



Министерство науки и высшего образования РФ
Федеральное государственное автономное образовательное
учреждение высшего образования
«Самарский государственный экономический университет»
Учреждение образования
«Барановичский государственный университет»
Республиканское государственное предприятие
на праве хозяйственного ведения
«Государственный университет имени Шакарима города Семей»
Ленкоранский государственный университет

НАУКА XXI ВЕКА: АКТУАЛЬНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ

*Сборник научных статей
X Международной
научно-практической конференции*

10 февраля 2021 года

Выпуск 1

Часть 2

Самара 2021

УДК 001
ББК Ч 215
НЗ4

Материалы конференции размещены в системе РИНЦ

Редакционная коллегия: д.э.н., профессор С.И. Ашмарина; д.э.н., профессор В.А. Пискунов (отв. редакторы); д.э.н., профессор А.П. Жабин; к.с.н., доцент Е.В. Ширнина; д.э.н., профессор М.Е. Коновалова; к.э.н., доцент Е.П. Трошина; к.э.н., доцент Н.В. Никитина; д.ю.н., доцент С.П. Бортников; к.п.н., доцент В.В. Мантуленко; И.А. Плаксина (отдел сопровождения конкурсов и грантов); к.э.н. В.В. Климук; доцент Г.Я. Житкевич; к.э.н., доцент М.К. Толымгожинова; к.э.н., доцент А.С. Койчубасев; Д.В. Алешкова (отв. секретарь-референт)

НЗ4 **Наука XXI века: актуальные направления развития** : сборник научных статей X Международной научно-практической конференции, 10 февраля 2021 года / редколлегия: С.И. Ашмарина, В.А. Пискунов (ответственные редакторы) [и др.] ; Самарский государственный экономический университет. - Самара : Изд-во СГЭУ, 2021. - Вып. 1, ч. 2. - 477 с.

ISBN 978-5-00176-065-8 - ISBN 978-5-00176-067-2 (ч. 2)

Сборник научных статей X Международной научно-практической конференции «Наука XXI века: актуальные направления развития» посвящен рассмотрению комплекса научно-теоретических и методических вопросов развития общества в современных экономических условиях в следующих областях: региональная экономика; экологические науки; педагогические науки и психология; социологические науки и политология; филологические науки и языкознание; исторические науки; экономические науки и менеджмент; математико-статистические науки; информационные технологии в образовании, экономике и менеджменте; здоровый образ жизни; философские науки; юридические науки.

В представленных статьях дается анализ теоретических и методических подходов экономического и организационного развития в современных условиях, предлагаются новые научно-методические направления инновационного развития экономики и общества.

Сборник представляет интерес для научных работников, аспирантов, студентов, а также руководителей и специалистов предприятий.

УДК 001
ББК Ч 215

ISBN 978-5-00176-065-8
ISBN 978-5-00176-067-2 (ч. 2)

© ФГАОУ ВО «Самарский государственный экономический университет», 2021

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ И МЕНЕДЖМЕНТ

УДК 336.7

Код РИНЦ 06.00.00

DOI: 10.46554/ScienceXXI-2021.02-1.2-pp.3

РОССИЯ НА МИРОВОМ ФИНАНСОВОМ РЫНКЕ

© 2021 Рахимова Аделя Раильевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: rakhimova.adelia@yandex.ru

Ключевые слова: рынок, финансы, финансовый рынок, мировой рынок, мировые финансы.

Анализируется мировой финансовый рынок, место России на мировом финансовом рынке с учетом особенностей конфигураций финансового рынка.

Мировые финансовые рынки сегодня играют одну из ключевых ролей в развитии экономики в глобальном масштабе. Глобализационные процессы, происходящие на межгосударственном уровне, привели к хаотичному перетеканию ресурсов от одних владельцев к другим, утрачивая при этом определенную национальную принадлежность. Как следствие этому явилась взаимная интеграция государственных финансовых рынков и мировыми, образуя при этом одну единую финансовую арену.

Сегодня ученые выделяют несколько этапов развития мирового финансового рынка, среди которых¹:

– Первый этап: 1860-1945-е гг. Данный этап характеризуется формированием валютного рынка и созданием золотого стандарта.

– Второй этап: 1950-1970-е гг. Данный этап характеризуется реформированием мировой финансовой системы после проведения Бреттон-Вудской конференции в США².

– Третий этап: 1970-1989-е гг. Данный этап характеризуется активным развитием мирового фондового и инвестиционного рынков, вызванного активизацией мирового кредитного рынка.

– Четвертый этап: 1990-е гг. по настоящее время. На данном этапе активное распространение получили новейшие финансовые технологии, способствующие ускорению обмена информации.

* Научный руководитель – Перепёлкин Вячеслав Александрович, доктор экономических наук, доцент, профессор, Самарский государственный экономический университет.

Согласно определению, мировым финансовым рынком является часть мирового рынка ссудного капитала, совокупность спроса и предложения на капитал кредиторов и заёмщиков разных стран³.

Сегодня в мировом финансовом рынке существует несколько центров тяготения, расположенных в разных точках мира. К данным центрам относятся: Нью-Йорк, Лондон, Франкфурт, Цюрих, Париж, Токио, Сингапур, Москву.

Крупнейшими из них являются Лондон, Нью-Йорк и Токио. Через финансовые центры, расположенные в данных городах, осуществляются до трети всех мировых международных финансовых операций.

Главным функционалом мирового финансового рынка является аккумуляция свободных денежных средств с целью ускорения и роста эффективности производства⁴.

Учитывая влияние пандемии коронавирусной инфекции, мировой финансовый рынок подвергся сокращению, но эксперты ожидают возобновления роста его показателей.

Как и любой другой рынок, мировой финансовый рынок имеет свою определенную структуру, с такими структурными элементами как валютный рынок, рынок капитала, рынок золота, и др. Структура мирового финансового рынка представлена на рис. 1.

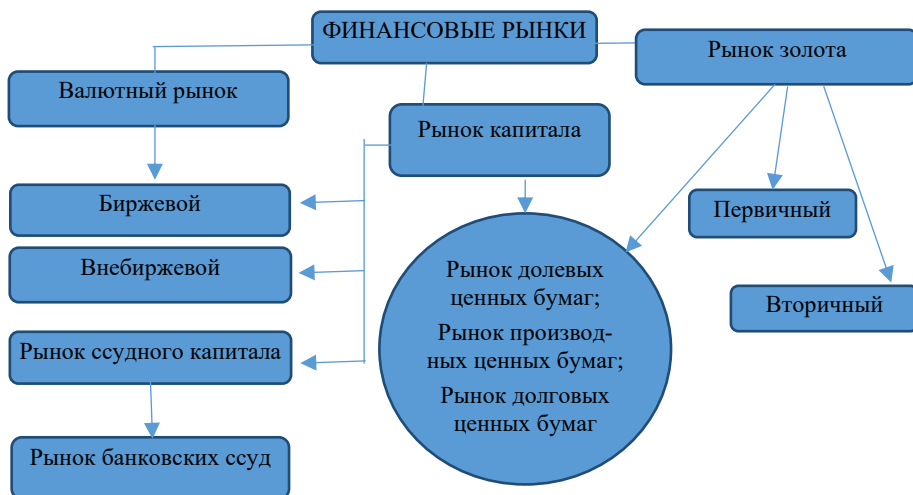


Рис. 1. Структура мирового финансового рынка ⁵

Несмотря на то, что национальные финансовые рынки во многом повторяют представленную на рис. 1 структуру, каждый из них обладает специфическими характеристиками. Так, в России ввиду целого спектра исторических, географических, экономических и политических причин, финансовый рынок можно представить в следующем виде (см. рис. 2).

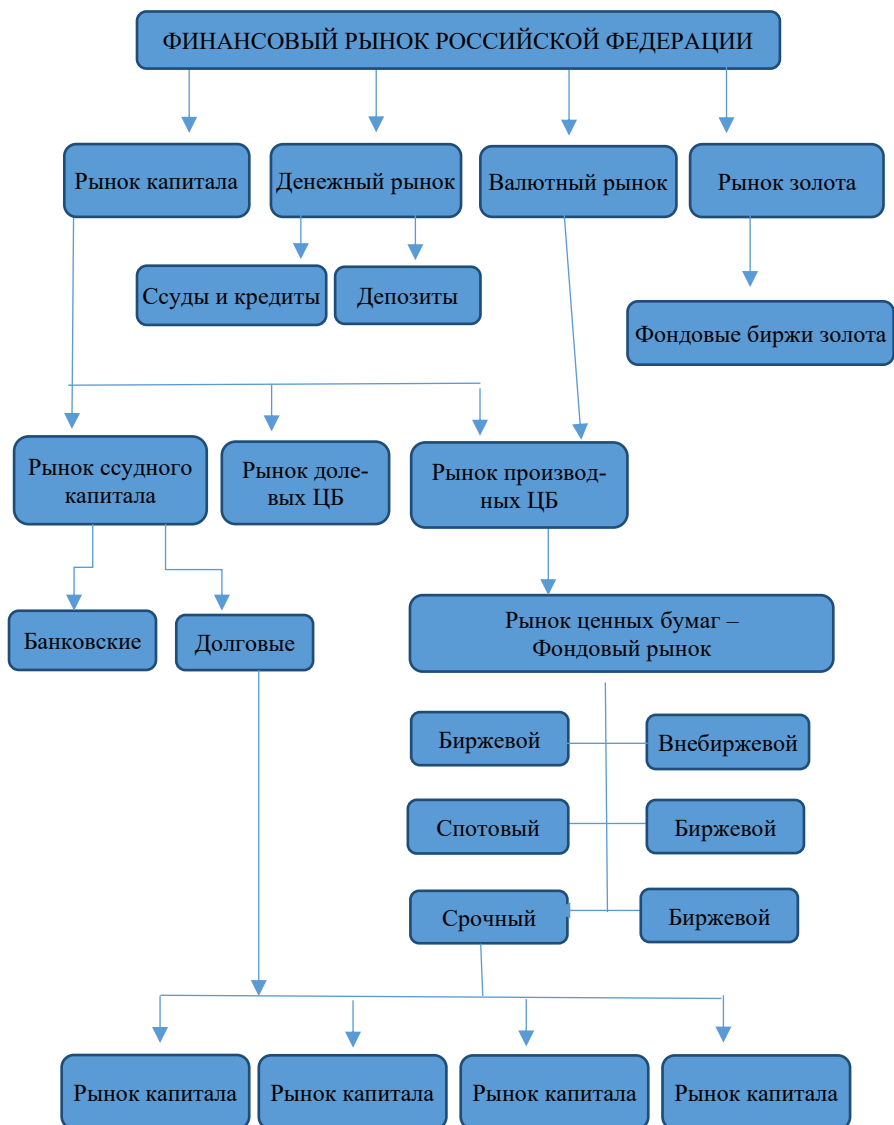


Рис. 2. Структура финансового рынка Российской Федерации⁶

К особенностям отечественного финансового рынка можно отнести следующие аспекты⁷:

- степень развития сильно дифференцирована в зависимости от региона;
- ограничения в области возможностей использования финансовых инструментов;

- основными агентами являются коммерческие банки;
- неготовность коммерческих банков к работе в финансовом секторе.

Продолжая говорить об особенностях российского финансового рынка нельзя не затронуть аспект контроля за его функционированием. В РФ контроль за национальным финансовым рынком осуществляется такими органами государственной власти как Правительство Российской Федерации, Правительство города Москвы (связано с тем, что в столице находится главная отечественная биржа – Московская биржа), Министерство финансов Российской Федерации, а также Центральный Банк РФ. Роль ЦБ в жизни российского финансового рынка заключается прежде всего в разработке и реализации инструментов управления уровнем инфляции.

За последние 10 лет отечественный сектор мирового финансового рынка был подвержен целому ряду событий, которые оказали влияние на его развитие:

- во-первых, на российском финансовом рынке был существенно усилен надзор за участниками. Данная мера была предпринята государством для повышения уровня надежности участников, а также для защиты интересов.
- во-вторых, произошло усиление конкуренции между участниками рынка.
- в-третьих, осуществлена оптимизация расходов на содержание контролируемых органов рынка.
- в-четвертых, снизилась покупательская способность населения ввиду введенных санкций, что отразилось и на участниках финансовых рынков.

¹ Гончаренко А. П. Эволюция международных финансовых рынков // Проблемы Науки. 2016. № 5 (47). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/evolyutsiya-mezhdunarodnyh-finansovyh-rynkov>.

² Бреттон-Вудская конференция // Иванян Э. А. Энциклопедия российско-американских отношений. XVIII-XX века. – Москва: Международные отношения, 2001. – 696 с.

³ Самсонова Е. К. Формирование и развитие конкурентной среды на рынке банковских услуг России: проблемы и перспективы // Банковская деятельность. – 2014. – № 29. – С. 2-6.

⁴ Долженкова О. Н. Конкуренция на российском рынке банковских услуг // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2017. – Т. 18. – С. 98-103.

⁵ Российский фондовый рынок и создание международного финансового центра. Идеальная модель фондового рынка России на долгосрочную перспективу (до 2020 года). М.: НАУФОР, 2008

⁶ Яковлев И. А., Кабир Л. С., Никулина С. И. Финансовые инициативы АСЕАН: особенности модели финансового сотрудничества стран Юго-Восточной Азии // Научно-исследовательский финансовый институт. Финансовый журнал. 2016. № 4.

⁷ Красова Е. В., Попкова К. Е. Проблемы повышения конкурентоспособности российских банков на национальном и международном рынках // Фундаментальные исследования. – 2015. – № 12-6. – С. 1233-1237.

RUSSIA IN THE WORLD FINANCIAL MARKET

© 2021 Rakhimova Adelya Railievna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: rakhimova.adelia@yandex.ru

Keywords: market, finance, financial market, world market, world finance.

The author analyzes the world financial market, Russia's place on it, taking into account the peculiarities of its financial market.

ФИНАНСОВАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

© 2021 Савельева Вероника Рамилевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: saveronika01@gmail.com

Ключевые слова: финансовая безопасность, глобализация, условия, методы обеспечения и решения, компании и риски.

Рассматриваются понятие финансовой (экономической) безопасности, методы обеспечения и функционирование в условиях глобализации.

В последнее время государства сталкиваются с множеством взлетов и падений, которые в условиях все более объединенной мировой экономической системы стимулируют интерес к финансовой безопасности. Глобализация привела к пересмотру определения финансовой безопасности в свете некоторых рисков, которые создаются международными сетями негосударственных субъектов и экономической непостоянностью новых условий. Однако взаимосвязь между финансовой глобализацией и нежелательными экономическими и политическими результатами должна быть четко определена и тщательно оценена. Суждения о финансовой безопасности должны взвешивать последствия возросшей нестабильности, вызванной глобализацией, и выгоды от улучшения экономических показателей в долгосрочной перспективе.

Соглашение ГАТТ 1947 г. (Генеральное соглашение по тарифам и торговле) рассматривается как «отправная точка» международной глобализации. Государства-участники обязались отменить тарифы и законы, затрудняющие свободную торговлю. В число 23 членов-учредителей входят США и Китай, а Германия не присоединилась к соглашению до 1951 г. Целью соглашения ГАТТ было повышение благосостояния и уровня жизни во всех странах посредством глобальной и свободно структурированной торговли.

Для людей, проживающих в индустриальных странах, тоже есть свои преимущества, которые связаны с глобализацией, например, что легко отслеживать разнообразие товаров и что цены на них ниже. Это связано с тем, что в настоящее время многие продукты дешево производятся в так называемых «странах с низкой заработной платой» и могут предлагаться на международном уровне без больших надбавок за счет отмены или снижения таможенных пошлин.

С другой стороны, для людей, проживающих в «развивающихся странах», тоже есть свои «плюсы», которые связаны с глобализацией. Например, они полу-

* Научный руководитель – Николаева Ирина Валерьевна, доцент, Самарский государственный экономический университет.

чают выгоду от растущего числа рабочих мест в их родной стране – и, в лучшем случае, от одновременного роста благосостояния.

Глобально активные компании и корпорации, как считают критики, в большинстве случаев могут без затруднений определить своё место на международном уровне. Затем они имеют возможность передавать рабочие места в страны с низкой заработной платой и пользоваться преимуществами более низких экологических, социальных и налоговых моделей.

Сотрудники же наоборот выиграют от роста предложения работы на родине и, при самом хорошем варианте развития событий, одновременно с ростом богатства. Сами же критики возражают против того, что глобальная торговля возможна только благодаря большим и продолжающимся различиям в заработной плате и законодательстве.

Во многих отраслях глобализация экономики зашла так далеко, что клиенты могут использовать или покупать продукты в любой точке мира: три основные сети кредитных карт обрабатывают миллиарды продаж каждый день, а некоторые отрасли являются незаменимыми. Столь же очевидна глобализация экономики в области логистики и транспорта: эта область была ускорена и почти революционизирована благодаря внедрению стандартизированных контейнеров. Сама же финансовая глобализация началась в широком масштабе, или в том, что мы понимаем под ней сегодня, не в прошлом веке, а с основания крупных нефтедобывающих компаний¹.

Когда говорят о финансовой глобализации, необходимо учитывать 4 главных фактора: развитие информационных и коммуникационных технологий, глобализацию государственных экономик, либерализацию национальных денежных рынков и рынков капитала и конкурентную борьбу между продавцами посреднических услуг⁵.

Практически в каждой отрасли есть возможности для увеличения продаж и нового роста, вызванных глобализацией: будь то упрощенный поиск продуктов и услуг или стандартизированный доступ к различным услугам. При этом особенно формируются возможности для некоторых крупных компаний, таких как судоходные или нефтяные компании. Поскольку многие из этих глобальных игроков публично торгуются, даже каждый человек может извлечь выгоду из роста этих компаний, при условии, что вы можете согласовать корпоративную практику с собственной совестью. Примеры также показывают, что совершенно разные страны могут извлечь выгоду из глобализации³.

Производственные площадки глобальных предприятий в странах, не входящих в развитые, втягивают территории в глобальную экономическую конкуренцию – со всеми достоинствами и недостатками. В результате либерального курса денежных рынков происходит неизменное взаимодействие обоих, которое имеет как положительные, так и отрицательные последствия⁴.

Одним из основных преимуществ финансовой глобализации является то, что риск «кредитного кризиса» снижен до чрезвычайно низкого уровня. Когда банки испытывают трудности, они могут привлекать средства на международных рынках капитала. Еще одно преимущество состоит в том, что, имея больший выбор,

заемщики и инвесторы получают более выгодные цены на свое финансирование. Корпорации могут финансировать свои инвестиции дешевле.

Недостатком же является то, что сейчас рынки чрезвычайно нестабильны, и это может представлять угрозу для финансовой стабильности. Финансовая глобализация изменила баланс рисков на международных рынках капитала. В условиях финансовой глобализации кредитоспособные банки и предприятия на развивающихся рынках теперь могут снизить свои затраты по займам, однако риску подвержены развивающиеся рынки со слабыми или плохо управляемыми банками.

Институты могут компенсировать финансовую уязвимость путем предоставления страхования, укрепления доверия к политике и руководства приспособлением к новым условиям. Национальные институты по-прежнему будут играть центральную роль в обеспечении финансовой безопасности в условиях глобализации.² Региональные и глобальные институты могут дополнять друг друга в борьбе с новой экономической нестабильностью.

Частные финансовые учреждения и участники рынка теперь также могут способствовать финансовой стабильности, хорошо управляя своим бизнесом и избегая ненужных рисков.

Процесс обеспечения экономической безопасности требует от бизнесменов и управляющих компаний разработки и обдуманного внедрения особых методов достижения задач. Они представляют собой практические мероприятия, основанные на общей тактике, и направленные на решение намеченных целей, задействуя минимальные издержки.

Одним из таковых является организационный метод, который содержит внутри себя: создание вещественно-технической базы компании, оптимизацию структуры и всех её функций, разработку стратегических планов развития и др.

Ещё одним является метод экспресс – диагностики. Данный метод предназначен для осуществления контрольных функций. Он представляет собой проверку и оценку тех либо других действий специалистами или экспертами.

Так же существуют технические методы. Предпринимателями используются новейшие разработки программирования и вычислительной техники для защиты от недобросовестной конкуренции. Среди них наиболее важными являются: сигнализации, видеонаблюдение и др.

Для улучшения отслеживания рыночных изменений и принятия наиболее адекватных решений, иными словами, обеспечить для компании наилучший результат используются математические методы. Использование этих методов решения позволяет добиваться поставленных целей с максимальным использованием существующих ресурсов и потенциала.

Одним из последних является метод принуждения. Он основан на использовании собственных экономических преимуществ, чтобы навязать свои выгодные условия игры на рынке.

Вышеперечисленные методы являются лишь частью. Сама же финансовая безопасность включает таких 12 методов, которые позволяют подбирать наилучший комплекс практических мероприятий к решению вопросов безопасности.

Таким образом, целью системы обеспечения финансовой безопасности считается достижение такого состояния экономического комплекса страны, характеризуемого благосостоянием общества, позволяющего удовлетворить совокупность экономических потребностей населения, обеспечить его экономическую самостоятельность, поступательное развитие, устойчивое положение в глобальной экономической системе, надежную защиту от внутренних и внешних угроз.

¹ Кондрат Е.Н. Международная финансовая безопасность в условиях глобализации. // Основные направления правоохранительного сотрудничества государств. 2015.

² Алтунян А.Г. Финансовая безопасность в условиях глобализации // Российское предпринимательство. 2009. № 8-2 (141).

³ Факты о глобализации // Последствия глобализации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.globalisierung-fakten.de/folgen-der-globalisierung>.

⁴ Факты о глобализации // Глобализация и финансовый кризис [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.globalisierung-fakten.de/globalisierung-informationen/globalisierung-und-die-finanzkrise>.

⁵ Международная финансовая глобализация [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.tutorialspoint.com/international_finance/international_financial_globalization.htm.

FINANCIAL SECURITY IN THE CONTEXT OF GLOBALIZATION

© 2021 Saveleva Veronika Ramilevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: saveronika01@gmail.com

Keywords: financial security, globalization, conditions, methods of maintenance and decisions, companies and risks.

The article discusses the concept of financial (economic) security, methods of support and functioning in the context of globalization.

ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ В РАЗВИТИИ БАНКОВСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РОССИИ

© 2021 Савинов Олег Германович

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: ogsvny@gmail.com

© 2021 Павкина Мария Петровна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: mariia.pavkina@gmail.com

Ключевые слова: субъекты малого и среднего предпринимательства, банковское кредитование, национальный проект, меры государственной поддержки, мероприятия Банка России.

Раскрываются меры, принятые в рамках национального проекта по финансированию предпринимательской активности, расширению льготного кредитования, решения Банка России по поддержке кредитования субъектов малого и среднего предпринимательства; проведен анализ предоставленных банками льготных кредитов; выявлены недостатки в реализации национального проекта по финансовой поддержке предпринимательства.

Одной из стратегических задач развития российской экономики является увеличение предпринимательской активности субъектов малого и среднего бизнеса. От эффективного решения данной задачи зависит рост численности граждан, занятых в сфере малого и среднего предпринимательства (МСП), увеличение доли предпринимательского сектора экономики в ВВП, а также доли несырьевого экспорта, осуществляемого субъектами МСП. Однако темпы развития и состояние предпринимательского сектора экономики остаются низкими. Среди основных причин, сдерживающих развитие предпринимательской деятельности, экономисты отмечают недоступность банковских кредитов и высокие риски кредитования предпринимателей¹. В этой связи возрастает роль финансирования субъектов МСП в рамках реализации национального проекта «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы».

Для реализации данного национального проекта был определен бюджет в размере 481,5 млрд руб., основная доля которого 54,4% в объеме 261,8 млрд руб. будет направлена в течение 2019-2024 гг. на расширение финансирования субъектов МСП. Оставшаяся часть 45,6% будет распределена на акселерацию субъектов МСП – 34,9%, формирование системы поддержки фермеров и развитие сельской кооперации – 8,5%, популяризацию предпринимательства – 1,8% и улучшение условий предпринимательской деятельности – 0,5%.

На начало 2021 г. количество действующих юридических лиц и индивидуальных предпринимателей в РФ составило 7138,3 тысяч. Из них в качестве юридических лиц было зарегистрировано 3426,7 тыс. субъектов или 48%. Количество индивидуальных предпринимателей превысило на 284,9 тыс. количество юридических лиц и достигло 3711,6 тыс., или 52% от общего количества действующих субъектов².

В реализации национального проекта активное участие принимают банки, уполномоченные для предоставления льготных кредитов. В Самарской области кредиты МСП с льготной процентной ставкой до 8,5% предоставляют как федеральные, так и региональные банки: Сбербанк, Банк ВТБ, Россельхозбанк, Газпромбанк, Альфа-Банк, Промсвязьбанк, Банк ДОМ.РФ, Райффайзенбанк, Кошелёв-банк и другие (всего 23 банка).

В Дорожной карте Банка России запланирован комплекс мероприятий, направленных на снижение стоимости кредитов субъектам МСП, повышение доступности заемных ресурсов для начинающих предпринимателей на основе развития кредитных потребительских кооперативов и микрофинансирования, использования инструментов лизинга и факторинга³. При участии Банка России были внесены изменения в законодательные и нормативные документы, обеспечивающие развитие стимулирующего регулирования, совершенствование надзора и предоставление специализированной отчетности. В целях увеличения объемов кредитования субъектов МСБ и снижения процентных ставок были приняты решения:

- по расширению участников программ государственной поддержки субъектов МСП, привлечению банков с базовой лицензией, оптимизации критериев их оценки;

- совершенствованию подходов к оценке кредитоспособности субъектов МСП и формированию резервов по кредитам для повышения заинтересованности банков и снижения процентных ставок по кредитам МСП;

- развитию альтернативного финансирования предпринимателей микрофинансовыми организациями и кредитными потребительскими кооперативами;

- стимулированию инвестиций на основе инвестиционных платформ;

- расширению практики использования лизинга и факторинга.

Принятые Банком России изменения в сфере регулирования и повышения доступности банковских кредитов МСП оказали существенное влияние на прирост кредитного портфеля. Объем предоставленных банками кредитов МСП достиг в 2019 г. 7,8 трлн руб., темп прироста по сравнению с 2018 г. увеличился на 3,2%. В результате задолженность субъектов МСП по банковским кредитам увеличилась на 12,4% и составила на начало 2020 г. 4,7 трлн руб. (табл. 1).

В течение 2010-2013 гг. абсолютный объем предоставленных кредитов МСП увеличился на 5,1 трлн руб., однако темпы прироста существенно снизились. На замедление темпов прироста кредитов значительное влияние оказал кризис 2014 г., обусловленный международными санкциями и падением цен на нефть, что привело к общей экономической нестабильности⁴. В результате объем предоставленных кредитов на начало 2016 г. снизился до 5,4 трлн руб. Принятый комплекс

мер по снижению процентных ставок и неценовых условий кредитования МСП способствовал восстановлению положительной динамики и увеличению объема предоставленных кредитов в 2018-2019 гг. на 1,7 трлн руб.

Таблица 1

Динамика кредитов, предоставленных банковским сектором субъектам малого и среднего предпринимательства на начало 2010-2020 гг., трлн руб.

Год	Объем предоставленных кредитов, трлн руб.	Темп прироста, %
01.01. 2010	3,0	-
01.01. 2011	4,7	56,7
01.01. 2012	6,1	29,8
01.01. 2013	6,9	13,1
01.01. 2014	8,1	6,6
01.01. 2015	7,6	-6,2
01.01. 2016	5,4	-28,9
01.01. 2017	5,3	-1,8
01.01. 2018	6,1	15,1
01.01. 2019	6,8	11,5
01.01. 2020	7,8	14,7

Источник: Банк России: Кредитование МСП. <https://cbr.ru/statistics/table/?tableId>.

В рамках проекта в 2019 г. стартовала программа льготного кредитования субъектов МСП, осуществляющих деятельность в таких отраслях как сельское хозяйство, обрабатывающее производство, строительство, транспорт, связь, медицина.

Наибольший вклад в кредитование субъектов МСП внесли банки, представленные в табл. 2.

Таблица 2

Объем предоставленных кредитов МСП банками – основными участниками рынка льготного кредитования в 2018-2019 гг., млрд руб.

Банк	Объем кредитов, млрд руб.		Темп прироста, %
	2018	2019	
ПАО Сбербанк	1609,2	1953,7	21,4
Банк ВТБ (ПАО)	896,3	903,0	0,7
ОА Райффайзенбанк	199,8	269,4	34,8
ПАО Банк Открытие	58,2	141,0	142,3
АО Альфа-Банк	90,8	116,0	27,8
ПАО Промсвязьбанк	63,2	106,1	67,9

Источник: Эксперт https://raexpert.ru/researches/banks/msb_2019/#att2.

Наиболее высокие темпы прироста кредитов, предоставленных субъектам МСП в 2019 г., наблюдались в ПАО Банк Открытие и ПАО Промсвязьбанк – 142,3% и 67,9% соответственно.

Кредиты субъектам МСП в основном предоставлялись на открытие и развитие бизнеса, расширение ассортимента продукции и научно-технические разработки по созданию новых товаров для экспорта.

Претенденты на льготное кредитование должны быть включены в реестр субъектов МСП, не иметь задолженности по налоговым и другим обязательным платежам, по заработной плате, иметь положительную кредитную историю.

Около 50% кредитов МСП было предоставлено банками в Центральном федеральном округе. Доля Приволжского федерального округа в сфере кредитования МСП увеличилась до 14,9%, объем предоставленных кредитов в 2019 г. составил 1168,2 млрд руб. В Самарской области предоставлено кредитов МСП на сумму 140,4 млрд руб., что составляет 12% в общем объеме предоставленных кредитов в Поволжском федеральном округе (табл. 3).

Таблица 3

Кредиты, предоставленные субъектам МСП, в Поволжском федеральном округе и Самарской области в 2019 г.

Регион	Объем предоставленных кредитов, млрд руб.	Доля, %
Поволжский федеральный округ	1168,2	14,9
В т.ч. Самарская область	140,4	12,0
Российская Федерация	7824,7	100

Источник: https://cbr.ru/statistics/bank_sector/sors.

Следует отметить, что в Поволжском федеральном округе по состоянию на начало 2021 г. действует более 1271,1 тыс. юридических лиц и субъектов МСП. Доля региона по данному показателю составила 17,8% – второе место в РФ после Центрального федерального округа, на долю которого приходится 31,5% субъектов бизнеса. Самарская область имеет высокий потенциал для развития предпринимательской деятельности. На ее территории зарегистрировано 158,4 тыс. экономических субъектов, что составляет 12,5% данного показателя по Поволжскому федеральному округу. Количество действующих юридических лиц и субъектов МСП в Самарской области по сравнению с Нижегородской областью больше на 6,8 тыс⁵.

Восстановление предпринимательской активности на основе льготного финансирования в соответствии с паспортом национального проекта должно способствовать увеличению доли МСП к ВВП с 22,3% на начало 2018 г. до 32,5% в 2024 г.

Положительным результатом реализации национального проекта по финансовой поддержке предпринимательства является снижение средневзвешенной процентной ставки по кредитам субъектам МСП на срок свыше 1 года на 2,49 п.п. с 10,52% в январе 2019 г. до 8,03% в ноябре 2020 г. Однако снижение темпов прироста предоставленных кредитов свидетельствует о том, что потенциал кредитования практически исчерпан.

Большая часть кредитов предоставлялась субъектам МСП оптовой и розничной торговли 291,4 млн руб., что не соответствует задачам национального про-

екта. Для сравнения, субъектам, занимающимся обрабатывающим производством, было направлено 79,3 млн руб.

Доля задолженности субъектов МПС в общем объеме кредитов юридическим лицам увеличилась на начало 2020 г. до 15%. При этом основной размер долга по кредитам размещен в сфере с недвижимостью – 1221,7 млн руб., в оптовой и розничной сфере – 113,9 млн руб.

Практически в два раза ниже задолженность по кредитам в сфере обрабатывающего производства – 681,7 млн руб. На развитие сельского хозяйства предоставлено кредитов 632,8 млн руб.

В течение 2020 г. количество субъектов МПС, имеющих просроченную задолженность по банковским кредитам, увеличилось на 8 тыс.

Негативными факторами реализации национального проекта по финансовой поддержке предпринимательства являются⁶:

- снижение численности занятых в сфере МПС;
- значительное уменьшение заявок по кредитам в условиях замедления экономического роста;
- недостаточное субсидирование банков для увеличения объемов льготного кредитования;
- отсутствие запланированных инструментов кредитования МСП по ставке 6,5%;
- отсутствие контроля и ответственности за целями реализации национального проекта по развитию предпринимательства.

От своевременного устранения данных проблем во многом зависит решение задач по увеличению доли МСП в ВВП Российской Федерации и возврат предоставленных кредитов предпринимателями.

¹ Савинов О. Г. Совершенствование институционального и инфраструктурного взаимодействия в процессе кредитования физических лиц // Экономические науки. 2013. № 102. С. 137-141.

² Сайт Федеральной службы информации [Электронный ресурс]. URL: <https://xn--h1ari.xn--p1ai/Main/StatisticalInformation> (дата обращения: 04.02.2021).

³ Дорожная карта Банка России по развитию финансирования субъектов малого и среднего предпринимательства [Электронный ресурс]. URL: <http://www.cbr.ru/statichtml> (дата обращения: 04.02.2021).

⁴ Савинов О. Г., Савинова Н. Г. Адаптация банковского кредитования к современным экономическим условиям // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2016. № 9 (143). С. 88-91.

⁵ Банк России: Кредитование субъектов малого и среднего предпринимательства. Статистический бюллетень. 2021 [Электронный ресурс]. URL: <https://cbr.ru/press/> (дата обращения: 04.02.2021).

⁶ Отчет о промежуточных результатах экспертно-аналитического мероприятия «Мониторинг реализации национального проекта «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы». URL: <https://docviewer.yandex.ru/view> (дата обращения: 04.02.2021).

KEY TRENDS IN THE DEVELOPMENT SMALL AND MEDIUM-SIZED ENTERPRISES BANKING LENDING IN RUSSIA

© 2021 Savinov Oleg Germanovich
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: ogsvnv@gmail.com

© 2021 Pavkina Maria Petrovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: mariia.pavkina@gmail.com

Keywords: small and medium-sized businesses, bank lending, national project, measures of state support, measures of the Bank of Russia.

Recent studies reveal the measures taken within the framework of the national project for financing entrepreneurial activity, expanding concessional lending and decisions of the Bank of Russia to support small and medium-sized enterprises lending. An analysis of concessional loans provided by banks reveals shortcomings in the implementation of the national project for financial support of entrepreneurship.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ БАНКОМ РОССИИ РЕГУЛИРОВАНИЯ И НАДЗОРА ЗА ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ НА РЫНКЕ ПЛАТЕЖНЫХ УСЛУГ

© 2021 Савинова Надежда Григорьевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: savnad@bk.ru

© 2021 Абрамов Виталий Сергеевич
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: abramov1998@mail.ru

Ключевые слова: Банк России, национальная платежная система, кредитная организация, регулирование, рынок платежных услуг.

Статья посвящена взаимодействию кредитных организаций на рынке платежных услуг и деятельности Банка России по совершенствованию регулирования (и надзора) деятельности субъектов национальной платежной системы. Авторы анализируют состояние платежных систем и операторов по переводу денежных средств, исследуют их взаимодействие в рамках эмиссии и эквайринга банковских карт. Рассматривают деятельность Банка России по созданию в Российской Федерации единого платежного пространства, что реализуется через запуск Системы быстрых платежей, а также описывают воздействие этого процесса на рынок платежных услуг.

В условиях трансформации национального платежного оборота, внедрения электронных и цифровых технологий эмиссии денег усиливается роль Банка России в регулировании платежных субъектов и рынка платежных услуг. Регулирующая функция становится одной из основных в реализации задач по обеспечению ценовой и финансовой стабильности. Комплексное регулирование центральным банком участников финансового и платежного рынка способствует реализации целей его деятельности – обеспечение стабильности и развитие финансового рынка, национальной платежной и банковской системы для повышения устойчивости национальной валюты¹.

Многоуровневые участники национальной платежной системы, связанные многосетевым взаимодействием в платежных системах регулируются Федеральным законом от 27.06.2011 № 161-ФЗ «О национальной платежной системе». В рамках данного закона кредитные организации выступают основными интеграционными звеньями, обеспечивающими открытие банковских счетов, перевод денежных средств, выполнение обязательств по расчетам клиентов. Законодательно банкам предоставлены самые широкие возможности на рынке платежных услуг: выступать операторами платежных систем, выполнять все функции пла-

тежной инфраструктуры, взаимодействовать с агентами платежных услуг. Повышается роль банков в реализации национального платежного оборота, ускорении перевода денежных средств и обеспечении ликвидности субъектов рыночной экономики². Поэтому объектами регулирования, наблюдения и надзора в национальной платежной системе являются платежные системы, а также кредитные организации – операторы по переводу денежных средств, 26 из которых признаны Банком России значимыми на рынке платежных услуг.

В рамках национальной платежной системы функционируют банковские и небанковские платежные системы, осуществляются переводы денежных средств, в том числе электронных.

Таблица 1

Основные показатели функционирования национальной платежной системы РФ за 2015-2020 гг., ед.

Показатели	2015	2016	2017	2018	2019	2020
Количество банков – операторов по переводу денежных средств	735	625	563	485	443	418
Количество операторов по переводу электронных денежных средств	104	99	93	93	86	82
Количество платежных систем, в т.ч.	35	35	32	36	32	27
Платежная система Банка России	1	1	1	1	1	1
Платежные системы кредитных организаций	19	18	15	15	14	11
Платежные системы небанковских организаций	15	16	16	20	17	15

Источник: Банк России: Статистика национальной платежной системы. <https://cbr.ru/statistics/nps>.

Количество банков, функционирующих на рынке платежных услуг, за 2015-2020 г. сократилось в 1,7 раз, что привело к концентрации платежных услуг в финансово устойчивых банках. Уменьшилось также количество банков, осуществляющих перевод электронных денежных средств на 22.

В условиях экономической нестабильности снизился спрос на услуги розничных платежных систем, в результате их количество в 2020 г. сократилось на 5. По состоянию на начало 2021 г. на рынке функционирует 11 платежных систем, операторами которых являются банки, и 15 – созданных небанковскими операторами. Следовательно, на рынке розничных платежных услуг преобладает небанковская платежная инфраструктура, в т.ч. созданная иностранными операторами.

Модели построения платежных систем могут быть разными. Оператор платежной системы должен выбрать наиболее оптимальную модель с точки зрения безопасности и стабильности, устойчивости к рискам и непрерывности.

Национальная платежная система функционирует на основе законов, стандартов, принципов, правил, реализуемых в деятельности различных платежных систем и оказывающих регулирующее воздействие на субъекты финансового рынка³. При условии присоединения к правилам платежной системы ее участниками могут быть многочисленные организации, в том числе операторы по переводу денег, т.е. банки, профессиональные участники рынка ценных бумаг, страховые организации, органы Федерального казначейства. В этой связи национальная платежная система является одним из важнейших инфраструктурных элементов финансовой системы общества в части взаимодействия между субъектами и интеграции ресурсов национальной экономики.

Регулирование автономных платежных субъектов, функционирующих по отдельности, и всех взаимосвязанных элементов национальной платежной системы в комплексе является необходимым условием для обеспечения бесперебойного и эффективного взаимодействия участников финансового рынка и осуществления платежей во всех его сегментах. В рамках взаимодействия субъектов и участников различных платежных систем реализуется финансовая политика государства, координируются платежные потоки, осуществляется управление ликвидностью и рисками. Центральным звеном в регулировании денежных потоков является Платежная система Банка России, обязательными участниками которой являются все кредитные организации, операторы систем расчетов по ценным бумагам.

Крупные системные банки пошли по пути создания собственных платежных систем, с обеспечением расчетов в рублях и иностранной валюте. В реестр операторов платежных систем в настоящее время внесены платежные системы таких крупных банков, как Сбербанк и ВТБ³.

В рамках регулирования единого платежного пространства Банком России была создана Система быстрых платежей. Ее создание обусловлено необходимостью интеграции платежных взаимоотношений крупных системных банков. Формирование единого платежного пространства в настоящий момент вошло в свою активную фазу, 27 крупных банков РФ стали участниками Система быстрых платежей. Пытаясь сохранить монопольное присутствие на рынке платежных услуг, Сбербанк не сразу принял решение о присоединении к системе. Это объясняется большим объемом взаимных платежей и переводов среди клиентов Сбербанка и наличием собственной платежной системы. Сбербанк, обладающий развитой платежной инфраструктурой и достаточным количеством потребителей платежных услуг, занимает существенную долю на рынке платежных услуг, получает значительный доход от комиссий за платежи и переводы, фактически имеет возможность самостоятельно устанавливать тарифы на платежные услуги и влиять на тарифы рынка в целом.

Система быстрых платежей обеспечила формирование единого платежного пространства и регулирования тарифов. Банк России устанавливает тарифы в Платежной системе Банка России и тарифы в Системе быстрых платежей. Создание единого платежного пространства для физических лиц позволяет эффективно регулировать тарифы на платежные услуги в розничной сфере.

Небольшие кредитные организации, региональные банки, предоставляющие платежные услуги физическим лицам, в отличие от крупных системных банков, как правило, не имеют собственной платежной системы и становятся участниками международных или российских платежных систем.

Рассмотрим участие региональных банков в платежных системах на примере кредитных организаций, зарегистрированных в Самарской области.

Таблица 2

Участие кредитных организаций, зарегистрированных в Самарской области, в платежных системах⁴

Наименование кредитной организации	Участие в платежных системах	
	эмиссия	эквайринг
АО КБ «Солидарность»	UnionPay Виза Мир (НСПК)	UnionPay Виза Золотая Корона МастерКард Мир (НСПК)
АО «КОШЕЛЕВ-БАНК»	МастерКард	Виза МастерКард Мир (НСПК); РОСБАНК
АО КБ «НИБ»	МастерКард	МастерКард Мир (НСПК)
КБ «Спутник» (ПАО)	Виза МастерКард Мир (НСПК)	Виза МастерКард Мир (НСПК)
ООО «Земский банк»	МастерКард Мир (НСПК)	Виза МастерКард Мир (НСПК)
АО «Тольяттихимбанк»	Виза Мир (НСПК)	UnionPay Виза МастерКард Мир (НСПК)

Банки, зарегистрированные в Самарской области, сохранили участие в международных платежных системах, и все обеспечили эквайринг по платежным картам Мир Национальной системы платежных карт. В результате значительно снизился объем операций по снятию наличных денег через банкоматы, что привело к изменению структуры платежного оборота, увеличению доли ее безналичной составляющей⁵.

В 2019 г. Банком России были расширены функциональные возможности сервиса срочных платежей, доля которых достигла 83%. Одновременно осуществлялись платежи с использованием сервиса несрочных переводов.

В целях развития единого платежного пространства Банк России сформировал новую платежную платформу и запустил качественно новую платежную инфраструктуру. При этом системы внутрирегиональных и межрегиональных пла-

тежей были преобразованы в сервис несрочного перевода. Таким образом, новые сервисы платежной системы Банка России расширили спектр услуг для участников и предусматривают:

- сервис срочного перевода – является приоритетным для крупных сумм в рамках реализации денежно-кредитной политики;
- сервис несрочных переводов на основе многостороннего клиринга, обеспечивающего эффективное управление ликвидностью;
- косвенное участие по операциям на финансовом рынке.

Новые платежные решения предоставляют участникам платежной системы Банка России современные инструменты управления ликвидностью: срочные и несрочные лимиты, пулы ликвидности, условные платежи и другие возможности. Кроме того, на всей территории РФ действует единый расширенный регламент.

К системе быстрых платежей в 2019 г. были подключены все системно значимые банки. Активно формируется единое платежное пространство, расширяющее возможности использования инноваций в сфере розничных платежей.

Сервис срочных переводов рассматривается как перспективное направление внедрения инноваций, цифровизации, защиты платежей и снижения стоимости транзакций.

Международные платежные системы сохранили свои позиции в части трансграничных платежей и переводов, производимых за пределами Российской Федерации.

Формирование цифровых платформ и развитие современных платежных сервисов обусловило расширение институционального состава национальной платежной системы и расширение правового и нормативного регулирования новых ее субъектов.

В рамках осуществления надзора Банк России расширил использование рискориентированного подхода для оценки влияния на стабильность национальной платежной системы отдельных наиболее значимых субъектов, взаимосвязей между ними и системных рисков. В течение 2019 г. Банком России было проведено около 140 проверок кредитных организаций, 6 проверок операторов платежных систем и 3 проверки услуг платежной инфраструктуры небанковских организаций. В результате один оператор был исключен из реестра платежных систем.

Банк России активно совершенствует методологическое сопровождение надзора в направлении формирования отчетности операторами платежных систем и операторами платежной инфраструктуры. Особое внимание уделяет показателям бесперебойности функционирования платежных систем и управлению рисками.

В рамках совершенствования надзора необходимо обеспечение мониторинга новых платежных субъектов; проведение комплексной оценки ликвидности банков – участников платежных систем для выявления системных рисков; лимитирование расчетных позиций банков при крупных переводах в платежных системах, обеспечивающих взаимозачет.

¹ Регулирование финансово-кредитных отношений и глобализация [Текст] : [монография] / отв. ред. Т. М. Ковалева. Санкт-Петербург : Изд-во Политехн. ун-та, 2015. – 203 с.

² Савинова Н. Г. Межбанковский клиринг как фактор развития национальной платежной системы // Региональное развитие. 2014. № 3-4. С. 163-167.

³ Хоменко Е. Г. Финансово-правовое регулирование создания и функционирования национальной платежной системы России. М.: Проспект, 2017. – 256 с.

⁴ Реестр операторов платежных систем Банка России. URL: <https://www.cbr.ru/registries/nps/rops//>.

⁵ Савинова Н. Г. Розничные платежные системы и их влияние на состояние наличного денежного обращения // Вестник СГЭУ. 2011. № 4 (78). С. 77-81.

DEVELOPMENT BY THE BANK OF RUSSIA OF REGULATION AND SUPERVISION OF THE ACTIVITIES OF CREDIT ORGANIZATIONS ON THE MARKET OF PAYMENT SERVICES

© 2021 Savinova Nadezhda Grigorievna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: savnad@bk.ru

© 2021 Abramov Vitaly Sergeevich
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: abramov1998@mail.ru

Keywords: Bank of Russia, national payment system, credit institution, regulation, payment services market.

The article reveals the interaction of credit institutions in the payment services market and the activities of the Bank of Russia to improve regulation and supervision of subjects of the national payment system. The authors analyze the state of payment systems and money transfer operators, investigate their interaction within the framework of issuing and acquiring bank cards. They consider the activities of the Bank of Russia to create a single payment space in the Russian Federation, which is implemented through the launch of the System Fast Payments, and also describe the impact of this process on the payment services market.

СУЩНОСТНЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ ИНТЕГРИРОВАННОЙ ОТЧЕТНОСТИ

© 2021 Садовниченко Ирина Федоровна*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: irina.sadovn@list.ru

Ключевые слова: интегрированная отчетность, комплексная отчетность, Международный совет по интегрированной отчетности (МСИО), финансовая (бухгалтерская) отчетность, налоговая отчетность, статистическая отчетность, экологическая отчетность, внутрихозяйственная отчетность.

Настоящая статья посвящена комплексной (интегрированной) отчетности, представляющей информацию о состоянии компании. Целью данной статьи является изучение существенных характеристик интегрированной отчетности.

В настоящее время различные виды традиционной отчетности (финансовая (бухгалтерская) отчетность, налоговая отчетность, отчетность в Росприроднадзор по загрязнению окружающей среды, статистическая отчетность, отчетность в органы социальной защиты, внутрихозяйственная (управленческая) отчетность) не могут отразить наиболее целостную и полную картину хозяйственной жизни организации и перспектив ее развития¹.

Комплексный (интегрированный) годовой отчет является одним из важнейших источников информации о компании, наряду с корпоративным сайтом. Компании тратят много времени, чтобы собрать свои годовые отчеты вместе, независимо от того, является ли это печатная или цифровая версия. Когда разрушение отрасли и постоянные изменения становятся нормой, ключ к постоянному успеху – это широкий взгляд, который захватывает идеи на сегодняшний день и возможность подготовить ваш бизнес к тому, что будет дальше.

Используя ведущие исследования рынка, данные и экспертный анализ, можно точно определить силы, оказывающие непосредственное влияние на конкретный бизнес, и дать конкретную возможность переосмыслить будущее, изучая глобальные макротренды, исследуя отраслевые сдвиги и открывая новейшие технологические инструменты для стимулирования изменений.

Глобальные кризисы широки и переплетены, но предполагает, что решения, которые будут тщательно и энергично приниматься приведут к процветанию.

COVID-19 вызвал первоначальные последствия в реальной экономике, и будет все больше проявляться на втором этапе.

* Научный руководитель – Пискунов Владимир Александрович, доктор экономических наук, профессор, Самарский государственный экономический университет.

COVID-19 ускорил внедрение технологии искусственного интеллекта во всем мире. Кризис предоставил компаниям уникальную возможность для инноваций и решения некоторых ключевых проблем, связанных с внедрением искусственного интеллекта и его ответственным использованием.

В настоящее время существует необходимость автоматизированного инвестиционного анализа. Ежегодные отчеты вновь приобретают свое значение в связи с необходимостью автоматизированного анализа инвестиций. В настоящее время инвестиционные исследования терпят неудачи из-за того, что традиционные методы все еще используются в качестве основного метода анализа.

Такие документы, как ежегодные отчеты, станут одним из самых важных источников информации, в то время как инновации будут продвигаться вперед, внедряя искусственный интеллект и робототехнику для облегчения автоматизированных исследований. Служба анализа годовой отчетности – ReportWatch <http://reportwatch.net/> (дата обращения 20.12.2020) помогает компаниям получить максимальную отдачу от своих инвестиций.

Корпоративные отчеты – это одна из самых больших возможностей для компаний привлечь к себе внимание и изложить свои результаты, позиционирование и видение. И все же многие компании терпят неудачу. Много отчетов, которые не выполняют возложенной на них информационной задачи ни для компании, ни для своих читателей².

Отчетность должна быть в первую очередь цифровой. Работа в цифровом формате предоставляет большой набор инструментов, чтобы рассказать убедительную историю. Служба анализа годовой отчетности – ReportWatch разрабатывает и создает визуально привлекательные годовые отчеты; оптимизированные для чтения на экране. Нормативный контент понятный и легкий для поиска и подкрепления его ссылками на убедительные доказательства. Нормативный контент делается отзывчивый, гибкий и динамичный. Отчёты не обязательно должны быть линейными, возможно соединение точками.

Мнение аудитории о компаниях и отчетности быстро меняется в ответ на изменчивый мир. Необходимо найти мнение заинтересованных сторон и отследить, как они взаимодействуют с корпоративными отчетами, чтобы постоянно совершенствовать правильный подход к отчетности. Четко понимая людей, которые наиболее важны в начале процесса, необходимо помогать компаниям сосредоточить свою энергию на правильных вещах.

Анализ годовой отчетности дает представление о качестве годового отчета и поможет убедиться, что заинтересованные лица получают максимальную отдачу от своих инвестиций. Создание отчета это только начало. Упаковка и продвижение хорошего контента улучшает корпоративную повестку дня и бренд на внутренних и внешних каналах. Необходимо, чтобы интегрированный отчет мгновенно охватывал аудиторию компании и усиливал ее сообщения³.

Посмотреть отчеты интересующих компаний можно, зарегистрировавшись на сайте <http://corporateregister.com/> (дата обращения 20.12.2020). Это глобальный онлайн справочник корпоративной ответственности (CR) сообщает о прошлом и настоящем. Десятки тысяч отчетов и профилей репортеров делают этот единственный ресурс. CR reporting – это постоянно обновляемый корпоративный ре-

гистр. Например, там можно посмотреть отчет компании Nestle. На Reportinfo 01/04/2020-Nestle (VTX; NESN) выпустила свой полный отчет «О создании общей стоимости. Отчет о ходе работы 2019». Общие сведения:

Тип отчета: «Корпоративная ответственность» (EHS/Community/Social);

Опубликованный: март 2020 г.

Международный совет по интегрированной отчетности (IIRC) – это глобальная некоммерческая организация (коалиция регулирующих органов, инвесторов, компаний разработчиков стандартов, бухгалтеров и бухгалтерских фирм, и НПО), зарегистрированная в Англии и Уэльсе. Компания №07746254 с зарегистрированным офисом в Геликоне, третий этаж. 1 South Place, London, EC2M2RB.

Связь с IIRC напрямую: электронная почта info@theiirc.org.

IIRC опубликовали базу данных интегрированных отчетов. В лучших отчетах дизайн четко подчеркивает контент. Годовые отчеты радуют глаз дизайнерским исполнением. Интегрированный отчет обеспечивает пользователей как финансовой, так и нефинансовой информацией о стратегии компании, ее достижениях, стиле управления (с экономической и социальной точек зрения), делая акцент на взаимосвязях между этими аспектами.

Дополнительную информацию о МСИО можно получить на веб-сайте www.theiirc.org (дата обращения 20.12.2020).

Выделяют восемь различий между традиционной и интегрированной отчетностью.

Различия между традиционной и интегрированной отчетностью

	Признаки отчетности	Традиционная отчетность	Интегрированная отчетность
1	Надежность	Раскрытие информации в определенных границах. Ограниченное раскрытие информации.	Расширенное раскрытие информации
2	Структура отчетности	Отрывочная	Системная
3	Сфокусированность	На прошлом, на финансах	На прошлом и на будущем во взаимосвязи, на стратегии
4	Временные расчеты	Краткосрочные	Краткосрочные, среднесрочные, долгосрочные
5	Контроль за ресурсами	Финансовыми	Всеми видами капитала
6	Способность к адаптации	Низкая, четкое следование правилам	Высокая, реагирование на конкретные обязательства
7	Стиль изложения	Избыточная, сложная информация	Наиболее существенные краткие сведения
8	Технология	Бумажные документы	Применение ИТ

В отечественной учетной практике при непосредственном участии МСИО был создан специальный орган – Российская региональная сеть по интегрированной отчетности (PPC) <http://ir.org.ru>. Главной задачей организации является внед-

рение стандартов и принципов составления интегрированной отчетности в отечественную учетную практику⁴. Основное качество интегрированной (комплексной) отчетности – стратегический фокус и ориентация на будущее. Отличительные качества интегрированной (комплексной) отчетности создают необходимость разработки и создания бизнес-учета, который должен представлять информацию об интеллектуальном капитале, финансовом капитале, о процессах создания стоимости⁵.

В заключение следует отметить, что интегрированная (комплексная) отчетность дает возможность повысить уровень понимания опубликованной информации о перспективах развития компании в будущем. По этой причине, комплексная отчетность будет актуальна и востребована в ближайшие десятилетия.

Из этого можно сделать вывод, что организации, создающие интегрированную отчетность, вырабатывают новые подходы при оценке информации, определяющей содержание комплексного (интегрированного) отчета.

¹ Рошкетасва У.Ю. Интегрированная отчетность как инновационная модель корпоративной отчетности // Научный вестник Южного института менеджмента. 2018. № 2. С. 44-49.

² Плотников В.С., Плотникова О.В. Качественные характеристики информации интегрированной отчетности // Учет. Анализ. Аудит. 2018. № 1. С. 6-17.

³ Плотников В.С., Плотникова О.В. Бизнес-учет и интегрированная отчетность // Международный бухгалтерский учет. 2014. № 13 (307). С. 25-34.

⁴ Глушко Д.А. Интегрированная отчетность и перспективы ее внедрения в Российской Федерации // Учет. Анализ. Аудит. 2016. № 1. С. 126-130.

⁵ Плотников В.С., Плотникова О.В. Бизнес-учет как катализатор информации для бизнес-модели объединения бизнеса // Международный бухгалтерский учет. 2015. № 35. С. 36-48.

THE ESSENTIAL CHARACTERISTICS OF INTEGRATED REPORTING

© 2021 Sadovnichenko Irina Fedorovna
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: irina.sadovn@list.ru

Keywords: integrated reporting, complex reporting, International Integrated Reporting Council (IIRC), financial reporting (accounting), tax reporting, statistical reporting, environmental reporting, entrieseonian reporting.

This article is devoted to complex (integrated) reporting, which provides information about the state of the company. The purpose of this article is to study the essential characteristics of integrated reporting.

ОСОБЕННОСТИ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ВНУТРЕННЕГО РЕЙТИНГА КОРПОРАТИВНЫХ ЗАЕМЩИКОВ В УСЛОВИЯХ КОРОНАВИРУСНОЙ ИНФЕКЦИИ COVID-19

© 2021 Светлова Анастасия Викторовна
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: svetlovastasy@yandex.ru

© 2021 Светкина Ирина Анатольевна
кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: svetkinairina@yandex.ru

Ключевые слова: эконометрическая модель, эконометрический подход, кредитные риски (КР), МСФО 9, анализ данных, кредитные рейтинги.

Статья посвящена процессу определения кредитных рисков заемщиков и последующего выставления на их основе внутреннего рейтинга компании. Авторы рассматривают данный процесс в условиях влияния на бизнес-процессы новой коронавирусной инфекции COVID-19.

В настоящее время специалисты большинства крупных банков предлагают, разрабатывают и тестируют большое количество моделей, позволяющих оценить уровень кредитного риска (КР) конкретного заемщика. Некоторые из них стали основой этой практики для многих организаций по всему миру. Например, Базельский комитет по банковскому надзору предложил стандартный метод оценки: оценку КР на основе внешней оценки рейтинговых агентств и подход, основанный на внутренних рейтингах. Учитывая современные условия, где кредитный портфель большинства российских банков основан на компаниях, не имеющих международного рейтинга, не представляется возможным применять стандартные методы, поэтому наиболее удобной является оценка КР на основе внутренних рейтингов. Помимо этого, такой подход позволяет рассчитывать резервы, размер которых после внедрения МСФО 9 «Финансовые инструменты» стал определяться именно тем рейтингом, который банки присваивают заемщикам на основе математических моделей¹. В прямой пропорции к увеличению КР определяется оценочный резерв на ожидаемый кредитный убыток, который может быть равен 12-месячным ожидаемым кредитным убыткам, либо величине ожидаемых кредитных убытков за весь срок финансового инструмента². В составе резервов значительную долю составляет бизнес-сектор, сотрудничающий с крупными клиентами, представленными ИП, ГК и крупнейшими холдингами. Действительно доля кредитов, приходящихся на этих клиентов в кредитном

портфеле банков очень велика, поэтому нужно выстраивать кредитный процесс и мнение так, чтобы своевременно заметить склонность заемщика к дефолту. Поэтому задачу корректного определения кредитного рейтинга клиентов возлагают на кредитный скоринг, который распределяет заемщиков на основе их финансового состояния и способности погасить задолженность перед кредитором надлежащим образом. Процесс скоринга означает, что всем факторы, определяющим уровень компании, присваиваются баллы на основе ее влияния на кредитный рейтинг. В дальнейшем весь спектр возможных значений делится на интервалы и рейтинговые группы. Модель измерения основана на исторических данных, и оценка каждого балла соотносится с вероятностью дефолта, которая представляет собой долю от всего массива данных о компаниях соответствующей группы, которые уже вышли в дефолт в течение года.

Кредитные рейтинги и логистическая регрессионная модель широко используется для классификации кредита на основе приближенной линейной взаимосвязи между факторами и вероятностью дефолта заемщика, а сами параметры модели оцениваются методом максимального правдоподобия. Первоначальный расчетный регрессионный анализ с использованием моделей скрытых переменных и ответная регрессия с использованием логистической функции преобразуют исходные латентные переменные в вероятность принадлежности заемщика к классу. ЦБ РФ подтверждает адекватность этой модели, что позволяет использовать ее для расчета резервов. Эта модель на 70% определяется анализом финансового блока и на 30% – нефинансового. В финансовом блоке рассматривается баланс и отчет о движении денежных средств компании. Сами значения стандартизируются и преобразуются, т.е. берутся не в их абсолютном значении, а в виде различных коэффициентов и соотношений статей баланса. Нефинансовый блок иллюстрирует качественные переменные, которым были присвоены количественные значения, которые отражают макроэкономические показатели экономики и самой компании. Безусловно, помимо моделей, в банковской практике используют различные корректировки и предупреждающие сигналы. Эксперты дополнительно проверяют заемщиков на случай возникновения ситуаций, которые введут его в состояние банкротства и снижают рейтинг, иногда даже переводя его в дефолтный, если это необходимо.

Произошедшие в последнее время события оказали сильное негативное влияние на российскую экономику. Пандемия коронавирусной инфекции, повлекшая за собой спад всех секторов мировой экономики, особенно в сфере обрабатывающей промышленности, торговле, секторе услуг, а также ограничительные меры, принятые в целях борьбы с ней в России, значительное снижение внешнего спроса, падение цен на нефть и иные товары для экспорта, – все это значительно изменило положение основных игроков, что вынудило банки пересмотреть свои подходы к оценке кредитоспособности своих заемщиков. Постановлением Правительства РФ были выделены сферы, которые в наибольшей степени пострадали от данных событий. Им был утвержден перечень мер, направленных на преодоление экономических последствий коронавирусной инфекции, среди которых предоставление коммерческими банками беспроцентных или низкопроцентных

кредитов на выплату заработной платы сотрудникам, оказание финансовой помощи бизнесу посредством покрытия 2/3 стоимости процентных платежей по новым выданным коммерческими банками кредитам за счет государства и коммерческих банков, расширение программы льготного кредитования посредством упрощения требований к заемщику за счет неучета задолженности по налогам, сборам и заработной плате, разрешение коммерческим банкам не ухудшать качество обслуживания долга и финансовое положение заемщиков по кредитам, предоставленным организациям наиболее пострадавших отраслей и т.д.³.

В итоге перед риск-аналитиками банков встал вопрос, как корректно учитывать последствия распространения коронавирусной инфекции с учетом принимаемых государством мер поддержки при расчете оценочных резервов под ожидаемые кредитные убытки. В связи с этим 27 марта 2020 г. Советом по МСФО (СМСФО) были представлены разъяснения в отношении учета данных событий. Членами СМСФО в указанных разъяснениях делается акцент на том, что в стандарте МСФО 9 не содержится примеров того, что перечисленные ограничения значительно увеличивают КР, поэтому в своих прогнозных сценариях при расчете резервов коммерческие банки должны полагаться лишь на собственное профессиональное суждение риск-аналитиков⁴. По мнению Совета, следует пересмотреть допущения, которые были выстроены в отношении заемщиков до пандемии коронавируса, кроме случаев, когда есть доказательство их целесообразности. Например, предоставление кредитных каникул в случае снижения доходов заемщика на 30% и более, не всегда означает автоматическую необходимость расчета ожидаемых кредитных убытков в течение всего срока финансового инструмента. СМСФО обращает внимание на то, что необходимо комплексно учитывать влияние пандемии коронавирусной инфекции и принятые государством меры поддержки при включении в расчет ожидаемых кредитных убытков прогнозных показателей как на микро-, так и на макроуровне⁵. При анализе отчетности аналитикам стоит взять в расчет также рекомендации, принятые Советом по аудиторской деятельности 18 декабря 2020 г. «Рекомендации аудиторским организациям, индивидуальным аудиторам, аудиторам по проведению аудита годовой бухгалтерской отчетности организаций за 2020 г. в условиях распространения новой коронавирусной инфекции». Из этого документа можно выделить ряд основных критериев, на которые аудиторам стоит обратить внимание при проверке компаний, а следовательно, и риск-аналитикам банков. Для определения возможного влияния условий COVID-19 на отчетность проверяемых аудитором компаний следует обратить внимание на следующие факторы:

- относится ли отрасль деятельности проверяемых компаний к секторам экономики, выявленным как наиболее пострадавшие от ухудшения ситуации в результате распространения новой коронавирусной инфекции;

- в какой степени волатильность на рынках капитала, сырьевых и валютных рынках влияет на финансовое положение и результаты деятельности аудируемых компаний⁶.

Коммерческие банки должны оценить, насколько продолжительный эффект оказывает пандемия на деятельность конкретного заемщика и отрасль, в которой

он функционирует, что повлияет на распределение вероятности дефолта. Кроме того, от банков потребуется более тщательный анализ каждого случая реструктуризации задолженности для принятия решения о том, существенно ли увеличился уровень кредитного риска по конкретному заемщику или нет. Так, если заемщик входит в группу, в целом неподверженную влиянию пандемии коронавирусной инфекции или подверженную в незначительной степени, то внутренний рейтинг заемщика или вероятность его дефолта могут быть скорректированы в лучшую сторону. Здесь нужно отметить, что в случае, если изменения в договор были внесены в рамках государственных мер по поддержке экономики, то ссуда может не признаваться банком как реструктурированная. Рекомендуется также принимать во внимание доклад рейтингового агентства S&P касательно отраслей, наиболее и наименее затронутых пандемией коронавируса с точки зрения вероятности дефолта.

¹ Международный стандарт финансовой отчетности (IFRS) 9 «Финансовые инструменты» // Консультант Плюс. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_20206_0/#dst0.

² Нестерова Ю., Пласткова М. Применение МСФО (IFRS) 9 в условиях пандемии коронавируса: влияние на резервы // МСФО и МСА в кредитной организации. – 2020. – № 2. – URL: <http://futurebanking.ru/reglamentbank/article/6256>.

³ План преодоления экономических последствий новой коронавирусной инфекции // Официальный сайт Правительства РФ. – URL: http://government.ru/support_measures.

⁴ IFRS 9 and covid-19. Accounting for expected credit losses applying IFRS 9 Financial Instruments in the light of current uncertainty resulting from the covid-19 pandemic // IFRS. – URL: <https://cdn.ifrs.org/-/media/feature/supporting-implementation/ifrs-9/ifrs-9-ecland-coronavirus.pdf>.

⁵ N. Kumar D. Haydon Industries Most and Least Impacted by COVID-19 from a Probability of Default Perspective – March 2020 Update // S&P Global. – URL: <https://www.spglobal.com/marketintelligence/en/newsinsights/blog/industries-most-and-least-impacted-by-covid19-from-a-probability-of-default-perspective-march-2020-update>.

⁶ Рекомендации аудиторским организациям, индивидуальным аудиторам, аудиторам по проведению аудита годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности, годовой консолидированной финансовой отчетности организаций за 2020 г. в условиях распространения новой коронавирусной инфекции // Официальный сайт Министерства финансов РФ. – URL: https://minfin.gov.ru/ru/document/?id_4=132227-rekomendatsii_auditorskim_organizatsiyam_individualnym_auditoram_auditoram_po_provedeniyu_audita_godovoi_bukhgalter-skoi_finansvoi_otchetnosti_godovoi_konsolidirovannoi_finan.

FEATURES OF DETERMINING THE INTERNAL RATING OF CORPORATE BORROWERS IN THE CONTEXT OF CORONAVIRUS INFECTION COVID-19

© 2021 Svetlova Anastasia Viktorovna
Undergraduate

Samara State University of Economics

E-mail: svetlovastasy@yandex.ru

© 2021 Svetkina Irina Anatolyevna

Candidate of Economics, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: svetkinairina@yandex.ru

Keywords: econometric model, econometric approach, credit risks, IFRS 9, data analysis, credit ratings.

The article is devoted to the process of determining the credit risks of borrowers and then setting an internal rating of the company based on them. The authors consider this process in the context of the impact of the new coronavirus infection COVID-19 on business processes.

РИСКИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ И РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ COVID-19

© 2021 Сергеева Юлия Сергеевна
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: julia.vdovina2014@yandex.ru

© 2021 Волкодавова Елена Викторовна
доктор экономических наук, профессор

Самарский государственный экономический университет
E-mail: vev.sseu@gmail.com

Ключевые слова: малые и средние предприятия, риски развития и функционирования, нефинансовые механизмы государственной поддержки, риск-менеджмент, макроэкономические показатели, внешняя среда.

В нестабильной экономической обстановке эффективное функционирование и успешное развитие хозяйствующего субъекта тесно связаны с совершенствованием на предприятии системы управления рисками. В статье рассмотрены ключевые риски, которые могут оказать существенное влияние на функционирование малых и средних предприятий в современных условиях ведения бизнеса, определены основные мероприятия, способствующие их нивелированию. Сделан акцент на необходимости государственной поддержки бизнеса, представлены результаты анализа экономической значимости субъектов малого и среднего предпринимательства в условиях кризиса в России.

Во всем мире малые и средние предприятия являются основой развития национальных экономик. По данным Организации Объединенный Наций (ООН), к категории малого и среднего предпринимательства относятся около 90% всех предприятий в мире. В них заняты приблизительно 70% трудоспособного населения и на их долю приходится более 50% мирового ВВП (см. рис. 1)¹.

Текущая ситуация, связанная с пандемией новой вирусной инфекции COVID-19, трансформирует экономику мира и России. По оценкам Международной организации труда (МОТ), пандемия коронавируса может оказать серьезное разрушительное воздействие на экономику, снизить темпы роста ВВП до 8% и оставить без работы около 25 миллионов человек. По оценкам Всемирной торговой организации, в 2020 г. произошло сокращение объема мировой торговли на 13-32%².

Несмотря на то, что в России доля сектора малого и среднего бизнеса (МСБ) занимает чуть более 20%, эффективность функционирования малых и средних предприятий (МСП) определяет уровень развития предпринимательства в стране и оказывает воздействие на развитие экономики (см. рис. 2, 3).

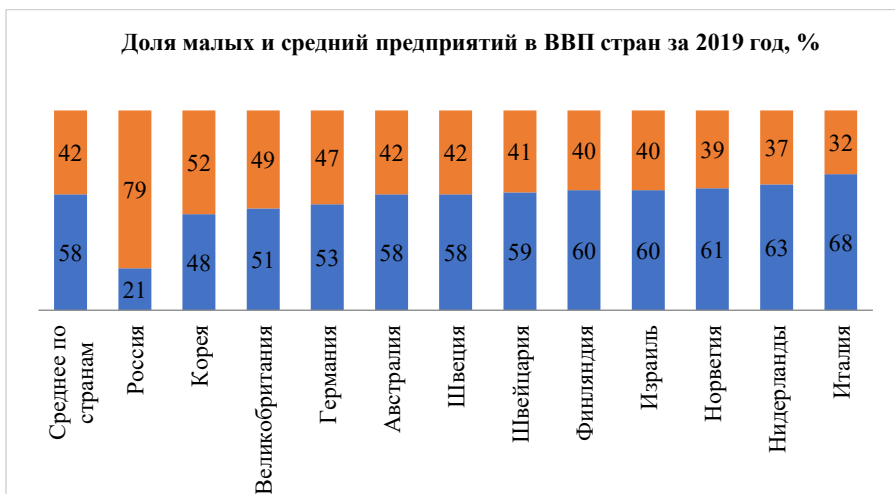


Рис. 1. Доля малых и средних предприятий в ВВП стран за 2019 г., %
 Источник: Российская венчурная компания, <https://www.rvc.ru>.

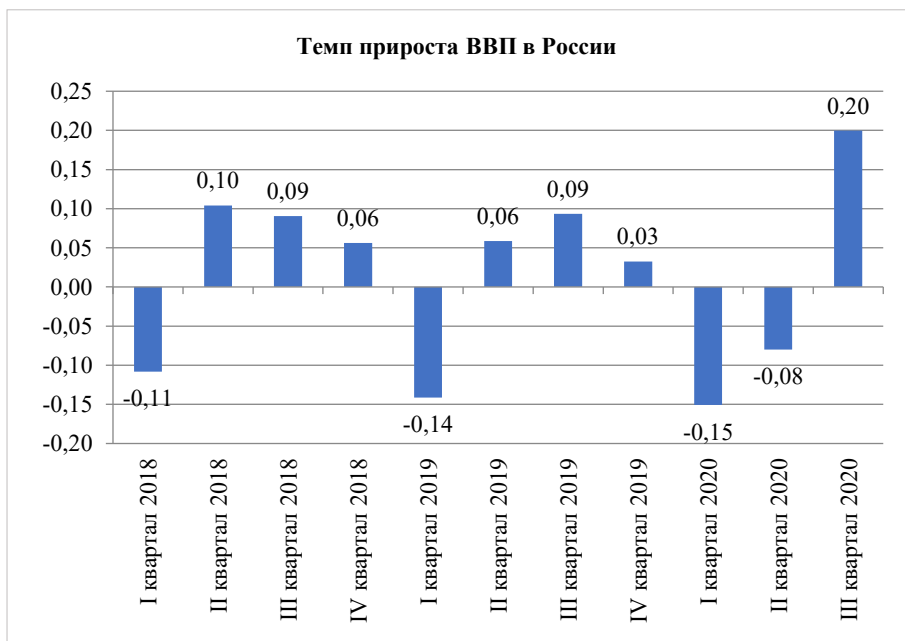


Рис. 2. Темп прироста в ВВП России в 2018-2020 гг.

Источник: Составлено авторами на основании данных официального сайта Российской Государственной статистики, <https://www.gks.ru>³.

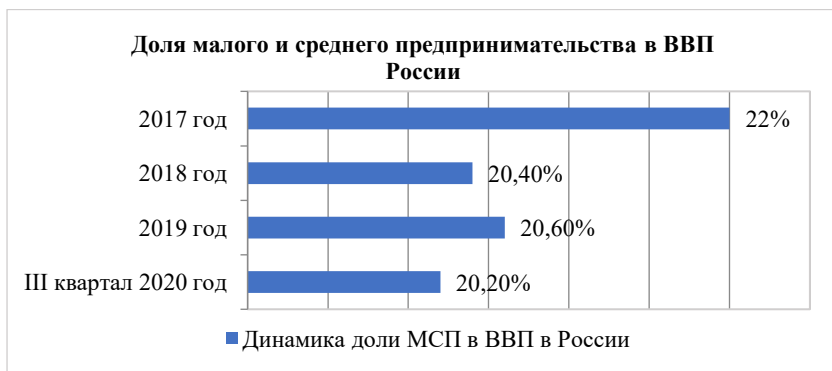


Рис. 3. Доля малого и среднего предпринимательства в валовом внутреннем продукте Российской Федерации

Источник: Составлено авторами на основании данных с официального сайта Российской Государственной статистики, <https://www.gks.ru>.

Теоретические аспекты исследования системы управления рисками и риски предпринимательской деятельности, в условиях пандемии представлены в статье Сергеевой Ю. С.⁴ Опросы предпринимателей в конце периода первой волны пандемии показывают, что их стало значительно больше.

По данным опроса субъектов МСБ, проведенного экспертами Российского союза промышленников и предпринимателей в ноябре 2020 г.⁵, к основным рискам, влияющим на возможности функционирования и развития МСП в период кризиса, вызванного с пандемией COVID-19, относятся:

- перебои в деятельности контрагентов, невыполнение контрактных обязательств со стороны контрагентов;
- резкое снижение спроса на продукт/услугу;
- снижение доступности сырья/комплектующих;
- снижение денежного потока (деньги не поступают вовремя либо не поступают вовсе в связи с банкротством/уходом с рынка контрагентов);
- отсутствие сотрудников на рабочем месте;
- затраты, связанные с обеспечением безопасности сотрудников в период пандемии коронавируса;
- отсутствие антикризисного управления;
- увольнение сотрудников;
- отсутствие необходимой документации для оформления (например, отсутствие возможности подписать документы всеми необходимыми сотрудниками, сложности в процессе согласования документов). На рис. 4 риски проранжированы по степени влияния на деятельность МСБ.

Ключевым фактором, оказывающим ограничивающее воздействие на развитие и функционирование МСП в текущих условиях, становится невыполнение контрактных обязательств со стороны деловых партнеров, перебои в деятельности контрагентов (отметили 49,3% респондентов). Резкое снижение спроса из-за

поведения клиентов во время пандемии COVID-19 почувствовали на себе 42,8% респондентов. Тройку лидеров замыкает ответ «сырьё/комплектующие не поставляются в настоящий момент или выросли в цене», его указали 37,9% опрошенных.

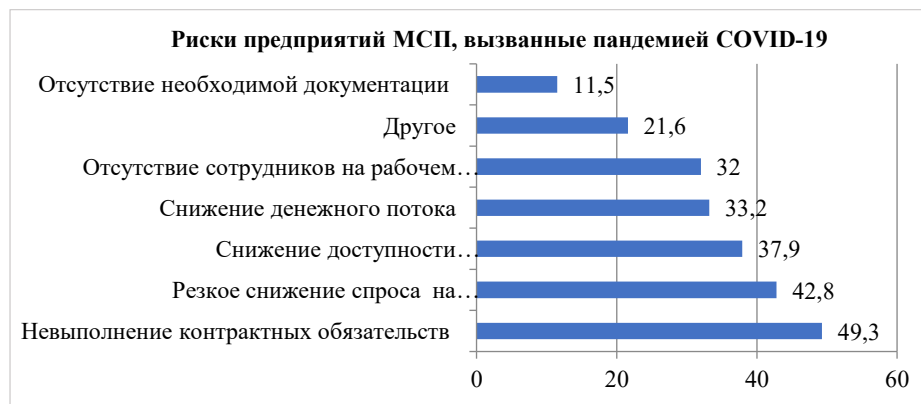


Рис. 4. Риски, возникшие из-за пандемии COVID-19, которые могут оказать существенное влияние на развитие и функционирование предприятий МСП

Источник: Официальный сайт Российского союза промышленников и предпринимателей, <https://rspp.ru>.

Изменения в макросреде оказали существенное воздействие на бизнес-процессы внутри организации, в том числе, на деловые взаимоотношения с сотрудниками компаний и стэйкхолдерами. Часть сотрудников перешла на удаленную работу, другие были уволены в связи с финансовыми трудностями компаний и необходимостью сокращать производство/услуги в связи со снижением спроса. Некоторые организации МСБ оказывают дополнительные меры поддержки работникам в условиях пандемии, такие как: обеспечение средствами индивидуальной защиты (маски, перчатки, салфетки, антисептические средства, санитарная обработка помещений), обеспечение доставки работников на работу и с работы транспортом – служебным, арендованным или такси, доплата за работу в особом режиме, авансы, безвозмездные выплаты, премии, пособия, выдачу продуктовых наборов.

Усиление кризисных явлений в мировой экономике, геополитическая переориентация, рост конкуренции и реструктуризация бизнеса в сторону импортозамещения обуславливают необходимость совершенствования системы мероприятий, направленных на развитие адаптивной динамической модели риск-менеджмента.

Основными механизмами повышения степени защищенности к рискам субъектов МСП выступают новые способы управления рисками, которые трансформируются с помощью классических методов управления рисками через призму необходимости мобилизации ресурсов, оптимизации бизнес-процессов, процес-

сов исключения непроизводительных расходов. Однако оптимизация процессов и их автоматизация на первоначальных этапах включает в себя дополнительные расходы, поэтому те компании, которые до начала кризиса эффективно функционировали, получали стабильно положительный денежный поток, в кризис смогли осуществить изменения без существенных последствий для их финансового состояния.

В условиях глобального экономического кризиса приоритетными направлениями в рамках риск-менеджмента для организаций МСП выступают:

- выстраивание системы прозрачности деятельности и операций в целом;
- ориентация на защиту интересов клиентов-потребителей и систему контроля за выполнением всех стадий защиты;
- развитие элементов системы менеджмента качества, необходимых для эффективного управления и функционирования организации;
- использование элементов системы антикризисного управления, при необходимости, их структурной перестройки в соответствии с потребностями рынка (анализ ключевых рисков, воздействующих на бизнес-процессы в организации; учет информации о возможных рисках и способах их регулирования, когда у организации заранее есть несколько вариантов действий в зависимости от ситуации на рынке);
- реализация потенциала позитивного воздействия на инвестиционный процесс (мобилизация и оптимизация внутренних ресурсов организации: трудовых, финансовых, организационных и других).

Ограниченность ресурсов в условиях кризиса для многих компаний вызывает неопределенность в финансировании даже текущей деятельности. Для финансирования многие финансовые посредники вынуждены выделять собственные оборотные средства, что дополнительно увеличивает риски и, соответственно, ставку процента за использование денежных средств. Данный фактор является ограничивающим для функционирования и развития компаний МСП, оказывает еще большее влияние на замедление темпов развития отраслевых рынков.

Основными источниками финансирования для МСП в период кризиса выступают внешнее финансирование (кредиты, ссуды, субсидии), реже, денежные средства на банковском счете и сбережения.

По нашему мнению, на сегодняшний день создание, развитие, адаптация, поддержка института предпринимательства, особенно предприятий малого и среднего бизнеса, на федеральном, региональных и местных рынках имеет определяющее значение, является приоритетно-потенциальным источником формирования инвестиционных ресурсов у компаний, оказывающим воздействие на развитие экономики внутри страны.

Главными драйверами трансформации МСП являются поддержка предпринимательской инициативы, венчурное инвестирование, региональные программы по развитию человеческих ресурсов, а также городская экономика. В таблице сформулированы меры не прямой государственной поддержки, необходимые для успешного функционирования МСБ.

**Меры непрямой государственной поддержки в условиях кризиса,
вызванного пандемией COVID-19**

Проблема	Мера государственной поддержки
Менеджеры МСП часто ссылаются на отсутствие информации о работе рынков, в том числе, зарубежных в качестве препятствия для развития деятельности. У МСП обычно ограничены ресурсы для мониторинга информации о внешних рынках	Предоставление доступа к информации об изменениях торговой политики. Создание, продвижение веб-сайтов, на которые МСП могут направлять вопросы в правительственные органы. Рассмотреть возможность привлечения торговых палат, чтобы помочь получать в режиме реального времени информацию о трудностях в цепочке поставок, с которыми сталкиваются местные компании, что позволит быстро реагировать и распространять правительственные рекомендации через доверенные компании каналы
Логистические издержки обычно занимают высокую долю у предприятий малого и среднего бизнеса, чем у крупных предприятий. COVID-19 вызвал резкий рост тарифов, в связи с чем увеличиваются затраты, что может повлиять на конкурентоспособность МСП на рынке	Содействие в поддержании функциональности и экономичности цепочек поставок
Кризис, вызванный пандемией COVID-19, выявил недостаток инвестиций в цифровую инфраструктуру. Недостаточная информированность МСП о возможностях электронной торговли	Создание эффективной цифровой инфраструктуры. Обеспечение цифровой инфраструктуры поможет субъектам МСП отслеживать развитие событий, перейти к виртуальным операциям, и, в конечном итоге, использовать торговые возможности по мере того, как экономика постепенно будет выходить из кризиса. Помощь должна осуществляться, в том числе, за счет значительного масштабирования программ наращивания потенциала электронной торговли

Источник: Составлено авторами.

Таким образом, субъекты МСП вносят существенный вклад в поддержание экономического роста, обеспечение занятости населения, расширение потребительского сектора, а также насыщение рынка товарами и услугами. Несмотря на то, что в России доля предпринимателей малого и среднего бизнеса невысока, они выполняют важнейшие функции в экономике, обеспечивая региональное развитие, устойчивую занятость населения, предоставляя потребителям доступ к широкому спектру товаров и услуг.

¹ Официальный сайт Организации Объединенных Наций. – Режим доступа: <https://www.un.org/ru/observances/micro-small-medium-businesses-day>.

² Официальный сайт АО «Российская венчурная компания». – Режим доступа: <https://www.rvc.ru>.

³ Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. – Режим доступа: <https://www.gks.ru>.

⁴ Сергеева Ю.С. Управление рисками в организациях малого и среднего бизнеса в условиях кризиса. Инновационная деятельность. 2020. № 4 (55). С. 115-129.

⁵ Официальный сайт российского союза промышленников и предпринимателей. – Режим доступа: <https://rspp.ru>.

RISKS OF FUNCTIONING AND DEVELOPMENT OF SMALL AND MEDIUM-SIZED BUSINESSES IN THE CONTEXT OF THE COVID-19 PANDEMIC

© 2021 Sergeeva Yulia Sergeevna
Graduate Student

Samara State University of Economics
E-mail: julia.vdovina2014@yandex.ru

© 2021 Volkodavova Elena Viktorovna

Doctor of Economics, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: vev.sseu@gmail.com

Keywords: small and medium-sized enterprises, risks of development and functioning, non-financial mechanisms of state support, risk management, macroeconomic indicators, external environment.

In an unstable economic environment, the effective functioning and successful development of an economic entity is closely linked to the improvement of the enterprise's risk management system. The article considers the key risks that can have a significant impact on the functioning of small and medium-sized enterprises in modern business conditions, identifies the main measures that contribute to their leveling. The emphasis is placed on the need for state support for business, and the results of the analysis of the economic importance of small and medium-sized businesses in the context of the crisis in Russia are presented.

ОСОБЕННОСТИ СИСТЕМЫ СНАБЖЕНИЯ «ТОЧНО В СРОК»

© 2021 Сивакс Анна Николаевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: anna.sivaks@yandex.ru

© 2021 Плаксина Мария Станиславовна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: mari.ovod.01@mail.ru

Ключевые слова: система снабжения «точно в срок», производительность, эффективность, поставки, эффективное производство.

Представлены характерные особенности системы снабжения «точно в срок» на предприятии, рассмотрены преимущества и недостатки этой концепции, и выявлены возможности ее внедрения в отечественные компании.

Система управления запасами «точно в срок» – способ организации производства на предприятии, основанный на доставке определенного количества требуемого промышленного сырья и других компонентов в соответствии с производственными графиками. К сферам применения «Just in time» (точно вовремя) относят производственный процесс, области поставки и сбыта. Система «точно в срок» контрастирует со стратегией «Just in case» (на всякий случай), когда производители держат достаточные запасы, чтобы уменьшить вероятность того, что продаваемого товара не будет в наличии на складе.

Эффективный выпуск товаров высокого качества обеспечивается за счет ликвидации отходов производства, а также возможных необоснованных или неоправданных распоряжений на технологической линии.

Как и множество других производственных систем, концепция «точно в срок» обладает своими достоинствами и недостатками. Так одним из основных преимуществ данной системы является возможность устранения проблемы перепроизводства, понизить количество материальных запасов во время выпуска продукции, не допустить избытка материала и сократить затраты на удержание на складе. Еще одним не менее важным достоинством текущей концепции является то, что данная система позволяет сократить сроки производства и повысить мощности используемого оборудования. Более того, рассматриваемая концепция позволяет сделать процесс производства более плавным, исключить большое число сбоев, приводящих к ухудшению качества товара. Качество производимой продукции играет значительную роль в системе «точно в срок» и необходимо не допустить его снижения путем уменьшения различных дефектов и переделок.

Также очень важным достоинством является стремление к постоянному поиску новых эффективных путей развития производства при осуществлении поставок.

Крайне важным недостатком данной концепции является непосредственная зависимость от экономической ситуации в стране. Возможность инфляции, резкий рост цен на сырье или изменение курса валюты могут существенно повлиять на систему «Just intime» и даже привести к ее распаду. Также данная система предусматривает рост транспортных издержек и, так как нужно обеспечивать непрерывную поставку, возникновение зависимости от партнеров. К тому же необходим эффективный менеджмент, так как организовать продуктивную работу данной системы достаточно сложно¹. На рис. 1 представлена сравнительная схема снабжения традиционного и снабжения по системе «точно в срок».



Рис. 1. Сравнительная схема снабжения:*
а) традиционного и б) по системе «точно в срок»

* Доработано авторами.

Данная система управления является довольно трудной для внедрения на предприятие, потому что для ее эффективного функционирования требуется жесткое планирование и слаженная работа всех подразделений. Существует особый комплекс мер, который предприятию нужно подготовить для успешной работы данного управленческого принципа:

1. Необходимо скоординировать перемещения сырья и полуфабрикатов по времени и сократить операции, которые не влияют на стоимость продукции.

2. Сформировать рабочую систему для краткосрочного планирования и своевременного реагирования на чрезвычайные ситуации.

3. Отладить систему логистики, способную устанавливать оптимальную партию поставок по каждому виду сырья, учитывая время доставки и цену.

4. Необходимо также отработать систему маркетинга для мгновенного реагирования на изменение требований потребителей.

5. Важно обеспечить непрерывный жесткий контроль за движением материальных ресурсов, для непрерывной работы предприятию следует также иметь на складе определенное количество сырья.

6. Для обеспечения продуктивного производства необходимо скоординировать работу все организационных структур предприятия².

На отечественном рынке внедрение системы «Точно в срок» достаточно затруднительно, но многие российские компании смогли преодолеть трудности и обеспечить эффективное функционирование данной системы. Так, при внедрении данной системы управления Ульяновский завод смог повысить экономию времени на 20%, при модернизации производства Уральский машиностроительный завод смог увеличить производительность труда и уровень качества продукции, а объемы продаж Павловского автобусного завода увеличились на 40%³. Автомобилестроительная компания «АвтоВАЗ» начала внедрение системы «Точно в срок» в 2005 г., через 2 года предприятие перешло на заключительный этап. Они приступили к жесткому контролю движений материальных ресурсов по всему маршруту. Благодаря внедрению этой концепции завод смог оценивать недостаток материальных средств, а также точно определять сроки производства. Также компании «Мастер-СНАБ», «ЕВРО-СИБ-Логистика», ОАО «Северсталь», «АБК» успешно внедрили на производство и поставку систему «Точно в срок», придерживаясь следующих принципов:

1. Осуществление производства продукции только когда есть спрос на нее.

2. Производство только того количества продукции, которое потребуется на следующем этапе.

3. Поставка материалов исключительно к моменту их необходимости.

В заключении можно сделать вывод о том, что концепцию «Точно в срок» возможно и даже необходимо применять отечественным компаниям. Несмотря на некоторые недостатки, она демонстрирует свою эффективность на производстве.

¹ Беребердина Н.С. Система «Точно в срок» (JUST-IN-Time): Разработка и внедрение // Инновационное развитие современной науки: материалы Международной науч.-практ. конф. 2014. № 9. С. 33-37.

² Брыкалова А.К., Николаева Ю.А. Концепция «Точно в срок» и ее применение на производстве // Вестник молодых ученых СГЭУ. 2015. № 2 (32). С. 45-47.

³ Сапунова Т.А., Скубенко Д.В. Внедрение концепции «Точно в срок» на российских предприятиях // Инновационная наука. 2016. № 11-1. С. 157-158.

FEATURES OF THE «JUST-IN-TIME» SUPPLY SYSTEM

© 2021 Sivaks Anna Nikolaevna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: anna.sivaks@yandex.ru
© 2021 Plaksina Maria Stanislavovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: mari.ovod.01@mail.ru

Keywords: just-in-time supply system, productivity, efficiency, deliveries, efficient production.

This article presents the characteristic features of the just-in-time supply system at the enterprise, considers the advantages and disadvantages of this concept, and identifies the possibilities of its implementation in domestic companies.

ТЕНДЕНЦИИ В АВТОМАТИЗАЦИИ ПОДБОРА ПЕРСОНАЛА

© 2021 Симонова Марина Викторовна
доктор экономических наук
Самарский государственный экономический университет
E-mail: m.simonova@mail.ru
© 2021 Храмова Юлия Викторовна
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: hramova-1979@yandex.ru

Ключевые слова: отбор персонала, подбор персонала, оценка персонала, рекрутинг, автоматизация, управление персоналом.

Статья посвящена анализу алгоритма, целей и задач подбора и поиска персонала в организациях, а также обзору основных методов рекрутинга в современных компаниях. В работе проводится анализ основных методов и технологий подбора персонала, объясняются актуальность и возможности технизации подбора персонала с использованием автоматизированных информационных систем.

Быстрое развитие информационных технологий приводит к изменению не только технологических, но и управленческих систем, позволяет сократить рутинные процессы и использовать аналитические материалы такого масштаба, которые влияют не только на количественные, но и на качественные параметры. Подбор персонала связан с обработкой большого объема входных данных, от качественного анализа которых зависит конечный результат. Рекрутинг в традиционном виде направлен на привлечение специалистов с большим потенциалом развития и широким спектром навыков и компетенций¹.

Поиск и подбор кандидатов является одним из первых и важных этапов в цикле движения персонала на предприятии, от которого зависит последующее движение по этапам (рис. 1).

Оптимальный способ подбора персонала индивидуален для каждого предприятия, поскольку процедура подбора включает в себя работу с исходными требованиями по должности, базами резюме, профессиональными характеристиками самого рекрутера, принятого в компании порядка и методов проведения собеседований и иные аспекты, которые могут отличаться в зависимости от направленной деятельности, стратегических целей компании⁶.

На основании исследований российских ученых³ в области подбора персонала можно выделить наиболее типичные методы и технологии подбора персонала и дать им характеристику (табл. 1).

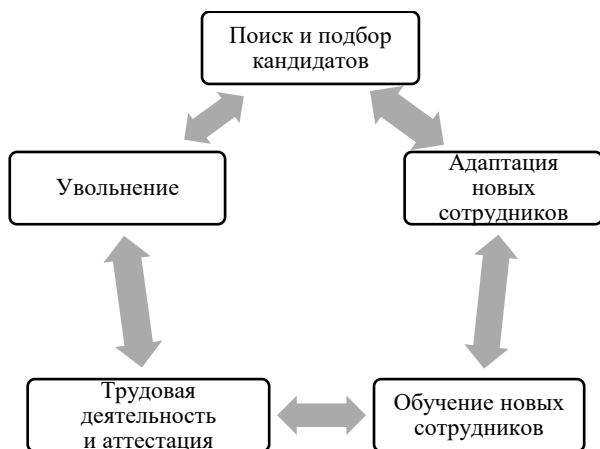


Рис. 1. Цикл движения персонала на предприятии¹

Таблица 1

Методы и технологии подбора персонала и их характеристики

Метод подбора	Характеристика	Ресурсы	Время
Рекрутинг	Поиск среди соискателей, находящихся в активном поиске работы, характерен для специалистов линейного уровня	Прямые приглашения соискателей, в т.ч. через социальные сети, специализированные сайты (hh.ru, rabota.ru), обзвон соискателей	~1-2 нед.
Executive search	Подбор руководящего персонала и редких уникальных специалистов	Анализ резюме и рекомендательных писем, поиск кандидатов, подходящих по навыкам, опыту и компетенциям	~1-2 нед.
Head hunting	Стратегия переманивания конкретных специалистов за счет предоставления перспектив и выгодных условий	Регулярный networking, навыки переговоров рекрутера	не ограничено
Preliminary (стажировка)	Привлечение старшекурсников или выпускников вузов	Взаимодействие с вузами, сбор информации о выпускниках и обработка	~2 нед.
Скрининг	Один из самых быстрых методов, характерный для поиска сотрудников младшего звена	Проведение обзвон соискателей и приглашение на собеседования	~2-3 дня

В рамках представленных методов и технологий используются различные инструменты для оценки персонала. По оценкам рекрутинговых агентств можно составить рейтинг используемых инструментов для подбора персонала (табл. 2).

Таблица 2

Рейтинг инструментов при подборе и отборе сотрудников

Инструмент	Описание и характеристика инструмента	Точность оценки
Ассесмент-центр	Комплексная технология оценки персонала, позволяющая получить информацию о лично-деловых качествах, соответствии качества кадров целям, культуре и структуре компании. Метод отличается высокой стоимостью и как правило, применяется для работы с ТОП-специалистами	60-70%
Личностные и когнитивные тестирования	Данный инструмент применяется в основном в сочетании со структурированным интервью, анализом рекомендаций, не используется как самостоятельный инструмент	60-70%
Интервью по компетенциям (кейс-интервью)	HR-менеджером соискателю предлагается решение проблемной ситуации, что позволяет оценить практические навыки соискателя и оценить аргументацию решений кандидата	50-60%
Тестирование профессиональных навыков	Профильное тестирование соискателя на знание его области деятельности. Данный инструмент в основном применяется для оценки выпускников и специалистов с небольшим опытом	30-45%
Анализ рекомендаций	Используется в качестве дополнительного инструмента к основному методу оценки и подбора	20-30%
Традиционное интервью	Метод обладает низкой степенью объективности, поэтому используется чаще всего на первичном собеседовании или при совмещении с другими способами оценки	10-20%

Несмотря на наличие широкого спектра методов, технологий и инструментов подбора персонала, компании все же сталкиваются со сложностями в процессе отбора кандидатов. В первую очередь, это связано с высокой степенью влияния человеческого фактора на характер оценки, отсутствия гарантий объективности и честности предоставленных соискателем данных. В настоящее время автоматизированные системы по подбору персонала представлены на рынке рекрутинга уже достаточно широко, что позволяет делать некоторые оценки и выводы при их использовании. На основании опыта разработчиков автоматизированных систем управления персоналом⁵, можно отметить, что подбор персонала сопровождается следующими основными проблемами:

- сложность с массовым отбором кадров
- неэффективный внешний подбор персонала

– отсутствие определенной стратегии по подбору персонала в компании (отсутствие понятия об использовании определенного канала поиска, отсутствие понимания реальных потребностей и пр.)⁵.

Эффективным способом для решения указанных проблем может быть автоматизация подбора персонала с использованием определенного типа АИС в зависимости от типа и масштабов подбора персонала в конкретной компании. В то же время пока не может идти речь о широком охвате, сегодня автоматизация HR-процессов в России – это, скорее, будущее, чем новая реальность. Согласно проведенному исследованию «Ведомостей», всего 57% российских компаний лишь частично автоматизировали работу, 28% компаний ведут всю деятельность «на бумаге», а полная автоматизация HR-процессов наблюдается всего лишь в 15% российских компаний⁷.

Внедрение автоматизированных систем управления hr-процессами – это возможность усовершенствования, упрощения, облегчения, ускорения работы с подбором кандидатов, ведение общей базы вакансии, соискателей и резюме, а также снижение степени риска влияния человеческого фактора на результаты подбора. На рис. 2 представлены выгоды и преимущества автоматизации подбора сотрудников.

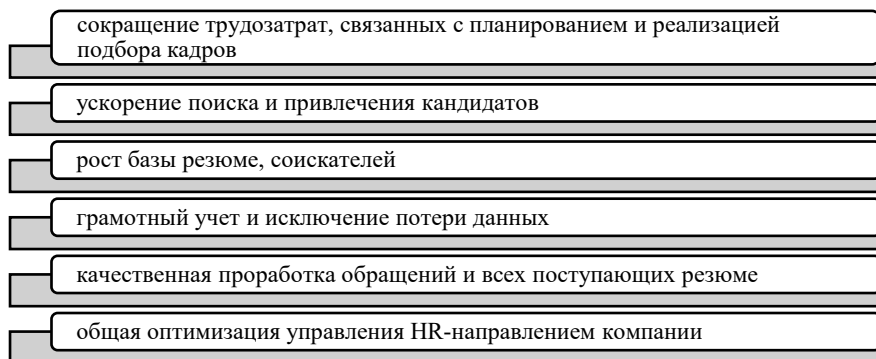


Рис. 2. Выгоды и преимущества автоматизации подбора сотрудников

На российском рынке информационных технологий сегодня представлено множество программных продуктов, позволяющих автоматизировать процессы управления сотрудниками, однако, большинство из них решает лишь часть автоматизации бизнес-процессов. Для комплексного решения проблем и упрощения процедуры подбора персонала необходимо использовать решения, которые смогут полноценно обеспечить технизацию процессов. Это возможно осуществить за счет внедрения комплексной HRM-системы. HRM-системы обладают рядом преимуществ:

- гибкость (легкая адаптация под конкретные условия работы организации, ее масштабы);
- интеграция с 1С;

- быстрый поиск кандидатов на конкретные должности;
- исключение ручного ввода данных;
- мгновенное размещение вакансий и возможность удаленного подбора⁵.

К наиболее распространенным в России АИС для автоматизации подбора персонала сегодня относятся программные продукты: EFSOL, Business Studio, ClevelerStaff, SFera и др. В программных продуктах предусмотрен специализированный блок «Автоматизированная система управления персоналом», использование которой позволяет снизить риски влияния человеческого фактора, повысить объективность и результативность оценки кандидатов и повысить уровень производительности труда в компании за счет подбора действительно необходимых, ценных и компетентных кадров⁶.

Несмотря на то, что сегодня автоматизация hr-процессов присутствует в России всего в 15% компаний (чаще всего это крупные корпорации – Сбербанк, Мегафон, Фосарго, Ростелеком), в ближайшее время эксперты в области менеджмента надеются на повышение уровня автоматизации бизнес-процессов, направленных на автоматизацию процедуры подбора и отбора кадров². На ускорение темпов автоматизации может повлиять и распространение Covid-19, который показал важность обеспечения качества процессов в удаленном режиме с целью улучшения системы управления компаниями.

¹ Руди, И.Ю. Подбор персонала. Воронка подбора персонала. Руди И.Ю., Калошина Т.Ю. В сборнике: Инновационное развитие региона: интеграция управленческой науки и практики. Сборник трудов Межрегиональной студенческой научно-практической конференции. 2020. С. 181-183.

² Кибанов, А.Я. Управление персоналом в России: новые функции и новое в функциях. Кибанов А.Я., Митрофанова Е.А., Геворгян Р.Н., Долженкова Ю.В., Руденко Г.Г., Пугач С.П., Михайлов Ф.Б., Эсаулова И.А., Симонова М.В., Шаталова Н.И., Сотникова С.И., Свистунов В.М., Кириллов А.В., Жуков А.Л., Коновалова В.Г., Дуракова И.Б. – Москва: ИНФРА-М, 2020. Сер. Научная мысль Том Книга 4. – 242 с.

³ Тихонов, А.И. Отношение российских работодателей к автоматизации в сфере управления персоналом: технологии искусственного интеллекта и подбор персонала. Тихонов А.И., Коновалова В. Г. Управление персоналом и интеллектуальными ресурсами в России. 2019. Т. 8. № 2. С. 79-84.

⁴ Гомлешхова, М.К. Современные тенденции управления персоналом в сфере подбора персонала. Гомлешхова М.К., Коваленко А.В. В сборнике: Экономическая безопасность России: современное состояние и перспективы обеспечения. Материалы национальной научно-практической конференции. 2019. С. 107-112.

⁵ Сафиуллина, А.И. Подбор персонала как элемент системы управления и развития персоналом предприятия. Московский экономический журнал. 2019. № 11. С. 96.

⁶ Симонова, М.В. Использование информационных и маркетинговых инструментов в подборе персонала. Симонова М.В., Мовсеян В.Э. // Наука XXI века: актуальные направления развития. 2020. № 1-2. С. 133-138.

⁷ Ведомости. Насколько совершенны процессы управления персоналом в российских компаниях. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.vedomosti.ru/management/articles/2020/12/15/851115-sovershenni-protsessi> (дата обращения: 07.02.2021).

TRENDS IN STAFF AUTOMATION

© 2021 Simonova Marina Viktorovna
Doctor of Economic Sciences
Samara State University of Economics
E-mail: m.simonova@mail.ru

© 2021 Khramova Yulia Viktorovna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: hramova-1979@yandex.ru

Keywords: personnel selection, personnel selection, personnel assessment, recruiting, automation, personnel management.

The article is devoted to the analysis of the algorithm, goals and objectives of the selection and search of personnel in organizations, as well as an overview of the main methods of recruiting in modern companies. The paper analyzes the main methods and technologies of personnel selection, and also explains the relevance and possibilities of technicalization of personnel selection using automated information systems.

ПРОЦЕСС ЗАКУПКИ ГОСУДАРСТВЕННЫМИ УНИТАРНЫМИ ПРЕДПРИЯТИЯМИ В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ

© 2021 Синегубов Дмитрий Сергеевич
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: sinegubov1997@mail.ru

© 2021 Крючкова Наталья Александровна
кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: kryuchkova_n.a@bk.ru

Ключевые слова: коронавирус, пандемия, изоляция, закупочная деятельность, дистанционное взаимодействие, государственное унитарное предприятие.

Анализируются общие изменения в экономическом развитии России в 2020 г. и частные преобразования в сфере закупочной деятельности государственных унитарных предприятий. Приводится перечень законодательных трансформаций ввиду распространения эпидемии коронавируса и локдауна в стране. Влияние эпидемии на закупочную деятельность также является предметом рассмотрения в данной статье.

Новая коронавирусная инфекция в начале 2020 г. Внесла изменения в современное развитие экономики как всей Европы, так и России в частности. На смену глобализации, стиранию экономических и таможенных границ пришли самоизоляция населения, дистанционная форма работы или невозможность ведения хозяйственной деятельности в прежнем формате.

Правительством и государственной думой Российской Федерации были приняты мероприятия по упрощению некоторых процедур и снижению налоговой нагрузки на хозяйствующие субъекты. Так, к примеру, принят Федеральный закон от 24.04.2020 № 124-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросам обеспечения устойчивого развития экономики в условиях ухудшения ситуации в связи с распространением новой коронавирусной инфекции» (далее – Закон № 124-ФЗ). Согласно вышеприведенному закону облегчается процесс закупок, производимыми государственными предприятиями и изменяется доступ к ним¹.

Данный законодательный акт отменяет необходимость резервирования ресурсов предприятиям, участвующим в торгах, и увеличивает предельный размер закупки в два раза, с 300 000 до 600 000 руб., которую заказчик вправе осуществить у единственного поставщика. Размер закупок у одного хозяйствующего субъекта может достигать 10% совокупного годового объема поставок заказчика (до этого действовала предельная норма равная 5%).

Изменения также касаются размеров обеспеченности денежными средствами заключаемого контракта. Минимальный размер обеспечения снижается с 5% до 0,5% начальной (максимальной) цены контракта, закон позволяет установить рассматриваемую обеспеченность в масштабе от 0,5% до 30%.

В связи с приведенными выше факторами повысилась вероятность невозможности исполнения заказа, поэтому на законодательном уровне разрешается по соглашению сторон договора изменение размера аванса, при обстоятельствах, влекущих невозможность его исполнения.

Для всех хозяйствующих субъектов, имеющих статус государственного унитарного предприятия или относящихся к сфере естественных монополий в 2020 г. Возможно было осуществлять закупки у в нерабочие дни, установленные правительством РФ в связи с пандемией и локдауном в стране².

В условиях сложной эпидемиологической обстановки, вызванной распространением COVID-19, также сделаны изменения на законодательном уровне процесса закупки продукцией, обеспечивающей потребности государственных и муниципальных нужд. К примеру, внесены поправки в Федеральный закон от 05.04.2013 № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» и опубликовано Министерством финансов 9 марта 2020 г. письмо № 24-06-06/21324 «Об осуществлении закупок у единственного поставщика (подрядчика, исполнителя) при введении режима повышенной готовности».

Сделаем выводы по изменениям, произошедшим в процедуре закупок:

- стала возможной закупка у единственного поставщика в ситуации предупреждения (т.е. при введении режима повышенной готовности) и/или ликвидации чрезвычайной ситуации, для оказания гуманитарной помощи;

- если применение конкурентных способов определения поставщика, нецелесообразно, то заказчик вправе осуществить закупку продукции и/или услуг в требуемом количестве и объеме;

- для обеспечения безопасности государства государственным предприятиям разрешено заключать контракты с единственным поставщиком;

- до 31 декабря 2020 г. возможно было предприятия государственного сектора экономики закупать продукцию или приобретать услуги у единственного поставщика, вопреки положениям, содержащимся в 44 Федеральном законе³.

Далее рассмотрим основные экономические показатели развития Российской Федерации по состоянию на 2020 г., а именно изменение уровня ВВП в условиях существующей пандемии.

На рисунке видно, что уровень ВВП в условиях пандемии значительно снизился, ведь в условиях введенных ограничений пострадали, без преувеличения, все сферы экономики.

Снижение произошло в оптовой и розничной торговле, более чем в 2 раза снизился ВВП гостиниц и предприятий общественного питания, снизилось потребление услуг в сфере развлечений.

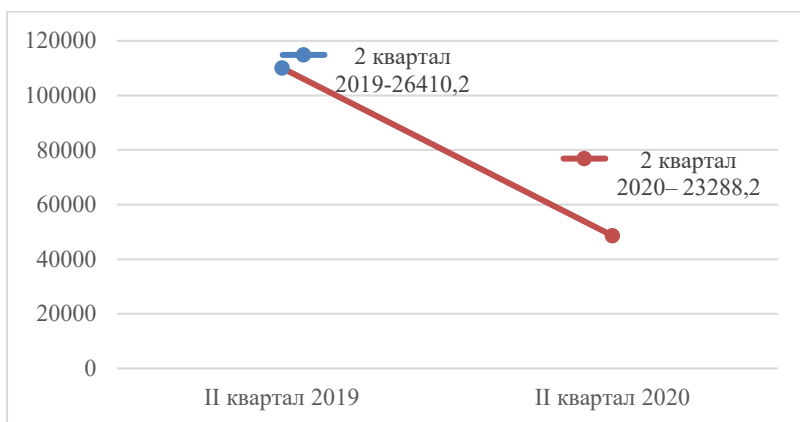


Рис. Динамика ВВП Российской Федерации, млрд руб.⁴

Российский рынок труда весной 2020 г. из-за временного закрытия предприятий и падения объемов производства продукции и услуг претерпел сильные изменения. Так, уровень безработицы за первые шесть месяцев 2020 г. повысился с 4,5% до 6,2%.

В 2020 г. Россия заняла первое место по уровню инфляции в мире. Уровень инфляции с начала 2020 г. составляет 4,05%, в то время как в декабре 2019 г. был равен 0,28%.

В 2019 г. отмечался рост иностранных инвестиций на предприятия находящиеся на территории РФ и экономику России в целом, практически на 50% превысив показатели предыдущего года. Основой причиной роста вложений послужила стабилизация политической и экономической ситуации, хотя сохраняется по-прежнему настороженность со стороны иностранных компаний в отношении вложений в российские активы. Относительно прошлого года, в первом квартале 2020 г. объем прямых иностранных инвестиций в российские компании сократился в 50 раз. Экспорт сырьевых ресурсов России за тот же период снизился на четверть. Размер иностранных инвестиций в денежной форме для прочих финансовых предприятий в первом квартале анализируемого года составил \$0,2 млрд. Для сравнения в 2019 г. годовой показатель равен \$10,3 млрд.

За первое полугодие 2020 г. рост в государственных закупках наблюдался лишь в первые три месяца до введения ограничений. В последующем отмечается значительное сокращение количества и объемов размещенных закупок. При этом в первую очередь пострадали инфраструктурные отрасли. Так, за первое полугодие 2020 г. количество закупок по статье сооружения и строительные работы снизилось на 14%. На основании вышесказанного, объем освоенных договоров в области строительного подряда в I кв. 2020 г. в России сократился по сравнению с аналогичным периодом 2019 г. сократился на 2,9%. В настоящее время в соответствии с нововведениями Закона № 124-ФЗ, принятыми для урегулирования экономической ситуации в период пандемии, в тендере может участвовать 1 поставщик.

Так как данная отрасль входит в топ-10 отраслей по закупочной деятельности, сокращение ее закупок может говорить о спаде в экономике нашей страны.

Анализируя проведенные за 1 квартал 2020 г. закупки и тендеры по направлению «Сооружения и строительные работы» можно отметить, что указанными послаблениями в части в отношении наличия единственного поставщика воспользовались многие крупные государственные предприятия.

Можно отметить, что некоторые закупки из данной сферы совершенно не похожи ни на профилактику, ни на предупреждение, ни на ликвидацию последствий распространения коронавирусной инфекции. Заказчики таким образом решили упростить процедуру и ограничить конкуренцию на торгах, что могло привести к завышению цены⁵.

Таким образом, процесс закупки государственных предприятий необходимо модернизировать ввиду очевидной невозможности продолжать работу в прежнем режиме. Набор мер и действия в процедуре закупки государственными предприятиями будут зависеть, в первую очередь, от используемых в медицине современных методов и инноваций в вопросе защиты общества от пандемии.

¹ Асмолов А.Г. Кросскультурный мониторинг образов инфодемии и пандемии. Заглядывая в будущее: мир после коронавируса / А.Г. Асмолов, Г.У. Солдатова, Т.М. Малеева, С.С. Сорокина, Т.Л. Алдошина // Мониторинг экономической ситуации в России. Тенденции и вызовы социально-экономического развития. – 2020. – № 10 (112). – С. 88-91.

² Кочкин И.В. Государственные закупки: проблемы и решения с учетом реалий в период пандемии / И.В. Кочкин // Общество: политика, экономика, право. – 2020. – № 8 (85). – С. 63-65.

³ Лемехов С.В. К вопросу о проблемах соблюдения законодательства о закупках государственными и муниципальными унитарными предприятиями / С.В. Лемехов, В.М. Сосновская // Вопросы российской юстиции. – 2020. – № 9. – С. 650-656.

⁴ Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru> (дата обращения: 11.12.2020).

⁵ Флегонтова Т. Трансформация глобальных цепочек добавленной стоимости в условиях пандемии COVID-19 / Т. Флегонтова, О. Пономарева // Мониторинг экономической ситуации в России. Тенденции и вызовы социально-экономического развития. – 2020. – № 7 (109). – С. 20-27.

PROCUREMENT PROCESS BY STATE-OWNED UNITARY ENTERPRISES IN THE CONTEXT OF A PANDEMIC

© 2021 Sinegubov Dmitriy Sergeevich
Student

Samara State University of Economics
E-mail: sinegubov_1997@mail.ru

© 2021 Kryuchkova Natalya Alexandrovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: kryuchkova_n.a@bk.ru

Keywords: coronavirus, pandemic, isolation, procurement, remote interaction, state unitary enterprise.

The general changes in the economic development of Russia in 2020 and private transformations in the field of procurement activities of state unitary enterprises are analyzed. A list of legislative transformations due to the spread of the coronavirus epidemic and lockdown in the country is provided. The impact of the epidemic on procurement is the subject of this article.

ПРОДВИЖЕНИЕ В СОЦИАЛЬНЫХ СЕТЯХ: ПРАКТИЧЕСКИЙ ОПЫТ СРЕДСТВ РАЗМЕЩЕНИЯ

© 2021 Скворцова Анастасия Николаевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: matulina@list.ru

Ключевые слова: отель, гостиница, средства размещения, СММ, социальные сети, продвижение в социальных сетях, продвижение, туризм.

Выявляются роль и значение социальных сетей для продвижения услуг средств размещения. Определены наиболее востребованные социальные сети в России и в мире. Обозначены особенности использования социальных медиа крупнейшими в мире сетевыми гостиницами. Выявлены проблемы продвижения в социальных сетях на региональном уровне. Даны общие рекомендации по продвижению средств размещения в социальных сетях.

В условиях неблагоприятной эпидемиологической обстановки развитие туристического бизнеса оказалось под серьезной угрозой. Перспективы туристической отрасли после пандемии экспертами оцениваются неоднозначно. Большинство представителей отрасли уверены, что трендом станет развитие внутреннего туризма. Интерес к путешествиям по России был всегда, как со стороны наших соотечественников, так и иностранных граждан. В последние годы этому способствовало изменение правил, определяющих возможность выезда за рубеж отдельных категорий российских граждан, снижение доли российских туристов, выезжающих за границу, нестабильность курса рубля по отношению к основным мировым валютам. Новые санитарные требования, принятые не только в России, но и во всем мире, повышают операционные расходы компаний. Традиционно сложилось, так, что, когда организация испытывает финансовые трудности, сокращаются расходы на рекламу. Это делает актуальным вопрос поиска эффективных средств рекламы с минимальными затратами. Одним из таковых, по нашему мнению, является использование ресурса социальных сетей.

За последние десять лет на российском рынке рекламы отмечается значительный рост спроса на рекламу в сети интернет. По данным Ассоциации Коммуникативных Агентств России, в 2010 г. объем рекламы в сегменте интернет составлял 26,65 млрд руб., за 9 месяцев 2020 169-171 млрд руб. Сеть интернет лидирует по объему собираемых рекламных бюджетов. На этот сегмент приходится 53% от общего объема рынка¹.

Наличие информации о компании в глобальной сети, представляет ее как на национальном (региональном), так и на международных рынках. Это особо важно для организаций, потенциальные клиенты которых не ограничены геогра-

фией. Важным моментом здесь является доступность информации. В настоящее время, наряду с банерной, контекстной, тизерной и другими видами интернет-рекламы, все более востребованным становится продвижение в социальных сетях. По данным Mediascope, в социальные сети, каждый день в среднем заходят около 48,9% населения России.² Если ранее сообщества и профили в социальных сетях создавали представители малого бизнеса, то на данный момент все больше компаний видит в этом перспективы развития. Однако, не все средства размещения используют ресурс социальных сетей для продвижения своих услуг в полной мере.

Основными средствами коммуникации отелей и гостиниц с целевой аудиторией является реклама (преимущественно размещение информации на популярных сервисах бронирования, официальный сайт) и личная продажа. Выбор средств рекламы обеспечивается масштабом бизнеса, географией деятельности, спецификой работы (например, некоторые гостиницы ориентированы на деловых туристов). Потенциальными клиентами средства размещения могут являться люди из самых разных уголков России и мира. Удаленность клиентов обуславливает определенные ограничения в рекламной деятельности. Таким образом, одной из важных задач средства размещения мы видим максимальное представление информации о своей деятельности, в том числе с помощью социальных сетей.

Социальные сети являются эффективным ресурсом для выстраивания двусторонней связи с аудиторией и имеют массу преимуществ:

1. Доступность. Известные мировые сетевые отели и небольшие гостиницы получают одинаковые возможности для продвижения независимо от объема рекламного бюджета.

2. Интерактивность. Социальные сети позволяют коммуницировать с гостями, потенциальными клиентами и партнерами, мгновенно получая при этом обратную связь, что способствует увеличению лояльности контактных аудиторий.

3. Широкие возможности по позиционированию компании и рекламе конкретного предложения; созданию базы данных аудитории, с которой можно регулярно взаимодействовать бесплатно или с минимальной стоимостью контакта; охвату новых клиентов за счет действия механизма сарафанного радио.

Анализ продвижения средств размещения в социальных сетях позволит выявить основные проблемы, наметить пути их решения.

Наиболее популярными социальными сетями в мире являются Facebook и YouTube (рис. 1).

Несмотря на популярность Facebook во всем мире, охват ее аудитории в России составляет лишь 7% и эта социальная сеть занимает четвертое место в общем списке (рис. 2).

Наиболее востребованной социальной сетью в России является ВКонтакте – 556 380 тыс. сообщений в месяц приходятся на 30 732 тыс. активных авторов. Эта платформа лидирует с большим отрывом. На втором месте по популярности находится Instagram, далее Одноклассники, Facebook и др. (Mediascope, 2020).

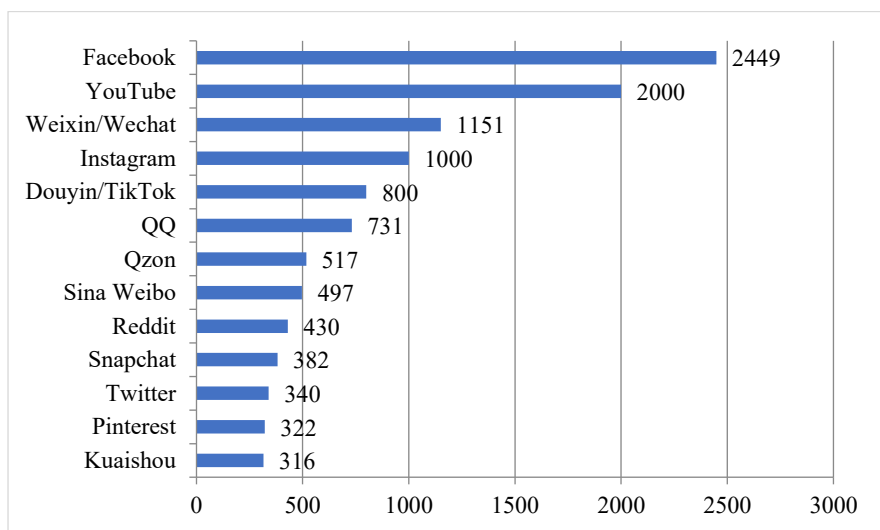


Рис. 1. Наиболее используемые социальные медиа в мире³

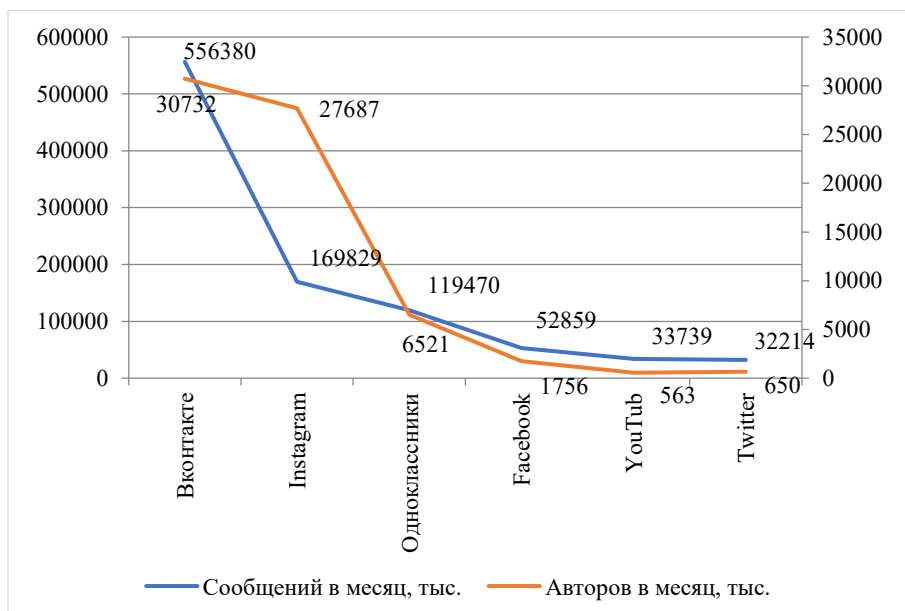


Рис. 2. Наиболее используемые социальные медиа в России⁴

По данным на июль 2019 г., в социальной сети ВКонтакте было зарегистрировано 58,8 млн пользователей. Основная часть – это люди от 35 до 64 лет. Более половины аудитории (54,4%) – женщины. Продолжает набирать популярность в

России Instagram. Ежемесячная аудитория этой социальной сети 30,7 млн пользователей. 14,3 млн человек захотят туда каждый день. В среднем пользователи социальной сети проводят в ней 25 минут в день. По данным Mediascope ядром аудитории являются молодежь – люди от 18 до 34 лет. Ежемесячная аудитория «Одноклассников» – 23,4 млн пользователей. Из них 9 млн пользователей посещают социальную сеть ежедневно. 61% пользователей – женщины. Наиболее активной является возрастная группа 35-64 лет. В Facebook хотя бы раз заходят 10,3 млн россиян, 1,7 млн используют социальную сеть ежедневно. Основная группа пользователей – это люди от 35 до 64 лет⁵.

В общей сложности, на российские социальные сети приходится 54,8% активных авторов. На популярные в мире Facebook, YouTube и Instagram – 44,1%. Обратимся к результатам анализа продвижения средств размещения в социальных сетях. По данным Федерального агентства по туризму, число коллективных средств размещения в 2019 г. составило 28 302 единиц (+ 0,8% к предыдущему году), из них 21 312 гостиниц и аналогичных средств размещения. Объем платных услуг гостиниц и аналогичных средств размещения составил 179, 8 млрд руб. Основная доля рынка приходится на отели, входящие в крупнейшие мировые сети⁶.

Таблица 1

Представленность крупнейших международных отельных сетей на социальных платформах

№	Наименование сети отелей	Наименование социальной сети								
		Facebook	Instagram	Twitter	YouTube	Pinterest	Weibo	LinkedIn	Google+	ВКонтакте
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11
1	Marriott International	*	*	*	*					
2	Radisson Hotel Group	*	*	*	*	*				
3	Accor Hotels	*	*	*	*	*	*			
4	InterContinental Hotels Group	*		*				*		
5	Hilton Hotels & Resorts	*							*	
6	Azimut Hotels	*	*		*					*
7	Hyatt Hotels Corporation	*								
8	Lotte Hotels & Resorts	*	*		*					
9	Kempinski Hotels	*	*	*	*		*	*		
10	Sokos Hotels	*	*	*	*					*
11	Belmond LTD	*	*	*						
12	Rocco Forte Hotels	*	*	*	*			*		
13	Corinthia Hotels International	*	*	*						
14	Louvre Hotels Group			*	*			*		

По оценке Forbs в рейтинг крупнейших международных гостиничных сетей с объектами размещения на территории России входят 15 компаний.⁷ Мы изучили их представленность на социальных платформах (табл. 1). Каждая из сетей гос-

тиниц (кроме Louvre Hotels Group) имеет страницу на Facebook. Наряду с этой платформой востребованы Instagram, YouTube и Twitter. InterContinental Hotels Group, Kempinski Hotels, Rocco Forte Hotels и Louvre Hotels Group для распространения информации о своей деятельности используют LinkedIn. Стоит отметить, что две из отельных сетей – российская Azimut Hotels и финская Sokos Hotels представлены в социальной сети ВКонтакте, о чем указывается на их официальных сайтах.

Анализируя ведение страниц и профилей вышеупомянутых компаний в наиболее востребованных социальных сетях Facebook и Instagram, мы отметили:

а) высокую публикационную активность – частое обновление постов;

б) качество визуала – элементов оформления страниц; фотографий, отличающихся яркостью, естественностью, использованием минимального количества текста и графических составляющих;

в) использование таргетированной рекламы.

Рекламная деятельность сетевых отелей как правило реализуется на двух уровнях: национальном – представительством сети и региональном (местном) – конкретным средством размещения, входящим в сеть. Рассмотрим особенности продвижения гостиниц на региональном уровне на примере городского округа Самара.

Самара является крупным экономическим, научно-образовательным и культурным центром Среднего Поволжья России. Этот город наряду с другими принимал Чемпионат мира по футболу FIFA 2018 в России™. По данным Департамента туризма Самарской области, современная гостиничная инфраструктура города и области предлагает высококачественный сервис и большое количество вариантов размещения. Представлены гостиницы всех уровней, начиная от гостиниц, предоставляющих набор элитных услуг, и заканчивая мини-отелями, специализирующимися на размещении эконом-класса.

В Самаре расположены гостиницы крупных мировых сетей: Lotte (Lotte Hotel Samara, категории пять звезд), Inter Continental Hotels Group (Holiday Inn, четыре звезды), Marriott (Renaissance, четыре звезды), Hilton (Hampton by Hilton, три звезды), Accor (Ibis, три звезды).

В табл. 2 представлена информация об использовании социальных медиа средствами размещения г. о Самара. Выбор средств размещения основывался на данных реестра коллективных средств размещения на территории Самарской области. Основу базы для исследования составили гостиницы, которым присвоена категория трех и четырех звезд, так как именно в них представлено наибольшее количество средств размещения.⁸

Для информирования о своей деятельности 80% средств размещения используют 3 и более социальных сетей. Выбор площадок является объективным – 85% гостиниц используют ВКонтакте, Instagram и Facebook. Тем не менее, не все страницы/профили средств размещения являются активными. Лишь треть гостиниц осуществляют постоянное взаимодействие с аудиторией, остальные либо используют одну социальную сеть из вышеперечисленных (преимущественно Instagram или ВКонтакте), либо вовсе не обновляют информацию.

Использование социальных сетей средствами размещения г. о. Самара

№	Наименование средства размещения	Наименование социальной сети					
		Facebook	Instagram	Twitter	YouTube	Pinterest	ВКонтакте
1	Lotte Hotel Samara	*	*				*
2	Holiday Inn	*	*				*
3	Renaissance	*	*	*			
4	Hampton by Hilton	*	*				*
5	Ibis	*	*				*
6	7 авеню	*	*				*
7	Бутик отель 7terrace	*	*	*		*	*
8	Граф Орлов	*	*				*
9	Дом Сивре	*	*				*
10	Ost West Club Hotel	*	*				*
11	Русская Охота		*				*
12	Моя Глинка		*				
13	Vestrum	*	*				*
14	Прага	*	*		*		*
15	Green Line Samara	*	*				*
16	Дубки		*				*
17	Россия	*	*				*
18	Октябрьская	*	*				*
19	Экватор Лайт	*	*				*
20	Nice Hostel Samara						*

В среднем, постинг новостей гостиницами осуществляется 1-2 раза в неделю. Тематика публикаций формируется стихийно, контент-план как правило отсутствует. При размещении информации используются в основном уникальные хештеги, реже специализированные, что ограничивает поиск отеля заинтересованными пользователями.

Таким образом, можно сделать вывод, что большая часть средств размещения пренебрегает использованием социальных медиа с целью продвижения своего бизнеса или использует их возможности не полностью. Дадим несколько рекомендаций по продвижению средств размещения в социальных сетях.

Первоначально основными задачами продвижения в социальных сетях могут являться: увеличение количества подписчиков сообщества/профиля, информирование потенциальных клиентов об услугах гостиницы, увеличение количества просмотров материалов, выстраивание двусторонней коммуникации с пользователями сообщества. На втором этапе можно говорить о возможности использования социальных сетей с целью продаж.

