



Министерство науки и высшего образования РФ
Федеральное государственное автономное образовательное
учреждение высшего образования
«Самарский государственный экономический университет»
Учреждение образования
«Барановичский государственный университет»
Республиканское государственное предприятие
на праве хозяйственного ведения
«Государственный университет имени Шакарима города Семей»
Ленкоранский государственный университет

НАУКА XXI ВЕКА: АКТУАЛЬНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ

*Сборник научных статей
X Международной
научно-практической конференции*

12 октября 2021 года

Выпуск 2

Часть 2

Самара 2021

УДК 001
ББК Ч 215
Н34

Материалы конференции размещены в системе РИНЦ

Редакционная коллегия: д.э.н., профессор С.И. Ашмарина; д.э.н., профессор В.А. Пискунов (отв. редакторы); д.э.н., профессор А.П. Жабин; д.э.н., профессор Е.А. Кандрашина, к.э.н., доцент М.С. Гусева, к.с.н., доцент Е.В. Ширнина; д.э.н., профессор М.Е. Коновалова; к.э.н., доцент Е.П. Трошина; к.э.н., доцент Н.В. Никитина; д.ю.н., доцент С.П. Бортников; к.п.н., доцент В.В. Мантуленко; И.А. Плякшина (отдел сопровождения конкурсов и грантов); к.э.н. В.В. Климук; доцент Г.Я. Житкевич; к.э.н., доцент М.К. Толымгожинова; к.э.н., доцент А.С. Койчубаев; Д.В. Джулай (отв. секретарь-референт)

Н34 **Наука XXI века: актуальные направления развития** : сборник научных статей X Международной научно-практической конференции, 12 октября 2021 года / редколлегия: С.И. Ашмарина, В.А. Пискунов (ответственные редакторы) [и др.] ; Самарский государственный экономический университет. – Самара : Изд-во СГЭУ, 2021. – Вып. 2, ч. 2. – 203 с.

ISBN 978-5-00176-101-3 – ISBN 978-5-00176-103-7 (ч. 2)

Сборник научных статей X Международной научно-практической конференции «Наука XXI века: актуальные направления развития» посвящен рассмотрению комплекса научно-теоретических и методических вопросов развития общества в современных экономических условиях в следующих областях: региональная экономика; экологические науки; педагогические науки и психология; социологические науки и политология; филологические науки и языкознание; исторические науки; экономические науки и менеджмент; математико-статистические науки; информационные технологии в образовании, экономике и менеджменте; здоровый образ жизни; философские науки; юридические науки.

В представленных статьях дается анализ теоретических и методических подходов экономического и организационного развития в современных условиях, предлагаются новые научно-методические направления инновационного развития экономики и общества.

Сборник представляет интерес для научных работников, аспирантов, студентов, а также руководителей и специалистов предприятий.

УДК 001
ББК Ч 215

ISBN 978-5-00176-101-3
ISBN 978-5-00176-103-7 (ч. 2)

© ФГАОУ ВО «Самарский государственный
экономический университет», 2021

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ И МЕНЕДЖМЕНТ

УДК 65.01

Код РИНЦ 06.81.12

DOI: 10.46554/ScienceXXI-2021.10-2.2-pp.3

АНАЛИЗ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ МЕНЕДЖМЕНТА ПРЕДПРИЯТИЙ ПИЩЕВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

© 2021 Макарова Елена Алексеевна
магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: mrs.makleen@mail.ru

© 2021 Щуцкая Александра Викторовна
кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: avs2020@yandex.ru

Ключевые слова: пищевая промышленность, финансово-хозяйственная деятельность, экономическая эффективность, менеджмент предприятия.

Статья посвящена анализу экономической эффективности менеджмента предприятий пищевой промышленности Самарской области. Авторы рассматривают динамику основных отраслевых индексов промышленного производства региона, дают оценку эффективности использования ресурсов производства на предприятиях пищевой промышленности Самарской области, анализируют финансовые результаты предприятий по производству пищевых продуктов.

Самарская область является одним из крупных развитых промышленных регионов России. Согласно рейтингу эффективности органов исполнительной власти регионов в сфере промышленности, разработанному Министерством промышленности и торговли Российской Федерации, Самарская область по итогам 2020 года входит в топ-20 промышленных регионов с высоким потенциалом и эффективной отраслевой политикой.¹

Регион обладает достаточными производственными мощностями для переработки сельскохозяйственной продукции, обеспечения населения области основными продуктами питания, а также для их транспортировки и дальнейшей торговли за пределами Самарской области. Производством продукции пищевой

промышленности в регионе занимаются более 700 организаций.² В 2019 году предприятиями данной отрасли в Самарской области было отгружено товаров собственного производства на сумму 109,7 млрд. руб., что на 44% выше, чем в 2017 году.³

Для анализа состояния пищевой промышленности Самарской области стоит обратить внимание на динамику индекса производства пищевой продукции в сравнении с индексами обрабатывающих производств и промышленного производства в целом (см. рисунок).

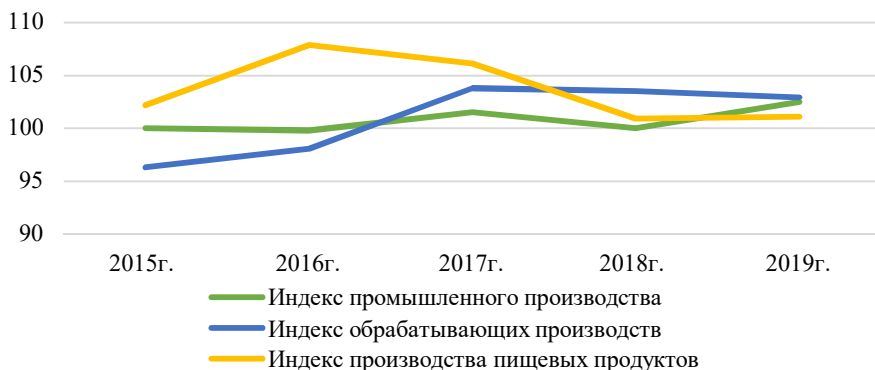


Рис. Динамика основных отраслевых индексов промышленного производства Самарской области в 2015-2019 гг., (в % к предыдущему году)³

По данным рисунка можно сказать, что индекс промышленного производства в Самарской области оставался достаточно стабильным на протяжении всего исследуемого периода. Индекс обрабатывающих производств показал значительный прирост в 2019 году в сравнении с 2015 годом – на 6,6 процентных пункта (с 96,3% до 102,9%). Динамика индекса производства пищевых продуктов в Самарской области была неустойчивой. Резкое падение индекса наблюдалось в 2016-2018гг. – с 107,9% до 100,9%. В 2019 году индекс производства несколько вырос и составил 101,1% к предыдущему году, однако именно в данный период (год) показатель оказался ниже, чем в целом по промышленности и по обрабатывающим производствам региона. При сравнении индекса производства пищевых продуктов в Самарской области с аналогичным показателем по России в целом, приходится констатировать, что региональный показатель ниже среднероссийского на 3,1 процентных пункта. Для выяснения причин сложившихся тенденций проведём анализ экономической эффективности менеджмента предприятий пищевой промышленности Самарской области за последние годы рассматриваемого периода.

Основные показатели эффективности использования ресурсов производства на предприятиях пищевой промышленности Самарской области, представлены в табл. 1.

Таблица 1

Основные ресурсы производства предприятий пищевой промышленности Самарской области и показатели эффективности их использования в 2017-2019 гг.*

Показатель	2017г.	2018г.	2019г.	2019г. в % к 2017 г.
Среднегодовая численность персонала, тыс. чел.	35,6	35,9	37,0	103,9
Основные фонды, млн. руб.	24106	28081,9	30813,5	127,8
Оборотные активы млн. руб.	42960	49584	49192	114,5
Производительность труда, тыс.руб./чел.	2136,4	2261,6	2966,2	138,8
Фондоотдача, руб.	3,2	2,9	3,6	112,9
Оборачиваемость оборотных активов, раз.	1,8	1,7	2,0	110,8
Затраты на 1 рубль продукции, коп.	101,7	98,6	97,9	96,3

* Рассчитано авторами на основе данных Самарского статистического ежегодника³.

По данным табл. 1 можно сделать вывод о том, что ежегодно возрастает среднегодовая численность занятых в пищевой отрасли, наблюдается прирост по данному показателю – 3,9% за исследуемый период. С 2017 года резко увеличилась стоимость основных фондов – на 27,8 п.п. к 2019 году. Оборотные активы предприятий Самарской области так же показывают достаточно устойчивую динамику, прирост по данному показателю составил 14,5%. Эффективность использования организациями основных средств ежегодно повышается, об этом свидетельствует рост показателя фондоотдачи и коэффициента оборачиваемости активов, на 12,9% и 10,8% соответственно. Показатели затрат на 1 рубль продукции снижаются на протяжении периода, что указывает на снижение себестоимости продукции и повышение эффективности производства предприятий пищевой промышленности Самарской области. Таким образом, можно сделать вывод о повышении эффективности работы производственного менеджмента предприятий пищевой промышленности Самарской области.

Результаты финансово-хозяйственной деятельности самарских предприятий по производству пищевых продуктов представлены в табл. 2.

Таблица 2

Динамика финансовых результатов предприятий по производству пищевых продуктов в Самарской области в 2017-2019 гг.³

Показатель	2017г.	2018г.	2019г.	2019г. в % к 2017г.
Сальдированный финансовый результат (прибыль минус убыток), млн.руб.	5270	3575	3519	66,8
Удельный вес убыточных организаций, %	17,3	19,9	22,1	4,8 п.п.
Сумма убытка, млн.руб.	618	2827	1401	226,7
Удельный вес прибыльных организаций, %	82,7	80,1	77,9	- 4,8п.п.
Сумма прибыли, млн.руб.	5887	6401	4920	83,6

Проведённые расчёты динамики показателей таблицы 2 позволяют сделать ряд следующих заключений:

1) значительно уменьшился сальдированный финансовый результат предприятий за рассмотренный период – на 33,2 % к 2019 году;

2) анализ динамики доли убыточных предприятий показал значительный прирост – на 4,8 п.п., и составил в 2019 году 22,1%, но стоит отметить, что данный показатель по Самарской области значительно ниже аналогичного по России в 2019 году – 26%.⁴ Сумма убытков предприятий пищевой промышленности Самарской области возросли более, чем в 2 раза за 3 года;

3) соответственно, наблюдалась отрицательная динамика доли прибыльных организаций, их удельный вес снизился на 4,8 п.п. к 2019 году и составил 77,9%, а сумма прибыли уменьшилась на 16,4%.

Описанные выше резкие колебания показателей финансовых результатов предприятий пищевой промышленности Самарской области вероятно могут быть связаны с ценовым фактором и нестабильностью спроса на пищевую продукцию на отдельных рынках сбыта, а также меняющимися предпочтениями потребителей. Снижение платежеспособного спроса населения отразилось на предложении продукции, а, следовательно, и на динамике индекса производства в отрасли. Сравнивая показатели соотношения долей прибыльных и убыточных предприятий пищевой промышленности в Самарской области и в среднем по России, можно прийти к выводу о том, что менеджмент самарского пищевого сектора лучше адаптируется к рыночной ситуации, осуществляя прибыльную деятельность.

Современные условия хозяйствования организаций определяют высокий уровень изменчивости экономических процессов, которая объясняется разнонаправленностью темпов развития, неопределенностью при выборе рациональных направлений развития, а также существенным влиянием внешних факторов. В такой ситуации эффективность функционирования предприятий зависит от того, насколько руководство смогло спрогнозировать перспективы развития внешних событий, оценить внутренние ресурсы, скоординировать подсистемы управления для достижения поставленных целей.⁵ Таким образом, менеджмент предприятий пищевой промышленности в Самарской области можно оценить в целом как экономически эффективный. Показатели численности занятых в пищевой отрасли, эффективности использования организациями основных производственных ресурсов ежегодно растут, повышается и эффективность производства. Неутешительной остается динамика финансовых показателей пищевой отрасли региона, что связано с внешними факторами, такими как: спрос, запросы покупателя, изменениями в каналах сбыта. Для улучшения финансовых результатов менеджменту предприятий следует больше внимания уделять маркетинговым инструментам по изучению спроса потребителей и своевременной корректировке сбытовой политики.

¹ Минпромторг России презентовал топ-20 регионов с эффективной реализацией промышленной политики – URL: https://minpromtorg.gov.ru/press-centre/news/#!/minpromtorg_rossii_prezentoval_top20_regionov_s_effektivnoy_realizaciyey_promyshlennoy_politiki.

² Самарский АПК: Пищевая и перерабатывающая промышленность – URL: <https://mch.samregion.ru/category/samarskij-apk/pishhevaya-i-pererabatyvayushhaya-promyshlennost/>

³ Самарский статистический ежегодник. 2020: Стат.сб.\Самарастат.- Самара, 2020. – URL: <https://samarastat.gks.ru/folder/34255>.

⁴ Российский статистический ежегодник. 2020: Стат.сб./Росстат. - Москва, 2020. – URL: <https://rosstat.gov.ru/folder/210/document/12994>.

⁵ Афоничкин, А. И. Финансовый менеджмент в 2 ч. Часть 2. Финансовая политика предприятия : учебник и практикум для вузов – М. : Юрайт, 2021. – 297 с.

ANALYSIS OF THE ECONOMIC EFFICIENCY OF THE MANAGEMENT OF FOOD INDUSTRY ENTERPRISES IN THE SAMARA REGION

© 2021 Makarova Elena Alekseevna

Undergraduate

Samara State University of Economics

E-mail: mrs.makleen@mail.ru

© 2021 Shchutskaya Aleksandra Viktorovna

Candidate of Economic Sciences, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: avs2020@yandex.ru

Keywords: food industry, financial and economic activity, economic efficiency, enterprise management.

The article is devoted to the analysis of the economic efficiency of the management of food industry enterprises of the Samara region. The authors consider the dynamics of the main industry indices of industrial production in the region, assess the efficiency of the use of production resources at the food industry enterprises of the Samara region, analyze the financial results of food production enterprises.

СТАНОВЛЕНИЕ И РАЗВИТИЕ ФОРМАТОВ СОВРЕМЕННОГО ПРОДУКТОВОГО РИТЕЙЛА В РФ

© 2021 Мантуленко Валентина Вячеславовна

кандидат педагогических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: mantoulenko@mail.ru

© 2021 Ашмарина Светлана Игоревна

доктор экономических наук, профессор

Самарский государственный экономический университет

E-mail: asisamara@mail.ru

Ключевые слова: ритейл, продуктовый ритейл, форматы функционирования, становление ритейла, российский ритейл.

В статье рассматривается динамика развития продуктового ритейла в России от истоков до современности. Делается акцент на том, что данный вид реализации является относительно молодым на рынке. Его история насчитывает около 20 лет. Показываются основные участники современного продуктового ритейла.

Развитие форматов современного продуктового ритейла в России началось всего 20 лет назад (а в удаленных районных и вовсе позже), до этого момента население РФ с целью покупки продуктов посещало рынки, в том числе мелкооптовые, небольшие магазинчики у дома и киоски, ввиду их значительной повсеместной распространенности.

На протяжении 20 лет мы наблюдали как развивается продуктовый ритейл, как появляются и захватывают рынок новые участники, становясь лидерами, далее по тексту будут рассмотрены ключевые этапы развития форматов современного ритейла в России:¹

В 1998-1999 гг. появились нынешние лидеры рынка – «Магнит» в Краснодаре и «Пятерочка» в Санкт-Петербурге. Во времена открытия первых сетевых магазинов конкуренция была небольшой, в основном преобладали рынки, киоски. Первые магазины «Магнит», по словам основателя – Сергея Галицкого, были похожи на бакалейные лавки, в них отсутствовали свежие продукты, в основном в продаже была представлена косметика и незначительная часть продуктов. «Пятерочка» начала работать в формате дискаунтера и магазина у дома.

В 2001 г. масштабными событиями для ритейла стало открытие Metro Cash & Carry в Москве, в 2002 в Мытищах открыли «Ашан».

В 2000-е годы ритейлеры стали постепенно выходить за пределы регионов, в которых они были основаны. В 2004 году «Пятерочка» открыла 100-й магазин, у «Магнита» на конец 2005 г. было открыто 1500 магазинов.

В 2006 г. в ходе слияния двух сетей – «Пятерочка» и «Перекресток» – появилась компания X5 Retail Group, позднее к сети присоединились «Карусель» и «Копейка».

В 2008 году Сеть «Дикси» была выкуплена владельцами крупнейшего российского дистрибутора сигарет и алкоголя «Меркурий». В начале 2011 года «Дикси» выкупила супермаркеты «Виктория».

С усложнением договорных отношений между участниками рынка в ходе увеличения числа магазинов, развития новых форматов продаж, возникла необходимость в появлении отраслевого закона. Закон о торговле вступил в силу в 2010 году, в нем были прописаны права и обязанности продавцов и поставщиков товаров, а также закреплены специальные антимонопольные правила.

Также значительное влияние на отрасль оказали санкции, введенные в 2014 году, установившие запрет на поставку и продажу некоторых продовольственных товаров из зарубежных стран. В настоящее время продукты активно продаются не только в офлайн магазинах, но и на онлайн площадках, сайтах. Развитию онлайн-торговли способствовало распространение Интернета и использования смартфонов, но на протяжении некоторого промежутка времени покупка продуктов питания оставалась слабо распространена.

Активное развитие продаж продуктов посредством сети Интернет пришлось на период самоизоляции в 2020 году. Объемы заказов, совершенных онлайн, выросли в апреле 2020 года почти в пять раз относительно апреля 2019 года.²

Помимо активного развития Интернет-торговли продуктами питания в 2020 году, произошло также интересное событие для ритейла – рост числа дарксторов (магазинов без покупателей), одним из ярких представителей распространения магазинов такого формата является «Самокат», который в 2021 году все больше стал проникать в регионы России.

Одна из причин роста числа дарксторов – сложности с логистикой, возникшие в пандемию. Несомненное достоинство дарксторов – близость расположения точек к домам клиентов, что позволяет доставлять заказы за короткий промежуток времени (от 15 до 30 минут) – это дает несомненное конкурентное преимущество во времена, когда потребитель особенно ценит скорость доставки.

Основными участниками современного продуктового ритейла РФ являются:

- крупные федеральные сети;
- региональные сети;
- несетевые современные форматы;
- традиционная торговля;
- рынки и базары;
- онлайн сервисы по продаже продуктов с доставкой или самовывозом из точки.

Ключевыми трендами 2021 года продолжают оставаться развитие торговли в онлайн-формате, а также цифровая трансформация ритейлеров с целью получения современных инструментов и механизмов взаимодействия с клиентами, способствующих повышению лояльности.³

Приспосабливаясь к современным условиям ведения бизнеса ритейлеры трансформируются, стремясь к становлению современной компании – Ритейла 4.0. Основные направления развития современного ритейла:

Увеличение доли продаж посредством сети Интернет;

Активное развитие мобильной торговли;

Развитие многоканального позиционирования (размытие границ между онлайн и офлайн);

Усиление роли цифрового маркетинга;

Phygital (Physical + Digital) – интеграция коммуникаций на стыке цифрового и физического пространств;

Совершенствование систем обслуживания, в частности, развитие самообслуживания и электронных платежей;

Цифровизация операций с целью повышения эффективности процессов хранения и поставок.

Цифровая трансформация способствует переосмыслению бизнес-моделей традиционных ритейлеров, способствуя разработке стратегии движения к «Ритейлу 4.0». В основе Ритейла 4.0 заложено использование комбинации технологий, аналитики данных, цифровых медиа, облачных вычислений и искусственного интеллекта. Настоящее и будущее розничной торговли заключается в понимании реальных потребностей клиентов. В продуктовом ритейле набирает обороты цифровая трансформация, в частности на уровне клиентов.

¹ 20 лет ритейла в России [Электронный ресурс] URL: <https://www.vedomosti.ru/business/articles/2019/11/18/816538-20-let-riteila> (дата обращения: 01.05.2021).

² Как пандемия повлияла на российских продуктовых ритейлеров [Электронный ресурс] URL: <https://finance.rambler.ru/realty/44321292-kak-pandemiya-povliyala-na-rossijskih-produktovyh-reteylerov/> (дата обращения: 01.05.2021).

³ Как ритейлеру выстроить омниканальную стратегию и продавать Федерации [Электронный ресурс] [Электронный ресурс] URL: <https://vc.ru/marketing/150968-kak-riteyleru-vystroit-omnikanalnuyu-strategiyu-i-prodavati-bolshe> (дата обращения: 01.05.2021).

FORMATION AND DEVELOPMENT OF FORMATS OF MODERN GROCERY RETAIL IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2021 Mantulenko Valentina Vyacheslavovna

PhD, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: mantoulenko@mail.ru

© 2021 Ashmarina Svetlana Igorevna

Doctor of Economics, Professor

Samara State University of Economics

E-mail: asisamara@mail.ru

Keywords: retail, grocery retail, formats of functioning, retail formation, Russian retail.

The article examines the dynamics of the development of grocery retail in Russia from its origins to the present. It is emphasized that this type of implementation is relatively young on the market. Its history goes back about 20 years. The main participants of modern grocery retail are shown.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕТОДОВ РЕГУЛИРОВАНИЯ КРЕДИТНОГО РИСКА В КОММЕРЧЕСКИХ БАНКАХ

© 2021 Милова Лариса Николаевна
кандидат экономических наук

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Larisamilova2009@yandex.ru

© 2021 Носова Мария Константиновна
магистрант

Самарский национальный исследовательский университет
имени академика С.П. Королева
E-mail: dar.hol.fan@gmail.com

Ключевые слова: коммерческий банк, кредитный риск, регулирование кредитного риска, риск-культура, риск-менеджмент, комплаенс, кредитоспособность заемщиков, диверсификация кредитного риска.

Статья посвящена анализу основных направлений совершенствования методов регулирования кредитного риска в коммерческих банках. Рассмотрены направления, связанные с повышением качества внутренних и внешних условий применения таких методов, как координация различных видов банковских рисков, внедрение IRB-подхода, формирование риск-культуры, создание эффективной структуры риск-менеджмента. Также представлены направления, связанные с модернизацией самих методов регулирования кредитного риска.

Развитие национальных банковских систем, все более активное внедрение информационных технологий в процесс их функционирования, а также новые кризисные явления в мировой экономике и экономике нашей страны требуют постоянной модернизации системы риск-менеджмента коммерческого банка. Кредитный риск, как один из наиболее значимых видов банковских рисков, нуждается в актуализации управления им с помощью использования самых современных методов.

Совершенствование методов регулирования кредитного риска может осуществляться в двух основных направлениях: в повышении качества условий, в которых данные методы применяются, и непосредственно, в повышении эффективности самих методов регулирования кредитного риска.

Первое направление связано с тем, что в деятельности российских коммерческих банков существуют некоторые недостатки, влияющие на результативность воздействия методов регулирования кредитного риска, исправление которых, несомненно, приведет к совершенствованию конечного результата процесса регулирования кредитного риска. Сложившиеся внутренние практики коммерческих банков могут допускать неточности и ошибки, когда:

- выявляется степень достоверности получаемой о заемщике информации;
- выстраивается координация управления различными видами взаимосвязанных рисков;
- осуществляется разработка внутренних рейтингов, учитывающих оптимальный для конкретного банка набор характеристик кредитного риска;
- происходит формирование риск-культуры;
- организуется построение структуры подразделений риск-менеджмента.

В связи с этим выделяются различные возможные пути устранения проблем, возникающих в вышеперечисленных процессах. Так, например, развитие информационных сервисов, с помощью которых может быть произведена проверка действительности паспортных и других данных потенциального заемщика поможет своевременно выявлять факты предоставления клиентами ложной информации для кредитной сделки. Кроме того, в целях повышения доступности для банков сведений о кредитной истории заемщика может быть проведена оптимизация порядка направления банками запросов в бюро кредитных историй, что, конечно, требует внимания к этому вопросу со стороны Банка России.

Для осуществления эффективного регулирования кредитного риска в коммерческом банке необходимо соотносить результаты его оценки с параметрами других взаимосвязанных видов рисков – рыночного, странового, операционного, правового, стратегического, риска ликвидности, потери репутации. Реализация такого комплексного подхода к управлению рисками возможна только при функционировании внутрибанковской интегрированной системы риск-менеджмента.

Внедрение подхода на основе внутренних рейтингов возможно не во всех банках, однако использование метрик ПБР (IRB-подхода) – вероятности дефолта заемщика, уровня потерь при дефолте, величины кредитного требования, подверженной риску дефолта – для оценки и последующего регулирования кредитного риска позволяет структурировать и тем самым упростить работу с кредитным риском¹.

Риск-культура в коммерческом банке представляет собой совокупность ценностей, убеждений, знаний в сфере управления рисками, разделяемых и применяемых сотрудниками организации. Правильное отношение к риску, в том числе и к кредитному, можно сформировать у персонала с помощью соблюдения некоторых принципов при генерировании риск-культуры: ответственность на всех уровнях управления, мотивация и поощрение сотрудников².

В рамках развития риск-культуры возможно также создание комплаенс-подразделений, контролирующих соблюдение законодательных норм работниками банка при выполнении их функций и организация обучения персонала в области управления рисками и комплаенса.

Структура подразделений, занимающихся управлением риском, должна учитывать связи подчинения и подотчетности, построенные таким образом, чтобы оптимизировать процесс управления всеми видами рисков, включая кредитный.

Помимо внутрибанковских условий, на эффективность применения методов регулирования кредитного риска влияют и внешние – состояние и уровень развития финансовых рынков, банковской системы, экономики страны в целом.

Кроме того, необходимо учитывать мировые кризисные явления, характер международных геополитических связей.

Отдельного внимания требует вопрос сочетания централизованного (макроуровень регулирования) и децентрализованного (микроуровень регулирования) подходов к регулированию кредитного риска. Централизованность правил регулирования кредитных рисков гарантирует определенный уровень устойчивости коммерческих банков к воздействию кредитных рисков и, как следствие, поддерживает надежность банковской системы страны. Однако это может замедлять развитие современных индивидуальных систем риск-менеджмента в наиболее передовых банках из-за снижения мотивации или отсутствия права на их применение. Децентрализованные (внутренние) порядки использования методов регулирования кредитного риска позволяют учесть специфические особенности деятельности банков, более точно оценивать и регулировать кредитные риски, но не все банки обладают достаточной ресурсной базой для их внедрения.

Неоднозначность выбора одного из данных подходов, реализующихся на различных уровнях банковской системы, может быть преодолена посредством нахождения компромиссного решения. Так, возможна организация помощи со стороны Банка России и других государственных структур в разработке обязательных нормативных требований к методологическому обеспечению процесса регулирования кредитного риска, который, в свою очередь, будет происходить с использованием результатов оценки кредитного риска на основе ПБР.

Второе направление совершенствования методов регулирования кредитного риска связано с модернизацией собственно методов регулирования. В рамках каждого из применяемых на практике методов регулирования – предотвращения, диверсификации, резервирования, лимитирования, страхования и передачи кредитного риска - можно выделить соответствующие варианты повышения их эффективности.

Так, предотвращению принятия банком неоправданных кредитных рисков по выданным ссудам будет способствовать постоянное улучшение качества оценки кредитоспособности заемщиков. Существенно увеличить точность оценки сможет доработка многофакторных моделей с учетом фактора цикличности экономических кризисов, и определение, в соответствии со стадией экономического цикла, его весового значения, с целью прогнозирования итоговых показателей, характеризующих будущую платежеспособность клиента банка³.

Введение обязательного требования Банка России о необходимости разработки и соблюдения каждым коммерческим банком внутреннего коэффициента совокупного кредитного риска с определением предельных его значений при кредитовании отдельных отраслей (промышленности, сельского хозяйства и т.д.) или видов заемщиков (физические, юридические лица) позволит диверсифицировать кредитный риск банка с учетом специфики его кредитного портфеля.

При использовании метода резервирования важно применять модели расчета ожидаемых убытков в долгосрочном периоде в зависимости не только от качества актива, но и прогноза степени влияния микро- и макроэкономических факторов на повышение вероятности кредитного риска⁴.

Совершенствование метода лимитирования кредитного риска связано с установлением внутренних лимитов коммерческих банков с учетом структуры их кредитного портфеля, отраслевой специализации, разнообразия предлагаемых банковских продуктов. При функционировании в коммерческом банке продвинутой системы риск-менеджмента, в частности ПВР, возможно введение так называемых триггер-лимитов для конкретных риск-метрик. Их назначение - ограничивать допустимые значения показателей вероятности дефолта заемщика, уровня потерь банка при его дефолте, величины кредитного требования, подверженной риску дефолта заемщика при оценке кредитного риска.

В рамках метода страхования кредитного риска как способ повышения его эффективности можно назвать внедрение математико-статистических моделей определения размера обеспечения кредитного процесса средствами гарантов, спонсоров и поручителей, объема и ликвидности залога, построенных на использовании необходимой информации из официальных открытых источников. Гарантировать доступность и достоверность такой информации можно только при существовании и надлежащем техническом сопровождении соответствующих баз данных.

Также совершенствовать применение метода страхования можно путем увеличения распространения практики хеджирования кредитных рисков с помощью использования такого финансового инструмента как кредитный дефолтный своп. Он представляет собой внебиржевой контракт, обязывающий покупателя для защиты от кредитного риска регулярно уплачивать премию (поквартальную, полугодовую) продавцу данной защиты, а продавца – компенсационный платеж в случае наступления рискованного события, например, дефолта, по базовому обязательству определенного эмитента⁵.

Метод передачи риска нуждается в доработке в аспекте взаимодействия банков с коллекторскими агентствами. Повышение профессионализма работников таких агентств, совершенствование правового регулирования их деятельности может помочь сформировать на базе этих организаций аналитические центры по работе с просроченной задолженностью, которые на основе своего опыта и с использованием статистических моделей будут способны создать необходимые информационные ресурсы хранения данных о качестве обслуживания долга заемщиками.

Таким образом, отметим, что в качестве основных направлений совершенствования методов регулирования кредитного риска в коммерческих банках необходимо рассматривать улучшение условий, как внутренних, так и внешних, в которых данные методы применяются; а также повышение эффективности самих методов регулирования кредитного риска - предотвращения, диверсификации, резервирования, лимитирования, страхования и передачи кредитного риска.

⁵ Маркова О. М. Внедрение IRB-подхода при оценке кредитного риска заемщиков коммерческого банка / О. М. Маркова // Инновации и инвестиции. – 2019. – № 3. – С. 158-162. Текст: электронный – URL: <https://elibrary.ru/> (дата обращения: 04.10.2021).

² Садырин, И. А. Риск-культура в банковской сфере / И. А. Садырин, О. Ю. Сыроватская // Информационные технологии в экономике и управлении: Сборник материалов IV Всероссийской научно-практической конференции (с международным участием), Махачкала, 11–12 ноября 2020 года. – Махачкала: Типография ФОРМАТ, 2020. – С. 205-208. Текст: электронный – URL: https://www.elibrary.ru/download/elibrary_44373640_42100350.pdf (Дата обращения: 05.10.2021).

³ Новикова, Н. Ю. К вопросу управления кредитным риском в российских банках в условиях коронокризиса / Н. Ю. Новикова // Российские регионы в фокусе перемен : Сборник докладов XV Международной конференции, Екатеринбург, 10–14 ноября 2020 года. – Екатеринбург: ООО «Издательство УМЦ УПИ», 2021. – С. 147-149. Текст: электронный – URL: https://www.elibrary.ru/download/elibrary_44934051_44618966.pdf (Дата обращения: 06.10.2021).

⁴ Татаринова, Л. В. Резерв на возможные потери по ссудам как один из способов минимизации кредитного риска / Л. В. Татаринова // Baikal Research Journal. – 2020. – Т. 11. – № 2. – С. 12. – DOI 10.17150/2411-6262.2020.11(2)12. Текст: электронный – URL: https://www.elibrary.ru/download/elibrary_44004692_85213448.pdf (Дата обращения: 04.10.2021).

⁵ Ксенофонтов, Б. А. Использование кредитного дефолтного свопа как инструмент хеджирования кредитного риска / Б. А. Ксенофонтов // Science Time. – 2016. – № 8(32). – С. 74-81. Текст: электронный – URL: https://www.elibrary.ru/download/elibrary_26608270_55845620.pdf (Дата обращения: 05.10.2021).

IMPROVEMENT OF CREDIT RISK MANAGEMENT METHODS IN COMMERCIAL BANKS

© 2021 Milova Larisa Nikolaevna
Candidate of Economic Sciences
Samara State University of Economics
E-mail: Larisamilova2009@yandex.ru
© 2021 Nosova Maria Constantinovna
Master's Student
Samara National Research University
named after Academician S.P. Korolev
E-mail: dar.hol.fan@gmail.com

Keywords: commercial bank, credit risk, credit risk regulation, risk culture, risk management, compliance, borrowers' creditworthiness, credit risk diversification.

The article is devoted to the analysis of the main directions of improving the methods of credit risk regulation in commercial banks. The directions connected with the improvement of quality of internal and external conditions of application of such methods have been considered: coordination of different kinds of bank risks, introduction of IRB-approach, formation of risk culture, creation of effective structure of risk management. The article also presents directions connected with modernization of credit risk regulation methods themselves.

ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТИВНОСТИ НАЛОГОВОГО КОНТРОЛЯ: ВЬЕЗДНЫЕ НАЛОГОВЫЕ ПРОВЕРКИ

© 2021 Михалева Оксана Леоновна

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: Mikhaleva2007@yandex.ru

Ключевые слова: налоговый контроль, выездная проверка, результативность, мероприятия налогового контроля.

В статье рассмотрены результаты налогового контроля с позиции достижения оптимальных показателей фискальной деятельности налоговых органов. Дается оценка имеющихся результатов выездных налоговых проверок, и сделаны выводы об эффективности налогового администрирования.

За последние годы активно реализуется политика модернизации налогового администрирования, одной из задач которой является повышение поступления доходов в бюджет и соответственно эффективность налогового контроля.

Самой результативной формой налогового контроля следует считать налоговую проверку. Налоговая проверка – представляет собой процессуальное действие налоговых органов, в ходе которой осуществляется надзор за правильностью исчисления, полнотой и своевременностью уплаты налогов в бюджет.

Налоговые проверки подразделяются на камеральные и выездные. Данная классификация зависит от места их осуществления.

Выездная проверка считается наиболее объективной с точки зрения изучения правильности и своевременности уплаты налогов. Понятие выездной налоговой проверки (ВНП) дано в ст. 89 НК РФ. Выездная налоговая проверка – это налоговая проверка, которая проводится непосредственно на территории или в помещении плательщика налогов на основании решения руководителя (заместителя) налогового органа.¹

Проведение выездной налоговой проверки соответствует годовому плану работы ИФНС. Проведение выездных проверок проходит в несколько стадий. Планирование выездной проверки считается первоначальной стадией. Здесь формируются проверяемые налоги, продолжительность проверки, период проверки, а также определяются плательщики, в отношении которых необходима проверка.

На первой стадии сотрудники налоговой инспекции занимаются сбором сведений и информации о налогоплательщике, которая находится в их распоряжении. Налоговые органы вправе запрашивать необходимую для проверки информацию у иных органов власти.

Вторая стадия характерна изучением и обработкой собранной информации о налогоплательщике, в том числе при камеральной налоговой проверки.

На третьем этапе происходит анализ налоговой и бухгалтерской документации, предоставленной в налоговый орган плательщиком. Здесь выявляются возможные нарушения в отражении достоверных сведений в отчетности. Также на данной стадии анализируется финансово – хозяйственная деятельность налогоплательщика, изучаются операции и сделки, совершенные им в процессе деятельности.

Четвертый этап определяет группу налогоплательщиков, которых необходимо подвергнуть проверки. Отбор осуществляется с помощью определенных критериев выбора лиц для проведения выездной проверки.

Пятая стадия формирует виды налогов, в отношении которых требуется провести проверку, а также продолжительность их проверки и вопросы, которые необходимо раскрыть при проверке.

На шестой стадии выдвигаются предположения о необходимом количестве должностных лиц для проведения проверки и возможных привлеченных экспертах.

И наконец, на заключительном седьмом этапе создаются планы выездных налоговых проверок, которые налоговым органам необходимо исполнить. Сведения, указанные в плане, определяются, как конфиденциальные и не могут быть переданы третьим лицам.

При проведении выездной проверки возникают мероприятия налогового контроля:

- инвентаризация, главной целью которой является сравнение данных, представленных в отчетности и фактического наличия имущества налогоплательщика;

- допрос свидетеля осуществляется в случае, если свидетель обладает какой - либо информацией важной для полного и объективного проведения налогового контроля;

- должностные лица имеют право проводить осмотр помещений, территорий, предметов и документов для осуществления полной выездной проверки;

- в рамках проведения проверки уполномоченные лица налоговой инспекции могут пригласить в качестве свидетеля лицо, который владеет нужной для осуществления проверки информацией;

- истребование документов также является значимым действием налоговых органов для осуществления всеохватывающей проверки. Данное мероприятие позволяет уполномоченному лицу потребовать у проверяемого плательщика нужные для проверки документы;

- получение экспертного заключения. В случае если эксперт обнаружит важные для дела факты, то он имеет право включить их в состав заключения;

- выемка документов и предметов необходима для подтверждения факта нарушения налогового законодательства;

- также лицами налоговых органов, осуществляющих проверку, может быть привлечен переводчик;

- в исключительных случаях может быть осуществлена экспертиза для проведения полной и объективной выездной проверки.

Данные мероприятия налогового контроля позволяют налоговым органам осуществлять необходимые действия для выявления нарушений налогового законодательства и привлечения к ответственности лиц при проведении ВМП.

При организации контрольной работы налоговые органы в последние годы перешли к контролю, основанному на критериях риска, согласно Концепции системы планирования выездных налоговых проверок.² Некоторые критерии имеют числовые показатели, которые периодически обновляются, например: налоговая нагрузка и уровень рентабельности.

Для того чтобы понять насколько эффективно проводятся ВМП необходимо проанализировать их количество, а также результаты их проведения.

Дискуссионным является вопрос с помощью каких критериев можно оценить эффективность работы налоговых органов. В качестве измерителей могут выступать количественные (количество проверок, выявленных нарушений и т. д.) и качественные (полнота выявления нарушений, результативность доначислений и т. д.) показатели.

Рассмотрим показатели работы налоговых органов в рамках ВМП по данным ФНС РФ с 2016 по 2020 гг. (табл. 1, 2).³

Таблица 1

**Показатели работы налоговых органов в рамках ВМП
в отношении юридических лиц за 2016-2020 гг.***

№ п/п	Показатели контрольной работы	Налогоплательщики – юридические лица				
		2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.
1	Количество ВМП всего, ед.	22 602	17 564	12 553	8 267	5 469
2	Количество ВМП, выявивших нарушения, ед.	22 410	17 338	12 275	7 917	5 223
3	Доля результативных ВМП, %	99	99	98	96	96
4	Сумма доначислено по результатам ВМП с учетом пени и штрафов, млн. руб.	340 892	302 627	307 038	294 631	189 351
5	Сумма доначислений на 1 ВМП, млн. руб.	15, 2	17,5	25,0	37,2	36, 3

* Налоговая аналитика ФНС РФ за 2016-2020 гг.

По данным табл. 1и 2 видно, что количество ВМП с 2016 по 2020 гг. существенно сокращается. Уменьшение выездных проверок происходит как по отношению к юридическим лицам, так и по отношению к индивидуальным предпринимателям и лицам, занимающимся частной практикой. Так, количество ВМП по отношению к юридическим лицам в 2020 году относительно 2016 года уменьшилось в 4 раза. Число ВМП по отношению к индивидуальным предпринимателям (ИП) и лицам, занимающимся частной практикой, в 2020 году сократилось в 5 раз. В связи с введением моратория согласно Постановлению Правительства РФ от 02.04.2020 № 409 в 2020 году ВМП были приостановлены.⁴

**Показатели работы налоговых органов в рамках ВМП
в отношении ИП и лиц, занимающихся частной практикой за 2016-2020 гг.***

№ п/п	Показатели контрольной работы	Налогоплательщики - ИП и лиц, занимающихся частной практикой				
		2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.
1	Количество ВМП всего, ед.	2 285	1 827	1 200	802	2 285
2	Количество ВМП, выявивших нарушения, ед.	2 268	1 796	1 177	784	2 268
3	Доля результативных ВМП, %	99	98	98	98	99
4	Сумма доначислено по результатам ВМП с учетом пени и штрафов, млн. руб.	7 824	7 155	6 316	3 475	7 824
5	Сумма доначислений на 1 ВМП, млн. руб.	3 450	3 984	5 366	4 433	3 450

* Налоговая аналитика ФНС РФ за 2016-2020 гг.

Однако расчет доли результативности ВМП показывает, что отбор налогоплательщиков для проведения проверок организован на должном уровне. В 2020 году произошел небольшой спад данного показателя. При этом, не смотря на сокращение количества ВМП величина доначислений на одну проверку имеет тенденцию к увеличению.

Снижение числа ВМП не свидетельствует об ослаблении налогового контроля. Данная тенденция обусловлена применением риск-ориентированного подхода. Кроме того, велика роль предпроверочного анализа налогоплательщиков, который улучшает качество планирования проверок и позволяет определять необходимость их проведения.

В то же время, каждый налогоплательщик на основании концепции ВМП может самостоятельно оценить установление налоговых рисков и оценить риск подвергнуться проверки. Именно ВМП позволяют достоверно установить объем и характер налоговых нарушений, а использование критериев оценки налоговых рисков должно вести к повышению эффективности налогового контроля. Необходимыми признаками результативной системы налогового контроля выступают: действенная система отбора налогоплательщиков; использование эффективных приемов и методов налоговых проверок.⁵

¹ Налоговый Кодекс Российской Федерации (электронный ресурс). – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>

² Об утверждении Концепции системы планирования выездных налоговых проверок: приказ ФНС России от 30 мая 2007 г. № ММ-3-06/333@ (ред. от 10.05.2012). – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_55729/

³ Федеральная Налоговая Служба [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.nalog.ru/>

⁴ Постановление Правительства Российской Федерации от 02.04.2020 № 409 «О мерах по обеспечению устойчивого развития экономики». – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_349463/

⁵ Трифонова П.В., Михалева О.Л. Организация и проведение налогового контроля: зарубежный опыт. В сборнике: Актуальные аспекты развития современной науки. Сборник научных статей II Международной научной конференции. Самара, 2021. С. 192-195.

ASSESSMENT OF THE EFFECTIVENESS OF TAX CONTROL: ON-SITE TAX AUDITS

© 2021 Mikhaleva Oksana Leonovna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: Mikhaleva2007@yandex.ru

Keywords: tax control, on-site inspection, effectiveness, tax control measures.

The article considers the results of tax control from the perspective of achieving optimal indicators of fiscal activity of tax authorities. The assessment of the available results of on-site tax audits is given and conclusions are drawn about the effectiveness of tax administration.

ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ ОБЕЗЛИЧЕННОГО МЕТАЛЛИЧЕСКОГО СЧЕТА КАК ОБЪЕКТА ИНВЕСТИРОВАНИЯ В РФ

© 2021 Мухиддинова Аделина Алишеровна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: adelina.m1197@mail.ru

© 2021 Дождева Елена Евгеньевна

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: dozhdeva69@mail.ru

Ключевые слова: драгоценные металлы, инвестиции, банковский счет, обезличенный металлический счет, инвестиционные монеты.

В статье рассматриваются различные способы инвестирования средств в драгоценные металлы, раскрываются положительные и отрицательные факторы вложения средств в инвестиционные монеты, а также определены преимущества и недостатки открытия обезличенного металлического счета.

В условиях постоянно меняющейся конъюнктуры рынка сбережение капитала, а не его преумножение зачастую является основной целью субъектов инвестиционной деятельности.

В связи с этим среди хозяйствующих субъектов актуальным остается вопрос о способах инвестирования с наименьшими финансовыми потерями.

Одним из способов вложения средств является инвестирование в драгоценные металлы (золото, серебро, платина, палладий)¹. Драгоценные металлы исторически обладают наибольшей ценностью, чем другие виды активов, а в периоды наступления кризисных ситуаций они приобретают более широкое распространение, поскольку являются одним из самых надежных активов, обеспечивающих своему владельцу сохранение капитала на протяжении длительного периода времени.

Исследования показали, что в кризисные времена растет спрос именно на драгоценные металлы². Это обусловлено тем, что курс рубля или доллара может значительно снизиться, и это может привести к существенным финансовым потерям, чего нельзя сказать о вложении в драгоценные металлы. Дело в том, что по отношению к курсу валют предсказать дальнейший рост или падение достаточно сложно, поскольку не известно наверняка, произойдет ли повышение курса через какое-то время или нет.

Если же рассмотреть изменение цен на драгоценные металлы, то можно заметить положительную динамику по всем видам металлов на протяжении 10 лет³ (см. рисунок).

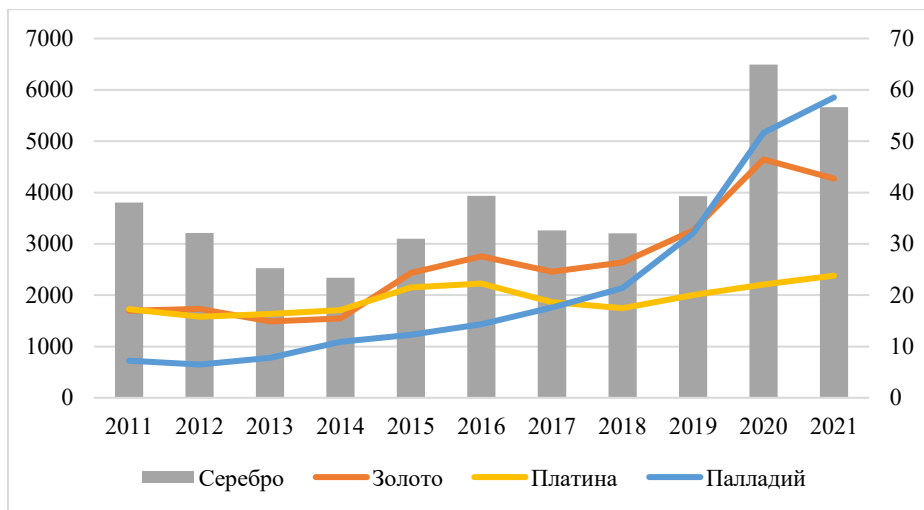


Рис. Динамика цен на драгоценные металлы, руб.

Особенно заметно резкое увеличение цены на палладий, это связано с тем, что он является редким и дефицитным металлом.

Рассмотрев изменение цены на золото и серебро, можно увидеть, что в долгосрочной перспективе она изменяется в сторону увеличения. И даже если говорить о снижении цены в 2021 году как об отрицательном факторе, то важно отметить и значительное повышение цены с 2017 по 2020 год. Это говорит о том, что даже если произойдет падение цены на драгоценный металл, рост ее в дальнейшем может быть значительно выше.

На сегодняшний день существует несколько возможных вариантов вложения данного типа, основными из которых являются приобретение инвестиционных монет, слитков металла или же открытие обезличенного металлического счета в банке (ОМС).

Монеты из драгоценных металлов подразделяются на тезаврационные и коллекционные. Тезаврационные монеты выпускаются, как правило, из золота и серебра, и поскольку они эмитируются Центробанком, то цена на них зависит от установленного курса драгоценных металлов⁴.

Преимуществом таких монет является возможность их продажи в любой банк независимо от того, в каком банке они были куплены. Это сравнительное преимущество относительно металлического счета в банке, по условиям которого драгоценный металл возможно продать только в тот банк, в котором был открыт этот счет.

Недостатком такого способа инвестирования является фактор сохранности данной монеты, который состоит в том, что если на монете будут какие-либо повреждения, то банки вправе отказаться ее принять⁵.

Этот же недостаток присущ и слиткам из драгоценных металлов, цена на которые может существенно измениться в зависимости от их качественного состояния. Такой недостаток будет являться фактором риска только в том случае, если покупатель пожелает хранить драгоценный металл не в банке, а в ином месте. В этом случае, если на слитках будут выявлены пятна, царапины или другие повреждения, то цена на них может существенно снизиться. При этом важно отметить, что в случае отказа хранения слитка в банке, и цена на него увеличится на стоимость НДС.

Обезличенный металлический счет (ОМС) – это счет в банке, который клиент может открыть при достижении возраста 18 лет, либо с 14 лет при условии письменного согласия законного представителя. Характерной чертой данного счета является «виртуальность» приобретаемых драгоценных металлов.

Суть открытия данного счета состоит в том, что клиент банка открывает счет, на котором будут храниться его средства не в денежной форме, а в форме драгоценных металлов. При необходимости их можно получить и в физической форме.

Клиент, открывший обезличенный металлический счет, обладает теми же возможностями, что и при открытии обычного счета в банке: существует возможность пополнения, снятия, а также закрытия счета в любой момент. Однако в данном случае пополнением будет являться приобретение дополнительных граммов металла, а снятием – продажа некоторого объема металла.

При этом продажа будет осуществляться исходя из установленных банком курсов драгоценных металлов. И вследствие этого инвестор, ориентируясь на изменение цены, должен будет принять выгодное для него соответствующее решение: продавать сейчас имеющийся у него металл или же стоит подождать некоторое время.

К преимуществам открытия ОМС можно отнести:

1. Возможность получать прибыль с продажи металла при росте его стоимости, а также за счет процентов, которые начисляют некоторые банки при открытии данного счета.
2. Более низкие потери в сравнении с открытием счета в рублях или иностранной валюте.
3. При желании возможно получить средства со счета в слитках.
4. Операции по данному счету не облагаются НДС.
5. Возможность диверсифицировать свои средства с целью снижения рисков (в случае, если помимо ОМС будут осуществляться иные вложения).
6. Низкая первоначальная стоимость вложения (к примеру, для открытия счета в ПАО «Сбербанк» возможно приобрести от 0,1г золота, платины или палладия и от 1г серебра)⁶.
7. По налогу на доходы физических лиц можно снизить налоговую базу.

8. Отсутствие издержек, связанных с оплатой комиссионных платежей посредникам по выполнению операций по счету.

9. Возможность пополнения счета.

10. Возможность закрытия счета в любой момент.

Однако, несмотря на достаточное количество преимуществ открытия ОМС, он менее востребован по сравнению с иными видами инвестирования. Это связано с наличием недостатков открытия данного счета. К ним относятся:

1. Отсутствие страхования вкладов на ОМС.

2. Обязанность платить налог на доходы физических лиц в случае получения прибыли с продажи металла.

3. Зависимость дохода от изменения котировок банка на металл.

4. Отсутствие возможности получать проценты на остаток по счету.

5. Вложение в драгоценные металлы является долгосрочным инвестированием, в краткосрочный период добиться высокой прибыли достаточно сложно.

При рассмотрении различных видов инвестирования в драгоценные металлы, были выявлены как достоинства, так и недостатки каждого вида.

Для различных субъектов хозяйствования какие-то типы вложений будут более выгодными, а какие-то наоборот, не принесут ожидаемой доходности.

Именно поэтому каждый инвестор самостоятельно для себя решает, какие источники для вложения средств ему использовать, а какие нет. На процесс принятия решения в этой области может повлиять и сфера хозяйственной жизни, в которой они находятся, и какие-либо личные предпочтения, и собственный опыт.

Однако, стоит отметить, что среди всех имеющихся объектов инвестирования, именно драгоценные металлы обладают высокой надежностью и наименьшими рисками.

¹ Аскинадзи В. М. Инвестиции: учебник для вузов / В. М. Аскинадзи, В. Ф. Максимова. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2021. – 385 с.

² Дубошей А. Ю. Детерминанты развития рынка драгоценных металлов и особенности инвестиций в драгоценные металлы / А. Ю. Дубошей, А. С. Ковальчук, В. А. Моргач // Банковское дело. – 2020. – № 3. – С. 59-64.

³ Центральный банк Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cbr.ru> (дата обращения: 06.10.2021).

⁴ Дворецкая А. Е. Деньги, кредит, банки: учебник для вузов / А. Е. Дворецкая. – 3-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2021. – 551 с.

⁵ Подвигина В. С. Тенденции развития операций с монетами из драгоценных металлов в России / В. С. Подвигина // Научное сообщество студентов. Междисциплинарные исследования: Сборник статей по материалам ХСV студенческой международной научно-практической конференции, Новосибирск, 18 июня 2020 года. – Новосибирск: Общество с ограниченной ответственностью «Сибирская академическая книга», 2020. – С. 168-173.

