одна из основных целей макроэкономической политики государства - это снижение уровня безработицы. Численность безработных является одним из главных показателей состояния экономики любой страны, так как от уровня безработицы зависит общий уровень доходов граждан и их покупательская способность. Представляет интерес анализ изменений уровня безработицы как в целом по России, так и в отдельных регионах для определения резервов рынка труда, выявления причин безработицы, а также разработки направлений деятельности в решении проблем безработицы.

В научной литературе существует множество определений понятия "безработица", но мы остановимся на одном из самых известных и широко цитируемых.

Безработица - это социально-экономическое явление, отражающее существующее на рынке труда несоответствие между относительно большим предложением рабочей силы и спросом на нее, в результате чего часть экономически активного населения не занята в производстве товаров и услуг и не может реализовать свои физические и умственные способности при помощи рынка труда¹.

Безработица обусловлена превышением количества людей, желающих найти работу, над количеством имеющихся рабочих мест, соответствующих профилю и квалификации претендентов на эти места. Назовем основные причины безработицы²:

- Количество экономически-активного населения преобладает над количеством имеющихся в стране рабочих мест;

* Научный руководитель - **Симонова Марина Викторовна**, доктор экономических наук, профессор.

- Реальные ставки заработной платы выше равновесного уровня из-за действия профсоюзов и социально-экономической активности населения;
- Низкая платежеспособность у граждан страны (безработица возникает из-за того, что спрос на товары отсутствует, и услуги снижают спрос на труд).

Показатели безработицы являются объектом внимания государственных органов. С их помощью анализируется состояние экономики страны, разрабатываются рекомендации по снижению уровня безработицы и росту экономического благосостояния³. Также хочется отметить, что безработица в экономике обычное явление. Поэтому у каждой страны есть свой естественный уровень безработицы. Он обусловлен такими причинами как, миграция, текучесть кадров, демографические причины. Этот показатель меняется с течением времени. На данный момент для Российской Федерации данный показатель равен 5 - 7%⁴. Если в экономике зарегистрирован только естественный уровень безработицы, то такая ситуация в стране получила название полной занятости. Если уровень безработицы свыше 7%, то это считается, свидетельством стагнации в экономике.

Для того чтобы провести анализ безработицы в Российской Федерации возьмем показатель - средний уровень безработицы по стране за последние шестнадцать лет и составим по нему диаграмму динамики (рис.1), а также сравним его с естественным уровнем безработицы. Мы выбрали именно этот показатель, т. к. он является одним из самых информативных показателей безработицы⁵. Все показатели, приведенные в данной статье, были использованы с официальных сайтов Федеральной службы государственной статистики⁶.



Рис. 1. Динамика уровня безработицы по Российской Федерации за 2003 - 2018 гг.

Тенденция к снижению уровня безработицы проявилась с началом экономического роста, благодаря чему численность безработных за 2003 - 2008 гг. сократилась до отметки в 6,2%. Данный показатель является оптимальным для Российской Федерации. К сожалению, относительно благополучный период для страны закончился в 2008 году.

Мировой экономический кризис негативно отразился на состоянии рынка труда России. В 2009 году численность безработных достигла своего максимума за последние пятнадцать лет и составила 8,4%, что на 33% больше, чем в 2008 году. С 2010 года по настоящее время наблюдается снижение уровня безработицы, это демонстрирует нам убывающая линия тренда безработицы. На данный момент фактическая безработица равна естественному уровню безработицы. Это означает, что люди, ищущие работу, как правило, находят ее в течение приемлемого периода времени. Но следует учитывать, что служба государственной статистики не учитывает так называемую скрытую безработицу, когда формально работник числится работающим на предприятии, но фактически не работает. Это означает, что фактически уровень безработицы в России выше указанного на несколько десятых процента.

Анализ уровня безработицы за последние шестнадцать лет показал нам общую ситуацию с безработицей в России, но для наиболее четкой картины возьмем данный показатель по каждому округу РФ за последние семь лет и составим также диаграмму динамики (рис.2).

В 2012 году самый высокий уровень безработицы имеет Северо-Кавказский федеральный округ, на наш взгляд, это связано с недостаточной развитостью экономики данного округа. Здесь уровень безработицы выше на 138%, чем средний уровень по России за 2012 год. В остальных регионах уровень безработицы находится на уровне естественного или чуть-чуть превышает его.

В 2013 году ситуация практически не меняется, в ЦФО, СЗФО, ЮФО и ПФО наблюдается незначительный рост уровня безработицы, в остальных округах наоборот - незначительное снижение.

В 2014 году наблюдается положительная динамика в Северо-Кавказском федеральном округе, за год уровень безработицы здесь уменьшился на 1,8%. Но все-таки остается на очень высоком уровне, на 115% больше, чем в среднем по России. Одной из причин сложившейся ситуации являются очень низкие заработные платы, поэтому гражданам выгоднее получать пособие по безработице, чем работать. В остальных регионах за один год никаких существенных изменений не наблюдается.

В 2015 году во всех округах РФ уровень безработицы увеличился на диапазон от 0,3% - 0,7%, что свидетельствует об общем ухудшении экономической ситуации в стране. Именно в этот период были введены санкции против Российской Федерации, из-за данной меры многие люди остались без работы. Также очень много работников попали под сокращение из-за оптимизации численности работников в различных компаниях. Еще одна причина связана с демографическим положением в стране, число смертей превысило число рождений. Нужно также отметить, что в СКФО и УФО наблюдается напротив - уменьшение уровня безработицы, связано это с поддержкой государства данных округов.

В 2016 году во всех федеральных округах наблюдается снижение уровня безработицы, за исключением ПФО, здесь уровень повысился на 0,3%.

В 2017 - 2018 гг. уровень безработицы значительно снизился, это, конечно же, отразилось на уровне безработицы по России в целом. В 2018 году данный показатель побил рекорд последних шестнадцати лет и составил 4,8%.

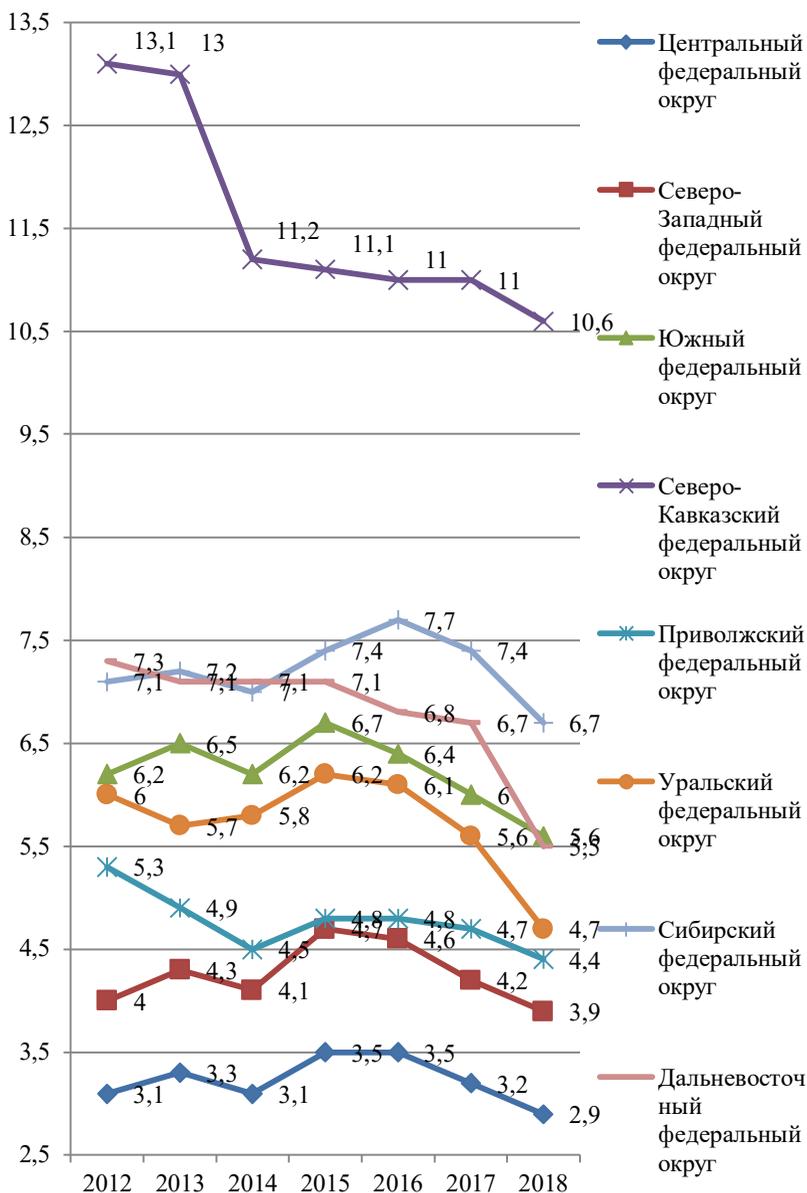


Рис. 2. Динамика уровня безработицы по округам Российской Федерации за 2012 - 2018 гг.

Анализ уровня безработицы по округам Российской Федерации показал следующее. В региональном разрезе самый высокий уровень безработицы в Северо-

Кавказском федеральном округе, там он превышает критический уровень - 10 %. Уровень безработицы в пределах 3-4 % отмечается только в Центральном федеральном округе, именно в Центральной части России, уровень безработицы ниже среднего по стране. Одна из самых значительных причин такой разницы в уровне между округами РФ является различный уровень развития данных округов. Также хочется отметить, что изменение динамики безработицы зависит напрямую от экономического состояния государства⁷. Это подтверждает значение уровня безработицы в 2008 - 2009 гг., когда случился мировой финансовый кризис, а также 2015 г., когда против нашего государства были введены санкции.

Проанализировав динамику уровня безработицы по регионам и Российской Федерации в целом, можно сказать, что наблюдается постепенное снижение уровня безработицы как в России в целом, так и в каждом из округов. Это, несомненно, приведет к увеличению доходов населения, а, следовательно, и увеличению покупательной способности граждан.

Исходя из анализа безработицы в Российской Федерации, назовем возможные направления деятельности в решении связанных с ней проблем:

- Создание дополнительных рабочих мест за счет государственных ассигнаций;
- Стимулирование малого и среднего предпринимательства (за счет этого также будут создаваться рабочие места);
- Улучшение работы службы занятости, а именно улучшения информационного обеспечения рынка труда;
- Экономическое стимулирование занятости молодежи;
- Создание государственных служб и учреждений по переподготовке и переквалификации населения;
- Проведение политики, направленной на недопущение глубоких спадов производства, которые влекут за собой массовые увольнения.

Исполнение комплекса различных социально-экономических мер могут привести к уменьшению общей численности безработного населения, а также улучшению качественного состава населения субъектов.

В заключение следует отметить, что в настоящее время развитие субъектов РФ в социальном и экономическом плане во многом зависит от количества безработного и занятого населения, поэтому для успешного развития регионов необходимо уменьшать уровень безработицы, анализировать ее причины и разрабатывать направления деятельности по сокращению количества безработного населения.

¹ Вайсбурд, В.А. Экономика труда: учебное пособие / В.А. Вайсбурд. - УМО. - М.: ОМЕГА-Л, 2011. - 376 с.

² Бексултанова А. И. Проблема безработицы в России и пути ее решения // Молодой ученый. - 2016. - №1. - С. 317-319.

³ Симонова М.В., Жукова А.А. Неформальная занятость на рынке труда: анализ, тенденции / М.В.Симонова, А.А. Жукова // Вестник Воронежского государственного университета. Серия: Экономика и управление. 2018. № 2. С. 82-89.

⁴ Арбатский, Д. В. Проблема занятости и безработицы / Д.В. Арбатский // Известия ПГУ им. В.Г. Белинского. - 2015. - № 20.

⁵ Чеканова Е. В. Проблема безработицы в Российской Федерации // Молодой ученый. - 2016. - №20. - С. 574-577.

⁶ Федеральная служба государственной статистики // [Электронный ресурс] - электронные данные. - 2019. - Режим доступа: <http://gks.ru/>

⁷ Кибанов, Е.А. Митрофанова, Л.В. Ивановская, И.А. Эсаулова. Социально-трудовые отношения, рынок труда и занятость персонала. Учебно-практическое пособие. - М.: Проспект, 2014. - 64 с.

UNEMPLOYMENT IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2019 Kruts Anastasia Andreevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: kruts-a@list.ru

Keywords: unemployment, unemployment rate, labor market, labor economy, employment.

The article presents an analysis of the dynamics of unemployment in the Russian Federation as a whole, as well as in each district of Russia. This study allowed determining the reserves of the labor market, to identify the causes of unemployment, as well as to suggest activities to reduce unemployment. According to the analysis, there is a positive trend in reducing the unemployment rate in the districts and in the Russian Federation as a whole. An integrated approach that combines legislative, administrative and economic measures to combat unemployment is necessary to maintain and improve the positive dynamics.

УДК 331.2
Код РИНЦ 06.77.77

ОЦЕНКА СЛОЖНОСТИ РАБОТ КАК ОСНОВА ДИФФЕРЕНЦИАЦИИ БАЗОВОЙ ЧАСТИ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ

© 2019 Круць Анастасия Андреевна
студент
© 2019 Богатырева Ирина Вячеславовна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: scorpion70@mail.ru

Ключевые слова: оценка сложности работ, оплата труда, ранжирование, грейдирование

В статье рассматриваются отдельные методы оценки сложности работ, их достоинства и недостатки. Приводится пример оценки сложности работ на основе грейдирования в кадровом агентстве "Альта Групп".

При разнообразии методов и форм мотивирования персонала проблемы трудовой мотивации остаются актуальными для большинства компаний. Мотивация сотрудников - одна из сложнейших задач, с которой сталкиваются менеджеры. Создать систему, которая бы успешно мотивировала работников трудиться результативно и каждый раз повышать свою производительность, а также была бы подходящей для компании, достаточно сложно. Для построения такой системы нужно учитывать множество факторов. К данным факторам относят специфические черты, как самой организации, так и ее внешнего окружения, и персонала. После внедрения системы вознаграждений нужно постоянно ее совершенствовать с учетом изменений внешней и внутренней среды.

Вопрос выбора системы мотивации - на сегодняшний день является одним из актуальных в сфере оплаты труда, поскольку от него зависит эффективность бизнес-процессов компании¹. На данный момент существует внушительное количество методик, которые лежат в основе формирования базовой части заработной платы. Под базовой частью понимается окладная часть и доплаты постоянного характера. Данная часть составляет до 80% от всей заработной платы, поэтому важно правильно выбрать методику ее формирования. Предлагаю подробно рассмотреть одну из них - оценка сложности работ.

Оценка сложности работ - это выстраивание выполняемых видов работ в организации в порядке сложности с целью определения справедливого вознаграждения за ее выполнение сотрудникам. Все методы оценки сложности работ можно разделить на аналитические и суммарные. Используя аналитические методы, весь процесс подразделяют на отдельные рабочие функции, а, используя суммарные методы, оценивается сложность работы в целом. Внедрение или изменение оценки сложности работ следует осуществлять с осторожностью, перед внедрением нужно рассказать сотрудникам идею данного нововведения, так как это будет зависеть базовая часть их заработной платы.

Для проведения оценки работ необходимо:

- 1) наличие квалификационных требований к должности;
- 2) наличие комитета, который будет проводить оценку (он состоит из нескольких менеджеров, которые прошли соответствующую подготовку; крайне не рекомендуется проводить оценку одним человеком, сотрудники ее результаты могут считать субъективными и предвзятыми).

Для того, чтобы всем сотрудникам были понятны результаты оценки, нужно ранжировать работы в соответствии с объективными критериями. Оценка сложности различных работ обычно рекомендуют проводить на основе факторов, которые характеризуют различия в сложности работ. Основными факторами, оказывающими влияние на сложность труда, являются:

- 1) характер работ;
- 2) разнообразие работ;
- 3) самостоятельность выполнения работ;
- 4) масштаб и сложность руководства;
- 5) уровень ответственности.

Под каждый тип работы нужно определять различные факторы, так как невозможно оценить сложность всех выполняемых работ в организации одной схемой факторов. Степень влияния каждого фактора на оценку сложности определяют экспертным путем. На данный момент существует три метода оценки сложности работ², каждый из которых имеет свои преимущества и недостатки. Разберем подробно данные методы (рис 1).



Рис. 1. Методы оценки сложности работ

Ранжирование - оценка каждой должности в целом, по значимости и ценности для компании. Данный метод является суммарным методом, его основной недостаток в том, что он субъективный и все выводы делаются на основании впечатления, которое производит работа на комитет. Также перечислю еще ряд недостатков метода:

- 1) сложность обоснования результатов для сотрудников;
- 2) сложность применения в глобальных компаниях, так как все работы сильно различаются;
- 3) метод не позволяет определить расстояние между рангами по сложности.

Кроме недостатков метод имеет и положительные стороны: небольшие затраты по времени и деньгам, удобство оценки однородных видов работ.

Попунктный рейтинг - это аналитический метод, при котором эксперты детально оценивают квалификационные требования. Для этого определяют факторы, относительно которых анализируются виды работ. Например, для оценки физического труда можно использовать следующие факторы:

- 1) мастерство сотрудника;
- 2) степень усилий;
- 3) уровень ответственности;
- 4) условия работы.

Каждый фактор может подразделяться на субфакторы. Бывает такое, что фактор или субфактор является первостепенным и ценным в типе работы, который оценивают. В таком случае эффективнее всего использовать повышающий коэффициент, в противном случае - понижающий коэффициент.

После того, как оценены все факторы и субфакторы, пункты суммируются, и определяется положение рассматриваемого типа работы в организационной иерархии. Данный метод может быть неэффективным в некоторых случаях: неверно или не точно составлены квалификационные требования, неудачно выбранные факторы или субфакторы, а также их вес, еще возможна предвзятая оценка членов комитета. Несмотря на недостатки, данный метод, как правило, дает вполне правдивые результаты, которые близки к объективным.

Метод ранжирования является субъективным, но недорогим и быстро реализуемым, а попунктный наоборот - объективным, дорогим, долго реализуемым. В связи с этим большая часть компаний используют третий метод - ранжирования по сложности.

Метод ранжирования по сложности - полуаналитический метод, при котором производится беспристрастный, но не исчерпывающий анализ квалификационных требований³. Изначально решают, сколько градаций будет всего, затем выбирают работы, которые не требуют значительных навыков от сотрудников и относят их к низкой градации. Для этого зачитываются требования для каждой работы, их сопоставляют с требованиями каждой градации до тех пор, пока не будет определена нужная градация. Как говорилось выше, данный метод популярен во многих компаниях, среди них Кадровое

агентство "Альта Групп". Для определения базовой части заработной платы в компании было решено использовать систему грейдов. "Грейд" более широкое понятие, чем "тарифный разряд". Первое понятие применяется не только в области оплаты труда работников, но и для целей управления системой социальных льгот и компенсаций, в то время как последний термин используется только для установления количественных соотношений в оплате труда различной сложности⁴.

Грейдинг - группировка должностей в соответствии с их ценностью для компании⁵. Экспертами была проведена оценка сложности работ методом ранжирования по сложности, в итоге было выделено шесть грейдов (рис.2).



Рис.2. Система грейдов в компании "Альта Групп"

За каждым грейдом были закреплены определенные квалификационные требования. У самой начальной позиции - Junior recruiter они низкие: наличие высшего образования необязательно, опыт в сфере подбора персонала необязателен. Из-за того, что позиция начальная, базовая часть заработной платы здесь минимальная. С повышением грейда требования ужесточаются. Например, для Recruiter обязательно наличие высшего образования, опыт работы в подборе персонала от 6 месяцев. Вместе с грейдом увеличивается ответственность, также появляются подчиненные, и, соответственно, базовая часть заработной платы повышается.

Результаты, полученные данным методом, намного достовернее результатов, полученных методом ранжирования. Также в отличие от попутного метода для этого метода не требуется больших затрат времени и денежных ресурсов. Именно поэтому он наиболее популярен среди небольшого и среднего бизнеса.

Исходя из анализа оценки сложности работ, можно сделать вывод, что у каждого из перечисленных методов есть как достоинства, так и недостатки, необходимо учитывать конкретную ситуацию при выборе определенной технологии оценки сложности работ. Данная оценка снижает количество ставок, тем самым упрощает систему администрирования оплаты труда, помогает обосновать различия в базовой части заработной платы перед сотрудниками, а также создает условия для справедливой системы карьерного продвижения.

¹ Кибанов А.Я. Аудит, контроллинг и оценка расходов на персонал. М.: Проспект, 2017. - 396 с.

² Педро В.Х. Методические рекомендации по оценке сложности и качества работы специалистов. М.: Экономика, 2015. - 449 с.

³ Хруцкий В.Е., Толмачев Р.А. Оценка персонала. Критика теории и практики применения системы сбалансированных показателей. М.: Финансы и статистика, 2007. - 224 с.

⁴ Богатырева И.В. Грейдинговая система как способ оптимизации оплаты труда// Проблемы совершенствования организации производства и управления промышленными предприятиями [Текст]: межвузовский сб. науч. тр./ в 2 ч. Вып.1./ Под ред. Н.А. Чечина - Самара: Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2012. - С.22-28

⁵ Захарьин В.Р. Заработная плата в коммерческих организациях и бюджетных учреждениях. М.: Проспект, 2012. - 656 с.

ASSESSMENT OF THE DIFFICULTY OF WORKS AS A BASIS FOR DIFFERENTIATION OF THE BASIC PART OF WAGES

© 2019 Kruts Anastasia Andreevna
Student

© 2019 Bogatyreva Irina Vyacheslavovna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: scorpion70@mail.ru

Keywords: assessment of work complexity, labor remuneration, ranking, grading

The article discusses some methods for assessing the complexity of work, their advantages and disadvantages. An example is given of assessing the complexity of work on the basis of grading at the Alta Group personnel agency.

УДК 311.313
Код РИНЦ 06.71.03

АНАЛИЗ ЭНЕРГОЕМКОСТИ ВРП В РЕГИОНАХ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2019 Кузнецов Николай Николаевич
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: rembois93@mail.ru, tokarev_ya@mail.ru

Ключевые слова: энергетика, динамика, регионы, статистика.

В данном статистическом исследовании рассмотрена динамика и территориальная вариация сравнительно нового показателя - "энергоёмкость ВВП (ВРП)". Он является основой для анализа эффективности развития топливно-энергетического комплекса. Представлен рейтинг регионов России по данному индикатору.

Топливо-энергетический комплекс (ТЭК) России вот уже несколько десятилетий является фундаментом экономики страны с мощным народнохозяйственным эффектом, и эту роль он может в полной мере сохранить на долгосрочную перспективу.

Одним из сравнительно новых и актуальных индикаторов использования энергоресурсов выступает "энергоёмкость". Она рассчитывается на нескольких уровнях:

1) макроуровень - "энергоёмкость ВВП";

2) мезоуровень - "энергоёмкость ВРП";

3) микроуровень - аналоги данного индикатора - например, предприятия и организации могут рассчитывать "энергоёмкость продукции", которую они произвели за данный период.

В общем виде формула представляет собой отношение объема потребления топливо-энергетических ресурсов к объему продукции. На макроуровне в знаменателе будет валовой внутренний продукт (ВВП), на мезоуровне - соответственно, валовой региональный продукт (ВРП), на микроуровне - валовая продукция.

Предметом нашего краткого исследования послужили первые два уровня. Надо отметить, что в статистической прикладной науке энергоёмкость ВВП и ВРП рассматривается ограниченно. Мы можем только отметить интересные исследования Сундеевой М.В.¹, Башмакова И.А.², Ливинского П.А.³. Их работы были посвящены анализу энергоёмкости экономики федеральных округов и отдельных регионов. Мы хотим продлить исследование до федерального уровня. Однако основой нашего исследования все-таки выступает региональная экономика.

ТЭК и его показатели выступают основой для анализа многих экономических процессов: эффективности национальной и региональной экономики, инвестиционной привлекательности, емкости регионального рынка, промышленного потенциала⁴.

Росстат публикует данные об энергоёмкости ВВП и ВРП с 2012 года, однако временной ряд пока короткий - до 2016 года. Так что делать достоверные прогнозы смысла не имеет, равно как и проводить глубокий анализ изменений во времени. Поэтому мы обратимся к обобщающим данным по стране и регионам. Для анализа будем использовать традиционные и при этом необходимые статистические методы, принятые в управлении социально-экономическими процессами⁵.

В таблице 1 приведены статистические данные о динамике энергоёмкости ВВП России. Показатель был пересчитан в связи с пересмотром данных по объемам ВВП и ВРП.

Таблица 1

Динамика энергоёмкости ВВП России

Годы	2012	2013	2014	2015	2016
Энергоёмкость ВВП, кг условного топлива / на 10 тыс. рублей	278,36	248,64	225,83	199,19	171,52
Базисные темпы прироста, %	-	-10,68	-18,87	-28,44	-38,38
Цепные темпы прироста, %	-	-10,68	-9,17	-11,80	-13,89

С каждым годом на создание 1 рубля ВВП российской экономике требуется все меньше затрат энергоресурсов. В среднем ежегодно снижение энергоёмкости ВВП составляет 11,4 %. При этом снижение происходит равномерно, не превышая 14 % в год.

На уровне регионов РФ ситуация выглядит достаточно стабильно. За редким исключением, почти все субъекты Федерации испытали снижение энергоёмкости ВРП. При этом региональная вариация остается примерно на одном уровне (табл. 2).

Таблица 2

Динамика основных статистических параметров энергоёмкости ВРП по регионам России

Годы	2012	2013	2014	2015	2016
Среднее значение	240,83	214,77	197,13	173,25	170,32
Среднее квадратическое отклонение	116,1	101,6	89,0	78,9	75,5
Коэффициент вариации	48,2	47,3	45,2	45,5	44,3
Медиана	215,99	197,41	182,04	161,04	161,96

На общем вполне благополучном фоне мы видим небольшое возрастание медианы в 2017 году, что показывает некоторое смещение центра распределения.

Для более точного понимания места регионов в общей системе мы рассмотрим типологическую группировку - в таблице 3. Мы показали в ней не все регионы, а только представителей типических групп.

Таблица 3

Типология регионов России по энергоёмкости ВРП (2016 год)

Тип	Энергоёмкость ВРП (кг условного топлива / на 10 тыс.рублей)	Число регионов
Низкий уровень	До 100	11
Москва, Сахалинская область, Санкт-Петербург, Магаданская область, Ямало-Ненецкий автономный округ... Краснодарский край		
Пониженный уровень	100-200	56
Дагестан, Калмыкия, Тюменская область ... Самарская область ... Алтайский край, Карелия, Коми		
Средний уровень	200-300	11
Пермский край, Башкортостан, Мурманская область ... Челябинская область		
Повышенный уровень	300-400	4
Чеченская Республика, Тыва, Хакасия, Липецкая область		
Высокий уровень	400 и более	2
Вологодская область, Кемеровская область		
ИТОГО		84

Наименьшая энергоёмкость наблюдается в федеральных городах - Москва и Санкт-Петербург, а также в регионах со сложными климатическими условиями и развитой добывающей промышленностью - Сахалинской и Магаданской областях, Якутии, Ямало-Ненецком автономном округе.

Мы решили посмотреть, как сильно изменились места (ранги) регионов России по годам. Для этого применили метод многомерного непараметрического анализа - коэффициент конкордации. Он равен 0,689 и с вероятностью 95 % является статистически значимым. Таким образом, ранги имеют достаточно тесную связь друг с другом по годам.

В результате было выявлено, что почти все лидеры и аутсайдеры среди субъектов Федерации стабильны в динамике, меняется лишь (причем весьма незначительно) их место в рейтинге. Но вот, например, Москва, Сахалинская область и Санкт-Петербург именно в таком порядке находятся в списке все 5 лет. Точно так же неизменен порядок субъектов на другом полюсе рейтинга - Липецкая, Вологодская и Кемеровская области.

Самарская область в 2012-2015 годах занимала 65-66 места в рейтинге регионов, но в 2016 году поднялась на 50-е. За эти годы энергоёмкость самарского ВРП сократилась с 278,36 до 171,52 кг условного топлива / на 10 тыс. рублей.

Таким образом, можно сделать некоторые выводы по этому новому показателю для России - энергоёмкости ВРП. Его значения не могут меняться в разы в течение короткого периода в силу его инерционности, однако в "идеальной" экономике он стремится к снижению. На первый план выходят принципы "зеленой" экономики, к чему стремится, конечно, и Россия.

¹ Сундеева М.В. Статистический анализ энергоёмкости ВВП (ВРП) / Науки. Технологии. Инновации. Сборник научных трудов в 9 частях. под ред. О.В. Боруш. - Новосибирск: НГТУ, 2015. - С. 248-250.

² Башмаков И.А. Динамика энергоёмкости валового регионального продукта Москвы / Энергосбережение. N 3. 2011. - С. 14-23.

³ Ливинский П.А. Москва - энергоэффективная столица России / Энергосбережение. N 8. 2016. - С. 16-23.

⁴ Bakanach O. V., Proskurina N. V., Merkusheva N. I., Tokarev Yu. A. Statistic analysis of industrial potential in the Russian Federation: a regional aspect / Mediterranean Journal of Social Science (Vol. 6 № 6 Supplement 3, November 2015) - s. 384-391

⁵ Гужова О.А., Токарев Ю.А. Статистика в управлении социально-экономическими процессами // М.: ИНФРА-М, 2017. - 172 с.

ANALYSIS OF POWER CONSUMPTION OF GRP IN REGIONS OF THE RUSSIAN FEDERATION

© 2019 Kuznetsov Nikolay Nikolaevich
Undergraduate
Samara State University of Economic
E-mail: rembois93@mail.ru

Keywords: power, dynamics, regions, statistics.

In this statistical research dynamics and a territorial variation of rather new indicator - "power consumption of GDP (GRP)" is considered. It is a basis for the analysis of efficiency of development of fuel and energy complex. The rating of regions of Russia on this indicator is presented.

РЕГИОНАЛЬНАЯ ИННОВАЦИОННАЯ СИСТЕМА КАК ОБЪЕКТ ИССЛЕДОВАНИЯ В ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НАУКЕ

© 2019 Кулик Андрей Алексеевич
аспирант

© 2019 Хмелева Галина Анатольевна
доктор экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Andreykulik94@yandex.ru

Ключевые слова: национальная инновационная система, региональная инновационная система, национальная экономика, региональная экономика, инновации, региональное развитие, устойчивое развитие, институциональные структуры.

В данной статье рассмотрена эволюция научных представлений о региональных и национальных инновационных системах. Выявлены и проанализированы основные особенности, теоретические аспекты национальной и региональной инновационной систем, их элементы и принципы взаимодействия между ними, а также институты, влияющие на их функционирование. Инновационные системы проанализированы с точки зрения адаптации к современным условиям цифровой реальности.

Формирование национальных инновационных систем (далее - НИС) начало активно развиваться в конце 80-х в начале 90-х гг. XX в. Первыми разработчиками концепции НИС была группа ученых, состоявшая из К. Фримена (Christopher Freeman), Б. Лундвалла (Bengt'Eke Lundvall), Р. Нельсона (Richard Nelson). Данные ученые исследовали инновационную деятельность как процесс, на примере различных стран и сформулировали теорию НИС.

По мнению К. Фримена результат инновационного развития экономики зависит не только от эффективной деятельности экономических агентов (научных организаций, вузов, фирм и др.) в частности, но и от того, "как они взаимодействуют друг с другом в качестве элементов коллективной системы создания и использования знаний, а также с общественными институтами"¹. НИС в его понимании - это совокупность взаимосвязанных структур и организаций, занятых созданием и коммерческой реализацией технологий и научных знаний в пределах национальных границ.

Б.А. Лундвалл, подчеркивая субъектные отношения и территориальную ограниченность, трактовал НИС как совокупность элементов и отношений между ними, направленных на активизацию процессов производства, распространения (диффузии) новых знаний и технологий в границах национальных государств². В настоящее время ученый занимается исследованиями, направленными на объединение подходов к изучению НИС рамках инновационных проектов BRICS (Бразилии, России, Индии, Китая, ЮАР). Исследование проводится через изучение НИС стран с развитыми экономическими системами³.

Р. Нельсон (Richard R. Nelson) с соавторами провел отличающийся фундаментальностью анализ НИС, рассматривая ее с позиции институционального подхода, в котором инновационному развитию способствует комплекс национальных институтов, деятельность которых и взаимодействие обуславливает инновационное развитие компаний определенной страны⁴. Таким образом, учеными были даны интерпретации системного и институционального подходов.

Обозначенная теория включает в себе результаты проведенных ранее исследований Й. Шумпетером (J. Schumpeter), Р. Солоу (Robert Merton Solow), Ф. Хайеком (F. A. Hayek), П. Ромером (Paul Michael Romer), Д. Норттом (Douglass Cecil North) и Р. Лукасом (Robert Lukas). Ученые предлагали авторские трактовки состава элементов и взаимосвязей НИС. Исходя из их определений, можно выделить общие моменты:

- общество формирует институт инновационной деятельности;
- знание занимает ключевое место в экономическом развитии;
- значительное влияние на развитие экономики оказывает конкуренция, в свою очередь на развитие конкуренции способствуют инновации⁵.

НИС имеет следующие основные характеристики:

- взаимодействует с институтами и тем самым зависит от них;
- состоит из элементов, находящихся в постоянном взаимодействии и развитии;
- распространение технологий и знаний является основной функцией в обществе.

Глобализация и открытость международного экономического пространства позволили выделить основные современные тенденции, оказывающие влияние на дальнейшее развитие НИС:

- необходимость развития технологий глобального масштаба, обуславливающих процессы на мировом рынке научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ;
- важность обеспечения инвестициями современных технологий, которые зачастую превышают возможности отдельно взятых компаний и международных корпораций, видов экономической деятельности (отраслей), возможно государств, что, в свою очередь, формирует основу развития инновационных систем;
- специализация НИС на определенных направлениях научно-технического прогресса в рамках конкурентных преимуществ стран, обеспечения приоритетов национальной безопасности на основе поддержки критических технологий;

Обозначенные тенденции тесно связаны с образованием региональных инновационных систем (далее - РИС), совокупность которых образует НИС.

В одно время с концепцией НИС параллельно была сформулирована и развивалась концепция РИС⁶. Этому способствовала активная глобализация, в которой ученые и практики мира пришли к выводу о значительном влиянии инновационного развития. Дифференциация НИС в рамках одной страны, обусловлена региональными и локальными различиями ресурсов инновационных процессов. Одновременно с этим, мировое признание получили идеи М. Портера (Michael Eugene Porter) о роли территориальных кластеров как инструментов усиления конкурентных позиций стран в международном научно-технологическом и торговом пространстве⁷. В настоящее время формирование и развитие РИС обуславливается как одна из основных задач в целях эффективного развития экономики региона.

На совершенствование НИС по развитию технологий и производства в целом значительное влияние оказывал фактор глобализации международных связей и их отношений. Таким образом, на начальном этапе развития существовали национальные инновационные системы, основанные на предложении отдельных научно-технических решений рынку. На современном этапе НИС приобрела очертания социально-экономической системы, выполняя широкий круг задач, отвечая на запросы широкого спектра потребителей.

В связи с распространением своих представительств на национальном уровне управление инновационными процессами на территории транснациональных корпораций с каждым годом усложняется. В сферу их деятельности включаются регионы с их конкурентными инновационными преимуществами. Региональные власти должны способствовать развитию этого процесса, создавая комфортные условия для бизнеса местных и глобальных инвесторов и инноваторов⁸.

В качестве синонима РИС в России используется термин "региональная инновационная подсистема" (далее - РИП), что позволяет выделить РИП как звенья общей структуры НИС.

В научных работах и исследованиях РИП следует выделить три основных подхода к их формированию и развитию:

- ресурсный, рассматривающий региональную инновационную подсистему как систему обеспечивающих нематериальных, материальных ресурсов;
- субъектно-структурный, в котором РИП рассматривается с позиции исследования и построения оптимальной пространственной структуры различных субъектов инновационной деятельности в регионе;
- системно-механистический, позволяющий трактовать РИП как комплекс неоднородных и интегрированных подсистем (производственных, ресурсных, инфраструктурных и т.д.).

Актуальным и перспективным направлением исследований является изучение сущности, функций, институтов и методов управления РИП.

Развитие положения концепции РИП нашли в трудах таких российских научных деятелей, как И.М. Голова, М.В. Егорова, В.В. Иванов, Н.И. Иванова, С.М.-К. Клесова, С.М. Никитенко, А.Ф. Суховой и др. Согласно трудам данных авторов, есть два основных направления. При первом подходе инновационная система рассматривается через призму трех основных составляющих "наука - производство - потребление". С позиции регионального управления интерес представляют взгляды авторов о том, что инновационная деятельность субъектов позволяет реализовать инновационную политику на отдельной территории⁹.

В работах А.А. Пермяковой РИП рассматривается в качестве системы, функционирующей в границах конкретной территории, созданной как элемент НИС, при этом отличающейся от соседних региональных инновационных подсистем целями, составом, взаимосвязями¹⁰.

С.В. Матвиенко отождествляла РИП и НИС полагая, что региональная инновационная подсистема выступает как элемент национальной инновационной системы и основывается на интеграции законов рынка и социально-экономической политики конкретных регионов.

Вновь обращаясь к зарубежным авторам, отметим формализованный структурный подход профессора Ф. Кука. Ученый считает, что РИП представляет собой набор узлов в цепи инноваций. Такие узлы формирует деятельность предприятий, организаций, которые используют новые знания. Для улучшения этого процесса они образуют и совершенствуют корпоративные структуры, обеспечивают себя ресурсами, финансированием, проводят рыночную экспертизу, ищут новые формы реализации инновационных проектов, осуществляют поиск политической поддержки для реализации масштабных, полезных обществу идей¹¹.

В этой связи региональным органам власти необходимо в своей деятельности охватить широкий круг аспектов в деятельности по поддержке инноваторов, поскольку субъекты РИП могут быть представлены как организациями частного, так и бесприбыльного секторов, осуществляют деятельность по созданию и распространению новых знаний, технологий. Поэтому в эту систему входят вузы, предприятия реального сектора экономики, сферы услуг. Органам региональной власти необходимо создавать благоприятную инфраструктурную среду. Нормативно-правовое обеспечение в России и регионах представлено достаточно хорошо, ведется большая работа по формированию благоприятного инвестиционного климата, совершенствованию деятельности локальных институтов и механизмов поддержки инноваторов. Следует учитывать роль общественности в развитии инновационной деятельности на отдельных территориях, что отвечает признанной в мире концепции четырехзвенной инновационной спирали.

В настоящее время в условиях необходимости перехода к опережающим темпам инновационного и социально-экономического развития, актуальным становится вопрос о цифровизации экономики. В таком ключе особую значимость приобретает формирование, поддержание и повышение конкурентоспособности РИС как территориальной организации НИС.

Регионам необходимо наращивать конкурентоспособность в стратегической перспективе. В связи с этим РИС выступает в качестве стимулирующего фактора, в рамках которого предполагается обеспечение материально-технической базы инновационных процессов, развития соответствующей инфраструктуры и подготовка высококвалифицированных кадров.

Исходя из региональной специфики инновационных систем, можно выделить некоторые преимущества для повышения конкурентоспособности РИС в условиях цифровизации:

- формирование и развитие системы регионального информационного обеспечения инновационной деятельности. Данное преимущество позволит поддержать перспективные электронные инвестиционные площадки, бизнес - инкубаторы и инновационные инфраструктуры вузов;
- организация процесса трудоустройства при помощи цифровых платформ и кадровое обеспечение инновационной деятельности. Этот фактор актуален для регионов, географически находящихся в отдалении от центра, недостаточно интегрированных в систему взаимосвязей и инновационных процессов, трансфера технологий и т.п.¹².

Для воплощения перспективных идей и наращивания конкурентоспособности в условиях цифровой экономики всем участникам РИС необходимо обмениваться опытом, разрабатывать инновационные цифровые решения, стандарты и продукты, адаптировать образовательные программы и развивать навыки применения цифровых технологий в инновационных системах.

Роль цифровых технологий заключается в обеспечении на качественно новом уровне эффективного взаимодействия и сотрудничества в рамках четырехзвенной спирали "государство-бизнес-наука-общество", активизации механизма данной модели в инновационном развитии региона.

Рассмотрев определения, трактовки ученых НИС и РИС (РИП) выше, возможно сформулировать выводы:

- РИС (РИП) является подсистемой НИС;
- РИС имеет привязку к определенной территории в России - субъекту Федерации;
- РИС состоит из совокупности элементов, между которыми существует взаимодействие, результатом которого является достижение целей и задач инновационной деятельности;
- РИС выступает в качестве фактора, стимулирование которого предполагает обеспечение материально-технической базы инновационных процессов.

¹ Freeman C. Technology policy and economic performance; lessons from Japan. London: Frances Printer Publishers, 1987. - 155 p.

² National Systems of innovation: Towards a theory of innovation and interactive learning / ed. by B.-A. Lundvall. London: Frances Printer Publishers, 1992. - 317 p.

³ Иванова Н.И. Национальные инновационные системы. М., 2002.

⁴ National Innovation Systems. A Comparative Analysis / ed. by Richard R. Nelson. New York/Oxford: Oxford University Press, 1993. - 560 p.

⁵ Кондратьев Н.Д. Большие циклы конъюнктуры и теория предвидения. М., 2002.

⁶ Cooke P. 1992 Regional innovation systems: competitive regulation in the new Europe. GeoForum - 1992. - No. 23. - P. 365-382.

⁷ Porter M.E. Location, Competition and Economic Development: Local Clusters in a Global Economy // Economic Development Quarterly. - 2000. -Vol. 14, N 1. - P. 15-34.

⁸ Шиенсток Г. Инновационные системы: концептуальные вопросы и проблемы создания // Инновации. 2007. №11. С. 81-84.

⁹ Тишков С.В. Теоретические основы формирования региональной инновационной системы // Инновационное развитие: материалы I Молодежного экономического форума, 13-14 ноября 2008 г., г. Петрозаводск. Петрозаводск, 2009. С. 50-53.

¹⁰ Пермякова А.А. Оценка возможности формирования региональной инновационной системы на примере республики Удмуртия // Региональная экономика: теория и практика. 2009. №34. С. 35-43.

¹¹ Баткилина Ю.М., Гудкова А.А., Кольцов А.В. Совершенствование механизмов и инструментов инновационной деятельности в регионах Российской Федерации. URL: <http://innovation.gov.ru/sites/default/files/documents/2013/25355/3953.pdf>

¹² Модебадзе Н.П., Бифова Б. Х. Региональная инновационная система как фактор устойчивого развития и конкурентоспособности территории // Региональная экономика: теория и практика. 2014. № 35. С. 15-23.

REGIONAL INNOVATIVE SYSTEM AS THE TARGET OF RESEARCH OF ECONOMIC SCIENCE

© 2019 Kulik Andrey Alekseevich
Graduate Student

© 2019 Khmeleva Galina Anatolyevna
Doctor of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: Andreykulik94@yandex.ru

Keywords: national innovative system, regional innovative system, national economy, regional economy, innovations, regional development, sustainable development, institutional structures.

The evolution of scientific ideas about regional and national innovation systems are studied. The main features, theoretical aspects of the national and regional innovation systems, their elements and principles of interaction between them, as well as the institutions affecting their functioning are identified and analyzed. Innovative systems are analyzed in terms of adaptation to modern conditions of digital reality.

УДК 336.77
Код РИНЦ 06.00.00

СОЦИАЛЬНАЯ ИПОТЕКА КАК СПОСОБ РЕШЕНИЯ ЖИЛИЩНЫХ ПРОБЛЕМ (НА ПРИМЕРЕ Г. УЛЬЯНОВСКА)

© 2019 Лазарева Алина Фиркатовна
студент

© 2019 Смолькин Валерий Петрович
кандидат экономических наук, доцент
Ульяновский государственный университет
E-mail: surap99@mail.ru

Ключевые слова: демография, жилищные проблемы, социальная ипотека, молодая семья, региональная социальная программа, государственная ипотека, ипотечное кредитование.

Статья посвящена исследованию особенности решения жилищных проблем современной семьи в г. Ульяновск, которые напрямую оказывают влияние на становление молодой семьи. Авторы рассматривают способы решения жилищных проблем молодой семьи, развитие программы социальной ипотеки для молодой семьи в г. Ульяновск на примере социальной программы "Государственная ипотека для молодой семьи".

В настоящее время жилищная проблема является одной из самых существенных. Именно поэтому данная тема является особо актуальной для современной молодежи. Не смотря на то что, программа ипотечного кредитования работает в нашей стране не

первый год положительных результатов не так уж много. Основной целью ипотеки является обеспечить жильем население страны с оплатой в кредит, но пока эта цель далека до осуществления.

Программа "Губернаторская ипотека для молодой семьи" действует в Ульяновске с 2006 года. Региональная социальная программа "Молодая семья" в Ульяновске и Ульяновской области финансируется исключительно из средств областного бюджета. Поддержка со стороны правительства региона позволяет ежегодно оказывать помощь более чем 1000 семьям региона на протяжении всего периода работы данной программы¹.

Государственная помощь для молодых семей осуществляется с помощью выплат на приобретение жилья либо земельных участков под строительство.

В течение 2017 года в Ульяновске более 500 молодых семей приобрели собственное жилье по программе "Губернаторская ипотека". Данная программа дала возможность участникам воплотить свою давнюю мечту, покупку собственного отдельного жилья. Уже в январе 2017 года были выданы первые сертификаты на субсидирование. В 2017 году по муниципальному образованию "город Ульяновск" выдано 10 свидетельств о праве на получение социальной выплаты на приобретение жилого помещения или строительство индивидуального жилого дома (далее - Свидетельство). В 3 квартале 2018 года выдано 14 Свидетельств.

Никогда ранее покупка собственного жилья не была настолько реальна. В коммерческих банках проценты на ипотечное кредитование постоянно растут, у многих семей нет возможности погасить даже ежемесячный взнос, а расплатиться с переплатой по кредиту тем более. В этом случае поддержка государства очень помогает.

Изначально правительство готово было выделить на программу "Государственная ипотека" 48 миллионов рублей. Данная программа получила огромную популярность среди населения Ульяновской области, что повлияло на решение чиновников увеличить сумму государственной помощи до 150 миллионов рублей².

Сертификаты на субсидирование рублей стали отличной помощью для погашения первоначального взноса для приобретения жилья. Администрация города возлагает большие надежды на данную программу, и надеется, что она хотя бы частично поможет решить проблему покупки собственного жилья в городе Ульяновск.

Участниками программы являются:

- Правительство Ульяновской области;
- Министерство строительства, ЖКХ и транспорта области;
- ОАО "Ульяновская областная корпорация ипотеки и строительства".

Чтобы стать участником программы "Губернаторская ипотека для молодой семьи" в городе Ульяновск, необходимо соблюсти следующие условия.

Условия программы:

1. Возраст каждого из супругов (единственного родителя) не должен быть больше 35 лет, так же супруги должны состоять в официальном браке не меньше 3 лет.

2. Семья не имеет собственного жилья, нет возможности самостоятельно приобрести жилье, и признается нуждающейся в улучшении жилищных условий.

3. Доход семьи составляет не 23000 рублей (необходимо официальное подтверждение дохода). Это требование необходимо для банка, как гарантия выплаты по кредиту, или семья должна иметь личные сбережения для погашения первоначального взноса по ипотечному кредиту.

Получение сертификата для льготного приобретения жилья происходит уже после согласования объемов субсидирования в следующем году.

Программа "Губернаторская ипотека для молодой семьи" предполагает сотрудничество со следующими застройщиками города Ульяновск:

- ГК "Запад";
- ООО "Керамзит";
- Строительное объединение "Стройград";
- "Инвестспецстрой";
- КПД-2;
- ССК;
- "УльяновскЦентрГазСтрой".

Все документы для участия в программе должны быть поданы с 1 января по 31 июля текущего года. После окончания последнего этапа формируется очередность получения субсидии на будущий год. Заявления всех участников должно быть рассмотрено не позднее 30 дней со дня его подачи, и не позднее чем через 10 дней после этого решение должно быть оглашено до заявителя в письменном виде. Далее всем кто получил положительный ответ, выдаются денежные сертификаты, которые подтверждают право семьи участвовать в программе и получить выплаты.

Окончательная очередь должна быть сформирована до 1 октября, далее людям сообщают их номер очереди на получение выплат. А выплату субсидий производят с января следующего года.

Во время этого денежные средства поступают на счет заемщика, для того что бы он закрыл сделку купли-продажи жилья, либо погасил задолженность перед банком, выдавшим ипотечный кредит, либо на взнос (первоначальный или последний) по этому кредиту.

Реализация программы "Молодая семья" в регионе проводится на основании областной целевой программы на 2011-2017 годы, утвержденная постановлением правительства Ульяновской области №31/281-П от 30.08.2010. В этом документе показатели, которые планируются достичь в ходе реализации данной программы, а также аргументирования ее социально-экономической значимости¹. В 2018 молодые семьи все еще могли пользоваться условиями, разработанными более 7 лет назад, при условии своего соответствия предъявляемым требованиям. В 2019 г, и вплоть до 2020, как это намечено в ныне действующей программе, ничего пока не изменится. По сравнению со стартом, она стала намного лояльнее, потому что участники могут потратить полученную субсидию не только на покупку квартиры, но и на постройку дома, погашение ипотеки, рассчитаться с долгами за уже построенное жилище со строительной организацией.

Правительство Ульяновской области заинтересованно в улучшении качества жизни населения и укрепления своих позиций среди молодого поколения. Они видят перспективы развития социальных программ, такие как:

- возможность в короткие сроки приобрести собственное жилье;
- уменьшить процентную ставку по ипотечному займу;
- получить субсидию на первоначальный взнос.

Согласно социологическим данным демографическая ситуация в области ухудшается, но численность населения МО г. Ульяновск увеличивается. По данным статистики за последние годы (2012-2018 гг.) население Ульяновска хоть и немного, но увеличивается.

В таблице № 1 приведены данные с 2012 по 2018 гг.

Таблица 1

Количество жителей г. Ульяновска, чел.	Год
614 400	2012
615 346	2013
616 672	2014
619 942	2015
624 514	2016
624 518	2017
626 540 (расчетное)	2018

Учитывая эти данные, спрос на покупку собственного жилья увеличивается и в этом случае на помощь приходит правительство региона. Так же стоит заметить, что рынок недвижимости увеличивается, застраиваются новые районы проживания.

Для анализа работы программы "Молодая семья" в МО г. Ульяновск было проведено исследование по изучению отношения аудитории к социальной ипотеке.

В ходе проведения исследования было опрошено 42 человека. Всего было опрошено 9 мужчин (21,4%) и 33 женщины (78,6%) разных возрастных категорий. Они представляли:

- семьи, не имеющие детей;
- семьи с детьми;
- одинокие люди.

Изучив, и проанализировав данные опроса, мы можем сделать вывод, что на сегодняшний день большинство населения даже не знают о работе в нашем регионе государственной программы помощи молодым семьям. Так же на приобретение жилья по ипотеке сказываются в основном такие факторы как высокие первоначальный взнос и высокая процентная ставка банка.

Для того что бы точнее понять процесс приобретения квартиры необходимо обратиться в Агентство ипотечного жилищного кредитования - АИЖК, где подробно расскажут как проходит каждый этап покупки жилья.

С 2018 года в нашей стране начала работать государственная программа льготного ипотечного кредитования под 6 процентов для семей с двумя и более детьми. Согласно условиям данной программы, если в семье рождается ребенок с 1 января 2018 года по 31 декабря 2022 года второго и/или третьего ребенка ставку по ипотечному кредиту более 6 процентов будет финансироваться государством. Также у данной категории семей появилась возможность рефинансирование кредита по ипотеке под 6 % годовых.

Новая программа регулируется постановлением Правительства от 30 декабря 2017 года № 1711⁴.

Чтобы лучше разобраться в процессе получения кредита на покупку жилья для молодой семьи, необходимо обратиться в кредитное учреждение - банк.

Ниже представлена сравнительная таблица №2 банков МО г. Ульяновск, которые предлагают оформить социальную ипотеку молодым семьям.

Таблица 2

Банк	Ставка по ипотеке, % от
Альфа - Банк	9,49
Банк Открытие	9,35
Бинбанк	9,25
ВТБ банка Москвы	9,45
Газпромбанк	10,2
ВТБ 24	11
Сбербанк	8,6

Согласно этим данным можно заметить, что наиболее выгодно оформлять социальную ипотеку молодым семьям в Сбербанке, там предлагают самую маленькую процентную ставку, остальные условия практически одинаковы у всех банков⁵.

По данным Агентства ипотечного жилищного кредитования (АИЖК) города Ульяновск, уже к концу 2017 года средняя ставка по ипотечному кредиту составила 9-9,5%.

Специалисты считают, что в 2018 году ипотечный рынок, скорее всего, побьет все рекорды по сравнению с прошлыми годами. По его прогнозам, объем выдачи ипотеки в 2018 году увеличится в несколько раз, что напрямую повлияет на увеличение объемов строительства в регионе. Новое жилье с государственной поддержкой получают более 1000 молодых семей. По мнению экспертов, развитие строительного рынка напрямую связано с понижением процентных ставок. По словам представителей АИЖК, в 2017 году рынок недвижимости показал оживление, но в 2018 году ожидается еще большее увеличение продаж.

Прогнозы по ипотеке в 2019 году сегодня очень популярны и многие заемщики, а особенно, люди, только планирующие брать жилищный кредит, ждут данного решения с нетерпением. Несмотря на радужное будущее, есть существенное "но", на которое обращают внимание эксперты. Как отмечают специалисты в банковской сфере, после проведения налоговой реформы в 2019 году ставки могут резко возрасти и вполне вероятно, что даже 15% окажутся очень выгодными.

Сейчас, вопрос о повышении или понижении процентов по ипотеке открыт, и решение будет приниматься лишь в 2019 году. Более подробная информация по теме сегодня отсутствует.

Что бы прогноз ипотеки был более точным необходимо учитывать все мнения. Среди них встречаются эксперты, которые довольно скептически настроены. Несмотря на очевидное увеличение объемов продаж на рынке недвижимости и тем самым снижение стоимости ипотечного кредитования, существует группа экспертов, не разделяющие такого позитивного мнения.

Таким образом, в современных условиях, когда государство предпринимает различные меры по поддержанию слабо защищенных социальных слоев, к которым относятся молодые семьи, формирование социального ипотечного кредитования является одним из приоритетных направлений государственной социальной политики, как для страны в целом, так и для каждого отдельного региона.

¹ Официальный сайт Сбербанк [Электронный ресурс] - Режим доступа: <http://www.sberbank.ru/ru/person> - 54.

² Программа Молодая семья в Ульяновске и Ульяновской области [Электронный ресурс] - Режим доступа: <http://molodaja-semja.ru/regiony/v-gorode-ulyanovsk-i-ulyanovskoy-oblasti/> -32 с.

³ Как получить социальную ипотеку в 2018 году [Электронный ресурс] - Режим доступа: <http://ipoteka-expert.com/kak-poluchit-socialnyu-ipoteku/> - 27 с.

⁴ Постановление Правительства РФ от 30 декабря 2017 г. № 1711 "Об утверждении Правил предоставления субсидий из федерального бюджета российским кредитным организациям и акционерному обществу "Агентство ипотечного жилищного кредитования" на возмещение недополученных доходов по выданным (приобретенным) жилищным (ипотечным) кредитам (займам), предоставленным гражданам Российской Федерации, имеющим детей"

[Электронный ресурс] - Режим доступа: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/71750282/>

⁵ Список семей участниц подпрограммы "Обеспечение жильем молодых семей" [Электронный ресурс] - Режим доступа: <http://uom.mv.ru/management/molod-politik/obes/foo/> - 48 с.

SOCIAL MORTGAGE AS THE WAY OF THE SOLUTION OF HOUSING PROBLEMS (ON THE EXAMPLE OF G. OF ULYANOVSK)

© 2019 Lazareva Alina Firkatovna
Student

© 2019 Smolkin Valery Petrovich
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Ulyanovsk State University
E-mail: surap99@mail.ru

Keywords: demography, housing problems, social mortgage, young family, regional social program, state mortgage, mortgage lending.

Article is devoted to a research of feature of the solution of housing problems of modern family to Ulyanovsk which directly have an impact on formation of young family. Authors consider ways of the solution of housing problems of young family, development of the program of a social mortgage for young family to Ulyanovsk on the example of the social program "The State Mortgage for Young Family".

УДК 336.276.1
Код РИНЦ 06.51.00

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ФАКТОРИНГ

© 2019 Любимова Мария Максимовна
студент

© 2019 Федоренко Роман Владимирович
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: mari.blackrose@mail.ru, rammy@list.ru

Ключевые слова: факторинг, факторинговые операции, преимущества факторинга, внешняя торговля, факторинг в России.

Данная статья посвящена анализу факторинговых операций во внешнеэкономической деятельности. Автором рассматриваются общие теоретические основы факторинга, его недостатки и преимущества, а также общие тенденции развития. Уделяется внимание развитию факторинга в России.

Необходимым условием устойчивого развития и высокой конкурентоспособности компании является достаточное и бесперебойное финансирование их текущей деятельности. Одним из инструментов, предназначенных для достижения этой цели во внешнеэкономической деятельности, является факторинг. Факторинговые операции повышают оборачиваемость оборотных средств; факторинг позволяет увеличить объем выпуска продукции предприятием; обеспечивает компании гарантированный сбыт продукции; позволяет снизить вероятность банкротств. Этим обусловлена актуальность данной работы. Целью исследования является анализ использования факторинга во внешнеэкономической деятельности.

Задачи исследования:

1. Дать краткую характеристику международного факторинга, изучить его преимущества и тенденции.
2. Рассмотреть особенности факторинга за рубежом и в России.

Для решения поставленных задач были использованы следующие методы:

1. описательный метод;
2. сравнительный метод;
3. аналитический метод.

Международный факторинг - это разновидность факторинговой операции, которая обеспечивает финансирование поставок товаров или услуг с отсрочкой платежа, при условии, что покупатель и продавец - резиденты разных стран.¹

В таких операциях принимают участие три стороны:

- Фактор - им может выступать банк или какая-либо другая кредитно-финансовая организация, которая приобретает право денежного требования;
- Экспортер;
- Импортер, имеющий долговые обязательства перед покупателем.

Задачей международного факторинга является создание компромисса между интересами продавца и покупателя в области их взаиморасчетов. Достигается данная цель за счет третьей стороны, которая является нейтральной и на временной основе берет на себя заполнение бреши в торговой операции.² Это и является причиной популярности факторинговых операций.

Причинами использования международного факторинга являются:

- Отсутствие прочных, доверительных отношений между партнерами, необходимых для предоставления товаров и услуг с отложенной оплатой.
- Сделка осуществляется намного быстрее при наличии третьей стороны.
- Партнеры желают провести операции без использования залогового имущества и осуществить сделку с минимальными рисками и потерями.
- Риски при заключении контракта из-за различий в законодательствах разных стран³.

Говоря о современных тенденциях развития международного факторинга, необходимо привести краткую характеристику основных и наиболее влиятельных международных ассоциаций в этой сфере, так как именно они задают ключевые направления развития данной услуги, а проводимые ими мероприятия оказывают ощутимое воздействие на весь рынок услуг международного факторинга. Крупнейшими международными факторинговыми ассоциациями являются: International Factors Group (IFG), East European Factoring Association (EEFA), Factors Chain International (FCI).⁴

Для многих предпринимателей в последнее время именно международные сделки через факторинг являются более выгодными, нежели использование коммерческого кредита. Можно с уверенностью сказать, что потенциал роста рынка международного факторинга обуславливается размером рынка коммерческих кредитов.

Рассмотрим преимущества и недостатки международного факторинга.

Преимущества:

- Основное преимущество - непрерывный оборот капитала. Это позволяет бизнесу развиваться, получать прибыль, а также является фактором его надежности и стабильности.

- Проще двигаться дальше. Появляется возможность больше уделять внимания на развитие бизнеса, а не на проблемы с дебиторской задолженностью.

- Улучшение взаимоотношений с клиентами. Зачастую дружеские отношения портятся из-за постоянных финансовых проблем. Поскольку все денежные вопросы решает фактор, вы можете продолжать налаживать контакты с крупными заказчиками.

- Не требуется залог.

Недостатки:

- Дороговизна. Риски невозвращения средств фактору весьма велики, поэтому он их компенсирует высоким процентом за предоставление кредита.

- Необходимость большого пакета документов. Это связано с тем, что факторинговые компании сотрудничают не со всеми компаниями.

- Риски неоплаты. Фактор потребует компенсацию от поставщика, если должник не вернет ему положенной суммы.

- Международный факторинг применяется при многоразовых сделках. Если вам нужно совершить одноразовую сделку, такой вариант вам не подойдет.⁵

Международный факторинг позволяет увеличить Cash Flow и размер свободных денежных средств у покупателя. Как правило, такие услуги предоставляются международными организациями и банками, имеющими большую сеть филиалов по всему миру. Факторинг активно используется в зарубежных странах, которые являются лидерами на мировом рынке факторинговых услуг. На диаграмме (рис. 1) представлены страны лидеры в данной области.

Аналитики рейтингового агентства RAEX (Эксперт РА) констатируют в своем исследовании российского рынка факторинга в 2018 г. о снижении маржинальности в сегменте корпоративного кредитования на фоне более высоких факторинговых ставок, что послужило переводу факторами своих клиентов с банковских кредитов на факторинг. Исследование выявило весьма динамичный рост факторинговых операций в годовом измерении с 2013 г.

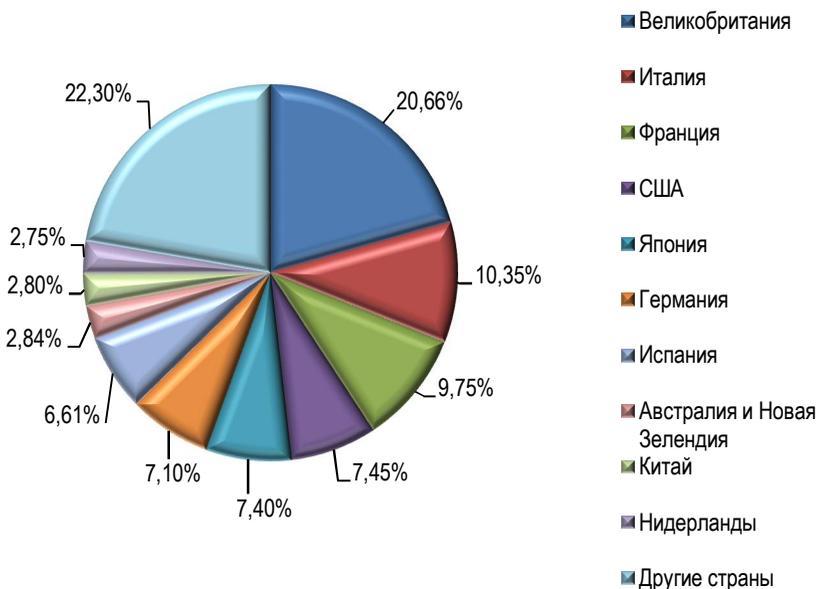


Рис. 1. Лидеры мирового рынка факторинга (доля каждой страны на данном рынке выражена в процентном соотношении)⁶

Источник: Цыбина Е. О. Факторинг в России и других странах: сравнительный анализ // Молодой ученый. - 2017. - №50. - С. 190-192.

По данным Factor Chain International (FCI), в 2017 г. мировой рынок факторинга достиг отметки в 2,6 трлн. евро, тем самым показав прирост в 9% против околонулевого в 2016 г. Наибольший вклад внес Китай, объем факторинга за 2017 г. вырос на 34% и составил 405,5 млрд. евро. Европейский рынок показал прирост в 7% за тот же 2017 г.⁷

Даже в условиях ослабления курса рубля объем уступленных российским факторам денежных требований в евро показал прирост на 21% за тот же 2017 г. Среди европейских стран входящих в топ-15 по объему рынка факторинга прирост был наибольший.

Положительную динамику показал оборот по сделкам международного факторинга среди российских факторов, увеличившись с 0,7 до 1,3% за 2017 г. Однако, по мнению аналитиков агентства, данный показатель значительно ниже среднего показателя по Европе (около 20%).

Как уже было сказано ранее, снижение маржинальности сегмента корпоративного кредитования на фоне более высоких факторинговых ставок позвонило факторам перевести своих клиентов с банковских кредитов на факторинг. Так, за первое полугодие 2018-го российский рынок факторинга вырос на 39% и достиг отметки в 1,1 трлн. рублей. Также произошло расширение географического и отраслевого охвата. Дальнейшее развитие рынка будет зависеть от перевода новых крупных клиентов на использование

факторинга и укрепление взаимодействия с госзаказчиками. Рост проникновения факторинга в сегмент госзаказа позволит распространить его и среди МСБ.⁸

По мнению аналитиков, факторинг продолжит активно использоваться кредиторами и сохранит темпы прироста и в 2019 году (рис.2).

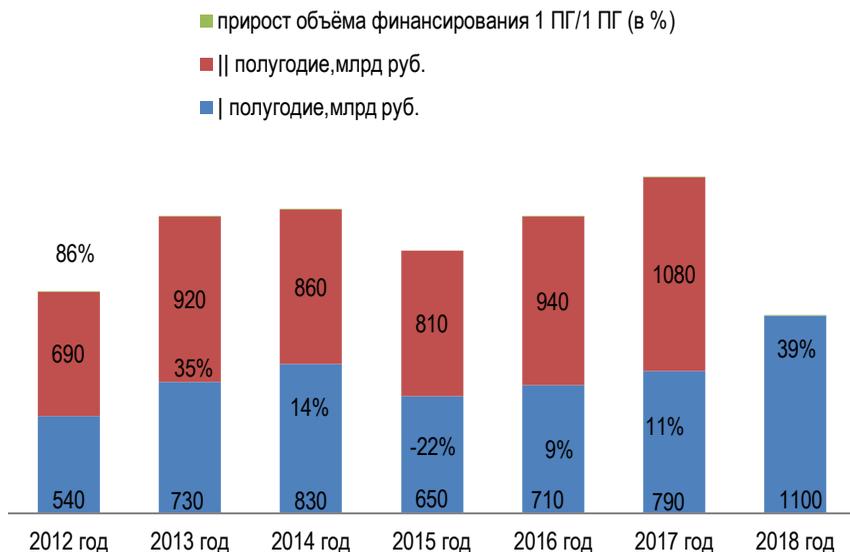


Рис. 2. Динамика объема, предоставленного Факторам финансирования

Источник: RAEX (Эксперт РА)

Согласно итогам первого полугодия 2018-го, совокупный объем предоставленного факторам финансирования составил 1100 млрд. рублей. В процентном соотношении увеличение на 39% по сравнению с аналогичным периодом первого полугодия 2017-го.

Динамику обеспечили лидеры рынка, увеличившие финансирование на 50% и выше. Хотя объем сделок и увеличился, совокупная клиентская база участников исследования роста не показала, а число дебиторов, наоборот, сократилось. В то же время, у отдельных крупных игроков (группа "ГПБ", АО "Альфа-Банк", ООО "Сбербанк Факторинг") прослеживается обратная тенденция.

Касательно финансирования международного факторинга, то его объем вырос до 5,8 млрд. рублей по итогам первого полугодия 2018 года против 3,7 млрд. рублей за аналогичный период 2017-го. Однако несмотря на всю позитивную динамику, доля международного бизнеса остается весьма незначительной и составляет лишь 0,5% (рис.3).



Рис. 3. Доля международного факторинга

Источник: RAEX (Эксперт РА)

В России основными банками, предоставляющими услуги международного факторинга, являются:

1. Сбербанк
2. Альфа-Банк
3. ВТБ 24
4. Газпромбанк
5. Кредит Европа Банк

Подводя итог исследования можно сделать следующие выводы:

- Международный факторинг представляет собой разновидность факторинговых операций, которые обеспечивают финансирование поставок товаров и услуг с отсрочкой платежа в том случае, если покупатель и продавец являются резидентами разных стран. Основная цель факторинга - создать компромисс между интересами продавца и покупателя в области их взаиморасчетов. Достижение цели осуществляется за счет третьей стороны, которая на временной основе берет на себя заполнение бреши в торговой операции.

- Что касается России, можно отметить, что развитие рынка в будущем будет определять наличие потенциала для перевода крупных клиентов на факторинг, а также развитие взаимоотношений с госзаказчиками.

- Факторинг не потеряет своей привлекательность для кредиторов и прогнозируется сохранение темпов прироста в 2019 году. Положительная динамика рынка будет поддерживаться не только ростом спроса на факторинговые услуги, но и повышением качественного предложения.

¹ Пальниченко С.А., Криворучкин Е.А. Факторинг как инструмент финансирования // Научные механизмы решения проблем инновационного развития. - 2017. - С. 196-198

² Батырмурзаева З.М., Насрулаева А.Н. Факторинг его понятия и виды // Экономика и социум. - 2018. - № 5 (48). - С. 1422-1425.

³ Авдони́на И.А. Факторинг как форма рефинансирования дебиторской задолженности // Сельский механизатор. - 2018. - № 6. - С. 8-11.

⁴ Шульга В.И. Факторинг как способ реструктуризации дебиторской задолженности и частичного восстановления оборотного капитала // Использование инновационных технологий в разработке и реализации экономических реформ. - 2018. - С. 177-179.

⁵ Амедиева Э.А. Факторинг как метод финансирования компаний без использования кредитных услуг // Молодая наука. - 2018. - С. 20-21.

⁶ Цыбина Е. О. Факторинг в России и других странах: сравнительный анализ // Молодой ученый. - 2017. - №50. - С. 190-192.

⁷ Российский рынок факторинга в 1-м полугодии 2018 года: в погоне за маржой [Электронный ресурс]. - Режим доступа: https://raexpert.ru/researches/factoring/factoring_1h_2018/part1/

⁸ Факторинг в России [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://raex-a.ru/project/factoring/2018/resume>.

INTERNATIONAL FACTORING

© 2019 Lyubimova Maria Maksimovna
Student

© 2019 Fedorenko Roman Vladimirovich
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: mari.blackrose@mail.ru, rammy@list.ru

Keywords: factoring, factoring operations, advantages of factoring, foreign trade, factoring in Russia.

This article is devoted to the analysis of factoring operations in foreign economic activity. The author considers the general theoretical basis of factoring, its advantages and disadvantages, as well as general development trends. Attention is paid to the peculiarities of factoring in Russia.

УДК 338

Код РИНЦ 06.00.00

КАРШЕРИНГ КАК СОВРЕМЕННОЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ЯВЛЕНИЕ

© 2019 Маркеева Ольга Олеговна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: olia3012@mail.ru

Ключевые слова: шеринг; каршеринг; трастовая экономика; peer to peer экономика; совместное потребление.

* Научный руководитель - **Измайлов Айрат Маратович**, кандидат экономических наук, доцент.

Статья посвящена анализу такого экономического явления как каршеринг. В статье автором представлены результаты собственного социологического опроса, проведенного в социальных сетях "ВКонтакте" и "Инстаграм".

"Шеринг экономика" - на сегодняшний день ультрамодное слово в пределах экономического пространства. Также распространены термины-синонимы "гостевая экономика", "peer to peer экономика", "совместное потребление". Суть данных категорий заключается в одном: осознанный отказ от частной собственности в пользу коллективной, не по причине отсутствия денег, а ввиду желания расширить свои возможности.

К "шеринг экономике" относят давно известные всем хостелы, гостиницы, прокаты, банки - иными словами то, что позволяет человеку владеть средствами, благами, имуществом в пределах необходимого времени, при том, пользуясь процессом как услугой, за которую надо платить.

Простота и доступность пользования услугами сфер "шеринг экономики", таких как транспорт, туризм, деньги, недвижимость способствовали быстрому распространению системы в массах, тем самым дав возможности ее развитию. Таким образом "шеринг экономика" сегодня превосходит классическую модель коллективной собственности по показателям удобства, комфорта, богатства выбора, а также способствует росту класса молодых людей, для которых малотранспортабельная частная собственность кажется дикостью¹. Это связано с глобализацией, постепенным стиранием границ в развитых странах, развитием Интернета и иных средств коммуникаций, популярностью удаленной работы. Как следствие отмечен рост спроса на среднесрочный "шеринг".

Одна из наиболее популярных отраслей "шеринга" - транспорт. Это обусловлено тем, что, к примеру, пользование съемным жильем в формате гостиницы или хостела удовлетворяет потребности в минимальных затратах, комфорте, и доступности. А пользование общественным транспортом на территории других городов, областей, стран - далеко не самый удобный выход. Именно поэтому каршеринг сегодня - актуально и предпочтительно. Обусловить это можно на более близкой нам проблематике.

Каршеринг - идеальное решение для тех, кто еще не успел или не имеет возможности приобрести собственное транспортное средство, но отчаянно нуждается в нем. Жители отдаленных районов в больших городах, где пробки - это обычное, привычное, раздражающее огромное количество нервов и сил дело, ежедневно ищут решение этой проблемы. И да, такси - отличный вариант, но тарифы растут, стоит это удовольствие все больше, а пробок и иных проблем на дорогах меньше не становится. Предложить аренду автомобиля с гарантией абсолютного комфорта - отличное решение для потенциальных автомобилистов, что обуславливает актуальность и перспективную идейность предлагаемого проекта.

Наличие удобного сервиса, новых, комфортных автомобилей, простота пользования услугами - основополагающие преимущества разрабатываемого каршеринга, лежащие в основе его перспективного развития.

Первые услуги каршеринга были предложены в 2015 году в г. Москва, где на них сразу же вырос спрос². Жители города ежедневно бесперебойно пользовались арендой,

так как видели в этом большую финансовую выгоду и экономию времени. С годами увеличивались автопарки, на рынке появилось еще несколько конкурирующих предствителей, и сфера услуг приобрела широкое развитие и популярность³.

Каршеринг оказывает услуги в формате предоставления автомобиля в аренду на условиях поминутной оплаты. Суть раскрывается в следующих действиях:

Клиент регистрируется на сайте (вступает в клуб), скачивает себе на телефон мобильное приложение.

Когда возникает необходимость, он загружает приложение и отыскивает с помощью карты ближайший припаркованный автомобиль. Он оставляет заявку, и машина "закрепляется" за ним.

В течение 10 минут он должен достичь автомобиля и сесть в него. Однако если он не успевает, то машина все равно остается за ним, однако включится поминутная тарификация оплаты парковки.

Когда клиент достигает выбранного транспорта, он нажимает на кнопку в приложении и отключает блокировку дверей машины. Теперь он может сесть за руль и привести автомобиль в движение.

Естественно, что автомобили уже адаптированы и подготовлены:

чтобы не было проблем с заводом двигателя, ключ уже впаян в замок зажигания;

в бардачке находятся все необходимые документы: талон техосмотра и страховка (мульти);

в бардачке также находится заправочная карточка, которую нужно отдать диспетчеру на любой АЗС из числа партнеров сервиса;

на рабочей панели находится встроенный GPS-навигатор, который не только помогает водителю с выбором пути, но и служит "маячком", чтобы диспетчер всегда знал месторасположение автомобиля;

в багажнике - домкрат и другие инструменты, если необходим экстренный ремонт, стеклоочистительная жидкость (незамерзайка).

Сервис удобен, практичен и прост в использовании, а также максимально доступен. Именно поэтому на него большой спрос, преимущественно в крупных населенных пунктах в течение повседневной жизни, а также среди трудящихся в проектной сфере, любителей путешествовать в пределах стран и за рубежом.

Таблица 1

Вопрос	Да	%	Нет	%	Затрудняюсь ответить	%
Есть ли у вас собственный автомобиль?	15	20	59	79	1	1
Довольны ли вы услугами общественного транспорта на территории Самарской области?	24	32	7	9	44	59
Вы когда-нибудь сталкивались с каршерингом?	51	68	2	3	22	29
Считаете ли вы необходимым развивать услуги каршеринга на территории Самарской области?	71	95	2	3	2	3

Для обзора реальной картины пользования сервисом каршеринга нами было проведено социологическое исследование. Объектом исследования стали жители Самарской области, среди которых был проведен социальный опрос с помощью социальной сети "ВКонтакте" и "Инстаграмм". Результаты представлены в таблице 1.

Общая численность опрошенных составила 75 человек. Опрашиваемым давалась возможность отвечать на представленные вопросы вариантами "да", "нет", "затрудняюсь ответить". Анкетированный мог оставить вопрос без ответа.

Из таблицы видно, что среди общего числа опрошенных личным автомобилем обладают только 20% респондентов. Только треть опрошенных довольны услугами общественного транспорта, в то время как более половины затруднились ответить. Практически 70 опрошенных сталкивались с каршерингом, и только 29 затруднились ответить. Практически все опрошенные (95%) высказались за необходимость развития каршеринга на территории Самарской области.

Из проведенного опроса можно сделать один большой вывод: каршеринг - это актуально, необходимо и интересно потребителю. К тому же, это действительно новый вид услуг, не широко распространенный и имеет высокую степень потребительского интереса, что, безусловно, способствует росту спроса. На территории Самарской области представителей данной сферы на рынке крайне мало, но сфера услуг постоянно развивается и расширяется.

¹ Мавлютов А.Р., Куликов А.С., Мавлютов А.Р. Каршеринг в России и мире // Academy. 2017. № 12 (27). - С. 34-37.

² Чумаков, Т.В. Массовое и совместное потребление / Т.В. Чумаков // Economics. - 2016. - № 11 (20). - С. 40-42.

³ Котляров И. Коммерческий каршеринг как инструмент автотранспортного обслуживания населения: попытка анализа // Вопросы проектирования и эксплуатации наземного колесного транспорта/Тверской государственный технический университет. Тверь, 2016. С. 89-97.

CARSHINE AS A MODERN ECONOMIC PHENOMENA

© 2019 Markeeva Olga Olegovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: olia3012@mail.ru

Keywords: sharing; car sharing; trust economy; peer to peer economics; joint consumption.

The article is devoted to the analysis of such an economic phenomenon as car sharing. In the article, the author presents the results of his own sociological survey conducted in the social networks "Vkontakte" and "Instagram".

СПЕЦИФИКА НДС В ИНТЕРНЕТ-ТОРГОВЛЕ

© 2019 Михайлова Алена Алексеевна
студент

© 2019 Семина Яна Юрьевна
студент

© 2019 Михалева Оксана Леоновна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: nalogi_audit@mail.ru

Ключевые слова: налог на добавленную стоимость, налоговая ставка, интернет-торговля, электронная торговля.

На сегодняшний день важным вопросом считается правовое закрепление в налоговом и таможенном законодательствах о налоге на добавленную стоимость за продукт, который получен у зарубежного контрагента с помощью заключенной сделки посредством информационно-телекоммуникационной сети "Интернет". Согласно суждению законодателей, подобные новшества дадут возможность уменьшить количество заказов в интернет сети для ближайших стран с наиболее значительным порогом беспрошльной доставки, то, что поможет укрепить наш отечественный рынок электронной и рыночной торговли.

Экономическая обстановка в наше время характеризуется действующим применением денег при логическом обрабатывании предоставленных сведений абсолютно во всех областях человеческой деятельности. Большое распространение массовых информационных сетей повергло к серьезным изменениям в ходе социально-экономического формирования общества.

Из-за стремительных темпов развития научно-технического прогресса, а также из-за большого удобства и практичности для совершения сделок с помощью передачи согласно установкам связи данных, доступ к ней реализовывает с применением денежных средств исчисляемой техники, это способствовало переходу торговли в абстрактное пространство информационно-телекоммуникационной сети "Интернет"¹.

Под Интернет-торговлей понимается активно формирующаяся отрасль абсолютно во всем мире, которая направлена на коммерческую деятельность в области рекламы и распространения всех продуктов и услуг с помощью использования такой всемирной сети, как Интернет. Главные достоинства интернет - торговли считаются: наименьшие инвестиции в такой проект на стадии формирования бизнеса, огромный охват территории и значительно наименьшая необходимость в оборотных средствах, в сопоставлении с оффлайн-торговлей.

В интернациональной области главный и важный документ, регулирующий электронную продажу различных продуктов и услуг, считает Типовой закон ЮНИСТРАЛ "Об

электронной торговле" 1996². Этот Типовой закон не охватывает всю сущность разбираемого определения, однако оно содержит следующие черты: информация в рамках торговой деятельности переходит с помощью информации о данных людей (под такими данными подразумеваются сведения, подготовленная, высланная, приобретенная либо хранимая благодаря электронным, оптическим, а также подобным средствам, включая электронный обмен личными сведениями, а также электронную почту, либо телеграмму, либо телекс, и телефакс), а термин "торговая" содержит в себе всевозможные торговые взаимоотношения договорного, а также внедоговорного характера.

Тенденция интернет - торговли повергло к огромному распространению трансграничной и офшорной торговли, при этом доставка всех продуктов, которые люди заказывают в иностранных интернет магазинах, доставляются благодаря почтовым отправлением непосредственно уже напрямую физическим лицам, которые проживают на территории Российской Федерации. Маржинальность такого рода торговли гораздо выше и больше, чем у местной торговли в среднем примерно на 30% благодаря отсутствию фискальной нагрузки, а также отсутствию потребности в сертификации продуктов, сопровождающая их гарантийными обязательствами. Все без исключения товарные поставки из-за границы декларируются равно как продукты с целью индивидуального использования, и они не облагаются налогом на добавленную стоимость, и также не облагаются пошлинами при транспортировке на территорию РФ³.

По сравнению с 2016 годом число посылок с иностранных интернет-магазинов в 2017 году резко возросло практически в 2 раза, вплоть до 159 млн с 85 млн. Больше всего заказов было сделано с Китая - это 91% посылок. Из-за этого в 2018 году число покупок на российских интернет-магазинах снизилось на 16%. (Интернет, Ретейл, Почта России сайт АКИТ)⁴, именно по этому необходим налог на добавленную стоимость, чтобы как то сократить покупки на сайтах интернет сети с иностранных магазинов, для того чтобы повысить и укрепить российский рынок, так как НДС является одним из основных и надежных источников для прибыли бюджета. Для того чтобы укрепить российский рынок нужно ввести корректировки в отечественном законодательстве некоторыми положениями, которые дадут возможность на введение налога на добавленную стоимость от объекта налогообложения за заграничный сбор, который будет выплачиваться за интернет-покупку.

НДС считается более нейтральным налогом, по сравнению с другими, который в безупречной модели совершенно никак не касается бизнеса, так как полностью перекладывается на конечных потребителей. С учетом опыта взимания НДС с контента, реализуемого в Российской Федерации зарубежными интернет-площадками, будут предложены изменения в законодательство о налогах и сборах, направленные на взимание, начиная с 2018 - 2019 годов, в Российской Федерации НДС с ввозимых товаров, реализуемых зарубежными поставщиками российским физическим лицам с использованием интернет площадок⁵.

Для правовой регулировки электронной торговли, и для улучшения налогового и таможенного законодательства Евразийской Экономической комиссией Евразийского финансового союза (затем - ЕЭК ЭКС) были предоставлены проекты об уменьшении беспошлинной торговли в интернет сети и закреплении ее фиксированного сбора в зако-

нодательствах Российской Федерации, Республике Беларусь, Республике Казахстан, Республике Армения и Кыргызской Республике⁶.

Онлайн-продажи алкоголя, лекарств, табака и ювелирных изделий могут разрешить на территории Евразийского экономического союза (ЕАЭС; в него входят Россия, Белоруссия, Казахстан, Киргизия и Армения) уже в 2019 году. Такое предложение есть в проекте "дорожной карты" по развитию цифровой торговли в странах ЕАЭС на 2019-2020 годы.

Также 1 января 2019 года - в России заработала новая система пошлин при совершении покупок в зарубежных интернет-магазинах. В августе 2018-го правительство приняло решение снизить беспошлинный порог до 500 евро. Если до сих пор стоимость заказанных товаров не должна была превышать 1 000 евро, то теперь эта сумма сократится до 500 евро. В противном случае покупателю придется заплатить 30% от суммы превышения лимита. По весу ограничения сохраняются - пользователь может получить товары весом до 31 кг без увеличения пошлины.

В случае если вдруг иностранные торговцы не захотят встать на налоговый учет, что вряд ли может случиться, в таком случае за них станет оплачивать покупатель. Таким способом иностранные площадки имеют большой риск лишиться собственных постоянных потребителей. Из этого можно предположить, что площадкам станет выгодно вставать на налоговый учет в РФ и лично оплачивать данный налог на добавочную стоимость. От этого маржинальность иностранного бизнеса до такой степени возвышенна, то, что даже он сумеет оплатить НДС, даже не поднимая цен. В другом случае возможно, к примеру, аннулировать ввозные пошлины и налоговые сборы для отечественного ретейла. Такой случай тоже гарантирует одинаковые конкурентные требования.

НДС, в соответствии с утверждением главы 22 НК РФ представляет собою косвенный налог, который исчисляют торговцем при осуществлении продуктов, выполнении каких либо работ и оказании услуг⁷. Плательщиком ввозного НДС, в соответствии со ст. 143 НК РФ является декларант - лицо, декларирующее какой либо продукт, или также от имени, которого декларируются продукты перевозимый через таможенную границу. Следовательно, декларантом выступает и физическое лицо, и юридическое лицо, декларируемый продукт в последующих целях реализации предпринимательской деятельности, и вдобавок для личных, семейных, а также иных нужд, которые не связаны с предпринимательством.

Это значит, что с имплементацией утверждения о сборе за трансграничные интернет - покупки субъект должен стать обязательным плательщиком ввозного НДС, а также необходимо оплачивать и сам сбор за один и тот же объект налогообложения, что противоречит принципу однократности налогообложения. Таким образом, согласно абз. 2 п. 1 ст. 38 НК РФ любой налог обладает независимым объектом налогообложения.

По нашему мнению, с целью улучшения и формирования налоговых и таможенных взаимоотношений в области электронной торговли следует:

1. Уменьшить налоговую ставку для всех продуктов, которые никак не связаны с реализацией предпринимательской деятельности (для личных, семейных, бытовых, а также для совершенно других потребностей), которые перемещают через таможенную границу Таможенного союза.

2. Сформировать в рамках Евразийского экономического союза общий закон, который будет регулировать все налоговые ставки за продукт, который покупают с помощью трансграничной электронной торговли.

3. Дополнить российское законодательство утверждениями, которые разграничивают объект налогообложения НДС от объекта налогообложения заграничный сбор, который выплачивают за интернет-покупку.

Таким образом, можно сделать вывод, что налогообложение для интернет-бизнеса, имеет все шансы в будущем стать основой базой для формирования новых законов для разрешения современных вопросов о государственном регулировании электронного бизнеса. В настоящее время правовая база электронной коммерции только лишь создается.

¹ Руденко Е.Ю. Понятие и правовое регулирование электронной торговли / Руденко Е.Ю. Усенко А.С. // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. 2016. № 93. С. 526-533.

² Об электронной торговле: Типовой закон ЮНИСТРАЛ 1996 г. // Режим доступа: http://www.uncitral.org/pdf/russian/texts/electcom/05-89452_Ebook.pdf.

³ Трофимова Валентина Владимировна Развитие интернет-торговли в России и мире // Бизнес-образование в экономике знаний. 2018. №4 (23).

⁴ <https://www.pochta.ru>

⁵ Предпринимательская деятельность: особенности развития и налогообложения Фомин Е.П., Толмачев М.Н., Назаров М.А., Михалева О.Л., Павлова К.С., Лукьяненко Л.Ф. Самара, 2017.

⁶ Официальный сайт Евразийского экономического союза: Режим доступа <http://www.eaeunion.org/tfabout>.

⁷ <http://www.nalog.ru/>.

SPECIFICITY OF VAT IN ONLINE TRADE

© 2019 Mikhaylova Alena Alekseevna
Student

© 2019 Semina Yana Yuurievna
Student

© 2019 Mikhaleva Oksana Leonovna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: nalogi_audit@mail.ru

Keywords: value added tax, tax rate, online trading, electronic commerce.

Today, an important issue is the legal consolidation in tax and customs legislation on the collection of value-added tax for a product that has been obtained from a foreign counterparty through the transaction through the Internet information and telecommunications network. According to the legislators, such innovations will make it possible to reduce the number of orders on the Internet for nearby countries with the most significant threshold for duty-free delivery, something that will help strengthen our domestic market of electronic and market commerce.

СОСТОЯНИЕ ХЛЕБОПЕКАРНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

© 2019 Мустафина Ляйсан Гильсияровна
магистрант

© 2019 Щуцкая Александра Викторовна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: avs2020@yandex.ru, mustafina-95@list.ru

Ключевые слова: хлебопекарная промышленность, хлеб и хлебобулочные изделия, производство, потребление, цены

В статье рассмотрены особенности современного развития хлебопекарной промышленности, проанализированы объемы производства и потребления, хлеба и хлебобулочных изделий в Самарской области, а также факторы, влияющие на динамику данных показателей.

Хлебопекарная отрасль отличается широкими масштабами производства и занимает ведущее место среди всех отраслей пищевой промышленности нашей страны, что обусловлено социальной значимостью выпускаемой продукции. Хлеб традиционно является важнейшим продуктом питания населения¹. Нехватка или перебои в поставках хлеба могут стать причиной социальной, а также политической нестабильности в обществе.

В настоящее время в России производится более 1000 наименований хлебобулочных изделий. Большинство из технологий производства хлеба и хлебобулочных изделий, применяемых в предприятиях хлебопекарной отрасли России, разработаны отечественными учеными и практиками.

Хлеб определенного типа и сорта, выпускаемый на разных предприятиях, по качеству не дифференцирован. Это обусловлено тем, что его производство регулируется государственными стандартами. Ассортимент же хлебобулочных изделий весьма разнообразен. Поскольку невозможно в больших количествах освоить производство продукции разнообразного ассортимента, рыночная доля каждого производителя сравнительно невелика. На рынке хлебобулочной продукции наблюдается сочетание признаков монополистической конкуренции и олигополии, характерными чертами которой, являются высокая степень дифференциации продукции и производство стандартизированных товаров².

Хлебобулочные изделия стандартизированы по качеству, поэтому хлеб определенного типа, выпущенный разными производителями, будет практически одинаковым. Это связано с единообразием используемых технологий, применяемых поточных производственных линий, а также унификацией лабораторного контроля. Соответственно, при прочих равных условиях, для большинства потребителей абсолютно не важно какого

хлебозавода они будут покупать товары. К этому следует добавить, что продукция, произведенная в мини-пекарнях, зачастую имеющая более низкое качество по сравнению с хлебозаводами ввиду использования более дешевого сырья, также находит свою рыночную нишу³.

В Самарской области в пищевой промышленности работают более 700 организаций, из них 185 единиц - предприятия хлебопекарной отрасли, в том числе 9 крупных. Наибольшие объемы производства приходятся на такие хлебозаводы как: АО "Тольяттихлеб", ЗАО "Самарский БКК", ОАО "Самарский хлебозавод №5". Ежедневно в регионе вырабатывается 290 тонн хлеба и хлебобулочных изделий. Среднегодовая производственная мощность составляет 154,6 тыс. тонн⁴. Свой ресурсный потенциал хлебопекарные предприятия используют не полностью, так как фактическое производство хлеба в 2017г. составило 106,7 тыс. тонн⁵.

Официальные данные Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Самарской области, публикуемые в статистическом ежегоднике, позволяют проанализировать динамику объемов производства и потребления хлеба и хлебобулочных изделий в регионе (табл.1).

Таблица 1

Объемы производства и потребление хлеба и хлебобулочных изделий в Самарской области за 2012-2017гг.

Показатель	Год					
	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Производство хлеба и хлебобулочных изделий, в % к предыдущему году	100,0	101,6	92,1	100,0	97,0	101,6
Потребление хлебных продуктов в среднем на члена домашнего хозяйства в год: кг	91,6	88,5	86,5	88,0	87,2	86,1
в % к предыдущему году	95,8	96,6	97,7	101,7	99,1	98,7

Источник: Самарский статистический ежегодник. 2018: Стат.сб./Самарстат. - Самара, 2018. URL: <http://samarastat.gks.ru>.

По данным таблицы можно сделать вывод, что объемы производства хлеба и хлебобулочных изделий в Самарской области имеют преимущественно устойчивую положительную тенденцию и лишь в отдельные годы (2014г., 2016г.) диапазон колебаний имел отрицательное значение (7,9% и 3% соответственно).

Анализируя динамику потребления хлебобулочных изделий в среднем на 1 члена домашнего хозяйства, необходимо отметить уменьшение показателя на 6% - с 91,6 кг в 2012г. до 86,1 кг в 2017г. Снижение объема потребления наблюдалось на протяжении всего периода, за исключением лишь 2015г.

Сопоставив динамику производства и потребления хлебных продуктов, можно отметить опережающие тенденции роста объема предложения данных товаров над спросом на них. Это говорит о том, что рынок хлеба и хлебобулочных изделий является прак-

тически полностью сформированным и его развитие происходит в основном за счет расширения географии продаж в соседние регионы и совершенствования ассортиментной политики.

На современном состоянии рынка хлебопекарной промышленности России и Самарской области в частности, оказывают влияние целый ряд факторов макросреды. Во-первых, это экономические факторы, которые оказывают как положительное, так и отрицательное влияние на работу хлебопекарных предприятий. Одним из важнейших факторов данной группы являются цены. Проанализируем средние цены на хлебулочную продукцию и на основной вид сырья для нее - муку, публикуемые Территориальным органом Федеральной службы государственной статистики по Самарской области.

Таблица 2

Средние потребительские цены на муку и продукцию хлебопекарной отрасли в Самарской области в 2012-2017гг.

Показатель	Год						Изменение 2017г. к 2012г.	
	2012	2013	2014	2015	2016	2017	руб.	%
Мука пшеничная	22,91	24,77	29,43	36,64	35,52	32,37	9,46	141,3
Хлеб и булочные изделия из пшеничной муки высшего сорта	42,3	49,02	53,79	61,84	62,43	62,63	20,33	148,1
Хлеб и булочные изделия из пшеничной муки 1 и 2 сортов	32,89	37,89	40,29	47,19	50,73	50,49	17,6	153,5
Хлеб из ржаной муки и из смеси муки ржаной и пшеничной	29,15	33,57	36,47	43,31	49,30	47,55	18,4	163,1

Источник: Самарский статистический ежегодник. 2018: Стат.сб./Самарстат. - Самара, 2018.
URL: <http://samarastat.gks.ru>.

Данные таблицы позволяют сделать вывод о преобладающей тенденции роста потребительских цен на продукцию хлебопекарной отрасли по сравнению с ценами на муку. Кроме того, стоит отметить, что с 2012 года по 2016 год в Самарской области наблюдался рост цен на анализируемые продукты, но в 2017 году цены снизились. Основными причинами такого развития являются: снижение в 2017 году цен на зерно, а также сокращение покупательной способности населения.

В рыночных условиях хлебопечение должно развиваться в соответствии с потребностями потенциальных потребителей хлеба - жителей городов, сел и других населенных пунктов. Планируя объемы производства хлебопродуктов, нужно учитывать то, что каждая категория потребителей предъявляет "свои" требования к качеству, ориентируется на "свой" ассортимент и считает приемлемым для себя определенный уровень цен. Хлебопекарная отрасль, как и вся промышленность РФ, осуществляет свою деятельность в рыночных условиях, и на федеральном уровне нет законодательных актов, предусматривающих влияние государства на ценовую политику хлебопекарных предприятий. Однако в нашей стране, где хлеб традиционно занимает важное место в рационе населения, цены на хлеб - это политика. Вышеприведенные данные свидетельству-

ют о том, что с 2012 года по 2017 году потребительские цены на хлеб и хлебобулочные изделия выросли почти в 1,5 раза, что вызвано ростом затрат на сырье, электроэнергию, транспортные услуги, оплату труда персонала и другие расходы. Для снижения непроизводственных затрат большинство хлебозаводов и пекарен реализуют продукцию через собственную торговую сеть. Это ускоряет продвижение товара к покупателю и позволяет поддерживать конкурентоспособный уровень розничных цен.

Во-вторых, политические факторы. Внутренний рынок и деятельность хлебопекарных предприятий непрерывно находятся под влиянием политических факторов. Руководство организации должно внимательно следить за решениями и законами не только на федеральном уровне, но и на региональном и местном уровнях. С этой позиции хлебопеки должны четко отслеживать изменения действующего законодательства в области регулирования цен, налоговой политики как на федеральном уровне, так и на региональном и местном уровнях, в области кредитной политики (хлебозаводы активно кредитуются и планируют использовать этот источник заимствований в будущем), а также изменение ставки рефинансирования Центрального банка РФ, законодательства о защите прав потребителей.

В-третьих, социальные факторы. Социальные факторы, которые могут оказывать влияние на деятельность хлебопекарных предприятий, включают такие факторы как:

- различные движения, направленные на защиту прав потребителей, а также повышение требований к компаниям, предоставляющим аналогичные услуги или продукты;
- растущее внимание потребителей среднего и высшего классов к своему здоровью и его сохранности. Стремясь наиболее полно удовлетворить потребности покупателей, хлебопеки увеличивают производство инновационных хлебобулочных изделий диетического и лечебно-профилактического назначения⁶.

Таким образом, анализируя состояние хлебопекарной промышленности в Самарской области, можно сделать вывод о том, что предприятия этой отрасли активно адаптируются к изменяющимся рыночным условиям, применяя инновационные технологии в области производства и сбыта продукции, совершенствуя ассортимент выпускаемых изделий в соответствии с потребностями покупателей.

¹ Седыченкова Е.В., Тепомес К.Е., Долматова И.А. Состояние и перспективы развития рынка хлеба и хлебобулочных изделий // Наука молодых - будущее России: сборник научных статей 3-й Междунар. науч.-практ. конф. - Курск, 2018. С. 147-151.

² Фадеева З.О. Основные тенденции развития хлебопекарной отрасли России. // Современное хлебопекарное производство: перспективы развития: Материалы XVII Всерос. заоч. науч.-практ. конф. - Екатеринбург, 2016. С. 3-7.

³ Ванина Э.Г., Николаева К.С. Тенденции рынка хлебобулочных изделий в Самарской области // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2015. №6 (128).

⁴ Самарский АПК: Пищевая и перерабатывающая промышленность. URL: <http://mcx.samregion.ru/apk/promyshlennost/>

⁵ Самарский статистический ежегодник. 2018: Стат.сб./Самарастат. - Самара, 2018. URL: <http://samarastat.gks.ru>

⁶ Попова А.С. Производство новых сортов хлеба как перспектива развития хлебопекарной промышленности // Вестник молодых ученых СГЭУ. 2017. №1 (35).

THE STATE OF THE BAKING INDUSTRY IN THE SAMARA REGION

© 2019 Mustafina Lyasan Gilsiyrovna
Undergraduate

© 2019 Shchutskaya Alexandra Victorovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: avs2020@yandex.ru, mustafina-95@list.ru

Keywords: bakery industry, bread and bakery products, production, consumption, prices.

The article discusses the features of the modern development of the baking industry, analyzes the volumes of production and consumption of bread and bakery products in the Samara region, as well as factors affecting the dynamics of these indicators.

УДК 336.22

Код РИНЦ 06.73.15

ОСОБЕННОСТИ И ПЕРСПЕКТИВЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ САМОЗАНЯТЫХ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2019 Назаров Михаил Александрович
кандидат экономических наук, доцент

© 2019 Назаркина Дарья Владимировна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: nalogi_audit@mail.ru

Ключевые слова: налогообложение, налог на профессиональный доход, самозанятые, специальный налоговый режим.

В статье представлены особенности введения налога на профессиональный доход, а также рассматривается суть налогообложения данной категории физических лиц. Отмечаются проблемы, связанные с его введением в качестве экспериментального специального режима и перспективы налогообложения самозанятых в России.

Согласно различным данным в настоящее время России число самозанятых граждан очень велико. Например, количество таких людей только по самым скромным подсчетам экспертов из Минтруда составляет порядка 15-20 млн. человек. При этом одни граждане самозанятость совмещают с легальным доходом, другие же живут исключительно на неофициальные заработки. При этом под понятие "самозанятых" граждан в

нашей стране подпадает немало профессий. В их числе можно назвать фрилансеров, репетиторов, строителей-частников, фотографов, швей, парикмахеров, визажистов, сиделок и многих других, которые не оформляли ИП, однако получают доход.

К самозанятым гражданам до 2019 г. было принято относить тех лиц, которые оказывают услуги за вознаграждение другим физическим лицам для личных, домашних, а также других подобных нужд. Эти граждане по общему правилу также должны уплачивать НДФЛ (в качестве налога на самозанятых), а также страховые взносы.

Из этой категории граждан в 2016 г. была выделена подкатегория тех, кто освобожден от уплаты НДФЛ и страховых взносов за налоговые периоды 2017 и 2018⁴. К такой подкатегории относились исключительно те самозанятые граждане, которые соблюдали одновременно три следующих условия:

- 1) добровольно встали на учет в налоговой орган;
- 2) занимались оказанием конкретных видов услуг;
- 3) услуги оказывали только лично, не привлекая при этом наемных работников.

В конце 2018 года принимается закон "О проведении эксперимента по установлению специального налогового режима "Налог на профессиональный доход"..."¹. Согласно ему с 1 января 2019 года по 31 декабря 2028 г. в четырех субъектах РФ (то есть в Москве, Московской области, Калужской области и Республике Татарстан) осуществляется эксперимент. Его суть заключается в том, что для самозанятых граждан начиная с 2019 г. вводится специальный режим налогообложения, при котором самозанятые граждане вносят в бюджет следующие платежи: 4% с дохода от реализации товаров и услуг физическим лицам; 6% с дохода от реализации товаров и услуг индивидуальным предпринимателям и юридическим лицам.

На период проведения эксперимента для самозанятых данные ставки налогов меняться не будут. После перехода на спецрежим не будут уплачиваться: НДС (за исключением "ввозного"); НДФЛ с тех доходов, которые облагаются налогом на профессиональный доход; страховые взносы (однако добровольно самозанятый сможет их перечислять). Также укажем, что перечисление налога на самозанятых (или налога на профессиональный доход) осуществляется каждый месяц не позднее 25-го числа непосредственно по месту ведения деятельности. При этом для перечисления налога применяется специальное мобильное приложение "Мой налог". Данное приложение позволяет не только уплатить налог, но также и осуществить пересылку уведомления из налоговой инспекции, содержащего сумму налога и реквизиты для уплаты. Самозанятому гражданину в рамках экспериментального спецрежима не придется использовать онлайн-каассу и не надо будет сдавать никакие декларации.

Необходимо обозначить и то, что участвовать с 2019 г. в эксперименте по налогообложению самозанятых граждан будут иметь право исключительно те граждане, которые свою деятельность осуществляют в том регионе, в котором проходит данный эксперимент. Этим гражданам не надо регистрироваться в качестве индивидуальных предпринимателей (если этого не требуют правила ведения отдельного вида предпринимательской деятельности). При этом участие в эксперименте вовсе не запрещает самозанятому одновременно работать по трудовому договору у работодателя.

Подчеркнем, что на период эксперимента законом также был установлен перечень доходов самозанятого, к которым с 2019 г. не применяется спецрежим по налогообложению. При этом это относится именно к случаям, когда самозанятый осуществляет данные виды деятельности на регулярной основе. К данным доходам относятся:

- 1) доходы от передачи имущественных прав на недвижимость (за исключением аренды либо найма жилья);
- 2) полученные доходы от продажи транспорта и недвижимости;
- 3) полученные доходы реализации долей в уставном капитале, ценных бумаг и/или производных финансовых инструментов, а также паев в паевых фондах кооперативов и ПИФов;
- 4) денежные поступления от выполнения услуг и работ по определенным гражданско-правовым договорам, где в качестве заказчика выступает нынешний либо бывший работодатель самозанятого ².

Однако в ряде случаев гражданин не может уплачивать налог на профессиональный доход, например, когда он:

- 1) реализует маркированные и подакцизные и товары;
- 2) за календарный год получил доходы больше 2,4 млн. руб.;
- 3) доставляет товары с приемом платежей непосредственно в пользу других лиц;
- 4) осуществляет посредническую деятельность;
- 5) применяет иные налоговые режимы.
- 6) осуществляет такую предпринимательскую деятельность, которая облагается НДФЛ³.

За нарушение порядка либо сроков передачи сведений о расчетах в налоговую инспекцию предусмотрены штрафы. Его размер составляет 20 % от суммы расчета ⁵. В случае повторного нарушения на протяжении шести месяцев, величина штрафа уже составит сумму расчета. Самозанятый гражданин практически в любое время может по заявлению прекратить использовать спецрежим.

Как и любое нововведение, данный закон вызвал массу вопросов у общественности. Конечно, основным является то, как будут вычисляться самозанятые граждане.

Для того, чтобы найти самозанятых людей, которые официально не зарегистрировались, ФНС будут задействованы следующие методы:

- 1) интернет доски объявлений и площадки-агрегаторы, которые являются площадками для предложения услуг и нахождения заказов (например "Авито", Rabota.ru).
- 2) запрос ФНС информации об операциях по банковским картам физических лиц. Если ежемесячно на постоянной основе поступают денежные средства от физических или юридических лиц на карту физического лица, то будут предприняты действия по выявлению источника доходов.
- 3) поиск через интернет, через социальные сети. В современном обществе продажа товаров или оказание услуг через социальные сети очень популярна, соответственно, данную информацию также смогут использовать в качестве доказательств неуплаты налога на профессиональный доход.

Принятие закона о налогообложении самозанятых граждан дало возможность юридическим лицам незаконно оптимизировать свои налоговые платежи. Каким образом ФНС будут вычислять и наказывать подобные организации?

Как сообщили представители Федеральной налоговой службы, возможности приложения "Мой налог", которое применяется для самозанятых позволяют в режиме онлайн сопоставлять их с данными бывших работодателей. И если самозанятый получает доход от заказчика, с которым он состоял ранее в трудовых отношениях менее двух лет назад, то такие доходы будут облагаться НДФЛ и страховыми взносами в общем порядке.

Таким образом, 2019 г. для самозанятых в плане налогообложения принесет определенные изменения. Насколько они позитивные и практически реализуемые - покажет время. За первые месяцы существования данного режима уже имеются первые данные о количестве зарегистрировавшихся самозанятых налогоплательщиков, так их число уже превысило за 2 месяца 35 тыс. человек.

В любом случае назрела необходимость внедрения в сознание самозанятых граждан налоговой культуры.

¹ Федеральный закон от 27.11.2018 N 422-ФЗ "О проведении эксперимента по установлению специального налогового режима "Налог на профессиональный доход" в городе федерального значения Москве, в Московской и Калужской областях, а также в Республике Татарстан (Татарстан)" [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_311977/#dst0

² Налог для самозанятых граждан РФ в 2019 году. Как это будет? [Электронный ресурс] <http://forum-msk.info/threads/nalog-dlja-samozanjatyx-grazhdan-rf-v-2019-godu-kak-eh-to-budet.3122/>

³ Электронный онлайн журнал Forbes [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.forbes.ru/biznes/369231-gosduma-prinyala-zakon-o-nalogooblozhenii-samozanyatyh>

⁴ Назаров М.А., Чариков В.С. Налогообложение индивидуальных предпринимателей: проблемы и перспективы // Известия Института систем управления СГЭУ. 2013. № 2 (8). С. 60-64

⁵ Предпринимательская деятельность: особенности развития и налогообложения Фомин Е.П., Толмачев М.Н., Назаров М.А., Михалева О.Л., Павлова К.С., Лукьяненко Л.Ф. Самара, 2017.

CREATION AND PERSPECTIVES OF INTRODUCTION OF TAX ON PROFESSIONAL INCOME IN RUSSIAN FEDERATION

© 2019 Nazarov Mikhail Alexandrovich
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor

© 2019 Nazarkina Darya Vladimirovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: nalogi_audit@mail.ru

Keywords: professional income tax, self-employed, special tax regime

The article presents the prerequisites for the emergence of tax on professional income and discusses the essence of this tax. The most important problems associated with its introduction as an experimental special mode are noted.

ПРОБЛЕМЫ НЕСООТВЕТСТВИЯ ФАКТИЧЕСКИХ ЗАТРАТ НА РЕАЛИЗАЦИЮ ПРОЕКТОВ ГЧП И МЧП ПЛАНИРУЕМЫМ*

© 2019 Наугольнова Ирина Александровна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: naugolnovaia@mail.ru

Ключевые слова: ГЧП, МЧП, управление затратами в проектах, контроллинг затрат, сценарный подход к прогнозированию расходов.

Выявлены и систематизированы основные причины отклонения фактических затрат на реализацию проектов ГЧП и МЧП заявленным. Определены пути совершенствования технико-экономического обоснования эффективности реализации проектов.

Исследование обусловлено сохранением критической степени морального и физического износа основных фондов промышленности Российской Федерации, относительно низким уровнем развития социальной индустрии, необходимостью развития предпринимательства, как основы стабильного экономического роста. За период проведения рыночных реформ не удалось создать организационно-экономический механизм обеспечения устойчивого роста экономики и повышения конкурентоспособности отечественных брендов, товаров, работ, услуг как на территории России, так и за рубежом.

Недопущение и преодоление технико-технологической отсталости российской экономики в настоящее время означает повышение эффективности производства, качества и конкурентоспособности продукции (работ, услуг), увеличение количества предприятий. В этом заинтересовано государство. Необходимо привлечение инвестиций.

Эффективным инструментом развития предпринимательства является государственно-частное и муниципально-частное партнерство.

С принятием Федерального закона "О государственно-частном партнерстве, муниципально-частном партнерстве в Российской Федерации и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации"¹ это взаимодействие получило правовую основу, целью которого является привлечение частных инвестиций в российскую экономику, повышение качества товаров и услуг, конкурентоспособности отечественных предприятий.

Взаимодействие государства и частного бизнеса должно осуществляться на долгосрочной основе и носить стратегический характер. Такую координацию предусматривает закон "О стратегическом планировании в Российской Федерации"², использование

* Исследование выполнено при финансовой поддержке РФФИ в рамках научного проекта №18-010-00359 "Теоретические и практические проблемы промышленной политики развития государственно-частного и муниципально-частного партнерства в инновационной среде".

которого предусматривается в положениях закона "О промышленной политике в Российской Федерации"³.

Несмотря на значительный рост проектов ГЧП и МЧП многие вопросы, касающиеся эффективности их развития и реализации остаются нерешенными. В настоящее время такого рода взаимодействие в большей степени сосредоточено в социальных сферах: здравоохранении, общественном питании, строительстве дорог, оказании медицинских услуг и др. Но в последнее время в развитых странах наблюдается тенденция увеличения количества проектов ГЧП в промышленности (энергетической, аэрокосмической, автомобильной, нефтяной и др.). В США⁴ и Китае создаются крупные частные топливно-энергетические, авиастроительные компании с государственной поддержкой. В Италии ГЧП активно развивается в сельском хозяйстве. Государство заинтересовано в восстановлении качества грунта и заброшенных сельскохозяйственных угодий, привлечение частных инвестиций способствует решению поставленной задачи.⁵

В Африке большая часть государственно-частных соглашений заключена в области сельского хозяйства. В настоящее время ГЧП выступает в качестве единственного механизма развития сельского хозяйства, лесоводства в странах Африки, в частности в Кении.⁶ Для развития ГЧП и МЧП в промышленности, строительстве, к примеру, необходимо разрешить ряд задач.

В частности, вопросом, требующим разъяснения и регламентации, остается вопрос об управлении затратами на стадиях реализации проектов ГЧП и МЧП.

Как показывает практика, размеры первоначально заявленных инвестиций и конечных сумм, требующихся для реализации проектов не совпадают, что является причиной приостановки проектов, переноса сроков сдачи объектов, несоответствия фактических экономических и социальных эффектов ожидаемым.

Основные причины превышения затрат перечислены в таблице.

Таблица 1

Некоторые причины несоответствия заявленных затрат на реализацию проектов ГЧП и МЧП фактическим

Этап реализации проекта	Причины отклонения затрат от планируемых	Пояснение
Подготовка документации, налаживание партнерских отношений	Намеренное занижение расходной части проекта, особенно в случае полного или частичного финансирования затрат государством	В случае инициации проекта частным партнером изначально преследуется цель получения соглашения от государства на реализацию проекта. Занижение затрат объясняется желанием показать высокий экономический, социальный эффект, в том числе для бюджета региона или страны, короткий срок окупаемости проекта, низкий уровень рисков проекта
	Низкий уровень менеджмента, практического опыта реализации подобных проектов	Реализация любого проекта требует от менеджмента навыков ведения подобного рода бизнеса, умения рассчитать и спрогнозировать денежные потоки и управлять ими

Этап реализации проекта	Причины отклонения затрат от планируемых	Пояснение
	Несовершенство программных продуктов, используемых для расчета прогнозных денежных потоков	При расчете бюджетной и экономической эффективности проектов и рисков их реализации прибегают к различного рода программам, расчеты в которых несоответствию реальным денежным потокам по ряду причин, к примеру, 1) требования, предъявленные в Приказе Минэкономразвития России от 30.11.2015 N 894 ⁷ не позволяют использовать различные по продолжительности расчетные периоды, различные формулы и макросы для расчета единого показателя на всех этапах проекта; 2) отсутствие возможности учета и распределения на результаты отдельных статей затрат и др.
	Недобросовестность частного партнера	Желание частного партнера получить личную выгоду на первом этапе проекта (получение финансирования, объекта недвижимости и др.), не преследуя цель качественно реализовать проект
Капитальные вложения	Существенный временной разрыв между этапами, вследствие чего отмечаются изменения макроэкономических параметров к моменту финансирования	Изменение налоговых ставок и страховых отчислений, минимальных размеров оплаты труда; цен на недвижимость и оборудование, обусловленных инфляцией, ростом курсов валют, транзакционных издержек; стоимости транспортных расходов и др.
	Задержка начала реализации проекта или отдельного этапа строительства	Ускорение процесса реализации проекта или отдельной его стадии требует повышенных расходов (увеличение штата, периодичности поставок, привлечения заемных средств и т.д.)
	Низкая достоверность исходной информации (первоначальных расчетов)	Несоответствие расчетов, в частности, реальных цен заявленным. Не предусмотрены затраты, например, на установку подготовку оборудования к эксплуатации, обучение персонала и других расходов
	Недобросовестность исполнителей и подрядчиков	Проявляется в хищении средств; низком качестве выполняемых работ, что требует в дальнейшем дополнительных расходов
	Ошибки в проектной и технической документации	Выявляются несоответствия размеров, материалов в процессе инвестиционной стадии
	Бюрократические проблемы	Задержки в оформлении документов, подведении коммуникаций и др.
	Расхождение интересов между партнерами	Наличие отклонений может привести к серьезным разногласиям между партнерами. Требуется дополнительное финансирование с какой-либо стороны для решения выявленных проблем; время на корректировку и утверждение бюджета, поиск новых исполнителей и подрядчиков; др.

Этап реализации проекта	Причины отклонения затрат от планируемых	Пояснение
Реализация проекта	Существенный временной разрыв между этапами разработки проектно-сметной документации и реализацией проекта, вследствие чего отмечаются изменения макроэкономических параметров к моменту финансирования	Изменение налоговых ставок и страховых отчислений, минимальных размеров оплаты труда; цен на недвижимость и оборудование, обусловленных инфляцией, ростом курсов валют, транзакционных издержек; стоимости транспортных расходов и др.
	Потребность в дополнительных кадрах (узких специалистах, рабочих)	Недостаточный уровень знаний и компетенций исполнителей. Выбытие специалистов и рабочих по каким-либо причинам.
	Низкое качество и недовершенство проведенных маркетинговых исследований	Несоответствие фактического спроса на продукцию (работы, услуги)
	Ошибки в рекламной кампании	Неверно выбранная целевая аудитория, средства позиционирования предприятия, проекта, продукции (работ, услуг) и др.
	Низкий уровень менеджмента	Ошибки в координации действий
	Недобросовестность исполнителей	Соккрытие дохода, уход от налогов, использование имущества в собственных целях, а не в целях проекта и др.
	Низкое качество оборудования	Потребность в замене, ремонте оборудования. Увеличение затрат на послепродажное обслуживание в связи с браком и др.
Завершение реализации проекта	Превышение степени износа недвижимости и оборудования над планируемым	Увеличение расходов на ликвидацию имущества или его ремонт
	Недобросовестность исполнителей	Отсутствие имущества по итогам его инвентаризации
	Бюрократические сложности	Как правило, первоначальные расчеты не учитывают затраты, необходимые на завершение проекта (транзакционные расходы, затраты на утилизацию имущества и др.)

Этот список причин может быть продолжен и существенно расширен. Но уже такой перечень говорит о необходимости совершенствования механизма управления затратами на всех стадиях реализации проектов ГЧП и МЧП. Разногласия интересов партнеров приводят к существенным негативным последствиям.

Механизм управления затратами в проектах ГЧП и МЧП, в первую очередь, контроль за качеством предоставляемой информацией, уровнем затрат, их соответстви-

ем на каждой стадии реализации проекта должен быть закреплён документально, обговорены ответственные лица, штрафные санкции и последствия возникновения тех или иных отклонений.

В связи с тем, что предсказать со 100%-й достоверностью денежные потоки от реализации проекта невозможно, считаем целесообразным использовать сценарный подход при расчёте. Суть которого будет заключаться не только в расчёте рисков и итоговой суммы затрат на ликвидацию негативных отклонений, как это предусмотрено Приказом Минэкономразвития России от 30.11.2015 N 894⁷, а в расчёте денежных потоков, формировании прогнозной финансовой отчетности, которая демонстрирует реализуемость и окупаемость проекта при том или ином сценарии развития.

