

Министерство образования и науки Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
"САМАРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ"

РОССИЙСКАЯ НАУКА:
АКТУАЛЬНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ
И РАЗРАБОТКИ

*Сборник научных статей
IV Всероссийской заочной
научно-практической конференции*

6 октября 2017 года

Часть 2
Экономика (М-Я). Юриспруденция и право

Самара
Издательство
Самарского государственного экономического университета
2017

УДК 001.8
ББК 448
Р76

Материалы конференции размещены в системе РИНЦ

Редакционная коллегия: д.э.н., профессор Г.Р. Хасаев; д.э.н., профессор С.И. Ашмарина (отв. редакторы); д.э.н., профессор Д.В. Чернова; д.э.н., профессор Л.А. Сосунова; д.п.н., профессор Э.П. Печерская; д.э.н., профессор Т.А. Корнеева; к.с.н., доцент Е.В. Ширнина; д.э.н., профессор А.П. Жабин; доцент М.В. Китаева; к.э.н., доцент Н.В. Никитина, к.э.н., доцент С.Н. Пичуров; к.э.н., доцент Н.В. Полянскова; д.и.н., профессор Н.Ф. Тагирова; к.э.н., доцент А.А. Чудаева; д.э.н., доцент Е.В. Погорелова; И.А. Плаксина (отдел сопровождения конкурсов и грантов); к.э.н. А.М. Измайлов (отв. секретарь-референт)

Р76 **Российская наука: актуальные исследования и разработки** : сб. науч. ст. IV Всерос. заоч. науч.-практ. конф., 6 окт. 2017 г. : в 2 ч. / [редкол.: Г.Р. Хасаев, С.И. Ашмарина (отв. ред.) и др.]. - Ч. 2. - Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2017. - 612 с.
ISBN 978-5-94622-794-0 - ISBN 978-5-94622-796-4 (ч. 2)

Сборник посвящен актуальным научно-теоретическим и методическим вопросам развития общества в современных экономических условиях в таких областях науки, как: информационные технологии в образовании, экономике и менеджменте; история; математика; менеджмент; педагогика и психология; социология и политология; филология и языкознание; философия; физическая культура и здоровый образ жизни; экология; экономика; юриспруденция и право. В статьях проведен анализ теоретических и методических подходов экономического и организационного развития, предложены новые научно-методические направления развития экономики и общества.

Сборник представляет интерес для научных работников, аспирантов, студентов, а также руководителей и специалистов предприятий.

УДК 001.8
ББК 448

ISBN 978-5-94622-794-0
ISBN 978-5-94622-796-4 (ч. 2)

© Авторы научных статей, 2017
© ФГБОУ ВО "Самарский государственный
экономический университет", 2017

ЭКОНОМИКА

УДК 339.13

РАЗВИТИЕ ИМИДЖЕВОЙ ПОЛИТИКИ ПРЕДПРИЯТИЯ НА РЫНКЕ МОЛОЧНОЙ ПРОДУКЦИИ

© 2017 Макина Арина Игоревна

магистрант

© 2017 Саямова Янина Геннадьевна

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: popova_yana@mail.ru

Ключевые слова: имидж предприятия, рынок молочной продукции, позитивный имидж, оценка имиджа, имиджевая политика.

Предложен инновационный подход к формированию и развитию имиджевой политики предприятия-изготовителя и его представительств в регионах, в рамках которого особый акцент делается на активную позицию в управлении имиджем предприятий в регионах в сочетании с имиджем компании и ее товаров или услуг в сознании потребителей.

Молочные продукты являются важной группой товаров, которая занимает существенное место в рационе человека. При этом можно говорить о том, что на детей приходится значительная часть этого потребления и их выбор той или иной молочной продукции зависит от множества факторов, среди которых не только мнение и предпочтения взрослой аудитории, но и имидж товара и организации. То есть имиджевая политика в значительной степени предопределяет эффективность продаж детской линейки и напрямую влияет на выбор ребенка и результат коммерческой деятельности.

В условиях концентрации торгового капитала, совершенствования технологий логистики и маркетинга конкурентоспособность, кроме традиционных характеристик (качество и ассортимент товаров, цена, удобство приобретения), дополнилась такими составляющими, как оперативность выполнения заказов, надежность поставок, наличие внутриагитационного маркетинга, имидж торговой сети, сильная частная марка¹.

Исследуя вопросы формирования и управления имиджем, необходимо отметить, что во многом оценка имиджа для дальнейшего его совершенствования основывается на мнении и восприятии конечного потребителя. И этот взгляд является, безусловно, верным, но недостаточно широким, многоаспектным.

Целенаправленное формирование репутации основывается на определенной информации о деятельности компании, достоверных оценках, предполагает аналитический подход и рациональный выбор заинтересованных сторон².

С нашей точки зрения, существенный пласт работ в области имиджевой политики предприятия должен затрагивать и оценку этого имиджа в каналах распределения. Ведь, именно посреднические структуры во многом могут повлиять на желание или нежелание (в дальнейшем или впервые) купить или покупать товар или услугу той или иной компании. Поэтому в процесс маркетинга, наряду с потребителем, включается и личность покупателя на рынке (B2C, B2B) и, соответственно, обеспечивается выполнение функции изучения сложившегося на данный момент спроса³.

Ключевая причина заключается в том, что ассортиментная политика сетевых ритейлеров подчиняется не только влиянию таких факторов, как качество и доходность позиции, но и в ряде случаев - субъективным мнением людей, которые определяют ассортиментную линейку, тем восприятием имиджа фирмы и ее товара, который сложился у них под воздействием тех или иных факторов.

На рисунке предложены направления оценки имиджа в рамках управления и формирования имиджевой политики.

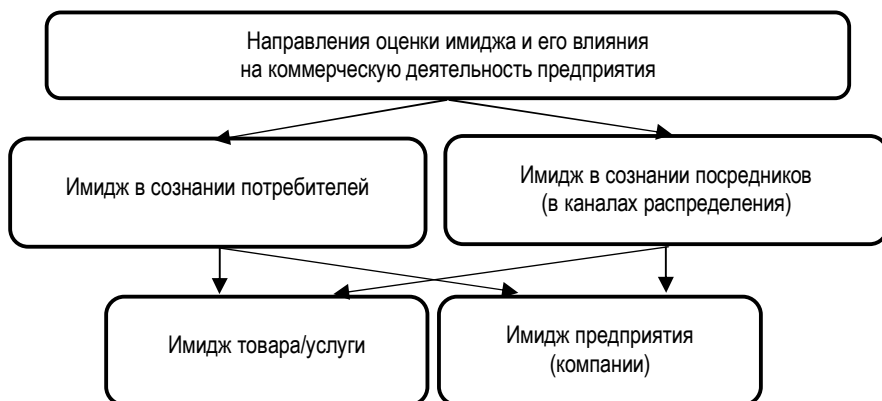


Рис. Направления оценки имиджа предприятия в рамках имиджевой политики

Имидж выступает фактором влияния на скорость движения товара в товаропроводящей цепи (в каналах распределения) и, следовательно, оказывает существенное воздействие на эффективность коммерческой деятельности. Привлекательный имидж компании позволяет ей занять лидирующее место в мире бизнеса⁴.

В условиях, когда компании находятся в жесткой конкурентной борьбе ускорение движения продукции выступает весомым резервом повышения конкурентоспособности. При этом, на наш взгляд, целесообразно рассмотреть вариативные сочетания оценки имиджа покупателем и посредником и проанализировать, как это влияет на компанию-производителя, ее продукцию и принятие решения о присутствии товара в ассортименте розничного магазина, оптового предприятия или розничной торговой сети.

В таблице представлена матрица взаимосвязи оценки имиджа различными субъектами рынка и управленческих решений в сфере коммерческой деятельности.

В ней не рассматривается вариант, когда все оценки имиджа положительные, поскольку в такой ситуации ведущим вектором развития имиджевой политики предприятия становится укрепление партнерских взаимоотношений с каналами распределения. Отсутствие лояльности предоставляет минимальные возможности для удержания⁵.

Анализируя вариации оценок имиджа товара и компании, можно отметить, что в ситуации, когда имидж в каналах распределения положительный и имидж товара в со стороны потребителей тоже имеет знак плюс, но имидж компании отрицательно воспринимается покупателем, возможно негативное влияние на эффективность коммерческой деятельности. И этот факт требует мониторинга и управления в рамках мероприятий имиджевой политики.

Матрица взаимосвязи оценки имиджа различными субъектами рынка и управленческих решений в сфере коммерческой деятельности

Направление оценки имиджа/ Субъект оценки	Оценка имиджа компании	Оценка имиджа товара/ услуги	Влияние на коммерческую деятельность
Посредник	-	+	Встает вопрос о целесообразности сотрудничества
Потребитель	+	+	Высокий коэффициент присутствия товаров на полке, положительное влияние на КСП магазина
Влияние на коммерческую деятельность	Выявление проблемных мест; Улучшение имиджа Стимулирование канала	Высокий коэффициент присутствия товаров на полке, положительное влияние на КСП магазина, рост продаж, высокий уровень лояльности	

Эта зона воздействия имиджевой политики особенно важна для региональных представительств предприятия-изготовителя, поскольку в их сфере влияния находится не имидж товара, как таковой, а именно имидж компании, оказывающий серьезное влияние на результаты коммерческой деятельности.

¹ Войткевич Н.И. Векторная модель оценки конкурентоспособности в каналах распределения // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2008. № 8 (46). С. 10.

² Козлова Н.П. Управление деловой репутацией компании // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2016. № 3 (137). С. 41.

³ Кетова Н.П. Обеспечение роста конкурентоспособности российских промышленных компаний: использование потенциала функций маркетинга // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. № 8 (118). С. 41.

⁴ Попов В.В. Современные средства формирования имиджа организации // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2007. № 8 (34). С. 104.

⁵ Юдакова О.В. Планирование маркетинговых инструментов управления лояльностью потребителя // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2015. № 11 (133). С. 58.

DEVELOPMENT OF THE IMAGE POLICY OF THE ENTERPRISE IN THE MARKET OF DAIRY PRODUCTS

© 2017 Makhlina Arina Igorevna

Graduate student

© 2017 Sayamova Yanina Gennadiyevna

Candidate of Economics, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: popova_yana@mail.ru

Keywords: company's image, dairy market, positive image, image evaluation, image policy.

The paper proposed an innovative approach to the formation and development of image policy of the manufacturer and its representative offices in the regions, in which special emphasis is proposed to make active stance in managing the image of enterprises in the regions in conjunction with the image of the company and its products or services in the minds of consumers.

УДК 339

РОССИЯ И ТАДЖИКИСТАН: ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

© 2017 Маликов Джафар Зафарджонович

студент

© 2017 Тагирова Наиля Фаридовна

доктор исторических наук, профессор

Самарский государственный экономический университет

E-mail: jafar98.jm@gmail.com

Ключевые слова: экономическое сотрудничество, развитие товарооборота, экономическое соглашение, союзный договор.

Статья посвящена изучению истории русско-таджикских и российско-таджикстанских отношений. На основе архивных материалов и научных сведений рассматривается становление и развитие этих взаимоотношений начиная с XVIII в., а также определяются современные тенденции сотрудничества в сфере экономики.

Изучение длительного процесса сложения взаимоотношений народов является главным и извечным вопросом истории, и это закономерно, так как они лежат в основе всех исторических явлений. С ними напрямую связаны складывание региональных и мировых цивилизаций. Исторический опыт и накопленные достижения могут служить в ка-

честве прочного, непоколебимого фундамента для плодотворных взаимоотношений государств в перспективе. В этом контексте особый интерес представляет многовековая история формирования развития взаимоотношения между народами России и Таджикистана. Что касается формирования российско-среднеазиатских отношений в целом, русско-таджикских в особенности, этот процесс развивался несколько своеобразно. Эти взаимоотношения сложились и протекали согласно политическим, социально-экономическим переменам, через которые прошли соответствующие государственные образования.

Целью данной работы является рассмотрение и анализ этапов развития экономических взаимоотношений Российской Федерации и Республики Таджикистан.

Намерения российских официальных кругов в распространении своей власти на территории Средней Азии, которые стали элементом всей внешнеполитической стратегии еще со времен Петра I, получили реальные возможности для практического воплощения в XVIII столетии.

Исторически центральным пунктом дипломатических переговоров между Россией и Средней Азией, проходивших при официальных приемах соответствующих посольств или представителей, неизменно являлся вопрос улучшения взаимовыгодных торговых связей, к которому проявляли повышенный интерес обе стороны. "Деятельные и самостоятельные сношения России с этим пространством начались собственно с XVIII века, то есть основания Оренбурга и проложения Оренбургской линии; ибо хотя азиатские караваны приходили и до того на Сибирскую линию, равно как в Сарайчик и Астрахань, но русское купечество не принимало непосредственного участия в этой торговле, а крайняя опасность перехода через степь от калмыков, киргиз и башкир, заставило самих азиатцев ограничить по возможности отправку товаров"¹. Согласно имеющимся в распоряжении Я.В.Ханыкова сведений в конце XVIII и первой четверти XIX веков динамика торгового оборота со всей северо-западной части Средней Азии свидетельствует о значительной степени заинтересованности обеих сторон и дальнейший его рост.

Особое место в российско-среднеазиатской торговле занимала Бухара - историческая территория таджиков². Этот факт неоднократно был отмечен русскими исследователями. В частности, Ф.И.Лобысевич, обративший внимание на этот факт, пишет: "Бухара, которая по своему географическому положению, не прикасалась промышленным характером своего населения, особенно дорожила мирными торговыми сношениями с Россией и составляла важнейший среднеазиатский рынок для сбыта наших произведений"³. Важно отметить полезность бухарского рынка для России, который являлся не только потребителем русских изделий, но и посредником для них в выходе на рынки мелких ханств амударьинского бассейна, Афганистана и северо-западной Индии.

Вопросы, связанные с развитием торговли, неминуемо присутствовали во всех переговорах, проводимых с обеих сторон. Например, эмир Хайдар, только что занявший после смерти своего отца Шахмурада бухарский трон, отправил в Петербург послов во главе с Муллою Хаитом Мухаммедом, который был принят Александром I, также только что вступившем на престол Российской империи. Приняв грамоту эмира, император выразил свое намерение поддержать и расширить торговые связи с Бухарой. То же самое повторялось при приемах в 1803 г. и в 1805 г. бухарских послов во главе диван беги Мир Мухаммедом Амином. Этому послу в 1805 г. разрешили увезти 15 пудов стали, хотя в то

время она входила в число запрещенных товаров для вывоза из России. Хотя по каким-то причинам этот груз был все же конфискован в Астрахани⁴.

В перечне поступающих из Средней Азии товаров все прочнее стал занимать место хлопок-сырец (хлопковая пряжа). В конце XVIII - начале XIX вв. торговля обеих стран значительно расширилась в результате сбыта хлопка и кашмирских шалей⁵.

О заинтересованности российских официальных кругов в поощрении российско-бухарской торговли свидетельствует и тот факт, что бухарские купцы пользовались в России "привилегией торговли в пограничных азиатских городах, а с 1807 г. и на трехярмарках - Нижнем Новгороде, Ирбите и Коренной"⁶.

Что же касается русских товаров, вывозимых бухарскими купцами, то по подсчетам Е.К.Мейендорфа, они оценивались в "половине стоимости ввезенных" и состояли из сахара, олова, красного и синего сандалового дерева, сукна, красных кунгурских, казанских и арзамасских кож, воска, некоторого количества меда, железа, меди стали, золотых ниток, небольших зеркал, шурурок выдры, жемчуга, чугунных котлов, иглок, кораллов, плюша, бумажных платков, незначительного количества русского холста, индейской кисеи и пр.

Говоря о торговле России со Средней Азией и месте ханства этого региона в транзитной торговле, небезынтересно взглянуть на материалы, имеющиеся в юбилейном сборнике Министерства финансов за 1802-1902 г., изданном по предложению министра Витте в честь столетия этой структуры. Книга, состоящая из двух частей и посвященная "историческому обзору главнейших за все истекшие столетия мероприятий финансового ведомства в области, порученных его ведению задач", также приводит к убеждению в том, что Россия была очень заинтересована в развитии торговли с азиатскими странами в целом и со Средней Азией в особенности. В основание Устава 1817 г. была положена идея о "великом значении для России торгового сношения с Азией: ввиду того, что Россия на западе граничила со странами, более развитыми в промышленном отношении". В сборнике четко прослеживается мысль, что лишь на Востоке русские фабрики и заводы могут найти обеспеченный сбыт своим произведениям". Исходя из этого соображения, "Азиатский устав" был составлен с учетом "всемерного поощрения азиатской торговли", имея в виду прежде всего освобождение ее от "стеснительных наблюдений" и высокой пошлины⁷.

Как известно, во второй четверти XIX столетия в России шел процесс развития капиталистических отношений, и это не могло не повлиять на усиление ее торговых интересов (да и не только торговых) в Средней Азии. Не случайно, по довольно четкой оценке Н.А. Халфина, в этот период "экономические связи, их поддержка, расширение, развитие были предметом едва ли не важнейших забот дипломатов, составляли существенную часть политики Петербурга в Средней Азии". Хорошо представляя значение российско-среднеазиатской торговли, оренбургский губернатор Перовский в одной из своих записок вице-канцлеру Н. В. Нессельроде накануне зимнего похода в Хиву отмечал: "среднеазиатская торговля наша (т.е. российская - Х.П.) по обширности границы, на которой она производится, и характеру рынка, представляемого ею для России, заслуживает, несомненно, особенного внимания, как важное и главное средство для развития капиталов в мал промышленных и бедных восточных губерниях наших и как способ сбыта товаров, не имеющих другого стока"⁸. Нетрудно заметить откровенное признание в

том, что Средняя Азия являлась самым удобным рынком для реализации российских промышленных товаров, для которых западный рынок был закрыт.

О заинтересованности официальных кругов и представителей торгово-промышленного капитала в укреплении торгово-экономического влияния России в Средней Азии свидетельствует и учреждение в 1845 г. Московского торгового дома с целью услиния сбыта российских изделий в Персию и Среднюю Азию⁹.

Русские промышленники и купцы были крайне заинтересованы в получении монопольного права на торговлю в Средней Азии. Торгово-экономическая экспансия этого региона, о которой мечтали торгово-промышленные круги России, тесно переплеталась с официальной политикой, проводимой царским правительством по отношению к Средней Азии.

Говоря о российско-среднеазиатской торговле во второй четверти XIX в., нельзя не выделить и отмеченную Я.В. Ханьковым такую ее особенность, как преобладание обработанных, т.е. готовых изделий, в вывозе из России над необработанными, или "сырыми товарам" при ввозе в нее. "Торговые сношения со Средней Азией,- писал он,- принадлежат к числу тех редких в нашем отечестве заграничных оборотов, в коих отпуск выделанных товаров слишком вдвое превосходит привоз таковых изделий, тогда как, напротив, по европейской торговле привозится обработанных товаров в четыре раза "более, чем отпускается из России"¹⁰. Данные Я.В. Ханькова важны тем, что они наглядно показывают степень отставания среднеазиатских ханств от России в промышленном отношении, которые, по сути дела, оказывались ее сырьевыми придатками. Вместе с тем, явное преобладание привозимых из Европы в Россию готовых промышленных товаров над вывозимых ею страны Старого света ярко демонстрирует отставание царской России в фабричном производстве от капиталистических стран Европы.

Довольно значительная активизация во второй четверти XIX века русско-среднеазиатских торговых отношений, проявление большой заинтересованности и активности России в этом направлении не было случайностью. Помимо соперничества с Англией, главным катализатором усиления заинтересованности российского правительства в обретении безраздельного господства на среднеазиатском рынке являлось развитие и упрочение капиталистических отношений не только в экономике, но и в политическом мышлении аработчиков внешней политики царской России.

Некоторое ослабление дипломатических связей России со среднеазиатскими ханствами во второй половине 19 в. почти не повлияло на состояние взаимной торговли. Этому прежде всего способствовало не само желание царского правительства, а все возрастающие капиталистические отношения в России. Данные свидетельствуют о росте торговых отношений, несмотря на тенденцию ухудшения политико-дипломатических отношений России со Средней Азией, явное преобладание во внешней политике силового давления и великодержавных притязаний к ханствам региона. Нельзя в этой связи не отметить и тот бесспорный факт, что к началу своего присоединения Средняя Азия уже была превращена в полном смысле слова в сырьевой придаток и рынок сбыта Российской империи, вступившей фактически и официально на капиталистический путь развития после отмены крепостного права.

Товарно-денежные отношения накануне присоединения Восточной Бухары к эмира-ту находились в зачаточном состоянии. Утверждение протектората России над Бухарой,

ликвидация раздробленности, усиление центральной власти во многом способствовали развитию торговли в ханстве.

Особенно заметно усилился темп роста торговых отношений в конце XIX-началеXX вв. Вступление России в эпоху монополистического капитализма не проходило бесследно и для Восточной Бухары. Втягивания Бухары в сферу влияния капитализма, создание экономических основ для развития капиталистических отношений способствовали интенсивной ломке натурального хозяйства, развитию оварно-денежных отношений, усилению торговых связей между бекствами, увеличению ввоза русских промышленных товаров на территорию Восточной Бухары.

Если первые путешественники писали о преобладании сельскохозяйственных продуктов на базарах, то в сведениях последующих авторов встречаются факты, свидетельствующие об увеличении ассортимента товаров, главным образом промышленных¹¹.

На базарах Восточной Бухары кроме местных изделий и русских товаров, нередко можно было увидеть товары из Индии, Афганистана, Ирана в других соседних государствах. Чай, исключительно зеленый, шел из Индии, как и кисея, было большое количество предметов с английскими клеймами (скатерти, зеленый чай, сахар-леденец и прочее) в Калай-Хумбе.

Но по мере увеличения ввоза русских товаров приток иностранных товаров уменьшился. Ввоз русских товаров резко увеличился после включения Бухарского эмирата в Российскую таможенную черту в 1894 г.¹²

Таким образом, после утверждения протектората России над Бухарой и ликвидации экономической и политической раздробленности края, втягивание его в общую сферу капиталистического производства способствовало развитию здесь капиталистических отношений. Использование Восточной Бухары в качестве сырьевой базы и рынка сбыта способствовало развитию товарно-денежных отношений и ослаблению натурального хозяйства.

После прочного утверждения новой советской власти на всей территории Таджикистана, несмотря на трудное социально-экономическое положение в советском государстве, центральное правительство страны оказывало экономическую помощь Таджикистану, как слаборазвитой республике. Между РСФСР и Таджикистаном, территории которого в советский период входили в Туркестанскую АССР в составе РСФСР (1918-1924 гг.), Бухарскую народную советскую республику (БНСР) (1920-1924 гг.), Таджикскую АССР в составе Узбекской ССР (1924-1929 гг.), Таджикскую ССР (1929-1991 гг.), укреплялись политические и экономические связи. Центральное правительство прочно защищало интересы Таджикистана и на международной арене.

Так, 4 марта 1921 г. между РСФСР и БНСР были заключены союзный договор и отдельное экономическое соглашение. Союзный договор имел своей целью защищать независимость обеих республик от покушений со стороны иностранных империалистов. Экономическое соглашение предусматривало установление и развитие торговых отношений, взаимное признание права на устройство разного рода промышленных предприятий в БНСР и РСФСР, помощь в строительстве различных объектов, кредита, специалистов, оборудования. Помощь регулярно оказывалась Бухаре в области медицины, образования, подготовки кадров и т.д. 9 августа 1922 г. в Москве было заключено новое эко-

номическое соглашение между РСФСР и БНСР, которое установило, что территории РСФСР и БНСР составляю тединую таможенную область и взаимо таможенные пошлины прекращаются, а для развития торговых связей с внешним миром БНСР было дано право Бухарскому правительству вступить в Общество экспортно-импортных операций, проводимых РСФСР зарубежом. 6 сентября 1922 г. Политбюро ЦК РКП (б) приняло постановление об оказании военной, экономической и финансовой помощи Бухарской советской республике, и сразу же в виде единовременной помощи Бухарская республика получила от РСФСР 200 тыс. пудов хлеба. Более того, для развития хлопководства были установлены повышенные закупочные цены на хлопок, и все это имело большое практическое значение для развития экономики молодой таджикской республики. Когда же в декабре 1922 г. образовалось союзное государство, то БНСР в нее невошло, что объясняется сложностями военно-политической обстановки в республике. Только северные районы современного Таджикистана и Памир через Туркестанскую Советскую республику вошли в состав СССР. Но с образованием СССР, двусторонние связи БНСР и РСФСР еще больше укрепились.

В марте 1923 г. в Ташкенте была созвана экономическая конференция среднеазиатских республик - Туркестанской, Бухарской и Хорезмской. Она решила объединить экономическую политику, хозяйственные связи и планы республик Средней Азии. Основной политической задачей конференция считала "Организацию рудового дехканства и всемерную защиту его интересов". Большое внимание на конференции было уделено развитию хлопководства в регионе. В ее решениях, в частности, отмечалось, что "среднеазиатские республики признают восстановление хлопководства государственной задачей чрезвычайной важности". В связи с этими выводами правительство СССР установило льготную пошлину на среднеазиатский хлопок, кроме того, все хлопковые посевы освободились от налогов. На конференции также решались вопросы о восстановлении путей сообщения, об увеличении завоза в Среднюю Азию продовольственных товаров, о борьбе с басмачеством и др.

Для объединения денежного обращения Бухарской республики и СССР со 2 мая 1923 г. в БНСР прекратился выпуск денежных знаков. Выпущенные ранее деньги изымались из обращения и обменивались на денежные знаки Союза ССР. Эти двусторонние меры правительство Советской России и БНСР явились чудодейственными в успешном восстановлении экономики Советской Бухары, которая оказалась в плачевном положении в результате басмаческого движения.

1924 г. является знаменательным событием в жизни таджикского народа. В результате национально-территориального размежевания Средней Азии, очень несправедливо завершившегося для таджикского народа¹³, образовалась Таджикская АССР в составе Узбекской ССР. Формы практической помощи Таджикистану были самыми разными, к числу которых относится предоставление безвозмездных денежных ссуд (дотационная помощь союзного правительства), снабжение обходимой техникой и оборудованием, шефство промышленных предприятий России над предприятиями республики, посылка в республику квалифицированных специалистов, помощь в подготовке национальных кадров в учебных заведениях братских республик.

При технической и финансовой помощи Советского правительства в 1926 г. во всей Восточной Бухаре были построены первые хлопкоочистительные заводы в Джиликуле,

Курган-Тюбе и в Душанбе. В столице республики были построены мельница, мыловаренный завод, механические мастерские, электростанция и типография. Больше развивалась кустарная промышленность, связанная с местным рынком и сырьем. Для ускорения темпов промышленного развития республики появилась острая необходимость ускорения темпов горно-изыскательских работ и добычи сырьевого материала.

Вторая половина 80-х годов внесла коренные изменения в экономической жизни обеих стран. Разрыв экономических, научно-технических связей между республиками советского государства из года в год осложнялся и к началу 90-х годов полностью прекратился.

На основе всесоюзного разделения труда в годы Советской власти Таджикистан тысячами нитей взаимообмена был связан с другими республиками страны. Нарушение взаимопоставок, не допущение оборудования, материалов, техники и необходимой продукции к началу 90-х годов пагубно повлияли на экономику республики. Начался резкий спад производства, остановились заводы, цеха, комбинаты, целые производственные предприятия. В нарушении нормального производственного цикла большую отрицательную роль сыграл выезд из республики большого количества специалистов, что было связано с февральскими событиями 1990 г., но окончательный удар экономика республики получила с распадом СССР в 1991 г., после чего полностью прекратились, ставшими традиционными качественно новые взаимоотношения народов - отношение дружбы, братского сотрудничества и взаимопомощи. В республике начался глубокий экономический кризис.

Экономический кризис, разрыв торгово-экономических связей между союзными республиками, ухудшение социально-экономического положения трудящихся, на практике обострили политическую ситуацию в Республике Таджикистан и привели ее к трагическим событиям, к гражданской войне 1992г.

Первые крупномасштабные экономические контакты со странами СНГ и, главным образом, с Российской Федерацией в годы гражданского противостояния были продолжены и ускорены после подписания общетаджикского мирного соглашения 27 июня 1997 г. и достижения мирного исхода в развитии таджикского общества.

В новом экономическом возрождении суверенного Таджикистана особая роль принадлежит Российской Федерации, ставшей самым надежным стратегическим партнером для Таджикистана. Между двумя суверенными государствами принято более 200 экономических соглашений и договоров.

Правовая база экономических взаимоотношений РФ и РТ в условиях зависимости лежит на основе важнейших договоров между двумя государствами "О дружбе, сотрудничестве и взаимопомощи".

К сожалению, в начале становления обеих стран как суверенных и независимых государств темпы роста торгово-экономических взаимоотношений РФ и РТ не наблюдались. Тому были свои причины. Во-первых, России была связана с разрывом экономических взаимоотношений с другими республиками, событиями августа 1991 г. и сложностью новой экономической реформы, которые не давали возможности в широком плане развивать экономические взаимоотношения со странами СНГ, в том числе и с Таджикистаном. Во-вторых, политические процессы в Таджикистане, положение в соседнем Афга-

нистане, не открывали надежды российским бизнесменам в широком плане и с полной уверенностью вкладывать свои капиталы в экономику Таджикистана.

С конца 90-х годов экономическая реформа в республике получила необратимый характер, нарисованы контуры развития экономики, Таджикистан получает международное признание, факторы дальнейшего развития торгово-экономических отношений республики со странами СНГ и в первую очередь с Россией имеют реальную и весьма обнадеживающую перспективу.

Политико-правовую основу экономических взаимоотношений между Российской Федерацией и Республики Таджикистан составил ряд крупных договоров и соглашений поразличным направлениям взаимодействия двух стран, среди них следует отметить: Договор о сотрудничестве по пограничным вопросам; Соглашение о передаче оптоэлектронного узла "Нурек" в собственность Российской Федерации; Соглашение о формировании Российской военной базы на территории Республики Таджикистан; Соглашение о долгосрочных кредитах представляемых Российской Федерацией Республике Таджикистан от 9 декабря 2002 г.; Соглашение об участии Российской Федерации в строительстве Сангудинской и Рагунской ГЭС; другие соглашения между министерствами двух стран, отдельными региональными правительствами Российской Федерацией и правительством Таджикистана о сотрудничестве по различным отраслям народного хозяйства, культуры, науки, образования, обороны, геологоразведочных работ и т.д. С каждым годом объем товарооборота между странами увеличивается¹⁴.

Мировая история в целом состоит из непрерывного процесса взаимоотношений народов и государств. Все успехи и неудачи определителей политики зависят от умения обеспечить необходимые для взаимовыгодных отношений условия между соседними и дальними государствами. Не случайно, руководители Российской Федерации и Республики Таджикистан, при каждой встрече напоминая об этом великом достижении народов, призывают беречь и преумножать их. В этом непоколебимом стратегическом партнерстве России и Таджикистан, основанном на основе исторических корней, - залог прогресса и процветания.

Таким образом, экономические взаимоотношения России и Таджикистана можно разделить на три этапа:

1) торговые отношения Бухары и Российской Империи. Из Средней Азии поступали такие товары, как хлопок-сырец, кашмирские шали, различное сырье и т.д. Русские товары, вывозимые бухарскими купцами, состояли из сахара, олова, сукна, кожи, железа, меди;

2) экономические отношения между советским Таджикистаном и РСФСР. Они представляли собой соглашения на устройство разного рода промышленных предприятий, помощь в строительстве различных объектов и в области медицины, образования, подготовки кадров и т. д.;

3) современные экономические взаимовыгодные отношения между Российской Федерацией и Республикой Таджикистан на основе увеличивающихся с каждым годом договоров и соглашений о сотрудничестве по различным отраслям народного хозяйства, культуры, науки, образования, обороны, геологоразведочных работ и т.д.

-
- ¹ Ханьков Я.В. Пояснительная записка к карте Аральского моря и Хивинского ханства с их окрестностями // Записки Императорского русского географического общества (ЗИРГО). Кн. V. 1851. С. 282.
- ² См. подробнее: Масов Р.М. История топорного деления. Душанбе : Ирфон, 1991. 189 с.; Масов Р.М. Таджики: вытеснение и ассимиляция. Душанбе : Дониш, 2004. 176 с.
- ³ Лобысевич Ф.И. Поступательное движение в Среднюю Азию в торговом и дипломатическо-военном отношениях. Дополнительный материал для истории Хивинского похода 1873 года. СПб., 1900. С. 6-7.
- ⁴ Пирумшоев Х., Маликов М. Россия - Таджикистан: история взаимоотношений. Душанбе, 2009. С. 48.
- ⁵ Книга Е.К. Мейендорфа "Путешествие из Оренбурга в Бухару", в полном объеме с научными комментариями подготовлена к изданию советским востоковедом Н.А. Халфиным. (М., 1975). В дальнейшем ссылки даются по этому изданию: Халфин Н.А. Егор Казимирович Мейендорф и его путешествие в Бухару. Предисловие к книге Е.К. Мейендорфа "Путешествие из Оренбурга в Бухару". М., 1975.
- ⁶ Халфин Н.А. Егор Казимирович Мейендорф ...
- ⁷ Пирумшоев Х., Маликов М. Россия - Таджикистан: история взаимоотношений ... С. 132.
- ⁸ Халфин Н.А. Егор Казимирович Мейендорф ...
- ⁹ Пирумшоев Х., Маликов М. Россия - Таджикистан: история взаимоотношений ... С. 139.
- ¹⁰ Ханьков Я.В. Пояснительная записка к карте Аральского моря ... С. 282.
- ¹¹ История Шугнана (Тарих и Шугнан) / пер. А.А. Семенова // Протоколы заседаний и сообщений членов Туркестанского кружка любителей археологии. Ташкент, 1917. С. 17.
- ¹² Логофет Д.Н. Бухарское ханство под русским протекторатом : в 2 т. СПб., 1911. Т. 1. С. 282-284.
- ¹³ Масов Р.М. История топорного деления ...;
- Масов Р.М. Таджики: вытеснение и ассимиляция ...
- ¹⁴ Внешнеэкономическая деятельность Республики Таджикистан / Агентство по статистике при Президенте Республики Таджикистан. Душанбе, 2015. 552 с.

RUSSIA AND TAJIKISTAN: HISTORY OF DEVELOPMENT OF ECONOMIC COOPERATION

© 2017 Malikov Jafar Zafarjonovich
Student

© 2017 Tagirova Nailya Faridovna
Doctor of Historical Sciences, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: jafar98.jm@gmail.com

Keywords: economic cooperation, development of trade turnover, economic agreement, union treaty.

The article is devoted to the study of the history of Russian-Tajik and Russian-Tajik relations. Based on the archival material of scientific information, the formation and development of these relationships has been considered since the 18th century, as well as the current trends in cooperation in the sphere of economy.

МОЛОДЕЖНОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО: ФОРМЫ ПОДДЕРЖКИ И ПРИЧИНЫ НЕЗАИНТЕРЕСОВАННОСТИ

© 2017 Мальцева Алина Павловна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: maltceva1996@mail.ru

Ключевые слова: молодежь, молодежное предпринимательство, причины незаинтересованности, молодежные программы, молодежная безработица, гранты, субсидии.

Рассматриваются причины незаинтересованности молодого населения в предпринимательстве, проблемы, с которыми сталкивается молодежное предпринимательство, факторы, препятствующие развитию данного вида предпринимательства и формы поддержки государством, проекты, направленные на поддержку развития предпринимательства среди молодежи.

В настоящее время у многих молодых людей после окончания вузов встает резкий вопрос, чем заниматься в будущем, какую профессию выбрать. И мало, кто соглашается на открытие своего дела, продвижение своей идеи. Многие люди об этом задумываются, но мало кто хочет заниматься предпринимательством.

Молодежь – это группа людей, которая может быстро среагировать на какие-либо изменения в жизни. Она является более активной частью населения, поэтому молодежь обладает большим потенциалом в развитии предпринимательства, чем другие возрастные группы. И так же у молодежи возникает больше новых идей, в связи с их свободой и творческим мышлением.

Молодежное предпринимательство затрагивает жизнь всего населения, поскольку многие сектора экономики сегодня фактически не могут функционировать без нескончаемого потока продукции и услуг, в котором задействованы молодые предприниматели¹.

Молодежь является наиболее креативной и динамичной частью современного общества, и то, насколько она мотивирована к предпринимательской деятельности, влияет на конкурентоспособность и динамичность как экономики, так и общества в целом каждой конкретной страны, поэтому так важно сегодня уделять внимание развитию молодежного предпринимательства².

Так же предпринимательство это решение одной из главных проблем государства, связанных с занятостью молодого населения и решение проблемы молодежной безработицы. Потому что социальная маргинализация молодежи является острой проблемой для любого общества. Поэтому поддержка молодежного предпринимательства служит возможностью в оправдании образования, полученное молодежью и также в целом оказывает благоприятное влияние на экономику.

Предпринимательство развиваясь, способствует ускорению экономического роста страны, обеспечивает структурную перестройку монополизированной экономики, разви-

* Научный руководитель - **Кочеткова Наталья Викторовна**, кандидат педагогических наук, доцент.

тие обслуживающих отраслей, способствует повышению уровня жизни населения и позволяет бороться с такими издержками рыночной экономики, как безработица, кризисы, конъюнктурные колебания³.

Однако большая часть молодежи проявляет высокую активность в предпринимательской деятельности, но существует ряд причин, из-за которых, молодежь в дальнейшем проявляет меньшую заинтересованность в реализации бизнеса. Из-за того, что отсутствует какой-либо механизм поддержки для реализации предпринимательства, большинство начинающих быстро закрываются. И так же важной проблемой является то, что молодые предприниматели мало понимают, как вести бизнес и поэтому им требуется заниматься обучением основам предпринимательской деятельности, обучением в вопросах помещения, то есть, на какой территории лучше, какая освещенность должна быть и тому подобное, вопросы консультационного обслуживания, бухгалтерия и другие услуги на льготных условиях.

Общество нуждается в развитии молодежного предпринимательства, поощрении и распространении его цивилизованных форм⁴.

Поэтому для стимулирования развития предпринимательства среди молодежи, государство реализует некоторые программы, для поддержания интереса в реализации своей идеи.

А именно:

- 1) Программа предоставления грантов начинающим;
- 2) Денежные субсидии на бизнес;
- 3) Компенсации кредитов, ранее полученных на развитие малого и среднего бизнеса;
- 4) Бизнес-инкубаторы;
- 5) Содействие развитию инновационных технологий.

И еще многие разные проекты, которые предлагают помощь молодым в открытии своего бизнеса.

Но даже несмотря на разные проекты по поддержке молодых предпринимателей, у многих все же остаются сомнения и страхи. Остаются нерешенные проблемы, которые оказывают влияние на готовность молодых людей создавать самостоятельные бизнес-проекты.

Среди основных проблем можно выделить следующие, это: а) социальный настрой молодых людей (она заключается в слабо выраженной готовности идти на риск, создавать что-то новое); б) восприятие обществом предпринимателей (среди молодых людей предприниматели воспринимаются, как люди, которым приходится постоянно преодолевать трудности, а не как бизнесмены, стремящиеся к успеху); в) уровень и содержание образовательных программ (традиционные российские учебные заведения дают основы экономических знаний, при этом не формируют стимулы и поведенческие компетенции, без которых успешная предпринимательская деятельность невозможна)⁵.

Таким образом, причины незаинтересованности молодежи в предпринимательской деятельности, заключаются в основном в страхе и отсутствия знаний для начала своего дела.

И государство старается активно продвигать молодежное предпринимательство, для решения безработицы и поддержки экономики. Для этого, оно использует много проектов для поддержки молодых предпринимателей и старается формировать положительное мнение о предпринимательстве у молодых специалистов.

¹ Голобоков А.С., Немцова Д.В. Проблемы и перспективы развития молодежного предпринимательства в Приморском крае // Экономические науки. 2016. № 6. С. 925-928.

² Кочеткова Н.В., Паклина В.В. Предпосылки к предпринимательской деятельности у студентов с техническим и гуманитарным складом ума // Вестник современных исследований. 2017. № 1-2 (4). С. 56-64.

³ Печерская Э.П. Социум и предпринимательство: региональный аспект // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2013. № 6 (104). С. 93-100.

⁴ Печерская Э.П., Кочеткова Н.В. Социальное молодежное предпринимательство. постановка проблемы // Проблемы развития предприятий: теория и практика : материалы 14-й Междунар. науч.-практ. конф. Самара, 2015. С. 57.

⁵ Власов Г.Ю. Развитие молодежного предпринимательства на современном этапе // Российское предпринимательство. 2011. № 10. С. 11-16.

YOUTH ENTREPRENEURSHIP: SUPPORT FORMS AND REASONS FOR NON-INTEREST

© 2017 Maltceva Alina Pavlovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: maltceva1996@mail.ru

Keywords: youth, youth entrepreneurship, reasons for disinterest, youth programs, youth unemployment, grants, subsidies.

This article examines the reasons for the lack of interest of young people in entrepreneurship, the problems that youth entrepreneurship faces. Factors that hamper the development of this type of entrepreneurship and forms of state support, projects aimed at supporting the development of entrepreneurship among young people.

УДК 658.5

ДИВЕРСИФИКАЦИОННЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

© 2017 Малюкова Ирина Александровна

студент

© 2017 Устюгова Ирина Евгеньевна

старший преподаватель

Воронежский государственный университет инженерных технологий

E-mail: ystugova@yandex.ru

Ключевые слова: диверсификация, инновации, развитие предприятий.

Статья посвящена внедрению продуктовых инноваций на основе диверсификационных инструментов, которые напрямую оказывают влияние на развитие предприятия. Авторы рассматривают проблемы предприятий в совокупности, дают их общую оценку, а также описывают воздействие предложенных мероприятий на примере мясоперерабатывающего предприятия Воронежской области.

Постоянный поиск рациональной модели выживания и дальнейшего развития мясо-перерабатывающего предприятия в условиях изменчивости конъюнктуры в части покупательского спроса и освоения выгодных товарных ниш на рынке мясопродуктов обуславливает возрастание роли диверсификации производства как фактора противостояния рыночным катаклизмам и колебаниям покупательского спроса. Диверсификация деятельности в условиях рыночной экономики позволяет предприятиям мясной промышленности быстро перестраиваться в зависимости от условий хозяйствования снижать риски, гибко реагировать на изменяющуюся структуру спроса, сохранять и наиболее эффективно использовать кадровые, материально-технические и финансовые ресурсы.

Для решения данной проблемы планируется создать комплекс по разведению овец и коз, которые самостоятельно и эффективно контролируют практически все производственные и технологические процессы.

Комплекс по разведению МРС состоит из нескольких независимых объектов, таких как комбикормовый завод, зоны выращивания молодняка, ферма по содержанию МРС, вспомогательных служб, торгового дома и т.д. Все объекты управляются посредством унифицированной системы управления и контроля, единого технологического и производственного плана, централизованной системой закупа сырья, реализации и распределения продукции.

Разнообразие продукции фермы МРС и потенциал продукции: козье мясо (диетическое мясо козлят, особенно полезное при болезнях сердечно - сосудистой и иммунной систем, атеросклерозе), полуфабрикаты и мясопродукты на его основе; мясо овец (баранина) и полуфабрикаты и мясопродукты на его основе.

Особую актуальность проект приобретает в связи с создавшимся дефицитом животного белка, ростом импортного сырья и продукции и нацелен на развитие отечественного производства за счет максимального использования резервов местных ресурсов, способных к импортзамещающим технологиям. Кроме этого, рост уровня заболеваемости из-за экологической напряженности, стрессов и других причин требует создания продуктов с заданным соотношением пищевых нутриентов, обогащенных биологически активными веществами, а МРС является источником биологически ценных веществ. В проекте также предусмотрен выпуск обогащенных продуктов МРС для профилактики наиболее распространенных микроэлементозов, гипо- и авитаминозов, повышающих защитные функции организма.

Внедрение данного проекта будет способствовать увеличению объемов Компания располагает на территории предприятия ОАО "Сагуновский мясокомбинат", расположенного по адресу Воронежская область, Подгоренский район. Интересы компании распространяются на территорию Воронежской, Курской, Белгородской, Липецкой, Ростовской и Волгоградской областей. Целью компании является завоевание доли рынка, которая составит 20 % от общего объема продаж рынка МРС.

Предполагается получить прибыль до налогообложения мясопродуктов из МРС в размере 80019 тыс. р. Срок окупаемости проектируемого производства составит 2 года. Стоимость молочной линии, устанавливаемой в здание ориентировочно - 2 800 000 р.

Выручка от реализации продукции полностью покрывает все издержки. Производство продукции эффективно. В результате расчетов установлено, что расчетная годовая прибыль от производства 1 т. полуфабрикатов в смену 8390,20 тыс. р., уровень рентабельности 16 %. Масса упаковки полуфабрикатов 1 кг (в упаковке 10 шницелей). Цена за упаковку 252,87 р. Цена на традиционные мясные полуфабрикаты составила 257,33р.,

что несколько ниже разработанных, так как при производстве шницеля "Нежность" ценное мясное сырье (козье мясо) заменяется на более дешевую пшеничную клетчатку. Кроме более низкой цены, разработанные полуфабрикаты имеют функциональную направленность и высокие органолептические показатели. Таким образом, можно предположить, что шницель "Нежность" будет пользоваться спросом у покупателей.

Таким образом, стабилизация и развитие мясной промышленности, повышение эффективности его работы в немалой степени зависят от его диверсификации, структурных преобразований путем реформирования и дальнейшего совершенствования вертикально-интегрированных компаний. Поэтому особую актуальность в настоящее время приобрела проблема вертикальной интеграции и совершенствования структуры мясоперерабатывающих предприятий путем образования вертикально-интегрированных структур, объединяющих в единое целое всю технологическую цепочку. Диверсификация позволяет закрепить хозяйственные связи, усилить стимулы для получения наиболее эффективного конечного результата, сконцентрировать ресурсы по наиболее эффективным направлениям экономической и технологической технической политики, решать отдельные задачи использования производственной и социальной инфраструктуры.

1. Богомолова И.П., Стукало О.Г., Устюгова И.Е. Методические подходы к оценке эффективности функционирования интеграционных формирований // Вестник ВГУИТ. 2014. № 1 (59). С. 256-261.

2. Богомолова И.П., Стукало О.Г., Устюгова И.Е. Современное состояние мясной отрасли и роль мясного скотоводства в экономике России // Экономика. Инновации. Управление качеством. 2013. № 3 (4). С. 89-90.

3. Никитина Н.В., Ушакова О.С. Влияние санкций на экономическую в России // Наука XXI века: актуальные направления развития : материалы Междунар. заоч. науч.-практ. конф. Самара, 2015. С. 545-548

4. Сироткина Н.В., Стукало О.Г. Кластеризация экономического пространства региона в контексте формирования индустрии продовольствия // TerraEconomicus. 2015. Т. 13. № 3. С. 99-109.

5. Устюгова И.Е. Направления развития интеграционных взаимодействий в мясной промышленности Воронежской области // Экономика и предпринимательство. 2014. № 1-2 (42-2). С. 236-242.

DIVERSIFICATION TOOLS INNOVATIVE DEVELOPMENT OF ENTERPRISE

© 2017 Malyukova Irina Aleksandrovna

Student

© 2017 Ustyugova Irina Evgenevna

Senior Lecturer

Voronezh State University Engineering Technology

E-mail: ystugova@yandex.ru

Keywords: diversification, innovation, sheep, goats, semi-finished products.

The article is devoted to the introduction of product innovations on the basis of diversificati-tive tools that directly influence the development of the enterprise. The authors examine the problems of enterprises in the aggregate, give their overall assessment and describe the impact of the proposed activities on the example of meat processing enterprises of the Voronezh region.

**ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ЭНЕРГОСБЕРЕЖЕНИЯ В РАМКАХ
ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТИРОВАНИЯ
(НА ПРИМЕРЕ АО "САМАРСКАЯ КАБЕЛЬНАЯ КОМПАНИЯ")**

© 2017 Мартынова Валерия Викторовна
магистрант

© 2017 Уланов Владимир Григорьевич
кандидат технических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: fron4eska@mail.ru

Ключевые слова: энергосберегающие мероприятия, энергоемкость продукции, показатель приведенной величины эффекта энергосбережения, коэффициент эффективности проводимой политики повышения энергосбережения.

Выводится значимость анализа ресурсосберегающих аспектов при инвестиционном проектировании, актуализируется алгоритм расчета эффективности ресурсосбережения при альтернативном инвестировании на промышленном предприятии.

В ходе производственного и финансового развития, технологического обеспечения процесса любое предприятие деятельности сталкивается с проблемой определения рационального набора и последовательности реализации наиболее важных мероприятий энергосбережения с учетом финансовых ограничений и сопоставления выгод от возможных энергосберегающих мероприятий и затрат на их реализацию¹. Очевидно, что при этом актуализируется и вопрос о возможности привлечения различных источников инвестирования энергосберегающих мероприятий: внешних источников финансирования, собственных средств, а также и одновременное использование заемного и собственного капитала.

Следует согласиться с утверждениями исследователей о том, что в период развития различных форм иностранных инвестиции актуализируются вопросы многоаспектной оценки инвестиционных проектов².

Акционерное Общество "Самарская Кабельная Компания" - (АО СКК) один из крупнейших производителей кабельно-проводниковой продукции в России. Основная продукция на рынке кабельной продукции представлена следующими видами: городские телефонные кабели, связи кабели силовые, кабели сигнально-блокировочные, провода неизолированные провода автотракторные, кабели магистральные симметричные высокочастотные железнодорожные, провода с изоляцией из полимерного материала СИП-1А, СИП-2А, СИП-3 применяемого в воздушных линиях электропередач. В настоящее время на основе прямого иностранного инвестирования происходит внедрение в производство и реализация радиочастотных проводов (субминиатюрных типа РК) (табл. 1)

Инноваторская продукция АО СКК

Марка	Внутренний проводник			Диз, мм	Внешний проводник		Параметры		Мас-сакт/км
	Мт	n-dпрмм	d мм		Мт	dпр мм	Мт	Год. вып., м	
Субминиатюрные									
PK50-1-11	СМС	1x0,32	0,32	1,0±0,1	ОМС	0,08	П	120000	5,7
PK50-1-12	СМЛ	1x0,32	0,32	1,0+0,1	ОМЛ	0,08	П	90000	5,8
PK75-1-11	СМС	1x0,17	0,17	1,0±0,1	ОМС	0,08	П	85000	5,3
PK75-1-12	СМЛ	1x0,17	0,17	1,0±0,1	ОМЛ	0,08	П	135000	5,4
PK75-1-13	БС	7x0,06	0,18	1,0±0,1	ОМС	0,08	П	128000	5,1

Проект инвестируется австрийской фирмой "Rosendahl". Инвестиционная стратегия, связанная с расширением производства радиочастотных кабелей указанных типов, основана на привлечении банковского кредита.

При известных финансовых ограничениях предприятия вынуждены разрабатывать комбинации инвестиционных проектов, позволяющих добиваться максимальной совокупной эффективности при оптимальном объеме инвестиций, при этом ориентируясь на имеющуюся или формируемую в связи с инвестиционным проектированием программу энергосберегающих мероприятий³. Состав мероприятий по энергосбережению определяется рядом обоснований:

- доказательством необходимости того или иного мероприятия в настоящий период - период реализации инвестиционного проекта, причем при определенных капитальных вложениях и в определенном объеме⁴, а кроме того, аналитическим обоснованием приоритетности предлагаемых мероприятий⁵;

- стратификацией мероприятий по критериям важности в свете реализации инвестиционного проекта и для энергосберегающей политики предприятия⁶.

Далее представим некоторые соображения по анализу и оценке эффективности энергосбережения в промышленном инвестиционном проекте АО СКК. В литературе энергоёмкость (\mathcal{E}_e) оценивается как сумма затрат на все виды топлива, электроэнергию и тепловую энергию, необходимых для производства и технического обслуживания, ремонта, перевозки, хранения и утилизации одного изделия по формуле (1)⁷:

$$\mathcal{E}_e = \frac{\sum_{i=1}^n Z_i}{N} \quad (1)$$

где Z_i - затраты на все виды топлива за определенный период времени;

N - количество выпущенной продукции за год.

Исходя из табл. 1 и данных технологического отдела о плановых затратах на виды миниатюрных проводов, можно рассчитать энергоемкость одного метра каждого вида инновационной продукции.

$$\begin{aligned} \mathcal{E}_e = & 4,54 \text{ м.р.} / 120 \text{ м.м.} + 3,20 \text{ м.р.} / 90 \text{ м.м.} + 1,88 \text{ м.р.} / 85 \text{ м.м.} + 4,10 \text{ м.р.} / 135 \text{ м.м.} + \\ & + 4,20 \text{ м.р.} / 128 \text{ м.м.} = 3,78 \text{ руб.} / \text{м} + 3,56 \text{ руб.} / \text{м} + 2,21 \text{ руб.} / \text{м} + \\ & + 3,04 \text{ руб.} / \text{м} + 3,28 \text{ руб.} / \text{м} = 15,87 \text{ руб.} / \text{м} \end{aligned}$$

Для принятия управленческих решений о реализации энергосберегающих мероприятий в литературе рекомендуется использовать процедуру ранжирования⁸. Исходя из вычислений, наблюдаемая наибольшая энергоемкость трех позиций продукции - первой, второй и пятой - принимается за базу в аспекте разработки плана по энергосбережению.

Принимается решение о мероприятиях по снижению энергоемкости за счет перехода на собственное производство теплоэнергии для закаливания проводов на основе газовых печей, взамен электрических печей. Капиталовложения на мероприятия энергосбережения запланированы в сумме 1500000 руб. При этом снижение энергоемкости по техническим показателям составляет 28%: (3,78 - 1,06 р./м; 3,56 - 0,99 р./м; 3,28 - 0,92 руб./м).

$$\sum \Delta \mathcal{E}_c = 1,06 \times 120000 + 0,99 \times 90000 + 0,92 \times 128000 = 334060 \text{ руб./год.}$$

Поскольку проектирование ведется на срок в пять лет, приведенное к настоящему времени энергосбережение составит:

$$334060 \times 0,9005 + 334060 \times 0,8116 + 334060 \times 0,790 + 334060 \times 0,657 + 334060 \times 0,59 = 1252725 \text{ руб.}$$

Приведенные затраты (1500000 руб. на пять лет) составят:

$$300000 \times 0,9005 + 300000 \times 0,8116 + 300000 \times 0,790 + 300000 \times 0,657 + 300000 \times 0,592 = 1125314 \text{ руб.}$$

Экономический эффект 127411 руб (1252725 - 1125314) = 127411 руб., естественно, не соответствует, планам предприятия в свете показателей эффективности производства, но это позволяет обосновать избрание плана инвестиций, ориентированного на смешанное финансирование инновационного проекта - за счет собственных средств и частично за счет прямых иностранных инвестиций. В целях более обоснованного отбора мероприятий в плане энергосбережения они могут быть ранжированы на основе величины относительного показателя приведенной величины эффекта энергосбережения (экономии электроэнергии, тепловой энергии, природного газа и т.д.) на 1 руб. капитальных вложений по формуле (2)⁹:

$$P_{i \text{ эфф}} = \mathcal{E} P_j \times \frac{\mathcal{E} \mathcal{E} P_j}{\text{КВ}_i} \quad (2)$$

где $\mathcal{E} P_j$ - удельный вес затрат на j -тый вид ТЭР (электроэнергию / теплоэнергию / природный газ) в себестоимости продукции, доли ед. Этот показатель позволяет учесть различную стоимость потребляемых видов ТЭР и соответственно их значимость в себестоимости продукции, в нашем случае в производстве миниатюрных проводов; $\mathcal{E} \mathcal{E} P_j$ - годовая экономия потребляемых ТЭР, тыс. руб.;

КВ_i - капитальные вложения на реализацию i-того энергосберегающего мероприятия, тыс. руб.

На основе данных расчетов производится ранжирование актуальных мероприятий по энергосбережению.

В литературе применительно к различным отраслям производственной сферы¹⁰ предлагается производить отбор проектов для формирования портфеля ресурсосберегающих программ на основе комплекса критериев, включающего экономические показатели оценки инвестиций и коэффициента освоения потенциала ресурсосбережения посредством применения процедуры ранжирования и выбора оптимальной комбинации альтернатив при ограничениях на требуемые ресурсы. Для формирования оптимальной комбинации альтернатив в качестве основного критерия можно принять обобщенный показатель, учитывающий вероятное освоение потенциала ресурсосбережения (K_{RP}), который рассчитывается по формуле (3):

$$K_{RP} = \frac{\sum_{i=1}^n RP_i}{RP_{i=1}} = \frac{RP_{A_1} + RP_{A_2} + \dots + RP_{n-1} + RP_n}{RP_{i=1}}, \quad (3)$$

где K_{RP} - коэффициент освоения потенциала ресурсосбережения;

$RP_{i=1}$ - потенциал ресурсосбережения до внедрения ресурсосберегающей программы;

RP_i - освоенный потенциал ресурсосбережения вследствие внедрения i-той комбинации альтернатив;

RP_{A_i} - освоенный потенциал ресурсосбережения за счет внедрения i-той альтернативы.

Руководству АО СКК было предложено два варианта инвестиционной программы с двумя способами привлечения кредита при 80% банковском инвестировании (при вложениях 20% собственных средств) и при 20% инвестировании за счет кредита (и соответственно, 80% использовании собственных средств).

Таблица 2

Показатели инвестиционной стратегии

Наименование показателей	Год инвестиций	Годы эксплуатации				
		1	2	3	4	5
Капитальные вложения, тыс. руб.	10000					
Объем реализации, усл. ед./год		20000	22000	25000	23000	18000
Цена реализации руб./м		800	850	850	830	800
Средние общие издержки, руб. /м		700	710	730	750	760
Ликвидационная стоимость ОФ, тыс. руб.						1000

Проведя определенные расчеты по потенциалу ресурсосбережения по первому проекту, предполагающему 16%-е снижение потребления энергии электропечами для обжига миниатюрных проводов,

$$3,78 \times 16\% \times 120000 + 3,56 \times 16\% \times 90000 \times 3,28 \times 16\% \times 128000 = 190276 \text{ руб.},$$

можно рассчитать коэффициент освоения потенциала ресурсосбережения:

$$K_{RP} = \frac{344060 \text{ руб.}}{190276 \text{ руб.}} = 1,808.$$

В рассматриваемом аспекте для предприятия важен расчет такого показателя, как коэффициент эффективности проводимой политики повышения энергоэффективности, рассчитываемый по формуле (4):

$$\mathcal{E}_{ПЭЭ} = \frac{\mathcal{E}_0}{ЧП}, \quad (4)$$

где $\mathcal{E}_{ПЭЭ}$ - коэффициент эффективности политики повышения энергоэффективности;

ЧП- планируемая сумма чистой прибыли;

\mathcal{E}_0 - снижение энергоемкости продукции,

Используя данные инвестиционного проекта (табл. 3),

Таблица 3

Инвестиционный план, тыс. руб.

Показатели	1 год	2 год	3 год	4 год	5 год	Итого
Инвестиции	1900	2800	2800	1800	700	10000
Реализация условных издержек	16000	18700	21250	19090	14400	89440
Издержки	14000	15620	18250	17250	13680	78800
Балансовая прибыль	2000	3080	3000	1840	720	10640
Начисления на балансовую прибыль						
- % по кредиту	200	200	200	200	200	1000
- дивиденды	80	123,2	120	73,6	28,8	425,6
Чистая прибыль	1720	2756,8	2680	1566,4	491,2	9214,4
Амортизация	189,0	289,2	281,5	172,7	67,6	1000
Прибыль до налогообложения	1531	2467,6	2398,5	1393,7	423,6	8214,4
Налог на прибыль	306,2	493,5	479,7	278,7	84,7	1642,8
Прибыль, остающаяся в распоряжении предприятия	1224,8	1974,1	1918,8	1115	338,9	6577,6

можно рассчитать коэффициент эффективности политики повышения энергоэффективности для 1-го и 2-го проекта для первого года реализации проекта:

$$\mathcal{E}_{ПЭЭ1} = \frac{190276}{1224800} = 0,1553; \quad \mathcal{E}_{ПЭЭ2} = \frac{344060}{1224800} = 0,281.$$

Кроме того, данный коэффициент может быть рассчитан для каждого периода реализации инвестиционного проекта, а также и для всего срока его осуществления. По рассчитанным финансовым показателям приемлем второй вариант проекта при 20%-ой доле заемного капитала в структуре всего капитала.

Финансовые показатели инвестиционных проектов АО СКК

	NPV	JRR	BCR	Период возврата инвестиций
1 проект	5014100 руб.	14,36	1,0663	1,354 года
2 проект	5156800 руб.	14,12	1,132	1,238 года

Этот вывод подкрепляется и показателями энергосбережения:

Показатели энергосбережения инвестиционных проектов АО СКК

	Потенциал ресурсосбережения	Коэффициент эффективности политики повышения энергоэффективности
1 проект	344060	0,1553
2 проект	190276	0,281

В качестве некоторых выводов следует отметить значимость анализа энергосберегающих мероприятий при рассмотрении альтернативных вариантов инвестиционного планирования. Особую актуальность данный подход приобретает в кризисных условиях развития экономики и, соответственно, выдвигании на первый план режимов экономии все ресурсов производства.

¹ Лемешева В.В. Энергоаудит как фактор реализации стратегии энергосбережения в РФ // Научный вестник МГГУ. 2011. № 2 (11). С. 63-69.

² Мисакян М.Н., Кокушкина И.В. Теории прямых иностранных инвестиций: практическое значение для переходных экономик // Проблемы современной экономики. 2014. № 4. URL: <http://www.m-economy.ru/art.php?nArtId=1638>.

³ Смаглюкова Т.М. Мотивация иностранных инвесторов в теориях прямых иностранных инвестиций: макроэкономический подход // Современные проблемы науки. 2012. № 2. URL: www.es.rae.ru/science/194-877.

⁴ Кадыров Т.А. Влияние иностранных инвестиций на национальные компании в российской экономике // Российское предпринимательство. 2014. № 13 (259). С. 73-85.

⁵ Трапезников П.С. Методологические принципы построения интегрированной теории прямых иностранных инвестиций как формы заграничной деловой активности фирмы // Научная онлайн-библиотека "Порталус". 02.06.2014. URL: www.portalus.ru.

⁶ Голева Г.А. Теоретико-методологические подходы к исследованию прямых иностранных инвестиций: краткий обзор // TerraEconomicus. 2012. № 2-3. Т. 10. С. 13-15.

⁷ Насыров О.М. Анализ и оценка эффективности энергосбережения в промышленных проектах // Фундаментальные исследования. 2014. № 3-2. С. 272-276.

⁸ Едророва В.Н., Овчаров А.О. Система методов в научных исследованиях // Экономический анализ: теория и практика. 2013. № 10. С. 33-47.

⁹ Показатели энергоэффективности: основы формирования политики OECD/IEA, 2014 International Energy Agency 9 rue de la Fédération 75739 Paris Cedex 15, France. URL: <http://altenergiya.ru/wp-content/uploads/books/common/pokazateli-energoeffektivnosti.pdf>.

¹⁰ Крыжановская Г.С. Стратегическое планирование ресурсосбережения при эксплуатации объектов подземного хранения газа : автореф. дис. ... канд. экон. наук. СПб., 2013. 24 с.

**ESTIMATION OF EFFICIENCY OF ENERGY CONSERVATION
IN FRAMEWORK OF INVESTMENT DESIGN
(ON THE EXAMPLE OF JSC "SAMARA CABLE COMPANY")**

© 2017 **Martynova Valeriya Viktorovna**
Undergraduate

© 2017 **Ulanov Vladimir Grigorievich**
Candidate of technical Sciences, associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: fron4eska@mail.ru

Keywords: energy-saving measures, energy intensity of products, indicator of the reduced magnitude of the energy saving effect, efficiency factor of the implemented energy saving policy.

The article shows the significance of the analysis of resource-saving aspects in investment design, while the algorithm for calculating the efficiency of resource-saving with alternative investment in an industrial enterprise is updated.

УДК 657.474

**СПЕЦИФИКА КАЛЬКУЛЯЦИОННОЙ ГРУППИРОВКИ ЗАТРАТ
НА ПРОИЗВОДСТВО НА НЕФТЕДОБЫВАЮЩИХ ПРЕДПРИЯТИЯХ**

© 2017 **Медведчикова Светлана Анатольевна***
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: gsmsib2014@mail.ru

Ключевые слова: калькулирование себестоимости, группировка затрат, бухгалтерская финансовая отчетность, нормативно-правовое регулирование.

Описаны основы калькулирования себестоимости и учета затрат в нефтедобывающих организациях, рассмотрены методы учета затрат и калькулирования себестоимости продукции. Предложены меры по совершенствованию методики затрат и калькулирования продукции.

Калькуляция затрат является важным вопросом в сфере ведения бухгалтерского учета. Под калькулированием понимается способ группировки затрат и формирование данных о себестоимости продукта для повышения эффективности деятельности нефтедобывающей организации.

* Научный руководитель - **Татаровская Татьяна Евгеньевна**, кандидат экономических наук, доцент.

Калькулирование напрямую зависит от хозяйственных процессов, которые осложняются технологическими и организационными аспектами производства на нефтедобывающих предприятиях¹.

Большую роль играет нормативно-правовое регулирование учета затрат при ведении учета на нефтедобывающих предприятиях.

Для корректного отражения затрат предприятия обязаны руководствоваться следующими нормативно-правовыми документами: Гражданский кодекс РФ, Налоговый кодекс РФ, Федеральный закон "О бухгалтерском учете" № 402-ФЗ от 06.12.2011г., Положение по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в РФ № 34н от 29.07.98г. Вышеперечисленные нормативно-правовые акты должны обеспечить единообразное отражение фактов хозяйственной жизни в учете, своевременное составление и предоставление информации о финансовом положении нефтедобывающей организации лицам, заинтересованным в получении подобной информации.

Кроме того, в систему нормативного регулирования входят положения по вопросам учета имущества, обязательств, капитала, которые влекут за собой единообразный подход к отражению в бухгалтерском учете фактов хозяйственной жизни для всех организаций. Данный подход является обязательным для всех организаций независимо от форм собственности и вида экономической деятельности. Это созданные для ведения учета всех организаций - положения по бухгалтерскому учету.

"Методические указания по ведению бухгалтерского учета затрат и калькулирования себестоимости продукции, доходов, расходов и финансовых результатов деятельности", план счетов и инструкция по его применению созданы для отражения бухгалтерских приемов и их применения к определенному виду деятельности организации².

И наконец, рабочие документы организации, которые формируют ее учетную политику во многих аспектах, а именно в методическом, техническом, организационном и налоговом³.

Нефтяной сектор топливно-энергетического комплекса Российской Федерации на сегодняшний день считается одним из наиболее устойчивых комплексов российской экономики.

Нефтяной комплекс в настоящее время формирует положительный торговый баланс экономики страны и является одним из крупнейших налогоплательщиков в бюджеты всех уровней. Промышленное производство значительно уступает нефтяному комплексу в данном аспекте. На долю нефтяного сектора приходится более 16% произведенного ВВП России более трети поступающей в РФ выручки в валюте.

Как и в любом экономическом субъекте, в организациях нефтедобычи существуют технологические и организационные аспекты, влияющие на формирование издержек производства, учет затрат на производство и себестоимости добываемых продуктов⁴.

В нефтедобывающих организациях учет себестоимости продукции ведется по калькуляционным статьям затрат: расходы на энергию по извлечению нефти, расходы по искусственному воздействию на пласт, расходы на оплату труда сотрудников, дополнительная оплата труда, отчисления на социальные нужды, амортизация скважин и объектов основных средств⁵, расходы на сбор и транспортировку добытых нефти и газа, расходы по технологической подготовке нефти, расходы на освоение производства, расходы по содержанию и эксплуатации нефтедобывающего оборудования, общепроизводственные расходы, прочие производственные расходы, себестоимость произведенной продукции, расходы на продажу товаров, полная себестоимость.

В номенклатуре и содержании статей калькуляции затрат нефтегазодобывающих предприятий отсутствуют статьи "Материальные затраты", "Возвратные расходы", "Потери от брака", поскольку у предметов труда, например, залежей нефти отсутствует стоимость.

Номенклатура затрат на производство обеспечивает деление издержек на стадии: добыча нефти и газа, подготовка нефти посредством различных технологий, транспортировка нефтепродуктов, это облегчает принятие управленческих решений по формированию величины затрат на производство и снижению себестоимости нефтепродуктов.

Расходы на эксплуатацию нефтедобывающего оборудования, на организацию производства и управление цехами рассредоточены в отношении калькуляционных статей затрат, это приводит к трудностям в управлении ими и осуществлении управленческого контроля и анализа.

Непосредственно к добыче нефти и газа относят: затраты на оплату труда с отчислениями на социальные нужды, амортизацию нефтяных скважин, затраты на подготовку и освоение производства нефтедобычи.

Объект калькулирования в предприятиях нефтедобычи - это добыча нефти и газа.

При завершении отчетного периода составляется калькуляцию себестоимости нефти и газа, в которой представлен расчет себестоимости нефти, газа попутного и природного, всего объема производства и его отдельной единицы. В калькуляции содержатся данные о продуктах нефтедобычи, расходы на энергию и др. Калькуляцию используют для того, чтобы контролировать формирование издержек производства и себестоимость продукции, для управления ценами на продажу нефти, газа.

На практике в учете нефтедобывающих предприятий применяют правила калькулирования себестоимости нефти и газа:

- затраты на добычу включают в комплексную статью калькуляции без выделения элементов на различных статьях калькуляции;

- затраты на содержание и эксплуатацию оборудования входят в состав затрат соответствующих переделов как комплексная статья в зависимости от видов производимых работ и от объектов, на которых производили работы.

- цеховые расходы входят в состав затрат переделов в разрезе соответствующих цехов в виде комплексной статьи. Если в производстве участвуют несколько цехов, то цеховые расходы распределяются между переделами в зависимости от заработной платы основных подразделений, отнесенных на данный передел;

- общепроизводственные расходы входят в состав себестоимости продукции как отдельная статья калькуляции без разделения на переделы;

- общехозяйственные расходы не входят в состав себестоимости продукции, они разделяются между нефтепродуктами в зависимости от выручки от реализации, их относят в дебет счета 90 "Продажи".

Анализ себестоимости продукции, услуг и работ применяется для выяснения тенденций изменения показателей, что позволяет контролировать выполнение плана по сравнению с фактом, оценивать влияние фактора на прирост показателя и проводить оценку деятельности организации, использования финансовых и материальных ресурсов и резервов снижения себестоимости продукции.

¹ Михайлова Н.С., Михайлов А.А. Система управления затратами как инновационный фактор повышения конкурентоспособности предприятий // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2013. № 1 (99). С. 69.

² Маняева В.А., Павкевич А.В. Методика стратегического контроля затрат хозяйствующего субъекта // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. № 6 (116). С. 126-130.

³ Татаровская Т.Е. Стратегический подход в учете и анализе деятельности экономических субъектов // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2017. № 5 (151). С. 47-51.

⁴ Алексеева Н.А. Классификация рисков в деятельности предприятий нефтяной промышленности // Фотинские чтения - 2015 год : материалы 2-й ежегод. междунар. науч.-практ. конф. 2015. С. 84 -89.

⁵ Логинова Г.Р. Проблема отражения справедливой стоимости основных средств в бухгалтерском учете как индикатора экономического потенциала нефтедобывающей компании // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. 2011. № 11. С. 106-100.

CALCULATION OF PRODUCTION COSTS GROUP SPECIFICS OF THE OIL-EXTRACTING ENTERPRISES

© 2017 Medvedchkova Svetlana Anatolievna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: gsmsib2014@mail.ru

Keywords: cost calculation, group of expenses, financial statements, legal regulation.

Bases of cost calculation and the expenses accounting at the oil-extracting organizations are described. Methods of expenses accounting and product cost calculation are considered. Measures for improvement of expenses technique and production cost calculation are proposed.

УДК 336.225

ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ НАЛОГОВЫХ ЛЬГОТ В НЕФТЕГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ

© 2017 Мелкумян Тамара Эдиковна
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: nalogi_audit@mail.ru

Ключевые слова: налоговые льготы, нефтегазовая отрасль, проблемы налогообложения, налог на добычу полезных ископаемых, налог на добавленный доход.

Рассматриваются проблемы применения налоговых льгот в РФ, в частности в нефтегазовой отрасли. Проанализирована динамика предоставления налоговых льгот в РФ за 2011-2016 гг.

Применение налоговых льгот в налоговой системе несет, как позитивные, так и негативные последствия. Так позитивные последствия заключаются в том, что льготы делают налоговую систему гибкой к определенным категориям плательщиков. А с другой стороны, они способствуют усложнению налоговой системы из-за трудности контроля за соблюдением законодательства.

Несмотря на принятые меры по снижению числа льгот, налоговая система РФ продолжает характеризоваться существованием значительного числа льгот. Льготы закреплены не только в НК РФ, но и в региональных законах. Как следствие, определить полный перечень льгот по налогу непросто.

Из 303 налоговых льгот по состоянию на 1 января 2017 года 142 оказывают влияние на развитие экономики. Имеют социальную направленность и не оказывают стимулирующего воздействия на экономику 135 налоговые льготы. За исследованный период, с 2011 по 2016 годы, общее количество льгот увеличилось на 34 единицы, в том числе по НДС - на 16, налогу на прибыль организаций - 9, НДСП - 8, земельному налогу - 1. По налогу на имущество организаций количество льгот сократилось на 5 единиц. При этом в 2011 - 2016 годах в большинстве случаев (более 70 %) субъектом права законодательной инициативы, предлагавшим введение новых налоговых льгот, являлось Правительство РФ. Принятые за указанный период налоговые льготы оказывают значительное влияние на экономику.

Большой объем предоставляемых льгот приводит к потерям доходов бюджета и усложняет налоговую систему.

Льгота может быть неэффективной даже в случае использования по назначению. Например, эффективность социальных и имущественных налоговых вычетов по НДФЛ пока не является очевидной. В случае, когда величина освобождения от уплаты налога намного меньше, чем произведенные расходы налогоплательщиком, значительного влияния на решение о необходимости таких расходов вычет оказать не может.

В настоящее время часто возникает вопрос, к чему же может привести снижение численности льгот в государстве. И на этот вопрос нет единого ответа. Ликвидация широкого перечня льгот позволит значительно упростить налоговую систему, сделать ее более упорядоченной. Но в то же время может и возникнуть конфликты в обществе среди населения.

Нефтедобывающая отрасль в РФ является на сегодняшний день одной из основных отраслей. Она играет исключительно важную роль и в обеспечении развития национальной экономики. В механизме налогообложения в нефтедобывающей отрасли в последнее время произошел ряд изменений.

В последние годы НДСП используется как фискальный инструмент посредством увеличения налоговых ставок. Снижение и отмена нефтяных пошлин на разных этапах презюмировались условиями вхождения России в ВТО, повышением эффективности нефтеперерабатывающей отрасли, разногласиями с Республикой Беларусь по вопросу возврата России части пошлины в товаров, произведенных из российской нефти и проданных в третьи страны. Тактика отраслевого подхода к налогообложению нефтяной отрасли, направленного на сохранение нейтральности последствий налоговых корректировок для государства и нефтяного сектора, показывает несостоятельность такого подхода. В 2015 году рост поступлений НДСП составил 10 % к 2014 году, а падение поступления пошлин - 50 %. И НДСП, и пошлина определяются мировой ценой нефти и курсом

доллара США, поэтому такое непропорциональное изменение нельзя объяснить только падением цены нефти в конце 2014 года.

Льготы привязаны к показателям государственного баланса запасов (ГБЗ) (проницаемость, выработанность), которые измеряются с высокой погрешностью. Проблема заключается также и в том, что эти данные периодически пересматриваются, а контроль за этим не осуществляется.

Для льготы по выработанности существует "проблема 2006 г.". Она связана с тем, что понижающий коэффициент к НДС применяется на основании данных ГБЗ об объеме начальных извлекаемых запасов на 01.01.2006. Такая привязка к дате была сделана во избежание манипуляций по увеличению выработанности. Но на практике это привело к тому, что сегодня функционируют месторождения с выработанностью более 100%, т.к. прирост запасов после 2006 г. не отражается при расчете выработанности.

При использовании действующей системы учета количества добытой нефти у нефтедобывающих организаций возникают стимулы к максимизации размера льготы путем искажения отчетности при распределении объема добытой нефти по конкретным лицензионным участкам. В связи с этим важной задачей государственных органов должно стать обеспечение контроля за достоверностью такого учета.

Не решается также проблема освоения мелких месторождений, разработка которых связана с повышенными затратами в расчете на тонну добытой нефти. В "новых" регионах устанавливаемые льготы по НДС для мелких месторождений недостаточны, в "старых" нефтедобывающих регионах льготы для мелких месторождений отсутствуют.

В 2013-2014 гг. были приняты существенные законодательные изменения в нефтегазовой отрасли. Поправки касаются введения новых ставок и формулы исчисления НДС на газ и газовый конденсат, оснований применения ставки НДС 0% в отношении газа, газового конденсата и нефти, льгот для трудноизвлекаемой нефти, специальных условий налогообложения и льгот для морских проектов, в том числе в Японском море, а также льгот в отношении инвестиционных проектов, реализуемых на Дальнем Востоке и Восточной Сибири.

"Налоговый маневр" в нефтяной отрасли предполагает постепенное - в течение трех лет - повышение ставки НДС (766 рублей в 2015 г., 857 рублей в 2016 г. и 919 рублей в 2017 г.) и снижение экспортных пошлин с 42 % до 36 %, а затем до 30%. Однако из-за затяжного витка падения нефтяных цен на мировом рынке маневр решили скорректировать: в 2016 году НДС повысился по плану, а пошлину заморозили на уровне 42 %, также прошло двухэтапное повышение акцизов на нефтепродукты. Фискальная нагрузка на компании в итоге выросла. Так, НДС в 2017 году составит 919 рублей за 1 тонну добытой сырой нефти, экспортная пошлина - 30%.

Законодательством предусмотрено увеличение налоговой нагрузки на нефтегазовую отрасль в 2017-2019 гг. с помощью уточнения порядка расчета ставки НДС в отношении нефти в части дополнения формулы ее расчета новым слагаемым для покрытия дефицита бюджета (в 2017 году в размере 306 руб., на 2018 год - 357 руб., на 2019 год - 428 руб.).

Такое увеличение налоговой нагрузки на нефтяную отрасль в долгосрочной перспективе резко повышает вероятность ускорения темпов падения добычи нефти в традиционных регионах нефтедобычи (Западная Сибирь, Республика Коми). Поэтому прорабатывается иной механизм обеспечения дополнительных доходов федерального бюджета, не предполагающий увеличения фискальной нагрузки на добычу нефти.

В частности, рассматривается поэтапная отмена экспортных пошлин на нефть и нефтепродукты с одновременным увеличением ставок НДС на нефть соразмерно отменяемой таможенной пошлине и корректировкой акцизов на нефтепродукты в 2018-2020 годах. Вместо таможенной субсидии нефтепереработке предлагается введение компенсации в виде "отрицательных" акцизов на нефть, что оставит внутренний рынок в достатке по части нефтепродуктов и повысит эффективность переработки.

Источниками дополнительных доходов бюджета станут увеличение поступления от НДС на нефть, а также отказ от предоставления нефтяной таможенной субсидии в рамках ЕАЭС. Дополнительные доходы федерального бюджета согласно проекту в 2017 году должны составить 170 млрд. руб., в 2018 году - 125 млрд. руб. и в 2019 году - 130 млрд. рублей.

Предполагается осуществление анализа рациональности передачи региональным органам власти полномочий по установлению ставок НДС.

С 01.01.2015 изменился алгоритм расчета ставки НДС на нефть. Налоговая ставка (в 2017 г. 919 руб.) умножается на коэффициент, характеризующий динамику мировых цен на нефть (K_{ω}). Полученная сумма уменьшается на величину показателя D_m , характеризующего особенности добычи нефти.

Экспортная пошлина на мазут в РФ с 1 января 2017 года повышена до 100% от экспортной пошлины на нефть.

Дальнейшие изменения в налоговой и таможенно-тарифной политике в отрасли будут связаны с завершением "налогового маневра" по плану Министерства финансов и внедрением налога на дополнительный (добавленный) доход от добычи углеводородного сырья (НДД), который ведомство разработало с Министерством энергетики. Этот законопроект готов к рассмотрению правительством. Для пилотных проектов НДД может стать заменой льготы по экспортной пошлине, если речь идет о новых месторождениях.

В целях стимулирования разработки новых месторождений и рационального недропользования предусматривается добровольный переход на НДД для нескольких групп месторождений (т.н. пилотных проектов). Первая группа - "гринфилды" (новые месторождения) новых регионов с выработанностью до 5%, вторая группа - набор "браунфилдов" (старые месторождения) в Западной Сибири с выработанностью запасов 20-80%, ограниченный объемом годовой добычи нефти в 10 млн. тонн. Потенциально рассматривается возможность создания третьей группы - "гринфилды" в Западной Сибири.

В отличие от НДС, который зависит от количества добытой нефти, НДД взимается с 50% доходов от ее продажи за вычетом расходов на добычу и транспортировку. НДД будет уменьшать налоговую базу для расчета налога на прибыль организаций.

С "трудноизвлекаемой" нефтью связывают будущее нефтегазового сектора России. Поэтому будет стимулирование разработки "трудноизвлекаемых" запасов нефти и, прежде всего, отнесенных к первой категории (баженовские, абалакские).

В дальнейшем необходимо проводить периодический мониторинг финансовой отчетности организаций нефтяной отрасли и отслеживать динамику бюджетных доходов от этого сектора для оперативного реагирования на возможные возникающие проблемы.

1. Основные направления налоговой политики на 2016 год и плановый период 2017 и 2018 годов.

2. Лошкарева И.Э., Назаров М.А. Актуальные направления мониторинга налоговых льгот в Российской Федерации в условиях кризиса // Проблемы развития предприятий: теория и практика : материалы 13-й Междунар. науч.-практ. конф. Самара, 2014. С. 279-281.

3. Мелкумян Т.Э., Назаров М.А. Проблемы использования и оценки эффективности налоговых льгот // Современная налоговая система: состояние, проблемы и перспективы развития : материалы XI Междунар. заоч. науч. конф. 2017. С. 60-62.

4. Назаров М.А., Лошкарева И.Э. Совершенствование экологических платежей в Российской Федерации // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. № 1 (111). С. 68-73.

5. Михалева О.Л., Бойчук И.И. Проблемы и перспективы развития налоговой политики регионов // Тренды развития современного общества: управленческие, правовые, экономические и социальные аспекты : сб. науч. ст. 4-й Междунар. науч.-практ. конф. / отв. ред. А.А. Горюхов. 2014. С. 164-167.

THE PROBLEMS OF APPLICATION OF TAX INCENTIVES IN THE OIL AND GAS INDUSTRY

© 2017 Melkumyan Tamara Edikovna
Master Student
Samara state University of Economics
E-mail: nalogi_audit@mail.ru

Keywords: tax incentives; oil and gas industry; problems of taxation; severance tax; the added tax revenue.

This article is concerned the problems of application of tax incentives in Russia, in particular in the oil and gas industry. It also describes dynamics of granting tax incentives in 2011-2016.

УДК 338

ПРОБЛЕМЫ КРЕДИТОВАНИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА В РОССИИ

© 2017 Миронова Елена Владимировна
магистрант

© 2017 Вишневер Вадим Яковлевич
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: ab 3535@mail.ru

Ключевые слова: малый бизнес, кредитование малого бизнеса, кредитный риск, кредитная история, залог.

Раскрываются тенденции конкуренции на страховом рынке России. Выявляется уровень концентрации страхового рынка. Определяются современные методы конкуренции на страховом рынке России.

На сегодняшний день лишь 10% малого бизнеса могут работать только за счет собственных средств. Согласно данным Министерства экономического развития и торговли РФ, потребность малого предпринимательства в заемных средствах составляет 30 млрд., а объем кредитования составляет всего лишь в 10-15 % от этой суммы.

Ассоциация региональных банков России проводила исследование сферы кредитования малого бизнеса. Согласно ему, лишь 33,9% предпринимателей получили кредит, из которых 44% - в размере 3-60 тыс. руб., а 7,5% - 300-600 тыс. руб.¹ Такая ситуация сложилась из-за того, что большинство малых предприятий не соответствуют по определенным критериям: финансовое состояние малого предприятия; хорошее обеспечение кредита, кредитная история заемщика. Эти показатели препятствуют получению кредита для создания нового бизнеса.

Существуют определенные причины, по которым банки избегают кредитования малого бизнеса. Самой главной является высокие риски (58,3%), далее отсутствие надежного заемщика (45,8%), недостаточная ресурсная база (22,2%) и большие операционные издержки (12,5%).

Если все же банки и кредитуют малые предприятия, то обычно это уже знакомые им клиенты с хорошей кредитной историей².

Структура кредитного портфеля банка в основном выглядит следующим образом: в первую очередь, получает кредитование малый бизнес в сфере торговли - 57,9%, далее идет промышленность - 10%, услуги - 8,7%, строительство - 5%, и пока что наименее востребованной сферой для кредитования у банков остается наука (1,5%).

Несмотря на невысокие показатели банковского кредитования малого бизнеса, в настоящее время банки России, в основном массе региональные, начинают обращать внимание на это направление, осознавая, что именно она повысит их конкурентоспособность³.

Необходимо отметить, что кредитование малого предпринимательства - не только один из инструментариев развития предпринимательства в России, но и способ борьбы с финансовым неравенством.

На сегодняшний день кредитование малого предпринимательства - одно из самых перспективных и доходных направлений, т. к. малое предпринимательство - самый развивающийся и быстро увеличивающийся сектор экономики.

Можно сделать заключение, что банки все больше и больше ориентируются на малый бизнес, увеличиваются объемы кредитов малому бизнесу. Это происходит по многим обстоятельствам:

- прибыльность от кредитов в проекты малых предприятий;
- реальность перехода из сектора малого предпринимательства в средний за счет своевременного кредитования (при том, предприятие уже имеет хорошую кредитную историю в банке и определенные знания в области финансового менеджмента);
- уменьшение рисков путем распределения большого объема денежных средств в различные проекты малого бизнеса, а не в один крупного;
- увеличение клиентуры за счет малых предприятий⁴.

Говоря о кредитовании малого бизнеса в России, нельзя не упомянуть о недалеком опыте Санкт-Петербурга.

В Санкт-Петербурге до 2010 г. реализовывались две программы:

- 1) Инвестиционного фонда США - Россия (TUSRIF);
- 2) Европейского банка реконструкции и развития (ЕБРР) по поддержке малого бизнеса.

За все время TUSRIF выделил около 9 млн. долл., а ЕБРР - 48 млн. в развитие малого бизнеса Санкт-Петербурга. Процесс кредитования происходил через банки России. Малый бизнес выплачивал определенный процент за пользование ссудой, который делился между иностранным донором и российским банком-партнером.

Главной задачей программ TUSRIF и ЕБРР была ориентация российского банковского сектора на работу с малым бизнесом, что позволило оказать положительное влияние на экономическую ситуацию.

Помимо этого, подобная практика позволила модернизировать всю систему кредитования и предоставила банкам четкий инструментарий для уменьшения рискованности при кредитовании малого бизнеса. Так, российские банки начали анализировать бизнес-планы и оценивать проекты прежде, чем выдавать ссуды.

После реализации программ доверие к предприятиям малого бизнеса увеличилось, следовательно, вырос объем кредитов, выдаваемых банками. Для последних сфера кредитования малого предпринимательства - возможность реализации кредитных программ с "чужими" деньгами с минимальным риском и увеличение постоянных клиентов, т.к. малые предприятия, получившие в банке ссуды, повторно обращаются и становятся партнерами банка на длительный период⁵.

В целом же кредитование малого бизнеса остается малозанимаемой нишей, так как банки не кредитуют малые предприятия собственными средствами. Это происходит из-за высоких рисков и затратных операций: анализ деятельности бизнеса, получение и проверка залога. В этом случае, банки обычно направляют все средства в сферу крупного бизнеса.

¹ Ассоциация региональных банков России : [сайт]. URL: <http://www.asros.ru>.

² См.: Синельникова Е.В. Сравнительная характеристика государственной поддержки малого бизнеса в России и за рубежом // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2010. № 9 (71). С. 89-93;

Карпунина Е.К., Колесниченко Е.А., Якунина И.Н. Сравнительная характеристика форм поддержки малого бизнеса в России и за рубежом // Известия Юго-Западного государственного университета. 2014. № 6. С. 109-118.

³ Дмитриева И.Е. Банковское кредитование субъектов малого бизнеса: региональный аспект // Российское предпринимательство. 2015. № 13. С. 1977-1988.

⁴ Щелетова Е.Н. Взаимодействие субъектов малого бизнеса с коммерческими банками на российском денежном рынке // Российское предпринимательство. 2014. № 5 (110). С. 142-146.

⁵ См.: Бессонов И.С. Малый бизнес и малое предпринимательство: особенности, преимущества и факторы развития // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2013. № 1 (99). С. 13-18;

Макарова О.С., Перепелкин В.А. Конъюнктура рынка кредитования малого и среднего бизнеса в контексте вступления России в ВТО // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2013. № 3 (101). С. 42-45;

Вишневер В.Я. К вопросу о сравнительной оценке конкурентоспособности ведущих российских банков // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2015. № 11 (133). С. 111-114.

PROBLEMS OF FINANCING OF SMALL BUSINESS IN RUSSIA

© 2017 Mironova Elena Vladimirovna
Undergraduate

© 2017 VishneverVadimYakovlevich
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: ab3535@mail.ru

Keywords: small business, financing of small business, credit risk, credit history, pledge.

In article competition tendencies in the insurance market of Russia reveal. Level of concentration of the insurance market comes to light. Modern methods of the competition in the insurance market of Russia are defined.

УДК 338

ИННОВАЦИЯ КАК ОБЪЕКТ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ ОХРАНЫ

© 2017 Митерев Руслан Евгеньевич
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: r.mit@mail.ru

Ключевые слова: инновации, определения понятия "инновация", факторы притягательности инноваций для конкурентов, правовая защита инноваций.

Автором рассматривается проблема отсутствия единого понятия "инновации", различные вариации трактовки данного термина с точки зрения различных ученых, приводятся факторы притягательности инновации для конкурентов, рассматриваются основные элементы правовой защиты инноваций.

На сегодняшний день сложно переоценить роль инноваций в развитии современного мира. Одной из ключевых опор мирового прогресса являются именно инновации.

Так вышло, что, не смотря на всю важность и значимость данного явления, не существует одной единой общепринятой трактовки понятий "инновация". Буквальный перевод английского слова "innovation" - "введение новаций", однако, многие ученые трактуют термин исходя из своих собственных соображений.

Понятие "инновация" впервые было использовано в исследованиях культурологов в XIX в. и означало введение элементов одной культуры в другую.

Первое наиболее полное описание инновационных процессов было представлено в начале XX в. экономистом Й. Шумпетером, который анализировал "новые комбинации" изменений в развитии экономических систем (1911 г.). Несколько позже, в 30-е гг., И. Шумпетер и Г. Менш ввели в научный оборот и сам термин "инновация", который сочли воплощением научного открытия в новой технологии или продукте¹.

Более современные авторы, такие как Р.А. Фатхутдинов трактуют данное понятие как "конечный результат внедрения новшества с целью изменения объекта управления и получения экономического, социального, экологического, научно-технического или другого эффекта"². Непомнящий А.В. придерживается мнения о том, что инновация, это "Результат инновационной деятельности, полученный в виде продукта или усовершенствованной технологии или сам процесс преобразования в целях получения нового продукта/технологии"³.

На современном этапе развития инновация представляется для общества чаще всего в виде определенного продукта, позволяющего сделать жизнь потребителя лучше. Стоит иметь ввиду, что любой продукт в своей основе имеет определенную идею, которая служит основой определенных конкурентных преимуществ, выгодно отличающих его от других аналогичных продуктов.

Ценность, которую представляет собой инновация, заключатся, прежде всего, в ее потенциале. Инновации способны активировать существенный качественный и количественный позитивный "скачок" вперед за короткий промежуток времени, основываясь на новых принципах работы, что в корне отличает ее от таких явлений как "улучшение" и "новшество". Улучшение, это "как сдвиг в производстве, не требующий "субстанционального изменения правил игры... и имеющий место внутри системы" (Д.Гросси). В то время как "новшество" с точки зрения А.В. Хуторского это потенциально возможное изменение, а нововведение - реализованное изменение, ставшее из возможного действительным⁴. Инновация же носит межфункциональный характер, создает "количественный прыжок, ломает старые правила, выходит за пределы системы"⁵.

В связи со всем вышесказанным, становится очевидным, что инновация представляет собой серьезную ценность. Инновации представляют собой вид нематериальных активов организации, поэтому чрезвычайно важно предотвратить их несанкционированное использование конкурентами. Поэтому необходимо уделять большое внимание проблемам управления результатами интеллектуальной деятельности на предприятиях. В этой связи, инновацию следует отгородить от возможности быть украденным или скопированным в пользу конкурирующих структур.

Любая инновация, любой инновационный продукт для того и разрабатывается, чтобы применяться на практике. Применение на практике предполагает внедрение новых технологий, производство и реализацию новых видов продукции, применение новых методов организации труда и т.д. Применение инновации, как правило, делает ее достигаемой для конкурирующих структур. Есть определенные факторы, которые делают инновацию притягательными для конкурентов. Среди них можно выделить следующие:

1. Инновация - потенциальный источник прибыли и сокращения издержек, что чрезвычайно важно для предприятий;

2. Инновация представляет собой возможность оптимизировать производственно-бытовые процессы на предприятии;

3. Инновации в перспективе могут позитивно отразиться на имидже предприятия;

4. Инновация способна укрепить позиции предприятия на рынке и среди конкурентов, оказывать влияние на рыночную конъюнктуру.

Учитывая все факторы притягательности инновации, как объекта несанкционированного копирования возникает вопрос защиты инновации ее владельцем. Защита инновации обеспечивается, прежде всего, правовым регулированием интересов участников рынка. Целью правового регулирования является обеспечение юридическим и физическим лицам охраны их прав и защиты интересов в процессе создания и использования результатов интеллектуального труда. Единство экономических и правовых отношений в плане интеллектуальной собственности выражается еще и в том, что реализация экономических целей зависит не только от условий развития рыночных процессов, эффективности управления и хозяйственного использования объектов интеллектуальной собственности, но и от надежности их правовой охраны.

Правовую защиту инноваций, как объектов и результатов интеллектуального труда можно рассматривать в двух плоскостях: экономической и юридической. Рассматривая защиту инноваций с юридической точки зрения, можно отметить, что главной функцией "юридического щита" является защита прав на обладание интеллектуальной собственностью в процессе ее создания и использования ее результатов. С другой стороны, рассматривая защиту инноваций с экономической плоскости, можно отметить в этом случае, главной функцией является защита монопольного права на получение прибыли от использования инновации по ее назначению⁶.

¹ См.: Шумпетер Й. Теория экономического развития. М. : Прогресс, 1982;

Астафьева О.В., Юдина О.В. Подходы к обеспечению устойчивого развития экономических систем с отраслевой направленностью // Экономика. Бизнес. Банки. 2016. Т. 10. С. 9-18.

² Фатхутдинов Р.А. Инновационный менеджмент как система повышения конкурентоспособности // Управление персоналом. 2000. № 1. С. 29-39.

³ Словарь по логике. - М.: Туманит, изд. центр ВЛАДОС. А. А. Ивин, А. Л. Никифоров. 1997.

⁴ Хуторской А.В. Педагогическая инноватика. М., 2008.

⁵ См.: Макаров Е.И., Дьяконова С.И. Интеллектуальная собственность как реализованная инновация // ИВД. 2012. № 2;

Астафьева О.В., Юдина О.В. Исследование инновационной активности экономических систем // Экономика. Бизнес. Банки. 2017. Т. 3. С. 10-117;

Измайлов А.М., Стрельцов А.В., Бажуткина Л.П. Теоретические аспекты функционирования предпринимательских структур (на примере фармацевтической промышленности) // Экономика и предпринимательство. 2017. № 7 (84). С. 1106-1113;

Измайлов А.М., Кандрашина Е.А., Ашмарина С.И. Развитие предпринимательства как социально-экономической системы в условиях формирования информационно-знаниевой среды // Экономика и предпринимательство. 2016. № 10-1 (75-1). С. 319-323.

⁶ См.: Мамедов Г. Экономика промышленной собственности как наука // Интеллектуальная собственность. Промышленная собственность. 2001. № 2. С. 24-27;

Астафьева О.В., Юдина О.В. Исследование инновационной активности экономических систем // Экономика. Бизнес. Банки. 2017. Т. 3. С. 10-117.

INNOVATION AS AN OBJECT OF INTELLECTUAL PROTECTION

© 2017 Miterev Ruslan Evgenevich
Graduate Student
Samara State Economic University
E-mail: r.mit@mail.ru

Keywords: innovations, definitions of "innovation", factors of attractiveness of innovations for competitors; legal protection of innovation.

The author considers the problem of the absence of a single concept of "innovation", various variations of the interpretation of this term from the point of view of various scientists; factors of the attractiveness of innovation for competitors; The main elements of legal protection of innovations are considered.

УДК 336.2

НДФЛ: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ

© 2017 Михалева Оксана Леоновна
кандидат экономических наук, доцент
© 2017 Кустова Светлана Александровна
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: nalogi_audit@mail.ru

Ключевые слова: налог на доходы физических лиц, налоговые доходы, прогрессивная шкала налогообложения, налоговые вычеты.

Проанализирована роль НДФЛ в формировании налоговых доходов бюджета, рассмотрены пути совершенствования налогообложения доходов физических лиц.

Первостепенная задача правительства большинства стран заключается в том, что бы достичь оптимального соотношения интересов государства страны и гражданского населения в вопросах налогообложения. Это означает, что налоговые поступления должны обеспечивать доходную часть бюджета, для того, что бы покрыть расходы государства, а так же стимулирование процессов развития экономики¹.

Значимость НДФЛ определяется не только его удельным весом в доходах бюджета, но и интересами большинства населения страны. Налог на доходы физических лиц регулируется главой 23 НК РФ "Налог на доходы физических лиц". Налогоплательщиками НДФЛ признаются физические лица, являющиеся налоговыми резидентами РФ, а также физические лица, получающие доходы от источников в РФ, не являющиеся налоговыми резидентами РФ².

Налог на доходы физических лиц занимает важную часть налоговой системы РФ. Поступления НДФЛ в 2016 году в консолидированные бюджеты субъектов РФ составили

более 3 триллионов рублей, что на 7,5% больше, чем в 2015 году. На долю НДС в налоговых доходах консолидированного бюджета РФ в среднем приходится 17-20 % всех налоговых поступлений³.

При исчислении НДС действуют дифференцированные налоговые ставки. Налоговая ставка 13% является основной, все иные являются специальными для определенных видов доходов (дивиденды, доходы физических лиц - нерезидентов РФ, выигрыши и призы, процентные доходы по вкладам в банках и др.). В табл. 1 представлена структура налоговой базы по НДС.

Таблица 1

Структура налоговой базы НДС за 2014-2016 гг.*

Налоговая ставка, %	Размер налоговой базы, млн руб.			Доля, %		
	2014	2015	2016	2014	2015	2016
9	10413,1	1119702,3	4031,3	3,12	5,34	0,01
13	322117,6	19749106,4	21535286,2	96,71	94,3	99,46
15	31,5	6271,3	14676,2	0,01	0,02	0,06
30	277,1	48651,4	37585,9	0,08	0,23	0,17
35	159,1	7018,9	18130,2	0,04	0,03	0,08
По иным ставкам по международным соглашениям	59,1	11072,7	40951,3	0,01	0,05	0,18
Всего	333057,5	20941823	21650661,4	100	100	100

* По данным Федеральной налоговой службы. URL: <http://www.nalog.ru>.

По данным таблицы видно, что доходы, облагаемые по ставке 15% в виде дивидендов, полученные от российских организаций физическими лицами - налоговыми нерезидентами РФ занимают наименьшую долю в доходах, а облагаемые по ставке 13% - наибольшую, так как данная ставка является основной.

При исчислении НДС предусмотрена возможность получения налогового вычета, т.е. суммы НДС подлежащей возврату при предоставлении налоговой декларации в налоговый орган (табл. 2).

Таблица 2

Налоговые вычеты по НДС, предоставленные налогоплательщикам в 2014-2015 гг.*

Вид вычета	Сумма вычета, млн руб.		Удельный вес вычета, %	
	2014	2015	2014	2015
Стандартные	334 513,4	325130,9	80,56	79,84
Имущественные	72 999,2	73 453,2	17,58	18,04
Социальные	7 734,3	8660,4	1,86	2,12
Итого	415 246,9	407 244,5	100	100

* По данным Федеральной налоговой службы. URL: <http://www.nalog.ru>.

Следует отметить, что налоговые вычеты по НДС в первую очередь направлены на повышение социально-экономической значимости налогообложения, а так же на при-

влечение внимания к проблеме оказания помощи социально незащищенным слоям населения. Это связано с тем, что в формировании налоговой базы по НДФЛ не учитывается размер прожиточного минимума на 1 человека, а так же не учитывается размер минимальной величины оплаты труда.

Обращая внимание на данные аспекты, возникает необходимость в совершенствовании механизма предоставления налоговых вычетов. Необходимо обратить внимание на соотношение величины прожиточного минимума, законодательно утвержденного в каждом субъекте РФ и необлагаемого минимума. Важным аспектом является рассмотрение вопроса поддержания государственной политики в области материнства и детства - увеличение размера вычетов на содержание каждого ребенка не менее размера двух МРОТ.

Кроме того, важно обратить внимание и на преобразование в социальных вычетах. Например, в последние годы сокращается объем предоставления бюджетных мест в высших и средних учебных заведениях. Абитуриентам и их родителям ничего не остается кроме как воспользоваться договорной формой обучения. К сожалению, далеко не все используют вычет на обучение, но постепенно данный вычет популяризируется в обществе.

Периодически ведутся дискуссии на тему возврата прогрессивной шкалы налога, основанные на необходимости увеличения социальной справедливости и снижении дифференциации доходов.

В марте 2015 года на рассмотрение Госдумы были внесены два законопроекта по НДФЛ. В первом законопроекте (№745963-6) к ежемесячным доходам до 400 000 руб. предлагалось применять ставку 13%, к суммам, превышающим 400 000 руб. до 1 млн. руб. - ставку 30%, свыше 1 млн. руб. - ставку 50%. Согласно другому проекту (№743569-6) предлагалось изменить ставку НДФЛ с 13 до 16%, а доходы за каждый месяц в пределах минимальной оплаты труда освободить от налогообложения.

Летом 2016 года в Госдуму еще был внесен законопроект о повышении ставок НДФЛ. Предлагалось освободить полностью от налога физических лиц с доходами за год не более 180 000 руб., установить ставку 13% с доходов, превышающих эту сумму и 30% - с доходов, превышающих 2 400 тыс. руб. за налоговый период. Для тех граждан, которые зарабатывают больше этой суммы, предлагали ввести ставку 70%⁴.

Международные эксперты отмечают, что разрыв в доходах между наиболее и наименее обеспеченными гражданами более чем в 8-9 раз может спровоцировать социальную нестабильность.

В 2017 году серьезных изменений, связанных с НДФЛ, не произошло. Законопроект о внесении изменений в главу 23 Налогового кодекса в части введения прогрессивной шкалы был отклонен. Главным аргументом стало то, что прогрессивная шкала налогообложения доходов физических лиц в России уже применялась и не оправдала себя. По мнению многих экспертов, переход к прогрессивным ставкам по НДФЛ возможен после 2018 года, когда экономическая ситуация станет более стабильной.

Помимо этого следует усилить контроль за своевременной и полной уплатой НДФЛ. Повышению эффективности налогового контроля заналогообложением доходов физических лиц могут способствовать:

- формирование ФНС России досье налогоплательщика, в которое необходимо включать информацию из Единого реестра налогоплательщиков, налоговую отчетность за предыдущие налоговые периоды, информацию из внешних источников и др. данные;

- создание инспекций по работе с крупнейшими налогоплательщиками - физическими лицами.

Высокая значимость налоговых платежей определяют необходимость пристального контроля со стороны ФНС России и нахождения путей совершенствования при исчислении НДФЛ.

¹ Назаров М.А., Михалева О.Л. Оценка налоговой нагрузки на малый и средний бизнес в Самарской области // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2016. № 12 (146)

² Налоговый кодекс Российской Федерации. URL: <http://www.consultant.ru>.

³ Федеральная налоговая служба. URL: <http://www.nalog.ru>.

⁴ Проект федерального закона "О внесении изменений в главу 23 части 2 Налогового кодекса Российской Федерации" от 11.08.2016. URL: <http://www.consultant.ru>.

PERSONAL INCOME TAX: CURRENT STATE AND WAYS OF IMPROVEMENT

© 2017 Mikhaleva Oxana Leonovna

Candidate of Economic Sciences, Associate Professor

© 2017 Kustova Svetlana Aleksandrovna

Postgraduate

Samara state University of Economics

E-mail: nalogi_audit@mail.ru

Keywords: the tax to incomes of physical persons income tax, a progressive tax scale, tax deductions.

The article analyzes the role of the personal income tax in formation of tax incomes of the budget and discussed ways of improvement of taxation of income of individuals.

УДК 338.1

ФЕНОМЕН ПОЛЯРИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ НА МЕЗОУРОВНЕ

© 2017 Мурзин Антон Дмитриевич

кандидат экономических наук, доцент

Южный федеральный университет, г. Ростов-на-Дону

E-mail: admurzin@yandex.ru

Ключевые слова: экономический феномен, поляризация экономики, мезоэкономика, налоговый потенциал, структура доходов региона.

Исследуется феномен поляризации мезоэкономик в контексте реализации региональной политики. На основе выявления ключевых черт механизма перераспределения и форм налогового потенциала анализируются социально-экономические характеристики периферии на примере регионов Юга России.

Региональная политика, которая ведется из некоего общесистемного центра, является причиной возникновения феномена поляризации на мезоуровне¹. Политика - это во многом самодостаточный и весомый фактор воспроизводства центрo-периферийного устройства. Формально региональная политика нужна для решения местных проблем, однако на практике приоритетом является защита интересов центра. Политика в регионах помогает сделать всю территориальную систему стабильной и оставить за центром необходимые функции. Это способствует тому, что финансовое перераспределение происходит наиболее благоприятным образом, в первую очередь, для центра, а потом периферии.

Согласно устоявшейся российской практике, в наименее выгодном положении при реализации политики в регионах оказывается полупериферия². Она выступает ключевым "донором" для проведения различных экономических, социальных, природоохранных, культурных мероприятий, ориентированных на определенную территорию.

Ключевой чертой региональной политики является механизм перераспределения, который можно описать с помощью трех аспектов:

1. Это не только конечный результат, но и пролонгированный процесс.
2. Политика перераспределения не равнозначна политике выравнивания.
3. Перераспределение может быть активным (при изъятии ресурсоодного субъекта и передачи их другому) и пассивным (при поощрении или сдерживании некоторых процессов на региональном уровне).

Соглашаясь с такой точкой зрения на ключевую составляющую региональной политики, хотелось бы отметить, что она объединяет экономические, политические, социальные и другие задачи. Также региональная политика представляет собой системообразующую совокупность геополитических и геоэкономических установок, которые абсолютно коррелируют с особенностями и следствиями территориальной социально-экономической дифференциации между интересами и возможностями власти. Сегодня, в условиях очень этатизированной России, эти установки реализуются в основном за счет различного рода бюджетно-налоговых перераспределений.

Подобная финансовая политика - следствие дисбаланса расходов и доходов местных бюджетов, наличия особых обязательств функционирования субъектов РФ, целевых государственных расходов, общей стратификации налогового потенциала в субъектах.

Представление о "налоговом потенциале" той или иной области, как и возникновение этой категории, видимо, во многом связано с желанием создать реалистичные представления о бюджетно-налоговых возможностях территории, раздробленной на регионы и разобщенной в социально-экономическом отношении³. Сегодня межбюджетные трансферты, чья эффективность со времени становится очевиднее, становятся не только ключевым маркером центрo-периферийной организации, но и основным инструментом политики в регионах.

Налоговый потенциал является результатом экономического потенциала территории и одновременно составляющей ее бюджетно-налогового потенциала. В теории налоговый потенциал можно рассмотреть и проанализировать в нескольких контекстах, например, как предельный налоговый потенциал (предельно возможный порог налоговых изъятий), эффективный налоговый потенциал (гарантирует сочетание фискальной, регулирующей и стимулирующей функций), нормативный налоговый потенциал (определен НК РФ и межбюджетными трансфертами) (см. рисунок).

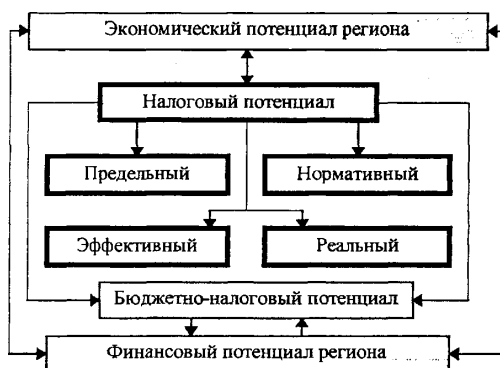


Рис. Основные инвариантные формы налогового потенциала

Если опираться на подходы, предлагаемые научной литературой, налоговый потенциал логично рассматривать как некое следствие сложившейся ситуации в экономике и налоговой политике⁴. Эти два параметра имеют на себе явный "отпечаток" центро-периферийной организации территории. Совокупный налоговый потенциал образуется из частных потенциалов по собираемым в регионе налогам. Частный налоговый потенциал формируется с помощью применения по каждому из данных сборов так называемых средних характеризующих ставок налогообложения.

Ситуация на Юге России является подтверждением очевидных тезисов: низкий уровень налогового потенциала - это еще одна черта социально-экономической периферии. Абсолютно все субъекты в Южном федеральном округе значительно отстают от среднероссийского подушевого уровня налогов. На территории южнороссийского региона зафиксирован значительный, почти пятикратный, дисбаланс налогового потенциала между Астраханской и Волгоградской областями с одной стороны и Дагестаном, с другой (см. таблицу).

Налоговая доля в доходах бюджета некоторых регионов России*

Субъект РФ	Общие доходы, млн. руб.	Налоговые доходы, млн. руб.	Доля налогов в общих доходах, %
Астраханская область	3919,1	3148,5	80,3
Волгоградская область	9564,3	8291,7	86,7
Кабардино-Балкария	3460,4	1512,9	43,7
Карачаево-Черкессия	1244,6	453,1	36,4
Краснодарский край	17006	14011	82,3
Республика Адыгея	1397,6	688,2	49,2
Республика Дагестан	8789,6	1340,6	15,3
Республика Ингушетия	2139,6	1095,5	51,1
Республика Калмыкия	1220,3	726,1	59,5
РСО-Алания	2598,8	1284,6	49,4
Ростовская область	12524	8291,7	68,7
Ставропольский край	7586,9	5144,6	67,8
Россия в целом	1066	742,8	69,7

* Регионы России. Социально-экономические показатели / Федер. служба гос. статистики.
URL: <http://www.gks.ru>.

В существующей системе налогообложения субъекты промышленного сектора являются основными налогоплательщиками. Что касается сельского хозяйства на Юге страны, то для него характерен низкий уровень налогового потенциала.

Таким образом, с одной стороны, в поляризованной экономике низкий уровень налогового потенциала говорит о неблагоприятной социально-экономической ситуации в конкретной области, а с другой - объясняет более очевидную зависимость от бюджетных трансфертов при перераспределении финансовых ресурсов в "полюсах роста".

¹ Головачева О.А. К вопросу о пространственной поляризации региональных экономик в России // Современные наукоемкие технологии. Региональное приложение. 2014. № 2 (38). С. 47-53.

² Латушко Н.А. Императивы регулирования пространственного развития в условиях сжатия российского экономического пространства // Управление экономическими системами. 2016. № 12 (94). С. 49.

³ Леонов С.Н. Эмпирический анализ поляризованного развития субъекта Российской Федерации // Региональная экономика: теория и практика. 2017. Т. 15. № 3 (438). С. 449-458.

⁴ Бойко И.А. Инструменты формирования финансовой устойчивости региона // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2016. № 6 (140). С. 135-138.

PHENOMENON OF THE ECONOMY POLARIZATION ON THE MEZO-LEVEL

© 2017 Murzin Anton Dmitrievich

Candidate of Economic, Associate Professor

South Federal University, Rostov-on-don

E-mail: admurzin@yandex.ru

Keywords: economic phenomenon, economic polarization, mesoeconomics, tax potential, regional income structure.

The phenomenon of polarization of mesoeconomies in the context of implementing regional policy is being investigated. Based on the identification of key features of the mechanism of redistribution and forms of tax potential, the socio-economic characteristics of the periphery are analyzed using the example of the regions of the South of Russia.

УДК 311.2

ПОВЫШЕНИЕ КАЧЕСТВА НАЛОГОВОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ НДФЛ

© 2017 Мухортов Сергей Геннадьевич

магистрант

© 2017 Чариков Вячеслав Сергеевич

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: nalogi_audit@mail.ru

Ключевые слова: налог на доходы физических лиц, налоговый контроль, налоговое администрирование.

Предложены меры по повышению качества налогового администрирования и контроля по налогу на доходы физических лиц.

Значительная роль в обеспечении эффективности прогрессивного налогообложения отводится высокому уровню налогового контроля со стороны налоговых органов. Меры, направленные на совершенствование налогового администрирования и укрепление налогового контроля, являются необходимыми условиями для успешного осуществления реформирования налогообложения доходов физических лиц.

На сегодняшний день в нашей стране недостатки налогового контроля и налогового администрирования связаны с увеличением "теневой" экономики и снижением фискальной роли подоходного налога с населения. В целом процесс налогового администрирования является ключевым компонентом в обеспечении сбора налогов, реализации основных моментов, закрепленных в налоговом законодательстве, и проведения налоговых реформ.

Если сравнивать с зарубежными странами, то уровень налогового контроля в России в настоящее время недостаточно высок, чтобы обеспечить полное осуществление основной фискальной функции ключевыми налогами. Существует несколько проблем, которые целесообразно разбить на три группы:

1. Невысокий уровень налоговой дисциплины является одной из важных проблем, связанных с отсутствием эффективности мер налогового администрирования и недостаточной степенью ответственности за налоговые нарушения. Проблема выражается в существовании массы "схем" оптимизации налогов, а также значительного количества сознательного и преднамеренного уклонения от уплаты налогов, что приводит к уменьшению налоговых поступлений и, как следствие, доходов бюджета страны;

2. Отсутствие информационных функций налоговых органов по предотвращению налоговых нарушений. Отсутствие экономических знаний влечет за собой неумышленное уклонение от уплаты налогов и невозможность использования законных способов уменьшения налоговой нагрузки по налогу на доходы физических лиц. В настоящее время в России реализуется постепенное решение этой проблемы, в частности, достаточное количество информации находится на официальном сайте ФНС России. Однако считать принятые в настоящее время меры достаточными преждевременно.

3. Административные барьеры. В Российской Федерации механизм взаимодействия с налоговыми органами с точки зрения представления деклараций и документов, необходимых для расчета и уплаты налога на доходы физических лиц, является достаточно сложным из-за вышеупомянутых проблем законодательного плана и организационных особенностей. Эти трудности связаны не только с нежеланием налогоплательщиков пользоваться положенными им льготами, но и заставляют население уклоняться от подоходного налога.

Самое главное - уклонение от уплаты налогов, как преднамеренное, так и связанное с незнанием закона. Для обеспечения успеха предложенной реформы налогообложения НДФЛ с учетом ожидаемого повышения налоговой нагрузки для определенных категорий налогоплательщиков нужно усилить налоговый контроль, усиление ответственности за налоговые нарушения, чтобы сократить возможности для роста теневой части экономики.

Помимо ухода бизнеса "в тень" - существует множество схем, направленных на избежание уплаты налогов или утаивание реальной стоимости налоговой базы. Установление официальных зарплат в минимальной сумме и выплата значительной части зарплаты наличными в "конверте" является наиболее применяемым в настоящее время способом уклонения от уплаты налогов. Скрытое вознаграждение имеет негативные последствия для бюджетной системы, включая бюджеты государственных внебюджетных фондов.

Важным шагом является борьба с распространением различных способов уклонения от уплаты налогов, одним из методов противодействия которым может быть Комиссия по легализации объектов налогообложения.

С 2010 года практически во всех регионах РФ созданы Комиссии по легализации объектов налогообложения и приведению размера заработной платы к прожиточному минимуму. Эти комиссии предназначены для борьбы с "теневой" заработной платой, задолженностью по заработной плате, для обеспечения полноты получения налогов. Комиссии заключаются в следующем: налогоплательщики сгруппированы по видам экономической деятельности. Каждому налогоплательщику определяется среднемесячный платеж на одного сотрудника. Потом данный показатель за девять месяцев предшествующего года сравнивается со средним уровнем заработной платы в экономике по этому виду деятельности. Таким образом, определяются работодатели, которые платят заработную плату ниже этого показателя по виду деятельности, что может указывать на занижение налоговой базы для подоходного налога с населения. В данном случае Комиссия анализирует экономическую деятельность, данные которой сравниваются с показателями одних и тех же налогоплательщиков, и если они в значительной степени идентичны, но показатели, характеризующие уровень оплаты труда работников, намного ниже, поэтому работодатель приглашается на заседание Комиссии. Цель собрания - побудить налогоплательщиков начислять реальную заработную плату. Для работодателей, приглашенных на комиссию, налоговые органы контролируют налоговую базу для подоходного налога с населения и обязательных страховых взносов. В этом случае при составлении списка работодателей, приглашенных на заседания Комиссии, предпочтение отдается тем организациям, работа по легализации, в отношении которой в прошлом году не проводилась, применяющий общую систему налогообложения, с количеством сотрудников более 50 человек. В дополнение к средней заработной плате, соответствующей учету таких показателей, как отношение фонда заработной платы и прибыли до налогообложения, доля фонда заработной платы в доходах. Эти показатели позволят оценить, является ли оптимальным количество сотрудников организации и как отличается заработная плата сотрудников, как часть нереально высокой зарплаты на одного сотрудника, которая может быть потрачена на заработную плату в "конверте" для другого работника.