⁶ Официальный сайт ПАО «Сбербанк» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.sberbank.ru> (дата обращения: 06.10.2021).

**ADVANTAGES AND DISADVANTAGES
OF AN IMPERSONAL METAL ACCOUNT
AS AN INVESTMENT OBJECT IN THE RUSSIAN FEDERATION**

© 2021 Mukhiddinova Adelina Alisherovna
Student

Samara State University of Economics

E-mail: adelina.m1197@mail.ru

© 2021 Dozhdeva Elena Evgenievna

Candidate of Economics, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: dozhdeva69@mail.ru

Keywords: precious metals, investments, bank account, impersonal metal account, investment coins.

The article discusses various ways of investing in precious metals, reveals the positive and negative factors of investing in investment coins, and identifies the advantages and disadvantages of opening an impersonal metal account.

АНАЛИЗ ЦЕНОВОГО ФАКТОРА ПРИ ОЦЕНКЕ СТОИМОСТИ СТРОИТЕЛЬНЫХ РАБОТ

© 2021 Певнева Полина Владиславовна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Polina.lubimova22@mail.ru

© 2021 Бабаян Тамара Саркисовна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: tamarababayan157@mail.ru

Ключевые слова: ценообразование, строительные материалы, темпы роста, государство, строительство.

В статье рассматривается ценообразование на строительные материалы за 2020-2021 г. Проводится анализ влияния внешних факторов на стоимость строительных работ.

Развитие экономики очень тесно связано с масштабами инвестиций в основной капитал, которые представлены наибольшим степени строительным сектором. Ситуация на строительном рынке России в 2021 году побудила многочисленные дискуссии относительно ценообразования и факторов на него влияющих.

Считается, что строительство развивается в двух секторах – частном и государственном. Роль государства в этом случае выражается не только в долевом участии в активах строительных компаний, но и в непосредственном участии государственных органов в разработке проектов и строительстве важных для народного хозяйства объектов.

Одна из задач государственного участия в строительной отрасли - объективное ценообразование, с учетом появления новых подходов, методов, нормативных документов и требований к учету стоимости строительных материалов и работ. В условиях формирования рынка и свободной конкуренции, цены на строительные материалы формируются под влиянием различных факторов, прежде всего связанных со спросом и предложением, а также из-за других внешних условий хозяйствования.

Целью данной работы является анализ динамики изменения цен на строительные материалы в РФ и выявления причин этих изменений.

Задачи исследования:

- выявление сущности и специфики, существующей в РФ государственной системы ценообразования в строительстве;

* Научный руководитель – Наумова Ольга Александровна, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

- оценка темпов изменений цен на ключевые строительные материалы;
- определение направлений регулирования сложившейся ситуации.

Строительство – одна из немногих отраслей экономики, где степень государственного регулирования остается довольно высоким. Это связано с тем, что строительство осуществляется в основном с привлечением средств из государственного бюджета, а лишь небольшая часть инвестиций осуществляется частными инвесторами.

Ценообразование, как совокупность методов определения и установления цен на товары и услуги имеет место во всех отраслях и сферах экономической деятельности. Ценообразование в строительстве имеет свою специфику. Это связано со сложностью процесса строительства, длительностью цикла, использованием в нем различных строительных материалов и привлечением субподрядчиков для строительных работ. Все это требует значительных вложений во внедрение конструкции, а, следовательно, их детальный расчет на подготовительном этапе.

В связи с этим ценообразование в строительстве заключается в установлении окончательной цены на конструкционные материалы и строительно-монтажные работы путем разработки соответствующей сметы с учетом принципов рациональности и экономичности использования ресурсов. Основной акцент государственной системы ценообразования в строительстве выражен в регулирование распределения бюджетных средств.

Основой государственного ценообразования в строительстве РФ являются методические документы, разработанные и утвержденные Минстроем, ЖКХ РФ². Они содержат различные техники и методы, специальные инструкции и рекомендации по определению стоимости возводимый строительный объект и ведение строительно-монтажных работ.

Но, несмотря на все установленные нормы, в 2021 году произошел резкий скачок цен на строительные материалы. Это очень сильно повлияло на многие национальные проекты из-за низкой сметной стоимости и высоких цен на строительные материалы. Для наглядного понимания данной проблемы рассмотрим следующую таблицу.

Динамика цен на строительные материалы за 2020-2021 гг.³

Материал	июл.20	июл.21	Темп прироста цен в 2021 году
Гидроизоляция, м ²	54	160	196%
Фанера, лист	1 615	4 600	185%
Древесина, м ³	8 500	18 000	112%
Арматура, т	41 000	75 200	83%
Кирпич, М150, шт.	15	25	67%
Щебень, м ³	1 900	2 800	47%
Бетон М350, м ³	4 200	4 900	17%
Цемент, М500, м ³	325	365	12%

Для наглядности составим график на основании данных из таблицы (рис. 1).

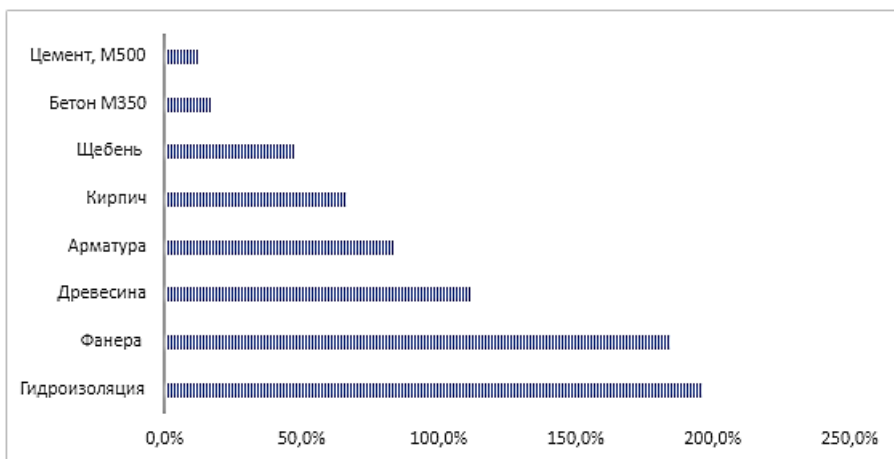


Рис. 1. Темп прироста цен на строительные материалы в 2021 году

Сравнивая цены строительных материалов, можно прийти к выводу, что за полгода прирост гидроизоляции, фанеры, древесины и арматуры составил от 30% до 60%. За год темпы прироста выросли в два раза.

Для того, чтобы спрогнозировать дальнейшее повышение цен, необходимо разобраться в ее причинах.

Строительные материалы начали заметно дорожать уже весной 2020 года. Больше всего в прошлом году подорожал металлопрокат. По данным Национального объединения строителей (НОСТРОЙ), на некоторые виды проката в отдельных регионах рост цен доходил до 100%⁴. На графике можно заметить резкий скачок цен на металл.

Для того, чтобы спрогнозировать дальнейшее повышение цен, необходимо разобраться в ее причинах.

Выделяют две основные причины. Первая – пандемия, которая вызвала различные нарушения экономической деятельности. Это остановки производств, нарушения цепочек поставок (в том числе, из-за дефицита контейнеров, который возник в Китае) и т.д. Второй причиной является девальвация рубля, которая к концу 2020 года достигла 20%. Данная причина сделала экспорт металла очень выгодным для российских металлургов, в следствие его оттока за пределы РФ произошел дефицит, а значит и рост цен на российском рынке. Также одной из причин девальвации может служить большой спрос на покупку загородных домов и ремонт дач, возникший весной 2020 года из-за пандемии. Эти два фактора оказали значительное влияние на повышение цен на строительные материалы в 2020-2021 году.

Если говорить о ценах на материалы в будущем, то проанализировав факторы, влияющие на цены, можно спрогнозировать снижение стоимости строи-

тельных материалов. Отмечается, что цены на стройматериалы по итогам сентября упали на 7-10%, однако они превышают уровень 2019-2020 годов.

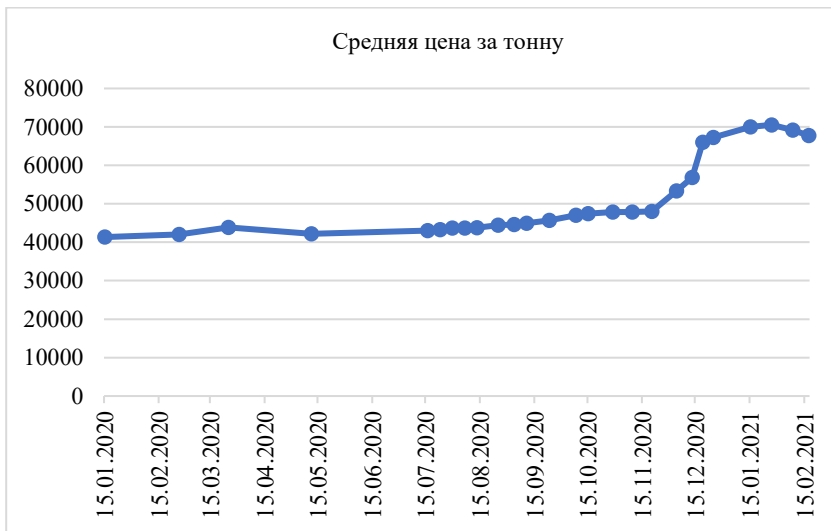


Рис. 2. Динамика цен на металл в РФ 2020-2021 гг.

Проанализировав различные источники, можно сделать вывод о том, что система ценообразования в строительстве – важная функция всей системы государственного управления. Она позволяет регулировать строительную отрасль путем утверждения сметных нормативов и внедрения методических документов, содержащих различные приемы и методы, рекомендации по определению стоимости, расходных строительных материалов и проведения строительного-монтажных работ при строительстве. Рассмотрев динамику изменения цен на строительные материалы, были выявлены возможные причины этого явления. Главной из которых является пандемия, которая вызвала большой скачок на рынке строительных материалов. Необходимо отметить, что в 2021 году перечисленные факторы повлияли не только на строительный сектор, но и на все остальные, что требует немедленного государственного вмешательства.

¹ https://elibrary.ru/author_items.asp?authorid=648655.

² Министерство строительства РФ [Официальный сайт] URL: <https://minstroyrf.gov.ru/>

³ Интернет-ресурс: URL: <https://vscn.ru/>

⁴ Национальное объединение строителей [Официальный сайт] URL: <https://nostroy.ru/>

⁵ Бакальская Е.В. Актуальные проблемы ценообразования на российских предприятиях в современных условиях / Е.В. Бакальская // Аллея науки. 2017. Т. 1. № 16. С. 60–63.

⁶ Бакальская Е.В. Сравнительный анализ ценовых методов / Е.В. Бакальская // Путь науки. 2016. Т.1. №9(31), С. 59–61.

ANALYSIS OF THE PRICE FACTOR IN ASSESSING THE COST OF CONSTRUCTION WORK

© 2021 Pevneva Polina Vladislavovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: Polina.lubimova22@mail.ru

© 2021 Babayan Tamara Sarkisovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: tamarababayan157@mail.ru

Keywords: pricing, building materials, growth rates, government, construction.

The article discusses the pricing of building materials for 2020-2021. The analysis of the influence of external factors on the cost of construction works is carried out.

ПРОБЛЕМЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ОБРАЩЕНИЯ, УЧЕТА И НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ КРИПТОВАЛЮТЫ И ИХ ВЛИЯНИЕ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ

© 2021 Попова Елена Евгеньевна

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: alporowa@mail.ru

© 2021 Годоба Дарья Игоревна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: godobadasha@gmail.com

Ключевые слова: криптовалюта, экономическая безопасность, риски, учет, налогообложение, МСФО, РСБУ, цифровые финансовые активы, цифровые валюты.

В статье проведен сравнительный анализ нормативного регулирования обращения, правил учета и налогообложения криптовалюты в российской и зарубежной практике. Определены риски, обусловленные отсутствием должной регламентации указанных направлений, и показана их прямая связь с обеспечением экономической безопасности организаций и государства в целом.

На сегодняшний день применение цифровых валют при проведении хозяйственных операций становится новым мировым трендом, который не обошел и Россию. Все это ставит новые вопросы как перед организациями, так и перед налоговыми службами. Как же вести учет цифровой валюты и по какому принципу необходимо уплачивать налоги? Какое влияние оказывает новый закон «О цифровых финансовых активах, цифровой валюте» на экономическую безопасность государства? Благодаря принятому закону от 31.07.2020 № 259-ФЗ «О цифровых финансовых активах, цифровой валюте» с 1 января 2021 года криптовалюта обрела новый правовой статус – статус цифрового финансового актива, однако по-прежнему непонятно, как же определить цифровую валюту с точки зрения РСБУ? И как отражаются операции с криптовалютой в соответствии с МСФО? Необходимость постановки и решения данных вопросов обусловили актуальность статьи.

Если обратиться к МСФО, то видим, что отдельного стандарта, посвященного учету криптовалюты не существует. Но, согласно МСФО (IAS) 38 «Нематериальные активы», криптовалюта может быть приравнена к нематериальным активам, ведь согласно данному стандарту, нематериальный актив – это «идентифицируемый немонетарный актив, не имеющий физической формы». Однако и тут можно заметить некоторое несоответствие, ведь согласно параграфу 12 (b) стандарта МСФО (IAS) 38 «Нематериальные активы» актив является идентифи-

цируемым если он возникает из юридических и других договорных прав, чего нельзя сказать о криптовалюте, ведь отсутствует как договор, так и иные юридические права.¹

Говоря об учете криптовалюты согласно РСБУ, отметим, что вопросы ее учета не регламентированы не только отдельным стандартом, но и нет упоминания о ней ни в одном из действующих ПБУ или ФСБУ.

Согласно новому закону № 259-ФЗ «О цифровых финансовых активах, цифровой валюте», который внесет изменения в ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» и другие Федеральные законы цифровая валюта может учитываться как имущество организации. Например, при признании организации банкротом и попытке скрыть денежные средства с помощью криптовалюты, при ее обнаружении в целях расчетов с кредиторами она будет продана.² Но, представляется, что она никак не может рассматриваться в качестве нематериального актива, поскольку идентифицировать права на нее не представляется возможным вследствие доступности процедуры майнинга криптовалюты. В то же время имеются прецеденты в судебной практике, когда при помощи криптовалюты рассчитывались с кредиторами при банкротстве организации. Так, например, в деле № А40-12639/2016 согласно постановлению Арбитражного суда Московского округа, финансовый управляющий должника обратился в суд с целью получения доступа к цифровым активам должника с целью расчетов с кредиторами, суд данный иск удовлетворил.³

Однако не так просто узнать о наличии цифровых активов у должника при отсутствии их учета в связи с анонимностью, что ставит под вопрос действие внесенных в закон поправок.

Закон «О цифровых финансовых активах, цифровой валюте», так же запрещает принимать криптовалюту в счет оплаты товаров, работ или услуг. Таким образом по закону на территории России запрещены именно операции по оплате в криптовалюте.

Большое количество вопросов вызывает так же переоценка и инвентаризация цифровых финансовых активов, ведь подтвердить право владения на них невозможно, поскольку отсутствует договор, а так называемая технология «Блокчейн», на которой базируется криптовалюта, полностью анонимна.

Таким образом, новый закон не решил проблемы учета криптовалют, которые определили цифровыми финансовыми активами, а лишь вызвал больше вопросов.

Одним из важнейших вопросов является вопрос налогообложения криптовалют, ведь операции с криптовалютами несут в себе множество рисков для экономической безопасности страны, в особенности в сфере уплаты налогов и потому требуют четкого законодательного регулирования.

В связи с отсутствием в налоговом законодательстве конкретики относительно налогового регулирования сферы цифровых активов возрастают риски недополучения налоговых поступлений в государственный бюджет, а также активного расширения теневого сектора экономики в связи с анонимностью и отсут-

ствием у налоговых служб доступа к информации о владельцах криптовалют, а также проведенных транзакциях.

На данный момент в некоторых странах мира уже решены проблемы не только правового статуса криптовалют, но и их налогообложения. Рассмотрим данные о налогообложении криптовалюты в некоторых странах, наиболее активно использующих ее в качестве средства платежа.

Мировая практика налогообложения криптовалюты в мире*

Страна	Правовой статус	Налог	Налоговая ставка, %
США	Имущество	Прирост капитала Прогрессивный подоходный налог	0-20% 10-37%
Канада	Актив	Прогрессивный подоходный налог	15-33%
Китай	Виртуальный товар	Прогрессивный подоходный налог (для международной торговли)	3-45%
Швейцария	Имущество	Прогрессивный налог на богатство Прогрессивный подоходный налог	0-0,67% 7-34%
Франция	Имущество	Прирост капитала	30-34%
Южная Корея	Имущество	Подоходный налог НДС	20,9% 7%
Турция	Товар	Прогрессивный подоходный налог	15-35%
Нидерланды	Актив	Подоходный налог	30%
Израиль	Цифровой актив	Прогрессивный подоходный налог НДС	10-50% 17%

* Данные получены на основе обобщения авторами данных Информационного аналитического портала «Майнинг Криптовалюты».

С целью избежания недопонимания в данной сфере, в некоторых странах были разработаны налоговые инструкции по учету криптовалют. Большинство стран предпочли вести налоговый учет на основании действующего законодательства и облагать криптовалюты по базовой ставке в зависимости от их правового статуса в стране, а также цели их применения (обмен, продажа, расчеты и т.д.).

В разных странах криптовалюты на данный момент имеют следующие статусы:

- Статус имущества (Франция, США, Южная Корея и др.);
- Статус нематериального актива (ЮАР);
- Статус частных денег (Германия, Великобритания);
- Статус цифрового актива (Россия, Швеция, Израиль и др.);
- Статус виртуального товара (Китай);
- Статус актива (Канада, Бразилия, Великобритания);
- Статус товара (Турция);

Так, например, во Франции налогоплательщики уплачивают лишь налог на прирост капитала, который взимается по ставке 30%, а при получении дохода

свыше 250000 тысяч евро ставка возрастает до 33-34%. В Швеции же, если вы получили криптовалюту в качестве платежа за товары или услуги, то уплате в бюджет подлежит НДС. В США криптовалюты считаются, как и во многих других странах, собственностью (имуществом) и на основании данного статуса прибыль исчисляется не из курсовых разниц, а из прироста капитала, то есть налогообложение криптовалют приравнивается к налогообложению собственности.

В России, согласно новому закону «О цифровых финансовых активах, цифровой валюте» необходимо декларировать цифровые активы, поступившие на электронный кошелек в течение последних 12-ти месяцев на сумму свыше 600000 тысяч рублей, а доход от ее продажи подлежит обложению НДФЛ по базовой ставке, однако по-прежнему не установлен перечень документов и порядок подтверждения доходов по операциям с криптовалютой.⁴

Помимо налоговых рисков экономической безопасности, криптовалюты несут в себе так же:

- Риски отмывания средств, полученных преступным путем;
- Риски финансирования терроризма;
- Коррупционные риски;

Все эти риски могут привести к сокращению бюджета государства, использованию неподконтрольных денежных средств вне легальной экономики, увеличению инфляции, спаду экономической активности инвесторов, а также росту коррупции.

Уже сегодня можно утверждать, что операции по легализации денежных средств, добытых незаконным путем, а также финансированию терроризма применяются на практике.

Новый закон о «О цифровых финансовых активах, цифровой валюте», в попытке минимизировать данные риски внес изменения в Федеральные законы «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма», «О несостоятельности (банкротстве)», «О противодействии коррупции», «О контроле за соответствием расходов лиц, замещающих государственные должности, и иных лиц их доходам», «О запрете отдельным категориям лиц открывать и иметь счета (вклады), хранить наличные денежные средства и ценности в иностранных банках, расположенных за пределами территории Российской Федерации, владеть и (или) пользоваться иностранными финансовыми инструментами» и другие.

Однако трудно сказать о том, насколько данные поправки будут эффективны.

Резюмируя все вышесказанное, хочется подчеркнуть, что новый закон не решил проблемы учета криптовалют в силу отсутствия государственных субъектов, участвующих в операциях по конвертации криптовалют в деньги, имеющих права на сбор информации о клиентах торговых площадок и электронных кошельков по операциям с криптовалютами. До тех пор, пока не будут созданы специализированные надзорные и регулирующие органы, проблемы учета криптовалют, а также минимизации рисков экономической безопасности в данной сфере решены не будут.⁵

¹ Приложение N 25 к приказу Министерства финансов Российской Федерации от 28.12.2015 N 217н «Международный стандарт финансовой отчетности (IAS) 38 «Нематериальные активы».

² Закон Российской Федерации «Федеральный закон «О цифровых финансовых активах, цифровой валюте и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации»» от 31.07.2020 № 259-ФЗ.

³ Московская коллегия адвокатов «Арбат» ОБЗОР СУДЕБНОЙ ПРАКТИКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ПО СПОРАМ, ВОЗНИКАЮЩИМ В СФЕРЕ ЗАЩИТЫ ЦИФРОВЫХ АКТИВОВ // Вестник МКА «Арбат». – 2020. – № 7. – С. 3-4.

⁴ Денис Давыдов-Громадин Какие налоги платить владельцам криптовалют в 2021 году // РБК. – 2021. – 18.01.21.

⁵ Цакаев А.Х., Хаджиев М.Р. О влиянии криптовалют на экономическую безопасность России // Экономическая безопасность. – 2020. – Том 3. – № 1. – С. 53-62.

PROBLEMS OF CIRCULATION REGULATION, ACCOUNTING AND TAXATION OF CRYPTOCURRENCIES AND THEIR IMPACT ON ECONOMIC SECURITY

© 2021 Popova Elena Evgenievna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics

E-mail: alpopowa@mail.ru

© 2021 Godoba Daria Igorevna
Student

Samara State University of Economics

E-mail: godobadasha@gmail.com

Keywords: cryptocurrency, economic security, risks, accounting, taxation, IFRS, RAS, digital financial assets, digital currencies.

The article provides a comparative analysis of the regulatory regulation of circulation, accounting rules and taxation of cryptocurrency in Russian and foreign practice. The risks caused by the lack of proper regulation of these areas are identified and their direct connection with ensuring the economic security of organizations and the state as a whole is shown.

МЕЖДУНАРОДНЫЕ СТАНДАРТЫ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

© 2021 Савельева Вероника Рамилевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: saveronika01@gmail.com

Ключевые слова: международные стандарты финансовой отчетности, финансовая отчетность, бухгалтерский учет, компания, отчет и бизнес.

В статье рассматриваются понятие международных стандартов финансовой отчетности (МСФО), их история развития, применение, а также преимущества и недостатки.

Международные стандарты финансовой отчетности (МСФО) – это набор правил бухгалтерского учета для финансовой отчетности публичных компаний. Данные правила призваны сделать ее последовательной, понятной и легко сопоставимой во всем мире.

МСФО берет свое начало в Европейском Союзе с идеей сделать бизнес доступным по всему континенту. Данная мысль стремительно распространилась по всему миру, поскольку «общий язык» дал возможность лучше контактировать во всем мире.¹ В настоящий период около 120 стран каким-либо образом используют МСФО, и 90 из них полностью соответствуют правилам МСФО.

Цели МСФО – разработать особый набор стандартов высокого качества, понятного для восприятия и простого в применении. Данный набор также направлен на стимулирование к использованию и быстрого внедрения этих стандартов. В дополнение к этому, Совет по МСФО стремится провести консультации по общенациональным принципам бухгалтерского учета и МСФО для получения качественных решений.²

Международные стандарты финансовой отчетности до мелочей определяют, как организации должны вести учет и представлять отчет о собственных расходах и доходах. Они были созданы для формирования общей системы бухгалтерского учета, которая могла бы быть понятна во всем мире инвесторам, аудиторам, государственным регулирующим органам и иным заинтересованным сторонам.

Международные стандарты финансовой отчетности способствуют прозрачности и доверию к мировым финансовым рынкам и компаниям, которые размещают на них свои акции. Если бы таких стандартов не существовало, инвесторы с большей неохотой поверили бы финансовой отчетности и другой информации,

* Научный руководитель – Дождева Елена Евгеньевна, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

представленной им компаниями. Без этого доверия мы могли бы увидеть меньше транзакций и менее устойчивую экономику.³

Сегодня общепринятыми стали операции по переводу средств за границу. В прошлом этому мешали различные стандарты бухгалтерского баланса в разных странах, что увеличивало стоимость, сложность и опасность для деловых соглашений, но теперь большое число мировых предприятий ищут возможности для вложений. МСФО устраняет эту проблему и гарантирует, что разные государства применяют один и тот же глобально используемый набор стандартов финансового учета.

Международные стандарты финансовой отчетности берут во внимание широкий диапазон бухгалтерской деятельности. МСФО оказывает влияние на то, как отражаются составляющие бухгалтерского баланса. В отчете о движении денежных средств суммируются финансовые операции компании за определенный период, разделяя движение денежных средств на операции, инвестиции и финансирование.

Международные стандарты финансовой отчетности следуют нескольким главным или основным принципам:

- Во-первых, непрерывность деятельности, существует гарантия продолжения деятельности компании в будущем.
- Во-вторых, независимо от сроков движения финансовых средств, все события будут отражаться в фактическом периоде.
- В-третьих, нормы внутреннего законодательства и условия финансовой деятельности разных стран не влияют на отчетность.

Сферы применения международных стандартов финансовой отчетности (МСФО):

- Финансовая отчетность общего назначения и другая финансовая отчетность коммерческих предприятий, занимающихся коммерческой, промышленной, финансовой и аналогичной деятельностью, независимо от их юридической формы.

- МСФО также могут оказаться уместными для юридических лиц, не являющихся коммерческими предприятиями, ориентированными на прибыль.

- МСФО применяются к консолидированной финансовой отчетности и другие.

Большое количество стран переходят к Международным стандартам финансовой отчетности и общим правилам бухгалтерского учета, по мере того как деловой мир сближается в своих финансовых и торговых связях. Этот единый набор стандартов решил большинство проблем, одновременно создавая другие.⁴

Одним из преимуществ является большая сопоставимость. Компании, использующие одни и те же стандарты для подготовки своей финансовой отчетности, могут быть более точно сопоставлены друг с другом. Это особенно важно при сравнении компаний, которые расположены в разных странах, поскольку при другом варианте они могли бы использовать разные правила и методологии для подготовки своих отчетов. Это повышение сопоставимости помогло инвесторам лучше определить, куда должны направляться их инвестиционные доллары.

Следующим преимуществом является большая гибкость. В МСФО используется философия, основанная на принципах, а не на правилах. Философия, основанная на принципах, означает, что цель каждого стандарта заключается в том, чтобы достичь разумной оценки, и что существует огромное количество методов ее достижения. Это дает компаниям свободу адаптировать МСФО к их конкретной ситуации, что приводит к читаемой и полезной отчетности.

Однако у гибкости, которую допускают Международные стандарты финансовой отчетности, есть и обратная сторона. Компании имеют возможность использовать лишь те методы, которые они хотят, позволяя финансовой отчетности показывать только желаемые результаты. Это может привести к манипулированию доходом или прибылью, использоваться для сокрытия финансовых проблем в компании и даже способствовать мошенничеству. Например, изменение способа оценки запасов может принести большой доход в отчет о прибылях и убытках за текущий год, что сделает компанию более прибыльной, чем она есть на самом деле.

Одним из недостатков же является непринятие во всем мире. Соединенные Штаты еще не приняли Международные стандарты финансовой отчетности. Это затрудняет ведение бухгалтерского учета зарубежным компаниям, которые ведут бизнес в Америке.

Также недостатком являются повышенные затраты. На небольшую компанию принятие МСФО в стране повлияет так же, как и на более крупную. Однако малые предприятия не располагают таким количеством ресурсов для внедрения изменений и обучения персонала. Это приводит к тому, что небольшие компании привлекают бухгалтеров или других внешних консультантов, чтобы помочь осуществить переход. Эти небольшие компании будут нести большее финансовое бремя, чем более крупные в этой области.

Преимущества и недостатки МСФО направлены на то, чтобы исключить согласование бухгалтерских книг по учёту, которое должно происходить в рамках существующей системы, перед принятием будущих решений будет доступна единая картина. Кредиторы больше не будут сталкиваться с этой проблемой при сравнении или оценке кредитоспособности агентств, работающих за границей.

По оценкам специалистов Международного центра реформы бухгалтерского учета на текущий момент более чем 400 компаний в РФ используют МСФО. Россия не может отказаться принимать участие в современных тенденциях в мировой финансовой системе. Российское Министерство финансов в 1998 г. дало разрешение составлять сводную финансовую отчётность в полном соответствии с МСФО и не представлять такую отчётность по правилам российских ПБУ отечественным компаниям, которые сотрудничают и предоставляют финансовую отчётность иностранным фондовым биржам.

В скором времени планируется обязать все российские ОАО составлять финансовую отчётность по МСФО. Безусловно, крупных участников рынка среди них немного. Большая часть этих компаний представлена совместными предприятиями с иностранным участием, ведущими учёт по МСФО по требованию учредителей.⁵

Из всего вышесказанного можно сделать вывод о том, что переход на Международные стандарты финансовой отчетности (МСФО) является огромной задачей и серьезным вызовом для любой экономики. В наилучших интересах экономики принять МСФО в случае, что регулирующие органы, законодатели, аудиторы и бухгалтеры, а также представители делового сектора должны работать совместно, чтобы обеспечить безупречные МСФО для государства, при этом учитывать все связанные с этим политические, социальные, правовые и, конечно же, экономические вопросы.

¹ Агеева О. А. Международные стандарты финансовой отчетности: учебник для академического бакалавриата / О. А. Агеева, А. Л. Ребизова. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Издательство Юрайт, 2019. – 385 с.

² Алисенов, А. С. Международные стандарты финансовой отчетности: учебник и практикум для вузов / А. С. Алисенов. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2021. – 404 с.

³ Международные стандарты финансовой отчетности (МСФО) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.investopedia.com/terms/i/ifrs.asp>.

⁴ Международные стандарты Финансовой Отчетности - Преимущества и недостатки [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://smallbusiness.chron.com/international-financial-reporting-standards--advantages-disadvantages-2167.html>.

⁵ Смагина М.Н. История возникновения, развитие и внедрение международных стандартов финансовой отчетности в Российской Федерации: Монография. Минобрнауки России, ТГТУ. – Тамбов: Консалтинговая компания Юком, 2020. – 88 с.

INTERNATIONAL FINANCIAL REPORTING STANDARDS

© 2021 Saveleva Veronika Ramilevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: saveronika01@gmail.com

Keywords: international financial reporting standards, financial reporting, accounting, company, report and business.

The article discusses the concept of international financial reporting standards (IFRS), the history of development, application, as well as their advantages and disadvantages.

РАЗВИТИЕ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА В СПОРТЕ

© 2021 Савельева Ольга Викторовна
старший преподаватель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Saveleva_leyla@mail.ru

Ключевые слова: рыночная экономика, спортивное спонсорство, частные инвестиции, финансирование, виды спорта, частные спонсоры.

В данной статье рассматриваются перспективные направления для финансирования спорта малым и средним бизнесом и его роль в экономике.

В условиях активного развития экономики, малое и среднее предпринимательство становится неотъемлемой частью в системе социально-экономического развития страны. Способность быстро подстраиваться под постоянно изменяющиеся обстоятельства рынка делают данный тип бизнеса привлекательным для многих слоев населения, решивших работать на себя и получать прибыль.

Малый и средний бизнес играет важную роль в экономике. Особо важными являются направления в предпринимательской деятельности, т.к. они влечат за собой различные изменения, преобразования¹.

Сегодня предприниматели создают проекты во многих сферах жизни общества, начиная от развития культуры и спорта, заканчивая решением проблем экологии. Однако в отличие от других направлений предпринимательской деятельности, проекты в спортивной деятельности являются социально-экономически важными, т.к. благодаря им могут положительно решаться проблемы алкоголизма, наркомании и преступности, что в свою очередь ведет к улучшению производительности и трудоспособности населения.

В последние года все больше популярности набирает профессиональный спорт, превращая спортивные мероприятия в целую индустрию. Такая тенденция способствует открытию спортивных и оздоровительных комплексов.

Задачи спортивной отрасли:

- увеличение количества людей, занимающихся физической культурой;
- создание условий для проведения спортивных мероприятий и обеспечение возможности большему числу людей участвовать в них;
- предоставление населению спортивных объектов;
- пропаганда спорта и здорового образа жизни, осведомления граждан о значимости активного образа жизни;

На сегодняшний день перспективными направлениями для финансирования спорта малым и средним бизнесом являются: обучение, массовый спорт, создание спортивного инвентаря, строительство и управление спортивными объектами³.



Рис. 1. Показатели спортивной сферы*

* <https://minsport.gov.ru/sport/physical-culture/statisticheskaya-inf>.

Участие государства в спортивной сфере определено федеральным законом о спорте, в котором говорится, что объекты спортивной деятельности могут находиться в федеральной собственности, муниципальной собственности, в собственности физических и юридических лиц. Поэтому государство, в первую очередь стремится создать для граждан все условия и возможности для систематических занятий физической культурой и спортом, так как это является одной из его приобретенных социально-экономических задач⁴.



Рис. 2. Статистика распределения финансовых средств от малого и среднего бизнеса*

* <https://rosstat.gov.ru/folder/11192?print=1>.

Количество населения, обеспеченного необходимыми спортивными объектами, по России составляет 55%. По всей стране действующих спортивных объ-

ектов насчитывается около 305.288. Спортсменов в различных видах спорта 26.454.834. Объем финансирования ежегодно составляет около 522.448.358.100 рублей⁵.

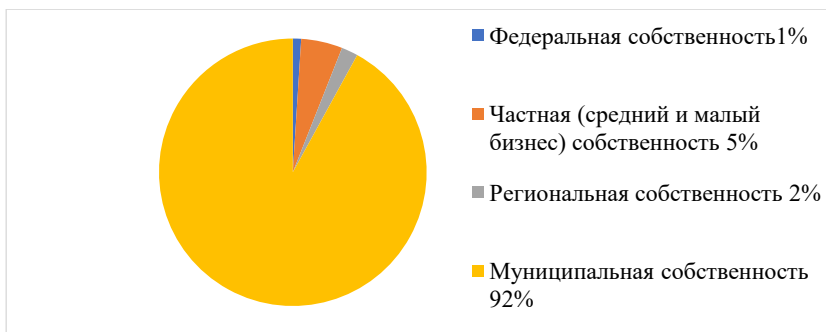


Рис. 3. Распределение собственности спортивных объектов на примере Самарской области на 2020 год*

* https://economy.samregion.ru/activity/ekonomika/values_so.



Рис. 4. Распределение собственности спортивных объектов на примере Московской области на 2020 год*

* <https://mosreg.ru/sobytiya/infografika/byudzheth-podmoskovya>.

В России более 92% объектов спорта находятся в государственной собственности. Это требует больших расходов для использования и содержания объектов. Муниципальные образования не имеют такого количества средств, поэтому многие спортивные учреждения закрываются или лишаются ремонта или обновления⁶.

Развитие среднего и малого бизнеса и их заинтересованность в поддержании уровня спорта в стране положительно влияет на качество и продолжительность жизни, а также содействует увеличению трудоспособности и роста экономических показателей страны.

¹ Луцкая А.В., Савельева О.В. К проблеме развития спонсорской деятельности в спорте // Тенденция развития науки и образования. 2020. № 67-4. С. 130-133.

² Махмутов Т.Г., Савельева О.В. Проблемы и перспективы развития физической культуры в России и в мире // OlymPlus. Гуманитарная версия. 2017. № 2 (5). С. 36-38.

³ Михаил Мишустин утвердил стратегию развития физкультуры и спорта до 2030 года [Электронный ресурс]. – Режим доступа <http://government.ru/docs/40966/> (дата обращения: 10.10.2021).

⁴ Галкин А.А., Савельева О.В., Мокеева Л.М. Спорт как важная отрасль экономики // OlymPlus. Гуманитарная версия. 2018. № 2 (7). С. 58-61.

⁵ Минспорт: показатель обеспеченности спортобъектами по РФ составляет 55% [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://tass.ru/nacionalnyye-proekty/9572117> (дата обращения: 10.10.2021).

⁶ Семёнова Е.А., Савельева О.В. Перспективы развития регионов после проведения Чемпионата мира по футболу // OlymPlus. Гуманитарная версия. 2017. № 2 (5). С. 54-57.

DEVELOPMENT OF SMALL AND MEDIUM-SIZED BUSINESSES IN SPORTS

© 2021 Savelyeva Olga Viktorovna
Senior Lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: Saveleva_leya@mail.ru

Keywords: market economy, sports sponsorship, private investments, financing, sports, private sponsors.

This article considers promising areas for financing sports by small and medium-sized businesses and its role in the economy.

ТРАНСФОРМАЦИЯ БАНКОМ РОССИИ ОРГАНИЗАЦИОННОЙ СТРУКТУРЫ И СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ

© 2021 Савинов Олег Германович
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: ogsvntv@gmail.com

Ключевые слова: Банк России, организационная структура, система управления, трансформация, реинжиниринг бизнес-процессов.

Статья посвящена вопросам оптимизации Банком России вертикальной структуры его учреждений и направлениям совершенствования системы управления. Особый интерес представляют развитие проектного управления и внедрение информационных технологий для повышения эффективности реализации функций. Исследуются этапы в трансформации организационной структуры Банка России и реинжиниринг бизнес-процессов.

Организационная структура Центрального банка Российской Федерации была сформирована в процессе становления и развития двухуровневой банковской системы, трансформации системы платежей и внедрения электронных технологий, развития финансового рынка¹. В результате Центральный банк Российской Федерации (Банк России) стал системообразующим органом денежной, кредитной, банковской и платежной системы, единым центром регулирования, контроля и надзора субъектов финансового рынка.

Основой для выполнения функций Банка России является организационная структура, которая включает центральный аппарат и состав территориальных подразделений, их подчиненность, взаимодействие, распределение функционала.

Организационная структура Банка России формировалась в процессе создания и развития двухуровневой банковской системы. В формировании единой вертикальной системы управления и трансформации организационной структуры Банка России можно выделить следующие этапы.

1 этап (1990 – 2001): становление Банка России как эмиссионного, резервного, кредитного, платежного центра страны, обеспечивающего денежно-кредитное и валютное регулирование в процессе формирования двухуровневой банковской системы, формирование трехуровневой вертикальной системы учреждений Банка России (Центральный аппарат, национальные банки и главные территориальные управления, расчетно-кассовые центры).

Необходимость широкой сети расчетно-кассовых центров (РКЦ) в регионах была обусловлена открытием корреспондентских счетов и счетов по учету обязательных резервов по месту нахождения коммерческих банков. Бумажный документооборот и межбанковские расчеты были сформированы на внутрирегио-

нальном и межрегиональном уровнях. РКЦ осуществляли кассовое обслуживание коммерческих банков, своевременное подкрепление денежной наличностью. До 1992 года РКЦ также обеспечивали кассовое исполнение государственного бюджета, ведение операций по бюджетным счетам. Формирование системы Федерального казначейства способствовало снижению операционной нагрузки РКЦ, при этом объем платежей по бюджетным счетам в расчетной сети Банка России продолжал расти.

Таблица 1

**Этапы трансформации организационной структуры
и системы управления Банка России***

1990-2001	2002-2013	2014-по настоящее время
-	Национальный банковский совет – коллегиальный орган управления	Национальный финансовый совет – коллегиальный орган управления
Председатель Банка России	Председатель Банка России	Председатель Банка России
Совет директоров	Совет директоров	Совет директоров
Центральный аппарат		
Департаменты и управления	Департаменты и управления	Департаменты и управления
Территориальный аппарат		
Национальные банки, Главные территориальные управления	Национальные банки, Главные территориальные управления	Главные управления по округам (7), Отделение - Национальный банк, Отделение (по области)
ГРКЦ и РКЦ	Сокращение ГРКЦ и РКЦ	РКЦ

* Территориальные учреждения Банка России https://cbr.ru/about_br/bankstr.

С 1996 года Банк России приступил к модернизации расчетной сети, введению электронных технологий, централизации расчетов в головных расчетно-кассовых центрах (ГРКЦ). Для централизации счетов всех клиентов и построения одноуровневой системы валовых расчетов в режиме реального времени был запущен проект создания Федерального расчетного центра (ФРЦ). В процессе реализации нового проекта БЭСП (банковской системы электронных срочных платежей) централизация счетов в ФРЦ была приостановлена. Реализация данных проектов привела к значительному сокращению количества РКЦ².

Наличие в субъектах РФ главных территориальных управлений, национальных банков ЦБ РФ было обусловлено их участием в процедуре регистрации, осуществлении надзора и инспектирования региональных коммерческих банков. Часть функций, выполняемых Банком России, было делегировано его территориальным учреждениям. В результате формирования банковской системы рыночного типа Банком России к концу 1992 года было зарегистрировано более 2-х тысяч коммерческих банков. Системные кризисы 1994-1995, 1998-1999 гг. выявили проблемы финансовой нестабильности банковского сектора, потребовали ре-

структуризацию кредитных организаций и реформирование всех уровней банковской системы.

2 этап (2002 – 2013): принятие нового федерального закона, регулирующего деятельность центрального банка от 10.07.2002 №86-ФЗ, формирование коллегиального органа – Национального банковского совета, Комитета банковского надзора, совершенствование банковского надзора на основе внедрения международных стандартов финансовой отчетности.

Расширение целей и функций Банка России было также обусловлено принятием Федерального закона от 27.06.2011 №161-ФЗ «О национальной платежной системе» и возложением на него задач по надзору и наблюдению за субъектами национальной платежной системы, что послужило основанием для изменения организационной структуры Банка России.

3 этап (2014 – по настоящее время): централизация регулирующих, контрольных, надзорных функций в рамках одного мегарегулятора финансового рынка – Банка России (Федеральный закон от 23.07.2013 № 251-ФЗ), расширение целей его деятельности (развитие финансового рынка и обеспечение его стабильности)³. В результате произошли изменения в структуре органов управления:

- высшим коллегиальным органом управления Банка России стал Национальный финансовый совет, в который вошли представители всех ветвей государственной власти (14 членов);

- расширены состав и компетенции совета директоров Банка России (с 12 до 14 членов);

- создан Комитет финансового надзора и специальное подразделение (служба Банка России по финансовым рынкам) для обеспечения регулирующих, контрольных и надзорных функций Банка России на финансовом рынке².

Таблица 2

Организационная структура территориальных учреждений Банка России на начало 2021 г., ед.*

Главные управления по округам Всего 7, в т.ч.	Количество отделений	Количество РКЦ
Центральное	16	1
Северо-Западное	9	12
Южное	14	8
Волго-Вятское	10	6
Уральское	6	11
Сибирское	11	11
Дальневосточное	8	12
Итого	74	61

* Статистика Банка России https://cbr.ru/about_br/tubr.

Кроме того, была реорганизована структура 79 территориальных учреждений (в т.ч. 20 национальных банков, а также подразделений ГРКЦ, РКЦ):

- вместо 79 главных территориальных управлений сформировано 7 главных управлений Банка России по федеральным округам;
- национальные банки (уровень республики) и главные территориальные управления (уровень области) реорганизованы в отделения Банка России;
- ГРКЦ преобразованы в операционные отделы.

При этом Банк России сохранил свое присутствие практически во всех субъектах РФ.

Возрастающая сложность проблем макропруденциального регулирования денежно-кредитной сферы экономики в условиях финансовой нестабильности обусловила необходимость расширения целей, полномочий и функций Банка России. Это послужило основанием для существенной трансформации его организационной структуры. В результате изменилась система управления и организационная структура.

Вопросы совершенствования организационной структуры и системы управления Банком России находят отражение в его годовых отчетах. Процесс реорганизации активно продолжается, охватывает как центральный, так и территориальный аппарат⁴. Реализуются мероприятия в рамках реинжиниринга бизнес-процессов по межрегиональному принципу. Всего было создано 41 межрегиональное подразделение, реализующее бизнес-процессы. В 2020 году созданы центры по микрофинансовым организациям, ломбардам, потребительским кооперативам, центр финансового мониторинга и валютного контроля. В составе Банка России функционирует 91 полевое учреждение, межрегиональное хранилище, кассовые центры.

Численность персонала Банка России на начало 2021 года составила 49,4 тыс. сотрудников. Банк России активно проводит оптимизацию численности персонала, что достаточно сложно проводить в современных социальных и экономических условиях.

Таблица 3

Доля сотрудников Банка России в разрезе структурных подразделений на начало 2021 г., %*

Структурные подразделения	Удельный вес
Центральный аппарат	25
Подразделения, обеспечивающие, деятельность центрального аппарата	4
Межрегиональные подразделения по бизнес-процессам	6
Территориальный аппарат	45
РКЦ, хранилище	4
Полевые учреждения	3
Социально-бытовые подразделения	13

* Годовой отчет Банка России за 2020 https://cbr.ru/about_br/publ/god.

Процесс цифровизации открывает новый этап в деятельности Банка России, что, несомненно, отразится на реализации регулирующих и надзорных функций и окажет влияние на формирование новой организационной структуры⁵.

¹ Генезис общественных финансов в России Глухова А.Г., Ковалева Т.М., Дождева Е.Е., Валиева Е.Н., Серпер Е.А., Жегалова Е.В., Фролова И.В., Мулендеева Л.Н., Тершукова М.Б., Попова Е.В., Бойко И.А., Першин М.А., Милова Л.Н., Хвостенко О.А., Савинов О.Г., Савинова Н.Г. монография / под редакцией Т.М. Ковалевой. Санкт-Петербург, 2021.

² Савинова Н.Г. Функционирование национальной платежной системы Российской Федерации в современных условиях. Дис. ... канд. экон. наук. Самара, 2012.

³ Вавулин Д.А., Симонов С.В. Центральный банк Российской Федерации как мега-регулятор российского финансового рынка // Банковское дело. 2014. №5 (581). С. 21-32.

⁴ Савинов О.Г., Савинова Н.Г., Мясникова А.И. Режимы денежно-кредитной политики и меры центральных банков в новой экономической реальности // Экономические науки. 2021. № 5 (198). С. 133-137.

⁵ Абрамов В.С., Савинова Н.Г. Переход Банка России к превентивному надзору в условиях цифровизации финансового рынка // В сборнике: Российская наука: актуальные исследования и разработки. Сборник научных статей VIII Всероссийской научно-практической конференции. В 2-х частях. Редколлегия: С.И. Ашмарина, А.В. Павлова [и др.]. 2019. С. 487-490.

TRANSFORMATION BY THE BANK OF RUSSIA OF THE ORGANIZATIONAL STRUCTURE AND IMPROVEMENT OF THE GOVERNANCE SYSTEM

© 2021 Savinov Oleg Germanovich
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: ogsvnnv@gmail.com

Keywords: Bank of Russia, organizational structure, management system, transformation, reengineering of business processes.

The study is devoted to the issues of optimization by the Bank of Russia of the vertical structure of its institutions and directions of improving the management system. Of particular interest is the development of project management and the introduction of information technologies to improve the efficiency of the implementation of functions. The stages in the transformation of the organizational structure of the Bank of Russia and the reengineering of business processes are investigated.

РИСКИ ВЛИЯНИЯ ЭКОСИСТЕМЫ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ НА РЫНОК ТРУДА

© 2021 Симонова Марина Викторовна

доктор экономических наук, зав. кафедрой управления персоналом

Самарский государственный экономический университет

E-mail: m.simonova@mail.ru

Ключевые слова: экосистема цифровой экономики, рынок труда, занятость, риски, уровень жизни, безработица, цифровое неравенство.

Статья посвящена анализу рисков, связанных с развитием экосистемы цифровой экономики, ее влиянием на социально-экономическую ситуацию и комплексным воздействием на рынок труда, на котором происходят существенные трансформации в сфере занятости, структуре рабочих мест, миграционных процессах.

Понятие экосистема цифровой экономики сформировалось и действует пока непродолжительное время, с 2017 г., когда была утверждена Программа «Цифровая экономика Российской Федерации», однако уже сейчас можно сказать, что объединение всего комплекса направлений развития цифровой экономики в экосистему имеет глубокое основание, так как воздействие цифровой среды на все стороны жизни человека становится определяющим¹. Тем не менее, влияние цифровой экономики на занятость населения и рынок труда в целом, пока еще не получило своего логического обоснования и научного исследования. Современные исследования категории «экосистема цифровой экономики» в мировой науке не отличаются достаточной сформированностью, изученностью и солидарностью. Направления исследований сконцентрированы вокруг понятийного аппарата категории «экосистема цифровой экономики», ее взаимосвязи со смежными категориями, междисциплинарностью изучаемой категории, вокруг предложения различных подходов ее определения – субъективного, средового и сегментного подходов, важности отдельных компонентов при формировании экосистемы цифровой экономики. Особое место в обеспечении экономической безопасности страны занимает социальная безопасность, формирующаяся как совокупное воздействие многих факторов, включая ситуацию на рынке труда, занятость, доходы и уровень жизни населения. Переход к когнитивной экономике, внедрение цифровой трансформации экономики в рамках 4-ой индустриальной революции привели к значительным изменениям ситуации на рынке труда региона, дальнейшее развитие которых может привести к социокультурным угрозам в виде увеличения безработицы, роста теневой занятости, увеличению дифференциации населения по доходам, росту бедности. Поэтому изучение влияния экосистем цифровой экономики на развитие рынка труда и повышение уровня жизни населения

страны должно стать одним из приоритетных для стабильного и устойчивого функционирования экономики.

В современном мире развитие экосистемы цифровой экономики влияет на рынок труда и на уровень жизни населения, что сопряжено с определенными рисками развития неконтролируемых социальных последствий, в том числе и негативного характера. В связи с чем возникает научная проблема выяснения оценки данного влияния по различным направлениям:

- характер трансформации рынка труда в свете развития экосистемы цифровой экономики;
- тренды развития рынка труда и уровня жизни населения в свете развития экосистемы цифровой экономики;
- развитие нестандартных формы занятости, неформальной занятости, самозанятости;
- перечень наиболее требуемых компетенций/навыков на рынке труда;
- изменение уровня жизни населения вследствие появления новых форм занятости и возникновения новых компетенций в сфере цифровой экономики;
- изменение уровня жизни населения с точки зрения расширения спектра услуг с развитием цифровой экономики и, как следствие, повышения уровня развития и степени удовлетворения потребностей населения в различных сферах - предоставление государственных услуг, новые возможности предоставления услуг в банковской сфере, в трудоустройстве и найме работников и т.д.;

Высокая доля в формировании ВВП добывающих отраслей, цифровизация различных отраслей экономики и социальной сферы, высокая концентрация населения в крупных городах, транспортная изолированность большого процента территорий страны, удаленность многих населенных пунктов от районных центров и столиц регионов характерны для северных и арктических территорий России и подчеркивают важность и значимость реализации исследования влияния экосистемы цифровой экономики на занятость населения и рынок труда. Амбициозные цели Стратегии социально-экономического развития до 2032 года с целевым видением до 2050 года – высокий уровень жизни человека, эффективное управление территориями, глобально конкурентоспособные базовые отрасли экономики, развитие несырьевой экспортно-ориентированной экономики, сохранение природы для будущих поколений и всего мира, также повышают важность и значимость исследования влияния цифровой экономики как экосистемы для решения задач социально-экономического развития страны.