Только в случаях, когда проект реализуем и эффективен при любом сценарии развития, он может быть одобрен.

Существенные отклонения результатов проекта от заявленных при негативном сценарии развития экономики не могут быть допущены, а исполнители должны нести за это ответственность.

¹ Федеральный закон "О государственно-частном партнерстве, муниципально-частном партнерстве в Российской Федерации и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации" от 13.07.2015 N 224-ФЗ (последняя редакция). [Электронный ресурс] URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_182660/

² Федеральный закон от 28 июня 2014 г. N 172-ФЗ "О стратегическом планировании в Российской Федерации" (последняя редакция). [Электронный ресурс] URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_164841/

³ Федеральный закон РФ "О промышленной политике в Российской Федерации" от 31.12.2014 № 488-ФЗ. [Электронный ресурс] URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_173119/

⁴ The National Council for public-private partnerships [Электронный ресурс] URL: <https://www.ncppp.org>.

⁵ Morano P., Tajani F. Saving soil and financial feasibility. A model to support public-private partnerships in the regeneration of abandoned areas // Land Use Policy. 2018. Vol. 73. Apr. P. 40-48.

⁶ Jamnadass R., Langford K., Anjarwalla P., Mithöfer D. Public-Private Partnerships in Agroforestry // Reference Module in Food Science. Encyclopedia of Agriculture and Food Systems. 2014. P. 544-564.

⁷ Приказ Минэкономразвития России от 30.11.2015 N 894 "Об утверждении Методики оценки эффективности проекта государственно-частного партнерства, проекта муниципально-частного партнерства и определения их сравнительного преимущества" [Электронный ресурс] URL: www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_192148/.

THE PROBLEM OF DISCREPANCY BETWEEN ACTUAL COSTS FOR THE IMPLEMENTATION OF PROJECTS OF PPP AND MPP PLANNED

© 2019 Naugolnova Irina Alexandrovna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: naugolnovaia@mail.ru

Keywords: PPP, MPP, cost management in projects, cost controlling, scenario approach to cost forecasting.

Identified and systematized the main reasons for the deviation of the actual costs for the implementation of PPP and PPP projects declared. The ways of improvement of technical-economic justification of efficiency of project implementation.

УДК 339.16
Код РИНЦ 71.01.11

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЭЛЕКТРОННОЙ КОММЕРЦИИ В РОССИИ

© 2019 Оськина Юлия Сергеевна
студент

© 2019 Кириллова Лариса Константиновна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: tel41385@gmail.com

Ключевые слова: Интернет, онлайн, электронная коммерция, торговля, магазин

В данной статье рассматривается роль и перспективы электронной коммерции в России. Это сфера торговли товарами и услугами с использованием сети Интернет, и других средств информационных технологий. Все больше растет роль онлайн магазина в продвижении бизнеса, поэтому так важно уделять внимание развитию данной сферы. Целью данной работы является изучение электронной коммерции и рассмотрение ее значимости в экономике.

С развитием информационных технологии все большую известность приобретает электронная коммерция - это виртуальная экономическая среда, в которой осуществляется электронно-экономическая деятельность с использованием интерактивных возможностей. Объектами электронной коммерции являются различные товары, услуги и информация¹.

Электронная коммерция строится на трех основных технологиях:

- возможность поставщику разместить в сети Интернет информацию о своих товарах или услугах и принимать заказы на них электронным путем;
- возможность покупателю получить доступ к электронным каталогам компаний-поставщиков и заказывать товары или услуги онлайн;
- система электронных платежей

Таким образом, неотъемлемой частью электронной коммерции является выход в сеть Интернет. Поэтому одним из основных направлений развития на данный момент, является изучение и внедрение информационных технологий в разные сферы жизни.

Второй важный аспект - это появление и распространение альтернативных вариантов доступа в сеть без использования модема. При этом существует фактор, который сдерживает быстрое распространение электронной коммерции - это маленькая пропускная способность сети Интернет².

В современном мире все больше компаний занимаются развитием электронной коммерции в своей сфере². Также существует развитие платформ, на которых осуществляется продажа товаров разной категории. Многие крупные организации имеют свои сайты, а также мобильные приложения для покупки товаров через Интернет. Такой вариант, как показывает статистика, представленная на рисунке 1, более удобный для клиентов в 21 веке³.

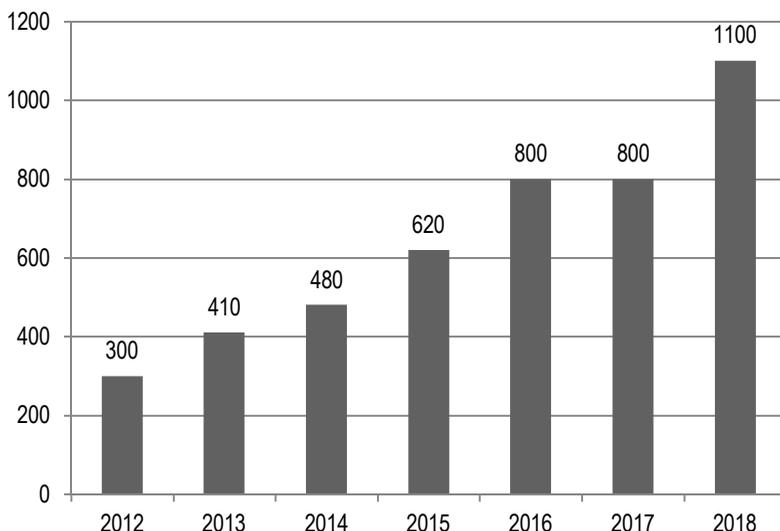


Рис. 1. Внутрироссийские Интернет-продажи, млрд. руб.

Большинство покупателей желают приобретать товар, не выходя из дома. При этом ранее это было практически невозможно, так как до появления интернета единственным способом купить что-нибудь не выходя из квартиры, был "магазин на диване", по телевизору показывали товары, которые можно было приобрести, позвонив по определенному номеру³. Такой способ покупки доверия у большинства клиентов не вызвал в связи с непониманием структуры. После появления сети Интернет "магазин на диване" почти полностью исчерпал свою популярность, из-за развития электронной торговли. Большинство людей сейчас не представляют жизни без интернета и социальных сетей. А также все большую популярность набирают онлайн покупки, в особенности электроники. Рейтинг интернет покупок представлен на рисунке 2³.

Таким образом, в настоящее время происходит тотальное проникновение информационно-коммуникационных технологий (ИКТ) во все сферы жизни общества, что в конечном итоге приводит к формированию глобальной информационной экономики. В этой связи первостепенной задачей развития России становится переход к новой экономике, экономике знаний, в которой широкое распространение получают научно-технический прогресс, инновационные технологии, электронное управление³. Поэтому большинство компаний переходят на онлайн продажи, а также создают сайты, страницы в социальных сетях, различные платформы или мобильные приложения³.

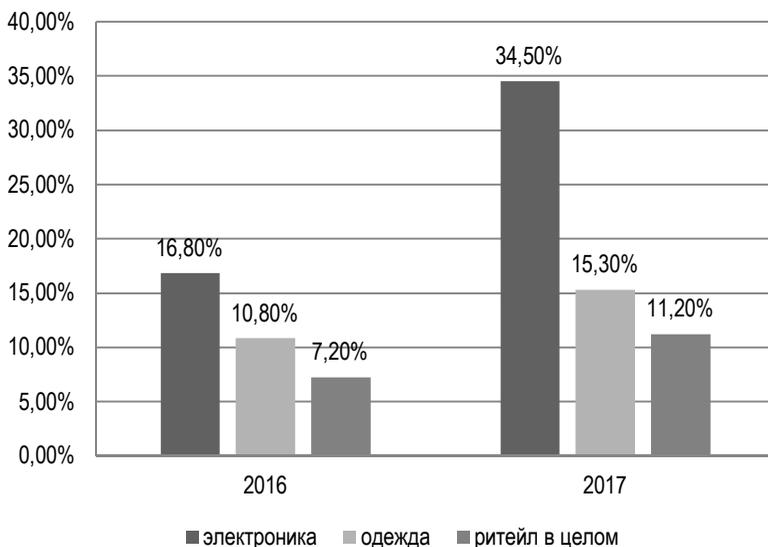


Рис. 2. Рейтинг Интернет покупок по категориям

Рассмотрим рейтинг крупных компаний, занимающихся Интернет-торговлей, представленных в таблице 1³.

Таблица 1

Рейтинг крупных компаний, занимающихся Интернет-торговлей

Компания	Оборот, млн руб.	Количество заказов, шт.	Средний чек, руб.
ULMART.RU - универсальный магазин	36800	7360000	5000
WILDBERRIES.RU - магазин одежды, обуви и аксессуаров	32800	17000000	1900
CITILINK.RU - универсальный магазин	20400	1570000	13000
MVIDEO.RU - магазин техники и электроники	36800	7360000	5000
EXIST.RU - магазин автозапчастей	17300	6650000	2600
ELDORADO.RU - магазин электроники и техники	16900	2090000	8100
SVYAZNOY.RU - магазин электроники и техники	16700	1720000	9400
KUPIVIP.RU - магазин одежды, обуви и аксессуаров	16600	1770000	9400
OZON.RU - универсальный магазин	15200	5180000	2900
KOMUS.RU - магазин офисных товаров	12900	1250000	10300

Таким образом, исходя из таблицы 1, можно сделать вывод, что наиболее прибыльным, является магазин ULMART.RU, оборот которого составил 36800 млн. руб. При этом по количеству заказов можно выделить WILDBERRIES.RU, который продает на 43 % заказов больше, чем первый. Все же это рейтинг интернет магазинов из разных категорий. Для более детального анализа рассмотрим интернет магазины в определенной отрасли. В таблице 2 проведен рейтинг магазинов одежды по некоторым критериям³.

Рейтинг магазинов одежды по критериям

Критерии	WILDBERRIES.RU	баллы	LAMODA.RU	баллы	SECOND24.RU	баллы
Доступность	высокая	3	высокая	3	Высокая	3
Средний чек, руб	1900	2	2500	1	500	3
Наличие мобильного приложения	Есть	3	Есть	3	Нет	1
Наличие сайта	Есть	3	Есть	3	Есть	3
Возрастная категория	Любая	3	любая	3	Любая	3
Узнаваемость	высокая	3	высокая	3	Средняя	2
Наличие дорогой брендовой продукции	Есть	3	Есть	3	нет	1
Примерка перед оплатой	Есть	3	Есть		нет	1
Доставка	3 дня	3	5 дней	2	7 дней	1
Качество	среднее	2	высокое	3	низкое	1
Отзывы клиентов в сети Интернет	Больше положительных	3	Больше положительных отзывов клиентов	3	Мало отзывов	1
Баллы	31		27		18	

Таким образом, можно сделать вывод, что, по балльной оценке, в рейтинге первое место занимает магазин WILDBERRIES.RU. При этом необходимо смотреть, что важно для клиента. Если главным критерием является качество, то наиболее рационально выбрать магазин LAMODA.RU. Если же ключевым фактором является цена, то следует рассмотреть SECOND24.RU.

Для более углубленного изучения рассмотрим ключевые факторы для успешной интернет торговли⁴:

- Адаптивный дизайн
- Принятие позиции клиента на сайте
- Поиск
- Безопасность
- Оптимизация работы сайта

Внедрение адаптивного дизайна для обеспечения доступности и удобства использования веб-сайта на любом устройстве очень важно для успеха сайта магазина.

Также на сайтах компаний часто обязательным условием покупки товара, является создание учетной записи пользователем, поскольку это позволяет осуществлять последующую связь, стимулирующую будущие продажи, а также отслеживать демографическую информацию клиентов для анализа продаж. Однако важно помнить, что не все желают пройти через процесс создания учетной записи, чтобы купить продукт.⁵ Повторные клиенты захотят зарегистрироваться и получить преимущества от наличия учетной записи, такие как сохранение своей информации для будущих покупок и получение уведом-

лений о предстоящих продажах, при этом все же будет рациональной идеей предоставить возможность людям, которые просто планируют сделать заказ без определенной регистрации на сайте⁶.

Немаловажным фактором для успешной Интернет-торговли, является поиск, статистика показывает, что 30% посетителей сайтов электронной коммерции используют поиск, поэтому важно убедиться, что функция поиска доступна и проста в использовании. Кроме того, рекомендуется использовать такие функции, как автозаполнение, чтобы помочь пользователям находить популярные товары или элементы, связанные с их ключевыми словами.⁷

Еще одним значимым показателем электронной коммерции, является безопасность, все сайты электронной коммерции должны поддерживать SSL для шифрования информации, которая должна оставаться безопасной. Это особенно важно для информации о кредитной карте и платежах, а также любой информации о клиенте, такой как адрес, номер телефона, адрес электронной почты. Клиенты ожидают, что их личная информация останется защищенной при совершении покупок в Интернете, что гарантирует применение SSL.

И наконец, необходимо обеспечить оптимальную работу сайта, если сайт работает медленно, компания может потерять клиентов. Статистика показывает, что 40% пользователей покидают сайт, загрузка которого занимает более 3 секунд. Это особенно актуально для мобильных пользователей, которые часто выполняют много задач одновременно, если сайт работает слишком медленно, клиенты с большой вероятностью переходят на что-то другое.

Чтобы избежать потери клиентов из-за медленного времени загрузки, надо убедиться, что сайт оптимизирован для максимально быстрой работы. Существует несколько способов наладить рациональную систему работы сайта:

- Объединение файлов ресурсов JavaScript или CSS сайта в отдельные файлы. Это ускорит их взаимодействие с сайтом, поскольку пользователям нужно будет загрузить только один файл JavaScript или таблицу стилей, а не пять или десять.
- Сжатие изображений, что позволит обеспечить наилучшее изображение при минимально возможном размере, сокращая время загрузки.
- Использование кэширования, чтобы сократить время, затрачиваемое на отправку данных между веб-сервером и сервером базы данных.

Таким образом, можно сделать вывод, что развитие электронной коммерции это одна из главных задач, как компаний, так и страны в целом. Благодаря развитию интернет торговли, есть возможность выхода на мировой рынок, тем самым становится возможным повысить уровень государства на международной арене.

¹ Кириллова Л.К. Развитие маркетинговых стратегий в целях обеспечения конкурентных преимуществ Проблемы развития предприятий: теория и практика. 2018. № 2. С. 149-155

² Савельев А.И. Электронная коммерция в России и за рубежом: правовое регулирование. - 2-е изд. - М.: Статут, - 2016.- С. 126-128.

³ Статистика рынка интернет-торговли за 2017 год и 1 квартал 2018 года [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://vc.ru/trade/46896-statistika-rynka-internet-torgovli-za-2017-god-i-1-kvartal-2018-goda>

⁴ Покровская Л. Л., Копачев А. А. Электронная коммерция в сфере информационных услуг: монография. - М.: Директ-Медиа, - 2014. - С. 98-109.

⁵ Кириллова Л.К., Кириллов М.В. Логистические аспекты развития внешнеторгового товарооборота России в сборнике: Проблемы развития предприятий: теория и практика Материалы 15-й Международной научно-практической конференции, посвященной 85-летию Самарского государственного экономического университета: в 2-х частях. - 2016. С. 138.

⁶ Мишин В. В., Мартиросян К. В. Интернет-технологии: учебное пособие. - М.: СКФУ, -2015. - С. 59-64.

⁷ Калужский М. Л. Маркетинговые сети в электронной коммерции : институциональный подход: монография. - М.: Директ-Медиа, - 2015. - С. 34-36.

PROSPECTS FOR THE DEVELOPMENT OF ELECTRONIC COMMERCE IN RUSSIA

© 2019 Oskina Julia Sergeevna
Student

© 2019 Kirillova Larisa Konstantinovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: tel41385@gmail.com

Keywords: Internet, online, e-commerce, commerce, shop.

This article discusses the role and prospects of e-commerce in Russia. This is the field of trade in goods and services using the Internet, and other means of information technology. The role of the online store in promoting business is growing more and more, so it is important to pay attention to the development of this area. The purpose of this work is to study e-commerce and consider its importance in the economy.

УДК 336.22

Код РИНЦ 06.73.15

ПРОБЛЕМА АДМИНИСТРИРОВАНИЯ СТРАХОВЫХ ВЗНОСОВ ДЛЯ ИНДИВИДУАЛЬНЫХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ В РФ

© 2019 Павлова Ксения Сергеевна
кандидат экономических наук, доцент
© 2019 Немова Анастасия Владимировна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: mrs.pavlova@list.ru, nemova.n97@mail.ru

Ключевые слова: фиксированные страховые взносы, администрирование страховых взносов, индивидуальные предприниматели, налогообложение индивидуальных предпринимателей.

* Научный руководитель - Назаров Михаил Александрович, кандидат экономических наук, доцент.

Статья посвящена изменению механизма администрирования и исчисления обязательных страховых взносов для индивидуальных предпринимателей. В частности, в работе описан порядок исчисления и уплаты страховых взносов на основной системе налогообложения и на различных специальных налоговых режимах.

С 2017 года взносы на пенсионное и медицинское страхование перешли под контроль ФНС РФ. Такое перераспределение полномочий по администрированию страховых взносов повлияло на условия деятельности индивидуальных предпринимателей. Изменения коснулись прежде всего фиксации суммы взносов для ИП к уплате, вне зависимости от фактического осуществления предпринимательской деятельности. Предприниматели, которые не ведут деятельность или не получают от нее прибыль, считают, что оплата обязательных страховых взносов в таких ситуациях не обоснована. Государство со своей стороны аргументирует данную обязательность тем, что предприниматель, который продолжает числиться в государственном реестре ИП, несмотря на отсутствие деятельности или прибыли от нее, имеет свои мотивации и причины на продолжение ведения бизнеса. Для прекращения обязанности по уплате взносов у ИП в связи с отсутствием доходов, лицо может прекратить предпринимательскую деятельность, следовательно, сняться с регистрационного учета, а при необходимости возобновления деятельности пройти регистрацию снова.

Под страховыми взносами согласно НК РФ понимаются обязательные платежи на обязательное пенсионное страхование, обязательное социальное страхование на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством, на обязательное медицинское страхование, взимаемые с организаций и физических лиц в целях финансового обеспечения реализации прав застрахованных лиц на получение страхового обеспечения по соответствующему виду обязательного социального страхования¹.

Согласно статье 419 НК РФ налогоплательщиками по страховым взносам являются:

1) лица, производящие выплаты и иные вознаграждения физическим лицам, к ним относятся организации, ИП, физические лица;

2) ИП, адвокаты, медиаторы, нотариусы, занимающиеся частной практикой, арбитражные управляющие, оценщики, патентные поверенные и иные лица, которые занимаются частной практикой исходя из законодательства РФ.

В соответствии с законодательством ИП обязан вносить страховые взносы за себя до тех пор, пока он имеет статус субъекта предпринимательской деятельности, исключением являются льготные периоды по их неуплате. К ним относятся: период службы в армии; отпуск по уходу за ребенком для одного из родителей до 1,5 лет, но не более 3х лет; время ухода за инвалидом I группы, за ребенком-инвалидом или за пожилым лицом старше 80 лет. Полный перечень условий для освобождения описан в статье 430 НК РФ, в случае осуществления предпринимательской деятельности в данные периоды, ИП обязаны уплачивать взносы вне зависимости от наличия льготного периода согласно п.7 ст. 430 НК РФ.

С 2019 года вступили изменения в законодательство в части введения новой системы налогообложения "Налог на профессиональный доход", что дало возможность предпринимателям не имеющих наемных работников на еще одно основание для законного отказа от уплаты страховых взносов. Новая система налогообложения освобождает

от уплаты обязательных взносов при условии, что предприниматель не реализует и не производит подакцизные товары, не занимается добычей полезных ископаемых и предельный уровень доход предпринимателя без наемных сотрудников составляет не более 2,4 миллиона рублей за календарный год. Данный налог пока является экспериментальным и установлен только на территориях Калужской области, города Москвы, Московской области и республики Татарстан.

До 2018 года сумма фиксированных взносов была привязана к размеру минимального размера оплаты труда, ввиду значительного повышения МРОТ с 1 января 2018 года сумма фиксированных платежей публикуется в Налоговом Кодексе. Федеральный закон от 27.11.2017 № 335-ФЗ "О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации" установил размеры взносов ИП на 2019-2020 года, которые составляют фиксированные суммы. В поправках были отражены размеры взносов не только за 2019 года последую (Таблица 1).

Таблица 1

Размер взносов на страхование 2019-2020 г.

Доход за год	Размер страховых взносов за 2018 год		Размер страховых взносов за 2019 год		Размер страховых взносов за 2020 год	
	на ОПС	на ОМС	на ОПС	на ОМС	на ОПС	на ОМС
Не более 300 тыс. руб.	26 545 руб.	4 590 руб.	29 354 руб.		32 448 руб.	
Более 300 тыс. руб.	26 545 руб. + 1% суммы дохода, превышающего 300 тыс. руб., но всего не более 212 360 руб.		29 354 руб. + 1% суммы дохода, превышающего 300 тыс. руб., но всего не более 234 832 руб.	6 884 руб.	32 448 руб. + 1% суммы дохода, превышающего 300 тыс. руб., но всего не более 259 584 руб.	8 426 руб.

Исходя из таблицы можно сделать вывод, что по сравнению с суммой взносов в 2019 году, фиксированный платеж на пенсионное страхование вырос на 2 809 рублей, а на медицинское - на 1 044 рублей. Таким образом, в 2019 году за себя предприниматель должен внести сумму, минимальный порог которой является 36 238 рублей, а не 32 385 рублей как в 2018 году, что в разнице составило 3 853 рубля.

Кроме того, если годовой доход предпринимателя превысит 300 000 рублей, то предприниматель обязуется заплатить дополнительный взнос, который идет только на пенсионное страхование ИП. Рассчитывается он, как 1% с суммы свыше 300 000 рублей. Рассмотрим примеры расчета 1 % для различных специальных налоговых режимов.

Предположим, что доход предпринимателя без наемных сотрудников на УСН с объектом налогообложения "Доходы" и налоговой ставкой в размере 6% за 2019 год составил 600 000 рублей.

Взносы в ПФР	$29\,354 + (600\,000 - 300\,000) * 1\% = 29\,354 + 3\,000 = 32\,354$ руб.
Взносы в ОМС	6 884 руб.

В данном случае для расчета 1% с доходов, превышающих 300 тыс. рублей будут учитываться все доходы, учитываемые для целей налогообложения в декларации по УСН в строке 113 и (или) отраженные в "Книге доходов и расходов" в графе 4 - Учитываемые доходы для целей налогообложения. Предприниматели на упрощенной системе налогообложения с объектом "Доходы за вычетом расходов" рассчитывают 1% страховых взносов по такому же принципу, без учета расходов, такое мнение в 2018 году подтвердили Минфин и ФНС в официальных письмах.^{2,3} Разногласия во мнениях по учету доходов при УСН возникли в связи с постановлением Конституционного суда, который определил, что индивидуальный предприниматель вправе уменьшить свои доходы на понесенные расходы при применении основного режима налогообложения.⁴ Стоит также отметить, что предприниматели уплачивающие ЕСХН также не имеют возможности уменьшить свои доходы на понесенные расходы при расчете дополнительного взноса в пенсионный фонд с суммы доходов, превышающих установленный лимит.

Для расчета страховых взносов с суммы дохода, превышающего 300 тыс. руб. для патентной системы налогообложения предприниматель вместо реального дохода должен учитывать размер потенциально возможного дохода, который используется при расчете патента. Предположим, что потенциально возможный доход ИП за 2019 год на составил 1 000 000 рублей для выбранного вида деятельности, тогда предприниматель заплатит следующие обязательные взносы.

Взносы в ПФР	$29\,354 + (1\,000\,000 - 300\,000) * 1\% = 29\,354 + 7\,000 = 36\,354$ руб.
ОМС	6 884 руб.

При выборе уплаты единого налога на вмененный доход индивидуальный предприниматель также как и на ПСН не учитывает при расчете 1% фактически полученные доходы, в качестве расчетного показателя он должен выбрать вмененный доход, который указывается в строке 100 декларации по налогу ЕНВД (суммарно для каждого вида деятельности) и рассчитывается исходя из количества физических показателей и базовой доходности. Рассмотрим пример. Вмененный доход ИП на ЕНВД составил 750 000 рублей за 2019 год.

Взносы в ПФР	$29\,354 + (750\,000 - 300\,000) * 1\% = 29\,354 + 4\,500 = 33\,854$
Взносы в ОМС	6 884

Срок оплаты фиксированных взносов для предпринимателя в 2019 году будет следующим: 29 354 руб. и взносы в ОМС в размере 6 884 руб. необходимо оплатить до 31 декабря 2019 года, а 3000 руб. (1% - обязательные взносы в ПФР) оплатить до 1 июля 2020 года. Взносы могут оплачиваться предпринимателем как одновременно, так и разбиваться на ежемесячные и ежеквартальные платежи.

Предприниматель при применении основного и специальных режимов имеют право на уменьшение суммы налога, уплачиваемого с доходов от предпринимательской деятельности при условии уплаты страховых взносов в том же периоде, за который рассчитывается налог.⁵ В таблице 2 приведены критерии, определенные НК РФ для частных предпринимателей по уменьшению суммы налога на обязательные фиксированные взносы.

Уменьшение налога, уплачиваемого с доходов от предпринимательской деятельности за счет обязательных страховых взносов для ИП

Налоговый режим	Уменьшение налога за счет взносов
ЕНВД (если нет работников)	100%
ЕНВД	Не более, чем 50%
УСН "Доходы"	Не более, чем 50%
УСН "Доходы минус расходы"	Учитывают в своих расходах
ОСНО	Учитывают в своих расходах
ЕСХН	Учитывают в своих расходах
ИП, купившие патент	Не могут уменьшить
Налог на профессиональный доход	Не могу уменьшить, т.к. не платят страховые взносы

Законодательством о налогах и сборах предусмотрена взыскание недоимки налоговыми органами в случае наличия недоимки или полной неуплаты страховых взносов с ИП. ФНС при взыскании основывается на данные налоговой декларации ИП по уплачиваемому налогу с доходов, поэтому должностные лица налоговых органов самостоятельно рассчитают сумму недоимки и взыщут ее с налогоплательщика с учетом пени.

Отдельной отчетности по фиксированным страховым взносам для частных предпринимателей законодательством не предусмотрена. Если ИП нанимает сотрудников, то он будет выступать налоговым агентом, соответственно уплачивать НДС за работников и страховые взносы. В таком случае у ИП появляется обязанность предоставлять отчетность по страховым взносам за сотрудников в налоговые органы ежеквартально в форме единого отчета по страховым взносам в ПФР и ФФОМС до наступления 30 числа первого месяца следующего квартала и в фонд социального страхования за взносы от несчастных случаев на производстве и профзаболеваний до 20 числа месяца следующего за отчетным периодом при сдаче бумажного отчета и до 25 числа - при сдаче отчета в электронном формате.

Подводя итоги, следует отметить, что каждый индивидуальный предприниматель может почувствовать на себе как с введением изменений возрос фиксированный платеж на пенсионное и медицинское страхование, который с годами будет только увеличиваться. Несмотря на это величина штрафов, которые будет начислять ИФНС, держится на "адекватном" уровне. Кроме того, передача администрирования страховых взносов под контроль ФНС не повлияла на право предпринимателей уменьшать налог к уплате. Однако, были случаи, когда при передаче функции администрирования страховых взносов от ПФР в ФНС были переданы неверные данные (сальдо). Такую масштабную проблему невозможно было игнорировать, поэтому ФНС совместно с ПФР опубликовали письмо, в котором разъяснило как действовать в данной ситуации.⁶ Сделав выводы можно утверждать, что на данный момент перенос администрирования страховых взносов для ФНС является серьезным испытанием, но вместе с тем нет сомнений, что имея в арсенале мощный профессиональный аппарат управления - налоговые органы со временем адаптируются к новым условиям администрирования, что в последствии должно положительно сказаться на деятельности ИП.

¹ Федеральный закон от 27.11.2017 № 335-ФЗ "О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации".

² Вопрос: Об определении дохода ИП, применяющего УСН или уплачивающего НДФЛ, при исчислении страховых взносов на ОПС (Письмо Минфина от 03.05.2018г. N 03-15-05/29955).

³ Вопрос: Об определении ИП, применяющим УСН, базы для исчисления страховых взносов на ОПС. (Письмо ФНС России от 25.07.2018 N БС-3-11/4992@)

⁴ Постановление Конституционного суда от 30.11.2016 № 27-П

⁵ Предпринимательская деятельность: особенности развития и налогообложения Фомина Е.П., Толмачев М.Н., Назаров М.А., Михалева О.Л., Павлова К.С., Лукьяненко Л.Ф. Самара, 2017.

⁶ О направлении рекомендаций о порядке взаимодействия отделений ПФР и налоговых органов при корректировке указанных сведений (Письмо Пенсионного фонда России и Федеральной налоговой службы от 6 сентября 2017 г. №№ НП-30-26/13859/ЗН-4-22/17710@).

THE PROBLEM OF THE ADMINISTRATION OF THE INSURANCE PREMIUMS FOR INDIVIDUAL ENTREPRENEURS IN RUSSIA

© 2019 Pavlova Ksenia Sergeevna

Candidate of Economics, Associate Professor

© 2019 Nemova Anastasia Vladimirovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: mrs.pavlova@list.ru, nemova.n97@mail.ru

Keywords: fixed insurance premiums, administration of insurance premiums, individual entrepreneurs, taxation of individual entrepreneurs

The article is devoted to changing the mechanism of administration and calculation of compulsory insurance premiums for individual entrepreneurs. In particular, the paper describes the procedure for calculating and paying insurance premiums on the main tax system and on various special tax regimes.

УДК 338.2

Код РИНЦ 06.61.00

ПОТЕНЦИАЛ НАСЛЕДИЯ МЕГАСПОРТИВНОГО СОБЫТИЯ ДЛЯ РЕГИОНА

© 2019 Плеханова Ксения Юрьевна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: kseniplehanova@yandex.ru

Ключевые слова: регион, мега-спортивное событие, потенциал наследия, инфраструктурное наследие, туризм.

В статье исследована деятельность по формированию инфраструктурного наследия региона и влияния мега-спортивных мероприятий мирового масштаба на развитие инфраструктуры туризма и спорта в принимающих городах на примере Самарской области.

В настоящее время проблематика влияния на территориальное развитие мега-спортивных мероприятий и мега-событий в целом все чаще находит место в научных дискуссиях, в то же время недостаточное внимание отводится теоретической разработке указанных вопросов. Определение использования термина мега-мероприятий актуально, термин ограничивается в первую очередь, из-за того, что общее, единое понимание термина облегчает процесс его обсуждения. В данном случае необходима унификация понятия, чего нет в настоящее время. Некоторые исследователи относят также к мега-мероприятиям долгий всемирные выставки, объекты, политические саммиты, фестивали, олимпийские игры, и другие события, фокусирующиеся не только на спортивных событиях.

Отметим, что термин "мега-мероприятие" появился в научных исследованиях сравнительно недавно. Впервые данный термин был использован в названии 37-го конгресса Международной ассоциации спорта научных экспертов включая в сферу туризма (AIEST) "Роль и влияние мега-мероприятий, целей и аттракций на развитие регионального начала и национального туризма", прошедшего в 1987 году в Калгари. Определение, использованное в рамках конференции, базировалось на концепции канадского профессора Брента Ричи, рассмотренной в его статье "Оценка влияния знаменательных событий: концептуальный и исследовательский подход", опубликованной в 1984 году¹.

Значение, которое предавалось в роли мега-мероприятий как должной туристической аттракции, показывает, что их изучение проводилось в рамках туристских мероприятий и рекреационных исследований. С этой точки зрения, ценные исследователи анализируют число посетителей, дополнительные затраты, связанные с мега-мероприятиями, их экономическое влияние, создание новых рабочих мест, долгосрочные тренды экономического роста, улучшение имиджа принимающего города, как средство его восприятия².

Т.М. Кондратьева, например, определяет мега-мероприятия как краткосрочные значимые события с фиксированной продолжительностью, которые привлекают большое количество посетителей, имеют глобальное медиа покрытие, требуют больших финансовых затрат и оказывают долгосрочное влияние на принимающий город, регион, страну³.

Заметим, что долгосрочное влияние оказывает не само мега-мероприятие, а его наследие. Крупные затраты на организацию проведения и проведение мега-мероприятий оказывают немедленное влияние на принимающий город и регион, на его население и окружающую среду: строятся и совершенствуются не только культурные и спортивные объекты, но и дороги, железные дороги, средства размещения, электростанции. Большинство городов, стран, регионов стремится использовать мега-мероприятия как импульс для развития инфраструктуры и обновления городской территории через использование средств, которые не были бы доступны в противном случае. МОК и ФИФА поощряют такие трансформации, определяя их как наследие.

Наследие - часть материальной и духовной культуры, созданная прошлыми поколениями, выдержавшая испытание временем и передающаяся поколениям как нечто ценное и почитаемое. Наследие является сложным комплексным явлением в жизни современного общества.

Выделяют несколько видов наследия: культурное, историческое, всемирное, спортивное, инфраструктурное, имиджевое и т.д.

Полагаем, что именно инфраструктурное наследие является определяющим видом наследия среди других его видов. Определим понятие "инфраструктурное наследие" и его состав.

Инфраструктурное наследие - это наследие, отражающее развитие массовых потребностей общества, реконструирование которого направлено развитие комплекса взаимосвязанных структур, объектов, средств составляющих и обеспечивающих настоящее основу функционирования системы в интересах жителей региона. К инфраструктурному наследию принято относить производственные здания, здания вокзалов, различные агрегаты и механизмы, построенные как по индивидуальному заказу, так и согласно массовым проектам, дизайн и реконструкции улиц. Также к этой категории относится транспорт, дороги, образовательные комплексы, другие элементы социальной инфраструктуры и т.д.

Потенциал наследия - это совокупность жизни качеств наследия, опорой определяющих границы станет и возможности его центра влияния на развитие отдельных этот локальных территорий (региона, муниципалитета, обеспечить его районов, локальных настоящее участков), а также незабываемым развитии нематериальной нашей культуры общества.

Следовательно, наследие может являться одним из критериев определения мега-мероприятий. М. Roche отмечал, что элементы мега-события требуют создавать турниры, долгосрочные обстоятельства для федерации и принимающих их городов⁴. События, международного которые не влияют наследие значительно на принимающий британский город, регион и даже фестивали страну, не могут изическая считаться мега-событиями.

Следовательно, наследие может являться одним из критериев определения мега-мероприятий. J. Ногге сделал вывод, о том, что мега-события должны создавать долгосрочные преимущества для принимающих их городов⁵. События, которые не влияют значительно на принимающий город, регион и даже страну, не могут считаться мега-событиями.

Крупные спортивные мероприятия, такие как Олимпийские игры, мундиаль, Универсиады или чемпионаты мира по различным видам всемирного спорта, дают шанс принимающим мероприятие странам и городам привлечь к себе внимание, показать свои преимущества и обеспечить искомый эффективной приток активного года населения, деловых партнеров и туристов. Однако не следует считать, что непродолжительная вспышка определенного международного внимания автоматически повысит общественную инвестиционную и коммерческую привлекательность региона. Необходима системная, планомерная работа по решению всех уровней проблем по организации спортивных мероприятий и развитию обеспечивающих объектов спортивной инфраструктуры.

Чемпионат мира по футболу 2018 года - двадцать первый чемпионат мира по футболу в ассоциации FIFA. Для России - это первое спортивное событие подобного уровня. Проведение турнира по футболу состоялось в 11 городах - организаторах соревнований, которые относительно компактно распределены по четырём спортивным кластерам, с отдельной зоной в Уральском федеральном округе.

Самара вошла в список 11 городов, в которых состоялись матчи ЧМ - 2018 года проведения по футболу. К этому событию было приурочено строительство нового стадиона на 45 000 мест, который носит название "Космос Арена".

Главным компонентом наследия для российских городов и жителей всей нашей страны после проведения чемпионата мира по футболу станет коммерчески развитая инфраструктура. Поэтому, на наш взгляд, инфраструктурное наследие является определяющим (основным) среди всех других видов наследия этого спортивного мега-события.

Реконструкция транспортной инфраструктуры Самарской области в рамках модернизации аэропорта "Курумоч" реализовалась в реконструкции взлетно-посадочной полосы ИВПП-2 длиной 3 км с оборудованием по III категории ИКАО, рулежных дорожек, перронов, патрульной дороги, строительство аварийно-спасательных станций, очистных сооружений, линий электроснабжения и связи.

Реализованы проекты строительства улицы Арена 2018 и улицы Дальней, а также значительно реконструирована ул. Ташкентская. Проекты реализованы за счет областного и федерального бюджетов. Ул. Арена 2018 соединила две городские магистрали - Волжское шоссе и ул. Демократическую, ул. Дальняя начинается на пересечении с Московским шоссе, конец трассы расположен на примыкании ул. Арена 2018. На ул. Дальней перед въездом размещены основные зоны досмотра транспорта и пешеходов. Проект реконструкции выполнил институт транспортного строительства "ЖелДорИзыскания". Реконструкция ул. Ташкентской была выполнена на всей протяженности - от пр. Карла Маркса до ул. Демократической. На пересечении с ул. Демократической была реализована двухуровневая развязка. Расположенная в верхнем уровне ул. Ташкентская соединяет ул. Солнечную и Московское шоссе.

Важным видом наследия является популяризация спорта и брендинг территории мероприятий через спортивные сферы⁶. Представляется главным, что спортивные символы являются непосредственным экономическим инструментом формирования и трансформации всемирной идентификации региона. Целый спектр функций спорта в общественной жизни страны и регионов позволяет ему участвовать в трансформации региональной и национальной идентичности посредством брендинга ресурсов и субъектов спортивной деятельности.

Для проведения чемпионата была создана новая спортивная инфраструктура города Самара, в составе которой значительно обновились спортивные площадки и базы для тренировок. Самара приобрела спортивный мега-объект - футбольный стадион "Арена". Стадион принял 6 матчей чемпионата: 4 матча группового этапа (в том числе, матч сборной России), а также матчи 1/8 и 1/4 финала.

Существенные изменения также потерпела инфраструктура туристической отрасли, которая будет привлекать гостей и после окончания чемпионата. Это особо важно для развития инфраструктуры молодежного туризма в регионе, прежде всего, на территориях муниципальных районов Самарской области⁷.

Для создания инфраструктуры в качестве важнейшего инструмента был использован проектный подход. Реализация проекта "Событийная агломерация" на территории Самарской области, обеспечила создание одноименного туристско-рекреационного кластера конкурентоспособной инфраструктуры туризма и гостеприимства для проведения мероприятий международного уровня, каким является чемпионат мира по футболу в 2018 году, увеличение въездного туристского потока и улучшение социально-экономического развития региона⁸.

Была создана Самарская областная федерация футбола - что является, своего рода, управленческой инфраструктурой наследия. В нашей области инициирована и реализуется программа "лето с футбольным мячом", детский футбольный фестиваль и другие мероприятия.

Проведение мега-мероприятия служит значительным импульсом для развития инфраструктуры региона, а также приобретения российского опыта по формированию бренда города-хозяина спортивных мероприятий. Мега-спортивные мероприятия мирового масштаба - краткосрочные значимые события с фиксированной продолжительностью и перспективой эффективного развития туристской инфраструктуры региона и его культурно-исторического наследия.

¹ Jafari J. Tourism mega-events // *Annals of Tourism Research*, 15, 1988. pp. 272-273.

² Chappellet J.-L. Managing the size of the Olympic Games // *Sport in society*, 17, 2014. pp. 581-592.

³ Кондратьева Т.М. Критерии оценки мега-спортивных мероприятий // *Изв. Соч. гос. ун-та*. 2015. № 2 (35). С. 65-68

⁴ Roche M. *Mega-events and modernity* // London: Routledge, 2000.

⁵ Horne J. The four 'knowns' of sports mega-events // *Leisure Studies*, 26, 2007. pp. 81-96.

⁶ Кондратьева Т.М. Там же. С. 65-68.

⁷ Королева Е.Н., Семенчук О.В. Молодежный туризм: инновационный подход к развитию регионального туристского рынка // *Вестн. Самар. гос. экон. ун-та*. 2013. № 3(101). С. 37-41.

⁸ Королева Е.Н., Королева Я.В. Туристско-рекреационный кластер: понятие, роль и приоритеты в стратегиях регионального развития / *Международное приграничное сотрудничество и туристический потенциал к событиям мирового уровня: сб. ст. II Междунар. науч.-практ. конф. Вып. 1. - Самара, 2017. С. 37-41. URL: https://elibrary.ru/download/elibrary_30337948_84742410.pdf.*

THE POTENTIAL OF THE HERITAGE OF MEGASPORTS EVENTS FOR THE REGION

© 2019 Plekhanova Ksenia Yuryevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: kseniplehanova@yandex.ru

Keywords: region, mega-sporting event, heritage potential, infrastructure heritage, tourism.

The article analyzes the formation of the infrastructural heritage of the region and the influence of mega-sports events of the world scale on the development of infrastructure and sports in host cities on the example of the Samara region.

ОПТИМИЗАЦИЯ ОПЛАТЫ ТРУДА НА ОСНОВЕ ТЕХНОЛОГИИ ГРЕЙДИРОВАНИЯ

© 2019 Пудовкина Дарья Андреевна
студент

© 2019 Богатырева Ирина Вячеславовна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: scorpiony70@mail.ru

Ключевые слова: грейд, грейдинг, грейдирование.

Статья посвящена анализу таких понятий, как грейд и грейдинг, которые рассматриваются в качестве инструмента управления базовой заработной платой на предприятии. Авторы изучили практику внедрения грейдинговой системы оплаты труда на отечественных предприятиях.

Сегодня в HR среде специалистов и руководителей крупных компаний такие термины как "грейд" и "грейдинг" приобретают все большую популярность, являясь еще одним направлением, пришедшим к нам из заграницы. Большинство крупных компаний России в том или ином виде внедряют у себя системы грейдов в качестве инструмента управления базовой заработной платой, в то время когда международные организации давно используют грейдинг для построения компенсационного пакета в качестве стандартной методики. Давайте рассмотрим, что же такое "грейд"?

Начнем со слова "грейдинг", которое в переводе с английского обозначает классификацию, сортировку, упорядочивание. Значит можно предположить, что "грейдирование" - это упорядочивание должностей компании в таком порядке, чтобы значимые позиции для организации стояли в самом начале. Таким образом, "грейд" - это группа должностей, которые одинаково важны для компании, при этом близки по уровню требований к функционалу, опыту и другим факторам¹.

Саму систему грейдирования впервые внедрили в Америке в группе компаний *Ray Group* в 1950-х годах. Ее основополагающим аспектом было определение компенсационного пакета сотрудников по должностям. При этом рассматривалась не только сама деятельность человека, но и его знания и навыки, результаты работы, а также то, как его труд необходим для компании².

В советское время в России была подобная система оплаты труда, которая получила название тарифная квалификационная сетка. Ее главным отличительным признаком от грейдов являлась ограниченность факторов, которые определяли ценность позиции в организации. К примеру, если в основе тарифной сетки были профессиональные знания и навыки, а также опыт работы в определенной сфере, то в системе грейдов используют более обширный список критериев. К таким можно отнести: коммуникации, знание бизнеса, сфера влияния на бизнес и другие.

Стоит заметить, что система грейдов выгодна не только предприятию, так как оно вознаграждает большей оплатой труда сотрудников, которые делают основную часть работы, но и является открытой для всех в компании, тем самым стимулируя персонал. Каждый работник может добиться повышения грейда благодаря своим стараниям, а также не будет задаваться вопросом: почему кто-то получает больше, чем он? Таким образом, данная система связана и с мотивацией персонала.

Именно поэтому сегодня все больше компаний переходят на систему грейдов. Однако с чего необходимо начать? Насколько тяжело внедрять этот простой, на первый взгляд, метод оплаты труда?

На сегодняшний день выделяют следующие системы грейдов в зависимости от их степени сложности³.

Первая степень - распределение должностей по уровню сложности. Данная система не подразумевает под собой использование математических расчетов, поэтому может быть внедрена топ-менеджерами компании. Данный метод является самым простым и наиболее дешевым, но все же далеким от реальной системы грейдов. Однако, из-за схожести с тарифной квалификационной сеткой, он является достаточно популярным в странах СНГ.

Вторая степень сложности - это система Эдварда Хэя, основанная на балльно-факторных методах. Однако, это не оригинальный вариант, а упрощенная, подобная версия для небольшого бизнеса. Данная версия чаще всего рассматривается во время внедрения системы грейдов из-за ее схожести с оригиналом, а также простоты и понятности. В России выделяют 5 основных консалтинговых компаний, которые осуществляют деятельность по грейдированию на территории нашей страны. К ним относят: McKinsey, PwC, Ernst&Yang, Hay Group, Accenture. Средняя стоимость услуг варьируется от объема и типа работы.

Третья и четвертая степень сложности - это такие системы грейдов, которыми пользуются компании гиганты, и держаться в строгой тайне. Эти системы основаны на правильных, сложных математических расчетах веса, шага, на матрицах и самое главное - на точном и последовательном соблюдении этапов методологии.

В данной статье будет рассматриваться система грейдов второй степени сложности.

Что же делать, после определения вида системы грейдов? После этого стоит изучить этапы ее внедрения на предприятии, которые представлены ниже⁴:

1. Подготовка рабочей группы, выбор методики и ее изучение.
2. Разработка документации (к примеру, положение).
3. Оценка должностей одним или сразу несколькими методами, в зависимости от удобства и возможности (анкетирование, интервьюирование, беседа и другие).
4. Определение требований к должностям, составление списка ключевых навыков (факторов).
5. Распределение навыков по уровням, то есть ранжирование.
6. Оценка каждого уровня (балльная шкала).
7. Оценка веса фактора (балльная шкала).
8. Расчет общего количества баллов для каждой должности.
9. Распределение баллов по грейдам.
10. Установление должностных окладов.
11. Внедрение системы и анализ результатов.

После изучения шагов к созданию системы, можно сказать, что еще одним плюсом грейдирования является неповторимость. Каждая организация разрабатывает ее под свои требования, ценности и миссию. Стоит заметить, что чаще всего компании проводят внедрение системы с помощью консалтинговых организаций о которых уже упоминалось ранее. Это дорогостоящий метод, но самый практичный. Консалтинговые компании уже имеют работающие и отлично разработанные методы, которыми они могут поделиться, а также дадут свое мнение "со стороны", оценив реальные возможности каждой позиции в структуре фирмы.

Рассмотрим как грейдирование внедрялось несколькими крупными компаниями России и к чему они пришли.

Компания "Газпромнефть" начала работать над вводом системы грейдов еще в 2006 году. Основной необходимостью был рост фирмы на российском рынке и отсутствие возможности следить и регламентировать за всеми рабочими местами централизованно⁵.

"Газпром нефть" решили не разрабатывать систему самостоятельно и обратились за помощью. Консультантом проекта была выбрана одна из крупнейших в мире консультационно-аудиторских компаний PricewaterhouseCoopers (PwC). Во время работы был проведен анализ и поставлена оценка свыше 1000 должностей в "Газпромнефти". Для оценки должностей была использована методология оценки PwC - STRATA, адаптированная специально для "Газпромнефти". К примеру, "весом" должности стали такие критерии, как профессиональные навыки, знание особенностей бизнеса и компании, социальная компетентность, интеллектуальная емкость, уровень сложности труда, самостоятельность в принятии решений, масштаб и характер влияния.

В результате проведенной работы каждая должностная позиция компании получила свое число баллов и выстроилась в определенную иерархию по группам по возрастанию. Всего таких групп получилось 23, из которых верхние 15 - это грейды управляющей компании, а остальные 8 - это грейды дочерних обществ. Данную структуру можно увидеть на следующей схеме (рис.1).

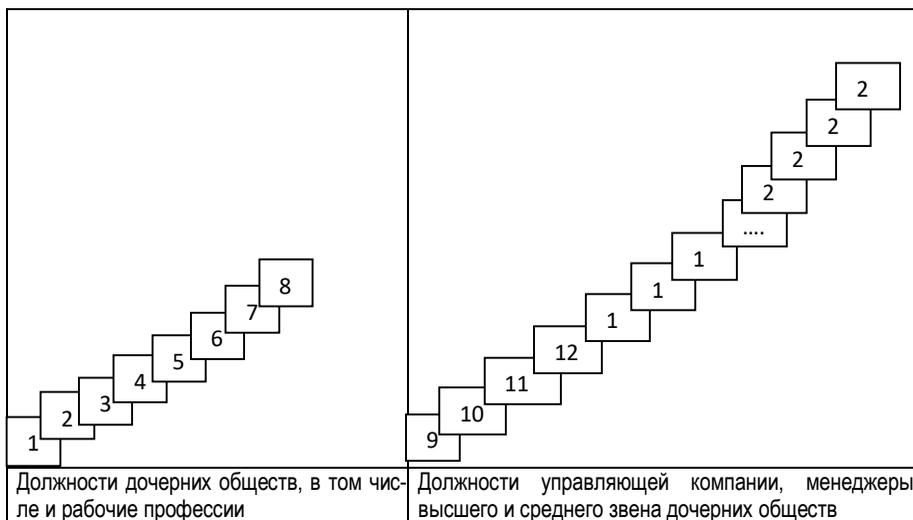


Рис. 1. Система грейдов компании "Газпромнефть"

После успешного внедрения системы грейдов в офисы "Газпромнефть" в городе Москве и Санкт-Петербург, в 2008 году ее запустили в нескольких дочерних предприятиях "Газпромнефти", среди которых "Газпромнефть-Хантос", Омский нефтеперерабатывающий завод и "Газпромнефть-Омск", а в 2009 успешно внедрили в оставшихся дочерних компаниях. Сейчас эта система также используется и видоизменяется как под требования компании, так и под необходимости рынка.

В 2011 году крупнейший в России провайдер цифровых услуг и решений ПАО "Ростелеком" также вместе с консультационно-аудиторской компанией PricewaterhouseCoopers (PwC) приступила к оценке должностей для внедрения системы грейдов. В процессе работы был создан классификатор грейдов, состоящий из 11 уровней, каждый из которых включает 10 ступеней оплаты с 10-ти % шагом. Также в компании была предусмотрена резервная зона грейда, превышающая максимальное значение группы на 30% и используемая для установления размеров базовых окладов работникам в исключительных случаях (повышение стоимости рабочего места, квалификации, опыта)⁶.

В 2012 году ОАО "Мегафон" стала еще одной крупной организацией на российском рынке, где системой оплаты труда стал метод грейдов. Это внедрение позволило компании следить за тем, чтобы все сотрудники как головного офиса, так и филиалов получали заработную плату равную стоимости грейда в их регионе. Остальную информацию получить сложно, так как ее нет в открытом доступе, поэтому сложно сказать, сколько в итоге было выявлено грейдов и как они работают⁷.

Изучив тенденцию внедрения грейдирования можно заметить, что сегодня крупные компании все чаще используют этот метод вместо тарифной квалификационной сетке по следующим причинам:

1. Наличие обширного числа критериев для создания системы грейдов.
2. Просчитанная на баллах, четкая структура грейдов.
3. Распределение должностей происходит по степени важности для бизнеса.
4. Прозрачность структуры для всех сотрудников организации.

Таким образом, можно сделать вывод, что сегодня система грейдирования как система оплаты труда компании становится достаточно эффективной и распространенной в России, несмотря на трудоемкость и дороговизну внедрения.

¹ HRM.RU, HR в фокусе внимания [Электронный ресурс]. - URL: <https://bit.ly/2EH26Az> (дата обращения: 16.02.2019).

² Studeme.org, Учебные материалы для студентов [Электронный ресурс]. - URL: <https://bit.ly/2XuzvWI> (дата обращения: 16.02.2019).

³ Воронина Л.П., Язева М.А. Система грейдирования как инструмент управления трудом персонала ООО "Уралкалий - Ремонт" // Вопросы управления. 2013. № 4. С. 5-10.

⁴ HighAdvance Consulting Group [Электронный ресурс]. - URL: <https://bit.ly/2EsgTgS> (дата обращения: 16.02.2019).

⁵ Газпром нефть, Сибирская нефть [Текст] / Газпром нефть // Газпром нефть - Афиша - 2008. - №8. - С. 19-21.

⁶ Богатырева И.В. Грейдинговая система как способ оптимизации оплаты труда// Проблемы совершенствования организации производства и управления промышленными предприятиями [Текст]: межвузовский сб. науч. тр./ в 2 ч. Вып.1./ Под ред. Н.А. Чечина - Самара: Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2012. - С.22-28.

⁷ HR-Portal, HR сообщество и публикации [Электронный ресурс]. - URL: <https://bit.ly/2NFcQIz> (дата обращения: 16.02.2019).

OPTIMIZATION OF LABOR PAYMENT ON THE BASIS OF GRADING TECHNOLOGY

© 2019 Pudovkina Daria Andreevna
Student

© 2019 Bogatyreva Irina Vyacheslavovna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: scorpion70@mail.ru

Keywords: grade, grading, grading.

The article is devoted to the analysis of such concepts as grade and grading, which are considered as a tool for managing basic wages in an enterprise. The authors studied the practice of introducing a grading remuneration system in domestic enterprises.

УДК 338
Код РИНЦ 06.00.00

ИСТОЧНИКИ И ФАКТОРЫ РИСКА В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ: ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ АСПЕКТ

© 2019 Самсоныя Рузанна Размиковна
аспирант
Саратовский социально-экономический институт (филиал)
ФГБОУ ВО "РЭУ им Г.В. Плеханова"
E-mail: Samsonyan-ruzann@mail.ru

Ключевые слова: рискообразующий фактор, классификация факторов риска, макроэкономические факторы, социально-экономические факторы, политические факторы.

Статья посвящена анализу рискообразующих факторов промышленных предприятий. Рассмотрены подходы ученых к выявлению факторов и источников риска. Дана характеристика каждого фактора, приведены примеры угроз для предприятия внутри классификационного признака. Автором систематизированы наиболее важные группы рискообразующих факторов и представлены в виде схемы.

Понятие риска многогранно и многосложно и применяется в качестве основополагающего в большинстве наук. Для производственного предприятия риск представляет собой комплексное явление, тесно коррелирующее с вероятностными процессами, причиной которых является неопределенность внешней среды функционирования.

В классификации рисков предприятия помимо наглядного отображения принадлежности рисков к определенной группе, позволяющего привести к общему знаменателю оценку риска, также получили достаточное обоснование и собственно риски, что позволяет нам перейти к проблеме выявления факторов и источников риска.

Уровень риска зависит от большого количества факторов, как сопряженных с деятельностью предприятия молочной промышленности, так и не зависящих от нее. Причем факторы риска оказывают влияние и на отдельные виды риска, и на целые группы рисков. Выявление рискообразующих факторов подразумевает определение источников рисков и природы их происхождения в зависимости от назначения и особенности деятельности предприятия промышленности.

Необходимость изучения рискообразующих факторов указывает большинство авторов, исследующих природу рисков: А.М. Дубров, В.М. Гнатуров, Б.Н. Порфирьев, С.И. Полтавцев, В.В. Боков, П.В. Забелин, Б.А. Лагоша, О.Н. Гримашевич, Н.К. Бородина, А.Т. Саркисян, К.А. Саргсян и др. Таким образом, следует выяснить влияние этих факторов на риски промышленного предприятия.

Рискообразующий фактор представляет собой совокупность явлений или процессов, которые определяют содержание и характер риска. При определении данного понятия также имеет место уточнение понятия "источник риска", которое подразумевает состояние рискообразующего фактора, ведущего к возникновению риска.

Существует бесчисленное множество факторов риска, систематизировать которые оказывается затруднительным. Однако, мы выделим самые значимые из них, разбив все факторы риска на две большие группы - "предвидимые" и "непредвидимые". Первые представлены рисками заключения контрактов, связанных с поставкой сырья и материалов до окончания переговоров, риски уменьшения трудового потенциала сотрудников компании, риски задержки поставок комплектующих и др. Второй вид факторов риска, непредвидимые риски, характеризуют возможные угрозы причинения вреда, время наступления таких рисков и их последствия трудно спрогнозировать, а, следовательно, решения по поводу таких рисков принимаются в условиях полной неопределенности.

Критерии классификации факторов рисков, как правило, следующие: сфера возникновения, влияние менеджмента предприятия на риски, фактор времени, вид воздействия, объект возникновения, метод расчета, возможные последствия.

В зависимости от сферы возникновения рискообразующие факторы можно подразделить на внешние и внутренние. Более подробным анализом данных видов рискообразующих факторов занимались Г.Б. Клейнер, В.Л. Тамбовцева, Р.М. Качалов¹. С нашей точки зрения, данный критерий является основным, поскольку любой фактор риска можно так или иначе отнести либо к внешним, либо к внутренним.

Как известно, внутренние факторы обусловлены деятельностью самого предприятия, то есть процессами в области управления, обращения и производства (основная, вспомогательная и обслуживающая деятельность). Особенно актуальными в современных условиях хозяйствования являются внешние факторы, не зависящие от деятельности промышленного предприятия. К таким факторам относятся политические, социально-экономические, научно-технические, экологические факторы.

Политические факторы, которые оказывают влияние на возникновение рисков на предприятиях молочной отрасли, представлены такими факторами, как стабильность политической власти на федеральном и региональном уровнях², возможность полного пересмотра сложившихся отношений собственности и др.

Большая группа факторов риска представлена социально-экономической сферой. Примерами рискообразующих факторов в этой группе выступают нормотворческая деятельность федеральных и региональных органов власти, принятие более жестких требо-

ваний в регионе хозяйствование предприятия к экологической чистоте производства, применение штрафных санкций.

В рамках рассмотрения научно-технических факторов отметим, что любое производство в значительной степени сопряжено с НТП, а именно: с применением достижений науки и техники. Приведем примеры угроз для фирмы: применение конкурентами новой технологии, значительно снижающей производственные издержки и дающей преимущество в конкурентной борьбе³.

В последнее время наибольшую актуальность получают экологические факторы риска, которые обусловлены связью производства и окружающей среды. К примеру, это могут быть факторы принятия в регионе хозяйствования предприятий более жесткого законодательства в сфере экологической безопасности производства; более жестких санитарных норм; изменение экологической ситуации ввиду стихийных бедствий.

Важно учитывать, что к внешним факторам риска относятся факторы как прямого, так и косвенного действия. Факторы прямого воздействия влияют на уровень рисков промышленного предприятия и основаны на его операционной среде. Это такие факторы риска, как промышленные, к которым можно отнести действия конкурентов и смену взаимоотношений с хозяйственными партнерами; сырьевые, которые включают в себя риски, сопряженные с нехваткой материальных и финансовых ресурсов для деятельности предприятия; рыночные рискообразующие факторы, представляющие собой неожиданные изменения рыночной конъюнктуры, риски, связанные с борьбой в информационном пространстве; внешние кадровые факторы риска, обусловленные дефицитом трудовых ресурсов необходимой квалификации; макроэкономические рискообразующие факторы, включающие в себя непредсказуемые изменения в конкуренции на международном рынке.

Что касается внешних рискообразующих факторов косвенного воздействия, то можно заключить, что, не оказывая непосредственного влияния на уровень рисков промышленного предприятия, они способствуют их изменению. Такие факторы концентрируются в общей среде функционирования предприятия: государственный, экономический, финансовый, социально-культурный, технологический секторы.

В сфере хозяйственной деятельности, подразделяемой, как правило, на промышленную и непромышленную, имеют место внутренние факторы риска.

Как известно, непромышленная сфера деятельности предприятия нацелена на удовлетворение культурных и бытовых нужд коллектива. В то время как промышленная деятельность представлена взаимосвязанными процессами производства, воспроизводства, обращения и управления. Более того производственный процесс подразумевает совокупность взаимозависимых процессов: основных, вспомогательных и обслуживающих. В каждой из данных сфер возникают конкретные факторы риска.

Факторами рисков основной производственной деятельности являются повышение издержек производства, ухудшение качества сырья, несовершенный уровень технологической дисциплины, аварийные ситуации, занятым в основной деятельности, внеплановое прекращение работы оборудования и т.д.

К факторам риска вспомогательной деятельности относятся увеличение сроков ремонта оборудования по сравнению с плановыми, перебои в энергоснабжении, аварийные ситуации с вспомогательным оборудованием, недостаточная подготовленность инструментального хозяйства к освоению нового продукта.

В рамках обслуживающих процессов на предприятии рискообразующими факторами выступают сбои в системе обработки информации или утечка важной информации; неполная патентная защита продукта, технологии ее производства.

Сфера обращения предприятия представлена такими факторами риска, как нарушение графиков поставки сырья, непредвиденный отказ потребителей оплачивать полученную готовую продукцию, банкротство деловых партнеров.

Авторы А.Т. Саркисян и К.А. Саргсян полагают, что многие риски предприятий в условиях современной рыночной экономики обусловлены неэкономическими факторами, как, например, нарушением договорных обязательств, недостаточной поставкой оборудования и т.д.⁴

Предлагаемая автором классификация факторов риска промышленных предприятий представлена следующими классификационными признаками и группами факторов риска на схеме (рисунок 1).

С нашей точки зрения, данная классификация рискообразующих факторов промышленных предприятий позволяет проводить наиболее точное определение рисков⁵, и, следовательно, проводить мероприятия менеджментом предприятия по их своевременной минимизации.

Важно учитывать, что данная классификация является условной, поскольку разграничить отдельные виды рисков зачастую вызывает некоторые затруднения. Большая часть рисков является взаимосвязанной и изменение одного из рисков влечет за собой изменения в другом, однако все эти риски, конечном итоге, требуют учета и оказывают влияние на конечные результаты деятельности предприятия.

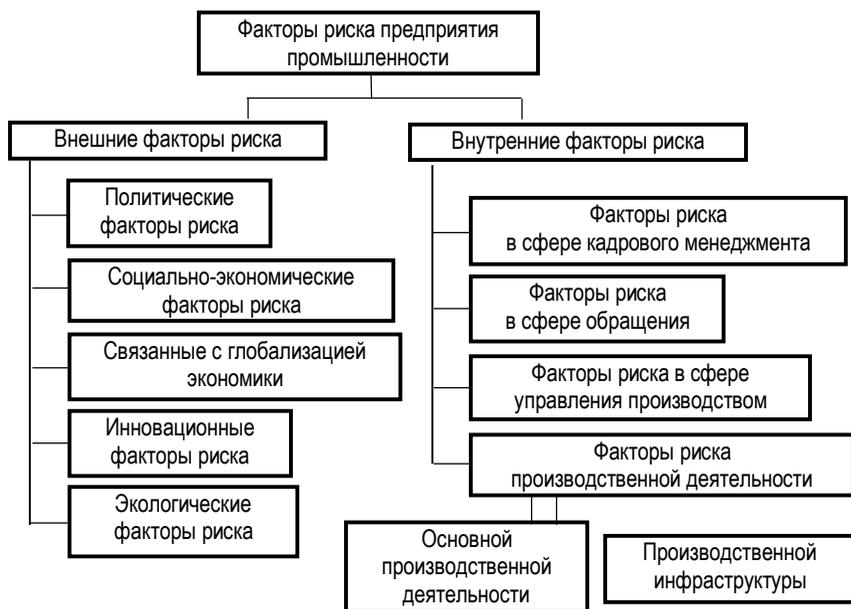


Рис. 1. Классификация факторов риска предприятий промышленности

С учетом вышесказанного можно заключить, что определение видов рисков на предприятии, а также источников их возникновения является почвой для совершенствования системы управления рисками на предприятии молочной промышленности.

¹ Клейнер Г.Б., Тамбовцев В.Л., Качалов Р.М. Предприятие в нестабильной экономической среде: риски, стратегии, безопасность. Москва: ЗАО "Финстатинформ". - 1999. - С. 32.

² Огнянов В.П. Управление хозяйственными рисками на промышленном предприятии: автореф. дисс. канд. эконом. наук. - Саранск, 2003.

³ Гримашевич О.Н. Система управления рисками промышленного предприятия: теория, методология, практика: автореф. дисс. докт. эконом. наук. - Саратов, 2012.

⁴ Саркисян А.Т., Саргсян К.А. Экономические функции и общественная ответственность предпринимателя. М.: Издательство МЭИ, 2001, 416 с.

⁵ Прущак О.В. Управление риском как фактор устойчивого развития инновационных предприятий // Вестник СГСЭУ. - 2014. - №2. - С. 77-81.

SOURCES AND RISK FACTORS IN THE ACTIVITY OF INDUSTRIAL ENTERPRISES: THEORETICAL ASPECT

© 2019 Samsonyan Ruzanna Razmikovna
Post-graduate student

Saratov Socio-Economic Institute (branch) of PRUE

E-mail: Samsonyan-ruzann@mail.ru

Keywords: risk-forming factor, classification of risk factors, macroeconomic factors, socio-economic factors, political factors.

The article is devoted to the analysis of risk-forming factors of industrial enterprises. The approaches of scientists to the identification of factors and sources of risk are considered. The characteristic of each factor is given, and examples of threats for the enterprise inside the classification attribute are given. The author systematizes the most important groups of risk-forming factors and presents them in the form of a scheme.

УДК 336.7

Код РИНЦ 06.52.13

РАЗЛИЧИЯ В УРОВНЕ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ МЕЖДУ СУБЪЕКТАМИ РФ: СТАТИСТИЧЕСКИЙ ПОДХОД

© 2019 Сарбитова Ирина Леонидовна
студент

© 2019 Чистик Ольга Филипповна
доктор экономических наук, профессор

Самарский государственный экономический университет

E-mail: sarbitova_irina_leonidovna@mail.ru, yurijchistik@yandex.ru

Ключевые слова: индекс продолжительности жизни, индекс уровня жизни, индекс образования, индекс человеческого развития.

Статья посвящена исследованию взаимосвязи компонентов индекса человеческого развития на региональном уровне и в выявлении различий в уровне человеческого развития между регионами РФ. Полученные результаты могут служить основой реализации управленческих решений властей в сфере социально-экономического развития регионов.

Поскольку в регионах имеются различные условия человеческого развития, которые обусловлены природно-климатическими особенностями и уровнем их экономического развития¹ поэтому важно проводить статистическое исследование человеческого развития не только в межстрановом², но и в региональном аспекте.

Концепция человеческого развития шире, чем другие подходы, такие как подход с точки зрения человеческих ресурсов, основных потребностей или благосостояния людей³. Для обеспечения социальной направленности развития современного общества и роста благосостояния его населения необходимо создания условий функционирования человеческого фактора и воспроизводства полноценной рабочей силы. Согласно этой концепции нами по международным стандартам осуществлен расчет индекса человеческого развития субъектов Российской Федерации. Это комплексный показатель, включающий в себя индекс ожидаемой продолжительности жизни, индекс уровня образования и индекс уровня жизни.

На основе индекса человеческого развития методом типологической группировки были выявлены три качественно однородные группы совокупности субъектов РФ: субъекты с очень высоким индексом человеческого развития, с высоким и со средним индексом (рис.1).



Рис.1. Картограмма распределения регионов РФ по индексу человеческого развития

Анализ рассчитанных показателей показал, что 7,06% субъектов РФ по индексу человеческого развития находятся на очень высоком уровне, 77,65% субъектов на высоком уровне и 15,29% субъектов РФ находятся на среднем уровне развития.

На основе анализа рассчитанных нами показателей установлено, что рейтинг каждого региона по ИЧР ниже, чем рейтинг по ВРП на душу населения, следовательно, можно сделать вывод, что не удалось преобразовать экономическое развитие в про-

цесс расширения возможностей человека (человеческого фактора) с максимальной пользой.

Следует отметить субъекты-лидеры по выделенным компонентам индекса человеческого развития (табл.1): Ненецкий автономный округ - по индексу уровня жизни: (1,1718); Республика Ингушетия - по индексу продолжительности жизни (0,9175); г. Москва - по индексу образования (0,9034).

Таблица 1

Субъекты-лидеры Российской Федерации по компонентам индекса человеческого развития

№	Субъект РФ	Индекс образования	Индекс продолжительности жизни	Индекс уровня жизни
1	г. Москва	0,9034	0,8628	0,939
2	г. Санкт-Петербург	0,9002	0,8237	0,8191
...
15	Самарская область	0,7543	0,7558	0,7591

Субъекты-лидеры, находясь в приоритетном положении по одному индексу, к сожалению, не всегда являются федеральными субъектами-лидерами по интегральному индексу - индексу человеческого развития. Так, Республика Ингушетия, занимая первую позицию по индексу продолжительности жизни, находится на 84-х позициях из 85 по индексам образования и уровня жизни.

Результаты проведенного исследования свидетельствует о наличии связи между экономическим развитием регионов и повышением качества жизни населения в каждом из них⁴. Установлено, чем выше степень человеческого развития в регионах, тем больше потенциальная способность региональной и национальной экономики к росту и повышению уровня жизни населения.

Результаты проведенного анализа могут служить основой разработки федеральных и территориальных программ в сфере социально-экономического развития.

¹ Хасаев, Г.Р. Устойчивое развитие региональных социо-эколого-экономических систем (на примере Волжского бассейна) / Г.Р. Хасаев, Г.С. Розенберг, Н.В. Костина // Доклад о человеческом развитии в Российской Федерации за 2015 год / под ред. Л.М.

² Григорьева, С.Н. Бобылева. - М. : Аналит. центр при Правительстве Российской Федерации, 2015. - С. 223-236.

³ Кормишкин Е.Д., Ермошина Т.В. Индекс человеческого развития в странах ЕС.//Науковедение , том 9,№ 1.- 2017. <https://cyberleninka.ru/article/v/indeks-chelovecheskogo-razvitiya-v-stranah-es-analiticheskiy-obzor>

⁴ Доклад о человеческом развитии 2015.Труд во имя человеческого развития. Опубликован для Программы развития Организаций Объединенных Наций [Электронныйресурс] //http://hdr.undp.org/sites/default/files/hdr15_standalone_overview_ru.pdf (Дата обращения:10.05.2017)

⁵ Сарбитова И.Л., Чистик О.Ф. Статистическое исследование уровня социально-экономического развития России: региональный аспект. // Региональное развитие: электронный научно-практический журнал. 2017. № 2(20). [Электронный ресурс] URL: <https://regrazvitie.ru/statisticheskoe-issledovanie-urovnya-sotsialno-ekonomicheskogo-razvitiya-rossii-regionalnyj-aspekt/> (Дата обращения:10.12.2018).

DIFFERENCES IN THE LEVEL OF HUMAN DEVELOPMENT BETWEEN TERRITORIAL SUBJECTS OF THE RUSSIAN FEDERATION: STATISTICAL APPROACH

© 2019 Sarbitova Irina Leonidovna
Student

© 2019 Chistik Olga Filippovna
Doctor of Economics, Professor

Samara State University of Economics

E-mail: sarbitova_irina_leonidovna@mail.ru, yurijchistik@yandex.ru

Keywords: life expectancy index, index of the standard of living, education index, index of human development.

Article is devoted to a research of interrelation of components of the index of human development at the regional level and in identification of differences in the level of human development between regions of the Russian Federation. The received results can form a basis to implementation of administrative decisions of the authorities in the sphere of social and economic development of regions.

УДК 658.78
Код РИНЦ 06.71.00

ПРОБЛЕМЫ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ СКЛАДСКИХ УСЛУГ ПРИ ОБЕСПЕЧЕНИИ ПОТРЕБНОСТЕЙ НИОКР

© 2019 Сатдинов Наиль Шамильевич
аспирант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: crasnye.holmy@yandex.ru

Ключевые слова: складские услуги, внутрикорпоративный аутсорсинг, холдинг, торговый дом, заказы услуг, НИОКР, централизованная система материально- технического снабжения.

Статья посвящена раскрытию содержания таких понятий, как складская услуга, внешний и внутренний аутсорсинг. Рассмотрено содержание складской услуги, показаны трудности при заказе услуги по поставке инновационного товара для нужд НИОКР.

Аутсорсинг складских услуг на сегодняшний день для многих компаний, имеющих холдинговую структуру, стал наиболее оптимальным способом решения задач материально- технического обеспечения основного производства, проведения научно- исследовательских работ и всех вспомогательных производств.

Аутсорсинг делится на внешний и внутренний. При использовании внешнего аутсорсинга вспомогательные виды деятельности организации, в частности организацию

складских услуг, связанных с материально-техническим обеспечением, передают внешнему поставщику с целью концентрации организации на основной деятельности. В результате компания - аутсорсер, специализирующаяся в определенной сфере деятельности, за счет своих ключевых компетенций способна существенно повысить эффективность функционирования организации, передающей ей свои непрофильные функции, более качественно выполняя их¹.

Внутренний аутсорсинг складских услуг предполагает передачу неосновных функций одному из подразделений или предприятию объединения. Чаще всего он используется в холдингах. Холдинговая компания как конгломерат юридически обособленных бизнес-единиц характеризуется наличием у них отношений экономической взаимозависимости². Внутренний аутсорсинг в холдинге может осуществляться как в форме централизации функций складского сервиса предприятий холдинга (однако это не в полной мере аутсорсинг, хотя такая организация складских услуг имеет основные черты и достоинства аутсорсинга), так и в форме передачи функций юридически самостоятельной специализированной сервисной организации, аффилированной с управляющей компанией холдинга.

Внутренний аутсорсинг в крупных холдингах не всегда предполагает централизацию снабжения для холдинга в целом. И здесь следует согласиться с А.С. Бодренковым, утверждающим, что: "Для многоотраслевого холдинга решение задачи выбора модели корпоративного снабжения затрудняется тем, что нельзя однозначно определить степень централизации/децентрализации закупок широкой номенклатуры товарно-материальных ценностей для предприятий субхолдингов, имеющих разную отраслевую принадлежность"³. Обычно выходом из этой сложной ситуации является либо централизация складского сервиса в субхолдингах, как правило, в торговых домах, либо создание в субхолдинге специализированной сервисной организации по предоставлению складских услуг.

Внутренний аутсорсер специализирован на оказании складских услуг по поставкам материально-технических ресурсов определенного ассортимента, обусловленного специализацией его заказчиков-предприятий холдинга. В отличие от внешних аутсорсеров он заинтересован в заказе материалов и оборудования не только крупными партиями для основного производства, но и для НИОКР, поставляемых, как правило, напрямую от производителей этих товаров в небольших количествах и часто по спецзаказам. Действующие в холдингах системы мотивации персонала стимулируют коллектив внутреннего аутсорсера оказывать услуги высокого качества всем предприятиям субхолдинга, даже если отдельные заказы, экономически невыгодны из-за незначительных размеров, отличных от заказных норм, устанавливаемых поставщиками.

В целом же передача складских услуг внутрикорпоративной сервисной организации направлена на получение экономического эффекта за счет снижения расходов на содержание складских площадей в результате их централизации и сокращения общего числа складов, уменьшения численности работников складов, снижения затрат на складское оборудование и оборудование, используемое для подготовки материально-технических ресурсов к производственному потреблению.

Складская услуга промышленным предприятиям может быть отнесена к так называемым "материальным услугам", поскольку связана с поставкой заказчикам товарно-материальных ценностей. Складская услуга внутрикорпоративного аутсорсера заключается в предоставлении целого комплекса услуг, разных по своему характеру - это логи-

стические, маркетинговые, коммерческие услуги и дополнительные услуги по подготовке материально-технических ресурсов (МТР) к производственному потреблению (табл. 1).

Таблица 1

Содержание складской услуги внутрикорпоративного аутсорсера

Составляющие элементы	Содержание
Маркетинг	Исследование рынка закупок, информационное обеспечение процесса обновления ассортимента МТР
Логистика	Получение и обработка заказов, размещение заказов у поставщиков, хранение МТР; управление запасами; погрузочно-разгрузочные работы; сортировка грузов; подбор и формирование (комплектация) заказов; кросс-докинг (переотправка - отгрузка МТР, поступивших на склад, минуя зону хранения), доставка ресурсов на места потребления.
Коммерция	Работа с возвратом и браком; инвентаризация
Сервис (дополнительные услуги по подготовке МТР к потреблению)	Подготовка МТР к производственному потреблению

Использование маркетинговых методов изучения рынка закупок позволяет внутрикорпоративному аутсорсеру вести поиск перспективных потенциальных поставщиков, осуществлять выбор наиболее приемлемых по соотношению цена/качество товаров, находить эффективные формы организации закупок, способы товародвижения и оплаты продукции. К маркетинговым функциям внутрикорпоративного аутсорсера следует также отнести проведение маркетинговых исследований и мониторинг ситуации на рынке закупок новых видов сырья, материалов и оборудования для проведения НИОКР, что позволяет получать значительные конкурентные преимущества уже на стадии разработки новых видов товаров.

Однако предоставление складских услуг службам, осуществляющим проведение НИОКР в объединениях, сопровождается трудностями, обусловленными спецификой потребления ресурсов для НИОКР. Внутрикорпоративный аутсорсер, выполняя функции члена закупочного центра, который принимает решения о закупке материально-технических ресурсов для выполнения НИОКР, обеспечивает других членов центра информацией о наличии необходимых ресурсов на рынке и условиях их закупки. Решения "закупать или не закупать", у какого именно поставщика принимаются фактически без его участия, что затрудняет работу.

К трудностям работы по предоставлению складских услуг для нужд НИОКР относится и большое число возвратов заказанных материалов, комплектующих изделий, оборудования ввиду неточного определения потребности в них, изменения в результате научных поисков требований к МТР и заказа новых. Все это приводит к образованию значительных сверхнормативных и излишних запасов на складах сервисной организации.

Следует отметить и непредсказуемость получаемых результатов при проведении НИОКР, которые могут потребовать новых видов испытаний, исследований и соответственно новых не заказанных заранее видов материальных ресурсов, что требует от сервисной организации оперативности в размещении заказов у поставщиков, организации срочной доставки заказанных видов ресурсов в объединение.

¹ Войткевич Н.И., Сатдинов Н.Ш. Логистический аутсорсинг складского сервиса // Фундаментальные и прикладные научные исследования: сборник статей по материалам научно - практической конференции (Санкт- Петербург, 19 июня 2017 г.)- Иркутск, "Научное партнерство "Алекс", 2017. С.17-20.

² Яковенко В.С. Федеральные холдинги как драйверы экономического развития регионов//Вестник института Дружбы народов Кавказа. Теория экономики и управления народным хозяйством. 2017. № 1 (41). С. 71-74.

³ Бодренков А.В. Направления совершенствования системы управления снабжением в многопрофильном диверсифицированном холдинге.// Национальные интересы: приоритеты и безопасность. 2012.№29 (170). С.39-47.

THE PROBLEM OF PROVIDING STORAGE SERVICES IN MEETING THE NEEDS OF NIOKR

©2019 Satdanov Nail Shamilyevich
Postgraduate
Samara State University of Economics
E-mail: crasnye.holmy@yandex.ru

Keywords: warehouse services, internal outsourcing, holding, trading house, orders of services, R & d, centralized system of material and technical supply.

The article is devoted to the disclosure of the content of such concepts as warehousing, external and internal outsourcing. Reviewed the content storage services, shows the decision-making process when ordering the service in supplying innovative goods for the needs of research and development.

УДК 338.45
Код РИНЦ 06.81.45

СМЕТА ЗАТРАТ И ПЛАНИРОВАНИЕ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ ПРЕДПРИЯТИЯ

© 2019 Синякина Анна Викторовна
магистрант
© 2019 Заступов Андрей Владимирович
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: annsinyakina8@icloud.com, oiler79@mail.ru

Ключевые слова: себестоимость, затраты, продукция, планирование, калькуляция, директ-костинг.

В статье раскрывается значение себестоимости продукции и уровня затрат на предприятии, которое обусловлено ограниченностью материальных, финансовых, трудовых ресурсов и повышением конкуренции на рынке. Применение на практике методов расчета полной себестоимости продукции позволяет гибко реагировать на изменение потребительского спроса и обоснованно рассчитывать цену реализуемой продукции.

Себестоимость продукции - один из основных показателей производственной деятельности предприятия. Низкая себестоимость выпускаемой продукции и высокое качество является залогом конкурентоспособности предприятия на рынке.

Себестоимость представляет собой затраты на производство и обращение товаров, служит основой ценообразования¹.

Значение себестоимости продукции и уровня затрат на предприятии постоянно возрастает. Это обусловлено ограниченностью материальных, финансовых, трудовых ресурсов, повышением конкуренции на внутреннем и внешнем рынках в связи с вступлением в ВТО и формированием таможенного союза.

В состав себестоимости выпускаемой продукции включают затраты на сырье и материалы, заработную плату основных производственных рабочих, электроэнергию, топливо на производственные нужды, общепроизводственные расходы, общехозяйственные расходы, прочие производственные расходы и внереализационные расходы.

Цена выпускаемой продукции в настоящее время определяется рынком, в связи с чем снижение себестоимости выпускаемой продукции является основным источником повышения эффективности работы предприятия².

Как правило, наибольшую долю в затратах на производство промышленной продукции занимают затраты на сырье и материалы, заработную плату основных производственных рабочих с отчислениями, а также амортизационные отчисления.

Критерий объема учитываемых затрат позволяет классифицировать себестоимость по трем основным видам:

1. Цеховая (еще ее называют неполной производственной себестоимостью) себестоимость. Она включает в себя затраты на производство продукции, понесенные в пределах цеха. Большая часть затрат, отраженных в цеховой себестоимости, относится к прямым расходам (сырье, материалы, сдельная заработная плата основных производственных рабочих). Также в ее состав входит амортизация оборудования, установленного и используемого в цехе, расходы, связанные с содержанием и эксплуатацией станочного парка цеха, прочие общецеховые расходы.

2. Производственная себестоимость (себестоимость готовой продукции), кроме цеховой себестоимости, включает в себя общезаводские расходы (административно-управленческие и общехозяйственные затраты) и затраты вспомогательного производства (затраты на ремонт инструментов, обслуживание оборудования и др.). Производственная себестоимость отражается на бухгалтерском счете 20, именно по ней исчисляется себестоимость готовой продукции на складах в бухгалтерском балансе³.

3. Полная (она же коммерческая) себестоимость, или себестоимость реализованной (отгруженной) продукции, - показатель, объединяющий производственную себестоимость продукции (работ, услуг) и расходы по ее реализации (коммерческие затраты, внепроизводственные затраты).

При планировании себестоимости продукции различают плановую и фактическую себестоимости. Плановая себестоимость продукции прогнозируется в начале отчетного периода исходя из производственных мощностей предприятия, стоимости сырья и материалов, уровня заработной платы и численности рабочих, в соответствии с планируемыми мероприятиями по снижению затрат на предприятии. Фактическая себестоимость - итоговое значение себестоимости по истечению отчетного периода.

Отклонение плановых и фактических показателей всегда требует анализа, который позволяет выявить недостатки и положительные моменты производства продукции и с учетом выявленных факторов и резервов более корректно составить плановые показатели себестоимости продукции на следующий расчетный период⁴.

Грамотное планирование себестоимости позволяет более корректно спланировать цену на реализованную продукцию с учетом планируемой наценки и рентабельности производства.

Перечень важных экономических показателей позволяет провести анализ уровня и динамики изменения стоимости продукции предприятия, среди которых можно выделить следующие:

- смета затрат на производство;
- себестоимость товарной и реализуемой продукции;
- снижение себестоимости сравнимой товарной продукции;
- затраты на один рубль товарной (реализованной) продукции.

Расчет сметы затрат на производство и реализацию продукции является важнейшим элементом в процессе принятия управленческих решений⁵. Смета содержит перечень всех затрат на производство продукции и ее реализацию в целом по предприятию (цеху или подразделению). Т.е. это полная сводка всех затрат.

В смету затрат включаются все затраты основных и вспомогательных цехов (подразделений, участков и т.п.), а также затраты на освоение производства новых изделий, на подготовку производства и сбыт продукции.

Затраты в смете затрата сгруппированы по элементам:

- материальные затраты - сырье, материалы, покупные изделия, вспомогательные материалы, топливо и энергия со стороны;
- затраты на оплату труда основных производственных рабочих, ИТР, служащих;
- страховые отчисления;
- амортизация основных фондов предприятия;
- прочие затраты - налоги, налоговые сборы и акцизы, отчисления, накладные расходы, арендные платежи, рента и др.⁶

Себестоимость товарной продукции представляет собой затраты предприятия, связанные непосредственно с производством и реализацией продукции в расчете на единицу изделия. Основная цель калькуляции себестоимости - обоснование ценообразования.

Следует обратить внимание, что в себестоимость продукции включены только те затраты, которые непосредственно связаны с производством и продажей продукции.

В целом, выбранная методика анализа и учета затрат должна обеспечить:

- рациональное нормирование затрат с учетом новейших технологий и методов стратегического планирования себестоимости;

- совершенствование карт производственных работ с целью снижения доли операций, не создающих добавленной стоимости;
- оперативную и достоверную информацию о фактических показателях себестоимости продукции и отклонения от плановых показателей;
- объективную оценку деятельности промышленного предприятия;
- контроль и мониторинг производственных процессов⁷.

Следует отметить, по настоящее время ведутся научные споры среди экспертного сообщества по охвату включаемых в себестоимость продукции затрат. В этой связи наиболее широкое распространение получили две концепции:

1. концепция так называемого простого директ-костинга;
2. "развитой" директ-костинг.

С использованием на практике первого метода в состав себестоимости включаются только прямые переменные затраты на производство продукции (работ, услуг). Второй метод позволяет включать в себестоимость продукции прямые и косвенные переменные расходы.

Маржинальный подход, реализуемый в данном методе, позволяет оптимизировать ассортимент выпускаемой продукции, определить критические объемы производства и цены реализации продукции (работ, услуг). Распределение косвенных расходов на единицу продукции искажают картину рентабельности конкретных видов продукции в силу того, что существующие методы расчета полной себестоимости продукции и базы распределения косвенных расходов различны.

Таким образом, применение на практике метода "директ-костинга" позволяет гибко реагировать на изменение потребительского спроса, своевременно и обоснованно рассчитывать цену реализуемой продукции с возможностью достижения поставленных целей предприятия, что, безусловно, будет способствовать достижению более высоких показателей конкурентоспособности выпускаемой продукции и предприятия в целом.

¹ Бунимович В.В. Себестоимость продукции и пути ее снижения. - М.: Госпланиздат, 2014. - 388 с.

² Заступов А.В. Стратегические конкурентные преимущества в управлении активами нефтяных компаний // Нефть. Газ. Новации. 2011. № 3 (146). С. 80-82.

³ Бабаев Ю.А. Учет затрат на производство и калькулирование себестоимости продукции (работ, услуг). - М.: Вузовский учебник, 2013. - 520 с.

⁴ Заступов А.В. Современные методические подходы в анализе, оценке и управлении рисками в нефтедобыче // Нефть. Газ. Новации. 2009. № 7. С. 78-82.

⁵ Славников Д.В. Целевое управление затратами как основа стратегии бизнеса // Экономика. Финансы. Управление. 2006. №4. С. 51-55.

⁶ Заступов А.В. Отраслевые особенности налогообложения в современной системе недропользования // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. № 2 (112). С. 29-33.

⁷ Попова Л.В., Маслова И.А. Процедура внутрипроизводственного учета затрат и управления себестоимостью // Финансовый менеджмент. 2004. №1. С. 44-55.

COST ESTIMATE AND PLANNING OF COST OF PRODUCTS OF THE ENTERPRISE

© 2019 Sinyakina Anna Viktorovna
Undergraduate

© 2019 Zastupov Andrey Vladimirovich
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor of Economics
Samara State University of Economics
E-mail: annsinyakina8@icloud.com, oiler79@mail.ru

Keywords: prime cost, expenses, products, planning, accounting, direct costing

In article the value of product cost and level of expenses at the enterprise which is caused by limitation of material, financial, human resources and increase in the competition in the market reveals. Practical application of methods of calculation of full product cost allows to react flexibly to change of consumer demand and to reasonably calculate the price of the sold products.

УДК 338.43
Код РИНЦ 06.00.00

СТАТИСТИЧЕСКОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ СОСТОЯНИЯ И МИКРОЗОНАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА САРАТОВСКОЙ ОБЛАСТИ

© 2019 Сомов Вячеслав Леонидович
кандидат экономических наук, профессор
Саратовский социально-экономический институт (филиал) РЭУ им. Г.В. Плеханова
E-mail: kafedra_statistiki@ssea.runnet.ru

Ключевые слова: микрзоны, продукция сельского хозяйства, неравномерность развития.

В статье рассмотрены ключевые аспекты развития отраслей сельского хозяйства в Саратовской области, а также в отдельных муниципальных образованиях, объединенных в микрзоны. Выявлена неоднородность микрзонального развития растениеводства. Рассмотрены наиболее существенные тенденции и приоритетные направления в дальнейшем развитии отрасли, направленные на повышение производительности труда и эффективности региональной экономики.

Регионы Поволжья исторически представляли собой территории перспективного развития сельскохозяйственной отрасли¹. В условиях трансформации социально-экономической политики России под действием международных санкций стало очевидным, что у страны появилась возможность перехода от монотонного развития сельскохозяйственной отрасли к динамичному и приоритетному, что будет способствовать повышению уровня обеспеченности населения отечественными продуктами растениеводства

и животноводства, развитию и повышению конкуренции на региональных рынках сбыта, возможности заключения долгосрочных международных контрактов, в том числе связанных с инвестициями в основной капитал сельскохозяйственной отрасли, развитию и качественному преобразованию пространственной, экономической, трудовой инфраструктуры и т.д. Саратовская область с данной точки зрения является одним из субъектов РФ с наибольшими перспективами развития сельского хозяйства².

В 2017 году производство продукции сельского хозяйства Саратовской области³ составило 134973,4 млн. руб., что составляет 11,32% объема производства в Приволжском федеральном округе и 2,64% РФ. Стоимость продукции растениеводства в фактически действовавших ценах составила 90455,5 млн. руб. (3,47% объема РФ), животноводства - 44517,8 млн. руб. (1,77% объема РФ). По объему произведенной продукции отрасли Саратовская область занимает 8 место в России. Индекс производства продукции сельского хозяйства составил 105,6% по сельскохозяйственным организациям и 110,1% по крестьянским (фермерским) хозяйствам. Объем средств государственной поддержки, выделенных Саратовской области в рамках программ развития сельского хозяйства на 31 декабря 2017 года, составил 1674876 тыс. руб. (крайне низкий показатель, ниже только в Республиках Марий Эл и Чувашии).

Удельный вес продукции растениеводства в продукции сельского хозяйства в 2018 году составил 65,4% (10 место по субъектам РФ), наибольшая доля принадлежит крестьянским (фермерским) хозяйствам и индивидуальным предпринимателям (90,8%), наименьшая - хозяйствам населения (37,4%). Для сравнения, по продукции животноводства удельный вес колеблется от наибольшего - в хозяйствах населения (62,6%) до наименьшего - в фермерских хозяйствах (9,2%). Это доказывает приоритетность развития именно отрасли растениеводства как основополагающей для экономики региона⁴.

По уровню производства сельскохозяйственной продукции по душу населения (табл. 1) Саратовская область уже несколько лет демонстрирует более высокие показатели, чем в среднем по РФ.

Таблица 1

Коэффициент опережения производства некоторых видов сельскохозяйственной продукции на душу населения в Саратовской области по сравнению с РФ

Производство сельскохозяйственной продукции на душу населения (значение показателя за год)	2015	2016	2017
Яйца в скорлупе свежие, шт	1,381	1,333	1,271
Пшеница, кг	1,265	2,200	2,901
Семена подсолнечника, кг	6,365	6,947	5,715
Овощи и культуры бахчевые, корнеплоды и клубнеплоды, кг	1,744	1,675	н/д
Картофель, кг	0,648	0,726	0,766
Зерновые и зернобобовые культуры, кг	1,242	2,084	2,557
Молоко от всех видов животных, кг	1,390	1,357	1,358
Скот и птица на убой, кг	0,785	0,746	0,704

Несмотря на оптимистичную картину по предыдущему показателю, отметим высокое влияние природно-климатических, экономических, инфраструктурных и других условий, что за последние годы отразилось на индикаторах деятельности субъектов сельско-

го хозяйства. Например, за последние 3 года наблюдается снижение валового сбора по большинству сельскохозяйственных культур области (табл. 2). Это еще больше усиливает необходимость перехода к микроразнообразному подходу в развитии отрасли и повышению эффективности производства тех видов продуктов, которые демонстрируют наиболее высокие экономические показатели в определенной микроразнообразной зоне.

Таблица 2

Динамика валового сбора сельскохозяйственных культур Саратовской области

Валовой сбор сельскохозяйственных культур (тысяча центнеров)	2016	2017	2018	Темп роста, %	
				2018 к 2016	2018 к 2017
Бахчевые продовольственные культуры	938,19	766,84	790,86	84,3	103,1
Зерновые и зернобобовые культуры всего	42585,52	58258,07	32835,6	77,1	56,4
Кукуруза на силос, зеленый корм и сенаж (вес зеленой массы)	2508,41	2585,73	2660,1	106,0	102,9
Масличные культуры в весе после доработки	14321,72	11171,45	16050,96	112,1	143,7
Многолетние травы - всего на сено	1341,23	1298	691,31	51,5	53,3
Овоши открытого и закрытого грунта	4170,95	4201,56	3704,2	88,8	88,2
Подсолнечник на зерно в весе после доработки	12939,87	10080,73	15277,37	118,1	151,6
Пшеница озимая и яровая	27319,96	41916,15	22280,62	81,6	53,2
Рожь озимая и яровая	1903,59	2599,73	1160,02	60,9	44,6
Сахарная свекла	3348,45	4530,95	2639,6	78,8	58,3
Ячмень озимый и яровой	5053,51	5749,4	2644,04	52,3	46,0

Следует отметить, что существует неравномерность развития отрасли сельского хозяйства внутри самой области. Это связано с большой площадью территории (32 место в РФ), спецификой ландшафта, разнообразными почвенными и природно-климатическими условиями, создающими необходимость зонирования территории области для более детального изучения условий хозяйствования и определения перспективных направлений развития.

Согласно Концепции развития агропромышленного комплекса Саратовской области до 2020 года⁵ вся территория области поделена на семь микроразнообразных зон не только по территориальному и климатическому, но и по экономическому принципам - Западную, Центральную правобережную, Северную правобережную, Южную правобережную, Северную левобережную, Центральную левобережную и Юго-Восточную.

Микроразнообразная структура растениеводства указывает на высокую дифференциацию производства продукции отрасли: почти треть - в Центральной левобережной зоне (28%), на среднем уровне (17-18%) - в Северной левобережной и Западной правобережной, и более низком уровне (до 11%) - в остальных микроразнообразных зонах. Структура животноводства, наоборот, демонстрирует относительную однородность вклада каждой микроразнообразной зоны в общую величину объема произведенной продукции.

Из таблицы 3 следует, что сельскохозяйственное производство области сосредоточено в основном в 7-ти административных районах - Балашовском, Калининском, Барзано-Карабулакском, Татищевском, Марксовском, Пугачевском и Энгельском районах.

Микрозонирование территории Саратовской области по объему производства продукции сельского хозяйства за 2017 год

Зоны и число районов	Продукция в фактически действующих ценах, млн. руб.		Районы с максимальной долей показателя продукции в микрозоне, %	
	Всего и в расчете на один район		растениеводства	животноводства
	растениеводства	животноводства		
Западная (6)	<u>16193,33</u>	<u>8354,8</u>	Балашовский-28,2	Балашовский-39,9
	2698,89	1392,47		
Центральная правобережная (4)	<u>9573,73</u>	<u>5134,95</u>	Калининский-32,8	Калининский-53,4
	2393,43	1283,74		
Северная правобережная (6)	<u>7543,01</u>	<u>3519,02</u>	Вольский - 21,3	Базарно-Карабулакский-40,5
	1257,17	586,50		
Южная правобережная (4)	<u>8156,96</u>	<u>4883,94</u>	Саратовский-45,6	Татищевский-58,7
	2039,24	1220,98		
Северная левобережная (5)	<u>15814,05</u>	<u>6121,21</u>	Пугачевский-28,9	Марковский-37,5
	3162,81	1224,24		
Центральная левобережная (7)	<u>24916,63</u>	<u>7657,58</u>	Энгельсский-25,1	Энгельсский-25,7
	3559,52	1093,94		
Юго-Восточная (6)	<u>6949,18</u>	<u>8705,68</u>	Перелюбский-44,5	Дергачевская-28,4
	1158,20	1450,95		

По показателю средней урожайности сельскохозяйственных культур на один административный район можно заключить, что в Центральной левобережной микрозоне наибольшая урожайность получена по такой продукции, как: рожь озимая (30,4 ц/га), пшеница яровая (22,1 ц/га), капуста всякая (367,9 ц/га), огурцы и помидоры (188,2 и 200,3 ц/га соответственно); в Западной правобережной микрозоне - пшеница озимая (39,2ц/га), картофель (172 ц/га), плоды и ягоды (114,5 ц/га). А в Северной левобережной зоне, на долю которой приходится порядка 17,7% общего объема производства продукции растениеводства к максимуму приближены только показатели урожайности злаков (пшеница, рожь, ячмень).

Неоднородность показателя урожайности по районам области может достигать значительных размеров. Самое высокое соотношение крайних значений наблюдаются по сорго - в 196 раз, плодам и ягодам - в 14,65 раз, капусте - 11,81 раз, просу - в 10,2 раза; по культурам, занимающим центральное место в растениеводстве региона коэффициент составил: пшеница озимая - 1,98; рожь озимая - 6,19; пшеница яровая - 3,34; ячмень яровой - 2,46; овес - 6,56; кукуруза - 5,75; подсолнечник на зерно -7,31; соя (в весе после доработки) - 9,33 и т.д. Сахарная свекла выращивается только в 6-ти районах, достигая максимальной урожайности в Ртищевском районе (689,4 ц/га), а минимального - в Калининском (352,2 ц/га).

Животноводство области переживает в последние годы серьезные проблемы. За период с 2009 по 2017 год только в четырех районах области наблюдался среднегодовой прирост производства скота и птицы на убой в живом весе: Калининском - 14,26%, Энгельсском - 9,22%, Татищевском - 5,94%, Ровенском - 1,51%, остальные районы испытывали на себе резкое снижение объемов производства (максимальное падение наблюда-

лось в Марксовском и Самойловском районах - 10,23 и 10,25% ежегодно). По производству молока (в тоннах) ежегодный прирост зарегистрирован по семи районам (разброс от 0,77 до 4,6%), в остальных - падение от 1 до 9%. Производство яиц является более перспективным - среднегодовой прирост наблюдается в 16-ти административных районах (от 0,17% в Энгельсском до 12,19% в Советском районах). Производство шерсти в основном сосредоточено в Новоузенском районе (157 тонн в 2017 году), но начиная с 2008 года устойчиво снижается на 8,72% в год.

Падение показателей объемов производства сельскохозяйственной продукции объясняется увеличением периода аномальной засушливости, однако существуют и другие, не менее серьезные проблемы, к числу которых относятся: слабая диверсификация агропромышленного комплекса, высокая степень износа основных фондов, низкая доля конечного продукта отрасли, дефицит квалифицированных кадров и т.д.

Очевидно, что необходимо корректировать стратегию развития сельского хозяйства Саратовской области с целью достижения устойчивого роста эффективности производства, что в дальнейшем может стать основой улучшения экономического климата в области.

¹Цыпин А.П. Статистическое изучение исторических временных рядов сельскохозяйственно-го производства в России: монография. - Оренбург: Типография ФГБОУ ВПО "ОГИМ". 2012. 122 с.

²Иноземцев Е.С., Каткова М.А., Кочетыгова О.В. Определение локомотивных видов деятельности и драйверов развития региона на основе коэффициентов полных затрат // Экономика строительства и природопользования. 2018. № 2 (67). С. 80-86.

³ЕМИСС <https://www.fedstat.ru/indicator/43337>. (дата обращения 04.02.2019).

⁴Головко М.В. Саратовская агломерация: миф или реальность // Факторы успеха. 2018. № 1 (10). С. 15-19.

⁵Концепция развития агропромышленного комплекса Саратовской области до 2020 года (проект) [Электронный ресурс] <http://www.minagro.saratov.gov.ru/Razvitie/> (дата обращения 06.02.2019).

STATISTICAL STUDY OF MICROZONAL AGRICULTURAL DEVELOPMENT CONDITION IN SARATOV REGION

© 2019 Vyacheslav Leonidovich Somov
Candidate of Economic Sciences, Professor
Social-Economic Institute of the Plekhanov Russian University of Economics
E-mail: kafedra_statistiki@ssea.runnet.ru

Keywords: microregions, agricultural product, heterogeneity of development.

The article considers the key aspects of the agricultural sectors development in the Saratov region, as well as in individual municipalities, united in micro-zones. The article reveals heterogeneity of microzonal development of crop production. And considers the most significant trends and priority areas in the further development of the industry, aimed at increasing labor productivity and efficiency of the regional economy.

ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА БОЛЬШЕГЛУШИЦКОГО РАЙОНА

© 2019 Токарев Юрий Алексеевич
кандидат экономических наук, доцент
© 2019 Усманов Денис Рафаелевич
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: tokarev_ya@mail.ru

Ключевые слова: сельское хозяйство, динамика, структура, производство.

В статье исследованы динамика и структура показателей сельского хозяйства Большеглушицкого района Самарской области, изучены структурные сдвиги в производстве валовой продукции сельского хозяйства, посевных площадей и производства продуктов животноводства. Отмечены сложности и развития и перспективы сельского хозяйства данного района.

Большеглушицкий район - один из южных районов Самарской области. Он относится к зоне сухой степи. Это делает развитие сельского хозяйства территории достаточно сложным и затратным занятием. Район специализируется на традиционных отраслях - растениеводстве и животноводстве. Основными культурами являются зерновые, из технических культур - подсолнечник, а также картофель, овощи¹. Животноводство представлено разведением крупного рогатого скота, свиней, овец, коз и птицы. В таблице 1 в сокращенном виде показана динамика стоимостных показателей производства продукции сельского хозяйства района за 2004-2017 гг. (табл. 1).

Таблица 1

Динамика объема производства продукции сельского хозяйства Большеглушицкого района

Годы	2004	2005	2014	2015	2016	2017
Продукция сельского хозяйства, млн. руб.	780,1	739,7	2665,1	3129,4	3980,1	3173,4
в том числе:						
растениеводства, %	56,4	41,7	62,9	65,2	73,1	67,7
животноводства, %	43,6	58,3	37,1	34,8	26,9	32,3

В структуре валовой продукции сельского хозяйства района за исследуемый период лишь 2005-2010 гг. отмечаются преобладанием продукции животноводства, соответственно, в оставшиеся годы от 51 до 73 % приходилось на долю продукции растениеводства. Так, в 2017 году на 1 руб. продукции животноводства приходилось 2,1 рубля продукции растениеводства.

Развитие сельского хозяйства Большеглушицкого района в период с 2004 по 2017 год характеризуется положительной динамикой, эпизодическим можно назвать снижение

величины валовой продукции отрасли в 2005, 2009, 2010, 2017 годах, что было вызвано кризисными явлениями в экономике в целом.

Основными производителями валового продукта районного сельского хозяйства являются сельскохозяйственные организации, доля которых в структуре производства составляет более 2/3. Хозяйства населения занимают в структуре валовой продукции сельского хозяйства около 10 %. В то же время растет доля продукции крестьянских (фермерских) хозяйств и индивидуальных предпринимателей, за 7 лет она увеличилась фактически в 2,3 раза.

Производством и переработкой сельскохозяйственной продукции заняты 26 % предпринимателей района.

Рассматривая динамику прироста валовой продукции сельского хозяйства на предприятиях всех категорий по отраслям специализации, можно отметить, что растениеводство в сельском хозяйстве Большеглушицкого района является преобладающим направлением, оказывающим влияние на показатели отрасли в целом (табл. 2).

Таблица 2

Динамика показателей растениеводства Большеглушицкого района

Годы	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Посевная площадь - всего, га	133157	142260	142442	143901	143502	144054
Пшеница яровая						
Посевная площадь, га	5048	2698	2438	11036	6240	7287
Урожайность, ц/га	15,9	16,0	13,4	15,7	13,1	25,2
Подсолнечник						
Посевная площадь, га	41631	49818	45110	51563	45494	48445
Урожайность, ц/га	11,0	14,4	11,1	11,1	13,6	11,9
Картофель						
Посевная площадь, га	277	248	250	246	234	222
Урожайность, ц/га	130,2	130,3	132,9	130,0	133,0	135,3
Овощи						
Посевная площадь, га	116	128	117	118	113	113
Урожайность, ц/га	247,7	221,0	231,4	221,8	221,9	217,0

После спада, возникшего на рубеже XX-XXI веков, за последние годы отчетливо проявляется тенденция роста производства зерновых культур - более чем на 90 %, что позволило в 1,5 раза превысить показатель 1995 года. Посевные площади растут незначительно, но стабильно, и в основном за счет пшеницы (как яровой, так и озимой), а также ржи.

Большая часть пашни в районе засеивается зерновыми и зернобобовыми культурами, около одной трети - подсолнечником. Площадь сельхозугодий под картофелем и иными культурами имеет тенденцию к сокращению.

Показатели урожайности основных культур в Большеглушицком районе, согласно статистическим данным, носят изменчивый характер и во многом коррелируют с погодными (внешними) условиями. В последние годы отмечается стабильная положительная динамика урожайности зерновых, с 2010 года она выросла более чем на 50 %. В 2017 году произошел резкий рост урожайности пшеницы, гречихи, моркови, и - в то же время - значительное снижение урожайности кукурузы, бахчевых и зернобобовых культур. Засуш-

ливые весна и лето пагубно сказываются на урожайности картофеля и овощей. Максимальная урожайность этих культур отмечалась в 2007 году - 159 и 224 центнера с гектара, соответственно. В засушливом 2010 году отмечался минимум урожайности по картофелю и овощам за исследуемый период - 58,7 и 143 центнера с гектара, соответственно. Для картофеля это был самый низкий показатель урожайности с 1993 года.

Эффективность в сельском хозяйстве зависит не только от погоды, но и от организации производства². Внесение удобрений - как минеральных, так и органических - носит в районе стабильный характер, изменяется лишь их объем. Сложное экономическое положение сельскохозяйственных организаций сдерживают возможность закупки, а, следовательно, и внесения качественных удобрений на поля Большеглушицкого района. Однако без этого невозможно обеспечить рост эффективности использования земель как в целом по муниципальному району, так и по отдельным хозяйствам и организациям³.

Снижение доли животноводства в структуре валовой продукции сельского хозяйства показывает лишь смену интересов сельхозпроизводителей, а не упадок отрасли. Развитие животноводческого производства в целом стабильно, хотя и не лишено перепадов (табл. 3).

Таблица 3

Динамика производства продуктов животноводства Большеглушицкого района, тонн

Годы	2008	2009	2014	2015	2016	2017
Скот и птица в живой массе	3790	3940	3864	3368	3178	3237
Молоко	22614	18918	16100	16095	16624	16934
Яйца, тысяч штук	7064	7717	5092	4151	3852	3490
Шерсть	10	13	28	30	33	30
Мед	26	13	15	12	15	12

Если тенденция первого десятилетия XXI века была направлена на снижение поголовья скота, что особенно было заметно в свиноводстве, то с 2010 года наметилась положительная динамика поголовья рогатого скота, в частности, заметен позитивный сдвиг в разведении овец и коз.

Особенностью животноводства Большеглушицкого района является сокращение мясного направления и восстановление производства шерсти, о чем можно судить по динамике производства основных видов животноводческой продукции.

Анализ данных, представленных в государственной статистической базе данных, показал отрицательную динамику в производстве всеми хозяйствами района мяса скота и птицы. За 2004-2017 годы оно сократилось на 2,2 тыс.тонн, что составило 59,3 % от производства базисного периода. Основными производителями этого вида сельхозпродукции являются хозяйства населения (72 %), хотя в более ранние периоды их доля достигала 85 %. Так же отмечается отрицательная динамика в производстве молока - с 2004 по 2017 год сокращение в объемах его производства составило 23,9 %. В районе наблюдается рост производства шерсти, с 2008 года зафиксирован рост этого показателя в 2,5 раза, и к концу исследуемого периода производство составило около 30 тонн.

Как свидетельствует официальная статистика, в хозяйствах населения в 2013-2017 годах было произведено более половины всех видов животноводческой продукции. Что касается таких продуктов животноводства, как яйца и мед, фактически весь их объем

производится в хозяйствах населения, и лишь незначительная доля приходится на фермерские хозяйства и индивидуальных предпринимателей⁴.

Из-за отсутствия полной информации о продуктивности животноводства в районе в статистических базах данных и официальных изданиях провести анализ за исследуемый период представляется сложной задачей. Есть информация только по надоям молока и привесу КРС.

Надои молока не имеют стабильной динамики. Из-за сложных климатических условий 2010 года произошло снижение кормовой базы и, как следствие, в тот год был зафиксирован минимальный надой молока - 2,28 тонн. Это был не самый худший год в истории - в 1997 году надой составил 1,87 тонн молока. С 2004 года по 2012 год положительной динамикой характеризуется среднесуточный привес КРС, после чего он стал сокращаться.

В целом, несмотря на трудности развития, перспективы сельского хозяйства в районе видятся нам в положительном ключе. Большую роль в этом играют реализуемые целевые программы "Развитие семейных животноводческих ферм" и "Поддержка начинающих фермеров", а также выдаваемые областные и федеральные гранты на развитие малых форм хозяйствования, в том числе для начинающих фермеров.

¹ Муниципальные районы: теория и практика: монография / В. В. Воронин, Б.И. Кочуров и др. - М.: Русайнс, 2017. - 486 с.

² Реальный сектор экономики России: стратегии управления, инвестиции и инновации: монография / под ред. Косяковой И.В. - М.: Перо, 2016. - 215 с.

³ Жапакова А.А. Организация и устройство территории севооборотов ООО "Березовское" муниципального района Большеглушицкий Самарской области. - Современные проблемы агропромышленного комплекса: Сборник научных трудов 71-й Международной научно-практической конференции. 2018. - С. 59-60.

⁴ Перстенева, Н.П., Токарев Ю.А. Распределение муниципальных районов Самарской области по показателям сельского хозяйства. - Проблемы развития предприятий: теория и практика. Материалы 15-й Международной научно-практической конференции, посвященной 85-летию Самарского государственного экономического университета, 27-28 октября 2016 г. - Ч. 3. - С. 97-99.

PRODUCTION INDICATORS OF AGRICULTURE BOLSHELUSHITSKY DISTRICT

© 2019 Tokarev Yury Alekseevich
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
© 2019 Usmanov Denis Rafayevlevich
Undergraduate
Samara State University of Economic
E-mail: tokarev_ya@mail.ru

Keywords: agriculture, dynamics, structure, production.

The article investigates the dynamics and structure of indicators of agriculture Bolsheglushitsky district of Samara region, studied structural changes in the production of gross agricultural products, acreage and livestock production. Difficulties and development and prospects of agriculture of this area are noted.

ЗНАЧЕНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ ЧЕШСКОЙ КРОНЫ В СОВРЕМЕННОЙ МИРОВОЙ ФИНАНСОВОЙ СИСТЕМЕ

© 2019 Фадеева Анастасия Евгеньевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: anastasiafadeevaaa@gmail.com

Ключевые слова: чешская крона, российский рубль, евро, доллар, Национальный Банк Чехии, динамика валютного курса.

Проанализирована динамика курса чешской кроны по отношению к евро, доллару и российскому рублю. Кроме того, выявлена роль и основные перспективы дальнейшего функционирования чешской кроны.

Чехия - на сегодняшний день является достаточно развитым во всех отношениях государством - с высоким уровнем экономического, политического и социального развития. Чешская республика расположена в Восточной Европе. Численность населения на сегодняшний день составляет 10,5 миллионов человек.

Чешская крона - официальная денежная единица Чешской Республики². Данная денежная единица считается относительно молодой - ее появление относят к 1993 году, после распада Чехословакии она пришла на смену чехословацкой кроне. Официальное название чешской кроны - *koruna česká*. Код стандарта ISO 4217 - CZK³.

Важной особенностью чешской кроны является то, что даже после вступления Чешской Республики в Евросоюз, она не отказалась от собственной валюты.

Однако на сегодняшний день существует реальная возможность перехода к евро, как национальной валюте Чехии - об этом упомянул Президент Чешской Республики Милош Земан. Однако для введения евро на территории Чехии существует множество трудностей, среди которых: значительный дефицит бюджета страны, а также кризисная ситуация в экономике⁴.

Многие специалисты в области экономики указывают на то, что вопрос введения евро на территории Чешской Республики является сугубо политическим моментом.

Существует еще одно препятствие для принятия Чехией евро в качестве национальной валюты - невозможность Национальным Банком после данного действия осуществлять самостоятельную валютную политику, что впоследствии может оказать негативное влияние на инфляционные процессы в экономике⁶. Именно по этой причине необходимость введения евро в Чехии находится под большим вопросом.

Кроме того, население Чехии не желает смены своей национальной валюты на евро - в качестве одной из причин был назван "неприятный дизайн евро". Помимо это-

* Научный руководитель - Борлакова Татьяна Евгеньевна, старший преподаватель.

го, граждане Чехии прекрасно понимают вероятность повышения уровня цен, в том числе, на товары первой необходимости - это является наибольшим страхом для населения⁷. Кроме того, люди опасаются роста зависимости не только валютной и экономической, но и социальной политики от других стран Евросоюза. Однако, несмотря на это, результатом последних переговоров Европейского совета и главы Чешской республики стала ориентация на вероятное введение в обращение евро на территории Чехии в 2020 году.

Теперь проанализируем курс чешской кроны к ведущим валютам мировой финансовой системы: доллару и евро⁸. Кроме того, рассмотрим динамику курса чешской кроны к рублю.

Так как исследовать динамику курса валюты за длительный промежуток времени достаточно тяжело, более оптимально - рассмотреть короткий временной период (например, за последние 20 дней).

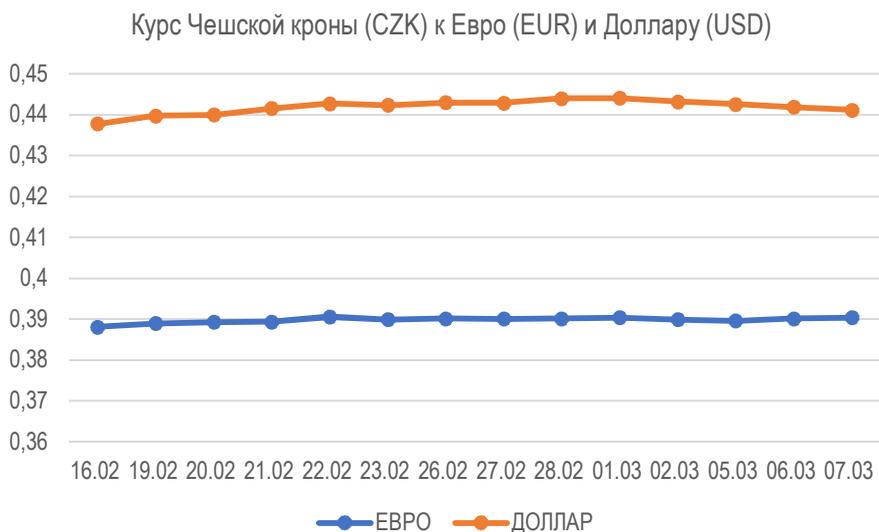


Рис. 1. Курс Чешской кроны к Евро и Доллару за период 16.02 - 07.03

Выше приведена динамика курса чешской кроны к евро и доллару (сколько евро (EUR) и долларов (USD), соответственно, содержится в 10 чешских кронах (CZK)). Исходя из приведенных данных, мы можем видеть незначительное колебание курса кроны к евро и доллару - при этом, колебание курса кроны к доллару несколько больше, нежели к евро - мы можем видеть это в начале марта 2019 года. Данный факт еще раз указывает на относительную стабильность курса чешской кроны к евро. Причина вполне ясна - единая экономическая политика Евросоюза несмотря на то, что Чехия до сих пор сохраняет собственную валюту.

Далее необходимо проанализировать курс чешской кроны к рублю⁸.



Рис. 2. Курс Чешской кроны к Российскому Рублю за период 16.02 - 07.03

Выше приведена динамика курса чешской кроны к российскому рублю (сколько российский рубль (RUB) содержится в 10 чешских кронах (CZK)). Исходя из представленных выше данных, можно сделать вывод о том, что за последние 20 дней наблюдалось значительное колебание чешской кроны по отношению к российскому рублю - это может объясняться также и достаточно "слабой", неустойчивой позицией рубля по отношению к кроне.

Необходимо отметить, что динамика курса чешской кроны определяется множеством факторов, среди которых можно выделить:

- наличие, так называемых, "туристических сезонов", когда приток туристов в страну настолько большой, что спрос на валюту растет значительными темпами - соответственно, растет и курс кроны;
- какие-либо изменения в денежно-кредитной политике Национального Банка;
- характер внешнеторговых операций Чешской республики с другими странами;
- геополитическая обстановка и наличие неопределенности в экономике, политике, социальной сфере и т.д.

Таким образом, чешскую крону на сегодняшний день с трудом можно назвать наиболее перспективной валютой в Европе. Данный факт можно объяснить относительной "молодостью" валюты, а также ее вероятной сменой на более "сильную" и "влиятельную" валюту - евро. Скорее всего, это лишь дело времени. Несмотря на это чешская крона является достаточно стабильной и "узнаваемой" валютой в большинстве европейских стран. Именно на основе этой валюты на протяжении более, чем двадцати лет происходило становление экономики новой европейской страны - Чешской Республики. Экономическая мощь и самобытность экономической системы страны обязана отчасти именно чешской кроне.