Продвижение гостиниц в социальных сетях должно осуществляться непрерывно. С целью комплексного взаимодействия с аудиторией необходимо придер-

живаться контент-плана, включающего информационные, развлекательные, и продающие посты. Важное значение стоит уделять визуальной составляющей профилей, стилю общения с аудиторией. Необходимо своевременно отвечать на вопросы и комментарии подписчиков. С целью рекламы конкретных видов услуг (например, предложений для молодоженов) рекомендуется использовать таргетированную рекламу, работать с блогерами.

На данный момент продвижение в социальных сетях представляет собой достаточно сложную, многогранную работу, которая требует специальных знаний и должна осуществляться профессионалами. В этой связи, руководству средства размещения необходимо принять решение – привлечь для реализации этого направления специалистов со стороны, либо нанять в штат нового сотрудника/повысить квалификацию имеющихся.

Значение социальных сетей для продвижения гостиничного бизнеса в регионах является недооцененным. Между тем, продвижение средств размещения в социальных сетях – это еще одна возможность трансляции «голоса бренда», работа с репутацией, способ коммуникации с гостями, а при условии систематической, эффективной работы – канал продаж. Выстраивание позитивных доверительных отношений со своей аудиторией позволяет добиться высоких результатов. На первом этапе люди знакомятся с информацией об отеле, на втором – оценивают, а далее совершают покупку. Особенность продвижения в социальных сетях заключается в том, что, воспользовавшись услугой, гость по собственной инициативе, независимо от отеля может привлекать новых гостей, нажав кнопку «поделиться новостью».

Социальные медиа активно развиваются, внедряя новые технологии и инструменты взаимодействия с целевой аудиторией. Средства размещения, умело использующие этот ресурс способны укрепить знание о своем бренде, повысить лояльность аудитории и увеличить конкурентоспособность на рынке.

¹ Объемы рынка рекламы. Официальный сайт Ассоциации коммуникативных агентств России. Режим доступа: https://www.akarussia.ru/knowledge/market_size.

² Mediascope представила данные об аудитории интернета в России. Режим доступа: https://mediascope.net/news/1209287/?sphrase_id=211527.

³ Кузьменкова Г. Самые популярные социальные сети в России в 2020 году. Режим доступа: <https://vc.ru/marketing/106865-samye-populyarnye-socialnye-seti-v-rossii-v-2020-godu>.

⁴ Mediascope представила данные об аудитории интернета в России. Режим доступа: https://mediascope.net/news/1209287/?sphrase_id=211527.

⁵ Там же.

⁶ Статистические данные по РФ в период 2018-2020 годы. Официальный сайт Федерального агентства по туризму. Режим доступа: <https://tourism.gov.ru/contents/statistika/statisticheskie-dannye-po-rf-2/statisticheskie-dannye-po-rf-v-period-2018-2020-gody>.

⁷ Рычагов М. Крупнейшие отельные сети России. Рейтинг Forbes. Режим доступа: <https://www.forbes.ru/biznes-photogallery/371501-krupneyshie-otelnye-seti-rossii-reyting-forbes>.

⁸ Средства размещения Самарской области. Официальный сайт Департамента туризма Самарской области. Режим доступа: <http://dt.samregion.ru/infrastructure/live/cart>.

PROMOTION IN SOCIAL MEDIA: PRACTICAL EXPERIENCE OF HOTELS

© 2021 Sevortsova Anastasia Nikolaevna
PhD in Economics, Senior Lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: matulina@list.ru

Keywords: hotel, hotel, accommodation facilities, SMM, social media, social media marketing, promotion, travels.

This article reveals the role of social networks for the promotion of accommodation facilities. The author identified the most popular social networks in Russia and in the world, outlined some specific features of the social media use by the world's largest hotel chains operating in Russia, revealed promotion problems in social networks at the regional level. General recommendations for the promotion of accommodation facilities in social networks are given.

ФУНДАМЕНТАЛЬНЫЙ АНАЛИЗ АКЦИЙ РОССИЙСКИХ КОМПАНИЙ СЫРЬЕВОГО СЕКТОРА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2021 Слатимов Алексей Витальевич
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: slatimov-as@yandex.ru

© 2021 Недорезова Елена Сергеевна

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: nedlen63@yandex.ru

Ключевые слова: сырьевой сектор, анализ, фондовый рынок, инвестор, инвестиции, акции, фундаментальный разбор, ценные бумаги, мультипликаторы.

Многие инвесторы в России составляют свой портфель из акций российских компаний сырьевого сектора. Чтобы понять, какая из ценных бумаг будет выгоднее в долгосрочной перспективе, используется анализ акций по различным мультипликаторам. В данной статье проводится фундаментальный разбор акций компаний «АЛРОСА», «Северсталь», «ММК» и «Полиметалл». Авторы на основе проведенного анализа выбирают наиболее выгодную акцию для долгосрочного инвестирования.

Каждый инвестор заинтересован в прибыли. Главное отличие инвестиций от трейдинга в том, что инвестирование подразумевает прибыль в долгосрочной перспективе и с меньшими рисками. Поэтому сырьевой сектор РФ у многих отечественных инвесторов рассматривается как долгосрочная инвестиция. Но прежде чем вложить средства в активы определенной компании данного сектора, множество инвесторов анализируют показатели потенциальных для покупки акций¹.

На рынке сырьевой промышленности существует множество убыточных и перспективных компаний. В данном исследовании взяты такие ключевые игроки, как ПАО «Северсталь», «АЛРОСА», ПАО «Магнитогорский Metallургический Комбинат» и «Полиметалл».

Прежде чем приступить к тщательному анализу мультипликаторов акций компаний, следует обозначить их направления деятельности. Это важно для последующего выявления идеального значения мультипликатора P/E.

ПАО «Северсталь» – металлургическая и горнодобывающая компания, генерирует позитивный свободный денежный поток на протяжении цикла, что позволяет оставаться компании лидером отрасли по эффективности².

«АЛРОСА» – алмазодобывающая компания, которая является крупнейшим игроком в своей отрасли не только в России, но и в мире³.

ПАО «Магнитогорский Metallургический Комбинат» входит в число крупнейших мировых производителей стали, а также является ключевым «двигате-

лем» черной металлургии на территории нашей страны. Активы компании – крупный металлургический комплекс с полным производственным циклом⁴.

«Полиметалл» – один из лидеров по добыче драгоценных металлов на территории двух стран СНГ – Казахстана и России. Входит в десятку лучших компаний данной отрасли и включена в индексы FTSE 100, FTSE Gold Mines и MSCI Russia⁵.

Чтобы сравнить акции компаний между собой, следует обратиться к наиболее простому, но эффективному анализу, которым пользуется большинство инвесторов – сравнение мультипликаторов. Для выявления наиболее выгодной долгосрочной инвестиции следует использовать такие мультипликаторы, как P/E, EPS, Долг/ЕБИТДА и DSI.

Во-первых, коэффициент P/E, рассчитываемый по формуле:

$$P/E = \frac{P}{EPS},$$

где P – цена акции, а EPS – прибыль на акцию.

Он показывает, недооцененные и переоцененные компании относительно потенциальной прибыли компании и срок окупаемости вложений.

Во-вторых, EPS – прибыль на акцию. Данный показатель позволяет определить, какая величина чистой прибыли приходится на одну акцию в обороте. Рассчитывается EPS по формуле:

$$EPS = \frac{\text{Чистая прибыль за период}}{\text{Количество обыкновенных акций}}$$

Корректнее рассматривать данный мультипликатор не по конкретной компании, а в сравнении с конкурентами и в процентном выражении. Поэтому данное значение будет включено в анализ акций представленных в статье компаний в процентом соотношении, т.к. они относятся к одной отрасли – сырьевой.

В-третьих, долговые обязательства, которые в данной статье мы будем рассматривать через мультипликатор Долг/ЕБИТДА. Рассчитывается через отношение долговых обязательств к показателю ЕБИТДА.

– Значения показателя от 0 до 3 – идеальный интервал, отражающий устойчивое положение компании

– Значение больше 3 – повышенный шанс банкротства

– Значения меньше 0 – компания не привлекает заемные средства и ограничивает свое развитие.

Наиболее важным показателем к приобретению ценной бумаги – дивиденды. Дивидендные акции являются важной частью инвестиционного портфеля на долгосрочную перспективу. Поэтому перед приобретением ценной бумаги важно обратить внимание на Индекс DSI (Dividend Stability Index) – индекс стабильности дивидендов.

Данный показатель рассчитывается по формуле:

$$DSI = \frac{Y_c + G_c}{14},$$

где Y_c – количество лет из последних семи, когда компания выплачивала дивиденды в течение года; G_c – сколько раз за последние семь лет годовые дивиденды на акцию оказывались выше предыдущего максимума.

Стоит отметить, что наиболее выгодные те акции, чей индекс стабильности дивидендов приближается к единице. Это говорит об активной дивидендной политике компании, которая заинтересована в частом повышении дивидендов своих акций. Показатель в промежутке от 0,3 до 0,6 показывает, что акция выплачивает их непостоянно⁶.

Сырьевой сектор – крупная отрасль, поэтому выявление «идеального» значения каждого из мультипликаторов позволит выбрать наиболее выгодные акции для долгосрочного инвестирования:

Так как акции, представленные в статье, относятся к различным отраслям внутри одного сектора, то стоит выделить два «идеальных» показателя P/E⁷:

- Промышленные драгоценные металлы и алмазы – от 3,7 до 12,8
- Металлургия – от 3,08 до 12,74

Значения мультипликатора у представленных компаний может отличаться, но чем ближе к «идеальному», тем выгоднее для долгосрочного инвестирования. На основе полученных данных составим таблицу мультипликаторов каждой из компаний:

Таблица мультипликаторов компаний сырьевого сектора РФ

	P/E	EPS (%)	Долг/ЕБИТДА	DSI
Северсталь	14,17	6,92	0,85	0,50
АЛРОСА	34,09	2,95	1,25	0,50
ММК	12,97	7,57	-0,06	0,43
Полиметалл	14,72	0,07	1,34	0,64

Источник: Тинькофф Инвестиции (дата обращения: 06.02.2021).

Сравнив мультипликаторы четырех компаний сырьевой отрасли, можно сделать вывод, что наиболее выгодная долгосрочная инвестиция – покупка акций ПАО «Магнитогорский Metallургический Комбинат» (\$MAGN). Компания имеет отрицательное соотношение долга с ЕБИТДА, что говорит о наименьшем риске банкротства. Значение мультипликатора P/E приближено к «идеальному», а EPS в процентном соотношении является лидирующим среди представленных компаний. Единственный, но незначительный минус – средний показатель индекса стабильности дивидендов. Тем не менее, за 2020 г. компания выплатила их 3 раза, увеличивая к концу года каждую из выплат.

По мнению Калачева Алексея, аналитика отдела анализа акций «ФИНАМ», потенциал роста акций ММК в перспективе 12 месяцев составляет 33,7%. Также эксперт отмечает, что дивиденды будут повышены, и достигнут годового значения 6 руб. и выше⁸.

Подводя итоги анализа в статье, можно сделать вывод, что долгосрочное инвестирование в сырьевой сектор Российской Федерации тесно связано с фундаментальным анализом акций компании и тщательным сравнением их мультипликаторов. В статье был представлен разбор показателей акций компаний ПАО «Северсталь», «АЛРОСА», ПАО «Магнитогорский Metallургический Комбинат» и «Полиметалл».

По результатам фундаментального анализа через мультипликаторы P/E, EPS (в%), отношение долга к EBITDA и DSI, была выявлена наиболее выгодная долгосрочная инвестиция – покупка акций ММК. Выбор объяснен и подкреплен экспертным прогнозом аналитиков ФИНАМ.

¹ Richard Ferri All About Asset Allocation. The Easy Way to Get Started. – Second edition. – Chicago: McGraw-Hill, 2002. – 382 с.

² О компании ПАО «Северсталь» [Интернет-ресурс]. – Режим доступа: <https://www.severstal.com/rus/about/>.

³ О компании «АЛРОСА» [Интернет-ресурс]. – Режим доступа: <http://www.alrosa.ru/>.

⁴ ПАО «Магнитогорский Металлургический Комбинат» [Интернет-ресурс]. – Режим доступа: <http://www.mmk.ru/about/>.

⁵ Компания «Полиметалл» [Интернет-ресурс]. – Режим доступа: <https://polymetalinternational.com>.

⁶ Как я анализирую акции перед покупкой. Личный опыт одного инвестора [Интернет-ресурс]. – Режим доступа: <https://journal.tinkoff.ru/analiz-emitenta/>.

⁷ Ценовые мультипликаторы P/E Ratio для разных отраслей экономики [Интернет-ресурс]. – Режим доступа: <https://www.esm-invest.com/ru/Price-multipliers-P/E-ratio-for-different-sectors-of-the-economy-2020>.

⁸ ММК – доходные акции с потенциалом роста [Интернет-ресурс]. – Режим доступа: <https://www.finam.ru/international/imdaily/mmk-doxodnye-akcii-s-potencialom-rosta-20210113-171026/>.

FUNDAMENTAL ANALYSIS OF SHARES OF RUSSIAN COMPANIES IN THE RAW MATERIALS SECTOR OF THE RUSSIAN FEDERATION

© 2021 Slatimov Aleksey Vitalyevich
Undergraduate

Samara State University of Economics
E-mail: slatimov-as@yandex.ru

© 2021 Nedorezova Elena Sergeevna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: nedlen63@yandex.ru

Keywords: commodity sector, analysis, stock market, investor, investments, stocks, fundamental analysis, securities, multipliers.

Many investors in Russia make up their portfolio of shares of Russian companies in the commodity sector. To understand which of the securities will be more profitable in the long term, we use the analysis of stocks by various multipliers. This article provides a fundamental analysis of the shares of ALROSA, Severstal, ММК and Polymetal. The author of the publication, based on his analysis, chooses the most profitable share for long-term investment.

СОВРЕМЕННЫЕ ОСОБЕННОСТИ МОДЕРНИЗАЦИИ ПРЕДПРИЯТИЙ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИХ СТРУКТУР

© 2021 Стрельцов Алексей Викторович
доктор экономических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: a.strelzov@inbox.ru

Ключевые слова: амортизация, модернизация, предприятия, основные фонды, инвестиции.

Рассматривается сущность модернизации предприятия, выделяются факторы, определяющие необходимость ее проведения применительно к российским промышленным предприятиям. Показано, что в основе модернизации промышленных предприятий лежат преобразование ее материально-технической базы, обновление основных фондов с целью ликвидации их морального износа.

В настоящее время проблемы технико-организационной модернизации российских промышленных предприятий и бизнес-структур приобретают особую важность. В первую очередь необходимо комплексное преобразование их материально-технической базы для выпуска инновационной, конкурентоспособной продукции. Важнейшим элементом технического развития в бизнес-среде является широкая мобилизация источников инвестиций на цели финансирования проектов модернизации. В связи с современными сложными макроэкономическими условиями хозяйственной деятельности, высокой ставкой ссудного процента важнейшую роль приобретают внутренние для предприятий источники инвестиций.

Поскольку в основе модернизации предприятий и предпринимательских структур находится обновление основных фондов, важнейшим ее элементом является его обоснование со стороны инвестиционных ресурсов. Оно представляет собой достаточно сложный процесс поиска внешних и внутренних инвестиционных ресурсов. Его сложность определяется следующими особенностями:

- 1) потребность в инвестициях возникает на стадии развития предприятия, в которой отмечаются проявления кризисных явлений, негативное финансово-экономическое состояние;
- 2) поскольку в основе проекта модернизации предприятия находится обновление основных фондов, его реализация носит длительный характер с соответствующим большим сроком окупаемости;
- 3) данная большая продолжительность проекта модернизации определяет и его высокую рискованность.

В этих условиях привлечение внешних ресурсов для предприятий и предпринимательских структур становится сложной задачей. Длительность реализации

проекта модернизации требует и низкой процентной ставки кредитных ресурсов, а неблагоприятная динамика финансово-экономических показателей, большой срок окупаемости и высокий риск значительно затрудняют в целом приход внешних инвесторов. Поэтому для осуществления модернизации предприятия критически важно грамотно управлять внутренними инвестиционными ресурсами с тем, чтобы максимизировать их объем к моменту реализации проекта модернизации. Конечно, обеспечить финансирование модернизации предприятия только за счет его собственных средств вряд ли возможно, но наличие весомой доли собственных средств будет и благоприятно воспринято внешним инвестором, и существенно снизит общую стоимость привлекаемого капитала.

Собственные средства предприятий и предпринимательских структур, без учета собственных привлеченных, включают в себя амортизацию и часть прибыли, направляемой на развитие производства. В связи с этим, необходимо исследовать, каким образом предприятия могут максимизировать их величину, направляемую на цели обновления основных фондов и модернизации предприятия, какую часть прибыли необходимо отвлекать из оборота с тем, чтобы процесс воспроизводства основных фондов проходил в нужном объеме и как на все эти процессы может повлиять динамика процентной ставки, инфляции, изменение стоимости машин и оборудования.

Необходимость проведения современной модернизации предприятий и предпринимательских структур определяет ряд факторов, и поэтому в работах различных авторов приводятся достаточно широкие варианты их наборов. Так, например, специалистами предлагается исследовать внешние и внутренние факторы, разграничивая первые на ресурсы и способности¹, профильные факторы модернизации по нескольким группам: финансово-экономические, организационно-управленческие, маркетинговые, инновационно-научные, технико-технологические и др.² Характеризуя эти группы факторов, следует отметить, что они являются важными побудительными мотивами модернизации промышленных предприятий. Однако, представляется, что эти факторы являются следствием более глубоких причин. Учитывая, что в основе модернизации промышленных предприятий лежит обновление основных фондов, можно определить в качестве основной причины ее проведения накопленный износ совокупности машин и оборудования, в первую очередь, моральный.

В обоснование данного положения можно привести следующую аргументацию. Машин и оборудование предприятий и предпринимательских структур используются в течение длительного времени, на протяжении многих циклов производства. Уже при формировании парка оборудования закладывается и технологическая схема предприятия. В ее рамках планируются и предполагаемые изменения продукции. Если же возникает необходимость модернизации предприятия, значит существующая его технологическая схема с соответствующим набором оборудования не соответствует современным требованиям, не может обеспечить требуемое обновление продукции. Таким образом, при наличии физической возможности производства продукции по своим качественным параметрам, показателям конкурентоспособности машины и оборудование не соответствуют

требованиям, которые предъявляет рынок, что и можно определить как их моральный износ.

Изменение каких-либо иных функций предприятия, помимо производственной, вряд ли может считаться базовой причиной его модернизации, поскольку реорганизация системы управления, бренда, рекламы, материально-технического обеспечения и др., как правило, являются непрерывным, периодически повторяющимся процессом, представляющие собой эволюционные, а не резко модернизационные изменения. Только связанные с реорганизацией и обновлением основных фондов они могут вызвать необходимость модернизации.

Проблемы, связанные с исследованием сущности, необходимости осуществления модернизации хозяйственных систем на различных этапах их развития, порядка ее проведения рассматривались в работах многих отечественных и зарубежных авторов. Г.Б. Клейнер исследовал соотношение модернизации и эволюционного развития, выделял принципы, методологический и экономико-математический инструментарий ее реализации¹. И.Ю. Бринк, Е.Б. Колбачев, А.Ю. Сироткин исследовали сущность модернизации производственных систем предприятий, взаимосвязи технологических отношений и различных информационных процессах при ее осуществлении³. Г. Я. Белякова и Л.Р. Батукова рассматривали взаимосвязь модернизации с инновациями и исследовали понятие инновационной модернизации экономики⁴.

Выводы. В современных условиях важнейшим для развития отечественных промышленных предприятий является их модернизация. Она предусматривает реформирование различных сторон деятельности предприятия, но в ее основе лежит комплексное обновление материально-технической базы предприятия, его основных фондов.

Для осуществления модернизационных изменений необходимо формировать проекты обновления основных фондов и модернизации с соответствующим обеспечением их источниками инвестиций. В связи с труднодоступностью заемных средств, проблемных к привлечению для российских промышленных предприятий, особую важность представляют внутренние источники инвестиций.

¹ Клейнер Г.Б. Системная модернизация отечественных предприятий: Теоретическое обоснование, мотивы и принципы // Экономика региона. – 2017. – т. 13, вып. 1, с. 19. DOI: 10.17059/2017-1-2.

² Абелян А.С., Иванова Н.Е. Управление профильными факторами модернизации промышленных предприятий // Научный вестник ЮИМ. – 2017. – № 4, с. 6-7. DOI 10.31775/2305-3100-2017-4-4-9.

³ Бринк И.Ю., Колбачев Е.Б., Сироткин А.Ю. Управление модернизацией производственных систем промышленных предприятий // Вестник ЮРГТУ (НПИ). – 2010 – № 4. – С. 4-17.

⁴ Белякова Г.Я., Батукова Л.Р. Инновационная модернизация экономики: сущность понятия, его взаимосвязь с понятиями модернизация и модернизация экономики // Фундаментальные исследования. – 2013. – № 10.

MODERN FEATURES OF MODERNIZATION OF ENTERPRISES AND ENTREPRENEURIAL STRUCTURES

© 2021 Streltsov Alexey Viktorovich
Doctor of Economics, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: a.strelzov@inbox.ru

Keywords: depreciation, modernization, enterprises, fixed assets, investments.

The paper examines the essence of the modernization of the enterprise, identifies the factors that determine the need for its implementation in relation to Russian industrial enterprises. It is shown that the modernization of industrial enterprises is based on the transformation of its material and technical base, the renewal of fixed assets in order to eliminate their obsolescence.

ФУТБОЛЬНЫЕ БРЕНДЫ И ПАНДЕМИЯ COVID-19

© 2021 Туахир Юсеф*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: youcef.hmd@gmail.com

Ключевые слова: стоимость бренда, ценность бренда, устойчивая сила бренда.

Статья посвящена анализу стоимости футбольных брендов мира, их устойчивой силы. Рассматриваются данные показатели в совокупности, дается их общая оценка, а также описывается влияние пандемии COVID-19 на стоимость футбольных брендов.

Согласно последнему выпуску Brand Finance Football Annual, «Реал Мадрид» останется самым ценным брендом среди футбольных клубов в мире на 2020 г. Благодаря тому, что клуб впервые с 2017 г. выиграл титул Ла Лиги, он сохранил свои позиции на вершине таблицы в футбольной индустрии, но на фоне экономических и социальных потрясений, вызванных в первую очередь пандемией COVID-19, стоимость бренда «Реал Мадрид» снизилась на 14% до 1419 миллионов евро.

Неутешительные результаты футбольного клуба «Реал Мадрид» на футбольном поле до сезона 2019-20 гг., когда в сезоне 2018-19 гг. произошел более ранний, чем обычно, выход из Лиги чемпионов УЕФА, а также второй сезон подряд проигрыш чемпионов Ла Лиги, «Барселоны», подорвали доминирующее положение клуба в рейтинге Brand Finance. Ситуация усугубилась COVID-19, а также отсутствием стабильности в управлении командой. «Барселона», яростный соперник «Реала», со стоимостью бренда 1 413 млн евро, отстает от «Реала» всего на 6 млн евро, чему способствуют высокие и разнообразные доходы и стабильные внутренние показатели Испании¹.

Из восьми испанских клубов в рейтинге два продемонстрировали значительный рост стоимости своего бренда, а именно «Валенсия» (+ 32%) и «Атлетик Бильбао» (+ 11%). В то время как испанские клубы извлекают выгоду из нового соглашения о трансляции, разрыв между двумя крупными компаниями, «Реалом» и «Барсой», и третьим по величине клубом, «Атлетико Мадрид», составляет более 300%. Два гиганта также имеют ценность, которая более чем в десять раз выше, чем у испанского клуба, занявшего самые низкие места, «Реал Бетис».

«Реал Мадрид» – не единственный клуб, в котором в этом году снизилась ценность бренда. COVID-19 привел к снижению общей стоимости 50 ведущих футбольных брендов впервые за 6 лет. Из-за его влияния на три основных потока

* Научный руководитель – Войткевич Наталия Ивановна, доктор экономических наук, профессор, Самарский государственный экономический университет.

доходов – дни матчей, трансляции и реклама – совокупная стоимость бренда 50 самых дорогих футбольных клубов мира была снижена на 751 миллион евро, или 3,7%².

Пандемия COVID-19 бросила вызов профессиональному футболу во всем мире и на всех уровнях. После вынужденного перерыва продолжительностью около трех месяцев большинство лиг возобновили работу в закрытом формате, исключая зрителей. Прибыль от проведения матчей в 501 игре, оставшихся в пяти крупнейших лигах, упала до нуля, но зачастую именно небольшие клубы и лиги больше зависят от этого потока доходов – в Шотландии он составляет 43% от общего дохода по сравнению с 13%. в Премьер-лиге. Контракты на трансляции также пострадали, и клубы Премьер-лиги были обязаны выплатить внутренним вещателям более 330 миллионов фунтов стерлингов (22% от годовой суммы), а аннулированные выплаты Лиге 1 составили 243 миллиона евро (28% от общей суммы)³.

Были некоторые положительные признаки, так «Саутгемптон» – «Манчестер Сити» на BBC побил рекорд телеаудитории Премьер-лиги с 5,7 миллионами зрителей, но долгосрочный ущерб экономической структуре игр еще не выявлен. Помимо игроков, испытывающих сокращение заработной платы, полное влияние на спонсоров, трансферный рынок и права на вещание проявится только после глобальной изоляции.

Несмотря на огромные последствия COVID-19 для футбольных клубов и их финансовые результаты, большая часть стоимости бренда обеспечивается долгосрочным будущим клубов – при условии, что они смогут пережить первоначальный шок. Например, только 21% стоимости бренда «Реал Мадрид» обеспечен финансовыми результатами следующих пяти лет.

За «Реалом» и «Барселоной» следует группа клубов английской премьер-лиги в рейтинге Brand Finance Football Annual 2020, а «Манчестер Юнайтед» занимает 3-е место после того, как стоимость бренда упала на 11% до 1314 миллионов евро. «Ливерпуль», выигравший свой первый чемпионский титул с 1990 г. в безудержном стиле, находится на 4-м месте, опережая «Манчестер Сити» с точки зрения стоимости бренда, поднявшись с 1191 миллионов евро в 2019 г. до 1262 миллионов евро, что на 6% больше. «Челси» опустился на одно место в табл. до 8-го после того, как их стоимость снижается четвертый год подряд до 949 миллионов евро. Возможно, это произошло из-за отсутствия клуба в Лиге чемпионов УЕФА, а также из-за запрета на трансфер после того, как ему было предъявлено обвинение в нарушении правил финансовой честной игры.

Из шести лучших клубов Премьер-лиги только «Ливерпуль» и «Тоттенхэм Хотспур», финалисты Лиги чемпионов УЕФА в сезоне 2018/19, повысили свою стоимость. «Тоттенхэм», который сейчас играет на своем ультрасовременном стадионе, увеличил стоимость своего бренда на 3% до 784 миллионов евро с перспективой дальнейшего роста, поскольку они приступили к своему первому полному сезону в своем новом доме в 2019-20.

Хорошая посещаемость и высокий уровень доходов от трансляций в начале сезона положительно сказались на других клубах Премьер-лиги. Стоимость

бренда «Лестер Сити» выросла на 44% до 333 миллионов евро, в то время как принадлежащие Китаю «Вулверхэмптон Уондерерс» с их наибольшим количеством посетителей за 50 лет выросли на 30% и составили 242 миллиона евро⁴.

И наоборот, некоторые клубы Премьер-лиги испытали значительное падение стоимости своего бренда, например, «Борнмут» (-31%), «Уотфорд» (-21%) и «Вест Хэм Юнайтед» (-18%). Один из самых больших падений стоимости у «Арсенала», он потерял 19% и видит свое место в топ-10 под угрозой, выйдя за пределы топ-6 Премьер-лиги впервые за 25 лет. Пережив период недовольства в последние годы эры Арсена Венгера, «Арсенал» изо всех сил пытался вернуть себе положение клуба Лиги чемпионов, что начало отражаться на их доходах и чистой прибыли.

Мюнхенская «Бавария», которая остается футбольной центром Германии, занимает 6-е место в рейтинге самых ценных клубов⁵. «Бавария», один из самых опытных клубов в мире по получению коммерческого дохода, теперь имеет стоимость бренда в 1056 миллионов евро, что на 20% ниже, чем год назад.

Несмотря на падение, «Бавария» является явным лидером среди десяти немецких клубов, входящих в топ-50, а стоимость их бренда более чем вдвое превышает стоимость их ближайшего соперника, «Боруссии Дортмунд» (снижение на 9% до 487 миллионов евро). В то время как стоимость большинства клубов Бундеслиги в этом году ниже, 1. ФК Кёльн поддерживает тенденцию к тому, чтобы стать самым быстрорастущим среди 50 лучших (+47%), за ним следует РБ Лейпциг (+43%). Кельн теперь пожинает плоды возвращения в высшую лигу Германии, а Лейпциг продолжает свою траекторию роста и завоевывает репутацию в области развития игроков.

Доминирование «Баварии» в Германии сходно с «Пари Сен-Жермен» во Франции, хотя европейский успех все еще ускользает от клуба, поддерживаемого Qatar Sports Investments. Стоимость бренда «Пари Сен-Жермен», составляющая 967 миллионов евро и занимающая 7-е место в общем рейтинге, так же как их игровой бюджет и возможности на трансферном рынке, значительно выше, чем у их соперников по Лиге 1. «Лион», следующий на 30-м месте французский клуб, имеет стоимость бренда менее одной пятой от общей суммы «Пари Сен-Жермен». Третий французский клуб в списке – «Марсель», занявший 38-е место.

«Ювентус», ведущий клуб Италии, остается за пределами топ-10, но разница между 11-м и 10-м местом сократилась более чем на 100 миллионов евро. В то же время разрыв между «Ювентусом» и 12-м клубом «Боруссия Дортмунд» увеличился более чем на 100 миллионов евро. Соперники «Ювентуса» на внутренней арене тоже не приближаются к ним. Миланский «Интер», занявший второе место среди клубов серии А, не смог развиваться, и продолжающаяся неэффективная работа «Милана» приводит к снижению стоимости их бренда на 35%.

Бундеслига, Лига 1 и Серия А не имеют такого же уровня глобального охвата, как Премьер-лига и Ла Лига, что подтверждается исследованием Brand Finance среди футбольных фанатов в США и Китае, двух быстро развивающихся странах в этом виде спорта. В то время как Премьер-лигу и Ла Лигу смотрят в обеих странах, Бундеслига имеет все больше поклонников в Китае, но значительно уступает

как английскому, так и испанскому футболу. Серии А и Лиге 1 есть чем заняться в построении своих глобальных франшиз.

Неудивительно, что в рейтинге брендов доминируют пять ведущих лиг, и в топ-50 входят только четыре клуба из лиги, отличной от Англии, Франции, Германии, Италии и Испании. Наивысшее место среди клубов, не входящих в эту группу, занимает нидерландский «Аякс» (27-е), за ним следуют «Бенфика» (46-е) из Португалии, «Селтик» из Шотландии (48-е) и российский «Зенит» из Санкт-Петербурга (49-е).

Помимо расчета общей стоимости бренда, Brand Finance также определяет относительную силу брендов с помощью сбалансированной системы показателей, оценивающих маркетинговые инвестиции, акционерный капитал и эффективность бизнеса. Наряду с уровнем доходов решающим фактором стоимости бренда является сила бренда.

Несмотря на экономический фон, сила клубных брендов оставались стабильными: за последний год половина из 50 крупнейших компаний выросла. «Реал Мадрид» по-прежнему является сильнейшим брендом с рейтингом 94,9, а их испанские соперники «Барса» находятся на втором месте с 93,6 – оба незначительно ниже, чем в 2019 г. «Ливерпуль» опережает своих товарищей «Манчестер Юнайтед» и становится самым сильным брендом Премьер-лиги с рейтингом 93,2. Валенсия и 1. ФК Кёльн, увеличившись на +10,5 и +8,3 пункта соответственно, показали самые высокие темпы роста.

Напротив, наибольшее снижение силы бренда наблюдается у итальянского клуба «Милан» с падением на -8,5, за ним следуют российский клуб «Зенит» (Санкт-Петербург) с падением -6,1, несмотря на значительный успех на внутреннем рынке, и «Рома», которые показывают снижение -4,2.

«Пари Сен-Жермен» имеет самое большое преимущество перед своим ближайшим конкурентом во Франции: их индекс силы бренда составляет 85,6, что почти на 13 пунктов больше, чем у «Лионского Олимпика», что подчеркивает абсолютное доминирование «Пари Сен-Жермен» во французской лиге 1.

Сохранив свое место в качестве самого ценного и сильнейшего бренда в футболе, «Реал Мадрид» также сохранил первое место в самом ценном бизнесе в отрасли со стоимостью предприятия 4 198 миллионов евро. Заметным улучшением стоимости предприятия является компания «Тоттенхэм Хотспур», которая поднялась на 9-е место в рейтинге со стоимостью 2114 миллионов евро благодаря рекордной прибыли, которая является результатом успешной работы в Лиге чемпионов в 2019 г. и увеличению доходов от продаж билетов на новый стадион.

«Тоттенхэм Хотспур» также поднялся с 4-го места и стал обладателем титула в этом году по показателям на стадионах, согласно системе рейтинговых показателей Viro Harrold. Основным фактором этого успеха был ряд экспериментальных и приносящих доход функций, таких как Tunnel Club, Sky Lounge, микропивоварня, 360-градусные залы и возможность безопасного размещения, среди прочего. Во многих отношениях попадание нового стадиона на первое место в табл. является необычным, потому что методология также включает показатели, относящиеся к историческим результатам, например, количество основных финалов

и международных матчей, проведенных за последние десять лет, и продолжительность времени с его текущим именем. Кроме того, его вместимость значительно меньше, чем у Камп Ноу и Уэмбли.

Прошлогодний победитель, стадион «Сантьяго Бернабеу» мадридского «Реала», опустился на 5-е место, прежде всего потому, что он получил очень низкие баллы по вышеупомянутым характеристикам, и это, несомненно, причина, по которой стадион находится на ремонте. Тем не менее, 5-е место по-прежнему является огромным достижением и достигается за счет высоких показателей в нескольких областях, таких как показатели, соответствующие акустике, компактности и местоположению.

¹ RICHARD HAIGH Football Annual 2020 Ranking. URL: <https://brandirectory.com/rankings/football/table>.

² REAL MADRID Official Website // Real Madrid remains the most valuable football brand in the world. URL: <https://www.realmadrid.com/en/news/2020/07/29/real-madrid-remains-the-most-valuable-football-brand-in-the-world>.

³ Thomas Chenel. Les 11 clubs de football qui ont le plus gagné d'argent lors de la saison 2019-2020. URL: <https://www.businessinsider.fr/voici-les-20-clubs-de-football-les-plus-riches-du-monde-67986>.

⁴ Alexandre Manceau. Le classement des clubs les plus riches de la planète a été dévoilé. URL: https://sport.gentside.com/football/argent-football-le-cabinet-deloitte-a-publie-son-nouveau-classement-des-clubs-les-plus-riches-de-la-planete_art61981.html

⁵ لموقع الرسمي لمنظمة الصحة العالمية. الاتحاد الدولي لكرة القدم ومنظمة الصحة العالمية يعملان معا من أجل التصدي لجانحة كوفيد-19. الرابط: <https://www.who.int/ar/news/item/19-06-1442-fifa-and-who-act-together-to-tackle-covid-19>

FOOTBALL BRANDS AND THE COVID-19 PANDEMIC

© 2021 Touahir Youcef

Graduate Student

Samara State University of Economics

E-mail: youcef.hmd@gmail.com

Keywords: brand value, brand value, the relative strength of brand.

This article analyzes concepts such as football club brand value, the relative strength of brands. The author considers these figures together, giving them an overall assessment, as well as treats for greater visibility of COVID-19 impact on brand value.

СТАТИСТИЧЕСКОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ СТРАТЕГИЧЕСКИХ НАПРАВЛЕНИЙ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2021 Тюрина Анна Григорьевна*

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: turangri@yandex.ru

Ключевые слова: малый и средний бизнес, стратегия развития малого и среднего предпринимательства, оборот МСП, уровень развития МСП.

Рассматривается развитие малого и среднего предпринимательства (МСП) как одного из главных факторов роста российской экономики. Несмотря на предпринимаемые шаги в области поддержки сектора МСП, Российская Федерация по основным показателям развития малого и среднего бизнеса отстает от зарубежных стран. С помощью стратегий развития МСП и проведенной политики по поддержке данного сектора возможен рост экономики страны.

Малый и средний бизнес в Российской Федерации в настоящее время является неотъемлемой частью экономического, социального, а также инновационного развития страны, так как именно данный сектор играет немаловажную роль в обеспечении занятости населения и, в частности, оказывает значительное влияние на развитие рынка. В последнее время особенно актуальна проблема малого и среднего предпринимательства в России, что, в первую очередь, связано с экономическим кризисом и ухудшением экономической деятельности многих предприятий. Поэтому все больше внимания стало уделяться поддержке и развитию малого и среднего предпринимательства в стране, в частности повышению уровня деловой активности предприятий и увеличения производства товаров и услуг. Министерство экономического развития Российской Федерации является федеральным органом, обеспечивающим государственную поддержку сектора малого и среднего бизнеса на основании положений Федерального закона от 24.07.2007 г. № 209-ФЗ (с изменения от 27.12.2018 г.) «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации»¹.

Важность темы признана на федеральном уровне, так как развитие и поддержка малого и среднего предпринимательства является одним из национальных проектов по 12 направлениям стратегического развития РФ². Также актуальность обуславливается разработанной стратегией развития МСП на период до

* Научный руководитель – Токарев Юрий Алексеевич, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

2030 г., которая включает в себя различные задачи инновационного, а также социального характера по повышению уровня занятости в стране³.

Актуальность выбранной темы определяется тем, что в условиях перехода к рыночной экономике роль и значение малых и средних предприятий возрастает. Во многих развитых странах доля МСП превышает 75%, а в России этот показатель составляет 22%, что говорит о том, что программы государственной поддержки малых и средних предприятий неэффективны. Сектор МСП, благодаря созданию новых рабочих мест, обеспечивает население доходами, что, в свою очередь, ведет к улучшению социально-экономической жизни страны. Стоит отметить, что существует связь между относительным размером сектора малого и среднего бизнеса и экономическим ростом страны, в частности, и благосостоянием населения. При увеличении предприятий сектора МСП повышается конкуренция в данной отрасли, в результате чего предприятия, которые не могут справиться с конкуренцией, покидают рынок, а компании, остающиеся на рынке, растут, что повышает общую производительность труда в экономике и, в частности, доходы населения.

Поскольку сектор малого и среднего бизнеса является главным инструментом по решению социальных, политических, а в большинстве своем экономических проблем, то в данной работе необходимо рассмотреть основные индикаторы развития малого и среднего бизнеса. К их числу, по стратегии развития МСП, относят оборот малого и среднего бизнеса в России, долю обрабатывающей промышленности в обороте малого и среднего предпринимательство, а также долю занятых в субъектах МСП от общей численности занятого населения.

Динамика объема оборота МСП представлена на рис. 1.

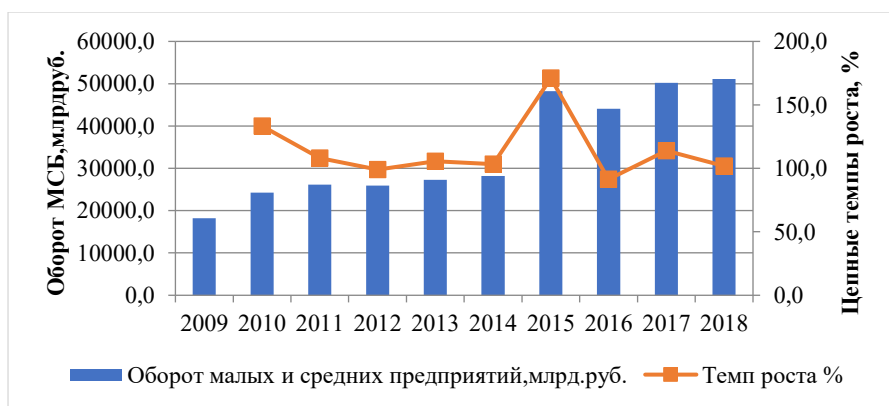


Рис. 1. Динамика оборота малого и среднего бизнеса за 2009-2018 гг. в РФ

По результатам данного анализа можно заметить, что по показателю объема оборота малого и среднего бизнеса наблюдается положительная тенденция, за исключением небольшого снижения в 2012 г., которое связано с кризисными явлениями в стране, а также снижение объема оборота в 2016 г. из-за создания еди-

ного реестра субъектов малого и среднего бизнеса. Так как целью стратегии развития малого и среднего бизнеса является увеличение оборота МСП в 2030 г. по отношению к 2014 в 2,5 раза, то уже можно говорить об увеличении оборота МСП в 2018 г. в сравнении с 2014 г. в 1,8 раза, что говорит об эффективности деятельности малого и среднего бизнеса. Наблюдается так же постоянный рост абсолютного значения 1% прироста (кроме 2012 г.), что говорит об активном развитии малого и среднего бизнеса и поддержке со стороны государства.

Для построения прогноза объема оборота малого и среднего бизнеса в последние годы используется метод аналитического выравнивания. Для нахождения уравнения, которое более точно отразит изменение оборота малого и среднего предпринимательства, рассмотрены основные функции. Наиболее подходящим уравнением является график экспоненциальной функции, так как коэффициент детерминации гораздо выше, чем у других функций. Для определения параметров уравнения также используют метод наименьших квадратов (МНК). Аналитическое уравнение, характеризующее изменение объема оборота малого и среднего бизнеса имеет вид:

$$\hat{y}_t = 30761 * 1,127^t.$$

После использования метода аналитического выравнивания ряда прогноз можно провести двумя методами – графическим и аналитическим, которые представлены на рис. 2.

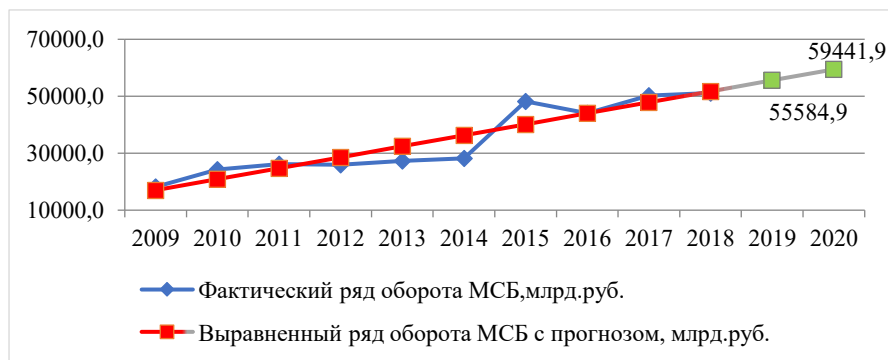
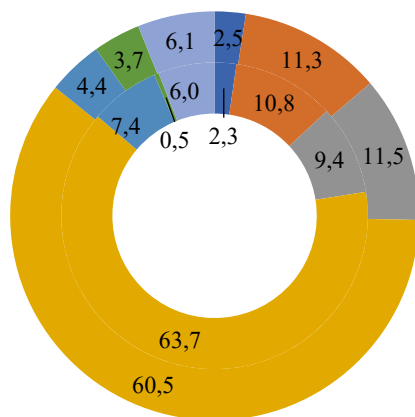


Рис. 2. Прогнозирование изменения объема оборота МСП на 2019-2020 гг. в РФ, млрд руб.

Так же подставив в аналитическое уравнение натуральное число (t), соответствующее периоду времени 2019-2020 гг. оборот малого и среднего бизнеса принимает такие же значения, как и при графическом методе экстраполяции – 55584,9 млрд руб. и 59441,9 млрд руб., соответственно.

В 2018 г. по данным Росстата распределение оборота в экономике в целом наблюдается в таких ВЭД как, торговля, обрабатывающее производство, транспорт и хранение, ЖКХ⁴. Для более глубокого анализа малого и среднего бизнеса рассмотрим структуру МСП по основным видам экономической деятельности за 2009-2018 гг. (рис. 3).



- Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство
- Обрабатывающие производства
- Строительство
- Торговля оптовая и розничная; ремонт автотранспортных средств и мотоциклов
- Деятельность по операциям с недвижимым имуществом
- Деятельность профессиональная, научная и техническая
- Прочие виды деятельности

Рис. 3. Доля объема оборота малого и среднего бизнеса за 2009 и 2018 гг. в РФ, %

Можно заметить, что наибольший удельный вес в общем объеме оборота предприятий малого и среднего бизнеса за 2009 и 2018 гг. занимает оптовая и розничная торговля (63,7% и 60%). В то время как наименьший удельный вес составляет в 2009 г. деятельность профессиональная, научная и техническая – 0,5%, а в 2018 г. наименьший удельный вес пришелся на прочие виды деятельности – 2,3%.

Так же стоит заметить, что доля обрабатывающей промышленности увеличилась и на 2018 г. составила 11,3%, что говорит, скорее, о невозможности достижения цели на 2030 г. – 20% доли обрабатывающего производства в обороте малого и среднего бизнеса.

Для оценки существенности различий в структуре объема оборота малого и среднего бизнеса используются индексы Гатева, Салаи и Рябцева⁵. Данные индексы имеют следующие значения: $K_d = 0,08$, $I_c = 0,1$, $I_r = 0,06$. Так же, достоверность расчетов можно подтвердить выполнением неравенства, которое было выработано В.М. Рябцевым: $I_r < K_d < I_c$.

Таким образом, по данным результатам можно сделать вывод, что расчеты верны и структура объема оборота малого и среднего бизнеса в России за 2009 и 2018 годы имеет весьма низкий уровень различия структуры.

По стратегии развития малого и среднего предпринимательства доля занятых в МСП к 2030 г. должна достичь 35% от общей численности занятых в данной сфере. На 2018 г. доля занятых в секторе малого и среднего бизнеса составляет 25,6%, что на 2,4% больше показателя 2014 г. Стоит отметить, что по данному индикатору наблюдается медленный темп прироста, вследствие ухудшения делового климата в стране, несмотря на активную государственную поддержку сектора малого и среднего бизнеса⁶.

Исходя из материалов проведенного исследования и полученных результатов, можно сделать вывод, что сектор малого и среднего бизнеса по основным индикаторам стратегии развития стремится достичь поставленных целей на 2030 г. Одной из основных целей является увеличение оборота МСП в 2030 г. по отношению к 2014 в 2,5 раза. Оборот малого и среднего бизнеса, по прогнозным значениям на 2019-2020 гг., стремительно растет и уже в 2020 г. наблюдается увеличение показателя по отношению к 2014 г. более чем в 2,1 раза, вследствие чего, можно говорить о реальности достижения поставленной цели. Однако вследствие недостаточной государственной поддержки, а также ухудшение делового климата в МСП наблюдаются низкие темпы прироста доли занятых в секторе МСП, что говорит о невозможности достичь 35% от общей численности занятых в стране. Так же стоит заметить, что доля обрабатывающей промышленности на 2018 г. составляет 11,3%, что свидетельствует о малой вероятности достижения цели на 2030 г. – 20% доли обрабатывающего производства в обороте малого и среднего бизнеса. Это может быть связано с отсталостью и неразвитостью сектора обрабатывающего производства в РФ, по сравнению с развитыми странами.

¹ Федеральный закон от 24.06.2007 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» (с изменениями на 27 декабря 2018 г.).

² Указ Президента Российской Федерации от 7 мая 2018 г. № 204 «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года».

³ Стратегия развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации на период до 2030 года: Распоряжение Правительства от 2 июня 2016 г. № 1083-р / Собрание законодательства Российской Федерации. 2016. № 24, ст. 3549.

⁴ Варагина А.Е. Исследование роли малого и среднего бизнеса в России // Молодой ученый. 2018. № 24. С. 119-124. URL <https://moluch.ru/archive/210/51512/> (дата обращения: 03.02.2021).

⁵ Ситникова Э.В., Олабина В.В., Пидоймо Л.П. Роль малого бизнеса в развитии экономики России // Известия Юго-Западного государственного университета. 2016. No 4 (21). С. 89–96.

⁶ Федеральная служба государственной статистики РФ [Электронный ресурс]. URL: <http://www.gks.ru> (дата обращения: 03.02.2021).

STATISTICAL STUDY OF STRATEGIC DIRECTIONS OF SMALL AND MEDIUM-SIZED BUSINESSES IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2021 Tyurina Anna Grigoryevna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: turangri@yandex.ru

Keywords: SMEs, SME development strategy, SME turnover ratio, SME development level.

The development of small and medium-sized enterprises in scientific work is considered one of the main drivers of economic growth in Russia. Despite the current situation in the field of small business support, the Russian Federation lags behind foreign countries in terms of the main indicators of the development of small and medium-sized businesses. With the help of strategies for the development of SMEs and implemented policies to support this sector, the national economy can grow.

ОБЗОРНЫЙ И ДЕТАЛЬНЫЙ ЭТАПЫ АНАЛИЗА СТОИМОСТНОГО ОБЪЕМА ПРОДАЖ

© 2021 Фомин Владимир Петрович
доктор экономических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: fominvp@mail.ru @mail.ru

Ключевые слова: продуктовая структуризация бизнеса, факторы стоимостного объема продукции, обзорный и детальный факторный анализ динамики продаж.

В статье сочетаются дескриптивно-логический и формально-расчетный этапы анализа в проекции прескриптивной аналитики для заинтересованных пользователей.

Детализация или более глубокая характеристика объемных показателей бизнеса, прежде всего, предполагает их дифференциацию по натурально-вещественному признаку, то есть видам, количеству и соотношению величин разнообразной продукции. Реализация различных управленческих задач требует разносторонних подходов к выражению продуктовых результатов бизнеса. Например, для решения маркетинговых задач большое значение имеет дифференциация продукции по номенклатуре и ассортименту. В непосредственно финансовой сфере управления большее внимание уделяется разделению продукции по ценам и рентабельности. На практике наиболее распространенным классификационным признаком дифференциации продукции является ее натурально-вещественное содержание¹. Этот признак наглядно характеризует отличие одного вида продукции от другого и, как правило, сочетается с другими отличительными признаками, к которым относятся цена, удельная величина трудоемкости, материалоемкости, фондоемкости, качества, рентабельности и тому подобное. Следовательно, в большинстве случаев будет верным утверждение, что изменение структуры всего объема продукции по натурально-вещественному содержанию предопределяет изменение других, названных выше ее характеристик, в том числе и стоимостного объема. Этим объясняется важность достоверного определения влияния изменений в структуре продукции на полно- и частично стоимостные объемные показатели результатов хозяйственной деятельности, например стоимостной объем выпуска продукции, величину осуществленных материальных затрат, заработной платы и так далее².

Способы определения влияния структурных сдвигов в объеме продукции достаточно разнообразны. Однако действенность этих способов значительно возрастает, если они не абстрагируются от общего контекста рассматриваемых взаимосвязей объемных показателей. Сущность и особенности расчета одного из самых сложных факторов – структурных сдвигов, можно объективно обосновать,

только учитывая весь комплекс взаимосвязанных с ним факторов, обеспечивающих изменение анализируемой результативной объемной величины.

Решение проблем расчета структурных сдвигов предполагает следующие шаги:

1. Определение релевантного признака дифференциации всего стоимостного объема продукции;

2. Определение круга взаимосвязанных факторов, влияющих на изменение объемного стоимостного показателя;

3. Характеристика экономического содержания каждого из этих факторов;

4. Разработка рабочих формул взаимосвязи выбранных факторов со стоимостным объемом продукции;

5. Определение способов расчета влияния каждого фактора на изменение стоимостного объема продукции, соответствующих доступной информационной базе, конкретике задач анализа и сложившейся ситуации.

Для любых объемных стоимостных показателей (полно- или частично стоимостных) первый круг однопорядковых факторов включает в себя факторы:

– объем продукции в натурально-вещественной форме;

– структурное изменение в натурально-вещественном объеме продукции;

– стоимостный измеритель единицы натурально-вещественной формы продукции (цена, удельный расход отдельных видов ресурсов и так далее).

Содержание первого, наиболее простого из перечисленных факторов – объема продукции (в натурально-вещественной форме и в соответствующих единицах измерения) заключается в отражении им прямопропорционального влияния изменения натурально-вещественной массы продукции на изменение ее стоимостного объема. При множестве видов продукции и разнонаправленном изменении их объема в натуральном выражении общее изменение стоимостного объема всей продукции как результативной величины будет определяться с учетом сопоставимых значений стоимостных измерителей единиц продукции в натуральном выражении. Другими словами, суть действия объемного фактора – прямопропорциональное изменение стоимостного объема продукции при изменении ее объема в натуральном выражении.

Экономическое содержание второго фактора – структурного изменения в соотношении различных видов продукции, выделенных по релевантному признаку (или структурных сдвигов), выражается в том, что общий стоимостной объем продукции изменяется при изменении соотношения долей (удельных весов) отдельных видов продукции. Например, увеличение доли видов продукции с более высоким уровнем качественного признака (стоимостного измерителя натуральной единицы – цены, удельной материало-, зарплатоемкости и так далее) приводит к увеличению стоимостного объема результативного показателя (выпущенной продукции, осуществленных материальных затрат, заработной платы и так далее). Отсюда кратко по сути действия фактора структурных сдвигов – изменение соотношения отдельных видов продукции оказывает влияние на изменение ее общего стоимостного объема.

Содержание третьего фактора – стоимостного измерителя натуральной единицы продукции (цена единицы каждого вида продукции, удельные затраты отдельных видов ресурсов, когда анализируется динамика их общей величины в себестоимости), заключается в его прямопропорциональном влиянии на изменение результативного показателя, то есть стоимостного объема продукции.

Различные способы (и соответствующие рабочие формулы) расчета влияния структурных сдвигов на результативный показатель (в данном случае – стоимостный объем продукции), как правило, отражают особенности конкретных ситуаций или информационной базы. Например, в условиях неизменных цен фактор структурных сдвигов проявляется как фактор изменения средневзвешенной цены, когда ее весами является доля каждого вида продукции в ее общем натурально-вещественном объеме (способ средневзвешенных цен³).

Более наглядным и объективным представляется способ расчета влияния фактора структурных сдвигов исходя из общей схемы взаимодействия однородных с ним факторов. Это предполагает разработку рабочей формулы, связывающей действие всех релевантных факторов с изменением результативной величины:

$$Q = q_{\text{общ}} * \sum[(q_i / q_{\text{общ}}) * p_i] = q_{\text{общ}} * \sum(d_i * p_i) = q_{\text{общ}} * p_{\text{ср}}, \quad (1)$$

где Q – стоимостный объем продукции;

$q_{\text{общ}}$, q_i – соответственно объем всей и i -го вида продукции в натуральном выражении;

p_i , $p_{\text{ср}}$ – соответственно цена i -го вида продукции и средняя цена всего ее объема;

d_i – удельный вес i -го вида продукции в общем ее объеме в натуральном выражении.

Средняя цена всего объема продукции может быть рассчитана упрощенно как отношение общего ее стоимостного объема к общему количеству в натуральном выражении:

$$p_{\text{ср}} = Q / q_{\text{общ}}. \quad (2)$$

Формализованные выражения рабочих формул (1) предоставляют возможность для факторного анализа рассматриваемых величин на первом и втором уровне детализации. Первый уровень принимает во внимание только два фактора (объем в натуральном выражении и средняя цена):

$$Q = q_{\text{общ}} * p_{\text{ср}}. \quad (3)$$

Использование формулы (3) не позволяет рассчитывать влияния всех трех искоемых факторов в отдельности. Здесь определяются только два фактора: объем продукции и средняя цена в целом по предприятию. При этом фактор цены включает влияние сразу двух подфакторов, а именно: фактора структурного измене-

ния в объеме натурально-вещественного содержания продукции и фактора стоимостного измерителя единицы каждого отдельного вида продукции, то есть цены. Применение такой записи рабочей формулы с целью расчета фактора структурных сдвигов будет оправдано в случае неизменных цен на отдельные виды продукции⁴.

Расчет влияния отдельных факторов на первом уровне детализации анализа динамики стоимостного объема продукции с использованием разновидности абсолютных разниц способа цепных подстановок будет следующим:

$$\Delta Q_{\text{объема}} = \Delta q_{\text{общ}} * p^0_{\text{ср}} \quad (4)$$

$$\Delta Q_{\text{цен}} = q^1_{\text{общ}} * \Delta p_{\text{ср}}, \quad (5)$$

где $\Delta Q_{\text{объема}}$, $\Delta Q_{\text{цен}}$ – изменение стоимостного объема продукции за счет изменения объема в натуральном выражении и за счет изменения цен соответственно, причем $\Delta Q = Q^1 - Q^0 = \Delta Q_{\text{объема}} + \Delta Q_{\text{цен}}$.

Условные обозначения: « Δ » перед буквенным обозначением показателя, «1» и «0» наверху слева от буквенного обозначения показателя означают соответственно изменение, фактическое (измененное) и базисное (предыдущее) значение данного показателя.

Для второго уровня детализации анализа, когда определяется влияние трех факторов (объем, структура, цена) требуется следующая рабочая формула:

$$Q = q_{\text{общ}} * \sum (d_i * p_i). \quad (4)$$

Расчет частных изменений стоимостного объема продукции под влиянием отдельных факторов на третьем уровне детализации анализа с использованием разновидности абсолютных разниц способа цепных подстановок будет выглядеть следующим образом:

$$\Delta Q_{\text{объема}} = \Delta q_{\text{общ}} * \sum (d^0_i * p^0_i) \quad (5)$$

$$\Delta Q_{\text{стр.сдв.}} = q^1_{\text{общ}} * \sum (\Delta d_i * p^0_i) \quad (6)$$

$$\Delta Q_{\text{цен}} = q^1_{\text{общ}} * \sum (d^1_i * \Delta p_i). \quad (7)$$

Использование вышеприведенных формул в анализе результатов бизнеса в части объемов выпущенной и проданной продукции относится к расчетному этапу анализа, которому предшествует обзорный или дескриптивно-логический этап. Последний представляет собой установление логических взаимосвязей отдельных показателей исходя из уровня и динамики их величин. На основе всей совокупности данных сначала определяется круг факторов, которые обусловили анализируемое изменение результативного показателя (в данном случае стоимостный объем продаж)⁵. Затем определяется направленность и относительная сила влияния каждого фактора. Даются предварительные обобщения по качественным изменениям ситуации в части динамики стоимостного объема продаж с целью предварительного обоснования управленческих решений. Окончатель-

ное обоснование этих решений или их подтверждение происходит на основе результатов количественного анализа.

¹ Вишнякова А.Б. Управление модернизацией промышленных предприятий // Сборник статей VI Международной научно-практической конференции / МНИЦ ПГСХА. Пенза : РИО ПГСХА, 2016.

²Фомин В.П. Аналитическая составляющая консалтинга финансовой устойчивости организации Сб. Проблемы развития предприятий: теория и практика: материалы 17-й Междунар. науч.-практ. конф. – Самара: Изд-во Самар. гос. экон. ун-та. – Самара, 2019. С. 79-83.

³Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия / Г.В. Савицкая. – Москва: Изд-во «Инфра», 2013. – 119 с.

⁴ Кузнецова Н.В. Стратегический анализ как инструмент повышения эффективности деятельности предприятия // В сборнике: Современная модель управления: проблемы и перспективы. Материалы Международной научно-практической конференции. Под общей редакцией Н.В. Кузнецовой. – Магнитогорск, 2017. – С. 35-38.

⁵Кистаева Н.Н. Формирование информационной базы стратегического анализа // Вестник ПГУ. Серия «Экономика, право и управление» 2/2015.

OVERVIEW AND DETAILED STAGES OF COST-OF-SALES ANALYSIS

© 2021 Fomin Vladimir Petrovich
Doctor of Economics, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: fominvp@mail.ru @mail.ru

Keywords: product structuring of business, factors of cost volume of production, overview and detailed factor analysis of sales dynamics.

The article combines the descriptive-logical and formal-computational stages of analysis in the projection of prescriptive analytics for interested users.

ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ ЗАКУПОК В ТОРГОВОЙ СЕТИ В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ

© 2021 Фролова Наталия Викторовна*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: natasha08031003@mail.ru

Ключевые слова: коронавирус, пандемия, закупочная деятельность, закупочная логистика, система закупок предприятия, потребительские расходы, автоматизация бизнес-процессов.

Статья посвящена анализу закупочной деятельности торговых сетей в период пандемии COVID-19, эффективная организация которой напрямую влияет на возможность бесперебойной работы предприятия. Рассматриваются факторы, оказавшие влияние на деятельность розничных сетей во время пандемии, проводится анализ изменений потребительских расходов, а также выявляется новая модель работы компаний, основанная на цифровых экосистемах.

Стремительное распространение коронавирусной инфекции привело к снижению торгово-экономических отношений между странами. Закрытие государственных границ оказалось одним из основных факторов резкого снижения деловой активности по всему миру. Закупочная деятельность, в свою очередь, являясь важной составляющей логистики цепей поставок, как на международном уровне, так и на уровне регионов оказалась под воздействием ограничительных мероприятий, что привело к снижению товарооборота между субъектами экономических отношений.

Существенное влияние на организацию закупочной деятельности розничных предприятий также оказали следующие факторы: повышение курса доллара, временная приостановка производственной деятельности заводов и фабрик, снижение спроса и покупательской способности, повышение спроса на товары первой необходимости.

Рост курса валюты привел к повышению закупочных цен на сырье и товары, импортируемые из-за рубежа. Предприятия розничной торговли, имеющие действующие контракты с иностранными поставщиками и реализующие их продукцию в своих торговых точках были вынуждены сократить объемы закупок. Как правильно, данные товары для розничных организаций являются одним из приоритетных направлений развития и приносят достаточно высокую доходность с каждой проданной единицы продукции. Сокращение объема поставок товаров от иностранных поставщиков негативно отразилось на наполняемости торгового

* Научный руководитель – Саямова Янина Геннадьевна, кандидат экономических наук, Самарский государственный экономический университет.

оборудования магазинов, что, в свою очередь, привело к повышению показателя недопродаж в организации.

Приостановка производственных мощностей заводов и фабрик также отразилось на закупочной деятельности представителей розничной торговли неблагоприятным образом. Основными причинами прекращения работы конвейерных линий стали: введение карантина на территории большинства государств, что отразилось в сокращении количества персонала на рабочих местах; отсутствие комплектующих изделий (к примеру, этикетки, тары), приобретаемых у зарубежных поставщиков.

Отдел закупок розничного предприятия был вынужден оперативно реагировать на информацию со стороны поставщика о закрытие производственных линий у производителей товаров и осуществлять поиск и последующий ввод в ассортиментную матрицу взаимозаменяемого продукта, надлежащего качества и по выгодной закупочной цене. Однако поиск нового поставщика и последующее согласование условий, необходимых для успешного заключения контракта, выбор перечня вводимого ассортимента занимает достаточно длительный период времени, что отрицательно отражается на уровне доходности розничной организации.

Кроме того, закупочная деятельность организаций торговли была подвержена изменениям по причине снижения спроса и покупательской активности населения. Кризис, пришедший вследствие пандемии, оказал негативное влияние на благосостояние граждан, большинство из них потеряли работу, приносящую им основной доход, что проявилось в изменении потребительской корзины. Покупатели стали более тщательно подходить к выбору товаров, обращать внимание на проводимые в магазинах маркетинговые мероприятия, основным критерием при выборе того или иного продукта стала цена. В связи с этим закупочная деятельность розничных сетей была направлена на расширение ассортимента продукцией низкого ценового сегмента, что позволило привлечь потенциальных покупателей, увеличить входящий трафик. В таблице представлено изменение объема потребительских расходов на товары относительно сопоставимого месяца 2019 г. (% г/г)⁴.

**Изменение потребительских расходов на территории России в 2020 г.
по отношению к 2019 г., % г/г**

Квартал	Месяц	Продуктовые магазины	Универсальные магазины
1	Январь	-1,2	5,3
	Февраль	-4,4	-5,3
	Март	-2,9	2,8
2	Апрель	9,5	-22,4
	Май	4,9	67,3
	Июнь	12,3	51,1
3	Июль	16	29,6
	Август	4,4	23,4
	Сентябрь	-0,6	26,4
4	Октябрь	3,3	5,7
	Ноябрь	3,1	10,7

Источник: Экономическая статистика по данным СберИндекс за 2019-2020 гг.

Анализ таблицы показывает, что потенциальные покупатели в период пандемии увеличили объёмы приобретаемых ими товаров по отношению к 2019 г., осуществляя наибольшую часть покупок в универсальных магазинах. А именно, в мае показатель увеличился на 67,3% по отношению к аналогичному периоду в 2019 г. Несмотря на последующую тенденцию снижения покупок в данном формате магазинов, прирост показателя по отношению к 2019 г. сохраняется. Показатель потребительских расходов в продуктовых магазинах на протяжении трёх кварталов 2020 г. имеет различные значения. Прирост данного показателя по отношению к 2019 г. отмечается во 2 квартале, однако максимальное значение достигается в первой половине 3 квартала, а именно в июле месяце, показатель которого составил 16% роста относительно 2019 г. Из табл. 1 можно сделать вывод, что наибольшее количество потребителей предпочитает совершать покупки в универсальных магазинах, нежели в специализированных – продуктовых. Данная тенденция характерна желанием потребителя в период пандемии приобрести, необходимые ему товары в одном месте – «здесь и сейчас», максимально сократив количество контактов с другими людьми.

Стоит отметить, что период пандемии также характерен повышением спроса со стороны потребителей на товары первой необходимости. Формирование товарного запаса на продукцию с повышенным спросом осуществлялось в увеличенном объёме, что, в свою очередь, приводило к росту издержек, таких как:

- привлечение дополнительного персонала для ускорения погрузо-разгрузочных работ поставляемой продукции на территории распределительного центра торговой организации (при его наличии);
- привлечение дополнительных автотранспортных средств для увеличения числа поставок в торговые точки с целью пополнения запасов продукцией повышенного спроса;
- отмена или сокращение до минимальных значений показателя торговой наценки на социально значимую продукцию;
- снижение коэффициента оборачиваемости товарного запаса приводит к уменьшению темпа прироста реализации продукции, что отражается на объёме показателя чистой рентабельности продаж.

Таким образом, компании в период пандемии столкнулись с рядом ключевых проблем:

1) Прогнозирование спроса – его стремительный рост привел к перебоям с поставками, увеличению невостребованных запасов, перестраиванию логистических процессов.

2) Отсутствие диверсификации поставщиков – компании, чьи стратегии поставок зависели от прямых поставщиков, были вынуждены перераспределять ресурсы, производить поиск дополнительных грузоперевозчиков.

3) Увеличение нагрузки на логистику – компании столкнулись с необходимостью перераспределять ресурсы и искать дополнительных грузоперевозчиков; спрос на онлайн-доставку показал проблемы с оптимизацией маршрутов и долгой доставкой.

4) Устаревшие форматы взаимодействия с контрагентами – докризисные методы работы с контрагентами показали свою неэффективность в условиях изоляции.

Также коронавирус показал неэффективность линейных цепочек поставок. Анализ последствий COVID-19 выявил потребность для компаний в новой модели работы, основанной на цифровых экосистемах¹. Цифровая экосистема – набор решений для автоматизации бизнес-процессов в цепочке поставок от закупки до оплаты. Все решения интегрируются между собой и с внешними системами, обеспечивая устойчивость системы управления цепочкой поставок⁵.

Такой подход автоматизирует и переводит в электронный вид все внутренние и внешние процессы: B2B-закупки, работу с контрагентами и продажи; обмен данными и документами (EDI и ЭДО); финансирование поставок и их оплату; логистику и доставку.

Рассмотрим более подробно каждый из них. Для обеспечения стабильных поставок в будущем фирмам необходимо диверсифицировать логистические каналы и работу с поставщиками. Выстраивание эффективного взаимодействия с контрагентами возможно с помощью внедрения площадок и маркетплейсов, целью которых является оперативный обмен заказами с поставщиками товаров и автоматизация процессов закупок.

Компании, осуществляющие ведение бумажного документооборота, столкнулась с рядом проблем в период пандемии. Подписание контрактов с новыми поставщиками оказалось практически невозможным, по причине введенных ограничительных мероприятий, в следствие чего был переход офисных подразделений организаций на удаленный режим работы. В связи с этим введение электронного документооборота позволило бы предприятиям ускорить обработку заказов, повысить прозрачность в цепочке поставок, сократить расходы на персонал и уменьшить трудозатраты.

Пандемия вынудила бизнес сосредоточиться на обеспечении стабильных денежных потоков и минимизировать риски. До сих пор мало внимания уделялось цифровизации функций бэк-офиса и работе с кредиторской задолженностью. Электронный факторинг – один из инструментов автоматизации работы с кредиторской задолженностью. В результате дебиторы проводят сделки в реальном времени, управляют отсрочкой платежа, быстро финансируют поставщиков и налаживают с ними доверительные отношения². Банкам цифровизация факторинговых сделок ускоряет проверку поставок и сокращает затраты на содержание бэк-офиса.

Логистика в современных условиях должна быть гибкой и доступной. Бизнесу важна стабильная связь с грузоперевозчиками и поставщиками логистических услуг, возможность оперативно масштабировать перевозки и видеть прозрачность процесса. Тренд в логистике – использование цифровых платформ, которые объединяют заказчиков и транспортно-логистические компании. Стороны могут заключать цифровые контракты, обмениваться заявками на бронирование транспорта и электронными документами, контролировать доставку грузов в режиме реального времени⁵.

Рынок онлайн-доставок также меняется. По данным «ПЭК»³, стоимость курьерской доставки «до двери» по-прежнему в 5 раз превосходит цену доставки до пунктов выдачи заказов. Запрос на удешевление курьерской доставки «до двери»

ещё актуален. Увеличение плотности доставки позволяет сократить издержки в среднем на 15-20%.

Создание собственной службы доставки и автоматическое планирование маршрутов позволят сократить затраты на 25%. Кроме того, в отличие от доставки, переданных на аутсорсинг, позволяют:

- создавать оптимальные маршруты и распределять нагрузку на курьеров;
- оперативно планировать загрузку и контролировать сроки доставки.
- доставлять товары вовремя, улучшая клиентскую лояльность⁵.

Таким образом, можно сделать вывод, что пандемия оказалась так называемым катализатором в процессе совершенствования коммерческой деятельности организаций, в частности, изменений существующих процессов в закупочной деятельности. Компании, осуществляющие ввод цифровых и автоматизированных систем в работу организации, в ближайшем будущем будут наиболее конкурентоспособными на рынке.

¹ Плещенко, В. И. Закупочная деятельность во время и после эпидемии коронавируса: как работать дальше? // Стратегии бизнеса, 2020. – Т. 8, № 5 (129-131).

² Пол. Р. Мэрфи-мл. Современная логистика / Пол. Р. Мэрфи-мл., Дональд Ф. Вуд ; [пер. с англ. О. Л. Пеляевского]. – 8-е изд. – Москва : Вильямс, 2016. – 716 с.

³ ПЭК : стоимость курьерской доставки «до двери» по-прежнему в 5 раз превосходит доставку до пункта выдачи заказов : сайт. – Москва, 2020. – URL: <https://logistics.ru/transportirovka/pek-stoimost-kurerskoy-dostavki-do-dveri-po-prezhnemu-v-5-raz-prevoskhodit-dostavku> (дата обращения: 08.12.2020).

⁴ СберИндекс. Изменение потребительских расходов : сайт. – Москва, 2020. – URL: <https://sberindex.ru/ru/dashboards/ver-izmenenie-trat-po-kategoriyam> 13 (дата обращения: 09.12.2020).

⁵ Цифровая цепочка поставок: как изменятся IT-стратегии после окончания пандемии: сайт. – Москва, 2020. – URL: <https://ediweb.com/ru-ru/company/blog/how-supply-chains-will-change-after-the-pandemic> (дата обращения: 09.12.2020).

PECULIARITIES OF ORGANIZATION OF PURCHASE IN THE RETAIL CHAIN IN THE CONDITIONS OF THE PANDEMIC

© 2021 Frolova Natalia Viktorovna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: natasha08031003@mail.ru

Keywords: coronavirus, pandemic, procurement activities, procurement logistics, enterprise procurement system, consumer spending, business process automation.

The article is devoted to the analysis of the procurement activities of retail chains during the COVID-19 pandemic, the effective organization of which directly affects the possibility of the smooth operation of the enterprise. The authors examine the factors that influenced the activities of retail chains during the pandemic, analyze changes in consumer spending, and identify a new model for companies based on digital ecosystems.

ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОДДЕРЖКА В СФЕРЕ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В ПЕРИОД ПАНДЕМИИ

© 2021 Чариков Вячеслав Сергеевич

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: slava75c@mail.ru

Ключевые слова: малый бизнес, государственная поддержка бизнеса, налогообложение малого бизнеса, пандемия COVID-19, налоговые льготы.

Статья посвящена развитию малого бизнеса в России в условиях пандемии. Проанализировано влияние пандемии на предприятия малого бизнеса. Рассмотрены меры поддержки малого бизнеса со стороны государства.

В настоящее время особое внимание уделяется развитию и поддержке предприятий малого бизнеса. Показатели развития малого предпринимательства являются катализаторами развития экономической системы, уровня экономической свободы в государстве, темпа развития территории, региона, области или, в целом, государства¹. Малый бизнес обеспечивает необходимое насыщение российского рынка, тенденцию к ценовой стабильности, конкурентную среду, которой не хватало крупным предприятиям – монополистам, из-за чего качество страдает и процесс внедрения новых технологий всегда тормозится. Для поддержки российской экономики необходимо сосредоточиться на развитии малого и среднего бизнеса. Малый бизнес представляет собой одну из самых высокоэффективных структур экономики, динамика его развития напрямую влияет на налоговую доходность как консолидированных бюджетов, так и федерального бюджета. Позитивное влияние малого бизнеса связано и с такими тенденциями как сокращение безработицы, оптимизацию социально-экономического развития регионов, развитие справедливой конкуренции на рынке и демополизация различных отраслей хозяйствования.

Малый бизнес – одна из ключевых заинтересованных сторон, обеспечивающая конкурентоспособность экономики, создание рабочих мест, инновации и рост налоговых поступлений. В то же время за счет малых финансовых и кадровых ресурсов малый и средний бизнес является наиболее уязвимым, особенно в периоды экономического спада. Непомерная налоговая нагрузка на малые предприятия может привести к их ликвидации или уходу в тень. Именно поэтому данные организации и индивидуальные предприниматели нуждаются в полной поддержке со стороны государственных и муниципальных органов власти – имущественной, финансовой, информационной, консультационной и других.

Деловая активность малого бизнеса замедлилась в результате распространения коронавирусной инфекции. В результате руководители предприятий стали отправлять сотрудников в неоплачиваемые отпуска и проводить увольнения.

Малый и средний бизнес продемонстрировал своеобразный антирекорд по продажам. Выручка упала для 78% респондентов, а 60% ожидают дальнейшего сокращения выручки в ближайшем будущем. Однако снижение продаж в сегменте малого и среднего бизнеса наблюдается уже с конца 2019 г.

Больше всего от экономических последствий карантина пострадали микро-предприятия: 82% респондентов сообщили о падении цен. В секторе малого и среднего бизнеса падение составило 74% и 75% соответственно.

Подчеркивая проблемы предпринимательства в России, необходимо привести результаты исследования влияния пандемии на российскую экономику, проведенного Аналитическим центром НАФИ.

Данные исследования позволяют сделать вывод о том, что более 69% крайне негативно оценивают влияние пандемии на экономику, еще 27% считают, что экономике будет нанесен ощутимый урон. При этом лишь 4% предпринимателей посчитали, что пандемия не влияет на экономику и бизнес.

К наиболее пострадавшим отраслям, по мнению предпринимателей, относятся общественное питание и туризм, у данных сфер совокупная доля ответов составила более 70%. Также предприниматели отнесли к наиболее пострадавшим отраслям сферы обслуживания и торговлю с совокупной долей ответов 48%. Примечательно, что в исследовании 18% предпринимателей указали, что, по их мнению, к пострадавшим отраслям относятся все сферы экономической деятельности.

Итак, проведенное исследование позволило сделать вывод о том, что пандемия нанесла значительный урон малому бизнесу и повлияла на доходность и результативность деятельности предприятий, а кроме того, ухудшила деловую среду для развития бизнеса.

В связи с развитием пандемии COVID-19 в России был принят ряд нормативно-правовых актов, направленных на решение проблем бизнеса.

В ответ на экономические трудности, спровоцированные текущей эпидемиологической ситуацией, Президент РФ, органы законодательной власти и Правительство РФ принимают инициативы, направленные на поддержку экономики и бизнеса, в том числе в налоговой сфере.

Следует сделать краткий обзор налоговых мер, которые вошли в первый пакет инициатив по поддержке, предложенных и уже частично реализованных органами государственной власти на тот момент.

Так, 1 апреля 2020 г. вступил в силу федеральный закон², предусматривающий первые меры по поддержке экономики в условиях пандемии COVID-19 в налоговой сфере. Закон, в частности, наделил Правительство РФ полномочиями по изменению и(или) дополнению норм налогового законодательства, регулирующих вопросы проведения налогового контроля, сроков уплаты налогов, сборов и страховых взносов, предоставления отчетности, применения налоговой ответственности.

Для всех предприятий малого и среднего бизнеса (не только для микропредприятий) из пострадавших отраслей продлен срок уплаты страховых взносов, а также предусмотрена возможность выплаты отсроченных налоговых платежей и страховых взносов ежемесячно равными долями в течение двенадцати месяцев, начиная с месяца, следующего за месяцем, в котором заканчивается период от-

срочки³. Также уточнены правила предоставления отсрочки / рассрочки по налогам и взносам для иных организаций, включая системообразующие организации.

На рисунке сгруппированы меры поддержки для малого бизнеса в период пандемии.

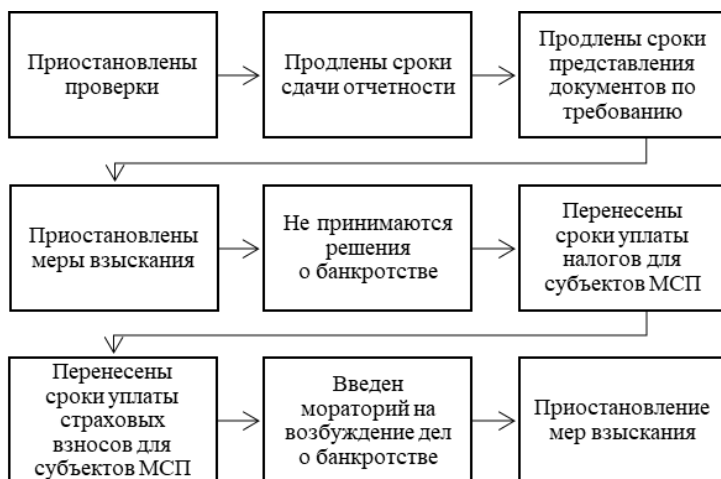


Рис. Меры поддержки для малого бизнеса в период пандемии коронавирусной инфекции⁴

Использование такого неудачного статистического инструмента как коды ОКВЭД для определения организаций, имеющих право на государственную поддержку, не позволил многим действительно пострадавшим ей воспользоваться. Несистемная работа с перечнем системообразующих организаций, введение механизмов индивидуальных решений по выбору организаций, имеющих право на включение в перечни, породили непредсказуемость и непрозрачность расходования средств государственной поддержки.

В связи с вышеперечисленным, предлагается скорректировать принятые законы и исключить из них упоминание о кодах ОКВЭД для определения организаций, имеющих право на государственную поддержку, а работать с организациями и предприятиями на основании фактических показателей ведения или неведения бизнеса в пандемию.

Таким образом, проведенное исследование показало, что несмотря на ряд предпринимаемых усилий правительством Российской Федерации объем налоговой нагрузки на малый бизнес остается очень высоким. Особенно проблемы обострились в связи с пандемией коронавирусной инфекции. Многие предприятия, не относящиеся к наиболее пострадавшим сферам экономической деятельности, вынуждены выходить из кризиса собственными силами. В то же время, приведенные данные опроса предпринимателей показали, что более 85% от общего числа малых предпринимателей ощутили на себе влияние коронавируса по причине ограничений на осуществление предпринимательской деятельности и снижения спроса на товары и услуги со стороны населения⁵.

В сложившейся ситуации необходимо принимать дальнейшие меры по поддержке субъектов малого бизнеса в период пандемии в целях избежания дальнейшей стагнации экономики. Государству необходимо корректировать существующие меры поддержки путем мониторинга различных сфер ведения бизнеса, проводить круглые столы, форумы и другие формы диалоговой коммуникации с предпринимательским сообществом в целях выработки наиболее действенных мер по защите бизнеса от банкротства, что приведет к еще более глубокому кризису в экономике⁶. В первую очередь следует не ограничивать предоставление поддержки, ориентируясь на обобщения по видам предпринимательской деятельности, а оказывать необходимую поддержку всем предприятиям, которые действительно в ней нуждаются и могут доказать такую необходимость путем предоставления подтверждающих данных на основе динамики показателей финансовой отчетности.

¹ Одинцова О.В., Чариков В.С. Особенности налогообложения малого бизнеса в РФ // Российская наука: актуальные исследования и разработки. Сборник научных статей IX Всероссийской научно-практической конференции / Самара Издательство Самарского государственного экономического университета, 2020. С. 105-109.

² Федеральный закон от 01.04.2020 № 102-ФЗ «О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации».

³ Постановление Правительства РФ от 02.04.2020 № 409 «О мерах по обеспечению устойчивого развития экономики».

⁴ Специальная серия публикаций по мерам налогово-бюджетной политики в ответ на COVID-19 [Электронный ресурс]. URL: file:///C:/Users/%D0%B4%D0%BD%D1%81/Downloads/ru-special-series-on-covid-19-challenges-in-forecasting-tax-revenue.PDF (дата обращения: 29.11.2020).

⁵ Миргалиева М.С., Назаров М.А. Налоговые поступления в условиях неопределенности, связанной с пандемией коронавируса // Вектор экономики. 2020. № 8 (50). С. 7.

⁶ Предпринимательская деятельность: особенности развития и налогообложения: монография / Е.П. Фомин [и др.]. – Самара :Изд -во Самар. гос. экон. ун-та, 2017. С. 163.

STATE SUPPORT IN THE SPHERE OF TAXATION OF SMALL BUSINESSES IN THE PANDEMIC PERIOD

© 2021 Charikov Vyacheslav Sergeevich
PhD in Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: slava75c@mail.ru

Keywords: small business, government support for business, small business taxation, COVID-19 pandemic, tax incentives.

The article is devoted to the development of small business in Russia in a pandemic. The impact of the pandemic on small businesses has been expanded. The measures to support small business from the state are considered.

ИДЕНТИФИКАЦИЯ И ОЦЕНКА РИСКОВ ПРОЕКТА

© 2021 Ченина Екатерина Сергеевна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: cheninaes@mail.ru

© 2021 Илюхина Лариса Алексеевна
кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Laresa@inbox.ru

Ключевые слова: проект, идентификация, оценка рисков, предотвращение рисков проекта, стратегии реагирования.

Рассматриваются основные риски, влияющие на эффективность проектной деятельности, представлена их классификация. Освещаются мероприятия по предотвращению рисков и устранению последствий, а также стратегии реагирования на риски.

В современной практической деятельности часто слово «риски» ассоциируется с утратой чего-либо, боязнью перемен, страхом. Нам свойственно всегда представлять самый худший вариант развития событий из всех, поэтому и не возникает проблем с нахождением рисков. Это и правду кажется легкой задачей. Например, студенты перед сессией всегда выявляют риски не сдачи экзаменов и зачетов. Сначала эти риски идентифицируются, далее происходит их анализ и оценка, после чего возникает своего рода определенный механизм их устранения. Но риски – это не всегда плохо. Иногда именно наличие рисков подводит нас к верному решению, направляет на правильный путь. Но так ли легко найти риски в проектной деятельности? Какие инструменты необходимы для того, чтобы их идентифицировать? Попытаемся разобраться с этими вопросами в рамках данной статьи и начнем, прежде всего, с изучения сущности основных понятий проектного менеджмента.

Российский стандарт ГОСТ Р 54869-2011 определяет проект – как комплекс взаимосвязанных мероприятий, направленных на создание уникального продукта или услуги в условиях временных и ресурсных ограничений. Свод знаний по управлению проектами (PMI, США) трактует понятие проекта, как «временное предприятие для создания уникальных продуктов, услуг или результатов»¹. Исходя из различных определений проекта, представленных в научной литературе, можно сказать, что проект или проектная деятельность – это целенаправленное, ограниченное по времени и ресурсам изменение, целью которого является удовлетворение конкретных потребностей. А риски проекта, как отмечает в своей работе Шкурко В.Е., «это неопределенное событие, которое в случае воз-

никновения имеет позитивное или негативное воздействие, по меньшей мере, на одну из целей проекта»². Главная причина, по которой они возникают в проекте – это неопределенность. Она присутствует во всех проектах и подразумевает под собой конкретные существующие факты.

Риски проекта классифицируются по множеству признаков. Рассмотрим основные из них.

По источнику возникновения риски проекта подразделяются на внешние и внутренние. Внешние риски зависят от изменений во внешней среде проекта. В эту категорию можно отнести рыночные, предпринимательские, макроэкономические, экологические и социально-опасные риски. Что касается внутренних рисков, они формируются за счет изменений в самом проекте. Это маркетинговые риски, риски участников проекта, риски неуправляемости проекта, риски реализации продукции и ряд других.

По функциональным областям мы можем распознать технико-технические риски, организационно-управленческие, а также финансовые. Технические риски связаны с производственным браком, срывом графика работ, износом оборудования, недостатком рабочей силы и т.д. Организационно-управленческие риски складываются из ошибок проектирования, недостатка координации работ, слабого менеджмента и ошибок в проектно-сметной документации. Финансовые риски подразделяются на процентный, кредитный и валютный риски, каждый из которых связан со сдвигами в процентной ставке, кредитном договоре или же с изменениями в валютном курсе.

По уровню финансовых потерь риски проекта бывают допустимыми, критическими и катастрофическими. Допустимые риски оказывают малое влияние на бюджет проекта, критические риски – существенное, а катастрофические – решающее.

Если же говорить в общем о рисках проекта, то стоит сказать о том, что помимо них есть и другие ограничения в проектной деятельности. Основными ограничениями являются сроки проекта, его содержание и бюджет. Их изменение также может привести к развитию рисков.

Выявление и анализ вероятных рисков проекта, а также их предотвращение и устранение возможных последствий осуществляются в процессе управления рисками. Данный процесс предполагает 4 основных этапа³: идентификация рисков; их оценка; разработка мероприятий по предотвращению, а также устранению последствий рисков; планирование реагирования на риски проекта.

На этапе идентификации рисков проекта составляется список всех возможных угроз. При этом могут использоваться такие методы, как SWOT-анализ, экспертный подход, карточки Кроуфорда, диаграммы, метод мозгового штурма, опросные листы, анализ документов и т.д. Разберем некоторые из них.

SWOT-анализ. Он состоит из сильных сторон (Strengths), слабых сторон (Weaknesses), возможностей (Opportunities) и угроз (Threats). Целью его проведения является оценка потенциала (сильных и слабых сторон проекта) и окружающей среды проекта (возможностей и угроз).

Карточки Кроуфорда. Суть данного метода заключается в том, что каждый участник совещательной группы излагает свою идею в письменной форме на кар-

точке по одному и тому же вопросу, например «Как Вы думаете, какие риски наиболее важны в этом проекте?» и далее карточки циркулируют по группе. Как только письменный мозговой штурм закончится, карточки собираются, и анализируются одним человеком. При этом наиболее часто встречающиеся варианты отображаются в общем списке. Результатом этапа идентификации проектных рисков выступает реестр рисков, который содержит: список выявленных рисков, список действий по реагированию, основные причины появления рисков, корректировку категорий рисков.

Главными участниками этапа идентификации рисков проекта являются эксперты по вопросам управления рисками, но при необходимости в процедуре выявления могут принимать участие и другие: руководитель проекта, команда процесса управления рисками, заказчики, участники проекта. Как показывает практика, важно именно обсуждение выявленных рисков. На это должно быть отведено в обязательном порядке отдельное количество времени на периодических совещаниях по проекту. О ходе обсуждения необходимо делать отчет, можно фиксировать данные в виде таблиц. Пример табл. 1 о выявленных рисках проекта представлен ниже.

Таблица 1

Выявление рисков проекта

Риск	Вероятность наступления	Степень влияния на результаты проекта	Уровень риска
<i>Технико-технологические риски</i>			
<i>Организационно-управленческие риски</i>			
<i>Финансовые риски</i>			

После того, как мы выявили риски, необходимо провести их оценку. Оценка проектных рисков может быть как количественной, так и качественной. Но прежде, чем перейти к оценке последствий рисков, необходимо сначала провести оценку вероятности наступления рискового события и степени его влияния. Она может быть проведена с помощью оценки экспертов управления рисками, опыта работы с аналогичными проектами и их статистикой, либо с помощью организации специального исследования. Вероятность наступления риска не может быть равна 0 или 100%, так как при 0% – риск отсутствует, а при 100% это уже достоверное событие, которое должно быть включено в календарный план при организации проекта.

Качественная оценка рисков предполагает анализ каждого риска из реестра в отдельности и в совокупности, насколько они в той или иной степени могут оказать влияние на сроки, бюджет, результаты и качество проекта. Инструментами качественной оценки являются: матрица «вероятность-последствия», карты рисков, метод парных сравнений Саати, FMEA-анализ и другие (табл. 2).

Таблица 2

**Матрица «вероятность-последствия»
в качественной оценке рисков проекта**

Вероятность	Высокая			
	Средняя			
	Низкая			
		Слабое	Среднее	Высокое
	<i>Влияние</i>			

Количественная оценка рисков проводится в том случае, если в качественной оценке были выявлены те риски, которые квалифицировались как потенциальные или конкретным образом влияющие на проект. В этой процедуре основное внимание уделяется эффекту от наступления угроз, после чего таким рискам устанавливается цифровой рейтинг. Инструментами количественной оценки являются анализ чувствительности, моделирование Монте-Карло, сценарный анализ, деревья решений и другие. При количественной оценке можно также использовать матрицу «вероятность-последствия», только уже в количественном измерении (табл. 3).

Таблица 3

**Матрица «вероятность-последствия»
в количественной оценке рисков проекта**

Вероятность	0,8					
	0,4					
	0,2					
	0,1					
	0,05					
		<100 тыс.р.	100-500 тыс.р.	1 млрд.	1-5 млрд.	5-20 млрд.
<i>Влияние</i>						

На этапе планирования мероприятий по предотвращению и устранению последствий рисков используются такие методы как мониторинг и отслеживание рисков. Их элементами являются:

- Пересмотр рисков. Он должен проводиться постоянно, так как в процессе мониторинга и отслеживания рисков может появиться необходимость идентифицировать новые проектные риски и создавать дополнительные мероприятия для их предотвращения или устранения последствий.

- Аудит рисков проекта. Производится документирование эффективности оценки результативности мероприятий по отслеживанию и реагированию на проектные риски, а также изучаются причины их возникновения.

- Анализ отклонений и трендов. Тренды подвергаются тщательной проверке с учетом статистики в процессе выполнения проекта. На выявленные последствия могут указывать отклонения от базового плана.

– Анализ резервов. Сравнивается объем оставшихся резервов, выделенных на непредвиденные обстоятельства, с объемом остальных рисков.

– Совещания по текущему положению. Периодические совещания необходимы для постоянного «режима готовности». Они помогают качественно и своевременно отследить не выявленные ранее риски.

Этап планирования реагирования на риски и угрозы проекта предполагает 4 возможные стратегии:

1. Уклонение. Сущность данной стратегии заключается в том, что полностью исключается воздействие риска в результате проведения изменений в самом проекте или в управлении проектом. Также существуют риски на ранних стадиях проекта, которые можно избежать, затратив дополнительные усилия на их идентификацию и оценку, а также увеличив время на выполнение проекта. Однако эта стратегия не позволяет полностью исключить сам риск.

2. Передача последствий наступления риска третьей стороне. Эта стратегия предусматривает страхование рисков, гарантийные обязательства и т.д. При этом полностью риск не устраняется, но предусматривается выплата премий той стороне, которая принимает риск.

3. Принятие риска командой проекта. Существуют активный и пассивный варианты принятия риска. Активный включает разработку плана действий еще до момента идентификации риска. Пассивный вариант предполагает в случае обнаружения риска разработку командой проекта методов его обхода или планирует устранение его последствий.

4. Стратегия снижения предполагает действия, направленные на уменьшение вероятности риска либо его последствий до определенных пределов. Примерами применения этой стратегии можно назвать разработку прототипа системы, выбор поставщика с хорошими отзывами и поставки которого стабильны, дополнительное включение в работу проекта опытных специалистов для снижения вероятности наступления рисков и т.д.

Таким образом, можно сказать, что риски являются важной составляющей при планировании проектной деятельности. Когда мы планируем мероприятие по реагированию на риск, мы должны понимать, что является причиной риска, что есть сам риск и в чем выражается его влияние. Это нужно для того, чтобы сократить негативные последствия. Даже если проект не отличается широкомасштабностью, необходимо заранее подумать, какие события так или иначе могут на него повлиять.

¹ Project management. A Guide to the Project Management Body of Knowledge: PMBOK guide. 3rd ed. 2004. P.

² Управление рисками проекта 2-е изд. Учебное пособие для вузов /Шкурко В.Е. Под науч. ред. Гребенкина А.В., С. 6-7.

³ Поляков, Н.А. Управление инновационными проектами: учебник и практикум для вузов / Н.А. Поляков, О.В. Мотовилов, Н.В. Лукашов. – Москва: Издательство Юрайт, 2020. –С. 191

⁴ Рягин, Ю.И. Рискология в 2 ч. Часть 1 : учебник для вузов / Ю.И. Рягин.– Москва : Издательство Юрайт, 2020. – 255 с.

⁵ Рягин, Ю.И. Рискология в 2 ч. Часть 2 : учебник для вузов / Ю.И. Рягин.– Москва : Издательство Юрайт, 2020. – 275 с.

⁶ Основы управления проектами : [учеб. пособие] / Л. Н. Боронина, З. В. Сенук ; М-во образования и науки Рос. Федерации, Урал. федер. ун-т. 2-е изд., доп. – Екатеринбург : Изд-во Урал. ун-та, 2016. – 134 с.

⁷ Л.М. Чеченова, Н.В. Вольхина, Ю.В. Егоров Особенности идентификации и экспресс-оценки рисков инвестиционных проектов в современных условиях. / Бюллетень результатов научных исследований. – 2019.-№1., С. 69-86. DOI: 10.20295/2223-9987-2019-1-69-86. // <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=37150348>

PROJECT RISK IDENTIFICATION AND ASSESSMENT

© 2021 Chenina Ekaterina Sergeevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: cheninaes@mail.ru

© 2021 Ilyukhina Larisa Alekseevna
PhD in Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: Laresa@inbox.ru

Keywords: project, identification, risk assessment, project risk prevention, response strategies.

The article discusses the main risks affecting the effectiveness of project activities. Their classification is presented. Measures to prevent risks and eliminate consequences, as well as strategies to respond to risks are considered.

УПРАВЛЕНИЕ ВАЛЮТНЫМ РИСКОМ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

© 2021 Чернова Татьяна Сергеевна
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: chernowwwa@yandex.ru

© 2021 Жегалова Елена Валерьевна

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: zhegalova@rambler.ru

Ключевые слова: валютный риск, валютная позиция, рыночный риск, производные финансовые инструменты, валютные операции, управление валютным риском.

Рассматривается природа возникновения валютного риска в коммерческих банках, представлены основные методы минимизации валютных рисков, управления ими, а также проводится анализ валютного риска на примере ПАО Сбербанк.

Деятельность коммерческих банков подвергается рискам, которые могут привести к уменьшению нормативной прибыли вследствие потери ресурсов. Прогнозирование финансового результата по банковским операциям оценивается по уровню рисков в определенный момент времени. Существуют внутренние риски, которые напрямую связаны с деятельностью коммерческих банков (кредитные, валютные, процентные, риски ликвидности). Валютный риск относится к финансовым рискам коммерческого банка и занимает существенную долю в общей структуре рыночных рисков.

Рассмотрим структуру рыночных рисков (рис. 1). Валютные риски, в свою очередь, подразделяются на операционные, трансляционные и экономические риски.

Валютные операции в коммерческом банке подвержены валютному риску¹. К валютным операциям относят:

- банковские переводы в иностранной валюте;
- финансово-кредитные операции по размещению валютных вкладов и кредитов;
- хеджирование валютных рисков;
- спекулятивные операции с валютой.

Валютный риск образуется в том случае, когда активы и пассивы банка в соответствующей валюте не равны между собой в определенный момент времени (это и есть открытая валютная позиция банка или «позиция валютного риска»). В такой ситуации банку необходимо проводить оценку риска от проведения ва-

валютных операций. Главная задача для оценки валютных рисков состоит в прогнозе изменения курсов валют в будущем и их влияния на банковские операции. Специалисты банков используют следующие методы минимизации валютных рисков: управление позицией валютного риска по требованиям Банка России, установление лимитов по валютным операциям, методы «мэтчинг», «неттинг», хеджирование и анализ валютных рынков². Размеры открытых валютных позиций по нормативным требованиям Банка России установлены в следующих пределах: сумма открытых валютных позиций не должна превышать 20 процентов от собственного капитала банка, любая валютная позиция по иностранной валюте не должна превышать 10% от собственного капитала банка³.

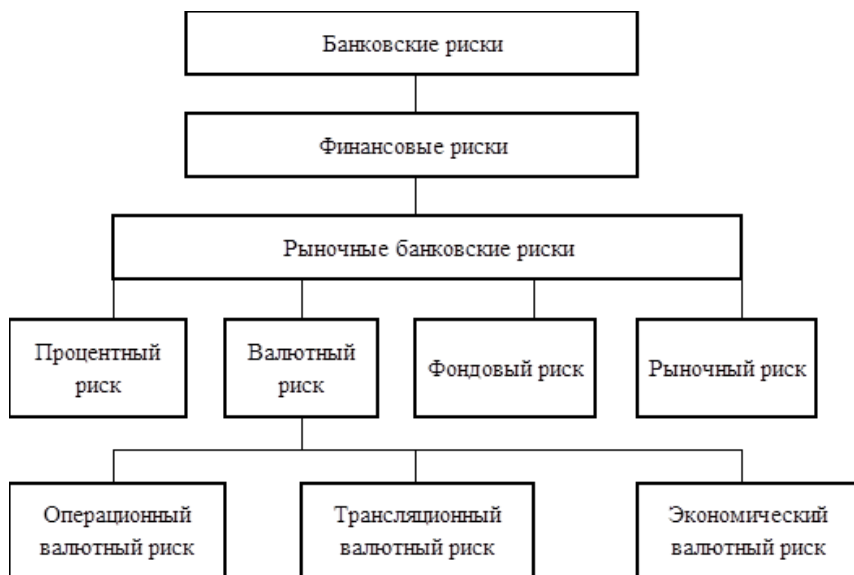


Рис. 1. Состав банковских рисков

Проанализируем валютный риск в коммерческом банке на примере ПАО «Сбербанк». Данные для анализа возьмем из финансовой отчетности за 2019 г.

Как видно из диаграммы на рис. 2, обязательства в долларах США незначительно превышают активы по той же валюте (4 211 млрд руб. и 4 350 млрд руб. соответственно), следовательно, наблюдаем открытую валютную позицию. К операциям, при которых формируется валютный риск, можно отнести следующие:

- изменение условий по кредитам;
- пересмотр резервов по ссудной задолженности;
- валютные операции по доходам и расходам.

Оперативное управление риском от проведения валютных операций, проверка лимитов открытой валютной позиции осуществляется в бэк-офисе банка, где ежедневно сотрудники формируют отчетность по валютным рискам. Все сделки с валютой контролирует казначейство банка.

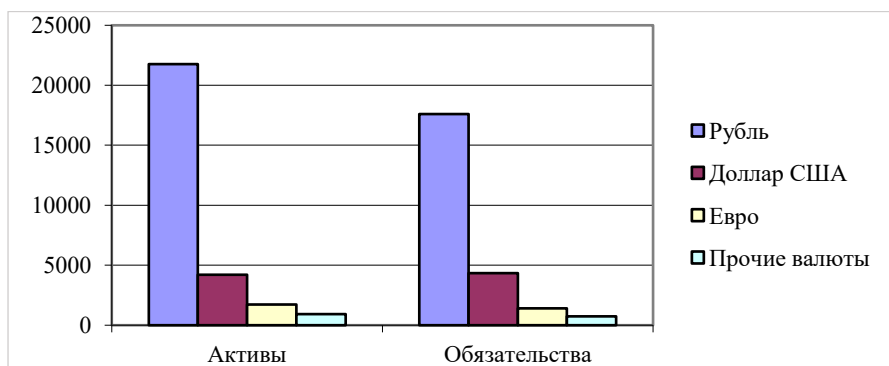


Рис. 2. Структура валютного риска ПАО «Сбербанк» по состоянию на 31.12.2019 г., млрд руб.

Величина валютного риска в денежных единицах оценивается с помощью показателя VAR (Value-at-Risk)⁴. На основании отчета по уровню валютного риска коммерческий банк регулирует открытые валютные позиции.

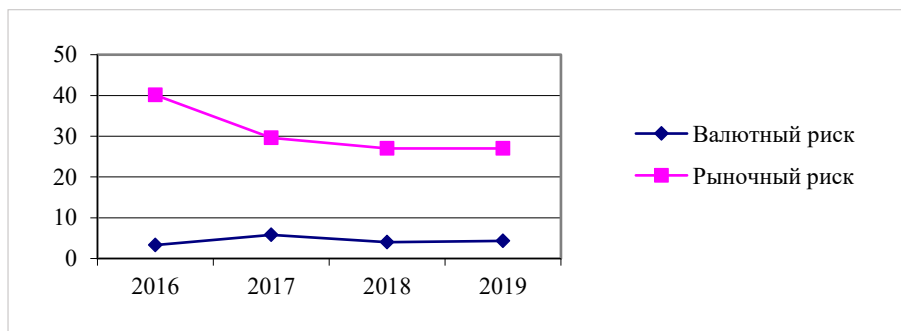


Рис. 3. Динамика валютного риска ПАО «Сбербанк», млрд руб.

В 2018-2019 гг. уровень валютного риска практически не изменяется (рис. 3). При этом доля валютного риска в рыночном риске составляла около 16%. Резкое увеличение валютного риска в 2017 г. вызвано увеличением числа валютных операций банка.

Как отмечалось выше, валютный риск может оказывать влияние на финансовые показатели коммерческого банка, одними из которых являются прибыль и величина собственных средств.

Из таблицы видно, что наибольшее влияние валютного риска на прибыль было в 2017 г. За последние 2 года влияние валютного риска на прибыль и собственные средства остается на уровне 0,5% и 0,1% соответственно. Статистические данные говорят о действенном влиянии валютного риска на финансовую отчетность банка и его капитал. С целью управления валютным риском и устранения его негативного влияния на прибыль и капитал банки анализируют и регули-

руют валютный риск с помощью производных финансовых инструментов, валютных деривативов.

Влияние валютного риска на собственные средства банка и прибыль⁵

Период	Валютный риск, млрд руб.	Эффект на собственные средства, %	Эффект на прибыль, %
2016	3,3	0,1	0,6
2017	5,8	0,2	0,8
2018	4,0	0,1	0,5
2019	4,3	0,1	0,5

Коммерческие банки с целью ограничения негативного влияния валютных рисков разрабатывают различные методы по управлению ими, анализируют возможные варианты рискованных операций.

Таким образом, при проведении банками операций с иностранной валютой валютный риск может привести к потере финансовой устойчивости банка. Полностью исключить валютный риск невозможно, но используя различные методы хеджирования можно управлять им, и уменьшить его появление⁶.

В целях эффективного управления валютным риском коммерческим банкам необходимо строго соблюдать нормативные требования Банка России, ограничивать риски с помощью лимитов на операции и поддерживать валютный риск в заданных пределах.

¹ Коваленко С.Б. Валютные операции российских коммерческих банков: современное состояние, проблемы и пути развития / С.Б. Коваленко // Вестник СГСЭУ, 2018. № 2 (71). – С. 136-143.

² Гладкий Д.А. Управление валютным риском в коммерческом банке на современном этапе развития / Д.А. Гладкий // Заметки ученого. 2017. № 2 (18). С.40-46.

³ Инструкция Банка России от 28.12.2016 N 178-И «Об установлении размеров (лимитов) открытых валютных позиций, методике их расчета и особенностях осуществления надзора за их соблюдением кредитными организациями».

⁴ Пашков Р.В. Методика управления валютным риском банка // «Бухгалтерия и банки», 2019, N 9.

⁵ Официальный сайт ПАО «Сбербанк» [Электронный ресурс] // URL <https://www.sberbank.com/ru/investor-relations/financial-results-and-presentations/ifrs>.

⁶ Огорокова О.А. Хеджирование как метод регулирования валютных рисков / О.А. Огорокова, А.И. Писецкая // Научный журнал КубГАУ. – 2017. – № 130. – С. 2-12.

MANAGEMENT OF CURRENCY RISK OF COMMERCIAL BANK IN MODERN CONDITIONS

© 2021 Chernova Tatyana Sergeevna
Undergraduate

Samara State University of Economics
E-mail: chernowwwa@yandex.ru

© 2021 Zhegalova Elena Valeryevna
PhD in Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: zhegalova@rambler.ru

Keywords: currency risk, currency position, market risk, derivatives, currency transactions, currency risk management.

The article examines the nature of currency risk in commercial banks, presents the main methods of minimizing currency risks, and also analyzes currency risk on the example of Sberbank.

НАЛОГОВАЯ НАГРУЗКА ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ: ПУТИ ОПТИМИЗАЦИИ И МИНИМИЗАЦИИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

© 2021 Черноусова Ксения Сергеевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Oxykscher@gmail.com

Ключевые слова: оптимизация, налоговая нагрузка, производственное предприятие, рыночная экономика, налог, отчисление, законодательство, безопасность, анализ.

Статья посвящена проблеме оптимизации налоговой нагрузки на производственном предприятии. Раскрыты инструменты, позволяющие оптимизировать налоговую нагрузку. Приведены расчетные формулы для расчета коэффициента налоговой нагрузки. Процесс оптимизации уплачиваемых налогов имеет важное и актуальное значение как для бизнеса в целом, так и для малых и средних предприятий.

В современной рыночной экономике налогообложение выступает одним из важнейших рычагов государственного регулирования рыночных процессов и пополнения бюджетов страны. В то же время данное влияние на экономику должно быть сбалансированным, систематическим и предсказуемым. Налоговая нагрузка для НК РФ рассчитывается исходя из соотношения между суммой уплаченных налогов по информации, предоставленной налоговыми органами, и счетами (доходами) организации по данным Федеральной статистической службы. Другими словами, налоговая нагрузка – это налоговая нагрузка на организацию – суммы налогов и отчислений, которые необходимо уплатить в казну.

«Оптимизация налоговой нагрузки предприятия означает снижение налоговой нагрузки коммерческого предприятия законными средствами и методами»¹. Таким образом, к оптимальному снижению расходов организации можно отнести выбор эффективных форм налогообложения, наиболее подходящих для экономической деятельности данной организации, и, как следствие, уменьшающих налоговые расходы. Иными словами, это осуществление снижения расходов на налогообложение с применением наиболее подходящих для данной организации инструментов экономического планирования согласно действующему законодательству в области налогообложения и юриспруденции.

Следует подчеркнуть важность этого момента, поскольку многие организации склоняются к девиантному или отклоняющемуся поведению в попытках обхода законодательства с целью ухода от уплаты налогов, тем самым налагая на свой бизнес штрафные санкции.

Оптимизация корпоративных налогов подразделяется на два типа: стратегическая (многообещающая) и тактическая (постоянная). Первый тип – стратегическая

ская оптимизация – характеризуется применением приемов и методов долгосрочного финансового планирования. Второй тип – тактическая оптимизация – относится к конкретному краткосрочному случаю, процессу или операции.

Правильно организованная и эффективно введенная на предприятии оптимизация налоговой нагрузки с использованием доступных инструментов позволяет получить следующие результаты:

- снижение фактической суммы уплаченных налогов;
- увеличение финансовой безопасности предприятия;
- увеличение результативности работы предприятия и стимулирование ее дальнейшего развития.

Именно поэтому процесс оптимизации уплачиваемых налогов имеет важное и актуальное значение как для бизнеса в целом, так и в особенности для малых и средних предприятий, для которых характерен нестабильный уровень доходов на начальном этапе деятельности².

Также для эффективной оптимизации объема налоговых выплат, необходимо проводить регулярный экономический анализ работы предприятия с углубленной детализацией по отдельным показателям. Для целей проведения анализа применяются определенные формулы. Одной из наиболее распространенных методик расчета налоговой нагрузки на предприятие является формула расчета, представленная Министерством финансов РФ.

Согласно этой формуле, налоговая ставка рассчитывается в виде процента от общей суммы, уплачиваемых предприятием налогов с реализации продукции.

$K.н.г. = C.уп. / B * 100\%$, где $K.н.г.$ – коэффициент налоговой нагрузки, $C.уп.$ – сумма уплаченных налогов, B – общая выручка предприятия³.

Следует отметить, что величина общей выручки рассчитывается как сумма выручки от реализации продукции (работ, услуг) и всей внереализационной прибыли.

Исходя из результатов проведенных расчетов, полученные значения сопоставляются с параметрами, принятыми как нормативные. Следовательно, если полученное в ходе решения значение находится в пределах 35%, то установленная на предприятии система налоговых выплат и стратегия будут оптимальными в данных условиях.

Если значение показателя находится в промежутке от 35% до 50%, то имеет смысл скорректировать имеющуюся на данный момент систему и пересмотреть методы оптимизации налогового бремени. При расположении значения коэффициента в промежутке от 50% до 70% предприятию стоит полностью пересмотреть систему оптимизации налоговых выплат, так как данное значение характеризует отрицательную результативность предприятия.

В случае превышения коэффициентом значения 70% предприятие характеризуется как убыточное и рассматривается вопрос о его ликвидации.

Рассмотренная формула, несмотря на всю ее наглядность и точность, по мнению экспертов, является недостаточной эффективной, так как не рассматривает влияние структурных изменений налоговых выплат на удельный коэффициент налоговой нагрузки. «Ученые-финансисты создали и опробовали другие формулы и методы расчета налоговой нагрузки. Однако на практике они использу-

ются редко, так как требуют серьезных расчетов и сложны для использования обычным бухгалтером⁴.

По завершению рассмотрения результатов детализированного анализа объема налоговой нагрузки, необходимо исследовать соответствующие варианты оптимизации налогового бремени для корпоративных структур.

К данным вариантам относятся:

– Применение специальных налоговых систем. Установление подходящей для предприятия системы налогообложения способствует значительному сокращению налоговых выплат, снижению внутренних затрат предприятия, а также повышению уровня конкурентоспособности на экономическом рынке. В главе 18 НК РФ приводится перечень специальных процедур, программ и услуг, а также варианты для полного освобождения от налогового бремени. В настоящее время существуют следующие специальные налоговые системы: упрощенная система, система единого сельскохозяйственного налогообложения, система патентного налогообложения и ЕНВД. В основе данных систем содержится принцип частичной замены некоторых распространенных видов налогов (НДС, налог на имущество, налог на прибыль и др.) на Единый налог.

– Применение налоговых льгот. Налоговый кредит или налоговая льгота – это система предоставления организациям определенной суммы денежных средств, вычитаемой из общей суммы налоговых платежей и предоставляемой государством по закону. Налоговый кредит является субсидией, посредством которой государственный аппарат частично восстанавливает расходы налогоплательщика. Существует несколько методов и форм налогового кредита, обычно в форме возврата налога: налог с продаж, налог на прибыль или налог на имущество. Основная цель данных кредитов – стимулирование развития бизнеса. Как правило, в большей степени они направлены на малый и средний бизнес.

– Оптимизация учетной политики организации. Учетная политика организации или набор принципов и методологии учета (оценки, предварительные наблюдения, текущая группировка и агрегирование финансовой информации) является приоритетным фактором при формировании системы налогообложения организации. Учетная политика отражается в одном документе, а также в отдельно отведенном разделе годового отчета о финансовой деятельности предприятия. В настоящее время существует разделение на бухгалтерский учет и налоговый учет, оптимальное сочетание которых позволяет снижать налоговую нагрузку на организацию⁵.

Таким образом, приведенные способы оптимизации корпоративного налогообложения можно разделить на две категории:

- способы внутреннего планирования;
- способы внешнего планирования.

Первые три варианта оптимизации относятся к внутренним методам планирования (специальные налоговые системы, льготы и оптимизация учетной политики организации), поскольку они влияют только на показатели внутренней структуры организации и не приводят к существенным изменениям. Данные методы гораздо проще и удобнее использовать в рыночных условиях, так как их реализация не требует больших усилий и времени.

К способам внешнего планирования относится изменение организационно-правовой структуры компании, объекта налогообложения и изменение вида деятельности. Эти способы являются более сложными и трудоемкими в применении, так как требуют серьезных структурных изменений и вовлечения большого объема финансовых ресурсов. Однако, как часто бывает, теоретические результаты отличаются от практических. В связи с этим, способы внешнего планирования достаточно часто оказываются более эффективными, чем способы внутреннего планирования, хотя решение о применении данных методов зависит исключительно от организации, её положения на рынке, конкурентоспособности и т.д.

¹ Иванова, Е.В. Налоговое бремя и его влияние на экономическую деятельность хозяйствующих субъектов, способы его оптимизации / Е.В. Иванова // Актуальные вопросы развития экономики: Материалы международной научно-практической конференции. 28 ноября 2014 г. / Под ред. доктор экономических наук, проф. В.В. Карпова и доктор экономических наук, проф. А.И. Ковалева. – Омск: РОФ «ФРСР», 2019. – С. 52-56.

² Иванова, Е.В. Налоговое планирование в системе финансового менеджмента организации Социально-экономические и правовые системы: современное видение / Е.В. Иванова : материалы Междунар. науч.-практ. конф. (Омск, 2 марта 2019 г.) / Сибит; Северо-Казахст. гос. университет им. М. Козыбаева. – Омск: Изд-во ОмГТУ, 2019. – С. 142-147.

³ Иванова, Е.В., Налоги и налогообложение (учебное пособие) / Е.В. Иванова, Н.Ю. Симонова, М.Г. Родионов. – Омск: НОУ ВПО «ЕвРИЭМИ», 2019. – 112 с.

⁴ Родионов, М. Г. Оценка системы налогообложения и эффективности налогового планирования / М.Г. Родионов, Л.А. Кряжева // в сб. Двадцать вторые апрельские чтения. Материалы международной-научно-практической конференции. Под редакцией В.А. Ковалева, А.И. Ковалева. – Омск, Финансовый университет, 2018. – С. 60-63.

⁵ Сергиенко, Н.С. Новые технологии управления бюджетными средствами / Н.С. Сергиенко // в сборнике: Ценности и интересы современного общества -экономика и управление. – 2019. – С. 343-345.

TAX LOAD OF THE PRODUCTION ENTERPRISE: WAYS OF OPTIMIZATION AND MINIMIZATION IN MODERN CONDITIONS

© 2021 Chernousova Kseniya Sergeevna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: Oxykscher@gmail.com

Keywords: optimization, tax burden, production enterprise, market economy, tax, deduction, legislation, security, analysis.

The article is devoted to the problem of optimization of the tax burden at a manufacturing enterprise. Revealed tools to optimize the tax burden. The article provides calculation formulas for calculating the tax burden coefficient. The process of optimization of paid taxes is important and relevant both for business in general and for small and medium-sized enterprises.

ИННОВАЦИОННАЯ АКТИВНОСТЬ СТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

© 2021 Шепелев Артем Васильевич

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: giz-shepelev@mail.ru

Ключевые слова: строительная отрасль, инновационная активность, инновации, инновационный менеджмент, строительство.

Рассматривается динамика объемов выполненных работ в строительной отрасли в Самарской области. Данная динамика важна как базис для оценки инновационной активности строительной отрасли. Оценивается уровень продуктовой и процессной инновационной активности строительных предприятий. Делаются выводы о возможных ограничениях и потенциальных направлениях повышения инновационной активности строительной отрасли.

Инновационная активность строительной отрасли может выражаться во внедрении и использовании как продуктовых инноваций, так и процессных инноваций. То есть либо мы строим что-то инновационное, либо используем при строительстве инновационные методики. Данная тематика имеет особую актуальность в тех регионах, где высокий спрос на жилую и нежилую недвижимость. Чаще всего это наблюдается в мегаполисах и крупных региональных центрах. Рассматривая пример Самарской области, таким городом является региональный центр – Самара. Ежегодный прирост строящихся и построенных объектов недвижимости подтверждает значение строительных вопросов в регионе. В связи с этим была поставлена цель исследования, заключающаяся в рассмотрении динамики активности строительной отрасли в Самарской области. В том числе были рассмотрены показатели инновационной активности и подготовки научных сотрудников в направлении техники и технологии строительства в 2019 г.

В первую очередь была рассмотрена динамика такого показателя деятельности отрасли, как объем выполненных работ в млн руб. Анализ данного показателя важен с точки зрения понимания динамики отрасли в принципе. Исходя из динамики данного показателя можно сделать некоторые выводы о состоянии отрасли в целом и выводах о потенциальных направлениях для ее дальнейшего развития. Значения показателя рассматривались за период с 2009 г. по 2019 г. на основании данных Самарстата (табл. 1).

Исходя из данных табл. 1 видно, что в период с 2009 г. по 2017 г. наблюдается устойчивый рост показателя от 7 до 52%. В то же время, в 2018 г. наблюдается существенный откат к объемам 2014 г. Падение по отношению к 2017 г. составило практически 17%. В 2019 г. ситуация стала реабилитироваться и прирост

составил 2,6%. Подобное снижение в 2018 г. связано, прежде всего, с кризисными явлениями в экономике в целом. Введение санкций и снижение курса рубля отразилось с точки зрения производства на возможностях использования импортного сырья и материалов. Необходимо было время, чтобы найти новых отечественных поставщиков, которые смогли бы оправдать запросы строительной отрасли с необходимым качеством и в необходимом объеме. С точки зрения реализации можно отметить снижение покупательной способности населения, в связи с чем снизился и спрос на новое жилье. В 2019 г. вопрос с поставщиками стабилизировался, что позволило обеспечить небольшой прирост.

Таблица 1

**Динамика объема выполненных работ в строительной отрасли
в Самарской области, млн руб.**

2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019
43508,9	61213,3	67670,3	103007,8	139333,0	159384,8	170735,1	187629,5	191782,1	159193,6	163261,0

Источник: Составлено автором по данным Самарстат¹.

Далее для оценки уровня инновационной активности строительной отрасли в Самарской области были рассмотрены показатели удельного веса организаций, имевших в отчетном периоде затраты на продуктовые и процессные инновации, объем инновационных продуктов/работ/услуг в отрасли, а также приема студентов в аспирантуру по направлению Техника и технология строительства (табл. 2).

Таблица 2

**Показатели инновационной активности строительной отрасли
в Самарской области в 2019 г.**

Удельный вес организаций, имевших в отчетном периоде затраты на:	
– продуктовые инновации	0
– процессные инновации	0,6
Объем инновационных продуктов/работ/услуг, млн руб.	38083,0
Приема студентов в аспирантуру по направлению Техника и технология строительства, чел.	5

Источник: составлено автором по данным Самарстат².

Данная таблица наглядно показывает, что в 2019 г. лишь 0,6% строительных организаций Самарской области понесли затраты на процессные инновации (инновации, охватывающие непосредственно процесс строительства). В то же время, на продуктовые инновации затрат не было вовсе. Показатель объема инновационных продуктов/работ/услуг в 2019 г. составил порядка 23,3% от общего объема выполненных в строительной отрасли работ. Также в 2019 г. лишь 5 аспирантов выбрали для себя направление подготовки, связанное со строительством. Этот

показатель необходимо рассмотреть отдельно, так как аспирантура является одним из базисов для инновационного развития отрасли. В ходе обучения в аспирантуре и подготовке кандидатской диссертации зачастую разрабатываются принципиально новые подходы к развитию отрасли в рамках внедрения продуктовых и процессных инноваций. Поэтому следующим этапом была рассмотрена динамика приема студентов в аспирантуру по направлению Техника и технология строительства (табл. 3).

Таблица 3

Динамика приема студентов в аспирантуру по направлению Техника и технология строительства, 2015-2019 гг., чел.

2015	2016	2017	2018	2019
16	9	4	5	5

Источник: составлено автором по данным Самарастат².

Полученные данные наглядно показывают снижение интереса будущих научных сотрудников к рассматриваемому направлению подготовки. Последние три года значение показателя более чем в три раза ниже уровня 2015 г. В связи с этим можно отметить, что имеет смысл обратить отдельное внимание данному показателю при разработке стратегии повышения инновационной активности отрасли.

Исходя из проведенного исследования можно выделить такие факторы, сдерживающие рост инновационной активности строительной отрасли, как:

- наличие санкций на использование импортного сырья и материалов;
- недостаточная способность отечественных предприятий покрывать запросы строительной отрасли;
- ограниченность и недостаточная компетентность научных сотрудников в строительной отрасли³.

Говоря о возможных направлениях повышения инновационной отрасли, следует выделить следующие направления:

- разработка государственной политики в отношении поддержки отечественных производителей, работающих в строительной отрасли и смежных отраслях;
- инвестирование в исследования и разработки продуктовых и процессных инноваций для строительной отрасли;
- привлечение студентов для поступления в аспирантуру по направлению подготовки Техника и технология строительства.

Совокупность этих факторов поможет нивелировать действие сдерживающих факторов и позволит повысить инновационную активность и производительность строительной отрасли в Самарской области.

¹ Самарастат: Предпринимательство. Строительство // URL: <https://samarastat.gks.ru/construction> (Дата доступа: 05.02.2021).

² Самарастат: Предпринимательство. Наука и инновации // URL: <https://samarastat.gks.ru/science> (Дата доступа: 05.02.2021).

³ Шепелев А.В. Проблемы инновационной активности предприятий предпринимательского сектора в промышленности строительных материалов // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2020. № 12(194). С. 30-37.

INNOVATIVE ACTIVITY OF THE CONSTRUCTION INDUSTRY IN THE SAMARA REGION

© 2021 Shepelev Artem Vasilievich
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: giz-shepelev@mail.ru

Keywords: construction industry, innovation activity, innovation, innovation management, construction.

The article discusses the dynamics of the volume of work performed in the construction industry in the Samara region. This dynamic is important as a basis for assessing the innovative activity of the construction industry. The level of product and process innovation activity of construction enterprises is evaluated. Conclusions are drawn about possible limitations and potential directions for increasing the innovative activity of the construction industry.

РЕКЛАМНЫЙ МЕНЕДЖМЕНТ: СУЩНОСТЬ И ОСОБЕННОСТИ

© 2021 Шикунова Валерия Александровна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: lerashikunova@bk.ru

© 2021 Рахматуллина Альбина Рустамовна
кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: m-conf@bk.ru

Ключевые слова: менеджмент, рекламный менеджмент, коммуникации, реклама, личностные качества, маркетинг.

Рассмотрены основные направления рекламного менеджмента. Проанализированы тенденции развития рекламной деятельности и степень ее влияния на потребителей. Обозначены преимущественно выполняемые обязанности менеджера по рекламе и его требуемые личностные качества, которые помогут ему в работе. Выделены актуальные перспективы развития рекламного менеджмента.

Сегодня рекламный менеджмент является неотъемлемой частью ведения любого бизнеса, так как яркое и активное продвижение с помощью такого результативного инструмента чаще всего позволяет повысить показатели эффективности маркетинга в целом, особенно с учётом правильного управления и организации всех процессов.

Эффективность применения рекламы в процессе продвижения продукции компании можно подтвердить статистическими показателями, отражающими увеличение прибыли посредством вложения инвестиций в ту или иную рекламную кампанию. Чаще всего для этого используется показатель ROI или различные современные программы для анализа, такие как: Google Analytics и AdsBridge. В среднем, реклама повышает уровень продаж на 25%, поэтому оставлять её без должного внимания никак нельзя¹.

Сущность рекламного менеджмента можно рассмотреть с двух разных сторон. Со стороны системного подхода это составной элемент управления отделом маркетинга. Однако со стороны функционального рекламное управление имеет более широкое определение, включающее в себя следующие функции:

1. Контроль и мониторинг рекламной деятельности.
2. Актуальное информационное обеспечение.
3. Планирование и реализация рекламных мероприятий и их поставленных целей².

Таким образом, общее понятие рекламного менеджмента можно обозначить как систему элементов, большого количества процессов и участников, приёмы,

определяющие цели, организующие и контролирующие информационное обеспечение рекламы и другими ячейками маркетинговых коммуникаций.

Как и любая система рекламный менеджмент обладает собственными субъектами, а именно: руководители компании-рекламодателя, службы маркетинга и рекламных подразделений. Объектом же рекламного управления является потенциальный потребитель, торговый посредник и т. д.

Чтобы максимально эффективно обеспечивать информацией рекламную деятельность, нужно выполнить определённые требования организации данного процесса. Информация должна быть полной и объективной, систематизированной и удобной в использовании.

Стоит отметить, что важной частью рекламного менеджмента является этап планирования, который включает постановку задач, выполняемых для достижения целей рекламной деятельности. Такими задачами можно считать:

- Определить уровень влияния и место рекламы в маркетинг-миксе в зависимости от товарной, сбытовой и ценовой стратегии компании.
- Контроль, анализ и оценка рекламной деятельности.
- Оптимальное использование рекламных ресурсов.
- Эффективно и в полной мере расходовать выделенный бюджет.
- Долгосрочное планирование рекламной деятельности.
- Координация рабочего коллектива и каждого сотрудника по отдельности³.

Менеджеры рекламной кампании – это специалисты, работающие на всех стадиях осуществления рекламы, примеряющие на себя самые различные роли, например, такие как: продавец рекламных услуг, покупатель, штатный сотрудник рекламного агентства, рекламный агент и т. д.

Однако чаще всего рекламный менеджмент реализуется именно в момент создания и распространения рекламы, отвечая за уровень воздействия на потенциальных потребителей. Идеальный менеджер по рекламе способен организовать творческий коллектив, создающий рекламу высокого качества.

Уровень профессионализма рекламного менеджера определяется наличием у него большого количества полезных личностных и лидерских качеств, организаторских и творческих. В такой работе сочетаются совсем непохожие друг на друга аспекты – креатив и жёсткие требования по срокам и качеству, которые должны находиться в комфортабельной и дружеской обстановке рабочего коллектива.

Также дополнительной опцией менеджмента в рекламе можно назвать выполнение процесса стимулирования для сотрудников, которое впоследствии позволит повысить показатели эффективности и конкурентоспособность фирмы.

Реклама сегодня набирает всё более ускоренные темпы развития, которые обгоняют другие сферы общественной жизни. Она охватывает огромное количество аспектов экономической и производственной части рыночных отношений, в том числе человеческие ресурсы.

Высокий уровень конкуренции и централизация капитала в рекламном бизнесе наблюдаются повсеместно, накапливаясь в компаниях средств массовой ин-

формации, ассоциациях и в агентствах по всему миру. Рекламный бизнес саморазвивается за счёт воздействия на самые различные культурные сферы: кино, театр, музыкальные клипы и многое другое, не обходя при этом этические нормы взаимодействий между людьми.

Таким образом, сказать точно является эффект оказываемой рекламой в процессе работы рекламного менеджмента положительным или отрицательным относительно современного общества сложно. Однако на данный момент можно с уверенностью сказать, что в постоянной перспективе реклама будет приобретать новые функции, способные удовлетворять потребности людей.

¹ Мансурова М.А. Роль рекламного менеджмента в формировании рекламной стратегии // Международный научный студенческий вестник. 2015. № 4-2. С. 261-263.

² Махмутова Д.Р., Фахтуллина Н.Х. Рекламный менеджмент // Образование и наука в современных условиях. 2015. № 3. С. 296-298.

³ Краевская Н.А. Оценка эффективности рекламы // Актуальные проблемы экономики современной России. 2016. № 3. С. 401-405.

ADVERTISING MANAGEMENT: ESSENCE AND FEATURES

© 2021 Shikunova Valeria Alexandrovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: lerashikunova@bk.ru

© 2021 Rakhmatullina Albina Rustamovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: m-conf@bk.ru

Keywords: management, advertising management, communications, advertising, personal qualities, marketing.