Отметим, что в настоящее время пока недостаточно раскрыты вопросы влияния экосистемы цифровой экономики на уровень жизни населения. Встречаются отдельные публикации на смежные темы, связанные с влиянием цифровой экономики на качество жизни населения, с развитием системы «умных» городов, построенных с учетом возможностей информационно-коммуникационных технологий, и новые возможности для формирования «умной» системы расселения, влиянием цифровизации на компетенции и квалификации, появление цифрового неравенства, однако тема настолько обширна, что отдельные публикации не могут раскрыть всего комплекса как положительных элементов влияния экоси-

стемы на рынок труда, так и существенных рисков. В мировой науке наиболее полно раскрыты современные тренды развития рынка труда – неустойчивой занятости, нестандартных форм занятости, вызванные цифровизацией экономики. Тем не менее большинство исследований анализируют последствия цифровизации на занятость, не объединяя все процессы в экосистему. Вопросы исследования уровня и качества жизни также находятся в фокусе внимания международных организаций. Так, в одном из исследований Всемирного банка (2018 г.) было показано, что различия в первоначальных доходах оказывают существенное влияние на экономический рост. Кроме того, было выявлено, что существует отрицательная корреляция между показателями бедности и неравенства и средним душевым доходом². Наряду с этим, в исследованиях Всемирного банка также исследуется взаимосвязь роста доходов, неравенства и бедности, прорабатываются вопросы измерения неравенства возможностей³ и др. В исследованиях Организации Экономического Сотрудничества и Развития рассматриваются вопросы неравенства по доходам, гендерного неравенства, неравенства в образовании⁴, взаимосвязь децентрализации финансирования образования на местном уровне и неравенства в результатах, оценки пространственного неравенства и сегрегации в городах и метрополиях с различных позиций⁵ и др. Предлагаемые в исследованиях классификации социальных структур общества по уровню и качеству жизни являются дискуссионными в части теоретических и методологических подходов, чаще всего, рассматривают только отдельные социальные группы и не позволяют в полной мере комплексно решать проблемы выявления всей социальной структуры общества по уровню и качеству жизни и недостаточны для разработки механизмов ее преобразования с учетом особенностей той или иной страны. Общим пробелом как зарубежных, так и отечественных исследований является крайне недостаточное состояние изученности влияния угроз, обусловленных распространением нестандартных и неформальных форм прекаризованной занятости на уровень и качество жизни населения, механизмы преодоления их угроз и выработка конкретного инструментария. Это обусловлено сравнительно новыми вызовами для уровня и качества жизни, обусловленными прекаризацией занятости и сравнительно недавним обращением к глубокому изучению этого воздействия российских исследователей⁶.

В научных исследованиях последних лет активно развивается тема взаимного влияния трудового потенциала и рынка труда, что в контексте экосистемы цифровой экономики имеет значительные научные перспективы⁷. Кроме этого, наиболее перспективное направление в исследовании влияния экосистемы цифровой экономики находится в контексте направления анализа компетенций и квалификаций, в котором исследуются содержательные аспекты формирования и развития качества рабочей силы на разных пространственных уровнях⁸. Указанные направления исследований могут составить систему оценки влияния и взаимосвязи экосистемы цифровой экономики на рынок труда и уровень жизни, результаты которой необходимы для разработки механизмов повышения уровня и качества жизни населения, построения экономико-математических моделей про-

гнозирования рынка труда, уровня жизни на стратегическую перспективу в условиях трансформации рынка труда и цифрового неравенства.

Одним из трендов развития рынка труда во всем мире является рост занятости в неформальном секторе экономики, не является исключением и Россия. Численность занятых в экономике в последние годы снижается в силу выхода на рынок труда малочисленного поколения, рожденных в 90-е годы XX века, и эта убыль пока не компенсирована даже за счет увеличения пенсионного возраста. В то же время численность занятых в неформальном секторе по данным 2020 года составляет 20,0 % к общей численности занятого населения и имеет тенденцию к росту (см. рисунок). Тенденции в структуре занятости характеризуются неблагоприятными трендами, по которым необходимо провести более подробный детальный структурный анализ для определения стратегических направлений трансформации рынка труда и разработки механизма его регулирования.



Рис. Состояние занятости населения России в период с 2001 по 2020 гг.*

* Составлено по данным Росстат⁹.

Цифровые платформы и цифровые экосистемы цифровой экономики стремительно проникают во все сферы жизни современного человека. Ситуация с пандемией COVID-19 многократно ускорила развитие цифровых сервисов и технологий, многие товары и услуги, в том числе и государственные, стали доступнее и понятнее.

Развитие цифровой экономики предполагает одновременное развитие разнонаправленных векторов развития:

- с одной стороны, это удешевление технологических процессов, снижение издержек и затрат на логистику и хранение;

- с другой стороны, происходит значительное высвобождение низкоквалифицированной рабочей силы, рабочие процессы которых заменены на примененные промышленных роботов и/или алгоритмы искусственного интеллекта;

- возникают серьезные требования к обеспечению информационной безопасности цифровых экосистем, включая финансовые институты;

- стремительно вырос объем рынка разработки приложений и сервисов, значительные финансовые средства находятся в обороте в социальных сетях, цифровых платформах, сервисах;

- возникают трудности в освоении новых цифровых компетенций у значительной части населения.

Все это обуславливает высокую степень актуальности изучения влияния экосистемы цифровой экономики на развитие рынка труда и повышение уровня жизни населения России.

Ускоренное социально-экономическое развитие является одним из приоритетов национальной политики Российской Федерации. Требуют решения многие социально-экономические проблемы, такие как регулирование миграции, концентрация населения в крупных мегаполисах, ориентация экономики на экспорт природных ресурсов; не достаточная развитость несырьевой экспортно-ориентированной хозяйственной деятельности, не создана отвечающая требованиям времени транспортная, логистическая и социальная инфраструктура; высокая стоимость жизни и другие. Проводимая в последние годы оптимизация бюджетных расходов, а также концентрация занятости преимущественно в государственном секторе занятости и таких видах экономической деятельности как образование, здравоохранение, государственное управление, может повлечь за собой расширение масштабов занятости в неформальном секторе экономики, нестандартных форм занятости и самозанятости, в том числе, связанных с развитием экосистемы цифровой экономики.

Появление такого явления как цифровое неравенство тесно связано с темой бедности, которая особенно остро проявляется в разных регионах России, которая в своем крайнем проявлении как работающие бедные имеет тенденцию к снижению, однако доля занятых с низким уровнем заработной платы снижается крайне медленно и составляет в 2020 г. практически четверть населения России.

Представляет научный интерес прогноз основных показателей развития цифровой экосистемы рыночной экономики, ее влияние на рынок труда и уровень жизни населения. Необходимо проанализировать цифровые платформы рынка труда, обеспечения социальных гарантий, государственных услуг Российской Федерации, оценить степень их влияния на занятость, предложить механизмы повышения уровня жизни населения, расширения социальных гарантий гражданам, в т.ч. самозанятым в сфере цифровой экономики. Необходима разработка информационной базы данных влияния цифровой экономики на рынок труда и уровень жизни, а также модели прогнозирования высвобождения низкоквалифицированной рабочей силы в зависимости от степени проникновения

промышленной роботизации и/или алгоритмов искусственного интеллекта в производственные процессы предприятий.

¹ Экосистема цифровой экономики: проблемы предметной идентификации Филимонов И.В. Инновации и инвестиции. 2020. № 6. С. 51-58.

² Global Poverty and Inequality. A Review of the Evidence / F.H.G. Ferreira, M. Ravallion. The World Bank. May 2008. Policy Research Working Paper 4623. 44 p.

³ The Roots of Inequality. Estimating Inequality of Opportunity from Regression Trees / P. Brunori, P. Hufe, D. G. Mahler; World Bank Group. February 2018. Policy Research Working Paper 8349. 35 p.

⁴ Divided We Stand. Why Inequality Keeps Rising / OECD. OECD Publishing. 2011. 390 p.

⁵ Divided Cities: Understanding Intra-urban Inequalities / OECD. OECD Publishing, Paris. 2018. 160 p.

⁶ Vyacheslav Bobkov, Peter Herrmann/ Editors. Digitisation and Precarisation: Redefining Work and Redefining Society. Springer VS©, 2020. P. 216 и др.

⁷ Simonova, M. V., Zabelina, O. V., & Mirzabalaeva, F. I. (2021). Qualified Specialists' Readiness for Digitalization Risks. In Lecture Notes in Networks and Systems (Vol. 161 LNNS, pp. 364–373.

⁸ Sectoral framework of qualifications as a tool for the integration of educational and business spheres of Russia. Mitrofanova E.A., Mitrofanova A.E., Simonova M.V. Contributions to Economics (см. в книгах). 2019. № 6/н. С. 275-296.

⁹ Российский статистический ежегодник. 2020: Стат.сб./Росстат. - P76 М., 2020 – 700 с.

RISKS OF THE INFLUENCE OF THE ECOSYSTEM OF THE DIGITAL ECONOMY ON THE LABOR MARKET

© 2021 Simonova Marina Viktorovna

Doctor of Economics, Head of the Department of Personnel Management

Samara State University of Economics

E-mail: m.simonova@mail.ru

Keywords: ecosystem of the digital economy, labor market, employment, risks, living standards, unemployment, digital inequality.

The article is devoted to the analysis of the risks associated with the development of the ecosystem of the digital economy, its impact on the socio-economic situation and the complex impact on the labor market, which is undergoing significant transformations in employment, the structure of jobs, migration processes.

**К ВОПРОСУ О РЕАЛИЗАЦИИ КОНЦЕПЦИИ «2+2»
В УЧЕБНЫХ ПЛАНАХ БАКАЛАВРИАТА
ПО НАПРАВЛЕНИЮ ПОДГОТОВКИ «ЭКОНОМИКА»
В САМАРСКОМ ГОСУДАРСТВЕННОМ
ЭКОНОМИЧЕСКОМ УНИВЕРСИТЕТЕ**

© 2021 Чудаева Александра Александровна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: chudaeva@inbox.ru

Ключевые слова: концепция «2+2», Самарский государственный экономический университет, компетенции выпускника вуза, бакалавриат по направлению подготовки «Экономика».

В статье описана суть концепции подготовки бакалавров «2+2», приведены ее достоинства и недостатки, предложено определять набор дисциплин первых двух лет обучения студентов по направлению «Экономика» в Самарском государственном экономическом университете на основе исторического опыта вуза и современных требований к выпускникам этого направления.

15 января 2020 года, выступая перед Федеральным Собранием, Президент РФ В.В. Путин отметил, что «рынок труда сегодня динамично меняется, постоянно появляются новые профессии, усложняются требования к существующим, и высшая школа должна гибко и быстро реагировать на эти запросы». И в продолжение этой мысли указал на то, что «нужно дать возможность студентам после второго курса выбирать новое направление или программу обучения, включая смежные профессии»¹.

Так родилась широко обсуждаемая концепция подготовки бакалавров «2+2», в рамках которой первые два года студенты бакалавриата изучают базовые дисциплины, позволяющие сформировать общекультурные и общепрофессиональные компетенции выпускника высшего учебного заведения. Безусловно, у этой концепции есть достоинства и недостатки.

К достоинствам (их, вероятно, гораздо больше, чем в нижеприводимом перечне) можно отнести такие, как:

- отложенный выбор, представляющий собой возможность определить направление подготовки после окончания второго курса, а не при поступлении, что позволяет будущему выпускнику вуза сделать выбор направления и программы подготовки более осознанно,

- выпускники с широкой образовательной базой будут иметь возможность более гибко встраиваться в рынок труда,

- мобильность, позволяющая менять не только траекторию обучения, но и учебное заведение (в частности, Минобрнауки России в 2021 году заявило о намерении в 2022-2024 гг. провести эксперимент по обучению студентов по программам высшего образования на основе предоставления образовательных сертификатов, один из которых предназначен для обучающихся по программам высшего образования с элементами академической мобильности, то есть с возможностью освоения отдельных дисциплин (модулей) программы в вузе-партнере с последующим прохождением итоговой аттестации в базовом вузе²).

Перечисленные достоинства можно рассматривать и как недостатки. Отложенный выбор и изучение дисциплин в соответствии с выбранным направлением в течение двух, а не четырёх лет, в этом случае минус, так как студенту предоставляется меньше времени на освоение профильных дисциплин. Широкая образовательная база является минусом, так как выпускник знает немного обо всём, но глубоко не изучил ничего. Мобильность тоже может породить целый пласт проблем как для вузов, участвующих в программах мобильности (например, согласование дисциплин учебных планов, их трудоёмкость и содержание), так и для студентов и их семей (например, недоступность переезда и проживания в другом регионе из-за низкого уровня доходов в семье).

Однако ключевым недостатком следует считать то, что, в итоге, содержание учебных планов определяется руководством вуза (формально с учетом мнения Ученого совета вуза). Возможность изменения направления и программы подготовки во многом предопределяется набором дисциплин первых двух лет обучения (первая двойка из концепции, описываемой формулой «2+2»). На основе чего формируется представление о том, что является базисом для подготовки бакалавров по направлению «Экономика»?

Безусловно, на требованиях ФГОС ВО соответствующего направления и требованиях профессиональных стандартов. Но эти нормативные документы отражают требования сегодняшнего дня к специалистам того или иного профиля, а ориентация на подготовку выпускников вузов как специалистов «широкого профиля» обусловлена отставанием системы высшего образования в вопросах подготовки кадров, соответствующих требованиям времени и работодателей. Считается, что за время подготовки бакалавра меняются технологии, меняется рынок труда, и предугадать, какого рода специалисты будут нужны через четыре года, не представляется возможным. А это, значит, как отмечается в статье «Управление предпринимательскими рисками, или “черный лебедь” COVID-19 как тест на антихрупкость»³, задачей системы высшего образования в условиях неопределенности будущего становится «формирование у обучающихся преадаптивности – способности приспособления к еще неведомым условиям. В этом случае образование на его первых этапах должно быть фундаментальным (фундаментальность – основа гибкости)».

В вопросах определения набора дисциплин, предопределяющих фундаментальные знания при подготовке бакалавров по направлению «Экономика», целесообразно обратиться к опыту подготовки экономистов в Самарском государственном экономическом университете (СГЭУ). Автор данной статьи согласна с

высказанной в публикации Жабина А.П. и Тагировой Н.Ф. «История СГЭУ как инструмент формирования у обучающихся компетенций будущего»⁴ с идеями:

- «история университета – не предмет для любования, а рабочий инструмент. История должна «работать» для достижения целей настоящего и движения к будущему),

- «использование исторического знания как инструмента формирования у студентов компетенций будущего».

- необходимо на основе истории вуза «нащупать идентичность университета, определить его уникальное тело и границы в пространстве и времени».⁴

Обратимся к истории СГЭУ в разрезе дисциплин, которые на разных этапах существования университета включались в учебные планы.

Известно, что с первых дней существования Куйбышевского планового института (название СГЭУ в советское время) в учебных планах ключевое место занимали такие дисциплины как: политическая экономия, статистика, экономическая история, экономическая география, планирование народного хозяйства, экономика сельского хозяйства, экономика промышленности, бухгалтерский учёт, промышленные технологии, дисциплины по технике сельского хозяйства, философия, высшая математика иностранный язык и физвоспитание (здесь следует отметить, что набор дисциплин предопределен узкой специализацией в подготовке специалистов в тот период времени – для промышленности и сельского хозяйства)⁵.

В первые годы работы вуза преподавался ряд дисциплин, которые в последующем (1937–1940) были исключены из учебного плана, – это теория советского хозяйства, экономическая политика, физика, химия. В 1959 и 1964 году были введены новые учебные планы, предусматривающие усиление экономикоматематической подготовки студентов. Число учебных часов по высшей математике увеличилось в полтора раза, появились новые математические дисциплины: «Линейная алгебра», «Математическое программирование». Усилилась вычислительная информационная подготовка студентов, были введены новые курсы» «Вычислительные машины и программирование на ЭВМ», «Машинная обработка экономической информации и плановых расчётов»⁶.

В 1973 и 1975 годах были введены новые учебные планы, предусматривающие усиление теоретической и профессиональной подготовки студентов. В частности, появились новые учебные дисциплины: «Основы управления», «Математические методы и модели в планировании» и др.⁷

В восьмидесятых годах двадцатого века определяющим в обучении экономистов стало сочетание широкого профиля, предусмотренного типовыми учебными планами, с целевой подготовкой студентов к работе в условиях конкретной отрасли, производственного объединения, предприятия. В 1980-е гг. связи с проведением в стране радикальной экономической реформы в институте осуществлялся пересмотр учебных планов и программ учебных дисциплин, осваивались новые учебные курсы и практикумы по менеджменту, маркетингу, предпринимательской деятельности, коммерческим банкам и биржам, внешнеэкономической деятельности предприятий, теории истории и практики рынка⁸.

Можно признать спорным подход, в соответствии с которым следует обращаться к историческому опыту вуза по подготовке специалистов. Ведь наша задача – подготовить специалистов для будущего, а не для прошлого. Однако именно исторический опыт позволяет понять логику, которая лежала в основе определения содержания учебных планов и дисциплин, их формирующих, и учесть ее при определении состава новых учебных планов.

Обращение к векам истории нашей страны дает возможность увидеть взаимосвязи между вышеописанными изменениями, которые вносились в учебные планы, и трансформациями, обусловленными развитием науки, техники и технологией, политическими и социальными событиями в стране. И если подходить к идентификации базовых дисциплин, предопределяющих фундамент подготовки выпускников экономического вуза в первые два года обучения на бакалавриате, в логике прошлых девяноста лет истории Самарского государственного экономического университета, то такими дисциплинами должны быть дисциплины математического блока (линейная алгебра, экономико-математическое моделирование, математический анализ, теория вероятностей и статистика, эконометрика, теория игр и т.п.), программирование, социально-экономическая статистика, микроэкономика, макроэкономика, экономическая история, бухгалтерский учет, экономическая география и/или экономическая демография, технологические основы производств, экономика предприятия (организации) и т.п. Здесь следует отметить, что переход с одного направления на другое должен осуществляться в рамках одной укрупненной группы специальностей и направлений (УГСН), так как вход на направления в рамках разных УГСН предопределяются результатами ЕГЭ по определенным дисциплинам, позволяющим осваивать программу вуза по выбранному направлению. И в послании Президента России, положившему основу для разработки концепции «2+2» для бакалавриата речь идет о «смежных профессиях»¹.

Набор дисциплин (выше приведен неисчерпывающий и неокончательный список) должен быть определен в контексте стратегического развития вуза. СГЭУ был ориентирован изначально на обеспечение квалифицированными кадрами Самарского и близлежащих регионов. И это было предопределено временем и его особенностями. На сегодняшний день рынок труда выпускников СГЭУ – весь мир, что накладывает дополнительные обязательства на разработчиков учебных планов и программ дисциплин, - компетенции выпускника должны соответствовать общемировым требованиям, предъявляемым к экономистам (а это, безусловно, знания в области экономико-математических методов и моделей, основам программирования, анализу данных и т.п.). И это касается не только первых двух лет обучения, но и вторых двух, в рамках которых должны быть предусмотрены дисциплины, формирующие выпускника как носителя компетенций по выбранному направлению.

¹ Стенограмма Послания Президента Федеральному Собранию 15 января 2020г. – Режим доступа: <http://www.kremlin.ru/events/president/transcripts/messages/62582>.

² Минобрнауки намерено провести эксперимент по обучению студентов в вузе по сертификатам. – Режим доступа: <https://tass-ru.turbopages.org/tass.ru/s/obschestvo/11140667>.

³ Жабин А.П., Волкодавова Е.В., Кандрашина Е.А. Управление предпринимательскими рисками, или «черный лебедь» COVID-19 как тест на антихрупкость // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2020. № 3 (185). С. 38-45. – С. 42.

⁴ Жабин А.П., Тагирова Н.Ф. История СГЭУ как инструмент формирования у обучающихся компетенций будущего // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2021. № 1 (195). С. 103-112.

⁵ Годы и люди: Самарскому государственному экономическому университету - 75 лет (1931-2006) /авт.-сост. А.И. Носков; отв. ред. А.П. Жабин. – Самара: Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2006. - 456 с.: ил. – С. 19.

⁶ Там же. С. 43.

⁷ Там же. С. 53.

⁸ Там же. С. 65-66.

TO THE QUESTION OF THE IMPLEMENTATION OF THE CONCEPT OF «2 +2» IN THE CURRICULA OF THE BACHELOR'S DEGREE IN THE FIELD OF ECONOMICS AT THE SAMARA STATE UNIVERSITY OF ECONOMICS

© 2021 Chudaeva Aleksandra Aleksandrovna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: chudaeva@inbox.ru

Keywords: the concept of «2+2», Samara State University of Economics, the competence of a university graduate, bachelor's degree in the field of Economics.

The article describes the essence of the concept of bachelor's degree preparation «2 + 2», its advantages and disadvantages are given, it is proposed to determine the set of disciplines of the first two years of study of students in the direction of «Economics» at Samara State University of Economics based on the historical experience of the university and modern requirements for graduates of this direction.

АНАЛИЗ БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВЫ ФОРМИРОВАНИЯ ЛОГИСТИЧЕСКОЙ ИНФОРМАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ

© 2021 Швецова Елена Владиславовна

кандидат экономических наук,

доцент кафедры маркетинга, логистики и рекламы

Самарский государственный экономический университет

E-mail: shvetsova.e@mail.ru

Ключевые слова: информация, информационные потоки, логистическая информационная система, бизнес-процесс, процедуры, декомпозиция, документы.

В статье показан пример анализа одного из бизнес-процессов рекламной компании. Разбивка на процессы, подпроцессы позволяет выделить основные процедуры, участников и рабочую документацию с целью автоматизации необходимых процессов и создать логистическую информационную систему.

Крылатая фраза «Кто владеет информацией, тот правит миром» на сегодняшний день является весьма актуальной. Ни одно предприятие не обходится без обработки и управления информационными потоками. Темпы развития и расширения информационной сферы в настоящее время очень высоки. Т.о., возникает проблема с выбором и внедрением информационных систем¹. Но прежде, чем создавать логистическую информационную систему предприятия, необходимо разобраться и грамотно описать все бизнес-процессы, под которые уже и планировать движение информационных потоков. В данной статье проведен минимальный образец анализа бизнес-процессов рекламной компании с целью показать, насколько это трудоемкая и кропотливая работа. Но без данного анализа разрабатывать или внедрять логистические информационные системы считается не целесообразным.

В процессе анализа, бизнес-процессы организации необходимо разделить на основные и вспомогательные. Деление основано на отношении процесса к созданию прибавочной стоимости. Так, специалисты рекомендуют процессы управления, учета, информационного обеспечения и т.п. относить к группе вспомогательных бизнес-процессов, а процессы производства и смежные с ними процессы, например, закупки и дистрибуция к основным.

На основании этого признака в рекламном агентстве основными целесообразно считать процессы «обработать заказ» и «выполнить заказ», так как результатом их выполнения является создание продукта или услуги, которые на рынке являются товаром и содержат прибавочную стоимость.

Например, процесс «Обработать заказ».

Процесс выполняется с целью получения заказа на изготовление продукции и оказание услуг.

Иницилирующим событием начала выполнения процесса является обращение заказчика. Для эффективного взаимодействия субъектов рынка и встает вопрос создания и развития логистических информационных систем² Результатом выполнения процесса является подписанное заказчиком коммерческое предложение, договор и получение предоплаты за заказ.

Процесс «Обработать заказ» состоит из следующих подпроцессов, составляющих его декомпозицию:

1. «Принять заказ»:
 - 1.1. «Оформить заказ»;
 - 1.2. «Разработать дизайн»;
 - 1.3. «Составить смету»;
 - 1.4. «Согласовать коммерческое предложение».
2. «Подписать договор».
3. «Принять оплату».

Для анализа бизнес-процесса и формирования показателей эффективности, составляющие его процедуры необходимо разделить по степени важности на основные и вспомогательные, а по цели – на создающие, документарные, передающие, контрольные, управленческие (табл. 1).

Таблица 1

Виды процедур бизнес-процессов

Наименование	Описание
Основная	Процедура необходимая для достижения цели процесса
Вспомогательная	Процедура, способствующая выполнению бизнес-процесса и влияющая на его качество и эффективность
Документарная	Процедура нацелена на создание/оформление документов
Передающая	Процедура нацелена на перемещение информации или документа
Контрольная	Выполняется с целью контроля над ходом процесса и контролем качества продукта процедуры
Управленческая	Связана с выработкой и принятием решения
Создающая	Связана с выполнением работ по созданию основного продукта бизнес-процесса (материального, информационного)

Следующим этапом следует выделить участников процесса и определить необходимую им информацию (табл. 2).

Далее определяется документация и способ оформления. На основании данной информации определится направления автоматизации бизнес-процесса (табл. 3).

Для характеристики бизнес-процесса, кроме задействованного персонала, количества процедур и документов важным критерием является время выполнения процесса. Поскольку он ориентирован на потребителя, то чем быстрее будут выполнены процессы и процедуры, тем выше будет уровень качества обслуживания потребителей и соответственно выше результативность (отношение количества заказов к количеству запросов). Рассмотрение временных параметров каждой операции будет целью дальнейшего исследования и анализа.

Таблица 2

Участники бизнес-процесса «Обработать заказ»

Участник	Необходимая информация
1. Заказчик	- Ассортимент; - Цена изделия; - Сроки изготовления
2. Менеджер	- О заказчике и реквизиты; - Характеристики заказа; - Ход и стадия выполнения работ; - Методическая информация для консультирования
3. Начальник отдела продаж	- Информация о заказе; - Ход и стадия выполнения работ; - Методическая информация для принятия управленческих решений
4. Начальник производства	- Полная характеристика заказа для точного составления сметы (описание и дизайн-макет с габаритами); - Методическая информация для расчета конструкции; - Информация о материалах
5. Коммерческий директор	- Характеристика заказа
6. Креативный директор	- Характеристика заказа; - Дизайн макет; - Методическая информация для учета технологических особенностей производства изделия
7. Дизайнер	- Характеристика заказа; - Методическая информация для учета технологических особенностей производства изделия
8. Бухгалтер	- Реквизиты; - Характеристика платежа

Таблица 3

Документы бизнес-процесса «Обработать заказа»

Наименование документа	Создатель	Тип	Способ оформления
Запрос	Заказчик	Входящий	Свободный
Бланк заказа	Менеджер	Внутренний	Стандартный
Задание на смету	Менеджер	Внутренний	Свободный
Задание на дизайн	Менеджер	Внутренний	Свободный
Дизайн-макет рабочий	Дизайнер	Внутренний	Стандартный
Дизайн-макет производственный	Дизайнер	Внутренний	Стандартный
Производственная смета	Начальник производства	Внутренний	Стандартный
Полная смета	Менеджер	Внутренний	Стандартный
Задание на исполнение	Менеджер	Внутренний	Свободный
Коммерческое предложение 2экз.	Менеджер	Обязательный	Стандартный
Характеристика изделия	Менеджер	Обязательный	Стандартный
Дизайн-макет	Дизайнер	Обязательный	Стандартный
Стоимость изделия	Менеджер	Обязательный	Стандартный
Смета	Менеджер	По требованию	Стандартный
Договор 2 экз.	Менеджер	Обязательный	Стандартный
Счет на оплату	Бухгалтер	Обязательный	Стандартный
Кассовый чек	Бухгалтер	Обязательный	Стандартный

Как видно из данной статьи, создание логистической информационной системы требует достаточно грамотного подхода, высокой компетенции работников разных уровней. Только такой подход позволит автоматизировать большинство операций и тем самым ускорить процесс удовлетворения заказчика.

1. Глушко В.А. Информационные системы в логистике и проблемы их эффективного применения // Молодой ученый. – 2019. – № 2 (240). – С. 207-209. – URL: <https://moluch.ru/archive/240/55394>.

2. Агафонова А.Н., Яхнеева И.В. Развитие ИТ-инфраструктуры рынка как условие обеспечения эффективного взаимодействия субъектов бизнеса // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2019. № 11 (181). С. 42-48.

3. Вавулин Л. С., Ретивцев И. В. Совершенствование логистических информационных систем на предприятии // [Электронный ресурс]. – 2017. – Режим доступа: <https://elibrary.ru/item.asp?id=28904099>.

BUSINESS PROCESS ANALYSIS AS BASIS FOR LOGISTIC INFORMATION SYSTEM FORMATION

© 2021 Shvetsova Elena Vladislavovna
PhD in Economics,
Associate Professor of the Department
of Marketing, Logistics and Advertising
Samara State University of Economics
E-mail: shvetsova.e@mail.ru

Keywords: information, information flows, logistics information system, business process, procedures, decomposition, documents.

This article shows you how to analyze one of the ad company's business processes. Process breakdown, sub-processes allow you to distinguish the main procedures, participants and working documentation, in order to automate the necessary processes and create a logistics information system.

ОЦЕНКА РЫНКА РАСТИТЕЛЬНОЙ ПРОДУКЦИИ В РОССИИ И МИРЕ НА ПРИМЕРЕ МОЛОЧНОЙ ПРОДУКЦИИ

© 2021 Ямщикова Алена Сергеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: yamshikova.alena2001@yandex.ru

Ключевые слова: продажи, рынок, спрос, молоко, растительная продукция, потребитель, тренды.

Целью данной статьи служат выявление основных трендов на рынке растительной продукции, оценка потенциала рынка и наблюдение за действующими компаниями на примере Velle.

Спрос на продукцию растительного происхождения в России и мире с каждым годом растет. Это обусловлено ростом численности населения планеты, а также формированием тренда на здоровое питание и бережливое потребление. Сегодня для клиента стало важно – не вредит ли деятельность компании планете.

Согласно данным РБК, емкость российского рынка органических продуктов на 2020 год составила 300 млрд. руб. Следует отметить, что на данный рынок приходится 4,62% от общей емкости всего российского рынка¹. Это является внушительным числом и указывает на то, что у российского потребителя имеется спрос на данную продукцию и есть потенциал для роста компаний. На потенциал данного рынка в России указывают также данные Discovery Research Group. Согласно данным их исследования, объем производства растительного молока в России в 2020 году составил 77 586,4 тыс. долларов.

Крупнейшими импортерами данной продукции стали: Take a Bite, 137 Degrees, ACP, ADEZ, Alpro, Borges, Foco, Isola и другие. Общий объем импорта в страну за 2020 год равен 694,8 тн. Основной экспорт приходится на такие страны как Украина и Эстония.

Спрос на продукцию растительного происхождения растет не только в России, но и в мире в целом. Аналитики предрекают серьезные проблемы для производителей молочной продукции в связи с увеличением конкуренции со стороны производителей растительного молока. Так, например, аналитическое агентство GIRA заявляет о том, что, если в 2018 году на рынках США и Европы насчитывались десятки компаний, то к 2019 году их число увеличилось до сотен. Растет ассортимент продукции, увеличивается количество брендов и торговых марок в данном сегменте. Увеличение ассортимента означает то, что продукты

* Научный руководитель – Китаева Марина Викторовна, старший преподаватель, Самарский государственный экономический университет.

пользуются спросом у людей. Это подтверждается и данными группы Future Market Insight. Они утверждают, что данный рынок к 2022 году в стоимостном выражении вырастет до 9,5 миллиардов долларов. С 2014 года продажи выросли на 31% – в США, на 24% – в Европе, на 14% – в Азии².

На возникновение проблем у производителей классической молочной продукции указывает и российский опыт. Так, например, основатель компании «Сады Придонья» заявил, что собирается отвоевать у молочников 15% рынка. В том же году на компанию было подано исковое заявление, обвиняющее ее в дискредитации молочной продукции в своей рекламе. Конкуренты всерьез опасаются того, что могут лишиться значительной доли рынка.

Самая большая доля продаж в данном сегменте сегодня приходится на Северную Америку. В 2017 году продажи на данном рынке составили 2,1 миллиарда долларов США. Важным моментом является то, что за пять лет рынок растительной продукции вырос на 61%, а рынок натурального молока потерял 15% продаж в 2017 году по сравнению с 2012.

Потребителями органической продукции на сегодняшний день являются, как правило, молодые люди в возрасте до 30 лет, следящие за своим здоровьем, а также за экологической обстановкой. Данный потребитель характеризуется осознанным подходом к покупкам. Многие покупатели занимаются спортом, отказываются от вредных привычек и считают натуральное молоко вредным для организма. Наибольшую популярность на душу населения растительные продукты имеют в Европе, в частности, в Скандинавских странах, в Германии и других развитых странах. Клиент, приобретающий такую продукцию, имеет средний и выше среднего уровень дохода. Работать такой потребитель может в абсолютно любом секторе экономики. Примерно в равной пропорции растительное молоко покупают, как мужчины, так и женщины³.

Одной из компаний, закрепившихся на российском рынке, является компания Velle. Они занимаются производством и реализацией продукции растительного происхождения. Компания работает на рынке с 2004 года и сумела закрепиться и найти своих клиентов в России. Компания производитель позиционирует свою продукцию как товары не только для веганов, но и для людей с непереносимостью лактозы и следящих за своим здоровьем. Компания делает успехи на российском рынке, что подтверждает их финансовая отчетность. Ниже в таблице представлены данные из отчета о финансовых результатах.

Финансовые показатели компании Velle, тыс. руб.

Наименование	2018	2019	2020
Выручка	169 389	201 517	250 820
Расходы по обычной деятельности	117 802	142 539	183 663
Прочие доходы	3 525	2 284	5 584
Прочие расходы	1 241	1 850	6 030
Налог на прибыль	10 774	11 882	13 342
Чистая прибыль	43 097	47 530	53 369

Как видно из данных таблицы, деятельность компании является успешной. На это указывает рост выручки в 2020 году по сравнению с 2019 на 49 303 тыс. руб. и по сравнению с 2018 годом на 81 431 тыс. руб. Рост чистой прибыли в 2020 по сравнению с 2019 составил 5 839 тыс. руб., а по сравнению с 2018 10 272 тыс. руб. Рентабельность продаж за 2020 год составила 26,8%, а рентабельность собственного капитала 20%, что является удовлетворительными показателями эффективности деятельности. В целом, можно говорить о том, что компания на сегодняшний день развивается, увеличивает свою долю на рынке и имеет потенциал роста⁴.

Не только в России сегодня наблюдается жесткая конкуренция в данном сегменте рынка. В 2017 году в США FDA запретила использовать молочные названия для растительных продуктов. Толчком к этому послужили иски производителей, которые считают, что это вводит потребителя в заблуждение.

Война между производителями происходит не только в судах, но и в рекламных роликах компаний. «Сады Придонья» в своей рекламе говорят: «Вместо молока, только польза – и ничего лишнего», что, разумеется, тут же стало толчком к очередному иску от компании Союзмолоко. Производитель считает, что это дискредитирует классическую молочную продукцию. За рубежом также можно найти подобные примеры «рекламных войн». Peta в своем рекламном ролике показывает как мальчик смеется над женщиной из-за выбора орехово-молочного латте, а не обычного. В ответ на подобный ролик они сразу же получили исковое заявление от производителей растительной продукции⁵.

В данной статье были рассмотрены основные тренды рынка растительной продукции в России и мире, а также рассмотрена деятельность и финансовые показатели компании Valle. Можно сделать вывод о том, что данный рынок является развивающимся, что является угрозой для производителей натурального молока. Появляются новые компании и бренды, которые завоевывают любовь потребителей.

¹ Marketing.rbc [электронный ресурс] – Режим доступа: <https://marketing.rbc.ru/articles/12502/>

² Milknews [электронный ресурс] – Режим доступа: <https://milknews.ru/longridy/rastitelniye-alternativy-moloka.html>.

³ Oilwirlad [электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.oilworld.ru/analyt-ics/goods/310788>.

⁴ Audit-it [электронный ресурс] – Режим доступа: https://www.audit-it.ru/buh_otchet/7706400780-ooo-velle.

⁵ Forbes [электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.forbes.ru/biznes/370497-shazhda-alternativy-kak-proizvoditel-sokov-priuchaet-rossiyu-k-rastitelnomu-moloku>.

EVALUATION OF THE MARKET OF PLANT PRODUCTS IN RUSSIA AND THE WORLD ON THE EXAMPLE OF DAIRY PRODUCTS

© 2021 Yamshchikova Alyona Sergeevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: yamshikova.alena2001@yandex.ru

Keywords: sales, market, demand, milk, vegetable products, consumer, trends.

The purpose of this article is to identify the main trends in the market of plant products, to assess the potential of the market and to monitor existing companies using the example of Velle.

МАТЕМАТИКО-СТАТИСТИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 311; 314.422
Код РИНЦ 06.00.00

DOI: 10.46554/ScienceXXI-2021.10-2.2-pp.69

АНАЛИЗ ИЗБЫТОЧНОЙ СМЕРТНОСТИ НАСЕЛЕНИЯ ТРУДОСПОСОБНОГО ВОЗРАСТА КАК РЕЗУЛЬТАТА РАСПРОСТРАНЕНИЯ COVID-19

© 2021 Баканач Ольга Вячеславовна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: bakanach@mail.ru

© 2021 Юдина Наталья Алексеевна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: burova_19981998@mail.ru

Ключевые слова: анализ динамики, коронавирусная инфекция COVID-19, прогнозирование, смертность населения, трудоспособный возраст.

Статья посвящена анализу динамики избыточной смертности населения в трудоспособном возрасте в Российской Федерации на фоне распространения новой коронавирусной инфекции COVID-19.

Возрастная структура в России меняется под воздействием ряда факторов: старение населения и волнообразное изменение численности отдельных возрастных групп.

Специфика последних лет заключается в быстром уменьшении числа лиц в трудоспособном возрасте¹.

Потери, связанные с высокой смертностью населения трудоспособного возраста (социально-демографические и экономические), оказывают прямое влияние на величину трудового потенциала общества, а в конечном итоге на уровень жизни населения.

К сожалению, «черные лебеди» такие как войны, экономические кризисы, эпидемии происходят неожиданно, и предсказать их практически невозможно.

В 2020 году весь мир «накрыла» эпидемия новой коронавирусной инфекции «COVID-19», которая оказывает серьезное влияние на весь организм, затрагивая

дыхательную, нервную, сердечно-сосудистую системы организма. Позиционирование инфекции как болезнь пожилых людей старше 60 лет, оказалось ошибочным, поскольку с каждым днем случаи заболеваемости встречаются среди населения всех возрастов.

По оценкам Аналитического кредитного агентства (АКРА), 25-45% смертей в связи с COVID-19 приходится на трудоспособное население, что напрямую скажется на ВВП России. В результате дополнительный прирост смертности и потери рабочего времени из-за временной нетрудоспособности приведет к снижению реального ВВП в 2021 году на 0,2-0,9%².

Также сложившаяся ситуация ставит под сомнение выполнение национального проекта «Здравоохранение» в части достижения ряда целевых показателей, в частности достижения значения показателя смертности в трудоспособном возрасте, не превышающего 350 случаев на 100 тыс. человек населения к 2024 году, против 482,2 на 100 тыс. человек в 2018 году³.

Для изучения данной проблемы проведен анализ динамика смертности населения в трудоспособном возрасте на основе временного ряда за период 2000-2020 гг.

Результаты анализа показали, что за исследуемый период произошло сокращение числа умерших в трудоспособном возрасте на 206,6 тыс. человек или на 32,7% по сравнению с 2000 годом⁴. Стоит отметить, что до 2006 года происходил рост смертности, в 2005 году зарегистрировано наибольшее число умерших в рассматриваемом возрасте – 739,9 тыс. человек, что на 108,9 тыс. человек (на 17,3%) больше, чем в 2000 году. В 2006 году по сравнению с 2005 годом смертность снизилась на 9,7% или на 71,4 тыс. человек. До 2019 года включительно тенденция снижения сохранялась, однако в 2020 году число умерших в трудоспособном возрасте увеличилось на 44,5 тыс. человек или на 11,7%. Полученные результаты представлены на рисунке.

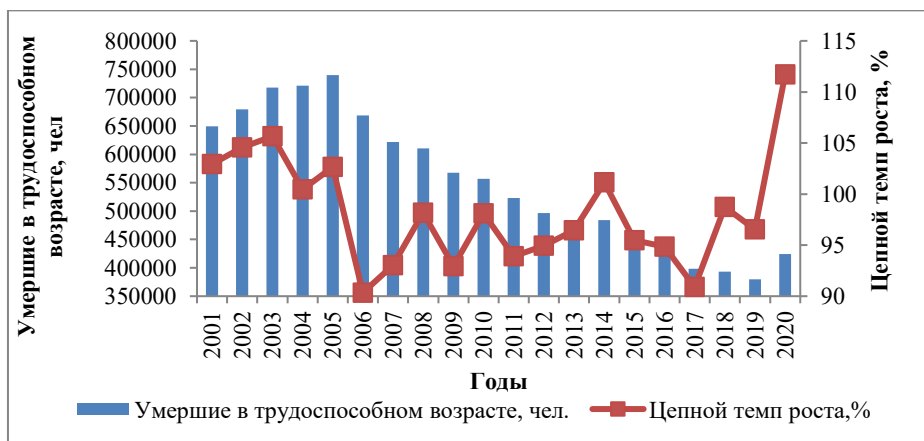


Рис. Динамика смертности населения трудоспособного возраста в Российской Федерации за 2001-2020 гг.

Для более глубокого изучения особенностей динамических изменений и осуществления прогнозирования произведен анализ основных тенденций развития смертности населения в трудоспособном возрасте.

Вид функции подобран эмпирическим путем на основе сравнения между собой нескольких функций по величине достоверности аппроксимации, а также на основе проверки значимости полученных моделей. Предпочтительными являются функции с наибольшим коэффициентом детерминации R^2 . Для проверки надежности выбранного тренда использовались критерии Стьюдента и Фишера-Снедекора⁵.

Анализ тенденций и проведение прогнозирования осуществлено в ППП Gretl.

В результате данный временной ряд описывается полиномиальной функцией 3 степени, согласно которой наблюдается «разворот» тенденции снижения смертности в сторону роста:

$$\hat{Y} = 705,9 + 41,8t - 6,3t^2 + 0,2t^3.$$

Скорректированный коэффициент детерминации – 94,8%. Выявленная тенденция позволяют осуществить краткосрочное прогнозирование смертности населения в трудоспособном возрасте на период 2021-2022 гг. на основе модели ARMA (1,0). Согласно критерию Стьюдента, все коэффициента в модели являются значимыми, в целом построенная модель также является значимой на основе критерия Фишера-Снедекора. Эта модель учитывает тренд и авторегрессию 1 порядка:

$$\hat{Y} = 695,0 + 0,5(t - 1) + 46,2t - 6,8t^2 + 0,2t^3.$$

Согласно полученным результатам, в 2021 году смертность населения в трудоспособном возрасте в России составит 559 человек на 100 тыс. человек населения (с вероятностью 95% будет находиться в интервале от 517 до 600 случаев), что на 7% выше показателя 2020 года. В 2022 году данная тенденция сохранится – 594 человек на 100 тыс. человек населения (от 548 до 640 случаев).

Данный прогноз не учитывает действия государства, направленные на улучшение эпидемиологической ситуации в стране, а именно бесплатная вакцинация, выделение бесплатных медицинских препаратов от COVID-19 всем заболевшим, ограничения проведения массовых мероприятий и другие действия, направленные на снижение распространения инфекции.

По мнению Института народнохозяйственного прогнозирования, демографический провал 2020 года оказался существенным, однако шоковое колебание численности населения будет сбалансировано в течение нескольких ближайших лет.

Преодоление распространения COVID-19 является первоочередной задачей во всем мире, поскольку человек – это высшая ценность любого государства. Высокая смертность трудоспособного населения приведет к ухудшению работы во всех сферах жизни.

¹ Абанкина, Т.В., Национальные цели социального развития: вызовы и решения: докл. к XX Апр. междунар. науч. конф. по проблемам развития экономики и общества,

Москва, 9–12 апр. 2019 г. / Т. В. Абанкина, Н. В. Акиндинова, С. С. Бирюкова и др. ; отв. ред. Я. И. Кузьминов, Л. Н. Овчарова ; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». – М. : Изд. дом Высшей школы экономики, 2019. – С. 113. Режим доступа: <https://www.hse.ru/data/2019/04/12/1178004929/.pdf> (Дата обращения: 10.10.2021).

² Куликов Д. Демографические последствия пандемии в России имеют макроэкономический масштаб [Электронный ресурс]// Аналитическое кредитное рейтинговое агентство (АКРА) – 2021. <https://www.acra-ratings.ru/research/2351> (Дата обращения: 10.10.2021).

³ Указ Президента РФ от 7 мая 2018 г. № 204 «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года» [Электронный ресурс]. URL: <https://www.garant.ru/> (дата обращения: 9.10.2021).

⁴ Официальный сайт Росстата. URL: <https://www.gks.ru/> (дата обращения 8.10.2021) (дата обращения 16.12.2020).

⁵ Сиднева, В.П. К актуальным вопросам общей тенденции старения населения и сокращения трудоспособного населения // В.П. Сиднева, Л.А. Мельникова// Экономические науки. – 2020. – С.317-321. Режим доступа: https://ecsn.ru/files/pdf/202011/202011_317.pdf (Дата обращения: 10.10.2021).

ANALYSIS OF EXCESS MORTALITY IN THE POPULATION OF WORKING AGE AS A RESULT OF COVID-19 PREVALION

© 2021 Bakanach Olga Vyacheslavovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: bakanach@mail.ru

© 2021 Yudina Natalia Alekseevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: burova_19981998@mail.ru

Keywords: analysis of dynamics, coronavirus infection COVID-19, forecasting, mortality, working age.

The article is devoted to the analysis of the excess mortality of the working-age population in the Russian Federation against the background of the spread of the new coronavirus infection COVID-19 by using the analysis of time series.

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНОВ РФ

© 2021 Владимирова Алена Алексеевна
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: ya.alena-vladimirova@yandex.ru

© 2021 Проскурина Наталья Вячеславовна
кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: nvpros@mail.ru

Ключевые слова: ряды распределения, социально-экономическое развитие, уровень достатка, уровень социальной удовлетворенности, регионы.

В статье анализируются территориальные ряды распределения показателей, характеризующих социально-экономическое развитие регионов РФ. Представлены группировки регионов по уровню достатка и уровню социальной удовлетворенности населения.

Социальное и экономическое развитие регионов – это объективный процесс, который происходит как в самих регионах, так и в стране в целом под влиянием ресурсных, демографических, географических, исторических и других факторов.

Российской Федерации присуща значительная степень дифференциации экономического развития в разрезе регионов, которая в большинстве случаев обуславливается разной обеспеченностью регионов ресурсами, нынешней инфраструктурой, менталитетом населения и иными объективными факторами. Целью данного исследования является выявление групп регионов и их характеристика по показателям социально-экономического развития. Источником информации являются официальные статистические данные Росстата⁴. Анализ выполнен с помощью пакета прикладных программ Statistica 13.3².

Развитие региона может представлять большое количество изменений его состояний, с учётом сохранения положительных тенденций роста. Следовательно, уровень социального или экономического развития региона соответственно должен показывать данную множественность изменений, а также результаты его системного развития. Среднедушевые денежные доходы в населения, на наш взгляд, наиболее адекватно отражают уровень экономического развития региона. Они показывают уровень экономической активности и обуславливают платёжеспособный спрос населения, который в рыночной экономике формирует и структуру производства товаров и услуг, и их разнообразие.

Однако денежные доходы населения региона отражают только поступление денежных средств, но не затрагивают расходы населения. С этих позиций более

полно отражает состояние экономического развития региона показатель средне-душевых номинальных доходов, скорректированных на величину прожиточного минимума в субъекте³, который характеризует уровень достатка населения.

Социальное развитие региона является таким же системным, как и экономическое развитие. Цены на товары в регионе определяются доходами жителей – как в общем товарообороте, так и в обороте услуг. Поэтому отношение оборота услуг к стоимости товарооборота устраняет влияние цен, высоких или низких - в зависимости от дохода населения региона⁵, и является уровнем социальной удовлетворенности населения.

Для определения однородности совокупности регионов РФ была построена диаграмма размаха по уровню достатка, в результате которой два региона (г. Москва и Ямало-Ненецкий АО) имеют сильные отклонения по уровню достатка, следовательно, их необходимо исключить из дальнейшего анализа. Описательные статистики для вышеназванных показателей, характеризующих социально-экономическое развитие регионов, представлены в таблице¹.

**Описательные статистики показателей
социально-экономического развития регионов РФ за 2019 г.**

Описательные статистики	Уровень достатка	Уровень социальной удовлетворенности
Количество регионов	83	83
Среднее	2,734	0,296
Медиана	2,651	0,278
Минимум	1,597	0,142
Максимум	4,102	0,543
Нижняя квартиль	2,436	0,249
Верхняя квартиль	2,929	0,325
Размах вариации	2,505	0,401
Дисперсия	0,306	0,005
Среднеквадратическое отклонение	0,553	0,072
К-т вариации, %	20,221	24,183
Асимметрия	0,619	1,351
Эксцесс	0,205	2,679

Совокупность регионов по уровню достатка и социальной удовлетворенности однородная, коэффициент вариации показателей равен соответственно 20,2% и 24,12%. Максимальное значение по анализируемым показателям приходится на г. Санкт-Петербург и г. Севастополь соответственно, а минимальное – в республиках Тыва и Адыгея. Медиана по уровню достатка равна 2,651 (Мурманская область), а по уровню социальной удовлетворенности – 0,278 (Республика Мордовия). По уровню достатка среднее квадратическое отклонение небольшое (0,553). Коэффициент асимметрии, равный 0,619 говорит о том, что асимметрия несущественная и является правосторонней, т.е. наибольшее число регионов сосредото-

чено в первой половине ряда (которые имеют низкие и средние значения), а коэффициент эксцесса (0,205) указывает на островершинное распределение.

В результате анализа территориального ряда распределения можно выделить следующие группы регионов по уровню достатка (рис. 1): низкий (1,597 – 2,098); ниже среднего (2,098 – 2,599); средний (2,599 – 3,100); выше среднего (3,100 – 3,601); высокий (3,601 – 4,102). Значительная часть регионов (37,8%) имеют средний уровень достатка (в их числе Самарская область) и уровень достатка ниже среднего (33,7%). Следовательно, большинство населения нашей страны не может удовлетворить свои потребности целиком из-за небольших доходов.



Рис. 1. Распределение регионов РФ по уровню достатка



Рис. 2. Распределение регионов РФ по уровню достатка и уровню социальной удовлетворенности

В социально-экономическом развитии важны как экономическая, так и социальная составляющая. Используя данные за 2019 год, была произведена группировка уровня социальной удовлетворенности. На рис. 2 представлено распределение регионов по уровню социального и экономического развития по двум показателям.

Можно сказать, что больше половины регионов (56,6%) имеют уровень социальной удовлетворенности ниже среднего, а также почти треть субъектов (27,7%) удовлетворяют социальные потребности на среднем уровне. К группе с высоким уровнем развитости социальной сферы относятся такие регионы, как г. Севастополь, Камчатский край, Магаданская область, Чукотский АО. Самарская область относится к группе со средним уровнем достатка и к группе с уровнем социальной удовлетворенности ниже среднего.

Таким образом, большинство субъектов РФ имеет средний уровень социально-экономического развития и ниже среднего, поэтому органам государственной власти и управления необходимо корректировать политику для выравнивания социально-экономического положения в субъектах РФ.

¹ Боровиков В.П. Популярное введение в современный анализ данных в системе STATISTICA// Учебное пособие для вузов. М.: Горячая линия – Телеком, 2018. 288 с.

² Салин В.Н., Чурилова Э.Ю. Практикум по курсу «Статистика» (в системе Statistica) [Электронный ресурс] // «Перспектива», 2002. 188 с.

³ Слепнева Л. Р. Оценка уровня социально-экономического развития регионов: методический аспект // Россия: тенденции и перспективы развития. 2017. №12-2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/otsenka-urovnya-sotsialno-ekonomicheskogo-razvitiya-regionov-metodicheskiy-aspekt> (дата обращения: 01.10.2021).

⁴ Статистический сборник «Регионы России. Социально-экономические показатели». 2020: Р32 Стат. сб. // Росстат. М., 2020. 1242 с.

⁵ Socio-economic Development of Regions of Russia: Assessment of the State and Directions of Improvement / D.D. Tsyrenov, A.A. Kokorina, J.V. Slepneva, I.S. Munkueva, L.R. Slepneva // International Journal of Economics and Financial Issues. 2016. – N 6. – P. 179–187.

STATISTICAL ANALYSIS OF THE SOCIO-ECONOMIC DEVELOPMENT OF RUSSIAN REGIONS

© 2021 Vladimirova Alena Alekseevna
Undergraduate

Samara State University of Economics

E-mail: ya.alena-vladimirova@yandex.ru

© 2021 Proskurina Natalia Vyacheslavovna

Candidate of Economics, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: nvpros@mail.ru

Keywords: distribution series, socio-economic development, level of wealth, level of social satisfaction, regions.

The article analyzes the territorial series of distribution of indicators characterizing the socio-economic development of the regions of the Russian Federation. It presents the grouping of regions by the level of affluence and the level of social satisfaction of the population.

АНАЛИЗ СОЦИАЛЬНОЙ ДИФФЕРЕНЦИАЦИИ НАСЕЛЕНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2021 Хлебникова Дарья Александровна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: 1998dasha@mail.ru

Ключевые слова: социальная дифференциация, среднемесячная номинальная начисленная заработная плата, виды экономической деятельности, занятость, анализ динамики.