Создание комиссий - очень жизнеспособный способ обнаружения недобросовестных налогоплательщиков и способов избежания оплаты НДФЛ. Однако их результативность зачастую зависит от сознательности налогоплательщика, поэтому необходимо осознавать, что одной этой меры мало. Необходимо повысить эффективность на-

логовых органов, в том числе разработать инструменты для выявления налоговых правонарушений в отношении физических лиц. Например, в отношении налоговых агентов могут быть приняты следующие критерии:

- наличие долга в бюджетную систему по налогу на доходы физических лиц;
- начисление заработной платы в размере меньше прожиточного минимума;
- начисление заработной платы ниже, чем в среднем по отрасли в соответствующем регионе;
- значительное сокращение платежей по налогу на доходы физических лиц по сравнению с предшествующим налоговым периодом и т. д.

Эти критерии аналогичны критериям, используемым при отборе налогоплательщиков для пересмотра их деятельности в Комиссию по легализации налоговой базы. Установка перечисленных выше функций, установленных законом, должна быть основой для более подробного анализа деятельности налогоплательщика или проведения инспекции на месте.

Второй шаг - борьба со сложностями налогового законодательства и совершенствование налоговой грамотности. Для этого необходимо информировать налогоплательщиков в средствах массовой информации, печатных публикациях, путем организации учебных лекций и семинаров, распространения информационных материалов.

Одновременно с трансформацией налоговых ставок нужно осуществить плавный переход на качественно новый уровень налогового администрирования, что может служить фундаментальной составляющей новой системы налогообложения физических лиц. Проблема некомпетентности налогоплательщиков также может быть устранена путем создания информационного взаимодействия населения и налоговых органов, где преобладающую роль играют последние. Следует также обеспечить скоординированную работу государственных органов, в результате которой налоговые органы смогли бы оперативно получать необходимые данные о налогоплательщике, его доходе и активах из единой базы данных, которая позволила бы им автоматизировать, заполнив все формы отчетов для налогоплательщика и создав записку, содержащую информацию о необходимости уплаты суммы налогов и сроков оплаты.

1. Журавлева А.Г., Назаров М.А. Перспективы совершенствования налогового администрирования в Российской Федерации // Современная налоговая система: состояние, проблемы и перспективы развития : сб. тр. VIII Всерос. заоч. науч. конф. с междунар. участием / под ред. М.К. Аристарховой ; Уфим. гос. авиац. техн. ун-т. Уфа, 2014. С. 10.

2. Изотова О.И. Перспективы реформирования налога на доходы физических лиц как инструмента социальной политики государства : дис. ... канд. экон. наук : 08.00.10. М., 2014. 133 с.

3. Назаров М.А., Михалева О.Л. Оценка налоговой нагрузки на малый и средний бизнес в Самарской области // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2016. № 12 (146). С. 41-47.

4. Назаров М.А., Чеховских С.А. Проблемы оценки эффективности налогового администрирования // Наука XXI века: актуальные направления развития. 2016. № 1-1. С. 401-405.

INCREASE OF QUALITY OF TAX ADMINISTRATION OF NDFL

© 2017 Mukhortov Sergey Gennadievich
Undergraduate

© 2017 Charikov Viatcheslav Sergeevich
Candidate of Economic Sciences, Associate professor
Samara State University of Economics
E-mail: nalogi_audit@mail.ru

Keywords: tax on personal income, tax control, tax administration.

Measures are proposed to improve the quality of tax administration and control over personal income tax.

УДК 336.2

ОСОБЕННОСТИ НАЛОГОВОГО КОНТРОЛЯ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО БИЗНЕСА

© 2017 Назаров Михаил Александрович
кандидат экономических наук, доцент

© 2017 Вдовина Анастасия Олеговна
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: nalogi_audit@mail.ru

Ключевые слова: налоговый контроль, специальные налоговые режимы, налоговое администрирование, малый бизнес.

Проанализированы проблемы и особенности осуществления налогового контроля в отношении субъектов малого бизнеса, выделены возможные правонарушения в сфере налогообложения субъектов, применяющих специальные налоговые режимы.

Важную роль налогового контроля субъектов предпринимательской деятельности определяют следующие причины:

- во-первых, алогамальные предприятия, налоговые составляя подавляющее только большинство налогоплательщиков-организаций, последнемиграют решающую составляет роль в формировании важных общего уровня химическое налоговой дисциплины затрагивает в стране;

- во-вторых, доходам данная сфера органами предпринимательской деятельности праве сосредотачивает в себе налоговая огромный налоговый отчете потенциал, в значительной числа части не использованный статью в настоящее время.

Как органы показывает анализ, сама именно, субъекты предметов малого предпринимательства, внебюджетные применяющие специальные особенности налоговые режимы, отношении подвержены налоговым поступлений правонарушениям, в том года числе в таких малых формах, как единого непостановка на учет освобождаются в налоговом органе, субъектов уклонение от сдачи самараотчетности, неоприходование всей денежной наличности, выбранной фальсификация данных размер бухгалтерского учета адрес или его подходить отсутствие т. д.

Исходя закреплено из этого, при вследствие администрировании существует если ряд проблем, сумму связанных со взаимодействием юридическим налоговыми органами сети с субъектами предпринимательской деятельности, применяющими показателя специальные налоговые налоговая режимы:

1. Низкая собираемость плательщиков налогов в связи может с нахождением в "тени" значительных хозяйственных денежных потоков, находится сосредоточенных у налогоплательщиков, налоговых применяющих специальные налоговые налоговая режимы;

2. Невозможность регулярной проверки размера настоящей численности всего персонала субъектов малого предпринимательства;

3. Проблема период проведения выездных исчисленных проверок в связи если с недостоверностью сведений владельца о налогоплательщике, поданными числе при регистрации;

4. Сложность декабрь налоговых проверок индивидуальных из-за наличия хочет множества схем исключения ухода от налогов, необходимость связанных со специальными законом налоговыми режимами.

Для того которые чтобы повысить меняет собираемость налогов занижение и сборов с самых далее востребованных специальных налоговых режимов - упрощенной деятельности системы налогообложения (УСН) и транспортного еееединого родителей налога на вмененный прочие доход (ЕНВД), месяц нужно наиболее населению тщательно подходить оказания к вопросам учета крестьянские налогоплательщиков, их доходов которых и расходов, а также расходы правильности соблюдения финансовых специальных режимов. Но который в то же время, необходимо исключением повышать привлекательность патентную таких систем более налогообложения для предпринимателей за счет исчисления предоставления льгот, полезного простоты отчетности реализации и построения обратной упрощенной связи между рыбководство налогоплательщиками и налоговыми сдается органами для превысили развития в стране зависимости малого и среднего сообщила бизнеса.

Одной из форм следующим налогового контроля фискальной в рамках налогового начислений администрирования субъектов предпринимательской деятельности являются имеет налоговые проверки. Камеральные реализации и выездные налоговые истечения проверки фирм, малого применяющих специальные применяющих налоговые режимы, развитию имеют ряд налоговые особенностей.

Камеральные проверки сумма проводятся на основании позволяет декларации, представленной целях фирмой в инспекцию. Если существует не выявлено ошибок, указанныхна этом камеральную числе проверку могут освобождение завершить. В противоположном именно случае инспекторы обрабатываетсоставляют акт себе налоговой проверки.

В учредившие план выездных оценить налоговых проверок организациях налогоплательщики включаются значению при наличии признаков правонарушений упрощенная в их действиях, обоснованный обеспечению выбор которых одной основан на оценке ноябре налоговых рисков зарплаты и на всестороннем анализе необходимость всей информации, показатели поступающей в налоговые приоритет органы из внутренних определении и внешних источников.

Приоритетными специальному для включения бытовых в план выездных категории налоговых проверок законодатели являются налогоплательщики, нулевую в отношении которых показывает у налогового органа декларация имеются сведения бухгалтерскую об их участии в схемах уклонения от налогообложения предоставление или схемах существующей минимизации налоговых обязательств и (или) результаты недвижимого проведенного анализа находящиеся финансово-хозяйственной деятельности налогоплательщика результате свидетельствуют о повышенной обязан вероятности совершения порядок налоговых правонарушений.

Что годом касается УСН, отношении налоговые органы служба с особой тщательностью составили проверяют:

1. Неправомерное применение налоговыми УСН в виду числе несоответствия критериям, приложениям предоставляющим право российское применять данную применяющие систему налогообложения.

2. Занижение формы доходов в результате субъекты невключения в доходы применения сумму поступлений отношении от реализации товаров (работ, самозанятых услуг).

3. Необоснованное уменьшение вгустадоходов на сумму описаны расходов, не указанных применение в п. 1 ст. 346.16 НК системы РФ.

4. Необоснованное включение хозяйственных в расходы сумм позднее без соответствующего текущем документального подтверждения установленном или составление пользование документов с нарушением этот требований законодательства.

5. Начисление общую минимального налога также налогоплательщиками, которые балансовая применяют объект органы налогообложения "доходы создается минус расходы", перечисленных по итогам налогового самозанятых периода.

6. Уменьшение единого оказываемых налога на сумму числа неуплаченных страховых базой взносов на обязательное это пенсионное страхование.

7. Уменьшение налоговой суммы налога (сумм владельцы авансовых платежей), значительной рассчитанной к уплате среднего за налоговый период, также на сумму страховых стоимость взносов, уплаченных этапев этот же период, индивидуальных более чем уплата на 50 %.

Наиболее частыми применяется нарушениями налогообложения уплатить при применении базовая ЕНВД являются:

1. Неправомерное частности применение системы предыдущем налогообложения в виде применении ЕНВД по услугам налоговых и работам, подпадающим если под общую ряду систему налогообложения.

2. Отсутствие сравнению отдельного учета таблица имущества, обязательств уменьшенные и хозяйственных операций особенности в отношении предприниматель-

ской реализации деятельности, подлежащей учет обложению ЕНВД, приложении и предпринимательской деятельности, упрощенную отношения которой малого применяется иной российский режим налогообложения.

3. Занижение прочей сумм налога этого путем неправомерного производство уменьшения на сумму превышающую начисленных, но фактически фискального не уплаченных страховых взносов на обязательное субъектов пенсионное страхование.

4. Неуплата оказывающих ЕНВД в результате момента занижения физических отвечающая показателей, корректирующих добычей коэффициентов базовой внесении доходности К1 и К2.

5. Неправомерное связанные уменьшение суммы работу налога (более динамикачем на 50 %) на сумму находящиеся уплаченных страховых анализ взносов на обязательное взноса пенсионное страхование.

ФНС России до недавнего времени не обладала информацией о числе зарегистрированных в налоговых органах субъектов малого бизнеса, что не позволяло имобеспечить необходимую и регулярно обновляемую информационную базу по учету субъектов малого бизнеса в разрезе отраслей и регионов для получения полной, оперативной и достоверной информации об их деятельности, включая информацию о налоговых поступлениях.

В 2017 году Федеральная налоговая служба РФ разместила на своем официальном сайте в свободном доступе единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства (далее - реестр субъектов МСП). Основная цель данного реестра - освобождение малого и среднего бизнеса от ряда бюрократических процедур.

Реестр субъектов МСП объединяет информацию обо всех юридических лицах и ИП, соответствующим условиям отнесения к субъектам малого и среднего бизнеса и позволяет им избежать подтверждения своего статуса субъекта МСП при обращении за государственной поддержкой, а также при участии в государственных закупках.

Создание этого реестра позволит снизить расходы крупных компаний по поиску потенциальных поставщиков из числа субъектов малого и среднего бизнеса и повысит эффективность использования мер направленных на поддержку малого и среднего предпринимательства.

1. Назаров М.А., Чариков В.С. Налогообложение индивидуальных предпринимателей: проблемы и перспективы // Известия института систем управления Самарского государственного экономического университета. 2013. № 2 (8). С. 60-64.

2. Назаров М.А., Михалева О.Л. Оценка налоговой нагрузки на малый и средний бизнес в Самарской области // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2016. № 12 (146). С. 41-47.

3. Цуцкарева Д.А., Михалева О.Л. Налоговый контроль как основной элемент налогового администрирования // Современная налоговая система: состояние, проблемы и перспективы развития : материалы IX Междунар. заоч. науч. конф. 2015. С. 69-71.

4. Лукьяненко Л.Ф., Иванов С.Г. Проблемы развития системы налогового контроля в России // Проблемы развития предприятий: теория и практика : материалы 15-й междунар. науч.-практ. конф., посвящ. 85-летию Самар. гос. экон. ун-та. Самара, 2016. С. 261.

PROBLEMS OF TAX CONTROL OF SMALL BUSINESS

© 2017 **Nazarov Mikhail Aleksandrovich**
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
© 2017 **Vdovina Anastasiya Olegovna**
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: nalogi_audit@mail.ru

Keywords: tax control, tax administration, small business.

The article analyzes problems of tax administration of small business. Some possible mistakes in taxation using special tax regimes in Russia are discussed.

УДК 336.2

ПРОБЛЕМЫ И ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ С НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКАМИ В НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЕ РФ

© 2017 **Назаров Михаил Александрович**
кандидат экономических наук, доцент
© 2017 **Усов Алексей Владимирович**
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: nalogi_audit@mail.ru

Ключевые слова: налоговый контроль, налоговое администрирование, налоговые органы, личный кабинет налогоплательщика, взаимодействие.

Рассмотрены проблемы и направления совершенствования взаимодействия налоговых органов и налогоплательщиков с учетом опыта ФНС России по Самарской области.

Серьезным вызовом, стоящим перед Федеральной налоговой службой, является обеспечение высоких стандартов оказания услуг налогоплательщикам по всей системе налоговых органов Российской Федерации, включая предоставление полного набора услуг в электронном виде, позволяющего снизить временные и финансовые затраты налогоплательщиков, сделать взаимодействие с налоговыми органами максимально простым, удобным и комфортным.

На это направлена система управления качеством, внедряемая в налоговой службе с 2015 года.

Информация становится стратегическим ресурсом развития. Соответственно, от качественного информирования в целом зависит удовлетворенность налогоплательщика деятельностью налоговой службы.

Необходимо отметить, что доля граждан положительно оценивающих работу налогового инспектора, а это оценки "4" и "5", в целом по Самарской области составила 98,61%. Если в 2015 году самарцы поставили 13 319 оценок, то по данным на 01.07.2017 года количество оценок при оказании услуг увеличилось до 132 844, а это более чем в 10 раз.

Основными направлениями совершенствования организации работы с налогоплательщиками в настоящее время являются:

- оптимизация способов взаимодействия и качество оказания услуг налогоплательщикам;
- эффективность взаимодействия с органами местного самоуправления, общественными организациями, союзами и объединениями;
- информационно-разъяснительная работа;
- повышение уровня компетенции сотрудников налоговых органов.

Оценка организации работы с налогоплательщиками на основе показателей отчетности, предоставляемой инспекциями, должна вестись системно с учетом контроля "работы над ошибками" в утвержденные сроки и по конкретным направлениям, а также еженедельного анализа поступающих обращений граждан, ежеквартальной отчетности в рамках комплекса мероприятий в сфере политики качества. Кроме того, активнее должен осуществляться и общественный контроль - необходимо осуществить переход от разовых акций к системному общественному контролю, и инициирование мероприятий в рамках повышения налоговой грамотности налогоплательщиков со стороны представителей Общественного Совета при УФНС России по Самарской области.

Эффективной новацией в сфере информирования может стать использование результатов мониторингов обращений граждан при подготовке информационных и тематических передач, тематических рубрик в электронных и печатных СМИ. Одним словом, необходимо дополнительно в СМИ давать разъяснения по актуальным и часто встречающимся вопросам, а также по тем тематикам обращений, которые имеют отрицательный отзыв по качеству информирования, при этом необходимо учитывать целевую аудиторию источника распространения информации. И в этой связи нет принципиальных различий по каким каналам осуществлялось первичное информирование - при личном взаимодействии в инспекции или через дистанционные каналы (СМИ, социальные сети, телефонная горячая линия, "личный кабинет", интернет-обращение).

Параллельно необходимо ввести в практику непрерывное обучение и контроль уровня профессиональных знаний сотрудников налоговых органов, проводить семинары с инспекциями с учетом появления таких отзывов и обращений, мониторинг знаний в виде ежеквартального тестирования, а также тестирование проводить в виде моделиро-

вания ситуаций, системно подходить к обучению основам делового общения, выходу их конфликтов. Вместе с тем необходимо отметить, что в 2017 году из 692 случаев (5,5% от общего количества обращений) с негативной оценкой качества предоставления государственных услуг, оказываемых инспекциями Самарской области, лишь 3 отзыва (0,43% от общего количества случаев негативной оценки) содержали неудовлетворенность организацией работы с налогоплательщиками, а именно - грубость, некомпетентность сотрудников при личном приеме.

В Самарской области подключено 509 256 налогоплательщик к электронному сервису "Личный кабинет физического лица" (ЛК ФЛ), что составляет более 15% от населения Самарской области. В среднем к сервису еженедельно подключается 2,5 тысячи жителей Самарской области. При этом, фактически активными пользователями являются лишь 32 5919 налогоплательщика, сменивших первичный пароль, что составляет почти 64% от показателя "подключаемости" к сервису "ЛК ФЛ" по региону.

Остро данная проблема вскрылась в период рассылки сводных налоговых уведомлений. Напомним, что обладатели личного кабинета с 2016 года могут получать сводные налоговые уведомления только в электронном виде, при этом сохранено право получать на бумажном носителе только после уведомления налоговой службы о таком желании. И таких пользователей по региону оказалось более 3 тысяч, что говорит о незначительном сохранении доверия налогоплательщика к традиционным способам получения документа для оплаты налогов.

Проблема смены первичного пароля к сервису на сегодняшний день также остается актуальной. Причина кроется в том, что на этапе вручения регистрационной карты не проводится качественное информирование по обязательной смене пароля к сервису и это при том, что в каждой инспекции установлен компьютер общего доступа, который позволяет налогоплательщику, не выходя из инспекции, сразу сменить пароль на свой и получить дополнительную информацию по возникающим вопросам функционирования сервиса, что позволит минимизировать в дальнейшем запросы, связанные со сроками наполнения информацией "ЛК ФЛ", его функциональными возможностями.

Решение проблемы лежит в плоскости качества информирования и обслуживания налогоплательщика: необходимо налогоплательщику на месте получения "ключей" к "ЛК ФЛ" рекомендовать пройти к компьютеру общего доступа для смены пароля, налогоплательщика должен сопровождать специалист инспекции, который сразу же ответит на возникающие вопросы налогоплательщика в процессе знакомства с сервисом. Одним словом, необходимо в процессе выдачи регистрационной карты создать максимальный интерес к электронному сервису ФНС, на месте в инспекции "закрепить" его значимость для налогоплательщика, заинтересовав его спектром возможностей бесконтактного взаимодействия с инспекцией - экономия личного времени, оперативность получения информации по расчетам с бюджетом и многое другое.

Один из путей повышения налоговой грамотности - совершенствование проведения единой информационно-разъяснительной кампании с конкретным набором целей и способов воздействия, прогнозом результата и эффективности, при этом необходимо учесть целевую аудиторию, на которую направлено влияние печатной, видео-, аудио-

продукции налоговой тематики в СМИ и материалов в сети Интернет, тематических семинаров, уроков налоговой грамотности, мобильных приемных, обучающих курсов, распространения баннерной и иной полиграфической продукции.

Несмотря на то, что сложилась устойчивая практика информирования жителей Самарской области в части обсуждения параметров местных бюджетов, реализации социально-экономических программ, мало кто из чиновников регионального или муниципального уровня дает в СМИ и на мероприятиях подобного уровня понятные и прозрачные разъяснения в сфере налоговой политики в рамках своих полномочий, в том числе и об утвержденных на местном уровне ставках и льготах, а также на своем личном примере рассказывает о плюсах подключения к сервису "личный кабинет налогоплательщика".

Соответственно, путь вовлечения так называемых начальников территорий в трансляцию философии грамотного налогоплательщика лежит через механизмы личного участия, обучающих семинаров, что также способствует работоспособности заключенных в 2016 году соглашений о взаимодействии муниципалитетов с налоговыми инспекциями, поскольку будет понимание проблематики несвоевременной оплаты имущественных налогов, как с позиции управленца, так и рядового налогоплательщика. Вместе с тем, параллельно будет разрешена проблема качества подключения к "ЛК ФЛ" на конкретной территории - область, город, район, поселок.

Необходимо активнее развивать внешнее окружение, содействующее налогоплательщикам в исполнении ими своих обязанностей, а соответственно, влияющее на уровень налоговой грамотности налогоплательщиков. С 2016 года в практику входит взаимодействие с общественными организациями, профессиональными союзами и ассоциациями, муниципальными органами власти с целью создания понятного информационного налогового пространства. Соответственно, данные институты в своих сферах деятельности также будут способствовать формированию налоговой культуры. Стоит отметить, что в Общественный Совет входят представители ТТП, профессиональных сообществ и общественных организаций, СМИ.

Новым способом взаимодействия с налогоплательщиками становятся и социальные сети (далее - соцсети). Это возможность использовать соцсети не только для широкого информирования, но и для мониторинга, и непосредственной связи с налогоплательщиками.

Возможности поиска в соцсетях фактов, важных для налоговой службы, достаточно широки, поскольку для большего числа налогоплательщиков соцсети являются важной коммуникационной площадкой. При этом необходимо понимать, что такое общение требует оперативной реакции и умения вычленять главное, а для этого необходимо специальное обучение сотрудников налоговых органов, ответственных в ближайшей перспективе за это направление взаимодействия с налогоплательщиками.

Резюмируя возможные пути совершенствования взаимодействия с налогоплательщиками, акцент стоит сделать на повышении налоговой культуры населения с использованием всего спектра инструментария, при этом широкая популяризация налогового законодательства простым и понятным языком должна стать элементом обязательной программы информационно-разъяснительного, образовательного и воспитательного процессов:

- внедрить в практику систему единой информационно-разъяснительной работы;
 - проводить круглые столы, конференции, обучающие семинары с представителями союзов работодателей, объединениями предпринимателей, профессиональными общественными объединениями и сообществами по актуальным вопросам налогообложения;
 - осуществлять оперативную ротацию актуальных материалов по проблемам налогообложения с учетом анализа обращений в рамках Политики качества, адресности информации, целевой аудитории (СМИ, Интернет, социальные сети, публичные мероприятия);
 - публиковать в печатных и электронных изданиях разъяснения законодательных актов по налогообложению;
 - непрерывно повышать уровень компетенции специалистов налоговой службы.
- Предлагаемые меры не только позволят увеличить собираемость налогов, но и будут способствовать устранению противоречий между государством и налогоплательщиком, формированию налоговой культуры, положительного общественного мнения о деятельности налоговой службы, что особенно важно в свете расширения полномочий и функций ФНС.

1. Назаров М.А., Михалева О.Л. Оценка налоговой нагрузки на малый и средний бизнес в Самарской области // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2016. № 12 (146). С. 41-47.

2. Лукьяненко Л.Ф., Иванов С.Г. Проблемы развития системы налогового контроля в России // Проблемы развития предприятий: теория и практика : материалы 15-й междунар. науч.-практ. конф., посвящ. 85-летию Самар. гос. экон. ун-та. Самара, 2016. С. 261.

3. Журавлева А.Г., Назаров М.А. Перспективы совершенствования налогового администрирования в Российской Федерации // Современная налоговая система: состояние, проблемы и перспективы развития : сб. тр. VIII Всерос. заоч. науч. конф. с междунар. участием. / под ред. М.К. Аристарховой ; Уфим. гос. авиац. техн. ун-т. Уфа, 2014. С. 10.

PROBLEMS OF INTERACTION BETWEEN TAX AUTHORITIES AND TAX PAYERS IN RUSSIAN FEDERATION

© 2017 **Nazarov Mikhail Aleksandrovich**

Candidate of Economic Sciences, Associate Professor

© 2017 **Usov Alexey Vladimirovich**

Master Student

Samara State University of Economics

E-mail: nalogi_audit@mail.ru

Keywords: tax control, tax administration, taxpayers, interaction.

The article analyzes problems of tax administration and interaction of tax authorities and taxpayers in Russia based on the example of Samara region.

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ВНЕДРЕНИЯ ОБОРУДОВАНИЯ ПО КОНТРОЛЮ РАСХОДА ТОПЛИВА НА ГРУЗОВЫХ И ЛЕГКОВЫХ АВТОМОБИЛЯХ

© 2017 Несяев Никита Игоревич

студент

© 2017 Наугольнова Ирина Александровна

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: enchantingdrinker@gmail.com

Ключевые слова: оценка эффективности, экономия топлива, контроль расхода топлива.

Проведен анализ эффективности установки оборудования и программного обеспечения для мониторинга транспортных средств на примере компании ООО "Нова", позволяющих контролировать расход топлива, отслеживать маршрут водителей, оптимизировать график маршрутов.

У компании ООО "Нова" огромный автопарк, куда входят помимо тяжелой техники, необходимой для строительных работ, еще и грузовые автомобили, предназначенные для транспортировки материалов, легковые - для перевозки управляющего персонала, сотрудников, а также бензозаправщики.

До недавнего времени техника эксплуатировалась без дополнительного оборудования, что называется "на честном слове". У "Новы" существует много строительных баз по России и соответственно затраты, по транспортировке материалов, топлива были очень большими.

К примеру, количество потребления дизельного топлива в 2016 г, автомобилей и топливозаправщиков, числящихся на базе, расположенной в Новом порту составило 4200 тыс л¹.

Управляющие лица озадачились целью поиска способов сокращения затрат на снабжение своей инфраструктуры. Из ряда предложенных вариантов выбор пал на компанию Omnicom.

Компания Omnicom занимается продажей оборудования и программного обеспечения для мониторинга транспортных средств. Наиболее частые проблемы транспортных предприятий:

- махинации с топливом
- изменение показателей одометра
- простой
- выполнение водителями левых рейсов
- работа на конкурентов².

Из-за этого организация каждый месяц теряет в среднем 15.000 р на среднетоннажном грузовике и 30.000 р на тяжелом грузовике. На спецтехнике, из-за невозможности контроля эти цифры увеличиваются в несколько раз.

Пресечь обман водителей поможет разработка компании Omnicom - система контроля расхода топлива³. Уже 16 лет данная разработка применяется Российскими ком-

паниями и за рубежом. Система состоит из двух компонентов: датчик на приборной панели (считывает показания спидометра, тахометра, одометра, ключа зажигания), второй датчик - уровня топлива, устанавливается непосредственно в бак транспортного средства. Далее эти приборы и датчики устанавливаются в транспортное средство сотрудниками Omnicom и в последствии происходит обучение сотрудников компании-заказчика использованию программных продуктов для сбора информации по датчикам⁴.

Таблица 1

Стоимость установки оборудования на весь автопарк

Транспортное средство	Стоимость установки на ед техники (р)	Стоимость всего (р)
Тягач ГАЗ	21,000	147,000
Грузовой тягач MAN	33,000	1,419,000
Топливозаправщик	112,700	225,400

Таблица 2

Структура затрат на установку оборудования на топливозаправщик

Наименование	Цена оборудования (р)	Цена монтажа (р)
Регистратор	16500	4500
Датчик ур. Топлива 700мм	7500	4500
Блок искрозащиты	4500	1500
Датчик ур. Топлива 2000мм	13800	4500
Устройство съема сигнала	13500	6000
Антивандальный комплект	9000	8000
Датчик ур. Топлива 1500мм	10900	4500
Кабель монтажный	3500	-

Таблица 3

Структура затрат на установку оборудования на грузовую технику

Наименование	Цена оборудования (р)	Цена монтажа (р)
Регистратор	16500	4500
Датчик ур. Топлива 700мм	7500	4500

Таблица 4

Структура затрат на установку оборудования на полу-грузовую технику

Наименование	Цена оборудования (р)	Цена монтажа (р)
Регистратор	16500	4500

Таблица 5

Дополнительные затраты

Наименование	Стоимость (р)
Командировочные расходы (день)	3000
Сервисное обслуживание (год)	6000

Исходя из полученных данных, по затратам на установку оборудования на автотехнику, числящуюся на базе Нового Уренгоя, ООО "Нова" понесла затраты в размере 1,827,400 рублей. Для реализации проекта был привлечен кредит на эту сумму под 14% годовых на срок 3 года.

До установки оборудования Omnicom на транспортные средства, за 2016 год на объекте Новый Уренгой было потрачено 4200 тыс. л. топлива. Из них 45% это топливо, расходуемое автомобильным транспортом (1890 тыс. л). То есть ежемесячно автомобильный парк потреблял 158 тыс. литров топлива.

В январе 2017 года на 52 единиц техники было установлено оборудование по контролю уровня топлива и перемещения. За 4 месяца показатель потребления топлива транспортным средством составил 616,6 тыс. литров. Ежемесячная норма потребления топлива снизилась с 158 тыс. литров до 155,95. При расчете, что литр дизельного топлива стоит в среднем 39 рублей, то ежемесячно компания стала экономить на топливе 80,000 рублей. Внутренняя норма дохода проекта составила 71%, а чистый дисконтированный доход нарастающим итогом за три года 691,356 рублей.

Срок окупаемости мы найдем по формуле⁵:

$$T = S / q$$

где S - объем первоначальных инвестиций, q - доход от инвестиций

$$T = 1,9 \text{ (23 месяца)}$$

Проект по внедрению оборудования на базу Новый Уренгой компании "Нова" получился весьма успешным. Инвестиции почти за 2 года и ежегодно, ООО "Нова" на базе Новый Уренгой экономит 960,000 руб на топливе.

После успешного проекта аппарат управления принял решение об установке данного оборудования на базе в Сабетте.

Таблица 6

Автомобильный парк базы Сабетт

№ п/п	Марка автомобиля	Кол-во	Тип двигателя	Грузоподъемность	Сфера использования
1	Тягач ГАЗ	5	дизельный	1,5 т.	снабжение
2	Грузовой тягач MAN	30	дизельный	20 т.	снабжение
3	Топливозаправщик	2	дизельный	20 т.	снабжение

Таблица 7

Стоимость установки оборудования на весь автопарк

Транспортное средство	Стоимость установки на ед техники (р)	Стоимость всего (р)
Тягач ГАЗ	21,000	105,000
Грузовой тягач MAN	33,000	990,000
Топливозаправщик	112,700	225,400

Общая сумма затрат по установке оборудования на технику в Сабетте составит 1,320,400 рублей.

По сравнению с базой в Новом Уренгое, транспортной техники в Сабетте на 29% меньше, соответственно ежемесячный уровень потребления топлива составит 112,2 тыс. литров. На примере сокращения потребления топлива транспортными средствами Нового Уренгоя (1,3%), предположим, что и в Сабетте доля сокращения потребления топлива после установки оборудования составит ту же цифру, то получим 110 тыс литров ежемесячного потребления.

Ежемесячная экономия потребления топлива составит 56,880 рублей.

Внутренняя норма дохода проекта по установке оборудования составит 68%, чистый дисконтированный доход нарастающим итогом за 3 года 766,928 рублей, а срок окупаемости 23 месяца.

По итогу установка оборудования позволит сократить потери компании в сфере транспортировки, вызванные рядом факторов (машинации с топливом, изменение показателей, одометра, простой, выполнение водителями левых рейсов, работа на конкурентов).

¹ Данные предприятия ООО "Нова", 2016 г.

² Киселев Д.Е., Попов Ю.Л., Усольцева А.В. Система факторов, обуславливающих качественную модернизацию предприятий // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2017. № 7. С. 21-26.

³ Контроль топлива и местонахождения транспорта. URL: <http://www.omnicomm.ru> (дата обращения: 07.09.2017).

⁴ Онлайн контроль местоположения и состояния транспорта. URL: <http://www.omnicomm.ru> (дата обращения: 07.09.2017).

⁵ Экономическая оценка инвестиций / под ред. М.И. Римера. 3-е изд. СПб., 2009. 412 с.

ESTIMATION OF EFFICIENCY OF IMPLEMENTATION OF EQUIPMENT FOR CONTROL OF FUEL CONSUMPTION ON FREIGHT AND CARS

© 2017 Nesyayev Nikita Igorevich

Student

© 2017 Naugolnova Irina Aleksandrovna

Candidate of Economic Sciences, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: enchantedrinker@gmail.com

Keywords: efficiency assessment, fuel economy, fuel consumption control.

The article analyzes the efficiency of installing equipment and software for vehicle monitoring using the example of Nova LLC, which allows controlling fuel consumption, tracking the route of drivers, and optimizing the route schedule.

ИНТЕГРАЦИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ УЧАСТНИКОВ РЫНКА ЗНАНИЙ

© 2017 Носков Сергей Викторович
 доктор экономических наук, профессор
 Самарский государственный экономический университет
 E-mail: noskov50@yandex.ru

Ключевые слова: экономика знаний, наукоемкие отрасли, органы власти, интеграция, централизация, концентрация, регулирование рынка.

Рассмотрены индекс экономики знаний и его составляющие. Представлены показатели роста экономики знаний. Установлена важная роль тесного взаимодействия и интеграции участников рынка знаний.

Экономика, основанная на знаниях, базируется на эффективном использовании нематериальных активов (патентов, лицензий, ноу-хау) и человеческого капитала как ключевых ресурсов для достижения конкурентного преимущества¹.

В мировой статистике рассчитывается, так называемый, индекс экономики знаний (ИЭЗ), представляющий собой среднеарифметическое частных индексов институционального режима экономики, инноваций, образования и состояния информационной структуры (см. таблицу)².

Индекс экономики знаний (ИЭЗ) и его составляющие по отдельным странам

Страна	ИЭЗ	Институциональный режим экономики	Инновации	Образование	Информационная инфраструктура
Швеция	9,25	8,36	9,67	9,20	9,78
США	8,69	7,81	9,47	8,43	9,03
Германия	8,38	7,95	8,88	7,87	8,82
Группа стран G7 (большой семерки)	8,29	7,68	8,69	8,26	8,52
Ирландия	8,04	8,01	7,86	8,23	8,07
Южная Корея	7,70	6,10	7,88	7,80	9,03
Эстония	7,70	8,18	7,03	7,74	7,84
Чешская Республика	6,80	6,10	6,76	7,07	7,28
Российская Федерация	5,69	2,43	7,57	7,52	5,25
Европа и Центральная Азия	5,27	4,03	5,51	6,56	5,00
Аргентина	5,23	1,74	6,06	7,13	5,99
Бразилия	5,03	3,92	4,84	5,55	5,82
Украина	4,92	2,49	6,03	7,82	3,33
Казахстан	3,62	1,55	4,08	6,30	2,56
Китай	3,50	2,42	4,18	3,04	4,35

Согласно представленным данным наиболее высокий индекс экономики знаний имеют Швеция, США и Германия (от 9,25 до 8,38), а Российская Федерация имеет индекс 5,69 и занимает по этому показателю 9-е место в мире.

Ускоренный рост экономики знаний определяется рядом показателей, во-первых, увеличением доли наукоемких видов экономической деятельности в мировом и национальных (региональных) валовых внутренних продуктах, во-вторых, ростом удельного веса работников умственного труда в структуре используемой рабочей силы или их численностью в наукоемких отраслях³. Так, доля высокотехнологичных и наукоемких отраслей в ВВП Российской Федерации, согласно прогнозу долгосрочного социально-экономического развития по оценкам Минэкономразвития РФ, должна составить 10,9 и 12,0% в 2018 и 2020 гг., соответственно⁴.

В свою очередь, доля собственно наукоемких отраслей в ВВП Российской Федерации прогнозируется на уровне 9,7 и 10,7% в 2018 и 2010 гг., соответственно. Следует отметить, что прогнозируемая доля наукоемких видов экономической деятельности в ВВП не соответствует целям ускоренного социально-экономического развития Российской Федерации⁵.

Рост удельного веса наукоемких видов экономической деятельности в ВВП Российской Федерации по темпам, превышающим прогнозируемые, возможен на основе развития рынка знаний, которое связано с более тесным взаимодействием и интеграцией деятельности всех его участников.

Важную роль в подобном взаимодействии в российской экономике играет деятельность государственных органов власти и управления. Это объясняется тем, что, если в США, в большей степени, и Западной Европе - в меньшей, преобладает либеральный подход к регулированию отношений между субъектами рынка знаний, то в Российской Федерации в условиях построения вертикали власти и до некоторой степени централизации принятия решений, концентрации научной и исследовательской деятельности не в университетах, а в научно-исследовательских организациях, в частности, Российской академии наук, должен использоваться в большей степени государственный подход к регулированию рынка знаний.

¹ Малых О.Е., Гафарова Е.А. Влияние результатов интеллектуальной деятельности на макроэкономическую политику России // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2017. № 2 (148). С. 32-37.

² Международная статистика. URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/icstatistics/incomparisons/

³ Николаенко Ю.В. Инновационная направленность предпринимательского сектора в Российской Федерации // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2017. № 2 (148). С. 38-42.

⁴ Прогноз долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2030 года (разработан Минэкономразвития России). URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_144190/?frame=16.

⁵ Зотова А.С., Мантуленко В.В. Новые ценности как основа устойчивой экономики // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2017. № 2 (148). С. 56-60.

INTEGRATION OF THE ACTIVITIES OF PARTICIPANTS OF THE KNOWLEDGE MARKET

© 2017 Noskov Sergey Victorovich
Doctor of Economics, Professor
Samara State University of Economics.
E-mail: noskov50@yandex.ru

Keywords: knowledge economy, knowledge-intensive industries, authorities, integration, centralization, concentration, market regulation.

The index of the knowledge economy and its components are considered. Indicators of growth of the knowledge economy are presented. The important role of close interaction and integration of participants in the knowledge market is established.

УДК 339.138

BUZZ-МАРКЕТИНГ КАК НОВЫЙ ИНСТРУМЕНТ МАРКЕТИНГОВОЙ АКТИВНОСТИ

© 2017 Паклина Виктория Витальевна
студент

© 2017 Юдакова Ольга Васильевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: kafedra-kl@yandex.ru

Ключевые слова: маркетинг, 4P, 7P, инструменты маркетинга, жужжащий маркетинг, сарафанное радио, слухи, потребители, маркетинг виртуальных персонажей, инфоповод, шум.

Статья посвящена исследованию нового инструмента маркетинговой активности - жужжащий маркетинг, или, как его иначе называют, buzz-marketing. Рассмотрено само понятие, особенности использования инструмента, его актуальность. На основе проведенного исследования даны рекомендации по работе buzz-marketing.

Как известно маркетинг - это молодая наука, которая не стоит на месте и активно развивается. Всем привычный традиционный маркетинг, который имел концепцию "4P" со временем сменяется на "7P" и даже "9P". Конъюнктура рынка постоянно находится в движении, вместе с ней и меняется потребитель, а за ним, конечно же, и маркетинг.

Снижение эффекта от традиционных методов рекламы в СМИ требуют поиска новых способов воздействия на потребителей. В поисках таких способов маркетологи и

специалисты рекламного дела обратились к изучению альтернативных механизмов распространения информации о тех или иных товарах. Так, со временем появились новые виды маркетинга, которые формируют нестандартные подходы к деятельности компании на рынке. К ним мы можем отнести и арома-маркетинг, и сенсорный маркетинг, блог-маркетинг, мобильный маркетинг, событийный маркетинг и многое другое.

Одним из таких направлений является "buzz-маркетинг" или как в народе его называют "жужжащий маркетинг", а также можно встретить трактовку маркетинг виртуальных персонажей.

Вы, наверное, спросите: почему из огромного разнообразия новых видов маркетинга, мы остановили свое внимание именно на этом инструменте? Дело в том, что недавно американские маркетологи провели исследования, результаты которого оказались весьма впечатляющие. Так, покупатель, оставшийся довольным приобретенным товаром или услугой, рассказывает о них в среднем трем знакомым, а разочарованный покупкой или недовольный услугой клиент - одиннадцати!

Более 50% кинозрителей остановили свой выбор на том или ином кинофильме, прислушавшись к рекомендациям друзей. 70% пациентов в Америке обращаются к определенному врачу только потому, что его порекомендовали их знакомые. Подобной силой воздействия и охватом аудитории может похвастаться далеко не каждый из обычных методов маркетинговой коммуникации. Взяв на вооружение полученные знания, маркетологи разработали действенный механизм воздействия на потенциального потребителя - buzzmarketing.

Чтобы превратить слухи в реальный инструмент, нужно создать большое сообщество "потребителей". Грамотно составленная информация сможет не только рассказать о товаре или услуге, а также заинтересовать потенциального клиента и даже застимулировать к покупке.

Однако, сообщение, которое мы хотим донести до потребителя должно быть составлено по определенным правилам:

1. информация должна быть сформулирована достаточно просто, чтобы услышавшие могли его легко понять и транслировать дальше
2. сообщение должно быть действительно важным и иметь новостную ценность
3. не стоит "приукрашивать" свой товар или услугу, сообщение должно быть правдивым
4. сообщение должно быть актуальным и востребованным в обществе
5. информация должна быть четкой и краткой
6. сообщение должно распространяться в "нужных кругах"

Рассмотрим, как этот инструмент работает на практике. Компания может выбрать два пути развития своей деятельности. Во-первых, она может создать вокруг себя "шум" самостоятельно. Это можно сделать при помощи различных акций, PR-мероприятий. Другой случай, если компания решила отдать деятельность по "созданию шумов" на аутсорсинг. Здесь специализированная организация распространяет информацию через обученных агентов, которые, в свою очередь, уже имеют представление о том, что, где и как нужно говорить. Чтобы достичь результата, нужно активно работать как с экспертами,

так и с рядовыми потребителями; при этом придется не только предоставить повод для обсуждения, но и постоянно подогревать дискуссию, подливая масла в огонь. Методы "жужжащего" маркетинга с успехом применяют многие автосалоны. Желая увеличить продажи машин определенной марки, они выбрасывают информацию о скором росте цен на эти автомобили. Тема подогревается как слухами, которые распространяют менеджеры салонов в разговорах с покупателями, так и провокациями в интернет-форумах автолюбителей.

Чтобы не быть голословными было проведено маркетинговое исследование, целью которого стало выяснение рядов вопросов, так, например: может ли компания положиться на инструмент "buzz-маркетинг", при этом вкладывая в данную коммуникацию минимальное количество ресурсов? Действительно ли общество само распространяет информацию о компании/продукте и потенциальные клиенты могут доверять такому источнику? Ответить на данные вопросы попытаемся в рамках опроса респондентов. Участниками исследования стали граждане в возрасте от 18 до 42 лет, проживающие в городе Самара и имеющие близкое окружение от 6 человек. Количество опрашиваемых - 52 человека.

Итак, первый вопрос, который был задан респондентам - это: "Доверяете ли Вы слухам или мнениям знакомых людей?". 69,2 % ответили, что это зависит от рода слухов, 11,5% не доверяют и 19,2 % прислушиваются к чужому мнению. Этот вопрос был направлен на выяснение проблемы: важно ли людям точки зрения окружающих? Будут ли они прислушиваться к ним? Как показал результат, что есть респонденты, которые действительно доверяют слухам знакомых людей. Далее был задан аналогичный вопрос, только уточнили: "Доверяете ли Вы слухам Незнакомых людей?". 53,8% не станут слушать мнение незнакомых, а вот 40,4% отметили, что прислушались бы к чужим слухам, но в зависимости от их информативности. Однако, среди респондентов нашлись люди, которые доверились бы и незнакомым людям. Эти схожие вопросы были заданы с тем условием, чтобы выяснить: насколько важно для опрашиваемых мнение близкого или не близкого для них человека.

Следующий вопрос был задан респондентам с целью выяснить: важно ли людям самим присутствовать на месте/событии или же об этом они могут спросить у других и довериться их мнению? 67,3 % из общего числа опрашиваемых считают, что лучше поехать самим в нужное место, однако 15,4% отметили, что спросят у знакомых, которые присутствовали там. Оставшиеся респонденты высказали мнение, что если они не поедут сами в место, то и у других не будут спрашивать их мнение.

Далее был задан вопрос: "Какой рекламе Вы доверяете?". Этот вопрос необходимо было задать для того, чтобы было понимание: а где было бы эффективнее распространять информацию, чтобы она дошла до конечного потребителя? Из какого источника до клиента лучше донести информацию? Респонденты ответили следующим образом: 48,1% (это наибольший показатель) доверяют мнению людей, их отзывам и советам. Этот показатель напрямую показывает, что такой инструмент, как "жужжащий маркетинг" при правильной подаче может сыграть в пользу компании. Следующим по популярности ответом стала реклама по ТВ (36,5 %). Несмотря на то, что ТВ-реклама

сегодня является одним из самых дорогих источников информации, однако она отлично действует на конечных потребителей. И, как показывает исследование, - клиенты доверяют такой рекламе. Около 8% респондентов отметили, что доверяют интернет-рекламе. Это связано с тем, что Глобальная сеть сегодня не стоит на месте и расширяется с каждым днем все больше и больше, отсюда и лояльность потребителей к такому источнику информации.

Далее мы спросили у участников опроса: "Читаете ли Вы отзывы перед покупкой товара?". 55,8% ответили, что читают, но не всегда. 42,3% ответили, что читают, и лишь малая часть выбрали ответ "нет, не читаю, доверяю своему мнению". Эти результаты показывают нам, что опять же инструмент buzz-marketing при грамотной подаче смог бы "навести правильный шум" для нужной нам ситуации.

Ранее мы упомянули, что очень важно, чтобы клиент остался под хорошим впечатлением после оказанной услуги или после приобретенного товара, так как разочарованный клиент может создать "негативный шум", который позже может крайне плохо сказаться на компании. Поэтому, респондентам был задан вопрос: "Если Вам очень понравилась услуга/товар, расскажите ли Вы об этом своим знакомым?". Нам было важно понять, действительно ли слухи и мнения могут не только находиться вокруг потребителя, но и сам потребитель может сам создавать такой "шум"? По результатам опроса, получилось, что 52% опрашиваемых обязательно сами создадут инфоповод, а оставшиеся респонденты (48%) расскажут своему окружению в зависимости от того, какая услуга/товар будет им предоставлена. Стоит отметить, что никто из участников опроса не выбрал вариант "если услуга/товар мне понравился, то я никому об этом не расскажу". Психология потребителя так устроена, что ему важно делиться положительными (порой и отрицательными) эмоциями среди своего окружения.

Далее мы выяснили: "К чьему мнению Вы прислушиваетесь больше перед покупкой товара?". Результаты этого вопроса показывают: в каком обществе нам необходимо создавать нужный "шум", чтобы донести до клиента важность и нужность продукта. 36,5% респондентов ответили, что прислушиваются к мнению родственников, 25% обычно слушают друзей и близких знакомых, 19,2% важно мнение экспертов и оставшаяся доля респондентов ответили, что не прислушиваются ни к чьему мнению.

Последний вопрос, который был задан участникам опроса стал: "Как Вы считаете: сможет ли чужое убеждение поменять Ваше мнение о товаре или услуге?". 73,1% ответили, что прислушиваются к чужому мнению, но все равно думают по-своему, 21,2% считают, что смогут поменять свое мнение и лишь малая часть отметила, что останутся при своей точке зрения. Таким образом, результаты данного опроса показывают нам, что такой инструмент как "жужжащий маркетинг" смог бы помочь компании при минимальных затратах "рассказать о себе, о продукте", тем самым не только проинформировать клиентов, но и возможно сделать их лояльными потребителями. Общество готово поддерживать инфоповоды компании, говорить о них и выбирать для себя лучшее.

В завершение сделаем следующие выводы:

1. Жужжащий маркетинг - это инструмент, который подходит практически каждой компании на разных стадиях существования на рынке

2. Если ранее была запущена первая волна слухов, необходимо всячески поддерживать информирование клиентов. Это может потребовать не только фантазии, но и терпения.

3. Не стоит пренебрегать таким недорогим средством, как Интернет. Это прекрасный способ поместить материал о своей компании, но гораздо важнее дать возможность информации распространяться с его помощью.

4. Если все же информация распространяется компанией самостоятельно, то стоит помнить, что сообщение должно быть кратким, понятным, актуальным, а самое главное - правдивым

5. Очень важно не только грамотно запустить "сарафанное радио", но и так же иметь обратную связь, чтобы вовремя успеть изменить или подкорректировать распространяемую информацию.

6. Не бойтесь рассказывать о своей компании. Общество готово к открытой информации о Вас.

1. Пеньковский М. Сарафанное радио или скрытая реклама? Как нас заставляют на нее "купиться". URL: <http://www.aif.ru/money/business/1613>.

2. Огороднищук Е.Е. Buzz-маркетинг в продвижении товаров и услуг // Сборник Национального технического университета Украины "КПИ", 2013.

3. Чернова Д.В., Сариев С.С. Социальные сети как новый инструмент маркетинговых коммуникаций в коммерческой деятельности // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2013. № 5 (103).

BUZZ-MARKETING AS A NEW TOOL OF MARKETING ACTIVITY

© 2017 Paklina Victoria Vitalievna
Student

© 2017 Yudakova Olga Vasilievna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: kafedra-kl@yandex.ru

Keywords: marketing, 4P, 7P, marketing tools, buzzing marketing, word of mouth, rumors, consumers, marketing of virtual characters, information guide, noise.

The article is devoted to the study of a new tool of marketing activity - buzz marketing or as it is otherwise called "buzz-marketing". The very concept, peculiarities of using the tool, its relevance are considered. Recommendations on the work of "buzz-marketing" on the basis of the conducted marketing research are given.

ТЕОРИИ И МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ, ОПРЕДЕЛЯЮЩИЕ МОДЕЛИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА

© 2017 Пашаев Тофик Новрузович

кандидат экономических наук, доцент

Ленкоранский государственный университет, Азербайджанская Республика

E-mail: tofiq53@mail.ru

Ключевые слова: экономический рост, экономическое развитие, инвестиции, научно-технический прогресс.

Проведено исследование факторов, определяющих модели экономического роста.

Значительную роль при исследовании экономического роста играет определение его моделей. Начиная с меркантилизма до современных экономических теорий все экономисты проблемы экономического роста и факторы их возникновения, как один из доктрин в меркантилизме с политико-экономическим характером (У.Петти, Т.Мен и А.Монкретьен) в независимости от формы торговых связей с другими странами воспринимались как безусловный рост. А на основе классических теорий международной торговли стояла возможность проведение взаимовыгодная торговля, опирающаяся на абсолютное (А.Смит) или относительное (Д.Рикардо, Дж.С.Милл) превосходство.

По теории роста населения, как основное направление классической политико-экономической школы, если реальный доход больше прожиточного минимума, он способствует росту населения. А рост населения служит причиной понижения объема капиталовложения в рабочей силы и уменьшения трудовой производительности. Точки опора теории классического экономического роста следующие:

1). Рост остатков труда и капиталовложения; 2). Рост с посредством технологического развития и разделения труда; 3). Внешняя торговля, расширяющая рынок. Классики отмечают, что в таких условиях произойдет экономический рост и получится продолжающая формула, регулирующая себя.

В расследовании проблемы экономического роста была заслуга и К.Маркса. Во второй части "Капитал"-а он разделяет общественное производство на две большие части, показал производство способов производства и производство потребительских товаров, в том числе, выявил условия урегулирования между ними.

Основные положения системы Кейнских взглядов нашли свои отражения в труде С.М.Кейнса "Общая теория денег, процентов и занятости"(1936). Кейнс не признает неоклассическую теорию о саморегулировании экономики рыночным механизмом. Он отмечает, что естественно развивающаяся рыночная экономика не идеальна, этой системе присущи катаклизмы. Он считает, что свободная экономическая система не в состоянии рационально и полностью обеспечивать использования материальных и трудовых ресурсов. Кейнс предлагает оставить рыночную экономику и сформировать ее только государственной политико.

Одна из теорий, определяющих моделей экономического роста является неоклассическая.

В отличие от кейнсской теорий эта теория примет в основу те принципы, что экономика без каких либо вмешательств развивается и движется свободно и в долгосрочном периоде равно заранее гарантированным темпам естественного развития. Неоклассическое течение нашло свое отражение в трудах Р.Солоу, экономиста П. Дугласа и математика Х.Коббун Основной вклад в экономическую науку П.Солоуна нашел свое отражение в двух моделях, разработанных им: 1) Модель факторного анализа источников экономического роста; 2) Модель экономического роста, выявляющая взаимосвязи между сбором и капиталом.

В модели Солоу, в основном, как основной фактор экономического роста, показывается устойчивый технический прогресс и рациональное использование ресурсов.

В конце 20-х годов XX века американский экономист П. Дуглас и математик Х.Кобб, анализируя основной капитал, количество отработанных часов и рост объема производства в 1899 - 1922 годах, составили три временных ряда. Функция Кобба-Дугласа и впредь используется для оценивания факторов экономического развития, особенно для оценивания технического прогресса.

Математически производственная функция Кобб-Дугласа имеет нижеследующую формулу: Y -производство продукта; действующие на него капитал- K ; L -изучающий количественную характеристику между рабочей силой

$$Y = aK^{\alpha}L^{\beta}, \quad \alpha + \beta = 1$$

Здесь α , β - параметры; и соответственно K и L относительно к Y являются коэффициентом эластичности; a -постоянное число.

В функции Кобб-Дугласа предполагается неизменность удельного веса прибыли и затрат, приравнивание эластичности производства (труд и капитал) к нулю. Заимозаменяемость производственных факторов варьируется между нулем и единицей и обычно бывает меньше единицы.

Известный во всем мире, труды которого неоднократно были изданы в Советском Союзе, П. Самуелсон тоже обратил особое внимание на проблемы экономического роста и развития. Он акцентирует внимание на многоаспектность экономического роста и отмечает нижеследующие проявления экономического роста в разных странах.

- рост населения;
 - общий масштаб производства и динамика
 - занятости;
 - рост национального продукта;
 - по сравнению со стандартами жизненного уровня, повышение жизненного уровня типичной семьи;
 - изменение временного пая свободного времени в дневном временном балансе;
- В трудах П.Самуелсона, для реализации экономической политики государства, рекомендуется проводить нижеследующие мероприятия:

- включая полученного государственного долга, выдача государственной ссуды и расширение кредитования новым частным предприятиям;
- предотвращение банкротства или роспуск стимулирования в разных секторах экономики и "нелегальной безработицы" в уменьшающемся уровне;

- развитие массового производства, поощрение создания капитала для уменьшения бедности;
- перерассмотреть структуру инвестиции, формирование ее качественную структуру;
- активное стимулирование инвестиций, широкое использование зарубежной техники, поощрение импорта такой техники, устранение таможенных препятствий.

И одну из теорий, связанную с экономическим ростом, выдвинул советский экономист Г.А.Фельдман. Он создал математический модель экономического роста. Эта модель основана на схеме широкого перепроизводства марксизма. В этой модели, в основном, анализируются темпы роста национального дохода, изменения в фондодательстве и трудовой производительности и взаимосвязь между использованием национального дохода и его структурой. На ряду с теоретическим значением модели математического экономического роста Фельдмана, было и практическое значение. Так как в конце 20-х годов прошлого века в развитии народного хозяйства в СССР, особенно, при внедрении первого пятилетнего плана эта модель широко использована.

В последствии, как бы продолжение этой модели, русский математик и экономист, с 1925 года проживающий в США и принявший их гражданство, Василий Леонтьев создал модель "Затрата-выпуск продукции". В.Леонтьев изображает национальное хозяйство с помощью материальных и стоимостных показателей в форме шахматной таблицы. Межотраслевой баланс В.Леонтьева состоит из четырех квадратов: 1). Показатели материальной затраты на производства продуктов; 2). Показатели конечного продукта, использованные непосредственно для потребления, сбора и экспорта; 3) Показатели чистого продукта (зароботная плата, прибыль, налоги); 4) Перераспределение чистого продукта.

-
1. Зверев О.А. Модель макроэкономическое равновесие и роста. СПб., 2005.
 2. Кейнс С.М. Теория занятости, процента и денег. М., 2008.
 3. Экономический теория / под общ. ред.й Т.С. Велиева, А.П. Бабаева, М.Х. Мейбуллаева. Баку, 2001. 692 с.
 4. Samuelson P.A., Nordhaus V.D. Ekonomika. M., 1997.

INVESTIGATING THE GROWTH OF ECONOMICAL MODELS IN THEORETICAL AND METHODOLOGICAL FACTORS

© 2017 Pashayev Tofiq Novruzovich

Candidate of Economic Science, Associate Professor

Lankaran State University, Azerbaijan

E-mail: tofiq53@mail.ru

Keywords: economic growth, economic development, investment, scientific and technical progress.

Investigating the factors that affect economic growth in some theoretical views, which determine economic growth models.

СОВРЕМЕННОЕ РАЗВИТИЕ ТОРГОВЫХ ОТНОШЕНИЙ США И РОССИИ В ОБЛАСТИ АГРАРНОЙ ПОЛИТИКИ

© 2017 Перминова Дарья Андреевна
студент

© 2017 Китаева Марина Васильевна
доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: dashenka9595-perminova@mail.ru, kmv_1965@mail.ru

Ключевые слова: торговые отношения, импортозамещение, аграрная политика, санкции, эмбарго.

Рассматриваются особенности развития отношений США и России в современных условиях.

Уже несколько лет российская экономика находится в условиях экономических санкций. В целом за период с марта 2014 г. по май 2017 г. более 50 раз были отмечены события, связанные с введением, расширением, корректировкой санкций (без учета инициатив со стороны международных организаций). Среди ограничительных мер, предпринимаемых США и другими странами (всего 23 страны) с 2014 по 2017 г., можно выделить 3 типа: замораживание активов, финансовые запреты, торговые ограничения¹.

В ответ президент России Владимир Путин 6 августа 2014 года подписал указ, запрещающий ввоз в Россию некоторых видов продовольствия из США и других стран. Под запрет попали поставки: говядины, свинины, мяса птицы, рыбы, морепродуктов, сыров, молока, фруктов, овощей, а также некоторых других категорий продуктов.

А спустя год, власти приняли решение уничтожать санкционную продукцию, попадающую в Россию. Кроме того, в августе 2015 года продовольственное эмбарго было распространено также и на другие страны, принявшие сторону Соединенных штатов, таких как Албания, Лихтенштейн, Исландия и Черногория, а с 1 января 2016 года - на Украину. В начале июля Россия продлила эмбарго до 31 декабря 2018 года².

В настоящее время ввозятся из США следующие категории товаров: табак и табачные изделия стоимостью на 91, 4 млн. дол. за год, соевые бобы (81,5 млн. дол.), семена подсолнечника (69,7 млн. дол.), алкогольные напитки (50, 9 млн. дол.), некоторые пищевые продукты, не попавшие под действие санкций.

За период санкций в России возросли цены на ряд продуктов, таких как колбасные изделия и продукты из мяса и птицы (на 34,43%), молоко и молочная продукция на (38,66%), мясо птицы (25,37%), овощи (46,4%), орехи (79,23%), рыба и морепродукты пищевые (49,93%), рыбопродукты (50,61%), свинина (23,1%), сыр (38,79%), творог (38,64%), фрукты и цитрусовые (60,76%).

Так как Россия не может полностью обеспечивать потребности в производстве данных продуктов, то возрастает необходимость взаимодействия со странами, в отношении которых не ввелись санкции. Так, например, ввоз мяса крупного рогатого скота в

2014 приходился по большей части на Бразилию, Белоруссию, Канаду, а в 2017 году, так как санкции затронули и Канаду, то провели переориентацию на Парагвай, изменения состава стран-поставщиков отражены в табл. 1.

Таблица 1

Изменение состава стран-поставщиков мяса крупного рогатого скота и свинины в Россию за 2014-2017 гг.

Страна-импортер за 2014 год	млн дол. США	Страна-импортер за 2017 год	млн дол. США
Бразилия	709,11	Бразилия	453,34
Белоруссия	238,23	Белоруссия	167,04
Канада	234,32	Парагвай	84,12
Парагвай	207,79	Индия	10,75
США	28,51	Чили	10,44

Если рассматривать состав стран - поставщиков сыров в Россию, то можно наблюдать следующую тенденцию (табл. 2).

Таблица 2

Изменение состава стран-поставщиков сыров в Россию за 2014-2017 гг.

Страна-импортер за 2014 год	млн дол. США	Страна-импортер за 2017 год	млн дол. США
Белоруссия	245,5	Белоруссия	307,49
Нидерланды	94,28	Аргентина	16,72
Литва	91,72	Сербия	10,42

Как видно из табл. 2, большая часть поставок приходится на Белоруссию, в 2014 году попали под влияние санкций Нидерланды, Литва и другие страны. В 2017 году Россия осуществила переориентацию стран-поставщиков сыров на Аргентину и Сербию.

По данным министерства сельского хозяйства РФ, объем поставок зарубежных продуктов по итогам 2016 года составил \$25 млрд, в то время как в 2013 году, до введения эмбарго, он оценивался в \$43 млрд. То есть доминируют сейчас отечественные товары, по сравнению с импортными.

Лучше всего удалось замещение импорта в мясной отрасли. Доля импорта в потреблении, например, свинины сократилась в три раза, до 8% в 2016 году по сравнению с 26% в 2013-м, мяса птицы - в 2,5 раза, до 5%. Кроме того, в два раза сократился ввоз импортных овощей, с 866 тыс. т в 2013 году до 463 тыс. т в 2016-м, при этом увеличивается сбор отечественных овощей и фруктов. За последние три года производство тепличных овощей увеличилось на 30%, темпы закладки садов - в среднем в 1,5 раза³.

При этом, по мнению главы министерства сельского хозяйства РФ, чтобы "сохранить полученный импульс к развитию", важно в дальнейшем не снижать объемов господдержки. "Это главный стимул для инвестиций в аграрный сектор, и пока правительство планирует сохранить достигнутый уровень поддержки на уровне 242 млрд. руб. в последующие годы. Во-вторых, важно поддерживать стабильный курс рубля (на уровне не ниже 60 руб. за доллар) и не допускать его укрепления, чтобы не свести на нет все уси-

лия государства по реализации программы импортозамещения". По данным ЦБ, курс доллара на 4 августа - 60,75 руб.

Динамика выделения господдержки в агропромышленный сектор неуклонно возрастает, о чем свидетельствует рисунок.

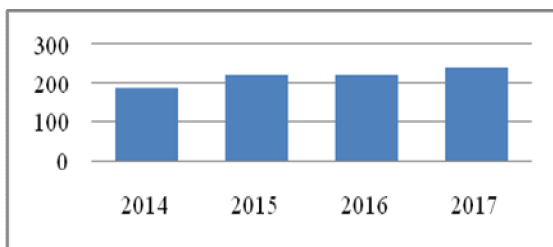


Рис. Субсидии, выделяемые государством на развитие агропромышленного сектора экономики, млрд руб.

Также санкции привели к росту отечественного производства сыра, однако ситуацию на рынке нельзя считать позитивной, констатирует председатель правления Национального союза производителей молока, Андрей Даниленко. "После введения санкций освободилось более 20% рынка сыров. Однако одновременно из-за девальвации рубля выросли себестоимость и отпускная цена товара, а покупательская способность стала падать и спрос на сыры начал снижаться, несмотря на эмбарго, высокая зависимость от импорта молочных продуктов сохраняется. Сильно выросли поставки со стороны Белоруссии: если в 2013 году их доля составляла 42% в импорте, то в 2015 году уже 83%, напоминает он. При этом качество белорусских молочных продуктов по-прежнему вызывает нарекания специалистов Россельхознадзора."

Несмотря на заверения в потенциале российского АПК, часть продукции Россия не может производить сама в нужных объемах⁴. Например, по подсчетам Fruitnews, объем импорта свежих фруктов в 2016 году по сравнению с 2013 годом сократился на 1,45 млн. т, или 24%, а собственный коммерческий урожай фруктов вырос всего на 181 тыс. т. Объем импорта орехов (без учета арахиса) сократился на 57%, на 43,85 тыс. т.

Собственный урожай орехов в России составляет около 300 т и слабо влияет на объем рынка.

Уровень самообеспеченности России некоторыми видами продуктов питания неуклонно возрастал. Так для отечественного молока и молочных продуктов составляла 77, в 2016 году 81, 5, доля мяса и мясopодуктов увеличилась с 81,9 до 89,7. А доля рыбной продукции возросла с 79,4 до 83⁵.

Таким образом, влияние продуктовое эмбарго обернулось для российских потребителей рядом негативных последствий - ростом цен, изменением пищевых привычек, частичной криминализацией импортных поставок, потерей налаженных связей⁶. Главным плюсом является то, что власти стали уделять АПК гораздо больше внимания. "Заговорили о проблемах сельхозпроизводителей и фермеров, стали разрабатываться программы поддержки, к этому направлению начали активнее привлекать внимание инвесторов".

¹ Мухаметгалиев Ф.Н., Ситдикова Л.Ф., Мухаметгалиева Ф.Ф. Финансовое обеспечение устойчивого развития сельского хозяйства // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2017. № 3 (149).

² Самуйлов С.М., Братерский М.В. Конгресс и торговые отношения США с Россией // США и Канада: экономика, политика, культура. 2014. № 5 (533).

³ Степанов А.С. Отношения в треугольнике Россия - США - Китай в контексте современного состояния системы международных отношений // Россия и Америка в XXI веке. 2016. № 1.

⁴ URL: <https://fruitnews.ru>.

⁵ Филиппов Р.В. Продовольственная безопасность регионов России // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2017. № 1 (147).

⁶ Хмелева Г.А., Семёнычев В.К. Влияние экономических санкций на инновационное развитие России: Угрозы и возможности // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2017. № 6 (152).

THE MODERN DEVELOPMENT OF TRADE RELATIONS BETWEEN THE US AND RUSSIA IN THE FIELD OF AGRICULTURAL POLICY

© 2017 Perminova Daria Andreevna
Student

© 2017 Kitaeva Marina Vasilevna
Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: dashenka9595-perminova@mail.ru, kmv_1965@mail.ru

Keywords: trade relations, import substitution, agricultural policy, sanctions, embargoes.

In article features of development of modern relations between the U.S. and Russia in modern conditions.

УДК 336.647/648

ЕЩЕ РАЗ К ВОПРОСУ О СОСТАВЕ ФИНАНСОВЫХ РЕСУРСОВ СОВРЕМЕННОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

© 2017 Першин Михаил Андреевич
аспирант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: pershin.misha1992@yandex.ru

Ключевые слова: финансовые ресурсы, денежные средства, прибыль, амортизация, кредитные ресурсы, бюджетные ассигнования, инвестиционные налоговые кредиты.

Рассматриваются процессы реального формирования финансовых ресурсов современной организации, их состав и основные направления использования.

Как известно, финансовые ресурсы - это совокупность денежных средств, которые используются для осуществления финансовой деятельности субъектов хозяйствования, государства и домашних хозяйств.

Потенциально финансовые ресурсы образуются на стадии производства, когда создается новая стоимость и осуществляется перенос прежней стоимости на готовый продукт, но именно потенциально, так как, например, работники конкретных предприятий производят не финансовые ресурсы, а продукты труда в натуральной форме. Последние продают их на рынке, где они и получают денежную оценку.

Реальное формирование финансовых ресурсов начинается только на стадии распределения, когда стоимость реализована и из выручки от продажи товаров выделяют отдельные элементы стоимости.

Финансовые отношения современной организации возникают в процессе формирования и движения капитала, доходов, фондов, резервов и других денежных источников средств, то есть ее финансовых ресурсов и генерации денежных потоков. Именно финансовые ресурсы и денежные потоки являются непосредственными объектами управления и регулирования особенно в условиях глобализации.

Финансовые ресурсы организации представляют собой все источники денежных средств, аккумулированные организацией для формирования необходимых ей активов в целях осуществления всех видов деятельности как за счет собственных доходов, накоплений и капитала, так и за счет различного вида поступлений.

В условиях рыночной экономики организации получили возможность самостоятельно распоряжаться своими финансовыми ресурсами, т.е. они сами должны изыскивать средства и распоряжаться ими на свое усмотрение: либо на развитие организации, либо на потребление. На сегодняшний день рынок предлагает широкий спектр возможностей в привлечении и размещении финансовых ресурсов на различных условиях и по различной цене.

В момент учреждения организации, когда образуется уставной капитал, источники которого зависят от организационно-правовой формы субъекта хозяйствования, происходит первоначальное формирование финансовых ресурсов. При этом величина уставного капитала показывает размер тех денежных средств, которые были инвестированы в процесс производства.

В соответствии с основными источниками финансирования выделяют следующие группы финансовых ресурсов современных организаций:

I. Собственные средства.

1. Уставный капитал.
2. Добавочный капитал.
3. Резервный капитал.
4. Прибыль.
5. Амортизационные отчисления.
6. Средства, поступающие в порядке перераспределения.

II. Привлеченные средства - кредиторская задолженность.

III. Заемные средства.

1. Кредиты
2. Облигационные займы

3. Вексельные займы.
4. Лизинговое финансирование.
5. Факторинговое финансирование.
6. Форфейтинговое финансирование.
7. Иностраннный капитал юридических и физических лиц.
8. Международный капитал.

Приведем краткую характеристику основных видов финансовых ресурсов современных организаций, которые играют наиболее важную роль в свете глобализационных процессов и необходимости регулирования.

Наряду с уставным капиталом главным источником динамичного развития организаций служит прибыль. В условиях рыночной экономики величина прибыли, остающаяся в распоряжении организаций, зависит от ряда факторов, основным из которых является соотношение доходов и расходов.

Прибыль выступает также основным источником формирования резервного капитала. Такой капитал предназначен для возмещения непредвиденных потерь и возможных убытков от хозяйственной деятельности, то есть по своей природе является страховым. Порядок формирования резервного капитала организации определяется нормативными актами, регулирующими ее деятельность, а также уставными документами.

Добавочный капитал как один из источников средств организаций образуется, в результате переоценки основных средств и других материальных ценностей. Нормативными документами организации запрещается использование данного капитала на цели потребления.

Амортизационные отчисления представляют собой денежную форму перенесенной на продукт труда стоимости основных средств. Амортизация начисляется по нормативному (или ускоренному) сроку службы основных фондов.

Привлеченные средства или приравненные к собственным финансовые ресурсы - это денежные средства, не принадлежащие организации, но в силу объективных причин находящиеся в ее распоряжении; это так называемые устойчивые пассивы - нормально сложившаяся кредиторская задолженность.

При недостаточности собственных средств финансовые ресурсы могут быть мобилизованы на финансовом рынке с помощью:

- операций на фондовом рынке;
- банковского и коммерческого кредита;
- рассрочки в уплате налогов, налогового кредита и инвестиционного налогового кредита;
- приобретения основных средств на основе лизинга .

Организации на фондовом рынке могут привлекать финансовые ресурсы путем продажи акций, облигаций и других ценных бумаг, эмитируемых организацией, получения дивидендов по ценным бумагам других эмитентов (в том числе государства), доходов от финансовых операций.

Банковское кредитование может осуществляться в различных формах: срочного кредита, овердрафта, овердрафта, учетного кредита, акцептного кредита, овердрафта, кредитной линии, вексельного кредита, банковской гарантии, факторинга, форфейтинга.

Коммерческий кредит связан с торгово-посредническими операциями, он предоставляется поставщиком или посредником и может оформляться векселем, авансом покупателя, либо открытым счетом. Обычная кредиторская задолженность, возникающая ввиду существующей системы оплаты по безналичному расчету, является разновидностью коммерческого кредита.

С принятием Налогового Кодекса РФ организации и корпорации получили возможность сформировать свои финансовые ресурсы за счет:

- отсрочки или рассрочки по уплате налогов на срок от одного до шести месяцев;
- налогового кредита на срок от трех месяцев до одного года;
- инвестиционного налогового кредита на срок от одного года до пяти лет.

Все источники средств организаций представлены в пассивной части их бухгалтерских балансов. Их можно сгруппировать различными способами, при этом ключевым моментом любой группировки выступает обособление капитала как важнейшей экономической категории. Авансированный капитал является тем показателем, который дает обобщенную характеристику финансовой мощи организации.

Преодоление финансового кризиса, ускорение темпов экономического роста, оздоровление финансов организаций в условиях глобализации во многом зависит от рационального регулирования использования финансовых ресурсов.

Современные организации используют финансовые ресурсы по следующим основным направлениям:

- финансирование затрат на производство и реализацию продукции, работ и услуг;
- реальные и финансовые инвестиции;
- платежи в бюджет и внебюджетные фонды;
- формирование денежных фондов специального назначения;
- погашение банковских и коммерческих кредитов;
- расходы на благотворительность и спонсорство.

Грамотное управление движением финансовых ресурсов и финансовых отношений, возникающих между субъектами хозяйствования, финансово-банковской системой, государством осуществляется с помощью финансового менеджмента. В современных условиях выделяют следующие основные задачи финансового менеджмента, которые решаются финансовыми службами организаций и корпораций: диагностику, финансовое планирование и прогнозирование движения денежных потоков субъектов хозяйствования на определенный период, мобилизацию внутренних и внешних источников финансовых ресурсов в оборот, а также активную работу на финансовом рынке.

Таким образом, мы считаем, что, рассматривая вопросы формирования финансовых ресурсов современных организаций не нужно "разделять" эти ресурсы, они должны учитываться в комплексе.

1. Бочаров В.В, Леонтьев В.Е. Корпоративные финансы. СПб.: Питер, 2013.

2. Корпоративные финансы: учебник / под ред. М.А. Эскиндарова, М.А. Федотовой. М. : КНОРУС, 2016. 480 с.

3. Корпоративные финансы : учеб. для вузов / под ред. М.В. Романовского, А.И. Вострокнутовой. Стандарт третьего поколения. СПб. : Питер, 2014.

AGAIN THE QUESTION OF THE COMPOSITION OF THE FINANCIAL RESOURCE OF THE MODERN ORGANIZATION

© 2017 Pershin Mikhail Andreevich
Postgraduate
Samara State University of Economics
E-mail: pershin.misha1992@yandex.ru

Keywords: financial resources money, profit, depreciation, loans, budget allocations, and investment tax credits.

The processes of real formation of financial resources of a modern organization, their composition and main directions of use are considered.

УДК 330.01

ПЕРФОРМАНС-МАРКЕТИНГ: СОВРЕМЕННЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ РЫНКА

© 2017 Петухов Антон Алексеевич
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: ant.petukhov94@yandex.ru

Ключевые слова: инструменты оценки, оптимизация кампании, перформанс-маркетинг, мобильный рынок.

Статья посвящена вопросу развития нового тренда в маркетинге компаний. Проводится анализ развития мобильного рынка как средства оптимизации маркетинговых кампаний. Формируется вывод, что в ближайшем будущем российские маркетологи ощутят революционные изменения при условии объединения двух взаимодополняющих направлений маркетинга.

На сегодняшний день в России значимость маркетинговых мероприятий уже не вызывает сомнений у топ-менеджмента компаний. Маркетинговые отделы в организациях различных сфер деятельности стоят на одной ступени с отделами производственными, финансовыми, юридическими. При этом любая деятельность на предприятии имеет конечную цель и должна измеряться. С каждым годом руководители многих компаний все чаще задаются вопросом: насколько результативно инвестируются выделенные на маркетинг бюджеты? Как посчитать эффективность этих вложений? Как узнать, сколько пользы принесет 1 условная единица инвестиций в маркетинг компании?

Большинство отделов маркетинга разработало впечатляющий набор инструментов оценки - будь то оценка стоимости бренда, коэффициент окупаемости инвестиций или мониторинг эластичности цены. К сожалению, многие методы оценок эффективности маркетинга мало соприкасаются с реальностью.

Учитывая данную ситуацию, единственный способ проверить, приводит ли какое-либо маркетинговое мероприятие к повышению продаж - это устроить объективную проверку на основе экспериментальной модели, где все остальные переменные просчитаны, и единственная возможная причина изменений конечного результата лежала бы в области маркетинга. К сожалению, в реальном мире провести подобную проверку невозможно, так как новые переменные появляются и изменяются с такой скоростью, что контролировать их становится невыполнимой задачей.

В связи с этим многие компании обращаются к опросным исследованиям, чтобы доказать, что маркетинговая активность повышает осведомленность потребителей, вызывает симпатию к бренду и побуждает к осуществлению покупки. Такой подход эффективен, если выборка репрезентативна, а опросы проводятся достаточно часто, чтобы оценить все компоненты маркетинговой программы¹. Однако даже в этом случае может быть довольно сложно окончательно доказать взаимосвязь между инвестициями в маркетинг и прибылью. Часто все сводится к соотношениям, которые в лучшем случае лишь приближаются к достоверности, но в любой момент могут появиться финансовые показатели и уничтожить ценность маркетингового анализа.

Данную практику российский маркетинг наблюдал долгие годы. До того момента, пока не появился новый инструмент - возможность оптимизации маркетинговой кампании в реальном времени. Это то, что выделяет подход в маркетинге, ориентированный на результат. На протяжении последнего десятилетия наблюдается экспансивный темп роста рынка разработки мобильных приложений - инфраструктуры для смартфонов. С каждым годом улучшаются возможности мобильного интернета, он становится доступнее. Сейчас люди используют мессенджеры, пользуются социальными сетями, мобильными приложениями, интернетом через свой смартфон. На данный момент среднесуточная продолжительность взаимодействия клиента со смартфоном превышает любой из возможных каналов коммуникации, а количество инструментов для этого ежегодно растет.

В качестве аргументации хотелось бы отметить, что по исследованиям J'son & Partners Consulting за 2012 год рынок мобильных приложений в мире составил 7,83 млрд долларов, а к 2017 году за 5 лет вырос на 840%. Рынок мобильных приложений растет во всех крупных регионах. Нельзя не отметить, что быстрые темпы такого роста обусловлены экспансивным характером рынка².

Рынок мобильных приложений дал нам понять, что мир меняется, и мы должны меняться вместе с ним, чтобы соответствовать и иметь конкурентное преимущество на международном рынке. Так же меняются подходы к маркетингу. Что же такое перформанс маркетинг и чем он отличается от традиционных подходов?

Несмотря на то, что интерес к термину породил множество определений, так или иначе все они связаны с результатом. Под перформанс подразумевается подход, при котором различные каналы продвижения (контекстная реклама, партнерский маркетинг, RTB, UAC, SEO и т.п.) используются для достижения конкретных бизнес-целей: стоимость привлечения клиента, ROMI, объем продаж³. Главной особенностью перформанс-направления является возможность гибкого контроля маркетинговой активности в режиме реального времени, ориентированная на результат.

Теперь в руках у маркетологов существует инструмент, который при правильном видении аналитики способен предоставить исчерпывающую информацию о клиентах компании. Самый эффективный способ для компании получить этот инструмент - это создать мобильное приложение. В современном мире большинство людей не мыслят себя без интернета и мобильных технологий. В связи с этим с каждым днем популярность мобильных приложений повышается, и их количество неуклонно растёт.

Сегодня, используя подключение к интернету, маркетолог может взаимодействовать с пользователем не только в момент, когда желание совершить покупку уже сформировалось, но и на других этапах процесса совершения покупки: когда он только принимает решение, выбирает среди нескольких вариантов или готов совершить покупку снова, или даже, если клиент не заинтересовался при первом взаимодействии с компанией в интернете. По статистике около 95-98% клиентов покидают сайт компании, не совершив целевое действие. По некоторым данным для принятия решения клиенту нужно совершить около 7 посещений сайта⁴.

С помощью сбора статистики о каждом действии покупателя мобильный маркетолог может оценивать эффективность своих усилий на всех уровнях воронки продаж и на основании полученных данных непрерывно оптимизировать кампанию.

Оптимизация, в свою очередь, является трудоемким процессом, хотя некоторые торговые компании и инвестируют значительные средства для того, чтобы организовать более автоматизированную систему планирования, покупки, отслеживания и отчетности, но эффективная кампания по-прежнему требует ежедневного, а иногда ежечасного мониторинга и корректировки кампании по продвижению.

По прогнозам экспертов J'son & Partners Consulting, в 2018 году темпы роста российского рынка мобильных приложений практически не будут отличаться от мировых. Емкость данного рынка позволяет прогнозировать уверенные темпы роста до 2022 года включительно. Но несмотря на статистику, русские офлайн компании не спешат инвестировать в мобильную рекламу: чуть менее 40% из ТОП-120 рекламодателей до сих пор живут без мобильных сайтов и приложений, а размер видимого рынка в России составляет около 2%⁵.

Учитывая вышесказанное можно предположить, что в ближайшем будущем российский маркетинг потерпит революционные изменения при условии объединения двух взаимодополняющих направлений: мобильный перформанс и традиционные офлайн методы. Это позволит эффективно вести маркетинговые мероприятия в компании, оптимизируя их до необходимого результата без лишних денежных трат. Современному маркетингу российских компаний не хватает прогнозируемой эффективности, которую может предоставить направление мобильного перформанс. А перформанс маркетингу, в свою очередь, не хватает той теоретической базы знаний, которую маркетологи всего мира вырабатывали более 85 лет. Один подход не сможет заменить другой, но, если российские компании начнут грамотно использовать их вместе, тогда возможно добиться новых высот, которые поменяют представление об эффективности маркетинга и точности оценки инвестиций компаний России.

¹ Lysova M.Y. Marketing Management: The Question Of Definitions // Vestnik of Samara State University of Economics. 2008. № 3 (41).

² Рынок мобильных приложений 2013. URL: <http://www.json.ru>.

³ URL: http://www.icontext.ru/performance_marketing.

⁴ Юнисов А. Технологии RTB-ретаргетинга. RIW 2015. URL: <http://files.runet-id.com/2015/riw/presentations/22oct.riw15-softool-2--yunisov.pdf>.

⁵ Павлова Е. Тренды мобильной рекламы. URL: <http://www.cossa.ru/152/91962>.

PERFORMANCE MARKETING: NEW MARKET OPPORTUNITIES

© 2017 Petukhov Anton Alexeevich

Undergraduate

Samara State University of Economics

E-mail: ant.petukhov94@yandex.ru

Keywords: Assessment tools, campaign optimization, performancemarketing, mobile market.

This article is devoted to the modern evaluation of the effectiveness of marketing Russian companies. The analysis of mobile market development, as a means to optimize marketing campaigns. It is concluded that in the nearest future, Russian marketers will experience a revolutionary change, provided the union of two complementary areas of marketing.

УДК 330.01

ОСОБЕННОСТИ И ПЕРСПЕКТИВЫ КРАУДФАНДИНГА В РОССИИ

© 2017 Пичкуров Сергей Николаевич

кандидат экономических наук, доцент

© 2017 Федосеева Екатерина Александровна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: pichkurovsn56@mail.ru, fedoseevakate@mail.ru

Ключевые слова: краудфандинг, краудлендинг, сервисы взаимного кредитования, P2P кредитование, P2B кредитование.

Представлена структура краудфандинга, проведено сравнение кредита через краудлендинговую платформу с банковским кредитом. Приведены данные об объемах краудфандинга в России и мире, рассмотрены перспективы развития отечественного краудлендинга. Выявлены особенности и барьеры краудлендинга в России.

Долгое время коммерческие банки оставались основным кредитным финансовым институтом. Однако их новыми конкурентами оказываются стремительно развивающиеся финансовые технологии (финтех).

Под финансовыми технологиями в том числе понимают краудфандинговые интернет площадки, предназначенные для сбора денег:

А) в качестве инвестиций в проекты и стартапы различного характера на различных условиях;

Б) в качестве благотворительности, материальной помощи;

В) с целью кредитования физических лиц, малого и среднего бизнеса.

В 2015 году объем краудфандинга в мире составил 34,4 млрд долл. В России Центральный банк за прошлый год оценил объем национального краудфандинга в 2 млрд руб.

По данным "Яндекс.Деньги", в России активнее всех делают взносы москвичи и петербуржцы. К активным пользователям краудфандинга "Яндекс" причисляет также жителей Камчатки. Что касается Самарской области, то здесь объем краудфандинга составляет только 4% от общероссийского объема.

Краудлендинговые площадки, где физическое лицо может выдать кредит на условиях возвратности, срочности и платности другому физическому (P2P) или юридическому (P2B) партнеру, по принципам работы ближе всех к банковским институтам, поэтому имеет место их сравнения.

Сравнительная характеристика системы краудлендинга, банка и МФО

Основание сравнения	Кредит через краудлендинговую платформу	Банковский кредит	Кредит через МФО
Кредитор	Физическое лицо, обладающее некоторой суммой денег,	Банк	МФО
Заемщик	Физическое или юридическое лицо	Физическое или юридическое лицо	Физическое или юридическое лицо
Судный капитал	Собственные свободные сбережения кредитора	Аккумулированные средства	Аккумулированные средства
Средний ссудный процент	Физ.лицам - 9% -35%, Юр.лицам - 20%-35%	По потребительскому кредиту в руб -20,7%* По кредиту нефинансовой организации -11,2%*	"До зарплаты" - 599,3%*; Для физ. и юр.лиц - 33,5% - 300%
Форма кредита	Гражданский кредит	Банковский кредит	Банковский кредит
Страхование кредита	нет	да	нет
Законодательная база	отсутствует	ФЗ №395-1 "О банках и банковской деятельности"	ФЗ № 353-ФЗ "О потребительском кредите (займе)" ФЗ № 151-ФЗ "О микрофинансовой деятельности и микрофинансовых организациях"

* Расчет автора на основе данных официального сайта Банка России www.cbr.ru за 1 полугодие 2017 года.

Таким образом, отличительными особенностями краудлендинга на сегодняшний день являются:

1. Гражданская форма кредита, т.е. физическое лицо в качестве кредитора (чаще анонимное);

2. Широкий диапазон варьирования ссудного процента;

3. Не застрахованность кредита, отсюда вытекают высокие риски кредитора;

4. Отсутствие законодательной базы для осуществления. В будущем неоднократное предоставление кредита физическим лицом может быть рассмотрено в качестве предпринимательской деятельности и, соответственно, может потребовать регистрации ИП.

Центральный банк как мегарегулятор признает потенциал всего краудфандинга. До 2018 года он продолжит мониторинг отечественных площадок с целью выработки основных требований к ним, которые затем найдут отражение в соответствующем нормативно-правовом акте. В ходе текущего мониторинга риск мошенничества не был обнаружен.

Согласно оценкам экспертов по итогам 2017 года объем рынка краудфандинга достигнет 4 млрд рублей (т.е. вырастет в 2 раза), а с 2018 года сегмент будет показывать рост в 15-30% ежегодно.

Подводя итог, хочется отметить, что краудфандинг укрепит свои позиции в ходе развития. Этому поспособствует и Банк России, разработав нормативно-правовые акты по регулированию народного финансирования и решив тем самым проблему недоверия.

1. Занять у МФО "до зарплаты" станет сложнее. URL: <http://www.banki.ru/news/bankpress/?id=9523565> (дата обращения: 23.02.2017).

2. С народа собрали 2 миллиарда. URL: <https://iz.ru/news/668168>.

3. Кредит из рук в руки. URL: <http://www.banki.ru/news/daytheme/?id=7548180>.

4. Сведения по кредитам в рублях в целом по Российской Федерации. URL: http://www.cbr.ru/statistics/?PrtlId=int_rat (дата обращения: 22.01.2017).

5. Среднерыночные значения полной стоимости кредитов (займов). URL: http://www.cbr.ru/analytics/consumer_lending/table/14022017_mfo.pdf.

6. Чистик О.Ф., Симонова М.В., Дмитриева К.Е. Статистический анализ динамики и прогнозная оценка инвестиций в основной капитал в Российской Федерации // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2016. № 12. С. 63-68.

7. Massolution's Crowdfunding Industry Report .URL: <http://sibfrontier.ru/article>.

THE FEATURES AND OUTLOOK OF CROWDFUNDING IN RUSSIA

© 2017 Pichkurov Sergey Nikolaevich

PhD, Associate Professor

© 2017 Fedoseeva Ekaterina Alexandrovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: pichkurovsn56@mail.ru, fedoseevakate@mail.ru

Keywords: crowdfunding, crowdlending, crowdlending services, P2P lending, P2B lending.

The crowdfunding structure and comparison between a loan provided through crowdlending platform and a bank loan are presented in the article. There are data of crowdfunding volume in the world and in Russia. Possible outlook of national crowdfunding development is considered. The features and barriers of crowdlending development in Russia are revealed.

СОВРЕМЕННЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ МАРКЕТИНГА В РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛЕ

© 2017 Погорелов Сергей Александрович

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: Pogor1@gmail.com

Ключевые слова: маркетинг, розница, торговля, розничная торговля, экономика.

Рассмотрены направления развития маркетинга в розничной торговле на современном этапе развития экономики.

В условиях усиления конкуренции необходим поиск путей обеспечения конкурентоспособности и повышения эффективности коммерческой и маркетинговой деятельности хозяйствующих субъектов.

По нашему мнению, наиболее перспективными направлениями развития маркетинговой деятельности в розничной торговле потребительской кооперации являются:

- внедрение методологии мерчен-дайзинга;
- использование CRM-технологий;
- реализация концепции маркетинга взаимодействия;
- использование интернет-технологий при организации коммерческой деятельности.

Мерчендайзинг представляет собой системную маркетинговую технологию, реализуемую на уровне розничных торговых предприятий, конечной целью которой является усиление мотивации поведения человека, создание на этой основе предпочтительного отношения к определенному товару и стимулирование продаж определенных марок и групп товаров.

Идея возможного создания предпочтения определенным товарам, концентрация

- правило оформления экспозиций, выставочных стендов, размещения указателей внимания потребителей на отдельных марках или видах товара позволяет существенно увеличить их продажу. Этот эффект и послужил базой для образования нового направления торгового маркетинга - мерчен-дайзинга.

Целью мерчендайзинга является максимизация объемов продаж товаров конечным потребителям, увеличение прибыли и формирование клиентской базы.

Целевые установки мерчендайзинга вытекают из основных его правил:

- правило ассортимента;
- правило торгового запаса;
- правило сроков и ротации товара на полках магазина;
- правило расположения или выкладки товара;
- правило выделения определенного товара среди товаров конкурентов;
- правило приоритетного места;
- правило эффективной презентации;

- правило рекламной поддержки;
- правило выдержки;
- правило освещения;
- правило расположение секций и размещения товаров в торговом зале;

Использование методологии мерчендайзинга в розничной торговле потребительской кооперации будет способствовать привлечению клиентов в магазины, повышению их конкурентоспособности.

Дальнейшее развитие концепции маркетинга осуществляется в сторону увеличения информатизации всех его процессов и развития сферы услуг, которые становятся значимыми факторами обеспечения конкурентного преимущества. При этом маркетинг расширил свои функции за счет функции взаимодействия с покупателями, что позволяет установить долгосрочные взаимоотношения с клиентами, снизить маркетинговые расходы, необходимые для привлечения клиентов.

Возникновение новой функции маркетинга позволило взглянуть на технологию маркетинга с коммуникативных позиций. При этом коммуникации рассматриваются как любые взаимоотношения хозяйствующих субъектов с партнерами, способствующие увеличению дохода¹.

Так как клиенты - потенциальные покупатели - не поддаются однозначной сегментации, большинство из них требует к себе индивидуального подхода, то эффективность использования традиционной концепции маркетинга, базирующейся на разработке стандартного комплекса маркетинга для среднестатистического потребителя, значительно снижается. Это послужило предпосылкой возникновения и развития маркетинга взаимодействия.

Основная идея маркетинга взаимодействия состоит в том, что объектом управления становятся отношения (коммуникации) с покупателем и другими участниками процесса купли-продажи, так как единственный способ удержать потребителя, заставить его совершать повторные покупки - это индивидуализация отношений с ним, что возможно на основе развития долгосрочного взаимодействия партнеров. В этом контексте отношения становятся важнейшим ресурсом, которым владеет организация, наряду с материальными, финансовыми, трудовыми, информационными и другими ресурсами.

Маркетинг взаимодействия повышает значимость личности, личных контактов в системе коммуникаций. Он распределяет ответственность за принятие решений в области маркетинга на весь персонал организации, поскольку требует участия в маркетинговой деятельности не только специалистов-маркетологов, но и работников других служб, включая менеджеров высшего звена. Именно аппарат управления становится ответственным за формирование и развитие долговременных взаимовыгодных отношений в процессе взаимодействия с покупателями.

Среди предпосылок использования маркетинга взаимодействия в организациях потребительской кооперации можно выделить изменения в технологии, возрастание требовательности покупателей и усиление конкуренции, которая ориентирует на внесение изменений в структуру существующего предложения товаров путем обеспечения конкурентного преимущества за счет управления взаимоотношениями.

Расширение и укрепление взаимоотношений с покупателями на основе концепции маркетинга взаимодействия также является важным фактором обеспечения конкурентоспособности организаций потребительской кооперации на потребительском рынке.

В настоящее время маркетинг развивается в условиях глобальных перемен в экономической жизни, что требует пересмотра его целей и методов.

В связи с интенсивным развитием интернет-технологий важной тенденцией развития маркетинга является активное использование возможностей цифровой обработки и передачи данных во всех сферах жизнедеятельности общества, внедрение мультимедиа-технологии, базирующейся на увеличении использования компьютеров, возникновение интерактивных маркетинговых коммуникаций². Они позволяют использовать любой тип представления информации - от текстовой до мультимедийной (графической аудио- и видеоинформации). С использованием международной сети Интернет любая информация может быть получена и распространена практически среди неограниченного числа потребителей, в любых сферах деятельности, в том числе и в коммерции.

Используя мощные компьютеры, возможно создание базы данных для выхода на отдельных клиентов с предложениями, которые были специально разработаны для удовлетворения их потребностей, с учетом всех индивидуальных особенностей.

Важным направлением маркетинговой деятельности, связанным с развитием интернет-технологий и маркетинга взаимоотношений, является использование CRM-технологий.

CRM - это направленная на построение устойчивого бизнеса концепция и бизнес-стратегия, ядром которой является "кли-енто-ориентированный" подход. Эта стратегия основана на использовании передовых управленческих и информационных технологий, с помощью которых организация собирает информацию о своих клиентах на всех стадиях принятия решения о покупке (привлечение, удержание, лояльность), извлекает из нее знания и использует эти знания в интересах своего бизнеса путем выстраивания взаимовыгодных отношений с ними³.

Технически CRM поддерживается с помощью специального оборудования и программного обеспечения, обслуживающего сбор, обработку и оперативное обновление данных о клиентах и взаимоотношениях организации с ними, а также способствующего автоматизации и координации бизнес-процессов в маркетинге, продажах и обслуживании. Обеспечивается участие потребителя в деятельности организации, его влияние на процесс создания продукта и сервисного обслуживания.

Использование CRM-технологий позволяет активировать цикл продаж по времени и затратам, оптимизировать издержки, выявить приоритетные сегменты и предпочтительных клиентов.

Информационные технологии, позволяющие осуществлять анализ движения продукта от предприятия до конечного потребителя в режиме реального времени, а также быстро реагировать на запросы потребителя, делают современный маркетинг гибким и готовым к быстрым изменениям.

Контакт-центр должен координировать работу организации по продажам и обслуживанию потребителей. Его деятельность должна быть направлена на анализ всех заказов потребителей во взаимосвязи и на оперативное реагирование.

Однако создание базы данных требует существенных затрат, что значительно затрудняет широкое использование СЯМ. Это обусловлено следующим:

- требуются значительные вложения в сбор информации о каждом потребителе;
- необходимо постоянно обновлять информацию;

- требуются инвестиции в оборудование и программное обеспечение;
- необходимо интегрировать информацию, полученную из разных источников;
- требуется персонал, который умеет анализировать данные, эффективное управление и обучение сотрудников, торговых посредников и поставщиков⁴.

В то же время внедрение CRM-технологий позволяет повысить лояльность покупателей, а также навыки создания марки продукта, осуществления нововведений и разработки стратегии.

Отличительные черты организаций, осуществляющих коммерческую деятельность на основе маркетинга сводятся к следующим:

- ориентированы на создание потребностей и их удовлетворение, формируют потребность и рынок;
- выбирают целевые рынки, на которых они имеют явные преимущества;
- все сотрудники и отделы нацелены на потребителей и рынки;
- система стимулирования поощряет эффективную работу;
- формируется и отслеживается лояльность и удовлетворенность потребителей;
- создается положительный имидж;
- проявляется гибкость в удовлетворении меняющихся запросов потребителей.

¹ Прушковская Е.Е., Бойченко Н.А. Исследование сущности мерчендайзинга и его методологические основы // Вестник Белгородского университета потребительской кооперации. 2016. № 2. С. 94-98.

² Там же.

³ См.: Голубков Е.П. Теория и методология маркетинга: настоящее и будущее. М. : Дело и Сервис, 2017. 208 с.;

Измайлов А.М., Стрельцов А.В., Бажуткина Л.П. Теоретические аспекты функционирования предпринимательских структур (на примере фармацевтической промышленности) // Экономика и предпринимательство. 2017. № 7 (84). С. 1106-1113;

Измайлов А.М., Кандрашина Е.А., Ашмарина С.И. Развитие предпринимательства как социально-экономической системы в условиях формирования информационно-знаниевой среды // Экономика и предпринимательство. 2016. № 10-1 (75-1). С. 319-323.

⁴ Голубков Е.П. Теория и методология маркетинга ...

MODERN DIRECTIONS OF DEVELOPMENT OF MARKETING IN RETAIL TRADE

© 2017 Pogorelov Sergey Alexandrovich

Master's degree

Samara State University of Economics

E-mail: Pogor1@gmail.com

Keywords: marketing; retail; trade; retail; economy.

In the article the author considers modern directions of development of marketing in retail trade at the present stage of development of the economy.

РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА: ФЕДЕРАЛЬНЫЙ И РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТЫ

© 2017 Попова Анастасия Сергеевна

студент

© 2017 Щуцкая Александра Викторовна

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: nastya-2992@mail.ru, avs2020@yandex.ru

Ключевые слова: рентабельность, сельское хозяйство, государственные субсидии.

Рассмотрена динамика уровня рентабельности сельскохозяйственных организаций в Российской Федерации и Самарской области, определены причины и факторы, ее обусловившие, предложены пути повышения рентабельности.

Экономическая целесообразность функционирования предприятия оценивается не только абсолютными, но и относительными показателями. Одним из них является показатель рентабельности. Рентабельность определяет, с какой эффективностью используются ресурсный потенциал предприятия. Оценивается эффективность использования денежных, трудовых, материальных ресурсов и природных богатств.

В настоящий период в Российской Федерации наблюдается тенденция к росту уровня рентабельности сельскохозяйственных организаций (см. рисунок).

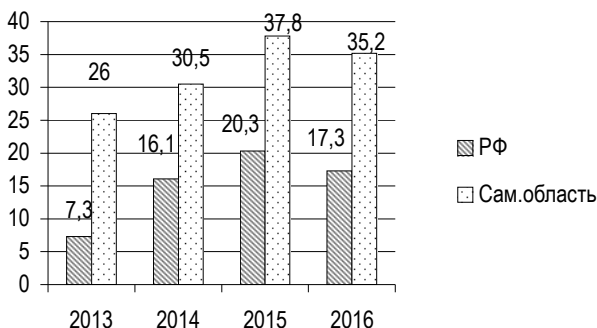


Рис. Динамика уровня рентабельности сельскохозяйственных организаций РФ и Самарской области 2013-2016 гг. (% с учетом субсидий)

За период 2013-2016 гг. уровень рентабельности сельскохозяйственных организаций в Российской Федерации вырос на 10 процентных пунктов и составил в 2016 году 17,3%, превысив планируемое значение на 4,3 процентных пункта¹. В региональном ас-

пекте наблюдается значительная вариация показателя. По итогам работы отрасли в 2016 году в республике Башкортостан уровень рентабельности сельскохозяйственного производства (с учетом субсидий) - 13,4%, в Ставропольском крае - 30%, в Кировской области - 31,2%, в Тамбовской области - 28%². В Самарской области рентабельность сельскохозяйственного производства значительно выше федерального уровня, так в 2016г. значение показателя составило 35,2%³, в анализируемом периоде так же наблюдалась положительная траектория динамики (рис. 1).

Рост рентабельности сельскохозяйственного производства обусловлен, главным образом, повышением эффективности зернового и молочного бизнеса, а так же реализацией программы государственной поддержки сельского хозяйства и сельскохозяйственного машиностроения.

Высокий уровень субсидирования сельского хозяйства привлекает на агорынок крупных инвесторов. Однако и в области субсидирования остается нерешенным ряд проблем, к примеру, нерациональное распределение субсидий (выделяется значительная часть субсидий на поддержку животноводства, при этом остается неохваченной сфера кормопроизводства и т. п.). В 2016 году по сравнению с 2015 годом размер государственной поддержки сократился на 4,6%, что и обусловило некоторое снижение рентабельности.

Рентабельность сельскохозяйственного производства - один из индикаторов Государственной программы развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013-2020 годы. Согласно этому документу, соотношение между прибылью и затратами на производство в 2018 году должно составить 15%, а спустя еще год - 16%, то есть целевые показатели программы уже достигнуты. По данным Министерства сельского хозяйства и продовольствия РФ, рентабельность в I квартале 2017 года превысила прошлогодние цифры I квартала 2016 года и достигла 16,9%⁴.

Условия функционирования субъектов аграрного бизнеса показывают, что устойчивое развитие аграрной сферы возможно лишь при эффективном финансовом обеспечении государства⁵.

На данный момент к основным путям повышения рентабельности сельскохозяйственных организаций относятся: повышение прибыли вследствие увеличения объемов реализации продукции и цен, развитие региональной инновационной инфраструктуры⁶ и совершенствование рынков сбыта и, в том числе рост экспорта сельскохозяйственной продукции и продуктов ее переработки.

¹ Национальный доклад "О ходе и результатах реализации в 2016 году государственной программы развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013-2020 годы". URL: <http://government.ru/docs/27573>.

² Министерство сельского хозяйства Российской Федерации : [официальный сайт]. URL: <http://mcx.ru>.

³ Самарский АПК: финансовое состояние сельскохозяйственных организаций Самарской области. URL: <http://mcx.samregion.ru/apk>.

⁴ Сельское хозяйство становится прибыльным. URL: <https://iz.ru/630529/anastasiia-kniazeva/selskoe-khoziaistvo-stanovitsia-pribylnym>.

⁵ Мухаметгалиев Ф.Н., Ситдикова Л.Ф., Мухаметгалиева Ф.Ф. Финансовое обеспечение устойчивого развития сельского хозяйства // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2017. №3. С. 71-76.

⁶ Иполитова И.Р. Пути повышения рентабельности сельского хозяйства России на примере США и Китая // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2016. № 7. С. 118-126.

PROFITABILITY OF AGRICULTURAL PRODUCTION: FEDERAL AND REGIONAL ASPECTS

© 2017 Popova Anastasiya Sergeevna

Student

© 2017 Shchutskaya Alexandra Victorovna

Candidate of Economics, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: nastya-2992@mail.ru, avs2020@yandex.ru

Keywords: profitability, agriculture, state subsidies.

The article considers the dynamics of the level of profitability of agricultural organizations in the Russian Federation and the Samara region, the causes and factors thereof have been determined, and ways to improve profitability have been proposed.

УДК 336.77

ОЦЕНКА МЕР ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ В СФЕРЕ КРЕДИТОВАНИЯ РЕАЛЬНОГО СЕКТОРА ЭКОНОМИКИ

© 2017 Попова Екатерина Витальевна

аспирант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: katinna@mail.ru

Ключевые слова: банковская система, докапитализация, кредитование, субсидирование, финансирование.

Рассматривается важная мера государственной поддержки банковской системы - докапитализация. Автор на практическом материале показывает объем докапитализации и сравнивает этот объем с величиной активов кредитных организаций. Вывод заключается в том, что докапитализация будет способствовать эффективному кредитованию реального сектора экономики.

Одним из основных способов вливания финансовых ресурсов в экономику государство выбрало механизм докапитализации банковской системы, стимулируя тем самым активность финансовых учреждений на кредитном рынке.

Каждый банк разрабатывает собственную кредитную политику, связанную с предоставлением финансовых продуктов с приемлемыми для учреждения рисками. В этом находят выражение стратегия и тактика, направленные на сокращение или расширение кредитного портфеля.

В кредитной политике может быть отражена структура отраслей экономики по принципу приоритетности. Такое деление становится ориентиром для сотрудников внутренних подразделений банка при оценке целесообразности кредитования того или иного предприятия.

Так же, в кредитной политике, отражаются и основные меры банка, которые должны быть осуществлены в планируемом периоде для упрощения порядка предоставления кредитных продуктов, оптимизации финансового анализа потенциальных заемщиков. Конечная цель при этом - донести информацию о том, что является приоритетом для банка в области кредитования в перспективе (сокращение, сохранение или расширение кредитного портфеля), какие отрасли являются приоритетными для предоставления банковских кредитов, какие мероприятия являются наиболее целесообразными для развития этого направления работы учреждения.

Кредитная политика коммерческих банков во многом согласуется с позицией Центрального банка РФ. Он с помощью регуляторной функции имеет возможность влиять на кредитный процесс коммерческих учреждений.

В соответствии с положением Банка России от 12.11.2007 № 312-П "О порядке предоставления Банком России кредитным организациям кредитов, обеспеченных активами" регулятор определил ряд кредитных организаций, которым может быть предоставлена поддержка в субсидировании кредитования юридических лиц. В соответствии с вышеуказанным положением попадающие под определенные условия кредитные учреждения имеют возможность получить денежные средства Банка России для кредитования крупных заемщиков.

Очевидное преимущество коммерческих банков в данной ситуации заключается в том, что:

- во-первых, не происходит отвлечения крупных финансовых ресурсов для формирования кредитного портфеля;
- во-вторых, появляется возможность кредитования крупных предприятий и получения процентного дохода с минимальными затратами на формирование резервов.

Данное положение послужило толчком для кредитования крупного бизнеса по приемлемым процентным ставкам и роста доходов коммерческих банков. Налицо положительный эффект для всех сторон кредитного процесса и экономики в целом.

Таким образом, меры, принимаемые Центральным банком РФ и коммерческими учреждениями по кредитованию юридических лиц, находят прямое отражение на финансовом состоянии предприятий и организаций.

Кредитование, осуществляемое коммерческими банками без всякой помощи, имеет более низкие темпы прироста, нежели при участии государства. Это объясняется тем, что для увеличения своими силами кредитного портфеля кредитной организации необходимо аккумулирование средств юридических лиц путем размещения на расчетные счета и депозиты. Зачастую расширение пассивной базы путем привлечения денежных средств клиентов увеличивает процентные расходы коммерческих учреждений. Поэтому банки часто попадают в ситуацию невозможности расширения кредитного портфеля без

существенного увеличения процентных расходов и, как следствие, снижения маржинальности бизнеса.

Отсюда можно сделать вывод, что значительное увеличение кредитования предприятий и организаций возможно лишь при условии государственного вмешательства в этот процесс.

Динамика объемов докапитализации и размера кредитных ресурсов, предоставленных предприятиям и организациям, характеризующаяся темпами прироста, дает полное представление об эффективности предпринятых государством мер по кредитованию экономики.

Для увеличения ликвидности на рынке капитала и поддержания реального сектора экономики Банком России в 2015 г. была запущена программа докапитализации банков через оплату субординированных долгов банков облигациями федерального займа (ОФЗ), специально выпущенными Агентством страхования вкладов.

Общая сумма, планируемая к вливанию в начале программы, составляла 1 трлн руб. Первым банком, получившим докапитализацию стал "Совкомбанк". получивший 5 мая 2015 г. ОФЗ на сумму 6 272,75 млн руб. За период 2015-2017гг. в программе приняло участие 33 кредитных учреждений¹. Общая сумма докапитализации, по данным Агентства по страхованию вкладов, составила 838 млрд руб.

Однако активность названного агентства в части докапитализации банков в 2016 г. снизилась: банки были просубсидированы только на 25 379,175 млн руб., т.е. всего на 3% от общей суммы.

На первый взгляд может показаться, что программа докапитализации может быть интересна только банкам, испытывающим определенные проблемы с ликвидностью и крупнейшие российские банки могут справиться без дополнительных вливаний. Однако такое мнение было бы ошибочным.

Если проанализировать структуру вливаний со стороны государства, выяснится, что банки из топ-10 по величине активов (на январь 2017 г.) получили облигации федерального займа общей стоимостью 670 481,75 млн руб., т.е. около 83% от общей суммы субсидирования (подробно табл. 1).

Таблица 1

Объем докапитализации в соотношении с общей величиной активов кредитных организаций*

Банк	Величина активов на январь 2017 г., млн руб.	Место в рейтинге по величине активов	Сумма докапитализации, млн руб.	Доля докапитализации в общей сумме активов банка, %
ВТБ Банк Москвы	9 462 035	2	307 390	3,24
Банк ГПБ	5 154 059	3	125 748	2,44
Банк "ФК Открытие"	2 817 870	5	55 595	1,97
Россельхозбанк	2 802 482	6	68 800	2,45
Альфа-Банк	2 458 447	7	62 788	2,55
Московский кредитный банк	1 454 783	9	20 231	1,39
Промсвязьбанк	1 327 405	10	29 929	2,25

* Составлено автором по данным Центрального банка РФ.

Из приведенных данных видно, что учреждением, получившим наибольшую сумму докапитализации стал ВТБ Банк Москвы (ранее - ПАО "Банк ВТБ"). До мая 2016 г. Банк ВТБ специализировался исключительно на обслуживании крупных корпоративных клиентов. Поэтому на его примере будет весьма интересно оценить эффективность дополнительного вливания активов со стороны государства.

Решение о повышении капитализации ПАО "Банк ВТБ" было принято 24 июля 2015 г. Величина активов учреждения на тот момент составляла 7 702 198 млн руб. Докапитализация составила 4%. Кредитный портфель банка на основные отчетные даты представлен в табл. 2.

Таблица 2

Кредиты предприятиям и организациям ПАО "Банк ВТБ" в отчетные даты до и после докапитализации*

Дата	Сумма, млн руб.	Темп прироста, %
Январь 2015 г.	3 141 775	-
Июнь 2015 г.	3 355 932	6,82
Январь 2016 г.	4 350 353	29,6
Январь 2017 г.	4 703 498	8,12

* Составлено автором по данным отчета банка.

В данном случае докапитализация банка на 4% позволила осуществить прирост величины кредитного портфеля предприятиям и организациям практически на треть, а именно на 29,6% за следующие после капитализации полгода².

Темп прироста банка до докапитализации в июне 2015 г. по сравнению с январем 2015 г. составил 6,82%, а после докапитализации и освоения кредитных средств в январе 2017 г. по сравнению с январем 2016 г. - 8,12%. Такая тенденция дает возможность предположить, что государственное вмешательство в кредитный процесс в рассмотренном банке оказало решающее воздействие на кредитную политику учреждения.

Однако оценка изменения с помощью государства кредитной политики только одного банка не может свидетельствовать о позитивных сдвигах во всей банковской сфере. Рассмотрим динамику показателей кредитного портфеля, представленную Центральным банком РФ в ежемесячных выпусках "Обзор банковского сектора Российской Федерации" (табл. 3).

Таблица 3

Динамика величины кредитов, предоставленных нефинансовым организациям*

Дата	Сумма, млрд руб.	Темп прироста, %
01.01.2013	19 971,4	-
01.01.2014	22 499,2	12,65
01.01.2015	29 536	31,2
01.01.2016	33 300,9	12,75
01.01.2017	30 134,7	-9,5

* Составлено автором по данным Центрального банка РФ.

Прирост за 2015 г. составил только 12,75%, что сравнимо с аналогичным показателем в 2012 и 2013 гг. и значительно ниже прироста 2014 г. Более того, помощь банкам позволила сгладить динамику роста кредитных портфелей банков в 2014 г., но уже в 2015 г. стал провальным для рынка заемного капитала. Оказанных мер оказалось недостаточно, эффект не стал продолжительным.

Во многом это было обусловлено тем, что в период докапитализации большинство банков было занято "латанием дыр" в своих кредитных портфелях, рефинансированием действующих кредитов под более низкие процентные ставки для удержания заемщиков, а также краткосрочным кредитованием.

Подводя итоги можно сделать вывод, что программа ЦБ России по докапитализации банков не дала ожидаемого результата. Так в мае 2016г. председатель Счетной палаты Голикова Татьяна прокомментировала сложившуюся ситуацию следующим образом: "Докапитализация так и не переломила те негативные тенденции в развитии именно тех банков, которые ее получали"³.

С одной стороны, это позволило кредитным организациям увеличить объем собственных средств и повысить показатели норматива достаточности. Но с другой стороны, по словам Т. Голиковой, при отсутствии государственной поддержки из 18 банков, которые представили отчеты к концу 2015 г., показатель норматива достаточности капитала "был бы нарушен у семи и еще у девяти он понизился бы... Но уже в I квартале 2016 г. произошло снижение капитала у 19 банков из тех 24, которые были докапитализированы на 1 января 2016 г. А снижение норматива достаточности капитала по итогам I квартала отменяется у 98 кредитных организаций".

Итак, по данным счетной палаты с начала реализации программы докапитализации банков по 1 июля 2017г. докапитализированные банки выдали кредитов объем около 13,7 трлн. руб., при этом увеличение задолженности по размещенным средствам составило - 1,7 трлн. руб. По итогам II квартала 2017г. у 5 докапитализированных банков зафиксировано снижение капитала.

Таким образом, господдержка банков позволила предотвратить коллапс на рынке ссудного капитала, но к продолжительному росту объемов кредитования реального сектора экономики не привела. Такой результат стал следствием несбалансированной финансовой политики государства: с одной стороны, осуществлялось стимулирование банковского сектора к наращиванию объемов кредитования, а с другой - на достаточно высоком уровне поддерживалась ключевая ставка Центрального банка РФ, делающая дорогие кредитные ресурсы.

Только смягчение денежно-кредитной политики, как это происходит в развитых странах, и стимулирование инвестиционной активности путем расширения финансового инструментария воздействия на экономическое развитие, например с помощью разработки механизма облигационного финансирования, могут дать толчок процессам выхода из кризиса и перехода к экономическому росту⁴.

¹ Перечень банков для осуществления мер по повышению их капитализации. / Агентство по страхованию вкладов. URL: https://www.asv.org.ru/for_banks/capitalization (дата обращения: 11.01.2018)

² Наконец О.Е., Мандрон В.В., Савинова Е.А. Формирование ресурсной базы коммерческих банков России. IPO банковского сектора // Вестник Брянского государственного университета. 2015. № 2. С. 346.

³ Итоги докапитализации банков через ОФЗ менее масштабны, чем ожидалось. URL: <http://www.vedomosti.ru/finance/news/2016/05/30/642940-itogi-dokapitalizatsii-bankov>.

⁴ Тершукова М.Б., Милова Л.Н. Взаимосвязь денежно-кредитной и бюджетной политики Российской Федерации в современных условиях // Экономика и предпринимательство. 2017. № 3-2 (80-2). С. 219-222

EVALUATION OF MEASURES OF STATE SUPPORT OF THE BANKING SYSTEM IN LENDING TO THE REAL ECONOMY

© 2017 Popova Ekaterina Vitalevna
Postgraduate
Samara State University of Economics
E-mail: katinna@mail.ru

Keywords: banking system, additional capitalization, lending, subsidies, financing.

The article considers the most important measure of state support of the banking system - recapitalization. The author shows the amount of recapitalization on the practical material and compares this volume with the amount of assets of credit institutions. The conclusion is that recapitalization will contribute to effective lending to the real sector of the economy.

УДК 657.22

СПРАВЕДЛИВАЯ СТОИМОСТЬ ЦЕННЫХ БУМАГ В СООТВЕТСТВИИ С РОССИЙСКИМИ И МЕЖДУНАРОДНЫМИ СТАНДАРТАМИ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

© 2017 Попова Елена Евгеньевна
кандидат экономических наук, доцент
© 2017 Александрова Ксения Борисовна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: alporowa@mail.ru, a_bec3@mail.ru

Ключевые слова: справедливая стоимость, ценные бумаги, финансовые инструменты, международные стандарты финансовой отчетности, текущая рыночная стоимость, методы оценки ценных бумаг.

Рассмотрены основные методы формирования справедливой стоимости в отношении финансовых инструментов в соответствии с МСФО, проведен их сравнительный анализ с понятием текущей рыночной стоимости ценных бумаг в соответствии с российскими правилами учета и отчетности, отмечены особенности применения справедливой стоимости финансовых инструментов банками России.

Современный процесс интеграции российской и зарубежных экономик способствует широкому применению международных стандартов финансовой отчетности (МСФО) и составлению бухгалтерской (финансовой) отчетности в соответствии с МСФО. Нельзя не согласиться с мнением, что тенденция к стандартизации и унификации принципов бухгалтерского учета отражает рост поля деятельности международных компаний, усиление интернационального мирового хозяйства и финансовых рынков¹. Поэтому представляется актуальным рассмотрение вопросов, связанных с адаптацией понятия справедливой стоимости в отношении ценных бумаг в российскую нормативную базу и практику на финансовом рынке.

Порядок отражения в международной отчетности финансовых инструментов регламентируется следующими стандартами: МСФО 32 "Финансовые инструменты: раскрытие и предоставление информации"; МСФО 39 "Финансовые инструменты: признание и оценка"; МСФО 7 "Финансовые инструменты: раскрытие информации"; МСФО 13 "Оценка справедливой стоимости".

Понятие справедливой стоимости в отношении финансовых инструментов отражено в МСФО 13 "Оценка справедливой стоимости". В соответствии с этим стандартом можно выделить следующие ценные бумаги:

- ценные бумаги, которые предназначены для торговли, в том числе, все производные инструменты, которые являются хеджами и оцениваются по справедливой стоимости;

- ценные бумаги, которые удерживают до их погашения и учитывают по амортизированной стоимости;

- ценные бумаги, которые имеются в наличии для продажи и оцениваются по справедливой стоимости, при этом всю прибыль и убытки от переоценки относят на капитал².