¹ Артемов, Н. М. Валютные рынки / Н.М. Артемов. - М.: Профобразование, 2016. - 323 с.

² Балабанов, И.Т. Валютные операции / И.Т. Балабанов. - М.: Финансы и статистика, 2014. - 144 с.

³ Понаморенко, В. Е. Валютное регулирование и валютный контроль / В.Е. Понаморенко. - М.: Омега-Л, 2015. - 304 с.

⁴ Симионов, Ю. Ф. Валютные отношения. Учебное пособие / Ю.Ф. Симионов, Б.П. Носко. - М.: Феникс, 2017. - 320 с.

⁵ Тихомирова, Л.В. Валютные операции. Нормативные акты, официальные разъяснения, судебная практика / Л.В. Тихомирова. - М.: Тихомиров М.Ю., 2015. - 863 с.

⁶ Яковлева Мария Александровна. Банковский сектор чешской Республики на современном этапе развития // Бизнес в законе. Экономико-юридический журнал. №4. 2015. С. 34-38.

⁷ Яковлева Мария Александровна. Специфика участия чешской Республики в процессе европейской валютной интеграции // Бизнес в законе. Экономико-юридический журнал. №2. 2015. С. 22-26.

⁸ Чешский национальный банк [Электронный ресурс]: [официальный сайт] / Česká národní banka - Электрон. текст. дан. - Praha, 2003-2019. - Режим доступа: <http://www.cnb.cz/cs/index.html> - Загл. с экрана.

THE VALUE AND PROSPECTS OF THE CZECH CROWN IN MODERN GLOBAL FINANCIAL SYSTEM

© 2019 Fadeeva Anastasia Evgenievna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: anastasiafadeevaaa@gmail.com

Keywords: Czech Koruna, Russian ruble, Euro, dollar, Czech national Bank, exchange rate dynamics.

The dynamics of the Czech Koruna against the Euro, the dollar and the Russian ruble is analyzed. In addition, the role and main prospects for the further functioning of the Czech crown were identified.

УДК 656.025

Код РИНЦ 06.00.00

СТРАХОВАНИЕ ГРУЗОВ ПРИ МЕЖДУНАРОДНЫХ ПЕРЕВОЗКАХ

© 2019 Черняева Кристина Николаевна

студент

© 2019 Кириллова Лариса Константиновна

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: christinachernyaeva@mail.ru

Ключевые слова: международные перевозки, транспортировка, страхование грузов, риски.

В настоящее время отрасль международных перевозок расширяется, через границы стран ежедневно отправляются грузы различными видами транспорта. Для обеспечения защиты от рисков потери или повреждения товара, а также для своевременного возмещения понесенных потерь и защиты собственных интересов необходимо застраховать груз.

Важным фактором развития экономических отношений между государствами, а также одной из основных статей дохода многих компаний является транспортировка грузов между государствами, что связано с определенными рисками. При международной перевозке страхование не только защищает от рисков, связанных с потерей, хищением или повреждением грузов, но и позволяет быстро возместить понесенные убытки, а также защитить собственные интересы и интересы иностранных партнеров.

Заключение договоров транспортного страхования грузов в Российской Федерации не выделено в отдельную группу и осуществляется по правилам, применяемым ко всем видам товаров. В связи с тем, что ГК РФ выделяет морское страхование как специальный вид страхования, все вопросы, связанные со страхованием грузов при морских перевозках отражены в Кодексе торгового мореплавания¹.

Объектом страхования могут быть грузы, перевозимые различными видами транспорта: нефтепродукты, лесоматериалы, минеральные удобрения, медицинское и строительное оборудование, автомобили, драгоценные металлы, произведения искусства, выставочные материалы, а также продукты питания и товары народного потребления. Транспортное страхование подразделяют на²:

1. Страхование "каско". Используется при страховании подвижного состава, участвующего в международных перевозках. Этот тип страхования нацелен на компенсацию ущерба от повреждения или потери транспортного средства, а также страхование пассажиров и самого груза;

2. Страхование "карго". Данный вид страхования предусматривает защиту от потерь посредством страхования грузов во время транспортировки без страхования самого транспортного средства. Объект страхования - это убытки, являющиеся результатом потери, недостатка или повреждения груза, транспортные и других платежи, а также ожидаемая прибыль;

3. Страхование ответственности перевозчика за груз перед его владельцем. Направлено на защиту собственных финансовых и имущественных интересов перевозчика при осуществлении международных перевозок и транспортно-экспедиторской деятельности.

Несмотря на то, что страхование грузов в России не является обязательным по законодательству, эта услуга становится все более распространенной для внутренних перевозок и особенно для международных.

В настоящее время многие транспортные компании предлагают услуги по страхованию груза, при этом также можно застраховать груз напрямую у страховой компании. В таблице 1 представлена статистика по "карго" страхованию международных грузов³.

Статистика по страхованию международных грузов

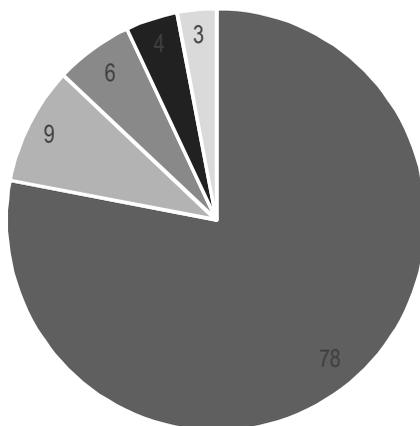
Страховая компания	Взносы, тыс. руб.			
	2015	2016	2017	2018
СОГАЗ	2 391 942	2 454 168	2 500 222	2 502 454
Независимая страховая компания	1 733 737	1 821 733	1 798 452	1 900 245
Респект-полис	1 397 410	1 454 124	1 569 235	1 645 364
Альянс	976 291	1 021 263	1 087 878	1 112 454
Ингосстрах	932 085	933 197	932 211	1 087 115

На протяжении данного периода бесспорным лидером по страхованию международных грузов является компания "СОГАЗ". У компании "Респект-полис" и "Альянс" наблюдается положительная динамика, идущая на увеличение. А у компании "Независимая страховая компания" и "Ингосстрах", наоборот, заметный спад, так как в 2017 году доля страховых взносов значительно упала. Таким образом, можно сделать вывод, что страховые компании России, осуществляющие международное страхование грузов, развиваются достаточно быстрыми темпами.

У каждой страховой компании есть своя тарифная сетка для расчета стоимости страхования товара при международных перевозках. В среднем, тарифы варьируются от 0,05% до 0,3% от объявленной стоимости груза.

Каждый вид транспорта имеет свой уровень страхового риска, поэтому для различного вида транспорта используются разные процентные ставки. Например, минимальную ставку страхования имеет доставка авиатранспортом, так как данный способ перевозки грузов считается самым безопасным, но страховать грузы все же рекомендуется, так как есть риск хищения в аэропортах. Особенно это относится к ценным и дорогостоящим грузам, так как данные категории грузов, как правило, перевозятся именно воздушным транспортом. Более высокий страховой риск имеет морская доставка, а значит и более высокую ставку страхования. Повреждение при погрузке-выгрузке в порту, транспортировке груза, погодные условия - все это риски, связанные с данным видом перевозки. Несмотря на высокую степень риска в некоторых случаях отправка груза водным транспортом является единственным способом доставки его к месту назначения. Железнодорожные перевозки также связаны с рядом страховых рисков, таких как повреждение в случае схода вагонов, а также при погрузке-выгрузке и хищении груза. Самую высокую ставку страхования имеет автомобильная доставка, так как данный вид транспортировки грузов является наименее безопасным. К рискам в данном случае можно отнести техническое состояние автомобилей и его возможные поломки, а также качество дорог и погодные условия. Все это может частично повредить груз или даже привести к полной его утрате.

На рисунке 1 представлена структура портфеля по страхованию международных грузов по различным видам транспорта⁵.



■ Автомобильный ■ Смешанный ■ Железнодорожный ■ Морской ■ Авиационный

Рис. 1. Структура портфеля АО "СОГАЗ" по страхованию международных грузов по видам транспорта, %

На данной диаграмме можем наблюдать наиболее сильный перевес в доле страхования международных перевозок за категорией автомобильных грузоперевозок. В связи с этим можно сделать вывод о том, что это самый распространенный вид грузоперевозок, когда как наименее востребованными являются авиационные грузоперевозки, их доля в портфеле равна всего 3%.

В международной торговле при всем многообразии ее форм выработаны основные условия продаж тех или иных товаров, которыми предусматривается механизм образования цены товара и обязательства, принимаемые на себя сторонами в этой сделке.

Наиболее распространенными являются четыре основных условия, на которых заключаются торговые сделки:

1. СИФ (стоимость, страхование и фрахт). В соглашениях данного типа расходы различных типов принимаются продавцом, как сигнал об успешном транзите, который он оплачивает и возмещает до тех пор, пока груз не будет получен покупателем, а груз не может считаться доставленным до тех пор, пока он не будет находиться в распоряжении покупателя.

2. КАФ (стоимость и фрахт). В контрактах данного типа указывается, что продавец должен своевременно оплачивать все возможные расходы по фрахту до точки назначения, но все возможные риски переходят на покупателя только тогда, как груз зайдет в порт назначения.

3. ФОБ ("свободно на борту"). Контракты фоб дают возможность продавцу освободиться от ответственности перед покупателем за отправленный груз с момента его отправки, в этом случае всю ответственность и риски берет на себя покупатель.

4. ФАС ("свободно вдоль борта судна"). В договорах данного типа предусматривается, что продавец не несет на себе никаких расходов, всевозможных рисков и обязанностей с момента доставки груза к борту, указанного покупателем, судна, но он несет ответственность за освобождение товара от пошлин для вывоза.

В таблице 2 приведена структура товарооборота крупнейших европейских портов за 2018 год (млн. тонн)⁴.

Таблица 2

Структура товарооборота крупнейших европейских портов за 2018 год (млн. тонн)

Товар	Гамбург	Бременхафен	Амстердам	Роттердам	Антверпен	Зибрудж	Ле Гавре
Сельско-хоз. продукция	6,5	0,8	8,7	10,4	1	-	0,1
Руды и отходы черных металлов	10	3,9	10,4	44	7,5	-	-
Уголь	5,2	1,8	22,2	28,6	9,9	-	2,5
Насыпные грузы	5	1,6	1,7	12	9	1,8	2,1
Нефть	4,9	-	-	100,4	4,5	-	34,6
Нефтепродукты	8,1	1,7	30,7	58,6	25	5,9	13
Наливные грузы	2,7	-	3,1	35	9,8	0,3	1,4
Контейнеры	95,1	55,1	3,9	107	101,4	21,2	24,8
Погрузка/ разгрузка	-	-	1,1	17,9	4,4	11,8	1,9
Итого	140,4	74,6	9,7	421,1	189,4	42	80,5

Одним из наиболее развитых крупнейших европейских портов являются порты Роттердам, Антверпен и Гамбург, товарооборот которых превышает 140 млн. тонн в год и слабо развитые порты, такие как Амстердам, Зибрудж и Бременхафен, товарооборот которых не превышает 75 млн. тонн в год. Самый крупный и хорошо развитый европейский порт Роттердам ежегодно принимает 100 млн. тонн нефти и 107 млн. тонн контейнеров, 58,6 млн. тонн нефтепродуктов и 44 млн. тонн руды и отходов черных металлов.

Таким образом, страхование грузов - это очень важная и необходимая процедура. Все международные перевозки имеют определенные риски, а страхование не только защищает от рисков потери или повреждения товара, но также позволяет вовремя возместить понесенный ущерб и защитить собственные интересы и интересы иностранных партнеров⁶.

¹ Лазарев В.А. Трансграничная логистика в евразийском таможенном союзе [Текст] / В.А. Лазарев, В.И. Воронов // Институт управления на транспорте, в индустрии туризма и международного бизнеса ГУУ. - М.: ГУУ, - 2014. - С. 15.

² Воронов В.И. Международные товаропроводящие сети [Текст] / В.И. Воронов, А.В. Воронов // Маркетинг. - 2015. - №6 (133). - С. 20-28.

³ Рейтинг страховых компаний [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://www.banki.ru/insurance/ratings/>

⁴ Товарооборот через морские порты России уверенно растет перевозках [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://geo-politica.info/tovarooborot-cherез-morskie-porty-rossii-uverenno-rastyot.html>.

⁵ Годовой отчет АО "СОГАЗ" за 2017 год [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://www.sogaz.ru/upload/iblock/cfd/godovoy-otchet.pdf>.

⁶ Кириллова Л.К., Пермякова А.А. Особенности и тенденции развития международных перевозок сборных грузов [Текст] / Кириллова Л.К., Пермякова А.А. // Российская наука: актуальные исследования и разработки сборник научных статей I Всероссийской заочной научно-практической конференции, посвященной 85-летию Самарского государственного экономического университета. Самарский государственный экономический университет. - 2016. - С. 86-92.

INSURANCE OF GOODS IN INTERNATIONAL TRAFFIC

© 2019 Chernyaeva Christina Nikolaevna
Student

© 2019 Kirillova Larisa Konstantinovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: christinachernyaeva@mail.ru

Keywords: international transportation, transportation, cargo insurance, risks.

Currently, the international transport industry is expanding, goods are sent through the borders of the countries on a daily basis by various modes of transport. To ensure protection against the risks of loss of or damage to the goods, as well as for timely compensation of losses incurred and protection of own interests, it is necessary to insure the goods.

УДК 338

Код РИНЦ 06.00.00

РЕГУЛИРОВАНИЕ РЫНКА ЭЛЕКТРОННЫХ ДЕНЕГ: ЗАРУБЕЖНАЯ И ОТЕЧЕСТВЕННАЯ ПРАКТИКА

© 2019 Чечёноква Елена Анатольевна*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: chechenkova_ea@mail.ru

Ключевые слова: рынок электронных денег, электронные денежные средства, платежные системы, электронные платежные услуги, денежный оборот.

В статье раскрывается содержание понятия электронные денежные средства, рассматриваются проблемы регулирования рынка электронных денег в современной России и за рубежом. Характеризуются подходы Европейского союза, США и Китая в вопросах регулирования оборота электронных денежных средств в условиях современного финансового рынка.

Интернет сегодня является одним из ключевых инструментов ведения предпринимательской деятельности. Основой ведения предпринимательской деятельности в сети Интернет являются информационные технологии. Одним из главных трендов сегодняшнего дня в этом аспекте являются "электронные деньги".

Данный термин начала впервые звучать в работах зарубежных авторов. Со временем его начали исследовать и отечественные ученые.

* Научный руководитель - **Левченко Лариса Владимировна**, кандидат экономических наук, доцент.

Впервые идея "электронных денег" была выдвинута Дэвидом Чаумом в самом конце 70-х годов XX-го столетия¹. Сегодня основная масса ученых, исследующих вопрос "электронных денег" придерживаются мнения о том, что данная категория представляет собой явления, при котором осуществляется "электронное хранение (запас) денежной стоимости с помощью технического устройства для осуществления платежей".

Российские исследователи понимают данный термин немного иначе. Под "электронными деньгами" понимают схему безналичных расчетов с применением денежных средств в банковском компьютере, пересылающих их по своим сетям. А известных советский экономист Ю.В. Пашкус отмечает "Новым моментом в движении депозитных денег является переход от традиционных форм совершения безналичных платежей к системе расчетов с помощью ЭВМ, получивших название "электронные деньги"².

В свою очередь, отечественный ученых В.Ю. Иванова считает, что "электронные денежные средства являются prepaid финансовым продуктом"³. Основывается данное мнение прежде всего на Указе Банка России от 03.07.1998 №277-У "О порядке выдачи регистрационных свидетельств кредитным организациям - резидентам на осуществление эмиссии prepaid.

Делая вывод из умозаключение многих отечественных и иностранных ученых, исследовавших вопрос "электронных денег" можно сказать, что это явление не означает появление новых видов денег, в то время как данное явление можно охарактеризовать как появление новой формы оборота денежных средств, безналичных денежных средств⁴.

Электронные денежные средства широко распространены в странах Европы, Азии и в США. В Европе электронные денежные средства подлежат обязательному лицензированию, что влечет за собой невозможность использования электронных денежных средств, лицензированных в одной стране, платежными системами, использующими электронные денежные средства в других странах.

Электронные платежные системы Евросоюза сконцентрированы в основном в таких странах как Германия, Великобритания и Люксембург. Контроль за электронными платежными системами осуществляется в соответствии с Директивой №2009/110/ЕС Европейского парламента и Совета Европейского союза "Об учреждении и деятельности организаций, эмитирующих электронные деньги, о пруденциальном надзоре за их деятельностью, а также об изменении Директив 2005/60/ЕС и 2006/48/ЕС и об отмене Директивы 2000/46/ЕС"⁵. В отличие от Европейского союза, органы власти США рассматривают электронные деньги в виде модифицированных средств платежа, в свою очередь, распространяя на них уже действующие режимы урегулирования. Учитывая, что разным видам электронных денежных средств свойственен свой набор потребительских характеристик и рисков, можно предположить, что будет происходить дифференциация регулирования в рассматриваемой области⁶.

¹ David Lee Chaum. "Computer Systems Established, Maintained and Trusted by Mutually Suspicious Groups." University of California, Berkeley, 1982.

² Пашкус Ю.В. Деньги: прошлое и современность. - 1990. - С. 64.

³ Иванов В.Ю. Проблемы правовой квалификации расчетов "электронными деньгами" // Банковское право. - 2018. - № 3. - С. 33.

⁴ Марина М.М. Электронные деньги // В сб. ст. Междунар. науч.-практ. конф. "Инновационные технологии в науке нового времени" (1 февраля 2017 г., Уфа). - Уфа: НИЦ АЭТЕРНА, 2017. - С. 123.

⁵ Directive 2000/46/EC of the European Parliament and of the Council of 18 September 2000 on the taking up, pursuit of and prudential supervision of the business of electronic money institutions

⁶ Кудряшова И.А., Левченко Л.В. Современные причины и факторы развития международной торговли. Экономическое развитие России: ловушки, развилки и переосмысление роста материалы Международной научно-практической конференции. Под редакцией И.В. Шевченко. 2017. С. 47-50.

REGULATION OF THE ELECTRONIC MARKET: FOREIGN AND DOMESTIC PRACTICES

© 2019 Chechenkova Elena Anatolyevna,
Master Student
Samara State University of Economic
E-mail: chechenkova_ea@mail.ru

Keywords: electronic money market, electronic cash, payment systems, electronic payment services, cash flow.

The article reveals the content of the concept of electronic money, discusses the problems of regulation of the electronic money market in modern Russia and abroad. The approaches of the European Union, the USA and China in the issues of regulating the circulation of electronic money in the conditions of the modern financial market are characterized.

УДК 311:336.7
Код РИНЦ 83.29.13

ИССЛЕДОВАНИЕ ДИНАМИКИ И СТРУКТУРЫ ПАССИВНЫХ ОПЕРАЦИЙ ПАО "СБЕРБАНК"

© 2019 Чистик Ольга Филипповна
доктор экономических наук, профессор
© 2019 Сарбитова Ирина Леонидовна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: yurijchistik@yandex.ru, sarbitova_irina_leonidovna@mail.ru

Ключевые слова: пассивные операции, коммерческий банк, рентабельность, достаточность капитала, структурные сдвиги, клиентоориентированность.

В статье рассмотрена необходимость укрепления и развития банковской системы, направленных на повышение ее устойчивости. На базе ПАО "Сбербанк" - коммерческого банка, занима-

ющего значительный удельный вес на рынке вкладов, проанализирована динамика собственных средств и выполнен анализ состояния пассивов организации за период 1999-2017 годы. Установлена растущая тенденция объема собственных средств. Анализ пассивов показал стабильность их среднегодовых темпов роста при имеющей место тенденции к их замедлению. Результаты исследования позволяют установить, что привлечение ресурсов является основой деятельности организации и она предпринимает меры для оптимизации структуры активов и пассивов.

Практически два века ПАО "Сбербанк" является одним из основных коммерческих банков в Российской Федерации. Он занимает большой удельный вес на рынке вкладов: 46% вкладов населения, 38,7% кредитов физическим лицам и 32,2% кредитов юридическим лицам.

С пространственно-географической точки зрения на данный момент "Сбербанк" - 12 территориальных банков и более 16 тысяч отделений по всей стране, в 83 субъектах РФ. Клиентами являются более 110 миллионов граждан, за рубежом клиентура составляет около 13 миллионов человек.

На наш взгляд, ПАО "Сбербанк" является наиболее привлекательным для рассмотрения российским коммерческим банком еще и потому, что основным акционером и учредителем Сбербанка России является Центральный банк Российской Федерации, который владеет 50% уставного капитала плюс одна голосующая акция.

Аргументировать выбор можно, определив динамику его основных финансовых показателей в сравнении с 2016 годом: прирост чистой прибыли на 38,2%, рентабельности капитала на 3,4%, рентабельность активов на 0,8%, кредитного портфеля до вычета резерва под обесценение на 6,6%, прибыли на обыкновенную акцию на 38,3%.

Наиболее значимым финансовым показателем для рассмотрения по нашей теме является коэффициент достаточности базового капитала 1-го уровня по стандарту Базель III, который равен 11,4% в 2017 году.

По оперативным данным значения нормативов ПАО Сбербанк" на 1.01.2018: Н1.1 - 10,7% (min значение = 4,5%), Н1.2 - 10,7% (min значение = 6,0%), Н1.0 - 14,9% (min значение = 8,0%).

Представленные нормативы ПАО "Сбербанк" также свидетельствуют о его хорошем положении и подтверждают его главенствующую роль в структуре коммерческих банков России.

На базе фактических данных с 1999 года по 2017 год мы, применив комплексный подход, выполнили полный анализ по пассивным операциям ПАО "Сбербанк", что в условиях развивающегося в последнее время финансового кризиса, выражающегося в дефиците ликвидности, анализ пассивов банка является актуальным, так как позволяет увидеть соотношение между наиболее стабильной и изменчивой частями капитала банка. В результате анализа разрабатываются определенные рекомендации для стимулирования желательных и устранения, сдерживания негативных и менее предпочтительных тенденций в деятельности банка, определяется система координирующих и регулирующих мероприятий.

Исследованию банковского сектора посвящены работы ряда российских и зарубежных ученых Рамазанов С.А., Тосунян Г. А., Долен Э. Дж., Кемпбелл К. Д., МакНотон Д., Карлсон Д. Дж и других. В этих работах рассматриваются активные и пассивные операции

коммерческих банков, выделяются основные тенденции и особенности операций финансовых регуляторов^{1,2,3,4}. Однако анализ пассивных операций коммерческих банков в рассматриваемых работах носит одномерный, теоретический подход, что недостаточно для составления сводного представления о структуре и изменении пассивных операций банков.

Для более качественного анализа необходимо проанализировать динамику изменения источников собственных средств ПАО "Сбербанк": мы пришли к выводу, что суммарный показатель источников собственных средств ПАО за 2017 год в 120,4 раза превышает, тот же показатель за 1999 год. Такое наращивание собственных средств свидетельствует как о превалировании на рынке деятельности ПАО "Сбербанк", так и о его стабильном положении. Динамика изменения эмиссионного дохода аналогична общей растущей тенденции объема собственных средств ПАО "Сбербанк": суммарный показатель эмиссионного дохода за 2017 год в 275,2 раза превышает тот же показатель за 1999 год. Среднегодовые темпы роста Пассивов ПАО "Сбербанк" стабильны и в среднем составляют 129% в год. Анализ показал, что среднегодовой темп роста пассивов имеет тенденцию к замедлению (табл. 1).

Особо хочется выделить крайнее (максимальное) изменение внутри пассивов: объем средств кредитных организаций, если рассматривать диапазон с 1999 по 2017 годы по среднегодовым темпам роста, замедлился на 24,3%; среднегодовой темп роста нераспределенной прибыли, если рассматривать диапазон с 1999 по 2017 годы по среднегодовым темпам роста, замедлился на 47,5%. Анализ состояния Пассивов ПАО "Сбербанк" показал, что их суммарный показатель за 2017 год в 92,1 раза превышает, тот же показатель за 1999 год.

Таблица 1

Среднегодовые коэффициенты роста Пассивов ПАО "Сбербанк"***

Диапазон анализируемых значений:	01.01.1999-01.01.2005	01.01.2005-01.01.2011	01.01.2011-01.01.2017
II. Пассивы			
Средства кредитных организаций	1,503	1,377	1,038
Средства клиентов, не являющихся кредитными организациями	1,432	1,264	1,167
В т.ч. Вклады (средства) физических лиц, в том числе индивидуальных предпринимателей	1,414	1,258	1,152
Выпущенные долговые обязательства	1,417	1,100	1,327
Прочие обязательства	1,152	1,200	1,322
Резервы на возможные потери по условным обязательствам кредитного характера, прочим возможным потерям и операциям с резидентами офшорных зон	-	-	1,082
Всего обязательств	1,424	1,271	1,167
III Источники собственных средств			
Средства акционеров (участников)	1,049	2,019	1,000
Эмиссионный доход	1,374	1,856	1,000
Переоценка основных средств	1,565	1,141	1,007
Резервный фонд	1,002	1,000	1,000

Диапазон анализируемых значений:	01.01.1999- 01.01.2005	01.01.2005- 01.01.2011	01.01.2011- 01.01.2017
Нераспределенная прибыль (непокрытые убытки) прошлых лет	2,406	1,293	1,263
Неиспользованная прибыль (убыток) за отчетный период	1,190	1,259	1,192
Всего источников собственных средств	1,396	1,350	1,180
ВСЕГО ПАССИВОВ	1,421	1,280	1,169

*Таблица составлена авторами самостоятельно. Исходные данные взяты с сайта ЦБ.

Для более полного исследования Пассивов ПАО "Сбербанк" необходимо проанализировать его структуру, применив коэффициент структурных различий В. Рябцева. Коэффициент Рябцева по всем пассивам за 2017 по сравнению с 1999 годом составил 0,069. Данный показатель характеризует меру структурных различий как весьма низкий уровень. Такой же стабильной неизменностью структур представлены обязательства ПАО "Сбербанк" с коэффициентом Рябцева равным 0,057. В структуре пассивов структурными сдвигам подверглись собственные средства: коэффициент структурных различий, рассчитанный по методике Рябцева, равен 0,748. Такой показатель означает противоположный тип структуры.

Анализ деятельность ПАО "Сбербанк" в области привлечения показал, что банк пользуется все большей популярностью у клиентов. Этот факт подтверждает динамика увеличения привлеченных банком вкладов населения и роста численности клиентов банка.

Анализ деятельность ПАО "Сбербанк" показал, что банк пользуется все большей популярностью у клиентов. Этот факт подтверждает динамика увеличения привлеченных банком вкладов населения и роста численности клиентов банка.

В условиях рыночных отношений развитие и укрепления банковской системы направлено на повышение ее устойчивости, расширения состава и повышения качества банковских услуг, защиту интересов вкладчиков. Для этого ПАО "Сбербанк" расширяет ресурсную базу и предпринимает меры для обеспечения оптимизации структуры активов и пассивов. Привлечение ресурсов для ПАО "Сбербанк" является основой его деятельности, приоритетной задачей, без решения которой он не может существовать. Раньше основное внимание уделялось операционному подходу, активно развивалось продуктивное предложение, сегодня происходит изменение банковской модели в сторону клиентоориентированной.

¹ Рамазанов С.А., Одинокоев В.А. Совершенствование инструментария денежно-кредитной политики // Московский университет им. С.Ю. Витте, филиал Московского университета им. С.Ю. Витте в г. Нижний Новгород. - Москва, 2014.

² Тосунян Г. А. К вопросу об укреплении банковского сектора в текущей экономической ситуации // Деньги и кредит. - 2016. - № 3. - С. 7-11.

³ Долен Э. Дж., Кемпбелл К.Д., Р. Дж. Деньги, банковское дело и денежно-кредитная политика. М.; Л., 2014.-120 С.

⁴ Диана МакНотон, Дональд Дж. Карлсон и др. Банки на развивающихся рынках: В 2 т. Т.1. Укрепление руководства и повышение чувствительности к переменам // Пер. с англ. - М: Финансы и статистика, 2013. - 318 С.

ANALYSIS OF LIABILITY ACCOUNTS OPERATIONS STRUCTURE OF PJSC "SBERBANK"

© 2019 Chistik Olga Filippovna

Doctor of Economics, Professor

© 2019 Sarbitova Irina Leonidovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: yurijchistik@yandex.ru, sarbitova_irina_leonidovna@mail.ru

Keywords: passive operations of commercial Bank, profitability, capital adequacy, structural change, customer focus.

The article discusses the need to strengthen and develop the banking system aimed at improving its stability. On the basis of PJSC "Sberbank" - the commercial Bank, which occupies a significant share in the Deposit market, analyzed the dynamics of its own funds and analyzed the state of liabilities of the organization for the period 1999-2016. The growing trend in the volume of own funds has been established. The analysis of liabilities showed the stability of their average annual growth rates with a tendency to slow down. The results of the study allow us to establish that the attraction of resources is the basis of the organization's activities and it takes measures to optimize the structure of assets and liabilities.

УДК 311:336.7

Код РИНЦ 83.29.13

ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ПАССИВАМИ БАНКА И ИСТОЧНИКАМИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ

© 2019 Чистик Ольга Филипповна

доктор экономических наук, профессор

© 2019 Сарбитова Ирина Леонидовна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: yurijchistik@yandex.ru, sarbitova_irina_leonidovna@mail.ru

Ключевые слова: пассивные операции, коммерческий банк, структурные различия, конкурентоспособность, вклады.

В статье рассмотрена необходимость совершенствования технологий и механизмов управления пассивами коммерческих банков. Применили информационно-методический подход к анализу пассивных операций в деятельности коммерческого банка - ПАО "Сбербанк" с 1999 года по 2017 год.

В условиях рыночной экономики особую важность приобретает процесс формирования банковских пассивов, оптимизации их структуры и в связи с этим - качество управления всеми источниками денежных средств, которые образуют ресурсный потенциал

банка. Соответственно создание ресурсной базы для развития деятельности коммерческого банка является его первостепенной задачей.

Поэтому каждый банк стремится постоянно наращивать свои ресурсы. Деятельность банка¹, логично, ограничена имеющимися в его распоряжении свободными денежными средствами. Следовательно, операции, по результатам которых происходит формирование ресурсов банка², играют главенствующую роль. Поэтому важно показать, какие это ресурсы, так как именно пассивные операции определяют объем и масштабы доходных операций.

Нами применен информационно-методический подход к анализу пассивных операций в деятельности коммерческого банка с 1999 года по 2017 год.

ПАО "Сбербанк"³- основной коммерческий банк-кредит для российской экономики. Он занимает большой удельный вес на рынке вкладов: 46% вкладов населения, 38,7% кредитов физическим лицам и 32,2% кредитов юридическим лицам.

С пространственно-географической точки зрения на данный момент "Сбербанк" - 12 территориальных банков и более 16 тысяч отделений по всей стране, в 83 субъектах Российской Федерации, расположенных на территории 11 часовых поясов. В Российской Федерации клиентами являются более 110 миллионов граждан, за рубежом клиентура составляет порядка 13 миллионов человек.

Определяющее значение имеет собственный капитал банка⁴, потому что он является фундаментом развития деятельности банка и его гарантом. Большая доля собственного капитала банка делает сам банк самостоятельнее, а его деятельность разностороннее и крупномасштабнее. На данный момент в среднем у большинства банков России доля собственных средств в разы меньше привлеченных (примерно 20-23% от совокупного капитала банка)⁵. В абсолютном же выражении доля собственных средств безусловно увеличивается. Данное увеличение преимущественно происходит за счет выпуска ценных бумаг, также повторной эмиссии, создания резервов и фондов, формирующихся из прибыли банка.

Анализ состояния Пассивов ПАО "Сбербанк" (рис.1) показал, что суммарный размер пассивов за 2017 год в 92,1 раза превышает его значение за 1999 год.

Среднегодовые темпы роста Пассивов ПАО "Сбербанк" стабильны и в среднем составляют 129%. Проанализировав показатели за рассматриваемые периоды можно прийти к выводу, что среднегодовые темпы роста пассивов имеют тенденцию к замедлению.

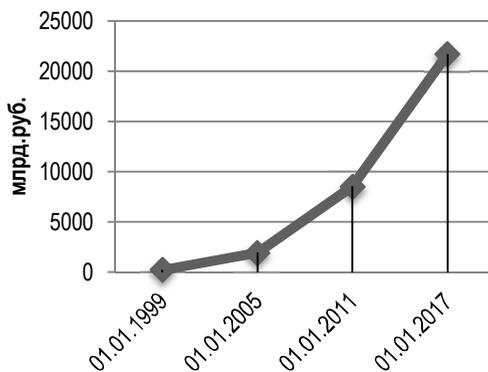


Рис. 1. Состояние пассивов ПАО "Сбербанк"

Для более полного анализа Пассивов ПАО "Сбербанк" необходимо проанализировать его структуру, применив коэффициент структурных различий, разработанный В.М. Рябцевым. Коэффициент Рябцева по всем пассивам за 2017 по сравнению с 1999 годом составил 0,069. Показатель характеризует весьма низкий уровень различия структур. Такой же стабильной неизменностью структур представлены обязательства ПАО "Сбербанк" с коэффициентом Рябцева равным 0,057. В структуре пассивов структурными сдвигам подверглись собственные средства Общества: коэффициент структурных различий, рассчитанный по методике Рябцева, равен 0,748. Согласно предложенной шкалы оценки меры структурных различий такой показатель означает противоположный тип структур⁶.

Анализ деятельности ПАО "Сбербанк" в области привлечения показал⁷, что банк пользуется все большей популярностью у клиентов. Этот факт подтверждает динамика увеличения привлеченных банком вкладов населения и роста численности клиентов банка.

В условиях рыночных отношений ПАО "Сбербанк" расширяет ресурсную базу и предпринимает меры для обеспечения оптимизации структуры активов и пассивов. Привлечение ресурсов для ПАО "Сбербанк" является основой его деятельности, приоритетной задачей, без решения которой он не может существовать.

Формирование ресурсной базы несомненно трудоемкий процесс для коммерческих банков⁸. Нами выявлены основные факторы, оказывающие влияние на данный процесс, замедляя темпы наращивания капитала банка.

Во-первых, сложность во взаимодействии самих банков со вкладчиками⁹. Объясняется политической и экономической ситуацией, прошлых "лихих" лет и сегодняшними кризисными катаклизмами.

Во-вторых, долгосрочное взаимодействие с денежными средствами вкладчиков при снижающейся инфляции ведет к процентному риску и необходимости его регулирования.

В-третьих, обездоленность самой ресурсной базы банков, зародившейся со времени смены подхода к экономической деятельности, то есть с 1990-х.

Основными проблемами в сфере управления пассивами коммерческих банков, на наш взгляд, являются следующие. Мы представили их по иерархичной важности, и они требуют первостепенного разрешения:

1. Капитализация российских банков находится на низком уровне, если сравнить ее с европейскими банками, то данный показатель, даже суммарно включая несколько ведущих российских банков, весьма незначителен.

2. Малая степень диверсификации привлеченных средств коммерческих банков: превалирование депозитов физических лиц и рост доли платных ресурсов в привлеченных средствах.

3. Слабая степень ликвидности активов у малых коммерческих банков.

4. Малоразмерные долгосрочные ресурсы коммерческих банков (доля в общем объеме ресурсов менее 23%).

5. Рынок банковских акций находится лишь в стадии формирования, малое количество акций отечественных коммерческих банков на открытом рынке, низкая подготовка к выходу российских банков на IPO.

6. Невысокая степень прозрачности операций собственников (конечных бенефициаров акций), аффилированных лиц у многих, даже крупных российских банков.

7. Основы риск-менеджмент лишь усваиваются, неквалифицированное управление по-прежнему присутствует.

Конкурентоспособность отечественных банков на современном этапе развития невелика и ограничена многими факторами. Поэтому централизованное управление, на наш взгляд, является залогом успешного функционирования деятельности коммерческих банков.

На основе анализа финансовой отчетности ведущих коммерческих банков России нами выявлены тенденции в отечественном банковском секторе: возросла доля вкладов физических лиц, снизилась доля средств предприятий и организаций на расчетных и текущих счетах, в структуре ресурсов коммерческих банков преобладают короткие пассивы.

Банковский сектор Российской Федерации в подавляющей своей части представлен короткими пассивами. Следовательно, объемы инвестиционного и ипотечного кредита уменьшаются. В большей доле процесс инвестирования своего развития (организаций и предприятий) черпает ресурсы от прибыли или с амортизации, в меньшей доле (примерно до 9%) за счет заемных средств.

Самой массовой составляющей в ресурсной базе коммерческих банков является привлеченные средства клиентов во вкладах. Для банков потенциальной угрозой до сих пор остается возможность массового изъятия средств со счетов в связи с ожиданием клиентами ухудшения экономической обстановки. Центральным Банком России¹⁰ в связи с такой ситуацией было предпринято ряд мер, касающихся повышения стабильности функционирования основных отечественных коммерческих банков. В последнее время наметилась тенденция сохранения основных коммерческих банков, когда другие подвергаются санации¹¹. Вместе с тем целый ряд ожидаемых и назревших поправок в отечественное законодательство, регулирующие банковские вклады, так и не был внесен.

Итак, проанализировав финансовую отчетность ведущих коммерческих банков и главного центрального банка России можно утверждать о сохранении тенденции недостаточной капитализации банков, большим возрастанием банковских рисков. Наблюдается рост межбанковской конкуренции в России, но она скорее имеет вид олигополистической, нежели рыночной.

Поэтому необходимо совершенствование как банковских "продуктов", так и совершенствование технологий и механизмов управления пассивами коммерческих банков. Такой подход позволит значительно повысить эффективность и устойчивость деятельности коммерческих банков, а следовательно, и российской банковской системы в совокупности.

¹ Федеральный закон от 02.12.1990 N395-1(ред. от 28.01.2018) "О банках и банковской деятельности"(с изм. и доп., вступающими в силу с 31.12.2017)

² Долен Э. Дж., Кемпбелл К.Д., Р. Дж. Деньги, банковское дело нежно-кредитная политика. М.; Л., 2014.-120С.

³ ПАО "Сбербанк"России.- URL: <http://www.sberbank.ru>

⁴ Сарварова Е.П. Тактическое управление активами и пассивами банка// В сборнике: Современные проблемы и перспективы развития финансовой и кредитной сфер экономики России XXI века Сборник научных статей. Под научной редакцией Ю.В. Рожкова. Хабаровск, 2015. С. 138-144.

⁵ Симонов В.В. Экономика и банковская система России: некоторые актуальные проблемы антикризисной политики//Деньги и кредит. 2015. № 7. С. 14-20.

⁶ Чистик, О.Ф. Эволюция форм собственности в экономике региона: теория и опыт.- Самара: Изд-во Самарск. гос. экон. акад.- Самара.- 1995.- 168 с.

⁷ Кашарский А.А. Значимость вкладов населения в пассивных операции банков // NovalInfo.Ru. 2016. Т. 2. № 56. С. 316-321.

⁸ Диана МакНотон, Дональд Дж. Карлсон и др. Банки на развивающихся рынках: В 2 т. Т.1. Укрепление руководства и повышение чувствительности к переменам/ / Пер. с англ. - М: Финансы и статистика, 2013.-318С.

⁹ Тосунян Г. А. К вопросу об укреплении банковского сектора в текущей экономической ситуации // Деньги и кредит. - 2016. - № 3. - С. 7-11.

¹⁰ Центральный банк Российской Федерации (Банк России). - URL: <http://www.cbr.ru/>

¹¹ Черненко А.Ф., Ташкинова А.П. Алгоритм реализации экономико-математической модели стоимости активно-пассивных операций банка// Вестник Южно-Уральского государственного университета. Серия: Экономика и менеджмент. 2010.№ 26 (202). С. 30-33.

SOLUTIONS FOR COMMERCIAL BANK LIABILITIES AND CASH FLOW MANAGEMENT

© 2019 Chistik Olga Filipovna

Doctor of Economics, Professor

© 2019 Sarbitova Irina Leonidovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: yurijchistik@yandex.ru, sarbitova_irina_leonidovna@mail.ru

Keywords: liabilities operations, commercial bank, structural differences, competitiveness, deposits.

In article need of improvement of technologies and mechanisms of management of liabilities of commercial banks is considered. Have applied information and methodical approach to the analysis of passive operations in activity of commercial bank - PJSC Sberbank from 1999 to 2017.

УДК 336

Код РИНЦ 06.00.00

УРОВЕНЬ НАЛОГОВОЙ НАГРУЗКИ НА ЭКОНОМИКУ

© 2019 Шабеева Алсу Наильевна

студент

© 2019 Дождева Елена Евгеньевна

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: shabaeva.alsu@list.ru

Ключевые слова: налоговая политика, налоговая нагрузка, регулирование, налоговый метод, экономика.

Статья посвящена одному из инструментов метода налогового регулирования - уровню налоговой нагрузки на экономику. Налоговое бремя выступает в качестве показателя влияния государства на экономику посредством налогообложения поэтому следует установить конкретные задачи, которые необходимо решать посредством анализа налогового бремени. Уровень налоговой нагрузки на экономику государства - самый важный показатель ее финансового состояния, возможность развития, источник, с помощью которого государство проводит налоговую политику. Уровень данного признака взаимосвязан с прозрачностью экономики страны, так как излишний размер может привести к уходу части экономики в теневой сектор. Продуктивное применение налоговой нагрузки способствует увеличению темпов финансового роста, созданию положительно-налогового и инвестиционного климата государства.

Роль налогов в жизни социума чаще всего характеризуется уровнем налогового бремени на экономику, это является суммирующим показателем и представляется в виде отношения числа налогов к совокупному национальному продукту. В российской практике отсутствует единый термин, который определял бы воздействие налогов на хозяйствующую деятельность организаций, а также их экономическое положение. Для полной передачи значения сего термина зачастую применяют нижеприведенные понятия: "налоговая нагрузка", "налоговое бремя", "совокупное налоговое изъятие", "налоговый пресс", "бремя обложения" и т.д. Среди финансистов определение "налоговой нагрузки" может иметь различия.

Обычно термин "налоговая нагрузка" подразумевает общий численный и качественный характер воздействия обязательных платежей в государственный бюджет РФ на состояние экономики конкретной организации-налогоплательщика. После принятия ФНС РФ "Концепции системы планирования выездных налоговых проверок"¹, был в первый раз дан термин налоговой нагрузки, послуживший заменой определению "налоговое бремя", которое использовали до него.

До 2007 года налоговое бремя рассчитывалось в виде коэффициента начисленного налога и выручки. В настоящее время налоговое бремя рассчитывается, согласно с Концепцией налоговой нагрузки, в виде отношения суммы выплаченных налогов лишь согласно сведениям по отчетности налоговых органов и полученной прибыли предприятий или же, по сведению Росстата, доходов граждан. Налоговая нагрузка - это общее влияние налогов на определенного гражданина, уплачивающего налоговые взносы, а также экономическое положение государства.

Уровень налогового бремени на экономику Российской Федерации зависит от следующих условий:

- около 200% от всех зарегистрированных предприятий не предоставляют налоговые отчеты, или же сдают нулевые балансы;
- изъятие налогов продолжает находиться на низком уровне;
- исчисление налоговой нагрузки на экономику страны не является точным, поскольку нет сопоставления показателей уплаченных сумм налоговых платежей и ВВП;
- международные цены на энергоносители служат весомым влиянием на уровень налоговой нагрузки, а также большую значимость имеют цены на нефть и газ, их вывоз имеет большую долю в объеме экспорта РФ;

- коэффициент доли налогов в ВВП РФ имеет отличие от иных государств, так как структура налоговых поступлений в части налогов, которые уплачиваются физическими лицами и юридическими, являются разными².

Таким образом, с учетом вышеизложенных условий, потенциал повышения налоговой нагрузки на экономику России практически исчерпан. Необходимо отметить, что для увеличения уровня налоговой нагрузки у любой страны имеются варианты действий, вроде увеличения налоговых ставок, повышения базы налогов, а также повышение темпов экономического роста. Наиболее правильным является вариант стимулирования темпов экономического роста, который позволяет увеличивать налогооблагаемую базу. В итоге необходимо решить две задачи: увеличить налоговые доходы бюджета, не увеличивая при этом уровень налоговой нагрузки на экономику.

Для оптимизации уровня налоговой нагрузки на экономику РФ необходимо³:

- разработать налоговую политику, проведение налоговых и экономических реформ;
- проведение сравнительного анализа налоговой нагрузки в разных странах;
- определение оценки эффективности влияния налоговой политики на социальную политику.

Финансистами определен ряд проблем при расчете налоговой нагрузки на экономику. В первую очередь выделяется излишняя концентрация налогов при их размещении по уровням государственной власти. Во-вторых, из группы налоговых в группу неналоговых платежей законодателем была переведена существенная доля финансов в госбюджет: таможенные пошлины; изъятие налогов за оказание отрицательного воздействия на окружающую среду (взносы в социальные фонды и т. д.). В-третьих, минусы функционирующей системы налогового администрирования. В-четвертых, отведение внимания в сторону косвенных налогов. Не беря в расчет перечисленные достоинства не прямых налогов для страны, упор на косвенном налогообложении содержит также негативные исходы. Перечислим их⁴:

- большой объем не прямых налогов содействует сокращению потребления, в особенности граждан, равно как конечного потребителя;
- чем более высоки не прямые налоги, тем большую инфляцию они оказывают на сектор экономики.

Для того, чтобы уменьшить налоговое бремя на российскую экономику, следует установить направленность роста доходов по налогам без повышения налоговой нагрузки. Это может быть осуществлено с помощью следующих методик:

- посредством повышения базы налогообложения (к примеру, с помощью легализации капиталов);
- самое результативное распределение полномочий в сфере льгот по налогам между государством и муниципалитетами, а также использование мер по стимулированию налогов.

С целью увеличения эффективности налогового бремени на финансовое состояние страны, следует установить фискальный потенциал по отдельным налогам. Есть способы повышения продуктивности налога на добавленную стоимость (далее НДС). В НДС необходимо провести реформу, так как в последние годы наблюдается снижение его

фискальной значимости. Сегодня в России имеются следующие способы увеличения продуктивности НДС с точки зрения фискальной политики: ликвидация возврата НДС из бюджетов; реформа методов расчета налоговой базы по НДС; принятие системы регистрации плательщиков НДС; включение специальных счетов, связанных с НДС. Также на повестке дня стоит вопрос о внедрении налогов с реализации товаров или же о повышении налоговой ставки. Считается, что принятия закона о налогообложении продаж не является перспективной мерой, так как НДС и взимание налогов с продаж практически имеют тот же объект налогообложения. Одновременное присутствие обоих из перечисленных налогов нарушает базовый принцип налоговой системы - однократность обложения.

В рамках оптимизации налоговой нагрузки на экономику необходимо совершенствовать систему уплаты налога на прибыль по следующим направлениям⁵:

- снизить фискальную функцию налога на прибыль для развития производства;
- ввести налоговые льготы для предприятий инновационной деятельности;
- установить разные налоговые условия для тех, кто занимается инновационным производством и продажей, перепродажей продукции;
- дифференцировать ставку налога на прибыль для стимулирования роста производства.

В целях оптимизации налоговой нагрузки на экономику по налогу на доходы физических лиц, необходимо введение прогрессивной шкалы налогообложения с одновременным снижением базовой ставки прогрессии как минимум до 12%.

В современных условиях уровень налоговой нагрузки на экономику должен быть адекватным глобальным вызовам, и он должен играть значительную роль в развитии экономики, формируя благоприятные условия для подъема отечественной промышленности и повышения ее инвестиционной привлекательности. Уровень налоговой нагрузки РФ напрямую зависит от стабильности и гибкости системы налогового регулирования экономических и социальных процессов. Рациональнее всего применять методы и инструменты, не приводящие к последующим подрывам в макроэкономике, а также, при наличии которых не возникнет потребность в их отмене при последующих реформах в экономике.

¹ Приказ ФНС России от 30.05.2007 N ММ-3-06/333@ (ред. от 10.05.2012) "Об утверждении Концепции системы планирования выездных налоговых проверок";

² Голованова А.В., Калинин И.С. Налоговая нагрузка как инструмент обеспечения безопасности реального сектора экономики // *Контентус*. 2016. № 1. С. 120-127;

³ Косенкова Ю.Ю., Турбина Н.М., Владимирова С.В. К вопросу об изменении налоговой нагрузки в Российской Федерации // *Социально-экономические явления и процессы*. 2015. № 8. С. 56-61;

⁴ Савина Е.О. Приоритеты налоговой политики на современном этапе развития российской экономики: возможности роста налоговых доходов бюджетов без увеличения налоговой нагрузки на экономику // *Экономические науки*. 2016. № 3. С. 50- 56;

⁵ Умарова И.Э. Перспективы увеличения налоговой нагрузки в Российской Федерации // *Международный бухгалтерский учет*. 2012. № 26. С. 42-50.

THE LEVEL OF TAX LOAD ON THE ECONOMY

© 2019 Shabaeva Alsu Nailevna
Student

© 2019 Dozhdeva Elena Evgenievna
Candidate of Economic, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: shabaeva.alsu@list.ru

Keywords: tax policy, tax burden, regulation, tax method, economics.

The article is devoted to one of the tools of the tax regulation method - the level of the tax burden on the economy. The tax burden acts as an indicator of the state's influence on the economy through taxation; therefore, it is necessary to establish specific tasks that need to be addressed through tax burden analysis. The level of tax burden on the state's economy is the most important indicator of its financial condition, the possibility of development, the source with which the state pursues a tax policy. The level of this feature is interconnected with the transparency of the country's economy, since excessive size can lead to the departure of a part of the economy to the shadow sector. The productive application of the tax burden helps to increase the rate of financial growth, creating a positive tax and investment climate of the state.

УДК 336.71

Код РИНЦ 06.73.55

АНАЛИЗ ЛИКВИДНОСТИ ПАО "СБЕРБАНК РОССИИ"

© 2019 Шайдулина Сабина Шәукәтовна
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: shaydulinasabina@gmail.com

Ключевые слова: ликвидность, банк, нормативы ликвидности, разрыв ликвидности.

В данной статье была проанализирована ликвидность банка с использованием коэффициен-
тного метода, а также метода разрывов ликвидности. По результатам анализа были определены
проблемы ликвидности банка и сформулированы основные направления деятельности по дости-
жению оптимального уровня ликвидности.

Ликвидность - это один из ключевых индикаторов деятельности коммерческого бан-
ка, характеризующий его способность своевременно и в полном объеме выполнять опе-
рации. Поскольку банк является частью национальной банковской системы, возникает
необходимость постоянного наблюдения за состоянием, выявлением потенциальных
рисков, применения своевременных мер по исправлению положения с целью предот-

вращения дальнейшей передачи негативных тенденций в целом по банковскому сектору. А надежность и устойчивость банка во многом зависит от грамотного формирования ресурсной базы банка и управления активными операциями с целью получения соответствующего дохода¹. Именно соотношение активов и пассивов и определяет ликвидность банка.

В данной статье в рамках коэффицентного метода проведено два направления анализа ликвидности банка ПАО Сбербанк:

анализ выполнения обязательных нормативов ликвидности: норматив мгновенной ликвидности (Н2), текущей (Н3) и долгосрочной ликвидности (Н4);

оценка ликвидности по группе показателей ликвидности в соответствии с Указанием Банка России от 3 апреля 2017 г. N 4336-У "Об оценке экономического положения банков".

Второй метод - анализ ликвидности по срокам погашения требований (активов) и обязательств (пассивов) - метод разрывов ликвидности.

Анализ выполнения обязательных нормативов ликвидности включает оценку соответствия фактических значений нормативов ПАО Сбербанк и установленных Банком России, оценку динамики фактических значений и факторов, повлиявших на эти показатели. В соответствии с формой отчетности 0409135 "Информация об обязательных нормативах и о других показателях деятельности кредитной организации" нормативы ликвидности ПАО "Сбербанк России" следующие:

Таблица 1

Информация о нормативах ликвидности ПАО "Сбербанк России", %

Норматив	Предельное значение	Лимит Сбербанка	01.01.15	01.01.16	01.01.17	01.01.18
Н2	≥ 15	≥ 20	74,3	116,4	216,9	161,1
Н3	≥ 50	≥ 55	66,4	154,4	301,7	263,8
Н4	≤ 120	≤ 115	111,2	65,5	55,4	57,6

Как видно из табл.1., все нормативы ликвидности выполняются ПАО Сбербанк со значительным запасом. Рассматривая данные нормативы в динамике (табл.2), стоит отметить, что в течение 2015, 2016 гг. фактические значения нормативов Н2, Н3 увеличивались, а Н4 - сокращались. Это свидетельствует о том, что банк находился в состоянии "укрепления ликвидности". К началу 2018 г. ситуация изменилась: значения Н2, Н3 уменьшились, значение Н4 - увеличилось, но все равно выполнялись с запасом, что свидетельствует о высоком уровне платежеспособности банка в течение рассматриваемого периода.

Таблица 2

Динамика нормативов ликвидности банка ПАО "Сбербанк России"

Норматив	01.01. 15	01.01.16		01.01.17		01.01.18	
		Абсол. изм., п.п.	Темп прироста, %	Абсол. изм., п.п.	Темп прироста, %	Абсол. изм., п.п.	Темп прироста, %
Н2	74,3	42,0	56,6	100,6	86,5	-55,9	-25,7
Н3	66,4	87,9	132,3	147,3	95,4	-37,9	-12,6
Н4	111,2	-45,7	-41,1	-10,1	-15,5	2,2	4,0

В общем виде, исходя из формул расчета, на значение каждого из нормативов оказывают влияние показатели, используемые для расчета нормативов (табл. 3), их объем, структура и динамика:

Лам - ликвидные активы мгновенного характера (денежные средства, средства в ЦБ РФ, на корсчетах в российских банках, вложения в государственные ценные бумаги и облигации ЦБ РФ);

Лат - ликвидные активы текущего характера (Лам, кредиты и иные размещенные средства со сроком погашения в ближайšie 30 дней);

Крд - сумма долгосрочных кредитов банка с оставшимся сроком погашения более 1 года;

Овм - обязательства по счетам до востребования мгновенного характера (корсчета других банков, счета организаций, депозиты до востребования, выпущенные векселя до востребования);

Овт - обязательства до востребования, со сроком погашения в ближайšie 30 дней (Овм, срочные вклады, МБК полученные, выпущенные долговые ценные бумаги);

Од - обязательства долгосрочного характера (свыше 1 года);

К - собственные источники (капитал банка).

Таблица 3

Динамика показателей, используемых для расчета нормативов ликвидности
ПАО Сбербанк, млн. руб.

Показатель	01.01.15	01.01.2016		01.01.2017		01.01.2018	
		Абсол. значения	Темп прироста, %	Абсол. значения	Темп прироста, %	Абсол. значения	Темп прироста, %
Лам	2276322	2658962	16,8	3113304	17,1	2664200	-14,4
Лат	3671358	5603614	52,6	4919073	-12,2	4903922	-0,3
Крд	10534611	11044049	4,8	10922124	-1,1	11705574	7,2
Овм	4181830	5683817	35,9	5731226	0,8	6138302	7,1
Овт	7136414	8335429	16,8	7649390	-8,2	8131124	6,3
Од	3466001	3325668	-4,0	2840465	-14,6	3178474	11,9
К	2249234	2658051	18,2	3124381	17,5	3668107	17,4

Так, за 2015 г. произошло увеличение показателя мгновенной (Н2) ликвидности на 42,0 п.п. и текущей (Н3) ликвидности на 87,9 п.п. поскольку увеличились и активы и пассивы сроком "до востребования и менее 1 месяца", причем темп прироста активов превышает темп прироста пассивов, что и обусловило увеличение нормативов: ликвидные активы текущего характера увеличились в большей мере, чем обязательства до востребования со сроком погашения в ближайšie 30 дней (52,6% против 35,9%). Также в 2016 г. прирост ликвидных активов мгновенного характера опережал прирост обязательств по счетам до востребования мгновенного характера (17,1% против 0,8%).

К 01.01.2017 г. увеличение нормативов было значительным - на 100,6 и 147,3 п.п. в отношении Н2 и Н3 соответственно. Увеличение норматива Н2 было связано с увеличением ликвидных активов мгновенного характера (рис. 1):

- Средства в ЦБ РФ увеличились на 69,2 % с 513604 млн. руб. до 869177 млн. руб.,
- Вложения в облигации РФ - на 6,4% с 796023 млн. руб. до 983770 млн. руб.

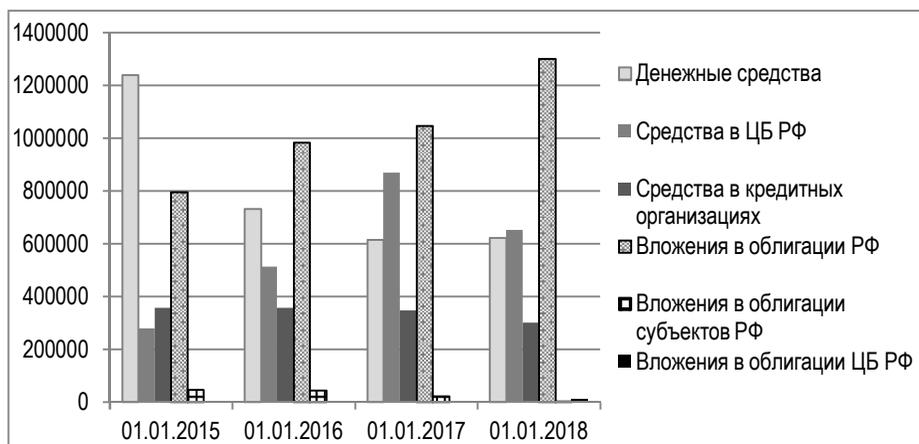


Рис. 1. Ликвидные активы мгновенного характера ПАО Сбербанк, млн. руб.

Важно отметить и тот факт, что увеличилась доля данной группы активов в их общей сумме - с 13,4% до 15,5%, что свидетельствует об увеличении вложений банка в высоколиквидные, но менее доходные активы для необходимости покрытия обязательств "до востребования".

Однако значительных структурных изменений в активах ПАО "Сбербанк России" в течение рассматриваемого периода не произошло. По-прежнему, основную долю занимают активы долгосрочной ликвидности, составляющие более 60% активов за весь анализируемый период. В целом за анализируемый период произошло снижение их доли на 1,8 п.п. - с 62,2% до 60,4%. На ликвидные активы текущего характера на начало 2015 г. приходилось 27,4%, на 01.01.2018 - 27,9%. Высоколиквидные активы или ликвидные активы мгновенного характера на начало 2015 г. составляли 15%, к концу анализируемого периода - 14,4% активов.

Особое внимание стоит уделить тому, что на начало 2015 г. норматив долгосрочной ликвидности (Н4) имел максимальное значение за весь рассматриваемый период - 111,2 %, то есть долгосрочные кредиты превышают обязательства долгосрочного характера более чем в 1,1 при максимальном значении норматива 120%. Этот факт означает, что Сбербанк столкнулся с определенными проблемами по управлению риском потери ликвидности, возникающим в результате размещения средств в долгосрочные активы, вследствие сложной экономической ситуации в стране в 2014 г., вызванной валютным кризисом по причине снижения мировых цен на нефть, введением экономических санкций на фоне повышенной геополитической напряженности и, наконец, ростом ключевой ставки Банка России до 17%. Однако уже на 01.01.2016 г. данный норматив Н4 составил всего 65,5%, что объясняется понижением ключевой ставки Банка России до 11%, и отсительной стабилизацией экономики страны.

Для более полного и всестороннего анализа ликвидности по коэффициентному методу осуществим оценку ликвидности по группе показателей ликвидности в соответствии

с Указанием Банка России от 3 апреля 2017 г. N 4336-У "Об оценке экономического положения банков". По итогам расчета можно сделать следующие промежуточные выводы:

1. Показатель общей краткосрочной ликвидности (ПЛ1) демонстрирует положительную динамику и свидетельствует об увеличении доли ликвидных активов в привлеченных средствах ПАО Сбербанк и составляет на 01.01.2018 г. 63,0 %.

2. Показатели мгновенной и текущей ликвидности (ПЛ2, ПЛ3) соответствуют обязательным нормативам мгновенной и текущей ликвидности, которые были рассмотрены выше.

3. Показатель структуры привлеченных средств (ПЛ4) также имеет положительную тенденцию. В течение рассматриваемого периода показатель увеличился с 21,2 % до 41,2%, что говорит об увеличении соотношения обязательств до востребования и привлеченных средств.

4. Отрицательное значение ПЛ5 свидетельствует о том, что ресурсная база банка не зависит от привлечения средств на рынке МБК, и, кроме того, банк сам является крупным кредитором для участников денежного рынка.

5. Показатель риска собственных вексельных обязательств (ПЛ6) за рассматриваемый период является стабильным и в среднем не превышает 3%, что является допустимым риском.

6. Показатель небанковских ссуд (ПЛ7) показывает какую долю ссуд клиенты банка - некредитные организации могут погасить за счет остатков по счетам. На 01.01.2015 составлял 108,1%, однако к 01.01.2018 снизился до 91,1%, что говорит о том, что банк в основном предоставляет средства в виде кредитов за счет привлеченных депозитов.

На основании рассчитанных показателей формируется обобщающий результат по группе с учетом их балльной и весовой оценки (РГЛ). По итогам расчета в течение всего рассматриваемого периода состояние ликвидности ПАО Сбербанк оценивается как "хорошее", что является максимальной оценкой в соответствии с Указанием ЦБ РФ, то есть банк обладает высоким уровнем ликвидности, является платежеспособным и надежным.

Важным показателем управления ликвидности банка является чистый разрыв ликвидности. По данным на 01.01.2015, 01.01.2016, 01.01.2017 и 01.01.2018, сравнивая активы и обязательства по срокам до погашения ПАО Сбербанк, можно сказать, что по абсолютным значениям все обязательства до 1 года превышают сумму ликвидных активов, таким образом, наблюдается отрицательное значение разрыва ликвидности. Положительный разрыв ликвидности, то есть превышение активов над пассивами, наблюдается по долгосрочным ресурсам - свыше 1 года.

Однако стоит отметить, что, по мнению Сбербанка, диверсификация средств клиентов, отнесенных в группу "до востребования и менее 1 мес" по количеству и виду вкладчиков свидетельствует о том, что такие счета и депозиты являются достаточно стабильными источниками финансирования также с учетом стабильных остатков на текущих счетах клиентов. Таким образом, объем оттока средств, который ожидается Банком в течение короткого периода существенно ниже указанной суммы.3

В 2016 г. произошло снижение разрыва ликвидности на сроках до 1 года, что было обусловлено действиями банка, направленными на удлинение срочности клиентских средств. Кроме того, увеличился объем средств в Банке России, размещаемых на срок менее 1 месяца с 513604 млн. руб. до 869177 млн. руб. Одной из причин такого измене-

ния было увеличение Банком России обязательной нормы резервирования клиентских средств с 4,25% до 5,25%.⁴ Стоит отметить также увеличение средств физических лиц на срок "до 6 месяцев" на 12,7% с 6518384 млн. руб. до 7344286 млн. руб.

Благодаря увеличению этих средств банк сократил задолженность перед ЦБ РФ и кредитными организациями. Так, к примеру, задолженность по средствам кредитных организаций на срок "до 6 месяцев" снизилась на 33,3% с 473816 млн. руб. до 315771 млн. руб.

Совокупный разрыв ликвидности, рассчитываемый нарастающим итогом по срокам погашения, имеет отрицательное значение и свидетельствует о том, что в течение всего рассматриваемого периода у банка существует потребность в денежных средствах на сроках до 3 лет. Кроме того, данный показатель из года в год увеличивается, что говорит о недостаточно эффективном управлении риском ликвидности.

По итогам всего анализа следует сделать выводы, касающиеся состояния ликвидности ПАО Сбербанк:

1. Обязательные нормативы, установленные ЦБ РФ, выполняются банком с большим запасом, что может свидетельствовать о вложении средств в менее доходные, но более ликвидные активы для поддержания высокого уровня платежеспособности банка.

2. По итогам оценки ликвидности по группе показателей, применяемых для оценки экономического положения банка, состояние ликвидности ПАО Сбербанк характеризуется как "хорошее", что также подтверждает эффективность политики по управлению ликвидностью банка.

3. Наличие чистого разрыва ликвидности на коротких сроках свидетельствует о дисбалансе пассивных и активных операций на этих сроках. Совокупный разрыв ликвидности на сроке до 3 лет также свидетельствует о необходимости приведения привлеченных и размещенных средств в соответствие по срокам и объемам.

4. Банк в состоянии оперативно реагировать на изменения в экономике и подстраивать деятельность с учетом влияния внешних факторов.

С учетом всего вышесказанного следует отметить, что ПАО Сбербанк, являясь одним из системообразующих банков, имеющих широкую базу клиентов, не является банком с агрессивной политикой, а осуществляет свою деятельность осторожно, с учетом различных рисков, в том числе риска ликвидности, и между вложением ресурсов в более доходные активы или в более ликвидные, банк выберет второе. Однако для повышения прибыльности банковской деятельности банку необходимо найти оптимальное соотношение между риском ликвидности и доходностью активных операций. Для этого банку необходимо:

- регулярно совершенствовать и своевременно модифицировать управление ликвидностью под воздействием постоянно изменяющихся условий функционирования;

- не ограничиваться только выполнением обязательных нормативов, включить в управление ликвидностью как можно более подробную методику оценки ликвидности банка на основе соответствия активов и пассивов по срокам;

- уделять внимание максимально возможному соответствию активов и пассивов по срокам размещения и привлечения ресурсов.

¹ Анохин В.А., Анохин Е.В. Оценка финансового состояния кредитной организации потребителем в системе банковского маркетинга//Деньги и кредит. 2017. № 11. С. 43-49.

² Годовой отчет ПАО "Сбербанк России" [Электронный ресурс] - URL: <http://www.sberbank.com/ru/investor-relations/reports-and-publications/annual-reports>.

³ Пояснительная информация к годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности ПАО Сбербанк за 2017 год. [Электронный ресурс] - URL: <http://www.sberbank.com/common/img/uploaded/files/info/img-129152524-0001.pdf> Дата обращения 29.10.2018.

⁴ Информация ЦБ РФ от 04.03.2016 г. "Об изменении нормативов обязательных резервов" [Электронный ресурс] - URL: http://www.cbr.ru/press/pr/?file=04032016_195012dkp2016-03-04T19_43_08.htm Дата обращения: 25.10.2018.

LIQUIDITY OF THE BANK "SBERBANK OF RUSSIA"

© 2019 Shaydulina Sabina Shaukatovna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: shaydulinasabina@gmail.com

Keywords: liquidity, Bank, liquidity ratios, liquidity gap

This article analyzes the liquidity of the Bank using the coefficient method, as well as the method of liquid gaps. Based on the results of the analysis, the problems of the Bank's liquidity were formulated and the main activities to achieve the optimal level of liquidity were formulated.

УДК 656.073.7
Код РИНЦ 81.88.75

БЛОКЧЕЙН В ЛОГИСТИКЕ - ТЕХНОЛОГИЯ БУДУЩЕГО

© 2019 Шаповалова Ангелина Романовна
студент

© 2019 Буракшаева Юлия Сергеевна
студент

© 2019 Иванова Наталья Васильевна
кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: angelina.sha17@gmail.com, buraksaevaulia@gmail.com

Ключевые слова: блокчейн, транзакции, логистика, поставки, умный контракт.

Авторами проанализирован потенциал технологии блокчейн, рассмотрены проблемы и перспективы ее развития в сфере логистики.

В современных условиях происходит трансформация всех отраслей экономики под воздействием цифровизации и переход к так называемой Индустрии 4.0. Логистика является одной из лидирующих отраслей по применению современных технологий автоматизации бизнес-процессов, происходит перестройка традиционных цепей поставок в смарт-цепи. Одной из наиболее перспективных технологий, применяемых в логистике, является блокчейн.

Блокчейн относительно новая технология, первым продуктом которой в 2008 году была криптовалюта биткойн¹. Создание биткойнов фактически предполагает исключение банков из финансовой системы, так как блокчейн - это своеобразная открытая книга транзакций, которая распределяется между компьютерами в данной сети. Поскольку все в общей цепочке блоков имеют доступ к одному и тому же регистру транзакций, существует полная прозрачность, благодаря которой пользователи не могут обмануть систему. Когда происходит транзакция, 51% устройств в сети должны проверять и подтверждать транзакцию как действительную, что исключает необходимость контроля со стороны.

"Эксперименты с блокчейном в области финансов хорошо известны, но мы верим, что логистика - это та область, где новые технологии будут иметь по-настоящему глубокое влияние", - настаивает Маттиас Хойтгер, старший вице-президент DHL Customer Solutions & Innovation⁶. Поэтому благодаря прозрачности транзакций эта уникальная технология из финансовой сферы теперь находит перспективы развития в области логистики. Таким образом, блокчейн - это тип системы баз данных, которая поддерживает, записывает и аутентифицирует данные и транзакции; в цепочках поставок продуктам присваиваются уникальные идентификаторы, которые позволяют фиксировать всю их историю при ее перемещении к конечному потребителю, а заинтересованные стороны проверяют эту информацию в режиме реального времени, поэтому при попытке стереть, изменить запись все участники системы узнают об этом.

На сегодняшний день применение технологии блокчейн в логистике имеет ряд четко-выраженных направлений:

1. Использование умных контрактов.
2. Совместные платформы на основе блокчейн.
3. Обеспечение кибербезопасности.

Поначалу в большинстве случаев для создания других решений блокчейна использовали протокол биткойн, но сейчас большинство продуктов блокчейна строятся с использованием других протоколов, таких как Ethereum, который известен своими "умными контрактами". Умный контракт - это программное обеспечение, которые автоматизируют выполнение транзакции, когда все установленные критерии выполнены². Некоторые крупные компании используют их для снижения административных расходов, предоставляя всем доступ к одной и той же информации. Поэтому умные контракты вызывают особый интерес крупнейших логистических компаний, поскольку, имея единый регистр информации, видимый для всех сторон, процессы становятся эффективнее и движутся быстрее, что помогает снизить их стоимость. Большинство блокчейн-решений основаны на разрешениях с predeterminedенными партнерами по экосистеме и созданы для снижения затрат, устранения бумажного документооборота и

повышения эффективности. Но стоит учесть, что внедрение умных контрактов в отрасль все еще находится на ранней стадии.

Другой тип блокчейна - блокчейны без прав доступа, такие как биткойны, открыты для всех и обеспечивают гораздо более высокий уровень прозрачности⁴. Например, при покупке биткойнов, не нужно проходить процедуру идентификации, как при открытии банковского счета. Если дело касается продажи биткойнов за бумажные деньги, необходимо зарегистрироваться на биржах. Это основное различие между блокчейнами без прав доступа и на основе разрешений. В настоящее время технология находится на ранней стадии, поэтому большинство компаний работают с блокчейнами на основе разрешений, что означает, что они создают закрытые экосистемы с решениями с закрытыми блокчейнами. Это обязательно изменится со временем в процессе эволюции блокчейна. На данный момент в логистике очень мало случаев использования неразрешенных блокчейнов - лишь несколько стартапов, пытающихся что-то сделать. Однако проблема остается в том, что по большей части у этих компаний нет экосистемы или клиентов, которые могли бы оказать существенное влияние на этом этапе.

Некоторые протоколы блокчейна фокусируются на определенных секторах, а не пытаются охватить все из них. Цепочка поставок является очень интересным сектором для технологических компаний, потому что это огромный мировой рынок. Тем не менее, наиболее многообещающее использование получают приложения без прав доступа, поэтому небольшие компании с уникальными идеями могут объединиться, чтобы создать открытую экосистему блокчейнов, чтобы конкурировать с этими логистическими гигантами. Так, в СМИ уже появлялась информация о том, что технология блокчейна может нарушить работу Airbnb. Идея состоит в том, что с развитием блокчейна, созданием интеллектуальных контрактов и внедрением интернета вещей вскоре могут появиться продукты или услуги, где грузы и пакеты будут искать грузовики и ячейки на складах, а не наоборот. В этом случае малые компании могут конкурировать с крупными, создавая экосистемы и создавая гибкие решения для своих продуктов. Кроме того, больше не понадобятся сторонние компании-посредники, такие как Airbnb или Uber, поскольку будет возможным напрямую взаимодействовать между спросом и предложением, используя умные контракты.

Крупные логистические компании могут столкнуться с серьезной проблемой при присоединении конкурентов к собственной платформы для работы в закрытой среде, используя свои стандарты. Таким образом, у крупных компаний нет возможности создать единую промышленную цепочку блоков без компромиссов в отношении условий и правил. Поэтому подобное объединение при высокой концентрации сильных конкурентов не сможет произойти в ближайшем будущем.

В начале 2018 года Maersk и IBM объявили о создании совместного предприятия блокчейн для ведения глобальной торговли. Основная цель новой компании - обеспечить большую прозрачность, безопасность и простоту в перемещении товаров по всему миру, используя глобальную платформу оцифровки торговли, разработанную специально для всей транспортной экосистемы⁷. Затем в марте Lynx, дочерняя компания китайского гиганта электронной коммерции Alibaba, объявила об успешной интеграции блокчейн для своих трансграничных логистических операций. По словам компании, система способна отслеживать все соответствующие данные об импортируемой поставке, такие

как сведения о производстве, способе транспортировки, таможене, проверке и даже проверке третьей стороной. Учитывая тот факт, что Alibaba является материнской компанией для двух крупнейших веб-сайтов электронной коммерции в Китае, имеет смысл оптимизировать логистические процессы.

Кроме того, говоря о крупных игроках, трудно оставить Amazon вне разговора. Гиганту электронной коммерции становится все сложнее конкурировать с крупными логистическими компаниями, которые уже приобрели собственный авиапарк, грузовики и корабли, чтобы в конечном итоге позиционировать себя логистическим гигантом. Учитывая активное развитие таких компаний как Amazon, United Parcel Service, Inc (UPS) и т.д., то малые и средние компании остаются под угрозой поглощения. Однако технология блокчейна может спасти от этого небольшие компании, если они объединятся. Небольшие логистические компании не имеют такого же уровня информированности как у компаний гигантов. Таким образом, если небольшие компании будут извлекать данные из своих систем ERP и обмениваться ими со всей экосистемой по открытой цепочке блоков, каждый участник платформы будет иметь доступ к одной и той же информации одновременно. В результате они будут так же хорошо информированы, как и крупные компании, и смогут действовать на основе этой информации, чтобы повысить эффективность, особенно за счет сокращения времени ожидания и увеличения использования пространства внутри каждого грузового автомобиля. По сути, блокчейн сможет объединить эти компании в одно целое, состоящее из множества отдельных частей, обеспечить распределенную модель, в которой пользователи смогут напрямую связываться друг с другом, не платя третьей стороне, как при децентрализованной модели. Gartner Inc. предсказывает, что стоимость бизнеса, создаваемая блокчейном, будет быстро расти, достигнув 176 миллиардов долларов США к 2025 году и 3,1 триллионов долларов к 2030 году³.

Также примером проекта блокчейна в логистической отрасли являются грузы, отправленные из Южной Кореи в Китай с использованием судна, отслеживаемого на блокчейне с устройствами интернета вещей. Компании, которые являются частью этого пилотного проекта, включают Hyundai, Samsung, Amazon и Microsoft. Вся поездка отслеживается на блокчейне и позволяет клиентам финансировать свои отгруженные товары. Используя это блокчейн-решение, интегрированное со всем, от бухгалтерского и банковского программного обеспечения, упрощает процесс доставки товаров логистическими компаниями, так как банк имеет возможность напрямую финансировать счет-фактуру, не дожидаясь транспортного документа и так далее. Все это значительно сокращает время, а значит, повышает эффективность доставки. Более того, при международной торговле в Европе ежегодно генерируется около 400 миллионов печатных транспортных документов, а это означает, что блокчейн может сэкономить не только время и деньги, но и обеспечить ресурсы окружающей среды.

Еще одним крупным логистическим провайдером, который объявил о своей работе с блокчейном, был Kuehne + Nagel. Его первый технологический проект блокчейн направлен на модернизацию портала Verified Gross Mass (VGM), крупномасштабной операционной среды с более чем 800 000 транзакций в месяц. Усовершенствованное решение предоставит грузоотправителям новые функции, которые улучшают простоту ведения бизнеса, а также степень прозрачности статуса VGM всех отгрузок клиентов и историю сохраняемой информации⁷.

Несмотря на множество заявлений, касающихся блокчейна в области логистики и цепочек поставок, Samsung Group является одним из первых крупных мировых производителей, заявивших о своей заинтересованности в оптимизации операций с помощью системы распределенных регистров. Samsung рассматривает возможность использования блокчейн для отслеживания своих глобальных поставок. Использование этой технологии может сократить расходы на доставку на 20%, что является огромным числом, учитывая объем работы корейского гиганта электроники.

Одним из главных достоинств блокчейна можно считать обеспечение кибербезопасности в логистике. Большинство игроков рынка считают необходимым сделать цепочки поставок полностью прозрачными. Возьмем, к примеру, банкротство судоходной компании Hanjin или Samsung, которая ранее потеряла контроль над своими контейнерами из-за отсутствия прозрачности.

"Используя общую, несмываемую и надежную бухгалтерскую книгу, отрасль может достичь гораздо более высоких стандартов безопасности - от производства до потребителя - при гораздо меньших затратах. Это одна из нескольких возможностей, которые дает блокчейн для реструктуризации бизнес-процессов при одновременном снижении затрат", - сказал Андреас Байер, руководитель Accenture в сфере путешествий и перевозок и руководитель группы клиентов DHL².

По данным Международной корпорации данных (IDC), в 2018 году глобальные расходы на решения для блокчейнов достигнут 2,1 миллиарда долларов США, что более чем вдвое превышает 945 миллионов долларов, потраченных в 2017 году. В 2021 году ежегодные расходы достигнут 9,7 миллиарда долларов США⁵.

Потенциал блокчейна в логистике значителен. Однако переход от концепций и пилотных приложений к фактическому развертыванию жизнеспособных решений потребует дальнейшей разработки технологии, организационных преобразований и готовности сотрудничать между всеми заинтересованными сторонами. Успех зависит от совместной работы всех сторон над преобразованием устаревших процессов и совместным принятием новых способов создания стоимости логистики.

¹ Coinfox История создания биткойна URL: <http://www.coinfox.ru/faq/2691-istoriya-sozdaniya-bitkoina> (дата обращения: 03.03.2019).

² Forklog Что такое смарт-контракт? URL: <https://forklog.com/chto-takoe-smart-kontrakt/> (дата обращения: 04.03.2019).

³ Gartner Реальность блокчейна URL: <https://www.gartner.com/smarterwithgartner/the-reality-of-blockchain/> (дата обращения: 01.03.2019).

⁴ Habr Bitcoin. Как это работает? URL: <https://habr.com/ru/post/114642/> (дата обращения: 05.03.2019).

⁵ IDC URL: <https://idcrussia.com/ru/> (дата обращения: 01.03.2019).

⁶ Material handling & logistics Блокчейн Мощный инструмент для прозрачности в сложных цепочках поставок URL: <https://www.mhlnews.com/technology-automation/blockchain-powerful-tool-transparency-complex-supply-chains> (дата обращения: 04.03.2019).

⁷ Ведомости IBM и Maersk объявили о запуске блокчейн-платформы для отслеживания грузов URL: <https://www.vedomosti.ru/business/news/2018/08/09/777811-ibm> (дата обращения: 29.02.2019).

BLOCKCHAIN IN LOGISTICS - TECHNOLOGY OF FUTURE

© 2019 Shapovalova Angelina Romanovna
Student

© 2019 Burakshaeva Julia Sergeevna
Student

© 2019 Ivanova Natalya Vasilyevna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics

E-mail: angelina.sha17@gmail.com, buraksaevaulia@gmail.com

Keywords: blockchain, transactions, logistics, supplies, smart contract.

The authors analyzed the potential of the blockchain technology, considered the problems and prospects for its development in the field of logistics.

УДК 311.17: 311.13
Код РИНЦ 83.00.00

ПРОБЛЕМЫ НЕСОПОСТАВИМОСТИ УРОВНЕЙ РЯДА ДИНАМИКИ*

© 2019 Шевченко Евгения Игоревна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: evgenya_shev@mail.ru

Ключевые слова: статистика, динамика, временные ряды, сопоставимость, смыкание рядов.

В статье на основе имеющегося теоретического обобщения и практического опыта рассмотрены виды несопоставимости уровней временных рядов, раскрыты особенности приведения уровней временных рядов к единой основе (базису). В качестве основного метода борьбы с рассматриваемой проблемой предлагаются такие способы как смыкание рядов и приведение к единому базису.

При статистическом изучении развития социально-экономических явлений в долгосрочной ретроспективе, во избежание ошибочных выводов, следует учитывать множество факторов, такие как смена исторических формаций, методологии сбора информа-

* Благодарности: выражаю благодарность научному руководителю Цыпину Александру Павловичу (кандидат экономических наук, доцент кафедры статистики и эконометрики, СГЭУ, zipin@yandex.ru) в подготовке и редактировании материалов данной научной статьи.

* Научный руководитель - Цыпин Александр Павлович, кандидат экономических наук, доцент.

ции, территориальные изменения и т.д. В этой связи, прежде чем приступать к анализу длинных временных рядов необходимо решить вопрос несопоставимости уровней временного ряда. По мнению Цыпина А.П. под сопоставимостью принято понимать создание условий для анализа и сопоставления статистических показателей, которые были получены различными методами, в разные временные периоды, в любых странах или оцененных в различных ценах¹.

Из приведенного определения следует, что несопоставимость уровней рядов динамики может быть обусловлена разными причинами, рассмотрим их ниже.

Во-первых, несопоставимость уровней ряда может быть вызвана изменением единиц измерения или единиц счета^{2, 3}.

Данная проблема встречается довольно часто в экономических исследованиях, так в Российской Империи меры веса были не метрические, соответственно сведения за данный период будут несопоставимы с более поздними (СССР и РФ). Проиллюстрируем данную особенность на примере урожая зерна (таблица 1).

Таблица 1

Сопоставление урожая зерна в России

Годы	Урожай	Ед. измерения	Источник
1913г.	2084127,9 (34,1)	тыс. пудов (млн. т.)	По 87 губерниям и областям Российской Империи. Статистический ежегодник России 1913г.
1937г.	97,4	млн. т	СССР. Страна Советов за 50 лет

Источник: составлено автором. Примечание: 1 пуд = 40 фунтам = 16,38 кг.

Пресчет данных 1913 года в метрическую систему приводит нас к пониманию о росте показателя в 2,9 раза⁴.

Во-вторых, сопоставимость уровней ряда динамики зависит от методологии учета, сбора или расчета показателей.

Примером возникновения несопоставимости в данном случае может являться переход с Общероссийского классификатора отраслей народного хозяйства (ОКОНХ) в 2003 г. на "Общероссийский классификатор видов экономической деятельности" (ОКВЭД). В качестве примера можно указать на несопоставимость данных по отрасли "Электроэнергетика" (ОКОНХ) и информации, содержащейся в пункте 40.1 "Производство, передача и распределение электроэнергии" раздела Е "Производство и распределение электроэнергии, газа и воды" (ОКВЭД1).

В-третьих, важно, чтобы во временном ряду интервалы имели одинаковый экономический, политический, социальный смысл⁵. Сюда можно отнести несопоставимость по причине инфляции.

В-четвертых, для того чтобы уровни интервального ряда были сопоставимы необходимо чтобы точки регистрации значений были одинаковы (отстояли друг от друга на равном расстоянии). Очевидно, что сравнение годовой отчетности с еженедельной, абсолютно некорректно.

На практике для получения сопоставимого временного ряда используются несколько подходов, самым известным из которых является смыкание рядов и приведение уровней к единому базису.

Первый прием предполагает переход от нескольких временных рядов, сформированных по разным методикам, к одному динамическому ряду⁶. Для этого уровни того года году, в котором была изменена методика делят один на другой, таим образом находят коэффициент пересчета, с помощью которого корректируют остальные уровни.

Процедура реализации второго подхода заключается в присвоении уровню "переходного" периода 100%, после чего пересчитывают все остальные члены временного ряда к этому базисному уровню⁷.⁸ Стоит отметить, что проблема несопоставимости уровней временного ряда может возникнуть при одновременном анализе развития во временном пространстве экономических показателей стран, административных и территориальных районов. В подобных случаях временные ряды приводятся к одному основанию⁹, т.е. к одинаковому периоду или моменту времени (как правило, к начальному значению каждого временного ряда).

Подводя итог, можно констатировать, что перед началом аналитической работы необходимо убедиться в полной сопоставимости уровней временного ряда, в случае ее отсутствия необходимо применить один из подходов. Проведенный анализ позволил выявить 4 основных причин несопоставимости уровней временных рядов и 2 подхода решения проблемы.

¹ Цыпин А.П. Сопоставимость сведений о численности населения во времени (на примере Оренбургской области) / Л.П. Фаизова, А.П. Цыпин // Интернет-журнал Современные проблемы науки и образования. - 2014. - № 5-2. - С. 234-239.

² Афанасьев В.Н. Эконометрика в пакете STATISTICA: учеб. пособие / В.Н. Афанасьев, А.П. Цыпин. - Оренбург: Издательство: ИП Кострицын. 2010. - 196 с.

³ Шмойлова Р.А, Минашкин В.Г., Садовникова Н.А., Шувалова Е.Б. Теория статистики: учебник. - М.: Финансы и статистика, 2014. - 656 с

⁴ Цыпин А.П. Сопоставимость показателей, явлений и процессов: постановка проблемы / А.П. Цыпин // Вестник Оренбургского государственного университета. - 2010. - №13(119). - С.243 - 248.

⁵ Статистика : учебник / под ред. И. И. Елисеевой. - М.: Издательство Юрайт, 2014. - 558 с.

⁶ Андерсон Т. Статистический анализ временных рядов / под ред. Ю.К. Беляева. - М.: Мир, 1976. - 755 с.

⁷ Канторович Г.Г. Анализ временных рядов // Экономический журнал ВШЭ. -2002. - №1. - С. 25-45.

⁸ Любчик В.В. Развитие системы методов статистического анализа временных рядов: дис. ... канд. экон. наук : 08.00.12 / В.В. Любчик. - Оренбург, 2011. - 193 с.

⁹ Орлов А.И. Современное состояние непараметрической статистики // Научный журнал КубГАУ. - 2015. - №106(02). - С. 1-31.

PROBLEMS OF INCOMPATIBILITY OF LEVELS OF A NUMBER OF DYNAMICS

© 2019 Shevchenko Evgeniya Igorevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: evgenya_shev@mail.ru

Keywords: statistics, dynamics, temporary ranks, comparability, sewing together of ranks.

In article on the basis of the available theoretical generalization and practical experience types of incomparability of levels of temporary ranks are considered, features of reduction of levels of temporary ranks to a uniform basis (basis) are revealed. As the main method of fight against the considered problem such ways as a sewing together of ranks and reduction to uniform basis are offered.

УДК 330.43:519.2
Код РИНЦ 06.00.00

ИССЛЕДОВАНИЕ МОЛОДЕЖНОЙ БЕЗРАБОТИЦЫ В РФ: ЭКОНОМЕТРИЧЕСКИЙ ПОДХОД

© 2019 Ширнаева Светлана Юрьевна
старший преподаватель

© 2019 Шакина Татьяна Валерьевна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: shirnaeva_sy@mail.ru, tatyankashakina@mail.ru

Ключевые слова: уровень молодежной безработицы, система показателей, эконометрическая модель

В работе исследован региональный аспект молодежной безработицы в РФ. Разработана система показателей, характеризующих уровень молодежной безработицы по данным официальной статистики. Построены эконометрические модели уровня молодежной безработицы по регионам РФ. В качестве зависимой переменной рассмотрена численность безработных в возрасте 15-19 лет (Y_1) и 20-29 лет (Y_2).

Безработица - неотъемлемый элемент рынка труда. Она является типичным социально-экономическим явлением для рыночной формы производственной деятельности. Как социально-экономическое явление безработица представляет собой ситуацию наличия в стране людей, составляющих часть экономически активного населения, которые способны и хотят трудиться по найму, но не могут найти работу в силу обстоятельств.

Наиболее актуальной является проблема безработицы среди молодежи. Современная ситуация в сфере труда и занятости ставит молодежь в очень сложные условия. В пример можно привести отмену распределения выпускников учебных заведений, как гарантии занятости по специальности. Молодой специалист вынужден конкурировать с людьми, имеющими опыт работы, он должен уметь доказать наличие у себя соответствующих знаний, умений и способностей, свою компетентность. Молодежь в большей степени испытывает трудности при поиске работы и дальнейшем трудоустройстве¹.

Федеральная служба государственной статистики ежегодно публикует региональные данные по составу безработных в России. В 2017 г. выделялись группы по следующим возрастам: 15-19 лет, 20-29 лет, 30-39 лет, 40-49 лет, 50-59 лет, 60-72 года. В данном исследовании рассматривалась численность безработных в возрасте 15-19 лет и 20-29 лет².

Таким образом, в работе молодежная безработица определяется как социально-экономическое явление, при котором лица в возрасте от 15 до 29 лет ищут работу и готовы приступить к ней, но не могут этого сделать в силу определенных обстоятельств.

Целью данного исследования является статистический анализ безработицы среди молодежи, ее динамики, изучение ее социально-экономических причин.

Анализируя динамику численности безработных в возрасте 15-29 лет в России можно видеть, что за последние 10 лет она постепенно снижалась с 43,2% в 2007 г. до 38,2 в 2017 г. (см рис. 1). Рост молодежной безработицы в 2012 году (43,1%) связан с глобальным экономическим кризисом, отразившемся и на Российской экономике.

По мнению профессора А.Г. Коровкина безработица в последние годы приближается к своему "естественному" уровню. В связи с этим "дальнейшее снижение уровня безработицы требует более серьезных усилий по созданию новых рабочих мест, переподготовке кадров, переселению людей, приданию рынку труда большей гибкости и прозрачности"³.

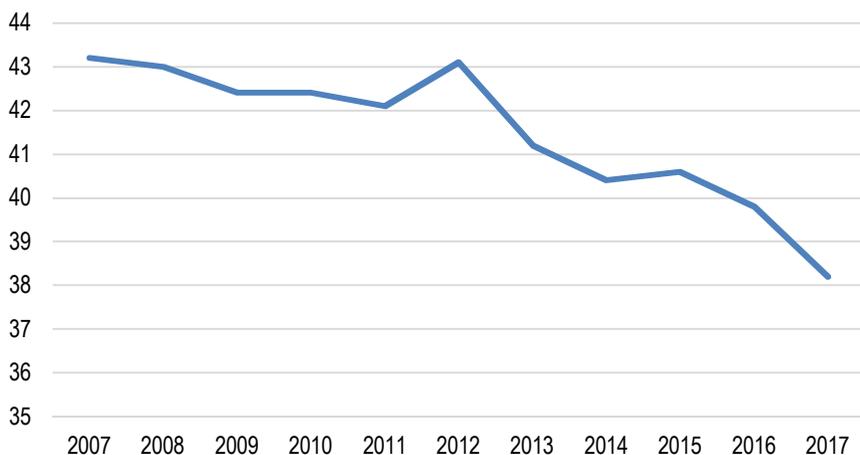


Рис. 1. Динамика уровня молодежной безработицы в России за период с 2007г. по 2017г. (%)

Источник: www.gks.ru, расчеты авторов.

С целью детального изучения проблемы молодежной безработицы, выявления факторов, оказывающих влияние на нее, была построена эконометрическую модель зависимости численности безработных в возрасте 15-19 лет и 20-29 лет от различных социально-экономических показателей. Для эконометрического моделирования были отобраны следующие переменные:

Y_1 - численность безработных в возрасте 15-20 лет, %;

Y_2 - численность безработных в возрасте 20-29 лет, %;

X_1 - среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работников организаций, тыс. руб.;

X_2 - инвестиции в основной капитал, млрд руб.;

X_3 - среднегодовая численность занятых, тыс. чел.;
 X_4 - потребительские расходы в среднем на душу населения (в месяц), млн руб.;
 X_5 - продукция сельского хозяйства - всего, млрд руб.;
 X_6 - ввод в действие жилых домов, тыс. м² общей площади;
 X_7 - оборот розничной торговли, млрд руб.

Информационный массив для построения эконометрической модели включал данные по 85 регионам РФ за 2017 г. Была выбрана модель множественной линейной регрессии следующего вида:

$$Y = b_0 + b_1X_1 + b_2X_2 + b_3X_3 + b_4X_4 + b_5X_5 + b_6X_6 + b_7X_7 + \varepsilon_i, \quad (1)$$

где ε_i - случайная составляющая, $i = \overline{1, 2}$,

b_j - параметры, которые необходимо оценить, $j = \overline{0, 7}$.

После отбора наиболее информативных переменных⁴, учитывая результаты анализа матрицы парных коэффициентов корреляции (с целью исключения мультиколлинеарности в модели (1)), были получены следующие модели для Y_1 и Y_2 :

$$Y_1 = b_0 + b_1X_1 + b_2X_2 + \varepsilon_1, \quad (2)$$

$$Y_2 = b_0 + b_1X_1 + b_5X_5 + \varepsilon_2. \quad (3)$$

Оценка параметров моделей (2) и (3) с помощью метода наименьших квадратов (МНК) дала следующий результат:

$$Y_1 = 1,31 + 0,08X_1 - 0,002X_2 \quad (4)$$

$$Y_2 = 26,49 + 0,14X_1 - 0,03X_5 \quad (5)$$

Таблица 1

Результаты оценки параметров модели (2)

	Оценка параметра	Стандартная ошибка	p-значение
Const	1,31	0,50	0,0110
X_1	0,09	0,02	0,0001
X_2	-0,002	0,0008	0,0117
$R^2 = 0,27$; $F_{\text{набл}}(2; 83) = 15,25$; p-значение(F) = 0,0000			

Источник: расчеты авторов.

Таблица 2

Результаты оценки параметров модели (3)

	Оценка параметра	Стандартная ошибка	p-значение
Const	26,49	2,39	0,0001
X_1	0,14	0,06	0,0277
X_5	-0,03	0,01	0,0017
$R^2 = 0,13$; $F_{\text{набл}}(2; 83) = 6,32$; p-значение(F) = 0,0028			

Источник: расчеты авторов.

По данным табл. 1 и 2 можно сделать следующие выводы:

1. Оценки параметров и модели (4) и (5) в целом статистически значимы на 5%-ном уровне значимости.

2. Остатки моделей гомоскедастичны на 5%-ном уровне значимости (по результатам тестов Уайта и Бреуша-Пагана)⁵.

3. Коэффициенты детерминации для моделей (4) и (5) составляют 27% и 13% соответственно. То есть вариация численности безработных в возрасте 15-19 лет на 27% объясняется вариацией среднемесячной номинальной начисленной заработной платы работников организаций и инвестиций в основной капитал; вариация численности безработных в возрасте 20-29 лет на 13% объясняется вариацией среднемесячной номинальной начисленной заработной платы работников организаций и объемом выпуска продукции сельского хозяйства.

4. Анализ оценок параметров модели (4) показал, что при увеличении среднемесячной номинальной начисленной заработной платы работников организаций на 1 тыс. руб. численность безработных в возрасте 15-19 лет увеличивается в среднем на 0,08%, а при увеличении инвестиций в основной капитал на 1 млрд руб. численность безработных в возрасте 15-19 лет снижается в среднем на 0,002%. Для модели (5) при увеличении среднемесячной номинальной начисленной заработной платы работников организаций на 1 тыс. руб. численность безработных в возрасте 20-29 лет увеличивается в среднем на 0,14%, при увеличении объема выпуска продукции сельского хозяйства на 1 млрд руб. численность безработных в возрасте 20-29 лет снижается в среднем на 0,03%.

Таким образом, снижение уровня молодежной безработицы связано, прежде всего, с развитием сельского хозяйства и с улучшением инвестиционного климата в регионах.

Без сомнения безработная молодежь представляет собой проблему для государства, поэтому программы по преодолению молодежной безработицы и сведению ее к минимуму должны существовать и претворяться в жизнь⁶.

¹ Скударева Н.З. Проблема трудоустройства молодежи на рынке труда // Вестник Московского финансово-юридического университета. 2017. № 1. С. 294-301.

² "Регионы России. Социально-экономические показатели", 2018г. http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/publications/catalog/doc_1138623506156 (дата обращения: 20.02.2019)

³ Коровкин А.Г. Динамика занятости и рынка труда в РФ в перспективе до 2030 года. // Проблемы прогнозирования. 2013. №4. С.79-96

⁴ Суханова Е.И., Ширяева Л.К. Начальный курс эконометрики: Руководство к решению задач: учеб. пособие для вузов. 3-е изд., испр. и доп. Самара, 2017. 200 с.

⁵ Суханова Е.И., Ширнаева С.Ю. Прогнозирование уровня безработицы: эконометрический подход // Наука XXI века: актуальные направления развития. 2016. № 1-2. С. 226-231.

⁶ Кислович А.И., Кардабнев А.А. Проблемы молодежи в ситуации безработицы // Актуальные проблемы современной науки: взгляд молодых ученых : материалы Всерос. науч.-практ. конф. с междунар. участием. Грозный, 2017. С. 215-219.

RESEARCH OF YOUTH UNEMPLOYMENT IN THE RUSSIAN FEDERATION: ECONOMETRIC APPROACH

© 2019 Shimaeva Svetlana Yuryevna

Senior Lecturer

© 2019 Shakina Tatyana Valeryevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: shimaeva_sy@mail.ru, tatyankashakina@mail.ru

Keywords: youth unemployment, scorecard, econometric model

The paper studies the regional aspect of youth unemployment in the Russian Federation. A system of indicators characterizing the level of youth unemployment according to official statistics has been developed. Econometric models of the youth unemployment rate by regions of the Russian Federation were built. Unemployment among young people aged 15-19 years (Y1) and 20-29 years old (Y2) is considered as a dependent variable.

УДК 338.47

КОД РИНЦ 06.71.11

АНАЛИЗ СТЕПЕНИ МОНОПОЛИЗАЦИИ РЫНКА СОТОВОЙ СВЯЗИ В РОССИИ

© 2019 Штриков Александр Борисович

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: ashtrikov@yandex.ru

Ключевые слова: рынок, монополизация, индекс концентрации, индекс Херфиндаля-Хиршмана, дисперсия, сотовая связь.

В статье рассмотрены основные показатели измерения степени монополизации отрасли. Дается общая оценка этим показателям и области их применения, а также описывается их воздействие на примере анализа степени монополизации рынка сотовой связи в России.

Большое значение в анализе рынка является анализ степени монополизации, которая дает оценку уровню концентрации в отрасли (отдельных неинкорпорированных фирм и корпораций, которые доминируют в отрасли, контролируя большую часть рынка, и могут оказывать воздействие на установление цен), тип рынков и степени конкуренции.

Степень монополизации рынка измеряется при помощи таких показателей, как индекс концентрации, индекс Херфиндаля-Хиршмана и дисперсия.

Индекс концентрации CR - это показатель, который характеризует долю рынка определенного количества крупнейших фирм. Формула имеет следующий вид: $CR_n = \sum_i S_i$, где S_i - доля конкретной фирмы; $i=1..n$; n - количество игроков рынка, чья доля подсчитывается.

Зачастую нельзя точно определить доли абсолютно всех участников рынка, поэтому учитывают крупнейших игроков в порядке убывания их рыночной доли. Индекс концентрации рынка CR - сумма долей основных участников рынка. Чем выше индекс концентрации, тем больше степень монополизации рынка. Индекс концентрации применяется для общей оценки ситуации, так как не показывает конкретное распределение рыночных долей между крупнейшими фирмами.

Поэтому для более качественного подсчета степени монополизации рынка применяется индекс Херфиндаля-Хиршмана (НИ). Индекс Херфиндаля-Хиршмана - это сумма квадратов процентных долей рынка, который занимает каждый из его участников: $НИ = \sum_i S_i^2$, где $i=1..n$.

Индекс помогает определить, насколько монополизирован конкретный рынок. При сокращении количества фирм в отрасли НИ растет в геометрической прогрессии.

В США, где антимонопольные органы используют в своей деятельности индекс Херфиндаля-Хиршмана, применяют следующие значения показателей:

1. Если индекс меньше 1000, то данный рынок имеет низкий уровень монополизации и слияния и поглощения безусловно разрешаются;
2. Если индекс находится в промежутке между 1000 и 1800 - необходима проверка министерства юстиции;
3. Если индекс больше 1800 - рынок считается высококонцентрированным и по каждому акту слияния и поглощения проводятся разбирательства¹.

Третий используемый в расчетах показатель - дисперсия - отклонение рыночных долей каждой из фирм отрасли от среднего размера: $\sigma^2 = 1/N * \sum_i (y_i - y_{cp})^2$, где y_{cp} - средняя рыночная доля; N - число фирм в отрасли; $i=1..n$.

Дисперсия характеризует власть предприятия на рынке через неравенство их размеров. При возрастании дисперсии, рынок становится более неравномерным и, как следствие, более концентрированным, конкуренция слабеет, а контроль над рынком крупных предприятий увеличивается.

Исходя из формулы зависимости между индексом Херфиндаля-Хиршмана и дисперсией рыночных долей $НИ = N\sigma^2 + 1/N$, выражаем величину дисперсии: $\sigma^2 = (НИ - 1/N)/N$.

Эта формула позволяет нам разграничить влияние на индекс Херфиндаля-Хиршмана количества на рынке предприятий-конкурентов и распределения рынка между ними. Если все предприятия в отрасли контролируют равную долю, то дисперсия равна нулю и индекс Херфиндаля-Хиршмана обратно пропорционален количеству фирм-конкурентов в отрасли. Если количество фирм на рынке неизменно, то индекс будет тем выше, чем больше разница между долями фирм-конкурентов.

Проведем оценку степени монополизации рынка сотовой связи России по числу абонентов отдельных операторов мобильной связи^{2,3} (см. табл. 1).

Таблица 1

Доля рынка по числу абонентов операторов сотовой связи, %

Годы	МТС	Мегафон	Вымпелком	Tele2	остальные
2010	33	25	24	12	6
2011	30,9	28,6	28,2	12,2	0,1
2012	31,1	29	27,6	12,3	0
2013	31,6	29,7	26,6	12,1	0
2014	33	30,2	25,2	11,5	0,1
2015	33,8	30,2	25	10,8	0,2
2016	33,6	29,5	24,8	12,1	0
2017	31	29	23	16	1

Вследствие незначительной доли остальных операторов, их будем рассматривать одной суммой.

Найдем значения индексов концентрации, Херфиндаля-Хиршмана и дисперсию для большой тройки сотовых операторов: МТС, Мегафон и Вымпелком (см. табл. 2).

Таблица 2

Индекс концентрации, индекс Херфиндаля-Хиршмана и дисперсия для сотовых операторов большой тройки

Годы	Индекс концентрации	Индекс Херфиндаля-Хиршмана	Дисперсия
2010	82	2290	254,3333
2011	87,7	2568,01	285,2233
2012	87,7	2569,97	285,4411
2013	87,9	2588,21	287,4678
2014	88,4	2636,08	292,7867
2015	89	2679,48	297,6089
2016	87,9	2614,25	290,3611
2017	83	2331	258,8889

Таким образом, мы видим, что индекс концентрации для трех лидеров отрасли за период 2010-2015 гг. вырос с 82 до 89% и только в 2016 г. начал снижаться благодаря росту компании Tele2.

Значение индекса Херфиндаля-Хиршмана на всем протяжении рассматриваемого периода превышало показатель 1800, включая 2015 год, когда Мегафон выкупил поволжского регионального оператора СМАРТС. Индекс Херфиндаля-Хиршмана свидетельствует о том, что рынок является высококонцентрированным и высоко монополизированным, причем степень монополизации рынка неуклонно росла с 2010 по 2015 гг., что было связано с вытеснением мелких игроков рынка сотовой связи. Начиная с 2016 года этот показатель снижается, что связано с ростом доли Tele2.

Степень дисперсии росла с 2010 по 2015 гг. включительно, что означает, что доли трех ведущих фирм на рынке все больше различаются друг от друга. Как раз на это время пришелся бурный рост МТС и относительное падение доли Вымпелкома. Резкое падение в последний год вызвано снижением доли МТС и Мегафона при росте показателей Tele2.

В целом рынок сотовой связи в России является олигополистическим, т.е. большую часть рынка контролируют три крупные компании. В 2010-е годы характеризовался высо-

кой степенью монополизации, при этом степень монополизации рынка тремя крупнейшими компаниями в первой половине десятилетия возростала, а с 2016 г. начинает снижаться из-за роста компании Tele2.

¹ В.В. Гальперин, В.М. Гальперин. 50 лекций по микроэкономике. М.: Институт "Экономическая школа": 2017.

² Доли рынка сотовых операторов России по итогам 2016 года. Финансовые показатели и направления развития рынка телекоммуникационных услуг [Электронный ресурс] URL: <http://1234g.ru/novosti/doli-rynka-sotovykh-operatorov-2016> (дата обращения: 5.03.2019).

³ Доли рынка и основные финансовые показатели сотовых операторов по итогам 2017 года [Электронный ресурс] URL: <http://1234g.ru/operatory-sotovoj-svyazi/operatory-rossii/doli-rynka-sotovykh-operatorov-2017> (дата обращения: 5.03.2019).

ANALYSIS OF THE DEGREE OF CONCENTRATION OF THE CELLULAR MARKET IN RUSSIA

© 2019 Shtrikov Alexander Borisovich
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: ashtrikov@yandex.ru

Keywords: market, monopolization, concentration index, Herfindahl-Hirschman index, dispersion, cellular communication.

The article describes the main indicators for measuring the degree of monopolization of the industry. An overall assessment of these indicators and their areas of application is given, and their impact is described using the example of analyzing the degree of monopolization of the cellular communications market in Russia.

УДК 338

Код РИНЦ 06.75.00

ПРОБЛЕМЫ СОЗДАНИЯ ИНДУСТРИАЛЬНЫХ ПАРКОВ В ПЕРМСКОМ КРАЕ

© 2019 Щеглов Евгений Вячеславович
доцент
Ярославский государственный университет им. П.Г. Демидова
E-mail: evsh15@yandex.ru

Ключевые слова: индустриальный парк, промышленная политика, промышленные предприятия, меры государственной поддержки, налоговые льготы.

В статье раскрываются основные проблемы создания индустриальных парков в Пермском крае. Индустриальные парки представляют собой один из способов организации инвестиционной инфраструктуры. Промышленные предприятия, организуя новое производство на территории индустриального парка, получают доступ к комплексу преимуществ и выгод экономического и организационного характера. Однако, многие индустриальные парки сталкиваются с непреодолимыми проблемами, остаются на стадии проектирования и не могут начать полноценное функционирование. Для решения указанных проблем необходимо взаимодействие федеральных и региональных органов власти, управляющих компаний индустриальных парков, руководителей промышленных предприятий.

В настоящее время обеспечение конкурентоспособности ответственных промышленных предприятий включено в перечень приоритетных вопросов развития экономики России. Международная и российская практика менеджмента определяет, что базой развития промышленных предприятий и обеспечения их конкурентоспособности является эффективная инвестиционная инфраструктура, которая способствует созданию современного производства в оптимальные сроки и с оптимальными затратами. В современных научных публикациях наиболее эффективным и широко используемым способом создания инвестиционных площадок признаются индустриальные парки. Размещая на территории индустриальных парков свои производства, промышленные предприятия получают доступ к широкому перечню преимуществ. Однако, процесс организации индустриальных парков сопровождается множеством проблемных вопросов, решение которых требует огромных ресурсов.

Экономика Пермского края преимущественно индустриальная, доля промышленности в валовом региональном продукте (ВРП) достигает 55% (в РФ - 33,8%). В структуре экономики преобладают экспортно-ресурсные отрасли: нефтедобыча, нефтепереработка и химическая промышленность, машиностроение¹. Согласно статистическим данным в 2015 г. Пермский край занимал 23 место среди российских регионов - лидеров по объему ВРП на душу населения, в 2010 г. регион занимал 20 место по данному показателю². Снижение места региона в рейтинге подчеркивает необходимость создания инвестиционной инфраструктуры в форме индустриальных парков на территории Пермского края для поддержания конкурентоспособности предприятий и развития промышленного производства.

Цель статьи - обобщить проблемы создания индустриальных парков в Пермском крае.

Задачи: 1) раскрыть понятие индустриального парка и преимущества вступления в него для промышленных предприятий; 2) проанализировать статистические данные о создании индустриальных парков в России и в Пермском крае; 3) определить перечень ключевых проблем организации индустриальных парков в Пермском крае.

Объект исследования - потенциальные индустриальные парки, расположенные на территории Пермского края. Предмет исследования - процесс организации индустриальных парков.

Смысловое поле термина "индустриальный парк" является дискуссионным вопросом, что связано с отсутствием федерального закона, определяющего его правовой статус как формы организации инвестиционной инфраструктуры. Определение индустриального парка представлено в трех нормативно-правовых актах различного уровня: Федеральный закон от 31.12.2014 № 488-ФЗ "О промышленной политике в Российской Фе-

дерации", Национальный стандарт Российской Федерации ГОСТ Р "Индустриальные парки. Требования", Постановление Правительства Российской Федерации от 30.12.2014 № 1605 "О предоставлении и распределении субсидий из федерального бюджета бюджетам субъектов Российской Федерации на государственную поддержку малого и среднего предпринимательства, включая крестьянские (фермерские) хозяйства". Анализируя определения в перечисленных документах можно выделить ряд общих характеристик: 1) наличие земельного участка, на котором находится индустриальный парк; 2) наличие производственных помещений для размещения производства резидентов; 3) наличие необходимой для производства транспортной и инженерной инфраструктуры; 4) управление имуществом комплексом осуществляет управляющая компания.

Для промышленных предприятий размещение нового производства на территории индустриального парка значительно снижает инвестиционные затраты и административные барьеры, увеличивая экономическую эффективность инвестиций³. Так, в диссертационном исследовании Тиханов Е.А. сформировал систему факторов повышения конкурентоспособности промышленных предприятий в индустриальном парке⁴, к которым отнес:

- на уровне индустриального парка: готовая инфраструктура, юридически оформленный участок земли, возможность расширения производства, предоставление комплекса сервисов в режиме "единого окна", возможность формирования технологических цепочек;

- на уровне территории размещения индустриального парка: близость уникальной сырьевой базы, развитая транспортно-логистический комплекс, наличие квалифицированных трудовых ресурсов, государственная поддержка резидентов индустриального парка (налоговая, финансовая, административная), эффективность региональных институтов защиты интересов бизнеса и улучшения инвестиционной среды, эффективность оказания госуслуг для бизнеса, отсутствие административных барьеров для ведения бизнеса, научный и инновационный потенциал региона, перспектива роста региональной экономики.

Согласно "Геоинформационной системы индустриальных парков, технопарков и кластеров Российской Федерации"⁵ (ГИСИП) на территории РФ существует 302 индустриальных парка, из которых действуют - 172, создаются - 79, намерены создаваться (потенциальные индустриальные парки) - 51. Форма собственности индустриальных парков: государственная - 105, частная - 184, смешанная - 13. Тип парка: гринфилд (индустриальный парк, размещенный на незастроенном участке земли, без инфраструктуры) - 157, комплексный - 25, браунфилд (индустриальный парк, размещенный на уже существующей производственной площадке, в отношении которой проводится капитальный ремонт) - 120.

Согласно данным ГИСИП на территории Пермского края существует один индустриальный парк, который намерен зарегистрироваться, - это индустриальный парк Култаево. Однако, по данным сайта Министерства промышленности, предпринимательства и торговли Пермского края на территории региона формируются и намерены зарегистрироваться 7 индустриальных парков: индустриальный парк Квартал 121, индустриальный парк Краснокамский, индустриальный парк Лямино, индустриальный парк Механик, индустриальный парк Сода-Хлорад, индустриальный парк Устиново, индустриаль-

ный парк Култаево⁶. Представленные индустриальные парки находятся в стадии проектирования.

Несмотря на начальный этап организации индустриальных парков в Пермском крае, к текущему моменту времени можно выделить ряд проблем, препятствующих их дальнейшему развитию:

- несовершенство федерального законодательства;
- высокие требования к индустриальным паркам, закрепленные на региональном уровне;
- отсутствие опыта в организации индустриальных парков, дефицит специалистов с подобным опытом;
- для составления бизнес-плана развития индустриального парка и стратегии его развития необходимо спрогнозировать состав резидентов на 10-15 лет и рассчитать экономические показатели их деятельности, что зачастую является сложной задачей;
- льготы по налогу на землю предоставляется резидентам индустриального парка с того момента, как они начинают на его территории свою производственную деятельность. До этого момента налог на землю платит управляющая компания индустриального парка и налоговая льгота ей не предоставляется, что ведет к значительным финансовым затратам;
- сложность привлечения резидентов. Для получения наибольшего экономического эффекта от организации индустриального парка необходимо формирование между резидентами технологических цепочек и кооперационных связей⁷.

Таким образом, индустриальный парк является одним из механизмов промышленной политики, эффективным способом организации инвестиционной инфраструктуры региона. Промышленные предприятия значительно снижают инвестиционные затраты и административные барьеры, создавая новое производство на территории индустриального парка, пользуются налоговыми льготами, транспортной инфраструктурой, услугами управляющей компании. В процессе создания индустриальные парки сталкиваются с множеством проблем, для преодоления которых необходима совместная работа органов федеральной и региональной власти, руководства управляющих компаний и предприятий-резидентов индустриальных парков.

¹ Щеглов Е.В. Анализ факторов, влияющих на содержание и механизм реализации промышленной политики в Пермском крае / Е.В. Щеглов // Крымский научный вестник. - №4. - 2015. - Том 1. "Экономические науки", С. 268-288.

² Россия в цифрах. 2018: Крат.стат.сб./Росстат- М., 2018 - 522 с.

³ Пыткин А.Н., Урасова А.А., Хисамова А.И. Формирование принципов региональной политики в развитии региональной промышленной системы // В сборнике: КАКАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ МОДЕЛЬ НУЖНА РОССИИ? Материалы II Пермского конгресса ученых-экономистов. Пермский государственный национальный исследовательский университет. 2016. С. 68-74.

⁴ Тиханов Е.А. Теоретико-методические основы оценки и обеспечения конкурентоспособности предприятий-резидентов индустриальных парков / диссертация кандидата экономических наук: 08.00.05 / Уральский федеральный университет имени первого Президента России Б.Н. Ельцина. Екатеринбург, 2017

⁵ Геоинформационная система "Индустриальные парки. Технопарки. Кластеры". - URL : <https://www.gisip.ru> (дата обращения 03.03.2019)

⁶ Конференцию по индустриальным паркам посетило более 100 человек // сайт Министерства URL: <http://minpromtorg.permkrai.ru/about/news/3251/> (дата обращения: 02.03.2019)

⁷ Хисамова А.И., Щеглов Е.В. Теоретико-методологический подход к развитию машиностроительных предприятий в рамках промышленной политики // Журнал экономической теории. 2017. № 2. С. 177-180.

PROBLEMS OF CREATION OF INDUSTRIAL PARKS IN THE PERM REGION

© 2019 Shcheglov Evgeniy Vyacheslavovich
Associate Professor
Yaroslavl State University P.G. Demidov
E-mail: evsh15@yandex.ru

Keywords: industrial Park, industrial policy, industrial enterprises, state support measures, tax benefits.

The article reveals the main problems of creating industrial parks in the Perm region. Industrial parks are one of the ways to organize investment infrastructure. Industrial enterprises, organizing new production on the territory of the industrial Park, have access to a set of advantages and benefits of economic and organizational nature. However, many industrial parks are faced with insurmountable problems, remain at the design stage and can not start full operation. To solve these problems, it is necessary to cooperate between Federal and regional authorities, management companies of industrial parks, heads of industrial enterprises.

УДК 338

Код РИНЦ 06.77.67

ОПРЕДЕЛЕНИЕ ОПТИМАЛЬНЫХ НОРМ ЗАТРАТ ТРУДА ДЛЯ РАБОЧИХ, ЗАНЯТЫХ ОБСЛУЖИВАНИЕМ ПРОИЗВОДСТВА

© 2019 Щёколдин Вадим Акиндинович
кандидат экономических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: vadimak@yandex.ru

Ключевые слова: нормирование труда, норма обслуживания, критерий оптимальности, наладчики оборудования

Рассматриваются вопросы установления оптимальных, экономически обоснованных норм затрат труда для рабочих, занятых обслуживанием производства на примере наладочных работ.

В настоящее время необходим высокий уровень нормирования труда и, в частности, комплексная обоснованность норм. Сущность комплексного обоснования норм за-

ключается в том, что при установлении норм должен учитываться все факторы, влияющие на их величину: технические, организационные, психофизиологические, экономические, социальные¹. Соответственно им выделяют виды обоснования норм.

Техническое обоснование норм заключается в анализе и учете при установлении норм различных технических факторов производства, оказывающих влияние на величину норм. Организационное обоснование заключается в анализе и учете при установлении норм организационных факторов, и в первую очередь факторов, характеризующих организацию труда на рабочих местах. Психофизиологическое обоснование норм - это анализ и учет при установлении норм психофизиологических факторов и санитарно-гигиенических условий труда.