Статья посвящена изучению социальной дифференциации населения по одному из ключевых, определяющих ее показателей – среднемесячной номинальной начисленной заработной плате. Автор анализирует изменение показателя в динамике, выявляет и описывает тенденцию за период 2000-2020 гг., представляет результаты исследования межотраслевых различий в его уровне.

Развитие рыночной системы хозяйствования усиливает социальную поляризацию общества, определяя различия в уровне и качестве жизни населения страны¹. В связи с чем, решение проблем социальной дифференциации населения занимает первостепенные позиции в области государственной политики, генерируя одну из актуальных задач экономико-статистического анализа².

Выделяют множество признаков разделения общества: по статусу, роду деятельности, уровню дохода и т.д. В части доходов дифференциация населения представляет собой мультифакторное явление, где ключевое место занимает величина номинальной начисленной заработной платы, являясь важным социально-экономическим аспектом измерения уровня жизни³.

Исходя из этого, проанализирован временной ряд среднемесячной номинальной начисленной заработной платы работников организаций в РФ за 2000-2020 гг.⁴

На рисунке наглядно видно, что среднемесячная заработная плата демонстрирует тенденцию роста. За исследуемый период прирост показателя составил 49 121 руб. или 2109,6%. Средний абсолютный прирост равен 2339 руб., а средний темп прироста 12,6%.

Для моделирования существующей тенденции уровня номинальной заработной платы, а также для прогнозирования изменения показателя в последующие периоды построим трендовые модели за исследуемый период (табл. 1).

Полином второй степени дает наибольшую величину достоверности аппроксимации $R^2=0,9972$, следовательно, данная модель тренда наилучшим обра-

* Научный руководитель – Баканач Ольга Вячеславовна, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

зом отражает реальную ситуацию в развитии изучаемого показателя и может быть пригодна для последующего его прогнозирования.

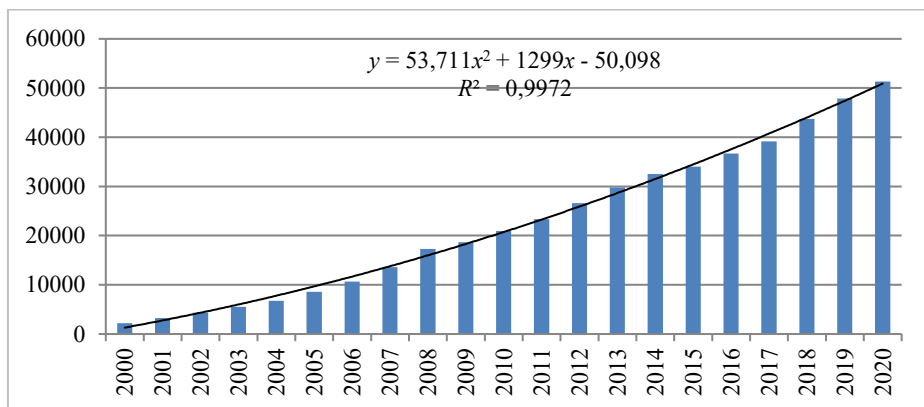


Рис. Динамика среднемесячной номинальной начисленной заработной платы работников организаций в РФ за 2000-2020 гг.

Таблица 1

Подбор линии тренда номинальной начисленной заработной платы работников организаций в РФ за 2000-2020 гг.*

Тип линии тренда	Уравнение тренда	R ²
Экспоненциальная	$y = 3264,9e^{0,1465x}$	0,9377
Степенная	$y = 1416,9x^{1,132}$	0,9720
Линейная	$y = 2480,6x + 4\ 579,7$	0,9838
Полиномиальная	$y = 53,711x^2 - 1299x + 50,098$	0,9972

* Рассчитано автором.

Следует отметить, что заработная плата в России демонстрирует высокую межотраслевую дифференциацию, так называемые межотраслевые разрывы⁵.

С целью изучения данного явления построена группировка с выделением четырех групп по уровню номинальной начисленной заработной платы: с низким, средним, высоким и очень высоким уровнем. Результаты по 2020 году представлены в табл. 2.

Большинство видов экономической деятельности согласно данным в таблице имеют низкий уровень заработной платы. В 2020 году в данную группу вошли 10 видов экономической деятельности (более 56 % от всех видов деятельности), отвечающих за уровень развития социальной инфраструктуры общества.

В группу со средней значением показателя вошли 4 вида экономической деятельности (22%). Состав третьей и четвертой группы представлен двумя видами экономической деятельности, в каждой группе по 11% от всей совокупности соответственно.

**Группировка видов экономической деятельности
по среднемесячной номинальной начисленной заработной плате в 2020 г.***

Группы по среднемесячной номинальной начисленной заработной плате, руб.	Число видов экономической деятельности	Характеристика группы
27 411-48 728	10	Низкий уровень
48 728-70 045	4	Средний уровень
70 045-91 363	2	Высокий уровень
91 363 и более	2	Очень высокий
Итого	18	

* Рассчитано автором

Анализа дескриптивных характеристик показал значительную вариацию по исследуемому показателю. Размах вариации составляет 85269 тыс. руб. Максимальное значение показателя наблюдается в финансовой и страховой деятельности – 112680 тыс. руб., минимальное значение имеет деятельность гостиниц и предприятий общественного питания. Коэффициент вариации превышает пороговое значение в 33%, что свидетельствует о неоднородности совокупности по изучаемому показателю.

Анализ уровня среднемесячной заработной платы и структуры занятости населения по видам деятельности показывает те виды, в которых больше всего сосредоточена занятость. Среди них выделяются в 2020 году (ТОП-3):

- торговля оптовая и розничная; ремонт автотранспортных средств и мотоциклов – 19,5%;
- образование – 15,9%;
- деятельность в области здравоохранения и социальных услуг – 12,7

Интересный факт – наибольшая занятость наблюдается в видах деятельности, входящих в группу с низким уровнем оплаты труда.

Постоянный анализ статистических показателей, характеризующих социальную дифференциацию населения, дает возможность органам государственного управления на всех уровнях принимать необходимые меры социальной поддержки населения и обеспечивать мониторинг достижения национальных целей и решения стратегических задач развития страны в области социально-экономической политики.

¹ Хаустова К.В., Цхададзе Н.В. Анализ социально-экономической дифференциации и уровня благосостояния населения России // Инновации и инвестиции. №1. 2019. – С.269-272. [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-sotsialno-ekonomicheskoy-differentsiatsii-i-urovnya-blagosostoyaniya-naseleniya-rossii/viewer> (дата обращения: 11.10.2021).

² Указ Президента Российской Федерации от 07.05.2018 г. № 204 «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года» // Собрание законодательства РФ. – 31.12.2018. №53 (часть III) ст. 2817. [Электронный

ресурс]. URL: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/71837200/> (Дата обращения: 08.10.2021).

³ Кетов К.В., Русяк И.Г. Анализ степени дифференциации населения Российской Федерации по уровню доходов // E-Scio.ru. № 6 (45). 2020 С. 367-378. [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-stepeni-differentsiatsii-naseleniya-rossiyskoy-federatsii-po-urovnyu-dohodov> (дата обращения: 09.10.2021).

⁴ Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики РФ. Раздел «Рынок труда, занятость и заработная плата». URL: <https://www.gks.ru/folder/13397> (дата обращения 11.10.2021).

⁵ Баканач О.В., Шакина Т.В. Статистический анализ дифференциации заработной платы по видам экономической деятельности в РФ // Наука XXI века: актуальные направления развития. Учредители: Самарский государственный экономический университет (Самара) – 2020. – №1-2. – С. 11-16. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=43795476> (дата обращения: 09.10.2021).

ANALYSIS OF SOCIAL DIFFERENTIATION OF THE POPULATION OF THE RUSSIAN FEDERATION

© 2021 Khlebnikova Daria Alexandrovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: 1998dasha@mail.ru

Keywords: social differentiation, average monthly nominal accrued wages, types of economic activity, employment, dynamics analysis.

The article is devoted to the study of the social differentiation of the population according to one of the key defining indicators – the average monthly nominal accrued salary. The author analyzes the change of the indicator in dynamics, identifies and describes the trend for the period 2000-2020, presents the results of a study of intersectoral differences in its level.

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ОБРАЗОВАНИИ, ЭКОНОМИКЕ И МЕНЕДЖМЕНТЕ

УДК 004.048

Код РИНЦ 20.53.19

DOI: 10.46554/ScienceXXI-2021.10-2.2-pp.82

АНАЛИЗ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОАО «РЖД» НА БАЗЕ БОЛЬШИХ ДАННЫХ

© 2021 Ефимова Татьяна Борисовна

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: TB_Efimova@mail.ru

© 2021 Папиrowsкая Лариса Ивановна

доцент

Самарский государственный университет путей сообщения

E-mail: papirovskaaya@gmail.com

© 2021 Пилякова Екатерина Александровна

студент

Самарский государственный университет путей сообщения

E-mail: ekaterinapidyakova@mail.ru

Ключевые слова: цифровые технологии, железнодорожный транспорт, эффективность управления перевозками грузов, BigData.

Статья посвящена проектированию веб-приложения, позволяющего на базе технологии больших данных обрабатывать большой объем статистических данных, выявлять новые зависимости и находить «узкие» места в работе структурных подразделений ОАО «РЖД».

С каждым днём количество информации, получаемой информационными системами ОАО «РЖД», непрерывно растёт. Объём данных выходит за рамки обычных баз данных и программных инструментов для сбора, хранения и управления данными. Необходимы новые технологии для получения полезной и важной информации, что позволит железнодорожной отрасли оставаться успешной и конкурентоспособной, оптимизировать управление и предоставлять свои услуги на высоком уровне. Для реализации этих целей можно использовать технологии больших данных, которые дадут возможность оперативно получать и анализировать информацию, а в следствии повысят привлекательность транспортных и логистических услуг.

Сфера больших данных (BigData) включает в себя разнообразные специфические инструменты, подходы и методы обработки значительного многообразия как структурированных, так и неструктурированных данных, конкретные технологии анализа и использования этих данных, алгоритмы поиска в этих больших массивах данных необходимой информации для ее дальнейшего эффективного применения при решении конкретных задач¹.

Не все данные могут быть пригодны для аналитики, в следующих характеристиках как раз и заложено ключевое понятие BigData²:

1. Объем (от англ. volume) – данные измеряются в величине физического объема «документа», подлежащего анализу;

2. Скорость (от англ. velocity) – данные постоянно прирастают, именно поэтому и требуется их быстрая обработка для получения результатов;

3. Многообразие (от англ. variety) – данные могут быть разрозненными, структурированным или структурированными частично.

Однако периодически добавляют и четвертую характеристику (veracity – достоверность/правдоподобность данных), и даже пятую (viability – жизнеспособность / value – ценность)².

Большие данные могут быть представлены в структурированной, неструктурированной и смешанной формах.

Удобство клиента при взаимодействии с ОАО «РЖД» становится одним из приоритетов работы³. Среди современных «умных» транспортных решений особое место занимают технологии машинного зрения, которые позволяют мониторить автотранспорт, пассажиропоток и грузы, вести учет клиентов⁴. В связи с этим предлагается использовать технологии BigData для выявления причин нарушения сроков доставки груза, которые зависят от многих факторов. Технологии BigData позволят изучить большое количество данных, хранящихся в различных системах и выявить существующие проблемы.

Так как на данный момент интересующая информация хранится в разных источниках, поступает в различных форматах, для получения полноценных сведений и выявления полной картины отрицательных условий при перевозке грузов необходимо на первом этапе работ агрегировать данные из систем АС ЭТРАН, АСОУП, АСУ СТ, ГИД «Урал-ВНИИЖТ», ЕАСАПР. В дальнейшем необходимо добавить в рассмотрение данные, поступающие с систем видеорегистрации.

В рамках данного исследования разработана система, позволяющая предоставить специалисту Холдинга новую дополнительную информацию для выявления закономерностей, влияющих на несоблюдение сроков доставки груза. В настоящее время компания ОАО «РЖД» несет материальные убытки, связанные с несвоевременной доставкой груза. Данная проблема оказывает значимое влияние на эффективность транспортного обслуживания грузоотправителей, грузополучателей, населения, других физических и юридических лиц. Для избежания возможных потерь предлагается разработать веб-систему анализа деятельности железной дороги, а именно в сфере грузовых перевозок, с использованием технологий больших данных. Это позволит агрегировать информацию из существующих

щих в компании автоматизированных систем, исследовать полученные данные и находить отрицательные условия, возникающие в процессе грузоперевозки.

Разработанная система для анализа несоблюдения сроков доставки груза выбирает и обрабатывает данные в зависимости от запроса пользователя. Система с помощью технологий больших данных оперативно получает информацию из систем ЭТРАН, АСОУП, АСУ СТ, ЕАСАПР, перечисленных выше, хранит её и обрабатывает на основе запросов, интересующих пользователя.

АСОУП позволяет получить всю необходимую информацию по поездам, вагонам, контейнерам, локомотивам, грузам.

Из ЭТРАН берется информация из заявок на перевозку грузов и перевозочных документов, также информация по штрафам, выплаченным контрагентам.

Из АСУ СТ получаем данные об операциях с поездами и вагонами, данные о технологических нарушениях, сведения о цепочке операций в технологическом процессе и также параллельно выполняемых операциях на станции.

ЕАСАПР предоставит акты, составленные при задержке грузов в пути следования и также описание причин этих задержек. Например, акт общей формы ГУ-23.

Пользователь может выбирать условия для ограничения, поиска и варианты группировки информации. Система выведет все случаи, совпадающие с выбранными критериями поиска. На основе полученной информации можно будет выявить, какие факторы способствуют задержке грузов, какие причины чаще всего мешают своевременной доставке и чем могут быть вызваны эти причины.

Таким образом, система позволяет автоматически генерировать запросы по неограниченному числу условий, производить группировку и сортировку получаемых результатов в соответствии с пользовательскими запросами. Также система позволяет произвести построение графиков зависимостей или гистограмм с группировкой на основе структуры выведенных данных.

Для отбора данных из хранилища BigData можно применить модель MapReduce.

На стадии Map, где данные сортируются по принципу «ключ–значение» в качестве ключей можно использовать элементы группировки, выбранные пользователем, например причины невыполнения заявки грузоотправителя, значения – станции, где указывались причины (если рассматривать запрос, который был реализован для демонстрации работы системы).

С помощью разработанной системы станет возможным обрабатывать большой объём разнородной информации для нахождения корреляции между совершенно не связанными на первый взгляд данными, получаемыми из различных систем. При работе с системой пользователь выбирает интересующие его параметры поиска. После обработки информации, соответствующей запросу, выводится результат. На основе результата компания ОАО «РЖД» может получить полезную для развития информацию, снизить бизнес-риски предприятия и повысить клиентоориентированность.

¹ Вдовин, Р. С. Использование основ технологий Big Data и Data Mining в изучении баз данных / Р. С. Вдовин, А. М. Еремин, П. В. Захаров // Методика преподавания математических и естественнонаучных дисциплин: современные проблемы и тенденции развития : Материалы VI Всероссийской научно-практической конференции, Омск, 04 июля 2019 года / Омский государственный университет им. Ф. М. Достоевского; ответственный редактор А. А. Романова. – Омск: Омский государственный технический университет, 2019. – С. 230-233.

² Назаренко, Ю. Л. Обзор технологии «большие данные» (Big data) и программно-аппаратных средств, применяемых для их анализа и обработки / Ю. Л. Назаренко // European Science. – 2017. – № 9(31). – С. 25-30.

³ Вельмина, А. А. Реализация платформенного подхода ОАО «РЖД» в сфере грузовых перевозок и логистики / А. А. Вельмина, Т. Б. Ефимова // Проблемы развития предприятий: теория и практика. – 2019. – № 1-2. – С. 216-219.

⁴ Часовских, А. Е. Цифровые решения российского бизнеса / А. Е. Часовских, Т. Б. Ефимова // Проблемы развития предприятий: теория и практика. – 2018. – № 3. – С. 57-60.

ANALYSIS OF THE ACTIVITIES OF JSC «RUSSIAN RAILWAYS» ON THE BASIS OF BIG DATA

© 2021 Efimova Tatiana Borisovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: TB_Efimova@mail.ru

© 2021 Papirovskaia Larisa Ivanovna
Associate Professor
Samara State University of Railway Transport
E-mail: papirovskaia@gmail.com

© 2021 Pidyakova Ekaterina Alexandrovna
Student
Samara State University of Railway Transport
E-mail: ekaterinapidyakova@mail.ru

Keywords: digital technologies, rail transport, cargo transportation management efficiency, BigData.

The article is devoted to the design of a web application that allows processing a large amount of statistical data based on big data technology, identifying new dependencies and finding bottlenecks in the work of structural divisions of JSC «Russian Railways».

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ОНЛАЙН-ОБРАЗОВАНИЯ

© 2021 Жирнов Егор Дмитриевич*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: egor020299@mail.ru

Ключевые слова: эффективность обучения, преимущества получения онлайн-образования, модернизация системы получения образования, негативные стороны онлайн-образования.

Статья посвящена анализу понятия онлайн-образования. Рассматривается, почему это направление развития для вузов является перспективным.

Традиционные способы образования пока не сдают своих позиций. Но современные условия, в том числе и пандемия. Все больше вынуждают общество перейти на онлайн формат обучения.

В настоящее время целью использования информационно- коммуникационных технологий (ИКТ) в школах является изменение традиционного способа обучения, внедрение унифицированного и стандартизованного процесса получения образования, применение более диверсифицированного и основанного на творчестве обучения для выпуска высококвалифицированной рабочей силы 21-го века.¹

Основными ценностями в нашем цифровом обществе становятся:

- Знания;
- Самостоятельное обучение новому;
- Умение работать с информацией;
- Осведомленность в своей области работы и в смежных областях, в наше время все быстро меняется, и актуальная информация вчера может потерять свою актуальность уже завтра.

Технологии стали неотъемлемой частью нашей жизни. Внедрение технологий и в сферу образования является не просто модернизацией текущей системы образования, а необходимостью появления такого вида образования как «Онлайн образование». Благодаря развитию информационных технологий появляется все больше и больше методов обучения. Основной целью такого внедрения технологий в образовательную сферу является формирование учениками необходимых умений и навыков самостоятельному поиску и приобретению знаний. Так как в наше время технологии растут и обновляются очень быстро. И необходимость

* Научный руководитель – Ефимова Татьяна Борисовна, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

изучать новые навыки самостоятельно, становится не пожеланием, а необходимостью.

В современных условиях получение образования онлайн становится все доступнее. Современное или же Цифровое образование это:

- Электронные учебники и пособия;
- Видео-лекции;
- Онлайн-вебинары;
- Онлайн-марафоны;
- Онлайн-курсы;
- Онлайн-Тренажеры.

Все больше образовательных учреждений переходит на онлайн систему образования. Данные учреждения разрабатывают собственные схемы обучения в ответ на текущее изменение тенденций в образовании. Не имея своего видения ситуации, средств и возможности это все реализовать и внедрить на должном уровне. В итоге получаются недоработанные системы образования, сделанные на скорую руку. Не обеспечивающие ожидаемое преимущество и результат.

Недостаток цифровой грамотности среди преподавателей играет немалую роль в развитии онлайн образования. Образовательные учреждения, которые не способны адаптироваться к текущим тенденциям цифровой эпохи, останутся позади других.

Проникновение информационных технологий в сферу образования позволяет в лучшую сторону изменить всю систему. Сделать систему более удобной и доступной.

Онлайн формат обучения в первую очередь должен научить думать самостоятельно. Данное умение позволит, опираясь на знания и опыт, делать верные решения. Это умение высоко ценится, нежели чем простая эрудиция или обладание знаниями без способности их применить. На первый план выходит формирование будущего специалиста и его компетенций.

В будущем основным источником знаний для студента станет Интернет, а технологии, применяемые в образовании, будут направлены на создание новых знаний, которые будут передаваться в любых направлениях.²

Онлайн обучение подразумевает под собой обучение с использованием компьютера или же смартфона. В текущих условиях существует два формата обучения:

- Синхронное;
- Асинхронное.

Синхронное образование – это образование в реальном времени т.е. Проведение онлайн лекций. Данный формат обучения не сильно отличается от очного формата. Используется специальное программное обеспечение. Которое позволяет участникам обучения находиться далеко друг от друга.

Асинхронный формат обучения – это когда ученик получает знания самостоятельно регулируя свой темп обучения и график. Обучение происходит путем просмотров записей обучающих уроков, прохождения тестов и контрольных.

С моей точки зрения асинхронный формат обучения более перспективный. Так как каждый сможет подстроить свой график для такого формата обучения и получать знания в удобном ему формате. Система Прокторинга не позволит жульничать в таком виде обучения. И получения знаний человеком становится доступнее.

Преимущества дистанционного обучения – это возможность учиться из любой точки. Будь то кафе, дом или другой город. Далекое не у каждого есть средства приехать в другой город ради обучения. Таким образом повышается количество обучающихся в университете.

Возможность совмещать работу и учебу. Особенно актуальным это становится для тех, кто хочет сменить направление своей деятельности или повысить квалификацию.

Асинхронный формат обучения позволяет проработать индивидуальный план обучения, подходящий каждому. Возможность связи с преподавателями онлайн для решения возникших вопросов и помощи.

Система Прокторинга позволяет объективно оценить качество усвоенных знаний учеником. Беспристрастная оценка результатов, отсутствие коррупционных моментов путем исключения человеческого фактора и автоматизация процесса оценки знаний.

Не следует считать, что использование информационных технологий во всех сферах образования оправданно. Имеются и негативные аспекты у такого вида образования. Использование онлайн обучения может привести к таким негативным моментам как:

- Индивидуальное обучение сводит к минимуму социальное взаимодействие ученика и учителя;
- Затрудненность усваивания информации в связи с ее колоссальным количеством, предоставляемым различными энциклопедиями, справочниками и т.д.
- Формирование шаблонного мышления. Формирование безынициативного отношения к деятельности.

¹ Филатов, Д. А. Умноге образование в Южной Корее / Д. А. Филатов, Т. Б. Ефимова // Наука XXI века: актуальные направления развития: Сборник научных статей VII Международной научно-практической конференции, Самара, 20 ноября 2018 года. – Самара: Самарский государственный экономический университет, 2018. – С. 12-18.

² Василевская, А. В. Предпосылки smart-образования в Российской Федерации / А. В. Василевская, Т. Б. Ефимова // Наука XXI века: актуальные направления развития : Сборник научных статей VII Международной научно-практической конференции, Самара, 08 апреля 2018 года. – Самара: Самарский государственный экономический университет, 2018. – С. 3-10.

³ Майкл Ален. e-learning: Как сделать электронное обучение понятным, качественным и доступным // Альпина Диджитал. Москва 2016 230 с. ISBN: 978-5-9614-4190-1.

TRENDS IN THE DEVELOPMENT OF ONLINE EDUCATION

© 2021 Zhirnov Egor Dmitrievich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: egor020299@mail.ru

Keywords: learning efficiency, advantages of online education, modernization of the education system, negative aspects of online education.

The article is devoted to the analysis of the concept of online education. The article considers why this direction of development is promising for universities.

УПРАВЛЕНИЕ ПЕРСОНАЛОМ В ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

© 2021 Илюхина Лариса Алексеевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Laresa@inbox.ru

Ключевые слова: цифровые технологии, управление персоналом, HR-аналитика, вовлеченность, HR-маркетинг, удаленная работа, Digital-технологии, электронное обучение, рекрутинг.

Представлена сравнительная характеристика применения цифровых инструментов в различных функциях сферы HR. Проведен анализ новых трендов в управлении персоналом современных компаний.

В современном мире происходят глобальные изменения, причиной которых является развитие цифровой экономики. Внедрение цифровых технологий, мобильных, интеллектуальных, роботизированных аналитических и облачных инструментов, автоматизация процессов происходят во всех сферах производственной и управленческой деятельности.

«Оцифровывается» и сфера управления персоналом на основе перехода к диджитализации во все функции и направления кадровой работы. Цифровизация HR – это оптимизация кадровых бизнес-процессов на основе применения мобильных интеллектуальных, роботизированных, аналитических и облачных инструментов для повышения эффективности деятельности компании¹.

Развитие цифровых технологий и изменение внешних условий деятельности компаний влияет не только на кадровую политику - происходит трансформация функций HR в реального бизнес-партнера. HR-р становится двигателем гибкой организации труда и форм занятости, транслирует бизнес-стратегию в требуемое поведение лидеров, сотрудников и обеспечивает повышение эффективности бизнеса. Изменяются сегодня и компетенции HR-ра: он обязан хорошо разбираться в цифровых технологиях; быть проактивным, уметь выстраивать коммуникации, развивать профессиональные таланты, устраивать ивенты и отвечать за формирование корпоративной культуры.

В табл. 1 представлены наиболее распространенные сегодня цифровые инструменты в функциях управления персоналом.

В табл. 2 представлена сравнительная характеристика используемых сегодня цифровых инструментов в различных функциях сферы HR. Основным преимуществом Digital – технологий является снижение трудоемкости выполнения всех HR-процессов; быстрое принятие управленческих решений; повышение качества аналитической информации; прогнозирование ситуации на отдаленный период времени; использование структурированной базы данных сотрудников, находящихся в том числе удаленно; сокращение расходов.

Применение цифровых технологий в управлении персоналом

№ п/п	Функции управления персоналом	Цифровые технологии
1	Организация работы с персоналом	- Специализированные ERP-системы - Работа с удаленными командами - Agile-технологии - HR-аналитика
2	Подбор персонала	- Роботы и чат-боты - Систематизация хранения данных о кадровом резерве
3	Оценка персонала	- Онлайн тестирование - Автоматическое формирование профилей и результатов - Оценка мотивированности и вовлеченности сотрудников
4	Обучение и развитие персонала	- Корпоративные онлайн-университеты - Применение интерактивных методов обучения - Масштабный обучающий контент - Дистанционное обучение

Многими компаниями на практике используются достаточно большой спектр разных цифровых инструментов, помогающих систематизировать работу HR-ра, благодаря минимизации затрат времени, сокращения рутинных операций при работе с кандидатами и заказчиками, использования HR-аналитики. Недостатки преимущественно связаны со стоимостью программного обеспечения и разработок.

Данные табл. 2 говорят о том, что во всех направлениях кадровой работы происходят колоссальные изменения вследствие внедрения цифровых инструментов, тем самым предопределяя развитие новых трендов в сфере HR. К таковым относят: HR – аналитику, HR – автоматизацию, HR – маркетинг, E – Learning, Smart – рекрутинг².

По мнению экспертов HR-аналитика в кадровой сфере будет прогнозировать увольнение сотрудников на основе исследований потенциальной текучести, контролировать движение персонала, делать рекрутинг более эффективным, а программу мотивации прозрачной. Менеджеры по персоналу пересматривают свою работу и проводят анализ всех процессов HR на основе измерения количественных и качественных показателей³. Особенно автоматизация глубоко затрагивает процесс рекрутинга: предоставляется возможность быстро просчитать воронку подбора, проанализировать объем работ, сроки закрытия вакансий, необходимую численность рекрутеров. HR-аналитика лежит в основе проведения аудитов управления персоналом, которые сегодня активно внедряются в практику работы компаний с целью выработки обоснованных управленческих кадровых решений.

Таблица 2

Сравнительная характеристика применяемых инновационных цифровых инструментов в управлении персоналом

Функции управления персоналом	Применяемые инструменты	Организации	Преимущества инструментов	Недостатки инструментов
Кадровое делопроизводство	Босс-кадровик, 1С, Рекорд и т.д.	Сбербанк, Почта России, Остия, Лукойл, Балтика	Систематизация данных о персонале; Упрощение расчетных процессов; Управление движением кадров внутри организации	Высокая цена внедрения и поддержки некоторых программ
Подбор персонала	E-Staff Робот Вера, Чаг-бот, социальные сети	Леруа Мерлен, Инвиро, МТС, Сбербанк,	Обработка больших объемов информации в короткие сроки (особенно резюме кандидатов); Самостоятельный отбор резюме, звонки, приглашение на собеседование; Экономия трудоузапрат рекрутеров	Неизвестная реакция соискателей на чаг-бот; Стоимость программ; Используется для массового подбора; Необходимость составления подробных алгоритмов для ботов
Онлайн тестирование	Talent Q, SHL	Сбербанк, Росатом, Пятёрочка, СИБУР, Балтика, Вымпел Ком, Яндекс, Соса-Cola	Экономия времени HR-специалистов; Удобство использования; Выгрузка уже готовых отчетов по тестированию; Использование из любого места; Ускорение процесса отбора	Стоимость; Являются дополнительным, не заменяющим другие методы оценки инструментом
Проведение видео-интервью	Hrscanner, StartExam, HireVue	Данон, Ашан, Яндекс, МТС, Метро, Getf, Philips, Ренесанс Кредит	Сокращение расходов; Использование из любого места; Возможность просмотреть большое количество видео-интервью; Возможность оценки кандидата несколькими специалистами	Чаще применимо на массовые позиции; Неизвестно подойдет ли для сотрудников, рожденных ранее 1970 г.

Окончание табл. 2

Функции управления персоналом	Применяемые инструменты	Организации	Преимущества инструментов	Недостатки инструментов
Дистанционное обучение персонала	Корпоративные сайты, Migoapolis Rescruit, iSpring и другие	Метро, БинБанк, Сбербанк, Данон, TravelLine, Первый гос. московск. медицинский университет, Росатом	Возможность самообучения и повторения; Быстрый поиск учебной информации; Возможность в короткий срок обучить большое количество персонала; Использовать в любом месте и в любое время; Экономия времени и финансов; Обучение как новичков, так и уже работающих	Высокая стоимость разработки; Заплаты на организацию обучения; Заплаты на вовлечение персонала
HR-брендинг	Социальные сети, корпоративный сайт, конференции, семинары	Большинство компаний	Привлечение новых сотрудников; Информационный ресурс о корпоративной культуре; Повышение лояльности сотрудников	Необходимость обновления информации; Заплаты на проведение конференций и семинаров
Коммуникация	Корпоративные сайты, Колл-центр, мессенджеры (вотсап, телеграмм)	DI Group, МТС, Yahoo, Вымпел Ком, Google, MailRu Group	Возможность постоянной связи; Возможность создавать чаты и делиться информацией; Оперативная связь с удаленными сотрудниками и сотрудниками в других филиалах, городах; Обмен документами	Для мессенджеров: необходимость постоянного доступа к сети интернет; большой поток информации. Для Колл-центра: заплаты на содержание и разработку

Привлекательным для работодателей является и HR-маркетинг, включающий создание внешних и внутренних коммуникаций, работу с лояльностью и вовлеченностью персонала; формирование и продвижение HR – бренда. Мы наблюдаем новый этап работы с персоналом, для которого характерно принципиальное смещение фокуса в кадровой работе компаний. Если раньше важнее было купить на рынке «правильных» людей, то сегодня важнейшие задачи связаны с их удержанием и профессиональным развитием. Основной целью для компании является не просто привлечь таланты, а именно тех, которые желают работать в данной компании и выстраивать карьерные треки своего развития.

E – Learning. Электронное обучение – это использование новых цифровых технологий для повышения качества обучения за счет доступа к образовательным ресурсам. Многие организации внедряют гибкие обучающие системы и создают корпоративные университеты, что повышает лояльность сотрудников и делает их более эффективными⁴.

Smart – рекрутинг. Привлечь перспективных и талантливых сотрудников практически невозможно без применения новейших инструментов, таких как: сайты по поиску персонала; социальные сети; E-mail рассылки; веб-приложения для подбора персонала; чат-боты. Всё большее значение в крупных компаниях имеет автоматизация первичного отбора, которым уже успешно занимаются роботы – рекрутеры.

Таким образом, можно сказать, что современное управление персоналом серьезно изменилось за счет внедрения цифровых технологий. Основными ключевыми вопросами в сфере HR сегодня как в России, так и во всем мире являются создание атмосферы лояльности и вовлеченности сотрудников, что достигается за счет создания комфортных условий труда для персонала, постоянного взаимодействия и обратной связи, эффективной организации удаленной работы.

¹ Лебедева Т.Е., Егоров Е.Е. HR: тенденции развития в цифровой экономике // Московский экономический журнал. – 2018. – №5 (3). – С. 423-430.

² Результаты исследования «Международные тенденции в сфере управления персоналом-2020» по России. ООО «Делойт Консалтинг». [Электронный ресурс] URL: <https://www2.deloitte.com/content/dam/Deloitte/ru/Documents/human-capital/russian/hc-trends-2020-Russia.pdf> (Дата обращения 15.05.2021).

³ Киселёв А. В. Обзор ключевых трендов, меняющих сферу управления персоналом // Управление развитием персонала. 2017. №4. С. 246-258.

⁴ Блинов В. Н., Лебедева Е. А. Актуальные российские HR тренды, компетенции и вызовы // Тренды и будущее профессий в сфере управления персоналом в России. УГЭУ. 2018. С. 45-48.

⁵ Сравнительная характеристика методов управления персоналом. [Электронный ресурс] URL: <http://www.managesense.ru/kdus-274-1.html> (Дата обращения 05.05.2021).

⁶ Best practices for digital HR transformation [Электронный ресурс] URL: <https://www.predictiveanalyticstoday.com/> (Дата обращения 01.06.2021).

PERSONNEL MANAGEMENT IN THE DIGITAL ECONOMY

© 2021 Ilyukhina Larisa Alekseevna
PhD in Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: Laresa@inbox.ru

Keywords: digital technologies, personnel management, HR analytics, engagement, HR marketing, remote work, Digital technologies, e-learning, recruiting.

A comparative characteristic of the use of digital tools in various functions of the HR sphere is presented. The analysis of new trends in personnel management of modern companies is carried out.

ЦИФРОВАЯ ЭКОНОМИКА: ВЛИЯНИЕ ТЕХНОЛОГИЙ НА ИЗМЕНЕНИЕ РЫНКА

© 2021 Смагина Земфира Андреевна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: zsmaginaz@mail.ru

© 2021 Колотилина Мария Александровна
старший преподаватель

Самарский государственный экономический университет
E-mail: kolotilina@bk.ru

Ключевые слова: цифровая экономика, информационные технологии, инновационное развитие, цифровизация, стратегическое развитие, производительность труда, государство.

В статье показано, что развитие цифровой экономики вызывает усиление роли государства в социально-экономическом развитии. Вводится в научный оборот и раскрывается содержание понятия «цифровая экономика». Приводятся особенности ее ключевых направлений, среди которых: инфраструктура, Open Data, Open Api. Рассматриваются подходы государственной поддержки развития информационных технологий в цифровой экономике.

Развитие цифровой экономики связано с интеграцией различных областей знаний, отраслей промышленности, сфер человеческой жизни и усилением роли государства. Впервые этот термин был использован финансовым консультантом, исследователем в области бизнеса – Доном Тапскоттом в 1995 году¹.

В настоящий момент становление цифровой экономики тесно связано с развитием цифровых технологий, взаимодействия виртуальных и физических систем производства. Особую роль в этом становлении занимает государство. Именно от государства зависит создание инфраструктуры. Под инфраструктурой здесь понимается, прежде всего, проникновение Интернета и покрытие Интернета во все уголки страны, а именно покрытие 5G.

Помимо этого, в понятие инфраструктуры входят несколько других важных направлений.

Первое – это OPEN DATA. Это концепция, отражающая идею о том, что данные в государстве, часть данных всегда должна быть доступна по запросу гражданина. Примером использования этой концепции может выступать приложение «Активный гражданин» в Москве. В этом приложении есть несколько видов голосований, в которых жители выбирают и голосуют за тот или иной проект. Происходит цифровое взаимодействие, коммуникация между государством и гражданином строится через цифровую среду.

Второе направление – это OPEN API. Это стандартизация использования взаимодействия и средств взаимодействия между компаниями. OPEN API означает стандартизацию на уровне государства, как в целом интегрироваться компаниями друг с другом.

Следующим важным фактором в части инфраструктуры является создание акселераторов и специальных инкубаторов, песочниц, то есть неких статусов, периметров и льготных условий, где можно создавать стартапы, цифровые сервисы, помогать компаниям². И компании могут ждать помощи от государства. Самое важное – это законы, законодательные акты, которые позволяют менять классические старые процессы. В прошлом году в России была официально запущена биометрическая система единая от компании «Ростелеком». Внедрение этой системы стало возможным только после изменения ряда законов, в том числе 149ФЗ³, когда процесс идентификации клиента стал возможным с использованием биометрической информации. Для этого была проведена существенная работа большим количеством ведомств, подготовлен проект закона, который уже прошел чтение и был принят.

В 2019 году был принят федеральный закон №34-ФЗ о цифровых правах. Он подразумевал собой одно из крупнейших изменений Гражданского кодекса, а именно - введение нового понятия – «цифровое право» в предметную повседневную жизнь. Цифровое право – это возможность перенести в цифровой вид обычное право. Таким образом, цифровое право открывает возможности для внедрения новых цифровых сервисов, где не нужно физически представлять и быть в конкретном месте. Задачей государства в этом случае является создание среды, в которой обычный предприниматель сможет создать необходимый цифровой сервис. Второй важной задачей государства в отношении развития цифровой экономики в мире является цифровизация государственных сервисов. В нашей стране сейчас идет большой проект под названием «Цифровой профиль», задача которого – объединить все государственные и коммерческие данные о лице как юридическом, так и физическом, в одном месте, чтобы все ведомства и пользователи могли пользоваться своими данными, естественно.

Другим важным аспектом в отношении роли государства и его участия в экономике стало появление нового рода технологий. Это Supervision Technology (SupTech) и Regulation Technology (RegTech). Supervision означает «технологии помощи регулятору», а Regulation Technology – это технологии помощи обычному лицу, которое обязано выполнять всякие надзорные требования. Это позволяет перейти от формата регулирования, form-driven, когда создается какая-либо форма, ведомость, либо отчет в государственные органы, в формат data-driven, когда государство использует не отчет, а данные, тем самым позволяет выстроить и оптимизировать всю цепочку надзора.

В России активно внедряются технологии SupTech и RegTech. Одним из пионеров внедрения является Банк России. Несколько лет назад он запустил такой формат сбора отчетности как XBRL, это отчет, который позволяет в xml формате собирать бизнес-показатели с компанией, и тем самым выстроить цикл обмена бизнес-аналитикой между компаниями и регулятором с помощью определенного

формата данных. Это революционная форма, Россия здесь стала одним из пионеров в мире. Помимо этого в России появились регуляторные песочницы. Регуляторная песочница – это некий юридический статус, который приобретает проект или технология после его пилотирования. Некоторые федеральные области создают у себя пилотные территории для запуска неких проектов. На данный момент обсуждается пилотная территория для запуска автопилотов, активное участие в этом принимает компания Яндекс.

Проникновение информационных технологий и цифровых продуктов влияет на жизнь людей, компаний, бизнес. В 20 веке был введен 8 часовой рабочий день, пятидневная рабочая неделя и стало использоваться конвейерное производство, введенное Генри Фордом. В 21 веке иерархические модели начали заменяться на плоские модели⁴. Джейкоб Морган – исследователь в области управления организациями вывел 5 форм управления организацией в цифровом мире. Это жесткая иерархия, более плоские структуры, плоские, флатархия и холократия. Последняя форма занимает особое внимание и особенно активно используется в настоящее время. Холократия заключается в следующем: из цепочки управления выпадает менеджер, и работники формируются в маленькие сообщества, которые фокусируются на выполнении одной задачи. Таким образом, вся организация представляет собой набор «кругов» ответственности за разные этапы деятельности. Холократия появилась из теории управления больших городов и пришла в цифровые компании. Также изменяется подход к оценке работы. Показатели эффективности, связанные с физическим пребыванием на рабочем месте, уходят, и работник сам управляет своим рабочим временем⁵. Компания Citrix провела исследование, в котором сказано, что в середине 2020 года большинство сотрудников компании используют удаленный метод работы. Работники выделяют следующие плюсы: возможность работать из любого места, гибкий график, фокусировка на решении задач. Удаленная работа способствует большей концентрации на задаче. В компании Microsoft в Японии утвердили официально 4-дневную рабочую неделю, тем самым сократив участие людей с 40 часов до 32. При этом качество труда и производительность выросли на десятки процентов. В России по данным Всероссийский центр изучения общественного мнения (ВЦИОМ) Каждый десятый гражданин (11%) может назвать себя фрилансером. По данным сервиса Работа.ру еще 72% россиян рассматривают для себя переход на работу на фрилансе без оформления в штат. Также по данным ВЦИОМ, согласно опросу, в настоящий момент 11% всех россиян работают удаленно и еще 12% работают частично удаленно. При этом только 4% опрошенных заявили, что работали в таком формате и до пандемии коронавируса. В пользу дистанционной работы высказалось больше женщин, чем мужчин – 70% против 60%, а также жители Москвы и Петербурга: таковых набралось 75% от всех опрошенных. Отмечается, что почти 65% опрошенных изъявили желание в дальнейшем работать только в офисе или на предприятии.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что цифровые технологии кардинально меняют рынок и оказывают заметное влияние на цифровую экономику.

Все приведенные направления влияют и на тенденции подготовки кадров, внося коррективы в условия и методы организации труда.

¹ Шваб К. Четвертая промышленная революция / перевод с английского. - М.: Эксмо, 2019. - 209 с.

² Дорошенко С.В., Шеломенцев А.Г. Предпринимательская экосистема в современных социоэкономических исследованиях // Журнал экономической теории. - 2017. - № 4. - С. 212-221.

³ Федеральный закон от 27.07.2006 N 149-ФЗ (ред. от 02.07.2021) «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» // СПС КонсультантПлюс.

⁴ World Development Report 2019: The Changing Nature of Work. - Washington: World Bank, 2019. - 151 p.

⁵ Караев А.К., Мельничук М.В. Современная экономика: мультидисциплинарный Бизнес в законе. - 2013. - № 4. - С. 93-97.

DIGITAL ECONOMY: THE IMPACT OF TECHNOLOGY ON MARKET CHANGE

© 2021 Smagina Zelfira Andreevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: zsmaginaz@mail.ru

© 2021 Kolotilina Maria Alexandrovna
Senior Lecturer

Samara State University of Economics
E-mail: kolotilina@bk.ru

Keywords: digital economy, information technology, innovative development, digitalization, strategic development, labor productivity, the state.

The article shows that the development of the digital economy causes the strengthening of the role of the state in socio-economic development. The content of the concept of «digital economy» is introduced into scientific circulation and revealed. The features of its key areas are given, including: infrastructure, Open Data, Open Api. The approaches of state support for the development of information technologies in the digital economy are considered.

ЗДОРОВЫЙ ОБРАЗ ЖИЗНИ

УДК 371.72

Код РИНЦ 77.00.00

DOI: 10.46554/ScienceXXI-2021.10-2.2-pp.100

ОСНОВЫ ЗДОРОВОГО ОБРАЗА ЖИЗНИ СТУДЕНТОВ

© 2021 Алексина Анастасия Олеговна

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: ms.anastasia1992@mail.ru

Ключевые слова: здоровый образ жизни, здоровье студента, критерии ЗОЖ, физическая культура и спорт.

В статье отражены результаты исследования эффективности занятий физической культурой для формирования здорового образа жизни студентов. Объявленная пандемия оказала огромное влияние на физическое и психическое здоровье граждан. Поэтому именно регулярные занятия физической культурой и спортом сегодня могут стать одним из факторов эффективной борьбы с возникшей угрозой в виде профилактического здоровьесбережения, укрепления иммунитета, в том числе и среди студентов вузов.

В настоящее время особенно актуальна тема здоровья во время пандемии от COVID-19. Одним из действенных мер остается соблюдение всех предписаний врачей, Роспотребнадзора и ведение здорового образа жизни как всем населением, так и студентами вузов в частности. По данным ВОЗ детей и молодежи подверженных Данному заболеванию в тяжелой форме становится все больше и больше.

Ученые утверждают, что двигательная активность населения России является оптимальной только для 33% людей, еще 32,5% людей не занимаются физической культурой вообще, 34,5 % населения делают это эпизодически, то есть возможно 1 раз в неделю или еще реже¹. Не удивительно, что активных и полностью здоровых людей становится меньше.

Цель нашего исследования определить эффективность занятий физической культурой на формирование здорового образа жизни студентов.

Основными **задачами** являются:

- изучить научную литературу по рассматриваемому вопросу;

- выявить какие разделы здорового образа жизни выполняют студенты Самарского государственного экономического университета (СГЭУ);

- сделать выводы по изучаемой проблеме.

Наверно, самая простая формулировка термина здоровье – это отсутствие у человека различных болезней, которые ограничивают возможности его жизнедеятельности².

Многие ученые в более широком смысле слова утверждают, что здоровье – это состояние физического, духовного и социального благополучия индивида³.

И в самом деле, здоровье – это самый ценный клад, который есть у человека, оно дается один раз, его нельзя вернуть, обновить, обменять или украсть, именно поэтому его нужно хранить, укреплять и оберегать на протяжении всей жизни.

Ученые отмечают, что зачастую те студенты, которые занимаются физической культурой или спортом, имеют явные лидерские качества, обладают коммуникабельностью и общительностью. Они активно проявляют себя в процессе обучения и именно у них вырабатывается повышенная стрессоустойчивость, определенный режим дня, уверенность, а главное – повышается уровень здоровья⁴.

По утверждению ряда авторов, физический потенциал человека, тот «запас энергии», который ему предстоит тратить всю жизнь, формируется в первые два десятилетия его жизни. Студенты, систематически занимающиеся физкультурой и спортом, выше ростом, имеют больший вес и окружность грудной клетки, у них выше мышечная сила и жизненная емкость легких.

Педагоги в образовательных организациях стараются повышать мотивацию студентов к занятиям физкультурой, показывая четкую связь между физическими нагрузками и работоспособностью человека, состоянием его здоровья, защитных сил организма, развитием таких качеств, как выносливость, сила воли, решительность⁴.

Мы согласны с мнением специалистов, которые утверждают, что ведение человеком здорового образа жизни (ЗОЖ) может быть полным, если выполняются все базовые пункты ЗОЖ:

- сбалансированный и хорошо организованный режим дня, который должен быть подобран для каждого индивидуально в соответствии с его биоритмами;

- занятия спортом и двигательная активность;

- обогащенное витаминами и минералами питание по специально разработанному, и индивидуально подобранному графику;

- избегание стрессов и нервного напряжения;

- полный запрет на вредные привычки.

На основании этого положения нами было проведено исследование по определению разделов ЗОЖ, выполняемых студентами СГЭУ.

Согласно результатам опроса студентов 1-2 курса (120 человек): 26,7 % студентов считают, что основой ЗОЖ является регулярная физическая нагрузка; 30% студентов предполагают, что основой по ЗОЖ является отказ от вредных привычек; 26,9% респондентов проголосовали за правильное питание;

13,6% опрошенных за соблюдение режима дня; и только 2,2 % утверждали, что вести ЗОЖ – значит выполнять все выше перечисленные условия (см. таблицу).

Отношение студентов СГЭУ к критериям ЗОЖ

Критерии ЗОЖ	Количество респондентов, в %
Режим дня	13,6
Рациональное питание	26,9
Физическая нагрузка	26,7
Отказ от вредных привычек	30
Все критерии	2,2

Все пять пунктов, которые исторически считаются базовыми для здорового образа жизни, соблюдаются студентами в той или иной мере. Так занятие спортом составляет 26,7 % и занимает третье место по важности в рейтинге студентов после отказа от вредных привычек и соблюдения здорового питания. Показатели удовлетворительные, однако, есть смысл уделить этому вопросу больше внимания.

Результаты данного эксперимента показывают, что, несмотря на имеющуюся теоретическую и практическую базу по дисциплине «физическая культура и спорт» студенты с трудом усваивают материал, который дают преподаватели, в том числе и по ЗОЖ. Обучающиеся все больше ориентируются на собственные представления о ЗОЖ, сформированные ранее. Теоретические и методико-практические занятия со студентами по теме ЗОЖ, проходят по учебному плану на 2 курсе. По нашему мнению, следует изменить учебный план дисциплины и проводить занятия по ЗОЖ на 1 курсе.

Встает вопрос, как часто необходимо тренироваться, чтобы поддерживать свой организм в нормальном здоровом состоянии. Большое количество студентов констатирует тот факт, что у них просто нет времени регулярно посещать спортзал и проводить полноценные тренировки. Стоит сказать, что и от одной тренировки в неделю есть польза, главное, чтобы она была регулярной.

Систематические умеренные нагрузки на все группы мышц дают возможность восстановить тонус организма, повысить внимание и работоспособность⁵.

Регулярные тренировки не меньше двух раз в неделю способствуют расширению резервных возможностей организма, повышают сопротивляемость организма к различным неблагоприятным факторам окружающей среды.

Таким образом, для формирования и воспитания здорового студента, ведущего регулярно здоровый образ жизни необходимо:

- увеличение спортивно-массовых мероприятий для студентов;
- активное вовлечение студентов в процесс занятий физической культурой;
- формирование правильных и грамотных установок у студентов в отношении своего собственного здоровья, его укрепления;
- пропагандирование тенденций здорового образа жизни, которые формирует более полное представление о способах поддержания и улучшения своего здоровья.

Изучив источники по рассматриваемому вопросу можно прийти к выводу, что малоподвижность и ограничение двигательной активности для современного человека стало настоящей проблемой, и людей, которые имеют оптимальную двигательную активность сейчас всего 33% от общего числа населения. Ученые доказали, что физически активное население, которое занимается спортом на регулярной основе, более работоспособны, а также обладают повышенной стрессоустойчивостью.

¹ Окунева Ю.С., Чибрикова Д.А. Физическая культура как основа здорового образа жизни у студентов // Физическая культура, спорт и здоровье. 2019. № 34. С. 31-34.

² Иванова Л.А., Казакова О.А., Гавриш Г.И. Реализация здоровьесформирующей технологии в ДОУ через новые формы двигательной активности // OlymPlus. Гуманитарная версия. 2015. № 1 (1). С. 123-128.

³ Николаев П.П., Шиховцов Ю.В., Николаева И.В., Иванова Л.А., Пискайкина М.Н. Сравнительный анализ функциональных возможностей студенток с различным двигательным режимом // Теория и практика физической культуры. 2019. № 4. С. 47-48.

⁴ Алексина А.О., Шеханин В.И., Алексин А.Ю. Влияние физической культуры на формирование личности студента // OlymPlus. Гуманитарная версия. 2018. № 1 (6). С. 11-13.

⁵ Семенова Е.В., Алексина А.О. Популяризация спорта среди молодежи в г. Самаре // Российская наука: актуальные исследования и разработки. Сборник научных статей V Всероссийской научно-практической конференции: в 2 частях. 2018. С. 337-340.

ISSUES OF A HEALTHY LIFESTYLE OF STUDENTS

© 2021 Aleksina Anastasia Olegovna
Phd in Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: ms.anastasia1992@mail.ru

Keywords: healthy lifestyle, student's health, criteria of healthy lifestyle, physical culture and sports.

The article reflects the results of a study of the effectiveness of physical education classes for the formation of a healthy lifestyle of students. The declared pandemic has greatly affected the physical and mental health of citizens. Therefore, it is regular physical training in sports today that can become one of the factors of effective fight against the threat that has arisen, in the form of preventive health care, strengthening immunity, including among university students.

РОЛЬ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ И СПОРТА В ЭКОНОМИКЕ

© 2021 Чернышева Дарья Алексеевна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: dashacher2001@yandex.ru

© 2021 Николаева Ирина Валерьевна
кандидат педагогических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: kfv2012@mail.ru

Ключевые слова: физкультура, экономика, спортивный бизнес, спорт.

Статья посвящена исследованию роли физической культуры и спорта в экономике государства. В работе проанализирована взаимосвязь между спортом и экономикой.

Актуальность моей работы обусловлена ростом популярности здорового образа жизни, и занятий физической культурой, как его составной части, и как следствие развитие рынка спортивных товаров и услуг.

Цель работы: исследовать взаимосвязь между спортом и экономикой, определить влияние спорта и физической культуры на экономику.

Во всем мире занятия спортом приобретают все большую популярность. Вместе с ростом интереса общества к занятиям физкультурой и спортом закономерно повышается и спрос на спортивные товары и услуги. Если говорить о мировом рынке спортивных товаров и услуг, то в 2017 году он достиг 90,9 млрд. долларов США и повышается с каждым годом¹. К 2024 году ожидается увеличение данного показателя до 144 млрд. долларов США.