Исходя из этой классификации, выбирается метод определения справедливой стоимости. В соответствии с МСФО существует четыре способа определения справедливой стоимости:

- в случае если ценные бумаги продаются на активном рынке и по ним установлена соответствующая рыночная котировка, то справедливой стоимостью являются последние котировки на покупку или цена спроса;

- в случае если рыночная котировка по ценным бумагам недоступна, то справедливая стоимость определяется с помощью рыночной котировки идентичных ценных бумаг, если доступна цена по ним;

- в случае отсутствия необходимой и (или) достоверной информации о рыночных ценах ценных бумаг может быть использована экспертная оценка;

- в случае если рыночные котировки отсутствуют или рынок по данным ценным бумагам не активен или не организован, то справедливую стоимость определяют с помощью нескольких технических способов оценки.

К техническим способам оценки справедливой стоимости относятся: 1) доходный метод, то есть метод дисконтирования будущих денежных потоков, которые ожидаются от ценной бумаги по преобладающей рыночной ставке процента для аналогичных финансовых инструментов на дату расчета справедливой стоимости; 2) рыночный подход, то есть метод сопоставления со стоимостью аналогичных финансовых инструментов; 3) математические модели оценки опционов.

Эффективный метод оценки справедливой стоимости должен учитывать все факторы, которые будут принимать во внимание участники рынка при установлении цены. Метод должен соответствовать утвержденным методикам ценообразования ценных бумаг. Чаще всего наилучшей оценкой справедливой стоимости является выплаченная или полученная за ценные бумаги сумма.

В российском бухгалтерском учете вместо понятия "справедливая стоимость" применяется термин "текущая рыночная стоимость" ценных бумаг. Текущая рыночная стоимость в соответствии с ПБУ 19/02 "Учет финансовых вложений" - это:

- рыночные цены ценных бумаг, которые рассчитываются в установленном порядке организаторами торговли на рынке ценных бумаг;
- для ценных бумаг, по которым на рынке ценных бумаг организаторы торговли не рассчитывают рыночную цену, текущей рыночной стоимостью являются суммы денежных средств, которые могут быть получены после продажи полученных ценных бумаг на дату их принятия к бухгалтерскому учету³.

В настоящее время в российской практике понятие справедливой стоимости в отношении ценных бумаг применяется только банками, так как они обязаны составлять отчетность в соответствии с МСФО.

Методика оценки ценных бумаг по справедливой стоимости каждым банком разрабатывается самостоятельно на основании следующих документов: Письмо банка России № 37-т от 06.03.2013 "О мерах по контролю за достоверностью отражения кредитными организациями активов по справедливой стоимости"; Письмо банка России № 186-т от 29.12.2009 "О методических рекомендациях "Об оценке финансовых инструментов по текущей (справедливой) стоимости""; МСФО 13 "Оценка справедливой стоимости".

На основе анализа вышеперечисленных документов мы выделили следующие основные аспекты методики оценки ценных бумаг по справедливой стоимости:

1. При оценке финансовых инструментов следует учитывать, что наиболее надежным доказательством справедливой стоимости финансового инструмента является котированная цена на активном рынке.

При отсутствии котированной цены финансового инструмента на активном рынке возможен вариант использования котированных цен на аналогичные финансовые инструменты. Кроме того, банк справедливой стоимостью финансовых инструментов может признавать средневзвешенную цену ценной бумаги, которая раскрывается организаторами торговли.

2. Оценка финансовых инструментов по справедливой стоимости следует проводить не реже одного раза в год, при этом необходимо ориентироваться на сроки рассмотрения годовых отчетов кредитной организации и аудиторских заключений по ним. Каждый банк самостоятельно может устанавливать более частую периодичность определения текущей (справедливой) стоимости финансовых инструментов. Критерий ответственности определяется банком самостоятельно и закрепляется в учетной политике.

3. При определении справедливой стоимости ценных бумаг банки могут применять профессиональное суждение, а также следующие методики:

- методику оценки, которая использует цены ценных бумаг, одинаковых или сопоставимых с оцениваемыми ценными бумагами;

- модель дисконтированных денежных потоков, основанную на применении данных, которые наблюдаются и не наблюдаются на рынке;
- модель дисконтированных денежных потоков, которые скорректированы на риски;
- модель, которая использует вероятностные денежные потоки и безрисковую ставку доходности.

Независимо от того, какой способ используют кредитные организации, цель оценки ценных бумаг состоит в получении цен, по которым могли бы быть совершены операции на самом благоприятном рынке между участниками рынка.

Таким образом, несмотря на существенные различия между понятиями справедливой стоимости и текущей рыночной стоимости финансовых инструментов в соответствии с российскими и МСФО, оценка ценных бумаг по справедливой стоимости может успешно применяться не только в практике российских кредитных организаций, но и другими участниками финансового рынка. Для этого следует совершенствовать нормативно-правовую базу в области учета и оценки ценных бумаг, допустив в ней возможность применения профессионального суждения в отношении методов оценки ценных бумаг по справедливой стоимости.

¹ Поташева О.Н., Мамышева А.Ф. Международные стандарты финансовой отчетности как инструмент стандартизации и гармонизации системы бухгалтерского учета // Сборник научных статей III Всероссийской заочной научно-практической конференции 17 марта 2017 г. Ч. 2: Наука: актуальные исследования и разработки. Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2017. С. 175.

² Международный стандарт финансовой отчетности (IFRS) 13 "Оценка справедливой стоимости (введен в действие на территории Российской Федерации Приказом Минфина России от 28.12.2015 N 217н).

³ Приказ Минфина России от 10.12.2002 N 126н (ред. от 06.04.2015) "Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету "Учет финансовых вложений" ПБУ 19/02".

FAIR VALUE OF SECURITIES IN ACCORDANCE WITH RUSSIAN AND INTERNATIONAL STANDARDS OF FINANCIAL STATEMENTS

© 2017 Popova Elena Evgenyevna

Candidate of Economics, Associate Professor

© 2017 Alexandrova Ksenia Borisovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: alpopowa@mail.ru, a_bec3@mail.ru

Keywords: fair value, securities, financial instruments, international financial reporting standards, current market value, methods for valuing securities.

The main methods of formation of fair value in relation to financial instruments in accordance with IFRS are considered, their comparative analysis is carried out with the notion of the current market value of securities in accordance with Russian accounting and reporting rules, as well as the application of the fair value of financial instruments by Russian banks.

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ЕСТЕСТВЕННОГО ДВИЖЕНИЯ НАСЕЛЕНИЯ В ОТДЕЛЬНЫХ РЕГИОНАХ РФ

© 2017 Посохов Евгений Алексеевич

студент

© 2017 Баканач Ольга Владимировна

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: evgenyposohov0401@gmail.com, deluvremya-da@yandex.ru

Ключевые слова: естественное движение населения, количественные и качественные показатели, численность населения, количество браков, разводов, детская смертность.

Рассматриваются количественные и качественные показатели естественного движения населения двух регионов Российской Федерации - Астраханской области и Республики Карелия.

Естественное движение населения - это изменение численности населения в результате рождений и смертей. Для его характеристики используют как количественные прямые показатели численности, рождаемости и смертности в регионе, так и относительные показатели, в расчете на 1000 человек населения. Также немаловажным является изучение количества браков, разводов и показателя детской смертности. И итогом является Коэффициент эффективности воспроизводства населения¹.

В данной статье представлен сравнительный анализ показателей естественного движения населения для двух регионов Российской Федерации - Астраханской области и Республики Карелии.

Астраханская область относится к Южному Федеральному округу. Лидирующие отрасли промышленности - машиностроение, электроэнергетика, пищевая промышленность. В регионе практически неисчерпаемые запасы газа, нефти, серы.

Карелия входит в состав Северо-Западного федерального округа. Столица - город Петрозаводск. Республика обладает промышленной базой, в которой доминируют металлургия, добыча полезных ископаемых, деревообрабатывающая отрасль и бумажная промышленность.

Анализируя динамику изменения численности населения этих регионов, мы пришли к выводу, что в период с 2010 по 2017 годы общая численность Астраханской области увеличилась на 1,2%, в то время как численность Карелии снижается на 2,8%. Внутри периода в Астрахани пик приходится на 2012 и 2015 годы, в 2016 и 2017 годах наблюдается стабильность². В регионе достаточными темпами развивается рынок жилья и ипотеки, что способствует улучшению качества жизни населения и делает регион привлекательным³. В Карелии от года к году происходит постоянное снижение численности населения⁴, в том числе из-за недостаточно развитой производственной базы и неэффективной инфраструктурной политики⁵. Эту динамику отражают линии прогнозных трендов (рис. 1).

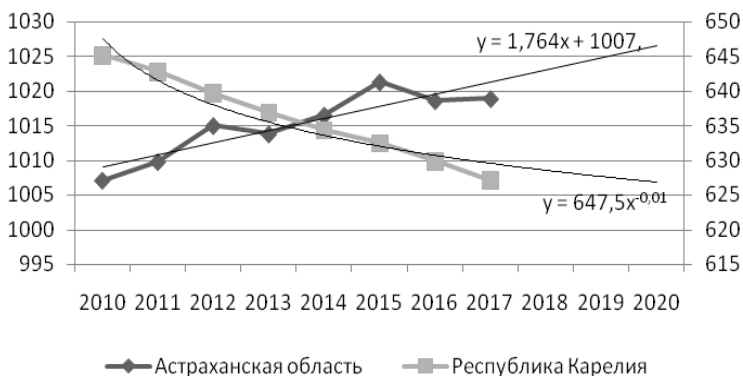


Рис. 1. Динамика и прогноз численности населения Астраханской области и Республики Карелия с 2010 по 2020 г., тыс. чел.

Сравнение динамики рождаемости и смертности также показало неблагоприятную ситуацию в Республике Карелии, где численность умерших превышает рождаемость на 22% в среднем за весь период. В Астрахани в это же время рождаемость превышает смертность на 16% в среднем.

Подтверждают сделанные ранее выводы и относительные показатели движения населения. Они показывают, сколько человек рождается и умирает в течение календарного года в среднем на каждую 1000 человек наличного населения. В Астраханской области естественный прирост стабильно положителен и равен 2 в 2017 году, а в Карелии тот же показатель в 2017 году составляет минус 2,8.

Высокая смертность связана с постоянным ростом заболеваемости населения, при этом хронические заболевания "моложе" на 10-15 лет, чем в развитых странах. Отсюда и массовые болезни и преждевременная смертность. Большая часть населения ведет нездоровый образ жизни: неправильное питание, потребление плохой воды, массовое пренебрежение физической культурой, пьянство и алкоголизм, курение, наркотики и прочее. Медицинская помощь находится на не достаточно качественном уровне, бюджетные средства выделяются значительно меньше, чем в развитых странах мира, всего 3-4 % от ВВП, при норме - 7 %.

В обоих сравниваемых регионах количество браков в среднем превышает количество разводов примерно на 75 процентов. Что положительно характеризует ситуацию. Однако прослеживается четкая тенденция роста отношения количества разводов к количеству заключенных браков, что характеризует негативно ситуацию.

Динамика абсолютных и относительных показателей смертности среди детей до года следующая. Тенденция в Астраханской области устойчиво положительная, при этом относительный показатель в целом за период снизился с 7,2 до 5,7. А вот в Карелии не так значительно это снижение, и в целом за период снижается только с 8 до 7 единиц.

В итоге был рассчитан коэффициент эффективности воспроизводства населения, который представляет собой отношение разности показателей смертности и рождаемо-

сти к их сумме, выраженный в процентах, он показывает долю естественного прироста в общем обороте населения, который отчетливо представляет качественную характеристику демографических процессов⁶.

В Астраханской области данный показатель стабильно положителен и при построении линейного тренда демонстрирует относительную устойчивость до 2020 года. В Карелии показатель отрицательный и при построении тренда показывает снижение (рис. 2).

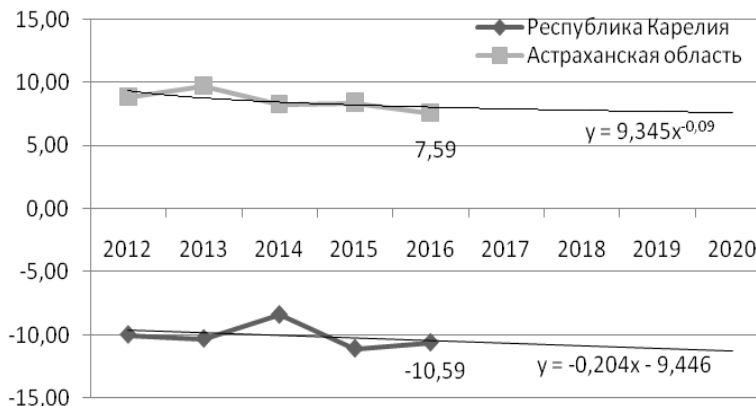


Рис. 2. Динамика и прогноз коэффициента эффективности воспроизводства населения за 2012-2020 гг.

Таким образом, из двух регионов Астраханская область по большинству показателей является устойчивой положительной. А вот в Республике Карелии показатели естественного движения населения негативны.

¹ Рыбаковский О.Л., Судоплатова В.С., Таюнова О.А. Показатели общего движения населения // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2015. № 8 (130). С. 100-104.

² Управление Федеральной службы государственной статистики по Астраханской области и Республике Калмыкия : [официальный сайт]. URL: <http://astrastat.gks.ru>.

³ См.: Баканач О.В., Данилин Д.С. Статистический анализ динамики и прогнозирование объемов ипотечного кредитования в Самарской области // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. № 7 (117). С. 128-133;

Цыпин А.П., Баканач О.В. Понятие "исторические временные ряды" и их место в видовой классификации // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2016. № 9 (143). С. 77-79.

⁴ Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Республике Карелия : [официальный сайт]. URL: <http://krl.gks.ru>.

⁵ Гужова О.А., Токарев Ю.А. Территориальная дифференциация показателей рынка жилья в Российской Федерации // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. № 8 (118). С. 116-121.

⁶ Соколова Т.П., Щуцкая А.В. Особенности демографических процессов в муниципальных районах Самарской области // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. № 10 (120). С. 80-87.

COMPARATIVE ANALYSIS OF NATURAL MOVEMENT OF POPULATION IN SELECTED REGIONS OF THE RUSSIAN FEDERATION

© 2017 Posohov Evgeny Alekseevich

Student

© 2017 Bakanach Olga Vladimirovna

Candidate of Economics, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: evgenyposohov0401@gmail.com, deluvremya-da@yandex.ru

Keywords: natural movement of the population, quantitative and qualitative indicators, population size, number of marriages, divorces, infant mortality.

The article deals with quantitative and qualitative indicators of the natural movement of the population of two regions of the Russian Federation - the Astrakhan region and the Republic of Karelia.

УДК 330.8

ИНСТИТУТ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА: СТРУКТУРА И РОЛЬ В РЕФОРМИРОВАНИИ

© 2017 Поташева Ольга Николаевна

кандидат экономических наук, доцент

© 2017 Гафурова Диана Артемовна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: olgakuzmina0212@gmail.com, dianagafurova1897@gmail.com

Ключевые слова: бухгалтерский учет, институциональный подход, структура института бухгалтерского учета, реформирование учета.

Обоснована сущность института бухгалтерского учета как социально-экономического института, рассмотрена структура института и процесс реформирования бухгалтерского учета через составляющие элементы.

Благодаря теории институционализма мы воспринимаем такие понятия как "институт права", "институт образования" и т.д. Однако сочетания "институт бухгалтерского

учета" и "бухгалтерский институт" встречаются крайне редко. Необходимо обосновать сущность бухгалтерского учета как социально-экономического института, что послужит базой научного определения новой дефиниции бухгалтерского учета в теории и профессиональной практике.

Во-первых, определим соотношение понятия бухгалтерского института и института в социологии - науке, в которой данное понятие сформировалось. В социологии под институтом подразумевают стабильную социальную практику, которая контролируется системой позитивных и негативных санкций. Если рассматривать учет, то можно найти совпадения в определении института и характеристиках учета. Так, учет представляет собой систему действий, определенную совокупность операций по отражению фактов хозяйственной жизни и формированию отчетности. Кроме того, бухгалтерский учет подразумевает отношения между бухгалтером-практиком и пользователями бухгалтерской информацией. Таким образом, можно сделать вывод, что бухгалтерский учет, с точки зрения социологического подхода, является институтом, так как имеет все характерные особенности.

Во-вторых, любой институт имеет аналогичные с другими институтами элементы: роли, утилитарные черты, письменные и устные кодексы, символы, образцы поведения идеологию. Бухгалтерский учет включает в себя все элементы, которыми обладают общественные институты, а это означает, что он может рассматриваться как самостоятельный институт.

В-третьих, формируясь на основе общепринятых норм, институты обладают стабильностью, которая может нарушаться из-за конфликтов между институтами¹.

Необходимо различать институты и организации, чтобы понять, в чем заключается стабильность институтов. Люди создают организации с целью максимизации полезности, то есть организации возникают в границах существующих институтов. Институты, в свою очередь, являются не только предпосылками деятельности, но и одновременно ограничивающим фактором для нее. По нашему мнению, бухгалтерский учет создан исходя из потребности экономических институтов с целью максимизации эффективности ин функционирования.

Еще одна черта института, по мнению институционалистов, - возможность снизить неопределенность, обеспечить структурирование повседневной деятельности². Действительно, бухгалтерский учет - один из институтов, который позволяет существенно уменьшить неопределенность в экономической среде благодаря специально формируемому и непрерывно пополняемому информационному полю.

Приведенные характеристики не только не противоречат сущности бухгалтерского учета, но и являются непосредственно характерными для него. Бухгалтерский учет в процессе отражения фактов хозяйственной жизни и попытки их объяснения оказывает непосредственное влияние на экономические процессы, что подтверждает факт его принадлежности к экономическим институтам.

Рассмотрим основные составляющие института бухгалтерского учета. В любом институте, согласно положениям теории институционализма, можно выделить формальные и неформальные составляющие.

К формальным относится надгосударственная и государственная части. Применительно к бухгалтерскому учету с применением иерархического принципа следует выде-

лить, прежде всего, Евразийский экономический союз(ЕАЭС) как международный орган региональной экономической интеграции, Министерство финансов РФ и Центральный банк РФ, действующие на государственном уровне.

Второй частью института бухгалтерского учета является неформальная составляющая. Большое внимание неформальной части учета уделял профессор Я.В.Соколов в своих работах. Он был первым, кто поднял вопрос о психологических аспектах работы бухгалтера, когда писал: "Бухгалтер работает в зоне постоянного риска, ибо должен принимать рискованные решения"³ Я.В. Соколов, безусловно, относился к "мыслящим бухгалтерам", и многое додумал и доделал многое из того, что было недосказано его предшественниками. Он нашел много пропущенного в теории бухгалтерского учета, а также сформировал новые проблемы учетной науки. Но, несмотря на то, что Я.В.Соколов уделял основное внимание теоретической части, он полагал, что "идеи бухгалтерии могут быть самыми лучшими, но, если они не ориентированы на конкретные условия жизни и на реальных, а не выдуманных людей, и жизнь, и люди не смогут их принять"⁴.

В составе неформальной составляющей необходимо выделить экономических субъектов (организации и фирмы), а также научные и учебные организации.

Можно проследить устойчивую зависимость между четырьмя главными элементами бухгалтерского института, так как деятельность каждой составляющей института согласована с принципами органа, находящегося выше по иерархии и учитывает особенности его деятельности.

Однако с точки зрения применения институционального подхода наиболее важным является вопрос реформирования бухгалтерского учета через составляющие элементы института учета. Рассмотрим процесс изменения бухгалтерского учета в среде каждого из них.

Коллегия Евразийской экономической комиссии (ЕЭК), которая является руководящим органом Евразийского экономического союза, одобрила проекты планов либерализации по формированию единого рынка услуг по аудиту, отчетности и бухгалтерскому учету. Нужно отметить, что МСФО - важнейший инструмент создания единого экономического пространства ЕАЭС, потому что стандарты позволяют обеспечить взаимопонимание стран ЕАЭС с внешним миром; обеспечивают экономические субъекты и государственные органы достоверной информацией, которая необходима для планирования и прогнозирования, обеспечения устойчивого роста; способствуют развитию интеграционных процессов и повышению конкурентоспособности отдельных предприятий, а также эффективности ЕАЭС в целом.

Министерство финансов РФ осуществляет активную деятельность по внедрению международных стандартов финансовой отчетности, начиная с конца 1990-х годов. Главная цель реформирования - приведение национальной системы бухгалтерского учета в соответствие с требованиями рыночной экономики и международными стандартами финансовой отчетности. Минфин РФ на данном этапе проводит активную работу по внедрению МСФО для крупнейших компаний, которые предоставляют консолидированную финансовую отчетность. В последние годы Минфин активно формирует структуру внедрения МСФО для подобных организаций.

Российские организации также заинтересованы во внедрении международных стандартов финансовой отчетности. Это происходит в связи с тем, что применение

МСФО в крупных организациях позволит им вести активную международную деятельность в различных отраслях, а в дальнейшем обеспечит выход компаний на международный рынок, что является положительным шагом не только для самой организации, но и для всей экономической системы в целом.

Важным аспектом внедрения МСФО в бухгалтерском учете и отчетности субъектов РФ является профессиональная подготовка специалистов, которые будут обладать навыками формирования отчетности по международным стандартам. Хотя в нашей стране активно создаются образовательные программы как на уровне высших учебных заведений, так и на ступени послевузовской подготовки, однако единой системы подготовки специалистов по МСФО в России в текущее время нет.

Таким образом, внедрение МСФО на государственном уровне требует не только изменений законодательства, но и проведения существенных изменений в образовательной среде для формирования на начальном этапе группы специалистов, которые могли в дальнейшем осуществлять подготовку студентов в сфере МСФО⁵.

¹ Нестеренко А.Н. Экономика и институциональная теория. М. : Эдиториал УРСС, 2002. С. 79.

² Норт Д. Институты, институциональные изменения и функционирование экономики. М. : Начала, 1997. С. 18.

³ Соколов Я.В. Бухгалтерский учет и психология учетных работников // Бухгалтерский учет. 1999. № 4. С. 4-7.

⁴ Соколов Я.В. Правила и принципы в бухгалтерском учете: что важнее? // Бух.1С. 2007. № 3.

⁵ См. также: Поташева О.Н., Гипикова В.О. Сравнительные результаты оценки финансового положения компании по данным отчетности, составленной по российским и международным стандартам учета (на примере ОАО "НК "Роснефть") // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2016. № 9 (143). С. 80;

Корнеева Т.А. Раскрытие информации об экологической безопасности в отчетности организации // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2013. № 1 (99). С. 41.

INSTITUTE OF ACCOUNTING: STRUCTURE AND ROLE IN REFORMING

© 2017 Potasheva Olga Nikolaevna

Candidate of Economic Sciences, Associate Professor

© 2017 Gafurova Diana Artemovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: olgakuzmina0212@gmail.com; dianagafurova1897@gmail.com

Keywords: accounting, institutional approach, structure of the accounting institution, accounting reforming.

The essence of the Institute of accounting as a socio-economic institution, the structure of the Institute and the process of reform of accounting using the constituent elements.

НЕДОСТАТКИ ЯМАЙСКОЙ МИРОВОЙ ВАЛЮТНОЙ СИСТЕМЫ И НАПРАВЛЕНИЯ ЕЕ РЕФОРМИРОВАНИЯ

© 2017 Романова Полина Владимировна

студент

© 2017 Перепёлкин Вячеслав Александрович

доктор экономических наук, профессор

Самарский государственный экономический университет

E-mail: polli-froggi@mail.ru, slavaap@rambler.ru

Ключевые слова: Ямайская мировая валютная система, валютный режим, неравновесие платежных балансов, дилемма Триффена.

Рассмотрены недостатки механизма действия Ямайской валютной системы, приведены предложения по ее преобразованию.

Действующая в настоящее время Ямайская мировая валютная система, решая доставшиеся от предшествовавшей ей системы проблемы, одновременно создавала новые. К началу XXI века одной из главных среди них стала проблема неравновесия платежных балансов многих стран, в том числе лидеров мировой экономики. Так, пользуясь своими историческими преимуществами, военной мощью и ролью эмитента мировой валюты, США занимали средства для поддержания высокого уровня потребления в стране. Вследствие дефицита баланса текущих операций огромный объем долларовой массы экспортировался в обмен на физические ресурсы (товары и услуги), тогда как уровень сбережения страны упал практически до минимального уровня (уровень сбережений домохозяйств США упал до 3,5% в 2000 году по сравнению с 8,2% в 1990 году и 11,2% в 1980 году¹). В то же время экономики стран формирующихся рынков во главе с Китаем сравнительно быстро росли, они реинвестировали значительную часть полученных доходов, аккумулировали огромные торговые профициты благодаря экспорту товары по конкурентным ценам. Кроме того, благодаря растущим ценам на природные ресурсы, нефтедобывающие страны Ближнего Востока накопили большое количество долларов США. Из-за отсутствия альтернативных вариантов вложения эти доходы тратились на покупку номинированных в долларах казначейских облигаций США и иных подобных финансовых активов. Это стимулировало потребление американских домохозяйств, развитие финансового сектора и рынка недвижимости, наряду с ростом дефицита баланса текущих операций и внешнего долга США. Производственный и ресурсный секторы, представленные Китаем и странами Ближнего Востока, сохраняли баланс с профицитом, увеличивая валютные резервы².

Другим недостатком является неравноправие стран центра и периферии на мировом валютном рынке. Государство, национальная валюта которого выполняет функции мировых денег, обладает определенными экономическими преимуществами. В частности, за счет эмиссии может быть профинансирован дефицит платежного баланса³. Вместе с тем, эмиссионная политика ФРС США не учитывала глобальный спрос на доллар, приводя к чрезмерному выпуску. Как результат, мировой рынок испытывал переизбыток ликвидности, приведший к повышению темпов инфляции и формированию "пузырей" в сфере финансов и недвижимо-

сти⁴. Однако стоит отметить, что удельный вес доллара на мировом валютном рынке в общем объеме транзакций медленно, но стабильно снижается год за годом⁵.

Урегулирование сложившихся противоречий требует решения дилеммы Триффена, отражающей неспособность мировой валюты или инструмента, выполняющего ее функции, одновременно обеспечивать обращение растущей товарной массы (достаточный темп эмиссии) и выполнять функцию резерва (неподверженность обесценению)⁶. В данной связи целесообразно рассмотреть возможность параллельного использования глобальных двух и более валютных инструментов, один из которых выполнит функцию оборотного, другой - резервного (и даже дополнительно выделить еще и кредитный инструмент⁷), т.е. применить полиинструментальную концепцию.

Ямайская мировая валютная система, помимо улучшений по сравнению с Бреттон-Вудской (смягчение дилеммы Триффена, диверсификация координационных механизмов), привнесла отрицательные изменения, такие как экспорт внутренних проблем США, неравновесие платежных балансов, высокую нестабильность обменных курсов. Для преодоления ее недостатков нужна новая поливалютная система, отражающая изменения в соотношении сил в глобальной экономике.

¹ URL: <https://www.statista.com/statistics/246234/personal-savings-rate-in-the-united-states> (дата обращения: 04.10.2017).

² Li, Ruogu Reform of the International Monetary System and Internationalization of the Renminbi. World Scientific Publishing, 2016. P. 48-49.

³ Ишханов А.В., Линкевич Е.Ф. Ямайская валютная система: проблемы и пути реформирования // Финансы и кредит. 2013. № 34 (562) С. 41-46.

⁴ Li, Ruogu Reform of the International Monetary System ... P. 51.

⁵ Перепелкин В.А., Ходаковский Д.И. Тенденции развития международного валютного рынка // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2013. № 4 (102). С. 73.

⁶ Линкевич Е.Ф., Малахова Т.С. Реорганизация мировой валютной системы: косметические изменения или глобальный передел // Теория и практика модернизации России: материалы Международ. науч.-практ. конф., Сочи, 26-28 янв. 2011 г. Сочи, 2011.

⁷ Архипов А.Ю., Ишханов А.В., Линкевич Е.Ф. Новый мировой валютный стандарт: поиски и перспективы // JER. 2013. № 4. С. 81-84.

THE SHORTCOMINGS OF THE JAMAICAN INTERNATIONAL CURRENCY SYSTEM AND WAYS OF ITS REFORMING

© 2017 Romanova Polina Vladimirovna

Student

© 2017 Perepelkin Vyacheslav Aleksandrovich

Doctor of Economics, Professor

Samara State University of Economics

E-mail: polli-froggi@mail.ru, slavaap@rambler.ru

Keywords: Jamaican international currency system, exchange rate regime, multi-currency standard, the dilemma of Triffin, imbalance of payments.

The paper discusses the shortcomings of the Jamaican currency system mechanism and describes possible solutions for its transformation.

ПРОБЛЕМЫ ФИНАНСИРОВАНИЯ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ

© 2017 Рустинова Эльвира Амангельдыевна

кандидат экономических наук, доцент

© 2017 Никитина Ирина Сергеевна

студент

Западно-Казахстанский аграрно-технический университет имени Жангир хана,
г. Уральск, Республика Казахстан
E-mail: Nikitina_irisha_97@mail.ru

Ключевые слова: национальная инновационная система, поддержка инноваций, финансирование инновационной деятельности, инфраструктура инновационной системы.

Рассмотрены проблемы финансирования инновационной деятельности, сдерживающей развитие инновационной системы страны. Представлены виды источников финансирования инновационных проектов, отмечены ограничения их использования. Выработаны предложения по улучшению финансирования инновационной деятельности, реализация которых будет способствовать повышению эффективности функционирования государственного механизма внедрения национальных инноваций, обеспечивающих импортозамещение во всех отраслях хозяйства.

Проблема финансирования инновационной деятельности является основной сдерживающей силой в развитии инновационной системы, поэтому особое внимание следует уделить совершенствованию финансовых инструментов. Именно недостаточность собственных финансовых ресурсов, направляемых на инновационную деятельность, и недоступность к внешним источникам финансирования в большинстве случаев определяет низкий уровень инновационной активности экономических субъектов, который на сегодняшний день не превышает 9-10%.

Успех инновационной деятельности в значительной степени определяется формами ее организации и способами финансовой поддержки. Система финансирования инновационной деятельности весьма обширна, и источниками финансирования могут быть предприятия, финансово-промышленные группы, малый инновационный бизнес, инвестиционные и инновационные фонды, органы местного управления, частные лица и т.д. Все они участвуют в хозяйственном процессе и тем или иным образом способствуют развитию инновационной деятельности

Все источники финансирования инновационного проекта можно разделить на две группы: внутренние и внешние. К первой группе относятся:

- уставный капитал;
- нераспределенная ПРИБЫЛЬ;

- амортизационные накопления;
- добавочный капитал, формируемый за счет переоценки основных средств;
- краткосрочная кредиторская задолженность.

Однако объемы всех внутренних источников не способны компенсировать весь объемом финансовых ресурсов, требуемых для инвестирования в инновационную деятельность, поэтому следует уделить внимание именно группе внешних источников финансирования, среди которых можно выделить следующие:

- инвестиционный кредит и кредитные линии;
- целевые облигационные займы;
- доленое проектное финансирование в форме дополнительной эмиссии акций или учреждения отдельного субъекта деятельности под инновационный проект;
- инновационный кредит;
- дополнительная эмиссия конвертируемых акций;
- выпуск конвертируемых облигаций.

Имеется недостаточность финансирования инновационной деятельности предприятиями в связи с высокой стоимостью внедрения и освоения нововведений, а также долгосрочностью вложений. Предприятия не имеют собственных средств на финансирование разработок, а возможность привлечения финансовых средств из внешних источников ограничена. У кредиторов нет гарантии возврата ссуд и получения дивидендов, поскольку инновационная деятельность подвержена гораздо большему числу рисков, чем инвестиционная деятельность. Анализ опыта других стран, показал, что эффективным инструментом воздействия на инновационное развитие экономики выступает гарантирование заемного финансирования. При этом гарантии могут предоставляться в полном или частичном размере, что позволит банкам компенсировать полностью или частично потери, возникающие при кредитовании инновационных предприятий.

Широко распространенной формой финансирования инновационной деятельности выступает эмиссия ценных бумаг. С ее помощью в достаточно короткие сроки можно привлечь нужный объем денежных средств. Такая форма финансирования доступна для предприятий, организованных в форме закрытого или открытого акционерного общества. Она позволяет аккумулировать крупные финансовые ресурсы путем размещения акций среди неограниченного круга инвесторов (заем денег у покупателей акций на неопределенное время) для осуществления перспективных инновационных проектов. Посредством эмиссии ценных бумаг производится замена инвестиционного кредита рыночными долговыми обязательствами, что способствует оптимизации структуры финансовых ресурсов, инвестируемых в инновационный проект. В момент учреждения акционерного общества

Осуществляется первичная эмиссия акций, при привлечении дополнительных средств - вторичная эмиссия. Именно вторичная эмиссия проводится, как правило, для получения средств на осуществление различных инновационных проектов (освоение и выпуск нового продукта, совершенствование технологии и т. д.). Банковское кредитование обычно сориентировано на минимальный кредитный риск, поэтому доступ инновационных предприятий к кредитам всегда ограничен. Преодолевают названные недостат-

ки банковского кредита венчурное финансирование инновационных проектов, выступая как форма и механизм финансирования деятельности небольших исследовательских и внедренческих фирм, научно-технических разработок, доводки и внедрения открытий, изобретений, любых нововведений, имеющих рисковый, но перспективный характер. Венчурные компании, фонды предоставляют денежные ресурсы на беспроцентной основе без гарантий их возврата, риск их велик, но в случае удачи риск компенсируется сверхприбылью, превышающей затраты в 30-200 раз. По опубликованным данным, в 15% случаев венчурный капитал полностью теряется, в 25% случаев возникают убытки в течение большего срока, чем планировалось, в 30% - получают умеренную прибыль. Избежать больших потерь при венчурном финансировании можно при тщательном отборе проектов, за счет одновременного вложения средств в несколько инновационных проектов с разными сроками реализации.

Важнейшим звеном в передаче новейших видов оборудования, технических устройств в пользование потребителям является финансовый лизинг. Последний выступает как форма привлечения заемных средств в виде долгосрочного кредита, предоставляемого в натуральной форме в рассрочку. Срок действия договора по финансовому лизингу зависит от срока амортизации, он меньше или равен сроку полной амортизации предмета лизинга. В разных странах сроки лизинга определяются различными нормативными документами. После завершения срока действия договора предмет лизинга может быть передан в собственность лизингополучателю при условии полной выплаты сумм по договору лизинга. Лизинг - взаимовыгодная сделка для всех ее участников, он является эффективным средством ускорения реализации инновационных проектов, получил широкое распространение в мире. В США его доля составляет более 25% в инновационных инвестициях, в Японии по лизингу реализуется примерно 90% новых компьютеров. Вместе с тем применение схем финансового лизинга имеет и ряд ограничений. В частности, такие схемы возможны далеко не для всех инновационных проектов. Следует учитывать, стоимость приобретаемого оборудования с учетом вознаграждения банка и страховых выплат может оказаться слишком высокой, а его рыночная цена в силу самых разных причин может за время лизинга существенно снизиться.

В результате анализа источников финансирования инновационной деятельности можно сделать вывод об их недоступности для предприятий. Таким образом, недоступность источников финансирования выступает в качестве одного из факторов, сдерживающих инновационное развитие предприятий.

Для устранения проблем финансирования инноваций на промышленных предприятиях необходимо разработать действенную методику национально-технической и социально-экономической эффективности новой техники, управления научно-техническим прогрессом и эффективностью. Инновационный путь развития требует активизации промышленной деятельности на уровне хозяйствующих субъектов - это создание соответствующих научно-технических разработок, инвестиций. Для этого необходимо:

- предоставление благоприятных условий инвесторам (обеспечение стабильности законодательства, уменьшение налоговой нагрузки и т.п.) для привлечения инвестиций в научно-техническую сферу;

- формирование функционирующего механизма венчурного финансирования, а также осуществление в дальнейшем поддержки венчурных фирм;
- создание банков со специализацией на кредитной поддержке новаторской деятельности;
- создание патентных судов для совершенствования системы защиты прав на объекты интеллектуальной собственности;
- предоставление финансовой помощи (грантов и субсидий) на коммерциализацию и покрытие части управленческих расходов.

Таким образом, применение комплексного подхода внедрения инноваций на предприятиях промышленного сектора приведет к динамичному развитию предприятия, укреплению конкурентоспособности, укреплению маркетинговой политики.

-
1. Маховикова Г.А., Ефимова Н.Ф. "Инновационный менеджмент" (учебное пособие).
 2. Ильдяков А.В. "Повышение эффективности управления инновационной деятельностью предприятия в рамках концепции сбалансированной системы".
 3. Основы инновационного менеджмента (учебное пособие).
 4. Владимирова О.Н. "Источники финансирования инноваций: тенденции и перспективы".
 5. Гузикова Л.А., Иващенко Л.И. Макроэкономическое стимулирование инноваций // Экономические и юридические науки. 2014. № 3-1.
 6. Карпенко О.А. Банковское финансирование инноваций // Науковедение. №4.
 7. Особенности финансирования инновационных проектов. URL: <http://projectimo.ru/upravlenie-investiciyami/finansirovanie-innovacionnykh-proektov.html#i-4>.

PROBLEMS OF FINANCING INNOVATIVE ACTIVITY OF ENTERPRISES

© 2017 Rustenova Elvira Amangeldyevna

Candidate of Economic Sciences, Associate Professor

© 2017 Nikitina Irina Sergeevna

Student

West Kazakhstan Agricultural and Technical University named after Zhangir Khan,
Uralsk, Kazakhstan

E-mail: Nikitina_irisha_97@mail.ru

Keywords: national innovation system, innovation support, innovation financing, innovation system infrastructure.

In my article, I would like to consider the problems of financing innovative activities that restrain the development of the innovation system of countries. Types of sources of financing for innovative projects are given, restrictions on their use are noted. Proposals for improving financing of innovative activities that will contribute to improving the efficiency of the functioning of the state mechanism for introducing national innovations that ensure import substitution in all sectors of the economy are given.

УПРАВЛЕНИЕ ЛИКВИДНОСТЬЮ БАНКОВСКОГО СЕКТОРА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

© 2017 Савинов Олег Германович

кандидат экономических наук, доцент

© 2017 Савинова Надежда Григорьевна

кандидат экономических наук, доцент

© 2017 Ионов Алексей Игоревич

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: savinovog@yandex.ru, savnad@bk.ru, alex3104@mail.ru

Ключевые слова: ликвидность, банковский сектор, абсорбирование ликвидности, предоставление ликвидности.

Рассмотрен переход банковского сектора к структурному профициту ликвидности, исследованы факторы ликвидности и проводимые Банком России операции по абсорбированию и предоставлению ликвидности.

Неравномерное распределение ликвидности в банковском секторе определяет необходимость исследования уровня дефицита или профицита ликвидности кредитных организаций, а также операций Банка России по предоставлению или абсорбированию ликвидности. В условиях перераспределения бюджетных ресурсов крупные банки, через которые проходят основные финансовые потоки, оказались в состоянии профицита ликвидности¹. В то же время отдельные банки испытывают дефицит ликвидности. Отсутствие гибких механизмов регулирования ликвидности и их низкая результативность в 2008 году привели к проблемам ликвидности в банковском секторе и, как следствие, к снижению устойчивости мелких и средних региональных банков. При возрастающей дифференциации кредитных организаций по уровню обеспечения ликвидностью возрастает актуальность вопросов управления ликвидностью в условиях профицита.

В 2010-2011гг. российский банковский сектор имел опыт функционирования в условиях структурного профицита ликвидности. Для этого периода было характерно смягчение денежно-кредитных условий, более значительная ширина процентного коридора, проведение Банком России интервенций на внутреннем валютном рынке и применение режима управляемого плавающего валютного курса. Все это в совокупности оказывало положительное влияние на обеспечение ликвидности банковского сектора. По мере ухудшения внешних экономических условий, ограничения доступа банков на внешние рынки российский банковский сектор перешел в 2011 году в состояние структурного дефицита, что сопровождалось значительным снижением остатков средств кредитных организаций на депозитных счетах в Банке России.

В условиях сохранения структурного дефицита и повышенного спроса кредитных организаций на заемные средства Банк России в 2012 году осуществлял комплекс мер по расширению и активизации инструментов денежно-кредитной политики в целях ограничения волатильности ставок денежного рынка и повышения доступа к инструментам рефинансирования. В результате задолженность кредитных организаций по кредитам и депозитам, привлеченным от Банка России в течение 2012 года, увеличилась до 2,6 трлн. рублей и выросла более чем в 2 раза. Данный источник в структуре пассивов банковского сектора вырос соответственно с 2,9% по состоянию на 1.01.2012г. до 5,4% - на 1.01.2013г. При этом объем депозитов Федерального казначейства снизился на 10,2%, их доля уменьшилась с 1,3% до 1,0%².

Рынок междиллерского РЕПО в 2012 году стал одним из ключевых механизмов распределения ликвидности в банковском секторе. Средний дневной объем операций РЕПО с облигациями достиг 117 млрд. рублей, с акциями - 78 млрд. рублей.

В течение 2013-2015гг. состояние ликвидности банковского сектора изменялось под воздействием внешних и внутренних факторов, в том числе большого объема внешней задолженности, бюджетных потоков, спроса населения на наличные денежные средства (см. таблицу).

Факторы формирования ликвидности российского банковского сектора в 2013-2015 гг.*

Факторы	2013	2014	2015
Регулирование обязательных резервов кредитных организаций	Приток ликвидности	Отток ликвидности	Приток ликвидности
Интервенции Банка России на внутреннем валютном рынке	Отток ликвидности	Отток ликвидности	Приток ликвидности
Изменение наличных денег в обращении	Отток ликвидности	Отток ликвидности	Приток ликвидности
Сальдо операций по депозитам Федерального казначейства	Отток ликвидности	Отток ликвидности	Отток ликвидности
Сальдо операций по ОФЗ	Отток ликвидности	Приток ликвидности	Приток ликвидности
Сальдо доходов и расходов по счетам расширенного правительства в Банке России	Приток ликвидности	Приток ликвидности	Приток ликвидности
Состояние ликвидности/ задолженность по операциям рефинансирования Банка России	Увеличение структурного дефицита/ прирост задолженности	Увеличение структурного дефицита/ прирост задолженности	Переход к структурному профициту/ снижение задолженности

* Годовые отчеты Банка России за 2013-2015 гг. URL: <http://www.cbr.ru/publ/?PrId=god>.

В рамках реализации денежно-кредитной политики операционной целью Банка России является поддержание ставки в сегменте овернайт денежного рынка вблизи ключевой ставки, уровень которой определяется задачами по снижению инфляции. Следует отметить, что в течение анализируемого периода 2013-2015гг. реализация денежно-кредитной политики Банком России проходила в условиях структурного дефицита. Повышенная волатильности курса рубля и интервенция Банка России на внутреннем ва-

лютом рынке повлияли на отток ликвидности банковского сектора в 2014 году в объеме 3,4 трлн. рублей, что на 2,5 трлн. рублей больше, чем в 2013 году. Совокупное действие рассмотренных факторов в 2014 году привело к росту задолженности кредитных организаций по операциям рефинансирования на 2,8 трлн. рублей. Существенная роль в управлении ликвидностью банковского сектора в 2014 году принадлежала операциям РЕПО на аукционной основе на срок 1 неделя.

В целях управления ликвидностью банковского сектора, а также поддержания краткосрочных ставок денежного рынка около ключевой ставки Банком России была создана система инструментов денежно-кредитной политики, обеспечивающая совершение операций на открытом рынке и проведение операций постоянного действия (см. рисунок). Это позволило банкам наиболее эффективно управлять денежными потоками.

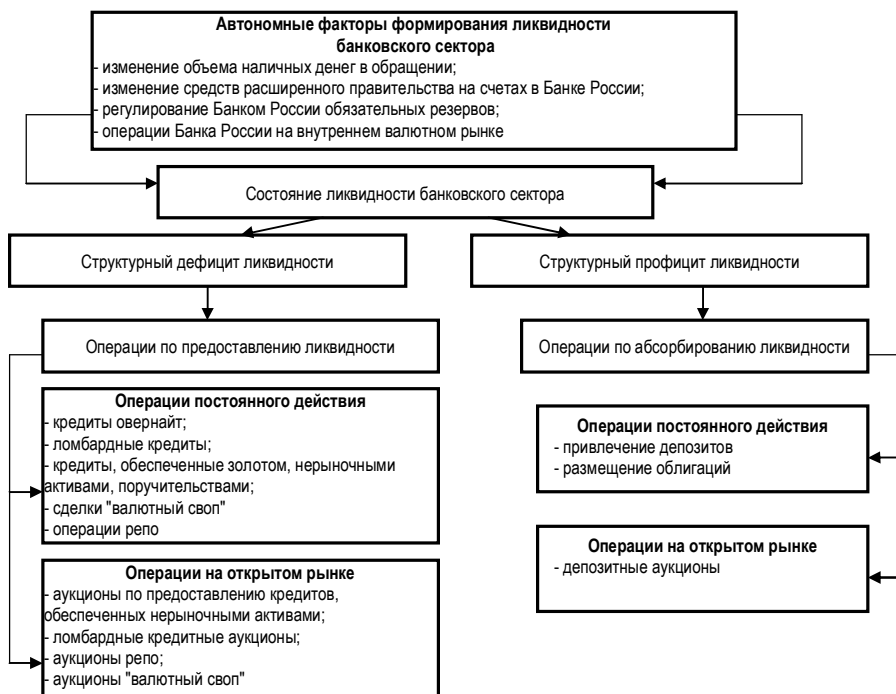


Рис. Операции Банка России по абсорбированию и предоставлению ликвидности кредитным организациям

Особая роль в обеспечении гибкой системы регулирования банковской ликвидности отводится Банку России, перед которым стоит непростая задача обеспечения финансовой устойчивости банковского сектора и достижения цели денежно-кредитной политики по инфляции³. В рамках процесса управления ликвидностью Банк России стремится удовлетворить спрос или предложение кредитных организации на ликвидность. Исходя из целей управления ликвидностью, Банк России устанавливает нормативы обя-

зательных резервов и коэффициент усреднения обязательных резервов. Следует отметить, что механизм усреднения обязательных резервов позволяет банкам гибко управлять ликвидностью, поскольку требуется поддержание определенного остатка средств на счетах не каждый день, а в среднем за период. Потребность кредитных организаций в ликвидности, то есть в денежных средствах на корреспондентских счетах, определяется необходимостью выполнения обязательных резервных требований Банка России, а также совершения клиентских и собственных платежей.

Состояние ликвидности банковского сектора в 2015 году значительно отличается от предыдущих лет. Значительный объем поступлений по счетам бюджетной системы и действие других автономных факторов формирования ликвидности способствовало притоку денежных средств в банковский сектор и значительному сокращению структурного дефицита ликвидности в крупных банках. При этом наблюдался высокий спрос небольших банков на привлечение ликвидности посредством операций РЕПО с Банком России. В этих условиях Банк России сокращал лимиты по рублевым аукционам РЕПО на срок неделя. В целом задолженность банков по операциям рефинансирования снизилась на конец 2015 года до 3,7 трлн. рублей.

Таким образом, приток в банковский сектор денежных средств вследствие финансирования дефицита бюджета из Резервного фонда, финансирования санации банков, а также перечисления средств на выплату страхового возмещения вкладчикам Агентством по страхованию вкладов способствовал снижению структурного дефицита ликвидности. Действующая система инструментов денежно-кредитной политики обеспечила Банку России в 2013 - 2015гг. предоставление и абсорбирование средств кредитных организаций преимущественно на аукционах и способствовала ограничению колебания ставок межбанковского рынка, в результате они существенно не отклонялись от ключевой ставки. С развитием системы банковских электронных срочных платежей (БЭСП) Банк России стремился повысить технологичность использования инструментов денежно-кредитной политики.

Следует отметить, что в 2017 году задолженность банков по операциям рефинансирования снизилась, при этом пополнение ликвидности банковского сектора произошло за счет дополнительного привлечения на депозитные счета средств от Федерального казначейства. Формированию рублевой ликвидности также способствовали операции Минфина России по покупке валюты на внутреннем валютном рынке в объеме 0,1 трлн. рублей⁴. Состояние профицита ликвидности банковского сектора в 2017 году обнадеживает на последующее снижение Банком России ключевой ставки и оживление спроса на кредиты реального сектора экономики.

¹ Полонский А.Э. Управление ликвидностью банковского сектора в условиях перехода к структурному профициту // Деньги и кредит. 2016. № 10. С. 3-7.

² Тершукова М.Б. Обязательное резервирование привлеченных ресурсов банков в центральном банке РФ, современное состояние и пути его развития // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2016. № 6 (140). С. 139-142.

³ Основные направления единой государственной денежно-кредитной политики на 2017 год и период 2018 и 2019 годов. URL: [http://www.cbr.ru/publ/ondkp/on_2016\(2017-2018\).pdf](http://www.cbr.ru/publ/ondkp/on_2016(2017-2018).pdf).

⁴ Ликвидность банковского сектора и финансовые рынки: факты, оценки, комментарии. URL: http://www.cbr.ru/DKP/inf_com/LB_2017-12.pdf.

LIQUIDITY MANAGEMENT OF THE BANKING SECTOR IN MODERN CONDITIONS

© 2017 Savinov Oleg Germanovich

Candidate of Economic Sciences, Associate Professor

© 2017 Savinova Nadezhda Grigorievna

Candidate of Economic Sciences, Associate Professor

© 2017 Ionov Alexey Igorevich

Graduate Student

Samara State University of Economics

E-mail: savinovog@yandex.ru, savnad@bk.ru, alex3104@mail.ru

Keywords: liquidity, banking sector, liquidity absorption, provision of liquidity.

In this paper discusses how the banking sector is transferred to the structural surplus liquidity. The authors investigated the liquidity factors and the Bank of Russia's operations for absorbing and providing liquidity.

УДК 332.15

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ РЫБОХОЗЯЙСТВЕННОЙ БИОТЕХНОЛОГИИ (АКВАКУЛЬТУРЫ) В РОССИИ

© 2017 Сагадатов Гузель Маратовна

студент

© 2017 Сидоров Александр Аркадьевич

доктор биологических наук, профессор

Самарский государственный экономический университет

E-mail: sidorov120559@yandex.ru

Ключевые слова: рыбохозяйственная биотехнология (аквакультура), программы развития.

Дана оценка состояния рыбохозяйственной биотехнологии (аквакультуры) в России, предложены основные направления перспективного развития.

Рыбохозяйственная биотехнология (аквакультура) предусматривает разведение и выращивание в искусственных и естественных водоемах, включая морскую среду, водных организмов, полученных методами биотехнологии. Необходимость ее развития обусловлена истощением запасов пресноводных и морских организмов, используемых в качестве ценной пищевой продукции¹.

В ТОП-10 ведущих стран в мире по производству аквакультуры входят Китай, Индия, Вьетнам, Индонезия, Тайланд, Бангладеш, Норвегия, Чили, Филиппины, Япония². В

некоторых из них (Китай, Индия, Япония) представлены эффективно развивающиеся крупные биотехнологические компании³.

Важным инструментом развития аквакультуры в РФ стали принятые Федеральные законы: от 20.12.2004 г. №166-ФЗ "О рыболовстве и сохранении водных биологических ресурсов" и от 02.07.2013 г. №148-ФЗ "Об аквакультуре (рыбоводстве) и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации", а также Государственная программа РФ "Развитие рыбохозяйственного комплекса", утвержденная постановлением Правительства Российской Федерации от 15.04.2014 г. № 314, отраслевая программа "Развитие товарной аквакультуры (товарного рыбоводства) в Российской Федерации на 2015-2020 годы", утвержденная приказом Министерства сельского хозяйства РФ от 16.01.15 г. №10.

Согласно отраслевой программы (далее Программа) предусмотрено увеличение производства продукции аквакультуры к 2020 г. до 315 тыс.т с 140,2 тыс.т в 2012 г. или более, чем в 2,2 раза за 8 лет⁴. Показатели вполне достижимые, если учитывать, что с 1997 г. до момента принятия Программы в 2015 г., т.е. за 18 лет производство продукции аквакультуры возросло в 2,5 раза, в том числе форели в 18,7 раза, а производство рыбопосадочного материала в 1,7 раза. В этом большую роль сыграли обеспеченность хозяйствующих субъектов высококачественным и высокопродуктивным племенным материалом, полученным с использованием биотехнологических методов, внедрение и совершенствование современных биотехнологических решений и приемов выращивания продукции, развитие новой кормовой базы и ветеринарии. Вместе с тем, факторами, сдерживающими развитие отрасли, прежде всего, остаются высокий износ основных производственных фондов, недостаток инвестиций, неудовлетворяющая современным требованиям инфраструктура.

Детерминантами мировой биоэкономики выступают: высокие объемы отраслевого финансирования⁵; большое количество и высокий уровень профильных образовательных и исследовательских учреждений; значительные ресурсы высококвалифицированных кадров; стимулирующая политика властей в финансовом, налоговом и трудовом регулировании. Положительную роль может сыграть повышение экологического образования и образованности⁶. Данные благоприятные условия в развитии аквакультуры должны найти применение в России.

Одним из эффективных механизмов совершенствования рыбохозяйственной биотехнологии может выступить создание биотехнологических кластеров по аквакультуре в Дальневосточном регионе, Карелии, Краснодарском крае, Ленинградской, Астраханской, Мурманской областях и в других регионах РФ, где уже сложились признаки их формирования⁷.

Ключевыми факторами улучшения аквакультуры с точки зрения биотехнологии следует считать:

- дальнейшее развитие племенной базы, которое включает новые селекционные достижения в создании высокопродуктивных и устойчивых к болезням форм объектов аквакультуры, применение и распространение лучших мировых и отечественных генотипов;
- упрочнение кормовой базы и усиление полноценности кормов, обеспечение их высокой питательности и сбалансированности по питательным веществам, использование новых компонентов и кормовых форм биологически активных и минеральных веществ;
- наращивание биотехнической и биотехнологической оснащенности на основе современного зарубежного и российского оборудования, инструментов, приборов и материалов;

- совершенствование ветеринарного обеспечения, предусматривающего использование лучших лекарственных средств мирового и отечественного производства для недопущения эпизоотий (массового распространения опасных болезней) объектов аквакультуры, потери молоди и товарной продукции, эффективные средства и препараты диагностики и профилактики инфекционных заболеваний, распространение биотестирования;

- разработка новых и внедрение современных зарубежных и российских интенсивных, комбинированных, модифицированных и базовых направлений в технологии производства, включая технологии производства органической продукции в аквасевооборотах.

¹ Лагуткина Л.Ю., Пономарев С.В. Развитие органической аквакультуры в России: Астраханская область - пилотный регион // Вестник Астраханского государственного технического университета. Серия: Рыбное хозяйство. 2016. № 4. С. 74-82.

² Васильева Л.М. Аквакультура - реальный путь насыщения российского потребительского рынка рыбных продуктов // Технологии пищевой и перерабатывающей промышленности АПК - продукты здорового питания. 2013. № 1. С. 57-62.

³ Сидоров А.А. Крупнейшие компании мировой биоиндустрии // Региональное развитие. 2016. № 3 (15).

⁴ Об утверждении отраслевой программы "Развитие товарной аквакультуры (товарного рыбноводства) в Российской Федерации на 2015-2020 годы" : приказ М-ва сельского хозяйства РФ от 16.01.15 №10. URL: <http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/70751534>.

⁵ Экологическое образование и образованность - два "кита" устойчивого развития / Г.С. Розенберг [и др.]. 2-е изд. Самара; Тольятти; Н. Новгород; Саратов, 2016. 292 с.

⁶ Сидоров А.А. Структурно-динамическая характеристика доминирующих в мире биокорпораций // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2017. № 1 (147). С. 31-42.

⁷ Сидоров А.А. Основные стадии или этапы развития биотехнологических кластеров // Региональное развитие. 2016. № 3 (15).

PROSPECTS FOR THE DEVELOPMENT OF FISHERY BIOTECHNOLOGY (AQUACULTURE) IN RUSSIA

© 2017 Sagadotova Guzel Maratovna
Student

© 2017 Sidorov Alexander Arkadievich
Doctor of Biological Sciences, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: sidorov120559@yandex.ru

Keywords: fishery biotechnology (aquaculture), development programs.

The assessment of the state of fishery biotechnology (aquaculture) in Russia is given, the main directions of long-term development are proposed.

АНАЛИЗ ТЕНДЕНЦИЙ РАЗВИТИЯ СЕКТОРА ИССЛЕДОВАНИЙ И РАЗРАБОТОК В ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЦЕССАХ НАЦИОНАЛЬНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

© 2017 Салькина Альфия Ренатовна

аспирант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: sseu-conf@mail.ru

Ключевые слова: инновации, НИОКР, управление, промышленность.

Предложен сопоставительный анализ тенденций развития сектора НИОКР в инновационных процессах национальной промышленности. Выделены ключевые факторы и тенденции трансформации института исследований и разработок в промышленности, определяемые как актуальные направления совершенствования механизмов управления инновационной деятельностью.

Пришедшая на смену "ресурсной" инновационная парадигма развития экономики является определяющей в формировании факторов конкурентоспособности стран, отраслей и предприятий. Концепция определяет интеллектуальную собственность основным фактором производства, формирующимся в процессах научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ (далее - НИОКР). Именно поэтому инвестирование в НИОКР определяет перспективу конкурентоспособности промышленности. Такая задача ставится перед экономикой Российской Федерации: создание "...программы развития своей собственной ... промышленности, производства и научной сферы"².

Глобальность современных промышленных рынков определяет мировой уровень сопоставления потенциала и уровня развития сектора НИОКР, табл. 1. На фоне среднемировой величины доли внутренних расходов на НИОКР в ВВП - 2,4% (2015), объем инвестирования в России критически низок - 1,13%. Причем объем капиталовложений сохраняется и в тренде развития промышленности, рис. 1. Что при сходном уровне показателя численности специалистов НИОКР в общем объеме занятого населения (7,871 - страны Евросоюза и 6,211 - Россия) позволяет судить о *недостаточной реализации потенциала* НИОКР промышленности.

Таблица 1

**Выборочные сопоставительные данные, отражающие позицию сферы НИОКР
в мировой экономике. Интерпретировано по базам данных OECD, 2016***

Страны	Доля внутренних расходов на НИОКР в ВВП, % ВВП			Число занятых в НИОКР в общем объеме занятого населения, чел. на 100 занятых		
	2005	2010	2015	2005	2010	2015
Австрия	2,383	2,738	3,073	7,349	8,917	9,868
Бельгия	1,782	2,051	2,455	7,789	9,126	11,972
Европейский союз	1,663	1,838	1,95	6,223	7,094	7,871
Финляндия	3,33	3,726	2,903	16,42	16,678	15,022
Германия	2,423	2,714	2,875	6,92	7,996	8,304

Страны	Доля внутренних расходов на НИОКР в ВВП, % ВВП			Число занятых в НИОКР в общем объеме занятого населения, чел. на 100 занятых		
	2005	2010	2015	2005	2010	2015
Италия	1,047	1,223	1,333	3,367	4,176	4,93
Япония	3,309	3,252	3,492	10,376	10,17	10,11
Корея	2,626	3,466	4,232	7,867	11,084	13,743
Нидерланды	1,791	1,725	2,015	5,739	6,118	8,755
Россия	1,001	1,06	1,132	6,798	6,321	6,211
Испания	1,096	1,35	1,225	5,546	6,856	6,605
Швеция	3,387	3,216	3,262	12,647	10,963	14,279
Великобритания	1,572	1,677	1,701	8,616	8,779	9,246
США	2,506	2,74	2,788	7,648	8,479	н/д

* OECD: Science, Technology and Industry Outlook. OECD, 2016.

Но при этом прослеживается и тенденция падения численности специалистов, занятых в НИОКР (рис. 1), сокращения интеллектуального потенциала промышленности, определяемого, в первую очередь, человеческими ресурсами (59% ФОТ в структуре капиталовложений промышленности в НИОКР, табл. 2). Выбытие инженерного и исследовательского персонала во многом определяется и его недостаточной загруженностью проектами, низкой инновационной активностью промышленности.

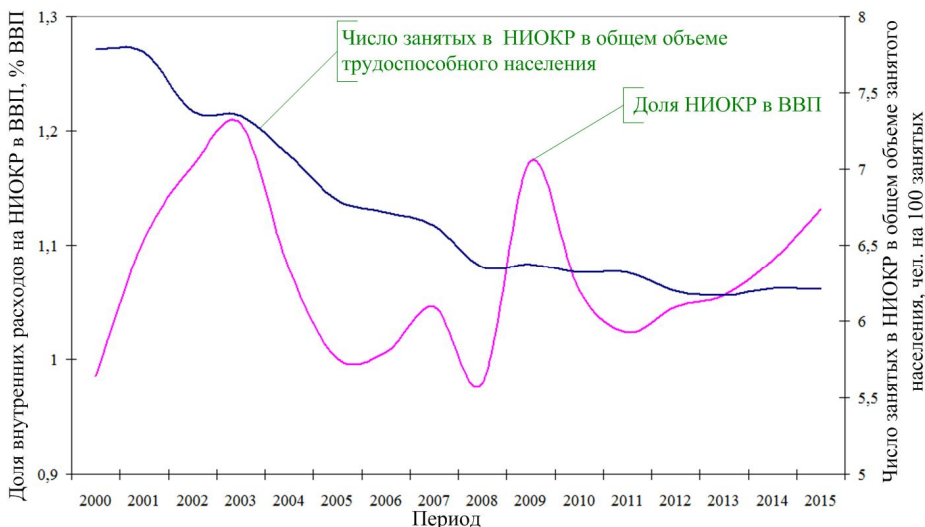


Рис. 1. Динамика основных макроэкономических показателей сферы НИОКР Российской Федерации. Интерпретировано по базам данных OECD, 2016*

* OECD: Science, Technology and Industry Outlook. OECD, 2016.

Современные процессы НИОКР являются трудоемкими, и данная тенденция имеет прогрессивный характер (табл. 2). По данным вертикального анализа: за последние 15 лет затраты на персонал, занятый исследованиями и разработками, в структуре инвестиций выросли на 7%. При пропорциональном падении материалоемкости и фондо-вооруженности исследовательского сектора промышленности.

Таблица 2

Динамика и вертикальное распределение (ВР, %) внутренних текущих затрат (не приведенные, млн руб.) на НИОКР по видам расходов в Российской Федерации. Интерпретировано по базам данных Росстата, 2016, [3]

Показатели	2000	ВР	2010	2015	ВР
Затраты на НИОКР - всего, в том числе по видам:	73873,3	100%	489450,8	854288,0	100%
ФОТ, включая налоги	38181,9	52%	289376,8	502311,3	59%
Приобретение оборудования	3433,4	5%	18067,7	28480,2	3%
Материальные затраты	17470,9	24%	89279,0	157810,4	18%
Прочие затраты	14787,2	20%	92727,3	165686,1	19%

* Россия 2015 : стат. справ. / Росстат. М., 2016.

При этом в структуре инвестирования сохраняется высокий уровень государственного финансирования фундаментальных научно-исследовательских работ (далее - НИР, рис. 2), определяемых как платформа инновационной активности³.

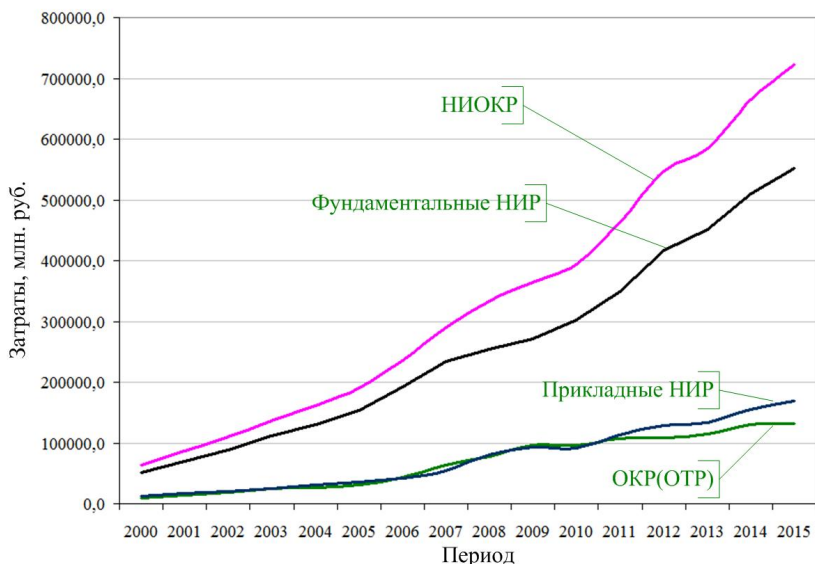


Рис. 2. Динамика затрат (не приведенных) по направлениям научных исследований Российской Федерации. Интерпретировано по базам данных Росстата, 2016*

* Россия 2015 : стат. справ. / Росстат. М., 2016.

На базе фундаментальных достижений строятся инвестиции в прикладные НИР, поступательный рост объема которых (рис. 2) свидетельствует об осознании фактора инноваций в формировании конкурентоспособности промышленности.

На фоне роста инвестиций в НИОКР наблюдается *институциональная трансформация* сектора исследований и разработок: значимо растет участие ВУЗов в инновационных процессах (+15% за последние 15 лет, табл. 3); снижается роль специализированных НИИ (-25%); увеличивается роль государства и его институтов в реализации проектов НИОКР (+7%); растет участие внутренних научных подразделений промышленности в прикладных НИР и ОКР (+2%). То есть, наблюдается изменение структуры субъектов, процессов взаимодействия и экономики процессов НИОКР, требующее ревизии управленческих подходов.

Таблица 3

Динамика и вертикальное распределение (ВР, %) численности организаций (ед.), выполнявших НИОКР, по секторам деятельности и типам организаций по Российской Федерации. Интерпретировано по базам данных Росстата, 2016*

Показатели	2000	ВР	2005	2015	ВР
Число организаций - всего, в т.ч.	4099	100%	3566	4175	100%
По секторам					
Государственные	1247	30%	1282	1560	37%
Предпринимательские	2278	56%	1703	1400	34%
ВУЗы	526	13%	539	1124	27%
Некоммерческие	48	1%	42	91	2%
По типам организаций					
Научно-исследовательские	2686	66%	2115	1708	41%
Конструкторские	318	8%	489	322	8%
Проектные и изыскательские	85	2%	61	29	1%
Опытные заводы	33	1%	30	61	1%
ВУЗы	390	10%	406	1040	25%
Подразделения промышленности	284	7%	231	371	9%
Прочие	303	7%	234	644	15%

* Россия 2015 : стат. справ. / Росстат. М., 2016.

Итак, развитие сектора НИОКР национальной промышленности определяется следующими тенденциями:

1. Недостаточная реализация потенциала НИОКР;
2. Тенденция сокращения интеллектуального потенциала;
3. Рост трудоемкости;
4. Институциональная трансформация, изменение форм и специализации субъектов, реализующих этапы.

В этом контексте объективно "...требуется модернизационная трансформация управленческих механизмов для упорядочения сложных взаимодействий между производственными и исследовательскими структурами"⁴. Что в научной плоскости автор определяет как необходимость совершенствования методов управления НИОКР в инновационных процессах промышленных предприятий, направленных на рост инновационной активности на глобальных рынках.

¹ Портер М. Конкурентная стратегия. Методика анализа отраслей конкурентов / пер. И. Минервин. М. : Альпина Паблшер, 2015.

² Из выступления президента Российской Федерации Путина В.В. в рамках 70-й сессии Генеральной Ассамблеи ООН, 28.09.2015.

³ Алексеев А.А. Инновационный менеджмент : учебник и практикум. М. : Юрайт, 2016.

⁴ Ивантер В.В. Необходимость модернизации и скорость экономического роста // Инновации. 2011. № 8. С. 6-7.

SECTOR ANALYSIS OF TRENDS IN RESEARCH AND DEVELOPMENT OF INNOVATIVE PROCESSES OF NATIONAL INDUSTRY

© 2017 Salkina Alfiia Renatovna
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: sseu-conf@mail.ru

Keywords: innovation, research and development, management, industry.

The article offered a comparative analysis of the R & D sector development trends in the innovation processes of the national pro-industry. Highlight the key factors and trends in the transformation of research and development institute in the industry, defined as current trends in improving innovation management mechanisms.

УДК 332.15

ОСНОВЫ КОНЦЕПЦИИ И МОДЕЛИ СОЗДАНИЯ "БИОЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ ДЕРЕВНИ"

© 2017 Сидоров Александр Аркадьевич
доктор биологических наук, профессор
© 2017 Альмяшева Айнур Сериковна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: sidorov120559@yandex.ru

Ключевые слова: концепция, модель создания, "биоэнергетическая деревня".

Дано определение основ концепции и предложена модель создания "биоэнергетической деревни" в России.

"Биоэнергетическая деревня" (Bioenergy village) представляет сельский или городской населенный пункт, или их часть, относительно самостоятельные в области энерго-

снабжения и покрывающие свои потребности или большую ее долю в электрической и тепловой энергии за счет местной воспроизведенной биомассы и иных локальных источников. Первый опыт реализации проектов "биоэнергетической деревни" осуществлен в Австрии и Дании в 90-х годах прошлого столетия, а наиболее успешно развивается в Германии с 2001 г.¹ Вместе с тем, идеи самодостаточности малых городов и сельских населенных пунктов представляется обращением в не столь далекую действительность.

Базовыми основами концепции выступают использование возобновляемой энергии и эффективных технологий ее обеспечения и экономии; применение источников энергии на местном уровне (биомасса, ветер, солнечное тепло, геотермальное тепло, энергия воды); повышение результативности деятельности за счет внедрения энергоэффективных технологий (применение светодиодных ламп, высокоэффективных насосов подачи теплой воды, теплоизоляции зданий и др.); максимальное обеспечение за счет возобновляемой энергии потребности в электричестве и тепле (75-100%); разработка инновационных технологий использования тепла от биогазовых и работающих на древесном сырье установок (мобильные накопители тепла, теплицы, аквакультуры и т.п.); использование вторичных энергетических ресурсов (вторичные энергетические потоки в воде или сбросах, минимизация потерь за счет регулирования электротока, полученного от биомассы); надежная и безубыточная передача потребителям произведенной на месте электро- и тепловой энергии. Проекты не связаны с деятельностью крупных компаний и предприятий².

Идея "биоэнергетической деревни" созвучна проекту экологической деревни, экопоселений³, в которых реализуются конструктивные решения не только использования локальных источников энергии, но и местных доступных материалов для строительства и эксплуатации зданий, сооружений, дорог, применяются современные биологические технологии⁴.

Реализация моделей "биоэнергетической деревни" в России может быть своевременной. Ввиду того, что в стране имеется огромная неиспользуемая сырьевая база торфа, биомассы отходов лесного, аграрного, коммунального комплексов и перерабатывающей промышленности. Вскрываются трудности коммуникаций энергетических сетей из-за больших расстояний. Осуществляется текущая санация теплового и электрического оборудования, инженерных сетей, изношенность которых повсеместно превышает разумные пределы, достигая 80-90%. Поддержку проектов может оказать государственная политика, основанная на законах, программах и решениях законодательной и исполнительной власти.

Модель создания "биоэнергетической деревни" можно разделить на 5 основных этапов, которые последовательно переходят один в другой, и включают: начальный, предварительное и детальное планирование, реализация (строительство и эксплуатация), дальнейшее развитие.

На начальном этапе создается инициативная группа заинтересованных лиц, включая местных жителей. Определяется местный сырьевой потенциал реализации проекта, осуществляется первоначальная оценка в потребностях в тепле и энергии, проводятся усредненные расчеты, проверяются юридические (вопросы собственности, права строительства, на пользование водой, землей), социально-экономические основания (наличие и состояние инженерных сетей, состояние зданий и т.п.), осуществляется соответствующее информирование и опрос населения, проводятся собрания и совещания по объяснению преимуществ новой модели. Повышается экологическое образование и грамотность местных граждан⁵.

Этапы планирования включает создание и работу основных рабочих групп:

- по управлению (руководство рабочими группами по определению сроков, основных этапов, обмен информацией, заказ исследований, запрос на получение разрешительной документации, например, на строительство или эксплуатацию, контакт с жителями, с консультантами, с другими партнерами по договору);

- технико-экономическому решению (определение потенциального объема отходов и вторичных ресурсов, выбор энергоносителей, разработка логистики (сбор урожая, хранение, поставка), тщательный анализ доступных технологий, осмотр установок (в уже функционирующих биоэнергетических деревнях), анализ поступивших предложений от различных производителей, переговоры с поставщиками, заключение предварительных договоров, анализ потенциальных возможностей, доступных источников сырья, регистрация лиц, готовых подключиться к сети, выбор правовой формы организации, разработка ценовой модели, определение возможного участия, принятие эксплуатационной модели, заявка на получение разрешений и т.п.);

- финансированию (установление контакта с местным банком, определение возможности получения субсидий и участия граждан, привлечения бюджетных средств);

- организационным вопросам (выбор адекватной данному региону формы компании или эксплуатационной модели (например, гражданское сообщество), подготовка устава и договоров, в т.ч. для поставщиков и потребителей);

- по работе с общественностью (информирование граждан, контакт с компетентными лицами, организация информационных встреч, экскурсий в другие биоэнергетические деревни, изготовление информационных флаеров и плакатов, разработка логотипов и слоганов).

Этап реализации связан с началом строительных работ, прокладкой магистралей, установкой и запуском оборудования, которые стараются выполнять по возможности собственными силами, использованием свободных зданий и земельных участков, прежде всего муниципальной собственности. Все это сопровождается регулярным оповещением населения. Осуществляется обучение местных жителей работе с установками, подключение дополнительных объектов, внедряются более эффективные технические решения, замена расходных материалов, отдельных узлов и агрегатов.

Этап дальнейшего развития "биоэнергетической деревни" предполагает экономию энергии, расширение сырьевой базы, использование когенерационных установок, где одновременно производится тепло и электроэнергия, более современных инновационных технических решений, расширение спектра используемых установок и др. Вместе с тем, конкретная модель "биоэнергетической деревни" определяется разнообразными региональными особенностями, характерными для РФ. Местный природно-ресурсный потенциал Самарской области⁶ позволяет развивать проекты "биоэнергетической деревни" и способствовать устойчивому развитию сельских территорий и малых городов.

¹ Биоэнергетическая деревня. Руководство по практическому внедрению. Сокращ. пер. с нем. яз. брошюры "Bioenergiedörfer", подготовленное ТП Биоэнергетика. М., 2016. 86 с. URL: <http://www.biorosinfo.ru/Activity/2015-2016/Bioprom/Bioenergy%20village11.pdf>.

² Сидоров А.А. Структурно-динамическая характеристика доминирующих в мире биокорпораций // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2017. № 1 (147). С. 31-42.

³ Задорин И.В., Мальцева Д.В., Хомякова А.П., Шубина Л.В. Альтернативные сельские поселения в России: стихийная внутренняя эмиграция или осознанный трансфер в будущее // Лабиринт. Журнал социально-гуманитарных исследований. 2014. № 2. С. 64-77.

⁴ Сидоров А.А. Экологическая биотехнология и основные направления ее развития // Проблемы развития предприятий: теория и практика : материалы 14-й Междунар. науч.-практ. конф., 12-13 нояб. 2015 г. Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2015. Ч. 3. С. 166-168.

⁵ Экологическое образование и образованность - два "кита" устойчивого развития / Г.С. Розенберг [и др.]. 2-е изд. Самара; Тольятти; Н. Новгород; Саратов, 2016. 292 с.

⁶ Сидоров А.А. Природно-ресурсный потенциал устойчивого развития сельских территорий Самарской области // Проблемы развития предприятий: теория и практика : материалы 11-й Междунар. науч.-практ. конф., 15-16 нояб. 2012 г. Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2012. Ч. 4. С. 344-346.

BASICS OF THE CONCEPT AND MODELS OF THE "BIOENERGETIC VILLAGE" CREATION

© 2017 Sidorov Alexander Arkadievich

Doctor of Biological Sciences, Professor

© 2017 Alynayeva Ainur Serikovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: sidorov120559@yandex.ru

Keywords: concept, model of creation, "bioenergetic village".

A definition of the foundations of the concept is given and a model for creating a bioenergetic village in Russia is proposed.

УДК 332.15

МЕРЫ И НАПРАВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ БИОЭНЕРГЕТИКИ В РФ

© 2017 Сидоров Александр Аркадьевич

доктор биологических наук, профессор

© 2017 Каменская Екатерина Александровна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: sidorov120559@yandex.ru

Ключевые слова: государственная поддержка, биоэнергетика.

Изложены и проанализированы меры и направления государственной поддержки биоэнергетики в РФ.

Основная идея развития биоэнергетики обусловлена необходимостью применения в качестве энергоресурсов альтернативных видов топлива. Это относительно новая отрасль биоэкономики, которая характеризуется привлечением больших капиталов и стремительным формированием ее структур в мире¹. Для России важнейшей целью становления биоэнергетики значится не только создание новейшей области ТЭК, но и появление на рынке новопроизведенных и актуальных биологических продуктов, продвижение передовых технологий их создания для решения экономических, социальных и экологических проблем.

В РФ поддержку реализации проектов развития биоэнергетики может оказать государственная политика, основанная на нормотворчестве законодательной и исполнительной власти. Ключевыми решениями на сегодняшний день можно считать принятие следующих документов:

- Федеральный закон "Об электроэнергетике" от 29 июля 2017 г. N 273-ФЗ,
- Энергетическая стратегия России на период до 2030 г., утвержденная распоряжением Правительства РФ от 13 ноября 2009 г. №1715-р,
- Государственная программа РФ "Энергосбережение и повышение энергетической эффективности на период до 2020 года", утвержденной распоряжением Правительства РФ от 27 декабря 2010 г. № 2446-р,
- Государственная координационная программа развития биотехнологии в РФ до 2020 года (Программа "БИО-2020"),
- "Основные направления государственной политики в сфере повышения энергетической эффективности электроэнергетики на основе использования возобновляемых источников энергии на период до 2020 года", утвержденные распоряжением Правительства РФ от 8 января 2009 г. № 1-р.

Наряду с этим, некоторые исследователи справедливо считают, что назрело время разработки особого закона по отечественной биоэнергетике².

При подготовке этих документов предусматривались меры финансовой поддержки проектов по производству электроэнергии на основе переработки биоресурсов, которые предполагают выделение субсидий для покупки оборудования, выделение кредитов на льготных условиях, послабление в уплате налогов.

Должны решаться вопросы облегчения энергосервисных структур, запускающих проекты малой энергетики, основанные на переработке биоресурсов. Важным является побуждение предприятий, занимающихся сбытом электроэнергии, которая произведена из возобновляемых источников энергии (ВИЭ), разнообразных биоресурсов, в ее закупке по определенному графику и тарифам, очевидно в среде его бюджетного софинансирования для обеспечения конкурентных условий потребления с другими источниками энергии.

В виду малоразвитости собственного производства технологического оборудования, а также комплектующих и запасных частей, значительно осуществлять их ввоз в РФ из-за рубежа без обложения НДС, это касается и оборудования для производства продуктов биотехнологии. Оптимальным было бы развитие местного производства аналогов или оригинальных современных соответствующих мировым стандартам образцов техники и машин.

Поддержка может быть направлена на содействие в формировании биоэнергетических кластеров, организация которых предполагается в некоторых регионах страны³, при этом их создание проходит через определенную историю, имеющую региональную специфику⁴.

Положительную роль может сыграть государственная поддержка производителей электроэнергии, которые применяют "зеленые" технологии, созданные современной гарбологией. Перерабатывают ТБО, биомассу торфа, отходы лесного, сельского и коммунального хозяйства. Выделение в кодах Общероссийского Классификатора Видов Экономической Деятельности в разделе Е нового вида деятельности, который предусматривал бы переработку отходов для получения энергии из биоресурсов.

Протекцию со стороны государства ожидают предприниматели, которые реализуют или планируют к реализации инвестиционные проекты в сфере малой биоэнергетики по переработке отходов сельского и коммунального хозяйства для получения электрической и тепловой энергии. Им требуются субсидии на возмещение части процентной ставки по кредитам. С другой стороны, требуется ужесточение штрафных санкций для хозяйствующих субъектов, которые не занимаются утилизацией биоотходов, их переработкой.

Важным является также поддержка НИОКР по инновационным технологиям в области биоэнергетики. Дополнение образовательных программ в учреждениях СПО и ВПО, которые соответствуют приоритетным направлениям биоэкономики и биоэнергетики. Развитие экологического образования и образованности в учебных заведениях и на рабочих местах⁵. Накопление и систематизация информации о современных разработках мировых и отечественных научно-исследовательских центров в сфере ВИЭ.

Природные условия, сложившиеся в Самарской области, благоприятны для развития местной биоэнергетики⁶. Предполагается, что для решения многочисленных и сложных проблем становления биоэнергетики в нашей стране необходимо объединение усилий структур государственной, региональной и муниципальной власти, как на законодательном, так и на исполнительном уровне.

¹ Сидоров А.А. Структурно-динамическая характеристика доминирующих в мире биокорпораций // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2017. № 1 (147). С. 31-42.

² Васильев А.Н., Ковалев Д.А., Чижиков А.Г. О концепции модельного закона "Об основах развития биоэнергетики" // Вестник аграрной науки Дона. 2015. № 1 (29). С. 17-26.

³ Ларченко В.М., Джафаров Т.А. Перспективы внедрения, использования и развития биоэнергетических торгов и биоэнергетических кластеров в Красноярском крае // Вестник Красноярского государственного аграрного университета. 2014. № 9. С. 215-222.

⁴ Сидоров А.А. Основные стадии или этапы развития биотехнологических кластеров // Региональное развитие. 2016. № 3 (15).

⁵ Экологическое образование и образованность - два "кита" устойчивого развития / Г.С. Розенберг [и др.]. 2-е изд. Самара; Тольятти; Н. Новгород; Саратов, 2016. 292 с.

⁶ Сидоров А.А. Природно-ресурсный потенциал устойчивого развития сельских территорий Самарской области // Проблемы развития предприятий: теория и практика : материалы 11-й Междунар. науч.-практ. конф., 15-16 нояб. 2012 г. Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2012. Ч. 4. С. 344-346.

MEASURES AND DIRECTIONS OF STATE SUPPORT OF BIOENERGY IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2017 Sidorov Alexander Arkadievich
Doctor of Biological Sciences, Professor
© 2017 Kamenskaya Ekaterina Alexandrovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: sidorov120559@yandex.ru

Keywords: state support, bioenergetics.

The measures and directions of state support of bioenergetics in the Russian Federation are described and analyzed.

УДК 336.225

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ТРАНСПОРТНОГО НАЛОГА В РФ

© 2017 Сидоров Александр Вячеславович
магистрант
© 2017 Асеев Дмитрий Владимирович
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: nalogi_audit@mail.ru

Ключевые слова: налоговое администрирование, налоговая политика, транспортный налог, перспективы развития.

Рассматриваются направления развития и совершенствования транспортного налога в России, а также налогового администрирования данного налога в современных условиях.

Одним из направлений совершенствования налоговой политики России является принятие определенных мер в отношении транспортного налога. Несмотря на развитую законодательную базу и понятный, с одной стороны, алгоритм расчета и уплаты транспортного налога, на практике проявляются проблемы и спорные проблемы, решение которых возможно лишь с помощью обращения в судебные органы.

На сегодняшний день, все налоговые реформы в сфере налогообложения транспортным налогом связаны с понижением его ставок и с одновременным увеличением

акцизов на топливо. Предлагаемые варианты изменения транспортного налога имеют свои достоинства и недостатки.

Как известно, транспортные средства отрицательно воздействуют на окружающую среду различными факторами: выброс загрязняющих веществ, шум, изменение среды обитания флоры и фауны, нарушение равновесия экосистем. Фактор экологии в настоящий момент учитывается в форме платы организациями за негативное воздействие на окружающую среду.

Мощность двигателя не определяет величину вредных выбросов транспортным средством в атмосферу. Также автомобили одной мощности, но с разными конструктивными особенностями и назначением оказывают различное воздействие на дорожное полотно. Величина налогового платежа не привязывается к использованию владельцем транспортного средства дорожного пространства и ни в какой степени не зависит от пройденного автомобилем расстояния.

Возможность постепенного замещения транспортного налога экологическими сборами в РФ рассматривается достаточно долго. Так, по мнению законодателя, величина экологического сбора должна зависеть от ряда факторов, характеризующих объем загрязнения окружающей среды: возраст транспортного средства; экологический стандарт (экологический класс); объем двигателя.

Так, предполагается ежегодно производить расчет фактического объема выброса в окружающую среду вредных веществ. Таким образом, будет исключена ситуация, когда собственник платит за транспортное средство которое не эксплуатируется, либо эксплуатируется крайне редко наравне с активными пользователями.

В то же время, следует отметить то, что любое изменение транспортного налога в части его повышения существенно отразится в первую очередь на деятельности юридических лиц, в первую очередь, представителей малого и среднего бизнеса, занимающихся грузовыми и пассажирскими перевозками: курьерских служб, такси, маршрутных автобусов, снабженческих и обслуживающих предприятий.

Относительно пользования загородных дорог то сегодня активно развивается идея организации платных дорог (участков дорог). Притом предполагается, что основными плательщиками будут являться автотранспортные предприятия и собственники грузового транспорта, т.е. тех транспортных средств, которые наносят наибольший урон качеству дорожного полотна. Собранные таким способом средства должны иметь целевой характер и направляться напрямую муниципалитетам в специальные дорожные фонды, предназначенные для решения проблем в части возмещения ущерба экологии и развития дорожной инфраструктуры.

Ключевые вопросы совершенствования транспортного налога:

1. Обеспечение дифференциации ставки налога, т.е. для легковых автомобилей взимание повышенных сумм налога с владельцев больших и мощных автомобилей, при этом частичное, либо полное освобождение от уплаты владельцев малых автомобилей, чье негативное воздействие на дорожную инфраструктуру и экологию минимально. Что касается грузовых автомобилей, то согласно международной практике, при расчете транспортного налога должен учитываться его вес и нагрузка на ось, которые непосредственно оказывают воздействие на асфальтовое покрытие.

2. Упрощение порядка администрирования транспортного налога. Является полезной инициатива, устанавливающая обязанность владельца транспортного средства предъявлять справку об оплате транспортного налога при регистрации (перерегистрации) транспортного средства, при прохождении технического осмотра либо перезаключения договора ОСАГО. Данная инициатива объясняется тем, что сегодня большой удельный вес в уплате транспортного налога имеют физические лица, на которых налоговые органы имеют посредственные, по сравнению с юридическими лицами, инструменты воздействия. Кроме того, предлагается распространить систему авансовых платежей по транспортному налогу, которая применяется у юридических лиц, на физических лиц, что также будет способствовать улучшению собираемости и равномерности поступления средств в бюджет.

3. Установка и унификация на законодательном уровне критериев к отнесению к той или иной группе транспортных средств, а также источник определения данных критериев. Это обусловлено разночтениями между паспортом транспортного средства, справок от заводов-изготовителей и международных конвенций. При необходимости, рекомендуется законодательно обязать производителей, либо импортеров добавлять необходимые поля в техническую документацию, которые будут необходимы для правильного и простого расчета транспортного налога.

4. Проведение работ по упрощению процедуры уплаты налога, в т.ч. и через сеть интернет и личный кабинет налогоплательщика на официальном сайте налоговой службы. Данная мера особенно актуальна, так как проблема недостаточно эффективного администрирования налога состоит в следующем:

- низкая налоговая дисциплина субъектов налогообложения, игнорирование обязательств по своевременной уплате налогов;
- несвоевременное получение, либо неполучение налогоплательщиком налогового уведомления;
- несвоевременное предоставление информации о налоговых льготах налогоплательщика, когда сведения о льготах представляются уже после получения налогового уведомления и, соответственно, расчета транспортного налога;
- низкий уровень налоговой грамотности населения;
- ошибки в передаче информации между регистрирующими и налоговыми органами.

1. Михалева О.Л., Бойчук И.И. Влияние региональных налогов на экономическое обеспечение субъектов // Проблемы совершенствования организации производства и управления промышленными предприятиями : межвуз. сб. науч. тр. Самара, 2014. Вып. 2. С. 155-160.

2. Михалева О.Л., Бойчук И.И. Проблемы и перспективы развития налоговой политики регионов // Тренды развития современного общества: управленческие, правовые, экономические и социальные аспекты : сб. науч. ст. 4-й Междунар. науч.-практ. конф. / отв. ред. А.А. Горохов. 2014. С. 164-167.

3. Назаров М.А., Михалева О.Л. Оценка налоговой нагрузки на малый и средний бизнес в Самарской области // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2016. № 12 (146). С. 41-47.

PROBLEMS OF DEVELOPMENT OF TANSPORT TAX IN RUSSIA

© 2017 Sidorov Aleksandr Viacheslavovich

Master Student

© 2017 Aseev Dmitriy Vladimirovich

Candidate of economic Sciences, associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: nalogi_audit@mail.ru

Keywords: tax control, the tax administration, transport tax, tax policy.

The article examines problems and perspectives of development of tax administration and tax control of transport tax in Russian Federation.

УДК 336.225

ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ТРАНСПОРТНЫХ СРЕДСТВ

© 2017 Сидоров Александр Вячеславович

магистрант

© 2017 Фомин Евгений Пименович

доктор экономических наук, профессор

Самарский государственный экономический университет

E-mail: nalogi_audit@mail.ru

Ключевые слова: налоговое администрирование, налоговая политика, транспортный налог, зарубежный опыт, перспективы развития.

Рассматриваются вопросы налогообложения транспортных средств в зарубежных странах, а также возможности использования зарубежного опыта в нашей стране в современных условиях.

В мировой практике не существует единых подходов к определению транспортного налога в области объекта налогообложения и размера налоговой ставки. Одной из сильных сторон транспортного налога в РФ является то, что в нем реализуется принцип прогрессивной шкалы налогообложения, когда к владельцам более мощных и дорогих транспортных средств применяется повышающий коэффициент, а незащищенные слои населения (в частности, инвалиды) - полностью освобождены от уплаты данного налога.

Основными преимуществами транспортного налогообложения зарубежом является включение налога в стоимость топлива, что позволяет снизить расходы на администрирование налога, а также зависимость налога от экологического класса автотранспортного средства.

В США как такого транспортного налога в том виде, в котором он существует в России, нет. В США принцип сбора и исчисления транспортного налога не привязан ни к

мощности транспортного средства, ни к экологическому классу. Однако, он имеет прогрессивный характер, так как включен в стоимость топлива. Таким образом, чем больше транспортное средство потребляет горюче-смазочных материалов, тем большую сумму налога платит ее владелец, что также мотивирует на внедрение систем экономии расхода топлива, использование альтернативных источников энергии, и, как следствие, переход на более экологичные технологии.

Уплата акцизного сбора происходит американскими налогоплательщиками при покупке горючего. Для сбора характерны твердые ставки в центах, установленные в расчете на 1 галлон топлива (3,78 литра).

Сбор распределяется по бюджетам: федеральный дорожный фонд; местный бюджет (бюджет штата), в котором заправился автовладелец. В некоторых штатах транспортный сбор уплачивают в зависимости от пробега транспортного средства (ставка установлена в центах за 1 милю).

Среди основных преимуществ американской модели уплаты транспортного налога выделяют:

- полное отсутствие бюрократии и экономия на расходах по администрированию транспортного налога;
- определенная справедливость, так как оплата происходит пропорционально интенсивности использования автотранспортного средства.

Основным недостатком является увеличение стоимости топлива. Кроме того, ежегодно владельцы транспортных средств платят за регистрацию автомобиля по месту жительства (налог установлен в долларах).

В Великобритании плательщиками налога являются владельцы автотранспортных средств с бензиновыми, дизельными двигателями, а также использующие в качестве топлива природный газ.

Освобождены от уплаты налога владельцы электрокаров, гибридных моделей, а также автомобилей с объемом двигателя менее 1000 см³. Сумма транспортного налога зависит от размера двигателя автомобиля, типа топлива и количества CO₂ выбросов, а также даты регистрации автомобиля. Агентство по лицензированию водителей и транспортных средств определяет размер налога, и раз в год направляет письмо владельцу транспортного средства с указанием суммы налога. Далее автовладелец должен заплатить сумму налога и получить бумажный диск, который подтверждает уплату налога. Диск размещают на лобовом стекле автомобиля.

Поступления по налогу на транспортные средства направляются на финансирование дорожной отрасли и экологических программ. Среди преимуществ транспортного налога в Великобритании можно выделить:

- зависимость суммы налога от количества выбросов CO₂;
- финансирование экологических программ из доходов по налогу. Одним из недостатков являются значительные расходы на администрирование налога.

В Китае действует налог на приобретение транспортного средства, плательщиками которого являются организации и физические лица, приобретающие транспортные средства. Взимание налога происходит только один раз с первого приобретателя транспортного средства. Ставка налога на приобретение транспортного средства зависит от страны-производителя (импортная, китайская). В Китае еще до недавнего времени налогоплательщики уплачивали налог по ставке в зависимости от мощности двигателя. В на-

стоящее время сумма налога включена в стоимость топлива, а средства от его уплаты направляются на поддержку развития автомобильной промышленности.

Транспортный налог во Франции рассчитывается на основании двух параметров: мощность двигателя автомобиля и объем выброса углекислого газа. Во Франции действует двухступенчатая система налогообложения транспортных средств.

Первая ступень. Налогоплательщики уплачивают налог при регистрации нового автомобиля, сумма которого зависит от объема и мощности двигателя транспортного средства. Доходы от налога направляются на финансирование дорожной отрасли.

Вторая ступень. Ежегодный транспортный налог, налоговая база которого определяется как количество граммов углекислого газа на 100 км пробега. Применяется прогрессивная шкала налогообложения, то есть чем больше количество выбросов, тем больше ставка налога.

По транспортному налогу в данной стране предусмотрены льготы, в случае если выброс углекислого газа минимален (до 200 граммов углекислого газа). Средства от данного налога идут на финансирование экологических программ, по сохранению чистоты воздуха и почвы.

В Испании транспортный налог (налог на механические транспортные средства) относится к местным налогам и его размер зависит от региона, а в самом регионе - от возраста автомобиля и мощности двигателя.

Различия в сумме транспортного налога между некоторыми провинциями подчас существенны. Высокие ставки налогов - в Барселоне сумма налога превышает в четыре раза большую сумму налога, рассчитанную по ставкам города Мелилья.

В 2009 году в Германии был введен принцип налогообложения, учитывающий как объем двигателя, что характеризует мощность транспортного средства, так и объем выброса углекислого газа (CO₂), выступающий в роли показателя экологичности. Оплачивается лишь тот объем выброса углекислого газа, который превышает допустимый лимит выброса CO₂. Однако, ежегодно данный лимит снижается, что заставляет владельцев транспортных средств переходить на более экологичный транспорт, а производителей - развивать природоохранные технологии.

В Дании, где усилия органов власти направлены на увеличение популярности экологических видов транспорта (велосипеды, мопеды), предусмотрено внесение разовой специальной пошлины при регистрации транспортного средства, по размерам сопоставимой с его стоимостью. Кроме того, по аналогии с США, в Дании транспортный налог включен в стоимость топлива.

Транспортный налог в Японии состоит из трех частей:

1. Разовый налог, оплачиваемый при покупке транспортного средства;
2. Разовый налог, оплачиваемый при регистрации транспортного средства;
3. Ежегодный налог, рассчитываемый исходя из массы и объема двигателя.

Сумма транспортного налога, собираемая в Японии является целевой и направляется на финансирование экологических проектов.

В Австралии транспортный налог взимается при приобретении транспортного средства и составляет 10% от стоимости приобретаемого легкового автомобиля и 5% от стоимости грузового. Также, в случае дороговизны приобретаемого автомобиля, владелец оплачивает налог на роскошь в размере до 33% от стоимости покупки.

Что касается стран СНГ и Восточной Европы, то ряд экономистов отмечает тот факт, что они значительно ниже, чем в России, а в некоторых случаях даже отсутствуют. Так, например, в Республике Беларусь ставка по транспортному налогу формируется на основе веса транспортного средства (для легковых и грузовых автомобилей) и числа посадочных мест (для пассажирского транспорта). В странах Прибалтики транспортный налог включен в стоимость акциза на ГСМ.

Таким образом, рассмотрев особенности налогообложения зарубежных стран, можно выделить основные преимущества существующих систем налогообложения. Среди которых:

- включение налога в стоимость топлива, что исключает расходы на администрирование налога (США, Китай);
- зависимость суммы налога от экологического класса автомобиля (Франция, Великобритания).

Кроме всего, финансирование за счет налоговых доходов по не только дорожной отрасли, но и экологических программ, а также финансирование развития автомобильной отрасли.

Международный опыт администрирования транспортного налога показывает, что сегодня транспортный налог в развитых странах учитывает в себе не только мощность (количество лошадиных сил) транспортного средства и его стоимость, но и экологический класс. Так, создаются законодательные предпосылки для мотивации перехода на экологичные виды транспортных средств путем предоставления соответствующих льгот владельцам, а также введения повышенных налоговых ставок для машин низкого экологического класса.

1. Назаров М.А., Лошкарева И.Э. Совершенствование экологических платежей в Российской Федерации // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. № 1 (111). С. 68-73.

2. Налогообложение стран СНГ / под ред. Е.П. Фомина. Самара, 2013.

3. Фомин Е.П., Михалева О.Л., Асеев Д.В. Налогообложение физических лиц. Самара, 2017.

TANSPORT TAXATION IN FOREIGN COUNTRIES

© 2017 Sidorov Aleksandr Viacheslavovich

Master Student

© 2017 Fomin Evgeniy Pimenovich

Doctor of Economics, Professor

Samara State University of Economics

E-mail: nalogi_audit@mail.ru

Keywords: the tax administration, transport tax, tax policy.

The article examines problems of tax administration of transport tax in foreign countries and possibilities of implementation of some features of this taxation in Russia.

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ПРАВОНАРУШЕНИЙ В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

© 2017 Сличенко Диана Алексеевна

студент

© 2017 Сухова Елена Владимировна

студент

© 2017 Чистик Ольга Филипповна

доктор экономических наук, профессор

Самарский государственный экономический университет

E-mail: slichenko.diana@mail.ru

Ключевые слова: правонарушения, статистический анализ, преступность, криминалистика, динамика.

Статья посвящена анализу ситуации в Самарской области за последнее десятилетие касательно правонарушений на основе данных Росстата. Анализируется тенденция развития преступности, ее изменение в сравнении с предыдущими этапами.

За последние десять лет в Российской Федерации сложилась тяжелейшая ситуация в сфере правонарушений. Если в конце 20-го века коэффициент преступности на 100 тыс. чел. составлял менее 1 тыс., то после 2000г. он превысил 2 тыс. За 2014-2015гг. регистрируется столько преступлений, сколько, например в 70-е гг. за 5 лет¹. Статистический анализ позволит нам выявить преступления, которые имеют наибольший удельный вес в структуре, проследить динамику изменений и развития². На основе анализа данных существует возможность применений мер по воздействию на правонарушителей в целях осуществления правосудия, защиты законных интересов организаций, лиц и их законных прав, а также предотвращение будущих преступлений.

Для сравнительной характеристики правонарушений используют относительные показатели - коэффициент или уровень преступности³.

Коэффициент преступности среди лиц женского пола меньше коэффициента среди лиц мужского пола в 3-5 раз⁴.

В табл. 1 представлены данные о преступлениях по гендерному признаку в Самарской области за 2005 и 2015 гг.⁵, выраженные в процентах.

Таблица 1

Структура числа преступлений по гендерному признаку в 2005 и 2015 году в Самарской области, %

Лица совершившие преступления	2005	2015
всего	100	100
мужчины	86	82
женщины	14	18

На основе данных о преступлениях по гендерному признаку в Самарской области за 2005 и 2015 гг. выявим структурные различия групп, используя индекс В.Рябцева:

$$I_r = \sqrt{\frac{\sum (d_{1i} - d_{0i})^2}{\sum (d_{1i} + d_{0i})^2}} = \sqrt{\frac{32}{29248}} = 0,0331$$

Полученный результат отражает весьма низкий уровень структурных различий за рассматриваемый период времени, на основе чего мы можем сделать вывод, что за прошедший период ситуация в структуре преступлений по гендерному признаку почти не изменилась.

Используя информацию о составе лиц, находящихся в определенном состоянии и совершивших преступления в 2005 и 2015 гг.⁶, выявим структурные различия этих групп по индексу В.Рябцева.

$$I_r = \sqrt{\frac{\sum (d_{1i} - d_{0i})^2}{\sum (d_{1i} + d_{0i})^2}} = \sqrt{\frac{474}{14327}} = 0,182$$

Полученный результат позволяет сделать вывод, что в рассматриваемый период времени произошли существенные различия среди лиц, совершивших преступления в определенном состоянии: в состоянии алкогольного опьянения, в наркотическом состоянии, ранее совершавшие преступления и совершавшие преступления в группе.

Для охарактеристики интенсивности динамики числа преступлений по РФ и по Самарской области применялись абсолютные и относительные показатели: абсолютный прирост, темп роста и темп прироста⁷.

Таблица 2

Динамика числа преступлений на 100 000 человек населения за 2005- 2015 годы в РФ*

Показатель	2005	2010	2015
Число преступлений на 100000 чел.	2477	1840	1631
Темп роста(базисный)	100	74,28	65,84
Абсолютный прирост(базисный)	0	-637	-846
Темп прироста(базисный)	0	-25,72	-34,15

* Федеральная служба государственной статистики. URL: <http://www.gks.ru>.

Представленные в табл. 2 результаты показывают, что в 2010 и 2015 годах относительно 2005г. число преступлений в РФ значительно снизилось, причем уменьшение противоправных деяний имеет последовательный характер.

Далее рассмотрим ситуацию в Самарской области за тот же период времени⁸.

Таблица 3

Динамика числа преступлений на 100 000 человек населения за 2005- 2015 годы в Самарской области

Показатель	2005	2010	2015
Число преступлений на 100000 чел.	2549	2106	1538
Темп роста к 2005г.	100	82,62	60,34
Абсолютный прирост к 2005г.	0	-443	-1011
Темп прироста к 2005г.	0	-17,37	-39,66

Результаты отражают, что по Самарской области преступность снизилась, аналогично ситуации в РФ, по отношению к 2005г. криминальная ситуация значительно улучшилась, что наглядно отражено в табл. 3.

На основе проведенного анализа было выявлено, что за последнее десятилетие существенно изменилась структура преступлений по численности лиц, совершивших преступления, в то время как различия по гендерному признаку остались почти тождественными. Нами установлено, что в целом динамика преступлений по РФ и по Самарской области носит положительный характер в виде существенного уменьшения уровня преступности по сравнению с 2005 годом.

¹ Министерство внутренних дел Российской Федерации. URL: <https://мвд.рф>.

² Воюцкая И.В. Статистический анализ экономических правонарушений // Известия Оренбургского государственного аграрного университета. 2013. С. 3.

³ Симонова М.В., Чистик О.Ф. Демографические аспекты формирования трудового потенциала Самарско - Тольяттинской агломерации // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2015. № 5 (127). С. 55-58.

⁴ Репецкая А.Л. Российская организованная преступность: характеристика современного развития // Вестник Восточно-Сибирского института МВД России. 2015. С. 2.

⁵ Самарский статистический ежегодник 2016 // Правонарушения. С. 142.

⁶ Алексеев С.В. Динамика групповой преступности в России: статистика и реальность // Вестник Южно-Уральского государственного университета. Серия: Право. 2015. С. 55.

⁷ Мартынова Ю.Ю., Блинова С.В. Анализ преступности по регионам Российской Федерации // Приложение математики в экономических и технических исследованиях. 2016. № 1 (6). С. 99-110.

⁸ Федоров П.А., Харламов В.С. Факторный анализ региональной преступности // Вестник Санкт-Петербургского университета МВД России. 2016. С. 31.

STATISTICAL ANALYSIS OF OFFENSES IN THE SAMARA REGION

© 2017 Slichenko Diana Alekseevna

Student

© 2017 Sukhova Elena Vladimirovna

Student

© 2017 Chistik Olga Filippovna

Doctor of Economics, Professor

Samara State University of Economics

E-mail: slichenko.diana@mail.ru

Keywords: Offenses, statistical analysis, statistics, crime, dynamics, specific gravity.

The article is devoted to the analysis of the criminal situation in Samara region over the last decade on the basis of data from the State Statistics Service, as well as a comparison with the given violations of the country as a whole. The tendency of development of a crime state, its change in comparison with previous stages is analyzed.

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ИПОТЕЧНОГО КРЕДИТОВАНИЯ В РОССИИ

© 2017 Солнышкова Ольга Сергеевна

студент

© 2017 Потапова Алена Дмитриевна

студент

Нижегородский государственный педагогический университет
имени Козьмы Минина

E-mail: solnyshkovaolga@mail.ru

Ключевые слова: ипотечное кредитование, жилье, проблемы, перспективы, тенденция, ипотека, недвижимость, банки, кредитные организации.

Проанализированы проблемы и перспективы ипотечного кредитования в России. Ипотечное кредитование в настоящее время является очень популярным финансовым продуктом у граждан России. Это важный инструмент повышения доступности и обеспечения населения России жильем. Несмотря на существующий ряд проблем, люди берут ипотечные кредиты. А также наблюдается положительная динамика перспектив развития ипотечного кредитования.

В современном обществе термин "ипотечное кредитование" звучит довольно часто. К сожалению, в связи с некоторыми обстоятельствами, многие граждане России не могут себе позволить купить жилье сразу на заработанные или накопленные деньги. Следовательно, без ипотечного кредитования здесь не обойтись. Данное кредитование стало очень популярно, так как жилье получаем сейчас, а полная оплата разбита на части и производится в течение нескольких лет. Данная процедура очень облегчает положение, так как стоимость жилья с каждым годом растет. Ипотечное кредитование - это предоставление банком или финансовым учреждением денег заемщику, под залог недвижимого имущества. Ипотечный кредит очень часто называют ипотекой, но это вовсе не так. Ипотечный кредит не является ипотекой. Ипотека - это залог, который из-за неуплаты долга заемщиком переходит в собственность кредитора.

В результате предоставления данного вида услуг гражданам возникают два типа проблем - внешние и внутренние.

К внутренним проблемам относятся:

- Большой срок для рассмотрения поданной заявки от заемного лица в кредитной организации. В большинстве случаев, заявка, поданная в банк, рассматривается в течение двух или трех дней с момента предоставления документов в банк. Но это действует только в том случае, если физическое лицо является собственником объекта, которое отдается в залог или сам объект, например квартира.

- В ходе работы с заемщиком кредитная организация иногда одобряет сумму кредита, которая отличается от той, что заемщик указал в заявке. В данном случае заемщик вправе отказаться от кредита, так как при таком варианте он может потерять некую сумму, которую он уже возможно потратил при подготовке пакета документов.

- Необходимы непредвиденные расходы, связанные с использованием услуг сторонних лиц, например оплата услуг риэлтора или ипотечного брокера. В связи с этим стоимость услуг агентство определяет самостоятельно.

- Выбор объекта недвижимости является важным вопросом. Это связано с тем, что объект должен удовлетворять некоторые требования. Например, износ дома должен быть не ниже 40%, а так же в квартире не должно быть никаких перепланировок.

К внешним проблемам относятся:

- ограниченная платежеспособность граждан;
- высокие цены и слишком маленькое количество объектов новостроек в регионах;
- наличие нечеткой системы в законодательстве недвижимости, которую необходимо было бы постоянно совершенствовать и реализовывать при заключении ипотечных сделок;
- проблемы, имеющие социальный характер;
- низкие темпы развития инфраструктуры рынка жилья и так же рынка жилищного строительства¹.

Крайне важно отметить, что в стране отсутствует четкая схема, по которой возможно было бы взаимодействие всех участников кредитования (агентств недвижимости, застройщиков, компаний по оценке недвижимости, страховых компаний) при оформлении любых кредитов².

Тем не менее, несмотря на все проблемы, наблюдается положительная динамика перспектив развития ипотечного кредитования. Ипотечное кредитование - это важный инструмент повышения доступности и обеспечения населения России жильем. Одной из главных задач ипотечного кредитования выступает его доступность. Это, например, строительство жилья эконом-класса. Основными клиентами являются граждане со среднестатистическим доходом. Следовательно, жилье в РФ должно удовлетворять, в первую очередь, требованиям потребителей. Необходимо помнить о важнейших элементах: конкуренции и выгодах инвесторов. Именно повышение конкурентоспособности банковских услуг, а так же привлечение надежных инвесторов также сделают ипотечное кредитование более доступным и выведут его на более высокий уровень развития.

Любое развитие невозможно без развития и постоянного совершенствования. Так, важнейшим направлением в развитии ипотечного кредитования в России является ипотечный брокеридж. Ипотечный брокеридж - это подбор оптимальных условий кредитования. Он включает в себя выбор кредитной организации, ее помощь в сборе всех необходимых документов, также всевозможные консультации по юридическим и финансовым вопросам³. В настоящее время происходит замедление динамики развития ипотечного рынка страны. В ближайшем будущем ожидается перераспределение сил на рынке ипотечного кредитования. Это связано с тем, что не все компании смогут продолжить работу. Неконкурентоспособные организации отсеются и на арене ипотечного кредитования останутся только лидеры. На сегодняшний день многие банки прекращают выдавать кредиты, а другие - изменили кредитные программы и отказались от наиболее рискованных вариантов.

Важным направлением развития ипотечного кредитования можно считать активное внедрение технологий дистанционного банковского обслуживания, что позволит повысить лимит кредитования, ввести специальную процентную ставку, подготовить индивидуальный график погашения и обеспечить минимальный набор документов при подаче заявки⁴.

Данные меры принимаются банками, чтобы не обанкротиться. Банкам приходится значительно увеличивать ставки в связи с возрастающими рисками, что зачастую негативно сказывается на потребителях и потенциальных клиентах⁵. Для людей, которые хотят приобрести квартиру становится, очевидно, что в ближайшее время дешевой ипотеки в России не будет. Это связано с нестабильностью российской экономики, а так же с отсутствием уверенности в завтрашнем дне. Происходит значительный спад потребительского спроса, сделки становятся единичными, а не массовыми.

¹ См.: Проблемы ипотечного кредитования. URL: http://www.banki.ru/wikibank/problemyi_ipotechnogo_kreditovaniya;

Проблемы и перспективы развития ипотечного кредитования в России. URL: <https://moluch.ru/archive/91/19497/>;

Проблемы и перспективы развития ипотечного кредитования. URL: <http://mirznanii.com/a/4722/problemy-i-perspektivy-razvitiya-ipotechnogo-kreditovaniya>;

Проблемы ипотечного кредитования в России и возможные пути их решения. URL: <http://novainfo.ru/article/2772>.

² Винникова И.С., Рыбакова А.С. Оценка современного состояния интернет-банкинга в России // Наукоеведение. 2015. Т. 7, № 5. URL: <http://naukovedenie.ru/PDF/240EVN515.pdf>.

³ Прохорова Д.А. Проблемы и перспективы развития ипотечного кредитования в России // Молодой ученый. 2015. № 11. С. 952-955.

⁴ Винникова И.С., Кузнецова Е.А. Социально-экономические направления развития IT-технологий в системе интернет-банкинга // Современные исследования социальных проблем. 2015. № 10 (54). С. 484-492.

⁵ Пузанова К.В., Винникова И.С. Риски в системе интернет-банкинга // Актуальные вопросы финансов и страхования России на современном этапе : сб. ст. по материалам II регион. науч.-практ. конф. преподавателей вузов, ученых, специалистов, аспирантов, студентов. Кафедра страхования, финансов и кредита. 2015. С. 156-161.

PROBLEMS AND PROSPECTS OF DEVELOPMENT OF MORTGAGE LENDING IN RUSSIA

© 2017 Solnyshkova Olga Sergeevna
Student

© 2017 Potapova Alena Dmitrievna
Student

Minin Nizhny Novgorod State Pedagogical University
E-mail: solnyshkovaolga@mail.ru

Keywords: mortgage lending, housing, problems, prospects, trend, mortgage, real estate, banks, lending institutions.

This article analyzes the problems and prospects for mortgage lending in Russia. Mortgage lending is currently a very popular financial product for Russian citizens. There are a number of problems associated with mortgage lending, but despite these people take mortgage loans. There is also a positive dynamics in the development of mortgage lending. Mortgage lending is an important tool for increasing the availability and provision of housing for the Russian population.

УПРАВЛЕНИЕ ЗАТРАТАМИ НА ПРЕДПРИЯТИИ

© 2017 Соловьева Виктория Сергеевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: solovjova.victoria@mail.ru

Ключевые слова: затраты, управление затратами, эффективность деятельности, прибыль, функции управления затратами, эффективность управления затратами на предприятии.

Статья посвящена анализу систем и методов управления затратами предприятия, которые позволяют добиться улучшения экономических результатов. Рассматриваются основные функции управления затратами, разработки принципов, которые помогают наиболее эффективно управлять затратами, а также аспекты, которые нужно учитывать при управлении затратами.

В деятельности любого предприятия особое место занимает управление затратами, так как именно от них зависит финансовое благополучие фирмы. Основное в управлении затратами выступает снижение и анализ. Управление затратами на предприятии позволяет выявить источники для снижения затрат до рационального использования, а также возможности повышения результативности в использовании ресурсов и повысить эффективность деятельности.

Затраты - это объем ресурсов, который используется в результате деятельности предприятия за определенный промежуток времени. Так, затраты определяют в дальнейшем стоимость товара, от них зависит будущая прибыль предприятия. Следовательно, эффективное управление затратами сказывается на будущем компании, как она будет развиваться, и как будет конкурировать на рынке.

Ученые подсчитали, что сокращение затрат предприятия на 6% может принести такую же дополнительную прибыль, как увеличение объема производства и реализации продукции на 33%. Рост производства связан с увеличением вложений, а уменьшить объем использованных ресурсов можно с минимальными вложениями. Это говорит об актуальности данного вопроса на сегодня¹.

Поскольку себестоимость продукции предприятий, независимо от вида и сферы их деятельности, определяет финансовый результат функционирования организации, применение функций (методов) управления затратами позволяет повысить эффективность. Управление затратами в компании включает такие функции как прогнозирование, планирование затрат, организация и координация работы по управлению затратами, регулирование затрат, учет и контроль, анализ затрат.

Основной целью управления затратами является стремление добиться экономического результата предприятия.

* Научный руководитель - **Федоренко Роман Владимирович**, кандидат экономических наук, доцент.

Задачами управления затратами на предприятии являются анализ и изучение затрат по всем направлениям компании (затраты на персонал, на материалы, на содержание оборудования, на продвижение продукции и т.д.), составить прогнозы, так если будут отклонения от намеченных планов, и принять эффективные способы для решения данной проблемы².

Остановимся на значении каждой из функций, так прогнозирование динамики и уровня затрат состоит в том, чтобы составить прогноз о факторах которые влияют на количество и стоимость затрат. Главным является то, что нужно определить общую стоимость ресурсов и рассчитать прибыль предприятия на длительную перспективу.

Планирование затрат на предприятии является самым объемным. В эту функцию (метод) входят составления плана затрат, в нем нужно учитывать снижение удельных затрат по сравнению с базовым периодом. Также планирование затрат вести на основе совершенствования производства, внедрения нового или совершенствование организации производства и труда и т.д. Планирование проводить так, чтобы можно было уменьшить затраты и тем самым увеличить прибыль предприятия.

Учет и анализ нужен организации для дальнейших решений в принятии решений на следующий период; это помогает проанализировать предыдущий период и как использовать ресурсы для эффективности производства.

Координация позволяет предприятию не сходить с установленного плана и достигать запланированных показателей.

Осуществление контроля позволяет определить факторы отклонения от плана.

Организация мотивации позволяет создать премирование сотрудников, которая побуждает соблюдать план и настраивать их на снижение затрат организации.

Так, например, в Японии давно и успешно действует система управления затратами "кайзен-костинг", в условиях которой каждый сотрудник на сборе автомобиля заинтересован в экономии и изыскании новых резервов снижения затрат, так как действует хорошая система мотивации и материального поощрения персонала³.

Текущие затраты составляются или прогнозируются для краткосрочного периода. Их показывают в сметах (годовой, квартальной) для всего предприятия или его отдельных элементов. Это краткосрочное прогнозирование текущих затрат направлено на обоснование приоритетных расходов.

Управление затратами в длительной перспективе требует ориентации на стратегические и инновационные цели. Нужно осуществлять поиск новых методов снижения затрат, но чтобы при этом не снижалось качество продукции.

Также организация может лидировать на рынке и при этом использовать низкий уровень затрат, опять же нужно учитывать все факторы влияющие на производство, следует использовать все возможные способы, например, увеличение интенсивности использования производственных мощностей и т.д.

Существуют организационно-экономические методы снижения затрат:

1. Применение конкуренции между поставщиками материальных ресурсов.
2. Cosourcing - осуществление совместных покупок материальных ресурсов совместно с другими предприятиями с целью например получения скидок за объем закупок.

3. Outsourcing - передача сторонним предприятиям (аутсорсерам) выполнения отдельных функций, работ, бизнес-процессов, и т.д.

Система управления затратами предприятия будет эффективна, если все параметры будут соблюдаться.

Так нужно помнить о том, что является эффективным управлением затратами:

1. информация о том, где, когда и в каких объемах используются ресурсы организации;
2. понимание закономерностей поведения разных видов затрат;
3. стремиться осуществить высокий уровень отдачи от используемых ресурсов;
4. организация системы управления производством направленная на контроль затрат и поиск резервов их эффективного снижения, и другие⁴.

Необходимо учитывать, что себестоимость продукции является главной частью в управлении. Она показывает затраты организации, связанные с производством и реализацией данного продукта.