Экономическое обоснование норм заключается в анализе и учете при установлении норм экономических факторов: требования к качеству продукции, срочности работ, дефицитности материалов. В понятие экономического обоснования входит и оптимизация норм по различным экономическим критериям. Это имеет значение при многостаночном обслуживании, при установлении норм численности и норм обслуживания оборудования и рабочих мест. Экономическое обоснование норм обуславливается особенностями трудового процесса.

Установления оптимальных норм обслуживания состоит в нахождении экономически обоснованного соотношения между количеством оборудования и численностью рабочих, обслуживающих это оборудование.

Определение численности рабочих обычно производится по трудоемкости работ (плановые ремонтные работы, транспортные работы, контроль качества в массовом производстве и т.д.).

Ряд операций по обслуживанию выполняются нерегулярно, в любое время могут возникать простои оборудования в ожидании обслуживания, возможны и простои обслуживающих рабочих в ожидании требований на обслуживание.

В машиностроении по такой системе работает не менее 25 % общего числа вспомогательных рабочих (наладчики, дежурные слесари и электромонтеры). В этих случаях, необходимо установить нормы обслуживания (количество оборудования на одного рабочего) исходя из минимальных затрат на зарплату рабочих и на возможные потери от простоев оборудования, приходящихся на единицу оборудования или на единицу продукции.

Указанная задача является многовариантной и требует применения математических методов, в частности теории массового обслуживания.

В НИИТруда разработаны методы расчета экономически обоснованных норм обслуживания для ряда профессий основных и вспомогательных рабочих в машиностроении².

Рассмотрим определение оптимальных норм обслуживания на примере наладчиков оборудования³.

Для этого можно использовать функцию:

$$S_i = \frac{N_i \cdot Z + 1}{J_i}$$

где N_i - i -й вариант нормы обслуживания;

J_i - количество работающего оборудования при N_i норме обслуживания.

Z - коэффициент затрат на обслуживание:

$$Z = \frac{C_n + C_o}{C_p}$$

где C_n - затраты на содержание единицы оборудования в единицу времени, р./ч;

C_o - затраты на заработную плату станочника в единицу времени, р./ч;

C_p - затраты на заработную плату наладчика в единицу времени, р./ч;

Величина J_i носит случайный характер и определяется с использованием теории массового обслуживания.

Нами разработаны специальные программы на языке АССЕМБЛЕР для ПК⁴, которые позволяют оперативно выполнять необходимые расчеты.

Исходные данные для расчета оптимальных норм обслуживания для наладчиков

Затраты на зарплату станочника (C_o), руб/час	Затраты на зарплату наладчика (C_p), руб/час	Затраты на содержание оборудования (C_n) руб/час	Варианты нормы обслуживания N_i
8,8	10,9	9,2	5;6;7

Результаты решения выдаются по определенной форме:

1 вариант: при норме обслуживания $N_1=7$ $J_1=6,21$

2 вариант: при норме обслуживания $N_2=6$ $J_2=5,38$

3 вариант: при норме обслуживания $N_3=5$ $J_3=4,52$

Расчет значений функции S .

$$S_j = \frac{N_i \cdot Z + 1}{J_i}$$

Тогда $S_1 = (7 \cdot 1,65 + 1) / 6,21 = 2,021$ руб. в час

$S_2 = (6 \cdot 1,65 + 1) / 5,38 = 2,026$ руб. в час

$S_3 = (5 \cdot 1,65 + 1) / 4,52 = 2,046$ руб. в час

Минимальное значение функция S принимает при $N=7$, следовательно, норма обслуживания $N=7$ станков является оптимальной.

¹ Щеколдин В.А. Совершенствование нормирования труда в условиях реформирования промышленных предприятий // Вестник Самарск. гос. экон. акад. - Самара, 1999. - №1. - с. 70-79.

² Применение математических методов и технических средств в исследовании и проектировании научной организации труда рабочих. Методические рекомендации, вып.4. Под ред. А.С.Довбы, В.а. Рысса, Р.П.Миусковой. М., НИИ Труда, 1974.

³ Генкин Б.М. Системы обслуживания оборудования и рабочих мест. М.: "Экономика", 1972

⁴ Щеколдин В.А. Автоматизация работ по нормированию труда с использованием информационных технологий на промышленных предприятиях: монография. - Самара: Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2013.

DETERMINATION OF OPTIMAL NORMS COST OF LABOUR FOR WORKERS ENGAGED IN PRODUCTION MAINTENANCE

© 2019 Schekoldin Vadim Akindinovich
Candidate of Economic Sciences, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: vadimak@yandex.ru

Keywords: standardization of labor, service norm, optimality test, equipment adjusters.

The article deals with establishment of optimal, economically justified service norms engaged in production maintenance on the example of setup labors.

УДК 2964
Код РИНЦ 06.00.00

SWOT-АНАЛИЗ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ И КИТАЙСКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ

© 2019 Щербакова Ольга Дмитриевна
студент

© 2019 Голендяева Алина Александровна
студент

© 2019 Иващук Ангелина Сергеевна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Sherol1998@mail.ru

Ключевые слова: Интеграция, внешнеторговые отношения, интеграционные процессы, экспорт, импорт, региональное производство

Статья посвящена исследованию влияния сотрудничества между Китаем и Самарской областью. В качестве гипотезы данного исследования выдвигается идея о существовании рисков и угроз для экономики Самарской области. В данной статье приведены теоретические основы экономической интеграции, охарактеризованы экономические эффекты относительно Самарского региона и построен SWOT анализ, в котором отражены основные элементы Самарско-Китайского сотрудничества.

В первом полугодии 2018-го по объему внешнеторгового оборота КНР заняла первое место в Самарской области. За этот период товарооборот с республикой составил 295,93 млн. долларов, это 12,5% от общего объема внешнеторгового оборота региона. Из них 108,7 млн. долларов - экспорт, 187,2 млн. - импорт¹. Однако Самарская область

практически незаметна во внешнеторговом балансе Китая. Помимо КНР крупнейшими торговыми партнерами Самарского региона по экспорту являются Монголия, Казахстан, Индия, Польша, Германия, Литва.

Объектом исследования послужили внешнеторговые отношения Самарской области с КНР. Предметом исследования является влияние отдельных интеграционных процессов на развитие Самарского региона.

Самарская область - это крупный промышленный регион с развитой инфраструктурой и наличием высококвалифицированных специалистов. Самарская область входит в рейтинг 10 крупнейших регионов страны. Регион имеет диверсифицированную структуру экономики, и ведущими отраслями в структуре Валового регионального продукта Самарской области являются промышленность (22,3%), операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг (13,8%), транспорт и связь (9,5%), торговля (11,4%), добыча полезных ископаемых (16,4%).²

Экономическая интеграция - это соглашение между странами географического региона уменьшить и в конечном итоге устранить тарифные и нетарифные барьеры.³ Экономическая интеграция несет в себе как большие возможности для каждого участника, так и риски. Поэтому для достижения эффективности необходимо выстраивать грамотную политику и ограничивать влияние экономических партнеров на собственное производство.

Значительную долю в структуре экспорта в 2018 составляют, минеральные продукты (20,5%) пластмассы каучук резина (62.3%), соединения органической химии (11,6%). Самарская область импортирует из Китая промышленное оборудование, электрические машины и оборудование (38,6%), средства наземного транспорта (19,0), металлы и изделия из них (15,2%)⁴.

Далее рассмотрим теоретические подходы к изучению интеграции, данные представлены в таблице 1.

Таблица 1

Основные подходы к интеграции

Подход	Представители	Основные факторы, влияющие на процесс интеграции
Технологический	Р. Борк, Р. Блэйр, Д. Казерман.	Технологическое единство, технологические условия функционирования производства, а именно: экономия на масштабе, наличие барьеров входа на рынок и др. ⁵
Транзакционный	Р. Коуз, О.И.Уильямсон, Д. Норт, К. Эрроу	Формирование крупных производственных комплексов с внутренней централизацией производства, что усиливает общественный характер связей между участниками кооперации и тем самым либо ограничивает, либо отрицает товарно-стоимостной характер обмена деятельностью и ее результатами.

На современном этапе развития распространен транзакционный подход, так как он соответствует существующим экономическим реалиям.

SWOT анализ, в котором отражены основные аспекты сотрудничества Самарской области и Китая, представлен в Таблице 2.

SWOT-анализ экономической интеграции Самарской области и КНР

<i>Сильные стороны (Strengths)</i>	<i>Слабые стороны (Weaknesses)</i>
<p>S1. Обмен опытом и развитие высокого научно-технологического потенциала Самарской области</p> <p>S2. Наличие квалифицированной и относительно дешевой рабочей силы</p> <p>S3. Технологическая общность, возможность выстраивания общих технико-технологических стандартов; S4. Членство России и Китая в ВТО, что обуславливает общность торгово-экономических стандартов S5. Рост инвестиций в развитие Самарской области</p> <p>S6. Самарская область специализируется на нефтехимии, и большая часть экспорта в Китай приходится на продукты этой отрасли</p> <p>S7. Оптимальная модель управления и развитие агломераций в Самарской области, которые способствуют повышению регионально имиджа</p>	<p>W1. Несогласованная система стандартизации и сертификации товаров и услуг W2. Разная степень развития хозяйственных и финансовых систем, W3. Неодинаковая вовлеченность в экономические процессы и региональные товаропотоки Самарской области и провинций Китая</p> <p>W4. Различная степень открытости Самарской области к экономическим и политическим преобразованиям</p> <p>W5. Агрессивная экономическая политика субъектов экономической деятельности КНР, усложняющая протекционистскую политику региона.</p> <p>W6. Наличие языковых барьеров</p> <p>W7. Отрицательное сальдо внешнеторгового баланса (2018 г. -136,6 млн. долл. США)⁶</p> <p>W8. Рост безработицы на территории Самарской области</p>
<i>Возможности (Opportunities)</i>	<i>Угрозы (Threats)</i>
<p>O1. Интенсивное экономическое развитие Самарской области за счет доступа к ресурсам</p> <p>O2. Повышение региональной конкурентоспособности Самарской области; усиление притока капитала в регион O3. Развитие специализированного и диверсифицированного производства, обеспечивающее технологическую кооперацию, снижающее производственные затраты и транзакционные издержки O4. Трансляция опыта КНР, форматов региональной интеграции; упрочение положения Самарской области в национальной экономике</p> <p>O5. Повышение качества инфраструктуры Самарской области, появление новых рабочих мест, в том числе для местного населения</p> <p>O6. Создание благоприятного уровня предпринимательского климата в регионе.</p>	<p>T1. Растущие цены и уровень безработицы в связи с ростом конкуренции и угрозой для отдельных отраслей. Угроза поглощения местных производств Самарской области Китайскими предприятиями</p> <p>T2. Рост налогов по причине ухудшение наполняемости бюджетов; T3. Геополитическая угроза, сложившаяся в связи со столкновением интересов центров силы за доступ к источникам ресурсов. T4. Усиление дифференциации между регионами</p> <p>T5. Угроза китайской экономической экспансии</p> <p>T6. Появление нежелательных миграционных потоков.</p> <p>T7. Угроза вытеснения Китайскими предприятиями региональных производств</p>

Далее в таблице 3 представлен Cross-анализ, проведенный на основе выявления логических взаимосвязей между факторами и позволяющий выявить наиболее значимые из них.

Cross-анализ Самарской области и КНР

Факторы W/O	W1	W2	W3	W4	W5	W6	W7	W8	Количество связей по W
O1								X	1
O2		X	X		X			X	4
O3	X			X	X			X	4
O4						X			1
O5	X				X	X			3
O6		X		X		X		X	4
Количество связей по O	2	2	1	2	3	3	0	4	17

Исходя из данных, полученных в ходе анализа, были выявлены следующие угрозы торгово-экономической интеграции Самарской области и КНР:

Агрессивная экономическая политика субъектов экономической деятельности КНР, усложняющая протекционистскую политику региона, будет способствовать снижению региональной конкурентоспособности Самарской области, уменьшению притока капитала в регион, ускоряющее инновационное обновление производства, специализированного и диверсифицированного производства, обеспечивающее технологическую кооперацию, снижающее производственные затраты и транзакционные издержки

На создание благоприятного уровня предпринимательского климата в регионе будет оказывать негативное влияние разная степень развития хозяйственных и финансовых систем, а также угроза увеличения числа безработных в регионе из-за вытеснения работников иностранными конкурентами. Конкурентоспособность Самарской области будет снижаться в связи с возможной угрозой вытеснения региональных предприятий иностранными конкурентами, как следствие - снижение инвестиций и производственных показателей приведут к потере репутации региона как обладателя одного из крупнейших промышленного комплекса в отраслях ракетно-, машиностроения и нефтепереработки.

Таким образом, при выстраивании торгово-экономических отношений с КНР необходимо продумать механизм нивелирования рисков и снижения негативного влияния экономической интеграции со стороны КНР. Дальнейшее направление проведения исследования заключается в разработке методологических рекомендаций для исполнительных и законодательных органов власти в вопросах выстраивания эффективного взаимодействия с иностранными партнерами. Для Самарской области приоритетным направлением должен стать переход от импорта продукции к импорту технологий.

¹ Самарский статистический ежегодник 2018 года.

² Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Самарской области - <http://samarastat.gks.ru> (посмотреть требования журнала)

³ Michele Fratianni, (2006), Chapter 1 Introduction and Summary of Conclusions, in Michele Fratianni (ed.) Regional Economic Integration (Research in Global Strategic Management, Volume 12) Emerald Group Publishing Limited, pp.1 - 8

⁴ База данных экспорта и импорта России (ВЭД) <https://ru-stat.com/>

⁵ S. Alhorr, Hadi & Boal, Kimberly & Cowden, Birton. (2012). Regional economic integration and international strategic alliances: Evidence from the EU. *Multinational Business Review*. 20. 44-66. 10.1108/15253831211217206.

⁶ Приволжское таможенное управление "Внешнеэкономические связи Самарской области"

SWOT ANALYSIS OF THE ECONOMIC INTEGRATION OF THE SAMARA REGION AND THE CHINESE PEOPLE'S REPUBLIC

© 2019 Shcherbakova Olga Dmitrievna
Student

© 2019 Golendyaeva Alina Alexandrovna
Student

© 2019 Ivaschuk Angelina Sergeevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: Sherol1998@mail.ru

Keywords: Integration, foreign trade relations, integration processes, export, import, regional production.

The article is devoted to the study of the impact of cooperation between China and the Samara region. As a hypothesis of this study, the idea of the existence of risks and threats to the economy of Samara region is put forward. This article presents the theoretical foundations of economic integration, describes the economic effects relative to the Samara region and constructed a SWOT analysis, which reflects the main elements of the Samara-China cooperation.

УДК 33.338.36

Код РИНЦ 06.00.00

РАЗВИТИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВОЙ ТРАНСФОРМАЦИИ

© 2019 Яковлев Геннадий Иванович
доктор экономических наук, профессор

Самарский государственный экономический университет
E-mail: dmms7@rambler.ru

Ключевые слова: международная торговля, цифровизация, экспорт, импорт, статистика, транзакции, услуги ИКТ, методика.

Исследуется влияние итогов организации внешнеэкономической деятельности предприятий в зависимости от степени цифровой трансформации. Показана объективная недостаточность методического обеспечения оценочных механизмов по влиянию цифровизации на динамику мировой торговли в связи с практическим отсутствием международно сопоставимой информации вследствие принципиальной новизны цифровых транзакций. Важно сформировать блок данных по ключевым аспектам торговой политики, доступа к рынкам и технологиям, возможностям протекционизма и конкуренции на основе цифровых потоков данных и обеспечения их конфиденциальности.

В настоящее время существенное влияние на объемы и структуру международной торговли стали оказывать процессы цифровизации производства в цепочках создания и потребления стоимости. В 2017 году, по оценке исполнительных органов Организации объединенных наций (ООН), объем мирового экспорта материальных товаров превысил 15,8 трлн. долл., на 200 млрд. долл. превысив показатель предыдущего года, составляющей 15,6 трлн долл.¹. В то же время объем мирового импорта товаров превысил 16,3 трлн. долл., что также выше уровня прошлого года, составившего 15,7 трлн. долл. В общем списке лидирующих в мировой торговле стран Россия занимает по импорту позиции не ниже двадцатой, по экспорту - пятнадцатой (таб. 1).

Таблица 1

Показатели участия основных стран в мирохозяйственных связях, 2017 год

Страна	Импорт, долл.	Место в мире	Экспорт, долл.	Место в мире
США	2 407 390 189 460	1	1 545 609 158 491	2
Китай	1 843 792 938 795	2	2 263 370 504 301	1
Германия	1 167 753 355 161	3	1 446 642 435 221	3
Япония	671 474 306 095	4	698 097 188 909	4
.....				
.....				
Россия	228 212 749 973	20	359 151 975 199	15
Польша	217 978 575 741	21	221 307 621 302	20

Источник: United Nations International Trade Statistics Database, Department of Economic and Social Affairs/Statistics Division (<https://comtrade.un.org>).

Наибольший рост в международной торговле достигнут благодаря промышленной (+37%) и сельскохозяйственной продукции (+67%). В данный период экспорт коммерческих услуг составляет 4,77 трлн. долл., размер которых в период с 2000 по 2016 г. увеличился в 3,2 раза. Среди коммерческих услуг наиболее быстрорастущей категорией являются информационно-коммуникационные технологии (ИКТ). По данным ООН, компьютерные услуги составили более 72% (353 млрд. долларов) экспорта ИКТ, что свидетельствует о большой роли и востребованности информатизации и цифровизации в международных воспроизводственных процессах. В настоящее время глобальное производство товаров и услуг ИКТ составляет примерно 6,5% валового внутреннего продукта (ВВП) в мире, около 100 млн. человек заняты в секторе услуг ИКТ.

Во всем мире благодаря всеобъемлющей цифровизации оборот электронной торговли в 2015 году достиг 25,3 трлн. долл., 90% из которых приходились на электронную торговлю между предприятиями, а 10% - электронную розницу (сегмент B2C). Продажи

роботов достигли самого высокого уровня, мировые поставки трехмерных принтеров в 2016 году более чем удвоились до свыше 450 000 единиц, а в 2020 году ожидается, что достигнут 6,7 млн. единиц. Неслучайно в к 2019 году прогнозируется рост глобального интернет-трафика в 66 раз относительно базового уровня 2005 года².

В данных условиях цифровизация рассматривается в качестве новой объективной потребности общественного и хозяйственного развития во всемирном масштабе. Современное мировое хозяйство сталкивается с принципиально новым типом экономики и необходимостью организации воспроизводственных процессов на новых принципах в условиях цифровой трансформации всех сторон человеческого сообщества. В специальной литературе и в практической деятельности все больше усиливается внимание к проблемам формирования и функционирования международных производственных цепочек под влиянием цифровой трансформации. Однако К.Н. Ермолаев справедливо отмечает отсутствие целостного взгляда научной и деловой общественности на сущность, структуру, содержание, направления и последствия цифровизации общества, включая международную торговлю³. Важность исследований в данной области подтверждаются научными положениями, изложенными в работах таких ученых, как Варнавский В. (2016)⁴, Кашбразиев Р.В. (2015)⁵, Внимание данных исследователей сосредотачивается на таких проблемах, как структурные сдвиги в производственных трансграничных цепочках вследствие процессов цифровизации, создания добавленной стоимости и мультинационального производства, потребовавшие соответствующего уточнения методического и категориального аппарата.

Вместе с тем, при научном анализе оценки эффектов процессов цифровизации на процессы и масштабы трансформации международных воспроизводственных цепочек создания стоимости стоит отметить отсутствие системной статистической информации о характере участия предприятий промышленности в мирохозяйственных связях, наблюдаемых как в связи с инициативным отнесением таких данных к разряду коммерческой тайны, так и существующей методологией и спецификацией официального статистического наблюдения. Несмотря на растущее значение явления цифровизации производства и сбыта, эмпирических данных для нее принципиально мало и в настоящее время практически отсутствует международно сопоставимая информация. Это препятствует полному пониманию масштаба и проблем организации международной цифровой торговли, которые, в свою очередь, вызывают озабоченность у мировой общественности по поводу потенциала текущей внешнеторговой статистики полностью уловить и идентифицировать это явление⁶.

Причиной несопоставимости между странами данных официальной статистики внешней торговли, основанной на основе системы национальных счетов, методических руководств по платежному балансу и международной инвестиционной позиции, является отсутствие разделяемого всеми акторами общего понимания цифровой торговли и всеобъемлющей концептуальной системы ее измерения. На передний план выходят новые аспекты, связанные с важными характеристиками дигитализации, особенно процессы заказа и доставки продукции (каждый из которых может быть цифровым), характера продуктов (какие продукты следует относить к цифровым), вовлеченности новых участников, в т.ч. не только фирм-цифровых посредников, но и домашних хозяйств и отдельных граждан, учитывая возрастающую роль, которую играют потребители в условиях

экономических обменов. Центральное место занимает определение характера транзакции с учетом того, что цифровая торговля должна охватывать все стадии поставок товаров и услуг, которые заказываются и доставляются, и часто потребляются в цифровой форме.

В настоящее время в рамках международных организаций предпринимаются усилия для лучшего охвата цифровой торговли официальной статистикой, но пока нет универсального решения. Измерение характера и распространения цифровых технологий также затруднено как в вертикальном (по отраслям производства товаров и услуг), так и горизонтальном разрезах (по странам). Основные методологические проблемы для измерения развития международной торговли в условиях цифровой экономики заключаются в следующем:

1. Отсутствие дифференциации транзакций в международной торговле по признаку применения цифровых технологий, что усложняет возможности оценки влияния цифровой трансформации на эти процессы.

2. В сфере услуг измерение трансграничных транзакций всегда было более сложным, но для цифровой торговли проблема усугубляется необходимостью определения тех услуг, которые имеют цифровое содержание, цифровую поддержку, а также тех, которые поставляются в цифровой форме. Так, рост объемов 3D-печати создает аналогичные проблемы для цифрового проектирования и создания товаров.

3. Отсутствует единая классификация товаров и услуг по признаку идентификации "цифровых" продуктов (например, товаров и услуг ИКТ, услуг с использованием ИКТ, торговли идеями, ноу-хау и т. д.). Ожидается, что такие классификации могут быть разработаны в рамках Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР).

4. Отсутствует достаточная репрезентативная база официальных источников для формирования статистики международной торговли по всем странам мира. Для этого требуется охватить как развитые, так и развивающиеся страны, иметь более широкий географический охват, чем большинство существующих официальных статистических данных по электронной торговле, чтобы достоверно оценить объемы прироста мировой торговли в зависимости от степени цифрового развития.

Представляется правильным, что неотъемлемой частью анализа проблем экономического роста и конкурентоспособности страны, связанных с участием отечественных предприятий в глобальных воспроизводственных цепочках, должно являться изучение тенденций развития цифровой трансформации промышленности в целом, ее инвестиционных и воспроизводственных аспектов. Цифровая трансформация предприятия понимается как комплекс мер, направленных на создание "умного производства" (smart factory). Отечественным производственным предприятиям и предпринимателям необходимо определить наиболее перспективные области применения цифровых технологий. Сегодня в цифровой мировой торговле существует множество значительных пробелов методического обеспечения и многих статистических данных недостаточно для удовлетворения этих потребностей⁷. В условиях отсутствия универсальных методик измерения международной торговли под влиянием цифровой трансформации необходимо применять комплексные индикаторы международной торговли, максимально всесторонние, качественные и количественные.

Вывод. Цифровизация важна для современной мировой торговли, также как и торговые обмены важны для распространения цифровых технологий. Однако при существующем научно-методическом обеспечении сложно оценить характер связей и масштаб взаимовлияния цифровизации и международной. Цифровая трансформация существенно влияет на саму международную торговлю (развитие электронной коммерции, рост торговли услугами, усиление роли трансграничных потоков данных и их роли в экономике, развитие 3D печати, укрепление роли цифровых посредников (онлайн-платформ), новые модели бизнеса, трансфер технологий), а также на подходы к ее измерению.

¹ Источник: United Nations International Trade Statistics Database, Department of Economic and Social Affairs/Statistics Division (<https://comtrade.un.org>)

² Статистика Торговли// <https://vavilon.ru/statistika-torgovli/>Дата обращения 17.02.2019.

³ Ермолаев К.Н. Цифровая экономика: сущность, основные направления развития, последствия //Вестник Самарского государственного экономического университета. 2018. №5 (163), С.9.

⁴ Варнавский В. Международная торговля в категориях добавленной стоимости: вопросы методологии// Мировая экономика и международные отношения. 2018. Т. 62. №1. С.5-15.

⁵ Кашбразиев Р.В., Основное противоречие международной производственной кооперации // Актуальные проблемы экономики и права. 2015, №4. с. 188.

⁶ United Nations, Economic and Social Council, "Report of the Inter-Agency Task Force on International Trade Statistics", Statistical Commission, Forty-ninth session, 6-9 March 2018.

⁷ Fayyaz S. A review on measuring digital trade & e-commerce as new economic statistics products Prepared for the 16th Conference of the International Association of Official Statisticians (IAOS) OECD Headquarters, Paris, France, 19-21 September 2018. Globalization: Country case studies//S_Fayyaz@sci.org.ir Statistical Center of Iran.

DEVELOPMENT OF FOREIGN ECONOMIC ACTIVITY OF ENTERPRISES IN THE CONDITIONS OF DIGITAL TRANSFORMATION

© 2019 Yakovlev Gennady Ivanovich
Doctor of Economics, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: dmms7@rambler.ru

Keyword: International trade, digitalization, export, import, competitiveness, transactions, international trade in services.

The influence of the results of the organization of foreign economic activity of enterprises, depending on the digital transformation. The article shows the objective insufficiency of methodological support of evaluation mechanisms of the impact of digitalization on the dynamics of world trade due to the practical lack of internationally comparable information, as well as the fundamental novelty of digital transactions. The importance of statistics on key aspects of trade policy, market access and technology, protectionism and competition generated by digital data flows and their confidentiality is growing.

РАЗВИТИЕ ЖИЛИЩНО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ ГОРОДА В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

© 2019 Яковлев Геннадий Иванович
доктор экономических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: dmms7@rambler.ru

Ключевые слова: Цифровизация, жилищно-коммунальные услуги, интернет вещей, большие данные, умный город, урбанизация.

Исследуется влияние итогов взаимовлияния двух трендов современности: урбанизации и цифровой революции, ориентированного на повышение качества жизни населения. Вскрыты противоречия прежней индустриальной схемы размещения производственных предприятий и городских рекреаций, которые в условиях продвижения новой модели постиндустриальных воспроизводственных отношений оказались экономически неэффективны и негуманны. Современная концепция умных городов опирается на цифровые технологии, позволяющими оперативно управлять инфраструктурой городской жизни на основе интеграции знаний, больших данных, интернета вещей, широкополосной связи. Они позволяют принимать взвешенные управленческие решения в интересах организации городских сообществ, и повышения качества жизни.

В условиях активно продвигающейся в мировой повестке современных концептов "качество жизни" и "экономика жилищно-коммунального хозяйства (ЖКХ)", вызванных к жизни зарождением новых цифровых экономических моделей вместо исчерпавших себя теорий массового производства, все более возрастает важность развития жилищно-коммунального хозяйства населенных пунктов как особой, высоко социально и экономически значимой отрасли экономики. Данная отрасль в мировой практике хозяйствования, начиная с середины XX в., затем и в нашей стране с начала двадцать первого века, претерпела существенное реформирование, что потребовало от управляющих организаций, работающих на рынке услуг ЖКХ, поиска и идентификации конкурентных преимуществ совершенно новых типов и моделей. Стало очевидным, что структура расселения городского населения по фабрично-заводскому признаку, основанная на достижении максимальной эффективности эксплуатации трудовых ресурсов на традиционных предприятиях с преимущественно ручным трудом, оказалась абсолютно негуманна. В настоящее время она оказалась и крайне неэффективна, в связи со сменой экономической модели, основанной на приоритетном развитии четвертичного сектора (услуг) взамен вымирающих крупных промышленных производственных объединений. В этих условиях со всей очевидностью выяснилось, что традиционная инфраструктура городов по весьма многим своим параметрам: пропускной способности улиц; емкости коммуникационных каналов и средств передачи информации; наличию торгово-офисных помещений класса А, спортивных и культурных и заведений т.д., не соответствует современным мировым вызовам и формированию конкурентоспособности в отношении качества жизни населения 21-го века¹.

Потребовалась разработка новых организационно - экономических моделей и механизмов, современных технологий и инструментов управления крупными социальными и пространственными образованиями, муниципалитетами на основе проведения соответствующих исследований и разработок (R&D) и внедрения их результатов в практику. Особенно это актуально для крупных городов, мегаполисов, где особо бурно и с большой скоростью протекают социально-экономические процессы, вовлекая в перманентную трансформацию отрасль ЖКХ в целях повышения качества жизни.

Современная трактовка феномена "качество жизни" подразумевает особый элемент эволюции, движущей силой которого являются инновации, так как одновременно и очень быстро происходит множество важных социально-экономических феноменов, вызванных последствиями четвертой промышленной революции, особенно всеохватной цифровой трансформацией всех сторон жизнедеятельности современного социума, заключенного в муниципальных и региональных образованиях. Сегодня российским городам, как и зарубежным, особенно нужна пространственно - структурная перестройка, учитывающая новые приоритеты - реновация жилья, трансформация промышленных зон и "спальных микрорайонов", расширение улично-дорожной сети и создание общественных пространств, емких и широкополосных средств передачи информации, в отличие от существовавшего еще два десятилетия назад уклона на создание индустриальных ландшафтов, сформированных под влиянием действующей в стране экономической модели массового производства.

Однако многие существующие города с тысячелетней историей одновременно сложно перестроить, и неслучайно Шукин А. подчеркивает высокую инерционность формирования облика современных зон рекреаций, высокую капиталоемкость технологий их преобразования, а также необходимость сочетание аспектов истории, культуры и текущей экономической модели, что предопределяет ограниченность использования масштабного трансфера внешних технологий развития города для серьезной структурной перестройки². Практика показывает, что современные российские предприятия нацелены не только строить безопасные для окружающей среды производства, но и решать экологические проблемы, копившиеся десятилетиями.

Современные наилучшие доступные технологии (НДТ) начинают органически вписываться в технологический процесс и создавать экономику нового поколения - не разрушающую, а созидающую, что особенно актуально для современных городов - основных поставщиков квалифицированной рабочей силы. Изменилась парадигма деятелей бизнеса, что до сих пор для подавляющей части его представителей экология была финансовым бременем, затратами, которые по возможности требовалось минимизировать. Однако постепенно в стране сформировался новый класс предпринимателей, которые решают проблемы экологии на уровне своих бизнес-стратегий, не только в попытке соблюсти все более ужесточающиеся нормы природоохранного законодательства, направленные на модернизацию и развитие актива, но и способствующие ликвидации накопленных проблем и улучшению качества жизни всей территории присутствия и места совершения хозяйственной деятельности.

Города, как сосредоточия крупных промышленных и экономических систем, относятся к сложным социально-культурным образованиям, отличающимся высокой чувствительностью к влиянию качества технологий материального производства вследствие

масштабов и компактности проживания больших масс населения. Максимчук О.В., выдвигая концепцию "умного города", отмечает, что в российских городах сегодня сосредоточено 69% населения страны.³ Современная концепция умных городов органично возникла при взаимообусловленном влиянии двух важных направлений развития социальных и экономических отношений: урбанизации и цифровой революции (digital revolution). Цифровые технологии позволяют вновь формирующимся "умным городам" формировать необходимый массив знаний из различных источников, извлекать из них информацию, принимая оптимальные управленческие решения в интересах социума и повышения его качества жизни.

Концепция "умных городов" в связи с повсеместным продвижением цифровой экономики получила как национальную, так и международную поддержку. В материалах секретариата ООН отмечены три важные технологии для реализации модели "умного города": широкополосная связь, интернет вещей, большие данные⁴. В России в национальном приоритетном проекте "ЖКХ и городская среда" предусмотрено целое направление "Умный город", включающий в перечень целевых показателей создание онлайн банка решений и технологий умного города, создание инструментов повышения качества управления городскими ресурсами и доли вовлеченности населения в принятие ключевых решений⁵. Также важно отметить, что еще в 2014-2015 гг. введены международные стандарты ISO, в которых определены критерии для инфраструктурного уровня, уровня объектов и уровня муниципальных услуг (три уровня проектов построения умных городов). Столице Израиля Тель-Авиву в 2014 г. присуждена международная премия "Мирового умного города".

В стремлении повышения качества жизни населения в условиях цифровой экономики в разных городах мира реализуются проекты как по новому строительству населенных пунктов, так и по цифровой трансформации инфраструктуры ЖКХ в ландшафте исторических городов. Примеры успешной цифровой трансформации старинного города в "умный" показывают Барселона, Копенгаген, Вена, как и подавляющее число муниципалитетов развитых стран и Китая. В настоящее время в городах России также набирает темпы экологическое и умное строительство, однако в основном это опыт возведения и модернизации зданий офисного и жилищного назначения.

В соответствии с передовым мировым опытом, современная тенденция внедрения умных систем и технологий, электронных сервисов определяет множество направлений для энергоэффективной модернизации строительства и ЖКХ применительно к городам России. При этом ориентация на цифровые технологии не исключает опоры на традиционные технологии строительства и ЖКХ. Успешная цифровая трансформация в качестве предпосылки модернизации должна опираться и признавать главной закономерностью развития постоянное системное взаимодействие социально-экономических и технико-организационных отношений основных акторов в строительстве и ЖКХ, развитие и усложнение функций в соответствии с требованиями концепции умного города.

Таким образом, цифровые технологии четвертой промышленной революции являются источниками формирования среды и инфраструктуры "умного города" и его конкурентоспособности, при этом особое внимание следует уделить прикладным технологиям четвертой промышленной революции, аддитивным и цифровым решениям, социально-сти и мобильности, способов работы с большими данными и аналитики. Предусматрива-

ется, что развитие цифровизации ЖКХ и ее инфраструктуры, повышения качества жизни социума муниципалитетов будет обеспечено в ходе реализации программы "Цифровая экономика Российской Федерации", составной частью которой является концепция "умных городов".

¹ Яковлев Г.И. и др. Жилищно-коммунальное хозяйство и качество жизни в XXI веке: экономические модели, новые технологии и практики управления [Текст]: коллектив. моногр. Москва, Екатеринбург: Издательский центр "Науковедение". 2017. - 600 с.

² Щукин А. Нашим городам нужна хирургия, а не терапия// "Эксперт" № 9 (1109) 25.02.2019.

³ Максимчук О.В. Энергоэффективная модернизация городов России на основе концепции "умный город"// Социология города. 2018. № 3

⁴ Пахомов Е.В. Цифровизация умного города // Инженерный вестник Дона, №4 (2017) [ivdon.ru/ru/magazine/archive/n4y2017/4507](http://vdon.ru/ru/magazine/archive/n4y2017/4507)

⁵ Кузмичева А. А., Азаров В. Н. Методы создания комфортной визуальной среды при реконструкции исторических зданий и сооружений // Социология города. 2017. № 2. С. 44-52.

THE DEVELOPMENT OF HOUSING AND COMMERCIAL INFRASTRUCTURE OF THE DIGITAL ECONOMY

© 2019 Yakovlev Gennady Ivanovich
Doctor of Economics, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: dmms7@rambler.ru

Keyword: Digitalization, housing and utilities, Internet of things, big data, smart city, urbanization.

The influence of the results of the interaction of the two trends of modernity: urbanization and the digital revolution, aimed at improving the quality of life of the population. The contradictions of the former industrial scheme of industrial enterprises and urban recreation, which in terms of promoting a new model of post-industrial reproductive relations were economically inefficient and inhumane, are revealed. The modern concept of smart cities is based on digital technologies that allow you to manage the processes of urban life through the integration of knowledge, big data, the Internet of things, broadband. They allow you to make informed management decisions in the interests of urban communities and improve the quality of life.

ЮРИСПРУДЕНЦИЯ И ПРАВО

УДК 34

Код РИНЦ 10.00.00

ХАРАКТЕРИСТИКА СОВРЕМЕННОЙ СУДЕБНОЙ СИСТЕМЫ ВЕЛИКОБРИТАНИИ

© 2019 Аветисян Анна Паргевна
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: sogoyan95@yandex.ru

Ключевые слова: суд, судебная система, судебная система Великобритании, судебная система Англии.

Статья посвящена выделению особенностей и специфических характеристик судебной системы в Великобритании сегодня, приведена логика ее видоизменения под влиянием хода истории. Показана роль и функционал каждой из структурных единиц судебной системы, их соподчиненность и влияние друг на друга.

Необходимо более подробно остановиться на особенностях судебной системы Великобритании и ее отличительных чертах от других систем мира, так как она является частью уникальной правовой системы всего государства, а богатый исторический опыт в осуществлении правоохранительной деятельности полезен для изучения. Характерная черта рассматриваемой системы в Великобритании - иерархичность, что, впрочем, не является особым отличием от систем развитых стран. Существуют два структурных уровня, на которых располагаются суды - высший и низший. Важно отметить, что в эту систему не включаются палата лордов и судебный комитет тайного совета, так как по своему уровню, положению и полномочиям они занимают отдельную нишу во всей структуре.

Еще одним важным моментом при рассмотрении данной темы является порядок назначения на должности в суде - данную процедуру осуществляет либо королева, либо органы управления на местах. Во многих государствах этот процесс движется посредством выборов¹.

Дело, находящееся в производстве, ведется полицейскими, наделенными большим кругом полномочий. Именно они наделены правом не передавать расследованное дело в судебные органы и вынести решение по нему собственными силами.

В течение достаточно долгого времени - нескольких веков - система судов в Великобритании строилась и приводилась в тот вид, в котором мы знаем ее сегодня. Если описывать саму схему и логику ее построения, то можно сказать следующее: все судебные учреждения делятся на основные многочисленные группы - общие и специальные суды. Примером специальных судов может служить земельный суд, церковный суд, военный, транспортный и пр. Общие, в свою очередь, подразделяются на еще несколько самостоятельных структурных единиц. В них включается Суд палаты лордов, где происходит рассмотрение апелляций из верховного суда. А уже верховный суд состоит из Суда короны и Высокого суда. Первый отвечает за рассмотрение дел уголовного характера, второй - за гражданское делопроизводство.

Можно сказать, что вся система судов в Великобритании достаточно логична и проста для понимания, особенно если наглядно представлять ее иерархию (таблица 1)²:

Таблица 1

Структура судебной системы Великобритании

Общие суды		Специальные суды
Суд палаты лордов		Военный
Верховный суд		Церковный
Апелляционный суд		Административный
Суд короны	Высокий суд:	По торговой практике
	Королевской скамьи	Земельный
	Семейный	Транспортный
	Канцелярский	По квартирной плате
Окружные суды:		
Суд короны Суд графства		
Суды магистратов		

Кратко рассмотрим каждый из элементов.

Первый в схеме - суд палаты лордов. Эта инстанция является одновременно и высшей из представленной, и последней. Данный орган наделен полномочиями рассматривать апелляции по поводу решений судов, связанных с уголовным и гражданским процессами. Данный суд обладает властью как над Англией и Уэльсом, так и над Ирландией и Шотландией. Выделяет данный орган и делает его высшим в системе именно то, что судебный прецедент здесь будет выступать как обязательное решение для всех нижестоящих инстанций. Сегодня суд палаты лордов обладает огромной властью, и с ее помощью данная система может выполнять свои функции наряду с установленным законодательством³.

Следующим пунктом рассмотрения является судебный комитет тайного совета. Данная единица также является одним из высших судебных органов, одновременно выступает и конечной инстанцией. Это касается абсолютно всех структур права в Великобритании. В состав комитета входят лорд-канцлер, апелляционные лорды, а также определенное число тайных советчиков. Каждый из перечисленных участников назначается на должность самой королевой. В рамках тайного совета функционирует и судебный комитет, именно поэтому решения этой комиссии преподносятся как "совет" от Ее Величества. Этому комитету уходят на рассмотрение апелляции высших судебных органов из

международного пространства. Если говорить про саму Великобританию - это дела, связанные с семьей Королевы, дела по решениям церковного суда и дисциплинарного трибунала⁴.

Далее стоит рассказать о Верховном суде Англии и Уэльса. В данный орган входят несколько суверенных судов - Суд Короны, Верховный и Апелляционный суды. Если говорить о законодательной стороне вопроса, то происходит регулирование их структуры и юрисдикции.

Во второй половине 20 века Апелляционный суд был поделен на две части: уголовную и гражданскую. Председателем выступает лорд-канцлер, но только формально, на практике функции данной позиции исполняются лордом, отвечающим за архивы суда, и этот же человек отвечает за гражданское отделение (является его председателем). Касательно уголовного отдела - руководящую позицию здесь занимает лорд главный судья. Если опираться на действующие сегодня законы, в апелляционном суде на данный момент выполняют свои обязанности 18 человек, и их должность звучит как судьи апелляционного суда (лорды-судьи).

Для того, чтобы взять на рассмотрение апелляцию, поступающую в отдел уголовных дел, вызываются судьи Высокого суда из королевской скамьи. Апелляции слушаются, обычно, тремя представителями суда. Гражданский отдел, в свою очередь, берет на рассмотрение апелляции на решения суда графств, Высокого суда, земельного, трибуналов по трудовым вопросам, о торговле и т.д. В уголовный отдел приходят апелляции Суда короны, уже после того, как приговор выносится присяжными заседателями. Как правило, основной функцией уголовного отдела в данной структуре служит рассмотрение апелляции на оправдательные приговоры суда.

Стоит сказать о том, что система судов в Англии является показательной для Ирландии, однако не одобряется и уходит в прошлое в Шотландии.

Следующий элемент иерархии - Высокий суд, о котором уже немного говорилось выше.

Он состоит из нескольких отделов - королевской скамьи, отделения канцлеров и отдела по семейным вопросам. Для каждого отдела присуще определенное апелляционное присутствие, сформированное из пары судей. Председателем выступает судья, старший по своей должности. В суде также присутствует должность лорда канцлера, лорда главного судьи, председателя, вице-канцлера и обычного судьи. В совокупности штат составляет не более восьмидесяти человек. Должность рядового судьи подразумевает одинаковые права, полномочия, уровень власти и юрисдикции для каждого, кто занимает данную позицию.

Таким образом, если говорить о специализации каждого человека в данном суде, все судьи распределяются по отделам, но в право лорда канцлера входит также и перемещение из отдела в отдел, после получения согласия старшего из судей. Такие перемещения практикуются, как правило, при слишком сильной загруженности одного из отделов. В отделении по семейным делам представлены 16 обычных судей и председатель. Интересным является правило присутствия среди 16 судей 2 женщин - на этот факт обращают внимание юристы Великобритании. В иных судах высших органов женщины отсутствуют. Вышеуказанный отдел занимается рассмотрением жалоб на решения судов графств, решений по делам опеки, об усыновлении и пр. Включаются и дела, связанные с установлением отцовства⁵.

Судьями Высокого суда могут стать только адвокаты с более чем десятилетним стажем работы и практики. У таких адвокатов на руках имеется сертификат о праве ведения

дел в рамках Высокого суда. Помимо этого, высшим судьей может стать окружной судья с практикой работы не менее двух лет.

Следующая инстанция - Суд короны. Эта структура содержит в себе 12 присяжных заседателей. Отбор данных лиц осуществляется случайным образом, в число присяжных может попасть любой гражданин Великобритании в возрастной категории 18-70. Каждые 2 недели происходят новые выборы присяжных. Сам по себе Суд короны является верховным уголовным судом. Вместе с этим он выступает и как средняя инстанция для магистратского суда. Этот орган берет на рассмотрение решения по поводу уголовных дел и решения по поводу выдачи лицензий, приказов на усыновление и т.д. Суд короны ведет контроль за мировой юстицией⁶.

Важно поговорить и о низших судах, также представленных в структуре и имеющих большое значение.

К ним можно отнести суды графств, рассматривающих почти все гражданские иски. Можно даже говорить о некоей конкуренции между Высоким судом и судом графства, однако есть большая разница именно в цене самого иска. Еще одно важное ответвление низшего суда в Великобритании - это магистратские суды, о которых также уже упоминалось выше.

Магистратский суд выступает одной из структур в праве Великобритании. Данный орган ограничивается мерой возможного вынесенного наказания по поводу уголовных дел. В рамках государства можно выделить более 1000 таких судов, где осуществляют свою деятельность порядка 25 тысяч судей. Данные судьи могут не иметь юридического образования, и за свою деятельность не получают зарплаты, но имеется оплата проезда и компенсация расходов на командировки. Как правило, у судьи магистратского суда на работу уходит не более одного дня в пару недель. Данный орган может назначать меру наказания только лишение свободы до года или штраф до 5000. Основные дела, идущие на рассмотрение - как раз уголовные. Но в самом процессе не участвуют присяжные, как в описанных выше инстанциях. Если говорить о статистике, на описываемый суд уходит почти 2 миллиона дел, из которых значительная часть - уголовные дела. Как правило, это часто бывают нарушения транспортного законодательства. Данный суд, помимо всего прочего, является специализированным учреждением по рассмотрению дел несовершеннолетних граждан.

В рамках системы судов присутствуют также специальные суды, занимающиеся специфическими областями права - церковным, военным, квартирной, земельным, и многими другими. Каждый из них несет ответственность за разные сферы деятельности общества, что делает всю судебную систему более понятной, быстро реагирующей и оперативной.

Если делать вывод из всего вышенаписанного стоит сказать о том, какой путь прошла вся система для того, чтобы стать такой, какой мы ее знаем, и какой она представлена в рамках данной статьи. Например, в средние века существовали мировые суды, где судьями были представители земледелия из различных графств. Был также высший суд, в состав которого входил суд королевской скамьи, основной суд (гражданское делопроизводство), а также казначейский суд, бравший в рассмотрение все финансовые вопросы. Существовали церковные суды, управляемые королем. Можно найти упоминания и о маориальном суде, который в наши дни уже не функционирует.

Имели место и разъездные судебные органы, где заседало 23 присяжных и 12 человек, работающих при рассмотрении каждого конкретного дела.

Судебная система Великобритании строилась в рамках определенного государственного строя - монархии. Однако важную роль играла не только семья королевы, но и местные органы власти и управления. Именно поэтому современная система имеет подобный облик. В Великобритании достаточно сложная структура органов судебной власти, она включает в себя несколько отдельных самостоятельных структур и подструктур, несколько уровней власти и ответственности. Однако сложность структуры здесь подразумевает быстрое и ничем не усложненное рассмотрение дел.

¹ Назаров И.В. Судебная система Великобритании и ее реформирование в связи с членством в европейском союзе//Проблемы законности. - 2011. - С.1-3.

² Гучинский В.К. Гражданский процесс зарубежных стран / под ред. В.В. Безбаха. - М., 2008. - XIV, 506 с.

³ Апарова Т.В. Суды и судебный процесс Великобритании. - М.: МПЕ, 2003. - 281 с.;

⁴ Бромхед П. Эволюция британской конституции. - М.:ЮЯ, 1987. - 89 с.

⁵ Графский В.Г. Всеобщая история права и государства: Учебник для вузов. - М.: НОРМА-ИН-ФРА-М, 2001. - 744 с.;

⁶ Романов А.К. "Правовая система Англии"/ Изд-во "Дело" 2000 г.

CHARACTERISTICS OF THE MODERN JUDICIAL SYSTEM OF THE UK

© 2019 Avetisyan Anna Pargevna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: sogoyan95@yandex.ru

Keywords: court, judicial system, judicial system of Great Britain, judicial system of England.

The article is devoted to the selection of features and specific characteristics of the judicial system in the UK today, the logic of its modification under the influence of the course of history is given. The role and functionality of each of the structural units of the judicial system, their subordination and influence on each other are shown.

УДК 4414
Код РИНЦ 10.00.00

ЮРИДИЧЕСКИЙ ПРОЦЕСС И "ЦИФРОВОЕ ПРАВО"

© 2019 Агеева Галина Евгеньевна
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: galinaageeva@mail.ru

Ключевые слова: юридический процесс, процессуальное право, цифровое право, цифровая экономика, электронное правосудие, информационные технологии в юриспруденции.

Статья посвящена анализу проводимых в настоящее время в нашей стране реформ, имеющих целью создание информационного общества и обеспечение совершения в цифровом формате общественных процессов. Делается акцент на понимании категорий "цифровая экономика", "цифровое право". Делается вывод о необходимости "широкого" понимания юридического процесса и проведения всех законодательных изменений в соответствии с подобным пониманием.

Современное общество захлестнула волна цифровизации, информатизации и технологического совершенствования всех видов деятельности. В настоящее время можно смело утверждать, что информационная революция уже произошла¹. Однако до ее завершения при условии цифрового обеспечения большинства процессов жизнедеятельности еще далеко.

Указом Президента РФ от 09.05.2017 "О Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017 - 2030 годы"² использование информационных и коммуникационных технологий в сфере цифровой экономики выделено в качестве национального интереса. "Информационные и коммуникационные технологии, направленные на развитие информационного общества, формирование национальной цифровой экономики" в указанном документе выделены в качестве средства "обеспечения национальных интересов и реализации стратегических национальных приоритетов".

Распоряжением Правительства РФ от 28.07.2017 была утверждена программа "Цифровая экономика"³. Одной из целей правового регулирования введенной программы было "создание экосистемы цифровой экономики Российской Федерации, в которой данные в цифровой форме являются ключевым фактором производства во всех сферах социально-экономической деятельности и в которой обеспечено эффективное взаимодействие, включая трансграничное, бизнеса, научно-образовательного сообщества, государства и граждан". Однако вскоре указанное Распоряжение утратило силу (Распоряжение Правительства РФ от 12.02.2019⁴). Тем не менее, основы правового регулирования, направленного создания и развития информационного общества, способного взаимодействовать в цифровой форме, законодательно уже заложены.

По нашему мнению, существенным недостатком имеющихся законодательных установок является отсутствие четкого, последовательного регулирования электронно-цифровых правил процессуальной деятельности. В настоящее время в общих чертах регламентированы вопросы осуществления электронного правосудия и иные аспекты применения современных технологий в судопроизводстве. Однако комплексной разработки норм о цифровом пространстве в юридическом процессе нет.

Объясняется это, прежде всего, недостаточным исследованием общепроцессуальной теории юридического процесса и процессуального права, как массива правовых норм, его регулирующих. Дискуссия о понимании категории "юридический процесс" и процессуального права как системы норм, его регламентирующих, с общетеоретических позиций ведется уже достаточно продолжительное время. Протасов Валерий Николаевич более пятнадцати лет назад уточнял, что попытки выстраивания общепроцессуальной теории осуществляются на протяжении не одного десятка лет. Некоторые исследователи теории права еще в начале XX века заостряли внимание на ограниченности научного восприятия процессуального права, узости его понимания и необходимости общетеоретического изучения. А вот уже о возможности и необходимости общепроцессуального познания общеправовых понятий, категорий и явлений, о некоей равнозначности и содержательной объемности процессуального права активно заговорили лишь во второй половине прошлого столетия⁵.

К настоящему моменту исследований теории "широкого" юридического процесса становится все больше, научных трудов с позиции как различных аспектов понимания процесса, его значения и структуры⁶, так и его отдельных элементов⁷ становится все больше. Однако за пределы науки подобное "широкое" понимание пока так и не вышло, к нашему великому сожалению. Хотя реализация на практике выработанных в теории общих процессуальных подходов, используемых при регламентации различных процедур, способна была повысить эффективность юридической деятельности.

Мы полагаем, что юридическим процессом можно обозначить вид юридической деятельности, регламентированный нормами права, состоящий из последовательных этапов, направленных на достижение заранее определенного для субъекта правозначимого результата. Данная деятельность может носить как позитивный (например, получение пенсии, регистрация права собственности и пр.) характер, так и негативный (например, привлечение к различным видам юридической ответственности и др.). Процесс может быть как юрисдикционным, так и неюрисдикционным (в зависимости от наличия в реализации процедур государственно-властного субъекта). Хотелось подчеркнуть, что большинство исследователей юридического процесса, подходящих к его пониманию с точки зрения его содержательной широты, как советского⁸, так и современного⁹ периодов, полагают, что процесс все же невозможен без участия государственного (муниципального органа).

Мы полагаем, что общим признакам юридического процесса, процессуальной деятельности как юридической категории отвечают множество процедур, в том числе неюрисдикционных. В связи с чем, юридическим процессом может считаться различная деятельность, в том числе коллаборативная деятельность сторон, осуществляемая без участия государственно-властного субъекта (например, реализация договорного процесса между двумя физическими или юридическими лицами).

Правовое регулирование юридического процесса с позиции высказанных подходов позволило бы выработать единые правила и принципы регламентации правоотношений, что способно было бы оказать существенное положительное влияние на правоприменительную практику. Однако в настоящее время реформирование информационно-цифрового порядка деятельности в Российской Федерации имеет лишь фрагментарный характер.

Сейчас в нашей стране проводится попытка введения категории "цифровые права" в действующее законодательство. Однако подобные преобразования осуществляются с позиции материально-правового аспекта. Комитетом Государственной Думы по государственному строительству и законодательству 19 февраля 2019 года были обсуждены поправки, после чего рекомендовано принять во втором чтении проект федерального закона № 424632-7 "О внесении изменений в части первую, вторую и четвертую Гражданского кодекса Российской Федерации" (о цифровых правах), создающий основу для регулирования отношений в рамках цифровой экономики¹⁰.

Мы, несомненно, поддерживаем вводимую идею, однако подчеркиваем, что, по нашему мнению, цифровые права напрямую связаны с деятельностью, они будут иметь процессуальный характер. В связи с чем и правила правового регулирования должны разрабатываться с учетом этого положения.

Важно также подчеркнуть, что предложенный законопроект и вводимые им в правоприменительную среду понятия поддерживают далеко не все. Так, Правительство РФ, анализируя положения законопроекта, высказалось о возможных проблемах, которые

проект способен породить. По мнению Правительства Российской Федерации, вводимые изменения скорее окажут негативный эффект на развитие судебной и иной правоприменительной практики. Объясняется это рядом факторов, прежде всего, тем, что многие имущественные права в сферах их обращения, налогообложения и иногда наследования определены недостаточным образом. Кроме того, ссылаясь на позиции органов, реализующих правоприменительную практику, Правительство указывает, что безналичные деньги и бездокументарные ценные бумаги отнесены и так к категории имущества¹¹. Более того, по мнению названного органа государственной власти, цифровые права, которые, согласно точке зрения авторов законопроекта, необходимо внедрить в качестве отдельного гражданско-правового объекта, самостоятельного характера не имеют. Согласно позиции Правительства, цифровые права, которые планируют ввести в отечественное законодательство, предствляют собой способ, при помощи которого оформляются классические имущественные права гражданского права и их возможный переход и его закрепление от одного собственника к другому.

По нашему мнению, сама идея о совершенствовании в нашей стране информационного общества, взаимодействующего в цифровой среде, способна оказать несомненно положительное воздействие на развитие правовых отношений. Однако для успешной реализации поставленных целей не подходит фрагментарный и порой несогласованный характер проводимого реформирования. По нашему мнению, следует сначала прийти к единому образному "широкому" общепроцессуальному пониманию юридической деятельности, после чего согласно такому пониманию, и внедрять изменения.

¹ Информационные революции. Краткая история. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://sites.google.com/site/infotmattehnologi/nalastuvanna>. (дата обращения: 04.03.2019 г.)

² Указ Президента РФ от 09.05.2017 № 203 "О Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017 - 2030 годы" // СПС КонсультантПлюс

³ Распоряжение Правительства РФ от 28.07.2017 (документ утратил силу) № 1632-р "Об утверждении программы "Цифровая экономика Российской Федерации" // СПС КонсультантПлюс

⁴ Распоряжение Правительства РФ от 14.02.2019 № 195-р "О признании утратившим силу распоряжения Правительства РФ от 28.07.2017 N 1632-р" // СПС КонсультантПлюс

⁵ См.: Агеева Г.Е. Оценочные понятия процессуального права: дис. ... канд. юрид. наук. Самара, 2014. С. 15-16.

⁶ См., например, Архипова Е.Ю. Неюрисдикционный процесс как объект теоретико-правового исследования: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. Саратов, 2018; Ланг П.П. Элементная структура юридического процесса // Вопросы экономики и права. 2013. № 2; Павлушина А.А. Теория юридического процесса: итоги, проблемы, перспективы развития. М., 2009; Перспективы развития процессуального права в информационном обществе: монография / под ред. докт. Юрид. наук, проф. А.А. Павлушиной. - М.: Юрлитинформ, 2017; Исаев Э.Е. Юридический процесс и юридическая процедура // Вестник Московского университета МВД России. 2011. № 9 и др.

⁷ Губайдулина Э.Х. Спор в праве: теоретико-правовой аспект: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. Казань, 2018; Мачучина О.А. Коллаборативное право (коллаборативная практика) как еще один способ альтернативного урегулирования конфликтов // Актуальные проблемы правоведения. 2015. № 1-2 (46-46) и др.

⁸ Рабинович П.М. Вопросы общей теории процессуальных норм права // Юридические гарантии применения права и режим социалистической законности. Ярославль, 1976; Мельников Ю.И., Рудкин Ю.Д. О процессуальном в юридической деятельности // Юридическая деятельность: Сущность, структура, виды. Ярославль, 1989; Лучин В.О. Процессуальные нормы в советском государственном праве. М., 1976 и др.

⁹ Берг Л.Н. Теория юридического процесса: сравнительно-правовой анализ // Рос. юрид. журн. 2011. № 3; Лукьянова Е.Г. Процессуальное право и его место в структуре права : дис. ... канд. юрид. наук. М., 2000 и др.

¹⁰ Павел Крашенинников разъяснил положения законопроекта о цифровых правах. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://alrf.ru/news/pavel-krashennikov-razyasnil-polozheniya-zakonoproekta-o-tsifrovyykh-pravakh/?utm_campaign=reliz_30.07&utm_source=sendpulse&utm_medium=email. (дата обращения: 04.03.2019 г.)

¹¹ Официальный отзыв Правительства на законопроект о регулировании существующих в интернете новых объектов имущественных экономических отношений. [ресурс]. Режим доступа: <http://government.ru/activities/selection/303/32876/>. (дата обращения: 04.03.2019 г.)

LEGAL PROCESS AND "DIGITAL RIGHT"

© 2019 Ageeva Galina Evgenevna
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: galinaageeva@mail.ru

Keywords: legal process, procedural law, digital law, digital economy, electronic justice, information technology in law.

The article is devoted to the analysis of ongoing reforms in our country aimed at creating an information society and ensuring the implementation of digital social processes. The emphasis is on understanding the categories of "digital economy", "digital law". It is concluded that there is a need for a "broad" understanding of the legal process and all legislative changes in accordance with this understanding.

УДК 346
Код РИНЦ 10.00.00

ИСТОРИЯ СОЗДАНИЯ И РАЗВИТИЯ ЦЕНТРАЛЬНЫХ БАНКОВ

© 2019 Аксверова Снежана Александровна
студент

© 2019 Казанкова Татьяна Николаевна
кандидат педагогических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: snezhanaaksverova@yandex.ru, tatianaok78@yandex.ru

Ключевые слова: центральный банк, банковская система, денежная эмиссия.

Статья посвящена важным вопросам образования и дальнейшего развития центральных банков в таких странах, как Великобритания, Франция, Швеция, США и Россия. Рассматриваются

причины создания, а также различные преобразования в процессе развития центральных банков в этих странах.

В настоящее время практически в каждом государстве ведущую роль в процессе денежно-кредитной и банковской деятельности играет центральный (национальный) банк. Точного определения центрального банка не существует, так как каждое государство трактует его в зависимости от выполняемых им функций. Так, Международный валютный фонд определяет центральный банк как внутренний финансовый институт, который осуществляет контроль над ключевыми аспектами финансовой системы¹.

Сущность любого центрального банка определяется его целями и задачами. Главной задачей центральных банков является обеспечение стабильности национальной валюты как внутри страны, так и на внешнем рынке, а также выполнение базовых функций.

Одной из таких функций является денежная эмиссия. Во многих странах она первоначально выполнялась либо правительством, либо частными банками. Так, в Канаде в 1914-1926 гг. эмиссия денег осуществлялась хаотично правительством и частными банками без контроля за колебаниями валютного курса, что в итоге отрицательно сказалось на банковской деятельности в целом. Именно поэтому многие государства постепенно пришли к выводу о создании центрального банка, который в разных странах назывался народным, эмиссионным или резервным.

На протяжении всей истории существования центральных банков велись споры о необходимости наличия центрального банка и его роли в развитии банковского бизнеса. Существовали два абсолютно противоположных мнения. Представители школы свободной банковской деятельности были против самой идеи существования центрального банка, так как считали, что он ограничивал свободное предпринимательство в банковской сфере. А представители денежной школы, наоборот, видели необходимым создать центральный банк в каждом государстве, аргументировав это тем, что деятельность центрального банка даст толчок к развитию всей банковской системы.

В итоге победу одержали представители денежной школы и первый центральный банк (Stockholm Banco) был создан в Швеции в 1654 году. Несмотря на то, что банк оставался частным и был непосредственно связан с правительством, главным достижением стало то, что он уже в 1661 году начал выпускать полноценные банкноты, которые были обязательны к приему в течение определенного периода времени и обладали статусом законного платежного средства. Тем не менее правительство продолжало оказывать сильное влияние на банк, что в итоге привело к его банкротству в 1668 году. Все полномочия перешли к Riksbanks Standers Bank (ныне Sveriges Riksbank), который лишь в 1701 году снова стал эмитировать банкноты. В последствии этот банк стал ведущим не только в эмиссионной сфере, но и в области кредитования и обслуживания внешней торговли.

Следующей страной после Швеции, в которой был образован центральный банк, стала Великобритания. В 1694 году Парламент Англии принял статут, который позволил создать акционерную компанию с названием "Банк Англии". Этот банк получил право эмиссии банкнот, но взамен был обязан предоставить Правительству кредит на 1,8 миллионов фунтов стерлингов. В конце XX века капитал Банка Англии сильно увеличился, твердо закрепилось право по выпуску банкнот, предоставлено монопольное право на ведение государственных расчетов по бюджету. Кроме того, было категорически запрещено

создавать какой-либо другой банк, занимавшийся денежной эмиссией. Несмотря на то, что до этого большое количество банков в Великобритании занимались выпуском банкнот, Банк Англии полностью вытеснил их и занял лидирующую позицию в банковской системе страны. С течением времени банк укреплял свое положение и стал не только основным кредитором Правительства, но и органом контроля за правительственными счетами. Именно через него шли расчеты по налогам. После Банк Англии стал осуществлять операции с векселями, финансирование торговли и прием депозитов. В 1946 году Банк Англии на основании закона был национализирован. Парламент дал основную цель деятельности - ценовая стабильность, которая в течение длительного времени и по сей день продолжает реализовываться.

Во Франции центральный банк был образован в 1800 году по указанию Наполеона Бонапарта. В первое время он осуществлял выпуск банкнот наравне с другими банками. Из-за финансового кризиса во Франции, люди недоверчиво относились к бумажным деньгам и поэтому правительство решило учредить Банк Франции как акционерное общество и наделило его правом на монопольную денежную эмиссию. Сам Наполеон Бонапарт стал одним из учредителей этого банка. Банк Франции отличался от банков других стран существованием большого количества филиалов, которые активно участвовали в финансировании экономики. Спустя некоторое время Банк начал выдавать кредиты под достаточно низкие процентные ставки. Официально Банк был национализирован в 1936 году и полностью перестал зависеть от правительства.

В США долгое время общество скептически относилось к центральным банкам. Первый банк был учрежден в 1791 году как частный банк, но с 20-процентным участием государства. Правительство США должно было хранить весь свой бюджет именно в этом банке. Кроме того, банк предоставлял кредиты Правительству и это привело к инфляции. В 1811 году Конгресс отклонил законопроект о продлении лицензии банка, и тот прекратил свое существование. К этому времени по всей стране получили широкое распространение частные банки, и Правительство США пришло к выводу о создании центрального банка. И в 1816 году был учрежден Второй банк США. Он стал первым центральным банком, который рефинансировал коммерческие банки. Но и этот банк просуществовал недолго. В 1833 году Президент США Эндрю Джексон вывел средства Правительства из Второго банка в частные банки США, и Второй банк вынужден был получить лицензию в штате Пенсильвания, сохранившись в истории как "Банк Соединенных Штатов, Пенсильвания". Фактически после этого наступила эра "свободных банков", которую сменила "эпоха национальных банков". В 1913 году был принят Закон о Федеральной резервной системе (The Federal Reserve Act), который предусматривал создание федеральной системы из 12 резервных банков, которые формально действуют как акционерные компании и управляются Советом управляющих ФРС. ФРС получила право осуществлять эмиссию банкнот. Деятельность ФРС финансируется не из бюджета США, а за счет собственных средств, порядок использования которых ФРС определяет самостоятельно. Ни Президент, ни Конгресс США не имеют права контролировать использование указанных денежных средств. До 80% от собственных средств ФРС США ежегодно перечисляется в доход федерального бюджета.

В России центральный банк был создан 31 мая 1860 года императором Александром II. История центрального банка в России исследовалась как российскими

дореволюционными учеными², так и современными³. Например, С.А. Голубев считает правильным выделять следующие этапы в развитии центрального банка: имперский (1860-1917 гг.), советский (1917-1990 гг.) и современный (с 1990 г.)⁴.

До появления центрального банка в России существовали Государственный коммерческий банк и Заемный банк. Государственный банк Российской империи был создан по предложению министра финансов в соответствии с Уставом и был подотчетен ему. Характерной чертой Банка России явилось то, что он осуществлял банковскую деятельность не как эмиссионный, а как депозитный банк⁵. Просуществовал банк до 1897 года.

В период Октябрьской революции Государственный банк выполняет не только банковские, но и торговые операции, устанавливает официальный курс на иностранную валюту, а также осуществляет денежную эмиссию. В годы Великой Отечественной войны денежная масса Государственного банка значительно возросла, что привлекло к необходимости проведения денежной реформы. Она была проведена в 1947 году.

Новая эпоха в развитии центрального банка в России была связана с принятием Законов РСФСР "О Центральном банке РСФСР (Банке России)", "О банках и банковской деятельности" (1990 г.). Но в то же время продолжал действовать Государственный банк.

Следующий этап развития центрального банка характеризуется финансово-экономической нестабильностью, что связано с банковскими кризисами в 1994, 1998, 2004 и 2008 гг.

Таким образом, Государственный банк Российской империи, Государственный банк СССР и нынешний Центральный банк РФ не имеют ничего общего между собой, хотя первые банки оказали достаточно сильное влияние на формирование действующего центрального банка в стране. Также нельзя смело утверждать о том, что и ныне действующий Центральный банк РФ в условиях переходной экономики не будет претерпевать изменений. Учитывая его относительно недавнее образование (1990 г.) и отсутствие закрепившихся традиций, можно говорить о возможности начать с нуля формирование более совершенной банковской системы.

В настоящее время перед Банком России стоят стратегические задачи по формированию национальной платежной системы и международного финансового центра. Председатель Правительства выдвинул перед Центральным банком основные приоритеты⁶. На первом месте стоит эффективный контроль и надзор за финансовой деятельностью кредитных организаций. Во-вторых, противодействие использованию кредитных учреждений для отмывания денег, полученных преступным путем. И, в-третьих, недопущение использования этими учреждениями денежных средств на финансирование терроризма.

На основании вышесказанного можно сделать вывод о том, что центральный банк в разное время и в разных странах играл особую роль в процессе осуществления банковской деятельности. Несмотря на различные мнения специалистов в банковской сфере, нужно признать, что центральный банк является необходимым финансовым институтом, возглавляющий всю кредитно-банковскую систему страны и наделенный особыми полномочиями. В каждой рассмотренной стране этот банк прошел свой индивидуальный путь развития, но общим признаком всех центральных банков мира является тот факт, что они выступают в качестве гаранта контроля, централизации денежных средств, устойчивости денежно-кредитных отношений. Те страны, которые отказались от идеи создания центрального банка (Лихтенштейн, Андорра, Монако, Палау) подчиняются наднациональным органам. Так, в Монако функции центрального банка осуществляет Европейский центральный банк.

¹ Monetary and Financial Statistics Manual and Compilation Guide. - IMF, 2016.

² Петелин Н.С. Назначение, устройство и очерк деятельности Государственного банка. СПб., 1892.

³ Братко А.Г. Центральный банк в банковской системе России. М.: Спарк, 2001.

⁴ Голубев С.А. К 150-летию Государственного банка России (историко-правовой аспект) // Деньги и кредит. 2010. № 6.

⁵ История создания и развития Государственного банка Российской империи // Банкир Санкт-Петербурга. 2010. № 2.

⁶ Поздравление Председателя Правительства Российской Федерации В.В. Путина со 150-летием Банка России // Вестник Банка России. 2010. № 34.

HISTORY OF CREATION AND DEVELOPMENT OF CENTRAL BANKS

© 2019 Aksverova Snezhana Aleksandrovna
Student

© 2019 Kazankova Tatiana Nikolaevna
Candidate of Pedagogics, Associate Professor
Samara State University of Economics

E-mail: snezhanaaksverova@yandex.ru, tatianaok78@yandex.ru

Keywords: central bank, banking system, money issue.

The article is devoted to the important issues of the creation and further development of central banks in countries such as the United Kingdom, France, Sweden, the United States and Russia. The reasons for the creation, as well as various changes in the development of central banks in these countries, are considered.

УДК 34

Код РИНЦ 10.00.00

ПРИМЕНЕНИЕ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ ПРИ ПРОВЕДЕНИИ ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ

© 2019 Аладина Алина Маратовна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: aladina_alina@mail.ru

Ключевые слова: система управления рисками, таможенный контроль, таможенные органы, профиль риска, участники внешнеэкономической деятельности.

* Научный руководитель - **Паулов Павел Александрович**, кандидат юридических наук, доцент.

В статье рассматривается понятие "системы управления рисками", освещаются некоторые проблемы, связанные с ее применением в процессе осуществления таможенного контроля.

Одним из важнейших принципов таможенного контроля является принцип выборочности, предполагающий ограничение таможенными органами при проведении таможенного контроля только использование только тех его форм, которые достаточны для обеспечения соблюдения законодательства ЕАЭС и законодательства государств-членов Союза. Данный принцип основывается на широко распространенной в таможенных органах как зарубежных стран, так и России системе управления рисками (далее - СУР).

На данный момент отсутствует законодательно закрепленное понятие термина "система управления рисками". Определить его можно, например, как комплекс мероприятий, инструментов и приемов, позволяющих частично предвидеть наступление рисков ситуаций, а также минимизировать отрицательные последствия в случае их наступления.

Таможенные органы применяют СУР в целях определения товаров, транспортных средств, лиц и документов, которые подлежат таможенному контролю, а также форм таможенного контроля, применяемым к ним. СУР позволяет оптимально использовать ресурсы таможенных органов с высокой степенью эффективности таможенного контроля, уменьшая при этом бюрократическую составляющую во взаимоотношениях с участниками внешнеэкономической деятельности¹. Исходя из системы мер рисков, ФТС России определяет стратегию таможенного контроля².

В процессе осуществления таможенного контроля возникают различные типы и профили рисков, которые препятствуют прохождению товаров через таможенные границы. Профиль риска представляет собой совокупность сведений об уровне и области риска, а также о необходимых мерах по их предотвращению или минимизации. Грамотно определив возможность наступления того или иного риска, в соответствии с его профилем возможно осуществить процедуру таможенного контроля на высочайшем уровне эффективности.

Несмотря на немалое количество достоинств системы управления рисками, функционирование таможни с ее использованием все же не обходится без недостатков и проблемных моментов. Наиболее значимыми недостатками являются следующие:

1) недостаточный уровень взаимодействия на информационном уровне подразделений таможенных органов при применении системы управления рисками;

2) отсутствие правового регулирования использования СУР при осуществлении таможенного контроля после выпуска товаров;

3) отсутствует специализированное программное обеспечение по анализу рисков при проведении таможенном контроле, усложняя процесс анализа функционирования;

4) некоторые подразделения таможни формально относятся к работе по использованию СУР;

5) не все подразделения таможни готовы совершенствовать СУР и методы ее использования и другие³.

Если говорить о проблемах в применении системы управления рисками, то можно назвать следующие. Так, одной из проблем является неформализованных рисков, т.е. тех, которые не подлежат качественному описанию и к которым не применяются специальные программные средства, они зависят лишь от субъективного мнения инспектора. Отсюда следует, что здесь имеют место психологические особенности должностного лица, что порой служит преградой в принятии правильного решения при осуществлении таможенного

контроля. Решить данную проблему можно, например, частично автоматизировав риск, уменьшив при этом степень его неформализации⁴.

Следующей проблемой является невысокий уровень информационного обмена таможенных органов с контролирующими органами из-за межведомственной разобщенности и отсутствия у министерств и ведомств желания делиться информацией. К примеру, налоговые органы располагают информацией, играющей большую роль в обеспечении результативности таможенного контроля. При отсутствии сведений таможенные органы не могут в полной мере оценить и проанализировать весь финансово-хозяйственный потенциал участников внешнеэкономической деятельности⁵. Стоит отметить, что между таможенными органами и участниками внешнеэкономической деятельности наблюдается низкий уровень доверия. Связано это с тем, что таможенные органы рассматривают участников ВЭД как потенциальных нарушителей, и, как следствие, источник пополнения доходов федерального бюджета.

Проблемным моментом является также согласование проектов профилей рисков региональных таможен с Федеральной таможенной службой России. В случае возникновения необходимости в своевременном принятии решения касательно отнесения товаров к той или иной степени риска и создании проекта профиля риска, ФТС России издает соответствующий акт, который содержит в себе все основания для использования необходимых форм таможенного контроля для различных товаров и лиц. И монополия ФТС России на утверждение проектов профилей рисков в итоге не позволяет региональным таможням быстро принимать решения. Несмотря на возможность проведения таможнями комплексного таможенного контроля, основанного на срочном профиле риска, его также необходимо согласовать с ФТС РФ. В конечном счете подобные согласования приводят к трудностям при работе с риском срочного профиля, т.к. могут занимать несколько дней и даже недель⁶.

Стоит упомянуть также о следующих проблемах, не позволяющих эффективно применять систему управления рисками в современных условиях: неверное понимание положений профилей рисков, неверное применение мер, неправильное фиксирование результатов, а также использование упрощенных индикаторов риска, которые не позволяют обеспечить результативность таможенного контроля в должной мере.

Существующая система управления рисками требует совершенствования и модернизации, причем не только в плане технической оснащенности, но и с позиции повышения компетенции сотрудников таможенных органов, а также их информированности о работе с таможенными рисками. Совершенствование СУР в настоящее время является одной из главных задач таможенного контроля. Достижение этой задачи возможно только с применением комплекса необходимых мер.

Так, необходимо увеличить количество информационных источников для анализа, организовав для этого эффективный обмен с базами данных других государственных органов РФ. В рамках данного направления стоит разработать совместные технологические решения по передаче сведений и обеспечении их защиты.

Очень важно осуществлять на постоянной основе взаимодействие таможенных органов с контролирующими органами в целях достижения более высокого уровня профессиональной подготовки и квалификации должностных лиц ведомств. Добиться этого можно посредством проведения совместных семинаров, конференций, консультаций, а также стажировок. Необходимо также обеспечить более плотное взаимодействие подразделений таможни между собой.

Также для решения проблем функционирования СУР стоит продолжать изучать опыт применения данной системы в зарубежных странах. Необходимо анализировать влияние тех или иных нововведений на результативность таможенного контроля и деятельность таможенных органов в целом⁷.

Для более эффективного использования системы управления рисками необходимо внедрять установленные стандартами Всемирной таможенной организации критериями качества таможенного администрирования, а именно: сокращенное время совершения таможенных операций, партнерский подход между участниками ВЭД и таможенными органами, а также прозрачность и предсказуемость работы таможенных органов.

Таким образом, продолжение модернизации системы управления рисками не вызывает сомнений. СУР проникает во все спектры работы таможенных органов при осуществлении таможенного контроля, оставаясь одним из важнейших направлений деятельности таможенных органов. Совершенствование СУР должно происходить с учетом международного опыта, а также применением критериев качества таможенного администрирования, определенных стандартами ВТО.

1. Мешечкина Р.П., Ермакова Т.В. Совершенствование применения системы управления рисками в таможенном деле / Научный журнал "Дискурс". 2017. № 2 (4). С. 153-158.

2. Левина М.С., Паулов П.А. Правовое значение форм таможенного контроля / Правовое регулирование деятельности хозяйствующего субъекта. 2014. С. 96-98.

3. Маркарьян Ю.А., Курбатова А.Н., Шевченко Е.И. Применение системы управления рисками при осуществлении таможенного контроля / Современные научные исследования и разработки. 2017. № 9 (17). С. 261-263.

4. Коробов А.А. Система управления рисками: проблемы внедрения и реализации в таможенных органах России / Молодой ученый. 2016. № 10.1. С. 31-36.

5. Сохлаков А.А., Волобуев А.И. Система таможенного контроля Евразийского Экономического Союза в рамках концепции управления рисками / Новая наука: современное состояние и пути развития. 2016. № 5-1. С. 178-180.

6. Смолина Е.С., Серемина Р.Н. Анализ применения системы управления рисками при осуществлении таможенного контроля / Наука XXI века: актуальные направления развития. 2016. № 2-2. С. 170-178.

7. Трофимова А.А. Система управления рисками в таможенном деле как ключевой элемент таможенного контроля: проблемы и пути совершенствования / Научная гипотеза. 2017. № 4. С. 25-34.

APPLICATION OF THE RISK MANAGEMENT SYSTEM FOR CUSTOMS CONTROL

© 2019 Aladina Alina Maratovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: aladina_alina@mail.ru

Keywords: risk management system, customs control, customs authorities, risk profile, participants of foreign economic activity.

The article deals with the concept of "risk management system", highlights some of the problems associated with its application in the process of customs control.

ПРОБЛЕМЫ ИНСТИТУТА АДВОКАТСКОЙ ТАЙНЫ

© 2019 Аладина Алина Маратовна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: aladina_alina@mail.ru

Ключевые слова: система управления рисками, таможенный контроль, таможенные органы, профиль риска, участники внешнеэкономической деятельности.

В статье рассматривается понятие "системы управления рисками", освещаются некоторые проблемы, связанные с ее применением в процессе осуществления таможенного контроля.

Адвокатура является одной из базовых ценностей гражданского общества и государства. В соответствии с ч. 1 ст. 48 Конституции РФ каждому гарантируется право на получение квалифицированной юридической помощи¹. Необходимым элементом осуществления адвокатской деятельности является сохранение адвокатской тайны. Федеральный закон "Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации" трактует понятие адвокатской тайны как любые сведения, связанные с оказанием адвокатом юридической помощи своему доверителю². Адвокатская тайна выступает основой доверия между адвокатом и доверителем, уверенному в том, что ни при каких обстоятельствах сведения, сообщенные им адвокату, не станут достоянием гласности. Поэтому все правовые системы мира признают и законодательно защищают институт адвокатской тайны.

К сожалению, данный институт не лишен проблем, причем не только законодательного и практического характера, но и этического.

В связи с тем, что адвокатская тайна абсолютна, положение адвоката в некоторых ситуациях совсем непростое. Адвокату могут стать известными сведения, связанные с совершенным преступлением или с намерением совершить преступление. И в этом случае сохранение в тайне полученных сведений вступает в противоречие с моральным долгом гражданина.

Затрагивая данную проблему, стоит отметить наличие противоречий в уголовном законодательстве и ФЗ "Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации". В Уголовном кодексе РФ имеется статья 205.6, которая предусматривает уголовную ответственность за несообщение о преступлении. В примечании к данной статье говорится о том, что лицо не подлежит уголовной ответственности за несообщение о подготовке или совершении преступления его супругом или близким родственником³. Как видим, адвокаты в указанный круг лиц не входят, следовательно, они обязаны сообщать о готовящихся преступлениях. Но ведь в таком случае адвокат явно нарушит адвокатскую тайну.

* Научный руководитель - **Чугурова Татьяна Викторовна**, кандидат юридических наук, доцент.

Таким образом, установив уголовную ответственность за несообщение о преступлении и не исключив ее для адвокатов, законодатель создал трудности в применении данной нормы и норм, касающихся сохранения адвокатской тайны. Не сообщив о готовящемся преступлении, адвокат рискует попасть под уголовную ответственность, а сообщив, он нарушит нормы законодательства, регулирующие адвокатскую деятельность, рискуя попасть теперь под дисциплинарную ответственность вплоть до прекращения статуса адвоката.

В наше время не утихают споры по поводу раскрытия адвокатской тайны. Так, по мнению таких правоведов, как М.Ю. Барщевский и Ю.С. Пилипенко, адвокатская тайна может быть раскрыта только в случае, когда адвокату становится известно от доверителя о готовящемся преступлении, которое можно предотвратить. Наоборот же считают И. Трунов и Г.М. Резник, говоря о том, что адвокатскую тайну нельзя раскрывать ни при каких обстоятельствах. Все это говорит о том, что рассматриваемый институт недостаточно разработан⁴.

Для решения этой проблемы необходимо, в первую очередь, изменить статус адвокатской тайны с абсолютной на относительную, закрепив на законодательном уровне перечень исключительных случаев, позволяющих адвокату раскрыть свою профессиональную тайну⁵. При этом стоит дополнить примечание к ст. 205. 6 УК РФ, включив адвокатов в круг лиц, освобождающихся от ответственности за несообщение о преступлении. Это позволит исключить противоречия данной нормы с нормами других законодательных актов.

Необходимо также сказать о том, что порой сами адвокаты используют сведения, составляющие адвокатскую тайну, в собственных интересах. Так, они могут не сообщать в налоговые органы о заключенном с доверителем соглашении, ссылаясь на адвокатскую тайну. Делается это с целью уплаты меньшей стоимости налогов. В итоге налоговые органы не могут установить правильность исчисления налогов, т.к. не владеют информацией о том, сколько и от кого получает адвокат за оказанные им услуги⁶.

В науке предлагалось решить эту проблему путем освобождения адвокатов от уплаты налогов, взамен же хотели обязать их оказывать помощь по назначению на бесплатной основе. Однако в таком случае есть риск вовлечения адвокатов в различные финансовые махинации и, как следствие, падение адвокатуры, что, в свою очередь, еще хуже. Выйти из данной ситуации возможно, например, признав злостное уклонение от уплаты налогов основанием для прекращения статуса адвоката как поведения, подрывающего доверие общества.

Еще одной проблемой является противоречие норм ФЗ "Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации" и ФЗ "О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма". В соответствии с ч.2 ст. 7.1 ФЗ "О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма" адвокаты обязаны уведомлять уполномоченный орган при наличии любых оснований полагать, что сделки либо финансовые операции их клиентов, указанные в ч. 1 данной статьи, осуществляются либо могут быть осуществлены в целях легализации доходов, полученных преступным путем, или финансирования терроризма. При этом часть 5 рассматриваемой статьи говорит о том,

что данные сведения не относятся к сведениям, на которые распространяются требования российского законодательства касательно соблюдения адвокатской тайны⁷. Отсюда мы видим явное противоречие в указанных выше законах.

Адвокатская тайна не ограничена каким-либо сроком ее сохранения, предполагая, таким образом, бессрочное хранение адвокатов полученных во время оказания юридической помощи сведений, и единственным распорядителем адвокатской тайны является доверитель. В связи с этим возникает вопрос о возможности адвоката раскрывать тайну после смерти клиента. Так как институт адвокатуры нацелен на защиту личных интересов доверителя, то, по нашему мнению, разглашение конфиденциальных сведений после его смерти по общему правилу не допустимо. Однако адвокату стоит предоставить право разглашения таких сведений в случаях, когда эти сведения послужат достижению целей, преследуемых клиентом при жизни⁸.

Проблема сохранения адвокатской тайны возникает также в случаях, когда у адвоката возникает необходимость посоветоваться со своими коллегами по поводу путей ведения того или иного дела. Подобные совещания нежелательны, но допустимы, если получено согласие доверителя. Нежелательность консультаций с другими адвокатами вытекает из неизбежного расширения круга лиц, имеющих доступ к тайне. Данная проблема носит сугубо практический характер, и обеспечиваемый адвокатской тайной иммунитет доверителя не пострадает, если проявлять осторожность при подобных консультациях.

Проблемным моментом является также то, что некоторые сведения, составляющие адвокатскую тайну, могут содержаться в банковских документах и реестрах. К таким сведениям, в частности, относятся следующие: факт обращения доверителя за юридической помощью и условия соглашения об оказании юридической помощи, включая денежные расчеты между адвокатом и его клиентом. При этом в законодательстве не установлены какие-либо специальные ограничения относительно договора банковского счета с адвокатом. В итоге доступ к адвокатской тайне могут получить любые пользователи банковской тайны.

В рассматриваемом случае можно говорить о том, что права доверителей ущемляются. И разрешить данную ситуацию можно путем введения для банковских счетов адвоката сокращенных форм предоставления информации по запросам государственных органов, которые содержали бы информацию только о сумме платежа и его обобщенном назначении⁹.

По-прежнему остается актуальной проблема неправомерного вмешательства в адвокатскую деятельность должностных лиц правоохранительных органов в целях получения от адвоката конфиденциальной информации. Среди способов такого вмешательства можно выделить такие, как неправомерные обыски в помещениях адвокатских образований и в жилых помещениях адвокатов без предварительного получения решения суда, личный досмотр адвокатов, досмотр вещей и бумаг, принадлежащих адвокату, в следственных изоляторах, прослушивание и запись переговоров адвокатов и доверителей, вызов адвокатов на допросы по делам доверителей. Подобные нарушения норм законодательства, которые допускают в своей деятельности органы уголовного преследования, а

также несовершенство этого законодательства являются главными проблемами сохранения адвокатской тайны в уголовном судопроизводстве.

Таким образом, закрепленное в законодательстве понятие адвокатской тайны несовершенно, но в то же время очень значимо для адвокатской деятельности. Существующие в настоящее время определенные проблемы в законодательстве, касающиеся правового режима адвокатской тайны, необходимо разрешить путем изменения действующего законодательства. В частности, стоит позволить адвокатам в исключительных случаях раскрывать некоторые сведения, составляющие адвокатскую тайну; включить в перечень оснований прекращения статуса адвоката пункт о злостном уклонении от уплаты налогов, если эти действия связаны с осуществлением адвокатской деятельности, а также разработать для адвокатов упрощенную форму банковских документах, в которых отражаются сведения о доверителях.

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 г.) / СПС "Консультант Плюс".

2. Федеральный закон от 31.05.2002 № 63-ФЗ "Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации".

3. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ / СПС "Консультант Плюс".

4. Бармин К.В., Ложкина Т.Е. Проблемы развития института адвокатской тайны в России / Студенческий: электронный научный журнал. 2017. № 1 (1). [Электронный ресурс]. URL: <https://sibac.info/journal/student/1/70245>. Дата обращения: 02.03.2019.

5. Ильгова О. Адвокатская тайна: проблемы и пути их решения. [Электронный ресурс]. URL: https://zakon.ru/blog/2012/11/14/advokatskaya_tajna_problemy_i_puti_ix_resheniya. Дата обращения: 02.03.2019.

6. Гайнетдинова А.Р., Петров Н.Н. Некоторые вопросы об адвокатской тайне / Science time. 2016. № 3 (27). С. 127-133.

7. Федеральный закон от 07.08.2001 № 115-ФЗ "О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма".

8. Подоприхин Д.Б. Актуальные проблемы института адвокатской тайны / Вестник Южно-Уральского государственного университета. Серия: Право. 2017. Т. 17. № 2. С. 111-116.

9. Подоприхин Д.Б. Проблемы понятия адвокатской тайны / Известия высших учебных заведений. Уральский регион. 2016. № 5-6. С. 6-9.

PROBLEMS OF INSTITUTE OF LAWYER SECRET

© 2019 Aladina Alina Maratovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: aladina_alina@mail.ru

Keywords: risk management system, customs control, customs authorities, risk profile, participants of foreign economic activity.

The article deals with the concept of "risk management system", highlights some of the problems associated with its application in the process of customs control.

НЕКОТОРЫЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ ПО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ СЕМЕЙНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

© 2019 Александров Иван Феоктистович
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: kafrava209d@mail.ru

Ключевые слова: Семейный кодекс РФ, Гражданский кодекс РФ, совместная собственность супругов, материнский капитал, алименты.

Статья посвящена рассмотрению предложений по совершенствованию положений Семейного кодекса РФ, регулирующих имущественные отношения в семье.

С момента действия Семейного кодекса РФ прошло 23 года (1 марта 1996 года) и за этот период произошли важные изменения в гражданском, жилищном, налоговом, земельном законодательстве, т.е. в тех отраслях права, с которыми семейное право тесно взаимодействует. Само семейное право за этот период претерпело меньше всего изменений, что свидетельствует о дальновидном подходе законодателей на регулирование семейных отношений при принятии Семейного кодекса РФ.

За последние годы наиболее существенные изменения претерпело гражданское законодательство. Так, например, с принятием Семейного кодекса РФ (СК РФ)¹, вступила в действие только вторая часть Гражданского кодекса РФ (ГК РФ)², а в последующем были приняты третья часть ГК РФ (26.11.2001 г.)³ и четвертая часть ГК РФ (18.12.2006 г.)⁴, которые существенно повлияли на регулирование имущественных отношений, в том числе отразились на регулировании имущественных отношений в семье. За истекший период изменилось и содержание имущества, находящегося в совместной и личной собственности супругов. Если в 90^е годы в собственности граждан были в лучшем случае квартиры и автомобиль, то в нынешние времена, это могут быть имущественные комплексы, бизнес в различных отраслях, акции, доли в капитале, земельные участки. Многие граждане имеют в собственности имущество в других государствах.

В связи с вышеуказанным количество споров относительно имущества супругов только увеличивается. К проблемам по разделу обычного имущества, взыскания алиментов добавились вопросы деления кредитов, активов, споры, связанные с материнским капиталом и многое другое.

Рассматривая имущественные отношения в семье, мы должны помнить главный принцип во взаимоотношениях супругов, утвержденный Семейным правом, верховенство личных отношений над имущественными, которые по своему содержанию являются производными относительно личных и обслуживают их. В семейном праве главным субъектом права является человек, основная жизнь которого проходит в семье. Его жизненный

путь определяется тем, в какой семье он родился, как его воспитали, какие качества ему привили. Семья - это место, где формулируется личность человека. В семье имущественные отношения не должны довлеть над личными, которые определяют общий порядок взаимоотношений между супругами.

Имущественные отношения между членами семьи особые, так как они являются имущественными отношениями семьи, т.е. людей, связанных между собой узами брака и кровного родства, и имеют свои специфические особенности. В семье переплетаются имущество добрачное, имущество супругов, имущество детей, а также имущество, находящееся в предпринимательской деятельности.

В вопросах регулирования имущественных отношений супругов накопились несколько групп проблем:⁵

1) Содержание текста Семейного кодекса РФ в отдельных случаях не стыкуется с другими действующими нормативно-правовыми актами, в первую очередь, с гражданско-правовыми.

2) Конструкция общей совместной собственности, созданная в 1995-1996 годах, имеет определенные дефекты и недостатки.

3) В действующем семейном законодательстве отсутствует правовое регулирование отношений, не предусмотренных при создании СК РФ.

Первая группа проблем, связанная с нестыковкой ряда действующих норм СК РФ и ГК РФ. Так, например, ст. 34 СК РФ относит к совместной собственности супругов приобретенные за счет общих доходов супругов движимое и недвижимое имущество, ценные бумаги, пай, вклады, доли в капитале, внесенные в кредитные учреждения и в иные коммерческие организации. Здесь налицо проблема формирования перечня объектов совместной собственности супругов в современных условиях.

Примером нестыковки является, например, следующее: так, п. 1 ст. 256 ГК РФ⁶ гласит, что общий режим совместной собственности действует, если договором между супругами не предусмотрено иное. При этом п. 1 ст. 33 СК РФ определяет, что иное может быть предусмотрено именно брачным договором. Напрашивается вывод, что между супругами кроме брачного договора могут заключаться и другие сделки: в том числе не требующие нотариального удостоверения.

Нестыковка присутствует и в другом случае, когда п. 1 ст. 254 ГК РФ устанавливает, что раздел общей совместной собственности может быть осуществлен после определения доли каждого из участников в праве на общее имущество. Однако ст. 38 СК РФ при разделе общего имущества супругов не предусматривает процедуру определения долей, за исключением случая, когда спор о разделе общего имущества рассматривается судом.

Вторая группа проблем касается внутренних дефектов, регулирующих имущественных отношений супругов, в конструкции семейного законодательства РФ. При этом следует констатировать, что в целом институт совместной собственности супругов является великим достоянием семейного права, достигнутое при принятии Кодекса законов о браке, семье и опеке (КЗоБСО)⁷ в 1926 году, который защитил женщину, как слабую сторону в брачных отношениях, занятую ведением домашнего хозяйства, уходом за детьми и не имеющую самостоятельного дохода. В современных условиях вполне понятно, что право общей совместной собственности - это прекрасный институт приумножения семейного капитала, т.к. имущество, попадающее в сферу жизни семьи, в конечном счете обобществляется и служит интересам всех членов семьи.

Рассмотрим следующий пример. У супруга до брака был автомобиль, который в период брака он продал и получил денежные средства. С позиции Налогового кодекса РФ (НК РФ) - это доход, а СК РФ указывает, что любой доход супруга является общей совместной собственностью, следовательно, вырученные за продажу автомобиля деньги - общие. Если на вырученные деньги супруг купил новый автомобиль, то чьей собственностью он является? По этому поводу позиция п. 16 постановления Пленума ВС РФ 1998 года гласит, что такое имущество не является общим супругов, т.к. приобретено за наличные средства одного из супругов. Следовательно, в СК РФ должны быть более четко определены пределы разграничения для определения общей совместной собственности супругов и личной раздельной.

В Семейном кодексе РФ при его создании изначально в термине "имущество" предполагали отдельные вещи и деньги. В современных условиях это различное имущество, которое может включать и цельный имущественный комплекс. Если изначально это мог быть автомобиль, купленный на сбережения супругов, то в современных условиях, это автомобиль, приобретенный за счет кредитных средств. Следовательно, его стоимость сегодня не 800 тысяч рублей, а 800 тысяч минус сумма долга, который висит на должнике, в связи с этим возникает вопрос: долг - личный или общий. Таким образом, на лицо устаревший подход к общему имуществу супругов, как к набору отдельных объектов, что кроме разногласий ведет к различным злоупотреблениям со стороны недобросовестных супругов. Так, например, в судебной практике часто имеет место, когда истец (один из супругов) предъявляет требование о разделе жилого дома, через год предъявляет требование о разделе автомобиля, через два года - о разделе пакета акций и так далее без конца. И каждый раз общее имущество делится как будто в первый раз, что в конечном итоге вредит добросовестному супругу, детям, а в большей степени гражданскому обороту. Этому способствует п. 6 ст. 38 СК РФ. Представляется целесообразным при расторжении брака совместное имущество супругов делить в пределах срока исковой давности 3 года, установленное СК РФ, который исчисляется с момента расторжения брака. Если не разделить совместное имущество в установленный срок, то имущество остается в собственности супруга, на чье имя оно было зарегистрировано.

Третью группу проблем составляют правоотношения, которые не были учтены в 1995-1996 годах и которые требуют обязательного разрешения сегодня. К таким относятся проблемы предпринимательского характера. Это, например, права и обязанности супруга участника акционерного общества, где следует ответить на вопросы: чувствует ли он в управлении обществом, необходимо ли его нотариальное удостоверенное согласие на отчуждение долей и акций или необходимо простое его согласие, или ничего не нужно.

Имеются проблемы оценки этих долей или акций. Для раздела общей совместной собственности, необходимо знать, сколько стоит имущество, подлежащее разделу. Как оценить бизнес-активы, которые многократно отчуждаются их владельцем и преобразуются в другие активы? Банкротство физических лиц - новый институт общей совместной собственности супругов, требует детального изучения и установления правил его реализации.

Вышеуказанное свидетельствует, что со времени введения в действие СК РФ прошло 23 года, а внесено в него за этот период всего 29 изменений. При этом существенно изменились общественные отношения, социально-экономические условия. Многие вопросы, возникающие в судебной практике, законодательством либо не урегулированы,

либо урегулированы недостаточно четко, что требует внесения конкретных точечных изменений в действующее семейное законодательство.

¹ Семейный кодекс РФ. // СЗ РФ. 1996. № 1. Ст. 16.

² Гражданский кодекс РФ. 4.2. // СЗ РФ. 1996. № 5. Ст. 410

³ Гражданский кодекс РФ. 4.3. // СЗ РФ. 2001. № 49. Ст. 4552

⁴ Гражданский кодекс РФ. 4.4. // СЗ РФ. 2006. № 52 (1 ч.). Ст. 5496

⁵ Имущественные отношения в семье: судебная практика и законодательство / Семейное и жилищное право. 2018. № 1. С.7-35.

⁶ Гражданский кодекс РФ. 4.1. // СЗ РФ. 1994. № 32. Ст. 3301-3302.

⁷ Кодекс законов о браке, семье и опеке // СУ РСФСР. 1926. № 82. Ст. 612.

SOME SUGGESTIONS ON THE IMPROVEMENT OF THE FAMILY CODE IN MODERN CONDITIONS

© 2019 Alexandrov Ivan Feoktistovich
Candidate of Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: kafprava209d@mail.ru

Keywords: Family Code of the RF, Civil Code of the RF, joint property of spouses, maternity capital, alimony.

The article views the suggestions on the improvement of the Family Code of the RF provisions regulating property relations in a family.

УДК 347.73
Код РИНЦ 10.21.00

ПРАВОВОЙ СТАТУС ЦЕНТРАЛЬНОГО БАНКА РОССИИ КАК ПУБЛИЧНО-ПРАВОВОГО ИНСТИТУТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2019 Амосова Валерия Викторовна
студент

© 2019 Казанкова Татьяна Николаевна
кандидат педагогических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: amosowa.ler@yandex.ru

Ключевые слова: Центральный Банк России, правовой статус, эмиссия, государственный орган, Конституция, Федеральный закон, юридическое лицо.

В данной статье рассматривается правовой статус Центрального Банка России. Данная тема актуальна, потому что обозначенная проблема играет важную роль в политическом, экономическом аспекте, поскольку определяет способность государства обеспечить безопасность финансовой системы Российской Федерации. Ряд нормативно-правовых актов, которые регламентируют компетенцию Банка России, не позволяют однозначно определить статус этого органа.

13 июля 1990 года был основан такой публично-правовой институт как Центральный банк России, который сначала носил название - Государственный банк РСФСР. В декабре 1991 года банк получил все активы и пассивы, а также имущество упраздненного Государственного банка СССР на территории РСФСР¹.

В российском законодательстве нет четкого понятия "Центральный банк РФ". На официальном сайте банка создан целый раздел, который посвящен правовому положению данной организации, но не дает четкой дефиниции².

Правовая регламентация главного звена финансовой системы России закреплена многими нормативно-правовыми актами, основное место из которых занимает Конституция Российской Федерации.

Статья 75 Конституции РФ регламентирует право ЦБ РФ на денежную эмиссию, а также на защиту и обеспечение устойчивости рубля³.

Статья 2 Федерального закона от 10 июля 2002 г. № 86-ФЗ "О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)" закрепляет, что ЦБ РФ является юридическим лицом, но данная статья не устанавливает организационно-правовую форму ЦБ РФ как юридического лица. И не определяет его место в системе органов государственной власти Российской Федерации⁴.

Публично-правовой институт обладает особым правовым статусом, так как при определении его гражданско-правового статуса возникают коллизии.

В эпоху зарождения Центрального Банка России авторитетные советские правоведы в своих трудах высказывали свое мнение по поводу правового статуса банка. Необходимо отметить, что Центральный банк принял все права и обязанности Государственного банка СССР на себя, а затем - Государственного банка РСФСР.

Р.О. Халфина в своих работах утверждает, что "государственный банк - это государственный орган, сочетающий выполнение управленческих и хозяйственных функций". М.М. Агаркова считает, что банк СССР это учреждение, которое входит в структуру органов власти СССР, при этом являет собой предприятия, находящееся на хозрасчете и обладающее собственной юридической значимостью⁵.

По мнению профессора А.Г. Братко Банк России не является органом государственной власти. Свою точку зрения он обосновывает тем, что согласно с Конституцией РФ Банк России не является ни законодательной, ни исполнительной, ни судебной ветвью власти, а сотрудники не относятся к государственным служащим по определению Федерального закона "О системе государственной службы Российской Федерации"⁶.

Пастушенко Е.Н. утверждает, что "анализ правового статуса Центрального Банка РФ позволяет говорить о том, что он является независимым органом государственной власти, который не входит ни в одну из существующих ветвей власти"⁷.

А.Ю. Викулин и Г.А. Тосунян доказывают, что существует четвертая ветвь власти, в лице которой выступает Центральный Банк⁸.

Т.Н. Казанкова считает, что исследование данной проблемы о правовом статусе ЦБ РФ находится на пересечении конституционной и банковской отраслей права, а также остается дискуссионным⁹.

Необходимо отметить, что Центральному Банку РФ присуще многие признаки, которые в основном характерны для органов государственной власти.

Статья 4 Федерального закона "О центральном банке Российской Федерации (Банке России)" закрепляет перечень основных функций Банка России, которые доказывают, что ЦБ РФ наделяется государственно-властными полномочиями. Еще одним признаком органа государственной власти можно считать то, что ЦБ РФ имеет право издавать указы, постановления, а также инструкции нормативных актов, которые направлены на неограниченный круг лиц.

В период осуществления денежно-кредитной политики Банк России имеет тесную связь и с Правительством и с Министерством финансов РФ, поэтому Банк России выступает как главное звено системы органов государственной власти.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что Банк России является и кредитной организацией и органом государственного регулирования банковской системы. Но необходимо отметить, что деятельность ЦБ РФ вступает в противоречия с толкованием отдельных правовых актов, что делает необходимым провести ревизию законодательства о Центральном Банке государства с внесением необходимых поправок.

¹ Чеботарева В.С. Финансово-кредитная система современной России: учебник/3-е изд., доп. Н. Новгород: НА МВД России, 2016. - С.146.

² Казанкова Т.Н., Хололов Г.С. Конституционно-правовой статус Банка России как элемента правовой жизни//Вопросы экономики и права. - 2017. №2

³ Конституция Российской Федерации: принята всенародным голосованием 12 дек. 1993 г. (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 г. № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 г. № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 г. № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 г. № 11-ФКЗ) // Собр. законодательства Рос. Федерации. - 2014. - № 31. - Ст. 4398.

⁴ Федеральный закон от 10.07.2002 №86-ФЗ (ред. от 27.12.2018) "О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)//Собрание законодательства РФ. - 2002. - №28. - Ст.2790.

⁵ Агарков М.М. Основы банковского права. Учение о ценных бумагах. - М.: Изд-во "Юристъ". - 2006. - С.29.

⁶ Братко А.Г. Центральный банк в банковской системе России. - М.: Спарк. - 2001. - С.129.

⁷ Пастушенко Е.Н. Правовые акты Центрального банка РФ: финансово-правовые аспекты теории: дис. ... докт.юрид.наук. - Саратов. - 2006. - С.86.

⁸ Тосунян Г.А., Викулин А.Ю. Деньги и власть. Теория разделения властей и проблемы банковской системы: Москва. - 2000. - С.14.

⁹ Перегудова В.С., Казанкова Т.Н. Конституционно-правовой статус Центрального банка Российской Федерации // Актуальные проблемы юридической науки: теория и практика : сб. материалов XV Междунар. науч.-практ. конф., 13 дек. 2015 г. Махачкала. - 2015. - С.19.

THE LEGAL STATUS OF THE CENTRAL BANK OF RUSSIA AS THE PUBLIC LAW INSTITUTE OF THE RUSSIAN FEDERATION

© 2019 Amosova Valery Viktorovna
Student

© 2019 Kazankova Tatiana Nikolaevna
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
Email: amosowa.ler@yandex.ru

Keywords: Central Bank of Russia, legal status, issue, state body, Constitution, Federal law, legal entity.

The article deals with the legal status of the Central Bank of Russia. This topic is relevant because this problem plays an important role in the political and economic aspects, as it determines the ability of the state to ensure the security of the financial system of the Russian Federation. A number of legal acts regulating the competence of the Bank of Russia do not allow to determine the status of this body.

УДК 34.096
Код РИНЦ 10.21.00

К ВОПРОСУ О ПРАВОВОМ ЗНАЧЕНИИ ЭЛЕКТРОННЫХ КОПИЙ ДОКУМЕНТОВ

© 2019 Болгова Виктория Владимировна
доктор юридических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: vv1976@mail.ru

Ключевые слова: электронный документ, цифровая экономика, налогоплательщики, вычет, НДС.

Проведен анализ правовых позиций судов Российской Федерации по вопросу определения природы электронных копий (скан-образов) документов и их значения для реализации права налогоплательщиков на вычет НДС.

Среди трендов развития современного общества все чаще обозначают цифровизацию¹. В России развитие цифровой экономики отнесено к базовым национальным проектам. Согласно Паспорту национальной программы "Цифровая экономика Российской Федерации" (утв. президиумом Совета при Президенте РФ по стратегическому развитию и национальным проектам, протокол от 24.12.2018 №16) (далее - Программа), "стартом" Программы должно быть принятие к 31 июля 2019 года нормативно-правовых актов (федеральных законов), обеспечивающих нормативно-правовое регулирование соответствующих отношений, в том числе предусматривающих уточнение понятия электронного

документа, определение процедур хранения документов, в том числе электронных, использования и хранения электронного дубликата (электронного образа) документа. Проект амбициозный, так как подобных нормативных актов системного свойства до настоящего времени не проектировали и не принимали, но обозначение предметных областей правового регулирования, сделанное в Программе, не случайно². Широкое использование скан-образов документов, например, - неоспоримый факт. Отсутствие специального правового регулирования не освобождает суды от необходимости разрешения возникающих споров. И в действующей системе правового регулирования такие судам приходится виртуозно маневрировать между нормативным регулированием и потребностями участников общественных отношений³.

Весьма интересной и показательной в этом отношении является правовая позиция, сформулированная Верховным Судом РФ 14 января 2019 года в Определении Верховного Суда РФ № 304-КГ18-22885 по делу № А46-15590/2016. Суд указанным определением завершил рассмотрение спора, возникшего между налоговым органом и налогоплательщиком по вопросу о возможности принятия в качестве первичных документов, подтверждающих право на вычет НДС, скан-образом товарных накладных, актов оказанных услуг, актов сверки на флеш-носителе.

Заметим, что вопрос о возможности использования скан-образов документов в качестве доказательств, подтверждающих юридический факт, рассматривается в правоприменительной практике не первый раз. Характеризуя общий подход, сформированный судами, можно сказать, что он сводится к тому, что если реальность сделки доказана, то способ оформления документации принципиального значения не имеет (постановление АС Уральского округа от 27.12.2016 года №А60-7397/2016). Суды признают и возможность представления скан-образов документов нотариусами для совершения юридически значимых действий по регистрации юридических лиц и различных корпоративных прав (Определение Верховного Суда РФ от 12.03.2018 N 301-ЭС18-31 по делу № А17-1372/2016).

Предметом рассмотрения в деле № А46-15590/2016 был спор, вытекающий из налоговых правоотношений, применительно к которым суд сделал вывод о несоответствии скан-образов документов требованиям, которые налоговое законодательство предъявляет к первичным документам, необходимым для подтверждения права на налоговые вычеты по НДС (ст. 172 НК РФ). Суд не посчитал возможным рассматривать скан-образы и в качестве копий первичных документов, ссылаясь на положения части 6 статьи 71 АПК РФ.

В рассматриваемом деле интерес представляется не только сама позиция суда относительно невозможности подтверждения скан-образами документов права на применение налогового вычета по НДС, но и подход суда к разрешению коллизии, возникающей при реализации положений ст. 75 АПК РФ применительно к оценке доказательственного значения скан-образов документов.

Согласно п. 1 ст. 75 АПК РФ письменными доказательствами являются содержащие сведения об обстоятельствах, имеющих значение для дела, документы, выполненные в форме цифровой, графической записи или иным способом, позволяющим установить достоверность документа.

П. 3 ст. 75 АПК РФ устанавливает, что документы, полученные посредством факсимильной, электронной или иной связи, в том числе с использованием информационно-телекоммуникационной сети "Интернет", а также документы, подписанные электронной

подписью в порядке, установленном законодательством Российской Федерации, допускаются в качестве письменных доказательств в случаях и порядке, которые законодательством или договором.

При всей логичности законодательных установлений их практическая реализация в уязвке с другими нормами, в частности требованиями Налогового кодекса РФ, вызывает определенные сложности.

Примерно к ситуации, ставшей предметом рассмотрения в деле № А46-15590/2016, суд толкует нормативные установления следующим образом.

1. Скан-образы документов первичными документами являться не могут, так как не соответствуют требованиям ст. 172 НК РФ (норма специальная). Аналогичная позиция судом выражена в Постановлении Президиума ВАС РФ от 06.02.2007 № 9821/06 по делу № А56-25418/04.

2. Скан-образы документов могут быть представлены в судебном заседании как доказательства каких-либо юридических фактов (в данном деле - фактов выставления и получения счетов-фактур).

3. Установленный в судебном заседании факт направления налогоплательщиком/налогоплательщику счетов-фактур и иных документов не может служить основанием для отмены актов налоговых органов, так как "процесс рассмотрения дела в арбитражном суде не направлен на подмену процесса налоговой проверки и восполнение тех недостатков, которые возникли в результате недобросовестного поведения сторон. Все неблагоприятные последствия, в том числе и риски неудовлетворения заявленных требований, ложатся на сторону, которая ненадлежащим образом выполняла требования законодательства, регулирующего предпринимательскую деятельность".

Преодоление коллизий в правовом регулировании или устранение пробелов традиционно связывается с принятием необходимой нормы. Планы нормативной работы, на которые мы указали выше, направлены именно на это. Однако, думаю, что какие-либо предложения относительно установления в нормативно-правовом акте неких требований к "признакам" электронной копии документа, либо к процессу ее формирования как форме легализации такого документа вряд ли могут быть реализованы. Они с неизбежностью будут связаны с описанием какой-либо технологии формирования скан-образа документа, а в информационной сфере технологии развиваются так стремительно, что любое нормативное регулирование изначально становится "пределом" для такого развития. Что можно было бы предложить? В системе нормативного регулирования целесообразным представляется формирование легальной дефиниции электронной копии документа.

Исходным при определении понятия копии документа является то, что копия полностью воспроизводит информацию подлинника и все его внешние признаки, но оригинал она не заменяет.

При определении доказательственного значения электронной копии документа, думается, формулировки п. 6 ст. 71 АПК РФ вполне жизнеспособны.

В отсутствие оригинала, подтвержденный факт направления или получения участниками общественных отношений электронной копии документа может быть доказательством наличия определенных взаимоотношений между сторонами. Если обе стороны спора не оспаривают содержание электронной копии документа, то у суда имеются основания считать доказанным определенный факт. В отсутствие согласованной позиции

сторон по поводу содержания электронной копии документа, арбитражный суд факт доказанным считать не может.

¹ Бачило И.А. Государство и право в XXI в. Реальное и виртуальное. М., 2012. С. 240-241.

² Талапина Э.В. Право и цифровизация: новые вызовы и перспективы // Журнал российского права. 2018. №2 (254). С. 5-17.

³ Федотов М.А. Конституционные ответы на вызовы киберпространства // LEX Russica. 2016. № 3. С. 168.

TO THE QUESTION OF THE LEGAL VALUE OF ELECTRONIC COPIES OF DOCUMENTS

© 2019 Bolgova Viktoriya Vladimirova
Doctor of Law, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: vv1976@mail.ru

Keywords: electronic document, digital economy, taxpayers, deduction, VAT.

The analysis of the legal positions of the courts of the Russian Federation on the determination of the nature of electronic copies (scan images) of documents and their significance for the realization of the taxpayers' right to deduct VAT has been carried out.

УДК 340

Код РИНЦ 10.07.61

РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ КОРАНА В СТАНОВЛЕНИИ ИСЛАМСКОГО ПРАВА

© 2019 Бордакова Анна Геннадьевна
старший преподаватель

© 2019 Карев Дмитрий Александрович
старший преподаватель

Самарский государственный экономический университет
E-mail: ansan12263@mail.ru, kdmitry07@mail.ru

Ключевые слова: Коран, шариат, исламское право, источник права.

В статье рассматривается значение Корана в становлении исламского права. Исследован вопрос о видах и содержании правовых норм Корана.

Современное состояние исламского права свидетельствует о наличии двух противоречивых тенденций. Первая тенденция направлена на сохранение своеобразия своего

права, сформированного на основе религиозных постулатов, как основы для стабильного развития исламского общества и государственности. Вторая тенденция ориентирована на постепенное сближение исламского права с общемировыми правовыми системами, в построении которых преобладают правовые нормы, носящие нерелигиозный (светский) характер.

В подобной ситуации, важное значение, приобретает исследование священного текста мусульман - Корана, в становлении исламского права. Источники исламского права разнообразны. Коран же наряду с Сунной, Иджмой и Киясом выступает в качестве основополагающего, генетического¹ правового источника.

В Коране переплетаются правовые, нравственные и религиозные нормы, указывающие мусульманину правильный путь бытия ("шариат").

Если оценивать Коран как понятие "источника права", существующее в западной традиции права, то он не будет являться таковым в силу наслоения различных норм, дающих "источник смысла"², а не определяющих структуру правовых норм, правоотношений.

Вместе с тем главенство Корана (аяты 2,3, Сура "Корова"/аят 185 и др.) в системе правовых источников доказано единогласно исследователями.

Обращение к истории становления мусульманских правовых школ в разрезе цивилизационного развития исламского государства позволяет утверждать, что именно к Корану обращались правоведаы для правильной оценки всех остальных источников права, их достоверности и "чистоты".

Оценивая содержательную сторону Корана, следует указать на недостаточное количество "положений юридического характера" для того, чтобы он мог составить полноценный кодекс³.

Правовые нормы, которые закреплены в так называемых "правовых строфах" Корана, относились к категории "фарз" и были обязательными для выполнения в силу того, что они носили божественный смысл⁴. Критика правовых норм не допускалась. Коран заложил для последующего развития исламского права понимание правового статуса человека, с его правами и обязанностями. Всего правовых строф, касающихся правового статуса, в Коране около 70 строф.

По Корану не установлено равенство лиц. Мужчина наделен большими правами, чем женщина. Правовое преобладание мужчин нашло отражение в последующих нормах семейного, гражданского права. Так, в Коране свидетельские показания одного мужчины противопоставлялись показаниям двух женщин, доля в наследстве так же равнялась двум женским долям (аят 11). Вместе с тем заключение брака допускалось только с согласия женщины, в противном случае брак (никях) и брачный контракт признавались недействительными.

Рассмотрение норм Корана позволяет говорить о его значении в формировании норм, составляющих основу семейного права. Кораном регламентированы вопросы заключения брака, развода, сохранения брака в случае супружеской измены, содержания жены и детей, обязанностей матери и отца по отношению к детям, взаимоотношений опекунов и опекаемых, имущественных вопросов между членами семьи. Специфика правового статуса личности была определена двумя группами норм.

Первая группа норм, носящих религиозный характер, не предоставляла человеку свободы и позволяла совершать только те действия, которые были предписаны Аллахом. Данные нормы отличает максимальная конкретизация, детальность изложения.

Вторая группа норм регулировала взаимоотношения в мирской жизни и базировалась на предоставлении свободы действий. В мирской жизни допускалось совершать все те действия, которые не запрещены Аллахом.

Если в религиозной жизни обязанности доминировали, то светская жизнь была подчинена конструкции "нет прав без обязанностей и обязанностей без прав"⁵.

Права личности в Коране рассматривались через призму "целей шариата", среди которых: религия, жизнь, разум, продолжение рода (сопряжено с честью и достоинством), а также собственность.

Исследователи исламского права отмечают, что и сегодня сохранена указанная иерархия целей в исламской теории прав человека, что подтверждает потенциал религиозного воздействия Корана.

Глобализация общества не могла не затронуть исламское право. Исламские правоведы указывают, что они признают права и свободы человека в либеральном их понимании, характерном для западных правовых систем, но акцентируют внимание на разной природе их происхождения⁶.

Если в западной концепции права и свободы являются проявлением равенства и братства, то в исламском праве права и свободы основываются на божественной справедливости и богобоязненности.

Исламское право, которое веками охраняло незыблемость норм шариата, не обладает гибкостью, и данная ситуация приводит к тому, что развитые страны исламского мира конструируют законодательство используя западно - европейские образцы⁷.

Так же в Коране без внимания не были оставлены нормы гражданского права (70 строф), уголовного права (30), нормы проведения судебных процедур (13), конституционные строфы (10), нормы, регулирующие вопросы экономики и финансов (10), нормы международного права (25).

Нормы гражданского права посвящены сделкам купли-продажи, залога (например, аят 283), займа (аят 282), регулирования долговых операций, хранения. Рассмотрение и регулирование долговых операций в Коране заложило основу обязательственного права. В Коране подробно рассматриваются виды задолженности, требования к заключению сделки и оформлению долга. Отсюда следует, что в гражданских отношениях существовали жесткие требования относительно исполнения договорных обязательств.