Россия является государством-преемником СССР, которая славилась своими спортивными достижениями. Стоит отметить, что в советский период физическая культура и спорт играли важное значение в жизни общества и страны. Этой сфере уделялось огромное внимание со стороны государственных органов. Для данного периода была характерна повсеместная пропаганда спорта и активного образа жизни².

Полномочия в сфере физической культуры и спорта в советское время были возложены на Комитет по физической культуре и спорту, созданный при Совете Министров СССР.

В настоящее время в России активно развивается как массовый спорт, так и спорт высших достижений.

Стоит отметить, что достоверной информации о том, сколько людей занимаются спортом в России нет. В разных источниках представлена различная информация. Так, согласно данным Росстата, в 2019 году систематически спортом

занимались 27,5% россиян, по мнению ВЦИОМ – 38%. В то же время Министерство спорта России приводит данные, согласно которым 42,3% россиян систематически занимаются спортом³.

Рассмотрим, какую роль играет спорт и физическая культура для экономики страны.

Во-первых, занятия спортом относятся к здоровому образу жизни и противопоставляются злоупотреблению алкоголем, наркотиками, что минимизирует экономические потери для государства.

Во-вторых, как следует из первого пункта, занятия спортом благотворно сказываются на здоровье населения, повышают продолжительность жизни. С точки зрения государства это является положительным моментом для экономики, поскольку увеличивает трудоспособный возраст населения.

В-третьих, поскольку занятия спортом делают людей здоровее, то это одновременно повышает качество их трудовой функции.

В-четвертых, спортивная индустрия составляет значительную часть экономики государства. Данный сектор экономики постоянно развивается, обеспечивая рабочие места для населения, а также увеличивая бюджет государства за счет налоговых поступлений.

Рассмотрим каждое из этих направлений подробнее.

Нарушение в общественном здоровье приводит к экономическим потерям, с одной стороны, и негативным общественным явлениям, таким как пьянство, наркомания, преступность, самоубийства, с другой стороны. По данным Росстата, за 2018 год в России из-за употребления алкоголя погибли 48 тыс. человек. Официально Росстат относит к смертности от внешних причин только смерти от отравления алкоголем, а не связанные с его употреблением последствия. Так, на отравления пришлось 0,4% от всех смертей среди россиян в 2018 году⁴. Кроме того, в результате злоупотребления алкоголем, наркотикам снижается качество трудового ресурса, а соответственно, снижается и коэффициент полезного действия экономике снижается. Противостоит этому занятия спортом и физической культурой. Как справедливо отмечают Н.Е. Курочкина, Н.А. Исаева «спорт выступает альтернативой социальной болезни»⁵.

Спорт является значимым фактором увеличения продолжительности жизни и, в частности трудоспособного возраста населения. Средняя продолжительность жизни россиян с 2010-2019гг. увеличилась с 68,9 до 73,3 лет. В связи с ожидаемым увеличением средней продолжительности жизни с 2019 года в России начала проводиться пенсионная реформа, предусматривающая постепенный подъем пенсионного возраста от 55 до 60 лет для женщин и от 60 до 65 для мужчин⁶.

Экономический рост во многом связан с конкурентоспособностью рабочей силы. Физическая культура и спорт укрепляют здоровье, и как следствие, сокращается количество невыходов на работу по причине болезни. Таким образом, спорт оказывает благоприятное воздействие на рост ВВП и благосостояние общества в целом.

Спортивная индустрия в настоящее время включает в себя фитнес центры, бассейны, оздоровительные клубы, различные спортивные секции, которые по-

лучают доход за оказание услуг населению, а также производство спортивной одежды, обуви, оборудования.

Вывод:

Рынок спортивных товаров и услуг довольно обширен. Набирающее популярность движение людей, поддерживающих здоровый образ жизни, увеличивает число потребителей указанных товаров и услуг. Популяризация спорта не только способствует укреплению здоровья нации, но и может внести значительный вклад в развитие национальной и региональной экономики.

¹ Распоряжение Правительства РФ от 03.06.2019 № 1188-р «Об утверждении Стратегии развития спортивной индустрии до 2035 года» // СПС «КонсультантПлюс».

² Энциклопедический словарь по физической культуре и спорту / Кукушкин Г.И. – М.: Физкультура и спорт, 1961-1963. – Т. 1-3.

³ Каким спортом занимаются россияне // Т-Ж – Тинькофф [Электронный ресурс]. URL: <https://journal.tinkoff.ru/> (дата обращения: 20.05.2021).

⁴ Смертность в России от отравления алкоголем выросла // Интерфакс [Электронный ресурс]. URL: <https://www.interfax.ru/russia/680213> (дата обращения: 20.05.2021).

Галкин, В.В. Экономика спорта и спортивный бизнес: учебное пособие / В.В. Галкин. – М.: КНОРУС, 2006 г. – 320 с.

⁵ Курочкина Н.Е., Исаева Н.А. Значимость спорта в современном мире (для экономики и общества в целом) // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2020. №5-3. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/znachimost-sporta-v-sovremennom-mire-dlya-ekonomiki-i-obschestva-v-tselom> (дата обращения: 20.05.2021).

⁶ Пенсионная реформа в России // Пенсия [Электронный ресурс]. URL: <http://pensiya.molodaja-semja.ru/reforma/> (дата обращения: 20.05.2021).

ROLE OF PHYSICAL CULTURE AND SPORT IN THE ECONOMY

© 2021 Chernysheva Darya Alexeevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: dashacher2001@yandex.ru

© 2021 Nikolaeva Irina Valerievna
PhD, Associate Professor

Samara State University of Economics
E-mail: kfv2012@mail.ru

Keywords: physical education, economics, sports business, sports.

The article is devoted to the study of the role of physical culture and sports in the economy of the state. The paper analyzes the relationship between sports and economics.

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ КОМПЬЮТЕРНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЕ

© 2021 Шиховцов Юрий Владимирович
кандидат педагогических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: shikhovtsovy@bk.ru

© 2021 Кудинова Юлия Викторовна
старший преподаватель

Поволжский государственный университет телекоммуникаций и информатики,
г. Самара

E-mail: lulu9625@mail.ru

© 2021 Алексеева Анна Дмитриевна
студент

Поволжский государственный университет телекоммуникаций и информатики,
г. Самара

E-mail: aad.09@yandex.ru

Ключевые слова: физическая культура, спорт, компьютерные технологии.

Статья посвящена исследованию и изучению понятий «физическая культура» и «компьютерные технологии». Авторы рассматривают их связь между собой и результаты их взаимодействия.

Физическая культура и компьютерные технологии – неотъемлемые части нашей жизни. Появившись еще в древности, физическая культура не стояла на месте и шла в ногу со временем, сохраняя свою актуальность в наши дни. В любых образовательных учреждениях есть уроки физической культуры, и многие люди связывают свою жизнь со спортом. В то же время у каждого дома стоит компьютер или же есть телефон. Хотя, изначально, компьютерные технологии использовались в научных целях. Казалось бы, разные для многих понятия «физическая культура» - подразумевающая под собой активную деятельность/активный образ жизни – и «компьютерные технологии» - зачастую подразумевающие под собой «сидячий» образ жизни. Мог ли кто-то представить, что когда-нибудь они будут связаны вместе? Вряд-ли, но в действительности так и случилось.

Благодаря развитию сети Интернет, сейчас абсолютно каждый человек может легко найти любую интересующую его информацию. В том числе и о физической культуре, что способствует её популяризации. Сейчас даже ребенок может увлечься активным образом жизни, имея возможность в любой момент узнать всю информацию о полюбившемся ему направлении (футбол, фитнес, волейбол и т.д.)¹.

Также, любой из нас способен найти программу тренировок и заниматься самостоятельно, на дому. Или же, ориентируясь на отзывах и рецензиях, найти фитнес-клуб и хорошего тренера.

Вот несколько примеров:

1. Индивидуальный подбор комплекса упражнений «Тренер Онлайн».
2. Программы тренировок в тренажерном зале.
3. Программы тренировок дома.
4. Free Trainers.
5. Muscle & Strength.

А если же пользователь не имеет доступа к компьютеру или же не может долго изучать каждый сайт, в поисках подходящей для себя программы, то на этот случай существуют приложения для мобильных телефонов. Указывая в них свои физические данные, пользователь получает программу тренировок, подходящую для него.

Выделим несколько примеров¹:

1. Sworkit Lite, выбирая тип тренировки, пользователь получает видеоролики с реальными спортсменами, которые демонстрируют упражнения.
2. 7-минутная тренировка, пользователь получает голосовое руководство и картинки с пояснениями.
3. 30 days, предоставляет разработанную – индивидуально для каждого – программу тренировок на 30 дней.
4. Teemo, разработано в форме веселой и приключенческой игры.
5. Отжимаемся правильно, помогает делать физические упражнения правильно.
6. Jefit, имеется большой список упражнений с gif-анимацией.

Также, каждый человек может найти визуализацию тренировочных данных – наглядное представление объекта, его ключевых элементов или модификаций – как в сети Интернет, так и в приложениях².

Не стоит забывать и об образовательных учреждениях. На уроках физической культуры все чаще применяются интерактивные доски, позволяющие облегчить процесс обучения технически сложных предметов, таких как волейбол и баскетбол. И, благодаря этому, возможен разбор ошибок и нарушений правил игры. Также, с помощью видео-уроков, ученик способен усваивать технику движений самостоятельно.

Спортивной активностью школьники и студенты способны заниматься, даже находясь на дистанционном обучении, как с помощью всего вышеперечисленного, так и используя различный инвентарь.⁴

Можно выделить несколько ярких примеров таких гаджетов:

1. «Умный» мяч, помогающий в отработке техники ударов и распределении нагрузки на тело.
2. «Умные» гантели, помогающие подсчитывать сожженные калории.
3. Кроссовки с сенсорами, фиксирующие вес, распределяющие давление и параметры движения.

4. «Умные» часы, помогающие следить за состоянием здоровья во время занятий физической культурой и спортом.

5. Интерактивные очки, помогающие любителям активного спорта.

6. Лазерная футбольная площадка, создающая на пустырях лазерный вариант спортивной площадки.

Конечно, компьютерные технологии никогда не заменят тренера. К тому же, использование технологий на каждом занятии нереально. Но стоит подметить, что их использование не только повышает эффективность занятий, но и способствует повышению познавательных потребностей учеников.

Таким образом, можно сказать, что использование компьютерных технологий в физической культуре имеет много плюсов, а именно³:

1. Возможность заниматься где и когда угодно, подбирать индивидуальную программу тренировок

2. Популяризация физической культуры в массы

3. Автоматизация процессов обработки результатов соревнований и научных исследований

4. Организация интеллектуального досуга и развивающих игр

5. Мотивирование людей с помощью видеороликов, посвященных спорту

6. Более качественное усвоение учебного материала

7. Доступ к наиболее актуальной информации.

8. Школьники и студенты учатся принимать решения на основе анализа данных.

Таким образом, в наше время, физическая культура и компьютерные технологии тесно взаимосвязаны между собой.

¹ Алпеев О.А. Компьютерные технологии в волейболе: тестирование тактической подготовленности спортсменов / О.А. Алпеев, Ю.В. Шиховцов, А.В. Левченко, И.Ф. Межман // В сборнике Актуальные аспекты современной наук. Сборник научных статей II Международной научной конференции. Самара, 2021. С. 377-381.

² Жбаканов О.В. Информационно-методическая система – инструмент формирования информационного пространства процесса физического воспитания, 2000.

³ Петухова Е.А. Цифровая экономика и индустрия спорта / Е.А. Петухова, Ю.В. Кудинова // В сборнике: Система Менеджмента качества в вузе: здоровье, образованность, конкурентоспособность. X Международная научно-практическая конференция. 2021. С. 248-251.

⁴ Спорт высоких инноваций. ТОП-10 лучших примеров слияния спорта и технологий, 2017 - <https://novate.ru/blogs/140813/23740>.

THE USE OF COMPUTER TECHNOLOGY IN PHYSICAL EDUCATION

© 2021 Shikhovtsov Yury Vladimirovich
Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: shikhovtsovy@bk.ru

© 2021 Kudinova Yulia Viktorovna
Senior Lecturer
Povolzhskiy State University of Telecommunications and Informatics,
Samara
E-mail: lulu9625@mail.ru

© 2021 Alekseeva Anna Dmitrievna
Student
Povolzhskiy State University of Telecommunications and Informatics,
Samara
E-mail: aad.09@yandex.ru

Keywords: physical culture, sports, computer technologies.

The article is devoted to the research and study of the concepts of «physical culture» and «computer technology». The authors consider their relationship with each other and the results of their interaction.

PR-ТЕХНОЛОГИИ В ИНДУСТРИИ ФИТНЕСА И СПОРТА

© 2021 Юркова Ангелина Сергеевна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: a.yurkova2812@gmail.com

© 2021 Николаев Петр Петрович
кандидат педагогических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: kfv2012@mail.ru

Ключевые слова: спорт, фитнес, реклама, продвижение, здоровье.

Статья посвящена анализу такого понятия, как PR-кампания, оценке их значимости в сфере фитнеса и спорта.

Спрос на спортивные залы и фитнес-клубы растет с каждым годом, из-за чего открылось множество заведений для занятий спортом, которые теряются среди «старожилов» и нуждаются в PR-кампаниях.

PR-кампания – это целенаправленная система рекламных мероприятий, которая объединена определенной идеей, целью которой является донесение до потребителя ключевого сообщения от клиента, заказавшего рекламу.

Пиар состоит из следующих шагов:

- оценка деятельности;
- исследование заданного вопроса;
- планирование и программирование;
- действие и коммуникации.

Главными целями PR-кампаний являются:

- продвижение услуг фитнес-клуба;
- повышение имиджа клуба;
- создание образа клуба;
- поддержание репутации на наивысшем уровне.

Важно учитывать быстроменяющиеся PR-тренды. Необходимо преподносить потребителю рекламу в самом актуальном и нестандартном виде, ведь на рынке пиара наблюдается постоянно растущая конкуренция. За успешными пиар-кампаниями всегда стоит продуманная до мелочей стратегия и оригинальный, креативный подход к выполнению своей работы.

В пример удачной PR-кампании можно привести Московский фитнес-клуб Encore.

Ирина Кутьина, которая является основательницей данного клуба, имеет медицинское образование, но это не стало помехой для развития собственного бизнеса в сфере спорта. В 2015 году она открыла новый, совершенно не похожий на остальные заведения, клуб. Его офис и один из залов Encore располагаются в «Москва-Сити», тем самым привлекая состоятельных клиентов. Одной из привлекательных особенностей данного заведения становятся панорамные окна, через которые открывается прекрасный вид на Москву. В начале развития проекта был проделан огромный труд как самой создательницей, так и маркетологами. Они просчитывали затраты на аренду, составляли характеристики потенциальных клиентов и устанавливали цены на предоставляемые услуги. Это оказало большое влияние на нынешнее состояние клуба и его имидж.

Encore Fitness достаточно быстро добился популярности среди москвичей и полюбился им. В клубе царит приятная для занятий атмосфера, дизайн зала в стиле ар-деко. Не мало внимания уделяется музыке и ароматам.

Несмотря на прошедшие 5 лет с момента открытия, фитнес-клуб не теряет своей популярности, сети удастся сохранять репутацию, что позволяет открывать больше точек по всей Москве.

Современные успешные фитнес-клубы уверены, что главным залогом успеха является предоставление услуг, которые будут в полной мере удовлетворять потребности клиентов, ведь сейчас при выборе зала люди все чаще обращают внимание не на цены, а на качество услуг. Большим спросом пользуются уникальные программы тренировок, которые есть далеко не в каждом клубе.

Имидж клуба в большей степени зависит от результатов выступлений его представителей: и спонсоры, и болельщики обращают внимание на спортивные достижения участников.

Для повышения лояльности аудитории PR-специалисты используют следующие способы:

- привлечение новых посетителей за счет привнесения элементов шоу в спортивное мероприятие;
- улучшение инфраструктуры;
- создание комфортных условий для посетителей;
- использование современных технологий продажи билетов;
- позиционирование клуба как бизнес-партнера.

Также для повышения рентабельности заведения советуется вести не только офлайн-кампанию, но и онлайн, так как в наше время чаще всего всю нужную информацию мы ищем в интернете. В этой связи рекомендуется создавать сайты, на которых будет размещена вся основная информация, такая как цены на услуги, фотографии и описание помещения и атмосферы в нем, расписание групповых занятий, краткая информация о персонале, а также раздел с отзывами клиентов; работать с социальными сетями и мессенджерами. Одной из наиболее эффективных сетей для продвижения услуг является ВКонтакте. В ней можно создавать группу фитнес-клуба с полной информацией о нем, которая будет находиться в общем доступе, а также появляется возможность покупать рекламу, благодаря которой будут привлекаться новые клиенты.

Многие сети спортивных заведений вводят разного рода «фишки», которые помогают в привлечении клиентов:

- знакомство с тренером;
- первое занятие бесплатно;
- приведи друга и получи скидку и т.д.

Данные акции позволяют посетителям ознакомиться с клубом, прочувствовать атмосферу, сравнить с конкурентами и сделать свой выбор.

Необходимо отметить, что PR-кампании пользуются спросом не только в спортивной, но и во многих других сферах. Благодаря маркетингу, новые клубы показывают себя с выигрышных сторон, привлекают посетителей и остаются успешными еще долгое время. Самое главное в поддержании репутации спортивного бизнеса – это уметь прислушиваться к клиентам и работать над улучшением и продвижением всей сети.

¹ <https://style.rbc.ru/impressions/60acac7e9a79475376791484>.

² <https://encorefitness.ru/about>.

³ <https://encorefitness.ru>.

⁴ <https://antennadaily.ru/2020/06/23/encore-fitness-3>.

PR TECHNOLOGIES IN THE FITNESS AND SPORT INDUSTRY

© 2021 Yurkova Angelina Sergeevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: a.yurkova2812@gmail.com

© 2021 Nikolaev Petr Petrovich
Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: kfv2012@mail.ru

Keywords: sports, fitness, advertising, promotion, health.

The article is devoted to the analysis of such a concept as a PR campaign, an assessment of their importance in the field of fitness and sports.

ОСОБЕННОСТИ СОЦИАЛЬНО-ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ИНТЕРНЕТ-СРЕДЫ

© 2021 Гурьянова Анна Викторовна
доктор философских наук, профессор,
зав. кафедрой теории права и философии
Самарский государственный экономический университет
E-mail: annaguryanov@yandex.ru

Ключевые слова: интернет-среда, социально-правовое регулирование, киберпреступность, кибербезопасность, киберпространство.

В статье рассматривается интернет-среда как предмет социально-правового регулирования. Обсуждаются проблема борьбы с кибертерроризмом и принимаемые в ее отношении новейшие законодательные инициативы. Проводится анализ профильных правовых документов – российских и международных.

Система социальных взаимодействий в цифровую эпоху выстраивается на основе активного использования Интернет-технологий, что делает разнообразные виды современных коммуникаций все более доступными, стимулирует развитие целого ряда инновационных сфер человеческой деятельности и поведения. По данным Глобального цифрового обзора «Digital 2020», в начале 2020 года ресурсами Сети воспользовались 4,5 миллиарда человек, что, приблизительно, составляет около 60% современного человечества¹.

Однако широкое распространение сетевых технологий привело не только к прогрессивному развитию общества, но и к распространению абсолютно новых видов социальных угроз, в том числе, в сфере преступной деятельности. Это, в частности, киберпреступность, которая продемонстрировала поистине стремительный рост в течение первых двух десятилетий XXI века. Сегодня киберпреступность является одной из самых серьезных проблем многих современных государств, препятствующей эффективному функционированию входящих в их состав социальных институтов, успешному осуществлению ими внутренней и внешней политики.

Специалисты Сбербанка подсчитали, что в 2020 году потери российской экономики от совершенных киберпреступлений составили более 3,5 триллионов рублей. А к концу 2021 года эта цифра может увеличиться вдвое, что составит в общей сложности 7 триллионов рублей. В настоящее время число мировых киберпреступников составляет около 1,5 миллионов человек, а к концу 2021 года это число может увеличиться еще на 30%². Только в России за последние 7 лет количество киберпреступлений увеличилось в 20 раз, а за последние 5 лет – в 25 раз³.

Эта негативная тенденция особенно усилилась в первой половине 2020 года в связи с пандемией коронавируса, когда был осуществлен вынужденный перевод большей части процессов и операций в онлайн-формат⁴. В период пандемии количество киберпреступлений увеличилось на 92% по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года. В 2020 году эксперты зафиксировали рост киберпреступности на 85%. Причем только 25% киберпреступлений из общего числа были успешно раскрыты.

Весьма показательно, что Уголовный кодекс Российской Федерации до сих пор не содержит такого понятия как «киберпреступность». А глава 28 Уголовного Кодекса, посвященная «преступлениям в сфере компьютерной информации», является одной из самых малых по объему в этом важнейшем правовом документе. В данной главе содержится всего 4 статьи, предусматривающие наступление ответственности за преступления, совершенные с помощью и посредством инновационных технологий и компьютерной техники.

Так, статья 272 – «Незаконный доступ к компьютерной информации» – предусматривает ответственность в случаях уничтожения, блокирования, изменения или копирования компьютерной информации. В статье 273 – «Создание, использование и распространение вредоносных компьютерных вирусов» – за все вышеперечисленные деяния предусматривается уголовная ответственность. Статья 274 – «Нарушение Правил эксплуатации компьютеров, компьютерных систем или их Сетей» – предполагает наличие крупного ущерба (более 1 млн рублей)⁵. Если же ущерб составляет хотя бы на 1 рубль меньше, то преступление не квалифицируется в уголовно наказуемого, и, как следствие, уголовная ответственность не наступает.

В 2017 году в Уголовный кодекс России было внесено еще одно важное дополнение, нашедшее отражение в статье 274.1. В данной статье предусматривается ответственность за незаконное воздействие на критически важную информационную инфраструктуру Российской Федерации.

Очевидно, что четырех вышеназванных статей (даже с внесенным в них дополнением) явно недостаточно для эффективного противодействия киберпреступности, обеспечения информационной безопасности страны и реализации модели ее устойчивого развития. Поэтому президент России В.В. Путин, выступая 20 ноября 2020 года на саммите Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества (АТЭС), охарактеризовал ситуацию с ростом киберпреступности следующими словами: «Мы не успеваем»⁶. В своем выступлении президент ак-

центрировал внимание на том, что стремительное развитие технологий закономерно приводит к росту числа киберпреступных операций.

Российский лидер также отметил, что за развитием электронной коммерции и предоставлением различных онлайн-услуг – «наше будущее». Но, в связи с быстрым обновлением и изменением технологий, поле для незаконной мошеннической деятельности тоже увеличивается⁸. В такой ситуации крайне важно своевременно информировать граждан о превентивных мерах и способах защиты от киберпреступников. Следует также наладить эффективное взаимодействие правоохранительных органов с банковским сообществом, Интернет-провайдерами и операторами мобильной связи. Кроме того, необходимо целенаправленно развивать международное сотрудничество в области защиты персональных данных и противодействия киберпреступности.

Определенные меры по противодействию киберпреступности принимаются во всем цивилизованном мире, особенно, в технически развитых странах, вступивших на путь цифровизации. Сегодня безусловным лидером в сфере правового регулирования Интернет-среды является современная Германия. 1 января 2018 года здесь были приняты изменения в исходный «Закон о совершенствовании правоприменения в социальных сетях (Закон о сетевом правоприменении)» 2017 года. В соответствии с ними все ведущие сетевые платформы, такие как Twitter и Facebook, должны быстро удалять из своей области любой незаконный контент. Причем уровень такой «незаконности» устанавливается в четком соответствии с 22 главами Уголовного кодекса Германии. В случае, если данное требование будет нарушено или не выполнено оперативно, штраф за нарушение может составить колоссальную сумму, доходящую до 50 миллионов евро.

В современной Великобритании действует несколько законов, ограничивающих права частных пользователей Интернета в интересах государства в целом. Одним из них является «Закон о защите данных» от 2018 года. Этот Закон регулирует обработку персональных данных, касающихся физических лиц, парламента и Короны. В нем также содержится положение о соблюдении законодательства по защите данных. В целом, в Великобритании действует не менее шести законов (один из них – совместный с Францией) по регулированию деятельности в Сети Интернет.

В 2016 году члены Европейского Союза совместными усилиями создали «Кодекс поведения по противодействию незаконным высказываниям ненависти в Интернете». Кодекс был согласован с четырьмя основными платформами – Facebook, Microsoft, Twitter и YouTube. В дополнение к нему в 2019 году была принята «Директива об авторском праве на едином цифровом рынке». Цель директивы – заставить Google, Facebook и другие платформы выплачивать компенсации издателям и художникам. В Италии существуют аналогичные правовые акты, касающиеся защиты авторских прав и предусматривающие досудебную блокировку подозрительных сайтов.

США также сильно продвинулись в области обеспечения собственной кибербезопасности. Интернет здесь регулируется как минимум восемью профильными законами. Уже в июле 2007 года президент Буш принял «Закон о защите

Америки», позволивший спецслужбам прослушивать любые иностранные телефонные звонки и разговоры. Данный Закон действовал в течение 180 дней, а затем Конгресс отказался его продлевать. Но его основные положения были включены в последующий «Закон о поправках к FISA» 2008 года. Данный закон используется в качестве правовой основы для программ массового слежения, широко практикуемых современной Америкой.

Один из самых известных современных законов, затрагивающих Интернет, был принят в Китае в 2017 году. Это «Закон о кибербезопасности». Его целью является защита национального «суверенитета в киберпространстве» и регулирование деятельности сетевых провайдеров, производимых ими продуктов и услуг, помогающих собирать, хранить и обрабатывать данные пользователей. Этот закон также является гарантией информационной безопасности в стратегически важных отраслях экономики страны. Штраф для нарушителей может составить до 1 миллиона юаней – в зависимости от степени тяжести совершенного киберпреступления.

Как видим, определенные меры по противодействию киберпреступности принимаются во всем цивилизованном мире, особенно, в технически развитых странах, вступивших на путь цифровизации. В основном, эти меры основаны на юридическом опыте стран Западной Европы. С их помощью постепенно повышается уровень компьютерной грамотности, возрастает осведомленность пользователей Интернета о видах и способах совершения киберпреступлений, внедряются эффективные в рамках этой сферы инструменты правового регулирования. Деятельность в данном направлении следует продолжать и активировать. Особое внимание при этом должно уделяться дальнейшему развитию правовых актов о киберпреступлениях. Это необходимое условие эффективного правового регулирования киберпреступности, обеспечения кибербезопасности и выхода на приоритетный путь устойчивого развития в современном глобализированном мире.

¹ См.: Kemp S. Digital 2020: Global digital overview // Режим доступа: <https://datareportal.com/reports/digital-2020-global-digital-overview> (дата обращения: 10.10.2021).

² См.: Сбербанк подсчитал потери российской экономики в 2021 году от киберпреступности // Режим доступа: <https://tass.ru/ekonomika/8761953> (дата обращения: 10.10.2021).

³ См.: Путин словами «Мы не успеваем» объяснил рост числа преступлений в ИТ // Режим доступа: <https://www.rbc.ru/politics/03/03/2021/603fbae59a7947b29b0e9b18>] (дата обращения: 10.10.2021).

⁴ Guryanova A.V., Petinova M.A., Guryanov N.Yu. Socio-economic problems and perspectives of globalization in the context of coronavirus pandemic // Ed. Ashmarina S.I., Horák J., Vrbka J., Sulef P. Economic systems in the new era: Stable systems in an unstable world. IES 2020: Lecture Notes in Networks and Systems. Vol. 160. Springer, Cham, 2021. P. 567-573.

⁵ Уголовный кодекс Российской Федерации // Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699 (дата обращения: 10.10.2021).

⁶ См.: Путин: Ущерб от киберпреступности в 2021 году может достичь \$6 трлн. // Комсомольская правда // Режим доступа: <https://www.kp.ru/online/news/4089829/> (дата обращения: 10.10.2021).

FEATURES OF SOCIO-LEGAL REGULATION OF THE INTERNET ENVIRONMENT

© 2021 Guryanova Anna Victorovna
PhD in Philosophy, Professor,
Chair of the Theory of Law and Philosophy Department
Samara State University of Economics
E-mail: annaguryanov@yandex.ru

Keywords: Internet environment, socio-legal regulation, cybercrime, cybersecurity, cyberspace.

The article considers the Internet environment as a subject of socio-legal regulation. The problem of combating cyberterrorism and the latest legislative initiatives taken in its regard are discussed. The analysis of relevant legal documents – Russian and international – is carried out.

ВЛИЯНИЕ ГЛОБАЛИЗАЦИИ НА СОЗНАНИЕ И МЫШЛЕНИЕ СОВРЕМЕННОГО ЧЕЛОВЕКА

© 2021 Золотухин Егор Игоревич
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: GoldEgor3@gmail.com

Ключевые слова: глобализация, сознание, мышление, влияние глобализации на мышление, современное образование, критическое мышление.

В статье рассмотрена проблема влияния глобализации на формирование сознания и мышления современного человека. За основу рассуждений взята концепция Карла Маркса. Выявлены ключевые механизмы влияния глобализации на сознание отдельного человека, проведено абстрагированное сравнение мышления людей разных поколений, дано обоснование необходимости развития критического мышления в рамках современного образования.

В настоящее время весь социум постепенно превращается в одно большое унифицированное сообщество. Интересы людей из абсолютно разных стран начинают совпадать. Россияне, китайцы, кенийцы и многие другие могут слушать одни и те же американские рок группы, мечтать о брендовой итальянской одежде и работать на интернациональную бразильскую компанию. Все это говорит о стремительном процессе глобализации.

Целью данной работы является исследование влияния процесса глобализации на сознание и мышление отдельного человека.

Основные задачи, поставленные автором, заключаются в следующем: выявить основные аспекты процесса глобализации, которые могут так или иначе оказывать влияние на сознание и мышление человека; оценить возможность изменчивости сознания под влиянием глобализации; провести анализ образования, как одного из основных инструментов формирования мышления в условиях современной действительности.

Исследовательская проблема вытекает из необходимости оценки последствий глобализации, и внесении предложений по минимизации негативных эффектов. Приводя свои рассуждения по данной проблеме, автор будет опираться на концепцию анализа сознания, выдвинутую знаменитым философом Карлом Марксом, так как ее ключевые положения актуальны и по сей день¹.

Глобализация – процесс, прежде всего, экономический, однако, несомненно, затрагивающий все сферы общества (К. Маркс «экономика – базис, все остальное – надстройка»). Грант Макбурни в своей работе под названием: «Глобализация как политическая парадигма высшего образования» пишет о четырех измерениях данного явления: экономическое, политическое, технологическое и социокуль-

турное². Кроме того, часто процесс глобализации сравнивают со схожим по своей сути процессом вестернизации, однако целью этой статьи не является анализ направления, в котором движется современное общество, важен лишь сам факт того, что этот процесс происходит. Существует точка зрения, согласно которой глобализация ставит под сомнения некоторые парадигмы общественных наук, так как привычные нам антитезы «Деревня-Город», «Природа-Человек» и т. д. далеко не всегда соответствуют истине, так как современный мир обладает высоким уровнем интеграции³. Процесс всемирного объединения несет в себе определенные противоречия. С одной стороны: люди живут в мире глобальных коммуникаций, имеют доступ к огромному массиву информации благодаря глобальной сети интернет, они достаточно осведомлены об уровне развития различных стран, их менталитете и перспективах жизни в них. Таким образом, это стимулирует рост миграции и смешение мирового населения, однако глобализацией движет экономика, которой выгодно, чтобы каждая страна оставалась в определенной для нее нише (это касается как разделения труда, так и распределения рынков сбыта).

Основываясь на вышесказанном, можно сделать вывод: глобализация неоднозначный процесс, который меняет сложившиеся устои, ставит под сомнения некоторые базисы общественных наук. Все это заставляет наше общество искажаться и подстраиваться под новые вызовы. Но так как меняется наше общество, то вместе с ним изменятся и сознание современного человека. Что же само по себе есть сознание? Сознание – это отраженное бытие. Оно формировалось стихийно в процессе трудовой деятельности. Маркс отмечал, что с самого начала сознание является феноменом именно социальным. Таким образом, от общества зависит то, как человек видит этот мир. Предположив, что сознание уникальный инструмент человеческой деятельности, необходимо упомянуть и о мышлении. Если даже взять двух людей из разных поколений и допустить, что у них схожее сознание (так как это есть ни что иное, как отраженное бытие, которое их окружает), то мышление у них совершенно разное. Способность мыслить, которую иногда отождествляют со способностью выносить суждения⁴, позволяет человеку обрабатывать и осмысливать ту картину мира, которая у него есть. Таким образом, взгляд на одни и те же вещи у таких людей будет разным. Вернемся к тезису, что мыслить – значит выносить суждения. Основываясь на своем опыте, человек связывает во едино имеющуюся информацию о мире. Но не каждый человек способен мыслить исключительно самостоятельно, чаще встречаются случаи, когда человек изрекает суждения, ему не принадлежащие. Он может подражать мнению писателя, медийной личности, политического деятеля и, чем больше вокруг человека информации (СМИ, социальные сети, мессенджеры и т. д.) тем больше вероятность, что он найдет суждения, которые покажутся близки к его собственному мнению, однако это будет своего рода «заимствованное» мышление. Глобализация заставляет человека меньше думать, больше не нужно искать ответ самому, гораздо проще найти готовое мнение и согласиться с ним. С другой же стороны, человек имеет возможность проанализировать сотни чужих мнений и, учитывая их, сформировать свое, но это скорее исключение, чем

правило. Процесс глобализации неизбежно унифицирует мышление людей. Однако это способствует тому, что разные культуры начинают лучше понимать друг друга, именно по этой причине растет уровень толерантности в мире.

Современный капитализм с помощью глобализации в наше время выполняет еще одну очень важную функцию: по мере распространения однородных товаров по всему миру, также транслируется отношение к этим вещам. Автомобиль чаще воспринимается как роскошь, а не средство передвижения, мобильный телефон – как необходимый атрибут для каждого человека, если человек не пользуется интернетом и социальными сетями он даже может восприниматься как отшельник. Человек, в какой-то степени, видит мир через отношение к вещам, а глобализация транслирует это отношение вместе с товарами по всему миру.

Глобализация открывает перед человеком огромный массив информации, как полезной, важной и нужной, так и вредной, формирующей неправильные представления о мире. Современное образование в России в этом плане имеет большой недостаток, конечно детям рано еще в школе изучать философию, но им необходимо как можно раньше выработать критическое мышление. В школе негласно принято, что учитель всегда прав. Очень часто при изучении гуманитарных предметов, кроме самой информации, в той или иной степени транслируется позиция учителя. Он может давать оценку тем или иным событиям или фактам, знаниям и т. д. Детям свойственно все это принимать за истину. Хорошим примером так же могут послужить и технические предметы, например геометрия. Школьникам всегда проще выучить готовую формулу, чем знать и разбираться в ее выведении. Казалось бы, у учеников нет поводов сомневаться в том, что им говорит учитель, и сомнение, в какой-то степени, может даже расцениваться, как неуважение. На этом этапе формирования сознания и мышления искореняется способность к критическому мышлению⁵. Дети становятся склонны к тому, чтобы верить всему, что они видят. Когда перед ребенком открывается доступ к огромному массиву информации, во многом благодаря интернету, он уже не способен трезво оценить то, что видит. И в более старшем возрасте такая тенденция сохраняется. То же самое можно сказать и про взрослых людей. Получив образование в СССР, они уже в зрелом возрасте открыли для себя интернет, телевиденье после развала союза тоже сильно изменилось. Человек получает массу информации, многому из которой верит. Давайте рассмотрим ситуацию, представьте, если информация будет поступать от человека, имеющего какой-либо вес в той сфере, о которой он излагает свои мысли. Скажем, например, «Доктор гомеопатических наук». И тут же срабатывает механизм «Он знает, о чем говорит, у меня нет оснований ему не верить». Человек, обладающий критическим мышлением, начнет копать в имеющихся данных, и для начала, выяснит, что гомеопатия – псевдонаука, а значит, скорее всего, все что он услышал / увидел / прочитал – ложь.

¹ Матяш Т. П. Марксов метод анализа сознания: объективно-мыслительные формы // Гуманитарий юра России. 2018. – № 7(3). Ст. – 88–100.

² Пензина Е. В. Феномен глобализации: глобализация и вестернизация // Вестник КрасГАУ. 2012. – № 8. Ст. – 228–233.

³ Яницкий О.Н., Бондаренко Е. Б. Глобализация и индивид // Социологический журнал. 2016. Том 22. № 4. С. 42–59.

⁴ Гурьянов А. С. Суждение как способность, акт и результат мышления // Общество: философия, история, культура. 2018. – № 1. 120–134.

⁵ Скоморовская Н. Б. Развитие критического мышления учащихся // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. 2013. № 4. – Ст. 141–148.

THE INFLUENCE OF GLOBALIZATION ON THE CONSCIOUSNESS AND THINKING OF A MODERN HUMAN

© 2021 Zolotukhin Egor Igorevich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: GoldEgor3@gmail.com

Keywords: globalization, consciousness, thinking, the impact of globalization on thinking, modern education, critical thinking.

The article deals with the problem of the influence of globalization on the formation of consciousness and thinking of a modern person. The concept of Karl Marx was taken as a basis for reasoning. The main mechanisms of the influence of globalization on the consciousness of an individual are revealed, an abstracted comparison of the thinking of people of different generations is carried out, and a substantiation of the need for the development of critical thinking in the framework of modern education is given.

ИДЕАЛ ГУМАНИСТИЧЕСКОЙ ЛИЧНОСТИ В РУССКОЙ ПРАВОСЛАВНОЙ ТРАДИЦИИ И ЕГО СООТВЕТСТВИЕ ИДЕЕ СОЦИАЛЬНОГО ПРОГРЕССА

© 2021 Маховиков Александр Евгеньевич

кандидат философских наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: shentala_sseu@inbox.ru

Ключевые слова: личность, гуманистическая традиция, русская православная традиция, социальный прогресс, Бог, относительные ценности, счастье, благополучие.

Рассматривается тезис о том, что идеал гуманистической личности в русской православной традиции принципиально не соответствует идее социального прогресса, которую реализует современное российское общество. Этот идеал глубоко религиозен и поэтому основан на абсолютных Божественных ценностях, а идеи же секуляризованного социального прогресса в качестве своего основания определяют доминирование относительных нравственных ценностей. В этом случае прогресс ведет не к росту благополучия и счастья, а к увеличению масштабов зла в мире. Это не может соответствовать идеалу гуманистической личности в русской православной традиции и лишь заставляет ее бороться с последствиями социального прогресса.

На протяжении более, чем тысячелетней истории России православная мировоззренческая традиция настолько глубоко проникла в российскую культуру, что и сегодня понятия «русский» и «православный» часто остаются взаимозаменяемыми. Поэтому сегодня особый интерес вызывает изучение проблемы соответствия идеала гуманистической личности в русской православной традиции с теми задачами социального прогресса, которые поставлены перед современным российским буржуазным обществом. Нельзя не заметить, что сама идея прогресса, возникает не в русской, а в западной мировоззренческой традиции и главной его целью является достижение каждой личностью земного благополучия или земного счастья. При этом личность принципиально отделяет себя от Бога и требует для себя всего, как будто она уже это заслужила по природе своего существования. Личность в этой традиции рассматривает себя абсолютно самодостаточной и присваивает себе право самореализации вне связи с Богом. Кроме того, личность здесь имманентна и автономна и приобретает значение абсолютного Универсума. Русская же культурная традиция на протяжении всей своей истории всегда была исключительно религиозна, поэтому сегодня остается проблемой соотнести идеал гуманистической личности в российской православной культуре с реализацией секуляризованных задач социального прогресса. Но без решения сегодня этой проблемы вряд ли мы сможем понять перспективы нашего дальнейшего исторического развития.

Известно, что в российской культуре изначально разводятся абсолютные и относительные ценности, поэтому реальное земное бытие личности всегда противопоставлено Царству Божию, где только и может существовать абсолютная красота, нравственное добро, т.е. «всеобъемлющая абсолютная самоценность»¹. В этой связи в православной традиции зло всегда остается частью тварного мира и составляет сущность материального бытия человека и его становится больше прежде всего там, где личность отделяет себя от Бога. Так, например, Н.О. Лосский пишет: «Основное, первичное отклонение от правильного пути жизни является там, где творческая личность, вступая в мировой процесс и стремясь к абсолютной полноте бытия, начинает свою жизнь с любви к себе, большей, чем к Богу и к сотворенным Им личностям»². Возникновение зла как отпадение человека от Бога, его самостоятельное и самоценное существование обосновывает и В.С. Соловьев в своей концепции всеединства. Кроме того, в рамках православного религиозного космоизма человек хотя и рассматривается в качестве микрокосма, все-таки без трансцендентного Абсолюта теряет свою самостоятельность, активность и свободу. Так, например, Е.Н. Трубецкой считает, что «каждое существо является в этом Божественном космосе носителем единственной в своем роде незаменимой ценности», оставаясь при этом «незаменимым членом вселенского организма»³. Такое понимание сущности личности обусловило и появление известной концепции соборности, где своеобразно решается проблема соотношения индивидуального и коллективного. Например, по определению Н.А. Бердяева, соборность есть «внутреннее духовное общество, стоящее за внешней церковностью, общество таинственное, состоящее из живых и умерших, облагодетельствованное Духом Святым, соединенное Христовой любовью, совершенно свободное, не знающее никаких принуждений и внешнего авторитета»⁴.

В этих условиях личность становится существом осознающим такие абсолютные духовные ценности, как истина, нравственное добро, свобода и красота и всегда стремится к их реализации. В рамках персоналистической традиции личность, например, вообще является основой всякого бытия и важной характеристикой её становится свобода и творчество. Но подобные рассуждения относятся лишь к области Абсолюта, поэтому личность, вступая в мировой процесс и стремясь к абсолютной полноте бытия, «начинает свою жизнь с любви к себе и, поэтому творит вместо полноты «жизнь обедненную, ограниченную во всех отношениях»⁵. Определенный интерес здесь имеет и понимание в православной традиции свободы личности. И вновь мы видим, что с одной стороны, она декларируется как безусловная, неотъемлемая характеристика человека, но с другой – свобода не выходит за рамки Божественной благодати и Божественной воли. В противном случае свобода приобретает характер произвола и поэтому, являясь высшим проявлением отделенности твари от Бога, свобода становится и источником греха, то есть «свобода в индивидуализме есть свобода отъединенная, отчужденная от мира. А всякая отъединённость, отчужденность от мира ведет к рабству у мира, ибо все чуждое и далекое нам есть для нас принудительная необходимость»⁶.

Получается, что гуманистический идеал личности в православной традиции приобретает черты во многом противоположенные традиции западноевропейского гуманизма. И обусловлено это прежде всего тем, что в реальном своем бытии личность живет в мире относительных ценностей, поэтому подлинная свобода, красота, добро, другие гуманистические ценности личности, да и само её бытие по существу остаются всегда трансцендентными. Именно это, очевидно, привело В.В. Розанова к мысли, что в православной традиции, личность для себя в качестве приоритета выбирает не приоритет земных ценностей, а систему ценностей «небесного и Божественного» бытия. Это, по его мнению, ведет даже к тому, что «так как абсолютно бесплотный идеал непереносим для человека, ибо по самой природе своей человек не монофизичен, то у русских и православных вообще плотская сторона в идее вовсе отрицается, а на деле имеет скотское, свиное и абсолютно бессветное выражение»⁷.

На основе такого подхода в российской ментальности возникает совсем иное представление о перспективах и значимости исторического прогресса, так как целью истории становится её скорейшее преодоление и переход в область трансцендентных абсолютных Божественных ценностей. И нельзя не заметить, что такое понимание развития истории принципиально отлично от идеи материального социального прогресса западной мировоззренческой традиции. Н.А. Бердяев, например, считает, что такой «прогресс цветет на кладбище и вся культура совершенствующегося человечества отравлена трупным ядом»⁸. Для русской православной традиции это есть ни что иное как всего лишь иллюзия и реализовать её в практике жизнедеятельности человека просто невозможно. Представление о прогрессе должно быть исключительно эсхатологично и понимание истории, её смысла, а также всех истинных ценностей для личности возможно лишь на основе их абсолютно трансцендентной сущности. В противном случае, реализация прогресса на основе системы только относительных ценностей обуславливает в нем все большее доминирование зла, бесправия, ненависти, обмана и других подобных им негативных ценностей. В этом случае говорить о растущем благополучии личности или её счастья просто невозможно. Поэтому для идеала гуманистической личности в русской православной традиции прогресс – это «не чудеса техники и утонченные наслаждения, а страшная борьба с мировым злом, препятствующим достижению конечной цели мироздания – единству с Богом»⁹. В этой связи можно сделать вывод, что идеал гуманистической личности в русской православной традиции не соответствует современным задачам социального прогресса. Известный православный богослов протоиерей В. Свенцицкий, отвечая в одном из своих интервью на вопрос о том, завершится ли земной прогресс достижением для личности земного благополучия и счастья, категорически отвергает такую возможность, так как «мировая жизнь в смысле земного благополучия будет все более и более ухудшаться, пока не придет к катастрофе. Земного счастья человечество не достигнет никогда. И в этом смысле никакого прогресса не существует»¹⁰.

¹ Бердяев Н.А. О характере русской религиозной мысли XIX в. // Бердяев о русской философии. Ч. 2. Свердловск, 1991. С. 17.

² Лосский Н.О. Бог и мировое зло. Основы теодицеи. М.: 1994. С. 344.

³ Трубецкой Е.Н. Смысл жизни. М.: 1994. С. 105-106.

⁴ Бердяев Н.А. О характере русской религиозной мысли. XIX в// Бердяев о русской философии. Ч.2. Свердловск, 1991. С. 216.

⁵ Трубецкой Е.Н. Смысл жизни. М.: 1994. С. 347.

⁶ Там же. С. 346.

⁷ Розанов В.В. Русская церковь //Розанов В.В. Религия. Философия. Культура. М.: 1992. С. 301.

⁸ Бердяев Н.А. Философия свободы. Смысл творчества. М.: 1989. С. 123.

⁹ Протоиерей Валентин Свенцицкий. Диалоги. 2-е изд., испр. и доп. М.: 1995. С. 183.

¹⁰ Там же.

IDEAL OF A HUMANIST PERSONALITY IN RUSSIAN ORTHODOX TRADITION AND ITS CORRESPONDANCE TO THE IDEA OF SOCIAL PROGRESS

© 2021 Makhovikov Alexander Evgenievich
Candidate of Philosophy, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: shentala_sseu@inbox.ru

Keywords: personality, humanistic tradition, Russian Orthodox tradition, social progress, God, relative values, happiness, prosperity.

The thesis is considered that the ideal of a humanistic personality in the Russian Orthodox tradition fundamentally does not correspond to the idea of social progress, which is being implemented by modern Russian society. This ideal is deeply religious and therefore based on absolute Divine values, while the ideas of secularized social progress determine the dominance of relative moral values as their foundation. In this case, progress does not lead to an increase in well-being and happiness, but to an increase in the scale of evil in the world. This cannot correspond to the ideal of a humanistic personality in the Russian Orthodox tradition and forces it only to struggle with the consequences of social progress.

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 343

Код РИНЦ 10.00.00

DOI: 10.46554/ScienceXXI-2021.10-2.2-pp.127

К ВОПРОСУ О КРИМИНАЛИСТИЧЕСКОЙ ХАРАКТЕРИСТИКЕ НАСИЛЬСТВЕННЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ В ОТНОШЕНИИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ

© 2021 Васина Екатерина Валерьевна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: ekaterinawelikaja16@gmail.com

© 2021 Яворский Максим Александрович
кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: yavorm@mail.ru

Ключевые слова: криминалистическая характеристика, насилие, несовершеннолетние, личность преступника, способ совершения насильственных действий, обстановка преступления.

Статья посвящена содержанию криминалистической характеристики насильственных преступлений, совершаемых в отношении несовершеннолетних. Представлены мнения научной общественности на предмет интеграции знаний криминалистической характеристики, в особенности раскрытия и расследования указанных деликтов. Выделены основные компоненты криминалистической характеристики насильственных преступлений, совершаемых в отношении несовершеннолетних, обосновывается важность применения данной категории.

Одним из ключевых элементов в методике расследования преступлений является их криминалистическая характеристика, позволяющая не только определить стратегию проводимого расследования, но и очертить круг вопросов, решение которых необходимо с точки зрения установления личности преступника, а также сформировать дальнейший алгоритм следственных действий с тем, чтобы своевременно привлечь правонарушителя к уголовной ответственности. В этом смысле А.Ф. Халлилулина пишет, что криминалистическая характеристика пре-

ступлений является базовой категорией, свойственной без исключения всем частным методикам в сфере научной криминалистики¹.

И.С. Будкина в своем исследовании уточняет, что о криминалистической характеристике преступления можно говорить в разрезе следующих компонентов:

- 1) способы совершения преступного деяния;
- 2) условия, обуславливающие совершение преступления;
- 3) особенности обстановки, в которой совершается преступление;
- 4) обстоятельства, связанные с объектом посягательства;
- 5) субъектно-объектный состав преступления;
- 6) присутствующая взаимосвязь между вышеуказанными обстоятельствами².

В свою очередь П.К. Федотова доказывает, что криминалистическая характеристика преступления оказывает принципиальное воздействие на ход проводимого расследования, способствует эффективному решению поставленных в данной сфере задач, а также влияет на предупреждение делинквентного поведения, поскольку:

- дает представление о способах и механизмах совершения преступления;
- характеризует обстановку совершения противоправного деяния;
- освещает личность субъекта преступления;
- анализирует иные характеристики, существенные с точки зрения раскрытия и последующей профилактики преступлений³.

Следует согласиться с мнением М.А. Воронина и В.А. Гладышева о том, что криминалистическую характеристику стоит рассматривать в контексте конкретного вида преступлений, что позволяет говорить о том, что совокупность данных характеристик будет индивидуальной и специфичной⁴. К примеру, говоря о совершении такого вида преступных деяний как насилие в отношении несовершеннолетних, стоит понимать, что представление следователя о типовых криминалистических характеристиках преступления данного рода (способ, типичное место и время совершения преступления, характеристика преступников и их жертв и т.д.⁵) позволит не только направить ход расследования в нужное русло, но и в дальнейшем сформировать превентивный перечень мероприятий, способствующих снижению числа насилия в отношении несовершеннолетних.

Так, раскрывая криминалистическую характеристику насильственных преступлений против несовершеннолетних, стоит отметить, что способ совершения преступления (как один из ключевых элементов) представляет собой совокупность действий по подготовке, совершению и сокрытию последствий преступления, что детерминирует как выбор орудия для преступного деяния, так и средств его совершения⁶. В таком случае способ совершения преступления раскрывается через призму следующих элементов:

- подготовка к преступлению;
- использование орудий для совершения преступного деяния;
- механизм преступного деяния;
- способ сокрытия преступления⁷.

Взяв за основу приведенную систему элементов, можно выделить следующие характеристики способа совершения насильственных действий в отношении несовершеннолетних.

Так, преступления данного вида в преобладающем большинстве свойственен подготовительный этап, который выражается в следующем:

- знакомство и поддержание определенных взаимосвязей с потерпевшим;
- завоевание доверия;
- привлечение потерпевшего в место, в последующем являющееся местом совершения преступления;
- провоцирование у потерпевшего беспомощного состояния;
- обеспечение минимального присутствия посторонних лиц (или их полного отсутствия);
- подготовка орудия совершения преступления;
- приготовление средств, способствующих затруднению опознания преступника.

Таким образом, детализация способа совершения насильственных посягательств в отношении несовершеннолетних обуславливает факт того, что потерпевшие, не способные в преобладающем числе случаев оказать должного сопротивления, становятся жертвами действий преступника.

Также в отношении способа совершения преступления можно резюмировать, что преступники для совершения посягательств пользуются различного рода орудиями, к числу которых можно отнести холодное или огнестрельное оружие, предметы бытового назначения, электрошокеры и т.д.

Говоря о распространённых местах совершения насилия в отношении несовершеннолетних, можно говорить о том, что это могут быть объекты незавершенного строительства, автомобильные трассы, заброшенные территории, подъезды домов и т.д. Время совершения не бытовых насильственных преступлений в отношении несовершеннолетних, как правило, связано с особенностями учебного процесса и досуга последних. Бытовое насилие чаще совершается в вечернее и ночное время суток.