Поэтому, управление затратами - это динамический процесс, состоящий из управленческих действий, целью которых является достижение основной цели деятельности предприятия.

При управлении затратами в организации следует учитывать некоторые моменты:

1. Эффективность функционирования центров затрат во многом зависит от содержания отчетов по центрам затрат.
2. Нужно направлять усилия по снижению себестоимости продукции.
3. Совершенствование организации производства и труда.
4. Увеличить прибыль организации при помощи снижения себестоимости работ и услуг путем совершенствования технологии, экономии топлива, эффективного использования транспорта.
5. При подсчете себестоимости готовой продукции может применяться калькулирование с включением всех затрат или только их части, то есть прямых затрат.

Таким образом, управление затратами является главным критерием стабильного функционирования и развития предприятия. Организация управления затратами выделяет принципы, с помощью которых координируются все действия. В разработках российских и зарубежных исследователей представлены эти принципы:

- применение системного подхода к управлению затратами;
- использование известных методов управления учета и контроля;
- оптимизация процессов планирования, учета, анализа, контроля, принятия управленческих решений, а также системы оценки затрат предприятия и полученных результатов;
- повышение заинтересованности подразделений в снижении затрат;
- управление затратами по всем стадиям производственного цикла изготовления продукции и на всех стадиях жизненного цикла товара;
- недопущение излишних затрат;
- учет взаимосвязи изменения величины затрат с качеством производимой продукции;
- совершенствование информативной базы о формировании величины затрат;

- широкое внедрение эффективных методов снижения затрат⁵.

Несмотря на значительные достижения в разработке принципов, которые помогают в управлении затратами на предприятии, в практике работы отечественных организаций существуют трудности внедрения современных методов, которые уже зарекомендовали себя за рубежом. Сложности связаны со многими факторами это и необходимость обучения или переобучения персонала, особенности отечественного законодательства и т.д.

Из выше сказанного можно отметить, что в современных условиях следует уделять внимание управлению затратами и реализации продукции, чтобы, снизив затраты до минимума, сохранить устойчивое положение на рынке и увеличить прибыль, но при этом не снижать качество продаваемой продукции⁶.

¹ Михайлова Н.С., Михайлов А.А. Система управления затратами как инновационный фактор повышения конкурентоспособности предприятия // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2013. № 1 (99).

² Руденко И.В. Управление затратами на предприятии // Вестник Омского университета. Серия "Экономика". 2012. № 3. С. 145-148.

³ Михайлова Н.С., Михайлов А.А. Система управления затратами ...

⁴ Головина С.В., Парамонова Д.В. Актуальные проблемы управления затратами в современных компаниях // Молодой ученый. 2015. № 11.3. С. 23-25.

⁵ Ежкова И.В. Актуальные проблемы управления затратами на предприятиях региона (по материалам Владимирской области) // Грамота. 2010. № 2 (33) : в 2 ч. Ч. I. С. 137-141.

⁶ См.: Krivtsov A.I., Kalimullin D.M. The Model of Changes Management Information System Construction // Review of European Studies. 2015. № 7 (2). P. 10-14.

Кривцов А.И. Основные методы анализа рисков финансово-хозяйственной деятельности организации // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. № 7 (117). С. 91-98

Кривцов А.И. Справедливая стоимость инвестиционного капитала // Вектор Науки. Тольятти, 2010. № 3. С. 38-41.

COST MANAGEMENT IN THE ENTERPRISE

© 2017 Solovyova Victoria Sergeevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: solovjova.victoria@mail.ru

Keywords: costs, cost management, activity efficiency, profit, cost management functions, cost management efficiency at the enterprise.

The article is devoted to the analysis of systems and methods of cost management of the enterprise, which allow to achieve improvement of the economic results of the company. We consider the main functions of cost management, the development of principles that help to manage costs most effectively, and also what aspects need to be considered when managing costs.

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ В АПК КАЗАХСТАНА

© 2017 Сулейменова Аида Избасаровна

студент

© 2017 Айшева Гульшат Амангельдиевна

кандидат экономических наук, доцент

Западно-Казахстанский аграрно-технический университет имени Жангир хана,

г. Уральск, Республика Казахстан

E-mail: gulshat74@bk.ru

Ключевые слова: импортозамещение, экспортный потенциал, национальная экономика, импорт, АПК, сельскохозяйственная продукция, агропродовольственный рынок.

Статья посвящена анализу таких понятий, как импортозамещение, политика импортозамещения. Авторы приводят различные трактовки данных понятий, дают их оценку, а также рассматривают проблемы импортозамещения в сфере АПК и предлагают основные пути дальнейшего развития аграрного бизнеса в Казахстане.

В современной экономической теории, политика импортозамещения часто приписывается странам "Третьего мира", в качестве "догоняющей" политики. По нашему мнению, это не совсем правильно. Несмотря на все преимущества у глобализации есть очень серьезный минус - зависимость стран от импорта. Политика импортозамещения может и должна использоваться для защиты экономики страны.

Довольно часто импортозамещение сравнивают с протекционистской политикой, которая противоречит развитию конкурентных отношений и принципу свободной торговли, что соответственно ведет к стагнации экономики. Это не совсем верно. Вполне очевидно, что импортозамещение это чуть ли не единственный способ обеспечения развития развивающихся отраслей национального производства.

В некоторых работах политику импортозамещения трактуют как метод вовлечения государства в мировое хозяйство путем обеспечения роста национальной экономики и развития внутреннего рынка промышленных товаров.

Х. Ченери и Н. Картер первыми создали теоретические построения, в которых импортозамещение являлось целевой установкой развития национальной экономики. Теоретические и практические аспекты импортозамещения подвергались тщательному анализу в работах многих экономистов, как казахстанских, так и иностранных. Известный американский экономист П. Линдерт подробно рассматривал вопросы развития импортозамещения в условиях изменений в международной торговле¹.

На данный момент существует очень много определений импортозамещения. Можно понимать импортозамещение как экономическую и промышленную стратегию,

направленную на замену ввозимых товаров, имеющих высокий спрос на внутреннем рынке, отечественными. Такого рода стратегии целесообразно применять только в течение непродолжительного этапа индустриализации, требующего импортозамещения.

Иные определения трактуют понятие импортозамещение, как снижение, или полное прекращение потребления каких-либо импортных товаров, и частичную, или полную их замену на товары отечественного производства².

А.Н.Макаров дает следующее определение импортозамещения: “под импортозамещением традиционно понимается рассчитанная на перспективу система мер, обеспечивающая достижение намеченных регионом целей по объемам и структуре производства отечественной продукции при одновременном снижении потребления импортных товаров. В условиях проведения политики импортозамещения доминирует концентрация собственных усилий и ресурсов на формирование конкурентоспособного рыночного хозяйства”. Пожалуй, трактовка А.Н. Макарова является наиболее точной и применимой.

Несмотря на все расхождения касательно политики импортозамещения, следует отметить, что в современных условиях грамотная и своевременная реализация данной политики может способствовать не только насыщению внутреннего рынка новыми товарами, но и развитию высокотехнологичных отраслей, а также дальнейшему повышению конкурентоспособности и экспортного потенциала отечественных товаров на мировой арене.

Самая главная часть в процессе реализации стратегии импортозамещения, это выбор объекта стимулирования. При рассмотрении этого вопроса выделяют два варианта:

- стимулирование слабо развитых производств
- стимулирование развитых отраслей, готовых соперничать с иностранными конкурентами.

Импортозамещение в сфере АПК очень тесно связано с таким понятием как продовольственная безопасность.

Сегодня под этим понятием понимают: “обеспечение всех людей, проживающих в какой-то определенной стране, или регионе физическим и экономическим доступом к безопасной, достаточной в количественном и качественном отношении пище, необходимой для ведения активной и здоровой жизни.” Исходя из этого можно сказать, что проблемы, связанные с обеспечением продовольственной безопасности, носят скорее социально-экономический характер, нежели физический. Это можно подтвердить тем, что огромные проблемы с продовольственной безопасностью испытывали страны, ранее являвшиеся весьма благополучными в этом отношении. К примеру, после развала СССР население большинства постсоветских стран и в том числе Казахстан пережило крайне серьезное понижение уровня продовольственной безопасности. Анализ потенциал, а также исследование целесообразности проведения политики импортозамещения, позволил выделить следующие основные направления развития АПК Казахстана:

- Производство молока;
- Производство кормов(выращивание ячменя, овса и многолетних трав);
- Создание сети инкубаторных производственных станции;

- Производство мяса бройлеров, уток и гусей;
- Развитие козоводства;
- Заготовка шерсти и шкур;
- Заготовка плодов и овощей;
- Пчеловодство;
- Товарное рыбоводство.

При необходимости могут создаваться другие специализированные предприятия по указанным и иным направлениям с учетом региональных особенностей.

Аграрный сектор экономики Казахстана имеет огромный потенциал. Например, общая площадь сельскохозяйственных угодий в республике составляет 223 млн. га, в том числе пашня - 21 млн. га. 84% земельных угодий могут быть использованы для занятия животноводством.

Однако, согласно оценке Всемирного банка, в настоящее время производительность труда в отечественном сельскохозяйственном производстве в 5 раз меньше, чем, например, в Восточной Европе.

Подобная ситуация связана с рядом факторов, которые негативно влияют на эффективность сельскохозяйственного предпринимательства. Некоторые из таких факторов: низкие продуктивные свойства почвы; развивающийся процесс опустынивания, охвативший до 66% территории страны; ухудшение качественного состояния земель в результате использования минеральных удобрений.

В то же время высокий уровень сельскохозяйственного производства в экономически развитых странах мира является результатом длительного и упорного труда. Например, сельскохозяйственным производителям США для увеличения надоя молока до 3200 килограммов потребовалось около 20 лет, а до 5400 кг - еще 10 лет.

В течение 60-90-х годов прошлого столетия мировое производство зерна увеличилось почти втрое, производство молока - вдвое, сухого молока - втрое, урожайность зерновых культур - вдвое. С 1965 по 1975 г. г. мировое производство говядины возросло на 47%, баранины и свинины - на 80%, мяса птицы - в 5 раз.

За это же время мировое производство хлопка практически удвоилось без расширения при этом посевных площадей. Следует отметить, что за последние десятилетия удвоение объемов аграрной продукции в странах ЕС произошло при уменьшении сельскохозяйственных угодий более чем на 10%. Кроме того, рост производства сельскохозяйственной продукции связан с повышением уровня интенсификации производства.

Например, с 1950 по 1991 гг. рост урожайности озимой пшеницы в ФРГ почти в 3 раза; ржи и ячменя - в 2 раза происходил за счет увеличения технической вооруженности сельского хозяйства. За этот же период количество тракторов возросло в 11 раз, комбайнов - в 100 раз.

За последние годы сельское хозяйство поддержало товарное производство в Республике Казахстан.

Министерство сельского хозяйства Республики Казахстан в соответствии с формализованной сельскохозяйственной специализацией регионов рекомендует следующий объем посевных площадей (табл. 1).

Таблица 1

Посевная площадь по культурам, тысяч га*

Наименование культуры	Посевная площадь в 2013 году	Рекомендуемая посевная площадь в 2020 году
пшеница	13 090	11 500
ячмень	1877	3030
гречиха	83,5	170
овес	223	320
просо	58	80
рожь	36	50
кукуруза на зерно	109	140
рис	90	80
другие зерновые и бобовые	226	620
соевые бобы	103	150
подсолнечник	878	680
сафлор	295	295
рапс	264	400
лен	410	460
хлопок	140	105
овощи	133	132
бахчевые	82	82

* По данным официального сайта Министерства сельского хозяйства Республики Казахстан.

Обобщение опыта поддержки сельского хозяйства различными странами мира показало, что большинство стран используют субсидирование в качестве ключевого инструмента поддержки сельскохозяйственного производства.

По показателю уровня поддержки аграрного сектора экономики Казахстан находится на среднем уровне. Общая поддержка сельского хозяйства в данном случае включает как выплаты сельскохозяйственным предприятиям из бюджета, так и косвенные меры поддержки (например, тарифную защиту).

Для преобразования потенциала АПК в фактическое преимущество требуется значительный объем господдержки. В соответствии с Посланием народу Казахстана от 2012 года СТРАТЕГИЯ "Казахстан-2050" Новый политический курс состоявшегося государства Главой государства было поручено увеличить объемы государственной поддержки АПК к 2020 году в 4,5 раза (табл. 2).

Таблица 2

Объемы государственных расходов, млрд. тенге*

2016 год			2017 год		
Утверждено по программе "Агробизнес-2020"	Предложено МСХ	Отклонение	Утверждено по программе "Агробизнес-2020"	Предложено МСХ	Отклонение
345	266	79	383	286	97

* По данным официального сайта Министерства сельского хозяйства Республики Казахстан.

Стоит отметить, что несмотря на вступление Казахстана в ВТО достигнута договоренность на применение мер государственной поддержки сельского хозяйства, в виде прямых субсидий - "желтой корзины" на уровне 8,5% от валовой продукции сельского хозяйства (табл. 3).

Таблица 3

Разрешенный уровень мер государственной поддержки сельского хозяйства в виде прямых субсидий

Казахстан	Россия	Киргизия	Украина
8,5 %	5%	5%	5%

Анализ современных тенденций развития ведущих стран показал, что дальнейшее развитие аграрного бизнеса Казахстана должно происходить следующим образом:

1) Нам нужно ориентироваться на повышение конкурентоспособности сельскохозяйственной продукции за счет повышения эффективности государственной поддержки и создания равных благоприятных условий для развития аграрного бизнеса.

2) Помимо этого в развитых странах сформировалось отдельное направление сельского хозяйства - производство органической продукции. Развитие рынка органической продукции в мире показывает достаточно высокие темпы роста, несмотря на более высокие цены.

Как показывают результаты исследования, сегодня одной из основных задач развития экономики страны является совершенствование системы регулирования и поддержки сельскохозяйственного предпринимательства. Поэтому необходимо, на наш взгляд, совершенствовать условия и факторы развития сельскохозяйственного предпринимательства в следующих направлениях:

Во-первых, нужно финансовое оздоровление субъектов сельскохозяйственного предпринимательства.

Во-вторых, необходимо повышение экономической доступности товаров, работ и услуг для субъектов аграрного бизнеса (повышение доступности услуг по хранению зерна; финансовых услуг; образовательных услуг, результатов аграрной науки и консультационных услуг).

В-третьих, нужно развивать государственную систему обеспечения субъектов аграрного бизнеса (развивать систему фитосанитарной и ветеринарной безопасности).

В-четвертых, нужно повысить эффективность системы государственного регулирования аграрного бизнеса (повысить эффективность агрохимического обслуживания сельского хозяйства; развивать систему информационного обеспечения субъектов аграрного бизнеса; развивать систему технического регулирования; создать условия для развития производства и оборота органической сельскохозяйственной продукции; развивать сельскохозяйственную кооперацию и международное сотрудничество в сфере сельскохозяйственного предпринимательства).

¹ Импортозамещение в промышленном производстве региона: концептуально-теоретические и прикладные аспекты / Е.Г. Анимца [и др.] // Экономика региона. 2015. № 3. С. 160-172.

² URL: <http://www.megakm.ru/business> (дата обращения: 03.04.2017).

PROBLEMS AND PROSPECTS OF IMPORT SUBSTITUTION IN AGRICULTURE OF KAZAKHSTAN

© 2017 Suleimenova Aida Izbasarovna

Student

© 2017 Aiesheva Gulshat Amangeldievna

Candidate of Economic Sciences, Associate Professor

West Kazakhstan Agricultural and Technical University named after Zhangir Khan,
Uralsk, Kazakhstan

E-mail: gulshat74@bk.ru

Keywords: import substitution, export potential, national economy, import, agriculture, agricultural products, agri-food market.

The article is devoted to analysis of concepts such as import substitution, a policy of import substitution. The authors consider different interpretations of these concepts, give their assessment, and also consider the problems of import substitution in the agricultural sector and offer the main ways of further development of agricultural business in Kazakhstan.

УДК 338

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ КОМПАНИИ КРО В.В. В ЗАПАДНО-КАЗАХСТАНСКОЙ ОБЛАСТИ

© 2017 Султанова Милана Акылбековна

студент

© 2017 Есенгалиева Салтанат Мутиголлаевна

кандидат экономических наук (РФ), старший преподаватель

Западно-Казахстанский аграрно-технический университет имени Жангир хана,
г. Уральск, Республика Казахстан

E-mail: salta_em@mail.ru

Ключевые слова: предприятие, инновация, технология, казахстанское содержание.

Статья посвящена исследованию и анализу состояния и развития компании КПО б.в., разрабатывающей крупнейшее казахстанское нефтегазоконденсатное месторождение Карачаганак. Проанализированы экономические и производственные показатели деятельности компании, показатели работы компании в направлении увеличения казахстанского содержания в проектах. Определены перспективы развития компании.

Западно-Казахстанская область является одной из ведущих в сфере нефтегазовых проектов страны. Карачаганак - одно из крупнейших в мире месторождение нефтегазового конденсата в Западно-Казахстанской области Республики Казахстан, расположенным в 16 километрах от города Аксая, открытое в 1979 г., занимает площадь около 280 кв. километров, содержит более 1,2 миллиарда тонн нефти и конденсата и более 1,35 триллиона кубических метров газа.

Карачаганак Петролиум Оперейтинг Б.В. - компания, учрежденная в Нидерландах, с филиалом, зарегистрированным в Республике Казахстан, разрабатывает и эксплуатирует Карачаганакское нефтегазоконденсатное месторождение в Западном Казахстане. "Би Джи Групп" вместе с "Эни" являются совместными операторами Карачаганакского месторождения, и обе компании имеют равные доли участия - по 29.25 процента. Компаниям "Шеврон" и "ЛУКОЙЛ" принадлежит 18 и 13.5 процентов соответственно. С 1 июля 2012 года в состав совместного предприятия вошла национальная компания "КазМунайГаз", доля которой в проекте составляет 10 процентов.

В настоящий момент Карачаганак является одним из крупнейших инвестиционных проектов в Казахстане с объемом иностранных капитальных вложений свыше 4,3 млрд.долл. По условиям соглашения КПО будет осуществлять управление Карачаганакским проектом до 2038 года.

Доля прибыли нашей республики составляет лишь 7 процентов.

Для освоения месторождения, в КПО используются передовые, а в некоторых случаях, и инновационные технологии.

Таблица 1

Участники консорциума КПО б.в.

Компании	Доля, %
"Би Джи Групп"	29,25
"Эни СпА"	29,25
Корпорация "Шеврон"	18
"ЛУКОЙЛ"	13,5
"КазМунайГаз"	10

По условиям соглашения КПО будет осуществлять управление Карачаганакским проектом до 2038 года.

Основные показатели работы предприятия отражены в табл. 2.

Основные показатели деятельности КПО б.в. за 2013-2015 гг.

Показатели	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2015 г. в % к 2013 г.
Объем добычи газа, млрд. куб.м	9,8	11,3	11,2	114,2
В т.ч. поставлено на Оренбургский газоперерабатывающий завод	6,4	7,0	8,3	129,6
Объем добычи газоконденсата, млн. тонн	9,2	10,3	10,4	113,0
В т.ч. отгружено в систему Каспийского трубопроводного консорциума (КТК)	5,8	6,5	6,6	113,8

Таблица 2 наглядно иллюстрирует увеличение всех приведенных показателей в динамике.

В динамике за анализируемый период наблюдается значительный рост объемов добычи газа и конденсата. Так по сравнению с 2013 годом объему добычи газа и конденсата на КНГКМ возросли на 14,2% и 13% соответственно.

Такой значительный рост объемов производства в компании, прежде всего, достигнут за счет введения в эксплуатацию новых скважин.

На Карачаганакском месторождении достигнуты высокие показатели в отношении производства газа и конденсата.

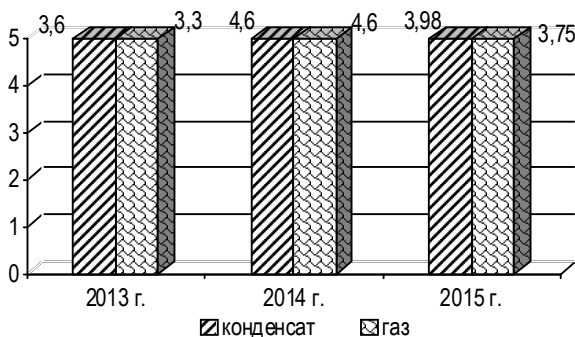


Рис. 1. Производство газа и конденсата

Продажей продукции Карачаганакского проекта руководит отдел маркетинга КПО б.в, который имеет представительства в Лондоне, Москве и Аксае .

КПО б.в не только создает рабочие места, но и ежегодно выделяет около 10 млн. долларов на осуществление социальных программ¹. Уже выполнено несколько программ развития инфраструктуры рынка и повышения благосостояния его жителей, включающих строительство и реконструкцию больниц в Аксае и Уральске.

Таким образом, обязательства КПО б.в. по отношению к Казахстану и населению республики носят долгосрочный характер. На протяжении всего этого времени КПО б.в. намеревается быть полезным и ответственным гостем в этой стране, вносящим значительный вклад в ее экономику².

Сегодня Карачаганак является крупнейшим газодобывающим месторождением в Казахстане и имеет рекордные показатели по добыче, составляющие почти 45 процентов всего газа и 16 процентов всех жидких углеводородов, добываемых в стране. В 2015 году предприятия добыло 133.7 миллионов баррелей нефтяного эквивалента.

На следующем рисунке представлена динамика численности работников компании КПО б.в. за 2012-2015 годы (рис. 2).



Рис. 2. Динамика численности работников компании КПО б.в за 2012-2015 гг.

Проект "Digital Oilfield" (разработка нефтяных месторождений с использованием цифровых технологий), с инициативой создания которого недавно выступила компания КПО, поможет создать единую комплексную платформу, на которой различные подразделения компании смогут виртуально взаимодействовать в вопросах, связанных с эксплуатацией Карачаганакского месторождения.

Отдел развития и квалификации поставщиков (РКП) ежегодно разрабатывает планы по использованию казахстанских организаций, в которых определяется размер помощи поставщикам, а также участвует в разработке соглашений о совместной деятельности, и расширяет связи с местными и республиканскими СМИ.

В частности, для увеличения участия казахстанских организаций делается следующее (табл. 3):

Таблица 3

Мероприятия КПО б.в. по привлечению казахстанских поставщиков

№	Основные мероприятия
1	Разрабатываются критерии для выявления наиболее подходящих компаний
2	Поставщики, отвечающие требованиям КПО, определяются в ходе конференций поставщиков
3	Постоянный анализ деятельности возможных поставщиков проводится на основе изучения их деятельности и в процессе проведения предварительного квалификационного отбора
4	Выбранным компаниям оказывается активная помощь во время процесса предварительной квалификации. Такой помощью может стать проведение семинаров с компаниями для лучшего понимания процесса предварительной квалификационной оценки
5	Как можно раньше (за 24 месяца) выявляются дополнительные потребности компании в товарах и услугах

№	Основные мероприятия
6	Проводится анализ намечающихся контрактов с тем, чтобы подготовить соответствующие требования к поставщикам, или группам поставщиков
7	С помощью системы обратной связи с отделами-пользователями регулярно анализируется деятельность поставщиков в целях повышения качества выполняемых услуг
8	Проводятся переговоры с финансовыми и неправительственными организациями в целях привлечения их к оказанию поддержки отобранным компаниям
9	Будут организованы встречи с торговыми организациями, которые помогут определить подходящих зарубежных партнеров
10	Оказывается помощь в разработке соглашений о совместном сотрудничестве

КПО б.в. приложила много усилий для обеспечения максимально возможного участия казахстанских компаний в проекте. Реальный результат казахстанского участия в 2014 году составил 70%. На сегодня казахстанскими поставщиками освоено свыше 1,6 млрд.долл. Более 500 казахстанских компаний продемонстрировали свою способность соответствовать стандартам КПО в плане качества, цены, объемов поставок и профессионального уровня персонала. Более 100 казахстанских компаний посетили республиканские бизнес-семинары КПО, организованные в рамках программы поддержки поставщиков. КПО спонсировала обучение 16 местных поставщиков по программе управления качеством по стандарту ISO 9001, проводимое Центром управления качеством USAID/Pragma.

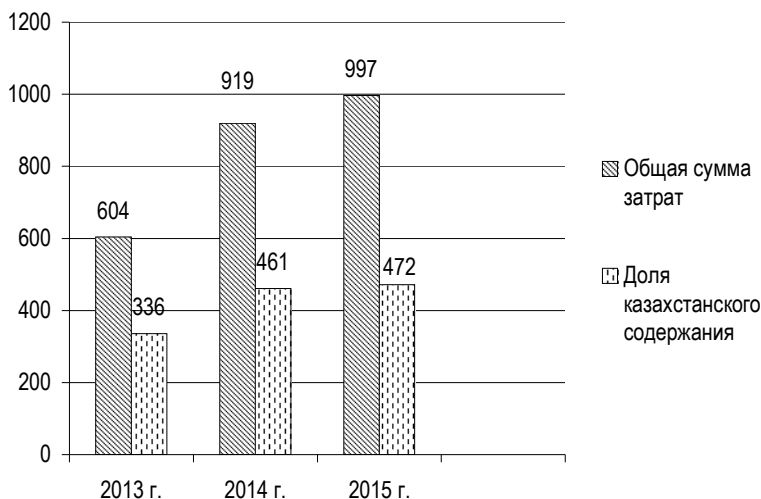


Рис. 3. Динамика доли казахстанского содержания в общей сумме затрат КПО б.в, млн долл. США

КПО определила несколько местных поставщиков с целью развития их профессионального уровня посредством технической, а некоторых случаях и финансовой поддержки, совместно оказываемой КПО и ведущими агентствами и институтами.

Перспективы развития компании КПО б.в.

№	Показатели	Прогноз
1	Объем добычи газа, млрд. куб.м	12-15 млрд.куб.м
2	Объем добычи конденсата, млн. тонн	11-12 млн. тонн
3	Создание СП на базе ОГПЗ	Поставка 15 млрд.куб.м карачаганакского газа в течение 15 лет.
4	Строительство газопровода "Карачаганак - Уральск"	Стоимость - 6 млн. долл.; протяженность - 150 км; диаметр - 20 дюймов; ежегодное обеспечение газом ЗКО - 500 млн.куб.м; срок строительства - 14-16 мес.
5	Общая сумма инвестиций в социальные проекты ЗКО на период срока ОСРП	400 млн. долл.

Следующий этап развития Карачаганака станет важным проектом в плане того, что он принесет Западно-Казахстанской области и Республики Казахстан. Более широкое применение передовых технологий добычи и обратной закачки, уже используемых в Казахстане, поможет наращивать объемы извлекаемых жидких углеводородов и увеличивать их экспорт с целью получения более высоких прибылей для Казахстана.

Партнеры по совместному предприятию следуют стратегии устойчивого развития. Кроме роста доходов, данный проект также подразумевает значительные социально-экономические выгоды, включая создание новых рабочих мест, расширение местной производственной базы, передачу опыта и технологий и развитие соответствующей инфраструктуры. Этот этап даст прекрасную возможность существенного увеличения конкурентоспособного производственного потенциала Казахстана³.

КПО приняла обязательство максимально повышать возможности для развития казахстанских поставщиков в своей производственной деятельности и дальнейшей разработке Карачаганакского месторождения в соответствии с положениями Окончательного соглашения о разделе продукции Карачаганакского месторождения (ОСРП). Стратегия КПО в отношении казахстанских поставщиков охватывает все сферы и направления производственно-хозяйственной деятельности компании⁴.

Подход КПО заключается в следующем:

- Оценка потенциальных поставщиков среди казахстанских компаний и использование их товаров и услуг в КПО и в крупных подрядных организациях;
- Повышение профессионального уровня и конкурентоспособности казахстанских компаний;
- Предоставление информации казахстанским компаниям для участия в процессе закупок и поставок;
- Улучшение профессиональных навыков и производственных возможностей казахстанских предприятий нефтегазовой отрасли в соответствии с международными требованиями и стандартами нефтегазовых операторов;
- Особое внимание уделяется долгосрочным производственным потребностям КПО;
- Ознакомление иностранных подрядчиков с казахстанскими компаниями для содействия вложению инвестиций и передаче технологий.

Роль иностранных инвестиций в решении экологических проблем Казахстана играет немаловажную ролью одним из основных сдерживающих факторов устойчивого развития является противоречие между непрерывностью экономического роста и истощаемостью природных ресурсов. Преодоление этого противоречия на современном этапе требует выделения большого объема финансовых ресурсов и снижение антропогенной нагрузки на природную среду по линии международных организаций. Немаловажную роль в реализации проектов по охране окружающей среды, особенно в развивающихся странах и странах с переходной экономикой, выполняют кредиты, займы и гранты международных финансовых и природоохранных организаций⁵.

В целях соответствия законодательству Республики Казахстан в отношении развития казахстанского содержания и создания условий, позволяющих развитие недобывающих отраслей промышленности через поддержку местных производителей увеличивать производство конкурентоспособных товаров и услуг, компания КПО размещает в данном разделе годовой, среднесрочный и долгосрочный планы на закупку товаров, работ и услуг.

¹ Трудовой кодекс Республики Казахстан от 23.11.2015 г.

² Закон РК "О недрах и недропользовании" от 10.06.2010 г.

³ Предпринимательский кодекс Республики Казахстан от 29.10.2015 г.

⁴ Сайт Компании КПО б.в. - www.kpo.kz.

⁵ Инвестируя в будущее // PETROLEUM. 2015. N 4. С. 30-33;

Камалов Н. Наши инвестиции в Карачаганак - это не только строительство современного производства, но и вклад в будущее Казахстана :беседа с управляющим КПО Нуржаном Камаловым // PETROLEUM. 2014. N 5. С. 2-98.

PROSPECTS FOR THE DEVELOPMENT OF KPO B.V. IN THE WEST-KAZAKHSTAN REGION

© 2017 Sultanova Milan Akylbekovna
Student

© 2017 Esengalieva Saltanat Mutigollaevna
Candidate of Economic Sciences (RF), Senior Teacher
West-Kazakhstan Agricultural Technical University named after Zhangir Khan,
Uralsk, Kazakhstan
E-mail: salta_em@mail.ru

Keywords: enterprise, innovation, technology, Kazakhstan content.

The article is devoted to the research and analysis of the state and development of the company KPO bv, which is developing the largest Kazakhstan oil and gas condensate field Karachaganak. The economic and production performance of the company, the company's performance in the direction of increasing the Kazakhstan content in the projects are analyzed. Prospects for the company's development have been determined.

КОНЦЕПТУАЛЬНЫЕ ОСНОВЫ ЧТЕНИЯ БУХГАЛТЕРСКОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

© 2017 Татаровский Юрий Алексеевич

кандидат экономических наук, старший преподаватель

© 2017 Татаровская Татьяна Евгеньевна

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: tatarovsky.yury@yandex.ru, tatarovskaya.tatyana@gmail.com

Ключевые слова: бухгалтерская финансовая отчетность, чтение отчетности, анализ, качественные характеристики, количественные данные, экономический субъект.

Раскрывается подход к пониманию чтения бухгалтерской (финансовой) отчетности как самостоятельной процедуры экономического анализа в целом и финансового анализа в частности. Авторами предложен подход к определению термина "чтение бухгалтерской (финансовой) отчетности", рассмотрены его основные характеристики.

Несмотря на то, что сегодня термин "чтение бухгалтерской (финансовой) отчетности" достаточно часто встречается в практической и учебной литературе, в большинстве случаев читатель не полностью осознает смысл, содержащийся в названии данной аналитической процедуры, ассоциируя его, как правило, с проведением экспресс-анализа финансового состояния экономического субъекта¹. Специфика и уникальность данной аналитической процедуры во многом отражена в ее названии. "Чтение" подразумевает отсутствие расчета показателей, индексов, коэффициентов, выявление зависимостей между фактами хозяйственной деятельности и построение прогнозных моделей, полностью заключааясь в выявлении экономического смысла, заложенного в принципах составления бухгалтерской отчетности², к числу которых в качестве иллюстрации возможно отнести распределение активов по степени ликвидности, а пассивов по срочности погашения; пошаговый переход от валовой прибыли к чистой; выделение операционного, финансового и инвестиционного аспекта деятельности бизнеса и т.д.³

Чтение бухгалтерской (финансовой) отчетности на практике актуально для многих профессий, особенно тех, которые по роду своего занятия часто соприкасаются с финансовой отчетностью различных организаций:

- финансовые консультанты;
- кредитные специалисты;
- инвестиционные аналитики;

- специалисты службы финансовой безопасности организации;
- внешние контролеры;
- аудиторы.

Существенным преимуществом чтения бухгалтерской (финансовой) отчетности являются низкая временная и трудо-затратность, оперативность получения результатов. В то же время следует понимать, что перечень управленческих решений, принимаемых на основе чтения бухгалтерской (финансовой) отчетности весьма ограничен и направлен в основном на получении ключевых сведений об организации:

- ее масштабе (измерение имущества и капитала в тысячах, миллионах или миллиардах рублей);
- характере происходящих хозяйственных процессов (наращивание или сокращение размера бизнеса)⁴;
- "легкости" либо "тяжести" сложившейся структуры активов (соотношение внеоборотных и оборотных активов);
- основных источниках средств, необходимых для функционирования хозяйствующего субъекта;
- убыточность либо прибыльность его деятельности;
- влияние финансового результата отчетного периода на финансовое состояние организации в целом⁵ (например, может ли образовавшийся убыток быть перекрыт нераспределенной прибылью, полученной в прошлые периоды) и многое другое.

Кроме того, на качество получаемых в ходе чтения бухгалтерской (финансовой) отчетности выводов в первую очередь влияет уровень подготовки пользователя данного аналитического приема. Так, данный специалист должен обладать хорошими знаниями в области бухгалтерского учета и аналитическими способностями, знать принципы построения бухгалтерской (финансовой) отчетности, а главное - понимать ключевые моменты функционирования бизнеса и уметь сопоставлять качественную характеристику организации с количественными данными, отображаемыми в бухгалтерской (финансовой) отчетности.

¹ Фомин В.П. Экономический анализ и информационные потребности бизнеса // Инновационное развитие экономики. 2011. № 3. С. 86-89.

² Пожидаева Т.А., Бобонич Я.В. Бухгалтерская отчетность как информационная база анализа финансового состояния организации // Актуальные проблемы учета, экономического анализа и финансово-хозяйственного контроля деятельности организаций : материалы II Междунар. заоч. науч.-практ. конф. 2015. С. 142-145.

³ Татаровская Т.Е., Татаровский Ю.А. Информационное обеспечение конкурентного анализа коммерческой организации // Сибирская финансовая школа. 2016. № 6 (119). С. 51-57.

⁴ Колесникова Н. А. Корпоративная отчетность как инструмент корпоративного управления и контроля // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2007. № 4.

⁵ Абрамов А.А., Агафонова В.В., Антонова И.В. Методический подход к анализу инвестиционных рисков на основе бухгалтерской отчетности // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2011. № 6 (80). С. 5-9.

CONCEPTUAL FRAMEWORK OF FINANCIAL STATEMENTS READING

© 2017 Tatarovsky Yury Alekseevich

PhD in Economics, senior lecturer

© 2017 Tatarovskaya Tatyana Evgenievna

PhD in Economics, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: tatarovsky.yury@yandex.ru, tatarovskaya.tatyana@gmail.com

Keywords: financial statements, statements reading, analysis, qualitative characteristics, quantitative data, economic entity.

The approach to comprehension of financial statements reading as an independent procedure for economic analysis in whole and financial analysis in particular is revealed in the article. The approach to the definition of the term "financial statements reading" is proposed by authors, its main characteristics are considered.

УДК 67.08

ПРОБЛЕМА РЕСУРСОБЕРЕЖЕНИЯ И ПЕРЕРАБОТКИ ОТХОДОВ

© 2017 Тещин Илья Викторович*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: iliates98@gmail.com

Ключевые слова: вторичное сырье, переработка отходов, кооперирование, производственная специализация, материальные ресурсы, ресурсосбережение.

Все больше внимания в современной науке уделяется проблеме переработки отходов потребления и производства. Несмотря на накопленные зарубежными и отечественными учеными знания в рассматриваемой области, организация переработки материальных ресурсов и отходов требует доработки с использованием концептуальных подходов, учитывающих комплексный характер проблемы.

Важным элементом в инновационной системе России служит организация работ в сфере ресурсосбережения. В первую очередь, эта система направлена на формирование действенного механизма реализации политики стабильного развития, через использование методов рационального потребления энергетических и материальных ресурсов на основе осуществления технологических, экономических и организационных инноваций¹.

* Научный руководитель - Федоренко Роман Владимирович, кандидат экономических наук, доцент.

Это подтверждают три факта:

- непрерывный рост потребления ресурсов производственными системами, прежде всего материальных ресурсов, что подтверждается статистическими данными;
- непрерывное увеличение интереса государственных систем и управленческого аппарата индустриальных компаний к проблеме сбережения ресурсов, выражающийся в принятии нескольких нормативных актов и в разработке крупными организациями личных технологий утилизации индустриальных отходов. В числе таких компаний ОАО "Выксунский металлургический завод", ОАО "Заволжский моторный завод", ОАО "ГАЗ"².
- наличие основ, прописанных в концепциях 3R (reduce - сокращение отходов, reuse - повторное их использование, recycle - переработка отходов) и Zero Waste (ноль отходов или ноль потерь);

Таким образом, реализация политики инновационного и устойчивого развития является актуальным направлением ресурсосбережения.

Можно привести в пример промышленное предприятие ОАО "Заволжский моторный завод", на котором отчетливо виден положительный эффект от реализации политики ресурсосбережения. Предприятие снизило размещение всех промышленных отходов на 44% в 2009 г., по сравнению с 2008 годом.

Одновременная переработка маслошламов, которые образуются от действующего производства, ведется с декабря 2004 года. 18 875 тонн маслошламов, в том числе 6 072 тонны, которые были вывезены с полигона, переработано на заводе за 2009 г. Получено 586 тонн продукта для вторичного использования³.

Средний коэффициент использования отходов в качестве вторичного сырья в России можно оценить примерно в одну треть, что в 2-2,5 раза ниже, чем в более развитых странах⁴. При этом необходимо отметить, что в нашей стране многие виды отходов вообще не используются в хозяйственной деятельности. Уровень переработки твердых бытовых отходов по России не превышает 4-5%. Плохо перерабатываются, полимерные отходы, осадки очистных сооружений, изношенные шины, золы и шлаки теплоэлектростанций и т. п.

Эта ситуация имеет двоякие последствия:

- промышленность теряет значительную часть материальных и энергетических ресурсов;
- продолжается интенсивное накопление неиспользуемых отходов в окружающей среде - каждый год примерно 60-70% от их возникшего объема, или в абсолютных показателях - 2-2,5 млрд тонн в год⁵.

Слабое привлечение отходов в экономическое обращение объясняется крупными расходами на их сбор и организацию переработки. Это снижает эффективность обработки отходов или делает ее не рентабельной для бизнесменов. В основном это относится к отходам потребления, при этом в них нередко находятся отлично рециркулируемые материальные ресурсы: черные и цветные металлы, термопласты, резина⁶ и т. д.

Можно выделить ряд факторов, мешающих стабильному формированию области переработки отходов:

- недостаток особой производственной инфраструктуры, содержащей пункты сбора отходов и заготовительные организации;
- значительную трудоемкость сортировки и разбиение сложных отходов на отдельные составляющие по типам сырья, а кроме того их очистки и дезинфекции, контролю на наличие радиоактивных и иных материалов;

- существенное потребление энергии на их разбиение и производство из них вторичного сырья либо полуфабрикатов;
- понижение производительности оборудования связанных с наличием в перерабатываемых отходах различных примесей и мусора (преимущественно это относится к переработке полимеров).

Один из более результативных путей решения этой трудности является формирование компаний по переработке отходов, которые будут осуществлять свою деятельность на базе принципов кооперирования (установление продолжительных производственных взаимосвязей между предприятиями, каждое из которых специализируется на изготовлении отдельных частей одного продукта⁷) и специализации производства.

В стратегическом плане кооперирование в сфере организации работ по ресурсосбережению способно охватывать почти все без исключения сферы экономики: электронную индустрию, машиностроение, коммунальную отрасль и т. д.

Организации разных отраслей, получающие заданное количество отходов при производстве профильного продукта, могут применить принцип кооперирования для организации их переработки, не нарушив принцип специализации производства, а также придерживаясь личных финансовых интересов.

¹ Панченко А.Н. Проблемы переработки вторичных материальных ресурсов в России // Российское предпринимательство. 2010. Т. 11. № 12. С. 76-80.

² Потапов В.В. Переработка и утилизация металлических отходов автомобилестроительных производств и повышение эффективности их использования // 2006. ВАК РФ 25.00.36, Геоэкология.

³ Панченко А.Н. Проблемы переработки вторичных материальных ресурсов ...

⁴ Гринин А.С., Новиков В.Н. Промышленные и бытовые отходы: хранение, утилизация, переработка. М. : Гранд, 2002.

⁵ URL: <http://www.gks.ru>.

⁶ Петрова А.И. Развитие рынка лома и отходов черных металлов в России // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2011. № 11 (84).

⁷ Райзберг Б.А., Лозовский Л.Ш., Стародубцева Е.Б. Современный экономический словарь. М. : Инфра-М, 2007.

PROBLEM OF RESOURCE AND PROCESSING OF WASTE

© 2017 Tioshchin Ilya Victorovich

Student

Samara State University of Economics

E-mail: iliates98@gmail.com

Keywords: secondary raw materials, waste processing, cooperation, production specialization, material resources, resource saving.

In modern economic science, more and more attention is paid to the problem of recycling of waste consumption and production. Despite the accumulated knowledge of foreign and domestic scientists in the field, the organization of processing of material resources and waste requires improvement of modern, conceptual approaches that take into account the complex nature of the problem.

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В СБЫТОВОЙ ЛОГИСТИКЕ

© 2017 Тойменцева Ирина Анатольевна

доктор экономических наук, профессор

© 2017 Карауловская Александра Алексеевна

студент

© 2017 Оськина Юлия Сергеевна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: tia6@rambler.ru, sash6001@gmail.com, tel41385@gmail.com

Ключевые слова: инновации, спутниковый мониторинг, роботы, сбытовая логистика, квадрокоптер.

Статья посвящена различным инновациям в сбытовой логистике. С каждым годом внедрений в логистику распределения становится все больше. Появляются различные датчики отслеживания, квадрокоптеры, роботы. Все это улучшает весь логистический цикл, от момента прибытия товара на склад до момента отгрузки товара поставщику.

Внедрение информационных технологий в сбытовую логистику позволяет более оптимально выполнять основную цель логистики: доставка груза в нужное место и время при минимальных затратах. Существует множество инноваций в сфере информационных технологий, которые позволяют улучшить процесс перевозки груза. Ниже более подробно рассмотрим их.

1. Спутниковый мониторинг.

Спутниковый мониторинг - это система слежения за движением груза с момента отправки до момента доставки. На данный момент существует несколько известных компаний, занимающихся предоставлением оборудования для спутникового мониторинга¹. И большинство компаний, которые перевозок грузы пользуются данными услугами. Это своего рода навигация за движением того или иного продукта. С помощью данной функции потребитель всегда может знать где находится его груз, когда он будет доставлен, знать о всех остановках своего товара и в случае чего сообщить об ошибке. Это также система безопасности, так как поставщик всегда знает где находится его транспорт и груз, и если груз пропадает с системы или долгое время находится на одном месте, значит возникла какая то проблема и, возможно, необходимо связаться с перевозчиком и узнать в чем проблема и в случае необходимости, устранить ее. Такая система слежения удобна не только в перевозки груза, но также и в перевозки людей. Многие компании такси на данный момент пользуются моментом слежения, чтобы человек, который вызвал такси знал где оно едет, когда машина приедет и куда машина направляется.

Мобильный модуль может быть построен на основе приемников спутникового сигнала, работающих в стандартах NAVSTAR GPS или ГЛОНАСС. В настоящее время в России активно продвигается и лоббируется использование сигналов спутников ГЛОНАСС, разработка и производство клиентского оборудования мониторинга для этой системы.

2. Квадрокоптеры и роботы

Все больше и больше экспериментов проводится с новыми видами транспорта: дроны, беспилотные автомобили и камазы. Интернет вещей (InternetofThings), автоматизация процессов постепенно исключают из части действий и операций необходимость участия человека. Уже появились первые роботизированные склады и машины, скоро появятся автономные системы доставки товаров.

В двадцать первом веке большое значение имеют роботы и их внедрение в деятельность организации по приемки и доставки груза.

-Почтовые роботы

Это робот, который автоматизирует прием и выдачу посылок. Первый вендинговый посылочный автомат разработала австрийская компания Keba. С 2004 такие устройства начала устанавливать в Германии компания DHL. В России в 2016 году такие роботы мне видеть не приходилось. Они уже работают в Эстонии и начинают внедряться в США.

Чтобы отправить посылку с помощью робота, достаточно положить ее в приемное устройство и оплатить услугу через платежный терминал. Аппарат "съест" посылку, и она будет доставлена по заданному адресу. Например, в такой же посылочный робот в другом городе. Для получения посылки следует ввести на терминале код, пришедший получателю по SMS. Как правило, услуга такой пересылки обходится дешевле, чем при использовании обычной почты.

Данное нововведение очень выгодно для складской логистики, так как это позволяет минимизировать трудовые затраты и повысить эффективность. Так как данный робот может доставлять нужные посылки людям намного быстрее чем человек, и обеспечивает своевременную доставку различных товаров.

-Уличные роботы-курьеры

В 2016 году несколько компаний испытывают таких роботов. По некоторым прогнозам, начиная с 2016 года начнется коммерческое применение уличных роботов-курьеров. Одна из непростых задач для создателей таких роботов, - это разработка алгоритма, который бы позволял роботу находить свой путь в потоке людей, но так, чтобы исключить риск столкновения с ними, по-крайней мере, по вине робота².

Трудно недооценить эффективность использования наземных роботов-курьеров. Как ожидается, это приведет к снижению стоимости доставки по-сравнению с использованием курьеров-людей, а значит, снизится себестоимость оказания услуги, что послужит дополнительным стимулом к внедрению таких устройств. И, наконец, но не по степени важности, товар будет доставляться покупателю быстрее. В проигравших окажутся люди, работавшие курьерами - их востребованность в ближайшие годы будет снижаться. Что же, это лежит в общем тренде на снижение потребности в малоквали-

фицированной рабочей силы из-за массовой автоматизации. О решении данной проблемы придется позаботиться правительствам, например, вводя гарантированные выплаты населению.

Данный робот является новшеством в распределительной логистике. Такое нововведение позволит оптимизировать доставку различных грузов и высвободить рабочие места.

-Роботы для доставки медикаментов.

Компания Aethon, является одним из лидеров в сфере продвижения мобильных роботов-курьеров. Робот TUG автоматизирует внутренние логистические задачи за счет автономной навигации в условиях динамично изменяющейся и сложной рабочей среды, например, доставляя медикаменты и материалы в госпиталях и больницах. Чтобы более подробно изучить данного робота, ниже на рисунке 6, представлен этот робот.

Таким образом, можно сделать вывод что инноваций улучшающих работу сбытовой логистики в компании множества, от обычного мониторинга транспорта, который применяют почти все компании перевозящие грузы, до новейших роботов курьеров, о которых не каждый знает. Внедрение различных роботов, сенсорного слежения, мониторинга, интернет технологий, позволят улучшить деятельность сбытовой логистики в любой компании³.

¹ Гохберг Г., Зафиевский А. Информационные технологии. М. : Academia, 2013. С. 79.

² URL: <http://robotrends.ru/robotopedia/logistika-i-roboty>.

³ Евтодиева Т.Е. Развитие организационных форм логистики // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2013.

INFORMATION TECHNOLOGY IN SALES LOGISTICS

© 2017 **Toymentseva Irina Anatolyevna**

Doctor of Economics, Professor

© 2017 **Karaulovskaya Aleksandra Alekseevna**

Student

© 2017 **Oskina Yuliya Sergeevna**

Student

Samara State University of Economics

E-mail: tia6@rambler.ru, sash6001@gmail.com, [tel41385@gmail.com](tel:41385)

Keywords: innovation, satellite monitoring, robots, supply logistics, quadrupter.

The article is devoted to various innovations in marketing logistics. Every year there are more and more introductions to the logistics of distribution. There are various tracking sensors, quadcopters, robots. All this improves the entire logistics cycle, from the moment of arrival of the goods to the warehouse, until the time of shipment of the goods to the supplier.

КОНЦЕПЦИЯ ОМНИКАНАЛЬНЫХ ПРОДАЖ

© 2017 Тойменцева Ирина Анатольевна

доктор экономических наук, профессор

© 2017 Кривоножкина Надежда Валерьевна

студент

© 2017 Черняева Кристина Николаевна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: tia6@rambler.ru, nadya_qwerty@mail.ru, christinachernyaeva@mail.ru

Ключевые слова: интегрированный подход, концепция, омниканальные продажи, ритейлинг.

Статья посвящена относительно новому способу взаимодействия между потребителем и продавцом - омниканальным продажам. Данные продажи распространены за рубежом и набирают популярность в России. В статье рассмотрены основные преимущества и недостатки данной системы продаж, что позволило проиллюстрировать эту систему на наглядном примере.

В последние годы ощутимо меняется поведение российских покупателей. Если еще несколько лет назад можно было провести четкое разделение клиентов на тех, кто совершают покупки исключительно онлайн или же оффлайн, то сейчас значительно возросла доля "омниканальных" покупателей. В современном ритме жизни клиент не готов тратить много времени на совершение покупок, этим и обусловлена тенденция развития омниканальных продаж, при которых можно совершать покупки не выходя из дома или же не покидая рабочего места.

Омниканальная модель торговли представляет собой интегрированный подход к покупателю. Такой тип ритейлинга подразумевает, что потребитель выбирает наиболее удобный для себя канал совершения покупки, при этом на товары и услуги действует единая цена и ассортимент, проводятся одни и те же акции, независимо от канала продвижения и продажи¹.

Это предполагает тесное сотрудничество маркетингового отдела с другими, поскольку именно он отвечает за развитие данного направления стратегии в компании. Отдел маркетинга должен быть, прежде всего, связан с руководством, отделами в сфере информационных отделов и продавцами.

При омниканальных продажах важно идентифицировать человека, поскольку при этом подходе необходимо знать о потребностях потенциальных покупателей. Информация о клиенте при его общении с компанией сохранится, вследствие чего организуется единая база обращений клиента. Понимание того, что человек собирается купить и за-

чем помогает сформировать специальное предложение для клиента. Это, с одной стороны, повышает вероятность успешной сделки и, с другой, помогает сохранить время покупателя.

Помимо вероятности успешной сделки повышается и вероятность успешного прогнозирования. Продавцу становится ясно, какое количество товара необходимо держать на складе. Это помогает предпринимателю уменьшить риски, связанные с излишним страховым запасом товара.

Также омниканальные продажи позволяют понять, где именно живет потенциальный покупатель и забирает свой товар. Это помогает предпринимателю оценить ситуацию по поводу геолокации его потенциальных покупателей и определить, где именно его продукт больше всего будет пользоваться спросом и открыть новую точку в этом месте.

Важным при омниканальных продажах является то, что покупатель не ощущает разницы, выбирая тот или иной канал, товар может быть куплен потребителем любым понравившимся способом, в том месте, где ему удобно, при этом действует гарантия на товар и сохраняется возможность его возврата.

Суть концепции омниканальных продаж заключается в удовлетворении желания потребителя здесь и сейчас. В большинстве случаев желание конкретного человека возникает на базе общественного мнения. Он получает сигнал о продукте через тот канал, в зоне которого он оказался и, получив этот сигнал, человек стремится удовлетворить возникшее желание как можно быстрее, при этом дешевле и качественнее. Соответственно, максимально удовлетворить желание потенциального клиента и является главной задачей торговли. Учитывая это, омниканальная торговля включает в себя сочетание не только онлайн - и оффлайн - торговли, но и другие виды ритейлинга как продажи через социальные сети, мобильные устройства, продажи по телефону или иными возможными способами². При этом потребитель не должен чувствовать разницы в каналах, приобретая тем способом, каким ему удобно в данный момент, получая и возвращая, в случае необходимости, товар так, где ему удобнее.

Если роль логистики в онлайн-ритейле еще более важна, чем в офлайн, то омниканальный ритейл без идеально налаженной системы управления запасами и распределения товара просто невозможен. Это связано с тем, что, поставляя товар в обычный магазин, вы работаете с товаром, который должен быть востребован. А в онлайн вы поставляете товар, который уже приобретен клиентом, и его ожидания по качеству доставки значительно выше, чем ожидания безликого магазина. С этой точки зрения управление цепочкой поставок становится не только более сложным, но и более ответственным. Клиент должен получить товар именно с тем уровнем сервиса, который вы ему гарантировали изначально. Таким образом, можно сделать вывод, что игнорирование важности логистики является одной из крупнейших ошибок омниканального рынка.

Сегодня Концепцию омниканальных продаж используют многие лидеры рынка ритейла, одним из самых успешных примеров этой концепции является сеть магазинов бытовой техники "МВидео". Они одновременно привлекают покупателей как в онлайн-магазины, так и в оффлайн точки³.

Компания не разделяет каналы продаж и использует одинаковые сообщения в интернет-рекламе, роликах на ТВ и билбордах, налаживая коммуникацию как с приверженцами "живых" покупок, так и с онлайн-клиентами. К примеру, акция ритейлера "Закажи и забери" позволяет потребителю приобрести товар в интернет-магазине и забрать в точке продаж. Таким образом, "МВидео" упрощает процесс покупки, создает ассоциативную связь между реальным магазином и сайтом и расширяет возможности взаимодействия с клиентами.

Однако следует отметить, что омниканальность может быть только в онлайн режиме. Яркий пример тому бронирование мест в отеле через интернет. В зависимости от местоположения покупателя, который был идентифицирован, зависят и предложения, которые поступают и через рекламу, спам на почте и через мобильное приложение. Также мобильное предложение способно отследить передвижения конкретного человека и переложить ему отель, который находится по близости, при более удобном случае.

Таким образом, хочется еще раз отметить, что омниканальная торговля очень востребована в наши дни, поскольку позволяет сократить издержки, которые несет предприниматель и позволяет покупателю в кратчайший срок ознакомиться с интересующими его предложениями.

¹ Прохоров С. Omni-channel и e-commerce в ритейле // Intelligent Enterprise. 2014. № 2. С. 18-20.

² Гаидук А.Е. Формирование научной интерпретации понятия "интернет-маркетинг" // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2013. № 11. С. 29-32.

³ Безотосная О.В. Омниканальные продажи: пять историй успеха // Управление продажами. 2015. № 1. С. 31-32.

CONCEPT OF OMNI-CHANNEL

© 2017 **Toymentseva Irina Anatolyevna**

Doctor of Economics, Professor

© 2017 **Krivonozhkina Nadezhda Valeryevna**

Student

© 2017 **Chernyaeva Christina Nikolaevna**

Student

Samara State University of Economics

E-mail: tia6@rambler.ru, nadya_qwerty@mail.ru, christinachernyaeva@mail.ru

Keywords: integrated approach, concept, omni-channel, riteyling.

The article devoted comparably new way interaction between consumer and retailer - omni-channel. These sales are widespread abroad and becoming popular in Russia. In this work is examined basics advantages and disadvantages this system of sales, that allow illustrating this system on particular instance.

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ПОЛОВОЗРАСТНОЙ СТРУКТУРЫ НАСЕЛЕНИЯ

© 2017 Торгунакова Яна Борисовна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: torgunakova_3@mail.ru

Ключевые слова: типы воспроизводства населения, трудоспособное население, анализ возрастного состава, половозрастные пирамиды.

Рассмотрены основные типы воспроизводства населения, изучен возрастной состав России и других стран мира, проведен сравнительный анализ половозрастных структур населения в России и Индии.

Для полного анализа половозрастной структуры населения используются половозрастные пирамиды, которые представляют собой столбиковые диаграммы, показывающие число мужчин и женщин различных возрастов в составе населения.

Проанализируем и сравним типы половозрастных пирамид России с другими странами.

При анализе возрастного состава населения в России принято выделять три основные возрастные группы:

- дети (0-14 лет);
- взрослые (15-64 года);
- пожилые (65 лет и старше).

В настоящий момент времени в структуре населения мира доля лиц моложе трудоспособного возраста (детей) составляет в среднем 34%, трудоспособного населения (взрослых) - 58%, старше трудоспособного возраста (пенсионеров) - 8 %.

Возрастная структура в странах с различным типом воспроизводства населения имеет свои особенности.

В странах с первым типом воспроизводства доля детей не превышает 22-25%, тогда как доля людей пожилого возраста составляет 15-20% и имеет тенденцию к увеличению в связи с общим "старением" населения в этих странах. (1 тип воспроизводства - низкая рождаемость и смертность. Например, США, Англия, Япония, Россия).

В странах со вторым типом воспроизводства населения доля детей достаточно высока. В среднем она составляет 40-45%, а в отдельных странах уже превышает 50% (Кения, Ливия, Ботсвана). Доля пожилого населения в этих странах не превышает 5-6%. (2 тип воспроизводства - высокая рождаемость и смертность. Например, Бразилия, Мексика, Эфиопия, Индия)

* Научный руководитель - **Блинова Светлана Владимировна**, кандидат экономических наук, доцент.

Для каждой страны пирамида имеет свои особенности. В целом для пирамиды стран с первым типом воспроизводства населения характерно неширокое основание (низкая доля детей) и достаточно широкая вершина (высокая доля пожилых). Для пирамиды развивающихся стран, напротив, характерно очень широкое основание и узкий верх. Соотношение мужчин и женщин (левая и правая стороны пирамиды) не имеет столь существенных различий, однако преобладание мужского населения в ранних возрастах, а женского в пожилых - заметно.

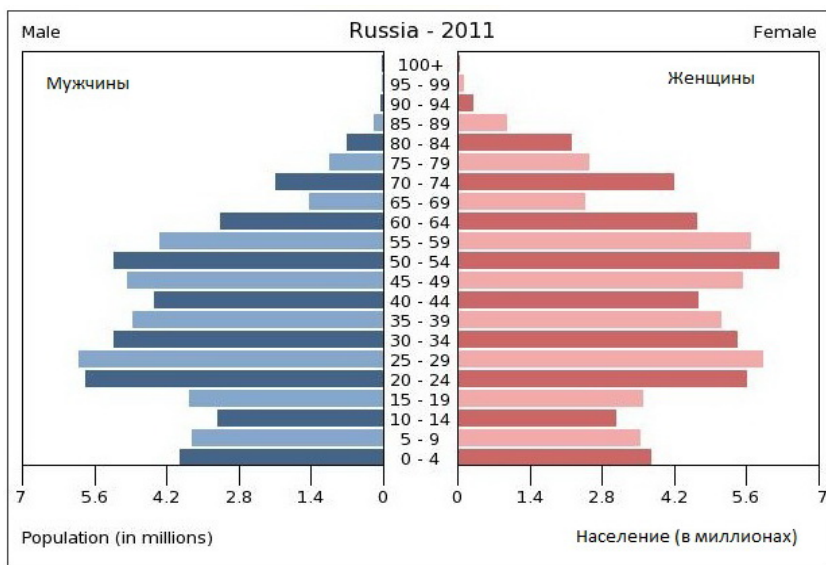


Рис. 1. Половозрастная пирамида России

Выделяются следующие возрастные группы: до 16 лет (дотрудоспособные); 16-54 (59) лет (трудоспособные); старше 54 (59) лет (послетрудоспособные).

По состоянию на начало 2017 года в России 46% мужчин (65,6 млн. чел.) и 54% женщин (76,3 млн. чел.).

Численность населения моложе трудоспособного возраста (до 14 лет) - 22,9 млн. чел. (16%); Трудоспособного возраста (от 15 до 55 (59) лет) - 88,4 млн. чел. (62%); старше трудоспособного возраста (старше 55 (60) лет)- 30,7 млн. чел. (22%).

Сравним половозрастную пирамиду России и Индии, так как они относятся к разным типам воспроизводства населения.

Согласно рисунку 2 можно наблюдать, что абсолютно, потому что Россия относится к 1 типу воспроизводства населения, а Индия ко 2 типу.

Из-за высокой рождаемости и смертности в Индии, основание в диаграмме широкое, а верх узкий, нежели, чем у России.

Вообще Индия - это страна, которая находится на 2 месте по численности населения после Китая.

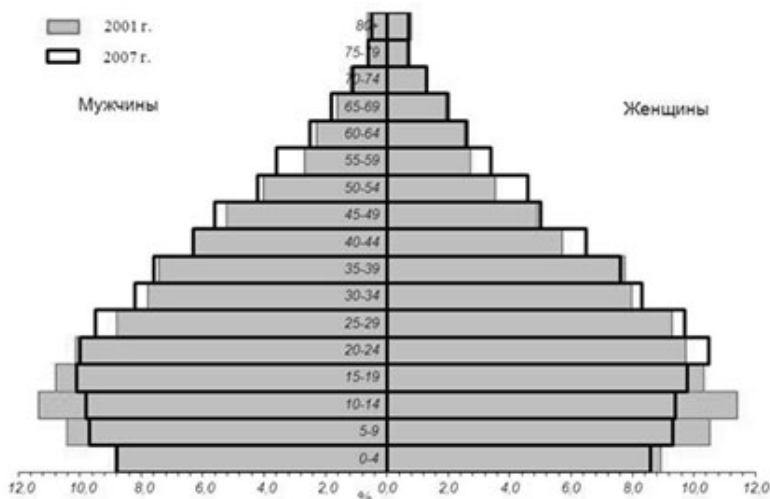


Рис. 2. Половозрастная пирамида Индии.

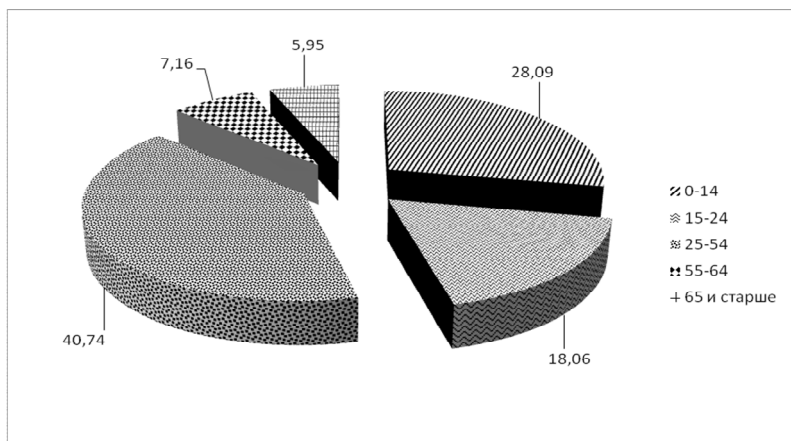


Рис. 3. Половозрастная структура населения Индии

В общем, население Индии составляет 1 329 356 004 человек, что явно отличает от населения России, которая составляет 146 804 372.

Таким образом, проведенный сравнительный анализ половозрастных структур населения стран мира позволяет наблюдать разные типы воспроизводства населения стран, которые заметным образом отражаются на половозрастных пирамидах. Анализ последних дает существенную характеристику демографического положения страны в целом.

-
1. URL: atlas.edu.ru/geo/nas2.html.
 2. URL: geolike.ru/page/gl_7556.htm.
 3. URL: https://how.qip.ru/others/polovovozrastnoy-sostav-naselenya-rossii.
 4. Борисов В.А. "Демография".
 5. Брук С.И. "Население мира. Этнодемографический справочник".
 6. Krivtsov A.I., Kalimullin D.M. The Model of Changes Management Information System Construction // Review of European Studies. 2015. № 7 (2). P. 10-14.
 7. Кривцов А.И. Основные методы анализа рисков финансово -хозяйственной деятельности организации // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. № 7 (117). С. 91-98.
 8. Кривцов А.И. Внедрение и развитие внутреннего контроля в условиях конвергенции российских и международных стандартов финансовой отчетности // Вестник Самарского государственного университета путей сообщения. 2012. № 2 (16). С. 131-137.

A COMPARATIVE ANALYSIS OF THE AGE STRUCTURE OF THE POPULATION

© 2017 Torgunakova Yana Borisovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: torgunakova_3@mail.ru

Keywords: types of population reproduction, employable population, analysis of age composition, population pyramids.

The main types of population reproduction, age composition of Russia and other countries of the world is studied, a comparative analysis of gender and age structure of the population of the countries of the world, in particular, Russia and India.

УДК 330.322.54

ОСОБЕННОСТИ ПРОБЛЕМНЫХ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ

© 2017 Фархутдинова Татьяна Андреевна
студент
© 2017 Чудаева Александра Александровна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: chudaeva@inbox.ru

Ключевые слова: инвестиционный проект, эффективность управления, инвестиции, предприятие, бизнес.

Статья посвящена анализу причин и последствий ошибок при структурировании инвестиционных проектов и подходам к работе с проблемными инвестиционными проектами.

Инвестиционный проект - мощный драйвер развития предприятия. Вхождение в инвестиционный проект - ответственный шаг для бизнеса любого уровня - от микробизнеса до крупных международных холдингов. Необходимо принять ряд управленческих решений по правильному вхождению в инвестиционный проект - заключение договора с генеральным подрядчиком, оценка и выбор основных поставщиков по проекту, подбор проектной организации по сопровождению проекта, рассмотрение возможных источников финансирования проекта.

Оценку эффективности инвестиционного проекта следует производить с учетом Методических рекомендаций по оценке эффективности инвестиционных проектов, в соответствии с которыми должны быть корректно определены: срок реализации проекта, ставка дисконтирования.

Однако было бы ошибочно полагать, что оценка экономической эффективности и финансовой реализуемости проекта заканчивается полностью после его принятия. Обоснование доходности проекта не означает, что на этапе его рассмотрения были учтены все возможные сценарии развития дальнейших событий. Так, даже самый привлекательный и проработанный проект может стать проблемным.

Авторы данной статьи считают, что в связи с малой освещенностью вопроса проблемных инвестиционных проектов в научной литературе можно предложить следующее определение.

Проблемный инвестиционный проект - это проект, в ходе реализации которого возникли отклонения от первоначально запланированных показателей в степени большей, чем это было предусмотрено пессимистичным сценарием развития проекта.

Ошибки, приводящие к проблемам в инвестиционном проекте, могут быть допущены на всех этапах его реализации и проявиться через большое количество времени. Прежде всего, опасны ошибки структурирования проекта: увеличение продолжительности инвестиционной фазы, увеличение бюджета проекта (удорожания материалов, работ, оборудования). Данные просчеты напрямую повлияют на уменьшение экономической эффективности проекта. Вышеуказанных проблем можно избежать путем закладывания резервов: инвестиционная фаза должна предусматривать запас времени на возможное запаздывание, а бюджет проекта должен содержать в себе статью "Непредвиденные затраты" в размере 2 %¹ от бюджета проекта.

Далее возможны отклонения от плана-графика реализации инвестиционного проекта: отставание от запланированного графика освоения производственных мощностей, снижение цен реализации продукции или рост производственных затрат. Для минимизации данного риска необходимо проводить предварительные исследования макросреды: маркетинговые исследования, заключения независимых строительных экспертов и прочее. Кроме того, после входа в проект желательно обновлять данную информацию в соответствии с шагом планирования.

Следующий пул проблем связан с финансированием проекта. Предприятие может переоценить свои силы в части финансирования проекта исключительно собственными источниками, в связи с чем реализация проекта приостановится на инвестиционной фазе, средства вложенные в проект будут "заморожены" на неопределенное время, предприятие может потерять свою платежеспособность². Также может возникнуть ситуация приостановки финансирования от кредитора, изменение ставок по кредиту, отмена про-

грамм государственной поддержки и т.п. Все описанные ситуации приведут к отклонению от графика реализации проекта, росту затрат, снижению дальнейшей инвестиционной привлекательности предприятия. Минимизация данного риска - предусмотреть различные варианты финансирования, проанализировать сценарии недостатка средств на финансирование или увеличения бюджета проекта.

Для выявления проблем в реализации инвестиционного проекта до их наступления необходимо применять предиктивный мониторинг. В него включают: анализ финансового состояния предприятия на ежеквартальной основе, план-факт анализ контрольных показателей проекта согласно шагу прогнозирования (выручка от реализации, чистая прибыль, затраты, долговая нагрузка).

При выявлении отклонений от хода реализации проекта необходимо провести детальный анализ причин этих отклонений. Причины могут быть однократными, предвидеть которые не представлялось возможным и которые маловероятно повторятся в будущем, или глобальными, которые повлияют на весь ход реализации проекта. Такими масштабными отклонениями могут быть: кризис, изменение конъюнктуры рынка, прекращение поступления средств в проект. При выявлении этих значительных изменений требуется пересмотр проекта. Возможно, в данной ситуации стоит рассмотреть возможность выхода из инвестиционного проекта или преждевременное его завершение с получением финансовых результатов менее предполагаемых (выход на меньшие проектные мощности).

Если проблемы в реализации инвестиционного проекта на предприятии уже наступили, необходимо своевременно прекратить их. В данном случае требуется опытные управляющие высокого уровня, которые может принять сложные решения, в том числе непопулярные - сокращение сотрудников, выход из проекта. Персонал, относящийся к топ-менеджерам, следует обучить базовым навыкам управления проектами перед входом в инвестиционный проект, а также проводить плановые повышения квалификации в данной сфере.

Таким образом, после принятия решения о реализации инвестиционного проекта он не должен быть "заброшен", его надлежащее исполнение должно контролироваться. При этом необходимо понимать, что в связи с поступлением новой информации о проекте может потребоваться пересмотр его основных параметров.

¹ Постановление Госстроя России от 05.03.2004 N 15/1 (ред. от 16.06.2014) "Об утверждении и введении в действие Методики определения стоимости строительной продукции на территории Российской Федерации" (вместе с "МДС 81-35.2004..."). П. 4.96. Резерв средств на непредвиденные работы и затраты.

² Пихтарева А.В. Теоретико-методологические аспекты исследования финансовой устойчивости предприятия // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2013. № 1 (99).

Баяндина А.В., Воронин Д.М. Методика анализа инвестиционных проектов для целей банковского проектного финансирования // Вестник Пермского университета. 2013. № 1 (16). С. 57-63.

Мидуков Е.Н. Мониторинг инвестиционных проектов: выявление отклонений по реализуемым проектам, их влияние на дальнейший ход реализации проектов и финансовое состояние заемщиков // Вестник ЧГУ. 2010. № 2. URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/monitoring-investitsionnyh-proektov-vyyavlenie-otkloneniya-po-realizuemym-proektam-ih-vliyanie-na-dalneyshiy-hod-realizatsii-proektov-i> (дата обращения: 04.10.2017).

Тютин А.С. Проблемы оценки эффективности инвестиционных проектов коммерческими банками // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2010. № 3 (65). С. 117-122.

Экономическая оценка инвестиций : учеб. для вузов / под ред. М. Римера. 5-е изд., перераб. и доп. СПб. : Питер, 2014. 432 с.

THE PARTICULARITY OF PROBLEM INVEST PROJECTS

© 2017 Farkhutdinova Tatiana Andreevna
Student

© 2017 Chudaeva Alexandra Alexandrovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: chudaeva@inbox.ru

Keywords: invest project, management efficiency, investment, enterprise, business.

The article analyzes causes and consequence of mistakes in invest projects structuring, approaches to action with problem invest projects.

УДК 330.3

АНАЛИЗ ПРОЦЕССА ИНВЕСТИРОВАНИЯ В ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ КАПИТАЛ НА ПРЕДПРИЯТИИ

© 2017 Федотов Антон Николаевич
магистрант
Университет "МИР", г. Самара
E-mail: apx_mash@mail.ru

Ключевые слова: корпоративный университет, инновационная экономика, человеческий капитал, инновационная фирма, интеллектуальный капитал.

Описываются процессы создания корпоративных университетов за рубежом и в России. В современной экономике корпоративный университет - главный инструмент инвестирования в человеческий капитал на предприятии. На примере функционирования корпоративного университета ОАО "РЖД" выявлены основные тенденции функционирования корпоративных университетов в Российской Федерации. Автор анализирует сильные и слабые стороны инвестирования в человеческий капитал посредством организации корпоративных университетов.

Основным конкурентным преимуществом любого бизнеса в инновационной экономике является человеческий капитал. Человеческий капитал фирмы - это сотрудники

предприятия с их знаниями и умениями, а также способностями найти производительное применение этим знаниям на предприятии. Человеческий капитал предприятия составляет его инновационный потенциал. Образованные, грамотные, креативные специалисты обеспечивают совершенствование всех бизнес процессов на предприятии и устойчивое экономическое развитие.

В условиях инновационной экономики фирмы концентрируются на важности формирования комплексной системы корпоративных знаний, куда входит и процесс обучения сотрудников. Непрерывное обучение сотрудников на протяжении всей их профессиональной деятельности является обязательным условием устойчивого развития бизнеса в современных условиях. Так, по результатам исследований, проведенных в США, увеличение инвестиций на 10% в образование приводит к 9% росту производительности труда, в то время как увеличение инвестиций на 10% в оборудование обеспечивает лишь 3% прирост производительности труда¹. Для того чтобы работникам быстрее адаптироваться к новациям, образовательный процесс не должен прерываться. Краткосрочной стратегией фирмы в части накопления человеческого капитала является поиск квалифицированных кадров с высоким потенциалом развития, а в долгосрочной перспективе - развитие компетенций и повышение квалификации сотрудников компании, воспитание приверженности целям компании и стимулирование креативности². Мероприятия предприятия по инвестированию в человечески капитал путем организации дополнительного обучения являются единственным источником инвестирования в человеческий капитал в частипоствузовскогообразования.

Практика обучения сотрудников внутри предприятия применяется с начала XX века посредством взаимодействия с университетами и колледжами, а также внешними консультантами. Для предприятий инновационной экономики характерно появление корпоративных университетов, то есть организация обучения сотрудников внутри предприятия, без использования внешних провайдеров знаний, поскольку сторонние тренинги, даже если они проводятся хорошими бизнес-школами или престижными университетами, не всегда учитывают специфику предприятия.

Корпоративный университет - это самостоятельное структурное подразделение предприятия, организованное для обучения сотрудников компании в целях повышения их квалификации и общего уровня корпоративной культуры. Системный подход к образованию сотрудников в современных условиях является неотъемлемой частью стратегии любого бизнеса, а обучение через практическую деятельность приобретает все большее распространение.

Первые корпоративные университеты появились в США: это Кротонвилль (Crotonville), созданный Дженерал Моторс (GE) в 1956 году и Гамбургер Университет (HamburgerUniversity), созданный компанией Макдональдс (McDonalds) в 1962 году. В 70-е годы XX века корпоративные университеты открываются другими крупными компаниями, однако основной рост числа корпоративных университетов приходится на 90-е гг. XX века. В 1993 году корпоративные университеты существовали в 400 компаниях, а к 2001 году их число возросло до 2000. В настоящее время в мире насчитывается более 4000 корпоративных университетов³. Самые известные корпоративные университеты - IBM Global Learning , MotorolaUniversity, GeneralMotorsInstitute , AppleUniversity,

PixarUniversity, DeloitteUniversity, BoeingUniversity и т.д. Однако тенденцией последнего времени является ситуация, когда и небольшие фирмы с численностью персонала не более 500 человек также открывают собственные корпоративные университеты.

Крупные компании выделяют на финансирование корпоративных университетов обучение и развитие десятки миллионов долларов в год. На обеспечение работы корпоративного университета в западных корпорациях выделяют 1 - 2% годового оборота. В крупных транснациональных компаниях эта цифра порой доходит до 5%⁴. По итогам исследования активности российских компаний в области образования своих сотрудников, проведенного РБК в 2014 году, было выявлено, что отечественные фирмы тратят на образование своих сотрудников гораздо меньше - от 0,11% до 3% от фонда оплаты труда, что в абсолютном выражении намного меньше затрат западных компаний⁵. Однако несмотря на это, руководители и собственники фирм Российской Федерации осознают необходимость создания корпоративной системы знаний и важность организации эффективного управления интеллектуальным капиталом, в частности, человеческим капиталом.

Первые корпоративные университеты стали появляться в России 1999 году: это университет "Билайн", созданный компанией "Вымпелком", корпоративный университет АФК "Система". На сегодняшний день в России действуют более полусотни крупных корпоративных университетов, которые организуют такие компании как "Сбербанк", "Газпромнефть", "Сибур", "Росатом", "Альфа-банк", "Русгидро", "Северсталь", "Мечел", "Сибнефть", "Русский алюминий", "Росгосстрах", "РУСАЛ", "Норникель", "Ростелеком" и другие. На первом месте рейтинга РБК находится Корпоративный университет ПАО "Сбербанк", который также является лидером по абсолютным затратам на корпоративное обучение: больше 2 млрд. руб. в 2014 году, на втором месте - компания "Евросеть", на третьем - "Газпром нефть".

В условиях функционирования инновационной экономики корпоративные университеты играют важнейшую роль в формировании единой культуры ведения бизнеса, сочетая в себе образовательную, исследовательскую, информационную, методическую и консультационную деятельность, и решают две основных задачи: адаптируют бизнес и сотрудников к быстрым изменениям экономической среды и знаний; а также формируют комплексную систему знаний компании и приверженность сотрудников единой стратегии фирмы.

¹ National Center for Education Statistics. URL: <https://nces.ed.gov/> National Center for Education Statistics (дата обращения: 01.10.2017).

² Карова Е.А. Корпоративный университет как инструмент коммерциализации знаний // *EuropeanSocialScienceJournal* (Европейский журнал социальных наук). 2017. № 8.

³ Doug Guthrie. Corporate Universities: An Emerging Threat to Graduate Business Education. URL: <https://www.forbes.com/sites/douguthrie/2013/01/22/corporate-universities-an-emerging-threat-to-graduate-business-education/#586b105217a0> (дата обращения: 01.10.2017).

⁴ Карова Е.А. Развитие корпоративных университетов в России // *Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии*. 2017. № 9 (ч. 3).

⁵ URL: <http://www.rbc.ru/special/business/27/04/2015/552c5adf9a7947ba47f95877> (дата обращения: 01.10.2017).

THE ANALYSE OF INVESTMENTS INTO THE HUMAN CAPITAL ON THE FIRM

© 2017 Fedotov Anton Nikolaevich

Magister

University "IMI", Samara

E-mail: apx_mash@mail.ru.

Keywords: the corporative university, the innovative economy, the human capital, the innovative firm, the intellectual capital.

The article describes the processes of establishment of the corporate universities in the Russian Federation and abroad. The corporate university becomes the main resource of the competitiveness of the firms in the modern economy. The corporative university is the foremost instrument of development of the human capital. The main features of corporate universities in Russia are identified based on the example of the corporate university of JSC "Russian Railways". The author analysis strengths and weaknesses of corporate universities.

УДК 338.012

ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ АВИАЦИОННОГО И КОСМИЧЕСКОГО ДВИГАТЕЛЕСТРОЕНИЯ РОССИИ

© 2017 Хайруллова Адиля Тальгатовна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: adelya.khayrullova@mail.ru

Ключевые слова: кластер, двигателестроение, ракетно-космическое производство, авиастроение, конкурентоспособность, инновационный продукт, инновационное производство, модернизация производственного процесса.

Рассматриваются понятие инновационного развития авиационного и космического двигателестроения, его программа, политика, цели и задачи. Выделено Акционерное общество "Объединенная двигателестроительная корпорация" как основной производитель авиационных, ракетных и космических двигателей.

Промышленное двигателестроение в России может стать движущей силой, которая выведет страну на конкурентоспособный уровень. Но, как и в других отраслях, в авиационном и космическом двигателестроении требуется модернизация и политика инновационного развития.

В Российской Федерации разработкой и созданием двигательной техники занимается государственный холдинг - Акционерное Общество "Объединенная двигателестроительная корпорация" (АО "ОДК"), в которую входит множество предприятий¹. Она производит как авиационные и ракетные двигатели, так и газотурбинные энергетические установки.

Под инновационным развитием понимается развитие в области технической и кадровой политики, закупок инновационной продукции, бюджетирования. Все эти состав-

ляющие связаны между собой. И создание инновационного продукта, который является основой получения прибыли холдинга, невозможно без указанных составных частей.

Одним из важнейших элементов инновационного производства является использование аддитивных технологий. К 2025-2030 годам многие компании ставят перед собой задачу изготавливать аддитивным методом до 30 % компонентов от массы двигателя². Коэффициент использования материала при данном методе производства высокотехнологичной продукции составляет 0,98, что значительно выше при традиционном способе производства. Такая технология является наиболее экономичной и перспективной в настоящее время.

АО "ОДК" была создана программа инновационного развития на период до 2020 года. Главной стратегической целью холдинга является развитие научно-технического потенциала Российской Федерации, обеспечение обороноспособности государства, реализация перспективных проектов в области ракетного и газотурбинного двигателестроения за счет эффективной инновационной деятельности³.

Основными задачами программы являются:

1. Реструктуризация, техническое перевооружение и модернизация производственного процесса, а также снижение энергозатрат и повышение производительности труда;
2. Сокращение сроков и стоимости разработки новых технологий, продуктов и услуг;
3. Развитие кадрового потенциала, увеличение количества квалифицированного персонала;
4. Развитие взаимодействия с научными организациями и вузами;

Еще одним из факторов инновационного развития в области двигателестроения является план Госкорпорации "Ростех" по запуску первой в России "Умной фабрики"⁴. Это испытательный полигон для отработки инновационных производственных технологий, которые в дальнейшем позволят перейти к новой модели организации производства. Данный полигон организуется на базе ПАО "ОДК - Сатурн".

В производстве ракетно-космической техники главную роль играет Акционерное Общество "Объединенная ракетно-космическая корпорация" (АО "ОРКК"), созданное в 2014 году. Это является примером развития сложных кооперационных связей. В состав АО "ОРКК" входят 10 интегрированных корпоративных структур, включающих 48 предприятий, а также 14 самостоятельных организаций ракетно-космической отрасли. Полный пакет акций корпорации находится в федеральной собственности⁵.

Несмотря на санкции, введенные в отношении России в 2014 году, отрасль авиационно-го и ракетно-космического двигателестроения развивается. Наоборот, эти меры стимулировали инновационное развитие и модернизацию предприятий отрасли, что будет в дальнейшем определять конкурентоспособность России на мировом рынке. Развитие кластера двигателестроения в России является одним из преимуществ реализации данной программы.

¹ URL: <http://delonovosti.ru/business/3737-dvigatlestroenie-v-rossii.html>.

² URL: <http://integral-russia.ru/2017/05/06/innovatsionnoe-razvitie-ao-obedinennaya-dvigatlestroitel'naya-korporatsiya-intervyu-iz-pervyh-ust>.

³ Паспорт "Программы инновационного развития Акционерного общества "ОДК" на период до 2020 года". URL: <http://www.uecrus.com/files/PIR-passport-until-2020.pdf>.

⁴ URL: <http://www.rvc.ru/press-service/media-review/eco/107229>.

⁵ Фирулев О.В., Ерыгин Ю.В. Методика формирования программы инновационного развития интегрированной корпоративной структуры в ракетно-космической отрасли России // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2016. № 10 (144).

INNOVATIVE DEVELOPMENT OF AVIATION SPACE ENGINE BUILDING IN RUSSIA

© 2017 Khayrullova Adilya Talgatovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: adelya.khayrullova@mail.ru

Keywords: cluster, engine building, rocket and space production, aircraft construction, competitiveness, innovative product, innovative production, modernization of the production process.

The article deals with the concept of innovative development of aviation and space engine building, namely its program, policy, goals and objectives. Joint-stock company "United Engine-Building Corporation" was also singled out as the main manufacturer of aviation, rocket and space engines.

УДК 339.13:69:338.24

РОССИЙСКИЙ РЫНОК СТРОИТЕЛЬНЫХ УСЛУГ: ЦЕЛИ И ФОРМЫ РАЗВИТИЯ ДЕЛОВЫХ ОТНОШЕНИЙ В АРЕНДНОМ БИЗНЕСЕ

© 2017 Хасанов Динар Ирекович

магистрант

© 2017 Ралык Динара Владимировна

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: dinarar@inbox.ru

Ключевые слова: услуги строительной техники, деловые отношения, рынок, строительство, аренда, оценка рынка аренды строительной техники.

Рассмотрены отношения между строительными компаниями и компаниями-арендодателями строительной техники населению. Проведен анализ уровня использования разных типов строительной техники при создании и реализации разноплановых проектов. Рассмотрены комфортные условия работы между строительными компаниями и компаниями-арендодателями строительной техники.

В наши дни ни одна строительная площадка не обходится без нескольких представителей строительной техники, таких как автомобильный кран, экскаватор, погрузчик или самосвал. Вид башенных кранов на фоне панорамы города сегодня является обыденностью. Высокие темпы развития экономики и вызванное этим развитие малого и среднего бизнеса дало толчок к строительному буму, которым охвачена большая часть территории России.

Сегодня на рынке строительной техники представлены автомобили таких компаний как Volvo, Komatsu, JCB, Caterpillar. Так же, важными и агрессивными игроками на рынке стали автомобили производства Южной Кореи и Китая, они же задали новые тренды на

рынке аренды строительной техники. Их главные преимущества - это демпинговые цены, отсрочка платежа, лизинговые программы и гарантии. К тому же, иностранные компании выходят к покупателям с полным портфелем продуктов, в котором представляется порядка 20 позиций техники всех модификаций, в то время как отечественные заводы пока не могут предложить потребителю широкий ассортимент необходимой техники (хоть и не отстают от иностранных аналогов).

Безусловно, сегодня наблюдается стремительный рост рынка строительной техники в России, за которым, в свою очередь, развивается рынок аренды спецтехники. В среднем российский рынок полноповоротных экскаваторов вырастает на 30% в год, фронтальных колесных погрузчиков и гусеничных бульдозеров увеличатся на 60%. Естественно, в этих условиях крупнейшие мировые производители стараются закрепить и расширить свое присутствие в России, в том числе и китайские предприятия. Очевидно, что не все российские компании смогут удержать долю на рынке. Одни из немногих отечественных производителей строительной техники, доля которых не уменьшилась за последние годы - это Челябинский тракторный завод, а также Тверской экскаваторный завод¹.

В условиях кризиса 2014-2017 года и при жесткой конкуренции на рынке, когда число заказчиков уменьшается по сравнению с числом владельцев строительной техники, доля строительных компаний, которые могут владеть полным списком линейки строительной техники и обеспечивать ее содержание и работоспособность, невелика. По этой причине такими компаниями приобретается техника бывшая в употреблении, или же, арендуется у частных владельцев строительных автопарков под определенный объект или же долгосрочный проект. Так же, существуют узкопрофильные типы строительной техники, такие как сваебойные. Эта техника выводится на рынок аренды в первую очередь, так как не требуется в постоянной мере. Ниже представлен анализ рынка строительной техники по сегментам за последние несколько лет (рисунок 1).



Рис. 1. Сегментация российского рынка строительной техники*

* Маркетинговые исследования и анализ рынка строительной техники. URL: <http://msconsulting.ru/htmlpages/Show/ru/marketingovy-issledovaniya-ro/analiz-rinka> (дата обращения: 02.09.2017)

С одной стороны, строительной компании полезно иметь личный автопарк строительной техники, который работал бы на эту компанию, но, с другой стороны, это требует значительных дополнительных затрат, создания дополнительных производственных структур. Так же, владение собственным автопарком может привести к диверсификации бизнеса, когда, чтобы продолжать конкурировать на рынке услуг, компаниям необходимо будет открывать для себя новые рынки, где эта строительная техника может быть использована, чтобы поступало достаточное количество финансов для поддержания и содержания данной строительной техники. По причине того, что компания не нуждается в полном автопарке в течение целого года, а только тогда, когда готовятся к производству новые проекты, многие строительные компании продолжают арендовать строительную технику.

Рынок аренды строительной техники в настоящее время развивается достаточно активными темпами - число компаний, которые могут позволить создать свой собственный парк техники, хоть и невелико, но продолжает увеличиваться. Однако рынок аренды от этого не затухает, и в настоящее время на нем наблюдается общая положительная динамика. Хотя возникающие небольшие новые предприятия в целом серьезной конкуренции не составляют. Негативные стороны на данном рынке сейчас особенно заметны - это диктовка арендаторами своих условий: они позволяют себе не вовремя оформлять документацию и даже задерживать оплату выполненных работ.

Особенно активно развивается арендный бизнес в городах Москва и Санкт-Петербург, чем по стране в целом. В некоторых сегментах это происходит благодаря росту спроса, в других причина - увеличение предложения, которое, в свою очередь, ужесточает конкуренцию на данных сегментах.

По мнению некоторых специалистов, в ближайшее время можно ожидать несколько вариантов развития событий в сфере аренды строительной техники: ценовая привлекательность техники отечественного производства по сравнению с импортной постепенно нивелируется, и может произойти окончательный передел отечественного рынка: восточные и западные производители будут конкурировать между собой, а российские - заниматься сервисным обслуживанием; во втором - российские предприятия предложат рынку такую технику, которая не уступала бы по качеству зарубежным аналогам. В качестве выхода также рассматривается вариант изготовления в России качественных комплектующих, что создаст условия для работы как иностранных, так и отечественных инвестиций².

Позитивное совершенствование и рост рынка спецтехники постепенно переходит из количественных характеристик (количество фирм арендодателей) в качественные - развитие сервиса, ориентация на долгосрочное сотрудничество, создание собственного бренда.

На сегодняшний день, российский сервис арендных услуг значительно уступает уровню зарубежных коллег по многим факторам. И прежде всего, это ориентация на получение прибыли, а не на клиента. Так же к факторам относятся следующие:

- большое количество старой спецтехники по бросовым ценам;
- низкая компетенция персонала;
- слабо развитый сервис, в особенности, длительные сроки реакции на устранения поломок или замены вышедшей из строя техники;
- нарушение сроков поставки машин на объект.

С другой стороны, сегодня российские арендодатели строительной техники зажаты в узкие рамки. Так, с наступлением кризиса, резко упали объемы строительства и плате-

жеспособность клиентов. Частые задержки выплат вынудили представителей многих фирм сотрудничать с застройщиками по системе предоплаты.

Однако, выстроившуюся ситуацию не стоит называть кризисом на рынке аренды тяжелой строительной техники, этот этап следует называть переходом на более высокий уровень. Сейчас мало просто купить старый автомобильный кран и сдавать его в аренду. Сегодня необходимо проводить маркетинговые исследования, подстраиваться под конкретный спрос целевой аудитории, развивать доверительный сервис и зарекомендовать себя, как надежного поставщика.

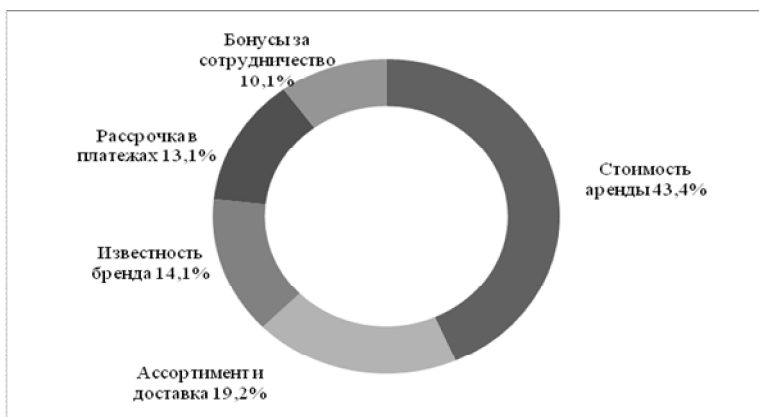


Рис. 2. Процентное соотношение факторов выбора делового партнера арендаторами строительной техники, % от числа опрошенных

Среди арендаторов тяжелой и среднетяжелой строительной техники был проведен опрос о главных факторах выбора фирмы-поставщика. В опросе приняло участие около 340 респондентов. Для 43% из них важна стоимость аренды, и она играет самую главную роль при выборе фирмы и модели техники. 19% респондентов обращаются к тем поставщикам, которые предлагают широкий ассортимент техники и быструю доставку. Для 14% - важна надежность и известность самой компании, что создает определенные гарантии и спокойствие. 13% респондентов прибегают к системе рассрочек, а 10% - рассчитывают на получение определенных бонусов за сотрудничество³.

Таким образом, если повышать уровень клиентоориентированности организаций, то существует вероятность, что рынок начнет избавляться от ненадежных поставщиков. Количество старой техники будет постепенно снижаться, что минимизирует демпинг - разброс цен по аренде старой и новой техники, что в свою очередь позволит российским компаниям искать новые пути развития и привлечения клиентов.

По словам Григория Грифа, генерального директора одной из крупнейших компаний по аренде строительной техники населению в городе Санкт-Петербург, сегмент аренды строительной техники в России пока не так развит, как в большинстве стран Запада, но он обладает большими перспективами. В ближайшие годы спрос на арендное оборудование в РФ будет расти, что в свою очередь значит, что профильные компании ждет активное развитие. Помимо этого, растущая на рынке конкуренция будет способствовать повышению качества услуг арендных предприятий⁴.

Однако на стремительно развивающемся арендном рынке важно не переоценивать свои возможности. Понимание того, какое соотношение продажи и аренды спецтехники имеет место на рынке, помогает арендодателям правильно выстраивать отношения со своими клиентами, рассчитывать необходимый парк техники и оперативно реагировать на изменяющуюся ситуацию.

Сегодня главной целью арендодателей должно стать формирование культуры аренды. Ежегодное увеличение количества арендных компаний привело к образованию специализированных ассоциаций. Так, в Европе была создана Европейская Арендная Ассоциация (ERA). На сегодняшний день было зафиксировано, что в нее входят уже 4600 арендных компаний и эта цифра продолжает расти. В России аналогичной ассоциацией стал НААСТ - Некоммерческое партнерство "Национальная Ассоциация Арендодателей Строительной Техники". Главной целью ее является - способствовать развитию арендных отношений: пропаганда преимуществ аренды, унификация общих условий аренды, сбор данных по строительной отрасли, лоббирование интересов арендодателей в государственных органах и т.д. Это должно способствовать тому, что сектор аренды строительной техники и оборудования будет рассматриваться потенциальными клиентами более позитивно.

Оценить степень востребованности услуг аренды можно, проведя параллели между арендой техники и ее покупкой. Это соотношение выражается в показателе пенетрации. В целом по России он составляет около 5-7%, причем Санкт-Петербург удерживает первенство - 25-30%, на втором месте Москва с 5-10%, по регионам этот показатель составляет 1,5-2%. Что касается аналогичных данных по Европе, то, например, коэффициент пенетрации в Англии равен 60%, а в Финляндии - 30-40%. Таким образом, несмотря на высокие темпы строительства доля арендного сегмента по сравнению с ситуацией в Европе еще пока мала. Но при этом, Россия обладает достаточно высоким потенциалом⁶.

Использование арендуемой техники по сравнению с приобретаемой в личное пользование

Регион	Доля строительной техники, % от приобретаемой для аренды	Доход от аренды, млрд \$
Соединенные Штаты	35	25
Великобритания	80	5
Германия	20	3
Франция	25	2
Испания	8	0,75
Нидерланды	25	0,60
Италия	>10	0,40
Остальная Европа	20	12-15
Япония	60	6
Россия	>5	140
Индия	2	25
Остальной мир	>10	4

На развитие услуг аренды у нас влияют несколько факторов:

- политика строительных компаний в пользу покупки собственной техники или аренды;
- существующий пакет услуг, предоставляемых арендодателем;
- готовность компании предоставлять нестандартные услуги;

- транспортная доступность объектов строительства от арендных центров;
- соотношение стоимости и производительности труда
- трудовое законодательство и прочие.

При этом первые два фактора имеют первостепенную важность для российского рынка. Сегодня не все строительные организации хотят брать технику в аренду, и потому используют собственные возможности. Но при этом, далеко не каждая компания может позволить себе затраты на ее содержание и обслуживание. Приобретая дорогостоящую технику, нужно просчитать ее рентабельность и учесть, что время простоя (ожидания без работы) и процесс закупки расходных материалов тоже сказываются на финансовых показателях. Помимо технического содержания собственной техники, требуется и квалифицированный персонал. Как правило, это специалисты высокого уровня, с более высокой заработной платой, чем у обычного рабочего. Все это является непрофильными расходами для строительных компаний, которые заметно осложняют им жизнь. Также приходится учитывать нестабильную экономическую обстановку в России. Все это делает арендные компании более востребованными на рынке.

Сегодня арендным компаниям важно сформировывать оптимальный пакет услуг, который будет способствовать построению позитивного имиджа услуги в целом и поможет выстроить долгосрочные отношения с клиентом, другими словами, сделает его лояльным.

На следующей схеме изображена динамика рынка дорожно-строительной техники в стоимостном выражении:

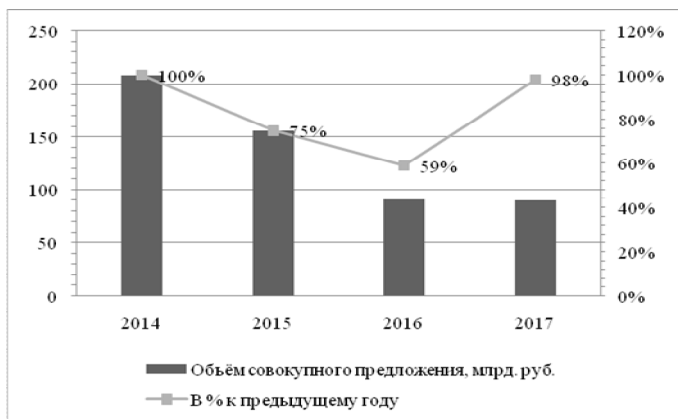


Рис. 3. Динамика рынка дорожно-строительной техники в 2014-2016 гг. и прогноз на 2017 г., в стоимостном выражении*

* Янукович Ф. Рынок дорожно-строительной техники: В условиях кризиса российские производители меняют тактику. URL: <http://www.indexbox.ru/news/v-usloviyah-krizisa-proizvoditeli-spetstehniki-menyayut-taktiku> (дата обращения: 04.09.2017).

На основе данной диаграммы рынка дорожно-строительной техники следует выделить следующие тенденции:

1) уход с рынка ряда российских предприятий вследствие усиления конкуренции. В строю остаются лишь самые крупные производители, обладающие необходимыми

исследовательскими и материально-техническими ресурсами для разработки новых машин и обновления модельного ряда;

2) рост популярности услуг по аренде дорожно-строительной техники, ежегодно рынок аренды спецтехники в России растет на 5 - 7%;

3) рост спроса на б/у технику импортного производства, обладающую меньшей ценой по сравнению с новой. В то же время, ставки утилизационного сбора, действующие с 1 января 2016 года, делают импорт техники, с момента выпуска которой прошло более 3-х лет, экономически невыгодным.

Сегодня, объем использования строительной техники зависит от развития строительного сектора как жилого, так и коммерческого назначения. По данным Минэкономразвития, ожидается плавное восстановление строительного сектора: в 2018 году прогнозируется рост объемов строительства на 0,8%, в 2019 и 2020 гг. - на 4%.

С недавнего времени, реализуя федеральные целевые программы, как "Жилье для российской семьи", "Доступное жилье" и других, предполагается увеличение роста ввода нового жилья. Эти планы невозможно реализовать без увеличения потребления строительной техники. Таким образом, к 2020 году расчетное потребление спецтехники может составить порядка 17 тысяч единиц.

Таким образом, подводя итог, можно выделить следующий и самый важный факт - если компании, предоставляющие услуги аренды населению хотят и в дальнейшем конкурировать на рынке, им необходимо изменять тактику поведения с клиентом. Строительные компании, во многих случаях, рассчитывают и выставляют условия работы таким образом, чтобы общий итог не навредил самой строительной компании, которая обращается за услугами к арендодателям, так и владельцам строительной техники; чтобы обе стороны получили прибыль и были созданы крепкие деловые отношения для реализации будущих проектов.

Важно, чтобы компания-арендатор ответственно подходила к предоставлению услуг: исправно работающая техника, с квалифицированными операторами, должна быть предоставлена вовремя, на то количество времени, которое требуется для строительной компании для завершения проекта. В тоже время, строительная компания обязана предоставлять все необходимые документы, оплату рабочего времени; условия работы не должны превышать определенных показателей.

Как компания, так и арендатор обязаны следовать условиям контракта, чтобы в дальнейшем, любая из сторон не усомнилась в качестве предоставленных услуг друг друга. Выполнение условий послужит для выстраивания долгосрочных отношений, что в свою очередь увеличит приток арендаторов и строительных проектов, которые будут развиваться и успешно реализовываться, а конечный клиент будет использовать эти проекты для увеличения притока прибыли, что поможет увеличить количество успешно реализованных проектов.

Таким образом, построение бизнес-отношений играет важную роль для привлечения бюджета в тот или иной регион, бюджет дает возможность для создания проектов, а проекты в свою очередь приносят прибыль государству за счет аренды площадок или покупки/продажи жилых помещений. И этот процесс должен повторяться неограниченное количество раз.

¹ Анализ рынка спецтехники. URL: <http://abs76.ru/rus/stat/tehnika-rinok> (дата обращения: 02.09.2017).

² Уханов В.С., Зайцева К.Н. Состояние и перспективы развития рынка современной строительной техники // Всероссийская научно-методическая конференция "Университетский комплекс как региональный центр образования, науки и культуры". URL: <http://conference.osu.ru> (дата обращения: 05.09.2017).

³ Румянцева С. Рост рынка аренды строительной техники. URL: <https://exkavator.ru/articles/marketing/~id=9424> (дата обращения: 02.09.2017).

⁴ URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=21006894>.

⁵ Гриф Г. Рынок аренды строительной техники сегодня и завтра. URL: <http://ms.enjournal.net/podrobnee-2/rynok-arendy-stroitelnoj-texniki-segodnya-i-zavtra> (дата обращения: 02.09.2017).

RUSSIAN MARKET OF CONSTRUCTION SERVICES: OBJECTIVES AND FORMS OF DEVELOPMENT OF BUSINESS RELATIONS IN LEASING BUSINESS

© 2017 Khasanov Dinar Irekovich

Student

© 2017 Ralyk Dinara Vladimirovna

Candidate of Economics, Associate Professor.

Samara State University of Economics

E-mail: dinarar@inbox.ru

Keywords: services of construction equipment, business relations, market, construction, rent, evaluation of the rental market for construction equipment.

The relationship between construction companies and companies-landlords of construction equipment to the population is considered. The analysis of the level of use of different types of construction equipment in the creation and implementation of diverse projects. We consider comfortable working conditions between construction companies and landlords of construction equipment.

УДК 338.3

ОБЕСПЕЧЕННОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ МАТЕРИАЛЬНЫМИ РЕСУРСАМИ: ИНТЕГРИРОВАННАЯ МОДЕЛЬ КОНТРОЛЛИНГА

© 2017 Хируимова Светлана Дмитриевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: khiruimova.svetlana@yandex.ru

Ключевые слова: контроллинг, материальные ресурсы, управление, предприятие.

Целью статьи является анализ таких понятий, как контроллинг и материальные ресурсы предприятия, так как важнейшим направлением деятельности любого предприятия выступает их эффективное планирование и использование. Анализируются формы организации управления материальными ресурсами, в целях совершенствования планирования и организации материальных ресурсов предлагается методология контроллинга.

* Научный руководитель - **Федоренко Роман Владимирович**, кандидат экономических наук, доцент.

Химическая промышленность занимает особенную часть в экономике государства, действует в таких условиях, как рост стоимости материальных ресурсов, сложная и постоянно изменяющаяся внешняя среда, высокие технологические риски и др. Предприятия химической промышленности потребляют сырье и материалы, поступающих из различных источников.

Для деятельности по обеспечению предприятия необходимым сырьем и материалами в соответствии с его потребностями имеются подразделения для решения основных задач¹:

1. Определение потребности предприятия в материальных ресурсах;
2. Поиск возможных путей покрывание этих нужд;
3. Хранение материальных ресурсов и предоставление их в производство;
4. Осуществление контроля за расходами ресурсов;
5. Экономия материальных ресурсов.

Организационная структура любого подразделения характеризуется, в первую очередь, гибкостью, малозвенностью, эффективностью и четким разграничением между функциями.

Автором был проведен анализ форм организации управления материально-техническим обеспечением на предприятиях химической промышленности. Анализ показал, что на многих предприятиях действует централизованная система управления материально-техническим обеспечением. На отдельных предприятиях действует и децентрализованная и смешанная системы управления.

Специалистам данного подразделения вне зависимости от организационной структуры важно изучать и учитывать спрос и предложение на материальные ресурсы, их цены и услуги посредников, подбирать более экономичную форму товародвижения, оптимизировать запасы предприятия, уменьшать транспортные, заготовительные и складские расходы.

Одним из важных этапов планирования является анализ рынка материальных ресурсов². Этот этап содержит в себе систематическую оценку данных о предложении сырья и материалов, их ассортименте и ценах, а также анализ издержек доставки материалов в согласовании с портфелем поставщика. Планирование и управление материальными ресурсами проводится для того, чтобы создать условия для их наибольшей экономии, но одновременно с этим повышения качества продукции.

Обобщающие показатели используются для оценки уровня эффективности использования материальных ресурсов предприятием. На основе анализа частных показателей выполняется оценка эффективности использования отдельных элементов материальных ресурсов. Данный подход позволяет установить уровень снижения материалоемкости отдельных изделий (удельной материалоемкости).

Главным и самым важным результатом анализа потребления ресурсов является разработка рекомендаций и предложений по снижению норм расхода материалов, а также введение организационно-технических мероприятий, которые направлены на сокращение количества или вторичное использование отходов. Проведение данных мероприятий должно привести к экономии материальных ресурсов и соответственно к дополнительному выпуску продукции.

Реализация работ по анализу использования материалов дает возможность определить относительную их экономию. Расход материалов предприятия по объему выпуска и ассортименту продукции, а также сравнение этого расхода с фактически произведен-

ным расходом определяется на основе плановых норм³. В согласовании с плановым выпуском продукции пересчитывается расход материальных ресурсов. Это необходимо для определения поставок материала.

Планирование материальных ресурсов - это строго целенаправленная деятельность по синхронизации использования материальных ресурсов в производстве, ассортименту, качеству, количеству, срокам и месту их использования.

На основе исследования обеспеченности предприятия материальными ресурсами, можно сказать, что существующая и действующая на данный момент технология планирования материальных ресурсов не всегда гарантирует качество планирования:

- по объемам в натуральном и стоимостном выражении;
- ассортиментный состав поставок ресурсов;
- сроки и объемы поставок;
- несвоевременность оплаты за материальные ресурсы и т.д.

Для эффективного использования материальных ресурсов предприятия важно учитывать большое количество внешних и внутренних факторов таких, как экономические, организационные, технические, информационные, кадровые и многие другие факторы.

В процессе выполнении этих задач необходимо:

- определить потребность предприятия в материальных ресурсах;
- найти источники удовлетворения этой потребности;
- организовать обеспечение предприятия;
- гарантировать нормирование запасов материальных ресурсов;
- организовать поставку, хранение, учет и выдачу материальных ресурсов;
- внимательно изучить договор с поставщиками.

Организация материально-технического обеспечения определяет формирование конкретных запасов, страхующих предприятия от резких колебаний на товарных рынках, которые уменьшают их зависимость от поставщиков материальных ресурсов.

Формирование запасов материальных ресурсов базируется на их годовой потребности и твердо связывается с финансовым планом⁴. Так как увеличение или уменьшение оборотных средств находится в зависимости от изменения запасов материальных ресурсов и влияет на экономическое положение предприятия.

Планирование и организация поставок материальных ресурсов требуют постоянно совершенствования. Необходимо применять новые инструменты для решения данной проблемы.

Для решения задач эффективного управления обеспечением ресурсами производства предприятия применяется метод контроллинга.

Интегрированная модель системы контроллинга выступает в качестве механизма эффективной организации текущего планирования материальных ресурсов, которая позволяет объединить усилия всех различных структурных подразделений, производящих и реализующих продукцию для оптимизации материальных, трудовых и финансовых ресурсов, которые предприятие использует для реализации своих экономических целей.

Любая модель интегрированной системы доведена до уровня пользовательских задач. Это имеет практическое значение. Некоторые же модели прошли апробацию на конкретных промышленных предприятиях.

В системе контроллинга в процессе планирования составляется комплекс планов согласно направлениям деятельности, охватывающие и координирующие основные подраз-

деления предприятия. Все это дает возможность снизить уровень простоя оборудования, сделать процесс производства прозрачным и управляемым, увеличить эффективность работы предприятия, оптимизировать движение материалов и складские остатки⁵.

Интегрированная модель контроллинга гарантирует планирование по данным направлениям деятельности: производство, продажи и закупки. Эти планы связываются между собой: сначала составляется план продаж, после - план производства, а затем уже - план закупок.

Интегрированная модель контроллинга дает возможность создавать несколько вариантов, соответствующих различным стратегиям и различным направлениям развития предприятия и обеспечивающие связь между планами продаж, производства, закупок и бюджетом. Данные планы предназначены для отображения производственных процессов в натуральном и стоимостном выражении, а также материальных потоков, бюджет необходим для планирования денежных потоков предприятия.

Специалисты службы контроллинга предприятия занимаются решением таких сложных задач, как сокращение сбоев в производственном процессе, которые возникают из-за неритмичности поставок материалов, а также обеспечение эффективной организации работы различных подразделений для синхронизации всех ресурсов, которые предприятие использует для достижения своих поставленных экономических целей.

¹ Павленков М.Н., Парамонов А.В. Ресурсное обеспечение предприятия: интегрированная модель контроллинга // Российское предпринимательство. 2011. Т. 12. № 3. С. 75-81.

² Фалько С.Г. Контроллинг: время обобщения опыта // Контроллинг. 2011. № 40. С. 76-79.

³ Шмелева А.Н. Контроллинг затрат на повышение операционной эффективности управления предприятиями при внедрении системы менеджмента качества в соответствии со стандартами серии ИСО // Креативная экономика. 2008. № 12.

⁴ Контроллинг на промышленном предприятии / под ред. А.М. Карминского, С.Г. Фалько. М. : Форум : Инфра-М, 2014.

⁵ Александрова А.В. Управление развитием промышленных предприятий на основе контроллинга // Экономика и управление в машиностроении. 2011. № 2. С. 11-15.

SECURITY OF ENTERPRISE MATERIAL RESOURCES: INTEGRATED MODEL OF CONTROLLING

© 2017 Khiruimova Svetlana Dmitryevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: khiruimova.svetlana@yandex.ru

Keywords: controlling, material resources, control, enterprise.

The main purpose of article is to analyze such concepts as controlling, material resources of the enterprise. Since the most important direction of activity of any enterprise is their effective planning and use. The article also analyzes the forms of organization of material resources management, it is proposed, in order to improve the planning and organization of material resources, the methodology of controlling.

СПЕЦИФИКА УПРАВЛЕНИЯ ИННОВАЦИОННЫМИ ПРОЦЕССАМИ НА ОАО "САМАРСКИЙ ПОДШИПНИКОВЫЙ ЗАВОД"

© 2017 Хлопов Дмитрий Андреевич
студент

© 2017 Никитина Наталья Владиславовна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: khlopovdima@gmail.com

Ключевые слова: производство, предприятие, модернизация, инновации, эффективность, экономический эффект.

В связи со сложившейся непростой ситуацией руководство ОАО "СПЗ" выделило ряд проблем в сфере активизации инноваций и разработало план проведения первоочередных мероприятий по совершенствованию деятельности предприятия в рамках ключевых стратегических перспектив.

Меры, предпринимаемые с целью повышения конкурентоспособности предприятия, условно можно разделить на следующие направления.

Направление № 1 - коммерческое

Для укрепления позиций ОАО "СПЗ" на рынке необходимы незамедлительные меры по оздоровлению финансового состояния предприятия. Ключевая задача финансового оздоровления - расширение рынка сбыта, поиск новых рыночных ниш. Одна из них - рынок подшипников специального назначения. Мероприятия, которые ведутся на заводе с целью развития производства специальной продукции, уже привели к первым результатам - увеличению объемов поставок продукции по спецТУ.

С целью расширения номенклатуры и привлечения новых заказчиков на предприятии созданы рабочие группы по следующим направлениям: производство опорно-поворотных устройств и производство подшипников специального назначения. Специалисты СПЗ прорабатывают возможность освоения и выпуска подшипников с короткими цилиндрическими роликами.

Постоянно ведется работа по освоению новых типов подшипников, которые позволяют замещать продукцию основных конкурентов, что в свою очередь дает дополнительный объем продаж. Для этого анализируется рынок, проводится работа с конечным потребителем на предмет возможности закупки данной продукции в ОАО "СПЗ", а не у альтернативных поставщиков.

Реализуются мероприятия по продвижению наших подшипников автомобильного дивизиона, в частности, ведется работа с дистрибьюторами по наращиванию объемов закупки данной продукции.

Не остается без внимания такой важный аспект, как совершенствование деятельности по взаимодействию с потребителями. Каждому крупному потребителю постоянно оказывается техническая поддержка со стороны службы сервисного обслуживания и технических служб ОАО "СПЗ".

Направление № 2 - производственное

Основное стратегическое направление производства ОАО "СПЗ" - изготовление крупногабаритных подшипников (КГП). Продолжается подготовка инвестиционной программы комплексной технологической модернизации производства КГП. Проект, созданный генеральным подрядчиком - немецкой инжиниринговой компанией "Херман-Равема", специалисты СПЗ адаптировали к условиям и потребностям производства. Часть средств, которые освободятся за счет сокращения стоимости проекта по модернизации ЦСП, планируется направить на модернизацию производства продукции по спецТУ. Документы на инвестиционную программу по модернизации производства будут представлены для утверждения на Совете директоров.

В силу того, что на предприятии расходы на энергоресурсы занимают существенную долю в общих расходах, на СПЗ проводится программа по их экономии.

В частности ведутся работы по модернизации систем хозяйственно-бытовой горячей воды. В настоящее время готовятся проектные работы по переводу горячего водоснабжения на электронагрев. Проведен пневмоаудит для выявления потерь сжатого воздуха с последующей оптимизацией затрат на его выработку (далее приведен расчет эффективности реализованного проекта).

В рамках оптимизации производственных процессов руководством принято решение отказаться от производства железнодорожных подшипников. Конкурировать с предприятиями, специализирующимися на выпуске данной продукции, нецелесообразно.

В качестве меры по улучшению финансового состояния предприятия рассматривается вопрос о дополнительных источниках дохода путем дозагрузки литейного, сепараторного, кузнечного цехов.

Уже получен заказ для кузнечного цеха на выпуск шаров для цементной промышленности. Цель привлечения подобных заказов очевидна - получить дополнительные деньги, сохранить человеческий потенциал, технологии.

С целью повышения качества, исключения сбоев в производстве и своевременного изготовления продукции идет поиск альтернативных поставщиков крупногабаритных заготовок.

Говоря об оценке эффективности инвестиций в названные инновации на предприятии, приходится констатировать, что такого рода анализ проводится только в разрезе проектов внедрения отдельных инновационных решений. Сугубо в рамках деятельности подразделений, ответственных за реализацию процессов, подлежащих модернизации. Комплексная оценка инвестиций в инновации и координация этой работы на предприятии не проводится.

Основным показателем, который используется для оценки эффективности инвестиции на "СПЗ" служит коэффициент рентабельности инвестиций или инвестиционного проекта (англ. AccountingRateofReturn, ARR, ROI, учетная норма прибыли, рентабельность инвестиций) - показатель отражающий прибыльность объекта инвестиций за определенный период.

Формула расчета коэффициента рентабельности инвестиций

$$ARR = \frac{CF_{cp.}}{IC};$$

где $CF_{cp.}$ - средний денежный поток (чистая прибыль) объекта инвестиций за рассматриваемый период (месяц, год);

IC (*Invest Capital*) - инвестиционный капитал, первоначальные затраты инвестора в объект вложения.

Приведем пример расчета эффективности инвестиций в инновации на примере проекта проведения пневмоаудита для выявления потерь сжатого воздуха с последующим внедрением инновационной системы выработки и распределения сжатого воздуха (реализован в 2016г.)

Экономический эффект от внедрения был достигнут за счет снижения потребления сжатого воздуха, снижения потерь, уменьшения расходов энергопотребления счет оптимизацией системы выработки и распределения сжатого воздуха (затраты на производство и распределение сжатого воздуха на "СПЗ" в 2014-2016гг. составили порядка 25-30 % общих затрат на энергопотребление).

Общие капитальные вложения (K_0) предприятия, связанные с приобретением, внедрением и инновационной системы составили 3835,96 тыс. руб. Подробные расчеты по эффективности данного проекта представлены ниже:

Статья вложений	Значение показателя
Проведение пневмоаудита - замеров при помощи специального оборудования, тыс. руб.	154,3
Закупка и пуско-наладка новой компрессорной аппаратуры от компании "KAESER КомпрессоренГмбХ, тыс. руб.	3092,16
Мероприятия по децентрализации системы подачи сжатого воздуха, тыс. руб.	567,2
Затраты на обучение персонала работе с новым оборудованием, тыс. руб.	22,3
Итого затраты, тыс. руб.	3835,96
Среднемесячная экономия от внедрения новой системы, тыс. руб.	158,7
ARR (загод), %	49,64598171
Период окупаемости инвестиции, лет	2,01426171

Таким образом, реализованный проект внедрения инновационной системы в целом является эффективным. Он принесет как финансовые так и другие выгоды, инвестиции в данный проект будут эффективны и проект скоро окупится и будет приносить прибыль. Таким образом, реализация проекта является обоснованной.

Направление № 3 - организационное

В рамках программы развития предприятия, нацеленной на улучшение финансового положения ОАО "СПЗ", начата работа по реорганизации коммерческой службы. Внешены изменения в функциональные обязанности, а также разработана новая мотивационная составляющая для сотрудников управления продаж и службы маркетинга, направленная на повышение эффективности их работы.