Нормы Корана о запрете ростовщичества (например, аяты 275, 276, 280), рассматриваемые в контексте сделок между гражданами, нашли отражение в экономике исламских стран. Ссудный процент не применяется в Ливии, Саудовской Аравии, Объединенных Арабских Эмиратах и ряде других государств⁸.

Из самых серьезных норм Корана, относимых к уголовному праву, следует выделить запрет на самоубийство и убийство. Убийства подразделяются на умышленные и неумышленные (аят 92). Самым тяжким убийством является убийство верующего человека (аят 93). За такое преступление наказанием служит смерть.

При рассмотрении дел в суде большое внимание уделялось даче свидетельских показаний, от дачи которых нельзя было отказаться, уже явившись на судебное заседание. В перечне вещественных доказательств могли выступать документы (например, заключенные договорные соглашения между лицами).

При вынесении правовых решений судьи обращались в первую очередь к Корану, в случае отсутствия в нем прямого ответа "по проблеме" допускалось использование других правовых источников⁹.

Важность Корана состоит в том, что он установил правовые принципы, которые выступают гарантом поддержания законности и порядка в обществе: решение дел

посредством мирного урегулирования; справедливость; ответственность; верность обязательствам.

Не смотря на то, что современное исламское право является продуктом эволюции, впитавшим в себя многочисленные первоисточники, в том числе и с религиозной догматикой, именно Коран предопределил систему ценностей и поступков, норм поведения мусульман, сформировав у них правосознание и законопослушание¹⁰, подчинение действующей законодательной системе в исламском мире.

Рассмотрев правовые нормы Корана, можно утверждать, что данный священный текст: заложил первооснову для выделения будущих отраслей исламского права; установил соотношение прав и обязанностей, границу допустимых (законных) действий через нормы ответственности; обозначил статус личности, не выделяя его из сферы божественного подчинения; создал базу для взаимодействия коллективных и индивидуальных интересов.

¹Рахматуллин Р.Ю. Генетические источники мусульманского права // Научный вестник Омской академии МВД России. - 2011. - №4 (43). - С. 43.

²Болгова В.В. Источники исламского права: некоторые проблемы исследования системы/EUROPEAN SCIENCE. - 2015. - № 5 (6). - С. 23.

³Манна А.А.к. Некоторые аспекты становления доктрины среди источников мусульманского права // Вестник Владимирского юридического института. - 2016. - № 1(38). - С. 162.

⁴Рахматуллин Р.Ю. Особенности мусульманского права// Вестник ВЭГУ.20 16. - №5(85). - С. 103.

⁵Дураев Т.А., Тюменева М.В. Значение прав человека в исламском праве // Известия Саратовского университета. Серия "Экономика. Управление. Право"- 2017. - № 2,3.- С. 352 - 358.

⁶Там же.- С.354.

⁷Насер А.А. Защита прав и свобод человека в арабских странах. - М.: Московский институт государственного управления и права, 2015. - С.8.

⁸Ахкубекова Ж.Д. Место Корана в системе источников мусульманского права // Пробелы в российском законодательстве. - 2012. - № 2. - С. 65.

⁹Жаров С.Н., Кадири М. К вопросу об источниках исламского права//Вестник Челябинского государственного университета. - 2015. -№ 13 (368). - С. 30.

¹⁰Абдурзаков А.А. Религиозные источники мусульманского права//Вестник Академии Следственного комитета Российской Федерации. - 2017. - .№ 1. - С. 30.

ROLE AND IMPORTANCE OF THE KORAN IN THE FORMATION OF ISLAMIC RIGHT

© 2019 Bordakova Anna Gennadyevna
Senior Lecturer

© 2019 Karev Dmitry Alexandrovich
Senior Lecturer

Samara State University of Economics
E-mail: ansan12263@mail.ru_ kdmity07@mail.ru

Keywords: Koran, Sharia, Islamic law, source of law.

The article discusses the value of the Koran in the development of Islamic law. The question of the type and content of the legal norms of the Koran is investigated.

СОДЕРЖАНИЕ, СТРУКТУРА, ПРЕИМУЩЕСТВА И ПРОБЛЕМЫ СОЗДАНИЯ ОТДЕЛЬНЫХ АПЕЛЛЯЦИОННЫХ И КАССАЦИОННЫХ СУДОВ ОБЩЕЙ ЮРИСДИКЦИИ В СУДЕБНОЙ СИСТЕМЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2019 Бордакова Анна Геннадьевна
старший преподаватель

© 2019 Карев Дмитрий Александрович
старший преподаватель

© 2019 Отпущенникова Виктория Сергеевна
студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: ansan12263@mail.ru, kdmity07@mail.ru, viktoriya_otpushennikova@mail.ru

Ключевые слова: апелляционный суд общей юрисдикции, кассационный суд общей юрисдикции, судебная реформа, разграничение полномочий, судебная система, суды общей юрисдикции.

В статье рассматривается компетенция вновь создаваемых апелляционных и кассационных судов общей юрисдикции, круг их полномочий, а также юрисдикция этих судов. Произведен анализ возможных перспектив и проблем в формировании и функционировании указанных судов. И их место в системе судов общей юрисдикции.

В Соответствии с Федеральным конституционным законом от 29.07.2018 № 1-ФКЗ "О внесении изменений в Федеральный конституционный закон "О судебной системе Российской Федерации" и отдельные федеральные конституционные законы в связи с созданием кассационных судов общей юрисдикции и апелляционных судов общей юрисдикции" на территории Российской Федерации создаются апелляционные и кассационные суды общей юрисдикции.

Необходимость реформирования судебной системы была вызвана сосредоточением в судах областного уровня трех судебных инстанций: первой, апелляционной и кассационной. Подобное положение не обеспечивало в должной мере независимость принимаемого судебного решения, не исключало возможность "неформального совещания" судей, что ставило под сомнение правильность и законность принимаемого решения¹.

До принятия закона прерогатива рассмотрения апелляций районных судов была закреплена за областными судами, кассации рассматривались президиумами областных судов. Вместе с тем для областных судов решения, которых проверялись Верховным судом, не была предусмотрена "полноценная кассация", что и предлагается исправить в рамках реформы. Проводимая реформа ориентирована и на снижение нагрузки на Верховный Суд РФ.

Создаваемые кассационные суды вводятся в судебную систему в качестве "кассационной инстанции и по новым или вновь открывшимся обстоятельствам"² и рассматривают жалобы на решения нижестоящих судов соответствующего кассационного округа федеральных судов общей юрисдикции округа, мировых судов, которые вступили в законную силу.

Апелляционные суды наделяются полномочиями по рассмотрению жалоб на постановления областных судов. К апелляционным судам отойдет и часть функций из сферы полномочий Верховного суда РФ, так исключается рассмотрение решений судов нижестоящих уровней, не вступивших в законную силу. Деятельность Верховного суда РФ сконцентрируется на разработке и оптимизации правовых позиций, обобщении материалов судебной практики, что должно повысить уровень качества правовой защиты в стране.

Структурный состав кассационных и апелляционных судов общей юрисдикции представлен президиумом и судебными коллегиями, занимающимися рассмотрением гражданских, административных и уголовных дел.

ФКЗ № 1 от 29.07.2018 определил не только качественное содержание деятельности вновь создаваемых судов, но и их количество.

Реформа предусматривает создание 9 кассационных судов (Москва, Санкт-Петербург, Краснодар, Саратов, Самара, Пенза, Челябинск, Владивосток, Кемерово).

5 апелляционных судов закрепятся в Москве, Санкт-Петербурге, Сочи, Нижнем Новгороде и Новосибирске.

В выборе городов для создания судов законодатели опирались на развитие экономической и судебной активности, состояние транспортной инфраструктуры, региональных показателей по уровню преступности, объемам рассматриваемых дел³.

Суды подлежат рассредоточению в соответствии с экстерриториальным принципом, который должен обеспечить "приход" в создаваемые суды новых судей, не знающих "никого из участников дела и предыдущих судей", не имеющих личной заинтересованности в результатах дела⁴.

Конструкция по созданию и размещению новых судов основывается на имеющемся опыте функционирования арбитражных судов апелляционных и кассационных инстанций, которые показали свою эффективность.

Реализуемая реформа позволит выстроить "единство судебной системы" и позволит выделить больше времени для рассмотрения дел, поступаемых в апелляционные и кассационные суды общей инстанции⁵.

Сторонники реформы отмечают, что положительным образом проводимая реформа должна повлиять и на развитие кадрового потенциала судебной системы.

Так, Л. Смирнов отмечает, что в судебной системе произойдет перераспределение рабочих мест, в результате которого произойдет открытие вакансий не только для "руководителей суда, судей, но и для лиц, обеспечивающих судопроизводство, работников аппарата суда"⁶, что позволит привлечь новых служащих, в том числе и молодых специалистов.

В качестве возможных слабых сторон планируемой реформы можно указать территориальную удаленность судов для субъектов, желающих обжаловать судебные решения, что соответственно потребует увеличения денежных средств на оплату транспорта.

Для сглаживания данной проблемы предусмотрено создание постоянных судебных присутствий, вне мест функционирования кассационных и апелляционных судов общей инстанции для лиц, проживающих на отдаленных территориях.

Расходы на судебную защиту у граждан и юридических лиц так же возрастут в результате вступления в законную силу так называемого "закона Крашенинникова", в соответствии с которым судебное представительство будет возможно только для адвокатов и профессиональных представителей с высшим юридическим образованием⁷.

Следует указать и на необходимость решения кадровой проблемы. По оценкам юристов и разработчиков реформы судейский корпус должен увеличиться на 723 судьи в кассационных судах и на 181 судью в апелляционных судах общей юрисдикции⁸.

Суды необходимо обеспечить подготовленными специалистами, от работы которых в конечном итоге будет зависеть результативность функционирования не только самих судов, но и эффективность реализации судебной реформы, защита законных интересов граждан и юридических лиц.

Так же целесообразно разработать программы повышения квалификации для иных категорий специалистов, обеспечивающих функционирование создаваемых судов.

Следует создать систему мониторинга, которая будет направлена на отслеживание статистических данных по количеству обращений граждан и юридических лиц в кассационные и апелляционные суды общей юрисдикции, качеству и уровню рассмотрения дел, компетенции судей. Необходимо наладить каналы обратной связи с обществом для информирования и продвижения реформы, разъяснения алгоритма действий при обращении в создаваемые суды.

Резюмируя вышеизложенную информацию можно предположить, что судебная реформа достигнет своих целей при решении кадрового вопроса с назначением судей, необходимой финансовой, информационной и организационной поддержкой, которая будет сопровождать процесс создания новых судов, лоббированием и пересмотром или отменой, ранее предложенного законодательного ограничения на судебное представительство, что идет вразрез с конституционным правом судебной защиты, доступность которого гарантируется всем гражданам.

¹ Фисун А.В. К вопросу о создании апелляционных и кассационных судов общей юрисдикции // Международный студенческий научный вестник. - 2018. - № 2. - С. 106.

² Федеральный конституционный закон от 29.07.2018 № 1-ФКЗ "О внесении изменений в Федеральный конституционный закон "О судебной системе Российской Федерации" и отдельные федеральные конституционные законы в связи с созданием кассационных судов общей юрисдикции и апелляционных судов общей юрисдикции" [Электронный ресурс]//Консультант Плюс. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_303437 (дата обращения: 04.03.2019 г.)

³ Будаев К.А. О реформе судебной системы Российской Федерации в части создания апелляционных и кассационных судов общей юрисдикции//Актуальные проблемы теории и практики конституционного судопроизводства. - 2018. - № 13. - С. 62.

⁴ Балюк О. Это должно гарантировать некую объективность [Электронный ресурс] //Интернет газета "ZNAK". - 06.09.2017. Режим доступа: https://www.znak.com/2017-09-06/v_rossii_gotovitsya_sudebnaya_reforma_kak_ona_skazhetsya_na_yuristah_sudyah_i_prostyh_lyudyah (дата обращения: 05.03.2019).

⁵ Чаднова И.В., Сниткин Н.Е. О необходимости создания самостоятельных кассационных и апелляционных судов в системе общей юрисдикции// Сборник статей IV Международного научно-практического конкурса "Студент года 2018". - Пенза, 2018. - С. 166.

⁶ Смирнов Л. ВС утвердил концепцию реформы судов общей юрисдикции [Электронный ресурс] // Legal.Report. - 13.07. 2017. Режим доступа: <https://legal.report/article/13072017/vs-utverdil-konceptiyu-reformy-sudov-obcshej-yurisdikcii> (дата обращения: 05.03.2019).

⁷ Подгайская В.Г. Актуальные вопросы представительства в гражданском процессе// Материалы Всероссийской студенческой научно-практической конференции "Актуальные проблемы частного права Российской Федерации". Симферополь, 2018. - С. 227 - 228.

⁸ Соловьева И., Трубникова Е. Разделение института апелляционных и кассационных судов: что изменится в отечественной судебной системе, и какие проблемы еще предстоит решить? [Электронный ресурс]// Информационно-правовой портал "Гарант.Ру". Режим доступа: <https://www.garant.ru/ia/opinion/author/soloveva/1212200/> (дата обращения: 05.03.2019).

CONTENT, STRUCTURE, BENEFITS AND PROBLEMS OF CREATING SEPARATE APPEAL AND CASSATION COURTS OF GENERAL JURISDICTION IN THE COURT SYSTEM OF THE RUSSIAN FEDERATION

© 2019 Bordakova Anna Gennadyevna
Senior Lecturer

© 2019 Karev Dmitry Alexandrovich
Senior Lecturer

© 2019 Otpuschennikova Viktoria Sergeevna
Student

Samara State University of Economics

E-mail: ansan12263@mail.ru, kdmitry07@mail.ru, viktoriya_otpushennikova@mail.ru

Keywords: court of appeal of general jurisdiction, court of cassation of general jurisdiction, judicial reform, separation of powers, judicial system, courts of general jurisdiction.

The article deals with the competence of the newly created appeal and cassation courts of general jurisdiction, their terms of reference, as well as the jurisdiction of these courts. The analysis of possible prospects and problems in the formation and functioning of these vessels was made. And their place in the system of courts of general jurisdiction.

УДК 34.096
Код РИНЦ 10.21.01

ПЕРСПЕКТИВА РАЗВИТИЯ БЕЗНАЛИЧНЫХ РАСЧЕТОВ В РОССИИ

© 2019 Буркина Ирина Алексеевна
студент

© 2019 Казанкова Татьяна Николаевна
кандидат педагогических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: burkinaira@mail.ru

Ключевые слова: безналичные расчеты, банковские карты, система автоматизированных расчетов, наличные платежи, электронные средства, клиринг, аккредитивы.

Статья посвящена анализу современного состояния безналичных расчетов в экономике Российской Федерации. В статье описаны основные направления современного использования
356

безналичных денежных средств в России. Сделаны выводы о перспективах развития автоматизированных расчетов в российской экономике.

Не вызывает сомнения, что данная тема является актуальной, ведь Россия в настоящее время находится в уникальной экономической ситуации, когда всемирный процесс компьютеризации и автоматизации всех сфер человеческой деятельности совпал по времени с быстрым и глобальным реформированием платежной системы.

Россия получила возможность воспользоваться банковскими технологиями, созданными в процессе эволюционного развития финансовой системы.

В настоящее время происходит развитие системы автоматизированных расчетов. Процесс пользуется своей "популярностью" среди населения. Именно данное развитие следует относить к перспективам развития системы безналичных расчетов. Система позволяет уменьшить время, которое необходимо для проведения всех операций, в ходе которых кредитные организации передают банковскую информацию. А также момент зачисления средств на счет получателя совпадает с моментом списания их со счета отправителя. Благодаря системе автоматизированных расчетов Банка России, а также кредитные организации могут отказаться от бумажных носителей, представляющих первичную информацию, путем перехода к работе с документами в электронном виде.

Форма электронных расчетов при помощи электронных денег и платежных карт получает все большее развитие и становится наиболее перспективной на сегодняшний день. Платежная система имеет два направления, благодаря которым реализуется стратегия развития. Первое заключается в том, чтобы путем внедрения расчетов платежными картами сократить наличные деньги в обращении, второе - чтобы клиенты банка могли получить дистанционное обслуживание путем перехода к электронной системе¹.

Банковские пластиковые карты, которые на сегодняшний день можно увидеть у любого гражданина, обладающим заработком, открывают перспективы развития безналичных расчетов в условиях современных платежных систем.

В настоящее время самым доступным инструментом для общего пользования являются пластиковые карточки. Они уже достаточно устоялись и стали привычными для пользователей. В своих работах Лаврушин О.И. рассматривает основные понятия и принципы использования пластиковых карточек как современного платежного инструмента на международном и российском рынке². Механизм функционирования системы электронных расчетов основан на использовании пластиковых карточек и включает в себя операции, которые осуществляются при помощи банкоматов.

Пластиковая карточка - это термин, обобщающий все виды карточек, которые различаются по набору, назначению, оказываемых с их помощью услуг, а также по своим техническим организациям и возможностям их выпускающих. В банковском деле произошла "технологическая революция", вследствие которой важнейшим элементом стали являться пластиковые карты³.

Международные платежные системы, которые получили распространение во всех странах мира, представлены на рынке России. Это доказывает тот факт, что в платежной системе карты используют более 200 стран мира. Именно поэтому ключевым элементом электронных банковских систем выступают пластиковые карты. Они постепенно вытесняют чековые книжки и чеки, тем самым индустриально развитые страны Запада выходят на передовые позиции в организации оборота денежных средств.

Система автоматизированных расчетов оказывает большое значение для сокращения сроков платежей и упорядочения банковского документооборота. Также она позволяет гарантировать защиту незаконного доступа к расчетно-денежным документам. Несмотря на все новшества в системе банковских операций, клиенты по-прежнему не могут избежать штрафов за задержку расчетов. Поскольку они не имеют точной информации о том, когда их средства поступят на счет банка.

Клиринг - система регулярных безналичных расчетов, которая основана на зачетах взаимных обязательств и требований физических и юридических лиц за услуги, товары, а также ценные бумаги. При такой системе концепция платежей позволяет уменьшить сумму обращающихся платежных средства, в том числе баланс платежей расширяет и облегчает сферу безналичного оборота денежных средств. Повышение уровня прибыльности и ликвидности участников расчета достигается за счет клиринга, поскольку происходит ускорение, удешевление и упрощение расчетов, сокращение имеющейся денежной наличности⁴.

Аккредитивная форма - одна из форм расчетов, которую необходимо рассмотреть в рамках данной темы. Такая форма хорошо применима в условиях кризиса. В такой период важно, чтобы платежи проводились быстро и надежно. Российские банки не в состоянии следовать таким условиям. В период кризиса банки проявляют недоверие друг к другу, вследствие этого система расчетов буксует. В рамках недоверия единственным выходом, чтобы стабилизировать систему расчетов, служат аккредитивы⁵.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что в экономике преобладающей формой денежных расчетов являются безналичные расчеты. В Российской Федерации в настоящее время структура денежного оборота нерациональна. Это объясняется, что доля наличных денег имеет преобладание над системой безналичных расчетов. В последнее время в стране набирает оборот хозяйственная активность (происходит увеличение населения в сфере банковского обслуживания)⁶. Такой фактор дал толчок в использовании банками телекоммуникационных сетей и электронного оборудования для обработки и передачи информации.

Электронные средства значительно упрощают управление безналичными расчетами. В связи с этим растет количество банковских автоматов, терминалов электронных платежей, а также увеличивается выпуск карточек с микропроцессорами и магнитных карточек. Все вышеуказанное свидетельствует о том, что наиболее распространенной формой безналичных расчетов на сегодняшний день являются пластиковые карточки. Но не стоит забывать, что с недавним внедрением в экономику система безналичных расчетов имеет ряд проблем. Основной и самой главной проблемой является недоверие клиентов к электронным расчетам. Несмотря на некоторые проблемы, век информационных систем берет вверх. Это обуславливается тем, что колоссальное внедрение мобильных телефонов и иных гаджетов способствует быстрому развитию системы электронных расчетов.

¹ См.: Петрова, Г.В. Международное финансовое право. Учебник / Г.В. Петрова. - М.: Юрайт, Юрайт-Издат, 2018. - 464 с.

² См.: Горшков, Р.К. Лизинг. Проблемы и перспективы развития в России / Р.К. Горшков, В.А. Дикарева. - М.: МГСУ, 2017. - 160 с.

³ См.: Абрамов, В. Наличные расчеты / В. Абрамов. - М.: Ось-89, 2016. - 256 с.

⁴ См.: Шалашов, В.П. Валютные расчеты и бухгалтерский учет валютных операций в РФ / В.П. Шалашов, Н.Т. Шалашова. - М.: Интел-Синтез; Издание 3-е, перераб. и доп., 2017. - 640 с.

⁵ См.: Евстигнеев, Е.Н. Финансовое право / Е.Н. Евстигнеев, Н.Г. Викторова. - М.: Питер, 2017. - 272 с.

⁶ См.: Четыркин, Е.М. Методы финансовых и коммерческих расчетов / Е.М. Четыркин. - М.: Дело, 2016. - 320 с.

THE PROSPECT OF DEVELOPMENT OF CASHLESS PAYMENTS IN RUSSIA

© 2019 Burkina Irina Alekseevna

Student

© 2019 Kazankova Tatiana Nikolaevna

Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: burkinaira@mail.ru

Keywords: cashless payments, banking cards, automated payments, cash payments, e-money, clearing, credit.

The article is devoted to the analysis of the current state of non-cash payments in the economy of the Russian Federation. The article describes the main directions of modern use of non-cash funds in Russia. Conclusions are made about the prospects of development of automated calculations in the Russian economy.

УДК 347

Код РИНЦ 10.00.00

НЕМОТИВИРОВАННОЕ ПРАВОСУДИЕ КАК ПРОБЛЕМА ПРОЦЕССУАЛЬНОГО ПРАВА

© 2019 Виленский Никита Михайлович

студент

© 2019 Латышева Марина Валерьевна

старший преподаватель.

Самарский государственный экономический университет

E-mail: Nikita-Vilenskij@mail.ru, 0691@paso.ru

Ключевые слова: судебное решение, мотивировочная часть, процессуальная революция, судебная реформа, загруженность судей

В статье дается оценка одного из аспектов судебной реформы: освобождение судей от обязанности готовить мотивировочную часть решения по большинству дел. Данное предложение

оценивается авторами негативно. Представляется, что проблема загруженности судейского корпуса нуждается в альтернативных способах разрешения.

03.10.2017 Верховным судом (далее ВС РФ) был опубликован проект поправок в процессуальное законодательство, предполагающий масштабные изменения в гражданском судопроизводстве. На данный момент документ уже направлен на рассмотрение в Государственную думу, а некоторые издания расценивают его содержание не иначе как "процессуальную революцию". Однако, в рамках настоящей работы будет рассмотрен только один аспект: освобождение судей от обязанности принимать мотивированные решения.

Стоит отметить, что подобное право судьи получают не по всем категориям дел. Кроме того, суд будет обязан составить мотивированное решение по делу в случае поступления от лиц, участвующих в деле, их представителей заявления о составлении полного текста решения в определенные сроки¹.

Сам ВС РФ объясняет необходимость подобной меры чрезмерной загруженностью судей. С этим посылом трудно поспорить, поскольку российские судьи, как справедливо отмечает Р.С. Бевзенко, рассматривают в 10 раз больше дел, чем их европейские коллеги². Однако, целесообразность и эффективность "разгрузки" судей именно путем освобождения от обязанности мотивировать судебные акты вызывает вопросы.

Стоит отметить, что право судов принимать решения, не имеющие мотивировочной части, при определенных условиях предусматривалось и ранее. Впервые такая возможность была предоставлена мировым судьям Федеральным законом от 04.03.2013 № 20-ФЗ³. Такие "сокращенные решения" уже тогда вызывали острую дискуссию среди ученых-процессуалистов и в основном подвергались вполне заслуженной критике.

В первую очередь обращает на себя внимание то, что отсутствие мотивированного решения существенно затрудняет его обжалование. Действительно, вопрос мотивировки зачастую является ключевым при принятии решения о подаче апелляции ведь судебные решения в большинстве случаев обжалуются потому, что суд не убедил проигравшую сторону своими доводами, изложенными в мотивировочной части, без ознакомления с которой апелленту невозможно грамотно изложить свои аргументы в следующей инстанции.

На первый взгляд, подобный недостаток нивелируется оговоркой об обязанности суда составить мотивированное решение в случае поступления соответствующего заявления. Представляется, что это не совсем так, поскольку такой порядок противоречит структуре судебного решения, которая в силу ч. 1 ст. 198 ГПК РФ состоит из вводной, описательной, мотивировочной и резолютивной частей⁴. Совершенно очевидно, что перечисление частей судебного решения именно в таком порядке не случайно, ведь перед тем как прийти к итоговому выводу по конкретному спору, судья должен осуществить практико-мыслительную деятельность, в процессе которой происходит формирование его убеждений о правовой сути разрешаемого дела. В этой связи подготовка судом мотивировочной части уже после принятия резолютивной попросту противоречит здравому смыслу.

Более того, мотивировочная часть служит средством самоконтроля судей, постановляющих судебный акт, помогает произвести проверку их убеждений, сформировавшихся в ходе судебного разбирательства, на предмет соответствия закону. П.Я. Трубников обоснованно подчеркивает, что обдумывание и формулирование оснований решения при изложении их в мотивировочной части могут привести судей к убеждению об

ошибочности сложившегося у них впечатления и повлечь пересмотр того вывода, который ранее представлялся им истинным⁵. Здесь встает вопрос: Как поступить судье, если при написании мотивировочной части он придет к убеждению, что сделанное им ранее в резолютивной части заключение не имеет ничего общего с законом? Понятно, что отменить уже принятое решение он не вправе. Получается, что судья сначала принимает решение по юридическому казусу, а лишь затем задумывается над его обоснованием. Подобное называть правосудием не представляется возможным.

Из этой проблемы видится только один выход: обязать судей готовить мотивированное решение заблаговременно, то есть до поступления соответствующего заявления. Однако, такой подход лишает замысел ВС РФ всякого смысла.

Нельзя не согласиться также с тем, что прямым следствием отсутствия в судебном решении мотивировочной части является невозможность использования эффекта преюдициальности (ч. 2 ст. 61 ГПК РФ) в отношении фактов и правоотношений, которые были установлены актом правосудия, однако оказались не зафиксированными судебным решением, как процессуальным документом. К примеру, суд присудил взыскать долг по кредиту, но мотивированное решение изготовлено не было. Затем банк начал процесс по обращению взыскания на залог против третьего лица. То есть получается процесс, в котором будут повторяться те факты, которые теоретически были обсуждены в деле о взыскании кредита. При этом нельзя сказать, что в процессе рассмотрения первого дела суд установил факт просрочки должника, поскольку мотивировочная часть отсутствует. Получается преюдиция не будет работать?

Совершенно непродуманным представляется положение проекта, предусматривающее освобождение судей апелляционной инстанции от мотивировки вне зависимости от категории дел, если решение суда первой инстанции оставлено ими без изменения при условии, что в апелляционных жалобе, представлении отсутствуют доводы, которые не были предметом рассмотрения в суде первой инстанции. Подобная норма имеет большие перспективы стать лазейкой для недобросовестных судей, не имеющих внутренней "жажды справедливости" и не желающих вникать в суть дела. Действительно, ведь проще согласится с предыдущим решением, чем проделывать дополнительную работу по оценке фактических обстоятельств дела и по подготовке мотивированного решения. Это может привести к тому, что апелляционная инстанция станет неэффективной. Наконец, подобное регулирование напрямую противоречит международно-правовым обязательствам Российской Федерации, что подтверждается практикой Европейского суда по правам человека (далее ЕСПЧ)⁶.

В то же время, пожалуй, одним из наиболее ключевых негативных последствий широкого распространения "демотивированных" судебных актов является существенное ослабление общественного контроля за судебной властью, что определенно подрывает доверие к последней. К этому можно также добавить то, что возможность неограниченного круга лиц ознакомиться с мотивированным судебным решением служит своего рода "фильтром" от необоснованных обращений в суд, поскольку позволяет людям, не имеющим юридических познаний, оценить перспективы судебного разбирательства, понять сильные и слабые стороны процессуального оппонента и на основе всего этого принять решение о целесообразности обращения в суд.

Таким образом, можно прийти к выводу, что с момента предоставления мировым судьям полномочий по принятию немотивированных судебных актов ни законодателем, ни правоприменительными органами в лице судей так и не были устранены большинство пробелов и противоречий, вытекающих из данной новеллы. В этой связи существуют все основания предполагать еще большего усугубления проблемы после наделения таким правом судов всех звеньев. Кроме того, предлагаемые механизмы оптимизации служебной нагрузки судей зачастую, напротив, приводят к усложнению или затягиванию судопроизводства. На этом основании авторы приходят к мнению о необходимости отказаться от подобного шага или в крайнем случае подвергнуть инициативу существенной доработке.

В заключении следует подчеркнуть, что авторы ни в коем случае не считают проблему чрезмерной загруженности судей, не заслуживающей внимания. Наоборот, она нуждается в поиске адекватных путей ее разрешения. К числу таковых можно отнести исключение попадания в суды дел, в которых в действительности нет правового спора. Звучит парадоксально, но некоторым коммерсантам проигрывать в суде выгодно. Например, в настоящее время суды завалены исками к страховым компаниям, которые совершенно сознательно не выплачивают страховое возмещение, несмотря на наступление страхового случая. Эффективный способ исключения попадания таких дел в суд предлагает А.Г. Карапетов. Ученый считает необходимым предусмотреть право кредитора требовать от должника-коммерсанта уплаты процентов по двойной ключевой ставке Банка России⁷. Указанная мера позволит существенно сократить число случаев, когда оплата беспорных долгов будет производиться с использованием судебной процедуры и как следствие снизит служебную нагрузку российских судей.

¹ Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 03.10.2017 № 30 "О внесении в Государственную Думу Федерального Собрания Российской Федерации проекта федерального закона "О внесении изменений в Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации, Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации, Кодекс административного судопроизводства Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации" // СПС Консультант.

² Реформы гражданского процесса: немотивированные судебные акты: выступление П.С. Бевзенко на форуме "Молодые юристы России" (декабрь 2017 г.) - URL: https://www.youtube.com/watch?time_continue=8&v=NZSwmsdQ9pU (дата обращения: 27.03.2018).

³ Федеральный закон от 04.03.2013 № 20-ФЗ "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации" // Собрание законодательства РФ. 2013. № 9. Ст. 872.

⁴ Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138-ФЗ (ред. от 07.03.2018) // Собрание законодательства РФ. 2002. № 46. Ст. 4532.

⁵ Трубников П.Я. Условия эффективности судебного решения // Советское государство и право. 1976. № 2. С. 77-78.

⁶ Постановление Европейского суда от 19 декабря 1997 г. по делу "Хелле (Helle) против Финляндии". П. 60 // Reports of Judgments and Decisions. 1997-VIII.

⁷ Самый простой способ существенно снизить нагрузку на судей (в контексте запущенной судебной реформы) - URL: https://zakon.ru/blog/2017/10/20/samyj_prostoj_sposob_suschestvenno_snizit_izbytochnuyu_nagruzku_na_sudej_v_kontekste_zapuschennoj_su#comment_415674 (дата обращения: 29/03/2018).

UNMOTIVATED JUSTICE AS A PROBLEM OF PROCEDURAL LAW

© 2019 Vilensky Nikita Mikhailovich
Student

© 2019 Latysheva Marina Valerievna
Senior Lecturer

Samara State University of Economics
E-mail: Nikita-Vilenskij@mail.ru, 0691@paso.ru

Keywords: judicial decision, the reasoning of the procedural revolution, judicial reform, the workload of judges.

The article assesses one of the aspects of judicial reform: exemption of judges from the obligation to prepare the motivational part of the decision in most cases. This proposal is evaluated negatively by the authors. It seems that the problem of the workload of the judiciary needs alternative solutions.

УДК 347.21
Код РИНЦ 10.27.00

ПРОБЛЕМЫ ПРИЗНАНИЯ ВИРТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ КАК САМОСТОЯТЕЛЬНОГО ОБЪЕКТА ПРАВА

© 2019 Губайдуллина Эльмира Хамитовна
кандидат юридических наук

Самарский государственный экономический университет
E-mail: elmira_zaripova@mail.ru

Ключевые слова: виртуальная собственность, виртуальные игры, право, имущество, лицензионное соглашение.

Рассматриваются проблемные аспекты правового регулирования виртуальной собственности. Делается вывод о возможности применения правовых норм реального мира к виртуальным отношениям.

Виртуальная реальность все больше заполняет жизненное пространство современного общества. Нельзя отрицать тот факт, что больше половины населения РФ являются активными пользователями всемирной паутины и обладателями объектами виртуальной собственности. У кого-то это хостинг, доменное имя, у кого-то электронный почтовый ящик или аккаунт в социальной сети, у кого-то это объекты виртуальной собственности в виртуальных играх.

Что же представляет собой понятие виртуальная собственность? Виртуальная собственность - это конкретный объект виртуального мира, пребывающий в информационном

пространстве (информационный объект). Правами на данный объект может обладать как один, так и несколько владельцев. Оно возникает в процессе создания информационного объекта (авторское право или интеллектуальная собственность); купли-продажи объектов виртуальной собственности за реальные денежные средства (с заключением соответствующего договора или при согласии пользователя с пользовательским соглашением).

К примеру, если рассматривать через призму виртуальной игры, то ее автор-создатель продает виртуальные объекты (оружие, семена овощей и фруктов и т.д.) за реальные деньги игрокам. Последние в свою очередь приобретают виртуальные объекты с целью развития своего аккаунта и улучшения навыков, делающего каждого персонажа игры более усовершенствованным.

В виртуальном мире может быть приобретена или создана собственность, как движимая, так и недвижимая. Отдельные "виртуальные миры", к примеру, Second Life, допускают виртуальные валютные операции. В Second Life существует даже своя виртуальная валюта, которая называется "Linden Dollar" (L\$). Ее можно купить за реальные денежные средства. При этом интересен факт возможности обратного обмена виртуальной валюты на реальные деньги, что дает возможности для создания и функционирования в Second Life реальных "бизнес-схем".

Интернет-сайт www.ige.com, Live Gamer позволяют игрокам торговать виртуальными товарами и валютой за реальные деньги. Как показал опыт в Project Entropia - виртуальный остров был продан за 30 000 долларов США, в Second Life - виртуальное представительство Амстердама было продано за 50 000 долларов США¹.

Как следствие, общество виртуального мира действует примерно так, как и настоящее². И с точки зрения гражданского законодательства, на эти отношения перехода права собственности можно распространить действие ст. 218 ГК РФ. Но, происходит купли-продажа виртуального объекта в виртуальном пространстве. В то время как из анализа норм ГК РФ можно сделать вывод, что право собственности возникает только в отношении предмета материального мира.

Активный рост популярности виртуальных игр, и как следствие развитие восприятия виртуальной собственности как вполне реальной экономической категории в свете товарно-денежных отношений, все чаще провоцирует возникновение споров по поводу прав на объекты виртуальной собственности.

В качестве одного из первого, и пока единственного примера на территории стран СНГ, когда предметом спора, в том числе, является виртуальная собственность, можно привести статью о разводе, опубликованную в январском выпуске 2015 года газеты "Комсомольская правда в Беларуси"³. Поводом, подтолкнувшим супругов к такому шагу, оказалось увлечение супруга виртуальной игрой, наносящее удар не только по личностным взаимоотношениям супругов, но и семейному бюджету. С целью оценить объем потраченных мужем средств семейного бюджета на виртуальные увлечения, супруга обратилась к услугам специалистов. Они произвели оценку аккаунта супруга и вынесли заключение о сумме привлеченных денежных средств. Супруга, требующая раздела имущества, предложила два варианта: 1) муж предоставляет бывшей жене доступ к аккаунту в игре; 2) выплачивает ей половину затраченных на игру денег. Бывший муж отдал предпочтение второму варианту.

Не менее нашумевшим в правовых кругах, является прецедент с участием американского юриста Марка Брэгги, пристрастившегося к игре Second Life (компании Linden

Lab)⁴. Для усовершенствования своего аккаунта он потратил более 2 тысяч долларов США. Однако компания Linden Lab усомнилась в его добросовестности при покупке одного из виртуальных участков и заблокировала аккаунт игрока, лишив его полностью доступа к игре. Помимо этого, компанией-владельцем игры, была открыта продажа участков Марка Брэгги, без его согласия и выплаты компенсации.

Игрок подал в суд на компанию, выдвинув требования об устранении неправомерного распоряжения компанией создателем игры его виртуальной собственностью. Практически весь правовой мир ожидал появление нового судебного прецедента, регулирующего отношения виртуальной собственности, однако стороны решили спорный вопрос мирным путем и заключили мировое соглашение.

Очевидно, назрела необходимость теоретического осмысления и надлежащего правового оформления категории виртуальная собственность.

Первый шаг в решении этого вопроса должен быть сделан в направлении определения правового статуса виртуальной собственности, есть ли само понятие право на виртуальную собственность, как оно соотносится с правом собственности в отношении предметов, приобретенных или созданных в реальном мире.

Виртуальная собственность с точки зрения права это некий информационный объект, права пользования, владения и распоряжения которым (как было указано ранее) можно приобрести в двух случаях: либо непосредственно создав это информационный объект, в этом случае принято говорить об авторском праве; либо при передаче на основании договора, пользовательского, лицензионного соглашения от создателя объекта к пользователю.

Ряд азиатских стран (к примеру, Китай, Тайвань) идут в направлении распространения на объекты виртуальной собственности положений о праве собственности в традиционном смысле, защищая их нормами уголовного права.

Мнения о необходимости квалификации виртуальной собственности в качестве полноценных объектов права высказаны и в американской доктрине. "Виртуальные объекты являются, с точки зрения сторонников данной позиции, нематериальными объектами особого рода, занимая промежуточное положение между объектами интеллектуальной собственности и классическими объектами права собственности. Последними они не являются, поскольку существуют лишь на экране компьютера, а к первым не относятся, поскольку в ряде случаев они не являются предметом творческого труда пользователя. В качестве аргументов в пользу своей позиции сторонники распространения на виртуальные объекты норм о праве собственности ссылаются на то, что такие объекты могут приобретаться и отчуждаться и обладают явно выраженной потребительской ценностью"⁵. Однако американская правовая система пока официально не признала права на виртуальные объекты собственностью пользователя.

Российские же суды, при молчании законодателя, дистанцируются от ответа на спорные вопросы и как правило отказывают в исках пользователям ссылаясь на положения гл. 58 ГК РФ ("Проведение игр и пари"), в частности ст. 1062 ГК РФ ("Требования, связанные с организацией игр и пари и участием в них")

Среди мнений авторитетных российских авторов, занимающихся исследуемой проблемой, особо хочется выделить позицию А.И. Савельева.

Автор предлагает рассматривать объекты виртуальной собственности в качестве "иного имущества" и применять к данным отношениям нормы о соответствующих видах договоров, деликтах и неосновательном обогащении. Имеющаяся на сегодняшний день редакция ст. 128 ГК РФ позволяет отнести виртуальные объекты к категории "иного имущества" без внесения в нее каких-либо изменений. Отнесение виртуальных объектов к категории имущества открывает возможность для защиты прав их владельцев посредством инструментария норм о неосновательном обогащении. Так, неосновательное присвоение таких объектов другими лицами вполне может быть квалифицировано в качестве неосновательно приобретенного имущества с возникновением правового обязательства по его возврату в натуре либо - при невозможности такого возврата - возмещению его стоимости (ст. 1102, 1104, 1105 ГК РФ)⁶.

С позицией автора трудно не согласится, на сегодняшний день это один из оптимальных и реальных путей выхода из сложившейся ситуации. Одновременно с этим, следует признать, что проблемы правового регулирования виртуального права и признания виртуальной собственности как самостоятельного объекта права устроены как некий "пазл", где каждая последующая проблема непременно связана с предыдущей. Они требуют серьезных дискуссий и продуманных решений сохраняющий баланс прав и законных интересов обеих сторон.

¹ Smith M. Selling Your Loot: When Virtual Worlds Meet Real Cash // Warcry Network Website. 2005. URL: <http://warcry.com/news/view/42466-Asherons-Call-Selling-Your-Loot-When-Virtual-Worlds-Meet-Real-Cash>. (дата обращения: 10.02.2019).

² Lynn R. Stroker Serpentine, Second Life's Porn Mogul, Speaks. 2007. URL: http://wired.com/culture/lifestyle/commentary/sexdrive/2007/03/sex_drive0330. (дата обращения: 10.02.2019).

³ Дюранске Б.Т., Кейн Ш.Ф. Виртуальные миры, реальные проблемы / пер. с англ. В.В. Архипова. Правоведение. № 2 (307). 2013. С. 115-134.

⁴ Веб-сайт журнала "Комсомольская правда". URL: <http://www.kp.by/daily/26329/3212999>. (дата обращения: 14.02.2019).

⁵ Дюранске Б.Т., Кейн Ш.Ф. Указ. соч.

⁶ Савельев А.И. Правовая природа виртуальных объектов, приобретаемых за реальные деньги в многопользовательских играх // Вестник гражданского права. 2014. № 1. Доступ из справ.-правовой системы "КонсультантПлюс".

PROBLEMS OF THE RECOGNITION OF VIRTUAL PROPERTY AS AN INDEPENDENT OBJECT OF LAW

© 2019 Gubaidullina Elmira Khamitovna

Candidate of Law

Samara State University of Economics

E-mail: elmira_zaripova@mail.ru

Keywords: virtual property, virtual games, law, property, license agreement.

The problematic aspects of the legal regulation of virtual property are considered. The conclusion is made about the possibility of applying the legal norms of the real world to virtual relations.

ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ФИНАНСОВОЙ СИСТЕМЫ САУДОВСКОЙ АРАВИИ

© 2019 Дакашев Мехадин Мухтарович
студент

© 2019 Казанкова Татьяна Николаевна
кандидат педагогических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: mexadin.dakashev@mail.ru

Ключевые слова: Финансовая система, налоги, банк, мусульманское право, государство, фирма, промышленность, финансирование, рынок, товар, кредит.

Данная статья посвящена анализу финансовой системы государства по мусульманской правовой системе, с целью выявления и изучения ее особенностей. В качестве объекта изучения была взята финансовая система Королевства Саудовская Аравия, так как данное государство является одним из немногих, кто смогли не только сохранить традиционные мусульманские принципы в своей финансовой системе, но и оптимизировать данную систему под условия современного развития экономики государств. Более подробно в данной статье будет рассмотрена налоговая система Саудовской Аравии, включающая в себя как религиозный налог "закят", так и всеобщий налог на прибыль установленный относительно недавно. Так же в качестве характерной черты, будет проанализирована банковская система страны, состоящая из таких звеньев, как "светские" банки, действующие по принципу европейского банкинга, так и традиционные исламские банки.

Королевство Саудовская Аравия исторически является центром Ислама, так как именно здесь в VII веке Пророк Мухаммад начал распространять свою веру среди местных арабских племен. Сегодня Саудовская Аравия является суверенным государством, в которой Ислам является государственной религией. Исходя из этого, можно утверждать, что правовая система Саудовской Аравии, в частности нормы финансового права, соответствуют и не противоречат нормам шариата. В самих источниках мусульманского права содержится множество норм регулирующих именно отношения по поводу образования, распределения и использования денежных фондов, данное положение объясняется тем, что главный центр Ислама город Мекка исторически является крупнейшим торговым центром на Аравийском полуострове¹.

На сегодняшний день финансовая система Саудовской Аравии является уникальной в своем роде, так как она сумела, не отойдя традиционных исламских принципов и норм, перенять некоторые идеи функционирования финансовой системы западных стран. Необходимость данного преобразования возникла в XX веке, когда экономика в данном государстве сделала большой шаг в развитии, это обусловлено такими факторами, как обнаружение в 1939-м году нефти, введение первых бумажных денег - риала и привлечение иностранного капитала. Все это способствовало развитию внешнеэкономических отношений, соответственно и преобразованию финансовой системы страны.

Многочисленные изменения произошли в банковской системе Саудовской Аравии, в начале XX века ее структуру составляли только традиционные исламские банки во главе с Центральным банком страны. Однако уже в 60-70-х годах, при короле Фейсале ибн Абд аль-Азизе в стране начали функционировать 59 коммерческих банков работающих по принципу европейского банкинга².

Для того чтобы понять основную суть работы исламских банков, необходимо определить основные принципы, на основе которых функционирует система исламского банкинга. Впервых нужно отметить, что исламские банки не являются сугубо религиозными институтами, это, прежде всего коммерческая организация, ставящая перед собой цель получения доходов. Об этом говорит сам факт создания данных организаций, дело в том, что исламские банки возникли намного позже установления Ислама в качестве религии, а именно в 1969-м году. Данные организации работают по определенной схеме, которая позволяет зарабатывать деньги от осуществления финансово-денежных операций, не нарушая при этом нормы шариата.

Основным главным правилом в осуществлении банковских операций в мусульманских банках является запрет на ростовщичество "риба" в любых его формах. Данный принцип означает, что деньги не могут выступать в качестве товара, т.е. нельзя делать деньги из денег, не инвестируя их во что то реальное (производство, торговлю), соответственно по исламу любой займ должен быть беспроцентным. Данное правило было установлено еще во времена Пророка Мухаммада, и преследовало за собой такую цель как избавление от массового рабства среди множества арабских племен. Юридическое закрепление данного принципа можно найти в главном источнике исламского права, в Священном Коране, так в 130-м аяте суры "Аль Иман" сказано: "О, те, которые уверовали, не кушайте риба (имущество от процентов)...".

Рассуждая о данном принципе, у многих, со стороны, складывается мнение о том, что данная организация предоставляет беспроцентные кредиты всем желающим, это, конечно же далеко не так, ведь любым банкам, как коммерческим организациям, необходимо не только покрывать различного рода издержки связанные с функционированием данного учреждения, но и приносить определенного рода прибыль для ее учредителей. Для решения данной задачи придуманы различные приемы, позволяющие исламским банкам получать прибыль от своей деятельности, не нарушая при этом установленные законом нормы. Суть данных приемов заключается в установлении банками различных условий и ограничений для своих клиентов, при преодолении которых, они бы могли воспользоваться данными услугами. Одним из самых распространенных приемов является торговое финансирование "мурабаха". Суть, которого заключается в том, что фирмы, нуждающиеся в средствах, для приобретения какого либо дорогостоящего оборудования, обращаются за помощью в банк, тот, в свою очередь, заключает с данной фирмой договор, при котором банк, покупая данный товар на рынке по одной цене, предлагает его своему клиенту по другой. В случае достижения взаимного соглашения стороны оговаривают сроки и размеры кредитных выплат, однако следует понимать, что в данном случае размер выплат не может увеличиться, даже если клиент просрочит платеж³.

Еще одно важное ограничение относительно процесса функционирования исламского банкинга, заключается в том, что данные банки не работают с социально вредными видами бизнеса, например алкогольная и табачная промышленность, производство оружия, другими словами продукты, наносящие явный вред обществу.

Следующим принципом функционирования исламских банков является запрет на сделки не обеспеченные реальными активами, дело в том, что такие сделки характеризуются высокой степенью неопределенности "гарар". Рассуждая о данных принципах, возникает вопрос, кто, собственно говоря, осуществляет контроль, за выполнением исламскими банками всех вышеперечисленных норм и принципов, дело в том, что для этого существуют специальные комитеты этического или шариатского контроля. Самым популярным органом, осуществляющий данный контроль, является Шариатский Наблюдательный Совет, как правило, в него входят авторитетные ученые исламского права, а также специалисты в области общей юриспруденции, экономики, банковского дела. Целью данного органа, в первую очередь является защита религиозных чувств верующих.

Таким образом, мы рассмотрели базовые понятия и принципы функционирования банковской системы Саудовской Аравии⁴.

Следующим специфическим элементом финансовой системы Саудовской Аравии является налоговая система, которая представляет собой совокупность налогов и сборов, установленных в данном государстве, а также определенные принципы, формы и методы, с помощью которых они взимаются. По информации мировых изданий, налоговая система Королевства считается одной из самых удобных в мире, а именно занимает 7-е место среди них. Систему налогообложения саудитов характеризует не только политика протекционизма, т.е. направленную на повышение уровня жизни населения и общего благосостояния, но и защиту интересов национальных юридических фирм осуществляющих коммерческую деятельность. В свою очередь структуру данной налоговой системы составляют, два основных элемента, это традиционный налог на прибыль, и религиозный налог "закят", который представляет собой обязательные ежегодные отчисления в пользу бедных. Юридическое описание закята приведено в Коране, в котором он описывается как один из столпов (условий) ислама, другими словами, мусульманин, не выполняющий данную обязанность, становится неверным "кяфиром". Поэтому можно утверждать о том, что закят, как обязательная форма налога среди мусульман был установлен еще во времена Пророка Мухаммада.

В отличие от исламского банка, закят является сугубо религиозным институтом, основной целью которого является поклонение Аллаху и распространение ислама. Основной особенностью данного вида налогообложения является то, что он распространяется не только на мусульман, живущих на территории Саудовской Аравии, но и на тех, кто проживают на территории светских государств. Характерной чертой является и отсутствие традиционных методов принуждения со стороны государства, основным способом для обеспечения своевременных выплат, является общественное порицание, осуществляемое, как правило, Имамом.

Основными условиями для выплаты закята является: наличие определенного размера той или иной категории имущества, факт владения этим имуществом в начале и конце года. К категориям имущества, с которых необходимо выплачивать налог принято относить:

- 1) Ценности: золото, серебро, денежные единицы (наличные деньги, вклады в банках, ценные бумаги);

- 2) Скот, при условии, что он пасется на пастбищах не менее 6-ти месяцев в течение года;

- 3) Урожай, в размере 1/20, если в процессе применялось искусственное орошение земли и 1/10, если не производились дополнительные расходы;
- 4) Товары, т.е. имущество, предназначенное для продажи;
- 5) Имущество, добытое из недр: нефть, газ, уголь (20%).

Категории нуждающихся, в пользу которых выплачивается закят, так же перечислены в религиозных правовых актах. В число таких лиц относятся:

- 1) Нищие;
- 2) Неимущие (люди, чьи доходы ниже прожиточного минимума).
- 3) Должники, взявшие в долг для достижения разрешенных целей.
- 4) Путники, не имеющие средства, чтобы добраться до постоянного места жительства.

Налог может выплачиваться, данному кругу лиц как непосредственно, так и через специально созданные комитеты по сбору закята.

В целом характеризуя данный элемент налоговой системы Саудовской Аравии, можно сказать, что он является важным социально-экономическим институтом, цель которого утвердить в обществе такие принципы как, справедливость, равноправие.

Таким образом, подводя итоги, можно сказать, что финансовая система Королевства Саудовская Аравия является уникальной в своем роде, так как сумела объединить элементы финансовой системы общего права, с элементами финансовой деятельности, основанной на принципах шариата.

¹ Львова Н.А. Покровская Н.В. Особенности исламского налогообложения в условиях современной финансовой // Финансы и кредит. 2015. №18. С. 31-40.

² Протопопова О.В. Финансовая система Малайзии // Труды Института государства и права. 2017. № 46. С. 154-161.

³ Хаззар М.Э. Михеева И.Е. Алексеева Д.Г. Правовые особенности этического (исламского) банкинга (на примере договора мурабаха) // Вестник Пермского университета. Юридические науки. 2018. № 39. С. 134-145.

⁴ Шовхалов Ш.А. Современные подходы к исследованию исламского налогообложения на отечественном рынке мусульманских товаров // Финансы и кредит. 2018. № 132. С. 1144-1151.

GENERAL CHARACTERISTICS OF THE SAUDI ARABIA FINANCIAL SYSTEM

© 2019 Dakashev Mekhadin Mukhtarovich
Student

© 2019 Kazankova Tatiana Nikolaevna
Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: mexadin.dakashev@mail.ru

Keywords: financial system, taxes, bank, Islamic law, state, company, industry, financing, market, product, credit.

This article is devoted to the analysis of the financial system of the state under the Muslim legal system, in order to identify and study its features. The object of study was the financial system of the

Kingdom of Saudi Arabia, since this state is one of the few who could not only preserve traditional Muslim principles in their financial system, but also optimize this system under the conditions of modern economic development of states. In more detail, this article will consider the tax system of Saudi Arabia, which includes both the religious tax "Zakat" and the general income tax established relatively recently. Also, as a characteristic feature, the banking system of the country, consisting of such units as "secular" banks operating on the principle of European banking, and traditional Islamic banks, will be analyzed.

УДК 332.14

Код РИНЦ 10.00.00

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ЭЛЕКТРОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В НОТАРИАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

© 2019 Даулеталиева Гульжан Тюлегеновна
студент

© 2019 Ланг Петр Петрович
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: sseu.process2005@yandex.ru

Ключевые слова: электронные технологии, "блокчейн", цифровая экономика.

Статья посвящена изменениям в законодательстве в нотариальной деятельности в части электронизации. Использование электронных технологий в деятельности нотариуса не приведет к отмиранию профессии. В статье приведены предлагаемые пути решения существующих пробелов.

В эпоху развития электронных технологий и их активного внедрения в различные сферы деятельности требуется реформирование системы нотариата Российской Федерации. Изменения в гражданском законодательстве, продиктованные особенностями развития экономических отношений, не могут не сказаться в правовом регулировании нотариальной деятельности в РФ.

Качественное реформирование института нотариата невозможно без проведения сравнительного анализа законодательных актов зарубежных стран. Действительно, в области электронных технологий западные страны в настоящий момент имеют более высокую степень развития и внедрения.

Нотариальная деятельность в РФ регулируется Основами законодательства о нотариата¹(далее Основы). Учитывая время принятия, нормы вышеуказанного нормативно-правового акта не содержат положений, регулирующих использование электронных технологий. Исключение составляет ст.42 Основ, в соответствии с которой нотариусам предоставлено право использования средств видеозаписи.

Ярким примером активного использования электронных технологий является нотариальная практика в Эстонии, законодательством которой предусмотрено внедрение

сервис "Public Notary", основанной на технологии "блокчейн". Функционал указанного сервиса позволяет значительно сокращать время ожидания получения нотариальных услуг, благодаря отсутствию необходимости заблаговременной записи к нотариусу. В то время как, в РФ отсутствует законодательное определение технологий "блокчейн".

Вместе с тем, законодатель стремится восполнить существующие пробелы, путем принятия нормативно-правовых актов, отражающих современные реалии. Федеральным законом от 21.12.2013 г. № 379-ФЗ, введена в действие Единая информационная система нотариата (далее - ЕИС), в которой отображаются все сведения о совершенных нотариальных действиях нотариусами в Российской Федерации. В 2019г. произойдет расширение списка государственных органов, способных осуществлять операционное взаимодействие в рамках совершения нотариальных действий. В число государственных органов, пополнивших список, входит Федеральная таможенная служба Пенсионный фонд РФ Федеральная служба по финансовому мониторингу. Вышеуказанные государственные органы при осуществлении непосредственной деятельности формируют огромный массив информации, имеющий особое значение для совершения нотариальных действий².

В качестве инструментов использования электронных технологий разрабатываются различные приложения. В настоящий момент ни один современный человек не представляет своей жизни без использования смартфонов, обладающих возможностью выхода в глобальную сеть "Интернет". В связи с чем, наиболее приоритетным направлением является разработка именно мобильных приложений. Благодаря функционалу приложения, участие нотариусов при совершении определенного перечня нотариальных действий будет исключено. Действительно, мобильное приложение "Мобильный нотариус", при должной степени проверки и идентификации личности, позволит обратиться в обособленную систему, хранящую огромный массив информации о совершенных нотариальных действиях. Для успешной реализации подобных приложений необходимо создание нормативно-правовой базы, регулирующей их использование нотариусами, физическими и юридическими лицами.

Очередным примером активного внедрения электронных технологий в нотариальную деятельность является использование электронной подписи. "Электронная подпись нотариуса явилась драйвером внедрения информационных технологий в деятельность нотариата", - отметил Михаил Веселов, директор Фонда "Центр инноваций и информационных технологий". Это подтверждается и цифрами - так, в 2017 году россияне более 670 000 раз воспользовались способом передачи заверенного документа в электронном виде⁵.

Использование электронных подписей стало возможным с принятием Федерального закона от 06.04.2011 № 63-ФЗ "Об электронной подписи". Роль и основное предназначение электронной подписи заключается в том, что, благодаря ее функциональным особенностям, стало возможным подтверждение принадлежности документа автору и гарантирование его неизменности в последующем. В настоящий момент между государственными органами, физическими и юридическими лицами осуществляется обмен, посредством заверения электронных документов электронной подписью, что приводит к значительному сокращению временных и трудовых затрат.

Нормы действующего законодательства предусматривает совершение нотариусами следующих действий: "удостоверение равнозначности электронного документа документу

на материальном носителе" (ст. 103.8 Основ), "удостоверение равнозначности документа на бумажном носителе электронному документу" (ст. 103.9 Основ). При совершении указанных нотариальных действий нотариус использует усиленную квалифицированную электронную подпись. Следует отметить, что при совершении указанных нотариальных действий значительная часть рабочего времени нотариуса посвящена самостоятельному созданию документов.

На основании вышеизложенного, нотариальная деятельность требует существенных изменений, связанных с созданием нормативно-правовой базы, в части легализации электронных технологий. Следует отметить, что электронизация нотариальной деятельности требует значительных трудовых, финансовых и временных затрат. В связи с чем, обозначение конкретных сроков не предоставляется возможным.

Активное использование электронных технологий не свидетельствуют о постепенном прекращении профессии нотариусов. Действительно, электронные технологии будут способствовать сокращению времени нотариуса на совершение типовых односложных операций. Сложные алгоритмы, нестандартные ситуации, сложные задачи требуют опыта и знаний нотариусов, и не входит в функционал электронных технологий. Но несмотря на все успехи в сфере информационных технологий, Корсик отметил первостепенную роль человеческого фактора в нотариате. По его мнению, электронный нотариат - это важный, но все же дополняющий инструмент³.

¹ Основы законодательства Российской Федерации о нотариате, утвержденных Верховным советом РФ 11.02.1993 № 4462-1 (далее - Основы о нотариате) (отметим, что в последнее время все чаще звучит идея необходимости издания нового закона о нотариате, и Правительством РФ уже разработан проект такого закона).

² Электронный ресурс: https://pravo.ru/news/207672/?desc_search=, дата обращения 03.02.2019 г.

³ Электронный ресурс: https://pravo.ru/lfi/story/202646/?desc_search=, дата обращения 03.02.2019 г.

USE OF ELECTRONIC TECHNOLOGIES IN NOTARY ACTIVITIES

© 2019 Dauletalieva Gulzhan Tyulegenovna
Student

© 2019 Lang Petr Petrovich
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: sseu.process2005@yandex.ru

Keywords: electronic technologies, blockchain, digital economy.

The article is devoted to changes in the legislation in notarial activities in terms of electronization. The use of electronic technology in the activities of a notary will not lead to the death of the profession. The article presents the proposed solutions to the existing gaps.

ПРОБЛЕМЫ ЛИЧНОГО ТАМОЖЕННОГО ДОСМОТРА КАК ФОРМЫ ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ

© 2019 Дроздова Екатерина Константиновна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: ekaterina260697@yandex.ru

Ключевые слова: личный таможенный досмотр, таможенный контроль, ТК ЕАЭС, физическое лицо, переводчик, специалист, медицинский работник.

В данной статье рассматриваются основные проблемы применения такой формы таможенного контроля, как личный таможенный досмотр. Рассматриваются проблемы злоупотребления правом, наличия специалиста и совершенствования законодательства в данной сфере.

Личный таможенный досмотр является одной из форм таможенного контроля, которые перечислены в ст. 322 ТК ЕАЭС. Статья 329 ТК ЕАЭС раскрывает нам данное понятие. Личный таможенный досмотр - форма таможенного контроля, заключающаяся в проведении досмотра физических лиц¹. Если рассматривать личный таможенный досмотр как форму таможенного контроля, то, по нашему мнению, его можно считать разновидностью таможенного досмотра, который имеет свои особенности.

Законодатель говорит нам о проведении личного таможенного досмотра в изолированном помещении, которое должно отвечать санитарно-гигиеническим требованиям. Также уточняется, что в данное помещение должен быть исключен доступ посторонних лиц и возможность наблюдения за проведением личного таможенного досмотра¹.

Однако, на практике возникает ряд проблем, которые иногда достаточно трудно решить, проводя личный таможенный досмотр. Если мы говорим о личном досмотре в аэропорту, то как правило там есть такое помещение. Впрочем, если рассматривать данную процедуру в поезде, то достаточно проблематично найти комнату, которая будет отвечать сем требованиям закона, что может повлечь за собой отказ лица от личного таможенного досмотра и увеличения времени проверки и проведения данной процедуры².

Также одним из важных вопросов является присутствие медицинского работника и переводчика. Как говорит нам статья 329 ТК ЕАЭС если производится досмотр тела человека, то данная процедура производится только медицинским работником. Отсюда можно сделать вывод, что при досмотре тела человека присутствие медицинского работника обязательно, чего нельзя сказать о переводчике. Согласно ст. 329 ТК ЕАЭС наличие переводчика и пользование его услугами является правом физического лица, в отношении

* Научный руководитель - Паулов Павел Александрович, кандидат юридических наук, доцент.

которого проводится личный таможенный досмотр¹. Это является проблемой для таможенных органов, которую можно рассмотреть с двух аспектов:

1. физическое лицо желает воспользоваться услугами переводчика
2. физическое лицо отказывается от переводчика.

В первом случае, проблема может возникнуть в том, что в месте проведения личного таможенного досмотра может не быть переводчика, владеющим языком досматриваемого, что в свою очередь, увеличивает время проведения досмотра.

Во втором случае, если лицо не желает пользоваться услугами переводчика, то инициатива приглашения специалиста должна происходить от таможенных органов, что также затрудняет проведение процедуры личного таможенного досмотра.

Таким образом, в любом случае отсутствие переводчика является проблемой для таможенных органов, что порождает недопонимание с досматриваемым и увеличения продолжительности проведения досмотра.

Вдобавок, нельзя не упомянуть о злоупотреблении правами при проведении личного таможенного досмотра. Правами могут злоупотреблять как таможенные органы, так и физическое лицо, в отношении которого проводится личный таможенный досмотр³.

Рассмотрим злоупотребление со стороны таможенных органов. Как говорит нам статья 329 ТК ЕАЭС, досматриваемый имеет право делать заявления в ходе досмотра, которые должны быть внесены в акт личного таможенного досмотра должностным лицом таможенного органа, проводящим личный таможенный досмотр¹. Однако, таможенный орган может злоупотребить своим правом вносить записи и искаженно внести замечания и заявления либо вообще не указать, что является существенной проблемой таможенного контроля. Обратная ситуация может произойти со стороны физического лица. В законе указано, что: "Факт ознакомления физического лица с решением о проведении личного таможенного досмотра удостоверяется этим физическим лицом путем проставления соответствующей надписи в решении о проведении такого личного таможенного досмотра"¹. После оставления надписи физическое лицо может заявить, что не желает проходить досмотр в данном помещении, или без присутствия переводчика, что вызывает дополнительные трудности для таможенных органов.

Таким образом, подводя итог, можно сказать, что процедура проведения личного таможенного досмотра имеет свои недостатки и проблемы, что, в свою очередь, требует решения этих вопросов. Мы считаем, что необходимо совершенствование законодательства и удаление особого внимания данной форме таможенного контроля.

¹ "Таможенный кодекс Евразийского экономического союза" (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) // СПС КонсультантПлюс.

² Матвеева Е.С. Двойственная правовая природа личного досмотра // Молодой ученый. - 2017. - №2. - С. 320-322. - URL <https://moluch.ru/archive/136/38183/> (дата обращения: 20.02.2019).

³ Драгунова А.В., Паулов П.А. Совершенствование правового регулирования таможенного досмотра // Правовое регулирование деятельности хозяйствующего субъекта Материалы 13-й международной научно-практической конференции. - 2014. - С. 50-52.

PROBLEMS PERSONAL CUSTOMS INSPECTION AS A FORM OF CUSTOMS CONTROL

© 2019 Drozdova Ekaterina Konstantinovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: ekaterina260697@yandex.ru

Keywords: personal examination, customs control, customs code of the EAEU, individual, translator, specialist, medical worker.

This article discusses the main problems of applying this form of customs control, as personal customs inspection. The problems of abuse of rights, availability of a specialist and improvement of legislation in this area are considered.

УДК 346.62
Код РИНЦ 10.00.00

ПРАВОВАЯ ПРИРОДА БЕЗНАЛИЧНЫХ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ

© 2019 Есипова Татьяна Александровна
студент
© 2019 Казанкова Татьяна Николаевна
кандидат педагогических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: esipova.tanya@mail.ru

Ключевые слова: безналичные деньги, расчет, денежные средства.

Статья посвящена важному и значимому вопросу правового регулирования "безналичных" денежных расчетов. Так как данный вопрос является дискуссионным, авторами рассмотрены различные точки зрения по этому поводу. А также выявлены плюсы и минусы "безналичных" денежных средств. Анализ данной темы позволит усовершенствовать сферу безналичных расчетов в Российской Федерации.

Современное общество встало на новый путь развития, более информационный, и наличные деньги стали уходить на задний план. Расплачиваться наличностью уже не актуально, так как появилось новое средство платежа "безналичные" деньги. Они намного облегчали жизнь людей за счет того, что им не приходится, выходя из дома в магазин, носить сумки и кошельки, а всего лишь нужно взять банковскую карту, телефон или вовсе выйти с пустыми руками, надев смарт-часы.

Главным элементом "безналичных" расчетов являются денежные средства. В юридической литературе существуют различные мнения ученых о природе "безналичных" денег. Одни считают, что "закон распространяет на безналичные деньги правовой режим наличных денег и считает их вещами, безналичные деньги могут быть объектом права собственности в силу юридической фикции, существующей в законодательстве. При внесении наличных денег в банк и помещении их на счет клиента происходит не переход права собственности на денежные знаки от вкладчика к банку, а изменение формы денег с наличной на безналичную"¹. Другие ученые ссылаются на то, что особенностью "денежных средств на банковском счете" как самостоятельного объекта гражданского права является его двойственная природа, определяемая тем, что указанный вид имущества, с одной стороны, является обязательственным правом владельца счета в отношении банка; с другой стороны, в отношении третьих лиц может выступать как средство платежа и, следовательно, выполняет роль денег².

Деньги - это экономическая категория, обозначающая всеобщий товарный эквивалент или общепризнанное средство обмена. Наличный расчет происходит с помощью банкнот и монет. Безналичный же расчет предполагает использование банковских переводов, то есть - это платеж без использования наличных денег путем перечисления денежных средств по счетам в кредитные организации. Безналичные расчеты составляют примерно 80% всех финансовых операций.

Существует два вида "безналичных" денежных средств:

1. Электронные деньги. Данный элемент представляет собой электронно-денежную стоимость, хранимую на виртуальных носителях данных, выпускаемую эмитентом для совершения платежей и принимаемую учреждениями, отличными от эмитента, в качестве средства платежа. Их разновидностями являются интернет-кошельки, мобильные деньги и сетевые деньги³;

2. Депозитные деньги - всевозможные механизмы доступа к банковским счетам с помощью банковских карт (дебетовых и кредитных), безналичных банковских переводов и интернет-банкинга (способа дистанционного управления индивидуальным счетом в банке через приложение или веб-сайт, на основе заключенного соглашения между клиентом и банком).

Все больше молодых людей перестают использовать наличные, так как считают это неудобным. Чтобы узнать в чем же наличные денежные средства уступают "безналичным", проведем небольшой сравнительный анализ.

Одним их критериев сравнения этих двух понятий является простота использования. Раньше чтобы заплатить за коммунальные услуги или пополнить транспортную карту, нужно было отстоять огромную очередь, сейчас же достаточно всего лишь открыть приложение в телефоне и оплатить все услуги. Для этого не требуется специфических знаний и специальной подготовки. Так же, необходимо отметить, что на сегодняшний день практически все платежи юридическое лицо осуществляется путем безналичного банковского перевода.

Вторым критерием будет универсальность. Здесь в плюсе деньги наличные, так как в Российской Федерации по закону признаются только наличные деньги, безналичные не обязательны к приему. Люди пожилого возраста считают удобным использовать по старинке наличные расчеты, ссылаясь на то, что это безопаснее. На сегодняшний день не во

во всех уголках России возможно использование "безналичных" расчетов, в связи с тем, что осуществление платежей происходит в масштабах определенных интернет-систем или сайтов. А также для безналичных расчетов требуется специальное оборудование, которое стоит больших денег, и не все могут себе позволить его приобрести.

Еще одним аспектом будет устойчивость к мошенничеству. Многие исследователи отдают приоритет "безналичным" средствам. Фальшивомонетничество и кража неразрывно связаны со всей историей существования наличных денег. Случаи подделки безналичных денег встречаются достаточно редко, и в основном они совершаются с использованием высокоточных электронных систем, разработка которых является достаточно сложной, долгой и затратной⁴. Раньше, когда зарплаты выдавались в конвертах, государство не могло отследить поступление налогов в казну. Появление "безналичных" денег улучшило состояние экономики, так как сейчас практически все работодатели обязаны платить зарплату через перевод на счет работника. Тем самым государство может отследить регулярное поступление налогов в бюджет Российской Федерации.

Четвертым критерием является проверяемость плательщика. В данном ключе "безналичные" деньги обладают большим преимуществом над наличными средствами. При осуществлении "безналичного" платежа обязательно требуется информация о владельце данных средств (например, подпись или пароль от банковской карты и др.). При оплате наличными средствами личность плательщика определить практически невозможно. За счет чего повышается риск мошенничества с денежными средствами. При выполнении "безналичных" расчетов уровень экономической безопасности значительно выше как для всей системы платежей, так и для отдельных ее участников.

Таким образом, на основе проведенного анализа, можно сделать вывод о том, что использование "безналичных" денежных средств имеет преимущества над наличным расчетом. Несмотря на существующие недостатки, "безналичные" расчеты остаются актуальными в современном обществе, что обуславливается удобством их использования и защитой от возможной фальсификации денежных средств. Стоит отметить, что безналичные расчеты в условиях грамотно выстроенной работы банков позволяют лучше регулировать платежный оборот, что в конечном итоге приводит к ускорению оборачиваемости оборотных средств и совершения платежей. В целях популяризации применения безналичных расчетов необходима четкая работа разветвленной сети банков, а также заинтересованность государства, обуславливаемая возможностью изучения и регулирования макроэкономических процессов.

¹ См.: Ефимова Л. Правовые проблемы безналичных денег // Хозяйство и право. - 1997. - № 2. С. 28.

² Новоселова Л.А. О понятии и правовой природе безналичных расчетов // Законодательство. - 1999. - № 1. С.65.

³ Лабусов М.В. Тенденции развития безналичных расчетов в Российской Федерации // Молодой ученый. - 2015. - № 24. С. 489-494.

⁴ Саченок Л.И., Сабат С.В. Нормативно-правовая база по регулированию использования безналичных денежных средств и осуществлению безналичных расчетов // Молодой ученый. - 2016. - № 10.

LEGAL NATURE OF NON-CASH MONEY

© 2019 Esipova Tatyana Alexandrovna
Student

© 2019 Kazankova Tatyana Nikolaevna
Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: esipova.tanya@mail.ru

Keywords: non-cash money, payment, cash.

The article is devoted to the important and significant issue of legal regulation of "non-cash" payments. Since this issue is debatable, the authors considered different points of view on this issue. And also identified the pros and cons of "non-cash" funds. The analysis of this topic will improve the sphere of non-cash payments in the Russian Federation.

УДК 342
Код РИНЦ 10.00.00

ПРОБЛЕМА ЗАЩИТЫ КОНСТИТУЦИОННЫХ ПРАВ И СВОБОД ЧЕЛОВЕКА

© 2019 Земляникин Дмитрий Сергеевич
студент

© 2019 Паулов Павел Александрович
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: dima.zemlyanikin@mail.ru

Ключевые слова: права и свободы человека, защита прав и свобод человека, Европейский Суд по правам человека, государство, международная защита прав.

Настоящая статья посвящена проблеме защиты конституционных прав и свобод человека, рассматривается Европейский Суд по правам человека, как гарант международной защиты прав, и выносимые им постановления в отношении России.

На протяжении последних десятилетий Новейшая история России знает немало примеров позитивных шагов, сделанных в направлении защиты прав человека. Но сегодня, как никогда, часто в различных общественных и политических кругах можно слышать мнения о том, что мы слишком увлеклись в своем стремлении предоставить миру доказательства интеграции российской правовой системы в европейскую правовую семью либеральных ценностей. Вместе с тем - предоставили своим гражданам обширный комплекс прав и свобод в самых разных направлениях.

Такое мнение сегодня не единично и связано с достаточно напряженной ситуацией на международной арене, в частности, с попытками некоторых государств самими разными способами оказывать влияние на политическую, экономическую и иные сферы общественной жизни в России.

Поэтому возникает закономерный вопрос о том, насколько нам необходима такая интеграция? К чему она может нас привести? И, что самое главное, не ставит ли она под сомнение суверенитет нашей страны?

Во многом, эти вопросы напрямую ставятся при оценке деятельности Европейского Суда по правам человека и выносимых им решений в отношении Российской Федерации.

При оценке существующей ситуации, наверное, стоит "вернуться" в 1992 г., и вспомнить какие события предшествовали приему Российской Федерации в Совет Европы, официальная церемония которой состоялась лишь спустя три с половиной года.

Нужно отметить, что Российской Федерацией был проделан огромный и не всегда простой путь по имплементации норм Конвенции в национальное законодательство и правовую систему.

Была проделана огромная работа, в которой принимали участие видные российские ученые-юристы, политики, правоприменители.

Конвенция о защите прав человека и основных свобод (Конвенция), принятая 4 ноября 1950 года в Риме, является, в том числе, объединяющим фактором для европейских государств. Важное место здесь занимает общность понимания приоритета естественных прав человека - так называемый "универсализм прав человека".¹

В преамбуле указана главная цель Конвенции и создания Совета Европы - достижение большего единства между членами Совета Европы, одним из средств достижения которого является защита и развитие прав человека и основных свобод.

Европейский Суд по правам человека призван следить за соблюдением государствами-участниками прав и свобод, гарантированных конвенцией.

С сожалением можно констатировать факт того, что в последнее время можно услышать немало призывов пересмотреть обязательства, принятые на себя Россией по Конвенции о защите прав человека и основных свобод.

В свою очередь некоторые решения Европейского Суда по правам человека дают основания думать о некой политизированности его деятельности, особенно, в последние годы.

Статья 15 Конституции РФ признает международные договоры частью российской правовой системы и отдает приоритет их нормам в случае противоречия с российским законодательством. Одним из важнейших международных договоров, ратифицированных Россией в 1998 году, стала Европейская конвенция о защите прав человека и основных свобод 1950 г. В связи с этим деятельность Европейского Суда по соблюдению прав человека (ЕСПЧ), стоящего на страже Конвенции, стала важным фактором для российской правовой системы².

Европейский суд вместе с существующими институтами защиты прав человека, такими как Уполномоченный по правам человека в Российской Федерации, Уполномоченный по правам человека в субъекте Российской Федерации, суд, прокуратура, правозащитные общественные организации не просто помогает конкретному заявителю восстановить нарушенное право. Он активно влияет на законодательство и правоприменительную практику, улучшая ситуацию с правами человека в стране.

За 57 лет - с 1959 по 2017 г. ЕСПЧ рассмотрел более 700,000 жалоб, что в среднем составляет порядка 12 тысяч жалоб в год. С момента своего основания суд постановил 20637 решений (примерно 340 в год). Таким образом, из всего массива жалоб только в отношении России 3% ЕСПЧ выносит решения. Остальные жалобы судом по разным причинам отклоняются³.

Анализ статистики ЕСПЧ демонстрирует нам, что наиболее нарушаемыми статьями Конвенции явились те, которые защищают следующие права:

- на справедливое судебное разбирательство (ст. 6 Конвенции) - 40 %;
- на свободу и личную неприкосновенность (ст. 5 Конвенции) - 13 %;
- на защиту собственности (ст. 1 Дополнительного протокола) - 12 %;
- запрещение пыток (ст. 3 Конвенции) - 11 %;
- на эффективное средство правовой защиты (ст. 13 Конвенции) - 8 %.

Из всех решений, которые ЕСПЧ вынес на долю России приходится около 10 %. Перечень нарушений прав человека в России аналогичен общеевропейскому.

Как видим, значительная часть нарушений относится к так называемым правам первого поколения, что свидетельствует о необходимости гуманизации российского законодательства и практики его применения, созданию условий, при которых нарушения конвенционных прав человека станет невозможным или затруднительным.

Существенную роль в этом процессе оказывают решения ЕСПЧ, которые позволяют укрепить гарантии прав подозреваемых, обвиняемых, осужденных, имплементации в деятельность УИС европейских норм, регламентирующих порядок содержания под стражей и отбывания наказаний.

Вот несколько наиболее ярких примеров.

В 2012 году ЕСПЧ вынес "пилотное" постановление по делу "Ананьев и другие против России". Заявители, в частности, утверждали, что содержались под стражей в бесчеловечных и унижающих достоинство условиях и не располагали эффективными внутренними средствами защиты. Заявители жаловались на недостаточность пространства и спальных мест, ограниченное поступление дневного света и свежего воздуха в камеры, невозможность уединиться при пользовании туалетом. В силу того, что количество таких обращений было велико, ЕСПЧ признал, что данная ситуация возникла в результате плохого функционирования российской пенитенциарной системы. Суд дал конкретные указания с тем, чтобы помочь российским властям в его исполнении. В результате властями Российской Федерации были приняты 9 Федеральных законов, а также одно постановление Правительства и ряд ведомственных НПА⁴.

Еще один пример дело "Хорошенко против России" от 30 июня 2015 г. Заявитель, отбывая пожизненное лишение свободы, жаловался на то, что в течение первых 10 лет отбывания наказания в исправительной колонии особого режима возможность свиданий с женой и другими членами семьи была существенно ограничена. ЕСПЧ пришел к выводу о том, что Россия нарушила гарантированное ст. 8 Конвенции право на уважение личной и семейной жизни. В результате ч. 3 с т. 125 УИК РФ была изменена. В настоящее время у осужденных в местах лишения свободы есть право на два краткосрочных свидания и одно длительное свидание в течение года. Отметим, что изменения по количеству свиданий, как длительных, так и краткосрочных в УИК РФ внесены еще в ряд статей (при этом также учитывались рекомендации ЕСПЧ). Аналогичную позицию ЕСПЧ занял и в отношении

граждан Н.В. Королева и В.В. Королевой, которые также подали жалобу, касающуюся длительных свиданий. Также ЕСПЧ вынес ряд постановлений по вопросам оказания (или неоказания) надлежащей медицинской помощи лишенным свободы лицам, в которых указывается, что права осужденных не были нарушены⁵.

Решением ЕСПЧ 2013 года по делу "Анчугов и Гладков против России" установлено нарушение Россией конвенционного права осужденного на свободные выборы. Суд обратил внимание, что имеет место быть противоречие между с т. 3 Конвенции, гарантирующей право на свободные выборы, и ст. 32 Конституции РФ, содержащей запрет участия в выборах осужденных, находящихся в местах лишения свободы. Суд предложил Конституционному суду истолковать Конституцию таким образом, чтобы устранить имеющееся противоречие.

В 2016 году в Постановлении № 12-П Конституционного суда России было подчеркнуто, что Конституция страны обладает высшей юридической силой, в том числе и по международным договорам. Европейская конвенция по правам человека обладает большей юридической силой, чем Федеральный закон, но не равной и не большей юридической силы Конституции. Следовательно, установленный Конституцией императивный, ясный и однозначный запрет гражданам, содержащихся в местах лишения свободы по приговору суда, избирать и быть избранным означает невозможность исполнить постановление ЕСПЧ. В то же время Суд не исключил возможность оптимизации системы уголовных наказаний посредством перевода отдельных режимов отбывания лишения свободы (в частности, в колонии-поселении) в альтернативные виды наказаний, хотя и связанные с принудительным ограничением свободы, но не влекущие ограничения избирательных прав.

В 2017 году Постановлением № 1-П Конституционного суда России по делу о возможности исполнения решения ЕСПЧ "ЮКОС против России" отмечено, что именно Конституция РФ более полно по сравнению с соответствующими положениями Конвенции в их понимании Европейским Судом по правам человека обеспечивает защиту прав и свобод человека и гражданина.

Таким образом, за последние три года Конституционным судом России определен предел влияния Европейской Конвенции по защите прав человека и основных свобод и связанных с ней решений ЕСПЧ. Этим пределом является Конституция России, которая обладает высшей юридической силой и более полно, чем Конвенция и интерпретация ее норм в решениях ЕСПЧ обеспечивает защиту прав и свобод жителей России. Взаимодействие европейского конвенционного и российского конституционного правопорядков невозможно в условиях субординации, поскольку только диалог между различными правовыми системами служит основой их надлежащего равновесия.

Это шаг вперед на пути укрепления российского суверенитета и государства. Данная ситуация позволяет не допускать случаев, когда гражданин России, исчерпав возможности защиты своих прав в границах юрисдикции государства, огульно получает одобрение в Европейском суде. В настоящее время Россия может обоснованно отступить от выполнения возлагаемых на нее обязательств, что является единственно возможным способом избежать нарушения основополагающих принципов и норм Конституции Российской Федерации.

¹ Конвенция о защите прав человека и основных свобод.

² Конституция Российской Федерации.

³ Обзор Европейского суда по правам человека 1959-2017. Официальный сайт Европейского суда по правам человека. URL : https://www.echr.coe.int/Documents/Overview_19592017_ENG.pdf (Дата обращения: 02.03.2019).

⁴ Дело "Ананьев и другие против России". URL : <http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/70114844/> (Дата обращения: 01.03.2019).

⁵ Постановление Конституционного Суда РФ от 15 ноября 2016 г. № 24-П // Собр. законодательств Рос. Федерации. 2016. № 48. Ст. 6839.

THE PROBLEM OF THE PROTECTION OF CONSTITUTIONAL RIGHTS AND FREEDOMS OF MAN

© 2019 Zemlyanikin Dmitry Sergeevich
Student

© 2019 Paulov Pavel Alexandrovich
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: dima.zemlyanikin@mail.ru

Keywords: human rights and freedoms, protection of human rights and freedoms, European Court of human rights, state, international protection of rights.

This article is devoted to the problem of protection of constitutional human rights and freedoms, the European Court of human rights is considered as a guarantor of international protection of rights, and their decisions against Russia.

УДК 340.5
Код РИНЦ 10.19.65

ПРОБЛЕМА ОТВЕТСТВЕННОСТИ ИНФОРМАЦИОННЫХ ПОСРЕДНИКОВ (САЙТОВ В СЕТИ ИНТЕРНЕТ) ЗА УЧАСТИЕ В РАСПРОСТРАНЕНИИ И ПРОПАГАНДЕ НАРКОТИКОВ

© 2019 Золотов Максим Александрович
кандидат юридических наук, доцент

© 2019 Павлов Виталий Витальевич
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: kurbashimaxud@rambler.ru, Blok.vint@mail.ru

Ключевые слова: информационный посредник, незаконный оборот наркотиков, интернет-провайдер, ответственность, наркотические средства.

Статья посвящена изучению вопроса об ответственности информационных посредников в сети "Интернет" за распространение информации пронаркотического характера в соответствии с российским законодательством. Для выработки актуальных рекомендаций по совершенствованию законодательства был изучен зарубежный опыт противодействия указанной деструктивной деятельности. Делается вывод о необходимости более жесткой законодательной регламентации ответственности интернет-провайдеров за размещаемый противоправный контент.

Российский сегмент интернета быстро развивается. По некоторым оценкам в нашей стране постоянными пользователями сети "Интернет" является более 25 млн. человек. Примерно половина от указанного числа субъектов приходится на молодежь в возрасте от 18 до 24 лет (в эту цифру входит примерно 2 млн. несовершеннолетних)¹. Приведенная статистика не должна вызывать удивления. Именно молодые люди в современном мире наиболее активно проявляют интерес к информационным технологиям. Тревогу вызывает другое обстоятельство. Молодежь склонна всецело доверять информационным ресурсам. По данным социологических опросов, около 40% несовершеннолетних интернет-пользователей полностью доверяют информации, которую находят в сети. И только примерно 40% молодых пользователей интернета предпринимают определенные усилия для проверки опубликованной информации². В российском законодательстве отсутствует упоминание об ответственности информационных посредников за качество и характер размещаемых данных. Актуальность этой проблематики наиболее очевидна для информации, касающейся распространения наркотиков.

Не секрет, что сегодня российский сегмент "Интернета", да и вся сеть перенасыщена ресурсами наркотической направленности. Данная информация касается также синтетических препаратов новых поколений³. Специалисты с тревогой отмечают, что сейчас для начала производства наркотиков в домашних условиях не требуется наличия химического образования. Необходимо только задать соответствующий поисковый запрос в сети Интернет⁴.

Фактически с помощью рецептов из интернета можно осуществить изготовление в домашних условиях практически любых наркотических средств (и получить советы по употреблению, о местах встреч наркоманов и т.п.). В Интернете представлены так называемые "чат - комнаты" - интерактивные страницы, на которых происходит общение людей в реальном времени. Тематика может быть разной, но данный функционал активно применяется именно в области незаконного оборота наркотиков. В чатах пользователи обсуждают нюансы изготовления, употребления наркотиков, делятся впечатлениями и эмоциями от употребления наркотиков. В ходе виртуального общения собеседники могут делиться рекомендациями относительно правил поведения в случае задержания правоохранительными органами, об особенностях прохождения тест-контроля в учебных заведениях. При этом регистрация свободная, люди могут выбирать себе любые имена, всегда в свободном доступе архив сообщений.

В Интернете существует множество сайтов, на которых пропагандируется и идеализируется употребление наркотиков. Более того, опасные наркотические вещества называются безобидными, при помощи которых молодой человек может лучше познать себя и окружающий мир. Даже сайты, которые могут быть отнесены к ресурсам антинаркотической направленности, содержат скрытую рекламу употребления наркотиков.

На сайтах информационных посредников зачастую можно приобрести наркотические средства, что также обуславливает актуальность противодействия их деятельности.

Ими предлагаются сведения и об аналогах наркотических средств, известных российским потребителям, и новых для них. Опасность такого рода информационных ресурсов повышается вследствие того, что часто на них размещаются сведения о новых лекарственных препаратах, имеющих одурманивающий эффект и поступающих в свободную продажу.

Сложность противодействия легальными средствами распространению наркосайтов заключается в децентрализованной интернет-архитектуре. Принятие административных мер по закрытию определенного интернет-сайта не способно разрешить проблему: создатели первой интернет-страницы могут свободно зарегистрировать другой домен и перенести содержимое закрытого сайта на площадку нового ресурса. Они могут постоянно создавать сайты, доводя их количество до нескольких сотен (функционирующих непродолжительное время, постоянно меняющих доменные имена). Кроме того, национальные юрисдикции зачастую не в состоянии принять адекватные и действенные меры по противодействию активности сайтов, зарегистрированных за рубежом. Достаточно распространенной практикой является регистрация сайта в одной стране и размещение сервера в другой, ведь доступ к сайтам возможен практически из любой точки мира, в которой имеется выход в Интернет. Различное правовое регулирование деятельности подобного рода информационных посредников дополнительно затрудняет правоохранителей.

Каким же образом осуществляется правовое противодействие распространению сайтов наркотической направленности в соответствии с российским законодательством? В ч. 1 ст. 46 Федерального закона от 08.01.1998 года № 3-ФЗ "О наркотических средствах и психотропных веществах"⁵ дается понятие пропаганды наркотических средств, психотропных веществ и их прекурсоров. На основании ст. 4 Закона РФ от 27.12.1991 года №2124-1 "О средствах массовой информации"⁶ на территории России запрещается распространять информацию, касающуюся способов, методов разработки, изготовления и использования, местах приобретения наркотических средств, а также пропаганда употребления наркотиков. В соответствии со ст. 6.13 Кодекса РФ об административных правонарушениях⁷ устанавливается административная ответственность за пропаганду наркотических средств, психотропных веществ или их прекурсоров. Перечисленные нормативно-правовые акты являются единственными законодательными средствами сдерживания распространения в интернете пронаркотической информации. Но мягкость наказания за указанные правонарушения не позволяет считать их эффективным средством сдерживания преступной активности. Кроме того, существуют определенные проблемы правоприменительного характера.

Так, постановлением судьи Гагаринского райсуда г. Севастополя от 04.08.2016 г. организация была привлечена к административной ответственности по ч. 1 ст. 6.13 КоАП РФ и назначено наказание в виде административного приостановления издательской и рекламной деятельности общества, в том числе, сетевого издания на тридцать суток. Управлением Роскомнадзора по Р. Крым и г. Севастополю в результате систематического наблюдения (18-21.03.2016 г.) за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций выявлено пропагандирование наркотических средств, выразившееся в размещении в выпуске сетевого издания материала "В "Интернете" начался сбор подписей за легализацию марихуаны в Крыму". Правонарушение выразилось в распространении в средствах массовой информации пропаганды каких-либо преимуществ использования отдельных наркотических средств, психотропных веществ, их аналогов и прекурсоров. При апелляционном рассмотрении указанного дела было установлено, что судья

райсуда вывод о виновности общества сделал на основании собственного исследования материала. В постановлении указано: автором явно демонстрируется безответственное отношение к читательской аудитории, что способствует снятию внутренних (психологических) запретов на использование наркотических средств, способствует формированию деструктивного, нездорового интереса к теме и т.д. Этим были нарушены требования законодательства об обязательном привлечении к рассмотрению подобно рода дел специалистов. В результате с учетом истечения срока давности привлечения к административной ответственности Севастопольский горсуд вынес решение о прекращении производства по делу⁸. Приведенный пример демонстрирует, что механизм привлечения информационных посредников к административной ответственности за пропаганду наркотических средств является ресурсозатратным, затруднительным для правоохранительных органов с точки зрения сбора, фиксации и представления доказательств совершения административного правонарушения. Аналогичные трудности порождает и закрытие подобных сайтов, так как для достоверного установления факта распространения ими запрещенной информации необходимо получить заключение экспертов или специалистов о наличии пропаганды наркотиков. Только тогда суд сможет вынести решение о блокировке интернет-ресурса.

В некоторых государствах имеется опыт противодействия распространению информации наркотического характера в сети "Интернет" информационными посредниками. Например, в Китае практикуется установление на персональные компьютеры спецпрограмм с защитными опциями. Речь идет о, так называемом, "Большом китайском фаерволле" (созданный и контролируемый государством отдельный выделенный сервер или система серверов, которые устанавливаются и действуют между пользователями и интернет-провайдерами). В результате деятельности данного оборудования происходит фильтрация нежелательной информации, которая попросту не доходит до конечного пользователя⁹. Каждый провайдер обязан получить в уполномоченном органе госвласти лицензию на осуществление своей деятельности. Условие ее выдачи - предоставление контролирующим органам всей информации о своей предпринимательской деятельности¹⁰. В большинстве государств (и в России) существуют поисковые системы, которые имеют в своем функционале встроенные средства фильтрации. Основным минус подобных систем - их недостаточное количество и легкость отключения. Вследствие этого, основная тяжесть контроля за получаемой несовершеннолетними информацией ложится на родителей, которые в силу различных причин плохо выполняют данную обязанность.

С учетом вышесказанного законодатель должен обратить пристальное внимание на регламентирование деятельности интернет-провайдеров с точки зрения их использования для фильтрации информации пронаркотического характера. Ведь именно провайдеры обеспечивают реализацию всего информационного объема сети Интернет в нашей стране.

В настоящее время каждое государство самостоятельно решает вопрос относительно ответственности информационных посредников за распространение наркосведений. Активизация этого направления позволит именно профилактическими средствами снизить число преступлений, связанных с незаконным оборотом наркотиков, так как их совершению в немалой степени способствует информационный фон, создаваемый информационными посредниками, предоставляемые ими возможностями по коммуникации всех участников наркотрафика.

В мировой практике существует два основных подхода к проблеме привлечения к ответственности информационных посредников. В соответствии с первым к ответственности привлекается интернет-провайдер, отвечающий за все действия пользователя (Китай, см. выше). Второй подход (Европа) заключается в том, что интернет-провайдер не несет ответственности, если он выполняет условия предоставления им услуг и взаимодействия с субъектами информационных правоотношений (не является инициатором передачи этих сведений, не осуществляет выбор получателя, не оказывает влияния на целостность такого рода данных)¹¹. Аналогична практика Японии, по законодательству которой предпочтение отдается не осуществлению госконтроля за деятельностью провайдеров, а самостоятельности пользователей, которые должны быть ответственны за поведение в Интернете¹².

В соответствии с действующим российским законодательством интернет-провайдер не может нести ответственность за незаконные действия лиц, которые пользуются оказываемыми им услугами. Условием освобождения от ответственности является отсутствие у провайдера информации об указанных действиях или возможности своевременно и достоверно выявить указанные действия и установить их противоправный характер. По общему правилу провайдер не может быть привлечен к ответственности за действия лиц, которые используют его услуги для доступа в сеть, если иное не установлено законодательством или договором, заключенным между ним и конечным пользователем. Провайдер может нести ответственность только за модификацию и задержку передачи информации, а равно за иные нарушения законодательства или договора с пользователями; за не ознакомление пользователей с условиями использования информационных ресурсов в сети. Подобное ограничение ответственности, по нашему мнению, представляется неоправданным с точки зрения целей противодействия распространению запрещенной законодательством информации, в том числе наркотического характера. Ведь в настоящее время именно провайдеры имеют реальную техническую возможность регулировать информационные отношения, возникающие между интернет-пользователями.

Можно привести швейцарский опыт. В соответствии с законодательством этой страны при наличии у провайдера информации о том, что тот или иной сайт нарушает законодательство, в том числе на нем размещена запрещенная информация, информационный посредник обязан провести собственное расследование и при наличии оснований заблокировать доступ пользователей к соответствующему ресурсу. Аналогичным образом решается вопрос о техническом блокировании непосредственно запрещенной информации¹³.

Во Франции все авторы, которые предоставляют информацию для размещения на интернет-сайтах, должны выслать своим провайдерам личные данные. Причем указанная информация должна быть предоставлена провайдеру еще до появления соответствующего материала в сети. Более того, за предоставление неполных или недостоверных сведений пользователи и авторы могут быть привлечены к ответственности, вплоть до ареста. К суровой ответственности может быть привлечен также сам провайдер, который предоставил место на сервере неидентифицированным пользователям¹⁴. Тем самым во Франции провайдеры фактически несут ответственность за деятельность всех пользователей, которые оставляют информацию на его сайтах. Стоит отметить, что в последнее время именно французский опыт, по всей видимости, сподвигает отечественных законодателей предлагать инициативы по ограничению свободного использования возможностей сети при

помощи обязательной идентификации пользователей. К настоящему времени в определенной мере такая практика уже реализована на крупнейших информационных площадках, где для оставления комментариев или размещения информации иным образом требуется обязательная регистрация с подтверждением номера телефона. Кроме того, выдвигаются инициативы по ограничению доступа несовершеннолетних к соцсетям, что также предполагает введение каких-либо технических мер по идентификации пользователей¹⁵.

В Великобритании действует специальная горячая линия, посвященная вопросам мониторинга информации, размещаемой в интернете. В работе этой горячей линии активное участие принимают провайдеры. Работники линии вправе проводить собственные расследования на предмет оценки степени законности и правомерности размещенных в сети материалов. Если они будут признаны противоправными, то об этом сообщается провайдеру, который обязан удалить спорный материал с сервера. В случае оперативного удаления материалов провайдер может избежать ответственности за размещение на сайте подобной информации¹⁶. Такая практика уже введена в России.

Можно сделать следующие выводы. Информационные посредники в сети "Интернет" могут оказывать негативное влияние на состояние незаконного оборота наркотиков в нашей стране, так как посредством соответствующих сайтов не только создается благоприятный фон для оправдания употребления наркотиков, но и могут совершаться преступления в сфере их незаконного оборота. Особенности функционирования российского сегмента сети "Интернет" не позволяют правоохранительным органам привлечь к уголовной ответственности за пособничество руководство и администрацию интернет-сайтов, при помощи которых совершались преступления. На примере практики привлечения информационных ресурсов в сети Интернет по ст. 6.1.3 КоАП РФ наглядно вырисовываются наиболее острые проблемы в выявлении и доказывании противоправной деятельности информационных посредников. По нашему мнению, необходимо кратное увеличение штрафов за совершение действий, подпадающих под пропаганду наркотических средств, в том числе совершенную в сети "Интернет" информационными посредниками.

Самым действенным способом противодействия незаконной деятельности информационных посредников в сфере распространения информации пронаркотического характера является установление законодательной обязанности провайдеров осуществлять контроль за размещаемой на находящихся под их контролем сайтах информации. Есть необходимость в более оперативной реализации "Пакета Яровой", предусматривающего операторов связи осуществлять хранение всего массива передаваемой посредством них информации определенный период времени. Польза подобной меры в документировании противоправной деятельности в сфере незаконного оборота наркотиков несомненна¹⁷.

¹ Галушкин А.А. К вопросу о создании и развитии российского сегмента глобальной информационно-телекоммуникационной сети "Интернет": практика и проблематика // Евразийский юридический журнал. - 2015. - № 2. - С. 210-213.

² Михнев И.П. Информационная безопасность на просторах мобильного интернета // Образовательные ресурсы и технологии. - 2015. - № 4. - С. 66-70.

³ Земцова С.И. Предмет доказывания при расследовании преступлений, связанных со сбытом наркотических средств, психотропных веществ и их аналогов, совершаемых с использованием электронных или информационно-телекоммуникационных сетей (включая сеть Интернет) // Современное право. - 2015. - № 4. - С. 126 - 133.

⁴ Умаров М.Р., Нечаева Е.В. Незаконный оборот наркотиков в Интернете // Уголовно-правовая превенция в сфере оборота наркотических средств или психотропных веществ, алкогольной и спиртосодержащей продукции (региональный аспект): сборник материалов всероссийской научно-практической конференции. Чебоксары, 2015. - 349-353.

⁵ Федеральный закон от 08.01.1998 года №3-ФЗ "О наркотических средствах и психотропных веществах" // Российская газета. - 1998. - №7.

⁶ Закон РФ от 27.12.1991 года № 2124-1 "О средствах массовой информации" // Российская газета. - 1992. - №32.

⁷ Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 года № 195-ФЗ // Российская газета. - 2001. - №256.

⁸ Решение Севастопольского городского суда от 23.09.2016 г. по делу № 12-351/2016 // СПС "Консультант-плюс".

⁹ Голубовский В.Ю. Использование сети интернет в целях противодействия и профилактики нелегальному обороту наркотиков // Криминальные реалии, реагирование на них и закон. - 2018. - С. 114-120.

¹⁰ Даниленков А.В. Государственный суверенитет Российской Федерации в информационно-телекоммуникационной сети Интернет // Lex russica. - 2017. - № 7. - С. 166 - 177.

¹¹ Шатилина А.С. Права человека в Интернете: проблема признания права на доступ к Интернету // Прецеденты Европейского суда по правам человека. - 2018. - № 1. - С. 38 - 45.

¹² Козлов С.В. Правовое регулирование отношений в сети Интернет, или Что такое интернет-право // Право и экономика. 2016. - № 11. - С. 44 - 51.

¹³ Крупенин Р.А. Правовое регулирование оператора поисковой системы в качестве информационного посредника // Вестник экономического правосудия Российской Федерации. - 2018. - № 10. - С. 132 - 144.

¹⁴ Там же.

¹⁵ Гуляев К.С. Право человека на Интернет, права в Интернете и при использовании интернет-вещей: новые тенденции // Прецеденты Европейского суда по правам человека. - 2018. - № 1. - С. 29 - 37.

¹⁶ Юркина Е.Е. Европейская конвенция о защите прав человека и Интернет // Прецеденты Европейского суда по правам человека. - 2018. - № 1. - С. 16 - 28.

¹⁷ См.: Золотов М.А., Писарев Е.В. Истина как цель уголовно-процессуального доказывания // Вестник Волжского университета им. В.Н. Татищева. - 2017. - Т. 2. - № 1. - С. 132-138; Золотов М.А., Морозов Н.С. Реформа подзаконного регулирования использования результатов оперативно-розыскной деятельности субъектами уголовного процесса. Часть третья // Наука XXI века: актуальные направления развития. - 2016. - № 2-1. - С. 126-131.

THE PROBLEM OF THE RESPONSIBILITY OF INFORMATION INTERMEDIARIES (SITES ON THE INTERNET NETWORK) FOR PARTICIPATION IN THE DISTRIBUTION AND PROMOTION OF DRUGS

© 2019 Zolotov Maxim Aleksandrovich

Candidate of Law, Associate Professor

© 2019 Pavlov Vitaly Vitalyevich

Undergraduate

Samara State University of Economics

E-mail: kurbashimaxud@rambler.ru, Blok.vint@mail.ru

Keywords: information intermediary, drug trafficking, Internet provider, liability, narcotic drugs.

The article is devoted to the study of the responsibility of information intermediaries on the Internet for distributing information of a pro-narcotic nature in accordance with Russian legislation. In order to develop actual recommendations for the improvement of legislation, foreign experience has been studied in countering this destructive activity. The conclusion is made about the need for tougher legislative regulation of the responsibility of Internet providers for hosted illegal content.

УДК 347.94

Код РИНЦ 10.00.00

ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ НОВЫХ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ В АРБИТРАЖНОМ ПРОЦЕССЕ НА СТАДИИ КАССАЦИОННОГО ПРОИЗВОДСТВА

© 2019 Зюзина Алина Александровна
студент

© 2019 Латышева Марина Валерьевна
старший преподаватель

Самарского государственного экономического университета
E-mail: Linka265@bk.ru_0691@paso.ru

Ключевые слова: кассация, кассационное производство, новые доказательства.

В статье рассматривается законодательное регулирование предоставления новых доказательств на стадии кассационного производства в арбитражном процессе.

Кассационное производство представляет собой самостоятельную стадию арбитражного процесса. Федеральные арбитражные суды округов на стадии кассационного производства проверяют законность решений, постановлений, определений, которые были приняты арбитражными судами первой инстанции и на стадии апелляционного производства.

Производство в суде кассационной инстанции ориентировано на устранение и исправление ранее допущенных нижестоящим судом ошибок, которые препятствуют установлению правосудия¹.

В соответствии с действующим законодательством к новым доказательствам относятся письменные и вещественные доказательства, пояснения лиц, которые являются участниками рассматриваемого дела, различные свидетельские показания, данные экспертиз и заключения экспертов, консультации привлекаемых специалистов, аудиозаписи и материалы видеозаписей.

Арбитражный суд кассационной инстанции вправе не считать достоверными или недостоверными доказательства, которые были представлены в судах низших инстанций, а, следовательно, должен их исследовать для вынесения собственного решения, что установлено п. 2 ст. 287 АПК РФ. Для вынесения собственного решения суд исследует уже имеющиеся в деле доказательства, а также новые.

Предоставляемые новые доказательства на стадии кассационного производства по словам И.В. Пастуховой призваны устранить нарушенные нормы "материального права и

(или) нормы процессуального права"². Устранение выявленных нарушенных правовых норм позволит обеспечить соблюдение прав и законных интересов в области предпринимательства и иных сферах экономической деятельности³.

В.В. Ярков анализируя главу 35АПК РФ указывает, что в действующем законодательстве ("букве закона") прямой запрет "на предоставление в суд кассационной инстанции дополнительных доказательств, которые не были представлены при рассмотрении спора по существу" не фигурирует, то есть отсутствует⁴.

Вместе с тем автор указывает на противоречивость действующего законодательства в отношении действий суда на этапе кассации. С одной стороны суд кассационной инстанции должен проверить правильность и законность судебных решений нижестоящих инстанций, то есть восстановить нарушенные права и интересы, если они были нарушены.

С другой стороны суд кассационной инстанции ограничен в своих действиях, в частности в сборе новых доказательств, которые не требуются⁵, что не позволяет в полной мере реализовать право на состязательность процесса и проверку правильности и законности судебных решений.

Жизнеспособность позиции автора можно подтвердить нормами законодательства.

1. Арбитражный суд кассационной инстанции в своих действиях должен руководствоваться правилами рассмотрения дел, которые установлены законом для суда первой инстанции. Правила рассмотрения дел в суде первой инстанции установлены в разделе II "Производство в арбитражном суде первой инстанции. Исковое производство".

Так, например, ст. 162 АПК РФ "Исследование доказательств" позволяет для рассмотрения дела "исследовать доказательства по делу"⁶. Суд вправе исследовать все установленные законом доказательства, которые фигурируют в деле и представлены суду.

2. Опираясь на правила рассмотрения дел в суде первой инстанции арбитражный суд так же вправе истребовать и исследовать новые доказательства, если ему это необходимо для рассмотрения дела и установления законности, на что дается прямое указание в ст. 165 АПК РФ.

3. Так же арбитражный суд вправе истребовать другие доказательства⁷ и принять меры для проверки доказательств в случае подачи в суд заявления о фальсификации доказательств (ст. 161 АПК РФ).

4. Наличие круга полномочий суда апелляционной инстанции по исследованию новых доказательств, установлению новых фактов по рассматриваемому делу, которые будут способствовать достижению законности, восстановлению нарушенных прав и изменить решение, принятое судом первой инстанции. В соответствии с п. 2. ст. 268 новые доказательства, предоставляемые суду, должны быть обоснованы лицом, заявляющим о данных обстоятельствах. Обоснованием выступает "невозможность их представления в суд первой инстанции по причинам, не зависящим от него"⁸. К таким причинам относятся и отклонение доказательств судом на первом этапе судебного рассмотрения.

Другими словами, нормы указанной статьи значительно сужают возможности арбитражного суда кассационной инстанции по истребованию и рассмотрению новых доказательств, так как подразумевается, что данные действия должны были быть совершены на предыдущих этапах судебного рассмотрения⁹.

Рассмотрев позицию В.В. Яркова и нормы АПК РФ, можно утверждать, что действующее законодательство не содержит прямого запрета на предоставление новых доказательств в суд

кассационной инстанции для рассмотрения. Отсюда следует, что предоставление новых доказательств на стадии кассационного производства зависит от усмотрения суда.

Суд вправе проверить правильность и законность принятого решения нижестоящей судебной инстанции и в случае необходимости запросить или рассмотреть новые доказательства, которые были представлены.

Суд, предлагая участнику, принимающему участие в деле, представить для рассмотрения дополнительные доказательства, которые будут являться новыми, говорит о том, что имеющиеся доказательства являются недостаточными для определения законности решений нижестоящих судов и вынесения решения в его пользу¹⁰.

Представляемые новые доказательства должны соответствовать существенным обстоятельствам дела.

И.В. Решетников указывает, что подобная практика предоставления новых доказательств на этапе кассационной инстанции арбитражного суда является ошибочной. Автор склоняется к мысли, что подобные действия не позволяют достичь главной цели деятельности арбитражного суда кассационной инстанции - Выстраивание действий суда по предоставлению новых доказательств на основе собственного усмотрения лишают истца возможности в полном объеме защитить свои права и нарушенные интересы.

Поэтому автор предлагает детализировать процедуру предоставления новых доказательств на стадии кассационного рассмотрения дела. И.В. Решетников конституирует, что на кассационном этапе "интерес к предоставлению новых доказательств и мерам обеспечения доказательств должен возрасти, но для этого должна быть создана удобная процедура или хотя бы оставлена прежняя"¹¹.

Р.О. Опалев так же считает необходимым предоставление новых доказательств на кассационной стадии, так как в соответствии со ст. 287 АПК РФ суд ограничен в возможности установления новых доказательств по делу.

Не исследуя новые доказательства, и не давая переоценку доказательствам, суд не сможет осуществить "правовую оценку (квалификацию) спорных правоотношений, проверить, применен ли к отношениям сторон закон, подлежащий применению"¹², то есть установить законность ранее принятого решения.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что арбитражный суд кассационной инстанции в соответствии с нормами АПК РФ обладает ограниченным правом установления новых доказательств и может рассмотреть их и затребовать по своему усмотрению.

¹ Михневич Т.Н. Арбитражный процесс: учеб. пособие. - Новосибирск: Изд-во СибАГС, 2014. - 136 с.

² Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 № 95-ФЗ (ред. от 03.08.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 04.08.2018) // Консультант Плюс. [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_37800/ (режим доступа: 19.10.2018).

³ Пастухова И.В. Сущность и значение кассационного производства как стадии гражданского (арбитражного) процесса // Право: современные тенденции: материалы III Междунар. науч. конф. (г. Краснодар, февраль 2016 г.). - Краснодар: Новация, 2016. - С. 86.

⁴ Ярков В.В. Арбитражный процесс / Учебник. - 4-е изд., перераб. и доп. - М.: Инфотропик Медиа. - 2010. - 532.

⁵ Буянова Е.В. Арбитражный процесс: курс лекций. - Оренбург: ОО ИПК "Университет". - 2016. - 209 с.

⁶ Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 № 95-ФЗ (ред. от 03.08.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 04.08.2018) // Консультант Плюс. [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_37800/ (режим доступа: 19.10.2018).

⁷ Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 № 95-ФЗ (ред. от 03.08.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 04.08.2018) // Консультант Плюс. [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_37800/ (режим доступа: 19.10.2018).

⁸ Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 № 95-ФЗ (ред. от 03.08.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 04.08.2018) // Консультант Плюс. [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_37800/ (режим доступа: 19.10.2018).

⁹ Ярков В.В. Арбитражный процесс / Учебник. - 4-е изд., перераб. и доп. - М.: Инфотропик Медиа. - 2010. - 537 с.

¹⁰ Шевченко И.М. К вопросу об истребовании доказательств в арбитражном процессе // Российский судья. - 2016. - № 6. - С. 17.

¹¹ Решетников И.В. Концепции стремительно развивающегося российского арбитражного процесса (К 10-летию принятия АПК РФ)//Вестник гражданского процесса. - 2012. - № 5. - С.24.

¹² Опалев Р.О. Переоценка обстоятельств и доказательств в практике арбитражных судов кассационной инстанции//Арбитражный и гражданский процесс. - 2009. - № 5. - С. 26.

PROVISION OF NEW EVIDENCE BY THE ARBITRATION PROCESS AT THE STAGE OF CASSATION PRODUCTION

© 2019 Zyuzina Alina Alexandrovna
Student

© 2019 Latysheva Marina Valerievna
Senior Lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: Linka265@bk.ru, 0691@paso.ru

Keywords: cassation, cassation, new evidence.

The article considers the legislative regulation of the provision of new evidence at the cassation stage in the arbitration process.

УДК 4414
Код РИНЦ 10.00.00

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ИНФОРМАЦИОННОГО ОБЩЕСТВА В РФ

© 2019 Казарян Айкуи Гарниковна
преподаватель кафедры теории и философии права
Самарский государственный экономический университет
E-mail: hak-kazaryan@mail.ru

Ключевые слова: Информационное право, информационное общество, информационное пространство, информационный суверенитет, интернет.

В статье рассматриваются некоторые проблемы развития информационного общества, дается характеристика информационного суверенитета государства, и проводится сравнение понятий "электронное государство" и "электронное правительство".

На сегодняшний день в Российской Федерации говорить о выработке основных идей правовой политики в информационной сфере, как о состоявшемся факте, рано. Состояние политико-правовой системы в этой сфере скорее переходное.

Внедрение информационных технологий стимулирует стремительное развитие информационных отношений, что в свою очередь способствует бурному развитию относительно молодой отрасли права РФ - информационного права. Несмотря на быстрый темп развития, к сожалению, данная отрасль права пока не систематизирована, по причине не полностью сложившихся правовых отношений. Возникает термин "информационное общество"¹, которое не знает государственных границ, оно размывает их. Этим и множеством других факторами объясняется глобальный характер проблем, которые существуют в отрасли информационного права, среди них:

- безопасность, достоверность и доступность информации;
- объект и субъект в информационном пространстве;
- соотношение и границы частного и публичного права в информационном пространстве;
- понятие суверенитета в информационном пространстве, угроза информационного суверенитета.

Перечень проблем не является исчерпывающим, так как среда правоотношений является смежной.

Очевидно, что часть проблем информационного права² должны решаться международным сообществом, так как в правовом регулировании информационных отношений присутствует международная составляющая. В этой области существует множество международных нормативно-правовых актов, ратификация которых определяет информационно-правовую политику отдельного государства. Среди них можно выделить:

- Океанская хартия глобального информационного общества (принятая 22.07.2000г. на совещании "стран восьмерки");
- Всеобщая декларация прав человека (утвержденная и провозглашенная Генеральной Ассамблеей ООН 10.12.1948г.);
- Конвенция Международного союза электросвязи (подписанная в Женеве 22.12.1992г) и т.д.

Известно, что одним из основных источников информации является интернет. Правовое регулирование сетью интернет и управление ею в настоящее время является нерешенным для большого количества государств.

Глобальная сеть - многоуровневая, сложная система коммуникаций, одним из составных частей которых является информационная, которая в свою очередь тоже является многоуровневой и многосторонней. Ряд проблем информационной составляющей сети интернет, также, должны решаться мировым сообществом, такие как:

- гарантии безопасности использования сети интернет;
- защита особо важной инфраструктуры интернета на международном уровне;
- идентификация пользователей, владельцев ресурсов, операторов сети;

- совершенствование нормативной базы в области регулирования услуг в сети интернет;
- максимально гармоничное функционирование законодательных систем разных государств.

Но существуют проблемы, которые требуют решения на внутригосударственном уровне. Каждое государство выбирает для себя оптимальные границы и методы вмешательства в информационную сферу граждан. Например, в Китае органы власти с самого начала развития информационных отношений жестко контролируют информационное пространство. В России на основании ФЗ от 28.12.2013 № 398-ФЗ по требованию органов исполнительной власти осуществляется блокировка сайтов в сети интернет, в случае обнаружения информации с признаками перечисленных в вышеуказанном ФЗ.

Практика показывает, что выбранный метод не совсем эффективен и требуются другие пути решения задачи. В России пока нет четко сглаженной методики управления виртуальной средой. Модернизация государственного управления требует серьезного политико-правового обеспечения. Как выше уже отмечалось, информационное общество не имеет границ, информационный обмен осуществляется в виртуальном пространстве, Возникает вопрос суверенитета РФ. Известно, что суверенитет в классическом понимании - это независимость, самостоятельность, верховенство власти на всей территории государства. В настоящее время в связи с перемещением информации отношений в виртуальную среду, последнее так же включается в государственную территорию. Для государства важной задачей становится обеспечение информационного суверенитета и общественной безопасности, не нарушая при этом права человека на свободный доступ к информации. Информационный суверенитет - это независимость и верховенство государственной власти по формированию и реализации информационной политики. Отметим, что независимость реализуется в информационном (виртуальном) пространстве, а верховенство - на национальном уровне.

Среди множества существующих проблем в сфере информационных отношений хочется выделить проблему формирования и развития электронного государства.

Основное содержание Указа Президента РФ "Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017-2030 гг."³ было направлено на повышение качества и эффективности государственного управления, улучшение услуг предоставленных государством в особо важных сферах жизнедеятельности граждан, с помощью активного внедрения и использования информационных технологий.

Государство меняет свой внешний облик под воздействием информатизации и компьютеризации, и становится "электронным". Электронное государство⁴ это государственные информационные системы, сети связи, которые должны обеспечивать осуществление функций и оказание услуг при электронном взаимодействии органов государственной и муниципальной власти, юридических лиц и отдельных граждан. Электронное государство имеет ряд особенностей, среди них: единство, прозрачность, открытость, доступность всей системы власти; повышение качества и сокращение времени предоставляемых услуг и т.д.

Власть в современных условиях должна учитывать, что информационные технологии проникают в повседневную жизнь людей с огромными скоростями, формируя новые

интересы и потребности. А эффективность государства проявляется в умении удовлетворить требования граждан.

К сожалению, существует ряд сложностей, с которыми сталкивается РФ в реализации программы "Электронное правительство". Среди них отметим:

- неравномерное внедрение всех регионов РФ в информационную среду (качественно и количественно);
- отставание России от ведущих стран по внедрению и развитию информационных технологий;
- стремления РФ занять позиции в международных рейтингах, а не улучшить качество услуг;
- проблема профессионализма, коррупции, безопасности и т.д.

Часто в литературе отождествляются понятия "Электронное государство" и "Электронное правительство", что на наш взгляд понятия разнозначные.

Электронное государство - это система законодательной, исполнительной и судебной органов государственной, муниципальной власти, их взаимодействие друг с другом и с населением, которое обеспечивается использованием информационных технологий. Все это должно быть направлено на решения задач, которые указаны в программе "электронное государство", а именно: оказание услуг гражданам, бизнесу, организациям; предоставление возможности гражданам принять прямое участие в решении местных и государственных вопросов; открытый диалог между гражданами и государственными органами по интерактивной связи; обеспечение прозрачности в принимаемых решениях.

Электронное правительство понятие уже, которое предполагает использование информационных технологий в деятельности исполнительной власти и оказание электронных услуг. Электронного правительства предоставляет гражданам возможность доступа к информации, касающиеся деятельности правительства, к услугам, которые предоставляются в электронном виде, доступ к информации о личных льготах, пособиях, возможность регистрации избирателей и голосования онлайн и т.д.