The article discusses the main directions of advertising management. Trends in the development of advertising activities and the degree of its influence on consumers are analyzed. The predominantly performed duties of an advertising manager and his required personal qualities that will help him in his work are indicated. Highlighted the actual prospects for the development of advertising management.

РЕГЛАМЕНТАЦИЯ И НОРМИРОВАНИЕ ТРУДА СПЕЦИАЛИСТОВ ПО ПЕРСОНАЛУ В ОРГАНИЗАЦИЯХ

© 2021 Щеколдин Вадим Акиндинович
кандидат экономических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: vadimak@yandex.ru

Ключевые слова: нормирование труда, регламентация труда, операционные карты, нормы и нормированные задания.

Рассматриваются вопросы регламентации и нормирования труда специалистов по персоналу на основе разработки регламентов выполнения работ и установления нормированных заданий.

В соответствии с государственным стандартом¹ одним из элементов организации труда является «метод труда», т.е. способ осуществления процессов труда, характеризующийся составом операций, приемов и определенной последовательностью их выполнения. Для рабочих разработаны рабочие инструкции, в которых прописано каким образом выполнять ту или иную работу. Для служащих (специалистов) существуют должностные инструкции, в которых прописаны только обязанности, но нет описания алгоритма, т.е. состава и порядка выполнения работ.

Потребность регламентации технологии инженерно-управленческой деятельности обусловлена необходимостью рационализации методов выполнения повторяющихся работ, упорядочения состава, содержания и последовательности операций.

Практика показывает, что однотипные работы выполняются в разных организациях по-разному и не всегда рационально. Поэтому возникает необходимость в разработке типовых алгоритмов выполнения работ и отражении их в соответствующих регламентирующих документах.

Наиболее приемлема табличная форма записи алгоритма выполнения работы в виде операционной карты.

В шапке карты указываются подразделение, исполнитель, требуемое техническое обеспечение (вычислительная техника и другая оргоснастка). Необходимое информационное обеспечение характеризуется перечнем входной документации и структурным подразделением, представляющим эту информацию. Зафиксированный в операционной карте состав и последовательность операций выполнения работы является основой для последующего определения затрат времени выполнения как отдельных операций, так и работы в целом. Анализ трудового процесса на основе разработки операционной технологии позволяет выявить отдельные недостатки в организации трудовой деятельности исполнителей и в разделении труда между ними: лишние, дублирующие операции, нечеткость информационного обеспечения. Кроме того, посредством анализа операционной технологии можно установить сложность

решаемой задачи, а в соответствии с этим и квалификационные требования, предъявляемые к исполнителю².

Состав работ по управлению персоналом достаточно широк и зависит от организационной структуры предприятий, организаций. В зависимости от этого создаются функциональные подразделения: управления, отделы, бюро. Состав работ регламентируется положениями о подразделениях, должностными инструкциями. Например, в организационной структуре управления самарской организации ООО «РН-УЧЕТ» функции управления персоналом осуществляет Управление по персоналу и социальным программам, в состав которого входят следующие подразделения:

- отдел обеспечения персоналом; отдел выполняет подбор персонала на вакантные должности, занимается адаптацией новых сотрудников, формирует штатное расписание, ведет работу по кадровому делопроизводству;

- отдел организации труда и мотивации персонала, отдел занимается вопросами организации оплаты труда и материального стимулирования;

- группа оценки и развития персонала; занимается обучением и оценкой персонала;

- группа социальных программ и корпоративной культуры, занимается развитием корпоративной культуры и реализацией социальных программ.

Для примера нами разработана операционная карта на одну из работ, выполняемых специалистом отдела организации труда и мотивации персонала (см. табл. 1). В ней дан перечень операций и методы их выполнения, осуществляемые при выполнении работы. Карта составлена на основе хронометражных наблюдений и собеседований со специалистами.

Подобные карты должны быть составлены по всем видам работ, выполняемых специалистом. Операционные карты выполнения работ:

- регламентируют рациональный способ (состав и последовательность) выполнения работы;

- являются инструктивным документом для выполнения работы новыми сотрудниками; – являются основой для нормирования работ. Регламентация работы специалистов на основе операционных карт позволяет нормировать труд специалистов путем установления нормированных заданий³.

Нормированные задания – это установленные на основе норм времени объемы работ, которые должны выполнять специалисты за определенный календарный период с соблюдением установленных требований к качеству результатов труда. Нормированные задания могут устанавливаться специалистам, в труде которых преобладают периодически повторяющиеся виды работ, стабильные по содержанию и имеющие конкретный результат труда в виде документа. Нормы времени, используемые в нормированном задании, устанавливаются на основе межотраслевых и отраслевых нормативов. При их отсутствии нормы времени определяются по операционным картам на выполняемые работы, в которых даются затраты времени (см. табл. 1). В табл. 2 показаны нормы времени, установленные в организации по результатам хронометражных наблюдений, которые используются для нормированных заданий.

Операционная карта выполнения работы «Установление доплат за исполнение обязанностей временно отсутствующего сотрудника»

Наименование работы		Организация: ООО «РН–Учёт»	
Установление доплаты за исполнение обязанностей временно отсутствующего сотрудника		Исполнитель: Специалист по труду	
Цель работы		Подразделение: отдел оплаты труда и компенсаций	
Определение размера доплат сотруднику за исполнение обязанностей временно отсутствующего сотрудника и контроль их начисления		Техническое обеспечение: ПК с доступом в интернет, принтер	
Информационное обеспечение			
Перечень входной информации		Откуда поступает	
Служебная записка Положение «Об оплате труда, гарантиях и компенсациях работников» Подписанный приказ		Подразделения У П и СП	
Операция	Методы выполнения операции	Форма завершения операции	Время выполнения, мин.
1. Получение служебной записки от руководителя	Оповестить руководителя о необходимости получения от него служебной записки, обозначить сроки	Получение служебной записки от руководителя в электронном виде или лично	7
2. Согласование доплат с руководителем ответственного подразделения	Определить размер доплат согласно «Положению «Об оплате труда, гарантиях и компенсациях работников»» (локальный нормативный документ) и отправить на согласование с руководителем подразделения	Получение от руководителя подразделения статуса заявки «Согласовано»	10
3. Согласование доплат с главным бухгалтером	Отправить доплаты на согласование с главным бухгалтером	Получение от главного бухгалтера статуса заявки «Согласовано»	3
4. Внесение данных в учетную систему и оформление приказа	Внести данные в основную кадровую программу SAP R2: найти конкретного сотрудника в базе данных, создать приказ на основе шаблона, указать вид доплат, в каком размере и на протяжении какого времени будет осуществляться доплата	Закрепление в учетной системе приказа	10
5. Ознакомление работника с приказом	Отправить электронное письмо в Outlook сотруднику, которого касается данный приказ для ознакомления и подписи, обозначить сроки	Получение приказа с подписью сотрудника	3
6. Сдача приказа в архив	Распечатать приказ с подписью, в архивном шкафу найти личное дело сотрудника, вложить приказ в личное дело	Приказ сдан в архив	7
Итого			40

Таблица 2

Нормы времени на работы, выполняемые специалистом по труду

Наименование работы	Единица измерения	Норма времени на единицу измерения, н-час
Установление доплат	Один документ	0,74
Оформление предоставления компенсации за работу в выходной и праздничный день	Один документ	0,74
Установление персональных надбавок	Один документ	0,92
Премирование по результатам хозяйственной деятельности за месяц	Один документ	0,97

В табл. 3 показан пример нормированного задания, разработанного нами по материалам самарской организации. Установление нормированных заданий позволяет внедрить их в систему материального стимулирования, а именно устанавливать премии и доплаты в зависимости от уровня выполнения нормированного задания.

Таблица 3

Нормированное задание для специалиста по труду на месяц

Исполнитель		Дата	Подпись	Должность
Виды работ	Единица измерения	Планируемый объем	Норма времени на единицу измерения, нормо-час	Нормированное время на весь планируемый объем, нормо-час
1	2	3	4	5
Установление доплат	Один документ	105	0,74	77,7
Оформление предоставления компенсации за работу в выходные и праздничные день	Один документ	95	0,74	70,3
Установление персональных надбавок	Один документ	19	0,92	17,5
Премирование по результатам деятельности за месяц	Один документ	9	0,97	8,7
Прочие внеплановые работы	-	-	-	5,8
Итого				180

Регламентация труд специалистов с применением операционных карт и нормирование их труда по нормированным заданиям повысить эффективность их труда. Это достигается за счет рационального выполнения работ, распределения их между исполнителями в соответствии с их квалификацией и занимаемой должностью; оценки результативности их труда, организации материального стимулирования.

¹ Государственный стандарт. Организация труда. Основные понятия. Термины и определения». ГОСТ 19605 – 74.

² Березина Н.С., Кобриков Б.С., Кривцов В.Н. Методические рекомендации по комплексной регламентации инженерно-управленческого труда, Минск, «Вышэйшая школа», 1980.

³ Щеколдин В.А. Регламентация и нормирование работ, выполняемых специалистами по труду на предприятиях. В сб. материалов конференции «Наука XXI века: актуальные направления развития». 2020. № 1-1. С. 681-685.

REGULATION AND RATIONING OF THE WORK OF HR SPECIALISTS IN ORGANIZATIONS

© 2021 Schekoldin Vadim Akindinovich
Candidate of Economics, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: vadimak@yandex.ru

Keywords: labor rationing, labor regulation, operational maps, norms and standardized tasks.

The issues of regulation and rationing of the work of personnel specialists on the basis of the development of work performance regulations and the establishment of standardized tasks are considered.

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ И КОНКУРЕНТНЫЙ АНАЛИЗ НОВОЙ ПРОДУКЦИИ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

© 2021 Яковлев Геннадий Иванович
доктор экономических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет

E-mail: dmms7@rambler.ru

© 2021 Яковлев Иван Геннадиевич
кандидат химических наук
Самарский государственный технический университет
E-mail: yakovlev.ivan.g@gmail.com

Ключевые слова: импортозамещение, химическая промышленность, инновационная продукция, успешность, коммерциализация, теплоноситель.

Рассматриваются проблемы производства инновационной конкурентоспособной продукции химической промышленности, актуальной для организации процессов современного успешного импортозамещения. Показано, что отечественная продукция обладает лучшими физико-химическими свойствами, низкой себестоимостью и эксплуатационными расходами по сравнению с импортными аналогами, вследствие чего она конкурентоспособна на рынке.

В вопросах успешной разработки и внедрения инновационной продукции на рынок химической промышленности в настоящее время наблюдается отсутствие четкого инструментария и методик оценки их успешной коммерциализации. Известно лишь, что степень удачной коммерциализации перспективных идей составляет менее 0,3% их первоначально выдвинутого числа¹. Батьковский А.М. с соавторами справедливо указывают, что при оценке степени успешности разработки инновационной продукции требуется учесть ряд специфических факторов, к числу которых является уникальность разработки, отсутствие прототипов, универсальный характер нового изделия, проявляющегося в первую очередь в востребованности на рынке промышленного и бытового потребления². Борисевич И.В. указывает также, что новая продукция с позиции продвижения на рынок должна рассматриваться не только как совокупность высоких потребительских свойств, но и внешних по отношению к ней факторов и условий, в числе которых емкость рынка является определяющей³.

Указанные обстоятельства в полной мере относятся к разрабатываемому сегодня самарскими учеными теплоносителю, состоящему из дифенила, дифенилоксида и n-алкана. Целевым рынком для теплоносителей, созданных на основе органических соединений, являются предприятия химического и нефтехимического комплекса страны, применяющие высокотемпературные процессы (от

200°С и выше) для синтеза широкой номенклатуры материалов серии полиамидов (термопластичных синтетических полимеров) марок **ПА 6, ПА 66, ПА 610, ПА 12, ПА 11 и др.** Особенно актуальны подобные теплоносители для предприятий, находящихся в холодных климатических зонах, где температура окружающей среды в течение года может спускаться значительно ниже 0. Наиболее подходящим примером техпроцесса, для которого может быть эффективно использован предлагаемый теплоноситель, является отечественное производство полиамида-6, обеспечивающего сырьем для производства самых распространенных в мире материалов – нейлона и капрона.

Основным методом получения полиамида является поликонденсация амидов/высших аминокислот/диаминов с дикарбоновыми кислотами. В настоящее время технологии их производства с применением теплоносителей, состоящих из органических соединений, реализованы на предприятиях ПАО «КуйбышевАзот», ОХК «ЩекиноАзот», АО «СДС Азот», г. Кемерово, ООО «Новокуйбышевский завод масел и присадок» и др. предприятий, что можно проследить по данным российской контрактной информационной системы⁴. При этом особое внимание следует обратить на важное обстоятельство, что на целевом рынке российских предприятий химической индустрии прямым конкурентом разрабатываемого отечественного инновационного теплоносителя является динил (дифенильная смесь, Dowtherm A) производства компании DOW (США), что в условиях взаимного санкционного противостояния является критическим фактором в отношении экономической безопасности нашей страны. Для создания инновационного теплоносителя используются многотоннажные продукты химической промышленности, производство которых реализовано на территории Российской Федерации и не зависят напрямую от санкционного давления. Учитывая, что динил занимает более 50% отечественного рынка промышленных теплоносителей, разработка аналогичного отечественного инновационного теплоносителя с лучшими физико-химическими свойствами, стоимостными показателями обладает большим потенциалом импортозамещения.

Потенциальный объем рынка для нового продукта достаточно обширен. По информации маркетингового агентства Discovery Research Group, в 2017 г. объем полиамида-6, произведенного одним предприятием ПАО «КуйбышевАзот», составил 158,3 тысячи тонн⁵. Всего же в России насчитывается 11 заводов-производителей данного материала, разной производственной мощности⁶. Норма расхода на производство одной тонны полиамида-6, с применением теплоносителя динил составляет 0,239 кг/тонна (согласно технического регламента производства полиамида-6, принятого на ПАО «КуйбышевАзот»). Цена динила, по разным источникам, у разных поставщиков варьируется в пределах от 150 до 180 руб. Таким образом, на годовой объем производства полиамида-6 только одним предприятием – ПАО КуйбышевАзот необходимо 37833,7 кг динила, что примерно равно 6,8 млн руб. Соответственно, в масштабах страны требуемая сумма окажется как минимум в десять раз большей.

По данным таблицы видно, что преимущества разрабатываемых составов перед существующими аналогами достаточно очевидны: по сравнению с широко

применяющимся в настоящее время теплоносителем Dowterm A ожидается достижение более низкой температуры плавления $<0\text{ }^{\circ}\text{C}$ (Dowterm A имеет температуру плавления $12,3\text{ }^{\circ}\text{C}$), меньшей плотности – менее 1000 кг/куб.м. (Dowterm A имеет плотность 1056 кг/куб.м.), меньшей вязкости при сохранении температуры вспышки – $130\text{ }^{\circ}\text{C}$ и температуры кипения $260\text{ }^{\circ}\text{C}$ на том же уровне. Из рассмотренных в табл. девяти ключевых показателей наблюдается превышение вновь разрабатываемого изделия в пяти случаях, в четырех – на одинаковом уровне с традиционными аналогами.

Сравнительный анализ физико-химических свойств импортного и отечественного инновационного теплоносителя*

№	Измеряемое свойство	Динил (Dowtherm A), США	Предлагаемый инновационный теплоноситель
1.	Температура плавления	$12,3\text{ }^{\circ}\text{C}$	$\approx 0^{\circ}\text{C}$
2.	Плотность	1056 кг/м^3	$<1000\text{ кг/м}^3$
3.	Биологическая и термическая стабильность	Средняя	Высокая
4.	Наличие резкого запаха, позволяющее быстро обнаружить утечку теплоносителя	Имеется	Имеется
5.	Наличие некоррозионных свойств	Имеется	Имеется
6.	Взрывобезопасность	Средняя	Высокая
7.	Условие бесперебойной работы свыше 5 лет	Менее срока	Более требуемого срока
8.	Не смешивается с водой, оказывает слабое негативное воздействия на окружающую среду	Обеспечивается	Обеспечивается
9.	Действия в случае выхода теплоносителя из строя (критического накопления загрязнений)	Требуется специальное оборудование для утилизации	Возможно провести очистку или утилизировать в соответствии с общими правилами утилизации нефтепродуктов

* Составлена авторами.

Для существующего производства современных предприятий отрасли затраты на модернизацию под новый теплоноситель ожидаются незначительные. Для вновь проектируемых производств есть возможность применять менее мощные насосы и как следствие, окажется ниже стоимость технологического оборудования и его монтажа, производственной эксплуатации. Преимуществами при внедрении нового теплоносителя, подлежащими учету при выборе эффективного теплоносителя, являются сокращение мощности двигателей насосов до 5%, что обеспечит экономии совокупных затрат до 2% на перекачивание жидкости. При

этом модернизация существующих обслуживающих производств не требуется (по сравнению с производством на основе импортной продукции Dowtherm A).

Выводы. Вновь разработанный отечественный инновационный теплоноситель на основе органических соединений имеет лучшие физико-химические и эксплуатационные свойства, чем традиционные аналоги, закупаемые из-за рубежа, и обладает большим потенциалом импортозамещения в условиях существующих санкционных ограничений, конкурентоспособен.

¹ Яковлев Г.И., Спиркин А.В. Факторы успешности внедрения технологических инноваций на предприятиях промышленности. Проблемы совершенствования организации производства и управления промышленными предприятиями [Текст] / межвуз. сб-к науч. тр. / [редкол. Н.А. Чечин, С.А. Ерошевский (отв. ред.) и др.]. Вып.1. – Самара: Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2013. – 260 с. – С. 145-156.

² Батьковский А.М., Леонов А.В., Пронин А.Ю. Метод оценки готовности высокотехнологичной продукции к промышленному изготовлению // Статистика и экономика. Т. 15, № 1, 2018. С. 70.

³ Борисевич И.В. Экономический механизм управления процессом освоения новой продукции // Вестник ГрДУ. Серия 5. № 2 (120), 2011. С. 40.

⁴ <http://rostender.info/region/samarskaya-oblast/novokujbyshevsk/23790395-tender-postavka-teplonosatelya-dowtherm-a-difil>. Дата обращения: 24.07.2020.

⁵ Анализ рынка полиамида в России // <https://marketing.rbc.ru/research/39773/>. Дата обращения: 24.07.2018.

⁶ Полимер полиамид // <https://www.simplexnn.ru/newspolymer2/10556-polymer-polyamide>. Дата обращения: 25.07.2018.

ECONOMIC AND COMPETITIVE ANALYSIS OF THE PRODUCTION OF NEW PRODUCTS IN THE CHEMICAL INDUSTRY

© 2021 Yakovlev Gennadiy Ivanovich
Doctor of Economics, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: dmms7@rambler.ru

© 2021 Yakovlev Ivan Gennadievich
Candidate of Chemical Sciences
Samara State Technical University
E-mail: yakovlev.ivan.g@gmail.com

Keywords: import substitution, chemical industry, innovative products, success, commercialization, heat carrier.

The problems of production of innovative competitive products of the chemical industry, relevant for the processes of modern successful import substitution, are considered. It is shown that domestic products have better physical and chemical properties, low cost and operating costs than imported analogues.

АНАЛИЗ АКЦИЙ КРУПНЫХ КОМПАНИЙ РФ

© 2021 Янченко Анна Николаевна*

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: yanchenko_anya@mail.ru

Ключевые слова: акции, «голубые фишки», банковский сектор, IT-сектор, сырьевая промышленность, ценные бумаги, мультипликаторы, фондовый рынок, инвестирование, инвесторы.

Данная статья посвящена анализу акций крупных компаний Российской Федерации и выявлению их различий в зависимости от сектора, в котором они функционируют. За основу разбора взяты такие компании, как ПАО Сбербанк, Яндекс и НК «Роснефть». Проводится подробный анализ каждой компании по мультипликаторам и капитализации. По каждой ценной бумаге делается вывод, является ли она «голубой фишкой» – надежной для инвестирования компаний.

Инвестирование всегда связано с риском, как и любая финансовая деятельность. Каждый из инвесторов старается максимизировать свою прибыль за счет роста акций компаний и выплаты дивидендов¹.

Фондовый рынок РФ имеет ряд крупных компаний, которые зарекомендовали себя как источник стабильного роста акций и привлекательной дивидендной политики. Каждый сектор экономики страны имеет своих «лидеров», которые на протяжении нескольких лет стабильно повышают свою капитализацию, несмотря на внешние факторы (к примеру, кризис 2008 г.).

ПАО «Сбербанк» – крупнейший универсальный и транснациональный банк России, который насчитывает почти 100 млн активных частных клиентов не только на территории страны, но и за рубежом. Является одним из направлений деятельности компании СБЕР².

Яндекс – крупнейшая IT-компания, которая создала в нашей стране целую экосистему, затрагивающую такие сферы жизни, как доставка еды, работа, финансы, такси и прочее³.

НК «Роснефть» – динамично развивающаяся компания, которая является лидером в нефтяной отрасли, а также одна из крупнейших нефтегазовых компаний мира⁴. Каждая из представленных «голубых фишек» является лидером в своем секторе, и держит лидирующие позиции на протяжении нескольких лет. Ценные бумаги представленных организаций считаются надежным способом инвестировать свои средства. Действительно, каждая из компаний в 2020 г. показала ста-

* Научный руководитель – Кузьмина Ольга Юрьевна, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

бильный рост, несмотря на ограничительные меры, связанные с распространением COVID-19:

- 1) ПАО «Сбербанк» – 8,22%
- 2) Яндекс – 63,04%
- 3) ПК «Роснефть» – 8,23%.

Чтобы определить, действительно ли представленные компании попадают под категорию «голубых фишек», следует обозначить, какие критерии имеет данная группа акций⁵:

- 1) Рыночная стоимость компании. Капитализация «голубых фишек» российских компаний, как правило, начинается с полтриллиона руб.
- 2) Стабильные дивиденды. Здесь важно не количество выплат за год, а процент дохода с одной акции
- 3) Показатель мультипликатора P/E. Он не должен быть значительно выше или ниже оптимальной величины своего сектора экономики
- 4) Ликвидность. Частота заключений сделок по акциям компании на бирже и объем ценных бумаг. Высоколиквидные бумаги вызывают повышенный интерес у инвесторов и трейдеров

Каждая компания, представленная в статье, является «игроком» одной из сфер, поэтому оптимальные значения мультипликатора P/E будут разными. Ниже представлена таблица, которая позволит осуществить деление «идеальных» показателей для разных отраслей экономики:

Таблица 1

Показатели P/E Ratio для разных отраслей экономики

Сфера экономики	P/E
Банки и финансы	2,80 – 7,96
IT	16,20 – 31,00
Нефтяная и нефтегазовая промышленность	1,54 – 22,0

Источник: Ценовые мультипликаторы P/E Ratio для разных отраслей экономики. Экономический научный журнал «Оценка инвестиций» (esm-invest.com).

Исследуемые компании имеют следующие показатели P/E:

Таблица 2

Котировки акций исследуемых в статье компаний

Компания	P/E
ПАО «Сбербанк»	7,32
«Яндекс»	70,75
НК «Роснефть»	5,75

Источник: Котировки акций ММВБ в реальном времени (онлайн) (smart-lab.ru) (Дата обращения: 09.02.2021).

Также стоит уделить внимание специальному индексу «голубых фишек», который составляется с учетом ликвидности. Ниже представлены ТОП-10 компаний по ликвидности:

Таблица 3

Состав индекса голубых фишек на начало 2021 г. ТОП-10 компаний

Компания	Тикер	Капитализация, млрд руб.
ПАО «Сбербанк»	SBER	5853
ПАО «Газпром»	GAZP	5072
НК «Роснефть»	ROSN	4665
ПАО «Новатэк»	NVTK	3761
ПАО «Норильский никель»	GMKN	3730
«Лукойл»	LKOH	3567
ПАО «Полюс»	PLZL	2080
«Яндекс»	YNDX	1647
ПАО «Сургутнефтегаз»	SNGS	1258
ПАО «Татнефть»	TATN	1113

Источник: МосБиржа.

Последнее, что нужно отметить в различиях между компаниями – процент дохода от дивидендов. Рассчитывается на стоимость одной акции. Ниже представлены показатели каждой из них:

Таблица 4

Процент дохода от дивидендов (в расчете на одну акцию)

Компания	Доход (%)
ПАО «Сбербанк»	8,98
«Яндекс»	-
НК «Роснефть»	4,8

Источник: Тинькофф Инвестиции (дата обращения: 09.02.2021).

Анализируя представленные данные, можно сделать вывод о переоцененности «Яндекс». В пользу этого говорит существенное отклонение (более чем в 2 раза) мультипликатора P/E от показателей IT сферы в целом. Но все же нужно брать во внимание тот факт, что «Яндекс» – быстрорастущая компания, акции которой за 2020 г. выросли более чем на 60%⁶. Также эксперты отмечают, что если компания начнет выплачивать дивиденды, то это будет плохой новостью для инвесторов. Данное решение будет означать, что компания перешла на новый жизненный цикл, и «Яндекс» больше не видит возможностей для ускоренного развития. Это существенно снизит стоимость акций «Яндекс». Пока что никаких предпосылок к их снижению нет. Поэтому данного IT-гиганта можно внести в категорию «Голубых фишек».

ПАО «Сбербанк» и НК «Роснефть» тоже попадают под категорию надежных для инвестирования компаний. Мультипликаторы P/E в пределах нормы, дивидендный доход высокий (8,98% и 4,8% за 2020 г.), обе компании заняли лидирующие позиции в рейтинге Мосбиржи.

Проведя анализ акций ПАО «Сбербанк», «Яндекс» и НК «Роснефть», можно сделать вывод, что каждая из них является «голубой фишкой». Действительно,

ценные бумаги этих компаний часто покупаются на фондовом рынке, и инвесторы уверены в их долгосрочном росте.

Таким образом, несмотря на различия в допустимых нормах мультипликаторов, дивидендной политике и темпах роста акций, все три представленные компании имеют общую характеристику – стабильность для долгосрочного инвестирования с минимальными рисками для инвестора.

¹ Бэнджамин Грэхэм. Разумный инвестор. Альпина Пабlishер, 2018. – 568 с.

² Частным клиентам ПАО «Сбербанк» [Интернет-ресурс]. – Режим доступа: <https://www.sberbank.ru/ru/person>.

³ Миссия компании Яндекс [Интернет-ресурс]. – Режим доступа: <https://yandex.ru/company/main>.

⁴ «Роснефть» сегодня [Интернет-ресурс]. – Режим доступа: <https://www.rosneft.ru/about/Glance>.

⁵ Что такое «Голубые фишки» [Интернет-ресурс]. – Режим доступа: <https://journal.tinkoff.ru/guide/bluechips>.

⁶ Акции Яндекса: прогнозы аналитиков и перспективы [Интернет-ресурс]. – Режим доступа: <https://iamforextrader.ru/akczii-yandeksa>.

ANALYSIS OF SHARES OF LARGE RUSSIAN COMPANIES

© 2021 Yanchenko Anna Nikolaevna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: yanchenko_anya@mail.ru

Keywords: stocks, «blue chips», banking sector, IT sector, raw materials industry, securities, multipliers, stock market, investing, investors.

This article analyzes the shares of large companies in the Russian Federation and identifies their differences depending on the sector in which they operate. The analysis was based on such companies as Sberbank, Yandex and Rosneft. The article provides a detailed analysis of each of the companies by multipliers and capitalization. For each security, a conclusion is made about whether it is a «blue chip» – a reliable company for investment.

СТРУКТУРНО-ДИНАМИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ПРОЖИТОЧНОГО МИНИМУМА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2021 Баканач Ольга Вячеславовна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: bakanach@mail.ru

Ключевые слова: прожиточный минимум, структурно-динамический анализ.

Статья посвящена структурно-динамическому анализу величины прожиточного минимума в Российской Федерации за 2000-2019 гг.

В рамках повышения уровня и качества жизни населения, государство особое внимание уделяет демографии, а именно увеличению естественного роста населения за счет государственных программ поддержки семей. Согласно Посланию Президента В.В. Путина Федеральному Собранию от 15.01.2020, важным нерешенным вопросом в рамках национального проекта демографии, по-прежнему является высокое количество семей с доходами ниже прожиточного минимума¹. Прожиточный минимум выступает ключевым фактором, определяющим уровень жизни населения³.

Статистическая категория – прожиточный минимум обладает тенденцией к ежегодному увеличению в связи с инфляцией, присущей экономике России, в результате которой происходит подорожание состава потребительской корзины, что является главной причиной ежеквартального индексирования данного показателя.

Анализ уровня прожиточного минимума среди 85 субъектов РФ за IV квартал 2019 г. показал, что при среднем квадратическом отклонении 2830,1 руб. средний размер анализируемого показателя составляет 11310,91 руб. в месяц⁵.

На основании рис. 2 можно сделать вывод о весьма значительной дифференциации субъектов России по анализируемому показателю.

Наибольшая величина показателя в IV квартале 2019 г. среди субъектов РФ наблюдается у Чукотского автономного округа, составляющая 22098 руб. в месяц, минимальное значение наблюдается у Саратовской области и составляет

8809 руб. в месяц. Медианное значение дифференциации свидетельствует о том, что в половине субъектов значение показателя больше 10326 руб. в месяц, в другой половине – меньше.

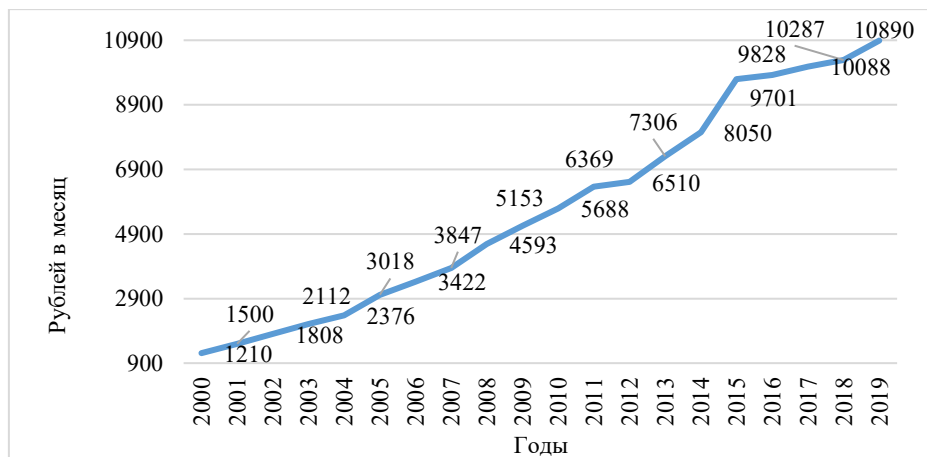


Рис. 1. Величина прожиточного минимума в Российской Федерации в среднем на душу населения за период с 2000 по 2019 г.

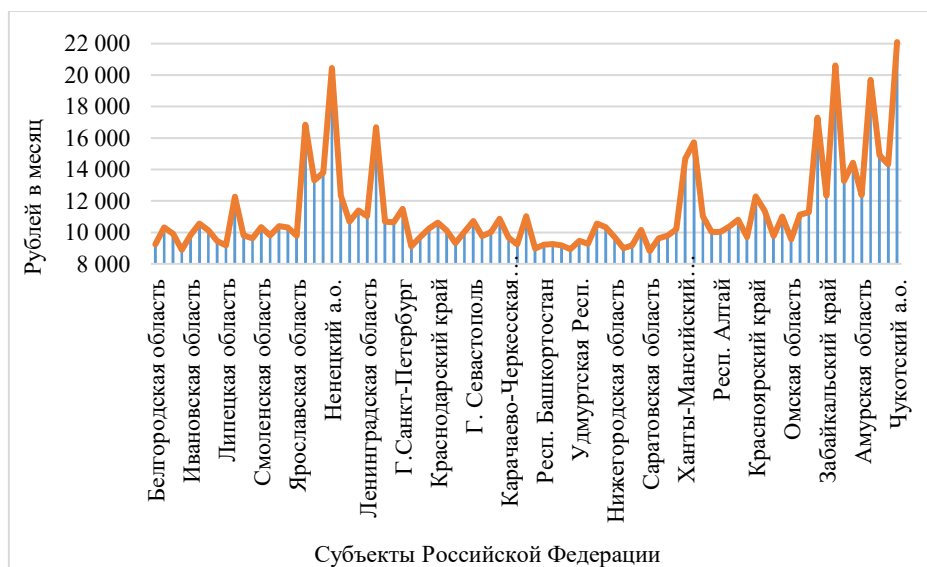


Рис. 2. Прожиточный минимум в регионах России в среднем на душу населения за IV квартал 2019 г.

Об однородности рассматриваемых структур свидетельствует рассчитанный по 85 субъектам Российской Федерации коэффициент вариации, составивший 25%.

Анализ величины прожиточного минимума по 25% группам среди субъектов РФ показывает, что в четверти регионов анализируемый показатель ниже 9699 руб. в месяц, а в другой четверти – выше 11392 руб. в месяц. Квартильный коэффициент дифференциации составил 1,17.

Анализ показателя по 10% группам среди субъектов РФ свидетельствует о том, что у 10% регионов России его величина выше 14898 руб. в месяц, у 80% субъектов России за IV квартал 2019 г. – находится в интервале от 9181 до 14898 руб. в месяц, у остальных 10% регионов РФ – ниже 9181 руб. в месяц.

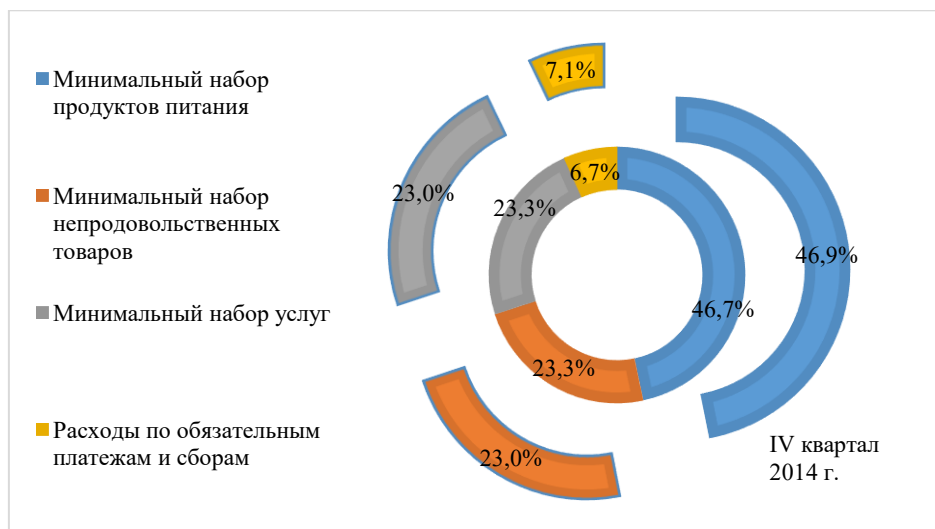


Рис. 3. Структура расходов величины прожиточного минимума по основным социально-демографическим группам за IV квартал 2014 г. и 2019 г. по РФ

На рис. 3 представлена структура расходов бюджета прожиточного минимума среди всего населения за IV квартал 2014 г. и IV квартал 2019 г., свидетельствующая о несущественных изменениях, что подтверждается тождественностью структур по рассчитанному индексу Рябцева, равному 0,005.

Тогда как, что большая часть медицинских и образовательных услуг должна условно предоставляться населению бесплатно в рамках страхового норматива, установленного государством, по итогу данные услуги трансформируются в платные и, по-прежнему, не включены в структуру расходов показателя.

Изменение численности населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума в процентах от общей численности населения за исследуемый период демонстрирует понижательную тенденцию (рис. 4).

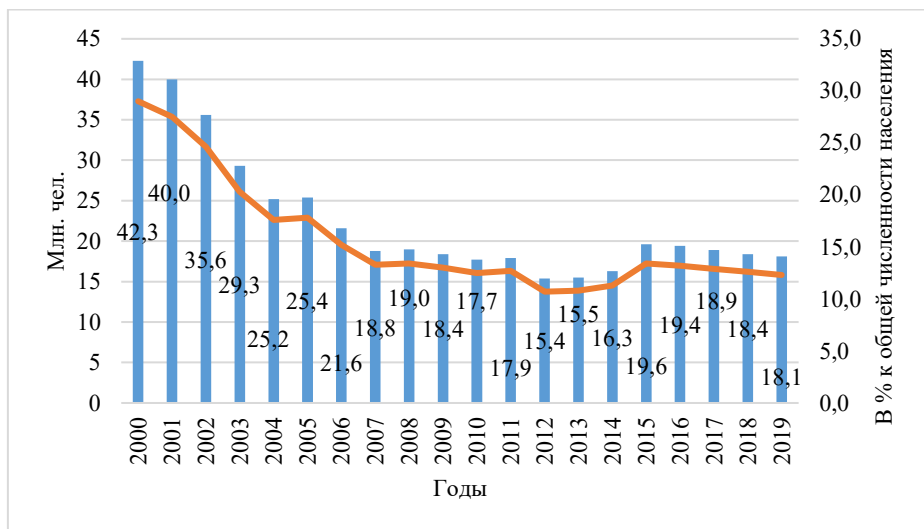


Рис. 4. Численность населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума в РФ

Детерминантой роста численности населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума с 2012 по 2015 гг. можно считать низкий уровень заработной платы, а также минимальных социальных гарантий в виде пенсий, пособий, стипендий, относительно величины прожиточного минимума, в силу инфляционных процессов в экономике России.

¹Послание Президента РФ Федеральному собранию от 15.01.2020 – [Электронный ресурс] – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_342959/.

²Постановление Правительства РФ от 31.12.2020 N 2406 «Об установлении величины прожиточного минимума на душу населения и по основным социально-демографическим группам населения в целом по Российской Федерации на 2021 год», действующее в настоящее время – [Электронный ресурс] – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_373603/.

³Савельева Т.А. Анализ динамики, моделирование и прогнозирование величины прожиточного минимума в российской федерации [Электронный ресурс] // Российская наука: актуальные исследования и разработки: сборник научных статей VIII Всероссийской научно-практической конференции. 2019. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sravnitelnyu-analiz-urovnya-prozhitochnogo-minimuma-i-minimalnogo-razmera-oplaty-truda-v-rossii>.

⁴Федеральный закон от 24.10.1997 г. № 134-ФЗ «О прожиточном минимуме в Российской Федерации» с изменениями и дополнениями от 29.12.2020 N 473-ФЗ, действующий в настоящее время – [Электронный ресурс] – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_16565/.

⁵Федеральная служба государственной статистики РФ [Электронный ресурс]. URL: <http://www.gks.ru/>.

STRUCTURAL AND DYNAMIC ANALYSIS OF THE SUBSISTENCE MINIMUM IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2021 Bakanach Olga Vyacheslavovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: bakanach@mail.ru

Keywords: cost of living, structural and dynamic analysis.

The article is devoted to the structural and dynamic analysis of the value of the subsistence minimum in the Russian Federation for 2000-2019.

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ СОСТОЯНИЯ ЗДОРОВЬЯ НАСЕЛЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ (ПО РЕЗУЛЬТАТАМ ВЫБОРОЧНОГО ОБСЛЕДОВАНИЯ)

© 2021 Гурьянова Дарья Олеговна*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: dashabar97@gmail.com

Ключевые слова: выборочное наблюдение, состояние здоровья населения, статистический анализ.

Статья посвящена статистическому анализу итогов выборочного обследования состояния здоровья населения Российской Федерации за 2019-2020 гг.

Непростая демографическая ситуация в нашей стране с ускоряющейся убылью населения, заставляет обратить внимание на состояние здоровья и уровень продолжительности жизни всех членов общества.

Сохранение населения, здоровье и благополучие людей выступает ключевой национальной целью развития Российской Федерации на период до 2030 г.⁵

Для обеспечения результатов по ее достижению, необходимо проведение комплексного статистического анализа сложившихся тенденций. С этой целью Федеральной службой государственной статистики проводятся статистические наблюдения по социально-демографическим проблемам⁵. Одним из самых важных является наблюдение состояния здоровья населения. Данное обследование включает в себя оценку состояния здоровья, питания, занятия физкультурой и спортом, а также анализ поведенческих факторов риска.

В таблице представлены данные по оценке своего здоровья населением по возрастным группам респондентов в 2019 г.² и в 2020 г.³ Стоит отметить, что в 2020 г. на 3,5% (2,4 п.п.) снизилась доля респондентов моложе трудоспособного возраста оценивающих свое состояние как хорошее. При этом количество респондентов с очень хорошим состоянием здоровья увеличилось на 32,3% или 6,5 п.п., а с удовлетворительным и плохим снизилась на 34,6% (3,8 п.п.) и 29,8% (0,2 п.п.) соответственно.

У респондентов трудоспособного возраста так же наблюдается положительная динамика – доля опрошенных с очень хорошим и хорошим состоянием здоровья выросла на 13,2% (1,2 п.п.) и 6,7% (3,8 п.п.) соответственно.

Доля респондентов старше трудоспособного возраста, оценивающих свое состояние как хорошее, стало больше на 17,8% (2,3 п.п.), при этом доля респондентов с плохим здоровьем уменьшилась на 10,9% или 2,3 п.п.

* Научный руководитель – Баканач Ольга Вячеславовна, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

Оценка респондентами состояния своего здоровья в 2019-2020 гг. по возрасту респондентов, в % от общей численности опрошенных

Состояние здо- ровья / Возраст респондентов	очень хорошее		хорошее		удовлетво- рительное		плохое		очень плохое	
	2019	2020	2019	2020	2019	2020	2019	2020	2019	2020
Моложе трудо- способного воз- раста	20,0	26,5	68,0	65,6	11,1	7,3	0,7	0,5	0,1	0,1
Трудоспособного возраста	9,3	10,5	56,4	60,2	31,3	27,2	2,6	1,9	0,2	0,2
Старше трудо- способного воз- раста	0,6	0,6	13,0	15,3	62,8	63,2	20,8	18,5	2,7	2,3

Подобные данные могут говорить о небольших положительных тенденциях в оценке состояния своего здоровья. Однако стоит учесть тот факт, что оценка респондентами здоровья может не соответствовать физиологическому состоянию, и на основании данного показателя нельзя однозначно говорить о повышении или снижении уровня здоровья населения.

Одним из важных показателей, влияющих на состояние здоровья, является курение табака.

Исходя из результатов обследования, в 2020 г. доля курящих немного снизилась и среди мужчин, и среди женщин – на 2,3% и 3,6% соответственно. Несмотря на это, доля курящих мужчин по-прежнему остается на довольно высоком уровне, что может пагубно влиять на общий уровень здоровья населения.

Так же стоит учесть тот факт, что при курении табака вред причиняется не только самому курящему, но и окружающим его людям, поэтому сложно оценить степень вреда, которую может нанести один курильщик своему здоровью и окружающим.

Одним из показателей, влияющих на здоровье, является сбалансированное питание, которое должно включать в себя различные продукты, в том числе потребление овощей и фруктов.

В рамках обследования был проанализирован показатель потребления населением овощей и фруктов (см. рисунок).

На диаграмме хорошо видно, что потребление овощей и фруктов резко снизилось в 2020 г. по сравнению с 2019 – на 50,0% у мужчин и на 48,0% у женщин. Такое резкое снижение можно связать с падением доходов населения. Снижение данного показателя может негативно сказаться на состоянии здоровья населения, т.к. при ухудшении качества питания снижается количество полезных веществ, поступающих в организм с пищей, и, как результат, ослабевает иммунитет человека, и при этом повышается подверженность организма различным болезням.

В Указе президента РФ «О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года» определено, что доля граждан, систематически

занимающихся физкультурой и спортом, должна вырасти до 70%⁵. К 2020 г. доля населения страны, систематически занимающихся физкультурой и спортом, в общей численности населения достигла 43%.

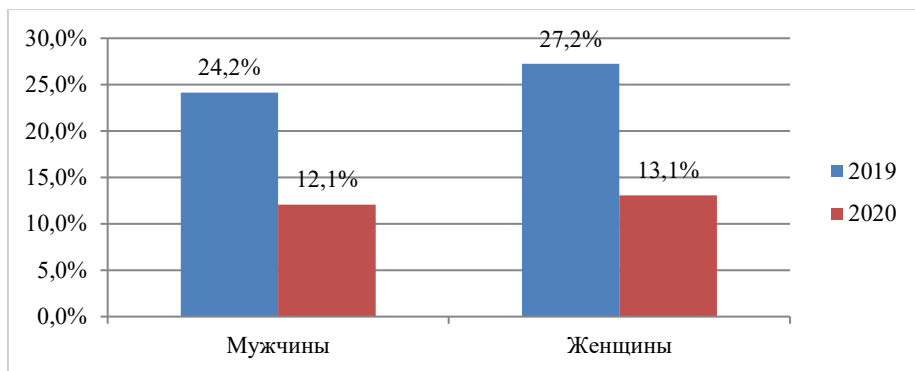


Рис. Население, потребляющее не менее 400 грамм овощей и фруктов ежедневно в 2019-2020 гг., в % от общей численности опрошенных

По показателю удельного веса населения, самостоятельно занимающегося физической культурой и спортом, безоговорочным лидером является Белгородская область (мужчины – 62,6%, женщины – 61,2%). Наименьшие значения показателя: Республика Алтай (мужчины – 9,1%), Республика Ингушетия (женщины – 2,2%).

Рассмотрев итоги выборочного наблюдения состояния здоровья населения, можно утверждать, что в целом восприятие населением состояния своего здоровья улучшилось за последний год. Несмотря на это, не произошло значительных улучшений показателей, которые влияют на здоровье человека. Важно отметить, что анализ данных факторов в динамике, а также сопоставление данных по регионам, может помочь определить необходимые меры для стимулирования показателей, характеризующих здоровье населения.

¹ Баканач О.В., Гурьянова Д.О., Анализ общественного мнения по вопросам репродуктивного здоровья населения // Сборник 18-й Международной научно-практической конференции «Проблемы развития предприятий: теория и практика». – 2019.

² Итоги Выборочного наблюдения состояния здоровья населения в 2019 г. [Электронный ресурс]. URL: https://rosstat.gov.ru/itog_inspect.

³ Итоги Выборочного наблюдения состояния здоровья населения в 2020 г. [Электронный ресурс]. URL: https://rosstat.gov.ru/itog_inspect.

⁴ Н.В. Проскурина. Состояние здоровья населения в Российской Федерации: статистический аспект [Электронный ресурс] // Вестник Алтайской академии экономики и права № 6 2020. URL: <https://www.vaael.ru/pdf/2020/6-1/1167.pdf>.

⁵ Указ о национальных целях развития России до 2030. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.kremlin.ru/events/president/news/63728>.

⁶ Федеральная служба государственной статистики РФ [Электронный ресурс]. URL: <http://www.gks.ru>.

**STATISTICAL ANALYSIS OF THE HEALTH STATUS
OF THE POPULATION IN THE RUSSIAN FEDERATION
(BASED ON THE RESULTS OF A SAMPLE SURVEY)**

© 2021 Guryanova Darya Olegovna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: dashabar97@gmail.com

Keywords: selective observation, health status of the population, statistical analysis.

The article is devoted to the statistical analysis of the results of a sample survey of the health status of the population of the Russian Federation for 2019-2020.

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ТЕНДЕНЦИЙ РАЗВИТИЯ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

© 2021 Матюхин Данила Алексеевич
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: dante127@yandex.ru

© 2021 Макаров Сергей Иванович
кандидат физико-математических наук,
доктор педагогических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: kvm@sseu.ru

Ключевые слова: статистический анализ, инновационная деятельность, уравнение регрессии, корреляция, тренд, передовые технологии, коэффициент детерминации.

Статья посвящена актуальной проблеме развития и статистического анализа инновационной деятельности в России. По данным Росстата получены тренды изменения численности организаций и персонала, занятых в исследованиях и разработках (ИиР), тренды финансирования из бюджета и внутренних затрат на ИиР. Проведен регрессионно-корреляционный анализ, и установлена степень влияния численности персонала, организаций и затрат в сфере ИиР на число разработанных передовых технологий.

Реализация Концепции социально-экономического развития и Стратегии инновационного развития России до 2020 г. в части развития инновационной деятельности и повышения инновационной активности предполагала повышение числа и конкурентоспособности российских исследований и разработок (ИиР) в условиях перманентных мировых технологических изменений и внедряемых передовых технологий¹.

Современный статистический учет, производимый Росстатом в направлении «Наука и инновации» предполагает регистрацию данных не только об общем числе прорывных разработок, но и количестве организаций и численности персонала, участвующих в ИиР, а также объемах финансирования ИиР со стороны федерального бюджета (ФБ) и внутренних источников всех уровней². В исследованиях отмечена важность человеческого капитала и финансирования для ИиР, однако, статистических зависимостей между данными параметрами и числом ИиР не приводилось¹.

Анализ публикационной активности в сфере статистического описания инновационной деятельности позволил выявить несколько групп публикаций:

– публикации, систематизирующие данные официальной статистики по предприятиям (уровень инновационной активности, долю инновационных товаров, удельный вес технологических, инновационных, маркетинговых инноваций в общем числе ИиР)³;

– публикации, отражающие статистические исследования в региональном аспекте, с использованием методов сводки, группировки, многомерных средних, корреляции и т.д.⁴, а также статьи, представляющие собой статистическую обработку имеющихся в Росстате данных по округам и регионам России⁵;

– публикации, предлагающие введение дополнительных показателей статистического учета и анализа ИиР, в частности, валовых и чистых затрат и интенсивности (отраслевой, трудовой) приведенных затрат на ИиР, доли бизнеса в финансировании ИиР, доли оборонных ИиР в их общем числе и т.д.⁶

Однако проблема статистического анализа тенденций развития инновационной деятельности по укрупненным группам показателей Росстата остается недостаточно изученной, а оценка динамики регистрируемых Росстатом параметров и их влияние на число разработанных передовых производственных технологий являются актуальными и целесообразными для дальнейших исследований.

Методом исследования выбран регрессионно-корреляционный анализ статистических данных, представленных в табл. 1, для установления влияния показателей (1-4) на число передовых технологий (5).

Таблица 1

Сводная таблица анализируемых показателей

Показатели	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.
1. Число организаций, осуществляющих ИиР, ед.	4175	4032	3944	3950
2. Персонал в ИиР, тыс. чел.	738,9	722,3	707,9	682,6
3. Финансирование ИиР из ФБ, млрд руб.	439,4	402,7	377,9	420,5
4. Внутренние затраты на ИиР, млрд руб.	914,7	943,8	1019,2	1028,4
5. Передовые производственные технологии, ед.	1398	1534	1402	1562

Источник: данные сборника «Россия в цифрах», 2020 г.²

Полученные гистограммы распределения показателей и линии тренда представлены на рисунке.

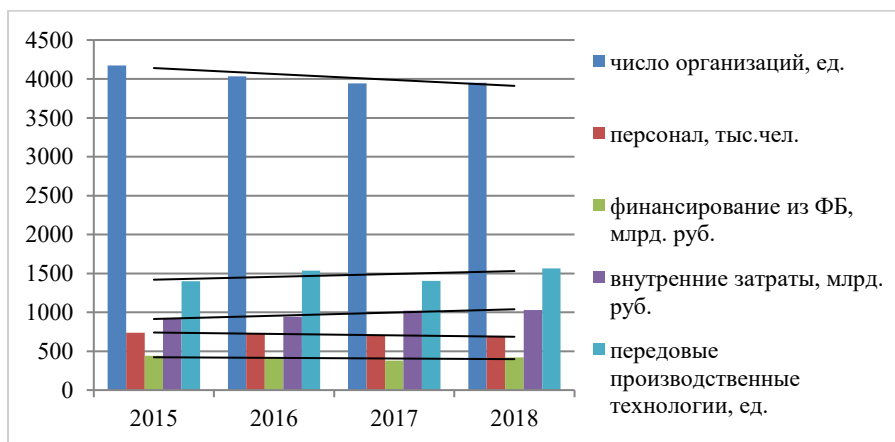


Рис. Гистограммы и линии тренда исследуемых показателей

Можно отметить слабо ниспадающие тренды по числу организаций, осуществляющих ИиР в исследуемый период, и слабо возрастающий тренд по числу передовых технологий и внутренних затрат на ИиР. Также отмечается незначительное понижение тренда численности персонала и практическое отсутствие изменений тренда по финансированию из ФБ.

С использованием средств Excel проведен регрессионный анализ для установления зависимости Y – числа передовых технологий (5, таблица 1), от $X1...4$ – параметров (1-4), таблица 1. При обработке данных методом линейной регрессии получены уравнения:

$$(1) y = -0,3447x + 2862,3 R^2 = 0,1807;$$

$$(2) y = -2,231x + 3065,3 R^2 = 0,3721;$$

$$(3) y = 0,2886x + 1356,4 R^2 = 0,0075;$$

$$(4) y = 0,4651x + 1020,6 R^2 = 0,0889;$$

для параметров (1-4) таблицы 1, соответственно.

С использованием функции «КОРРЕЛ» программы Excel установлена корреляция между параметрами, представленными в табл. 1, результаты сведены в табл. 2.

Таблица 2

Результаты корреляционного анализа исследуемых параметров

Показатели	1	2	3	4
2	0,862634	1		
3	0,729879	0,287048	1	
4	-0,93244	-0,92286	-0,54744	1
5	-0,42512	-0,61002	0,086626	0,298164

Источник: Получено авторами.

Согласно статистическому анализу тенденций инновационной деятельности можно отметить, что влияние каждого, отдельно взятого параметра (1-4), на число передовых технологий, не объясняет изменчивость числа передовых технологий. Так, по значениям коэффициента детерминации R^2 и коэффициентов в уравнениях регрессии изменчивость инноваций (числа передовых технологий) объясняется вариацией:

- численности организаций (уравнение 1) всего на 18%, с обратной зависимостью;
- численности персонала (2) на 37%, с обратной зависимостью;
- финансирования ИиР из ФБ (3) на 0,75% с прямой зависимостью;
- внутренних затрат на ИиР (4) на 8,89% с прямой зависимостью.

Следовательно, тенденции роста инноваций зависят не столько от отдельных параметров (1-4), а от их комплексного влияния в совокупности с влиянием других, не учитываемых Росстатом факторов.

При этом по данным корреляционного анализа, коэффициенты попарной корреляции (см. табл. 2), отображающие силу влияния каждого фактора (1-5) на другой, в частности каждого фактора (1-4) на число передовых технологий (5),

позволяют говорить о сильной корреляции, когда коэффициент составляет 0,7-0,9 по шкале Чеддока.

В нашем случае сильная корреляция выявлена для пар:

- численность организаций (1) – численность персонала (2) и занятых ИиР и численность организаций (1) – финансирование из ФБ (2) с прямым влиянием;
- численность организаций (1) – внутренние затраты на ИиР (4) и численность персонала (2) – внутренние затраты на ИиР (4) с обратным влиянием.

Исследуя корреляцию числа инноваций (5) и параметров (1-4) можно отметить, что число организаций, осуществляющих ИиР (1) и число передовых технологий (5) находятся в слабой обратной корреляции; численность персонала, занятого ИиР (2) и параметр (5) в заметной обратной корреляции; для параметров финансирования из ФБ и внутренних затрат ИиР коэффициент ниже 0,3, что позволяет говорить о практическом отсутствии корреляции с числом инноваций (5), согласно шкале Чеддока. Однако при этом очевидно, что корреляция параметра (5) с параметром внутренних затрат на ИиР (4) более выражена, относительно корреляции с параметром финансирования из ФБ (3).

Таким образом, статистические данные Росстата позволяют построить гистограммы изменения параметров, отражающих тенденции развития инновационной деятельности, а также определить линии трендов каждого показателя. Однако, при определении влияния численности организаций и персонала, занятых в ИиР, а также финансирования из ФБ и внутренних затрат, представленных в справочниках Росстата, на число передовых технологий, установлено, что представленных статистических данных недостаточно, для эффективного влияния какого-либо фактора (1-4) на фактор 5.

По данным корреляционного анализа можно говорить о заметном влиянии численности персонала (2) на число передовых технологий (5) и об убывании влияния на параметр (5) число в ряду: число организаций (1); внутренние затраты (4); финансирование из ФБ (3). Проведенное исследование создает предпосылки для дальнейших исследований в части выбора параметров для статистического наблюдения, влияющих на число передовых технологий, проведения многофакторного анализа и построения статистических моделей.

¹ Детков А.А. Экономико-статистическое исследование инновационного развития: автореф. дисс.... канд. экон. наук: 08.00.12. Екатеринбург, 2010. – 25 с.

² Россия в цифрах. 2020: Крат. стат. сб. / Росстат – М., 2020 – 550 с.

³ Титова О.В., Комоликова Е.В. Статистический анализ инновационной деятельности российских предприятий // Актуальные проблемы и перспективы развития экономики: российский и зарубежный опыт. 2020. № 1(26). С. 49-52.

⁴ Медведева Н.Б. Статистический анализ инновационной деятельности в РФ: региональный аспект: автореф. дисс.... канд. экон. наук: 08.00.12. Москва, 2016. – 30 с.

⁵ Хамидуллина А.М., Кадочникова Е.И. Статистический анализ инновационного развития России // Международный научно-исследовательский журнал // 2014. № 4(23). Ч. 3. С. 79-81.

⁶ Крнейчук Б.В. Проблемы статистического учета и анализа инновационной деятельности // Экономика и управление. 2012. № 7(81). С. 27-31.

STATISTICAL ANALYSIS OF DEVELOPMENT TRENDS IN INNOVATION ACTIVITIES

© 2021 Matyukhin Danila Alekseevich
Student

Samara State University of Economics
E-mail: dante127@yandex.ru

© 2021 Makarov Sergey Ivanovich
Candidate of Physical and Mathematical Sciences,
Doctor of Pedagogical Sciences, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: kvm@sseu.ru

Keywords: statistical analysis, innovation activity, regression equation, correlation, trend, advanced technologies, coefficient of determination.

The article is devoted to the topical problem of development and statistical analysis of innovative activity in Russia. According to Rosstat data, trends in the number of organizations and personnel engaged in research and development (R&D), trends in funding from the budget and internal costs for R&D have been obtained. A regression-correlation analysis was carried out and the degree of influence of the number of personnel, organizations and costs in the field of R&D on the number of developed advanced technologies was established.

ДИНАМИКА И ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПРЕСТУПНОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2021 Токарев Юрий Алексеевич

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: tokarev_ya@mail.ru

© 2021 Гордиенко Анастасия Александровна

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: m-conf@bk.ru

Ключевые слова: статистика, динамика, прогноз, экономическая преступность.

Проводится статистический анализ динамики показателей экономической преступности в России. Сделан вывод о существенном снижении количества преступлений за период 2010-2019 гг. Выполнен пессимистический и оптимистический прогноз на краткосрочный период.

Развитие общества сопряжено с многочисленными рисками, среди которых особое место занимает риск повышения криминогенности. Это связано как с усложнением социальных отношений, так и с ограниченностью ресурсов. В условиях цифровизации экономики преступность приобретает технологичный характер, но от этого её основная цель не меняется – это перераспределение ресурсов.

Значительную часть криминогенных деяний составляет экономическая преступность. Она затрагивает большинство сфер деятельности и имеет влияние на такие явления, как движение инвестиционных капиталов, рост инфляции, процветание коррупции, снижение финансовых поступлений в государственный и местный бюджет. Кроме того, преступность в целом и экономическая, в частности, является средством незаконного обогащения отдельных лиц¹. Опираясь на научные источники, мы можем сказать, что экономическая преступность многими исследователями отмечается как ключевая угроза экономической безопасности страны², а её сочетание с неконтролируемой международной миграцией прямо влияет на национальную безопасность³.

Важность улучшения криминогенной ситуации отражена в Указе Президента РФ от 7.05.2018 «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года». Одним из приоритетных направлений развития там указано кардинальное повышение комфортности городской среды, повышение индекса качества городской среды на 30%, сокращение в соответствии с этим индексом количества городов с неблагоприятной средой в два раза.

В данном исследовании мы ставим задачу провести статистический анализ динамики показателей экономической преступности и выполнить краткосрочный прогноз.

Объектом нашего исследования являются регионы Российской Федерации. Предмет исследования – преступность в сфере экономики.

Информационная база – официальные данные Росстата⁴, источники научной литературы. При этом надо понимать, что реальные масштабы экономических преступлений и масштаб наносимого ущерба официально не зафиксированы в силу высокой латентности⁵.

Основываясь на статистических данных, представленных Росстатом, можно сделать вывод, что в настоящее время экономическая преступность имеет своё стабильное место в структуре правонарушений. Примерно каждое десятое противоправное уголовное деяние в России относится именно к данному типу. На экономические преступления приходится: 2010 г. – 10,7% и 2019 г. – 9,4% правонарушений. Доля преступлений в сфере экономики по Самарской области в 2019 г. составила 9%, и по сравнению с 2010 г. снизилась на 2,4 п.п.

Актуальной задачей статистики является изучение динамики тех или иных явлений. Данную задачу статистика решает путем построения и анализа рядов динамики оценки уровня экономической преступности⁶. Проанализируем динамику количества зарегистрированных экономических преступлений (в том числе нераскрытых) за 2010-2019 гг. в Российской Федерации (табл. 1).

Таблица 1

Динамика показателей экономической преступности в РФ

Годы	Количество зарегистрированных экономических преступлений, ед.	В % к предыдущему году	Количество нераскрытых экономических преступлений, ед.	В % к предыдущему году
2010	276435	-	61701	-
2011	202454	-26,8	41469	-32,8
2012	172975	-14,6	33541	-19,1
2013	141229	-18,4	27354	-18,4
2014	107797	-23,7	25313	-7,5
2015	112445	4,3	26876	6,2
2016	108754	-3,3	26864	0,0
2017	105087	-3,4	25605	-4,7
2018	109463	4,2	26595	3,9
2019	104927	-4,1	26242	-1,3

По результатам данной таблицы надо отметить, что число экономических преступлений за последние 10 лет снизилось в 2,6 раза, и этот факт может свидетельствовать об эффективности мер, выработанных государством и органами внутренних дел по недопущению совершения экономического преступления.

Также можно заметить, что в 2018 г. наблюдается кратковременный рост числа экономических преступлений (в сравнении с предшествующим годом абсолютный прирост составил 4376 ед., а относительный прирост 4,2%). Прежде

всего, это связано с активизацией борьбы против «фирм-однодневок» и введением уголовного наказания за незаконные распространения алкоголя.

Наибольшее снижение числа экономических преступлений наблюдается в 2014 г., число экономических преступлений снизилось на 33432 ед. (23,7%) к предшествующему году.

Основываясь на расчёты, можно отметить, что средний темп роста составляет 95%, то есть в среднем число зарегистрированных экономических преступлений ежегодно снижается на 5%.

Изучив динамику экономических преступлений за 2010-2019 гг., можно отметить тенденцию к снижению. Данная тенденция может говорить о том, что меры, предпринятые государством, направленные на сокращение числа экономических преступлений, положительно сказываются на ситуации в РФ.

В дальнейшем анализе рассмотрен прогноз количества зарегистрированных экономических преступлений.

Для нахождения уравнения, которое более точно опишет изменение количества экономических преступлений, рассмотрены основные функции. Максимальный коэффициент детерминации 95% соответствует полиномиальной функции 2 степени и линейной функции, поэтому их используем в качестве основной линии тренда. Для определения параметров уравнения используется метод наименьших квадратов (МНК). Итоговая модель относится к виду ARMA (1, 0).

С точки зрения рациональных результатов прогнозирования количества зарегистрированных экономических преступлений в табл. 2 построен точечный и интервальный прогноз на основе параболического и линейного тренда. Обе модели отражают, соответственно, пессимистическое и оптимистическое развитие криминогенной ситуации в РФ на 2020 и 2021 гг.

Таблица 2

Точечный и интервальный прогноз количества экономических преступлений на 2020-2021 гг., ед.

Годы	Параболический тренд (Пессимистическое развитие)		Линейный тренд (Оптимистическое развитие)	
	Точечный прогноз	Интервальный прогноз с 95% вероятностью	Точечный прогноз	Интервальный прогноз с 95% вероятностью
2020	140184,6	116118,18<y<164251,1	56599,1	7950,1<y<121148,2
2021	169857,2	145790,76<y<193923,7	40679,5	23869,1<y<105228,7

В современном мире сложно предугадать тенденции развития, так как есть необходимость принимать во внимание эпидемиологическую ситуацию. Пандемия коронавирусной инфекции может внести коррективы во все сферы жизни общества, в том числе и в криминальную.

Согласно прогнозным значениям оптимистического развития, количество экономических преступлений будет иметь тенденцию к снижению. Так, в 2020 г. и 2021 г. оно сократится до 56599,1 и 40679,5 ед., соответственно.

В целом за 2010-2019 гг. происходит снижение количества нераскрытых экономических преступлений. Исключением стали 2015 и 2018 гг. В 2018 г. число не раскрытых экономических преступлений увеличилось на 990 ед. (3,9%) к предшествующему году, прежде всего это связано с увеличением общего количества зарегистрированных экономических преступлений.

Наибольшее снижение количества не раскрытых экономических преступлений наблюдается в 2011 г. – 20232 ед. (32,8%) к предшествующему году.

Построенная эконометрическая модель содержит параболический тренд.

Согласно прогнозу, представленному в табл. 3, число нераскрытых зарегистрированных экономических преступлений в 2020 и 2021 г. будет существенно увеличиваться.

Таблица 3

Точечный и интервальный прогноз количества нераскрытых экономических преступлений на 2020 – 2021 гг., ед.

Годы	Параболический тренд	Параболический тренд
	Точечный прогноз	Точечный прогноз
2020	36163,97	36163,97
2021	43960,26	43960,26

Таким образом, можно сделать вывод о том, что число нераскрытых экономических преступлений в 2020 и 2021 г. будет иметь тенденцию к увеличению и составит 36162 и 43960 ед., соответственно.

Результаты данного статистического исследования могут быть использованы органами государственной и региональной власти (в частности, МВД) как информационная основа для принятия необходимых управленческих решений. В связи с объективными процессами, происходящими на данный момент в мире, в том числе в Российской Федерации, остаётся надеяться, что количество экономических преступлений будет иметь долговременную тенденцию к снижению, так как экономические преступления, в том числе коррупцию, можно назвать одной из главных преград устойчивого развития и формирования «здорового» общества.

¹ Воронин В.В. Социальная география Российской Федерации / В.В. Воронин, Б.И. Кочуров, Ю.В. Поросенков и др. – Самара: Самлюкспринт, 2015. – 308 с.

² Кузнецова Е.И., Филатова И.В. Экономическая преступность и ее влияние на экономическую безопасность // Вестник экономической безопасности. – 2017. – № 3. – С. 201-204.

³ Шихалева А.А. Международная миграция и современные угрозы экономической безопасности стран Запада и России // Вестник Самарского государственного экономического университета. – 2015. – № 6 (128). – С. 21-25.

⁴ Росстат: официальный сайт [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru>.

⁵ Токарев Ю.А. Методология статистического исследования территориальной дифференциации преступности в Российской Федерации и ее факторов: Дис. на соискание ученой степени канд. эконом. наук. – Самара, 1999. – 174 с.

⁶ Горпинченко К.Н., Завгородняя И.В. Система статистических показателей оценки уровня экономической преступности // Научный диалог: Экономика и менеджмент. Сборник научн. Трудов по мат. XII межд. Научно-практич. Конф., 14 января 2018 г. – Самара: Общественная наука, 2018. – С. 11-14.

DYNAMICS AND FORECASTING OF INDICATORS OF ECONOMIC CRIME IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2021 Tokarev Yury Alekseevich
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: tokarev_ya@mail.ru
© 2021 Gordienko Anastasiya Aleksandrovna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: m-conf@bk.ru

Keywords: statistics, dynamics, forecast, economic crime.

The article provides a statistical analysis of the dynamics of indicators of economic crime in Russia. The conclusion is made about a significant decrease in the number of crimes for the period 2010-2019. The pessimistic and optimistic forecast for the short-term period has been fulfilled.

АНАЛИЗ МЕТОДОВ РЕШЕНИЯ СИСТЕМ ЛИНЕЙНЫХ УРАВНЕНИЙ В ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗАДАЧАХ

© 2021 Умяров Артур Ринатович*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: arthurumyarov@mail.ru

Ключевые слова: система линейных уравнений, матрица, метод Крамера, метод Гаусса, симплекс-метод, метод Жордана – Гаусса.

Статья посвящена анализу таких методов решения систем линейных уравнений, как метод Крамера и метод Гаусса. Авторы рассматривают данные методы и их модификации, раскрывая их преимущества и недостатки на примере решения трех экономических задач.

В современной экономике используется большое количество различных математических методов. Широкое применение приобрели элементы линейной алгебры, в частности системы линейных уравнений, которые значительно упростили решение многих экономических задач.

Идею общего решения систем линейных уравнений в 1693 г. высказал Г.В. Лейбниц, заложив основу теории определителей. В XVIII столетии его исследования над теорией определителей были продолжены Габриэлем Крамером, изложившим свои результаты во «Введении в анализ кривых линий». В своей работе математик подробно описал нахождение системы уравнений по правилу, где каждая неизвестная была равна отношению двух определителей¹.

Теорема, изложенная в работе Крамера, звучит следующим образом: если определитель матрицы квадратной системы, составленной из коэффициентов при неизвестных, отличен от нуля ($|A| \neq 0$), то система имеет единственное решение, которое находится по формуле:

$$x_j = \frac{\Delta_j}{\Delta}, j = \overline{1, n},$$

где $\Delta = |A|$ – главный определитель, Δ_j – j-й вспомогательный определитель, который получен из определителя Δ заменой j-го столбца столбцом свободных членов².

Рассмотрим применение метода Крамера на следующем примере:

Предприятие М ежемесячно несет постоянные издержки за аренду производственных помещений, заработную плату управляющего персонала и коммунальные услуги. Если заработная плата персонала повысится на 50%, то общие издержки предприятия увеличатся на 35%. Если аренда помещений подорожает на

* Научный руководитель – Макаров Сергей Иванович, доктор педагогических наук, профессор, Самарский государственный экономический университет.

50%, то общие издержки увеличатся на 10%. Необходимо найти, какой процент от общей суммы издержек составляет каждая из затрат.

Решение: обозначим за x долю издержек, приходящихся на аренду помещений, за y – долю издержек на коммунальные услуги, за z – долю заработной платы персонала.

Опираясь на приведенные данные, составим систему:

$$\begin{cases} x + y + z = 1 \\ 1,5x + y + z = 1,35 \\ x + 1,5y + z = 1,1 \end{cases}$$

Вычислим определитель матрицы системы:

$$\Delta = \begin{vmatrix} 1 & 1 & 1 \\ 1,5 & 1 & 1 \\ 1 & 1,5 & 1 \end{vmatrix} = 0,25 \neq 0,$$

Так как определитель матрицы не равен 0, то система имеет единственное решение.

Аналогично вычислим $\Delta_x, \Delta_y, \Delta_z$:

$$\Delta_x = 0,175, \Delta_y = 0,05, \Delta_z = 0,025.$$

Найдем переменные x, y, z :

$$\begin{cases} x = \frac{0,175}{0,25} = 0,7 \\ y = \frac{0,05}{0,25} = 0,2 \\ z = \frac{0,025}{0,25} = 0,10 \end{cases}$$

Решая полученную систему, имеем: $x = 0,7 = 70\%, y = 0,2 = 20\%, z = 0,10 = 10\%$

Вывод: издержки на заработную плату персоналу составят 70%, на аренду помещения – 20%, на коммунальные услуги – 10%.

На примере представленной выше задачи мы можем увидеть, что преимуществами метода являются, в первую очередь, простота алгоритма решения, а также независимость вычислений определителей, благодаря которому процесс вычисления может быть распараллелен, что снижает вероятность ошибки при расчетах.

В качестве основных недостатков метода Крамера можно отметить возможность его применения только к матрицам квадратного вида, когда количество уравнений совпадает с числом неизвестных, необходимость проверки системы на совместность, а также сложность вычисления определителей, когда число уравнений системы больше трех. Кроме того, метод не применим к неопределенным системам уравнений и не позволяет найти общие формулы, выражающие решение системы через коэффициенты при неизвестных и свободные члены.

Позднее К.Ф. Гауссом был сформулирован и дополнен другой метод, основанный на работах Исаака Ньютона и древнем китайском математическом трактате «Математика в девяти книгах». Метод заключается в приведении системы с помощью элементарных преобразований к треугольному виду путем

последовательного исключения неизвестных, количество которых равно числу линейно независимых уравнений³.

Рассмотрим применение метода Гаусса на следующем примере:

Вклад, с начала года находящийся в банке, возрастает на определенный процент. В начале года в банк А вложили $\frac{3}{8}$ капитала, составляющего 800 тыс. руб., $\frac{1}{8}$ капитала – в банк В, а оставшуюся часть капитала – в банк С. К концу года сумма этих вкладов составила 907 тыс. руб. Если бы в начале года $\frac{1}{8}$ капитала вложили в банк А, $\frac{4}{8}$ капитала – в банк В, а оставшуюся часть – в банк С, то сумма этих вкладов к концу года была бы равна 894 тыс. руб. Если бы $\frac{4}{8}$ капитала было вложено в банк А, $\frac{3}{8}$ капитала – в банк В, а оставшаяся часть капитала – в банк С, то к концу года сумма вкладов составила бы 903 тыс. руб. В случае, если бы $\frac{2}{8}$ капитала вложили в банк А, $\frac{5}{8}$ капитала – в банк В, а оставшаяся часть капитала – в банк С, то сумма вкладов была бы равна 893 тыс. руб. Какова процентная ставка вклада в каждом банке?

Решение: обозначим за x – процент, начисляемый вкладчику в банке А; за y – процент, начисляемый вкладчику во банке В; за z – процент, начисляемый вкладчику в банке С. В первом случае вклад в банке А составит: $\frac{3}{8} * 800 = 300$ тыс. руб., $\frac{1}{8} * 800 = 100$ тыс. руб. – в банке В, а $\frac{4}{8} * 800 = 400$ тыс. руб. – в банке С. Всего на вклад в 800 тыс. руб., сделанный в три банка, в первом случае было начислено за год $907 - 800 = 107$ тыс. руб.

Таким образом, первое уравнение системы:

$$3x + y + 4z = 107$$

Аналогично получим три других уравнения системы:

$$4x + 3y + z = 103$$

$$x + 4y + 3z = 94$$

$$2x + 5y + z = 93$$

Получим систему из четырех линейных уравнений с тремя неизвестными:

$$\begin{cases} 3x + y + 4z = 107 \\ 4x + 3y + z = 103 \\ x + 4y + 3z = 94 \\ 2x + 5y + z = 93 \end{cases}$$

Запишем систему уравнений в виде расширенной матрицы, столбцы которой составлены из коэффициентов при неизвестных и свободных членов, и приведем ее к треугольному виду с помощью элементарных преобразований:

$$A = \left(\begin{array}{ccc|c} 3 & 1 & 4 & 107 \\ 4 & 3 & 1 & 103 \\ 1 & 4 & 3 & 94 \\ 2 & 5 & 1 & 93 \end{array} \right) \sim \left(\begin{array}{ccc|c} 3 & 1 & 4 & 107 \\ 0 & \frac{5}{3} & -\frac{13}{3} & \frac{119}{3} \\ 0 & \frac{11}{3} & \frac{5}{3} & \frac{175}{3} \\ 0 & \frac{13}{3} & -\frac{5}{3} & \frac{65}{3} \end{array} \right) \sim \left(\begin{array}{ccc|c} 3 & 1 & 4 & 107 \\ 0 & \frac{5}{3} & -\frac{13}{3} & \frac{119}{3} \\ 0 & 0 & \frac{56}{5} & \frac{728}{5} \\ 0 & 0 & -\frac{48}{5} & \frac{624}{5} \end{array} \right) \sim \left(\begin{array}{ccc|c} 3 & 1 & 4 & 107 \\ 0 & \frac{5}{3} & -\frac{13}{3} & \frac{119}{3} \\ 0 & 0 & 1 & 13 \\ 0 & 0 & 0 & 0 \end{array} \right)$$

Исходя из расширенной матрицы, восстановим систему уравнений:

$$\begin{cases} 3x + 1y + 4z = 107 \\ 5y - \frac{13}{3}z = -\frac{119}{3} \\ z = 13 \\ 0 = 0 \end{cases}$$

Подставив значение z , получим решение:

$$\begin{cases} x = 15 \\ y = 10 \\ z = 13 \end{cases}$$

Вывод: процентная ставка вклада составит 15%, 10% и 13% в банках А, В и С соответственно.

На примере представленной выше задачи мы можем наблюдать, что преимуществами метода являются возможность его использования в решении систем, в которых количество уравнений не совпадает с числом неизвестных переменных, отсутствие необходимости предварительной проверки системы на совместность, а также простота алгоритма решения, так как этот метод основан на элементарных преобразованиях. Кроме того, в отличие от метода Крамера, метод Гаусса применим к неопределенным системам уравнений, то есть с его помощью можно найти общее решение системы.

Недостатком метода можно отметить большое количество вычислений, когда число переменных больше трех, а также линейный процесс решения, что повышает вероятность ошибки при вычислениях.

Метод Гаусса имеет ряд модификаций, устраняющих недостатки классического метода решения. Широко применимость получил метод Жордана-Гаусса, или симплекс-метод, изначально разработанный для ЭВМ, где решение ведется в виде симплексной таблицы. Метод представляет собой переход от одной расширенной матрицы к другой с помощью элементарных преобразований Жордана, где каждый из элементов матрицы заносится в симплексную таблицу⁴.

Рассмотрим применение метода Жордана-Гаусса на следующем примере:

ВВП страны М характеризуется функцией $Y=C+I+G+E$, где C – потребительские расходы, I – валовые инвестиции, G – государственная закупка товаров и услуг, E – чистый экспорт. Если государственные закупки увеличатся в 2 раза, а валовые инвестиции – в 5 раз, то ВВП страны к концу года составит 5 млрд долл. Если страна М в начале года откажется от импорта, увеличив экспорт в 3 раза, потребительские расходы увеличатся в 2 раза, а инвестиции – в 10 раз, то показатель ВВП к концу года составит 10 млрд долл. Если экспорт увеличится вдвое, потребительские расходы и гос. закупки – втрое, а инвестиции – в 11 раз, то ВВП страны к концу года составит 11 млрд долл. Основываясь на приведенных данных, определите, сколько составят государственные закупки, импорт и потребительские расходы к концу года, если страна откажется от экспорта и не получит инвестиций.

Решение: пусть x – доходы от экспорта, y – расходы на импорт, z – потребительские расходы, f – государственные закупки товаров и услуг, r – валовые инвестиции. Основываясь на приведенных данных, составим систему уравнений:

$$\begin{cases} x - y + 2z + f + 5r = 5 \\ 3x + 3z + 2f + 10r = 10 \\ 2x - y + 3z + 3f + 11r = 11 \end{cases}$$

Запишем систему уравнений в форме симплекс-таблицы и проведем элементарные преобразования:

Базис	x	y	z	f	r	b
	1	-1	2	1	5	5
	3	0	3	2	10	10
	2	-1	3	3	11	11
z	0,5	-0,5	1	0,5	2,5	5
	1,5	1,5	0	0,5	2,5	-5
	0,5	0,5	0	1,5	3,5	1
z	1	0	1	2/3	10/3	10/3
y	1	0	0	1/3	5/3	5/3
	0	1	0	4/3	8/3	8/3
z	1	0	1	0	2	2
y	1	1	0	0	1	1
f	0	0	0	1	2	2

Исходя из данных таблицы, восстановим систему уравнений и выразим из системы базисные переменные:

$$\begin{cases} x + z + 2r = 2 \\ x + y + r = 1 \\ f + 2r = 2 \end{cases} \rightarrow \begin{cases} z = 2 - 2r - x \\ y = 1 - r - x \\ f = 2 - 2r \end{cases}$$

Подставим $x=0$ и $y=0$, данные в условии задачи, и получим базисные переменные:

$$\begin{cases} z = 2 \\ y = 1 \\ f = 2 \end{cases}$$

Вывод: если страна откажется от экспорта и не получит инвестиций, к концу года потребительские расходы составят 2 млрд долл., расходы на импорт – 1 млрд долл., государственные закупки товаров и услуг – 2 млрд долл.

На примере представленной выше задачи мы можем увидеть, что преимуществом метода Жордана-Гаусса, как и метода Гаусса, является применимость в решении систем, в которых количество уравнений не совпадает с числом неизвестных переменных, а также отсутствие необходимости предварительной проверки системы на совместность. Помимо этого, метод позволяет находить общее решение системы в случае, если система неопределенная, а также, расширяя преимущества метода Гаусса, позволяет переходить к новому базисному решению системы путем введения одной из свободных переменных вместо одной из базисных.

Из недостатков метода можно выделить линейный процесс счета, который повышает вероятность ошибки при вычислениях. Кроме того, упростив процесс счета благодаря использованию правила прямоугольника, данная модификация метода Гаусса существенно усложнила алгоритм решения.

Исходя из всего вышесказанного, можно сделать вывод, что каждый метод решения систем уравнений имеет свои преимущества и недостатки: метод Крамера наиболее удобен для квадратных систем уравнений, в которых количество переменных не больше трех, в случаях решения систем, когда количество уравнений меньше трех и не совпадает с числом неизвестных, наиболее удобен метод Гаусса, а в случаях, когда количество уравнений больше трех, – модификация Гаусса-Жордана. Очевидно, что выбор метода при решении систем линейных уравнений в экономических задачах необходимо делать, исходя из особенностей и характеристик самих систем.

¹ Малых А.Е. Теория определителей в XIX столетии: формирование, развитие, приложения // Вестник Пермского государственного гуманитарно-педагогического университета. 2017. № 2.

² Макаров С.И. Высшая математика: линейная алгебра и математический анализ / С.И. Макаров. – Москва: КНОРУС, 2020. – 366 с.

³ Grcar J.F. How ordinary elimination became Gaussian elimination // Historia Mathematica. – Т. 38, вып. 2. – С. 163 – 218.

⁴ Кремер Н.Ш., Путко Б.А., Тришин И.М., Фридман М.Н. Высшая математика для экономистов // Под ред. Н.Ш. Кремера. – 3-е изд. – М.: Юнити-Дана, 2007. – 479 с.

ANALYSIS OF METHODS FOR SOLVING SYSTEMS OF LINEAR EQUATIONS IN ECONOMIC PROBLEMS

© 2021 Umiarov Arthur Rinatovich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: arthurumyarov@mail.ru

Keywords: system of linear equations, matrix, Cramer's rule, Gaussian elimination, simplex algorithm, Gauss – Jordan elimination.

Cramer's rule and Gaussian elimination methods of solving linear equations are analyzed in this paper. These methods and their modifications are studied in this article and their benefits and drawbacks are demonstrated by solving three economic problems.

ХАРАКТЕРИСТИКА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МАЛОГО БИЗНЕСА: РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ

© 2021 Чистик Ольга Филипповна
доктор экономических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: yurijchistik@yandex.ru

© 2021 Альдебенева Алёна Николаевна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: aldebeneva.alyona@yandex.ru

Ключевые слова: малый бизнес, динамика развития, тенденция к росту, экономическая проблема.

Данная статья посвящена изучению роли малого бизнеса в экономике страны. Приведен сравнительный анализ показателей занятости бизнесом на малых и средних предприятиях в России и в отдельных странах мира. Определена тенденция развития малого бизнеса в Самарской области.

Малый бизнес в настоящее время является важной частью современной рыночной системы экономики, а также неотъемлемой частью нормального существования и функционирования общества. Предпринимательская деятельность малого бизнеса во всех отраслях экономики является движущей силой экономико-технического прогресса. Рассмотрим, какова роль малого предпринимательства на уровне государства. От того, какой уровень развития малого бизнеса в стране, можно определить степень демократизации государства и открытость его открытость экономики. Решение проблем формирования среднего класса, повышения благосостояния граждан невозможно без развития и поддержки малого и среднего бизнеса¹.

Немаловажна роль малого бизнеса и в налоговых поступлениях, пополняющих бюджет государства. Помимо всего прочего, из положительных и важных моментов развития малого предпринимательства можно указать на повышение инициативы и развитие конкуренции. Конкурентная борьба позволяет мотивировать производителей к созданию более качественной и усовершенствованной продукции или услуги с использованием самых последних инноваций и технологий.

Поддерживая малый бизнес, государство также решает и проблемы с внутренней безработицей. Так, например, в большинстве стран с рыночной экономикой доля занятых именно в данной сфере составляет от 50 и до 90% (табл. 1).

И хотя Россия обладает не меньшим числом и показателем размера фирм по сравнению с некоторыми странами, по доле занятых МСП в общей численности занятых она уступает многим.

Показатели занятости бизнесом по некоторым странам мира

Страна	Общая численность занятых, тыс. чел.	Численность работников МСП, тыс. чел.	Всего фирм, тыс.	Всего фирм МСП, тыс.	Средний размер фирмы	Средний размер МСП	Доля занятых в МСП в общей численности занятых, %
Россия	18 466	6 100	1 959	1 949	9,43	3,13	33,0
Япония	35 228	18 602	2 969	2 958	11,87	6,29	52,8
Канада	10 514	6 084	809	803	13	7,58	57,9
Германия	27 739	17 497	2 476	2 466	11,2	7,1	63,1
Италия	14 109	11 158	3 668	3 665	3,85	3,04	79,1
Корея	15 036	13 112	2 976	2 973	5,05	4,41	87,2
Греция	2 149	1 900	692	692	3,1	2,74	88,4

Источник: Малый и средний бизнес как фактор экономического роста России².

Малый бизнес – это достаточно сложный механизм, от развития или упадка которого существенно зависит экономика любого современного государства. Малое предпринимательство берет корни еще из древних времен, когда он представлял собой самостоятельную отдельную хозяйственную деятельность, ориентирующуюся на локальные рынки товаров и услуг и мелкосерийное производство. Именно из малого бизнеса на основе разделения труда, накопления капитала, роста потребления товаров и услуг развитию предпринимательства и выросли крупные фирмы. Так, малый бизнес исторически становится двигателем и важным фактором развития рыночной экономической системы.

В настоящее время повысилась значимость малого предпринимательства с осознанием его влияния на экономические, социальные и политические сферы государства. Достаточно большое внимание ему уделяют как правительства развитых стран, так и законодательные органы. Всё больше создается программ и мер поддержки и развития малого и среднего бизнеса, так в последнее десятилетие наше государство и правительственные органы нацеливают стратегии развития РФ на дальнейшую перспективу улучшения МСП³.

Рассмотрим, как же осуществляется государственная поддержка малого бизнеса в России, и какие меры были приняты в отношении реализации данной проблемы. Затем уже конкретном регионе РФ – Самарской области, -проанализируем экономическую ситуацию развития МСП. Деятельность организаций малого и среднего предпринимательства регулируется законодательством. Разрабатываемые федеральные программы и региональные проекты предусматривают оказание помощи предпринимателям. Устанавливаются разнообразные формы поддержки: выдача льготных кредитов, обучение ведению бизнеса, проведение консультаций, участие в ярмарках и другие. И хотя сейчас существует достаточное число видов и форм государственной поддержки, ситуация с малыми

предприятиями в разных регионах может различаться. Проанализируем показатели деятельности малого бизнеса за последние 4 года (без учета в расчетах 2020 г., так как на сегодняшний день не существует полная сводка статистических данных по данному периоду в связи с незаконченностью периода) на уровне субъекта РФ – Самарской области.

В России можно наблюдать небольшое расхождение к оценке общего числа субъектов МСП в различных ведомствах: в источниках Федеральной налоговой службы и Росстата. Поэтому информацию следует анализировать, исходя из этих источников.

Используя данные с сайта Федеральной службы государственной статистики по Самарской области⁴ (табл. 2), а также данные с сайта Единого реестра субъектов малого и среднего предпринимательства⁵, можно проследить и проанализировать динамику и тенденцию развития малого бизнеса по Самарской области.

Таблица 2

Результаты деятельности малых предприятий в Самарском регионе

Количество предприятий, тысяч	2016	2017	2018	2019
		6,2	6,1	5,8
Численность персонала, тыс. чел.,	128,9	177,8	176,2	165,7
в том числе без внешних совместителей	120,7	164,4	163,1	156,7
Оборот организаций, млрд руб.	429,9	606,4	554,0	580,67
в том числе				
отгруженных собственного производства	179,8	261,1	229,6	258,6
проданных несобственного производства	250,1	345,3	324,4	322,1

Источник: Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства⁵.

Из представленных данных видно, что на 2019 г. существует тенденция, как к снижению среднесписочной численности персонала, так и по числу фирм, а по обороту товаров и услуг же наблюдается обратная ситуация – повышение. Однако чтобы видеть полную картину по рассматриваемому периоду 2016 – 2019 годы, выполнен анализ динамики экономических показателей. За базу сравнения взят 2017 г., так как именно в этот период наблюдается изменение (перелом) тенденции.⁶ Так, в 2019 г. среднесписочная численность снизилась на 6,8% по сравнению с 2017 г. Оборот товаров и услуг малого бизнеса в 2019 г. уменьшился по сравнению с базисным годом на 4,2%, при этом число предприятий малого бизнеса сократилось на 14,8%.

Таким образом, исходя из проведенных расчетов и анализа показателей за период 2016-2019 гг. можно сделать вывод, что Самарская область в настоящее время претерпевает экономический кризис в сфере развития малого бизнеса, что соответственно влечет за собой отрицательные экономические последствия и нестабильность рыночной системы, как субъекта, так и страны в целом. А потому Самарский регион нуждается в более эффективных подходах к развитию малого и среднего предпринимательства.

¹ Волкова И.А., Попова А.Ю. Современные проблемы малого и среднего бизнеса в России // Концепт. – 2016. – № 4. – С. 6-10.

² Малый и средний бизнес как фактор экономического роста России / Ин-т экон. политики им. Е.Т. Гайдара. – М.: Издательство Института Гайдара, 2019. – 308 с.

³ Баринова В.А., Земцов С.П. Международный сравнительный анализ роли малых и средних предприятий в национальной экономике: статистическое исследование // Вопросы статистики. – 2019. – Т. 26. – № 6. – С. 55-71.

⁴ Малое и среднее предпринимательство. Режим доступа: https://samarastat.gks.ru/small_and_medium_enterprises (Дата обращения: 01.12.2020).

⁵ Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства. Режим доступа: <https://ofd.nalog.ru/index.html> (Дата обращения: 01.12.2020).

⁶ Чистик О.Ф. Среднедушевые денежные доходы населения и их многомерный статистический анализ в регионах Российской Федерации // Региональное развитие. – 2015. – № 4. – С. 27.

CHARACTERISTICS OF SMALL BUSINESS ACTIVITIES: REGIONAL ASPECT

© 2021 Chistik Olga Filippovna
Doctor of Economics, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: yurijchistik@yandex.ru
© 2021 Aldebeneva Alyona Nikolaevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: aldebeneva.alyona@yandex.ru

Keywords: small business, development dynamics, growth trend, economic problem.

This article addresses to the role of small business in the national economy. We conducted a comparative analysis of indicators of employment in business activity in small and medium-sized enterprises in Russia and in some countries of the world. Also, we have determined the trend of small business development in the Samara region.

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ОБРАЗОВАНИИ, ЭКОНОМИКЕ И МЕНЕДЖМЕНТЕ

УДК 004.451.25

Код РИНЦ 20.00.00

DOI: 10.46554/ScienceXXI-2021.02-1.2-pp.160

ПРОЦЕСС ВНЕДРЕНИЯ КОРПОРАТИВНЫХ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ В ЭКОНОМИКЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2021 Аврамова Татьяна Алексеевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: t.avramova56@gmail.com

Ключевые слова: SAP, 1С, информационная система, ERP, внедрение КИС, культура управления, организация, программное обеспечение.

Статья посвящена роли корпоративных информационных систем в деятельности российских организаций, описывает процесс их внедрения в индивидуальном порядке в систему российской экономики. Делается акцент на правильности принятия управленческих решений, на учете человеческого фактора при внедрении корпоративных информационных систем, на необходимости введения в новой структуре режима корпоративной тайны.

В современных реалиях в связи с ускорением научно-технического прогресса становится очевидной всевозрастающая роль корпоративных информационных систем (далее – КИС) в организации. Помимо формирования отчетности, они позволяют вести учет в соответствии с российскими и международными стандартами одновременно, оптимизировать бизнес-процессы, формировать культуру стратегического управления на предприятии и прогнозировать его будущие экономические выгоды.

По статистике, применение подходящих для данной организации КИС повышает объемы продаж на 15%. К тому же существенно снижаются риски прямого и косвенного действия. Однако эффективному внедрению КИС предшествует ряд этапов, которые позволят подобрать информационную систему, удовлетворяющую всем требованиям организации, и предусмотреть все возможные трудности по ее непосредственному освоению.

* Научный руководитель – Агафонова Валентина Васильевна, доктор экономических наук, профессор, Самарский государственный экономический университет.

Первый этап целесообразно назвать этапом *анализа*. Он подразумевает изучение рынка информационных систем. Критериями отбора наиболее подходящих организации КИС могут выступать продолжительность внедрения ее на предприятии, ее влияние на бизнес-процессы, требования к аппаратному обеспечению, масштабируемость и прочие. Но, как правило, пользователи КИС руководствуются в этом стоимостью, функциональными возможностями и, главное – гибкостью системы. Создание и содержание собственной КИС требует немалых денежных затрат, к тому же по своему качеству отечественные приложения уступают зарубежным.

Из всех стратегий интеграции производства, меняющихся в ответ на требования прогресса, оптимальной по соотношению функционал-цена в российских реалиях остается ERP (англ. *Enterprise Resource Planning*). В настоящее время именно она считается стандартом для автоматизации мероприятий в большинстве стран мира¹. Наиболее широко в отечественных организациях применяются такие информационные системы, как SAP и 1С. SAP используется, в основном, в крупных корпорациях, имеет большой функционал и хорошо зарекомендовала себя за рубежом. Однако высокие затраты на ее эксплуатацию, а также дефицит специалистов, способных внедрить эту систему на российском рынке, дают преимущество отечественной программе 1С. Разработанная отечественным производителем и имеющая более понятный интерфейс, эта КИС более адаптивна к российскому законодательству и, при помощи компаний-интеграторов, способна подстраивать свой функционал под нужды компании².

Второй этап в теории управления называется *размораживанием*. На нем происходит подготовка персонала и организации в целом к грядущим изменениям. Велика возможность возникновения ряда «барьеров», которые могут замедлить внедрение КИС. С одной стороны, организация может столкнуться с недостаточным техническим оснащением и дороговизной его замены или доработки. С другой – важным аспектом является готовность людей принять изменения в организации и адаптироваться к кардинально новой структуре работы. Среди человеческих факторов можно выделить:

1) Личностные убеждения сотрудников: у руководителей они могут быть выражены тем, что, по их мнению, организация потеряет что-то ценное в результате изменений, а у персонала – что технические нововведения повлекут за собой сокращение штата и увеличение нагрузки на оставшихся работников;

2) Консервативное отношение к устоявшейся структуре: выражается в ряде факторов, базирующихся на недостаточной коммуникации между работниками и организаторами и, как следствие, различиях в оценке значимости работы;

3) Неудачный опыт предыдущих изменений и мнимое прогнозирование негативных последствий в будущем;

С внутренним сопротивлением, возникающим в результате воздействия перечисленных выше факторов, можно бороться различными методами. Первый метод подразумевает простое предоставление информации сотрудникам о грядущих нововведениях, открытое общение, в процессе которого они могут задать

интересующие их вопросы и высказать свои предположения. Этот метод будет способствовать вовлечению сотрудников в новое устройство организации.

Второй метод представляет собой поддержку сотрудников, если те попали под сокращения или испытывают моральные трудности с освоением нововведений, различные компенсации, управление стрессов;

Третий метод требует властного влияния со стороны руководителя и попытки манипулировать работниками, принудить их перейти на новые системы и принять новшества. Однако такой метод может усилить сопротивление в случае ошибочных действий³.

Все представленные выше методы основаны на осознании руководителем необходимости модернизации предприятия. Руководство должно понимать, что КИС – это инструмент, который в современных условиях управления бизнесом имеет ключевую роль.

Третий этап можно назвать *собственно изменением*. На этом этапе осуществляется непосредственное внедрение КИС в структуру организации, все действия по освоению этой системы, перенос производственных процессов. Необходимо понимать, что внедрение КИС повлечет собой ряд изменений. Со стороны деятельности предприятия может ускориться принятие решений и повыситься их эффективность, возможны введение электронной системы заказов и наглядное представление удельного веса покупателя или товара в общей сумме прибыли.

В информационной среде повышается как качество, так и количество информации, при этом отпадает необходимость в бумажной работе. Организация сможет уменьшить расходы на услуги посторонних агентств и контролировать деятельность своих подразделений. В добавок ко всему организация сделает шаг к улучшению позиционирования себя на рынке и повысит уровень культуры управления.

Под культурой управления понимается совокупность рационального мышления и оправданных действий руководителя. Она определяется, в том числе, степенью систематизации производственных процессов, которые объединяет в себя КИС, и может оцениваться эффективностью принятия управленческих решений и, как результат, экономическими выгодами в будущем⁴.

Процесс внедрения КИС в структуру предприятия на этом не завершается. Заключительный этап по аналогии со вторым называют *замораживанием*. Здесь руководителю необходимо провести анализ эффективности внедрения КИС на предприятии и оценить результаты. Проблема оценки экономических выгод, приносимых информационной системой, состоит в том, что их природа неосознаваемая, польза непрямая, а уменьшения возможных рисков трудно выразить в количественных показателях.

Если выявляются ошибки в системе, то их необходимо устранить и предпринять меры по реорганизации тех структурных подразделений, деятельность которых еще не регламентирована в должной мере. Если же выясняется, что выбранная КИС вовсе не отвечает требованиям организации, стоит прекратить ее использование и создавать новую, основываясь на полученном опыте.

Стоит упомянуть, что в организациях, использующих КИС в своей деятельности, приобретает особое значение понятие корпоративной тайны. Она отличается от коммерческой тайны отсутствием должного правового обеспечения, относится к деятельности корпорации, не обладает коммерческой ценностью, но используется для служебного пользования в силу необходимости.

Для того, чтобы режим корпоративной тайны нормально функционировал, решение отождествить ее с коммерческой тайной не представляется верным. Целесообразнее будет оформить соответствующую документацию, устанавливающую режим корпоративной тайны, заключить соглашение о корпоративной тайне с работниками, имеющие к ней доступ, тем самым обеспечить защиту корпоративной тайны, а затем создать условия для сохранения режима корпоративной тайны в организации, для чего организовать ведение учета лиц, которые допускаются к корпоративной тайне⁵.

Правильный подбор ИС, удовлетворяющей требованиям организации, грамотное и осознанное ее внедрение на корпоративном уровне, оценка экономической эффективности и правовое обеспечение ее функционирования позволят организации систематизировать имеющую информацию, оптимизировать бизнес-процессы и достигнуть главную цель организации – повысить свою экономическую значимость.

¹ Мищеряков В.В. Становление и развитие российского рынка корпоративных информационных систем // Современные наукоемкие технологии. 2008. № 10. С. 26-27.

² Виноградова К.Ю., Галимова А.И. Принципы формирования корпоративной информационной системы для внедрения на российских предприятиях // Известия УрГЭУ. 2017. 2(07). С. 111-115.

³ Бушуева Л.И. Проблемы внедрения корпоративных информационных систем // Вестник Научно-исследовательского центра корпоративного права, управления и венчурного инвестирования Сыктывкарского государственного университета. 2005. № 3. С. 62-69.

⁴ Пряхин Г.Н., Ненашев Е.Н. Процесс роста культуры системного управления на основе интеграции отечественных и зарубежных корпоративных информационных систем // Вестник ОГУ. 2005. № 10. С. 49-51.

⁵ Русакова И.Г. Режим корпоративной тайны: правовые особенности, компоненты и порядок организации // Отечественная юриспруденция. 2020. С. 14-16.

THE PROCESS OF IMPLEMENTING CORPORATE INFORMATION SYSTEMS IN THE ECONOMY OF THE RUSSIAN FEDERATION

© 2021 Avramova Tatyana Alekseevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: t.avramova56@gmail.com

Keywords: SAP, 1C, information system, ERP, CIS implementation, management culture, organization, software.

The article is devoted to the role of corporate information systems in the activities of Russian organizations and describes the process of their implementation on an individual basis in the system of the Russian economy. The emphasis is placed on the correctness of management decisions, taking into account the human factor in the implementation of corporate information systems, and the need to introduce a corporate secrecy regime in the new structure.

ОСНОВНЫЕ ТРЕБОВАНИЯ К МАТЕМАТИЧЕСКОЙ ПОДГОТОВКЕ БАКАЛАВРОВ ПРИКЛАДНОЙ ИНФОРМАТИКИ

© 2021 Андреева Валентина Владимировна
доктор педагогических наук, кандидат технических наук, доцент,
профессор кафедры прикладной информатики
Самарский государственный экономический университет
E-mail: AndreevaVV-IT@mail.ru

Ключевые слова: математика, прикладная информатика, информационные технологии (ИТ), бакалавр, информатик, государственные стандарты, ГОС ВПО, ФГОС ВО, дискретная математика, логика нулевого, первого, высшего порядков, нечеткая логика, теория алгоритмов.

Статья посвящена анализу государственных стандартов высшего образования по направлению «Прикладная информатика», и делается вывод, что в них представлены отдельные дисциплины по высшей математике, в общем случае не связанные между собой и с профессиональной деятельностью бакалавра-информатика. Только взаимная увязка всех дисциплин, в том числе и математических, добавление новых математических и ИТ-дисциплин, усиление межпредметных связей превратит набор разрозненных предметов в строгую систему подготовки бакалавров по прикладной информатике.

Преобразования, происходящие на рубеже XX и начала XXI веков, неразрывно связаны и во многих случаях вызваны становлением и развитием вычислительной техники и глобальных сетей, интернета вещей. Постоянное увеличение объема и сложности информации требует новых подходов к подготовке будущих информатиков, в связи с чем необходима разработка новых педагогических технологий, способствующих приведению образовательного процесса к форме, соответствующей требованиям современного общества, и направленной на удовлетворение запросов его перспективного развития¹.

Лонгитюдный анализ научных источников, общественного заказа, государственных стандартов высшего образования показал, что в настоящее время не получил систематического освещения целостный подход к системе математической подготовки бакалавров-информатиков, который обеспечивает профессиональное становление и развитие ИТ-специалиста^{1,2}.

Подготовка бакалавров-информатиков по математике вызывается противоречиями, существующими в современном обществе:

– между реальной низкой результативностью довузовской математической подготовки и требованиями формирования алгоритмического мышления, способностей к поиску нестандартных решений, профессиональной мобильности и пр.;

- между традиционной сложностью усвоения теоретических основ математики, обладающих высоким уровнем абстракции, и возрастающим объемом необходимой информации и уменьшением времени, отводимом на ее усвоение;
- креативным характером деятельности бакалавра по информационным технологиям и недостаточной проработанностью теории и практики развития исследовательских и творческих способностей обучаемых и др.

Следовательно, объективные требования к обеспечению подготовки высококвалифицированных специалистов, с одной стороны, и недостаточная проработанность методов обучения бакалавров математике, с другой стороны, определяют потребность в разработке новой системы математической подготовки информатиков-прикладников^{2, 3}.

Целью проектирования системы математической подготовки информатиков в соответствии с социальным заказом общества является повышение качества их обучения посредством воспитания у них высокой математической культуры.

Следовательно, при проектировании системы математической подготовки информатика необходимо решить следующие задачи:

1. Выявить сущность понятия «математическое компетентность» обучаемых как педагогической категории, раскрыть ее содержание.
2. Сформулировать методологические положения, принципы и методы, совокупность которых составляет теоретические основы формирования математической компетентности обучаемых.
3. Теоретически обосновать модель математической подготовки специалистов-информатиков и выделить ее компетентностный, дидактический и технологический компоненты.
4. Научно обосновать в качестве основополагающих способностей специалиста при формировании математической компетентности его исследовательские и творческие способности, специальное развитие которых позволяет повысить эффективность процесса обучения специалистов в области информационных технологий.

По прикладной информатике за короткий срок сменились несколько стандартов высшего образования. Первый стандарт утвержден в 2000 г., шифр специальности – 351400, второй – в 2005 г., шифр специальности 080801.

В 2009 г. был разработан федеральный ГОС ВПО подготовки бакалавров по направлению «Прикладная информатика» третьего поколения (шифр специальности 230700), предусматривающий разработку каждым вузом своей собственной основной образовательной программы. К достоинствам этого стандарта следует отнести то, что прикладную информатику, наконец, признали техническим направлением и в соответствии с этим усилили ее математическую и техническую составляющие.

В 2015 г. разработан ФГОС ВПО 3, а в 2017 – ФГОС ВО 3++⁴.

Анализ большого количества государственных стандартов высшего образования (пять направлений по информатике и вычислительной технике, в том числе и по прикладной информатике шесть профилей, четыре направлениям матема-

тики и информатики), ООП, аннотаций дисциплин различных вузов страны показал, что многие недостатки предыдущих поколений устранены, но, к сожалению, появились новые существенные недостатки.

Следует отметить, что в новых поколениях стандартов большое внимание уделяется математическим дисциплинам, так как повышение качества подготовки бакалавров по ИТ возможно только с помощью формирования у них математической компетентности, но нет системы математических дисциплин, увязанных с информационными технологиями.

К основным недостаткам, по нашему мнению, относятся следующие³.

1. Все дисциплины ООП разделены на базовые, обязательные для всех вузов, и вариативные, **состав и содержание** которых выбирается самим вузом. Объем времени, отведенного на последние, составляет около половины всего времени освоения всех дисциплин.

В Российской Федерации имеется более 350 вузов, в которых выполняется подготовка бакалавров по направлению «Прикладная информатика», только в Самаре таких вузов и филиалов около 10.

Вариативные части ООП этих вузов в значительной степени отличаются друг от друга, несмотря на то, что УМО по прикладной информатике и Московским государственным университетом экономики, статистики и информатики (МЭСИ) разработана примерная образовательная программа, содержащая рекомендации по формированию вариативной части. Однако не все вузы придерживаются этих рекомендаций. Особенно это касается дисциплин математического цикла.

Очень часто при разработке программ руководство вузов ориентируется не столько на формирование соответствующих компетенций выпускников, сколько на свои местные интересы: в некоторых институтах культуры (направление подготовки бакалавров – прикладная информатика в информационной, социально-культурной сферах, г. Кемерово, Самара и др.) в вариативной части из рекомендованных 8 математических дисциплин остались 2 дисциплины, так как, по мнению руководства, в этих вузах нет специалистов-математиков, зато добавлено огромное количество дисциплин библиотечно-библиографического профиля из-за того, что преподаватели этого профиля остаются без работы.

Например, в учебных планах по прикладной информатике 2 поколения в Самарской академии культуры и искусств было 30 дисциплин по специальности ИТ и 19 дисциплин библиотечного направления, в учебных планах 3 поколения этого вуза для бакалавров специальных дисциплин еще меньше, а библиотечных – больше.

Таким образом, декларируемый в ФГОС ВО принцип формирования единого образовательного пространства страны самим же стандартом нарушен⁵.

2. В базовой части ООП **нет четкой структуры** многих основополагающих дисциплин, например, в новых учебных планах по прикладной информатике в базовую часть введена дисциплина «Дискретная математика», которой в предыдущих ГОС ВПО вообще не было, но не указано ее содержание.

Теоретические основы этой дисциплины составляют фундамент дисциплин прикладного характера, таких, например, как Информатика, Алгоритмизация и

программирование, Вычислительные системы, сети и телекоммуникации, Операционные системы и др., но, к сожалению, ее содержание трактуется в разных вузах по-разному: в аннотациях примерных программ курсов, разработанных в МЭСИ, в содержании указываются такие темы как «Множества», «Математическая логика», «Графы», «Теория алгоритмов», в других вузах ограничиваются темами «Множества» и «Графы».

Кроме того, дискретная математика в последнем ФГОС ВО 3++ изучается во втором семестре 1 курса, а для полноценного использования ее методов в указанных дисциплинах необходимо начинать с ней знакомство сразу – в первом семестре

В составе математических дисциплин отсутствуют такие важнейшие теории для ИТ-бакалавров и специалистов, как теория автоматов, теория алгоритмов, теория формальных языков. Их нет ни в вариативной части ООП, ни в дисциплинах по выбору.

Теория алгоритмов и теория формальных языков собственно говоря, не относятся к математическим дисциплинам, они являются междисциплинарными науками на стыке математики-информатики, они изучают общие свойства и закономерности алгоритмов и разнообразные формальные модели их представления. А в математических приложениях теории алгоритмов рассматриваются серьезнейшие вопросы оценки сложности решения отдельных задач, анализ формализованных языков логики и арифметики

Надо отметить, что математическая логика и теория алгоритмов образуют теоретическую основу вычислительных наук, без владения которыми невозможно представить профессионального информатика.

Указанное разночтение связано в первую очередь, с тем, что тематический состав дискретной математики, в отличие от «традиционных» разделов высшей математики, пока однозначно не определен и трактуется разными учеными и практиками по-разному, например, в Википедии указано, что в ее состав входит 16 теорий и разделов высшей математики⁶.

Необходимо также отметить, что в современных ФГОС ВО большое внимание уделяется технологиям управления знаниями, инженерии знаний, которые невозможно освоить студентам без специальных разделов высшей математики.

Проектирование систем поддержки принятия решений, экспертных систем, интеллектуальных информационных систем и других современных систем, основанных на знаниях, невозможно без использования специального математического аппарата:

- логики нулевого порядка (исчисления высказываний, логики высказываний);
- логики первого и высших порядков (исчисления предикатов, логики предикатов);
- нечёткой логики, основанной на классической логике и понятии нечёткого множества.

В математическом анализе большой объем времени отведен на изучение тем:

- основные теоремы дифференциального исчисления;
- исследование функции средствами дифференциального исчисления;
- производные высших порядков;
- дифференциал функции и его геометрический смысл и др.

Многолетний опыт проектирования программного обеспечения и информационных систем в разных отраслях науки и техники показал, что эти темы в практической деятельности информатика не востребованы, а методы теории массового обслуживания (теория очередей), которая является практическим приложением теории вероятностей, необходимо знать и использовать для оптимизации работы разрабатываемых программных средств, так как вычислительная система является системой массового обслуживания.

3. В ФГОС ВПО 3 и ФГОС ВО 3++ не содержат требований к содержанию обучения³, что негативно отражается на организации учебного процесса.

Таким образом, у бакалавров по прикладной информатике, получивших образование в разных вузах страны, будут сформированы разные компетенции, в том числе и математические, что отразится на качестве выпускников и их конкурентоспособности.

Вследствие того, что в области ИТ наиболее быстро устаревают знания, учебный процесс должен быть направлен на обучение студентов фундаментальным знаниям.

При подготовке информатика необязательно его обучать работе с конкретными программными и техническими средствами, необходимо закладывать основы профессиональных знаний и навыков по учебным дисциплинам и, в первую очередь, по математике, которые в профессиональной деятельности самостоятельно он сможет дополнить и развернуть.

В стандарте же представлены отдельные дисциплины, в общем случае не связанные между собой. Таким образом, в последних стандартах высшего образования не реализован системный подход к разработке ООП по направлению «Прикладная информатика».

Только взаимная увязка всех дисциплин, в том числе и математических, добавление новых математических и ИТ-дисциплин, усиление межпредметных связей превратит набор разрозненных предметов в строгую систему подготовки бакалавров по прикладной информатике.

¹ Андреева В.В. Проектирование и реализация системы многоуровневой подготовки специалистов в области информационных технологий : дис. ... д-ра пед. наук : 13.00.08. Нижний Новгород, 2005. 378 с.

² Андреева В.В. Проблемы математической подготовки специалистов по информационным технологиям // Интегративный характер современного математического образования / Труды научно-практической конференции, 24-27 сентября 2007 г. Самара, 2007, с. 15-20.

³ Андреева В.В. Разработка содержания дисциплины «Теория систем и системный анализ» для ИТ-бакалавров // Естественные и технические науки. Изд-во Спутник+. Москва, 2019, с. 142-147.

⁴ Тельнов Ю.Ф. Разработка Федерального государственного образовательного стандарта 3-го поколения по направлению «Прикладная информатика» на основе профессионального стандарта «Специалист по информационным системам» [Электронный ресурс] / Ю.Ф. Тельнов. – URL: apkit.ru/files/ITStandarts_Telnov.doc. – Заглавие с экрана. – (Дата доступа: 12.01.2021).

⁵ Сухомлин В.А. Итоги реформы высшей школы [Электронный ресурс] / В.А. Сухомлин. – URL: http://www.vif2.ru/articles/show/itogi_reformy_vysshej_shkoly. – Заглавие с экрана. – (Дата доступа: 12.01.2021).

⁶ Википедия [Электронный ресурс]. – URL: http://ru.wikipedia.org/wiki/Дискретная_математика. – Заглавие с экрана. – (Дата доступа: 12.01.2021).

PRIMARY REQUIREMENTS FOR MATHEMATICAL PREPARATION BACHELORS OF APPLIED INFORMATICS

© 2021 Andreeva Valentina Vladimirovna
Doctor of Pedagogical Sciences, Candidate of Technical Sciences,
Associate Professor, Professor of Applied Informatics Department
Samara State University of Economics
E-mail: AndreevaVV-IT@mail.ru

Keywords: mathematics, applied informatics, information technology (IT), bachelor's degree, computer scientist, state standards, GOS VPO, FGOS VO, discrete mathematics, logic of zero, first, higher orders, fuzzy logic, theory of algorithms.

The article is devoted to the analysis of state standards of higher education in the direction of «Applied Informatics» and it is concluded that they represent separate disciplines in higher mathematics, in general, not related to each other and to the professional activity of a bachelor of computer science. Only the mutual coordination of all disciplines, including mathematical ones, the addition of new mathematical and IT disciplines, and the strengthening of interdisciplinary connections will turn a set of disparate subjects into a rigorous system of training bachelors in applied computer science.

РОЛЬ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ОБРАЗОВАНИИ

© 2021 Кузнецова Ангелина Александровна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: kuznetzowa.ange@mail.ru

© 2021 Агафонова Валентина Васильевна
доктор экономических наук, профессор

Самарский государственный экономический университет
E-mail: wagaf@mail.ru

Ключевые слова: образование, информация, общество, дистанционное обучение, технология, состояние, развитие.

Статья посвящена возрастающей роли информационных технологий и необходимости совершенствования образовательных процессов. Подробно рассмотрены исторические этапы становления информатизации в сфере образования. Дана оценка текущего состояния использования информационных технологий в образовательных учреждениях. Показана потребность в непрерывном обновлении аппаратных средств и оснащении современным программным обеспечением.

Для настоящего времени характерны высокие темпы разработки, внедрения и использования информационных технологий во все сферы человеческой деятельности. Информационные технологии – это процессы, осуществляющие ввод, накопление, анализ, хранение и дальнейшую передачу результативной информации, полученной с использованием методов и инструментальных средств ее обработки для принятия управленческих решений.

Информационные технологии во многом определяют состояние и развитие образовательной сферы. Внедрение ИТ-технологий требует неизбежно знаний в области информатизации у всех слоев населения страны, сущность которой заключается в организации процесса обучения и создания максимально комфортных и оптимальных условий, необходимых для удовлетворения информационных потребностей общества. Информатизация отечественного образования осуществляется примерно с середины 60-х годов XX-го века. Именно тогда обучающиеся стали знакомиться с ЭВМ, существующими разработками программного обеспечения, основами программирования.

Анализируя внедрение информационных технологий в образовательный процесс учебных заведений, можно выделить три этапа информатизации образования.

Этап 1. «Электронизация» (60-80 годы). Внедрение ЭВМ осуществлялось в высшие учебные заведения, причем первоначально доступ получали студенты технических специальностей, а уже позже – гуманитарных. К концу 70-х годов

предполагается включение в школьную систему образования предметов, связанных с использованием ЭВМ. Осуществляется разработка концепции преподавания информатики.

Этап 2. «Компьютеризация» (80-90 годы). В Российских педагогических институтах по новым учебным планам начала осуществляется подготовка учителей информатики. В этот же период выходит в свет журнал «Информатика и образование», а также разрабатываются учебные пособия по информатике. В учебные заведения поставляется компьютерная техника и это становится привычным и используемым в образовательной и научной деятельности.

Этап 3. «Этап современности». На данном этапе общество имеет дело с высокими технологиями. Образовательные учреждения оснащены компьютерными классами, а также всем необходимым для образовательного процесса: сканер, принтер, интерактивные доски, проекторы, интернет, современное программное обеспечение и т.д.¹

Таким образом, информатизация образования – способ внедрения практического и теоретического материала в образовательную сферу об использовании информационных технологий². Информационные технологии в системе образования позволяют решать ряд задач:

- совершенствование образовательного процесса в учебных заведениях;
- поднятие на новый уровень качество подготовки будущих специалистов;
- развитие глубокого подхода к процессу обучению;
- формирование логического мышления;
- повышение мотивации обучаемого к изучению информатики и других дисциплин в целях дальнейшего использования полученных навыков в профессиональной деятельности;
- развитие интеллектуальной и творческой направленности в обучении;
- воспитание информационной культуры, соответствующей нынешнему уровню развития информационного общества.

Информатизация образования осуществляется с использованием различных средств, которые подразделяемые на несколько групп: аппаратные, инструментальные.

Аппаратные средства включают в себя базовое и периферийное оборудование:

- 1) компьютер – многофункциональное устройство обработки информации;
- 2) устройства ввода – устройства, преобразующие информацию, доступную человеческому восприятию, в информацию, воспринимаемую компьютером. Основными вводными устройствами являются клавиатура и мышь, в качестве альтернативы рассматривается тачпад. Всё большее применение находят графический планшет и световое перо. К иным устройствам ввода информации можем отнести: сканер, микрофон, а также веб-камеру. Однако для обучения ребят, имеющих серьезные нарушения развития, таких средств недостаточно. Потому можем наблюдать использование в образовательных учреждениях применение иных средств для людей с особыми нуждами. Например, сенсорные и экранные

клавиатуры, различные манипуляторы типа «мышь» (джойстик, трекбол и т.д.), дополнительные блоки кнопок, подключаемые к основному устройству и т.д.;

3) устройства вывода – устройства, работающие по обратному принципу: необходимая информация с компьютера выводится в форму, доступную человеческому восприятию. К таким устройствам относятся различные виды принтеров, колонки, наушники, монитор, проектор и др.³;

4) сетевое оборудование (телекоммуникационный блок);

5) устройство ввода-вывода: интерактивная доска. Данное устройство пользуется большим успехом в образовательных учреждениях. Интерактивная доска даёт возможность демонстрировать визуальный материал и осуществлять коммуникацию обучающего с обучающими.

Образовательное программное обеспечение – один из видов программного обеспечения, целью которого является достижение целей в рамках всего образовательного процесса. Соответственно оно включает в множество ресурсов:

– инструментальные системы создания цифровых образовательных ресурсов;

– мультимедиа программы;

– системы тестирования, контроля успеваемости обучающихся;

– автоматизированные обучающие системы;

– электронные материалы;

– моделирующие программы;

– системы поиска и передачи информации;

– демонстрационно-моделирующие и исследовательские программы;

– базы данных;

– базы знаний и т.д.

Текущий образовательный период, связанный с пандемией коронавирусной инфекции Covid-19, оказал влияние на образовательный процесс. На смену традиционному формату образования обучающиеся были вынуждены перейти в дистанционный формат для недопущения распространения инфекции. Потому информационные технологии сыграли ключевую роль. Они не только позволили обучающимся продолжить обучение, но и внесли значительный вклад в образование будущего, в связи с чем, показал преимущества и перспективы непрерывного дистанционного обучения.

Благодаря информационным технологиям практически в полном объеме был осуществлен образовательный процесс. Различные сервисы и платформы внесли свой вклад в безопасное получение знаний на время пандемии: Zoom, Microsoft Teams, Skype, Якласс, «Google Класс», ВКонтакте и многие другие.

Глобальная сеть Интернет позволила получать образовательный материал, находясь в безопасной зоне, а наличие веб-камеры и микрофона, как у обучающихся, так и у преподавателей, дало возможность им видеть и слышать друг друга для наилучшего восприятия информации.⁴

Кроме того, большинство платформ были оснащены не только функцией передачи изображения в реальном времени. Стоит отметить наличие демонстрации

экрана, благодаря которой можно представить свою презентацию, а удобству решения задач способствует так называемая функция «доски», на которой также в реальном времени можно привести свои расчёты. Домашние задания обучающиеся аналогично могли предоставить через данные платформы⁵.

Большим преимуществом дистанционного образования оказалась его гибкость. Образование такого формата приняло индивидуальный характер. Пропустив занятие по каким-либо причинам или же не до конца освоив пройденную тему, обучающийся может найти данный сохраненный материал на платформе и изучить его. Не остался без внимания и тот факт, что обучающиеся на время дистанционных занятий проявили самоорганизацию и самостоятельность.

Таким образом, информационные технологии продолжают ускоренными темпами внедряться в образовательный процесс. Роль информатизации образования велика для успешной подготовки кадрового состава в соответствие с уровнем мирового информационного общества.

¹ Кузьминов, Я.И., Фрумин, И.Д. Российское образование: достижения, вызовы, перспективы, 2019. С. 43-44.

² Фабрикантова, Е.В., Полянская, Е.Е. Современные информационные технологии в образовании // Учебное пособие. 2017. С. 7-13.

³ Хлебников А.А. Информационные технологии // Учебник. 2016. С. 156-171.

⁴ Блинов, В.И., Дулинов, М.В., Есенина, Е.Ю., Сергеев И.С. Проект дидактической концепции цифрового профессионального образования и обучения. 2019. С. 41.

⁵ Письмо Министерства просвещения РФ от 12 октября 2020 г. Н ГД-1736/03 «О рекомендациях по использованию информационных технологий» [Электронный ресурс], режим доступа: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/74744797/>.

THE ROLE OF INFORMATION TECHNOLOGY IN EDUCATION

© 2021 Kuznetzova Angelina Alexandrovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: kuznetzowa.ange@mail.ru

© 2021 Agafonova Valentina Vasilyevna
Doctor of Economics, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: wagaf@mail.ru

Keywords: education, information, society, distance learning, technology, state, development.

The article is devoted to the increasing role of information technologies and their increasing needs in improving educational processes. The historical stages of the formation of informatization in the field of education are considered in detail. The assessment of the current state of the use of information technologies in educational institutions is given. The need for continuous updating of hardware and equipment with modern software is shown.

ВЛИЯНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА НА ЭКОНОМИКУ

© 2021 Майорова Кристина Денисовна
студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: mayorova-kris@mail.ru

© 2021 Маликов Джафар Зафарджонович
магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: malikovjz@gmail.com

Ключевые слова: информационные технологии, образование, экономика, инвестиции, онлайн-обучение.

Рассматриваются преимущества и недостатки онлайн-обучения, информационных технологий, их влияние на экономический рост.

Мир непрерывно меняется, все изменения носят глобальный характер. Роль информационных технологий в мире с каждым днем возрастает. Вследствие научно-технического прогресса общества меняется в принципе вся социальная и культурная сторона новой развивающейся цивилизации. В особенности это коснулось области образования. Прогресс в области образования в любое время важен. Роль инвестиций в данном случае для отечественной практики можно рассматривать как драйверы для ускорения экономического и технологического прогресса и обновления производственных мощностей в целом.

Если рассматривать данную тему с положительной стороны, то можно выделить ряд важных аспектов:

Благодаря информационным технологиям в области образования появилась возможность сделать обучение доступным для всех. Особенно это актуально в настоящее время в связи с пандемией, когда дети находятся на дистанционном обучении. У учеников и студентов нет необходимости тратить время и деньги на проезд, они могут подключиться к процессу обучения из любой точки мира с помощью Интернет-соединения.

Появление и активное развитие онлайн-школ, онлайн-курсов, онлайн-тренингов, что способствовало развитию нового бизнеса в стране. Сейчас большинство школьников выпускных классов обучается в онлайн-школах, благодаря чему успешно сдает экзамены. Также многие дети изучают языки, обучаются новым профессиям, в частности удалённым, с помощью онлайн-курсов. В современное время наблюдается интересный факт: молодежь стала достаточно серьезно относиться к жизни, возросло число подростков, которые нашли себя в удаленных профессиях и стали зарабатывать достаточно большие деньги, равные зарплатам

взрослых. Происходит интенсивный прогресс в области формирования информационной экономики.

Быстрый доступ к получению информации. Если раньше приходилось искать материал для домашнего задания в школьных, районных, областных библиотеках, книжных магазинах или через знакомых, тем самым тратя большое количество времени, то на сегодняшний день большая часть книг есть в онлайн-доступе, что способствует снижению затрат на получение информации.

Быстрый обмен информацией. Учителя, преподаватели, студенты, ученики, администрация школы и т.д. имеют возможность быстро оповестить друг друга о каких-либо возникших изменениях или мероприятиях.

Повышение продуктивности самоподготовки обучающихся. Вследствие появления свободного времени от быстрого получения необходимого материала, ученики лучше готовятся к предметам, потому что имеют больше времени, следовательно, больше успевают.

Появление удобных технических средств обучения. В некоторых школах постепенно начали выдавать ученикам планшеты, ноутбуки в которых загружены школьные пособия, что делает процесс обучения более удобным. Теперь школьникам не нужно носить тяжелые портфели, нанося вред здоровью, всё есть в легком переносном устройстве. Также появились интерактивные доски, проекторы, образовательные платформы, цифровые и виртуальные лаборатории, мультимедийные студии и робототехника, с помощью которых учителя могут более наглядно и продуктивно преподносить детям необходимый материал. Наглядная анимация позволяет не просто закреплять учебный материал, но и развивать устойчивый познавательный интерес.

На смену бумажным дневникам пришли электронные дневник¹. Это позволяет родителям и ученикам удаленно следить за успеваемостью и вести коммуникацию с учителями.

Появление новых методов и технологий формирования содержания образования, которые повышают эффективность их использования.

Сокращение времени учителя на проверку домашних работ в связи с тем, что информация к учителям приходит достаточно быстро, соответственно, учителя проверяют задания быстрее.

Однако существует ряд недостатков информационных технологий в области образования, в частности:

1. Причинение вреда здоровью ученика. Акустический шум, который создаёт компьютер, может стать источником стресса и дискомфорта ребенка. Возросло количество детей, у которых ухудшилось зрение из-за дистанционного обучения, возникает тошнота от долгого пребывания за компьютером. Дети, ежедневно сидя за компьютерами или планшетами, начали страдать от искривления позвоночника.

2. Появление у учеников нежелания думать и анализировать. Дети перестают мыслить, зная, что можно всё списать с Интернета.

3. Отсутствие общения. Ученики перестают иметь какие-либо социальные контакты, что способствует развитию тотального индивидуализма, который при-

водит к тому, что дети вырастают либо замкнутыми, либо неспособными работать в команде. Ребенок привыкает к общению в социальных сетях, и таким образом, заменяется живое общение.

4. Мошенничество. Многие люди, которые занимаются продажей своих знаний в форме онлайн-школ, онлайн-тренингов, курсов – являются непрофессионалами в данной деятельности, они не могут обучить заявленными навыками ребенка, тем самым берут деньги обманным путем.

5. Возросла преступность. Из-за наличия выхода в Интернет, возросло количество убийств, самоубийств и т.п., поскольку дети являются очень наивными и верят всему, что им говорят². Часто мошенническим путем списывают деньги с пластиковых карт.

6. Многим ученикам недоступны информационные технологии. Это может зависеть от материального обеспечения семьи, от местоположения, так как в некоторых местностях нет качественного подключения к Интернету, от состояния здоровья ребенка, так как некоторым детям противопоказана работа за компьютером. Поэтому нельзя говорить о том, что обучение стало доступно для всех.

7. Электронные ресурсы не имеют всей накопленной информации общества, старые издания не переводят в электронный формат.

8. Ограниченность применения в образовательных учреждениях информационных технологий. Во-первых, не все образовательные учреждения оснащены информационными технологиями. Во-вторых, не все предметы готовы внедрить в себя информационные технологии.

9. Зависимость. В последнее время молодежь большую часть времени проводит в социальных сетях, появилась привычка постоянно листать ленту, вследствие чего ребенок просто засоряет свою голову ненужным потоком информации и не даёт места для важной³. У детей ухудшается память. Если вовремя не обратить на это внимание, то будет сложно вывести ребенка из этого состояния.

10. Появилась необходимость разбираться в информационных технологиях. Многие родители или опекуны не имеют достаточных знаний, чтобы подключить ребенка к сети и уберечь его от опасных материалов. Сейчас всем приходится разбираться в цифровых технологиях, поскольку они уже входят в нашу повседневную жизнь.