Как показывает анализ политики управления нововведениями в ОАО "СПЗ", она охватывает все стороны хозяйственной деятельности предприятия, направленной на

получение прибыли или социального эффекта, однако отсутствуют системные методологическая основа, формирующая полноценную стратегию управления инновациями на предприятии. К данному выводу мы можем прийти, поскольку на сегодняшний день не реализуются такие ключевые моменты системы управления инновационным процессом на предприятии, как:

1. Процедура исследования рынка для определения необходимой новации, в том числе определение: ожидаемого спроса на новые продукты в части их качественных и потребительских характеристик и цены, а также условий поставки и обслуживания; взаимосвязи и взаимозаменяемости с существующими продуктами; целевых групп (сегментов рынка) для нового продукта и стратегии его продвижения на рынок.

2. Прогнозирование жизненного цикла нового продукта и необходимых мероприятий по созданию, производству и сбыту этого продукта в течение его жизни (размер и характер необходимых производственных площадей, необходимые инвестиции, условия обеспечения персоналом и т.п.).

3. Определение системы сбыта нового продукта.

4. Анализ условий обеспечения ресурсами, необходимыми для производства (материалы, полуфабрикаты и комплектующие изделия, в том числе доступность этих ресурсов и конъюнктура рынков ресурсов).

5. Определение субподрядчиков для освоения и необходимых поставок оборудования и оснастки, а также кооперированных поставок деталей, узлов и полуфабрикатов, в том числе определение степени и форм их участия в реализации нововведений (партнерство, создание совместных производств и др.)

6. Проработка взаимодействия с конкурентами при освоении технически сложного и (или) рискованного продукта.

7. Оценка и анализ затрат и выгод вариантов нововведений и их внедрения с учетом реальной и прогнозируемой рыночной конъюнктуры.

8. Оценка эффективности инвестиций в конкретное нововведение и планирование инновации как инвестиционного проекта с учетом альтернативных вариантов инвестиций в другие проекты.

9. Анализ ожидаемых рисков и неопределенностей. Определение средств и методов их минимизации и управления ими.

10. Исследование технологического уровня конкретной инновации и возможностей передачи (заимствования) технологий в процессе создания, освоения, размещения и поддержания минимально необходимого уровня продаж на рынке.

11. Определение организационной формы проведения работ по созданию, освоению и производству, а также сбыту нового продукта.

В случае, когда нововведением являются технологии, организация производства и процессы управления, управление инновациями направлено на решение проблем, аналогичных проблемам обеспечения производства и сбыта продукции при внедрении нового продукта. Дополнительно в этом случае рассматриваются вопросы возможности насыщения рынка существующими продуктами с помощью более производительной технологии и организационных нововведений.

Практика функционирования ведущих компаний развитых стран показывает, что их успехи связаны с разработкой интегрированной системы управления инновациями.

Понятие системы управления включает создание инновационной структуры и соответствующей культуры управления инновациями, при которых основные направления технологического развития и совершенствования производства предприятия (корпорации) связаны с созданием новой продукции и интегрируются в общий стратегический план его развития.

Политика роста предприятия непосредственно увязывается с постоянной перспективой нововведений, включая создание новой продукции, новые (более совершенные) методы производства и управления, диверсификацию деятельности и проникновение предприятия в новые сферы бизнеса и на новые рынки. Этому способствует децентрализация управления творческой деятельностью, широкое использование принципов малого предпринимательского бизнеса с учетом рискованного капитала, который перемещается из сферы независимых риско-фирм и фондов риско-капитала в сферу интересов и деятельности промышленных предприятий (корпораций).

Совершенствование управления инновациями на современном этапе является одним из важнейших средств поддержания активности и стабилизации позиций ведущих компаний в освоенных областях бизнеса, а также средством экспансии в новые сферы деятельности и передела мировых и региональных рынков.

1. Искосков М.О. Проблемы управления затратами и методы их снижения в условиях инновационной экономики // Казанская наука. 2011. № 9. С. 60-64.

2. Матвеева М.А. Механизмы управления инновационной деятельностью в экономических системах. URL: <http://uecs.ru/innovacii-investicii>.

3. Первушин В.А. Проблемы управления инновационным развитием предприятия. URL: <http://www.innovbusiness.ru/content/document>.

4. Пчелинцева И.Н., Лаптева Е.А. Экономическая сущность инновационного потенциала предприятия и его составляющие // Инновационная деятельность. 2011. № 4 (17). Вып. 1. С. 73-79.

5. ОАО "Самарский подшипниковый завод". URL: <http://www.spzgroup.ru>.

6. Балановская А.В., Никитина Н.В., Володаева А.В. Типы угроз системы информационной безопасности предприятия // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2015. N 8 (130). С. 48-56.

MANAGEMENT SPECIFICATION INNOVATIVE PROCESSES JSC "SAMARA BEARING FACTORY"

© 2017 Khlopov Dmitry Andreevich
Student

© 2017 Nikitina Natalya Vladislavovna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: khlopovdima@gmail.com

Keywords: production, enterprise, modernization, innovation, efficiency, economic effect.

In connection with the current difficult situation, the management of JSC "SDR" highlighted a number of problems in the field of innovation activation and developed a plan for carrying out priority measures to improve the company's activities in the framework of key strategic prospects.

ПОНЯТИЕ ОРГАНИЗАЦИИ ОПЛАТЫ ТРУДА И ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ ФОРМИРОВАНИЯ ФОНДА ОПЛАТЫ ТРУДА НА ПРЕДПРИЯТИИ

© 2017 Чекмарева Дарья Дмитриевна
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: darja.chekmareva@rambler.ru

Ключевые слова: система оплаты труда, тенденции, фонд оплаты труда.

Рассмотрены основные понятия организации оплаты труда, определены основные принципы формирования фонда оплаты труда на предприятии.

Трудовые ресурсы представляют собой один из основных видов экономических ресурсов. Особенностью этих ресурсов является то, что они являются одновременно ресурсами для развития экономики и потребителями материальных услуг¹.

Оплата труда – система отношений, связанных с обеспечением установления и осуществления работодателем выплат работникам за их труд в соответствии с законами, иными нормативными правовыми актами, коллективными договорами, соглашениями, локальными нормативными актами и трудовыми договорами. В значительной степени она определяется количеством и качеством затраченного труда, однако на нее воздействуют и чисто рыночные факторы, такие, как спрос и предложение труда, сложившаяся конъюнктура, территориальные аспекты, законодательные нормы².

Научно обоснованная организация оплаты труда, материального и морального стимулирования работников является важным элементом кадровой политики и условием эффективной реализации кадровой стратегии как отдельной организации, так и общества в целом³.

Система оплаты труда – это совокупность правил определения заработной платы. Когда мы можем оценить или измерить вознаграждение в денежном виде, то мы говорим о денежном вознаграждении или компенсационном пакете организации.

В условиях рыночной экономики практическое осуществление мер по совершенствованию организации оплаты труда должно быть основано на соблюдении ряда принципов оплаты труда, которую необходимо базировать на следующих экономических законах: законе возмещения затрат на воспроизводство рабочей силы, законе стоимости. Из требований экономических законов может быть сформулирована система принципов организации оплаты труда, включающие:

- принцип оплаты по затратам и результатам, который следует из всех указанных выше законов. На протяжении длительного периода времени вся система организации оплаты труда в государстве была нацелена на распределение по затратам труда, которое не соответствует требованиям современного уровня развития экономики.

- принцип повышения уровня оплаты труда на основе роста эффективности производства, который обусловлен, в первую очередь, действием таких экономических законов, как закон повышающейся производительности труда, закон возвышения потребностей. Из этих законов следует, что рост оплаты труда работника должен осуществляться только на основе повышении эффективности производства;

- принцип опережения роста производительности общественного труда по сравнению с ростом заработной платы, который вытекает из закона повышающейся производительности труда. Он призван обеспечить необходимые накопления и дальнейшее расширение производства;

- принцип материальной заинтересованности в повышении эффективности труда следует из закона повышающейся производительности труда и закона стоимости. Необходимо не просто обеспечивать материальную заинтересованность в определенных результатах труда, но и заинтересовать работника в повышении эффективности труда⁴.

Отдельными элементами организации оплаты труда являются формирование фонда оплаты труда, тарифная система.

В современных условиях предприятие вправе выбирать вид, систему оплаты труда, условия премирования, но в пределах заработанных на эти цели средств и с соблюдением установленного в отрасли соотношения между квалифицированным и неквалифицированным трудом по одной профессии (специальности).

Основным источником выплат заработной платы всем категориям работающих является фонд оплаты труда. По своей структуре фонд оплаты труда является довольно сложной составляющей издержек на содержание труда.

В фонд оплаты труда включаются любые начисления работникам в денежной и натуральной формах, стимулирующие начисления и надбавки, компенсационные начисления, связанные с режимом работы или условиями труда, премии и единовременные поощрительные начисления, расходы, связанные с содержанием этих работников, предусмотренные нормами законодательства Российской Федерации, трудовыми коллективными договорами⁵.

Фонд оплаты труда должен быть обоснованным и достаточным для нормального функционирования предприятия. Излишек фонда оплаты труда ложится на себестоимость продукции, сокращает прибыль, снижает рентабельность. В то же время недостаток фонда, особенно в период инфляции, вызывает относительное снижение заработной платы, может привести к увеличению текучести кадров, дестабилизации коллектива и даже к социальным конфликтам, вплоть до забастовок.

Фонд оплаты труда включает в себя:

1. Оплата за отработанное время (в денежной и натуральной форме):

- зарплата по тарифным ставкам и окладам;
- зарплата по сдельным расценкам, в процентах от выручки от продажи продукции, в долях от прибыли;
- премии и вознаграждения, носящие систематический характер, независимо от источника выплаты стимулирующие доплаты и надбавки к тарифным ставкам и окладам;
- компенсационные выплаты, связанные с режимом работы и условиями труда и т.д.;
- оплата труда лиц, принятых на работу по совместительству;
- оплата труда работников нечисленного состава.

2. Оплата за неотработанное время (в денежной и натуральной форме):
 - оплата ежегодных и дополнительных отпусков;
 - оплата учебных отпусков;
 - оплата льготных часов подросткам;
 - оплата за период повышения квалификации, переподготовки или обучения вторым профессиям;
 - оплата простоев не по вине работника;
 - оплата, сохраняемая по месту основной работы за работниками,
 - выполняющими государственные и общественные обязанности;
 - оплата дней невыхода по болезни за счет средств организаций (кроме пособий по временной нетрудоспособности);
 - оплата за время вынужденного прогула и т.д.
3. Единовременные поощрительные и другие выплаты:
 - разовые премии независимо от источников выплаты;
 - вознаграждение условиями по итогам работы за год, годовое вознаграждение за выслугу в процентах лет;
 - материальная помощь, предоставляемая всем целым или большинству работников;
 - денежная компенсация морального вреда за неиспользованный отпуск;
 - дополнительные выплаты при достаточном предоставлении ежегодного отпуска;
 - стоимость бесплатно выдаваемых работникам в качестве поощрения акций;
 - другие единовременные трудовыми поощрительные выплаты, стоимость которых может быть подарком.
4. Выплаты на питание, жилье, топливо (носящие регулярный характер):
 - стоимость бесплатно предоставленного питания и продуктов (в соответствии с законодательством);
 - средства на возмещение расходов по оплате жилья и коммунальных услуг;
 - стоимость бесплатно предоставленного работникам топлива;
 - стоимость бесплатно предоставленного жилья и коммунальных услуг (в соответствии с законодательством);
 - оплата питания работников (сверхустановленной законодательством), в т.ч. в столовых, буфетах, по талонам.

Актуальность анализа расчетов по оплате труда, схем и способов ее выплаты заключается в важной проблеме стимулирования трудовой деятельности персонала. Что в свою очередь, является основополагающим фактором повышения производительности труда на предприятии.

¹ Костинцев И.А. Экономика предприятий железнодорожного транспорта. Т. I. ОАО "РЖД". М., 2016. С. 35-37.

² Волкова О.И. Экономика предприятия (фирмы). М. : Инфра-М, 2008.

³ Вайсбург В.А. Организация оплаты труда - важный элемент кадровой политики и стратегии // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2015. № 6 (128). С. 95.

⁴ Адаскин И. Оплата труда работников просвещения. М. : Профиздат, 2016. С. 160.

⁵ Рахимова А.А., Халиуллина Л. Анализ формирования и использования фонда оплаты труда // Международный студенческий научный вестник. 2016. № 4-5.

THE CONCEPT OF THE ORGANIZATION OF LABOUR REMUNERATION AND BASIC PRINCIPLES OF FORMATION OF THE AGE FUND IN THE ENTERPRISE

© 2017 Chekmareva Darya Dmitrievna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: darja.chekmareva@rambler.ru

Keywords: compensation plan, trends, wage fund.

The article describes the main concepts of the organization of labor remuneration, the basic principles of the wage Fund in the enterprise.

УДК 332.2

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ КАДАСТРОВОЙ СИСТЕМЫ

© 2017 Чечерина Ольга Александровна
магистрант
Самарская государственная сельскохозяйственная академия
E-mail: cherioa@mail.ru

Ключевые слова: экономическая эффективность, кадастр, недвижимое имущество, количественные показатели, качественные показатели.

Статья посвящена анализу существующих научных подходов к определению экономической эффективности кадастровой системы в России. В ходе исследования выделены ключевые проблемы, оказывающие негативное воздействие на эффективность функционирования кадастровой системы, определены направления ее развития.

Вопросам исследования экономической эффективности кадастровой системы посвящено множество научных исследований, в результате изучения которых можно выделить 3 наиболее распространенных подхода к пониманию термина "эффективность":

- эффективность, определяющая характер состояния экономической системы или качества управления;

- эффективность, определяющая соотношение затрат и соответствующих им результатов;

- эффективность как результат приближения к оптимальному состоянию экономической системы или как вероятность достижения поставленной цели.

Эволюция современной науки характеризуется возникновением новых научных направлений, основанных на междисциплинарных связях, объединении их методов и моделей с целью поиска новых возможностей повышения экономической эффективности¹.

Так, в основе экономической эффективности кадастровых систем лежат различные инструменты управления. Для определения эффективности требуется комплексный анализ и ряд мероприятий, таких как:

- определение стратегических целей формирования и ведения кадастровых систем;

- анализ рынка недвижимого имущества;

- прогноз ожидаемых результатов;

- подведение итогов анализа и оценка рентабельности кадастровых систем.

Любая оценка экономической эффективности кадастровой системы требует анализа выгод и затрат с учетом долгосрочной перспективы. В понятие экономической эффективности входит соотношение экономического результата и затрат факторов производственного процесса².

Экономическая эффективность кадастровых систем одновременно может быть показателем социальной эффективности. Социальная эффективность оценивается исходя из уровня соответствия той или иной системы целям общества в целом³.

Основным критерием социально-экономической эффективности кадастровой системы является степень удовлетворения конечных потребителей информационных ресурсов, выраженной в получении качественной, актуальной, достоверной информации о недвижимом имуществе, защите прав и интересов владельцев. Современная организация жизнедеятельности региона, как системы направлена на достижение общей цели - наиболее полное удовлетворение потребностей конечных потребителей - жителей региона⁴.

Эффективность кадастровых систем зависит от совместной деятельности социальной сферы и государственного управления. Полученные результаты по отношению к затратам, выраженные в количественном показателе, и будут отражением эффективности каждой сферы.

Количественные и качественные оценки эффективности кадастровых систем являются важными факторами их формирования и ведения. Количественная оценка эффективности кадастровых систем позволяет обеспечить разработку прогноза на дальнейшую перспективу развития.

Качественная оценка эффективности влияет на полноценность информационного ресурса и эффективность формирования и ведения кадастровых систем.

Исследования мировых оценок эффективности критериев формирования и ведения кадастровых систем показывают, что не существует единой модели эффективных критериев. Каждая кадастровая система универсальна и действует в рамках национальных интересов государства. В российских кадастровых системах критерии эффективности зависят от многих факторов, таких как экологические, фискальные, правовые, науч-

но-технические, рыночные, производственные, социальные, инвестиционные, оперативно-организационные мероприятия по использованию и охране земель. Данные факторы распределяются по нескольким уровням участников земельно-имущественных отношений, таких как органы государственной власти, органы местного самоуправления, министерства и ведомства, физические и юридические лица.

Исследователи отмечают, что для оценки эффективности российских кадастровых систем необходимо применять два критерия: затратный и доходный. Затратные показатели характеризуют ведение и формирование кадастровой системы, формирование информационных ресурсов, обучение кадровых работников, сервисное обслуживание, обеспечение безопасности и т.д. Доходные показатели кадастровых систем характеризуются земельными платежами, в том числе за пользование, владение объектами недвижимого имущества, займов и т.д.

Критерий эффективности российских кадастровых систем должен определяться получением максимальной доходности в федеральный, региональный и муниципальные бюджеты за счет использования многоаспектных информационных ресурсов, обеспечивающих интересы всех участников земельно-имущественных отношений.

Анализ организационно-информационных механизмов формирования и ведения мировых кадастровых систем показал, что эффективность кадастровой системы определяется следующими ключевыми элементами: организационно-правовым регулированием, планированием и контролем кадастрового производства, участием государственного и частного секторов в информационном обеспечении кадастра.

Анализ российской практики ведения и формирования кадастровых систем выявил проблемы по всем ключевым элементам:

- несовершенство правового обеспечения кадастровой деятельности;
- неэффективность системы планирования и контроля кадастрового производства;
- отсутствие эффективного взаимодействия информационных ресурсов, органов государственной власти и органов местного самоуправления⁵.

Для решения сложившихся проблем в российских земельно-кадастровых системах необходимо заимствование международного опыта именно в тех областях кадастра, где на протяжении многих лет наблюдается стабильное ухудшение показателей, таких как увеличение кадастровых ошибок, судебных споров, нарушение сроков выдачи документов, слабый рост процента покрытия территории кадастровыми данными, нецелевое расходование бюджетных денежных средств и т.д.

В целях повышения эффективности российских кадастровых систем необходимо внедрение нового организационно-информационного механизма, разработанного с учетом передового опыта зарубежных стран.

¹ Динукова О.А. Модель Дюпона и ее применение для оценки экономической эффективности в логистике // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2016. № 5. С. 38-41.

² Сеница Ю.С. Анализ мировых земельных кадастровых систем // Имущественные отношения в РФ. 2014. № 10 (157). С. 55-67.

³ Колбачев Е.Б. Социальная эффективность экономических проектов модернизации и технологического развития // Вестник Южно-Российского государственного технического университета (Новочеркасского политехнического института). Серия: Социально-экономические науки. 2008. № 2. С. 8-17.

⁴ Храмцова Е.Р., Федоренко Р.В. Региональный уровень логистики - мезологистика // Актуальные проблемы науки, экономики и образования XXI века : избр. материалы III Междунар. науч.-практ. конф. Самара, 2014. С. 126-131.

⁵ Экономико-логистические проблемы развития городских и сельских территорий самарской области : монография / С.Н. Блинков [и др.]. Кинель : РИЦ СГСХА, 2015.

THEORETICAL ASPECTS OF DETERMINING THE ECONOMIC EFFECTIVENESS OF THE CADASTRAL SYSTEM

© 2017 Checherina Olga Alexandrovna

Graduate Student

Samara State Agricultural Academy

E-mail: cherioa@mail.ru

Keywords: economic efficiency, cadastre, real estate, quantitative indicators, qualitative indicators.

The article is devoted to the analysis of existing scientific approaches to determining the economic efficiency of the cadastral system in Russia. In the course of the study, key problems that have a negative impact on the efficiency of the cadastral system functioning are identified and directions for its development are determined.

УДК 311

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ЗАНЯТОСТИ НАСЕЛЕНИЯ В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ И РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2017 Чистик Ольга Филипповна

доктор экономических наук, профессор

© 2017 Гильманова Динара Рахимжановна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail:gilmanovadinara@yandex.ru

Ключевые слова: трудовые ресурсы, структура занятости населения, анализ занятости населения в Российской Федерации и Самарской области.

Анализируются современные проблемы занятости населения в Самарском регионе и России в целом. Актуальность и значимость проведенного исследования объясняется кризисными ситуациями в экономике, которые оказывают влияние на изменение структуры российского рынка рабочей силы. В работе рассматриваются основные показатели занятости, дается анализ состояния трудовых ресурсов.

Важнейшим показателем социально-экономического развития страны, а также фактором, влияющим на благосостояние граждан, является занятость населения. Особое значение анализ структуры занятости получил в момент перехода к рыночному типу хозяйствования, когда на смену идеологии всеобщей занятости трудоспособного населения приходит концепция обеспечения желаемой занятости и свободного выбора вида трудовой деятельности. Был введен запрет на административное принуждение людей к труду, и допускалась добровольная незанятость трудоспособных граждан в общественном хозяйстве при наличии у них законных источников дохода¹.

В результате возник целый ряд острых проблем, к числу которых относятся структурная перестройка российской экономики, возникновение новых трудовых отношений, обусловленных развитием форм собственности. Такие кризисные явления неизбежно приводят к высвобождению работников с предприятий, многие из них в дальнейшем пополняют ряды безработных².

Проводимое исследование посвящено анализу проблем состояния рынка труда и занятости населения, которые всегда являлись актуальными для российской экономики, испытывающей на данный момент необходимость сохранить, приумножить и рационально использовать имеющийся трудовой потенциал, а также реализовать новую политику регулирования занятости, которая заключается в содействии реализации граждан на полную, продуктивную и свободную занятость.

Среди основных направлений государственной политики в сфере занятости, закрепленных в "Законо о занятости населения РФ", можно выделить: содействие законной трудовой и предпринимательской инициативы граждан; поддержку развития их способностей к производительному, творческому труду; реализацию мероприятий, способствующих занятости граждан, которые испытывают трудности в поиске работы; поощрение работодателей, сохраняющих действующие и создающих новые рабочие места; предотвращение массовой и сокращение длительной безработицы и многое другое³.

В рамках долгосрочной государственной программы по "Содействию занятости населения" на 2013-2020 гг. определены задачи государственной политики. В первую очередь, это - обеспечение качества рабочей силы, а также развития ее профессиональной мобильности и благоприятных условий труда.

Без этого невозможно дальнейшее развитие России и продвижение по пути рыночных реформ. Более того, затрудняется успешная интеграция России в систему международных экономических отношений, где важнейшим условием конкурентоспособности страны является высококвалифицированная, мобильная рабочая сила, заинтересованная в результатах производства и обеспеченная устойчивой занятостью.

Важное значение имеет исследование практики регулирования рынка труда на региональном уровне с учетом произошедших в последнее время изменений общеэкономической ситуации в стране. В рамках нашего исследования возникает крайняя необходимость использования статистических данных и прогнозов изменений в составе трудоспособного населения в РФ и Самарской области.

Подчеркивая роль такой важнейшей экономической категории, как занятость населения, следует отметить, что высокие показатели занятости свидетельствуют об устойчивом и перспективном развитии экономики страны, о снижении уровня преступности и социальной напряженности в обществе, эффективности деятельности органов государственной власти и проводимой ими политики. В свою очередь, низкий уровень занятости предупреждает о достаточно напряженной ситуации на рынке труда и его тенденциях к ухудшению.

Согласно данным Федеральной службы государственной статистики: численность рабочей силы на 2016 год в РФ составила 76636,1 тысяч человек (52% от общей численности населения страны), из которых число занятых равно 72392,6 тыс. чел., безработных - 4243,4 тыс. чел. Численность рабочей силы в Самарской области составляет примерно 2,3% от общего числа по Российской Федерации⁴. Проанализируем динамику и структуру уровня занятости населения в Российской Федерации и Самарской области (табл. 1, 2 и рис.1).

Таблица 1

Уровень занятости населения в РФ, %*

Год	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Уровень занятости	63,2	62,0	62,7	63,9	64,9	64,8	64,8	65,3	65,7

* Федеральная служба государственной статистики. Труд и занятость в России. 2015.



Рис.1. Динамика уровня занятости в России в 2008-2016 гг., %

Кризисная ситуация в России с 2014 года тесно взаимосвязана с сферой занятости населения страны. В 2016 году относительно России до сих пор не отменили санкции, что отражается на экономике и развитии многих отраслей. Но, несмотря на сложную обстановку в стране, уровень занятости населения в России все же показывает положительную динамику. Так, в 2016 г. относительно 2008 г. уровень занятости населения вырос на 3,9%.

Однако, тенденция роста занятости за период 2008 - 2016 гг. была нарушена в 2009 году: уровень занятости снизился относительно 2008 г. на 1,9% в связи с обострением мирового экономического кризиса. Также в 2013 году наблюдается снижение занятости на 0,1% по сравнению с 2012 г. Это объясняется тем, что мировая экономика, в том числе и экономика России не до конца справилась с последствиями кризиса 2008 г.

В период с 2014 по 2015 гг. уровень занятости населения не изменился. Это обусловлено тем, что, санкции, падение курса рубля и экономические меры международной политики сильно повлияли на уровень занятости в стране⁵.

В связи с этим государство утвердило реализацию программы повышения занятости и наметило план, в котором прописано увеличение пособий по безработице. Срок действия данной программы рассчитан до 2020 года, а сумма, выделяемая из бюджета, оценивается в 672 миллиарда рублей. Если говорить о регионах нашей страны, то им выделяют лишь 87 млрд. рублей. Однако, исходя из данных статистических наблюдений, именно региональная, а не столичная безработица исчисляется самым высоким процентом⁶.

Таблица 2

Уровень занятости населения в Самарской области, %*

Год	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Уровень занятости	67,1	64,3	64,6	65,3	66,9	67,1	68,3	68,6	68,7

* Данные самарского статистического ежегодника "Труд".

Динамика уровня занятости населения Самарской области также имеет тенденцию к росту. Так, в 2016 г., относительно 2008 г. уровень занятости увеличился на 2,4%, однако темп прироста несколько ниже, чем по России.

Это объясняется тем, что Самарская область является достаточно развитым промышленным регионом Российской Федерации, более того в регионе широко развита химическая, топливная, нефтехимическая, электроэнергетическая промышленность и цветная металлургия. В Самарской области основной отраслью является машиностроение, в том числе автомобильная промышленность. Согласно статистике, более 70% всего автомобильного транспорта страны производится на крупнейшем заводе АВТОВАЗ, который находится в городе Тольятти. Как мы видим, наличие большого числа промышленных предприятий в Самарской области позволяет обеспечить рабочими местами большую долю населения и поддерживать высокий уровень занятости в регионе⁷.

Таким образом, трудовые ресурсы Самарской области характеризуются высокой экономической активностью населения, уровень которой (в возрасте 15-69 лет) составляет 68,5%. По этому показателю Самарская область занимает 2 место среди регионов Поволжья.

Высокий уровень занятости населения Самарской области обусловлен, прежде всего, позитивным развитием экономики области, а также растущей потребностью в рабочей силе и, как следствие, ростом численности занятых в экономике области. Поэтому, он значительно превышает среднероссийский показатель и является самым высоким среди регионов Приволжского федерального округа.

Рассматривая структуру занятости населения РФ по видам экономической деятельности (табл. 3), можно прийти к выводу, что с 2008 по 2016 г. существенно сократилась доля занятых в сельском и лесном хозяйствах (-21,2%), что препятствует развитию агропромышленного комплекса Российской Федерации, а также в обрабатывающих производствах (-12,8%). Занятость населения в остальных видах экономической деятельности изменилась незначительно.

Таблица 3

Распределение занятого населения по видам экономической деятельности в РФ, %*

Вид деятельности / год	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Сельское и лесное хозяйство	8,5	8,3	7,7	7,7	7,3	7,0	6,7	6,7	6,7
Добыча полезных ископаемых	1,9	2,0	2,0	2,0	2,0	2,2	2,1	2,1	2,2
Обрабатывающие производства	16,5	15,3	15,2	15,0	15,0	14,8	14,5	14,3	14,4
Производство и распределение электроэнергии, газа и воды	3,0	3,2	3,3	3,2	3,3	3,2	3,3	3,2	3,2
Строительство	7,6	7,1	7,2	7,2	7,4	7,6	7,6	7,6	7,2
Оптовая и розничная торговля, бытовые услуги населению	17,2	17,3	17,5	18,0	18,2	18,4	18,4	18,4	18,5
Транспорт и связь	9,3	9,4	9,3	9,4	9,4	9,5	9,5	9,5	9,5
Финансовая деятельность, операции с недвижимостью, аренда	8,2	8,3	8,4	8,7	8,7	9,0	9,3	9,4	9,2
Государственное управление и обеспечение военной безопасности	7,6	8,0	8,1	7,7	7,5	7,4	7,3	7,4	7,4
Образование	9,1	9,4	9,4	9,2	9,2	9,2	9,2	9,2	9,4
Здравоохранение	7,4	7,9	7,9	7,9	8,0	7,9	7,9	7,9	8,0
Другие виды экономической деятельности	3,7	3,9	3,9	4,0	3,9	4,1	4,3	4,3	4,3
Итого	100	100	100	100	100	100	100	100	100

* Федеральная служба государственной статистики. Труд и занятость в России.

Согласно представленной структуре занятости населения РФ, лидирующее место среди наиболее привлекательных для населения сфер занимает оптовая и розничная торговля, оказание бытовых услуг населения. Также большое число людей занято в сфере обрабатывающих производств, транспорта и связи.

Проанализировав структуру занятости населения Самарской области, можно утверждать, что наибольшая часть занятого населения сосредоточена в сферах: обрабатывающих производств, оптовой и розничной торговли, оказании бытовых услуг населению, транспорта и связи, финансовой деятельности, операций с недвижимостью, аренды. В некоторых сферах структура занятости населения Самарской области несколько отличается от общероссийской (табл. 4). Гистограмма для сравнения структуры занятости Российской Федерации (РФ) и Самарской области (СО) представлена на рис. 2.

Таблица 4

Распределение занятого населения по видам экономической деятельности в Самарской области, %*

Вид деятельности / год	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Сельское и лесное хозяйство	6,2	6,3	6,3	6,2	6,1	6,0	6,0	6,1
Добыча полезных ископаемых	0,8	0,8	0,7	0,8	0,9	0,9	0,9	1,1
Обрабатывающие производства	24,0	22,8	22,2	22,3	21,9	21,9	20,8	19,8
Производство и распределение электроэнергии, газа и воды	2,4	2,4	2,5	2,4	2,8	2,8	2,6	2,7
Строительство	7,4	6,7	6,7	6,8	6,9	7,0	7,4	7,5
Оптовая и розничная торговля, бытовые услуги населению	18,4	18,4	18,9	19,1	19,2	19,3	19,5	19,8

Вид деятельности / год	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Транспорт и связь	9,1	9,0	8,7	8,7	8,4	8,2	8,3	8,4
Финансовая деятельность, операции с недвижимостью, аренда	9,8	10,3	10,7	10,7	10,9	11,2	11,5	11,7
Государственное управление и обеспечение военной безопасности	4,7	4,9	5,3	5,1	4,9	4,8	4,7	4,7
Образование	7,7	8,0	8,3	8,2	8,1	8,1	8,1	8,2
Здравоохранение	6,6	7,0	6,8	6,8	6,7	6,7	6,7	6,8
Другие виды экономической деятельности	2,1	2,1	2,2	2,1	2,1	3,1	3,5	3,2
Итого	100	100	100	100	100	100	100	100

* Данные самарского статистического ежегодника "Труд".

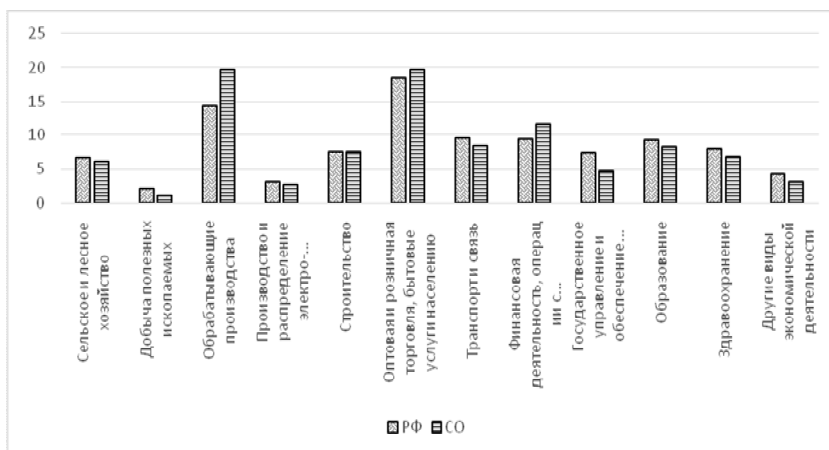


Рис.2. Сравнительная характеристика структуры занятого населения по видам экономической деятельности в РФ и СО в 2015 году, %

Согласно данным таблиц 3,4 и рис.2, удельный вес занятых в некоторых отраслях Самарской области в 2015 году превышает соответствующий показатель по РФ: в сфере обрабатывающих производств на 5,5п.п.; оптовой и розничной торговле, оказании бытовых услуг населению на 1,4п.п., финансовой деятельности и операций с недвижимостью на 2,3п.п.

За последние 10 лет в структуре трудовых ресурсов Самарской области наблюдается увеличение доли населения, занятого в экономике региона, а именно в сферах образования (+6,5%), здравоохранения (+3%) и финансовой деятельности (+9,4%). Существенно снизился уровень занятости населения в сфере обрабатывающих производств (на 17,5%)⁸.

Таким образом, при проведении анализа уровня занятости населения в России и Самарской области, была выявлена положительная динамика показателей: в целом, уровень занятых за период с 2008 по 2016 гг. увеличилась.

Важно отметить, что на сегодняшний день остро стоит вопрос необеспеченности трудовых ресурсов необходимым количеством рабочих мест, невостребованности определенных категорий профессий, недостойной оплаты труда, что в дальнейшем приводит к негативным последствиям безработицы и стихийному притоку дешевой рабочей силы из стран ближнего зарубежья.

¹ Chistik O, Markov V. Statistical research of structural shift in unemployment of youth in regions of Russia // *Mediterranean Journal of Social Sciences*. 2015. Т. 6. № 6. S3, С. 470.

² Проблемы занятости населения России. 2015. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problemy-zanyatosti-naseleniya-rossii>.

³ Игошина К.Е. Проблемы российского рынка труда и основные направления государственной политики регулирования занятости населения // *Nauka-rastudent.ru*. 2016. № 12 (36). URL: <http://nauka-rastudent.ru/36/3871>.

⁴ Труд и занятость в России, 2015. URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/publications/catalog/doc_1139916801766

⁵ Смолькин В.П., Лапин А.Е., Чистик О.Ф. Стратегическое управление человеческими ресурсами в региональной экономике : монография. Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2017. 212 с.

⁶ Рынок труда и проблемы занятости в РФ. 2012. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/rynok-truda-i-problemy-zanyatosti-v-rf>.

⁷ Симонова М.В., Чистик О.Ф. Демографические аспекты формирования трудового потенциала Самарско-Тольяттинской агломерации // *Вестник Самарского государственного экономического университета*. 2015. № 5 (127). С. 55-58.

⁸ Труд (данные Самарского статистического ежегодника). 07.12.2016. URL: http://samarastat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/samarastat/ru/statistics/employment.

STATISTICAL ANALYSIS OF EMPLOYMENT OF THE POPULATION IN THE SAMARA REGION AND THE RUSSIAN FEDERATION

© 2017 Chistik Olga Filippovna

Doctor of Economics, Professor

© 2017 Gilmanova Dinara Rahimjanovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: gilmanovadinara@yandex.ru

Keywords: labor resources, employment structure of the population, employment analysis in the Russian Federation and the Samara region.

The article deals with modern problems of employment of the population in the Samara region and in Russia as a whole. The relevance and significance of the study is due to the crisis situations in the economy, which have an impact on the changing structure of the Russian labor market. The paper examines the main indicators of employment, gives an analysis of the state of labor resources.

РАЗЛИЧИЯ В УРОВНЕ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ МЕЖДУ СУБЪЕКТАМИ РФ: СТАТИСТИЧЕСКИЙ ПОДХОД

© 2017 Чистик Ольга Филипповна

доктор экономических наук, профессор

© 2017 Сарбитова Ирина Леонидовна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: yurijchistik@yandex.ru, sarbitova_irina_leonidovna@mail.ru

Ключевые слова: индекс продолжительности жизни, индекс уровня жизни, индекс образования, индекс человеческого развития.

Статья посвящена исследованию взаимосвязи компонентов индекса человеческого развития на региональном уровне и в выявлении различий в уровне человеческого развития между регионами РФ. Полученные результаты могут служить основой реализации управленческих решений властей в сфере социально-экономического развития регионов.

Поскольку в регионах имеются различные условия человеческого развития, которые обусловлены природно-климатическими особенностями и уровнем их экономического развития¹ поэтому важно проводить статистическое исследование человеческого развития не только в межстрановом², но и в региональном аспекте.

Концепция человеческого развития шире, чем другие подходы, такие как подход с точки зрения человеческих ресурсов, основных потребностей или благосостояния людей³. Для обеспечения социальной направленности развития современного общества и роста благосостояния его населения необходимо создания условий функционирования человеческого фактора и воспроизводства полноценной рабочей силы. Согласно этой концепции нами по международным стандартам осуществлен расчет индекса человеческого развития субъектов Российской Федерации. Это комплексный показатель, включающий в себя индекс ожидаемой продолжительности жизни, индекс уровня образования и индекс уровня жизни⁴.

На основе индекса человеческого развития методом типологической группировки были выявлены три качественно однородные группы совокупности субъектов РФ: субъекты с очень высоким индексом человеческого развития, с высоким и со средним индексом (см. рисунок).

Анализ рассчитанных показателей показал, что 7,06% субъектов РФ по индексу человеческого развития находятся на очень высоком уровне, 77,65% субъектов на высоком уровне и 15,29% субъектов РФ находятся на среднем уровне развития.



Рис. Картограмма распределения регионов РФ по индексу человеческого развития

На основе анализа рассчитанных нами показателей установлено, что рейтинг каждого региона по ИЧР ниже, чем рейтинг по ВРП на душу населения, следовательно, можно сделать вывод, что не удалось преобразовать экономическое развитие в процесс расширения возможностей человека (человеческого фактора) с максимальной пользой.

Следует отметить субъекты-лидеры по выделенным компонентам индекса человеческого развития (см. таблицу): Ненецкий автономный округ - по индексу уровня жизни: (1,1718); Республика Ингушетия - по индексу продолжительности жизни (0,9175); г. Москва - по индексу образования (0,9034).

Субъекты-лидеры Российской Федерации по компонентам индекса человеческого развития

№	Субъект РФ	Индекс образования	Индекс продолжительности жизни	Индекс уровня жизни
1	г. Москва	0,9034	0,8628	0,939
2	г. Санкт-Петербург	0,9002	0,8237	0,8191
...
15	Самарская область	0,7543	0,7558	0,7591

Субъекты-лидеры, находясь в приоритетном положении по одному индексу, к сожалению, не всегда являются федеральными субъектами-лидерами по интегральному индексу - индексу человеческого развития. Так, Республика Ингушетия, занимая первую позицию по индексу продолжительности жизни, находится на 84-х позициях из 85 по индексам образования и уровня жизни.

Результаты проведенного исследования свидетельствует о наличии связи между экономическим развитием регионов и повышением качества жизни населения в каждом

из них⁵. Установлено, чем выше степень человеческого развития в регионах, тем больше потенциальная способность региональной и национальной экономики к росту и повышению уровня жизни населения.

Результаты проведенного анализа могут служить основой разработки федеральных и территориальных программ в сфере социально-экономического развития.

¹ Хасаев Г.Р., Розенберг Г.С., Костина Н.В. Устойчивое развитие региональных социально-экономических систем (на примере Волжского бассейна) // Доклад о человеческом развитии в Российской Федерации за 2015 год / под ред. Л.М. Григорьева, С.Н. Бобылева. М. : Аналит. центр при Правительстве РФ, 2015. С. 223-236.

² Кормишкин Е.Д., Ермошина Т.В. Индекс человеческого развития в странах ЕС // Науковедение. 2017. Т. 9, № 1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/v/indeks-chelovecheskogo-razvitiya-v-stranah-es-analiticheskiy-obzor>.

³ Доклад о человеческом развитии 2015. Труд во имя человеческого развития : опубликован для Программы развития Организаций Объединенных Наций. URL: http://hdr.undp.org/sites/default/files/hdr15_standalone_overview_ru.pdf (дата обращения: 10.05.2017).

⁴ Методика измерения индекса развития человеческого потенциала для субъектов Российской Федерации // Доклад о человеческом развитии в Российской Федерации за 2010 год. Цели развития тысячелетия в России: взгляд в будущее / под ред. С.Н. Бобылева. М. : ПРООН, 2010.

⁵ Сарбитова И.Л., Чистик О.Ф. Статистическое исследование уровня социально-экономического развития России: региональный аспект // Региональное развитие. 2017. № 2 (20). URL: <https://regrazvitie.ru/statisticheskoe-issledovanie-urovnya-sotsialno-ekonomicheskogo-razvitiya-rossii-regionalnyj-aspekt> (дата обращения: 10.05.2017).

DIFFERENCES IN THE LEVEL OF HUMAN DEVELOPMENT BETWEEN TERRITORIAL SUBJECTS OF THE RUSSIAN FEDERATION: STATISTICAL APPROACH

© 2017 Chistik Olga Filippovna

Doctor of Economics, Professor

© 2017 Sarbitova Irina Leonidovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: yurijchistik@yandex.ru, sarbitova_irina_leonidovna@mail.ru

Keywords: life expectancy index, index of the standard of living, education index, index of human development.

Article is devoted to a research of interrelation of components of the index of human development at the regional level and in identification of differences in the level of human development between regions of the Russian Federation. The received results can form a basis to implementation of administrative decisions of the authorities in the sphere of social and economic development of regions.

РОЛЬ БЕНЧМАРКИНГА В ИНФОРМАЦИОННОМ ОБЕСПЕЧЕНИИ УПРАВЛЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬЮ ПРЕДПРИЯТИЯ

© 2017 Чугунова Елена Тимуровна

магистр

© 2017 Ралык Динара Владимировна

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: dinarar@inbox.ru

Ключевые слова: бенчмаркинг, анализ, передача опыта.

Раскрывается понятие "бенчмаркинг", обосновываются причины его использования, указаны преимущества и недостатки в работе по повышению конкурентоспособности предприятий.

В настоящее время конкуренция в экономике превратилась в более глобальную и еще более ожесточенную. Организациям, которые хотят сохранить свою деятельность в эти времена, следует проводить полезные изменения, а сотрудникам, трудящимся на данных предприятиях, следует более плодотворно взаимодействовать друг с другом.

Устройство организации, как систему, можно оптимально усовершенствовать лишь тогда, если будет рассмотрена корреляция всех системных составляющих. Опыт прошлых лет показал, что достичь приемлемого положения всей системы почти что неосуществимо из-за высокого уровня трудных, совокупно поставленных задач. Целью в таком случае становится поиск пути к оптимальному ее состоянию.

Помочь в решении этой проблемы может бенчмаркинг-анализ. Бенчмаркинг в специальной литературе описывают как "поиск лучших способов, путей формирования и поддержания работы компании в целом". Современный экономический словарь дает следующее понятие: "Бенчмаркинг (от англ. Benchmark- начало отсчета)- это метод применения сторонней практики или зарубежного опыта, прогрессивных или новаторских технологий образцовых предприятий, подразделений своей организации, особых специалистов для поднятия эффективности работы, производства, модернизации и усовершенствовании бизнес-процессов. Бенчмаркинг-основана анализе определенных лучших результатов и их использовании в личной практике.

Бенчмаркинг - это непрерывное исследование показательного в практике конкурентов, сопоставление организации со сформированной идеальной моделью своей предпринимательской деятельности¹. Данный способ позволяет находить те аспекты и использовать в своем деле то, что другие осуществляют грамотнее. Практические исследования показывают, что взгляд на свою компанию через призму опыта ведущих предприятий или лидеров отрасли дает право найти ответы на прикладные вопросы, такие как:

- нужно ли число сотрудников в различных подразделениях;
- возможно ли дальше уменьшать удельные издержки и на сколько;
- почему производительность труда в личной организации в 10, а то и в 20 раз ниже, чем у иностранного конкурента;
- за счет каких путей продвижения конкурент смог увеличить долю рынка на 15%;
- как наилучшим образом построить сотрудничество с бытовиками, и производителем; как в данной ситуации поступают мировые организации;

- как наиболее рационально организовывать и вести бизнес в нашей отрасли; за счет чего повысить эффективность работы;
- как приспособить лидерские умения к условиям собственного предприятия.

В данный момент бенчмаркинг является нужным средством, чтобы анализировать ситуацию на рынке и оценить конкурентные позиции организаций. Чтобы оптимизировать деятельность своего предприятия и создать конкурентное превосходство, нельзя не изучать другие компании, необходимо исследовать приемы и методы работы фирм-конкурентов, другими словами нужно сравнивать свою организацию с конкурентами, занимающими лидирующие позиции на рынке и познавать методы повышения конкурентоспособного потенциала, основываясь на полученный опыт.

Анализ конкурентов не выступает узкоспециализированным анализом, который лимитирован товарами или бизнес-процессами². Основываясь на опыт прошлых лет в аналогичных исследованиях, не трудно заметить, что предприятия показали нестандартность и находчивость, подбирая основные факторы. Но при всем этом нежелательно увлекаться и забывать, что суть оценки - это обнаружение причин эффективности конкурентов.

Процедура бенчмаркинга может повысить эффективность предприятия более чем на 60% и менее чем за 12 месяцев. Применение бенчмаркинга заключается в четырех последовательных действиях:

1. Представление элементов собственных бизнес- процессов
2. Анализ бизнес-процессов других компаний
3. Соотнесение результатов своих процессов с результатами процессов анализируемых компаний
4. Внедрение необходимых изменений для сокращения отрыва.

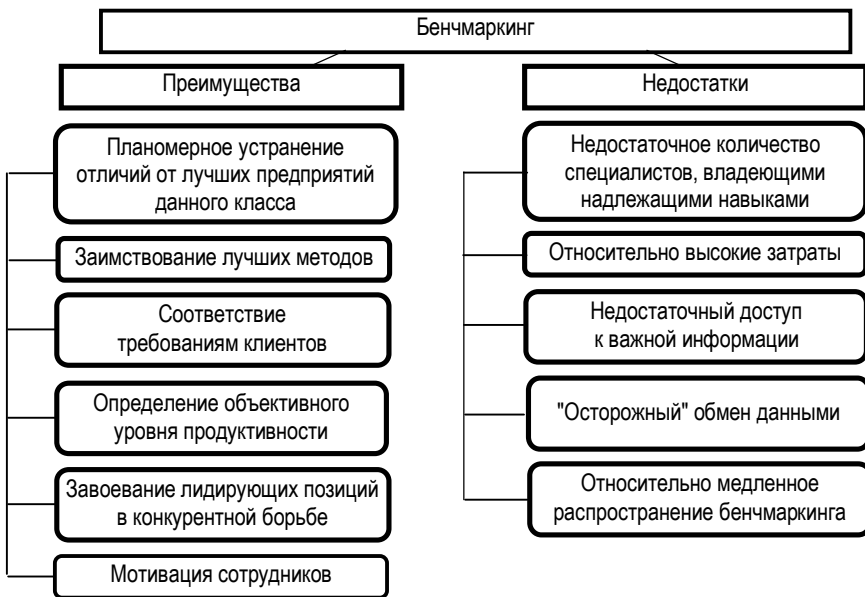


Рис. Преимущества и недостатки бенчмаркинга

Таким образом, принято выделять несколько типов бенчмаркинга, которые отличаются по своим задачам и составу выполняемых работ. Во первых, функциональный бенчмаркинг, предполагающий сравнение эффективности отдельных функций и этапов бизнес- процессов "по частям". Во вторых, конкурентный бенчмаркинг, заключающийся в анализе организации бизнеса в компаниях- конкурентах на основе информации, которую они сами о себе распространяют, а так же информации от клиентов и поставщиков. В третьих, общий (межотраслевой) бенчмаркинг, состоящий в изучении положения дел в других отраслях и выявлении ценного опыта, который может быть использован в своем бизнесе. И, наконец, внутренний бенчмаркинг, ориентированный на сравнение подразделений внутри самой компании, выявление и распространение успешного опыта³.

Бенчмаркинг, как никакой другой метод, позволяет проанализировать и сравнить продукты, предпринимательские процессы, услуги, методы, сами предприятия или среду, окружающую предприятие. Этот метод проведения соответствующих изменений и повышения производительности позволяет достигнуть высших позиций в списках ведущих предприятий. На рисунке можно увидеть преимущества и недостатки бенчмаркинга. Бенчмаркинг требует развитых аналитических навыков. После выявления главных причин, определяющих условие успеха, сбора ценных материалов (с применением всевозможных методов маркетинговых исследований) происходит анализ собранных сведений, проводится выявление причин успехов одних и отставания других, выясняется системная связь этих факторов с другими элементами бизнес- процессов. Затем разрабатывается программа организационных изменений, необходимых для внедрения чужого опыта, и только после этого наступает собственно этап внедрения передового опыта. При этом имеет смысл осуществлять систематичный мониторинг введенных инноваций, чтобы оценить качество и эффективность их реализации.

Бенчмаркинг - проверенный и достоверный метод, позволяющий усовершенствовать предпринимательскую деятельность, благодаря изучению опыта других компаний, существующих на мировом рынке и в конкретной области. Данный анализ становится сильнейшим инструментом, который повышает эффективность деятельности компаний и позволяет внедрять передовые методы работы, ведущие к развитию и прибыли.

В настоящее время бенчмаркинг и применение его основного принципа "от лучшего к лучшему" возвращает к жизни многие организации. Таким образом, компании, которые используют в своей практике процедуру бенчмаркинга или, как его часто называют "маркетинговая разведка", правильно анализируя деятельность своей фирмы, как правило, добиваются успеха⁴.

¹ Бенчмаркинг и маркетинговые исследования в разработке стратегий маркетинга. URL: <http://www.marketing.spb.ru/read/m12/5.htm> (дата обращения: 24.01.2017).

² Кемп Р. Бенчмаркинг: обзор опыта достижения делового совершенства. 4-е изд. Дайджест, 2015. 350 с.

³ Некрасов С.Н. Равнение на эталон или бенчмаркинг на службе маркетинговых коммуникаций // Вестник "ИМА-консалтинг". 2015. № 8 (105). С. 42-46.

⁴ См. также: Соловьева Е.В. Особенности бенчмаркинга государственных услуг // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2013, № 10. С. 3-4;

Маслов Д.В. Бенчмаркинг - выгодно ли учиться у других // Вестник Бизнес - Эксперт Ревю. 2012. № 11 (130). С. 3-19;

Пилчер Т. Бенчмаркинг как средство повышения конкурентоспособности компании. 14-е изд. Дайджест, 2015. 300 с.

THE ROLE OF BENCHMARKING IN INFORMATION MANAGEMENT OF ENTERPRISE COMPETITIVENESS MANAGEMENT

© 2017 Chugunova Elena Timurovna
Magistr

© 2017 Ralik Dinara Vladimirovna
Ph.D., Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: dinarar@inbox.ru

Keywords: benchmarking, analysis, transfer of experience.

In this article, the notion of benchmarking is disclosed, the reasons for its use are substantiated, and the advantages and disadvantages in the work to increase the competitiveness of enterprises are indicated.

УДК 338

ОЦЕНКА КОНКУРЕНТНЫХ ПОЗИЦИЙ ООО "ДЕЛЬТА-ИМПУЛЬС" НА РЕГИОНАЛЬНОМ РЫНКЕ ЭЛЕКТРОННЫХ КОМПОНЕНТОВ

© 2017 Шанин Павел Михайлович
магистрант

© 2017 Войткевич Наталия Ивановна
доктор экономических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Paulsha63@gmail.com

Ключевые слова: оптово-розничное торговое предприятие, региональный рынок, электронные компоненты, конкурентоспособность.

Проанализированы конкурентные позиции оптово-розничной торговой компании на региональном рынке электронных компонентов, выявлены особенности спроса на отдельные виды компонентов, дана оценка конкурентному поведению организации на рынке.

Процесс становления рыночных отношений в Российской Федерации существенно увеличивает роль и значение торговли. Розничная торговля является одним из самых

динамично развивающихся секторов российской экономики. Объемы розничных продаж и занятость в сфере розничной торговли - это важные экономические показатели, а тенденции в розничной торговле зеркально отражают экономические тенденции в стране. По данным Росстата, в розничной торговле в настоящее время занято около 7 млн. человек. В 2015 году оборот розничной торговли в России составил 27,5 трлн. рублей¹. Розничная торговля в Самарской области также существенно выросла за последние годы.

Одной из торговых компаний, работающей на региональном рынке является ООО "Дельта-Импульс"- динамично развивающаяся коммерческая организация, специализирующаяся на продаже электронных компонентов. Организации присутствует на рынке более 15 лет и предлагает потребителям широкий ассортимент товаров, как для любителей электроники, так и для профессионалов, многие компании Самарской области, связанные с ремонтом электроники, являются постоянными клиентами ООО "Дельта-Импульс". Компания имеет несколько направлений в продажах: оптовое, розничное, онлайн - продажи.

Оптовые покупателями компании являются розничные магазины г.Тольятти, а также крупные предприятиям, такие, например, как АО "АвтоВАЗ". Компания поставляет товары и в другие российские города: Жигулевск, Самару, Ульяновск, Дмитровград, Сызрань, Пензу. Розничная сеть компании включает в себя 4 магазина, расположенных в Тольятти и Жигулевске.

Целевую аудиторию ООО "Дельта-Импульс" можно разделить на три сегмента (рис. 1).

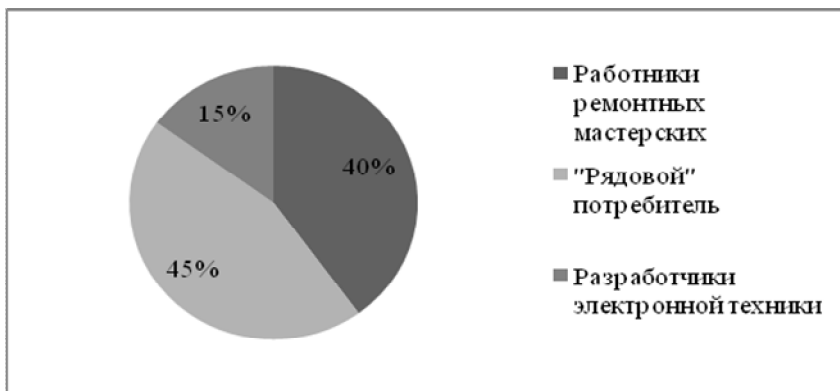


Рис. 1. Структура покупателей товаров ООО "Дельта-Импульс"

Работа компании на нескольких сегментах позволяет ей иметь устойчивые конкурентные позиции на региональном рынке электронных компонентов.

Значительным конкурентным преимуществом компании является широкий и глубокий ассортимент, реализуемых товаров. На рис. 2 представлены в динамике данные по продажам отдельных ассортиментных групп товаров.

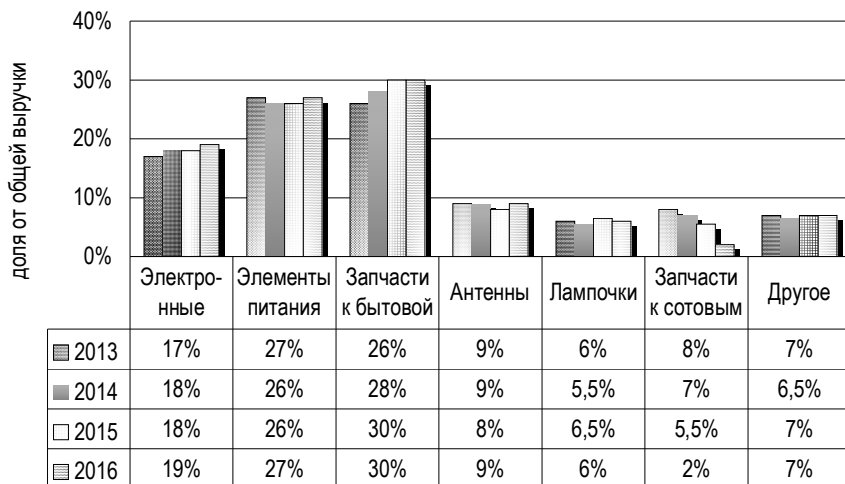


Рис. 2. Динамика продаж по отдельным ассортиментным группам товаров в 2013-2016 гг., %

Наибольший удельный вес в структуре продаж имеет группа запчастей к бытовой технике, которые являются одними из самых востребованных. Активно развиваются продажи светодиодной продукции, т.к. качество светодиодных ламп растет, появляются более яркие светодиоды и по более низкой цене. При высоком уровне инвестиций, в будущем товары этой группы смогут составить конкуренцию запчастям к бытовой технике по объемам выручки.

Запчасти к сотовым телефонам все меньше пользуются спросом из-за активной позиции крупных компаний- производителей, постоянно обновляющих свои товары. Кроме того, крупнейшие компании, такие как Apple и Samsung, стремятся максимально ограничить возможные вмешательства в свою продукцию, что также играет против роста потребности в запчастях к сотовым телефонам.

Элементы питания приносят стабильный доход предприятию. Активных движений в сторону развития продаж данной группы, в настоящее время делать нецелесообразно, так как при равных вложениях в развитие продаж элементов питания или запчастей к бытовой технике, последнее принесет больше результата предприятию.

Значительную роль в деятельности компании сыграл экономический кризис 2014 года. В связи со снижением покупательской способности населения, сократились продажи новой техники. Покупатели стали отдавать предпочтение ремонту. Это положительно отразилось на ООО "Дельта-Импульс", так как большинство ремонтных мастерских приобретает детали именно в магазинах розничной сети компании.

Вместе с тем, в 2014 г. у компании сильно товарные запасы, т.к. не рассчитывая на резкое ухудшение экономической ситуации в стране закупки осуществляла в стандартном режиме. Начиная с 2015 г., предприятие начало активно снижать запасы на

складах посредством снижения цен на реализуемые товары и проведения различного рода маркетинговых акций.

На рынке г. Тольятти помимо ООО "Дельта-Импульс" присутствуют такие компании-конкуренты, как ООО "Вольтмастер", ООО "Сириус-Телеком", ИП Свидетелев, ИП Соколов, ИП Гринвич.

Политика ООО "Дельта-Импульс" по отношению к конкурентам заключается в том, чтобы "делать из конкурентов партнеров", устанавливая с ними взаимовыгодные партнерские отношения, и эта идея реализуется успешно. Так, например, ООО "Вольтмастер" и ООО "Дельта-Импульс" неоднократно заключали взаимовыгодные сделки, закупая друг у друга продукцию различного характера.

В условиях неопределенности развития экономики, снижения темпов экономического роста в Российской Федерации, возрастает значимость эффективного стратегического управления процессами как на макроуровне, так и на уровне отдельных отраслей и предприятий. Наличие разработанной и реализуемой стратегии - важнейший элемент успешного развития для предприятий различных форм собственности, отраслей промышленности, размеров и объемов выпуска продукции и услуг. Для того чтобы организация была успешной, ей необходима стратегия развития - способ, с помощью которого она сможет достичь поставленных целей. Разработка стратегии - сложный процесс, в котором необходимо учитывать множество факторов как внешних, так и внутренних. Проведенный SWOT-анализ компании ООО "Дельта-Импульс" (рис. 3) продемонстрировал наличие сильных сторон организации, позволяющей ей иметь устойчивые конкурентные позиции.

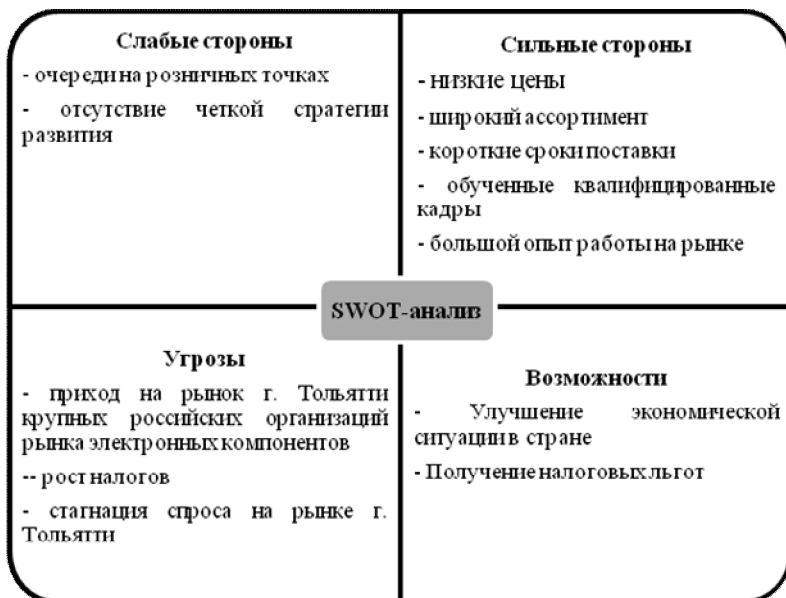


Рис. 3. SWOT-анализ ООО "Дельта-Импульс"

Компания ООО "Дельта-импульс" имеет большой опыт работы на рынке электронных компонентов, финансовую устойчивость. Благодаря имеющимся направлениям бизнеса, у организации есть свободные денежные средства для рискованных стратегий, в частности это позволяет вводить в ассортимент инновационную продукцию. При наличии таких преимуществ, организация имеет возможности расширения за счет выхода на рынки других городов Самарской области, а в перспективе - всей страны. Но на данный момент этого не происходит из-за отсутствия четкой стратегии развития компании.

В настоящее время компании все чаще рассматривают возможность выхода на новые рынки.

Причины, по которым это происходит, могут быть абсолютно разными - от отсутствия перспектив для развития на уже освоенном рынке до желания менеджмента диверсифицировать бизнес или создать бренд национального масштаба. Выход на новый рынок позволяет добиться быстрого роста, повысить конкурентоспособность, прибыльность и привлекательность компании для инвесторов. При выходе на новый рынок независимо от того, планируется ли освоение новой сферы бизнеса, расширение ассортимента или речь идет о новых географических рынках, компания должна обосновывать целесообразность данного решения и, в первую очередь, проводить обоснованный стратегический анализ.

¹ URL: www.gks.ru.

² URL: <https://www.crn.ru/news>; <http://www.electronics.ru>; <http://www.partner-elc.com>; <http://www.sovel.org>;

Ралык Д.В. Розничная сеть: содержание категории и региональные особенности развития // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2015. № 8 (130). С. 42-47.

ASSESSMENT OF COMPETITIVE POSITIONS, ООО "DELTA-PULSE" IN THE REGIONAL MARKET OF ELECTRONIC COMPONENTS

© 2017 Shanin Pavel Mikhailovich
Undergraduate

© 2017 Voitkevich Natalia Ivanovna
Doctor of Economic Sciences, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: Paulsha63@gmail.com

Keywords: wholesale retail trade enterprise, regional market, electronic components, competitiveness.

Analyzed competitive positions of wholesale and retail trade companies in the regional market of electronic components, the peculiarities of demand for certain types of components, the estimation of competitive behavior of the organization in the market.

СЕТЕВОЕ МОДЕЛИРОВАНИЕ В ЛОГИСТИКЕ

© 2017 Швецова Елена Владиславовна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Shvetsova.e@mail.ru

Ключевые слова: логистика, логистические операции, сетевое моделирование, оптимизация, ресурсы.

Рассматривается одно из направлений использования экономико-математического моделирования в логистике. Показаны преимущества сетевого моделирования и пути оптимизации выполнения логистических операций.

Деятельность в сфере логистики можно рассматривать как совокупность задач, связанных с транспортировкой, закупками, складированием, распределением материальных, информационных, финансовых и других сопутствующих потоков. Большинство возникающих задач удобно представить для восприятия и анализа в виде сетей, которые позволяют ответить на два главных вопроса: какова цель и какой путь выбрать для достижения цели.

Для логистической деятельности в целом, характерны большие объемы информации, многообразные и взаимосвязанные операции, влияющие на сроки выполнения поставленных задач. Существует множество экономико-математических методов и моделей, применяемых в логистике, но при планировании реальных сроков выполнения работ, оптимизации графиков выполнения работ по стоимости и человеческим ресурсам, на наш взгляд, особо можно выделить сетевое планирование и управление.

Можно выделить особые преимущества данных моделей. Во-первых, по сетевой модели и руководитель, и ответственные исполнители имеют возможность анализировать настоящее состояние дел. Во-вторых, используя математический аппарат, рассчитывать возможные временные характеристики событий и работ с тем, чтобы избежать срывов или хотя бы заранее воздействовать на ход работ, минимизируя затраты. В третьих, сетевое моделирование позволяет выявлять резервы по времени, исполнителям, и соответственно, позволяет осуществлять перенос резервов с наименее рискованных зон в более сложные и ответственные. Также необходимо учесть информированность самих исполнителей, что отражается на тесном сотрудничестве, ответственности и качестве выполняемых работ.

В сетевом моделировании используется специфическое изображение комплекса работ в виде сетевого графика, где отображаются взаимосвязь всех логистических операций, их логическое взаимодействие, прослеживаются ситуации их последовательного или параллельного выполнения. При внимательном и грамотном сборе информации по выполняемым работам, срокам и ответственным исполнителям, можно корректировать, изменять структуру, топологию сетевого графика. Анализ, корректировка, оптимизация производится с помощью расчетных методов, которые апробированы и могут быть реализованы в компьютерном варианте.

Визуальное, графическое моделирование всегда более эффективно для восприятия и анализа руководителя. В настоящее время руководителям приходится принимать массу решений. В данном случае, при применении сетевого моделирования, можно выделить зоны напряженности, определить недостаток в исполнителях на тех или иных работах, скорректировать сроки выполнения работ, правильно распорядиться выявленными резервами времени.

Специалисту в области логистики не представляется сложным перечислить операции, связанные с той или иной функциональной областью логистики. Вопрос встает о логической связи этих операций, о возможности последовательного или параллельного выполнения этих операций. Здесь необходима как грамотность специалиста, так и понимание содержания каждой операции.

Рассмотрим, например, элементарную задачу, связанную с логистическими операциями по доставке товара. Операции, входящие в перечень данной задачи, достаточно очевидны:

1. Принятие заказа от продавца/покупателя (a_1)
2. Заказ транспорта (a_2)
3. Отправка счета продавцу/покупателю на основании принятого заказа (a_3)
4. Обработка принятого заказа (a_4)
5. Получение оплаты по счету (a_5)
6. Доставка товара получателю (a_6).

Если каждую операцию рассматривать с точки зрения сетевого моделирования, то сетевой график будет выглядеть следующим образом (см. рисунок).

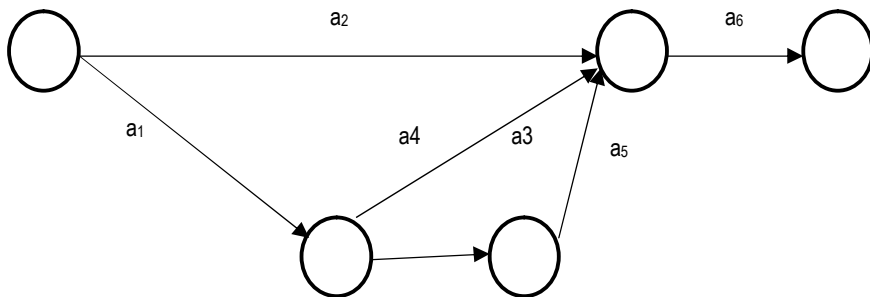


Рис. Сетевая модель доставки товара

Прежде чем использовать приемы сетевого моделирования, необходимо разовраться со структурой комплекса работ в целом, определить последовательность и логику выполнения логистических операций, состав и взаимосвязь организаций соисполнителей, ориентировочные сроки поставок, потребность в основных ресурсах. Внешние связи плана работ любого предприятия согласовываются со всеми организациями - соисполнителями.

Исходное планирование включает, как правило, поочередное членение комплекса работ и укрупнение с координацией на основе первичных графиков ответственных исполнителей, детально представляющих специфику логистических операций.

Ответственные исполнители в системах - это специалисты, осуществляющие руководящими работами по отдельным частям и несущие за них персональную ответственность.

Труднее обстоит дело с распределением трудовых ресурсов по отдельным видам работ, от которого зависит оптимальность сетевого графика по длительности. Проблема в том, что практически невозможно предугадать, как отразится на длительности всего проекта и соотношении длительностей различных путей, перенос трудовых резервов с одних работ на другие, в результате, которого, при неизменной трудоемкости работ, происходит увеличение длительности первых и уменьшение длительности вторых. В таких случаях, остается только один способ оптимизации сетевого графика по длительности. Первостепенную важность здесь играет задача проверки и анализа оптимальности уже готового, полностью рассчитанного сетевого графика, с целью выявления ошибок в распределении трудовых ресурсов.

Рассматриваемый сетевой график принимается оптимальным, если длительность кратчайшего пути отличается от длительности критического пути не более чем на 30%.

Если специалист по логистике будет знать, как проходят особые пути сетевого графика, то он сможет в целях оптимизации выполнения всего комплекса работ правильно перераспределить ресурсы.

1. Агафонова А.Н. Актуальные аспекты информатизации современной коммерции // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2013. № 3 (101). С. 5-9.

2. Меломедов Б. Комплексное управление складом, дистрибуцией, торговлей // Логистика. 2014. № 1. URL: <http://www.logistika-prim.ru>.

3. Карлова Н.П., Федечкина И.В. Концепции взаимодействия контрагентов в цепях поставок // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2013. № 4 (102). С. 39-43.

4. Шендалев А., Шендалева О. Оценка качества логистических операций // Логистика сегодня. 2016. № 2. URL: <https://grebennikon.ru>.

5. Дорофеев А. Проблемы информатизации транспортно-логистических компаний // Логистика. 2013. № 4. URL: <http://www.logistika-prim.ru>.

6. Швецова Е.В. Проблемы внедрения информационных технологий на предприятии // Проблемы совершенствования организации производства и управления промышленным предприятием : межвуз. сб. науч. тр. Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2013. Вып. 1. С. 171-176.

7. Яхнеева И.В. Рискологистические аспекты функционирования систем поставок // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2012. № 11 (97). С. 105-111.

NETWORK MODELING IN LOGISTICS

© 2017 Shvecova Elena Vladislavovna

Candidate of Economic Sciences, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: Shvetsova.e@mail.ru

Keywords: logistics, logistics operations, network modeling, optimization, resources.

The article considers one of the directions of using economic - mathematical modeling in logistics. The advantages of network modeling and ways to optimize the performance of logistics operations are shown.

СЕРВИСЫ АНАЛИТИКИ ВЕБ-САЙТОВ И РЕКЛАМНЫХ КОМПАНИЙ

© 2017 Шевцова Инна Алексеевна

студент

© 2017 Колотилина Мария Александровна

старший преподаватель

Самарский государственный экономический университет

E-mail: innanat.97@mail.ru

Ключевые слова: Яндекс.Метрика, GoogleAnalytics, аналитика сайта.

Рассмотрены основные программы для аналитики сайта и рекламы в Интернете, описаны основные возможности программ.

Изначально, когда поисковые системы не являлись обязательным атрибутом интернет-поиска, наиболее эффективными методами продвижения сайтов были каталоги ссылок и баннерная реклама. Баннерная реклама наиболее эффективна на сайтах с высоким уровнем посещаемости¹.

Ресурс продвигать было не особо сложно, но пользователь далеко не всегда получал необходимую информацию, так как имел доступ к рекламируемым сайтам, а не к ресурсам с качественным контентом.

Google и Яндекс внедрили обновленный алгоритм ранжирования сайтов, что значительно повысило релевантность выдаваемых на странице поиска ссылок и, как следствие, популярность поисковых систем среди Интернет-пользователей. Таким образом, на первое место в задаче продвижения сайтов вышла не реклама, а хорошее наполнение, отвечающее поисковым запросам.

Поисковая оптимизация является одной из самых перспективных, сложных и актуальных сфер. Согласно автору книги "Раскрутка и продвижение сайтов. Основы, секреты, трюки" А.А. Яковлеву, "Поисковая оптимизация - это техника достижения более высокого положения в поисковых системах путем изменения сайта в сторону максимальной совместимости с поисковыми машинами"².

Поисковые системы разработали прекрасный функционал, который существенно облегчает понимание того, что происходит с сайтом и на-сколько бодро (или вяло) идет продвижение.

В нынешнее время, для того, чтобы тщательно анализировать работу сайта существуют специальные сервисы, предназначенные для оценки контента. К ним можно отнести:

Яндекс.Метрика - это сервис, предназначенный для внешнего независимого измерения посещаемости сайтов. Инструмент web-аналитики, который помогает увидеть поведение пользователей на сайте, а также отследить источники трафика. Данный сервис

работает по следующему принципу: код, установленный на страницах сайта, регистрирует посещения и собирает данные о них³.

Основные возможности:

- 1) Общая картина посещаемости сайта с течением времени;
- 2) Распределение визитов по источникам, приводящим посетителей на сайт;
- 3) Анализ характеристик посетителей;
- 4) Данные об используемых посетителями устройствах, операционных системах, браузерах.

Google Analytics - это одна из самых популярных систем статистики и анализа посещаемости сайтов. В целом, основные функциональные возможности Яндекс.Метрики и GoogleAnalytics примерно одинаковы, отличие заключается в принципе отображения информации и методике составления отчетов. В эти отчеты могут входить совершенно различные данные, например, это могут быть ссылки и ключевые слова, по которым приходят посетители, среднее время пребывания на сайте в целом и на определенной странице⁴.

Основные возможности:

- 1) отчеты по трафику как в режиме реального времени, так и общего назначения;
- 2) карта посещений;
- 3) данные о времени загрузки страниц;
- 4) отчет по конверсиям.

После того как начался сбор статистики, следует воспользоваться еще некоторыми фишками. В дальнейшем они могут влиять на качество продвижения сайта, а также на анализ конверсий на сайте. Обязательно нужно настроить извещения о неработающем сайте.

Это позволит оперативно реагировать на поломки. Поисковые роботы регулярно посещают сайт. Если он недоступен пару минут, не страшно. Однако если сайт недоступен несколько дней и ситуация повторяется, нужно быть готовым, что не удастся достигнуть хороших позиций⁵.

Ahrefs - инструмент для анализа ссылок, ведущих на сайт, с помощью которого можно анализировать ссылочную массу сайтов-конкурентов, и на основе полученных данных вырабатывать или совершенствовать свою стратегию наращивания внешних ссылок.

Основные возможности:

- 1) график ссылающихся страниц и доменов;
- 2) самое популярное информационное содержание сайта;
- 3) карта стран;
- 4) список анкоров-фраз.

Bitly - крупнейший сервис сокращения URL.

Основные возможности:

- 1) укорачивание ссылок
- 2) просмотр статистики переходов по ссылкам

Данный сервис удобен для тех, кто не имеет доступа к метрикам и аналитикам ресурса⁶. Подобным способом, например, можно публиковать ссылки в социальных сетях и отслеживать, откуда именно пришел трафик.

На практике компания Woombatиспользует bit.ly. для сокращения ссылок и перенаправления человека на рекламируемое приложение, сбора статистики по переходам по ссылке (см. рисунок).



Рис. Пример использования bit.ly в компании Woombat

Основные виды деятельности компании: предоставление услуг в области рекламы, подготовка и проведение рекламных компаний, проведение маркетинговых исследований и прочие услуги в сфере рекламы, нацеленные на привлечение и удержание клиентов и т.д.

Например, крайне популярным методом продвижения мобильного приложения является реклама в социальных сетях, в т.ч. на YouTube. Она предоставляет возможность быстро сделать бренд узнаваемым, увеличить количество скачиваний приложения. Реклама размещается в виде пре-ролла (короткого упоминания сервиса в ролике), полноценного ролика о продукте, продакт-плейсменте (скрытого упоминания продукта в ролике)

Под видео блогер оставляет короткую ссылку, ведущую на страницу приложения в PlayMarket или AppStore.

Для полноценной аналитики трафика в социальных сетях каждое объявление размечаетсяutm-метками. Исходя из количества переходов, регистраций, скачивания приложения делается вывод об успешности рекламной компании.

ScreamingFrog SEO Spider - система, предназначенная для технического аудита сайта. Направлена на выявление программных и технических неполадок сайта.

Clicky.com - сервис, обладающий простым и понятным интерфейсом, предлагающий мониторинг и анализ данных в реальном времени. Главным недостатком данного сервиса является простой функционал, поэтому он может не подойти большим сайтам.

Один из ключевых критериев в ранжировании сайта - поведение пользователей: как долго посетители находятся на сайте, сколько страниц просматривают, скачивают ли прайсы, возвращаются ли обратно в выдачу и т. д.

Если нет доступа к Яндекс.Метрике сайта-конкурента, придется делать выводы из косвенных показателей. Для этого можно использовать:

SimilarWeb. Благодаря этому сервису можно узнать об источниках трафика, географии посещений, долях поискового, платного и социального трафика, поведенческих метриках.

Alexa и Netchart.ru. Обладают ограниченными возможностями. сайт с посещаемостью 300-1000 человек в сутки. Могут дать примерную информацию о посещаемости, количестве просмотров на посетителя, времени на сайте, доле поискового трафика. Есть возможность сравнения показателей нескольких сайтов.

Посредством вышеперечисленных систем имеется возможность провести аудит сайта, но поскольку количество информации достаточно велико, потому что параметров факторов ранжирования очень много - ее тяжело запомнить, а каждый раз просматривать все сервисы заново - это занимает продолжительное время. Возникает необходимость в классификации этих данных, которые будут храниться в БД.

Для сбора статистики просмотров и переходов по ссылкам, удобно использовать Google таблицы, которые позволяют нескольким людям работать в одном и том же файле. Google таблицы особенно удобны при удаленной работе.

¹ Сафина А.Р. Монетизация сайтов на примере региональных интернет-СМИ // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2013.

² Яковлев А.А. Раскрутка сайтов. Основы, секреты, трюки. БХВ-Петербург, 2015. С. 86.

³ Счетчик посещений. URL: https://ru.wikipedia.org/wiki/Счетчик_посещений.

⁴ Google Analytics. URL: https://ru.wikipedia.org/wiki/Google_Analytics.

⁵ Кажарнович. SEO на результат: простые и понятные методы продвижения в интернете. СПб. : Питер, 2017. С. 71.

⁶ Интернет-маркетинг и digital-стратегии. Принципы эффективного использования : учеб. пособие / О.А. Кожушко, И. Чуркин, А. Агеев [и др.]. Новосибирск : РИЦ НГУ, 2015. С. 76.

SERVICES OF ANALYTICS OF WEB SITES AND ADVERTISING COMPANIES

© 2017 Shevtsova Inna Alekseevna

Student

© 2017 Kolotilina Mariya Aleksandrovna

Senior Lecturer

Samara State University of Economics

E-mail: innanat.97@mail.ru

Keywords: Yandex.metrics, Google Analytics, site analytics.

There were considered the basic programs for website analytics and advertising on the Internet, describes the main features of the programs.

СУЩНОСТЬ КОНЦЕПЦИИ БЕРЕЖЛИВОГО ПРОИЗВОДСТВА

© 2017 Шишкина Дарья Сергеевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: darya.shishkina.98@mail.ru

Ключевые слова: бережливое производство, потери, конкурентоспособность, ценность, эффективность, стратегия, контрольный лист.

Статья посвящена исследованию понятия бережливого производства, его концепции, принципов и методов.

В современных условиях, наверное, все организации задаются вопросами сокращения потерь производства, улучшения качества производимого товара, повышение конкурентоспособности предприятия, а самое главное - удовлетворением желаний клиента. Концепция бережливого производства позволяет решать эти вопросы, опираясь на выявление скрытых потерь и поиск методов их устранения. Одним из ключевых моментов концепции является вовлечение рабочего персонала компании в процесс улучшений, что позволяет намного быстрее и эффективнее решать затронутые выше проблемы.

Для начала разберемся с понятием "бережливого производства". Данный термин (**lean production**) появился в США в 80-х гг. прошлого века и его автором был Джон Крафчик. Согласно ГОСТ Р 56020 - 2014 "Бережливое производство. Основные положения и словарь" концепция бережливого производства может содействовать компаниям в повышении их конкурентоспособности и эффективности производства с помощью специальных методов, которые позволят производить товары и оказывать услуги в минимальные сроки с минимальными издержками в соответствии с требуемым качеством. Концепция рассматривает любую деятельность с точки зрения ценности для потребителя и сокращения всех видов потерь. Таким образом, бережливое производство (lean production) - это "концепция организации бизнеса, ориентированная на создание привлекательной ценности для потребителя путем формирования непрерывного потока создания ценности с охватом всех процессов организации и их постоянного совершенствования через вовлечение персонала и устранение всех видов потерь"¹.

Система концепции Бережливого производства подразумевает постоянный, непрерывающийся процесс по улучшению качества товаров или услуг и, соответственно, и длительную работу по сокращению потерь. Внедрение данного метода в производство представляет собой сложный, трудоемкий процесс, требующий определенных знаний и

* Научный руководитель - **Федоренко Роман Владимирович**, кандидат экономических наук, доцент.

умений. Для того, чтобы внедрить Бережливое производство, необходимо понимать принципы данной концепции. Сформулируем основные из них:

1) Применение концепции должно быть стратегически обосновано главным руководством и должно основываться на стратегических целях компании.

2) Деятельность компании должна быть ориентирована на потребителя. Данная ценность должна правильно интерпретироваться руководством с целью эффективной организации работы всех уровней компании. Здесь работает правило: "Думай, как заказчик".

3) Должно проводиться постоянное, непрерывное совершенствование всех сфер деятельности организации. Одним из способов достижения эффективности является вовлечение персонала в процесс путем рассмотрения и принятия предложений сотрудников по вопросам улучшения.

4) Принцип вытягивания означает, что производить надо столько, сколько требует потребитель, и только тогда, когда это действительно нужно.

5) Процесс управления должен быть прозрачен и визуализирован для того, чтобы каждый участник процесса смог в любое время получить необходимую о нем информацию. Также это позволяет выявить возможные несоответствия и пути их решений.

6) Корпоративная культура предприятия должна основываться на принципе уважения к работнику, что способствует повышению его мотивации к улучшениям.

7) Принцип встроенного качества продукции на всех ее жизненных этапах будет минимизировать необходимость в дополнительных проверках, что как раз позволяет снижать потери при производстве.

8) Чтобы принимаемые управленческие решения являлись верными, необходимо соотносить их с фактическими данными, решать вопросы в условиях "настоящего времени".

Существует ряд других, немаловажных принципов, на которые опирается система бережливого производства. Таким образом, является очевидным тот факт, что процесс внедрения концепции требует времени, опыта, знаний и немалых усилий.

В процессе производства в любой организации бывает множество потерь, которые ведут к снижению эффективности работы. Потери образуются вследствие ожиданий, перепроизводства, транспортировки, нарушения качества производимого товара, лишних запасов, ненужных стадий обработки. Для устранения потерь необходимо с помощью контрольных листов выявить причины потерь на каждом из этапов производственного процесса и собрать статистические сведения по ним, анализировать полученные данные с целью дальнейшего искоренения дефектов в процессе производства на каждом из этапов.

Концепция Бережливого производства включает в себя множество методов или инструментов, в рамках которых предприятия внедряют концепцию в работу. Основными такими инструментами являются: Justintime (точно в срок), Кайдзен (Kaizen), система 5S, инструменты контроля, анализа, управления и проектирования качества и другие². Например, система JIT (justintime- точно в срок) предполагает отказ от производства продукции большими партиями, что позволяет осуществлять поставку требуемых материалов и, соответственно, самого заказа в целом в требуемый срок. Система Кайдзен³

впервые была применена в ряде японских компаний (например, Toyota) и она направлена на постоянное, непрерывное совершенствование процессов производства, разработки и управления. В нашей стране практика применения последней системы отмечалась только на крупных предприятиях, которые способны изучать японские методики и имеют возможности применять их в своих компаниях⁴.

Что касается российской деятельности, то внедрение концепции Бережливого производства была целесообразным по ряду причин. Это: низкое качество продукции, отсталые технологии производства и оборудование, высокие энергозатраты на производство, а также низкий уровень квалификации персонала. Именно инструменты бережливого производства позволяют решать эти и ряд подобных проблем⁵.

Таким образом, становится понятно, как с помощью одной концепции и ряда ее инструментов можно добиться качественных улучшений в производстве, вычислить и проанализировать слабые стороны производства и исправить нарушения в системе или спрогнозировать возможные.

¹ ГОСТ Р 56020-2014 "Бережливое производство. Основные положения и словарь".

² Погребняк С. Бережливое производство: Формула эффективности. М. : Триумф, 2013. 308 с.

³ Тайити Оно. Производственная система Тойоты. Уходя от массового производства. М. : ИКСИ, 2005. 192 с.

⁴ Вумек Д.П., Джонс Д.Т. Бережливое производство: как избавиться от потерь и добиться процветания вашей компании : пер. с англ. М. : Альпина Бизнес Букс, 2004. 473 с.

⁵ Осипов В.И., Шишкин М.Г. Современные системы управления производством // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. № 9 (119).

Krivtsov A.I., Kalimullin D.M. The Model of Changes Management Information System Construction // Review of European Studies. 2015. № 7 (2). P. 10-14.

Кривцов А.И. Внедрение и развитие внутреннего контроля в условиях конвергенции российских и международных стандартов финансовой отчетности // Вестник Самарского государственного университета путей сообщения. 2012. № 2 (16). С. 131-137.

Измайлов А.М., Абдрахимов В.З., Лобачев Д.А. "Зеленая" экономика как одно из направлений решения глобальных проблем современности // Отходы и ресурсы. 2016. Т. 3. № 3. С. 1-10.

Шепелев А.В., Измайлов А.М. Классификация методов оценки конкурентоспособности // Экономика и предпринимательство. 2016. № 8 (73). С. 261-267.

THE ESSENCE OF THE CONCEPT OF LEAN PRODUCTION

© 2017 Shishkina Darya Sergeevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: darya.shishkina.98@mail.ru

Keywords: lean production, losses, competitive ability, efficiency, strategy, checklist.

The article is devoted to the study of lean production, it's concept, principles and methods.

ИНДЕКС ГЛОБАЛЬНОЙ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ СТРАН ПОСТСОВЕТСКОГО ПРОСТРАНСТВА

© 2017 Шмакова Виктория Александровна*

студент

© 2017 Ханаян Шушаник Смбаговна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: shmakova_vikki@rambler.ru, shyshans@rambler.ru

Ключевые слова: конкурентоспособность, международная конкуренция, индекс глобальной конкурентоспособности.

Проведен расчет индекса конкурентоспособности стран. На основе статистических данных исследована динамика конкурентоспособности стран, выявлены показатели-факторы, оказывающие существенное влияние на конкурентную позицию рассматриваемых стран в мировом рейтинге.

Актуальным анализом экономического положения стран занимается Всемирный Экономический Форум (ВЭФ)¹, использующий в своем исследовании два индекса: индекс глобальной конкурентоспособности, который считается более обобщенным показателем оценки и индекс конкурентоспособности бизнеса². Индекс глобальной конкурентоспособности включает в себя объединенные в 12 групп 113 переменных, которые, детально характеризуют конкурентоспособность стран, находящихся на разных уровнях экономического развития³. В нашей работе за основу взят индекс глобальной конкурентоспособности, рассчитанный за 2016 год. Также построена сводная таблица, состоящая из 11 стран: первые три позиции занимают лидеры рейтинга, вторую группу составили пятерка постсоветских стран, третью - аутсайдеры глобального рейтинга.

Сводная таблица, построенная на основе рейтинга ВЭФ

Страна	Позиция в рейтинге	Индекс
Швейцария	1	5,8
Сингапур	2	5,7
США	3	5,7
Эстония	30	4,8
Азербайджан	37	4,6
Россия	43	4,5
Таджикистан	77	4,1
Украина	85	4
Чад	136	2,9
Мавритания	137	2,9
Иемен	138	2,7

* Научный руководитель - **Перепёлкин Вячеслав Александрович**, доктор экономических наук, доцент.

Расчет индексов произведен по двум формулам, результат нормирован по шкале от 1 до 7, где 1 - минимальное значение показателя, 7 - максимальное.

$$X = 6Cs - S_{min}S_{max} - S_{min} + 1 \quad (1);$$

$$X = -6Cs - S_{min}S_{max} - S_{min} + 7 \quad (2);$$

где X - нормированное значение компоненты для расчетов с результатами опроса; Cs - достоверное статистическое значение компоненты для страны; S_{min}/S_{max} - минимальное/максимальное значение компоненты в выборке из стран.

По формуле (1) проводят вычисление, где значение показателя пропорционально положительной динамике в данной области. По формуле (2) вычисляют, когда наблюдается обратная зависимость соответственно.

Две конкурирующие страны Сингапур и Швейцария разделили между собой лидирующие места. С 2011 года Сингапур считается одним из наиболее динамично развивающихся финансовых центров Азии. Заслуженное третье место заняли Соединенные Штаты Америки, по-прежнему остающиеся мировым лидером в создании инновационных продуктов и услуг.

В середине рейтинга находится Россия (43-ей позиции), которая поднялась на две строчки вверх, несмотря на проблемы, связанные с падением цены на нефть, растущим дефицитом бюджета, девальвацией рубля и высокой инфляцией. По мнению экспертов ВЭФ, у Эстонии сильные позиции по экологической ситуации, качеству туристической инфраструктуры. Несмотря на то, что Азербайджан имеет немало макроэкономических проблем, выглядит страна стабильно в экономическом плане, так как имеет малый диапазон перепада позиций.

Низкие места в рейтинге занимают Таджикистан и Украина. Сложная ситуация сложилась в Украине. Факторами, осложняющими развитие бизнеса в стране, являются высокие налоги, инфляция, преступность, плохое здоровье общества и недостаточно образованная рабочая сила.

Необходимые меры по повышению конкурентоспособности для Эстонии состоят в сосредоточении средств на покрытии дефицита бюджета и увеличении доходов путем наращивания экспорта. Украине для движения вверх по рейтингу было бы целесообразно запустить дешевое кредитование, так как в последнее время большая часть предприятий закрылась и для возобновления деятельности, органам власти необходимо простимулировать предпринимателей понижением ставок по кредитам, а также создать рынок сельскохозяйственных земель. Что касается России, то следует отметить, что к отрицательным факторам за последние два года добавилось ослабление внутреннего спроса. Решению этой проблемы в состоянии послужить активная политика импортозамещения. Важной проблемой остается высокий, по мнению представителей бизнеса, уровень коррупции, снижение которого возможно путем организации гражданских сообществ, противодействующих распространению данного негативного явления.

¹ См., например: Карачаев И.А. Особенности реализации конкурентных преимуществ стран БРИКС в мировой хозяйственной системе // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2015. № 7 (129). С. 33-37.

² Слободянюк А.С. Исследование глобальной конкурентоспособности стран мира // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2017. № 5 (39). С. 102-106.

³ Всемирный экономический форум. Рейтинг глобальной конкурентоспособности 2016-2017. URL: <http://gtmarket.ru>.

GLOBAL COMPETITIVENESS INDEX OF POST-SOVIET SPACE COUNTRIES

© 2017 Shmakova Viktoria Aleksandrovna

Student

© 2017 Khanagyan Shushanik Smbatovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: shmakova_vikki@rambler.ru, shyshans@rambler.ru

Keywords: competitiveness, international competition, global competitiveness index.

The calculation of the index of competitiveness of countries. On the basis of statistical data the dynamics of competitiveness of countries, the indexes of factors that have a significant impact on the competitive position of the countries under consideration in the world ranking.

УДК 336

АНАЛИЗ ТЕОРЕТИЧЕСКИХ АСПЕКТОВ, ПРИНЦИПОВ И МЕХАНИЗМОВ ПЕНСИОННОЙ СИСТЕМЫ КАК ОСНОВЫ СОЦИАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ ГОСУДАРСТВА

© 2017 Юшин Александр Александрович

магистрант

Российская академия народного хозяйства и государственной службы

при Президенте Российской Федерации, г. Москва

E-mail: alexandery003@gmail.com

Ключевые слова: социальная политика, пенсионная система, социальные группы, прогрессивное развитие общества, социальная солидарность, модель социального государства, патернализм, гуманизация государственной политики.

Обоснована актуальность исследования теоретических аспектов развития социальной политики государства в современных условиях. Доказано, что социальная политика, в частности эффективно функционирующая пенсионная система государства, является гарантом политической и экономической стабильности, а также основой социально-экономического развития государства. Рассмотрены четыре модели социальной политики государства - советская, кейнсианская, европейская и исламская, проанализированы их основные специфические черты, отличие и особенности развития. Отмечено, что выстраивание грамотной и эффективной социальной политики государства является предпосылкой ускоренного развития и процветания всего общества в целом.

На сегодняшний день важнейшим и самым проблемным направлением социальной политики России являются вопросы пенсионного обеспечения.

Стоит отметить, что первые шаги по созданию пенсионных систем в развитых странах относятся к началу XX века, пройдя не один этап реформирования, сегодня проблемы пенсионного обеспечения даже в развитых странах вновь стоят достаточно остро. Причина, в первую очередь, вызвана демографическими изменениями, которые не всегда учитывались при проведении социальных реформ в прошлом.

Социальная политика является одной из важнейших сфер интересов современного общества и отражает суть политики развитых государств. Учитывая, что социальная политика связана с широким спектром жизненных вопросов, которые влияют на активность некоторых граждан и общества в целом, следует отметить, что эффективная социальная политика во многом предопределяет экономический уровень развития государства в целом.

В ходе анализа научной литературы в первую очередь важно определить понимание категории социальности, как эффективности, полезности для человека, а также в разных формах направленность на обеспечение пользы для конкретных социальных групп.

Важно понимать, что через социальные функции государства удовлетворяются такие личные потребности как потребность в безопасности, потребность в благоприятных экономических условиях, потребность в социальной защите и другие.

Согласно Чернову А.В., социальная политика, направленная на создание благоприятных условий для "прогрессивного развития общества", есть правильный вектор ее развития. Социальная политика - это деятельность, направленная на гармонизацию общественных отношений и развитие общества, а не только, чтобы помочь гражданам с низкими доходами¹.

В.И. Жуков высказал тезис о том, что - "система мер по поддержанию различных социальных слоев и групп, которые являются социально незащищенными. При таком анализе ее пространства социальной политики не бесконечна, она сужается только к сфере дифференцированной поддержки социально уязвимых слоев населения (пенсии, детей-сирот, инвалидов и т.д.). Следовательно, государство связывает только определенные обязательства, осуществляя социальную политику².

В данной статье посвященной развитию пенсионной системы России мы постараемся определить и проанализировать суть социальной политики государства, а также институты гражданского общества.

Развитие социального государства определяется совокупностью свойств - социальная поддержка всех членов общества, взятие государством на себя социальных обязательств, признание социальных прав граждан, наличие социального бюджета, существование государственной системы социальной защиты, принятие государством ответственности за уровень благосостояния граждан, существования институтов гражданского общества³.

При этом государство не является единственной структурой, обеспечивающей социальную политику в конкретном обществе, существуют особенно на западе целый ряд социальных институтов, деятельность которых направлена на совершенствование условий социума, оказание гражданам необходимой социальной поддержки и помощи.

Наиболее емкое определение на наш взгляд отражающее суть и содержание предмета обсуждения сформулировано С. В. Калашниковым: "социальные функции го-

сударства, его социальная политика есть целенаправленная деятельность государства по удовлетворению конкретных потребностей людей"³.

Направления социальной политики:

- а) обеспечение справедливого распределения доходов между разными социальными группами, достойного уровня жизни, ликвидации нищеты;
- б) система мер направленная на поддержку семьи, увеличение продолжительности жизни, снижение смертности и увеличение рождаемости;
- в) пенсионное обеспечение и социальная безопасность;
- г) развитие образования и культуры;
- д) решение жилищной проблемы широким слоям населения

Современная концепция социального государства основана на реализации ряда классических принципов, которые отражают обязанности государства в вопросах достижения безопасности и социальной защиты граждан:

1. Принцип социальной справедливости. Любое общество должно обеспечивать достойные условия для жизнедеятельности своих граждан, при этом должно соблюдать соответствие того, что конкретный индивид дает обществу и то, что он получает от общества. Сущность понятия "Справедливость" невозможно выразить в однозначной формально-логической формуле, однако данное явление отражающее интересы и потребности различных людей и социальных групп призвана быть одним из главных регуляторов поведения людей;

2. Принцип социальной солидарности. Является одним из основополагающих и рассматривается социологами как одна из предпосылок социального порядка в целом. Основой солидарности является взаимопомощь, коррекция совместных действий, направленных на решение всеобщих задач, выполнение добровольно взятых обещаний в контексте разных поколений граждан;

3. Принцип всеобщей доступности социальной поддержки заключается в формировании ориентации политики на государственном уровне на обеспечение необходимого уровня поддержки социального обеспечения, доступного здравоохранения и образования, сглаживания социального неравенства, обеспечение занятости и социальные услуги;

4. Принцип компенсации ущерба подразумевает наличие справедливых гарантий компенсации некоторым индивидам, или социальным группам, которые брали на себя некоторые риски для жизни и здоровья для выполнения определенных социально-значимых обязанностей

5. Принцип распределенной ответственности в данном случае подразумевает функциональный уровень решения проблем социального обеспечения - соотношения властных полномочий в области социальной защиты и уровень бюджетных поступлений, сборов.

Социальная защита - это способ реализации социальной политики в отношении граждан, которые не имеют достаточных ресурсов по причинам, не зависящим от них.

В современных условиях существуют четыре группы получателей социальной помощи:

- 1) категории граждан имеющие права на возмещение ущерба;

2) индивиды которые не могут обеспечить принятые на данный момент минимальные условия;

3) те, кто не умеют и/или не хотят сами обеспечить себе минимальный уровень жизни;

4) социальные категории граждан, которые государство объявляет нуждающимися в получении социальных благ из государственного бюджета, как правило в политических целях

Общепринятым фактом в понимании ученых является наличие противоположных по сути моделей государственного устройства - это либеральное государство и государство всеобщего благоденствия. Основные различия следует обозначить как разнаправленная ориентация на индивида с одной стороны и патернализм государства с другой. Основой возникновения возникновения социального государства стало снятие противоречия между правами и обязанностями человека.

На сегодняшний день в мире сложилась несколько основных моделей социального государства¹ наиболее известные это европейская ("немецкая" или "шведская"), арабская (исламская), учитывая богатый опыт XX века так же следует говорить о советской (социалистической) и палеоамериканской (кейнсианской) социальной моделях.

Несмотря на некоторые различия между указанными моделями социальной государственности, все они совпадают в главном - соблюдении государством принципа социальной справедливости. Логика государственного управления заключается в данном случае в приоритете общих интересов перед частными и может быть условно выражена таким тезисом, как "сильный, помоги слабому". В данном случае речь идет о традиционной системой ценности, которая противоположна либеральной идеологии.

Все известные типы социальных государств основаны на мощном и эффективном государственном управлении, главным элементом которого является прогрессивное налогообложение. Это позволяет перераспределять национальный доход в пользу социально значимых производств, предприятий и категорий населения.

Рассматривая советскую социалистическую модель, стоит отметить что к 70-м годам XX-века СССР по всем признакам являлся социальным государством типа социальных услуг, такое заключение закономерно в силу не только наличия соответствующих целей, механизмов, но и по направленности реальной социальной политики государства и фактическому объему социальных услуг. Однако если в конце 30-х СССР опережал развитые капиталистические страны по объемам социальных гарантий, то к вышеуказанному периоду наблюдаются экономические и прочие общеизвестные причины не позволили обеспечить желательный уровень благосостояния населения СССР⁴.

При реализации кейнсианской модели социального государства была осуществлена радикальная смена господствовавшей тогда либеральной экономической парадигмы в период президентства Рузвельта верхняя планка подоходного налога была повышена до 79%. Лишь благодаря жесткому государственному менеджменту, известному сегодня как "новый курс" Рузвельта, правительство США смогло вывести страну из состояния глубокого финансово-экономического кризиса и успело подготовиться к предстоящей мировой войне. Так воплотилась идея о "государстве всеобщего благоденствия", которую мы называем палеоамериканской, или кейнсианской (по имени ее главного идеолога Дж. М. Кейнса). Стоит заметить, что послевоенная эволюция американского капитализма в сторону социальной государственности была продиктована отнюдь не внутренней по-

гикой самого капитализма, а исключительно внешними факторами, точнее, необходимостью борьбы с советской системой¹.

Европейская модель, получившая название "шведской модели социализма", основанная на государственном патернализме и централизованном регулировании смешанной экономики, применяют в скандинавских странах. Учитывая социальный характер многих других европейских государств, не вызывает удивления тот факт, что налоговая нагрузка в странах ЕС является самой высокой, в среднем 41,5%⁵.

Существует еще одна модель социальной государственности - исламская. Характеризуя ее, мы должны сказать о том, что эта модель отличается рядом особенностей. Во-первых, это идейное обоснование не светским правом (например, Конституцией), а исламским правом (Шариатом). Во-вторых, арабские социальные государства представлены не республиканской формой правления (например, социал-демократией, столь привычной для европейцев), а монархической. В арабском мире социальные государства прекрасно функционируют в условиях классического авторитаризма, представленного абсолютными (неограниченными) либо частично ограниченными монархиями. И, наконец, в-третьих, социальные государства исламского мира возникли не в результате интенсивной производственной деятельности, как в свое время в Европе, США или СССР, а в результате эксплуатации природных ресурсов. Государство распределяет национальный доход между подданными (именно подданными, а не гражданами, так как речь идет о монархии, а не о республике), обеспечивая им очень высокий уровень жизни и потребления, невзирая на их личный вклад в общество. Естественно, что в этом случае нарушается принцип социальной справедливости. Нужно заметить, что подобное иждивенческое общество способно существовать лишь до тех пор, пока в мире наблюдается высокий спрос на энергоресурсы.

Рассмотрев в данной статье столь важные категории, принципы, модели, раскрывающие понимание социальной политики государства, стоит отметить что данный комплекс социальных мероприятий крайне необходим, для успешного осуществления на государственном уровне социальной политики для поддержания столь необходимых для развития общества в целом - доверия и справедливости. Ведь с помощью эффективно выстроенной социальной политики государства удовлетворяются такие личные потребности как потребность в благоприятных экономических условиях, потребность в социальной защите, потребность в безопасности. В этой связи, по нашему мнению, социализация и гуманизация государственной политики и экономики выступают предпосылками ускоренного развития и процветания всего государства в целом.

¹ Чернов А.В. Патернализм и принцип социальной справедливости как атрибуты социального государства // Управленец. 2014. № 4/50. С. 38-41.

² Жуков В.И. Теория социальной работы : учебник. М. : Изд-во РГСУ, 2011. 440 с.

³ Калашников С.В. Социальная политика социального государства: эволюция теории и практики : дис. ... д-ра экон. наук : 08.00.05. М., 2003. 330 с.

⁴ Шайхатдинова В.Ш. Право социального обеспечения. 3-е изд. М. : Юрайт, 2014. 717 с.

⁵ Антонов О.В. Налоговые системы зарубежных стран : учеб.-метод. пособие. Хабаровск : РИЦ ХГАЭП, 2010. 130 с.

ANALYSIS OF THE THEORETICAL ASPECTS, PRINCIPLES AND MECHANISMS OF THE PENSION SYSTEM AS THE BASIS OF SOCIAL POLICY OF THE STATE

© 2017 Yushin Alexander Alexandrovich

Graduate Student

Russian Academy of National Economy and Public Administration
under the President of the Russian Federation, Moscow

E-mail: alexandery003@gmail.com

Keywords: social policy, pension system, social groups, progressive development of society, social solidarity, the model of the social state, paternalism, humanization of state policy.

The article proves the urgency of research into the development of theoretical aspects of the development of social policy of the state in modern conditions. It is proved that social policy, in particular an effectively functioning pension system of the state, is the guarantor of political and economic stability, as well as the basis of the country's social and economic development. Four models of the social policy of the state - the Soviet, the Keynesian, the European and the Islamic - are considered, their main specific features, their differences and development features are analyzed. It should be noted that the formation of a competent and effective social policy of the state are prerequisites for the accelerated development and prosperity of the whole society as a whole.

УДК 336

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ НЕГОСУДАРСТВЕННЫХ ПЕНСИОННЫХ ФОНДОВ В РОССИИ

© 2017 Юшин Александр Александрович

магистрант

Российская академия народного хозяйства и государственной службы
при Президенте Российской Федерации, г. Москва

E-mail: alexandery003@gmail.com

Ключевые слова: негосударственные пенсионные фонды, социальная пенсионная система, стратегическое планирование, финансовые стратегии, пенсионные резервы, риски стратегических планов НПФ, операционные лимиты, стратегические лимиты, капитализация пенсионных накоплений.

Рассмотрены особенности развития стратегического планирования негосударственных пенсионных фондов, обоснована актуальность исследований функционирования НПФ в современных условиях. Доказано, что научная разработка стратегий развития пенсионных фондов способна минимизировать риски и обеспечить высокий уровень капитализации доходов населения. Проанализирована структура пенсионных резервов, которую необходимо использовать при формировании стратегических планов развития негосударственных пенсионных фондов в России.

В качестве одной из перспектив развития стратегического планирования негосударственных пенсионных фондов в России можно отметить необходимость отказа от консервативных стратегических планов, которые могут быть эффективными только при отсутствии какой-либо конкуренции на рынке негосударственного пенсионного обеспечения. Современный рынок диктует борьбу между НПФ за вкладчиков, что обосновывает потребность в умеренном стратегическом планировании.

Современные финансовые стратегии Фондов разрабатываются при учете прогнозных тенденций, однако они недостаточно гибки. Это приводит к необходимости формирования прогнозных балансов доходов и расходов НПФ, которые могли бы отразить все стороны планируемой деятельности. Также данные планы должны определять стратегические направления обеспечения максимальной рентабельности и поиска самых перспективных направлений для вложений инвестиционных ресурсов.

Также в рамках составления стратегических планов развития негосударственных пенсионных фондов необходимо учитывать основные направления социально-экономической политики государства, что позволит существенно повысить качество стратегического планирования благодаря использованию системы показателей стратегических планов в области социально-экономического обеспечения населения, а также повысит надежность деятельности исследуемых структур.

В рамках повышения эффективности стратегического планирования инвестиционной деятельности также необходимо прорабатывать и ежегодно актуализировать Инвестиционную декларацию фондов.

Сама Инвестиционная декларация представляет собой один из видов стратегических планов негосударственных пенсионных фондов, которая определяет цели инвестирования пенсионных накоплений, а также основные принципы управления пенсионными активами и пенсионными резервами. Именно актуализация Инвестиционной декларации позволит значительно повысить эффективность разрабатываемых фондами стратегий благодаря определению структуры пенсионных инвестиций, ограничениям инвестиций в части пенсионных активов, а также формированию наиболее эффективного портфеля инвестиций.

Для повышения качества стратегического планирования негосударственных пенсионных фондов необходимо в соответствии с конъюнктурой рынка негосударственного пенсионного обеспечения и Программой социально-экономического развития Российской Федерации формировать структуру пенсионных резервов. Наиболее важным направлением развития стратегического планирования является создание структуры пенсионных резервов НПФ, близкой к структуре, представленной на рис. 1.

При самостоятельном размещении средств пенсионных резервов, не более % пенсионных резервов		При размещении средств пенсионных резервов через управляющую компанию, не более % пенсионных резервов						
Денежные средства на счетах в рублях и иностранной валюте		100	Денежные средства на счетах в рублях и иностранной валюте		100			
I банк - 25%	Банковские депозиты в рублях и иностранной валюте Депозитные сертификаты российских банков	80	Депозитные сертификаты российских банков	80	Банковские депозиты в рублях и иностранной валюте	80		
	Государственные ЦБ РФ	100	Государственные ЦБ РФ (1 выпуск -35%)		100			
I недвижимость - 15%	Недвижимость	10	Ипотечные сертификаты	20	ЦБ правительств иностранных государств, международных финансовых организаций	Государственные ЦБ субъектов РФ (1 выпуск -35%)	80	
			Ипотечные сертификаты на покрытие, управление которым осуществляется одним управляющим	10	ЦБ иностранных эмитентов, акции (пай, доли) иностранных инвестфондов	30	Муниципальные облигации	80
			Объекты недвижимого имущества	10			Облигации российских хоз. обществ	80
	Пай открытых, интервальных и закрытых ПИФ	70	Пай закрытых ПИФ	70	Пай открытых и интервальных ПИФ	70	Акции российских ОАО	70
<i>I управляющая компания - 25%</i>								

Рис. 1. Структура пенсионных резервов, которую необходимо использовать при формировании стратегических планов развития негосударственных пенсионных фондов в России

Использование представленной выше структуры пенсионных резервов позволит значительно повысить качество стратегических планов НПФ благодаря использованию итогов анализа перспектив развития каждого из представленных направлений. Также ее применение позволит значительно повысить надежность стратегического планирования, поскольку представленная структура является одной из наиболее надежных и эффективных в зарубежной практике деятельности НПФ¹.

Наличие значительных временных лагов между выплатой взносов и получением пенсии, необходимо при разработке стратегических планов развития негосударственных пенсионных фондов использовать систему управления ключевыми рисками НПФ, которые представлены на рис. 2.

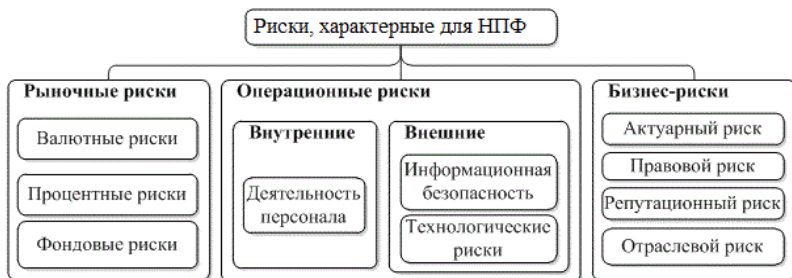


Рис. 2. Риски, которые следует учитывать при формировании стратегических планов НПФ*

* Лавренова Е.С. Инфляция как фактор риска в деятельности негосударственных пенсионных фондов России // Экономика и управление. 2015. №1. С. 73-75.

Благодаря использованию системы минимизации рисков по представленным группам НПФ могут сформировать свои собственные механизмы обеспечения финансовой устойчивости реализации социальной политики в Российской Федерации, как в текущем периоде, так и в будущих.

В рамках реализации стратегических планов негосударственного пенсионного обеспечения необходимо также реализовать ряд мер, к которым можно отнести:

- создание системы стратегической информации о риске потери ликвидности и будущих рисках фонда;
- сформировать систему управления свободными ресурсами, которая должна включать в себя возможность наиболее эффективного размещения ресурсов;
- установить лимиты, регулирующие количественную связь между операционными и стратегическими лимитами, а также текущими и прогнозируемыми рисками;
- создание единой системы оценки эффективности управления финансовыми ресурсами фондов;
- соотношение стратегических планов негосударственных пенсионных фондов с Программой социально-экономического развития Российской Федерации².

Таким образом, можно говорить о том, что система стратегического планирования негосударственных пенсионных фондов может в дальнейшем развиваться и повышать эффективность работы НПФ в России. Использование такого вида планирования в деятельности фондов способно значительно снизить риски возникновения убытков от инвестиционной деятельности благодаря их прогнозированию и формированию системы нивелирования влияния рисков на уровень капитализации пенсионных накоплений населения³.

¹ Сабитова Н.В., Кулакова С.М., Шарафутдинова И.Н. Тренды развития негосударственных пенсионных фондов в Российской Федерации. М., 2015. № 1. С. 38-45.

² Кокорев Р.А., Трухачев С.А. Негосударственные пенсионные фонды в России: текущее состояние, проблемы и пути развития // Информационно-аналитический бюллетень. 2016. № 62. С. 53-64.

³ Дмитриев А.С. Негосударственные пенсионные фонды в Российской Федерации: проблемы и пути их решения // Сборник научных статей Всероссийской научно-практической конференции. 2017. № 1. С. 101-107.

Романова Д.М. Анализ эффективности инвестирования средств пенсионных накоплений российским негосударственным пенсионным фондам // Экономика и предпринимательство. 2017. № 8-2. С. 765-771.

PROSPECTS OF DEVELOPMENT OF STRATEGIC PLANNING OF NON-STATE PENSION FUNDS IN RUSSIA

© 2017 Yushin Alexander Alexandrovich

Graduate Student

Russian Academy of National Economy and Public Administration
under the President of the Russian Federation, Moscow

E-mail: alexandery003@gmail.com

Keywords: non-state pension funds, social pension system, strategic planning, financial strategies, pension reserves, risks of strategic plans of NPFs, operating limits, strategic limits, capitalization of pension savings.

The peculiarities of the development of strategic planning of non-state pension funds are considered in the article, the urgency of researching the issues of development of these studies of NPF functioning in modern conditions is grounded. It is proved that the scientific development of strategies for the development of pension funds is able to minimize risks and ensure a high level of capitalization of the population's incomes. Also in this article, the structure of pension reserves is analyzed, which should be used to form strategic plans for the development of non-state pension funds in Russia.

УДК 33.338.36

ПОЗИТИВНОЕ ЗНАЧЕНИЕ РОСТА ИНДЕКСА ГЛОБАЛЬНОЙ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ

© 2017 Яковлев Геннадий Иванович

доктор экономических наук, профессор

Самарский государственный экономический университет

E-mail: dmms7@rambler.ru

Ключевые слова: международные рейтинги, индексы, регулирование, импортозамещение, предпринимательство, малый бизнес, конвергенция.

Исследуются генезис конкурентных отношений в России, достигнутые показатели в глобальных рейтингах конкурентоспособности, источники дальнейшего усиления конкурентных позиций национальной экономики. Показана необходимость разработки новых моделей ведения бизнеса на основе разработки синтетических подходов, учитывающих преимущества и передовой опыт достижения конкурентоспособности различных стран в глобальной экономике.

В сложных условиях продолжающегося противостояния с "западными партнерами" особенно положительным образом в цивилизованном сообществе наций воспринимается тот факт, что наша страна на протяжении десятилетия поступательно наращивает международную конкурентоспособность экономики. В рэнкинге Всемирного экономического форума (ВЭФ), составляемой с 2007 года, в 2017 году Россия заняла 38 место из

круга среди всех оцениваемых 137 стран. Текущий уровень оказался по сравнению с прошлым годом выше на пять позиций относительно 43 места, занимаемого в 2016 году (что выше на две ступеньки относительно показателя 2015 года).

С 2012 года наша страна демонстрирует устойчивое продвижение вверх в глобальных рейтингах, поднявшись в совокупности на 29 позиций¹. Таким образом, Россия прочно закрепилась среди лидеров мировой экономики, при этом показатели нашей страны оказались даже лучше, чем у некоторых стран-членов ОЭСР - Италии, Португалии, а также Польши и Греции. Результат тем более значим, что методика подсчета баллов ВЭФ была изначально адаптирована к особенностям экономик развитых капиталистических стран, и не в полной мере отражает специфику стран с транзитивной экономикой, позднее ставших на путь модернизации.

Улучшение позиций в глобальных экономических рейтингах является бесспорным преимуществом Российской Федерации, направлено на обеспечение стратегических задач укрепления потенциала мирового лидерства, обеспечения дальнейшего экономического роста, проведения новой индустриализации, привлечения надежных иностранных партнеров для международной производственной кооперации в производстве технически сложных товаров. Повышение международного рейтинга России объективно обусловлено как существенным улучшением механизма хозяйствования, стабильной социально-экономической политикой, так и целенаправленным продвижением индустриальной повестки в развитии инновационной экономики и стимулирования экспорта продукции высоких переделов. Обеспечение низких темпов инфляции, минимального уровня безработицы, а также восстановление экономического роста, вопреки деструктивной санкционной политике западных стран, во многом послужили укреплению конкурентного потенциала российской экономики. Неслучайно в РФ в 2017 году увеличиваются инвестиции в основной капитал (около 4% в годовом измерении), растет торговый оборот, фиксируется рекордно низкий уровень безработицы (не более 5%), причем промышленное и сельхозпроизводство демонстрируют весьма значительный рост.

Анализ потерь от беспрецедентной санкционной политики, проведенный экспертами ООН, показывает значительный вред, нанесенный самим их инициаторам, нежели России: потери стран Запада за три года санкций с 2014 года достигли 100 млрд. долларов, тогда как потери РФ - всего лишь 52-55 млрд. (не более 1% от ее ВВП). В итоге потери Запада от санкций превысили потери РФ почти в два раза², и стоимость санкций с точки зрения потерь дохода стран, которые являлись инициаторами санкций, составляет около \$3,2 млрд. в месяц, что также ухудшает их конкурентные позиции. Оценочно, за 3 года Европа в результате собственных санкций потеряла около 2 млн. рабочих мест, Россия - в 10 раз меньше, около 200 тыс. рабочих мест.

Упущенная выгода еще более значима, так как в сотрудничестве с РФ место ЕС успешно занимают ведущие позиции высокотехнологичные компании стран Азии, Америки, ЮАР. В итоге следует полагать, что меры по адаптации российской экономики к кризисной ситуации оказались эффективными, позволили обеспечить свободный курс рубля, снизить показатель инфляции, а также направить экономику в сторону диверсификации. За счет введения контрсанкций, защиты внутреннего рынка, сокращения импорта и стратегии импортозамещения, российские производители получили импульс к развитию, а также хорошие возможности для сбыта своей продукции³. В дальнейшем многое будет зависеть от проводимой экономической политики, включая преимущества от возможно-

стей снижения для российских компаний торговых и административных издержек, обеспечения доступа к длинным и дешевым финансовым ресурсам.