Информационное общество в Российской Федерации нуждается в дальнейшем развитии. Для этого необходима выработка основных идей в политике информационной⁵ сферы. Граница виртуального пространства не ясны, что усложняет обеспечения безопасности в процессе информационного обмена. Понятие "государственный суверенитет" дополняется понятием "информационный суверенитет", которое "расширяет" территорию государства, включая в нее и виртуальное пространство.

¹ Государственная программа российской Федерации "Информационное общество (2011-2020 годы)" от 30.03.2018 № 369-16 // КонсультантПлюс.

² Ковалева Н.Н., 2007 "Информационное право России: Учебное пособие"

³ Указ Президента РФ от 9 мая 2017 г. № 203 "О Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017 - 2030 годы" // СПС КонсультантПлюс.

⁴ Малько А.В., Солдаткина О.Л., Сравнительная политика. 2019. Т. 10. № 1. С. 42-58.

⁵ Болгова В.В., Новопавловская Е.Е. Преодоление пробелов и коллизий информационного законодательства посредством механизмов конституционного судопроизводства // Правовая политика и правовая жизнь Издательство: Саратовский филиал Федерального государственного бюджетного учреждения науки (Саратов) 2017г. № 2, С. 60-69.

PROBLEMS OF DEVELOPMENT OF INFORMATION SOCIETY IN RUSSIA

© 2019 Haykuhi Ghazaryan Garnikovna
Lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: hak-kazaryan@mail.ru

Keywords: Information law, information society, information space, information sovereignty, Internet.

The article deals with some problems of information society development, characterizes the information sovereignty of the state and analyzes the concepts of "electronic state" and "electronic government".

УДК 34
Код РИНЦ 10.00.00

МЕЖДУНАРОДНО-ПРАВОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ ДЛЯ ПРЕДОТВРАЩЕНИЯ ДВОЙНОГО НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ: ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА

© 2019 Калашникова Елена Борисовна
кандидат исторических наук, доцент
© 2019 Лазунина Кристина Алексеевна
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: kalashnikova-helen@yandex.ru, tino4k@inbox.ru

Ключевые слова: двойное налогообложение, международное сотрудничество, взимание налогов.

Осуществлено рассмотрение основных направлений по развитию и формированию способов, которые используются для того, чтобы устранить двойное налогообложение, а также расширение границ международного сотрудничества по налоговым вопросам.

Коммерческая деятельность ИП и предприятий не так давно приняла трансграничный характер. Из-за этого процесс постепенного роста в хозяйственной работе на глобальном уровне и процесс урегулирования вопросов, которые относятся, к налогообложению за пределами границ государства приобретает большую актуальность. Опираясь на это, можно увидеть, что появились конфликтные ситуации между юрисдикциями в отношении обложения налогом полученных доходов. Раньше нельзя было избежать такого рода конфликта, потому что не были развиты специальные инструменты. Основными международными правовыми инструментами являются соглашения об избежании двойного налогообложения, которые основаны на Модельной конвенции ОЭСР.

В наши дни эти методы стали доступны. И урегулирование конфликтов, а также избежание двойного налогообложения можно реализовать с помощью развития международного сотрудничества по налоговым вопросам. Безусловно, государства не смогут справиться с этой проблемой в одиночку.

В наше время авторы и ученые не пришли к единому понятию, касаемо двойного налогообложения. К примеру, такой автор как А.А. Шахматъев в своих трудах использует название "многократное налогообложение" - различный комплекс отношений, которые появляются от того, что одновременно взаимодействуют следующие условия:¹

- должна производиться 2 или более количества раз уплата одного и того же налога;
- не более 1 раза должен взиматься налог с одного и того же объекта;
- одновременно налог взимается более 1 раза.

По мере того как происходило развитие государства был сделан вывод о том, что очень важно и нужно поддерживать единообразие взимания налогов внутри одной территории, а также здесь нельзя обойтись без соблюдения принципа однократности налогообложения.

В свою очередь западные экономисты А. Смит, Д. Риккардо², писали, о том, что налоги - это средство, с помощью которого осуществляется пополнение бюджета государства, и с помощью этих налогов должны покрываться все расходы, которые необходимы для того, чтобы содержать государственный аппарат. По мере того как происходило развитие государства был сделан вывод о том, что очень важно и нужно поддерживать единообразие взимания налогов внутри одной территории, а также здесь нельзя обойтись без соблюдения принципа однократности налогообложения. Для прекращения проблем, о которых шла речь выше, нужны спланированные действия государств.³ Но стран не всех, а только тех, которые заинтересованы в том, чтобы разработать методы, с помощью которых можно будет быстро и эффективно устранить возникающее двойное налогообложение и соответственно вести борьбу с международным уклонением от уплаты налогов.

Таковыми действиями может служить разработка концепции международного сотрудничества органов налогового администрирования в ходе борьбы с двойным налогообложением и уклонением от уплаты налогов. Так же здесь можно будет определить и разработать методы международного сотрудничества по налоговым вопросам и внести предложение на то, чтобы ввести новое понятие "международный налоговый контроль".⁴ Самым эффективным действием для государств является международное сотрудничество. Данный способ помогает поддерживать суверенитет их собственных налогооблагаемых баз, а также обеспечивает верное распределение налоговых прав между государствами-партнерами по соглашению. Такой вид сотрудничества в своем составе имеет разные формы проявления, но самая основная - помощь в сборе налогов. Налогоплательщики наделены таким правом и имеют возможность держать активы по всему миру, но чаще всего налоговые органы не могут осуществлять сбор налогов за пределами своего государства. Поэтому, в связи с этим приходится прибегать к помощи иностранных государств - партнеров по соглашению. Вторым по счету важным действием считается эффективный обмен информацией, по налоговым проблемам. Он даст возможность гарантии на выполнение и соблюдение ее налогоплательщиками налогового законодательства для нашей страны. Рост налогоплательщиков в трансграничной деятельности осуществляется каждый год, но он осуществляется только благодаря налоговой информации, которая

предоставляется партнерами по соглашениям об избежании двойного налогообложения, постольку Российская Федерация может проконтролировать правильность соблюдения налогоплательщиками своих обязанностей по уплате налогов и сборов⁵.

Основываясь на мнении Кастановой Е.Д.⁶, подводим в итоге, что на сегодняшний день для того чтобы соблюдать налоговое законодательство, правительствам государств необходимо идти по пути более скоординированных действий и нужно устранять проблему уклонения от налогообложения общими усилиями. Для этого им необходимо использовать новейшие и современные инструменты в данной области.

Что же касается Российской Федерации, то при заключении конвенций об избежании двойного налогообложения, статья "Помощь в сборе налогов" была бы прекрасным инструментом для осуществления более эффективной борьбы с уклонением от уплаты налогов, и увеличения налоговых платежей, поступающих в бюджет.

¹ Пудовкина О.Е., Макарова А.В., Калашникова Е.Б. К вопросу о юридической конструкции налога // Вестник Северо-Кавказского гуманитарного института. 2017. № 2 (22). С. 283-287.

² Бабанин В.А., Воронина Н.В. // Международный бухгалтерский учет - 7 (103) - 2007 г. - С. 39-50. Двойное налогообложение и уклонение от уплаты налогов как проблемы международного характера.

³ Кузьмина Н.А. Анализ проблем двойного налогообложения // Молодой ученый. - 2016. - № 25. - С. 314-318.

⁴ И.А. Хованова Международные договоры Российской Федерации об избежании двойного налогообложения. Монография. Под редакцией доктора юридических наук профессора И.И. Кучерова.

⁵ Кислинская М.В., Калашникова Е.Б. Проблемы и совершенствование законодательного механизма правоприменения в таможенной практике РФ налога на добавленную стоимость // Научные достижения и открытия 2017: сборник статей победителей II Международного научно-практического конкурса. Пенза, 2017. С.125-129.

⁶ Кастанова Е.Д. "Правовые основы международного сотрудничества в области избежания двойного налогообложения и предотвращения уклонения от уплаты налогов": диссертация. Кандидата юридических наук: 12.00.04 / Кастанова Екатерина Дмитриевна; - Москва, 2015. - 178 с. Финансовое право; налоговое право; бюджетное право.

INTERNATIONAL LEGAL INSTRUMENTS TO PREVENT DOUBLE TAXATION: THEORY AND PRACTICE

© 2019 Kalashnikova Elena Borisovna

Candidate of Historical Sciences, Associate Professor

© 2019 Lazunina Kristina Alekseevna

Master

Samara State University of Economics

E-mail: kalashnikova-helen@yandex.ru_tino4k@inbox.ru

Keywords: double taxation, international cooperation, taxation.

The main directions for the development and formation of methods that are used to eliminate double taxation, as well as expanding the boundaries of international cooperation in tax matters.

ИСТОРИЯ СТАНОВЛЕНИЯ НАЛОГА НА ДОХОДЫ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ В РОССИИ

© 2019 Калашникова Елена Борисовна

кандидат исторических наук, доцент

© 2019 Яковлева Екатерина Сергеевна

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: yakovleva_kate@inbox.ru

Ключевые слова: налог, подоходный налог, физические лица, прогрессивная шкала.

В данной статье изучен вопрос развития налога на доходы физических лиц в России, который по сей день не теряет своей актуальности. Анализируются законодательные акты рассматриваемого налога, а также возможность перехода к прогрессивной шкале налогообложения.

Одним из основных источников доходной части бюджета в Российской Федерации и других странах мира представляется налог на доходы физических лиц. Его доля в государственном бюджете напрямую зависит от уровня развития экономики в стране. Этот налог является основополагающим, поскольку непосредственно взаимосвязан с интересами всех слоев населения государства. Исходя из этой причины необходимо подробное изучение налога на доходы физических лиц для его дальнейшего развития и усовершенствования.

Возникновение данного налога в разных странах вызвано разнообразными внутригосударственными факторами. При этом одним из факторов можно выделить один общий, который характерен для всех государств: особая потребность в дополнительных средствах, обусловленная военными и иными расходами.

Прообразом подоходного налога в России считается дань. Она представляла собой определенный платеж, который отдавался князю и взимался военачальниками. Дань собиралась дважды в год посредством: "повоза" - когда ее доставляли князю, и "полюдьем" - когда князь или его дружина сами ездили за ней. Нужно заметить, что дань в то время нельзя еще именовать налогом, потому как не было особых правил взимания¹.

Кроме дани необходимо упомянуть взимаемое с семейного хозяйства подворное обложение, а также введенную в 1724 году подушную подать, которой облагались мужчины из числа крестьян и посадских людей независимо от возраста.

От таких жестоких методов сбора со временем стали отходить, и история налога на доходы физических лиц в России началась с 11 февраля 1812 года. В тот период был принят Манифест "О преобразовании комиссий по погашению долгов", по которому вводился временный сбор с помещичьих доходов с прогрессивной ставкой. При этом государственного контроля за правильностью исчисления дохода плательщиком не осуществлялось².

Стоит обратить внимание, что в данном виде налог существовал недолго, поскольку на правосознание налогоплательщиков без надлежащего контроля не стоит полагаться.

Но 6 апреля 1916 года Николай II дал новую жизнь подоходному налогу законом "О государственном подоходном налоге". Положениями закона предусматривалось, что субъектами обложения считаются как физические, так и юридические лица. Подоходный налог взимался с полученного дохода вне зависимости от его формы и источника.

Необходимо заметить, что подоходный налог государству имел прогрессивную шкалу и состоял из нескольких десятков разрядов, для каждого из которых устанавливался определенный размер дохода и размер платежа. При этом процентные ставки варьировались от 7 % до 12 %. Также можно было рассчитывать на льготы, но только в том случае, если плательщики с невысоким уровнем доходов имели иждивенцев или больших членов семьи.

Стоит подчеркнуть, что уже в те времена для России предусматривался прожиточный минимум, и лица, имевшие небольшой доход, налогообложению не подвергались.

После революции 1917 год было принято Постановление "О повышении окладов государственного подоходного налога", в котором были изменены основания для взимания налога и увеличен необлагаемый минимум. Минимальная ставка налога составляла 1 %, а максимальная - 33 %³.

Характеризуя первые годы советской власти (1917-1930 годы) можно говорить о справедливом налоге, поскольку освобождались от него некоторые слои населения, прежде всего беднота.

Во времена Новой экономической политики проводились первые существенные за последний период преобразования. Общеизвестным налогом того времени стал подоходно-имущественный, который взимался отдельно с дохода и отдельно с имущества.

Последующие 20 лет отличались изменением порядка исчисления налога, ростом его ставок, а также повышением нагрузки на лиц, получающих нетрудовые доходы.

Значимым моментом в истории становления подоходного налога было опубликование Указа Верховного Совета СССР от 30.04.1943 "О подоходном налоге с населения", который действовал почти до конца восьмидесятых годов.

Введение нового порядка подоходного обложения физических лиц связано с изданием Закона РСФСР от 07.12.1991 № 1998-1 "О подоходном налоге". Характерной чертой данного закона был переход к исчислению подоходного налога со всех категорий плательщиков, учитывая весь совокупный годовой доход. При этом в отношении всех видов доходов были установлены единая система льгот и единая прогрессивная шкала ставок, которая почти ежегодно подлежала корректировке. Весь полный доход, полученный физическими лицами в календарном году, облагался налогом.

Следует обратить внимание, что в период 1991-2000 годов вносились изменения и дополнения 21 раз, среди которых шкала ставок налога изменялась 9 раз, оставаясь всегда прогрессивной.

С 1 января 2001 года была принята и введена в действие Глава 23 "Налог на доходы физических лиц" Налогового кодекса РФ, которая положила начало новому этапу в развитии налогообложения доходов физических лиц в России⁴. Ключевым моментом стал переход на единую ставку, а именно на плоскую шкалу налогообложения доходов физических лиц, размер которой составляет 13 % вне зависимости от уровня дохода.

Хотелось бы отметить, что развитие налога на доходы физических лиц не стоит на месте. Ведь инициативы о введении прогрессивной шкалы налогообложения постоянно вносятся в Государственную Думу РФ, но, к сожалению, ни один законопроект не был еще принят.

Так, на сегодняшний день на официальном сайте Государственной Думы РФ законопроект о введении прогрессивной шкалы ставки НДФЛ зарегистрированный и направленный Председателю Государственной Думы РФ 28 марта 2018 года до сих пор находится в статусе предварительного рассмотрения⁵.

Резюмируя вышеизложенное, можно сказать, что налог на доходы физических лиц не утрачивает своей важной роли и продолжает свое совершенствование. За всю свою историю этот налог поменял наименование, изменил ставку и налоговую базу, а также субъектов, с которых он взимается. Однако, он все также является основным налогом, посредством которого производится пополнение консолидированных бюджетов субъектов РФ.

¹ Пучкова Е.М. Исторические аспекты возникновения и развития подоходного налогообложения // Научный вестник Государственного автономного образовательного учреждения высшего профессионального образования "Невинномысский государственный гуманитарно-технический институт", 2016. № 1. С. 4-8.

² Наумова Д.А. История развития подоходного налога в России // XLVI Итоговая студенческая научная конференция Удмуртского государственного университета, 2018. С. 193-195.

³ Мухаметьянов А.Т., Уразметова Р.Р. Развитие подоходного обложения // VI Международная научно-практическая конференция "Наука и просвещение", 2016. С. 194-199.

⁴ Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации от 7 августа 2000 г. № 32. Ст. 3341.

⁵ Законопроект №427315-7 О внесении изменений в Налоговый кодекс Российской Федерации в части введения прогрессивной шкалы ставки налога на доходы физических лиц [Электронный ресурс]. - URL: http://sozd.duma.gov.ru/bill/427315-7#bh_comments (дата обращения: 05.03.2019).

HISTORY OF THE FORMATION OF TAX ON THE INCOME OF INDIVIDUALS IN RUSSIA

© 2019 Kalashnikova Elena Borisovna
Candidate of Historical Sciences, Associate Professor

© 2019 Yakovleva Ekaterina Sergeevna
Master Student

Samara State University of Economics
E-mail: yakovleva_kate@inbox.ru

Keywords: tax, income tax, individuals, progressive scale.

This article explores the issue of the development of the personal income tax in Russia, which to this day has not lost its relevance. Analyzed the legislation of the tax under consideration, as well as the possibility of transition to a progressive scale of taxation.

ТЕРРИТОРИЯ КАК ЭЛЕМЕНТ МЕЖДУНАРОДНОЙ ПРАВОСУБЪЕКТНОСТИ ГОСУДАРСТВА В КОНТЕКСТЕ ПРОБЛЕМЫ ИСЧЕЗАЮЩИХ ГОСУДАРСТВ

© 2019 Кашина Анелия Владимировна
студент

Самарский государственный экономический университет

© 2019 Азархин Алексей Владимирович

кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

Самарский юридический институт ФСИН России

E-mail: Kashin.anelu@mail.ru, aazarkhin@mail.ru

Ключевые слова: государство, право субъектность, доктрина, международное право, территория.

В настоящей статье исследуются доктрины и отдельные нормы международного права по вопросу о правовой природе территории государства. Анализируются последствия исчезновения государственной территории для международно-правового статуса государств и предлагаются варианты решения проблемы "исчезающих" государств.

"Исчезающие государства" - это феномен, с которым столкнулся мир в XXI веке. Сейчас опасность исчезновения нависла над Мальдивскими, Маршалловыми островами, Киргати, Тувалу. В результате повышения уровня Мирового океана из-за глобального потепления, они могут полностью уйти под воду¹.

Международное право регулирует ряд вопросов, таких как возникновение государств, правопреемство, однако, исчезновение государств не рассматривается им ввиду отсутствия норм, регламентирующих порядок прекращения существования государства, не связанный с правопреемством.

В доктрине высказывается позиция о том, что к исчезновению государств должны применяться те же нормы, которые используются при их возникновении, однако, существует и противоположенное мнение. Дискуссионными остаются и вопросы о том, теряет ли государство свой юридический статус при потере территории, то есть о том, является ли территория юридическим признаком государственности, и о том какова природа территориального верховенства государства.

Длительное время поиск ответов на эти вопросы был обусловлен лишь теоретическим интересом, но сейчас, в ситуации, когда угроза исчезновения ряда государств реальна, их решение является как никогда актуальным.

Рассмотрим вопрос о государственной территории. В разные исторические периоды господствовали разные позиции. В античный период, например, считалось, что государство может существовать без территории. С XIX века в понятие государства стало включаться территория, но такой подход был не единообразным, ряд ученых придерживался

мнения о том, что территория второстепенный признак государства. Например, Т.Д. Грант отмечал, что если государство было признано международным сообществом, то оно не может потерять свой статус в результате утраты контроля над территорией. В советском праве господствовало мнение о том, что государство немислимо без территории, однако, оно не должно характеризоваться ей.

Объединяя вышеназванные позиции можно сказать о том, что в случае утраты государством своей территории и при переселении его населения в другую местность государство не прекращает своего существования. Применение данного положения к "исчезающим" государствам позволяет нам предположить, что ими не будет утрачена международная правосубъектность.

Существуют и противоположные позиции, так, по мнению Г.И. Курдюкова территория государства это фактическая и юридическая основа его существования. Р. С. Кокорев говорил о том, что в случае отсутствия территории проблематично говорить о существовании государства.² Такой же позиции придерживаются другие современные отечественные ученые: К.А. Бекашев³, В.И. Кузнецов и М.Н. Копылов⁴, С.Н. Бабуриин, И.И. Лукашук⁵, Д.Н. Чернышев⁶. Таким образом, утрата территории государством - основание для прекращения его существования.

В международном законодательстве отсутствуют нормы, согласно которым государство утратившее территорию прекращает существование. Обратимся к позиции государств по данному вопросу. Представитель Мальдив, в докладе, подготовленном для ООН, заявил о том, что их государственность прекратиться с момента утраты территории. В результате обсуждения вопроса исчезновения территории государств, было подготовлено совместное заявление группы из 77 государств и 14 островных государств, согласно которому потеря территории - прямая угроза для выживания государства.

В письме Шестого комитета ООН было высказано мнение о том, что, несмотря на отсутствие универсального понятия государства, в современной доктрине существует договоренность, согласно которой у государства должна быть территория с постоянным населением. Прецедент потери всей территории государства, или переселения всего населения отсутствует в международном праве, но, предполагается, что государство не прекратит существование в случае, если утрата земель, или переселение, носят временный характер. Государственная власть может быть поставлена под сомнение только тогда, когда такая ситуация носит постоянный характер.

На сегодняшний день мы не можем утверждать, что существование государства при полном отсутствии территории возможно. Однако можно прийти к выводу о том, что территориальные изменения, например, в виде переселения всего населения не прекращают существования государственности, если результатом этого переселения стала оседлость населения на новой территории. Соответственно мы можем сказать о том, что государство при утрате своей территории не теряет юридический статус, в случае если оно успело распределить территориальное верховенство на новые территории. В связи с этим необходимо пояснить, что понимается под территориальным верховенством.

И. Блюнчли утверждал, что под территориальным верховенством понимается не право собственности над территорией, так как право собственности входит в сферу частного права, а территориальное верховенство в сферу публичного⁷.

Мы считаем, что по отношению к своей территории государство должно владеть следующими полномочиями: высшей властью и суверенным владением. Следовательно "исчезающие" государства должны обладать этими полномочиями, а так же должны быть способны к осуществлению судебной юрисдикции и юрисдикции принуждения в отношении новой территории.

Основная проблема "исчезающих" государств заключается в поиске и приобретении новых территорий. При этом для сохранения государственности необходимо также оформление передачи части территории, на которой будет осуществлено территориальное верховенство.

Главы государств видят решение этой проблемы в аренде территории у других государств. Так, например, президент Мальдив сделал заявление о том, что он рассматривает возможность приобретения части территории Австралии для переселения населения.

Однако это решение не способно решить проблему, так как арендуемая территория находится в собственности государства арендодателя, и именно его территориальное верховенство распространяется на нее. На практике известны случаи сдачи государственной территории в аренду. Так, Китаем сдавались Порт-Артур России, Киао-Чао Германии⁸.

Возможны ситуации, в которых происходит расщепление территориального верховенства между арендатором и арендодателем, однако, это осуществимо, только если предусмотрено непосредственно в договоре аренды. Данный способ является спорным, так как главная цель, а именно сохранение государственности, не будет достигнута. Одни ученые отмечают что в таком случае "исчезающее" государство будет преобразовано в государство подобное образованию, а другие говорят о том, что правосубъектность может сохраниться, несмотря на то, что территория была приобретена в результате заключения договора аренды, и в таком случае "исчезающее" государство продолжит существование в виде государства.

Дж. Кроуфорд отмечает, что государственность может быть продолжена при помощи института континуитета уже образовавшихся государств. В условиях того, что в международном законодательстве не предусмотрены критерии, по которым государство может быть признано прекратившим свое существование, заявление "исчезающего" государства о континуитете его государственности может стать решающим.

Юридическое прекращение государственности с исчезновением государственной территории способно нарушить стабильность международного порядка. Я. Броунли говорил о том, что с целью сохранения международной стабильности в праве могут быть выработаны особые конструкции, направленные на сохранение государственности в тех случаях, когда по факту она была утрачена. В качестве такой конструкции может выступить концепция континуитета.

Иначе происходит в случае цессии. Согласно договору цессии титул от государства-цедента на часть его территории полностью переходит к государству-цессионарию, то есть происходит полноценная, невозвратная передача территориального верховенства. Такой способ, по нашему мнению, является наиболее оптимальным для сохранения государственности. Однако на практике ни одним государством не было высказано предложение по уступке части своей территории в пользу "исчезающих" государств. Ученые справедливо отмечают, что найти государство, которое согласится на передачу своей территории, если она не является непригодной для проживания практически не возможно.

Таким образом, факт того, что ни одно государство не изъявило желания уступить часть своей территории с правом на полный переход территориального верховенства в пользу "исчезающего" государства, позволяет нам сделать вывод о том, что, несмотря на необходимость сохранения государственности "исчезающих" государств, велика вероятность того, что международное сообщество продолжит признавать их международную правосубъектность даже при приобретении ими территории на основании договоров аренды. В данном случае на "защиту" государственности может прийти концепция континуитета.

¹ Концепция понятия "лицо без гражданства" в международном праве: краткие выводы совещания экспертов // Журн. междунар. права и междунар. отношений. 2011. № 2. [Электронный ресурс] - режим доступа - // URL: <http://evolutio.info/content/view/1833/232/>

² Кокорев Р.С. Понятие и характерные черты государства как субъекта международного права // Государство и право. 2005. № 12. С. 77.

³ Ануфриева Л.П., Бекашев Д.К., Бекашев К.А. Международное публичное право: учеб. / отв. ред. К.А. Бекашев. 4-е изд., перераб. и доп. М., 2005. С. 124.

⁴ Международное право: учеб. / отв. ред. Б.Р. Тузмухамедов. 4-е изд., перераб. М., 2014. С. 357.

⁵ Лукашук И.И. Международное право. Общая часть: учеб. для студентов юрид. факультетов и вузов. 3-е изд., перераб. и доп. М., 2005. С. 406.

⁶ Чернышев Д.Н. Международно-правовые проблемы международной аренды государственной территории в отношениях между Российской Федерацией и соседними странами: дис. ... канд. юрид. наук. М., 2010. С. 144.

⁷ Барсегов Ю.Г. Территория в международном праве. Юридическая природа территориального верховенства и правовые основания распоряжения территориями. М., 1958. С. 327.

⁸ Клименко Б.М. Государственная территория (Вопросы теории и практики международного права). М., 1974. С. 445.

TERRITORY AS AN ELEMENT OF INTERNATIONAL PERSONALITY OF THE STATE IN THE CONTEXT OF DISAPPEARING STATES

© 2019 Kashina Aneliya Vladimirovna
Student

Samara State University of Economics

© 2019 Azarkhin Aleksey Vladimirovich

Candidate of Law, Associate Professor

Samara State University of Economics

Samara Law Institute of the Federal Penitentiary Service of Russia

E-mail: Kashin.anelu@mail.ru, aazarkhin@mail.ru

Keywords: state, law subjectivity, doctrine, international law, territory.

This article examines the doctrines and individual rules of international law on the legal nature of the territory of the state. The article analyzes the consequences of the disappearance of state territory for the international legal status of States and proposes solutions to the problem of "disappearing" States.

ПРАВА И СВОБОДЫ ЧЕЛОВЕКА КАК НАИВЫСШАЯ ЦЕННОСТЬ В ГОСУДАРСТВЕ

© 2019 Кобзарев Максим Александрович*
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: victumium@gmail.com

Ключевые слова: права и свободы, личность, общество, государство, ценность, гражданин, Конституция Российской Федерации, защита права и свобод человека и гражданина.

Представлены некоторые аспекты прав и свобод человека и гражданина в контексте развития правового государства, сделан акцент на особой значимости защиты прав и свобод человека и гражданина в настоящее время.

Настоящее время - это период, когда, кажется, что все права граждан защищены, когда для это есть все законодательные, политические, экономические и социальные предпосылки. Но на самом деле это далеко не так.

Что можно сказать о правах человека?

Если речь идет о человеческой жизни, то права и свободы - это наивысшая ценность. Это гарантия достойной жизни, будущего, это своеобразная защита от сложностей, которые таит в себе сама жизнь. Человек имеет право жить достойно, имеет право реализовать свой потенциал, обеспечить себе и своим детям не просто существование, а полноценную, яркую и интересную жизнь.

Если же речь идет о всем государстве в целом, то снова права и свободы человека - это базис всей правовой жизни, это фундамент, без которого нет и не может быть государства и всех сфер жизни общества.

Личные права и свободы являются основополагающими и приоритетными, главным образом, они сосредотачиваются на защите человека как физического существа, обеспечивают неприкосновенность личной жизни и предоставляют возможность активно использовать различные способы защиты собственных интересов в самых разных предусмотренных законом инстанциях¹.

Среди личных прав и свобод выделяют право на жизнь как фундаментальное право, право на неприкосновенность и личную свободу, право на охрану семейной и личной тайны, право защищать свою честь, достоинство и деловую репутацию, право на охрану и неприкосновенность своего жилища, право определять свое гражданство, право на свободный выбор места пребывания и жительства в пределах Российской Федерации, право

* Научный руководитель – **Паулов Павел Александрович**, кандидат юридических наук, доцент.

на свободный выезд за пределы своего государства, свобода слова совести и, конечно, вероисповедания и пр.².

Политические или как их еще называют публичные права и свободы направлены, главным образом, на вступление граждан, их негосударственных объединений в область политической жизни общества с помощью осуществления народовластия, активного участия в жизнедеятельности государства, политической сферы, в форме системы самоуправления.

К политическим правам и свободам могут быть отнесены:

- право выборов и референдумов;
- право выступления с нормотворческой инициативой;
- право на участие в местном самоуправлении, свободу мысли, слова, право на получение информации;
- право на свободу средств массовой информации;
- право на объединение, имеется в виду право создавать профессиональные союзы,
- право собираться мирно, без оружия, проводить собрания, митинги, демонстрации, шествия, а также пикетирования;
- право на активное участие в управлении делами государства как напрямую, так и с помощью представителей, включая право на доступ к государственной службе и на участие в системе судопроизводства;
- право на личные и коллективные обращения в государственные органы и органы местного самоуправления, право на защиту своего Отечества и пр.

Социально-экономические права и свободы направлены на то, чтобы гражданин мог свободно и самостоятельно искать способы получения дохода и поддержки своей жизни и оказывать помощь своей семье.

Как известно, конституционные обязанности человека и гражданина являют собой установленные в соответствии с требованиями государства, общества и Конституции РФ государственно-властные изыскания к личности относительно вида и пределов ее должного поведения. Они представляют собой еще одно множество из правового статуса личности³.

Конституция РФ не содержит конечного списка обязанностей, но существует мнение, согласно которому каждому субъективному праву противопоставлена его юридическая обязанность.

Но хотелось бы отметить, что всеобщая обязанность граждан соблюдать Конституцию РФ и законы имеет гораздо более широкое пояснение⁴:

1. Должны быть соблюдены не только нормы Конституции РФ и законов РФ, но также федеральные подзаконные акты, конституции, уставы, законы и подзаконные акты субъектов Федерации, акты органов местного самоуправления, принятые на основе федеральной Конституции;

2. Указанная обязанность направлена не только на граждан Российской Федерации, но и на каждого конкретного находящегося в пределах действия Конституции РФ человека, это касается и проживающего в России гражданина иностранного государства, и лица без гражданства.

Конституция РФ, как уже было сказано, устанавливает практически сразу ряд особых социально значимых обязанностей, которые, в одном ключе, развивают всеобщую обязанность соблюдения Конституции РФ, а в другом, являются конституционной основой меры необходимого поведения гражданина в определенной области и в этом качестве находят конкретизацию в юридических обязанностях, закрепляемых нормами соответствующих отраслей права⁵.

Проблема защиты прав и свобод человека и гражданина стоит остро в настоящее время, что, казалось бы, странно, ведь мы живем в XXI веке, когда люди более ответственно и цивилизовано подходят к понятию ценности своей жизни и жизни другого человека.

Но все же, права и свободы человека остаются уязвимыми, как в развитых, так и в развивающихся странах.

В настоящее время значимость института защиты прав и свобод человека и гражданина все более возрастает, и подтверждение тому - активное развитие законодательства в указанной области.

¹ См.: Захарова Е.Д., Паулов П.А. О понятии "судебная власть" // В сборнике: Научное сообщество студентов Сборник материалов XVII Международной студенческой научно-практической конференции. Редколлегия: О.Н. Широков [и др.]. 2018. С. 252-254

² См.: Эбзеев Б.С., Белоновский В.Н., Эриашвили Н.Д., Кальгина А.А., Шуленин В.В., Хазов Е.Н., Миронов А.Л., Кирсанов А.Ю., Саудаханов М.В., Егоров С.А. Актуальные проблемы избирательного права: Учебник для магистров, обучающихся по направлению подготовки "Юриспруденция" / Под ред. Б.С. Эбзеева, Е.Н. Хазова, А.Л. Миронова. М., 2016. С. 45.

³ См.: Здунова Д.И. К вопросу о сущности юридической силы нормативно-правовых актов // Вестн. экономики, права и социологии. 2016. № 4. С. 155.

⁴ См.: Лукьянова Е.Г. Концепции закона и современное государственно-правовое развитие // Труды Института государства и права РАН. 2016. № 1. С. 133.

⁵ См.: Эбзеев Б.С. Личность и государство в России: взаимная ответственность и конституционные обязанности. М.: Норма, 2007. С. 67.

RIGHTS AND HUMAN FREEDOMS AS THE HIGHEST VALUE IN THE STATE

© 2019 Kobzarev Maxim Alexandrovich
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: victumium@gmail.com

Keywords: rights and freedoms, personality, society, state, value, citizen, Constitution of the Russian Federation, protection of human and civil rights and freedoms.

Presents some aspects of the rights and freedoms of man and citizen in the context of the development of the rule of law, focuses on the particular importance of protecting the rights and freedoms of man and citizen in the present.

ЛОКАЛЬНЫЙ НОРМАТИВНЫЙ АКТ В СИСТЕМЕ ИСТОЧНИКОВ ТРУДОВОГО ПРАВА

© 2019 Кот Марина Константиновна
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: mkroz@mail.ru

Ключевые слова: источник трудового права, локальный нормативный акт, коллективный договор.

В статье раскрываются проблемы понимания локального нормативного акта как источника трудового права, анализируются вопросы взаимосвязи локальных актов между собой и с другими источниками трудового права.

Понятие источника трудового права, содержащееся в научных трудах, относящихся к проблематике трудового права, можно дифференцировать по трем позициям: а) в материальном аспекте (т.е. определяя того субъекта, воля которого творит трудовое право; б) в формально-юридическом аспекте (т.е. констатируя те правовые формы, которых находит свое выражение указанная воля), наконец, в) с точки зрения того, какое трудовое право (объективное или субъективное - нормы, субъективные права либо обязанности) является результатом правотворчества¹.

Локальный нормативный акт как источник права обладает всеми признаками, которыми обладают другие формы выражения трудового права, а именно нормативностью, объективированной формой выражения, действием в отношении неиндивидуализированного субъекта, наличием требований к процессу его принятия и применения.

Положение локальных нормативных актов в системе источников как актов, занимающих самую низкую ступень в иерархии, определяет требования к работодателю, который при издании этих актов должен учитывать императивные нормы, установленные на более высоком уровне, а также компетенцию органов государственной власти, к которой относятся регулирование наиболее значимых общественных отношений. К таким отношениям относятся вопросы заключения, изменения и прекращения трудовых договоров, материальная и дисциплинарная ответственность, расследование несчастных случаев на производстве и другие вопросы, установленные в рамках исключительной компетенции РФ (ст. 6 ТК РФ²).

Таким образом, власть работодателя по принятию и применению локальных нормативных актов сильно ограничена, во-первых, требованиями всего комплекса нормативных актов, стоящих по юридической силе выше локальных актов, во-вторых, общим запретом о не ухудшении правового положения работников, в-третьих, предусмотренным законодателем порядком принятия локальных актов. При этом, работодатель остается относительно свободен во власти самостоятельно определять требования к организации труда,

формулировании трудовых обязанностей, а также власти применения дисциплинарной ответственности к нарушителям установленных работодателем правил поведения.

При рассмотрении системы локального регулирования нами была выделена проблема отсутствия четкости законодателя в вопросе различия локальных актов по юридической силе. Так, только при внимательном прочтении ст. 8 Трудового кодекса РФ можно увидеть и выделить из общего требования ТК РФ о недопустимости снижения прав и гарантий работников указание на соотношение коллективного договора и иных внутренних актов организации. Исходя из этого можно сказать, что в Трудовом кодексе в системе локальных нормативных актов коллективный договор стоит обособленно. Однако при упоминании коллективного договора и иных источников в одном ряду с ним ТК РФ постоянно упоминает еще один источник подзаконного договорного регулирования - соглашение, которое к локальным актам никакого отношения не имеет. Это - акт, принимаемый на уровне отрасли или территории представителями работников, работодателей, органов государственной и местной власти для урегулирования социально-трудовых отношений в этой отрасли и территории.

В целях пресечения противоречий и недопонимания положений трудового законодательства предлагается норму о приоритете коллективного договора по отношению к другим локальным нормативным актам организации вынести в отдельный абзац статьи 8 ТК РФ, а также при упоминании источников трудового права изменить последовательность следования источников: вместо "коллективный договор, соглашение" писать "соглашение, коллективный договор", тем самым для правоприменителя будет понятна природа соглашения как акта, занимающего более высокое место в иерархии источников по сравнению с коллективным договором. Кроме того, будет устранена путаница между пониманием соглашения как нормативного акта (о чем говорят статьи 5,6 и т.д. ТК РФ), и соглашения как индивидуального акта, заключаемого между работником и работодателем.

Локальные нормативные акты следует соотносить не только с другими источниками нормативного характера (законами, подзаконными актами), но и с актами индивидуального значения (трудовыми договорами, приказами). В первом случае необходимо учитывать юридическую силу локальных актов как актов, находящихся в самом низу системы источников. В силу этого локальные нормативные акты не должны противоречить всей существующей нормативной базе. При этом, ценность локальных актов определяется тем, что только они обеспечивают внутреннюю организацию труда, внутренний правопорядок, тем самым достигается определенность трудовых отношений. Соотношение локальных актов с актами индивидуального регулирования построено на действии правила о соотношении общего и частного, при этом судебной практикой выработано положение не только о приоритете улучшения правового положения сотрудника по сравнению с общими правилами, но и о необходимости соблюдения принципов справедливости в процессе такого регулирования.

В настоящей работе также рассмотрены проблемы соотношения локальных нормативных актов и внутренних документов юридического лица, сделан вывод о том, что они имеют ряд общих черт, таких как нормативность, их действие распространяется в рамках одной организации, однако принадлежность к различным отраслям права - трудовому и гражданскому обуславливает различия в предмете регулирования: трудовые и корпоративные отношения, соответственно, и сфере применения.

В практике, кроме того, в последнее время встречаются проблемы доказывания действия локальных нормативных актов на конкретных работников: работники, не выполняя предписания документа, ссылаются на свою неосведомленность об их содержании. В этом случае предметом доказывания выступает факт ознакомления работника с указанным актом. В последнее время подобное ознакомление осуществляется посредством электронных средств, что составляет особую проблему при оспаривании действий работодателя. Проблемы связаны с четким указанием Кодекса на необходимость ознакомления работника под роспись с локальным нормативным актом (ст. 68 ТК РФ).

-
1. Вопленко Н.Н. Источники и формы права. Волгоград, 2004.
 2. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 27.12.2018) // Собрание законодательства РФ. - 2002. № 1 (ч. 1). - Ст. 3.

LOCAL NORMATIVE ACT IN THE SYSTEM OF SOURCES OF LABOR LAW

© 2019 Kot Marina Konstantinovna
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: mkroz@mail.ru

Keywords: source of labor law, local regulatory act, collective agreement.

The article reveals the problems of understanding a local regulatory act as a source of labor law, analyzes the relationship of local acts among themselves and with other sources of labor law.

УДК 347.961
Код РИНЦ 10.00.00

К ВОПРОСУ О ПРОВЕРКЕ ДЕЕСПОСОБНОСТИ ГРАЖДАН ПРИ СОВЕРШЕНИИ НОТАРИАЛЬНЫХ ДЕЙСТВИЙ

© 2019 Кочкуров Никита Александрович
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: kochkurov.n.a@yandex.ru

Ключевые слова: проверка дееспособности, нотариат, нотариальные действия.

В статье рассматриваются проблемы проверки дееспособности граждан при осуществлении нотариальных действий; указывается на отсутствие механизма определения дееспособности граждан; обосновывается необходимость совершенствования законодательства.

Согласно ст. 21 Гражданского кодекса РФ¹ (далее - ГК РФ) гражданская дееспособность, то есть способность своими действиями приобретать и осуществлять гражданские права и обязанности возникает у гражданина по достижению восемнадцатилетнего возраста.

В случае, когда гражданин вступает в брак до достижения восемнадцати лет, то он приобретает дееспособность с момента вступления в брак.

Исходя из нормы ст. 22 ГК РФ следует, что никто не может быть ограничен в правоспособности и дееспособности иначе, как в случаях и в порядке, установленных законом.

Вопрос об ограничении дееспособности или признании недееспособным гражданина решается исключительно в судебном порядке. Именно поэтому встает немаловажный вопрос каким образом нотариус определяет наличие дееспособности гражданина.

Согласно ст. 43 Основ законодательства о нотариате² "При удостоверении сделок осуществляется проверка дееспособности граждан и правоспособности юридических лиц, обратившихся за совершением нотариального действия".

Но следует отметить, что четкий механизм проверки нотариусом дееспособности гражданина отсутствует. На данный момент существуют лишь критерии, исходя из которых нотариус осуществляет деятельность по определению дееспособности гражданина.

Во-первых, нотариус устанавливает личность гражданина и проверяет его возраст. Во-вторых, нотариус осматривает посетителя, также проверяет наличие какого-либо опьянения и логичность его мыслей. Если есть какие-либо сомнения в наличии у гражданина дееспособности, то нотариус должен задать несколько общих вопросов, а также спросить о цели визита.

Зачастую при проверке дееспособности граждан нотариусы допускают ошибки, что влечет за собой судебные споры по оспариванию нотариальных действий, например, оспаривание завещаний.

Верховный Суд Российской Федерации в определении от 06.10.2015 № 81-КГ15-21³ пояснил о том, что основанием для признания завещания недействительным в первую очередь является неспособность наследодателя в момент составления завещания понимать значение своих действий или руководить ими. В качестве юридически значимых обстоятельств в таком случае можно назвать наличие или отсутствие у наследодателя психического расстройства и степень его тяжести, а также степень нарушения его интеллектуальных способностей и способности к принятию волевых решений.

По мнению Т.В. Ярошенко, возникновение данных судебных разбирательств не всегда связано с ошибкой нотариуса, а чаще всего причиной данных споров является заинтересованность недобросовестных наследников, которые не получили никакого имущества после смерти наследодателя⁴.

В свете преодоления данной проблемы стоит создать единый электронный государственный реестр судебных решений о лишении или ограничении дееспособности физических лиц, а также сведений об эмансипированных гражданах. В целях проверки наличия дееспособности граждан необходимо предоставить доступ к такому реестру нотариусам⁵.

Думается, что включение такого единого реестра в электронную систему нотариата позволит эффективно и быстро предупреждать возможные злоупотребления со стороны недобросовестных лиц.

Таким образом, создание слаженной системы проверки наличия дееспособности у физических лиц может гарантировать легитимность удостоверяемой сделки и позволит сделать работу нотариусов слаженной и эффективной.

¹ Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ // Собрание законодательства РФ, 05.12.1994, № 32, ст. 3301.

² Основы законодательства Российской Федерации о нотариате утв. ВС РФ 11.02.1993 № 4462-1 // Российская газета, № 49, 13.03.1993.

³ Определение Верховного Суда РФ от 06.10.2015 № 81-КГ15-2.

⁴ Ярошенко Т.В. Проблематика нотариального удостоверения завещания: определение дееспособности гражданина // Вестник Балтийского федерального университета им. И. Канта. 2014. № 9. - С. 61-66.

⁵ Ярошенко Т.В. Там же.

ON THE ISSUE OF VERIFYING THE LEGAL CAPACITY OF CITIZENS IN THE PERFORMANCE OF NOTARIAL ACTS

© 2019 Kochkurov Nikita Alexandrovich
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: kochkurov.n.a@yandex.ru

Keywords: verifying the legal capacity, notary, notarial acts.

The article considers the problem of testing the legal capacity of citizens in the exercise of notarial acts; indicates that there is no mechanism for determining the legal capacity of citizens; the need to improve legislation is substantiated.

УДК 349.6
Код РИНЦ 10.53.00

ПРОБЛЕМЫ ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В РОССИИ НА ПРИМЕРЕ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

© 2019 Кошкин Артем Вячеславович
студент

© 2019 Калашникова Елена Борисовна
кандидат исторических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: artem.koshkin@list.ru

Ключевые слова: национальная безопасность, мусороперерабатывающий завод, мусоросжигательный завод, охрана окружающей среды, экологические преступления.

Осуществлено выявление проблем в сфере экологии Самарской области. Предложены пути разрешения данной проблемы.

Проблема экологической безопасности в нашей стране стала особо актуальной в последние годы. Причин этому множество, например, недостаточное количество мусороперерабатывающих заводов и использование мусоросжигательных заводов. Это не решает проблему, а в какой-то степени даже усугубляет ее, ведь сжигание приводит к выбросам в атмосферу высокотоксичных веществ, таких как: олихлордibenзофураны и полихлордibenзодоксины (фураны и диоксины). Также в этих выбросах содержатся оксиды серы, азота, соляная кислота; тяжелые металлы (кадмий, ртуть, свинец). На данный момент в России уже работают 10 мусоросжигательных заводов и планируется строительство еще ряда таких сооружений.

В соответствии со ст. 42 Конституции РФ каждый имеет право на благоприятную окружающую среду, достоверную информацию о ее состоянии и на возмещение ущерба, причиненного здоровью или имуществу человека экологическим правонарушением. Экологические преступления являются одним из наиболее общественно опасных и распространенных видов противоправных деяний, которые по тяжести своих отрицательных последствий представляют реальную угрозу национальной безопасности¹.

Также в целях удовлетворения потребностей нынешнего и будущих поколений, укрепления правопорядка в области охраны окружающей среды и обеспечения экологической безопасности был принят Федеральный закон об охране окружающей среды принятый Государственной Думой 20 декабря 2001 года².

Ежегодно Самарская область аккумулирует на своей территории до 500 тысяч тонн промышленных отходов, из которых вторично используется лишь третья часть. Около 12% используемых отходов перерабатывается в цемент, малая часть нефтяных шламов проходит дополнительную переработку на нефтеперерабатывающих предприятиях.

Миллионы тонн неиспользуемых отходов остаются выведенными из хозяйственного оборота, безвозвратно теряются так и не найдя применения в производстве. Так, на сегодняшний день на территории области накопилось свыше 66 млн. тонн различных отходов.

В последнее время на территории Самарской области наблюдается положительная динамика в сфере защиты окружающей среды. Были введены в эксплуатацию несколько полигонов для захоронения токсичных отходов на АО "Синтезспирт", АО "Новокуйбышевский НПЗ", а в городе Тольятти построен завод по переработке ТБО.

В целях создания благоприятной окружающей среды, обеспечения рационального природопользования и сохранения естественных экологических систем, предупреждения и предотвращения экологически вредного воздействия природопользования на окружающую среду был принят закон: "О об охране окружающей среды и природопользования в Самарской области"³.

Научная школа "Самарского Государственного Университета" занимается изучением лесных экосистем в экстремальных условиях существования, воздействия различных агентов, в том числе и загрязнения тяжелыми металлами на растения, фитоиндикацию, интродукцию в условиях лесостепи⁴.

Нам есть что перенять у наших ближневосточных соседей, например, технология использования пришедших в негодность автомобильных покрышек для укладки дорожного полотна. Эта технология уже не так нова, однако она доказала свою практичность. Асфальт смешивается с крошками от переработанных автомобильных покрышек. У

технологии имеется два значительных преимущества: утилизация резины и повышение износостойкости дорожного покрытия.

В последнее время во многих крупных городах России отлажен процесс раздельного сбора мусора, в частности бутылок из пластика. Наше законодательство пока никак не регламентирует неправильную сортировку твердых бытовых отходов. И сортировка мусора в нашей стране зависит от добросовестности каждого гражданина. Однако во многих странах Западной Европы существуют четко прописанные законы содержащие правила и меры наказания за неправильную утилизацию отходов и бытовой техники. Причем в некоторых государствах за утилизацию той самой бытовой техники взимается плата. Так в США установлены разные тарифы за утилизацию разных типов отходов, различают химикаты, мебель, бытовую технику, строительный мусор. Платную утилизацию мусора практикуют такие страны как: Германия, Италия, Южная Корея, США, Бразилия. Объем всех муниципальных отходов в ЕС на человека за 2016 год составил 480 килограмм. Руководство нашей страны не отстает от других стран и с 1 января 2019 в некоторых регионах проводится эксперимент. У жителей в платежных квитанциях появится новая строка "за вывоз мусора". Правильная мусоропереработка требует больших затрат со стороны государства, и я считаю абсолютно нормальным ввод нового налога. Однако важно проконтролировать создание механизмов реализации этой реформы, а именно постройка самих мусороперерабатывающих заводов. Еще одним плюсом создания которых является увеличение рабочих мест.

Представляется возможным, что со временем многие европейские технологии будут широко внедряться в нашей стране. Если каждый из нас серьезно отнесется к проблеме экологии, то вместе мы сможем передать нашим потомкам чистую планету.

¹ Конституция: Принята 12.02.1993 г. // Российская газета. 1993. 25 декабря.

² Об охране окружающей среды: федер. закон от 10.01.2002 г. № 7-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 14.01.2002. № 2. Ст. 133.

³ Об охране окружающей среды и природопользовании в Самарской области: закон Самарской области от 06.04.2009 г. № 46-ГД// Волжская коммуна. 15.04.2009. № 131(26590).

⁴ Зибарев А.Г., Попченко В.И., Розенберг Г.С., Саксонов С.В., Томиловская Н.С., Об экологических научных школах в Самарской области // Общая биология. 2015. С 401.

PROBLEMS OF ENVIRONMENTAL SAFETY IN RUSSIA ON THE EXAMPLE OF THE SAMARA REGION

© 2019 Koshkin Artem Vyacheslavovich
Student

© 2019 Kalashnikova Elena Borisovna Candidate
Historical Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: artem.koshkin@list.ru

Keywords: national security, waste recycling plant, incinerator, environmental protection, environmental crime.

Identified problems in the field of ecology of the Samara region. Suggested ways to resolve this problem.

ПРОЦЕСС ИДЕНТИФИКАЦИИ КОНТРАФАКТНЫХ ТОВАРОВ ПРИ ТАМОЖЕННОМ КОНТРОЛЕ

© 2019 Лукашева Ирина Александровна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: irinka02468@mail.ru

Ключевые слова: декларирование, таможенный контроль, контрафактные товары, идентификация.

В статье отражены проблемы, которые возникают при идентификации контрафактных товаров в процессе таможенного декларирования и таможенного контроля.

На сегодняшний день наблюдается увеличение количества правонарушений в сфере интеллектуальной собственности, которые связаны с производством и распространением контрафактной продукции. Опасность является общественной и заключается как в нарушении прав правообладателей на средства индивидуализации, так и в сложившемся устойчивом негативном образе Российской Федерации на международной арене. Это ведет к снижению иностранных инвестиций, поскольку, по данным специалистов, ежегодные убытки России в сфере контрафактной продукции превышают несколько сотен миллиардов рублей¹.

В настоящее время, в нашей стране наблюдается больше половины процентов товаров с нарушением авторских или патентных прав. Такая тенденция возникает благодаря заниженной таможенной стоимости и фальсификации количественных и качественных показателей на ввоз и распространение контрафактной продукции. Наибольшее количество подделок товарных знаков приходится на одежду и обувь, далее кондитерские изделия, продукты питания, а также парфюмерия и косметика. Сюда же можно отнести кожгалантерею, бытовую технику, фармацевтическую продукцию. Кроме того, почти половина контрафактной продукции приходится на игрушки, так как это одна из самых привлекательных ниш для рынка². При этом стоимость оригинальных товаров превышает в несколько раз стоимость контрафактных.

Таможенные органы занимают главное место в предотвращении изготовления и распространения контрафактной продукции. В своей работе они руководствуются нормами Таможенного кодекса ЕАЭС³ и Кодекса об административных правонарушениях (КоАП РФ)⁴. Статьи 14.10 и 7.12 КоАП РФ позволяют таможенным органам проводить расследования, которые связаны с нарушением прав владельцев интеллектуальной собственности. При выявлении таможенными органами товаров, обладающих признаками контрафакта, их выпуск на десять рабочих дней приостанавливается. Данное решение принимается по

* Научный руководитель - Паулов Павел Александрович, кандидат юридических наук, доцент.

письменному разрешению начальника таможенной службы. Таможенный орган обязан уведомить о причинах, а также сроках приостановления декларантов, правообладателей. Декларант, в свою очередь, имеет десять дней для защиты своих прав. Если же был составлен протокол об административном правонарушении, таможенные органы принимают меры по изъятию таких товаров. Они не подлежат выпуску до суда.

Понятие "контрафактная продукция" имеет нормативное закрепление и отражено, прежде всего в ст. 1252 Гражданского кодекса (ГК РФ)⁵ "в случае, когда изготовление, распространение или иное использование, а также импорт, перевозка или хранение материальных носителей, в которых выражен результат интеллектуальной деятельности или средство индивидуализации, приводят к нарушению исключительного права на такой результат или на такое средство, такие материальные носители считаются контрафактными".

Контрафактными считаются "товары, этикетки, упаковки товаров, на которых незаконно размещены товарный знак или сходное с ним до степени смешения обозначение", гласит п. 1 ст. 1515 ГК РФ.

К признакам контрафактной продукции можно отнести:

- 1) наименования страны происхождения указанное на товаре, не соответствующее наименованию страны вывоза товара;
- 2) дефекты на упаковке товара;
- 3) информация о свойствах товара для покупателя - отсутствует;
- 4) копия инструкции по применению товара (а не оригинал);
- 5) сниженная стоимость страховки, по сравнению с аналогичными товарами и др.

Контрафактную продукцию в зависимости от содержания средств индивидуализации (а именно, товарных знаков, знаков обслуживания, фирменного наименования, наименования мест происхождения товаров) можно подразделить на:

- 1) товары - двойники - тождественные товары, сходные с оригиналом. Их производят для введения в заблуждение потребителей;
- 2) товары - имитаторы - при этом товары частично схожи. Они производятся с целью создания ассоциации у потребителя продукции правообладателя. При этом сходство может выражаться в наименовании, в дизайне (цвет, форма, упаковка)⁶.

Для того чтобы выявить контрафактную продукцию немаловажное значение имеет процесс идентификации, проводимый при таможенном контроле. В этом случае появляется проблема правильного декларирования товаров, поскольку участники внешнеэкономической деятельности часто прибегают к снижению таможенной стоимости либо используют иную схему "серого" ввоза.

Декларирование товаров имеет свои особенности. Они связаны с подачей декларантом заявления таможенному органу, содержащее сведения о товаре в части правомерности использования исключительных прав на объекты интеллектуальной собственности (ОИС). Как правило, их делят на следующие категории. Первая состоит из сведений об ОИС, которые содержатся в товаре. Вторая категория включает в себя разрешающие документы, подтверждающие правомерность использования прав на ОИС. К таковым относятся документы, которые подтверждают передачу прав на ОИС (авторский, лицензионный договор и др.), а также документы, которые подтверждают введение товаров с товарным знаком в гражданский оборот на таможенной территории ЕАЭС, с согласия

правообладателя (дилерский договор, письменное согласие и др.). Третья категория связана с информацией о включении ОИС в таможенный реестр объектов интеллектуальной собственности (ТРОИС). Четвертая группа отражает таможенную стоимость товара. В таможенную стоимость товара, содержащего ОИС, должны быть включены лицензированные платежи за право пользования таким объектом.

"Таможенный реестр объектов интеллектуальной собственности - один из наиболее значимых инструментов контроля по защите интересов правообладателей на таможене"⁷. На практике, декларанты часто недобросовестно заполняют графы таможенной стоимости, что осложняет работу таможенного инспектора, поскольку, уходит много времени на проверку предмета включения ОИС в ТРОИС. Этот процесс может иметь затяжной характер по нескольким причинам. Во-первых, необходима проверка единого, а также национального ТРОИС. Для решения данной проблемы необходимо ввести уточняющую запись о том, в каком именно реестре содержится ОИС. Во-вторых, автоматизированный поиск реестров еще не предусмотрен, а поскольку ОИС могут представлять собой графические изображения, осуществить поисковый запрос стандартными методами не представляется возможным. Так, необходимо создание системы автоматизированного поиска среди ОИС в указанных реестрах.

Основными проблемами декларирования товаров, содержащих ОИС, являются:

- 1) Некорректное заполнение декларантом граф, что приводит к невозможности формирования полной выборки для оперативного мониторинга;
- 2) Не использование автоматизированного поиска ОИС, представляющее собой графическое изображение;
- 3) Масштабность системы поиска ОИС;
- 4) Отсутствие указания наличия товарного знака, путем наклеек и других средств, скрывающих товарный знак;
- 5) Уничтожение оборудования для производства контрафактной продукции не представляется возможным из-за отсутствия процедурных норм.

Устранение вышеназванных проблем позволит повысить эффективность таможенного контроля органами таможенной службы в области защиты объектов интеллектуальной собственности.

¹ "Интеллектуальная собственность в современном мире: монография" / под ред. И.А. Близнаца. Москва: Проспект, 2017. С. 672.

² "Контрафакт из Китая мешает адекватному росту российского производства детских игрушек" URL: https://www.dp.ru/a/2016/12/21/lgra_v_polzu_Kitaja (дата обращения: 26.02.2019).

³ "Таможенный кодекс Евразийского экономического союза" (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) от 01.01.2018.

⁴ "Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях" от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 06.02.2019).

⁵ "Гражданский кодекс Российской Федерации" часть четвертая от 18 декабря 2006 г. № 230-ФЗ. Ст.1252, ст. 1515.

⁶ Ляпустин С.Н. "Таможенный контроль товаров, содержащих объекты интеллектуальной собственности": учеб. пособие. СПб.: Троицкий мост, 2016. С. 160.

⁷ Абрамова О.А., Паулов П.А. "Охрана интеллектуальной собственности в условиях всемирной таможенной организации" // "Свобода и право". 2017. № 2. URL: <https://ur-fakt.ru/wp-content/uploads/k18.pdf> (дата обращения: 28.02.2019). С. 18.

THE PROCESS OF IDENTIFICATION OF CONTRACT PRODUCTS UNDER CUSTOMS CONTROL

© 2019 Lukasheva Irina Aleksandrovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: irinka02468@mail.ru

Keywords: declaration, customs control, counterfeit goods, identification, objects of intellectual property.

The article discusses the problems that arise when identifying counterfeit goods in the process of customs declaration and customs control.

УДК 334
КОД РИНЦ 10.00.00

К ВОПРОСУ ВЫХОДА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ИЗ ПАСЕ

© 2019 Маликова Азиза Хорисовна
доктор юридических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: malikova_ax@mail.ru

Ключевые слова: международное право, Парламентская ассамблея Совета Европы, Конституционный суд Российской Федерации.

В результате "замораживания" членства Российской Федерации в Совете Европы аргументируется тезис о незыблемости российской конституционной установки, провозглашающей примат международного права в современной правовой системе России.

С 2014 г. ПАСЕ принимала ряд резолюций, дискриминирующий Россию в Совете Европы. Ответные действия со стороны Российской Федерации привели к официальному оформлению приоритета национального права над решениями Европейского суда по правам человека. В связи с этим, возникают следующие вопросы: примат российских нормативно-правовых актов над решениями ЕСПЧ означает приоритет национального законодательства Российской Федерации в отношении международного права в целом? Приостановка членства России в ПАСЕ повлечет недействительность конституционной установки, закрепленной в ч. 4 ст. 15? Изменится ли в связи с этим иерархичность источников права в России? Ответу сразу: на мой взгляд, выход России из ПАСЕ не может и не должен влиять на приоритетность международного права в отношении национального законодательства. Аргументирую свой вывод.

В Совет Европы, основанный 5.05.1949 г., Россия вступила 28.02.1996 г. 30.03.1998 г. ею была ратифицирована Европейская Конвенция о защите прав человека и основных свобод.

После присоединения Крыма, невыполнения некоторых обязательств со стороны РФ (напр.: ратификация Протокола № 6 об отмене смертной казни в мирное время), неисполнения решений ЕСПЧ (напр.: по делу акционеров ЮКОСа и "Анчугов и Гладков против России") в 2014-2015 гг. ПАСЕ принимала резолюции, которые ограничивали законные права России в Совете Европы. Так, российскую делегацию лишили права голоса во время обсуждения различных вопросов повестки, также Российской Федерации ограничили возможности в участии и работе органов Совета Европы, в частности занимать руководящие должности и быть наблюдателями на выборах.

15.12.2015 г. Президент России В.В. Путин подписал закон, который внес поправки в Федеральный конституционный закон "О Конституционном Суде Российской Федерации". В соответствии с этими поправками, в случае противоречия Конституции РФ решений международных судов, в том числе Европейского суда по правам человека, КС РФ разрешается признавать их неисполнимыми. Поправки позволили КС РФ легализовать неисполнение органами государственной власти и управления России решений ЕСПЧ, требующих удовлетворения общих и индивидуальных мер, включая требования ЕСПЧ о выплатах денежной компенсации. Поправки также дали Конституционному суду Российской Федерации фактическое право на пересмотр принятых им ранее решений, если решение ЕСПЧ им противоречит. Таким образом, в России нежелание исполнения решений ЕСПЧ стало законодательно регламентированным.

В 2015 г. Россия покинула ПАСЕ. В 2016 г. и 2017 г. Москва не направила в ПАСЕ подтверждающие полномочия РФ в названной организации соответствующие документы. В 2018 г. Россия не оплатила взнос в ПАСЕ. В январе 2019 г. Федеральное собрание РФ оставила в силе решение о приостановке выплат взносов в бюджет Совета Европы. В это же время Председатель Государственной Думы ФС РФ В.В.Володин заявил о намерении потребовать возвращения членских взносов, которые РФ регулярно вносила в бюджет ПАСЕ в 2014-2017 гг., хотя в ее работе в указанные года вынуждено не участвовала. По мнению спикера, сумма выплаты составляет около 10 млрд рублей¹.

В связи с этим, интересен опыт действий других государств, входящих в Совет Европы, который связан с возможностью неисполнения решений его суда.

Как известно, решения ЕСПЧ, вынесенные в отношении какого-либо государства-члена Совета Европы, обязательны к исполнению властями соответствующего государства. Но иногда национальные власти тоже вынуждены отказываться в исполнении отдельных постановлений ЕСПЧ. В этом случае отказ облекается в форму уведомления ЕСПЧ, что указанные и подобные нарушения, выявленные в решении ЕСПЧ будут и впредь иметь место до "завершения внутренней законодательной реформы" (на практике это "завершение" длилось годами). Или же в результате конфликтов между решениями ЕСПЧ и национальным правом Великобритании, ФРГ вынуждены были декларировать даже не дуалистический, а монистический подход, в котором приоритет отдается национальному праву перед международным, в частности перед Конвенцией о защите прав человека и основных свобод².

Тем не менее, российская конституционная установка, закрепляющая верховенство правил международного договора РФ, опережающая на десятилетия законодательство многих государств, в том числе вышеупомянутых, должна оставаться незабываемой. Действия Российской Федерации в отношении Совета Европы не противоречат Конституции РФ, а также международным принципам и его нормам, так как, согласно им, государство может добровольно как входить, так и выходить из состава любой международной организации. "Замораживание" членства РФ в ПАСЕ, как и в любой другой международной организации или выход из организации, соответствует принципам международного права и не может означать отказ России от верховенства международного права.

Советские конституционные положения, провозгласившие равные права женщин и мужчин, закреплявшие обеспечение и защиту социальных прав и т.д., в свое время являлись огромным достоянием советского народа, советской юридической науки и практики, мировой правовой мысли. Сегодня конституционная установка о примате международного права, соответствующая целеполаганию современной юридической науки (в частности, международному праву, сравнительному правоведению и др.) и принципам естественного развития общества в целом, - это гордость российского народа, это достижение здравого смысла, это лакмусовая бумажка цивилизованности.

1. <https://www.pnp.ru/politics/rossiya-postavit-pered-pase-vopros-o-vozvrate-chlenskikh-vznosov-za-2014-2017-gody.html>

2. См. подробнее: https://zakon.ru/blog/2013/11/22/delo_xyorsta_vyjdet_li_velikobritaniya_iz_evropejskoj_konvencii Дело Херста: Выйдет ли Великобритания из Европейской Конвенции?; https://zakon.ru/blog/2013/11/18/delo_gyorgyulyu_germaniya_vybraet_mir_s_espch#comment_81787 Дело Гергюлю: Германия выбирает мир с ЕСПЧ.

TO THE QUESTION OF THE WITHDRAWAL OF THE RUSSIAN FEDERATION OF THE PACE

© 2019 Malikova Aziza Harisovna

Doctor of Jurisprudence, Professor of Faculty of International Law

Samara State University of Economics

E-mail: malikova_ax@mail.ru

Keywords: international law, Parliamentary Assembly of the Council of Europe, constitutional court of the Russian Federation.

As a result of the "freezing" of the Russian Federation's membership in the Council of Europe, the thesis of the inviolability of the Russian constitutional order proclaiming the primacy of international law in the modern legal system of Russia is argued.

СТАНОВЛЕНИЕ И РАЗВИТИЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ В СФЕРЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО ОБОРОННОГО ЗАКАЗА

© 2019 Медведева Анастасия Вячеславовна
студент

© 2019 Казанкова Татьяна Николаевна
кандидат педагогических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: anvmedvedeva@yandex.ru

Ключевые слова: государственный оборонный заказ, финансовый контроль, государственный контроль, финансовое право.

В статье дан обзор становления и развития финансового контроля со стороны государства в сфере исполнения государственного оборонного заказа. На основе анализируемого материала сформулированы рекомендации по качественному улучшению деятельности государственных органов в рассматриваемой области.

На современном этапе перед Российской Федерацией стоит множество задач по реализации комплекса мероприятий, направленных на достижение нормального функционирования общества, социально-экономического развития государства. Достижение этих целей представляется немыслимым без обеспечения национальной безопасности страны. Повышенный интерес государства к этой сфере нашел свое отражение в Указе Президента РФ от 31.12.2015 № 683 "О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации"¹. Данный нормативно-правовой акт в пункте 37 ставит в качестве одной из приоритетных задач оснащение Вооруженных сил РФ современными вооружением, военной и специальной техникой. Это, в свою очередь, предопределяет потребность в создании специального механизма закупок продукции для данных нужд - государственного оборонного заказа.

Легальное определение государственного оборонного заказа (далее - ГОЗ) дано в современном российском законодательстве. Так, в соответствии со статьей 3 Федерального закона от 29.12.2012 № 275-ФЗ "О государственном оборонном заказе"², под ним следует понимать задания на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для федеральных нужд в целях обеспечения обороны и безопасности Российской Федерации на основании нормативно-правовых актов Правительства РФ. К ним относятся, в том числе, и поставки военно-технической продукции иностранным государствам в соответствии с международными обязательствами. Необходимо понимать, что эффективное функционирование данной области правоотношений может осуществляться только в условиях стабильной финансовой системы государства, сбалансированных бюджетных процессов и своевременного выявления правонарушений. А это немыслимо без осуществления государственного финансового контроля. Поэтому важной задачей финансово-правовой науки

является определение путей его развития, выявления недостатков и способов повышения эффективности работы государственных органов в этом направлении.

Как отмечается в юридической литературе, первые известные попытки осуществления финансового контроля закупок для нужд вооруженных сил страны предпринимались еще в дореволюционный период. В целом, процесс появления финансового контроля государственного оборонного заказа неразрывно связан со становлением и развитием правовой регламентации этой сферы. Так, в архиве сохранился царский Указ Алексея Михайловича 1649 года, на основании которого необходимо было поставить полмиллиона оружейных кремней. По мере увеличения числа подобных распоряжений и правовой детализации государственных закупок³, возникла потребность государственного финансового контроля над рациональным использованием казенных денежных средств. Это послужило поводом к созданию в 1655 году Счетного приказа, включавшего полномочия ведения "счетных" и "сыскных дел". В первом случае его функции сводились к осуществлению ревизионной деятельности, во-втором - к необходимости вести "доимочную книгу", в которой записывался долг перед государственной казной⁴. Конечно, о финансовом контроле в современном его понимании говорить рано. Но вместе с тем, очевидно, что государство предпринимает попытки обследования отдельных сторон финансовой деятельности в сфере государственного оборонного заказа, контроль поступления и расходования денежных средств на эти нужды.

Важным этапом развития финансового контроля в сфере государственного оборонного заказа становится правление Петра I. Практически непрерывное участие страны в различных военных конфликтах обусловило необходимость создания четкой системы правового регулирования для поставок военной продукции.

Как справедливо отмечает А.В. Тепенева, в этот период формируются основы государственного финансового контроля, что напрямую зависит от необходимости централизации управления публичными финансами, строгого учета государственных ресурсов.⁵ Действительно, в это время создаются специализированные органы финансового контроля, наделяются такими полномочиями уже существующие структуры. Так, в 1715 году при Сенате было создано специальное подразделение, занимающееся сбором и обработкой информации о закупках. Особое внимание уделялось сообщениям о "стачках" подрядчиков и их неправомерным действиям ради повышения цены.⁶ В настоящее время российское законодательство квалифицирует подобные действия как сговор на торгах, что запрещено ст. 17 Федерального закона от 26.07.2006 № 135-ФЗ "О защите конкуренции"⁷. В этот период также создается Ревизион-коллегия, которую можно рассматривать как первый полноценный орган государственного финансового контроля.

Таким образом, постепенно складываются приемы ревизии представляемой отчетности и предпринимаются попытки законодательного определения функций органов финансового контроля. Все это свидетельствует о повышении роли данного института в рамках проводимой государственной, в том числе финансовой политики.

Система государственного финансового контроля существенно совершенствуется и расширяется во время правления Александра I. Накануне Отечественной войны в 1811 году для проведения ревизий расходов бюджетных средств по указу императора создается Главное управление ревизии государственных счетов⁸. Об эффективности проведенных преобразований может свидетельствовать победа России над французскими войсками.

Однако спустя без малого полвека, Крымская война позволила обнаружить большое количество правонарушений при расходовании бюджетных средств по ГОЗ. Это определило решение о создании ведомственного финансового контроля, осуществлявшегося полевыми контролерами. Они должны были проверять соответствие использования денежных ресурсов целевому характеру их назначения⁹.

Вполне очевидно, что в рассматриваемый царский период государственный финансовый контроль в сфере закупок для нужд вооруженных сил носил преимущественно ведомственный характер. Исполнительные органы, являясь заказчиками, контролировали, по сути, сами себя. Поэтому государственный финансовый контроль еще не оформился как отдельный государственный институт, а лишь выступал еще одним ведомством по отношению к другим ревизионным учреждениям. Кроме того, финансовый контроль осуществляли различные органы, что отражалось на его бессистемном характере. Естественно, это повлияло на снижение его эффективности, что демонстрируют и события внешней политики.

С началом советского периода сложившиеся в течение предыдущих веков принципы и система финансового контроля в области ГОЗ кардинально меняются. На начальном этапе в 1923 г. в Народный комиссариат финансов, являющимся главным контрольным органом, создается специальное финансово-контрольное управление, наделенное широкими полномочиями по осуществлению проверок бюджетной отчетности и перемещения денежных ресурсов в подконтрольных организациях и предприятиях. Но уже с 1930 г. государство отказалось от проведения гражданских и оборонных закупок. Их заменила система государственного снабжения. В этих условиях финансовый контроль стал осуществлять Народный комиссариат обороны СССР. Он осуществлял документальные проверки предприятий и наркоматов в пределах своей компетенции в оборонно-промышленном секторе¹⁰.

Новый механизм государственного финансового контроля в области обеспечения вооруженных сил необходимой продукцией, позволил достичь наиболее эффективного расходования средств государственного бюджета. При этом, стране удалось создать мощный военно-экономический потенциал.

Однако учитывая человеческий фактор, необходимо понимать, что в условиях командной экономики имело место нерациональное планирование государственных заказов, в том числе оборонных. Это приводило к недозагрузке предприятий военно-промышленного комплекса, снижению эффективности бюджетных вложений. И финансовый контроль в таких условиях не мог исправить ситуацию.

Вполне очевидно, что кардинальные изменения в этой сфере произошли при переходе государства к рыночной экономике. В свою очередь, это потребовало плавного изменения подходов к осуществлению финансовой политики страны, в том числе по вопросам организации и проведения государственного финансового контроля за расходованием бюджетных средств в рассматриваемой области правоотношений. В формирующейся в последующем российской правовой системе была четко обозначена тенденция на активное развитие законодательства о контрольно-финансовой деятельности в области оборонного заказа, которое отличалось от рассматриваемых ранее периодов. Теперь внимание было направлено на закрепление общих положений о контрольно-финансовой деятельности, определялись ее цели, задачи и принципы¹¹, а также круг субъектов¹², уполномоченных на осуществление контрольно-проверочных мероприятий.

Одним из первых основополагающих актов в этом направлении стал Указ Президента РФ от 25.07.1996 № 1095 "О мерах по обеспечению государственного финансового контроля в Российской Федерации"¹³, освещая это направление деятельности государственных органов в целом, он, естественно, оказал влияние и на сферу закупок для оборонных нужд. Более детально направления развития финансового контроля в данной области были освещены после подписания Президентом РФ Указа от 08.04.1997 № 305 "О первоочередных мерах по предотвращению коррупции и сокращению бюджетных расходов при организации закупки продукции для государственных нужд"¹⁴. Также важным шагом стало принятие Федерального закона от 05.04.2013 № 44-ФЗ "О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд"¹⁵. Они позволяют построить четкую систему государственного финансового контроля в сфере государственных закупок, в том числе осуществляемых в рамках государственного оборонного заказа.

Наибольшее развитие система финансового контроля получила после принятия Бюджетного кодекса РФ¹⁶ в главе 26 "Основы государственного (муниципального) финансового контроля" и введение в действие Федерального закон от 29.12.2012 № 275-ФЗ "О государственном оборонном заказе"¹⁷ в главе 5.1 "Государственный контроль (надзор) в сфере государственного оборонного заказа". Эти акты стали системообразующими, установив общий порядок проведения уполномоченным органом проверок соблюдения законодательства непосредственно в сфере государственного оборонного заказа.

Как отмечают Иванов А.В. и Кузнецов О.В., положения этих федеральных законов в последующем детализируются в большом количестве актов, утверждаемых Правительством РФ, его министерствами и ведомствами.¹⁸ Действительно, проблемы связанные с контролем реализации финансового контроля ГОЗ в вышеназванных федеральных законах регламентируются лишь на общем уровне. Поэтому такой подход, с одной стороны позволяет государству максимально детально проконтролировать весь спектр финансовых правоотношений в данной сфере, но с другой, - искусственно увеличивает количество нормативно-правовых актов. А это в свою очередь может привести к конкуренции норм, усложнению законодательной базы.

Это также приводит к появлению большого числа субъектов финансового контроля в рамках ГОЗ. К ним относятся Федеральная антимонопольная служба РФ, Министерство промышленности и торговли РФ, Правительство РФ¹⁹ и некоторые другие органы в пределах своей компетенции. Даже после внесения поправок в Бюджетный кодекс РФ посредством принятия Федерального закона № 252-ФЗ от 23.07.2013, многие вопросы о дублировании действий органов финансового контроля остались нерешенными²⁰.

Вследствие этого результативность государственного финансового контроля напрямую зависит от совершенствования нормативно-правовой базы. Необходимо не только законодательно закрепить компетенцию отдельных органов контроля, но также обозначить стоящие перед ними задачи, разграничить полномочия, сферы действия, а также положение, права и обязанности самих работников²¹.

Но с целью результативности осуществления государственного финансового контроля необходимо не только обозначить контрольные органы, но и законодательно зафиксировать их задачи, полномочия, сферу действия, положение и возможности их работников.

Тем не менее, необходимо отметить, что современное содержание финансового контроля ГОЗ отвечает целям Стратегии национальной безопасности Российской Федерации. Уровень государственного регулирования данной области правоотношений достаточен в современных условиях для достижения задач, установленных государством.

Важным является и то, что проводимый в настоящее время комплекс мероприятий по финансовому контролю в данной сфере имеет глубокие исторические корни. Государственный оборонный заказ на протяжении многих веков является одним из наиболее важных направлений государственных закупок. От эффективности финансового контроля над его осуществлением всегда зависит национальная безопасность страны и уровень ее социально-экономического развития. С течением времени возникали наиболее действенные механизмы его функционирования, которые сохранились и в настоящее время, а не прошедшие проверку практикой заменялись на более результативные.

От дореволюционного периода современное российское право унаследовало ведомственный характер финансового контроля. Такой подход не всегда показывал свою результативность. Поэтому представляется целесообразным принять новую редакцию Федерального закона "О государственном оборонном заказе", в котором будут четко разграничены права и обязанности субъектов финансового контроля, для предотвращения столкновения их полномочий.

В тоже время, изменения в оборонном секторе в начале XX-ого века требовали от государства незамедлительной реакции, направленной на становление строгой вертикали государственного управления. Именно в таких условиях, осуществление государственного финансового контроля за правонарушениями в сфере ГОЗ становится наиболее эффективным, как показал советский период существования государства. Бесспорно, максимальная рациональность использования бюджетных средств для обеспечения нужд Вооруженных сил РФ, а также борьба с недобросовестным выполнением участниками обязательств по ГОЗ являются одними из самых актуальных задач государства. Следовательно, использование административно-властных мер должно иметь место и в современной российской правовой системе.

Сложившаяся в настоящее время детальная регламентация государственного финансового контроля правоотношений по выполнению государственного оборонного заказа способствует, с одной стороны, развитию материально-технического потенциала вооруженных сил, но с другой стороны, отрицательно сказывается на экономии бюджетных денежных средств. На это, прежде всего, влияет множественность субъектов финансового контроля, то есть искусственное увеличение бюрократического аппарата. Поэтому представляется возможным сосредоточение функций по финансовому контролю в этой сфере в руках одной службы. Таковой может выступить Рособоронзаказ, которая до своего упразднения в 2014 году уже обладала широкими полномочиями в данной области. Это позволит разгрузить другие государственные органы, и усилить систему ответственности государственного аппарата за принимаемые решения.

¹ Указ Президента РФ от 31.12.2015 № 683 "О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации" // СЗ РФ. 04.01.2016. № 1 (ч. II), ст. 212.

² Федеральный закон от 29.12.2012 № 275-ФЗ (ред. от 27.12.2018) "О государственном оборонном заказе" // СЗ РФ. 31.12.2012. № 53. ст. 7600.

³ См.: Балтутите И.В. Институт государственных закупок: от Русской Правды к Федеральному закону "о контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд" // Вестник ВолГУ. Серия 5: Юриспруденция. 2015. №4. С. 31-36.

⁴ См.: Грачева Е.Ю. Правовое регулирование финансового контроля в Российской Федерации: проблемы и перспективы: Монография / Л.Л. Арзуманова, О.В. Болтинова, О.Ю. Бубнова и др.; отв. ред. Е.Ю. Грачева. М.: НОРМА; ИНФРА-М, 2013. 384 стр.

⁵ См.: Телепнева А.В. Возникновение и развитие ревизии в системе государственного контроля России // Вестник Санкт-Петербургского университета МВД России. 2016. N 4. С. 86 - 92.

⁶ См.: Веденеев Г.М., Гончаров Е.Ю., Кобзев Г.Н. Конкурсные торги в России: исторический опыт. М.: Изд-во МЭН, 2015. С. 13-30.

⁷ Федеральный закон от 26.07.2006 N 135-ФЗ (ред. от 27.12.2018) "О защите конкуренции" // Собрание законодательства Российской Федерации. 2006. N 31 (ч. 1). Ст. 3434.

⁸ См.: Славинский П.В. Государственный финансовый контроль в сфере государственного оборонного заказа: Дис. канд. юрид. наук: 12.00.04 // Российский государственный университет правосудия. - Москва, 2018.

⁹ См.: Яруллин С.М. История возникновения и развития государственного заказа в России // История государства и права. 2010. № 20. С. 26-29.

¹⁰ См.: Славинский П.В. Этапы развития системы правовой регламентации и государственного финансового контроля в сфере государственного оборонного заказа // Финансовое право. 2016. № 11. С. 39-44.

¹¹ См.: Славинский П.В. Принципы государственного финансового контроля в сфере государственного оборонного заказа // Финансовое право. 2018. № 8. С. 39 - 42.

¹² См.: Ильин А.Ю., Гулиева Л.М. Финансовый контроль при реализации государственного оборонного заказа // Налоги. 2017. № 2. С.25-27.

¹³ Указ Президента РФ от 25.07.1996 № 1095 (ред. от 18.07.2001) "О мерах по обеспечению государственного финансового контроля в Российской Федерации" // СЗ РФ. 1996. № 31. Ст. 3696.

¹⁴ Указ Президента РФ от 08.04.1997 № 305 "О первоочередных мерах по предотвращению коррупции и сокращению бюджетных расходов при организации закупки продукции для государственных нужд" // СЗ РФ. 1997. № 15. Ст. 1756.

¹⁵ Федеральный закон от 05.04.2013 № 44-ФЗ (ред. от 27.12.2018) "О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд" // СЗ РФ. 2013. № 14. Ст. 1652.

¹⁶ Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 145-ФЗ (ред. от 27.12.2018) // СЗ РФ. 1998. № 31. Ст. 3823.

¹⁷ Федеральный закон от 29.12.2012 № 275-ФЗ (ред. от 27.12.2018) "О государственном оборонном заказе" // СЗ РФ. 31.12.2012. № 53 (ч. 1). Ст. 7600.

¹⁸ См.: Иванов А.В., Кузнецов О.В. Финансовые механизмы государственного оборонного заказа: состояние и развитие // Финансы: Теория и Практика. 2015. № 5 (89). С. 19-28.

¹⁹ См.: Алешин, К.Н. Контроль в сфере государственного оборонного заказа: соотношение и конкуренция норм // Право и экономика. 2016. № 05. С. 46-51.

²⁰ См.: Казанкова Т.Н., Трифонова С.А. Проблемы финансового контроля в РФ // Отечественная юриспруденция. 2017. № 2 (16). С. 32-33.

²¹ См.: Казанкова Т.Н., Федотчева А.С. Проблемы и перспективы финансового контроля в России // Российская наука: актуальные исследования и разработки. Сборник научных статей III Всероссийской заочной научно-практической конференции: в 2-х частях. СГЭУ. 2017. С. 358-361.

FORMATION AND DEVELOPMENT OF STATE FINANCIAL CONTROL OF STATE DEFENSE ORDER

© 2019 Medvedeva Anastasia Vyacheslavovna
Student

© 2019 Kazankova Tatiana Nikolaevna
Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: anvmedvedeva@yandex.ru

Keywords: state defensive order, financial control, state control, financial law.

The article provides an overview of the formation and development of financial control by the state in the implementation of the state defensive order. On the basis of the analyzed material, recommendations have been formulated for a qualitative improvement in the activities of state structures in this area.

УДК 346.62
Код РИНЦ 06.00.00

ПОНЯТИЕ И СУЩНОСТЬ ВАЛЮТНЫХ ЦЕННОСТЕЙ В РОССИЙСКОМ ПРАВЕ

© 2019 Никитина Ольга Петровна
студент

© 2019 Казанкова Татьяна Николаевна
кандидат педагогических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: olya.nikitin.nikitina@mail.ru

Ключевые слова: валютные ценности, валютный контроль, финансовое право.

Валютные ценности являются одним из основных объектов правоотношений в сфере валютного регулирования и валютного контроля в России. Исследованию развития данной правовой категории в законодательстве СССР и РФ посвящена настоящая статья.

В соответствии со ст. 2 Федерального закона от 10.12.2003 № 173-ФЗ "О валютном регулировании и валютном контроле"¹ (далее - Закон о валютном регулировании) основными объектами регулирования валютного законодательства являются валюта, внутренние ценные бумаги и валютные ценности. В ст. 1 Закона о валютном регулировании именованы термины, используемые в целях применения данного нормативного акта, в числе таковых, помимо прочих, указана категория "валютные ценности". Однако законодатель в перечне используемых понятий и терминов не сформулировал легальное определение валютных ценностей, несмотря на то что фактически это понятие является

определяющим для регулирования целой области отношений. В связи с этим, представляется актуальным рассмотреть понятие и сущность валютных ценностей в рамках настоящей статьи.

Как отмечается в юридической литературе, первые известные попытки осуществить правовое регулирование валютных отношений предпринимались еще в дореволюционный период. Так, на основании Указа Александра II от 31 мая 1860 года² были определены полномочия Государственного банка Российской Империи в области валютных отношений. В частности, данному учреждению было разрешено принимать в качестве платежей российскую и иностранную валюту, а также золото и серебро и в слитках с правом определения и установления их цен. Так или иначе, в дореволюционный период понятийный аппарат валютного законодательства не был сформирован, как и не были упомянут термин "валютные ценности".

Наибольшее развитие валютного законодательства происходило, как ни парадоксально, в советский период государства и права, когда на территории современной России существовала экономическая модель, базирующаяся на принципах административного распределения. Как отмечает Д. М. Столповский, советское валютное законодательство формировалось из существенного числа нормативных правовых актов, количество которых по разным оценкам доходило до 150³. В то же время, учитывая существование в СССР государственной валютной монополии, вполне логично предположить, что развитие валютного законодательства в целом в советский период происходило "от обратного" - то есть, отталкиваясь от запрета на совершение валютных операций на территории государства и конкретизируя признаки и проявления нарушений такого запрета.

Тем не менее, в начальный период существования советского государства и права, сопровождаемый проведением новой экономической политики, прямой запрет на совершение валютных операций в тексте законодательства сформулирован не был, а само по себе валютное законодательство получило существенное развитие. Так, например, категория "валютные ценности" в советском законодательстве впервые была упомянута в 1923 году. В совместном Декрете ВЦИК и СНК РСФСР от 15.02.1923 "О валютных операциях"⁴ было определено, что валютными ценностями следует признавать золото и серебро в слитках, иностранную валюту и выписанные в ней чеки и векселя. Более широкий перечень объектов, относимых к валютным ценностям, был представлен в Декрете ВЦИК и СНК РСФСР от 19.04.1923 "О порядке вывоза и перевода за границу валютных ценностей"⁵: в тексте данного декрета к валютным ценностям, помимо иностранной валюты и выписанных в ней чеков и векселей, были поименованы благородные металлы в слитках и изделиях, драгоценные камни, а также переводы, выписанные в иностранной валюте.

Вполне очевидно, что указанные декреты, принятые с интервалом буквально в пару месяцев, имели разное целевое предназначение в части регулируемых отношений, чем и могло быть обусловлено неоднородное содержание категории "валютные ценности". Однако нельзя не отмечать очевидное нарушение принципа единообразия, являющимся базовым для юридической техники в законотворческом процессе, выражающееся в создании двойного определения содержания одной и той же правовой категории в законодательстве.

Помимо этого, были сняты ограничения, связанные с совершением валютных операций, а также происходило расширение правового инструментария совершения сделок, объектом которых выступала валюта и валютные ценности. Так, было принято

Постановление ЦИК СССР, СНК СССР от 31.10.1924 "Об отмене воспрещения торговли и хранения иностранной валюты в 50-верстной пограничной полосе"⁶, содержание которого вполне исчерпывалось его наименованием, а также Постановление ЦИК СССР, СНК СССР от 17.07.1925 "О торговле фондовыми и валютными ценностями"⁷, регламентировавшее ряд вопросов, связанных совершением соответствующих сделок и операций. Таким образом, можно сделать вывод о том, что в начальный период своего существования советское государство видело приоритетным развитие валютного законодательства, в связи с чем активно формировало нормативную базу правового регулирования данных отношений. Как отмечается Д. М. Столповским, в последующие несколько десятилетий законодательный базис, сформированный в период НЭП, существовал практически в неизменном содержании и форме, вопреки резко изменившемуся вектору государственной политики в области валютных отношений⁸. В последующий период развития советского государства и права можно выделить формирование тенденции, связанной с последовательным введением запрета на совершение валютных операций и сделок и развитием мер административной и уголовной ответственности за его нарушение.

Спустя без малого полвека, в законодательство СССР произошло введение классификационной модели валютных ценностей, в соответствии с которой в данную категорию были включены: 1) иностранная валюта; 2) платежные документы и фондовые ценности в иностранной валюте; 3) платежные документы в рублях, приобретаемые за иностранную валюту с последующим правом конвертации; 4) драгоценные металлы; 5) природные драгоценные камни в сыром и обработанном виде, за исключением ювелирных и других изделий, изготовленных с использованием таких камней. Данная классификация была определена Указом Президиума Верховного Совета СССР от 30.11.1976 "О сделках с валютными ценностями на территории СССР"⁹, в котором, однако, как и в других законодательных актах того периода, так и не было сформулировано определение валютных ценностей. Обозначенная выше классификация была без изменений заимствована в текст Закона СССР от 1.03.1991 № 1982-1 "О валютном регулировании"¹⁰, и к моменту прекращения существования советского государства сохраняла свою силу.

В формирующейся в последующем российской правовой системе была четко обозначена тенденция на активное развитие законодательства, регулирующего экономические отношения. Закон РФ от 09.10.1992 № 3615-1 "О валютном регулировании и валютном контроле"¹¹ расширил перечень объектов, включаемых в категорию валютных ценностей: помимо ранее поименованных объектов, под валютными ценностями были признаны эмиссионные ценные бумаги и производных от них ценные бумаги, опционы, долговые обязательства в иностранной валюте.

В последующем, с принятием и вступлением в силу в 2004 году Закона о валютном регулировании, категория "валютные ценности" была кардинально сужена, в результате чего в ее содержание действующая редакция указанного нормативного акта включает иностранную валюту и внешние ценные бумаги. Исключение из данной категории драгоценных металлов и природных драгоценных камней, как предполагается, является вполне обоснованным. В соответствии со ст. 1 Закона о валютном регулировании была определена возможность использовать валютные ценности в качестве средства платежа. Как справедливо отмечается в экономической и правовой литературе, драгоценные металлы и камни в практике общественных отношений утратили функцию платежного средства уже

достаточно давно. В связи с этим, драгоценные металлы и камни в рамках существующего целевого назначения не отвечают признакам валютных ценностей.

Несмотря на то, что законодательно поименованная категория "валютные ценности" является в настоящий момент самой конкретной и четко определенной за все время существования в качестве правовой категории в российском праве, определение ее понятия и сущности в законе не приведено. Вполне очевидно, что отсутствие легального определения порождает сложности для применения правовых норм, и это в особенности имеет значение в отношении валютных ценностей, как одного из основных объектов регулирования валютных правоотношений. В особенности проблема усугубляется тем, что такого рода правоотношения являются сложными по своей правовой природе, что отмечается в юридической литературе.

Так, А.В. Тихомирова справедливо отмечает, что содержание валютных правоотношений характеризуется одновременно наличием как частноправовых, так и публично-правовых элементов¹². Действительно, вопросы заключения сделок, предметом которых выступает валюта или валютные ценности и условия которых приобретают характер обязательных для сторон конкретного правоотношения, безусловно определяется нормами гражданского законодательства; вопросы же установления общих границ и пределов оборота валюты и валютных ценностей, являющихся общеобязательными для всех, определенно имеют публично-правовой характер и регулируются положениями Закона о валютном регулировании и других актов. То есть, следует выделять наличие в валютных правоотношениях признаков как гражданско-правовых, так и финансово-правовых отношений.

Учитывая это, представляется важным определить в тексте законодательства, что по своей сути есть валютные ценности. Сложный характер валютных правоотношений формирует необходимость существования легального определения понятий валюты и валютных ценностей, поскольку отсутствие таковых может повлечь неправильное применение в совокупности норм гражданского и финансового права, что в практическом плане может порождать возможность совершения субъектами общественных отношений правонарушений, а при некоторых условиях и преступлений в сфере валютных операций, объективно вызванных сложностью в применении и толковании соответствующих норм закона. В литературе отмечается, что и в условиях квалификации и уголовно-правовой характеристики преступлений, связанных с нарушением валютного законодательства, существуют сложности в оперировании категорией "валютные ценности" - в частности, в вопросах определения предмета преступления и, как следствие, в вопросах определения стоимостного выражения наказуемых деяний¹³.

Помимо этого, введение в правовое поле легального определения валютных ценностей может создать возможность для регулирования отношений, возникновение которых может наступить в будущем, посредством закрепления признаков относимости того или иного объекта к валютным ценностям. В настоящий момент перечень объектов, включаемых в категорию валютных ценностей, является закрытым - помимо иностранной валюты и внешних ценных бумаг, законодатель не предусмотрел в формулировке элементов для расширительного толкования. Возможно, это обусловлено публичным интересом в отношении оборота валюты и валютных ценностей, однако нельзя не учитывать то, что в настоящий момент в правовом и экономическом поле России и мира существует тенденция к возникновению ряда новых объектов, в отношении которых не определен ответ на

вопрос о наличии у них свойств средства платежей. К таковым, безусловно, следует отнести криптовалюту.

Из существующего толкования норм валютного законодательства, как уже можно было предположить, к признакам валютных ценностей следует относить их функциональную возможность выступать средством платежа. Несмотря на то, что в ст. 11 Закона о валютном регулировании сформулированы ограничения в отношении валютных операций на внутреннем валютном рынке Российской Федерации, практика судов позволяет сделать вывод, что использование расчетов при сделке в иностранной валюте либо указание на возможность осуществления таких расчетов сами по себе не могут служить основанием для признания такой сделки недействительной, при условии соблюдения всех иных требований, установленных законом в отношении такой сделки. К таким выводам пришел, например, Девятый арбитражный апелляционный суд, рассматривая дело № А40-88500/14¹⁴.

В то же время, толкование норм закона не позволяет установить однозначно перечень материальных физических объектов и объектов прав, формирующих категорию валютных ценностей. Так, отдельными исследователями подвергается сомнению возможность включения в указанную категорию прав требования, выраженные в иностранной валюте. Безусловно, данное замечание касалось формулировки норм, действовавших до вступления в силу Закона о валютном регулировании в 2004 году, однако нельзя не отметить, что законодатель исключил данный объект без дополнения законодательства соответствующими критериями определения относимости к валютным ценностям, а просто сформулировал узкий перечень объектов, относимых к валютным ценностям. Такой подход, как предполагается, может повлечь за собой новые обсуждения в юридической литературе, и даже наличие законотворческих инициатив, обосновывающих расширение перечня валютных ценностей, поскольку нельзя установить или опровергнуть обоснованность правовой позиции в отношении того или иного регулируемого законом аспекта, не имея в своем распоряжении четких о однозначных критериев разграничения.

В связи с этим, предполагается необходимым в целях совершенствования валютного законодательства и приближения его содержания к принципам единообразия и определенности правовой базы, ввести легальное определение валютных ценностей, в котором будут конкретизированы: сущностное содержание и признаки понятия "валютные ценности"; перечень материальных объектов, выступающих подтверждением наличия прав, и иных объектов прав, которые относятся к валютным ценностям; критерии определения относимости к валютным ценностям, позволяющие квалифицировать возникающие в практике общественных отношений неучтенные ранее объекты. Представляется, что внесение такого рода дополнений в текст закона позволит повысить его определенность и однозначность для целей применения норм права, поскольку правоприменители будут оперировать сформулированным в положениях валютного законодательства легальным определением. Помимо этого, наличие в нормативной базе понятия валютных ценностей может способствовать установлению ясности в отношении ряда других понятий, вытекающих из валютных отношений. В частности, понятий валютных операций, валютных сделок и сделок с валютными ценностями. Как представляется, это может существенно повысить эффективность правового регулирования валютных отношений в Российской Федерации.

¹ См.: Федеральный закон от 10.12.2003 № 173-ФЗ (ред. от 25.12.2018) "О валютном регулировании и валютном контроле" // СЗ РФ. 15.12.2003. № 50. ст. 4859.

² См.: Высочайший именной Указ Правительствующему Сенату от 31 мая 1860 г. "Об образовании Государственного банка" // СПС Гарант (url: <https://base.garant.ru/581200/>, дата обращения: 20.02.2019).

³ См.: Столповский Д.М. Генезис и эволюция понятия "валютные ценности" по законодательству СССР и Российской Федерации // Вестник Нижегородской академии МВД России. № 1 (14). С. 278-281

⁴ См.: Декрет ВЦИК, СНК РСФСР от 15.02.1923 "О валютных операциях" // СУ РСФСР. 1923. № 15. ст. 189.

⁵ См.: Декрет ВЦИК, СНК РСФСР от 19.04.1923 "О порядке вывоза и перевода за-границу валютных ценностей" // СУ РСФСР. 1923. № 32. Ст. 360.

⁶ См.: Постановление ЦИК СССР, СНК СССР от 31.10.1924 "Об отмене воспрещения торговли и хранения иностранной валюты в 50-верстной пограничной полосе" // СЗ СССР. 1924. № 17. Ст. 159.

⁷ См.: Постановление ЦИК СССР, СНК СССР от 17.07.1925 "О торговле фондовыми и валютными ценностями" // СЗ СССР. 1925. № 45. Ст. 330.

⁸ См.: Столповский Д.М. Периодизация истории правового регулирования валютного обращения в России // Юридическая наука и практика. 2011. № 3. С. 55 - 59.

⁹ См.: Указ Президиума Верховного Совета СССР от 30.11.1976 "О сделках с валютными ценностями на территории СССР" // Ведомости Верховного Совета СССР. 1976. № 49. Ст. 712.

¹⁰ См.: Закон СССР от 1.03.1991 № 1982-1 "О валютном регулировании" // Ведомости Съезда народных депутатов СССР и Верховного Совета СССР. 1991. № 12. Ст. 316.

¹¹ См.: Закон РФ от 09.10.1992 № 3615-1 "О валютном регулировании и валютном контроле" // Ведомости Съезда народных депутатов РФ и Верховного Совета РФ. 1992. № 45. Ст. 2542

¹² См.: Тихомирова А.В. Валютные операции // Вестник Южно-Уральского государственного университета. Серия: Право. 2016. № 16 (4). С. 59-65.

¹³ См.: Екимов А.А. Валютные ценности как предмет преступления: вопросы определения стоимости // Электронное приложение к Российскому юридическому журналу. 2017. № 4. С. 165-169.

¹⁴ См.: Постановление Девятого арбитражного апелляционного суда от 19 ноября 2015 г. № 09АП-32464/2015 по делу № А40-88500/14 // Картоотека арбитражных дел (url: <http://kad.arbitr.ru/Card/72c7bb70-d8a9-489d-a700-6644f3d36768>, дата обращения: 21.02.2019).

THE CONCEPT AND ESSENCE OF CURRENCY VALUES IN RUSSIAN LAW

© 2019 Nikitina Ol'ga Petrovna
Student

© 2019 Kazankova Tatiana Nikolaevna
Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: olya.nikitin.nikitina@mail.ru

Keywords: currency values, currency control, financial law.

Currency values are one of the main objects of legal relations in the field of currency regulation and currency control in Russia. This article is devoted to the study of the development of this legal category in the legislation of the USSR and the Russian Federation.

СООТНОШЕНИЕ ОБЩЕПРАВОВЫХ И КОНСТИТУЦИОННЫХ ПРИНЦИПОВ В КОНТЕКСТЕ КОНСТИТУЦИОННОЙ ЭКОНОМИКИ

© 2019 Орлова Дарья Андреевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: orlovad2009@mail.ru

Ключевые слова: общеправовые принципы, конституционная экономика, принципы конституционной экономики.

В данной статье раскрываются понятия общеправовых и конституционных принципов, их содержание, значение и соотношение, а также реализация этих принципов в судебной практике в контексте конституционной экономики.

Любая правовая система базируется на основополагающих ее принципах. В принципах права собран воедино весь мировой опыт развития права, опыт человеческой цивилизации. Принципы играют роль ориентиров в формировании права. По мнению Лившица Р.З.: "эволюция права идет от идей к нормам, затем через реализацию норм к общественной практике"¹.

Понимание общеправовых и конституционных принципов возможно в широком и узком смысле. В широком смысле принципы понимаются как идеи, взгляды, духовные ценности, которые могут носить как писанный, так и неписанный характер, но одинаково пониматься всем обществом. К ним относятся, например, идеи равенства, справедливости, свободы и др. В узком смысле - принципы права записаны в Конституции страны и являются основой права вообще.

В юридической литературе под понятием принципы права понимают "основные исходные начала, идеи, положения, выражающие сущность права как специфического социального регулятора"².

Общеправовые принципы распространяются на всю систему права и действуют во всех ее отраслях, к ним относятся:

1. принцип верховенства права
2. принцип справедливости
3. принцип законности
4. принцип правосудия
5. принцип демократизма
4. принцип взаимной ответственности государства и гражданина
5. принцип уважения прав и свобод человека и гражданина

* Научный руководитель - **Сидорова Анна Викторовна**, старший преподаватель.

В правовой системе РФ в ч. 1 ст. 15 Конституции РФ указывается на высшую юридическую силу основного закона³, отсюда можно сделать вывод и о высшей юридической силе конституционных принципов. В правовой практике часто используются общеправовые принципы - справедливости, свободы определения личности, соразмерности ответственности за совершенные деяния. Например, принцип справедливости используется почти в каждом десятом решении Верховного Суда РФ. Так, в одном из постановлений, суд указал, что законодатель при назначении компенсации связанной с причинением вреда здоровью вследствие аварии, произошедшей на Чернобыльской АС должен исходить из конституционных принципов справедливости и равенства прав и свобод человека и гражданина вне зависимости от каких-либо обстоятельств.⁴ Принцип справедливости является не только общеправовым, но и конституционным принципом российского права.

Конституционные принципы являются основой конституционного строя страны. Так, по мнению О.Г. Румянцева: "Конституционный строй есть совокупность социальных отношений, а его основа - система принципов, их регламентирующих"⁵.

Одним из направлений конституционной экономики является использование экономических закономерностей для раскрытия конституционных принципов и ценностей. Объемные экономические закономерности определяют содержание конституционных принципов и норм⁶. Отказ от соблюдения конституционных принципов в экономике может привести к снижению эффективности производства, к спаду или застою в экономическом развитии, что в конечном итоге приведет к дисбалансу во всех сферах жизни общества.

Конституционная экономика - это "научно практическое направление на стыке экономики и конституционализма, описывающее и анализирующее взаимное влияние экономических и правовых факторов при принятии важнейших государственных решений"⁷.

Принципы конституционной экономики действуют одновременно на конституционно-правовом и экономическом пространстве. Именно сочетание общеправовых и конституционных принципов, связи Конституции и экономики помогают действовать нестандартно и эффективно.

Вопросы применения и правового воплощения принципов конституционной экономики неразрывно связаны с особенностями конкретного этапа исторического развития страны и достигнутым уровнем конституционного развития.⁸ Конституционная экономика показывает в какой мере конституционные нормы и принципы влияют на принятие политическими органами государства важнейших экономических решений.

В ныне действующей Конституции РФ впервые в Российской истории провозглашается принцип либерализма - политического и экономического. В ней предпринята попытка обеспечить единство принципов "естественного права" (либеральный принцип) и социальные традиции современной эпохи - эпохи перехода к постиндустриальной системе ценностей.

В главе 1 и 2 Конституции РФ содержатся фундаментальные принципы общественного государственного строя, которые не могут быть изменены без изменения всей Конституции. Именно здесь идет речь о приоритете прав личности перед государством, что проявляется в признании равенства форм собственности, свободе предпринимательства, поддержке конкуренции, социальной защите населения. Данные принципы раскрываются подробно в правах и свободах личности, закрепленных во 2 главе Конституции РФ.

Важнейшим принципом и отличительной особенностью ныне действующей Конституции является приоритет принципов рыночной экономики, хотя такое понятие как рыночная экономика здесь отсутствует, как отсутствует и специальный раздел, посвященный экономической системе страны.

Однако глава 8 Конституции, не называя понятие рыночной экономики, дает ее точное определение через ее основные характеристики: гарантии прав собственности, свобода предпринимательской деятельности, поддержка конкуренции, единство экономического пространства.

Единство экономического пространства означает единство правовых принципов и правил поведения всех субъектов на всей территории страны. Особенно важно соблюдение этого принципа при федеративном устройстве государства, когда возрастают риски для свободного перемещения товаров, услуг, не всегда обеспечивается равенство условий субъектов федерации в экономической деятельности. Пренебрежение данным принципом порождает определенные социальные проблемы, создавая условия для недовольства и естественного сепаратизма, усиливает напряженность в обществе.

В свою очередь социальная несправедливость, бесправие усиливают напряженность в обществе среди различных слоев населения и приводят к повышению уровня бедности в отдельных регионах.

В 21 веке, в богатейшей сырьевыми ресурсами стране, более 20 миллионов человек живут за официальным порогом бедности, а ведь половина из них работают в различных секторах экономики. Несправедливое регулирование системы оплаты труда опасно для общества, большинство людей возмущены нарушением принципа распределения по труду, незаслуженными доходами людей, связанных с властью.

Рост налогового бремени, инфляция, коррупция, действие экономических санкций - все это не позволяет провести инновационные преобразования в сфере производства.

Одним из принципов конституционной экономики является признание права каждого человека на частную собственность, не отвергая при этом и иные ее формы⁹. Закрепление права частной собственности в Конституции РФ неразрывно связано с общеправовыми принципами приоритета прав и свобод личности в правовом государстве, но для практической реализации этого принципа необходимо иметь твердые правовые гарантии, ответственность государства перед гражданским обществом и само развитое гражданское общество, основу которого составит полноценная частная собственность, предпринимательство и достойно оплачиваемый труд.

Оценивая итоги реализации общеправовых принципов и принципов конституционной экономики в реальную практику следует признать, что эти базовые принципы еще недостаточно реализованы. Конституционная экономика призвана способствовать реализации данных принципов в реальной жизни.

Таким образом, конституционная экономика занимается именно исследованием взаимодействия конституционно-правовых принципов и ценностей с экономическими процессами в стране. Именно разумное сочетание общеправовых и конституционных принципов с экономическими необходимо для достижения общественного благополучия. Конституционная экономика решает не только теоретические, но и практические вопросы, опираясь на ценности и принципы конституционного права, которые неразрывно связаны с общеправовыми принципами.

¹ Лившиц Р.З. Теория права. -М., 1994 - С.194-195.

² Малько А.В. Теория государства и права. М.: Юристъ, 2001. С. 111.

³ "Конституция Российской Федерации"(принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) // СПС "КонсультантПлюс".

⁴ Постановление Конституционного Суда РФ от 19.06.2002 № 11-П // Собрание законодательства Российской Федерации. № 27. ст. 2779. 2002.

⁵ Румянцев О.Г. Основы конституционного строя России. М., 1994. С. 22.

⁶ Сидорова А.В., Цельникер Г.Ф. Реформирование транспортного налога: история и современность // Вестник Волжского университета им. В.Н. Татищева. 2017. Т. 1. № 3. С. 67.

⁷ Май В.А. Конституционная экономика и история // Законодательство и экономика. 2003. № 12. С. 21-22.

⁸ См.: Сидорова А.В., Коннина Е.С. Конституционное регулирование экономики Российской Федерации // Бюллетень науки и практики. 2016. № 11 (12). С. 200-204.

⁹ См.: Сидорова А.В., Карчевская И.А. Право частной собственности как комплексный институт, регулируемый конституционным правом и гражданским правом // В сборнике: Российская наука: актуальные исследования и разработки сборник научных статей I Всероссийской заочной научно-практической конференции. Самара. 2016. С. 271-274.

RELATION OF GENERAL AND CONSTITUTIONAL PRINCIPLES IN THE CONTEXT OF CONSTITUTIONAL ECONOMY

© 2019 Orlova Daria Andreevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: orlovad2009@mail.ru

Keywords: general legal principles, constitutional economics, principles of constitutional economics.

This article reveals the concepts of general legal and constitutional principles, their content, meaning and correlation, as well as the implementation of these principles in judicial practice in the context of constitutional economics.

УДК 347.73

Код РИНЦ 10.21.00

ИСТОРИКО-ПРАВОВОЙ АСПЕКТ СТАНОВЛЕНИЯ ФИНАНСОВОГО ПРАВА В РОССИИ

© 2019 Орлова Дарья Андреевна

студент

© 2019 Казанкова Татьяна Николаевна

кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: orlovad2009@mail.ru, tatianaok78@yandex.ru

Ключевые слова: финансовое право, регулятивная функция финансового права, камералистика.

В статье рассматривается историко-правовой аспект становления финансового права как самостоятельной отрасли права, показана взаимозависимость экономических изменений в стране с эволюцией поступательного развития финансовой науки, выделены особенности формирования постсоветской школы финансового права и его роли в становлении нового типа экономической системы, в создании инновационной экономики.

Финансовое право, как юридическая наука находится в состоянии активного развития и совершенствования. Ни одно законодательство не в состоянии учесть все многообразие общественных отношений, особенно если это касается финансовых отношений, достаточно динамичных и находящихся в постоянном движении.¹ Это связано с изменениями экономической ситуации в стране, развитием экономических отношений рыночного типа, постоянно возникающих финансовых проблем, которые требуют разумного подхода и грамотного разрешения.

Актуальность данной темы заключается во всевозрастающем интересе к проблемам финансовых отношений, финансово-правового воздействия, необходимости развития и совершенствования институтов финансовой деятельности государства.

В историко-правовом аспекте становления финансового права в России можно ясно проследить несколько этапов:

1) Этап зарождения финансовой науки и ее формирования (дореволюционный период).

2) Этап формирования советской финансовой науки.

3) Современный этап активного развития и совершенствования финансового права РФ, связанный с коренными изменениями экономической ситуации, развитием экономических отношений рыночного типа.

Наука о финансах в дореволюционной России развивалась на европейском уровне с использованием достижений и идей европейских ученых. Российские ученые внесли и свой достойный вклад в финансовую науку, обогатили ее целым рядом фундаментальных исследований.

В дореволюционной России уделялось серьезное внимание финансовому образованию. В университетах читались соответствующие курсы, что по мнению профессора И.И. Янжул имело важное значение "большее или меньшее знакомство с финансовой наукой составляет повсюду безусловную необходимость для каждого образованного человека."² В ряде российских университетов преподавалась камералистика - наука об управлении "камерой", то есть частным имуществом государства, что имело большое значение для подготовки специалистов в хозяйственной и административной сфере. Выделившись из камералистики, наука о финансах заняла достойное место в системе наук о "государственном благоустройстве" и заявила о себе значительными исследованиями в области теории налогов, денег, кредита, государственного долга и публичных финансов.

Так работа И.Т. Посошкова "Книга о скудости и богатстве" вышла в свет за два года до публикации трудов А. Смита и Э. Кондильяка "О свободе торговли", а книга И.А. Третьякова "О причинах изобилия и медлительного обогащения государств как у древних, так и

у нынешних народов" вышла в свет за четыре года до публикации фундаментального труда А. Смита "Исследование о природе и причинах богатства народов".

Зарождение и становление финансового права в России было объективно связано с развитием экономики и усложнением государственного хозяйства.

Можно выделить характерные черты дореволюционного финансового права, которые оказали влияние на последующее его развитие в годы советской власти и в постсоветский период:

1. развитие новой науки происходило на стыке двух направлений - политэкономии и юридических наук (камеральных наук). До 1917 года окончательного их размежевания так и не произошло.

2. финансово-правовая наука зависела от финансовой практики государства, именно изменения в государственных финансовых мероприятиях вызывали научный интерес и исследования в данной области.

3. Российская финансово-правовая политика была составной частью общественно-политической мысли России и ее развития.

4. Шла аккумуляция эмпирического материала с использованием историко-правовых, сравнительно-правовых и социологических методов исследования.

5. Наука финансового права развивалась в основном в университетских центрах (Москва, Петербург, Казань, Харьков, Томск).

С установлением советской власти и приходом к власти большевиков началось создание уникальной экономической системы, не имеющей аналогов в мировой практике. Так начиналось создание советского финансового права, формирование нового финансового законодательства. Уже в первой советской Конституции 1918 года имелся раздел "Бюджетное право".³ Финансовую науку в первые годы советской власти продвигали в основном те же ученые, что и в дореволюционное время, что обусловило преемственность в науке.

Однако с 30-х годов XX века, когда происходит формирование тоталитарной системы и тоталитарной экономики - финансовая наука попадает под идеологический пресс. Финансовое право объявляется чуждой социализму, чуть ли не буржуазной наукой и ее преподавание в университетах было свернуто. "Железный занавес" оборвал контакты советских ученых-финансистов с зарубежными коллегами, что привело к изоляции и отрыву финансовой науки в СССР от достижений мировой науки. Изучение финансового права стало непрестижным, закрывались университетские кафедры финансового права, а преподаватели финансового права работали в основном на кафедрах административного и государственного права.⁴

Страна строила социализм, но в отличие от коммунистической идеи, отказа от товарно-денежных отношений не произошло, за исключением периода "военного коммунизма". Формировался новый тип финансового права - советское право. Главная цель советского-финансового права заключалась в том, чтобы упорядочить государством и властными структурами течение финансовых потоков в нужных для них направлениях. Финансовой наукой в это время разрабатывались в основном вопросы теории и практики

государственных финансов и финансовое право было подстроено под господствующую командно-административную экономику. Произошел отрыв и обособление советского финансового права от финансово-правовой системы зарубежных стран.

Однако, несмотря на идеологическое давление, развитие финансовой науки продолжалось и в советское время, а 60-70-е годы XX века ознаменовались созданием основ современного финансового права.

Е.А. Ровинский, Б.Н. Иванов, М.И. Пискотин, С.Д. Цыпкин доказали автономность субъектов и методов финансового права, а М.И. Пискотин сделал вывод о том, что финансовое право не вытекает из государственного или административного, а развивается как автономная отрасль права⁵.

Выделение финансового права в отдельную самостоятельную отрасль права произошло сравнительно недавно в 90-е годы XX века, хотя попытки ученых обратить внимание на яркую специфику финансового права предпринимались и раньше.

Главной объективной причиной создания системы финансового права явились фундаментальные преобразования постсоветского периода, которые затронули все сферы общества и привели к поистине революционным преобразованиям в стране.

Переход от командно-административной к рыночной экономике, формирование новой экономической системы требовали новых подходов и методов воздействия на общественные процессы, которые регулировались нормами финансового права. Общественные отношения приобретают новые черты и формы, а значит происходит и существенное изменение в разработке финансово-правовых норм, для достижения эффективного воздействия на все сферы общественной жизни. В настоящее время идет неустанный поиск новых подходов, концепций финансовой науки, создаются новые правовые институты финансового права. К ним относится прежде всего система норм финансового права регулирующих платежную систему страны.

В науке финансового права появляются новые направления - новаторские подходы. Одни ученые связывают будущее финансовой науки с формированием федерального коллизонного права (Д.В. Винницкий), другие - с ролью макроотрасли (С.В. Запольский).⁶ Расширяются области научных изысканий, идет активная полемика по проблемах современной финансовой политики, рассматриваются связи российского финансового права с международным финансовым правом. Происходит обособление финансового права в отдельные кафедры в высших учебных заведениях, как это было в дореволюционный период.

Развитие и совершенствование финансового права осуществляется в двух направлениях: как переосмысление финансово-правовых категорий и институтов в рамках изменяющихся условий и как четкая формулировка новых концепций и разработка новых финансовых законов.

Таким образом, финансовое право возникло вследствие проникновения публичной власти в денежно-имущественную сферу. Финансовое право сложилось в качестве отрасли публичного права на основе административного и конституционного права в советский период. С начала 90-х годов прошлого века произошло окончательное обособление

финансового права в самостоятельную отрасль. Финансовая система подобна кровеносной системе живого организма: если финансовые потоки распределяются не рационально – это обязательно скажется на функционировании экономики и всей общественной жизни. Финансовое право призвано корректировать четкую организацию финансовой деятельности государства в интересах общества и людей. С.В. Запольский очень точно определил главные цели финансового права: "не движение денег как таковых, но деятельность государственной администрации во имя общего блага служит изначальной целью науки государственного хозяйства – финансового права. Умеренность и разумность налогов, экономность в расходовании государственных средств, финансовое стимулирование производства, осуществление социальных программ – вот главные лозунги финансового права и цель его применения."⁷

¹ Казанкова Т.Н. Цельникер Г.Ф., Принципы финансового права и их значение // Журнал "Правовая политика и правовая жизнь" 2016. № 2. С. 73-78.

² Янжул, И.И. Основные начала финансовой науки: Учение о государственных доходах. - СПб, 1904, С. 2.

³ "Конституция (Основной Закон) Российской Социалистической Федеративной Советской Республики", "СУ РСФСР", 1918, № 51, ст. 582.

⁴ Бельский К.С. Финансовое право. Наука, история, библиография. М., 1995. С.54.

⁵ Пискотин М.И. Советское бюджетное право: основные проблемы. М., 1971. С. 19.

⁶ Винницкий Д.В. Актуальные проблемы налогового и финансового права. Екатеринбург: Издательство "Полиграфист", 2006. С. 28-29.

⁷ Запольский С.В. Теория финансового права: Научные очерки. М., 2010. С. 69-70.

CONCEPT AND ESSENCE OF CONSTITUTIONAL ECONOMY IN THE SYSTEM OF PUBLIC SCIENCES

© 2019 Orlova Daria Andreevna
Student

© 2019 Kazankova Tatiana Nikolaevna
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: orlovad2009@mail.ru

Keywords: financial law, regulatory function of financial law, cameralistics.

The article considers the historical and legal aspect of the formation of financial law as an independent branch of law, shows the interdependence of economic changes in the country with the evolution of the progressive development of financial science, highlights the formation of the post-Soviet school of financial law and its role in the development of a new type of economic system in creating an innovative economy.

ПРОЦЕССУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ДОКАЗЫВАНИЯ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ АДВОКАТА В УГОЛОВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ

© 2019 Папикян Донара Татуловна
студент

© 2019 Карапетян Аида Артаковна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: papickyandonara2011@yandex.ru, karapetyan.aida2014@yandex.ru

Ключевые слова: процесс доказывания, адвокат-защитник, уголовный процесс, доказательство, опрос.