11. Недостаточная мотивация учеников. Учеников необходимо мотивировать и вдохновлять работать, но, например, в период пандемии - через компьютер достаточно сложно донести материал. Преподаватель не чувствует, поняли ли дети материал, нужно ли на чем-то остановиться, а ученики отвлекаются от уроков и занимаются своими делами.

12. Стирание границ между свободным и рабочим временем во время дистанционного обучения. Это приводит либо к тому, что человек просто перерабатывает своё рабочее время, а, следовательно, «выгорает», либо к тому, что человек начинает отвлекаться от работы, следовательно, делает намного меньше, чем в обычные дни.

13. Если рассматривать обучение в будущем, где дети будут работать только с помощью технических средств, то появляется проблема отсутствия положи-

тельных «побочных эффектов». К примеру, когда дети перестают писать ручкой и переходят к письму на ноутбуках, они перестают тренировать механическую память, выделять наиболее важное и так далее.

14. Дистанционное обучение осуществляется посредством интернет-подключения и электричества, поэтому в важный момент урока или пары ученика или преподавателя может подвести связь или отключение света в доме, что мешает учебному процессу.

15. Недостоверность результатов учеников или студентов, которые учатся в формате дистанционного обучения. Чаще всего учащиеся в дистанционном формате отвечают домашнее задание при помощи Интернета, не вникая в учебный материал. Соответственно, это ведет к деградации молодого поколения.

16. Образовательные платформы, (например, Якласс), допускают покупку vip-аккаунтов, в которых есть доступ к ответам⁴. Следовательно, дети, живущие в хорошо обеспеченной семье, имеют преимущество перед другими детьми. Можно сделать вывод, что они покупают свои оценки за деньги.

17. Задания на современных образовательных платформах в большинстве случаев являются неправильно и неграмотно составленными, что ведет к введению в заблуждение молодое поколение. Также если в ответе где-то будет лишним пробел или не поставлена точка, то всё решение будет являться неверным. Это совершенно неправильное оценивание знаний ученика.

18. Введение электронных дневников дало возможность школьникам ставить себе нужные оценки либо посредством взлома платформы, либо входом через личный кабинет учителя. Учителя, которые плохо разбираются в информационных технологиях, не знают, что логин и пароль нужно держать в секретности, а ученики пользуются этим.

Таким образом, проанализировав тему статьи, можно сделать вывод, что информационные технологии – это действительно шаг в будущее, благодаря которому процесс обучения стал более гибким, доступным. Однако стоит учитывать особенности информационных технологий, данная сфера нуждается как в инвестировании, так и в правовом регулировании⁵. Вместе с тем, важно помнить, что живое общение никогда не должно полностью замениться общением в социальных сетях.

¹ <https://ros-obrazovanie.ru/articles/jelektronnyj-shkol-nyj-dnevnik-zlo.html>.

² <https://iz.ru/697537/anzhelina-grigorian-vladimir/sinii-kit-vernulsia-v-novom-obliche>.

³ Интернет-зависимость: психологическая природа и динамика развития / сост. и ред. А. Е. Войскунский.

⁴ <https://www.yaklass.ru/info/roditeliam/eljurs1>.

⁵ Маликова А.Х. Трансформация правовой среды как фактор бюджетно-финансового обеспечения образования // Российская наука: актуальные исследования и разработки: сборник научных статей X Всероссийской научно-практической конференции, 15 октября 2020 года: в 2 частях / редколлегия: С.И. Ашмарина, А.В. Павлова (ответственные редакторы) [и др.]; Самарский государственный экономический университет. – Ч. 2. – Самара: Изд-во СГЭУ, 2020. – 355 с. С.284-287.

THE IMPACT OF INFORMATION TECHNOLOGY IN THE EDUCATIONAL PROCESS ON THE ECONOMY

© 2021 Mayorova Kristina Denisovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: mayorova-kris@mail.ru

© 2021 Malikov Jafar Zafarjonovich
Graduate Student

Samara State University of Economics
E-mail: malikovjz@gmail.com

Keywords: information technology, education, economics, investment, online learning.

The article discusses the advantages and disadvantages of online learning, information technology, its impact on economic growth.

ПРОБЛЕМЫ В BIG DATA: ПОЧЕМУ ЭФФЕКТИВНЫЕ МЕТОДЫ НЕ ДАЮТ ЭФФЕКТИВНЫХ РЕШЕНИЙ

© 2021 Савельева Татьяна Андреевна*

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: taniu.saveljeva@yandex.ru

Ключевые слова: Big Data (большие данные), транзакционные данные, ретроспективные данные, ссылочные данные.

В статье освещена технология Big Data, направленная на извлечение необходимой информации из большого объема данных, описаны типы данных, приведены характеристики больших данных, обоснована перспективность использования метода Big Data в любой сфере, связанной с большим количеством данных, а также проанализированы существенные недостатки метода.

В современном мире двигателем прогресса является бесконечный поток информации. Малым и крупным предпринимателям, чтобы получить конкурентные преимущества и повысить эффективность производства, с целью быстрого реагирования на изменения в экономике, необходимо обрабатывать и анализировать огромное количество данных. Технологии «Big Data» имеют универсальный характер и применяются в различных сферах деятельности от финансового сектора до медицины.

«Big Data», или же «Большие данные», представляют собой совокупность методов и инструментов для извлечения и обработки постоянно обновляемых структурированных и неструктурированных данных больших объемов из различных источников, с целью повышения конкурентоспособности, качества принятия управленческих решений и создания новых продуктов. Иными словами, «Big Data» – это технология экономически эффективного извлечения важной информации из большого объема постоянно обновляемых данных за счет высокой скорости их сбора, обработки и анализа¹.

Как уже понятно из определения, большие данные имеют заранее определенный формат. Стоит отметить, что почти каждое наше действие кем-то фиксируется и становится частью цепочки «Big Data».

Полуструктурированные и слабоструктурированные данные часто собраны из разных источников. Структура таких данных документирована, но имеет разный формат представления информации в зависимости от источника данных.

Неструктурированные данные требуют обработки и последующей валидации (проверки на соответствие требованиям) перед использованием.

* Научный руководитель – Чеверева Светлана Александровна, кандидат педагогических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

Существует несколько распространенных типов данных:

– «Master Data» или же «мастер-данные» – это данные или же информация, которую получили в результате измерения каких-либо параметров или объектов, или в результате учета;

– «Transactional Data» – «транзакционные данные» – данные, транслирующие результат выполнения каких-либо операций, описывающие взаимодействие объектов с окружающим миром или друг с другом. Транзакционные данные зачастую получают в результате обработки мастер-данных;

– «Historical data» – «ретроспективные данные» – снабженные метками времени данные;

– «Reference Data» – «ссылочные данные» – базовые, заранее известные из внешних источников, неизменяемые данные, к ним относят нормативы, акронимы, сокращения, стандарты, словари⁵.

Характеристики Big Data:

1. «Volume» – «объем» – количество сгенерированных и хранящихся данных, определяющих значимость и потенциал «Big Data»;

2. «Variety» – «разнообразие» – тип данных: текстовый, графический, аудио, видео, изображения. При сопоставлении друг с другом Big Data могут дополнять отсутствующие данные;

3. «Velocity» – «скорость» – скорость генерации и обработки больших данных;

4. «Variability» – «изменчивость» – противоречивость исследуемых групп данных может препятствовать их корректной обработке и управлению ими;

5. «Veracity» – «достоверность» – качество анализируемых больших данных оказывает влияние на точность проведения анализа².

Обработка «Big Data» представляет собой сложный технологический процесс, требующий не только программно-инженерных знаний для разработки моделей данных, но и выбор соответствующих программно-аппаратных средств с учетом оценки совокупной стоимости управления данными.

«Big Data» стали отдельным направлением в технологической сфере, поскольку для качественной обработки постоянно растущей информации придумывают новые инновационные решения, разрабатывают алгоритмы обработки «Big Data», программные инструменты, машины.

Обработка больших данных может быть проведена при помощи аренды систем хранения и обработки в облачной среде, а также при помощи аренды или строительства собственного ЦОД и установки собственного оборудования³.

Однако не являются исключением случаи, когда стоимость работы с большими данными превышает доход от их обработки, что является нецелесообразным, тогда есть смысл обратиться к помощи подрядчика.

Отсюда вытекает вывод, что самой большой проблемой в «Big Data» являются затраты на их обработку от закупки дорогостоящего оборудования до расходов на оплату труда высококвалифицированным специалистам, способным оперировать большим массивом информации.

Далее принципиальной проблемой использования больших данных является проблема цифрового неравенства, связанного с неравномерным доступом к данным различных участников анализа «Big Data», в следствие чего и возможностью использования «Big Data».

Формат, не всегда соответствующий традиционному структурированному формату баз данных – видеозаписи, текстовые документы, веб-журналы, машинный код и т.д. является не маловажной проблемой в «Big Data».

Структурированные и неструктурированные данные, необходимые для анализа, хранятся во множестве разнообразных хранилищ, зачастую за пределами организации. В следствие чего корпорации, даже имея доступ к бесчисленному множеству своих данных, могут не иметь необходимых инструментов для установли взаимосвязи между этими данными, чтобы сделать на их основе анализ и значимые выводы.

Также немаловажными недостатками «Big Data» являются: отсутствие единого подхода к определению количественной, качественной и ценностной меры информации «Больших данных»; отсутствие единой «информационной инфраструктуры» корпоративных центров обработки структурированных и неструктурированных данных; отсутствие единого алгоритма к программно-аппаратным решениям и сопутствующим сервисам, нацеленным на выявление скрытых информационных закономерностей в больших данных⁴; ошибки выборки, связанные с качеством собранных данных, на которые оказывают влияние и опросники при опросах, и электронные платформы для сбора данных, искажающие результаты исследований за счет воздействия на поведение людей при работе с ними; ложная корреляция, связанная с некорректно интерпретированными причинно-следственными связями; разнородность, связанная с объединением множества источников данных, соответствующих различным подгруппам.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что технология «Big Data» является универсальным методом обработки большого количества данных, с целью увеличения эффективности работы отдельных предприятий и как следствие, стимулирования к созданию новых продуктов для повышенной конкурентоспособности, однако, следует учесть, что не всегда выгодно обрабатывать данные самостоятельно и когда стоимость работы с большими данными превышает доход от их обработки, имеет смысл обратиться к помощи подрядчика для эффективной работы с «Big Data» за счет построения качественной модели данных, позволяющей сформировать методы работы с этими данными.

¹ Вайгенд Андреас. Big Data. Вся технология в одной книге // ООО «Издательство «Эксмо», 2018, 384 с. // ISBN: 978-5-04-094117-9.

² Дэви Силен, Арно Мейсман, Мохамед Али. Основы Data Science и Big Data. Python и наука о данных // Издательство: Питер, 2017, с. 336 // ISBN: 978-5-496-02517-1.

³ Майер-Шенбергер, В. Большие данные. Революция, которая изменит то, как мы живем, работаем и мыслим / Виктор Майер-Шенбергер, Кеннет Кукер; пер. с англ. Инны Гайдюк. – М.: Манн, Иванов и Фербер, 2014, 240 с. // SBN 978-5-91657-936-9.

⁴ Радченко И.А., Николаев И.Н. Технологии и инфраструктура Big Data. – СПб: Университет ИТМО, 2018. – 52 с.

⁵ Сенько А. Работа с BigData в облаках. Обработка и хранение данных с примерами из Microsoft Azure // Спб.: Питер, 2019., 448 с.: ил. – (Серия «Для профессионалов») // ISBN 978-5-4461-0578-6.

PROBLEMS IN BIG DATA: WHY EFFECTIVE METHODS DO NOT PROVIDE EFFECTIVE SOLUTIONS

© 2021 Savelyeva Tatyana Andreevna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: taniu.saveljeva@yandex.ru

Keywords: Big Data, Transactional Data, Historical data, Reference Data.

The article highlights the Big Date technology aimed at extracting the necessary information from a large amount of data, describes the types of data, describes the characteristics of big data, justifies the prospects for using the Big Date method in any field related to a large amount of data, and analyzes the significant disadvantages of Big Date.

ИСКУССТВЕННЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ В УПРАВЛЕНИИ ЭКОНОМИКОЙ

© 2021 Тимофеева Арина Юрьевна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: arina_tim007@mail.ru

© 2021 Королева Елена Николаевна

доктор экономических наук, профессор

Самарский государственный экономический университет

E-mail: korol388@mail.ru

Ключевые слова: искусственный интеллект, цифровые технологии, прогноз, оборот мирового рынка, общественный прогресс.

Статья посвящена исследованию вопросов использования искусственного интеллекта в управлении экономикой и прогнозам перспектив его будущего внедрения в экономические процессы.

Развитие цифровых технологий сопровождается изменением многих процессов во всех сферах жизни общества: улучшается работа организаций, появляются новые online-сервисы в социальной сфере, ускоряется обмен информацией в экономической деятельности. Искусственный интеллект по праву считается приоритетным направлением, при овладении которым Россия сможет реализовать технологический прорыв¹. Учитывая уникальность и инновационность данной технологии, перед учеными поставлена задача: спрогнозировать ее дальнейшее развитие, а также возможные экономические результаты при активном использовании.

Так, искусственный интеллект (ИИ) – совокупность возможностей робота осуществлять какую-либо деятельность, сопоставимую с действиями человека, то есть, включая самообучение, не следование алгоритму и многое другое. Однако некоторые способности человеческого разума недоступны компьютеру, например, вычленение достоверной информации, понимание и осмысление данных. Преимуществом будет являться рациональность поведения, чем и отличаются люди, использующие интуицию, иногда инстинкты при осуществлении деятельности².

Впервые обоснование ИИ в теории произошло в 40-ых годах XX-ого века. Здесь хотелось бы остановиться на научном труде А. Тьюринга³. Британский ученый эмпирически разработал особый механизм, позволяющий выяснить, может ли компьютер не выдать себя как математический алгоритм в процессе общения. Так, в отдельных комнатах находятся непосредственно программа и два человека, один из которых не знает, кто из участников эксперимента является роботом. В течение некоторого периода времени происходит обмен информацией между этими тремя, причем вопросы задаются из различных сфер, таким обра-

зом, чтобы полностью понять, как испытуемые будут представлять свои ответы. Итогом теста является доказательство человеческих характеристик компьютером или его неспособность мыслить, разумно реагировать на поставленные задачи.

Сегодня исследования в области ИИ значительно продвинулись, что позволило технологиям ИИ активно использоваться в экономической деятельности. Во-первых, они помогают оптимизировать бизнес-процессы с помощью чат-ботов. В программе «СберБизнесБот» уже заложены 120 сценариев обслуживания клиентов для разных сфер бизнеса, при необходимости программа может ответить на вопросы, заданные человеком. Такое использование чат-бота позволяет снизить расходы на колл-центр в размере 20-30% и привлечь дополнительное количество клиентов⁴. Во-вторых, ИИ поддерживают функцию контроля качества и безопасности. Например, в июне 2019 года компания «Моссельпром», входящая в состав «Черкизово», подписала контракт с российской организацией «Маттлер» о предоставлении программы Morigan.Lean с компьютерным зрением на основе ИИ⁵. С помощью данной технологии компания сможет проконтролировать выработку каждого сотрудника и выяснить механизмы увеличения эффективности на производстве, ведь теперь у подчиненных есть штрихкоды, которые камеры считывают и анализируют. В-третьих, искусственный интеллект способен снижать издержки в процессе общения. В 2018 году специально к Чемпионату мира по футболу Федеральная пассажирская компания (дочерняя компания РЖД) получила в распоряжение «Мобильный офлайн переводчик», использующий речевые технологии⁶. Среди его возможностей: знание 6 языков, словарь, разговорник, визуальный перевод текста и голосовой перевод.

Необходимо отметить, что приоритеты развития ИИ, в том числе, научных исследований в этой сфере определены на государственном уровне РФ. «Национальная стратегия» предусматривает «цели...основные задачи развития искусственного интеллекта ... а также меры, направленные на его использование ... в области научно-технологического развития». До 2030 года должны быть реализованы и активно использоваться такие технологии ИИ, как компьютерное зрение, синтез речи и ее распознавание, машинное обучение, робототехника и беспилотный транспорт. «Дорожные карты» будут внедряться в промышленность, транспорт, здравоохранение, сельское хозяйство, а также в деятельность ведомств и министерств⁷.

Согласно прогнозу американской аналитической компании IDC на 2025 год, объем данных, в особенности бизнес-информация, в мировом масштабе значительно вырастет и составит примерно 60% от общей⁸. Произойдет это достаточно закономерно, ведь с введением технологии, которая ускоряет оборот данных по сети, а также ее обработку и анализ, предприятия смогут быстрее составлять документацию, оформлять сделки, увеличивать количество контактов по сотрудничеству. И, таким образом, из-за все повышающейся значимости функций искусственного интеллекта оборот мирового рынка указанных технологий составит около 40 трлн долларов. Однако в связи с пандемией коронавируса возможна довольно противоречивая ситуация: с одной стороны, IDC предсказала падение ИТ-рынка РФ на 8,2% в долларовом исчислении, с другой – довольно резкий скачок

в распространении технологий (доходы в мире вырастут на 12,3% по сравнению с 2019, то есть в денежном отношении – до 156,5 млрд долларов). Это дает возможность предсказать будущее информационного мира – произойдет превышение прогнозируемых данных компанией IDC относительно 2025 года.

Международный союз электросвязи и McKinsey Global Institute провели исследование по экономическому эффекту от ИИ. По их экспертной оценке, технологии ИИ резко внедряются в сферы экономики и бизнеса, что обеспечит к 2030 году повышение ВВП в размере 1,2%. Однако, что касается непосредственно экономического эффекта, то он будет заметен только по истечении времени, так как введение ИИ сопровождается значительными издержками. Специалисты предсказывают следующее положение дел: объемы производства увеличатся, произойдет расширение видов товаров и услуг, а также их замена, создание новых ценностей, укрупнение денежных и информационных потоков, смена профессий и организации рабочих мест в IT-сфере⁹.

При рассмотрении технологий, обещающих мировой технологический прорыв, ожидаемым следствием будет являться «гонка» за лидерство на мировой арене. А этот феномен может еще больше отдалить развитые страны от только начинающих свое развитие в данной отрасли. Так, на сегодняшний день четыре государства являются ведущими по использованию искусственного интеллекта: США, Китай, Великобритания, Россия. Исходя из целей каждой страны в сфере ИИ, можно вычлени одну самую важную, например, по формированию системы вооружений, особенно об этом говорит США, страна, которая планирует поддерживать мировое господство через лидерство в области искусственного интеллекта. Так, Соединенные Штаты достигли 33% от общего уровня развития в данной сфере. Для Китая же важно в большей степени стать мировым центром инноваций и лидером по торговле в мире (имеет 17% от общего уровня развития в данной сфере). Великобритания поставила для себя цель обеспечения социальной сферы для граждан и развития бизнеса¹⁰. Россия также основой выбирает развитие общественных благ для россиян, но отмечает также обороноспособность, космическую отрасль и исследование космического и океанического пространства¹¹.

На конец 2019 года РФ имела около 2% задействования рынка искусственного интеллекта. Однако, привлекая в компании эту технологию, можно будет увеличить долю до 10-15%. Широкое использование ИИ в разных отраслях науки, производства, медицины на данный момент помогает избегать различных ошибок, сбоев, позволяет повышать эффективность работы. Так, российские компании в 2020 году используют возможности искусственного интеллекта намного успешнее, чем зарубежные. Microsoft отметил, что в России внедряют около 30% технологий ИИ в деятельности организаций, в других странах – примерно 23%.¹²

Таким образом, искусственный интеллект – это не только вектор развития современной науки, но и основа развития высокотехнологических компаний. Все большее привлечение данной технологии в работу предприятий позволяет оптимизировать производственные процессы, увеличивать их эффективность, улучшать качество оказываемых услуг. Однако соперничество за мировое господство в сфере ИИ чревато развитием разного рода международных конфликтов. По-

этому только на основе объединения усилий в данной сфере человечество сможет как достигнуть экономически необходимых результатов, так и поспособствовать общественному прогрессу.

¹ Королева Е.Н., Уразова Я.В., Мямина И.С. Проблемы создания базы знаний цифровых технологий / Право, экономика и управление: от теории к практике: материалы Всероссий. науч.-практ. конф. с международным участием (Чебоксары, 27 мая 2020 г.) / редкол.: Г.Н. Петров [и др.] – Чебоксары: ИД «Среда», 2020. DOI: 10.31483/r-75535.

² Понятие «Искусственный интеллект» и его характеристики [Электронный ресурс] URL: <https://ac.gov.ru/news/page/ministerstva-podgotovat-doroznye-karty-po-vnedreniu-resenij-na-osnove-iskusstvennogo-intellekta-26685>.

³ Тьюринг А. Может ли машина мыслить? (С приложением статьи Дж. фон Неймана «Общая и логическая теория автоматов»). – М.: Государственное издательство физико-математической литературы, 1960.

⁴ СберБизнесБот и его функции [Электронный ресурс] URL: <https://vc.ru/services/141601-sberbank-zapustil-chat-bot-platformu-dlya-biznesa-sber-biznesbot>.

⁵ Morigan.Lean как программа с искусственным интеллектом [Электронный ресурс] URL: <https://cherkizovo.com/press/#/press/company-news/13724/>.

⁶ Мобильный офлайн переводчик как программа с искусственным интеллектом [Электронный ресурс] URL: <https://globalcio.ru/live/projects/552/>.

⁷ Указ Президента РФ от 10 октября 2019 №490 «Национальная стратегия развития искусственного интеллекта на период до 2030 года» [Электронный ресурс] URL: <http://www.kremlin.ru/acts/bank/44731>.

⁸ Прогноз аналитической компании IDC об объеме мирового прироста бизнес-информации [Электронный ресурс] URL: <https://digital.report/vyivodyi-analitikov-k-2025-godu-zhiznyu-budet-upravlyat-iskusstvennyiy-intellekt/>.

⁹ Прогноз McKinsey Global Institute о влиянии искусственного интеллекта на экономику [Электронный ресурс] URL: <https://roscongress.org/materials/otsenka-vliyaniya-iskusstvennogo-intellekta-na-ekonomiku/>.

¹⁰ Развитие искусственного интеллекта в странах мира: США, Китай, Великобритания [Электронный ресурс] URL: <https://d-russia.ru/razvitie-iskusstvennogo-intellekta-v-stranah-mira-ssha-kitaj-velikobritaniya.html>.

¹¹ Цели России по использованию искусственного интеллекта [Электронный ресурс] URL: <https://tass.ru/ekonomika/7096728>.

¹² Отчет Microsoft о внедрении технологии искусственного интеллекта Россией [Электронный ресурс] URL: <https://plus.rbc.ru/news/5fbbbb7b7a8aa92cbe0afa3f>.

THE ARTIFICIAL INTELLIGENCE IN THE MANAGEMENT OF THE ECONOMY

© 2021 Timofeeva Arina Yurievna
Student

Samara State University of Economics

E-mail: arina_tim007@mail.ru

© 2021 Koroleva Elena Nikolaevna

Doctor of Economics, Professor

Samara State University of Economics

E-mail: korol388@mail.ru

Keywords: artificial intelligence, digital technologies, prediction, world market's turnover, progress.

The research analyses a problem of the use of the artificial intelligence in economy and predictions about its future in the economic processes.

СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ИНФОРМАЦИОННО-КОММУНИКАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ГОСУДАРСТВЕННОМ И МУНИЦИПАЛЬНОМ УПРАВЛЕНИИ

© 2021 Шарипова Алина Владимировна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: alina.alina.sharipova@mail.ru

Ключевые слова: информационные системы, коммуникации, технологии, государство, электронное правительство, муниципальное управление, развитие, услуги.

Данная статья посвящена состоянию и развитию структуры информационно-коммуникационных систем в органах государственной и муниципальной власти. Рассматриваются цели и задачи государства в сфере информационных технологий, анализ выполняемой работы в данных структурах, а также преимущества и недостатки организации использования информационно-коммуникационных систем в гражданском обществе.

Информационный век в каждой сфере общественной деятельности и повседневной жизни обуславливает переход на новейшие информационно-коммуникационные способы взаимодействия. Уже сегодня современное человечество не может существовать без использования передовых технологий, которые внедрялись и продолжают внедряться в цивилизованную жизнь на протяжении уже нескольких десятилетий.

Конституция Российской Федерации закрепляет государство, как «демократическое», говорит о том, что источником власти являются граждане страны¹. Именно он осуществляет свою власть через государственные или муниципальные органы. Таким образом, для связи граждан страны и органов власти нужно поддерживать контакт для решения проблем, поставленных задач, согласование интересов в процессном управлении страной. Общепринятым способом осуществления этого взаимодействия является использование информационно-коммуникационных технологий. Данный подход является гибким и имеет свойство подстраиваться под любого пользователя большой страны. Более того, достижения в области информационно-коммуникационных технологий дает возможность внедрять их в различные сферы, в том числе в сферу государственного и муниципального управления. Повсеместное приобретение населением технического оборудования, такого как персональные компьютеры, смартфоны, планшеты и прочее оснащение, а также повышение грамотности в сфере информаци-

* Научный руководитель – Агафонова Валентина Васильевна, доктор экономических наук, профессор, Самарский государственный экономический университет.

онно-коммуникационных технологий, делают доступным получение гражданами страны электронных государственных и муниципальных услуг удаленно.

Под информационно-коммуникационными технологиями в сфере государственного и муниципального управления понимается создание информационных порталов, веб-сайтов в сети Интернет. Так, например, в нашей стране введена новая форма организации деятельности органов государственной и муниципальной власти – «Электронное правительство». Его концепцию ввели в Российской Федерации по распоряжению Правительства РФ в 2008 году². Данная концепция была разработана Министерством информационных технологий и связи Российской Федерации совместно с Министерством экономического развития и торговли Российской Федерации. Цель электронного правительства упростить взаимодействие населения страны с государственными и муниципальными властями, заменить некоторую административную работу сотрудников ведомств на электронные государственные услуги.

Дело в том, что выстроенная информационно-коммуникационная система, работа сети «Интернет», созданные электронные программы позволяют улучшить деятельность в структурах управления органов государственной и муниципальной власти. Это позволяет повышать процент вовлечения населения в управленческие процессы государства. Ведь в век информационных технологий, большая часть населения владеет новыми технологиями, свободно пользуется интернет-порталами, веб-страницами и являются продвинутыми пользователями информационных систем и технологий. Это означает, что повсеместное создание интернет-сайтов различных ведомств и министерств позволяет не только облегчить получение государственных услуг, но передавать, распространять необходимую информацию, прочие материалы, данные для всего населения страны³.

Сейчас вопрос по развитию технологий в информационно-коммуникационной сфере является немаловажным в совершенствовании государственного и муниципального управления. В связи этим, задача государства продолжать стимулировать развитие науки в области информационно-коммуникационных систем, принимать нормативно-правовые акты, которые способствуют в дальнейшем повышению грамотности среди населения в сфере использования современных технологий для получения государственных услуг. По состоянию на 2021 год, все ведомства, подразделения и департаменты имеют свои сайты в сети «Интернет». Вся подробная информация о предоставлении государственных услуг, а также положение, содержащее функции, задачи и общие аспекты деятельности указаны на информационном портале, доступ к которой имеет каждый пользователь сети.

Таким образом, благодаря широкому и повсеместному использованию информационно-коммуникативных технологий со стороны государственной и муниципальной власти обеспечивается пополняемое, гибкое, оперативное, своевременное получение гражданами и организациями информации в условиях оказания государственных и муниципальных услуг.

Интернет-порталы позволяют, не выходя из дома, к примеру, оплачивать государственные пошлины, которые к тому же, зачастую, предлагаются со скидкой. Все чеки, квитанции и прочие документы, связанные с оплатой, сохраняются в

электронном виде, что намного облегчает и освобождает от ненужной бюрократии органы государственного и муниципального управления.

Важным достоинством является упрощение работы сотрудников государственной и муниципальной власти в системе управления и администрирования. Создание онлайн-чатов, к примеру, освобождает работников от часто повторяющихся вопросов. Эту работу за них делает так называемый «бот», который отвечает на вопросы пользователей, занесенные заранее в его базу. А если вопрос выходит за рамки его базы ответов, то к диалогу привлекается специалист. Очень ценно, что предоставлять доступ к электронным порталам можно всем гражданам страны, даже тем, которые живут в отдаленных и труднодоступных участках территории государства⁴.

Однако, внедренные информационно-коммуникационные технологии в органы государственной и муниципальной власти, также, как и многие другие внедрения, имеют свои недостатки. Во-первых, это то, что программисты, которые наняты на настройку систем, не имеют образования именно в управленческой сфере, что не позволяет им в полной мере проектировать то, что необходимо гражданам и властям.

Весомым недостатком является тот факт, что на данный момент практически невозможно получить ни одну государственную услугу без личного посещения органов государственной и муниципальной власти в очном формате. По той или иной причине, к примеру, таких, как подача оригинальных документов в подразделение и прочее, гражданину все равно следует обратиться в структурные отделения⁵. Также, не достаточно хорошо налажен обмен информацией между самими ведомствами. Снижаются оперативность и совместная работа ведомств в таком формате. Это произошло по той причине, что каждое ведомство разрабатывало свой информационный портал самостоятельно, а не на основе единых классификаторов и справочников⁶.

Таким образом, для слаженной и оперативной работы органов государственной и муниципальной власти в форме информационных порталов коммуникативных технологий, требуется повышение доступности к предоставляемой информации, как для граждан, так и для организаций. Немаловажно обеспечить слаженную работу между самими ведомствами, а также для получения государственных услуг с возможностью не посещать подразделения в очном формате.

Также важно продолжать сохранять достоверность предоставляемой информации в сети «Интернет» и еще обеспечить контроль ее безопасности. Не последним пунктом в перспективных задачах по внедрению информационно-коммуникативных систем в государственное и муниципальное управление будет обеспечение возможности оперативно связываться гражданину с представителями органа власти, как с помощью телефонного звонка, так и с помощью онлайн-чата.

¹ Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 01.07.2020 N 11-

ФКЗ) // Собрание законодательства РФ, 01.07.2020, N 31. [Электронный ресурс], режим доступа: URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/.

² Распоряжение Правительства РФ от 06.05.2008 N 632-р (ред. от 10.03.2009) (О Концепции формирования в Российской Федерации электронного правительства до 2010 года). [Электронный ресурс], режим доступа: URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_76942/.

³ Володенков С.В. Медиатизация и виртуализация современного пространства публичной политики // Коммуникология. 2016. Том 4. С. 125-136.

⁴ Калиушко И.Б., Демкова М.С. Электронное управление – путь к эффективности и прозрачности государственного управления. [Электронный ресурс], режим доступа: URL: <http://emag.iis.ru/arc/infosoc/emag.nsf/ВРА/b423468353130801c325714c004a0866>.

⁵ О государственной программе Российской Федерации «Информационное общество (2011-2020 годы)». Распоряжение Правительства РФ от 20 октября 2010 г. № 1815-р. [Электронный ресурс], режим доступа: URL: <http://base.garant.ru/199708/>.

⁶ Об основных направлениях развития государственной гражданской службы Российской Федерации на 2016-2018 годы. Указ Президента РФ от 11 августа 2016 г. № 403. [Электронный ресурс], режим доступа: URL: <http://base.garant.ru/71463052/>.

STATE AND PROSPECTS FOR THE USE OF INFORMATION AND COMMUNICATION TECHNOLOGIES IN STATE AND MUNICIPAL ADMINISTRATION

© 2021 Sharipova Alina Vladimirovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: alina.alina.sharipova@mail.ru

Keywords: state and municipal administration, information and communication systems, technologies, state, electronic government, municipal government, development, state services.

This article is devoted to the consideration of the structure of information and communication systems in state and municipal authorities. The goals and objectives of the state in the field of information technology, analysis of the work of structural units, as well as the advantages and disadvantages of organizing information and communication systems are considered.

КРАУДСОРСИНГ КАК МЕТОД СБОРА И ОБОГАЩЕНИЯ ДАННЫХ

© 2021 Юдичева Ирина Михайловна
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: yudicheva.1997@mail.ru

© 2021 Чеверева Светлана Александровна
кандидат педагогических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: chevereva@yandex.ru

Ключевые слова: краудсорсинг, платформа, мобилизация, сбор данных, информация, СМИ, социальные сети.

Статья посвящена анализу таких понятий, как краудсорсинг, платформы, сбор данных. Существует огромное количество определений краудсорсинга, но во многих из них присутствуют лишь основные элементы краудсорсинга – сеть используется как инструмент мобилизации, пользователи являются обладателями ресурсов, которые направлены на выполнение определенной задачи.

На сегодняшний день абсолютно любой задаче по анализу данных или ML необходим сбор определенных данных, которые, как правило, нуждаются в большом количестве и требуют вмешательства ручного труда. Умение работать с краудом считается одним из самых востребованных и ключевым навыком, которым нужно уметь пользоваться специалистам, анализирующим большой массив данных.

Понятие «краудсорсинг» как некую модель сотрудничества, в которой принятие решений любой сложности проблемы доверяется добровольцам – в 2006 году был предложен журналистом Джефом Хоу¹. Благодаря такой схеме взаимодействия время достижения цели и стоимость резко падают. Одним из главных преимуществ краудсорсинга является то, что человеку, который погружен в свою тематику, предоставить решение проблемы попроще, в свою очередь, это существенно скажется на качестве результата.

На Западе краудсорсинг нашел свое применение в корпоративной культуре крупных организаций. Им пользуются абсолютно во всех областях: в медицине, социальном и культурном сотрудничестве, науке, сложных технологических проектах, в конкурсах и разработках цифрового контента. Что касается России, то краудсорсинг только начинают активно набирать обороты. Существует огромное количество определений краудсорсинга, но во многих из них присутствуют лишь основные элементы краудсорсинга – сеть используется как инструмент мобилизации, пользователи являются обладателями ресурсов, которые направлены на выполнение определенной задачи².

Современные технологии ежедневно развиваются с высокой скоростью. Одной из задач, которые занимают организации в различных областях, является поиск инновационных идей своего дальнейшего развития. Как известно, для того чтобы решить определенные задачи крупные организации прибегают к помощи высококвалифицированных сотрудников. Что касается небольших компаний, то, как правило, у них ограниченный бюджет, они не могут позволить себе реализацию инновационных задач в большом объеме.

Примерами крупных организаций, находящиеся в непрерывном поиске улучшения условий бизнеса, являются British Gas, British Airways, Virgin Trains и многие другие. Главная задача таких компаний является постоянная забота о перспективности возможного решения и скорости воплощения идеи в жизнь, так как разработка какого-либо проекта должна осуществляться в такие сроки, чтобы идея смогла сохранить актуальность³.

Когда осуществляется сбор данных при помощи краудсорсинга необходимо помнить, что по собранным данным необходимо осуществить проверку на достоверность и точность, к примеру, если это геолокационные координаты или категории, которые присвоены сообщениям пользователями. Также можно «краудсорсить» верификацию и анализ данных. Примером может послужить платформа, которая посвящена реагированию на природные катаклизмы, возможно, с одной стороны усовершенствовать сенсорные ресурсы для сбора данных, а с другой – привлечь внимание более узкого круга людей для осуществления проверки и классификации данных или их анализа³.

Рассмотрим один из примеров краудсорсинговой платформы, которая использует метод краудсорсинг метод сбора и обогащения данных. Одной из самой крупной и известной такой платформы является «Ушахида», которая основана в 2008 году в Кении. Данная платформа одна из первых, которая позволила собрать данные у широкого спектра пользователей и визуализировать их на карте.

После того как в 2008 году в Кении произошли выборы, начались массовые беспорядки и столкновения, а независимые активисты пришли к выводу: «Если СМИ не предоставляют полноценной картины происходящего, то лучше осуществить сбор данных от разных пользователей, с помощью Интернета или по смс. Таким образом, сформировалась платформа «Ушахида». Сообщения, приходящие от пользователей, отображались точками на карте. Позже сформировалась система категорий для сообщений пользователей, позволяющая незамедлительно отыскать и отобразить на карте необходимые типы сообщения, например, сведения о погибших или о очередных стычках с полицией.

Опираясь на основу уже созданной платформы «Ушахида», была сформирована «Карта помощи», которая предполагала под собой платформу сбора информации и координация усилий волонтеров в помощи пострадавшим во время пожара в Московской области и по всей России в целом. Данная платформа является одним из первых краудсорсинговым проектом в России.

Благодаря «Карте помощи» оперативный штаб волонтеров привлек сенсорные источники для осуществления сбора необходимой информации в местах возникновения пожарных очагов, гуманитарных потребностей граждан. Все это

способствовало к мобилизации физических и материальных ресурсов: привлекли большое количество волонтеров, тем самым обеспечив колоссальную помощь пострадавшим от пожаров.

Данная платформа поспособствовала к решению одной из главных проблем – координация ресурсов волонтеров для одинаковой помощи пострадавшим. Зачастую, при каких-либо катастроф тяжело эффективно применять ресурсы волонтеров, так как СМИ сосредотачиваются на конкретных участках и не отражают картины в целом.

Для того чтобы проводить подобные проекты, необходимо постоянное участие оперативного штаба. Так, для «Карты помощи», был создан оперативный центр волонтеров, работающий с базой данных. В течение трех недель с открытия «Карты помощи» в штабе работало до 20 человек, из них в физическом центре находилось 5 – 10 человек, в основном, это были модераторы контента и программисты. Главные затраты на проект складывались и стоимости телефонных разговоров, домена и хостинга⁴.

Несомненно, данный проект нуждался в информационной поддержке, а именно, СМИ, социальные связи позволяют привлечь внимание к проекту, особенно. Спустя некоторое время проект «Ушахади» двинулась вперед, сформировались большое количество других платформ. Для распространения краудсорсинга как способа организации помощи в возникших кризисных ситуациях был создан специальный проект, это виртуальная платформа «Open Рында».

Также, стоит отметить, что краудсорсинг может быть полезен для СМИ, с помощью которого можно собирать данные. Зачастую краудсорсинг применяется, когда возникают кризисные ситуации, когда появляется необходимость собрать и переработать огромный поток информации, который для СМИ становится невозможным обработать⁵.

Бывает такое, что СМИ могут наткнуться на такую проблему как размещение карты на собственном сайте и обновление информации и данных на ней связано с огромной ответственностью. Намного удобнее и комфортнее работать с группой людей, развивающие проект на собственной отдельной платформе. В кратчайшие сроки СМИ от них могут получить информацию, которая предоставляем нужную медийную поддержку. Таким образом, при сотрудничестве краудсорсинговых проектов со СМИ возникает синергия.

Интересен пример австралийской ABC, аналог ВВС. Организация использовала краудсорсинг в период кризисов, но поэтапно перешла к применению социальных медиа: «с какой целью создавать социальные проекты для осуществления сбора данных от общества, если эти данные уже существуют в социальных сетях». Поэтому особое внимание уделили разработке эффективного инструмента для мониторинга и анализа социальных сетей. Одним из таких примеров инструмента является «AIDR» («artificial intelligence for disaster response») – искусственный разум для быстрого реагирования на катаклизмы, который разработан в Катарском институте компьютерных исследований. Инструмент способствует вычленять элементы из больших данных социальных сетей для создания целостной картины происходящего.

¹ Джефф Хау Краудсорсинг коллективный разум как инструмент развития бизнеса, Москва 2012.

² Палей Т.Ф. Краудсорсинг, как средство повышения эффективности системы управления вузом и инфраструктурного развития [Текст] // Проблемы современной экономики (II): материалы Междунар. заоч. науч. конф. (г. Челябинск, октябрь 2012 г.). Челябинск: Два комсомольца, 2015. С. 140-142.

³ Бабыкина Ю.М. Краудсорсинг как особый вид трудовой деятельности в современных условиях // Сборник статей по материалам Шестого межвузовского круглого стола «Российский рынок глазами молодых ученых». М.: МГУ имени М.В. Ломоносова, 2016.

⁴ Лapidус Л.В. Краудсорсинг и краудфандинг: природа, сущность, особенности реализации крауд-проектов // Экономика и предпринимательство. 2017. № 1 (78). С. 476-479.

⁵ Крыльвец А.А., Михайлов А.В. Краудсорсинг // Актуальные проблемы авиации и космонавтики. 2013 № 9-2.

CROWDSOURCING AS A METHOD OF COLLECTING AND ENRICHING DATA

© 2021 Yudicheva Irina Mikhailovna
Undergraduate

Samara State University of Economics
E-mail: yudicheva.1997@mail.ru

© 2021 Chevereva Svetlana Alexandrovna
Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: chevereva@yandex.ru

Keywords: crowdsourcing, platform, mobilization, data collection, information, media, social networks.

The article is devoted to the analysis of such concepts as crowdsourcing, platforms, data collection. There are a huge number of definitions of crowdsourcing, but many of them contain only the basic elements of crowdsourcing - the network is used as a mobilization tool, users are the owners of resources that are aimed at performing a specific task.

ЗДОРОВЫЙ ОБРАЗ ЖИЗНИ

УДК 316.4
Код РИНЦ 77.00.00

DOI: 10.46554/ScienceXXI-2021.02-1.2-pp.197

АДАПТАЦИЯ СТУДЕНТОВ-ПЕРВОКУРСНИКОВ В ВУЗЕ ПОСРЕДСТВОМ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ И СПОРТА

© 2021 Азимова Алина Михайловна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: aa2465356@gmail.com

© 2021 Николаев Петр Петрович

кандидат педагогических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: m-conf@bk.ru

Ключевые слова: адаптация, физическая культура, спорт, социальное приспособление, активная деятельность, социальное окружение.

Рассматривается актуальная на сегодняшний день проблема адаптации студентов-первокурсников к ритму студенческой жизни посредством дисциплины «Физическая культура и спорт». Приведены основные проблемы молодежи, возникающие в процессе приспособления к новым условиям жизни, рассмотрены способы их преодоления.

Каждый год в вузы поступают тысячи студентов по всей России и, несомненно, каждый из них сталкивается с проблемой адаптации в первый год обучения. Для кого-то достаточно просто адаптироваться в новой среде и ритме жизни, а для кого-то это сложно, даже спустя определенное количество времени. Именно от того, как пройдет адаптация студента, зависит его дальнейшее профессиональное будущее, а также его развитие в качестве специалиста, поэтому данная проблема в настоящее время остается актуальной и рассматривается исследователями в разных направлениях: психофизиологическом, индивидуально-психологическом, социально-психологическом.

Причинами трудностей адаптации студентов в первый год их обучения является необходимость приспособиться к большой учебной нагрузке, его социальному окружению, требованиям преподавателей, новым бытовым и житейским условиям, ведь, как известно, многие студенты переезжают в другие города на

время обучения в вузе или даже на всю оставшуюся жизнь, и другим особенностям студенческой жизни.

Чтобы перейти к исследованию проблемы адаптации студентов на первых порах их обучения в вузах, необходимо сначала понять, что понимается под понятием «адаптация» и какая она бывает.

Адаптация – приспособление человека к разнообразным требованиям среды (как социальным, так и физическим) без ощущения внутреннего дискомфорта и без конфликта с новой средой, в которую индивид вынужден вступить. Исследователями выявлено несколько форм адаптации студентов-первокурсников к условиям вуза:

1. Формальная адаптация (касается приспособления студентов к структуре вуза, к его требованиям и своим новым обязанностям);

2. Общественная адаптация (касается приспособления индивида к своей учебной группе и этой группы – к студенческому окружению в целом);

3. Дидактическая адаптация (касается приспособления студентов к новым формам и методам учебной работы в вузе)³.

Анализируя научную литературу, мы пришли к выводу, что успешная адаптация студентов на первых порах их обучения в высшем учебном заведении во многом зависит от их физического здоровья и организации жизнедеятельности, из чего можно сделать вывод, что адаптации студентов-первокурсников помогает дисциплина «Физическая культура и спорт»⁵. Данная дисциплина способствует формированию межличностных связей и развитию таких качеств как настойчивость и целеустремленность¹.

Одной из главных задач системы физического воспитания в вузе является сокращение процесса адаптации студентов, и базой к выполнению поставленной задачи служит социально-экономическое положение государства. Материального обеспечения, как известно, не хватает на реализацию всех поставленных задач в этой сфере, однако уже имеющегося вполне достаточно для вовлечения студентов в спортивную сферу⁴.

Сейчас практически во всех университетах есть разделение на общую группу и специальную медицинскую для студентов, имеющих какие-либо заболевания или же ограничения для физических нагрузок, а также немало секций «по интересам» – плавание, аэробика, настольный теннис, волейбол, баскетбол и прочие. Это способствует более легкому вовлечению учащихся в спорт и, соответственно, более легкой адаптации к новым условиям.

На самых первых занятиях физической культуры студенты чувствуют себя скованно, боятся, что их навыков в данной сфере недостаточно, переживают по поводу своего внешнего вида, однако впоследствии это отходит на задний план, в чем есть немалая заслуга преподавателей дисциплины, которые проводят специальные групповые упражнения, делают группу на пары, чтобы они помогали друг другу выполнить определенное упражнение. Такие методы способствуют скорейшему сближению студентов в группах, а также их привыканию к ритму студенческой жизни.

На основании немалого количества опросов было выявлено несколько негативных факторов, которые влияют на организм учащихся:

- учебная перегрузка;
- недостаток времени;
- отсутствие своевременного отдыха;
- расстройства сна на почве нервных переживаний и др.

Все перечисленные факторы способствуют замедлению адаптации, увеличению стрессов и ухудшению физического состояния студентов, поэтому было выявлено несколько способов ускорения приспособления учащихся:

1. Вовлечение студентов в виды активной целенаправленной физической занятости, такие как туризм, спортивное ориентирование, скалолазание и прочие.
2. Вовлечение студентов в массовые оздоровительно-спортивные, развлекательные мероприятия в качестве участников или даже организаторов.
3. Пропаганда здорового образа жизни, притом связывая ее с особенностями обучения и будущего профессионального труда⁴.

Пункт 2 из приведенных выше способов скорейшей адаптации молодежи к новому ритму студенческой жизни подводит нас к еще одному немаловажному выводу: доказано, что студенты, задействованные в различных мероприятиях, активные и общительные, занимающиеся волонтерством или участвующие в спортивных мероприятиях, намного быстрее проходят период адаптации на первом курсе, нежели закрытые и неактивные, поэтому вовлечение их в активную студенческую жизнь становится одной из важнейших задач вуза.

Таким образом, очень важно своевременно выявить трудности приспособления молодежи к студенческой жизни, ведь если проблема не будет решена, это может отразиться на их трудоспособности и квалификации как специалиста в будущем. Однако данный процесс необходимо осуществлять комплексно и системно, потому что отдельные мероприятия, проводимые с данной целью, проблемы не решат.

¹ Чингина Е.Н. Адаптация студентов к обучению в вузе на примере дисциплины «Физическая культура и спорт» // E-SCIO. 2020. № 4 (43). С. 232-236.

² Корнилова В.Н., Прокопенко Л.А. Адаптация студентов-первокурсников к обучению в вузе через средства физической культуры и спорта // Международный журнал экспериментального образования. 2014. № 7-1. С. 50-51.

³ Дуванова А.С. Особенности адаптации и мотивации студентов-первокурсников факультета физической культуры и спорта к обучению в вузе // Материалы XXI региональной научно-практической конференции: в 4 т. Благовещенск. 2020. С. 144-145.

⁴ Медяник Г.М. Рекомендации по проблемам адаптации первокурсников к условиям и особенностям вузовского обучения средствами физической культуры и спорта // Труды Дальневосточного государственного технического университета. 2017. № 140. С. 167-169.

⁵ Стахнович А.В. Физическая культура и спорт – уникальное средство социальной адаптации школьников на современном этапе развития общества // Сборник материалов Всероссийской научно-практической конференции с международным участием / ЧГУ. Челябинск. 2014. С. 39-42.

ADAPTATION OF FIRST-YEAR STUDENTS IN HIGHER EDUCATION THROUGH PHYSICAL CULTURE AND SPORTS

© 2021 Azimova Alina Mihailovna
Student

Samara State University of Economics

E-mail: aa2465356@gmail.com

© 2021 Nikolaev Petr Petrovich

Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: m-conf@bk.ru

Keywords: adaptation, physical culture, sport, social adaptation, active activity, social environment.

The article deals with the current problem of adaptation of first-year students to the rhythm of student life through the discipline «Physical culture and sport». The main problems of young people that arise in the process of adapting to new living conditions are presented, and ways to overcome them are considered.

СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К ОЦЕНКЕ КАЧЕСТВА ЖИЗНИ

© 2021 Алейникова Алина Борисовна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Alina.samara384@Gmail.com

© 2021 Савельева Ольга Викторовна
старший преподаватель

Самарский государственный экономический университет
E-mail: m-conf@bk.ru

Ключевые слова: качество жизни, уровень жизни, методологические показатели, материальное благо, индекс качества жизни, ВВП, индекс лучшей жизни.

Данная статья посвящена правильному толкованию такого термина, как качество жизни населения, которое дает нам количественную оценку благосостояния жителей страны на основе выведенных методологических показателей. Авторы рассматривают данный показатель и описывают необходимость его изучения, приводя в пример различные современные научные подходы и методы, позволяющие дать оценку качества жизни.

Такое понятие, как качество жизни населения – включает в себя множество аспектов. При этом оценивается не только уровень обеспеченности и удовлетворения общности людей на определенной территории материальных потребностей, но и степень удовлетворения социальных, духовных нужд, уровень доступа к прочим нематериальным благам. Кроме того, одним из важных параметров оценки качества жизни населения является уровень обеспеченности индивидуума товарами, услугами за определенный отрезок времени.

Комплексный подход к оценке качества жизни населения требует расчета комплексного показателя, учитывающего благосостояние как исследуемого сообщества в целом, так и отдельно взятого индивида. Данные исследования имеют важное значение, так как в интересах любого государства – проведение регулярных тематических мониторинговых мероприятий, позволяющих исследовать, оценить уровень состояния общества, характер и направления изменений общественных процессов на общегосударственном уровне, а также спрогнозировать возможные варианты развития событий, по возможности предотвратив наиболее негативные сценарии¹.

Оценка качества жизни характеризует многочисленные аспекты из жизни современного человека. Значение конечного результата требует решения данной задачи с научной точки зрения. В связи с этим, учёные дают экономическую оценку качества жизни, на основе различных показателей так называемого «уровня жизни населения».

В тоже время в распоряжении специалистов, имеются различные коэффициенты и индикаторы уровня жизни населения, образующие целый набор, такие как: политические, правовые, национально-исторические, производственно-финансовые, социальные, демографические, физиологические и т.д. В дальнейшем на основе полученных данных различные мировые, федеральные, региональные и социальные организации делают выводы о степени обеспеченности народонаселения теми или иными жизненно важными потребностями.

Первым примером послужит работа в указанном направлении одного из старейших российских вузов – Финансового университета при Правительстве РФ. Целью исследования данного учреждения была выборка данных качества и уровня жизни в российских городах с населением, насчитывающем до 250 000 чел.

Согласно методике исследования, в каждом населенном пункте, подходящем под вышеуказанные демографические параметры, на основе репрезентативной выборки, учитывающей социально-экономическую особенность города, опрашивались по 700 респондентов. В течение 2020 г., в рамках данного социологического исследования, осуществлялся сбор данных оценки экономического состояния, социальных условий и общего уровня настроения населения.

Оценка качества жизни населения осуществлялась на основании следующих данных:

1. Уровень распространения негативных моделей поведения среди населения – уровень насилия в семье, уровень травматизма вне работы, показатели аварийности, с тяжкими травмами и смертельными случаями.

2. Наличие конфликтной составляющей с исследуемым социуме – количество обращений в мировой и арбитражный суд, количество уголовных преступлений, количество судебных споров, связанных со страховыми, финансовыми и кредитными учреждениями.

3. Уровень посещаемости культурных объектов и мероприятий – выставок, театров, библиотек, фестивалей. Доступность получения образования. Фактическая потребность населения в обучении.

4. Демографический показатель – динамика роста/убыли населения в следствии миграционных процессов.

5. Динамика розничных продаж товаров, работ, услуг, как показатель уровня доходов населения в целом через анализ качества и стоимости приобретаемых товаров, работ, услуг.

6. Оценка состояния муниципальной инфраструктуры, удовлетворенность исполнительной властью, в том числе:

– Уровень и качество образования;

– Уровень и качество медицинского обслуживания населения;

– Качество работ коммунальных служб, эффективность деятельности фонда капитального ремонта, работы по благоустройству и созданию комфортной городской среды;

– Состояние транспортно-дорожной инфраструктуры, качество дорог, качество дорожных служб, автоинспекции, удовлетворенность работой общественного транспорта, наличие автомобильных пробок, количество ДТП;

- Уровень благоприятных условий для развития малого бизнеса;
- Общее отношение населения к работе глав муниципальных образований.

Затем, полученные и обработанные результаты, послужили основой для расчета единого Индекса качества жизни, а также была составлена таблица с балльными оценками из составляющих жизни и подведены итоги. Городами с наиболее высоким качеством жизни оказались Москва, Санкт-Петербург, Грозный и Калуга².

Существующий «Индекс лучшей жизни ОЭСР» созданный международной Организацией экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), послужит вторым примером методологического подхода к оцениванию качества жизни. Индекс лучшей жизни позволяет провести комплексный анализ уровня благосостояния в странах, признающих принципы представительной демократии и свободной рыночной экономики. Исследования проводятся регулярно, начиная с 2011 г. по настоящее время. Помимо этого, учёные используют данный индекс для измерения достижений стран мира на основе благосостояния граждан.

В настоящее время создаются такие международные организации, как Комиссия по основным показателям экономической деятельности (комиссия Стиглица–Сена–Фитусси), во главе с президентом Франции Николя Саркози. Главная цель, поставленная перед ней – это определение параметров и критериев оценки финансово-экономической деятельности и социально-демографической ситуации, исключая из оценки такой важный и традиционный показатель как ВВП³.

На одном из заседаний комиссия выдвинула предположение, что ВВП страны давно не является точным показателем качества жизни населения. В качестве подтверждения было сказано, что при расчете ВВП не учитываются многие факторы, которые оказывают большое влияние на народонаселение. В качестве одного из них выступает экология. При расчете статистических показателей государства не учитывают тот факт, что при стремлении к увеличению ВВП может привести к ухудшению окружающей среды и тем самым усугубить качество жизни человека, проживающего в той или иной области.

Наши народно-хозяйственные балансы должны отражать опустошение запасов природных богатств и деградацию нашей окружающей среды⁴.

Многими исследователями признано, что применение уровня ВВП в качестве показателя уровня благополучия граждан является не самым правильным решением. Совместные усилия специалистов, изучающих фундаментальные изменения в обществе, связь с экономическими процессами, позволили более эффективно и корректно проводить анализ полученных данных и, как результат – качество получаемых выводов значительно повысилось.

Как известно – Валовой Внутренний Продукт (ВВП) – макроэкономический показатель. Его значение складывается из фактической рыночной стоимости товаров, работ и услуг, произведенных для непосредственного использования. В данном случае ключевым является слово «рыночный», так как, при расчетах ВВП учитываются и показатели из государственного сектора. Однако механизмы распределения государственного бюджета и исполнения госрасходов далеки от рыночных, соответственно, эффективность и прозрачность расходования средств находится под большим вопросом. Экономисты просто считают размер государ-

ственных расходов показателем, оценивающим деятельность государственного сектора, при этом, рост расходов не обязательно свидетельствует об эффективном расходовании. Тем более – не обязательно, что эти расходы будут направлены на повышение уровня благосостояния населения.

При этом, удельный вес госсектора в ВВП растет в большинстве стран. Так, в России, в 1998 г. доля госсектора в ВВП составляла 25%, а в 2017 г. доходит до 70%.

В США прирост доли госсектора в ВВП составил с 21,4% до 38,6% в США, с 27,6% до 52,7% – во Франции, с 34,2% до 47,6% – в Великобритании и с 30,4% до 44,0% – в Германии. Таким образом, применение ВВП для оценки уровня жизни населения становится не совсем правильным и корректным.

В результате исследований 14 сентября 2009 г. комиссия выпустила первый отчет. В докладе рассматривается показатель «скорректированных чистых накоплений» - третий пример современного методологического подхода, предложенный в работах специалистов Всемирного банка.

Данный метод позволяет оценить скорость капитализации сбережений на национальном уровне за вычетом экологического ущерба и истощения природных ресурсов. Несмотря на громкое название, метод нельзя считать общедоступным и перспективным, так как учитывая исключительно узкоспециальные финансовые показатели, для неспециалистов непонятен. На основе данного метода вполне можно строить прогнозы, связанные с освоением восполняемых и не восполняемых природных ресурсов, решать вопросы экологической направленности, однако принимать политические решения, касающиеся человеческого, производственного и денежного капиталов невозможно в силу неполноты охвата показателей.

Специалисты, занимающиеся вопросами «Качества жизни», настаивают на использовании данного показателя для оценки состояния экономического развития общества взамен ВВП. Имеется так же дополнительный доклад трёх руководителей комиссии относительно финансового кризиса (по состоянию на 2007 г.)⁵.

В качестве последнего примера современной оценки качества жизни, можно привести методологию оценивания качества жизни международной ООН, которая образует целый набор индексов, по которым можно сделать выводы о благосостоянии населения.

ООН приняло и регулярно обновляет программу оценки развития государства по основным трем показателям: здоровье населения, уровень образования, величина доходов. Для расчетов показателей берутся средняя продолжительность жизни, средняя ожидаемая продолжительность обучения детей и взрослых, уровень валового национального продукта на душу населения.

Специалисты Организации Объединенных Наций постоянно совершенствуют методику расчета и расширяют номенклатуру параметров, позволяющих осуществлять оценку состояния уровня жизни населения.

В 2010 г. эксперты стали учитывать индекс гендерного неравенства и индекс многомерной бедности. А в 2020 г. добавились новые экологические параметры: уровень выброса углекислого газа и затраты ресурсов на душу населения.

ООН считает, что «давление на вопросы экологической направленности» – важнейшая составляющая для оценки стран в современных условиях глобаль-

ного потепления, тотальной индустриализации. Очевидно, что изменение климата может радикально изменить сложившийся уклад населения на определенных территориях в худшую сторону.

Например, если в развитых странах мира наблюдается около 18 дней с экстремальными погодными условиями в год, то бедные страны вынуждены бороться со стихией от 100 дней ежегодно. В такой ситуации государства не имеют возможности повысить уровень жизни своих граждан.

Таким образом, можно сделать вывод, что в современном мире и развивающемся обществе необходимо использовать современные методологические подходы к оценке качества жизни населения. Необходимо создавать международные организации по разработке новых методов и наборов статистических показателей для получения более точных результатов. Благодаря полученным данным можно будет предпринимать соответствующие меры по улучшению уровня жизни населения, предотвращения загрязнения окружающей среды и онкологических заболеваний.

¹ Научно-ред. совет: В. С. Стёпин, А. А. Гусейнов, Г. Ю. Семигин, А. П. Огурцов. – М.: Мысль, 2000. – Т. 1–4. – 2659 с. (2-е изд., испр. и допол. – М.: Мысль, 2010. – Т. 1–4. – 2816 с.) // Новая философская энциклопедия.

² Рейтинг по оценке качества жизни, составленный Финансовым университетом при правительстве РФ по итогам 2020 г.

³ stiglitz-sen-fitoussi.fr – официальный сайт Комиссия по основным показателям экономической деятельности и социального прогресса.

⁴ Джозеф Стиглиц // Глобалист: Больше чем ВВП.

⁵ Reflections and Overview // Joseph Stiglitz, Amartya Sen and Jean-Paul // The Measurement of Economic Performance and Social Progress Revisited.

CURRENT METHODOLOGICAL APPROACHES TO ASSESSING THE QUALITY OF LIFE

© 2021 Aleynikova Alina Borisovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: alina.samara384@gmail.com

© 2021 Savelyeva Olga Viktorovna
Senior Lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: m-conf@bk.ru

Keywords: quality of life, standard of living, methodological indicators, material well-being, quality of life index, GDP, better life index.

The article is devoted to the analysis of such a concept as the quality of life of the population, which give us a quantitative assessment of the well-being of the inhabitants of the country on the basis of the derived methodological indicators. The authors consider this indicator and describe the need to study it, citing various modern methodological approaches to assessing the quality of life.

РОЛЬ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ В БОРЬБЕ С ЗАВИСИМОСТЯМИ

© 2021 Габбасова Ирина Маратовна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: gabbasova.i01@mail.ru

© 2021 Савченко Олег Григорьевич

кандидат педагогических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: m-conf@bk.ru

Ключевые слова: физическая культура, зависимости, наркомания, алкоголизм, курение.

В представленной статье проанализирована роль физических нагрузок в борьбе с химическими и психологическими зависимостями. Приведены статистические показатели летальности от различных зависимостей, а также примеры влияния занятий физической культурой на организм зависимого человека.

Физическая культура – важная часть общей культуры человека. Об очевидных достоинствах занятий физкультурой мы знаем с детства – это и общеукрепляющее воздействие на организм, и нормализация сна, и коррекция фигуры. Но занятия физической культурой также являются и важной составляющей успеха в борьбе с различными зависимостями.

Все зарегистрированные виды зависимости специалисты подразделяют на две группы: химические и психологические.

Химические виды зависимости чаще остальных становятся причиной смерти. Они являются наиболее обсуждаемыми и порицаемыми в обществе. К этой группе относятся курение, алкоголизм, наркомания, сахарная зависимость и некоторые другие.

Иные опасные пристрастия человека относят к так называемой психологической группе. Это игромания, клептомания, адренилиномания, трудоголизм, нимфомания, булимия и другие. К данной группе относится намного больше зависимостей, нежели к первой, выявить их гораздо сложнее, и они значительно реже поддаются лечению.

Приведем немного статистики¹.

В 2016 г. в мире насчитывалось около 1,3 млрд курильщиков. По данным ВОЗ, каждый год 3 153 600 из них умирает, а злоупотребление алкоголем ежегодно приводит к смерти 3,3 млн чел. В 2016 г. в РФ насчитывалось около 12,5 млн алкозависимых. При этом показатель зависимости подростков от алкоголя составил 20,8%. От наркотической зависимости в мире страдает около 200–250 млн чел. Ежегодно наркотики уносят жизни 6 350 000 чел. В России наркотические

вещества употребляет около 1,5% населения страны, однако летальность, по сравнению со странами Евросоюза, выше в 6–8 раз.

Все прочие зависимости уступают наркомании, алкоголизму и курению по показателям летальности². Эти «антилидеры» даже объединены в одну группу, так как все они содержат психоактивные вещества. Однако и те зависимости, которые мы привыкли считать малоразрушительными для организма, способны серьезно сократить нашу жизнь. Ниже приведена таблица показателей для некоторых из них³.

Сокращение жизни человека по причине зависимостей

Причина	Количество лет
Малая активность	6
Регулярное недосыпание	5
Ожирение	8
Курение более 20 сигарет в день	10
Злоупотребление алкогольными напитками	23
Употребление наркотиков	34

Однако от каждой из этих зависимостей, при желании пациента, можно избавиться. Безусловно, необходимы осознанное и твердое решение больного, грамотно выбранная стратегия лечения, поддержка со стороны близких, соответствующее окружение, нередко – смена обстановки. Но физические упражнения не только играют важную роль в процессе выздоровления, но и могут значительно приблизить желаемый результат.

Исследование 2004 г. в Лондоне показало, что даже 10 минут физических упражнений могут притупить желание принять алкоголь. Ученые разделили 40 пациентов госпиталя, которые только что прошли детоксикацию, на две группы: одна занималась на велотренажере с умеренной нагрузкой, вторая – с легкой. На следующий день выяснилось, что у первой группы стремление к алкоголю существенно снизилось.

Курильщикам же могут принести пользу всего лишь несколько минут интенсивных упражнений. Дело в том, что физические упражнения влияют на организм так же, как содержащийся в сигаретах никотин: в дополнение к плавному повышению уровня дофамина, серотонина, адреналина и эндорфина они снижают тревогу, напряжение и стрессы, при этом те же результаты достигаются естественным путем³. Связано это со сменой гормонального фона во время физической активности.

Двигательная активность может сбить жажду закурить примерно на 50 минут, удвоив, а то и утроив интервал до следующей сигареты⁵.

Физическая культура – отличная замена вредным привычкам еще и потому, что во время выполнения упражнений наш организм лучше очищается от токсинов в результате выделения потовых желез. Физические нагрузки – наиболее эффективный метод лечения наркозависимости.

Также при систематическом проявлении физической активности человек может избавиться от пищевой зависимости. Многие люди страдают от нездоровой тяги к сладостям и перееданием мучных изделий, но при увеличении физических нагрузок организм может потребовать отказа от лишней порции еды: заниматься на полный желудок непросто и неэффективно. Постепенно возможно приучить себя питаться правильно и с пользой для здоровья.

Одной из основных проблем тех, кто недавно отказался от вредной привычки, – высвобождение слишком большого количества времени. Люди не знают, чем себя занять. Физическая культура в таких случаях может стать прекрасной альтернативой зависимости и превратиться в новую, полезную привычку. Например, когда курильщик тянется за сигаретой, ему стоит переключить внимание на любое физическое упражнение, и вскоре желание курить начнет ассоциироваться с необходимостью физической нагрузки. Кроме того, во время выполнения сложных упражнений возникает необходимость концентрации на действии. Таким образом, думать об алкоголе или курении будет некогда.

Обратимся к борьбе со второй группой зависимостей. При психологической зависимости больше всего страдает сила воли, снижается самооценка, уверенность в себе. Занятия физической культуры способствуют укреплению физической силы и улучшению внешнего вида, а также воспитанию силы воли, что неизменно приведет к обретению уверенности в себе. Регулярные занятия спортом способны в некоторой степени избавить от депрессии. Кроме того, физические нагрузки рекомендуются в стрессовых ситуациях.

Таким образом, роль занятий физической культурой в борьбе с различными зависимостями действительно велика. Грамотно распределяя нагрузки, увеличивая длительность и частоту занятий можно не только значительно приблизить выздоровление, но и укрепить организм в целом, улучшить гормональный фон, а также закрепить достигнутый эффект.

¹ Статья «Статистика зависимости». Сайт «Вавилон: бизнес-идеи» [Электронный ресурс] // Режим доступа: <https://vavilon.ru/> URL: <https://vavilon.ru/statistika-zavisimosti/> (дата обращения: 01.11.2020).

² Портал российского врача «Медвестник» [Электронный ресурс] // Режим доступа: <https://medvestnik.ru/> URL: <https://medvestnik.ru/content/news/Ot-alkogolya-v-mire-ejagodno-umiraet-3-3-mln-chelovek.html> (дата обращения: 01.11.2020).

³ Янченко, С. В. Как влияет физическая активность на здоровье и продолжительность жизни современного человека / С. В. Янченко, В. В. Вольский. – Текст: непосредственный // Молодой ученый. – 2019. – № 15 (253). – С. 80-83. – URL: <https://moluch.ru/archive/253/57641/> (дата обращения: 31.10.2020).

⁴ Статья «Серотонин, дофамин, эндорфин и окситоцин: гормоны счастья». Информационно-практический портал о душевном равновесии, здоровом мышлении, психологии и медитации [Электронный ресурс] // Режим доступа: <https://mirvnutritebya.ru/> URL: <https://mirvnutritebya.ru/psychology/serotonin-dofamin/> (дата обращения: 02.11.2020).

⁵ Блог издательства «Манн, Иванов и Фербер» [Электронный ресурс] // Режим доступа: <https://blog.mann-ivanov-ferber.ru/> URL: <https://blog.mann-ivanov-ferber.ru/2017/08/21/fizicheskie-uprazhneniya-protiv-vrednyh-privyчек/> (дата обращения: 31.10.2020).

ROLE OF PHYSICAL CULTURE IN THE FIGHT AGAINST ADDICTION

© 2021 Gabbasova Irina Maratovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: gabbasova.i01@mail.ru

© 2021 Savchenko Oleg Grigorievich
Candidate of Pedagogics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: m-conf@bk.ru

Keywords: physical training, addiction, drug addiction, alcoholism, smoking.

In the presented article the role of physical activity in the struggle against chemical and psychological addictions is analyzed. Statistical indicators of mortality from various addictions are given, as well as examples of the impact of physical exercise on the dependent person's body.

ФИНАНСИРОВАНИЕ СПОРТА В РОССИИ И ГЕРМАНИИ

© 2021 Максимова Вероника Викторовна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: inika89555@gmail.com

© 2021 Николаева Ирина Валерьевна
кандидат педагогических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: m-conf@bk.ru

Ключевые слова: финансирование, спорт, здоровый образ жизни, экономические ресурсы, анализ, статистика, бюджетирование.

Рассмотрена тема спорта и здорового образа жизни. Освещены аспекты финансирования спорта в России и Германии. Проведен анализ спортивных систем и фактов о спорте.

Спорт – это поставленная по конкретным и определенным устоям деятельность. Но физические нагрузки – это не только спортивные усилия, но и применения интеллектуальных возможностей. Для каждого лица спорт является неотъемлемой и индивидуальной составляющей в жизни. Кто-то занимается спортом с определенной целью, например, работая в этой сфере. Но для некоторых этот вид деятельности не имеет никакого значения, так как в образовательных учреждениях, это нужно для поддержания здоровья ребенка и подростка.

На современном этапе развития страны происходит преобразование во всей системе спорта. Это выражается в распространении ее финансирования, роста объема спортивных сооружений и учреждений¹.

Цель: соотношения объемов финансирования между федеральным и местным уровнем. Изучение основных источников спорта и физической культуры, как в странах проводится финансирование спорта, основные источники финансирования спорта.

Задачи статьи заключаются в точном изучении системы финансирования физкультурно-оздоровительных и спортивных мероприятий. Рассмотрение условий для проведения бюджетирования. Сравнение двух государств по поводу отношения к спорту.

При помощи сбора методологических материалов в одно целое получилось понять данную тему. Также удалось изучить материалы различных источников для того, чтобы понять смысл и суть финансирования спорта. Наблюдение помогло не упустить все моменты, которые предполагают проведение спортивных мероприятий. Проанализировав все аспекты и, данные можно сказать, что в финансировании спорта есть свои условия и требования. Статистический метод по-

мог выявить закономерности в проведении процедуры бюджетирования физической составляющей в таких странах как Россия и Германия.

Государство создаёт правила для использования спортивными организациями государственных финансовых, материально-технических. На бюджетные и денежные средства строятся физкультурные сооружения, которые находятся в распоряжении государства².

В образовании и разработке имущественной основы физической культуры и спорта принимают участие муниципалитеты и местные власти.

Властью РФ утверждена Концепция федеральной программы по развитию физической культуры и спорта в Российской Федерации³.

В Германии структура бюджетирования идет от государства, но она отличается некоторыми факторами. Она выражает финансовое содействие и помощь публичным высокоспортивным группам. Например, Немецкому спортивному объединению и т. д.

Дополнительными источниками финансирования спорта в Германии является отчисления лотерей; перечисления из общественных фондов; спортивный маркетинг и реклама.

Различные клубы, сооружения, мероприятия зависят от государственного бюджета. Существуют проблемы финансирования спорта. При нехватке денежных средств государства отказываются от бюджетирования. Но чтобы не было таких нюансов, начинается поиск спонсоров. Обработка правительственной программы о развитии спорта в муниципальных образованиях осложнено, так как присутствуют некоторые причины, например неготовность финансирования; недостаточная проработка идей договорных отношений, которые возникают по поводу спортивных вопросов.

В данной теме можно рассмотреть про меценатов. Благотворительность является главным истоком в развитии спорта и других сфер жизнедеятельности. Это может помочь государственному фонду, так как у частных инвесторов существует определенный капитал, который они готовы отдать.

Все спортивные организации в свою очередь в соответствии с законодательством освобождаются от платы налогов, так же как и спонсорские отчисления. То есть всё то, что идет на нужды и помощь физического воспитания граждан и проведение мероприятий.

Бюджетирование России и Германии различаются. В каждой стране свои нормы и устои, которые настраивают систему и проведение спортивных мероприятий. В дальнейшем финансирование может влиять на развитие проведения спортивных мероприятий.

Спорт всегда и во все времена помогал поддержать тонус. Предполагается, что спорт является одной из основной деятельностью государств. Взаимосвязь людей, участвующих в соревнованиях с теми, кто управляет организацией несет правовое значение.

Спонсирование определяет судьбу дальнейшего проведения мероприятий и участников.

Конечно же развитие спорта в данных странах различно. Государства придерживаются конкретных поставленных идей высших органов.

¹ Сысоев В.И. Финансирование российского спорта [Электронный ресурс] // Режим доступа: <http://lib.sportedu.ru/press/tpfk/2000n1/p36-37.htm>.

² Савельева О.В. К вопросу о реализации культурно-целевой программы по развитию физической культуры и спорта в РФ / О.В. Савельева, Л.А. Иванова, Д.Р. Суркова // Ученые записки университета им. П.Ф. Лесгафта. – 2016. – № 5 (135). – С. 198-202.

³ Постановление Правительства Российской Федерации от 21 января 2015 г. N 30 «О Федеральной целевой программе «Развитие физической культуры и спорта в Российской Федерации на 2016–2020 гг.»».

SPORTS FUNDING IN RUSSIA AND GERMANY

© 2021 Maximova Veronika Viktorovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: inika89555@gmail.com

© 2021 Nikolaeva Irina Valerievna
Candidate of Pedagogical, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: m-conf@bk.ru

Keywords: financing, sports, healthy lifestyle, economic resources, analysis, statistics, budgeting.

This article discusses the topic of sports and a healthy lifestyle. Aspects of sports financing in Russia and Germany are presented. Sports systems and facts about sports are analyzed.

ФОРМИРОВАНИЕ У ПОДРОСТКОВ ЦЕННОСТНОГО ОТНОШЕНИЯ К ЗДОРОВОМУ ОБРАЗУ ЖИЗНИ

© 2021 Назаркина Елизавета Валерьевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: nazarkinaliza@mail.ru

Ключевые слова: здоровый образ жизни, здоровье, молодежь, спорт.

Здоровье – самое важное, что есть в жизни человека. Если человек болен, все остальное теряет прежний смысл. Именно поэтому необходимо с раннего возраста задумываться о том, как поддерживать свое здоровье. Есть определенный набор правил, который поможет защитить себя от неблагоприятных факторов внешней среды. Важную роль играют правильное питание, здоровый сон и, конечно, занятия спортом. Особенно важно поднимать тему здорового образа жизни среди подрастающего поколения, воспитывать в подростках ценностное отношение к здоровому образу жизни, создавать все необходимые условия для его поддержания. Большую роль в формировании рационального отношения к своему здоровью играет не только семья, но и образовательные организации. В статье рассмотрены способы влияния на отношение подростков к здоровому образу жизни и занятиям спортом.

Под «ЗОЖ» понимается тот образ жизни человека, который благоприятно влияет на все сферы его жизни. Здоровье – это хорошая моральная и физическая форма, отсутствие болезней, здоровый сон и многое другое. Здоровый образ жизни выражается не только в знаниях человека о правильности его соблюдения, но и в действиях, которые он совершает, чтобы придерживаться его. Существует определенный набор правил, придерживаясь которых, можно поддерживать свое здоровье и улучшать его¹.

Аспектами здорового образа жизни являются:

- Занятие спортом;
- Соблюдение режима питания;
- Личная гигиена;
- Профилактика заболеваний, закаливание;
- Отказ от употребления табака, алкоголя и наркотиков.
- Осведомленность человека о пользе здорового образа жизни

Но для того чтобы поддерживать здоровый образ жизни необходимо определить для себя цель и задаться вопросом «Для чего мне это нужно?». Ведь важен не только образ жизни человека, но и то, какой цели он пытается достичь. Здоро-

* Научный руководитель – Карева Юлия Юрьевна, старший преподаватель кафедры физического воспитания, Самарский государственный экономический университет.

вый образ жизни во многом зависит от интересов человека. Очень тяжело заставить себя заниматься чем-то, особенно если нет мотивации. Придерживаться «ЗОЖ» это не временное желание, это образ жизни, соблюдение определенных правил на регулярной основе².

Очень важно развивать у подростков ценностное отношение к здоровому образу жизни, формировать условия для его укрепления. Подросткам необходимо объяснить, что ведение здорового образа жизни должно превратиться в ежедневную привычку, а не разовое действие.

Главным врагом «ЗОЖ» являются вредные привычки. И это не только курение, спорт или, куда хуже, увлечение наркотиками, но и неправильно питание, не соблюдение режима сна. К сожалению, в наше время полки магазинов переполнены продуктах, содержащих огромное количество добавок, которые наносят серьезный урон здоровью. Большинство подростков не соблюдают режим сна, спят менее положенных 7-8 часов и все это имеет накопительный эффект. Спустя несколько лет несоблюдения режима сна, правильного питания и спорта организм начнет давать сбой. Очень важно вовремя предотвратить это и сделать шаг в сторону «ЗОЖ». Более серьезным врагом здоровья являются пагубные привычки, такие как курение, алкоголь. Регулярное потребление алкоголя и курение сигарет наносят непоправимый ущерб здоровью. В основном с такими вредными привычками подростки сталкиваются в школьные годы, в период взросления. Необходимо, чтобы в это время рядом были люди, которые направят в нужное русло и это выпадает на долю не только родителей, но и работников учебного заведения. Взрослые должны корректно донести подростку, как важно заботиться о своем здоровье и не наносить ущерб своему здоровью пагубными привычками³.

С целью получения необходимых сведений было проведено социологическое исследование на тему «Отношение молодежи к здоровому образу жизни»

Сначала был проведен опрос, который позволяет выявить, что вкладывает в понятие «здоровый образ жизни» современная молодежь. Самым популярными ответом, среди ответивших респондентов, оказался «негативное отношение к курению, алкоголю и наркотикам». Такое мнение выразили 45% опрошиваемых респондентов. Следующие по популярности ответы: «занятия спортом» и «здоровое питание». Такое мнение выразили 32% и 23% соответственно.

Проанализировав то, что подростки вкладывают в понятие «ЗОЖ», было решено узнать, какие условия необходимы для сохранения здоровья по их мнению. 35% респондентов считает, что отсутствие пропаганды вредных привычек положительно влияет на поддержание ЗОЖ. 40% ответивших указали, что доступность информации о пользе ЗОЖ является необходимым условием. К другим факторам относится проведение ознакомительных мероприятий (10%) и развитие спортивных секций (15%)

Также были такие вопросы, как **«Ваше отношение к курению?»**

Результаты положительные – 78% респондентов ответили, что не курят. Однако 12% отнесли себя к курящим людям. И каждый десятый респондент когда-либо курил, но потом бросил.

А также «**Как часто Вы употребляете алкогольные напитки?**» 60% опрошенных респондентов отметили, что употребляют алкоголь только в праздничные дни/ по особому случаю. Никогда не употребляли алкогольные напитки 17% опрошенных. Каждые выходные не обходятся без спиртного 7% респондентов. Также были такие ответы, как «За компанию»-8% и «по настроению» – 8%

Опираясь на результаты данных опросов, можно понять, что подростки достаточно осведомлены, что ЗОЖ необходим для каждого человека, но сами не всегда его придерживаются. Это говорит о том, что им не хватает определенной цели, мотивации для выполнения всех необходимых рекомендаций. Пока подросток самостоятельно не определит для себя цель, ради которой он будет готов соблюдать здоровый образ жизни, никакие приказы и наказания со стороны старшего поколения не подействуют.

Немало важно проводить регулярные консультации и беседы с подростками. Также в настоящее время самый лучший способ привлечь внимание – осветить тему в Интернете. Есть огромное количество каналов в таких социальных сетях, как YouTube, Instagram, Telegram и многие другие. Блогеры показывают, как они занимаются спортом и правильно питаются, после чего показывают результаты своих трудов, в виде шикарной фигуры и крепкого здоровья. Это является своего рода пропагандой ЗОЖ, так как блогеры подают пример, основываясь на своем личном опыте. На просторах интернета можно найти большое количество различных курсов и спортивных онлайн-марафонов с участием любимых блогеров, что, несомненно, является призывом и стимулом к действию, который также будет способствовать формированию ценностного отношения к ЗОЖ.

Подводя итог, можно сказать, что, действительно, меняются приоритеты, меняются интересы и прежние способы привлечения внимания молодежи к спорту и ЗОЖ являются уже не актуальными. Но это значит лишь то, что нужно искать альтернативы. Именно привлечение внимания подростков к спорту и формирование рационального отношения к ЗОЖ является крайне важной проблемой наших дней. Целью старшего поколения является помощь подросткам встать на верный путь, благодаря чему сохранить и укрепить свое здоровье, создавая все необходимые для этого условия⁴.

¹ Г. И. Куценко, Ю. В. Новиков. Книга о здоровом образе жизни. СПб., 1997

² Совельева Т.А. Формирование здорового образа жизни у школьников в учебном процессе. – Белгород: Изд-во БелГУ. – 2010.

³ Гребенников О. В., Толстик А. О. Формирование у учащихся ценностного отношения к здоровому образу жизни // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2016.

⁴ Маркова В. Здоровый образ жизни студентов. М., 1998.

FORMATION IN ADOLESCENTS OF A VALUE ATTITUDE TO A HEALTHY LIFESTYLE

© 2021 Nazarkina Elizaveta Valerievna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: nazarkinaliza@mail.ru

Keywords: healthy lifestyle, health, youth, sport.

Health is the most important thing in a person's life. If a person is sick, everything else loses its former meaning. That is why it is necessary from an early age to think about how to maintain your health. There is a certain set of rules that will help protect yourself from adverse environmental factors. Proper nutrition, healthy sleep and, of course, exercise are important. It is especially important to raise the topic of a healthy lifestyle among the younger generation, to bring up in adolescents a value attitude towards a healthy lifestyle, to create all the necessary conditions for its maintenance. An important role in the formation of a rational attitude to one's health is played not only by the family, but also by educational organizations. The article discusses the methods of forming a healthy lifestyle and sports.

УДК 140.8

Код РИНЦ 02.11.00

DOI: 10.46554/ScienceXXI-2021.02-1.2-pp.217

МЕТАМОРФОЗЫ РАЦИОНАЛЬНОСТИ В СОВРЕМЕННОЙ СИСТЕМЕ ЦИВИЛИЗАЦИОННЫХ ЦЕННОСТЕЙ

© 2021 Маховиков Александр Евгеньевич

кандидат философских наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: shentala_sseu@inbox.ru

Ключевые слова: метаморфоза, рациональность, разумность, цивилизационная ценность, цивилизационный кризис, знание, информация, истина, прагматизм.

Рассматривается тезис о том, что рациональность как цивилизационная ценность является феноменом изоморфным и в разных формах своего существования транслирует различный смысл понимания разумности в определении человеком направления своей деятельности. Это ведет к тому, что на современном этапе цивилизационного развития рациональность в своих некоторых формах человеческой деятельности превращается в причину глобального цивилизационного кризиса. И признать такую деятельность человека разумной становится все труднее. Вместе с тем, такие метаморфозы рациональности не отменяют этот феномен как необходимую и существенную характеристику человеческого бытия, без которой невозможно разрешение любых возникающих перед человеческой цивилизацией проблем и кризисов. Однако человек обязательно должен перед выбором формы своей рациональной деятельности понять смысл ее разумности, транслируемый для него в определенной системе ценностей.

Рациональность на всем протяжении исторического развития homo sapiens всегда оставалась важнейшей характеристикой его сущности, которая всегда отражала в его существовании смысл человеческой деятельности и именно как деятельности разумной. Но сегодня понимание смысла этой деятельности как разумной вызывает у нас особый интерес, и обусловлено это тем, что она в современных условиях парадоксальным образом приобретает значение одной из причин существующего глобального цивилизационного кризиса. И для нас вполне очевидно, что дальнейшее углубление и обострение этого кризиса несомненно приведет все человечество к глобальной же катастрофе. Вместе с тем, мы признаем при этом и тот факт, что и преодоление этого кризиса невозможно вне разумной рациональной деятельности человека. В этой связи нам необходимо

признать, что смысл разумности на разных этапах исторического развития и в разных социальных условиях наполняется разным содержанием в существующей системе цивилизационных ценностей. И это в полной мере отражает такую специфику рациональности, которая всегда «определяется общим содержанием той или иной философско-методологической концепции»¹.

Известно, что модель классической рациональности появляется еще в античном обществе и отличительной особенностью её является прежде всего признание того, что объективная реальность существует вне и независимо от самого человека. Поэтому характеристика разумности здесь укладывалась в понимании принципиальной возможности для человека знать объективные истины и на их основе выстраивать свою рациональную деятельность. В рамках этой системы рациональных ценностей истина могла быть только результатом деятельности логико-понятийного теоретического разума, а непосредственный эмпирический опыт, допускающий участие субъективной чувственности в процессе познавательной деятельности, являлся источником уже не истины, а некоторого мнения (или по-гречески «докса»), но никак не знания. В Средние века эта традиция в понимании разумности в системе ценностей рациональной деятельности человека сохраняется, но с условием, что подлинная истина переносится из мира бытия естественного космоса в мир бытия космоса сверхъестественного, Божественного. И здесь основной задачей рациональности в рамках сложившегося в данной системе цивилизационных ценностей понимания смысла её разумности остается также познание объективных истин, но только сверхразумных. Конечно, доминирующее значение при этом приобретают теология и религиозная вера, но неизменным здесь опять же является, как и для античного мировоззрения, требование классического рационализма, то есть достижение абсолютной истины.

Существенные изменения в понимании смысла разумности рациональной деятельности человека появляются позднее, в эпоху Возрождения и особенно становятся заметны в Новое время, когда мировоззренческие концепции космоцентризма и теоцентризма преодолеваются идеями антропоцентризма. На их основе пересматриваются все основные цивилизационные ценности и в том числе понимание смысла разумности в рациональной деятельности человека. С этого времени в системе цивилизационных ценностей возникает твердое мировоззренческое убеждение, что только человек обладает способностью рациональной деятельности и только он способен привнести разумность в окружающий его Универсум. Но при этом смысл разумности начинает все больше основываться на возможных материальных издержках и материальной же прибыли как результата рациональной деятельности человека. Иной же смысл разумности рассматривается уже как нерациональная или иррациональная деятельность, поэтому и теряет свое позитивное значение в системе этих новых цивилизационных ценностей. Особенно эта тенденция в трансформации смысла рациональности становится заметной в ходе первых буржуазных революций в Европе.

Подобная метаморфоза с изменением понимания смысла разумности в рациональной деятельности человека позднее закрепила в качестве своего главного основания исключительно утилитарный эгоистический интерес каждой

человеческой личности, закрепив за ней еще и характеристику абсолютной индивидуальности. Результатом этого процесса и становится появление в XX в. новых форм рациональности, где смысл разумности принципиально отличается от его понимания в классической его форме. Основным критерием этого отличия мы должны выделить характер существующей в каждой из них рефлексии человека над осуществлением своей рациональной деятельности. В этой связи особенно обращает на себя внимание постнеклассическая рациональность, которая приобрела на современном этапе развития глобальной цивилизации доминирующее значение в её системе мировоззренческих ценностей. Именно в ней наиболее наглядно проявляется понимание смысла разумности как отражение в нем ценностно-целевых ориентаций субъекта в их обязательном соотношении с его социальными целями и ценностями².

Конечно, формирование новых форм рациональности в Новейшее время в значительной степени было обусловлено развитием информационного общества, задача которого заключается уже не только в развитии научного знания, но также и в многократном увеличении количества доступной для человека информации. В этих условиях смысл разумности своим основанием стал рассматривать не только научное знание или объективную истину, но и информацию. Однако по своей природе информация отражает в себе не только содержание семантического аспекта, что несомненно делает её вполне соотносимой с понятием знания, но не менее важными для характеристики этого феномена остаются синтаксический и прагматический аспекты его содержания. И в этой связи ценность информации всегда определяется прежде всего социальным контекстом её использования, поэтому, например, в рамках постнеклассической рациональности вполне разумным для человека становится использование не только объективной и истинной информации, но также и неполной или ложной, или даже заведомо сфальсифицированной дезинформации. Решающим в её выборе становится результативность и эффективность в достижении максимально выгодного для человека решения какой-либо конкретной проблемы и это распространяется на все сферы его социокультурного бытия вообще³.

Эта обусловленность социальным контекстом возникновения новых форм рациональности изменяет и значение знания как основания разумности, так как оно в большей степени также уже определяется социальным целевым заказом и соотносительностью с внепознавательной эффективностью полученных результатов. И в этой связи для каждого человека вполне убедительным в оценке разумности его рациональной деятельности является тезис, что «не абстрактная истинность новых знаний, а полезность, эффективность, рентабельность являются критериями, оценивающими адекватность проведенного исследования»⁴. Подобное понимание свидетельствует о том, что и информация, и знание в постнеклассической рациональности по своему существу изменяют собственную природу, а, следовательно, и свой смысл и их значение здесь сводится лишь к сиюминутному максимально выгодному для человека в конкретной ситуации решению какой-либо проблемы.

Эти метаморфозы разумности в системе рациональных ценностей мы и должны рассматривать в качестве основной причины появления кризисных моментов в развитии современной цивилизации. Ведь такое понимание смысла разумности в решающей степени обусловило и возникновение очень своеобразного эффекта дефекта рациональности. Он характеризуется тем, что несмотря на уже накопленный большой объем знания, потребность в нем постоянно и многократно увеличивается и в обществе остро ощущается его дефицит. Такая же ситуация складывается у нас и с информацией, когда, с одной стороны, её производит общество настолько много, что человек все время испытывает страх в ней просто утонуть, а с, другой стороны, он при этом постоянно испытывает недостаток именно той, которая бы помогла ему в решении его конкретных проблем. Особенно наглядно эту ситуацию мы фиксируем, например, в рамках известной концепции рационального выбора Номо *economicus*, когда информации у человека вроде бы и много, но необходимой для принятия единственно верного и окончательного решения постоянно не хватает.

Этот же эффект в развитии современной рациональности объясняет нам и то, почему в системе цивилизационных ценностей сохраняют свою актуальность различные виды иррационализма, мистики, суеверий и огромный по своим масштабам рынок различных оккультных услуг. Нельзя не заметить, что это происходит в условиях, когда мы в качестве основного условия нашего дальнейшего цивилизационного развития ставим задачу рационализировать все имеющиеся нерациональные, иррациональные ценности, в том и числе духовные. Но мы должны признать, что наши успехи в реализации этого процесса пока очень далеки от своей конечной цели. Более того, по мнению некоторых исследователей вообще трудно согласиться с признанием современного этапа исторического развития как общества, основанного на знаниях, так как оно больше соответствует характеристике общества *не-знания*. И обосновывается это тем, что сегодня мы больше не знаем, чем знаем, то есть, например, мы «не знаем, какие природные катаклизмы и техногенные катастрофы могут ожидать человечество в будущем и как с ними бороться, какие лекарства принимать, а какие нет, какие продукты питания и упражнения действительно вредны или полезны для нашего организма, что принесет с собой внедрение тех или иных конкретных наукоемких технологий в смысле их негативных и даже позитивных последствий, куда лучше вложить свои пускай даже скудные средства, чтобы, например, избежать дефолта или инфляции и т.д. и т.п.»⁵.

Все эти трудности в оценке современного значения рациональности в развитии глобальной цивилизации мы должны рассматривать через призму её возможной модификации под влиянием изменяющихся социальных условий бытия человека. Поэтому этот феномен и выражает в разных формах своего существования различный смысл разумности для определения человеком направления своей деятельности. Такие метаморфозы необходимо признать сущностной характеристикой всей системы рациональных ценностей. Вместе с тем, если «смысловая специфика метаморфозы заключается прежде всего в выражении неизменного через меняющееся, в передаче единого в своей основе явления через

многообразии его превращающихся форм»⁶, то рациональность как ценность всегда будет определять смысл разумности человеческой деятельности. Нам остается только понять этот смысл в выбранной нами системе цивилизационных ценностей.

¹ Порус В.Н. Рациональность. Энциклопедия эпистемологии и философии науки. М.: «Канон+» РООИ «Реабилитация», 2009. С. 807.

² Степин В.С. Саморазвивающиеся системы и постнеклассическая рациональность // Вопросы философии. 2003. № 8. С. 15.

³ Маховиков А.Е. Рациональная деятельность современной личности и смысл её «разумности» // Известия Саратовского государственного университета. Новая серия. Серия: Философия. Психология. Педагогика. 2020. Т. 20, вып. 3. С. 279-283.

⁴ Ракитов А.И. Синтагматическая революция (50 лет спустя) // Вопросы философии. 2012. № 7. С. 107.

⁵ Горохов В.Г. Научно-техническая политика в обществе *не* - знания // Вопросы философии. 2007. № 12. С. 66-67.

⁶ Иванов М.А. Метаморфоза // Новая философская энциклопедия: В 4 т. / Ин-т философии РАН. Нац. общ.-науч. фонд; Науч.-ред. совет: предс. В.С. Степин, заместители предс.: А.А. Гуссейнов, Г.Ю. Семигин, уч. секр. А.П.Огурцов. М.: Мысль, 2010. Т. II-2010. С. 540.

METAMORPHOSIS OF RATIONALITY IN THE MODERN SYSTEM OF CIVILIZATION VALUES

© 2021 Makhovikov Alexander Evgenievich
Candidate of Philosophy, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: shentala_sseu@inbox.ru

Keywords: metamorphosis, rationality, rationality, civilizational value, civilization crisis, knowledge, information, truth, pragmatism.

The thesis is considered that rationality as a civilizational value is an isomorphic phenomenon and in different forms of its existence translates a different meaning of understanding rationality in a person's determination of the direction of his activity. This leads to the fact that at the present stage of civilizational development, rationality in some forms of human activity turns into the cause of the global civilization crisis. And today it is becoming increasingly difficult to recognize such human activity as reasonable. At the same time, such metamorphoses of rationality do not cancel this phenomenon as a necessary and essential characteristic of human existence, without which it is impossible to resolve any problems and crises that arise before human civilization. But a person must, before choosing the form of his rational activity, understand the meaning of its rationality, which is translated for him in a certain system of values.

РОЛЬ ДУХОВНОСТИ В НРАВСТВЕННОМ РАЗВИТИИ ЧЕЛОВЕКА

© 2021 Фролов Вячеслав Андреевич
кандидат философских наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Frolov5070@yandex.ru

Ключевые слова: духовность, дух, нравственность, бытие, душа, интеллект, семья, человечность, благодарность, патриотизм.

Представлена духовность как самостоятельное онтологическое основание, как фундамент всей совокупности нравственных качеств человека, реализуемой в форме доброты, любви, совести, чести, достоинства и др. Рассмотрены основные условия зарождения духовности, а также ее значимость и роль в жизни общества.

За последние годы в России много сделано для формирования нравственности и патриотизма у граждан России, особенно у молодежи. Приняты и реализованы государственные программы патриотического воспитания. В школьном образовании вернули внеклассную воспитательную работу. Для работы со студентами и школьниками активно привлекаются священники РПЦ и представители других религиозных конфессий, поддерживается молодежное волонтерское движение, создаются условия для развития массовой физкультуры и спорта, укрепляется материальная база образования. Но, несмотря на эту работу, проделанную за последние двадцать лет, общественная нравственность в стране продолжает снижаться, особенно у молодежи. В связи с этим О. Ахвердова считает, что необходимо усиление духовного воспитания молодежи потому, что: «бездуховность, отравившая ядом невежества и произвола социальный организм России и есть основополагающая причина ее кризисного состояния, внутренняя угроза национальной безопасности»¹.

То есть именно бездуховность является одним из современных вызовов для нашего общества. Поэтому, одно из направлений «Стратегии научно-технологического развития РФ», требует проведения научных исследований, которые могут обеспечить возможность эффективного ответа российского общества на большие вызовы, в том числе применяя методы гуманитарных и социальных наук.

Современное научно-техническое развитие позволяет создавать новые средства труда, электронную технику, компьютеры, электронные средства связи, облегчающие возможности коммуникации и работу с информацией. Но жизнь показывает, что это облегчение трудовых усилий на практике, осуществляется за счет ухудшения здоровья, уменьшения личных контактов, снижения духовности, деградации некоторых интеллектуальных способностей, особенно в условиях пандемии коронавируса. Многие молодые люди проводят много времени перед

экранами компьютеров, планшетов, телефонов и, не имея возможности осмыслить информацию с экранов этих электронных средств, в связи с ее обилием и часто неистинностью, превращаются в «роботов», становятся бездуховными, рациональными, бесчувственными, антипатриотичными и, более того, подменяют национальные ценности ложными символами престижа. Об этом говорят и сами студенты, например, одна из участниц студенческой конференции О.С. Скрипичина в докладе «Проблемы духовности молодежи» признается от имени молодежи, что молодежь потеряла стремления к реализации великих целей, завещанных нам нашими дедами и отцами. Молодежь предпочитает служить «Золотому идолу», подменяя любовь к своему народу ненавистью и злобой. Главная причина этого перерождения, по ее мнению, «пагубное влияние запада, которое приводит к бездуховности, то есть к потере интереса к науке и искусству, к потере нравственных ценностей и к разрушению национального менталитета»².

Таким образом, современное общество не успевает совершенствовать механизмы духовно-нравственного воспитания, в связи с быстро развивающейся техникой. Практика духовного-нравственного воспитания молодежи слабо совершенствуется в принципиально изменившихся условиях жизни, а эти условия сегодня требуют значительной интенсификации практических, и теоретических усилий в деле повышения эффективности духовного воспитания. Деградация духовности как закономерный процесс технического развития общества сегодня осознается как глобальная проблема. Это, в первую очередь, делает актуальными фундаментальные исследования закономерностей духовного развития человека, т.е. делает актуальными исследования духовности как фундаментального, бытийственного оснований нравственных качеств.

Анализ современных публикаций, связанных с темой соотношения духовности и нравственных качеств человека, показывает, что исследования в этой плоскости не проводились. А понятия духовность, добро, любовь, патриотизм и другие использовались в многочисленных текстах интуитивно и стихийно. Тем не менее, часть авторов подчеркивает первичность духовности. Например, И.А. Ильин писал: «В основе патриотизма лежит акт духовного самоопределения. Патриотизм может жить и будет жить лишь в той душе, для которой есть на земле нечто священное, которая живым опытом испытала объективность и безусловное достоинство этого священного – и узнала его в святынях своего народа»³.

Более того, в современной философской литературе некоторые авторы считают духовность фундаментальным основанием не только нравственных, но и интеллектуальных качеств. Например, Н.И. Мушенок, говоря о духовности, считает, что духовность открывает человеку доступ не только к любви и совести, но и к праву, к искусству и науке, к религии, потому, что – только духовность может указать человеку, что есть самое ценное в его жизни – то за что можно нести свои жертвы⁴. Поэтому о духовности, о Духе мы можем знать, по мнению В.Д. Губина, «только через его проявления, такие как ум, добро, совесть, любовь и т.п.»⁵.

Точка зрения приведенных авторов позволяет оценить роль духовности в нравственном воспитании как всеобщего условия формирования нравственных

качеств, включая патриотизм, и ориентирует на то, чтобы понять духовность как бытие, как самодостаточное и всеобщее основание нравственности. Это означает, что Дух, как самостоятельная сущность, качественно отличается от основных ментальных способностей человека, поэтому духовность не является высшим этапом развития психики человека. М. Шелер, по этому поводу, очень остроумно заметил: «с точки зрения интеллекта, разница между механиком Эдисоном и шимпанзе очень велика, но – только в степени. И даже если интеллектуальные способности человека вырастут до бесконечности, это еще не будет духовностью, а останется степенью, не будет другим способом бытия»⁶.

В связи с этим Н.И. Мушенок подчеркивает, что Дух лежит вне всего того, что мы называем жизнью. Он не сводим к ее естественной эволюции. Его можно возвести, только к самой высшей основе сущего, где сама жизнь является, лишь ее частной манифестацией.

Но при этом, так же очевидно, что нравственные качества человека сосуществуют с духовностью как основанием, в неразрывном диалектическом единстве явления и сущности. И это не противоречит тому, что человеческая духовность является всеобщим трансцендентальным основанием нравственных качеств, их сущностью. Покажем это на примере анализа связи совести, как духовного качества человека, и духовности самой по себе, как основания совести.

Духовность начинает формироваться с самого раннего детства в семье, если в семье царит любовь и искренность. И.А. Ильин по этому поводу говорит, что: «Ласковый взор и голос матери уже начинают это дело. В глубине инстинкта должно открыться духовное око, чтобы, трепеща от счастья, воспринять Божий луч, идущий к нему из мира, и влюбиться в его сияние»⁷.

Только при наличии любви и искренности в семье душа ребенка наполняется духовным благоговением и удивлением перед красотой и могуществом мира природы. Впоследствии у ребенка душа открывается миру людей и тогда в ней могут зародиться благодарность, добро и совесть. Поэтому А.В. Некрасов подчеркивает, что «духовность», как синтезирующее начало общества, реализующееся в форме нравственных ценностей и традиций, в индивидуальном сознании реализуется как совесть.

Таким образом, представленная точка зрения приводит к мысли, что совесть, как и другие нравственные качества человека, не является самодостаточной. Совесть человека, регулирующая его поведение и поступки, сама имеет свое основание в духовности самой по себе, которая и является фундаментом совести. Поэтому теоретическое обоснование духовности как сущности всех нравственных феноменов становится практической и политической проблемой и, более того, сегодня еще и проблемой национальной безопасности страны.

Но дело в том, что значительная часть современных авторов не осознают бытийственной роли духовности и ставят ее в зависимость, например, от патриотизма, считают, что именно патриотизм определяет духовность. Это фиксируется уже в названиях многих статей, например, в статье Иванова С.Ю. «Патриотизм как фактор развития духовности русского народа и российского общества»; в статье Хайрулина Ш.Ш. «Формирование духовности курсанта через воспитание

патриотизма»; в статье Брикунова О.О. «Патриотизм как основа духовно-нравственного воспитания молодежи» и в статьях других авторов.

Такими образом, краткий обзор точек зрения в российской философской литературе показывает, что понятия «духовность», «патриотизм», «добро и другие понятия, в сочетании с термином «основание» и «бытие», используются в разных формах зависимости. Одно из объяснений этого разнообразия - отсутствие понимания их иерархичности. Попытки научного анализа этого соотношения в литературе отсутствуют. То есть проблема фундаментальности духовности как бытия не ставилась, несмотря на то, что догадки о фундаментальности духовности у наиболее прозорливых мыслителей существуют более ста лет, не считая религиозных мыслителей и теоретиков православия.

Научная новизна данного исследования заключается в формулировании научной проблемы и выдвигении гипотезы о том, что в системе нравственного воспитания фундаментальным основанием является не то или иное качество – добро, совесть, чувство собственного достоинства и др., а сама духовность как их бытийственное, универсальное основание. Обоснование этой идеи позволит построить новую систему и новые механизмы воспитания, в первую очередь, воспитания молодого поколения, которое сегодня «засасывается» болотом «бездуховности». Именно не понимание роли духовности не позволяет сегодня, в современных условиях, воспитать у россиян чувство патриотизма или любого другого нравственного качества, с помощью лозунгов, разъяснений и использования системы образования. Идея фундаментальности духовности может направить воспитательный процесс именно на воспитание самой духовности, с помощью разработки новых методических алгоритмов и новых методов, с помощью принятия специальных социальных программ и системы юридических законов, повышающих ответственность родителей России за воспитание своих детей. Эта система мероприятий может не только повысить ответственность родителей, но и улучшить материальные условия многих семей. Особенно это важно для семей молодых.

¹ Ахвердова О. Духовность как основа высшего образования // Высшее образование в России. 2006. № 4. С. 82.

² Скрипицина О.С. «Проблема духовности молодежи» // Материалы международной научной конференции молодых ученых, аспирантов и студентов «Молодежь в начале XXI века: Основные ценности, позиции, ориентиры» 20-21 ноября 2008 г. Самара, СГЭУ, стр. 278.

³ И.А. Ильин. М.: Эксмо, 2007. С. 277.

⁴ Мушенок Н.И. Психология самосознания в системе научного и религиозного знания. Самара: СГПУ, 2006. С. 70.

⁵ Губин В.Д. Онтология. Проблема бытия в современной европейской философии. М. Российск. Гос. Гуманит. Ун-т, 1998. с. 22.

⁶ Шелер М. Сущность человека: Новый опыт философской антропологии. М., 1929. С. 75

⁷ Ильин И.А. Путь к очевидности // В кн. Религиозный смысл философии. М.: АСТ МОСКВА, 2006. С. 373.

THE ROLE OF SPIRITUALITY IN THE MORAL DEVELOPMENT OF A PERSON

© 2021 Frolov Vyacheslav Andreevich
Candidate of Philosophy, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: Frolov5070@yandex.ru

Keywords: spirituality, spirit, morality, being, soul, intellect, family, humanity, gratitude, patriotism.

Spirituality is presented as an independent ontological foundation, as the foundation of the whole set of moral qualities of a person, realized in the form of kindness, love, conscience, honor, dignity, etc. The main conditions of the origin of spirituality, as well as its significance and role in the life of society, are considered.

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 347

Код РИНЦ 10.00.00

DOI: 10.46554/ScienceXXI-2021.02-1.2-pp.227

ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ ОБЕСПЕЧИТЕЛЬНЫХ МЕР В КОРПОРАТИВНЫХ СПОРАХ

© 2021 Алиева Гюльнар Шамиль кызы*

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: 13alieva@mail.ru

Ключевые слова: обеспечительные меры, корпоративные споры, проблемы применения обеспечительных мер, способы преодоления проблем.

Настоящая статья посвящена анализу проблем, возникающих при применении обеспечительных мер в корпоративных спорах, а также способам их преодоления.

В условиях достаточно сложной и стремительно изменяющейся экономической ситуации в Российской Федерации институт обеспечительных мер выступает базовым правовым механизмом эффективной и оперативной защиты прав и законных интересов участников корпоративных отношений.

Обеспечительные меры – прогрессивно усиливающий свое значение правовой инструмент, выступающий гарантом восстановления и защиты нарушенных прав и интересов субъектов экономических правоотношений. Однако зачастую на уровне законодательной регламентации прослеживаются проблемные аспекты, которые порождают коллизии и в правоприменительной практике по принятию обеспечительных мер. В целях их преодоления следует детально исследовать данные проблемы и предложить пути их решения.

Среди актуальных проблем законодательного регулирования обеспечения иска по корпоративным спорам необходимо отметить затруднения в установлении оснований их принятия. Причина заключается в отсутствии на уровне нормативного, законодательного регулирования РФ конкретного перечня оснований для обращения в арбитражный суд с ходатайством о применении данных мер. Именно поэтому наряду с закрепленными в АПК РФ основаниями (наличие

* Научный руководитель – Чуракова Екатерина Николаевна, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

угрозы причинения значительного ущерба заявителю; затруднение или невозможность исполнения судебного акта) приоритетным является на законодательном уровне добавить как самостоятельное основание, например, *status quo*, состоящее в обеспечении поддержания между сторонами уже имеющего состояния.

Ситуация складывается таким образом, что обеспечительные меры, преследующие в деятельности гибкость в использовании как судом, так и участниками процесса, приобретают статус невозможности применения, например, в случаях получения одной из сторон долгосрочного ущерба, который затруднительно либо вовсе невозможно рассчитать.

В настоящий момент в российском праве наблюдается замена *status quo* на предупреждение причинения значительного ущерба заявителю, основанного на потенциальной возможности получения такого ущерба, когда в зарубежном праве оно относится к отдельному основанию применения обеспечительных мер. Так, истец предоставил суду заявление об обеспечении иска в виде запрета исполнительного органа совершать действия по отчуждению имущества в деле об оспаривании избрания исполнительного органа организации. Суд пришел к выводу о том, что меры не относятся к предмету спора и отклонил удовлетворение заявления¹.

Закрепление в законодательстве *status quo*, как одного из самостоятельного основания применения обеспечительных мер, приведет к тому, что в судебной практике станет возможным принятия обеспечения иска даже, если меры на первый взгляд не имеют отношение к предмету спора, но в дальнейшем способствует реализации права.

Другим проблемным аспектом в регулировании данного института выступает отсутствие толкования определения термина «значительный ущерб» что, влечет различное его толкование. При схожих обстоятельствах суды неодинаково решают судьбу обеспечительных мер, что свидетельствует об отсутствии единой практики. Заявители в условиях срочности принятия обеспечительных мер ущемлены временными рамками для сбора и предъявления фактов, которые доказывали бы значительность ущерба, поэтому считается затруднительно убедить суд в вероятности причинения значительного ущерба².

Отсутствие перечня условий применения условий является тоже проблемным аспектом. Весьма сложно закрепить закрытый их перечень, поскольку суды в каждом отдельном деле устанавливает наличие либо отсутствие определенных индивидуальных условий обеспечения иска. Однако полагается реальным законодателем осуществить установление основных условий, характерных для применения обеспечительных мер:

- факторы принадлежности заявителю спорного права;
- непосредственная связь запрашиваемых обеспечительных мер с предметом спора;
- соразмерность мер заявленным требованиям;
- обоснованность заявленных требований.

Следующая проблема, рассматриваемого института, состоит в неоднозначности в подходах толкования встречного обеспечения. Суд, как правило, удовле-

творяет ходатайство о применении обеспечительной меры, в случае предоставления заявителем встречного обеспечения³. Однако встречное обеспечение ошибочно признавать самостоятельным основанием принятия обеспечения иска. Эта ситуация может расцениваться как форма злоупотребления заявителем своими правами. Исходя из вышеуказанного, рекомендуется дополнить в статью 93 АПК РФ утверждение, что в случае отсутствия оснований принятия обеспечительных мер, встречное обеспечение не обладает статусом самостоятельного основания для их применения.

Рассматривая вопросы встречного обеспечения, необходимо указать, что отсутствие правового регулирования процедуры замены одного вида встречного обеспечения другим не отнимает права у заявителя требовать подобное, так как по своей правовой природе встречное обеспечение является аналогичным обеспечительным мерам.

Вопрос регулирования процедуры исследования заявления о применении обеспечительных мер по данной категории дел – следующий проблемный аспект. Стоит акцентировать внимание на праве суда по оставлению без движения заявления, предъявляемых с нарушением требований закона.

После устранения недостатков заявление о применении обеспечительных мер рассматривается судом незамедлительно. Законодателем не уясняется, что понимать под дефиницией «незамедлительно». Исходя из этого, обязательным считается на законодательном уровне пояснить значение данного термина и установить правила извещения заявителя об оставлении его заявления без движения в день вынесения соответствующего определения.

Действующим законодательством не уточнен срок предъявления заявителем ходатайства для приведения его в соответствие с нормами права и устранения обстоятельств оставления ходатайства без движения, поскольку нерационально утверждать конкретный срок судом, в силу того, что назначение разумного срока зависит от характерных особенностей каждого отдельного дела.

Неоднозначность обоснованности заявителями причин обращения конкретными обстоятельствами при предъявлении ходатайства об обеспечении иска, подтверждающими как факты, доказывающие недобросовестность поведения ответчика, так и возможность высокой вероятности такого поведения тоже можно отнести к отдельной проблеме применения мер. В соответствии с судебной позицией неправомерно расценивать вероятность совершения ответчиком недобросовестных действий как безусловное основание применения обеспечения иска. В других, например, возможность ответчика распоряжаться спорным имуществом представляется существенным основанием применения обеспечительных мер⁴. По всей видимости, рационально судам руководствоваться допустимостью осуществления ответчиком конкретных действий, поскольку, как правило, крайне обременительно или даже невозможно доказать совершение тех или иных действий.

Важно заметить, об отсутствии обобщенной статистики принятия обеспечительных мер по корпоративным спорам. Однако, опираясь на общую статистику, ежегодно арбитражными судами первой инстанции изучается более шестидесяти

тысяч ходатайств о принятии обеспечительных мер, из которых лишь третья часть удовлетворяется⁵. В юридической литературе даже сформировалось такое мнение, что на практике получить обеспечительные меры крайне затруднительно.

Среди причин необоснованных отказов в применении обеспечительных мер по корпоративным спорам можно указать риск личной ответственности судьи в случае отмены акта вышестоящей инстанцией, а также наличие недостатков в законодательстве.

Итак, действующее законодательство по регулированию применения обеспечительных мер по корпоративным спорам имеет ряд пробелов и противоречий, которые, безусловно, оказывают отрицательное влияние на деятельность арбитражных судов. Этот факт порождает острую необходимость совершенствования законодательства, путем внесения в АПК РФ поправок, в результате которых сформируется единая правоприменительная деятельность судов по обеспечению исков в корпоративных спорах.

¹ Определение Арбитражного суда Московской области от 15 мая 2018 г. по делу №А41-12937/18 // URL: <http://ras.arbitr.ru> (дата обращения: 01.02.2021).

² Котлярова В.В. К вопросу о понятии обеспечительных мер и их ограничительном характере // Арбитражный и гражданский процесс. – 2019. – № 7. – С. 22-27.

³ Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24 июля 2002 г. № 95-ФЗ (ред. от 08.12.2020.) // Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 № 95-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 2014. № 31, Ст. 4398.

⁴ Штанкова Н.В. Основания принятия обеспечительных мер арбитражными судами: актуальные проблемы совершенствования законодательства и правоприменительной практики // Законодательство и экономика. – 2018. – № 5. – С. 34-39.

⁵ «Гарант» – информационно-правовой портал URL: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/35048763/> (дата обращения: 01.02.2021).

PROBLEMS OF APPLYING INTERIM MEASURES IN CORPORATE DISPUTES

© 2021 Alieva Gyulnar Shamil kyzy
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: 13alieva@mail.ru

Keywords: interim measures, corporate disputes, problems of applying interim measures, ways to overcome problems.

This article analyzes the problems that arise when applying interim measures in corporate disputes, as well as ways to overcome them.

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ПРАВОВОГО ГОСУДАРСТВА В СОВРЕМЕННЫХ РЕАЛИЯХ

© 2021 Бакало Максим Алексеевич*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: marvelaxmax@gmail.com

Ключевые слова: правовое государство, либерализм, право, свобода, плюрализм, политическая культура, утопия.

В связи с активной популярностью либеральной идеологии возникло немало споров и дискуссий о том, как именно должна выглядеть модель страны, которая может обеспечить граждан всеми как необходимыми правами, так и возможностями без проблем реализовывать их и защищать, а также непосредственно влиять на формирование органов власти. В конечном итоге выбор пал на правовое государство. Но возможно ли достигнуть такого состояния? Именно этому вопросу будет посвящена данная статья. В ней автор охарактеризует правовое государство, оценит перспективы создания этого государства на примере стран Евросоюза и США, приведет действия, которые немного приблизят к этому состоянию любое технологически развитое государство.

Введение. В наши дни идеалом считается правовое государство, которое обеспечивает максимальную защиту прав и свобод личности, гарантирует возможность прямого участия в формировании органов власти, обеспечивает возможность альтернативных взглядов и оппозиции. В такой стране хочет жить каждый гражданин, поскольку в современном обществе в связи популярностью либеральной идеологии возник большой приоритет в формировании данного государства. Но разве возможно ли создать такое государство в ближайшие годы?

Безусловно, в теории такое государство действительно можно назвать идеальным, поскольку в нем создаются все необходимые условия для того, чтобы личность смогла быть не только защищена, но и смогла себя реализовать без препятствий. Но, к сожалению, формированию такого государства мешает немало факторов. Во-первых, не полностью обеспечивается возможность высказывания своего мнения и недостоверность СМИ. Во-вторых, до сих пор остается актуальный вопрос, как обеспечить равенство всех категорий граждан, доступности ко всем необходимым жизненным ресурсам, а также в обеспечении принципа одинаковой ответственности при совершении правонарушения. В-третьих, очень низкий уровень правовой культуры, ставящий под вопрос формирования «идеального государства»¹.

* Научный руководитель – Карев Дмитрий Александрович, кандидат юридических наук, старший преподаватель, Самарский государственный экономический университет.

Классовое соперничество менеджериалов и рабочих как причина стагнации политической культуры граждан. Первое, что станет серьезной помехой в создании правового государства – низкий уровень политической культуры. Этот фактор является самым важным, потому что благодаря высокой развитости политической культуры человек способен прекрасно разбираться в правовой сфере, у него не возникает трудностей в любой момент защитить свои интересы, и что самое главное, он уважительно относится к правам других людей и не нарушает их. Правовое государство строится, в первую очередь, на достижениях человеческого блага, а без принципа гуманизма и понимания права такое государство невозможно будет сформировать².

Не стоит забывать, что в формировании правовой культуры личности играет доступность и уровень образования. Рассмотрим, как с этим обстоят дела на примере такой страны как США. Уровень образования в этой стране находится на одном уровне развития с развитыми европейскими странами, подавляющее большинство жителей закончили среднюю образовательную школу. Для примера, анализируя период с 2000 по 2018 год можно сказать, что возрос процент людей, получивших как средний уровень образования, так и высший уровень образования. Среднее образование повысилось с 88 до 93%, а высшее (степень бакалавр) выросло с 29 до 37%, (степень магистра) поднялось с 5 до 9%. Уровень образования во многом зависит от того, какая средняя зарплата будет у гражданина и к какому социальному классу он будет относиться, поскольку наличие диплома – один из важных показателей в попадании гражданина в средний класс. Конечно, можно с уверенностью сказать, что уровень образованности населения на текущий момент возрос по сравнению с 2000 г., но этот показатель характерен максимум для трети взрослого населения США. Для наглядности, сколько процентов составляет средний класс на основе уровня образования, приведем данные социального опроса за 2015 год. Так, среди жителей в этой возрастной категории от 65+ – 84% окончили школу или колледж, либо не окончили школу, но прошли GED test. Среди тех, кто получил степень бакалавра и выше – 27%. В возрастной категории от 25 до 34 такой показатель немного выше – 91% среднее образование или колледж, 36% – наличие степени бакалавра и выше. В категории 35 – 64 немного процентное соотношение ниже на 2-4%, 89 % – среднее образование, 32% – высшее. На основании этих данных, мы видим, что доступность высшего образования среди населения страны до сих пор не реализовано, без наличия такого образования у среднестатистического американца попросту пропадают шансы оказаться в органах власти, однако, он не лишается избирательного права и может принимать участие на президентских выборах и в выборах в Конгресс.

По мнению Майкла Лидман, современный либерализм вместо защиты бедного класса и поддержки его выбрал путь услужения финансовым олигархам. Этим он объясняет причину, почему в США высшее образование так важно для общества и в связи с чем его получение средним классом не является приоритетным для целей бизнес элиты современного общества. Так как чем более человек всесторонне развит и образован, тем он более заинтересован в современных политических процессах. Большое внимание Линд уделяет предпринимателям и

владельцам частных компаний, именуя их как «менеджеральный класс». Он считает, что этот класс держит в руках власть как экономическую, так и политическую. Именно это и произошло на Западе, но помимо этого класс еще смог подчинить себе сферу культуры и образования. Чтобы совершить подчинения и установления главенства этого класса, нужно было объединиться менеджерам с представителями левого политического блока.

Проще говоря: в странах запада и США акцент представителей круга избранных ставится на наличии не только высшего образования, но качества образования и насколько это данное образование эффективно в критериях развития реалий современного мира. Если в России человек имея всего лишь образование 9-11 классов, имеет, пусть и не высокие шансы, достичь достойного карьерного роста при условии, что у него есть знакомые и присутствуют все необходимые навыки, то в странах ЕС и США, такая возможность попросту отсутствует. Если человек не имеет диплома об окончании вуза, он попросту обречен на то, чтобы работать на обычной должности или жить на пособие по безработице.

Майкл Лидман в своей работе отчетливо показал, насколько огромное влияние на принятие политических решений оказывает мнение не обычных граждан, а представителей менеджериалов. Помимо этого, Лидман подчёркивает, что данный класс никогда не сможет хоть как-то соприкоснуться с представителями обычных работников³.

После этого становится предельно ясно, почему в высокоразвитых странах высшее образование такое дорогое. Политической элите невыгодно, чтобы их ряды пополняли образованные люди из низших слоев населения, так как легче всего управлять людьми не имеющими высшего образования и совершенно не интересующими происходящими политическими процессами.

Если рядовые граждане страны не имеют возможности получить высшее образование, то формирование правового государства не возможно до тех пор, пока не решится вопрос возможности доступности высшего образования для всех классов населения, для непосредственного принятия участия большинства жителей в осуществлении деятельности по управлению страной. На сегодняшний день мы видим, что на данном этапе не осуществляются серьезные шаги с решением этих вышперечисленных вопросов, что дает понять, о том что пока не стоит и говорить о перспективах построения правового государства.

Правовая политика страны не может основываться на принципе отказа в правовом воспитании граждан, повышение правовой грамотности населения важно, так как благодаря ему гораздо больше квалифицированных специалистов будут появляться не только в органах государственной власти, но и так же среди населения, возрастет количество профессиональных юристов. А без грамотного населения не получится создать государство, в котором право занимает главенствующее положение⁴.

Пропаганда ЛГБТ как способ дискриминации гетеросексуальных граждан и навязывания определенной идеологии. Вторым моментом является проблема обеспечения равенства права и свободы слова граждан. В последнее время, в связи с возросшей потребностью в странах ЕС защитой сексуальных мень-

шинств, Еврокомиссия создала программу, в которой страны, занимающиеся политикой отстаивания традиционных взглядов и недопущения пропаганды нетрадиционной ориентации, перестали получать финансовую поддержку. В частности, большое давление оказывается странам восточной Европы. Разве это не противоречит принципу плюрализма мнений и свободы слова? Почему страны должны поддерживать ту программу, которая противоречит их идеологии и традиционному укладу жизни ее граждан? Правовое государство не должно строиться на навязывании обществу того, что не поддерживается большинством ее граждан, особенно если навязывание определенной идеологии строится на политическом шантаже (если вы не будете соблюдать эти правила, мы перестанем вам оказывать финансовую поддержку)⁵.

Особое внимание стоит уделить правам этих сексуальных меньшинств. Ничего такого ужасного нет, что ЕС проводит политику в защите дискриминации граждан по сексуальной ориентации, но зачем предоставлять этим сексуальным меньшинствам преимущество при трудоустройстве, заставлять мировые бренды поддерживать ЛГБТ и всячески пропагандировать то, что противоречит природе? Правовое государство не может строиться на том, что у одних прав будет больше только из-за того, что он является представителем ЛГБТ. Поддерживая такое решение, стоит сильно усомниться, в том, что в таком государстве действительно будет соблюдаться плюрализм мнений, все будут равны и будет отсутствовать ущемление прав какой-то определенной категории. В современном мире большинство людей относится к традиционной сексуальной ориентации и культура семьи ярко выражена в структуре семейных ценностей и взаимоотношений между супругами и является нормой для семьи. Если раньше права меньшинств попросту игнорировали, то теперь они мало того, что получили все необходимые права, так еще им дали преимущества перед гетеросексуалами. Современные религии также отрицательно относятся к нетрадиционным отношениям между людьми, так почему в современном мире активно освещаются взаимоотношения между представителями сексуальных меньшинств? Это явный перекокс в сторону членов ЛГБТ с целью привлечения внимания к политическим партиям, пропагандирующим данные взгляды. В данном случае не может идти и речи о построении правового государства в такой стране, поскольку в ней характерны элементы авторитарного режима, что категорически не свойственно правовому государству.

Утопичность правового государства. Это заставляет поверить, что идеи создания правового государство-новая популярная утопия. Нельзя не провести параллели с классическими утопиями, которые были лишь теоретически созданы, но на деле не были реализованы так, как предполагалось. Более того, мы не можем не согласиться с позицией Г.В.Ф. Гегеля, заключающейся в том, что все великие мировые события и личности повторяются – первый как трагедия, второй как фарс. Фактически, после революции 1917 г. в России произошли изменения в представлениях о социализме, в которых социализм был провозглашен главной идеологией государства и определяющим фактором развития общества. После распада Советского Союза в нашу страну пришли либеральные идеи, которые ранее были подвергнуты критике как в период СССР, так и во времена Российской

ской Империи. В 1990 г. эта идея была внесена в Декларацию о государственном суверенитете РСФСР в качестве цели, а затем в Конституцию 1993 г. и стала свершившимся фактом. Это напоминает брежневскую Конституцию, которая обещала конец социализма и должна была быть чем-то, чего никогда не могло бы произойти, даже если бы это было технически возможно. Стоит отдать должное, концепция правового государства на бумаге смотрится красиво. Однако процесс создания общества в том, как оно воспринимается сейчас, требует хорошо развитой правовой культуры среди его граждан. В обществе с низкой правовой культурой внешне введенная концепция правового государства представляется инородным юридическим лицом, отвергнутым силой, необходимой для того, чтобы настаивать на такой концепции. И здесь мы находим парадокс: для того, чтобы принять реализовать принципы правового государства и развивать их, власти должны оказывать давление на общество. Это очень похоже на большевистский лозунг «Железной рукой загоним человечество к счастью!»⁶.

Какими действиями нужно руководствоваться, чтобы приблизиться к правовому государству. Безусловно, эти нижеперечисленные действия не смогут гарантировать появление правового государства, однако если начать совершать их постепенно, возможно, они смогут ускорить процесс формирования идеальной страны.

Первое с чего стоит начать, решение проблемы низкого уровня правовой культуры граждан. Требуется сделать как среднее образование доступным для всех граждан, а также и высшее более доступным, сделав акцент на повышения правовых знаний народа. Предоставить как можно больше бюджетных мест не только амбициозным и перспективным ученикам, но и тем, кто хочет получить образование, но в силу финансовых проблем не может. Без высокого уровня знаний невозможно будет создать государство, ориентированное на интересы людей, ведь именно знания помогают достичь человеку максимального уровня духовного развития. Не развивая этот аспект и уменьшая шансов получить качественное образование, сложно будет создать сильное государство, где во власти будут находиться способные и честные люди, не пренебрегающие своими полномочиями и не нарушающие основные законы страны.

Второе, борьба с социальным неравенством. Необходимо сделать, чтобы разница между богатым и средним классом особо сильно не ощущалась, а для этого нужно изменить приоритеты в сторону среднего класса, т.е. огромное значение придавать этому слою населения и формировать власть из представителей этого класса. На примере менеджериалов и простых рабочих было выяснено, что в органах государственной власти должно быть большинство представителей среднего звена, поскольку высшее звено не имеет ничего общего с нижним и средним звеном и, к тому же, не обращает внимание на их интересы, думая, как бы правильно продвинуть свои интересы своего класса, да так, чтобы средние и низшие не раскритиковали их. На основании этого, стоит предоставить представителям среднего звена как можно больше мест в органах власти, так как они смогут проводить более сбалансированную политику, чтобы в ней не возникало классовых споров.

Третье, обеспечить всех граждан вне зависимости от пола, расы и ориентации равными правами. А это значит, что нужно категорически отказаться от дискриминации по расовому признаку, а также от выплат больших пособий мигрантам, которые получают немалые деньги ничего не делая. Так же стоит ликвидировать организации, такие как Антифа и BLM. Они пропагандируют расистские настроения, подвергая белых граждан дискриминации по цвету кожи, совершают вооруженные нападения на беззащитных людей, насильственно заставляют людей подчиняться их «учениям».

Четвертое, заменить либеральную идеологию. Неплохой альтернативой может стать идеология национал-консерватизма. Примерами стран является Польша и Венгрия. Именно по пути этих стран должны пойти все остальные страны ЕС и в том числе Россия с США, поскольку проводимая ими политика очень актуальна в связи с популярностью мультикультурализма, пропаганды ЛГБТ и феминизма, ставящих под угрозой не только плюрализм мнений, но и еще существования самого правового государства.

Руководствуясь этими пунктами о перспективах развития правового государства возможно раздумывать о том, как их правильно реализовать, только при решении этих четырех вопросов. Но в связи с тем какая ситуация сейчас происходит в мире, надеяться на то, что в XXI веке появится страна с такой моделью не стоит.

Заключение. Построение «правового государства» каким бы оно идеальным и правильным не было, к сожалению, не представляется возможным современным странам.

Рассматривая современную ситуацию, творящуюся в мире, можно сказать о том, что сейчас реализация такого проекта невозможна в силу того, что во многих странах назрел кризис политической власти. Особо остро встал вопрос о борьбе с неомарксизмом, который опьяняет людей своими лженаучными идеями и распространяется в большой прогрессии. Сейчас важно правильно расставить приоритеты в принятии направления развития национальной политики и доктрины государства, избавиться от идеи господства национальных и сексуальных меньшинств и большего уделения внимания к семейным ценностям и традиционному укладу жизни большинства населения страны.

В первую очередь, нужно дать людям понять, что эти идеи господства национальных и сексуальных меньшинств ведут к деградации общества, а следовательно, к отдалению от правового государства. Поэтому, прежде чем пытаться совершить невозможное, следует решить назревшие очевидные проблемы. Либо страны ЕС и США поймут, что эти идеи разрушают их страну, одумаются и начнут идти по пути Польши и Венгрии, либо этот маргинальный слой (неомарксисты) уничтожит все культурные и духовные ценности созданные их предками.