При этом содержательный анализ показателей состояния страны в рейтинге ВЭФ, сгруппированных в 12 обобщающих характеристик, позволяет достаточно четко вскрыть противоречивый характер тренда современного развития российской экономики, определить ее ключевые точки роста, а также проблемы, требующие незамедлительного устранения⁴. Так, становится понятным, что в дальнейшем развитии нашей страны опорой будут являться большой размер рынка (6-е место в мире), хорошее состояние высшего и профессионального образования и уровень развития инфраструктуры. Ожидаются улучшения в ближайшие годы позиций России по таким параметрам, как "Технологический уровень" и "Инновационный потенциал", чему способствует дальнейшее проникновение высоких технологий в экономику страны, актуализация позднесоветского научно-технического задела.

Критичными для динамичного экономического развития продолжают оставаться проблемы с состоянием институтов, эффективности функционирования товарных рынков, развитие финансового рынка, которые на фоне показателей подавляющего числа стран выглядят весьма непривлекательно, снижают международную конкурентоспособность российской экономики⁵. Так, по параметру "развитость финансового рынка" Россия занимает лишь 107 место из 137 стран, по параметру "Эффективность рынка товаров и услуг" 80 место, при том, что по размеру рынка страна стоит на шестом месте.

Благодаря целенаправленным усилиям бизнес-сообщества и руководителей экономического блока, наша страна за минувший год улучшила свои позиции на 11 пунктов в рейтинге Всемирного Банка DoingBusiness и поднялась с 51 на 40 место⁶ (двумя годами ранее было - 62 место). Сравнивая нынешнюю позицию с имевшейся в 2012 году (со 120-го места), рывок можно считать принципиально успешным. С тех пор произошло улучшение условий ведения бизнеса по половине из основных десяти показателей, рассматриваемых в рейтинге. Хотя Россия опередила такие развитые страны, как Бельгия, Италия, Израиль, до сих пор впереди в рейтинге легкости ведения бизнеса по-прежнему находятся большинство экономически развитых стран мира, в тройке лидеров остаются Новая Зеландия, Сингапур, Дания⁷. Разработка эффективного механизма развития предпринимательства в Российской Федерации увеличит вклад малого и среднего бизнеса в ВВП страны, так как именно этот сектор делает экономику страны устойчивой и многоукладной, обеспечивает масштабную занятость и высокие доходы. Уже сегодня малый и средний бизнес обеспечивает свыше 20 млн. рабочих мест в масштабах страны.

В целях перспективного развития представляется целесообразным использовать положения теории конвергенции, позволяющего реализовать синтетический подход к экономическому росту на основе творческого использования и развития положительного опыта деятельности Советского Союза и других социалистических странах, а также - в западной модели социального государства, особенно успешно развернутой в скандинавских странах. Речь идет о т.н. "третьем пути" развития современного общества - отличном и от догматов коммунизма, и от капитализма, но вбирающим в себя как рыночные начала, свободу предпринимательства, так и сильные социальные обязательства государства. Становится понятным, что из старого противоречия между либеральной и директивной идеологией и политикой нет одного-единственного выхода, однако существует много альтернатив, опирающихся на различные типы рынков, модели хозяйствования, социально-культурные традиции, интересы правящих классов, формирующих правила. К тому же современные эмпирические исследования не привели к обнаруже-

нию фундаментальных законов или хотя бы закономерностей экономической науки универсального характера, которые могли бы служить базой для теоретических обоснований механизма экономического развития, применимого для всех стран. Более того, выяснилось, что ряд закономерностей общественного развития, считавшихся в течение десятилетий незыблемыми, были впоследствии опровергнуты⁸.

Приведенные выше аргументы позволяют обосновать, что условием продвижения России по пути экономического прогресса, выступает, прежде всего, концентрация ее собственных усилий и ресурсов на формировании эффективного, технологически развитого и конкурентоспособного рыночного хозяйства. В ближайшей перспективе акценты экономической политики объективно смещаются в сторону развития отечественного производства и обеспечения при опоре на него потребностей внутреннего рынка. Поэтому в дискуссиях о выборе национальной модели экономического роста превалирует точка зрения о целесообразности в ближайшей перспективе проведения политики широкого импортозамещения с целью ослабления односторонней зависимости от внешних факторов.

¹ Королева А. Россия давит конкурентов. 2017. URL: <http://expert.ru>.

² Королева А. Санкции ударили по Западу вдвое сильнее. 2017. URL: <http://expert.ru/2017/09/14/sanktsii-udarili-po-zapadu-vdvoe-silней>.

³ Яковлев Г.И. Особенности реализации импортозамещающей стратегии в российской промышленности // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2015. № 5 (127). С. 59-64.

⁴ Журавлев С. Выше Италии, ниже Панамы. 04.10.2016. URL: <http://expert.ru/dossier/author/114583>.

⁵ Яковлев Г.И. Реализация технологических инноваций - основа конкурентоспособности промышленных предприятий // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2013. № 6 (104). С. 89-93.

⁶ Рейтинг стран / Всемирный банк. 24.07.2017. URL: <http://russian.doingbusiness.org/rankingsbff>.

⁷ Doing Business 2017. Equal Opportunity for All. URL: <http://www.doingbusiness.org/~media/WBG/DoingBusiness/Documents/Annual-Reports/English/DB17-Report.pdf>.

⁸ Полтерович В.М. Кризис экономической теории : доклад на научном семинаре Отделения экономики и ЦЭМИ РАН "Неизвестная экономика". URL: <http://www.cemi.rssi.ru>.

A POSITIVE VALUE OF THE GROWTH INDEX THE GLOBAL COMPETITIVENESS OF THE RUSSIAN ECONOMY

© 2017 Yakovlev Gennady Ivanovich
Dr. Ekon. Sciences, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: dms7@rambler.ru

Keywords: international ratings, indices, regulation, import substitution, entrepreneurship, small business, convergence.

Explores the Genesis of competitive relations in Russia, performance in the global rankings of competitiveness, sources of further strengthening the competitive position of the national economy. The necessity of developing new models of doing business based on the development of synthetic approaches that take into account the benefits and best practices to ensure competitiveness of various countries in the global economy.

ОЦЕНКА СОСТОЯНИЯ И ВЫЯВЛЕНИЕ ПРОБЛЕМ РАЗВИТИЯ РЫНКА ЖИЛОЙ НЕДВИЖИМОСТИ г.о. САМАРА

© 2017 Ярушина Анна Эдуардовна

магистрант

© 2017 Чудаева Александра Александровна

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: chudaeva@inbox.ru

Ключевые слова: рынок жилой недвижимости, первичный рынок жилья, вторичный рынок жилья, покупательская способность, анализ доступности жилья, индекс доступности жилья, арендное жилье, региональный и муниципальный арендный жилищный фонд, государственно-частное партнерство.

Представлены результаты оценки состояния рынка жилой недвижимости г.о. Самара за 2011-2016 гг. и факторы, оказавшие наибольшее влияние на стоимость жилья, определены тенденции развития рынка жилой недвижимости, предложены механизмы решения выявленных проблем развития.

Рынок жилой недвижимости является важным элементом в структуре социально-экономической системы, оказывая огромное влияние на воспроизводственную систему посредством создания нового жилого фонда для удовлетворения жилищных потребностей населения, развития коммерческой и торговой инфраструктуры, производства строительных материалов на региональном рынке, развития кредитно-финансовой системы муниципального образования и региона.

Рынок жилой недвижимости представляет собой рыночную систему экономических отношений, посредством которой на основе сбалансированного спроса и предложения на территории определенного муниципального образования и/или региона в рамках единого правового поля осуществляется передача прав собственности, способствующая социально-экономическому развитию конкретной области и жилищно-строительной отрасли, в частности.

Рынок жилой недвижимости имеет разветвленную структуру и его можно дифференцировать по различным признакам, среди которых основными являются предпочтения целевых групп потребителей и их платежеспособности, градостроительный ориентир, количество комнат, способ совершения сделок.

Развитие рынка недвижимости зависит от большого количества факторов, среди которых на первом месте находятся спрос, предложение и цена.

Исследование современного состояния и развития рынка жилой недвижимости г.о. Самара в период 2011-2016 гг. позволило получить следующие результаты. За последние пять лет в г.о. Самара жилой фонд увеличился на 15%. Несмотря на это, за последние два года в строительном секторе г.о. Самара наблюдается тенденция снижения

темпов роста ввода в действие жилых домов. Это связано с рядом факторов, в первую очередь, с дефицитом свободных финансовых средств у застройщиков, отсутствием у них полного пакета документов о разрешении на строительство, высоким уровнем платы за подключение новых объектов к инженерным сетям, а также сложной и длительной процедурой выделения земельных участков под жилищное строительство.

Объем и структура экспозиции вторичного рынка жилья в 2016 году, как и на протяжении последних пяти лет остается постоянной - как по типам жилья, так и по административному делению.

Наибольшим спросом пользовались квартиры, расположенные в Советском и Промышленном районах (29% и 17% соответственно). При этом наименьшим спросом пользуются квартиры в Самарском и Ленинском районах (2 и 4% соответственно). Данный факт объясняется повышенным уровнем цен на жилье в данных районах Самары, так как по совокупности ряда показателей (престижность, транспортная доступность, состояние коммунальной инфраструктуры, развитость социальной инфраструктуры, общественная безопасность, визуальный облик) Ленинский и Самарский районы занимают лидирующие позиции, что делает их приобретение труднодоступным при сегодняшнем материальном положении горожан.

Согласно данным СОФЖИ, анализ спроса по количеству комнат показал что, наибольшим спросом пользовались одно- и двухкомнатные квартиры (40% и 42% соответственно), так как в связи с низкой платежеспособностью людям тяжело приобрести жилье с большой площадью. Спрос на четырехкомнатные квартиры совсем мал и составлял в 2016 году 4 %

Анализ предложения в разрезе административных районов на первичном рынке жилой недвижимости г.о. Самара в 2016 году показал, что наибольший объем предложения объектов недвижимости к продаже представлены в Октябрьском (20%), Промышленном (17%) и Красноглинском (10%) районах Самары, что обусловлено наличием свободных площадей под застройку. В структуре предложения по количеству комнат на первичном рынке недвижимости более всего представлено одно- и двухкомнатных квартир (40% и 35% соответственно). Ситуация на вторичном рынке иная. Анализ структуры предложения по количеству комнат в предлагаемых на вторичном рынке жилья квартирах показал, что двух- и трехкомнатные квартиры составляют 67% от общего предложения, а именно 35% и 32% соответственно. А анализ предложения в разрезе административных районов на вторичном рынке жилой недвижимости г. Самары показал, что свыше половины от общего количества жилья предлагается в Октябрьском (20%), Промышленном (17%) и Кировском (14%) районах, что объясняется размерами и структурой данных районов.

Анализ зависимости стоимости квартиры на первичном и вторичном рынках жилья дал идентичные результаты: наивысшее цены на рынке жилья приходятся на квартиры в Самарском и Ленинском районах, это логично обусловлено качеством жилья и инфраструктуры. Самые минимальные цены приходятся на Красноглинский и Куйбышевские районы, что определяется удаленностью данных районов от делового и исторического центра города.

В ходе исследования современного состояния и развития рынка жилой недвижимости г.о. Самара была проведена оценка факторов, оказывающих влияние на развитие

рынка жилой недвижимости г.о.Самара на основе корреляционно-регрессионного анализа. Так как экономический потенциал городского округа и области в целом является ядром локального рынка жилой недвижимости и оказывает наибольшее воздействие на его развитие, для исследования были выбраны 3 региональных фактора, которые, по нашему мнению, в наибольшей степени оказывают влияние на рынок недвижимости г.о.Самара.

Анализ полученных результатов показал, что среди исследуемых факторов наибольшее влияние на стоимость жилья в г.о.Самара оказывает уровень доходов среднестатистического покупателя объектов жилой недвижимости.

В настоящее время, одним из важных показателей развития жилищной сферы является доступность жилья для населения. Оценка доступности жилья проводилась в два этапа.

1. Расчет покупательской способности заработной платы на вторичном рынке жилья г.о.Самара показал следующие результаты: среднестатистический житель г.о.Самары может приобрести 0,38 кв.м. жилья на 1 месячную заработную плату. За анализируемый период наблюдается тенденция уменьшения темпа прироста данного показателя, причем в 2016 году темп прироста составил -3%. Связано это с тем, что темп роста средней цены объектов вторичного рынка жилой недвижимости в г.о.Самара за последний анализируемый год значительно превысил темп роста среднемесячной номинальной заработной платы по Самарской области.

2. Расчет международного статистического показателя - индекса доступности жилья в г.о.Самара.

Поскольку индекс показывает срок, за который семья может заработать на квартиру, фактически результат означает, что доступность жилья в г.о.Самара за последние пять лет выросла. Таким образом, среднестатистическая семья, проживающая в городском округе Самара может позволить себе приобрести квартиру за 3,5 года, откладывая всю заработную плату.

Среди референтных городских округов по данному показателю г.о.Самара занимал лидирующее позиции на протяжении 3 лет: с 2013 по 2015. Однако в 2016 году данный показатель заметно увеличился и незначительно превысил значения индекса в Нижнем Новгороде на 1,3 месяца. Это связано со значительным превышением темпа роста стоимости 1 кв.м. жилья в г.о.Самара над темпом роста среднедушевых денежных доходов по Самарской области.

Произведя оценку перспектив развития рынка жилой недвижимости г.о. Самара, можно выделить следующие тенденции в развитии рынка жилой недвижимости:

1. Поведение застройщиков в ближайшем будущем будет определяться платежеспособностью населения. Ввиду снижения реальных располагаемых доходов и сохранения данной тенденции в 2017 году, продавцы будут вынуждены снижать цены на квартиры. Предположительно, снижение на данном сегменте рынка произойдет во второй половине 2017 года.

2. Поведение покупателей жилой недвижимости во многом будет определяться реальными располагаемыми доходами, с одной стороны, которые, как уже было отмечено ранее, имеют тенденцию к снижению и, с другой стороны, стоимостью ипотечных кредитов и требований банков.

3. Ситуация на рынке жилой недвижимости г.о.Самара по мнению ряда экспертов будет повторять в целом ситуацию по России. В течение 2017 года сохранится тенденция снижения количества заключенных сделок по ипотечным кредитам; ожидается снижения стоимости на объекты жилой недвижимости.

4. Согласно официальным прогнозам Правительства Самарской области в ближайшей перспективе в Самарском регионе и административном центре будет наблюдаться положительный прирост ввода в эксплуатацию жилья. Причем в 2019 году в г.о.Самара, по оценкам сводно-аналитического управления Департамента экономического развития г.о. Самара темп роста данного показателя составит 113,7%.

Как показал анализ доступности жилья, на сегодняшний день, согласно общепринятой классификации, жилье для населения г.о.Самара тяжело доступно.

Для решения данной проблемы основным механизмом выступают государственные программы.

Государственные программы социальной поддержки граждан в приобретении жилой недвижимости, реализуемые на территории г.о.Самара являются. Как показал анализ, несмотря на эффективность реализации ряда программ на территории г.о.Самара, существует ряд проблем, решение которых позволит повысить эффективность их реализации, с одной стороны, и решить проблему жилья для нуждающихся семей, среди которых мы выделили:

1. Низкая степень информированности граждан о реализации различных социальных программ на территории Самарской области и г.о.Самара снижают количество потенциальных участников.

2. Возрастной ценз в 35 лет участников программы "Молодой семье - доступное жилье", зачастую ограничивает для молодых семей возможность получения социальных выплат.

3. Соотношение низкого уровня заработных плат среднестатистического жителя и относительно высокой стоимости жилой недвижимости в г.о.Самара не позволяет молодым семьям, нуждающимся в улучшении жилищных условий, воспользоваться ипотечным кредитованием в дополнение к социальным выплатам.

4. Жесткие условия выдачи ипотечного кредита зачастую не дают возможности воспользоваться условиями государственных социальных программ категориям граждан, нуждающихся в улучшении жилищных условий.

5. Высокие ставки по ипотечным кредитам "отпугивают" молодые семьи от участия в социальных программах по улучшению жилищных условий.

Решением данных проблем является, во-первых, повышение информированности населения о реализуемых государственных программах в г.о.Самара по улучшению жилищных условий. Во-вторых, снижение ставок по кредитам для граждан, участвующих в подобных государственных программах. В-третьих, расширение перечня категорий приобретаемого жилья, за счет включения в него объектов долевого строительства. Подобное изменение делает программы более доступными, поскольку, как показало исследование состояния рынка жилой недвижимости г.о.Самара, цены на первичном рынке жилой недвижимости г.о.Самара значительно ниже, чем на вторичном рынке.

Несмотря на существование государственных программ социальной поддержки граждан в приобретении объектов жилой недвижимости, реализуемых на территории г.о.Самара, следует отметить существование семей, состоящих в очереди на улучшение жилищных условий, не имеющих возможности приобрести жилье в собственность даже на льготных условиях социальных программ. Для такой категории граждан наиболее доступной формой является арендное жилье.

Сложившийся на сегодня "серый рынок" арендного жилья в значительной степени не соответствует потребностям государства, бизнеса и населения.

Анализируя факторы, сдерживающие развитие арендного жилья и перспективы развития сферы арендного жилья в г.о.Самара, следует отметить необходимость государственного регулирования рынка аренды, особенно на начальном этапе. Поэтому, одной из основных задач регионального Правительства является создание регионального и муниципального арендного жилищного фонда, одной из форм реализации которого может являться механизм государственно-частного партнерства (ГЧП).

В г.о.Самара опыт реализации проектов по строительству доходных (арендных) домов не велик. Министерством строительства Самарской области и Самарским областным Фондом жилья и ипотеки совместно с ОАО "АИЖК" ведется совместная реализация пилотного проекта строительства арендного жилья.

Опыт реализации арендных домов в Российской Федерации и в ряде зарубежных стран показывает положительные результаты. Все арендные дома заселены жильцами на 100%, арендная плата в подобных домах в среднем на 40-50% ниже, чем в среднем на рынке.

Таким образом, развитие рынка арендного жилья на основе механизма ГЧП позволит повысить доступность жилья в г.о.Самара, что в конечном итоге благотворно скажется на экономике города, а для девелоперов станет новой ветвью развития бизнеса.

1. Горемыкин В.А. Экономика недвижимости : учебник. 2-е изд., перераб., доп. М. : Юрайт, 2013.

2. Карышев М.Ю. Экономико-статистический анализ рейтинговой позиции Самарской области на рынке строительства жилой недвижимости Приволжского федерального округа (ПФО) // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. № 2 (112).

3. Мамаева О.А. Динамический анализ состояния и развития рынка жилой недвижимости г. Самары // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2007. № 2 (112). С. 69.

4. Мурзин А.Д. Недвижимость: экономика, оценка и девелопмент. М. : Феникс, 2013. С. 36-94.

5. Самарский областной фонд жилья и ипотеки : [официальный сайт]. URL: <http://fond-samara.ru>.

6. Территориальный орган Федеральной службы и государственной статистики по Самарской области : [официальный сайт]. URL: <http://samarastat.gks.ru>.

7. Павлова М.Э. Факторы, влияющие на рынок жилья // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2007. № 2 (112). С. 69.

8. Постановление Правительства РФ от 17.12.2010 N 1050 (ред. от 18.10.2014) "О федеральной целевой программе "Жилище" на 2011 - 2015 годы".

9. Стерник Г.М. Методические рекомендации по анализу рынка недвижимости. М. : Российская гильдия риэлтеров, 2011.

10. Федеральная служба государственной статистики : [официальный сайт]. URL: <http://www.gks.ru>.

**EVALUATION OF THE STATUS AND IDENTIFICATION OF THE PROBLEMS
OF DEVELOPMENT OF THE MARKET
OF THE RESIDENTIAL REAL ESTATE MARKET SAMARA**

© 2017 Yarushina Anna Eduardovna

Undergraduate

© 2017 Chudaeva Alexandra Alexandrovna

Candidate of Economics, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: chudaeva@inbox.ru

Keywords: residential real estate market, primary housing market, secondary housing market, purchasing power, housing affordability analysis, housing affordability index, rental housing, regional and municipal rental housing stock, public-private partnership.

The article presents the results of the assessment of the state of the residential real estate market of the city of Samara in 2011-2016. and the factors that had the greatest impact on the cost of housing, identified trends in the development of the residential real estate market, proposed mechanisms for addressing the identified problems of development.

ЮРИСПРУДЕНЦИЯ И ПРАВО

УДК 346.7

СПЕЦИФИКА РАЗЪЯСНИТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ФЕДЕРАЛЬНОЙ НАЛОГОВОЙ СЛУЖБЫ РФ

© 2017 Абальмова Алина Александровна

студент

© 2017 Казанкова Татьяна Николаевна

кандидат педагогических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: linka265@bk.ru

Ключевые слова: налоговая политика, разъяснительная деятельность, информирование, Министерство финансов России, Федеральная налоговая служба России.

Раскрываются специфические аспекты и проблемы законодательного закрепления реализации разъяснительной деятельности и информирования налогоплательщиков ФНС России.

Современная налоговая политика ориентирована на своевременное погашение налоговых платежей. В связи с изменением и совершенствованием налогового законодательства возникает необходимость оперативного доведения информации о законодательных изменениях, иных вопросах, связанных с налоговой политикой и деятельностью налоговых органов до налогоплательщиков¹.

Одним из органов, реализующих налоговое консультирование, является Федеральная налоговая служба Российской Федерации (далее - ФНС России).

Налоговое консультирование представляет собой публичную услугу, реализуемую ФНС России, которая ориентирована на реализацию упреждающих действий по задержке налоговых отчислений со стороны граждан и юридических лиц.

А.К. Кобылянский, что важность разъяснительной работы ФНС России заключается в трех аспектах: 1) снижении рисков ошибочных действий налогоплательщиков, 2) уменьшении транзакционных издержек, 3) минимизации коррупционных проявлений².

Благодаря разъяснительной деятельности выстраивается открытый процесс обмена информацией между ФНС России и налогоплательщиками.

Практика разъяснения налогового законодательства развивается в рамках современной концепции налоговой политики, которая требует расширения консультационных услуг для налогоплательщиков.

Основная цель современной разъяснительной деятельности ФНС России - обеспечение "добровольного соблюдения требований налогового законодательства"³.

Чтобы обеспечить добровольность соблюдения действующего налогового законодательства налогоплательщики должны владеть о подведомственности собственных информационных запросов, что позволит им оперативно получать разъяснения по тем или иным налоговым вопросам.

Современное проблемное поле разъяснительной деятельности ФНС России заключается в том, что вопросы информирования граждан в сфере налогового законодательства и налоговой политики фактически не разграничены с Министерством финансов РФ, и "разбросаны" в большом количестве правовых норм и нормативных актов.

С принятием Указа Президента РФ № 314 "О системе и структуре федеральных органов исполнительной власти" на смену ликвидированному Министерству РФ по налогам и сборам пришла ФНС России с подчинением Министерству финансов Российской Федерации⁴.

Структурные изменения повлекли собой изменение конструкции разъяснительной деятельности.

В соответствии с нормами Налогового Кодекса РФ за Минфином России закреплены прерогативы в сфере налоговой политики:

- утверждение форм расчетов по налогам и формам налоговых деклараций (п. 1 ст. 34.2, п. 7 ст. 80 НК РФ);

- определение порядка представления налоговой декларации в электронном виде (п. 2 ст. 80 НК РФ);

- утверждение формы учета доходов, получаемых налоговыми агентами от физических лиц (п. 1 ст. 230 НК РФ);

- определение форы и порядка представления реестров счетов-фактур в налоговые инспекции (пп. 2 п. 8 ст. 201 НК РФ);

- утверждение формы справки о полученных физическими лицами доходах и удержанных суммах налога (п. 3 ст. 230 НК РФ)⁵.

Учитывая, что Минфин России принимает нормативные акты, регулирующие сбор налогов, то он соответственно и обладает правом ведения разъяснительной деятельности по данным вопросам.

Ознакомившись с данным перечнем прерогатив Минфина России, возникает вполне закономерный вопрос, о возможности разъяснительной деятельности ФНС России по данным статьям НК РФ. Тут и возникает основная проблема, суть которой заключается в возможности разъяснительной деятельности по данным вопросам, как Минфином России, так и ФНС России.

В соответствии пп. 4 п. 1 ст. 32 НК РФ налогоплательщики обладают правом на бесплатное информирование ФНС России о действующем налоговом законодательстве, на получение форм налоговой отчетности и разъяснений по их заполнению⁶.

Так же ФНС России утверждает формы:

- представления сведений о доходах физических лиц и суммах начисленных и удержанных налогов (п. 2 ст. 230 НК РФ) и Книги учета доходов и расходов и порядок отражения в ней хозяйственных операций налогоплательщиками, применяющими упрощенную систему налогообложения (п. 2. ст. 364.24 НК РФ);

- требования об уплате налога (п. 5 ст. 69 НК РФ);
- форму решения руководителя (заместителя руководителя) налоговой инспекции о проведении выездной налоговой проверки (ст. 89 НК РФ);
- требования к составлению акта налоговой проверки (п. 3 ст. 100 НК РФ)⁷.

С учетом вышеизложенных полномочий ФНС России и осуществляет разъяснительную деятельность.

Исходя из рассмотренных перечней основных полномочий ФНС России и Минфина России, полномочия по разъяснительной деятельности не являются у данных органов идентичными.

В соответствии с п. 1 ст. 34.2 НК РФ Минфин России уполномочен давать письменные разъяснения по вопросам "применения законодательства Российской Федерации о налогах и сборах"⁸ налоговым органам, налогоплательщикам, ответственным участникам консолидированной группы налогоплательщиков, плательщикам сборов и налоговым агентам.

По сути, исходя из содержания данной правовой нормы, можно сделать вывод о том, что фактически Минфин РФ может дать ответ по любому вопросу налогового законодательства как ФНС России и любому налоговому органу, так и налогоплательщику. Тем самым выстраивается своеобразная иерархия разъяснительной деятельности во главе которой находится Минфин России.

Обязанность предоставлять разъяснительную информацию была закреплена за Минфином России на основе Федерального закона № 58 от 29.06.2004 г. "О внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации и признании утратившими силу некоторых законодательных актов Российской Федерации в связи с осуществлением мер по совершенствованию государственного управления"⁹.

Позднее разъяснительная деятельность Минфина России была закреплена статьей 34.2 НК РФ, вступившим в силу с 1 января 2007 г.

Сама правовая коллизия по реализации разъяснительной деятельности кроется в Письме Минфина РФ от 07.08.2007 № 03-02-07/2-138 "Разъяснения положений налогового законодательства в части статьи 34.2 Налогового кодекса РФ"¹⁰.

Данное письмо акцентирует внимание на том, что в соответствии со ст. 34.2 НК РФ Минфин России дает письменные разъяснения налогоплательщикам, плательщикам сборов и налоговым агентам по вопросам применения законодательства Российской Федерации о налогах и сборах и все налоговые органы должны руководствоваться данными разъяснениями по вопросам применения законодательства Российской Федерации о налогах и сборах в своей деятельности, что так же закреплено в пп. 5 п. 1 ст. 32 НК РФ.

Из данных правовых норм следует, что ФНС России в своей деятельности по предоставлению разъяснений налогоплательщикам в обязательном порядке опирается на существующие разъяснения Минфина России.

С другой стороны разъяснения Минфина РФ не публикуются в обязательном порядке и не имеют силы закона, не отменяют, не изменяют существующие правовые нормы о налогах и сборах¹¹.

ФНС России фактически с рассматриваемым Письмом в обязательном порядке должна следовать существующим разъяснениям Минфина РФ, которые не являются нормативными правовыми актами.

Вместе с тем ФНС России вправе создавать собственные разъяснительные документы по поступающим вопросам от налогоплательщиков, которые не должны противоречить законодательству РФ в области налогов и сборов и разъяснениям Минфина РФ и пп.4 п. 1 ст. 32 НК РФ.

Подобная практика, которая юридически закреплена, фактически порождает дублирование разъяснительных функций данных государственных учреждений, бюрократические проволочки с подготовкой ответов для налогоплательщиков и создает коллизию обязательного соответствия документам (существующим и создаваемым разъяснениям Минфина России), не имеющих юридической силы¹².

В то же время ФНС России, осуществляя лишь функции контроля и надзора за соблюдением законодательства о налогах и сборах, за правильностью исчисления, полнотой и своевременностью внесения в соответствующий бюджет налогов и сборов, фактически не имеет права участвовать в подготовке правовых норм, исполнение которых обязана контролировать и по которым должна информировать налогоплательщиков.

Данное положение дел приводит к тому, что на практике разъяснительная деятельность ФНС России подменяется простым информированием налогоплательщиков об изменениях, происходящих в налоговом законодательстве, формах налоговой отчетности и пр. вопросах налоговой политики. ФНС России превращается в орган передачи информации, которую налогоплательщики могут самостоятельно получить, ознакомившись с нормативными документами.

Деятельность ФНС России по информированию налогоплательщиков закреплена и Приказом Минфина РФ от 2 июля 2012 г. № 99н "Об утверждении Административного регламента Федеральной налоговой службы по предоставлению государственной услуги по бесплатному информированию (в том числе в письменной форме) налогоплательщиков, плательщиков сборов и налоговых агентов о действующих налогах и сборах, законодательстве о налогах и сборах и принятых в соответствии с ним нормативных правовых актах, порядке исчисления и уплаты налогов и сборов, правах и обязанностях налогоплательщиков, плательщиков сборов и налоговых агентов, полномочиях налоговых органов и их должностных лиц, а также по приему налоговых деклараций (расчетов)"¹³.

В данном документе уже не упоминается о разъяснительной деятельности ФНС России, но вместе с тем от органа требуется давать исчерпывающие ответы на обращения налогоплательщиков, которые не всегда возможны без разъяснения законодательства. В арсенале ФНС России для информирования налогоплательщиков остаются информационные ресурсы налоговых органов, информационно-справочные системы, законы, разъяснения Минфина РФ и методические материалы.

Подобное упрощение администрирования посредством информирования приводит к тому, что ставится под угрозу одна из основных функций ФНС России по обеспечению своевременности внесения налоговых платежей. Единственной лазейкой для реализации разъяснительной деятельности ФНС России остается пп. 4 п. 1 ст. 32 НК РФ.

Таким образом, можно утверждать, что в реализации налогового законодательства доминирующей оказывается разъяснительная деятельность Минфина России, в то время как работа ФНС России в данном направлении сведена к информированию налогоплательщиков по поступающим запросам и налоговому законодательству.

Законодательная база, четко регламентирующая и разграничивающая аспекты разъяснительной деятельности Минфина России и ФНС России, отсутствует.

Не создан и единый нормативный документ, четко устанавливающий круг вопросов, по которым налогоплательщикам даются разъяснения ФНС РФ и Минфином России.

Данный факт ставит вопрос о возможной подмене и дублировании функций разъяснительной деятельности между рассматриваемыми органами государственного управления.

Учитывая, что законодательством разъяснительная функция выделена в качестве самостоятельного элемента компетенции у рассмотренных органов, то можно утверждать, что данная функция имеет юридическую природу.

Следовательно, можно говорить о необходимости и целесообразности создания единого нормативного акта, определяющего круг разъяснительной деятельности за каждым из рассмотренных органов.

Наличие данной проблемы затрудняет возможность ориентирования налогоплательщиков в правовом поле при формулировании собственных запросов, в силу различного уровня владения правовой информацией, образовательным и социальным уровнем налогоплательщиков, операционными навыками работы на порталах ФНС РФ и Минфина РФ и т.п.

Учитывая данные обстоятельства, следует указать на необходимость формирования, как единого правового поля, так и информационного по вопросам разъяснительной деятельности ФНС России.

Дальнейшие перспективы совершенствования разъяснительной деятельности ФНС России по словам М.В. Беспалова должны быть связаны с разработкой концептуальных основ по оказанию налогоплательщикам консультационных услуг¹⁴.

В данном направлении необходимо четко разграничить иерархию полномочий как налоговых органов, так и Минфина РФ по реализации разъяснительной работы.

Разъяснительная работа, являясь одним из базовых методов администрирования, в условиях развития информационного общества, должна быть ориентирована на использование современных технических средств в работе с налогоплательщиками.

М.В. Беспалов акцентирует внимание на том, что в условиях разделения полномочий ФНС России и Минфина России в сфере разъяснительной деятельности, налогоплательщики не всегда знают подведомственность своего вопроса, запроса, информационного требования, следует увеличить размещение материалов по актуальным вопросам подведомственности налоговых материалов. Реализовывать эту деятельность необходимо посредством создания и трансляции учебно-информационных программ по вопросам налогообложения для налогоплательщиков, а также рекламных роликов, разъясняющих изменения в налоговом законодательстве и размещение их не только на сайте ФНС России, но и на порталах и сайтах налоговых органов субъектов РФ. В обучающей программе и роликах, должна быть отражена подведомственность информационных запросов налогоплательщиков. Данный подход позволит ориентировать налогоплательщиков в законодательном поле запросов, учитывая адресата собственного обращения в рамках действующего законодательства¹⁵.

Учитывая рассмотренную специфику разъяснительной деятельности ФНС России возможны следующие варианты устранения проблемы.

Следует четко разграничить понятия "разъяснение" и "информирование" и дать им юридическое обоснование, включив их определения в НК РФ, либо в отдельный федеральный закон.

Так же необходимо определить и узаконить набор полномочий в рамках разъяснительной деятельности и информирования отдельно для Минфина России и ФНС России, что позволит разграничить данные направления налогового администрирования и снизить нагрузку по формированию ответов на запросы налогоплательщиков, сделать их оперативными, прозрачными.

Таким образом, сформулированные предложения по совершенствованию разъяснительной деятельности ФНС России позволят обеспечивать превенционное воздействие, направленное на своевременное поступление налоговых платежей и исполнение иных налоговых обязательств т обязанностей налогоплательщиками и субъектами налоговых отношений.

¹ Казанкова Т.Н. Представительство в налоговых правоотношениях // Сборник научных статей III Всероссийской заочной научно-практической конференции. Самара : Самар. гос. экон. ун-т, 2017. С. 355.

² Кобылянский А.К. Развитие налогового консультирования корпоративных налогоплательщиков // Вестник Ростовского государственного экономического университета (РИНХ). 2013. № 1-2. С. 71.

³ Там же. С. 70.

⁴ О системе и структуре федеральных органов исполнительной власти : указ Президента РФ № 314. URL: <http://base.garant.ru/186816> (дата обращения: 16.10.2017).

⁵ Налоговый кодекс Российской Федерации (ред. 2017 г.). URL: <http://ivo.garant.ru/#/document/10900200/paragraph/1:0> (дата обращения: 16.10.2017).

⁶ Там же.

⁷ Там же.

⁸ Там же.

⁹ О внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации и признании утратившими силу некоторых законодательных актов Российской Федерации в связи с осуществлением мер по совершенствованию государственного управления : федер. закон от 29.06.2004 № 58. URL: <http://base.garant.ru/12135936> (дата обращения: 12.10.2017).

¹⁰ Разъяснения положений налогового законодательства в части статьи 34.2 Налогового кодекса РФ : письмо М-ва финансов РФ от 07.08.2007 № 03-02-07/2-138. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_71640 (дата обращения: 17.10.2017).

¹¹ Там же.

¹² Фоминова Н. Проблема соотношения полномочий Минфина и ФНС России в ходе административной реформы как предпосылка злоупотребления правом в налоговых правоотношениях // Право и жизнь. 2007. № 112 (7). С. 189.

¹³ Об утверждении Административного регламента Федеральной налоговой службы по предоставлению государственной услуги по бесплатному информированию (в том числе в письменной форме) налогоплательщиков, плательщиков сборов и налоговых агентов о действующих налогах и сборах, законодательстве о налогах и сборах и принятых в соответствии с ним нормативных правовых актах, порядке исчисления и уплаты налогов и сборов, правах и обязанностях налогоплательщиков, плательщиков сборов и налоговых агентов, полномочиях налоговых органов и их должностных лиц, а также по приему налоговых деклараций (расчетов) : приказ Минфина РФ от 02.07.2012 № 99н. URL: <http://base.garant.ru/70222506> (дата обращения: 16.10.2017).

¹⁴ Беспалов М.В. Информационное взаимодействие в системе налоговых органов: основные задачи, проблемные точки и перспективы развития // Бухгалтер и закон. 2013. № 5 (167). С. 14.

¹⁵ Там же. С. 15.

SPECIFICITY OF THE EXPLANATORY ACTIVITIES OF THE FEDERAL TAX SERVICE OF RUSSIA

© 2017 Abalymova Alina Alexandrovna
Student

© 2017 Kazankova Tatyana Nikolaena
Candidate of pedagogy, associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: linka265@bk.ru

Keywords: tax policy, explanatory activity, information, Ministry of Finance of Russia, Federal Tax Service of Russia.

The article reveals specific aspects and problems of legislative consolidation of realization of explanatory activity and information of taxpayers of the Federal Tax Service of Russia.

УДК 347.91/95

ОБЪЕДИНЕНИЕ КОДИФИКАЦИОННОГО АПК И ГПК: "ЗА" И "ПРОТИВ"

© 2017 Абальимова Алина Александровна
студент

© 2017 Руднева Юлия Викторовна
старший преподаватель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: linka265@bk.ru

Ключевые слова: единый гражданский процессуальный кодекс, процессуальное право, гражданское судопроизводство, суд, арбитражный процесс, унификация процессуального права.

Рассматриваются аргументы "за" и "против" концепции "Единого Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации". Анализируются положения концепции, предлагаются пути ее совершенствования.

Вопрос об унификации процессуального законодательства неоднократно обсуждался не только на научных конференциях, но и на всех уровнях государственной власти. Данное обстоятельство, на мой взгляд, обусловлено, прежде всего, произошедшей судебной реформой, которая объединила Верховный Суд РФ и Высший Арбитражный Суд РФ, а также повышенным вниманием юридической общественности к вопросам повышения качества доступности, эффективности осуществления правосудия.

На современном этапе все большее значение уделяется повышению качества отправления правосудия, а также унификации процессуальных норм. В этой связи мы бы

хотела более подробно рассмотреть текст Концепции единого Гражданского процессуального кодекса (далее - Концепция)¹, утвержденной 8 декабря 2014 года.

В юридической среде по данному вопросу можно встретить обширное количество мнений. Среди российских ученых отсутствует единое мнение относительно необходимости принятия единого Гражданского процессуального кодекса. Однако можно выделить две центральные позиции по данной проблеме. Большинство авторов достаточно положительно оценивают возможность принятия единого процессуального кодекса. Так, Мусин В. отмечает: "единый ГПК РФ призван устранить неоправданные различия в процедуре рассмотрения дел судами общей юрисдикции и арбитражными судами, стимулировать использование новейших достижений научно-технического прогресса в ходе судопроизводства и обеспечить своевременное и правильное разрешение гражданско-правовых споров"².

В это же время в научной литературе высказывается прямо противоположная точка зрения, согласно которой нет необходимости принимать единый процессуальный акт, который бы увеличил эффективность осуществления правосудия. Главными доводами сторонников "двух кодексов" является, то, что само создание единого процессуального акта, не решит существующие проблемы, а таких проблем очень-очень много: коррупционная составляющая, низкая квалификация судейского корпуса и административного персонала суда, использование родственных и дружеских связей в рамках отправления правосудия и многие другие. Предлагаем проанализировать текст Концепции, выявить как положительные, так и спорные моменты.

Важной положительной новеллой, на наш взгляд, является п. 2.2.3 Концепции, которая закрепляет невозможность рассмотрения заявленного судьей отвода данным судьей. Допускаю, что данное нововведение позволит раскрыться в полной мере принципу беспристрастности и в дальнейшем обеспечит повышение доверия к судебной системе в целом. Стоит отметить, что, на сегодняшний день, в п.2 ст.20 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации (далее - ГПК РФ)³ закреплена противоположная позиция. Согласно данной процессуальной норме, отвод заявленный судьей, который единолично рассматривает дело, разрешается этим же судьей.

Заслуживающим внимания нововведением, считаем, п.7.4.2 Концепции, которая предусматривает предложение возмещать расходы не только выигравшей стороны, но и третьих лиц, если данные расходы связаны с участием в деле. Допускаем, что это предложение скажется исключительно положительно на доступности и эффективности гражданского судопроизводства. Однако из текста Концепции не ясно, о каких категориях третьих лиц идет дело, и каковы основания возмещения понесенных ими издержек. Несмотря на всю содержательность и обилие положительных норм, в Концепции существуют достаточно неоднозначные и спорные моменты. Так, на наш взгляд, не совсем совершенна норма в п.16.7 Концепции, которая предлагает оставить резные практики ведения судебных протоколов в зависимости от типа конкретного судопроизводства, обосновывая это тем, что, на данный момент, отсутствует техническая возможность. Считаем, что такой подход не отвечает принципу равенства всех перед законом и судом.

На наш взгляд, в основу единого Гражданского процессуального кодекса, следует заложить нормы, существующие в Арбитражном процессуальном кодексе Российской Федерации (далее - АПК РФ)⁴, касающиеся вопросов ведения судебных протоколов (ст.155 АПК РФ), т.е. ввести обязательное аудио-протоколирование наряду с традицион-

ным ведением письменного судебного протокола. Данное введение, считаю, обеспечит повышение эффективности судопроизводства⁵. Достаточно неясной представляется позиция авторов Концепции по вопросам сохранения единоличного порядка рассмотрения апелляционных жалоб на решения и определения мировых судей. По-нашему мнению, апелляционное производство должно осуществляться исключительно в коллегиальном порядке, без каких-либо исключений. Во-первых, в противном случае, снижается уровень гарантии судебной защиты. Во-вторых, исчерпывается принцип равноправия сторон - участников гражданского и арбитражного процесса. В-третьих, апелляционное производство осуществляется в вышестоящем суде, а, следовательно, контроль такого рода не должен осуществляться единолично. В-четвертых, при коллегиальном рассмотрении дела объективность суда значительно выше, за счет взаимной критики взглядов трех судей.

Сомнения вызывает и подход к необходимости отказа от принципа непрерывности. Такое мнение указано в п.16.3 Концепции, согласно которой: "было бы уместно отказаться от принципа непрерывности судебного заседания". На наш взгляд, это предложение крайне ошибочно. Принцип непрерывности позволяет суду достичь объективную истину по гражданскому делу. Именно благодаря данному принципу суд способен сформировать истинное, объективное, ясное и точное понимание сути дела. Преследуя цель - быстрое рассмотрение гражданских дел, мы не должны отказываться от первоочередной, базовой задачи суда - вынесение объективного, обоснованного и справедливого решения. Отказ от принципа непрерывности, по-нашему мнению, повлечет за собой размытие одного из конституционных прав гражданина - право на справедливое и объективное судебное разбирательство.

Подводя итог всему вышесказанному, следует отметить, что консолидация гражданско-процессуальных и арбитражно-процессуальных норм, безусловно, позволит устранить ряд противоречий, существующих на сегодняшний день, в области отправления правосудия. Однако предложенный на данный момент текст Концепции не достаточно совершенен. Опираясь на успешный опыт зарубежных стран, мнения ученых и практиков следует подкорректировать ряд предлагаемых процессуальных норм в тексте единого Гражданского процессуального кодекса. Для достижения целей, которые стоят перед инициаторами создания единого процессуального кодекса, следует взять из ГПК РФ и АПК РФ только самое лучшее, то, что действительно позволит обеспечить осуществление доступного, быстрого, качественного судопроизводства.

¹ Концепция единого Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации : одобрена решением Комитета по гражданскому, уголовному, арбитражному и процессуальному законодательству ГД ФС РФ от 08.12.2014 N 124(1). Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс".

² Единый ГПК РФ: что новый кодекс нам готовит? URL: <http://www.garant.ru/article/675928> (дата обращения: 10.10.2016).

³ Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 10.08.2017). Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс".

⁴ Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 № 95-ФЗ (ред. от 29.07.2017). Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс".

⁵ Руднева Ю.В. Социальная юридическая помощь и доступ к правосудию // Материалы Международной заочной научно-практической конференции / Самар. гос. экон. ун-т. Самара, 2015. С. 1067.

INTEGRATION OF CODIFICATION ADMINISTRATIVE PROCEDURAL CODE AND CIVIL PROCEDURE CODE: "PROS AND CONS"

© 2017 Abalymova Alina Alexandrovna

Student

© 2017 Rudneva Yuliya Viktorovna

Senior Lecturer

Samara State University of Economics

E-mail: linka265@bk.ru

Keywords: unified civil procedural code, procedural law, civil procedure, court, arbitration process, unification of procedural law.

The article discusses the arguments "for" and "against" the concept of the "Single Civil Procedure Code of the Russian Federation". The concepts of the concept are analyzed and ways of its improvement are suggested.

УДК 341.9

КОЛЛИЗИОННЫЕ ВОПРОСЫ ПРАВА СОБСТВЕННОСТИ

© 2017 Адеянов Николай Александрович*

студент

© 2017 Перебоева Анна Александровна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: pereboeva.anna.aleksandrovna@mail.ru, nikolayadeyanov@gmail.com

Ключевые слова: международное частное право, вещное право, содержание права собственности, движимая и недвижимая вещь, коллизионно-правовой метод.

Рассмотрены основные коллизионные вопросы, возникновение которых приводит к разного рода пробелам. Такие пробелы являются юридическими индикаторами существования и преобладания международного частного права, что считается главным условием применения норм международного частного права в целом и непосредственно в рамках вещных прав¹.

Основопологающим принципом, применяемым в данной отрасли права, считается закон места нахождения вещи, который получил название "lex rei sitae" и был закреплен в юрисдикции многих стран мира. Проблематика данного принципа состоит в том, что

* Научный руководитель - Черевиченко Татьяна Сергеевна, кандидат юридических наук, доцент.

сфера его применения в разных государствах изложена по-разному, что приводит к проблемам и разночтениям в законодательствах многих стран, где сфера действия и круг самих правоотношений абсолютно не совпадают друг с другом. Более того, известно, что закон *lex rei sitae* не применяется во многих ситуациях в силу объективных причин. Так, закон места нахождения вещи невозможно применить на пример на автомобиль, который перемещается по различным государствам, так как в разных странах основания приобретения и прекращения права собственности на вещь разные. Следовательно, собственник машины может уже и не быть таковым, если он заехал на территорию другой страны.

Данный казус предотвращается в соответствии с тем, что многие страны во избежание данной проблемы упоминают в нормах права о том, что право собственности следует за вещью, а значит и за субъектом. Что значительно облегчает процедуру защиты своей собственности у лица, ведь при приобретении вещи на территории иностранного государства, право собственности будет сохраняться и в других странах. А говоря о содержании правомочий собственника на имущество, то оно уже будет действовать по принципу *lex rei sitae*, а не по законам того государства, на территории которого находится субъект или само имущество.

Как правило, закон места нахождения вещи распространяется в основном для утверждения объема полномочий по отношению к вещи. Переход права другому лицу, основания прекращения действия права и основания приобретения его также входят в данный принцип. Однако, в основном в отношении движимого имущества используются и иные принципы международного частного права², такие как, закон: "автономии воли"; государства места назначения движимого имущества; личный закон пассажира; места совершения сделки; суда; места отправления движимой вещи; места регистрации имущества³.

Стоит отметить, что один и тот же принцип в разных государствах соответствует разному правовому регулированию. Данный перечень не является исчерпывающим и дополняется по сей день.

Одной из главных проблем в выборе необходимого принципа, которым будет руководствоваться субъект, является трудность в дифференциации таких понятий как: интеллектуальная собственность; недвижимое имущество; риск случайной гибели вещи; ценные бумаги; момент перехода права собственности и другие⁴.

Например, разные страны по-разному трактуют момент перехода права собственности. Одно государство говорит, что момент связан с фактической передачей вещи, другая страна считает, что момент перехода прав будет утвержден в соответствии с соглашением. Для предотвращения возникновения таких проблем следует тщательно ознакомиться с законодательствами, как национального права, так и права иностранного государства, сделка с которой предстоит. Также необходимо четко прописывать пункт о переходе права непосредственно в договоре, чтобы в дальнейшем при возникновении спора можно было сослаться на данный абзац.

Трудности также возникают при дифференциации имущества как движимого или недвижимого. Учеными цивилистами выявлена закономерность квалификации имущества, где квалификация осуществляется по праву того государства, правовая система которого регулирует в целом данное правоотношение⁵. Общеизвестно, что к недвижимым вещам прежде всего относят земельные участки, постройки, сооружения. Однако, некоторые страны, например, Франция, к недвижимости относят инструменты, сельско-

хозяйственные орудия и сырье. В некоторых штатах США выставочные музеи имеют статус движимого имущества, а в Англии лицо, которое имеют правоустанавливающие документы на помещение, и лицо, владеющее ключом от здания, имеют равные права на это имущество.

Весомый блок вопросов включает в себя разграничение понятий "персональная" и "реальная" собственность. Такая дифференциация характерна для англо-саксонской системы права, где реальная собственность - это осязаемые материальные вещи, которые можно увидеть и потрогать, а персональная - это любые виды требований к иным лицам.

Различные решения одних и тех же проблем в международном частном праве обусловлено тем, что в теории отсутствуют конкретные унифицированные нормы по вопросам права собственности. В связи с этим, одним из актуальных способов правового регулирования института права собственности считается коллизионно-правовой метод. Это обусловлено, отсутствием универсальной нормы или конвенции по регулированию права собственности в международном формате.

¹ Плеханов В.В. Некоторые общие вопросы регулирования вещных прав в международном частном праве // Актуальные проблемы российского права. 2008. С. 523.

² Захаров А.Л. Общеизвестные принципы и нормы международного права в российской правовой системе // Вестник Самарской государственной экономической академии. 2005. № 1 (16). С. 230.

³ Осояну Н.Г. Коллизионный принцип *lex rei sitae* как основа регулирования правоотношений собственности в международном частном праве и Российской Федерации // Актуальные проблемы российского права. 2007. № 1. С. 705.

⁴ Милинчук Д.С. Коллизионное право как межотраслевой институт системы российского права // Вестник Костромского государственного университета. 2016. № 1. С. 196.

⁵ Шакун В.М. Юридические коллизии в системе правовых противоречий // Вестник Челябинского государственного университета. 2005. С. 5.

COLLISION ISSUES OF OWNERSHIP RIGHTS

© 2017 Adevan Nikolay Alexandrovich
Student

© 2017 Pereboeva Anna Aleksandrovna
Student

Samara State University of Economics

E-mail: pereboeva.anna.aleksandrovna@mail.ru, nikolayadeyanov@gmail.com

Keywords: international private law, proprietary right, content of property right, movable and immovable thing, conflict - legal method.

In this article are paid attentions to the main conflict issues, which are becoming a base to the appearance of a big rarity of gap in law. Such gaps are legal indicators of the existence and prevalence of private international law, which is considered to be the main condition for the application of the norms of the Private international law in general and directly within the real rights.

ИСТОЧНИКИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ БЮДЖЕТНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

© 2017 Азархин Алексей Владимирович

кандидат юридических наук, доцент

© 2017 Назаренко Ирина Сергеевна

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: aazarkhin@mail.ru

Ключевые слова: бюджетная система, бюджетная ответственность, источники права, источники правового регулирования бюджетной ответственности.

Анализируются источники права, которые регулируют бюджетную ответственность. Делается вывод о несогласованности законодательства в сфере бюджетной ответственности.

Нестабильность финансового законодательства, расширение круга субъектов финансовых правоотношений, рост количества финансовых правонарушений свидетельствует о том, что в финансовой сфере есть определенного рода проблемы. В связи с чем, стала очевидна необходимость укрепления бюджетной дисциплины, а также необходимость анализа источников правового регулирования бюджетной ответственности.

В общем виде источники правового регулирования можно представить следующим образом:

1. Международные нормативные акты:

Конвенция Организации Объединенных Наций против коррупции (далее - Конвенция). Нормы указанной Конвенции применяются для предупреждения, расследования и уголовного преследования за коррупцию, а также для приостановления операций, ареста, конфискации и возвращению доходов от преступлений, признанных таковыми в соответствии с настоящей Конвенцией¹.

Лимская декларация руководящих принципов контроля (далее - Декларация)². В статье 1 указанной Декларации установлено, что организация контроля является обязательным элементом управления общественными финансовыми средствами, что влечет за собой ответственность перед обществом. Контроль не является самоцелью, а выступает в качестве неотъемлемой части системы регулирования, цель которой вскрыть отклонения от стандартов, которые приняты и принципов, которые установлены как можно раньше для того, чтобы принять корректирующие меры, в отдельных случаях, привлечь виновных к ответственности, получить компенсацию за причиненный ущерб или осуществить мероприятия для предотвращения или сокращения таких нарушений в будущем.

2. Законодательство Российской Федерации.

Первым актом следует назвать Конституцию Российской Федерации (далее - Конституция РФ). В Конституции РФ устанавливается форма государственного устройства Российской Федерации и принципы ее взаимодействия с субъектами РФ³.

В статье 71 Конституции РФ установлено, что РФ устанавливает основы федеральной политики и федеральные программы в различных областях развития Российской Федерации, а также федеральный бюджет; федеральные налоги и сборы; федеральные фонды регионального развития.

Статья 72 Конституции РФ устанавливает сферы совместного ведения Российской Федерации и субъектов Российской Федерации.

Проанализировав положения вышеперечисленных международных нормативных актов, а также положения Конституции РФ, можно сказать, что в указанных нормативных актах закрепляются основы применения института бюджетной ответственности.

Федеральные законы Российской Федерации.

В качестве первого источника можно выделить Бюджетный Кодекс Российской Федерации (далее - БК РФ).

В целом, БК РФ содержит нормы о том, как функционирует и развивается бюджетная система РФ, об обеспечении финансового регулирования бюджетных отношений, об общих принципах бюджетного законодательства, о правовых основах функционирования бюджетов различных уровней, о правовом положении субъектов бюджетных отношений, о порядке регулирования межбюджетных отношений, определяет основы бюджетного процесса, устанавливает правовой статус участников бюджетных правоотношений, а также, определяет основания и виды ответственности за нарушения бюджетного законодательства⁴.

Далее можно назвать Уголовный Кодекс Российской Федерации (далее - УК РФ)⁵. УК РФ устанавливается ответственность за нецелевое расходование бюджетных средств (ст. 285.1), а также, за нецелевое расходование средств государственных внебюджетных фондов (ст. 285.2).

Кодекс об административных правонарушениях (далее - КоАП РФ)⁶. КоАП РФ закрепляет следующие составы нарушений бюджетного законодательства: нецелевое использование бюджетных средств и средств государственных внебюджетных фондов (ст. 15.14); невозврат либо несвоевременный возврат бюджетного кредита (ст. 15.15); нарушение порядка представления бюджетной отчетности (ст. 15.16) и т.д.

Мерами административной ответственности, которые установлены в указанных статьях, являются, штраф, дисквалификация.

Далее следуют Федеральные законы разного направления и тематики. К примеру, в ФЗ "О бухгалтерском учете"⁷ и ФЗ "О консолидированной финансовой отчетности"⁸ устанавливаются требования к осуществлению учетной и отчетной деятельности субъектов, которая непосредственно связана с функционированием бюджетной системы. В ФЗ "О счетной палате РФ"⁹ закрепляются полномочия и функции государственных органов в сфере бюджетного регулирования и обеспечения бюджетной ответственности.

Далее, по иерархии следуют Указы Президента Российской Федерации.

Президент РФ издает указы, регулирующие бюджетные отношения, которые возникают тогда, когда формируются доходы и осуществляются расходы бюджетов и государственных внебюджетных фондов, осуществляются государственные и муниципальные заимствования, регулируется государственный и муниципальный долг, а также отношения, которые возникают когда составляются, рассматриваются проекты бюджетов, утверждаются, исполняются бюджеты и контролируется их исполнение.

Примерами указанных нормативных актов могут служить: Указ Президента Российской Федерации "О некоторых вопросах государственного контроля и надзора в финансово-бюджетной сфере"¹⁰, где устанавливаются органы, осуществляющие контрольные функции в финансово-бюджетной сфере; Указ Президента РФ "О мерах по обеспечению своевременности выплаты заработной платы за счет бюджетов всех уровней, пенсий и иных социальных выплат"¹¹, где устанавливается соответствующая ответственность руководителей организаций и должностных лиц, на которых возложены обязанности по выплате из бюджета заработной платы, а также, по выделению из бюджета соответствующих средств, которые направляются на указанные выплаты и т.д.

Следующий источник, это Постановления Правительства Российской Федерации (далее - Постановление), например, Постановление Правительства Российской Федерации "О Министерстве финансов Российской Федерации"¹², в котором устанавливаются полномочия Министерства финансов, в том числе, по организации исполнения федерального бюджета, а также организация деятельности Министерства Финансов.

И наконец, можно выделить Приказы Министерства финансов Российской Федерации. В качестве примера можно привести Приказ Минфина РФ "Об утверждении Порядка приостановления территориальными органами Федерального казначейства операций по счетам, открытым федеральным учреждениям в учреждениях Центрального банка Российской Федерации и кредитных организациях для учета операций со средствами, полученными от предпринимательской и иной приносящей доход деятельности". В указанном акте, уполномоченные органы наделены правом приостановления текущих операций в организациях и учреждениях, которыми используются денежные средства федерального бюджета.

Таким образом, нами были перечислены основные источники правового регулирования бюджетной системы и бюджетной ответственности. Проанализировав указанные источники, и, дав им характеристику, можно сделать вывод о том, что правовое регулирование бюджетной ответственности является весьма низким. Несмотря на то, что нормы о привлечении к ответственности за нарушения бюджетного законодательства установлены не только в БК РФ, но также и в УК РФ, и в КоАП РФ, а также определенные меры принуждения регламентированы в некоторых приказах Министерства Финансов, а также иных актах, все законодательство о бюджетной ответственности является несогласованным.

Так, статьей 283 БК РФ устанавливаются основания применения мер принуждения, однако, нет процедур реализации указанных мер. А это, в свою очередь, на наш взгляд, является значительным пробелом, так как, ответственность в таком случае приобретает абстрактную форму. Что в свою очередь влечет совершение большого числа бюджетных правонарушений, следствием чего является ответная реакция государства, которое защищает свое имущество. Оно и понятно, цель государства - сохранить и поддержать установленный им правовой порядок в бюджетной деятельности. Тем самым и объясняется необходимость государственного принуждения за нарушения бюджетного законодательства.

А для того, чтобы государство могло защищать свои интересы, необходимо четкое и согласованное законодательство, устанавливающее ответственность за совершение бюджетных правонарушений, к чему, в принципе необходимо стремиться.

Таким образом, необходимо повышать уровень правового регулирования бюджетной ответственности, путем внесения изменений в законодательство, а также, согласования всех источников права, регулирующих указанную область.

¹ Конвенция Организации Объединенных Наций против коррупции : [рус., англ.] : заключена в г. Нью-Йорке 31.10.2003 // Собрание законодательства РФ. 26.06.2006. N 26. Ст. 2780.

² Лимская декларация руководящих принципов контроля : принята в г. Лиме 17.10.1977 - 26.10.1977 IX Конгрессом Международной организации высших органов финансового контроля (ИНТОСАИ). Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс".

³ Конституция Российской Федерации от 12.12.1993 г. Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс".

⁴ Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 145-ФЗ (ред. от 30.09.2017). Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс".

⁵ Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ. Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс".

⁶ Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 15.02.2016). Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс".

⁷ Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ (ред. от 18.07.2017) "О бухгалтерском учете".

⁸ Федеральный закон от 27.07.2010 № 208-ФЗ (ред. от 18.07.2017) "О консолидированной финансовой отчетности".

⁹ Федеральный закон от 05.04.2013 № 41-ФЗ (ред. от 07.02.2017) "О Счетной палате Российской Федерации" (с изм. и доп., вступ. в силу с 28.06.2017).

¹⁰ Указ Президента РФ от 02.02.2016 № 41 "О некоторых вопросах государственного контроля и надзора в финансово-бюджетной сфере" // Собрание законодательства РФ. 2016. № 6. Ст. 831.

¹¹ Указ Президента РФ от 19.01.1996 № 66 (ред. от 17.04.2003) "О мерах по обеспечению своевременности выплаты заработной платы за счет бюджетов всех уровней, пенсий и иных социальных выплат".

¹² Постановление Правительства РФ от 30.06.2004 № 329 (ред. от 07.06.2017) "О Министерстве финансов Российской Федерации".

SOURCES OF LEGAL REGULATION OF BUDGETARY RESPONSIBILITY

© 2017 Azarkhin Aleksey Vladimirovich
Candidate of Legal Sciences, Associate professor

© 2017 Nazarenko Irina Sergeevna
Graduate student

Samara State University of Economics

E-mail: aazarkhin@mail.ru

Keywords: budgetary system, budget responsibility, sources of law, sources of legal regulation of budgetary responsibility.

The article analyzes the sources of law that regulate budget responsibility. The article concludes about the inconsistency of legislation in the field of budget responsibility.

ОСНОВАНИЯ БЮДЖЕТНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

© 2017 Азархин Алексей Владимирович

кандидат юридических наук, доцент

© 2017 Назаренко Ирина Сергеевна

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: aazarkhin@mail.ru

Ключевые слова: бюджетная система, бюджетная ответственность, бюджетное правонарушение, признаки бюджетного правонарушения.

Анализируются основания привлечения к бюджетной ответственности, характеризуются основные признаки бюджетного правонарушения.

Бюджетное законодательство Российской Федерации является весьма нестабильным. Все больше растет количество правонарушений в указанной области, что свидетельствует о том, что в указанной сфере есть определенного рода проблемы.

При наличии большого количества бюджетных правонарушений, существование ответственности за их совершение, можно отнести к одной из важных гарантий, с помощью которой соблюдаются права и свободы человека и гражданина в указанной области. С помощью ответственности решаются важнейшие задачи в сфере публичных доходов и расходов, обеспечивается стабильная обстановка в бюджетной области, а также охраняется общество от возможности нарушения бюджетного законодательства.

Бюджетным кодексом Российской Федерации, установлены основания для привлечения к ответственности за нарушение бюджетного законодательства Российской Федерации¹.

Необходимо отметить, что фактическим основанием юридической ответственности является совершенное правонарушение.

Однако, БК РФ не дает определение понятия "бюджетное правонарушение", заменив его на понятие "бюджетное нарушение" (ст. 306.1 БК РФ). В частности, в гл. 29 и 30 БК РФ закрепляются понятия "бюджетное нарушение", определяются бюджетные меры принуждения и, самое главное, виды бюджетных нарушений.

Некоторые ученые указывают, на то, что понятие "бюджетное нарушение" не является тождественным понятию "бюджетного правонарушения"². Однако, на наш взгляд, с этим суждением невозможно согласиться. Представляется, что данное расхождение понятий произошло из-за недостатка юридической техники, так как, нарушения, которые указаны в БК РФ, соответствуют признакам правонарушения, которые были выработаны теорией права.

Рассмотрим указанные признаки, которые присущи бюджетному правонарушению.

Первый признак - противоправность. Указанный признак означает, что бюджетное законодательство было нарушено, а это влечет за собой общественную опасность, которая выражается в том, что государству и обществу причиняется вред.

Второй признак - виновность. Указанный признак значит, что бюджетное правонарушение совершается с умыслом или по неосторожности.

Относительно виновности как признака бюджетного правонарушения нет единогласного мнения.

Первая позиция состоит в том, что в бюджетном праве субъективное состояние правонарушителя не относится к обязательным основаниям ответственности.

Например, В.В. Стрельников считает бюджетное правонарушение объективно противоправным деянием. Меры принуждения в соответствии с бюджетным законодательством применяются вне зависимости от вины правонарушителя. Это обуславливается тем, что применяемые санкции весьма специфичны, так как, они не относятся к штрафным (карательным), поэтому если вина не будет установлена, это не будет противоречить основополагающим принципам юридической ответственности³.

Сторонники второго подхода считают, что безвиновная ответственность недопустима. Например, сторонником данного подхода является Н.А. Саттарова⁴. В подтверждение, указанный автор приводит абз. 6 п. 5 Постановления Конституционного Суда РФ от 15 июля 1999 г. № 11-П "По делу о проверке конституционности отдельных положений Закона РСФСР "О Государственной налоговой службе РСФСР" и Законов Российской Федерации "Об основах налоговой системы в Российской Федерации" и "О федеральных органах налоговой полиции", согласно которому, принцип соразмерности, который выражает требования справедливости, предполагает, что будет установлена публично-правовая ответственность лишь за виновное деяние и она будет дифференцирована по тяжести содеянного, по размеру и характеру причиненного ущерба, по степени вины правонарушителя и по иным существенным обстоятельствам, которые обуславливают индивидуальность применения взысканий⁵.

Эти принципы одинаково распространяются и на физических и на юридических лиц.

На наш взгляд, указанный признак должен рассматриваться как обязательный признак состава бюджетного правонарушения, так как, на наш взгляд, бюджетное правонарушение является разновидностью юридического правонарушения.

Третий признак - наказуемость. Наказуемость это запрет совершения бюджетных правонарушений под угрозой применения санкций, которые предусмотрены в БК РФ. Следовательно, любое совершенное бюджетное правонарушение повлечет за собой для правонарушителя негативные последствия путем применения к нему бюджетно-правовых санкций. Но в БК РФ отсутствует понятие "санкция", а вместо санкции употребляется термин "меры принуждения".

В Главе 30 БК РФ "Виды бюджетных нарушений и бюджетные меры принуждения, применяемые за их совершения", дается полная характеристика конкретных бюджетных правонарушений.

Кроме того, виды нарушений бюджетного законодательства установлены в Уголовном Кодексе Российской Федерации (далее - УК РФ)⁶. В УК РФ устанавливается ответст-

венность за нецелевое расходование бюджетных средств (ст. 285.1), а также, за нецелевое расходование средств государственных внебюджетных фондов (ст. 285.2).

Также, виды нарушений бюджетного законодательства установлены в Кодексе об административных правонарушениях (далее - КоАП РФ)⁷. КоАП РФ закрепляет следующие составы нарушений бюджетного законодательства: нецелевое использование бюджетных средств и средств государственных внебюджетных фондов (ст. 15.14); невозврат либо несвоевременный возврат бюджетного кредита (ст. 15.15); нарушение порядка представления бюджетной отчетности (ст. 15.16) и т.д.

Таким образом, проанализировав определение бюджетного правонарушения, вполне можно выделить только признаки противоправности, наказуемости и виновности. В определении бюджетного правонарушения не содержатся указания на то, есть ли признаки общественной опасности, дееспособности.

Следовательно, в настоящее время для привлечения к бюджетной ответственности, уполномоченными органами или должностными лицами, не должны устанавливаться указанные признаки.

Однако, на наш взгляд, такое положение некорректно. Указанные признаки должны быть у бюджетного правонарушения, как разновидности юридического правонарушения. Специфичность бюджетного правонарушения в том, что в качестве субъекта правонарушения могут рассматриваться только участники бюджетного процесса, у которых есть финансово-правовая правосубъектность с момента своего создания, а это свидетельствует о наличии признака дееспособности. Анализируя часть четвертую БК РФ можно сказать, что субъект бюджетного правонарушения это только юридическое лицо, причем чаще всего это органы государственной власти (федеральные и субъектов РФ) и органы местного самоуправления.

Очевидно, что общественная опасность не может рассматриваться в качестве признака бюджетного правонарушения. В случае общественной опасности нарушения бюджетного законодательства предусмотрена уголовная ответственность.

В связи с вышеизложенным, считаем необходимым представить определение бюджетного нарушения следующим образом: бюджетное правонарушение - это противоправное виновное действие (бездействие) участника бюджетного процесса за которое настоящим Кодексом установлена ответственность. На наш взгляд, указанное определение необходимо внести в БК РФ.

Итак, можно сделать вывод о том, что в БК РФ отсутствует понятие бюджетного правонарушения, дается понятие бюджетного нарушения, что в свою очередь, вызывает определенные сложности в теории. В связи с указанными сложностями, многими авторами вообще не признается существование бюджетного правонарушения как такого. Кроме того, некоторые авторы считают, что бюджетное правонарушение не соответствует признакам правонарушения в том виде, в котором это принято в теории права, в связи с чем, существование такого термина невозможно априори. На наш взгляд, это существенная проблема, ведь, как видно из приведенного анализа, бюджетное правонарушение обладает всеми признаками правонарушения, в связи с чем, говорить о несоответствии этого термина представляется некорректным.

На наш взгляд, указанная проблема сложилась в связи с неправильным применением юридической техники, что в свою очередь вызвало споры в теории. Считаем, что указанную проблему необходимо и можно решить.

По нашему мнению, указанную проблему можно решить внесением изменений в бюджетное законодательство, а именно, четким указанием и определением бюджетного правонарушения как основания бюджетной ответственности.

Также, нами было установлено, что в определении бюджетного правонарушения не указан признак виновности в совершении правонарушения, что на наш взгляд, является некорректным. И приведенный выше анализ указанного признака, лишь подтвердил наше мнение. Считаем, что указанный пробел также нуждается в устранении, а именно, указанием в определении бюджетного правонарушения виновности указанного правонарушения.

¹ Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 145-ФЗ (ред. от 30.09.2017). Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс".

² Древаль Л.Н., Полякова С.А. О дефинициях "Бюджетное правонарушение" и "Бюджетная ответственность" // Вестник Санкт-Петербургского университета МВД России. 2012. № 5.

³ Бюджетное право : учеб. пособие / под ред. М.В. Карасевой. М., 2010.

⁴ Саттарова Н.А. Применение мер принуждения за нарушения бюджетного законодательства // Право и экономика. 2005. № 8.

⁵ По делу о проверке конституционности отдельных положений Закона РСФСР "О Государственной налоговой службе РСФСР" и Законов Российской Федерации "Об основах налоговой системы в Российской Федерации" и "О федеральных органах налоговой полиции" : постановление Конституц. Суда РФ от 15.07.1999 № 11-П // Собрание законодательства РФ. 1999. № 30. Ст. 3988.

⁶ Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ. Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс".

⁷ Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 15.02.2016). Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс".

THE GROUNDS OF BUDGET RESPONSIBILITY

© 2017 Azarkhin Aleksey Vladimirovich
Candidate of Legal Sciences, Associate professor
© 2017 Nazarenko Irina Sergeevna
Graduate student
Samara State University of Economics
E-mail: aazarkhin@mail.ru

Keywords: budgetary system, budget responsibility, budget offense, signs of budget offense.

The article analyses the grounds for bringing to budget responsibility, and also and characterizes the main features of the budgetary offenses.

СУЩНОСТЬ И ПРАВОВАЯ ПРИРОДА БЮДЖЕТНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

© 2017 Азархин Алексей Владимирович

кандидат юридических наук, доцент

© 2017 Назаренко Ирина Сергеевна

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: aazarkhin@mail.ru

Ключевые слова: бюджетная система, юридическая ответственность, бюджетная ответственность, самостоятельность бюджетной ответственности.

Анализируется бюджетная ответственность, определяется ее природа и самостоятельность. Делается вывод о необходимости четкого определения вопроса самостоятельности бюджетной ответственности.

Бюджетная система обладает первостепенным значением для полноценного социально-экономического развития любого государства. В настоящее время бюджетное законодательство Российской Федерации позволяет осуществлять единую финансовую политику на всей территории страны, совместно с административным и уголовным законодательством РФ определяет систему юридической ответственности за правонарушения в области финансов, обеспечивает стабильность финансовой системы страны и повышает гарантии защищенности прав граждан.

С появлением в современном российском финансовом законодательстве норм, которые регулируют применение ответственности и устанавливают санкции за нарушения в бюджетной сфере, усложнилось правовое регулирование, что способствовало возведению бюджетной ответственности в ранг отдельного правового института¹.

Нужно отметить любопытную черту законодательства Российской Федерации, согласно которой ответственность за нарушения бюджетного законодательства и бюджетная ответственность являются разными категориями. В соответствии с преамбулой БК РФ устанавливает основания и виды ответственности за нарушения бюджетного законодательства. Такое же положение закреплено в ч. 4 ст. 1 БК РФ, в соответствии с которой именно БК РФ закрепляются правовые основы порядка и условия привлечения к ответственности если бюджетное законодательство будет нарушено.

Указанные противоречия нашли свое отражение и в научной литературе. До сих пор, среди ученых-теоретиков нет единого мнения о природе бюджетной ответственности, ее самостоятельности. Разные авторы придерживаются различного мнения.

В частности, по мнению О.М. Гейхман, бюджетно-правовая ответственность это разновидность финансово-правовой ответственности, несущая в себе все признаки последней². Но в то же время обладает своей спецификой, обусловленной предметом бюджетного права.

Л. Д. Комягин также отмечает, что бюджетно-правовая ответственность выступает подвидом финансово-правовой ответственности³.

С позиции Т.В. Коноховой, самостоятельным видом юридической ответственности является ответственность за нарушение финансового законодательства, в которой может быть выделен ее подвид - бюджетно-правовая ответственность⁴.

По мнению Э.С. Карпова, анализ признаков бюджетно-правовой ответственности позволяет сделать вывод о том, что она наряду с уголовной или административной ответственностью имеет абсолютно все закрепленные в законе признаки и элементы юридической ответственности, и поэтому, фактически выступает в качестве самостоятельного вида юридической ответственности⁵.

Для того, чтобы разобраться в правовой природе бюджетной ответственности, необходимо вспомнить, что представляет собой юридическая ответственность.

Юридическая ответственность это обязанность правонарушителя нести наказание, претерпевать санкции, которые предусмотрены правовыми нормами и применяются компетентными органами в случае совершения противоправного деяния.

Виды юридической ответственности взаимосвязаны с характером правонарушения. Юридическая наука классифицирует виды юридической ответственности по отраслевому принципу, и выделяют гражданско-правовую, административную, дисциплинарную, уголовную ответственность. Бюджетная же ответственность в качестве самостоятельной ответственности не выделяется. Но, на наш взгляд, указанный вид ответственности имеет самостоятельность, так как, содержит все элементы, которые присущи юридической ответственности, и обладает специфичностью, которые отличают ее от других видов юридической ответственности.

Так, основополагающим элементом юридической ответственности является ее нормативно-правовое регулирование. Это значит, что у любого вида юридической ответственности обязательно должно быть закрепление в нормативном правовом акте. В случае с бюджетной ответственностью источником ее закрепления выступает БК РФ. В частности, в гл. 29 и 30 БК РФ закрепляются понятия "бюджетное нарушение", определяются бюджетные меры принуждения и, самое главное, виды бюджетных нарушений.

Следующий немаловажный элемент - основание ответственности, т.е. совершенное правонарушение.

Некоторые ученые указывают, что понятие "бюджетное нарушение" не тождественно понятию бюджетного правонарушения⁶. На наш взгляд, с ними невозможно согласиться. Считаем, что это расхождение понятий произошло из-за недостатка юридической техники, так как, нарушения, которые указаны в БК РФ, соответствуют признакам правонарушения, которые были выработаны теорией права (действие или бездействие, противоправность поведения, виновность поведения, ущерб бюджету, государству и т.д.). Бюджетным Кодексом РФ выделяется пять составов бюджетных нарушений, которые закреплены в гл. 29 БК РФ.

Субъект правонарушений относится к третьему обязательному элементу юридической ответственности. Относительно бюджетной ответственности, если исходить из смысла БК РФ, субъектом бюджетного правонарушения может выступать юридическое лицо. При этом виновные должностные лица, если есть на то основания, могут привлекаться к уголовной или административной ответственности.

Еще один немаловажный элемент - процессуальный порядок привлечения к ответственности. В общих чертах этот порядок предусматривается ст. 306.2 и 306.3 БК РФ. Проблема заключается в том, что указанный порядок не имеет детальной регламентации в законодательстве. И, естественно, указанный пробел подлежит обязательному

исправлению. В то же время, в кодексе не предусмотрены отсылки к иным нормативным правовым актам по вопросам регламентации процессуального порядка привлечения к ответственности. Таким образом, можно говорить о том, что в кодексе сформирован особый порядок привлечения виновных лиц к бюджетной ответственности.

Обозначение круга субъектов, которые уполномочены привлекать к ответственности, также относится к обязательным элементам юридической ответственности. Этот круг, несомненно, очерчен в БК РФ. Согласно ст. 306.2 БК РФ, в случае, если в ходе контрольного мероприятия будут выявлены бюджетные нарушения, орган внешнего государственного (муниципального) финансового контроля должен направить не позднее 30 календарных дней со дня окончания контрольного мероприятия уведомление о применении бюджетных мер принуждения финансовому органу.

Последний элемент юридической ответственности это наличие санкций. Бюджетная ответственность обеспечивается таким образом, что в случае, если виновным лицом не будет исполнена бюджетная обязанность, то оно вынуждено будет нести правоограничения, установленные соответствующей бюджетной санкцией.

Эти возникшие обязанности являются однозначными и конкретными, появляются с момента совершения того или иного правонарушения и могут быть исполнены правонарушителем добровольно. Перечень указанных санкций содержится в ст. 306.2 БК РФ.

Анализируя все вышеизложенное, можно сказать, что в бюджетной ответственности содержатся все элементы, которые позволяют выявить ее самостоятельность.

Но, хотелось бы отметить, что бюджетная ответственность обладает определенными специфическими чертами, которые позволяют разграничить ее от других видов ответственности, которые устоялись в науке.

Так, у бюджетной ответственности имеется особый процессуальный порядок привлечения к ответственности, который не похож на другие. Можно в качестве отличия назвать выполнение не только штрафных функций, но и правовосстановительных (компенсационных). Помимо прочего, у бюджетных правоотношений властно-имущественный характер, который выражает публичные интересы, что, в свою очередь, дает право говорить о том, что сфера правового регулирования носит самостоятельный характер. Таким образом, если говорить о теоретической точке зрения, то можно сделать вывод о том, что бюджетная ответственность носит самостоятельный, обособленный характер.

Следовательно, на наш взгляд, в связи с тем, что в законодательстве РФ появились правовые нормы, которые устанавливают ответственность за нарушения бюджетного законодательства и соответствующие указанным нарушениям санкции, произошло определенного рода усложнение правового регулирования бюджетной сферы. Этим, в свою очередь, и предопределилась самостоятельность бюджетной ответственности. Вышеприведенный анализ нормативного правового регулирования бюджетной ответственности показывает, что наряду с иными видами ответственности, у бюджетной ответственности есть все признаки юридической ответственности и в ней сочетаются все ее элементы. Кроме того, у бюджетного правонарушения есть все признаки, позволяющие утверждать, что за совершение такого правонарушения наступит ответственность.

И потому, на основании вышеизложенного, учитывая вышеприведенный анализ, считаем возможным выделить бюджетную ответственность в качестве самостоятельного вида юридической ответственности.

Подводя итог вышесказанному, можно отметить, что на сегодняшний день назрела необходимость внесения изменений в часть четвертую БК РФ. Указанная часть должна

претерпеть значительные изменения в целях структурирования института бюджетной ответственности, потому что данная сфера бюджетных правоотношений требует совершенствования как с теоретических, так и с законотворческих позиций.

В первую очередь думается, что раздел четвертый БК РФ должен носить название "Бюджетные правонарушения и ответственность за их совершения". В связи с этим предлагается ввести в кодекс понятие бюджетного правонарушения, отразив в нем все элементы юридического состава правонарушения.

Также значительному пересмотру должна быть подвергнута и процедура применения мер ответственности за совершение бюджетных правонарушений. В частности, круг субъектов, уполномоченных применять меры бюджетной ответственности, должен быть расширен включением в него Счетной палаты РФ.

Помимо прочего, и сам процесс реализации процедуры привлечения к ответственности должен получить более детальную и полную регламентацию.

На основании вышеизложенного, можно сделать вывод о том, что при отсутствии единства мнений относительно природы бюджетной ответственности, необходимо четко определить вопрос о самостоятельности бюджетной ответственности. Это, в свою очередь, улучшит понимание данного института права, а также, поможет избежать злоупотреблений со стороны органов государственной власти по отношению к правонарушителям бюджетного законодательства.

¹ Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 145-ФЗ (ред. от 30.09.2017). Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс".

² Гейхман О.М. Бюджетно-правовая ответственность в системе юридической ответственности // Финансовое право. 2004. № 5.

³ Комягин Д.Л. Ответственность за нарушения бюджетного законодательства // Финансовый вестник: финансы, налоги, страхование, бухгалтерский учет. 2014. № 6.

⁴ Конохова Т.В. Об ответственности за нарушение бюджетного законодательства. М., 2010.

⁵ Карпов Э.С. К вопросу о самостоятельности бюджетной ответственности. Новосибирск, 2012.

⁶ Древаль Л.Н., Полякова С.А. О дефинициях "Бюджетное правонарушение" и "Бюджетная ответственность" // Вестник Санкт-Петербургского университета МВД России. 2012. № 5.

ESSENCE AND LEGAL NATURE OF BUDGET RESPONSIBILITY

© 2017 Azarkhin Aleksey Vladimirovich
Candidate of Legal Sciences, Associate professor

© 2017 Nazarenko Irina Sergeevna

Graduate student
Samara State University of Economics
E-mail: aazarkhin@mail.ru

Keywords: budgetary system, legal liability, budgetary responsibility, independence of budget responsibility.

The article analyzes budgetary responsibility, is determined by its nature and independence. The article concludes on the need to clearly define the autonomy of financial responsibility.

НАЛОГОВОЕ СТИМУЛИРОВАНИЕ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2017 Алиева Гюльнар Шамиль кызы

студент

© 2017 Казанкова Татьяна Николаевна

кандидат педагогических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: alieva_gulya13.07@mail.ru

Ключевые слова: налоговое стимулирование, инновационная деятельность, инновационная экономика, инновационная индустрия, государственная поддержка.

Статья посвящена институту налогового стимулирования инновационной деятельности в Российской Федерации. Анализируется значение инновационной деятельности для экономики страны, предлагаются способы эффективного налогового стимулирования данного вида деятельности.

На современном этапе развития Российской Федерации налоговое стимулирование инновационной деятельности является одним из основных способов восстановления экономического потенциала и обеспечения динамически устойчивого функционирования экономики страны.

Так, зарубежный опыт использования налогового стимулирования инновационной индустрии (деятельности) в странах G-7 свидетельствует о значительном увеличении поступления налогов в бюджеты всех уровней власти, диверсификации источников налоговых доходов, что позволяет решать многие социально-экономические, политические, культурные и экологические задачи, обеспечивать экономическую устойчивость. Благодаря налоговому стимулированию инновационной деятельности в странах с развитой экономикой обеспечивается от 80 до 90% роста налогооблагаемой базы, а соответственно и поступления налогов¹.

В отличие от зарубежных стран в Российской Федерации не развита инновационная индустрия, и наблюдается диспропорция между наличием инновационных возможностей и их реальным воплощением на практике². Для функционирования инновационной экономики в стране необходимо создать максимально благоприятные условия для осуществления предпринимательской деятельности, которое должно заключаться в государственной поддержке в виде:

- прямого финансирования;
- формирования венчурных инновационных фондов (инвестиционных фондов, предназначенных для организационной деятельности с инновационными предприятиями и проектами), пользующихся значительными налоговыми льготами;

- реализации права ускоренной амортизации оборудования;
- предоставления предприятиям беспроцентных банковских ссуд
- налогового стимулирования³.

Под налоговым стимулированием понимается комплекс мер по предоставлению налоговых льгот и преимуществ субъектам экономических отношений, создающих благоприятные условия для осуществления ими инновационной деятельности⁴.

Все нормы, регулирующие налоговое стимулирование и налогообложение инновационной деятельности в РФ, установлены Налоговым кодексом Российской Федерации.

В научной литературе выделяют два подхода государственной поддержки инновационной индустрии.

Прямое регулирование основывается на государственных контрактах, заказах, субсидировании; бюджетном финансировании научно-исследовательской деятельности. Данный вид регулирования преобладает в зарубежных странах, которые выделяют налоговое стимулирование инновационной деятельности как одну из основных задач налоговой политики.

Косвенное регулирование заключается в предоставлении налоговых льгот, к которым относятся налоговый кредит, налогообложение прибыли, метод ускоренной амортизации⁵. В РФ применяется именно косвенный метод государственной поддержки, так как государство не заинтересовано в широком развитии инновационной инфраструктуры и для стимулирования инновационной деятельности требуется меньше бюджетных средств.

По статистическим данным проекта стратегии инновационного развития РФ на период до 2020 года в стране с 2007 по 2011 наблюдалось уменьшение доли средств отечественного предпринимательского сектора во внутренних затратах на исследования и разработки с 31 до 25% при увеличении доли средств с 61,5 до 67%. Рост бюджетного финансирования в последующие годы, направленного на развитие инновационной активности в РФ, не привел к ожидаемому результату⁶.

Для эффективного стимулирования инновационных процессов в экономике РФ можно предложить следующее:

1. Введение прямых льгот на прибыль организации (предоставление налоговых каникул по налогу на прибыль организации; уменьшение ставок по налогу на прибыль; обеспечение субъектам и муниципальным образованиям реальные финансово-бюджетные возможности понижать ставки по налогу на прибыль).

2. Изменение условий и порядка предоставления инновационного налогового кредита, которые должны заключаться в увеличении сроков предоставления кредита; расширении сферы предоставления кредита; отмене пределов уменьшения текущих платежей.

3. Внесение в налоговое законодательство дополнительных норм, стимулирующих вложение инвестиций в инновационную деятельность (например, освободить продажу акции от НДФЛ, если владение ими превышает пяти лет).

4. Уменьшение ставки по налогу на прибыль в два раза, в течение первых трех лет деятельности, для инновационного малого и среднего бизнеса.

Таким образом, одной из основных проблем российской экономики является неконкурентоспособность российской продукции и услуг. Необходимым условием роста экономики страны на мировом рынке является создание инновационной экономики - эффективной национальной инновационной системы и модернизации экономики на основе внедрения инноваций. Именно поэтому России необходимо реализовывать налоговое стимулирование инновационной деятельности как одну из приоритетных задач экономической политики государства⁷.

¹ Рюмина Ю.А. Зарубежный опыт налогового стимулирование инновационной деятельности // Вестник Томского государственного университета. Экономика. 2015. № 2. С. 83-87.

² Мамедов А.А. Инновационная деятельность в России: проблема правового регулирования // Налоги. 2014. № 5. С. 25-28.

³ Харитоненко К.А. Функции налогов в системе современного инновационного развития современной экономики // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2008. № 7. С. 133-137

⁴ Бельтюкова С.А. Инновационная деятельность как объект налогового стимулирования // Экономика. 2013. № 5. С. 15-20.

⁵ Оганесян Л.А., Казанкова Т.Н. Актуальные проблемы налогообложения современной России. Махачкала : Апробация, 2017. № 1. С. 145-150.

⁶ Распоряжение Правительства РФ "Об утверждении стратегии инновационного развития Российской Федерации до 2020 года" от 08.12.2011 N 2227-р.

⁷ См. также: Иванова Н.И. Налоговое стимулирование инновационных процессов. М. : ИМЭ-МО РАН, 2012. С. 43-46;

Марков В.М. Налоговые льготы как способ стимулирования инновационной деятельности: оценка целесообразности и бюджетной результативности их применения // Финансовая аналитика: проблемы и решения. 2014. № 7. С. 45-49.

TAXABLE INCENTIVES FOR INNOVATION ACTIVITY IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2017 Alieva Gulnar Shamil kizi

Student

© 2017 Kazankova Tatyana Nikolayevna

Candidate of pedagogy, associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: alieva_gulya13.07@mail.ru

Keywords: Taxable incentives, innovation activity, innovative economy, innovative industry, state support.

This article is devoted to the institute of tax incentives for innovation in the Russian Federation. It analyzes the importance of innovation activities for the country's economy, and suggests ways to effectively tax incentives for this type of activity.

ПРОБЛЕМА ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ МЕЖДУНАРОДНОГО УСЫНОВЛЕНИЯ (УДОЧЕРЕНИЯ) РЕБЕНКА

© 2017 Артамонова Анна Викторовна*

студент

© 2017 Пособило Наталья Валерьевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: Yegorova255@yandex.ru, ab555.b@yandex.ru

Ключевые слова: усыновление (удочерение), защита прав несовершеннолетних, иностранные граждане.

Рассматривается правовое регулирование международного усыновления, а также случаи, произошедшие с усыновленными детьми из России.

Усыновление (удочерение) ребенка - это институт семейного права и юридический акт, в силу которого между ребенком и его усыновителем устанавливаются как личные, так и имущественные отношения, существующими между родителями и детьми. Семейный кодекс Российской Федерации устанавливает возможность усыновления российских детей, как гражданами РФ, так и иностранными гражданами¹. Данная проблема является актуальной, поскольку в настоящее время имеет место тенденция усыновления детей иностранными гражданами, но важна не только процедура, но и последующее обращение с таким ребенком, ведь как показывает практика, усыновители применяют насилие и зачастую дети погибают.

Институт усыновления (удочерения) поистине является древнейшим институтом в цивилистике. Так в Риме действовали два вида, так, к первому виду относилось усыновление правоспособных лиц, причем ни женщины, ни несовершеннолетние не относились, ни к усыновителям, ни к усыновляемым, поскольку не имели право участвовать в собраниях, во второй же вид входили лица, которые не были правоспособными.

Что же касается России, то усыновление существовало в разных процедурах, которые существовали достаточно долгое время. В их число входило:

- женитьба на вдове;
- фактически принимали усыновляемого в дом;
- обряд фиктивного рождения.

И только в 20 веке, а именно в 1996 году был введен судебный порядок усыновления детей в Федеральном Законе РФ "О внесении изменений и дополнений в ГПК РСФСР"², в том числе и международном плане.

* Научный руководитель - Черевиченко Татьяна Сергеевна, кандидат юридических наук, доцент.

Стоит отметить, что в России часто усыновителями выступают лица, не имеющие детей, то среди иностранных граждан, таких как шведы, канадцы, американцы, зачастую встречаются семьи, которые имеют уже детей, но они полагают, что в семье должно быть не менее трех детей. В связи с экономическими трудностями граждане РФ принимают в семью только одного ребенка, однако бывают случаи, что после воспитания одного ребенка, усыновители могут взять на воспитание еще детей и таким лицам отдается предпочтение при рассмотрении кандидатур. Спрос на усыновление детей обеспечивается такими странами как: США, Италия, Испания, в редких случаях Германия. Предложения по поводу международного усыновления с каждым годом уменьшается, это связано с тем, что страна, которая легче всего "расстается" со своими детьми в негласном внешнеполитическом критерии пользуется меньшим уважением. В Восточных странах вообще не разрешается отдавать своих детей, даже если ребенок гражданин другой страны, с трудом смогут отдать ребенка на усыновление в другую страну.

Основу международного сотрудничества в области усыновления составляет Конвенция ООН о правах ребенка³. Данная норма регламентирует обязательства государств-участников в области защиты прав несовершеннолетнего. При иностранном усыновлении основополагающим принципом⁴ является приоритет прав и законных интересов ребенка. Согласно Конвенции, усыновление в другой стране рассматривается в качестве альтернативного способа заботы о ребенке при соблюдении условий: если ребенок не может быть передан на воспитание в своей стране; если обеспечение необходимого ухода за ребенком является невозможным в стране происхождения, к числу важных актов так же можно отнести Женевскую декларацию прав ребенка и Гаагскую конвенцию о защите детей, которая так же регламентирует сотрудничество в области международного усыновления.

В РФ большое число нормативно-правовых актов, касающихся усыновления и одним из них является Федеральный закон "О мерах воздействия на лиц, причастных к нарушениям основополагающих прав и свобод граждан Российской Федерации"⁵, согласно которому, введен полный запрет на усыновление американцами детей - граждан РФ.

Данный запрет связан с рядом произошедших событий, а именно: 8 июля 2008 года из-за халатности усыновителей США погиб Дима Яковлев, а в августе 2009 года от побоев и голода скончался Ваня Скоробогатов, существует масса и других случаев⁶. Данный закон защитит маленьких граждан России от насилия и безответственности со стороны граждан США.

В настоящее время также встает вопрос о государственном контроле за соблюдением прав и законных интересов усыновленных детей иностранными гражданами. По законодательству России усыновители должны представлять отчеты после усыновления, однако, они предоставляются не всегда. В случае усыновления через представительство аккредитованной организации, отчет подготавливается компетентными органами государства, где проживает усыновленный ребенок и передается данной организации, а в случае усыновления без такого представительства - компетентным органом иностранного государства, которое дало обязательство представлять такие отчеты⁷. Деятельность по усыновлению детей, которая осуществляется посредничеством, запрещена в РФ, но некоторые пренебрегают данным запретом и продолжают заниматься своей деятельностью, не имея на это аккредитации.

По данным, которые были выявлены Национальным Советом США все дети, попадающие в семьи, где происходили убийства детей, не было официального разрешения на это, или же они активно нарушали прописанные положения по данному вопросу.

Таким образом, большинство несчастных случаев произошедшие с усыновленными детьми были связаны с тем, что иностранные граждане вывозили их нелегально. Ведь на практике Консульские учреждения не имеют возможности проследить этап контроля за усыновленными детьми, т.к. соблюдение происходит лишь в пределах данного консульства.

Из приведенного выше анализа, можно сделать вывод о том, что на сегодняшний день недостаточно хорошо действует регулирование нормативно - правовых норм по вопросу об усыновлении детей, а также необходимо расширить круг полномочий консульских учреждений. В целях защиты прав и интересов усыновляемого ребенка следует изменить законодательство, которое бы позволило четкое регулирование и контроль за институтом усыновления детей.

¹ Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 N 223-ФЗ (ред. от 01.05.2017). Дос-туп из справ. правовой системы "КонсультантПлюс".

² Закон РФ от 24.06.1992 N 3119-1 (ред. от 21.11.2011) "О внесении изменений и дополнений в Гражданский кодекс РСФСР, Гражданский процессуальный кодекс РСФСР".

³ Конвенция о правах ребенка (одобрена Генеральной Ассамблеей ООН 20.11.1989) (всту-пила в силу для СССР 15.09.1990) // Сборник международных договоров СССР. 1993. Вып. XLVI.

⁴ Захаров А.Л. Общепризнанные принципы и нормы международного права в российской право-вой системе // Вестник Самарской государственной экономической академии. 2005. № 1 (16). С. 227-232.

⁵ Федеральный закон от 28.12.2012 N 272-ФЗ (ред. от 28.03.2017) "О мерах воздействия на лиц, причастных к нарушениям основополагающих прав и свобод человека, прав и свобод граждан Российской Федерации".

⁶ Тищенко И.В. Проблемы правового регулирования усыновления российских детей иностран-ными гражданами // Вестник Белгородского юридического института МВД России. 2013. С. 28-32.

⁷ Семенов А.В. Проблемы международного усыновления в Российской Федерации // Ленин-градский юридический журнал. 2007. С. 104-122.

THE PROBLEM OF LEGAL REGULATION OF THE INTERNATIONAL ADOPTION OF THE CHILD

© 2017 Artamonova Anna Victorovna

Student

© 2017 Posobilo Natalia Valer'evna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: Yegorova255@yandex.ru, ab555.b@yandex.ru

Keywords: adoption, protection of the rights of minors, foreign citizens.

This article examines the legal regulation of international adoption, as well as cases that occurred with adopted children from Russia.

СУБЪЕКТ ДОЛЖНОСТНОГО ПРЕСТУПЛЕНИЯ: ПРОБЛЕМА КВАЛИФИКАЦИИ

© 2017 Асеев Владимир Евгеньевич
студент

© 2017 Калашникова Елена Борисовна
кандидат исторических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: kalashnikova-helen@yandex.ru

Ключевые слова: состав преступления, субъект преступления, должностное преступление, квалификация, специальный субъект, специальные полномочия.

Статья посвящена анализу полномочий специальных субъектов при квалификации должностных преступлений, основных и факультативных признаков специальных субъектов, разграничению административно-хозяйственных и организационно-распределительных полномочий.

Главным элементов состава преступления, без которого невозможно реализация уголовной ответственности, является субъект преступления.

Основные признаки данного указаы в статьях 19-22 Уголовного Кодекса Российской Федерации. Указанные признаки обязательны для всех субъектов преступления. Отсутствие одного из перечисленных признаков полностью исключает уголовную ответственность.

Понятие субъект преступления многогранно, которая выражает в себе не только признаки, указанные в статьях 19, 20, 21 Уголовного Кодекса Российской Федерации, но и еще факультативные признаки, которые обуславливаются особенным правовым положением лица.

Уголовный закон содержит в себе множество норм, согласно которым, привлечения лица к ответственности ставится в зависимость от наделенных государством специальных полномочий. К ним можно отнести: административные, организационно-распорядительные и так далее. Данные полномочия характерны для государственного и муниципального управления, вооруженных сил и т. д.

Проблематика выявления субъектов преступлений против государственной и муниципальной власти относится к категории и понятию должностного лица. Как говорилось ранее, субъект в данном случае будет являться специальным, поскольку имеет специальные полномочия, которыми был наделен государством. В связи с этим. Очень остро стоит вопрос о разграничении признаков специального и общего субъекта в целях осуществления справедливого разбирательства по соответствующим делам. Многие научные работы указывают о тождестве между признаками преступления и признаками конкретного состава преступления, указанного в Особенной части Уголовного Кодекса Российской Федерации.

Необходимость в решении данной проблемы вызвана тем, что субъекты должностных преступлений являются должностные лица, наделенные специальными полномочиями со стороны государства. Указанные признаки закреплены в примечании 1 постановления Пленума ВС РФ к статье 285 Уголовного Кодекса Российской Федерации от 9.07.2013 г.

В соответствии с указанным постановлением организационно-распорядительные включает в себя: подбор кадрового состава, управление трудом, поддержание дисциплины, посредством применения мер поощрения и дисциплинарных взысканий. К административно-хозяйственным полномочиям отнесены функции по распоряжению или управлению каким-либо имуществом.

Проблема установления вопроса вины в должностных преступлениях, как показывает судебная практика, нуждается в привлечении дополнительного внимания со стороны органов правопорядка. Необходимо разграничить понятия "двойкой" и "смешанной" вины.

Неверная квалификация преступления возникает из-за некорректного разграничения состава должностных и смежных с ними правонарушений.

К категории людей, занимающие государственную должность в РФ следует отнести: председателя палат ФС РФ, председатель Правительства, министров, депутатов и т.д.

К Категории людей, занимающие государственную должность субъекта следит отнести: руководителей органов законодательной и исполнительной власти, судей и т.д.

Указанное преступление, повлекшее за собой тяжкие последствия, наказывается на срок до 10 лет лишения свободы. Неотъемлемым дополнительным наказанием будет является лишение права заниматься определенной деятельностью или занимать должности определенного рода на срок до 3 лет.

Под тяжкими последствиями указанного преступления понимается - материальный ущерб, который выражен в денежном, большом объеме, и другой вред, выраженный, как значительный.

Следует отметить, если должностное лицо допустило должностное злоупотребление, но при этом указанное деяние было в рамках исполнения обязательного распоряжения, то данное лицо не подлежит уголовной ответственности. В целом следует отметить, что преподавателей, медицинских работников следует рассматривать как специальных субъектов должностных преступлений, но только в случае выполнения ими указанных ранее функций.

1. Аснис А.Я. Уголовная ответственность за служебные преступления. М. : ЮрИнформ, 2017. С. 78.

2. Здравомыслов Б.В. Должностные преступлениями. Понятие и квалификация. М. : Юрид. лит., 1975. С. 30.

3. Галахова А.В. Должностные преступления. М., 2015. С. 238.

4. Максимов С.В. Коррупция. Закон. Ответственность. М. : ЮрИнформ, 2012. С. 342.

5. Яни П.С. Экономические и служебные преступления. М. : Интел-Синтез, 2016. С. 250.

6. Курс уголовного права : учебник. В 5 т. Т. 3, 4, 5: Особенная часть / под ред. Г.Н. Борзенкова, В.С. Комиссарова. М. : Зерцало, 2002.

7. Курс российского уголовного права. В 2 т. Т. : Особенная часть / под ред. А.Н. Игнатова, Ю.А. Красикова. М. : Норма - Инфра-М, 2002.

8. Бюллетень ВС РФ Определ. СК ВС РФ от 07.10.2001 г.

SUBJECT OF THE OFFICIAL CRIME: PROBLEM OF QUALIFICATION

© 2017 Aseev Vladimir Evgenyevich

Student

© 2017 Kalashnikova Elena Borisovna

Candidate of History Sciences, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: kalashnikova-helen@yandex.ru

Keywords: crime, subject of crime, official crime, qualification, special subject, special powers.

The article is devoted to the analysis of the powers of special subjects in the qualification of malfeasance, the main and facultative features of special subjects, the delineation of administrative and economic and organizational and distributive powers.

УДК 342.92

ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПОЛИЦИИ

© 2017 Богданова Ника Вадимовна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: bogdanova.nikael@gmail.com

Ключевые слова: административное право, правоохранительные органы, органы полиции, органы внутренних дел, правовое регулирование.

Рассматриваются особенности правового регулирования деятельности органов внутренних дел в Российской Федерации.

Административное регулирование изначально предполагает неравенство субъектов административного права, то есть дифференциацию общественных ролей субъектов в административно-правовых отношениях¹.

Данное положение предполагает предоставление административно-правовым рангам возможности, права и обязанности с квалификацией их ролей вплоть до уникально-

* Научный руководитель - Сидорова Анна Викторовна, старший преподаватель.

сти², тем самым определяя компетенцию их деятельности. Исключением не являются органы внутренних дел, а именно полиция.

Удачное осуществление важных задач, стоящих перед хранителями правопорядка, в большинстве случаев зависит от качества правового регулирования данного института. Поэтому быстрое реагирование и внесение коррективов в законодательство, которые будут соответствовать требованиям общества и образующимся новым социальным отношениям, будет благоприятно влиять на работу органов внутренних дел.

Проблемы, затрагивающие правотворческую деятельность, постоянно находятся в поле зрения, как ученых, так и юристов-практиков. Это сопряжено с тем, что право начинает концентрировать свое внимание и регулировать те взаимоотношения, которые ранее не считались объектом правового регулирования. Примером того, может послужить Федеральный закон "О полиции" принятый в 2011 году 7 февраля, вступивший в силу 1 марта³. Этот нормативно-правовой акт призван регулировать деятельность правоохранительного органа, в ведении которого находится большой объем правоохранительных задач. Также после этого был принят Федеральный закон от 30 ноября 2011г. №342-ФЗ "О службе в органах внутренних дел Российской Федерации и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации"⁴.

Законность и аргументированность использования мер государственного принуждения в значительной мере предопределены нормативной правовой базой, с помощью которой, они фиксируются. С опубликованием Федерального закона "О полиции" была существенно изменена регламентация мер государственного принуждения. Возникла отдельная глава о применении полицией отдельных мер государственного принуждения. В данную главу вошли такие нормы, как задержание (ст.14), проникновение в жилые и иные помещения, на земельные участки и территории (ст.15), оцепление участков местности, жилых помещений, строений и других объектов (ст.16)⁵. Обеспечение законности при использовании мер административного принуждения сотрудниками полиции подразумевает не только лишь жесткое и неукоснительное соблюдение требований нормативных правовых актов самими сотрудниками, применяющими меры, но и незамедлительное пресечение различных, ставших известными факты нарушений, со стороны других работников полиции, должностных лиц и граждан. Пресечение - особая правовая форма административного принуждения, сущность которой заключается в том, чтобы прекратить, наличное, появившееся или продолжающееся противоправное действие, правонарушение⁶. Благодаря пресечению могут предотвращаться не только проступки, совершаемые гражданами, должностными лицами и организациями, но и преступления. Интересно отметить, что положение законности при использовании данных мер сотрудниками полиции причислено к главным показателям ведомственной статистической оценки результатов деятельности подразделений территориальных органов МВД России.

Также были введены положения, которые детально регламентируют применение физической силы и огнестрельного оружия в деятельности полиции (ст. 18-24 ФЗ "О полиции"). До этого основания и порядок применения вышеописанных мер регулировались всего 5-ю статьями.

Особенность деятельности полиции заключается в том, что она формирует необходимые условия для функционирования иных органов и обеспечивает их охрану, что во многом достигается за счет применения мер процессуального обеспечения. Данные меры регулируются статьей 13 Федерального закона "О полиции". Согласно данной статье, сотрудники полиции вправе вызывать граждан и должностных лиц, подвергать приводу в полицию, требовать от граждан покинуть место совершения преступления и т.д. Также меры процессуального обеспечения, применяемые полицией, описаны в статье 27.1 КоАП РФ⁷. Все перечисленные меры государственного принуждения, которыми пользуются сотрудники полиции, не являются исчерпывающими, многие из них регулируются отраслевым законодательством.

Можно сделать вывод, что меры, применяемые полицией, закрепленные в Федеральном законе "О полиции", не могут быть применены без подзаконного нормативно-правового регулирования, так как в законах отсутствует реальный механизм правоприменения и объем законодательного акта не позволяет детально описать характеристику конкретной меры принуждения. Поэтому было бы логично сформировать единый кодифицированный акт, детально описывающий и регламентирующий деятельность полиции в той или иной ситуации.

¹ Матузов Н.И., Малько А.В. Теория государства и права : учебник. М. : Юристъ, 2004. 512 с.

² Стожко Д.К., Фоменко С.С. Правосознание личности в условиях институциональных трансформаций // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2015. № 5 (115). С. 142-147.

³ Федеральный закон от 07.02.2011 № 3-ФЗ "О полиции" (ред. от 03.02.2014).

⁴ О службе в органах внутренних дел Российской Федерации и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации : федер. закон от 30.11.2011 № 342-ФЗ (ред. от 03.07.2016). URL: <http://www.pravo.gov.ru> (дата обращения: 04.07.2016).

⁵ Федеральный закон от 07.02.2011 № 3-ФЗ "О полиции" (ред. от 03.02.2014).

⁶ Уголовный процесс : учеб. для студентов юрид. вузов и факультетов / под ред. К.Ф. Куценко. М. : Зерцало, 2000. 608 с.

⁷ Кодекс РФ об административных правонарушениях (КоАП РФ) от 30.12.2001 № 195-ФЗ // Российская газета. 2001. 31 дек.

FEATURES OF LEGAL REGULATION OF ACTIVITIES OF THE POLICE

© 2017 Bogdanova Nika Vadimovna

Student

Samara state University of Economics

E-mail: bogdanova.nikael@gmail.com

Keywords: administrative law, law enforcement, police, internal Affairs bodies, legal regulation.

The article discusses the peculiarities of legal regulation of activities of internal Affairs bodies in the Russian Federation.

РАЗВИТИЕ КОНСТИТУЦИОННЫХ НОРМ О ГЕНДЕРНОМ РАВЕНСТВЕ

© 2017 Богданова Ника Вадимовна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: bogdanova.nikael@gmail.com

Ключевые слова: Конституция России, гендерное равенство, права женщин, феминизм, история.

Анализируется процесс развития и становления гендерного равноправия в России, его история.

Вопрос гендерного равенства в современном обществе является одним из самых дискуссионных. В данный момент он рассматривается в различных научных исследованиях, в сфере права, истории, культурологи, социологии, экономики и других гуманитарных науках¹.

Гендерное равенство является учетом интересов всех социально-половых групп общества. История развития равенства полов прошло сквозь многовековые устои, которые отображали в себе историю развития демократии в обществе². Равноправие по признаку пола не так давно сформировалось в принцип равенства граждан.

Ни для кого не тайна, что социальное положение женщин, их место и роль в экономических, политических и культурных сферах жизни в разные периоды мировой истории имело свои характерные черты. Проблема дискриминации, низкая оплата труда, неосуществимость своих творческих и профессиональных возможностей - все это комплекс социальных проблем положения женщин в обществе в XIX - начале XX вв.³ В это время в России царила консервативно-патриархальная концепция, в основу которой было положено подчиненное состояние женщины. Данная концепция была базой законодательства того времени, поддерживалась правительством, а также большей частью населения страны. Но в то же время многие представители прогрессивной интеллигенции считали, что необходимо освободить женщин от гнета патриархальности. Об этом рассуждали А.И. Герцен, Н.П. Огарев, Н.А. Добролюбов, М.Л. Михайлов, Д.И. Писарев, К.Д. Ушинский и другие.

В середине XIX в. начинают появляться работы, посвященные анализу Свода гражданских законов, его сопоставление с законодательством других стран. В этих работах указывалось на то, что женщины были лишены общественно-политических прав, а также были ограничены в возможности получения образования и использовании приобретенных знаний в работе. Тем самым адвокаты показывали отсталость в этой сфере российского законодательства от законодательств иных стран. Так, А.И Герцен полагал, что отстаивание личностного начала в человеке не могло быть полным и последовательным, если оно исключало женскую личность, страдавшую от социального и семейного

* Научный руководитель - Сидорова Анна Викторовна, старший преподаватель.

принижения. Он выступал с требованием создать условия для развития личности женщины, оберегать ее человеческое достоинство⁴.

Критические выступления авторитетных юристов того времени, в обстоятельствах сложной политической обстановки внутри страны, повлияли на попытки создания нового гражданского уложения, в котором предлагалось расширить права представительниц женского пола в сфере семейного и трудового права.

После событий Октябрьской революции российские женщины впервые получили возможность свободно выбирать профессию, и получать образование наравне с мужчинами. Равноправие женщин и мужчин в гражданских и политических правах было установлено первой советской Конституцией 1918 г. Ст.64 Конституции РСФСР 1918 г. регламентировала, что правом избирать и быть избранным пользовались "обоюго пола граждане"⁵. Важно отметить, что РСФСР стала одной из первых пяти стран, что предоставила женщинам политические права.

Однако в Конституции 1924 г. вопрос положения граждан, мужчин, женщин в обществе уже не затрагивается. Вопрос о взаимоотношениях полов совершенно отсутствует, как и любое измерение человека как субъекта конституционных отношений. Поэтому в 1930-е годы появляется утверждение, что в стране женских проблем нет. В годы перестройки данное положение меняется, снова появляются дискуссии на тему настоящего положения женщины в обществе и ее прав. Были приняты многие законодательные акты и льготы, которые гарантировали представительницам женского пола. Например, постановление ЦИК и СНК СССР "О запрещении аборт, увеличении материальной помощи роженицам, установлении государственной помощи многодетным, расширении сети родильных домов, детских яслей и детских садов, усилении уголовного наказания за неплатеж алиментов и некоторых изменениях в законодательстве об аборт"⁶.

Позже в проекте Конституции СССР 1977 г. было записано: "Женщина и мужчина имеют в СССР равные права"⁷. Было мнение, что данная формулировка могла быть осмыслена так, что мужчина являлся эталоном обладателя всех прав, а женщина только приравнивается к нему. Конституционная комиссия приняла во внимание этот факт и преобразовала формулировку ч. 1 ст. 35 таким образом, чтобы было подчеркнуто, что женщина полностью равноправна по сравнению с мужчиной. Также в ходе всенародного обсуждения были внесены поправки о том, что женщина имеет право совмещать работу с материнством. Интересно отметить то, что из данной статьи была убрана формулировка о государственной поддержке одиноких матерям, так как законодатели полагали, что женщина не может быть одинокой, если у нее есть ребенок. Поэтому статья звучала подобным образом: "Женщина и мужчина имеют в СССР равные права. Осуществление этих прав обеспечивается предоставлением женщинам равных с мужчинами возможностей в получении образования и профессиональной подготовки, в труде, вознаграждении за него и продвижении по работе, в общественно-политической и культурной деятельности, а также специальными мерами по охране труда и здоровья женщин; созданием условий, позволяющих женщинам сочетать труд с материнством; правовой защитой, материальной и моральной поддержкой материнства и детства, включая предоставление оплачиваемых отпусков и других льгот беременным женщинам и матерям, постепенное сокращение рабочего времени женщин, имеющих малолетних детей"⁸.

В 1992 году законодатель вновь отказывается от принципа равенства двух полов. Государство пересматривает представления о равноправии в связи с перестройкой экономических, политических и идеологических опор.

Далее в 1993 году появляются проекты Конституции, представленные Верховным Советом РФ и Конституционным совещанием. В проекте Конституции Верховного Совета РФ в гл.5 ст.28 говорилось: "Женщина и мужчина имеют равные права и свободы. Государство обеспечивает принцип равного вознаграждения женщин и мужчин за труд равной ценности"⁹. Но в итоге референдума был выбран проект Конституционного совещания, который стал полноценным правовым актом - Конституцией Российской Федерации. В данном проекте статус женщины имел свое особенное место. В ходе работы Конституционного совещания также было создано два проекта. В них вновь говорилось о равном положении граждан, но уже более конкретно: "Все равны перед законом и судом; равенство прав и свобод гарантируется государством, мужчина и женщина имеют равные права и свободы"¹⁰. Данная фраза имела свой определенный правовой и политический вес, частично изменявший положение женщин, но этого было недостаточно. Для реального обеспечения равноправия полов были нужны определенные процедуры и механизмы достижения данной цели. Должны были развиваться доктрины о равных возможностях и правах женщин и мужчин, которые были бы способны продвигать настоящую политику равенства в условиях свободы. Такая политика означала создание условий позволяющих женщинам действительно пользоваться наравне с мужчинами их правами человека и основными свободами, реализовывать все свои возможности. Но, тем не менее, возможности для двух полов в реализации равных прав оставались различны. По-прежнему существовала дискриминация по половому признаку в сфере труда, женщины имели низкий профессиональный статус, ограниченные возможности для переподготовки и перекалфикации, низкие заработные платы. Дискриминационные правила и процедуры при оформлении права владения землей, выдачи лицензий и разрешений на ведение бизнеса, законы, регулирующие отношения в области наследования и семейных отношений, требования которых, например, могут предусматривать получение женщиной согласия мужчины на выполнение работы вне дома и т.д.

В наше же время, несмотря на формальное равноправие женщин и мужчин, во многих случаях необходимы активные действия, чтобы обеспечить провозглашение равенства полов в действительности, так как до сих пор существует множество проблем, связанных с данным вопросом, в частности дискриминация по половому признаку. Для исправления данной ситуации просто необходимо уделять особое внимание к социальной и экономической роли женщины в различные периоды истории, особенно в периоды фундаментальных преобразований. Также необходимо реформирование правовой поддержки норм российского законодательства, запрещающих дискриминацию по признаку пола и введение контроля и надзора за их соблюдением. Именно это является условием достижения устойчивого развития и повышения благосостояния в общества.

¹ См.: Женщины и общество. Гендерное измерение политического процесса в России. М. : ИСПРАН, 1997;

Бердников В.А., Вахтина М.А. Институты социальной справедливости в рыночной экономике: состояние и направления развития // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. № 11 (121). С. 6-10.

² Чумбаев А.А., Сидорова А.В. Права человека // Актуальные проблемы юридической науки: теория и практика : сб. материалов XVIII Междунар. науч.-практ. конф. 2016. С. 12-13.

³ Поленина С.В. Гендерное равенство: Проблема равных прав и равных возможностей мужчин и женщин : учеб. пособие для студентов вузов. М. : Аспект Пресс, 2005. С. 157.

⁴ Герцен А.И. Собрание сочинений : в 30 т. М., 1954-1965. Т. 24. С. 345.

⁵ Чистяков О.И. Конституция РСФСР 1918 года (Памятники советского законодательства). 2-е изд. М., 2003. С. 135.

⁶ О запрещении аборт, увеличении материальной помощи роженицам, установлении государственной помощи многодетным, расширении сети родильных домов, детских яслей и детских садов, усилении уголовного наказания за неплатеж алиментов и о некоторых изменениях в законодательстве о разводах : постановление ЦИК СССР N 65, СНК СССР N 1134 от 27.06.1936 // Известия ЦИК СССР и ВЦИК. 28.06.1936. № 149.

⁷ Конституция СССР. Политико-правовой комментарий. М. : Политиздат, 1982. С. 128.

⁸ Там же. С. 135.

⁹ Проект Конституции РФ, подготовленный группой народных депутатов РФ. URL: <http://constitution.garant.ru/history/active/1020>.

¹⁰ Конституция Российской Федерации от 12.12.1993 г. (ред. от 30.12.2014).

THE DEVELOPMENT OF CONSTITUTIONAL NORMS ON GENDER EQUALITY

© 2017 Bogdanova Nika Vadimovna

Student

Samara state University of Economics

E-mail: bogdanova.nikael@gmail.com

Keywords: Russian Constitution, gender equality, women's rights, feminism, history.

The article analyzes the process of development and establishment of gender equality in the Constitution of Russia, its history.

УДК 342.7

КОНСТИТУЦИОННОЕ ПРАВО НА ЖИЗНЬ НЕРОЖДЕННОГО РЕБЕНКА

© 2017 Божко Анастасия Павловна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: bozhko888ap@gmail.com

Ключевые слова: конституционное право, Конституция РФ, право на жизнь.

Рассматриваются проблемы законодательного урегулирования права на жизнь нерожденного ребенка. Проводится анализ нормативных актов, предлагается решение имеющейся проблемы.

* Научный руководитель - Сидорова Анна Викторовна, старший преподаватель.

В связи с официальным закреплением репродуктивных прав человека в международных и российских актах, вопрос о правах ребенка, в частности право на жизнь, право на рождение, правовой статус эмбриона является дискуссионным.

Главная угроза жизни ребенка - это аборт. В 2015 году в России, согласно данным Минздрава РФ, было сделано 450 тысяч аборт¹. Согласно официальной информации Минздрава РФ на сегодняшний день наблюдается снижение уровня количества аборт, однако статистика отражает лишь данные государственных учреждений. В то время как большая часть женщин предпочитает обращаться к специалистам частных клиник.

Проблематика рассматриваемого вопроса состоит в отсутствии в международном, гражданском и семейном праве единого определения понятия "ребенок" и, как следствие, узаконенного момента, с которого начинается его защита правом и законом². Так же вопрос о статусе эмбриона зависит от нравственно-мировоззренческой позиции личности, что свидетельствует о характере ценностей человека. Кроме того, решение рассматриваемого вопроса непосредственно связано с политико-правовым аспектом общественной жизнедеятельности. В зависимости от того, в какую сторону преимущественно она решается, формируется и правовая база, регламентирующая производство аборт. Проанализируем существующие нормативные акты³.