В статье рассматриваются основные проблемы доказывания, возникающие в деятельности адвоката в уголовном судопроизводстве. В процессе исследовательской деятельности проводится анализ действующего законодательства и судебной практики.

В Федеральном законе "Об адвокатской деятельности и адвокатуре Российской Федерации" адвокат определяется как лицо, получившее статус адвоката и наделенное правом на осуществление адвокатской деятельности¹. Основные цели его деятельности заключаются в защите прав и интересов подзащитного, в смягчение ответственности и опровержение положений стороны обвинения. Для реализации этих целей законодательством был предусмотрен ряд полномочий, на основании которых адвокат может осуществлять свою деятельность. Одним из таких полномочий является право на соби́рание доказательств.

Однако на практике реализация этого права изрядно затруднена. В первую очередь это связано с недостаточной проработкой норм законодательства, регламентирующих механизм осуществления полномочия по соби́ранию и представлению доказательств.

Равенство и состязательность сторон - основные принципы уголовного судопроизводства. Важнейшим элементом их проявления является процесс доказывания и соби́рание доказательств в частности. Его значимость обусловлена тем, что в качестве основы судопроизводства выступают собранные доказательства, на основании которых и принимается решение. Данный принцип нарушается в ситуациях, когда адвокат не может принимать участия в соби́рании доказательственной базы. Более того, права подозреваемого или обвиняемого не могут быть обеспечены в полном объеме².

Доказывание, согласно статье 85 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации заключается в соби́рании, проверке и оценке доказательств с целью установления обстоятельств имеющих значение для расследования дела³. Адвокат не входит в число субъектов, уполномоченных необходимыми властными полномочиями, в отличие от дознавателя, следователя, прокурора и суда⁴.

Вопрос наделения защитника правом на самостоятельный сбор доказательств наравне со стороной обвинения рассматривался в проекте УПК РФ 1994 года, однако не был реализован.

Участие адвоката в процессе доказывания заключается в том, что он оценивает доказательства путем ходатайств, заявлений направляемых следователю, прокурору, в суд, выражая тем самым свою позицию⁵. Стоит также отметить, что защитник не назван в качестве субъекта оценки доказательств.

Дискуссионным является вопрос об обязательности участия адвоката в процессе доказывания. Одни авторы полагают что это прежде всего право⁶, другие же подчеркивают что это обязанность⁷.

Статья 86 УПК РФ создает впечатление о том, что адвокат наделен широким кругом прав по осуществлению сбора доказательств. Однако это не так, ввиду того что неопределенность положений статьи не дает возможность определить вид и характер доказательств, способ их изъятия, порядок дальнейшей фиксации. В результате чего реализация этих прав изрядно затруднена.

В судебной практике большое количество вопросов возникает по поводу порядка приобщения к материалам дела сведений, предоставляемых адвокатом. В большинстве случаев адвокату и вовсе отказывают в реализации этого права, ссылаясь на то, что сведения могут быть получены с нарушением процессуальных норм.

Так, например адвокатом была подана жалоба на отказ в приобщении собранных сведений к материалам дела. Суд не удовлетворил эту жалобу, ссылаясь на то, что выполняемая им надзорная функция состоит в контроле за соблюдением закрепленных в Конституции прав, а в результате произошедшей ситуации конституционные права не были нарушены⁸.

Проанализировав данную ситуацию можно сказать о том, отказ в приобщении доказательств, собранных адвокатом, к материалам дела не является нарушающим конституционные права, однако встречаются и исключения. Например, ситуации, в результате которых защитник не сможет осуществлять свою деятельность. В таком случае будет нарушено право каждого гражданина на защиту. Исправить эту ситуацию по нашему мнению может введение процессуальной формы для сведений, представляемых защитником в качестве доказательств.

В виде формы закрепления может быть использовано определение, закрепленное в статье 86 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации. В ней сказано о том, что получением доказательств является их фактическая, добровольная передача гражданином защитнику. Как факт подтверждения передачи предлагается использование подписей защитника и лица, передавшего сведения.

Использование этой формы может служить основанием для обжалования отказа о приобщении сведений к материалам дела. Более того, отказ в приобщении будет считаться нарушающим право на защиту граждан⁹.

В практической деятельности адвокат может столкнуться и с другой проблемой, связанной с опросом лица с его согласия. Эта проблема возникла в связи с тем, что в нормах законодательства не только отсутствует понятие опроса, но и не упорядочены основания, порядок его проведения, способ фиксации полученных данных.

Обратимся к судебной практике. Так, например, защитник обратился с жалобой об отказе в приобщении опроса свидетеля к материалам дела. В ее удовлетворении судом было отказано на основании того, что заинтересованные лица не лишены права на подачу заявления о приобщении этого опроса на следующих этапах судопроизводства¹⁰.

Решение данной проблемы, по нашему мнению, возможно путем установления процессуальной формы для проведения опроса лица. Эта мера способна обеспечить право каждого на защиту, так как отклонить результаты такого опроса можно будет только в случае, если его проведение не будет соответствовать этой форме.

Спорным является вопрос о праве адвоката на использование или предоставление оправдательного доказательства, в достоверности которого он сомневается. Например, Н.Н. Полянский утверждал что с целью реализации своих полномочий адвокат не вправе использовать заведомо недостоверные доказательства. В случае если достоверность таких доказательств сомнительна, то адвокат может их использовать, но при этом он должен предоставить аргументы, подтверждающие их достоверность¹¹.

Я.С. Киселев, говорил о том, что если доказательство вызывает у адвоката отчетливое осознание несостоятельности, если оно противоречит доводам жизненной правды его использование недопустимо, но если в отношении достоверности у адвоката возникают лишь некоторые сомнения, то использовать его допустимо¹².

Ю.И. Стецовский в обосновании своего мнения о том, что защитник может использовать доказательства, в достоверности которых адвокат сомневается, ссылается на то, что нельзя требовать от защитника истинных фатов, так как он, в отличие от стороны обвинения, не может предварительно проверить свои утверждения¹³.

Все эти точки зрения объединены общими чертами:

- недопустимость использования заведомо ложных доказательств;
- если достоверность доказательства сомнительна адвокат может его использовать.

Однако стоит обратить внимание и на разницу в позициях ученых. Полянский, в случае возникновений сомнений в доказательстве требует от защитника предоставить доводы, говорящие в пользу его достоверности, в то время как Киселев и Стецовский говорят о том, что такие доказательства необходимо просто использовать ввиду того что адвокат не может провести их предварительную проверку самостоятельно.

Таким образом, можно сказать о том, что закрепленные в законодательстве положения обуславливающие право защитника на сбор доказательств, по сути, не реализуются в виду нечеткости, недостаточной регламентации норм уголовно-процессуального законодательства, регулирующих данный вопрос.

Предоставление защитнику возможности на сбор и оценку доказательств на практике практически не реализуется в виду того, что арсенал средств, представленный законодательством несопоставим со средствами, предоставленными стороне обвинения. Это в свою очередь нарушает принцип равенства сторон в уголовном судопроизводстве, создавая стороне обвинения большие возможности по собиранию и представлению доказательств.

Таким образом, мы можем сказать о том, что решение вышеназванных проблем невозможно без совершенствования нормативной базы. К пример, как уже было сказано выше, мы предлагаем внести дополнение в статью 86 УПК РФ. Закрепление формы получения доказательств способно стать первым шагом к расширению прав адвоката и, главное, к реализации принципа состязательности на практике.

¹ Федеральный закон "Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации" от 31.05.2002 № 63-ФЗ [Электронный ресурс] // СПС "Консультант Плюс".

² Окруадзе Г.М. К проблеме реализации прав адвоката-защитника на собрание доказательств в уголовном процессе // Молодой ученый. - 2015. - №3. - С. 663-666. - URL <https://moluch.ru/archive/83/15425/> (дата обращения: 19.02.2019).

³ "Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации" от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 27.12.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 08.01.2019) [Электронный ресурс] // СПС "Консультант Плюс".

⁴ Теория доказательств в советском уголовном процессе / Отв. ред. Н.В. Жогин. 2-е изд., испр. и доп. М., 1973. С. - 298.

⁵ Гофштейн М. А. К вопросу о самостоятельности позиции адвоката // Адвокатура и современность. М., 1987. - С. 110.

⁶ Ларин А.М. О недопустимости перенесения обязанности доказывания на обвиняемого // Советское государство и право. 1965. № 3. С. 127; Гольдинер В.Д. Процесс доказывания и обязанности защиты // Советская юстиция. 1968. № 11. С. 18; Строгович М.С. Курс советского уголовного процесса. Т. 1. М., 1968. С. 252-253; Ларин А.М. Защита от обвинения и подозрения // Общая теория прав человека. М.: Норма, 1996. С. 198-206. Журнал российского права № 6 - 2005.

⁷ Шафир Г.М. Защитник - активный участник процесса доказывания в уголовном судопроизводстве // Вопросы экспертизы в работе защитника / Под ред. И.Ф. Крылова. Л.: Изд-во Ленингр. ун-та, 1970. С. 10-26; Побегайло Г.Д. Участие адвоката (защитника) в стадии судебного разбирательства: Дисс. ... канд. юрид. наук. Куйбышев, 1974. С. 104; Кручинин Ю.С. Участие адвоката-защитника в уголовно-процессуальном доказывании: Дисс. ... канд. юрид. наук. Ижевск, 1997. С. 52; Лубшев Ю.Ф. Адвокат в уголовном деле: Учебно-практическое пособие / Под ред. И.Б. Мартковича. М., 1997. С. 95-96, 207-208.

⁸ Постановление Московского городского суда от 1 июля 2010 г. № 4у/5-4870// [Электронный ресурс] // СПС "Консультант Плюс". (дата обращения: 19.02.2019).

⁹ Кудрявцев В.Л. Процессуальные проблемы доказывания в деятельности адвоката-защитника в уголовном судопроизводстве // Журнал российского права. - М.: Норма, 2005, № 6. - С. 44-50.

¹⁰ Кассационное определение Судебной коллегии по уголовным делам Московского городского суда от 1 июня 2011 г. № 22-7543// - С. 2. [Справочная правовая система КонсультантПлюс], (дата обращения: 23 января 2015 г).

¹¹ Полянский Н.Н. Правда и ложь в уголовной защите. М., 1927. С. 69-71.

¹² Киселев Я.С. Этика адвоката. Л.: ЛГУ, 1974. С. 80-93.

¹³ Советская адвокатура. Учебное пособие / Стецовский Ю.И. - М.: Высш. шк., 1989. - 304 с.

PROCEDURAL PROBLEMS OF PRESENTATION IN THE LAWYER'S ACTIVITY IN CRIMINAL PROCEEDINGS

© 2019 Papikyan Donara Tatulovna
Students

© 2019 Karapetyan Aida Artakovna
Students

Samara State University of Economics

E-mail: papickyan.donara2011@yandex.ru, karapetyan.aida2014@yandex.ru

Keywords: evidence process, defense lawyer, criminal procedure, evidence, survey.

The article discusses the main procedural problems of evidence in the activities of a lawyer-defender in criminal proceedings. In the process of research, an analysis of current legislation and judicial practice is carried out.

УДК 340

Код РИНЦ 10.00.00

ПРОБЕЛЫ И КОЛЛИЗИИ В РОССИЙСКОМ ПРАВЕ

© 2019 Папикян Донара Татуловна
студент

© 2019 Карапетян Аида Артаковна
студент

Самарский государственный экономический университет

© 2019 Азархин Алексей Владимирович
кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
Самарский юридический институт ФСИН России

E-mail: papickyana.donara2011@yandex.ru, karapetyan.aida2014@yandex.ru,
aazarkhin@mail.ru

Ключевые слова: право, правовое регулирование, пробелы, коллизии, различие норм права, несогласованность норм права.

В статье рассматриваются проблемы и коллизии, возникающие в Российском праве. В процессе исследовательской деятельности проводится анализ действующего законодательства.

Изменения, произошедшие за последние десятилетия в Российской Федерации, требуют обновления действующей системы права. Результатом развития в сфере экономики, политики, социальных отношений стало появления ряда ситуаций, за которыми, по мнению В.В. Лазарева сложно успеть даже в случае идеально функционирующей нормотворческой деятельности, следовательно, эти ситуации являются либо не урегулированными вовсе, либо урегулированными, но на недостаточном уровне¹.

В сложившейся ситуации из постоянных изменений в большинстве сфер жизни общества неудивительно, что законодательные органы не успевают отражать в нормативно правовых актах меняющиеся реалии современного мира. В результате чего, проблема коллизий сейчас наиболее актуальна.

Проблема пробелов в законодательстве существовала во все времена и затрагивала каждую историческую эпоху. Например, Аристотель утверждал, что пробелы права необходимо восполнять путем внедрения неизменных законов природы. Беккариа в своих работах закреплял мысль об абсолютном приоритете беспробельного права².

С укреплением позиций позитивистского правопонимания решение проблемы пробелов права претерпело изменения, а именно, оно было сведено к устранению недостающих актов в системе законодательства.

Коллизии свойственны праву как институциональному образованию не только в России, но и в других государствах, на всех этапах их формирования. Нельзя сказать о том, что существует какая-то бесконфликтная система права, так как никакая из них не способна в полной мере соответствовать скорости прогресса. Можно сказать о том, что возникновение коллизий находится в прямой зависимости от активного, динамичного развития законодательства³.

Поиск способов для эффективного разрешения противоречий между нормами права становится все более актуальным. В первую очередь это связано с тем, что в результате развития множества сфер общественной жизни увеличиваются темпы законодательной работы, в таких объемах, что обеспечить их согласованность становится крайне затруднительно.

Для дальнейшего исследования данной проблемы необходимо дать определение понятиям "коллизия" и "пробел" в праве.

Под пробелом в праве понимается полное или частичное отсутствие норм, необходимость в которых обусловлена развитием общественных отношений⁴.

Проблемы пробелов в праве можно разделить на объективные и субъективные.

Объективные заключаются в том, что в момент принятия соответствующих норм права не существовало отношений, которые в дальнейшем будут нуждаться в правовом регулировании.

Субъективные причины ставят в качестве основы возникновения противоречия норм, или неурегулированности ими определенных отношений неверную оценку законодателем существующих общественных отношений.

Пробелы в законодательстве могут быть выгодны отдельным субъектам, например, бизнесу, властным органам, корпорациям. В качестве примера можно привести положения Водного кодекса Российской Федерации. Его нормы регулируют отношения по охране и эксплуатации водных ресурсов, что является достаточно новым институтом в законодательстве нашей страны. В статье 36 содержится положение о том, что должностные лица органов государственного надзора, исполняющие роль государственных инспекторов в области охраны окружающей среды, в порядке, установленном законодательством Российской Федерации, имеют право на совершение ряда действий, которые перечислены далее в статье⁵. Проблема заключается в том, что термин "право" в данном случае предполагает не строгую обязанность инспектора на проведение предусмотренных действий, а дает возможность выбора на надлежащее осуществление своих обязанностей или на игнорирование нарушений. Последствия данной трактовки очевидны. Нарушителям фактически дан зеленый свет.

Следующий пример можно привести, обратившись к Федеральному закону "Об охране окружающей среды". Статья 16 обязывает юридические или физические лица, в случае если они осуществляют любую деятельность по загрязнению окружающей среды, оплачивать восстановление экологии⁶. Данная норма определенно имеет благие намерения, однако, на практике коммерческим организациям гораздо выгоднее оплачивать восстановительные взносы, чем производить модернизацию производства с целью минимизировать дальнейшее загрязнение окружающей среды.

Согласно результатам исследования подавляющее большинство производителей продуктов питания указывают обязательную информацию, установленную законом "О защите прав потребителей", однако, делает это мелким, практически нечитабельным шрифтом⁷.

Эти примеры показывают пробелы в нормах законодательства в качестве своеобразной лазейки для нарушения закона. Таким образом, можно говорить о том, что пробел в праве это не только отсутствие нормы, регулирующей определенные отношения, но и возможность на исполнение законов в искаженном виде.

В юридической литературе вопрос об определении термина "коллизия" является дискуссионным. Чаще всего под ним понимается различие норм права, направленных на регулирование одного и того же общественного отношения. В.Н. Кудрявцев говорит о том, что коллизия представляет собой несогласованность содержания норм, устанавливающих одно и то же правило поведения⁸. А.Ф. Черданцев понимает под коллизией конкуренцию норм, обладающих различным содержанием, но регулирующих одно и то же обстоятельство⁹.

С.С. Алексеев под коллизионностью понимает противоречия, возникающие между отдельными правовыми нормами, регулируемыми одни и те же, или схожие отношения, а также в процессе правоприменения¹⁰.

Стоит обратить внимание на то, что происходит смешение понятий "конкуренция норм" и "коллизия", зачастую их используют как равнозначные. Приведем пример на основе уголовно-правовой науки. Коллизия в ней понимается как противоречие, закрепленное в нормах законодательства, затрудняющее использование норм права. Под конкуренцией норм права понимается противоправное деяние, попадающее под признаки двух и более норм¹¹.

Данную ситуацию можно объяснить тем, что единообразная трактовка терминов "конкуренция норм" и "коллизия" не существует, также нет единого подхода к приоритетности одного над другим.

В.П. Малков говорит о том, что коллизия - это частный случай конкуренции норм права. Конкуренция шире, вопросы о преимуществе норм совпадающих по своему содержанию, но различных по юридической силе являются ее составной частью¹².

В.Н. Кудрявцев утверждает, что коллизия и конкуренция являются различными понятиями, не соприкасающимися между собой. Коллизии содержат нормы, противоречащие друг другу, в то время как конкуренция никак не связана с противоречием норм.

Приведенные противоречивые точки зрения показывают, что несмотря на многообразный подход к толкованию доктринальных источников проблема соотношения терминов "коллизия" и "конкуренция" права остается не разрешенной. Решение этого вопроса необходимо, так как оно позволит не только раскрыть их признаки и понять сущность, но и повлияет на правоприменительную практику, сделав принимаемые решения более выверенными.

Обратимся к примерам коллизионных норм. В статье 5 Федерального закона "О судебной системе Российской Федерации" сказано, что суд, установив несоответствие акта государственного органа или должностного лица нормам Конституции, федеральному конституционному законодательству, федеральному законодательству, общепризнанным принципам и нормам международного права, международному договору Российской Федерации, конституции (уставу) субъекта Российской Федерации, закону субъекта

Федерации должен принять решение в соответствии с положениями, имеющими наибольшую юридическую силу¹³. Положения этой статьи нарушают иерархию нормативно правовых актов установленную Конституцией Российской Федерации в статье 15¹⁴.

Гражданский кодекс в статье 215 под муниципальной собственностью понимает имущество, принадлежащее городским, сельским поселениям и иным муниципальным образованиям на праве собственности. Не смотря на конкретизацию объектов муниципальной собственности нет необходимости на установление их исчерпывающего перечня¹⁵. В законе "Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации" статья, посвященная муниципальной собственности, значительно расширила территориальное деление собственности и дала закрытый перечень муниципального имущества¹⁶.

Обращаясь к налоговому законодательству, следует обратить внимание на рассогласованность рекомендательных норм. Например, на письма Минфина и ФНС. В разные годы для решения одного и того же вопроса ведомства предлагали разные средства, что делает правовую норму непонятной, и не дает возможность налогоплательщику следовать этим рекомендациями как букве закона.

В Письме Минфина России № 03-03-06/1/793 говорится о том, что остаточная стоимость не полностью амортизированного ликвидируемого основного средства должна быть учтена в составе внереализационных расходов. Демонтаж в этом случае не является обязательным условием для ликвидации основного средства¹⁷. Однако, в письме УФНС России №16-15/033038 сказано о том, что ликвидация объектов основных средств предполагает демонтаж и разработку оборудования. Если же демонтаж не был произведен, то ликвидации основного средства не было, и следовательно, организация не имеет права учитывать затраты в виде сумм недоначисленной амортизации по данному объекту.

Таким образом, можно прийти к выводу о том, что единственный способ для устранения пробелов в праве - это принятие недостающих норм соответствующим уполномоченным органом. При этом следует учесть, что такой способ не способен привести к быстрому устранению проблемы, так как процесс нормотворчества не достаточно быстр. Органы осуществляющие правоприменение в тоже время не могут отказаться от выполнения части своих обязанностей обосновав это неполнотой законодательства.

Для решения таких ситуаций был создан институт аналогий. В нем предусмотрено 2 оперативных метода направленных на восполнение пробелов в законодательстве: аналогия закона и аналогия права.

Аналогия закона - наиболее простой вид аналогии. Она применяется в случаях, когда норма права, регулирующая конкретные ситуации отсутствует, зато имеется норма, регулирующая сходные отношения.

Аналогия права представляет собой более сложное явление. Она используется когда среди норм законодательства отсутствует норма регулирующая схожую ситуацию, и дело решается путем применения принципов права, закрепленных в Конституции и других законах.

Устранение коллизии невозможно лицом без высокого профессионализма в сфере толкования и применения права так как необходим точный анализ дела на основании которого будет выбрано единственно возможное или наиболее целесообразное решение.

Возникающие в праве противоречия можно исправить путем издания новых, так называемых коллизионных норм. Ю.А. Тихомиров описывает их как нормы-арбитры, составляющие коллизионное право, которое самостоятельной отраслью можно считать лишь условно, так как его нормы не существуют изолированно, а являются частью различных актов¹⁸.

Конституция в статье 71 закрепляет, что к ведению Российской Федерации относится федеральное коллизионное право, именно оно и подлежит применению в рассматриваемых нами случаях.

¹ Общая теория права и государства: Учебник / Под ред. В.В. Лазарева. - 2-е изд., перераб. и доп. - М.: Юристъ, 1996. - 472 с.

² О преступлениях и наказаниях / Беккариа Ч. - М.: Инфра-М, 2004. - 184 с.

³ Проблемы теории права и правореализации: Учебник / Отв. ред. Л.Т. Бакулина. - М.: Статут, 2017. 213 с.

⁴ Авакьян С.А. Конституционный лексикон: Государственно-правовой терминологический словарь / С.А. Авакьян - М.: Юстицинформ, 2015. 415 с.

⁵ "Водный кодекс Российской Федерации" от 03.06.2006 № 74-ФЗ (ред. от 03.08.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2019) [Электронный ресурс] // СПС "Консультант Плюс". (дата обращения: 28.02.2019).

⁶ Федеральный закон от 10.01.2002 № 7-ФЗ (ред. от 29.07.2018) "Об охране окружающей среды" [Электронный ресурс] // СПС "Консультант Плюс". (дата обращения: 28.02.2019).

⁷ Закон РФ от 07.02.1992 № 2300-1 (ред. от 29.07.2018) "О защите прав потребителей" [Электронный ресурс] // СПС "Консультант Плюс". (дата обращения: 28.02.2019).

⁸ Кудрявцев В.Н. Общая теория квалификации преступления. М., 1972. С. 240-241.

⁹ Черданцев А.Ф. Системность норм права: сборник ученых трудов. Свердловск, 1970. Вып. 12. С. 58.

¹⁰ Алексеев С.С. Проблемы теории права: курс лекций: в 2 т. Свердловск, 1972. Т. 2. С. 137.

¹¹ Уголовное право России. Общая часть: Учебник (3-е издание, переработанное и дополненное) / Под ред. Ф.Р. Сундурова, И.А. Тарханова. - М.: Статут, 2009.

¹² Малков В.П. Множественность преступлений и ее формы по советскому уголовному праву. Казань, 1982. С. 179.

¹³ Федеральный конституционный закон от 31.12.1996 № 1-ФКЗ (ред. от 30.10.2018) "О судебной системе Российской Федерации" [Электронный ресурс] // СПС "Консультант Плюс". (дата обращения: 28.02.2019).

¹⁴ "Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) [Электронный ресурс] // СПС "Консультант Плюс". (дата обращения: 28.02.2019).

¹⁵ Гражданский кодекс Российской Федерации (ГК РФ) 30 ноября 1994 года № 51-ФЗ [Электронный ресурс] // СПС "Консультант Плюс". (дата обращения: 28.02.2019).

¹⁶ Федеральный закон "Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации" от 06.10.2003 № 131-ФЗ [Электронный ресурс] // СПС "Консультант Плюс". (дата обращения: 28.02.2019).

¹⁷ Налоговый кодекс Российской Федерации (НК РФ) 31 июля 1998 года № 146-ФЗ [Электронный ресурс] // СПС "Консультант Плюс". (дата обращения: 28.02.2019).

¹⁸ Тихомиров Ю.А. Правовое регулирование: теория и практика // Монография. - М.: Формула права, 2008. - 400 с.

SPACES AND CONFLICTS IN RUSSIAN LAW

© 2019 Donara Tatulovna Papikyan
Student

© 2019 Aida Artakovna Karapetyan
Student

Samara State University of Economics

© 2019 Aleksey Vladimirovich Azarkhin

Candidate of Law, Associate professor Samara State University of Economics

Samara Law Institute of the Federal Penitentiary Service of Russia

E-mail: papickyan.donara2011@yandex.ru, karapetyan.aida2014@yandex.ru,
aazarkhin@mail.ru

Keywords: law, legal regulation, gaps, conflicts, differences in legal norms, inconsistency in legal norms.

The article deals with the problems and collisions arising in Russian law. In the process of research activities, an analysis of current legislation is carried out.

УДК 347

Код РИНЦ 10.00.00

ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЙ СТАТУС НЕСОСТОЯТЕЛЬНОГО СУБЪЕКТА, КРИТЕРИИ И ОСНОВАНИЯ ДЛЯ ПРИЗНАНИЯ ЕГО БАНКРОТОМ

© 2019 Переведенцева Кристина Евгеньевна
магистр

© 2019 Зубкова Мария Николаевна
кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: kris5.05.95@mail.ru

Ключевые слова: несостоятельность, банкротство, гражданско-правовой статус.

В статье рассматривается определение статуса гражданина-должника согласно российскому законодательству. Рассматриваются основные элементы правового статуса должника. Несостоятельность является главным элементом в определении гражданско-правового статуса должника, так как он не способен в полной мере удовлетворять интересы кредиторов и исполнять обязанность по уплате обязательных платежей.

Прежде чем рассматривать проблему гражданско-правового статуса должника по российскому законодательству, стоит прежде всего рассмотреть понятие "должника" в гражданском праве. Понятие должник в гражданском праве является стороной, которая принимает участие в различных гражданско-правовых обязательствах, и должна совершать конкретные действия по требованиям кредитора:

- передавать товар;
- оказать услуги;
- выполнить работы;
- оплатить денежный долг.

Согласно Федеральному закону № 127-ФЗ "О несостоятельности (банкротстве)"¹ должником является сторона в денежном обязательстве, которая обязана уплатить кредитору денежную сумму в течение срока, установленного законом.

Стоит заметить, что правовой статус должника гражданина различается и находится в зависимости от того ведет ли конкретный должник предпринимательскую деятельность или нет. Такой факт определяет дефиницию режима банкротства предпринимателей и нет. На сегодняшний день, в соответствии с п. 2 ст. 231 ФЗ № 217 положения норм о банкротстве граждан, которые не индивидуальные предприниматели, не могут быть применены.

Сегодня достаточно актуальной является проблема банкротства индивидуальных предпринимателей. Их правовой статус возникает непосредственно с момента регистрации в качестве индивидуальных предпринимателей. Данный статус подтверждается соответствующей лицензией. В соответствии с п. 1 ст. 23 Гражданского кодекса Российской Федерации² необходима фиксация регистрации в установленном порядке предпринимательской деятельности. Сам порядок регистрации регулируется нормами ФЗ № 129 "О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей"³.

Анализируя статус должников граждан и индивидуальных предпринимателей, стоит отметить, что данные лица являются профессиональными участниками гражданского оборота. И поэтому к их профессиональной деятельности применяются нормы гражданского законодательства РФ.

В том случае если гражданин не имеет регистрацию в качестве индивидуального предпринимателя, то банкротство в данном случае не будет. Судебные инстанции при вынесении решения по поводу банкротства прежде всего обращают внимание на наличие статуса у субъекта. Однако если судебные инстанции из предоставленной документации могут установить, что физическое лицо не является индивидуальным предпринимателем, то ему будет отказано в проведении процедуры банкротства.

Согласно п. 3 ст. 213 ФЗ № 127, где говорится, что после окончания расчетов с кредиторами гражданин-банкрот освобожден от дальнейшего исполнения требований кредиторов. Такое положение затрагивает и требования кредиторов, которые ранее не были заявлены при введении реструктуризации долгов гражданина или реализации его имущества. При этом стоит отметить, что дело о банкротстве не может быть возбуждено по заявлению данного гражданина в течение 5 лет с даты признания его банкротом. Данное правило об освобождении не применяется повторно в течение данного периода по заявлению конкурсного кредитора или компетентного органа в ходе вновь возбужденного дела

о банкротстве гражданина. Таким образом, можно согласиться с мнением К.Б. Кораева - нормы о банкротстве гражданина имеют цель освободить его от обязательств"⁴.

Что касается конкурентоспособности физических лиц, то тут основным является вопрос имеет ли должник статус индивидуального предпринимателя. Как и отмечалось ранее, если гражданин зарегистрирован к качеству ИП, то к нему может быть применена процедура банкротства. Стоит отметить, что законодательство предусматривает пути признания конкурентоспособности и за физическими лицами, которые не имеют статуса индивидуального предпринимателя.

Вопрос об установлении статуса гражданина-должника связан не только с закреплением прав, но и подачи заявления в арбитражный суд. Перед нами встает вполне логичный вопрос, когда возникает данное право? Во-первых, гражданин-должник должен подписать заявление о признании банкротом от своего имени. Однако гражданин должник не в праве принять решение о банкротстве. Например, принятие решения о банкротстве проводится на собрании акционеров, т.е. собственников имущества.

Данные причины обязывают должника обратиться в арбитражный суд:

- при удовлетворении требований кредитора может привести к невозможности исполнения должником обязательств в полном объеме;

- орган должника, который уполномочен в соответствии с учредительными документами должника принял решение о ликвидации должника, обратился в арбитражный суд с заявлением должника. В данном случае очень важно доказать неплатежеспособность должника.

- орган, который уполномочен собственником имущества должника - унитарного предприятия, принял решение об обращении в арбитражный суд с заявлением должника. Данное решение могут принять Российская Федерация, субъект РФ или муниципальное образование в лице уполномоченных им органов;

- в других случаях. Например, в том случае если стоимость имущества юридического лица недостаточна для удовлетворения требований кредиторов, то юридическое лицо может быть ликвидировано только в порядке банкротства (ст. 65 ГК РФ).

Во всех представленных случаях должник обязан направить заявление в арбитражный суд в течение 1 месяца с момента возникновения соответствующих обязательств.

Несостоятельность - главный критерий в определении статуса гражданина-должника, заключающаяся в неспособности в полной мере удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам и исполнить свои обязанности по уплате обязательных платежей.

¹ Федеральный закон от 26.10.2002 № 127-ФЗ (ред. от 27.12.2018) "О несостоятельности (банкротстве)" (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2019) // КонсультантПлюс.

² Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 03.08.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2019) // КонсультантПлюс.

³ Федеральный закон от 08.08.2001 № 129-ФЗ (ред. от 27.12.2018) "О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей" (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2019) // КонсультантПлюс.

⁴ Кораев К.Б. Новеллы законодательства о банкротстве // "КОН" № 3 МАРТ 2015. С. 121-127.

CIVIL STATUS THE INSOLVENT ENTITY, THE CRITERIA AND EVIDENCE FOR RECOGNITION OF ITS BANKRUPTCY

© 2019 Perevedentseva Kristina Evgenevna

Master

© 2019 Zubkova Maria Nikolaevna

Candidate of Jurisprudence, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: kris5.05.95@mail.ru

Keywords: insolvency, bankruptcy, civil status.

The article deals with the definition of the status of a citizen-debtor under Russian law. The main elements of the debtor's legal status are considered. Insolvency is the main element in determining the civil status of the debtor, as it is not able to fully satisfy the interests of creditors and fulfill the obligation to pay mandatory payments.

УДК 340

Код РИНЦ 10.00.00

ГЛОБАЛИЗАЦИЯ ПРАВА И ПЕРСПЕКТИВЫ СУЩЕСТВОВАНИЯ ПРАВОВЫХ СЕМЕЙ В БУДУЩЕМ

© 2019 Петров Роман Владимирович

студент

Самарский государственный экономический университет

© 2019 Азархин Алексей Владимирович

кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

Самарский юридический институт ФСИН России

E-mail: petrov163and@gmail.com, aazarkhin@mail.ru

Ключевые слова: глобализация, право, правовая семья, теория права.

В настоящей статье рассматривается процесс глобализации в сфере права (правовая глобализация). В свете обозначенного вопроса прогнозируются перспективы существования правовых семей в будущем.

Понятие глобализации как общемирового процесса, затрагивающего все ключевые сферы жизнедеятельности общества, нельзя сформулировать однозначно, поскольку глобализация как явление представляет собой нечто всеобъемлющее, многоуровневое и

сложносоставное в своей сущности. Однако в рамках отдельных областей исследования изучается глобализация в экономике, глобализация в культуре и образовании, а также ряд иных важных аспектов. Понятию глобализации права, или правовой глобализации, в отечественной юридической литературе посвящены отдельные исследования¹, однако в целом с позиции общей теории права влияние указанной общемировой тенденции на развитие и последующее существование правовых семей и национальных правовых систем практически не было освещено. Этому вопросу и посвящена настоящая статья.

В теории права под понятием правовой семьи подразумевается совокупность национальных правовых систем, объединенных общими историческими и правовыми признаками. В числе таковых признаков ряд авторов выделяет преобладающие правовые источники, структура системы права, исторические предпосылки развития формирования. Иногда также выделяется критерий понимания права.

В зарубежной литературе выделяются и иные критерии выделения правовых систем. Так, известный французский исследователь Р. Давид в своих работах обосновывал целесообразность выделения двух критериев - идеологического и формально-юридического, и на основе их применения выделял романо-германскую, англосаксонскую и социалистическую правовые семьи, определяя все остальные именуемые в теории права семьи как вторичные по отношению к вышеуказанным². В свою очередь, немецкий исследователь К. Цвайгерт выделял в качестве определяющих самостоятельность правовой семьи целых пять критериев, и на основе их применения делал вывод о необходимости обозначения восьми основных правовых семей в мире. Так или иначе, представляется очевидным, что в теоретических аспектах, касающихся правовых семей, в юридической науке единообразия не достигнуто³.

Категория "национальная правовая система" в соотношении с категорией "правовая семья" выступает как часть целого, поскольку совокупность национальных правовых систем с условием идентификации сущностных признаков и формирует правовую семью. Как предполагается, наиболее важным критерием для выделения национальной правовой системы является не только ее привязка к государству и территории, в пределах которых она применяется, но и особенности реализации и применения правовых норм, безусловно влияющие на состояние правовой системы в целом.

Как отмечает Л.А. Морозова, главной особенностью правовой глобализации является интернационализация правовых норм и институтов. Исследователем высказывается мнение, что интернационализация обусловлена необходимостью развития международного сотрудничества государств и иных субъектов общественных отношений в ряде ключевых сфер, и сопутствующим этому процессу усложнению общественных отношений⁴.

В целом, данная позиция представляется обоснованной, однако представляется необходимым отметить, что обозначенному процессу усложнения фактических отношений, существующих в обществе, сопутствует не только процесс усложнения правовых систем, регулирующих данные отношения, но и процесс упрощения. То есть, видится целесообразным утверждать, что в условиях глобализации процесс развития права является многоаспектным и многомерным, поскольку нередко связан с взаимоисключающими друг друга на первый взгляд направлениями.

Так или иначе, основной тенденцией развития права в условиях глобализации действительно следует признавать интернационализацию права в целом - то есть, расширение действия отдельных правовых институтов и норм по территориальному признаку. Отдельные элементы национальных правовых систем становятся предметом заимствования и получают свое развитие в национальных правовых системах других государств. Следует отметить, что этот процесс может быть как односторонним, так и двусторонним.

В качестве одного из примеров одностороннего заимствования элементов национальных правовых систем в российской модели можно выделить введение в гражданское законодательство РФ элементов правового института астрент, сформировавшегося и получившего развитие во французской национальной правовой системе. Как отмечается в юридической литературе, процесс рецепции (заимствования) указанной правовой конструкции не остался невостребованным в практике регулирования общественных отношений, но и не позволил избежать проблем правоприменения⁵, в числе причин возникновения которых является именно то, что заимствованные нормы права еще стали гармоничной частью национальной правовой системы. То есть, в отношении заимствований норм права следует говорить и необходимости мер, направленных на достижение гармонизации правовой системы в целом.

Еще одним процессом, сопутствующим интернационализации права, является формирование отрасли международного права. Заключение международных соглашений, разработка общепризнанных норм права в соответствующих официальных документах, безусловно, является признаком формирования единых правовых ценностей и принципов для большинства национальных правовых систем.

Как уже было отмечено, интернационализация и сопутствующие этому процессу заимствования правовых норм внутри правовых семей не могут происходить "безболезненно", поскольку введение многих истинно "национальных" элементов той или иной правовой системы связано с формированием и последующим применением правил поведения в практике общественных отношений - иначе говоря, с существованием правовых обычаев, которые впоследствии приобретают форму законодательно установленной нормы. И отсутствие практики применения таких норм на протяжении достаточного длительного временного периода является существенным фактором, усложняющим восприятие норм субъектами общественных отношений. В результате этого страдает и правовая культура внутри отдельно взятого сообщества.

Куда более сложной и малореализуемой представляется рецепция норм и институтов права за пределами правовых семей - то есть, между национальными правовыми системами, по своей сущности относимыми к разным правовым семьям. Одним из наиболее спорных и обсуждаемых в российском юридическом сообществе на протяжении последних двух десятилетий является возможность существования в российской правовой системе судебного прецедента как источника права. И единогласия в данном вопросе не достигнуто как в науке, так и практике - в частности, в практике деятельности высших судов российской судебной системы⁶.

Целесообразность определения в юридической науке критериев разграничения правовых семей не подвергается в литературе сомнению. В мировой практике регулирования общественных отношений действительно сложились совокупности правовых систем, сущность которых носит существенные отличия, и, в связи с этим, представляется невозможным простое заимствование правовых конструкций путем их внедрения в текст закона.

В связи с этим, в вопросе о перспективах существования правовых семей в условиях глобализации представляется обоснованным вывод о том, что полное размытие границ правовых семей и национальных правовых систем попросту невозможно, поскольку колоссальная разнородность подходов к регулированию общественных отношений в рамках обозначенных моделей препятствует полной унификации права в мировом сообществе. Безусловно, на уровне принимаемых международных соглашений и нормативных актов международного характера, а также на уровне рецепции норм права происходит воплощение тенденции к интернационализации права в целом. Однако, практика общественных отношений показывает, что восприятие одновременно всем мировым сообществом единых общепринятых правил поведения после многовекового существования в рамках неоднородных моделей регулирования отношений попросту невозможно.

¹ Морозова Л.А. Теория государства и права // М.: Норма: ИНФРА-М.2019. С. 199-200.

² Давид Р. Основные правовые системы современности // Москва: Прогресс. 1988. 279 с.

³ Цвайгерт К., Кетц Х. Сравнительное частное право // М.: Международные отношения. 2011. С. 79.

⁴ Морозова Л.А. Теория государства и права // М.: Норма: ИНФРА-М.2019. С. 210.

⁵ Резина Н.А, Иванова Л.В. Астрент: проблемы применения // Вестник Омской юридической академии. 2016. № 1 (30). 20-23.

⁶ Орлов А.В. Значение актов высших судебных органов российской Федерации как судебных precedентов // Вестник Южно-Уральского государственного университета. Серия: Право. 2011. № 40 (257). С. 15-17.

GLOBALIZATION OF LAW AND PROSPECTS OF EXISTENCE LEGAL SYSTEM IN THE FUTURE

© 2019 Petrov Roman Vladimirovich
Student

Samara State University of Economics
© 2019 Azarkhin Aleksey Vladimirovich
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics

Samara Law Institute of the Federal Penitentiary Service of Russia
E-mail: petrov163and@gmail.com, aazarkhin@mail.ru

Keywords: globalization, law, legal system, theory of law.

This article discusses the process of globalization in the field of law (legal globalization). In the light of this question, the prospects for the existence of legal families in the future are predicted.

РАЗВИТИЕ ПРАВОВОГО СТАТУСА АДВОКАТА В РОССИЙСКОМ ПРАВЕ

© 2019 Петров Роман Владимирович
студент

© 2019 Руднева Юлия Викторовна
старший преподаватель

Самарский государственный экономический университет
E-mail: petrov163and@gmail.com_yuliarudneva66@mail.ru

Ключевые слова: адвокат, правовой статус, адвокатура.

В настоящей статье рассматриваются основные тенденции развития правового статуса адвоката в настоящий момент, и предпринимаются попытки спрогнозировать тенденции развития, которые будут преобладать в ближайшем будущем.

Развитие адвокатуры в России с момента первого официального упоминания адвокатов в нормативных актах (по оценкам отдельных авторов, в 1715 году в Воинском уставе Петра I¹) и до настоящего момента имело в своем эволюционном процессе немало кардинальных изменений направления, однако в соответствии с буквой закона неизменно придерживалось целей защиты и прав и законных интересов человека, гражданина и личности. Неизбежным является то, что практика общественных отношений будет порождать новые вопросы и вызовы для системы правового регулирования, и это вполне может отразиться на правовом статусе адвоката как субъекта, занимающего особой положение в модели правового регулирования. Тенденциям развития правового статуса адвоката в российском праве и посвящена настоящая статья.

Изменения, вносимые в российское законодательство в последние годы, позволяют предположить, что наличие тех самых вызовов и вопросов, вытекающих из практики общественных отношений, достигло уже такого состояния, когда законодатель решил существенно расширить правовой инструментарий лиц, наделенных статусом адвоката. Так, в 2016 году Федеральный закон от 31.05.2002 № 63-ФЗ "Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации"² (далее - Закон об адвокатуре) был дополнен статьей 6.1, в соответствии с которой в российское правовое поле был введен институт адвокатского запроса. В то же время в юридической литературе отмечается, что в настоящий момент применение соответствующих правовых норм в полной мере с предполагаемым целевым назначением едва ли возможно, поскольку в сформулированной в законе правовой конструкции наличествуют существенные пробелы. Так, по мнению Л.И. Богдановой, указанный в п. 4 ст. 6.1 Закона об адвокатуре круг данных, в получении которых на основании адвокатского запроса может быть отказано, создает возможности для широкого толкования учреждения и органами власти, выступающими ответчиками по запросу, категории "сведения, отнесенные к информации с

ограниченным доступом", что фактически позволяет исключить реальное действие положений об адвокатском запросе в правоприменительной практике³. В числе предложений по совершенствованию законодательства указанный автор видит необходимым внесение изменений в Федеральный закон от 27.07.2006 № 152-ФЗ "О персональных данных" (далее - Закон о персональных данных), и это, как представляется, очень точно отражает основную тенденцию развития правового статуса адвоката в ближайшем будущем.

Как известно, текущий уровень развития современных технологий обуславливает активное развитие информационного элемента в правовом статусе специальных субъектов правоотношений. В настоящее время, такой специальный субъект должен обладать не только соответствующей профессиональной квалификацией, и соответствовать определенным буквой закона требованиям, но и обладать широким кругом компетенций, связанных с получением, обработкой и использованием информации. В связи с этим, предполагается, что в ближайшем будущем правовой статус адвоката будет наиболее активно расширяться именно в части воплощения адвоката как субъекта информационных правоотношений. Вполне очевидно, что это будет выражаться путем дополнения основных положений Закона об адвокатуре, а также внесения изменений и дополнений в нормативные правовые акты, составляющие основу информационного законодательства в России.

Еще одним важным аспектом обозначенной тенденции является и то, что для лица, наделенного правовым статусом адвоката, возникнет (и уже возникает) необходимость использовать инструменты автоматизации и цифровизации юридической деятельности. Так, в исследованиях А.В. Воронова сформулировано понятие адвокатской кибернетики⁴, в соответствии с обозначенными методами которой, в совокупности с инструментами системного анализа, обосновывается необходимость формирования системы управления адвокатским сообществом в целом. И, как предполагается, в дальнейшем развитие в юридической науке принципиально новых понятий в сфере адвокатской деятельности будет только ускоряться и расширяться, что, естественно, рано или поздно будет отражено в нормах законодательства, поскольку практика применения зачастую формируется посредством условных экспериментов практиками и исследователями в области права, и в дальнейшем нередко успешные результаты таких правовых экспериментов обличаются в общеобязательное правило поведения - то есть, в норму права.

Следует также предположить, что в ближайшем будущем существенные изменения коснутся и непосредственно статуса адвоката в его узком понимании - а именно, соответствующего легального определения, и перечня форм ведения адвокатской деятельности. Обусловлено это уже на протяжении нескольких лет обсуждаемым в юридическом сообществе законопроектом, предполагающим реформирование рынка юридических услуг в России, или, как иногда именуется в правовой литературе, введение так называемой "адвокатской монополии"⁶. Представляется, что необходимость для лиц, оказывающих в настоящий момент юридические услуги в отсутствие правового статуса адвоката, получить соответствующий статус на основе действующего законодательства об адвокатуре, вызовет ряд сложностей для самого адвокатского сообщества в целом. Учитывая мировую

практику существования профессиональных юридических сообществ, видится вполне целесообразным осуществить некоторого рода разделение статуса адвоката, связанные с формулированием самостоятельных подвидов обозначенного статуса. В связи с этим, предполагается, что в случае введения адвокатской монополии в России изменения коснутся и статуса адвоката в его узком понимании.

В заключение хочется отметить, что обозначенные выше тенденции хоть и сформулированы на основе анализа существующего российского законодательства и правовой доктрины, но их воплощение связано с большим количеством иных факторов, порождаемых непосредственно практикой общественных отношений. В связи с этим, нельзя гарантировать, что правовой статус адвоката в российском праве будет следовать именно таким векторам развития как основным. Практика общественных отношений неизбежно порождает явления и события, которые могут повлечь за собой коренное изменение в понимании многих правовых конструкций.

¹ Клишин А.А., Шугаев А.А. Адвокатская практика // М.: Статут. 2016. С. 35.

² Федеральный закон от 31.05.2002 № 63-ФЗ (ред. от 29.07.2017) "Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации" // СЗ РФ. 10.06.2002. № 23. ст. 2102.

³ Богданова Л.И. Проблемы применения адвокатского запроса // Вопросы науки и образования. 2018. № 14 (26). С. 52-54.

⁴ Федеральный закон от 27.07.2006 № 152-ФЗ (ред. от 31.12.2017) "О персональных данных" // Российская газета. № 165. 29.07.2006.

⁵ Воронов А.А. Основы формирования систем управления в адвокатских системах с позиций кибернетики и системного анализа // Евразийская адвокатура. 2016. № 2 (21). С. 102-106.

⁶ Громов И.А., Добрынин П.М., Косарев И.А., Рагулин А.В. К вопросу об оценке обоснованности доводов против введения "Адвокатской монополии" в Российской Федерации // Евразийская адвокатура. 2017. № 4 (29). С. 11-21.

EVOLUTION OF THE LEGAL STATUS OF AN ADVOCATE IN THE RUSSIAN LAW

© 2019 Petrov Roman Vladimirovich
Student

© 2019 Rudneva Yulia Viktorovna
Senior Lecturer

Samara State University if Economics

E-mail: petrovg163and@gmail.com, yuliarudneva66@mail.ru

Keywords: advocate, legal status, advocacy.

In article discusses the main trends of evolution of the legal status of an advocate in Russia and attempting to predict of trends of evolution in the near future.

ТЕОРЕТИКО-ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ И ГРУППИРОВАНИЕ ЦЕЛЕЙ МЕЖМУНИЦИПАЛЬНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

© 2019 Петроградская Альбина Александровна
кандидат юридических наук
Самарский государственный экономический университет
E-mail: petrogradckaya@yandex.ru

Ключевые слова: межмуниципальное образование, федеральное законодательство, цели межмуниципального сотрудничества.

Осуществлен анализ целей межмуниципального сотрудничества, на основании которого выявлены отличия от других правовых категорий, выделены основные виды целей, что позволяет в дальнейшем совершенствовать муниципальное законодательство.

Анализ нормативно-правовых актов федерального и муниципального уровней позволил сделать вывод, что у авторов этих документов нередко отсутствует четкое понимание, что такое цели межмуниципального сотрудничества, и чем они отличаются от таких правовых категорий, как: "функции", "средства", "методы", "формы" и т.д. Показательным в этом плане является уже сам ФЗ "Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации"¹ (далее Закон № 131-ФЗ), который в ч. 1 ст. 8 определяет, что советы муниципальных образований субъектов РФ образуются для выражения и защиты интересов этих образований и, в целом, для взаимодействия органов МСУ. Вполне очевидно, что организация взаимодействия органов МСУ не может быть целью межмуниципального сотрудничества, это конкретная задача, призванная решать его цели, в частности, цель выражения и защиты общих интересов муниципальных образований. Однако данная цель не является и не должна являться единственной.

Аналогичные соображения можно привести и относительно ч. 2 той же статьи, обозначающей цели образования единого общероссийского объединения муниципальных образований. Очевидно, что действительными целями создания данного объединения являются выражение и защита общих интересов муниципальных образований РФ, представление интересов муниципальных образований в федеральных органах государственной власти и организация сотрудничества муниципальных образований РФ с международными организациями и иностранными компаниями. А разработка направлений взаимодействия муниципальных образований, а также советов муниципальных образований субъектов Российской Федерации - это не цель, а задача.

Наконец, в соответствии с нормой ч. 4 ст. 8 Закона № 131-ФЗ для решения вопросов местного значения финансовые, материальные и прочие ресурсы в соответствии с законодательством муниципальных образований могут быть сформированы межмуниципальные организации. Кроме того, для решения указанных вопросов органы МСУ вправе заключать договоры и соглашения.

В данном случае цели создания межмуниципальных объединений, хозяйственных обществ и других межмуниципальных организаций в законе вообще не определены, а обозначены лишь задачи. Цели же указанных форм сотрудничества гораздо шире и непосредственно связаны с обеспечением жизнедеятельности населения муниципальных образований.

В свете вышеизложенного считаем необходимым определить основные группы целей реализации межмуниципального сотрудничества. Разумеется, в разных формах сотрудничества, осуществляемых на различных уровнях, "удельный вес" этих целей будет различен.

Политические цели. На наш взгляд, политические цели в ряду целей межмуниципального сотрудничества занимают определяющее место. Цель выражения и защиты общих интересов муниципальных образований, обозначенная непосредственно в ст. Закона № 131-ФЗ является именно политической, так как связана с отстаиванием интересов муниципальных образований на всех уровнях власти. Политической целью также в широком смысле выступает оказание влияния организациями межмуниципального сотрудничества на выработку государственной политики в области МСУ.

Политические цели межмуниципального сотрудничества в силу своей природы в большей степени присущи объединениям муниципальных образований, таким как Конгресс муниципальных образований Российской Федерации, советы муниципальных образований субъектов Российской Федерации, ассоциации и союзы муниципальных образований. Однако в принципе и другие формы межмуниципального сотрудничества могут быть направлены на реализацию политических целей.

Экономические цели. Важнейшее значение в рамках межмуниципального сотрудничества имеют также экономические цели. Утративший в настоящее время силу ФЗ "Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации" 1995 года не указывал на экономические цели межмуниципального сотрудничества. Новый закон, прямо предусмотрев право муниципальных образований создавать хозяйственные общества для совместной экономической деятельности, тем самым обозначил цель оптимизации ресурсов местных сообществ для решения их хозяйственных задач².

Действенность экономических механизмов межмуниципального сотрудничества определяется не только непосредственно хозяйственной деятельностью создаваемых муниципальными образованиями коммерческих организаций, но и эффектами от формирования единой межмуниципальной инфраструктуры, межмуниципального рынка и пр.

Социальные цели. Социальные цели межмуниципального сотрудничества связаны с наиболее оптимальным решением вопросов местного значения. Так, например, органы МСУ соседних муниципальных образований могут образовывать единые центры оказания социальных услуг, предоставления доступа к культурным ценностям и т.п. Социальные цели межмуниципального сотрудничества нередко тесно переплетаются с экономическими.

Правовые. К правовым целям межмуниципального сотрудничества следует отнести, прежде всего, участие советов муниципальных образований субъектов РФ в региональном законотворческом процессе по вопросам, связанным с регулированием МСУ. Так, например, в соответствии со ст. 3 Закона Саратовской области от 28.04.2010 № 66-ЗСО

"О взаимодействии органов государственной власти Саратовской области с Ассоциацией "Совет муниципальных образований Саратовской области"³ органы государственной власти области также обеспечивают возможность участия Совета муниципальных образований в разработке и обсуждении проектов законодательных актов области по:

1. вопросам, связанным с организацией деятельности органов МСУ, наделением органов МСУ отдельными государственными полномочиями в соответствии с федеральным законодательством;

2. регулированию прав, обязанностей и ответственности органов государственной власти области и их должностных лиц в сфере МСУ в случаях и порядке, установленных федеральным законодательством;

3. регулированию прав, обязанностей и ответственности органов МСУ и должностных лиц МСУ.

Также в соответствии со ст. 4 указанного закона Саратовская областная Дума, принимая законодательные акты по приведенным выше вопросам, согласно установленному Регламенту обязана направить их в Совет муниципальных образований.

Затрагивающие указанный круг вопросов нормативно-правовые акты, а также сопутствующие материалы, направляются в Совет муниципальных образований в соответствии с порядком, определенном Губернатором области.

После проведения экспертизы предоставленных нормативно-правовых актов Совет муниципальных образований формирует свое заключение, носящее рекомендательный характер, и направляет его обратно в Думу и органы исполнительной власти.

Участие советов в региональном законотворческом процессе не является единственной формой правового сотрудничества муниципальных образований. Указанные советы могут также усилиями своих членов разрабатывать модельные муниципальные правовые акты по самым различным вопросам, давать рекомендации по применению различных норм законодательства, оказывать правовую поддержку муниципальным образованиям в судебных разбирательствах. Это же могут делать и муниципальные образования самостоятельно, а также иные, помимо советов, их объединения.

Организационные. Самой широкой организационной целью межмуниципального сотрудничества является обмен опытом между органами МСУ различных муниципальных образований, который может реализовываться путем проведения совместных конференций, совещаний, коллегий, создания различных совместных органов и т.п. Важной организационной целью межмуниципального сотрудничества также, на наш взгляд, является совместное использование кадровых ресурсов органов МСУ.

¹ Федеральный закон от 06.10.2003 № 131-ФЗ (ред. от 06.02.2019) "Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации"

² Рагозина Л. Правовое обеспечение и практика осуществления различных форм межмуниципальной кооперации в России и за рубежом. М.: Институт экономики города, 2009.

³ Закон Саратовской области от 28.04.2010 № 66-ЗСО "О взаимодействии органов государственной власти Саратовской области с Ассоциацией "Совет муниципальных образований Саратовской области" (принят Саратовской областной Думой 21.04.2010) // Собрание законодательства Саратовской области. 2010. № 12.

THEORETICAL-LEGAL ANALYSIS AND GROUPING OF THE OBJECTIVES OF INTER-MUNICIPAL COOPERATION

© 2019 Petrogradskaya Albina Alexandrovna
Candidate of Law
Samara State University of Economics
E-mail: petrogradckaya@yandex.ru

Keywords: inter-municipal education, Federal legislation, goals of inter-municipal cooperation.

The analysis of the goals of inter-municipal cooperation, on the basis of which differences from other legal categories are identified, the main types of goals are identified, which allows further improvement of municipal legislation.

УДК 342.41
Код РИНЦ 10.00.00

ПРОБЛЕМЫ ЗАЩИТЫ ПРАВ НАЦИОНАЛЬНЫХ МЕНЬШИНСТВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2019 Подгорская Лада Дмитриевна*
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: l.podgorskaya@yandex.ru

Ключевые слова: Конституция Российской Федерации, международные договоры, национальные меньшинства, коренные малочисленные народы.

В статье рассматриваются некоторые вопросы, касающиеся реализации защиты прав национальных меньшинств в Российской Федерации. Проведен анализ нормативно-правовых актов, регулирующих отношения в данной сфере.

Защита прав национальных меньшинств - проблема, решением которой человечество занимается последние 350 лет. Это не означает, что ранее их права не были ущемлены. Речь идет о том, что первые договоры, затрагивающие гарантии прав малых этнических групп датируются XVI веком.

Процессы обновления общества и государства, начатые в 1980-в годах в России, четко обозначили проблемы национальных отношений в стране. Нельзя сказать, что они утратили свою актуальность сейчас. Напротив, возрастающий уровень национального самосознания приводит ко все более активному функционированию значительного числа

* Научный руководитель - **Сидорова Анна Викторовна**, старший преподаватель.

национальных общественных организаций, чьей целью является правовое обеспечение защиты на свободное национальное развитие каждого человека.¹

Национализм, экстремизм и другие формы дискриминации по национальной принадлежности получили широкое распространение в наше время по всему миру. Это показывает необходимость развития толерантности в обществе, подчеркивает необходимость налаживания межэтнического согласия, в частности, в целях обеспечения безопасности этнонациональной политики Российской Федерации.

Указанная нами проблема, безусловно, имеет конституционное значение, что подтверждается рядом положений Конституции, в которых признаются национальные меньшинства и коренные малочисленные народы, а так же закрепляется необходимость защиты и обеспечения их прав.

Мы полагаем, что ориентиром для решения данных проблем должны служить международные нормативно правовые акты, действие которых направлено на противостояние геноциду, этноциду и иным формам и видам дискриминаций по национальному признаку².

Прежде чем продолжить исследование необходимо определить, сколько национальностей проживают на территории России.

В Российской Федерации насчитывается 176 национальностей. 81% от населения в целом составляют русские. Остальные могут быть дифференцированы следующим образом: народы, которые в лоне российской государственности обрели собственную государственность в форме республик, автономных областей и автономных округов.³

Гарантом прав и свобод национальных меньшинств служит Конституция, именно в ней закрепляются основные положения, при помощи которых регулируется положение этнических малых групп. В статье 19 говорится о том, что государством гарантируется равенство прав и свобод человека и гражданина независимо от национальности.⁴

К международным договорам, регулирующим данный вопрос, можно отнести Декларацию ООН о правах лиц, принадлежащих к национальным или этническим национальным или этническим, религиозным и языковым меньшинствам.⁵

Актуальным остается развитие в области законодательства о регулировании и защите прав национальных меньшинств и коренных малочисленных народов в рамках положений Рамочной конвенции о защите национальных меньшинств.⁶

Для решения этого вопроса требуется совершенствование отраслевого законодательства в таких областях как образование, культура, здравоохранение, социальная защита.

Стоит обратить внимание на то, что ни в одном из упомянутых ранее документов не дано определение понятия "национальные меньшинства". Это приводит к сложностям, так как каждое государство вынуждено отдельно находить признаки, являющиеся общими для всех национальных меньшинств. В результате чего время тратиться не на решение проблем малых этнических групп, а на попытку обобщить все признаки свойственные им.

Так что понимается под термином "национальные меньшинства"? Г. Н. Гомкова определяет это понятие как группу людей, не относящихся к коренному или оседлому населению территории, на которой они проживают, однако, являющиеся гражданами страны, в состав которой входит эта территория.⁷

Ряд ученых полагает, что национальные меньшинства представляют собой часть представителей нации, проживающей в иностранной среде, вне территории своего традиционного поселения, однако, сохраняющие свою самобытность и культуру.⁸

На основании вышеизложенного мы пришли к выводу о том, что одной из основных проблем, касающихся защиты прав национальных меньшинств, является отсутствие четкого нормативного определения отдельных понятий. Отсутствие легальной трактовки используемой терминологии обуславливает значимость доктринального толкования, а так же обосновывает необходимость проведения сравнительно-правового анализа данной проблемы⁹.

Недостаточное внимание к нуждам и проблемам коренных и малочисленных народов привело к угрозе их исчезновения как самостоятельных этносов. Ввиду этого, среди задач стоящих перед государством, мы можем выделить отдельно - оказание государственной поддержки этим народам. Она необходима не только для их восстановления, но, главное, для сохранения ими своей национальной самобытности.

В качестве средств, для реализации данной задачи были приняты ряд Федеральных законов, а именно: "О гарантиях прав коренных малочисленных народов Российской Федерации",¹⁰ "О территориях традиционного природопользования коренных малочисленных народов Севера, Сибири и Дальнего Востока Российской Федерации"¹¹ и так далее.

Однако, это только начальный этап в формировании необходимой законодательной базы. Остались не решенными ряд вопросов, например, не был определен правовой режим территорий традиционного природопользования.

Нерешенные проблемы на практике приводят к стагнации изучаемых правоотношений, для преодоления чего необходимо совершенствование законодательства.

Еще одна проблема связана с тем, что многие нормы, используемые в законодательстве в качестве регуляторов общественных отношений в области защиты прав национальных меньшинств, носят декларативный характер. Это снижает уровень их воздействия.

В связи с этим важнейшей целью является разработка законодательства, обеспечивающего эффективное осуществление прав малочисленных народов в сфере традиционного природопользования, защиту исконной среды обитания, содействие развитию их традиционной хозяйственной деятельности и промыслов.

Так, ряд ученых говорит о необходимости принятия отдельного закона, регулирующего защиту прав национальных меньшинств. Они обосновывают эту необходимость не столь укреплением общества, сколько повышением авторитета страны.¹²

Однако, существует и противоположенное мнение, согласно которому принятие данного закона не ослабит национальную напряженность, а напротив, усилит ее, так как некоторые этнические группы не захотят признавать себя в качестве национальных меньшинств, другие же, напротив, постараются использовать этот правовой статус для осуществления корыстных целей. Так же отмечается возможность учащения фактов положительной дискриминации¹³.

Таким образом, нельзя сказать о том, что вопрос принятия закона о национальных меньшинствах является однозначным. Проанализировав примеры использования подобного законодательства в других странах можно прийти к выводу о том, что подход каждого государства к возникающим проблемам индивидуален. Например, в Великобритании

были приняты законы о расовых отношениях, основная цель которых заключается в защите граждан от дискриминации в учебе, работе и так далее. Во Франции говорят о национальных меньшинствах как о форме дискриминации, которая прямо нарушает Конституцию, поэтому дополнительные законы отсутствуют.¹⁴

В заключение мы бы хотели подчеркнуть значимость защиты прав и свобод национальных меньшинств. Их ущемление, а точнее дискриминация граждан по их национальной принадлежности недопустимо. Сохранение существующего положения, при котором права этнических малых групп нарушаются, служит основанием, по которому государство не может быть признано демократическим. Установление фактического равенства прав человека необходимо, и обеспеченно оно должно быть активными действиями федеральных органов.

¹ Черячукина Е.А. Национальные меньшинства: проблемы теоретического определения // Научные труды МосГУ. - 2005. - № 60. - С. 26.

² Журавский А.В. Опыт России в области поддержки и защиты прав национальных меньшинств / А.В. Журавский // Государственная и национальная политика и государственно-конфессиональные отношения в Российской Федерации : справочные и итоговые материалы Международного семинара "Международные правовые гарантии защиты национальных меньшинств и проблемы их соблюдения". М., 2006. Т. 1. С. 196.

³ Хабриева Т.Я. Проблемы совершенствования законодательства о национально-культурной автономии в Российской Федерации / Т.Я. Хабриева // Национальный вопрос и государственное строительство: проблемы России и опыт зарубежных стран. М., 2001. С. 145.

⁴ Баглай М.В. Конституционное право Российской Федерации: Учебник для вузов. - М.: Норма, 2014. - С. 200.

⁵ Декларация о правах лиц, принадлежащих к национальным или этническим, религиозным и языковым меньшинствам (Принята резолюцией 47/135 Генеральной Ассамблеи от 18 декабря 1992 года) [Электронный ресурс] // СПС "Консультант Плюс".

⁶ Рамочная Конвенция о защите национальных меньшинств ETS № 157 (Страсбург, 1 февраля 1995 г.) [Электронный ресурс] // СПС "Консультант Плюс".

⁷ Правоведение: Учебное пособие / Под ред. Г.Н. Комковой. - М.: Проспект, 2013. - 302с.

⁸ Тэпс Д. Соотношение понятий национальных меньшинств и коренных малочисленных народов // История государства и права. 2006. № 1. - С. 16.

⁹ Проблема правового регулирования и защиты прав национальных меньшинств в Российской Федерации. // Ю. Д. Дубровин. 2008. - 145 с.

¹⁰ Федеральный закон от 30 апреля 1999 г. № 82-ФЗ "О гарантиях прав коренных малочисленных народов Российской Федерации" [Электронный ресурс] // СПС "Консультант Плюс".

¹¹ Федеральный закон от 7 мая 2001 г. N 49-ФЗ "О территориях традиционного природопользования коренных малочисленных народов Севера, Сибири и Дальнего Востока Российской Федерации" [Электронный ресурс] // СПС "Консультант Плюс".

¹² Иванов С.О. Правовая защита национальных меньшинств в субъектах Российской Федерации // Конституция РФ, конституционная реформа и реформа отраслевого законодательства. Брянск. 2008. - 114с.

¹³ Алфимцев Н.В. Дефинитивный хаос в нормативном регулировании национальной политики // Lex Russica. 2015. № 5. - С. 24.

¹⁴ Авдеев П.А., Сидорова А.В. Соотношение безопасности и свободы // Вестник молодых ученых Самарского государственного экономического университета. 2018. № 1 (37). С. 172-175.

PROBLEMS OF PROTECTION OF THE RIGHTS OF NATIONAL MINORITIES IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2019 Podgorskaya Lada Dmitrievna
Student
Samara State Economic University
E-mail: l.podgorskaya@yandex.ru

Keywords: The Constitution of the Russian Federation, international treaties, national minorities, small indigenous peoples.

The article discusses some issues related to the implementation of the protection of the rights of national minorities in the Russian Federation. The analysis of the regulatory acts governing relations in this area.

УДК 342.9
Код РИНЦ 10.00.00

ОСОБЕННОСТИ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЦЕССА ДОКАЗЫВАНИЯ В АДМИНИСТРАТИВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ

© 2019 Подгорская Лада Дмитриевна
студент

© 2019 Ланг Петр Петрович

кандидат юридических наук, доцент

© 2019 Лошкарев Андрей Викторович

кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail.: l.podgorskaya@yandex.ru

Ключевые слова: административное судопроизводство, доказывание, доказательства, административно-правовые отношения, правовое регулирование, электронная информация.

В статье рассматриваются особенности процесса доказывания в административном судопроизводстве. В процессе исследовательской деятельности проводится анализ нормативно-правовых актов и сравнение административного и гражданского судопроизводства.

Право на доказывание является возможностью сторон на представление доказательств, на участие в их исследовании, предварительной оценке. Это право может быть реализовано как по личной инициативе заинтересованных сторон, так и при помощи суда.

От права доказывания следует отличать обязанность доказывания, она представляет собой необходимость совершения комплекса действий, определяемых не инициативой субъекта под угрозой наступления неблагоприятных последствий¹.

Специфика процессуальных отношений в процессе доказывания заключается в том, что доказывание может быть одновременно как правом, так и обязанностью. Представляя доказательство, сторона не только реализует право, но и исполняет обязанность, так как каждая сторона должна обосновать те обстоятельства, на которые она ссылается².

Кодекс административного судопроизводства Российской Федерации (далее - КАС РФ) выделил доказывание, и нормы о доказательствах в отдельную главу. Она выражает специфику административно-правовых отношений, подчеркивает, что субъекты доказывания находятся в отношениях власти и подчинения. Данный факт позволяет сделать вывод о том, что институт судебного доказывания носит межотраслевой характер и присущ всем цивилистическим отраслям права.³

Шагом для понимания доказывания, является его формально-лексическое определение. С.И. Ожегов говорил о том, что доказывание это подтверждение того или иного факта, а так же процедура выведения положения о чем либо путем создания системы умозаключений⁴.

Процесс доказывания можно разделить на стадии, во время которых каждый из субъектов выполняет свои функции.

Должностные лица, указанные в статье 28.3 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях (далее - КоАП РФ) участвуют в доказывании на стадии возбуждения дела, на этапе административного расследования. На данной стадии происходит сбор информации, необходимой для правильной классификации правонарушения. От правильности, результативности, эффективности данных должностных лиц напрямую зависят результаты рассмотрения дела.

Судьи, и указанные в главе 23 КоАП РФ должностные и уполномоченные лица участвуют в исследовании и оценке доказательств на стадии рассмотрения дела. Ими также осуществляется пересмотр постановлений и решений.

Нормы главы 25 КоАП РФ направлены на регламентацию правового положения субъектов производства второй и третьей группы из предлагаемой нами классификации. Они определяют формы их участия в процессе доказывания⁵.

На свидетелей, специалистов, экспертов, переводчиков возложена обязанность по даче правдивых показаний, пояснений, заключений и переводов, что тоже является источником доказательственной базы по делу. Понятой участвуя в доказывании должен представлять доказательства, в случае его допроса в качестве свидетеля.

Доказывание в административном судопроизводстве имеет ряд особенностей, обусловленных, прежде всего, особым субъектным составом, находящимся в неравном положении. Во-первых, можно выделить доказательственную активность суда, направленную на процессуальный баланс прав сторон. Например, суд уполномочен по собственной инициативе, истребовать доказательства по делу, назначать судебную экспертизу и так далее. Особенность заключается в том, что эти полномочия не нарушают принцип состязательности, так как стороны правоотношения процессуально равны и обладают комплексом прав и обязанностей, уравнивающих их в процессе судопроизводства.

Во вторых, происходит смещение бремени доказывания на властного субъекта, участника дела, которое служит своеобразной гарантией защиты невластной стороны.

Так, несмотря на то, что законодательством предусмотрена обязанность лиц, участвующих в деле, доказывать обстоятельства, на которые они ссылаются, предусмотрены и специальные нормы, включающие в число обязанностей представителей власти обязанность по доказыванию законности принятых актов, решений, действий.⁶

КАС РФ по аналогии с Гражданским процессуальным кодексом встал на путь исчерпывающего, узкого перечня средств доказывания. В качестве доказательств по административному делу могут быть выделены:

- объяснения лиц, участвующих в деле;
- показания свидетелей;
- заключения экспертов;
- аудио- и видеозаписи;
- иные вещественные и письменные доказательства.

Стоит отметить, что заключение специалиста, закрепленное в Арбитражном процессуальном кодексе Российской Федерации, в качестве доказательства не является им в соответствии с положениями КАС РФ. Данное положение закреплено в статье 169, констатирующей, что консультации специалиста не могут быть отнесены к доказательствам по административному делу⁷. Также в качестве доказательств не были указаны объяснения представителей по делу. Однако, Верховным Судом Российской Федерации было установлено, что представители могут выступать с объяснениями от имени сторон и третьих лиц.⁸

Дискуссионным является вопрос использования электронных доказательств в электронном судопроизводстве. В современной судебной практике стороны довольно часто ссылаются на информацию, полученную из сети Интернет. В большей части случаев арбитражными судами она признается в качестве доказательства, но суды общей юрисдикции лишь в последние несколько лет стали рассматривать ее в этом качестве.

Ранее электронная информация не могла являться предметом судебного изучения, она считалась недопустимой. Основанием данной позиции выступала статья 59 КАС РФ, в которой исчерпывающе определены источники, из которых может быть получена доказательственная информация⁹. При этом КАС РФ фактически был узаконен документооборот в электронной форме между судом и участниками процесса. Например, согласно статье 45 КАС РФ ряд документов, среди которых исковое заявление, жалоба, представление и так далее могут быть представлены как на бумажном носителе, так и в электронном виде, например, в форме электронного документа, удостоверенного электронной подписью.

К субъектам и объектам доказывания сохраняется традиционный подход, закрепленный в нормах АПК РФ и ГПК РФ. Так, субъектами доказывания являются суд и лица, участвующие в деле. Объектом являются обстоятельства связанные с делом, на основании исследований и оценки которых может быть выяснена значимая для дела информация¹⁰.

Подводя итоги хотелось бы обратить внимание на то, что положения КАС РФ содержат довольно мало новых положений в сравнении с другими действующими нормативно правовыми актами. Многие значимые вопросы, например вопросы доказывания, не урегулированы в достаточной степени.

По мнению ряда ученых КАС РФ - завершающий шаг на пути формирования административного судопроизводства, однако, есть и противоположное мнение, представители которого считают, что административное судопроизводство нельзя рассматривать в качестве отдельного, самостоятельного института, так по основным параметрам оно совпадает с гражданским и арбитражным процессами.¹¹

¹ Авдюков М.Г. Распределение обязанностей по доказыванию// "Советское государство и право". 1972. - № 5. - С. 45.

² Лилуашвили Т.А. Предмет доказывания и распределение бремени доказывания между сторонами // Автореф. канд. дне. М., 1961, С. 13.

³ Административное судопроизводство: учебник для студентов высших учебных заведений по направлению "Юриспруденция" (специалист, бакалавр, магистр) / под ред. В.В. Яркова. М.: Статут, 2016. 560 с.

⁴ Ожегов С.И. Толковый словарь русского языка // М.: Мир и Образование, Оникс, 2011. - 736 с.

⁵ Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 06.02.2019) [Электронный ресурс] // СПС "Консультант Плюс".

⁶ "Кодекс административного судопроизводства Российской Федерации" от 08.03.2015 № 21-ФЗ (ред. от 27.12.2018) [Электронный ресурс] // СПС "Консультант Плюс".

⁷ Треушников М.К. Арбитражный процесс / под ред. М.К. Треушникова. М.: и ООО "Городец-издат", 2003. 656 с.

⁸ Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 26 июля 2008 г. № 13 "О применении норм Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации при рассмотрении и разрешении дел в суде первой инстанции" // Российская газета. 2008. № 140.

⁹ Бегдан О.Л. Информация, размещенная в сети Интернет, как средство доказывания в свете принятия Кодекса административного судопроизводства Российской Федерации // Современное право. 2015. № 6. С. 121-126.

¹⁰ Стариков Ю.Н. Административное судопроизводство в Российской Федерации: развитие теории и формирование административно-процессуального законодательства. М.: Директ-медиа, 2013. 280 с.

¹¹ Свиридов Ю.К. Судебное доказывание по делам, возникающим из публичных правоотношений // Общество: политика, экономика, право. 2011. № 3. С. 160-164.

FEATURES OF REALIZATION OF THE PROCESS OF PROVING IN ADMINISTRATIVE LEGAL PROCEEDINGS

© 2019 Podgorskaya Lada Dmitrievna,
Student

© 2019 Lang Petr Petrovich
Candidate of Law, Associate Professor
© 2019 Loshkarev Andrei Viktorovich
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: l.podgorskaya@yandex.ru

Keywords: administrative proceedings, evidence, evidence, administrative and legal relations, legal regulation, electronic information.

The article discusses the features of the process of evidence in administrative proceedings. In the process of research activities, an analysis of legal acts and a comparison of administrative and civil proceedings are carried out.

АНАЛИЗ ПЕРСПЕКТИВ ВНЕДРЕНИЯ КРИПТОВАЛЮТЫ В РОССИЙСКУЮ ДЕЙСТВИТЕЛЬНОСТЬ. ПОЗИЦИЯ РУКОВОДЯЩИХ ОРГАНОВ ВЛАСТИ

© 2019 Росляков Андрей Александрович
студент

© 2019 Казанкова Татьяна Николаевна
кандидат педагогических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: absurd1096@bk.ru

Ключевые слова: криптовалюта, государственные органы, финансы, контроль, Российская Федерация, внедрение.

В статье рассмотрены и проанализированы основные официальные позиции властных органов и служб по поводу внедрения криптовалюты в российскую действительность, сделаны выводы о подобных возможностях.

Любые нововведения в современном российской действительности в области правовых, экономических отношений тесно взаимосвязаны с политической сферой, в силу того, что деятельность всех прочих институтов невозможна без поддержки руководящих органов государства, будь то: законодательные (представительные) органы, органы исполнительной власти, а также органы, которые осуществляют деятельность по контролю и обеспечению адекватного функционирования экономической и правовой систем Российской Федерации.

Одним из таких потенциальных нововведений является легализация криптовалюты, в частности одной из ее разновидностей, которая заслужила признание в развитых странах, биткоина. Данный вопрос можно рассматривать с разных позиций: позиции мировой общественности, позиции общественных деятелей, позиции доктрины, но остается важным то, что самый большой вес играют позиции руководящих органов и служб, компетенции которых распространяются на данный вопрос. В данной статье будет проведен анализ официальных позиций руководящих органов и компетентных служб Российской Федерации, а также сделан вывод о перспективах возможности внедрения криптовалюты в российскую действительность.

Анализ необходимо начать с официальной позиции Президента РФ в отношении криптовалюты. В конце 2017 года в городе Сочи прошло Совещание по вопросам реализации цифровых технологий в финансовой сфере, в рамках которого были рассмотрены основные аспекты развития экономики России, а также возможные риски в случае внедрения криптовалюты в экономику страны. Результатом совещания стало поручение Президента Правительству и Центральному банку Российской Федерации внести поправки в законодательство в рамках реализации государственной программы: "Цифровая экономика РФ"¹.

На настоящий момент внесен законопроект о поправках в законодательстве РФ, положения которого определяют статус цифровых технологий, а также вводят такие понятия, как "криптовалюта", "токен", "смарт-контракт", эти понятия вводятся с тем условием, что рубль является основным и единственной разрешенной законом платежной единицей в пределах территории России. Наряду с этим вносятся требования к майнингу, то есть к организации производства, которое основывается на принципах криптографии, а также регистрации субъектов, которые осуществляют подобную деятельность, чтобы исключить возможность нелегальной деятельности и повысить приток налоговых сборов в пользу федерального бюджета.

Впоследствии также были внесены предложения о создании на базе Центробанка "сэндбокса", иными словами специализированной площадки для тестирования новых финансовых технологий. Огромным шагом в развитии экономических отношений становится поручение о формировании для стран-участниц Евразийского Экономического Союза единого экономического пространства с применением криптотехнологий².

В силу вышесказанного у понятия майнинг в ближайшей перспективе выйдет из сферы теневой экономики Российской Федерации и получит правовое закрепление. Однако успех напрямую зависит от судьбы законопроектов, которые касаются данных вопросов.

Следующая позиция, которая будет рассмотрена - позиция Центрального Банка РФ. Официальные комментарии ЦБ РФ по вопросам внедрения криптовалюты на территории России сводятся к тому, что на настоящий момент причин разрабатывать правовой режим криптовалюты, это будет преждевременно, в силу значительных рисков при инвестировании в криптовалюту³.

ЦБ РФ совместно с компетентными органами ведут мониторинг рынка криптовалют, собирая данные и анализируя их для создания и реализации подходов по определению и регулированию криптовалюты в РФ.

Основным аргументом в счет позиции ЦБ РФ является то, что анонимность операций, связанных с криптовалютой может незаконно вовлечь граждан в противоправную деятельность. Однако, по мнению многих финансовых аналитиков ЦБ РФ опасается не столько за вовлечение граждан в нелегальную деятельность, сколько за свою монополию как эмитента денежных средств.

Более лояльной по отношению к криптовалюте позицией обладает Министерство финансов РФ. Министр финансов А.Г. Силуанов сообщил о том, что до конца 2020 года планируется определить базовые регуляторные позиции для нового для России рынка. Также Минфин планирует ограничить круг субъектов, которые смогут осуществлять сделки связанные с криптовалютой на территории РФ только квалифицированным инвесторам, то есть юридическим лицам, которые обладают собственным капиталом не менее 200 миллионов рублей, а также физическим лицам с 6 миллионами рублей на счете⁴.

Наряду с этим было отмечено, что сделки с криптовалютой должны осуществляться только на бирже и только зарегистрированными субъектами. Такая же позиция по отношению к майнингу криптовалюты - им могут заниматься только зарегистрированные юридические и физические лица, лицензированием которых должна заниматься ФНС.

Подобной позиции придерживается и Государственная Дума РФ. Анатолий Аксаков - председатель комитета ГД РФ по финансовому рынку считает, что благодаря криптовалюте есть возможность обойти санкции и ослабить их влияние на экономику России, в

силу того, что все данные, которые создаются в ходе транзакций криптовалюты шифруются, и нет возможности узнать о плательщике и получателе средств. Также была отмечена инициатива по разработке правил работы на рынке криптовалюты.

Федеральная налоговая служба в свою очередь озвучила свою позицию в письме ФНС РФ от 03 октября 2016 г. № ОА-18-17/1027. В соответствии с ним в Российской Федерации не запрещено проведение операций с криптовалютой для физических и юридических лиц, однако одновременно с этим в законодательстве РФ не содержится понятия криптовалюты и сопряженной с ней продуктов, что делает невозможным использование криптовалюты с правового аспекта⁵.

Однако в соответствии с Федеральным законом "О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма" использование криптовалюты относится к категории сделок, запрещенных законом⁶. Что порождает некий диссонанс в области разрешения и запрета использования криптовалюты. С одной стороны в письме ФНС не запрещается использовать криптовалюту, а с другой такой запрет устанавливается федеральным законодательством, что создает коллизию.

Более практическое предложение разработало Министерство цифрового развития, связи и массовых коммуникаций, им предлагается использовать для майнинга отечественную платформу. Исполняющий обязанности министра цифрового развития, связи и массовых коммуникаций Российской Федерации Н.А. Никифоров акцентирует внимание на государственном контроле за эмиссией "крипторубля" Центральным банком и Министерством финансов Российской Федерации. Также он отмечает, что майнинг криптовалюты будет доступен ограниченному кругу пользователей⁷.

Таким образом, анализируя вышеуказанные позиции необходимо отметить, что органы государственной власти и федеральные службы Российской Федерации в целом положительно настроены по отношению к криптовалюте, это следует из обращения Президента РФ к ЦБ и Правительству РФ, где он отмечает необходимость внедрения криптовалюты в российскую действительность для развития экономики. Однако существуют еще и риски внедрения криптовалюты, как то нелегальное отмывание денег, финансирование терроризма, а также бесконтрольность обращения криптовалюты на территории РФ. Однако прогнозы по поводу возможности внедрения криптовалюты скорее положительны, ведь большинство органов, наделенных властью в области финансов, выступают за внедрение криптовалюты, что позволяет позитивно оценивать перспективы для криптовалюты на территории РФ.

¹ Законопроект № 419059-7 "О цифровых финансовых" [Электронный ресурс] // Государственная Дума Федерального Собрания Российской Федерации: сайт. - URL: <http://sozd.parlament.gov.ru/bill/419059-7> (Дата обращения 28.02.19).

² Колтунова И.В. Правовой статус криптовалюты в гражданском законодательстве России // Научный форум: Юриспруденция, история, социология, политология и философия: сб. ст. по материалам XVII междунар. науч.-практ. конф. - № 4(17). - М., Изд. "МЦНО", 2018. - С. 19-24.

³ Информация Банка России от 04.09.2017 "Об использовании частных "виртуальных валют" (криптовалют)" URL: https://www.cbr.ru/press/pr/?file=04092017_183512if2017-09-04T18_31_05.htm (Дата обращения 28.02.19).

⁴ "Минфин РФ опубликовал законопроект о регулировании криптовалюты" URL: <https://rg.ru/2018/01/25/minfin-ri-opublikoval-zakonoproekt-o-regulirovanii-kriptovaluty.html> (Дата обращения 28.02.19).

⁵ Письмо ФНС РФ от 03 октября 2016 г. № ОА-18-17/1027.

⁶ Федеральный закон "О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма" от 07.08.2001 N 115-ФЗ // СПС КонсультантПлюс (Дата обращения 28.02.19).

⁷ Цифровая экономика URL: <https://digital.gov.ru/ru/activity/directions/779/> (Дата обращения 28.02.19).

ANALYSIS OF THE PERSPECTIVE OF THE IMPLEMENTATION OF CRYPTOVAL INTO RUSSIAN VALIDITY FROM A POINT

© 2019 Roslyakov Andrey Alexandrovich
Student

© 2019 Kazankova Tatiana Nikolaevna,
Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: absurd1096@bk.ru

Keywords: cryptocurrency, government agencies, finance, control, Russian Federation, implementation.

The article reviewed and analyzed the main official positions of official bodies and services regarding the use of cryptocurrency in the Russian reality, made conclusions about the possible possibilities.

УДК 342.9
Код РИНЦ 10.00.00

ПЕРВЫЕ ИТОГИ ДЕЙСТВИЯ КАС РФ ДЛЯ СОВРЕМЕННОГО ОТЕЧЕСТВЕННОГО АДМИНИСТРАТИВНОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА

© 2019 Росляков Андрей Александрович
студент

© 2019 Ланг Петр Петрович

кандидат юридических наук, доцент

© 2019 Лошкарев Андрей Викторович

кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: absurd1096@bk.ru

Ключевые слова: административное судопроизводство, разбирательство, участник, Кодекс административного судопроизводства.

В данной статье анализируются последствия введения Кодекса административного судопроизводства Российской Федерации для современного административного судопроизводства и смежных с ним отраслей права. Проводится исследование о положительных и отрицательных сторонах нововведения.

В декабре 2012 года Президент Российской Федерации в своем послании к Федеральному Собранию РФ поставил задачу о создании специальных судебных составов, которые регулировали бы отношения между гражданами и органами власти.

Спустя 3 года, в 2015 году был принят Кодекс административного судопроизводства (КАС), который в видоизмененной форме должен был стать решением задачи, поставленной Президентом РФ. Однако ожидаемых специализированных органов по типу военных судов не появилось, взамен был получен новый Кодекс, и в судах общей юрисдикции были сформированы специальные административные составы¹.

Введение специализированного кодекса судопроизводства обосновывается тем, что использование ГПК в административном судопроизводстве является невозможным в силу того, что обнаруживается несоответствие методов и принципов ГПК административному судопроизводству.

Говоря о нововведениях, необходимо отметить синтез элементов гражданского и уголовного процессов. К примеру, введение такой меры принуждения как обязательство о явке (ст. 112 УПК), также расширяется сфера применения привода, которому теперь подвергаются не только свидетели, но и стороны административного процесса, если их присутствие обязательно, наряду с этим отмечается усиление строгости ведения заседания, отражающаяся в возможности ограничения выступления участника, если его выступление не касается вопроса судебного разбирательства, либо же вообще лишение слова, в случае, если участник самовольно нарушает последовательность выступлений других участников процесса².

Однако при лишении слова одной из сторон по УПК РФ слушание откладывалось, а по КАС РФ оно будет продолжаться, что наталкивает на мысль, а в чем же тогда состоятельность судебного заседания, если одна из сторон не имеет права слова?

В соответствии со статьей 45 КАС РФ недобросовестное заявление необоснованного иска влечет ответственность, предусмотренную Кодексом. Однако неясно о какой необоснованности подачи иска идет речь, не отмечается и характер, и строгость последствий для такого "нарушителя". Судебные расходы и ранее возлагались на проигравшую сторону. Возможно, за этими "последствиями" кроется судебный штраф за заявление на органы власти, хотя прецедентов функционирования данной статьи еще не наблюдалось.

Анализируя "новый" Кодекс, важно отметить, что он в большинстве своем копирует Гражданско-процессуальный кодекс³, отдельные положения которого находят отрицательные отзывы профессионального сообщества. К примеру, в КАС из ГПК перетекла норма, в соответствии с ч. 6 ст. 35 КАС РФ: "Самоотвод, заявленный судьей, разрешается в совещательной комнате. По результатам рассмотрения вопроса о самоотводе выносятся мотивированное определение".

Возникает вопрос, в чем же смысл дублировать общие положения и отдельные нормы Гражданско-процессуального кодекса в Кодексе административного производства? Ведь практически на 70% КАС дублирует текст ГПК⁴.

Ответ не так просто обнаружить, как может показаться на первый взгляд. Положительные последствия, как отмечается профессиональным сообществом, также присутствуют, и самым громким и широко обсуждаемым является введение "юридической монополии", теперь, в соответствии с 5 главой КАС РФ⁵, представителями сторон в судебном разбирательстве могут выступать только лица с высшим юридическим образованием.

Эта новелла значительным образом сможет способствовать повышению качества и эффективности судебных разбирательств, так как исключается вероятность участия в

разбирательстве непрофессиональных лиц. Однако здесь имеется и обратная сторона. К примеру, при "юридической монополии" значительно повышается цена на услуги профессиональных защитников, что обуславливается снижением уровня конкуренции, так как почти в 1/3 дел представителями были не профессиональные юристы; наряду с этим, создается почва для возникновения конструктивной конкуренции между профессиональными юристами и другими добросовестными правозащитниками.

Если сопоставить положительные и отрицательные последствия, можно с уверенностью сказать одно-лишь в практическом применении можно с полной уверенностью зафиксировать вклад или ущерб для российского административного судопроизводства нового Кодекса. Одним из самых значимых введений остается "юридический монополизм" в институте представительства, однако и он может себя изжить в силу того, что с одобрением законопроекта значительным образом расширился перечень дел, которые могут быть рассмотрены в упрощенном, а иногда и в приказном производстве, что значительным образом разгружает суды и понижает востребованность института представительства. Примером может выступать то, что в упрощенном производстве судам можно будет рассматривать дела о взыскании до 500 тысяч рублей с физических лиц и до 1 миллиона с юридических.

¹ Федеральный закон "О введении в действие Кодекса административного судопроизводства Российской Федерации" от 09.03.2015 № 22-ФЗ // [Электронный ресурс] - Режим доступа. - URL: <http://www.consultant.ru/popular> (дата обращения 03.03.19).

² Андреева Л.А. Актуальные проблемы административного судопроизводства // Вопросы современной юриспруденции: сб. ст. по матер. LI-LII междунар. науч.-практ. конф. № 7-8(48). - Новосибирск: СибАК, 2015.

³ "Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации" от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 27.12.2018) - URL: <http://www.consultant.ru/popular> (дата обращения 03.03.19).

⁴ Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27.09.2016 № 36 "О некоторых вопросах применения судами Кодекса административного судопроизводства Российской Федерации" - URL: <http://www.consultant.ru/popular> (дата обращения 03.03.19).

⁵ "Кодекс административного судопроизводства Российской Федерации". Федеральный закон РФ от 08.03.2015 № 21-ФЗ// [Электронный ресурс] - Режим доступа. - URL: <http://www.consultant.ru/popular> (дата обращения 03.03.19).

THE FIRST RESULTS OF THE CAS RF FOR MODERN OTECHESTVENNIYE PROCEEDINGS

© 2019 Andrey Alexandrovich Roslyakov
Student

© 2019 Lang Peter Petrovich,
Candidate of Law, Associate Professor

© 2019 Loshkarev Andrey Viktorovich
Candidate of Law, Associate Professor

Samara State University of Economics
E-mail: absurd1096@bk.ru

Keywords: administrative proceedings, proceedings, participant, Code of administrative proceedings.

This article analyzes the consequences of the introduction Of the code of administrative procedure of the Russian Federation for modern administrative proceedings and related branches of law. A study on the positive and negative aspects of innovation.

УДК 34

Код РИНЦ 10.00.00

ПРОБЛЕМА ОКАЗАНИЯ АДВОКАТАМИ БЕСПЛАТНОЙ ЮРИДИЧЕСКОЙ ПОМОЩИ

© 2019 Саблина Маргарита Владимировна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: margo0897@mail.ru

Ключевые слова: бесплатная юридическая помощь, ответственность, порядок финансирования, категории дел, состав субъектов.

В статье рассматриваются актуальные проблемы оказания адвокатами бесплатной юридической помощи и пути их решения; к таким проблемам относятся: отрицание адвокатами данной программы, финансирование деятельности адвокатов, категории дел по которым оказывается юридическая помощь бесплатно, определение круга субъектов, которым предоставлена возможность на получения бесплатной юридической помощи, ответственность за некачественное оказание юридической помощи.

Квалифицированная юридическая помощь гарантируется Конституцией РФ (ст. 48), а в случаях, предусмотренных законодательством РФ она оказывается бесплатно. В соответствии с ст. 18 ФЗ "О бесплатной юридической помощи" адвокаты должны на добровольной основе оказывать юридическую помощь бесплатно, однако сравнительно небольшое количество специалистов исполняют данную норму. Одной из причин непопулярности данной деятельности среди адвокатов является занятость специалистов. Если адвокат в своем производстве имеет большое количество дел, то бесплатная юридическая помощь либо не оказывается, либо оказывается несвоевременно, либо не квалифицировано, что порождает негативные последствия для гражданина.

Неблагоприятные последствия лица, которому была оказана бесплатная юридическая помощь, создает проблему ответственности за некачественную консультацию данную адвокатом. В соответствии с п. 9 ст. 3 ФЗ "О бесплатной юридической помощи" ответственность будет нести как непосредственно адвокат, так и учредители негосударственного центра бесплатной юридической помощи, в соответствии с законодательством РФ¹. Однако существуют противоречия между указанным выше законом и п. 12 ст. 22 ФЗ "Об адвокатской деятельности и адвокатуре", так как коллегия адвокатов, которая будет учредителем бесплатного центра юридической помощи, не отвечает по обязательствам

* Научный руководитель - **Чугурова Татьяна Викторовна**, кандидат юридических наук, доцент.

своих членов. Также отсутствует вид применяемой ответственности в случае наступления неблагоприятных последствий.

В соответствии с ч. 3 ст. 29 ФЗ "О бесплатной юридической помощи" финансовое обеспечение адвокатов оказывающих бесплатную юридическую помощь лежит на уровне муниципальной власти, бюджет которой распределяется по остаточному принципу. Местные органы власти непосредственно не наделены правом нормативного регулирования деятельности об оказании бесплатной юридической помощи. Однако это не приводит к решению проблемы оказания адвокатами бесплатной юридической помощи, а наоборот усугубляет ее². В свою очередь, обладая нормотворческой деятельностью в данном вопросе органы местного самоуправления могли бы обеспечить эффективное функционирование системы предоставления бесплатной юридической помощи, так как муниципальное образование находится ближе к населению и может учитывать его потребности интересы в данном вопросе.

Бесплатную юридическую помощь гражданин может получить, не только оказавшись в роли подозреваемого или обвиняемого в совершении преступления по уголовному делу, в соответствии с Уголовно-процессуальным законодательством, но и в результате соответствия критерием категорий граждан, имеющих право на получение бесплатно юридической помощи, в соответствии со п. 5 ст. 24 ФЗ "О бесплатной юридической помощи". Категории граждан (как и виды бесплатной юридической помощи) устанавливаются самостоятельно негосударственными центрами, которые оказывают бесплатную юридическую помощь. При этом к таким лицам относятся граждане с низким доходом или находящимся в трудной жизненной ситуации. На сегодняшний момент нет четкого понятия низкого дохода и трудной жизненной ситуации, то есть в каждом конкретном случае они определяются субъективно. Данный пробел приводит к различного рода злоупотреблениям как со стороны граждан, которые получают бесплатную юридическую помощь, так и со стороны субъектов, оказывающих ее³.

Если организация, которая оказывает бесплатную юридическую помощь, не установила категории граждан, которые имеют право на получение ее услуг, то соответствующий перечень определяется ч. 1 ст. 20 ФЗ "О бесплатной юридической помощи" (инвалиды 1 и 2 групп, лица, доход которых меньше прожиточного минимума, дети-инвалиды, ветераны ВОВ и т.д.).

Как уже отмечалось выше виды бесплатной юридической помощи определяются негосударственным центром, оказывающие бесплатную юридическую помощь, четкого же перечня по данному вопросу нет. Некоторые оговорки сделаны для лиц, которые желают стать усыновителями или принять ребенка на воспитание, несовершеннолетних, которые содержатся в специальных учреждениях по защите их интересов в данных вопросах. То есть вид юридической помощи напрямую зависит от социального статуса субъекта, претендующего на ее получения⁴.

Таким образом, ФЗ "О бесплатной юридической помощи" имеет существенные проблемы по вопросам, которые касаются деятельности адвокатов по оказанию бесплатной юридической помощи. В частности, требует внесения дополнений, а именно перечня видов категорий дел и категорий граждан, которым оказывается бесплатная юридическая помощь, а также определения понятий "низкий доход" и "трудная жизненная ситуация". В данном случае, уместно создание единой базы граждан, которая соответствует критериям для оказания бесплатной юридической помощи, не менее важно регулярное обновление (пополнение и исключение) данной системы.

Для устранения перечисленных выше противоречий и проблем требуется повышать уровень правовой защиты, отстранить от оказания юридической помощи неквалифицированных лиц, следить за равным распределением дел между адвокатами.

1. Федеральный закон от 21.11.2011 года № 324-ФЗ " О бесплатной юридической помощи в Российской Федерации" // СПС "Консультант Плюс"
2. Казарян С.А. Проблемы доступности правосудия как система оказания бесплатной юридической помощи / Отечественная юриспруденция. - 2017. С. 64-77.
3. Чумакова О.В. Какая жизненная ситуация дает право на получении бесплатной юридической помощи? / Вестник Томского государственного университета. Право. - 2016. № 1(19). С. 54-63.
4. Афанасьева Т.И. Система оказания бесплатной юридической помощи в Российской Федерации / Пролог: журнал о праве. - 2018. С. 49-55.

THE PROBLEM OF RENDERING BY LAWYERS OF A FREE LEGAL AID

© 2019 Sablina Margarita Vladimirovna
Student
Samara State University Economics
E-mail: margo0897@mail.ru

Keywords: free legal assistance, responsibility, procedure of financing, categories of cases, composition of subjects.

The article deals with the actual problems of providing lawyers with free legal assistance and ways to solve them; the same problems include: the denial of lawyers of this program, the financing of lawyers, the category of cases in which legal assistance is provided free of charge, the definition of the range of subjects who are given the opportunity to receive free legal assistance, responsibility for unqualified legal assistance.

УДК 34
Код РИНЦ 10.00.00

ТЕХНИЧЕСКИЕ СРЕДСТВА ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ

© 2019 Саблина Маргарита Владимировна*
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: margo0897@mail.ru

Ключевые слова: таможенная техника, технические средства таможенного контроля, техническое обслуживание, внедрение новых таможенных технологий.

* Научный руководитель - Паулов Павел Александрович, кандидат юридических наук, доцент.

В статье рассматриваются основные проблемы при эксплуатации технических средств используемых при процедуре таможенного контроля (высокая стоимость, безопасное использование и др.), поднимается вопрос об устранении возникших проблем; рассматривается процедура внедрения новых технологий таможенного контроля, как один из путей решения проблем; дается понятие технических средств и их классификация.

В настоящее время без технических средств не обходится не одна область деятельности человека. Поэтому в процедуре таможенного контроля также используются различные таможенные средства и таможенные техники, которые применяются для эффективного решения задач, возложенных на таможенные органы.

Таможенные средства и таможенная техника соотносятся как часть и целое, то есть в таможенная техника включает в себя технические средства контроля, технические средства криминалистики, технические средства таможенной экспертизы и т.д. Результаты, которые получают таможенные органы по применению таможенных средств определяют ход таможенного контроля.

Технические средства таможенного контроля делят на две обширные группы:

1. специальные средства (устройства для вскрытия помещений, наручники, резиновые палки и т.д.);
2. технико-химические средства (металлоискатели, досмотровая рентгеновская техника и т.д.)¹.

Каждая задача таможенного контроля требует применения особых технических средств. Например, чтобы проверить таможенные документы используются оптические увеличительные приборы (лупа с подсветкой, микроскоп), для контроля аудио- и видеоинформации - диктофоны, аудиоплееры и т.д.².

Одной из проблем в области технических средств таможенного контроля является стоимость закупки и обслуживания дорогостоящего оборудования. Например, техническое обслуживание Инспекционно-досмотрового комплекса СТ-2630М обходится ФТС в 800 000 рублей. Данную проблему на сегодняшний день решают с помощью импорто-замещения, то есть производят российские технические средства таможенного контроля, которые значительно дешевле зарубежных³.

Также затруднительная мобильность технических средств снижает эффективность таможенного контроля. В свою очередь, процедура таможенного контроля (а именно процедура досмотра) требует автономных технических средств, которые способны постоянно перемещаться с одного пункта пропуска на другой.

Особую осторожность следует проявлять при работе с приборами, в основе которых делящиеся и радиоактивные материалы. Данная техника не должна представлять опасность для жизни и здоровья человека. Также при работе с приборами, в основе которых делящиеся и радиоактивные материалы, существует погрешность, поэтому необходимо стремиться к ее минимизации.

Большинство выделенных проблем государство решает с помощью внедрения новых таможенных технологий. Так приоритет имеют нейтроновые лучевые установки для обнаружения взрывчатых веществ. Нейтроновая установка идет в дополнение к

рентгеновском сканерах. При работе с данным прибором требуется обеспечить безопасные условия эксплуатации, так как он обладает высокой проникающей способностью.

Мюонография томография разработанная для обнаружения различных радиоактивных материалов, взрывчатых и наркотических веществ еще одна разработка для улучшения процедуры таможенного контроля. Она оперативно выявляет контрабандные товары и снижает лучевое излучение на таможенный персонал³.

Информационные системы и технологии, используемые при таможенном контроле, обеспечивают обмен информацией об участниках внешнеэкономической (далее - ВЭД) деятельности с другими государствами, что способствует значительно сократить время на проведения таможенного контроля. Информационное обеспечение таможенного контроля составляют такие программы, как АИС, "АИСТ-М", АИС "Правоохрана", КПС "Постконтроль" и др. Однако ни одна из программ не может самостоятельно проверить и проанализировать деятельность участника ВЭД. Данный пробел порождает коррупцию, для устранения которой требуется совершенствования программ информационного обеспечения. В настоящий момент, для устранения информационного пробела используются программные средства статистического моделирования и статистического анализа⁴.

Таким образом, технические средства таможенного контроля должны постоянно развиваться в прогрессивное время технологий без ущерба для качества процедуры таможенного контроля. Вместе с тем с быстрым развитием технических средств и внедрением их в таможенную сферу не стоит забывать об их безопасном использовании как для жизни и здоровья человека, так и окружающей среды.

¹ Кабанов В.И., Солиев А.А., Гришина Д.А. Технические средства таможенного контроля: понятие и роль в таможенном контроле / Международный научный журнал "Символ науки". - 2016. С. 79-81.

² Паулов П.А., Терещенко М.Ю. К вопросу о применении технических средств таможенного контроля / Проблемы развития предприятий: теория и практика. - 2014. С. 194-197.

³ Пантелеева В.В. Анализ современного состояния технических средств таможенного контроля на соответствие положениям рамочных стандартов безопасности и облегчения торговли / Бюллетень инновационных технологий. - 2018. С. 29-32.

⁴ Афонина К.Д. Применение информационных систем для предупреждения правонарушений и преступлений в таможенной сфере / Бюллетень инновационных технологий. - 2018. С. 59-62.

TECHNICAL MEANS OF CUSTOMS CONTROL

© 2019 Sablina Margarita Vladimirovna
Student
Samara State University Economics
E-mail: margo0897@mail.ru

Keywords: customs equipment, technical means of customs control, maintenance, introduction of new customs technologies.

The article deals with the main problems in the operation of technical means used in the procedure of customs control (high cost, safe use, etc.), raises the question of eliminating the problems; the procedure for the introduction of new technologies of customs control, as one of the ways to solve problems; the concept of technical means and their classification.

УДК 347.9
Код РИНЦ 10.33.35

ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ ПРИМЕНЕНИЯ ЭЛЕКТРОННЫХ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ В АРБИТРАЖНОМ ПРОЦЕССЕ

© 2019 Самсонов Валентин Юрьевич
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: v.y.samsonov@yandex.ru

Ключевые слова: электронные доказательства, арбитражный процесс, доказательства, допустимость доказательств.

В статье анализируются и выявляются проблемные вопросы и перспективы применения электронных доказательств как правового механизма реализации и защиты прав, а также законных интересов участников арбитражного процесса.

Современный период развития общественных отношений характеризуется стремительным ростом и широким внедрением новых информационных технологий. Большинство участников коммерческих отношений, на сегодняшний день, перешли на так называемый "электронный документооборот", который фактически предполагает ведение всей документации, используемой в рамках хозяйственной деятельности, в электронном виде.

Учитывая многообразие общественных отношений и переход на электронный документооборот, а также высокий процент неисполнения (ненадлежащего исполнения) обязательств, можно сделать вывод о том, что у хозяйствующих субъектов возникает необходимость предъявления электронных документов и (или) сообщений в качестве доказательств того или иного обстоятельства (к примеру, для подтверждения заключения договора и т.д.), то есть, стороны, как впрочем и арбитражные суды, на практике, сталкиваются с абсолютно новым средством доказывания - электронные доказательства, среди которых особое место занимают электронный документ и электронные сообщения.

Возможность представления участниками арбитражного процесса электронных документов в качестве доказательств по делу, рассматриваемому арбитражным судом, предусмотрена положениями Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации от 24.07.2002 № 95-ФЗ¹.

Как справедливо отмечает Ланг П.П.: "В Арбитражном процессуальном кодексе Российской Федерации указан широкий диапазон доказательств, посредством которых возможно установление обстоятельств спорных правоотношений. Наряду с традиционными разновидностями доказательств, представленных письменными и вещественными доказательствами, заключениями, которые дают эксперты, объяснениями участвующих в деле лиц, свидетельскими показаниями, консультациями специалистов, Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации указывает на записи (ауди- и видео-), документы и материалы иного рода"².

Заслуживает внимания в рассматриваемом контексте и позиция Лаптева В.А. Так, автор указывает, что "Открытый перечень форм и видов доказательств в арбитражном процессе отвечает потребностям времени, особенно с развитием телекоммуникационных технологий и электронного документооборота в сфере предпринимательства"³, с чем трудно не согласиться.

Несмотря на вышеизложенное, природа электронных доказательств в процессе доказывания какого-либо обстоятельства порождает ряд определенных проблем, связанных с фрагментарным правовым регулированием данного правового института и отсутствием единообразного подхода к рассматриваемой проблеме в судебной практике.

Так, одной из проблем является то, что действующее арбитражно-процессуальное законодательство не содержит легального определения понятия "электронное доказательство", при этом, указывая лишь на то, что "Документы, полученные посредством факсимильной, электронной или иной связи, в том числе с использованием информационно-телекоммуникационной сети "Интернет", а также документы, подписанные электронной подписью в порядке, установленном законодательством Российской Федерации, допускаются в качестве письменных доказательств в случаях и порядке, которые предусмотрены АПК РФ, другими федеральными законами, иными нормативными правовыми актами или договором".

В правовой доктрине существует большое количество позиций относительно того, что надлежит понимать под "электронным доказательством". Обобщая позиции авторов, исследовавших данную правовую категорию, можно определить, что электронное доказательство представляет собой сведения о фактах, которые имеют значение для правильного рассмотрения дела по существу, выполненные в цифровой и (или) иной аналогичной форме.

Другим немаловажным проблемным вопросом является то, что предъявление в арбитражный суд электронных доказательств вызывает ряд затруднений, связанных с проверкой подлинности и достоверности таких доказательств. Данное обстоятельство связано, прежде всего, с тем, что действующее законодательство не содержит каких-либо критериев достоверности и правил допустимости электронных доказательств, а АПК РФ не достаточноным образом описывает процесс представления электронных доказательств в рамках рассмотрения дела в арбитражном суде.

В отношении представления электронной переписки как определенного вида доказательств в рамках рассмотрения спора в арбитражном суде необходимо отметить следующее. Ключевой проблемой такого представления и придания электронной переписки

доказательственной силы является вопрос достоверного установления авторства сообщения. В этой связи, достаточно интересной представляется позиция Будылина С.Л., согласно которому "...Это [имеется имеет ввиду установление авторства - примечание С.В.] можно сделать исходя из ряда формальных признаков (атрибутов самого сообщения), а также из существующих договоренностей сторон, практики делового оборота между ними и вообще всей совокупности сопутствующих переписке фактических обстоятельств"⁴.

Между тем, в судебной практике встречаются решения, в которых суды признают электронные переписки в качестве недопустимых доказательств, поскольку такие сообщения, представленные в подтверждение того или иного фактического обстоятельства, не подписаны электронной подписью (см., к примеру, Постановление Арбитражного суда Уральского округа от 09.08.2018 № Ф09-3352/18 по делу № А60-39331/2017⁵).

Такой излишне формализованный подход арбитражного суда к оценке электронной переписки как доказательства видится достаточно спорным. Безусловно, электронная подпись позволяет гарантировано и надежно, при прочих равных условиях, идентифицировать автора документа, однако, применение электронной подписи связано с дополнительными затратами (как финансового плана, так и временного), то есть, можно говорить о наличии определенных "входных барьеров". В дополнении к этому, можно отметить, что электронная подпись - это не единственный способ установить авторство того или иного электронного документа (сообщения), а, следовательно, электронные доказательства, принимая во внимание их разнообразие, необходимо учитывать и оценивать с учетом всех фактических обстоятельств (предшествующее поведение сторон, атрибуты документа (сообщения), наличие подписи в электронных сообщениях, практики сложившихся между сторонами отношений и т.п.).

Учитывая все вышеизложенное, в качестве итогов можно отметить следующее. Электронный документооборот в силу своей специфики требует особого правового регулирования, в том числе и в отношении нормативного урегулирования вопросов применения электронных документов и электронных сообщений как доказательств в арбитражном судопроизводстве. Рассмотренные в настоящем исследовании проблемные вопросы применения электронных доказательств в арбитражном процессе могут быть устранены путем модернизации и усовершенствования действующего арбитражно-процессуального законодательства Российской Федерации.

1. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 № 95-ФЗ (ред. от 25.12.2018) [Электронный ресурс] - доступ из справ.правовой системы "КонсультантПлюс".

2. Ланг П.П. Сущность и принципы доказывания в арбитражном судопроизводстве // Юридическая наука. - 2018. - № 4. - С. 87-92.

3. Лаптев В.А. Электронные доказательства в арбитражном процессе // Российская юстиция. - 2017. - № 2. - С. 56 - 59.

4. Будылин С.Л. Электронное сообщение как документ и доказательство // Закон. - 2014. - № 10. - С. 45 - 61.

5. Постановление Арбитражного суда Уральского округа от 09.08.2018 № Ф09-3352/18 по делу № А60-39331/2017 [Электронный ресурс] - доступ из справ.правовой системы "КонсультантПлюс".

THE PROBLEM ISSUES OF THE APPLICATION OF ELECTRONIC EVIDENCE IN THE ARBITRATION PROCESS

© 2019 Samsonov Valentin Yurievich
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: v.y.samsonov@yandex.ru

Keywords: electronic evidence, arbitration, evidence, admissibility of evidence.

The article analyzes and identifies problematic issues and prospects for the use of electronic evidence as a legal mechanism for the implementation and protection of rights, as well as the legitimate interests of participants in the arbitration process.

УДК 342.9
Код РИНЦ 10.17.31

ИНСТИТУТ ОТВОДА СУДЕЙ В АДМИНИСТРАТИВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ

© 2019 Светлова Кристина Сергеевна
студент

© 2019 Ланг Петр Петрович

кандидат юридических наук, доцент

© 2019 Лошкарев Андрей Викторович

кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: kris.svetlova2016@yandex.ru

Ключевые слова: административный процесс, административное судопроизводство, отводы судей, беспристрастность суда.

Данная статья посвящена основаниям и поэтапному осуществлению отвода судьи, в частности в административном процессе. Значительное внимание уделяется понятию "беспристрастность суда", а также рассматриваются особенности закрепления в Кодексе административного судопроизводства РФ (КАС РФ) положения об отводе судей и порядок разрешения отводов/самоотводов.

На данном этапе становления общественных отношений правосудие является одним из наиболее надежных и цивилизованных способов разрешения возникших конфликтов в процессе жизнедеятельности, защиты прав и свобод, чести и достоинства граждан, защиты их интересов и интересов государства. Согласно п.1 ст.47 Конституции Российской Федерации (далее - РФ) - никто не может быть лишен права на рассмотрение его дела в том суде и тем судьей, к подсудности которых оно отнесено законом¹.

Аналогичным образом данное право провозглашается и в ст.6 Конвенции о защите прав человека и основных свобод от 04.11.1950г.: каждый в случае спора о его гражданских правах и обязанностях...имеет право на справедливое и публичное разбирательство дела в разумный срок независимым и беспристрастным судом, созданным на основании закона².

Тематика данной статьи весьма актуальна и своевременна, поскольку институт отвода судей в процессуальном праве изучен не полностью, о чем нам свидетельствует сравнительно небольшое количество научных и диссертационных работ. Данное явление скорее всего связано с редкостью случаев отвода судей в судопроизводстве. Значение этого института достаточно трудно переоценить, поскольку право на рассмотрение дела беспристрастным судьей, а равно право участника судопроизводства на отвод судьи - составляющая права на справедливое судебное разбирательство, которое является одной из гарантий права на судебную защиту³. В теории права России данная гарантия выступает в качестве одного из важнейших условий для обеспечения объективного и всестороннего рассмотрения дела, а равно вынесения справедливого решения. Данная гарантия является весомой не только в административном, еще и в гражданском, уголовном и арбитражном процессах.

Несмотря на то, что порядок судопроизводства в РФ осуществляется относительно недавно, он уже имеет ряд своих особенностей. На первый взгляд может казаться, что гарантии прав участников судопроизводства имеют много сходств, но при более углубленном изучении выделяются отдельные особенности закрепления и реализации этих гарантий.

К столь важной гарантии права на беспристрастное судебное разбирательство предусмотрена законом возможность отвода судьи. Сущность данной процедуры заключается в отстранении от судебного процесса определенного участника в связи с личной, как прямой, так и косвенной, заинтересованностью в решении суда, либо по иным обстоятельствам, которые могут вызывать сомнение в беспристрастности. Основания для отвода судей в административном процессе закреплены в ст.31 Кодекса административного судопроизводства РФ (далее - КАС РФ).

В КАС РФ, равно как и в ГПК РФ, отсутствует запрет на рассмотрение административного дела судьей, если ранее он участвовал в предыдущем рассмотрении в лице помощника судьи, как это предусмотрено в АПК РФ. Однако, если возникают сомнения в беспристрастности судьи, лица, которые так или иначе задействованы в судопроизводстве, могут заявить ему отвод на основании ч.2 ст.31 КАС РФ: "Судья не может участвовать в рассмотрении административного дела и подлежит отводу, если имеются иные, не предусмотренные частью 1 настоящей статьи обстоятельства, которые могут вызвать сомнение в его объективности и беспристрастности"⁴.

Таким образом, при рассмотрении дела судом в коллегиальном составе поставленный вопрос об отводе решается коллегиальным составом, рассматривающим дело, при этом судья, которому заявлен отвод или самоотвод, не уполномочен участвовать в голосовании. По итогам голосования вопрос решается большинством голосов. При их равном количестве, отданных "за" и "против" отвода судья считается отведенным. Вопрос об отводе, который заявлен нескольким судьям, а равно всему коллегиальному составу, рассматриваемому делу, решается непосредственно председателем суда или его заместителем.

Согласно ч.6 ст.35 КАС РФ, по результатам рассмотрения данного вопроса выносится мотивированное определение, в котором указываются конкретные обстоятельства, послужившие причиной отвода, и причины, которые не позволяют сохранить судье ту самую беспристрастность.

Нарушение вышестоящих требований об отводе судей и иных участников судопроизводства может послужить основанием для отмены судебного решения, ссылаясь на ст.310 КАС РФ.

Процесс отвода судей наиболее ярко и детально изложен в АПК РФ, где поставленный вопрос решается председателем арбитражного суда, либо его заместителем, либо председателем судебного состава. На наш взгляд такой подход более разумен и прост, нежели тот, который изложен в КАС РФ. К сожалению, действующая редакция АПК РФ в указанной части в настоящий момент подвергнута изменению.

Также считаем нужным отметить и тот факт, что в КАС РФ, а равно АПК РФ и ГПК РФ, нет положения о последствиях удовлетворения такого рода заявления. То есть, суду придется принимать меры по замене отведенных участников процесса, тратя на это дополнительное время.

В п.3 ч.1 ст.31 КАС РФ конкретизируется такое основание для отвода (самоотвода), как наличие родственных отношений: отводу подлежит судья ... если он является родственником супруга кого-либо из лиц, участвующих в деле. При этом более четкого разделения понятий "родственник" и "член семьи" не представлено. Аналогичным образом нет информации и о отношениях по опеке и попечительству. Являются ли данные отношения родственными?! Являются ли опекун и попечитель членами одной семьи?!

КАС РФ закрепляет возможность отвода не только судей, но и, согласно ст.33, прокурора, секретаря судебного заседания, эксперта, специалиста и переводчика. У них также, как и у судей обязательным условием участия в процессе является отсутствие у них прямой личной заинтересованности к исходу дела⁵. Немало важно и право свидетеля ходатайствовать от отводе переводчика, участвующего в его допросе (п.4 ч.10 ст.51 КАС РФ).

На основании вышеизложенного считаем целесообразным внести такие поправки, как:

- Изменить процедуру отвода судей в КАС РФ по аналогии с АПК РФ;
- В п.1 ч.3 ст.31 КАС РФ внести уточнения по поводу родственных отношений, а также определить, относятся ли отношения опекун-попечитель к родственным или нет;
- Предусмотреть возможность заявления ходатайства об отводе судьи на более ранней стадии, а именно - на стадии подготовки к судебному разбирательству.

Внесение предложенных поправок возможно позволит заполнить теоретические пробелы в процессуальном праве и повысит авторитет принципа на беспристрастное судебное разбирательство.

¹ См.: п.1 ст.47 Конституция Российской Федерации (в ред. от 21.07.2014).