Особенно необходимо уменьшить социальное расслоение в обществе, сделав опору на средний класс. Эту тему неоднократно освещал в своих трудах Аристотель: «Только там, где в составе населения представители среднего класса имеют перевес либо над обеими крайностями, либо над одной из них, государственный строй может рассчитывать на устойчивость; не может быть опасения, что бога-

тые, войдя в соглашение с бедными, ополчатся на средних: никогда ни те ни другие не согласятся быть рабами друг друга; если же они будут стремиться создать такое положение, какое удовлетворило бы и тех и других, то им не найти никакого иного государственного устройства, помимо среднего. Править по очереди они не согласились бы из-за недоверия друг к другу. Между тем посредники пользуются повсюду наибольшим доверием, а посредниками и являются в данном случае люди средние. И чем государственное устройство будет лучше смешано, тем оно окажется устойчивее»⁷.

И как раз этого не хватает современным странам, поскольку на сегодняшний день представителям среднего класса не уделяет такого должного внимания, особенно, если речь заходит о издании законах.

На основании всего сказанного, перспектива развития такого «правового государства» является реальной при устранении всех вышеперечисленных проблем в современных реалиях.

¹ Османова Л.А., Мугутдинова А.Г. Проблемы формирования правового государства. 2019.

² Славова Н.А. Правовая Культура: Понятие и функции. 2020. С. 51.

³ Межуев Б.В. Новая классовая война на западе. 2020. С. 144-148.

⁴ А. Оразалиева, Е. Кыдыров, К. Жумагул. Проблемы формирования правовой политики государства. 2019.

⁵ «Газета.ру» Газета. URL: https://www.gazeta.ru/politics/2020/11/12_a_13358815.shtml.

⁶ «Закон.ру.» интернет-портал. URL: https://zakon.ru/blog/2013/3/28/problemny_teorii_pravovogo_gosudarstva.

⁷ Аристотель. Политика.

PROSPECTS FOR THE DEVELOPMENT OF THE RULE OF LAW IN MODERN REALITIES

© 2021 Bakalo Maxim Alekseevich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: marvelaxmax@gmail.com

Keyword: legal state, liberalism, law, freedom, pluralism, political culture, utopia.

Due to the active popularity of the liberal ideology, there have been many disputes and discussions about what exactly the model of the country should look like, which can provide citizens with all the necessary rights and opportunities to implement and protect them without problems, as well as directly influence the formation of government bodies. In the end, the choice fell on the rule of law. But is it possible to achieve this state? This is the subject of this article. In it, the author will describe the rule of law state, assess the prospects for the creation of this state on the example of the European Union and the United States, lead actions that will bring any technologically developed state a little closer to this state.

ТЕХНИКА ПРАВОТВОРЧЕСКОГО УСТАНОВЛЕНИЯ НОРМ-ИЗЪЯТИЙ В РОССИЙСКОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ

© 2021 Бордакова Анна Геннадьевна
старший преподаватель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: ansan12263@mail.ru

Ключевые слова: нормы-изъятия, законодательство, правотворчество, юридическая техника, термин, оговорка.

В статье отмечается, что изъятия, будучи приемом правотворческой техники установления норм права, являются необходимым и полезным средством моделирования содержания нормативных правовых актов. Автор обращает внимание на юридическое оформление изъятий в нормативных правовых актах. Установлено, что отсутствие ясности понимания смысла и содержания изъятий, несоблюдение правил языковой формы закрепления изъятий в юридических предписаниях снижают ценность права и справедливости как регуляторов общественных отношений. В статье констатируется, что особое место в технике правотворческого установления изъятий в нормах действующего законодательства занимает способ закрепления. Автор подчеркивает, что при формулировании изъятий важно придерживаться основополагающих содержательных требований установления норм-изъятий.

Эффективность правового воздействия на общественные отношения связана с соблюдением определенных правил в правотворческой деятельности. В свете необходимости повышения качества нормативных правовых актов и создания сбалансированного механизма правового регулирования особое значение приобретают вопросы правотворческого установления норм-изъятий в российском законодательстве.

Изъятия помогают устанавливать нормативные предписания посредством формулирования отличного от общего правила варианта регулирования поведения людей и организаций. Изъятия выступают именно приемом правотворческой техники установления норм права, позволяющим изменять общее установление. Изъятия придают гибкость и динамичность законодательной регламентации, обеспечивают дифференцированность правового регулирования. По этой причине изъятия можно рассматривать в качестве необходимых и полезных средств моделирования содержания нормативных правовых актов.

Изъятия как компоненты правовой материи имплементируются в нормы права. Придание изъятиям объективной формы позволяет влиять правотворческим путем на процесс правовой регуляции. При этом в изъятиях отражаются объективные процессы бытия, направленные как на регулирование уже существующих общественных связей, так и потенциально возможных в будущем от-

ношений. Поэтому правотворческое установление норм-изъятий – это объективно необходимая деятельность органов, уполномоченных осуществлять правотворческие функции, которая предполагает развитие уже существующих правовых норм и заключается в принятии альтернативных юридических предписаний, отличных от общеустановленных. Между тем помимо объективной природы правотворческого установления изъятий характеризуется субъективными элементами, поскольку осуществляется законодателем.

Изъятия, облекаясь в правовые нормы, приводят к изменению нормативного содержания, служат появлению иного варианта поведения субъектов права. Поэтому юридическое оформление изъятий должно быть предельно выверенным, четким, ясным. Между тем данное требование не всегда соблюдается. Ярким примером тому служит статья 59.2 Федерального закона от 27 июля 2004 г. № 79-ФЗ «О государственной гражданской службе». По справедливому замечанию В.С. Бялта и С.Н. Трипутина указанную норму необходимо сформулировать более ясно, чтобы исключить двусмысленность в толковании и неадекватность ее применения¹. Из приведенной нормы не совсем ясно, в каких именно нормативных правовых актах содержатся случаи, которые

допускают участие гражданских служащих на платной основе в деятельности органа управления коммерческой организацией либо допускают возможность вхождения в состав органов управления, попечительских или наблюдательных советов, иных органов иностранных некоммерческих неправительственных организаций и действующих на территории Российской Федерации их структурных подразделений. Отсутствие ясности понимания смысла и содержания изъятий, установленных в нормативных правовых актах, снижает ценность права и справедливости как регуляторов общественных отношений².

Важное значение имеют правила соблюдения языковой формы, ибо неточно употребленный термин в нормативном правовом акте вызывает его непонимание, неправильное толкование и как следствие приводит к ошибкам на практике. Существующие в реальности изъятия облекаются в языковую форму посредством таких терминов как «льгота», «иммунитет», «исключение» и т.д. Вместе с тем нередко законодатель использует в текстах нормативных правовых актов синонимичные понятия, зачастую с иным смыслом. Так, категория «иммунитет» в ряде законов, среди которых можно назвать Конституцию Российской Федерации (ст. 91,98), Закон РФ от 26 июня 1992 г. № 3132-I «О статусе судей в Российской Федерации» (ст. 16), закрепляется как «неприкосновенность». Однако использование в правотворческой деятельности установления изъятий терминов, не охватываемых содержанием определенных форм изъятий, только снижает эффективность правового регулирования³.

При установлении изъятий в действующем законодательстве необходимо избегать опосредования специальных предписаний посредством словесных форм, близких по своему значению с изъятиями, но все же не совпадающих по смыслу. Так, достаточно часто в текстах нормативных правовых актов встречаются такие термины как «помощь», «поддержка», «гарантия». Несмотря на то, что данные термины зачастую совпадают с точки зрения формы с понятием «льгота», «им-

мунитет», «привилегия», «исключение», все же это разные категории. Поэтому можно согласиться с мнением А.Г. Репьева, отмечающего опасность увлечения омонимией, поскольку это может привести, с одной стороны, к коллизиям юридических норм, а с другой, – к судебным разбирательствам в виду необоснованного отказа в предоставлении льгот и привилегий⁴.

Нередко в законодательных актах привилегия как определенная разновидность изъятий «завуалирована» таким термином как «гарантия». Подобное положение дел объясняется тем, что еще в советский период времени в силу идеологических причин в теории и на практике старались искоренять либо употреблять в негативном ключе данную форму изъятий.

Многообразие русского языка не всегда играет положительную роль и произвольное употребление терминов, связанных с изъятиями, могут привести к злоупотреблениям со стороны правоприменительных органов и их должностных лиц. При закреплении изъятий необходимо употреблять общепризнанные термины, которые понятны абсолютному большинству граждан, а не сконструированы искусственно. Это обеспечит правильное восприятие смысла и значения норм-изъятий. Кроме того, необходимо избегать иностранных терминов, поскольку это может привести к сложностям восприятия значения изъятий при урегулировании тех или иных общественных отношений. Вместе с тем полностью уйти от отказа в использовании иностранных терминов и заимствований их других языков нельзя. Действительно, достаточно сложно найти аналоги в русском языке таким терминам как «преференция», «субсидия», «субвенция».

К сожалению, при правотворческом закреплении изъятий в текстах нормативных правовых актов иногда встречаются положения, содержащие тавтологию. Ярким примером тому служит ч. 2 ст. 19 Федерального закона от 26 июля 2006 г. № 135-ФЗ «О защите конкуренции», которой «запрещается использование государственной или муниципальной преференции в целях, не соответствующих указанному в заявлении о даче согласия на предоставление государственной или муниципальной преференции целям».

Особое место в технике правотворческого установления изъятий в нормах действующего законодательства занимает способ закрепления. Зачастую в текстах нормативных правовых актов применяется прямой, конкретный способ закрепления изъятий. Так, в ст. 107 КАС РФ указываются субъекты, которые освобождаются от возмещения издержек, связанных с рассмотрением административного дела.

Что же касается бланкетного и отсылочного способов при установлении норм-изъятий в действующем законодательстве, то таких вариантов следует избегать, поскольку закрепление специальных установлений предполагает использование терминов, требующих со своей стороны определенной трактовки. Так, ч. 1 ст. 251 АПК РФ закрепляет, что «судебный иммунитет международных организаций определяется международным договором Российской Федерации, федеральным законом». При этом понятие судебного иммунитета международных организаций содержится в ином нормативном правовом акте.

Одним из распространенных технических способов фиксации изъятий в нормативных предписаниях выступает оговорка. Традиционно под таковой понимается замечание, включающее в себя некоторую поправку или ограничение, изменяющее содержание или масштаб распространения юридической нормы на определенные общественные отношения. Так С.Ю. Суменков рассматривает оговорку как инструмент юридической техники, закрепляющий исключения в тексте нормативного правового акта⁵. Посредством оговорок изъятия фиксируются в структурных элементах нормативных правовых актах: абзацах, подпунктах, пунктах, частях, статьях.

Наибольшее распространение получило внедрение изъятий в тексты законов и подзаконных актов посредством их закрепления статьями нормативного правового акта. Такое положение дел представляется наиболее оптимальным, ибо наличие в нормативных правовых актах обособленных статей, отдельно закрепляющих общие правовые установления и изъятия из них, облегчает правоприменителю выбор нужной нормы права.

Закрепление изъятий в абзацах, подпунктах, пунктах или частях нормы права используется для того, чтобы было понятно из какого общего правового предписания делается изъятие, отступление и при каких условиях оно реализуется. Так, согласно части 7 статьи 67 Федерального закона от 2 октября 2007 г. № 229-ФЗ «Об исполнительном производстве» судебный пристав-исполнитель, вынесший постановление о временном ограничении на выезд должника из Российской Федерации, не позднее дня, следующего за днем исполнения требований исполнительного документа, за исключением случая, предусмотренного частью 8 настоящей статьи, или за днем возникновения иных оснований для снятия данного ограничения, выносит постановление о снятии временного ограничения на выезд должника из Российской Федерации.

Возвращаясь к законодательной оговорке как техническому приему фиксации изъятия в текстах нормативных правовых актах, отметим, что ее все же не стоит идеализировать. Так, в нормативных правовых актах нередко используются такие оговорки как «за исключением случаев, установленных международным договором», «за исключением случаев, предусмотренных действующим законодательством», «за исключением случаев, установленных федеральным законом» и т.д. Такие предельно широкие по масштабу охвата оговорки создают определенные сложности при реализации соответствующих норм права. Безусловно, с одной стороны, такие формулировки являются своего рода «подстраховкой» законодателя во избежание пробельности нормативных правовых актов, но, с другой стороны, вызывают затруднения при разрешении конкретной ситуации даже у специально подготовленных правоприменителей, о чем уже упоминалось выше.

Изъятия и общие правовые установления могут находиться как в одном нормативном правовом акте, так и располагаться в разных актах. Наиболее часто встречается именно первый вариант установления правовых норм. Так, глава 30 Налогового кодекса РФ, закрепляя положения налога на имущество организаций, предусматривает в статье 381 ряд налоговых льгот.

Особенность второго варианта заключается в том, что норма-изъятие располагается в другом акте. В частности, п. 1 ст. 197 ГК РФ гласит, что «для отдельных видов требований законом могут устанавливаться специальные сроки исковой давности, сокращенные или более длительные по сравнению с общим сроком». С учетом отмеченного, ч. 9 ст. 32 Жилищного кодекса РФ ограничивает срок подачи иска сроком действия решения об изъятии земельного участка; ст. 408 Кодекса торгового мореплавания РФ устанавливает годичный срок исковой давности к требованиям, вытекающим из договора морской перевозки груза и т.д.

Такой способ фиксации юридических норм имеет определенные достоинства, поскольку закрепление иных вариантов поведения людей при определенных условиях в первоначальном акте привело бы к ненужному усложнению текста нормативного правового акта, что неминуемо привело бы к определенным сложностям при реализации юридических норм. Использование такого варианта фиксации норм-изъятий позволяет разработать более четкую структуру в системе права и повысить эффективность специальных установлений.

В целом выбор того или иного варианта закрепления норм-изъятий осуществляется в соответствии логикой изложения правила поведения и целесообразностью его размещения в том или ином нормативном правовом акте.

При формулировании изъятий важно придерживаться основополагающих содержательных требований установления специальных предписаний с соблюдением определенных пределов. Содержательные пределы правотворческого установления норм-изъятий предопределены объектом и объемом правового регулирования, т.е. норма-изъятие не должна касаться иных сфер общественных отношений, чем регулируемые общим установлением.

Говоря о содержательных требованиях установления изъятий в нормативных предписаниях важно еще раз обратить внимание на то, что изъятия не только позволяют учитывать все многообразие жизненных ситуаций, подпадающих под их регулирование, но и вводят в текст нормативных правовых актов абстрактные формулировки. Вместе с тем требование точности установления изъятий в текстах нормативных правовых актов предполагает сведение к минимуму абстрактных формулировок. Так, согласно ст. 61 Федерального закона от 30 ноября 2011 г. № 342-ФЗ «О службе в органах внутренних дел Российской Федерации и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» одним из видов отпусков является отпуск по личным обстоятельствам. Однако анализ данной нормы показывает, что помимо конкретно установленных случаев отпуск может быть предоставлен и в других исключительных случаях, которые в законе не раскрываются. А, следовательно, руководитель может прибегнуть к субъективному пониманию исключительности случаев. Подобное положение дел неминуемо приведет к различному толкованию и применению данной статьи закона на практике.

Поэтому при установлении изъятий в текстах нормативных правовых актов важно соблюдать баланс абстрактного и конкретного. Несоблюдение данного требования может привести к неблагоприятным последствиям. Если значительное большинство изъятий будет носить абстрактный характер, то тексты норма-

тивных правовых актов будут перенасыщены отсылочными предписаниями, требующей дополнительной конкретизации. И напротив, чрезмерная конкретизация специальных установлений приведет к громоздкости нормативных правовых актов, затрудняющей их восприятие и применение и как следствие к снижению эффективности правового регулирования.

В заключение подчеркнем, что в целях повышения эффективности и результативности правового регулирования необходимо уделять особое внимание вопросам юридической техники закрепления в текстах нормативных правовых актов норм-изъятий. Юридическое оформление изъятий должно отвечать лексическим и содержательным требованиям, которые обеспечивают ясность нормативного предписания и правильное применение на практике.

¹ Бялт В.С., Трипутин С.Н. Юридическая техника как средство повышения эффективности правового регулирования общественных отношений // Вестник Санкт-Петербургского университета МВД России. 2018. № 1. С. 38-42.

² Катомина В.А. Концепция справедливости в условиях развития российского общества // Философия права. 2009. № 6. С. 108-111.

³ Репьев А.Г. Преимущества в российском праве: теория, методология, техника: дис. ... д-ра юрид. наук. Саратов, 2020. 529 с.

⁴ Суменков С.Ю. Законодательная оговорка как доминантный способ закрепления исключений из правил // Вестник Саратовской государственной юридической академии. 2017. № 6. С. 30-36.

⁵ Суменков С.Ю. Исключения в праве: теоретико-инструментальный анализ. Монография / под ред. А.В. Малько. М.: Юрлитинформ, 2016. 372 с.

THE TECHNIQUE OF LAW-MAKING ESTABLISHMENT OF NORMS-EXCEPTIONS IN THE RUSSIAN LEGISLATION

© 2021 Bordakova Anna Gennadyevna
Senior Lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: ansan12263@mail.ru

Keywords: norms-exceptions, legislation, law-making, legal technique, term, reservation.

The article notes that exceptions, being a method of law-making technique of establishing the norms of law, are a necessary and useful tool for modeling the content of normative legal acts. The author draws attention to the legal formalization of exceptions in regulatory legal acts. It is established that the lack of clarity of understanding of the meaning and content of exceptions, non-compliance with the rules of the linguistic form of fixing exceptions in legal regulations reduce the value of law and justice as regulators of public relations. The article states that a special place in the technique of law-making establishment of exceptions in the norms of the current legislation is occupied by the method of fixing. The author emphasizes that when formulating exceptions, it is important to adhere to the fundamental substantive requirements of establishing norms-exceptions.

К ВОПРОСУ О ВЗЫСКАНИИ УБЫТКОВ С ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ И ПО ДОГОВОРУ ТАМОЖЕННОГО ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА

© 2021 Борченко Ксения Денисовна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: kseniia.borchenko@yandex.ru

Ключевые слова: гражданско-правовая ответственность, убытки, таможенный представитель, декларант, таможенные органы.

Поднимается вопрос возмещения убытков декларанту в случаях неисполнения или ненадлежащего исполнения обязанностей таможенного представителя, а также в случаях незаконных действий или бездействий таможенных органов. Рассматриваются конкретные случаи, когда возможно взыскание реального ущерба и упущенной выгоды с таможенного представителя и таможенных органов.

В настоящее время стороны, заключая договор, предусматривают отдельные обязательства, за неисполнение или ненадлежащее исполнение которых предусматривается гражданско-правовая ответственность. В науке данный вид ответственности возникает в договорных обязательствах и чаще всего реализуется посредством взыскания убытков или неустойки. Однако, возникают также такие ситуации, когда взыскивать убытки необходимо с таможенных органов из-за их незаконных действий или бездействий.

Что касается заключения договоров в таможенной сфере, то в настоящее время, все чаще возникают судебные разбирательства по поводу взыскания убытков с таможенного представителя по договору таможенного представительства.

В соответствии со ст. 401 Таможенного кодекса ЕАЭС¹, таможенный представитель совершает таможенные операции от имени и по поручению декларанта, а именно оформляет и заполняет документы, необходимые для предъявления таможенному органу; занимается получением необходимых лицензий, сопроводительной документации для товара; представляет товары для таможенного контроля; оказывает консультационные услуги при согласовании с декларантом, а также совершает иные действия, указанные в договоре сторонами. Необходимость данного института заключается в том, что, прибегая к услугам таможенного представителя декларант избегает ряда ошибок в своих действиях, особенно при оформлении документации, что существенно упрощает его деятельность, как участника экономической деятельности.

* Научный руководитель – Паулов Павел Александрович, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

В соответствии с гражданским законодательством, а именно ч. 2 ст. 15 Гражданского Кодекса РФ убытки делятся на реальный ущерб и упущенную выгоду². Реальный ущерб возникает у декларанта при невыполнении таможенным представителем ряда обязанностей, что приводит:

- к утрате или повреждению товара, подлежащего декларированию таможенным представителем;
- к расходам по уплате таможенных пошлин, налогов, штрафов, обязательно подлежащих уплате в силу нарушения таможенным представителем условий по договору;
- к расходам, связанным с длительной задержкой таможенного оформления товаров, куда входят: вынужденное хранение на складах временного хранения и в портах, дополнительные расходы на таможенное оформление и т.п.³

Важно отметить, что размер реального ущерба декларанту доказать намного легче, чем упущенной выгоды, так как в документации всегда присутствует таможенная стоимость товара. В случае же с упущенной выгодой ситуация сложнее, в силу того, что доказыванию подлежит неполученный доход декларанта, который он только мог бы в будущем получить при обычных условиях. Более того, почти во всех случаях, стороны в договоре указывают, что таможенный представитель не несет ответственность за упущенную выгоду, а, следовательно, и взыскать денежные средства в таком случае не представляется возможным.

Что касается взыскания убытков с таможенных органов, то прямо об их ответственности устанавливается в ч. 1 ст. 352 ТК ЕАЭС, где сказано, что «таможенные органы несут в соответствии с законодательством государств-членов ответственность за вред, причиненный неправомерными решениями, действиями (бездействием)». Проанализировав, можно сделать вывод, что чаще всего по вине таможенных органов у декларанта возникают убытки в следующих случаях:

- незаконного привлечения к административной ответственности;
- нарушения сроков выпуска товара (хранение товара на складе временного хранения);
- неправомерного отказа в выпуске декларации на товары;
- неправомерного отказа в регистрации декларации;
- незаконного ареста или изъятия товара⁴.

Результатом таких действий соответственно является увеличения расходов для продления срока хранения товаров на складе временного хранения, простой транспортных средств, потеря потребительских свойств товара, что в итоге приводит и к реальному ущербу, и упущенной выгоде. В данном случае взыскивать убытки с таможенных органов представляется возможным, однако необходимо четко установить причинно-следственную связь, чтобы доказать возникшие убытки из-за действий (бездействий) таможенного органа в ходе судебного разбирательства. Кроме того, нужно правильно установить размер реального ущерба и упущенной выгоды, подтвердить это документально, а также декларант должен доказать, что предпринимал меры со своей стороны к уменьшению размера убытков, чтобы суд принял исковое заявление к производству.

Таким образом, мы видим, что в судебном порядке с таможенных органов возможно взыскать и убытки в виде реального ущерба, и в виде упущенной выгоды, однако это необходимо грамотно и полноценно отразить в исковом заявлении. По договору таможенного представительства взыскать представляется возможным только убытки в виде реального ущерба. Положение в договорах о возмещении упущенной выгоды в большинстве случаев отсутствует. Однако, следует отметить, что весомых причин для ограничения возмещения упущенной выгоды со стороны таможенного представителя отсутствуют, так как убытки возникают у декларанта, вследствие неисполнения или ненадлежащим образом исполнения своих обязанностей таможенным представителем, и они соотносимы со стоимостью перемещаемого через границу товара. В связи с этим вопрос, почему же таможенные представители стараются максимально снять себя ответственность за упущенную выгоду остается открытым.

¹ Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (с изм. от 29.04.2020) [Электронный ресурс]: СПС «КонсультантПлюс» (дата обращения: 05.02.2021).

² «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 08.12.2020) [Электронный ресурс]: СПС «КонсультантПлюс» (дата обращения: 05.02.2021).

³ Брикса К. О. Проблема возмещения убытков, причиненных декларантам, по договору таможенного представительства // Право и политика. – 2018. – № 12. – С. 81.

⁴ Паулов П. А. К вопросу о личном таможенном досмотре как форме таможенного контроля // Актуальные проблемы правоповедения. – 2014. – № 3-4 (43). – С. 76-79.

ON THE ISSUE OF RECOVERY OF LOSSES FROM THE CUSTOMS AUTHORITIES AND UNDER THE CONTRACT OF THE CUSTOMS REPRESENTATION

© 2021 Borchenko Kseniia Denisovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: kseniia.borchenko@yandex.ru

Keywords: civil liability, losses, customs representative, declarant, customs authorities.

This article raises the issue of compensation for losses to the declarant in cases of non-performance or improper performance of the duties of a customs representative, as well as in cases of illegal actions or omissions of customs authorities. The author considers specific cases when it is possible to recover real damage and lost profits from the customs representative and customs authorities.

ПРОБЛЕМЫ ЦИФРОВИЗАЦИИ В СФЕРЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ ЗАКУПОК И ЗАКАЗОВ

© 2021 Веденькина Татьяна Павловна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: tanjavedenkina@yandex.ru

Ключевые слова: цифровизация, управление закупками и заказами, государственный и муниципальный контракт, торги, криптовалюта.

Указываются некоторые проблемы информатизации, применения электронных технологий в управлении закупками и заказами. В статье присутствует анализ развития законодательства относительно исследуемого вопроса. Кроме того, указывается одно из возможных новшеств контрактной системы РФ.

Цифровизация в настоящее время стала мощным двигателем прогресса. Она постепенно затрагивает все существующие виды деятельности людей. Появление и распространение новой инфекции (COVID-19) дали значительный толчок к массовому использованию информационных технологий во многих областях повседневной жизни общества, в том числе в сфере образования¹.

Также, стоит отметить, что цифровые технологии уже относительно продолжительное время применяются в таких важных областях как экономика и право. Так, на сегодняшний день почти каждая организация имеет свой электронный сайт, через который люди могут заказывать онлайн товары, записываться на определенное время для оказания соответствующих услуг различными государственными учреждениями и т. п., осуществлять безналичную оплату товаров, работ, услуг с помощью информационных технологий и т. д. В начале третьего десятилетия XXI века любой нормативно-правовой акт, правоприменительные акты можно найти в электронных правовых системах, на сайтах судов и т. д.

Наиболее широко, на наш взгляд, в экономико-правовых отношениях применение электронных инноваций осуществляется в сфере государственных и муниципальных закупок и заказов. Указанные технологии в последние несколько лет уже не являются новшеством в данной области. Однако, стоит заметить, что несмотря на достаточно длительное их применение, цифровизация сферы публичных контрактов все еще имеет некоторые проблемы, которые отражаются на эффективности результатов управления закупками и заказами.

В связи с этим представляется необходимым определить существующие недостатки информационных технологий, применяемых в обозначенной эконо-

* Научный руководитель – Паулов Павел Александрович, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет

мико-правовой сфере. Данная тема научного исследования имеет по указанным выше причинам большую степень актуальности, а также практической, и теоретической значимости.

Вначале стоит отметить, что управление государственными и муниципальными закупками и заказами – одна из разновидностей экономической деятельности государства. Она носит алеаторный характер, так как связана с множеством рисков, начиная от неплатежеспособности, недобросовестности поставщиков, исполнителей государственных и муниципальных заказов и заканчивая риском полного невыполнения по контракту².

В то же время совокупность правовых норм, регулирующих данные отношения можно выделить в отдельный элемент системы права. На сегодняшний день в РФ существует Федеральный закон «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» (далее – Федеральный закон № 44-ФЗ), составляющий основу правового регулирования указанных правоотношений³. Также, наиболее важное значение имеет Федеральный закон «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц»⁴.

В области публичных контрактов на законодательном уровне, в частности, в ст. 4 Федерального закона № 44-ФЗ отмечается значимость некоторых информационных технологий, используемых в соответствующей сфере. Регламентируется использование Единой автоматизированной информационной системы (ЕАИС), а также указывается на возможность использования электронных документов.

Ведение единого сайта для государственных и муниципальных заказов было регламентировано еще Федеральным законом «О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд» № 94-ФЗ, который утратил силу с принятием уже упомянутого выше Федерального закона № 44-ФЗ⁵. Также, Федеральный закон № 94-ФЗ предусматривал возможность использования электронных документов. Но законодательная регламентация такого документооборота была недостаточной. Пришедший на смену Федеральный закон № 44-ФЗ от 2013 г. содержит более подробное регулирование возможности использования цифровых документов как исполнителями и подрядчиками, так и заказчиками по государственным и муниципальным контрактам. Достаточно подробно в указанном нормативно-правовом акте регламентируется использование различных видов электронной подписи: простой квалифицированной и усиленной квалифицированной, излагается, какие субъекты и при каких обстоятельствах могут их использовать.

Поэтому нужно отметить, что вопрос электронного документооборота в области публичных закупок и заказов достаточно хорошо проработан на законодательном уровне и в настоящее время проблем, в основном, не вызывает.

Но подобное заключение нельзя сделать относительно существующей сегодня Единой автоматизированной информационной системы, размещенной на официальном сайте гос. закупок – zakupki.gov.ru⁶. Как отмечают Плотников В.А., Волкова А.А., Никитин Ю.А., все еще остаются нерешенными некоторые про-

блемы, для ликвидации которых была создана названная система. В частности, трудности вызывают отсутствие информационного взаимодействия, интегрированности в осуществлении государственных и муниципальных программ и соответствующих закупок и заказов, отсутствие аналитических возможностей ЕАИС, а также использование поисковой системы указанного электронного ресурса⁷.

Наконец, в век цифровых технологий даже в отношении информационных ресурсов государственного значения возможны разнообразные риски сбоев в работе сайта вплоть до полной утери содержащейся там информации.

Также, в современное время уже не является новшеством проведение торгов, аукционов в электронном формате. Подобная форма стала еще более широко используемой в связи с распространением коронавирусной инфекции, поскольку не происходит массового скопления людей. Стоит отметить, что проведение соответствующих мероприятий в электронной форме на информационных площадках также способствует снижению уровня коррупционной составляющей в сфере контрактов, способствует прозрачности процедуры проведения торгов. Тем самым с большей эффективностью происходит реализация основных начал в сфере гос. закупок – принципов свободы конкуренции и свободы информации. Но при этом также существуют риски электронных сбоев, кибератак, которые могут исказить результаты или прервать процесс проведения конкурсов.

Также, нельзя не отметить, что вместе с развитием цифровизации в мире появились так называемые электронные денежные системы – криптовалюта. В РФ она официально не признается, на сегодняшний день это лишь «денежный суррогат». Однако не исключены коренные изменения в этом вопросе в недалеком будущем. И не исключено, что криптовалюта будет применяться в сфере государственных и муниципальных контрактов.

Подытоживая все вышеизложенное, необходимо отметить, что в наше время цифровизация интенсивно развивается во всем мире, в том числе и в России. Ее влияние нельзя не замечать в области отечественной экономики и права. Не стала исключением сфера государственных и муниципальных закупок и заказов. Но достаточно широкое использование в данном секторе информационных технологий имеет и ряд проблем, которые необходимо устранить для более успешного функционирования в дальнейшем. Также, имеются некоторые тенденции развития цифровых технологий в указанной отрасли.

¹ Базалий Р. В. Развитие мотивации студентов в условиях дистанционного обучения // Мир науки. Педагогика и психология. 2020. Т. 8, № 3. С. 23.

² Дровнина А. С., Паулов П. А. Виды и способы разрешения рисков, возникающих в сфере государственных закупок // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2019. № 5-1. С. 126-128.

³ Федеральный закон «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» от 05.04.2013 N 44-ФЗ // СПС «КонсультантПлюс» (дата обращения: 04.02.2021 г.).

⁴ Федеральный закон «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» от 18.07.2011 N 223-ФЗ // СПС «КонсультантПлюс» (дата обращения: 04.02.2021 г.).

⁵ Федеральный закон «О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд» от 21.07.2005 N 94-ФЗ // СПС «КонсультантПлюс» (дата обращения: 04.02.2021 г.).

⁶ Единая информационная система в сфере закупок [сайт]. URL: <https://zakupki.gov.ru/epz/main/public/home.html> (дата обращения: 04.02.2021 г.).

⁷ Волкова А.А., Никитин Ю.А., Плотников В.А. Цифровые технологии, применяемые в контрактной системе при осуществлении государственных закупок // Цифровая трансформация экономики и развитие кластеров. Алетдинова А.А., Андросова И.В., Бабкин А.В., Богданова Р.М., Вейс Ю.В., Вертакова Ю.В., Волкова А.А., Гагулина Н.Л., Головина Т.А., Ермоленко О.Д., Здольникова С.В., Ильина И.А., Ильинская Е.М., Кузьмина С.Н., Куладжи Т.В., Кулибанова В.В., Курчеева Г.И., Мильская Е.А., Мкртчян Т.Р., Муртазаев С.А.Ю. и др. Монография. Под редакцией А.В. Бабкина. Санкт-Петербург, 2019. С. 343-371.

PROBLEMS OF DIGITALIZATION IN THE SPHERE OF STATE AND MUNICIPAL PROCUREMENT AND ORDERS

© 2021 Vedenkina Tatyana Pavlovna
Student

Samara State University of Economics

E-mail: tanjavedenkina@yandex.ru

Keywords: digitalization, procurement and order management, state and municipal contract, bidding, cryptocurrency.

In the presented scientific work, some problems of informatization, the use of electronic technologies in the management of purchases and orders are indicated. The article presents an analysis of the development of legislation in this area in relation to the issue under study. Also, one of the possible innovations of the contract system of the Russian Federation is indicated.

КРИМИНОЛОГИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ЛИЧНОСТИ ПОСРЕДНИКА ВО ВЗЯТОЧНИЧЕСТВЕ

© 2021 Вяльшин Каюм Наилевич
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: vyalshin6@mail.ru

© 2021 Чураков Алексей Николаевич
кандидат юридических наук, доцент кафедры организации борьбы
с экономическими преступлениями
Самарский государственный экономический университет
E-mail: m-conf@bk.ru

Ключевые слова: криминология, криминологическая характеристика, личность, коррупция, взяточничество, посредничество во взяточничестве, посредник во взяточничестве.

Предпринята попытка раскрыть криминологический портрет преступника, осуществлявшего посредничество во взяточничестве. Авторы также предприняли попытку описать основные личностные характеристики указанного типа преступников, раскрыть их психологический портрет. В обоснование позиции приводятся данные статистики и материалы судебной практики.

На сегодняшний день деятельность по пресечению, выявлению и предупреждению коррупционных проявлений является одним из приоритетных направлений деятельности федеральных органов государственной власти, органов государственной власти субъектов Российской Федерации, органов местного самоуправления, институтов гражданского общества, организаций и физических лиц в пределах их полномочий.

Согласно статистическим данным, подготовленным Генеральной Прокуратурой Российской Федерации, в России выявлено фактов получения взятки (статья 290 УК РФ) в 2014 г. – 6710, в 2015 г. – 6495, в 2016 г. – 5344, в 2017 г. – 3183, в 2018 г. – 3499, в 2019 г. – 3988¹. Параллельно с положительной динамикой сокращения выявляемых преступлений, связанных с получением взятки должностными лицами, наблюдается рост количества преступлений, квалифицируемых по статье 291.1 УК РФ «Посредничество во взяточничестве», а именно в 2016 г. – 217, в 2017 г. – 234, в 2018 – 375, 2019 – 418².

Исходя из вышеуказанных данных получение сведений (в том числе криминологических) о лицах, осуществляющих посредничество во взяточничестве, становится важной задачей, результатом которой позволит успешно в будущем вырабатывать методы и способы как по пресечению и выявлению, так и по предупреждению данного преступления.

Составление полного и всеобъемлющего описания структуры личности любого преступника предполагает выявление и рассмотрение множества личностных характеристик. Данная цель достигается путем использования широкого круга конкретно-социологических методов, таких, как проведение интервью, наблюдение, тестирование и т.п. К сожалению, авторам данного исследования по ряду объективных причин такой широкий инструментарий был недоступен, в связи с чем результаты представляемого исследования основаны на применении документального метода, базирующемся на изучении материалов конкретных уголовных дел. Полагаем, что это не умаляет достоверности полученных результатов, и позволяет авторам проанализировать такие черты личности посредника во взяточничестве, как половозрастные характеристики, возраст, профессиональная принадлежность, а также сделать определенные выводы о морально-нравственных ориентирах таких лиц.

Прежде чем перейти к представлению результатов исследования считаем необходимым дать краткую справку об уголовно-правовом регулировании исследуемого вида преступлений.

Согласно статье 291.1 УК РФ посредничеством во взяточничестве является непосредственная передача взятки по поручению взяткодателя или взятополучателя либо иное содействие взяткодателю и (или) взятополучателю в достижении, либо в реализации соглашения между ними о получении взятки в значительном размере (от 25 тысяч рублей), крупном (от 150 тысяч рублей), особо крупном (от 1 миллиона рублей) размерах. Таким образом из текста статьи нужно выделить тот факт, что посредником во взяточничестве может являться не только «доставщик» денег от взяткодателя до взятополучателя, но и, например, организатор встречи между взяткодателем и взятополучателем.

В ходе подготовки статьи было изучено 50 приговоров, вынесенных судами Российской Федерации по делам о преступлениях, предусмотренных статьей 291.1 УК РФ, в период с 2015 по 2020 годы.

В основе криминологической характеристики любого преступника лежат демографические признаки, а именно пол и возраст совершающего преступление лица.

Согласно проведенному исследованию 70% лиц, совершивших посредничество во взяточничестве, являются мужчинами и 30% составляют представительницы женского пола.

Данный разрыв можно объяснить все еще неготовностью лиц мужского пола вовлекать в преступную деятельность лиц женского пола. Также второй причиной может служить то, что на средних и высших должностях в органах власти России имеется явный количественный перевес в пользу мужчин. Например, согласно индексу гендерного неравенства (Global gender index) на 2019 год министерских должностях в России доля женщин составляет 12,9%. Женщины составляют 41,8% руководителей и старших должностных лиц и только 7% входят в совет директоров³. Федеральная палата адвокатов России в своей информационной справке за 2017 год сообщает, что гендерное соотношение адвокатов в нашей стране составляет 58,4% мужчин и 41,6% женщин⁴.

Вместе с тем стоит отметить, что доля преступлений в виде посредничества во взяточничестве, совершенных женщинами, существенно больше, чем доля женской преступности в общей массе всех совершенных преступлений. Согласно отчету МВД России о состоянии преступности за 2020 год, женщинами было совершено 15,99% от общего количества преступлений⁵. Данный разрыв можно объяснить тем, что посредничество во взяточничестве, в большинстве своем, не сопряжено с физическим или психологическим насилием, угрозой применения насилия, использованием огнестрельного или холодного оружия. Таким образом, отсутствием препятствия естественного, физиологического характера, которые естественным образом ограничивают возможность совершения женщинами насильственных и иных преступлений, где от преступника требуются определенные физические данные и навыки.

Не менее важной информацией для криминологического исследования личности посредника во взяточничестве является возраст. Проведенный анализ судебной практики дает возможность установить следующее распределение частоты совершения посредничества во взяточничестве в зависимости от возраста осужденных. Наиболее многочисленной (44%) является возрастная категория от 41 года до 50 лет, далее следует возрастная группа от 51 до 60 лет (22%), затем преступники в возрасте от 31 до 40 лет (20%) и завершают этот «рейтинг» самые молодые посредники в возрасте от 16 до 30 лет (14%).

Относительно возрастной структуры посредников во взяточничестве авторы считают необходимым отметить, что исследуемое преступление, в основном, совершается лицами более зрелого возраста, что несколько отличается от возрастных показателей, выявленных применительно ко всей массе совершаемых преступлений в РФ. Так, например, согласно данным Росстата лицами в возрасте от 18 до 29 лет в 2016-2018 гг. были совершены около 32% от общего числа совершенных преступлений, что практически в 2 раза больше, чем соответствующий показатель посредничества во взяточничестве. Данное обстоятельство авторы объясняют тем, что для совершения данного вида преступления необходимы наработанные годами связи как в органах государственной власти, так и с «клиентской базой», то есть с теми, кто коррупционным образом желает и способен финансово решать возникающие проблемы. Разумеется, лица в возрасте до 29 лет такими связями обладают крайне редко.

В ходе изучения материалов уголовных дел авторы выделили три основных группы лиц в зависимости от рода занятий (профессиональной принадлежности).

К первой и самой многочисленной (46%) от всего количества признанных виновными в посредничестве во взяточничестве относятся бывшие или действующие сотрудники органов государственной власти, в т.ч. правоохранительных органов.

Примерами могут послужить приговор Кировского районного суда г. Самары судебному приставу-исполнителю осуществившей непосредственную передачу взятки для судьи или приговор Казанского районного суда Тюменской области в отношении гражданина, который осуществил посредничество при передаче

взятки своему бывшему коллеге, с которым ранее проходил службу в Пограничной службе ФСБ России.

Вторую группу (26%) составляют лица, имеющие статус адвоката или иные лица, оказывающие юридические услуги.

Следует отметить, что адвокаты данной группе составляют значительное большинство (61,54 %).

К третьей группе относятся все лица, которых нельзя выделить в какую-то одну группу по критерию сходности рода деятельности (профессии). Таковых было 28%.

Данная группа весьма разнообразна по профессиональным, социальным и финансовым критериям. Подтверждением может послужить приговор Петроградского районного суд Санкт-Петербурга в отношении предпринимателя, ветерана войны в Афганистане и участника ряда некоммерческих благотворительных объединений который по просьбе знакомого главы муниципального образования получил от взяткодателя в своем автомобиле марки «Toyota Land cruiser 200» взятку в размере пяти миллионов рублей для дальнейшей передачи главе муниципального района. Личность указанного предпринимателя сильно различается с личностью безработного гражданина, признанного виновным Красноярским районным судом Самарской области за посредничество во взяточничестве следователю Следственного комитета, который был задержан при получении денег в своем автомобиле «ВАЗ 2110».

Главным критерием очередности вышеуказанных категорий профессий в списке был выбран уровень участия и заинтересованности в результате совершения преступления. Должностные лица и лица осуществляющие юридические услуги, согласно изученным приговорам осуществляют, зачастую, не только непосредственную передачу денег, но организуют встречи между взяткодателем и взяткополучателем, участвуют в переговорах между ними.

Лица же, отнесенные к третьей группе, в большинстве случаев осуществляли лишь непосредственную передачу предмета взятки по просьбе взяткополучателя или взяткодателя. Данная категория людей в основном представляет из себя лиц, у которых со взяткополучателем или взяткодателем приятельские, или, реже, родственные отношения.

Интересной деталью, выявленной в ходе изучения материалов уголовных дел, является то, что все лица, осужденные за посредничество во взяточничестве, являются ранее не судимыми.

Мы находим данное обстоятельство весьма логичным и объясняется тем, что преступления коррупционной направленности основываются, в первую очередь, на доверии к криминальным «контрагентам». Очевидно, что к лицам, ранее судимым, тем более осужденным за коррупционные преступления, у потенциальных взяткополучателей всегда будут возникать подозрения на предмет их вербовки органами, осуществляющими борьбу с коррупцией. Кроме того, как было указано ранее, среди посредников во взяточничестве количественно преобладают лица занимающие должности в органах государственной власти и адвокаты, что также предполагает отсутствие судимости у данных лиц.

В оценке морально-нравственных характеристик посредника во взяточничестве, во многом следует согласиться с Н.С. Лейкиной, которая в своей работе выделяет, что лицам, осуществляющим посредничество во взяточничестве, присущи эгоистические, индивидуалистические черты, нежелание считаться с общественными интересами и интересами других людей⁶.

Учитывая описанные черты лица, совершающего посредничество во взяточничестве, можно обнаружить явное сходство с лицом, осуществляющим мошеннические действия в финансовых сферах. Применяв на основе вышесказанного метод Е.Б. Кургузкиной и Т.В. Пинкевича в отношении криминологической характеристики экономических мошенников, можно констатировать, что совершение такого рода преступлений чаще всего совершаются лицами с достаточно сформированными ценностными ориентациями, установками и взглядами, лицами, сознательно ориентирующимися на выбор противозаконного поведения как средства обеспечения образа жизни, высокого материального достатка⁷.

Важным будет отметить, что для субъектов, осуществляющих такого рода корыстные преступления характерны убеждения, что совершение данных преступлений – наиболее доступный и распространенный в России способ извлечения доходов, при отсутствии которого абсолютно невозможно повысить свое благосостояние.

Указанные характеристики личности, сводящиеся к чрезмерному желанию личного обогащения, нашли свое подтверждение в материалах изученных приговоров. В ходе исследования судебной практики по статье 291.1 УК РФ было отмечено, что у лиц, осуществлявших посредничество во взяточничестве, в ходе предварительного следствия нередко арестовывались многочисленные жилые и коммерческие помещения, земельные участки с построенными на них загородными домами, автомобили премиальных марок.

Обнаруживались обширные перечни имущества, в том числе, у лиц на момент совершения преступления состоящих на государственной службе. Такая информация может послужить основанием для вывода, что указанные должностные лица занимались коррупционной деятельностью на постоянной и длительной основе.

Подводя итог проведенному исследованию, направленному на изучение личности посредника во взяточничестве, необходимо отметить, что это тема заслуживает более пристального внимания. Борьба с коррупционными проявлениями возможно только изучив само явление коррупции изнутри, а это невозможно без изучения личности преступника. Внимание практиков зафиксировано на изучении лишь самого факта преступления, но изучению же личности преступника правоохранители уделяют, к сожалению, недостаточно внимания.

¹ Показатели преступности [Электронный ресурс] // Портал правовой статистики Генеральной прокуратуры РФ. URL: http://crimestat.ru/offenses_table (дата обращения: 01.02.2021 г.).

² Данные судебной статистики по делам коррупционной направленности [Электронный ресурс] // Сайт Верховного суда Российской Федерации: URL: <http://www.cdep.ru/index.php?id=150> (дата обращения: 01.02.2021 г.).

³ Global Gender Gap Report 2020 [Электронный ресурс] // URL: http://www3.weforum.org/docs/WEF_GGGR_2020.pdf.

⁴ Информационная справка о состоянии адвокатуры и адвокатской деятельности в 2017 г. [Электронный ресурс] // URL: <https://fparf.ru/practical-information/statistics/information-on-the-state-of-the-legal-profession-and-legal-practice-in-2017/>.

⁵ Краткая характеристика состояния преступности в Российской Федерации за январь – декабрь 2020 г. [Электронный ресурс] // URL: <https://xn--b1aew.xn--p1ai/reports/item/22678184/>.

⁶ Лейкина К. С. Криминология о преступнике. В помощь лектору. – М.: Знание, 1978. – С. 17.

⁷ Пинкевич Т. В. Криминологические и уголовно-правовые основы борьбы с экономической преступностью: дис. ... д.ю.н. – СПб, 2002. – С. 233-250.

CRIMINOLOGICAL CHARACTERISTICS OF THE INTERMEDIARY IN THE BRIBERY

© 2021 Vyalshin Kayum Nailevich
Undergraduate

Samara State University of Economics
E-mail: vyalshin6@mail.ru

© 2021 Churakov Alexey Nikolaevich
Candidate of Law, Associate Professor of Struggle Against
Economic Offense Department
Samara State University of Economics
E-mail: m-conf@bk.ru

Keywords: criminology, criminological characteristics, personality, corruption, bribery, intermediation in bribery, intermediary in bribery.

This article authors attempt to reveal the criminological portrait of the intermediary in the bribery. The authors try to describe the main personal characteristics of this type of criminals, to reveal their psychological portrait. In support of the position, statistical data and materials of judicial practice are provided.

ОПЕРАТИВНО-РОЗЫСКНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ

© 2021 Гордеева Татьяна Викторовна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: gordeeva_1324@mail.ru

Ключевые слова: таможенное право, таможни, оперативно-розыскная деятельность, оперативно-тактическая комбинация, таможенные органы.

Раскрыта общественная опасность преступлений, совершаемых в таможенной сфере, проведен анализ основных теоретических и практических понятий оперативно-розыскной деятельности таможенных органов, рассмотрена оперативно-тактическая комбинация как наиболее эффективный метод раскрытия преступлений.

Экономические отношения являются важным элементом в жизни общества. В настоящее время большую угрозу экономической безопасности страны несёт её криминализация. Активная внешнеэкономическая деятельность со стороны её субъектов влечёт собой увеличение импорта и экспорта различных товаров, и, соответственно, способствует устойчивому увеличению преступности в таможенной сфере. Несомненно, данная проблема наносит большой ущерб государственному бюджету, подрывает политическую составляющую страны. Ввоз некачественных продуктов, лекарственных препаратов, опасных веществ затрагивает права и интересы простых граждан. Обеспечение экономической безопасности страны возложена на правоохранительные органы Российской Федерации и специальные службы, в том числе на таможенные органы¹. По данным Федеральной таможенной службы по итогам работы за период 2020 г. таможенными органами было возбуждено 2 067 уголовных дел и 114 547 дел об административных правонарушениях². Из них самыми распространёнными являются дела, связанные с контрабандой запрещённых предметов и веществ, что существенно усугубляет криминогенную среду.

По причине высокой общественной опасности и латентности преступлений, совершаемых в таможенной сфере, возникает необходимость своевременного выявления, предупреждения и расследования таких противоправных деяний. Для решения данной задачи целесообразно использовать в первую очередь формы и методы оперативно-розыскной деятельности.

В соответствии с ФЗ № 144 «Об оперативно-розыскной деятельности в Российской Федерации» таможенные органы РФ наделены правом осуществления

* Научный руководитель – Паулов Павел Александрович, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

ОРД. Стоит отметить, что не все таможенные органы уполномочены на проведения ОРД, перечень таких оперативных подразделений приведен в Приказе ФТС России от 17 апреля 2012 г. N 715 «Об утверждении перечня оперативных подразделений таможенных органов Российской Федерации, правомочных осуществлять оперативно-розыскную деятельность, и их полномочия по осуществлению оперативно-розыскной деятельности».

Оперативно-розыскная деятельность таможенных органов представляет собой вид деятельности, осуществляемый гласно и негласно оперативными подразделениями таможенных органов в соответствии с ФЗ «Об оперативно-розыскной деятельности в Российской Федерации», посредством проведения оперативно-розыскных мероприятий в целях защиты жизни, здоровья, прав и свобод личности, собственности, обеспечения безопасности общества и государства от преступных посягательств.

Оперативные подразделения осуществляя свою деятельность по избощичению преступников основываются на основных принципах Конституции Российской федерации, а также на принципах конспирации.

Условно практику оперативно-розыскной деятельности уполномоченных таможенных органов по борьбе с преступностью можно разделить на два основных направления:

1. Контрабанда и иные преступления, касающиеся таможенной сферы;
2. Обеспечение безопасности таможенных органов, должностных лиц и членов их семей³.

При проведении ОРМ таможенные органы вправе проводить комплекс мероприятий. Основными из них являются: контролируемая поставка, проверочная закупка, наблюдение, обследование транспортных средств.

При осуществлении ОРД эффективности расследования преступлений, в таможенной сфере можно достичь при использовании оперативно тактических комбинаций, так как не всегда возможно добиться поставленных целей посредством проведения только одного мероприятия. Оперативно-тактические комбинации представляют собой комплекс взаимосвязанных между собой следственных и оперативно-розыскных мероприятий, производимых в процессе расследования по единому плану, обусловленной единой целью, под общим руководством уполномоченного лица для решения конкретной определённой следственной задачи.

Впервые описанное выше явление сформулировал и выдвинул Дулов А.В. в 1972 г. и назвал ее «тактической операцией», в которую вкладывал значение системы следственных и иных действий. Иной точки зрения придерживался Белкин Р.С, который дал этому комплексу определение «оперативно-тактической комбинации», которое нашло отражение в современной правоприменительной практике.

Для проведения оперативно-тактической комбинации необходима полная и всесторонняя подготовка. Тактические особенности проводимых действий при расследовании таможенных преступлений определяются характером следствен-

ной ситуации и содержанием собранной криминалистически значимой информации.

На стадии подготовки к оперативно-тактической комбинации тщательно проанализировать всю имеющуюся информацию, выбрать наиболее подходящую легенду, уделить особое внимание выбору приёмов и методов её реализации, подготовить технические средства, проанализировать особенности его личности преступника, ответственно подойти к выбору места и способа, провести инструктаж участников операции⁵. Для успешного завершения производимой оперативно-тактической комбинации необходимо детально распланировать и спрогнозировать запасные варианты развития событий.

Например, если рассматривать дела о контрабанде, наиболее целесообразно применить оперативно-тактическую операцию «задержание с поличным», но её проведение возможно только в рамках возбужденного уголовного дела. Основанием являются сведения заявителя, содержащие указание на признаки совершенного преступления. В случае их недостаточности, мероприятия проводятся для проверки изложенной информации.

Посредством данной оперативно-тактической комбинации преступление познается именно в момент совершения, когда ни одно доказательство еще не сформировано. Благодаря ей восполняется недостаток доказательств, позволяющий изобличить преступника.

После завершения операции сотрудники таможенных органов проводят обыск задержанного, осматривают место происшествия, допрашивают задержанного. По производимым действиям составляется протокол, в обязательном порядке к нему приобщаются все аудио-, фото-, видеоматериалы

Основными задачами правоохранительной деятельности в таможенной сфере являются:

- Обеспечение исполнения таможенного, уголовного и административного законодательства РФ.
- Обеспечение экономической безопасности государства.
- Ведение контроля за перевозимыми веществами и товарами.
- Обеспечение прав, жизни и здоровья человека и гражданина, окружающей среды, флоры и фауны.
- Обеспечение национальной безопасности.

На основе вышесказанного можно сделать вывод о том, что на сегодняшний день оперативно-розыскная деятельность таможенных органов требует совершенствования. Проведение оперативно-тактической комбинации является по своей сути творческим процессом, результативность которой определяется детальной проработкой каждого этапа. Применение тактических комбинаций обуславливается достижением большей, по сравнению с применением разовых оперативно-розыскных мероприятий, продуктивности в период расследования и формирования доказательственной базы по делу.

¹ Паулов П. А. К вопросу о личном таможенном досмотре как форме таможенного контроля // Актуальные проблемы правоведения. 2014. № 3-4 (43). С. 76-79.

² Федеральная таможенная служба. URL://<https://customs.gov.ru/activity/pravooxranitel-naya-deyatel-nost-informacziya-upravleniya-tamozhennyh-rassledovanij-i-doznaniya/document/265853> (дата обращения: 08.02.2021).

³ Козовский А. Ю. Оперативно-розыскная деятельность таможенных органов Российской Федерации: теоретические, правовые и организационные аспекты: монография / А. Ю. Козловский. М., 2015. 210 с.

⁴ Белкин Р. С. Курс криминалистики: в 3 т. М., 1997. Т. 3. С. 211.

⁵ Крюкова Н. И. Квалификация и расследование преступлений в сфере таможенного дела / Н. И. Крюкова, Е. Н. Арестова. М., 2020. 223 с.

OPERATIONAL AND INVESTIGATIVE ACTIVITIES OF CUSTOMS AUTHORITIES

© 2021 Gordeeva Tatyana Viktorovna
Student

Samara State University of Economics

E-mail: gordeeva_1324@mail.ru

Keywords: customs law, customs authorities, operational-search activity, operational-tactical combination, customs.

The article is devoted to the analysis of the main theoretical and practical aspects of the operational-search activity of customs authorities, the operational-tactical combination is considered as the most effective method of solving crimes.

ФИНАНСОВЫЕ ГАРАНТИИ ГРАЖДАН И ВЛИЯНИЕ ГРАЖДАНСКОГО ОБЩЕСТВА НА ПРАВОВУЮ СИСТЕМУ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2021 Горлова Анастасия Алексеевна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Nastya1301g@icloud.com

© 2021 Казанкова Татьяна Николаевна
кандидат педагогических наук, доцент кафедры публичного права
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Tatianaok78@yandex.ru

Ключевые слова: гражданское общество, финансовые гарантии прав и свобод человека, финансовое право, финансовые права, правовое государство.

Изучены значимость и влияние гражданского общества на правовую систему нашей страны, его участие в формировании норм права. Рассмотрены основные финансовые права и гарантии граждан. Освещена роль гражданского общества в обеспечении социально-экономических гарантий прав и свобод граждан.

В современных, демократических государствах организация общественной жизни должна формироваться с непосредственным участием активных, социально ориентированных граждан. Формирование гражданского общества естественным образом встречается в тех странах, где активно развиваются идеи и принципы демократизации и гуманизация общества.

Рассматривая связь гражданского общества и правовой системы государства, стоит упомянуть и о так называемой идее правового государства. Данная концепция имеет длительную историю и своими корнями уходит еще в античные времена к рассуждениям Платона, Сократа, Аристотеля и других великих мыслителей той эпохи. Древнеримский политический деятель Цицерон, давая понятие государству, отмечал, что это не просто совокупность случайных людей, а объединение людей, которых связывает согласие в вопросах права и общность интересов¹. Данную концепцию однозначно можно интерпретировать в соответствии с современными государственно-правовыми условиями. Активные, социально ориентированные граждане формируют собой гражданское общество, способное своими действиями влиять на создание основных принципов и сущности правовой системы государства, а также контролировать ее эффективность. Результативность деятельности гражданского общества напрямую зависит от степени его правовой грамотности, а также высокого уровня правосознания каждой личности в отдельности. Современные исследователи данной области теории государства и права сформировали точку зрения, согласно которой правовое государство

представляет собой «юридическое выражение гражданского общества»². Таким образом, понятия гражданского общества и правового государства нераздельны, и непосредственно связаны друг с другом своей природой и основополагающими идеями, лежащими в основе данных понятий.

Основной целью и задачей правового государства является реализация прав и свобод гражданина и человека, его прав, обеспеченных главным законом страны – Конституцией, а также другим отраслевым законодательством. Реализация и осуществление данных прав напрямую зависит от гарантий осуществления материальных, политических, а также социально-экономических обязательств государства перед гражданами.

Составными элементами, обеспечивающих реализацию интересов гражданского общества являются: собственность и предпринимательство, частная жизнь граждан и ее гарантии, институты демократии, экономическая свобода, многоукладность экономики, негосударственные социально-экономические отношения и другие³. Самостоятельность граждан, а также экономическая свобода позволяют говорить об экономической деятельности граждан, способной к саморегуляции. В этом случае вмешательство государства в экономику страны будет только косвенное, а гражданам будет предоставлено многообразие форм собственности и свобода предпринимательской деятельности.

Для благоприятного развития гражданского общества в стране, государство, кроме всего прочего, должно уделять особое внимание системе финансовых гарантий, обеспечением которых осуществляется защита законных интересов и прав личности и гражданина. Осуществление экономических прав человека закреплена и во Всеобщей декларации прав человека, которая провозглашает в статье 25, что: «каждый человек имеет право на такой жизненный уровень... который необходим для поддержания здоровья и благосостояния его самого и его семьи». Именно блок статей 22-28 закрепляет нормы, обеспечивающие экономические, социальные и культурные основополагающие принципы и права каждого из нас⁴. Это основополагающие нормы, которыми должно руководствоваться каждое развитое государство, которое претендует на статус правового, социального и демократического. Основной закон нашей страны закрепляет также отдельный блок норм, обеспечивающих реализацию социально-экономических прав каждого гражданина, такие как: право на охрану здоровья (ч.1. ст.41) право на образование (ч.1. ст.43), право на защиту своих прав в суде (ст.46) и так далее. Финансовые гарантии, обеспеченные государством, реализуются в отраслевом законодательстве, конкретизирующем организацию и осуществление финансовых прав граждан. Например, Федеральный закон от 28.12.2013 №400-ФЗ «О страховых пенсиях» определяет процедуру осуществления прав граждан на страховые пенсии, определяет ее виды, порядок, размер и процедуру исчисления. Таким образом, государство обязуется осуществлять финансовую поддержку гражданам, попадающим под категорию данного закона.

Еще одним немаловажным аспектом финансовых гарантий, обеспечивающих права лица, человека и гражданина является реализация прав на безвозмездную врачебную помощь. Влияние гражданского общества в обеспечении данной категории прав может занимать существенную роль.

Содержанием финансовых отношений выступают те отношения, которые создаются и действуют на основе денежных фондов государства. Конституционной нормой, а именно ч. 1. ст. 41 обеспечивается право граждан на безвозмездную врачебную помощь «...за счет средств бюджета, страховых взносов и других поступлений»⁵. Финансовое регулирование данной гарантии прав и свобод граждан отражен в Федеральном законодательстве от 21.11.2011 №323-ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации», в статье 83, в которой рассматривается финансовое регулирование по обеспечению оказания гражданам врачебной помощи, а также процедур санитарно-курортной терапии⁶. Исходя из данной статьи становится понятно, что данный вопрос, в том числе, относится к компетенции государства, реализующего процесс формирования, распределения и использования денежных фондов. В данном законе указан перечень бесплатных медицинских услуг, гарантии граждан получения лекарственных препаратов абсолютно бесплатно и условия их получения. Исходя из данного закона можно сделать вывод, что права человека на бесплатную медицину реализуются в полной мере.

Но существует различия между буквой закона и ее реализацией. Разница между обязанностью государства в обеспечении этих прав и реальным финансированием медицинских учреждений приводит к недовольству граждан бесплатной медициной. С конца августа по начало сентября 2020 г. был проведен опрос исследовательским холдингом «Ромир», согласно которому 28% граждан считают качество медицинских услуг плохим и лишь 11% – хорошим. Остальные респонденты считают, что медицинские услуги находятся на удовлетворительном уровне⁷. Но каким образом человек может изменить сложившуюся ситуацию? Активные и социально ориентированные граждане, формирующие гражданское общество, должны четко сформулировать все недостатки, которые на их взгляд кажутся существенными, определить направления работы в данной сфере и внести конкретные предложения и требования по качественному улучшению определенной сферы (в данном случае это система здравоохранения). Сейчас большую популярность среди населения имеет такой способ влияния на государственную власть как электронные обращения. Например, отправить обращение к Президенту Российской Федерации можно и в виде электронного документа на официальном сайте управления Президента, который осуществляет работу с обращениями граждан и организаций по различным вопросам. Кроме этого, можно написать петицию, так же в электронном формате, где любой желающий может согласиться с петицией или не согласиться. Обращение можно написать также в приемную Государственной Думы на их официальном сайте. Следовательно, вышеизложенные и другие легальные меры могут повлиять на решение в социально-экономической жизни, а также в других сферах жизни общества. Реальное гражданское общество характеризуется своей активностью и равнодушием к тому, что происходит в нашей стране.

Таким образом, законодательство нашей страны закрепляет финансовые гарантии человека и гражданина в полной мере. В действительности, доступность некоторых гарантий является затруднительной, а качество отдельных услуг,

предоставляемых государством, оставляет желать лучшего. Но для качественного изменения ситуации необходимо активное участие граждан в выражении их воли для того, чтобы государственная власть обратила пристальное внимание на ту часть нашей жизни, которая несет в себе неудовлетворительный характер со стороны большей части заинтересованных граждан.

¹ Нерсесянц В.С. Учебник для вузов. История политических и правовых учений. М.: Норма, 2020. – 704 С.

² Худяков С.С. Правовые основы соотношения гражданского общества и государства: исследование правовых механизмов соотношения гражданского общества и государства: Автореф. дис. канд. юрид. наук. Тамбов, 2003. – 215 С.

³ Н.И. Матузов, А.В. Малько. Учебник для вузов. Теория государства и права. М.: Дело. 2021. – 528 С.

⁴ Абдуллин А.И. 70 лет Всеобщей Декларации прав человека // ВЭПС. 2018. № 4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/70-let-vseobschey-deklaratsii-prav-cheloveka> (дата обращения: 04.02.2021).

⁵ Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 01.07.2020 N 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ, 01.07.2020, N 31, ст. 4398.

⁶ Федеральный закон от 21.11.2011 № 323-ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» // «Российская газета», № 263 (5639) 23.11.2011.

⁷ Vademecum. Деловой журнал об индустрии здравоохранения [Электронный ресурс]. URL. <https://vademec.ru/news/2020/09/15/opros-28-rossiyan-schitayut-kachestvo-meduslug-plokhim/>.

FINANCIAL GUARANTEES OF CITIZENS AND THE INFLUENCE OF CIVIL SOCIETY ON THE LEGAL SYSTEM OF THE RUSSIAN FEDERATION

© 2021 Gorlova Anastasia Alekseevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: Nastya1301g@icloud.com

© 2021 Kazankova Tatyana Nikolaevna

Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor of Public Law Department
Samara State University of Economics
E-mail: Tatianaok78@yandex.ru

Keywords: civil society, financial guarantees of human rights and freedoms, financial law, financial rights, legal state.

This article examines the influence and importance of civil society on the legal system of our country, its participation in the formation of legal norms. The main financial rights and guarantees of citizens are considered. The role of civil society in ensuring socio-economic guarantees of citizens' rights and freedoms is studied.

НОВЫЙ ЭКОЛОГИЧЕСКИЙ НАЛОГ В НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2021 Гурьянова Анна Викторовна
доктор философских наук, профессор,
зав. кафедрой теории права и философии
Самарский государственный экономический университет
E-mail: annaguryanov@yandex.ru

© 2021 Митрофанов Владимир Евгеньевич
кандидат экономических наук, магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: mitrofanov@tehcom.org

Ключевые слова: негативное воздействие на окружающую среду, экологический налог, экологические платежи, экологические сборы, загрязнение окружающей среды.

Рассматриваются развитие и преемственность системы экологического налогообложения в России, включая действовавшие с 2002 г. экологические сборы и платежи, а также введение в 2021 г. нового экологического налога. Анализируются его специфика, отличие от ранее практиковавшихся экологических платежей. Обосновывается актуальность введения экологического налога.

Потребность введения в России нового экологического налога назрела давно, особенно учитывая опыт экологического налогообложения, практикуемый во многих экономически развитых странах современного мира, например, в странах Евросоюза. В течение нескольких последних лет экологические налоги за пользование невозполнимыми и пополняемыми природными ресурсами были утверждены как самостоятельный вид платежа в налоговых законодательствах целого ряда зарубежных стран. Однако в Налоговом Кодексе РФ понятие «экологический налог» длительное время отсутствовало. Хотя косвенно к этому виду налога могли быть отнесены некоторые виды платежей, взимаемых на территории РФ, в частности, экологические сборы и платежи.

Понятие «экологические платежи» было закреплено в Федеральном законе «Об охране окружающей среды» № 7-ФЗ от 10.01.2002 г.¹ В нем под «экологическими платежами» понималась плата, которую следует внести за совершенное негативное воздействие на окружающую среду (сокращенно, НВОС) и которая выступает формой компенсации ущерба, нанесенного причиненным загрязнением. Плата за НВОС считалась обязательной для физических и юридических лиц, а также для организаций, учреждений и предприятий (отечественных и зарубежных), деятельность которых на территории нашей страны связана с природопользованием и негативным образом воздействует на состояние окружающей среды. В Постановлении Конституционного суда РФ № 8-П от 14.05.2009 г. было

зафиксировано, что все организации, финансируемые из бюджета и ранее освобожденные от оплаты производимого ими негативного воздействия на окружающую среду, должны совершать экологические платежи, начиная с 01.01.2010 г.²

Действовавшая в РФ с 2002 г. система экологических платежей подразумевала, что физические и юридические лица, а также экономические субъекты, наносящие вред окружающей среде, должны в обязательном порядке нести расходы, связанные с ликвидацией последствий данного вреда (загрязнения) или с их снижением до уровня, закрепленного в законодательстве и регулируемого принятыми нормами и стандартами качества окружающей среды. При этом обязательным являлось выполнение условий социальной ответственности. Так, внесение платы за загрязнение окружающей среды не считалось обстоятельством, освобождающим от проведения мероприятий по охране окружающей среды и осуществления рационального природопользования, а также от возмещения в полном объеме вреда, причиненного окружающей среде и здоровью граждан страны тем или иным совершенным НВОС.

В качестве основных разновидностей НВОС в Федеральном законе «Об охране окружающей среды» № 7-ФЗ от 10.01.2002 указаны:

- 1) выброс загрязняющих и пр. веществ и микроорганизмов в водоемы – поверхностные, подземные и водосборные;
- 2) выброс загрязняющих и пр. веществ в атмосферу;
- 3) несанкционированное хранение отходов потребительской и производственной деятельности;
- 4) загрязнение почв и недр;
- 5) осуществление теплового, шумового, ионизирующего, электромагнитного и пр. разновидностей негативного физического воздействия на окружающую среду.

Однако несмотря на то, что экологические взносы за загрязнение почв и недр, а также за шумовые, вибрационные и пр. воздействия на окружающую среду были зафиксированы законодательно, по факту, плата за них не взимались по причине отсутствия нормативов оплаты и, как следствие, невозможности определения размера данных взносов.

По Определению Конституционного суда РФ от 10.12.2002 г. № 284-О, плата за НВОС была отнесена к разряду публично-правовых платежей, имеющих обязательный характер. Данный платеж считался компенсационным и индивидуально-возмездным, что позволяло приравнять его в связи с аналоговостью правовой природы к категории фискальных сборов. Понятие «сбор», в соответствии с п. 2 ст. 8 Налогового кодекса РФ, представляет собой взнос обязательного характера, уплата которого необходима для выдачи его владельцам разрешений (лицензий) или предоставления им определенных прав. Обязательность платы за НВОС подтверждалась в письме УМНС РФ за № 06-01-25/21 91 от 10.02.2004 и в последовавшем за ним 15.01.2004 г. официальном Разъяснении.

В 2021 г. в сфере экологического налогообложения произошли существенные изменения: Налоговый кодекс РФ пополнился новым налогом – экологическим. Последний был введен взамен практиковавшихся ранее экологических сборов и

платежей. Данное нововведение потребовало длительной подготовки. Изначально введение нового экологического налога планировалось на 1 января 2019 г. Затем оно было отложено еще на один год. Однако, фактически, переходной период затянулся до 2021 г. С 1 января 2021 г. экологический налог в России закреплен в Налоговом Кодексе РФ. Официальным сборщиком данного вида налога определена Федеральная налоговая служба (ФНС).

Ранее сбор экологических платежей входил в компетенцию Росприроднадзора. Однако, согласно данным, предоставленным в 2017 г. Коллегией Счетной палаты, Роспотребнадзор обеспечил пополнение федерального бюджета только на 44,2% от прогнозировавшихся поступлений, что составило в совокупности 3,8 млрд рублей. На этом основании было признано, что Росприроднадзор ненадлежащим образом справляется с возложенной на него обязанностью сбора в бюджет денежных средств. Поэтому, согласно «Основным направлениям бюджетной, налоговой и таможенно-тарифной политики на 2019 год и плановый период 2020 и 2021 годов», сбор страховых взносов данного профиля был передан в ведение Федеральной налоговой службы. В результате, рост поступлений по сравнению с предшествующим 2016 г. составил 7,2%, что соответствует 455,7 млрд рублей³.

В настоящее время НВОС совершается по следующим основным направлениям:

- 1) загрязнение атмосферы стационарными и передвижными носителями;
- 2) загрязнение наземных и подземных водоемов;
- 3) несанкционированное размещение отходов потребительской и производственной деятельности.

Новый экологический налог распространяется на физических лиц, включая индивидуальных предпринимателей, и организации, занимающиеся хозяйственной и пр. деятельностью на территории РФ, из-за которой причиняется вред окружающей среде. Фактически, это означает, что экологический налог обязателен к уплате всеми субъектами, деятельность которых связана с образованием отходов. Исключением являются только ТКБ и ТБО – твердые коммунальные и бытовые отходы, за утилизацию которых плата вносится региональным операторам, которые, в свою очередь, оплачивают экологический налог в бюджет государства.

От уплаты экологического налога освобождаются физические лица и субъекты предпринимательской деятельности, деятельность которых:

- 1) образует исключительно ТКО (по причине указанной выше);
- 2) не связана с загрязнением окружающей среды, в связи с чем они не состоят на учете в природоохранных ведомствах, таких как Росприроднадзор;
- 3) осуществляется на объектах IV категории (данную категорию требуется подтвердить документально). Согласно принятой классификации, объектами IV категории считаются те, которые оказывают минимальное негативное воздействие на окружающую среду, в то время как влияющие объектов I категории квалифицируются как существенное; II категории – как умеренное; III категории – как незначительное.

Кроме того, экологическому налогообложению не подлежат отходы, которые быстро отправляются на переработку или, что еще более предпочтительно, утили-

лизируются. Максимально допустимым сроком утилизации считаются 11 месяцев с момента образования отходов. Отходы, отправленные на переработку и утилизацию, не подлежат экологическому налогообложению. Фактически, субъекты хозяйственной деятельности получают возможность снижения налогооблагаемой базы за счет оперативной утилизации части производимых ими вредных отходов и выбросов. По замыслу Законодателя, это будет ориентировать предприятия на внедрение и планомерное использование очистных технологий и сооружений.

Уменьшение размера выплат по экологическому налогу возможно также за счет затрат, связанных с проведением мероприятий, ставящих целью уменьшение негативного воздействия на окружающую среду. Однако данная разновидность расходов должна быть в обязательном порядке подтверждена документально.

Для уплаты экологического налога отводится период сроком в один год. При этом в течение года должны ежеквартально вноситься авансовые платежи в размере 25% от налога, выплаченного за предшествующий период. Это требование обязательно для всех субъектов экологического налогообложения, за исключением тех, которые осуществляют деятельность в рамках разного рода спецрежимов. Выплата начисленного за год экологического налога должна быть произведена не позднее 25 марта отчетного периода (ранее завершение данного периода датировалось 1 марта).

При условии невыплаты или уклонения от уплаты экологического налога на субъекта налогообложения накладывается штраф: неумышленная просрочка влечет за собой необходимость выплаты 20% штрафа от неуплаченной суммы; просрочка умышленная – 40%. Помимо этого, начисляется неустойка. Если в течение 3-х лет набирается сумма невыплаченных или несвоевременно уплаченных экологических налогов, превышающая 5 млн. рублей, это влечет за собой весьма серьезные последствия, а именно привлечение субъекта налогообложения к уголовной ответственности.

Итак, в 2021 г. в налоговой системе Российской Федерации появился новый экологический налог, пришедший на смену практиковавшимся ранее экологическим сборам и платежам. Актуальность введения экологического налога связана с необходимостью осуществления рационального природопользования⁴, что является одним из приоритетных направлений стратегии устойчивого развития РФ, продвижения и развития доктрины формирования и осуществления экологического права в целях обеспечения исполнения Указа Президента РФ от 19 апреля 2017 г. №176 «О Стратегии экологической безопасности Российской Федерации на период до 2025 года»⁵.

¹ Федеральный закон от 10.01.2002 № 7-ФЗ «Об охране окружающей среды». Режим доступа: <http://www.kremlin.ru/acts/bank/1771> (дата обращения: 06.02.2021).

² Постановление Конституционного Суда РФ от 14.05.2009 № 8-П «По делу о проверке конституционности положения подпункта “б” пункта 4 Постановления Правительства РФ “Об утверждении Порядка определения платы и ее предельных размеров за загрязнение

окружающей природной среды, размещение отходов, другие виды вредного воздействия»». Режим доступа: <https://legalacts.ru/doc/postanovlenie-konstitutsionnogo-suda-rf-ot-14052009-n/> (дата обращения: 06.02.2021).

³ Основные направления бюджетной, налоговой и таможенно-тарифной политики на 2019 год и плановый период 2020 и 2021 годов. Режим доступа: https://minfin.gov.ru/ru/document/?id_4=123006 (дата обращения: 06.02.2021).

⁴ Guryanova A.V., Timofeev A.V., Makhovikov A.E. Eco-ethics as an axiological foundation of human existence in the global world // European Proceedings of Social & Behavioral Sciences EpSBS. Vol. 89. European Publisher, 2019. P. 662-669.

⁵ Указ Президента РФ от 19 апреля 2017 г. № 176 «О Стратегии экологической безопасности Российской Федерации на период до 2025 года». Режим доступа: <http://static.kremlin.ru/media/acts/files/0001201704200016.pdf> (дата обращения: 06.02.2021).

NEW ECOLOGICAL TAX IN THE TAX SYSTEM OF THE RUSSIAN FEDERATION

© 2021 Guryanova Anna Victorovna

PhD in Philosophy, Professor,

Chair of the Theory of Law and Philosophy Department

Samara State University of Economics

E-mail: annaguryanov@yandex.ru

© 2021 Mitrofanov Vladimir Evgenievich

PhD in Economics, Undergraduate

Samara State University of Economics

E-mail: mitrofanov@tehcom.org

Keywords: negative impact on the environment, ecological tax, ecological payments, ecological levies, environmental pollution.

The article considers the development and continuity of the ecological taxation system in Russia, including the ecological levies and payments that have been in force since 2002, as well as the appearance of a new ecological tax in 2021. Its specific character and the difference from the previously practiced ecological payments are analyzed. The relevance of an ecological tax appearance is justified.

ФУНКЦИОНАЛЬНОЕ НАЗНАЧЕНИЕ ТЕХНИЧЕСКИХ СРЕДСТВ ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ ПРИ ТАМОЖЕННОМ НАБЛЮДЕНИИ И ТАМОЖЕННОМ ДОСМОТРЕ

© 2021 Деменкова Яна Алексеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: demenkovayan@yandex.ru

Ключевые слова: таможенный досмотр, специальные технические средства, таможенные органы, таможенный контроль.

Исследуются и анализируются контроль, его роль и правовое значение, а также порядок его осуществления в виде необходимости использования таможенными органами специальных технических средств и приспособлений.

На сегодняшний день роль деятельности таможенных органов Российской Федерации весьма важна, так как напрямую обеспечивает экономическую безопасность государства и позволяет реализовывать внешнюю и внутреннюю политику в отношении оборота товаров. Одним из инструментов осуществления контроля за соблюдение установленных правил ввоза, вывоза и реализации товаров на территории Российской Федерации несомненно является таможенный контроль. В соответствии с действующим таможенным законодательством, а именно Таможенным кодексом Евразийского экономического союза закреплено наличие, а также формы осуществления таможенного контроля. Таким образом, законодательно определено существование подобного инструмента, используемого таможенными органами в ходе осуществления своей деятельности, а также его «проявление» и процесс его использования. Помимо вышеизложенного, данный нормативно-правовой акт содержит указание на необходимость наличия права у таможенных органов на использование специальных технических средств в виде: оборудования, приборов для измерений и иных технических приспособлений и средств, позволяющих повысить не только качество, но и сократить необходимое время осуществления таможенного контроля¹. Стоит учитывать, ТК ЕАЭС содержит определенные требования к порядку применения вышеуказанных технических приборов и средств, одним из которых является необходимость отсутствия вреда и опасности в отношении людей, транспортных средств и иным объектам таможенного контроля.

На современном этапе деятельности таможенных органов невозможно отрицать высокую роль использования технических средств при осуществлении та-

* Научный руководитель – Паулов Павел Александрович, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

моженного контроля. Обусловлено это тем, что их применение тесно связано и неотъемлемо от процедуры контроля. Именно так таможенные органы могут максимально в кратчайшие сроки выявлять нарушения в области таможенного законодательства Российской Федерации и пресекать преступления. Технические средства находятся практически на всех пунктах таможенного контроля. Таможенный контроль в виде таможенного наблюдения действует на всей границе, например, в местах оформления товаров.

Технические средства, применяемые при таможенном контроле, имеют ограничения. Поскольку при таможенном досмотре не могут применяться различные технические средства. Данный перечень указан в нормативно-правовом акте.

При таможенном наблюдении также используются технические средства. К таким средствам относятся оптические устройства и приборы, средства поиска и другие. Таможенные органы, а точнее сотрудники такого подразделения, в качестве технических средств используют металлоискатели. Они бывают двух видов: переносные и стационарные.

Стационарные металлоискатели, которые устанавливаются на одно место и через них перемещают объекты, а также проходят люди. Они представлены конструкциями в виде арок или стеллажей. Стационарные металлоискатели используются для того, чтобы в объектах досмотра обнаружить металлические изделия, которые входят перечень запрещенных предметов, перевозимых через таможенную границу.

В качестве разновидности металлоискателей, на «вооружении» таможенных органов имеются и мобильные металлоискатели. Преимущество таких металлоискателей состоит в том, что они представляют собой специальную облегченную конструкцию, состоящую из нескольких деталей, цель которой – облегчить процесс использования такого прибора при процессе поиска металлов у объектов таможенного контроля. Схема и принцип применения такого прибора максимально прост и состоит в том, что прибор издает несколько видов сигналов (вибрация, звук, свет и т.п.) при обнаружении в радиусе поиска искомых металлов. Помимо самого факта наличия искомого металла, такой прибор позволяет установить его точное местонахождение.

Актуальными на данное время являются теленаблюдение при помощи переносных видеокамер. Они представляют собой технические средства, относящиеся к системам визуального мониторинга. Видеокамеры отображают информацию и данные, которые происходят на таможенном контроле².

Цифровые камеры – относятся к системам документирования и представляют собой технические средства, способствующие фиксации тех или иных действий. Главной задачей цифровых камер является обнаружение правонарушений установленных таможенным законодательством правил. Невозможно не отметить роль таких технических средств как цифровые фотоаппараты. Таможенные органы, пользуясь такими средствами, имеют возможность фиксировать следы на месте преступления, что позволяет собрать необходимую доказательную базу совершенного преступления³.

Кроме вышеперечисленных технических средств таможенными органами активно применяются специальные приборы иного спектра видения. К таким приборам относятся приборы ночного видения (ПНВ), разнovidные тепловизоры, а также бинокли и монокли. В широком смысле, подобные средства представляют собой класс оптических устройств. Как правило, оптика различного спектра видения имеет небольшие размеры и предназначена для обнаружения и идентификации искомых объектов и предметов при помощи увеличения, подсвечивания или температурного контроля. Достигается такое обнаружение даже при слабом освещении, так как приборы обладают специальными оптическими свойствами.

Таможенный контроль обеспечивается еще несколькими техническими приспособлениями, которые, как принято, относят ко второй группе технических средств. Сюда относится совокупность организационных мер, технологических операций и действий, которые направлены на пресечение незаконного перемещения через таможенную границу особого вида объектов – делящихся и радиоактивных материалов. Обеспечение осуществления таможенного контроля в отношении объектов требует отдельной специальной подготовки и наличия систем радиационного контроля. На данный момент таможенные органы используют три подобные системы: пешеходная, железнодорожная и автомобильная. Помимо вышеуказанных в арсенале таможенных органов имеются специальные «измерители-сигнализаторы». Данные приспособления имеют возможность обнаружить искомый объект, выявить его предположительное количество и проинформировать сотрудника таможенных органов о его идентификации при помощи звукового сигнала.

Сами по себе технические средства являются атрибутом эффективности работы таможенных органов, так как применяются максимально на ранних стадиях таможенного контроля. Подобная срочность позволяет определить дальнейшие меры. Одним из таких мер служит осмотр объектов таможенного контроля, который осуществляется также с применением специальных средств⁴.

Проведение процедуры осмотра в рамках осуществления таможенными органами таможенного контроля используются две группы специальных приборов и средств. К первой группе относятся технические средства, подразделяемые на два подвида: приборы телевизионного обследования и приборы оптико-механического обследования. К таким приборам относятся различные виды и формы щупов, зеркал, фонарей, эндоскопов и иные портативные средства проведения визуального обследования.

Самые простейшие приспособления данной группы – это досмотровые зеркала и щупы. Как правило, у таможенных органов имеются несколько разновидностей таких средств. Они позволяют осуществить подробный визуальный контроль в местах, где обычный взор человека не может идентифицировать предметы и объекты. Такими местами могут быть различные коробки, ящики, элементы конструкции транспортного средства и т.д.⁵ Используя щуп, сотрудник таможенных органов, может обнаружить наличие твердых предметов в материалах обшивки транспортных средств, которые могут представлять собой тайник для запрещенных таможенным законодательством предметов и объектов.

Для обнаружения объектов и предметов в темных местах используются досмотровые фонари, которые так же бывают обычными и специальными, что позволяет искусственно улучшить освещение при производстве досмотра.

Инспекционные эндоскопы применяются для досмотра внутренних объемов объектов. Для проведения досмотра таким способом необходимо наличие люков, дверцей, окошек и других технологических отверстий. Обычно таким способом досматривают бензин, масло, спирт.

Вторую группу специальных технических средств составляет радиолокационное оборудование, которое предназначено для подповерхностного зондирования. Оно является специально-предназначенным для процедуры таможенного досмотра. Существует определенные объекты, которые подвергаются данной процедуре. К этим объектам относят сыпучие и наливные грузы, которые перемещаются при помощи железнодорожного транспорта. Данная группа характеризуется наличием метода, которым выступает локация. Локация представляет собой способ определения местоположения объекта при помощи электромагнитных или звуковых волн.

Резюмируя вышесказанное, стоит отметить тот факт, что технические средства и приспособления имеют большое значение в деятельности таможенных органов. Учитывая разновидности и наличие больших групп специальных приспособлений, можно сделать вывод о том, что таможенные органы имеют возможность обнаружить товары, предметы и объекты, которые запрещены действующим таможенным законодательством.

¹ Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) // СПС «Консультант Плюс».

² П.Н. Афонин, Д.Н. Афонин. Основы применения технических средств таможенного контроля: учебник. Санкт-Петербург. 2018. С. 48-53.

³ П.Н. Гайкой, Б.К. Казуров, М.Б. Казуров, В.С. Карлин, В.П. Руденок. Основы технологий и средств таможенного контроля: учебник. Пр. 2019. С. 140.

⁴ Григорян Т.В. Технические средства таможенного контроля: современное состояние и оперативно-технические возможности: учебник. 2016. С. 23-32.

⁵ Паулов П.А. К вопросу о личном таможенном досмотре как форме таможенного контроля // Актуальные проблемы правоождения. 2014. № 3-4 (43). С. 76-79.

FUNCTIONAL PURPOSE OF TECHNICAL MEANS OF CUSTOMS CONTROL DURING CUSTOMS SUPERVISION AND CUSTOMS INSPECTION

© 2021 Demenkova Yana Alekseevna
Student

Samara State University of Economics

E-mail: demenkovayan@yandex.ru

Keywords: customs inspection, special technical means, customs authorities, customs control.

This article examines and analyzes control, its role and legal significance, as well as the procedure for its implementation in the form of the need for customs authorities to use special technical means and devices.

ПРАВОВАЯ ПРИРОДА ИНСТИТУТА НЕДОСТОЙНЫХ НАСЛЕДНИКОВ

© 2021 Евпрынцеv Игорь Сергеевич*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: evpryntcev.i@yandex.ru

Ключевые слова: недостойный наследник, наследование по закону, наследование по завещанию, отстранение от наследования, лишение права на наследство.

Рассматриваются основные положения законодательства о признании наследника недостойным, лишении права на наследство и отстранении от наследования. Приводятся теоретические и практические проблемы развития норм законодательства о недостойных наследниках.

Институт наследования издревле считается институтом гражданского общества, в рамках которого определенное значение имеет появление и накопление материальных благ в руках одного человека. Так, основой наследования и наследственного права является собственность наследодателя.

Права наследодателя, так же, как и право на наследование после смерти лица, гарантируются законодательством Российской Федерации на основании тех же конституционных принципов, что и основные права и свободы граждан и лиц без гражданства. Так, каждому законом установлено право распоряжаться своим имуществом, не только при жизни, но и передавать его по своей воле членам семьи, а также иным лицам, а они, в свою очередь имеют право получать собственность по наследству.

Однако, на практике не всегда данные права реализуются в полном объеме. Имеют место наследственные споры, при которых нарушаются права и законные интересы наследников.

В соответствии со ст. 45 Конституции Российской Федерации российское государство гарантирует каждому лицу, находящемуся на его территории возможность защитить свои права любым незапрещенным законом способом¹.

Так, Гражданский кодекс Российской Федерации² предусматривает способы защиты прав наследников, такие как³:

1. Возможность включить имущества в наследственную массу;
2. Институт восстановления срока принятия наследства;
3. Механизм признания права на наследуемое имущество;
4. Удостоверение юридического факта, что наследство принято, места, где открыто наследство, факта наличия родства и т.д.;

* Научный руководитель – Бортников Сергей Петрович, доктор юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

Эти способы защиты прав наследников позволяют увеличить наследственную массу и расширить права на получение наследственной доли.

Однако, иногда встает необходимость лишить одного из наследников по закону его права на получение доли наследства. Одним из таких случаев является ситуация, когда один или несколько наследников по закону ведет себя по отношению к умершему, его имуществу или к другим наследникам «недостойно». Недостойными считаются лица, которые легальным способом лишены права на наследование в виду своих противоправных.

Признание наследника недостойным стоит рассматривать, как механизм защиты прав как наследников, так и наследодателя уже после наступления его смерти в соответствии с нормами наследственного законодательства.

В законодательстве Российской Федерации недостойные наследники разделены на несколько категорий:

лица, не имеющие права на наследование;

лица, отстранённые от наследования решением суда.

Рассмотрим первую категорию.

Исходя из нормы п. 1 ст. 1117 ГК закон лишает права на получение наследства по закону и по завещанию, если лицо:

– умышленно совершило противоправное деяние, которое повредило или могло повредить как самому наследодателю, так и другим наследникам.

– с противоправным умыслом совершило деяние, направленное на недопущение реализации воли наследодателя.

– совершило попытку в корыстных целях привлечь к наследованию лицо, не имеющее на это права, либо увеличить размер своей наследственной доли за счет уменьшения долей других наследников.

Есть лишь одно исключение – это ситуация, когда при наследовании по завещанию наследодатель указывает недостойного наследника. Тогда, такой наследник может наследовать имущество, которое указано в завещании, но не более того, Обязательную долю он утрачивает.

Исключение составляют ситуации, когда наследодатель указал в завещании недостойного наследника, тогда он имеет право после утраты права на наследование завещанного имущества.

Следует обратить внимание, что здесь имеется в виду целенаправленное действие, а не бездействие, даже если оно совершено умышленно, которое не принимается судом как обстоятельство для признания должника недостойным. Например, если гражданин бездействовал в ситуации, которая привела к смерти наследодателя и приобретению им статуса наследника (неоказание экстренной помощи), его бездействие не будет рассмотрено судом как основание чтобы признать наследника недостойным.

Незаинтересованность в жизни наследодателя, безучастность к его судьбе и имущество при жизни судебная практика также не выделяет в качестве основания для признания наследника недостойным. Данный критерий характеризует только личность наследника, а не его достоинство в качестве лица, наследующего часть имущества.

Важно отметить, что согласно правоприменительной практике, суд оценивает действия, характеризуемые п. 1 ст. 1078 ГК РФ как факт, не являющийся основанием для наделения лица статусом недостойного наследника.

Так, совершение указных действий в состоянии невменяемости, то есть в состоянии, когда лицо не понимало и не могло руководить своими действиями, не расценивается судом как намеренное причинение вреда наследодателю и другим наследникам.

Еще одним важным критерием при оценке действий недостойного наследника является мотив совершаемых им деяний. Так, теории и практики расходятся во мнениях, необходимо ли учитывать мотив открытия наследства и увеличения наследственной доли⁴ как обязательный для присвоения лицу статуса недостойного наследника и лишения его права на наследство⁵. Верховный суд Российской Федерации растолковал в своем постановлении от 29 мая 2012 г. № 9 следующее: «противоправные действия против наследодателя, или кого-то из наследников, или «против осуществления последней воли наследодателя, выраженной в завещании», – следует эти действия причислять к основаниям для лишения лица права на наследование. Важно отметить, что суду должно быть очевидно наличие умысла в этих действиях. При этом, не столь важны мотивы этих действий⁶.

Переход наследственного имущества к лицу, которое умышленно убило или покушалось на убийство наследодателя или другого наследника, противоречил бы не только букве закона, но и духу закона⁷.

Важно, что несмотря на то, что законодатель четко ограничивает круг лиц, подпадающих под категорию недостойных наследников, на практике зачастую встает вопрос, можно ли признать того или иного гражданина недостойным. Так, например, наследник может быть лишен права на наследование, если обстоятельства, перечисленные в п. 1 ст. 1117 ГК РФ будут подтверждены судом и в отношении лица будет вынесено решение о признании лица недостойным наследником или приговор суда⁸. П. 19 (б) Постановления Пленума ВС РФ № 9 закрепил правоприменительное правило о том, что при наличии указанных выше оснований – необязательно обращаться в суд за судебным установлением факта недостойности в решении. При этом, суд должен в обязательном порядке установить наличие неисполненного обязательства наследника перед наследодателем (например неисполнение алиментных обязательств), злостное нарушение прав других наследников, умышленное нарушение очередности наследования или изменения доли наследования в свою пользу. Нотариус вправе исключить такого гражданина из списка потенциальных наследников, если убедится в наличии вступившего в силу акта суда (решения).

Кроме того, важно отметить следующую особенность:

Если родители лишены родительских прав в установленном законом порядке, то им необходимо восстановиться в данных правах до открытия наследства, иначе они будут считаться лицами, лишенными права наследования за своими детьми.

Что касается второй категории, то необходимо вспомнить норму п. 2 ст. 1117 ГК. В ней закреплено, что заинтересованные лица в деле о наследстве могут по-

требовать у суда «суд отстраняет от наследования по закону граждан, злостно уклонявшихся от выполнения лежавших на них в силу закона обязанностей по содержанию наследодателя».

Обязанность по содержанию одних лиц другими устанавливается семейным законодательством Российской Федерации. Так, ст. 87 Семейного кодекса Российской Федерации говорит об обязанности детей, которые достигли совершеннолетия и полностью трудоспособны, по содержанию своих нетрудоспособных нуждающихся в помощи родителей и заботе о них.

Заинтересованные лица могут в любой момент после этого обратиться в суд с иском об отстранении лица, которое имеет право на наследование, от наследования по закону. Однако, от наследования по завещанию такие лица отстранены быть не могут.

По правилам главы 60 ГК РФ лица, которые утратили свое право на наследование или отстраненные от наследования обязаны вернуть все то имущество, которое они успели получить неосновательно (по правилам о неосновательном обогащении) из наследственной массы.

Важно отметить, что данные правила распространяются не только на лиц, которые могут наследовать в общем установленном законом порядке, но и на тех, кто имеет обязательную долю в наследстве, т.е. такое лицо теряет право на обязательную долю в соответствии с п. 4 ст. 1117 ГК РФ.

Кроме того, законодательно закреплено, что лишаются права требовать исполнения своих прав отказополучатели в соответствии со ст. 1137 ГК. Если судом будет установлено, что отказополучатель умышленно совершил одно из деяний, закрепленных законодателем в ст. 1117 ГК РФ, то он будет обязан возместить в полном объеме стоимость наследнику, исполнившему завещательный отказ, стоимость выполненной для недостойного отказополучателя работы или оказанной ему услуги

Подводя итог, следует отметить следующее, институт лишения права на наследование, а также отстранения лица от наследования рассматривается в российском законодательстве как механизм законодательно закрепленной правовой ответственности, которая применяется к любому без исключения потенциальному или реальному наследнику в случае, если его действия или бездействия привели к нарушению прав и законных интересов наследодателя или других наследников. При этом необходимо учитывать, что последствием такого деяния обязательно должно быть открытие наследства, увеличение доли недостойного наследника и иная личная выгода.

В следствие чего, нам становится очевидно, что имеет место объективное противоречие одному из важнейших принципов – принципу справедливости, как указывает Омарова У.А.⁹ Справедливость основывается на трех китах, это пропорциональное разделение благ, соразмерность наказания совершенному деянию и, наконец, равнозначность последствий человеческих поступков, т.е. достойное вознаграждения или достаточное наказание¹⁰.

Статус недостойности затрагивает всех наследников без исключения, включая тех, кто имеет право наследования обязательной доли, а также всех тех, кто

наследует после недостойного наследника. Это означает, что здесь не имеет место ни наследственная трансмиссия, ни наследование по праву представления¹¹.

Важно, что недостойный наследник может быть реабилитирован в глазах наследодателя, в таком случае наследодатель указывает такого наследника в завещании, что дает ему право наследовать завещанное имущество вне зависимости от его статуса.

Несмотря на всю процессуальную сложность применения данного института, на наш взгляд, необходимо дальнейшее постоянное совершенствование норм о наследовании вообще, и норм о недостойных наследниках в частности. Мы полагаем, что было бы целесообразно законодательно закрепить те положения о толковании действий и бездействий недостойных наследников, которые сформировались в правоприменительной практике. Кроме того, разъяснить более четко положения о мотиве совершенных наследником действий, закрепить четкий перечень лиц, которые отстраняются от наследования, и тех, кто лишен права на наследование вовсе.

¹ «Конституция Российской Федерации» (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // Официальный текст Конституции РФ с внесенными поправками от 14.03.2020 опубликован на Официальном интернет-портале правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>, 04.07.2020.

² «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья)» от 26.11.2001 № 146-ФЗ (ред. от 30.06.2008) // «Собрание законодательства РФ», 03.12.2001, № 49, ст. 4552.

³ URL: <https://vseiski.ru/nasledstvennye-pravootnosheniya> (дата обращения: 13.01.2021).

⁴ Аминов Е.Р. Наследственное право: Постатейный комментарий к разделу 5 ГК РФ // Е.Р. Аминов, И.А. Андреев, И.Л. Арсентьев и др.; под общ. ред. М.А. Димитриева [Электронный ресурс] // СПС «Консультант Плюс».

⁵ Антрушина Д.А. Некоторые проблемы института недостойных наследников: Юридическая техника и мотив совершения умышленных противоправных действий // Вопросы российской юстиции. 2020. № 9.

⁶ Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 29 мая 2012 г. N 9 «О судебной практике по делам о наследовании» // Текст постановления опубликован в «Российской газете» от 6 июня 2012 г. N 127, в Бюллетене Верховного Суда Российской Федерации, июль 2012 г., № 7.

⁷ URL: <http://gkodeksrf.ru/ch-3/rzd-5/gl-61/st-1117-gk-rf> (дата обращения: 13.01.2021).

⁸ Аблятипова Н.А., Цыганова Д.С. Система оснований и последствий признания наследника недостойным // Крымский научный вестник. 2019. № 4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/> (дата обращения: 31.01.2021).

⁹ Омарова У.А. Основные институты наследственного права России и степень отражения в них принципа социальной справедливости : автореф. дис. ... д-ра юрид. наук. М., 1999. С. 38.

¹⁰ Мигачева А.Ю. Соразмерность как критерий принципа справедливости в гражданском праве // Теория и практика общественного развития. 2014. № 14.

¹¹ Кузнецов М.Л. Институт недостойных наследников: проблемы теории и практики // Вестник СИБИТа. 2017. № 2 (22).

THE LEGAL NATURE OF THE INSTITUTE OF UNSUITABLE HEIRES

© 2021 Evpryntcev Igor Sergeevich
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: al.chernickowa@yandex.ru

Keywords: unsuitable heir, inheritance by law, inheritance by will, removal from inheritance, deprivation of the right to inherit.

This article discusses the main provisions of the legislation on the recognition of the unsuitable heirs, deprivation of the right to inheritance and removal from inheritance. The theoretical and practical problems of the development of the norms of legislation on unworthy heirs are given.

К ВОПРОСУ О ПРОБЛЕМЕ ПРИВЛЕЧЕНИЯ К УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ХИЩЕНИЕ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ С БАНКОВСКИХ КАРТ

© 2021 Егорова Елена Павловна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: elena241197@yandex.ru

Ключевые слова: преступление, хищение, кража, мошенничество, чужое имущество, электронные средства платежа, банковская карта.

Статья посвящена проблеме хищения денежных средств с электронных средств платежа, а точнее, с банковской карты. В рамках проведения изучения судебной практики были выявлены отличительные признаки объективной стороны состава преступления, которые позволяют правильно квалифицировать схожие преступления.

В современном мире большую актуальность приобретает безналичный расчет, то есть расчет с использованием банковских карт. С удобством применения данной инновации приходит и опасность, связанная с хищением денежных средств с банковской карты. С совершенствованием систем защиты карт от преступников происходит и развитием способов хищения. Согласно характеристике Министерства внутренних дел Российской Федерации о состоянии преступности на 2020 год доля преступлений, направленных на хищение чужого имущества, составляет 54,2 процента от общего числа совершенных преступлений. А хищения с использованием электронных средств платежа составляет 20186 преступлений за 2020 год.

Хищение представляет собой совершенные с корыстной целью противоправное безвозмездное изъятие и(или) обращение чужого имущества в пользу виновного или других лиц, причинившие ущерб собственнику или иному владельцу этого имущества¹. В понятии хищения содержатся основные признаки хищения:

1. Наличие корыстной цели, то есть обращение имущества в свою пользу или в пользу других лиц, получить выгоду;
2. Противоправность;
3. Деяние направлено на чужое имущество;
4. Изъятие или обращение;
5. Безвозмездность;
6. Причинение ущерба.

* Научный руководитель – Беляков Алексей Владимирович, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

В зависимости от формы хищения выделяют: кражу – тайное хищение; мошенничество – хищение путем обмана или злоупотребления доверием; присвоение или растрата – хищение имущества, которое было вверено виновному лицу; грабеж – открытое хищение; разбой – нападение в целях хищения, которое совершено с применением насилия, опасного для жизни или здоровья, либо с угрозой применения такого насилия.

Хищение денежных средств с банковской карты можно квалифицировать по двум составам: кража (п «г» ч.3 статьи 158 Уголовного кодекса РФ) и мошенничество (статья 159.3 Уголовного кодекса РФ). Хищение денежных средств является мошенничеством, если лицо путем обмана или злоупотребления доверием предъявило чужую банковскую карту за свою при оплате в различных организациях, выдавая себя владельцем карты. Квалифицируют же как кражу, если лицо через банкомат сняло все денежные средства с карты, то есть тайно похитило чужое имущество, при этом не обманывая никого или не злоупотребляя доверием.

В качестве примера кражи с банковской карты можно привести уголовное дело в отношении Юмашева И. В. В ходе распития спиртных напитков потерпевший передал Юмашевой свой мобильный телефон для подключения к зарядному устройству. Юмашева, зная, что к телефону подключена услуга мобильный банк для обслуживания банковской карты, решила совершить хищение денежных средств с банковской карты путем перевода на банковскую карту своей сестры, которая о преступных намерениях не была осведомлена.

В отсутствие потерпевшего, используя его мобильный телефон, Юмашева через данную услугу путем безналичного перевода совершила хищение на сумму 1000 рублей. Денежными средствами она распорядилась по своему усмотрению.

Продолжая свой преступный умысел, в этот же день Юмашева аналогичным способом, используя мобильный телефон совершила безналичный перевод на сумму 1000 рублей, которыми в последствии распорядилась также по своему усмотрению. Чуть позже в этот же день, она перевела 3000 рублей на карту своего знакомого, который не подозревал о преступных действиях. Далее она совершила переводы на сумму 3000 рублей на банковскую карту своего знакомого и на сумму 500, 400 и 500 рублей на абонентский счет своего сожителя.

В результате преступных действий Юмашевой потерпевшему был причинен ущерб в размер 9400 рублей. Суд справедливо приговорил признать Юмашеву И. В. виновной в совершении преступления, предусмотренного п. «г» ч. 3 статьи 158 Уголовного кодекса РФ и назначил ей наказание в виде 2 лет лишения свободы².

Примером мошенничества с использованием банковской карты является уголовное дело в отношении Пономарева Е. В. У подсудимого, который находился на первом этаже, возник преступный умысел, направленный на хищение чужого имущества. Он незаконно проник в чужую квартиру, откуда тайно умышленно похитил телефон, сумма которого составляла 14 000 рублей, банковскую карту ПАО «Сбербанк», а также вещи из кухни, которые не представляли особой ценности. С имуществом, которое он похитил, Пономарев скрылся и распорядился им по-своему усмотрения.

Однако на этом преступные действия Пономарева не закончились. Он последовал в магазин алкогольной продукции, где предъявил продавцу похищенную банковскую карту, которую можно использовать без ПИН-кода, оплатил покупки, то есть путем обмана похитил денежные средства с банковской карты на сумму 2520 рублей. После чего он последовал в магазин «Магнит», где, используя банковскую карту оплатил покупки и похитил с ней денежных средства на сумму 854,12 рубля, 936,58 рублей, а также 424,58 рубля, а всего сумма составила 2215 рублей 98 копеек. После чего он направился в аптеку «Апрель», где, умолчав о незаконном владении картой, предъявил её продавцу при оплате покупок на сумму 674 рубля 10 копеек. Затем Пономарев вновь направился в магазин «Магнит», где, используя карту, оплатил покупки и похитил денежные средства на сумму 494 рубля 90 копеек. В общей сложности с банковской карты было похищено 5904 рубля 98 копеек, чем причинил значительный материальный ущерб.

Суд справедливо приговорил признать Пономарева Е. В. виновным в совершении, преступления предусмотренном п. «а» ч.3 статьи 158 Уголовного кодекса РФ, то есть тайное хищение чужого имущества с незаконным проникновением в жилище, и назначить наказание в виде одного года и шести месяцев лишения свободы. Его же суд признал виновным в совершении преступления, предусмотренным ч.2 статьи 159.3 Уголовного кодекса РФ, то есть мошенничество с использованием электронных средств платежа с причинением ущерба гражданину, и назначил наказание в виде одного года лишения свободы³.

Сравнивая эти два примера из судебной практики, четко видно, что признаком в рассматриваемых составах будет способ совершения преступления. При краже это будет тайное хищение, при мошенничестве – обман или злоупотребление доверием. Также можно заметить, что в обоих преступлениях банковская карта является средством совершения для изъятия или обращения чужого имущества (денежных средств) в свою пользу или других лиц. Схожую позицию занял и Верховный суд РФ⁴.

Исходя из всего вышеперечисленного, можно сделать вывод, что в практике встречаются разные формы хищения денежных средств с банковской карты, которые отличаются характерными признаками. Кража денежных средств характеризуется тем, что виновное лицо сразу снимает денежные средства с чужой карты, а при мошенничестве преступник путем обмана и злоупотребления доверием выдает чужую банковскую карту за свою и похищает денежные средства.

¹ Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 г. № 63-ФЗ (ред. от 18.02.2020 г.) // СПС Консультант плюс. URL: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 06.02.2021).

² Приговор Рассказовского районного суда г. Рассказово от 30.07.2020 г. по обвинению Юмашевой И. В. // Архив Рассказовского районного суда г. Рассказово за 2020 год. Уголовное дело № 1– 149/2020.

³ Приговор Коминтерновского районного суда г. Воронежа от 24.07.2020 г. по обвинению Пономарева Е. В. // Архив Коминтерновского районного суда г. Воронежа за 2020 год. Уголовное дело № 1-525/2020.

⁴ Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 30.11.2017 г. N 48 «О судебной практике по делам о мошенничестве, присвоении и растрате» // СПС Консультант плюс.

ON THE ISSUE OF CRIMINAL PROSECUTION FOR EMBEZZLEMENT OF FUNDS FROM BANK CARDS

© 2021 Egorova Elena Pavlovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: elena241197@yandex.ru

Keywords: crime, theft, robbery, fraud, other people's property, electronic means of payment, bank card.

This article devoted to the problem of theft of funds from electronic means of payment, or rather from a bank card. Conducting a study of judicial practice, the distinctive features of the objective side of the corpus delicti were identified, which allow us correctly to qualify similar crimes.

ПРОЦЕДУРА ТАМОЖЕННОГО ТРАНЗИТА: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ

© 2021 Жаднов Андрей Дмитриевич*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: zhadnov1999@mail.ru

Ключевые слова: таможенные органы, таможенная процедура, таможенный транзит, перемещение товаров, таможенное законодательство, пошлина, таможенное декларирование.

Процедура таможенного транзита является своего рода новеллой в российском праве. В соответствии с ней товары перевозятся по таможенной территории таможенного союза под индивидуальным таможенным контролем – от таможенного органа отправления до таможенного органа назначения. Хочется отметить, что такая процедура происходит без уплаты таможенных пошлин, налогов с применением запретов и ограничений, за исключением случаев применения мер нетарифного и технического регулирования. В данной статье рассматриваются основные аспекты совершения процедуры таможенного транзита, также выделяются проблемы и перспективы ее использования.

Сегодняшний век обозначен прогрессивно меняющимся, а как следствие, изменения происходят во многих сферах жизнедеятельности. Комфорт, быстрое перемещение и качество доставляемого товара – вот особенности, важные для сферы таможи в современном мире.

В Российском праве регулированием данных процессов занимаются компетентные на то органы, органы таможенного контроля. Хочется заметить, что если мы будем говорить о возможности использования данной процедуры, то перед нами встанет вопрос необходимости применения таможенного транзита, актуальность его адаптации¹. Характерными особенностями использования таможенного транзита являются следующие:

1. **В первую очередь**, процедура позволяет временно приостановить действие разнообразных пошлин, налогов и других мер, которые применяются в отношении коммерческой политики, причем, применяемые при импорте товаров.

2. **Во-вторых**, таможенный транзит используется, когда одна таможенная территория сочетается с несколькими фискальными территориями, то есть, если речь идёт о адаптации данной технологии, то здесь важно понимать, что транзит позволяет выполнять формальности таможенного оформления в пункте назначения на таможенной территории.

* Научный руководитель – Паулов Павел Александрович, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

3. **В-третьих**, так как таможенный транзит определяется как таможенная процедура, в соответствии с которой товары перемещаются под таможенным контролем из одной таможни в другую, актуальным встаёт вопрос определения определенных мер, которые обязательно реализовать при исполнении данной процедуры. Речь идёт о существенных характеристиках её применения, а именно: для того, чтобы процедура осуществилась важно предварительно проинформировать таможенные органы, данное условие является одним из самых значительно важных, так как несвоевременное информирование может привести к неосуществлению данного процесса. Также важно обозначить прибытие товаров на таможенную территорию, здесь же актуально упомянуть о перемещении товаров под процедуру таможенного транзита, сопровождающееся завершением процедуры таможенного транзита. Следующим шагом будет временное хранение товаров и их таможенное декларирование, помещение под процедуру выпуска для внутреннего потребления. Завершающей стадией будет являться выпуск товаров в соответствии с избранной продукцией.

Важным вопросом, рассматриваемым нами далее, встаёт процесс определения объектов, на которые, согласно таможенному законодательству, направлена процедура таможенного транзита. Здесь важно заметить, что процедура, первоочереднее, направлена на перевозку иностранных товаров от таможенного органа в месте прибытия до внутреннего таможенного органа, также в месте прибытия до таможенного органа в месте убытия и как следствие, товаров Таможенного союза, если это предусмотрено таможенным законодательством, хочется упомянуть также то, что процедура направлена в адрес иностранных товаров от одного внутреннего таможенного органа до другого внутреннего таможенного органа, товаров Таможенного союза, причём, от таможенного органа места убытия до таможенного органа места прибытия через территорию государства, не являвшегося членом Таможенного союза².

Важной особенностью такой процедуры будет являться то, что таможенный транзит не применяется в отношении товаров, которые перевозят воздушным транспортом, если воздушное судно во время совершения международного рейса в месте прибытия совершает промежуточную или вынужденную посадку без частичной разгрузки товаров.

Рассмотрим подробнее сферу применения данной операции. Здесь также важно заметить, что бизнес или частное лицо могут использовать транзит, когда они хотят переместить товары, которые не прошли таможенную очистку, из одного места в другое. Неучтенные товары можно перемещать только с разрешения таможни³. Держателем разрешения может быть хранитель склада, перевозчик, экспедитор или владелец товара.

Транзит означает перемещение товаров под таможенным контролем, если по товарам еще не произведены налоговые или иные платежи. Если вы не желаете оформлять товар в пункте въезда; вместо этого вы хотите переместить их на временный склад или таможенный склад, например, и очистить их позже, тогда вам нужно будет переместить товары. Транзит также используется, если товары должны быть вывезены из ЕС или в другую транзитную страну.

Если мы будем рассматривать страны транзита – ЕС, Норвегия, Швейцария, Исландия, Лихтенштейн, Турция, Северная Македония и Сербия.

Хочется также заметить, что на транзит товаров должна быть предоставлена гарантия. Сумма гарантии зависит от размера налога на товар. Гарантия транзита составляет около 30 процентов от стоимости товара. Гарантию индивидуального транзита можно оплатить наличными или банковской картой при посещении таможи. Гарантия возвращается на счет покупателя при оформлении транзита на таможенное место назначения. Вы также можете подать заявление на получение разрешения на использование комплексной гарантии, тогда банк выступит гарантом.

Первый вид транзитной операции – это транзит импортных грузов в сухой порт, при котором:

- Оператор должен получить разрешение от GDCE на выполнение процедуры транзита.
- Таможенный брокер подает сводную таможенную декларацию (транзитную декларацию) в пункте отправления.
- Сотрудник таможи, отвечающий за оформление грузового манифеста, списывает контейнер из списка контейнерных грузов.
- Контейнер должен быть просканирован либо в офисе отправления, либо на других таможах в Пномпене.
- Если нет никаких нарушений, компетентные сотрудники таможи должны поставить печать и заверить процедуры таможенного транзита, определив ряд условий, таких как законные маршруты и продолжительность транзита, а также поставить таможенные пломбы.

- Знак начальника офиса вылета для завершения процесса.
- Сотрудник таможи в офисе отправления разрешил перевалку контейнера в сухой порт.

Второй вид – это транзит импортных товаров в особую экономическую зону, при нём:

- Оператор подает в пункт отправления заявку на перевозку товаров национальным транзитом в ОЭЗ.
- Таможенный брокер подает сводную таможенную декларацию (транзитную декларацию) в пункте отправления.
- Сотрудник таможи, отвечающий за оформление грузового манифеста, списывает контейнер из списка контейнерных грузов.
- Товары, перемещаемые в ОЭЗ, не подлежат сканированию.
- Если нет никаких нарушений, компетентные сотрудники таможи должны поставить печать и заверить процедуры таможенного транзита, определив ряд условий, таких как законные маршруты и продолжительность транзита, а также поставить таможенные пломбы.

- Знак начальника офиса вылета для завершения процесса.
- Сотрудник таможи в пункте отправления разрешает транзит контейнера в ОЭЗ.

Следующий вид – это экспортные товары, которые проходят таможенное оформление при прохождении таможни до таможни выезда⁴. Особенности данного вида:

– Когда экспортируемые товары, прошедшие таможенную очистку на внутренней таможне, прибывают на таможню вывоза, компетентный таможенный служащий проверяет правильность таможенной печати на транспортном средстве или контейнере с соответствующими документами. В случае отсутствия ирригации таможенник снимает таможенную пломбу и выпускает на экспорт.

– Компетентный сотрудник таможни в отделении выездных штампов и удостоверяет «снятие печати» и подписывает совместный отчет о проверке экспортных товаров, подписанный таможней во внутреннем офисе.

Рассмотрим следующий вид транзита. Международный транзит – это транспортировка товаров от таможни въезда на таможенную территорию до таможни выезда. Оператор должен получить разрешение от GDCE на осуществление международного транзита и выполнить следующие процедуры:

Следующий вид – транзит в офисе въезда. При нём:

– Таможенный брокер подает сводную таможенную декларацию (транзитную декларацию).

– Компетентный сотрудник таможни заполняет разделы А и С декларации. В случае необходимости компетентный таможенный и акцизный чиновник может в конечном итоге провести физический осмотр. Если нет никаких нарушений, компетентные сотрудники таможни должны поставить печать и заверить процедуры таможенного транзита, определив ряд условий, таких как законные маршруты и продолжительность транзита, а также поставить таможенные пломбы.

Последний вид, транзит в офисе выхода. Здесь же:

– Оператор или уполномоченное лицо предъявляют сводную таможенную декларацию компетентному сотруднику таможни.

– Компетентная таможня проверяет правильность проставления таможенной печати или печати на транспортном средстве или контейнере с транзитными документами. В случае отсутствия нарушения таможенный служащий заверяет в разделе D таможенной декларации, затем снимает таможенную печать перед выпуском транзитных товаров в третью страну.

Таким образом, для того, чтобы усовершенствовать систему транзитных перевозок, нужно более качественное регулирование со стороны государства, осуществляемое как в отношении информационного реагирования, так и на более практическом уровне применения данной процедуры.

¹ Анохина О. Г. Комментарий к Таможенному кодексу Таможенного союза (поглавный). 3-е изд., перераб. и доп. Москва: Проспект, 2017. 416 с.

² Воронцова Н. А. Международное таможенное право. Документы и комментарии. М.: МГИМО-Университет. 2017. 179 с.

³ Рассолов И. М., Бочаров С. Н., Мантусов В. Б. Таможенное право. Учебник. М.: Юнити-Дана, 2015. 304 с.

⁴Чернявский А. Г. Таможенное право: учебник. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Юстиция, 2016. 556 с.

⁵ К вопросу о личном досмотре как исключительной форме таможенного контроля. Паулов П. А. Режим доступа: <https://elibrary.ru/item.asp?id=23829753> (дата обращения: 01.02.21).

CUSTOMS TRANSIT PROCEDURE: PROBLEMS AND PROSPECTS OF USE

© 2021 Zhadnov Andrey Dmitrievich
Student

Samara State University of Economics
E-mail: zhadnov1999@mail.ru

Keywords: customs authorities, customs procedure, customs transit, movement of goods, customs legislation, duty, customs declaration.

The customs transit procedure is a kind of novelty in Russian law. In accordance with it, goods are transported through the customs territory of the Customs Union under individual customs control, and from the customs authority of departure to the customs authority of destination. I would like to note that such a procedure takes place without paying customs duties and taxes, with the application of prohibitions and restrictions, except in cases of non-tariff and technical regulation measures. In this article, the author examines the main points of the customs transit procedure, also highlights the problems and prospects of its use.

ПОНЯТИЕ ПРАВОНАРУШЕНИЯ В СФЕРЕ БАНКОВСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

© 2021 Жирухина Юлия Михайловна
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: yuliya-putinceva@mail.ru

© 2021 Калашникова Елена Борисовна
кандидат исторических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: kalashnikova-helen@yandex.ru

Ключевые слова: правонарушения сферы банковского регулирования, квалификация нарушений в сфере банковской деятельности, специфика правил и определений квалификации законодательных пробелов в области административных правонарушений.

Анализируются аспекты правовых основ квалификационных нарушений в сфере регулирования банков, а также процесса реализации банковской деятельности. Изучаются классификационные области обозначения и применения квалификационных правил в моментах определения проблемных сторон и особенностей правонарушений.

Положения современной экономической составляющей российского государства способствуют высокому проценту роста в стране правонарушений в области банковского законодательства. Несмотря на это, в юридической литературе, как правило, редко можно встретить разделы, посвященные данному виду правонарушений.

Классификация правонарушений в сфере банковской деятельности связана с рядом объективных сложностей. Во-первых, трудностью определения непосредственного объекта банковских правонарушений. Во-вторых, сложным описанием признаков банковских правонарушений в диспозициях норм. В-третьих, часто возникающим несоответствием между законодательной формой описания противоправного деяния и его содержательной частью в нормативных актах, к которым отсылают диспозиции большинства норм. Ряд авторов, поэтому справедливо отмечают, что правонарушения в сфере банковской деятельности по своему содержательному аспекту являются разносторонним институтом, включающим в себя существование уголовной, административной, налоговой, бюджетной, валютной и гражданско-правовой ответственности¹.

Анализ работ, посвященных исследованиям в сфере банковских правонарушений, также указывает и на отсутствие единства взглядов на содержательный аспект данной проблематики.

Например, в отечественной юриспруденции широко распространена точка зрения о том, что в сфере банковского права следует использовать понятие «нарушение», взамен понятия – «правонарушение».

По мнению А.Г. Братко, сторонники использования понятия «нарушение» в сфере банковского законодательства, исходят из того, что в банковском праве к юридическому лицу, в случае нарушения им действующих правовых норм, применяются «особенные» санкции, отличные от остальных. Особенность налагаемых санкций в банковском праве сводится к тому, что виновность юридического лица при этом никак не учитывается².

Нарушения и правонарушения сосуществуют одновременно в сфере банковской деятельности, но дифференцируются друг от друга в содержательном плане. Характерологической особенностью правонарушения в банковской деятельности, является наличие признака нарушения общественного порядка в действиях/бездействиях юридического (физического) лица или его виновности в отличие нарушения в сфере банковской деятельности^{3,4}.

Нарушение действующих норм и правил в сфере банковской деятельности не влечет применение к юридическому или физическому лицу мер юридической ответственности.

Правонарушения в банковской сфере могут выражаться в отказе предоставления кредитной организацией обязательной информации в ЦБ РФ; в неисполнении кредитным учреждением нормативов Банка России; в умышленном искажении банком или иной кредитной организацией обязательной финансовой отчетности; в нарушении условий и порядка создания резервного фонда в кредитной организации⁵.

В направлении банковской деятельности, как правило, субъектом правонарушения выступают кредитные учреждения, осуществляющие процесс кредитования участников экономического рынка и производимые операции расчетно-кассового формата⁶.

Субъективной стороной правонарушения выступает неисполнение юридическим или физическим лицом действующих нормативов и правил банковского законодательства; нарушение очередности осуществления банковских операций; несоблюдение временных сроков и технологических стандартов выполнения банковских операций; проведение эмиссии активов с нарушением банковского законодательства; неисполнение кредитным учреждением нормативных положений ЦБ РФ; нарушение кредитной организацией порядка, сроков и объемов представления отчетности в ЦБ РФ, а также умышленное представление недостоверной отчетности в ЦБ РФ^{7,8}.

Меры воздействия за ненадлежащее исполнение законодательства в банковской сфере установлены в ФЗ от 10.07.2002 № 86 «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)». К кредитному учреждению могут быть применены следующие меры воздействия: штрафные санкции; отзыв лицензии; закрытие филиала⁹.

Возникающие периодически разночтения в сфере банковского законодательства по вопросу применения юридического понятия «нарушение» и «правонару-

шение», детерминированы, в основном, тем, что ряд правоведов не визуализирует категорических отличий, между защитой общественного правопорядка и защитой права, соразмеряя последнее с правоохранительной деятельностью, что и приводит к различному смысловому наполнению указанного понятия.

Процесс регулирования всех видов банковской деятельности на территории государства Российской Федерации осуществляется на основе базовых положений Конституции РФ, а также базируется на основных 2-х федеральных законах, а именно ФЗ «О банках и банковской деятельности», ФЗ «О Центральном банке Российской Федерации». Неисполнение всех указанных выше нормативно-правовых актов, в частности нормативных актов ЦБ РФ, обуславливает нарушения законодательства о банковской деятельности¹⁰.

Нарушение гражданско-правовых обязательств, сводится к тому, что кредитные учреждения, довольно часто, заключают разнообразные договора по банковскому кредиту, банковскому счету, банковскому вкладу; участвуют в разнообразных обязательственных правоотношениях. В рамках возникающих правоотношений, со стороны кредитных организаций, происходят порою нарушения взятых на себя обязательств, что и влечет за собой специальную юридическую ответственность – гражданско-правовую ответственность.

Итак, резюмируя все вышеизложенное, следует сказать, что под правонарушением в сфере банковской деятельности отечественный законодатель подразумевает общественно опасную деятельность, непосредственно посягающую на банковские взаимоотношения и за совершение которых установлена юридическая ответственность. Правонарушения в банковской сфере весьма разнообразны и могут повлечь за собой разнообразные виды ответственности, а именно, уголовную административную, налоговую, бюджетную, валютную и гражданско-правовую ответственность.

¹ Болотина А.К. Главные вопросы юридической ответственности. – М.: Экономистъ – 2019 – 107-112 с.

² Братко А.Г. Банковское право России в 2 ч. Часть 1: учебник для бакалавриата и магистратуры / А.Г. Братко. – М.: Юрайт, 2017. – 288 с.

³ Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 N 195-ФЗ (с изм. и доп., вступ. в силу с 04.07.2020) – <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 31.08.2020).

⁴ Artur Luzi Banking offences, disputes and administrative proceedings / Madrid, Spain. Retrieved from: <http://www.levyinstitute.org>, 2020.

⁵ Федеральный закон «О банках и банковской деятельности» от 02.12.1990 N 395-1 (с изм. и доп., вступ. в силу с 14.06.2020) – <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 31.08.2020).

⁶ Романова Ю.Ю. Банковская деятельность: налоговый аспект ответственности. – М.: РГУП, 2020. – 511 с.

⁷ Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) – <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 31.08.2020).

⁸ Гражданский кодекс Российской Федерации (ГК РФ ч.1) часть первая (редакция от 16.12.2019) – <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 30.08.2020).

⁹ Федеральный закон «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» от 10.07.2002 N 86-ФЗ (с изм. и доп., вступ. в силу с 12.04.2020) – <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 30.08.2020).

¹⁰ Устинов Т.А., Степанов К.А. Банковские риски, издержки и юридические споры / ред. А.Л. Хоменко. – М.: БАНКЦЕНТР, 2020. – 95 с.

THE CONCEPT OF OFFENSE IN THE FIELD OF BANKING

© 2021 Zhirukhina Yulia Mikhailovna

Undergraduate

Samara State University of Economics

E-mail: yuliya-putinceva@mail.ru

© 2021 Kalashnikova Elena Borisovna

Candidate of Historical Sciences, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: Kalashnikova-helen@yandex.ru

Keywords: violations in the field of banking regulation, qualification of violations in the field of banking activity, specifics of the rules and definitions of qualification of legislative gaps in the field of administrative offenses.

The article analyzes the aspects of the legal basis of qualification violations in the field of bank regulation, as well as the process of implementing banking activities. The classification areas of the designation and application of the qualification rules in the moments of determining the problem sides and features of offenses are studied.

ИМУЩЕСТВЕННАЯ ПОДДЕРЖКА СУБЪЕКТОВ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА И САМОЗАНЯТЫХ ГРАЖДАН: ПРАВОВОЙ АСПЕКТ (ОПЫТ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ)

© 2021 Золотухина Анастасия Сергеевна*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: zolotuhinaanastasia14@gmail.com

Ключевые слова: государственная поддержка предпринимательства, взаимодействие органов государственной власти и органов местного самоуправления, эффективность управления, самозанятые.

Статья посвящена анализу опыта Самарской области в части оказания имущественной поддержки субъектам малого и среднего предпринимательства (СМСП) и самозанятым гражданам в регионе. Рассмотрены основные нововведения и тенденции развития.

На современном этапе развития неотъемлемую часть национальной экономики государства составляют СМСП ввиду того, что они играют ключевую роль в процессе обеспечения социально-экономического развития страны¹. Вместе с тем для предпринимательской деятельности характерны высокие риски, потому они нуждаются в обеспечении поддержки и защищенности со стороны государства.

Государственная поддержка СМСП весьма обширна и включает в себя несколько форм, в том числе, оказание имущественной поддержки.

Мероприятия по оказанию имущественной поддержки СМСП входят в региональную составляющую федерального проекта «Улучшение условий ведения предпринимательской деятельности» в рамках национального проекта «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы»², инициированного Президентом Российской Федерации (далее – Нацпроект).

В Самарской области ключевой показатель Нацпроекта по количеству объектов, включенных в Перечни государственного и муниципального имущества для предоставления СМСП (далее – Перечни), по итогам 2020 г. выполнен на 111% (плановый показатель – «753 объекта», фактический показатель – «838 объектов»).

В общей сложности по состоянию на 31 декабря 2020 г. по сравнению с 2016 г. количество объектов, включенных в Перечни государственного и муниципаль-

* Научный руководитель – Ревина Светлана Николаевна, доктор юридических наук, профессор, Самарский государственный экономический университет.

ного имущества, увеличилось на 476 объектов или более чем в 2 раза (с 362 до 838 объектов).

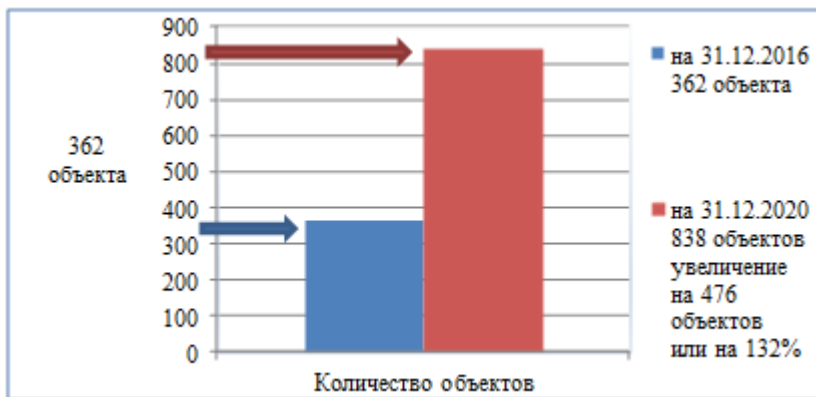


Рис. 1. Достигнутые показатели по количеству объектов, включенных в Перечни, по состоянию на 31 декабря 2020 г.

Источник: Доклад Председателя рабочей группы по имущественной поддержке субъектов малого и среднего предпринимательства на территории Самарской области (далее – Рабочая группа).

В Перечни включены следующие объекты:

- 1) 598 зданий, помещений, строений, сооружений общей площадью более 120 тыс. м²;
- 2) 215 земельных участков общей площадью 17,7 тыс. га;
- 3) 25 единиц движимого имущества (16 транспортных средств, 8 единиц оборудования и 1 модульный павильон).