При этом, как демонстрируют исследования представителей научной общественности с опорой на данные статистики правоохранительных органов, преобладающее большинство насильственных преступлений совершается в городах (64%), в подъездах (17%), общественных местах (19%) и безлюдных местах (23%)⁸.

Обращаясь к категории сокрытия последствий совершенного преступного деяния, стоит отметить, что преступления данного рода свойственны действия преступника, направленные на сокрытие орудия преступления и уничтожение следов преступления.

Характеристика личности преступника сводится главным образом к тому, какими анатомическими и психологическими признаками обладает данное лицо. В этом смысле чаще всего насилие в отношении несовершеннолетних реализуют преступники следующих возрастных категорий:

- 1) от 14 лет до 18 лет – 8%;

- 2) от 18 до 25 лет – 16%;
- 3) от 25 до 30 лет – 34%;
- 4) от 30 до 40 лет – 29%;
- 5) старше 40 лет – 12%;
- 6) лица, не достигшие возраста уголовной ответственности или недееспособные по причине психической невменяемости – 1%⁹.

Также личности преступника присуще наличие высшего (незаконченного высшего) (23%) или среднего профессионального образования (36%). В контексте брачной характеристики – это либо неженатые (незамужние) (29%), либо те, кто находится в незарегистрированном в органах ЗАГСа браке (43%). Наконец, практически большинство преступлений данного рода совершается лицами, ранее привлекавшимися к уголовной ответственности¹⁰.

Таким образом, знание криминалистической характеристики в целом и характеристики насилия в отношении несовершеннолетних в частности, а также их интеграция и применение в ходе проводимого расследования существенным образом влияет на эффективность выявления преступника и применения к нему мер принуждения. Особенно криминалистическая характеристика помогает в условиях информационной неопределённости, когда на начальных этапах расследования существует минимальное число необходимых для раскрытия преступного деяния данных.

¹ Халиуллина А.Ф. Криминалистическая характеристика насильственных действий сексуального характера, совершенных в отношении малолетних и несовершеннолетних // Правовое государство: теория и практика. 2017. №1 (47). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/kriminalisticheskaya-harakteristika-nasilstvennyh-deystviy-seksualnogo-haraktera-sovershennyh-v-otnoshenii-maloletnih-i> (дата обращения: 01.10.2021).

² Будкина И.С. Криминолого-виктимологическая характеристика насилия в отношении несовершеннолетних членов семьи // Криминологические чтения. материалы XIV Всероссийской научно-практической конференции, посвященной 25-летию юридического факультета Бурятского государственного университета имени Доржи Банзарова. Научный редактор Э. Л. Раднаева, ответственный редактор С. П. Сверкунов. 2019. С. 6-9.

³ Федотова П.К. Личность преступника, совершающего насилие против несовершеннолетних в семье // Материалы и методы инновационных научно-практических исследований и разработок. сборник статей Международной научно-практической конференции. 2019. С. 142-145.

⁴ Воронина М.А., Гладышева В.А. Психологические аспекты проблемы насилия в отношении несовершеннолетних в сети интернет // Психология и педагогика: методологические и методические проблемы и пути их решения. Сборник статей Международной научно-практической конференции. 2019. С. 13-15.

⁵ Дубницкая А.В. Влияние психического насилия на преступное и виктимное поведение несовершеннолетних как криминологическая проблема // Вестник Краснодарского университета МВД России. 2019. № 3 (45). С. 29-32.

⁶ Лобес В.В. Способ совершения преступления как определяющий элемент преступного события // Вестник научных конференций. 2020. № 4-2 (56). С. 73-75.

⁷ Ильичев Д.А. Сведения о личности преступника и способах совершения преступлений как базовые компоненты оперативно-розыскной характеристики взяточничества //

Вестник Дальневосточного юридического института МВД России. 2020. № 2 (51). С. 114-121.

⁸ Аубакирова Г.А. Профилактика жестокого обращения и насилия с несовершеннолетними // Актуальные научные исследования в современном мире. 2020. № 3-3 (59). С. 74-77.

⁹ Чаптиева З.Ш., Кахруманова Ш.А. Жестокое обращение с детьми как проявление криминального насилия против несовершеннолетних // Вестник научных конференций. 2020. № 9-3 (61). С. 131-133.

¹⁰ Климчук М.В. Особенности возрастной виктимности несовершеннолетних - жертв физического насилия // Научный компонент. 2021. № 2 (10). С. 34-40.

ON THE QUESTION OF THE CRIMINALISTIC CHARACTERISTIC OF VIOLENT CRIMES AGAINST JUVENILES

© 2021 Vasina Ekaterina Valeryevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: ekaterinawelikaja16@gmail.com

© 2021 Yavorsky Maxim Alexandrovich
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: yavorm@mail.ru

Keywords: forensic characteristics, violence, minors, the identity of the offender, the method of committing violent actions, the situation of the crime.

The article is devoted to the content of the forensic characteristics of violent crimes committed against minors. The opinions of the scientific community are presented on the subject of integrating knowledge of forensic characteristics, in particular the disclosure and investigation of these torts. The main components of the forensic characteristics of violent crimes committed against minors are highlighted, the importance of using this category is substantiated.

ТРЕБОВАНИЯ К ФИЗИЧЕСКОЙ ПОДГОТОВКЕ СОТРУДНИКОВ ОРГАНОВ ПРИНУДИТЕЛЬНОГО ИСПОЛНЕНИЯ

© 2021 Гурбанов Давид Абилович
младший судебный пристав по обеспечению установленного порядка
деятельности судов

Отдел судебных приставов Советского района г. Самары
Управления Федеральной службы судебных приставов
Самарской области

© 2021 Джулай Дарья Вячеславовна
специалист по учебно-методической работе
Самарский государственный экономический университет
E-mail: sseu313@mail.ru

Ключевые слова: органы принудительного исполнения, судебные приставы, физическая подготовка, уровень физической подготовки сотрудников.

В статье рассматриваются нормативы, установленные Федеральной службой судебных приставов России к уровню физической подготовки сотрудников органов принудительного исполнения. В настоящее время они претерпели существенные изменения по сравнению даже с уровнем 2020 г. В работе демонстрируется динамика данных показателей согласно последним трем приказам, включая актуальный.

Органы принудительного исполнения являются одними из правозащитных органов в России, поэтому достаточной актуальностью обладают вопросы формирования кадрового состава в них. Ситуация с физической подготовкой сотрудников подобных органов особенно важна, так как их деятельность подразумевает не только интеллектуальную работу, но и физическую. Действиям при возникновении чрезвычайных ситуаций в зданиях, помещениях судов, в зданиях, помещениях территориального органа – все это требует определенного уровня физической подготовки судебных приставов.

Постоянный пересмотр нормативов лишь подтверждает значимость данного вопроса для функционирования целой системы органов принудительного исполнения. За последние 1,5 года нормативы пересматривались три раза. Вносились изменения, дополнения и уточнения. Как итог, на данный момент мы имеем три нормативно-правовых акта, которые последовательно сменили друг друга, начиная с 17 марта 2020 года.

Был проведен анализ утративших силу и действующих нормативно-правовых актов. Рассмотрены основные нормативы физической подготовки. Сравнены нормативные значения для разных возрастных категорий. Отражена динамика значений, отраженных в последних трех приказах. Основной теоретической ба-

зой исследования послужили Приказ ФССП России от 17.03.2020 № 194, Приказ ФССП России от 25.03.2021 № 95 и Приказ ФССП России от 05.07.2021 N 360.^{1,2,3}

Для сравнения были выбраны требования к уровню физической подготовки мужчин, необходимому для замещения отдельных должностей младшего, среднего и старшего начальствующего состава в территориальных органах принудительного исполнения, исполнение обязанностей по которым связано с организацией обеспечения установленного порядка деятельности судов и непосредственным обеспечением установленного порядка деятельности судов. Следует отметить, что для подтверждения соответствия сотрудники должны выполнить по одному упражнению из трех категорий: на силу, на быстроту и на выносливость. При этом у них есть право выбрать, какое из предложенных в каждой категории упражнений они будут выполнять. Для проведения сравнения были выбраны по одному базовому упражнению в каждой категории, которые не менялись в рассматриваемом периоде. Сравнительный анализ отражен в Таблице 1.

Таблица 1

**Требования к физической подготовке сотрудников
органов принудительного исполнения**

Наименование упражнения	До 25 лет	От 25 до 30 лет	От 30 до 35 лет	От 35 до 40 лет	От 40 до 45 лет	От 45 до 50 лет	От 50 до 55 лет	55 лет и старше
Подтягивание на перекладине (кол-во раз)								
На 17.03.2020	10	9	8	7	6	5	4	2
На 25.03.2021	15	12	10	9	8	7	6	5
На 05.07.2021	13	11	10	9	8	7	6	5
Бег 100 м (сек.)								
На 17.03.2020	15,7	16,0	16,2	16,5	16,8	17,8	18,5	19,0
На 25.03.2021	14,5	15,0	15,7	16,0	16,5	17,0	17,5	18,0
На 05.07.2021	14,5	15,0	15,7	16,0	16,3	16,5	17,0	17,8
Бег 1 км (мин., сек.)								
На 17.03.2020	4,20	4,30	4,40	4,50	5,30	6,0	6,30	7,0
На 25.03.2021	3,30	3,50	4,00	4,20	4,30	4,50	5,00	5,30
На 05.07.2021	3,30	3,45	4,10	4,25	4,35	5,00	5,30	6,00

Источник: Составлено авторами по данным^{1,2,3}.

Исходя из данных, систематизированных в Таблице 1, можно увидеть, что в большей степени наблюдается динамика к ужесточению требований. Причем на 25.03.2021г. изменения в сторону ужесточения касались всех возрастных категорий, а на 05.07.2021г. в некоторых возрастных категориях наблюдались послабления, а в некоторых дальнейшее ужесточение. Так, например, в возрастных категориях до 30 лет уменьшилось количество требуемых подтягиваний на перекладине, в остальных категориях все осталось без изменений. В категориях от 35 лет наблюдается ужесточение требований по бегу на 100м. В беге на 1 км же-

сточения коснулись лишь категории от 25 до 30 лет, а от 35 лет напротив, нормативы несколько смягчились. Это обусловлено прежде всего тем, что предыдущие ужесточения требования к физической подготовке от 25.03.2021г. являлись весьма ощутимыми и потребовали внепланового пересмотра и корректировки.

Также следует отметить, что в Приказе от 05.07.2021г. были дополнительно введены оценки за выполнение упражнений, чего ранее не использовалось в проверке квалификации. В Таблице 1 представлены данные на оценку Отлично. Данные оценки формируют рейтинг сотрудников и данные о его подготовке по различным направлениям деятельности.

Далее была рассчитана средняя динамика изменения требований к физической подготовке сотрудников органов принудительного исполнения. Результаты оценки отражены в Таблице 2.

Таблица 2

Динамика изменений требований к физической подготовке сотрудников органов принудительного исполнения

Наименование упражнения	На 25.03.2021	На 05.07.2021
Подтягивание на перекладине (кол-во раз)	1,5	0,97
Бег 100 м (сек.)	0,96	0,99
Бег 1 км (мин., сек.)	0,92	1,04

Источник: Рассчитано авторами по данным ^{1,2,3}.

Как видно из Таблицы 2, в среднем по данным на 25.03.2021г. наблюдается ужесточение по всем показателям. Особенно это коснулось категории упражнений на силу. На 05.07.2021г. в среднем наблюдается снижение нормативных требований по силовым упражнениям и упражнениям на выносливость. Незначительная тенденция к ужесточению сохраняется в упражнениях на быстроту.

Делая выводы из проведенного исследования можно отметить несколько ключевых моментов:

1. Требования к физической подготовке сотрудников органов принудительного исполнения подлежат постоянному пересмотру, что трактуется необходимостью актуализации компетенций в соответствие с их меняющимися условиями.

2. В настоящее время складывается тенденция к ужесточению этих требований, так как в целом на рынке труда есть тенденция развитию профессий, включающая ужесточение требований к кандидатам для обеспечения более высокого качества работы.

3. Любые перемены и корректировки требуют проверки и возможного пересмотра не только под влиянием условий макросреды, но и при выявлении таковой необходимости на микроуровне.

¹ Приказ ФССП России от 17.03.2020 № 194 «Об утверждении порядка проверки уровня физической подготовки гражданина, поступающего на службу в органы принудительного исполнения Российской Федерации и сотрудника органа принудительного ис-

полнения Российской Федерации, и квалификационных требований к уровню физической подготовки,...» (зарег. Минюстом России 27.03.2020 № 57873).

² Приказ Федеральной службы судебных приставов от 25.03.2021 № 95 «О внесении изменений в приказ ФССП России от 17.03.2020 № 194 «Об утверждении Порядка проверки уровня физической подготовки гражданина, поступающего на службу в органы принудительного исполнения Российской Федерации, и сотрудника органа принудительного исполнения Российской Федерации, и квалификационных требований к уровню физической подготовки, необходимому для замещения отдельных должностей младшего, среднего и старшего начальствующего состава в органах принудительного исполнения Российской Федерации» (Зарегистрирован 14.04.2021 № 63127).

³ Приказ ФССП России от 05.07.2021 N 360 «Об утверждении Положения о специальной подготовке в Федеральной службе судебных приставов» (Зарегистрировано в Минюсте России 02.08.2021 N 64512).

REQUIREMENTS FOR PHYSICAL TRAINING OF EMPLOYEES OF ENFORCEMENT AGENCIES

© 2021 Gurbanov David Abilovich
Junior Bailiff to Ensure the Established Procedure
for the Activities of Courts
Department of Bailiffs of the Sovetsky District
of Samara Department of the Federal Bailiff Service
of the Samara Region

© 2021 July Daria Vyacheslavovna
Specialist in Educational and Methodical Work
Samara State University of Economics
E-mail: sseu313@mail.ru

Keywords: enforcement agencies, bailiffs, physical training, the level of physical training of employees.

The article discusses the standards established by the Federal Bailiff Service of Russia for the level of physical fitness of employees of enforcement agencies. Currently, they have undergone significant changes compared even with the level of 2020. The paper shows the dynamics of these indicators according to the last three orders, including the current one.

О ТРАНСФОРМАЦИИ СУДЕБНОЙ СИСТЕМЫ: ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА

© 2021 Ефремова Елена Александровна
доцент кафедры международного права и политологии
Самарский государственный экономический университет
E-mail: lenoksamara97@gmail.com

Ключевые слова: судебная система, суд, правовой конфликт, компетенции.

Рассматриваются варианты перестройки судебной российской системы. Проводится сравнение с аналогичным процессом, протекающим в зарубежных странах.

Судебная система не статична нив одном из государств. Ее развитие может проходить в разных плоскостях, в разных целях и задачах. Учеными предлагаются пути развития отечественной судебной системы, которые пока еще не восприняты законодателем и не являются предметом обсуждения. Например, идея объединения Конституционного Суда РФ и Верховного Суда РФ. Сторонники идеи объединения судов говорят сразу о нескольких положительных моментах объединения. В первую очередь, наличие сразу двух высших судов в государстве может порождает правовые конфликты, что проявляется, например, в вопросе разграничения компетенции между судами. Отмечается, что Верховный Суд РФ в некоторой степени охватывает правовые вопросы, которые являются компетенцией Конституционного Суда РФ¹. Во-вторых, указывается на снижение качества решений Конституционного Суда РФ, их противоречивый характер. В-третьих, упоминается про возможность уменьшения затрат на содержание двух судов. Противники идеи объединения судов говорят о разных полномочиях Конституционного и Верховного Суда РФ, а также о существовании и работе Конституционного Суда РФ как гаранта основного закона РФ².

Обратимся к мировой практике по рассматриваемому вопросу. Поскольку конституционные суды обладают исключительной юрисдикцией в отношении конституционных вопросов, эту систему часто называют «централизованной» системой конституционного контроля. Ее также называют европейской системой, поскольку она была изобретена австрийским ученым-юристом Гансом Кельзенем и распространена в европейских государствах, таких как Австрия, Германия, Италия и Испания, а также в странах, находящихся под влиянием европейского права, таких как Колумбия, Россия, Республика Корея, Турция и Тайвань³. Эта централизованная система представляет собой противоположность системам, в которых конституционный контроль осуществляется судом общей юрисдикцией по всем вопросам гражданского, уголовного и публичного права, а не только по конституционным вопросам. В таких системах любой суд может про-

водить конституционный контроль. Обычно в этой системе право решать конституционные вопросы принадлежит высшему суду государства. Поскольку эта последняя система не централизована и получила заметное развитие в Соединенных Штатах, ее иногда называют «диффузной» или «американской» системой. Примеры также можно увидеть в Аргентине, Австралии, Канаде, Индии, Японии и на Филиппинах.

Большинство государств, где есть конституционный суд, создали его (или радикально реформировали существующий институт) в рамках процесса разработки конституции или конституционной реформы за последние 30 лет. Конституционный суд обычно рассматривается как важный механизм для достижения и закрепления демократических реформ, таких как установление многопартийной демократии. Государства, создавшие конституционные суды, рассматривают его как необходимую гарантию демократических институтов, конституционализма и основных прав после периода военной диктатуры или тоталитарного правления. Соответственно, в отличие от большинства судов в «диффузной» системе, конституционные суды специально уполномочены решать политические вопросы, как правило, с целью поощрения демократического диалога между различными органами государства. Поскольку многопартийная демократия и конституционное правительство распространились по всему миру, большинство разработчиков конституции предпочли централизованную модель конституционного контроля, которая хорошо зарекомендовала себя в Западной Европе, а затем быстро распространилась по Восточной и Центральной Европе, Западной Африке, Южной Америке, Восточной Азии и другим странам.

Между тем отмечают и негативные стороны существования самостоятельного конституционного суда государства. Поскольку конституционный суд осуществляет полномочия, которые часто имеют решающее значение с политической точки зрения, существует опасность того, что ему могут угрожать ответные действия, такие как сокращение или отмена его полномочий или даже роспуск (например, в Мьянме, Нигере и Польше)⁴. С другой стороны, конституционный суд может показаться не беспристрастным в своих решениях (например, как в Таиланде). В централизованных системах конституционный суд является единственной инстанцией, а поэтому есть только один шанс принять правильное решение: в самом конституционном суде. В «диффузной» системе дело проходит многоуровневое рассмотрение, в разных судах и в разных составах судей, что гарантирует его качественное рассмотрение.

Следующей идеей является создание специализированных судов. В настоящее время единственным специализированным судом в РФ является Суд по интеллектуальным правам, несмотря на то, что в судебной системе есть специальные военные суды. Однако, компетенция военных судов ограничивается лишь субъектами, в том время как специализация по отраслям права для таких судов не предусмотрена. Если обратиться к мировому опыту, то в разных странах мира предусмотрены специальные семейные, трудовые суды. Например, трудовые суды существуют практически во всех странах Европы, а берут свое начала с прошлого века. В Бельгии до 1970 года социально-правовые споры относились к

компетенции различных судов: гражданские суды, административные суды и даже коммерческие суды. Единство юрисдикции и процедуры было достигнуто с принятием комплекса новых законодательных актов, учредивших отдельные суды по трудовым спорам. И хотя такие суды являются частью судебной системы, они полностью независимы и обособлены⁵.

В Австралии семейные суды функционируют с 1976 года и рассматривают дела, связанные с воспитанием детей, в том числе защитой прав детей, сложные вопросы права и / или вопросы специальной юрисдикции, международное похищение детей в соответствии с Гаагской конвенцией, специальные медицинские процедуры и международное переселение, а также финансовые дела с участием нескольких сторон, оценка сложных долей в трастах или корпоративных структурах, сложные вопросы, касающиеся пенсионного обеспечения (например, комплексная оценка схемы пенсионного обеспечения с установленными выплатами)⁶.

Несмотря на мировую практику функционирования специализированных судов, некоторые ученые выступают с их критикой и указывают на ряд проблем «специализации»: восприятие преференциального режима для дел и сторон, подвергнуть судей большому влиянию специализированных юристов, слишком узкий взгляд на дела, на которых сосредоточен суд⁷. Судьи, правозащитники, эксперты и другие субъекты, участвующие в судебных разбирательствах по делам, рассматриваемым специализированными судами, как правило, составляют небольшую группу и хорошо знакомы между собой, что приводит к более неформальному взаимодействию и увеличивает опасность коррупции. Судьи в неспециализированных судах, в силу более широкой практики, лучше оценивают экономические и социальные последствия своих решений. Специализация может привести к потере перспективы в виде переоценки или недооценки актуальности и влияния решения суда. Кроме того, специализации может иметь долгосрочные последствия и на карьеру судьи, поскольку его опыт достаточно ограничен.

Несмотря на негативные стороны, нашему мнению идея создания специализированных судов является интересной. В частности, трудовые суды были бы, несомненно, востребованы. К тому же к участию в рассмотрении трудовых споров можно было бы привлечь на постоянной основе работников профсоюзов, инспекций по труду и т.п., которые на сегодняшний день фактически не исполняют каких-либо функций в рассмотрении трудовых споров, несмотря на легальное закрепление такой возможности в трудовом законодательстве РФ.

О проблемах реформирования судебной системе говорится не только в нашей стране, но и за рубежом. В ходе предвыборной кампании в Президенты США всеми кандидатами указывалось на необходимость реформирования судебной системы государства и предлагались различные варианты решения: от увеличения числа судей в федеральных судах до ограничения срока полномочий судей.

Отчасти американские проблемы являются результатом сложившейся десятилетиями судебной системе, которая исторически отдавала предпочтение интересам богатых и влиятельных людей над наиболее уязвимыми слоями общества.

Например, в 1800-х годах Верховный суд США вынес решение в пользу белым землевладельцев, постановив, что афроамериканцы не являются американскими гражданами, то есть открыто поддержал расовую дискриминацию⁸. Позже Верховный суд США поддержал закон Вирджинии, разрешающий стерилизацию людей с ограниченными возможностями, криминализацию однополых отношений, интернирование американцев японского происхождения и суровые наказания в отношении людей с ограниченными возможностями⁹. Еще совсем недавно Верховный суд США встал на сторону могущественных корпораций, запретив рабочим и потребителям подавать коллективные иски и позволив богатым заглушать голоса обычных американцев посредством корпоративных пожертвований¹⁰.

Стоит обратить внимание на исследования в США, которые показывают, что женщины-судьи в федеральных апелляционных судах с большей вероятностью будут выносить решения в пользу истцов по делам о сексуальных домогательствах и дискриминации, чем судьи-мужчины, а чернокожие судьи с большей вероятностью будут выносить решения в пользу программ устранения расовых различий. Само присутствие женщин и чернокожих судей в федеральных апелляционных судах может положительно повлиять на решения, принимаемые другими судьями по определенным делам¹¹. Все вышеуказанное означает, что проблемы независимости и непредвзятости судьи не являются исключительно отечественными.

Для решения проблем судебной системы предлагаются следующие шаги. Для уменьшения предвзятости судей предлагается ужесточить профессиональный отбор кандидатов, хотя и отмечается, что судьи не являются и не могут быть полностью беспристрастными, но можно приложить усилия к тому, чтобы судьи имели большой профессиональный опыт и не искажали свои решения систематически в ущерб менее влиятельным¹².

Серьезные претензии относительно из независимости и объективности предъявляются к судьям Верховного суда РФ, а решения проблем предлагается следующее:

Что касается различных вариантов восстановления беспристрастности судебной системы, авторы предлагают следующее:

- создание Верховного суда, состоящего из постоянно меняющейся коллегии судей и установление предельных сроков полномочий федеральных судей и судей Верховного суда;
- создание независимой комиссии по рекомендации кандидатов в федеральные судьи;
- создание идеологически расколотого Верховного суда, то есть без партийной принадлежности судей;
- усиление ответственности судей за счет расширения судебной этики и ее распространения на судей Верховного суда, создание группы, ответственной за отводы и другие этические вопросы¹³.

Проанализировав вышеуказанные предложения по модернизации американской судебной системы, можно сделать вывод о том, что российское законодательство ушло далеко вперед – все вышеуказанное уже тем или иным образом

предусмотрено в нашем государстве. Например, созданы квалификационные коллегии судей, Совет судей, закреплены требованиями к судьям, которые, в первую очередь, не допускают их партийное определение¹⁴.

Заслуживающим внимание является предложение по обеспечению беспристрастности судей Верховного суда, состоящего из постоянно меняющейся коллегии судей, включая судей из нижестоящих федеральных судов. Судьи нижестоящих судов вызывались бы для работы в Верховном суде путем случайного выбора на определенный срок, в результате чего они сохраняли бы свое постоянное рабочее место в нижестоящем суде, а количество их дел в Верховном суде было бы ограничено. Место судьи, временно переведенного в Верховный суд, занимал бы судья в резерве, который кроме замены судьи в связи с его вызовом в вышестоящий суд, мог оказывать помощь по рассмотрению дел во время отпуска или временной нетрудоспособности других судей¹⁵.

¹ Волочкова М.Е. Административные трудовые суды в англосаксонских странах (на примере опыта Великобритании и США) // Государственная служба и кадры, 2016. № 4. С. 29-32.

² Стерликова В.С. Перспективы развития судебной системы России как межотраслевая проблема // Государственно-правовые исследования, 2020. № 3. С. 262.

³ Harding A. The Fundamentals of Constitutional Courts. The International Institute for Democracy and Electoral Assistance, 2017. P. 1.

⁴ Там же. P. 6.

⁵ Robertson N. The Labour and Employment Disputes Review. - Law Business Research Ltd, 2019. P. 1-11.

⁶ Family Court of Australia [Электронный ресурс]. URL: <http://www.familycourt.gov.au/wps/wcm/connect/fcoaweb/about/> (дата обращения 08.10.2021).

⁷ Gramckow H., Walsh B. Developing Specialized Court Services. International Experiences and Lessons Learned. The International Bank for Reconstruction and Development, 2013. P. 8-9.

⁸ Casey C. Sullivan, «13 Worst Supreme Court Decisions of All Time» FindLaw, October 14, 2015 [Электронный ресурс]. URL: https://blogs.findlaw.com/supreme_court/2015/10/13-worst-supreme-court-decisions-of-all-time.html (дата обращения 08.10.2021).

⁹ Военное обозрение [Электронный ресурс]. URL: <https://topwar.ru/35865-prinuditelnaya-sterilizaciya-v-ssha.html> (дата обращения 08.10.2021).

¹⁰ AT&T Mobility v. Concepcion, 563 U.S. 333 (April 27, 2011), [Электронный ресурс]. URL: http://scholar.google.com/scholar_case?case=17088816341526709934&hl=en&as_sdt=6&as_vis=1&oi=scholar; Citizens United v. FEC, 558 U.S. 310 (January 21, 2010), [Электронный ресурс]. URL: <https://www.scotusblog.com/case-files/cases/citizens-united-v-federal-election-commission/> (дата обращения 08.10.2021).

¹¹ Jonathan Kastellec, “Racial Diversity and Judicial Influence on Appellate Courts,” American Journal of Political Science 57 (1) (2013): 167–183, [Электронный ресурс]. URL: http://www.princeton.edu/~jkastell/aa_panel_effects.html (дата обращения 08.10.2021).

¹² Root D., Berger S. Structural Reforms to the Federal Judiciary [Электронный ресурс]. URL: <https://www.americanprogress.org/issues/courts/reports/2019/05/08/469504/structural-reforms-federal-judiciary/> (дата обращения 08.10.2021).

¹³ Там же.

¹⁴ Сидорова А.В., Паулов П.А. Актуальные проблемы мировой юстиции // Материалы II Международной заочной научно-практической конференции. Самара. 2015. С. 591-593.

¹⁵ Everett B., Levine M. 2020 Dems warm to expanding Supreme Court. Politico, March 18, 2019, [Электронный ресурс]. URL: <https://www.politico.com/story/2019/03/18/2020-democrats-supreme-court-1223625> (дата обращения 08.10.2021).

ON THE TRANSFORMATION OF THE JUDICIAL SYSTEM: THEORY AND PRACTICE

© 2021 Efremova Elena Aleksandrovna
Associate Professor of the Department
of International Law and Political Science
Samara State University of Economics
E-mail: lenoksamara97@gmail.com

Keywords: judicial system, court, legal conflict, competence.

Options for restructuring the judicial system of the Russian Federation are being considered. A comparison is made with a similar process taking place in foreign countries.

ОТДЕЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ РЕГЛАМЕНТАЦИИ ДОСУДЕБНОГО ПОРЯДКА УРЕГУЛИРОВАНИЯ СПОРОВ В ПРОЦЕССУАЛЬНОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ РФ

© 2021 Искандарова Эльнара Ильдаровна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: evsvac@yandex.ru

Ключевые слова: досудебный порядок, претензионный порядок, процессуальное законодательство, судопроизводство.

В настоящей статье рассматриваются вопросы нормативной регламентации досудебного порядка урегулирования споров в российском процессуальном законодательстве. Автор приходит к выводу, что в настоящее время имеется ряд системных противоречий, связанных с терминологической основой рассматриваемого порядка.

Вопросы применения в практике общественных отношений механизма досудебного урегулирования споров в последние годы приобретают все большую и большую значимость для российской правовой системы. Чрезмерная нагрузка на органы правосудия, связанная с постоянно возрастающим количеством рассматриваемых дел, порождает общественную потребность в способах разрешения споров, не требующих обращения в суд.

Несмотря на активное развитие в последние годы законодательной регламентации альтернативных (внесудебных) способов разрешения споров, к настоящему моменту по-прежнему имеет место ряд теоретических и практических аспектов, требующих детального исследования. Предметом анализа в настоящей статье выступает регламентация досудебного урегулирования споров в российском процессуальном законодательстве.

Досудебное урегулирование споров как правовое явление следует рассматривать в межотраслевом аспекте, поскольку формы его внешнего проявления имеют место как в частноправовых по своей сути отношениях, так и в публично-правовых (например, в порядке административного судопроизводства).

Подтверждением этому служит и то, что положения закона о досудебном этапе урегулирования споров предусмотрены одновременно в нескольких процессуальных кодексах:

- в Арбитражном процессуальном кодексе РФ¹, где в ч. 5 ст. 4 сформулировано общее правило, посредством которого определяются случаи, в которых соблюдение досудебного порядка является обязательным;

* Научный руководитель – Казанкова Татьяна Николаевна, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

- в Гражданском процессуальном кодексе РФ², где в п. 3 ст. 132 сформулировано правило, аналогичное вышеуказанному;

- в Кодексе административного судопроизводства РФ³, где в ч. 3 ст. 4 сформулировано схожее вышеуказанным правилам положение.

Ни в одном из приведенных законодательных актах не содержится нормативного определения досудебного порядка урегулирования споров. Кроме того, важно отметить, что несмотря на сходство общих положений, вышеуказанные нормативные акты в специальных нормах разноречиво определяют соотношение досудебного и претензионного порядка урегулирования споров.

Так, в положениях ГПК РФ и КАС РФ, регламентирующих вопросы реализации права на обращение в суд, претензионный порядок не упоминается, в то время как в аналогичных положениях АПК РФ содержится формулировка «соблюдение претензионного и иного досудебного порядка урегулирования споров». Иными словами, с позиции арбитражного судопроизводства претензионный порядок является основной разновидностью урегулирования споров, подведомственных арбитражным судам. В других анализируемых кодексах подобного указания не содержится.

Отсутствие единого определения досудебного порядка урегулирования споров порождает значительный интерес исследователей к данному вопросу. И следует признать, что и в научной среде не сформировано устоявшегося подхода к ответу на вопрос о том, что следует понимать под рассматриваемым порядком.

Тем не менее, в отечественных исследованиях уже неоднократно проводилось обобщение сложившихся подходов к определению досудебного порядка урегулирования споров. Так, в работе Я.Н. Гожуленко и А.В. Чубатовой сделан вывод о том, что в соответствии с наиболее распространенным подходом досудебный порядок урегулирования рассматривается как законодательно регламентированная процедура, соблюдение которой является условием, сопутствующим реализации права на обращение в суд⁴.

Указанные авторы предлагают собственное определение, в соответствии с которым рассматриваемый порядок предполагает собой взаимные действия сторон спора, реализация которых способствует разрешению разногласий без обращения в суд. С обозначенным определением можно согласиться – с оговоркой, что фактически его содержание может охватывать не только досудебный порядок, но и альтернативные способы разрешения споров (например, медиация). И подобная трактовка влечет за собой также и вопрос о соотношении между собой двух обозначенных категорий – досудебного порядка и альтернативных способов разрешения споров.

Приведенные примеры свидетельствуют о том, что к настоящему времени в регламентации на законодательном уровне досудебного порядка урегулирования споров имеется ряд системных противоречий, вызванных, прежде всего, терминологической неопределенностью.

В этой связи представляется необходимым внесение в российское процессуальное законодательство следующих изменений:

Закрепление на уровне процессуальных кодексов единообразного понятия досудебного урегулирования споров;

Уточнение на том же законодательном уровне соотношения категорий досудебного и претензионного порядков урегулирования споров, равно как и соотношения досудебного порядка и альтернативных способов разрешения споров.

Устранение на уровне процессуальных кодексов нормативных положений, влекущих за собой терминологическую неопределенность.

¹ Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 № 95-ФЗ (ред. от 01.07.2021, с изм. от 22.07.2021) // Справочно-правовая система ГАРАНТ, режим доступа: <https://base.garant.ru/12127526/> (дата обращения: 11.10.2021).

² Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138-ФЗ (ред. от 01.07.2021) // Справочно-правовая система ГАРАНТ, режим доступа: <https://base.garant.ru/12128809/> (дата обращения: 12.10.2021).

³ Кодекс административного судопроизводства Российской Федерации от 08.03.2015 № 21-ФЗ (ред. от 30.04.2021, с изм. от 15.07.2021) // Справочно-правовая система ГАРАНТ, режим доступа: <https://base.garant.ru/70885220/> (дата обращения: 12.10.2021).

⁴ Гожуленко Я.Н., Чубатова А.В. Досудебное урегулирование экономических споров // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. № 11-4. 2020. С. 50-52.

SEPARATE REGULATORY ISSUES PRECAUTIONARY DISPUTE RESOLUTION IN THE PROCEDURAL LEGISLATION OF THE RUSSIA

© 2021 Iskandarova Elnara Ildarovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: evsvae@yandex.ru

Keywords: pre-trial procedure, claims procedure, procedural legislation, legal proceedings.

This article examines the issues of normative regulation of the pre-trial procedure for resolving disputes in Russian procedural legislation. The author comes to the conclusion that at present there are a number of systemic contradictions associated with the terminological basis of the considered order.

К ВОПРОСУ О СООТНОШЕНИИ РЕЛИГИИ И ПРАВОСОЗНАНИЯ

© 2021 Карев Дмитрий Александрович
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
© 2021 Мустафаев Эльмир Наджафович
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: mustafaeve706@mail.ru

Ключевые слова: право, правосознание, правоотношения, поведение человека, религия, религиозная деятельность, религиозные ценности, социальные регуляторы, общественное устройство.

Статья посвящена изучению права как системы общеобязательных правил поведения, регулирующих поведение общества и санкционируемых государством. В данном контексте анализируется дефиниция правосознания как формы отражения правовой действительности, формируемой на базе основных принципов, идей и взглядов, отражающих отношение людей к желаемому и существующему праву. Приводится важность религии как общественного института, аккумулирующего систему взглядов, обусловленных верой в сверхъестественное. Сопоставляются категории правосознания и религии с точки зрения воздействия указанных категорий на особенности поведения человека в рамках общества.

Соотношение религиозных норм и правосознания является ключевой темой в структуре любого общества, поскольку в контексте сопоставления указанных категорий происходит формирование и развитие общественных отношений. Правосознание представляет собой многогранный и многофункциональный феномен, компоненты которого обусловлены влиянием различных форм общественного сознания:

- морали;
- общественной психологии;
- исторически сложившихся традиций и обычаев;
- практикуемый образ жизни¹.

В таком случае правосознание есть ни что иное, как система правовых взглядов, чувств, воззрений и представлений, складывающихся в структуре общества и отражающих отношение к праву, поведению людей в данной сфере, а также к явлениям, происходящим в рамках права. Другими словами, правосознание отражает субъективное восприятие правовых явлений со стороны человека и общества, в контексте которого усваивается правовая реальность и формируется отношение к юридической действительности. Как отмечали А.Н. Головкин и А.А. Хицков в своем исследовании, правосознание обуславливает специфику восприятия людьми правовой материи², а М.К. Бичахчян уточнял, что правосознание акку-

мулирует взгляды и идеи людей с точки зрения их отношения к праву, правосудию, законодательной базе, правомерности поведения, что в конечном итоге влияет на их особенности поведения в праве и реализацию правоотношений с другими субъектами общества³.

В свою очередь религия выступала как один из источников права и правосознания, систематизируя в себе ключевые идеи, принципы, нормы и явления, являющихся индикатором происходящих моральных, социальных и правовых ценностей.

Религия, произошедшая от латинского слова «religare», интерпретируется через смысловое понятие «связывать» и означает социальный институт, общественную форму сознания, главными ценностями которого является вера во всевышнего, в высшую справедливость, деление мира на реально существующий и потусторонний⁴. Наравне с правом религия также может регулировать поведение человека, детерминируя особенности его жизнедеятельности в рамках общества. Как таковая религия по своей основе консервативна и сохраняет незыблемость транслируемых ею ценностей от поколения к поколению с точки зрения формирования правильного восприятия культурных ценностей. Более того религия прививает верующим определенные ориентиры в плане разделяемых ценностей, а именно веру в бога, жизнь после смерти, спасение и т.д. Это важно понимать, поскольку человек, следуя определенным верованиям и формируя определенное миропонимание религиозной системы, в т.ч. вырабатывает свой определенный стереотип поведения, обусловленный религиозной деятельностью. В свою очередь, как следствие, поведение человека сопряжено как с объективными (правовыми) категориями, так и духовными (религиозными), в равной степени воздействующих на его нравственность и обуславливающих правомерное поведение, соответствующее правовому и религиозному сознанию.

Таким образом, и религия, и право, облеченные в форму формирующегося правосознания, взаимодействуют и взаимодополняют друг друга в процессе регуляции общественных отношений. Достижение максимальной законности и правопорядка есть логический исход, цель указанных двух институтов. Религия, правовое сознание и правовая культура связаны друг с другом и, по замечанию М.А. Симоновой и Т.Н. Турко, не допускается умалению одной из анализируемых институций, поскольку все они являются социальными регуляторами⁵.

Также стоит сказать, что религиозное сознание, являясь компонентом общественного сознания и, как следствие, сознания человека влияет на понимание человеком и обществом системы права (правового сознания), а также реализацией правоотношений, правовых категорий в жизни и в поведении человека (правовая культура). В таком случае, как уточняется в исследовании Е. А. Коваль, повышение уровня правосознания представляется необходимостью в развитии всего общества, что сопряжено с интеграцией религиозных ценностей в систему общества⁶.

Таким образом, подводя итог вышесказанному, отметим, что в равной степени и религия, и правосознание оказывают существенное влияние на индивида, общество и государство. Более того, обеспечение незыблемости государствен-

ных основ и транслируемых им принципов связано с тем, насколько духовно развит народ и какие категории обуславливают его правосознание. Право и религия как и, собственно, традиции, обычаи, ритуалы являются формами общественного сознания и позволяют обеспечить не только правопорядок и законность в обществе, но и в целом сформировать систему коммуникаций между людьми и обеспечить уровень их сплоченности. Признавая, что ни право, ни религия не умаляют значения друг друга, стоит резюмировать возможность достижения обоими правомерности поведения человека, что, тем самым, делает их взаимосвязь дополняющей и необходимой самим содержанием общественного устройства.

¹ Погудина Т.В. Русская философия права: компаративистский подход // Известия Тульского государственного университета. Гуманитарные науки. 2021. № 2. С. 165-175.

² Головкин А.Н., Хищов А.А. Влияние религии на правосознание людей // Актуальные вопросы публичного права. Материалы XVII Всероссийской научной конференции молодых ученых и студентов. В 2-х частях. Отв. редактор Д.В. Конев. 2018. С. 73-77.

³ Бичахчян М.К. Нормативизация правового пространства современного общества // Индустрия туризма и гостеприимства в контексте межкультурной коммуникации. Материалы Всероссийской научно-практической конференции. 2019. С. 203-212.

⁴ Федоров М.А. Религия как четвертая подсистема культуры (на примере мировых религий) // Вестник Бурятского государственного университета. 2020. № 3. С. 21-29.

⁵ Симонова М.А., Турко Т.Н. Упоминание бога в основном законе страны и специфика взаимоотношений государства и религии: историко-правовой анализ // Аграрное и земельное право. 2021. № 5 (197). С. 11-15.

⁶ Коваль Е.А., Сычев А.А., Жадунова Н.В. Нормотворческие перевороты: право, мораль, религия // Гуманитарий: актуальные проблемы гуманитарной науки и образования. 2021. Т. 21. № 1 (53). С. 63-77.

ON THE QUESTION OF THE RELATIONSHIP BETWEEN RELIGION AND LEGAL CONSCIOUSNESS

© 2021 Karev Dmitry Alexandrovich
Candidate of Legal Sciences, Associate Professor

Samara State University of Economics

© 2021 Mustafaev Elmir Najafovich
Student

Samara State University of Economics

E-mail: mustafaev706@mail.ru

Keywords: law, legal awareness, legal relations, human behavior, religion, religious activity, religious values, social regulators, social structure.

The article is devoted to the study of law as a system of generally binding rules of conduct governing the behavior of society and sanctioned by the state. In this context, the definition of legal consciousness is analyzed as a form of reflection of legal reality, formed on the basis of basic principles, ideas and views reflecting people's attitude to the desired and existing law. The importance of religion as a public institution accumulating a system of views conditioned by belief in the supernatural is given. The categories of legal consciousness and religion are compared in terms of the impact of these categories on the peculiarities of human behavior within society.

К ВОПРОСУ О ПОНЯТИИ НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ

© 2021 Коробова Александра Петровна
кандидат юридических наук, доцент,
доцент кафедры теории права и философии
Самарский государственный экономический университет

E-mail: a.p.korobova@inbox.ru

© 2021 Котлов Сергей Владимирович
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: kotlov-s@bk.ru

Ключевые слова: налогообложение, взимание налогов, налоговая система, система налогообложения, система налогов и сборов, налог.

В настоящей статье исследуется проблема определения понятия налоговой системы. Выявляется природа данного явления, рассматриваются его характерные особенности. Предпринимается попытка разграничить понятие налоговой системы и смежные категории, например, такие термины, как система налогов и сборов, система налогообложения.

Для грамотного выстраивания и эффективного функционирования налоговой системы необходимо прежде всего выяснить природу данного явления, выделить его наиболее важные особенности, позволяющие отграничить его от смежных явлений. Одним словом, как говорится, определиться с понятиями, сформировать четкое представление о том, что это такое. Например, в Законе Российской Федерации «Об основах налоговой системы в Российской Федерации» от 27.12.1991 № 2118-1 законодатель фактически отождествлял налоговую систему с системой налогов и сборов, сводя ее к совокупности взимаемых в установленном порядке совокупности налоговых и иных платежей¹. Исходя из нормы ст. 1 Налогового кодекса РФ, оперирует более узким понятием «система налогов и сборов» также и современный законодатель. Кроме того, в упомянутом нормативно-правовом акте встречается понятие «система налогообложения»², что дает основание предположить, что законодатель эти два понятия все же разграничивает. Однако при этом четкого определения ни одного из них, что позволило бы отличить одно от другого, он не дает.

Отсутствие законодательного определения понятия налоговой системы порождает неоднозначное толкование этого вопроса в теории налогового права. Так, М.Н. Соболев в свое время высказывал мысль о том, что под налоговой системой правильно было бы понимать взаимно связанную, сложившуюся под влиянием экономических, финансовых, социально-политических и прочих факторов совокупность налогов, которая складывается в конкретном государстве³. Нетрудно заметить, что он исходит из узкого понимания этого термина. Именно эта

позиция нашла свое отражение в уже упомянутом ранее Законе 1991 года, который хронологически и в некотором роде идеологически предшествовал Налоговому кодексу РФ.

По мысли Е.Ю. Грачевой и Э.Д. Соколовой, понятие налоговой системы охватывает собой также и принципы формирования этой системы. Они не считают обоснованным ограничиваться лишь самими налоговыми платежами. При этом, рассматривая вопрос о принципах, которые лежат в основе налоговой системы, ученые ведут речь о тех существенных условиях налогообложения, которые закреплены законодателем и в которых принципы налоговой системы получили свое развитие. Так, к последним можно отнести:

- правовой статус налогоплательщиков, который раскрывается через их права и обязанности;
- порядок установления налоговых и пр. платежей;
- порядок определения дальнейшей судьбы собранных налогов и сборов;
- контроль, в частности, представляемая налогоплательщиками налоговая отчетность;
- иные условия⁴.

Исключительно в правовой плоскости считает возможным обсуждать вопрос о налоговой системе И.И. Кучеров. Он предлагает более широкую трактовку исследуемого понятия. И.И. Кучеров полагает, что налоговая система по сути представляет собой систему правоотношений, складывающуюся по поводу установления и взимания налогов и сборов и основанную на определенных принципах.

В структуру налоговой системы И.И. Кучеров включает следующие элементы (иными словами – подсистемы):

- налоги и сборы;
- налогоплательщики;
- налогооблагающие субъекты;
- администрирование;
- органы налоговой безопасности⁵.

В отличие от И.И. Кучерова, А.В. Брызгалин рассматривает налоговую систему не только как совокупность правоотношений в сфере налогообложения, но и иных общественных отношений, которые могут быть не урегулированы правом: экономических, политических, организационных.

У Д.Г. Черника сложное образование, которое именуется налоговой системой, состоит из двух подсистем, которые взаимно связаны: налогообложение и налоговое администрирование⁶.

К.С. Бельский толкует вопрос о структуре налоговой системы несколько иначе. Так, он относит к ее элементам собственно систему налоговых платежей (налогов и сборов), платежеспособность граждан, применяемые государственными и муниципальными органами методы налогообложения, а также налоговое администрирование. Совокупность перечисленных элементов образует налоговую систему, в основе которой лежит ряд основополагающих принципов⁷.

С.Г. Пепеляев, как кажется на первый взгляд, вроде бы выводит систему налогов и сборов за границы понятия налоговой системы, утверждая, что последняя представляет собой не что иное, как совокупность наиболее существенных условий налогообложения, установленных в конкретном государстве. Однако при перечислении этих самых существенных условий он упоминает в первую очередь саму систему налоговых платежей. Кроме того, к ним можно отнести, с его точки зрения, порядок законодательного установления налогов и сборов и принципы их взимания⁸.

С.Ю. Гурова и Я.Г. Шипеев обоснованно обращают внимание на различия в толковании содержания понятий «система налогов» и «налоговая система». Первое понятие содержательно более узкое. Так, оно охватывает собой систему налогов как совокупность учрежденных законодателем конкретного государства налогов и сборов в единстве с системой контроля за деятельностью субъектов налоговых правоотношений, за своевременностью и полнотой налоговых поступлений в бюджет. В то же время понятие налоговой системы должно толковаться шире. Это явление подразумевает целый комплекс проводимых государством и муниципалитетами мероприятий, целью которых является обеспечение полноты и своевременности пополнения бюджета для того, чтобы государственный аппарат, а также местное самоуправление могли эффективно функционировать⁹.

Думается, что широкий подход к определению понятия налоговой системы в большей степени отвечает потребностям времени, учитывая, что все элементы, имеющие отношение к сфере налогообложения, связаны друг с другом и образуют неразрывный конгломерат принципов, норм, институтов, отношений, мер юридической ответственности. Ставить вопрос о совершенствовании налоговой системы так же целесообразно, воспринимая ее не только как совокупность налогов и сборов, но как единый, целостный механизм их взимания.

¹ Закон Российской Федерации от 27.12.1991 № 2118-1 «Об основах налоговой системы в Российской Федерации» (ред. от 28.07.2004) // Российская газета. 1992. 10 марта.

² Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 № 146-ФЗ (ред. от 02.07.2021) // Собрание законодательства Российской Федерации. 1998. № 31. Ст. 3824.

³ См.: Шихатов П.И. Налогообложение в СССР и современной России // Вестник международного института экономики и права. 2016. № 2 (23). С. 127.

⁴ См.: Грачева Е.Ю., Соколова Э.Д. Налоговое право: Вопросы и ответы. М., 2001. С. 20.

⁵ См.: Кучеров И.И. Налоговое право России: Курс лекций. М.: Центр ЮрИнформ, 2006. С. 44, 71.

⁶ См.: Майбуров И.А. Теория и история налогообложения: учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности «Налоги и налогообложение». М.: ЮНИТИ, 2007.

⁷ См.: Бельский К.С. Налоговая система и социальный контроль (политологический и криминологический аспекты) // Государство и право. 2000. № 11. С. 44.

⁸ См.: Лапин В.Н. Развитие структуры налоговой системы // Вестник Саратовского гос. социально-эконом. ун-та. 2004. № 7. С. 94-100.

⁹ См.: Гурова С.Ю., Шипеев Я.Г. Эволюция понятий «налоговая система» и «система налогов» в контексте развития налогообложения в Российской Федерации // Вестник Российского университета кооперации. 2019. № 1 (35). С. 37.

ON THE QUESTION OF THE CONCEPT OF THE TAX SYSTEM

© 2021 Korobova Alexandra Petrovna
Candidate of Jurisprudence, Associate Professor,
Associate Professor of the Department
of Theory of Law and Philosophy
Samara State University of Economics
E-mail: a.p.korobova@inbox.ru
© 2021 Kotlov Sergey Vladimirovich
Master's Degree Student
Samara State University of Economics
E-mail: kotlov-s@bk.ru

Keywords: taxation, tax collection, tax system, taxation system, system of taxes and fees, tax.

This article examines the problem of defining the concept of the tax system. The nature of this phenomenon is revealed, its characteristic features are considered. An attempt is being made to differentiate the concept of the tax system and related categories, for example, terms such as the system of taxes and fees, the taxation system.

ЭЛЕКТРОННЫЙ ДОКУМЕНТ В ГРАЖДАНСКОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ: ДОКАЗАТЕЛЬСТВЕННОЕ ЗНАЧЕНИЕ

© 2021 Крылова Екатерина Павловна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: kataravlovna@gmail.com

© 2021 Лошкарев Андрей Викторович
кандидат юридических наук,

доцент кафедры гражданского и арбитражного процесса
Самарский государственный экономический университет
E-mail: 2482337@mail.ru

Ключевые слова: электронный документ, гражданское судопроизводство, доказательства, гражданский процесс.

В статье проводятся анализ понятия электронного документа и оценка его доказательственного значения в гражданском судопроизводстве в контексте действующего законодательного регулирования. Авторы приходят к выводу о том, что активному использованию электронных документов в качестве доказательств препятствует наличие системных противоречий в законодательных актах, связанных в первую очередь с общими терминологическими и понятийными аспектами. Предлагаются пути разрешения выявленных противоречий.

В настоящее время преобладающей тенденцией развития современного общества является цифровизация всех наиболее значимых сфер его жизни, и активное внедрение средств электронного документооборота является одним из наиболее наглядных тому примеров. В условиях, когда общественные отношения из нормального состояния перетекают в плоскость конфликтов, значение вопросов, связанных с судопроизводством, резко возрастает.

В век цифровых технологий имеет место трансформация привычных элементов судебного разбирательства, и в их числе – доказательств и их источников. Актуальность вопросов использования электронных документов как доказательств представляется очевидной, поскольку в обозримом будущем доля электронных документов в общем объеме документооборота будет постоянно расширяться. В данной статье рассматривается доказательственная роль электронных документов в гражданском судопроизводстве, поскольку именно частноправовые отношения подвержены наиболее активному воздействию цифровизации.

Прежде всего, следует привести краткую характеристику состояния законодательного регулирования отношений, связанных с использованием электронных документов. К настоящему времени в правовом поле отсутствует норматив-

ный акт, который бы системно охватывал плоскость рассматриваемых отношений – существуют лишь отдельные специализированные источники законодательного регулирования, затрагивающие элементы электронного документооборота.

В остальной же части регулирование электронного документооборота базируется на основных источниках отраслевого регулирования – в первую очередь (в контексте частноправовых отношений) на положениях Гражданского кодекса Российской Федерации (далее – ГК РФ)¹. В частности, в п. 2 ст. 434 содержится норма, предусматривающая возможность заключения договора в форме электронного документа, приравненной к письменной форме.