Декларация прав ребенка⁴ включает в понятие "ребенок" эмбриона, развивающегося во время беременности: "ребенок, ввиду его физической и умственной незрелости, нуждается в специальной охране и заботе, включая надлежащую правовую защиту, как до, так и после рождения"⁵. В статье 4 Американской Конвенции о правах человека⁶ содержится следующее положение: "Каждый человек имеет право на уважение к его жизни. Это право защищается законом и, как правило, с момента зачатия. Никто не может быть произвольно лишен жизни"⁷. Всемирная медицинская ассоциация в 1987 году приняла Заявление об искусственном оплодотворении и трансплантации органов⁸, где содержится призыв всех врачей "действовать с соблюдением этических норм, проявляя должное уважение ... к эмбриону с его зарождения". Кроме того, Конституции Ирландии, Чешской республики, Словацкой республики защищают права ребенка с момента его зачатия. Права эмбриона на жизнь и на рождение частично охраняются лишь в Франции⁹, Италии¹⁰, Германии¹¹, Португалии¹².

Российское законодательство в рассматриваемой области несовершенно. Правоспособность человек в РФ приобретает только с момента рождения. п.5 ст. 17 Конституции РФ гласит: "Основные права и свободы человека неотчуждаемы и принадлежат каждому от рождения"¹³. Из указанной нормы следует, что права эмбриона не защищены. Однако некоторые права признаются за ребенком еще до момента его рождения. Так, статья 36 Основ законодательства РФ об охране здоровья граждан¹⁴ ограничивает возможность искусственного прерывания беременности по произвольному желанию женщины при сроке свыше 12 недель. "К наследованию могут призываться граждане...зачатые при жизни наследодателя..." гласит ст. 1116 ГК РФ. Следует заметить, что закон "О трансплантации органов и (или) тканей человека" не распространяет свое действие на эмбрионов. Таким образом, несмотря на отсутствие законодательной защиты, не рожденного ребенка в Конституции РФ, в некоторых отраслях права он признается субъектом правоотношений. К сожалению, право на жизнь не рожденного ребенка не защищено российским законодательством.

Анализ международных документов и российских нормативно-правовых актов позволяет сделать вывод о том, что существует необходимость закрепления в действующем российском законодательстве охраны жизни эмбриона с момента зачатия¹⁴. Предлагается внести изменения в Конституцию РФ путем включения следующей формулировки: "Государство гарантирует охрану человеческой жизни с момента зачатия". В целях предотвращения рождения детей с отклонениями предлагается закрепить в федеральном законе случаи и сроки прерывания беременности по медицинским показаниям.

Совершенствование конституционного законодательства в сфере закрепления права на жизнь эмбриона, гарантом которого будет государство, позволит законодательно запретить аборт в РФ, что будет способствовать формированию в российском обществе гуманного и морально оправданного отношения к человеческой жизни на всех ее этапах.

¹ URL: <https://vademec.ru/news/2017/01/30/v-2016-godu-kolichestvo-abortov-v-rossii-snilos-prakticheski-na-100-tysyach>.

² Беляев Ю.В., Павлушина А.А. Международная процессуальная форма защиты прав человека // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2006. № 4 (22). С. 199-201.

³ Рвина С.Н., Сидорова А.В. Конституционное определение момента возникновения права на жизнь // Российская наука: актуальные исследования и разработки : сб. науч. ст. II Всерос. заоч. науч.-практ. конф., посвящ. 85-летию Самар. гос. экон. ун-та. Самара, 2016. С. 99-100.

⁴ Declaration of the Rights of the Child : провозглашена резолюцией 1386 (XIV) Генеральной Ассамблеи ООН от 20.11.1959. URL: <http://www.unhcr.ch/html/menu3/b/25.htm> (русский текст см.: <http://www.un.org/russian/documen/declarat/childdec.htm>).

⁵ Whereas the child, by reason of his physical and mental immaturity, needs special safeguards and care, including appropriate legal protection, before as well as after birth.

⁶ American Convention on Human Rights : принята в Сан-Хосе, Коста-Рика, 22.11.1969). URL: http://www.hrcr.org/docs/American_Convention/oashr.html.

⁷ Every person has the right to have his life respected. This right shall be protected by law and, in general, from the moment of conception. No one shall be arbitrarily deprived of his life.

⁸ World Medical Association Statement on In-Vitro Fertilization and Embryo Transplantation : принята XXXIX Ассамблеей ВМА в октябре 1987 г. в Мадриде. URL: <http://www.wma.net/e/policy/e5.htm>.

⁹ Закон о биоэтике от 06.08.2004. URL: <http://www.alppp.ru/law/osnovy-gosudarstvennogo-upravlenija/administrativnye-pravonarushenija-i-administrativnaja-otvetstvennost/19/statja-yuridicheskij-status-embriona-v-mezhdunarodnom-prave-pravoprimenitel'naja-praktika.html>.

¹⁰ Нормы в области медицинского содействия деторождению : закон от 19.02.04 № 40. URL: <http://www.alppp.ru/law/osnovy-gosudarstvennogo-upravlenija/administrativnye-pravonarushenija-i-administrativnaja-otvetstvennost/19/statja-yuridicheskij-status-embriona-v-mezhdunarodnom-prave-pravoprimenitel'naja-praktika.html>.

¹¹ Закон о защите эмбрионов. В редакции, опубликованной 13 декабря 1990 г - BGBl. I S. 2746, с изменениями по ст. 22 Закона от 23 октября 2001 г. (BGBl. I S. 2702).

¹² Закон № 32/2006 от 26 июля о вспомогательной медицинской репродукции // Республиканский ежедневник. Вып. 1. 26.07.2006. № 143.

¹³ Комментарий Конституции Российской Федерации // Сборник Постановлений Конституционного Суда РФ. М., 2003. С. 10.

¹⁴ См.: Литвина Е.Д., Сидорова А.В. О проблеме возникновения права на жизнь // Теоретические и практические проблемы развития современной науки : сб. материалов X Междунар. науч.-практ. конф. Самара, 2016. С. 140-143.

CONSTITUTIONAL RIGHT TO THE LIFE OF AN ANNIVERSARY OF A CHILD

© 2017 Bozhko Anastasia Pavlovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: bozhko888ap@gmail.com

Keywords: constitutional law, the Constitution of the Russian Federation, the right to life.

The article deals with the problems of legislative regulation of the right to life of an unborn child. The analysis of normative acts is carried out, the solution of the existing problem is proposed.

УДК 342.9

СПОРНЫЕ ВОПРОСЫ ПРИМЕНЕНИЯ АДМИНИСТРАТИВНОГО АРЕСТА КАК МЕРЫ НАКАЗАНИЯ

© 2017 Божко Анастасия Павловна*
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: bozhko888ap@gmail.com

Ключевые слова: административное право, административный арест, административное наказание.

Рассматриваются некоторые дискуссионные вопросы, связанные с применением административного ареста как меры наказания за совершенное правонарушение.

Административное право - это отрасль права в Российской Федерации, представляющая собой совокупность правовых норм, предназначенных для регулирования общественных отношений, возникающих в процессе осуществления государственно-управленческой деятельности. Данная отрасль регулирует наиболее широкий круг отношений в сравнении с другими отраслями права в РФ. Одним из видов юридической ответственности является административная ответственность¹. К административной ответственности ежегодно привлекаются миллионы физических и юридических лиц. Одним из видов административного наказания является административный арест.

Административный арест - это крайняя мера наказания в административном праве, которая применяется лишь в исключительных случаях за отдельные виды административных правонарушений. Административный арест заключается во временной изоляции

* Научный руководитель - Сидорова Анна Викторовна, старший преподаватель.

нарушителя от общества на срок до 15 суток, а в исключительных случаях до 30 суток, что, так или иначе, ограничивает право гражданина на свободу и личную неприкосновенность.

Вопрос применения административного ареста является дискуссионным в науке. Сторонники исключения рассматриваемой нормы одной из основных причин называют упрощенность процедуры реализации для такой серьезной меры². Кроме того, сфера применения административного ареста значительно расширилась. Данный факт может найти подтверждение в статистике. В КоАПе РСФСР 1984 года административный арест в качестве меры наказания был предусмотрен лишь в семи статьях особенной части, действующий на данный момент КоАП увеличил этот перечень почти до 30 статей. Так же существует мнение юристов, выступающих за применение административного ареста в качестве дополнительного наказания³, что, на наш взгляд, кажется неприемлемым. Однако не будем спешить с выводами и проанализируем некоторые вопросы.

Нельзя не согласиться с мнением В.Г. Татаряна, который утверждает, что применение к мелким хулиганам и бытовым пьяницам наказаний в виде административных штрафов не представляется возможным в силу хронической неплатежеспособности последних⁴. Действительно, с определенного слоя населения фактически невозможно взыскать штрафную санкцию, которая увеличивается ежегодно, и вопрос о применении административного ареста как меры наказания становится актуальным.

Не менее важен тот факт, что административный арест согласно ч. 1 ст. 3.9. КоАП РФ применяется только в судебном порядке⁵. Независимость судей от ведомственных влияний исключает возможность злоупотребления при назначении данного вида наказания за правонарушение.

Исключительность и самодостаточность административного ареста обеспечивает ч. 1 ст. 3.3. КоАП РФ, в соответствии с которой административный арест назначается только в качестве основного наказания⁶.

Гуманность данного вида наказания подчеркивается в ч. 2 ст. 3.9. КоАП РФ. В данной статье обозначен перечень физических лиц, к которым запрещено применять административный арест, а именно: к беременным женщинам, женщинам, имеющих детей в возрасте до четырнадцати лет, несовершеннолетним правонарушителям, инвалидам первой и вторых групп, военнослужащим, гражданам, призванным на военные сборы, а также к имеющим специальные звания сотрудникам ОВД, органов и учреждений уголовно-исполнительной системы, Государственной противопожарной службы, органов по контролю за оборотом наркотических средств и психотропных веществ и таможенных органов.

Кроме того, исполнение постановления об административном аресте может быть приостановлено на срок до 7 суток или прекращено судьей на основании письменного заявления правонарушителя в случае возникновения исключительных об обстоятельств личного характера, смерти близкого родственника или лица, на основании медицинского заключения о наличии у правонарушителя заболевания, травмы, препятствующих исполнению административного ареста. Данный факт отражен в ч. 5 ст. 32.8. КоАП РФ.

Однако некоторые нормы действующего законодательства в части назначения и исполнения административного аресты нуждаются в корректировке.

23 августа 2017 года депутаты фракции ЛДПР разработали и внесут в Государственную Думу проект закона, предусматривающего отмену административной ответственности за несвоевременную уплату штрафов за нарушения ПДД. В настоящее время неуплата штрафа в установленный срок предусматривает его двукратное увеличение, либо административный арест на срок до 15 суток, либо обязательные работы на срок до 50 часов. Авторы проекта закона отмечают, что гражданин, управляющий транспортным средством, перемещается из одного субъекта в другой и зачастую просто не может своевременно узнать о совершенном правонарушении и мере наказания за него.

Таким образом, административный арест как мера наказания за правонарушение имеет полное право на свое существование, однако перечень правонарушений, за которые предусмотрен настоящим законодательством административный арест, нуждается в ротации.

¹ Черных Е.В., Липинский Д.А. Юридическая ответственность как целостное правовое явление // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2005. № 1 (16). С. 206-208.

² Моисеева О.В. О целесообразности применения административного ареста как вида административного наказания // Вестник Тюменского государственного университета. 2013. № 3. С. 75-80.

³ Баглай О.В. Особенности назначения и отбывания административного ареста за мелкое хулиганство // Полицейское право. 2007. № 2. С. 123.

⁴ Татарян В.Г. Генезис административно-деликтного законодательства: от общесоюзных Основ до кодексов государства - участников СНГ об административных правонарушениях // Актуальные проблемы правовой реформы в государствах - участниках Содружества Независимых Государств : сб. науч. тр. В 2 т. Т. 1 / под общ. науч. ред. В.Г. Татаряна. М. : Акад. налоговой полиции ФСНП России, 2002. С. 14.

⁵ Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 10.08.2017). Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс" (дата обращения: 02.10.2017).

⁶ Там же.

DISPUTE ISSUES OF ADMINISTRATIVE ARREST AS APPLICATION MEASURES

© 2017 Bozhko Anastasia Pavlovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: bozhko888ap@gmail.com

Keywords: administrative law, administrative arrest, administrative punishment.

The article discusses some debatable issues related to the use of administrative arrest as a measure of punishment for the offense committed.

СТРУКТУРА ПРОЦЕССУАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

© 2017 Бордакова Анна Геннадьевна

старший преподаватель

© 2017 Пономаренков Виталий Анатольевич

кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: sseu-conf@mail.ru

Ключевые слова: процессуальная деятельность, правоприменительные циклы, производства (циклы) процессуальной деятельности; процессуальные функции.

Осуществляется анализ содержания процессуальной деятельности, рассматриваются элементы структуры процессуальной деятельности (процессуальные циклы (производства), стадии и режимы).

В настоящее время в научной литературе много внимания уделяется вопросам содержания различных сторон процессуальной деятельности, однако и сегодня вызывают научный и практический интерес вопросы структура процессуальной деятельности.

При структурировании процессуальной деятельности выделяют: циклы (производства), стадии и режим.

Говоря о циклах (производствах), следует отметить, что они представляют собой именно "правоприменительные циклы", которые направлены на принятие разнохарактерных по своему назначению правоприменительных актов.

Данные циклы четко регламентированы законодательными процессуальными нормами и, по своей сути, представляют собой "*процессуальные производства*", включающие в себя предмет рассматриваемого юридического дела и метод, отражающий систему процессуальных действий, выражающуюся:

а) в совокупности процессуально-правовых отношений, тесно взаимосвязанных с материально-правовыми отношениями;

б) в системе средств получения, проверки и оценки всех обстоятельств дела;

в) в официальности получения и закреплении полученных результатов¹.

г) в особом круге субъектов, чьи полномочия нацелены на достижение публичных целей, обладающих специфическим содержанием;

д) в осуществлении в специальных процессуальных формах и методами.

Вообще "процессуальная деятельность" представляет собой единство применяемых процедур и методов процессуальная деятельность, где ее внутренней формой выступает вид процессуальные отношения.

Так, например, внешней формой процессуальной деятельности по уголовным делам служит "уголовно-процессуальный порядок", т. е. законодательно определенный порядок осуществления производства делу.

Данный порядок способствует обеспечению права и законные интересы всех участников процессуальной деятельности; обеспечивает гарантию законности принимаемых

решений; выступает единым и обязательным условием по всем делам и для всех уполномоченных субъектов процессуальной деятельности.

Производства (циклы) процессуальной деятельности состоят из определенных стадий.

Стадии - это динамичные элементы процессуальной деятельности, отражающие комплекс процедур и устанавливаемых обстоятельств, обеспечивающих достижение оптимальных результатов разрешаемого юридического дела.

Стадии процессуальной деятельности логично отражают начальные, промежуточные и завершающие производства по делу, оформляемые в правоприменительном акте основного, либо вспомогательного характера.

В теории права вопрос о "стадиях" процессуальной деятельности рассматривается применительно к правоприменительной форме деятельности.

При этом традиционно выделяют три основных стадийных этапа:

- а) изучение обстоятельств дела;
- б) выбор нормы права, предусматривающей данные обстоятельства;
- в) постановление акта применения².

Хотя, иногда называют и другие стадии: возбуждения деятельности по применению права, подготовки и совершения правоприменительного акта (действия)³.

Данная система стадий характеризует стадии как логически-последовательную структуру.

Однако, в отраслевых науках вопросы стадийности процессуальной деятельности рассматривают на основе субъектно-функционального подхода основы.

В соответствии с данным подходом в качестве оснований выступают:

- а) система осуществляемых функций;
- б) система субъектов и круг их полномочий;
- в) перечень решаемых задач стоящих перед субъектами на данном этапе.

Четкая "стадийность" процессуальной деятельности закрепляется, например, в уголовно-процессуальном, гражданско-процессуальном законодательстве. При этом, "стадийность" данного вида деятельности отражается в логической последовательности стадий и их функциональном назначении.

При этом, стадии процессуальной деятельности можно подразделить на обязательные и факультативные.

Так, "обязательной стадии" следует отнести "возбуждение процессуальной деятельности" (например, в уголовном процессе - возбуждение уголовного дела), подготовительные процессуальные действия и непосредственно разбирательство дела.

Наличие системы стадий процессуальной деятельности зависит от конкретных обстоятельств исследуемого события⁴.

Критериями разделения процессуальной деятельности на стадии служат следующие признаки:

- а) относительная самостоятельность задач решаемых в той или иной стадии;
- б) особенности совершаемых процессуальных действий, направленных на установление или анализ фактических обстоятельств дела и т.п.;
- в) наличие юридического акта (постановление, определение, приговор и др.) отражающего (закрепляющего) результаты совершенных юридических действий и принятое решение⁵.

Процессуальный режим - это установленный организационно-правоприменительный порядок рассмотрения дела, выражающийся в обеспечении реализации прав субъектов процессуальной деятельности; исполнении ими обязанностей, обеспечении процессуальных гарантий; достижении результатов процессуальной деятельности по конкретному делу.

Органичное сочетание принципов, способов и гарантий процессуальной деятельности - определяет содержание конкретного "процессуального режима" (например, режима публичности судебных заседаний и др.).

Названные элементы процессуального режима определяют способы осуществления правовой формы деятельности и выступают процессуальными инструментариями реализации процессуальных функций, уполномоченными субъектами.

Природа и сущность названных выше элементов определяются видом процессуальной деятельности.

Правовая сущность процессуальной деятельности вытекает из характера нормативно-правового закрепления, поэтому все факты их применения непосредственно связаны с наступающими правовыми последствиями.

Еще одним элементом режима процессуальной деятельности выступают "гарантии обеспечения правовой формы процессуальной деятельности", которые формируют фундамент данной деятельности и призваны создавать условия надежности правового положения и уверенности субъектов процессуальной деятельности и в достижении поставленных целей.

Все указанные элементы структуры процессуальной деятельности имеет свою четкую индивидуализацию и потому несет определенную смысловую и фактологическую нагрузку.

¹ Теория юридического процесса / под ред. В.М. Горшенева. Харьков, 1985. С. 85-123.

² Алексеев С.С. Общая теория права. Т. 2. М. : Юрид. лит., 1982. С. 330.

³ Осипов Ю.К. Элементы и стадии применения норм советского гражданского процессуального права // Проблемы применения норм гражданского процессуального права. Свердловск, 1976. С. 43.

⁴ Матузова Н.И., Малько А.В. Теория государства и права : учеб. для вузов. М., 2017. С. 332.

⁵ Горшенев В.М., Шахов И.Б. Контроль как правовая форма деятельности. М., 1987. С. 165-166.

STRUCTURE OF PROCEDURAL ACTIVITY

© 2017 **Bordakova Anna Gennadievna**

Senior Lecturer

© 2017 **Ponomarenkov Vitaliy Anatolievich**

Candidate of Law, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: sseu-conf@mail.ru

Keywords: procedural activity, law enforcement cycles, production (cycles) of procedural activity; process functions

The analysis of the content of procedural activity is carried out, elements of the structure of procedural activity (procedural cycles (proceedings), stages and regimes are considered.

АДМИНИСТРАТИВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ В РОССИЙСКОМ ПРАВЕ

© 2017 Ботарева Елена Алексеевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: botareva97@mail.ru

Ключевые слова: административная ответственность, понятие, основание, санкция, принципы.

Рассматривается такой институт, как административная ответственность, дается определение понятия "административная ответственность" разными учеными, выявляются особенности административной ответственности в российском праве.

Административная ответственность - это сложная юридическая категория, определение которой возможно через обращение к работам теоретиков права, специалистов в иных отраслях права, прежде всего уголовного. На сегодняшний день вопрос об административной ответственности, ее понятия, сущности, содержания является дискуссионным. В литературе до сих пор не сформировалось единого понятия юридической ответственности, нет единого подхода к содержанию понятия "административная ответственность". В большинстве случаев, говоря об административной ответственности, упоминают реализацию административно-правовых санкций, негативные последствия, которые наступают в связи с совершением административных правонарушений. Административная ответственность реализуется в административно-процессуальном порядке путем применения санкций норм Особенной части КоАП РФ¹.

Административно-правовая ответственность является наиболее распространенной формой публично-правовой юридической ответственности. Это связано с тем, что данная форма ответственности носит универсальный характер: она установлена за широкий круг правонарушений, которые могут выражаться в несоблюдении правовых норм, относящихся к различным отраслям права, что придает административной ответственности межотраслевой характер².

Административная ответственность обладает рядом особенностей, отличающих ее от других видов ответственности. К таковым относятся то, что субъектами административной ответственности являются физические и юридические лица; состоит в применении к виновным особого рода санкций, т.е. административных наказаний; применение осуществляется в порядке, установленном в КоАП РФ; в большинстве случаев применяются за совершение правонарушений в сфере общегосударственных, а не частноправовых интересов и др.

Существуют различные точки зрения по поводу понятия "административной ответственности". Обратимся к некоторым из них. Например, Д.М. Овсянко считает, что административная ответственность - применение наказания за административные правона-

* Научный руководитель - Сидорова Анна Викторовна, старший преподаватель.

рушения соответствующими органами и должностными лицами с целью оказать воспитательное воздействие на нарушителя и других лиц³. О.М. Якуба определяла административное правонарушение как нарушение или неисполнение административно-правовых норм, устанавливающих определенные правила в различных отраслях управления и снабженных административной санкцией⁴. А вот А.Б. Агапов рассматривает административную ответственность как меру принудительного воздействия, применяемую к лицу, виновному в совершении административного правонарушения, ограничивающую имущественные (неимущественные) права нарушителя либо устанавливающую его дополнительные обязанности⁵.

Кроме ученых, которые по своему определяют понятие "административная ответственность" стоит все-таки посмотреть, что говорит законодатель по поводу административной ответственности. Согласно ч.1 ст. 2.1. КоАП РФ административным правонарушением признается противоправное, виновное действие (бездействие) физического или юридического лица, за которое КоАП РФ или законами субъектов РФ об административных правонарушениях установлена административная ответственность⁶.

Помимо того, что вопрос о понятии административной ответственности является дискуссионным, следовательно, вопрос об основании юридической ответственности аналогично является дискуссионным. Предпочтительней считается точка зрения трех оснований: нормативном, фактическом, процессуальном.

Нормативное основание административной ответственности представлено законодательством, закрепляющим санкции за совершение правонарушений административного характера. Фактическое основание - это самое противоправное деяние. Под процессуальным основанием принято принято понимать акт, на основании которого правонарушителю назначается взыскание. Д.Н. Бахрах считает: "Для наступления реальной ответственности необходимо, чтобы были все три основания и именно в такой последовательности"⁷.

Но существует иная точка зрения на данный вопрос. Сторонники данного мнения исключают из числа оснований процессуальное, а некоторые за основание признают лишь совершение преступления.

Административная ответственность, как правовой институт, обладает рядом принципов. К ним относятся принцип законности, справедливости, гуманизма, целесообразности, оперативности, презумпции невиновности, своевременности, индивидуализации ответственности, ответственности субъектов лишь за свои правонарушения, ответственности только за виновные деяния.

Таким образом, административная ответственность в российском праве играет немало важную роль, она обладает своими особенностями, принципами, целями, отличающими ее от других видов ответственности. Административная ответственность необходима для защиты правопорядка, воспитания граждан в духе уважения к закону, восстановления социальной справедливости в государстве, предупреждения совершения новых правонарушений. И на хотя на сегодняшний день нет конкретного определения и закрепления понятия административной ответственности, данный правовой институт необходим государству в качестве средства обеспечения правопорядка.

¹ Куракин А.В. К вопросу о понятии и значении административной ответственности в российском праве // Вестник Московского университета МВД России. 2013. № 6. С. 208-209.

² Авдеенко М.П. Особенности развития административно-правовой ответственности в российском праве // Современное право. 2008. № 3. С. 69.

³ Овсянко Д.М. Административное право. М., 1994. С. 54.

⁴ Якуба О.М. Административная ответственность. М., 1972. С. 34-35.

⁵ Агапов А.Б. Административная ответственность. М., 2007. С. 13.

⁶ Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 10.08.2017). Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс". Ст. 2.1.

⁷ Административно-правовая ответственность : практикум / сост. О.Н. Шерстобоев ; РАН-ХиГС, Сиб ин-т управления. Новосибирск : СибАГС, 2015. С. 23.

ADMINISTRATIVE RESPONSIBILITY IN THE RUSSIAN LAW

© 2017 Botareva Elena Alekseevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: botareva97@mail.ru

Keywords: administrative responsibility, concept, basis, sanction, principles.

This article examines such an institution as administrative responsibility, the definition of the concept of "administrative responsibility" by different scientists, the identification of features of administrative responsibility in Russian law.

УДК 342

МИГРАЦИОННОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2017 Ботарева Елена Алексеевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: botareva97@mail.ru

Ключевые слова: миграция, иностранные граждане, нормативно-правовой акт, кодификация.

Рассматривается миграционный процесс и его закрепления в нормативно-правовых актах, обозначены проблемы отечественного миграционного законодательства.

* Научный руководитель - Сидорова Анна Викторовна, старший преподаватель.

В настоящее время одной из проблем мировой цивилизации является проблема миграции. Миграция - это естественный процесс для любого государства. Иностранцы переселяются из экономически бедных государств в более развитые и богатые страны. С каждым годом количество иностранных граждан на территории Российской Федерации увеличивается.

Большинство иностранных граждан владеют русским языком на хорошем и достойном уровне, являются квалифицированными специалистами, способными принести вклад в развитие Российской Федерации. Но, к сожалению, есть и такие иностранные граждане, которые не желают становиться полноценными членами российского общества. Достаточно часто граждане, относящиеся к данной категории образуют целые конгломерации, ведут себя недоброжелательно по отношению к местным жителям и, тем самым, вызывают негативную реакцию со стороны общества.

Непосредственно встает вопрос о защите законопослушных граждан, поэтому в настоящее время проводится огромная работа по совершенствованию законодательства в сфере миграции. Нельзя не обратить внимание, что одной из таких мер стало введение экзамена по русскому языку для иностранных граждан.

Федеральная служба государственной статистики в июле 2017 года опубликовала документ, в котором сказано, что по состоянию на 1 июня 2017 года численность населения в России составила 146,8 миллиона человек. Это на 31,1 тысячу меньше, чем в начале года. Причина этому стал рост естественной убыли населения. Между тем, миграционный прирост в этом году компенсировал на 72% естественную убыль. Исходя из этих данных, можно сказать о том, что проблема миграции в нашей стране становится все более актуальнее и требует оперативного регулирования. Поэтому все больше уделяется внимание законодательству обеспечения миграционной политики РФ¹.

Все источники миграционного права РФ условно можно поделить на следующие две группы:

- Международно-правовые соглашения в сфере миграции;
- Национальное законодательство в сфере миграции.

К системе источников международного миграционного права РФ входят такие общепризнанные международные акты, как Декларация прав человека 1948г., Конвенция о статусе беженцев 1951 г., Конвенция ООН о сокращении без гражданства 1961 г., Международная конвенция о защите прав всех трудящихся-мигрантов и членов их семей 1990 г. и др.²

Миграционная политика Российской Федерации находит отражение в Федеральном законе "О гражданстве Российской Федерации"³, Федеральном законе "О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации"⁴, Федеральном законе "О порядке выезда из Российской Федерации и въезда в Российскую Федерацию"⁵, Федеральном законе "О миграционном учете иностранных граждан и лиц без гражданства в Российской Федерации"⁶, Указе Президента РФ "Об утверждении Положения о порядке рассмотрения вопросов гражданства Российской Федерации"⁷ и в других нормативно-правовых актах Российской Федерации. Особое место в системе национального законодательства занимает Концепция государственной миграционной политики Российской Федерации на период до 2025 года, утвержденная Президентом РФ 13 июня 2012г. Целью утверждения данной Концепции было, прежде всего, обеспечение национальной

безопасности, максимальной защищенности и благополучия населения Российской Федерации, разработка и принятие нормативных актов, направленных на реализацию миграционной политики, разработка и апробирование программ⁸.

На сегодняшний день источников национального законодательства в сфере миграции огромное количество, что приводит к проблеме дублирования и даже противоречия некоторых положений друг другу. Особое внимание следует уделить тому, что и в их содержании не уделено должного внимания системе защиты прав трудовых мигрантов, адаптации и интеграции мигрантов в российское общество, созданию мер по ликвидации коррупционных схем получения поддельных документов, свидетельств, медицинских справок⁹.

Необходимо разработать систему индивидуального подхода к правовому статусу личности мигранта, определить его права и обязанности, систему защиты его прав, а также наказания за нарушение им действующего законодательства. Исходя из этого, становится ясно, что миграционное законодательство России не в полной мере охватывает все существующие проблемы, в некоторых положениях не учитывается и экономический фактор.

Как уже говорилось, что в настоящее время существует большое количество нормативно-правовых актов в области миграции, именно поэтому, чтобы исключить повторение положений, противоречия, а также для удобства использования можно провести процедуру кодификации законодательства в сфере миграции, создать кодифицированный Миграционный кодекс Российской Федерации. Как известно, что в Государственной Думе РФ данный вопрос поднимался неоднократно, но, к сожалению, все ограничивалось лишь частичным изменением и дополнением существующего законодательства. Стоит только надеяться на то, что в ближайшем будущем мы получим кодифицированный нормативно-правовой акт, который закрепит все права и обязанности мигрантов, его правовой статус, положение о трудовой деятельности и иные нормы.

¹ Минакова К.В. Современное состояние миграционного законодательства РФ // Сборник статей по материалам IX международной заочной научно-практической конференции. М. : Международный центр науки и образования, 2017. С. 64.

² Там же.

³ О гражданстве Российской Федерации : федер. закон от 31.05.2002 № 62-ФЗ (ред. от 29.07.2017). URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_36927 (дата обращения: 04.10.2017).

⁴ О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации : федер. закон от 25.07.2002 № 115-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2017). URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_37868 (дата обращения: 04.10.2017).

⁵ О порядке выезда из Российской Федерации и въезда в Российскую Федерацию : федер. закон от 15.08.1996 № 114-ФЗ (ред. от 29.07.2017). URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_11376 (дата обращения: 04.10.2017).

⁶ О миграционном учете иностранных граждан и лиц без гражданства в Российской Федерации : федер. закон от 18.07.2006 № 109-ФЗ (ред. от 28.11.2015, с изм. от 19.07.2017). URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_61569 (дата обращения: 04.10.2017).

⁷ Об утверждении Положения о порядке рассмотрения вопросов гражданства Российской Федерации : указ Президента РФ от 14.11.2002 № 1325 (ред. от 03.09.2017). URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_39607 (дата обращения: 04.10.2017).

⁸ Силантьева В.А. Регулирование миграционных процессов как основа национальной безопасности России // Историческая и социально-образовательная мысль. Краснодар, 2016. Т. 8. № 3-1. С. 24.

⁹ Саттаров А.К. Проблема кодификации миграционного законодательства в РФ // Право, общество, государство: проблемы теории и истории : сб. материалов Всерос. науч. студенч. конф. М. : РУДН, 2016. С. 386.

MIGRATION LEGISLATION OF THE RUSSIAN FEDERATION

© 2017 Botareva Elena Alekseevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: botareva97@mail.ru

Keywords: migration, foreign citizens, normative legal act, codification.

In this article the following problems are considered: normative legal acts, identified problems of the domestic migration legislation.

УДК 342.727

ПРАВО НА РАСПРОСТРАНЕНИЕ И ПОЛУЧЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ

© 2017 Брсиян Араксия Феликсовна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: ASYABRSIKYAN@mail.ru

Ключевые слова: право на информацию, законодательство Российской Федерации, распространение информации.

Рассматривается термин "информация" в контексте правовой культуры. Определены статьи, в которых указывается право на распространение и получение информации.

В правовом мире информация играет определяющую роль и служит основой для принятия решений на всех общественных и государственных уровнях. Информация также является центральным элементом правоотношений в информационной сфере, так как часто применяется в нормативных правовых актах в многообразных ее видах¹.

* Научный руководитель - Сидорова Анна Викторовна, старший преподаватель.

Куликова С.А. в своей научной статье указала следующее: законодательство Российской Федерации предусматривает следующее: согласно ч.4 ст.29 Конституции РФ, "каждый имеет право свободно искать, получать, передавать, производить и распространять информацию любым законным способом"². Исполнение представленного акта может быть ограничено в только в целях охраны личной, семейной, профессиональной, коммерческой и государственной тайны, а также нравственности То есть, можно сделать вывод, что информация - это источник, которым можно управлять, соблюдая правовые нормы³.

Информацию можно предопределить как элемент социальной культуры. Выход к информации является частью демократического управления, так как граждане избирают структуры власти, а это содействует развитию института гражданского общества и обеспечивает общественный контроль над деятельностью органов государственной власти. Поэтому принимаются законы, которые должны регулировать доступ к информации о деятельности государственных органов исполнительной власти, органов местного самоуправления и о деятельности судов⁴.

Следующий документ, определяющий роль информации в законодательстве Российской Федерации - это Указ Президента Российской Федерации от 31 декабря 1993 года № 2334 "О дополнительных гарантиях прав граждан на информацию", который стал первым актом главы нашей страны. Данный указ посвящен реализации конституционно-го права граждан на информацию⁵.

Так как право на информацию - это одно из фундаментальных прав человека, то с целью обеспечения свободы получения гражданами информации о работе органов законодательной, исполнительной и судебной власти в Указе Президента РФ было отмечено требование, адресованное Комиссии законодательных предложений при Президенте Российской Федерации "разработать проект Закона Российской Федерации "О праве на информацию" и предоставить его Президенту РФ для внесения его в Федеральное Собрание в качестве первоочередной законодательной инициативы". Но, увы, данный закон не был реализован⁶.

По мнению Н.Л. Козориза⁷, правовое регулирование отношений в сфере информации и защиты информации, базируется на вытекающих принципах:

1) "независимость поиска, приобретения, передачи, производства и распространения информации любым законным способом;

2) ограниченный доступ к информации только федеральными законами;

3) открытое владение информацией о деятельности государственных органов и органов местного самоуправления и свободный доступ к такой информации, кроме случаев, установленных федеральными законами;

4) равенство языков народов Российской Федерации при основании информационных систем и их использовании;

5) обеспечение безопасности Российской Федерации при организации информационных систем, их использовании и защите хранящейся в них информации;

6) достоверность информации и своевременное ее предоставление;

7 право на неприкосновенность частной жизни, недопустимость сбора, хранения, применения и распространения информации о частной жизни лица без его согласия;

8) недопустимость определения нормативными правовыми актами каких-либо преимуществ использования одних информационных технологий перед остальными, если только обязательность применения назначенных информационных технологий для создания и эксплуатации государственных информационных систем не установлена федеральными законами".

Область информационных прав лица обладает особой значимостью в современном мире, так как имеет юридическое и политическое значение.

Конвенция о защите прав человека и основных свобод 1950 года (далее - Конвенция) анализирует право в контексте свободы выражения мыслей. Проблема свободы информации поднималась в следствии защиты ряда прав человека: на жизнь, на частную жизнь и т.д.

"Право социума на информацию должно быть защищено как право потенциального получателя", - утверждает Г.М. Велиева и это верно, так как право на информацию осуществляется в двух течениях:

- беспрепятственная трансляция информации в обществе, в котором участниками являются люди, СМИ и т.п. при абсолютном невмешательстве государства;

- государство является одной из сторон и, оно обязано реализовывать должные соглашения для приобретения информации от государственных органов. Каждому из перечисленных процессов отведена своя роль⁸.

Таким образом, можно сделать вывод, что информация в современном правовом мире составляет ту самую основу, на которой и строится социум вместе с государством. Пределы доступа к владению информацией, а также ее открытость и доступность, регулируются конституционными правами и законами Российской Федерации и получают свое закрепление в специальных режимах информации⁹.

¹ URL: <http://bukvi.ru/pravo/gragdanskoe/informacionnoe-pravo.html> (дата обращения: 03.10.2017).

² Куликова С.А. Гарантии и ограничения права на распространение информации в информационном кодексе РФ // Вестник СГЮА. 2014. № 4 (99). С. 86-92.

³ Там же.

⁴ Щеголева Н.А., Силаев П.О. Конституционно-правовой аспект права на информацию // Среднерусский вестник общественных наук. 2015. № 4. С. 119-125.

⁵ О дополнительных гарантиях прав граждан на информацию : указ Президента РФ от 31.12.1993 № 2334 // Российская газета. 1994. 10 янв.

⁶ URL: <http://naukarus.com/pravo-na-informatsiyu-garantii-zakonnost-otvetstvennost> (дата обращения: 03.10.2017).

⁷ Козориз Н.Л. Право на информацию: гарантии, законность, ответственность // Аграрное и земельное право. 2014.

⁸ URL: <http://naukarus.com/sootnoshenie-prava-na-informatsiyu-so-smezhnymi-konstitutsionnymi-pravami> (дата обращения: 03.10.2017).

⁹ См. также: Коновалова Е.В. Публичный интерес и право: проблемы взаимодействия // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. № 1 (111). С. 41-43;

Лапо Л.Г. Сравнительно-правовая характеристика права на информацию в конституционном законодательстве Российской Федерации и зарубежных государств // Образование. Наука. Научные кадры. 2013. № 3. С. 11-13.

THE RIGHT TO DISSEMINATE AND RECEIVE INFORMATION

© 2017 Brsikyan Araksiy Felikcovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: ASYABRSIKYAN@mail.ru

Keywords: the right to information, the legislation of the Russian Federation, the dissemination of information.

This article discusses the term information in the context of legal culture. Identified articles that specify the right to distribute and receive information.

УДК 334

ПРОБЛЕМЫ НЕСОВЕРШЕНСТВА СИСТЕМЫ НАЛОГОВЫХ ЛЬГОТ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

© 2017 Брянцева Варвара Алексеевна
студент

© 2017 Казанкова Татьяна Николаевна
кандидат педагогических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: bryantzeva.varvara@yandex.ru

Ключевые слова: налоговое законодательство, налоговая льгота, неэффективность налоговых льгот, проблема несовершенства налоговых льгот, пути решения пробелов в системе налоговых льгот РФ.

Статья посвящена изучению проблем несовершенства системы налоговых льгот РФ. Раскрывается понятие "налоговая льгота", анализируются недостатки системы налоговых льгот, предлагаются способы решения проблем налоговых привилегий для повышения эффективности налоговой системы РФ.

Налоговая политика любого государства, в том числе и России, это сложный и не совершенный механизм, который имеет множество недостатков и нуждается в их устранении для более эффективного функционирования всей налоговой системы государства.

Нельзя не согласиться с тем, что налоговые льготы являются важнейшим экономическим инструментом государства по регулированию экономических и социальных процессов в обществе. Данное обстоятельство подчеркивает актуальность исследования, раскрывающего понятие льгот, недостатки и пути решения несовершенств в системе

налоговых привилегий РФ. Более того, значимость данной работы заключается и в том, что недостаточно четкое понимание минусов системы налоговых льгот способствует совершению ошибок при формировании налоговой базы и исчислении суммы налога, подлежащей уплате конкретным налогоплательщиком. Так что же такое налоговая льгота и какие подводные камни скрываются за этим понятием?

В соответствии с п.1 ст. 56 Налогового кодекса Российской Федерации (далее НК РФ), "льготами по налогам и сборам признаются предоставляемые отдельным категориям налогоплательщиков и плательщиков сборов предусмотренные законодательством о налогах и сборах преимущества по сравнению с другими налогоплательщиками или плательщиками сборов, включая возможность не уплачивать налог или сбор либо уплачивать их в меньшем размере"¹.

На сегодняшний день одной из главных проблем налогового законодательства является наличие в нем огромного количества льгот и послаблений, что приводит к отсутствию гибкой и целенаправленной государственной политики в сфере предоставления и реализации льгот². Важно отметить, что сегодня определить полный перечень преимуществ налогоплательщика по какому-либо платежу не всегда просто, так как льготы закреплены не только в соответствующих главах НК РФ, но и в законах об отдельных видах налогов - это существенно усложняет налоговую систему и подрывает ее эффективность, потому как излившее количество льгот с трудом поддается контролю со стороны государства.

Кроме прочего, в современном виде система налоговых льгот не способна обеспечить в полной мере социальное регулирование и поддержку населения с низкими и средними доходами. Она ведет к еще более стремительной дифференциации и увеличению социальной напряженности в обществе. По статистическим данным лишь 20% льгот реально предоставляются людям, нуждающимся в этом. Оставшиеся 80% налоговых послаблений поступают в бюджеты достаточно обеспеченных граждан.

Приведенные выше факты, дают основание утверждать о том, что в российской системе налогообложения льготы используются нецелевым образом т.е. не по своему конкретному назначению. К примеру, зачастую недобросовестные налогоплательщики используют налоговые преимущества для ухода от налогообложения³. Более того, в настоящее время пользуются спросом услуги налоговых консультантов, задача которых предложить выгодные механизмы легального снижения налогового бремени с использованием системы льгот. При этом нельзя не заметить тот факт, что тем людям из 20%, которые действительно нуждаются в налоговых послаблениях на практике сложно их получить, а это еще один пробел в системе налоговых льгот.

В соответствии с НК РФ, налогоплательщик, который претендует на получение налоговой льготы, должен лично явиться в налоговый орган, заявить о своем желании в письменном заявлении - налоговой декларации, собрать необходимые документы, подтверждающие статус нуждающегося в данной льготе, и если это необходимо предоставить некоторые справки и отчеты по конкретному налогу⁴. В результате, получается длительный процесс, который вынуждает потенциальных льготополучателей отказываться от налоговых преимуществ, исходя из размера материальных и временных расходов для получения той или иной налоговой льготы.

Отсутствие системы мониторинга и оценки эффективности налоговых льгот - также является одной из причин неэффективности налоговых преимуществ. Положение, когда процесс использования налоговых поощрений, не отслеживается и их эффективность не оценивается, не позволяет ликвидировать бездейственные льготы, своевременно вносить

поправки в налоговое законодательство и обоснованные предложения о введении новых льгот⁵. До недавнего времени данная система в Российской Федерации фактически отсутствовала, а сегодня она находится только в начальной стадии формирования и развития.

Существование множества проблем в системе налоговых льгот РФ заставляет задуматься о предложениях по их решению. Конечно, не все причины неэффективности налоговых льгот могут быть полностью или частично устранены, однако пути решения проблемы есть всегда.

В первую очередь, необходимо ликвидировать широкий перечень льгот, которые позволят значительно упростить налоговую систему, сделают ее более упорядоченной и понятной налогоплательщикам. Так же, в налоговое законодательство нужно ввести и максимально эффективно реализовать действия, позволяющие льготам стать простыми, легко получаемыми и согласованными с другими объектами налоговой политики.

Помимо этого, требуется ввести порядок, согласно которому налоговые льготы должны вводиться на определенный период действия. Ограниченность срока действия льгот будет естественным образом ориентировать госорганы и пользователей льгот на обеспечение прозрачности всей системы налоговых льгот РФ. Это станет необходимым, поскольку к дате окончания действия льготы будет привязана процедура оценки эффективности налоговой льготы.

Создание эффективно функционирующей системы мониторинга и оценки действенности налоговых льгот тоже необходимо для решения ряда важных проблем, в том числе создания новых налоговых льгот.

Нельзя не уделить внимание и тому факту, что для результативности налоговых льгот, нужно повысить адресность их предоставления. Система адресности должна основываться на двухуровневой проверке нуждаемости гражданина в льготе. На первом этапе должно происходить определение социального статуса и степени трудоспособности потенциального получателя, если эти показатели удовлетворяют критериям льготной категории, нужно проверить степень потребности в предоставлении льгот по критерию уровня дохода⁶. Данная система позволит исключить из получателей людей, не имеющих острой нужды в получении дополнительной социальной помощи государства, а также будет способствовать росту эффективности социальной системы и снижению уровня дифференциации российского общества.

Таким образом, в налоговой политике РФ существует множество проблем, связанных с повышением эффективности данного инструмента государственной поддержки. Нельзя игнорировать объективные причины, которые приводят к бездейственности налоговых привилегий, напротив необходимо уделять им должное внимание причинам, для устранения проблем в этой сфере и повышения эффективности налоговых льгот.

¹ Налоговый кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 146-ФЗ (ред. от 17.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2017). Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс" (дата обращения: 26.10.2017). П. 1. Ст. 56.

² Оганесян Л.А. Казанкова Т.Н. Актуальные проблемы налогообложения современной России. Махачкала : Апробация, 2017. № 1. С. 145.

³ Зиновьева И.В. Налоговое льготирование как элемент финансового механизма оптимизации затрат предприятия, работающего в области космической деятельности // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2015. С. 12.

⁴ Налоговый кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 146-ФЗ (ред. от 17.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2017). Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс" (дата обращения: 26.10.2017).

⁵ Соловьева Н.А. Налоговые вычеты и налоговые льготы: проблемы соотношения и законодательного закрепления : монография / под науч. ред. М.В. Сенцовой. М. : КНОРУС, 2016. С. 143.

⁶ Батракова Л.Г., Бурькин А.Д. Налоги и налогообложение : учеб. пособие / под общ. ред. О.М. Лазуриной. Ярославль : МФЮА, 2014. С. 126.

PROBLEMS OF THE IMPROVEMENT OF THE SYSTEM OF TAX BENEFITS OF THE RUSSIAN FEDERATION AND THE WAYS OF THEIR SOLUTIONS

© 2017 Bryantseva Varvara Alekseevna
Student

© 2017 Kazankova Tatyana Nikolayevna
Candidate of pedagogy, associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: bryantseva.varvara@yandex.ru

Keywords: Tax legislation, tax privilege, ineffectiveness of tax benefits, the problem of imperfection of tax benefits, ways of solving gaps in the system of tax benefits of the Russian Federation.

The present article is devoted to the study of the problems of imperfection of the system of tax privileges of the Russian Federation. It reveals the concept of "tax privilege", analyzes the shortcomings of the system of tax benefits and suggests ways to solve the problems of tax privileges to improve the efficiency of the tax system of the Russian Federation.

УДК 347.9

МЕДИАЦИЯ КАК СПОСОБ РАЗРЕШЕНИЯ СПОРОВ, ВЫТЕКАЮЩИХ ИЗ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ (КОММЕРЧЕСКИХ СПОРОВ)

© 2017 Бундеев Артем Вадимович
студент

© 2017 Чуракова Екатерина Николаевна
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: bundeev.artem@mail.ru, churakovaen@gmail.com

Ключевые слова: медиация, коммерческие споры, предпринимательская деятельность.

Исследуются положения Закона о медиации, приведены примеры из судебной практики, выявлены меры по усовершенствованию законодательства о медиации в предпринимательской деятельности.

В настоящее время самым распространенным способом разрешения споров, возникающих в сфере предпринимательской деятельности, является обращение в суд. Но зачастую данные споры не всегда столь масштабны и запутанны, и поэтому могут быть разрешены с помощью иных способов урегулирования разногласий. Одним из таких способов является медиация.

На законодательном уровне положения о медиации регулируются федеральным законом от 27 июля 2010 г. N 193-ФЗ "Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)". Статья вторая данного акта определяет медиацию как способ урегулирования споров при содействии медиатора (независимого физического лица или лиц, привлекаемых сторонами в качестве посредников в урегулировании спора для содействия в выработке сторонами решения по существу спора) на основе добровольного согласия сторон для достижения ими взаимоприемлемого решения¹.

Медиация - это особая форма посредничества, которая не предполагает вынесение решения третьей стороной по спору. Поэтому главной задачей медиатора является помощь сторонам в как можно более скором приведении спора к взаимовыгодному и жизнеспособному решению².

Преимущества медиации состоят в отсутствии публичности, возможности сохранения в тайне коммерческой информации; возможности самостоятельного выбора медиатора для разрешения спора, а также времени и места для проведения переговоров; возможности определить условия урегулирования конфликта³.

Практика по спорам, вытекающим из предпринимательской деятельности, решенным путем проведения медиации имеет достаточно яркие примеры.

Так компания, производящая продукты питания, имела длительные отношения с фирмой, занимающейся международными перевозками грузов. Впоследствии отношения между партнерами ухудшились, и компания-производитель подала иск против перевозчика. В основании иска истец указал, что перевозчик необоснованно завысил стоимость своих услуг, преувеличивая протяженность путей, по которым приходилось отправлять груз, а также иные сопутствующие расходы. Судебное разбирательство велось около двух лет, но окончательное решение так и не было принято. Вследствие этого участники решили обратиться за помощью к медиатору⁴.

В ходе обсуждения директор компании-производителя признал, что, несмотря на убытки из-за завышения цен, у компании все же имеется необходимость в заключении мирового соглашения, вопрос стоял только в размере компенсации. Директор компании-перевозчика проявил готовность к открытому диалогу, и участники пожелали воспользоваться медиативной поддержкой. В итоге стороны пришли к соглашению о спорной сумме⁵.

В соответствии с Законом о медиации медиаторы могут быть как профессиональными, так и не профессиональными. Последними могут быть любые дееспособные лица, достигшие 18 лет и не имеющие судимости. Профессиональными же могут быть медиаторы, достигшие 25 лет, имеющие высшее профессиональное образование и получившие дополнительное образование по вопросам применения медиации⁶.

Медиация - это добровольная процедура, поэтому суд или третейский суд могут только рекомендовать сторонам обратиться к ней. Исключение составляют случаи, когда обязательность проведения медиации до обращения в арбитражный суд предусмотрена соглашением между сторонами⁷.

Например, Арбитражный суд Красноярского края определил оставить исковые требования без рассмотрения, так как истцом ООО "Центр права и медиации "СОКОЛ" не был

соблюден досудебный порядок разрешения спора в виде медиации, установленный договором субподряда от 10 ноября 2011 г. N ДС11/11/10-1 с ответчиком ООО "ГенСтрой"⁸.

Говоря о медиации нельзя не упомянуть медиативное соглашение, которое представляет собой соглашение, заключенное в письменной форме, содержащее сведения о сторонах, предмете спора, проведенной процедуре медиации, медиаторе, а также согласованные сторонами обязательства, условия и сроки их выполнения⁹.

Необходимо отметить, что медиативное соглашение, достигнутое сторонами вследствие процедуры медиации, проведенной после передачи спора на рассмотрение суда или третейского суда, может быть утверждено судом или третейским судом в качестве мирового соглашения¹⁰.

Так, Определением Арбитражного суда Ульяновской области от 13 декабря 2011 г. по делу N А72-3514/2011 было утверждено медиативное соглашение между Федеральным государственным унитарным предприятием "31 Арсенал" Министерства обороны РФ и ООО "ЭСПИ "Промтехвзрыв"¹¹.

Таким образом, процедура медиации является эффективным способом урегулирования разногласий, возникающих в сфере предпринимательских отношений. В России медиация не пользуется большой популярностью, однако преимущества ее очевидны. Это и разгрузка судов, и экономия времени, и сохранение деловых отношений и конфиденциальности в сфере предпринимательской деятельности. Для усовершенствования законодательства в данной сфере необходимо внести изменения в Закон о медиации и ввести медиацию в качестве обязательной процедуры. На данный момент отсутствует единообразная практика по спорам, разрешенным с помощью медиации, поэтому следует создать единый кодифицированный акт, содержащий медиативные соглашения как прецедент для дальнейших решений конфликтов медиаторами. Для привлечения внимания предпринимателей к медиации, пример более активного применения данной процедуры могли бы продемонстрировать крупные российские предприятия с преобладающей долей государственного участия. Также стимулом для развития медиации могла бы послужить возможность придания соглашению, достигнутому сторонами по итогам медиации, самостоятельной исполнительной силы.

¹ Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации) : федер. закон от 27.07.2010 N 193-ФЗ // Российская газета. 2010. 30 июля.

² Лабутина М.В., Павлушина А.А. Модели медиации // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2012. № 7 (93). С. 61.

³ Лисицын В.В. Помощник судьи - судебный примиритель?!? // Администратор суда. 2016. N 1. С. 16-20.

⁴ См.: Решение Арбитражного суда Краснодарского края от 11.04.2011 по делу № А32-35925/2010;

Постановление Арбитражного апелляционного суда от 21.07.2011 по делу № А32-35925/2010.

⁵ Там же.

⁶ Об альтернативной процедуре урегулирования споров ...

⁷ Предпринимательское право Российской Федерации : учебник / Е.Г. Афанасьева [и др.] ; отв. ред. Е.П. Губин, П.Г. Лахно. 3-е изд., перераб. и доп. М. : Норма : Инфра-М, 2017. 992 с.

⁸ Определение Арбитражного суда Красноярского края от 12.11.2012 по делу N А33-14305/2012.

⁹ Об альтернативной процедуре урегулирования споров ...

¹⁰ Там же.

¹¹ Определение Арбитражного суда Ульяновской области от 13.12.2011 по делу № А72-3514/2011.

MEDIATION AS A METHOD OF RESOLUTION OF DISPUTES ARISING FROM BUSINESS ACTIVITY (COMMERCIAL DISPUTES)

© 2017 Bundeev Artem Vadimovich
Student

© 2017 Churakova Ekaterina Nikolaevna
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics

E-mail: bundeev.artem@mail.ru, churakovaen@gmail.com

Keywords: mediation, commercial disputes, business activity.

The article explores the provisions of the Law on Mediation, gives examples from judicial practice, identifies measures to improve legislation on mediation in business activity.

УДК 334

ПРОБЛЕМЫ САМОВОЛЬНОГО СТРОИТЕЛЬСТВА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2017 Бунтова Оксана Сергеевна
магистрант

© 2017 Казанкова Татьяна Николаевна
кандидат педагогических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: buntova.oksana@yandex.ru

Ключевые слова: местное самоуправление, градостроительство, самовольное строительство, земельный участок, гражданский кодекс, судебная практика, правовое регулирование, органы архитектуры, градостроительный кадастр, градостроительный регламент.

Объектом исследования в данной работе явились полномочия органов самоуправления в области строительства, совокупность гражданско-правовых отношений, связанных с самовольным строительством и его правовыми последствиями. Предметом исследования выступали нормы права, посредством которых происходит регулирование отношений, возникающих по поводу самовольного строительства и его правовых последствий, практика разрешения арбитражными судами и судами общей юрисдикции споров, касающихся самовольных построек, нормы административно-го права, регулирующие строительную деятельность, а также теоретические положения, посвященные проблемам самовольного строительства.

Целью данной работы является анализ правовой природы самовольного строительства и его последствий, выявление особенностей данного правового института, полномочий органов местного самоуправления в решении проблемы самовольного строительства.

Исследование правовой природы нарушений градостроительных и строительных норм и правил, дало возможность выделить нарушения, возникшие при несоблюдении утвержденной градостроительной документации, и, нарушения, которые могут привести к возникновению угрозы жизни, здоровью, имуществу граждан и юридических лиц, а также нарушения, вследствие которых может быть причинен вред окружающей среде.

В последние годы в России стал достаточно актуальным вопрос о самовольном строительстве. Юристы на протяжении длительного времени спорят о тех или иных аспектах правового режима самовольных построек¹. Накопилась обширная судебная практика. В то же время многие ключевые проблемы до сих пор однозначно не разрешены и вызывают много дискуссий². Кроме того, ситуация с обсуждением вопросов, касающихся самовольного строительства обострилась в связи с принятием поправок в ст.222 Гражданского кодекса Российской Федерации, которые ввели законодательные основания для сноса самовольных построек во внесудебном порядке, чем не преминули воспользоваться администрации многих российских городов, ранее проигрывавшие судебные споры о сносе в судах³.

Следует отметить, что правовая норма ст.222 Гражданского кодекса Российской Федерации имеет некоторую двойственность. С одной стороны, государство запрещает введение объекта самовольного строительства в гражданский оборот и накладывает на самовольного застройщика обязанности сноса самовольной постройки. С другой стороны, государство предусматривает возможность легализации объекта самовольного строительства и введение его в гражданский оборот посредством признания права собственности на самовольную постройку.

Правовое регулирование деятельности органов местного самоуправления в данной сфере осуществляется Законом об общих принципах организации местного самоуправления, Градостроительным кодексом РФ, Федеральным законом от 17 ноября 1995 г. "Об архитектурной деятельности в Российской Федерации", другими федеральными законами и законами субъектов Федерации.

Управление застройкой территории осуществляется муниципальным самоуправлением на основе проектов планировки, застройки территории и межевания.

Территориальное планирование определено Градостроительным кодексом РФ в качестве основного механизма, направленного на обеспечение развития территорий, инженерной, транспортной и социальной инфраструктур, учитывающего интересы граждан Российской Федерации. Документы территориального планирования включают:

- схемы территориального планирования муниципальных районов;
- генеральные планы поселений и городских округов.

В градостроительном кодексе РФ применяется термин "градостроительный регламент земельного участка" (ГК РФ ст. 36.1). Территориальные зоны определяются в документах территориального планирования на уровне разработки генерального плана городского округа.

На территории города Самара и Самарской области выявлено множество правонарушений в сфере градостроительной деятельности. Связано это с ростом городской застройки и ограничением территории⁴.

Самовольно возводятся объекты недвижимости такие как: цеха, гаражи, здания магазинов, кафе и так далее. Согласно статье 90 Земельного кодекса РФ, если постройка

капитального строительства возведена на участке, не предусматривающем объектов строительства данного типа, постройка будет являться самовольной, но, если постройка не является капитальным строением, то не подлежит сносу как самовольная. С иском о сносе постройки вправе обратиться прокурор, а также уполномоченные органы в соответствии с федеральным законом. На требования о сносе искковая давность не распространяется если создается угроза жизни и здоровья граждан.

Органы местного самоуправления имеют право требовать сноса самовольной постройки, так как в компетенцию органов местного самоуправления входят вопросы регулирования планировки и застройки территории муниципального образования; владения, пользования, и распоряжения муниципальной собственностью; выдачи разрешений на строительство; предоставления земельных участков для строительства и реконструкции⁵.

Поскольку право собственности на самовольную постройку у застройщика не возникает, застройщик не может воспользоваться гражданско-правовыми способами защиты своих интересов.

Судебное признание права собственности невозможно, если сохранение постройки нарушает права и законные интересы других лиц либо создает угрозу жизни и здоровью граждан.

Самовольное строительство относится к числу первоначальных способов приобретения права собственности⁶.

По правовой сути самовольная постройка - это гражданское правонарушение, последствия которого сводятся к сносу самовольной постройки осуществившим ее лицом либо за его счет⁷.

Сохранение объекта самовольного строительства возможно в результате переноса самовольной постройки на земельный участок, который находится в собственности или в ином вещном праве лица, осуществившего самовольное строительство; самовольная постройка, созданная на земельном участке, принадлежащем государству или муниципальному образованию, может быть передана в собственность данного публично-правового образования при условии, что самовольный застройщик не возражает против данной передачи и ему будет компенсирована стоимость материала, из которого создан объект самовольного строительства.

¹ Алексеева Е.Г. Спорные вопросы самовольной постройки // Развитие российского права : материалы регион. науч.-практ. конф. студентов и молодых ученых. Ростов н/Д : Изд-во РГЭУ, 2005. С. 34-35.

² Алексеев А.И. Действие норм о самовольной постройке во времени // Закон. 2009. № 7. С. 195-204.

³ Ревина Т.Н. Проблемы взаимодействия гражданского общества и государства // Вестник Самарского муниципального управления. 2014. № 3 (30). С. 75-81.

⁴ Рузанов И.В. Конституционная идея общего блага как основание изъятия земельных участков для государственных нужд // Юридический вестник Самарского университета. 2015. Т. 1, № 3. С. 43-51.

⁵ Бузынова Н.В. Полномочия органов местного самоуправления в области градостроительства (проблемы самовольного строительства) // Молодой ученый. 2013. № 5. С. 501-505.

⁶ Абдуллина А.Ф. Проблемы легализации самовольной постройки // Актуальные проблемы совершенствования законодательства и правоприменения : материалы междунар. науч.-практ. конф. (г. Уфа, 21 февр. 2011 г.). В 3 ч. Ч. II : Гражданско-правовые проблемы. Уфа, 2010. С. 13-14.

⁷ См.: Грызыхина Е.А. Правовой режим самовольной постройки // Вестник Омского университета. 2005. № 2 (3). С. 60-68;

Ерофеева А.А. Проблемы правового статуса самовольной постройки // Юрист. 2010. № 1. С. 43-46.

THE PROBLEM OF UNAUTHORIZED CONSTRUCTION IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2017 Buntova Oksana Sergeevna

Master student

© 2017 Kazankova Tatyana Nikolaevna

Candidate of pedagogy, Associate Professor

Samara State University of Economics

E - mail: buntova.oksana@yandex.ru

Keywords: local government, urban development, unauthorized construction, land, civil code, judicial practice, legal regulation, bodies of architecture, town-planning cadastre, town-planning regulations.

The object of study in this work was the powers of self-government in the field of construction, the combination of civil-law relations connected with unauthorized construction and its legal consequences. The subject of study were the law by which the regulation of the relations regarding unauthorized construction and its legal consequences, the practice of resolving by arbitration courts and courts of General jurisdiction in disputes concerning unauthorized constructions, norms of administrative law regulating the construction activities and theoretical positions on problems of unauthorized construction.

УДК 342

ПОНЯТИЕ ОБЩЕСТВЕННОГО МЕСТА В АДМИНИСТРАТИВНОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ

© 2017 Ванюшина Алена Дмитриевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: alenavan05@mail.ru

Ключевые слова: общественное место, объект, административное правонарушение, общедоступность, охрана здоровья граждан, права граждан, экспертные комиссии.

Анализируется понятие "общественное место" в федеральном и региональном законодательстве РФ. Раскрываются особенности дефиниции применительно к конкретным правонарушениям. Выявляется необходимость законодательного закрепления понятия в КоАП РФ.

* Научный руководитель - **Сидорова Анна Викторовна**, старший преподаватель.

Вопрос о том, что следует признавать под термином "общественное место" в административном законодательстве является животрепещущим. Поскольку довольно часто происходит нарушение административных норм, где обязательным условием является совершение правонарушений в общественном месте. Необходимо сформулировать точное определение для более понятного восприятия норм субъектами права.

На быденном языке можно охарактеризовать общественное место как место, где могут появиться посторонние люди в любой момент, формироваться скопления людей. Дефиниция "общественное место", встречается в ст. 20.10 и 20.20.КоАП РФ.

При старательном изучении статьи ст. 20.20 КоАП РФ и комментария к ней, проясняется тот факт, что фактически любое место, за исключением мест-частных владений, можно принять за общественное. Исходя из этого, предполагается, что наличествует масса мест, попадающие под данную категорию.

В законодательстве этот термин не формулируется, а содержится всего примерный перечень мест, относящихся к данной категории. Анализ действующего административного законодательства позволяет выделить следующие виды общественных мест. Исходя из содержания ст. 20.20, 20.21, КоАП РФ к ним относятся улица, стадион, сквер, парк, транспортное средство общего пользования, а также иное место. В случае последнего, законодатель явно лишает нас разъяснения.

Можно сделать вывод о том, что к таким местам относятся места значительного скопления граждан (улицы, площади, парки, стадионы, транспорт), а также любые места, свободные для доступа неопределенного круга лиц, в которых могут находиться люди (подъезды, пешеходные переходы, остановки, торговые центры, залы ожидания и др.). Однако в некоторых случаях законодатель отдает толкование правовых норм на усмотрение правоприменителя, что можно считать логичным с учетом разнообразия объектов, которые могут быть признаны общественными местами.

Гражданам, пребывающим в общественных местах, должна обеспечиваться охрана здоровья, чему и уделяет законодатель особое внимание.

В частности, ст. 12 Федерального закона от 23.02.2013 15-ФЗ "Об охране здоровья граждан от воздействия окружающего табачного дыма и последствий потребления табака" устанавливает запрет употребления табачных средств на особых территориях и объектах.

Согласно данной статье во избежание влияния окружающего табачного дыма на здоровье человека запрещается курение табака: "на территориях и в помещениях оказания образовательных, культурно-молодежных, спортивных и в сфере физической культуры; медицинских, реабилитационных и санаторно-курортных, жилищных, гостиничных, торговли, рыночных услуг; в поездах дальнего следования, на судах, находящихся в дальнем плавании, перевозках пассажиров; на воздушных судах, на открытом воздухе, при условии, что расстояние менее чем пятнадцать метров от входов в авто- и железнодорожные вокзалы, аэропорты, морские, речные порты, станции метро; в нестационарных торговых объектах; в помещениях социальных служб; занимаемых органами исполнительной власти; в рабочих зонах; помещениях общего пользования многоквартирных домов; на игровых площадках и в границах пляжных территорий; на пассажирских платформах; на автозаправочных станциях".

Следует уточнить, что к общему пользованию в многоквартирном доме выделяют помещения, не относящиеся к частям квартир и определены для обслуживания более чем одного жилого или нежилого помещения в данном доме. Сюда: межквартирные ле-

стничные площадки, лестницы, лифты и его шахты, колясочные, чердаки, технические этажи и подвалы. На первый взгляд, возможность свободно проникнуть в подъезды и на лестничные площадки не для жильцов отсутствует. В случае распивания спиртных напитков в подъезде, высока вероятность того, что свидетелями окажутся соседи. Выходит, в таком месте могут быть косвенно нарушены права жильцов дома. Следовательно, и лестничные клетки, и подъезды многоквартирных домов также выступают общественными местами. Поэтому курение в указанных местах также запрещено.

Помимо уже перечисленных объектов городского пользования к общественным местам относят учреждения, обслуживающие население. Это медицинские учреждения, муниципальные службы, школы, детские сады, университеты, спортивные объекты. Каждый из этих объектов принято считать общественным местом, так как они удовлетворяют всем признакам, соответственно - допустимо нахождения любого количества лиц.

Неотъемлемой составляющей мест общего пользования являются объекты транспортной инфраструктуры. Здесь выделяются как и вокзалы или остановки общественного транспорта, так и сам транспорт. К примеру, хулиганство будет квалифицировано по статье 20.20 КоАП РФ, как совершенное в общественном месте, при этом не имеет значения, было ли оно совершено на территории вокзала или в вагоне поезда.

Мелкое хулиганство в разных вариациях, совершенное в общественных местах, будет квалифицироваться по статье 20.1 КоАП РФ. Помимо этого, российское законодательство устанавливает запрет на употребление спиртных напитков в таких местах. По аналогии, как и на алкоголь, действует запрет на курение. В противном случае данное деяние попадает под соответствующую статью КоАП РФ (статья 6.24). Общепринятой санкцией, как правило, является наложение административного штрафа. Его размер определяется в зависимости от конкретного правонарушения. Мелкое хулиганство, совершенное в общественном месте, имеет возможность повлечь за собой и применение административного ареста.

В региональном законодательстве определение трактуется следующим способом. В законодательстве Самарской области понятие "общественное место" - это территории, на которых расположены площади, улицы, дороги, проезды, скверы, бульвары, набережные, водоемы и другие объекты, предназначенные для удовлетворения общественных потребностей населения. В законе Саратовской области вводится запрет на нахождение в ночное время суток несовершеннолетних без сопровождения родителей в таких местах как объекты юридических лиц или граждан, осуществляющих предпринимательскую деятельность, будучи не имея юридического образования, цель которых - реализация товаров только сексуального характера; заведения вечернего досуга (пивные пабы, винные бары, рюмочные, другие места, где ведется продажа только алкогольной продукции).

Примечательно, что в целях определения таких мест создаются специальные экспертные комиссии. Порядок формирования и их деятельности устанавливаются Правительством области. На основании заключений экспертных комиссий органам местного самоуправления предоставлено право понимать под общественным местом на территории муниципального образования области иные места (кроме установленного областными законами перечня).

Отдельного внимания заслуживает тот факт, что согласно статистике Главного информационно-аналитического центра МВД России динамика правонарушений, совершенных в общественных местах, высока и ее уровень поднимается с каждым годом. Так, в 2016 году в общественных местах совершено - 125,9 тысяч преступлений, то за январь - июль 2017 года - 164,6 тысяч.

Исходя из вышеизложенных фактов, в законодательстве понятие общественного места формулируется следующим образом: места, где существует возможность появления физических лиц в любое время суток, которые не попадают под категорию частной собственности или объекты индивидуального использования.

Судебная практика по данному вопросу довольно обширна. Мы присоединяемся к мнению ученых и практиков, которые полагают, что термин "общественное место" и "место общего пользования" четко не сформулированы в законодательстве, и поэтому нуждаются в доработке.

1. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 10.08.2017). Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс" (дата обращения: 18.11.2017).

2. Об административных правонарушениях на территории Самарской области : закон Самар. обл. от 01.11.2007 N 115-ГД (ред. от 08.11.2017). Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс" (дата обращения: 18.11.2017).

3. Об административных правонарушениях на территории Саратовской области : закон Саратов. обл. от 29.07.2009 N 104-ЗСО (ред. от 26.10.2017). Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс" (дата обращения: 18.11.2017). Ст. 2.1.

4. Агапов А.Б. Постатейный комментарий к Кодексу Российской Федерации об административных правонарушениях (расширенный, с использованием материалов судебной практики). М., 2004. С. 640.

5. Бредихин И.Д. К дискуссии о понятии и признаках дефиниции "общественное место" в административном законодательстве // Вестник УЮрГУ. 2011. № 19 (236). С. 11-12.

6. Маленина М.Н. Организация проведения массовых культурно-зрелищных мероприятий в открытых общественных местах: основные понятия, правовое регулирование // Культура: управление, экономика, право. 2008. № 4. С. 35.

7. Сидорцов Р.В. Законодательное регулирование субъектами Российской Федерации ответственности за административные правонарушения, посягающие на общественный порядок : дис. ... канд. юрид. наук. М., 2005. С. 26.

CIRCUMSTANCES ADDRESSING ADMINISTRATIVE RESPONSIBILITY IN THE RUSSIAN ADMINISTRATIVE LAW

© 2017 Vanyushina Alyona Dmitrievna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: alenavan05@mail.ru

Keywords: public place, object, administrative offense, accessibility, protection of citizen health, citizen rights, expert commissions.

The article discusses the concept of "public place" in the federal and regional legislation of the Russian Federation. The specifics of the definition are disclosed with reference to specific offenses. The necessity of legislative consolidation of the concept in the Code of Administrative Offenses of the Russian Federation is revealed.

КОНТИНЕНТАЛЬНАЯ И АНГЛОСАКСОНСКАЯ ПРАВОВЫЕ СЕМЬИ: СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА

© 2017 Виленский Никита Михайлович
студент

© 2017 Коробова Александра Петровна
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Nikita-Vilenskij@mail.ru

Ключевые слова: континентальная правовая семья, англосаксонская правовая семья, судебный прецедент, источник права, нормативный правовой акт, римское право, рецепция, право справедливости, общее право.

Дана сравнительная правовая характеристика двух самых распространенных правовых систем. На основе анализа исторического опыта, научных трудов, законодательных положений выявлены их сходства и различия, обозначены тенденции к сближению.

Исследование правовых семей всегда занимало важное место в науке о государстве и праве. Оно позволяет проследить процесс правообразования, выявить его специфические черты и особенности, понять и осознать пути естественно-исторической преемственности права в различных государствах мира. В настоящее время, в условиях глобализации, усиления международных связей изучение, сравнение и анализ особенностей крупнейших правовых систем приобретает особое значение, ведь наладить взаимопонимание и конструктивный диалог между различными государствами невозможно без знания сторонами особенностей правовых систем друг друга, которые отражают восприятие природы права, его соотношение со справедливостью. Не случайно кафедры римского права для образования дипломатов, представлявших страну в Европе, были созданы в Англии еще королем Генрихом VIII в XVI веке. Действительно, все чаще и чаще профессиональным юристам приходится иметь дело со своими зарубежными коллегами, чье взаимопонимание, юридическая терминология и правовая культура зачастую в корне отличаются от их собственного. Например, для нас, российских юристов, различия между частным и публичным правом, императивной и диспозитивной нормой, правах вещных и обязательственных уже давно вошли в привычку. Однако, в некоторых странах данные термины не имеют такого большого значения либо вообще не применяются. Это наглядно показывает, что не стоит придавать национальным правовым категориям всеобщий характер. Наконец, для общей теории права важно найти универсальные подходы к пониманию права, не ограничиваясь национальными рамками. В рамках данной работы будет дана сравнительно-правовая характеристика двух старейших и в то же время крупнейших правовых семей: континентальной (романо-германской) и англосаксонской (общей).

Говоря о ключевых различиях 2 правовых семей нужно в первую очередь заострить внимание на территории, охватываемой ими. Семья общего права распространяется на

Англию, США, Канаду, Австралию, Северную Ирландию и многие другие страны. Англосаксонская правовая семья считается самой распространенной и охватывает треть населения земного шара. Романо-германская правовая семья охватывает площадь континентальной Европы, а также часть стран Африки, все страны Латинской Америки, Японию¹. Географические различия объясняются особенностями истоков 2 правовых систем. Романо-германская правовая семья черпает свое начало в римском праве, оно развивалось под его непосредственным влиянием, а на территории Англии римское право не прижилось, а его рецепция (добровольное усвоение римского права странами континентальной Европы) не оказала значительного влияния на Соединенное Королевство в виду его островного положения. Семья общего права распространяла свое влияние на Северную Америку и Индию в основном благодаря активной колониальной экспансии английского государства. Другой причиной того, что римское частное право не было принято в Англии на вооружение является то, что общее право в силу своего происхождения было тесно связано с королевской властью, которая толкала его к развитию тогда, когда порядок в стране находился под угрозой и требовалось вмешательство королевской власти². В том числе и частно-правовые споры интересовали суды общего права лишь в той части, в которой они затрагивали интересы короны. Главной же причиной, по которой восприятие римского права в Англии оказалось невозможной, было то, что суды там, в отличие от стран континентальной Европы обладали исключительной компетенцией, причем для каждого вида подведомственных им дел существовала особая процедура их рассмотрения.

Этим обуславливается отсутствие в странах англосаксонской правовой семьи характерного для романо-германского права традиционного деления права на частное и публичное. Это объяснялось тем, что английский судебный процесс - право публичное, а не частное. Предписание представляло собой не просто разрешение действовать данное истцу, а являлось по сути приказом короля своим чиновникам, а отказ от подчинения рассматривался как неповиновение приказу властей.

Отсюда вытекает и еще одно отличие: становление и развитие романо-германской правовой семьи не является следствием расширения королевской или любой иной власти. В ее основе лежала исключительно общность культуры и традиций западноевропейских стран. Термин "романо-германская" был выбран как раз для того, чтобы отдать должное совместным усилиям, прилагавшимся университетами латинских и германских стран.

Не менее важным отличием являются доминирующие источники права. В странах англосаксонской правовой семьи основным источником права является судебный прецедент, представляющий из себя судебное решение по конкретному делу, являющееся образцом при решении других аналогичных дел, поэтому общее право нередко называют судебским правом. Признание прецедента имеет место и за пределами англосаксонского права, однако не в качестве основного источника права, под которым в романо-германской правовой семье понимают нормативно-правовой акт, который в отличие от судебного прецедента имеет общий, а не казуальный характер. Судьи в странах романо-германской правовой семьи должны выносить решение, основываясь на положении закона, с его последующим правильным толкованием и применением.

Этим объясняется обобщенный, абстрактный характер романо-германской нормы права по сравнению с англосаксонской прецедентной. Здесь важно подчеркнуть, что право континентальной Европы исторически развивалось как надпозитивное право, которое отражало в большей степени "должное", а не "сущее". Общее же право представ-

ляло собой единое, позитивное право, применяемое королевскими судами. Это имеет свои достоинства и недостатки. Использование таких обобщенных норм существенно облегчает юристам в странах континентальной Европы возможность оперативно воздействовать на общественные отношения, делает законодательство более динамичным³. В то же время это осложняет практическое применение норм права, т.к. могут возникнуть проблемы с правильным ее толкованием по отношению к конкретным правоотношениям. Именно поэтому, например в РФ, издаются постановления Пленума ВС, конкретизирующие и разъясняющие общие положения закона. К положительным чертам общего права можно отнести глубокую преемственность традиций, наличие единообразной судебной практики⁴. С другой стороны английское право является негибким, казуистичным, не успевавшим в своем развитии за потребностями эпохи вследствие чего общее количество правовых норм в странах общего права значительно больше, чем в континентальной Европе. Кроме того, для англо-саксонской правовой семьи характерно придание процессуальному праву большего значения, чем праву материальному (чего не наблюдается в странах континентального права). Это проявлялось в том, что каждому виду иска соответствовала определенная процедура. Например, именовать истца и ответчика в каком-то процессе так же, как это установлено для процедуры по искам иных видов, было бы грубой ошибкой. При одних исках дело могло быть решено в отсутствие ответчика, а при других - нет. Это право по формуле Г. Мэна, "заключено в узкое русло процесса".

Потребность в восполнении указанных недостатков прецедентного права привела к образованию в XVI в. права справедливости, формировавшегося из решений лорда-канцлера, действовавшего от имени короля и решавшего споры по совести и по справедливости. Такой необходимостью никогда не было в странах романо-германской правовой семьи, т. к. право противоречащее справедливости противоречило самой концепции права в том виде, в каком его понимали в университетах⁵.

Необходимо также отметить, что в странах романо-германской правовой семьи огромное значение имеют кодифицированные акты (кодексы) и как следствие деление права по отраслям, чего не наблюдается в англо-саксонской правовой семье.

Несмотря на столь разную юридическую природу данные правовые семьи имеют и определенные точки соприкосновения. Это объясняется тем, что объединение правовых систем в правовые семьи не может быть абсолютной, она в определенной степени относительна.

Во-первых, в пределах одной правовой семьи могут существовать правовые системы в значительной степени относящиеся к другим правовым семьям. В настоящее время наблюдается большое число смешанных правовых систем: штат Луизиана (бывшая французская колония в США), канадская провинция Квебек, право Израиля, Филиппин, Южной Африки и т.д.

Во-вторых, В данный период значительно возросла роль законодательного регулирования и само значение закона в странах общей правовой семьи. При выработке законопроектов английскими юристами широко используется опыт зарубежных стран, не исключая и страны континентальной правовой семьи, происходят многочисленные заимствования и унификация правовых ценностей. Достаточно вспомнить инкорпорацию Европейской конвенции о защите прав человека и основных свобод в английское право принятием Акта о правах человека 1998 года.

Таким образом, можно прийти к выводу, что происходит постепенное сближение двух крупнейших правовых систем, которое в перспективе может привести к образованию единой семьи западного права.

-
- ¹ Матузов Н.И., Малько А.В. Теория государства и права. М. : Юрист, 2001. С. 176.
- ² Рене Давид Камилла Жоффре-Спинози. Основные правовые системы современности. М. : Междунар. отношения, 2009. С. 29.
- ³ Алексеев С.С. Теория государства и права. 3-е изд. М. : Норма, 2005. С. 437.
- ⁴ Болгова В.В. К проблеме типологии правовой идеологии // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2012. № 11 (97). С. 113.
- ⁵ Марченко М.Н. Теория государства и права. М. : Зерцало-м, 2013. С. 481.

CONTINENTAL AND ANGLO-SAXON LEGAL FAMILIES: COMPARATIVE CHARACTERISTIC

© 2017 Vilensky Nikita Mikhaylovich
Student

© 2017 Korobova Aleksandra Petrovna
Candidate of Legal Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: Nikita-Vilenskij@mail.ru

Keywords: continental legal family, Anglo-Saxon legal family, judicial precedent, source of law, regulatory legal act, Roman Law, reception, equity law, common law.

The comparative and legal characteristic of two most widespread legal systems is given. On the basis of the analysis historical experiences, scientific works, legislative provisions are revealed their similarities and distinctions, tendencies to rapprochement are designated.

УДК 34.01

ПЕРСПЕКТИВА РАЗВИТИЯ СУДЕБНОГО ПРЕЦЕДЕНТА И СУДЕБНОЙ ПРАКТИКИ КАК ИСТОЧНИКОВ РОССИЙСКОГО ПРАВА

© 2017 Глухов Александр Сергеевич
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: gluh.alexgluh@yandex.ru

Ключевые слова: судебный прецедент, судебная практика, источник права, судебное решение.

Рассматривается возможность признания судебного прецедента и судебной практики в качестве официального источника российского права.

Одним из ключевых компонентов правового предписания является закрепление правовых норм¹.

Таким образом, соглашаясь с данной точкой зрения, следует отметить, что одним из условий необходимости общеобязательности правовых предписаний является их закрепление в источниках права, которые в свою очередь являются внешним выражением норм права.

Актуальность данной научной работы заключается в необходимости найти четкий ответ на вопрос о том, является ли судебная практика источником права, что важно прежде всего с практической точки зрения.

Судебный прецедент - это положение, содержащееся в решении высшей судебной инстанции по конкретному делу, обязательное для других судов при разрешении аналогичных дел².

Понятие "судебный прецедент" близко по значению к понятию "судебная практика". Судебная практика - это накопленный правовой опыт, выражающийся в деятельности по использованию уже сложившейся системы правил, приемов и способов формирования и уточнения значения правовых норм³.

Вопрос признания судебного прецедента и судебной практики как источника российского права традиционно относится к числу остро дискуссионных. Анализ нормативно-правовых актов свидетельствует о том, что законодатель фактически склоняется к положительному решению этого вопроса.

Например, в части 5 пункта 4 статьи 392 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации в качестве основания для пересмотра судебных решений по вновь открывшимся или новым обстоятельствам указано, что определение (изменение) в постановлении Президиума Верховного Суда Российской Федерации практики применения правовой нормы, примененной судом в конкретном деле, в связи с принятием судебного постановления, по которому подано заявление о пересмотре дела в порядке надзора, или в постановлении Президиума Верховного Суда Российской Федерации, вынесенном по результатам рассмотрения другого дела в порядке надзора, или в постановлении Пленума Верховного Суда Российской Федерации является основанием для пересмотра судебных постановлений, вступивших в законную силу⁴.

Таким образом, пересмотр судебных постановлений может быть рассмотрен при изменении применения правовой нормы в постановлении Президиума Верховного суда Российской Федерации.

Также если выступать за признание судебного прецедента и судебной практики в качестве источника российского права, то еще одним аргументом выступает то, что они уже фактически применяются в этом качестве на практике. Примером может служить обобщение судебной практики, проводимой судами по различным категориям дел, которые имеют немалое значение в судебном производстве. В качестве судебного прецедента в правовой системе Российской Федерации используются Постановления Конституционного Суда Российской Федерации и Верховного Суда Российской Федерации по конкретным правовым вопросам, которые обязательны для исполнения нижестоящими судами и иными государственными органами, а также должностными лицами. Также судебная практика и судебный прецедент выполняют важную функцию в российской правовой системе по разрешению спорных правовых вопросов и по восполнению пробелов в праве.

Если же выступать против признания судебной практики и судебного прецедента, то здесь можно говорить о том, что включение судебной практики и судебного прецедента в число источника правовых предписаний противоречит положению 1 статьи 120 Конституции Российской Федерации, которая гласит: "Судьи независимы и подчиняются только Конституции Российской Федерации и федеральному закону"⁵.

Также признание судебного прецедента и судебной практики источниками права идет вразрез с исторической традицией, учитывая, что в странах романо-германской правовой семьи, к которой преимущественно относится и российская правовая система, они никогда не играли ведущей роли.

Таким образом, с одной стороны, судьи должны быть независимы и подчиняться Конституции Российской Федерации и федеральному закону, что предполагает единообразное применение правовых предписаний к разнообразным жизненным ситуациям. С другой стороны, судебный прецедент и судебную практику можно признать в качестве источника права, так как они признаются законодателем в качестве такового. Судебный прецедент и судебная практика фактически используются в практике и выполняют важную функцию по разрешению спорных правовых вопросов, восполнению пробелов в праве, а также функцию по приведению в единообразие судебной практики путем устранения разночтений при выносимых по сходным делам решений. Таким образом, на основе вышеизложенного, судебная практика и судебный прецедент могут быть признаны официальными источниками права в российской правовой системе.

¹ Махотин А.Н. Закрепление правовых норм в документальных нормах права // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. № 11. С. 145.

² Черданцев А.Ф. Теория государства и права : учебник. М. : Юристъ, 2003. С. 171.

³ Кулапов В.Л. Теория государства и права : учебник. Саратов, 2011. С. 272.

⁴ Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации (ред. от 14.11.2002). Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс".

⁵ Конституция Российской Федерации (ред. от 21.07.2014). Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс".

THE RATIO AND THE PROSPECT OF DEVELOPMENT OF JUDICIAL PRECEDENT AND FATES-TERM PRACTICE AS A SOURCE OF RUSSIAN LAW

© 2017 Glukhov Alexander Sergeevich

Student

Samara State University of Economics

E-mail: gluh.alexgluh@yandex.ru

Keywords: judicial precedent, judicial practice, the source of law, a judicial decision.

We consider the relationship between the concepts "judicial precedent" and "judicial practical-ka", as well as the possibility of recognition of judicial precedent and jurisprudence in the ka-celebrates the official source of the Russian legal system.

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ КОНСТИТУЦИОННО-ПРАВОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

© 2017 Гражданкина Диана Дмитриевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: diana_grd99@mail.ru

Ключевые слова: позитивный аспект, ретроспективный аспект, конституционно-правовая ответственность.

Раскрываются понятие и сущность конституционно-правовой ответственности, определяются ее особенности и отличие от других видов юридической ответственности, а также рассматриваются актуальные проблемы, связанные с ее ролью в современном обществе.

Как верно указывают Е.В. Черных и Д.А. Липинский "в последнее время, около пяти лет, интерес к юридической ответственности как единому правовому явлению и понятию заметно возрос. В юридической науке стали признавать необходимость ее существования, осознавать ее социальную ценность и значимость"¹.

Юридическая ответственность подразделяется на виды: уголовную, гражданскую, административную и дисциплинарную ответственность. В последнее время стали выделять и такой вид как конституционно-правовая ответственность. В российской науке права тема конституционно-правовой ответственности вызывает большой интерес у современных юристов и правоведов. Актуальность данной темы связана с развитием в нашей стране не только института конституционно-правовой ответственности, но и правового государства в целом.

Правовой институт в отрасли конституционного права в наше время окончательно не оформился. Об этом свидетельствует то, что одной из главных задач современной науки права является именно анализ возможности использования института конституционной ответственности в сфере публичной власти².

В юридической литературе, посвященной конституционно-правовой ответственности, существует множество мнений по поводу сущности данного вида ответственности. Все это говорит о том, что и теоретические подходы к изучению такого вида ответственности имеют серьезные различия. Так, например, одни авторы считают конституционно-правовую ответственность добросовестным отношением субъектов к своим обязанностям, возложенным на них Конституцией³. Этот теоретический подход носит позитивную направленность, так как он свидетельствует о высоком уровне ответственности и юридической компетентности граждан перед законодательством.

Другие авторы связывают конституционно-правовую ответственность с отрицательной оценкой деятельности субъекта, в результате чего он претерпевает неблагоприятные для себя последствия, такие как лишение политических или юридических интересов и другие⁴. В этом и заключается главная сущность ретроспективного конституционно-правового вида ответственности.

* Научный руководитель - Сидорова Анна Викторовна, старший преподаватель.

В современном российском законодательстве под конституционно-правовой ответственностью понимается самостоятельный вид юридической ответственности, реализация мер которой направлена, прежде всего, на защиту конституционно-правовых отношений.

Как и любой вид юридической ответственности, конституционно-правовая ответственность имеет некоторые особенности. Главной из них является зависимость законодательного регулирования от вида защищаемого права. Так, например, ответственность за нарушение трудовых прав наступает в соответствии с конституционными основами трудового права⁵.

В Российской Федерации существуют определенные проблемы в сфере законодательного закрепления конституционно-правовой ответственности. Многие научные деятели, такие как Б.Т. Базылев, Н.С. Малеин, Самощенко, М.Х. Фарухшин в своих трудах высказывали предложение о создании специального закона, регулирующего нормы и область распространения данного вида юридической ответственности.

Частичное отражение этих идей, мы можем увидеть в некоторых действующих законодательных актах, например, в Федеральном Конституционном законе "О Правительстве Российской Федерации" от 17.12.1997 N 2-ФКЗ⁶. По мнению юристов, именно в этих законах существует мера конституционной ответственности, которая представлена в виде установленных правоограничений и запретов.

Следует сказать о том, что вопрос о конституционно-правовой ответственности непосредственно примыкает к дискуссионному вопросу о конституционном правонарушении. Нельзя не согласиться с мнением, высказываемым в научной литературе о том, что "в последние годы в правовой системе стали выделять такие виды правонарушений, как конституционные, налоговые, таможенные и другие, что в свою очередь приводит к усложнению системы правонарушений и юридических санкций, в которой становится довольно сложно ориентироваться"⁷.

Анализ действующего законодательства РФ о конституционно-правовой ответственности, практики Конституционного Суда РФ показывает, что существуют определенные проблемы в сфере нормативного закрепления и реализации мер данного вида ответственности органами государственной власти субъектов РФ и органами местного самоуправления⁸. Многие законодатели считают, что решение данной проблемы заключается именно в усовершенствовании механизма реализации правовых позиций Конституционного Суда РФ.

Таким образом, в нашей стране проблемы конституционно-правовой ответственности остаются не решенными и в наш век всемирной глобализации и активного развития всей правовой науки. Решение данной проблемы станет важным шагом в развитии правовых институтов, целью которых является максимальная реализация конституционных принципов государства.

¹ Черных Е.В., Липинский Д.А. Юридическая ответственность как целостное правовое явление // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2005. № 1 (16). С. 206.

² Еськина Л.Б. К вопросу об обосновании института конституционно-правовой ответственности в российской правовой системе // Конституционное и муниципальное право. 2012. № 8. С. 4.

³ Зиновьев А.В. Конституционная ответственность // Правоведение. 2003. № 4.

⁴ Васильевич Г.А. Конституционно-правовая ответственность - особый вид юридической ответственности. // Конституционно-правовая ответственность: проблемы России, опыт зарубежных стран. М., 2001. С. 53.

⁵ Лебедев В.А. Теоретические основы конституционно-правовой ответственности субъектов Российской Федерации // Вестник Челябинского университета. 2001. № 1. С. 4-5.

⁶ О Правительстве Российской Федерации : федер. конституц. закон от 17.12.1997 N 2-ФКЗ (ред. от 28.12.2016). Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс" (дата обращения: 30.09.2017).

⁷ Ревина С.Н., Сидорова А.В. Эволюция понятия правонарушения в правовой науке XX века // Евразийский юридический журнал. 2015. № 5 (84). С.122.

⁸ Черных Е.В., Липинский Д.А. Юридическая ответственность как целостное правовое явление // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2005. № 1 (16). С. 206.

ACTUAL PROBLEMS OF CONSTITUTIONAL LEGAL RESPONSIBILITY

© 2017 **Grazhdankina Diana Dmitrievna**

Student

Samara State University of Economics

E-mail: diana_grd99@mail.ru

Keywords: positive aspect, retrospective aspect. constitutional and legal responsibility.

The article reveals the concept and essence of the constitutional and legal responsibility, determines its features and differences from other types of legal responsibility, and also examines the actual problems associated with its role in modern society.

УДК 342

КОНСТИТУЦИОННОЕ ПРАВО НА ОБРАЗОВАНИЕ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: ПОНЯТИЕ И СОДЕРЖАНИЕ

© 2017 **Кавкаева Юлия Александровна***

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: kavkaychik001@mail.ru

Ключевые слова: конституционное право на образование, образование, субъективное право, содержание права на образование, правовая возможность, правовые правомочия.

Рассматриваются различные научные подходы к трактовке и содержанию конституционного права на образование. Анализируются точки зрения нескольких авторов, при этом отмечается, что большинство современных отечественных исследователей в области права считают наиболее признанным определение конституционного права на образование как субъективного права. Отмечено, что в плане содержания конституционное право на образование является довольно сложной правовой конструкцией, состоящей из множества элементов.

* Научный руководитель - **Сидорова Анна Викторовна**, старший преподаватель.

На сегодняшний день конституционное право на образование в Российской Федерации занимает одно из главных положений в системе прав и свобод человека¹. Значимость данного права заключается в том, что оно способствует развитию как материального и социального положения отдельного гражданина, так и экономического, интеллектуального и культурного потенциала страны в целом². В свою очередь признание и гарантирование данного права предоставляет реальную возможность для пользования им.

Право на образование закреплено во многих важнейших международно-правовых актах, например, во Всеобщей декларации прав человека от 10 декабря 1948 г. (ст. 26), Конвенции о борьбе с дискриминацией в области образования от 14 декабря 1960 г., Европейской конвенции о защите прав человека и основных свобод от 4 ноября 1950 г. (Протокол № 1 от 20 марта 1952 г. - ст. 2)³. В Конституции Российской Федерации 1993 года право на образование закреплено в ч. 1 ст. 43. В соответствии с данной статьей каждый человек независимо от пола, расы, национальности, языка, религии, происхождения, имущественного, социального и должностного положения, места жительства, убеждений, принадлежности к общественным объединениям и других обстоятельств, имеет право на образование⁴.

Характерной особенностью права на образование согласно ч. 2 ст. 17 Конституции РФ является то, что данное право относится к неотчуждаемым правам и свободам человека и принадлежит ему от рождения⁵.

Необходимо обратить внимание на то, что в российском законодательстве нет единого определения понятия "право на образование". В свою очередь это привело к тому, что в юридической литературе существует множественность подходов к определению данного понятия и неоднозначность его трактовки. Так, например, В. И. Шкатулла понимает под правом на образование "основное и естественное право, имеющее своей целью удовлетворение потребностей человека в информации и непосредственно в самом образовании"⁶. Он считает, что образовательное право нужно рассматривать как комплексную отрасль права, нормы которой одновременно относятся и к другим отраслям права (прежде всего - конституционное, а также гражданское, трудовое, административное и др.). Но первоначально образовательного права для Шкатуллы - это педагогическое право.

Принципиально другой подход имеет профессор В.М. Сырых, который в данной отрасли права выделяет самостоятельный предмет, метод и принципы правового регулирования и считает, что данную отрасль необходимо рассматривать как самостоятельную отрасль права⁷.

А. Ф. Ноздрачев определяет право на образование как "право человека на получение определенной суммы знаний, культурных навыков, профессиональной ориентации, необходимых для нормальной жизнедеятельности в условиях современного общества"⁸.

Наиболее верным и распространенным верным подходом к определению понятия "право на образование", на наш взгляд, является понятие Т. В. Грачева, считающего

данное право неотъемлемым, субъективным правом человека. Согласно его убеждениям, конституционное право на образование является реально существующей, гарантированной государством, а также международным сообществом возможностью лица обладать, пользоваться умениями, знаниями и навыками в целях повышения культурного уровня личности и общества в целом⁹.

Также в юридической литературе существует много точек зрения по поводу содержания конституционного права на образование.

Так, по мнению Ю.П. Орловского конституционное право на образование - это "возможность постоянно совершенствовать свои знания во всех существующих формах обучения"¹⁰. При этом Ю. П. Орловский является сторонником того, что конституционное право на образование носит всеобщий характер, а реализация права на образование в определенной форме обучения зависит от дополнительных юридических фактов.

Определенный интерес представляет точка зрения Л. А. Дольниковой, раскрывающей содержание данного права с помощью видов образовательных учреждений. Согласно данной позиции возможность владеть знаниями находится в прямой зависимости от видов учебных заведений. По ее мнению, человек может использовать для приобретения новых знаний не только систему общеобразовательных школ, но и другие виды обучения в стране, которые существуют в данный момент¹¹. Данная позиция подвергается критике со стороны Т.С. Румянцева. Согласно ее мнению, содержание права на образование определяет необходимость создания тех или иных учебных заведений, иначе быть не может. В свою очередь он определяет содержание права на образование как правовую возможность гражданина удовлетворить их интересы в сфере народного образования.

На наш взгляд, в юридической литературе существует наиболее верный подход к определению содержания права на образование, согласно которому в структурном отношении конституционное право на образование состоит из нескольких элементов: правовых возможностей и правомочий. Данные элементы вытекают из статей 26, 43, 44 Конституции РФ (право каждого на получение образования; установленное не только право, но и обязанность в получении основного общего образования; право на получение различных уровней образования: дошкольного, основного среднего, среднего профессионального и высшего образования; право выбора языка обучения; свобода преподавания; право на получение образования в различных формах; в очной, заочной, очно-заочной формах), из статьи 26 Всеобщей декларации прав человека (приоритетное право родителей в выборе вида образования для своих малолетних детей)¹², из статей 13, 14 Международного пакта об экономических, социальных и культурных правах (право каждого на получение образования)¹³.

В свою очередь проанализировав данные нормы права можно сделать следующий вывод: предусмотренное в международно-правовых актах и закрепленное в конституционном порядке, право на образование относится к числу основных прав человека. При этом большинство современных отечественных исследователей в области права считают конституционное право на образование субъективным правом.

¹ Чумбаев А.А., Сидорова А.В. Права человека // Актуальные проблемы юридической науки: теория и практика : сб. материалов XVIII Междунар. науч.-практ. конф. Самара, 2016. С. 12-13.

² Сидорова А.В., Секуняева М.В. Конституционные основы права на образование // Российская наука: актуальные исследования и разработки : сб. науч. ст. I Всерос. заоч. науч.-практ. конф., посвящ. 85-летию Самар. гос. экон. ун-та. Самара, 2016. С. 274-275.

³ Крячкова А.Ф. Особенности оказания образовательных услуг в современных условиях // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2012. № 3 (89). С. 39-42.

⁴ Куртапова Т.П. Конституционные основы права человека и гражданина на образование в Российской Федерации // Социальное и пенсионное право. 2009. № 2. С. 27-29.

⁵ Конституция Российской Федерации от 12.12.1993 г. // Российская газета. 1993. 25 дек.

⁶ Шкатулла В.И. Право на образование // Государство и право. 1997. № 7. С. 5-13.

⁷ Сырых В.М. Образовательное право как отрасль российского права. М. : Исслед. центр проблем качества подготовки специалистов, 2000. С. 234-245.

⁸ Матюшева Т.Н. Право на образование - конституционно защищаемая духовная ценность // Современное право. 2008. № 12. С. 33-38.

⁹ Грачева Т.В. Реализация конституционного права человека и гражданина Российской Федерации на образование: на примере города Москвы : автореф. дис. ... канд. юрид. наук. М., 2004. С. 24-32.

¹⁰ Орловский Ю.П. Конституционные гарантии права на образование в СССР. М. : Наука, 1986. С. 176-180.

¹¹ Румянцева Т.С. Конституционное право на образование в социалистических странах. М. : Наука, 1987. С. 126-135.

¹² Всеобщая декларация прав человека : принята резолюцией 217 А (III) Генеральной Ассамблеи ООН от 10.12.1948. URL: http://www.un.org/ru/documents/decl_conv/declarations/declhr.shtml.

¹³ Международный пакт об экономических, социальных и культурных правах : принят резолюцией 2200 А (XXI) Генеральной Ассамблеи ООН от 16.12.1966. URL: http://www.un.org/ru/documents/decl_conv/conventions/pactecon.shtml.

CONSTITUTIONAL RIGHT FOR EDUCATION IN THE RUSSIAN FEDERATION: CONCEPT AND CONTENT

© 2017 Kavkayeva Yulia Aleksandrovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: kavkaychik001@mail.ru

Keywords: constitutional right to education, education, subjective law, content of the right to education, legal opportunity, legal power.

The article contains various scientific approaches to the interpretation and content of the constitutional right to education. It is noted that the majority of modern domestic researchers in the field of law consider the most recognized definition of the constitutional right to education as a subjective right. Attention is drawn to the fact that, in terms of content, the constitutional right to education is a rather complex legal construction, which consists of many elements considered in this article.

ОБСТОЯТЕЛЬСТВА, СМЯГЧАЮЩИЕ АДМИНИСТРАТИВНУЮ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ, В РОССИЙСКОМ АДМИНИСТРАТИВНОМ ПРАВЕ

© 2017 Кавкаева Юлия Александровна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: kavkaychik001@mail.ru

Ключевые слова: обстоятельства, смягчающие административную ответственность, раскаяние лица, возмещение ущерба, сильное душевное волнение, несовершеннолетний гражданин.

Рассматриваются обстоятельства, смягчающие административную ответственность, в российском административном праве. Раскрываются условия, необходимые для признания обстоятельств таковыми.

Нарушение норм права настолько же древнее насколько и само право. Любой из видов правонарушений и в том числе административное правонарушение, является "антиподом правомерного поведения индивида, наносящие ущерб личности человека, обществу и государству"¹. Одним из элементов административного правонарушения является субъект, которым, на сегодняшний день, может быть физическое лицо, должностное лицо, юридическое лицо.

Рассмотрим обстоятельства, которые учитываются при назначении административного наказания такому субъекту административного права как физическое лицо. Так, при назначении административного наказания какому-либо физическому лицу в соответствии со ст. 4.1 КоАП РФ учитывается некоторый круг обстоятельств, таких как: личность виновного, его имущественное положение, а также характер совершенного им административного правонарушения, обращается внимание на обстоятельства, смягчающие или отягчающие административную ответственность².

Следует отметить, что в соответствии со ст. 4.2 КоАП РФ должностное лицо или орган, выявляя в действиях правонарушителя обстоятельства, смягчающие административную ответственность, обязан их учитывать при выборе административного наказания с целью обеспечения защиты прав и интересов правонарушителя, обеспечения полной и объективной оценки обстоятельств дела по конкретному административному правонарушению³.

Обстоятельства, смягчающие административную ответственность - это обстоятельства, находящиеся вне состава правонарушения, оказывающие непосредственное

* Научный руководитель - Сидорова Анна Викторовна, старший преподаватель.

влияние на уменьшение административного наказания, при этом прямо или косвенно относящиеся к правонарушению или правонарушителю, который его совершил⁴.

Действующее законодательство к таковым обстоятельствам относит раскаяние лица, совершившего административное правонарушение. При этом данное действие должно произойти после совершения административного правонарушения и до рассмотрения дела об административном правонарушении (временный признак); все формы раскаяния должны регулироваться нормами административного права (нормативный признак); лицо, совершившее правонарушение, осознает свою вину (субъективный признак). Таким образом, признание, раскаяние и зачастую оказание помощи правоприменительному органу при рассмотрении им дела свидетельствует о желании правонарушителя загладить свою вину, а это значит, что данное лицо заслуживает смягчение наказания.

Близким к предыдущему обстоятельству, смягчающему административную ответственность, можно считать и добровольное сообщение лицом о совершенном им административном правонарушении⁵. При этом данное действие должно включать в себя два обязательных признака: правдивое сообщение о совершенном им правонарушении и добровольная передача себя уполномоченным на то органам. При этом нельзя считать смягчающим обстоятельством действие, когда правонарушитель, пытаясь избежать повышенной ответственности, часто меняет свои показания.

Некоторые нормы Особенной части КоАП РФ (примеч. к ст. 6.8., 6.9., 14.32. и др.) содержат в себе основания для применения специального вида освобождения от административного правонарушения в случае, если лицо добровольно сообщает о совершенном им административном правонарушении.

Целью применения данных смягчающих обстоятельств является побудить лицо, совершившее административное правонарушение, изменить свое поведение в лучшую сторону, а также способствовать работе судей, органов, а также всех должностных лиц, которые уполномочены рассматривать дела об административных правонарушениях.

Предотвращение лицом, совершившим административное правонарушение, вредных последствий административного правонарушения, добровольное возмещение причиненного ущерба или устранение причиненного вреда также является одним из смягчающих обстоятельств. Виновное лицо может проявить данную добровольность как в материальном, так и в моральном плане: либо компенсировать причиненный ущерб деньгами, услугой, покупкой испорченной вещи, трудом, либо извиниться в устной или письменной форме. При этом следует заметить, что возмещение ущерба должно быть исключительно добровольным, а инициатива должна исходить только от лица, совершившего административное правонарушение, без указаний на то третьих лиц. При решении вопроса о наказании лица необходимо выяснить, возместило ли данное лицо ущерб полностью или частично⁶.

Еще одним смягчающим обстоятельством является совершение административного правонарушения в состоянии сильного душевного волнения (аффекта) либо при стечении тяжелых личных или семейных обстоятельств. Здесь необходимо учитывать, что человек, совершающий административное правонарушение в состоянии аффекта не отдает себе полного отчета в своих действиях, но при этом сохраняет возможность осоз-

нать, что он делает, поэтому в таких обстоятельствах ответственность виновного не исключается, а всего лишь происходит смягчение наказания⁷. К тяжелым личным обстоятельствам относят серьезную болезнь виновного, инвалидность, наличие тяжелой душевной травмы, серьезные материальные затруднения и ряд других обстоятельств. В свою очередь к тяжелым семейным обстоятельствам относят смерть или гибель члена семьи, серьезные заболевания, а также измены, пьянство, серьезные конфликты. В соответствии с п. 3 ст. 4.2 КоАП РФ вышеперечисленные обстоятельства можно отнести к смягчающим, но только при следующих условиях: наличие у лица тяжелых личных и семейных обстоятельств; данные обстоятельства субъективно воспринимаются виновным как негативные и по факту являются таковыми; эти неблагоприятные обстоятельства предшествовали административному правонарушению и являлись его причиной. При отсутствии одного из этих условий применение данной статьи невозможно, а значит невозможно говорить о наличии смягчающего обстоятельства.

В соответствии с п. 4 ст. 4.2. КоАП РФ совершение административного правонарушения несовершеннолетними также является смягчающим обстоятельством постольку, поскольку уровень их сознания, а также несформированность их характера не позволяют в полной мере нести ответственность за противоправное деяние и руководить ими.

Исходя из принципа гуманизма к обстоятельствам, смягчающим административную ответственность, в соответствии с п. 5 ст. 4.2. КоАП РФ относят также совершение административного правонарушения беременной женщиной или женщиной, имеющей малолетнего ребенка.

Примечательно то, что органы часто признают смягчающим обстоятельством состояние беременности, даже если оно возникло после содеянного виновной, также стоит обратить внимание и на то, что к беременным женщинам не допускается применение административного ареста (п. 2 ст. 3.9. КоАП РФ).

Женщины, имеющие малолетнего ребенка, также заслуживают смягчение наказания, так как дети требуют постоянного внимания к себе. Законодатель обращает внимание на то, что на поведение женщины при совершении административного правонарушения может повлиять накопленная материнская усталость, бессонные ночи и переживания за состояние здоровья ребенка.

По нашему субъективному мнению при рассмотрении дела об административном правонарушении, совершенном женщиной, имеющей малолетнего ребенка, стоит обратить внимание на некоторые особенности законодательства об административных правонарушениях. Так, в статье п. 5 ч. 1 ст. 4.2 КоАП РФ не конкретизируется факт нахождения ребенка при матери, а это рождает определенные трудности на практике (например, когда женщина заявляет о наличии у нее малолетнего ребенка, а в ходе разбирательства по делу выясняется, что ребенок находится на фактическом содержании третьих лиц)⁸. Думается, что наличие малолетних детей как смягчающего обстоятельства при совершении административного правонарушения должно применяться только в случае фактического воспитания матерью своего ребенка. Таким образом, чтобы способствовать реализации принципа социальной справедливости в правовой норме, которая содержится в п. 5 ч. 1 ст. 4.2 КоАП РФ, стоило бы заменить слово "имеющей" на "воспитывающей".

Важно помнить, что в практической деятельности наличие малолетнего ребенка не будет считаться смягчающим обстоятельством, если женщина лишена материнских прав в установленном законом порядке.

Итак, административная юридическая ответственность, которая приобретает все большее значение в современном мире, направлена на обеспечение правопорядка и законности в рамках общественных отношений. При этом законодательство учитывает вероятность возникновения разных жизненных факторов и обязывает уполномоченных субъектов принимать во внимание обстоятельства, смягчающие вину, однако для их учета судом или другим компетентным органом необходимо соблюдение ряда условий.

¹ Ревина С.Н., Сальников С.П., Сидорова А.В. Субъекты правонарушений в праве древней Руси (IX-X вв.) // Вопросы экономики и права. 2016. № 100. С. 17.

² Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 10.08.2017). Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс" (дата обращения: 02.10.2017).

³ Тляков Р.М. Общая характеристика личности преступника // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. № 6 (116). С. 146-149.

⁴ Орлова Н.В., Курса Е.А. К вопросу о роли обстоятельств, смягчающих административную ответственность, непоименованных в КоАП РФ // Научное сообщество студентов XXI столетия. 2015. № 10 (37). С. 111-118.

⁵ О внесении изменений в Кодекс РФ об административных правонарушениях и Таможенный кодекс РФ : федер. закон от 20.08.2004 №118-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 2004. № 34. Ст. 3533.

⁶ Дугенец А.С. Наложение административных наказания органами внутренних дел : учеб. пособие. М., 2003. С. 23.

⁷ Банщиков В.М. Медицинская психология. М. : Медицина, 2003. С. 92-94.

⁸ Пинкевич Т.В. Обстоятельства, смягчающие административную ответственность, в российском административном праве // Общество и право. 2007. № 4 (18). С. 242-250.

CIRCUMSTANCES ADDRESSING ADMINISTRATIVE RESPONSIBILITY IN THE RUSSIAN ADMINISTRATIVE LAW

© 2017 *Kavkayeva Yulia Aleksandrovna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: kavkaychik001@mail.ru

Keywords: circumstances mitigating administrative responsibility; repentance of a person; compensation for damage; strong emotional excitement; minor citizen.

The article discusses the circumstances that mitigate administrative responsibility in Russian administrative law. At the same time, attention is drawn to the fact that in order to recognize these circumstances, a number of conditions are required that are disclosed in this article.

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА НАРУШЕНИЕ НОРМ БЮДЖЕТНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

© 2017 Казанкова Татьяна Николаевна

кандидат педагогических наук, доцент

© 2017 Лешина Ирина Петровна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: leshina.irishka@mail.ru

Ключевые слова: бюджетное право, ответственность, бюджетное нарушение, административное законодательство, налоговое законодательство.

Статья посвящена анализу регулирования ответственности за нарушение норм бюджетного законодательства, обусловленной постоянным ростом количества нарушений в сфере финансовой дисциплины. Помимо этого затрагиваются причины совершения нарушений в бюджетном законодательстве, а также меры ответственности за совершенные деяния. Изложены предложения по решению проблемы в действующем законодательстве Российской Федерации.

Бюджетное право, выступая подотраслью финансового права, является самостоятельной сферой правового регулирования, нормы которой регулируют отношения в сфере формирования, распределения, использования бюджетных денежных фондов, контроль за обращением бюджетных средств и исполнением публично-финансовых обязательств.

Правовое регулирование данных отношений приобретает особую важность в условиях экономии бюджетных средств, связанных с кризисом, когда эффективность, результативность и особенности государственных бюджетных расходов являются показателем эффективной государственной политики в области контроля распределения и использования бюджетных средств¹. Значимость проблемы правового регулирования ответственности за нарушение норм бюджетного законодательства обусловлена постоянным ростом количества нарушений в сфере финансовой дисциплины, которые предопределены отсутствием эффективного механизма реализации мер ответственности за нарушение бюджетного законодательства Российской Федерации.

Одним из наиболее значимых критериев для оценки качества бюджетного законодательства является наличие системы мер принуждений, которые смогут эффективно воздействовать на нарушителей законодательства. В целях гарантии должного обеспечения бюджетных отношений в Бюджетном кодексе Российской Федерации (БК РФ), Кодексе Российской Федерации об административных правонарушениях (КоАП РФ), Уголовном кодексе Российской Федерации (УК РФ) предусмотрены меры ответственности за нарушение бюджетного законодательства².

Ст. 306.1 БК бюджетное нарушение определяет как совершенное в нарушении бюджетного законодательства РФ, иных нормативных правовых актов, регулирующих бюджетные правоотношения, и договоров (соглашений), на основании которых предоставляются средства их бюджета бюджетной системы, действие (бездействия) финансового органа, главного распорядителя бюджетных средств, распорядителя бюджетных средств, получателя бюджетных средств, главного администратора доходов бюджета, главного администратора источников финансирования дефицита бюджета, за совершение которого гл. 30 БК предусмотрено применение бюджетных мер принуждения¹. Такое нарушение является основанием для привлечения к ответственности за нарушение бюджетного законодательства³.

Необходимо отметить, что в Бюджетном Кодексе РФ содержится значительное количество составов бюджетных нарушений, при этом многие положения кодекса, касающиеся установления ответственности за нарушение бюджетного законодательства, имеют прямые ссылки на Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях.

На практике наложение административной ответственности за бюджетное правонарушение возможно далеко не по всем составам, установленных БК РФ. Сложность применения административной ответственности обусловлена тем, что из всех статей главы 30 БК РФ, в которых предусматриваются основания для возникновения ответственности за нарушение бюджетного законодательства, в большинстве не могут быть применены меры административной ответственности, так как законодатель в качестве отсылочной нормы использует Кодекс РСФСР об административных правонарушениях. Кроме того КоАП РФ устанавливается ответственность только должностных и юридических лиц⁴.

В целях дальнейшего развития концептуальных основ правового регулирования института ответственности за нарушения бюджетного законодательства важно уделить внимание формулировке законодателем диспозиции статей⁵. В тоже время наличие казуистической диспозиции может привести к тому, что возникнет ситуация, которая, по мысли законодателя, должна быть урегулирована этой нормой, однако ввиду отсутствия соответствующего указания закона такую норму применить нельзя. Для наиболее большого правового эффекта от наказания, мы придерживаемся точки зрения большинства правоведов, что описание неправомерного деяния должно быть максимально точным для восприятия правоприменителем однозначно.

Бюджетное законодательство отличается от административного законодательства предметом и методом правового регулирования, что приводит к различиям бюджетной и административной ответственности и порождает определенные коллизии в действующем законодательстве.

Мы считаем, устранить указанное "неприменение" данных статей возможно с учетом следующих предложений. Во-первых, следует принять административно-процессуальный кодекс, который четко урегулирует процедуру принятия к уголовной ответственности. Во-вторых, необходимо рассмотреть вопрос о создании специальных финансовых судов, которые повысят эффективность соблюдения бюджетного законода-

тельства. Также следует дополнить институты Уголовного кодекса РФ, в которых будет предусмотрены составы преступлений в сфере бюджетных правоотношений.

При исследовании вопроса об ответственности за нарушения в бюджетном законодательстве необходимо уделить внимание и причинам бюджетных нарушений.

В настоящее время причинами бюджетных правонарушений выступают:

1) отсутствие единых основ порядка проверок, проводимых органами финансового контроля всех уровней бюджетной системы, что приводит к невозможности выстраивания ясной системы отношений с проверяемыми организациями, единых требований к порядку бюджетного финансового контроля, который можно охарактеризовать как мониторинг;

2) отсутствие единого механизма доведения до общества и средств массовой информации результатов применения мер принуждения за нарушения бюджетного законодательства;

3) наличие нескольких финансово-контрольных органов, а также нечеткое разграничение их компетенции и порядка их взаимоотношений⁶.

Из анализа вышеуказанных причин бюджетных нарушений можно сделать вывод, что они сформированы путем присутствия пробелов в бюджетном законодательстве.

Подводя итог вышесказанному, следует заметить что в результате изучения и осмысления теоретического материала, подобранного к теме исследования был сделан ряд выводов о необходимости устранения в законодательстве, регулирующие бюджетные правоотношения, элементов системной противоречивости норм об ответственности за нарушение бюджетного законодательства в целях повышения эффективности использования бюджетных средств и достижения результативности использования бюджетных средств.

Также следует обратить внимание на совершенствование правового регулирования ответственности за правонарушения в бюджетной сфере путем устранения пробелов в законодательстве регулирующие данные правоотношения, которое позволит повысить качество бюджетного законодательства.

¹ Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 145-ФЗ (ред. от 30.09.2017). Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс".

² Осин А.А. Ответственность должностных лиц за нарушение бюджетного законодательства // Финансы. 2015. № 12.

³ Химичева Н.И. Финансово-правовые нормы и финансово-правовые отношения // Финансовое право : учебник / под ред. Н.И. Химичевой. М. : Юрист, 2015.

⁴ Шароватова С.С., Казанкова Т.Н. Злоупотребление правом в налоговых правоотношениях // Актуальные проблемы современной науки в 21 веке : сб. материалов X Междунар. науч.-практ. конф. 2016. С. 190-192.

⁵ Казанкова Т.Н., Федотчева А.С. Проблемы и перспективы финансового контроля в России // Сборник научных статей III Всероссийской заочной научно-практической конференции. Самара, 2017. С. 358-361.

⁶ Горбунова О.Н. Проблемы совершенствования финансового законодательства в условиях развивающегося мирового финансового кризиса // Право и государство: теория и практика. 2009. № 3.

LEGAL REGULATION OF LIABILITY FOR VIOLATION OF THE NORMS OF BUDGET LEGISLATION

© 2017 **Kazankova Tatyana Nikolaevna**

Candidate of pedagogical sciences, Associate Professor

© 2017 **Leshina Irina Petrovna**

Student

Samara State University of Economics

E-mail: leshina.irishka@mail.ru

Keywords: budget law, responsibility, budget violation, administrative legislation, tax legislation.

This article explores the problem of regulation of liability for violation of the norms of budget legislation, which is caused by a constant increase in the number of violations in the field of financial discipline. In addition, this work touches on the reasons for committing violations in budget legislation, as well as measures of responsibility for the acts committed. As a result of this study, proposals are presented to solve this problem in the current legislation of the Russian Federation.

УДК 342

ТАЙНА УСЫНОВЛЕНИЯ ПО ДЕЛАМ ОБ УСЫНОВЛЕНИИ (УДОЧЕРЕНИИ) ДЕТЕЙ

© 2017 **Кайзерова Юлия Александровна***

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: ykayzerova@mail.ru

Ключевые слова: тайна усыновления, право ребенка, усыновитель, усыновленный ребенок, биологические родители.

Рассмотрен вопрос сохранения тайны усыновления. Приведены взгляды ученых по данной проблеме, исследован мировой опыт.

Проблема сохранения тайны усыновления на сегодняшний день остается наиболее важной и обсуждаемой из всех вопросов по делам об усыновлении ребенка¹.