Вышеуказанное имущество было включено в Перечни посредством комплексного анализа со стороны экспертов в данной области, благодаря чему оно оказалось весьма востребовано со стороны СМСП (584 из 838 объектов, что составляет 70 %, предоставлены именно им).

Важно отметить, что положительная динамика 2019 – 2020 годов позволила увеличить региональный плановый показатель Нацпроекта по увеличению количества объектов, включенных в Перечни, к 2024 г. с 1 024 объектов до 1 102 объектов или на 7,6%.

По итогам 2020 г. региональный плановый показатель Нацпроекта на 2021 и последующие годы также будет скорректирован в сторону увеличения.

Представители АО «Корпорация «МСП» отметили, что Самарская область вошла в ТОП-5 регионов, достигших по итогам 2020 г. показатель Целевой модели по фактическому предоставлению СМСП имущества, включенного в Перечни³.

Кроме того, нормативные правовые акты, определяющие порядок формирования, ведения и обязательного опубликования Перечней, на сегодняшний день приняты во всех 333 муниципальных образованиях Самарской области.

Одной из новелл, реализуемой в рамках Нацпроекта, стал федеральный проект «Создание благоприятных условий для осуществления деятельности самозанятым гражданам» (далее – Федеральный проект)⁴. На 2021 год в Самарской области запланированы, в том числе, следующие мероприятия в рамках региональной составляющей данного проекта:

- 1) Разработка и утверждение правовых актов, вносящих изменения в нормативные правовые акты Правительства Самарской области и органов местного самоуправления в части распространения имущественной поддержки на самозанятых граждан (на сегодняшний день данные изменения внесли 213 муниципальных образований из 333 или 64%);
- 2) Формирование и утверждение на территории Самарской области Прогнозного плана предоставления самозанятым гражданам имущества, включенного в Перечни;
- 3) Предоставление самозанятым гражданам имущества (в аренду или на иных правах) из числа объектов, включенных в Перечни.



Рис. 2. Прогноз показателей по региональной составляющей Федерального проекта на 2021-2024 гг.

Источник: Доклад Председателя Рабочей группы.

Несомненно, существенным положительным фактором является создание на федеральном и региональном уровнях условий, необходимых как для грамотного основания (регистрации), так и успешного ведения деятельности СМСП и самозанятых граждан⁵. Дальнейшее их развитие во многом зависит от успешности реализации мероприятий Нацпроекта и региональных составляющих федеральных проектов. Опыт Самарской области по реализации и совершенствованию различных форм государственной поддержки предпринимательства, в частности, имущественной, имеет практический интерес для других регионов.

¹ См.: Вайпан В.А. Основы правового регулирования деятельности субъектов малого и среднего предпринимательства // Право и экономика. 2015. № 12.

² Национальный проект «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы» // Официальный сайт Министерства экономического развития Российской Федерации. URL: economy.gov.ru/material/directions/nacionalnyy_proekt_maloe_i_srednee_predprinimatelstvo_i_podderzhka_individualnoy_predprinimatelskoy_iniciativy/ (дата обращения: 02.02.2021).

³ Информация для показателей целевой модели «Поддержка малого и среднего предпринимательства» // Официальный сайт АО «Корпорация МСП». URL: <https://corpmsp.ru/organam-vlasti-subektov-rg/info/> (дата обращения: 03.02.2021).

⁴ См.: Ручкина Г.Ф. К вопросу о совершенствовании правового регулирования деятельности самозанятых граждан в Российской Федерации // Налоги (журнал). 2020. № 1.

⁵ Кванина В.В. Особенности правового режима отдельных форм имущественной поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства // Журнал предпринимательского и корпоративного права. 2016. № 2.

PROPERTY SUPPORT FOR SMALL AND MEDIUM-SIZED BUSINESSES AND SELF-EMPLOYED CITIZENS: LEGAL ASPECT (EXPERIENCE OF THE SAMARA REGION)

© 2021 Zolotukhina Anastasia Sergeevna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: zolotuhinaanastasia14@gmail.com

Keywords: state support for entrepreneurship, interaction of state authorities and local self-government bodies, management efficiency, self-employed.

The article is devoted to the analysis of the experience of the Samara region in terms of providing property support to small and medium-sized businesses and self-employed citizens of the region. The main innovations and development trends are considered.

НОРМОТВОРЧЕСТВО И ПРАВОТВОРЧЕСТВО: СРАВНИТЕЛЬНО-ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ

© 2021 Иванов Алексей Алексеевич*

аспирант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: cdforwork@mail.ru

Ключевые слова: правотворчество, нормотворчество, право, законодательство, объект, субъект, закон, нормативный акт.

Проводится сравнительно-правовой анализ понятий нормотворчества и правотворчества, анализируются подходы к определению процесса формирования правовых и социальных норм на различных этапах развития юридической науки.

В течение долгого периода существования юридической науки многочисленные понятия модифицировались, раскрывались новые определения, прочие термины, в связи с становлением общества, развития новейших общественно-политических систем, смены идеологии и течения времени, утрачивали собственную важность.

Процедура образования норм постоянно была важным компонентом социальной структуры общества с древнейших времен и по сегодняшний день. За последнее время не один раз делались усилия привести к единому знаменателю понятие нормотворчества, ввести либо исключить его из определения правотворчества, определить субъект и объект нормотворчества. Ученые давали разнообразные определения понятию нормотворчества отталкиваясь от контекста его приобщенности к понятию правотворчества.

Рассматривая нормотворчество в историческом контексте, было бы невообразимо не прибегнуть к ученым и авторам дореволюционной России. К таким относится З.А. Горюшкин, который являлся профессором российского практического законоискусства в Московском университете в начале 19 столетия. В руководстве к познанию отечественного законоискусства, он приводит установление нормотворчества как формирование законов и правил в Руси из пословиц. Примером же служит его описание «1-й части Духовного устава», «где на обороте 3 го листа сказано: «Древнее пословие есть Греческое: другие помысла мудрейшие суть и паче первых». Равную сему находим и между Российскими: «Ум хорошо, а два лучше того». Из этого описания следует, что пословицы были в той

* Научный руководитель – Маликова Азиза Хорисовна, доктор юридических наук, профессор кафедры теории права и философии, Самарский государственный экономический университет.

или иной мере нормой, правилом поведения в обществе, а наказанием за несоблюдение данной нормы было всеобщее осуждение¹.

В советский период изучение понятия нормотворчества началось в 60-е годы. Нормотворчество в представлении советских ученых раскрывается в понятиях, сопряженных с реализацией права в социалистическом (затем коммунистическом) обществе². Оно напрямую сопряжено с формой выражения государственной воли рабочего класса в переходный период и воли всего народа в период развернутого строительства коммунизма. Выражается же оно не только в принятии государством нормативно-правовых актов, отображающих волю народа, но также в других нормах, так или иначе регулирующих общественные отношения, такие как нормы нравственности и др.

Как справедливо заметили советские ученые, нормотворчество – это не всегда процесс преобразования воли властвующего класса в правовую норму, обязательную для реализации и, в случае нарушения предписания, имеющую аппарат принуждения в виде государственных органов. По мнению Ю.Г. Ткаченко, такими могут являться также обычные нормы (нормы нравственности, обычаи), которые никак не являются правовыми, однако при этом являющимися следствием нормотворчества³.

Например, советские ученые, такие как О.С. Иоффе и М.Д. Шаргородский, определяли не только правовые нормы, но также технические, и социальные⁴. Вышеназванные нормы не считались общеобязательными и не имели принуждения со стороны государства (нормы этики и морали, правила организационного характера в деятельности государственного и общественного аппарата), однако в случае нарушения имели под собой не меру государственного принуждения, а другую меру ответственности⁵.

По мере преобразования социалистического общества в коммунистическое, советские ученые предполагали, что государство, как основной механизм претворения правовых норм в жизнь будет заменено коммунистическим самоуправлением. В нем предполагалось, что принуждение не будет настолько необходимой мерой для реализации права обществом, так как субъекты права, а именно граждане будут обладать самоконтролем и принципы коммунистической идеологии возьмут верх над побуждениями нарушить всякую норму, предписанную для исполнения субъектами⁶.

На современном этапе понятие нормотворчества большая часть ученых относит к понятию правотворчества. Ученые-юристы делали попытки дать определение понятию нормотворчество, к примеру, по мнению Ю.Г. Арзамасова, нормотворчество это определенная форма юридической деятельности, нацеленная на формирование, конкретизацию, дополнение либо отмену норм права, в целях упорядочения ранее существующих или появления новых отношений в социуме⁷. Таким образом, Ю.Г. Арзамасов отмечает, то, что нормотворчество является не только лишь формой государственной деятельности, но и деятельностью иных субъектов, но при этом делает акцент на то, что главная функция нормотворчества схожа с функцией правотворчества.

Исходя из этого, можно полагать, то, что нормотворчество процесс, который реализует только государство, однако это не всегда так. Согласно мнению Н.А. Глебовой, имеется вид ведомственного нормотворчества. Развивая мысль Ю.Г. Арзамасова, о ведомственном нормотворчестве, Н.А. Глебова полагает, что при его отсутствии на законодательные органы была бы возложена огромная нагрузка по принятию дополнительных законов и других нормативно правовых актов. Делегировав полномочия по принятию локальных нормативных актов отдельным ведомствам, законодательные органы приобрели больше свободы в нормотворчестве для повышения качества принимаемых законов⁸.

Необходимо отметить, что и в сегодняшней юридической литературе кроме правовых обычаев, бесспорно, относящихся к официальным источникам права, выделяют другие вариации обычаев, имеющих место быть в нормотворческой жизни определенных национальных правовых систем⁹.

После данных определений не возникает проблем со значением понятия нормотворчества, но появляется пробел, а именно то, что не все нормы, исходя из определения нормотворчества, являются правовыми. Таким образом, получается, что нормотворчество представляет собой не только основную деятельность государства и его органов по реализации своего права на формирование, изменение и отмену правовых норм, но кроме того процессом иных различных субъектов, не обладающих такими правами как государство, на создание, изменение и отмену норм, установленных в поле деятельности субъекта, но не являющихся правовыми.

Действительно, хоть многие авторы и считают нормотворчество и правотворчество аналогичными понятиями, между ними все же существует определенное отличие. Многочисленные ученые в процессе установления понятия нормотворчества, как обнаружила М.А. Матвеева, во время изучения в сфере теории правотворчества неприметно отходят к рассмотрению процесса принятия нормативных правовых актов. Также ее определение нормотворчества наиболее подходит к ответу на пробел, а именно, что нормотворчество – это процесс формирования и закрепления социальных и правовых основ регулирования, правил поведения в обществе и государстве. Некоторые из данных правил утверждаются или санкционируются в законодательных актах государства, прочие – признаются в качестве формальных, но действующих нормативов, имеющих важное место во внутригосударственной общественной жизни¹⁰.

В заключение стоит отметить, что понятие нормотворчества широко применяется учеными для определения понятия процесса претворения правовых норм в жизнь, что в той или иной мере подходит к определению правотворчества. При историко-правовом анализе выходит, что не любая норма является правовой и в соответствии с этим не любой процесс по ее созданию является правотворчеством. По нашему мнению, понятие нормотворчества потребует большего изучения и конкретизации. Также, исходя из вышесказанного, можно предположить, что нормотворчество – это наиболее широкое определение, чем правотворчество и является процессом, благодаря которому происходит образование норм. По характеру подобные нормы могут быть выражены как от лица государства, так и

исходить от иных субъектов, но при этом никак не обладать признаками нормативно-правового акта. Последующее исследование понятия нормотворчества может расширить объяснения его структуры, принципов, признаков, решения проблем, касающихся этого понятия.

¹ Горюшкин З.А. Руководство к познанию российского законоискусства / сочиненное коллежским советником Захарием Горюшкиным, преподавателем сея науки в Императорском Московском университете и Благородном пансионе, при нем учрежденном. – Москва: в Унив. тип., 1811. – XII, 364, VI с. С. 7.

² Александров Н.Г., Калинычев Ф.И., Мицкевич А.В., Недавний А.Л. и др. // Отв. ред.: Александров Н.Г. Теория государства и права. Учебник. – М.: Юрид. лит., 1968. – С. 616.

³ Давидович А. Теория государства и права. Под ред. К.А. Мокичева. – М.: Юрид. лит., 1965. – С. 94.

⁴ Иоффе О.С., Шаргородский М.Д. «Вопросы теории права». – М., 1961. – С. 124-127.

⁵ Недбайло П.Е. Применение советских правовых норм, Госюриздат, 1960. – С. 46.

⁶ В.И. Ленин, Полн. Собр. соч. Т. 33, С. 50.

⁷ Нормография: теория и технология нормотворчества : учебник для бакалавриата и магистратуры / под ред. Арзамасова Ю. Г. – М. : Издательство Юрайт, 2017. – С. 35.

⁸ Глебова Н.А. Ведомственное нормотворчество Вестник Волжского университета им. В.Н. Татищева. 2009. № 71. С. 97-103.

⁹ Маликова А.Х. Сравнительное правоведение. Краткий учебный курс // Отв.ред.акад.АН РТ, д.ю.н., проф. Ф.Т. Тахиров. – Душанбе, 2008. – 112 с. – С. 55-56.

¹⁰ Матвеева М.А. Нормотворчество и правотворчество: теоретические проблемы соотношения понятий // Ученые труды Российской академии адвокатуры и нотариата. № 3 (34) 2014.

RULE MAKING AND LAW MAKING: COMPARATIVE LEGAL ANALYSIS

© 2021 Ivanov Alexey Alekseevich
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: cdforwork@mail.ru

Keywords: lawmaking, rulemaking, law, legislation, object, subject, law, regulatory act.

In this article, the author conducts a comparative legal analysis of the concept of rule-making and law-making, analyzes approaches to determining the process of forming legal and social norms at various stages of legal science.

ФИНАНСОВЫЙ КОНТРОЛЬ НА ПРИМЕРЕ ДЕКЛАРАЦИИ О ДОХОДАХ

© 2021 Исмаилова Диана Ашотовна

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: moorda2@yandex.ru

© 2021 Маликова Азиза Хорисовна

доктор юридических наук,

профессор кафедры теории права и философии

Самарский государственный экономический университет

E-mail: malikova_ax@mail.ru

Ключевые слова: информационные технологии, налоговая декларация, финансовый контроль, документооборот.

Статья посвящена проблеме введения информационных технологий в Российской Федерации на примере подачи декларации о доходах в контролирующий налоговый орган для дальнейшего проведения финансового контроля.

Одним из видов налогового контроля является отправка информации о доходах в органы Федеральной налоговой службы РФ. В соответствии с п. 1 ст. 80 НК РФ, налоговая декларация – это письменное заявление налогоплательщика об объектах налогообложения, полученных доходах и произведенных расходах, источниках доходов, налоговой базе, налоговых льготах, исчисленной сумме налога и (или) о других данных, служащих основанием для исчисления и уплаты налога. Лица, которым необходимо ежегодно отправлять в налоговый орган сведения о доходах, перечислены в статьях 227, 227.1 и пункте 1 статьи 228 Налогового кодекса РФ¹.

Согласно законодательству, налоговую декларацию можно подать как в бумажном виде, так и в электронном через оператора электронного документооборота. Документооборот – это движение документов внутри организации, а также их обмен с другими организациями и контролирующими органами. Раньше все документы писались на бумаге, но теперь электронный документооборот – заменяет переписку и бумажные файлы. Электронный документооборот необходим для представления деклараций по НДС и финансовой отчетности, так как они принимаются только в электронном формате.

Что означает налоговая служба с концепцией электронного документа? Электронный документ – это цифровой документ, изначально созданный с помощью программного обеспечения или отсканированный бумажный документ. Независимо от метода создания электронного документа, для подачи в форме электрон-

ных деклараций все прилагаемые электронные документы должны быть заверены усиленной квалифицированной электронной подписью.

В какой именно форме необходимо подавать документы в налоговой орган зависит непосредственно от того, в какой форме организация получила заявление о подаче налоговой декларации.

Рассмотрим конкретный пример. Допустим, некая компания выразила желание отправить свою налоговую декларацию в электронном виде, для этого она должна сначала зарегистрироваться на соответствующих сервисах, после чего Министерство цифрового развития РФ отправляет этой компании уведомление о подаче декларации по своему выбору: через личный кабинет налогоплательщика на его сайте или через оператора электронного документооборота, к которому привязана компания. Если компания решит подавать документы через личный счет налогоплательщика, она должна будет выполнить следующие процедуры:

во-первых, электронные документы в форматах, утвержденных налоговой службой, необходимо выгрузить из системы бухгалтерского учета или из системы электронного документооборота;

во-вторых, возникает необходимость перевести документы, напечатанные на бумаге в графический формат путем их сканирования, для чего следует использовать следующие форматы: JPG и TIF. Также при наличии электронных документов не в установленных форматах их необходимо распечатать, отсканировать и перевести в установленный графический формат;

в-третьих, необходимо провести инвентаризацию представленных документов. Пакет документов необходимо заверить усиленной квалифицированной электронной подписью и только после этого направить в контролирующий налоговый орган через личный кабинет налогоплательщика.

Стоимость договоров, заключенных в системе электронной торговой документации, включает процент налогов, уплаченных по каждому договору. Для подачи электронной отчетности в Федеральную налоговую службу данные о транзакциях необходимо ввести в систему бухгалтерского учета, которая поддерживает форматы XML, определенные ФНС. Для этого существуют шлюзы для интеграции с системой бухгалтерского учета, способные поддерживать функции архивирования XML-документов, из которых система бухгалтерского учета может извлекать данные для налоговой декларации. При наличии такой системы управления документами будет намного проще рассчитывать и сообщать, сколько комиссий было уплачено за каждую транзакцию. Единое хранилище финансовых документов в формате XML позволит системе электронного документооборота извлекать отчеты в формате XML, необходимые для последующей информации в наборе документов.

Отчеты, уже имеющиеся на бумажном носителе, необходимо сканировать. Однако не во всех организациях уставом предусмотрена обязательная процедура сканирования бумажных документов и внесения их в систему электронного документооборота, интегрированную со сканером. Если в организации данная процедура все же предусмотрена, то документы уже в электронном виде будут от-

правлены в одно хранилище документов в форматах, необходимых для подачи, будь то JPG или TIF².

Автоматическое создание административных отчетов в виде списка документов для финансового офиса упрощает создание пакета документов для электронного управления документами в финансовом офисе. Намного проще объединить все документы в один пакет и подписать электронной подписью через систему электронного документооборота, при условии, что программа поддерживает расширенную квалифицированную электронную подпись. В системе электронного документооборота TEZIS, начиная с версии 4.1, поддерживается улучшенная квалифицированная электронная подпись на основе технологий КриптоПро (официально аккредитована ФНС).

Насколько мы понимаем, документооборот и передача информации о доходах в электронном виде намного удобнее, чем подача документов на бумажном носителе. Тем не менее, до сих пор некоторые люди, юридические лица и государственные служащие подают бумажную декларацию в ФНС, несмотря на то, что этот документ предварительно заполняется через специализированную программу, такую как БК или БК+. Связано это может быть с тем, что интернет-общение, являясь неотъемлемой частью электронного документооборота, работает не везде стабильно, а в отдаленных и сельских местностях такого нет вообще. У государственного сектора также есть ряд причин, по которым декларация о доходах подается в Федеральную налоговую службу и хранится на бумаге, а не в электронном виде. Неравномерная компьютеризация российского государственного сектора, отсутствие стандартизации ИТ-систем, нехватка средств, нехватка квалифицированного персонала и несовершенное законодательство – это наиболее часто упоминаемые проблемы, с которыми государственные органы России сталкиваются в процессе цифровизации, особенно на региональном уровне.

Вопрос правового регулирования квалифицированной электронной подписи стоит в нашем государстве достаточно остро, так как электронные подписи по закону делятся на три вида: простая электронная подпись, неквалифицированная усиленная электронная подпись и квалифицированная усиленная электронная подпись. Однако электронная подпись не позволяет с абсолютной точностью идентифицировать человека, подписавшего электронный документ. Проблема правильной идентификации субъекта и неопределенности состава субъекта выражается в том, что достоверность идентификации участника электронных отношений возможна только при использовании субъектом усиленной квалифицированной электронной подписи. Во всех остальных случаях – с использованием простой электронной подписи, IP-адреса, доменного имени, логина и пароля – идентификация лица, участвующего в этих правоотношениях между сторонами, не является надежной.

Кроме того, в пользу представления информации о доходах в бумажной форме на предприятиях существует проблема конкуренции с другими предприятиями, поэтому при подаче отчета в электронном виде вся информация по доходу организации становится общедоступной, и конкурент может использовать ее, анализируя информацию и выявляя слабые стороны бизнеса по отношению к ней.

Поэтому эти компании предпочитают представлять информацию о доходах в письменной форме на бумаге³.

Несмотря на все преимущества электронного документооборота, есть и другой существенный недостаток: в законе не прописан порядок защиты интересов потребителей, осуществляющих электронные транзакции⁴.

Итак, одним из современных способов оптимизации финансового контроля является использование информационных систем, которые позволяют автоматически проверять использование бюджетных средств, выполнение финансовых обязательств перед государством и муниципалитетами, а также соблюдение бухгалтерского учета и отчетности, а также решение других задач со стороны государственных органов⁵.

Из-за огромного количества информации, которая постоянно анализируется для обеспечения скорости и точности принимаемых решений, результативный финансовый контроль не может существовать и развиваться без высокоэффективной системы управления на основе информационных технологий. Благодаря автоматизации управленческих процессов с использованием соответствующих ИТ-систем обеспечивается высокий уровень быстрого реагирования на изменения, происходящие на большом количестве контролируемых объектов. Тем не менее, полный отказ от бумажного документа пока довольно проблематичен. Законодательное решение проблем в области электронного документооборота, электронной подписи, оцифровки документов в РФ остается открытым⁶.

¹ Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 29.09.2019, с изм. от 31.10.2019) (с изм. и доп., вступ. в силу с 29.10.2019) // КонсультантПлюс: справочно-правовая система [Официальный сайт]. URL: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 24.12.2019).

² Поветкина Н.А., Хазова Е.В. Интегрированные информационные системы управления публичными финансами в обеспечении прозрачности бюджетной системы Российской Федерации // Журнал российского права. 2014. № 9. С. 11-17.

³ Интервью TAdviser: Замглавы Казначейства Александр Албычев – о коренной перестройке ИТ-систем и подходов, 2019.

⁴ Акопян О.А., Боженко С.Я., Веремеева О.В. Риски финансовой безопасности: правовой формат // Монография «ИЗиСП», «НОРМА», «ИНФРА-М», 2018.

⁵ Маликова А.Х. Цифровизация как мера по повышению эффективности предоставления социальных услуг // Актуальные проблемы развития правовой системы в цифровую эпоху [текст]: материалы международного юридического научного симпозиума (3 декабря 2019 г., Самара) / [редкол.: с. П. Бортников (отв. ред.) и др.]. – Самара: изд-во Самар. Гос. Экон. Ун-та, 2019. – С. 62-64. – 145 с.

⁶ URL: <http://elibrary.ru>.

FINANCIAL CONTROL ON THE EXAMPLE OF THE INCOME DECLARATION

© 2021 Ismailova Diana Ashotovna
Undergraduate

Samara State University of Economics
E-mail: moorda2@yandex.ru

© 2021 Malikova Aziza Khorisovna

Doctor of Law, Professor of the Department of Theory of Law and Philosophy
Samara State University of Economics

E-mail: malikova_ax@mail.ru

Keywords: information technology, tax declaration, financial control, document flow.

The article deals with the problem of the introduction of information technology in the Russian Federation on the example of the filing of income tax returns to the supervisory tax authority for further financial control.

АНАЛИЗ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ И СПОРТА В РОССИИ

© 2021 Корнева Анастасия Сергеевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: kornevastasya@gmail.com

Ключевые слова: правовое регулирование, физическая культура и спорт, спортивная индустрия.

Статья посвящена анализу правового материала, регулирующего отношения в сфере физической культуры и спорта.

Данная тема очень **актуальна**, так как важнейшая задача любого государства – забота о развитии физической культуры и спорта. Ведь от этого зависит развитие интеллектуальных и физических способностей человека, формирование здорового образа жизни не только отдельного индивида, но и всего общества в целом. Кроме того, развитие спорта даёт возможность реализовывать гражданам права на здоровье, закрепленные в Конституции.

Цель моей работы – изучение правового материала, регулирующего вопросы развития спорта в России. Для её достижения я решила следующую **задачу**: всесторонний анализ законодательства спортивной отрасли права. Основные **методы**, используемые в данной работе – анализ, синтез, конкретно-исторический метод.

Развитие сферы физической культуры позволяет удовлетворить интересы и потребности граждан, ведь благодаря многообразию её правовых форм общественные и личные интересы максимально приближены друг к другу: занятия спортом способствует снижению уровня травматизма и заболеваемости, увеличению продолжительности жизни, укреплению морально-психического климата, что в перспективе способствует улучшению демографической ситуации в стране, то есть оказывается значительное влияние на социальную сферу общественных отношений¹.

Сфера спорта оказывает влияние еще и на экономику страны. Развитие спортивной инфраструктуры создает новые рабочие места, позволяя снижать уровень безработицы, а также способствует созданию отдельного сегмента рыночной экономики. Высокие спортивные достижения – мощный импульс для формирования статуса страны на международной арене, развития спортивных брендов и т.д.

* Научный руководитель – Николаева Ирина Валерьевна, доцент кафедры физического воспитания, Самарский государственный экономический университет.

При такой роли спорта в государстве невозможно его развитие без юридического закрепления основных принципов, понятий и задач.

Начать анализ правового материала первоочередное внимание нужно обратить на Конституцию Российской Федерации, принятую 12 декабря 1993 г. всенародным голосованием. Она является основным законом, регулирующим в том числе и общественные отношения в спортивной сфере.

Государственное финансирование программ и деятельности, направленной на охрану и укрепление здоровья населения закреплено в части 2 статьи 41 Конституции. Регулирование вопросов в области спорта настолько важны, что ч.1 ст.72 относит их к совместному ведению субъектов и Российской Федерации. Именно данная норма обусловила структуру отдельного нормативно правового акта, регулирующего развитие физической культуры в нашей стране.

Во избежание различных интерпретаций, а также искажений различных понятий и определений, функций и задач при становлении правовой системы РФ был принят Федеральный закон «О физической культуре и спорте»².

Спорт и государство очень тесно связаны, и развитие одного невозможно без влияния на другого. Именно поэтому существовала необходимость наиболее точного определения основополагающих идей и задач государства в области физической культуры, а также роли органов государственной власти в обеспечении развития спорта.

Такие понятия, как «физическая культура», «олимпийское движение», «спортсмен» и т.д. нуждались в юридическом закреплении. Именно эти задачи решил ФЗ от 29.04.1999 г. №80-ФЗ «О физической культуре и спорте»

Данный закон – фундамент правового регулирования спорта в России. Он решает проблемы управления и организации, закрепляет возможные пути развития спортивных объединений и движений.

Однако более детальное регулирование вопросов спорта в муниципальных образованиях и субъектах происходит после принятия Федерального закона 329-ФЗ «О физической культуре и спорте в Российской Федерации» 4 декабря 2007 г.³ Он содержит нормы, закрепляющие определенное количество полномочий Правительства РФ за органами исполнительной власти в субъектах. Так, например, издание актов осуществляется не только Правительством, но и уполномоченными на то органами. Основную роль здесь играют акты Министерства спорта, туризма и молодежной политики РФ, а также акты субъектов, органов местного самоуправления.

Важное место в системе источников спортивного права занимают корпоративные и локальные акты организаций, ассоциаций и объединений. Система таких актов является наиболее продуманной и разработанной⁴. Также к источникам относятся нормативно-правовые договоры, заключаемые между федеральными органами исполнительной власти и органами исполнительной власти субъектов Российской Федерации.

Таким образом, подводя итог всему вышесказанному, можно сделать **вывод**: законы, принятые на федеральном уровне, не полностью охватывают необходимое правовое поле. Федеральные законы лишь конкретизируют некоторые поня-

тия, но не являются исчерпывающими и не составляют завершающий этап в правовом регулировании спорта и физической культуры.

Как и другие отрасли российского права, спортивное право нуждается в активном совершенствовании законодательства с учетом потребностей государства и населения, а также влияния экономических и социальных факторов общественной жизни, развития информационного общества и его цифровизации.

Но не стоит забывать, что в данном случае главной задачей государства является воспитание здоровой нации!

¹ Федеральный закон «О физической культуре и спорте в Российской Федерации» от 4 декабря 2007 г. № 329-ФЗ // СЗ РФ. – 2007. – № 51. – Ст. 4169.

² Вулах, М. Г. Конституционные основы физической культуры и спорта / М. Г. Вулах. – М.: Пресс, 2012. – 210 с.

³ Скоблин, И. Т. Особенности применения закона «О физической культуре и спорте в Российской Федерации» / И. Т. Скоблин. – М.: Ника, 2013. – 320 с.

⁴ Затеев, А. П. Правовое обеспечение здоровья нации / А. П. Затеев. – М.: Антей, 2010. – 218 с.

ANALYSIS OF THE LEGAL REGULATION OF PHYSICAL CULTURE AND SPORTS IN RUSSIA

© 2021 Korneva Anastasia Sergeevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: kornevastasya@gmail.com

Keywords: legal regulation, physical culture and sports, sports industry.

The article is devoted to the analysis of legal material that regulates relations in the field of physical culture and sports.

КОНЦЕПЦИЯ РАЗВИТИЯ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО ПРАВОСОЗНАНИЯ В РОССИИ

© 2021 Коробова Александра Петровна
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: a.p.korobova@inbox.ru

© 2021 Краскина Елена Юрьевна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: helena.kraskina.98@mail.ru

© 2021 Никонова Юлия Алексеевна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: ynik63@bk.ru

Ключевые слова: правосознание, экология, правовая политика, экологическая политика, традиции, обычаи.

Рассмотрены существенные характеристики понятия «правовое сознание» и его структурные элементы. Выявлена зависимость правового сознания от исторических, национальных факторов, а также от традиций и обычаев. Систематизированы основные и вторичные признаки правового сознания в целом и экологического правосознания в частности. Определено содержание экологического правосознания в России, проанализированы нормативные акты, определяющие концепцию его развития.

Проблема экологизации жизнедеятельности как всего государства, так и индивидов в частности затрагивает все материальные и процессуальные отрасли права постольку, поскольку определяет правоотношения во всех сферах общества. Однако невозможно разработать систему нормативно-правовых актов без систематизации исходных категорий, а именно категорий, связанных с формированием правовой культуры и ее основополагающего элемента – правосознания.

В правовой науке неоднократно обсуждался вопрос о дефиниции правосознания и ее имманентного содержания. Одни трактовки сводятся исключительно к психологическим аспектам категории правовой культуры и правосознания, другие – к правовым комбинациям этих терминов.

Так, преувеличение роли правового государства при формировании правосознания отмечается в трудах П.И. Новгородцева в контексте изучения теории естественного права. О связи нравственного, духовного развития с категорией правосознания упоминает А.В. Мелёхин¹.

Важно опираться на существенные характеристики правосознания, т.к. нормативно-правовой материал должен учитывать не только правовые процессы регла-

ментируемой жизни общества, но и включать такие институциональные категории, как правовая грамотность, правовое поведение, зависимые от экономических, исторических, национальных особенностей.

В целях реализации конституционных положений, в частности, о запрете государственной идеологии (ст. 13 Конституции РФ²) перед институтами публичной власти стоит важный вопрос о выборе и применении наиболее действенных инструментов, влияющих на адекватное формирование правосознания граждан, обусловленное происходящими в обществе социально-экономическими процессами. С этой целью нельзя не упомянуть Указ Президента РФ от 06.07.1995 N 673 «О разработке концепции правовой реформы в Российской Федерации»³, регламентирующий в том числе вопросы юридической грамотности населения и получения образования в этой сфере.

Среди основных (первичных) признаков, свойственных правосознанию, можно отметить его связь с ретроспективным опытом, с накопленными умениями, уровнем образования, ментальными ценностями и правовыми знаниями людей. Соответственно, к вторичным признакам относят следующее:

- субъектом и активным носителем правосознания является все общество в целом или индивид в частности;
- правосознание обусловлено воздействием правовой политики государства;
- комбинирует в себе характер, эмоции и переживания нации;
- структурировано нормативно – правовыми дефинициями;
- является оценочной категорией, т.к. не только отражает содержание происходящих в обществе социальных и политических явлений, но и сопоставляет их с прогнозным развитием всего общества;
- всесторонне взаимодействует с иными формами общественного сознания⁴.

Исходя из вышесказанного, можно резюмировать, что экологическое правосознание есть совокупность представлений, взглядов, концепций и воззрений, отражающих направления и суть развития гармоничных взаимоотношений человека и природы, а также составляющих бережного воздействия индивида и общества на окружающую среду.

Специфика норм экологического права заключается не только в его фиксированной и правоустанавливающей природе, но и в возможности динамического воздействия на установки, которые определяют суть экологического правосознания.

С целью обеспечения экологической безопасности приняты «Основы государственной политики в области экологического развития Российской Федерации на период до 2030 года», утвержденные Президентом РФ 30.04.2012⁵. Помимо стратегических ориентиров, документ провозгласил приоритет экологической культуры, а также привлечение физических и юридических лиц к процессам, придающим экологическую направленность всех компонентам государственной политики РФ.

В контексте изучения особенностей развития экологического правосознания в РФ нельзя не отметить важность инструментов повышения его уровня. В этом смысле меры, направленные, с одной стороны, на формирование правосознания,

а с другой – на поддержание и преумножение начальных его характеристик, есть динамично развивающийся процесс, включающий в себя такие компоненты, как воспитание и образование, а также практическая деятельность индивидов, их объединений, властных структур и т.п.

Категории воспитания и образования невозможно рассматривать обособленно друг от друга, они взаимосвязаны. Воспитание – это процесс осознанного воздействия на человека для усвоения им определенных ценностей, установок, моделей поведения. Именно воспитание способствует отождествлению себя с природой, закладывает основы для взаимоотношений с окружающей средой в будущем. Этот фактор, хотя и в меньшей степени поддается внешнему влиянию, однако сохраняет свою значимость в свете воздействия таких социальных институтов, как семья, школа и т.д.

А вот собственно экологическое образование, напротив, обусловлено преимущественно экзогенными факторами и являет собой пример целенаправленно осуществляемого процесса получения разнообразных навыков, знаний и умений. Именно образование способствует формированию гармоничной комбинации «человек-природа-общество» и предопределяет характер экологического правосознания.

С целью формирования и повышения уровня экологического правосознания Министерство науки и высшего образования РФ реализует стратегические направления, обеспечивающие охрану окружающей среды, на всех уровнях образования. Так, в рамках реализации программ дошкольного образования разработаны такие программы экологического воспитания детей как «Юный эколог», «Наш дом – природа». На уровне общего и высшего образования развиваются компетенции, направленные на усвоение основ экологической грамотности и экологической культуры. Курс на изменение концепции образовательной парадигмы с точки зрения обеспечения устойчивости общественного развития и бережного отношения к окружающей среде тем более обоснован в свете присоединения РФ к Декларации по окружающей среде и развитию⁶. Так, повышению уровня экологического правосознания будут способствовать следующие мероприятия в сфере образования РФ:

- введение предмета «экологическое образование» в систему общего и профессионального образования;
- интегрирование естественнонаучных и социально-гуманитарных дисциплин для формирования многогранной картины мира;
- на всех стадиях реализуемого образовательного процесса учитывать принципы устойчивого развития и дополнять их положениями об экологизации образования;
- формирование и внедрение в процессы обучения единой федеральной базы электронных учебников, пособий, направленных на развитие сферы экологического образования;
- массовое распространение практики проведения конкурсов, конференций, форумов и общественных обсуждений среди молодежи и иных социальных групп в сфере пропаганды бережного отношения к природе.

Таким образом, развитие экологического правосознания в России – это динамичный процесс перманентных преобразований, нацеленных, с одной стороны, на многогранное сотрудничество личности с различными социальными институтами, а с другой – на поддержание экологического воспитания и образования. Это позволит нашей стране не только развиваться в русле принципов правового государства, но и обеспечить высокое качество жизни всех проживающих на ее территории лиц.

¹ Мохов А.Ю. Экологическое правосознание: вопросы теории // Молодой ученый. – 2017. – № 41. – С. 122-124.

² Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) // Консультант Плюс: справочная, правовая система [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/ (дата обращения: 28.10.2019).

³ О разработке концепции правовой реформы в Российской Федерации: Указ Президента РФ от 06.07.1995 N 673 // Консультант Плюс: справочная, правовая система [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_7084/ (дата обращения: 28.10.2019).

⁴ Фицай Д.А. Роль экологического правосознания в обеспечении экологических прав граждан // Глобальная экологическая безопасность: актуальные проблемы права и практики: Сборник трудов Международной научно-практической конференции / Под ред. М.М. Мухлыниной, А.И. Никифорова, С.В. Арамилева, М.В. Салтыковой, Л.Р. Шарифуллиной. – 2018. – С. 120-125.

⁵ Основы государственной политики в области экологического развития Российской Федерации на период до 2030 г. (утв. Президентом РФ 30.04.2012) // Консультант Плюс: справочная, правовая система [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_129117/ (дата обращения: 28.10.2019).

⁶ Декларация Рио-де-Жанейро по окружающей среде и развитию: Принята в г. Рио-де-Жанейро 14.06.1992 // Консультант Плюс: справочная, правовая система [Электронный ресурс]. URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=INT&n=16299#04466837745314509> (дата обращения: 15.11.2019).

THE CONCEPT OF THE DEVELOPMENT OF ENVIRONMENTAL LEGAL AWARENESS IN RUSSIA

© 2021 Korobova Alexandra Petrovna
Candidate of Jurisprudence, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: a.p.korobova@inbox.ru

© 2021 Kruskina Elena Yurevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: helena.kraskina.98@mail.ru

© 2021 Nikonova Julia Alekseevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: ynik63@bk.ru

Keywords: legal awareness, ecology, legal policy, environmental policy, traditions, customs.

The article considers the essential characteristics of the concept of «legal consciousness» and its structural elements. The dependence of legal consciousness on historical, national factors, as well as on traditions and customs is revealed. The main and secondary signs of legal consciousness in general and ecological legal consciousness in particular are systematized. The content of environmental legal awareness in Russia is determined, the normative acts defining the concept of its development in the legal space of the Russian Federation are analyzed.

ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

© 2021 Ксионстик Дарья Алексеевна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: ksionstikdarya@icloud.com

© 2021 Паулов Павел Александрович
кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: paulovpavel@yandex.ru

Ключевые слова: специализированная организация, контрактная система, закупки, заказчики.

Рассматриваются понятие, права и обязанности специализированной организации. Заказчик в рамках проведения государственных закупок имеет право обратиться к специализированной организацией. Обращение заказчика к специализированной организации дает возможность без нарушений найти поставщика для исполнения обязательств по контракту. Анализ прав и обязанностей специализированной организации позволит определить конкретную функцию специализированной организации в рамках государственных закупок.

Заказчик имеет право привлечение специализированной организации (далее – СО) для выполнения различных этапов закупочной деятельности. Услуги специальной организации необходимы тогда, когда у заказчика отсутствует персонал, который смог бы размещать документацию, и проводить закупки. Также услуги СО нужны тогда, когда заказчик проводит закупки у только у единственного поставщика и возникла потребность в проведении конкурентной процедуры. СО могут привлекать:

– заказчик на основании Федерального закона от 05.04.2013 № 44-ФЗ (ред. от 30.12.2020) «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2021) (далее ФЗ № 44-ФЗ) [1],

– уполномоченный орган или учреждение в соответствии с Федеральным закон «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» от 18.07.2011 № 223-ФЗ [2].

Специализированной организацией является юридическое лицо, которое оказывает услуги заказчикам, уполномоченным органами и учреждениям по организации закупок в рамках государственных нужд. Правовое регулирование СО осуществляется нормами ст. 40 ФЗ № 44-ФЗ. В соответствии с данным ФЗ № 44-ФЗ специализированные организации привлекаются к работе на договорной основе

(контракт или гражданско-правовой договор). Привлечение СО на основании норм ФЗ № 44-ФЗ может быть как на постоянной, так и на временной основе.

Применение услуг СО практикуется достаточно давно, и существенно упрощает процедуру подготовки к торгам заказчику. Для того, чтобы СО могла осуществлять свои полномочия она должна быть зарегистрированной в реестре организаций на официальном сайте Единой информационной системы в сфере закупок (далее – ЕИС) в сфере закупок [3]. Кроме того, СО обязана иметь специальную электронную подпись для осуществления своей деятельности на портале ЕИС.

Отметим, что выбор СО имеет конкурентный характер. При выборе заказчиком СО в договоре прописываются все услуги и обязанности СО, которые будет выполнять сторона исполнителя. К основным обязанностям СО относятся следующие (см. рисунок).

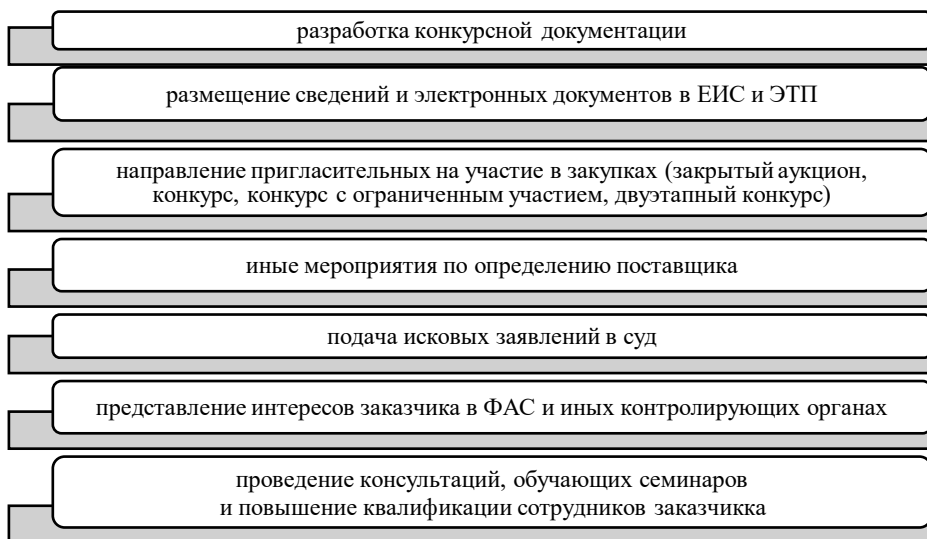


Рис. Основные обязанности специальной организации

Условно представленные обязанности можно разделить на три основных вида обязанностей:

- в области планирования;
- работа с документацией;
- осуществление закупок;
- предоставление иной юридической помощи.

Исходя из представленных обязанностей видно, что основная деятельность СО заключается в организации закупок для заказчика или уполномоченного органа.

К обязанностям СО не относятся:

- формирование комиссии для проведения закупок;
- определение начальных цен продукции, НМЦК и т.д.;

- выбор объекта торгов;
- определение способов поставщика;
- подписание договоров и утверждение закупочной документации.

Стоит отметить, что СО осуществляет свою работу от имени организатора торгов, и при этом получает полномочия по определению поставщика (исполнителя). Однако при этом права и обязанности возникают у заказчика, а не у СО. Также в соответствии с п. 5 ст. 40 во избежание конфликта интересов СО не может принимать участие в закупке, где она привлекается заказчиком для осуществления своих функций. Услуги СО необходимы там, где есть большой объем закупок, а также отсутствует квалифицированный персонал [4]. Специалисты СО оказывают помощь заказчикам не только в области планирования и документации, но и оказывают иную юридическую помощь в области государственных закупок. В случае действия (бездействия) со стороны СО, которое могло бы нанести вред физическому или юридическому лицу устанавливается солидарная ответственность.

Таким образом, права и обязанности специализированной организации регламентируются нормами ФЗ № 44-ФЗ. Благодаря обязанностям, которые СО выполняет в рамках договорных правоотношений, осуществляется основная функция деятельности СО – это организация закупок для заказчика или уполномоченного органа.

¹ Федеральный закон от 05.04.2013 № 44-ФЗ (ред. от 30.12.2020) «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2021) // Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс».

² Федеральным закон «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» от 18.07.2011 № 223-ФЗ // Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс».

³ Архипов М.А., Паулов П.А. Единая информационная система в сфере закупок // Теоретические и практические проблемы развития современной науки материалы XV Международной научно-практической конференции. 2017. С. 63-64.

⁴ Кижваткина Е.П., Паулов П.А. Отсутствие квалифицированных кадров как одна из основных проблем государственных и муниципальных закупок // Теоретические и практические проблемы развития современной науки материалы XV Международной научно-практической конференции. 2017. С. 69-70.

RIGHTS AND OBLIGATIONS OF THE SPECIALIZED ORGANIZATION

© 2021 Ksionstik Daria Alekseevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: ksionstikdarya@icloud.com

© 2021 Paulov Pavel Alexandrovich
PhD in Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: paulovpavel@yandex.ru

Keywords: specialized organization, contract system, procurement, customers.

The article discusses the concept, rights and obligations of a specialized organization. The customer, within the framework of public procurement, has the right to contact specialized organizations. The customer's appeal to a specialized organization makes it possible to find a supplier without violations to fulfill the obligations under the contract. An analysis of the rights and obligations of a specialized organization will allow to determine the specific functions of a specialized organization in the framework of public procurement.

ПРОБЛЕМА КОНТРОЛЯ КЛАССИФИКАЦИОННОГО КОДА ТОВАРОВ

© 2021 Курмаев Гумар Фаритович*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Gumar_1@mail.ru

Ключевые слова: ТН ВЭД, код, товар, таможенный орган, контроль, декларант, таможенные платежи.

Дается определение понятия «классификация товаров по ТН ВЭД». Рассматривается структура кода товарной номенклатуры ВЭД. Приводятся основные проблемы в сфере присвоения товарам кода ТН ВЭД. Даются рекомендации по выявлению товаров, которым был присвоен неверный код ТН ВЭД.

Классификация товаров в соответствии с единой Товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности (далее – ТН ВЭД) является одним из наиболее актуальных вопросов для участников внешнеэкономической деятельности (далее – участников ВЭД). Аргументом касательно актуальности данного вопроса является то, что код ТН ВЭД выступает своеобразным условием, от которого увеличивается или уменьшается ставка ввозной или вывозной пошлины. Отсюда следует, что изменяется и размер таможенных платежей, которые должна оплатить компания. Кроме того, некоторые товары или вещества, которые в них содержатся, запрещено ввозить на территорию Российской Федерации. Следовательно, правильное определение кода ТН ВЭД представляет собой первоочередную важность для экономической и социальной безопасности страны.

Следует отметить, что для присвоения товару конкретного кода ТН ВЭД необходимо наличие специальных технических знаний, позволяющих проводить экспертизы с целью установления способов производства товара, его состава и характеристик.

Классификация товаров в соответствии с ТН ВЭД означает определение их цифровых кодов. То есть это действие подразумевает под собой то, что товар будет причислен к определенной товарной категории. Данная процедура реализуется на основании текстов товарных позиций и соответствующих примечаний к разделам или группам³.

В соответствии с Таможенным кодексом Евразийского экономического союза (далее – ТК ЕАЭС), каждому товару при оформлении должен быть присвоен код, состоящий из 10 цифр¹.

* Научный руководитель – Паулов Павел Александрович, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

Цифры кода отражают определенные свойства доставленного товара. Говоря о коде ТН ВЭД, выделим его структуру: 1) Группа; 2) Позиция; 3) Субпозиция; 4) Подсубпозиция.

Эти 10 цифр разбиваются на части и обозначают соответствующую информацию. Так, первые две цифры отражают группу товара. Данные цифры кода устанавливаются в зависимости от материала изделия, от того уровня на сколько он обработан. Первые четыре цифры в коде раскрывают товарную позицию. Значение этих цифр в конкретизации сведений, которые уже получены. Далее идет комбинация уже из 6 цифр, которые именуются субпозицией. Эти данные дают нам информацию о работе или действии продукта. После добавления оставшихся 4 цифр, мы получаем 10-значный код. Здесь мы имеем конечную информацию о товаре или продукте, а именно о его технических характеристиках⁴.

Таким образом, присвоение правильного кода способствует достижению целей декларантов. То есть, таким образом, товар проходит таможенное оформление без задержек и излишних проверок.

В противном случае (если код окажется неверным) лицо несет нежелательные для себя последствия. Например, платежи у этой категории окажутся ниже, а значит, заплатит компания меньше. В данном случае действия со стороны таможни будут заключаться в изменении кода и требовании закрыть разницу в платежах. Помимо этого, может быть возбуждено дело об административном правонарушении. В этом случае, например, юридическое лицо получит административный штраф от 50 до 300 тысяч рублей с конфискацией товаров или без нее².

Присвоение товару кода ТН ВЭД является достаточно сложным процессом, т.к. для его реализации необходимо знать материал, из которого был изготовлен товар, его технические характеристики, назначение, технологию производства и т.д. Из этого следует, что вопрос правильной классификации является значимым для эффективной работы таможенных органов. А им для данной работы необходим высокий уровень профессионализма и знаний в данной сфере. Нередки случаи, когда продукции присваивается неверный код ТН ВЭД. В данном случае, таможенный орган имеет право его изменить, и организация будет вынуждена заплатить пошлину, сумма которой выше запланированной первоначально.

Как можно увидеть из вышеизложенного, при неверном определении кода ТН ВЭД для декларанта могут наступить определенные негативные последствия. В целом, они выражены в следующем:

1. Увеличение суммы таможенной пошлины, а также взыскание пеней.
2. Административная ответственность с заложением штрафа, а в ряде случаев и конфискацией товара.
3. Наступление уголовной ответственности при невыполнении налоговых обязательств в крупном размере.

Как уже отмечалось выше, отнесение товара к тому или иному коду ТН ВЭД требует наличие специальных знаний. В противном случае, декларант может столкнуться с рядом проблем при прохождении товара через таможенную границу. Между тем, нередки случаи, когда товару умышленно присваивается неверный код ТН ВЭД. Делается это по вполне объяснимым причинам:

1. Организация пытается снизить сумму таможенной пошлины.
2. Организация пытается ввести на территорию Российской Федерации запрещенную продукцию.

Иными словами, имеет место недобросовестное декларирование, под которым следует понимать представление, во время таможенного оформления товара, ложных сведений о классификационном его коде. Основные сведения о товаре, которые должны быть достоверно отражены в декларации, перечислены в ст.106 ТК ЕАЭС.

В свою очередь, особую актуальность вызывают вопросы таможенного контроля относительно выявления правильности присвоенного товару кода ТН ВЭД, который осуществляет отдел таможни, таможенный пост и управление ФТС России.

По мнению П.А. Паулова, таможенный контроль является значимой правовой категорией. Осуществление грамотной процедуры таможенного контроля – одна из основных задач таможенных органов. Автор указывает на то, что от эффективности таможенного контроля, во многом, зависит и эффективность экономики в целом⁵.

Следует отметить, что умышленное присвоение товарам неверного кода ТН ВЭД наносит существенный вред государству. Даже не беря в расчет финансовую сторону вопроса, можно сказать о том, что ввозимая продукция может негативно сказаться на здоровье и жизни людей. По этой причине, важно принять эффективные меры, которые дадут возможность выявлять неверно указанные коды ТН ВЭД и, как следствие, не допускать попадание в Российскую Федерацию запрещенной продукции или неуплату необходимых таможенных и налоговых платежей.

В целом, предлагаются следующие рекомендации:

1. Осуществлять высокий уровень финансирования таможенных лабораторий и таможенных органов.
2. Оснастить таможенные посты специальными техническими средствами, позволяющими определять состав товаров.
3. Ввести систему обязательного обучения должностных лиц таможенных органов в специализированных учебных заведениях по вопросам товароведения и материаловедения в соответствии с компетенцией таможенного органа.
4. Улучшить обеспечение таможенных органов информационно-справочными материалами по классификации товаров.

Таким образом, предложенные рекомендации позволят таможенным органам выявлять товары, которым был присвоен неверный код ТН ВЭД и, как следствие, улучшат контроль за ввозимой на территорию РФ продукцией.

¹ «Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза)» // Справочная система «Консультант+».

² «Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях» // Справочная система «Консультант+».

³ Вахтерова И.Л. Проблематика классификации товаров для таможенных целей на современном этапе развития Таможенного союза ЕврАзЭС. – 2011 // Справочная система «Консультант+».

⁴ Корф Д.В. Классификация товаров в таможенном праве на примере таможенного законодательства Евразийского экономического союза // Реформы и право. – 2017. – № 1. – С. 30-35.

⁵ Паулов П.А. К вопросу о личном таможенном досмотре как форме таможенного контроля // Актуальные проблемы правообразования. – 2014. – № 3-4 (43). – С. 76-79.

THE PROBLEM OF CONTROL OF THE CLASSIFICATION CODE OF GOODS

© 2021 Kurmaev Gumar Faritovich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: Gumar_1@mail.ru

Keywords: the HS code of the goods, the customs authority, the control, the declarant, the customs payments.

The article defines the concept of «classification of goods according to the Customs Code of Foreign Trade». The structure of the code of the commodity nomenclature of foreign economic activity is considered. The main problems in the field of assigning the HS code to goods are presented. Recommendations are given for identifying goods that have been assigned an incorrect HS code.

ФОРМЫ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ В РОССИИ И ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАНАХ

© 2021 Кутумов Артем Александрович
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: artemkutumov63@gmail.com

Ключевые слова: орган, местное самоуправление, государственная власть, интересы общества, народ.

Рассмотрены формы выстраивания местного самоуправления в России и в ряде зарубежных стран. Выделяются специфические характеристики англосаксонской и континентальных систем местного самоуправления.

Острота темы местного самоуправления заключается в том, что оно условно имеет важнейшее значение в жизни общества в целом. Функционирование органов местного самоуправления имеют своей целью разрешение проблемных аспектов на уровне местных интересов и бюджетов, использования муниципальной собственности. Основной закон Российской Федерации рассматривает местное самоуправление как одну из форм «осуществления народом своей власти, признает и гарантирует его»¹. Значение в данных вопросах имеет и форма процесса создания органов местного самоуправления, наделения их полномочиями и взаимосвязь с органами государственной власти. Местное самоуправление в РФ – это форма осуществления народом своей власти, обеспечивающая в пределах, установленных Конституцией РФ, федеральными законами, а в случаях, установленных федеральными законами, – законами субъектов РФ, самостоятельное и под свою ответственность решение населением непосредственно и через органы местного самоуправления вопросов местного значения исходя из интересов населения с учетом исторических и иных местных традиций².

Ступеням развития местного самоуправления в Российской Федерации посвящено много исследований, но единого мнения в вопросе о дате его формирования нет. В истории России имеет место факт зарождения общинного самоуправления в моменты создания и процветания общинного строя в России, разделение власти на местную и центральную, интеграции производственных общин в городские поселения и союзы общин. Существует иная точка зрения, согласно которой зарождение местного самоуправления в периоды датируется десятым – одиннадцатым веком и связывается с образованием вечового правления. Ряд ученых связывает момент формирования местного самоуправления с реформами Ивана Грозного, проводимыми им с 1550 г.

В период правления Александра второго, образовался в русской истории многозначительный этап обновления местного самоуправления. Александр второй внес весомые коррективы, проводя ряд реформ: Крестьянская реформа 1861 г., Земская реформа 1864 г., Городская реформа 1870 г. Реформы нашли свое отражение и закрепление в ряде документов: Манифест и общее положение о крестьянах, вышедших из крепостной зависимости, Положение о губернских и уездных земских учреждениях, Городовое положение³. Целью вышеперечисленных реформ Александра второго стало обновление управления, а также прогрессирование развитие местного самоуправления. Так, например, согласно положений, закрепленных в земской реформе, земское самоуправление вводилось в большую часть от общего числа губерний. В данном положении были представлены органы исполнительные и распорядительные. К последним отнесены были уездные и земские собрания. Исполнительные – уездные и губернские земские управы⁴. В земские собрания входили гласные, они могли баллотироваться сроком на три г.⁵. Для того, чтобы осуществить процесс принятия гласных, были сформированы всего три курии, а именно землевладельческие, городские и сельские сообщества. Применительно земской реформе, управление земств развивается, происходит образование и содержание местных путей сообщения, почты, больницы, приюты, школы, развитие промышленности, а также торговли. Происходит строительство церквей, сумасшедших домов, тюрем.

Согласно городскому положению, местное самоуправление в городе опиралось на опыт осуществления функционирования земских учреждений. В отличие от земского собрания, имеющего сословный ценз, городские выборы имели имущественный ценз. Право на избрание имели купцы, владельцы недвижимости, лица, платившие городские сборы, имеющие промышленные и торговые точки деятельности⁶. Опираясь на вышесказанное, можно выделить определенные качества земства, которые по сей день имеют место и значение:

- во-первых, земские учреждения не входят в государственные органы;
- во-вторых, у земских учреждений имелись собственнические финансово-экономические базы, а именно свой бюджет. Именно из губернского сбора, частных пожертвований, целевых дотаций государства, прибыли промышленной деятельности заключался доход земства⁷. В случае выявления нехватки ресурсов, а именно преобладания дефицита, земства прибегали к решению этой проблемы вполне очевидно. Они реализовывали дополнительные сборы;
- в-третьих, земства наделялись существенными полномочиями для разрешения поставленных перед ними местных задач. Не являясь органами государственной власти, земства имели право издавать постановления, важные для населения исполнения, выражавшиеся в выплате денежного оброка.

В дореволюционной России местное самоуправление действовало, опираясь на городское положение и положение о земских учреждениях⁸. Опираясь на вышеуказанные документы, увеличилось предназначение сословного начала в земстве. С правовой позиции выполнения действий и разумность их выполнения, местное самоуправление сформировало подчиненность, попадая таким образом под контроль правительственных чиновников.

В губерниях органами местного самоуправления выступали собрание и управа. В учреждения уезда входило собрание и управа с учреждениями при ней. Собрание включало земских гласных, в том числе участников по должности, например, голова уездного города. Земские органы выполняли свои функции на основе обложения денежными сборами население, иногда с применением введения натуральных повинностей. Городской глава и управа выступали органами городского самоуправления.

Временным правительством было принято решение об утверждении реформы 3 марта 1917 г., которые затрагивали тему прямого, всеобщего, тайного избирательного права для абсолютно всех граждан, которые достигли двадцатилетнего возраста. Этим же правительством уже 5 марта 1917 г. издан приказ, содержащий информацию о том, что власть в уездах и губерниях будет находиться в руках у комиссаров. Последние же до этого являлись представителями земских управ. Тем самым образовалось Особое совещание. В его функции входили разработка и предоставление необходимой информации для осуществления реформ местного самоуправления. Положение о поселковом ведении принято было 15 июля 1917 г., вводимое при возникновении важных местных потребностей в процветании местного самоуправления. По большому счету, можно уверенно утверждать, что временное правительство было нацелено на уверенное и целенаправленное развитие местного самоуправления и его нормативно-правовой точки опоры.

Новый этап развития следует отсчитывать с октябрьской революции. Во время советского периода, самым важным принципом осуществления деятельности Советов депутатов выступал принцип демократического централизма, который был закреплен в Конституциях, законах советского времени.

Следующий этап начался в 1990 г. Важнейшим моментом в развитии местного самоуправления в нашей стране стало принятие Законом Союзом Советских Социалистических Республик (СССР) «Об общих началах местного самоуправления и местного хозяйства в СССР», а в 1991 г. Закон РСФСР «О местном самоуправлении в РСФСР». И первый и второй закон оказали прогрессирование влияние на развитие местного самоуправления в России, стараясь не концентрироваться на выделяющейся конфронтации между органами государственной власти и местных властей. В 1993 г. было утверждено Положение «Основы организации местного самоуправления в Российской Федерации». В сельских поселениях, городах имелись выборные органы, если в определенной местности находилось несколько поселений, то органы местного самоуправления могли объединиться в один орган. Выборный орган осуществлял деятельность на непостоянной основе. В его задачи входило установление бюджета, местных налогов, сборов, принятие устава о местном самоуправлении, в том числе осуществление надзора за деятельностью главы. Глава местного самоуправления исполнял задачи по руководству хозяйством на местах, в том числе построение бюджета. Органы местного самоуправления могли правомерно по своему усмотрению создавать структуры для осуществления своей деятельности. На развитие местных образований оказала большое влияние Конституция РФ 1993 г. Местное самоуправление в ней закреплялось как форма народовластия, с личными полномочиями, обособленное

от государственной власти, наделенное муниципальной собственностью. На сегодняшний день местное самоуправление самостоятельно развивается и вносит неоценимый вклад в будущее России.

Возрождая в 90-х гг. прошедшего века местное самоуправление Россия опиралась на положительный опыт зарубежных стран в вытирании иерархии органов местного самоуправления. Изучение зарубежного опыта в данной сфере позволило проанализировать все плюсы и минусы различных вариантов развития местного самоуправления, что способствовало ее более эффективному функционированию.

Отметим, что в США, Австралии, Великобритании, Канаде действует англосаксонская правовая семья. В последующем ее стали называть первая муниципальная семья⁹. Англосаксонская правовая семья характеризуется тем, что местное самоуправление осуществляет свою деятельность исключительно согласно предписанию закона. Иначе это будет расцениваться судом как превышение полномочий. Государственная власть полностью не контролирует местное самоуправление. Главными задачами органов местного самоуправления являются: руководство социальными службами, дорогами, полицией, использование и создание сооружений, зданий и жилья, руководство транспортом.

К примеру, если обратиться к опыту Соединенных Штатов Америки, то можно увидеть на сколько разнообразен процесс выстраивания местного самоуправления. Выделю несколько аспектов, наиболее устоявшихся. К первому относится совет мэров. Эта структура закреплена в большинстве штатов, где могут быть как влияющий мэр, так и не влияющий. Масштаб его влияние зависит от того, как его избрали, городским населением или советом органов местного самоуправления. Срок полномочий может варьироваться от двух до четырех лет¹⁰. Ко второму относится совет городского управляющего. Этот орган используется в меньшей доле по сравнению с советом мэров. Органы местного самоуправления нанимают городского управляющего, в компетенцию которого входит руководство и управление городом, городской администрацией.

К третьему относится формирование местным самоуправлением комиссии. Такой способ управления используется еще реже чем вышеуказанный. Комиссия осуществляет свои полномочия в числе пяти человек, которые избираются путем референдума.

В континентальной правовой семье местное самоуправление выстраивается немного иначе. По сравнению с англосаксонской правовой семьей, континентальная отличается рядом специфических характеристик: одновременное наличие органов местного самоуправления и органов государственной власти местного уровня. Органы образуются на принципах выборности и назначаемости, функционируют в строгой иерархической системе, где над органами вышестоящим выступает государственный орган, автономия воли местного самоуправления ограничивается и присутствием специальных государственных уполномоченных, которые осуществляют контроль за органами местного самоуправления. Такого рода система выстроена в большинстве стран Европы. Эффективно такая система органов местного самоуправления функционирует, например, Франции,

Испании, Италии и др. Местное самоуправление в странах Латинской Америки и Ближнего Востока так же имеет функционирует по континентальной системе. Воспринята такая система и в африканских странах бывших французских колониях.

Как мы видим структура местного самоуправления различна в различных странах, имеет национальную специфику, но при всем при этом общепринятым признается огромное ее значение для сближения власть к народным проблемам, стабилизации политической ситуацию, реализации насущных потребностей отдельных индивидов. Российская система местного самоуправления, по сравнению с иными странами, еще достаточна молода и поэтому подвергается периодически реформированию¹¹.

¹ Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. 2014. № 31. Ст. 4398.

² Игнатюк Н.А., Павлушкин А.В. Муниципальное право. Учебное пособие. М.: Юстицинформ, 2017. С. 211.

³ Федоров В.А., Моряков В.И., Щетинов Ю.А. История России с древнейших времен до наших дней // учебник МГУ им. М.В. Ломоносова исторический фак. / В.А. Федоров. М. 2018. С. 308.

⁴ Герасименко Г.А. Земское самоуправление в России // Издательство: Москва. Наука, 2018. С. 54.

⁵ Кокотов А.Н., Выдрин И.В. Муниципальное право России // Учебник для вузов. М.: Норма, 2019. С. 172.

⁶ Конституционное право // Конспект лекций: учеб. Пособие. Москва: Проспект, 2018. С. 39.

⁷ Костерина Э.В. Конституционное право России в схемах и таблицах // Учебное пособие. М.: Проспект, 2019. С. 142.

⁸ Чиркин В.Е. Конституционное право. М: Норма, 2018. С. 236.

⁹ Прудников А.С. Местное самоуправление (управление) в зарубежных странах. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. С. 34.

¹⁰ Сыгинская М.В., Шкатулла В.И. Комментарий к Федеральному закону от 6 октября 2003 г. № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации». М., 2011. С. 415.

¹¹ Сидорова А.В. Перспективы развития российского федерализма // Вестник молодых ученых Самарского государственного экономического университета. 2018. № 2 (38). С. 237-240.

FORMS OF LOCAL GOVERNMENT IN RUSSIA AND FOREIGN COUNTRIES

© 2021 Kutumov Artem Alexandrovich
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: artemkutumov63@gmail.com

Keywords: body, local government, state power, interests of society, people.

The forms of building local self-government in Russia and a number of foreign countries are considered. The specific characteristics of the Anglo-Saxon and continental systems of local self-government are highlighted.

ДУБЛИРОВАНИЕ НАКАЗАНИЯ КАК ФОРМА ПРОЯВЛЕНИЯ ДИСБАЛАНСА В СИСТЕМЕ ЮРИДИЧЕСКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

© 2021 Кушнир Ирина Владимировна
старший преподаватель кафедры теории государства и права
Саратовская государственная юридическая академия
E-mail: irinavkushnir@mail.ru

Ключевые слова: юридическая ответственность, дисбаланс системы юридической ответственности, дублирование наказаний.

Обращается внимание на несогласованность в сфере юридической ответственности в отношении специальных субъектов права. Дублирование мер юридической ответственности, возложение двух и более наказаний различной отраслевой направленности выделяются как формы проявления дисбаланса юридической ответственности. Обосновывается необходимость общего учения о юридической ответственности подразделом о ее дисбалансе и формах проявления.

Охранительные нормативные правовые предписания в системе российского законодательства бесспорно играют ведущую роль в соблюдении режима законности и обеспечении правопорядка в обществе. От качества и эффективности действия охранительных мер права во многом зависит как безопасность отдельной личности, так и всего государства в целом. При этом важнейшей качественной характеристикой и одновременно принципом-требованием к организации мер юридической ответственности выступает их системность. Напротив, несистемное закрепление охранительных предписаний права и содержащихся в них мер правового воздействия за совершение различного рода правонарушений существенно снижает эффективность подобных правовых средств либо вовсе делает их недейственными, неэффективными. Как следствие, для юридической науки и практики весьма актуальной представляется проблема дисбаланса юридической ответственности как различного рода системное нарушение в ее установлении и практической реализации.

В отечественной юридической литературе проблематика дисбаланса ответственности, к сожалению, не находит своего надлежащего раскрытия. В качестве своеобразного исключения можно упомянуть лишь работы И.Н. Сенякина, привлекающего внимание к общетеоретическому ракурсу рассмотрения вопросов разбалансированности мер юридической ответственности и соответствующих им правовых норм¹.

Одной из наиболее распространенных форм проявления дисбаланса юридической ответственности выступает, на наш взгляд, дублирование наказаний. В правоприменительной практике нередки случаи возложения двойной ответствен-

ности за совершение одного и того же правонарушения, что выступает прямым нарушением принципа, закрепленного в ч. 1 ст. 50 Конституции РФ, согласно которому запрещается повторное наказание виновного за совершение одного и того же преступления. Одновременно следует подчеркнуть, что действие отмененного отправного начала в организации системы юридической ответственности распространяется не только на меры уголовно-правового характера, но и на иные виды ответственности в праве. Думается, что охранительные нормы административного, трудового и иных отраслей российского законодательства должны опираться на соблюдение рассматриваемого требования. Виновное в совершении правонарушения лицо в соответствии с конституционно закрепленным принципом не может подвергаться повторному административному или же дисциплинарному наказанию. В противном случае возможно возникновение такого феномена как дисбаланс юридической ответственности.

В этой связи следует поддержать предложение А.С. Родионовой о необходимости более четкого формулирования данного принципа юридической ответственности и законодательного закрепления его не только в Уголовном кодексе РФ, но и в ряде иных нормативных правовых актов². В частности, полагаем целесообразным его прямое закрепление в Кодексе об административных правонарушениях РФ, в Трудовом кодексе РФ, в Налоговом кодексе и других законодательных актах, предусматривающих те или иные меры правовой ответственности за совершение правонарушений. Подобная конкретизация конституционного принципа позволит минимизировать случаи так называемой «двойной» ответственности достаточно часто встречающиеся в российской юридической практике.

Так, нередки случаи одновременного возложения на виновного лица мер административной и дисциплинарной ответственности за совершение одного и того же правонарушения. Подобные ситуации, как правило, возможны в отношении субъектов, обладающих специальным правовым статусом. «Удвоение» ответственности наблюдается, например, в отношении военнослужащих, отдельных категорий государственных служащих, лиц, отбывающих наказание в местах лишения свободы и др.

В отношении данных лиц законодательство предусматривает применение особых мер дисциплинарной ответственности за совершение ими правонарушений, которые по ряду своих черт схожи с административными и даже уголовными наказаниями, что существенно усложняет практику их применения ввиду нарушения системных связей между различными видами юридической ответственности. О сложности ситуации свидетельствует и тот факт, что законодатель в рамках Уголовно-исполнительного кодекса РФ в ст. 115 «Меры взыскания, применяемые к осужденным к лишению свободы» с натяжкой единожды именует их в качестве дисциплинарных, по-видимому, осознавая близость подобных мер ответственности к административным наказаниям. Ярким примером выступает применение к военнослужащим и лицам, отбывающим наказание в виде лишения свободы, в качестве меры ответственности содержание под стражей в специализированном учреждении, что по своей природе весьма схоже с административ-

ным арестом. В этой связи в юридической литературе обращается внимание на проблему привлечения обозначенной категории субъектов сначала фактически к административной, а затем и к уголовной ответственности за совершение одного и того же противоправного деяния³.

До недавнего времени порочная практика «двойного» наказания военнослужащего была детерминирована предписаниями Дисциплинарного устава Вооруженных сил РФ, а также Уголовного и Уголовно-процессуального кодексов РФ. В настоящий момент уголовное, уголовно-процессуальное и военное законодательство хотя и содержат ряд оговорок о недопустимости возложения двух и более видов ответственности за одно противоправное деяние все же не смогли полностью исправить ситуацию.

Следует констатировать, что и в настоящий момент российское законодательство и правоприменительная практика характеризуются определенной несогласованностью в сфере юридической ответственности в отношении специальных субъектов права и по-прежнему допускает отдельные случаи дублирования правовой репрессии. В целях обнаружения рассматриваемых проблемных ситуаций можно руководствоваться практикой Европейского суда по правам человека, согласно которой дублирование ответственности имеет место при возбуждении по одному противоправному факту двух и более процессуальных производств.

Отметим, что ряд материальных и процессуальных охранительных норм были скорректированы в действующем российском законодательстве, что отчасти минимизировало случаи неоправданного привлечения лиц к «двойной» ответственности за совершение одного и того же правонарушения. Однако наряду с законодательными дефектами к повторной юридической ответственности нарушителя зачастую привлекаются и в силу ошибок правоохранительных органов, поскольку по настоящий момент не искоренена практика, ориентированная на численные показатели в оценки эффективности контрольно-надзорных органов государственной власти.

С учетом изложенного представляется необходимым и целесообразным специальное исследование проблем дисбаланса в системе юридической ответственности как на уровне общей теории права, так и в отраслевых правовых науках. Наряду с неоправданным дублированием мер юридической ответственности, возложением двух и более наказаний различной отраслевой направленности можно назвать и иные формы проявления дисбаланса юридической ответственности:

- избыточность репрессивного действия мер юридической ответственности;
- рассогласование материальных и процессуальных норм в системе юридической ответственности;
- информационная избыточность нормативных правовых предписаний, устанавливающих меры ответственности;
- неоправданная подмена одного вида юридической ответственности другим в правотворческой практике;
- нарушения иерархической организации в «лестнице» правовых наказаний;
- дефекты дифференциации и индивидуализации мер ответственности;

- диспропорции наказания и правонарушения;
- межотраслевые коллизии в системе юридической ответственности и др.

В целом же под дисбалансом юридической ответственности предлагаем понимать обусловленное объективными, а отчасти и субъективными факторами, состояние рассогласованности нормативных предписаний, их несоответствия системным принципам формирования института ответственности, неравнозначности и несоразмерности законодательно установленных мер ответственности правонарушениям, диспропорции между тенденциями интеграции и унификации данного межотраслевого института законодательства, нарушения внутри него генетических, иерархических и координационных связей, вызывающего в итоге существенное снижение эффективности охранительного действия права.

В целях же практического недопущения и минимизации возможных случаев дисбаланса в системе юридической ответственности следует развивать теоретическое учение о ее системных параметрах, связях, основополагающих принципах. Важную роль в этом должна сыграть именно общая теория права, поскольку позволяет системно изучать и сопоставлять различные отраслевые виды юридической ответственности, рассматривать их в единстве и взаимодействии.

На наш взгляд, нарушение системных связей и основополагающих принципов юридической ответственности как сложного межотраслевого и комплексного института российского права выступает важнейшей причиной возникновения состояния ее дисбаланса. В связи с этим представляется важным рассмотрение в теории права вопроса о структурно-функциональных связях в системе юридической ответственности. Зачастую в отечественной юридической литературе данный вопрос ускользает от внимания исследователей, что не позволяет представить в полной мере юридическую ответственность в виде системного нормативного образования.

Представляется, что, как и всякая сложная система, юридическая ответственность характеризуется наличием трех основных типов связей в ее структуре и содержании:

- иерархические связи;
- генетические;
- координационные связи⁴.

Из указанных трех типов связей наибольшее значение в процессе детерминации дисбаланса юридической ответственности играют иерархические связи, поскольку их нарушение дестабилизирует всю систему ответственности.

Кроме того, связи субординации или иерархические связи напрямую соприкасаются и с принципами организации системы юридической ответственности, что можно схематично представить в следующем виде.

1. В основе построения системы юридической ответственности располагаются общеправовые принципы, преимущественно закрепленные в Конституции РФ – принципы законности, гуманизма, справедливости права, демократизма, федерализма и др.

2. Следующий уровень по иерархии в системе юридической ответственности образуют ее собственные специфические принципы, производные от общеправо-

вых начал. В их числе можно выделить принцип неотвратимости наказания, принцип виновности, принцип соразмерности наказания и совершенного деяния, принцип справедливости возложения мер ответственности, принцип индивидуализации наказания и др.

3. Уровень общих норм, устанавливающих единые требования для отраслевых видов юридической ответственности – уголовной, административной, гражданско-правовой, дисциплинарной и иных.

4. В основании системы располагаются нормы, регламентирующие отдельно взятые меры юридической ответственности. Речь идет, например, о нормах института штрафа в административном или уголовном праве, о предписаниях, предусматривающих иные конкретные виды правового наказания.

Дублирование, «удвоение» мер юридической ответственности как форма проявления ее дисбаланса является следствием нарушения структурно-функциональных связей. В правотворческой и правоприменительной практике надлежит в обязательном порядке учитывать указанные функциональные зависимости. В данном случае можно сослаться на следующее весьма авторитетное суждение, высказанное в свое время Н.В. Витруком: «Применение конкретных норм института юридической ответственности не может противоречить ее принципам; оно должно наиболее полно воплощать их»⁵. В противном случае дисбаланс юридической ответственности неизбежен.

Таким образом, функциональные связи (генетические, субординации и координации) обеспечивают единство и сбалансированность различных мер в единой системе юридической ответственности. Их нарушение является непосредственной причиной дисбаланса в институте юридической ответственности, одной из форм которого, в свою очередь, выступает дублирование, «удвоение» ответственности. Теория права объективно нуждается в дополнении общего учения о юридической ответственности подразделом о ее дисбалансе и формах его проявления.

¹ См. подробнее об этом: *Сенякин И.Н.* Дисбаланс юридической ответственности в законодательстве Российской Федерации // Вестник Саратовской государственной юридической академии. 2015. № 4 (105). С. 128 – 129 (с.127-138); *Он же.* Дисбаланс юридической ответственности (техничко-культурная детерминация и причины) // Юридическая техника. 2016. № 10. С. 276 (с. 274 – 281).

² См.: *Родионова А.С.* Система наказаний в российском праве (общетеоретический аспект). Дис. ...канд. юрид. наук. Саратов, 2012. С. 147. (187 с.)

³ *Бубон К.В.* Без вины виноватые // Адвокат. 2008. № 1. С. 12.

⁴ См., например: *Черданцев А.Ф.* Системообразующие связи права // Советское государство и право. 1974. №8. С. 12.

⁵ *Витрук Н.В.* Общая теория юридической ответственности. 2-е изд., исправленное и доп. М., 2009. С. 45.

DUPLICATION OF PUNISHMENT AS A FORM OF MANIFESTATION OF AN IMBALANCE IN THE SYSTEM OF LEGAL RESPONSIBILITY

© 2021 Kushnir Irina Vladimirovna
Teacher Theory of State and Law Department
Saratov State Law Academy
E-mail: irinavkushnir@mail.ru

Keywords: legal responsibility, imbalance of the system of legal responsibility, duplication of punishments.

Attention is drawn to the inconsistency in the field of legal responsibility in relation to special subjects of law. The duplication of measures of legal responsibility, the imposition of two or more punishments of different sectoral orientation are distinguished as forms of manifestation of the imbalance of legal responsibility. The article substantiates the need for a general doctrine of legal responsibility with a subsection on its imbalance and the forms of its manifestation.

ПРОЦЕССУАЛЬНАЯ ФОРМА ЮРИДИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

© 2021 Ланг Петр Петрович
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: petr.lang@mail.ru

Ключевые слова: юридическая деятельность, теория права, процессуальная форма, общеправовая процессуальная теория, понятие и признаки юридической деятельности.

Настоящая статья посвящена роли юридической деятельности в механизме регулирования общественных правоотношений. Дается понятие юридической деятельности, приводятся позиции различных ученых относительно поднятого вопроса. Определяются характеризующие признаки и функции юридической деятельности. Делается акцент на процессуальной форме юридической деятельности, в том числе на теоретическом и практическом значении указанной процессуальной формы.

Вопрос понимания юридической деятельности в теоретико-правовом плане уже поднимался автором ранее¹. Однако, как показывают публикации в юридической литературе, данный вопрос не теряет своей актуальности. Последние фундаментальные работы по юридической деятельности были опубликованы десятилетия тому назад. Прошедшее с тех пор время существенно изменило общественную жизнь и правовую действительность. Все это требует комплексных теоретико-правовых исследований обозначенной тематики. Кроме того, весьма уместно уделить внимание формам выражения юридической деятельности, что способно внести посильный вклад в развитие общеправовой процессуальной теории². В процессе эволюционного исторического развития произошло обособление разнообразных видов человеческой деятельности. Типы и формы деятельности человека в обществе различны.

В целом деятельность человека может характеризоваться следующими проявлениями:

- особенности существования человека, развитие его жизненного потенциала, способностей и т.д.;
- спецификой жизненной активности человека посредством взаимодействия с внешней средой;
- совокупностью действий, объединенных общей целью и обеспечивающих определенную общественно значимую функцию³.

Поднимая вопрос непосредственно о юридической деятельности, представляется необходимым осветить некоторые точки зрения на понимание и интерпретацию юридической деятельности в доктрине.

Известный исследователь проблем юридической деятельности профессор В.Н. Карташов утверждает, что под юридической деятельностью следует понимать

сложную, высокоорганизованную и динамичную систему. Названная система, в свою очередь, органично функционирует в социально-политических и правовых механизмах современного общества⁴.

Д.Ю. Шапсугов утверждает, что юридическая деятельность представляет собой своего рода проявление определенной воли субъекта права, а также реализацию обязанностей, направленных на удовлетворение поставленной цели. Под целью в обозначенном контексте следует понимать формирование и осуществление прав и полномочий, исполнение обязанностей, установленных каким-либо правовым актом⁵.

Приведенная позиция видится достаточно емким определением. По нашему мнению, приведенная автором дефиниция отражает характерные признаки именно юридической деятельности. Логика ученого очевидна и аргументирована.

Один из ведущих теоретиков и методологов права В.М. Сырых в свою очередь определяет юридическую деятельность в качестве правомерной деятельности граждан и иных субъектов права, направленной на сохранение или совершенствование механизма правового регулирования правоотношений⁶.

Любопытно, что не все ученые-правоведы относят к субъектам юридической деятельности рядовых граждан. Так, в частности, В.Н. Кудрявцев называет юридической деятельностью «правовое поведение должностных лиц»⁷.

Подобное сужение субъектного состава юридической деятельности представляется не вполне оправданным, а также методологически неверным. Например, правозащитная деятельность либо представительство в гражданском процессе, осуществляемые «не должностным лицом» разве не являются юридической деятельностью по своему внутреннему содержанию и форме выражения? Ответ на данный вопрос очевиден. Другой пример, заинтересованное лицо (гражданин или юридическое лицо) инициирует судебное разбирательство, по своему правовому положению, указанные лица не обладают статусом должностного лица, но тем не менее их деятельность будет являться юридической, поскольку она будет облечена в соответствующую процессуальную форму, установленную законом, и будет направлена на достижение юридически значимого результата.

В указанной связи совершенно справедливо отмечает А.А. Павлушина, что деяние как соответствующая система, последовательность, ход жизненных обстоятельств есть «не что иное, как юридическая деятельность»⁸.

Методологически перспективным видится подход к пониманию сущности юридической деятельности посредством определения ее целей, характерных признаков, субъектного состава, а также предмета и функций.

В юридической деятельности, как правило, цель играет роль ориентира для субъекта правореализационного процесса, поскольку цель видится будущим результатом (желаемым благом) к которому стремиться названный субъект.

Сущность исследуемого явления демонстрируется характеристикой признаков юридической деятельности, наличие которых позволяет отграничить ее от иных видов деятельности. Другими словами, упомянутые признаки позволяют идентифицировать юридическую деятельность и отличить ее от смежных категорий.

В частности, юридическую деятельность характеризуют нормативные легитимация, одобрение и санкционирование; социально значимый ориентир, направленный

на гуманитарно-нравственные ценности. Нормы права определяют компетенцию и правовой статус субъектов юридической деятельности, а также арсенал используемых средств и приемов, необходимых для достижения поставленной цели (желаемого блага), форму закрепления итогового результата. При этом следует учитывать, что названный результат, как правило, обуславливает наступление юридически значимых последствий. Например, взыскание долга, признание права собственности, принятие нормативно-правового акта и мн. др.

Обозначенные признаки позволяют определить сущность юридической деятельности, что указывает на ее автономность относительно иных элементов правовой материи.

Относительно функций следует отметить, что они непосредственно связаны с целями и задачами юридической деятельности. При этом каждая из функций обладает своим содержанием, обеспечивает воздействие на компоненты юридической деятельности и как следствие роль деятельности в механизме правового регулирования общественных правоотношений.

Далее следует отдельно подчеркнуть, что любая юридическая деятельность имеет соответствующую ей процессуальную форму, установленную нормативно-правовым актом.

Очевидно, подобная сплошная процессуализация юридической деятельности несет позитивный заряд, поскольку сами по себе процессуальные производства и процедуры в первую очередь имеют правозащитный потенциал. Именно посредством процессуально-процедурных правил происходит защита субъектов правоотношений от различного рода проявлений злоупотреблений со стороны публичного элемента. При этом представляется возможным обратить внимание на необходимость соблюдения баланса в ходе процедурного регулирования юридической деятельности. Чрезмерное загромождение юридической деятельности необоснованными процессуальными препонами нивелирует какой-либо позитивный эффект.

И в заключение хотелось бы отметить, что юридическая деятельность обладает своего рода интегративным свойством, поскольку обеспечивает единение различных элементов правовой действительности, не смотря на свою автономность.

¹ Ланг П.П. К вопросу о теоретико-правовом понимании деятельности // Вестник МГПУ. Серия «Юридические науки», 2019. № 2.

² Протасов В.Н. Общая теория процессуального права: учебное пособие для вузов. М.: Издательство Юрайт, 2020. С. 161.

³ Сорокина В.В. Процессуальная форма юридической деятельности в современной России: вопросы теории и практики: дис. ... к.ю.н., 2009. С. 13.

⁴ Карташов В.Н. Юридическая деятельность: понятие, структура, ценность. Саратов, 1989. С. 7.

⁵ Шапсугов Д.Ю. Теория права и государства. Ростов-на-Дону, 2003. С. 34.

⁶ Сырых В.М. Социология права. М.: Юстицинформ, 2001. С. 170.

⁷ Кудрявцев В.Н. Право и поведение: норма и патология. М., 1982. С. 148.

⁸ Павлушина А.А. Теория юридического процесса: итоги, проблемы, перспективы развития.

PROCEDURE FORM OF LEGAL ACTIVITY

© 2021 Lang Petr Petrovich
PhD in Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: petr.lang@mail.ru

Keywords: legal activity, theory of law, procedural form, general legal procedural theory, concept and signs of legal activity.

This article is devoted to the role of legal activity in the mechanism of regulation of public legal relations. The concept of legal activity is given, the positions of various scientists regarding the raised issue are given. The characteristic features and functions of legal activity are determined. The emphasis is made on the procedural form of legal activity, including the theoretical and practical meaning of the specified procedural form.

ЮРИДИЧЕСКИЙ ПРОЦЕСС: ДИСКУССИЯ ПОНИМАНИЯ В ОБЩЕПРАВОВОЙ ПРОЦЕССУАЛЬНОЙ ТЕОРИИ

© 2021 Левичев Данила Александрович
соискатель

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Danil1985L@mail.ru

Ключевые слова: юридический процесс, общеправовая процессуальная теория, правовая процедура, процессуальное производство, методология юридического процесса, процессуальная материя.

Статья посвящена анализу таких понятий, как юридический процесс, правовая процедура, их соотношению и взаимодействию. Автор приводит различные доктринальные позиции относительно заявленной темы, затрагивает возможные классификации юридического процесса, делает акцент на концепциях узкого и широкого понимания юридического процесса, а также определяет позитивные тенденции в рассматриваемой области.

Изложение авторской позиции относительно вопроса понимания юридического процесса в общеправовой процессуальной теории, а также определения соотношения юридического процесса со смежными категориями и институтами имеет важное методологическое значение.

В целях аргументации именно авторской позиции в рассматриваемом вопросе представляется необходимым провести анализ подобных взглядов, изложенных в юридической доктрине.

Обозначенный анализ в первую очередь позволит определить границы общеправовой процессуальной теории, обозначить ее общее состояние, а также позволит уточнить понятие категорий юридического процесса и процессуальной материи.

Исследование специализированной юридической литературы по данному вопросу, позволяет констатировать отсутствие на современном этапе целостной теории юридического процесса и правовых процедур.

В данной связи, совершенно оправданно профессор В.Н. Протасов отмечает в одной из своих работ о том, что в публицистике высказываются отдельные мнения, взгляды, концепции, при этом общая теория процедурно-процессуального регулирования в настоящее время отсутствует¹. По мнению уважаемого профессора, объектом анализа в данном случае должны быть критерии, позволяющие разграничивать материальные и процессуальные свойства и характеристики права, позиции ученых-правоведов относительно соотношения и взаимодействия процесса и процедуры, а также существующие в юридической литературе концепции юридического процесса.

Подходы относительно рассматриваемого вопроса в доктрине высказываются разнообразные. По причине ограниченного объема настоящей публикации просто не представляется возможным изложить в данной работе весь массив точек зрения относительно понимания категории юридического процесса и соотношения последнего со смежными категориями. В связи с чем, приведем некоторые научные позиции по данному вопросу.

В.О. Лучин считает, что «процесс» практически идентичен «процедуре». По мнению автора, между указанными категориями нельзя установить какую-либо грань². Иными словами автор исключает возможность различной интерпретации названных категорий, поскольку они обладают синонимичным содержанием.

В.С. Основин утверждает, что по своему смыслу процесс представляет собой форму жизни какого-либо явления. При этом автор использует семантическое толкование термина «процесс»³.

Е.Г. Лукьянова воспринимает юридический процесс как отдельную разновидность юридической правореализационной процедуры, направленной на выявление и реализацию материального охранительного правоотношения⁴.

Интерпретация юридического процесса в качестве особой разновидности юридической процедуры также встречается у уже упомянутого ранее профессора В.Н. Протасова⁵.

Помимо изложенных точек зрения, в юридической литературе часто встречается позиция относительно понимания юридического процесса в «узком» и «широком» смыслах⁶.

Как правило, представители узкого понимания юридического процесса сопоставляют либо отождествляют юридический процесс с судебным правом (судопроизводством).

В свою очередь сторонники широкой концепции понимания юридического процесса стоят на том, что юридический процесс включает в себя не только сферу отправления правосудия, разрешения конфликтов и споров, но и позитивные (частноправовые) процедуры реализации права.

Второй подход видится наиболее методологически верным и аргументированным. Широкого понимание юридического процесса в научной литературе основывается в первую очередь на анализе нормативного регулирования общественных отношений⁷.

В диссертационном исследовании П.П. Ланга встречается следующее упоминание юридического процесса: «Юридический процесс представляет собой совокупность правообразовательного, правореализационного, правотолковательного процессов, каждый из которых состоит из юридической деятельности различных субъектов права. В свою очередь, юридическая деятельность состоит из определенного набора правовых процедур и производств»⁸.

Ранее П.П. Ланг в одной из своих работ приводил следующую дефиницию рассматриваемой категории: «Юридический (правовой) процесс представляет собой регламентированную нормами права последовательную деятельность различных субъектов общественных правоотношений, направленную на достижение конкретного юридически значимого результата, стадийное развитие право-

вых явлений, состояний, изменений»⁹. При этом, по мнению автора, правовая процедура – это всего лишь структурный элемент юридического процесса.

Представляется, что изложенная позиция широкого понимания юридического процесса наиболее перспективна в теоретическом и практическом плане.

Подобный подход обозначает позитивный вектор научных исследований в общеправовой процессуальной теории, тем самым содействует становлению и развитию названной теории. В частности, ангажированность со стороны юридической доктрины широкого понимания юридического процесса в итоге способствует:

- разграничению материальной и процессуальной составляющей в праве;
- выявлению особенностей, присущих юрисдикционному и позитивному (частноправовому) процессам, как самостоятельных разновидностей юридического процесса;
- формированию терминологического аппарата в общеправовой процессуальной теории и теории права в целом;
- совершенствованию юридической техники в ходе правообразовательного процесса.

¹ Протасов В.Н. Общая теория процессуального права: учебное пособие для вузов. М.: Издательство Юрайт, 2020. С. 48.

² Лучин В.О. Процессуальные нормы в советском государственном праве. М., 1976. С. 25.

³ Процессуальные нормы и отношения в советском праве (в «непроцессуальных» отраслях) / под ред. И.А. Галаган. Воронеж: Изд-во Воронеж. гос. ун-та, 1985. С. 95.

⁴ Лукьянова Е.Г. Теория процессуального права. М.: Норма, 2004. С. 25.

⁵ Протасов В.Н. Основы общеправовой процессуальной теории. М.: Юридическая литература, 1991. С. 53.

⁶ См.: Анаева Е.А. Прокурор как субъект юридического процесса: дис. ... к.ю.н. Казань, 2011; Теория юридического процесса: история и современность/ А.А. Павлушина, О.С. Скачкова. Самара: Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2011. 68 с.; Ланг П.П. Методологические подходы к определению юридического процесса // Экономика и право современной России: проблемы и пути развития: материалы II междунар. науч.-практ. конф. / под ред. д.э.н. проф. Б.Н. Герасимова. Самара: НОАНО ВПО СИБиУ, 2014. С. 157-159; Ланг П.П. Содержание юридического процесса как категории общей теории права // Экономика и право современной России: проблемы и пути развития: материалы всероссийской науч.-практ. конф. / под ред. д.э.н., проф. Б.Н. Герасимова. Самара: НОАНО ВПО СИБиУ, 2012. С. 170-175; Ланг П.П. Элементарная структура юридического процесса // Вопросы экономики и права. 2013. №2. С. 49-53.

⁷ Ланг П.П. Правовая процедура – гарантия эффективности правового регулирования // Труды Современной гуманитарной академии. М.: Издательство СГА, 2013. С. 47-46.

⁸ Ланг П.П. Особые производства в юридическом процессе: теоретико-правовое исследование: автореф. ... дис. к.ю.н. Казань, 2017. С. 9-10.

⁹ Ланг П.П. Правовая процедура и юридический процесс (теоретико-правовой аспект) // Современные проблемы права и управления. 5-я Международная научная конференция: сб. докладов / Институт законоведения и управления ВПА. Вып. 5. Тула: Папирус, 2015. С. 81.

LEGAL PROCESS: DISCUSSION OF UNDERSTANDING IN GENERAL LEGAL PROCEDURE THEORY

© 2021 Levichev Danila Aleksandrovich
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: Danil1985L@mail.ru

Keywords: legal process, general legal procedural theory, legal procedure, procedural proceedings, methodology of legal process, procedural matter.

The article is devoted to the analysis of such concepts as legal process, legal procedure, their relationship and interaction. The author gives various doctrinal positions on the stated topic, touches upon possible classifications of the legal process, focuses on the concepts of a narrow and broad understanding of the legal process, and also identifies positive trends in the area under consideration.

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ЭЛЕКТРОННОГО ПРАВОСУДИЯ В РОССИИ И ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАНАХ

© 2021 Лошкарев Андрей Викторович
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: 2482337@mail.ru

© 2021 Кириллова Алина Алишеровна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: alina.kirillova.96@bk.ru

Ключевые слова: электронное правосудие, судебная власть, информатизация судов, электронное правосудие за рубежом, видео-конференц-связь, информационные технологии.

Сравнительный анализ электронных систем осуществления правосудия в разных странах позволит сделать совокупный вывод об имеющихся возможностях применения такого правосудия. Поскольку в России процесс формирования электронного правосудия начался позже, чем за рубежом, имеется возможность перенять опыт других стран в этом вопросе и проследить закономерность развития информационной системы. В данной статье рассмотрены теоретические и содержательные аспекты электронного правосудия, а также формы осуществления электронного правосудия в зарубежных странах.

Информационная сфера затрагивает не только повседневную жизнедеятельность, но и область права. В этой связи особую значимость приобретает электронное правосудие, с помощью которого осуществляется судопроизводство в России.

Стоит отметить, что электронное правосудие имеет широкое распространение также и в других странах. Анализируя применение вышеназванной системы в других государствах, следует, прежде всего, выявить ее содержательные основы.

В традиционном смысле электронное правосудие определяется как способ осуществления правосудия, основанный на использовании современных информационно-коммуникационных технологий и обеспечивающий гласность, открытость и доступность судопроизводства. Основываясь на анализе европейского электронного правосудия, Антонов Я.В. выделяет три основные функции, которые должна иметь европейская система электронного правосудия: доступ к информации в области правосудия; дематериализация судебного процесса, то есть замена формата отношений сторон при отправлении правосудия на «электронные»; отношения между судебными органами, включая видеоконференцсвязь¹.

Такой подход отражает необходимые критерии для нахождения судебной системы в электронном пространстве. Несомненно, замена формата отношений участников судопроизводства на электронные существенно повлияет на сроки и эффективность рассмотрения дела, поскольку зачастую, длительное нахождение дел в производстве объясняется именно необходимостью предоставления сторонам времени для ознакомления с уточненным или встречным иском, которые они не могли получить ранее.

Исследуя приведенные функции с точки зрения теоретического аспекта можно констатировать, что для целесообразного и эффективного применения цифровых технологий в области судопроизводства, следует установить основные критерии его взаимодействия в цифровом поле. К примеру, из приведенного анализа усматривается, что в европейском электронном правосудии особое значение уделяется возможности общественности получить доступ к информации судебной системы, возможности получить интересующую информацию о движении дел или размещенных судебных актах. Кроме того, уделяется внимание и установлению между участниками судопроизводства электронных правоотношений.

Электронное правосудие в России осуществляется при помощи системы ГАС «Правосудие», в которой содержится вся необходимая информация о судах определенного субъекта, о судебных делах, а также вынесенным по ним судебным актам.

Вышеназванная система содержит в себе множество сервисов, позволяющих обеспечить наиболее доступный и быстрый способ поиска информации. Поиск дел осуществляется по судебным актам, категориям дел, территориальной подсудности, а также имеется поиск судебных актов.

Внедрение электронного правосудия существенно повлияло и на извещение участников судопроизводства, которое происходит путем направления информации о дате слушания по электронной почте или по «смс». Кроме того, в связи с изменениями норм действующего гражданско-процессуального законодательства, с сентября 2019 г. в судах производится аудио– фиксация хода судебного разбирательства, что позволяет более явственно соблюдать права и законные интересы сторон.

Безусловно, как в России, так и в зарубежных странах электронное правосудие представляется как действительно возможность его осуществления в соответствии с принципами гласности, разумности и справедливости. Та же видеоконференц-связь позволяет участникам судебного процесса взаимодействовать между собой, находясь на расстоянии нескольких километров. Речь в данном случае идет не только о лицах, проживающих в отдаленных местностях, но и о лицах, отбывающих наказание в местах лишения свободы, которые также не должны быть ущемлены в реализации своих конституционных прав.

Рассматривая вопрос о применении электронного правосудия за рубежом, стоит отметить процессуальность данных технологий в США.

Первоначально следует отметить, что именно США стали основоположниками идеи создания электронного правосудия. Данная система была подвержена изменениям на протяжении длительного времени. На настоящий момент элек-

тронное правосудие в США осуществляется следующим образом. Вся необходимая информация о судах США содержится на сайте www.uscourts.gov и находится в открытом доступе, за исключением персональных данных. Система CM/ECF не требует дополнительных сборов, но публичный доступ к судебным электронным документам (PACER) предоставляется на платной основе. Программа PACER позволяет ознакомиться с реестром поступивших заявлений, следить за ходом рассмотрения дела, историей принятых решений². За получение доступа к желаемой информации на веб-сайтах судов США взимается установленная плата. Денежные средства, полученные от предоставления таких услуг, расходуются на развитие и поддержание системы электронного правосудия.

Кроме того, в настоящее время в Верховном суде США действует новая электронная система подачи документов. Хотя бумажная версия документов по-прежнему доступна и является официальной, все стороны должны предоставить электронные версии документов через указанную систему. Заявления от лиц, не являющихся адвокатами, подаются только на бумаге, затем сканируются и размещаются в электронном виде в судебном файле.

По соображениям безопасности управление системами децентрализовано. Каждый из федеральных судов в стране имеет свой собственный сервер, что технически способствует созданию менее загруженной архитектуры.

Достаточно развито электронное судопроизводство в Эстонии. Судебное разбирательство может быть начато с использованием информационной системы электронного судопроизводства (e-toimic – e-File proceedings information system)³.

В Эстонии электронная файловая система предоставляет ее использование в любое время суток и является доступной для всех видов судопроизводств.

Главной особенностью электронного правосудия в Эстонии является то обстоятельство, что судья, рассматривая дело в гражданском и административном судопроизводстве может вынести решение в электронном виде, обеспечив его достоверность электронной подписью судьи.

Не менее успешно развито электронное правосудие в Чешской Республике. Здесь в электронной форме допускается прием любых исковых заявлений. Особенность электронного правосудия в Чешской Республике заключается в том, что исковое заявление можно подать как по электронной почте с заверенной квалифицированной электронной подписью в соответствии с законодательством Чешской Республики, а также посредством обращения на сайт ePodatelna или на электронную почту соответствующего судебного секретариата⁴.

Помимо всего прочего, при осуществлении электронного правосудия в Чешской Республике может быть использован так называемый информационный ящик данных (Databox), который представляет собой специальный электронный репозиторий, предназначенный для хранения документов и прямого общения с государственными органами Чешской Республики.

Несмотря на множество зарубежных стран, получивших развитие в применении электронного правосудия, есть среди них и те, которые не выделяются особыми достижениями в этой сфере. Так, например в Финляндии нет судебных разбирательств, доступных только через Интернет. Для предварительного разбира-

тельства дел в письменном виде были разработаны две системы – Система управления делом TUOMAS и Система электронной пересылки SANTRA⁵. В Финляндии нет стандартной формы подачи исковых заявлений, здесь гражданское дело возбуждается на основании письменного заявления о судебной повестке, в которой истец должен изложить суть спора и требования, которые он предъявляет к оппоненту.

Гражданское дело регистрируется в Системе управления делами (TUOMAS), которая позволяет контролировать сроки рассмотрения дела. Данная система устроена таким образом, что в случае превышения сроков рассмотрения дела, при помощи систем TUOMAS и TUOMAS WordPro изготавливается итоговый судебный акт, который формируется на основании данных, содержащихся в заявлении о повестке, поданной истцом.

Во всех приведенных формах осуществления электронного правосудия присутствуют свои способы подачи документов, поиска информации, а также получение и передача документов в электронном виде. Электронное правосудие в каждой отдельной стране является уникальным, что связано непосредственно с государственным устройством страны, ее политическим строем.

Следует также отметить, что большое внимание уделяется безопасности и защите данных, хранящихся в электронной системе. Конфиденциальными являются такие сведения, как имена, даты рождения, номера банковских счетов, которые подлежат обезличиванию в целях недопущения распространения указанной информации и дальнейшего ее использования. С целью защиты персональных данных участником судопроизводства от мошеннических действий, в каждом конкретном государстве разработаны свои способы борьбы с противоправными действиями. Это выражается в ограниченном доступе к судебным актам, взимания фиксированной платы за доступ к судебным делам, наличии специального статуса, позволяющего получить такой доступ.

Анализ зарубежного опыта применения электронного правосудия позволяет сделать вывод о том, что осуществление судопроизводства в информационном пространстве является достаточно развитым на сегодняшний день. Безусловно, в связи с текущими изменениями законодательства и развитием информационных технологий, электронное правосудие требует постоянного изменения.

Стоит отметить, что, несомненно, у всех стран имеется потенциал для создания качественного электронного правосудия, это зависит от степени его теоретической разработанности, а также практического использования. Так, к примеру, США является основоположником электронного правительства, долгое время информационная среда является объектом изучения и разработок. Не менее развитым является электронное правосудие в Эстонии, которое позволяет не только осуществлять поиск дел в электронном виде, но и предоставляет судьям право на вынесение решения в электронном формате, заверенное при этом электронной подписью. В Чешской Республике электронное правосудие позволяет напрямую гражданам связаться с органами власти для разрешения определенного рода вопросов при помощи специального информационного ящика. Несмотря на то, что электронное правосудие в Финляндии считается недостаточно развитым по от-

ношению к другим странам, тем не менее, имеется возможность соблюдения разумных сроков судопроизводства с помощью специализированной программы TUOMAS.

Можно констатировать, что применение электронного правосудия за рубежом значительно отличается своей спецификой. В действующем российском законодательстве на сегодняшний день имеется лишь упоминание о возможности реализации своих прав на судебную защиту посредством электронного правосудия, но сам механизм его осуществления отсутствует. На сегодняшний день с целью эффективности развития информационного поля, в котором находится судебная система в России, ученые исследуют возможность применения технологии блокчейн, которая позволит повысить доказательственную силу электронных документов, а также обеспечит достоверность используемых источников⁶.

В некоторых аспектах не представляется возможным перенять опыт других стран в осуществлении электронного правосудия, поскольку различия в государственном устройстве, правовых источниках не позволяют определить в совокупности единый механизм создания информационного пространства для отправления правосудия.

Проведенное исследование применение электронного правосудия за рубежом еще раз доказывает тот факт, что с внедрением коммуникационных и информационных технологий меняется форма судебного производства, которая позволяет обеспечить эффективность разрешения судебных споров и повышает доступ граждан к правосудию.

¹ Антонов Я.В. Электронная демократия как политико-правовой механизм согласования частных и публичных интересов // Российская юстиция. 2017. № 12. С. 39-40.

² Брянцева О.В., Солдаткина О.Л. Сравнительный анализ зарубежных систем электронного правосудия // Вестник Поволжского института управления. 2019. № 6. С. 36-47.

³ Тоом Я., Комлева В.В. Эволюция системы государственного управления. Эстонская Республика // Государственная служба. 2020. № 4. С. 82-116.

⁴ Борисова Л. В. Электронное правосудие как форма судебной защиты в России // Актуальные проблемы российского права. 2020. № 6(115). С. 105-111.

⁵ Павлов А.Г., Нагорная М.С. Особенности реализации принципов правового государства // Вестник Совета молодых учёных и специалистов Челябинской области. 2019. № 1(24). С. 93-96.

⁶ Аргунов В.В., Салогобува Е.В. Развитие теории формальных доказательств и ее влияние на современное гражданское судопроизводство // Вестник гражданского процесса. 2019. № 1. С. 59-95.

COMPARATIVE ANALYSIS OF THE IMPLEMENTATION OF ELECTRONIC JUSTICE IN RUSSIA AND FOREIGN COUNTRIES

© 2021 Loshkarev Andrey Viktorovich
Candidate of Legal Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: 2482337@mail.ru

© 2021 Kirillova Alina Alisherovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: alina.kirillova.96@bk.ru

Keywords: e-justice, judicial power, informatization of courts, e-justice abroad, video conferencing, information technology

A comparative analysis of electronic systems for administering justice in different countries will make it possible to make a cumulative conclusion about the available possibilities of applying such justice. Since the process of the formation of electronic justice in Russia began later than abroad, it is possible to adopt the experience of other countries in this matter and trace the pattern of development of the information system. This article examines the theoretical and substantive aspects of e-justice, and also considers the forms of implementation of e-justice in foreign countries.

ПУТИ ФОРМИРОВАНИЯ ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ НАСЕЛЕНИЯ РОССИИ

© 2021 Мартынова Анастасия Евгеньевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: nastasya.martynova.99@inbox.ru

Ключевые слова: экология, право, охрана окружающей среды, экологическая культура, природа, природные ресурсы.

Статья посвящена анализу таких понятий, как экологическая культура населения и способы ее формирования, которые напрямую оказывают влияние на сохранность экологии России. Авторы рассматривают различные способы, дают их общую оценку, а также описывают их воздействие на формирование экологической культуры людей.

Являясь гражданином России, сложно представить себе страну без огромного многообразия природных ресурсов, природных памятников которыми славится наша страна. Их сохранность напрямую зависит от уровня познания природных аспектов как одного человека, так и всего общества в целом.

Экологическая культура является часть общей культуры. Она определяет способы взаимодействия человека с природой, формирует у человека моральные ценности. После распространения работ Римского клуба люди должны понимать, что биосфера не безразмерная и хозяйственная деятельность непременно наносит на неё свой отпечаток. Поэтому очень важно иметь: понимание всей ценности природной среды, осознание пагубного влияния, которое может привести к необратимым последствиям¹.

Экологическая культура – это способность человека использовать приобретенные экологические знание и умения в конкретных сферах деятельности. Ярким примером может быть промышленная деятельность, в которой необходим высокий уровень экологического познания. Человеку необходимо при производстве благ, соизмерять общественные потребности с возможностями природы, которые являются не безразмерными. И так во многих других отраслях деятельности, человек является глобальным фактором, определяющим степень изменений окружающей среды. Следовательно, основу экологической культуры составляет роль человека в существовании биосферы, его бережное обращение с природой, за которую он несет ответственность.

Сегодня признаком высокой культуры вообще и экологической культуры в частности становится не степень отличия социального от природного, а степень

* Научный руководитель – Карев Дмитрий Александрович, старший преподаватель кафедры теории и философии права, Самарский государственный экономический университет.

их единства. В Федеральном законе РФ «Об охране окружающей среды» от 10.01.2002 N 7 целая глава посвящается формированию экологической культуры, где основным источником ее формирования является просвещение и всеобщее комплексное экологическое образование. В 71 статье законодатель указывает на то, что информацию о экологической культуре человека, можно получить на различных ступенях образования и существует большой спектр видов его распространения.

Следовательно, наличие большого потока информации позволит человеку сформировать систему взглядов, воззрений на взаимодействие общества и природы. В статье 74 говорится об экологическом просвещении, за осуществление которого отвечают органы государственной власти Российской Федерации, органы субъектов Российской Федерации, органы местного самоуправления и различные учреждения и организации, музеи и иные юридические лица².

Сейчас формирование экологической культуры начинается уже с дошкольного периода обучения ребенка. На этом этапе детям просто объясняют, что им можно делать, а что нет, при этом дети еще не до конца понимают, как происходят процессы в экологии и почему одни действия допустимы, а другие находятся под запретом.

Школьное образование – здесь уже у учеников формируется экологического сознания и экологически грамотного отношения к окружающей природе. Во время процесса обучения учителя стараются развить исследовательские навыки, умений, а также научить принимать экологически целесообразные решения и самостоятельно приобретать новые знания во внеурочной деятельности. На этом этапе очень важно педагогом подобрать эффективную методику обучения. Походы и экскурсии, организуемые учителями, направлены на формирование системы знаний об экологических взаимодействиях в экосистемах, дети на реальных примерах учатся составлять причинно-следственные связи между экологическими процессами, событиями в окружающем нас мире. Также учащимся необходимо формировать свою позицию. Способами ее формирования является: дискуссия, создание проектов, диалоги.

Проектная деятельность является одним из эффективных методов обучения. Он помогает развивать критическое мышление, ориентироваться во всем многообразии поступающей к ним информации о экологии. Здесь учащиеся на практике могут применить свои знания и умения в данной сфере. В рамках таких проектов ученики анализируют проблемы своего края, выдвигают предложения способы по ликвидации существующих проблем, а также оценивают пути их решения.

На следующем этапе формирования экологической культуры происходит в высших, либо же средне профессиональных образовательных учреждениях. Здесь уже изучается научная база. Задачами учреждений является сформировать понимание ценности природных источников, донести важность соблюдения экологических норм, замотивировать студентов на совершение действий по защите и охране окружающей среды.

Сейчас люди имеют гораздо больше источников получения информации о состоянии экологии страны. Для развития экологической культуры человек должен

располагать не только знаниями о проблемах экологии, о которых говорят СМИ, но и иметь представление о том, как функционирует природа, по каким законам она существует. Это поможет минимизировать вред, наносимый окружающей среде, а также предотвратить негативные последствия хозяйственной деятельности³.

На данный момент в России набирает популярность экологическое волонтерство, которое широко распространяется как в нашей стране, так и в других государствах. Для того, чтобы внести свой вклад в защиту экологии, не нужно обладать особыми навыками. Так дизайнеры, художники, фотографы могут воздействовать на общество, посредством создания инсталляций, плакатов призывающих людей бережно относиться к природе. А.В. Виноградов определяет эоактивиста, как человек, занимающий активную позицию по отношению к охране окружающей среды. Ими обсуждаются и освещаются проблемы экологии и пути их решения, что является очень значимым для общества, ведь еще недавно люди не интересовались так активно идеей переработки отходов, мусора. Этими вопросами занимались в основном экологи и экологические сообщества, а сейчас это достигло национальных масштабов. Существует прогрессирующая всероссийская программа «Зеленые вузы России», которая была образована с целью объединения студенческих команд для внедрения конкретных экологических мер и практик на базе вузов. Она является наглядным примером – активизма, который повышает уровень экологической культуры среди студентов. Также существует огромное количество различных мероприятий, проводимых в рамках охраны и защиты природы, примером можно назвать посадку деревьев. Участвовать может каждый желающий, данное мероприятие занимает минимум времени и усилий, требуется лишь выйти на улицы города и в указанных местах посадить одно или несколько деревьев. Даже такие мероприятия как субботники, посадка цветов, изготовление кормушек могут повысить уровень экологической культуры, потому что за этими процессами будут наблюдать и другие люди, которых может заинтересовать помощь экологии и в дальнейшем они тоже могут внести свой вклад⁴.

Также помимо влияния социума, на формирование экологической культуры, можно выделить процесс самовоспитания, при котором человек путем самостоятельного изучения, развивает мышление и аналитических способностей. В своей работе Н.И Симоненко связывает экологическую культуру с творческой деятельностью, которая направлена на создание идеальной модели взаимодействия между человеком и природой. Поэты, художники, музыканты, считают природу источником вдохновения, она помогает им продемонстрировать свою индивидуальность, выразить свои мысли, идеи. Следовательно, стремление личности к творческому самовыражению, может стать отправной точкой к формированию экологического мировоззрения.

Стратегическая цель экологического образования заключается, прежде всего, в формировании новой системы ценностей, экологического менталитета и культуры поведения каждого гражданина нашей страны, а также всего общества в целом. В новой системе ценностей на первом месте должны быть морально-этиче-

ские нормы ориентирована на формирование в общественном сознании способов поведения, которые направлены на охрану и защиту экологии России. В отношениях между человеком и природой должно быть полная гармония.⁵

Как показывает реальность, факторы, формирующие экологическую культуру, окружают нас в повседневной жизни, на различных этапах становления личности человека. Экологическому образованию должна быть характера непрерывность, каждый этап имеет свой способ формирования, своё содержание. Чтобы в итоге человек сформировал своё мировоззрение, которое будет в дальнейшем поднимать его уровень экологической культуры.

Экологическая культура является составной частью общей культуры. Её формирование происходит с детских лет с целью установление полноценных взаимоотношений с окружающей их природной средой. Результатом экологического образования является осознанное, устойчивое коэволюционное отношение человека к природе и себе. Многие ученые и специалисты склоняются к мнению, что преодоление экологического кризиса возможно лишь на основе развития экологической культуры.

¹ Маслова Ю. В. Экологическая культура современного российского общества: сущностные черты и тенденции семантических трансформаций // Гуманитарий Юга России. 2019. Том 8. № 4. С. 178-188.

² Федеральный закон от 10 января 2002 г. N 7-ФЗ «Об охране окружающей среды».

³ Устинова П.П., Тюрина Д.С., Карев Д.А. Пути выхода из экологического кризиса.

⁴ А.В. Виноградов, «История российского общественного экологического движения», 2008 г.

⁵ Дулатова, Г. Е. Современные определения экологической культуры / Г. Е. Дулатова. – Текст: непосредственный // Актуальные задачи педагогики: материалы II Междунар. науч. конф. (г. Чита, июнь 2012 г.). – Чита: Издательство Молодой ученый, 2012.

WAYS OF FORMING THE ECOLOGICAL CULTURE OF THE RUSSIAN POPULATION

© 2021 Martynova Anastasia Evgenievna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: nastasya.martynova.99@inbox.ru

Keywords: ecology, law, environmental protection, ecological culture, nature, natural resources.

The article is devoted to the analysis of such concepts as the ecological culture of the population and the ways of its formation, which directly affect the preservation of the ecology of Russia. The authors consider various methods, give their general assessment, and describe their impact on the formation of the ecological culture of people.

ОСОБЕННОСТИ УГОЛОВНО-ПРАВОВОГО ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ КРИМИНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПО ОБНАЛИЧИВАНИЮ

© 2021 Милова Ирина Евгеньевна
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: irina.milova@ro.ru

© 2021 Саликова Анастасия Анатольевна
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Nastyona0298@yandex.ru

© 2021 Ржевский Владимир Алексеевич
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: donvova08@gmail.com

Ключевые слова: криминальное обналичивание, незаконное перечисление, перемещение денежных потоков, безналичная форма, неконтролируемый доход, теневая экономика, уход от налогообложения.

Статья посвящена анализу такого понятия, как криминальное обналичивание, а также анализу попыток сокрытия от налогообложения реально полученной прибыли от предпринимательской деятельности. Подобные противоправные действия получили значительное распространение, что свидетельствует о недостаточно эффективном противодействии подобным злоупотреблениям. Авторы анализируют региональную следственную и судебную практику. Кроме того, ими приведены криминологические характеристики лиц, совершающих подобные преступления.

Статистика показывает, что рост криминального обналичивания в России продолжается. Данный факт свидетельствует о наличии пробелов в действующем законодательстве и недостаточной эффективности правоприменительной практики по борьбе с подобными негативными проявлениями. Средние показатели увеличения указанных нарушений за прошлый год составили порядка 15%. Эффективно отмеченный рост связан с существенным расширением торгового оборота розничной сети в условиях пандемии. Ситуация глобального экономического кризиса вызвала дефицит свободных средств оборота во всех видах предпринимательской деятельности; высокий процент по кредитам делает инвестиции непривлекательными для бизнеса¹.

Перечисленные факторы делают услуги по обналичиванию достаточно востребованными. Само понятие «незаконное обналичивание», несмотря на то что активно употребляется и в научном сообществе, и практиками, до сих пор является дискуссионным². Оно стало применяться с конца 90-х годов XX века, при-

чем его ввели в оборот экономисты, затем оно было воспринято и юристами. Однако конкретной расшифровки данной дефиниции мы не находим ни в одном кодифицированном нормативном акте.

По мнению ряда авторов, обналичивание представляет собой определенную совокупность действий, совершаемых с целью перемещения денежных потоков в безналичном формате, когда они проводятся через счета одного или нескольких лиц, в определенной последовательности (в соответствии с разработанной криминальной схемой)³. Фигуранты, которые обслуживают этот процесс, контактируя с клиентами, получают от этого доход в виде процента от сумм, включенных в рассматриваемую операцию. В результате заинтересованные в этом предприниматели получают неконтролируемый доход и уходят от уплаты налогов.

Общественная опасность подобной деятельности очевидна, поскольку она направлена против основ банковской системы и подрывает финансовое благополучие государства, лишая его возможности развивать социальную сферу, реализовывать национальные проекты. По существу бизнес, пытаясь уйти от налогового контроля, создает сектор «теневого экономики», образно называемый «черным налогом». Кроме того, значительные средства выводятся в офшоры, где существуют более льготные условия налогообложения.

Исследователи вопроса убеждены, что основной мотивацией субъектов подобной деятельности является корысть. В результате снижения налоговой нагрузки на свои организации, они пытаются получить чистый доход. При этом нередко соответствующая прибыль используется в экстремистских целях. Алгоритм такой деятельности связан с предоставлением в налоговые органы отчетности, не совпадающей с фактическими показателями. Кроме того, банковская деятельность является лицензируемой. В рассматриваемом случае она по существу осуществляется нелегально, без надлежащих разрешений, что также не способствует стабильному экономическому развитию.

Обращает на себя внимание то обстоятельство, что незаконное обналичивание, как правило, совершается в составе организованной группы. В сферу деятельности такого сообщества оказывается вовлеченным широкий круг субъектов. Преступная схема организаторами тщательно разрабатывается. Ее реализация требует этапа подготовки, в ходе которого подбирается персонал, регистрируются фирмы-однодневки, формируется клиентская база, открываются счета, арендуется помещение под офис. Члены сообщества принимают меры конспирации, пытаются использовать технический контент для сокрытия реального характера совершаемых сделок, маскируя их под законные операции. Приведенные факторы объясняют латентность подобных деяний, а также то, что в целом подобная деятельность продолжается длительное время – до нескольких лет.

В литературе отмечается, что криминальные схемы в финансовой сфере все более усложняются, что делает их для правоохранительных органов сложно раскрываемыми. Типичным способом является криминальная инкассация; использование в качестве обналичивающего звена платежных агентов; маскировка перегона денег под покупки через торговую сеть; операции через расчетные счета.

Для противодействия отмеченному негативному феномену нужна последовательная работа оперативных служб; грамотное проведение ОРМ; работа с представителями общественности; постоянный мониторинг СМИ, включая социальные сети на предмет появления там информации, которая может указывать на такую деятельность (например, объявлений с подобными предложениями). Целесообразно работать в сотрудничестве с налоговыми органами, чтобы они проводили соответствующие проверки, выявляя данные факты и незамедлительно сообщая о них в правоохранительные органы.

Расследование такого рода деяний связано с рядом тактических моментов, с увязкой их с диспозицией статьи 172 УК РФ. Очевидно, что оперативная деятельность ориентирована на установление указанных там признаков. Выбор средств ОРМ, механизм и последовательность их проведения является прерогативой соответствующих служб, при неукоснительном соблюдении законности их проведения.

Нам представляется, что достаточно низкий коэффициент эффективности ОРМ связан с отсутствием в законодательстве прямого запрета на обналы, поэтому квалификация проводится по близким составам – статьи 171, 172, 187 УК РФ. Некоторые авторы артикулируют мысль о том, что есть основания для введения самостоятельного состава преступления, что позволит активизировать противодействие с такого рода проявлениями.

Возможность применения в таком случае статьи 172 УК РФ была подтверждена Конституционным судом Российской Федерации в целом ряде принятых им Постановлений. Согласно отраженным там правовым позициям ответственности в этом случае подлежит любое вменяемое лицо, достигшее возраста привлечения к уголовной ответственности, то есть общий субъект, который допускает нарушения в области банковских операций и не соблюдает обязательные требования по ведению такой деятельности (включая регистрацию и лицензирование).

По юридической конструкции рассматриваемая норма является бланкетной, она отсылается к специальному банковскому законодательству, ссылка на которое в процессуальных актах следствия и суда носит обязательный характер. В формулировках обвинительных документов подлежат описанию конкретные банковские операции, которые были совершены фигурантами, поскольку это имеет квалифицирующее значение.

Среди представителей отечественной школы уголовного права известно мнение, что подобные действия вообще не являются преступными, поскольку без воли Банка России ни один субъект не в состоянии войти в кредитную систему страны. С их точки зрения, фигуранты подобных действий совершают разовые финансовые операции, не приносящие вреда государству.

При этом сторонники этой точки зрения делают акцент на том, что деятельность подобных субъектов вообще не является банковской. Она не монтируется со словом незаконная, поскольку представляет собой подвид предпринимательства. В этой связи данные авторы предлагают все действия такого рода переводить в гражданско-правовую плоскость, оценивая их, как притворные и мнимые

сделки, с отсутствием признаков состава преступления (поскольку в уголовном законе отсутствует прямой запрет на такую деятельность). Нам такая позиция кажется необоснованной, поскольку ущерб для финансово-кредитной системы здесь очевиден.

Некоторые ученые убеждены, что под действие статьи 172 УК РФ, не может подпадать деятельность, когда Банк России отозвал у кредитного учреждения лицензию, а его руководство, не зная об этом, продолжает осуществлять соответствующие операции⁴. Анализ уголовных дел показывает, что защита придерживается в подобных случаях такой позиции, однако суды с таким подходом не соглашаются и выносят обвинительные приговоры.

Опасность подобной деятельности заключается в том, что по внешним атрибутам она похожа на стандартные банковские операции. Здесь также работает касса, идет работа со счетами, базой данных клиент-банк, все проводки аналогичны типовым и совершаются ежедневно. Именно такая рутинная постоянность убеждает многих фигурантов таких дел в том, что они не допускают каких-либо нарушений закона.

По данной категории дел в нашем регионе сформировалась устойчивая следственно-судебная практика. Так, в Самаре расследуется резонансное уголовное дело в отношении членов преступного сообщества, которые на протяжении длительного времени занимались «обналичиванием». Организатор А.Б. был задержан в г. Москва. Внимание правоохранителей данная группа привлекла в ходе расследования другого уголовного дела в отношении А.Б. по ст. 210 УК РФ.

Летом 2019 г. была получена оперативная информация в отношении группы А.Б., которая работала в нескольких офисах в центральных районах города. По соответствующей криминальной схеме фирмы-однодневки регистрировались на подставных лиц, под этим прикрытием занимались незаконной банковской деятельностью. Каждый из фигурантов осуществлял свои функции. Так А.О. руководила офисом, где происходил прием наличных, которые впоследствии переводились на счета подконтрольных субъектов. В.Л. контролировал проводку потоков на счета физических лиц в региональные и столичные банки

При необходимости закрытия счетов или снятия наличных, в банк привозили номиналов, которых курировал К.

В организации было лицо, которое отвечало за безопасность. Примечательно, что сотрудников даже проверяли на полиграфе. В.К. развозил по клиентам документы, печати, а также вел наружное наблюдение у офисов. Группа отличалась четкой выстроенной структурой и иерархичностью, с подчинением лидеру А.Б.⁵

Анализ уголовных дел продемонстрировал, что по подобным фактам в нашем регионе возбуждается достаточно много уголовных дел, которые успешно расследуются и завершаются постановлением обвинительного приговора. Вместе с тем противодействие рассмотренным негативным проявлениям должно быть еще более эффективным.

¹ Захаров К. Г. Теневая экономика / К. Г. Захаров. // Молодой ученый. – 2017. – № 1 (135). – С. 167 – 171.

² Слепов В. А., Чекмарев В. Е. Сущность теневых финансовых потоков и факторы их формирования в современной экономике // Деньги и кредит. – 2016. – № 2. – С. 50 – 53.

³ Селезнева М. М. Экономические схемы, способы, модели легализации незаконных доходов в банковской системе / М. М. Селезнева. // Молодой ученый. – 2015. – № 11 (91). – С. 974 – 977.

⁴ Ображиев К. В. Правила квалификации преступлений: тенденции и перспективы развития // Юридическая наука и практика: Вестник Нижегородской Академии МВД России. – 2019. – № 1 (45). – С. 168 -172.

⁵ <http://tltgorod.ru/news> (дата обращения 09.02.2021)

FEATURES OF CRIMINAL-LEGAL COUNTERACTION CRIMINAL ACTIVITY FOR CASHING IN

© 2021 Milova Irina Evgenievna

Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics

E-mail: irina.milova@ro.ru

© 2021 Salikova Anastasia Anatolyevna
Undergraduate

Samara State University of Economics

E-mail: Nastyona0298@yandex.ru

© 2021 Rzhovsky Vladimir Alekseevich
Undergraduate

Samara State University of Economics

E-mail: donvova08@gmail.com

Keywords: criminal cashing, illegal transfer, movement of cash flows, non-cash form, uncontrolled income, shadow economy, tax evasion.

The article is devoted to the analysis of such a concept as «criminal cashing out» and the analysis of attempts to conceal from taxation the actual profit received from business activities. Such illegal actions have become widespread, which indicates that there is not enough effective counteraction to such abuses. The authors analyze regional investigative and judicial practice. In addition, they provide criminological characteristics of persons who commit such crimes.

ПРАВО НА ЖИЗНЬ ДО РОЖДЕНИЯ: ОПРЕДЕЛЕНИЕ ПРАВОВОГО СТАТУСА НЕРОДИВШЕГОСЯ РЕБЕНКА

© 2021 Мухутдинова Ляйсан Маратовна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: lyaisan.mukhutdinova@yandex.ru

© 2021 Суркова Ольга Георгиевна
доцент кафедры публичного права

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Olga.surkova@icloud.com

Ключевые слова: право на жизнь, эмбриология, прерывание беременности (аборт), демография.

Рассматривается вопрос о законодательном закреплении права на жизнь ребенка до его рождения. При освещении проблематики изучаются заключения экспертов в области медицины, эмбриологии. Аргументируются положения о том, что уже на момент внутриутробного развития ребенку должны гарантироваться право на жизнь, безопасность и благоприятные условия для развития.

В настоящее время активно обсуждается вопрос о законодательном предоставлении прав детям, еще не появившимся на свет. В конкретно этой ситуации первоочередное значение имеет право на жизнь и достойные условия развития человека в период внутриутробного развития. Многие связывают эту проблему со стремлением увеличить процент рождаемости в развитых странах через уменьшение количества процедур искусственного прерывания беременности. Однако за основу, в первую очередь, следует брать нравственные позиции, ведь сейчас повсеместно пропагандируется защита не только человека, но и всего живого. Следовательно, защита человеческой жизни от момента зарождения до смерти должна подлежать особому контролю¹.

Согласно отечественному законодательству, права и свободы принадлежат каждому человеку с момента рождения². Однако данный тезис идет вразрез с положением Европейской конвенции по правам человека, где установлено: никто не может быть умышленно лишен жизни, за исключением случаев вынесения судом приговора смертной казни³.

В спорах об утверждении прав человека до его рождения принимают участие юристы, политики, философы, теологов, но до сих пор вопрос остается открытым. В любом случае, вопросы о том, когда начинается человеческая жизнь, можно ли считать эмбрион человекам, способен ли он чувствовать боль и другими чувствами, входят в компетенцию ученых – эмбриологов и генетиков.

Ученый-эмбриолог В.А. Голиченков придерживается мнения, что зигота представляет собой уже новый живой организм, который возникает в результате

слияния половых клеток. **Именно на этой стадии начинается жизнь нового организма.** Также современная наука пришла к выводу, что уже в утробе матери находится полноценный человек, находящийся на одном из этапов своего существования. Из этого можно сделать следующий вывод: аборт представляет собой ничто иное, как убийство⁴.