Также в указанной норме дается перечень иных форм заключения договора, связанных с обменом между сторонами носителями соответствующей информации. Фактически, данный перечень позволяет применять расширительное толкование, поскольку относит к предмету обмена не только письма и телеграммы, но и электронные документы либо иные данные. Также нельзя не отметить существование в тексте рассматриваемого закона положений п. 2 ст. 160, определяющих возможность использования средств воспроизведения собственноручной подписи и её аналогов.

Нельзя при этом не отметить, что законодатель на протяжении последних десятилетий проводит активное совершенствование нормативного регулирования вопросов применения цифровой подписи как аналога собственноручной подписи (в отличие от общих вопросов электронного документооборота). Так, например, принятый в 2002 году федеральный закон был заменен уже в 2011 году действующим по настоящий момент Федеральным законом «Об электронной подписи»².

Помимо этого, с 2010 года ежегодно вносятся поправки и дополнения в Федеральный закон «Об информации, информационных технологиях и о защите информации»³ (далее – Федеральный закон № 149-ФЗ), в содержании которого заложен ряд понятий и принципов, тесно связанных с осуществлением электронного документооборота. Так, в перечень основных понятий в указанном законе включено понятие электронного документа (п. 11.1 ст. 2), под которым понимается представленная в электронной форме документированная информация (определение которой, в свою очередь, дается в п. 11 ст. 2).

Обобщая рассмотренные примеры, можно сделать вывод, что к настоящему моменту законодательное регулирование электронного документооборота осуществляется совокупностью разрозненных нормативных актов, и несмотря на отсутствие единого системообразующего источника регулирования характеризуются достаточной степенью проработанности ряда ключевых понятий.

Вместе с тем нельзя не отметить, что в своем текущем виде понятие электронного документа имеет потенциал для дальнейшей конкретизации и уточнения, поскольку в настоящий момент не имеет четких критериев отграничения юридически значимых электронных документов от любой иной выраженной в электронной форме информации.

Обращаясь же к вопросу о доказательственном значении электронных документов, следует указать на то, что приведенные выше примеры связаны непосредственно с вопросом о том, был ли заключен договор, на основании которого между сторонами возникли гражданско-правовые отношения. В то же время, как очевидно, рассматриваемые в порядке гражданского судопроизводства дела далеко не всегда касаются вопросов установления факта заключения договора между сторонами спора, а потому сводить оценку доказательственной роли электронных документов исключительно к спорам, вытекающим из договоров, было бы в корне неверным.

По этой причине ответ на вопрос о доказательственном значении электронных документов в гражданском судопроизводстве следует искать в положениях Гражданского процессуального кодекса РФ⁴ (далее – ГПК РФ). Как известно, в 2020 году арбитражное судопроизводство на уровне конституционных норм было выделено в качестве отдельного вида судопроизводства, в связи с чем анализ положений соответствующего процессуального кодекса РФ в контексте рассматриваемых в статье вопросов не имеет актуальности.

По смыслу ст. 71 ГПК РФ, электронные документы следует включать в категорию письменных доказательств. Приведенное в указанной норме перечисление внешних форм выражения письменных доказательств в целом не противоречит определению электронного документа из ранее упомянутого Федерального закона №149-ФЗ, однако в разъяснениях Верховного Суда РФ приводится несколько иное определение. Так, в Постановлении Пленума Верховного Суда РФ от 26.12.2017 № 57⁵ приводятся следующие признаки электронного документа:

1. Документ был изначально создан в электронной форме, а не является электронным образом предварительного созданного в бумажной форме документа;

2. Документ подписан электронной подписью в законодательно определенном порядке.

Иными словами, в указанных выше разъяснениях Верховного Суда РФ понятие электронного документа значительно сужается, поскольку одновременно с ним вводится понятие электронного образа документа, позволяющее ограничить документы, изначально созданные в электронной форме, от документов, изначально созданных в бумажной форме и в последующем воспроизведенным в электронной форме.

В этой связи уже можно говорить о существовании двойственности терминологического определения электронного документа в правовом поле: несмотря на то, что разъяснения Верховного Суда РФ не являются источником нормативного регулирования, применение их положений носит обязательный характер для всех нижестоящих судов – а значит, оказывает влияние и на практику квалификации судами электронных документов как доказательств в гражданском судопроизводстве.

Кроме того, содержание п. 2 ст. 71 ГПК РФ не дает ответа на вопрос, что следует понимать под формами подлинника или надлежаще заверенной копии документа в отношении электронных документов.

Всё вышеизложенное в совокупности позволяет выдвинуть предположение о том, что в настоящее время существует ряд системных противоречий, препятствующих более активному применению электронных документов как доказательств в рамках гражданского судопроизводства.

Выработку путей разрешения указанных противоречий следует рассматривать как залог дальнейшего развития гражданского оборота в эпоху повсеместной цифровизации, поскольку активное внедрение электронного документооборота в повседневную жизнь предполагает наличие эффективных правовых средств защиты интересов участников общественных отношений, использующих электронные документы.

Возможным способом разрешения ряда обозначенных выше противоречий будет принятие следующих законодательных мер:

1. Закрепление на уровне федерального законодательства единого и систематизированного перечня основных понятий в сфере документооборота – посредством расширения ст. 2 Федерального закона № 149-ФЗ, либо посредством разработки и принятия самостоятельного законодательного акта, предметом которого является непосредственно регулирование отношений, возникающих в связи с использованием электронного документооборота.

2. Дополнение действующей редакции ст. 71 ГПК РФ либо введение статьи 71.1 с целью конкретизации вопросов применения в гражданском судопроизводстве электронных документов (в частности, вопросов надлежащего заверения копий и предоставления оригиналов в суд). Введение аналогичных по содержанию положений в иные процессуальные кодексы, действующие на территории РФ.

¹ Гражданский кодекс РФ (часть первая) от 30.11.1994 №51-ФЗ // Справочно-правовая система ГАРАНТ, режим доступа: <https://base.garant.ru/10164072/> (дата обращения: 07.10.2021).

² Федеральный закон «Об электронной подписи» от 06.04.2011 № 63-ФЗ // Справочно-правовая система ГАРАНТ, режим доступа: <http://base.garant.ru/12184522/> (дата обращения: 07.10.2021).

³ Федеральный закон от 27.07.2006 № 149-ФЗ (ред. от 02.07.2021) «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2021) // Справочно-правовая система ГАРАНТ, режим доступа: <https://base.garant.ru/12148555/> (дата обращения: 07.10.2021).

⁴ Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14 ноября 2002 г. № 138-ФЗ // Справочно-правовая система ГАРАНТ, режим доступа: <https://base.garant.ru/12128809/> (дата обращения: 08.10.2021).

⁵ Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 26.12.2017 № 57 «О некоторых вопросах применения законодательства, регулирующего использование документов в электронном виде в деятельности судов общей юрисдикции и арбитражных судов» // Российская Газета, режим доступа: <https://rg.ru/2017/12/29/post-vs-57-dok.html> (дата обращения: 08.10.2021).

ELECTRONIC DOCUMENT IN CIVIL PROCEEDINGS: EVIDENTIARY VALUE

© 2021 Krylova Ekaterina Pavlovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: katapavlovna@gmail.com

© 2021 Loshkarev Andrey Viktorovich
Candidate of Law, Associate Professor
at the Department of Civil and Arbitration Procedure
Samara State University of Economics
E-mail: 2482337@mail.ru

Keywords: electronic document, civil proceedings, evidence, civil procedure.

The article analyzes the concept of an electronic document and assesses its evidentiary value in civil proceedings in the context of current legislative regulation. The author comes to the conclusion that the active use of electronic documents as evidence is hindered by the presence of systemic contradictions in legislative acts, primarily related to general terminological and conceptual aspects. The ways of resolving the revealed contradictions are proposed.

К ВОПРОСУ О ДУХЕ ПРАВА В СФЕРЕ АРБИТРАЖНОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА

© 2021 Ланг Петр Петрович
кандидат юридических наук, доцент,
доцент кафедры гражданского и арбитражного процесса
Самарский государственный экономический университет
E-mail: petr.lang@mail.ru

Ключевые слова: ценность права, аксиология, дух права, цель права, иерархия ценностей, арбитражное судопроизводство.

Статья посвящена онтолого-гносеологической сущности понимания права. В статье продемонстрирован акцент отечественного правопорядка в части правореализации, ориентированной на ценностную систему координат правовой материи. Автором предпринята попытка исследовать философско-правовую категорию духа права посредством аксиологических конструкций и ориентиров. Автор демонстрирует отступление от формальных подходов в сфере правоприменения.

Современные тенденции правореализации ярко свидетельствуют о последовательно формирующейся в отечественном правопорядке концепции о недостаточности восприятия права исключительно как совокупности законов и иных нормативных установлений. Аксиологические ориентиры обуславливают более глубокое осмысление права как социального явления. В данной связи, на первый план неизбежно следуют правовые ценности, принципы, идеи и цели правового регулирования, позволяющие определить непосредственно дух права, истинную сущность последнего. В свою очередь обращение субъектов правоотношений к принципам и ценностям права в ходе правовых коммуникаций неизбежно ведет к отступлению от буквы закона в сторону его духа, духа права, его истинной онтологической сущности. Правоприменительная практика Верховного и Конституционного судов в Российской Федерации активно это демонстрирует.

Стремление правоприменителя к познанию духа права свидетельствует о поиске справедливости и восполнении потребностей принятия верного решения по тому либо иному вопросу. Что следует всячески приветствовать и оценивать позитивно.

С правозащитных аспектов архи важно выяснять и понимать именно истинную сущность нормативного акта, подлежащего применению в тех либо иных спорных правоотношениях, следовать духу применяемого закона. Поскольку верная интерпретация онтологической составляющей нормативного акта в ходе правоприменения непосредственно детерминирует достижение целей, поставленных законодателем, раскрывает правозащитный потенциал правового регулирования.

В.В. Сорокин справедливо подчеркивал в одной из своих работ то, что закон выражает только волю отдельных лиц, а в ходе толкования интерпретатором выясняется не только воля законодателя, а еще и дух права. По мнению указанного профессора, буква закона не является самодостаточной, поскольку не самоценна. Норма предполагает соответствие духу права. Норма представляет собой правило, которое по своей природе, форме и функциональному значению соответствует духу права. И если норма права претит духу права, она подлежит отмене¹.

Аксиологический вектор развития правового регулирования, продекларированный в статье 2 Конституции Российской Федерации, является фундаментом российской правовой системы. Об этом неоднократно уже было озвучено автором в ранних публикациях², а также иными исследователями³.

Обозначенная ценностная максима возводит в соответствующей иерархии на первое место человека, его права и свободы, защита которых – сакральная обязанность суда, обеспечить на надлежащем уровне которую возможно только посредством осмысления именно духа закона, его сущностных характеристик.

Сказанное в полной мере свойственно и законодательству, регулирующему судопроизводство в арбитражных судах. Принципы, цели и задачи, закрепленные в арбитражном процессуальном законодательстве (положения статей 2, 5, 6, 7, 8, 9 и мн. др. АПК РФ), в целом корреспондируют телеологии упомянутых выше конституционных положений.

Учитывая особую роль судов в системе государственного устройства, их специальные дискретные полномочия и компетенцию, можно смело констатировать, что судьи несут бремя реализации духа закона. Непосредственно от работы каждого судьи зависит уровень развития гражданского общества, становление Российской Федерации как правового, социального государства.

Одновременная корреляционная интерпретация и применение совокупности ценностных конституционных постулатов, основных идей закона, а также аутентичного содержания правовой нормы – залог эффективного правосудия, нацеленного на защиту прав человека, то есть на обеспечение неприкосновенности высших ценностей отечественного правопорядка.

В качестве иллюстрации можно привести практику Арбитражного суда Поволжского округа, который в своих постановлениях неоднократно озвучивал правовую позицию о недопустимости формального подхода при разрешении споров арбитражным судом⁴.

В данном случае нельзя не согласиться с кассационной инстанцией, поскольку исключительная позитивистская модель без учета целей и задач, детерминирующих само правовое регулирование, нивелирует положительный импульс последнего.

Например, нередки ситуации, когда исходя из формального применения закона, следует оставить исковое заявление без рассмотрения, прекратить производство по делу либо отказать в удовлетворении заявленного требования из-за неверно выбранного способа защиты. При этом очень важно в каждом конкретном случае давать четкую оценку тому, насколько это отвечает целям эффектив-

ного правосудия, не нарушит ли подобное действие право заинтересованного лица на судебную защиту.

Обратная ситуация, детерминирующая исключительно формальный подход к правореализации (своего рода фарисейство) с позиций позитивистского типа правопонимания, игнорирование содержательной стороны нормативных установлений, духа права, не может полноценно и всемерно отвечать вызовам социальной среды. Подобный подход нивелирует устоявшуюся в обществе и правопорядке систему правовых ценностей, обесценивает правовую материю, искажает целеполагание нормы права. Посредством озвученного правового формализма создается константа «право ради права, процедуры...», а не ради человека, защиты его прав и свобод. Все это ведет к забюрокративанию правового регулирования, принятию излишних нормативных актов, выхолащиванию правозащитного потенциала права и как следствие укреплению позиций правового нигилизма в обществе. Преодоление которого возможно только обращением к духу права в ходе правореализации, в том числе посредством телеологической методологии⁵.

Не случайно А.В. Поляков замечает, что процесс функционирования норм права представляется возможным при наличии ценностных отношений между нормами и субъектами права⁶. То есть право следует отнести к фундаментальным ценностям человечества и роль духа права в данном ракурсе открывается посредством именно аксиологического подхода. Данный вывод позволяет сформулировать то обстоятельство, что иерархическая система и структура правовых ценностей в обществе образует необходимый каркас духовной максимы, культурно-морально-нравственной парадигмы потребностей и интересов как отдельных индивидов, так и социальных общностей, обеспечивает баланс указанных интересов, стремится к общему благу.

В этих условиях представляется стратегической задачей, как со стороны практикующих специалистов, так и со стороны научного сообщества – формирование соответствующей правовой методологии с целью полноценного изучения категории духа права и признания за ним приоритета в как в теоретической, так и в практической юриспруденции.

В этой связи поставленная в настоящей публикации тема видится весьма актуальной и своевременной.

¹ Сорокин В.В. *Общее учение о духе права: монография*. М.: Проспект, 2021. С. 50.

² См.: Ланг П.П. Феномен правовых ценностей: генезис и эволюция // *Российская наука: актуальные исследования и разработки: Сборник научных статей XI Всероссийской научно-практической конференции*, Самара, 25 февраля 2021 года. – Самара: Самарский государственный экономический университет, 2021. С. 246-249; Ланг П.П. Развитие правовых ценностей в историческом контексте правовых идей // *Российская юстиция*. 2021. № 1. С. 7-10; Ланг П.П. Аксиология правоприменительной практики как квинтэссенция правовой материи // *Защита прав и свобод человека и гражданина: теория и практика* : Сборник статей участников Международной научно-практической конференции (I Международной Школы-семинара молодых ученых-юристов), Москва, 10 сентября 2019 года

/ Под редакцией В.В. Казакова, К.А. Комогорцевой. – М.: Московский финансово-юридический университет МФЮА, 2020. С. 52-57.

³ См.: Рыбаков О.Ю. Качество жизни, благополучие человека, ценность права в условиях цифровой реальности // Человек, общество, право в условиях цифровой реальности: Сборник статей. – М.: ООО «Издательство «КноРус», 2020. С. 15-31; Рыбаков О.Ю. Ценностные основания российского конституционализма // Конституция Российской Федерации и современный правопорядок: материалы конференции: в 5 частях, Москва, 28–30 ноября 2018 года. – М.: РГ-Пресс, 2019. С. 332-335; Степаненко Р.Ф. Правовое содержание социально-экономической категории «качество жизни»: аналитический дискурс // Вестник Российского университета дружбы народов. Серия: Юридические науки. 2021. Т. 25. № 2. С. 376-394; Рыбакова О.С. Безопасность ребенка в контексте конституционных ценностей Российской Федерации // Актуальные проблемы российского права. 2020. Т. 15. № 3(112). С. 103-111; Исаев Э.Е. Социальная ценность юридического процесса в эпоху неопределенности и маргинальности // Основные тенденции развития современного права: проблемы теории и практики: Материалы V Национальной научно-практической конференции, Казань, 26 февраля 2021 года. – Казань: Университет управления «ТИСБИ», 2021. – С. 97-103.

⁴ Постановление Арбитражного суда Поволжского округа от 02.09.2021 №Ф06-3035/2021 по делу №А65-21073/2019; постановление Арбитражного суда Поволжского округа от 03.09.2021 №Ф06-9226/2021 по делу №А72-5136/2020 // <https://kad.arbitr.ru>.

⁵ Азархин А.В. Цели и средства в правореализационном процессе // Вестник Волжского университета им. В.Н. Татищева. 2019. Т. 1. № 2. С. 6-13.

⁶ Поляков А.В. Возможно ли интегральная теория права? // Государство и право на рубеже веков. М. 2001. С. 115.

ON THE QUESTION OF THE SPIRIT OF LAW IN THE FIELD OF ARBITRATION PROCEEDINGS

© 2021 Lang Petr Petrovich
PhD in Law, Associate Professor,
Associate Professor at the Department
of Civil and Arbitration Procedure
Samara State University of Economics
E-mail: petr.lang@mail.ru

Keywords: the value of law, axiology, the spirit of law, purpose of law, the hierarchy of values, arbitration proceedings.

The article is devoted to the ontological and epistemological essence of understanding law. The article demonstrates the emphasis of the domestic law and order in terms of legal realization, focused on the value-based coordinate system of legal matter. The author attempts to explore the philosophical and legal category of the spirit of law through axiological constructions and guidelines. The author demonstrates a deviation from formal approaches in the field of law enforcement.

**НЕКОТОРЫЕ ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ
ПРОКУРОРСКОГО НАДЗОРА
ЗА ПРОЦЕССУАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ
ОРГАНОВ ДОЗНАНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ**

© 2021 Левичев Данила Александрович
соискатель

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Danil1985L@mail.ru

Ключевые слова: прокурорская деятельность, прокурорский надзор, прокурор, государственный обвинитель, органы дознания, предварительное расследование.

В статье приводится краткий анализ теоретических аспектов прокурорского надзора за процессуальной деятельностью органов дознания в Российской Федерации. Анализируются мнения отечественных исследователей относительно понятия, целей и содержания прокурорского надзора в исследуемой сфере, а также представлена собственная авторская позиция по данному вопросу.

Уголовно-процессуальные отношения, которые возникают между государством в лице компетентных органов государственной власти и физическими лицами, совершившими противоправные деяния характеризуются рядом специфических признаков, среди которых особый характер, складывающихся правоотношений и внутреннее содержание.

Основные полномочия прокурора в области вышеназванного надзора регламентируются ФЗ №2202-1 «О прокуратуре Российской Федерации». Данный орган в нем определяется как единый и централизованный. Большинство авторов считают данную функцию прокуратуры основной². Кроме этого указываются полномочия по осуществлению уголовного преследования, а также координация деятельности правоохранительных структур. В этом смысле мы присоединяемся к мнению, что нормативно закреплена многофункциональная модель прокурорского реагирования, с акцентом на надзорную составляющую³.

Некоторые ученые делают акцент на том, что прокурорский надзор представляет собой особую форму контроля государства за обеспечением соблюдения законов⁴. Вместе с тем в этой сложной деятельности можно выделить разные направления, целые отрасли, в том числе, процессуальную⁵. В определенных случаях под его влияние попадают несовпадающие виды деятельности, как например, это получилось с дознанием и предварительным следствием.

Рассматриваемый вид надзора имеет особый предмет, поскольку прокурору приходится контролировать обоснованность проведения оперативно-розыскных мероприятий, законность следственных действий, проверять правильность при-

нимаемых процессуальных решений о ходе и результатах дознания. При выявлении нарушений прокурор должен незамедлительно принять меры по их пресечению.

Дознание представляет собой специфический вид деятельности, который тесно связан с реализацией прав и свобод граждан. Поэтому контроль за их соблюдением требует пристального внимания прокуратуры. Наблюдение за органами дознания осуществляется от имени государства как часть деятельности по уголовному преследованию. Безусловно, надзор прокурора за процессуальной деятельностью органов дознания также является частью контроля за исполнением законов данными структурами. Вместе с тем регламентация такого надзора в статье 37 УПК РФ видится неполной и явно не отражает содержания отношений, складывающихся в рассматриваемом сегменте. В то же время необходимо внести уточнение. Смысл в том, что прокурор не надзирает за деятельностью, он контролирует именно соблюдение закона, но делает это в разных сферах, включая процессуальную.

Неопределенность в указанном вопросе связана с тем, что отсутствует единое определение прокурорского надзора, теория предлагает разные варианты, легальное понятие отсутствует. Этимологически термин «надзор» означает присмотр, наблюдение. Уголовное преследование как способ реализации надзорной функции прокурора присуща исключительно досудебным стадиям судопроизводства. В этой связи он имеет прикосновенность к процессуальной деятельности органов дознания.

Многие ученые говорят о том, что при реализации вышеназванных полномочий прокурор должен всегда делать выбор в пользу строгого соблюдения законов, даже, если уголовное преследование в этом случае станет невозможным. Высказывается и крайнее мнение, что данное должностное лицо вообще не может осуществлять уголовное преследование.

Нам представляется, что столь резкие суждения не имеют под собой оснований. Напротив, надо развивать это направление надзора, поскольку оно будет способствовать соблюдению законности в ходе дознания. Тем более, что статистика показывает многочисленные нарушения при осуществлении данной деятельности.

Главная задача, которую решают надзирающие прокуроры в этом случае, это нахождение правильного баланса между публичными интересами, и соблюдением прав, лиц, оказывающихся в орбите уголовного процесса³. Применительно к дознанию важно, чтобы прокурор наблюдал за порядком проведения неотложных следственных действий, включая основания для таковых, порядок их организации и соблюдение самой процедуры.

Надзор в этой сфере носит наступательный характер, то есть прокурор активно проявляет инициативу в контрольных мероприятиях, даже при отсутствии сведений о нарушении дознавателями требований закона. Важной частью его работы при этом является область соблюдения процессуальных сроков. Задача сложная, тем более что вмешательство прокурора в процессуальную деятельность органа дознания не допускается.

Следует отметить, что правовой статус прокурора в досудебных стадиях постоянно корректируется. Изменился характер и объем предоставленных ему полномочий, направленность трансформаций идет в сторону их значительного сужения, меняется качественное содержание, включая уровень взаимоотношений с дознавателями. Так, законодатель отказался от получения санкции прокурора на производство следственных и иных процессуальных действий, за исключением требований части 1 статьи 165 УПК РФ, где предусмотрено его согласие на подачу дознавателем в суд ходатайства о производстве следственного действия. Введен особый механизм урегулирования разногласий между дознавателем и прокурором относительно хода и направления расследования в форме дознания. Очевидно, что в данной области остаются неурегулированные вопросы, которые требуют скорейшего разрешения.

В заключении хотелось бы отметить, что процедура привлечения лиц, совершивших уголовно-наказуемые деяния к юридической ответственности, является достаточно сложной и весьма длительной по времени. Это объясняется стремлением правоприменителя исключить фактор юридической ошибки, который в свою очередь способен привести к эффекту «кризиса наказания». Участие прокуроров в данной деятельности скорее является необходимостью нежели простой «формальностью».

Мы убеждены в том, что совершенствование отечественной нормативно-правовой базы в части регламентации полномочий прокуроров в исследуемой сфере должно осуществляться с соблюдением принципа научной обоснованности. Иными словами, законодателю необходимо опираться на накопленный эмпирический материал и теоретические знания, которые сформировались на сегодняшний день по вопросу реализации прокурорского надзора за деятельностью органов дознания. В свою очередь описанный подход разрешения проблем позволит обеспечить реализацию «эффективного» надзора, который бы свел к минимуму случаи нарушения прав и интересов участников уголовно-процессуальных отношений, что в полной мере соотносится с конституционно-аксиологическими ориентирами отечественного правопорядка⁶.

¹ Байрамов Ш.Ш. Проблемные аспекты надзора за исполнением законом как основная функция прокурора в досудебной стадии уголовного процесса // Российский следователь. – 2014. – № 6. – С. 12.

² Пинаева В.А. Сущность и специфика прокурорского надзора за процессуальной деятельностью дознавателей / В. А. Пинаева. // Молодой ученый. – 2019. – № 20 (258). – С. 348–350.

³ Родионова А.Д. Значение и проблемы прокурорского надзора за производством дознания и предварительного следствия / А. Д. Родионова // Молодой ученый. – 2018. – № 25 (211). – С. 234–235.

⁴ Анаева Е.А., Ланг П.П. Прокурорско-надзорный процесс как особая процедура в юридическом процессе // Вопросы экономики и права. – 2016. – № 92. – С. 25-30.

⁵ Ланг П.П. Некоторые методологические основы юридического процесса // Вопросы российского и международного права. – 2017. – Т. 7. – № 1А. – С. 225-232.

⁶ См.: Ланг П.П. Аксиология правоприменительной практики как квинтэссенция правовой материи // Защита прав и свобод человека и гражданина: теория и практика : Сборник статей участников Международной научно-практической конференции (I Международной Школы-семинара молодых ученых-юристов), Москва, 10 сентября 2019 года / Под редакцией В.В. Казакова, К.А. Комогорцевой. – Москва: Московский финансово-юридический университет МФЮА, 2020. – С. 52-57; Ланг П.П. Аксиологические начала права // Российская юстиция. – 2018. – № 8. – С. 2-4.

**SOME THEORETICAL ASPECTS
OF PROSECUTOR'S SUPERVISION
OVER THE PROCEDURAL ACTIVITIES
OF DETECTING BODIES IN THE RUSSIAN FEDERATION
AT THE PRESENT STAGE**

© 2021 Levichev Danila Aleksandrovich
Applicant
Samara State University of Economics
E-mail: Danil1985L@mail.ru

Keywords: prosecutorial activity, prosecutor's supervision, prosecutor, public prosecutor, inquiry bodies, preliminary investigation.

The article provides a brief analysis of the theoretical recommendations of the prosecutor's supervision over the activities of the bodies of inquiry in the Russian Federation. The opinions of domestic researchers regarding the concept, goals and content of the prosecutor's office in the investigated area are analyzed.

ЧАСТНАЯ ДЕТЕКТИВНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ: КРАТКИЙ АНАЛИЗ НОРМАТИВНО-ПРАВОВОЙ РЕГЛАМЕНТАЦИИ

© 2021 Лунева Ульяна Сергеевна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: lunevailana@gmail.com

© 2021 Осипов Данила Денисович
преподаватель

Самарский государственный экономический университет
E-mail: proff-mast@mail.ru

Ключевые слова: частная детективная деятельность, сыскная деятельность, частный детектив, детектив, детективная деятельность в США, правовое регулирование частной детективной деятельности.

В научной статье проводится краткий историко-правовой обзор частной детективной деятельности в Соединенных Штатах Америки. Выделяются основные этапы ее становления и развития. Кроме того, приводится авторское мнение относительно вопроса о необходимости интеграции зарубежного опыта в отечественную законодательную базу в части правового регулирования вышеназванной деятельности.

Нормативно-правовая регламентация частной детективной деятельности в Российской Федерации на современном этапе не лишена недостатков. Ограниченность полномочий у частных детективов делает данную деятельность непривлекательной для потенциальных заказчиков и граждан, которые планируют заниматься ею с целью извлечения прибыли. Безусловно, для ее популяризации необходимо пересмотреть вопрос о необходимости интеграции зарубежного опыта в отечественную нормативно-правовую базу. Однако, разрешение проблем ограниченности полномочий и скудного набора способов и методов реализации частной детективной деятельности нам видится возможным не только путем «копирования» зарубежной правовой базы, но и ее адаптации под отечественную с учетом складывающейся социально-экономической и духовно-нравственной ситуацией.

Поэтому для разрешения вышеописанного вопроса целесообразно обратить внимание на особенности становления и развития частной детективной деятельности в государстве, где данный институт является «популярным».

Частная детективная деятельность зародилась во Франции ещё в начале XIX века. В дальнейшем её развитие в Европе протекало не так стремительно, как в США. Происходило это за счёт того, что в европейских странах к тому времени уже сложилась относительно развитая и устойчивая система правоохрани-

тельных органов, тогда как в США, достаточно молодой стране, подобной системы ещё не было¹. Таким образом, отсутствие налаженной системы поддержания общественного порядка поспособствовало активному развитию частной детективной деятельности в США.

При том, что на сегодняшний день частная детективная деятельность в США остаётся достаточно популярной и востребованной, не существует единого законодательного акта, который бы регулировал данную деятельность на всей территории страны. Мы полагаем, что такое положение дел является следствием децентрализации права в стране. Однако подобного рода регулирование установлено законодательными актами отдельных штатов, на данный момент времени приблизительно в 40 штатах частная детективная деятельность осуществляется на установленных законом основаниях.

Подобные нормативно-правовые акты регулируют порядок осуществления данной деятельности, провозглашают реализацию частной детективной деятельности при оформлении специального разрешения — лицензии и устанавливают условия, необходимые для получения статуса частного детектива. При всей общности фундаментальных элементов правового регулирования частной детективной деятельности в нормативно-правовых актах разных штатов можно отметить и отличительные характеристики.

Например, одно из таких различий можно заметить в понятийном аппарате. Для обозначения частного детектива в американских нормативно-правовых актах используются выражения «private detective» (частный детектив) и «private investigaton» (частный сыщик, следователь). В большинстве штатов данные понятия являются тождественными и выступают в роли синонимов, однако в действующем Законе «The Private Detective Act» 1939 года штата Нью-Джерси данные понятия наполнены разным содержанием: «private detective» является человеком, получившим лицензию на осуществление частной детективной деятельности, тогда как «private investigaton» является помощником владельца лицензированного детективного агентства, обладающим статусом частного сыщика или следователя².

Ещё один пример такого отличия проявляется в установлении критериев, которым должен соответствовать частный детектив в разных штатах Америки. Так, получить лицензию на осуществление частной детективной деятельности в штате Нью-Джерси может только лицо, достигшее 25 лет, являющееся гражданином Соединённых Штатов Америки и постоянно проживающее на территории штата Нью-Джерси. В штате Невада же для физических лиц, осуществляющих частную детективную деятельность, обязательными условиями являются: достижение возраста не менее 18 лет, гражданство США, а также наличие устойчивых моральных принципов³.

Исследователями в области юридических наук отмечается, что частная детективная деятельность в США в значительной степени подменяет органы правопорядка (полицию). Иными словами, государство стремится сократить расходы на правоохранительный сектор за счет вовлечения в деятельность по обеспечению правопорядка частных лиц, которыми являются детективы.

Основываясь на всём вышесказанном, можно сделать вывод о том, что частная детективная деятельность в США регламентируется нормативно-правовыми актами отдельных штатов, устанавливающими собственные требования для лиц, осуществляющих данную деятельность, а также их компетенцию и возможности в статусе частных детективов. Однако отсутствие единого нормативно-правового акта, который бы устанавливал основные принципы осуществления частной детективной деятельности, никак не влияет на качество осуществления данной деятельности на территории США.

¹ Следователи и частные детективы: Защитники прав, имущества и жизни / Сост. М.Г. Мусиенко. – Мн. Литература, 1996. – 640 с.

² The Private Detective Act of 1939 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.njsp.org/about/pdet_act.html.

³ Официальный сайт штата Невада [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.leg.state.nv.us/>.

PRIVATE DETECTIVE ACTIVITIES IN THE UNITED STATES OF AMERICA: ANALYSIS OF REGULATIONS IN BRIEF

© 2021 Luneva Ulyana Sergeevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: lunevailana@gmail.com

© 2021 Osipov Danila Denisovich

Lecturer

Samara State University of Economics

E-mail: proff-mast@mail.ru

Keywords: private detective activity, detective activity, private detective, detective, detective activity in the USA, legal regulation of private detective activity.

The scientific article provides a practice of historical and legal private detective activity in the United States of America (hereinafter – the USA). The main stages of its formation and development are highlighted. It also provides the author's opinion on the issue of the need to integrate foreign experience into the domestic legislative framework in terms of legal regulation of the above activities.

ОСОБЕННОСТИ РАССМОТРЕНИЯ АРБИТРАЖНЫМИ СУДАМИ ДЕЛ О БАНКРОТСТВЕ КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

© 2021 Макин Егор Александрович
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Makin.zhora@mail.ru

© 2021 Казанкова Татьяна Николаевна
кандидат педагогических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Tatianaok78@yandex.ru

Ключевые слова: кредитная организация, федеральный закон, арбитражный суд.

Данная статья посвящена банкротству кредитных организаций, в ней раскрываются процессуальные особенности банкротства кредитных организаций в России, также рассматривается правовое регулирование процедуры банкротства кредитных организаций, и дается оценка законодательства Российской Федерации в области банкротства кредитных организаций.

История банковского дела России берет свой исток во времена древней Руси где существовала целая каста ростовщиков, они были не системны и мало подчинялись государству. Но в период названный историками как эпоха Дворцовых переворотов, свою лепту в данный институт внесла Анна Иоанновна. Понимая причины отставания России от Европы, одной из которых было сложности получение первоначального капитала. Русская императрица постановила выдавать займы под четко установленный процент и под жестким контролем имперских органов власти. Вскоре новая императрица Елизавета Петровна понимая правильность политики Анны Иоанновны распорядилась создать дворянские банки, тем самым она как заручилась поддержкой дворян, так и дала фундамент для долгосрочного экономического развития России. Время идет и Россией стала управлять императрица Екатерина Великая, при ней был учрежден ассигнационный банк, для обслуживания ассигнаций и появился первый коммерческий банк.¹ Так историю русского банковского дела заложили 3 блистательных императрицы. В настоящее время в России существует множество организаций, которые оказывают услуги в сфере финансов, это и переводы денежных средств с одних счетов на другие (например Western Union), это и банковские организации, которые принимают деньги на хранение, также инвестиционные фонды, но наибольшее распространение в реалиях современной рыночной экономики Российской Федерации получило кредитование.

Организации, оказывающие различные услуги в финансовой сфере быстро сориентировались на то, что наибольшим спросом в России пользуются кредиты

физическим, или юридическим лицам, что вполне логично, ведь действительность рыночной экономики нашей страны не позволяет накопить первоначальный капитал для открытия малого и среднего бизнеса. Даже покупка жилья и некоторых казалось бы бытовых приборов в Российской действительности попадет под сферу обогащения кредитных организаций.

В настоящее время кредиты выдают не только крупные банки, такие как Сбербанк России, Альфа Банк и Тинькофф банк. Практика показывает, что зачастую физические лица обращают внимание и на микро финансовые организации, которые выдают кредиты физическим лицам для различных нужд и получить деньги в кредит в микро финансовых организациях намного проще, чем например у крупного банка.

Но зачастую не осмотрительность микро финансовых организаций ведет к тому, что выданные ими ранее займы не были возвращены обратно в организацию, прибыль организации падает и новые займы выдавать уже нечем, что ведет к тому, что прибыль организации снижается и логично предположить, что многие организации найдут простым выходом объявить о банкротстве организации.

Деятельность организаций, оказывающих услуги по кредитованию юридических и физических лиц в России регулируется Федеральным законом о банках и банковской деятельности.

Данный Федеральный закон дает нам четкое определение о том, что представляет из себя кредитная организация. Кредитная организация – юридическое лицо, которое для извлечения прибыли как основной цели своей деятельности на основании специального разрешения (лицензии) Центрального банка Российской Федерации (Банка России) имеет право осуществлять банковские операции, предусмотренные настоящим Федеральным законом. Кредитная организация образуется на основе любой формы собственности как хозяйственное общество.²

В реалиях российской экономики нередки случаи банкротства организаций, это касается также и организаций, предоставляющих услуги по кредитованию физических и юридических лиц (кредитных организаций).

Под банкротством кредитной организации понимается признанная арбитражным судом экономическая неспособность организации в полном объеме удовлетворить требования кредиторов.

Законодательство Российской Федерации предусматривает процедуру банкротства кредитных организаций, данная процедура предусматривает ряд этапов, которые подробно описываются в Федеральном законе о несостоятельности (банкротстве).

Как и любая сложная процедура, банкротство кредитных организаций имеет ряд особенностей, например более упрощенный перечень процедур, которые необходимо осуществить, для банкротства кредитной организации.

Процедура банкротства кредитных организаций имеет свой, специфичный круг субъектов, которые принимают участие, в процедуре банкротства кредитной организации, также при проведении процедуры банкротства устанавливается четкая очередность удовлетворения требований кредитной организации.³

Процедура банкротства кредитной организации во многом похожа на банкротство любого другого юридического лица.

Процедура банкротства состоит из следующих этапов:

- наблюдение, это первоначальный этап банкротства юридического лица (в нашем случае кредитной организации), которая заключается в том, что на данном этапе начинается сбор документов, для начала процедуры банкротства кредитной организации, также на данном этапе должным образом уведомляются все лица, которые прямо или косвенно имеют отношение к процедуре банкротства конкретной кредитной организации.

- внешнее управление, данная процедура связана с тем, что текущее руководство организации уже не может адекватно оценивать экономическую ситуацию организации, в отношении которой начато производство о банкротстве, выход из этой ситуации заключается в том, что на должность руководителя организации назначается временный управляющий, который отвечает за деятельность организации, в период её банкротства.

- конкурсное производство, данный этап заключается в том, что кредиторы имеют возможность договориться об удовлетворении своих требований в полном, либо же частичном объёме.

- мировое соглашение, данный этап банкротства заключается в том, что участники производства могут, заключить соглашение, в ходе заключения которого они могут договориться о:

- порядке возмещения убытков
- размере удовлетворяемых требований

А также о том, что не противоречит законодательству Российской Федерации.

Ключевым плюсом и главной особенностью мирового соглашения, является его универсальность, ведь к нему можно прийти на всех этапах производства, по банкротству кредитной организации.

Как уже говорилось ранее, организация будет признана банкротом, на основании решения арбитражного суда, который на основании предоставленных в суд доказательств принимает решение о неспособности кредитной организации удовлетворять требования, кредиторов в полном объеме которые предусмотрены Федеральным законом, или ранее заключенными самой организацией договорами.

Для того, чтобы кредитная организация была признана банкротом, необходимо обратиться в арбитражный суд, для начала процедуры банкротства.

В арбитражный суд, с требованием о банкротстве кредитной организации может обратиться:

- сама кредитная организация (в лице ее представителей)
- Банк Российской Федерации
- органы Российской Федерации, уполномоченные обращаться в арбитражный суд с требованием, о банкротстве кредитной организации.
- лица, которые имеют право требования, к кредитной организации

Таким образом, можно сделать вывод о том, что процедура банкротства кредитных организаций, как и ряд других процедур имеет ряд своих процессуальных особенностей, которые требуют более детального изучения. На мой взгляд институт банкротства кредитных организаций в России еще мало изучен и законодательство Российской Федерации в данной сфере несовершенно и требует более детальной проработки.

-
1. Т.М. Тимошина ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИСТОРИЯ РОССИИ Учебное пособие.
 2. Федеральный закон от 02.12.1990 N 395-1 (ред. от 02.07.2021) «О банках и банковской деятельности» (с изм. и доп., вступ. в силу с 10.09.2021).
 3. Белых В.С., Дубинчин А.А., Скуратовский М.Л. Правовые основы несостоятельности (банкротства): Учебно-практическое пособие / Под общ. ред. проф. В.С. Якушева. М., 2011.

FEATURES OF CONSIDERATION BY ARBITRATION COURTS OF BANKRUPTCY CASES OF CREDIT INSTITUTIONS

© 2021 Makin Egor Alexandrovich
Student

Samara State University of Economics
E-mail: Makin.zhora@mail.ru

© 2021 Kazankova Tatiana Nikolaevna
Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: Tatianaok78@yandex.ru

Keywords: credit institution, federal law, arbitration court.

This article is devoted to the bankruptcy of credit organizations, it reveals the procedural features of the bankruptcy of credit organizations in Russia, the article also examines the legal regulation of the bankruptcy procedure of credit organizations and assesses the legislation of the Russian Federation in the field of bankruptcy of credit organizations.

ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НАЛОГОВЫХ ОРГАНОВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2021 Митрофанов Владимир Евгеньевич*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: mitrofanov@tehcom.org

Ключевые слова: налоговые органы, налоговое законодательство, правовой статус, структура налоговых органов.

Статья посвящена рассмотрению ряда вопросов, связанных с деятельностью налоговых органов как непосредственных участников налоговых правоотношений. В результате определена действующая система налоговых органов как участников налоговых правоотношений; проанализирована правовая база их деятельности и организационно-функциональной структуры; показаны некоторые полномочия и задачи налоговых органов в процессе их взаимодействия с налогоплательщиками и государством.

Согласно положению ст.30 Налогового Кодекса Российской Федерации, отдельные налоговые органы страны в совокупности формируют единую централизованную систему, предназначенную для контроля за соблюдением законов, касающихся прямо или косвенно налогов, обязательных платежей, а также для контроля за корректностью исчисления, уплаты в бюджеты всех без исключения обязательных платежей¹.

В указанную централизованную систему входят:

- федеральные исполнительные органы, отвечающие за контроль в сфере налогов и сборов;
- территориальные исполнительные органы.

В структуру системы входят:

- ФНС Российской Федерации;
- отдельные органы, работающие под эгидой Федеральной налоговой службы.

ФНС РФ – это специально уполномоченный исполнительный орган. Его задачи:

- реализация государственной регистрации физических и юридических лиц;
- обеспечение представления в делах о банкротстве требований по уплате налогов в рамках денежных обязательств.

* Научный руководитель – Маликова Азиза Хорисовна, доктор юридических наук, Самарский государственный экономический университет.

Федеральная налоговая служба отчитывается перед Министерством финансов. В своей работе она отталкивается от положений Конституции, а также руководствуется положениями:

- конституционных законов;
- нормативно-правовых актов федерального уровня;
- международных соглашений России;
- документами официального характера, подготовленными Министерством финансов;
- Положением о ФНС.

Правовой статус налоговых и фискальных органов установлен положениям Налогового Кодекса. Регламент их деятельности установлен Законом «О налоговых органах» от 1991 г.², Законом «О валютном регулировании» от 2003 г.³ и рядом подзаконных нормативно-правовых актов. При условии возникновения коллизии, приоритет обретает Налоговый кодекс России.

Согласно ряду конституциональных положений, а также положениям Налоговой кодекса, субъекты страны и местные органы имеют право принимать нормативы, касающиеся налогов и обязательных платежей. Правовые статусы отдельных органов в общей налоговой системе устанавливаются региональными актами, а также актами муниципальных уровней. Их положения реализуются отдельными подразделениями Федеральной налоговой службы согласно ст. 3 Закона «О налоговых органах». При этом необходимо, чтобы на уровне регионов субъекты нормотворчества соблюдали 2 следующих условия:

1. следование нормам Конституции;
2. включение в акты норм, касающихся вопросов налогов и сборов.

Можно говорить, таким образом, что на уровне регионов и муниципалитетов нормативы должны исполняться указанными ранее органами. Все задачи, прямо или косвенно связанные с функциями надзора, должны регулироваться не на местах, на уровне федерации⁴.

Согласно некоторым положениям указанного закона, а именно ст.2, законодателем предусмотрены такие основополагающие принципы организации рассматриваемых государственных органов, как единство, централизация, иерархичность. Эти органы как единая система учреждений и организаций имеют право вести деятельность исключительно посредством территориально обособленных подразделений при условии взаимодействия с другими органами государства, в том числе на местах, то есть в рамках отдельных муниципалитетов.

Деятельность налоговых учреждений реализуется в рамках их компетенций. Они определены строго в отношении отдельных структур. Полномочия органов налоговой системы следующие:

- все виды деятельности в рамках компетенций кроме нормотворчества и управления государственным имуществом;
- налоговый и валютный контроль;
- принятие решений в отношении налогоплательщиков заочно при условии их отсутствия или неявки;
- направление ходатайств об обеспечении исков.

Также Федеральная налоговая служба имеет право:

- выносить предложения в части развития и совершенствования налоговой политики;
- предлагать изменение планирования поступлений в бюджеты и развития нормативно-правовых актов, действующих в сфере налогообложения граждан;
- участие в переговорах в части заключения межгосударственных соглашений в целях исключения практики двойного налогообложения граждан;
- разработка при участии прочих уполномоченных органов специальных проектов бюджетов на те или иные периоды.

Чтобы обеспечить реализацию налоговыми органами возложенных на них полномочий, им предоставлено специальное право возбуждения процедур о восстановлении прав, которые были нарушены и принадлежат государству в финансовой сфере посредством подачи исков для возбуждения производств⁵.

Федеральным законодательством предусмотрены некоторые виды исков, которые отдельные органы в структуре системы налоговых учреждений и организаций правомерны подавать. Они следующие:

- о взыскании налогов с лиц, нарушивших законы, действующие в стране;
- о признании недействительной регистрацию компании или гражданина в статусе, требующем постановки на учет;
- о неправомерности или недобросовестности при ликвидации компании;
- о расторжении соглашений в части предоставления налоговых кредитов;
- о расторжении соглашений, касающихся дотаций;
- о взыскании задолженности по налогам.

Согласно положениям ст. 31 Налогового кодекса, налоговые органы могут являться инициаторами исков и в других случаях по основаниям, не противоречащим действующему законодательству. Методы и инструменты защиты интересов страны через исковые производства предусмотрены и регламентированы Законом «О налоговых органах».

Право на обращение в судебные инстанции в целях защиты финансовых интересов страны возникает у сотрудников государственных налоговых структур только тогда, когда федеральные нормативы не включают указаний на прочие методы обработки и проработки случаев совершения налоговых преступлений. Также они могут стать инициаторами исков, если не было установлено внесудебных мер разрешения конфликтов интересов или споров⁶.

На практике сотрудники налоговых органов достаточно часто сталкиваются с тем, что приоритет внесудебного разбирательства куда выше по сравнению с приоритетом искового судопроизводства. Однако исполнение ряда решений не является возможным по причине реального отсутствия у плательщиков налогов объектов, на которые можно было бы обратить взыскание. В такой и подобных им ситуациях налоговики имеют право подавать иски. Подача их осуществляется в арбитражи для признания должников банкротами.

Уже было указано, что деятельность налоговых органов носит федеральное значение. Они обладают правом разрабатывать и утверждать нормативно-право-

вые акты подзаконного уровня, которые нацелены на регулирование отношений в части фискальной и налоговой политики.

Нормативы, издаваемые на уровне органов налоговой системы, являются императивными в отношении исполнения плательщиками налогов и прочих субъектов налоговых отношений.

Итак, мы рассмотрели ряд вопросов, связанный с деятельностью налоговых органов, как непосредственных участников налоговых правоотношений. В результате определена действующая система налоговых органов, как участников налоговых правоотношений; проанализирована правовая база их деятельности и организационно функциональной структуры; показаны некоторые полномочия и задачи налоговых органов в процессе их взаимодействия с налогоплательщиками и государством.

¹ http://www.consultant.ru/document/cons_doc_law_19671/ Налоговый кодекс Российской Федерации. 31 июля 1998 г. № 146-ФЗ. Ч.1.

² http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_49/ Закон РФ «О налоговых органах Российской Федерации» от 21.03.1991. N 943-1.

³ http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_45458/ Федеральный закон «О валютном регулировании и валютном контроле» от 10.12.2003. N 173-ФЗ.

⁴ Прошунин М.М. Деятельность Росфинмониторинга в сфере бюджетного и налогового контроля // Финансовое право. 2016. № 1. С. 3-6.

⁵ Качурин К.Е. Правовое регулирование деятельности налоговых органов в субъекте РФ // Студенческий вестник. 2020. №1/2. С.15-16.

⁶ Староверова О.В. Административно-правовое регулирование в деятельности налоговых органов // Вестник Московского университета МВД России. 2012. № 6. С. 173-176.

ORGANIZATIONAL AND LEGAL ASPECTS OF THE TAX AUTHORITIES ACTIVITY OF THE RUSSIAN FEDERATION

© 2021 Mitrofanov Vladimir Yevgenyevich
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: mitrofanov@tehcom.org

Keywords: tax authorities, tax legislation, legal status, structure of tax authorities.

The article is devoted to consideration of a number of questions connected with activity of tax authorities as direct participants of tax legal relations. As a result, the current system of tax authorities as participants of tax legal relations is defined; the legal basis of their activity and organizational and functional structure is analyzed; some powers and tasks of tax authorities in the process of their interaction with taxpayers and the state are shown.

К ВОПРОСУ О РАССЛЕДОВАНИИ МОШЕННИЧЕСТВА С ПРИМЕНЕНИЕМ ЭЛЕКТРОННЫХ СРЕДСТВ ПЛАТЕЖА В ПЕРИОД ЦИФРОВИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ

© 2021 Никоноров Максим Витальевич*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: nikvv163@gmail.com

Ключевые слова: цифровизация, экономика, мошенничество, электронные системы, средства платежа, расследование.

В статье автор рассматривает новые методы мошенничества с применением электронных средств платежа, которые получили распространение в современный период, когда происходит активная цифровизация всех сфер общественной жизни, в том числе и экономики. Кроме того, автор освещает проблемы, возникающие при расследовании таких преступлений, и предлагает возможные методы их устранения, которые могут быть применены в рамках деятельности правоохранительных органов РФ.

Современный период характеризуется активным внедрением цифровых технологий во все сферы жизни российского государства и общества и экономика, как важнейшая из них, также не осталась нетронутой данным процессом. Сегодня физические и юридические лица отдают предпочтение именно электронным средствам платежа, наличный расчет постепенно уходит из оборота. Безусловно, отчасти это положительная тенденция, особенно в условиях распространения коронавирусной инфекции, когда люди стремятся минимизировать контакты и физическое взаимодействие между собой. Но, помимо положительных сторон, повсеместное использование электронных средств платежа, которые не всегда обеспечены необходимыми средствами защиты, приводит к распространению мошенничества с их использованием и возникновению его новых форм и разновидностей.

Объективная сторона данного вида мошенничества имеет свои особенности, связанные, в первую очередь, со средством совершения преступления, которым является (платежная карта, электронный кошелек), имеет специфику и способ его совершения, который выражается в обмане уполномоченного работника кредитной, торговой или какой-либо другой организации¹.

Объектом рассматриваемого преступления являются общественные отношения по поводу собственности.

* Научный руководитель – Чураков Алексей Николаевич, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

Объективная сторона представляет собой хищение чужого имущества, совершенное с использованием поддельной или принадлежащей другому лицу кредитной, расчетной или иной платежной карты или электронного кошелька, путем обмана уполномоченного работника кредитной, торговой или иной организации.

Предмет данного преступления представляет собой не только денежные средства, но и «чужое имущество». По нашему мнению, установление в качестве предмета данного преступления чужого имущества может привести к сложностям в процессе право применения. Законодателю достаточно было бы оставить формулировку предмета такого мошенничества только денежные средства.

Само преступление направленно не на держателя карты, а на уполномоченных лиц кредитных организаций. То есть речь идет об обмане таких лиц, по этой причине многие авторы, такие как Л. В. Боровых, Е. А. Корепанова, считают, что такое деяние должно расцениваться не как мошенничество, а как кража¹.

По поводу того, в чем именно выражается обман, при совершении данного вида мошенничества мнения авторов в настоящее время разделились, существует 2 основные точки зрения, которые приводятся по данному вопросу в юридической литературе. Часть авторов считает, что обман в таком случае заключается в том, что преступник вводит в заблуждение уполномоченных лиц кредитных организаций, чтобы завладеть чужим имуществом. Такой позиции придерживаются Е.И. Третьякова и О.В. Трубкина, которые указывают, что если преступник, помимо банковской карты, предъявляет уполномоченному лицу кредитной организации поддельные или подложные документы, удостоверяющие его личность, то в таких ситуациях можно говорить о наличии состава преступления, предусмотренного ст. 159.3 УК РФ².

Другие авторы, такие как Н. В. Тимошин, считают, что преступнику достаточно воспользоваться картой, принадлежащей лицу, у которого она была похищена, в присутствии уполномоченного лица банковской или кредитной организации³.