² См.: ст.6 Конвенция о защите прав человека и основных свобод (с изм. от 13.05.2004).

³ См.: Постановление Конституционного суда Российской Федерации №6-п по делу о проверке конституционности части 3 статьи 21 арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации (в ред. от 25.03.2008).

⁴ См.: ч.2 ст.31 Кодекс административного судопроизводства Российской Федерации (ред. от 27.12.2018).

⁵ См.: Комментарий к Кодексу административного судопроизводства Российской Федерации / под общ. ред. А.А. Муравьева. - М.: 2015. - С. 19.

THE INSTITUTION OF RECUSAL OF JUDGES IN ADMINISTRATIVE PROCEEDINGS

© 2019 Svetlova Kristina Sergeevna
Student

© 2019 Lang Peter Petrovich
Candidate of Law, Associate Professor

© 2019 Loshkarev Andrey Viktorovich
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: kris.svetlova2016@yandex.ru

Keywords: administrative process, administrative proceedings, challenges of judges, impartiality of the court.

This article is devoted to the grounds and gradual implementation of the challenge of the judge, in particular in the administrative process. Considerable attention is paid to the concept of "impartiality of the court", as well as the features of fixing in the Code of administrative procedure of the Russian Federation (CAS RF) regulations on the removal of judges and the procedure for resolving recusals/recusals.

УДК 347.73
Код РИНЦ 10.00.00

БОРЬБА С МОШЕННИЧЕСТВОМ В ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СФЕРЕ

© 2019 Синицын Никита Андреевич
студент

© 2019 Казанкова Татьяна Николаевна
кандидат педагогических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: nik.sinitsyn.1999@mail.ru

Ключевые слова: мошенничество, право собственности, финансы, налоговый орган, денежные потоки.

В данной статье поднимаются вопросы борьбы с мошенничеством в финансово - экономической сфере и рассматриваются наиболее важные аспекты данного преступления и его особенности, так же даны развернутые ответы на вопросы "Почему эта тема столь актуальна и где возникают сложности в борьбе с мошенничеством в финансово-экономической сфере".

Мошенничество является одним из наиболее распространенных преступлений, направленных на хищение чужого имущества, совершаемых в безвозмездной форме. Основным непосредственным объектом мошенничества являются отношения

собственности, так же мошенничество в криминалистике традиционно считается одним из наиболее интеллектуальных преступлений.

Хищение может быть в форме самоуправства, то есть самовольное, вопреки установленному законом или иным нормативным правовым актом порядку совершение каких-либо действий, правомерность которых оспаривается организацией или гражданином, если такими действиями причинен существенный вред.¹

В сфере хищения прав на имущество от виновного лица в ряде случаев требуются определенные познания в данной области, лишь при наличии специальных знаний бывает возможно совершить подобное мошенничество. Это является причиной достаточно сложной раскрываемости мошенничеств, поскольку в ряде случаев правоприменитель ошибочно толкует правоотношения как гражданско-правовые. Так, по мнению Рытченко Е.П. наиболее типичным основанием для отказа в возбуждении уголовного дела по заявлению о совершении мошенничества является указание на гражданско-правовой характер правоотношений с указанием о подведомственности подобных дел районному или арбитражному суду, в зависимости от характера совершенного хищения.² Большинство отношений связаны с предпринимательской деятельностью, так как в большинстве случаев мошенничество совершается именно в данной сфере. И именно поэтому большинство дел пытаются рассматривать в гражданско-правовой сфере, тем самым большинство мошенников избегают уголовной ответственности.

По мнению большинства ученых данные дела потерпевшему или заявителю следует обжаловать. И добиваться справедливости в порядке ст. 123 - 125 УПК РФ. Конечно даже в случае отмены данного постановления не гарантировано в дальнейшем возбуждение уголовного дела¹. Материалы направляются на дополнительную проверку, в результате чего снова может быть вынесено постановление об отказе, которое можно снова обжаловать - и так до бесконечности.

Ситуация в сфере имущественных мошенничеств осложняется тем, что, как правило, речь идет о неких правоотношениях, заключенных в рамках определенного договора. То же можно сказать и о финансово-экономических отношениях, однако их специфика такова, что, как правило, в таких отношениях участвуют коммерческие организации и предприятия, юридические лица. В связи с этим возникает вопрос определения степени причиненного мошенничеством ущерба, а также установлением потерпевшего. Например, если потерпевшим является юридическое лицо, оно должно быть в установленном порядке зарегистрировано, и у него должен иметься представитель, который будет участвовать в уголовном деле в качестве представителя потерпевшего. Одна из процессуальных особенностей таких дел - это невозможность участия в уголовном судопроизводстве самого юридического лица непосредственно, поскольку уголовное и уголовно-процессуальное законодательство предусматривает действие только в отношении физических лиц.³

Так же в данном аспекте является непростой задачей определения значительности ущерба, ведь для этого должны быть сверены все расходные - доходные сметы предприятия или организации, также все собранные документы должны быть предоставлены следствию, которое также решает - существенный ли ущерб нанесен юридической организации, либо же ущерб для коммерческой организации не столь существенен.

Одной из актуальных проблем в данной сфере являются участвовавшие случаи мошенничества в финансовой отчетности коммерческих организаций и предприятий. Мошенничество в данном случае может совершаться путем обмана, поскольку предоставление отчетности осуществляется в налоговые и фискальные органы, которые не являются лицом, вошедшим в доверительные отношения с виновным. Вообще, в случае мошенничества, совершаемого коммерческими организациями, речь, как правило, идет о случаях хищений с помощью обмана, поскольку злоупотребление доверием возможно лишь в отношениях между физическими лицами. В случае же отношения между коммерческим предприятием и государством речь о злоупотреблении доверием идти не может в принципе, поскольку налоговые органы не могут вступать в отношения доверия с коммерческой организацией - они в принципе направлены на фискально - учетную деятельность в пользу бюджета государства, поэтому обман выражается в предоставлении заведомо недостоверной отчетности.⁴ При этом недостоверная отчетность выступает юридическим и аудиторским прикрытием для совершения хищения денежных средств, которые должны были быть уплачены в качестве налогов в фискальный орган, однако путем составления недостоверной отчетности денежные средства оказались похищенными. Специфичность квалификации заключается в том, что денежные средства, похищаемые таким образом, укрываются от налогообложения, что может образовывать конкуренцию квалифицирующих составов. Одним из наиболее тесно граничащих смежных составов является уклонение от уплаты налогов по ст.199 УК РФ.

Таким образом, обман фискального органа может полностью охватываться объективным составом представления заведомо недостоверных сведений в целях уклонения от уплаты налогов. Но что же в таком случае получит квалификацию мошенничества с помощью финансовой отчетности? По мнению Шарипова Т.Ф. одним из видов финансового мошенничества является искажение реальных показателей финансовой отчетности. Это достигается с помощью управления финансовыми результатами деятельности торговой организации. Большим стимулом для совершения подобных действий является, по утверждению исследователя, желание достичь или превысить запланированные прибыли.⁵

Финансовая отчетность компании может проходить два уровня контроля - это внутренний и внешний аудит. Внутренний аудит осуществляется за счет привлечения внутренних средств компании, внешний - осуществляется независимыми внешними аудиторами. Конечно же, уровень доверия инвесторов гораздо выше в отношении внешнего аудита, поскольку не имеется аффилированной с руководством компании. Проблема финансового мошенничества с отчетностью решается путем внедрения методов корпоративного контроля. Как указывает в своей работе Волохова О. В., в современном бизнесе известно множество схем уклонения от уплаты налогов с помощью различных финансово - правовых схем.⁶ Речь идет о так называемой оптимизации налогообложения, которая состоит в том, что отчетность финансово - хозяйственной деятельности компании оптимизируется таким образом, что сумма налогов, налогооблагаемой базы искусственно снижается. Данной схемой чаще всего занимаются опытные специалисты по оптимизации, которые сами в прошлом являлись сотрудниками налоговых органов. Ведь чаще всего данные методы нельзя рассматривать как

492

уголовно наказуемый состав. Как правило, уголовные дела в данной сфере возбуждаются путем направления материалов проверки по длинной процессуальной цепочке - из налогового органа в прокуратуру, а оттуда - в Следственный комитет. Так же наиболее важным является ограничение состава мошенничества от уклонения от уплаты налогов. В первом случае, если говорить об уклонения от уплаты речь, как правило, идет о неуплате денежных средств в государственный бюджет. Во втором мошенничества - подразумевается хищение средств из бюджета или же у частных инвесторов - физических или юридических лиц, что чаще всего подобные действия маскируются с помощью финансовой отчетности.

Финансовое мошенничество является очень широко распространенным, поскольку экономическая деятельность крупных и средних предприятий связана с большими денежными потоками, которые являются очень привлекательными для злоумышленников.

¹ Лимонов В. Понятие мошенничества / В. Лимонов // Законность. - 2004. - № 11. - С. 40.

² Рытченко Е.П. Проблема мошенничества в финансовой отчетности торговых организаций // Terra Economicus - 2010г. - т,8 №4, ч.2. - 230 с.

³ "Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации" от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 27.12.2018) - № 249.

⁴ Горелов А. Незаконное предпринимательство и мошенничество / А. Горелов // Законность. - 2004. - № 3. - С. 41-42.

⁵ Севрюков А.П. Хищение имущества: криминологические и уголовно- правовые аспекты / А.П. Севрюков. - М.: Издательство Экзамен, 2008. - 371 с.

⁶ Шарипов Т.Ф. К вопросу раскрытия финансово - правовых схем преступления // Вестник Оренбургского государственного университета - 2015г. - №3(178) - 145 с.

⁷ Волохова О.В. Особенности расследования мошенничества, совершенного в отношении граждан: дис. ... канд. юрид. наук / О.В. Волохова. - М., 2003. - 169 с.

THE FIGHT AGAINST FRAUD IN FINANCIAL AND ECONOMIC SPHERE

© 2019 Sinitsyn Nikita Andreevich
Student

© 2019 Kazankova Tatiana Nikolaevna
Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
Email: nik.sinitsyn.1999@mail.ru

Keywords: fraud, ownership, Finance, tax authority, cash flows.

This article raises the issues of combating fraud in the financial and economic sphere and discusses the most important aspects of the crime and its features, as well as detailed answers to the questions "Why this topic is so relevant and where there are difficulties in combating fraud in the financial and economic sphere."

К ВОПРОСУ О ВИДАХ ДЕНЕЖНОГО ОБРАЩЕНИЯ

© 2019 Супрун Олеся Сергеевна
студента

© 2019 Казанкова Татьяна Николаевна
кандидат педагогических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: olesuprun@mail.ru

Ключевые слова: государство, деньги, денежный оборот, виды денежного обращения, субъект, физические лица.

Денежный оборот является отражением состояния экономики, тем самым наблюдая неполадки в экономической сфере государства, можно сказать, что это вызвано нарушением в денежном обращении. Данная проблема решается способом эффективной реализации денежного оборота, повышение уровня государства. Вопрос о функционировании денежного оборота решает Центральный Банк Российской Федерации. Денежный оборот представляет собой движение денег и валют, в наличном безналичном виде и реализация их функций. Актуальность данной научной статьи, заключается в охвате денежного оборота, его процессов распределения и обмена.

Вид денежного обращения состоит из правовых признаков, которые отличаются отличающие друг от друга. Признаками являются, например, денежные обращения среди объектов правоотношений, субъекты, в праве которых определять начало и конец денежного обращения, а также взаимосвязь денег, которая является объектом в денежном обращении.

Рассмотрим более подробно все виды денежного обращения, и их функционирование в правоотношениях.

Первая видовая категория денежного обращения - наличное денежное обращение и безналичное денежное обращение, разберем более подробно каждую категорию.

Особенность в наличном денежном обращении является сами объекты правоотношений, под ними понимаются материальные блага, которые реализуются в ходе разнообразной деятельности в виде наличных денег, либо денежных суррогатов. Что касается, безналичного денежного обращения, то оно основывается на субъективных правах, а также на юридических обязанностях направлены на материальные блага. Они имеют вид безналичных денежных средств, например, электронные деньги, отмечает Казанкова Т.Н.¹

Отдельными учеными как Арзуманова Л.Л., отмечается необходимость минимизации наличного денежного обращения в различных сферах. Так, отмечается, что в государствах с рыночной экономикой использование безналичных денежных средств, приобретает преимущественный характер, что вызвано желанием государства легче отслеживать и контролировать движение денег².

Затрагивая следующую классификацию денежного обращения - по форме объектов в денежном обороте они подразделяются на 1) обращение наличных денег; 2) обращение

наличных денежных суррогатов; 3) обращение безналичных и электронных денежных средств; 4) обращение безналичных денежных суррогатов. Разберем более подробно каждый пункт.

Первый вид денежного обращения обосновывается тем, что в качестве объекта денежного правоотношения являются монеты и банкноты Российского происхождения, которые выполняют свои функции по денежному обращению. Как пример, служат монеты из дорогих и недорогих металлов, памятные монеты, составляющие историческую ценность, монеты, выпущенные в честь памятной даты и т.д.

Второй вид, обращение денежных суррогатов. Наличные денежные суррогаты являются объектами денежного обращения, при этом выполняя свои функции связанные с осуществлением денежного обращения. К денежному суррогату относятся национальные валюты, ценные бумаги, монеты из драгоценного материала или же металлы в форме слитков.

Акцентируя внимание на обращение безналичных и электронных средств, мы можем сказать, что это субъективные правила и юридические обязанности обмена материальных благ на денежные знаки. Отличительная черта между электронными и безналичными средствами, является процесс и сами монеты, прекращения денежных обязанностей при их обороте. Это обосновывается тем, что при переводе электронных денег наступает момент отсутствия отзыва о совершении данной денежной операции, что тождественно отсутствию возможности отозвать платежное распоряжение.

Обращение безналичных денежных суррогатов, объектом в денежных правоотношениях является безналичные денежные суррогаты, выступающие в качестве банковских счетов, банковских вкладах.

Разбирая так же вид денежного обращения по субъектам, которые устанавливают начало и окончание денежного обращения, стоит отметить Банк России, определенные кредитные организации и эмитенты денежных суррогатов.

Банк России определяет начало и окончание наличного денежного обращения, безналичного денежного обращения и в некоторых случаях обращения денежных суррогатов, отмечает Колпакова Г.М.³

Доступное валютное оборот наступает с этапа передачи индивидуальных прав и обязанностей в средства с расчетно-прибыльных центров Банк Российской Федерации согласно зачислению и выдаче доступных средств другим субъектам. Доступное валютное заявление прекращается передачей индивидуальных справедливых и обязательств в средства с субъектов расчетно-прибыльным центрам Банк Российской Федерации согласно способу и выдаче доступных средств без способности дальнейшей передачи данных прав другим субъектам (помимо ситуации, если деньги предназначены с целью ликвидации).

Наличный валютный оборот наступает с этапа передачи индивидуальных прав и обязательств в средства с расчетно-прибыльных центрах Банка Российской Федерации, согласно зачислению и выдаче доступных средств другим субъектам. Доступное валютное обращение кончается передачей индивидуальных прав и прямыми обязанностями в средства с субъектов расчетно-кассовым центрам Банк Российской Федерации, согласно зачислению и выдаче доступных средств в отсутствии способности дальнейшей передачи данных прав другим субъектам (помимо ситуации, если средства предусмотрены с целью ликвидации).

Безналичное валютное обращение наступает с этапа передачи индивидуальных прав и юридических обязательств в безналичные финансы и ресурсы от Банка Российской Федерации кредитным учреждениям и кончается передачей индивидуальных прав и

юридических обязанностей в безденежные финансы ресурсы с кредитной организации Банку Российской Федерации.

Хазова Е.В. считает что, обращение валютных суррогатов наступает с этапа передачи индивидуальных прав и обязанностей в финансы суррогаты с Банк Российской Федерации другим субъектам. К примеру, Центробанк Российской Федерации в целях осуществления денежно-кредитной политической деятельности способен с собственного имени реализовывать эмиссию облигаций, размещаемых и обрацаемых из числа кредитных учреждений. Отношение валютных суррогатов прекращается передачей индивидуальных прав и юридических обязательств на них от других субъектов Банку Российской Федерации в отсутствии способности дальнейшей передачи данных прав другим субъектам.⁴

Кредитные организации устанавливают основание и завершение безденежного валютного обращения и в определенных вариантах обращения валютных суррогатов. Безналичное валютное обращение наступает с этапа передачи индивидуальных прав и юридических обязательств в безденежные финансы ресурсы с кредитной компании (исполняющей эмиссию безденежных валютных денег) другим субъектам и прекращается передачей субъективных прав и адвокатских обязанностей в безденежные финансы ресурсы с других субъектов кредитной организации (эмитенту безденежных валютных денег).

Обращение денежных суррогатов наступает с этапа передачи индивидуальных прав и обязанностей в финансы суррогаты с кредитной организации другим субъектам. Подобная вероятность установлена законном кредитной компании реализовывать производство, приобретение, реализацию, учет, сбережение и другие процедуры с значимыми бумагами, исполняющими функции платежного документа, с значимыми бумагами, подтверждающими привлечение валютных денег в вложения и в банковские счета, с иными значимыми бумагами, реализация процедур с которыми не требует получения особой лицензии в согласовании с федеральными законами. Обращение валютных суррогатов прекращается передачей индивидуальных прав и юридических обязанностей на них от иных субъектов кредитной организации без способности дальнейшей передачи данных прав другим субъектам.

Выделим характерные черты валютного обращения в области общественных финансов.

Во-первых, предметом правоотношений в валютном обращении считаются в большей степени средства и исключительно в узких вариантах финансы суррогаты. Такого рода заключение следует из этого, то что доходами и затратами бюджета считаются валютные ресурсы, прибывающие в бюджет и выплачиваемые из него. Кроме того и оплата неотъемлемых платежей исполняется в денежной единице Российской Федерации. К примеру, обязательство согласно уплате налога осуществляется в денежной единице Российской Федерации, если другое не учтено Налоговым кодексом Российской Федерации.

Использование валютных суррогатов допустимо в узких вариантах, к примеру, источниками внутреннего финансирования недостатков бюджетов считаются муниципальные (городские) ценные документа, номинальная ценность которых показана в денежной единице Российской Федерации. В области эквивалентно-возмездных взаимоотношений применение валютных суррогатов менее ограничено.

Во-вторых, характерной особенностью области общественных капиталов считается наглядно сформулированная минимизация доступного валютного обращения в секторе правительственного управления наподобие направленности современной общегосударственной политической деятельности. В частности, минимизация доступного валютного обращения

возможна при полном обеспечении другими доступным валютным платежам методами реализации расчетов учреждений, внешние счета которым показаны в территориальных органах Казначейства Российской Федерации, в том количестве с поддержкой платежных карт.

В-третьих, субъекты правоотношений в валютном обращении владеют особой ответственностью в области публичных капиталов согласно прибыльному обслуживанию выполнения бюджетов (Федеральное казначейство, аппараты управления муниципальными внебюджетными фондами, экономические органы субъектов Российской Федерации, экономические органы городских образований). А также в ряде ситуации особым законным статусом (к примеру, адресат денег бюджета либо его уполномоченное обособленное отделение, неучастник экономного процесса либо его уполномоченное обособленное отделение, отдаленный адресат денег бюджета субъекта РФ или отдаленный неучастник экономного процесса субъекта РФ либо его уполномоченное обособленное отделение)

В-четвертых, доступное валютное обращение наступает с этапа передачи индивидуальных прав и обязательств в средства с Банк Российской Федерации кредитным учреждениям либо органам федерального казначейства, экономическим органам субъектов Российской Федерации (городских образований). Прекращается передачей индивидуальных прав и юридических обязательств, в средства с кредитных учреждений, Федерального казначейства, экономических организаций субъектов Российской Федерации (городских образований) Банку Российской Федерации в отсутствии способности дальнейшей передачи данных прав другим субъектам.

Денежное обращение в области эквивалентно-возмездных связей считается важным обстоятельством наличия валютного обращения в области общественных капиталов. Таким образом, во-первых, денежное обращение в области общественных финансов осуществляется посредством финансово-правовые связи, так и посредством гражданско-правовых связей; во-вторых, денежное обращение в области общественных финансов наступает и завершается фактором передачи индивидуальных прав и юридических обязательств, в средства и финансы суррогаты в связях не финансово-законного характера.

Таким образом, подводя итог данной статьи, хочется выделить актуальность данной темы. Стабилизация денежного обращения необходима в той мере, в которой она создает условия для сбалансированного и устойчивого экономического роста. Поэтому курс на финансовую стабилизацию и регулирование денежного обращения следует проводить в комплексе с мерами по стимулированию инвестиционной деятельности и расширению производства. Государственное регулирование денежного обращения должно способствовать обеспечению экономического роста, что является первостепенной задачей для России. В современном мире денежное обращение является основной составляющей развития социума. Ведь судя по денежному обращению государства, можно дать оценку, экономики страны.

¹ Казанкова, Т. Н. Конституционно-правовой статус Банка России как элемента правовой жизни/ Т. Н. Казанкова, Г. С. Холопов.//Вопросы экономики и права. -2017. - № 2. - С. 16 - 19

² Арзуманова Л.Л. Право денежного обращения как подотрасль финансового права Российской Федерации: Автореф. дис. ... на соиск. д-ра юрид. наук / Л.Л. Арзуманова; Науч. конс. Е.Ю. Грачева. М., 2014. 44 с.

³ Колпакова Г.М. Финансы. Денежное обращение. Кредит: Учеб. пособие. - М.: Финансы и статистика, 2011. - 368 с.

⁴ Хазова Е.В. Концепция национальной платежной системы как формы взаимодействия элементов финансовой системы Российской Федерации // Финансовое право. 2014. N 1. С. 43 - 47

⁵ Артемов Н.М., Лагутин И.Б. Региональное и местное денежное обращение: особенности и осуществление правового регулирования // Государство и право. 2014. N 2. С. 102 - 105.

⁶ Бабич А.М., Павлова Л.Н. Финансы. Денежное обращение. Кредит: Учебник. - ЮНИТИ-ДАНА, 2010. - 687с.

⁷ Ануреев С.В. Преимущества безналичных расчетов. // Бизнес и банки. - 2013. - №14. - С. 20-24.

ON THE ISSUE OF TYPES OF MONEY CIRCULATION

© 2019 Suprun Olesya Sergeevna
Student

© 2019 Kazankova Tatiana Nikolaevna
Candidate of Pedagogics, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: olesuprun@mail.ru

Keywords: state, money, money turnover, types of money circulation, subject, and individuals.

The money turnover is a reflection of the state of the economy, thus observing the problems in the economic sphere of the state; we can say that this is caused by a violation in the money circulation. This problem is solved by the way of effective implementation of the money, raising the level of the state. The Central Bank of the Russian Federation decides on the functioning of the monetary turnover. Money turnover is the movement of money and currencies, in cash, non-cash and the implementation of their functions. The relevance of this scientific article is to cover the money turnover, its distribution and exchange processes.

УДК 342.9

Код РИНЦ 10.00.00

РАЗГРАНИЧЕНИЕ ПОНЯТИЙ "АДМИНИСТРАТИВНОЕ СУДОПРОИЗВОДСТВО" И "АДМИНИСТРАТИВНЫЙ ПРОЦЕСС"

© 2019 Супрун Олеся Сергеевна
студент

© 2019 Лошкарев Андрей Викторович
кандидат юридических наук, доцент

© 2019 Ланг Петр Петрович
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: olesuprun@mail.ru

Ключевые слова: административное производство, административный процесс, правоотношения.

"Административная юрисдикция" и "административный процесс" включаются многими исследователями в структуру административного процесса. По нашему мнению, для исследования понятия и сущности института административной юстиции возникает необходимость обратиться к пониманию такого понятия как "административный процесс", его соотношение с понятием "административной юстиции". Актуальность данной научной статьи заключается в том, чтобы провести сравнительный анализ и разграничить эти два понятия.

Одной из актуальных проблем отечественной юридической науки является проблема существования административного процесса, определение его границ и объема, а также становления и развития в рамках административного процесса административного судопроизводства. Соотношение этих понятий давно вызывает многочисленные споры среди ученых-юристов.

Разбирая задачу административного судопроизводства, она заключается в том, чтобы утвердить верховенство над произволом в сфере административного процесса, а также защита прав и интересов, которые закрепляются законом граждан, от незаконных проступков и решений органов государственной власти, исполнительных органов. Главная задача состоит в обеспечении правопорядка в общественных отношениях.

Данная цель административного судопроизводства реализуется посредством контроля действий и решений административных, компетентных органов и основание, восстановление нарушенных им прав и законных интересов граждан. Роль административного судопроизводства заключается в равенстве между исполнительной, законодательной власти по соотношению к конституционному праву. Этот процесс функционирует при эффективном механизме защиты прав и интересов граждан в спорах с органами публичной власти.

В научных трудах Николаева Л.А., Соловьева А.К., поднимают актуальную проблему касаясь административного судопроизводства, они нам говорят о том, что административное судопроизводство должно выполнять такие функции как разделение функционирования ветвей власти; осуществлять контроль над законностью действий и полномочий органов публичной власти и т.д.¹

Обращая внимание на Конституцию 1993 года РФ, она закрепляет существование и функционирование административного судопроизводства и дает гарантию каждому на осуществление судебной защиты его прав и свобод, данные положения содержатся в ст. 118 и ст.46.

В связи с этим, нет четких понятий как "административное судопроизводство" и "административный процесс", на уровне законодательства. Основываясь на этом можно привести мнение Ю.А. Тихомирова о том, что нет ясности в двух этих понятиях.²

Предметом административного процесса является не все разновидности административного спора, в предмет административного процесса входят конкретные споры, исходящие по инициативе власти испытывающей стороны. Исходя из этого, административно-правовые споры являются предметом административного судопроизводства.

Это позволяет утвердить, что юридические понятия как "административный процесс" и "административное судопроизводство, разные по своей смысловой терминологии.

Базируясь на мнении Сорокина В.Д, административное судопроизводство имеет отличительную черту с административным процессом, которая заключается в правовой процедуре, имея при этом свою специфичность.

Касаемо судей и мировых судей, то они являются налагающими органами, по установленным законам и нормам административного права, а не защищающими. А административное судопроизводство это есть судебная защита прав и свобод человека.

А.Ф.Ноздрачев в своих трудах, высказывает нам мнение о том, что институт административного судопроизводства является судебно-процессуальным порядком разрешения споров, с такими участниками как органами публичной власти, органами управления.³

Тождественно и мнение Стариллов Ю.Н., он доказывает, что административное судопроизводство это часть административного процесса.⁴

Также есть и другие точки зрения по поводу различия административного судопроизводства и административного процесса. В свою очередь Д.Н.Бахрах, доказывает нам при помощи разных теорий опровергающую тождественность между терминологией административного судопроизводства и административного процесса.

Он считает, что главное отличие административного судопроизводства и административного процесса заключается в том, что первое может относиться и гражданскому, арбитражному праву, а второе только четко базируется на административном праве. Далее отличие заключается в спорах между субъектами публичной власти. Административное судопроизводство направлено, прежде всего на сам процесс рассмотрения дела, обращение в судебные инстанции, и вынесение вердикта, тем самым базируясь на гражданском праве. А административный процесс регулирует систему норм, в сфере административного права, при этом основываясь на деятельность государственных органов, а также и на должностных лиц, на которые возложены, определены функции и задачи. Таким образом, эти два понятия от части, не соответствуют друг другу, по тому как они определяют различные виды правоприменительных мер и процесса.

Основываясь на вышесказанном, зададим главный вопрос научной статьи : Почему нельзя сводить административный процесс к административному судопроизводству? Сторонники юстиционной, судебной концепции административного процесса отождествляют административный процесс с административным судопроизводством, а деятельность органов публичной администрации по разрешению подведомственных им административных дел, в т.ч. споров и дел об административных правонарушениях, административным процессом не признают. Приводимые в обоснование такого подхода доводы представляются несостоятельными в связи со следующим.

Первое что следует отметить, это при рассмотрении определенных дел представителей судебной концепции административного процесса образуется проблема о составе отличия рассмотрения споров, которые основываются на базе административных правоотношений, а также рассмотрение данных споров посредством суда. Данный факт, констатирует что, органы, в компетенцию которых входит рассмотрение споров в административном процессе, приравнивается судебной процедуре рассмотрения дел в административных правоотношениях. Из этого следует, что данная деятельность не можем признаваться административным процессом, из-за того, что начало оно берет с судебного процесса.

Второй фактор, различия между этими двумя понятия, содержится в судебной системе. Рассмотрение споров об административном правонарушении производится судьей арбитражного суда, в рамках административного судопроизводства основываясь на АПК РФ. Таким образом, это является сущностью административным процессом. А

рассмотрение аналогичного дела об административном правонарушении административно-публичным органом в рамках административной процедуры, предусмотренной КоАП РФ, не является административным процессом.

В-третьих, административный процесс направлен на разрешение юридических споров и дел о правонарушениях, а административное судопроизводство направлено на рассмотрение судьями, дел об обжаловании и оспаривании действий (бездействий), дел о публичных правонарушениях. Таким образом, понятия как "административный процесс" и "административное судопроизводство" не тождественны по объему.

Подводя итог данной статьи, важно отметить, что несмотря на отмеченные выше принципиальные различия между административным процессом и административным судопроизводством, хотелось бы обратить внимание на то, что не следует никоим образом противопоставлять данные виды юридического процесса. Наоборот, они дополняют друг друга и в системе позволяют обеспечивать надлежащий уровень законности функционирования исполнительной власти.

1. Николаева Л.А., Соловьева А.К. Административная юстиция и административное судопроизводство. Зарубежный опыт и российские традиции. СПб., 2004. С. 97.

2. Тихомиров Ю.А. Юридическая коллизия. М.: Статус, 1994. С. 124.

3. Ноздрачев А.Ф. Институт административного судопроизводства // Сборник "Судебная реформа в России: проблемы совершенствования процессуального законодательства". М.: Городец, 2001. С. 169-171;

4. Стариков Ю.Н. От административной юстиции к административному судопроизводству // Юбилей, конференции, форумы. Воронеж: Издательство Воронеж. университета, 2003. Вып. 1. С. 144.

DISTINCTION BETWEEN "ADMINISTRATIVE JURISDICTION" AND "ADMINISTRATIVE PROCESS"

© 2019 Suprun Olesya Sergeevna
Student

© 2019 Loshkarev Andrey Viktorovich
Candidate of Law, Associate Professor

© 2019 Lang Peter Petrovich
Candidate of Law, Associate Professor
Samara state University of Economics

E-mail: olesuprun@mail.ru

Keywords: administrative proceedings, administrative process, legal relations.

"Administrative jurisdiction" and "administrative process" are included by many researchers in the structure of the administrative process. In our opinion, to study the concept and essence of the Institute of administrative justice there is a need to refer to the understanding of such a concept as "administrative process", its relationship with the concept of "administrative justice". The relevance of this scientific article is to conduct a comparative analysis and distinguish between the two concepts.

ПРАВОВОЙ СТАТУС АРЕНДАТОРА ЗЕМЕЛЬНОГО УЧАСТКА В ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ СФЕРЕ

© 2019 Сураева Екатерина Сергеевна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: suraevakatya@gmail.com

Ключевые слова: договор аренды, земельный участок, арендатор.

В статье рассматривается один из наиболее распространенных на сегодняшний день договоров в сфере оборота недвижимости - договор аренды земельного участка (далее - ЗУ). Автором определены особенности положения арендатора по данному договору.

Земля всегда обладала особой экономической ценностью, однако отечественная наука долгое время не изучала отношения, складывающиеся по поводу аренды земли, потому что длительное время земля была выведена из гражданского оборота. Становление рыночной экономики в России и введение частной собственности на землю обусловили возникновение рынка земли, который является инструментом и в то же время гарантией реализации конституционного права собственности на землю.

Уникальность аренды ЗУ как раз состоит в том, что она фактически восполняет систему отношений собственности, оптимизирует экономические отношения, когда строгая конструкция права собственности не позволяет оперативно распорядиться ресурсами.

В настоящее время продолжается реформа гражданского и земельного законодательства, но проблема правового регулирования арендных отношений, в том числе проблема правового статуса арендатора ЗУ, все же остается актуальной.

Чаще всего арендуют ЗУ для занятия предпринимательской деятельностью в сфере сельского хозяйства и для целей строительства. В связи с вышесказанным в качестве арендаторов зачастую выступают предприниматели, то есть индивидуальные предприниматели, которые чаще всего являются главами крестьянских (фермерских) хозяйств, а также юридические лица.

Законодательство предусматривает "национальный режим" приобретения иностранцами гражданами и лицами без гражданства ЗУ на праве аренды. Существует исключение из этого правила, в соответствии с которым запрещается заключение договоров аренды с вышеуказанными лицами в отношении ЗУ, находящихся в государственной или муниципальной собственности и расположенных на территориях субъектов РФ, входящих в состав Дальневосточного федерального округа¹.

Арендатор берет ЗУ в аренду для удовлетворения своих производственных или других потребностей, но и арендодатель не теряет при этом интереса к данному ЗУ. В связи с этим стороны в договоре определяют цель использования ЗУ. Тем самым стороны конкретизируют объем права пользования, предоставляемый арендатору, имея в виду, что

арендодатель также осуществляет данное право посредством получения арендной платы. Если этого не будет сделано, ЗУ используется в соответствии с его назначением.

Глава 34 ГК РФ в общем виде закрепляет права и обязанности арендатора по договору аренды ЗУ.

Права и обязанности арендатора по договору аренды ЗУ, установленные в общем виде в гл. 34 ГК РФ, направлены на эффективное использование ЗУ в соответствии с его целевым назначением. Конкретные права и обязанности сторон закрепляет договор аренды ЗУ.

По договору аренды ЗУ арендодатель обязуется предоставить арендатору ЗУ за плату во временное владение и пользование или же только во временное пользование². Однако арендатор не только наделяется правом владения и пользования ЗУ, он также обладает и правом распоряжения. В литературе при этом часто можно встретить утверждения, что арендатор вправе распоряжаться арендованным имуществом только с согласия арендодателя³.

Нормы, закрепленные в ГК РФ и специальном законодательстве, по этому вопросу часто противоречат друг другу. Так, например, п. 6 ст. 22 ЗК РФ предусматривает право арендатора на передачу арендованного им ЗУ в субаренду в пределах срока договора аренды, если соблюдается условие уведомления собственника ЗУ. При этом получение согласия собственника ЗУ не требуется. В то же время действует п. 2 ст. 615 ГК РФ, который наделяет арендатора правом сдачи арендуемого имущества в субаренду при обязательном наличии согласия арендодателя. Таким образом, ГК РФ и ЗК РФ по-разному регулируют однотипные по характеру общественные отношения. Поскольку подобные коллизии норм следует решать в пользу ГК РФ, разумно отнести регулирование договора аренды ЗУ к нормам ГК РФ.

В настоящее время наблюдается большое количество судебных споров в сфере арендных отношений. Многие из них связаны с расторжением договоров аренды ЗУ в связи с неиспользованием арендатором такого ЗУ в течение трех лет. При рассмотрении подобных споров выясняется, насколько добросовестно действовал арендатор в процессе достижения цели договора. Доказыванию также подлежит фактическое неиспользование арендатором ЗУ в течение более трех лет⁴.

Исходя из материалов судебной практики, поведение арендатора будет считаться добросовестным в случае, если он предпринял действия по осуществлению строительства. Это касается, в том числе действий, связанных с подготовкой и сбором необходимой для осуществления строительства документации⁵. При этом право аренды не прекращается. Нередко после первоначального предоставления ЗУ в договоре аренды происходит замена арендатора. В таком случае новому арендатору необходимо оценить возможность освоения ЗУ в оставшийся после приобретения права по договору аренды ЗУ срок, поскольку, согласно сложившейся практике, он отсчитывается с момента первоначального предоставления ЗУ⁶.

Много судебных споров связаны с тем, что предмет договора не согласован, но у сторон сложились отношения по фактическому использованию ЗУ. С арендатора в данном случае будет взиматься арендная плата по общим правилам⁷. То есть при незаключенном договоре аренды ЗУ, но фактическом использовании ЗУ, арендатор не освобождается от обязанности по оплате арендной платы.

Если в договоре аренды ЗУ указан регулируемый размер арендной платы, то при изменении нормативных правовых актов, которые ее регулируют, арендная плата изменится независимо от воли сторон договора.

Судебные споры возникают и по причине того, что договор аренды ЗУ, заключенный на срок более 1 года не регистрируется в надлежащем порядке, но стороны при этом фактически совершают действия по передаче имущества. В случае, когда стороны достигли соглашения по всем существенным условиям договора аренды ЗУ, который подлежит государственной регистрации, но договор зарегистрирован не был, тогда, если будет установлено, что собственник ЗУ передал ЗУ в пользование, а другое лицо при этом приняло его без замечаний, арендная плата и иные существенные условия были согласованы сторонами и исполнялись ими, то в данном случае следует иметь в виду, что оно связало их обязательством, которое не может быть изменено в одностороннем порядке (то есть одной из сторон). Если вышеназванным соглашением установлена неустойка за нарушение условий пользования ЗУ, она также подлежит взысканию с должника⁸.

Если арендодатель не предоставил арендатору сданный в аренду ЗУ в указанный в договоре срок, а в случае, когда в договоре данный срок не указан, в разумный срок, арендатор может истребовать этот ЗУ от арендодателя, потребовать расторжения договора с ним, а также потребовать от него возмещения убытков.

ЗУ передается собственником во владение другого лица, что предопределяет возможность защиты прав арендатора от любого нарушителя посредством вещно-правовых исков. Таким образом, арендатору предоставляется возможность юрисдикционной защиты своих прав против третьих лиц - с помощью виндикационного и негаторного вещно-правовых исков, а против арендодателя - с помощью исков обязательственного права⁹.

Из вышесказанного можно сделать вывод о том, что предприниматели, как правило, арендуют ЗУ для занятия предпринимательской деятельностью в сфере сельского хозяйства и для целей строительства. Права и обязанности арендатора ЗУ, предусмотренные договором аренды ЗУ, направлены на эффективное использование ЗУ в соответствии с его целевым назначением. За ненадлежащее исполнение своих обязательств по договору аренды ЗУ арендатор несет ответственность в соответствии с действующим законодательством РФ.

¹ Федеральный закон от 01.05.2016 № 119-ФЗ (ред. от 29.12.2017) "Об особенностях предоставления гражданам земельных участков, находящихся в государственной или муниципальной собственности и расположенных на территориях субъектов Российской Федерации, входящих в состав Дальневосточного федерального округа, и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации";

² "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая)" от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 29.07.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 30.12.2018);

³ Богданов Е.В., Богданова Е.Е., Богданов Д.Е. К вопросу о правовой природе субъективных прав арендатора // Юрист. 2016. № 9. С. 23 - 29.;

⁴ Ненашев М. Расторжение договора аренды земельного участка, предоставленного для целей строительства // СПС КонсультантПлюс. 2019;

⁵ См., напр.: Постановление АС ВСО от 08.12.2015 № Ф02-6503/2015 по делу № А33-6074/2015 // СПС "Консультант";

⁶ См., напр.: Постановление АС ЗСО от 10.11.2015 № Ф04-25412/2015 по делу № А70-15667/2014 // СПС "Консультант";

⁷ Конорева С. Ошибки сторон при аренде земли // Жилищное право. 2017. № 1. С. 47-58;

⁸ Постановление Пленума ВАС РФ от 17.11.2011 № 73 (ред. от 25.12.2013) "Об отдельных вопросах практики применения правил Гражданского кодекса Российской Федерации о договоре аренды";

⁹ Семякина А.В. Аренда земельных участков по английскому и российскому праву // Законы России: опыт, анализ, практика. 2016. № 12. С.28-33.

LEGAL STATUS OF THE LESSEE OF THE LAND PLOT IN THE ENTREPRENEURIAL SPHERE

© 2019 Surayeva Ekaterina Sergeevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: suraevakatya@gmail.com

Keywords: lease agreement, land plot, tenant.

This article is about one of the most common to date contracts in the field of real estate turnover - land lease agreement. The author defines the features of the tenant's position under this agreement.

УДК 342.9
Код РИНЦ 10.00.00

ОСОБЕННОСТИ НАЗНАЧЕНИЯ ЭКСПЕРТИЗЫ ПО ДЕЛАМ ОБ АДМИНИСТРАТИВНЫХ ПРАВОНАРУШЕНИЯХ

© 2019 Тихонова Виктория Александровна
студент

© 2019 Ланг Петр Петрович

кандидат юридических наук, доцент

© 2019 Лошкарев Андрей Викторович

кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail.: vikatihonova2016@mail.ru

Ключевые слова: административные правонарушения, экспертиза, специальные знания, эксперт, процесс доказывания.

В статье рассмотрены некоторые особенности назначения экспертиз по делам об административных правонарушениях. В ходе исследовательской деятельности рассматриваются наиболее проблемные вопросы проведения экспертизы как одного из средств доказывания.

Проведение экспертиз по делам об административных правонарушениях - одна из обязанностей полиции. Стоит отметить, что законодательством закреплён и принцип использования в осуществлении обязанностей достижений научного и технического прогресса.¹ На практике это выражается в том, что для достижения поставленных целей, сотрудники правоохранительных органов активно применяют доступные технические средства и знания науки, привлекая для их осуществления экспертов.

Под экспертизой понимаются исследования, для проведения которых необходимо использование профессиональных знаний.

Существует множество видов экспертиз, каждая из которых направлена на решение задач отдельных видов деятельности. В основе их деления, главным образом, лежит специфика предмета исследования.²

Нормативной основой проведения экспертизы служит Федеральный закон "О государственной судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации".³ В случаях, когда она проводится для выяснения обстоятельств административного правонарушения стоит обратиться и к положениям Кодекса Российской Федерации по делам об административных правонарушениях

Институт судебных экспертиз в делах об административных правонарушениях применяется довольно редко. Причиной этому служит недостаточный уровень процессуальной регламентации. Так, например, КоАП РСФСР не содержал норм, посвящённых судебной экспертизе, существовала лишь статья, закрепляющая необходимость привлечения эксперта в случаях возникновения необходимости в специальных познаниях.⁴ Частично данная проблема была решена с принятием нового кодекса, в котором указано на возможность вынесения судьёй, соответствующим органом или должностным лицом, в производстве которых находится дело, определения о назначении экспертизы. Данное определение является обязательным для исполнения. Эксперт должен дать ответ на поставленные вопросы, не выходя при этом за рамки своих специальных знаний.⁵

Повышение эффективности производства по делам об административных правонарушениях не представляется возможным без внедрения в деятельность экспертов технического обеспечения нового уровня.⁶ Мы считаем, что массовое применение специальных познаний и технических средств в делах об административных правонарушениях способно поставить административно-юрисдикционную деятельность на научную основу, однако, это потребует повышения профессиональной квалификации должностных лиц.

Решение о проведении экспертизы, согласно статье 28.7 КоАП РФ выносится в виде определения уполномоченным на составление протокола об административном правонарушении должностным лицом. Однако, Федеральный закон "О государственной судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации" сужает круг субъектов, относя к основаниям о проведении экспертизы: определение суда, постановления судьи, лица, производящего дознание и следователя.

Исходя из этого, при вынесении определения о проведении экспертизы в рамках административного расследования должностным лицом, уполномоченным возбуждать дело об административном правонарушении, не могут применяться нормы Федерального закона "О государственной судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации".

Данная коллизия может быть устранена путем внесения в нормы Федерального закона в качестве субъекта, уполномоченного выносить определение о назначении экспертизы должностного лица, проводящего административное расследование.⁷

Перечень субъектов представляется усеченным в актах Верховного Суда Российской Федерации. Так, согласно Постановлению Пленума "О некоторых вопросах, возникающих у судов при применении Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях" определение о назначении судебной экспертизы, может быть вынесено как судьей, так и на основании ходатайства лица, в отношении которого ведется производство по делу, потерпевшего, прокурора, защитника.⁸

Получение объективного результата исследования обеспечивается посредством установления административной ответственности за дачу заведомо ложного заключения. Мы полагаем, что рационально было бы предупреждать эксперта и об уголовной ответственности, однако, если экспертиза проводится в государственном судебно-экспертном учреждении, такой необходимости нет, так как в круг обязанностей руководителя этого учреждения входит предупреждение эксперта об уголовной ответственности за дачу заведомо ложного заключения. Механизм ответственности фактически отсутствует, если экспертиза проводится в частном учреждении, что в свою очередь создает еще одну проблему, а именно, невозможность использования доказательств, полученных в ходе проведения экспертизы ввиду отсутствия предупреждения и разъяснения положений об ответственности за дачу ложного заключения, что напрямую нарушает действующее законодательство.⁹

Стоит обратить внимание и на то, что проведение экспертизы - процесс, требующий значительных временных затрат, что может привести к истечению сроков давности привлечения к ответственности. Решение данной проблемы еще не было выработано, причиной чего в значительной степени является невозможность установления конкретного срока, в течение которого должна быть проведена экспертиза и предоставлено заключение эксперта.

Подводя итоги вышеизложенного, мы бы хотели подчеркнуть, что доказательственная сила и убедительность результатов экспертизы в первую очередь зависят от компетенции и квалификации эксперта, ее проводившего. В качестве гаранта объективности полученных данных выступают этические и профессиональные принципы, а также ответственность за ложное заключение эксперта.

¹ Федеральный закон "О полиции" от 07.02.2011 № 3-ФЗ (последняя редакция) [Электронный ресурс] // СПС "Консультант Плюс".

² Иванюк Н.М. Назначение экспертизы по делам об административных правонарушениях [Электронный ресурс] // Официальный сайт славгородского городского суда алтайского края. URL.: <http://slavgorodsky.alt.sudrf.ru> (дата обращения 16.02.2019).

³ Федеральный закон от 31.05.2001 № 73-ФЗ "О государственной судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации" [Электронный ресурс] // СПС "Консультант Плюс".

⁴ Кодекс РСФСР об административных правонарушениях (утв. ВС РСФСР 20.06.1984) (ред. от 20.03.2001) [Электронный ресурс] // СПС "Консультант Плюс".

⁵ Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 06.02.2019) [Электронный ресурс] // СПС "Консультант Плюс".

⁶ Административная юрисдикция : учеб. пособие / Бочаров С.Н. [и др.]. М., 2006. С. 84.

⁷ Россинская Е.Р. Возможности экспертизы по делам об административных правонарушениях // Закон. - 2002. -№ 7.-С. 87.

⁸ Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 24 марта 2005 г. № 5 "О некоторых вопросах, возникающих у судов при применении Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях" // Бюллетень Верховного Суда РФ. 2005. № 6.

⁹ Пункт 18 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 24 марта 2005 г. № 5 "О некоторых вопросах, возникающих у судов при применении Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях" // Бюллетень Верховного Суда РФ. 2005. № 6.

FEATURES OF APPOINTMENT OF EXAMINATION ON CASES ON ADMINISTRATIVE OFFENSES

© 2019 Tikhonova Victoria Alexandrovna,
Student

© 2019 Lang Peter Petrovich
Candidate of Law, Associate Professor

© 2019 Loshkarev Andrey Viktorovich
Candidate of Law, Associate Professor
Samara state University of Economics
E-mail.: vikatihonova2016@mail.ru

Keywords: *administrative offenses, expertise, special knowledge, expert, evidence process.*

The article discusses some features of the appointment of examinations in cases of administrative offenses. In the course of research, the most problematic issues of examination as a means of evidence are considered.

УДК 347.91
Код РИНЦ 10.00.00

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ИНСТИТУТА УПРОЩЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА В ГРАЖДАНСКОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ

© 2019 Фадеев Алексей Владимирович
преподаватель

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Yuliarudneva66@mail.ru

Ключевые слова: гражданское процессуальное право, судебная система, гражданский процесс, упрощенное производство.

Одной из основных задач государства является урегулирование правоотношений в обществе и разрешение споров, возникающих из правоотношений. Ее имплементация происходит на основе

определенных фундаментальных постулатов (принципов) права. В этом случае имеет место постановка вопроса о необходимости упрощения доступа к правосудию. Это, в свою очередь, является причиной повышенного интереса к анализу проблематики упрощенного производства в гражданском процессе как новеллы гражданского процесса.

Одной из основополагающих форм судебной защиты прав и интересов, в частности в гражданском процессе, является исковое производство. Реформирование современного гражданского процессуального законодательства идет по пути упрощения как доступа к правосудию, так и повышения эффективности судебной защиты. Следует отметить, что указанная тенденция соответствует тем моделям судопроизводства, которые выработаны Советом Европы в целях его совершенствования.

Сущность гражданско-процессуального права состоит в урегулировании порядка обращения в суд, порядка судебного разбирательства, а также порядка оспаривания вынесенных судебных решений, в той процессуальной форме, которая предусмотрена законодательством.

Гражданско-процессуальное право базируется на определенных постулатах, называемых принципами соответствующей отрасли права.¹

Основополагающая задача суда - разрешить спор, возникший из правоотношений в том или ином производстве, с соблюдением принципов законности и справедливости, в установленный процессуальным законом срок, что является главным аспектом прикладной, непосредственной деятельности всей судебной системы.

Отдельно следует отметить, что функционирование той или иной системы в рамках рыночного механизма обуславливает необходимость оптимизации затрат на тот или иной процесс, в том числе и судебный (при строгом соблюдении норм законности и баланса прав и интересов участников такого процесса).

Основная идея, заложенная в изменение процессуального законодательства по направлению оптимизации затрат на судебный процесс, заключается в использовании при рассмотрении дел как по бесспорным требованиям, так и по требованиям с незначительной стоимостью ("малых" исков) упрощенной процедуры. Внедрение такой процедуры встретило положительный отклик и в судебном сообществе, и в среде практикующих юристов. Тем не менее, в ходе ее реализации были выявлены некоторые проблемы.

Проблема реализации механизма упрощенного производства в контексте практической реализации новелл процессуального законодательства подтверждается наличием разъяснительной практики Верховного Суда РФ, систематизированной и опубликованной в соответствующих постановлениях.²

Так, Верховный Суд, обращает внимание нижестоящих судов на следующие процессуальные моменты упрощенного производства, в частности: "судам следует иметь в виду, что в случае необходимости выяснения дополнительных обстоятельств или исследования дополнительных доказательств суд вправе вынести определение о переходе к рассмотрению дела по общим правилам искового производства или производства по делам, возникающим из административных и иных публичных правоотношений". Верховный Суд РФ также обращает внимание судов на то обстоятельство, что согласие сторон на рассмотрение дела в порядке упрощенного производства должно быть очевидным и выражено обстоятельно, например, следовать из письменного либо зафиксированного в протоколе заявления сторон. Такое предписание, естественно, базируется на анализе

существующей судебной практики и наличии проблем в формах фиксации такого волеизъявления. Отсутствие возражений сторон в отношении предложения суда о рассмотрении дела в порядке упрощенного производства само по себе не является согласием на рассмотрение дела в порядке соответствующей процедуры. При этом следует отметить некоторые сложности в практике, когда нижестоящие суды не учитывали данное сторонами согласие на рассмотрение дела в порядке упрощенного производства, что ошибочно повлекло установление факта отсутствия таких возражений.

Гражданин, индивидуальный предприниматель и юридическое лицо несут риск последствий неполучения копии указанного определения по обстоятельствам, не зависящим от них, при этом к проблематике в соответствующей плоскости следует отнести отсутствие перечня конкретных обстоятельств, как в федеральном законе, так и в судебной практике. Решение по делу, рассматриваемому в порядке упрощенного производства, принимается путем вынесения судом резолютивной части решения, копия которого высылается лицам, участвующим в деле, не позднее следующего дня после дня его принятия и которое размещается на официальном сайте суда в информационно-телекоммуникационной сети "Интернет" (ч.1 ст. 232.4 ГПК РФ). В отличие от норм, содержащихся в ГПК РФ, где указано, что решение суда вступает в силу по истечении 15 дней со дня его принятия (срок подачи апелляционной жалобы), либо со дня принятия решения в окончательной форме (при составлении мотивировочной части) (ч. 8 ст. 232.4 ГПК РФ), АПК РФ устанавливает: "арбитражный суд выдает исполнительный лист взыскателю по его ходатайству независимо от подачи в суд заявления о составлении мотивированного решения или подачи апелляционной жалобы (ч.3 ст. 229 АПК РФ). По нашему мнению, это создает определенные риски для сторон процесса в случае отмены такого решения высшими судебными инстанциями в порядке обжалования.

Такие риски возникают на практике и при применении поворота исполненного судебного решения, в случае отмены последнего в порядке обжалования. Это, в свою очередь, требует совершенствования законодательства, соблюдения принципа справедливости.

Выполнение контрольной функции, возлагаемой на суды высших инстанций (в частности, апелляционной), реализуется по заявочному принципу в порядке подачи соответствующей жалобы (обращения). При этом реализуется еще один основополагающий принцип гражданского процесса, а именно принцип диспозитивности, что, в свою очередь, требует дополнительного внимания в вопросах урегулирования и упрощения порядка подачи жалоб, документооборота, используя, например, электронные каналы передачи информации.

Такие меры упростят процедуру подачи заявлений, жалоб и т.д., при этом последние не требуют явки сторон непосредственно в суд для подачи того или иного документа.

Передача соответствующей документации по электронным каналам связи осуществляется мгновенно, что опять же снижает соответствующие затраты (временные и материальные) на обработку такой категории документов.

Можно сделать вывод о том, что законодателем в качестве новеллы в процессуальное законодательство была внедрена в процедура упрощенного производства с целью оптимизации гражданского процесса в так называемой категории "малозначительных споров".

Однако, как и все новое, внедренные новации имеют свою проблематику. Возникает необходимость совершенствования процессуального законодательства, обращая внимание на некоторые детали, в частности, способы подачи и обработки исковых заявлений, иных процессуальных документов, используя каналы дистанционной передачи информации (электронные каналы связи).

¹ Конституция Российской Федерации. (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ). "Собрание законодательства РФ", 04.08.2014, № 31, ст. 4398.

² "Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации" от 14.11.2002 № 138-ФЗ (ред. от 03.08.2018). "Собрание законодательства РФ", 18.11.2002, № 46, ст. 4532.

³ Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 18 апреля 2017 г. № 10 г. Москва "О некоторых вопросах применения судами положений Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации и Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации об упрощенном производстве" - Режим доступа. - URL: <https://rg.ru/2017/04/25/plenum-vs-dok.html>

CURRENT PROBLEMS OF THE INSTITUTE FOR SIMPLIFIED PRODUCTION IN CIVIL PROCEEDINGS

© 2019 Fadeev Alexey Vladimirovich
Lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: Yuliarudneva66@mail.ru

Keywords: civil procedural law, judicial system, civil procedure, simplified proceedings.

One of the main tasks of the state is the settlement of legal relations in society and the resolution of disputes arising from legal relations. Its implementation occurs on the basis of certain fundamental tenets (principles) of law. In this case, there is a question about the need to simplify access to justice. This, in turn, is the reason for the heightened interest in analyzing the problems of simplified production in a civil procedure as a novelty of a civil process.

УДК 34
Код РИНЦ 10.21.00

ЗНАЧЕНИЕ И РОЛЬ АУДИТА В СИСТЕМЕ РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКИ

© 2019 Федякина Александра Григорьевна
студент
© 2019 Казанкова Татьяна Николаевна
кандидат педагогических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: fediakina2000@mail.ru

Ключевые слова: аудит, аудиторская деятельность, функции аудита, рыночная экономика.

В статье рассмотрен аудит в условиях рыночной экономики, его влияние на предприятия, бюджетную систему и государство в целом. Выявлена цель аудиторской деятельности и ее основные задачи и функции, а также проблемные аспекты в развитии аудита.

Во время существования плановой экономики в России не возникала потребность в независимом финансовом контроле, так как его полностью заменяла ревизия. После того как в стране сформировалась система рыночной экономики, у всех желающих заниматься предпринимательской деятельностью появилась возможность самостоятельно выбирать, какое именно производство или продажи реализовывать, а также определять собственную систему управления. Такой тип экономической системы дает много преимуществ, однако все же существуют определенные условия и барьеры входа на рынок. Например, регистрация фирмы, оплата государственной пошлины и другие. Кроме того, неверным будет полагать, что юридические лица и индивидуальные предприниматели могут осуществлять свою деятельность без надзора со стороны государства. Он необходим для выявления случаев нарушения законодательства. Ключевую роль в осуществлении такого контроля играет аудит.

Аудит - это независимая проверка бухгалтерской (финансовой) отчетности аудируемого лица в целях выражения мнения о достоверности такой отчетности.¹ В системе рыночной экономики аудиту придается огромное значение. Это объясняется тем, что многие предприятия намеренно нарушают нормативно-правовые акты, регулирующие финансовые отношения, например, с помощью ухода от налогов, ведения теневой бухгалтерии. Все это оказывает негативное влияние на бюджетную систему страны и экономику в целом.

Не стоит забывать, что аудит играет важную роль в развитии самого предприятия, поэтому проведение аудиторской проверки даже в тех случаях, когда она не является обязательной, имеет большое значение.² Благодаря вовремя проведенной аудиторской проверке можно дать объективную оценку деятельности фирмы и разработать необходимый план действий для дальнейшего развития бизнеса. Такой финансовый контроль выполняет ряд важнейших функций: аналитическую, экспертную, управленческую, производственную, информационную и консультативную. Рассмотрим некоторые из них в условиях рынка. Экспертная функция заключается в том, что аудиторы являются профессионалами в финансовой и экономической сфере, поэтому они могут провести качественную проверку бухгалтерской отчетности определенной организации. Аналитическая функция сводится к тому, что все финансовые операции, которые осуществляются предприятием, подвергаются анализу. Выявляется качество и законность таких операций. Информационная функция: аудиторы дают полную информационную базу руководителям и главным бухгалтерам, а именно, как правильно осуществлять финансовые операции, когда будут аудиторские проверки, куда обращаться в случаях нарушения проведения аудита и другое.

Одной из главных функций аудита является консультативная. Консультирование нацелено на практические советы и помощь. Именно в странах с рыночной экономикой эта функция выдвигается на первый план. Это объясняется тем, что здесь будет важна в первую очередь не достоверность финансовой отчетности, а оказание консультационных услуг по различным вопросам, например, правовым и организационным. Своевременно оказанная помощь помогает заранее предотвратить недостатки в учете. В связи с

переходом к рыночной экономики становится необходимым улучшение системы консультирования, повышение ее полезного действия. В настоящее время это возможно осуществить путем:

1. создания совместных консультационных фирм, которые помимо своей основной деятельности могли бы осуществлять подготовку профессионалов-консультантов;
2. реорганизация всей системы профессионального обучения и переподготовки с выделением перспективных специальностей, в том числе по аудиту;
3. привлечение экспертов и консультантов из западных фирм.³

Итогом аудиторской деятельности будет достижение цели аудита. Целью аудита является выражение мнения о достоверности финансовой (бухгалтерской) отчетности аудируемых лиц и соответствии порядка ведения бухгалтерского учета законодательству Российской Федерации.⁴

Существуют некоторые проблемные аспекты развития аудита в условиях рынка:

1. несовершенство теоретических и методологических разработок в сфере аудиторского контроля;
2. недостаточное количество квалифицированного персонала по аудиту;
3. низкое доверие к аудитору;
4. отсутствие рекомендаций по компьютеризации аудита;
5. негативное влияние перевода иностранных концепций и особенностей без учета особенностей экономического развития России.

Первостепенной проблемой аудита является отсутствие четкого терминологического аппарата, который служит основой для понимания основных положений об аудите, его места в экономической системе. Например, вместо того, чтобы управлять аудиторской деятельностью для улучшения проверок соответствия действующему законодательству, основные задачи аудитора сводятся к выводам о достоверности бухгалтерской отчетности компании. Также ключевой проблемой в условиях рыночной экономики является недостаточный опыт аудиторов и недостаток необходимых ресурсов. В связи с этим качественно осуществлять аудиторские услуги становится затруднительно. Отечественным аудиторским фирмам достаточно тяжело конкурировать с четырьмя крупнейшими мировыми аудиторскими компаниями, так называемыми "Большая четверка".⁵

Таким образом, для повышения эффективности аудиторских услуг в условиях рыночной экономики нужно обратить внимание на методы внутреннего аудита, на практический опыт и необходимые ресурсы.

Благодаря своим функциям аудит позволяет улучшить финансовое состояние предприятий, наладить бухгалтерский и налоговый учет. Аудит является неотъемлемой частью рыночной системы и экономических отношений. Его развитие предполагает улучшение экономической обстановки в стране, налаживание бюджетной системы государства и как следствие стабилизацию в социальной сфере.

¹ Федеральный закон от 30.12.2008 № 307-ФЗ (ред. от 23.04.2018) "Об аудиторской деятельности"/Статья 1. Аудиторская деятельность, http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_83311-5662200f71fec9b8ab1a6e0615896613d3852b5a/ Дата обращения 03.03.2019

² Зиновьева Н.М., Блошенко К.В. Аудит как фактор эффективности бизнеса // Журнал "Территория науки". 2017.

³Гаспарян Анаит. Роль аудита в рыночной экономике // IX Международная студенческая научная конференция.2017.

⁴Щудлюк О.В., Грабовец Л.И. Роль аудита в условиях рыночной экономики // Форум молодых ученых №6.

⁵"Перечень терминов и определений, используемых в правилах (стандартах) аудиторской деятельности" (утв. Комиссией по аудиторской деятельности при Президенте РФ), http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_21941/ Дата обращения 04.03.2019

THE SIGNIFICANCE AND ROLE OF AUDIT IN A MARKET ECONOMY SYSTEM

© 2019 Fedyakina Alexandra Grigorievna
Student

© 2019 Kazankova Tatyana Nikolaevna
Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: fediakina2000@mail.ru

Keywords: audit, auditing, audit functions, market economy.

The article considers the audit in a market economy, its impact on enterprises, the budget system and the state as a whole. Identified the purpose of auditing and its main tasks and functions, problematic aspects in the development of audit.

УДК 340

Код РИНЦ 10.00.00

К ВОПРОСУ О МАШИНИЗАЦИИ ПРАВА

© 2019 Филиппов Николай Алексеевич
студент

Самарский государственный экономический университет

© 2019 Азархин Алексей Владимирович
кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

Самарский юридический институт ФСИН России

E-mail: papaska163@yandex.ru, aazarkhin@mail.ru

Ключевые слова: право, юридическая деятельность, автоматизация, цифровизация, механизация.

В настоящей статье рассматриваются общетеоретические правовые аспекты, связанные с внедрением в юридическую деятельность технических средств. Рассматривается ряд терминов, активно употребляемых в юридической литературе в отношении вышеописанной тенденции.

Развитие современных технологий в мире в настоящий момент достигает уровня, когда технологические средства и возможности составляют основу жизнедеятельности общества во всех ключевых сферах. Не является исключением и юридическая профессия. В литературе высказывается мнение о том, что тенденция к возрастанию роли технологий в правовой сфере может повлечь существенные изменения в содержании правовых конструкций, и регулируемых отношений. В то же время ряд авторов обосновывает кардинально противоположную точку зрения. В результате дискуссия о перспективе роботизации, или механизации права приобретает общетеоретический характер, поскольку вопросы внедрения технологий в сферу права имеют всесторонний и комплексный характер, и охватывают не только узкие аспекты практической деятельности, но формируют тенденцию в общей теории права.

В правовой литературе в отношении происходящих процессов внедрения технологий в сферу права употребляется целый ряд терминов: автоматизация, механизация, роботизация, цифровизация, и ряд других. При этом, однако, не определено соотношение всех упомянутых терминов, в результате чего, как представляется, происходит ошибочное отождествление указанных категорий. Помимо этого, остаются открытым вопросы о корректности и уместности употребления ряда перечисленных категорий в отношении права как регулятора общественных отношений. В связи с этим, предполагается целесообразным рассмотреть вышеупомянутые термины в сопоставлении друг с другом.

Под автоматизацией в справочной литературе обобщенно понимается процесс делегирования управления и контроля саморегулирующим технологическим средствам¹. Целью автоматизации признается освобождение человека от ряда операций в отношении энергии, материалов и информации. Исходя из постулатов общей теории права, можно однозначно утверждать, что функции управления и контроля являются одними из специально-юридических функций права как такового, однако представляется не совсем понятным, как можно делегировать применение правовых норм техническим средствам, не отвечающим признакам субъекта правоотношений и признакам личности в целом. Как отмечается в литературе, человек как субъект правоотношений имеет непосредственную связь со своей социально-биологической сущностью, а значит, и вопросы биологических циклов его сознания и существования в целом имеет ключевое значение для его участия в правоотношениях². Даже не являясь, к примеру, дееспособным, человек обладает правосубъектностью - то есть, имеет потенциальную возможность выступать в качестве субъекта общественных отношений, урегулированных нормами права.

В связи с этим, представляется очевидным, что техническое средство не может обладать такими признаками и потому не может выступать в качестве субъекта правоотношений. Техническое средство не имеет биологической природы, а потому не зависит от биологических циклов жизни, и как следствие, не имеет сознания и интеллекта, определяющих наличие самостоятельной воли в его действиях. Техническое средство, по сути, является инструментом реализации воли субъектов правоотношений, то есть - людей. В связи с этим, представляется в корне неверным употребление термина "автоматизация права", поскольку в данном случае если и имеет место автоматизация каких-либо процессов, то только тех, что вытекают из существа юридической деятельности:

оказания государственных и негосударственных юридических услуг населению, обеспечение деятельности учреждений и социальных институтов, осуществляющими функции, связанные с непосредственным толкованием и применением правовых норм. Таким образом, можно (пусть и с некоторой долей условности) признать вполне допустимым употребление термина "автоматизация юридической деятельности" и схожих по смыслу вариаций, но никак не "автоматизацию права". То же самое можно сказать и в отношении термина "роботизация права", поскольку в своем содержании само по себе понятие роботизации в его общепринятом варианте практически полностью соответствует понятию автоматизации.

Термин "машинизация права" был сформулирован в юридической литературе совсем недавно, и своим появлением обязан известному российскому исследователю А.А. Иванову. В своей статье, получившей название "О глубине машинизации права", ученый подвергает сомнению возможность машинизации права не только в ближайшем будущем, но и в принципе как таковую. В качестве обоснования указывается на наличие у права таких существенных свойств, как его нелогичность и порождающая ее зависимость от свободной воли человека, которой, в свою очередь по признанию ученого, невозможно противопоставить какие-либо рамки³. Как видно из анализа данного исследования, термин употребляется скорее как словесное выражение обсуждаемой тенденции, которую автор при этом подвергает сомнению - то есть, едва ли не в ироничном контексте, а не как полноценная категория в теории права. Тем не менее, по тем же причинам, что и в случае с автоматизацией и роботизацией права, данный термин также в строгом смысле слова не является соответствующим по отношению к праву в его общепринятом широком и узком смысле.

В случае с термином "механизация права" в юридической литературе имеет место такое же условное словоупотребление, что и в случае с машинизацией, однако в данной ситуации возможно придание и совершенного иного смысла, не связанного с научно-техническим прогрессом или техническими устройствами. Так, Е.А. Войниканис и А.Ю. Иванов используют в своем исследовании указанный термин в качестве условного обозначения выделяемой ими негативной тенденции в российском праве⁴. По мнению авторов, существующая в России правовая система является безжизненной, поскольку наличествует утрата связи между правом и социальной реальностью, что ведет к механистическому применению норм права и попытками превратить само по себе право в замкнутую систему, существующую по своим законам. Исследователи отрицают такую возможность, и ссылаются в обосновании на М.М. Агаркова, еще в первой половине прошлого века отмечавшего, что право не может выступать замкнутой системой, поскольку отвечает на вызовы общества и складывающихся в нем отношений, являющиеся стимулом для формирования и развития правовых норм и институтов⁵.

Несмотря на то, что цитируемое выше исследование затрагивает совершенно иные аспекты, нежели те, что изначально были обозначены как предмет рассмотрения настоящей статьи, выводы о том, что право не является системой, живущей по своим собственным законам, вполне подходят и к вопросу о внедрении технических средств в сферу применения права. Автоматизация и машинизация права как такового невозможна еще и по той причине, что право как явление невозможно алгоритмизировать. Да, безусловно,

урегулированные правом процедуры есть в своей сути алгоритмы, и с помощью технических средств можно повысить эффективность их соблюдения. Однако, в значительном ряде случаев это не гарантирует предполагаемый результат, поскольку, например, в случае с попыткой автоматизировать процесс подачи исковых заявлений нельзя говорить о том, что исход рассмотрения таких заявлений будет предрешен. Как минимум, этому препятствует принцип всестороннего, независимого и объективного рассмотрения дела, определяемый в теории права как фундаментальный для осуществления правосудия⁶. И это лишь один из примеров, показывающих, что право не является прогнозируемым, математически и технически измеримым явлением.

Несколько иная ситуация видится в отношении термина "цифровизация права". Само по себе понятие цифровизации в узком значении определяется в литературе как преобразование информации в цифровую форму - то есть, конвертация в форму, позволяющую совершать операции с такой информацией посредством технических средств⁷. В свою очередь, право как явление охватывает в своей регулирующей функции информацию как один из объектов, подлежащих регламентации правовыми нормами, и помимо этого, само по себе имеет выражение в информационном поле - в тексте опубликованных законодательных актов, судебных решений и иных юридических документов. В то же время, следует отметить, что право хоть и не может полноценно функционировать вне информационного поля, отождествлять его с информацией не является обоснованным. Право в своей сущности есть больше, чем информация - это регулятор общественных отношений, совокупность общеобязательных правил поведения, область знаний, и др. В связи с этим, право может быть выражено и зафиксировано на носителях информации (бумажных, электронных), но не может полностью охватываться информационным полем, поскольку информация сама по себе не обладает признаками права. Как следствие, представляется, что "цифровизация права" в строгом смысле слова также не является допустимым по отношению к праву термином, однако категория "цифровизация" может быть применена в отношении большего набора связанных с правом процессов и явлений, нежели с иными рассмотренными понятиями, поскольку в своей сути речь здесь идет о фиксации информации в цифровом формате. Так, вполне допустимым представляется использование, например, термина "цифровизация законодательства", которым вполне можно охарактеризовать деятельность по созданию справочных правовых систем, а также внедрению систем электронного документооборота в сферы осуществления законодательной, исполнительной и судебной власти. Эти тенденции в юридической деятельности существуют и получают развитие уже на протяжении достаточно долгого периода времени.

На основании вышеизложенного можно сделать следующие выводы:

1. В юридической литературе в последние годы широко используется ряд терминов, связанных с внедрением современных технологий в юридическую деятельность, однако употребление которых не представляется верным в сопоставлении содержания составляющих их элементов. Так, предполагается, что понятия автоматизации, механизации, механизации, роботизации и цифровизации неприменимы по отношению к общему понятию права, поскольку в своей сущности право не может быть подвергнуто воздействию

указанных процессов. Использование упомянутых понятий применимо по отношению к юридической деятельности и ее отдельным аспектам.

2. Употребление обозначенных терминов в юридической литературе (в том числе научной), вероятно, обусловлено целью применения средств выразительности языка, позволяющим придать образность тексту. Однако в отношении научных исследований следует придерживаться тех соображений, что наука, в том числе и юридическая, в своей сущности обязана отвечать принципам точности, ясности и однозначности, в связи с чем для применения в теории права данные понятия в отношении права как явления не представляются допустимыми.

3. Цифровизация как термин по своему содержанию представляется применимой не только как в отношении юридической деятельности, но и в отношении законодательства. Однако в отношении права как явления в целом данный процесс также неосуществим, в связи с чем "цифровизация права" также не может быть признана допустимой в отношении исследования общих закономерностей развития права.

¹ Ожегов С.И. Толковый словарь русского языка // М.: Оникс. 2009. С. 29.

² Марухно В.М., Овсянникова Е.К. Человек как субъект права // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. 2015. № 4. С. 148-150.

³ Иванов А.А. О глубине механизации права // Закон. 2018. № 5. С. 35 - 41.

⁴ Иванов А.Ю., Войниканис Е.А. Право четвертой промышленной революции в России: поиск точки опоры // Закон. 2018. № 5. С. 42 - 53.

⁵ Агарков М.М. Ценность частного права // Избранные труды по гражданскому праву: В 2 т. Т. 1. М., 2002. С. 49.

⁶ Марченко Н.М. Теория государства и права: учебник для бакалавров // М.: Проспект. 2016. С. 97.

⁷ Халин В.Г., Чернова Г.В. Цифровизация и ее влияние на российскую экономику и общество: преимущества, вызовы, угрозы и риски. Управленческое консультирование. 2018. № 10. С. 46-63.

TO THE QUESTION ABOUT THE MACHINEIZATION OF RIGHT

© 2019 Filippov Nikolai Alekseevich
Student

Samara State University of Economics

© 2019 Aleksey Vladimirovich Azarkhin

Candidate of Law, Associate Professor

Samara State University of Economics

Samara Law Institute of the Federal Penitentiary Service of Russia

E-mail: papaska163@yandex.ru, aazarkhin@mail.ru

Keywords: law, legal activities, automation, digitalization, engineering

This article discusses the general theoretical legal aspects associated with the introduction of technical means into legal activity. A number of terms that are actively used in the legal literature in relation to the above described trend are considered.

МЕСТО КОНТРОЛЬНО-СЧЕТНЫХ ОРГАНОВ В СИСТЕМЕ ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВЕННОГО КОНТРОЛЯ

© 2019 Хайруллина Динара Ильдаровна
студент

© 2019 Казанкова Татьяна Николаевна
кандидат педагогических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: dinarahajrullina@gmail.com

Ключевые слова: государственный контроль, финансовая система

На сегодняшний день весьма актуальным и проблематичным остается также вопрос структуры и иерархии контрольных органов в системе государственного финансового контроля. Государственным финансовым контролем является система действий и процессов по контролю и соблюдением законодательных и нормативно-правовых актов, конкретных правил, установок и стандартов по использованию государственных средств в области финансов. В данной научной статье рассматривается проблема как: система, роль и место компетентных органов государственного контроля в Российской Федерации. В свою очередь, этим занимается множество государственных органов, например, счетная палата Российской Федерации.

Рассматривая историю создания законодательных органов власти, то с момента их основания они являлись независимым функционирующим установкой государства, перед которым стояло назначение, представлять демократическому обществу, отчет об административной компетенции управляющих органов, а также о закономерности и систематизации регулирования государственными средствами. На тот период законодательные органы не обладали определенными компетенциями по реализации проверок, для исполнения этого права они получили возможность формировать свои надзорные учреждения.

Контрольно-счетные органы имеют всего три функции: контрольно-ревизионную, экспертно-аналитическую и информационную. В целях формировании основной, первой функции, контрольно-счетные органы выполняют контрольные мероприятия, содержащие проверки и контроля применения бюджетных денег.

С целью осуществления результативных мер согласно итогам контрольных мероприятий с целью ликвидации обнаруженных экономических нарушений и возврата средств, примененных не по целевому назначению, контрольно-счетными органами в адрес управляющих организаций общегосударственной власти, управляющих проверенных учреждений следуют информативные письма и предписания.

Основным контрольным мероприятием можно рассматривать внешнюю проверку сведения о выполнении бюджета надлежащего значения, в отсутствии которой уважаемый орган не обладает полномочиями осуществлять этот отчет. Исполняя экспертно-аналитическую функцию, контрольно-счетные органы реализовывают финансовую экспертизу проектов бюджетов, областных целевых проектов, выполняют исследование и

изучение нарушений и отклонений в бюджетном процессе. Свыше 45% с общего числа контрольных мероприятий, осуществляемые посредством контрольно-счетными органами субъектов Российской Федерации, составляют экспертно-аналитические мероприятия. В отличие с иных контрольных органов только контрольно-счетные органы в силу своей природы обязаны доводить до сведения представительные органы и общество об обнаруженных нарушениях при выполнении системы бюджетов. По этой причине информационная роль также имеет существенное значение в концепции контроля.

Система этих функций и определяет роль и место контрольно-счетных органов в иерархии государственного финансового контроля. Преследуя за этим цель - устранение нарушений, которые были найдены в финансовом процессе и возврата денежных средств, использовавших не по целевому назначению, контрольно-счетные органы субъектов РФ, смоделировали порядок функционального партнерства с финансовыми органами исполнительной власти и правоохранительными органами считает Е.М. Ашмарина: Основная роль в концепции организаций исполнительной власти, осуществляющих финансовый надзор, отведено Министерству финансов Российской Федерации. Его возможности согласно организации финансового контроля, установлены федеральными законами и конкретизированы указами Президента Российской Федерации и нормативными законными актами Правительства Российской Федерации. Согласно Постановлению Правительства Российской Федерации от 7 апреля 2004 г №185 "Вопросы Министерства финансов Российской Федерации" его положение определено как федеральный орган исполнительной власти, который в свою очередь осуществляет систематизацию и проектирование единой, государственной, кредитной, финансовой политики, а также нормативно-правовое регулирование в финансовой области¹.

Министерство финансов Российской Федерации исполняет свою деятельность, направленную на контроль финансовых органов, к таким органам относится: Федеральная налоговая служба, Федеральное казначейство и др., в их компетенцию входит надзор за бюджетом государства.

Говоря непосредственно о Министерстве финансов, то их полномочия заключаются в создании проектов федерального бюджета, также они в праве принимать участие в исполнении проектов бюджетных государственных и внебюджетных фондов; информировании и создание отчетности об исполнении федерального и регионального бюджета; вести государственный реестр и организовывать реализацию федерального бюджета.

Также можно отнести такую функцию, как реализация контроля и надзора в финансово-бюджетной области и установка формирований и режима привлечения к ответственности за несоблюдение бюджетного законодательства. Кроме этого, в Министерство финансов возложены роль по составлению плана федерального бюджета на следующий год и организации выполнения федерального бюджета.

Казанкова Т., рассуждает о том, что определяющие компетенции Министерства финансов применяются на все средства федерального бюджета и бюджетов государственных внебюджетных фондов. Основываясь на этом, согласно Бюджетному Кодексу РФ оно является одним из главных объектов бюджетного процесса на федеральном уровне².

Непосредственно в ведении Министерства финансов Российской Федерации, как уже отмечалось, находятся такие органы исполнительной власти, которые непосредственно проводят финансовый контроль, как Федеральная служба финансово-бюджетного надзора (Росфиннадзор) и Федеральное казначейство.

Изучая полномочия федеральной службы финансово-бюджетного надзора, то в ее компетенцию входит, осуществлять контроль за:

- осуществлением органами финансового контролирования федеральных организаций исполнительной власти, органов государственной власти субъектов Российской Федерации, организаций регионального самоуправления федерального законодательства о финансово-бюджетном контроле и надзоре

- применением средств федерального бюджета, средств муниципальных внебюджетных фондов, а также вещественных ценностей, находящихся в федеральном имуществе;

- соблюдением условий бюджетного законодательства получателями экономической поддержки с федерального бюджета, гарантий Правительства Российской Федерации, бюджетных кредитов, бюджетных займов и экономных вложений.

Стоит отметить то, что какие же права могут осуществлять Росфиннадзор.

Федеральное казначейство было создано Указом Президента Российской Федерации от 8 декабря 1992 г. "О Федеральном казначействе" и Постановлением Правительства Российской Федерации от 27 августа 1993 г. "О Федеральном казначействе Российской Федерации". Данный государственный орган, выполняет свои обязанности, которые направлены на проведение и проектировании государственной политики, управление доходами и расходами Российской Федерации, усиление контроля над поступлением и использованием государственного бюджета. Но важно выделить тот факт, что Федеральное казначейство первоначально входило в состав Министерства финансов, но согласно с 1 января 2005 г. Казначейство было выделено из системы, и приобрела статус федеральной службы³.

Обращая внимание на Положение о Федеральном казначействе, казначейство это орган исполнительной власти на федеральном уровне, в деятельности которого входит осуществление правоприменительных действий по обеспечению исполнения федерального бюджета, по предварительному и текущему контролю над ведением операций с государственным бюджетом. В свою очередь, эта система представляет единую совокупность и осуществляется посредством территориальных органов.

Базируясь также на источнике финансового права - Бюджетном Кодексе РФ, федеральное казначейство наделено полномочиями в сфере бюджета. Оно проводит распределение доходов, открывает в кредитных организациях счета по учету бюджетных средств, а также составляют отчет о приостановлении операций по счетам, а также устанавливает порядок кассового обслуживания исполнения бюджетов и другие полномочия по обеспечению оборота бюджетных средств⁴.

Рассмотрим более подробно основные полномочия Федерального Казначейства РФ, в их компетенцию входит:

- осуществление контроля над статистикой лимитов в области бюджетных обязательств, которые расформированы основными распорядителями финансов государственного бюджета между подчиненными руководителями и лицензиатом средств государственного бюджета, над установленными им пределами бюджетных обязательств;

- лимитом выделения бюджетных средств, распределенных главными руководящими источниками обеспечения дефицита федерального бюджета между руководящими распорядителями источников дефицита государственного бюджета над установленными им бюджетных выделенных средств;

- лимитом кассовых расходов, устанавливающих получателями средств государственного бюджета, над сведениями до их пределами бюджетных обязательств;

- лимитом кассовых выплат, посредством осуществления руководящих источников финансирования дефицита государственного бюджета, над выделенными до них выделенной части государственного бюджета;

- наличием у получателя денег федерального бюджета свидетельств, лицензий, подтверждающих в согласовании с системой санкционирования расходов, определенным Министерством финансов РФ, появлении у него валютных обязанностей и прав;

- соотношением систематизации проводимого процесса коду бюджетной классификации РФ, описанному в платежном акте, представленном Федеральном казначействе получателем государственного бюджета⁵.

Обобщая весь этот перечень, Федеральное Казначейство занимается регистрацией доходов, которые поступают в государство, а также фиксируют расходы в главном источнике органа, в Главной книге Федерального Казначейства. Говоря более подробно о данной книге, то стоит отметить, что она ведется на базе системы счетов, которая основывается самим казначейством. Фиксируя данные о бюджете, казначейство составляет основу для отчетов о реализации федерального бюджета.

Посредством лицевых счетов бюджетных средств фиксируются расходы федерального бюджета.

Таким образом, в Российской Федерации действующее законодательство не определяет роли и места контрольно-счетных органов в системе повышения исполнительской дисциплины федеральных и региональных органов исполнительной власти.

Прежде всего, это связано с совокупностью проблем контрольно-счетных органов, например, нет установленного, государственного аппарата для осуществления функционирования данного органа, затрагивая федеральный и региональный уровень развития. А также отсутствует закрепление мер ответственности должностных лиц, органов исполнительной власти за низкоэффективное и требующих больших затрат использование бюджетных средств; не установлены полномочия контрольно-счетных органов по извещению и пресечению низкоэффективного оборота средств бюджета на региональном и федеральном уровне.

На федеральном уровне не имеется система привлечения к ответственности управляющих Счетной палаты Российской Федерации, а также ее аудиторов, за урон, нанесенный органам общегосударственной власти и хозяйствующим субъектам вследствие незаконных операций. Ответственность за недостоверность итогов инициированных ими проверок и ревизий, представляемых в муниципальные органы, за оглашение общегосударственной либо другой охраняемой законодательством тайны. Актуальность данной статьи заключается в проблеме реализации контрольно-расчетных органов в иерархии органов государственного контроля. Таким образом, решение данной проблемы содержится в наиболее эффективных поставленных целях и задач перед органами финансового контроля, а также в совокупности функционирования контрольных органов на таких уровнях как : федеральном, муниципальном и региональном. Тем самым обеспечивая совершенствования деятельности органов.

¹. Постановление Правительства РФ от 07.04.2004 № 185 (ред. от 25.12.2018) "Вопросы Министерства финансов Российской Федерации"

² Казанкова Т.Н., Божко А.П. Актуальные вопросы сбалансированности бюджета муниципального образования // Научный форум: Юриспруденция, история, социология, политология и философия: сб. ст. по материалам XVI междунар. науч.-практ. конф. - № 3(16). - М., Изд. "МЦНО", 2018. - С. 128-132.

3. Приказ Министерства финансов Российской Федерации от 11 июля 2005 г. N 89н "Об утверждении Положения о территориальных органах Федеральной службы финансово-бюджетного надзора" // Бюллетень нормативных актов федеральных органов исполнительной власти. 2005. N 33.

4. Постановление Правительства Российской Федерации от 1 декабря 2004 г. N 703 (в ред. от 27 января 2009 г.) "О Федеральном казначействе" // СЗ РФ. 2004. № 49. Ст. 4908.

5. Бюджетный Кодекс Российской Федерации. Статья 267. Финансовый контроль, осуществляемый Федеральным казначейством.

PLACE THE BODIES IN THE SYSTEM OF BODIES OF STATE CONTROL

© 2019 Khairullina Dinara Ildarovna
Student

© 2019 Kazankova Tatiana Nikolaevna
Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: dinarahajrullina@gmail.com

Keywords: State control, the financial system.

To date, highly topical and problematical issue also remains the structure and hierarchy of the monitoring bodies in the system of State financial control. The State financial control is the system of actions and processes for monitoring and compliance with the legislative and normative-legal acts, regulations, policies and standards for the use of public funds in the field of finance. In this scientific article, addresses the problem as: the system, the role and place of the competent bodies of State control in the Russian Federation. In turn, this is a lot of public bodies, for example, audit Chamber of the Russian Federation.

УДК 342.9
Код РИНЦ 10.00.00

ОСОБЕННОСТИ ПРИВЛЕЧЕНИЯ СУДЕЙ К ДИСЦИПЛИНАРНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

© 2019 Хайруллина Динара Ильдаровна
студент

© 2019 Лошкарев Андрей Викторович
кандидат юридических наук, доцент

© 2019 Ланг Петр Петрович
кандидат юридических наук

Самарский государственный экономический университет
E-mail: dinarahajrullina@gmail.com

Ключевые слова: статус судьи, судья, кодекс судебной этики, дисциплинарная ответственность.

Актуальность данной научной статьи заключается в вопросе об особенностях дисциплинарной ответственности у судей. Прежде всего, привлечение к дисциплинарной ответственности судей является системным межотраслевым правовым институтом, который регулируется нормами отраслей права. Несмотря на то, что дисциплинарная ответственность берет немало из положений трудового права, а именно когда наступает ответственность работников перед работодателями, также стоит отметить, что данный вид регламентируется другими нормативными документами и актами, при этом предполагая разновидность дисциплинарных взысканий. Особый порядок также предусмотрен и для дисциплинарной ответственности судей Конституционного Суда Российской Федерации.

Вопросы, связанные с понятием ответственности дисциплинарного характера, чаще всего рассматриваются в контексте трудовых взаимоотношений и регламентируются Трудовым кодексом. Однако так как судьи обладают особым статусом, они не являются непосредственно работниками, трудящимися по трудовым договорам, а представляют собой одну из трех ветвей власти, в их отношении эти нормативы не действуют.

Тем самым, дисциплинарная ответственность судей реализует грань между независимостью судьи, которая не несет за собой безответственность, и грань между его обязанностью перед обществом в целом. В соответствии с этим, общество и государство должны функционировать в совокупности, при этом осуществляя функцию по регулированию деятельности судей, которые искореняли бы, для судьи некий риск связан с его ответственностью, или же за определенный факт принятия решения, который не соответствует действующему законодательству. Также государство и общество должны осуществлять контроль за проступки (малозначительные), в таких ситуациях, когда в действиях судьи нет прямого умысла нарушить требования законодательства о статусе судьи. В данном случае дисциплинарная ответственность наступает за нарушения норм судейской этики, установленным Кодексом судебной этики.

При помощи применения конкретных мер воздействия за дисциплинарные проступки, возможно, определить регламентацию оснований для привлечения данной ответственности. Стоит обратить внимание на то, что в Российской Федерации проблема привлечения судей к дисциплинарной ответственности, является неисследованной до конца. В свою очередь, Аулов В.К., Туганов Ю.Н. выделяют тот факт, что дисциплинарная ответственность формируется посредством трудовым, уголовным и административным правом.¹

Также некоторые ученые как Еремина С.Н., считают что, дисциплинарная ответственность судей базируется на административно-правовом статусе отношений сообщества, которые функционируют внутрикорпоративно, основывающиеся после наделения лица компетенций судьи. Что и гарантирует высокий эффект по реализации дисциплинарной ответственности, данный процесс был бы и возможен в границах трудового законодательства.²

Выделяя особенность в процессе привлечения судьи в данном виде ответственности, является возможность ее инициации субъектами, совершившими или совершающими те же действия, что и привлекаемый к ответственности судья, считает Кондрашев А.А.³

Определенный и специальный порядок привлечения к дисциплинарной ответственности судей определяет его механизм организационно-правового характера, который

заключается в нестабильности дисциплинарной практики, а также в отсутствии конкретики. Пожалуй, это и является основной проблемой дисциплинарной ответственности судей.

Разбирая цель института дисциплинарной ответственности судей, то она заключается в решении конкретных задач общества, при этом затрагивая развитие и эффективность судебной системы, посредством которой осуществляются гарантии по защите прав и свобод человека.

Говоря о дисциплинарной ответственности как об одном из видов юридической ответственности, то она подразумевает возложение на единичных носителей судебной власти основанной в законодательстве обязанности соблюдать общественные отношения, которые в свою очередь, соответствуют интересам судейского общества. Если же совершился дисциплинарный проступок судьи, то судейское сообщество налагает меры в особом порядке, при этом имея возможность исполнить организационно-распорядительные полномочия, председателей судов.

Затрагивая категории дисциплинарной ответственности за нарушение, то их следует различать на: замечание, предупреждение, досрочное прекращение судьи. При малозначительности проступка совершенный судьей, назначается коллегия, в ее компетенцию в данном случае, входит лишь устное порицание судьи. Во втором случае, за дисциплинарный проступок, который повлечется ответственность в виде предупреждения, назначается в случае, если совершения проступка судьей. Квалификационная коллегия решает вопрос о взыскании в отношении судьи, в виде замечания.

И последнее - досрочное прекращение судьи в работе. Данная мера ответственности применяется в случае, если судья допустил грубые нарушения в своей деятельности, которое заключается в его виновности, за нарушение судейской этики и его деятельности. В этом случае, судебная инстанция решает вопрос об отстранении судьи от его деятельности.

Обращая внимание на законодательство, то в ст. 12.1 Закон РФ "О статусе судей в Российской Федерации" дисциплинарный проступок - это виновное действие (бездействие) при исполнении служебных обязанностей либо во внеслужебной деятельности, в результате которого были нарушены положения настоящего закона и (или) Кодекса судейской этики, что повлекло умаление авторитета судебной власти и причинение ущерба репутации судьи.⁴

Также в систему дисциплинарной ответственности судьи, является замечание. Ее особенность заключается в том, что законодатель не установил конкретные критерии при ее применении, она наступает в ходе совершения проступка.

Порядок привлечения к дисциплинарной ответственности судей (за исключением судей Конституционного Суда РФ) определяется ч. 2 ст. 15 закона о судебной системе. Согласно которой полномочия судьи прекращаются или приостанавливаются по решению соответствующей квалификационной комиссии судей, за исключением случаев прекращения полномочий судьи в связи с истечением их срока или достижения им предельного возраста пребывания в должности судьи, ст. 12.1 Закона РФ "О статусе судей в Российской Федерации".

Рассмотрим в данной научной статье, какие же основания должны быть для привлечения судей к дисциплинарной ответственности? Основанием может послужить нарушение законодательства о статусе судьи или же Кодекса судейской этики, которое при этом

затронуло статус отдельного судьи или же самой судебной власти, а также репутацию в обоих случаях. Важным критерием в обвинении дисциплинарного проступка, служит виновность в содеянном, которое выражается в двух формах - действие и бездействие.

Применение взысканий может использоваться не позже, чем в течении полугода со дня проступка и двух лет - со дня совершения. Если рассматривать срок наложенного взыскания, то оно действует один год, важно учитывать то, что если же судья больше не привлекался к дисциплинарной ответственности, то он признается невиновным.

Целью института дисциплинарной ответственности судей является решение новых социальных задач в интересах поддержания необходимого обществу уровня эффективности судебной системы как гарантии по защите прав и свобод человека, считают Сыщикова Т.М., Шатских М.В., в своих трудах.⁵

Подводя итог данной статьи, важно отметить, что регулирование института прав в сфере дисциплинарной ответственности судей представляет собой определенный административно-правовой характер. Он преобладает в момент возникновения и наделение лица - статусом судьи. Этим обеспечивается реализация дисциплинарной ответственности судей, в отличии от трудового законодательства. Таким образом, под понятием "дисциплинарная ответственность судей", подразумевается нарушение различных общепринятых норм, так и нормы которые основаны на морали.

¹ Аулов В.К., Туганов Ю.Н. Правовые проблемы дисциплинарной ответственности судей в Российской Федерации // Рос. судья. 2010. № 2. С. 15.

² Еремина С.Н. К вопросу отраслевой принадлежности дисциплинарной ответственности судей (трудоправовой аспект) // Административное право. 2011. № 2. С. 64.

³ Кондрашев А.А. Конституционно-правовая ответственность судей в Российской Федерации : перспективы законодательных решений // Конституционное и муниципальное право. 2007. № 10. С. 37.

⁴ Клеандров М.И. О необходимости кодификации законодательства о судах, судьях и органах судейского сообщества // Рос. правосудие. 2009. № 4. С. 4-16

⁵ Сыщикова Т.М., Шатских М.В. "Дисциплинарная ответственность судей"

SPECIFIC PROCEDURES FOR BRINGING JUDGES TO DISCIPLINARY RESPONSIBILITY

© 2019 Khairullina Dinara Ildarovna
Student

© 2019 Andrey Loshkarev
Candidate of Law, Associate Professor

© 2019 Lang Peter Petrovich
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: dinarahjullina@gmail.com

Keywords: judge status, judge, code of judicial ethics, disciplinary responsibility

The relevance of this scientific article is the question of the features of disciplinary responsibility of judges. First of all, the disciplinary responsibility of judges is a systemic intersectoral legal institution, which is regulated by the rules of the branches of law. Despite the fact that disciplinary responsibility takes a lot of the provisions of labor law, namely when the responsibility of employees to employers, it is also worth noting that this type is regulated by other regulations and acts, while assuming a variety of disciplinary sanctions. A special procedure is also provided for disciplinary liability of judges of the constitutional Court of the Russian Federation.

УДК 342

Код РИНЦ 10.00.00

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ: ПРЕЗИДЕНТ РОССИИ И ПРЕЗИДЕНТ США

© 2019 Хайруллина Динара Ильдаровна
студент

© 2019 Лунин Станислав Владимирович
преподаватель

Самарский государственный экономический университет

E-mail: dinarahajrullina@gmail.com

Ключевые слова: президент, полномочия, основные функции, деятельность, общество.

Данная научная статья посвящена сравнению президентов двух стран, это связано с актуальностью данной проблемы. Это можно обосновать тем, что многое в государстве зависит от руководящей власти, именно она решает фактически судьбу общества и дальнейшее его развитие. Ведь именно всю основополагающую ответственность берет на себя президент государства. Базируясь на этом факте, можно сказать, что президент в современном обществе играет политическую и правовую роль, поэтому избрание на эту должность зависит от воли народа, а также умение здраво проанализировать свой выбор.

Начнем с такого вопроса, какой же правовой статус имеет президент Российской Федерации? Статус президента закреплен главным источником права - Конституцией Российской Федерацией. Согласно главе 4, где четко описываются все полномочия президента, а также его конституционно-правовой статус, он является гарантом Конституции, права и свобод человека и граждан. Также он реализует функционирование органов государственной власти, в их совокупности. При этом важно отметить, что президент не является представителем ни законодательной, ни исполнительной, ни судебной деятельности. Тем самым президент России - единственная должность, где избирается один человек, посредством общего голосования граждан.

Затрагивая актуальность данной темы, следует отметить, что в литературе посвященной праву и юриспруденции, среди ученых базируется мнение о том, что президент занимает главное место в системе органов власти. Это обуславливается тем, что глава государства объединяет в себе все три ветви власти, при этом участвуя в процессах

данных сфер. Обратим внимание и на мнение таких авторов как: Г.Н. Чеботарев, Е.В. Колюшин. Они повествуют о том, что существует и четвертая ветвь власти это президентская власть. Другая же группа авторов основывается на таком мнении как: президент входит в систему исполнительной власти¹.

Таким образом, говоря о роли Президента РФ в совокупности государственной власти, то статус его базируется не только на Конституции Российской Федерации, но и на определенных федеральных законах, постановлений Конституционного суда РФ, тем самым учитывая важный критерий - неприкосновенность президента.

Следуя статусу президента, из этого возникают и его основанные и главные полномочия на территории Российской Федерации. В данном случае, президент несет большую ответственность за уровень безопасности населения, а также за порядок и функционирование Вооруженных сил РФ.

Президент является представителем своего государства, исполняя при этом внутреннюю и внешнюю функцию. Разбирая этот аспект более подробно, то первая функция отвечает за развитие социальных процессов, которые заключаются в изменении жизнедеятельности людей, в формировании органов государственной власти. А вторая функция отвечает за подписания договоров касаемо международных отношений, а также функционирование государства на мировой арене.

В компетенцию президента входит так же издавать указы и распоряжения, которые не должны противоречить Конституции Российской Федерации и федеральным законам (ст. 90).

Указанные полномочия Президента сочетаются с его взаимоотношениями со всеми ветвями власти. Прежде всего, Президент активно взаимодействует с парламентом - Федеральным Собранием.

Президент участвует в формировании судебных органов и органов прокуратуры. Президент представляет кандидатуры для назначения на должности судей Конституционного Суда и его Председателя, а также двух его заместителей, судей Верховного Суда. Президент предлагает кандидату Генерального прокурора.

Президентом способен являться, гражданин Российской Федерации не младше 35 лет, который живет на территории Российской Федерации на протяжении десяти лет, при этом избран голосованием. Одно и то же субъект не способен принимать пост Президента Российской Федерации свыше двух сроков последовательно. Назначение выборов Президента в соответствии с ст.102 Конституции Российской Федерации ведется Советом Федерации. Разрешение о направлении выборов обязано являться общепринято не прежде чем за 100 суток и никак не позже, чем за 90 суток до дня голосования.

В случае если Совет Федерации не установит избрание Президента, выборы назначаются и ведутся Основной избирательной комиссией РФ, на второе воскресенье месяца, в котором проводилось референдум в предшествующих избраниях Президента РФ. В свою очередь, выборы проходят на всей территории государства.

Внутренняя политика направлена на повышения уровня населения, во всех различных сферах как образование, медицина, а также экономика. Если сравнивать страну во времена СССР и России в настоящее время, то страна находилась в глубочайшем кризисе. ВВП РФ был в десятки раз меньше, чем у Америки, и в пять раз меньше, чем у Китая.

Делая сравнение с главой государства США, то можно констатировать тот факт, что президент в данном государстве относится к исполнительной власти. При этом правительство вовсе и нет, а также отсутствует такое должностное лицо как премьер министр. Но это все заменяет кабинет министров, в их полномочия входит совещательная функция, они вправе вносить свои поправки, а также высказывать свое мнение о каком-либо вопросе, но, однако решение за главой государства.

Затрагивая права и обязанности президента США, то в его компетенцию входит статус главнокомандующего вооруженными силами армии. Отличие от президента Российской Федерации от США, является то, что президент первой страны является верховным главнокомандующим во всех сферах армии, а второй является лишь главнокомандующим сухопутных войск.

Президент США также имеет право назначать на должность чиновников, которые отвечают за устройство государства, назначать консулов и послов, которые выступают за интересы США в других государствах. При этом важно учитывать, что эта процедура имеет важную роль в международных отношениях.

Касаясь области судебной власти, то глава США имеет право назначать федеральных судей, но при условии того, что он должен получить одобрение со стороны Конгресса.

Согласно статистике 2018 года, внутренняя политика страны развивается на снижение налогов как физических, так и юридических лиц. А также отменены нормы, связанная с гражданами, которые получали штраф за отказ обеспечивать себя медицинской страховкой.

Бала введена миграционная политика в стране, она базируется на том, чтобы улучшить трудоспособность населения, а не приезжих граждан. Тем самым ужесточая контроль и надзор за иммиграцией.

Как мы видим, президент Российской Федерации наделен большим количеством прав и обязанностей, но кроме них он еще имеет, например, право "председательствовать на заседаниях Правительства Российской Федерации" или "решает вопросы гражданства Российской Федерации и предоставления политического убежища". Можно сказать, что статьи Российской конституции, посвященные президентскому правлению, прописаны более обширно, чем в Конституции США. С другой стороны президент США имеет значительное влияние на законодательную власть своей страны. Это связано, скорее всего, с тем, что конституция России была написана позднее, чем Конституция США. Поэтому российская конституция имела под собой хорошую основу в виде Конституции США и других стран.

Подводя итог данной статьи, важно выделить то, что президент РФ базируется во всех трех ветвей власти, при этом обеспечивая единое их функционирование, но сам президент не входит ни в одну ветвей власти. А президент США является представителем исполнительной власти. Из этого можно сказать, что в первом случае, при такой деятельности, президент может упустить определенные моменты из компетенции судебной, законодательной и исполнительной власти. А во втором случае, президент, не акцентирует внимание на другие ветви власти, тем самым не осуществляет контроль над остальными ветвями власти. Это чревато возникновением пробелов их деятельности.

-
- ¹ Актуальные проблемы муниципального права: Учебник для магистрантов / Чеботарев Г.Н., Гуркова С.Г., Иванова К.А.; Отв. ред. Чеботарев Г.Н. - М.:Юр.Норма, НИЦ ИНФРА-М, 2015. - 304 с.:
- ² Багалай М.В. Конституционное право российской Федерации. -- М. Норма - Инфра-М. 2008
- ³ Алебастрова И.А. Конституционное право зарубежных стран. - М. Юриспруденция. 2009
- ⁴ Сахаров Н.А. Институт президентства в современном мире. - М., 2011
- ⁵ Скоков А.М. Конституционное право зарубежных стран. - Ростов-Н/Д, 2005

COMPARATIVE ANALYSIS: RUSSIAN PRESIDENT AND U.S. PRESIDENT

© 2019 Khairullina Dinara Ildarovna
Student

© 2019 Lunin Stanislav Vladimirovich
Lecturer

Samara State University of Economics
E-mail: dinarahajrullina@gmail.com

Keywords: President, powers, main functions, activity, society.

This scientific article is devoted to the comparison of the presidents of the two countries; it is connected with the relevance of this problem. This can be justified by the fact that much in the state depends on the governing power, it is she who decides in fact the fate of society and its further development. After all, the President of the state assumes all the fundamental responsibility. Based on this fact, we can say that the President in modern society plays a political and legal role, so the election to this position depends on the will of the people, as well as the ability to sensibly analyze their choices.

СОДЕРЖАНИЕ

Экономика

Авралева А.С., Корнилова А.Д. Фундаментальный анализ акций ПАО "Интер ПАО ЕЭС".....	3
Александрова К.Б. Отток капитала из России за рубеж.....	7
Александрова К.Б., Бояршинов И.О. Причины возникновения кризисных ситуаций на предприятии.....	12
Александрова К.Б., Чариков В.С. Порядок применения системы возврата налога "Tax Free" в России.....	16
Алембатрова К.В., Вишневер В.Я. Капитализация российского рынка ценных бумаг и перспективы ее роста.....	21
Алешкова Д.В. Оценка финансовой устойчивости ОАО "ПКК Весна".....	26
Алиева Л.И. Анализ динамики развития электротехнического кластера мира.....	29
Алмакаев Д.А., Казанкова Т.Н. Достоинства и проблемы криптовалюты на финансовой арене мирового масштаба.....	33
Асанова С.С., Хмелева Г.А. Анализ лучших реализованных проектов импортозамещения по отраслям экономики.....	37
Ашмарина С.И., Измайлов А.М. Федеральный уровень инфраструктуры поддержки малого и среднего предпринимательства в России.....	41
Булавко О.А., Гусаков И.А. Разработка и реализация инвестиционного проекта как фактор повышения эффективности производства.....	45
Бурганов Р.А., Хафизова А.Р., Минулина О.В. Энергопотребительская теория фирмы в системе научных знаний.....	49
Валиева К.Г., Вишневер В.Я. Интернет-трейдинг на рынке ценных бумаг: новые возможности и риски в инвестиционной деятельности.....	52
Вершков В.Г., Верина Е.В. Использование современных методов оценки бизнеса в стоимостном инвестировании.....	57
Вишневер В.Я. Некоторые тенденции глобализации фондовых рынков.....	62
Гафурова Д.А. Особенности идентификации объектов экологического учета.....	66
Гильманова Д.Р., Шамкаева Р.Р. Развитие индустрии туризма в Самарской области: экономические последствия ЧМ по футболу 2018.....	70
Дементьева А.В., Илюхина Л.А. Особенности повышения квалификации специалистов высокотехнологического предприятия.....	73
Денисенко А. Г., Борлакова Т.Е. Оценка страховых рисков и управление ими на примере АО "Российская национальная перестраховочная компания".....	78

Динукова О.А. Эффективность деятельности службы управления персоналом в системе сбалансированных показателей	82
Дырдасова А.С., Федоренко Р.В. Анализ современного состояния международного рынка лизинговых услуг	84
Евсеева Е.Ю., Борлакова Т.Е. Роль перестрахования в укреплении финансовой устойчивости страховщика	88
Жалнина И.В., Китаева М.В. Инновационная политика в области обеспечения устойчивого развития аграрного кластера Бразилии	93
Заступов А.В. Мероприятия по повышению рентабельности производства ООО "Газпром трансгаз Самара"	97
Заступов А.В. Меры снижения себестоимости продукции промышленного предприятия	102
Заступов А.В. Многофакторные модели повышения рентабельности промышленного производства	105
Заступов А.В. Оптимизация товарных запасов на предприятии	110
Игнатьева Т.А. Соотношение понятий "удовлетворенность", "вовлеченность", "лояльность", "идентификация" и "приверженность"	114
Карпенко О.А., Левченко Л.В. Взаимосвязь духовного капитала и цикличности исторического и экономического развития	118
Касатов А.Д. Мониторинг реализации инновационно-инвестиционных проектов партнерств	125
Ким Ю.А., Вишневер В.Я. Особенности инвестирования пенсионных средств НПФ в России	129
Кожухова Д.А. Анализ финансирования программ содействия занятости	132
Кожухова Н.В. Анализ основных минимальных государственных социальных стандартов в области оплаты труда	137
Кожухова Н.В., Адыкова Д.Б. Выплата заработной платы в иностранной валюте: специфика нововведения в трудовое законодательство	143
Козловская К.В. Бюджетирование затрат на персонал и составление бюджета	147
Кондаурова М.Д., Вишневер В.Я. Особенности российского рынка услуг регистраторов и депозитариев	152
Коннина Е.С., Павлов Ю.В. Сбалансированность системы расселения как фактор развития экономики региона	157
Корнев В.М., Цыпин А.П. Статистический анализ коммунальных услуг в Приволжском федеральном округе	161
Круць А.А. Безработица в Российской Федерации	165
Круць А.А., Богатырева И.В. Оценка сложности работ как основа дифференциации базовой части заработной платы	170
Кузнецов Н.Н. Анализ энергоемкости ВРП в регионах Российской Федерации	174
Кулик А.А., Хмелева Г.А. Региональная инновационная система как объект исследования в экономической науке	178
Лазарева А.Ф., Смолькин В.П. Социальная ипотека как способ решения жилищных проблем (на примере г. Ульяновска)	183
Любимова М.М., Федоренко Р.В. Международный факторинг	188
Маркеева О.О. Каршеринг как современное экономическое явление	194
Михайлова А.А., Семина Я.Ю., Михалева О.Л. Специфика НДС в интернет-торговле	198
Мустафина Л.Г., Щуцкая А.В. Состояние хлебопекарной промышленности в Самарской области	202

Назаров М.А., Назаркина Д.В. Особенности и перспективы налогообложения самозанятых в Российской Федерации	206
Наугольнова И.А. Проблемы несоответствия фактических затрат на реализацию проектов ГЧП и МЧП планируемым.....	210
Оськина Ю.С., Кириллова Л.К. Перспективы развития электронной коммерции в России.....	215
Павлова К.С., Немова А.В. Проблема администрирования страховых взносов для индивидуальных предпринимателей в РФ.....	220
Плеханова К.Ю. Потенциал наследия мегаспортивного события для региона	225
Пудовкина Д.А., Богатырева И.В. Оптимизация оплаты труда на основе технологии грейдирования.....	230
Самсонов Р.Р. Источники и факторы риска в деятельности промышленных предприятий: теоретический аспект	234
Сарбитова И.Л., Чистик О.Ф. Различия в уровне человеческого развития между субъектами РФ: статистический подход	238
Сатдинов Н.Ш. Проблемы предоставления складских услуг при обеспечении потребностей НИОКР.....	241
Синякина А.В., Заступов А.В. Смета затрат и планирование себестоимости продукции предприятия	244
Сомов В.Л. Статистическое исследование состояния и микрозонального развития сельского хозяйства Саратовской области.....	248
Токарев Ю.А., Усманов Д.Р. Производственные показатели сельского хозяйства Большеглушицкого района	253
Фадеева А.Е. Значение и перспективы чешской кроны в современной мировой финансовой системе	257
Черняева К.Н., Кириллова Л.К. Страхование грузов при международных перевозках	260
Чечёноква Е.А. Регулирование рынка электронных денег: зарубежная и отечественная практика	265
Чистик О.Ф., Сарбитова И.Л. Исследование динамики и структуры пассивных операций ПАО "Сбербанк"	267
Чистик О.Ф., Сарбитова И.Л. Проблемы управления пассивами банка и источниками денежных средств.....	271
Шабяева А.Н., Дождева Е.Е. Уровень налоговой нагрузки на экономику.....	275
Шайдулина С.Ш. Анализ ликвидности ПАО "Сбербанк России".....	279
Шаповалова А.Р., Буракшаева Ю.С., Иванова Н.В. Блокчейн в логистике - технология будущего	285
Шевченко Е.И. Проблемы несопоставимости уровней ряда динамики	290
Ширнаева С.Ю., Шакина Т.В. Исследование молодежной безработицы в РФ: эконометрический подход.....	293
Штриков А.Б. Анализ степени монополизации рынка сотовой связи в России.....	297
Щеглов Е.В. Проблемы создания индустриальных парков в Пермском крае.....	300
Щеколдин В.А. Определение оптимальных норм затрат труда для рабочих, занятых обслуживанием производства	304
Щербакова О.Д., Голендяева А.А., Иващук А.С. SWOT-анализ экономической интеграции Самарской области и Китайской Народной Республики.....	307
Яковлев Г.И. Развитие внешнеэкономической деятельности предприятий в условиях цифровой трансформации	311
Яковлев Г.И. Развитие жилищно-хозяйственной инфраструктуры города в условиях цифровой экономики.....	316

Юриспруденция и право

Аветисян А.П. Характеристика современной судебной системы Великобритании.....	320
Агеева Г.Е. Юридический процесс и "цифровое право".....	324
Аксверова С.А., Казанкова Т.Н. История создания и развития центральных банков	328
Аладина А.М. Применение системы управления рисками при проведении таможенного контроля	332
Аладина А.М. Проблемы института адвокатской тайны	336
Александров И.Ф. Некоторые предложения по совершенствованию семейного законодательства в современных условиях	340
Амосова В.В., Казанкова Т.Н. Правовой статус Центрального банка России как публично-правового института Российской Федерации	343
Болгова В.В. К вопросу о правовом значении электронных копий документов.....	346
Бордакова А.Г., Карев Д.А. Роль и значение Корана в становлении исламского права	349
Бордакова А.Г., Карев Д.А., Отпущенникова В.С. Содержание, структура, преимущества и проблемы создания отдельных апелляционных и кассационных судов общей юрисдикции в судебной системе Российской Федерации.....	353
Буркина И.А., Казанкова Т.Н. Перспектива развития безналичных расчетов в России	356
Виленский Н.М., Латышева М.В. Немотивированное правосудие как проблема процессуального права	359
Губайдуллина Э.Х. Проблемы признания виртуальной собственности как самостоятельного объекта права	363
Дакашев М.М., Казанкова Т.Н. Общая характеристика финансовой системы Саудовской Аравии.....	367
Даулеталиева Г.Т., Ланг П.П. Использование электронных технологий в нотариальной деятельности	371
Дроздова Е.К. Проблемы личного таможенного досмотра как формы таможенного контроля.....	374
Есипова Т.А., Казанкова Т.Н. Правовая природа безналичных денежных средств	376
Земляникин Д.С., Паулов П.А. Проблема защиты конституционных прав и свобод человека.....	379
Золотов М.А., Павлов В.В. Проблема ответственности информационных посредников (сайтов в сети Интернет) за участие в распространении и пропаганде наркотиков	383
Зюзина А.А., Латышева М.В. Предоставление новых доказательств в арбитражном процессе на стадии кассационного производства.....	390
Казарян А.Г. Проблемы развития информационного общества в РФ.....	393
Калашникова Е.Б., Лазунина К.А. Международно-правовые инструменты для предотвращения двойного налогообложения: теория и практика	397
Калашникова Е.Б., Яковлева Е.С. История становления налога на доходы физических лиц в России	400
Кашина А.В., Азархин А.В. Территория как элемент международной правосубъектности государства в контексте проблемы исчезающих государств.....	403
Кобзарев М.А. Права и свободы человека как наивысшая ценность в государстве	407
Кот М.К. Локальный нормативный акт в системе источников трудового права.....	410
Кочуров Н.А. К вопросу о проверке дееспособности граждан при совершении нотариальных действий.....	412
Кошкин А.В., Калашникова Е.Б. Проблемы экологической безопасности в России на примере Самарской области.....	414

Лукашева И.А. Процесс идентификации контрафактных товаров при таможенном контроле	417
Маликова А.Х. К вопросу выхода Российской Федерации из ПАСЕ	420
Медведева А.В., Казанкова Т.Н. Становление и развитие государственного финансового контроля в сфере государственного оборонного заказа.....	423
Никитина О.П., Казанкова Т.Н. Понятие и сущность валютных ценностей в российском праве	429
Орлова Д.А. Соотношение общеправовых и конституционных принципов в контексте конституционной экономики.....	435
Орлова Д.А., Казанкова Т.Н. Историко-правовой аспект становления финансового права в России	438
Папикян Д.Т., Карапетян А.А. Процессуальные проблемы доказывания в деятельности адвоката в уголовном судопроизводстве.....	443
Папикян Д.Т., Карапетян А.А., Азархин А.В. Пробелы и коллизии в российском праве.....	447
Переведенцева К.Е., Зубкова М.Н. Гражданско-правовой статус несостоятельного субъекта, критерии и основания для признания его банкротом	452
Петров Р.В., Азархин А.В. Глобализация права и перспективы существования правовых семей в будущем	455
Петров Р.В., Руднева Ю.В. Развитие правового статуса адвоката в российском праве.....	459
Петроградская А.А. Теоретико-правовой анализ и группирование целей межмуниципального сотрудничества.....	462
Подгорская Л.Д. Проблемы защиты прав национальных меньшинств в Российской Федерации	465
Подгорская Л.Д., Ланг П.П., Лошкарев А.В. Особенности реализации процесса доказывания в административном судопроизводстве.....	469
Росляков А.А., Казанкова Т.Н. Анализ перспектив внедрения криптовалюты в российскую действительность. Позиция руководящих органов власти.....	473
Росляков А.А., Ланг П.П., Лошкарев А.В. Первые итоги действия КАС РФ для современного отечественного административного судопроизводства	476
Саблина М.В. Проблема оказания адвокатами бесплатной юридической помощи.....	479
Саблина М.В. Технические средства осуществления таможенного контроля	481
Самсонов В.Ю. Проблемные вопросы применения электронных доказательств в арбитражном процессе	484
Светлова К.С., Ланг П.П., Лошкарев А.В. Институт отвода судей в административном судопроизводстве	487
Синицын Н.А., Казанкова Т.Н. Борьба с мошенничеством в финансово-экономической сфере.....	490
Супрун О.С., Казанкова Т.Н. К вопросу о видах денежного обращения	494
Супрун О.С., Лошкарев А.В., Ланг П.П. Разграничение понятий "административное судопроизводство" и "административный процесс".....	498
Сураева Е.С. Правовой статус арендатора земельного участка в предпринимательской сфере.....	502
Тихонова В.А., Ланг П.П., Лошкарев А.В. Особенности назначения экспертизы по делам об административных правонарушениях.....	505

Фадеев А.В. Актуальные проблемы института упрощенного производства в гражданском судопроизводстве.....	508
Федякина А.Г., Казанкова Т.Н. Значение и роль аудита в системе рыночной экономики.....	511
Филиппов Н.А., Азархин А.В. К вопросу о механизации права.....	514
Хайруллина Д.И., Казанкова Т.Н. Место контрольно-счетных органов в системе органов государственного контроля.....	519
Хайруллина Д.И., Лошкарев А.В., Ланг П.П. Особенности привлечения судей к дисциплинарной ответственности.....	523
Хайруллина Д.И., Лунин С.В. Сравнительный анализ: президент России и президент США.....	527

Научное издание

**РОССИЙСКАЯ НАУКА:
АКТУАЛЬНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ
И РАЗРАБОТКИ**

*Сборник научных статей
VII Всероссийской
научно-практической конференции*

7 марта 2019 года

Часть 2

Экономика. Юриспруденция и право

*Материалы представлены
в авторской редакции*

Усл. печ. л. 31,21 (33,56). Уч.-изд. л. 46,53.
ФГБОУ ВО "Самарский государственный экономический университет".
443090, Самара, ул. Советской Армии, 141.