Также одним из основополагающих принципов конституционного права является установление права на жизнь каждого человека, этот же тезис взят за основу в Письме Министерства здравоохранения от 17 июля 2017 г. № 15-4/10/2-4792. В нем утверждается, что плод нельзя отождествлять с органом или его частью организма женщины, следовательно **аборт на любом сроке** является умышленным лишением человека жизни. Также Минздрав акцентирует внимание на следующем: уже через несколько дней после оплодотворения у малыша начинает формироваться комплекс внутренних органов (дыхательная, нервная, пищеварительная системы). Через 18 дней сердце начинает свою работу. После третьей недели начинает функционировать собственная кровеносная система, а кровеносные тела эмбриона не смешиваются с кровью матери. Уже на сроке шести недель формируется опорно-двигательная система и органы чувств малыша. В восемь недель ребенок начинает чувствовать боль. В 10-11 недель уже было бы возможным провести дактилоскопию, а также ребенок может двигать глазами и языком, что запускает работу вкусовых рецепторов. В 11-12 недель малыш дышит, у него есть реакция на внешние раздражители (свет, шум, тепло), что обуславливает рефлекторную реакцию ребенка. На сроке в 14 недель ребенок засыпает и бодрствует одновременно с матерью⁵. Исходя из этих данных можно сделать вывод, что умышленное прерывание беременности при возможности сохранения жизни ребенка без рисков для матери уже можно расценивать как убийство.

Нельзя не отметить и то, что государственная охрана жизни до появления на свет имеет двойную природу: здесь должны приниматься во внимание не только интересы отдельных лиц (а именно право матери на распоряжение собственным состоянием здоровья), но и публичного национального интереса (государству небезразлично стабильное демографическое развитие страны)⁶.

Однако невозможно стимулировать рождаемость, делая абORTы легкодоступной процедурой. На данный момент процедура прерывания беременности входит в систему обязательного медицинского страхования, следовательно, каждая желающая женщина вправе избавиться от ребенка. На наш взгляд, эту процедуру нужно исключить из списка медицинских услуг (за исключением случаев, когда это действительно необходимо), ведь аборт не является медицинской помощью.

Исходя из этих положений следует сделать вывод о том, что российское законодательство в области защиты жизни и детей нуждается в пересмотре и дополнении. Конституционная формулировка о том, что всеми правами человек наделяется с момента рождения является устаревшей. Данное положение не только не свойственно странам Европы, но и на постсоветском пространстве уже принимаются изменения в пользу нерожденных детей (например, в Республике Абхазия жизнь защищается с момента зачатия). Следовательно, в первую очередь следует внести коррективы в текст Конституции⁴.

Таким образом, неродившийся ребенок является незащищенным субъектом права, а значит, нуждается в особых правовых гарантиях со стороны государства и международных организаций.

¹ Рудакова Екатерина Константиновна. Международная дискуссия по проблеме защиты прав человека до рождения // Власть. 2020. № 3. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/mezhdunarodnaya-diskussiya-po-probleme-zaschity-prav-cheloveka-do-rozhdeniya> (дата обращения: 06.01.2021).

² «Конституция Российской Федерации» (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020).

³ «Конвенция о защите прав человека и основных свобод» (Заключена в г. Риме 04.11.1950) (с изм. от 13.05.2004) (вместе с «Протоколом [N 1]» (Подписан в г. Париже 20.03.1952), «Протоколом N 4 об обеспечении некоторых прав и свобод помимо тех, которые уже включены в Конвенцию и первый Протокол к ней» (Подписан в г. Страсбурге 16.09.1963), «Протоколом N 7» (Подписан в г. Страсбурге 22.11.1984)).

⁴ Воронкова М.Л. Защита конституционного права на жизнь и достоинство ребенка на пренатальной стадии развития в условиях совершенствования биомедицинских технологий // Вестник ПАГС. 2019. № 4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/zaschita-konstitutsionnogo-prava-na-zhizn-i-dostoinstvo-rebenka-na-prenatalnoy-stadii-razvitiya-v-usloviyah-sovshshenstvovaniya> (дата обращения: 06.01.2021).

⁵ Министерство здравоохранения Российской Федерации от 17 июля 2017 г. N 15-4/10/2-4792.

⁶ Ромайкин Иван Александрович. Конституционная охрана жизни человека до рождения как метаюридический феномен // Социально-политические науки. 2018. № 5. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/konstitutsionnaya-ohrana-zhizni-cheloveka-do-rozhdeniya-kak-metayuridicheskiy-fenomen> (дата обращения: 06.01.2021).

THE RIGHT TO LIFE BEFORE BIRTH: DETERMINING THE LEGAL STATUS OF AN UNBORN CHILD

© 2021 Mukhutdinova Laysan Maratovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: lyaisan.mukhutdinova@yandex.ru

© 2021 Surkova Olga Georgievna
Associate Professor of the Department of Public Law
Samara State University of Economics
E-mail: Olga.surkova@icloud.com

Keywords: right to life, embryology, termination of pregnancy (abortion), demography.

In this article, the authors consider the issue of legislative consolidation of the right to life of a child before his birth. When considering the problems, the conclusions of experts in the field of medicine and embryology are studied. The author argues that the right to life, security and favorable conditions for development should be guaranteed to the child already at the time of intrauterine development.

НАЛОГОВЫЕ ПРЕСТУПЛЕНИЯ И СПОСОБЫ БОРЬБЫ С НИМИ

© 2021 Нагиева Сабина Илгаровна
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Sobik163@mail.ru

© 2021 Беляков Алексей Владимирович
кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Belekov2007@ya.ru

Ключевые слова: налоговое преступление, налогоплательщик, льготные режимы, теневые финансовые схемы, налоговая ставка.

Раскрывается сущность категории налогового преступления, выявляется плюрализм способов совершения таких преступлений. В целях обоснования изложенного приводятся данные статистики последних лет. Освещены некоторые проблемные аспекты раскрытия налоговых преступлений и привлечения к юридической ответственности за их совершение. Предложены меры по противодействию преступным проявлениям в фискальной сфере.

Говоря о сущностной природе категории «налогового преступления», уместно отметить, что в рамках законотворческой практики указанный термин получил свое первое упоминание в тексте Федерального закона «О федеральных органах налоговой полиции»¹. Небезынтересно, что действующий Налоговый кодекс РФ, равно как и Уголовный кодекс РФ, также не располагают легальной дефиницией налогового преступления.

Данное обстоятельство побуждает исследователей к формулированию собственных дефиниций. Например, М.И. Серeda считает, что под налоговыми преступлениями следует понимать деяния, совершение которых затрагивает сферу хозяйственной деятельности субъекта и которые посягают на финансовые притязания государства в аспекте пополнения бюджета за счет поступлений от физических и юридических лиц².

Часто можно встретить трактовку налогового преступления как незаконного деяния налогоплательщика, состоящего в нарушении процедуры уплаты налоговых платежей. Так, к примеру, Б.В. Волженкин к данной группе преступлений отнес преступления против установленного порядка уплаты налогов и страховых взносов в государственные внебюджетные фонды³. Укажем, что, хотя уклонение от уплаты налогов представляет собой базовый способ совершения налоговых преступлений, тем не менее, им не охватывается все виды преступных посягательств в фискальной сфере. В целом же, прийти к какой-то унифицированной дефиниции вряд ли возможно в силу исключительной плюралистичности анализируемой категории.

С учетом общего вектора правового регулирования в УК РФ, предпримем попытку по конструированию понятия налогового преступления. Как видится, его следует трактовать как виновно совершенное общественно опасное деяние, которое состоит в несоблюдении регламентированных правил исчисления и уплаты налогов, запрещено уголовным законодательством под угрозой наказания и посягает на фискальные интересы государства.

Высокая степень общественной опасности налоговых преступлений обусловлена их деструктивным воздействием на экономическую безопасность государства, блокированием процессов регулярного пополнения бюджета, что закономерно подрывает основы функционирования экономического сегмента государства. Изложенное обуславливает неоспоримую актуальность избранной темы.

Укажем, что на сегодняшний день в УК РФ сконцентрированы четыре состава налоговых преступлений:

- уклонение от уплаты налогов и сборов с физических лиц;
- уклонение от уплаты налогов и сборов с организаций;
- неисполнение обязанностей налогового агента;
- сокрытие денежных средств либо имущества организации или индивидуального предпринимателя, за счет которых должно производиться взыскание налогов и (или) сборов⁴.

В данном аспекте преступное поведение лица имеет непосредственное отношение к его обязанности по внесению в бюджет или государственный внебюджетный фонд того или иного налога. И в этом отношении акцентируем внимание на том, что объем, казалось бы, синонимичных понятий «налогового преступления» и «преступления в сфере налогообложения, различен, поскольку последние в качестве своего объекта (первичных или вторичных) имеют общественные отношения в фискальной сфере⁵.

Говоря о возможных способах совершения налоговых преступлений, укажем их исключительное многообразие, поскольку они зависят от множества факторов: конкретного вида налога, правового статуса налогоплательщика, применения налоговых льгот либо функционирования на основе преимуществ специальных налоговых режимов. Исследователи предлагают различные классификации способов их совершения (В.Д. Ларичев, Е.Н. Шахов и иные.), где наибольшее распространение получили, к примеру:

1. Искажение или сокрытие данных налоговой отчетности, подлежащей представлению в налоговый орган.
2. Уничтожение бухгалтерской учетной документации.
3. Фальсификация данных по вопросу реально заключенных сделках.
4. Использование фирм-«однодневок», которые, чаще всего, регистрируются на подставных или умерших лиц, что в конечном итоге делает возможным свести к минимуму расчетную налоговую базу и получить возмещение НДС из бюджета.
5. Использование аффилированных организаций.
7. Создание барьеров для проведения мероприятий налогового контроля в форме непредставления требуемой документации и игнорировании законных обращений органов налогового контроля⁶.

Безусловно, указанные способы совершения налоговых преступлений не статичны – они видоизменяются и технически совершенствуются, приобретая все более сложно выявляемый характер.

При анализе данных статистики Следственного комитета РФ очевидно проявляется тенденция увеличения количества возбужденных уголовных дел по налоговым преступлениям за последние годы – если в суммарном измерении в 2016 г. число направленных в суд уголовных дел равнялось 1291, то в 2020 г. данный показатель вырос до 3500. Между тем, небезынтересно, что число осужденных сократилось с 2537 в 2016 г. до 515 в 2020 г. (5,96 раз)⁷. Согласно проанализированным данным, порядка 36 процентов возбужденных дел были завершены вследствие истечения давностных сроков.

В Генеральной Прокуратуре Российской Федерации также отмечают тенденцию к ухудшению показателей раскрытия налоговых преступлений, и, если по завершению 2018 г. остались нераскрыты 4250 выявленных случаев преступного поведения в налоговой сфере, то в 2019 г. этот показатель вырос на 16%, составив 4730 случаев.

Обобщение полученных статистических данных, а также правовой позиции правоприменительных структур⁸, в соответствии с которой налоговым и правоохранительным органам рекомендовано ставить особый акцент на важности обоснования наличия умысла налогоплательщика на неуплату налогов уже на этапе налоговой проверки, уместно прогнозировать дальнейшее увеличение числа случаев возбуждения уголовных дел по налоговым преступлениям.

Среди ведущих факторов, детерминирующих преступное поведение в фискальной сфере, следует отметить:

- излишне высокое налоговое бремя;
- дефективность механизма налогового контроля;
- пробелы и коллизии налогового законодательства, влекущие хаотичность функционирования контролирующих органов в процессе выявления признаков налоговых преступлений⁹. Далее обратимся к ним более подробно.

К сожалению, упор, сделанный во время формирования основ современной налоговой системы России на экономической составляющей налогообложения (размере ставок, распределении налогов между уровнями и бюджетной системы Российской Федерации и иных) при одновременном нивелировании значимости многих юридических аспектов повлекли формирование у налогоплательщика установки, при которой он ставит в приоритет полученную от налогового преступления налоговую выгоду по сравнению с правовыми последствиями (иными словами, суммарный размер сокрытого налога будет превышать санкции за их неуплату).

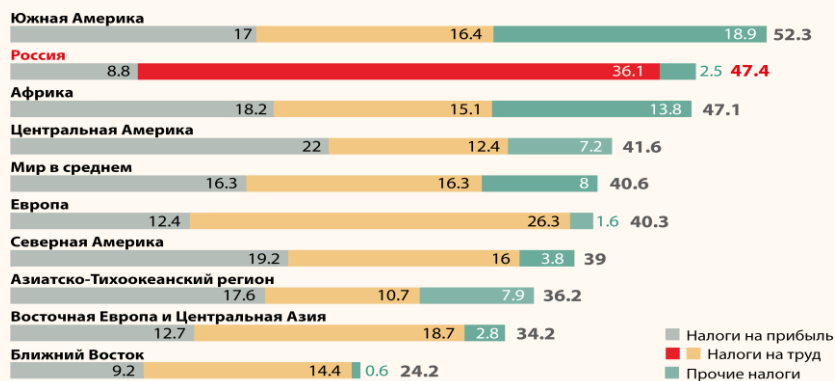
Изложенное подтверждает исключительную важность разработки конструктивной стратегии противодействия налоговым преступлениям. Среди первичной меры по борьбе с налоговой преступностью зачастую предлагается ужесточение мер уголовной ответственности в данной сфере. К примеру, речь идет о лицах, на чье имя осуществлена регистрация организации для ее последующего отчуждения, которые не внесли соответствующие коррективы в Единый государственный реестр юридических лиц, что создает возможности для использования дру-

гими лицами от формально числящего субъекта внедрять фиктивные фирмы в теневые финансовые махинации.

Далее, вряд ли встретится с возражениями утверждение о необоснованно высоких ставках налогов в России, что является одним из главных катализаторов преступности в этой сфере. Весьма авторитетный рейтинг Paying Taxes 2017 гласит, что реальный уровень налоговой нагрузки на бизнес в общемировом контексте составляет около 40,6%. Расчеты базировались на налоговых ставках, которые установлены в стране в отношении условного предприятия, штат сотрудников которого включает 60 человек (в масштабах России речь идет о субъектах малого бизнеса). В отношении России был установлен показатель – 47,4%, который занимал вторую позицию, уступающая лишь Южной Америке. В 2018 г. показатели России были практически неизменны, а вот в 2019-м наблюдался рост налоговых платежей в среднем на 10%. Данные рейтинга представим ниже на рисунке.

Налоговая нагрузка на бизнес

(структура общей ставки налогов, %)



Источник: "Paying Taxes 2017",
World Bank/PricewaterhouseCoopers



Рис. Данные рейтинга

В данном отношении укажем, что, как известно, операции по обналичиванию финансовых ресурсов, которые выведены из налогообложения, предполагают уплату соответствующим лицам установленного процента. Отсюда, вполне закономерно, что уменьшение ставок по налогам, которые наиболее уязвимы к подобным схемам (НДС, налог на прибыль), в комплексе с иными мерами превенции лишат данную деятельность мотивов экономической целесообразности.

Не лишены оснований видится планомерное снижение налоговых ставок для нивелирования риска бюджетного дефицита, с достижением следующих по-

казателей: НДС – 14%, налог на прибыль – 18%, и по НДФЛ ввести прогрессивную шкалу налогообложения. В дальнейшем оптимальным видится пересмотр баз налогообложения и объектов налогообложения для нивелирования рисков их сокрытия¹⁰.

Помимо прочего, российское налоговое законодательство всегда по праву считалось одним из самых запутанных и объемных. И хотя процесс структурирования Особенной части НК РФ и систематизация глав применительно к отдельным налогам несколько скорректировал существующее положение дел, ему все еще присущи многочисленные пробелы и коллизии, создающие существенное сложность для налогоплательщиков и открывающие простор для волюнтаризма в фискальной сфере.

Изложенное подтверждает важность сосредоточения на аспекте дальнейшего совершенствования нормативно-правовой базы, и, учитывая растущее число налоговых преступлений, видится необходимым поставить вопрос о внесении в налоговое законодательство корректив, предусматривающих обязанность налогоплательщиков по предоставлению к налоговым органам разъяснений по фактам исчисления и уплаты налогов, а также при выявлении налоговыми органами значительной разницы между доходами и расходами физических лиц. Как видится, это позволило бы минимизировать число совершения теневых финансовых махинаций, связанных с обналичиванием денежных средств, выведенных из-под налогообложения, в целях их дальнейшего внедрения в оборот¹¹.

В деле противодействия налоговым преступлениям далеко не последняя роль отведена повышению уровня налоговой культуры налогоплательщиков. Однако в последние годы в России явственно ощутима недооценка потенциала СМИ, который мог бы стать мощным инструментом правового просвещения по налоговым вопросам.

Аналогичным образом можно заключить и о неиспользовании мощности сети Интернет, которая в зарубежных странах фигурирует в качестве мощного канала взаимодействия с налогоплательщиками. Например, Великобритания широко практикует Интернет для целей проведения обучающих акций, консультаций по вопросам налогообложения, рассылки уведомлений и предупреждений, предостережения возможности уплаты налогов в режиме on-line, благодаря чему достигаются значительные успехи в аспектах оперативности, эффективности и комфорта взаимодействия всех субъектов, вовлеченных в те или иные налоговые правоотношения.

Не стоит также недооценивать задачи по обеспечению большей прозрачности механизма распределения поступающих налоговых платежей; внедрению новых механизмов поощрения организаций с хорошей налоговой репутацией (через институт льготных режимов; активизация деятельности по расширению международного двустороннего и многостороннего сотрудничества с соответствующими зарубежными структурами.

Подводя итог, укажем, что планомерное сосредоточение на указанных векторах, являющихся ключевыми, создаст надежный фундамент для эффективного противодействия налоговым преступлениям и стабильного функционирования бюд-

жетно-налоговой системы государства в целом. В какой мере они будут объективированы в действительности – покажет время и практика правоприменения.

¹ Закон РФ от 24 июня 1993 г. №5238-1 // Ведомости съезда народных депутатов РФ и Верховного совета РФ. 1993. № 29. Ст. 1114.

² Серeda М.И. Уклонение от уплаты налогов: уголовно-правовые и криминологические аспекты. Иркутск, 2018. С. 68.

³ Волженкин А.А. Преступления в сфере экономической деятельности (экономические преступления). СПб., 2017. С. 91.

⁴ Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 19.10.2020) // Собрание законодательства Российской Федерации от 17 июня 1996 г. № 25. Ст. 2954.

⁵ Зрелов А.П., Краснов М.В. Налоговые преступления. М.: Статус-кво, 2017. С. 93.

⁶ Дубоносов Е.С. Способы совершения налоговых преступлений и признаки их обнаружения оперативными сотрудниками в учетном процессе // Известия Тульского государственного университета. Экономические и юридические науки. 2017. № 5. С. 165.

⁷ Официальный сайт Следственного Комитета РФ [Электронный источник]. URL: <https://sledcom.ru/> (дата обращения: 6.02.2021).

⁸ Методические рекомендации Следственного комитета России «Об исследовании и доказывании фактов умышленной неуплаты или неполной уплаты сумм налога (сбора)» // СПС «Гарант».

⁹ Ларичев В.Д. Налоговые преступления / В.Д. Ларичев. – М.: Экзамен, 2018. С. 35.

¹⁰ Крохина Ю.А. Налоговое право: учебник для академического бакалавриата / Ю.А. Крохина. 9-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2019. С. 324.

¹¹ Филиппова Н.А., Цветков А.С. Налоговые правонарушения и преступления и способы борьбы с ними // Электронное периодическое научное издание «Системное управление». 2017. № 5. С. 98-103.

TAX CRIMES AND WAYS TO COMBAT THEM

© 2021 Nagieva Sabina Ilgarovna
Undergraduate

Samara State University of Economics
E-mail: Sobik163@mail.ru

© 2021 Belyakov Aleksey Vladimirovich
Candidate of Juridical, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: Belekov2007@ya.ru

Keywords: tax crime, taxpayer, preferential regimes, shadow financial schemes, tax rate.

The article reveals the essence of the category of tax crimes, reveals the pluralism of ways to combat them. In order to justify the above, the statistics of recent years are provided. Some problematic aspects of the disclosure of tax crimes and defects in the mechanism of bringing to legal responsibility for their commission are disclosed. Measures to counteract criminal manifestations in the fiscal sphere are proposed.

О НЕКОТОРЫХ ОСОБЕННОСТЯХ СУБЪЕКТА АДМИНИСТРАТИВНЫХ ПРАВОНАРУШЕНИЙ В ОБЛАСТИ ТАМОЖЕННОГО ДЕЛА

© 2021 Негуляева Анастасия Вячеславовна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: anvmedvedeva@yandex.ru

Ключевые слова: таможенное право, административные правонарушения, субъект правонарушений, специальный субъект, таможенное дело.

Статья посвящена отдельным проблемным вопросам квалификации административных правонарушений в области таможенного дела, связанным с наличием специальных субъектов. Обосновывается необходимость изменения действующего административного и таможенного законодательства с целью нормативной регламентации положений об общем и специальном субъекте, а также тех правонарушений, для которых не конкретизирован субъект.

Правонарушения в таможенной сфере составляют серьезную угрозу экономической, национальной безопасности Российской Федерации, а также препятствует ее нормальному социальному развитию. Поэтому своевременное выявление правонарушений в таможенной сфере, а также привлечение к ответственности лиц их совершивших, выступает одной из ведущих задач должностных лиц таможенных органов.

Административное правонарушение всегда подразумевает наличие субъекта правонарушения. В конечном итоге именно возложение предусмотренной законом ответственности на субъекта таможенных правоотношений и является ключевым и, в то же время, завершающим этапом административного процесса¹ и производства по делам об административных правонарушениях. Это объясняется в первую очередь тем, что лицом, совершившим правонарушение, будет полностью или в части возмещен вред, нанесенный обществу и государству, а также именно на этом этапе будет достигнута воспитательная функция. В силу этого становится очевидным повышенное внимание к субъекту административного правонарушения в юридической литературе последних лет².

Однако, несмотря на достаточную теоретическую разработанность вопросов, связанных с элементами состава административных правонарушений, на практике зачастую возникают проблемы с квалификацией рассматриваемых правонарушений, вызываемых отсутствием четкой правовой регламентации строго опре-

* Научный руководитель – Паулов Павел Александрович, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

деленного круга субъектов для каждого конкретного состава. Тем не менее, прежде всего необходимо уяснить, что понимается под субъектом административного правонарушения в таможенной сфере.

Исходя из того, что таможенные правонарушения регулируются нормами Кодекса об административных правонарушениях РФ³, целесообразно рассмотреть, какой субъектный состав выделяется в данном органическом законе. Так, это физические и юридические лица. Помимо этого, некоторые исследователи, например Л.А. Тихомирова, приводят более дробное деление в зависимости от гражданства и должности, наличия или отсутствия в собственности и владении недвижимости, транспортных средств⁴.

Необходимость такого более подробного деления вызвана наличием специального субъектного состава в диспозициях многих статей КоАП, что и требует более конкретного состава, выделения специальных субъектов. Применительно к таможенному праву их круг значительно расширяется. Среди таких специальных субъектов восьмой раздел ТК ЕАЭС⁵ называет: таможенного представителя и перевозчика, владельцев склада временного хранения и некоторые другие. Данный перечень актуален и сегодня, а сложность в квалификации вызвана тем, что он постоянно расширяется и дополняется: как новыми специальными субъектами, так и новыми правонарушениями, в субъектный состав которых они попадают. При этом это деление также невозможно игнорировать: функции и деятельность, которые выполняют названные субъекты, присуща только им. Следовательно, под конкретный состав правонарушения будет подпадать не просто физическое или юридическое лицо, а именно такой специальный субъект.

В связи с этим остро встает вопрос о необходимости выделения общих признаков специальных субъектов таможенного права, что позволяло бы отграничить необходимые составы административных правонарушений для правоприменителя. Более того, законодательство государств-членов ЕАЭС не содержит четкого понятийного аппарата в рассматриваемой области: а именно, отсутствует легальное определение таможенных посредников. Не решен также вопрос о том, что современное законодательство понимает под специальным и общим субъектом, в чем их различия и точки соприкосновения. Вместе с тем это необходимо, так как анализ возможного субъектного состава таможенных правонарушений показывает, что для общих субъекта характера вина в форме неосторожности, а для специального – в форме умысла. Однако необходимо понимать, что одно и то же лицо в рамках разных правонарушений может выступать как общий и как специальный субъект, в зависимости от регулируемых правоотношений.

Некоторые авторы⁶ говорят о том, что сущность специального субъекта сводится лишь к наличию у него определенного статуса. К общим они относят всех тех, кто не вошел в первую группу. Однако у такой классификации есть существенный минус: выделение субъектов таможенного права должно уже выступать как специальный статус. Таким образом, все субъекты таможенного права уже выступают специальными.

Другие исследователи, например В.В. Денисенко⁷, говорят о наличии у специальных субъектов таких черт, которые необходимы для привлечения к ответ-

ственности по определенному составу правонарушения. Общий субъект привлекается к ответственности вне зависимости от каких-либо признаков, а лишь в силу деликтоспособности. Такое деление, несомненно, подходит ближе к понимаю истинной сущности специального и общего субъектов, однако его явный недостаток заключается в чрезмерной обобщенности, в отрыве от отраслей права. Данная концепция характеризует такие субъекты вне их практического применения в таможенной сфере. Все это свидетельствует о необходимости более детальной регламентации данных понятий, нормативного закрепления понятийно-категориального аппарата, касающегося таможенных посредников и специальных субъектов. В практической деятельности это будет способствовать совершенствованию правоприменительной деятельности, так как в значительной степени снизится риск привлечения к ответственности лиц, которые не подпадают под действие какой-либо нормы КоАП РФ, а также уклонения от ответственности лиц, совершивших административное правонарушение, но в силу спорного толкования правовых норм, избежавших ответственности.

Также определенные трудности возникают при квалификации административных правонарушений, для которых не конкретизирован субъект. В частности, ст. 16.2 КоАП РФ устанавливает ответственность для участников таможенных правоотношений, без выделения субъектного состава. При этом круг субъектов неоправданно широк: это могут быть декларанты, таможенные представители, юридические и должностные лица. Представляется, что есть вероятность не включения должностными лицами таможенных органов в этот список последних, в силу субъективных причин – не знания, что ответственность должностных лиц также регламентируется указанной статьей, а также и возможных корыстных мотивов. Кроме того, в данном случае велик риск коррупционной составляющей.

При этом при рассмотрении вопроса о направлении дальнейшего совершенствования законодательства в области административных правонарушений в таможенной сфере, было бы уместно обратить внимание на международный аспект организации таможенного дела и в частности регламентации юридической ответственности за таможенные правонарушения⁸. Это необходимо для качественного развития таможенного законодательства.

Таким образом, существующее в настоящее время деление субъектов административных правонарушений в области таможенного дела достаточно условно. Тем не менее, оно необходимо для правильного осуществления квалификации в данной сфере и, вместе с тем, нуждается в дальнейшем совершенствовании. Особенно остро встает вопрос о разграничении общего и специального субъектов, так как в настоящее время ни доктринально, ни законодательно данные понятия ещё не устоялись.

Представляется, что существующие в настоящее время проблемы с квалификацией во многом связаны с субъектным составом таможенных правонарушений. И проблема состоит не только в том, что не выработано общепринятое доктринальное толкование и не дано разъяснение вышестоящей судебной инстанцией, а в том, что такие теоретические обоснования не успевают за стремительным развитием таможенного и административного законодательства. Тем не менее, необ-

ходимо стремиться к единообразию понимания субъектного состава в рассматриваемой сфере.

¹ См.: Миндовская И.И. Определение существенных признаков административного процесса // Вестник Университета имени О.Е. Кутафина. 2018. № 8. С. 268.

² См., например: Немирова Т.А., Гольяпина И.Ю., Базиль В.В. Актуальные вопросы выявления административных правонарушений в сфере таможенного дела // Эпоха науки. 2018. № 16. С. 44.

³ Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30 декабря 2001 г. № 195-ФЗ (ред. от 30.12.2020) // СЗ РФ. 7.01.2002. № 1 (часть I) ст. 1.

⁴ См.: Тихомирова Л.А. Нюансы законодательства об административных правонарушениях // Вестник Уральского юридического института МВД России. 2018. № 4. С. 6-7.

⁵ Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза от 11 апреля 2017 г.) // Консультант Плюс. [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_215315/ (Дата обращения: 30.01.2021).

⁶ См., например: Головки А.А. О некоторых особенностях субъекта административных правонарушений, совершаемых в области таможенного дела // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2019. № 4-3. С. 54.

⁷ См.: Денисенко В.В. Системный анализ административно-деликтных отношений : автореф. дис. ... д-ра юрид. наук. СПб. 2019. С. 228.

⁸ См.: Паулов П.А. К вопросу о личном таможенном досмотре как форме таможенного контроля // Вопросы экономики и права. 2015. № 79. С. 20.

ON SOME FEATURES OF THE SUBJECT OF ADMINISTRATIVE OFFENSES IN THE FIELD OF CUSTOMS LAW

© 2021 Negulyaeva Anastasia Vyacheslavovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: anvmedvedeva@yandex.ru

Keywords: customs law, administrative offenses, subject of offenses, special subject, customs.

The article is devoted to certain problematic issues of qualification of administrative offenses in the field of customs related to the presence of special subjects. The necessity of changing the current administrative and customs legislation is substantiated for the purpose of normative regulation of the provisions on the general and special subject, as well as those offenses for which the subject is not specified.

ЭЛЕКТРОННЫЙ ДОКУМЕНТООБОРОТ КАК ЭФФЕКТИВНЫЙ ИНСТРУМЕНТ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ КОРРУПЦИИ В ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНАХ

© 2021 Никитина Ольга Петровна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: olya.nikitin.nikitina@mail.ru

Ключевые слова: коррупция, таможенное право, таможенные органы, противодействие коррупции, коррупционные преступления, электронный документооборот.

Статья посвящена отдельным проблемным вопросам противодействия коррупции в области таможенного дела. Обосновывается невозможность борьбы с коррупцией исключительно правовыми методами воздействия, требуется также увеличение уровня социально-экономической защищенности таможенных служащих, активное внедрение информационных технологий в деятельность таможенных органов. Анализируется положительное влияние внедрения электронного документооборота на снижение коррупционных рисков в таможенных органах Российской Федерации.

В современных условиях все организации в ходе своей деятельности сталкиваются с определенными проблемами неопределенности в выборе наиболее эффективных направлений своего развития на фоне высокой динамики экономических процессов. Кроме того, одной из основных задач для предприятия является постоянное преодоление различных кризисных ситуаций. Именно поэтому большое внимание уделяется тому, насколько предприятие своевременно и в полном объеме способно отвечать по своим обязательствам, т.е. платежеспособности. Ее показателями помогают определить эффективность управления организацией и ее стабильность на рынке. Иными словами, оценка платежеспособности организации помогает уменьшить внутренние расходы, сохранить гибкость в принятии управленческих решений, а также увеличить темпы роста объемов продаж и, как следствие, улучшить свое положение на рынке¹.

Влияние деятельности таможенных органов на экономическую, национальную безопасность Российской Федерации, а также ее нормальное социальное развитие трудно переоценить. Это объясняется, в первую очередь, теми функциями, которые на них возложены. Среди таких функций, применительно к стабильному общественному и экономическому развитию, можно выделить правоохранительную и фискальную. Большую угрозу практической реализации названных направлений деятельности таможенных органов представляет собой коррупция.

* Научный руководитель – Паулов Павел Александрович, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

В настоящее время коррупция является существенной проблемой. Ежегодно она наносит многомиллионные убытки бюджету Российской Федерации, а также государств-членов ЕАЭС. Анализ судебной практики по преступлениям коррупционной направленности и иных коррупционных проявлений в различных сферах общественной жизни, в том числе и в области таможенного дела, позволяет говорить, что коррупция стала системным и многоаспектным явлением. Поэтому и методы противодействия ей со стороны государства должны быть последовательными и системными.

Современное российское законодательство содержит большое количество нормативно-правовых актов, направленных на борьбу с коррупцией. Среди таких можно выделить:

- Федеральный закон «О противодействии коррупции»;
- Указ Президента РФ «О Национальном плане противодействия коррупции на 2018 – 2020 годы»;
- и многие другие.

Несмотря на обилие нормативно-правовых актов в рассматриваемой сфере, в которые вносятся изменения ежегодно, и не реже принимаются всё новые и новые, невозможно не согласиться с мнением Лапшиной Н.А. и Повного Д.А. о том, что снижение вероятности коррупционных преступлений не могут быть снижены исключительно правовыми методами воздействия. Именно поэтому к этой проблеме необходим системный подход, который помимо правовых предписаний для сотрудников, установления уголовного наказания будет включать меры по повышению административно-правового статуса должностных лиц таможенных органов, улучшения уровня их социально-экономической защищенности. Кроме того, эффективным направлением снижения уровня коррупции выступает активное внедрение информационных технологий и автоматизация многих таможенных процессов. Такая мера устраняет субъективный фактор во многих таможенных операциях и в некоторых манипуляциях исключает влияние сотрудника таможенных органов.

Одним из ключевых шагов в этом направлении стала регламентация использования электронного декларирования. Помимо реального упрощения и ускорения ряда таможенных операций, подача электронной декларации исключает непосредственное взаимодействие должностных лиц и декларантов в процессе таможенного контроля и оформления. Придание такому способу декларирования обязательной силы имеет большой потенциал для снижения коррупционных рисков в работе сотрудников таможенных органов, объясняется это простым уменьшением личных контактов как потенциальных возможностей злоупотребления должностными полномочиями.

Некоторые авторы говорят о необходимости более глубокого внедрения информационно-телекоммуникационных технологий в деятельность таможенных органов. Такие логистические инновации находят свое отражение в концепции «Электронной таможни». Согласно данной концепции развитие должно получать не только электронное декларирование, но и подачи электронных заявлений и

уведомлений, удаленный выпуск товаров, а также системы межведомственного взаимодействия.

Однако в государственных программах, в рамках которых происходит форсированное внедрение информационных технологий, не удастся обнаружить снижение коррупционных рисков в качестве задачи или цели. Вместе с тем, электронные технологии выступают лишь вспомогательной формой осуществления мероприятий в разрабатываемых таможенными органами Планах по противодействию коррупции.

Так, в частности, в «Информации о выполнении мероприятий Плана ФТС России по противодействию коррупции за 1 полугодие 2020 года», размещенной на официальном Интернет-портале Приволжского таможенного управления в отчете о выполненной работе числятся такие мероприятия как:

1) «внедрение и обеспечение межведомственного электронного взаимодействия»;

2) «совершенствование условий, процедур и механизмов государственных закупок, в том числе путем расширения практики проведения открытых аукционов в электронной форме».

3) «обеспечение действенного функционирования единой системы электронного документооборота, позволяющей осуществлять ведение учета и контроля исполнения документов».

Несомненно, подобные меры направлены на профилактику коррупции. Второй предупреждает злоупотребления в сфере контрактной системы государственных закупок, которую редко вспоминают при рассмотрении коррупции, однако она содержит большое количество рисков. Последний пункт направлен на борьбу с коррупцией в рамках рассмотрения обращений, жалоб, заявлений граждан в таможенные органы. Однако в планах по противодействию коррупции не удастся найти прямой взаимосвязи между электронными услугами, оказываемыми таможенными органами, и профилактикой коррупции. Электронный документооборот используется больше как негласный инструмент предупреждения коррупционных явлений в практической повседневной деятельности должностных лиц в конкретных таможенных органах, прежде всего в таможах и таможенных постах.

Вместе с тем, при рассмотрении вопроса о направлении дальнейшего совершенствования законодательства в области противодействия коррупции в таможенной сфере, было бы уместно обратить внимание на международный аспект организации таможенного дела. Это необходимо для качественного развития таможенного законодательства. Так, в рамках Европейского Союза функционируют два нормативно-правовых акта: Конвенция ЕС по Борьбе с Коррупцией Среди Государственных Служащих ЕС или Должностных Лиц Стран-Участниц Европейского Союза 1997 г. и Рамочное Решение о Борьбе с Коррупцией в Частном Секторе 2003 г. Появление таких актов на межгосударственном уровне объясняется во многом продолжительностью существования Европейского союза, по сравнению с ЕАЭС. Представляется, что есть определенная доля вероятности

на реализацию и закрепление подобных положений и в рамках ЕАЭС в ближайшем будущем.

Таким образом, внедрение рассмотренных мер противодействия коррупции имеет большой потенциал для снижения вероятности коррупционных проявлений в таможенных органах. Среди них на первый план выдвигаются направления более широкого использования информационных технологий в деятельности сотрудников должностных лиц таможенных органов: электронное межведомственное взаимодействие, подача электронных заявлений и уведомлений, удаленный выпуск товаров, что будет исключать непосредственное взаимодействие должностных лиц и участников ВЭД при таможенном оформлении и контроле. Подобные меры выступают эффективным способом минимизации коррупционных проявлений при том, что реализованы они могут быть в незначительные периоды времени.

¹ Федеральный закон от 25.12.2008 г. № 273-ФЗ (ред. 31.07.2020) «О противодействии коррупции» // СЗ РФ. 29.12. 2008. № 52 (часть I). Ст. 6228.

² Указ Президента РФ от 29.06.2018 № 378 «О Национальном плане противодействия коррупции на 2018 – 2020 годы» // СЗ РФ. 02.07.2018. № 27. Ст. 4038.

³ См.: Повный Д.А., Лапшина Н.А. Противодействие коррупции в деятельности таможенных органов // Вестник Уральского института экономики, управления и права. 2019. №1 (46). С. 80.

⁴ Смирнова Е.А. Оценка эффективности деятельности электронной таможни // Вестник Астраханского государственного технического университета. Серия: Экономика. № 1. 2018. С. 132.

⁵ Сальникова А.В., Чернова М.А. Электронная таможня как основной вектор развития таможенных органов в условиях цифровизации Российской экономики // Вестник ГУУ. 2020. № 5. С. 75.

⁶ См., например: Приказ ФТС России от 07.08.2018 № 1250 (ред. от 11.10.2018) «Об утверждении плана Федеральной таможенной службы по противодействию коррупции в таможенных органах Российской Федерации, представительствах таможенной службы Российской Федерации в иностранных государствах и учреждениях, находящихся в ведении ФТС России, на 2018-2020 годы» // Консультант Плюс [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_304695/af29dfa7d57b4e93cf43bd42172c28e27edbec45/ (дата обращения: 02.02.2021).

⁷ Официальный сайт Приволжского таможенного управления [Электронный ресурс]. URL: <https://ptu.customs.gov.ru/document/text/242742> (дата обращения: 02.02.2021).

⁸ См.: Паулов П.А. К вопросу о личном таможенном досмотре как форме таможенного контроля // Вопросы экономики и права. 2015. № 79. С. 20.

⁹ Конвенции Европейского Союза. URL: <http://www.business-anti-corruption.ru/about/about-corruption/eu-.aspx> (дата обращения: 02.02.2021).

ELECTRONIC DOCUMENT MANAGEMENT AS AN EFFECTIVE TOOL FOR COMBATING CORRUPTION IN CUSTOMS AUTHORITIES

© 2021 Nikitina Olga Petrovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: olya.nikitin.nikitina@mail.ru

Keywords: corruption, customs law, customs authorities, anti-corruption, corruption crimes, electronic document management.

The article is devoted to certain problematic issues of combating corruption in the field of customs. The author proves that it is impossible to fight corruption exclusively by legal methods of influence, and it is also necessary to increase the level of socio-economic protection of customs officials, and actively introduce information technologies into the activities of customs authorities. The positive impact of the introduction of electronic document management on reducing corruption risks in the customs authorities of the Russian Federation is analyzed.

ЦЕНТРАЛИЗАЦИЯ ЗАКУПОК КАК СПОСОБ ПОВЫШЕНИЯ ИХ ЭФФЕКТИВНОСТИ

© 2021 Новикова Кристина Дмитриевна*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: kristinnovik163@yandex.ru

Ключевые слова: закупки, контрактная система, централизация закупок, управление, методологическое обеспечение, государственное и муниципальное управление.

Статья посвящена анализу проведения государственных и муниципальных закупок, а также такому инструменту их совершенствования, как централизация. Авторы пошагово рассматривают данный способ повышения эффективности закупок, дают ему общую оценку, а также рассматривают этот способ на примере Департамента управления делами Губернатора Самарской области и Правительства Самарской области.

Закупки занимают существенное место в области государственного и муниципального управления и в целом в обеспечении социально-экономического развития страны. Эффективность реализации закупочной деятельности зависит от корректно выстроенных приоритетных задач. Построение эффективного процесса закупочной деятельности определяет впоследствии результативность государственного и муниципального управления. Одним из решений в области обеспечения эффективности закупочной деятельности является централизация закупок, позволяющая более результативно применять бюджетные средства и в целом оптимизировать закупочный цикл, развивая тем самым конкуренцию среди поставщиков.

Централизация закупок в деятельности органов государственного и муниципального управления достаточно эффективный инструмент обеспечения эффективности принимаемых решений для увеличения результативности проводимых закупок. Проведение централизации закупок предполагает стандартизацию работы, формирование специальных информационных центров по обработке данных, связанных с реализацией закупочной деятельности, осуществлением автоматизации процессов. Подобные мероприятия направлены на улучшение электронного рабочего процесса.

Ключевым видом деятельности в области развития централизации закупок должен стать комплекс мероприятий, ориентированных на отслеживание проводимых закупок, определение эффективности того или иного приобретения. Кроме того, это мероприятия по стандартизации и оптимизации процесса закупок в Департаменте управления делами губернатора Самарской области.

* Научный руководитель – Цельникер Григорий Феликсович, кандидат юридических наук, Самарский государственный экономический университет.

Одним из ключевых принципов централизации закупок в деятельности Департамента управления делами губернатора Самарской области выступает визуальное управление закупками за счет интеллектуальной автоматизации. В рассматриваемом государственном учреждении имеется специалист по закупкам, который принимает участие в приобретении, проводит мониторинг каждого этапа жизненного цикла, чтобы избежать ошибок в ходе реализации закупочной деятельности.

Одним из важных шагов является проведение предварительного анализа приобретения за счет использования метода «Last planner», который осуществляется специалистом по закупкам в Департаменте управления делами губернатора Самарской области. Сущность данного метода сводится к тому, чтобы рассматривать анализируемый процесс с начала до конца. Иными словами, с начала исполнения контракта до размещения приобретения. Оценка закупочной деятельности осуществляется для того, чтобы определить можно ли уложиться в установленные сроки¹.

В дальнейшем проводится определение целесообразности проведения той или иной закупки. Ключевыми критериями проводимой оценки закупочной деятельности в Департаменте управления делами губернатора Самарской области выступают: соблюдение установленных сроков, подходящее время для реализации закупки с точки зрения цены, эффективность проводимой закупочной деятельности, а также качество того или иного приобретения².

Следующим шагом является реализация мер по исполнению ряда мероприятий по закупочной деятельности: отказ от закупки, поиск оптимальных условий для обеспечения своевременности реализации закупок. Принятие решения по закупкам осуществляется на основе анализа ряда показателей проводимой закупочной деятельности³.

В результате, можно отметить, что мониторинг результатов закупочной деятельности является важным моментом в области обеспечения централизации закупок, визуализации данных для определения целесообразности тех или иных приобретений. Результаты анализа закупочной деятельности дают возможность определить желательное время осуществления закупок, что в конечном итоге сказывается на эффективности закупочной деятельности Департамента управления делами губернатора Самарской области.

Отметим, что осуществление модернизации закупочной деятельности для ее централизации требует увеличения уровня квалификации персонала. Кроме того, требуется применение унифицированной отчетности, единых показателей планирования закупок и применение новых знаний и навыков для оптимизации закупочной деятельности. Для повышения уровня квалификации необходимы курсы по централизации закупок для улучшения работы специалистов в данной области⁴.

Помимо обозначенных направлений в области централизации закупок, стоит также отметить такие обязательства как:

– руководство положениями закупочной политики Департамента управления делами губернатора Самарской области;

- применение комплексного подхода в области централизации закупок;
- определение и совершенствование основных процессов с целью совершенствования закупочной деятельности;
- предоставление ресурсов, необходимых для достижения целей и задач в области закупок;
- обеспечение эффективной оценки, анализа, мониторинга и контроля за осуществлением процессов закупок⁵.
- содействие развитию навыков и профессиональной подготовки персонала в области закупок и в области программы действий в целях развития.
- поощрение сотрудников, партнеров и поставщиков к пониманию и участию в основных идеях и целях закупок.

Для контроля за выполнением целей и задач закупок устанавливаются следующие цели эффективности:

- точность выполнения планов по закупкам (по срокам, бюджету, соблюдение требований производства, соблюдение затратах на заполнение).
- увеличение доли электронных закупок в общем годовом объеме закупок для группы по закупкам⁶.

Со стороны Департамента необходимо подготовить систему мониторинга текущей деятельности сотрудников отдела закупок, для достижения запланированных показателей. Система управления основана на аналитических отчетах, которые автоматически генерируются на ежедневной основе, и внутренней системе связи.

Таким образом, совершенствование закупочной деятельности напрямую зависит от решения обозначенных в рамках данной статьи вопросов. Этот процесс должен осуществляться не только в рамках теоретических обсуждений, но и практически, с участием всех вовлеченных сторон и, при необходимости, с привлечением внешних специалистов. Одним из основных последствий реализации данного комплекса мер является экономия на использовании целевых бюджетных средств.

¹ Абдуллина А.Б. Централизация государственных закупок // Вектор экономики. 2018. № 11 (29). С. 47.

² Власенко В.Е. Модель управления совершенствования процессом централизации закупок // Профессиональные компетенции и цифровая грамотность специалистов в сфере закупок. сборник научных докладов Всероссийской конференции. Центр образовательного и научного консалтинга. 2018. С. 118-123.

³ Никифорова Л.В. Лучшие практики централизации закупок государственных и муниципальных заказчиков // Федерализм. 2018. № 3 (91). С. 172-178.

⁴ Воронова О.Н. Централизация закупок как один из основополагающих положительно направленных аспектов контрактной системы в сфере закупок// Юриспруденция: вопросы истории, теории и практики. Материалы II Международной научно-практической и научно-методической конференции. 2020. С. 139-147.

⁵ Кашаев И.В. Централизация закупок как способ повышения их эффективности // Теория и практика общественного развития. 2020. № 6 (148). С. 52-56.

⁶ Ефимов Р.В. Централизация и автоматизация закупок – новый уровень эффективности // Журнал Бюджет. 2020. № 3 (207). С. 62-65.

CENTRALIZATION OF PROCUREMENT AS A WAY TO INCREASE THEIR EFFICIENCY

© 2021 Novikova Kristina Dmitrievna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: kristinnovik163@yandex.ru

Keywords: procurement, contract system, procurement centralization, management, methodological support, state and municipal management.

The article is devoted to the analysis of state and municipal procurement, as well as such a tool for their improvement as centralization. The authors step by step consider this method of improving the efficiency of procurement, give it a general assessment, and also consider this method on the example of the Department of Administration of the Governor of the Samara Region and the Government of the Samara Region.

К ВОПРОСУ ОБ ОГРАНИЧЕНИИ ПРАВ И СВОБОД ПРИ ПРОВЕДЕНИИ ЛИЧНОГО ТАМОЖЕННОГО ДОСМОТРА

© 2021 Обухова Екатерина Алексеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: obuhova.katya0312@gmail.com

Ключевые слова: таможенные органы, личный таможенный досмотр, медицинский работник, таможенный контроль, перемещение товаров, понятие.

Рассмотрены сущность личного таможенного досмотра, а также порядок его проведения в соответствии с ТК ЕАЭС. Систематизированы права и обязанности, которые возникают у физического лица, в отношении которого инициируется таможенный досмотр. Выделены проблемы в части совершения личного таможенного досмотра, обуславливающие ограничение прав и свобод граждан РФ, установленных на основании Конституции РФ. Предложены уточнения нормативной базы, позволяющие нейтрализовать указанные проблемы.

Личный таможенный досмотр, представляющий собой исключительную форму таможенного контроля, в соответствии со ст. 329 Таможенного кодекса Евразийского экономического союза (далее – ТК ЕАЭС), может проводиться только в отношении физических лиц, в отношении которых существуют подозрения, что данные лица перемещают через границы Союза товары, недопустимые с точки зрения норм международных договоров и локальных правовых источников, регламентирующих правоотношения в сфере таможенного регулирования⁶. Соответствующее письменное решение о необходимости производства досмотра инициируется одним из нижеследующих лиц:

- 1) руководитель (начальник) таможенного органа;
- 2) заместитель руководителя (начальника) таможенного органа в случае делегирования соответствующих полномочий со стороны руководителя;
- 3) руководитель (начальник) подразделения таможенного органа в случае наличия соответствующих компетенций в сфере таможенного контроля, а также его заместитель, если законодательством государств-членов предусмотрены необходимые положения в части производства досмотра.

Во всех случаях для того, что досмотр являлся легальным и с этой точки зрения легитимным, требуется выполнение следующих признаков:

- 1) присутствие физического лица как субъекта таможенного досмотра;

* Научный руководитель – Паулов Павел Александрович, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

2) перемещение субъекта таможенного досмотра через территорию государств-членов Союза, которая является зоной таможенного контроля;

3) наличие у таможенного органа достаточных оснований полагать, что физическое лицо задержано в нелегальном с точки зрения существующего законодательства перемещении товаров через границу Союза (с. 41)¹.

В соответствии с нормами ТК ЕАЭС, физическое лицо, в отношении которого инициируется таможенный досмотр, располагает рядом установленных прав:

1) до начала досмотра ознакомиться непосредственно не только с решением о необходимости проведения досмотра, но и теми правами и обязанностями, которые следуют за фактом его принятия;

2) добровольно выдать товары, идентифицируемые как недопустимые к перемещению через границу государств-членов Союза;

3) давать объяснения, заявлять ходатайства;

4) по итогам проведенного досмотра знакомиться с актом личного таможенного досмотра, делать заявления, которые прикладываются к указанному акту, форма которого устанавливается Евразийской экономической комиссией, функции которой определены в соответствии с действующим Договором о Евразийском экономическом союзе (ст. 18)²;

5) пользоваться родным языком и услугами переводчика;

6) право обжалования произведенных действий со стороны сотрудников таможенного органа (п. 8 ст. 329)⁶.

При этом досмотр должен проводиться с соблюдением нижеприведенных требований:

1) должностное лицо таможенного органа должно быть того же пола, что и физическое лицо, в отношении которого проводится досмотр;

2) присутствие двух понятых того же пола;

3) наличие изолированного помещения, в котором будет проводиться досмотр, отвечающего всем санитарно-гигиеническим требованиям;

4) отсутствие возможности наблюдения со стороны иных физических лиц;

5) в случае необходимости обследования тела физического лица – субъекта таможенного досмотра, необходимо присутствие медицинского работника со специальной медицинской техникой, в компетенцию которого будет входить производство осмотра;

6) в случае проведения досмотра в отношении несовершеннолетнего – обязательно присутствие его законных представителей.

Действия, сопряженные с проведением досмотра, не должны ущемлять честь и достоинство физического лица и причинять вред его здоровью и (или) имуществу (п. 7 ст. 329 ТК ЕАЭС)⁶.

Проблемы, возникающие в рамках проведения личного таможенного досмотра, обусловлены тем, что, в соответствии со ст. 17 Конституцией РФ, защищаются и признаются права гражданина, в т. ч. на неприкосновенность (ст. 23) и охрану достоинства, которое обеспечивается государством (ст. 21)⁴. Вместе с тем Основной закон государства декларирует возможность ограничения прав и свобод гражданина РФ в случае, если данное действие приведет к сохранению нрав-

ственности, здоровья и интересов других лиц (п. 3 ст. 55)⁴. Данная формулировка выглядит дискуссионной, поскольку дает основу для необоснованного проведения личного таможенного досмотра в нарушение прав, свобод и интересов физически лиц. Так, несмотря на то, что таможенное законодательство устанавливает исключительный характер проведения досмотра, то есть в случае наличия достаточных оснований полагать, что физическое лицо нарушает нормы международных актов и локальных законодательств стран-участниц Союза, тем не менее, отсутствуют критерии «достаточности». В настоящий момент в правовом пространстве государств-членов евразийского сообщества отсутствует унифицированный документ, позволяющий идентифицировать основания как достаточные для производства досмотра. Это является существенной проблемой, поскольку позволяет должностным лицам таможенных органов принимать в некоторой степени необоснованные и незаконные решения о проведении досмотра (с. 16)³. В этой связи ряд представителей научной общественности полагает, что решение о необходимости проведения досмотра должно выноситься руководителем таможенного органа только в том случае, если есть высокий уровень опасности, возникающей в случае отказа от совершения досмотра, а также присутствуют явные указания на факт совершения таможенного правонарушения (с. 77)⁵.

Симметричной доработки в рамках действующего законодательства требует уточнение перечня медицинской техники, допустимой к использованию со стороны медицинского работника, производящего досмотр в случае, если, к примеру, есть вероятность полагать, что лицо перемещает внутри своего тела контрабандный товар (с. 182)⁷. Следует детерминировать не только перечень указанных технических средств, но и необходимость их применения с тем, чтобы вопрос о защите и гарантированности прав граждан РФ носил реальный, а не номинальный характер.

Соответственно, аналогичного регламентирования требует вопрос о том, что понимать о пределах допустимости и корректности проводимых сотрудниками таможенных органов действий с тем, чтобы не ущемлялись здоровье, честь и достоинство досматриваемого лица, а также не причинялся вред его имуществу.

Таким образом, несмотря на систематизацию правовых положений об основаниях и процессуальных аспектах проведения личного таможенного досмотра, правовое пространство стран-участниц Союза не приводит соответствующей четкой конкретизации, равно как и не уточняет пределы производимого досмотра с тем, чтобы не нарушались конституционные права и свободы человека и гражданина. В связи с этим требуется модификация и обновление нормативной базы для того, чтобы на практике проведение таможенного досмотра отвечало критериям эффективности и справедливости норм международного права и не ущемляло свободы лиц, пересекающих границы государств-членов Союза.

¹ Болотов О.О., Мерзликина В.В. Личный таможенный досмотр и проблемы, возникающие в ходе его проведения // Развитие юридической науки и проблема преодоления пробелов в праве. Сборник научных статей по итогам работы десятого международного круглого стола. – 2019. – С. 39-41.

² Договор о Евразийском экономическом союзе: Подписан в г. Астане 29.05.2014 (ред. от 01.10.2019) // Консультант Плюс: справ, правовая система [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_163855/ (дата обращения: 28.01.2021).

³ Иерусалимов Д.С. К вопросу об ограничении прав и свобод при проведении личного таможенного досмотра // Тенденции развития науки и образования. – 2020. – № 59-5. – С. 15-17.

⁴ Конституция Российской Федерации: Принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020 // Консультант Плюс: справ, правовая система [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/ (дата обращения: 28.01.2021).

⁵ Паулов П.А. К вопросу о личном таможенном досмотре как форме таможенного контроля // Актуальные проблемы правождения. – 2014. – № 3-4 (43). – С. 76-79.

⁶ Таможенный кодекс Евразийского экономического союза Приложение N 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза // Консультант Плюс: справ, правовая система [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_215315/ (дата обращения: 28.01.2021).

⁷ Чикого К.Р., Капумха М.Т. Особенности личного таможенного досмотра // Актуальные проблемы совершенствования законодательства и правоприменения. Сборник материалов V Внутривузовского круглого стола. – 2019. – С. 180-183.

ON THE ISSUE OF RESTRICTION OF RIGHTS AND FREEDOMS DURING PERSONAL CUSTOMS INSPECTION

© 2021 Obukhova Ekaterina Alekseevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: obuhova.katya0312@gmail.com

Keywords: customs authorities, personal customs inspection, medical worker, customs control, movement of goods, witnesses.

The essence of personal customs inspection, as well as the procedure for its conduct in accordance with the Customs Code of the EAEU, are considered. The rights and obligations that arise for an individual in respect of whom a customs inspection is initiated are systematized. Selected problems in terms of making a personal customs clearance, causing the restriction of the rights and freedoms of citizens of the Russian Federation, established on the basis of the Constitution. Clarifications of the regulatory framework are proposed to neutralize these problems.

ПРОБЛЕМЫ ВЫЯВЛЕНИЯ КОНТРАФАКТНОЙ ПРОДУКЦИИ В ПРОЦЕССЕ ПРОИЗВОДСТВА ТАМОЖЕННОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ ТОВАРОВ

© 2021 Орлова Дарья Андреевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: orlovad2009@mail.ru

Ключевые слова: таможенная экспертиза, контрафактные товары, объекты интеллектуальной собственности, таможенные органы.

Рассматриваются основные проблемы выявления контрафактной продукции при осуществлении таможенной экспертизы, дается понятие контрафактного товара, а также проводится анализ действующего законодательства в сфере защиты объектов интеллектуальной деятельности. Предлагаются пути решения поставленной проблемы.

На сегодняшний день, в современном обществе, прослеживается вполне обоснованное и логически подкреплённое развитие института интеллектуальной собственности как таковой. Последнее выступает приоритетной мишенью для различного рода правонарушителей, в частности, множество преступлений за последние десять лет в рамках института интеллектуальной собственности во взаимосвязи со сферой таможенного дела, были совершены именно в отношении контрафактного товара и перемещения его через таможенную границу Евразийского экономического союза.

Нарушения действующего законодательства Российской Федерации (административные правонарушения и уголовные (преступления)) в данной области приводят к негативным и общественно опасным последствиям, как для отдельных субъектов, так и для государства в целом. Так, например, ввоз в Российскую федерацию контрафактной продукции и ее дальнейшее распространение приводят не только к нарушению законных прав правообладателей, но также и к ухудшению здоровья потребителей, использующих некачественный товар. Также следствием распространения контрафактной продукции является формирование и развитие теневого сегмента, сокращение уровня добросовестной конкуренции, а также падение авторитета РФ на международной арене. В результате анализа, проведенного учеными-специалистами, РФ ежегодно несет убытки от ввоза контрафактной продукции в миллиарды рублей¹.

Ввоз контрафактных товаров объясняется значительным снижением основных характеристик таких товаров по сравнению с оригинальным продуктом, что обуславливает:

* Научный руководитель – Паулов Павел Александрович, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

А) значительное удешевление;

Б) ухудшение качественно-количественных показателей конкретного продукта;

Всё это влечёт за собой вполне логичный итог – объёмы таможенных платежей в своей массе, которые идут в федеральный бюджет, в отношении таких товаров значительно ниже, чем в отношении оригинальной продукции в силу вышеуказанных причин.

Если рассматривать основной субъектный состав таможенных правоотношений, естественно, главную роль необходимо отвести таможенным органам Российской Федерации, которые возглавляет и координирует Федеральная таможенная служба РФ. Именно таможенные органы осуществляют деятельность по пресечению перемещения контрафакта через таможенную границу Евразийского экономического союза. У таможенных органов есть полномочия на проведение таможенного контроля и таможенных экспертиз, последние в рамках настоящего исследования носят приоритетный характер для нашего внимания, так как позволяют напрямую выявлять контрафактный товар среди оригинального «брендируемого». Однако здесь и кроется актуальность нашей научной работы, а именно то, что в ходе осуществления таможенной экспертизы возникает множество проблем и вопросов, решение которых предстоит сотрудникам таможенных органов для качественного и своевременного реагирования с целью защиты интересов и законных прав правообладателей.

Следует также указать на то, что определение контрафакта закреплено законодателем. Основным источником, регулирующим отношения в области интеллектуальной деятельности, мы с уверенностью можем считать ч. 4 ГК РФ, где вполне конкретно указаны признаки контрафакта, которые и позволяют определить последний в рамках таможенного контроля сотрудниками таможенных органов Российской Федерации².

Огромное значение имеет, в рамках поиска и обнаружения контрафакта, процесс идентификации товара по различным критериям, что производится на стадии таможенного контроля. В определенных случаях, если в ходе таможенного контроля возникают те или иные вопросы в процессе идентификации товара, то могут проводиться таможенные экспертизы в целях более тщательной проверки³.

В рамках таможенного контроля (и помимо него) выполняется таможенная экспертиза, предметом которой являются объекты интеллектуальной собственности. Также осуществление экспертизы нацелено на выполнение ряда задач⁴:

1. Определение основных признаков объектов, установление их сходства или различия, определение товаров в качестве однородных или неоднородных (идентификационная).

2. Определение основных характеристик объектов и отнесение их к определённым классам, видам, группам (классификационная).

3. Определение характеристик объекта, для признания его товаром: качество, стоимость, ассортимент и т.д. (товароведческая).

Хотелось бы заметить, что наиболее значимым условием получения качественного результата в ходе проведения исследуемой экспертизы, является то,

что заключение эксперта по закону должно содержать вывод о том, можно ли отождествить представленные товары, либо же существуют объективные причины в принятии противного решения.

На этом основании мы можем выделить наиболее важный вопрос, либо проблему, которая возникает в ходе осуществления органами таможни своих полномочий, а именно: в большинстве случаев правообладатели не могут предоставить оригинальный товар для проведения сравнительного исследования, на это есть масса объективных причин, в частности, товар выпускается коллекциями либо же наличествуют иные причины, которые не зависят от правообладателя, в связи с чем у последнего есть лишь возможность предоставления только документации, которая характеризует товар.

Практика показывает, что большинство случаев проведения такой экспертизы усложняется тем, что правообладатель предоставляет как объект для сравнения лишь документы, которые характеризуют те признаки, которые не должны наличествовать у оригинального товара, как следствие эксперту приходится выполнять значительно больший объём работы по определению контрафактности, либо же оригинальности объекта исследования.

Примером вышеуказанного может выступать:

1) отсутствие или наличие определённых знаков отличия, в частности, штрих-коды, QR-коды, лейблы производителя и т.д.;

2) наличие или отсутствие упаковки, а также форма, цвет и т.д. последней;

В ходе проведения экспертизы эксперту, который её проводит не предоставляется такая упаковка, как следствие, осуществить качественную экспертизу применяя метод сравнения для него будет затруднительно.

В связи с появлением новых технологий, которые позволяют очень качественно копировать правонарушителями оригинальную продукцию, в том числе, опираясь на вышесказанное, вопросы, которые ставятся перед экспертом в ходе экспертного исследования, остаются неразрешёнными. В силу отсутствия предмета для сравнительного анализа при проведении экспертизы объектов интеллектуальной собственности, суд в ходе судебного заседания вправе отклонить заявленное экспертное заключение как доказательство, так как не было проведено сравнительное исследование предполагаемого контрафакта с оригинальной продукцией, а правообладатель в свою очередь не предоставил суду достаточно доказательственной информации⁵.

Наряду с данной проблемой можно выделить еще то, что с ускоренным развитием общественных отношений, видоизменяются и усложняются технологии, появляются новые виды оборудования, с помощью которых производится контрафактная продукция, которую в дальнейшем затруднительно отличить от оригинала. В связи с чем появляется потребность в усовершенствовании материально-технической экспертной базы, а также условий, в которых проводятся таможенные экспертизы⁶.

Таким образом, можно сделать вывод, что проблемы выявления контрафактной продукции при производстве таможенных экспертиз все еще остаются. Для их решения необходимо дальнейшее усовершенствование нормативно-правовой

базы в сфере охраны и защиты результатов интеллектуальной деятельности и средств индивидуализации; введение новых технических средств контроля и передачи информации, а также предоставление необходимых условий для проведения данных таможенных экспертиз.

¹ Блинец И. А. Интеллектуальная собственность в современном мире / Блинец И. А. – Москва : Проспект, 2017. – 672 с.

² «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая)» от 18.12.2006 N 230-ФЗ (ред. от 30.12.2020) (с изм. и доп., вступ. в силу с 17.01.2021).

³ Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 26.04.2007 N 14 «О практике рассмотрения судами уголовных дел о нарушении авторских, смежных, изобретательских и патентных прав, а также о незаконном использовании товарного знака».

⁴ Берлова Н. В., Чадова Т. В. Идентификация контрафактных товаров при таможенном контроле // Таможенная политика России на Дальнем Востоке. 2018. № 2(83). С. 47-58.

⁵ Агамагомедова С. А. Административный механизм защиты прав на объекты интеллектуальной собственности таможенными органами: монография. – М.: Изд-во Российской таможенной академии, 2014. – 186 с.

⁶ Паулов П.А. К вопросу о личном таможенном досмотре как форме таможенного контроля//Актуальные проблемы правоождения. 2014. № 3-4 (43). С. 76-79.

PROBLEMS OF DETECTION OF COUNTERFEIT PRODUCTS IN THE PROCESS OF PRODUCTION OF CUSTOMS EXAMINATION OF GOODS

© 2021 Orlova Darya Andreevna
Student

Samara State University of Economics

E-mail: orlovad2009@mail.ru

Keywords: customs expertise, counterfeit goods, intellectual property objects, customs authorities.

The article deals with the main problems of identifying counterfeit products in the implementation of customs expertise, gives the concept of counterfeit goods, and analyzes the current legislation in the field of protection of intellectual property. The ways of solving the problem are suggested.

СТАНОВЛЕНИЕ ЧАСТНОЙ ДЕТЕКТИВНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ: КРАТКИЙ ИСТОРИКО-ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ

© 2021 Осипов Данила Денисович
преподаватель

Самарский государственный экономический университет
E-mail: proff-mast@mail.ru

Ключевые слова: частная детективная и охранная деятельность, полиция, общественная безопасность, предпринимательская деятельность, частная собственность.

Раскрыты понятия частной детективной и охранной деятельности в соответствии с Законом РФ от 11.03.1992 № 2487-1, приведены отличия в правовом статусе частных детективов и работников государственных правоохранительных структур. Рассмотрены особенности формирования института частной детективной деятельности в ретроспективе. Выделены этапы становления частной детективной деятельности в советском и постсоветском пространстве.

Институт частной детективной деятельности в лице конкретных частных действующих детективных предприятий (организаций) наравне с государственными органами представляют собой центральный элемент в правоохранительной системе, деятельность которых в свою очередь направлена на обеспечение правопорядка и защиты прав государства и членов общества. Начало указанному институту было положено принятием Закона РФ № 2487-1 в 1992 г., который определял частную детективную и охранную деятельность как деятельность по защите прав и интересов физических и юридических лиц, реализуемую на возмездной основе предприятиями, получившими специальное разрешение в порядке, определенном законодательством РФ⁵. При этом на граждан, занятых в сфере частной детективной деятельности, не распространяются положения нормативно-правовых актов, регламентирующих правовой статус работников правоохранительных органов. Дополнительно Законом РФ № 2487-1 уточнено, что гражданам, занимающимся частной детективной деятельностью, запрещено осуществлять оперативно-розыскные действия, вменяемые в компетенцию соответствующих правоохранительных органов в РФ.

Вместе с тем стоит отметить, что процессы, обуславливающие деятельность по защите законных прав и интересов различных лиц, реализуемых на договорной основе, в исторической ретроспективе зародились достаточно давно. Имеется в виду период появления частной собственности, когда возникла настоятельная потребность в защите принадлежащих собственникам благ посредством проекции физически развитых лиц, способных противостоять различного рода посягательствам преступников на чужое имущество¹. Впоследствии активизация

торговли, зарождение и интенсивное развитие предпринимательских начал предопределили появление вооруженной охраны купцов и ремесленников, которые в некотором роде выступили образцом современно существующих правоохранительных органов Российского государства.

Проведенные реформы XVIII в., направленные на создание полиции, знаменовали трансформацию государства в качестве главного субъекта обеспечения общественной безопасности в то время, как интересы предпринимательства ложились на плечи частных лиц. Толчком для бурного роста сектора частной охранной и детективной деятельности выступили реформы второй четверти XIX в., вследствие которых был значительно сокращён кадровый состав полиции как органа, обеспечивающего общую безопасность и правопорядок, что вынудило ряд промышленных и инвестиционных компаний финансировать специальные подразделения, созданные при полиции, для защиты производственных интересов⁴.

Последующая попытка формирования частной детективной деятельности в качестве автономного, признанного на законодательном уровне института наблюдалась после 1917 г., когда силами НКВД были составлены и вынесены на обсуждение проекты декретов «О частном розыском бюро» и «О частной охране»³. Планировалось, что в предметы ведения частного сыска будут отданы функции содействия правоохранительным органам в части предупреждения и раскрытия преступлений против личных и имущественных интересов публичных и частных субъектов права. Однако в тот период указанные декреты поддержки не получили. Более того на протяжении достаточно длительного периода времени предприятия частной детективной деятельности формировались и функционировали с разрешения государства в контексте его доминантного положения. Указанные тенденции повлияли на то, что негосударственные структуры по защите прав и интересов членов общества действовали в специфичной форме в лице товарищеских судов, добровольных народных дружин, внештатных сотрудников милиции и т.д. Можно сказать, что вплоть до 80-х годов XX в. охранные предприятия существовали в тени государственных директив, и ни о какой автономии и закреплённой возможности возмездного оказания услуг говорить не приходилось.

В итоге, с учетом мнения Балева М.Ю., можно выделить следующие этапы развития частной детективной деятельности советского и постсоветского периода, начиная с 1980-х гг. XX в.:

1. конец 1980 г. – начало 1992 г.: оживление в сфере частных детективных структур, формируемых с учетом принципов физической охраны стационарных объектов и регламентации деятельности контрольно-пропускных пунктов;

2. 1992 г. – 1998 г.: закрепление частных охранных предприятий в сфере правового поля Российского государства, приобретение ими служебного оружия, интеграция передовых технологий обеспечения безопасности, борьба с криминальными тенденциями в обществе;

- 1998 г. – 2001 г.: возникновение тренда на обеспечение комплексной безопасности, реализуемого крупными охранными предприятиями⁴.

До принятия, отмеченного ранее Закона N 2487-1 в правовом пространстве РФ были приняты нормативно-правовые акты, в некотором роде закрепляющие самостоятельный характер частной детективной деятельности. Так, Закон РСФСР от 25.12.1990 N 445-1, устанавливающий основы учреждения и действия предприятий и порядка функционирования предпринимательской деятельности, уточнял конкретный перечень видов деятельности, для осуществления которых требовалась лицензия. Закон РФ от 18.04.1991 N 1026-1 «О милиции» уполномочивал милицию на выдачу разрешений, в соответствии с которыми возможно было создание соответствующих негосударственных детективных служб, и обеспечивал последующий контроль над деятельностью таких предприятий³.

Наконец, принятый Закон РФ от 11.03.1992 N 2487-1 позволил говорить о легализации понятия частной детективной деятельности в структуре реализуемых правоотношений и компетенции лиц, занимающихся, с одной стороны, детективной, а с другой, охранной деятельностью. Помимо прочего Постановление Правительства РФ от 14.08.1992 N 587 устанавливало правила содействия частными детективами правоохранительным органам в вопросах предупреждения административных правонарушений, расследования преступлений и т.д.²

Таким образом, резюмируя, отметим, что становление частной детективной деятельности происходило с учетом воздействия исторических событий и тенденций, оказавших немаловажное влияние на этапы формирования частных детективных структур. Можно сказать, что в большей мере именно развитие предпринимательской инициативы, капиталистических отношений и расширение границ частной собственности предопределили активизацию института частной детективной деятельности начала 1990-х гг. XX в. Современное развитие анализируемого института также обуславливается воздействием исторических событий, что выражается во включении России в конъюнктуру мирового хозяйства и необходимости в связи с этим обеспечения защиты интересов всех субъектов государства.

¹ Бабайцева Е.А. Принципы частной детективной деятельности в Российской Федерации // Юридический мир. – 2017. – № 2. – С. 43-46.

² Вопросы частной детективной (сыскной) и частной охранной деятельности: Постановление Правительства РФ от 14.08.1992 N 587 (ред. от 10.07.2020) // Консультант Плюс: справ, правовая система [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_790/ (дата обращения: 19.11.2020).

³ Кургузкина Е.Б., Корвякова Д.О. История становления и развития частной детективной и охранной деятельности в России // Научно-исследовательские публикации. – 2019. – № 1-4. – С. 24-34.

⁴ Лаврова Л.В. Частная охранная и детективная деятельность в России: история изучения вопроса // Актуальные проблемы административного, финансового и информационного права в России и за рубежом. материалы межвузовской научной конференции на базе кафедры административного и финансового права Юридического института Российского университета дружбы народов. Российский университет дружбы народов; отв. ред. А.Р. Батяева. – 2017. – С. 106-112.

⁵ О частной детективной и охранной деятельности в Российской Федерации: Закон РФ от 11.03.1992 N 2487-1 (ред. от 02.08.2019) // Консультант Плюс: справ, правовая система [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_385/ (дата обращения: 19.11.2020).

FORMATION OF PRIVATE DETECTIVE ACTIVITIES IN MODERN RUSSIA: BRIEF HISTORICAL AND LEGAL ANALYSIS

© 2021 Osipov Danila Denisovich
Lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: proff-mast@mail.ru

Keywords: private detective and security activities, police, public safety, business, private property.

The concept of private detective and security activities is disclosed in accordance with the Law of the Russian Federation of 11.03.1992 N 2487-1, differences in the legal status of private detectives and employees of state law enforcement agencies are given. The features of the formation of the institution of private detective activity in retrospect are considered. The stages of the formation of private detective activity in the Soviet and post-Soviet space are highlighted.

ПРАВОВЫЕ МЕХАНИЗМЫ ЗАЩИТЫ ПРАВ ДОЛЬЩИКОВ ПРИ НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ (БАНКРОТСТВЕ) ЗАСТРОЙЩИКА

© 2021 Патракова Виктория Андреевна*

магистрант

Самарский национальный исследовательский университет

имени академика С. П. Королёва

E-mail: viktoriyapatrakova@yandex.ru

Ключевые слова: институт долевого строительства, участник строительства, неустойка, банкротство (несостоятельность) застройщика, передача жилого помещения, объект незавершенного строительства, денежное возмещение, инвестор.

Изучается правовое положение участников долевого строительства как непрофессиональных участников инвестиционного рынка. Раскрываются проблемы, с которыми могут столкнуться участники строительства, а также способы, при помощи которых можно защитить права и законные интересы дольщиков.

В 2004 г. в законодательстве Российской Федерации были урегулированы нормы о долевом строительстве в Федеральном законе от 30 декабря 2004 г. №214-ФЗ¹. В этом законе речь идет о строительстве многоквартирных домов (далее по тексту МКД) посредством заключения договора долевого участия в строительстве. В предмет таких договоров будет входить и материальная составляющая и практическая². Так, согласно такому договору граждане и юридические лица – участники долевого строительства (далее по тексту – дольщики) имеют обязанность перед компанией – застройщиком покрыть затраты на строительство МКД за счет своих денежных средств или передачи имущества, и других объектов недвижимого имущества. Взамен, они приобретают право владения, пользования и распоряжения объектами долевого строительства и будущим общим имуществом МКД.

Особенностью такого вида строительства являются законодательно закрепленные гарантии, которые права и интересы дольщиков от недобросовестных застройщиков. Однако, на практике все чаще встречаются громкие дела о несостоятельности (банкротстве) компаний – застройщиков, когда обманутые дольщики пытаются любыми законными способами отстаивать права на будущее недвижимое имущество, вернуть вложенные в строительство денежные средства, восстановить свои права на объекты долевого строительства³.

В данных реалиях актуальным является вопрос о правовых способах и механизмах, которые бы могли эффективно, а главное быстро, защитить граждан,

* Научный руководитель – Шуваткина Юлия Николаевна, кандидат юридических наук, доцент, Самарский национальный исследовательский университет имени академика С. П. Королёва.

права и интересы которых нарушены действиями недобросовестных застройщиков.

В первую очередь стоит отметить, что наиболее частым нарушением прав дольщиков является пропуск сроков для сдачи застройщиком объекта долевого строительства в эксплуатацию. Гражданский кодекс характеризует этот факт в качестве нарушения одного из существенных условий договора долевого строительства (ДДУ). Речь идет об условии договора о сроке, в течение которого застройщик должен завершить строительство и передать имущество новым владельцам.

В соответствии со ст. 6 Федеральном законе от 30 декабря 2004 г. № 214-ФЗ, нарушение застройщиком условий о сроке влечет за собой возникновение у дольщиков права на взыскание неустойки (пени) за каждый день просрочки. При этом, в соответствии со ст. 333 Гражданского кодекса РФ⁴ и п. 9 Обзора судебной практики от 19 июля 2017 г.⁵ размер неустойки, которая возникает при заключении ДДУ, заключенного гражданами в личных, бытовых или семейных целях, может быть уменьшен по решению суда в исключительных целях при обязательном указании мотивов по которым ответчик считает неустойку явно несоразмерной последствиям нарушения договора.

Анализ судебной практики показывает, что если уж застройщик нарушил сроки сдачи МКД в эксплуатацию, то эта просрочка может затянуться иногда даже больше чем на 3 месяца. Данный срок является ключевым в Федеральном законе «О несостоятельности (банкротстве)»⁶ (далее – Закон о банкротстве). В данном случае наиболее целесообразным является введение в отношении застройщика процедуры несостоятельности (банкротства).

Институт банкротства застройщиков урегулирован в параграфе 7 главы IX Закона о банкротстве. Законодатель обеспечивает лиц, которые осуществляли финансирование строительства МКД, возможностью защиты своего права собственности на помещения – объекты долевого строительства.

Юридическая доктрина предусматривает особый статус для тех граждан и юридических лиц, которые являются участниками долевого строительства. Такой статус дает им преимущество по погашению их требований перед обычными кредиторами. Например, в соответствии со ст. 201.4 Закона о банкротстве после того, как арбитражный управляющий опубликовал сведения о том, что застройщик находится в процедуре банкротства, у дольщиков появляется возможность обратиться с заявлением о включении своих требований о передаче квартир, офисов, машино-мест в реестр требований кредиторов должника. Но, при этом, если они подают свои требования в течение трех месяцев с момента публикации информации, арбитражный управляющий во внесудебном порядке сам включает их в реестр требований участников долевого строительства⁷, который, в свою очередь, является частью реестра требований кредиторов.

На практике, в соответствии с законодательством о банкротстве, наличие у гражданина статуса участника долевого строительства дает этим гражданам ряд преимуществ, таких как удовлетворение их требований по передаче помещений в третью очередь, а удовлетворение требований кредиторов производится в порядке четвертой очереди⁸.

Кроме того, для дольщиков предусмотрены следующие преимущества⁹:

1) Право выбора в какой форме будет осуществляться погашение требования, в денежной или в натуральной, посредством передачи жилого помещения. Более того, участники строительства имеют право на взыскание убытков, связанных с непредоставлением застройщиком жилого помещения (например, арендная плата).

Обеспечение требования кредитора зависит от различных факторов, таких как степень завершенности строительства объекта недвижимости, поэтому, на наш взгляд целесообразно предъявлять требования о передаче объекта долевого строительства в натуре, нежели взыскивать денежные средства.

2. Участники долевого строительства имеют право на проведение собрания. Такие собрания проводятся конкурсным управляющим только для участников строительства в соответствии со ст. 201.12. Закона о несостоятельности. Участники такого собрания, требования которых включены в реестр кредиторов имеют право голоса, при этом другие кредиторы также могут участвовать в собрании без права голоса.

После того, как дольщики «включатся» в реестр требований кредиторов, их целью станет удовлетворение требований. Закон предусматривает ряд способов обеспечения реализации требования участника строительства о переводе на него прав на жилое помещение, на которое он претендует.

Одним из них на основании ст. 201.10 Закона о несостоятельности является передача объекта незавершенного строительства, при котором заверение строительства дольщики завершают совместными усилиями¹⁰.

Также, возможна передача строительства новым инвесторам, которые будут иметь финансовую возможность достроить объект недвижимости и реализовать его с разницей в цене, (по более высокой цене), которая пойдет на погашение требований кредиторов.

Третий способ позволяет привлечь к завершению строительства нового застройщика. Данный способ был закреплен в ст. 201.15-1, 201.15-2 Закона о несостоятельности в 2015г. Данный механизм, защищающий права дольщиков предусматривает передачу прав и обязанностей предыдущего застройщика последующему на возмездной основе.

При этом, как показывает судебная практика, суды придерживаются позиции о том, что лица, предъявившие свои требования о передаче жилых помещений не относятся ни к одной очереди реестра требований кредиторов, которые стандартно подлежат удовлетворению за счет конкурсной масс, сформированной за счет ликвидного имущества должника в соответствии со ст. 2, ст. 201.9 Закона о банкротстве¹¹.

С 2017 г. в сфере строительства появилась новелла. Это еще один из правовых механизмов по защите интересов участников строительства. Федеральным законом «О публично-правовой компании по защите прав граждан – участников долевого строительства при несостоятельности (банкротстве) застройщиков» от 29.07.2017 N 218-ФЗ был учрежден Фонд защиты прав граждан – участников долевого строительства. Его главной целью является своего рода страхование участия граждан – непрофессиональных инвесторов в долевом строительстве¹². Каж-

дая компания, заключающая договор долевого участия в строительстве, обязуется перечислить в данный фонд не менее 1,2% за каждый договор, заключенный с гражданами и юридическими лицами в зависимости от размера суммы привлекаемых денежных средств. В рамках процедуры банкротства застройщиков завершение строительства МКД и других объектов недвижимости может осуществляться с использованием средств Фонда защиты дольщиков¹³.

Законодательство предусматривает и иные способы защиты, которыми могут воспользоваться дольщики для того, чтобы обезопасить себя от возможных убытков в случае недобросовестного поведения застройщика или его банкротства. К ним относится, в частности такой превентивный метод, как счета эскроу. С 1 июля 2019 г. Для застройщиков при привлечении финансовых средств дольщиков обязательно открытие эскроу-счетов, которые служат гарантией реализации прав участников долевого строительства. Целью внедрения данной новеллы является принцип работы данного вида счета. Так, денежные средства передаются дольщиком банку, который резервирует денежные средства на счету, и передает их застройщику только после окончания строительства. При этом, финансирование строительства осуществляет уполномоченный банк, посредством предоставления целевого кредита (ст. 15.4 Федеральном законе от 30 декабря 2004 г. № 214-ФЗ).

Подводя итог, необходимо резюмировать следующее. Законодатель предусмотрел довольно широкий перечень способов и механизмов, которые доказали свою эффективность не только при защите, но и при охране прав и законных интересов участников долевого строительства. Их эффективность доказана на практике, кроме того, они совершенствуются и обновляются в зависимости от экономической ситуации.

Граждане – участники долевого строительства могут защитить свое право на жилые и иные помещения. Единственным требованием является соблюдение положений законодательства о сроках и порядке предъявления требований к застройщику.

Нам представляется, что установленные в судебном порядке права участников строительства на возмещение убытков, взыскание неустойки и, тем более, возмещения затраченных на строительство средств, и передачу жилого помещения являются единственно гарантированным способом защиты их прав при несостоятельности (банкротстве) застройщика. Необходимо также отметить, что несмотря на то, что процедура банкротства застройщика требует длительного времени, она обусловлена необходимостью обеспечения прав и законных интересов участников строительства, особенно при соблюдении установленного законодательством порядка.

¹ Федеральный закон от 30.12.2004 N 214-ФЗ (ред. от 30.12.2020) «Об участии в долевом строительстве многоквартирных домов и иных объектов недвижимости и о внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации» // «Собрание законодательства РФ», 03.01.2005, N 1 (часть 1), ст. 40.

² Ершов О.Г. О существенных условиях договора участия в долевом строительстве // Право и экономика. 2007. № 3. С. 369.

³ RBK/NEW «В России в 2020 году могут обанкротиться 200 застройщиков жилья» // URL: <https://realty.rbc.ru/news/> (дата обращения: 03.02.2021 г.).

⁴ Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 08.12.2020) // «Собрание законодательства РФ», 05.12.1994, N 32, ст. 3301.

⁵ «Обзор судебной практики разрешения дел по спорам, возникающим в связи с участием граждан в долевом строительстве многоквартирных домов и иных объектов недвижимости» (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 19.07.2017) // «Бюллетень Верховного Суда РФ», N 9, сентябрь, 2018.

⁶ Федеральный закон от 26.10.2002 N 127-ФЗ (ред. от 30.12.2020) «О несостоятельности (банкротстве)» // «Парламентская газета», N 209-210, 02.11.2002.

⁷ Несостоятельность (банкротство): Учебный курс. В 2 т. / Под ред. д.ю.н., проф. С.А. Карелиной. Т. 1. – М.: Статут, 2019, с. 28.

⁸ Пешкова О.А. Обеспечение и защита прав граждан-дольщиков при строительстве и (или) банкротстве застройщика // Вестник экономической безопасности. 2019. № 2. С. 59-61.

⁹ Красницкая А.В., Феровов А.С. Особенности правового статуса некоторых участников в делах о банкротстве застройщиков // Пробелы в российском законодательстве. 2018. № 3. URL: <https://cyberleninka.ru/article/> (дата обращения: 04.02.2021).

¹⁰ Несостоятельность (банкротство): Учебный курс. В 2 т. / Под ред. д.ю.н., проф. С.А. Карелиной. Т. 1. – М.: Статут, 2019. С. 253.

¹¹ Постановление Восьмого арбитражного апелляционного суда от 31 мая 2013 г. по делу № А46-14935/2011, Постановление Восьмого арбитражного апелляционного суда от 2 ноября 2012 г. по делу № А46-5011/2009, Постановление Двенадцатого арбитражного апелляционного суда от 29 апреля 2013 г. по делу № А57-5725/10.

¹² Постановлении Президиума ВАС РФ от 23 апреля 2013 г. No 14452/12 // URL: <http://www.arbitr.ru/bras.net/> (дата обращения: 05.02.2021 г.).

¹³ Несостоятельность (банкротство): Учебный курс. В 2 т. / Под ред. д.ю.н., проф. С.А. Карелиной. Т. 1. – М.: Статут, 2019 С. 260-262.

LEGAL MECHANISMS FOR PROTECTING THE RIGHTS OF SHAREHOLDERS IN INSOLVENCY (BANKRUPT) OF THE DEVELOPER

© 2021 Patrakova Viktoriya Andreevna
Undergraduate
Samara National Research University
named after academician S. P. Korolev
E-mail: viktoriyapatrakova@yandex.ru

Keywords: institution of shared construction, construction participant, forfeit, bankruptcy (insolvency) of the developer, transfer of residential premises, construction in progress, cash compensation, investor.

The article examines the legal status of participants in shared construction, as non-professional participants in the investment market. The article reveals the problems that the construction participants may face, as well as the ways by which the rights and legitimate interests of equity holders can be protected.

ОСОБЕННОСТИ РАССЛЕДОВАНИЯ И РАСКРЫТИЯ КИБЕРПРЕСТУПЛЕНИЙ

© 2021 Поздеев Артём Владиславович
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: arkantlawofficial@gmail.com

© 2021 Яворский Максим Александрович
кандидат юридических наук, доцент кафедры ОБЭП
Самарский государственный экономический университет
E-mail: yavorm@mail.ru

Ключевые слова: киберпреступность, особенности расследования и раскрытия, следственные действия, следы преступления.

Раскрыто понятие киберпреступности; дан анализ составов уголовно наказуемых деяний, отнесенных УК РФ к данному виду преступности; представлен перечень следственных действий, проведение которых необходимо для эффективного расследования указанных преступлений; выявлены характерные особенности и проблемы, возникающие в ходе расследования, а также раскрыты возможные пути их решения; даны рекомендации, направленные на повышение эффективности раскрытия указанных преступлений.

Одной из острых проблем современного общества стало появление совершенно нового вида преступности, не похожей ни на что из того, что мы видели ранее – киберпреступности. Ввиду высокой латентности, сложности в расследовании и раскрытии, данные преступления причиняют огромный вред существующим информационным отношениям и несут высокую опасность для общества в целом. Развитие компьютерных технологий, средств мобильной связи, цифровизация многих сфер жизни общества привели к тому, что количество киберпреступлений начало расти по всему миру, в то время как их раскрываемость продолжает оставаться на крайне низком уровне.

Но что же следует понимать под компьютерной преступностью? На этот, казалось бы, простой вопрос в научных кругах до сих пор нет однозначного ответа, вследствие чего ведутся многочисленные дискуссии о содержании и значении этого понятия. В настоящее время существует несколько подходов к определению рассматриваемого конструкта. Исходя из анализа криминалистической литературы, можно заключить, что компьютерная преступность – это совокупность совершенных на определенной территории в конкретный период времени преступлений, посягающих на отношения по сбору, обработке, накоплению, хранению, поиску и распространению компьютерной информации, а также преступлений с использованием компьютерной техники в целях извлечения материальной выгоды или иной личной заинтересованности. При этом под компьютером мы

понимаем любые электронно-вычислительные средства (ЭВМ), которые имеют выход в Интернет. Уголовное законодательство содержит в себе не так много составов, которые можно отнести к киберпреступлениям. Они перечислены в статьях 272-274 УК РФ, отдельно стоят составы, предусмотренные ст. 159.6 УК РФ (Мошенничество в сфере компьютерной информации), Ст. 272 УК РФ (Неправомерный доступ к компьютерной информации) инкриминируется в самых различных ситуациях, от неправомерного копирования и передачи третьему лицу за вознаграждение детализации звонков и истории баланса конкретного абонента до неправомерного доступа к информации, составляющей коммерческую тайну крупной государственной компании. Практика расследований преступлений, предусмотренных статьей 273 знает самые разнообразные вредоносные программы, созданных для самых разнообразных целей, начиная с копирования и модификации информации, заканчивая уничтожением самой ЭВМ.

Что касается статьи 274 УК РФ, то практика по ней встречается крайне редко. За период с 2010 по 2017 гг. всего было возбуждено 21 уголовное дело¹, а согласно краткой характеристике преступности в РФ за в 2020 г. по данной статье за весь год не было возбуждено ни одного дела², поэтому не стоит заострять внимание на данном составе.

Относительно статьи 159.6 УК РФ можно сказать, что приговоров по данной статье в последнее время значительное количество, однако подавляющее большинство из них относились к мелкому хищению и не представляют большого практического интереса, поскольку обвиняемые и подсудимые, как правило, признавали свою вину. Однако в практике все же встречаются дела, в рамках которых обвиняемые, действуя в составе организованной группы, используя вредоносные программы, похищали сотни тысяч рублей у десятков обманутых пользователей.

При расследовании киберпреступлений существует ряд особенностей, которые кроются, во-первых, в обнаружении, фиксации и изъятии следа, оставленного при совершении киберпреступления, а во-вторых – в отсутствии четкого понимания, какие следственные действия необходимо проводить при расследовании киберпреступлений и правильной последовательности алгоритма проведения следственных действий. Это происходит потому, что при расследовании киберпреступлений следователям приходится распознавать и фиксировать не только материальные объекты, но и само «кибернетическое пространство», образованное средствами вычислительной сети, доступным сегментом локальной вычислительной сети, глобальной сети Интернет и цифровыми носителями компьютерной информации².

Помимо материальных следов – например, следов пальцев на мышке, клавиатуре, мониторе, сотовом телефоне и т.д., существуют нематериальные следы, оставляемые в результате использования программного обеспечения компьютера, взаимодействия с вредоносным ПО и т.п. Виртуальный след может состоять из большого количества отдельных информационных элементов, которые могут быть записаны как на одном, так и на нескольких физических носителях цифровой информации или в виртуальном хранилище (облаке), подключённых как к

одному, так и к нескольким компьютерам, объединённым в информационно-вычислительную сеть³. Такие следы, очевидно, не являются традиционными, поэтому для их обнаружения, фиксации и изъятия необходимо проведение не просто четко определенных, порой не самых распространенных следственных действий, но и использование сложного технического оборудования, навыками обращения с которыми даже на сегодняшний день владеют далеко не все специалисты-криминалисты. Поскольку до сих пор в криминалистике нет четко сформированного алгоритма расследования киберпреступлений и правильной последовательности следственных действий, а устойчивая практика по данной категории дел не сформирована, целесообразно проводить максимально возможное количество следственных действий, способных предоставить следствию пусть даже небольшое количество информации, но определённо имеющее значение для уголовного дела.

Следственные действия, обычно проводимые в ходе расследования компьютерных преступлений, классифицируют по следующим основаниям:

- 1) вербальные следственные действия (допрос; очная ставка, проверка показаний на месте);
- 2) невербальные следственные действия (осмотр места происшествия; осмотр предметов на наличие материальных следов; назначение судебных экспертиз, следственные действия, направленные на получение виртуальной информации, к которым, в том числе, можно отнести следственный эксперимент).

Первым и неотложным следственным действием при расследовании киберпреступлений является осмотр места происшествия. При этом тактика осмотра в зависимости от конкретного вида компьютерного преступления имеет свою специфику. Для того чтобы наиболее быстро и эффективно собрать всю необходимую информацию, имеющую значение для предварительного расследования, нужно знать, каким именно составом участников следует проводить осмотр места происшествия. На наш взгляд необходимо отметить точку зрения Д.А. Илюшина, который придерживается идеи, что осмотр места происшествия разумно проводить следственной оперативной группой (СОГ), укомплектованной в зависимости от конкретной ситуации. В СОГ должны входить следователь по уголовным делам рассматриваемой категории – в качестве руководителя, сотрудник отдела «К» УСТМ УВД (ГУВД, МВД) субъекта РФ, оперуполномоченный уголовного розыска, закреплённый за территорией (объектом), где имело место происшествие, оперуполномоченного ПК и ОБЭП (при расследовании преступлений экономической направленности, совершенных с помощью сети Интернет), при необходимости – сотрудников подразделений по борьбе с экстремизмом МВД России. В СОГ необходимо включать также специалиста-криминалиста, который обладает знанием особенностей обнаружения, изучения, фиксации и изъятия типичных для этой категории преступлений следов⁴.

Участие в расследовании компьютерных преступлений специалистов также является их специфической особенностью, специалист привлекается для того, чтобы осуществлять операции, связанные с обнаружением, осмотром, фиксацией, изъятием компьютерных следов и их носителей, а в определённых случаях

(к примеру по заданию следователя) проводит и их исследование. Участие специалиста в осмотре, как правило, состоит в решении поисковых задач, диагностике состояния и изменений компьютерной информации и оборудования и т.д. Также привлечение в ходе расследования специалиста необходимо для оценки возможных действий преступника.

Анализ научных исследований В.Б. Вехова и В.А. Мещерякова, указывает на то, что допрос и очная ставка относятся к одним из самых сложных следственных действий по делам о рассматриваемой категории преступлений, эффективность которых также зависит от участия в них специалистов⁵. Кроме того следователю самому необходимо владеть не только тактическими приемами проведения допроса, но и специальной технической терминологией, базовыми знаниями в сфере компьютерной техники и цифровых технологий.

Проведение следственного эксперимента по компьютерным преступлениям также невозможно без участия специалиста. С его помощью можно проверить профессиональные навыки злоумышленника: способность «взломать» компьютер при удаленном доступе к нему или шифры, пароли доступа при работе на самом «взламываемом терминале», создать «хакерскую» или вредоносную программу, возможность «взломать» компьютер определенным способом и т.д. Также следственный эксперимент можно использовать в целях проверки надежности средств защиты информации, компьютерных систем. Данное следственное действие позволяет получить криминалистически значимую информацию, например, может помочь сузить круг поиска злоумышленника.

При необходимости при расследовании компьютерных преступлений могут назначаться экспертизы, как традиционные (например, трасологические почерковедческие и т.д.), так и специфические. Если на компьютере имеются видео или аудио файлы, то может быть назначена фоноскопическая экспертиза, а для определения размера ущерба, причиненного незаконными действиями, возможно назначение финансово-экономической экспертизы.

В список специфических видов экспертиз, чаще всего встречающихся в практике расследования компьютерных экспертиз, входят:

- 1) компьютерно-техническая экспертиза (исследуются системные блоки ПК, ноутбуки, устройства периферии, компьютерные комплектующие и т.д.);
- 2) аппаратно-компьютерная экспертиза (исследуются серверы, рабочие станции и сетевые кабели, мобильные телефоны, лазерные диски, флэш-карты, и т.д.);
- 3) программно-компьютерная экспертиза (исследуются операционные системы, программные утилиты, средства для их разработки и проч.);
- 4) информационно-компьютерная экспертиза (исследуются компьютерные файлы, подготовленные пользователем или самой системой и которые не относятся к числу исполняемых модулей).

Примером успешного применения экспертиз по делам о компьютерных преступлениях могут служить приговор Йошкар-Олинского городского суда Республики Марий Эл по делу № 1-43/2020⁶ и приговор Прикубанского районного суда г. Краснодара по делу № 1-75/2020⁷. В первом деле была проведена программно-компьютерная экспертиза, посредством которой был установлен факт того, что

изъятые у подсудимого носители компьютерной информации, содержат программы, предоставляющие возможность несанкционированного доступа к ЭВМ, копирования и модификации содержащейся на них информации, а смарт-карта, также изъятая в ходе оперативных мероприятий, позволяет непосредственно осуществить такой доступ к ЭВМ. Во втором деле была проведена комплексная экспертиза – исследовался как системный блок персонального компьютера подсудимого, так и программное обеспечение, установленное на ПК. Экспертиза также установила наличие вредоносного программного обеспечения, созданного подсудимым с целью копирования компьютерной информации путем несанкционированного доступа к ЭВМ.

Компьютерно-сетевые и нормативно-технические экспертизы в ходе расследования компьютерных преступлений встречается реже, чем описанные выше, однако в определенных случаях их назначение и проведение может изменить весь ход расследования или стать существенным аргументом обвинения в судебном разбирательстве.

Сочетание вышеназванных следственных действий для эффективного сбора криминалистически значимой информации, необходимость участия в этих действиях специалиста для правильного изъятия и фиксации обнаруженных виртуальных следов преступления, умение оперативных работников и самого следователя работать со специфическими видами доказательств, последующее возможное участие в уголовном процессе эксперта, заключение которого может привести к пониманию механизма совершения преступления – все это обуславливает особенности расследования и раскрытия киберпреступлений.

В заключении следует сказать, что криминалистика за короткий промежуток времени значительно продвинулась в понимании того, как именно нужно расследовать и раскрывать киберпреступления. Несмотря на то, что формирование четкого перечня следственных действий, проведение которых даст наиболее значительные результаты и информацию для следствия, до сих пор не завершено, а технические средства, к использованию которых прибегают сотрудники правоохранительных органов, все еще несовершенны, можно с уверенностью сказать, что раскрываемость данного вида преступлений, пусть и малыми темпами, но растет. Дальнейшее совершенствование тактики проведения следственных действий, повышение уровня квалификации оперативных сотрудников, следователей, экспертов и специалистов, разработка и внедрение новейших технических приемов и средств в конечном итоге приведет к повышению качества расследования таких преступлений.

¹ Сведения о преступлениях, совершенных в сфере телекоммуникаций и компьютерной информации // Сводный сборник по России за январь – декабрь 2010, 2011, 2012, 2013, 2015 гг.; Ф. 491. Кн. 1. Раздел 14: Преступления в сфере компьютерной информации // Сводный отчет по России за январь – декабрь 2014, 2016, 2017 гг. – URL: <https://mvd.ru>.

² Краткая характеристика состояния преступности в Российской Федерации за январь – декабрь 2020 г. – URL: <https://мвд.рф/reports/item/22678184/>.

³ Осипенко А.Л. Сетевая компьютерная преступность: теория и практика борьбы: монография / А.Л. Осипенко. – Омск: Омск. акад. МВД России, 2009. – 480 с.

⁴ Мещеряков В.А. Следы преступлений в сфере высоких технологий // Библиотека криминалиста. 2013. № 5 (10). С. 265–269.

⁵ Илюшин Д.А. Особенности расследования преступлений, совершаемых в сфере предоставления услуг интернет: Дис. ... канд. юрид. наук. Волгоград, 2008. С. 118.

⁶ Вехов В.Б. Компьютерные преступления: способы совершения и раскрытия – М.: Право и закон, 1996. – 179 с.

⁷ Приговор Йошкар-Олинского городского суда Республики Марий Эл по делу № 1-43/2020. – URL: <https://sudact.ru/regular/doc/VYDNKjxM3UUp/>.

⁸ Приговор Прикубанского районного суда г. Краснодара по делу № 1-75/2020. – URL: <https://sudact.ru/regular/doc/o5eZTLS5m6Ws/>.

FEATURES AND INVESTIGATIONS OF CYBERCRIME DISCLOSURE

© 2021 Pozdeev Artem Vladislavovich
Student

Samara State University of Economics
E-mail: arkantlawofficial@gmail.com

© 2021 Yavorsky Maxim Aleksandrovich
PHD in Law, Associate Professor of the Department of OFAEC
Samara State University of Economics
E-mail: yavorm@mail.ru

Keywords: cybercrime, features of investigation and disclosure, investigative actions, traces of a crime.

In the article the concept of cybercrime and the criminal code related to this type of crime, by analyzing the list of investigative actions, which is necessary for the effective investigation of crimes, revealed the characteristic features and problems that arise in the course of the investigation, and revealed the possible ways of their solutions, aimed at improving the effectiveness of the investigation and detection of crime.

ЗАЩИТА ПРАВ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ РЫНКА ФИНАНСОВЫХ УСЛУГ КАК НОВАЯ ФУНКЦИЯ ЦЕНТРАЛЬНОГО БАНКА РФ

© 2021 Потапова Юлия Сергеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: potapowa2002@yandex.ru

Ключевые слова: Банк России, защита, права, участники, финансовый рынок.

Статья освещает возможности Банка России в оказании защиты прав участников финансового рынка, его полномочия в данной сфере. Авторы рассматривают различные проблемы потребителей финансовых услуг и раскрывают их решения при оказании содействия Банком России.

Статья 4 ФЗ от 10.07.2002 № 86-ФЗ «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» закрепляет функции данного органа, в число которых входит защита прав потребителей рынка финансовых услуг⁵. Центральный Банк РФ (далее – ЦБ РФ), обладая широким спектром полномочий, является мегарегулятором отношений, возникающих между участниками финансового рынка. Активное развитие финансовых отношений влечет за собой и возникновение широкого круга проблем их участников, решение которых зачастую требует вмешательство вышестоящих органов. Так, за 2020 год в Банк России поступило около 280 тысяч жалоб от различных субъектов (см. рисунок), которым необходима защита, как наиболее слабой стороне правоотношений.

Государство, проводя аналитическую работу, статистику возникающих проблем, должно выстраивать политику финансовой сферы таким образом, чтобы их ликвидировать. На сайте Банка России³ представлены 2 направления политики по защите прав потребителей – реактивное, которое предполагает работу с жалобами и обращениями, и превентивное, когда ЦБ РФ путем анализа сам выявляет на рынке практики, которые могут оказать пагубное влияние правам потребителей финансовых услуг, и работает над их устранением.

Одним из приоритетных направлений политики является привлечение иностранных инвестиций в российскую экономику, для создания в РФ международного финансового центра². На данный момент, существуют барьеры, которые не позволяют или ограничивают их поток, в частности низкая правовая защищенность инвесторов и акционеров при заключении сделок. Для обеспечения решения этой проблемы, необходимо вмешательство Банка России, как главного регулятора всех финансовых отношений в стране, а именно путем нормотворчества

* Научный руководитель – Казанкова Татьяна Николаевна, кандидат педагогических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

в данной сфере. Основным запросом инвесторов является обеспечение прозрачности действий участников финансового рынка, реализация которого приведет к росту доверия инвесторов, как защищенной группы, и возрастанию объемов поступления иностранных инвестиций, которые сделают российскую экономику наиболее устойчивой⁴.

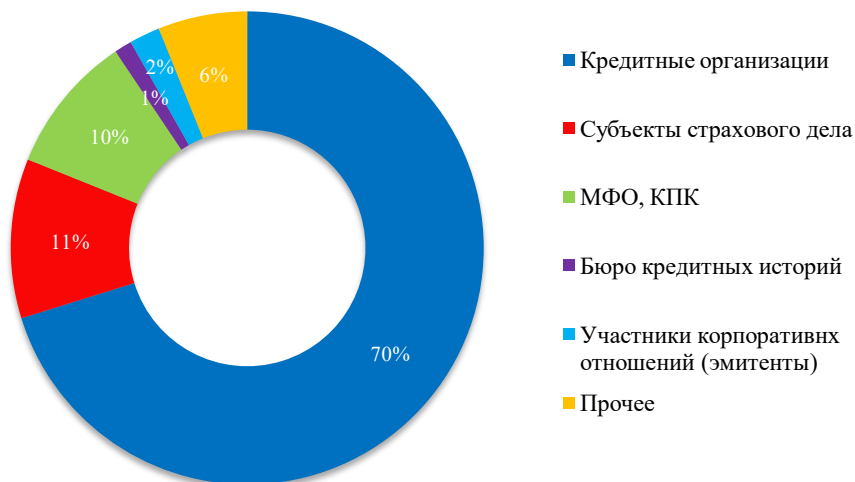


Рис. Распределение жалоб по секторам финансового рынка за 2020 год³

Для обеспечения стабильных международных отношений в 2017 г. Банк России вступил в Международную организацию по защите прав потребителей финансовых услуг (International Financial Consumer Protection Organization, FinCoNet), непосредственный контакт с которой осуществляет Служба по защите прав потребителей и обеспечению доступности финансовых услуг. FinCoNet в своем составе имеет 24 государства с высоко развитой системой защиты прав потребителей рынка финансовых услуг и 6 организаций международного уровня, целью которых является помощь в развитии надзорной политики стран-участниц и модернизации правозащитной системы.

Другим важным приоритетом в деятельности ЦБ РФ является защита физических и юридических лиц². В период пандемии COVID-19, ЦБ РФ издал Федеральный закон, согласно которому заемщикам, чья доходность снизилась более чем на 30 %, предоставляется отсрочка по кредитным платежам на льготный период. Однако в Центральный Банк РФ начали поступать множество жалоб, согласно которым заемщикам было отказано в отсрочке платежа. Рассмотрев данные жалобы, ЦБ РФ предпринял меры, благодаря которым половина жалоб были рассмотрены в пользу обратившейся стороны, другая часть обращений была промотивирована необходимостью реструктуризации кредита по условиям кредитора.

Обоснованным является сознание колл-центра, благодаря которому граждане могут круглосуточно и оперативно получить разъяснение своей проблемы, и ин-

тернет-приемной Банка России, основной задачей которой является организация защиты прав и интересов инвесторов на финансовом рынке, а также повышение уровня качества и доступа к финансовым услугам для их потребителей и предоставляет возможность повышения финансовой грамотности населения, отсутствие которой влечет за собой возникновение множества проблем.

Опираясь на опыт зарубежных стран, таких как Германия и Китай, на основе Центрального Банка РФ, возможно целесообразно создание финансового суда, для восстановления прав участников финансового рынка в судебном порядке. Финансовые суды Германии располагаются в каждом округе, но имеют ограниченную юрисдикцию, в которую входят рассмотрение лишь налоговых споров и дел, относительно таможенных сборов. Однако их функционирование оказывает весьма значительный вклад в урегулирование экономики государства.

Важным компонентом защиты прав потребителей финансовых услуг со стороны Банка России является создание института финансового уполномоченного, который с 2021 г. решает не только вопросы относительно споров граждан со страховыми и микрофинансовыми компаниями, но и рассматривает претензии граждан к банкам и негосударственным пенсионным фондам. Так, люди могут в досудебном порядке решить вопросы несвоевременной выплаты страховых сумм, возможности отказа от добровольной страховки и возврата уплаченных за нее денег при получении кредита.

С переходом множества банковских операций в цифровую среду возникает необходимость удаленной идентификации личности¹. В данной сфере возникает необходимость нормотворческой деятельности Банка России относительно частных банков, для установления требований по защите личной информации и биометрических данных лица.

Таким образом, можно сделать вывод что Россия имеет хорошую основу для защиты прав потребителей на финансовом рынке. Проблема состоит лишь в оптимизации и грамотном использовании этой защиты самими потребителями, для чего необходимо повышение финансовой грамотности населения и плодотворной работы самого Банка России в данной сфере.

¹ Солдаткина О.Л. Цифровое право: особенности цифровой среды и субъекты // Государство и право. 2019. № 12. С. 113–123.

² Куракина Л.А. Особенности и актуальные проблемы защиты прав потребителей финансовых услуг // Вестник Московского финансово-юридического университета. 2016. № 4. С. 177-179.

³ Банк России. Электронный ресурс: <https://cbr.ru/> (Дата обращения: 7.02.2021).

⁴ Федеральный закон от 26.12.1995 «Об акционерных обществах» № 208-ФЗ.

⁵ Федеральный закон от 10.07.2002 «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» № 86-ФЗ.

**CONSUMER PROTECTION
OF THE FINANCIAL SERVICES MARKET AS A NEW FUNCTION
OF THE CENTRAL BANK OF THE RUSSIAN FEDERATION**

© 2021 Potapova Yulia Sergeevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: potapowa2002@yandex.ru

Keywords: Bank of Russia, protection, rights, members, the financial market.

This article reveals the possibilities of the Bank of Russia in providing protection of the rights of financial market participants, its powers in this area. The authors consider various problems of consumers of financial services and reveal their solutions when providing assistance to the Bank of Russia.

ОСОБЕННОСТИ БЮДЖЕТНОГО ПРОЦЕССА

© 2021 Проскуракова Светлана Анатольевна*

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: bazis-2012@yandex.ru

Ключевые слова: бюджетный процесс, бюджет, особенности, правовое регулирование.

Одним из ключевых направлений деятельности современного государства является надлежащая организация бюджетного процесса, от которого находятся в зависимости наиболее значимые сферы деятельности общества и государства. В статье предпринята попытка рассмотреть наиболее важные особенности бюджетного процесса на основании сложившихся подходов в правовом регулировании и в юридической науке.

В современном государственном управлении выделяются сферы, обладающие повышенной значимостью. Одним из таких направлений выступает сфера финансово-бюджетного регулирования. В частности, приобретает повышенное значение исследование актуальных вопросов бюджетного процесса с позиции теоретического и практического осмысления. Так, интерес представляет исследование особенностей правового регулирования бюджетного процесса, а также существующих проблем в данной сфере. Целесообразно рассмотреть сложившиеся подходы в специальной литературе с учетом особенностей правового регулирования.

Бюджетный процесс в Российской Федерации (далее – РФ), регулируется положениями Бюджетного кодекса РФ (далее – БК РФ). В ст. 6 БК РФ дается легальное определение исследуемого понятия: «бюджетный процесс – регламентируемая законодательством Российской Федерации деятельность органов государственной власти, органов местного самоуправления и иных участников бюджетного процесса по составлению и рассмотрению проектов бюджетов, утверждению и исполнению бюджетов, контролю за их исполнением, осуществлению бюджетного учета, составлению, внешней проверке, рассмотрению и утверждению бюджетной отчетности»¹.

В соответствии с указанным, бюджетный процесс является основной формой бюджетного планирования, входящего в финансовую политику государства. Очевидно, что бюджетный процесс характеризуется основными элементами и действиями, среди которых:

– формирование определенной его последовательности и наличия стадий;

* Научный руководитель – Маликова Азиза Хорисовна, кандидат юридических наук, профессор кафедры теории права и философии, Самарский государственный экономический университет.

- динамичное развитие как особого юридического процесса;
- осуществление целенаправленной деятельности в установленном законом порядке в сфере публичных финансов.

В общем плане, в структуре бюджетного законодательства, можно выделить две разновидности норм:

- материальные;
- процессуальные.

По мнению И.М. Шумилова: «Правовые нормы, регулирующие бюджетный процесс, определяют порядок и условия применения норм материального бюджетного права. В них регламентирован весь цикл формирования бюджета от момента его составления до момента утверждения отчёта о его исполнении, порядок и последовательность вступления в бюджетные правоотношения различных субъектов – участников этих правоотношений на разных стадиях бюджетного процесса»². Соответственно, процессуальные нормы затрагивают особенности совершения тех или иных действий и процедур в рамках реализации бюджетного законодательства.

Следует учитывать, что в РФ бюджетный процесс представлен несколькими уровнями:

- федеральный;
- уровень субъекта РФ;
- муниципальный.

Реализация в установленном порядке норм, регламентирующих бюджетный процесс, весьма важная составляющая для правоприменительной практики. Посредством соблюдения законодательных предписаний, возможно достичь стоящих перед государством социально-экономических целей и задач, в т.ч. связанных со стратегическим планированием, обеспечением целей безопасности.

Бюджетный процесс тесно связан с исполнительно-распорядительной деятельностью государственных (муниципальных) органов и их должностных лиц. В таком свете чрезвычайную значимость приобретают вопросы осуществления правомерной деятельности в пределах, установленных законом.

Как правило, в бюджетах различных уровней происходит концентрация наибольшей части финансовых ресурсов, что прямо влияет на разрешение многих вопросов различного значения, относящихся как федеральному ведению, так и к местному. Отдельного внимания заслуживают принципы бюджетного процесса, который реализуется в четком соответствии с ними.

В структуре БК РФ, принципы бюджетного процесса находят отражение в главе 5. По мнению О.В. Болтиновой, данные принципы не отражают в полной мере существующие реалии и необходим их пересмотр с целью пополнения и расширения, так как важнейшие принципы являются отправными началами реализации основных начал бюджетного процесса³.

В целом, текущие социально-экономические условия, проблемы, возникшие в связи с распространением новой коронавирусной инфекции, начавшиеся в 2020 г. и накладывающие отпечаток на 2021 год, указывают на потребность в рациональном использовании бюджетных средств, расхода финансовых ресурсов

государства исходя из актуальных потребностей и соблюдения прав человека во взаимосвязи с интересами общества и государства.

Представляется, что текущие проблемы выдвигают новые требования к качеству бюджетного процесса и особенностям его регулирования. Хотелось бы отметить, что неоправданно малое внимание уделяется квалификации должностных лиц, непосредственно задействованных в бюджетном процессе. Так, малое внимание уделяется вопросам их реальной подготовленности, квалификации и ее повышения, переобучения и пр.

При этом поверхностно затрагивая особенности стратегического планирования в зарубежных странах (с которым непосредственно связан и бюджетный процесс, распределение финансовых ресурсов и дальнейшее обращение с ними), хотелось бы отметить опыт Франции. Он заслуживает внимания в связи с тем, что в стране подходят качественно иным путем к деятельности государственных служащих в указанной сфере. Уделяется внимание подготовленности, не формального характера, а получению непосредственно важных знаний. При малейших сомнениях в компетенции работника, принимаются меры к устранению существующих проблем.

Схожие подходы практикуются во многих зарубежных странах. Так, в Германии также уделяется существенное внимание определению компетенции, в целом составлению планов по расходованию бюджетных средств. В США акцентируется внимание на потребностях местных жителей при распределении бюджетов различных уровней. Между тем, в РФ, путь прохождения бюджетных средств от федерального бюджета до местного уровня зачастую является весьма сложным и конечный итог не позволяет реализовать потребности муниципалитетов.

В полной мере необходимо согласиться с позицией Н.Н. Бирюковой, которая высказывается в пользу наличия целого ряда проблем в бюджетном процессе, имеющих место в современных реалиях:

1) Несмотря на наличие длительной эволюции бюджетного права присутствие серьезных проблем, в частности, полное отсутствие или малая степень взаимосвязи между формированием бюджета и вопросами долгосрочного стратегического планирования. Несоответствие различных направлений государственной политики.

2) На основании чего, не верное составление финансовых показателей в бюджетном процессе.

3) Несбалансированность межбюджетных отношений.

4) Формальный подход к предоставлению дотаций из бюджета, что обусловлено незнанием реальных ситуаций.

5) Слабая степень мониторинга и контроля бюджетных процессов. Из чего вытекает следующая проблема – неэффективность использования бюджетных средств.

6) Несоответствие принципов, закрепленных БК РФ, реальным условиям.

7) Неопределенность сущности программно-целевого метода формирования бюджета, отсутствие прогнозных показателей⁴.

Данные выводы основаны на позиции, изложенной в статье Н.Н. Бирюковой и они в полной мере заслуживают внимания. Представляется, что назрела необходи-

мость, особенно актуальная в текущих сложных социально-экономических условиях, по пересмотру многих аспектов, прямо или косвенно затрагивающих бюджетный процесс. Вместе с динамическим развитием общественных и государственных потребностей, должны развиваться и нормы в финансово-бюджетной сфере.

Учеными выделялись и иные проблемы в сфере бюджетного процесса. В связи с ограниченностью данного исследования, не представляется возможным затронуть большое количество проблемных аспектов, связанных с бюджетным процессом, однако, следует уделить внимание некоторым из них. Так, в специальной литературе неоднократно высказывались позиции по поводу недостаточно высокой степени правового регулирования стадий бюджетного процесса.

На сегодняшний день, в БК РФ отражены нормы по поводу стадий бюджетного процесса, а прежде всего, они регулируются частью 3 БК РФ. В юридической доктрине, в настоящее время, отсутствует единообразный подход к определению стадий бюджетного процесса, как и отсутствуют четкие ориентиры по этому поводу на законодательном уровне.

О.В. Болтинова акцентирует внимание на необходимости четкого разграничения стадий бюджетного процесса в БК РФ, указывая при этом: «стадия бюджетного процесса – это регулируемый нормами бюджетного права самостоятельный и завершённый этап деятельности представительных и исполнительных органов государственной власти, иных участников бюджетного процесса, связанный с образованием, распределением и использованием бюджета, как финансово-правового акта и финансово-планового акта»⁵.

Подводя итоги данного исследования, необходимо сделать ряд выводов и предложений:

1. Бюджетный процесс является важным направлением финансовой политики государства, имеющим при этом важное стратегическое и социально-экономическое значение. Имеет место прямая связь бюджетного процесса с государственным управлением, что делает данное направление особо важным.

2. Базируется бюджетный процесс на важнейших принципах. Однако, в литературе высказывались позиции относительно необходимости их пересмотра и отражения в гл. 5 БК РФ с учетом современных реалий. Указанное предложение следует оценить, как достаточно перспективное. Действительно, вопросы бюджетного процесса должны непрерывно совершенствоваться и улучшаться, что отразится на многих общественных и государственных процессах.

3. Целесообразен пересмотр определенных вопросов, связанных с бюджетным процессом во взаимосвязи со стратегическим планированием на разные временные промежутки (долгосрочное, среднесрочное, краткосрочное планирование). Механизмы, реализующиеся в бюджетном процессе, должны учитывать вопросы развития страны в различных перспективах. Существенной проблемой выступает формальный подход к распределению финансовых средств по бюджетам различных уровней.

4. Назрела необходимость большей степени законодательного определения и конкретизации по поводу стадий бюджетного процесса. Внесение четких установок, рекомендаций, а также методических разработок относительно развития ста-

дий бюджетного процесса и деятельности в процессе их динамического развития уполномоченных субъектов, позволит повысить качество перехода из одной стадии в другую. Равно как и снизить количество правоприменительных ошибок, недочетов и иных негативных проявлений, которые ухудшают качество бюджетного процесса.

На современном этапе развития правового регулирования бюджетного процесса в РФ, неоправданно малое внимание уделяется вопросам компетенции и подготовленности субъектов, задействованных в бюджетном процессе, что следует оценить, как крайне негативную тенденцию. Целесообразно усиление как контрольно-надзорной деятельности по отношению к субъектам, задействованным в бюджетном процессе, так и повышение квалификации, уровня подготовленности.

5. Не вызывает сомнения, что исследование особенностей бюджетного процесса и выявление актуальных вопросов и проблем в указанной сфере – перспективная тема для дальнейших исследований. При этом сложная организация бюджетного процесса в РФ (несколько уровней) диктует необходимость проведения глубоких, всесторонних исследований с учетом как теоретических концепций, так и материалов правоприменительной практики.

¹ Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 145-ФЗ (ред. от 22.12.2020) // Собрание законодательства РФ. 03.08.1998. № 31. Ст. 3823.

² Шумилов И.М. Бюджетный процесс. Принципы бюджетного процесса // Право и государство: теория и практика. URL: <http://naukarus.com/byudzhetniy-protsess-printsipy-byudzhetnogo-protsesta> (дата обращения: 09.02.2021).

³ Болтинова О.В. Принципы бюджетного процесса в Российской Федерации // Вестник университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА). 2017. № 8 (36). С. 46-47.

⁴ Бирюкова Н.Н. Проблемы организации и реализации бюджетного процесса в Российской Федерации // Ученые записки Крымского федерального университета имени В.И. Вернадского. 2018. Т. 4 (70), № 1. С. 201-207.

⁵ Болтинова О.В. Бюджетный процесс в Российской Федерации: теоретические основы и проблемы развития: дис. ... доктора юридических наук. Москва, 2008. С. 12.

FEATURES OF THE BUDGET PROCESS

© 2021 Proskuryakova Svetlana Anatolyevna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: basis-2012@yandex.ru

Keywords: budget process, budget, features, legal regulation.

One of the key areas of activity of the modern state is the proper organization of the budget process, on which the most important areas of activity of society and the state depend. The article attempts to consider the most important features of the budgetary process on the basis of the established approaches in legal regulation and legal science.

ОСОБЕННОСТИ ПЕРЕМЕЩЕНИЯ КУЛЬТУРНЫХ ЦЕННОСТЕЙ ЧЕРЕЗ ТАМОЖЕННУЮ ГРАНИЦУ ЕВРАЗИЙСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА

© 2021 Пучкова Дарья Владимировна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: dashulya.puchkova@bk.ru

Ключевые слова: культурные, исторические ценности, таможенная территория ЕАЭС, декларация, лицензия, неунифицированные нормы.

Каждое государство Евразийского экономического союза имеет богатую и многовековую историю. Любой исторический период закреплял за собой нечто ценное и важное для будущих поколений. В данной работе представлены информация об особенностях перемещения культурных и исторических ценностей через таможенную границу ЕАЭС, способы их защиты и необходимые указания относительно самого перемещения. Актуальность работы состоит в рассмотрении общего законодательства, регулирующего вопросы перемещения ценностей, а также в поиске возможных проблемных моментов и пробелов в нем.

Полноценное и всестороннее развитие общества невозможно без изучения всемирной истории, культуры, обычаев, нравов дошедших до нас из глубины веков. Конечно же, речь идёт не только об исторически значимых событиях, но и о бесценных исторических книгах, скульптурах, картинах, археологических находках, а в некоторых случаях даже зданиях и сооружениях, оставивших свой след во всемирной истории. Всё вышеперечисленное можно охарактеризовать, «как культурные ценности». Под таковыми следует понимать нравственные и эстетические идеалы, национальные традиции и обычаи, художественные промыслы и ремесла, произведения культуры и искусства, результаты и методы научных исследований культурной деятельности, имеющие историко-культурную значимость¹.

Таможенное право большого числа государств, направлено на обеспечение безопасного движения культурных и исторических ценностей не только внутри своей территории, но и за её пределами. Помимо этого, нормативная база призвана регулировать и предоставлять возможность для должной транспортировки ценностей, чтобы избежать их повреждения или полного уничтожения.

К сожалению, в судебной практике встречается немалое количество инцидентов, связанных с хищением, незаконным перемещением и продажей культурных ценностей. Конечно же, каждое государство заинтересовано в их защите от пре-

* Научный руководитель – Паулов Павел Александрович, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

ступных посягательств, а также в сохранении «материальной» истории для потомков. Именно поэтому государства-члены ЕАЭС согласовали вопросы защиты культурных ценностей при непосредственном их перемещении через таможенную границу союза. Сотрудники таможенных органов ежегодно фиксируют достаточно большое количество фактов контрабандной перевозки ценностей и перепродажи краденных ценных предметов. Единой меры наказания для злоумышленников нету. Однако государства-участники в подобных случаях руководствуются национальным законодательством.

Главное ошибкой в нормативной базе государств-членов ЕАЭС является неунифицированный характер норм, раскрывающих понятие «культурные ценности». Как оказалось, многие государства сошлись во мнении, что это «недвижимые предметы материального мира, представляющие особую историческую ценность, не только для какого-либо конкретного государства, но и для мирового сообщества в целом»².

Коллегия Евразийского экономического союза определила перечень предметов, которые вполне можно отнести к культурным ценностям. Из-за отсутствия конкретного определения, приоритет отдаётся национальному законодательству государств-членов ЕАЭС.

Наиболее часто перемещаемыми товарами считаются: иконы, картины, скульптуры, антикварное оружие. В зависимости от вида ценности, подбирается и способ её перемещения. Перемещение культурных ценностей производится в строгом соответствии Положению о порядке ввоза и вывоза культурных ценностей на территорию Евразийского экономического союза. Абсолютно все ценности, без каких-либо исключений подлежат таможенному декларированию³.

В отличие от других предметов, перемещаемых через границу союза, культурные ценности, независимо от того, какой субъект осуществляет их ввоз, освобождаются от уплаты таможенных платежей. Причём стоимость и вес ценности значения не имеют. Однако, в таком случае осуществляется их таможенное декларирование в письменной форме с обязательным применением пассажирской таможенной декларации⁴.

Процедура перемещения ценностей достаточно сложная и включает в себя большое количество функций, как лиц, осуществляющих перевозку, так и сотрудников таможенных органов.

Пассажирская таможенная декларация подаётся совместно со всеми необходимыми документами, а также Письмом Минкультуры России на бланке с гербовой печатью либо заключением уполномоченных экспертов.

Сотрудники таможенных органов, имеющие основания полагать, что лицо, перемещает культурные ценности незаконно или же перемещаемые предметы не имеют важной исторической и культурной ценности, имеют право осуществить таможенный контроль. Как правило, таможенный контроль проводится в форме: таможенного осмотра; таможенного досмотра; личного таможенного досмотра. Личный таможенный досмотр направлен на проверку физических лиц, нарушающих правила ввоза и вывоза предметов, признанных культурными ценностями⁵.

Итак, ввоз культурных ценностей является процессом весьма трудоёмким и длительным, так как необходима чёткая проверка документов, осмотр ценностей и соблюдение указаний по сохранению целостности предметов.

Вывоз культурных ценностей практически ничем не отличается от их ввоза. Лица, осуществляющие перемещение картин, книг, икон, скульптур и т.д., также предоставляют декларацию со всеми необходимыми документами, разрешающими вывоз с территории государства-члена таких ценностей.

Кроме того, важно отметить, что вывезти ценности невозможно без лицензии. Она предоставляется уполномоченным на то государственным органом. В России таким выступает Минпромторг.

Однако, выделяют исключения из правила, к таковым можно отнести следующие:

- временный вывоз культурных ценностей для организации выставок;
- временный вывоз культурных ценностей для осуществления реставрационных работ;
- временный вывоз культурных ценностей для осуществления гастрольно-концертной деятельности.

Во всех представленных случаях лицензия не требуется, необходим лишь разрешительный документ уполномоченного государственного органа, осуществляющего контроль за перемещением культурных ценностей³.

Конечно же, перечисленные в статье особенности ввоза и вывоза ценностей на этом не заканчиваются. В национальном законодательстве государств-членов ЕАЭС имеются нормы, регулирующие все аспекты процедуры перемещения памятников истории и культуры.

Итак, подводя итог отметим, что перемещение указанных в данной работе предметов, представляющих особую ценность, действительно имеет ряд существенных отличий, хотя и весьма несовершенных. Государства-члены ЕАЭС не пришли к единым унифицированным нормам, определяющим, регулирующим и защищающим перемещаемые культурные ценности. Хочется верить, что подобный проблемный момент будет устранён в скором времени, так как защита и сохранение «материальной» культуры и истории является несомненно важным приоритетом для каждого государства.

¹ «Основы законодательства Российской Федерации о культуре» (утв. ВС РФ 09.10.1992 N 3612-1) (ред. от 01.04.2020). Ст. 3 // СПС «КонсультантПлюс».

² Законодательное регулирование перемещения культурных ценностей стран-членов ЕАЭС. Юридическая статья [Электронный ресурс]. URL: <https://eurasia-law.ru/nashi-rubriki/yuridicheskie-stati/zakonodatelnoe-regulirovanie-peremeshcheniya-kulturnykh-tsennostej-stran-chlenov-eaes>.

³ Информация о порядке оформления культурных ценностей. ФТС России. Официальный сайт [Электронный ресурс]. URL: <https://customs.gov.ru/uchastnikam-ved/spravocnaya-informacziya/peremeshhenie-tovarov/poryadok-oformleniya-kul-turnyx-czennostej>.

⁴ Решение № 287. «Об утверждении формы пассажирской таможенной декларации и порядка заполнения пассажирской таможенной декларации» [Электронный ресурс]. URL: <http://www.eurasiancommission.org/docs/Download.aspx?IsDlg=0&ID=740&print=>.

⁵ Паулов П.А. «К вопросу о личном досмотре как исключительной форме таможенного контроля» // Вопросы экономики и права. 2015 г., Стр.17-20 [Электронный ресурс]. URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=23829753>.

FEATURES OF THE MOVEMENT OF CULTURAL PROPERTIES THROUGH THE CUSTOMS BORDER OF THE EURASIAN ECONOMIC UNION

© 2021 Puchkova Darya Vladimirovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: dashulya.puchkova@bk.ru

Keywords: cultural, historical values, customs territory of the EAEU, declaration, license, non-unified norms.