Расследование мошенничества с применением электронных средств платежа в настоящее время сопряжено со сложностями, вызванными специфическими признаками данного вида преступления. К ним, по мнению В.А. Лютова, относятся⁴:

1) расширение масштабов применения современных технологий в процессе подделки банковских карт;

2) высокий уровень профессионализма преступников, которые в большинстве случаев имеют техническое образование и опыт работы в сфере применения электронных средств платежа;

3) мошенничества с применением электронных средств платежа имеют очень распространенную географию, так как могут совершаться и дистанционно;

4) постоянное увеличение видов и способов совершения мошенничества с применением электронных средств платежа;

5) отсутствие эффективных и актуальных методических рекомендаций по проведению отдельных следственных действий в процессе расследования рас-

смаатриваемого вида преступления, а также особенности тактики поведения следователя в процессе расследования;

б) специфичные источники доказывания и необходимость получения следователями специальных знаний, недостаточная квалификация большинства следователей в сфере информационных технологий, компьютерной информации и др.

К важнейшим проблемам, возникающим в процессе расследования мошенничества с применением электронных средств платежа относится низкая оперативность следственных действий в процессе его осуществления. Очень часто, мошенники используют незарегистрированные электронные счета с помощью которых реализуют свой корыстный умысел, а также сим-карты, которые не зарегистрированы в салонах сотовой связи или же зарегистрированы на других лиц, которые зачастую вообще не имеют отношения к факту мошенничества.

Также, процесс мошенничества усложняется тем, что мошенники используют очень сложные схемы совершения данного преступления, так, денежные средства, которыми они незаконно завладели не поступают сразу непосредственно на их счет, они выводятся через множество различных подставных счетов. В свою очередь, процесс расследования по этой причине серьезно затягивается, и, до того, как следователь выйдет на истину, могут истечь сроки исковой давности, что особенно актуально, когда сумма денежных средств, которыми незаконно завладел мошенник, составляет менее 5 тыс. руб.

Таким образом, мошенничество с использованием электронных средств платежа является сравнительно молодым видом мошенничества, но ввиду его распространенности, необходимо совершенствование процесса его расследования. Так, например, необходимы разъяснения Верховного Суда РФ по поводу отграничения мошенничества с применением электронных средств платежа и кражи. Помимо этого, более эффективной работе следователей могли бы способствовать методические рекомендации по расследованию преступления, предусмотренного ст. 159.3 УК РФ. В них необходимо отразить все стадии расследования, специфику проведения отдельных следственных действий, особенности взаимодействия с банковским и кредитными организациями, типичные ошибки, допускаемые в ходе квалификации и расследования рассматриваемого преступления. При этом, учитывая тот факт, что способы совершения данного вида мошенничества с каждым годом могут меняться, рекомендации необходимо совершенствовать и обновлять по мере необходимости.

Также необходимо проводить обучение сотрудников правоохранительных органов, занимающихся выявлением и расследованием экономических преступлений специфике расследования мошенничества с применением электронных средств платежа, объединять успешную практику расследования и распространять ее в соответствующих органах.

Особое внимание стоит уделить деятельности по профилактике данного преступления. Необходимо повсеместное информирование населения о различных видах и формах мошенничества с использованием электронных средств платежа, а также о методах защиты от действий мошенников.

Представляется, что предложенные меры могут решить проблемы правильной квалификации и оперативного расследования мошенничества с применением электронных средств платежа – одного из наиболее опасных и распространенных в эпоху цифровизации экономики преступления.

¹ Косыгин В. Е. Мошенничество с использованием электронных средств платежа: некоторые проблемы правоприменения // Молодой ученый. 2020. № 1 (291). С. 173-177.

² Боровых Л.В., Корепанова Е.А. Направленность обмана в составе мошенничества с использованием платежных карт // Вестник Пермского университета. Юридические науки. 2016. № 1. С. 98.

³ Третьякова Е.И., Трубкина О.В. Правовые проблемы расследования мошенничества с использованием электронных средств платежа // Криминалистика: вчера, сегодня, завтра. 2020. №2(14). С. 195-199.

⁴ Тимошин Н.В. Новые нормы о мошенничестве в УК РФ: рекомендации по применению // Уголовный процесс. 2013. № 1. С. 10-15.

⁵ Лютов В. А. К вопросу об эффективности применения положений уголовного законодательства о мошенничестве с использованием электронных средств платежа // Отечественная юриспруденция. 2019. №1. С. 74.

FEATURES OF DETECTION AND INVESTIGATION OF FRAUD WITH THE USE OF ELECTRONIC MEANS OF PAYMENT IN THE PERIOD OF DIGITALIZATION OF THE ECONOMY

© 2021 Nikonorov Maxim Vitalievich
Student

Samara State University of Economics
E-mail: nikvv163@gmail.com

Keywords: digitalization, economy, fraud, electronic systems, means of payment, investigation.

In the article, the author examines new methods of fraud with the use of electronic means of payment, which have become widespread in the modern period, when there is an active digitalization of all spheres of public life, including the economy. In addition, the author highlights the problems that arise during the investigation of such crimes and suggests possible methods of their elimination, which can be applied within the framework of the activities of law enforcement agencies of the Russian Federation.

К ВОПРОСУ О ВВЕДЕНИИ СПЛОШНОЙ КАССАЦИИ

© 2021 Овчинникова Юлия Сергеевна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: iuliaow@yandex.ru

© 2021 Калентьева Татьяна Анатольевна
кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: 2408018@mail.ru

Ключевые слова: сплошная кассация, судебное разбирательство, пересмотр решений, уголовный процесс, судебная инстанция.

В данной статье авторами анализируются институт сплошной кассации в уголовном процессе, его специфика, терминологическое обоснование и практическая значимость для судебной системы Российской Федерации, также изучаются основания возвращения кассационных жалоб без рассмотрения и основания вмешательства в состоявшиеся судебные решения, даются рекомендации по оформлению уголовных дел в порядке сплошной кассации, и исследуются проблемы, которые имеют существенное практическое значение для данной формы пересмотра судебных решений.

На сегодняшний день важным моментом в области функционирования судебной системы является стабильность и преемственность законодательного регулирования с повсеместной непрерывной адаптацией судебных инстанций к новым правовым реалиям.

Кассационный порядок рассмотрения жалоб субъектов уголовного процесса – это уголовно-процессуальная гарантия в области рассмотрения законности вступивших в законную силу решений судов первой и апелляционной инстанции. Так, при принятии жалобы к рассмотрению в кассационном порядке, субъектам, которые в таком заинтересованы, следует более тщательно подходить к процессу её подачи и оформлению, а также к оценке её преемственности, исключая при том формальный подход, используя все имеющиеся правовые средства для устранения обстоятельств, препятствующих принятию жалобы к рассмотрению. Также, важно заметить факт того, что при возврате жалобы заявителю надлежит доступно разъяснять возможности подачи жалобы после устранения выявленных недостатков. Эти и иные проблемы, которые уже достаточно давно находились в поле зрения многие правоприменителей послужили одним из оснований для принятия решения совершенствования кассационного порядка подачи жалоб.

С 1 октября 2019 года начал действовать новый порядок кассационного обжалования судебных решений, которым было введено два вида кассаций: сплошная и выборочная, что в свою очередь, породило активные дискуссии в кругах,

как теоретиков, так и практиков юриспруденции, что легко доказать, обратившись к статистике, предоставленной государственной автоматизированной системой «Правосудие». Так, за первые 4 месяца деятельности нового порядка обжалования в данную судебную инстанцию поступило более чем 24 тысячи жалоб о пересмотре судебных решений по уголовным делам, включая приговоры, постановления по вопросам исполнения приговоров и промежуточные судебные решения, что, как отмечает председатель Верховного Суда Российской Федерации Вячеслав Михайлович Лебедев произошло благодаря введению института сплошной кассации, ведь данное нововведение значительным образом повлияло на процесс устранения существенных нарушений уголовно-процессуального закона в 38% уже рассмотренных дел. Но, важно заметить, что данные результаты носят предварительный характер, однако объективная проверка уголовных дел и окончательных решений положительным образом отражаются на доверии к суду как институту государственной власти. В параллель с данным суждением важно осознавать и факт того, что введение сплошной кассации не должно порождать у субъектов уголовного процесса иллюзии о том, что пересмотреть можно будет любое решение по уголовному делу, которое каким-либо образом не устраивает заинтересованное в таком порядке лицо. Хочется также заметить то, что значительная часть жалоб на сегодняшний день возвращается заявителям без рассмотрения, что связано с несоответствием жалоб требованиям ст.401.4 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации (далее УПК РФ)¹, в том числе, рядом иных ошибок, допущенных при подаче жалоб. Таким образом, нам следует более подробно разобраться в институте сплошной кассации и постараться разрешить вопрос о логичности её введения в судебное производство.

До октября 2019 года на территории России действовал единый порядок обжалования судебных решений в кассационной инстанции, который позже именовали в качестве «выборочной кассации», которая подразумевала рассмотрение кассационных жалоб выборочно, а как следствие только тех, которые, по мнению судьи, содержали серьезные основания. Такие жалобы, как правило, изучал один судья, который самостоятельно принимал решение о направлении жалобы на рассмотрение в судебное заседание кассационного суда. Важно заметить, что теперь кассационные жалобы не проходят «судейский фильтр». Так, они передаются в судебное заседание напрямую, но, притом, важно, чтобы их оформление соответствовало процессуальным требованиям. За качественность и верное оформление отвечает суд первой инстанции, через который подаются такого рода жалобы. Данный момент, значительным образом повлиял на качество тех жалоб, которые рассматриваются в кассационном суде общей юрисдикции. Иными словами, процесс передачи жалоб в кассационный суд в порядке сплошной кассации можно отождествить с апелляционным порядком, что значительным образом упрощает жизнь лиц, которые заявляют жалобы и заинтересованы в их кассационном рассмотрении. Тем не менее, исходя из положений части 1 статьи 401.15 УПК РФ, круг оснований для вмешательства в состоявшееся судебное решение в кассационном порядке отличается от производства в апелляционной инстанции, ведь основаниями для отмены либо изменения приговора суда, определения или поста-

новления в порядке кассации являются неправильное применение уголовного закона, как следствие, незаконность и существенные нарушения уголовно-процессуального закона, которые существенно повлияли на исход дела. Хочется заметить, что как в апелляции, так и в кассации, велика доля тех субъектов, кто обжалует приговор по мотивам чрезмерной суровости наказания. Так, в порядке сплошной кассации судебные решения обжалуются путём полноценной кассационной проверки каждого дела с обжалованным итоговым решением. Несоблюдение этих правил ведёт к нарушению принципа разумного срока судопроизводства, что недопустимо. Если говорить о выборочной кассации, то она остаётся, но с существенными изменениями, которые выражаются в том, что в данном порядке теперь рассматриваются кассационные жалобы на промежуточные судебные акты, к примеру, на постановление суда об избрании меры пресечения или жалобы на приговор суда, вступившие в законную силу в срок до 01 октября 2019 года. Рассмотрим преимущества и недостатки сплошной кассации.

Так, к явным преимуществам нового порядка подачи жалоб можно отнести то, что жалобы на новые приговоры суда рассматриваются непосредственно в судебных заседаниях, что даёт осужденным второй шанс участвовать в процессе и быть услышанными)². Важно заметить, что процесс введения института сплошной кассации обеспечил особый вид уголовно-процессуальной гарантии, а именно, прохождение дела каждого уголовного дела через три судебных инстанции, так, таковыми являются суд первой инстанции, апелляционный и кассационный суд общей юрисдикции, данный момент является весьма значимым для участников уголовного процесса, особенно для тех лиц, которые на прямую заинтересованы в подаче жалобы. Также к плюсам относится то, что теперь сужены границы рассмотрения жалоб судьёй в вопросе направления их в кассационный суд Российской Федерации. Теперь, после того, как суд первой инстанции, получивший жалобу, разбирается с видом кассации и приходит к выводу о том, что кассация является сплошной, совершается проверка вступившего в законную силу судебного решения, преемственности жалобы на судебные решения, подлежащие обжалованию в порядке сплошной кассации, в том числе, выясняются моменты того, является ли субъект, который подал жалобу добросовестным в области обжалования, выполнены ли требования, предъявляемые к кассационной жалобе, предусмотренные ст.401.4 УПК РФ, соблюден ли шестимесячный срок подачи кассационной жалобы. Далее, если рассматривать ступени сплошной кассации, совершается проверка соблюдения порядка извещения заинтересованных лиц и выполнение иных подготовительных действий после чего кассационная жалоба направляется в кассационный суд общей юрисдикции, что является гарантией для субъекта, подавшего жалобу в области правомерности и возможности её рассмотрения. Так, мы считаем верным и логичным вариант выбора сплошной кассации при условии, когда суд должен будет рассмотреть не саму жалобу, а полностью определённое уголовное дело, то есть истребовать его. Исходя из данного варианта, мы предлагаем законодателю переосмыслить терминологические основы кассационного производства, предлагая тем самым инициативу о том, что в уголовно-процессуальном законе должны использоваться сле-

дующие вариации юридических оборотов: в ч.ч.2 и 5 ст.401.10, ст.ст. 401.11 и, соответственно, ст.401.12 УПК РФ слова «передаче кассационных жалобы, предоставления» на «передаче уголовного дела» и в ч.ч.3 и 4 ст.401.10 УПК РФ выражения «кассационные жалобы, представления рассматриваются» заметить на «уголовные дела рассматриваются». Так, на наш взгляд, значительным образом упростится процесс понимания и толкования норм уголовно-процессуального законодательства. К существенным недостаткам, прежде всего, стоит отнести опасения формализма, то есть, рассмотрения жалоб как и судах апелляционной инстанции, что даёт возможность полагать, что они будут рассматриваться, без тщательного изучения обстоятельств дела. Некоторые учёные, к примеру, Булатов Б. Б., Баранов А. М. полагают, что существенным недостатком сплошной кассации является фактическая удалённость судов, что влечёт для граждан дополнительные затраты на участие в судебных инстанциях кассационного производства³, и, исходя из этого, логично предположить, что результативность рассмотрения жалоб от территориального разделения судов не повысится. Мы частично согласимся с учёными, так как считаем, что в условиях сегодняшней централизации судебной системы увеличение расстояния между судами не сделает судей более независимыми, как многие полагают.

Обратимся к практике. В обобщении кассационной практики судебной коллегии по уголовным делам по рассмотрению в 2019 г. и первом полугодии 2020 г. кассационных жалоб и представлений на судебные решения по уголовным делам, рассмотренным с участием присяжных заседателей⁴, (утв. Президиумом Первого кассационного суда общей юрисдикции 23.09.2020) были приведены данные, что 8 кассационных жалоб и представлений были рассмотрены в порядке сплошной кассации, из которых: по 4 делам приговоры и апелляционные определения оставлены без изменения, а по 4 делам приговоры и апелляционные определения отменены, уголовные дела направлены на новое судебное рассмотрение. Отменялись судебные решения, постановленные с участием присяжных заседателей, по весомым основаниям, вот одно из них:

- приговор Выгоничского районного суда Брянской области от 20 января 2020 г. и апелляционное определение Брянского областного суда от 11 марта 2020 г. в отношении П.М.В. П.М.В. был оправдан по предъявленному обвинению в совершении преступления, предусмотренного ч. 3 ст. 30, пп. «ж», «з» ст. 105 УК РФ, признан виновным по ч. 1 ст. 161 УК РФ. Причиной отмены приговора стало нарушение тайны совещания коллегии присяжных заседателей, нарушение требований ч. 1 ст. 339 УПК РФ о содержании вопросов, поставленных перед присяжными заседателями, что повлиало на содержание их ответов;

Мы также рассмотрели дело из практики Шестого кассационного суда общей юрисдикции. Так, приговор исполняющего обязанности мирового судьи судебного участка № 3 г. Глазова Удмуртской Республики – мирового судьи судебного участка № 4 г. Глазова Удмуртской Республики от 25 августа 2020 года и апелляционное постановление Глазовского районного суда Удмуртской Республики от 5 ноября 2020 года в отношении К.А.С. в части назначения вида исправительного учреждения и зачета времени его содержания под стражей до вступ-

ления приговора в законную силу – был отменён, уголовное дело в этой части передано на новое рассмотрение согласно правилам статей 396 и 399 УПК РФ мировому судье другого судебного участка г. Глазова Удмуртской Республики через председателя Глазовского районного суда Удмуртской Республики с определением подсудности в соответствии с требованиями ч. 3 ст. 35 УПК РФ ввиду существенных нарушений уголовно-процессуального закона.

Обобщение судебной практики показало, что суды в основном правильно применяют уголовно-процессуальные нормы, регулирующие производство в суде с участием присяжных заседателей. Вместе с тем следует отметить, что в порядке сплошной кассации из четырех отмененных приговоров два приговора были вынесены районными судами Брянской области, что свидетельствует о недостаточной квалификации судей районных судов данного субъекта, входящего в кассационный округ.

Таким образом, мы приходим к выводу о том, что введение института сплошной кассации является прорывным решением в области судебной системы, и, изучив преимущества, судебную практику и мнения юристов, мы в этом убеждаемся. Как и любое нововведение, сплошная кассация нуждается в доработке, как в теоретическом, законодательно-закрепленном, так и практическом плане, что говорит об актуальности её рассмотрения.

¹ «Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации» от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 30.04.2021, с изм. от 13.05.2021).

² Манова Н. С., Францифоров Ю. В. Уголовный процесс. Учебное пособие. – М.: Юрайт, 2020. 244 с.

³ Уголовный процесс. Учебник. / под ред. Булатов Б. Б., Баранов А. М. – М.: Юрайт, 2020. 568 с.

⁴ Обобщение кассационной практики судебной коллегии по уголовным делам. Режим доступа: https://1kas.sudrf.ru/modules.php?name=docum_sud&id=14 (дата обращения 30.09.21).

ON THE ISSUE OF THE INTRODUCTION OF CONTINUOUS CASSATION

© 2021 Ovchinnikova Yulia Sergeevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: iuliaow@yandex.ru

© 2021 Kalentyeva Tatiana Anatolyevna
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: 2408018@mail.ru

Keywords: continuous cassation, judicial proceedings, review of decisions, criminal proceedings, judicial instance.

In this article, the authors analyze the institution of continuous cassation in criminal proceedings, its specifics, terminological justification and practical significance for the judicial system of the Russian Federation, also study the grounds for the return of cassation complaints without consideration and the grounds for interference in court decisions, give recommendations on the registration of criminal cases in the order of continuous cassation and investigate problems that are of significant practical importance for this form of judicial review.

ПРАВОВАЯ ДОКТРИНА СООТНОШЕНИЯ ПОНЯТИЙ «ПРЕСТУПЛЕНИЕ» И «ПРОСТУПОК»

© 2021 Сидорова Анна Викторовна
доцент кафедры международного права и политологии
Самарский государственный экономический университет
E-mail: an.sido@bk.ru

Ключевые слова: преступление, проступок, деликт, общественная опасность, правонарушение.

В статье рассматриваются точки зрения по вопросу разграничения преступления и проступка, имеющие место в российской теории права. Анализируются основания классификации правонарушений на преступление и проступок.

Одним из ключевых вопросов теории права выступает вопрос правонарушения. Несмотря на то, что правовые исследования в данной области осуществляются достаточно давно, неразрешенных вопросов осталось еще много. Это касается и вопросов разграничения преступлений и проступков. В качестве устоявшихся названий (терминов) для обозначения разных видов правонарушений можно выделить название «преступления» для уголовных правонарушений и «проступок» для дисциплинарных. В.И. Кудрявцев считает, что термин «проступок» стал устоявшимся только для административных правонарушений¹. Однако, такой подход в настоящее время не прослеживается ни в правовой науке, ни в законодательстве.

М.И. Абдулаев предлагает классифицировать все противоправные деяние на две группы: проступки и преступления. В первую включить все противоправные деяния кроме преступлений. Различие между ними он видит в степени опасности этих деяний и санкциях, которые за их совершение предусмотрены в законодательстве. Проступки же он считает необходимым подразделять исходя из сферы социальной жизни, характера наносимого вреда и предусмотренных правовых санкций – административные, дисциплинарные и гражданско-правовые. Несмотря на то, что все виды правонарушений, не являющиеся преступлениями М.И. Абдулаев предлагает называть проступками, описывая их сущность и особенности, ученый говорит о административных правонарушениях (проступках), дисциплинарных проступках и гражданско-правовых правонарушениях. Таким образом, отсутствует единообразие в терминологии и опять появляется смешивание понятий «проступок» и «правонарушение».

С разделением правонарушений на преступления и проступки соглашается и С.С. Алексеев, однако в качестве единственного разграничивающего их признака выделяет качественную сторону характера общественной вредности (опас-

ности) – преступления представляют собой общественную опасность личности для общества в целом, в то время как проступки выражают общественную опасность конкретного деяния и не являются общественно опасными для всего общества в целом². Он разделяет проступки на административные деликты, дисциплинарные проступки, гражданские правонарушения и др. правонарушения, однако не дает им более подробную характеристику и не объясняет причины использования именно таких понятий. За основу разделения правонарушений на преступления и проступки С.Н. Кожевников предлагает брать характер и степень социальной вредности (общественной опасности)³. Отличия преступления и проступков ученый также видит в их последствии, где первые совершение первых влечет наказание, а вторых – взыскание⁴. А.А. Иванов, один из немногих в отечественной науке, прямо указывает, что разделение преступлений и проступков носит условный характер и выражается в характере опасных последствий⁵. Вышеперечисленные ученые отождествляют общественную опасность (вредность) и по этому признаку разграничивают сравниваемые понятия.

По другой точки зрения понятия правонарушения, преступления, проступков и деликт могут быть соотнесены исходя из степени их общественной опасности. Например, В.Н. Карташев предлагает разделять противоправные деяния подразделяются на преступления и иные правонарушения⁶. Здесь мы сталкиваемся с использованием ученых сразу нескольких терминов в разных смыслах. Говоря в монографии на протяжении всего времени о противоправной деятельности, при классификации ее по степени общественной опасности В.Н. Карташев употребляет термин «противоправные деяния». Уточняя, что противоправная деятельность является синонимом понятия «правонарушение», ученый использует понятие правонарушения и для обозначения одного из подвидов противоправной деятельности. Как видим ученый рассматривает правонарушения в широком и узком смыслах. В широком смысле – это совокупность всех противоправных деяний, а в узком смысле – совокупность противоправных деяний, отличающихся от преступления меньшей степенью общественной опасности.

Разделяя проступки и преступления по их общественной опасности, Л.Л. Сабирова считает, что в основе разделения проступков на гражданские, административные, дисциплинарные лежит объект посягательства, правовые последствия, виды нарушенных правовых норм и применяемые к виновному лицу санкции⁷. Само по себе разделение проступков посчитаем классическим, а вот основания для классификации заслуживают внимания. В данном случае понятие «применяемые к виновному лицу санкции» вытекает из «правовых последствий» как более широкое понятие, то есть их соотношение представляет собой общее и частное. Поэтому указание в качестве классификации обоих признаков не обосновано.

Следующая группа авторов предлагает соотносить понятия правонарушения, преступления, проступки и деликт по степени их вредности. Указывая на степень вредности преступления и проступки, А.Б. Венгеров выделяет деликт как самостоятельный вид правонарушения. Под ним он понимает «отклонение от требований права, от положений договоров в среде имущественных и связанных

с ними неимущественных отношений»⁸. Обособляет он в отдельную группу правонарушения и неправовую деятельность органов исполнительной, судебной власти в виде издания неправомерных актов, вынесения неправосудных приговоров и т.п. Главным признаком преступления ученый считает общественную опасность деяния, в то время как проступок общественно вреден, но не опасен⁹. Проступки же он разделяет на административные и дисциплинарные. Гражданские правонарушения (деликты), по его мнению, также характеризуются общественной вредностью, но влекут за собой гражданско-правовую ответственность.

Исходя из степени общественной вредности, В.Л. Кулапов классифицирует все правонарушения на преступления и проступки. А последние подразделяет исходя из сферы общественных отношений, на административные, дисциплинарные, гражданские и процессуальные. Выделим в выводах ученого последовательность – есть общее понятие правонарушения и есть его виды, и подвиды¹⁰. В отличие от коллег, ученый гражданский проступок определяет «правонарушением, совершенное в сфере имущественных и некоторых личных неимущественных отношений»¹¹, отходя от понимания его лишь как основания наступления ответственности.

Д.А. Ягофаров считает, что в основе классификации правонарушений на уголовные правонарушения (преступления) и административные, гражданско-правовые и дисциплинарные дел (проступки или деликты) в зависимости от устанавливаемой юридической ответственности. Формальным критерием разграничения является мера правового принуждения или содержание и характер карательного воздействия. Причем различия в юридической ответственности ученый видит исходя из отнесения нормы к той или иной отрасли права¹².

Изучение соотношения понятий правонарушение, преступления, проступок, деликт, преимущественно относится на определение их различающихся черт. Однако, некоторые ученые считают необходимым очертить круг признаков, общих для них (в данном случае речь не идет о признаках правонарушения в целом, рассмотренных в предыдущих главах диссертационного исследования).

В.Н. Кудрявцев считает в качестве взаимосвязанности каждого из видов правонарушений возможность их неоднократности и рецидива, с чем стоит согласиться. Вторым проявлением общности всех видов правонарушений ученый называет совершение лицом, ранее совершившим правонарушение, правонарушение другого вида¹³. Однако, нельзя это вывод считать аксиомой.

Л.А. Рассказов один из немногих отечественных ученых затрагивает вопрос о взаимосвязи административных проступков и преступлений. По мнению ученого взаимосвязь проявляется в некоторых аспектах: может обладать одним составом (мелкое хулиганство – хулиганство); могут быть причинно связаны между собой; административные правонарушения могут находиться под контролем преступных сообществ и ими воспроизводиться и совершенствоваться¹⁴.

Как мы видим в доктринальной науке и сегодня нет единого понимания в вопросе разграничения преступления и проступка. Надо отметить, что научные изыскания в данной области познания ограничиваются исключительно отраслевыми разработками¹⁵.

¹ Общая теория государства и права. Академический курс в 3-х томах. Том 3. М., 2001. С. 454.

² Алексеев С.С. Проблемы теории права: Основные вопросы общей теории социального права. Курс лекций в 2-х томах. Т. 1. Свердловск, 1972. С. 356-357.

³ Кожевников С.Н. Кожевников С.Н. Правовое поведение и правонарушение: сущность и содержание. Н. Новгород, 2002. С. 56.

⁴ Там же.

⁵ Иванов А.А. Правонарушение и юридическая ответственность: Теория и законодательная практика. М.: Юнити; Закон и право, 2004. С. 19.

⁶ Каргашов В.Н. Теория государства и права: учебное пособие для бакалавров. Ярославль: ЯрГУ, 2012. С. 244.

⁷ Проблемы теории права и правореализации. М.: Статут, 2017. С. 215.

⁸ Венгеров А.Б. Теория государства и права: Учебник для юридических вузов. М.: Юриспруденция, 2000. С. 361.

⁹ Там же. С. 364.

¹⁰ Кулапов В.Л. Теория государства и права: учебник. Саратов: Саратовская государственная академия права, 2011. С. 422.

¹¹ Там же.

¹² Правонарушения и юридическая ответственность. Иркутск: Иркут. ун-т, 1989. С. 36.

¹³ Кудрявцев В.Н. Правовое поведение: норма и патология. М.: Наука, 1982. С. 191-197.

¹⁴ Рассказов Л.А. Теория государства и права: углубленный курс. Москва, 2015. С. 463.

¹⁵ Сидорова А.В. Общетеоретическое определение понятия «правонарушение» // Юрист. 2018. № 7. С. 71-76.

THE LEGAL DOCTRINE OF THE RELATIONSHIP BETWEEN THE CONCEPTS OF CRIME AND MISCONDUCT

© 2021 Sidorova Anna Viktorovna
Associate Professor of the Department
of International Law and Political Science
Samara State University of Economics
E-mail: an.sido@bk.ru

Keywords: crime, misdemeanor, tort, public danger, offense.

The article discusses the points of view on the issue of the distinction between crime and misconduct, which take place in the Russian theory of law. The bases of classification of offenses into crime and misdemeanor are analyzed.

ПРОБЛЕМЫ ПОСТРОЕНИЯ ПРАВА КАК СИСТЕМЫ

© 2021 Хаснутдинов Ренат Рафаильевич
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: khasnutdinoff@mail.ru

© 2021 Латышкина Дарья Евгеньевна
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: wepotok777@yandex.ru

Ключевые слова: право, системный подход, нормы права, предмет и метод правового регулирования, система, отрасли права, критерии.

Статья посвящена изучению права как системы норм, обязательных для исполнения членами общества и регламентируемых силой государственного принуждения, через призму воззрений, свойственных юридической науке дореволюционного и советского периодов. Систематизируются критерии, на основании которых предлагается дифференциация отраслей права. Анализируются дискуссии, существующие в современных обсуждениях права как системы. Приводятся проблемы применения системного подхода к категории права.

В эпоху современного развития права как совокупности формально определенных и общеобязательных для исполнения правил поведения, установленных и санкционируемых государством посредством адресного применения мер принуждения, системный подход приобретает все большую актуальность. Так, по справедливому замечанию ряда ученых¹, большинство представителей научной общественности стремится рассматривать объект исследования через категорию системы, что позволяет лучше понять строение и функционирование объекта во взаимодействии со внешней средой. Система в этом смысле понимается как совокупность элементов, взаимодополняющий характер которых проявляется в достижении следующих аспектов:

- функциональное содержание элементов проявляется в их структурном единстве;
- характер элементов системы обуславливается специфическими видами связей, в которые вступают указанные компоненты;
- элементы системы предназначены для выполнения определённой функции в границах анализируемой системы.

Неоднократно в структуре юридической науки различные авторы обращались к понятию система права и проблемам, свойственным ей. Так, еще в дореволюционный период В.М. Хвостов описывал систему права через призму двух ее подсистем: частного и публичного права, Л.И. Петражицкий – как сопоставление

таких институциональных элементов как нравственность и право². Вместе с тем в тот период времени существовала проблема отсутствия критериев системообразования, что заставляло говорить о слабой методологии исследования права как системы.

Указанная ошибка также была свойственна советским исследователям, которые рассматривали систему права исключительно в срезе совокупности объектов, ее обуславливающих³. К примеру, П.И. Стучка, идентифицируя систему права как форму организации правоотношений, говорил о соответствии и некотором подчинении норм права господствующему классу, что дополняется определенной организованной силой, направленной на соблюдение норм, транслируемых государством⁴. На эту же интерпретацию указывал А.А. Вышинский, уточняя, что система права есть ни что иное, как аккумуляция норм, разработанных и установленных властью трудящихся для защиты интересов этого класса и окончательного уничтожения капитализма. Однако в то же время Е.Б. Пашуканис указывал на возникающую проблему в рамках исследования системы права, которая сводилась к существующему диссонансу в части дифференциации отраслей⁵. Так, доказывалась целесообразность деления права на публичные и частные отрасли, что противоречило принципам и концепции марксистско-ленинского учения, догмы которого были взяты за основу советскими правоведом.

В дальнейшем споры на предмет строения системы права и свойственным ей характерным чертам поднимались в рамках советской науки неоднократно, что выражалось в том, что часть исследователей (М.М. Агарков, М.П. Карева) доказывали важность систематизации права с точки зрения тех общественных отношений, которые регулировались правом в симбиозе с мерами государственного принуждения⁶. Другая часть мыслителей (М.А. Аржанов, С.Н. Братусь) отрицали столь узкопрофильную дифференциацию права, добавляя такой критерий как метод правового регулирования⁷. В итоге следствием указанных дискуссий стало появление достаточно четкой грани между предметом и методом правового регулирования, что, вместе с тем, выглядит упущением, поскольку в ходе подобной детерминации существенно возрастает роль первого критерия и, напротив, уменьшается значение второго.

Современная юридическая наука также неоднократно обращалась к теме особенностей системы права и тем проблемам, которые сопутствуют при ее дифференциации. К примеру, не соглашаясь исключительно на критерии предмета и метода регулирования права, А.В. Данильченко выделял дополнительный критерий, а именно принципы реализации правоотношений; Л. Б. Тиунова – критерий области социальной деятельности, которую затрагивает право⁸. Вместе с тем во всех существующих подходах признается самостоятельность отраслей, обуславливающих систему права, в дуальном их противоречии: с одной стороны, все отрасли обособлены в силу различных качеств, присущих им, а с другой, взаимно дополняют друг друга, образуя единое целое.

Стоит отметить, что в настоящий момент стал намечаться новый этап дискуссий на предмет строения системы права, что вполне очевидно в силу новых воззрений, намечающихся на этот счет. Так, в своей статье В.В. Карпунина ука-

зывала на равнозначность критериев предмета и метода правового регулирования, что натолкнуло автора на мысль о делении отраслей права по принципу правовой культуры⁹. Параллельно с этим А.Г. Мусаева¹⁰ уточняла рациональность деления отраслей права в зависимости от критерия юридической действительности, включающего следующие аспекты:

- совокупность правовых норм, существующих в государстве;
- результаты применения норм права в системе взаимоотношений общества;
- система мнений, правовых взглядов, концепций, мировоззрений;
- особенности достижения правопорядка и законопослушного поведения.

В соответствии с этим предлагается новая систематизация права на вновь дополненные виды отраслей, в числе которых предлагается выделение таких как сервисное право, потребительское и т.д. В то же время подобная систематизация наталкивается на ряд возражений, наблюдаемых в отечественной правовой мысли, поскольку такая дифференциация выглядит лишенной конкретики и объективного смысла. Как справедливо отмечает профессор Р.Л. Хачатуров тенденция поспешного и искусственного выделения в России новых отраслей права ставит под сомнение целостность и научность системы права¹¹.

Таким образом, как можно резюмировать исходя из приведенного исследования, отрасли права, являющиеся неотъемлемыми составляющими права как системы, с одной стороны, существуют автономно на базе свойственного им предмета и метода правового регулирования, а с другой, взаимодействуют между собой как единый механизм с учетом существующих межотраслевых принципов и институтов. В связи с этим с учетом соответствия тенденциям и запросам развития правовой науки требуется постоянная актуализация критериев строения системы права с тем, чтобы формирование новых отраслей в России носило единый и интегрированный характер.

¹ Хаснутдинов Р.Р. Генезис и эволюция системного подхода в период античности и средневековья // Философия и общество. 2013. № 3 (71). С. 170-189.

² Хаснутдинов Р.Р. Проблемы системного подхода к праву в XX веке и перспективы его развития // Современное право. 2013. № 7. С. 9-13.

³ Правоведение: учебник / Т. В. Худойкина, И. В. Гинзбург, О. В. Купцова [и др.]. Саранск: Изд-во Мордов. ун-та, 2018. 448 с.

⁴ Гарашко А.Ю. Особенности проявления самоорганизации как свойства системы общественного права // Исторический материализм и диалектика в теоретико-правовых и историко-правовых исследованиях. сборник статей международной научной конференции, посвященной памяти профессора В.М. Курицына. 2020. С. 142-145.

⁵ Бондаренко В.О. К понятию системы юридических источников права как составной правовой системы // Вестник студенческого научного общества ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет». 2019. Т. 4. № 11-1. С. 91-96.

⁶ Шабуров А.С., Жайкбаев Ж.С. Теория государства и права: учебное пособие. Курган : Изд-во Курганского гос. ун-та, 2019. 382 с.

⁷ Кожожарь И.П. Неполнота правовой регламентации как дефект системы российского права // Законы России: опыт, анализ, практика. 2019. № 5. С. 82-87.

⁸ Мартынов А.А., Данильченко А.В., Сергиенко К.Г. Проблемы системы права // Современные проблемы права, экономики и управления. 2016. № 2 (3). С. 181-188.

⁹ Карпунина В.В. Правовой режим как элемент системы права: вопросы понятия, структуры и классификации // Вестник Воронежского института ФСИН России. 2020. № 4. С. 136-142.

¹⁰ Мусаева А.Г., Азизова А.Г. Структура современной правовой системы РФ // Евразийский юридический журнал. 2015. № 6 (5). С.137-142.

¹¹ Отрасли законодательства и отрасли права Российской Федерации: общетеоретический, межотраслевой, отраслевой и историко-правовой аспекты: монография / под общ. ред. Р.Л. Хачатурова. М.: Юрлитинформ, 2017. С. 8-10.

PROBLEMS OF CONSTRUCTION OF LAW AS A SYSTEM

© 2021 Khasnutdinov Renat Rafailievich
Candidate of Legal Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: khasnutdinoff@mail.ru
© 2021 Latyshkina Daria Evgenievna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: wepotok777@yandex.ru

Keywords: law, systems approach, norms of law, subject and method of legal regulation, system, branches of law, criteria.

The article is devoted to the study of law as a system of norms binding on members of society and regulated by the force of state coercion through the prism of views peculiar to the legal science of the pre-revolutionary and Soviet periods. The criteria on the basis of which the differentiation of branches of law is proposed are systematized. The discussions existing in modern discussions of law as a system are analyzed. The problems of applying a systematic approach to the category of law are presented.

ПОНЯТИЕ, СУЩНОСТЬ И ВИДЫ ЮРИДИЧЕСКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЧЕРЕЗ ПРИЗМУ ПОЗИТИВИСТСКОЙ ТЕОРИИ

© 2021 Щенникова Христина Игоревна
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: studentkaaa555@gmail.com

Ключевые слова: юридическая ответственность, виды юридической ответственности, позитивная юридическая ответственность.

Данная статья посвящена изучению понятия, сущности, а также видов юридической ответственности. Автор, анализируя подходы к определению понятия юридической ответственности, позитивной юридической ответственности, акцентирует внимание на особенностях и сущности юридической ответственности с точки зрения позитивистской теории.

Юридическая ответственность – одна из важных и ключевых составляющих современной юриспруденции, что делает ее интересным объектом для изучения юристами-учеными и практикующими юристами. Несмотря на большое количество исследований в данной области, некоторые аспекты вопроса о юридической ответственности остаются открытыми для дискуссии.

Роль юридической ответственности в правовой системе нельзя недооценить. Юридическая ответственность направлена на то, чтобы защищать законность и правопорядок в стране. Она является важным регулятором, обеспечивающим и охраняющим общественный порядок, защищающий права и интересы человека и гражданина. Юридическая ответственность должна не терять актуальности и меняться в соответствии с течением времени, дабы всегда представлять собой эффективную систему, работающую на благо общества. А также юридическая ответственность нужна для восстановления общественных отношений и воспитания активной позиции, то есть формирование уважительного отношения к законам.

Научное сообщество поделилось на несколько групп, каждая из которых по-своему трактует понятие юридической ответственности и системы юридической ответственности.

Обратим внимание на аспект, при котором юридическую ответственность можно рассматривать как в узком, так и в широком смысле. В широком смысле здесь применимо понимание юридической ответственности как правового института, в узком же говорится конкретно о том, как к правонарушителю применяются меры принуждения того или иного рода (личного характера, имущественного, организационного и т. д.). Институт юридической ответственности стро-

ится на таких фундаментальных принципах как законность, справедливость, целесообразность, неотвратимость и гуманность.

Прежде чем переходить непосредственно к теориям и взглядам о юридической ответственности, хотелось бы упомянуть такие концепции как позитивная и негативная юридическая ответственность.

Позитивная юридическая ответственность – это обязанность иметь в виду предписания и требования правовых норм¹. Б. Л. Назаров описывает позитивный аспект ответственности не как результатами нарушения порядка, а как стимулятор, который необходим, с точки зрения запросов общества и сограждан, их поведения, исполнения долга, исполняемых обязанностей, положительных социальных ролей. Смысл позитивной юридической ответственности заключается в том, что обязанность соблюдать правила, установленные законом, должна выражаться в реальной форме соблюдения Закона и, как следствие, правомерном поведении. Здесь существует прямая связь между обязанностью субъектами соблюдать правила, строго очерченные законодательно, и правом государства как субъекта требовать эти обязанности соблюдать. Юридическая ответственность – неотъемлемый элемент правового статуса личности. А позитивная юридическая ответственность выступает непосредственным регулятором общественных правоотношений в настоящий момент времени².

Негативная юридическая ответственность напротив, обращена в прошлое (что логически исходит из ее второго названия). Сущность наблюдается в том, что на субъекты налагается обязанность претерпевать негативные лишения (опять-таки различного характера, зависящего от конкретной сферы правонарушения) как ответ реакция на совершенное этим субъектом нарушение правовой нормы. Негативная юридическая ответственность это прямо выражение государственно-властного принуждения и происходит она в особых процессуальных формах, строго очерченных законом.

Позитивная и негативная юридическая ответственность существует в тесной взаимосвязи. Позитивная ответственность оказывает непосредственное воздействие на выбор способа поведения субъекта гражданского права и его осуществление. По своему содержанию позитивная ответственность – это правовая связь, в рамках которой само государство, действуя от имени всего общества, формулирует абстрактную обязанность всех субъектов исполнять конкретные юридические обязанности в целях обеспечения равенства участников, регулируемых гражданским законодательством отношений, полной неприкосновенности собственности, недопустимости самовольного вмешательства кого-либо в частные дела³. Субъектом, владеющим правом требовать исполнение существующей обязанности, обращаться к судебной защите своих интересов, является лицо, испытывающие неблагоприятные последствия поведения безответственного субъекта. Позитивная юридическая ответственность является непосредственной предпосылкой к действию негативной юридической ответственности.

Зачастую между концепциями позитивной и негативной юридической ответственности возникают некоторые разногласия, поэтому существует и третья теория, как бы балансирующая предыдущие две. Это положение «статутной»

(единой) юридической ответственности, то есть – это объективно обусловленная, законная и охраняемая государством обязанность полного исполнения правовых предписаний участниками правоотношений, а в случае не выполнения – обязанность правонарушителя принять осуждение, ограничение прав имущественного или личного неимущественного характера⁴, из вышеизложенного следует, что позитивный и негативный аспекты реализации юридической ответственности представляют собой определенное отношение субъектов правоотношений и выражаются в итоге их поведения⁵.

Действительно важно разграничивать понятия позитивной и негативной юридической ответственности, но не стоит отменять факт их взаимосвязи, ведь именно в этой взаимосвязи они работают наиболее эффективно, являясь элементами такой структуры и социального явления, как юридическая ответственность в целом.

Возвращаясь к понятию юридической ответственности, стоит отметить, что в научной литературе ученые-юристы не пришли к консенсусу относительно единого определения юридической ответственности. Актуальность этой проблемы постоянно растет, ведь для более четкого понимания некоторых юридических аспектов необходимо иметь фундаментальную теоретическую базу. И чем более однородной, единообразной она будет, тем эффективнее право будет работать на практике. Юридическая ответственность выражается посредством санкций, применяемых к правонарушителям, и крайне важно, чтобы они применялись справедливо и обоснованно.

Индивидуализация юридической ответственности в полной мере отражает строгие требования к возложению санкций на правонарушителя, где требования отражают целый список оснований, лишь при соблюдении которых, санкция может быть применена.

В научном юридическом пространстве существует также условное деление юридической ответственности исходя из ее функций. К функциям же относят:

- карательную, заключающуюся в реакции государства на нарушение субъектами законодательно установленных норм и правил, которая представляет собой применение к данным субъектам мер наказания и принуждения;
- право восстановительную, направленную на защиту угнетенного субъекта, чьи права были нарушены и заключающуюся во взимании с правонарушителя компенсаций за причиненные убытки;
- превентивную, формирующую у субъектов правильные, одобряемые законом, мотивы поведения и предупреждающую дальнейшее нарушение закона;
- воспитательная которая выражается в повышении ответственности и дисциплины граждан;
- организующая, то есть существование неотвратимости наказания обычно обеспечивает организующие начала в жизнедеятельности общества.

Классификация исходя из функционального назначения юридической ответственности не является единственной. По предмету правового регулирования юридическую ответственность подразделяют на:

- материальную;

- дисциплинарную;
- гражданско-правовую;
- административную;
- уголовную.

Материальная юридическая ответственность возникает за ущерб, причинённый учреждению или предприятию, и реализуется в различных формах штрафа. Возлагать ответственность, например, могут предприятия, учреждения, организации. Дисциплинарная – за дисциплинарные нарушения соответственно, форма исполнения – замечание, выговор, увольнение и иные формы воздействия. Гражданско-правовая ответственность, наступающая за гражданские проступки (правонарушения), выражающаяся в форме полного возмещения убытка или же штрафа. Административная ответственность, аналогичная, административным нарушениям, которая исполняется в форме предупреждения, штрафа, лишения специального права и т. п. И, наконец, уголовная ответственность за преступления, предусматривающая следующие формы наказания, такие как лишение свободы, исправительные работы и иные виды наказания.

Также в последнее время стали выделять конституционную (обязанности, которые возложены на граждан, претерпевать неблагоприятные последствия), гражданско-процессуальную (процедура применения именно процессуальных мер по отношению к участникам судебного процесса), уголовно-процессуальную ответственность (нормы, которые обычно регулируют механизмы действия процессуальной ответственности, а также предусматриваются составы некорректного поведения).

Каждый из видов юридической ответственности предполагает индивидуальные основания для ее применения, различные санкции.

В наше время ученые-правоведы рассматривают юридическую ответственность с различных точек зрения, а сам институт юридической ответственности масштабный и вмещающий в себя множество теоретических аспектов. Из-за этого необходимо как можно более точно изучить его, чтобы полученные данные выступили важным фундаментом как для дальнейших, более углубленных исследований, так и незаменимой теоретической базой для изучения правовых аспектов. Вопрос об определении юридической ответственности должен решаться комплексно, начиная от законодательной ветви власти, в задачи которой входит восполнение пробелов в праве, заканчивая правоохранительными органами, обязанность которых – применять санкции, которые приравниваются к совершению преступления.

¹ Д.А. Липинский Концепция позитивной юридической ответственности в отечественной юриспруденции // Журнал российского права. – 2014. – С. 39.

² Д.М. Фарзалиев Соотношение позитивной и негативной гражданско-правовой ответственности // Вестник Московского университета МВД России, №7. – 2008. – С. 107.

³ Черных Е. В., Липинский Д.А. О едином понятии юридической ответственности // Актуальные проблемы юридической науки: Сб. науч. тр. Вып.4. – Тольятти: ТГУ, 2008. – С. 73.

⁴ Степанова В. В. Юридическая ответственность // Пробелы в российском законодательстве. Юридический журнал. – 2015.

⁵ Малько А.В., Липинский Д.А., Маркунин Р.С. Юридическая ответственность как средство предупреждения правонарушений: актуальные проблемы // Право. Журнал Высшей школы экономики. 2020. № 4. С. 15.

CONCEPT, ESSENCE AND TYPES OF LEGAL RESPONSIBILITY THROUGH THE PRISM OF POSITIVE THEORY

© 2021 Shchennikova Khristina Igorevna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: studentkaaa555@gmail.com

Keywords: legal responsibility, types of legal responsibility, positive legal responsibility.

This article is devoted to the study of the concept, essence, and types of legal responsibility. The author, analyzing the approaches to the definition of the concept of legal responsibility, positive legal responsibility, focuses on the features and essence of legal compliance from the point of view of positivist theory.

СОДЕРЖАНИЕ

Экономические науки и менеджмент

Макарова Е.А., Щуцкая А.В. Анализ экономической эффективности менеджмента предприятий пищевой промышленности в Самарской области	3
Мантуленко В.В., Ашмарина С.И. Становление и развитие форматов современного продуктового ритейла в РФ	8
Милова Л.Н., Носова М.К. Совершенствование методов регулирования кредитного риска в коммерческих банках	12
Михалева О.Л. Оценка результативности налогового контроля: выездные налоговые проверки	17
Мухиддинова А.А., Дождева Е.Е. Преимущества и недостатки обезличенного металлического счета как объекта инвестирования в РФ	22
Певнева П.В., Бабаян Т.С. Анализ ценового фактора при оценке стоимости строительных работ	27
Попова Е.Е., Годоба Д.И. Проблемы регулирования обращения, учета и налогообложения криптовалюты и их влияние на экономическую безопасность	32
Савельева В.Р. Международные стандарты финансовой отчетности	37
Савельева О.В. Развитие малого и среднего бизнеса в спорте	41
Савинов О.Г. Трансформация банком России организационной структуры и совершенствование системы управления	45
Симонова М.В. Риски влияния экосистемы цифровой экономики на рынок труда	50
Чудаева А.А. К вопросу о реализации концепции «2+2» в учебных планах бакалавриата по направлению подготовки «Экономика» в Самарском государственном экономическом университете	56
Швецова Е.В. Анализ бизнес-процессов как основы формирования логистической информационной системы	61
Ямщикова А.С. Оценка рынка растительной продукции в России и мире на примере молочной продукции	65

Математико-статистические науки

Баканач О.В., Юдина Н.А. Анализ избыточной смертности населения трудоспособного возраста как результата распространения COVID-19	69
Владимирова А.А., Проскурина Н.В. Статистический анализ социально-экономического развития регионов РФ	73
Хлебникова Д.А. Анализ социальной дифференциации населения Российской Федерации	78

Информационные технологии в образовании, экономике и менеджменте

Ефимова Т.Б., Папировская Л.И., Пидякова Е.А. Анализ деятельности ОАО «РЖД» на базе больших данных.....	82
Жирнов Е.Д. Тенденции развития онлайн-образования	86
Илюхина Л.А. Управление персоналом в цифровой экономике	90
Смагина З.А., Колотилина М.А. Цифровая экономика: влияние технологий на изменение рынка	96

Здоровый образ жизни

Алексина А.О. Основы здорового образа жизни студентов	100
Чернышева Д.А., Николаева И.В. Роль физической культуры и спорта в экономике	104
Шиховцов Ю.В., Кудинова Ю.В., Алексеева А.Д. Использование компьютерных технологий в физической культуре	107
Юркова А.С., Николаев П.П. PR-технологии в индустрии фитнеса и спорта	111

Философские науки

Гурьянова А.В. Особенности социально-правового регулирования интернет-среды	114
Золотухин Е.И. Влияние глобализации на сознание и мышление современного человека.....	119
Маховиков А.Е. Идеал гуманистической личности в русской православной традиции и его соответствие идее социального прогресса	123

Юридические науки

Васина Е.В., Яворский М.А. К вопросу о криминалистической характеристике насильственных преступлений в отношении несовершеннолетних	127
Гурбанов Д.А., Джулай Д.В. Требования к физической подготовке сотрудников органов принудительного исполнения	132
Ефремова Е.А. О трансформации судебной системы: теория и практика.....	136
Искандарова Э.И. Отдельные вопросы регламентации досудебного порядка урегулирования споров в процессуальном законодательстве РФ	142
Карев Д.А., Мустафаев Э.Н. К вопросу о соотношении религии и правосознания.....	145
Коробова А.П., Котлов С.В. К вопросу о понятии налоговой системы	149
Крылова Е.П., Лошкарёв А.В. Электронный документ в гражданском судопроизводстве: доказательственное значение	153
Ланг П.П. К вопросу о духе права в сфере арбитражного судопроизводства	158
Левичев Д.А. Некоторые теоретические аспекты прокурорского надзора за процессуальной деятельностью органов дознания в Российской Федерации на современном этапе.....	162

Лулева У.С., Осипов Д.Д. Частная детективная деятельность в Соединенных Штатах Америки: краткий анализ нормативно-правовой регламентации.....	166
Макин Е.А., Казанкова Т.Н. Особенности рассмотрения арбитражными судами дел о банкротстве кредитных организаций.....	169
Митрофанов В.Е. Организационно-правовые аспекты деятельности налоговых органов Российской Федерации	173
Никоноров М.В. К вопросу о расследовании мошенничества с применением электронных средств платежа в период цифровизации экономики	177
Овчинникова Ю.С., Калентьева Т.А. К вопросу о введении сплошной кассации.....	181
Сидорова А.В. Правовая доктрина соотношения понятий «преступление» и «проступок»	187
Хаснутдинов Р.Р., Латышкина Д.Е. Проблемы построения права как системы	191
Щенникова Х.И. Понятие, сущность и виды юридической ответственности через призму позитивистской теории	195

Научное издание

**НАУКА XXI ВЕКА:
АКТУАЛЬНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ**

*Сборник научных статей
X Международной
научно-практической конференции*

12 октября 2021 года

Выпуск 2

Часть 2

ISBN 978-5-00176-103-7



*Материалы представлены
в авторской редакции*

Усл. печ. л. 11,8 (12,69). Уч.-изд. л. 17,41.
ФГАОУ ВО «Самарский государственный экономический университет».
443090, Самара, ул. Советской Армии, 141.