All the states of the Eurasian Economic Union have a rich and centuries-old history. Each historical period has established itself as something valuable and important for future generations. This paper presents information about the peculiarities of the movement of cultural and historical values across the customs border of the EAEU, ways to protect them and the necessary instructions regarding the movement itself. The relevance of the work is to consider the general legislation governing the movement of valuables, as well as to search for possible problematic issues and gaps in it.

ПРОБЛЕМА ОПРЕДЕЛЕНИЯ СТАТУСА ТОВАРА ИЛИ ТРАНСПОРТНОГО СРЕДСТВА ДЛЯ ТАМОЖЕННЫХ ЦЕЛЕЙ

© 2021 Разборова Юлия Алексеевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: Julka1999@list.ru

Ключевые слова: перемещение товаров, транспортные средства, таможенная территория, международные перевозки, государства – члены Евразийского экономического союза.

Рассматривается такой объект таможенного обложения, как транспортное средство, с учетом целей его перемещения через таможенную границу Евразийского экономического союза; осуществляется определение статуса, порядка и условий перемещения.

В процессе стремительного развития внешнеэкономической деятельности, увеличения масштабов мировых рынков, ежегодно на территорию Евразийского экономического союза производится импорт большого количества товаров и транспортных средств. В связи с этим, необходимо детальное регулирование данного вопроса и устранения пробелов касаясь определения статуса, перевозимого через таможенную границу, объекта.

Вопрос соотношения качества зарубежных транспортных средств и транспортных средств, произведенных в России, является неоднозначным, однако в настоящее время отмечается постепенное «смещение географии потребления в сторону развивающихся стран»¹. Исходя из этого, возникает необходимость регулирования вопросов определения статуса перевозимого через таможенную границу транспортного средства. Это обуславливается тем, что автомобиль является специфическим объектом и обладает определенными особенностями при совершении таможенных операций, одной из которых является импорт такого объекта как транспортное средство.

Для выявления особенностей перевоза различных видов транспорта через таможенную границу необходимо обозначить и проанализировать законодательство, которое регулирует данную сферу. Основным законодательным актом, в сфере регулирования таможенных правоотношений, является «Таможенный кодекс Евразийского экономического союза».

В соответствии со ст.51 транспортное средство будет выступать объектом таможенного обложения как товар, который перемещается через таможенную границу. Для всех товаров, а так же транспортных средств, которые проходят про-

* Научный руководитель – Паулов Павел Александрович, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

цесс перемещения через границу таможенного союза, необходимо прохождение таможенного оформления и таможенного контроля². Перемещение товара через таможенную границу может осуществляться с различными целями, в зависимости от которых устанавливается порядок совершения таможенных операций, декларирования, а так же определение порядка исчисления взимаемых таможенных пошлин, налогов, что регулирует пятый раздел ТК ЕАЭС.

Пунктами 49, 50 и 51 статьи 2 ТК ЕАЭС устанавливаются понятия транспортных средств, используемых в таможенных правоотношениях. Под транспортным средством в таможенном праве поднимается специфическая категория товаров, в которую включаются водные, воздушные судна, железнодорожные транспортные средства (как единица состава, так и весь железнодорожный состав), автомобильный транспорт, в том числе прицепы и полуприцепы.

Соответственно, отталкиваясь от данного определения можно сказать, что понятие транспортного средства для личного пользования включает те же виды транспорта, в том числе отдельные виды авто- и мототранспортных средств, которые определяются Евразийской экономической комиссией в качестве товаров, предназначенных для личного пользования.

Тогда транспортные средства международной перевозки используются для международных перевозок грузов, пассажиров, и перевозимого пассажирами багажа. Данный вид транспортного средства ввиду своего особого назначения может быть специально оборудован с целью удобства процесса погрузки, разгрузки, обработки, а также защиты перевозимых таким транспортным средством грузов, пассажиров и багажа³.

В случае международных перевозок, транспортное средство всегда ввозится или вывозится временно на таможенную территорию (с таможенной территории) Союза в целях завершения или же начала соответствующей международной перевозки. Они могут быть зарегистрированы как в государстве-члене, за гражданином такого государства – относительно вывозимых транспортных средств, а данном случае можно говорить об экспорте товаров, производимых на территории Союза. Так же, при ввозе транспортного средства на территорию Союза, оно может быть зарегистрировано в государстве, не являющимся членом Союза за иностранным лицом, в данном случае можно говорить об импорте товаров. Порядок и условия перемещения данного транспорта через таможенную границу определяется ст.271 ТК ЕАЭС.

Одним из самых распространенных случаев перемещения транспортного средства через границу Евразийского экономического союза выступает транспортировка в качестве товара, который имеет целью своего назначения личное пользование. Особенности, которые связаны с условиями, порядком перемещения такого рода товара, определяются отдельной главой Таможенного кодекса, номер 37.

Транспортные средства выделены в отдельную категорию объектов, поскольку данный объект наделен специфическими признаками и особенностями.

Транспортное средство, которое не зарегистрировано в государстве-члене Союза, может быть перемещено через границу таможенного союза временно для личного пользования несколькими категориями субъектов, такими как:

- 1) иностранное физическое лицо, не являющееся членом Евразийского экономического союза;
- 2) иностранное физическое лицо, которое является членом указанного союза, а именно, помимо граждан России, это граждане таких стран как Казахстан, Белоруссия, Армения и Киргизия;
- 3) граждане Российской Федерации.

Для иностранных категорий субъектов временный ввоз транспортных средств, предназначенных для личного пользования, осуществляется с учетом временных рамок, а именно – на срок не более одного года без уплаты таможенных платежей³. Кроме того, существует условие о предоставлении обеспечения исполнения обязанности, касаемо уплаты предусмотренных таможенных законодательством пошлин и налогов. Данное условие реализуется путем помещения транспортного средства под процедуру таможенного транзита³.

При этом временно ввезенные транспортные средства подлежат декларированию в случае вывоза, а также в случае выпуска в свободное обращение или в иных целях в соответствии с таможенным законодательством. Поскольку в течение указанного срока, длительностью один год, транспортное средство должно находиться в фактическом владении декларанта и может передаваться только указанным в ТК ЕАЭС лицам на предусмотренных основаниях⁴.

Говоря о гражданах Российской Федерации, следует отнести перемещение рассматриваемого объекта через таможенную границу Союза к категориям товаров, перемещаемых для личного пользования, однако, исключая в таком случае временный характер. Тогда в соответствии с п.1 ст. 260 ТК ЕАЭС, транспортные средства подлежат декларированию при перемещении любым способом через таможенную границу. Исключения составляют транспортные средства, которые одновременно отвечают следующим условиям:

- зарегистрированы в государстве, являющимся членом Евразийского экономического союза;
- соответственно своим назначением подразумевают использование для личных целей;
- перевозятся лицом, постоянно проживающим в одном из государств, которое является членом указанного союза³.

При этом хочется отметить, что необязательность декларирования не означает запрет данного действия. При желании лица, перевозящего транспортное средство, декларирование может быть осуществлено, но также при соблюдении перечисленных выше условий, достаточным будет и устного заявления⁵.

Таким образом, в случае перемещения на автомобиле через таможенную границу Союза с целью личного пользования транспортом, предположим, при поездке в путешествие, при условии регистрации автомобиля в государстве-члене Евразийского экономического союза и постоянном проживании в одном из этих

государствах перевозчика, декларирование в отношении такого автомобиля не обязательно.

Решением Совета Евразийской экономической комиссии от 20.12.2017 N 107 «Об отдельных вопросах, связанных с товарами для личного пользования» определяются ставки таможенных пошлин и налогов, которые являются едиными и не могут быть произвольно определены таможенными органами. Данные ставки устанавливаются с учетом категории перевозимого товара, его стоимости, веса, количества, а также способа перевозки. Комиссией так же устанавливаются критерии перемещения товара для личного пользования без уплаты налогов и пошлин. Однако, п.4 ст.266 устанавливает, что при вывозе вне зависимости от соответствия критериям, определяемым Комиссией, товаров с целью личного пользования или потребления, не предусмотрена уплата таможенных пошлин и налогов. В отношении транспортных средств, которые вывозились для пользования в личных целях, таможенным законодательством предусматривается, так же и ввоз без уплаты пошлин и налогов, при выполненном условии о наличии его регистрации в одном из государствах-члене союза³.

Изучая положения законодательства и научные статьи, касаемо вопроса перемещения транспортных средств через таможенную границу Союза, можно подвести итог: в случае передвижения на автомобиле через таможенную границу лицами, которые являются гражданами государств-членов, при регистрации транспорта в одном из данных государств, письменное декларирование и уплата таможенных пошлин и налогов не требуются. Данное правило распространяется как на вывоз транспортного средства, так и на его ввоз после такого вывоза. Однако в отношении автомобилей, не зарегистрированных в государствах-членах Союза, при перемещении их через таможенную границу иностранными гражданами и физическими лицами, которые являются гражданами государств-членов Союза, ввоз без уплаты пошлин и налогов ограничен сроком в один год, а так же имеются ограничения по лицам, имеющим право владения и пользования таким транспортом. Однако при принятии решения о выпуске такого транспортного средства в свободное обращение, декларантом должно быть произведено декларирование и уплата таможенных пошлин, налогов.

¹ Пасько Александр Владимирович. Мировое автомобилестроение в текущем ракурсе экономических отношений: проблемы адаптации // Вестник евразийской науки. 2019. № 4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/mirovoe-avtomobilestroenie-v-tekuschem-rakurse-ekonomicheskikh-otnosheniy-problemy-adaptatsii> (дата обращения: 31.01.2021).

² Паулов П.А. К вопросу о личном таможенном досмотре как форме таможенного контроля // Актуальные проблемы правоустройства. 2014. № 3-4 (43-44). С. 76 – 79.

³ «Таможенный кодекс Евразийского экономического союза» (приложение N 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_215315/.

⁴ Ягубов Шакир Рагимович, Ваганова Ольга Евгеньевна. Совершенствование процесса совершения таможенных операций при ввозе легковых автомобилей для личного пользования на территорию Евразийского экономического союза // Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета. 2018. № 1 (70). URL:

<https://cyberleninka.ru/article/n/sovershenstvovanie-protssesa-soversheniya-tamozhennyh-operatsiy-pri-vvoze-legkovyh-avtomobiley-dlya-lichnogo-polzovaniya-na> (дата обращения: 01.02.2021).

⁵ Агапова Анна Вячеславовна, Матвеева Екатерина Григорьевна. Применение таможенных платежей при ввозе легковых автомобилей для личного пользования // Международная торговля и торговая политика. 2016. № 1 (5). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/primenenie-tamozhennyh-platezhey-pri-vvoze-legkovyh-avtomobiley-dlya-lichnogo-polzovaniya> (дата обращения: 01.02.2021).

PROBLEM OF DETERMINING THE STATUS OF GOODS OR VEHICLES FOR CUSTOMS PURPOSES

© 2021 Razborova Yulia Alekseevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: Julka1999@list.ru

Keywords: movement of goods, vehicles, customs territory, international transport, member states of the Eurasian Economic Union.

This article examines such an object of customs taxation as a vehicle, taking into account the purposes of its movement across the customs border of the Eurasian Economic Union, determining the status, procedure and conditions of movement.

ПРОБЛЕМА ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ПРОКУРОРСКОГО НАДЗОРА ЗА СОБЛЮДЕНИЕМ ТАМОЖЕННОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА ОРГАНАМИ ФЕДЕРАЛЬНОЙ ТАМОЖЕННОЙ СЛУЖБЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2021 Росляков Андрей Александрович*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: absurd1096@bk.ru

Ключевые слова: прокурорский надзор, таможенные правоотношения, таможенный надзор, внешнеэкономическая деятельность, таможенное законодательство.

Рассматривается проблема, связанная с осуществлением надзорной функции органами Прокуратуры РФ в сфере таможенного дела в связи с изменениями таможенного законодательства.

Развитие экономической, политической, социальной и прочих сфер современного общества вынуждает органы государственной власти совершенствоваться, что обуславливается необходимостью качественно и своевременно реагировать на такие изменения. Одним из таких органов, быть может, основным из множества выступает Прокуратура Российской Федерации, которая в соответствии с нормами законодательства РФ, в частности Конституцией РФ, ФЗ «О прокуратуре» и т.д. наделена функциями осуществления надзора за соблюдением действующего на момент проведения такого надзора законодательства всеми лицами находящимися на территории РФ, в том числе теми лицами, которые перемещаются через границу РФ, а также лицами, которые напрямую взаимодействуют в этот момент с упомянутыми субъектами со стороны Российской Федерации, то есть – таможенными органами, возглавляемыми ФТС РФ.

Наряду с этим, с расширением межгосударственного взаимодействия в сфере таможенного регулирования, в частности в рамках взаимодействия стран-участниц ЕАЭС, расширяется и объём вопросов, которые должны рассматриваться прокуратурой при проведении прокурорской проверки в отношении соблюдения таможенного законодательства. Важно также понимать, что в таможенной сфере совершается множество преступлений, в частности, коррупционные преступления, преступления террористической направленности, преступления, связанные с контрафактной продукцией, её ввозом и вывозом за территорию Российской Федерации, перемещением оружия, наркотических средств, а также их прекурсоров через государственную границу РФ и таможенную границу ЕАЭС, и так да-

* Научный руководитель – Паулов Павел Александрович, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

лее. Это обуславливает необходимость ужесточения надзора за деятельностью таможенных органов, совершенствования способов и механизмов выявления события преступления, а также предупреждение и пресечение совершения подобного рода деяний. Наряду с этим необходимо расширение взаимодействия органов осуществляющих надзор стран-участниц Евразийского экономического союза¹.

Существует ряд проблем, связанных с осуществлением прокурорского надзора в сфере таможенного дела, что требует принятия мер организационного, правового и методического характера. В частности, к одной из таких проблем можно отнести соотношение национального законодательства с законодательством других государств, так как при осуществлении прокурорского надзора, естественно, необходимо руководствоваться российским таможенным законодательством, однако невозможно игнорировать международное законодательство, которое вместе с национальным регулирует отношения в сфере таможенного дела, что требует тщательного комплексного исследования такого законодательства.

Это обуславливается тем, что Россия, оставаясь суверенным государством, взаимодействует с мировым сообществом, что создаёт некоторые обязанности при осуществлении деятельности таможенных органов и органов прокуратуры в данной сфере. Без достаточного анализа и интеграции правовых норм разного уровня в единую правовую систему невозможно осуществить качественный и объективный надзор, что выступает одной из наиболее серьёзных проблем, преград, стоящих перед Прокуратурой РФ.

В частности, говоря о предмете прокурорского надзора за исполнение таможенного законодательства, то, вполне естественно включение в него соблюдение Конституции РФ, а также иного законодательства Российской Федерации, что обуславливается положениями Федерального закона «О прокуратуре РФ»². Однако оценка в рамках проведения прокурорского надзора действий таможенных органов с учётом международного законодательства не представляется таким же естественным, как в случае с национальным законодательством³.

К примеру, Таможенный Кодекс ЕАЭС подлежит исполнению на территории РФ, однако носит международный характер, как следствие он не может рассматриваться в качестве закона, действующего на территории РФ, в свою очередь необходимо отметить, что исполнение федерального законодательства входит в традиционный предмет прокурорского надзора.

По нашему мнению, подобные интеграционные процессы, в ходе которых международное законодательство планомерно интегрируется в национальное, становясь единым целым, где таможенное дело не единственная сфера, в которой протекают указанные процессы, важно сказать, что всё это влечёт за собой требование изменить представление о понятии Таможенного законодательства Российской Федерации. В связи с вышесказанным, мы можем вполне логично задать вопросом, а каким образом это повлияет на понимание предмета прокурорского надзора в рассматриваемой области, только это уже являет собой огромную сферу для научного исследования, результаты которых, быть может, позво-

лять закрыть «пробелы» законодательства в области осуществления прокурорского надзора в сфере таможенного права.

Как мы говорили выше, не должен вызывать никаких противоречий тот факт, что исполнение норм Таможенного кодекса ЕАЭС является обязательным, в т.ч. на территории РФ. Как следствие из вышесказанного является то, что ТС ЕАЭС не смотря на свою наднациональность должен быть включён в предмет прокурорского надзора.

Важно заметить, что вышесказанное обуславливается не столько констатацией факта, свидетельствующего о важности внедрения наднационального законодательства в предмет прокурорского надзора, сколько необходимостью более тщательного исследования данного вопроса на уровне российского научного сообщества, а также вопроса о влиянии спецификации предмета прокурорского надзора на пределы его осуществления.

Помимо последнего, значительное внимание необходимо уделить выделению и изучению особенностей организации надзора за исполнением законодательства таможенными органами в процессе осуществления ими своих прямых функций, что обуславливается специфичностью правового регулирования таможенных правоотношений, о чём говорилось ранее.

Говоря о группах вопросов, которые необходимо поставить перед исследователями, заметим их актуальность, т.к. прокуратура и прокурорский надзор в частности за последнее десятилетие получило значительно больший объём полномочий, и как следствие – обязанностей, к примеру, надзор за тем, как исполняются требования закона участниками внешнеэкономической деятельности (ВЭД), какие нарушения ими допускаются и так далее, в связи с этим необходимо определить круг полномочий прокурора в рамках осуществления обнаружения таких нарушений, а также минимизации негативных последствий в результате такого обнаружения для государства, организаций, человека и гражданина⁴.

Хотелось бы также отметить роль воздействия таможенных органов на правоотношения, в которых участвуют субъекты ВЭД, в частности, одним из основных инструментов является – таможенный контроль, который влечёт за собой, при качественном осуществлении, заполнение государственного бюджета взимаемыми платежами. Последнее влечёт за собой вполне логичный вывод о том, что Прокуратура РФ при осуществлении прокурорского надзора должна особое внимание уделять соблюдению законности таможенными органами при проведении таможенного контроля⁵.

Таким образом, в следствии проведённого анализа настоящей ситуации в связи с осуществлением прокурорского надзора в области таможенного дела и осуществления таможенного контроля в частности, мы можем сделать вывод о том, что основным направлением деятельности законодателя в этой сфере должно стать расширение полномочий прокурора в рамках осуществления прокурорского надзора путём внесения дополнений в ФЗ «О прокуратуре РФ», а также ряд иных нормативно-правовых актов с целью усовершенствования надзорной деятельности Прокуратуры Российской Федерации в сфере таможенного дела. Однако необходимо заметить, что тема требует тщательного исследо-

вания, так как одна научная работа не может разрешить все вопросы, которые накопились в данной области в связи с принятием Таможенного кодекса Евразийского экономического союза.

¹ Талья Е.А. О современных проблемах осуществления прокурорского надзора за исполнением таможенного законодательства // БИТ. 2017. № 3. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/o-sovremennyh-problemah-osuschestvleniya-prokurorskogo-nadzora-za-ispolnieniem-tamozhennogo-zakonodatelstva> (дата обращения: 23.01.2021).

² Федеральный закон от 17.01.1992 № 2202-1 (ред. от 27.12.2018 № 536-ФЗ) «О прокуратуре Российской Федерации» // СЗ РФ. 1995. № 47.

³ Проверка прокурором исполнения законов: пособие под общ. ред. Н.В. Субановой. Ген. Прокуратура Рос. Федерации; Акад. Ген. Прокуратуры Рос. Федерации. – М., 2015, с. 124.

⁴ Приказ Генерального прокурора РФ «Об организации надзора за исполнением законов на транспорте и в таможенной сфере» от 15.07.2011 № 211 (ред. от 18.07.2018) // СПС «КонсультантПлюс».

⁵ Федеральный закон от 27.11.2010 № 311-ФЗ (ред. от 28.11.2018 № 452-ФЗ) «О таможенном регулировании в Российской Федерации» // URL: <http://www.pravo.gov.ru>.

⁶ Паулов П.А. К вопросу о личном таможенном досмотре как форме таможенного контроля // Актуальные проблемы правообразования. 2014. № 3-4 (43). С. 76-79.

THE PROBLEM OF IMPLEMENTATION OF THE PROSECUTOR'S SUPERVISION OVER OBSERVANCE OF THE CUSTOMS LEGISLATION OF THE FEDERAL CUSTOMS SERVICE OF THE RUSSIAN FEDERATION

© 2021 Roslyakov Andrey Alexandrovich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: absurd1096@bk.ru

Keywords: prosecutor's supervision, customs legal relations, customs supervision, foreign economic activity, customs legislation.

The article deals with the problem of the implementation of the prosecutor's supervision by the prosecutor's office in the field of customs affairs in connection with changes in customs legislation.

ЭКСПЕРТИЗА В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ: ПРОБЛЕМЫ НАЗНАЧЕНИЯ И ПРОВЕДЕНИЯ

© 2021 Середкина Ольга Александровна
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: olya-13_00@mail.ru

© 2021 Чуракова Екатерина Николаевна
кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: m-conf@bk.ru

Ключевые слова: гражданский процесс, ГПК РФ, эксперт, экспертиза, экспертное заключение, экспертное учреждение.

Описываются наиболее часто возникающие проблемы при назначении и проведении судебной экспертизы в гражданском судопроизводстве, и предлагаются пути их решения.

В гражданском, как и в любом другом виде судопроизводства, часто возникает ситуация, при которой для правильного и своевременного рассмотрения дела нельзя обойтись без применения, так называемых специальных знаний. В этих случаях судом назначается экспертиза. Чаще всего она назначается судами общей юрисдикции, в тех случаях, когда разрешаются дела, связанные с признанием гражданина недееспособным (судебно-психиатрическое экспертное исследование), дорожно-транспортных конфликтов, земельных разбирательств и связанные с получением наследства. Федеральный Закон от 31.05.2001 № 73-ФЗ «О государственной судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации» определяет экспертизу как процессуальное действие, включающее в себя, во-первых, проведение исследования и, во-вторых, предоставление суду заключения по вопросам, для разрешения которых требуется наличие специальных знаний в области науки, техники, искусства или ремесла и которые ставятся перед экспертом судебным органом (судьей) с целью выявления обстоятельств, подлежащих доказыванию по конкретному делу¹.

Гражданское процессуальное законодательство (ст. 79 ГПК РФ) очерчивает все необходимые действия, требующиеся при назначении и проведении экспертного исследования. Несмотря на это, при назначении и проведении экспертного исследования нередки ошибки. Часть 2 статьи 79 ГПК РФ наделяет правом указать суду вопросы, которые можно и необходимо разрешить только путем проведения экспертизы, все стороны процесса и других его участников². Однако главенствующее положение при составлении окончательного списка этих вопросов остается за судом, что неизбежно влечет за собой коллизию. Вопросы эксперту,

от точности и правильности постановки которых зависит точность и достоверность информации, предоставленной впоследствии в экспертном заключении, составляют абсолютно некомпетентные и не обладающие, как правило, даже минимально необходимыми специальными знаниями люди. Неудивительно, что судья зачастую в этой ситуации ставит перед экспертом слишком общие вопросы, чтобы подстраховаться, и впоследствии возникает необходимость более детального исследования. В ответ на это эксперт может заявить в своем заключении о собственной некомпетентности и потребуются дополнительная экспертиза, которая, естественно, затянет сроки судопроизводства и увеличит денежные расходы участников процесса. В этой связи стоит отметить, что данная проблема открывает недобросовестной стороне процесса широчайшее поле возможностей для злоупотребления правом с целью затянуть процесс или решить его в свою пользу, умышленно некорректно формулируя вопрос эксперту, который в результате не сможет дать четкий и достаточный для суда ответ на поставленный вопрос. Ст.ст. 104 и 218 ГПК РФ не позволяют обжаловать форму поставленных судьей вопросов для экспертизы, что подчеркивает важность изначальной точности формулировки этих вопросов.

Изучив судебную практику назначения экспертных исследований, можно прийти к выводу о желательности приглашения в суд компетентного лица (эксперта) для предварительной консультации по экспертным вопросам и который поможет в их формулировке и уточнении.

Для максимальной эффективности судебной экспертизы вопросы эксперту необходимо задавать, руководствуясь логической последовательностью, и они должны быть по возможности обоснованы, связаны между собой, недопустима их расплывчатость, которая допускает двойное толкование. И, самое главное, ни в коем случае нельзя перекладывать судебную ответственность на эксперта, то есть ставить перед ним вопросы, относящиеся к компетенции суда³.

Ч. 2 ст. 187 ГПК РФ четко и однозначно оценивает заключение эксперта как одно из доказательств по делу, не имеющее никаких преимуществ и заранее установленной силы для суда. Однако на практике оно часто имеет значительный перевес по сравнению с другими доказательствами. Поэтому очень важно, чтобы заключение эксперта было качественным, а решение суда впоследствии обоснованным и законным.

Если верить обзорам судебной практики использования законодательства, регламентирующего назначение, равно как и проведение экспертизы в гражданском процессе, в судебном акте о назначении экспертного исследования некоторыми судами не указывались ни наименование, ни дата назначения экспертизы (их заменяли ожидаемые результаты исследования), факты, для опровержения или наоборот подтверждения которых она и назначается, лица-бенефициары, производящие оплату исследования, информация о предупреждении эксперта об уголовной ответственности за дачу заведомо ложного заключения⁴.

Усложняет проведение экспертизы в гражданском судопроизводстве и слишком расплывчатая формулировка «экспертное учреждение». В связи с этим акт о назначении исследования не содержит важной информации об эксперте, который

должен проводить экспертизу, отсутствуют полные официальные наименования экспертных учреждений (упоминаются юридические лица без указания организационно-правовой формы, деятельность которых может быть и не связана с осуществлением экспертной деятельности).

Важным условием своевременного предоставления экспертного заключения суду является максимально быстрое предоставление материалов для исследования лицу или организации, проводящей экспертизу. Это далеко не всегда получается осуществить ввиду того, что лица-участники судебного разбирательства нередко инициируют процесс обжалования определения о приостановлении производства по делу в связи с назначением судебной экспертизы с целью увеличить сроки рассмотрения дела и затянуть процесс (суд вынужден осуществлять дополнительные процессуальные действия, вызывать участников процесса в суд, продлевать сроки рассмотрения дела и т. д.). В этой ситуации нет другого способа, кроме как распознавать и безжалостно пресекать подобные действия при малейшем подозрении на злоупотребление правом с целью затянуть сроки рассмотрения дела в суде. Это относится и к случаям сознательного уклонения какой-либо из сторон-участников судебного процесса от разбирательства при помощи создания искусственных препятствий к объекту исследования, не присутствия на экспертизе по неуважительным причинам и др. При наличии таких признаков суд может и должен без проведения экспертизы принять судебное решение об установлении или опровержении рассматриваемого факта (ч. 3 ст. 79 ГПК РФ).

Согласно гражданско-процессуальному законодательству (ч. 2 ст. 187 ГПК РФ) экспертное заключение имеет равновеликую доказательную силу и значение для суда наравне с другими доказательствами по делу. Оно не имеет никаких преимуществ и, тем более, заранее установленной силы. Однако практика показывает, что оно все же имеет преимущество перед другими доказательствами. Это связано с человеческой психологией, и бороться с этим бессмысленно. Этот фактор повышает важность качества экспертного заключения, его достоверности, что впоследствии повышает обоснованность и законность судебного решения.

В итоге можно сделать вывод, что предварительные консультации суда со сведущими лицами перед назначением экспертизы по поводу четкой формулировки вопросов эксперту, пресечение возможностей затягивать процесс одной из сторон спора, правильное оформление определения о проведении экспертизы, разъяснение по примеру Постановления Пленума ВАС РФ от 04.04.2014 № 23 «О некоторых вопросах практики применения арбитражными судами законодательства об экспертизе»⁵ о том, какие учреждения и эксперты могут проводить судебную экспертизу в гражданском судопроизводстве, позволят проводить экспертное исследование максимально быстро и делать заключение по его итогам абсолютно достоверным.

¹ Федеральный закон от 31.05.2001 № 73-ФЗ (ред. от 08.03.2015) «О государственной судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. 2001. № 23. ст. 2291.

² Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138-ФЗ (ред. от 27.12.2018) // Собрание законодательства РФ. 2002. № 46. ст. 4532.

³ Конева Н.А. Правовая экспертиза в гражданском процессе: pro et contra // Российская юстиция. 2006. № 1. С. 11.

⁴ Обзор судебной практики по применению законодательства, регулирующего назначение и проведение экспертизы по гражданским делам (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 14 декабря 2011 г.) // СПС КонсультантПлюс (дата обращения: 12.09.2020).

⁵ Постановление Пленума ВАС РФ от 04.04.2014 № 23 «О некоторых вопросах практики применения арбитражными судами законодательства об экспертизе» // Вестник ВАС РФ. 2014. № 6.

EXPERTISE IN THE LEGAL PROCESS: PROBLEMS OF APPOINTMENT AND CARRYING OUT

© 2021 Seredkina Olga Alexandrovna
Undergraduate

Samara State University of Economics
E-mail: olya-13_00@mail.ru

© 2021 Churakova Ekaterina Nikolaevna
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: m-conf@bk.ru

Keywords: civil procedure, Code of Civil Procedure of the Russian Federation, expert, examination, expert opinion, expert institution.

The article describes the most common problems in the appointment and conduct of forensic examination in civil proceedings and suggests ways to solve them.

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ БИЗНЕС-ИНКУБАТОРА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И ЕГО ПРАВОВОЙ СТАТУС

© 2021 Сидоренко Анастасия Валерьевна*

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: nastya.sidorenko96@gmail.com

Ключевые слова: бизнес-инкубатор, малое предпринимательство, правовой статус, государственная поддержка.

Статья посвящена деятельности и правовому статусу бизнес-инкубаторов в России. Описываются принципы деятельности бизнес-инкубаторов и их правовой статус, который значительно отстает в развитии юридической основы.

Одним из самых важных инструментов финансовой поддержки субъектов малого предпринимательства в соответствии с Федеральным законом от 24.07.2007 №209 ФЗ (ред. От 08.07.2020) «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» являются бюджетные трансферты в виде субвенций и субсидий, бюджетные инвестиции, и, несомненно, бизнес-инкубаторы¹.

Главная задача бизнес-инкубаторов заключается в создании новых и поддержке успешно работающих хозяйственных объектов, либо в восстановлении действующих, с целью прохождения ими программ поддержки для приобретения финансовой жизнеспособности и организационной независимости. Таким образом, бизнес-инкубатор становится «помощником» для предпринимателей в избежание неудач в бизнесе, и тем самым повышая долю выживающих фирм⁶.

Рассмотрим сферы применения бизнес-инкубатора в поддержке развития субъектов малого предпринимательства в России.

Бизнес-инкубаторы предоставляют консалтинговые и юридические услуги для разрешения ряда проблемных вопросов связанных с возникновением обстоятельств непреодолимой силы, возникающих как при начале деятельности предпринимателей, так и в процессе ее осуществления. Данная поддержка выражается в предоставлении субъектам малого предпринимательства на условиях аренды изолированных нежилых помещений офисного типа – отдельный кабинет или отдельное рабочее место в кабинете³.

Так же бизнес-инкубаторы предоставляют ряд услуг:

- Кредитование и финансового обеспечения;
- Инвестиционное обеспечение;
- Бухгалтерский расчет

* Научный руководитель – Цельникер Григорий Феликсович, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

- Организационная поддержка, регистрация юридических лиц;
- Помогают в подборе персонала;
- Повышают образовательный уровень в рамках предпринимательской деятельности.

Это помогает начинающим предпринимателям справиться с первоочередными проблемами, а именно, снизить финансовые и временные затраты и избежать лишних рисков.

Указанные услуги основываются на действующем законодательстве:

– Федеральный закон «О финансовой аренде (лизинге)» от 29.10.1998 N 164-ФЗ (ред. От 16.10.2017);

– Федеральный закон «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» от 25.02.1999 N 39-ФЗ (ред. От 02.08.2019).

Но на этом помощь бизнес-инкубаторов не заканчивается. Еще одной немало важной проблемой для предпринимательской деятельности является финансовый вопрос, так как, если у предпринимателя отсутствует первоначальный капитал, то это вполне может стать для становления предприятия самой настоящей угрозой.

Апеллируя, стоит обратиться к практике, а именно статистике обращений которыми пользовались представители малого и среднего бизнеса. Только за 2020 год в МКУ «Самарский Бизнес-инкубатор» городского округа Самара обращено за консультацией 630 организаций. Из них 75% прошли обучающие семинары по самым разным темам, например, наиболее востребованные оказались «Как заплатить налоги и не разориться» и «Как эффективно управлять своим бизнесом», 5% получили консультацию по кредитам, еще 5% консультацию по отсрочке по налогам, 3% консультацию по введению предпринимательства и 12% обратившихся воспользовались консультацией по антикризисным мерам поддержки бизнесу в период пандемии.

Подводят итог, можно сказать, что бизнес-инкубатор является очень важной поддержкой для начинающих предпринимателей и как мы видим, по полученным данным, пользуется спросом. Так как для многих предпринимателей проблема заключается в отсутствии знаний и опыта по ведению бизнеса. И именно бизнес-инкубаторы оказывают поддержку на первоначальном этапе, помогают развивать бизнес от предоставления помещения до выпуска готовой продукции, без дополнительных дотаций со стороны государства. Такая поддержка дает возможность предпринимателям закрепиться на рынке и конкурировать с другими организациями. Тем самым повышается уровень развития экономики в регионе, и, следовательно, в государстве.

Бизнес-инкубаторы создаются в различных организационно-правовых формах, но на данный момент отсутствуют законодательные инициативы и федеральные законы в экономической сфере, информирующие и разъясняющие населению о том в каком виде они могут быть образованы⁵.

В экономической сфере четко сформировалось два подхода к формированию понятия «бизнес -инкубатор» с юридической точки зрения. Один из них позиционируется в использовании правовых основ НКО на основе текущих законопроектов. Вторым, в данном случае, будет выступать внедрение в существующую практическую модель новации НКО, предусматривающую обоснование позиции законодательной ветви власти как формирование направления деятельности не только от организационной формы, но больше от направления практической деятельности.

Рассмотрим подходящие организационно-правовые формы для бизнес-инкубатора. Это автономное учреждение и некоммерческое партнерство. Автономное учреждение позволяет осуществлять предпринимательскую деятельность независимо от согласия собственника, распоряжаться имуществом и самостоятельно определять направления использования бюджетных средств². Еще одним плюсом данной формы является отсутствие субсидиарной ответственности учредителя автономного учреждения по обязательствам последнего. Так же автономное учреждение может применять упрощенную систему налогообложения. Цели и характер деятельности бизнес-инкубатора вполне подходит правовому положению некоммерческих организаций.

В форме некоммерческого партнерства бизнес-инкубаторы создаются для объединения финансовых и материально технических ресурсов нескольких лиц. Правовое положение так же полностью соответствует целям и характеру деятельности бизнес-инкубаторов. В Федеральном законе «Об некоммерческих организациях» говорится, что некоммерческие партнерства создаются для достижения различных целей, включая помощь субъектам малого предпринимательства. Данное партнерство основано на членстве, в следствие чего состав некоммерческого партнерства может быть расширен, а также привлечены финансы новых членов.

Подводя итог, можно сделать вывод, что необходимо развивать юридическую основу для полного исполнения всех функций такого экономического инструмента как бизнес-инкубатор. На сегодняшний день все предпосылки как в юридической, так и в экономической сферах для этого присутствуют. Возможно, органам исполнительной власти стоит рассмотреть развитие бизнес-инкубатора в рамках национального проекта «цифровая экономика» и унифицировать организационно-правовую форму этого экономического института поддержки малого и среднего бизнеса.

¹ Федеральный закон «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» от 24.07.2007 № 209-ФЗ (ред. от 08.07.2020) // СПС «КонсультантПлюс».

² Федеральный Закон «Об автономных учреждениях» от 03.11.2006 № 174-ФЗ (ред. от 27.11.2017) // СПС «КонсультантПлюс».

³ Балдина, Ю.А. Роль и место субъектов малого и среднего предпринимательства в современных экономических условиях // Вестник Удмуртского университета. Серия Экономика и право. 2018. Т. 26. № 4 [Электронный источник] / URL: <http://elibrary.ru/item.asp?id=26643676> (дата обращения: 10.11.2018).

⁴ Гордеева, Д.С. Современные механизмы реального сектора экономики в сфере совместной образовательной деятельности / Д.С. Гордеева, С.С. Демцура // Предприятия, отрасли и регионы: генезис, формирование, развитие и прогнозирование: сборник научных трудов. – Нижний Новгород: НОО «Профессиональная наука», 2019. – 78 с. С. 52 -61.

⁵ Демцура, С.С. Малое предпринимательство: роль и проблемы развития / Новая наука: Современное состояние и пути развития. 2019. № 9. С. 223-225.

⁶ Положение о бизнес-инкубаторе [Электронный ресурс]: <https://pandia.ru> (дата обращения: 13.10.2020).

BUSINESS INCUBATOR ACTIVITIES IN THE RUSSIAN FEDERATION AND ITS LEGAL STATUS

© 2021 Sidorenko Anastasia Valeryevna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: nastya.sidorenko96@gmail.com

Keywords: business incubator, small and medium business, legal status, state support.

The article focuses on the activities and legal status of Business Incubators in Russia. The article describes the principles of business incubators and their legal status, which lags far behind in the development of the legal framework.

СУДОПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ ПРИНЦИПЫ АРБИТРАЖНОГО ПРОЦЕССА: ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ И ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗНАЧЕНИЕ

© 2021 Стуликова Надежда Викторовна*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: nadstst2020@mail.ru

Ключевые слова: арбитражный процесс, арбитражный суд, принцип права, судопроизводство, законность, диспозитивность, состязательность, непосредственность, непрерывность судебного разбирательства.

Проведен краткий анализ принципов арбитражного процессуального права, которые обладают судопроизводственными характеристиками. Автором освещаются некоторые теоретические аспекты роли принципов права в регулировании общественных отношений, а также продемонстрировано практическое значение принципов права в правоприменительной деятельности со ссылками на нормативно-правовые акты и судебную практику.

Судопроизводственные принципы арбитражного процесса представляют собой принципы, которые непосредственно направлены на регулирование порядка рассмотрения дел арбитражными судами в сфере экономики и предпринимательской деятельности. В первую очередь указанные принципы определяют компетенцию и полномочия суда при отправлении правосудия, правовой статус лиц, участвующих в процессе, а также важнейшие процедурно-процессуальные правила проведения непосредственно судопроизводства.

К числу судопроизводственных принципов в арбитражном процессуальном праве можно отнести законность, диспозитивность, состязательность и непосредственность¹. При этом следует отметить, что арбитражное процессуальное законодательство не предусматривает такого принципа как непрерывность судебного разбирательства. Что представляется не вполне оправданным, поскольку именно данный принцип обеспечивает единое восприятие судом всех доказательств по рассматриваемому делу, тем самым формируя у суда целостное восприятие совокупности доказательственного арсенала и иных фактов, имеющих значение для дела. Практическое применение данного принципа является своего рода механизмом установления объективной истины в споре участников арбитражного судопроизводства, а также является одной из гарантий постановления обоснованного и законного итогового судебного акта по существу дела. Отсутствие нормативного закрепления в Арбитражном процессуальном кодексе Российской Федера-

* Научный руководитель – Ланг Петр Петрович, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

ции упомянутого принципа сопровождается критикой в юридической литературе².

Среди судопроизводственных принципов принцип законности занимает особое место, поскольку он устанавливает императивные границы осуществления полномочий суда по отправлению правосудия. Кроме того, следует отметить, что законность – это общеправовой принцип, характерный для любой отрасли права. Практическое выражение данного принципа демонстрирует особенности той либо иной отрасли права, специфику регулирования правоотношений в отдельных сферах.

Специальное нормативное закрепление данного принципа в тексте Конституции Российской Федерации (статьи 15, 17 и др.) подчеркивает его особое значение для правореализации и правоприменения с учетом устоявшейся в нашем государстве иерархии конституционных ценностей и морально-нравственных устоев, то есть придает принципу законности аксиологическое содержание³.

Нормативное закрепление принципа законности в отраслевом процессуальном законодательстве также имеет важное как теоретическое, так и практическое значение. В частности, исходя из содержания статьи 6 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации, явствует разграничение принципа законности на процессуальную и материальную составляющие. Подобный дуализм говорит о том, что арбитражный суд при разрешении отнесенного к его компетенции спора должен правильно применять и соблюдать положения материального и процессуального законодательства. При этом каких-либо исключений из названного правила закон не приемлет.

В качестве характеризующего принципа арбитражного судопроизводства следует назвать принцип диспозитивности. Диспозитивность арбитражного процесса предоставляет возможность заинтересованному лицу в ходе судопроизводства по его делу свободно распоряжаться своими материальными правами и свободно выбирать процессуальные средства защиты последних. Например, предусмотренные Арбитражным процессуальным кодексом Российской Федерации право на отказ от иска, право на признание иска, право на обжалование судебного акта, правила договорной и альтернативной подсудности и мн. др.

Ключевым принципом любого судопроизводства, в том числе и арбитражного, является принцип состязательности, который определяет характер деятельности суда и лиц, участвующих в деле, относительно установления фактических обстоятельств рассматриваемого спора. По сути, статья 9 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации, закрепляющая состязательные начала судопроизводства в арбитражных судах, указывает на наличие у субъекта арбитражного процесса императивного права быть заблаговременно осведомленным об аргументах своего процессуального оппонента. Упомянутая норма имеет широкое непосредственное выражение в правоприменительной практике арбитражных судов. Так часто встречаются ситуации, когда вышестоящие судебные инстанции вынуждены отменять судебные акты по причине нарушения положений статьи 9 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации. В качестве примера можно привести постановления Арбитражного суда Поволж-

ского округа от 01.02.2021 № Ф06-69522/2020 по делу № А55-34821/2019, от 18.01.2021 № Ф06-69514/2020 по делу № А65-23596/2020, от 30.12.2020 № Ф06-67853/2020 по делу № А57-24424/2019.

Следует также указать, что принцип состязательности включает в себя несколько важных положений, обладающих практической направленностью. В частности, состязательные начала судопроизводства определяют, что бремя доказывания обстоятельств, имеющих значение для дела, возложено на сторон спора; распределение указанного бремени зависит непосредственно от инициативы лица, участвующего в деле, то есть обязанность доказывания необходимого обстоятельства относится на лицо, заявившее о данном обстоятельстве, если иное не установлено законом; стороны спора обладают состязательными правами по предоставлению доказательств в материалы дела при соблюдении соответствующих процессуальных требований.

Принцип непосредственности в арбитражном процессе устанавливает обязанность суда лично исследовать все доказательства в ходе рассмотрения дела. Другими словами, суд в процессе рассмотрения дела должен самостоятельно заслушать объяснения лиц, участвующих в деле, показания свидетелей, осмотреть вещественные доказательства и т.д. Непосредственное исследование судом доказательств, представленных в материалы дела, в их совокупности позволяет сформировать у суда личного убеждение относительно фактов, касающихся рассматриваемого спора, которое впоследствии будет положено в основу итогового судебного акта по делу.

Таким образом, указанные выше судопроизводственные принципы арбитражного процесса имеют важное практическое значение в регулировании правоотношений в сфере отправления экономического правосудия. Олицетворяя собой основополагающие идеи, фундаментальные постулаты осуществления судопроизводства, рассматриваемые принципы не являют собой исключительно декларативную максиму, а обладают наряду с нормами права регуляторным потенциалом, о чем ярко свидетельствует правоприменительная практика арбитражных судов.

¹ Арбитражное процессуальное право. В 2 ч. Часть 1: учебник для бакалавриата и магистратуры / под ред. С.Ф. Афанасьева, И.Ю. Захарьящевой. М.: Издательство Юрайт, 2019. С. 61.

² Особенности рассмотрения отдельных категорий гражданских дел в судах: учебное пособие / Г.Е. Агеева, Э.Х. Губайдуллина, П.П. Ланг. Самара: Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2018. С. 17.

³ Ланг П.П. Аксиологические начала права // Российская юстиция, 2018. № 8. С. 2-3; Ланг П.П. Сущность права: социально-аксиологическая интерпретация // Судопроизводство в арбитражных судах: антология научной мысли и практика правоприменения: сборник научных трудов Одиннадцатого арбитражного апелляционного суда / под ред. Н.Р. Сафаевой. Самара, 2020. С. 139-143.

JUDICIAL PRINCIPLES OF THE ARBITRATION PROCEDURE: THEORETICAL ASPECTS AND PRACTICAL IMPORTANCE

© 2021 Stulikova Nadeжда Viktorovna
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: nadstst2020@mail.ru

Keywords: arbitration process, arbitration court, principle of law, legal proceedings, legality, dispositiveness, adversarial nature, immediacy, continuity of legal proceedings.

This article provides a brief analysis of the principles of arbitration procedural law, which have judicial characteristics. The author highlights some theoretical aspects of the role of the principles of law in the regulation of public relations, and also demonstrates the practical significance of the principles of law in law enforcement with references to normative legal acts and judicial practice.

ТРАНСФОРМАЦИЯ ЦЕННОСТЕЙ ПРИ ВНЕДРЕНИИ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ЮРИДИЧЕСКУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

© 2021 Тимофеев Александр Вадимович
кандидат педагогических наук,
доцент кафедры теории права и философии
Самарский государственный экономический университет
E-mail: timofeev_av@list.ru

Ключевые слова: аксиология, искусственный интеллект, информационные технологии, юриспруденция, кибер-юрист, автоматизация.

Рассматриваются трансформация ценностей специалиста юридического профиля и последствия внедрения информационных технологий в сферу юридической деятельности, а также как изменится работа юристов в будущем.

Уже на протяжении многих десятилетий наше общество претерпевает глобальные изменения. Создание информационных технологий, их развитие поставили новые задачи перед человечеством. Информационные технологии проникли во все сферы жизни нашего общества и в том числе и в аксиологическую сферу. Не осталась в стороне и сфера юридической деятельности, которая до этого времени являлась довольно консервативной и не приемлющей каких-либо нововведений. К сожалению, по мнению некоторых экспертов, юридические компании и отдельные юристы, которые не будут принимать новые технологии, останутся на периферии рынка юридических услуг. Однако существует мнение, что искусственный интеллект не сможет полностью заменить юриста, ведь уровень внедрения искусственного интеллекта при помощи информационных технологий на данном этапе развития общества составляет не более 30 процентов, а оказание юридических услуг при помощи информационных технологий и вовсе не достигает и 5 процентов. Все это влечет трансформацию ценностной составляющей специалиста юридического профиля.

Однако Legal Technology или сокращенно LegalTech всё чаще стало звучать в юридическом сообществе. LegalTech – это разнообразные программы, оптимизации процессов работы специалистов в сфере юридической деятельности. Говоря про использование информационных технологий, можно выделить несколько направлений. Во-первых, это создание сервисов справочно-правовых систем, таких как КонсультантПлюс, Гарант, Caselook и т. д. Данные системы содержат в себе большой объем правовой информации.

В качестве второго направления можно назвать автоматизацию типовых юридических услуг и создание юридических онлайн-сервисов для консультации

граждан. Также уже не является новшеством переход системы правосудия в онлайн, а также создание решений с помощью искусственного интеллекта.

Какие же изменения юридической деятельности и трансформацию ценностей специалистов мы можем наблюдать на данном этапе? Всем известно, что одной из рутинных задач в юридической деятельности является поиск, отбор информации и составление типовых документов. Однако благодаря искусственному интеллекту данную проблему постепенно удастся решить и автоматизировать. Так например, британское бюро по расследованию крупных финансовых махинаций Serious Fraud Office SFO приняло на работу робота, в обязанности которого входит отбор необходимой информации, её структурирование, подготовка систем выводов, то есть вся та работа, которой до этого занимался следователь. В первые робот был использован в расследовании дела крупной компании, которая занимается производством автомобилей. В результате данной практики робот помог изучить порядка 30 миллионов документов, в среднем обрабатывая 600 тысяч штук в день. Если сравнивать с специалистом юридического профиля, то у них на данную работу ушли бы месяцы. В российской практике также существует подходящий пример. Компания «Мегафон запустила сервис, который способен проверять документацию, связанную с госзакупками, что позволяет участвовать в торгах без помощи юриста. За один час работу данный сервис может проверить документы и если необходимо, то он формирует жалобу и отправляет её в ФАС. Всё это робот выполняет в четыре раза быстрее, чем человек.

Другой рутинной задачей юристов является управление рисками, которые связаны с обработкой юридических документов. В качестве примера подойдет управление рисками при выдаче кредитов юридическим лицам. С одной стороны, банку требуется привлекать большое количество компаний и увеличивать кредитный портфель, с другой стороны – необходимо тщательно проверять клиентов, дабы избежать просрочки по задолженностям. Во многих банках этим занимаются сотни специалистов, однако к сегодняшнему дню появляются примеры, когда эта работа происходит автоматически. Например, компания АБВУ презентовала такой проект и реализовала его в крупном банке. Разработанная технология собирает оцифрованные документы о клиентах, которые уже имеются у банка после открытия счетов: решения, протоколы, уставы, доверенности и прочие документы. Машина определяет к какому типу относится документ и извлекает из него всю необходимую информацию, а это больше сотни атрибутов. Для примера возьмем завод, который является контрагентом. Машина определяет фамилию, имя, отчество генерального директора, уставный капитал, который принадлежит компании, число сотрудников, уровень их заработной платы, какое оборудование имеется и какое оформлено в лизинг. В результате данной работы выводятся условия, на которых банк будет готов одобрить кредит компании. С момента внедрения информационных технологий в данное направление юридической деятельности было выдано займов на несколько миллиардов рублей³.

Не обошло внедрение информационных технологий и такое направление в юридической деятельности, как правосудие. Наряду с термином «цифровое правосудие» появился новый термин «электронное правосудие».

В российских судах на сегодняшний момент применяются следующие системы автоматизации судопроизводства: функционируют программно-технические комплексы, включая системы, которые обеспечивают автоматизацию процессов прохождения судебных дел и создание электронных банков судебных актов, системы, которые предназначены для автоматизации процессов общего делопроизводства и перехода к безбумажным технологиям. Стоит отметить появление таких информационных систем как: «Мой арбитр» – онлайн-сервис, предназначенный для взаимодействия граждан с арбитражными судами без необходимости личной явки в суд, то есть дистанционно; «Банк решений арбитражных судов» – автоматизированная электронная система, которая содержит полную информацию о производстве в арбитражном суде; «Электронный страж», «Картошка арбитражных дел».

Резюмируя вышеизложенное, может показаться, что развитие и внедрение информационных технологий может оставить не у дел многих юристов прежде всего тех, чья работа связана с выполнением несложных однотипных действий. Однако не следует делать поспешных выводов, так как говорить о полной замене людей роботами не стоит. Скорее всего на смену обычным юристам придут так называемые кибер-юристы, которые помимо юридических знаний будут обладать и знаниями в сфере IT-технологий⁴. Уже на данном этапе подготовка специалистов в сфере юриспруденции меняется. Так, например, в университетах корректируют учебные планы, усиливают такие дисциплины, как правовая информатика, информационные технологии в юридической деятельности и информационная безопасность.

¹ Кирилл Сарханянц. Британские власти наняли робота-детектива [Электронный ресурс] // Коммерсантъ. Москва. 2017. URL: <https://www.kommersant.ru/doc/3218965> (дата обращения: 16.01.2021).

² Рожкова М. А. LegalTech и LawTech – что это такое и в чем их значимость для права? [Электронный ресурс] // Закон.ру. 2020 14 февраля. URL: https://zakon.ru/blog/2020/02/14/legaltech_i_lawtech_-_%C2%A0что_это_такое_i_v_chem_ih_znachimost_dlya_prava (дата обращения: 20.01.2021).

³ Guryanova, A.V., Krasnov, S.V., Frolov, V.A. (2020) Human Transformation under an Influence of the Digital Economy Development, in: Ashmarina, S., Mesquita, A., Vochozka, M. (Eds.) Digital Transformation of the Economy: Challenges, Trends and New Opportunities, Advances in Intelligent Systems and Computing, vol. 908, Springer, Cham, pp. 140-149.

⁴ Брянцева О. В., Солдаткина О. Л. Электронное правосудие в России: проблемы и пути решения // Вестник Университета имени О. Е. Кутафина. 2019. № 12 (64). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/elektronnoe-pravosudie-v-rossii-problemy-i-puti-resheniya> (дата обращения: 26.01.2021).

TRANSFORMATION OF VALUES IN THE IMPLEMENTATION OF INFORMATION TECHNOLOGIES IN LEGAL ACTIVITIES

© 2021 Timofeev Alexander Vadimovich
Candidate of Pedagogical Sciences,
Associate Professor of the Department of Theory of Law and Philosophy
Samara State University of Economics
E-mail: timofeev_av@list.ru

Keywords: axiology, artificial intelligence, information technology, law, cyber lawyer, automation.

The article discusses the consequences of the introduction of information technologies in the field of legal activity, as well as how the work of lawyers will change in the future.

ОСОБЕННОСТИ НАСЛЕДОВАНИЯ ПО ЗАВЕЩАНИЮ В РФ

© 2021 Тимралиева Рената Закаевна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: renatatimralieva@yandex.ru

© 2021 Васильева Дарья Александровна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: dashaiiii02@mail.ru

© 2021 Овод Игорь Викторович

кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: iv_just@mail.ru

Ключевые слова: наследство, наследование, право, имущество, наследодатель, завещание, закон, нотариус, наследник, документ, законодательство.

Рассмотрен такой аспект нашей жизни, как наследование. Подчеркнуты проблемы современного наследственного правоотношения, которые требуют необходимых решений в целях усовершенствования законодательства.

Гражданско-правовые институты предусматривают наследственные правоотношения с древних времен, где они уже тогда регулировали экономико-правовые отношения. Имущественные проблемы всегда были актуальны, поэтому в современное время стоит вопрос о получении наследственных прав и обязанностей, которые дают возможность наследнику свободно участвовать в решении дальнейшей судьбы материальных и нематериальных объектов².

Согласно разделу пятому части третьей Гражданского Кодекса Российской Федерации, порядок получения имущества, которое осталось после смерти человека, может проходить двумя способами: по закону и через завещание. Достаточно классическим вариантом получения наследства считается правопреемство по закону, то есть в порядке очереди.

Однако, самое интересное, очевидно, это получение объектов наследования по завещанию. Для того, чтобы описать данное развитие событие, нужно охарактеризовать с юридической точки зрения что из себя представляет завещание. Односторонняя сделка, составляющаяся от лица дееспособного гражданина, согласно его волевому распоряжению, охватывающее движение и использование имущества в случае смерти гражданина называется завещанием. С помощью него завещатель может передать в наследство все свое имущество или только его часть. Очень важно, чтобы в момент составления завещания наследодатель обла-

дал дееспособностью, так как если завещание было составлено недееспособным или частично дееспособным гражданином, то оно признается недействительным.

Особенностью данного документа является то, что он относится к односторонним и срочным сделкам. Это значит, что при его составлении завещатель не обязан согласовывать свое решение с кем – либо еще и при жизни может менять содержание документа. Из чего следует, что завещание обладает принципом свободы. Согласно которому: распределение долей имущества, список наследников, перечень наследованного имущества зависит только от решения самого наследодателя. При желании он может вообще отменить ранее написанное завещание и составить новое, а также он вправе включать в него условия, которые необходимо будет выполнить наследнику, чтобы получить наследство. Законодательство РФ не запрещает составлять такого вида завещания. Самое главное, чтобы данные условия были законны и объективны. Гражданин-завещатель также вправе передать свое имущество не только наследникам по закону, но и иным лицам, не относящимся к ним, в том числе государству, различным организациям и юридическим лицам (иностранным). Стоит отметить, что количество наследников в завещание не ограничено.

Раньше обязательным условием являлось составление завещания только одним гражданином, но с 2019 г. в РФ позволено заключать совместное завещание. Оно позволяет, супружеским парам, находящимся в браке включать в завещание совместное имущество, то есть то имущество, которым каждый из них владеет. Обязательным условием при этом является обоюдное согласие.

Большое значение при составлении завещания также должно уделяться долям наследованного имущества. Как правило именно из-за них у наследников, включенных в завещание, возникают споры и обиды. Правопреемник может указать доли каждого из наследников, а также указать конкретную вещь, которую он завещает. В случае не указания долей, наследство будет равномерно распределено. Проблемы могут возникнуть с неделимым имуществом. Такие вещи, как правило, наследуются в долях, соответствующих стоимости этих частей. Если при этом у наследников возникают споры по поводу неделимой вещи, то порядок пользования ею устанавливается судом¹.

В силу специфики завещания доступ к нему может быть открыт не только самому составителю, но и ограниченному кругу лиц. Например, нотариусу, переводчику, свидетелю, исполнителю завещания и т.д. Они не имеют право разглашать сведения, которые содержатся в завещании. Если, к примеру, нотариусом будут разглашены сведения или документы, то он понесет административную ответственность, а в некоторых случаях может быть привлечен к уголовной ответственности. Также нотариус обязан разъяснять другим лицам, присутствующим при удостоверении завещания, обязанность хранить тайну и не разглашать ее.

В зависимости от того посвящен в завещание только нотариус или существуют еще третьи лица, оно может быть открытым или закрытым. Особенности открытого завещания являются:

- 1) Завещание может быть составлено как самим наследодателем, так и нотариусом;

- 2) Содержание завещания не является тайной, не скрывается;
- 3) Разрешается присутствие третьих лиц (свидетели или доверенное лицо) при прочитывании документа;
- 4) Если по определенным причинам завещатель не в состоянии подписать документ самостоятельно требуется свидетель;
- 5) Нотариус обязан предупредить третьих лиц о соблюдении тайны завещания.

Особенностями же закрытого завещания являются:

- 1) В сведения, содержащиеся в документе, посвящен только его составитель;
- 2) Документ подписывается исключительно завещателем;
- 3) Нотариус не посвящен в содержание завещания. Как правило, оно передается нотариусу в закрытом виде, то есть в конверте;
- 4) При оформлении документа необходимо присутствие свидетелей;
- 5) Свидетели ставят подпись не в завещание, а на конверте, в котором оно находится.

Большой минус закрытого завещания состоит в том, что нотариус не может помочь его составить правопреемнику из-за чего в документе, могут присутствовать ошибки и не точности, которые в свою очередь приведут к спорам. Поэтому выгоднее составлять открытое завещание.

Статья 1154 ГК РФ гласит о том, что гражданин может получить прилежащее ему имущество в течении 6 месяцев со дня открытия наследства. Бывают такие ситуации, когда наследодатель оставил завещание, а о получателе нет сведений. В таком случае, согласно статье 61 закона «Основы законодательства Российской Федерации о нотариате», нотариус может поступить следующим образом:

1. Если имеется информация о месте жительства получателя, то известить его статусе наследника
2. Если нет информации об одном из правопреемников, то узнать сведения от других получателей
3. Если данных о получателе нет совсем, то он может обратиться в СМИ¹.

Зачастую нотариальный розыск не дает результатов, и наследник не объявляется. Тогда наследство может распределяться следующим образом:

1. Право получают другие претенденты, которые прописаны в завещании
2. Имущество получают родственники по закону, согласно очереди, если нет других получателей в завещании
3. Наследство признается выморочным и переходит в муниципальное управление, если нет родственников и других наследников

Если спустя некоторого времени после срока, установленного законом, наследник желает получить право на имущество, то законодательство дает ему такую возможность. Он это может это сделать через подачу искового заявления в суд, доказав уважительность своего отсутствия. Однако можно восстановить свои права другим способом: получить письменное согласие остальных наследников.

Подобных случаев очень много, поэтому они пользуются популярностью. Рассмотрев данную ситуацию, можно сказать, что законодательство расписало все до деталей, чтобы обеспечить законность и справедливость наследования.

Исходя из нотариальной практики, можно утверждать, что в последнее время учащаются случаи потери права наследования ее, причинами которых являются некоторые недосказанности в законодательстве или в самих наследственных правоотношениях. Бывают такие случаи, что наследодатели и приемники не общаются, но в завещании также упоминаются.

После развала Советского союза многие семьи были разделены границами без возможности для связи, поэтому стоит привести следующую ситуацию: на основании статьи 1118 ГК РФ, супруги составили завещание друг на друга, в зависимости от того, кто проживет дольше. В этом же волевым решении они указали, что после смерти второго супруга, все их имущество достанется внуку.

С одной стороны, может показаться, что все логично и взаимосвязано, но если разбирать все детально, то можно найти некоторые противоречия. Когда наступило время вступления в наследство, произошел конфуз: из-за отсутствия общения с родственниками внук не знает, как получить информацию об их состоянии и имуществе.

Согласно статье 72 закона о нотариате, чтобы получить имущество нужно предоставить документы, доказывающие отношения с наследодателем. В их состав входят:

1. Копия свидетельства о смерти наследодателя;
2. Копии документов, подтверждающих права на наследство;
3. Копии правоустанавливающих документов на наследство;
4. Документы, подтверждающие отсутствие или наличие других наследников⁴.

Если внуки обратятся к нотариусу, то, на основании статьи 16 основ законодательства РФ о нотариате, он не даст информации о наследстве, так как у них отсутствует свидетельство о смерти наследодателя. В таком случае разумнее всего будет, согласно главе 8 ФЗ-143 «Об актах гражданского состояния», обратиться в органы записей актов гражданского состояния, но там тоже их будет ожидать отказ, так как ЗАГС может предоставить информацию только о самом заявителе. Есть еще вариант: получить помощь от полиции. В этой структуре тоже вероятнее всего будет отказ потому, что для получения персональных данных нужно заявление согласия на обработку персональных данных, которого у внуков тоже, соответственно, нет. В этой ситуации можно найти выход, написав заявление о розыске человека. В этом случае правоохранительные органы не могут отказать, а в результате расследования должны будут предоставить информацию³.

Есть вероятность решить данную проблему, если узнать сведения в Федеральной нотариальной палате. Однако здесь тоже не самый верный вариант, так как, если этим имуществом никто не интересовался, то его может не быть в списках.

Процесс доказательства и сопоставления фактов родства может занимать достаточно продолжительное время, если же вообще возможно это установить. В

этот момент, завещание может аннулироваться, а все имущество получают правопреемники по закону согласно своей очереди.

Из этой ситуации можно сделать следующий вывод: подобные сложности в операции наследования могут спровоцировать не только потерю имущества, а также ущемление гражданских прав.

Данный пример можно рассмотреть и с другой стороны: получатель наследства не знал о своих правах на имущество. В этом случае нотариус начинает собственный розыск наследников, способами, которые были указаны выше. Следует отметить, что такие средства массовой информации, как газеты и телевидение, не играют такой важной роли, за счет того, что мир проходит процесс информатизации и систематизации. Поэтому тут также велик риск потери права на наследство, а также его переход к лицам по закону.

В нотариальной практике Австрии существует такой способ помощи в осуществлении наследственных прав, как реестр завещаний. Его суть состоит в том, что он является систематизированным списком завещательных дел, которые могут составляться как нотариусом, так и самим наследодателем, и его адвокатом. Целью австрийского реестра является гарантия соблюдения последней воли умершего.

России тоже существует своя система, фиксирующая волевые решения завещателей. Данную функцию на нашей территории выполняет Федеральная нотариальная палата. Она действует согласно законодательству Российской Федерации и ведет свою финансово-хозяйственную деятельность. Она является аналогом австрийского реестра, но далека от совершенства. Она предоставляет возможность для поиска наследственных дел, но ее проблема заключается в том, что нет возможности постоянного пополнения и обновления данных. Думается, что для полной уверенности в осуществлении права завещателя стоит заполнять реестр с момента подписания завещания и предоставлять гарантии осуществления прав, как наследодателя, так и завещателя⁵.

Таким образом, законодательство наследования достаточно полно и систематизировано. Однако не всегда удается применить теоретическую часть завещательного дела на практике, поэтому оно всегда должно быть в динамике и развитии. Необходимо усовершенствовать и упростить систему поиска наследственных дел для сохранения и гарантирования осуществления прав.

¹ Гражданский Кодекс РФ, часть 3 // Собрание законодательства РФ. – 2001, № 49.

² Гуцин В.В., Дмитриев Ю.А. Наследственное право и процесс: Учебник для высших учебных заведений. М., 2006.

³ http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_16758/ (Дата обращения: 2.02.2021).

⁴ [http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_1581/\(5.02.2021\)](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_1581/(5.02.2021)).

⁵ <https://notariat.ru/ru-ru/> (Дата обращения: 2.02.2021)

FEATURES OF INHERITANCE IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2021 Timraliyeva Renata Zakaeva
Student

Samara State University of Economics
E-mail: renatatimralieva@yandex.ru

© 2021 Vasilyeva Darya Alexandrovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: dashaiiii02@mail.ru

© 2021 Ovod Igor Viktorovich
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: iv_just@mail.ru

Keywords: inheritance, inheritance, law, property, testator, will, law, notary, heir, document, legislation.

The paper considers such aspects of our life as inheritance. The problems of modern inheritance legal relations, which require the necessary solutions in order to improve the legislation, are highlighted.

ПРАВОВЫЕ МЕРЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ КАЧЕСТВА И БЕЗОПАСНОСТИ ПИЩЕВЫХ ПРОДУКТОВ

© 2021 Трошенкова Арина Игоревна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: arinatrosh@icloud.com

Ключевые слова: перемещение товаров, качество и безопасность товаров, таможенные службы, санитарно-карантинный и ветеринарный контроль, внутренние и внешние угрозы.

Систематизированы нормативно-правовые акты, регулирующие вопросы обеспечения качества и безопасности пищевых продуктов. Выделены различные трактовки в понимании термина «безопасность». Рассмотрены принципы обеспечения безопасности пищевых продуктов и совокупность применяемых для этого методов. Раскрыт порядок деятельности таможенных служб и иных должностных лиц при импортировании пищевых продуктов на территорию РФ с точки зрения перемещения качественных и безопасных товаров.

Обращаясь к качественным характеристикам качества и безопасности пищевых продуктов через призму таможенного аспекта, стоит обратить внимание на то, что в ретроспективе определение «безопасность» неоднократно видоизменялось и уточнялось, что привело к появлению дифференцированных подходов к ее пониманию¹. Так, в большинстве своем под категорией безопасности понимают отсутствие опасности, приобретение чувства защищенности, означающем нахождение чего-либо в безопасном состоянии². С другой стороны, исходя из нормативных положений Федерального закона от 28.12.2010 N 390-ФЗ, следует понимать, что безопасность представляет собой интегративный параметр, олицетворяющий отсутствие эндогенных и экзогенных угроз по отношению к личности, обществу и государству. Для достижения такого состояния государство устанавливает принципы обеспечения безопасности, среди которых выделяют следующие:

1) соблюдение и восстановление прав, свобод и законных интересов человека и гражданина;

2) взаимодействие и организованное применение институтами публичной власти мер правового, организационного, социально-экономического характера, направленных на обеспечение безопасности;

3) приоритет превентивных и профилактических инструментов, целевой характер которых обусловлен необходимостью достижения безопасности общества и государства (ст. 2 Закона N 390-ФЗ)³.

* Научный руководитель – Паулов Павел Александрович, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

В этом смысле признается, что международное сотрудничество, реализуемое для предотвращения внутренних и внешних угроз и защиты прав граждан внутри страны и за рубежом, осуществляется на основе норм международного права и с этой точки зрения заключение международных договоров, участие в международных организациях и соглашениях является эффективным инструментом для достижения целей обеспечения безопасности.

Помимо вышеприведенного Закона N 390-ФЗ существует специализированный нормативно-правовой акт – Федеральный закон от 02.01.2000 N 29-ФЗ, в котором детализируется, что качество и безопасность пищевых продуктов обеспечиваются с помощью нижеследующих мер реагирования:

1) профильная государственная политика, что в т.ч. подразумевает реализацию контрольно-надзорных мероприятий в сфере обеспечения качества и безопасности пищевых продуктов;

2) научно-технические исследования с целью разработки определенных технологий производства пищевых продуктов, отвечающих требованиям безопасности;

3) установление критериев, идентифицирующих качественный состав пищевых продуктов;

4) производственный контроль за качеством и безопасностью пищевых продуктов, а также условием их упаковки, хранения, транспортировки в соответствии с нормами национального и международного законодательства;

5) система управления качеством пищевых продуктов;

6) идентификационные знаки с точки зрения введения обязательной маркировки отдельных видов пищевых продуктов;

7) унификация и стандартизация в целях повышения качества пищевых продуктов;

8) установление санитарно-эпидемиологических требований к предприятиям, занимающихся производством, транспортировкой, упаковкой и хранением пищевых продуктов (ст. 4)⁴.

При этом в структуре норм данного Закона N 29-ФЗ предусмотрены положения, непосредственно касающиеся качества и безопасности пищевых продуктов, ввозимых на территорию РФ из других государств. Так, законодателем декларируется, что качество и безопасность импортируемых товаров должны соответствовать требованиям, установленных в соответствующих нормативно-правовых актах РФ, которые должны быть превентивно предусмотрены в условиях договора поставки. Запрещается перемещение через границы РФ пищевых продуктов, являющихся некачественными, фальсифицированными и опасными по своему содержанию. Для выполнения данного требования в структуре деятельности таможенных служб в специализированных пунктах пропуска должна быть предусмотрена деятельность лиц, в компетенцию которых входит проверка ввозимых товаров на их санитарно-карантинные свойства, на соответствие фитосанитарного, ветеринарного и иного контроля⁵. Таким образом, в полномочия указанных лиц входит выполнение следующих функций:

1. производство досмотра ввозимых на территорию РФ пищевых продуктов;

2. проверка данных товаров на их соответствие параметрам, указанным в товаросопроводительных документах;

3. принятие решение о возможности перемещения и ввоза на территорию РФ соответствующих пищевых продуктов⁶.

В случае, если у лиц, в должностные обязанности которых входит осуществление фитосанитарного, санитарно-карантинного, ветеринарного контроля при перемещении товаров на территорию РФ, возникнет подозрение в части недолжного качества импортируемых пищевых продуктов, они вправе приостановить их ввоз на некоторое время. Соответственно, в компетенцию указанных лиц дополнительно входят следующие функции:

1. запрет ввоза пищевых продуктов;

2. фиксация отметки об опасном и некачественном состоянии пищевых продуктов в товаросопроводительных документах⁷.

В последнем случае владельцу данных продуктов по условиям законодательства РФ дается 10 дней на вывоз с территории РФ (п. 4 ст. 21 Закона N 29-ФЗ)⁴. В противном случае они подлежат изъятию, после чего направляются на экспертизу, во время которой подэкспертный пищевой продукт подлежит временному хранению, исключающему доступ к данному товару. По итогам экспертизы принимается решение об утилизации или уничтожению.

Таким образом, в вопросе обеспечения качества и безопасности пищевых продуктов главным является не только регламентация деятельности сотрудников таможенных органов, в компетенцию которых защита прав и интересов лиц, деятельность которых сопряжена с ввозом и вывозом товаров с территории РФ. Является важным ужесточить степень ответственности как производителей пищевой продукции с тем, чтобы нивелировать ее опасные, фальсифицированные и некачественные свойства, а также владельцев таких товаров, импортируемых на территорию РФ. Это необходимо сделать для того, чтобы обеспечить права и свободы граждан в вопросе устранения внутренних и внешних угроз в отношении их жизнедеятельности. В таком случае можно говорить об достижении благоприятных параметров при обеспечении качества и безопасности пищевых продуктов

¹ Меркушова О.В. Политические и правовые аспекты обеспечения продовольственной безопасности на международном, национальном уровне и в региональном сотрудничестве стран СНГ // Международное сотрудничество евразийских государств: политика, экономика, право. 2017. № 4 (13). С. 98-105.

² Воронцова Е.В., Воронцов А.Л. Качество и безопасность пищевой продукции как фактор общественного здоровья: социально-правовой анализ основных рисков // Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: История и право. 2019. Т. 9. № 4. С. 51-63.

³ О безопасности: Федеральный закон от 28.12.2010 N 390-ФЗ (ред. от 09.11.2020) // Консультант Плюс: справ, правовая система [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_108546/ (дата обращения: 01.02.2021).

⁴ О качестве и безопасности пищевых продуктов: Федеральный закон от 02.01.2000 N 29-ФЗ (ред. от 13.07.2020) // Консультант Плюс: справ, правовая система [Электронный

ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_25584/ (дата обращения: 01.02.2021).

⁵ Паулов П.А. К вопросу о личном таможенном досмотре как форме таможенного контроля // Актуальные проблемы правообразования. 2014. № 3-4 (43). С. 76-79.

⁶ Мохов А.Ю. Правовое обеспечения качества и безопасности пищевой продукции: федеральный и региональный аспекты // Научный вестник Волгоградского филиала РАН-ХиГС. Серия: Юриспруденция. 2019. Т. 5. № 1. С. 91-97.

⁷ Воронцова Е.В., Воронцов А.Л. Национальная безопасность в продовольственной сфере: организационно-правовые проблемы обеспечения качества пищевой продукции в условиях глобализации пищевого рынка // Юридический вестник ДГУ. 2020. Т. 35. № 3. С. 37-44.

LEGAL MEASURES TO ENSURE THE QUALITY AND SAFETY OF FOOD PRODUCTS

© 2021 Troshenkova Arina Igorevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: arinatrosh@icloud.com

Keywords: movement of goods, quality and safety of goods, customs services, sanitary-quarantine and veterinary control, internal and external threats.

The article systematizes the normative legal acts regulating the issues of ensuring the quality and safety of food products. Different interpretations of the term «security» are highlighted. The principles of ensuring food safety and the set of methods used for this purpose are considered. The procedure for the activities of customs services and other officials when importing food products to the territory of the Russian Federation in terms of the movement of high-quality and safe goods is disclosed.

ПРОБЛЕМЫ ИДЕНТИФИКАЦИИ ЛЮКСОВЫХ ТОВАРОВ НА ПРИМЕРЕ БРЕНДА «DIOR»

© 2021 Тюрина Дарья Сергеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: darya090999@mail.ru

Ключевые слова: таможенные органы, идентификация, товары, декларирование, таможенное право, высокая мода.

Рассмотрены основные аспекты реализации процесса идентификации таможенными органами люксовых товаров, провозимых через границу. Выявлены особенности и часто возникающие проблемы классификации данной продукции. Проанализированы их возможные пути решения, а также более подробно показано развитие данной тенденции на примере всемирно известного бренда «Dior».

Сегодня проблема недостоверного декларирования продуктов товарного назначения, которые поступают на потребительские рынки России, имея при этом различные ценовые категории, является достаточно актуальной. Высокая стоимость товаров популярных брендов по всему миру категории «премиум» и «люкс» сопутствует процессу возникновения большого количества таможенных платежей в огромных размерах, что в свою очередь, вызывает проблемы с их идентификацией.

Для более чёткого понимания регулирования классификаций товаров и их идентификации требуется рассмотреть методологический аспект их регулирования и существующие органы контроля. Абсолютно все товары в процессе таможенного декларирования подвергаются разделению на группы относительно единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза (ТН ВЭД). Однако, стоит отметить, что вместе с данной документацией этапы идентификации товаров определяются с помощью Основных правил интерпретации, являющихся важной составляющей относительно рассматриваемой системы классификации. Декларантом заявляется определённый код того или иного товара в соответствии с ТН ВЭД, а саму деятельность, направленную на проверку представленных данных, осуществляют таможенные органы.

«При осуществлении таможенного оформления и таможенного контроля таможенные органы, а также их должностные лица не имеют права устанавливать такие требования и ограничения, которые просто не предусмотрены положени-

* Научный руководитель – Паулов Павел Александрович, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

ями ТК ТС и законодательством стран-участниц ТС, где производится таможенное оформление»¹.

В ситуации, когда таможенными органами выявляется ошибочный процесс классификации товаров, дальнейшее решение основывается на классификации и имеет возможность обжалования в суде. Сегодня распространение негативной практики деятельности таможенных органов в России достаточно активно и повсеместно. Главной причиной роста данной статистики является отсутствие наиболее четких методологических и методических аспектов, обеспечивающих сотрудника таможенных органов полным набором компетенций относительно таможенного контроля на всех этапах максимально эффективно и быстро.

Важность идентификации дальнейшей классификации товара по ТН ВЭД обусловлена необходимостью получения сведений о соответствии данных, находящихся в декларации и других сопроводительных документах товара, относительно текста товарной позиции и подсубпозиции ТН ВЭД с целью исключения возможности подмены товаров на запрещённые.

Определение термина идентификации Таможенным кодексом Таможенного союза формулируется как «форма таможенного контроля, которая производится путем наложения пломб, печатей, нанесения цифровой, буквенной и иной маркировки, идентификационных знаков, проставления штампов, взятия проб и образцов, описания товаров и транспортных средств, составления чертежей, изготовления масштабных изображений, фотографий, иллюстраций, использования товаросопроводительной и иной документации».

Поэтому, проанализировав подобную формулировку, можно прийти к выводу о том, что процесс идентификации товаров является установлением их потребительских свойств, основанном на совпадении имеющихся признаков. Данный процесс обусловлен дальнейшим принятием решения по выбору той или иной группы в классификации товара ТН ВЭД для реализации всей совокупности таможенных операций, в том числе действий по налогообложению, техническому регулированию, ведению статистики и т. д. Проблемные моменты таможенного контроля совпадения представленного кода ТН ВЭД появляются в течение этапа определения сотрудником таможенного органа достоверности представленного в документации кода и требуемой подсубпозицией ТН ВЭД, отражённой в 33 графе и сведениями, которые указаны в 31 графе декларации.

Недостаточное внимание всем признакам товара или неправомерное использование представленных свойств влечёт за собой возникновение ошибок относительно определения места товара в классификации ТН ВЭД. По причине роста количества товаров с уникальными свойствами, которые так или иначе пересекают одну границу страны за другой, а также нехватки методологических аспектов, решение по классификации участником ВЭД значительно усложняется и, по сути, не имеет под собой никаких теоретических обоснований. Именно к такой группе «уникальных» товаров и относятся люксовые товары, которые подвергаются заменам на не оригинальную продукцию бренда.

Единственное решение подобной проблемы возможно при проведении идентификационной экспертизы, результаты которой смогут помочь должностному

лицу таможенного органа принять решение и соответствии таможенного кода товара ТН ВЭД или его возможному изменению. Однако, такая процедура не всегда доступна, а также требует больших финансовых затрат.

Перевозки различных товаров в ту или иную страну требуют максимально выстроенные и оптимизированные товарные потоки их реализации с наиболее точными и широкими перечнями потребительских свойств. В данный момент такая тенденция поддерживается с помощью разработки и совершенствования Гармонизированной системы описания и кодирования товаров (ГС), основывающей таможенные тарифы большого количества развитых государств.

По причине развития подобной тенденции, в данной научной работе был выявлен основной перечень признаков идентификации товаров вышеуказанных ценовых категорий. Основным объектом исследования стал известный бренд DIOR и его товары, признаки идентификации которых выявлялись в процессе.

Ассортимент данного бренда насыщен самыми различными позициями, такими как: модели высокой моды и повседневной одежды, обувная продукция, а также огромное количество высококачественных и модных аксессуаров. Бренды так называемой «высокой моды» или от французского «haute couture» начали развиваться во второй половине XIX века руками первых и до сих пор известных модельеров, которые создали дома мод. Первооткрывателем данного ремесла стал Чарльз Фредерик Уорт, открывший в 1858 г. собственный Дом моделей в Париже.

Создатели высокой моды в настоящее время диктуют тренд моде всего мира, основывая свой успех на высоком качестве швейного искусства, творческом дизайне самых известных модных домов, а также уникальности выполненных заказов для своих клиентов. Основной особенностью вещей высокой моды является то, что они производятся исключительно вручную из самых лучших и дорогих материалов, включая драгоценные камни и золотые вставки, сложность работы с которых стимулирует большее количество временных издержек людей, занимающихся производством.

В процессе реализации производства такого вида продукции важна любая деталь, так как каждая вещь создаётся с учётом индивидуальных особенностей заказчика, его физиологического строения и многого другого. Одежда такой ценовой категории создаётся для демонстрации на самых модных подиумах мира. Решение о том, какие модные дома могут считаться домами высокой моды, принимается во Франции специальным органом, а именно Парижским синдикатом высокой моды. Критериями присвоение подобного статуса являются: создавать дизайн на заказ для частных клиентов, иметь мастерскую в Париже, где числится не менее 15 частных сотрудников, каждый сезон представлять коллекцию минимум из 50 выходов, включающую и вечерние, и дневные наряды, в январе и июле каждого года.

К таким модным домам, собственно, и относится DIOR. Стоит отметить, что даже такие утончённые и уникальные бренды производят продукцию категории «prêt-à-porter» для более активного взаимодействия с нужной целевой аудиторией, которая не может себе позволить винтажные товары высокой моды из-за

финансовых ограничений. Именно здесь и возникают проблемы с заменой товаров в процессе таможенных передвижений, так как они становятся общедоступными из-за своего массового распространения, не сильного изменения в зависимости от сезона, а также использования в производстве более дешевых и некачественных материалов относительно одежды и аксессуаров «от кутюр». Однако, помимо высокого риска возникновения подделок, компания получает огромную прибыль с продаж подобной продукции.

Рассмотрим возможные отличительные признаки, свойственные именно товарам оригинального производства DIOR. Определённо, контрафактная продукция не будет отличаться таким же геометрически скроенным силуэтом и утончёнными формами, какие имеют наряды от данного бренда. Основная ткань – это плотные фактурные шелка с набивными цветочными узорами и вышивками, которые создаются вручную, применяя при этом самые последние технологии в сфере производства одежды и аксессуаров.

Однако, основным и главным отличительным признаком оригинальных товаров является их высокая цена. Идентифицировать товары также можно по материалам, из которых они произведены. В случае. Например, с солнцезащитными или корректирующими зрение очками, подделки которых сделаны из пластмассы, имеют неправильную надпись бренда «Christian Dior» вместо «Dior». Важной деталью, по которой можно отличить оригинал от подделки это наличие имён у очков, а не номеров как у контрафакта, таких как: «DIOR ENIGMATIC» и «DIOR SONGE».

В случае с обувной продукцией и сумками DIOR, стоит отметить использование исключительно натуральной кожи в процессе производства оригинальных товаров, коробки (мешки для сумок) которых только белого цвета с серым логотипом «Dior».

Таким образом, можно сделать вывод, что одежда и аксессуары категории «люкс» создаются производителями, имеющими исключительное право считаться оригинальными представителями высокой моды, имея при этом высокий уровень качества, цены и уникальности по сравнению с так называемым mass market. Именно такая уникальность и наличие всё новых и новых отличительных свойств формируют проблемы для таможенных органов, которые должны не допустить провоза контрафактной продукции на территорию страны, основываясь на методологических аспектах таможенного права, которое, к сожалению, не всегда учитывает и фиксирует особенности каждого провозимого товара.

¹ Паулов П.А. К вопросу о личном таможенном досмотре как форме таможенного контроля // Актуальные вопросы правоведения. 3-4 (43). 2014. С. 76-79.

² Королева С.И., Гулько Д.А. Новые знания о тенденция торговли товарами класса “люкс” в России // Вестник Академии. 2017. № 4. С. 20-23.

³ Сальникова А.В. Модный контрафакт в России: современные тенденции // Актуальные проблемы экономики и права. 2020. Т. 14. № 1. С. 57-66.

PROBLEMS OF IDENTIFICATION OF LUXURY GOODS ON THE EXAMPLE OF THE DIOR BRAND

© 2021 Tyurina Daria Sergeevna
Student

Samara State University of Economics

E-mail: darya090999@mail.ru

Keywords: customs authorities, identification, goods, declaration, customs law, high fashion.

The article discusses the main aspects of the implementation of the process of identification by customs authorities of luxury goods transported across the border. The features and frequent problems with the classification of this product are identified. Their possible solutions are analyzed, and the development of this trend is shown in more detail on the example of the world famous brand Dior.

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ ЗАЩИТЫ НЕМАТЕРИАЛЬНЫХ БЛАГ

© 2021 Цветковская Алёна Юрьевна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: super.iust@yandex.ru

© 2021 Шапошникова Алина Леонидовна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: alinashap@bk.ru

Ключевые слова: информация, защита, нематериальные блага, гражданское право, личность, правоотношения, Интернет.

Сегодня информационная сфера жизни общества развивается стремительно. Вследствие этого не только происходит постоянное развитие новых видов посягательств на нематериальные блага граждан, но и учащаются старые методы, приемы и средства.

Интернет, с одной стороны, это место для общения, развития своих способностей, а с другой, именно тут с каждым днем происходят попытки нарушения прав граждан.

В наше время данная проблема актуальна. Ведь одной из важнейших задач законодательства является защита и охрана прав граждан. А как нам известно, именно права человека – это путь к нравственному прогрессу общества. Каждый гражданин Российской Федерации имеет право на защиту своих прав, которые закреплены и охраняются гражданским законодательством.

Изначально, защита прав человека была задачей Конституции 1993 г.¹ 2 глава говорит нам, о том, что человек, его права и свободы – это высшая ценность, охраняемая государством.

Но с развитием законодательства, защита именно нематериальных прав человека перешла в Гражданский кодекс, где они выделялись из общей системы объектов гражданских прав. В статье 150 Гражданского кодекса РФ², нематериальные блага определяются как: жизнь, достоинство, честь, личная неприкосновенность, личная и семейная тайна, имя гражданина, авторство, честь и доброе имя, неприкосновенность частной жизни, и иные нематериальные блага.

Но этот перечень, далеко не ограничен. Так, например, в ГК Франции³ существует такое понятие «право на физическую неприкосновенность», которая не прекращается даже со смертью человека.

Это право предотвращает и защищает от посягательств на человеческое тело, части и органы даже после смерти человека.

В Российском законодательстве есть похожий вид права, это право на «личную неприкосновенность», но оно не распространяется на человека после его смерти. Что является существенным недостатком. Ведь часто можно услышать информацию о том, что органы человека после его смерти были использованы без его согласия, или согласия его родных. Что существенно ведет к нарушению существующих законов в данной области.

Так же к иным нематериальным благам можно отнести «право на внешний облик», которого сегодня очень не хватает. Именно данное право даст каждому человеку возможность выглядеть, так как ему хочется и не быть за это осужденным.

Душевное равновесие и психическое спокойствие, именно эти права пытались добавить в перечень, но данные понятия настолько обширные, что гражданский кодекс просто не сможет их защищать.

Личные нематериальные права гражданина обладают рядом свойств.

Во-первых, они охраняются настоящим Кодексом, и иными актами, которые носят нормативно-правовой характер.

Во-вторых, у них отсутствует экономическое содержание.

В-третьих, блага не могут быть переданы другим лицам, и обладают не отчуждаемостью, они не могут быть отделены от личности.

Если говорить о способах защиты нематериальных прав, то к ним относят:

- 1.прекращение или изменение правоотношения,
- 2.прекращение действий, ведущих к нарушению права.

Но перечисленные способы защиты осуществляется лишь в реальном мире, что нельзя сказать о виртуальном, а точнее о сети Интернет. Именно эта проблема наиболее остро встаёт в современном мире. Потому что, любое нарушение произошедшие в сети Интернет, распространяется с быстрой скоростью, на неограниченное число лиц, и приводит к негативным последствиям.

Одним из примеров является распространение, публикация сведений в различных источниках, портящих репутацию как отдельного человека, так и целой компании. Чаще всего такие публикации носят выдуманный характер. Как результат – это потеря деловой репутации и клиентов.

На сегодняшний день в РФ недостаточное количество законов, которые могли бы урегулировать данную ситуацию.

Ведь в восстановлении нарушенных личных неимущественных прав в Интернете существует несколько нюансов.

Наиболее остро стоит проблема идентификации человека, который нарушил личные неимущественные права⁴. В современном мире человек может выйти в Интернет с различных устройств и практически в любом месте. Кроме того, бесплатные Wi-Fi тоже осложняют деятельность по поиску. Очень сложно определить, кто же должен понести наказание, потому что сложно найти конкретного пользователя.

Также еще одной проблемой является то, что Интернет-это глобальная сеть, которая позволяет правонарушителю находиться в любом уголке мира. Для вос-

становления справедливости лицо, чьи нематериальные права были нарушены, имеет право на⁵:

1. Удаление порочащей информации. В п.5 ст. 152 ГК РФ сказано, что лицо имеет право требовать удаления информации из сети, а также радио, телепередачи или опубликованной статьи, если данные сведения являются порочащими.

2. Выпуска опровержения. Конституционный Суд говорит нам о том, что если порочащая информация будет сохранена и на сайте будет сделано опровержение, то это является защитой права гражданина. Также опровержением может считаться публикация текста решения суда.

3. Компенсацию морального вреда. В ст. 151 ГК РФ сказано, что в случае причинения вреда или нарушения личных нематериальных прав, суд может обязать нарушителя выплатить компенсацию, размер которой будет равен степени причинения страданий гражданина.

Компенсацию следует понимать не только в денежном выражении, ведь существует множество способов выражения извинений. Это может носить как письменный, так и устный характер.

4. В ст. 12 ГК РФ представлены остальные способы защиты:

1) признания права;

2) восстановления положения, существовавшего до нарушения права, и пресечения действий, нарушающих право или создающих угрозу его нарушения;

3) признания оспоримой сделки недействительной и применения последствий ее недействительности, применения последствий недействительности ничтожной сделки;

4) признания недействительным решения собрания; признания недействительным акта государственного органа или органа местного самоуправления; самозащиты права;

5) присуждения к исполнению обязанности в натуре;

6) возмещения убытков;

7) взыскания неустойки;

8) компенсации морального вреда;

9) прекращения или изменения правоотношения;

10) неприменения судом акта государственного органа или органа местного самоуправления, противоречащего закону.

Исходя из вышеизложенного, можно сделать вывод о том, что нематериальные блага играют важную роль в жизни каждого человека. Их защита и охрана обуславливается наличием определённых специфических признаков. Особенно если речь идёт о защите прав в сети Интернет, на сегодняшний день эта задача очень важна для любого демократического общества. Законодательство каждого из них обязано разрабатывать и совершенствовать нормативные акты в этой сфере.

¹ «Конституция Российской Федерации» (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020). Статья 2.

² Гражданский кодекс Российской Федерации. Статьи 150-152. http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/.

³ Гражданский кодекс Франции. <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=INT&n=55696#05915957590810372>.

⁴ Электронный научно-практический журнал «Гуманитарные научные исследования» С. 24-33.

⁵ Аюпов О.Ш. Защита деловой репутации юридического лица от диффамации в гражданском праве России: Дис. ... к. ю. н. Томск, 2013. С. 104-110.

MODERN PROBLEMS OF PROTECTING INTANGIBLE ASSETS

© 2021 Tsvetkovskaya Alyona Yuryevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: super.iust@yandex.ru

© 2021 Shaposhnikova Alina Leonidovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: alinashap@bk.ru

Keywords: information, protection, intangible benefits, civil litigation, personality, legal relationship, the Internet.

Today, the information sphere of society is developing very rapidly. As a result, there is not only a constant development of new types of encroachments on the intangible benefits of citizens, but also the old methods, techniques and means are becoming more frequent.

On the one hand, the Internet is a place for communication, development of one's abilities, and on the other hand, it is here that every day there are attempts to violate the rights of citizens.

In our time, this problem is relevant. After all, one of the most important tasks of the legislation is to protect and protect the rights of citizens. And as we know, it is human rights that are the path to the moral progress of society. Every citizen of the Russian Federation has the right to protect their rights, which are enshrined and protected by civil law.

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ТАМОЖЕННОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ

© 2021 Чеджемова Лана Германовна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: lianalily1@mail.ru

Ключевые слова: таможенное право, таможенная экспертиза, эксперт, таможенные органы, контрабанда, таможенный контроль.

Раскрывается сущность таможенной экспертизы, рассматриваются ее виды и цели проведения. Определяется перечень объектов, в отношении которых назначается данная экспертиза. Освещаются проблемы таможенной экспертизы, которые в настоящее время имеют наибольшую актуальность и значимость, а также предлагаются варианты решения этих проблем.

Статья 388 Таможенного кодекса Евразийского экономического союза закрепляет определение, согласно которому таможенная экспертиза представляет собой комплекс исследований и испытаний, которые проводятся таможенными экспертами, обладающими необходимыми специальными знаниями, с целью решения задач, возложенных на таможенные органы¹.

Назначение и проведение данной экспертизы возложено на уполномоченные таможенные органы. В отдельных случаях, в том числе, когда уполномоченный орган не имеет возможности провести экспертизу, полномочиями по её производству наделяется экспертная организация (эксперт) государства, являющегося членом ЕАЭС.

Список объектов, в отношении которых назначается экспертиза, достаточно широк. В него входят товары, таможенные, коммерческие, транспортные и иные виды документов, средства, идентифицирующие данные товары и документы.

Перечень видов таможенных экспертиз является открытым. ТК ЕАЭС предусматривает проведение таких исследований, в которых усматривается необходимость. Соответственно, выделяют следующие виды таможенных экспертиз:

- товароведческая;
- материаловедческая;
- технологическая;
- криминалистическая;
- химическая;
- иные виды экспертиз.

* Научный руководитель – Паулов Павел Александрович, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

Экспертизы могут быть первичными, дополнительными и повторными. В зависимости от состава специалистов выделяют единоличные, комиссионные и комплексные таможенные экспертизы.

Таможенная экспертиза назначается с целью установления соответствия ввозимой продукции нормам и стандартам, содержащимся в законодательстве Российской Федерации. В противном же случае, если данное соответствие не будет подтверждено, может быть установлен запрет на транспортировку таких товаров через границу. Помимо прочего, в результате проведения таможенной экспертизы могут устанавливаться дополнительные начисления платежей в случае их недостатка, либо же возможен возврат переплаты, когда сумма уплаты таможенных сборов была рассчитана неверно.

Также одной из главных целей таможенной экспертизы выступает выявление контрабандной продукции, ввозимой на территорию РФ. Контрабанда – ввоз либо вывоз товаров и иных материальных средств с нарушением установленных государством правил². К таким товарам относят наркотические средства, алкогольную и табачную продукцию, оружия, боеприпасы, взрывчатые вещества и т.п.³

Несмотря на значимость и необходимость проведения экспертиз в сфере таможенного права, существует немало пробелов и проблем, требующих разрешения.

Одной из таких проблем выступает уровень компетенции и квалификации специалистов таможенных органов, проводящих экспертизу, которого зачастую оказывается недостаточно. Такая ситуация создаётся в связи с разнообразием существующих экспертиз, для каждой из которых нужны обширные специализированные знания. Специалисты же чаще владеют знаниями в какой-то конкретной области.

Возможным путём решения данной проблемы, а именно недостатка квалифицированных специалистов, может послужить создание наиболее благоприятных условий труда, благодаря которым человеческие ресурсы будут использоваться рационально и взвешенно. Помимо того, работа в комфортных условиях наиболее продуктивна, так как повышается мотивация экспертов, а устранение раздражающих факторов делает их работу более сосредоточенной и точной.

Однако, благоприятная обстановка на рабочем месте не способна полностью искоренить эту проблему. Причина кроется также в аккредитации испытательных лабораторий и аттестации специалистов.

Аккредитация лабораторий важна, так как именно она официально подтверждает, что данная организация способна проводить точные и правильные исследования, что связано с оснащённостью лаборатории исправным оборудованием, соответствием помещения необходимым стандартам и нормам, наличием квалифицированного штата экспертов и должным образом оформленной документации.

Аккредитация актуальна не только для государственных, но и для негосударственных лабораторий, по причине того, что именно их заключения наиболее часто подвергаются сомнению в правильности и полноте.

По нашему мнению, аттестация экспертов необходима для подтверждения их компетентности в данной сфере, для уменьшения количества экспертных ошибок, которые, к сожалению, встречаются на практике регулярно.

По мнению Логинова Е.А. и Лебедевой А.А., для того, чтобы уровень профессиональной подготовки таможенных экспертов возрос, требуется введение и использование самых новых комплексных методик, на практике опробованных странами Евросоюза. Профессиональная подготовка экспертов в области таможенного дела должна проверяться каждые пять лет, так как под воздействием различных факторов её уровень может меняться в лучшую или худшую сторону⁴.

Применение способов, указанных выше, значительно сузит количество повторных таможенных экспертиз, зачастую назначаемых из-за некомпетентности экспертов и неправильного заключения, составленного ими, что позволит экономить финансы государственного бюджета и направить их в нужное русло.

Также для проведения высокоточных экспертиз необходимо качественное материально-техническое обеспечение, приобретение которого, в свою очередь, требует выделения дополнительных финансовых средств, в том числе, со стороны государства. Для некоторых экспертных исследований должно быть предоставлено современное и дорогостоящее оборудование, без которого проведение таможенной экспертизы будет значительно затруднено.

Соответственно, в данной ситуации рациональным было бы выделить финансовые средства из федерального бюджета на усовершенствование лабораторий, установку в них новейших технических средств.

Следующая проблема связана с отсутствием единого нормативного правового акта, способного упорядочить и урегулировать правовые положения назначения и производства таможенных экспертиз, как в рамках таможенного контроля, так и иных видов судопроизводства. Данный аспект, несомненно, очень важен, так как можно сказать, что от эффективности таможенного контроля во многом зависит и эффективность экономики в целом⁵.

Анализируя практику РФ в области таможенного дела, можно заметить, что имеют место случаи неосновательного назначения таможенной экспертизы специалисту, когда данная процедура должна была быть поручена эксперту. Следует разделять полномочия в области права эксперта и специалиста, так как проведение экспертиз и дача заключений по ним составляет профессиональную деятельность эксперта, а не специалиста, который хоть и обладает специальными знаниями, но лишь формулирует вопросы в рамках таможенной экспертизы.

Наряду с перечисленными проблемами можно выделить следующие: производство таможенных экспертиз, которые очевидно не принесут экономического эффекта и назначены по формальным основаниям; неправильная постановка вопросов таможенному эксперту; отсутствие федерального закона, который регулировал бы деятельность не только государственных, но и негосударственных экспертных организаций и частных экспертов; продление сроков проведения таможенных исследований, вызывающее недовольство участников внешнеэкономической деятельности.

Подводя итог, можно сделать вывод, что таможенная экспертиза занимает важное место в системе таможенного контроля, а также решает задачи, требующие наличия специальных знаний, такие как: установление происхождения перевозимой продукции, её правильная классификация, определение истинных

свойств и качеств товаров, выявление правонарушений при таможенном декларировании и другие.

Применение предложенных методов по совершенствованию процесса производства таможенной экспертизы поспособствует в дальнейшем уменьшению количества правовых нарушений в сфере таможенного права, зачислению в бюджет таможенных платежей в необходимом размере, что положительно скажется на эффективности таможенного контроля в Российской Федерации.

Наличие квалифицированного и аттестованного персонала, применение новейших методик и технологий позволит вывести таможенную экспертизу на новый уровень, повышая показатель экономической безопасности нашей страны.

¹ «Таможенный кодекс Евразийского экономического союза» (приложение N 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_215315/.

² Герашенко В. А. Контрабанда как угроза национальной безопасности России / В. А. Герашенко. – Текст : непосредственный // Молодой ученый. – 2014. – № 19 (78). – С. 478-481. – URL: <https://moluch.ru/archive/78/13534/> (дата обращения: 30.01.2021).

³ Герасимов И. А. Контрабанда как угроза национальной безопасности России: проблемы противодействия / И. А. Герасимов. – М.: Проблемы местного самоуправления, 2006.

⁴ Логинов Е.А. Некоторые проблемы при производстве таможенной экспертизы и пути их решения в условиях Евразийского экономического союза / Е.А. Логинов, А.А. Лебедева // Научное и образовательное пространство: перспективы развития : материалы XIV Международ. науч.-практ. конф. (Чебоксары, 11 окт. 2019 г.) / редкол.: О.Н. Широков [и др.] – Чебоксары: ЦНС «Интерактив плюс», 2019. – С. 105-110.

⁵ Паулов П.А. К вопросу о личном таможенном досмотре как форме таможенного контроля // Актуальные проблемы правоведения. 2014. № 3-4 (43-44). С. 76-79.

CURRENT PROBLEMS OF CUSTOMS EXPERTISE

© 2021 Chedzhemova Lana Germanovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: lianalily1@mail.ru

Keywords: customs law, customs expertise, expert, customs authorities, smuggling, customs control.

In this scientific work, the essence of customs expertise is revealed, its types and purposes are considered. The list of objects in respect of which this examination is assigned is determined. The article highlights the problems of customs expertise, which currently have the greatest relevance and significance, and also offers solutions to these problems.

ПРАВООХРАНИТЕЛЬНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ

© 2021 Шепель Светлана Сергеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: sveta281212@yandex.ru

Ключевые слова: правоохранительная деятельность, таможенные органы, нарушение таможенных правил, административная ответственность.

Данная статья посвящена достаточно актуальной на сегодняшний день теме, а именно правоохранительной деятельности таможенных органов. В России существует обширная система органов, создание которых связано с целями обеспечения общественной безопасности, охраны правопорядка. Важная роль в реализации этих функций принадлежит правоохранительным органам, так как они обеспечивают надлежащий общественный порядок и борются с правонарушениями, преступностью.

Таможенные органы являются одним из винтиков системы правоохранительных органов в Российской Федерации.

Правоохранительная деятельность выступает главенствующей среди функциональных обязанностей таможенных органов РФ. Основываясь на этом должностными лицами составлен перечень и ведется учет информации, являющейся важной в данной сфере. Именно благодаря наличию подобной базы данных и постоянному её анализу возможно проследить, а также предотвратить криминогенную обстановку в области ВЭД. К сожалению, в Российской Федерации выявляется значительное количество таможенных нарушений, что вызывает необходимость во внимательном изучении правоохранительной функции таможенных органов. Можно утверждать, что от эффективности таможенного контроля во многом зависит и эффективность экономики в целом¹.

В Российской Федерации отсутствует легальное определение правоохранительной деятельности. Ни в одном нормативном акте не раскрывается содержание данного термина. Понятие «правоохранительная деятельность» можно вычленив исходя из систематического анализа российского законодательства. Благодаря этому способу толкования можно дать следующее определение правоохранительной деятельности. Под ней понимается специфическая разновидность государственной деятельности, которая осуществляется в рамках закона специального созданными для этого правоохранительными органами, чьей целью яв-

* Научный руководитель – Паулов Павел Александрович, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

ляется обеспечение в стране правопорядка, поддержание законности, а также защита прав человека².

На конституционном уровне установлены правовые аспекты совместного ведения федерального центра и регионов. Одним из совместных направлений деятельности выступают вопросы:

Во-первых, защиты прав человека;

Во-вторых, обеспечения законности, правопорядка, а также общественной безопасности;

В-третьих, охрана природы России и др.

Анализ таможенного законодательства позволяет выделить следующие аспекты правоохранительного потенциала таможни:

1) совершение таможенных операций и проведение таможенного контроля, в том числе в рамках оказания взаимной административной помощи;

2) взимание таможенных платежей, а также специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин, контроль правильности их исчисления и своевременности уплаты, возврат (зачет) и принятие мер по их принудительному взысканию;

3) обеспечение соблюдения мер таможенно-тарифного регулирования, запретов и ограничений, мер защиты внутреннего рынка в отношении товаров, перемещаемых через таможенную границу Союза и др.

Важной областью правоохранительной деятельности таможенных органов является производство по делам о нарушении таможенных правил.

Административное производство по делам о нарушении таможенных правил – это совокупность административно-процессуальных норм и (или) деятельность уполномоченных на производство органов, которая урегулирована нормами КоАП РФ и направленная на:

Во-первых, всестороннее и полное уяснение всех обстоятельств административного дела;

Во-вторых, исполнение вынесенного по административному делу решения;

В-третьих, выявление причин, а также условий, способствовавших совершению соответствующего административного правонарушения³.

Рассматриваемое нами в рамках настоящего исследования вид административного производства складывается из следующих элементов:

1) стадии;

2) задачи;

3) процессуальные сроки;

4) участники;

5) виды и условия использования доказательств;

6) процессуальные результаты производства.

Все вышеперечисленные элементы объединяют задачи административного производства, которые напрямую закреплены в статье 24.1 КоАП РФ⁴.

Ими являются:

Во-первых, всестороннее и полное уяснение всех обстоятельств административного дела;

Во-вторых, исполнение вынесенного по административному делу решения.

Таким образом, таможенные органы в научной литературе признаются субъектами, которые уполномочены на осуществление правоохранительной деятельности. Направления правоохранительной деятельности обозначены в российском законодательстве. Важнейшим среди них выступает производство по делам об административных правонарушениях в таможенной деятельности.

В настоящее время административное производство за нарушения таможенных правил осуществляется таможенными органами в строгом соответствии с нормами КоАП РФ. Однако, процессуальные особенности оформления документов при производстве по делам об административных правонарушениях в таможенной сфере раскрываются в рамках ненормативных актов таможенных органов. Таковым является письмо ФТС России от 23 ноября 2012 г. №01-11/58101 «О направлении бланков процессуальных документов»⁵.

¹ Паулов П.А. К вопросу о личном досмотре как исключительной форме таможенного контроля // Вопросы экономики и права. 2015. № 79. С. 17-20.

² Россинский Б.В. Административная право и административная ответственность: курс лекций. – М.: Норма, 2018. – С. 140.

³ Административная ответственность: Учебно-практическое пособие / Под ред. Э.Г. Липатова, А.В. Филатовой, С.Е. Чаннова. – М.: Волтерс Клувер, 2010. – С. 64.

⁴ Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30 декабря 2001 г. №195-ФЗ (ред. от 30 декабря 2020 г. №521-ФЗ) // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2002. – № 1 (ч. 1). – Ст. 24.1.

⁵ Письмо ФТС России от 23 ноября 2012 г. №01-11/58101 «О направлении бланков процессуальных документов» // Доступ из СПС «КонсультантПлюс».

LAW ENFORCEMENT ACTIVITIES OF CUSTOMS AUTHORITIES

© 2021 Shepel Svetlana Sergeevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: sveta281212@yandex.ru

Keywords: law enforcement, customs authorities, violation of customs rules, administrative responsibility.

In Russia, there is a wide apparatus of bodies that are created to protect law and order and ensure public safety. An important role in the implementation of these functions belongs to the law enforcement agencies, which act as the main means of ensuring proper public order and combating offenses and crime. Customs authorities are one of the cogs in the system of law enforcement agencies in our country. The peculiarities of law enforcement activities of customs authorities determine the need to get acquainted with this topic.

НЕОБХОДИМОСТЬ КОНТРОЛЯ СПОРТИВНЫХ СТАВОК В ГОСУДАРСТВЕ

© 2021 Шустикова Валерия Сергеевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: lshustikova@icloud.com

Ключевые слова: азартные игры, экономика, налогообложение, спортивные ставки, букмекеры, беттинг.

Статья посвящена анализу таких понятий, как спортивные ставки, беттинг и букмекерские конторы в Российской Федерации, которые в совокупности оказывают негативное влияние на социальную сферу жизнедеятельности населения. Автор рассматривает возможность внедрения законопроектов по налогообложению в сфере азартных игр и формирования отдельного фонда в бюджете, направленного на финансирование развития спорта.

Актуальность выбранной мною темы заключается в том, что проблема контроля азартных игр волнует наше современное общество в связи с увеличением их отрицательного влияния не только на моральное состояние граждан, но и на сферы деятельности государства, а в частности на экономическую, в связи с чем необходимо повысить государственное влияние и контроль над организациями и букмекерами, предлагающими азартные ставки на спортивные события.

Цель работы: изучить последние данные о Федеральном регуляторе азартных игр и их роль в контроле над ставками на спорт, и уменьшении отрицательного влияния на экономику страны.

1. Понятие спортивных ставок и их влияние отрицательное влияние.

Ставки на спорт или же «беттинг» – это деятельность по прогнозированию результатов спортивных игр и размещению определенных ставок на результат. Это не только азартное развлечение, но и способ заработка многих людей в современное время. Человек или по-другому «беттор», правильно заключивший пари в букмекерской конторе может получить высокую прибыль.

Букмекерство не возникло на пустом месте. Родоначальником этого явления можно с уверенностью назвать тотализаторы. Примитивные правила, вероятно сформировались задолго до возникновения профессионального спорта в том виде, каком он существует в настоящее время. Организатор тотализатора собирал с участников ставки на то или иное событие, складывал их. По результату наступ-

* Научный руководитель – Николаева Ирина Валерьевна, доцент кафедры физического воспитания, Самарский государственный экономический университет.

ления события, определялся один или несколько победителей, между которыми и делилась вся собранная в результате заключенного пари сумма. Характерно, что организаторы подобных мероприятий не утруждали себя составлением каких бы то ни было прогнозов в отношении предмета заключаемого пари.

Историки не могут назвать дату, место и имена участников первого пари, целью которого было получение выигрыша. Вероятно – истории спора на деньги не меньше лет, чем истории самого человечества. Спорили древние шумеры, спорили индейцы Нового Света, спорили племена Африки и народы Азии. По дошедшим до нас обрывочным сведениям, первые профессионалы по организации споров появились в древнем Риме – с боями гладиаторов, а в древней Греции – с возникновением Олимпийских игр.

Принято считать, что в Париже, в XIX веке, а именно в 1865 г., некто мсье Оллер открыл первую «кассу по приему закладов» при проведении петушинных боев. С тех пор этот бизнес получил широкое распространение во всем мире, а само слово тотализатор пошло от французского «totaliser» – подведение итогов.

Развитие технологий позволило перейти от заполнения листочков бумаги с закладами и ведения механического счетчика, показывающего количество ставок, поставленных на то или иное событие перейти в предоставление услуг тотализатора в Интернете.

Беттинг, как бизнес, по прибыльности является лидером в игровой индустрии⁴. Возможности интернета дают дополнительный импульс развитию³. Однако не во всех странах разрешены азартные игры. В одних – запрещены полностью – за организацию тотализаторов предусмотрено уголовное наказание. В других – деятельность игрового бизнеса разрешена на определенной ограниченной территории. В-третьих – букмекерская деятельность разрешена и регулируется государством.

Компания Zion Market Research, специализирующаяся на сборе отчетов со всего мира по отраслям экономики, отдельных компаний и целых стран, изучила рынок беттинга и пришла к выводу, что объем индустрии со 104 млрд долл. в 2017 г. вырастет до 154 млрд долл. в 2024 г., что соответствует показателю ежегодного прироста на уровне 8,8% в год.

Развитие игровой индустрии давно вышло за рамки, ограничивающихся принятием ставок за такое событие, как – какая из колесниц придет к финишу первой, или чей петух окажется сильнее. Сегодня существует возможность делать ставки и заключать пари практически на любые события из жизни общества – будь то спортивное событие, политическое действие, пролет кометы или погодное явление². Ставку можно сделать, не выходя из дома – зайдя на сайт букмекерской компании, или скачав приложение для мобильного устройства.

Букмекерские компании должны обладать лицензией на осуществление своей деятельности; необходимым набором платежных инструментов; широким диапазоном и разнообразностью предлагаемых ставок и пари; правилами по оказанию услуг клиенту конторы¹.

В настоящее время очень легко стать обманутым именно такой организацией, если не знать о существовании таких требований к букмекерским конторам.⁵ В

большинстве случаев такие организации существуют нелегально, именно поэтому российское Правительство и хочет создать Федеральный регулятор азартных игр.

2. Потребность в Федеральном регуляторе азартных игр.

В конце 2020 г. в Государственную Думу, рядом депутатов, был внесен законопроект об учреждении государством публично-правовой компании «Единый регулятор азартных игр».

Планируется, что основная цель госкомпании – выявление организации нелегальных азартных игр в сети интернет. Так же она будет осуществлять контроль за соблюдением законодательства во время планирования, организации и проведения азартных игр, разработка нормативов, правовых и законодательных актов.

В тоже время, государству выгодно обложить налогом данный вид деятельности, так как это поможет значительно уменьшить расходы государственного бюджета на спортивную сферу государства и физическую культуру.

Одной из основных функций вновь созданной госкомпании будет создание централизованного учета и контроля за ставками тотализаторов и букмекерских контор. Так же, с ее помощью планируется обеспечивать финансирование национальных спортивных федераций, профессиональных спортивных лиг за счет отчислений, получаемых от игорного бизнеса.

Законодатели планируют, что отчисления, получаемые от деятельности игорных заведений, будут аккумулироваться в одном месте и контролироваться создаваемой публично-правовой компанией. Кроме того, указанная публично-правовая компания должна будет осуществлять целевое направление полученных от игрового бизнеса средств непосредственно имеющим на то право получателям – национальным спортивным федерациям, профессиональным спортивным лигам, так же, закон обеспечит возможность обеспечения централизованного отслеживания всех финансовых операций в тотализаторах и букмекерских конторах.

Глубинный смысл данной законодательной инициативы состоит в снижении доли теневого оборота в игровом бизнесе. Как следствие – снижение нагрузки на государственный бюджет, возможность привлечения долгосрочных инвестиций, повышение привлекательности для отечественных и зарубежных инвесторов.

3. Основные причины по которым необходимо ввести налог на азартные игры.

В связи с планируемым снижением расходов государственного бюджета на поддержку физкультуры и спорта, остро встает вопрос поиска дополнительных источников средств.

Проект государственного бюджета на 2021 год предполагает, в том числе и расходы на физкультуру и спорт в объеме:

- 65,3 млрд руб. на 2021 год;
- 63,8 млрд руб. на 2022 год;
- 53,9 млрд руб. на 2023 год.

Обращает на себя внимание, тот факт, что несмотря на значительный общий объем финансирования спортивной отрасли в размере 183,0 млрд руб., по сравнению с федеральным бюджетом, принятым на 2020 – 2022 г., к 2022 г. финансирование должно снизиться на 1,3%, или на 867 млн руб. в натуральном выражении.

При этом на спорт высших достижений проект бюджета предусматривает расходы в 34,9 млрд руб. в 2021 г., 36,6 млрд руб.

– в 2022 г., 34,6 млрд руб. – в 2023 г. На массовый спорт предполагается выделить 25 млрд руб. в 2021 г., 22,2 млрд руб. – в 2022 г., 14,2 млрд руб. – в 2023 г. На развитие физической культуры заложено 3,9 млрд руб. в 2021 г., 3,8 млрд руб. – в 2022 г., 3,9 млрд руб. – в 2023 г.

В конце октября глава Минфина Антон Силуанов в Совете при президенте по развитию физкультуры и спорта заявил о необходимости увеличить размер целевых отчислений букмекерских компаний и тотализаторов, объясняя это цифрами. Так за 2019 год прибыль, полученная букмекерами, составила порядка 30 млрд руб. При этом целевые отчисления составили всего 1,2 млрд рублей, а объем уплаченных налогов и того меньше – 770 млн руб.

Президент Российской Федерации В.В. Путин поддержал необходимость увеличения налоговой нагрузки на отрасль азартных игр в два раза.

4) Предстоящие изменения в законодательстве.

Правительство Российской Федерации получило указание до 01 марта 2021 г. разработать и внести в Государственную думу проект федерального закона, согласно которого произойдет не менее чем двукратное увеличение размера целевых отчислений от азартных игр. Кроме того, было поручено усовершенствовать порядок отчислений от азартных игр. Кроме того, необходимо разработать порядок учета и контроля за использованием полученных средств на цели развития российского спорта, утвердить регламент целевого использования полученных за отчетный период отчислений.

В случае принятия Государственной Думой законопроекта, изменится база расчета целевых отчислений от азартных игр. Так же, планируется создать специальный компенсационный фонд, в который будут осуществляться перечисления от организаторов азартных игр с целью гарантированного исполнения своих обязательств перед участниками азартных игр.

В соответствии с действующим законодательством, все предприятия, имеющие отношения к организации азартных игр, приему ставок, в том числе и букмекерские конторы, ежеквартально направляют целевые взносы для поддержки спорта. База расчета целевых отчислений от азартных игр определяется разницей между суммой всех полученных ставок и суммой всех выплаченных участникам выигрышей. Объем отчислений в бюджет с целевым назначением составляет 5% от облагаемой, согласно законодательству, базы. При этом, следует обратить внимание, что суммарный объем целевых отчислений по всем заключенным организатором азартных игр в букмекерской конторе соглашениям не может составлять менее 15 млн руб. в квартал.

В новом законопроекте указанная расчетная база, из которой планируется исчислять целевые отчисления, предлагается определять, как доход от всех принятых ставок. При этом размер отчислений снизится с 5% до 1% от определяемой базы.

Вывод:

Азартные игры – одно из древнейших изобретений человечества. Полный запрет игр на государственном уровне не искоренит желание людей делать ставки и рисковать собственным капиталом, но уведет этот бизнес в тень. Необходим строгий контроль за данной отраслью. Учитывая, что основной объем ставок на тотализатор делается на спортивные события, справедливо, что целевые отчисления с оборота игрового бизнеса направляются на развитие спорта. Высокая доходность букмекеров позволяет снизить нагрузку на бюджет за счет повышения налоговой нагрузки на организаторов азартных игр.

Изменения в законодательстве призваны усилить контроль за отраслью, обеспечить поступление целевых отчислений, обеспечить гарантии и соблюдение прав участникам азартных игр.

¹ Алексей Шалин, «Делай ставки, которые делают деньги» // Альпина Паблишер Москва 2019, С. 240.

² Энни Дьюк. «Принцип ставок» // Манн, Иванов и Фербер (МИФ) 2018, С. 224.

³ Йоаким Марнитц. «Искусство ставить на спорт» // Альпина Диджитал 2016, С. 104.

⁴ Виталий Куш. «Секреты профессионалов в ставках на спорт» // kushvsporte.ru 2014. С. 47.

⁵ Даниэль Канеман. «Думай медленно-решай быстро» // АСТ 2013, С. 656.

THE NEED TO CONTROL SPORTS RATES IN THE STATE

© 2021 Shustikova Valeria Sergeevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: lshustikova@icloud.com

Keywords: gambling, economy, taxation, sports bets, bookmakers, betting.

The article is devoted to the analysis of such concepts as sports betting, betting and bookmakers in the Russian Federation, which together have a negative impact on the social sphere of life of the population. The author considers the possibility of introducing bills on taxation in the field of gambling and the formation of a separate fund in the budget aimed at financing the development of sports.

СОДЕРЖАНИЕ

Экономические науки и менеджмент

Рахимова А.Р. Россия на мировом финансовом рынке	3
Савельева В.Р. Финансовая безопасность в условиях глобализации	8
Савинов О.Г., Павкина М.П. Основные тенденции в развитии банковского кредитования субъектов малого и среднего предпринимательства в России	12
Савинова Н.Г., Абрамов В.С. Совершенствование банком России регулирования и надзора за деятельностью кредитных организаций на рынке платежных услуг....	18
Садовниченко И.Ф. Сущностные характеристики интегрированной отчетности	24
Светлова А.В., Светкина И.А. Особенности определения внутреннего рейтинга корпоративных заемщиков в условиях коронавирусной инфекции COVID-19.....	28
Сергеева Ю.С., Волкодавова Е.В. Риски функционирования и развития предприятий малого и среднего бизнеса в условиях пандемии COVID-19.....	33
Сивакс А.Н., Плаксина М.С. Особенности системы снабжения «точно в срок».....	40
Симонова М.В., Храмова Ю.В. Тенденции в автоматизации подбора персонала.....	44
Синегубов Д.С., Крючкова Н.А. Процесс закупки государственными унитарными предприятиями в условиях пандемии	50
Скворцова А.Н. Продвижение в социальных сетях: практический опыт средств размещения.....	55
Слатимов А.В., Недорезова Е.С. Фундаментальный анализ акций российских компаний сырьевого сектора Российской Федерации	63
Стрельцов А.В. Современные особенности модернизации предприятий и предпринимательских структур	67
Туахир Юсеф. Футбольные бренды и пандемия COVID-19.....	71
Тюрина А.Г. Статистическое исследование стратегических направлений малого и среднего бизнеса в Российской Федерации.....	76
Фомин В.П. Обзорный и детальный этапы анализа стоимостного объема продаж	82
Фролова Н.В. Особенности организации закупок в торговой сети в условиях пандемии	87
Чариков В.С. Государственная поддержка в сфере налогообложения малого предпринимательства в период пандемии	92
Ченина Е.С., Илюхина Л.А. Идентификация и оценка рисков проекта	96
Чернова Т.С., Жегалова Е.В. Управление валютным риском коммерческого банка в современных условиях	102
Черноусова К.С. Налоговая нагрузка производственного предприятия: пути оптимизации и минимизации в современных условиях	107
Шепелев А.В. Инновационная активность строительной отрасли в Самарской области	111
Шикунова В.А., Рахматуллина А.Р. Рекламный менеджмент: сущность и особенности	115

Шеколкин В.А. Регламентация и нормирование труда специалистов по персоналу в организациях	118
Яковлев Г.И., Яковлев И.Г. Экономический и конкурентный анализ новой продукции химической промышленности	123
Янченко А.Н. Анализ акций крупных компаний РФ	127

Математико-статистические науки

Баканач О.В. Структурно-динамический анализ прожиточного минимума в Российской Федерации	131
Гурьянова Д.О. Статистический анализ состояния здоровья населения в Российской Федерации (по результатам выборочного обследования)	136
Матюхин Д.А., Макаров С.И. Статистический анализ тенденций развития инновационной деятельности	140
Токарев Ю.А., Гордиенко А.А. Динамика и прогнозирование показателей экономической преступности в Российской Федерации	145
Умяров А.Р. Анализ методов решения систем линейных уравнений в экономических задачах	150
Чистик О.Ф., Альдебенева А.Н. Характеристика деятельности малого бизнеса: региональный аспект	156

Информационные технологии в образовании, экономике и менеджменте

Аврамова Т.А. Процесс внедрения корпоративных информационных систем в экономике Российской Федерации	160
Андреева В.В. Основные требования к математической подготовке бакалавров прикладной информатики	165
Кузнецова А.А., Агафонова В.В. Роль информационных технологий в образовании	171
Майорова К.Д., Маликов Д.З. Влияние информационных технологий образовательного процесса на экономику	175
Савельева Т.А. Проблемы в Big Data: почему эффективные методы не дают эффективных решений	180
Тимофеева А.Ю., Королева Е.Н. Искусственный интеллект в управлении экономикой	184
Шарипова А.В. Состояние и перспективы использования информационно-коммуникационных технологий в государственном и муниципальном управлении	189
Юдичева И.М., Черверева С.А. Краудсорсинг как метод сбора и обогащения данных	193

Здоровый образ жизни

Азимова А.М., Николаев П.П. Адаптация студентов-первокурсников в вузе посредством физической культуры и спорта	197
---	-----

Алейникова А.Б., Савельева О.В. Современные методологические подходы к оценке качества жизни	201
Габбасова И.М., Савченко О.Г. Роль физической культуры в борьбе с зависимостями.....	206
Максимова В.В., Николаева И.В. Финансирование спорта в России и Германии.....	210
Назаркина Е.В. Формирование у подростков ценностного отношения к здоровому образу жизни	213

Философские науки

Маховиков А.Е. Метаморфозы рациональности в современной системе цивилизационных ценностей.....	217
Фролов В.А. Роль духовности в нравственном развитии человека	222

Юридические науки

Алиева Г.Ш. Проблемы применения обеспечительных мер в корпоративных спорах	227
Бакало М.А. Перспективы развития правового государства в современных реалиях	231
Бордакова А.Г. Техника правотворческого установления норм-изъятий в российском законодательстве.....	238
Борченко К.Д. К вопросу о взыскании убытков с таможенных органов и по договору таможенного представительства.....	244
Веденькина Т.П. Проблемы цифровизации в сфере государственных и муниципальных закупок и заказов.....	247
Вяльшин К.Н., Чураков А.Н. Криминологическая характеристика личности посредника во взяточничестве	251
Гордеева Т.В. Оперативно-розыскная деятельность таможенных органов.....	257
Горлова А.А., Казанкова Т.Н. Финансовые гарантии граждан и влияние гражданского общества на правовую систему Российской Федерации.....	261
Гурьянова А.В., Митрофанов В.Е. Новый экологический налог в налоговой системе Российской Федерации.....	265
Деменкова Я.А. Функциональное назначение технических средств таможенного контроля при таможенном наблюдении и таможенном досмотре	270
Евпрынцев И.С. Правовая природа института недостойных наследников	275
Егорова Е.П. К вопросу о проблеме привлечения к уголовной ответственности за хищение денежных средств с банковских карт	281
Жаднов А.Д. Процедура таможенного транзита: проблемы и перспективы использования	285
Жирухина Ю.М., Калашникова Е.Б. Понятие правонарушения в сфере банковской деятельности.....	290
Золотухина А.С. Имущественная поддержка субъектов малого и среднего предпринимательства и самозанятых граждан: правовой аспект (опыт Самарской области)	294
Иванов А.А. Нормотворчество и правотворчество: сравнительно-правовой анализ	298

Исмаилова Д.А., Маликова А.Х. Финансовый контроль на примере декларации о доходах	302
Корнева А.С. Анализ правового регулирования физической культуры и спорта в России	307
Коробова А.П., Краскина Е.Ю., Никонова Ю.А. Концепция развития экологического правосознания в России	310
Ксионстик Д.А., Паулов П.А. Права и обязанности специализированной организации	315
Курмаев Г.Ф. Проблема контроля классификационного кода товаров	319
Кутумов А.А. Формы местного самоуправления в России и зарубежных странах	323
Кушнир И.В. Дублирование наказания как форма проявления дисбаланса в системе юридической ответственности	329
Ланг П.П. Процессуальная форма юридической деятельности	335
Левичев Д.А. Юридический процесс: дискуссия понимания в общеправовой процессуальной теории	339
Лошкарев А.В., Кириллова А.А. Сравнительный анализ осуществления электронного правосудия в России и зарубежных странах	343
Мартынова А.Е. Пути формирования экологической культуры населения России	349
Милова И.Е., Саликова А.А., Ржевский В.А. Особенности уголовно-правового противодействия криминальной деятельности по обналачиванию	353
Мухутдинова Л.М., Суркова О.Г. Право на жизнь до рождения: определение правового статуса неродившегося ребенка	358
Нагиева С.И., Беляков А.В. Налоговые преступления и способы борьбы с ними	361
Негуляева А.В. О некоторых особенностях субъекта административных правонарушений в области таможенного дела	367
Никитина О.П. Электронный документооборот как эффективный инструмент противодействия коррупции в таможенных органах	371
Новикова К.Д. Централизация закупок как способ повышения их эффективности	376
Обухова Е.А. К вопросу об ограничении прав и свобод при проведении личного таможенного досмотра	380
Орлова Д.А. Проблемы выявления контрафактной продукции в процессе производства таможенной экспертизы товаров	384
Осипов Д.Д. Становление частной детективной деятельности в современной России: краткий историко-правовой анализ	388
Патракова В.А. Правовые механизмы защиты прав дольщиков при несостоятельности (банкротстве) застройщика	392
Поздеев А.В., Яворский М.А. Особенности расследования и раскрытия киберпреступлений	397
Потапова Ю.С. Защита прав потребителей рынка финансовых услуг как новая функция Центрального банка РФ	403
Проскуракова С.А. Особенности бюджетного процесса	407
Пучкова Д.В. Особенности перемещения культурных ценностей через таможенную границу Евразийского экономического союза	412
Разборова Ю.А. Проблема определения статуса товара или транспортного средства для таможенных целей	416
Росляков А.А. Проблема осуществления прокурорского надзора за соблюдением таможенного законодательства органами Федеральной таможенной службы Российской Федерации	421

Середкина О.А., Чуракова Е.Н. Экспертиза в гражданском процессе: проблемы назначения и проведения	425
Сидоренко А.В. Деятельность бизнес-инкубатора в Российской Федерации и его правовой статус	429
Стуликова Н.В. Судопроизводственные принципы арбитражного процесса: теоретические аспекты и практическое значение	433
Тимофеев А.В. Трансформация ценностей при внедрении информационных технологий в юридическую деятельность	437
Тимралиева Р.З., Васильева Д.А., Овод И.В. Особенности наследования по завещанию в РФ.....	441
Трошенкова А.И. Правовые меры обеспечения качества и безопасности пищевых продуктов.....	447
Тюрина Д.С. Проблемы идентификации люксовых товаров на примере бренда «Diog»	451
Цветковская А.Ю., Шапошникова А.Л. Современные проблемы защиты нематериальных благ	456
Чеджемова Л.Г. Актуальные проблемы таможенной экспертизы	460
Шепель С.С. Правоохранительная деятельность таможенных органов	464
Шустикова В.С. Необходимость контроля спортивных ставок в государстве.....	467

Научное издание

**НАУКА XXI ВЕКА:
АКТУАЛЬНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ**

*Сборник научных статей
X Международной
научно-практической конференции
10 февраля 2021 года*

Выпуск 1

Часть 2

ISBN 978-5-00176-067-2



*Материалы представлены
в авторской редакции*

Усл. печ. л. 27,73 (29,81). Уч.-изд. л. 40,25.
ФГАОУ ВО «Самарский государственный экономический университет».
443090, Самара, ул. Советской Армии, 141.