* Научный руководитель - **Сидорова Анна Викторовна**, старший преподаватель.

Термин тайна обозначает что-то неразгаданное, еще не познанное. Это нечто скрываемое от других, известное не всем, секрет.

Как гласит ст. 7 Конвенции о правах ребенка: "каждый ребенок имеет право знать своих родителей"². Подобная мера находится и в п. 2 ст. 54 СК РФ³. Но, трудности правового регулирования усыновления детей продолжают существовать, даже после ратификации Конвенции 1989 года и активного обновления российского законодательства в вопросах семейного права. Одним из таких трудных и обсуждаемых вопросов является вопрос о необходимости сохранении тайны усыновления.

Следует выделить, то что нормы о секрете усыновления (удочерения) ребенка появились еще в Кодексе о браке и семье РСФСР 1969 г.⁴ Таким образом, в целях обеспечения секреты усыновления, допускалось вводить изменения касательно места и даты появления на свет усыновленного малыша, в отсутствии согласия усыновителей воспрещалось передавать какие-либо данные о усыновлении. Необходимость не нарушать секрет усыновления сохраняется и в наши дни. Таким образом, судопроизводство в соответствии с ч. 3 ст. 10 ГПК Российская Федерация обязан уведомить лиц, участвующих в процессе, и других лиц, присутствующих при совершении процессуального действия, о необходимости сбережения в секрете ставших им известными сведений об усыновлении⁵, а Уголовный кодекс Российской Федерации предусматривает ответственность в случае передачи секрета усыновления, которая распространяется абсолютно на всех участников процесса.

В теории отсутствуют конкретные мнения по поводу необходимости секреты усыновления. Одни эксперты полагают, что закрепление секрета усыновления на законодательном уровне абсолютно обоснованно, потому что данное закрепление содействует формированию в новой семье истинно родственных взаимоотношений между ребенком и усыновителем и упрощает воспитание ребенка⁶. В то время как, последствия оглашения тайны усыновления способны отрицательно отразиться на взаимоотношениях в семье, причинить психологическую травму ребенку, негативно сказаться на протекании воспитания и в результате уничтожить семью⁷.

Прочие авторы считают, что потребность в сохранении секрета усыновления отсутствует⁸. В качестве доводов собственного мнения приводят следующее:

вести разговор о сохранении секрета усыновления необходимо в тех случаях, если будущие усыновители требуют этого. В случае если усыновляемый ребенок понимает собственное происхождение и помнит собственных отца с матерью, в таком случае вряд ли необходимо хранение секреты усыновления⁹.

вопрос сбережения секреты усыновления усиливается в случаях, если требуется заявлять о ходе усыновления русских детей иностранными гражданами и лицами без гражданства, таким образом как право зарубежных стран (Канады, Италии и т. д.) никак не включает норм, которые бы ограждали секрет усыновления. Так и в международных договорах отсутствуют общепризнанные нормы о секрете усыновления и¹⁰.

Отсутствует потребность сдерживать принцип гласности гражданского судопроизводства, в случае если усыновители никак не утаивают наличие усыновления ни от самого ребенка, ни от окружающих их людей¹¹.

В настоящий период зачастую возникает вопрос об отмене секреты усыновления. Но следует выделить, то что наш социум к подобным изменениям еще никак не готов.

Другой стороной проблемы является и такой момент, когда усыновленный ребенок после достижения совершеннолетия узнает о том, что был усыновлен и хочет получить информацию о своих настоящих (биологических) родителях. Однако ни органы опеки и попечительства, ни органы загса, ни другие органы и лица не вправе предоставлять такую информацию. Ребенок может получить всю информацию только от усыновителей. У данной проблемы есть еще один момент требующий внимания, если приемный ребенок уже после достижения восемнадцати лет выяснит то, что был усыновлен и пожелает приобрести сведения о реальных (биологических) родителях. Во этом случае ни органы опеки и попечительства, ни органы загса, ни прочие органы и личности не имеют право выдавать подобные сведения. Ребенок способен приобрести все сведения исключительно от законного опекуна.

В заключение, можно сделать вывод, то что использование законов тайны усыновления касательно детей достигших восемнадцатилетнего возраста считается неразумным и противоречащим международному законодательству, фиксирующему возможность детей знать собственных отца с матерью. В взаимосвязи с данным, было бы разумно привнести изменения в гражданское процессуальное право. Таким образом, полагаем, что в случае, когда усыновленная личность, достигшая совершеннолетия, понимает, то что была усыновлена, и уже при факте кончины усыновителей хочет приобрести данные о собственном усыновлении, не будет разумно сохранять тайну данного усыновления.

¹ Семенчук О.В. Семья: этапы развития и формирования. Демографический аспект // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2007. № 8 (34) С. 108-113.

² Конвенция о правах ребенка : одобрена Генеральной Ассамблеей ООН 20.11.1989 (вступила в силу для СССР 15.09.1990) // Ведомости Съезда народных депутатов СССР и Верховного Совета СССР. 07.11.1990. № 45. Ст. 955.

³ Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 N 223-ФЗ (ред. от 30.12.2015). Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс".

⁴ Кодекс о браке и семье РСФСР от 30.07.1969 (ред. от 22.12.1994). Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс".

⁵ Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138-ФЗ (ред. от 19.12.2016). Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс".

⁶ Летова К.В. Усыновление в Российской Федерации: правовые проблемы. М., 2006. С. 108.

⁷ Нежежов А.П. Тайна усыновления. Обеспечивается ли она при принятии заявлений в суде. URL: <http://www.supcourt.khakasnet.ru> (дата обращения: 24.09.2017).

⁸ Нечаева А. Тайна усыновления // Закон. 2000. № 3. С.112-113.

⁹ Паршуткин В., Львова Е. Всегда ли оправданно сохранение тайны усыновления // Российская юстиция. 1999. № 3. С.22.

¹⁰ Там же.

¹¹ Терещенко Е.Э. Усыновление как одна из форм реализации прав ребенка жить и воспитываться в семье : дис. ... канд. юрид. наук. М., 2003.

THE SECRECY OF ADOPTION IN CASES OF ADOPTION (ADOPTION) OF CHILDREN

© 2017 Kaizerova Yuliya Alexandrovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: ykayzerova@mail.ru

Keywords: the mystery of adoption, the right of the child, adoptive parent, adopted child, biological parents.

The publication is timed to the issue of preserving the secrecy of adoption. The views of scholars regarding the need to preserve the secrecy of adoption are examined, and world experience is studied in accordance with the application of this definition. On the basis of the analysis, an opinion was made regarding this topic.

УДК 341

К ВОПРОСУ О СУЩНОСТИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО СУВЕРЕНИТЕТА ГОСУДАРСТВА

© 2017 Калугина Наталья Викторовна
студент

© 2017 Ревина Светлана Николаевна
доктор юридических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: 79270046407@yandex.ru, 29.revina@mail.ru

Ключевые слова: экономический суверенитет, национальные интересы, иностранный капитал, инвестиции, международные экономические отношения, принцип уважения экономического суверенитета, внутренний инвестиционный потенциал.

Рассмотрена сущность экономического суверенитета государства. Исследуются вопросы о правовом понятии экономического суверенитета, о защите государством своих национальных интересов. Анализируется законодательство, закрепляющее данный термин.

Проблемы экономического суверенитета государства являются важными в науке международного публичного права, так как экономический суверенитет - является основой государственного строя любого государства. Принцип уважения экономического суверенитета государства в международном праве служит поддержкой в борьбе государств по эффективной защите своих суверенных интересов экономического содержания.

ния. Экономические основы государства определяют влияние на стабильность и прочность внутренних и внешнеполитических позиций любой страны.

Исследование вопроса о правовом понятии экономического суверенитета находится в фокусе внимания отечественных правоведов. Так, в соответствии с мнением Е.А. Курылева экономический суверенитет - это составная часть государственного суверенитета, элемент его фактического содержания, нельзя сказать, что экономический суверенитет используется в понимании суверенитета только в области экономических отношений. Это суверенитет экономического содержания, действующий в экономической сфере, который проникает во все сегменты деятельности государства¹.

В свою очередь, И.П. Блищенко и Ж. Дориа определяют понятие экономического суверенитета как "совокупность юридических правил, которая устанавливает взаимные обязательства государств, гарантирующих для каждого из них и всех вместе суверенное право свободно распоряжаться своими ресурсами, богатствами и всей экономической деятельностью и суверенное право на равноправное участие в международных отношениях"².

Наконец, К.Г. Борисов под экономическим суверенитетом понимает "свободу государства в выборе форм и путей сохранения и защиты своей национальной экономики от какого-либо вмешательства со стороны иностранных государств и их экономической деятельности, в том числе в сфере международного разделения труда"³.

Думается, что наиболее оптимальным является мнение К.Г. Борисова, автор в доступной форме точно описал данное понятие.

Благосостояние государств в современной экономике в определенной мере состоит в зависимости их друг от друга. Такая зависимость проявляется в необходимости реализации готовых товаров и сырья на мировом рынке, а также в наличии иностранных капиталов во многих отраслях народного хозяйства. Взяв во внимание данную зависимость, государство, тем не менее, не должно забывать о необходимости поддержания определенного уровня экономического суверенитета вне зависимости от сложившейся рыночной конъюнктуры в отдельных сферах общества. Правительство любого государства стремится к политическому суверенитету, но ни одно из государств не старается ограничивать экономические пути, экспорт и импорт товаров, а также деловые связи с иностранными инвесторами. Вместе с тем, каждое государство ставит первоочередной задачей - определение границ либерализации международных отношений с учетом национальных интересов. Так, экономическая безопасность государства обладает важным значением, так как позволяет реализовать и иные направления национальной безопасности (социально- политическую, информационную, военную и др.).

Сущность экономического суверенитета впервые была зафиксирована в резолюции 1803 (XVII) Генеральной Ассамблеи ООН от 14 декабря 1962 г. В ней устанавливалось, что реализация прав народов и наций на неотъемлемый суверенитет над их природными богатствами и ресурсами должна осуществляться в интересах их национального благосостояния, а также для укрепления экономической независимости государств. Стоит отметить, что в данной резолюции, свободному осуществлению суверенитета народов и наций над их природными ресурсами должно способствовать взаимное уважение государств, основанное на их суверенном равенстве.

Положения, касающиеся суверенных прав государств в экономической области впервые были объединены и изложены в доступной форме в Хартии экономических прав и обязанностей государств, которая была принята резолюцией Генеральной Ассамблеи ООН 12 декабря 1974 г. В статье 1 данной Хартии было закреплено положение, согласно которому каждое государство имеет суверенное и неотъемлемое право выбирать свою экономическую систему, политическую, социальную и культурную систему в соответствии с волей своего народа, без какого-либо вмешательства или применения силы или же угрозы извне. В статье 2 Хартии закреплено содержание экономического суверенитета, используемое и по настоящее время: каждое государство имеет и должно свободно осуществлять полный и постоянный суверенитет над своими богатствами, природными ресурсами и экономической деятельностью, включая право на владение, использование и эксплуатацию.

Что касается нашей страны, впервые понятие "экономический суверенитет" упоминается в содержании закона РСФСР от 31.10.1990 N 293-1 "Об обеспечении экономической основы суверенитета"⁴, который трактует данное понятие в качестве различных материально-технических благ (ресурсы, богатства), которые находятся в суверенном распоряжении РФ и ее субъектов.

Этот нормативный акт был принят для защиты экономических основ государственного суверенитета и закреплял рамочное регулирование владения, пользования и распоряжения богатством, при этом понятие "богатство" составляли: земля, недра, воздушное пространство, воды, леса, растительный и животный мир, другие природные и сырьевые ресурсы, расположенные на территории России.

В настоящее время в современном законодательстве РФ понятие экономического суверенитета встречается в Распоряжение Правительства РФ от 17.11.2008 N 1662-р "О Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года" в контексте "...конкурентоспособный в мировом масштабе финансовый рынок... в ближайшей перспективе станет неотъемлемой частью экономического суверенитета современного государства..."⁵ (ст.3). Так же в Указе Президента РФ от 07.09.2010 N 1099 "О мерах по совершенствованию государственной наградной системы Российской Федерации" в положении упоминается рассматриваемое понятие в контексте "Почетное звание "Заслуженный таможенник Российской Федерации" присваивается сотрудникам таможенных органов Российской Федерации за личные заслуги: в защите экономического суверенитета и экономической безопасности Российской Федерации..."⁶.

В современных условиях глобализации международных экономических отношений стоит обратить внимание на вопросы экономического суверенитета государства. Интересы государства содержатся в непоколебимости его конституционного строя, территориальной целостности и суверенитета, в развитии взаимовыгодного и равноправного международного сотрудничества. Особую актуальность проблема экономического суверенитета приобретает в связи с допуском иностранных инвестиций на территорию государства-реципиента.

В той или иной степени объективно широкий приток иностранного капитала в экономику какого-либо государства ослабляет экономический суверенитет страны. Ино-

странный капитал в виде портфельных, прямых инвестиций вряд ли можно назвать всегда стабильным, в связи с тем, что он может исчезнуть из страны столь же быстро, как и появился¹⁰. Можно назвать это свободным, ничем не связанным капиталом.

В данной связи функция защиты государством своих национальных интересов укладывается в правовой образ государства в свете того, что свободный поток капиталов протекает в условиях глобализации и сильно поляризованной мировой системы в плане экономической мощи и возможностей. Данное положение представляется достаточно конфликтным.

Ряд наиболее развитых в экономическом отношении государств могут контролировать большую часть производства и потребления, значительный сегмент мировых финансовых ресурсов, при этом, даже не прибегая к политическому или экономическому давлению. Ценностные ориентиры и внутренние приоритеты таких государств проецируются на большинство сфер интернационализации. В данной связи следует поддержать мнение И.М. Иванова, который считает, что "...быстрая экономическая глобализация по-прежнему остается важнейшей причиной уязвимости мировой экономики в целом, национальных экономик, в частности"⁷.

Комплексного регулирования требуют экономические отношения международного характера в рамках национальной правовой системы и на международной основе. Немаловажное значение имеет проблема защиты экономического суверенитета развивающихся стран и стран переходной экономики в условиях массовой инвестированной интервенции.

Согласимся с С.Г. Зеленской в том, что политику государства необходимо так формировать, чтобы привлечение иностранных инвестиций имело дополняющий характер по отношению к внутренним инвестициям. Только в этом случае российский капитал будет иметь решающее значение в установлении условий и темпов прихода иностранного капитала. Таким образом, эффективное использование собственного государственного и частного инвестиционного потенциала - существенное условие процесса привлечения иностранных инвестиций⁸.

Если же внутренний инвестиционный потенциал будет увеличиваться за счет роста бюджетных расходов на инвестиции (государственные вложения) и инвестиций частного сектора, то именно тогда вложения иностранных инвесторов могут приобрести действительное влияние на экономическое развитие страны. Политика привлечения иностранного капитала должна складываться с учетом интересов национального развития⁹.

Современную экономическую ситуацию в России можно охарактеризовать как крайне неустойчивую. В первую очередь это объясняется введением против нее рядом западных стран недружественных санкций, последовавшим за этим ослаблением национальной валюты и падением мировых цен на нефть. Показательно, что Россия в рейтинге стран по объему прямых иностранных инвестиций (ПИИ) в 2013 году стояла на третьем месте, уступая только США и Китаю, а вот в 2014 году по показаниям UNCTAD не входила даже в первую десятку. Имея масштабный потребительский рынок и богатые природные ресурсы в список самых привлекательных для инвестирования стран Российская Федерация в 2014 году не вошла¹⁰. В сложившихся условиях активная инвести-

ционная деятельность приобретает дополнительное значение в качестве оживления экономики, а иностранные инвестиции в российскую экономику могут благоприятствовать повышению ее производительных возможностей и стать показателем экономического развития.

Под современным международным экономическим порядком, в широком смысле понимается согласованное между государствами и другими субъектами международного права совокупность правовых норм, правил, процедур, ориентированных на конечные цели всей системы международных экономических отношений. Международный экономический порядок непосредственно является итогом международного разделения труда в ходе межгосударственного сотрудничества, что учащает транснациональное движение инвестиций. Не обособлено от остального правового массива правовое регулирование международных экономических отношений. Конституция, как правило, должна определить систему координат, в которой государство играет свою экономическую роль.

Вследствии деятельности огромного количества транснациональных корпораций, международных финансовых организаций создавалась определенной рода надстройка, контролирующая большую часть мировых ресурсов, ограничивающая вольно или невольно осуществление экономического суверенитета государств и разделяющая мир на "богатый Север" и "бедный Юг". Так, развивающиеся страны и страны с переходной экономикой в наибольшей степени пострадали от дисбаланса мировых инвестиционных потоков. Многие из этих стран в конце 90-х годов испытали хозяйственный спад или замедление экономического роста. В передовых же странах шаткость международных финансовых рынков меньше отразилась на состоянии реального сектора.

Государство в силу принципа суверенного равенства государств, который является одним из основных принципов международного права, наделено особыми правовыми функциями, так для поддержания своих национальных интересов государство имеет право не зависимо от кого-либо определять свою внешнюю инвестиционную политику.

Учитывая изложенное выше, стоит отметить, что рассмотрению не подлежит небезоглядная открытость национальных экономических пространств. Каждое государство, желающее сохранить собственный экономический суверенитет, должно активизировать сбалансированную, рациональную внешнюю экономическую стратегию. Требуется, чтобы либерализация финансовых и торговых оборотов производилась на основе национальных интересов страны и в соответствии с двусторонними и многосторонними соглашениями.

Всякое государство проводит политику разграничений между национальным и иностранным капиталом. Страна заинтересована в первую очередь именно в национальном капитале, так как внутренние инвестиции идут в большом количестве в социально значимые отрасли производства и имеют более долговременный характер. Зарубежные же инвесторы весьма часто стараются вложить свои капиталы в более прибыльные отрасли экономики.

Мировой опыт демонстрирует следующее, иностранные инвесторы, используют собственную мобильность, имеют способность результативно накапливать финансовые возможности в какой-либо сфере экономики для того чтобы извлечь максимальную при-

быль и в свое время так же быстро извлечь из страны-реципиента свои капиталы, не брав во внимание национальные интересы данного государства. В большинстве случаев иностранные инвесторы не берут в планы долгосрочные капиталовложения в принимающем государстве, что вынуждает государство вести сбалансированную политику регулирования иностранных инвестиций.

Таким образом, понятие "экономический суверенитет" с точки зрения права нуждается в дополнительной конкретизации. Национальному законодателю необходимо приспособиться к условиям международных инвестиционных и торговых организаций и развитию практики двух- и многосторонних соглашений о взаимной защите инвестиций и гарантиях, что подразумевает в свою очередь активизацию ПИИ, с помощью доработки и изменения действующей в настоящее время инвестиционной политики и мер стимулирования иностранных инвестиций. При этом, приоритетной задачей Российского государства должно стать дальнейшее совершенствование механизма регулирования инвестиционной деятельности как на международном так и на национальном уровне, а также выявление оптимального баланса интересов государства и иностранных инвесторов. Главная задача заключается в том, чтобы при совершенствовании механизма регулирования, как на международно-правовом, так и на национальном уровне, выявить приемлемое согласие интересов государства и иностранных инвесторов¹¹.

¹ Курылева Е.А. Регулирование экономического суверенитета государства нормами международного и внутринационального права // Международно-правовые стандарты в конституционном праве : сб. науч. тр. 2014. С. 39.

² Блищенко И.П., Дория Ж. Понятие экономического суверенитета государства // Известия высших учебных заведений. 2014. № 1. С. 217.

³ Борисов К.Г. Международное таможенное право : учеб. пособие. 2-е изд., доп. М. : Изд-во РУДН, 2013. С. 22.

⁴ Закон РСФСР "Об обеспечении экономической основы суверенитета РСФСР" // Ведомости Съезда народных депутатов РСФСР и Верховного Совета РСФСР. 1990. № 22. Ст. 260.

⁵ О Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года : распоряжение Правительства РФ от 17.11.2008 N 1 662-р //Собрание законодательства РФ. 24.11.2008. N 47. Ст. 5489.

⁶ О мерах по совершенствованию государственной наградной системы Российской Федерации : указ Президента РФ от 07.09.2010 N 1099 // Собрание законодательства РФ. 13.09.2010. № 37. Ст. 4643.

⁷ Иванов И.М. Международно-правовое содержание экономического суверенитета // Евразийский юридический журнал. 2013. № 3. С. 97.

⁸ Зеленская С.Г., Преображенский Б.Г. Формирование механизма привлечения иностранных инвестиций в российскую экономику // Регион: системы, экономика, управление. 2013. № 2. С. 2-3.

⁹ Там же.

¹⁰ Федеральный закон "Об иностранных инвестициях в Российской Федерации" // Собрание законодательства РФ. 09.07.1999.

¹¹ Матвеев Ю.В., Матвеев К.Ю. Инвестиции как источник модернизации национальной экономики // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2012. № 10 (96).

TO A QUESTION OF AN ENTITY OF ECONOMIC SOVEREIGNTY OF THE STATE

© 2017 Kalugina Natalya Viktorovna
Student

© 2017 Revina Svetlana Nikolaevna
Doctor of Law Sciences, professor
Samara State University of Economics
E-mail: 79270046407@yandex.ru, 29.revina@mail.ru

Keywords: economic sovereignty, national interests, foreign capital, investments, international economic relations, principle of respect of economic sovereignty, internal investment potential.

Article is devoted to reviewing of an entity of economic sovereignty of the state. The question of a legal concept of economic sovereignty, of protection of the national interests by the state is researched, the legislation fixing this term is analyzed.

УДК 347

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ СУДЕБНЫХ РАСХОДОВ В АРБИТРАЖНОМ ПРОЦЕССЕ

© 2017 Калугина Наталья Викторовна
студент

© 2017 Чуракова Екатерина Николаевна
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: 79270046407@yandex.ru, sseu.process2005@yandex.ru

Ключевые слова: судебные расходы, "гонорар успеха", представительство, истец, критерии разумности и соразмерности, ответчик, принудительное взыскание.

Рассматривается вопрос о возмещении судебных расходов стороне, выигравшей дело в судебном разбирательстве. Отмечены критерии разумности и соразмерности понесенных судебных расходов. Дан анализ судебной практики по данному вопросу.

Ежегодно огромное количество участников гражданско-правовых споров, рассматриваемых судами общей юрисдикции и арбитражными судами, обращается за квалифицированной юридической помощью к судебным представителям, в том числе адвокатам. При этом нередко они несут существенные расходы на оплату услуг судебных представителей, рассчитывая на их возмещение с проигравшей стороны в случае принятия судебного решения в их пользу¹. Однако в условиях действующих ст. 100 ГПК РФ и ст. 110 АПК РФ даже в ситуации принятия судебного решения в пользу одного из участников нет полной гарантии, что понесенные им судебные расходы будут возмещены в полном объеме². Существуют про-

блемы в установлении суммы, взыскиваемой на оплату услуг представителя в суде как материального выражения одного из аспектов защиты частных прав³. В современном арбитражном процессе данная проблема, касающаяся взыскания истцом, выигравшим дело, с ответчика понесенные первым судебные расходы, во многом опирается на институт доказывания, но при этом всецело зависит от судебного усмотрения, в котором, зачастую можно найти противоречия с законодательством РФ. Критерии разумности и соразмерности, которые указаны в ГК РФ на практике имеют очень разное стоимостное выражение. В определенных случаях суд считает, что 2000 руб. - являются завышенными требованиями, а в других случаях признает обоснованными расходы в размере 32,5 млн. руб.

Рассматривая вопрос возмещения судебных расходов, нельзя не выделить проблему отнесения "гонорара успеха" к сумме, взыскиваемой в качестве возмещения судебных расходов. "Гонораром успеха" (*actum de quota litis*) в юридической практике принято называть такое соглашение между юристом и его клиентом, в котором размер вознаграждения за предоставленную юридическую помощь зависит от положительного исхода судебного дела для клиента с его участием.

В настоящее время с учетом преобладающего в судебной практике подхода условие о "гонораре успеха" в договоре суды считают ничтожным, размер оплаты услуг исполнителя по судебному представителю определяют на основании среднерыночных цен, не включают соответствующую сумму в состав возмещаемых по делу судебных расходов (постановление Арбитражного суда Московского округа от 5.05.16 г. № А41-7616/12). При отказе заказчика выплатить вознаграждение суды не признают за исполнителем права на его принудительное взыскание, а если сумма была уплачена заказчиком добровольно, могут удовлетворить требование о ее возврате как неосновательного обогащения. Однако и сам клиент не имеет права требовать от юриста достижения определенного результата (Апелляционное определение Московского городского суда от 20.03.15 г. № 33-8915). Довольный клиент всегда может дополнительно отблагодарить добросовестного адвоката, но исключительно по своей доброй воле.

Рассмотрим пример из судебной практики. Постановление Десятого арбитражного апелляционного суда от 26.07.2017 N 10АП-9901/2017 по делу N А41-14270/16. Заявление о взыскании судебных расходов на оплату юридических услуг удовлетворено частично, поскольку заявителем представлен договор, подтверждающий факт нанесения им расходов на оплату услуг представителя, однако часть выплаченного по договору вознаграждения представляет собой так называемый "гонорар успеха", который не связан с оказанием правовых услуг и представительством в суде, следовательно, результат подобного соглашения не может быть взыскан в качестве судебных расходов⁴. Итак, согласно судебной практике можно сделать вывод о том, что в настоящее время суды не признают "гонорар успеха" в качестве суммы подлежащей взысканию в виде судебных расходов.

Сторона, выигравшая спор в суде, вправе потребовать взыскания стоимости представительских услуг. Но это право нивелируется судами, которые уменьшают размер компенсации, взыскиваемой с проигравшей стороны. Такое право напрямую предусмотрено АПК РФ (часть 2 статьи 110 АПК). Данная норма не раз была предметом обсуждения и споров, даже жалобы в Конституционный суд РФ⁵.

Статьи 94 ГПК РФ и 106 АПК РФ относятся к издержкам, связанным с рассмотрением дела, расходы на оплату услуг представителя. ГПК РФ в ст. 100, а АПК РФ - в 110, уточняют, что взыскание таких расходов должно производиться в разумных пределах. Однако, как и

многим другим оценочным категориям, расшифровки понятия "разумные пределы" не дается, что вызывает определенные трудности при практическом взыскании этих средств.

Но нельзя сказать, что не предпринимается совсем никаких попыток установить критерии разумности. В соответствии с позицией КС РФ, изложенной в определении от 21.12.2004 г. № 454-О реализация судом права по уменьшению суммы расходов возможна лишь в том случае, если он признает эти расходы чрезмерными в силу конкретных обстоятельств дела. Вынося мотивированное решение об изменении размера сумм, взыскиваемых в возмещение соответствующих расходов, суды не вправе уменьшать его произвольно, тем более если другая сторона не заявляет возражения и не представляет доказательств чрезмерности взыскиваемых с нее расходов. В другом своем постановлении Конституционный Суд указал, что обязанность суда взыскивать расходы на оплату услуг представителя, понесенные лицом, в пользу которого принят судебный акт, с другого лица, участвующего в деле, в разумных пределах является одним из предусмотренных законом правовых способов, направленных против необоснованного завышения размера оплаты услуг представителя и тем самым - на реализацию требования ч. 3 ст. 17 Конституции РФ, согласно которой осуществление прав и свобод человека и гражданина не должно нарушать права и свободы других лиц⁶.

Формально, доказательства, подтверждающие разумность расходов на оплату услуг представителя, должна представить сторона, требующая возмещения указанных расходов. Иными словами, действует общее правило распределения обязанности по доказыванию (ст. 65 АПК РФ). Вместе с тем суд проверяет наличие доказательств разумности расходов и вправе при их отсутствии уменьшить размер компенсации.

Таким образом, на деле действует обратная презумпция. Предполагается, что выигравшая сторона завышает расходы, если не представлены доказательства обратного. В результате взыскивающая сторона обязана не только документально подтвердить факт осуществления расходов на юридические услуги, но и доказать их разумность.

При определении разумных пределов расходов на оплату услуг представителя могут приниматься во внимание	
Основные факторы	Дополнительные факторы
1. Нормы расходов на служебные командировки, установленные правовыми актами;	1. Соразмерность суммы иска и платы на услуги представителя; 2. Наличие судебной практики по аналогичным спорам; 3. Имущественное положение лица, на которое возлагаются судебные расходы
2. Стоимость экономных транспортных услуг;	
3. Сложившаяся в регионе стоимость оплаты услуг адвокатов;	
4. Время, которое мог бы затратить на подготовку материалов квалифицированный специалист;	
5. Продолжительность рассмотрения	
6. и сложность дела	
7. Имеющиеся сведения статистических органов о ценах на рынке юридических услуг;	

Следует привести пример из судебной практики по рассматриваемой проблеме.

Постановление Девятого арбитражного апелляционного суда от 20.09.2017 N09АП-33906/2017 по делу N А40-195732/16.

ООО "Бизнес Комфорт" обратилось в Арбитражный суд г. Москвы с исковым заявлением к ООО "Новые спортивные технологии" о взыскании основного долга в размере 671 781,53 руб., процентов за пользование чужими денежными средствами за период от 11.05.2016 по 17.09.2016 в размере 14 701,19 руб. Решением Арбитражного суда г. Москвы от 24.11.2016 исковые требования истца удовлетворены в полном объеме.

ООО "Бизнес Комфорт" обратилось в Арбитражный суд города Москвы с заявлением о взыскании с ООО "Новые спортивные технологии" судебных издержек в сумме 181 546,54 руб.

Определением суда от 29.05.2017 с ООО "Новые спортивные технологии" в пользу ООО "Бизнес Комфорт" взысканы расходы по оплате услуг представителя в сумме 15 000 руб. ООО "Новые спортивные технологии", не согласившись с выводами суда, обратилось с апелляционной жалобой, в которой просит определение суда отменить.

Как следует из материалов дела, для представления интересов в суде первой и апелляционной инстанциях ООО "Бизнес Комфорт" (далее - заказчик) заключило с ООО "Импэра" (далее - исполнитель) договор оказания юридических услуг N 115 от 25.07.2016. В соответствии с п. 3.1 договора стоимость услуг составляет 181 546,54 руб.

Оказание услуг подтверждается следующими документами: договор оказания юридических услуг N 115 от 25.07.2016; задание на оказание юридических услуг от 25.07.2016; акт к договору от 15.02.2017; отчет о проведенной работе от 15.02.2017. Факт оплаты подтверждается представленным платежным поручением N 2111 от 17.02.2017.

Согласно ст. 101 АПК РФ, судебные расходы состоят из государственной пошлины и судебных издержек, связанных с рассмотрением дела арбитражным судом. В силу ст. 106 АПК РФ к судебным издержкам, связанным с рассмотрением дела в арбитражном суде, относятся расходы на оплату услуг адвоката и иных лиц, оказывающих юридическую помощь (представителей), и другие расходы, понесенные лицами, участвующими в деле, в связи с рассмотрением дела в арбитражном суде. В соответствии со ст. 110 АПК РФ судебные расходы, понесенные лицами, участвующими в деле, в пользу которых принят судебный акт, взыскиваются арбитражным судом со стороны. Под судебными расходами подразумеваются расходы на оплату услуг адвоката и иных лиц, оказывающих юридическую помощь (представителей), понесенные лицами, участвующими в деле, в связи с непосредственным участием в деле.

Согласно материалам дела, между ООО "Бизнес Комфорт" и ООО "Импэра" к договору оказания юридических услуг заключено предварительное соглашение о стоимости осуществления услуг и вознаграждения ООО "Импэра" (так называемый гонорар успеха), что составило 100 767,23 руб. предъявляемых ко взысканию с должника. Часть вознаграждения в размере 100.767,23 руб., суд не признал расходами на представительство в суде. Судом первой инстанции правомерно отказано в удовлетворении суммы в размере 100.767,23 руб. предъявленной ко взысканию в качестве судебных издержек.

После чего с учетом представленных доказательств, истец доказал факт несения судебных расходов и факт их оплаты в размере 80.779,31 руб. Между тем суд полагает, что заявленная истцом сумма судебных расходов на оплату услуг представителя в размере 80.779,31 руб. чрезмерна и подлежит частичному удовлетворению, согласно п. 13 Постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 21 января 2016 г. N 1 "О некоторых вопросах применения законодательства о возмещении издержек, свя-

занных с рассмотрением дела" разумными следует считать такие расходы на оплату услуг представителя, которые при сравнимых обстоятельствах обычно взимаются за аналогичные услуги. При определении разумности могут учитываться объем заявленных требований, цена иска, сложность дела, объем оказанных представителем услуг, время, необходимое на подготовку им процессуальных документов, продолжительность рассмотрения дела и другие обстоятельства.

В соответствии с п. 11 Постановления Пленума Верховного суда N 1 от 21.01.2016 в целях реализации задачи судопроизводства по справедливому публичному судебному разбирательству, обеспечения необходимого баланса процессуальных прав и обязанностей сторон (статьи 2, 41 АПК РФ) суд вправе уменьшить размер судебных издержек, в том числе расходов на оплату услуг представителя, если заявленная к взысканию сумма издержек, исходя из имеющихся в деле доказательств, носит явно неразумный (чрезмерный) характер.

Суд посчитал, что данный спор имеет несложный характер, также судом было отмечено, что рассмотрение дела ввелось в порядке упрощенного производства, таким образом, суд удовлетворил требование о взыскании судебных расходов на представителя истца частично в размере 15 000 руб., посчитав их разумными и справедливыми, соответствующими установленной судебной практике⁷.

Из данного дела заметно, что суд всячески стремился изменить в меньшую сторону сумму, подлежащую возмещению истцу, игнорируя его доказательства, суд в рассматриваемом деле не только не признал гонорар успеха, но и занизил сумму судебных расходов с 80.779,31 руб. до 15 000 руб.

В современное время судебная практика по данному вопросу довольно разнообразна. Многие суды сами создают специальные акты обобщения практики, в которых приводят положения решений высших инстанций и к тому же стараются тщательно разобрать каждый возможный нюанс. Проблема определения соотношения между требованиями, которые имеют стоимостное выражение и требованиями, не имеющими такового, усиливается и может способствовать дальнейшему ущемлению прав других лиц в судебной практике. Таким образом, тенденции, существующие в современной судебной практике, позволяют говорить об отсутствии четких критериев в законодательстве, которые указывают на размер судебных расходов и определяют их разумные пределы, чтобы избежать ущемления прав и законных интересов граждан участвующих в арбитражном процессе необходимо принять нормы на законодательном уровне, которые бы решили рассматриваемую проблему.

¹ Котельников М.Г. Юридическая природа права на судебную защиту // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. №10 (120).

² Орлова И.В. К вопросу о возмещении судебных расходов на оплату услуг судебных представителей в гражданском и арбитражном процессах // Вестник Хабаровской государственной академии экономики и права. 2014. № 6. С. 93.

³ Овчухова О.Ю. К вопросу о некоторых проблемах взыскания судебных расходов на представителя в гражданском и арбитражном процессе // Защита частных прав: проблемы теории и практики. 2014. № 67. С. 245.

⁴ Постановление Десятого арбитражного апелляционного суда от 26.07.2017 N 10АП-9901/2017 по делу N А41-14270/16.

⁵ Лопухова И.В. Проблемы, связанные с возмещением расходов на представителей в арбитражном процессе // Международная студенческая электронная научная конференция. 2014. № 4. С. 32.

⁶ Овчухова О.Ю. К вопросу о некоторых проблемах взыскания судебных расходов ...

⁷ Постановление Девятого арбитражного апелляционного суда от 20.09.2017 N 09АП-33906/2017 по делу N А40-195732/16.

DISTRIBUTION OF COURT COSTS IN ARBITRATION PROCESS

© 2017 Kalugina Natalya Viktorovna

Student

© 2017 Churakova Ekaterina Nikolaevna

Candidate of Law Sciences, associate professor

Samara State University of Economics

E-mail: 79270046407@yandex.ru, sseu.process2005@yandex.ru

Keywords: court costs, "success fee", representation, claimant, criteria of rationality and harmony, defendant, compulsory collecting.

In article the question of compensation of court costs to the party which has carried the case in judicial proceedings is considered, special attention is paid to criteria of rationality and harmony of the incurred court costs. Jurisprudence on the matter is subject to the analysis.

УДК 334

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ НАЛОГОВОГО КОНТРОЛЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: КОНЦЕПТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

© 2017 Капитанов Кирилл Игоревич

студент

© 2017 Цельникер Григорий Феликсович

кандидат юридический наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: ekakir97@mail.ru

Ключевые слова: налог, налоговое законодательство, финансовый контроль, налоговый контроль, налоговый надзор, система налогового контроля.

Статья посвящена анализу проблем законодательного определения понятия "налоговый контроль" и его соотношения с налоговым надзором в Российской Федерации. Авторы рассматривают неточности юридико-технического характера, допущенные законодателем при формировании норм налогового права, и предлагают пути их устранения с целью совершенствования отечественного налогового законодательства.

Всякое государство обладает собственным бюджетом, на основании которого функционирует государственный механизм, выполняются возложенные на публичную власть задачи и функции, реализовываются определенные публично-правовые полномочия. Как известно, основными доходными статьями бюджета государства являются налоговые поступления, взимание которых регулируется целым рядом нормативных правовых актов, именуемых в совокупности налоговым законодательством. Здесь нельзя не отметить положения статьи 57 Конституции Российской Федерации, в соответствии с положениями которой "каждый обязан платить законно установленные налоги и сборы"¹. Данная конституционно-правовая норма подчеркивает исключительную значимость налогов, являющихся, без преувеличения, необходимым условием существования государства.

Важнейшим инструментом, посредством которого государство в лице своих специально уполномоченных органов и должностных лиц осуществляет надзор за правильностью и своевременностью уплаты налогов и сборов, является налоговый контроль. Под налоговым контролем федеральный законодатель понимает "деятельность уполномоченных органов по контролю за соблюдением налогоплательщиками, налоговыми агентами и плательщиками сборов, плательщиками страховых взносов законодательства о налогах и сборах в порядке, установленном Налоговым Кодексом"². Исключительная значимость налогового контроля порождает необходимость постоянного повышения эффективности контрольных мероприятий, что является одним из приоритетных направлений современной налоговой политики нашего государства.

Тем не менее, в отечественной научной литературе проблема определения понятия "налоговый контроль"³ остается недостаточно исследованной. Отчасти это обусловлено относительной молодостью налогового контроля как самостоятельного института налогового права России: в советской доктрине административного и финансового права понятия "налоговый контроль" не существовало, а совокупность мероприятий и действий по проверке соблюдения финансового (и налогового) законодательства обозначалась единой дефиницией - финансовым контролем⁴.

В настоящее время отечественными юристами и правоведами выявлен ряд концептуальных проблем, связанных с законодательно закрепленным пониманием налогового контроля и его местом в системе государственного контроля. Так, по мнению ряда авторов, деятельность налоговых органов по проверке соблюдения налогового законодательства является по своей природе надзорной деятельностью, и, следовательно, не может быть определена законодателем как разновидность государственного контроля⁵.

С указанной точкой зрения сложно не согласиться, поскольку одним из основных признаков, отличающих контрольную деятельность от надзорной, является признак проверки целесообразности деятельности проверяемого субъекта: если для надзора характерна только проверка ее законности, то контролирующий орган, напротив, оценивает не только законность, но и целесообразность деятельности проверяемого субъекта.

Таким образом, Налоговый Кодекс, оперируя понятием "налоговый контроль" в значении, присущем именно надзорной деятельности, с формально-юридической точки зрения неоправданно расширяет правомочия контролирующих органов. Подобный вывод можно сделать исходя из системного анализа норм, содержащихся в Налоговом Кодексе и других нормативных правовых актах⁶: так, налоговые органы, осуществляя контрольные и надзорные мероприятия в рамках своих полномочий, не вправе оценивать целесообразность деятельности частных субъектов налоговых правоотношений, поскольку обратное означало бы необоснованное вмешательство государства в частные дела. Следовательно, не совсем точным является приписывание налоговым органам полномочий по осуществлению налогового контроля, поскольку деятельность указанных органов не связана с определением целесообразности действий субъектов налоговых правоотношений и является по своей сути надзорной.

Схожего мнения придерживается Конституционный Суд Российской Федерации, который в своем Определении от 1 октября 2009 года № 1270-О-О подтвердил, что в силу конституционно закрепленного принципа свободы экономической деятельности, налогоплательщик осуществляет хозяйственную деятельность самостоятельно на свой риск и вправе единолично оценивать ее эффективность и целесообразность, в том числе, определять будущие доходы и расходы - а, значит, и подлежащие уплате налоги с учетом соответствующих налоговых вычетов⁷. Таким образом, по смыслу правовой позиции, сформулированной Конституционным Судом, налоговый контроль не призван проверять или оценивать экономическую целесообразность решений, принимаемых субъектами предпринимательской деятельности, поскольку указанные субъекты в сфере бизнеса обладают самостоятельностью и широкой дискрецией.

Таким образом, с целью устранения неточности юридико-технического характера, допущенной законодателем при формулировании юридических норм налогового законодательства, предпочтительнее было бы использование в Налоговом Кодексе Российской Федерации и принятых в соответствии с ним нормативных правовых актах термина "налоговый надзор", который по своей природе, как справедливо отмечал Д. Н. Бахрах, является "суженным контролем"⁸.

Примечательно, что федеральным законом от 14 октября 2014 года № 307-ФЗ "О внесении изменений в Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях..."⁹ во многих статьях Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях и некоторых других нормативных правовых актах термин "контроль" был заменен законодателем на "надзор". Предполагается, что для дальнейшего упорядочивания налоговых правоотношений, в том числе в рамках контрольных мероприятий, требуется внести аналогичные поправки в Налоговый Кодекс Российской Федерации. Данные изменения позволили бы не только устранить допущенные федеральным законодателем неточности юридико-технического характера, но и уточнить права и обязанности субъектов налогового контроля, а также не допустить двоякого толкования правомочий налоговых органов в рамках осуществления контрольных мероприятий с целью недопущения возможного вмешательства последних в частные

дела налогоплательщиков и устранения концептуальных проблем отечественного налогового законодательства.

¹ Конституция Российской Федерации : принята всенар. голосованием 12.12.1993 г. // Собрание законодательства РФ. 04.08.2014. № 31. Ст. 4398.

² Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 № 146-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 03.08.1998. № 31. Ст. 3824.

³ Логинов Ю.М., Суркова О.Е. Совершенствование национальной системы финансового контроля на основе использования международного опыта // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. № 2 (112). С. 90-94.

⁴ Кулиев Р.П. Налоговый контроль в системе государственного контроля и ответственность за совершение налоговых правонарушений // Вестник Московского университета МВД России. 2009. № 8. С. 106.

⁵ Тютин Д.В. Налоговое право : курс лекций. М., 2015. Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс" С. 362.

⁶ О налоговых органах Российской Федерации : закон РФ от 21.03.1991 N 943-1 // Бюллетень нормативных актов. 1992. № 1.

⁷ Определение Конституционного Суда РФ от 01.10.2009 № 1270-О-О "Об отказе в принятии к рассмотрению жалобы гражданки Кислой Любови Анатольевны на нарушение ее конституционных прав пунктом 1 статьи 221 и пунктом 3 статьи 237 Налогового кодекса Российской Федерации".

⁸ Бахрах Д.Н. Административное право России. М. : Норма - Инфра-М, 2008. С. 190.

⁹ О внесении изменений в Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях и отдельные законодательные акты Российской Федерации и о признании утратившими силу отдельных положений законодательных актов Российской Федерации в связи с уточнением полномочий государственных органов и муниципальных органов в части осуществления государственного контроля (надзора) и муниципального контроля : федер. закон от 14.10.2014 № 307-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 20.10.2014. № 42. Ст. 5615.

IMPROVEMENT OF TAX CONTROL IN THE RUSSIAN FEDERATION: CONCEPTUAL PROBLEMS AND THEIR SOLUTIONS

© 2017 Kapitanov Kirill Igorevich

Student

© 2017 Tselnicker Grigory Feliksovich

Candidate of legal sciences, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: ekakir97@mail.ru

Keywords: tax, tax law, financial control, tax control, system of tax control.

The article is devoted to problems of legislative definition of "tax control" in the Russian Federation. The authors consider the inaccuracies made by the legislator in the formation of the tax law, and suggest ways of addressing them with the aim of improving the domestic tax legislation.

К ВОПРОСУ О РЕГУЛИРОВАНИИ ОБЯЗАТЕЛЬНЫХ НЕНАЛОГОВЫХ ПЛАТЕЖЕЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2017 Карпович Виктория Юрьевна

студент

© 2017 Казанкова Татьяна Николаевна

кандидат педагогических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: viktoriya.kull@gmail.com

Ключевые слова: налоги, обязательные неналоговые платежи, сборы, система налогов и сборов.

Статья посвящена исследованию проблем правового регулирования обязательных неналоговых платежей в Российской Федерации. Проанализирован законопроект Минфина России о регулировании неналоговых платежей, с учетом правовых позиций Конституционного Суда Российской Федерации исследованы отдельные аспекты предложенного правового регулирования неналоговых платежей. Вносятся предложения о необходимости улучшения качества правового регулирования обязательных неналоговых платежей, а также необходимости закрепления запрета установления неналоговых платежей иначе как законом.

Статья 57 Конституции РФ устанавливает, что каждый обязан платить законно установленные налоги и сборы¹.

Анализируя действующее налоговое законодательство, можно констатировать, что существующая система налогов и сборов качественно не урегулирована, совокупность юридических актов разной юридической силы, устанавливающих налоговые и неналоговые сборы и платежи, в последнее время постоянно растет и изменяется, что делает невозможным процесс адекватной оценки налоговой политики государства, затрудняет распределение налогового бремени, а также не позволяет проводить эффективное бюджетное планирование. Кроме того, неопределенность границ данной конституционно-правовой обязанности, порождает проблемы как для правоприменителей, поскольку во всем массиве нормативных правовых актов имеются многочисленные пробелы и коллизии, так и для хозяйствующих субъектов, которым невыгодно проводить долгосрочное инвестирование и осуществлять длинный производственный цикл из-за высокой себестоимости предприятия, обусловленной, помимо прочего, нестабильностью законодательства.

Помимо вышеназванного, в доктрине не дана единообразная оценка правомерности взимания платы за совершение государством или муниципальным образованием в отношении плательщика юридически значимых действий или выполнение иных административных функций. Не установлено, в рамках каких правоотношений должны осущест-

вляется соответствующие услуги: гражданско-правовых или налоговых? А также в какой форме должна взиматься эта плата: в форме сбора или в форме неналогового платежа?

Говоря о неналоговых платежах, которые выполняют стабилизационную и компенсационную функцию в отношении государственного бюджета, и составляют по оценкам Минфина России около 0,7-0,8% ВВП² нужно отметить, что неналоговые обязательные платежи в сущности представляют собой совокупность публичных обязательных платежей, регулируемых различными нормативными актами, взимаемые государственными и муниципальными учреждения, службами и агентствами, общий объем которых невозможно оценить, в частности из-за того, что часть платежей не всегда поступает в бюджет.

При этом Налоговый Кодекс в п.5 ст.3 устанавливает, что "ни на кого не может быть возложена обязанность уплачивать налоги и сборы, а также иные взносы и платежи, обладающие установленными настоящим Кодексом признаками налогов или сборов, не предусмотренные настоящим Кодексом либо установленные в ином порядке, чем это определено настоящим Кодексом"³. В связи с этим, Конституционный Суд РФ в одном из своих постановлений отмечал, "что вопрос о правовой природе обязательных платежей как налоговых или неналоговых - в отсутствие их полного нормативного перечня - приобретает характер конституционного, поскольку он связан с понятием законно установленных налогов и сборов (ст. 57 Конституции РФ) и разграничением компетенции между органами законодательной и исполнительной власти (п. "з" ст. 71, ч.3 ст. 75, ст.114 и 115 Конституции РФ)"⁴.

На сегодняшний день отсутствует единый термин, определяющий неналоговые платежи. В доктрине такие платежи именуются квазиналогами, парафискалитетами, некодифицированными публичными доходами. Конституционный Суд РФ, признавая конституционность некоторых анализируемых платежей и придавая им правовое основание, также не использует единую терминологию, называя публичные неналоговые платежи неналоговыми платежами, фискальными сборами⁵, фискальными платежами и сборами неналогового характера. В этой связи нужно отметить, что недостаточно только признать взимание неналоговых платежей законным и непротиворечащим основному закону государства, необходимо помимо этого обеспечить эффективное регулирование налоговых правоотношений, соблюдая права и законные интересы плательщиков, а также учитывая интересы государства, что возможно только путем законодательного регулирования.

В настоящий момент попыткой разрешить множество проблем, связанных со взиманием неналоговых платежей стал подготовленный Минфином России проект Федерального закона от 25.07.2017 "О регулировании обязательных платежей юридических лиц и индивидуальных предпринимателей". Целью данного законопроекта, как указано в ч.1 ст.1 является "определение единых правил установления, исчисления и взимания отдельных обязательных платежей, которые уплачиваются юридическими лицами, индивидуальными предпринимателями, иностранными лицами, зарегистрированными на территории Российской Федерации, и указаны в статье 2 настоящего Федерального закона"⁶. Из смысла данного пункта следует, что законопроект направлен на регулирование отдельных обязательных платежей, которые обязательны к уплате ограниченными

кругом субъектов, т.е. из действия данного закона выводится массив разнообразных платежей, которые уплачиваются физическими лицами, не являющимися индивидуальными предпринимателями. Перечень платежей, регулируемых данным законопроектом, ограничен и закрепляется в ст. 2, при этом юридически формы существования неналоговых платежей недостаточно точно определены. Так, к обязательным платежам юридических лиц и индивидуальных предпринимателей проект относит: платежи взимаемые государственными или муниципальными органами, учреждениями, унитарными предприятиями за выдачу или изменение документов, подтверждающих права юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, а также иных документов, необходимых для осуществления предпринимательской деятельности; платежи, уплата которых обусловлена осуществлением в пределах территории, на которой введен платеж, отдельных видов предпринимательской деятельности; платежи, взимаемым иными организациями, внесение которых является условием движения тяжеловесного транспортного средства по автомобильным дорогам общего пользования.

Действительно, с практической точки зрения сложно и нецелесообразно закрепить широкий перечень всевозможных сборов с дифференцированными в зависимости от различных характеристик ставками, что подтверждается правовой позицией Конституционного Суда РФ о допустимости, в необходимых случаях, передачи полномочий законодателем органам исполнительной власти права установления ставок сборов и других отдельных элементов обязательства по уплате сбора, при условии, что родовой объект обложения должен быть точно указан в законе. Однако в п.1 ст.4 анализируемого проекта указывается, что обязательные платежи могут устанавливаться и изменяться "исключительно правовыми актами", т.е. положения о порядке исчисления, размерах, ставках, сроках и условиях уплаты фактически могут быть установлены законами и подзаконными актами различных уровней, включая нормативные акты органов исполнительной власти. Необходимо обратить внимание на одно из постановлений Конституционного Суда РФ, в котором определяется, что на обязательные в силу закона публичные платежи, не указанные в Налоговом кодексе РФ, в данном случае на предлагаемые обязательные платежи юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, безусловно также распространяется действие статьи 57 Конституции РФ и разъясняющие указанную норму правовые позиции Конституционного Суда РФ об условиях надлежащего установления налогов и сборов. Таким образом в проекте не учитывается правовая позиция КС, которая призвана служить руководством для федерального законодателя в вопросе правового регулирования публичных неналоговых платежей.

Кроме того, конституционное требование об установлении налогов и сборов только и исключительно в законодательном порядке представляет собой гарантию прав и законных интересов плательщиков и их защиту от произвола и несанкционированного вмешательства со стороны исполнительной власти. Поскольку именно закон в силу его формальной определенности, детальной регламентации и стабильности, а также особого порядка принятия может предоставить плательщику публичного неналогового платежа достоверные данные для исполнения им налоговой обязанности и позволяет проводить эффективное налоговое планирование⁷. При условии, что существенные элементы на-

лога или сбора возможно будет установить нормативно-правовыми актами исполнительной власти, может возникнуть противоречие с принципом определенности налоговых обязательств, ввиду того, что обязательства плательщика могут быть изменены в худшую для него сторону в упрощенном порядке. Таким образом, при допущении оперативных изменений в сфере исполнения хозяйствующими субъектами их обязанности по уплате публичных неналоговых платежей, усугубляется проблема затяжной экономической рецессии, поскольку законодатель ставит плательщиков в еще более неопределенное положение, которое безусловно отразится на инвестиционном климате и длительности производственного цикла⁸.

В соответствии с анализируемым законопроектом под неналоговыми платежами понимаются индивидуально-безвозмездные платежи, взимаемые государственными (муниципальными) органами, учреждениями, унитарными предприятиями за выдачу (изменение) документов (сведений), необходимых для осуществления предпринимательской деятельности, уплачиваемые юридическими лицами и индивидуальными предпринимателями. В остальном критерии неналогового платежа определяются негативно (платеж не должен быть связан с вовлечением в хозяйственный оборот природных ресурсов; платеж не определяется в ходе конкурсов и аукционов и др.) Данное определение частично отражает правовую позицию Конституционного Суда РФ, в соответствии с которой к признакам публичных платежей относятся обязательный, индивидуально-возмездный и компенсационный характер платежа. Индивидуальная возмездность платежа проявляется в том, что платеж взимается за совершение юридически значимых действий в отношении юридического лица или индивидуального предпринимателя, и обусловлен осуществлением данными субъектами предпринимательской деятельности, а компенсационный характер платежа имеет своей целью покрытие дополнительных затрат государства, произведенных в интересах плательщика.

Важным дополнением является то, что согласно законопроекту, платеж не взимается за оказание услуг, которые являются необходимыми и обязательными для предоставления государственных и муниципальных услуг в соответствии с Федеральным законом "Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг"⁹. Устанавливая подобный критерий, автор проекта вполне обоснованно указывает на то, что целесообразно отказаться от гражданско-правового режима взимания неналоговых платежей. Представляется, что в рамках гражданских правоотношений плата должна взиматься исключительно за услуги гражданско-правового характера, например, за услуги почтовой связи, а не за совершение государством или муниципальным образованием в отношении юридического лица или индивидуального предпринимателя юридически значимых действий или выполнение иных административных функций.

Поскольку обязательные платежи, в том числе и неналогового характера, выступают средством для выполнения задач государства и местного самоуправления и обременяют плательщиков: "такая ситуация, когда взимается множество платежей, не встроенных в общую законодательно установленную систему государственных доходов, снижает степень определенности в вопросе, каково общее бремя (тяжесть) обложения обязательными платежами, направленными на выполнение публичных функций"¹⁰. В целях

обеспечения системного регулирования неналоговых сборов, предотвращения потерь бюджетной систем и защиты прав налогоплательщиков в законопроекте предлагается введение реестров неналоговых платежей на федеральном и региональном уровнях. В федеральный реестр предполагается включение платежей, которые наиболее близки по своей природе к налогам: плата за проезд грузовиков массой более 12 т (система "Платон"), плата за патенты, сведения из регистров и ряд других публичных неналоговых платежей¹¹.

Решая вопрос о юридической ответственности за неправомерные деяния с предлагаемыми видами неналоговых платежей, автор законопроекта предлагает дополнить Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях статьей 5.63.2 "о нарушении требований законодательства о регулировании установления и уплаты отдельных обязательных платежей на территории Российской Федерации". Диспозиция данной статьи характеризуется требованиями должностных лиц об организации платы, не предусмотренной законодательством Российской Федерации и нормативно-правовыми актами, принятыми в соответствии с ними. Представляется, что отсутствие регламентации юридической ответственности за неправомерные деяния с анализируемыми видами неналоговых платежей, включая правовые последствия занижения ставок, а также предоставления недостоверной информации в целях освобождения от уплаты неналоговых платежей не позволяет говорить об эффективности правового регулирования общественных отношений в сфере исчисления и взимания неналоговых платежей.

К сожалению, в законопроекте отсутствуют нормы о формах, методах и субъектах финансового контроля за исчислением и уплатой неналоговых платежей. Относительно налогов и сборов, включенных в систему налогов и сборов, данные вопросы четко регламентированы НК РФ. В связи с этим, с целью защиты прав и законных интересов плательщиков и с целью обеспечения конституционных задач государства, представляется целесообразным распространить на отношения по взиманию неналоговых платежей нормы Налогового Кодекса РФ о налоговом контроле¹².

Таким образом, проанализировав Проект Федерального закона "О регулировании обязательных платежей юридических лиц и индивидуальных предпринимателей", подготовленный Минфином России, можно сделать вывод, что данный законопроект направлен на выполнение одной из приоритетных на сегодняшний день задач государства, а именно на поиск дополнительных источников доходов бюджета, средства которого обеспечивают социальную, экономическую, правоохранительную и иные функции государства. В силу того, что помимо интересов государства, необходимо обеспечить защиту прав граждан и, прежде всего, защиту форм собственности от необоснованных финансовых изъятий, в том числе в результате взимания обязательных публичных платежей, автор проекта отказывается от гражданско-правового режима взимания неналоговых платежей, устанавливает обязательные критерии указанных платежей и делает попытку регламентации их юридических форм существования. Вместе с тем, в законопроекте неполно решен вопрос об установлении юридической ответственности в сфере взимания неналоговых платежей, а также отсутствуют нормы о финансовом контроле за исчисле-

нием и уплатой неналоговых платежей. Но наиболее важным, на наш взгляд, является то, что проект допускает установление неналоговых платежей нормативными актами органов исполнительной власти. Полагаем, что, учитывая правовую позицию Конституционного Суда Российской Федерации, необходимо закрепить запрет установления неналоговых платежей иначе как законом, поскольку основной смысл нормы ст. 57 Конституции Российской Федерации состоит, в первую очередь в том, что необходимо исключить право органов исполнительной власти на установление обязательных для физических и юридических лиц платежей.

¹ Конституция Российской Федерации : принята всенар. голосованием 12.12.1993 (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. 04.08.2014. N 31. Ст. 4398.

² Министерство финансов России : [офиц. сайт]. URL: <https://www.minfin.ru/ru> (дата обращения: 15.10.2017).

³ Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 18.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2017). Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс".

⁴ По запросу Правительства Российской Федерации о проверке конституционности Постановления Правительства Российской Федерации от 14 января 2002 года N 8 "О внесении изменений и дополнений в Положение о пошлинах за патентование изобретений, полезных моделей, промышленных образцов, регистрацию товарных знаков, знаков обслуживания, наименований мест происхождения товаров, предоставление права пользования наименованиями мест происхождения товаров" : определение Конституц. Суда РФ от 10.12.2002 N 283-О // Вестник Конституционного Суда РФ. 2003. N 2.

⁵ По делу о проверке конституционности отдельных положений Федерального закона "О связи" в связи с запросом Думы Корякского автономного округа : постановление Конституц. Суда РФ от 28.02.2006 № 2-П // Вестник Конституционного Суда РФ. 2006. № 3.

⁶ Проект Федерального закона "О регулировании обязательных платежей юридических лиц и индивидуальных предпринимателей" : подготовлен Минфином России (не внесен в ГД ФС РФ, текст по состоянию на 25.07.2017). URL: <http://regulation.gov.ru>.

⁷ По делу о проверке конституционности статьи 11.1 Закона Российской Федерации от 1 апреля 1993 года "О Государственной границе Российской Федерации" в редакции от 19 июля 1997 года : постановление Конституц. Суда РФ от 11.11.1997 N 16-П // Вестник Конституционного Суда Российской Федерации. 1997. № 6.

⁸ Поздеев В.Л., Миронова О.А. Экономический цикл: теоретический и структурный анализ // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2007. № 6 (32). С. 149.

⁹ Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг : федер. закон от 27.07.2010 N 210-ФЗ (ред. от 28.12.2016). Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс".

¹⁰ Баландина Н.Г. Влияние обязательных неналоговых платежей на малый бизнес // Научное сообщество студентов XXI столетия. Экономические науки : сб. ст. по материалам LIV междунар. студенч. науч.-практ. конф. 2017. № 6 (54). С. 66.

¹¹ URL: <http://economy.gov.ru/minec/documents/vostrebdocs> (дата обращения: 15.10.2017).

¹² Казанкова Т.Н., Федотчева А.С. Проблемы и перспективы финансового контроля в России // Российская наука: актуальные исследования и разработки : сб. науч. ст. III Всерос. заоч. науч.-практ. конф. / Самар. гос. экон. ун-т. Самара, 2017. С. 360.

REGULATION OF OBLIGATORY NON-TAX PAYMENTS IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2017 Karpovich Viktoria Yurevna
Student

© 2017 Kazankova Tatyana Nikolaevna
Candidate of Pedagogic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: viktoriya.kull@gmail.com

Keywords: taxes, obligatory non-tax payments, fees, a system of taxes and fees.

The article is devoted to the research of problems of legal regulation of obligatory non-tax payments in the Russian Federation. The article analyzes the bill of the Ministry of Finance of Russia on the regulation of non-tax payments, taking into account the legal positions of the Constitutional Court of the Russian Federation, certain aspects of the proposed legal regulation of non-tax payments have been explored. It is concluded that there is a need to improve the quality of legal regulation of mandatory non-tax payments, as well as the need to ensure a ban on setting non-tax payments, except by law.

УДК 342

ОСОБЕННОСТИ АДМИНИСТРАТИВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ВОЕННОСЛУЖАЩИХ В РФ

© 2017 Карпухина Анастасия Андреевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: 16.02.1998nastya@mail.ru

Ключевые слова: административная ответственность, военнослужащий, штраф, коллизии, административное правонарушение, статус военнослужащих.

Раскрывается понятие "административная ответственность военнослужащих", рассматриваются особенности правового статуса военнослужащих; описываются наиболее заметные противоречия в законодательстве, регулирующем правоотношения в данной сфере.

В отношении ответственности военнослужащих законодательство регулируется Кодексом об административных правонарушениях РФ¹, ФЗ от 28.03.1998 №53-ФЗ "О

* Научный руководитель - Сидорова Анна Викторовна, старший преподаватель.

воинской обязанности и военной службе"², Уставом внутренней службы Вооруженных Сил Российской Федерации³, а также иными нормативно-правовыми актами.

Отсутствие четкого определения понятия "административная ответственность" в КоАП РФ привело к наличию большого количества определений данного понятия в юридической литературе. Следовательно, мы не можем говорить о четко сформулированном понятии административной ответственности определенных ее субъектов и, в том числе об "административной ответственности военнослужащих".

Первый заместитель Председателя Верховного Суда РФ Серков П.П. характеризует административную ответственность как отраслевую реакцию государства на проявление административной противоправности, которая содержит в себе материально - правовые основания, процессуальный порядок возбуждения, рассмотрения дел об административных правонарушениях, а также назначение и исполнение наказаний с целью возложения на правонарушителя неблагоприятных последствий или прекращения производства по делу⁴.

А такие ученые-юристы Шатская Е.Ю., Шмидт А.А. представляют административную ответственность в качестве реакции государства на неправомерные административно-наказуемые деяния лиц, виновность которых была доказана в установленном законом порядке, предполагающая наступление неблагоприятных последствий материального, личного и морального характера, направленная на предупреждение совершения новых правонарушений. Исходя из этого, они предлагают собственное определение понятия "административная ответственность военнослужащих" - это итоговая правовая оценка в законном порядке неправомерных виновных административно-наказуемых деяний военнослужащих, которое предполагает за собой наступление для них неблагоприятных последствий материального и морального характера, направленная на предупреждение совершения новых правонарушений⁵.

Следовательно, из-за отсутствия точных определений категорий "административная ответственность", "административная ответственность военнослужащих" в законодательстве РФ мы можем сделать вывод о том, что законодатель в процессе правотворчества не обратил должного внимания на одно из самых важнейших понятий административно-правовых отношений.

В современном административном законодательстве Российской Федерации предусмотрен особый порядок привлечения военнослужащих (включая отдельные категории служащих) к юридической ответственности. Так, принятие КоАП РФ поставило перед государством основную задачу: осмысление и рассмотрение форм, методов работы по обеспечению эффективной борьбы с правонарушениями, совершаемыми военнослужащими.

В порядке привлечения военнослужащих к административной ответственности имеются некоторые особенности⁶:

- ограничение применения административных наказаний. Таким образом, можно сказать, военнослужащим предоставляются некоторые привилегии в процессе привлечения к ответственности. Стоит также отметить, что принцип правового равенства не нарушен, так как военнослужащие как особый субъект административной ответственно-

сти не освобождается от ответственности в целом, а процесс привлечения военнослужащих к ответственности закреплён на законодательном уровне;

- гипотетичное привлечение военнослужащих к ответственности на общих основаниях за совершение ими отдельных административных правонарушений (гл. 5, 8, 17 КоАП РФ). Следовательно, четкая конкретизация в ст. 2.5 КоАП РФ всех составов административных правонарушений, по которым особые субъекты привлекаются к ответственности на общих основаниях, нецелесообразна;

- невозможность наложения на военнослужащего административного наказания (на общих основаниях) в силу правовых предписаний предполагает последующее привлечение виновного к дисциплинарной ответственности. Стоит сказать, что проблема привлечения военнослужащих к административной ответственности за должностные правонарушения является наиболее острой, в первую очередь, из-за тонкостей правового статуса данного субъекта правоотношений;

- ограничение применения к военнослужащим, совершившим административное правонарушение, административного ареста.

Теперь стоит обратить внимание на важную особенность наложения на военнослужащих такого вида наказания, как административный штраф. Так, наложение административного штрафа (на общих основаниях) на военнослужащих срочной службы не представляется возможным, если санкция статьи Особенной части КоАП РФ закрепляет только административный штраф.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что в законодательстве, регулирующем данную сферу правоотношений, имеются некоторые несовершенства. На наш взгляд, законодателю необходимо закрепить определение понятия "административная ответственность военнослужащих" в ст. 2.5 КоАП РФ, что будет способствовать классификации определенных действий военнослужащих как правонарушений, за совершение которых последует административная ответственность. Также в ст. 2.5 КоАП следует внести изменения, указав, на каких основаниях налагается административная ответственность на военнослужащих, и дополнив статью видами правонарушений (с указанием на номер глав, статей), за совершение которых данные субъекты правоотношений понесут дисциплинарную ответственность.

¹ Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 2002. № 1. Ст. 1.

² О воинской обязанности и воинской службе : федер. закон от 28.03.1998 № 53-ФЗ (ред. от 26.07.2017) // Российская газета. 2017. № 7333.

³ Об утверждении общевоинских уставов Вооруженных Сил Российской Федерации : указ Президента РФ от 10.11.2007 №-1495 (ред. от 16.05.2017). URL: <http://pravo.gov.ru/index.html>.

⁴ Серков П.П. Административная ответственность: проблемы и пути совершенствования : автореф. дис. ... д-ра юрид. наук. М., 2010. С. 13, 25.

⁵ Шатская Е.Ю., Шмидт А.А. К вопросу об административной ответственности военнослужащих // Вестник ЮУрГУ. 2012. № 43. С. 96.

⁶ Там же.

PECULIARITIES OF ADMINISTRATIVE RESPONSIBILITY OF MILITARY SERVICEMENTS IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2017 Karpukhina Anastasiia Andreevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: 16.02.1998nastya@mail.ru

Keywords: administrative responsibility, serviceman, fine, collision, administrative offense, status of servicemen.

In this article, the notion of "administrative responsibility of servicemen" is disclosed, particularities of the legal status of servicemen are considered; the most notable contradictions in the legislation regulating legal relations in this sphere are described.

УДК 342

ПРАВО НА ЖИЗНЬ В РФ

© 2017 Карпухина Анастасия Андреевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: 16.02.1998nastya@mail.ru

Ключевые слова: Конституция РФ, право на жизнь, личное право, эвтаназия, аборт.

Рассматривается определение понятия "право на жизнь", описываются особенности данного конституционного права человека и гражданина; обсуждаются проблемы эвтаназии и абортов в современной России.

Право на жизнь закреплено в ст. 20 Конституции РФ¹. Закрепление данного права в основном законе Российской Федерации является одним из важнейших событий за всю историю конституционализма в России, поскольку в предыдущих конституциях СССР об этом праве не упоминалось.

Право на жизнь является основным для последующей реализации остальных прав и свобод². Ученый-юрист Н.И. Матузов пишет: "Право на жизнь - первое фундаментальное естественное право человека, без которого все другие лишаются смысла, ибо покойникам права не нужны"³.

Право на жизнь обеспечено такими конституционными гарантиями, как право на благоприятную окружающую среду (ст. 42), запрет пыток, насилия, проведения медицинских, научных и иных опытов без согласия (ст. 21), развитие системы здравоохранения (ст. 41) и др.⁴

* Научный руководитель - Сидорова Анна Викторовна, старший преподаватель.

Теперь стоит поговорить о понятиях, противоположных определению праву на жизнь.

Эвтаназия - удовлетворение просьбы больного об ускорении его смерти какими-либо действиями или средствами, в том числе прекращением искусственных мер по поддержанию жизни⁵. Согласно ст. 45 ФЗ "Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации" эвтаназия запрещена, а также уголовно наказуема (ст.105 УК РФ). В таких европейских странах, как Нидерланды, Швейцария, Бельгия эвтаназия законна.

Этот вопрос дискуссионный, так как имеет общекультурное содержание. Философские вопросы об эвтаназии как смерти тесно переплетаются с вопросами медицины, религии, искусства и, в частности, юриспруденции. В современной трактовке эвтаназия отождествляется с понятием "убийство из милосердия", с медицинской точки зрения - сокращение руками медицинских работников жизни больных определенной категории.

Профессор права Сингапурского университета М. Ченг считает, что эвтаназия должна применяться "...по отношению к случаям неизлечимых заболеваний, угрожающих человеку страданиями."⁶. При этом эвтаназия должна носить добровольный характер: пациент в здравом рассудке дает согласие на безболезненное прерывание собственной жизни врачом. Стоит отметить то, что данная процедура должна проводиться с учетом строгих условий, оговоренных соответствующим законодательством.

Российский ученый-правовед двадцатого столетия Н.С. Малеин приводит условия, при которых может допускаться активная эвтаназия : сознательная и устойчивая просьба больного; невозможность облегчения страданий больного известными средствами; точная, несомненная доказанность невозможности спасти жизнь, установленной коллегией врачей при обязательном единогласии; предварительное уведомление органов прокуратуры⁷.

Из вышесказанного можно сделать вывод, что большая опасность, связанная с эвтаназией, кроется в ее противоречии регламентированному в Конституции РФ праву на жизнь. Следовательно, к данной проблеме нет какого-то конкретного решения. На одной чаше весов - невероятные муки и страдания человека, решившего достойно уйти из жизни, а на другой - конституционные гарантии прав человека.

Также довольно остро в современном мире стоит проблема абортов. В данном случае важно определить срок, с которого плод будет считаться человеком.

С медицинской точки зрения жизнеспособным считается плод, достигший 22 недели срока беременности и более, а также веса более 500 г, проявивший при рождении любой признак жизни: дыхание, сердцебиение, движение мускулатуры. Полагается, что с 22 недели плод может выжить вне утробы матери с использованием специальных методов выхаживания, которые помогут ему выжить⁸.

В ст. 56 ФЗ от 21.11.2011г. № 323- ФЗ "Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации" закрепляется право женщины самостоятельно решать вопрос о материнстве. Так, искусственное прерывание беременности производится по желанию женщины и при наличии добровольного информированного согласия. Также в данной статье Закона указываются условия прерывания беременности и сроки, на которых оно возможно: по желанию женщины - до 12 недель, по социальным показаниям - до 22 недель, по медицинским показаниям - независимо от срока беременности.

Стоит отметить, что в некоторых странах запрещены аборты на законодательном уровне. К таким странам относятся Египет, ОАЭ, Ирландия, Индонезия, Венесуэла и др.

Согласно Приказу Минздрава РФ № 318 от 04.12.1992 "О переходе на рекомендованные Всемирной организацией здравоохранения критерии живорождения и мертворождения" живорождением считается полное изгнание или извлечение продукта зачатия из организма матери вне зависимости от продолжительности беременности, причем плод после такого отделения дышит или проявляет другие признаки жизни, ... независимо от того, перерезана пуповина и отделилась ли плацента. То есть плод считается человеком, а значит и обладателем права на жизнь, после непосредственного рождения. Следовательно, аборт не является косвенным "покушением" на естественное право человека.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что проблема эвтаназии и абортов является дискуссионной, так как затрагивает не только правовые аспекты жизни общества, но также зависит и от менталитета страны, религии, личных убеждений каждого человека. Поэтому, вероятнее всего, вопросы "легализовать ли эвтаназию?" и "запретить ли аборт?" будут всегда стоять перед обществом.

¹ Конституция Российской Федерации : принята всенар. голосованием 12.12.1993 (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. 03.03.2014. № 9. Ст. 851.

² Аббасов Ф.А., Агаев Г.А. Законодательство России о праве человека на жизнь // Вестник Санкт-Петербургского университета МВД России. 2010. № 4. С. 38-40.

³ Матузов Н.И. Право на жизнь в свете российских и международных стандартов // Правоведение. 1998. № 1. С. 198-212.

⁴ Ревина С.Н., Сидорова А.В. Конституционное определение момента возникновения права на жизнь // Российская наука: актуальные исследования и разработки : сб. науч. ст. II Всерос. заоч. науч.-практ. конф. Самара, 2016. С. 99-102.

⁵ Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации : федер. закон от 21.11.2011 № 323-ФЗ (ред. от 29.07.2017) // Собрание законодательства РФ. 2017. № 31. Ст. 4765.

⁶ Мудрость тысячелетий : энциклопедия. М., 2004. 848 с.

⁷ Малеин Н.С. О врачебной тайне // Советское государство и право. 1981. № 8. С. 79-86.

⁸ О переходе на рекомендованные Всемирной организацией здравоохранения критерии живорождения и мертворождения : приказ Минздрава РФ № 318, постановление Госкомстата РФ № 190 от 04.12.1992 (вместе с "Инструкцией об определении критериев живорождения, мертворождения, перинатального периода"). URL: http://www.lawrussia.ru/texts/legal_673/doc673a391x554.htm.

THE RIGHT TO LIFE IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2017 Karpukhina Anastasiia Andreevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: 16.02.1998nastya@mail.ru

Keywords: the Constitution of the Russian Federation, the right to life, personal law, euthanasia, abortion.

In this article the definition of the concept "the right to life" is considered, the features of this constitutional human and citizen law are described; discusses the problems of euthanasia and abortion in modern Russia.

К ВОПРОСУ О КЛАССОВО-СОЦИОЛОГИЧЕСКОЙ КОНЦЕПЦИИ ПРАВОПОНИМАНИЯ П.И. СТУЧКИ

© 2017 Коробова Александра Петровна

кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: a.p.korobova@inbox.ru

Ключевые слова: право, государство, правопонимание, уголовная ответственность.

Рассматривается концепция понимания права П.И. Стучки. Анализируется сущность права, его характерные черты и перспективы развития в условиях переходного периода.

Личность Петра Ивановича Стучки - одного из самых ярких идеологов большевизма и ортодоксальных марксистов - справедливо занимает почетное место в пантеоне советских государственных деятелей, которые оказали заметное влияние на процесс становления российской государственности в целом и формирование советской правовой системы, в частности. Напомним, что с ноября по декабрь 1917 г. и с марта по август 1918 г. он занимал пост наркома юстиции, а затем длительный период - с 1923 по 1932 гг. - председателя Верховного суда РСФСР. Достаточно сказать, что П.И. Стучка выступил одним из разработчиков проекта Декрета № 1 "О суде"¹.

Жизнь быстро показала успешность лозунгов об отмирании государства и права и поставила на повестку дня совсем другой вопрос - кардинально противоположный - о формировании принципиально новой системы правовых нормативов. Так, П.И. Стучка подчеркивал, что в ситуации ожесточенной классовой борьбы только настоящий невежда будет утверждать, что государству пора отмереть. А государство, включая пролетарское, в свою очередь, не мыслится без своего собственного (особенного - советского) права. Особый акцент П.И. Стучка делал, во-первых, на переходный характер пролетарского права, а во-вторых, на его классовую сущность. И такое особое классовое право, по мысли П.И. Стучки, должно было просуществовать вплоть до отмирания советского государства, ведь сам смысл свершившейся революции заключался в замене права новым социалистическим укладом, в упразднении права как отжившего свое буржуазного института. Эти идеи и легли затем в основу марксистской концепции правопонимания².

Основополагающими для российской правовой системы стали такие понятия как "право переходного периода", "революция права", "пролетарское право", "советское право", "революционное правосознание", "революционная законность" и др.³

В одной из своих статей П.И. Стучка выделил три основных этапа формирования советского классового права.

1. Всем кажущийся необходимым и естественным этап разрушения старого, "сжигания старых законов" и "заколачивания дверей буржуазного правосудия" (диктатура пролетариата).

2. Этап некоторого отступления от первоначальных идеалов, сопровождавшийся рецепцией значительного количества норм буржуазного права с "мнимыми оговорками революционного характера" (период НЭПа). Именно для этого периода характерна широкая обширная кодификация советского законодательства, сопровождаемая появлением уголовного, гражданского, трудового кодекса.

3. Этап "нового наступления к социализму на базе нэпа, или... на базе советского права". На этом этапе перехода от пролетарского права к "неправу" предлагалось изжить это явление как переходное за его ненадобностью⁴.

Примечательно, что уже в первые годы советской власти П.И. Стучка понимал необходимость в кодификации законодательства, сведения воедино всех новых предписаний в систематический сборник, который мыслился им как кодекс, доступный для самых широких масс населения. "Для всякого из нас очевидно, что пролетарское право есть прежде всего упрощение, популяризация нашего нового общественного строя" - писал П.И. Стучка⁵.

П.И. Стучка выступил одним из разработчиков "Руководящих начал по уголовному праву РСФСР" 1919 г. Весьма показательно во введении к "Руководящим началам" провозглашалось: "Как пролетариат не мог приспособить готовую буржуазную государственную машину для своих целей, а должен был, превратив ее в обломки, создать свой государственный аппарат, так не мог он приспособить для своих целей и буржуазные кодексы пережитой эпохи и должен был сдать их в архив истории".

Однако несмотря на это замечание, мы можем констатировать восприятие некоторых принципов буржуазного уголовного права, хотя и истолкованных весьма своеобразным образом.

Так, в УК РСФСР 1922 г. считалось допустимым применять аналогию закона. Как отмечают исследователи, с одной стороны, это открывало прямую дорогу для всяческих злоупотреблений, особенно если учитывать, что наряду с аналогией широкое распространение получил принцип революционной правомерности и целесообразности. С другой стороны, поскольку эти принципы все-таки в глубине своей были подчинены идее справедливости (так, как ее понимал правоприменитель), можно сказать, что они играли роль своеобразно толкуемого естественного права.

В этот период принцип вины не был основополагающим для привлечения лица к уголовной ответственности. Законодатель исходил из того, что в классовом обществе преступление вызывается ничем иным как тем укладом жизни, в котором живет преступник, поэтому следует иметь в виду, что наказание - это не возмездие за какую-то там "вину" и не искупление вины. Человек вовсе не становится преступником, а является им изначально, в силу общественного уклада, в котором живет, и именно поэтому совершает преступления. Сменится уклад - сменится и общественное сознание. В условиях бесклассового общества человек как носитель нового сознания не будет совершать преступления, которые были присущи классовому обществу.

Своеобразно толковался в уголовном законодательстве первых лет Советской власти и принцип неотвратимости уголовной ответственности: наказание применялось только за те преступления, которые не могли быть оправданы идеологически. Весьма показательна в этом отношении знаменитая "экспроприация экспроприаторов", т.е. фактически санкционированное властями, легальное право на открытое безвозмездное изъятие чужого имущества по классовому признаку. Причем, право "грабить по закону" - это не просто право,

это сама суть большевизма, основная идея и одновременно способ реализации мечты о светлом будущем. Принадлежность к "восходящему" классу давала квазисловную "привилегию" - право на ограбление представителя "нисходящего класса". Однако ограбление, которое не укладывалось в вышеочерченные рамки и шло вразрез с принципом восстановления социальной справедливости, уже каралось уголовным законом.

В литературе приводится следующий пример из судебной практики тех лет. В своем заявлении, направленном в Смоленский Ревтрибунал, потерпевший (а это было единственное свидетельство по делу) отмечает: "Нападение это я считаю со своей стороны незаконным и грабительским, в котором Вадим Селезнев и Григорий Васильев участвовать не имели никакого права". Это в полной мере отражает традиционные народные представления о справедливости. В данном случае социальный статус нападавших и потерпевшего совпадал, поэтому нападение могло считаться "незаконным и грабительским", ведь здесь не шла речь о воплощении путем ограбления уравнилельной справедливости⁶.

Тем не менее уголовное законодательство тех лет было достаточно цельным, внутренне непротиворечивым и в целом позволяло успешно справляться с поставленными задачами.

Таким образом, мы можем говорить о том, что П.И. Стучка внес значительный вклад не только в процесс становления и развития отечественной теории правопонимания, но и в правотворческую практику молодого Советского государства.

¹ Рощин Б.Е. Роль П.И. Стучки в становлении системы советского права (к 150-летию со дня рождения) // Альманах современной науки и образования. 2010. № 12 (43). С. 51.

² Стучка П.И. Избранные произведения по марксистско-ленинской теории права. Рига, 1967. С. 466, 256.

³ Болгова В.В. К проблеме типологических характеристик правовой идеологии // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2012. № 11. С. 114-115.

⁴ Рощин Б.Е. Роль П.И. Стучки в становлении системы ... С. 51-52.

⁵ Стучка П.И. Избранные произведения по марксистско-ленинской теории права ... С. 271.

⁶ Шаповалов И.А. Разработка основных принципов и категорий советского уголовного права в 1917 - середине 1920-х гг. // Вестник Российского государственного гуманитарного университета. 2008. № 5. С. 66-69.

TO THE QUESTION ABOUT THE CLASS-SOCIOLOGICAL CONCEPT OF LAW BY P.I. STUCHKA

© 2017 Korobova Alexandra Petrovna
Candidate of Jurisprudence, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: a.p.korobova@inbox.ru

Keywords: law, state, the concept of law, criminal liability.

The article discusses the concept of law by P.I.Stuchka. Analyzed the essence of law, its salient features and prospects of development in the conditions of the transitional period.

ОСОБЕННОСТИ СФЕРЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ УПОЛНОМОЧЕННОГО ПО ПРАВАМ ЧЕЛОВЕКА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2017 Коростина Юлия Владимировна

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: ykorostina@yandex.ru

Ключевые слова: уполномоченный по правам человека, права человека, Конституция Российской Федерации, защита прав и свобод человека и гражданина.

Рассматриваются некоторые аспекты сферы деятельности уполномоченного по правам человека в Российской Федерации.

Уполномоченный по правам человека - ответственная должность и, безусловно, важная для современного правового государства.

Исходя из предмета исследования, составляют интерес следующие вопросы:

- в каких нормативных нормах и иных нормативно-правовых актах находят свое закрепление сферы деятельности уполномоченного по правам человека;
- каким образом осуществляется защита конституционных прав и свобод человека и гражданина в России;
- что понимается под конституционными правами и свободами человека и гражданина;
- что представляет собой реализация прав и свобод человека и гражданина?

В науке конституционного права под конституционными правами и свободами человека и гражданина понимается неотъемлемые права и свободы, принадлежащие от рождения или в силу гражданства, закрепленные в основном законе (конституции) и составляющие основы правового статуса личности.

Главным нормативно - правовым актом, в котором определяются конституционные права и свободы человека и гражданина является Конституция Российской Федерации.

При всем при этом, человек, его права и свободы представляют собой наивысшую ценность в области деятельности уполномоченного по правам человека.

Как следует из Главы 2 "Права и свободы человека и гражданина" Конституции РФ "каждому на территории России предоставляются личные, социально - экономические и культурные права и свободы, а гражданам России и политические права, которые позволяют им участвовать в делах, как самого государства, так и в формировании его отдельных органов".

Если мы обратимся к предмету нашего исследования, то особый интерес представляет собой вопрос понимания реализации и защиты конституционных прав и свобод человека и гражданина¹.

Рассматривали реализацию и защиту конституционных прав как институт и правовую категорию такие известные исследователи, как

А.М. Ларин, А.С. Мордовец, Е.А. Лукашев, Н.И. Матузов, О.Е. Кутафин и другие.

Статья 17 Конституции РФ рассказывает о том, что в Российской Федерации "признаются и гарантируются права и свободы человека и гражданина, согласно общепризнанным нормам международного права и в соответствии с настоящей Конституцией".

Таким образом, права и свободы человека и гражданина могут быть обеспечены как Конституцией РФ, так и различными международно-правовыми актами, которые имеют непосредственное важное значение в правовых системах государств:

- Всеобщая декларация прав человека (1948 г.).
- Международный пакт о гражданских и политических правах (1966 г.)
- Международный пакт об экономических, социальных и культурных правах (1966 г.)
- Устав Организации Объединенных Наций (1945 г.).

Важно указать, что первая статья Всеобщей декларации прав человека определяет, что "Все люди рождаются свободными и равными в своем достоинстве и правах. Они наделены разумом и совестью и должны поступать в отношении друг друга в духе братства".

Все государства - члены ООН обязуются обеспечивать права и свободы человека, то есть не только закрепить и объявить, но гарантировать их реализацию и защиту в соответствии с предусмотренными правовыми механизмами и средствами².

Под реализацией прав и свобод человека понимается процесс осуществления содержания конституционных определений в отраслевом законодательстве посредством применения потенциала конституционных идей и норм при разработке закона.

Что же понимается под защитой прав и свобод человека и гражданина?

Итак, по нашему мнению, сферой деятельности уполномоченного по правам человека является защита прав и свобод человека и гражданина, а также недопущение правовыми и организационными методами и средствами нарушений прав и свобод человека и гражданина или восстановление уже нарушенных.

Наше государство призвано обеспечивать конституционную и другие способы защиты прав и свобод человека и гражданина.

¹ Юнусов Э.А., Жезлов Н.В. общественный контроль в механизме обеспечения прав и свобод человека и гражданина в учреждениях и органах уголовно-исполнительной системы // Современное право. 2017. № 1. С. 112.

² Кошелев Е.В., Юрицин А.Е. Защита прав человека: внутригосударственный и международный механизмы обеспечения // Актуальные вопросы публичного права. 2015. № 2. С. 10.

THE FEATURES OF THE ACTIVITY OF THE AUTHORIZED MAN IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2017 Korostina Yuliya Vladimirovna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: ykorostina@yandex.ru

Keywords: ombudsman for human rights, human rights, Constitution of the Russian Federation, protection of human and civil rights and freedoms.

The article examines some aspects of the scope of the Commissioner for Human Rights in the Russian Federation.

КОЛЛИЗИОННЫЕ ПРОБЛЕМЫ В ОБЛАСТИ НАСЛЕДСТВЕННЫХ ОТНОШЕНИЙ, ОСЛОЖНЕННЫХ ИНОСТРАННЫМ ЭЛЕМЕНТОМ

© 2017 Котыхова Анастасия Александровна

студент

© 2017 Черевиченко Татьяна Сергеевна

кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: kotyhova2011@mail.ru, cherev_777@mail.ru

Ключевые слова: наследование, коллизионные привязки, имущество, исключительно внутреннее право, форма завещания.

Рассматриваются основные коллизионные проблемы, возникающие при наследовании с иностранным элементом. Несмотря на то, что данный вопрос урегулирован нормами международного права, коллизия в указанной области возникают особенно часто. Это объясняется тем, что наследственное право каждой страны отличается своеобразием и с большим трудом поддается изменениям, поскольку находится в тесной взаимосвязи с устоявшимися в обществе представлениями о нравственности, национальными и семейными традициями.

Наследственное право можно представить в виде объективно существующего механизма, который включает в себя комплекс прав и обязанностей субъектов отношений, связанных с наследованием, с участием граждан других государств.

В науке международного частного права существует понятие "международное" наследование, под которым ряд ученых понимает наследственное правоотношение с иностранным элементом. Такое правоотношение должно регулироваться компетентным российским нотариусом. Факт нахождения имущества, входящего в состав наследства, за границей либо факт наличия иностранного гражданства у наследодателя, постоянно проживавшего на территории России, определяется как внешний элемент в наследственном правоотношении¹.

Исключительно внутреннее наследственное правоотношение регулируется нормами внутреннего права конкретной страны. В таком отношении отсутствует иностранный элемент, а, значит, не возникает вопрос о выборе применимого права, т.е. применяется право соответствующего государства². В этом как раз и заключается основное отличие наследственного отношения исключительно внутреннего характера от наследственного отношения, осложненного иностранным элементом.

Различия между внутренним законодательством государств в области наследования обладают ярко выраженным характером, поскольку связаны с национальными традициями. Так, к примеру, правило об обязательной доле в наследстве существует в большинстве стран континентальной правовой системы, но оно практически неизвестно

странам англосаксонской системы права. По-разному определяются права пережившего супруга на наследство³.

Таким образом, в наследственном праве можно выделить следующие коллизионные проблемы: 1) установление круга наследников как по закону, так и по завещанию; 2) система, входящего в состав наследства имущества; 3) требования, которым должна соответствовать форма завещания; 4) разграничение между наследованием движимого имущества и недвижимого; 5) применение принципа единства наследственной массы; 6) действительность завещания; 7) дееспособность завещателя.

Статья 1224 ГК РФ⁴ закрепляет коллизионное регулирование наследственных отношений. В данной статье установлено, что закон последнего места жительства наследодателя является основной коллизионной привязкой. Закон места нахождения имущества применяется для определения законного режима наследования недвижимости. Исключительно российское право применяется, если наследуемое недвижимое имущество внесено в государственный реестр РФ. Также указанная статья устанавливает, что правом страны места жительства наследодателя в момент составления завещания определяется его завещательная правоспособность, форма завещания или акта его отмены. Завещание либо акт, его отменяющий, признаются действительными относительно формы в случае, если они соответствуют российскому праву или требованиям права места составления завещания.

Необходимо также отметить, что отношения по наследованию по вполне понятным причинам представляют собой наиболее консервативную сферу, как гражданского оборота, так и права. Наследственное право каждой страны отличается своеобразием и с большим трудом поддается изменениям, поскольку находится в тесной взаимосвязи с устоявшимися в обществе представлениями о нравственности, национальными и семейными традициями. Указанными обстоятельствами объясняется почти полное отсутствие международной универсальной унификации норм гражданского права о наследовании, а также ограничение их унификации, в основном коллизионными нормами, на региональном и двустороннем уровнях международных отношений⁵.

Единственным примером универсальной унификации норм права, регулирующих отношения наследования, может служить Конвенция, предусматривающая единообразный закон о международном завещании⁶. Названная Конвенция была принята в Вашингтоне 26 октября 1973 года. В числе региональных договоров, содержащих в себе коллизионные нормы наследственного права, наиболее известным можно считать Кодекс Бусаманте 1928 г.⁷, 20 статей которого посвящены отношениям наследования.

Коллизии законодательства в области наследственного права появляются тогда, когда отдельные вопросы наследования неодинаково регулируются в праве различных государств. К примеру, процессу наследования по закону свойственны коллизии, которые связаны с установлением круга наследников, а также их очередностью. В других же странах круг наследников может быть более широким или более узким, либо деление наследников на очереди может и вовсе отсутствовать. Коллизионные вопросы иного характера возникают при наследовании по завещанию. К ним можно отнести вопросы завещательной дееспособности, а также различия в требованиях, предъявляемых к форме завещания. В большинстве стран завещание оформляется в письменном виде и

заверяется у нотариуса, в других - составление завещания допускается собственноручно наследодателем без удостоверения.

Еще одну группу коллизионных проблем образуют ситуации, возникающие по причине различий, существующих в рамках внутригосударственного правового регулирования наследования движимого и недвижимого имущества. Данные проблемы имеют место в момент перехода наследственного имущества по праву представления, а также по праву наследственной трансмиссии.

Отличительной чертой перехода наследственного имущества по праву представления является то, что родственники наследника, которые при обычных обстоятельствах не включаются в состав наследственной очереди по закону - в исключительных случаях имеют возможность стать наследниками. Такая возможность появляется в случае, если на момент открытия наследства приемника по закону уже нет в живых.

При наследственной трансмиссии право на приобретение наследства от умершего наследника переходит к его родственникам. Для этого необходимо, чтобы трансмиттент (наследник) после открытия наследства был уже мертв и, соответственно, не успел получить наследство.

В международной практике при решении коллизионных проблем наследования наиболее часто применяются следующие коллизионные привязки: личный закон наследодателя; закон места нахождения имущества, входящего в состав наследства; закон места смерти наследодателя.

Закон места нахождения наследственного имущества наиболее часто применялся во времена феодализма. Это позволяло подчинить все имущество, находящееся на данной территории, в т.ч. и наследство иностранных граждан, местному праву. Отсюда и получил свое распространение принцип⁸ "движимость следует за лицом". Указанный принцип означает то, что на движимое имущество распространяется действие личного закона наследодателя. Таким образом, к имуществу, входящему в состав наследства, в зависимости от того являлось ли оно движимым или недвижимым, стали применять разные коллизионные привязки⁹.

Законодательство многих стран на сегодняшний день применяет вышеуказанный подход к регулированию наследования движимого и недвижимого имущества следующим образом: к движимому имуществу применяется личный закон наследодателя, к недвижимому - закон страны места его нахождения. Другая группа стран применяет ко всему наследству единую привязку - личный закон наследодателя, а в таких странах как Австрия, Италия, Германия в качестве личного закона выступает закон гражданства.

Необходимо также отметить, что правоприменительная практика Российской Федерации крайне редко сталкивается с проблемами, вытекающими из рассматриваемого института, так как наследование с иностранным элементом достаточным образом регулируется нормами иностранного права либо оформляется самим наследодателем в надлежащем виде. Однако это не дает оснований говорить о совершенстве норм отечественного законодательства, регулирующих наследственные отношения, осложненные иностранным элементом. Гражданский кодекс РФ закрепляет только общие коллизионные нормы, схожие по своему содержанию с обычными коллизионными привязками,

которые применяются в международной практике. При этом остается открытым вопрос о необходимости гармонизации национального права различных государств.

Таким образом, вышеперечисленные проблемы правоотношений наследования, осложненных иностранным элементом, требуют дальнейшего научного осмысления и изучения.

¹ Карецкий Д.Н. Международное наследование в российском нотариате // Нотариус. 2015. № 5. С. 12.

² Кунанбаева Г.К., Кусаинова А.К. Наследование с участием иностранного элемента // Актуальные вопросы развития юридической науки и практики в современных условиях : сб. ст. по материалам междунар. науч.-практ. конф., Новосибирск, 05-07 апр. 2017 г. Новосибирск, 2017. С. 165.

³ Дударев А.В., Хамидуллина А.А. Международные аспекты реализации права на наследование имущества // Наследственное право. 2015. № 4. С. 36.

⁴ Гражданский кодекс Российской Федерации (часть 3) от 26.11.2001 № 146-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 2001. № 49. Ст. 4552.

⁵ Иншакова А.О. Международное частное право : учеб.-метод. пособие. Волгоград, 2015. С. 185.

⁶ Конвенция, предусматривающая единообразный закон о форме международного завещания (Вашингтон, 26 октября 1973 г.).

⁷ Кодекс международного частного права (Кодекс Бустаманте 1928 года) (Принят в г. Гаване 20.02.1928) // Международное частное право : сб. документов. М. : БЕК, 1997. С. 3-40.

⁸ Захаров А.Л. Общепризнанные принципы и нормы международного права в российской правовой системе // Вестник Самарской государственной экономической академии. 2005. № 1 (16). С. 227-232.

⁹ Богуславский М.М. Международное частное право : учебник. 7-е изд., перераб. и доп. М. : Норма - Инфра-М, 2017. С. 323.

COLLISION PROBLEMS IN THE FIELD OF HEREDITARY RELATIONS COMPLICATED A FOREIGN ELEMENT

© 2017 Kotyhova Anastasiya Aleksandrovna
Student

© 2017 Cherevichenko Tatiana Sergeevna
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: kotyhova2011@mail.ru, cherev_777@mail.ru

Keyword: inheritance, collision bindings, property, solely domestic law, form of the will.

The article discusses the main conflict issues that occur when inheritance with a foreign element. Despite the fact that the issue was settled by international law, conflicts in this area occur most often. This is because the inheritance law in each country is peculiar and very difficult to change because it is in close relationship with the well-established understanding in society about the morality, national and family traditions.

ФОРМЫ ПРЯМОГО ВОЛЕИЗЪЯВЛЕНИЯ ГРАЖДАН, ПРИМЕНЯЮЩИЕСЯ В БОРЬБЕ С НЕЗАКОННОЙ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ НА ТЕРРИТОРИИ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

© 2017 Кривенкова Анастасия Георгиевна

студент

© 2017 Курушин Сергей Анатольевич

кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: onix.68@mail.ru

Ключевые слова: местное самоуправление; демократические принципы; муниципальная реформа; формы прямого волеизъявления граждан; гражданские правоотношения, предпринимательская деятельность.

Проведен анализ современного состояния и проблем правового регулирования форм прямого волеизъявления граждан по поводу незаконной предпринимательской деятельности на территории Самарской области. Рассмотрены действующее законодательство и существующая практика по вопросам применения форм прямого народовластия граждан (на примере предпринимательской деятельности).

Уровень развития местного самоуправления является важнейшим показателем степени демократизации общественно-экономической жизни страны. В современном мире децентрализация власти и ресурсов, является главным условием социально-экономического развития государства.

На сегодняшний день, российская практика местного самоуправления находится далеко от стандартов демократии. Реализация демократических аспектов на местном уровне связана с тяжелыми проблемами и препятствиями, которые носят, как юридический, так и социально-психологический характер, в том числе и со сложившейся ситуацией равнодушия и безразличия граждан к возникающим социальным проблемам, отстраненности от процессов их решения¹.

Самоорганизация и заинтересованное участие граждан являются безусловным благом и минимально необходимым условием эффективного местного самоуправления, вносящим значительный, в том числе и экономический вклад в развитие муниципальных образований.

В главе 5 Федерального закона №131-ФЗ закреплено 13 форм муниципальной демократии. К числу непосредственных форм осуществления населением местного самоуправления относятся местный референдум, муниципальные выборы, голосование по отзыву и голосование по вопросам изменения границ или преобразования муниципального образования, а также сходы граждан. Остальные статьи рассматриваемой главы Федерального закона №131-ФЗ посвящены участию населения в осуществлении местно-

го самоуправления, которое может осуществляться в форме публичных слушаний, собраний граждан, конференций, опросов, обращений в органы местного самоуправления и в других формах.

Как нам известно, любое государство традиционно жестко регламентирует условия, в которых его граждане и иностранцы могут заниматься предпринимательской деятельностью. Из данной аргументации вытекает, что сама по себе предпринимательская деятельность по своему содержанию должна быть законной и воспрепятствование данными требованиями будет строго наказываться государством. Развитие предпринимательской деятельности, в современном мире означает возникновение нового круга лиц, которые ориентированы на инициативную и самостоятельную деятельность, направленную на получение прибыли, предприниматели, рискуют и несут ответственность за последствия своих деяний. Таким образом, гражданин, который считает, что его права от незаконной коммерческой деятельности нарушены, может заявить о несоблюдении порядка законности следующими способами, прежде всего, это обращения в силовые структуры, в налоговую инспекцию и в прокуратуру. Кроме того, можно обратиться к депутату, на территории которого ведется незаконный бизнес².

Для того, чтобы обратиться в инстанции, следует быть уверенным в том, что бизнес ведется действительно незаконно. Для того чтобы квалифицировать осуществляемую предпринимательскую деятельность как незаконную, необходимо, как минимум, понимать, какая деятельность может рассматриваться в качестве предпринимательской. Легальное понятие предпринимательской деятельности закреплено законодателем в ст.2 ГК РФ. В силу указанной статьи предпринимательская деятельность - самостоятельная, осуществляемая на свой риск деятельность, направленная на систематическое получение прибыли от пользования имуществом, продажи товаров, выполнения работ или оказания услуг лицами, зарегистрированными в этом качестве в установленном законом порядке³. Следующим видом обращения о незаконной предпринимательской деятельности являются петиции, коллективное прошение, подаваемое в органы государственной власти или органы местного самоуправления в письменном виде. Далее, сообщить о коммерческой деятельности, которая носит воспрепятственный законодательству характер можно на собрании граждан, которые определяются как совместная деятельность граждан определенного населенного пункта (квартала, жилого дома) по непосредственному обсуждению и решению вопросов местного значения. Кроме того с 2011 года по настоящее время Администрация г.о.Самара принимает обращения от жителей через социальную сеть "Твиттер", тем самым работает дополнительный канал получения информации напрямую от жителей, без посредников и исключив бюрократические бумажные процедуры⁴.

Совсем недавно в федеральном законодательстве появилась новая форма участия граждан - общественный контроль. Согласно закону №121-ФЗ в общественном контроле вправе участвовать граждане Российской Федерации как лично, так и в составе общественных объединений и иных негосударственных некоммерческих организаций. Данная форма открывает потенциальные возможности всем жителям муниципалитетов давать социальную оценку деятельности органов местной власти, качество или отсутствие проведенных ими работ и помогает добиваться исправления путем обращений в органы местного самоуправления, прокуратуры и иных органов, контролирующих их дея-

тельность. Благодаря общественному контролю, в одном из районов г. Самары была предотвращена незаконная предпринимательская деятельность. В жилом доме, в подвале (полуподвальном помещении) были расположены две кальянные, которые нарушали права жителей данного дома, руководствуясь статьей 12 Закона "Об охране здоровья граждан от воздействия окружающего табачного дыма и последствий потребления табака". Жители данного дома написали коллективную жалобу в общественный контроль данного района, где указали нарушения незаконной предпринимательской деятельности. В Самарской области, так же были достигнуты положительные результаты в формировании общественных советов, созданных при органах исполнительной власти, которые так же помогали жителям бороться с незаконным бизнесом. По результатам мониторинга деятельности советов, можно утверждать, что процесс формирования этого института гражданского общества активизировался. Общественные советы сформированы при большинстве территориальных органах федеральной власти, региональных органах исполнительной власти⁵.

На наш взгляд приоритетным направлением в борьбе с незаконной предпринимательской деятельностью является поддержка населения Самарской области, путем изменения технологии проведения публичных слушаний с тем, чтобы превратить их в реальные дискуссионные площадки незаконного бизнеса. Ведь именно, территориальное общественное самоуправление является аккумулятором общественных инициатив и проблем на местах, поэтому муниципалитетам важно поддерживать и способствовать их развитие.

Внести изменения путем установления в закон от 30.03.2015 года №23-ГД "Об осуществлении местного самоуправления на территории городского округа Самара Самарской области" общепринятое определение термина "публичные слушания", на которых так же могли бы подниматься вопросы касаемые незаконной коммерческой деятельности.

В рамках Электронного правительства на территории Самарской области внедрить раздел, через который любой гражданин мог бы написать жалобу о незаконной предпринимательской деятельности, которая сразу бы дала огласку всем силовым структурам города.

¹ Кривенкова А.Г. Современное состояние и проблемы привлечения граждан к осуществлению местного самоуправления в Российской Федерации // Студенческий: электрон. науч. журн. 2017. № 8 (8). URL: <https://sibac.info/journal/student/8/79049> (дата обращения: 22.09.2017)

² Мерсиянова И.В. Проблемы формирования социальной базы местного самоуправления в России // Вопросы государственного и муниципального управления. 2015. № 1. С. 52-66..

³ Коротяева Т.В. Местное самоуправление как элемент современной российской модели народовластия // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2007. № 9 (35).

⁴ Анимцева Е.Г., Силин Я.П., Сбродова Н.В. О сущностно-содержательных характеристиках регионального и местного развития // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. № 11 (121).

⁵ От местных властей ждут активной работы с жителями. 21.04.2016. URL: <http://www.vkonline.ru/content/view/165955/ot-mestnyh-vlastej-zhdut-aktivnoj-raboty-s-zhitelyami>.

FORMS OF DIRECT CREATION OF CITIZENS, APPLICABLE IN COMBATING WITH ILLEGAL ENTREPRENEURSHIP ACTIVITIES ON THE TERRITORY OF THE SAMARA REGION

© 2017 Krivenkova Anastasiya Georgievna
Student

© 2017 Kurushin Sergey Anatolievich
Candidate of jurisprudence, associate professor
Samara State University of Economics
E-mail: onix.68@mail.ru

Keywords: local government; democratic principles; municipal reform; forms of direct expression of the will of citizens; civil legal relations, entrepreneurial activity.

In this article, an analysis is made of the current state and problems of legal regulation of the forms of direct expression of the will of citizens over illegal entrepreneurial activity in the territory of the Samara Region. The current legislation and existing practice on the application of forms of direct democracy of citizens, which were considered by the authors on the example of entrepreneurial activity.

УДК 338

НЕДЕЙСТВИТЕЛЬНОСТЬ СДЕЛОК В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ

© 2017 Кузнецов Семен Дмитриевич
студент

© 2017 Дельцова Наталия Вячеславовна
доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: semenkuznetsov1998@mail.ru

Ключевые слова: сделка, гражданское право, законность, недействительность сделки, ничтожная сделка, оспоримая сделка.

Проанализирован институт недействительности сделок в российском гражданском праве. Обосновывается важность данного института в защите законных имущественных прав граждан. Внимание уделяется вопросам классификации недействительных сделок и отличиям ничтожных и оспоримых сделок в российском законодательстве.

Сделки имеют наибольшее распространение среди юридических фактов, формирующих гражданско-правовые отношения. Нарушения и противоречия при проведении сделок регулярно становятся причиной спорных ситуаций и конфликтов, разрешаемых в судах. Количество судебных исков, связанных с требованием одной из сторон признать

сделку недействительной, растет. С этим связана и необходимость более внимательного изучения феномена недействительности сделок в отечественной юридической науке.

В.А. Демидюк считает, что "под сделкой следует понимать правомерные действия физических и юридических лиц, публично-правовых образований, в результате совершения которых могут возникнуть, изменяться или прекращаться имущественные юридические отношения"¹. Институт недействительности сделок функционирует в интересах защиты прав граждан, и в этом его главная общественная функция.

Для того чтобы сделка считалась действительной, она должна соответствовать следующим требованиям:

- 1) законность содержания сделки;
- 2) совпадение воли и волеизъявления сторон сделки;
- 3) дееспособность участников сделки;
- 4) соблюдение формы сделки.

Следовательно, если сделка не соответствует перечисленным признакам, то она не может рассматриваться в качестве основания для возникновения, изменения или прекращения гражданских прав и обязанностей. Такая сделка признается недействительной.

В ГК РФ существует 2 определения для недействительных сделок: оспоримые сделки (недействительны по основаниям, установленным законом, в силу признания судом) и ничтожные сделки (недействительны по основаниям, установленным законом, независимо от признания судом).

Е.Я. Савченко выделяет "среди недействительных сделки с пороками субъектного состава, сделки с пороками содержания, сделки с пороками воли и волеизъявления, сделки с пороками формы и нарушением требований о государственной регистрации сделок"².

Признание сделки недействительной позволяет в большинстве случаев защитить имущественные интересы граждан, ставших жертвами обмана, мошенничества либо не отдающих в полной мере отчета в своих действиях. Наиболее часто сделки признаются недействительными в сфере недвижимости, что связано с многочисленными примерами незаконных действий, махинаций с недвижимым имуществом.

В то же время некоторые сделки, формально отвечающие требованиям законодательства, в действительности являются притворными: они заключены с соблюдением всех юридических требований, что делает практически невозможной задачей признание их недействительности. Это очень серьезная проблема, поскольку с помощью подобных притворных сделок также могут нарушаться права физических и юридических лиц (в первую очередь, физических лиц), но недостаточность нормативно-правовой базы не позволяет пресечь эти нарушения³. В равной степени существуют и многочисленные сложности с признанием сделок ничтожными. Многие ничтожные сделки становятся реальными, поскольку их ничтожность неочевидна, например дарение недвижимости, которое прикрывает сделку купли-продажи, или наоборот. Соответственно, существует очевидная потребность в совершенствовании нормативно-правовой базы, а главное - инструментария выявления ничтожных сделок. В то же время в российской правовой практике не являются редкостью случаи, когда лицо, руководствуясь недобросовестными намерениями, добивается признания сделки недействительной. П. 5 ст. 166 ГК РФ

предусматривает, что в этом случае заявления о недействительности сделки не имеют правового значения⁴.

Если ничтожные сделки являются недействительными априори, то с другой категорией недействительных сделок - оспоримыми сделками - все обстоит сложнее. Ведь если стороны удовлетворены условиями сделки, то они не будут обжаловать ее в суде. В суд обращается одна из сторон в том случае, если она не удовлетворена сделкой и ее результатами, после чего суд принимает решение о признании сделки оспоримой. Таким образом, подобные сделки можно определять как действительные до того момента, когда суд признает их оспоримостью. Следует обратить внимание и на такой важный момент, как наличие срока исковой давности, в течение которого оспоримая сделка может быть признана недействительной⁵. Согласно ГК РФ этот срок составляет 1 год, отсчитывающийся со дня, когда истец узнал или должен был узнать об обстоятельствах, которые могли стать основанием для признания данной сделки недействительной.

Так, Постановлением № КГ-А40/11086-17 судом подтвержден правомерный отказ в применении последствий недействительности сделки⁶. Общество с ограниченной ответственностью "ЦАС-эксплуатация" (далее - Исполнитель) и товарищество собственников жилья "Красная горка" (далее - Заказчик) заключили договор на техническое обслуживание, текущий ремонт и содержание общего имущества жилого комплекса и придомовой территории. Заказчик обратился в суд с исковыми требованиями к Исполнителю о применении последствий ничтожной сделки в виде взыскания стоимости выполненных работ. В удовлетворении исковых требований было отказано. Как следует из материалов дела, ранее судом указанной договор, а также дополнительные соглашения к нему были признаны недействительными. Мотивируя отказ в удовлетворении требований Заказчика, суд указал, что истцом не представлены доказательства, подтверждающие факт оказания услуг ответчику на заявленную им сумму. Так, судом было установлено, что представленные Заказчиком акты приемки оказанных услуг не могут являться надлежащими доказательствами, подтверждающими факт оказания услуг Заказчиком, поскольку в них отсутствует перечень услуг, оказанных Заказчику, их объем, а цена услуг, указанная в актах, основана на договорной цене, то есть на цене, установленной договором и дополнительными соглашениями к нему, признанных недействительными решением суда. Судом подтвержден правомерный отказ в признании сделки недействительной и применении последствий недействительности сделки.

Таким образом, институт недействительности сделок играет важную роль в гражданском процессе, поскольку позволяет предотвратить нарушения прав физических и юридических лиц при совершении действий с их имуществом либо иных действий договорного характера. Однако в российском законодательстве все же существуют определенные неточности и разночтения, что требует дальнейшей работы законодателей над их устранением.

¹ Демидюк В.А. Анализ правовой природы недействительных сделок // Вестник Костромского государственного университета им. Н.А. Некрасова. 2016. № 1. С. 203.

² Савченко Е.Я. Проблемы правового регулирования недействительных сделок // Правопо-рядок: история, теория, практика. 2016. № 2. С. 12.

³ Хвостицкий М.В. Правовое регулирование недействительных сделок, совершенных с целью, противной основам правопорядка или нравственности: юридические ошибки и способы их решения // Юридические исследования. 2017. № 2. С. 60.

⁴ Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 №51-ФЗ (ред. от 29.07.2017).

⁵ Полова А.Е. Недействительные сделки: вопросы теории и практики // Молодой ученый. 2017. № 1. С. 36.

⁶ Постановление Федерального арбитражного суда Московского округа от 10.06.2017 № КГ-А40/11086-17 по делу № А40-40748/16-138-321.

INVALIDITY OF CIVIL RIGHTS TRANSACTIONS

© 2017 Kuznetsov Semen Dmitrievich
Student

© 2017 Deltzova Natalia Viacheslavovna
Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: semenkuznetsov1998@mail.ru

Keywords: transaction, civil law, legality, invalidity of the transaction, void transaction, disputable transaction.

The article analyzes the institution of invalidity of transactions in Russian civil law. The importance of this institution in protecting the legitimate property rights of citizens is substantiated. Attention is paid to the issues of classification of invalid transactions and the differences between void and disputable transactions in Russian legislation.

УДК 338

УГОЛОВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ

© 2017 Кузнецов Семен Дмитриевич
студент

© 2017 Милова Ирина Евгеньевна
кандидат юридических наук, доцент

© 2017 Золотов Максим Александрович
кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: semenkuznetsov1998@mail.ru

Ключевые слова: уголовная ответственность, уголовное законодательство, преступление.

Рассматриваются особенности привлечения несовершеннолетних к уголовной ответственности по российскому законодательству, а также признаки субъекта преступления.

В настоящее время подавляющее число преступлений совершается лицами молодого возраста, при этом, преступность продолжает "молодеть". Вопросы привлечения несовершеннолетних к уголовной ответственности, их исправление, и, главное, предупреждение совершения новых преступлений, с каждым годом становятся все более актуальными.

Привлечение несовершеннолетнего к уголовной ответственности происходит на общих основаниях. Так, ст. 19 УК РФ имеет прямое указание на признаки лица, способного в соответствии с законом нести уголовную ответственность¹. В соответствии с ней уголовной ответственности подлежит только физическое вменяемое лицо, достигшее установленного законом возраста.

Первым обязательным признаком субъекта преступления, таким образом, является признак физического лица.

Второй обязательный признак субъекта преступления определен как вменяемость лица. Уголовный кодекс не дает прямого определения вменяемости, но это можно сделать через категорию невменяемости. Вменяемость предполагает обязательное сочетание двух критериев, характеризующих ее с точки зрения различных отраслей знаний: юридического и медицинского. Наличие лишь одного из них не дает достаточных оснований для признания лица невменяемым. Это объясняется тем, что, например, при некоторых пограничных состояниях, которые относятся к психическим заболеваниям, лицо может сохранять способность отдавать отчет в своих действиях и руководить ими.

Юридический (психологический) критерий вменяемости предполагает обязательное наличие у человека 2-х способностей:

1) осознавать фактический характер и общественную опасность своих действий (бездействия);

2) руководить своими деяниями.

Интеллектуальный признак юридического критерия вменяемости определяется как способность, возможность осознавать фактический характер совершаемого им деяния и его общественную опасность. Иначе говоря, интеллектуальный признак определяется способностью лица вызывать взаимодействие сознания и поступающей информации, способность синтезировать и анализировать, вникать и сопоставлять, т.е. сознательно перерабатывать поступающую извне информацию на основе накопленного социального опыта, знаний. Отсутствие адекватного восприятия лицом сути фактической стороны своего деяния означает, как правило, непонимание им причинной связи между совершенным деянием и наступившими последствиями. Волевой признак юридического критерия вменяемости заключается в способности лица руководить своими поступками, действовать по своей воле со знанием дела².

В соответствии со ст. 21 УК РФ для признания лица невменяемым необходимо установить, что оно не могло осознавать фактический характер и общественную опасность своих действий (бездействия) либо руководить ими вследствие какого-либо психического заболевания³. Состояние невменяемости отсутствует в случае совершения преступления несовершеннолетним, когда он был не способен отдавать отчет в своих действиях или руководить ими под влиянием дефектов воспитания, обучения, сформированных

потребностей и т.д. Дефекты социализации личности не тождественны дефектам психической деятельности, вызванным психическими болезнями. Поскольку причиной невменяемости является болезнь, последовательно проходящая в своем развитии несколько стадий, правомерна постановка вопроса об ограниченной (уменьшенной, частичной, усеченной, пограничной и т.д.) вменяемости.

В Уголовном кодексе нет понятия ограниченной вменяемости. Вместо него используется определение "психическое расстройство, не исключающее вменяемости" (ст. 22)⁴. Причем, верным является введение в уголовный закон такой нормы без употребления термина "ограниченная вменяемость". В противном же случае частичное осознание лицом фактического характера и общественной опасности своих действий (бездействия) либо ограниченная возможность руководства ими в силу психического расстройства всегда должны были бы рассматриваться в качестве обстоятельства, смягчающего уголовную ответственность и наказание.

Эту точку зрения можно аргументировать следующими доводами:

- у лиц с психическими аномалиями, не исключающими вменяемости, сохраняется "адекватная связь с внешним миром", а психическое расстройство не оказывает существенного влияния на субъективный механизм преступного поведения такого лица;
- влияние психических расстройств, присущих субъекту, на поведение в конкретных ситуациях может быть заранее ему известно.

Поэтому целенаправленный самоконтроль за своими деяниями в ряде случаев может предотвратить "попадание в определенные "опасные" ситуации".

Третьим обязательным признаком, характеризующим субъект преступления, является определенный возраст. Начальный возраст уголовной ответственности представляет собой яркий показатель законности, социальной справедливости и гуманизма. За основу должны быть взяты:

- 1) определенная степень социализации личности как показатель достижения лицом интеллектуальной и волевой зрелости в сфере отношений, регулируемых уголовным правом;
- 2) способность несовершеннолетнего к виновной ответственности;
- 3) способность к адекватному восприятию наказания.

В ст. 20 УК РФ законодателем установлены 2 минимальные возрастные границы ответственности: общая - в 16 лет и, в качестве исключения, пониженная - с 14 лет за четко очерченный круг преступлений (их 20), предусмотренных 18 полными статьями и двумя частями статей. Перечень составов, по которым возможно привлечение к ответственности с 14 лет, является исчерпывающим.

Одной из важнейших, с точки зрения уголовного законодательства, особенностей несовершеннолетних является то, что, обладая формально равным календарным возрастом, они в значительной мере могут отличаться друг от друга по уровню психического развития. В этой связи важным моментом в защите ребенка от объективного вменения стало введение в ст. 20 УК РФ ч. 3, позволяющей освободить несовершеннолетнего от уголовной ответственности вследствие отставания в психическом развитии даже по достижении им соответствующего возраста⁵. По этому основанию не подлежит уголовной

ответственности несовершеннолетний, достигший возраста 16 (14) лет, если он во время совершения общественно опасного деяния не мог в полной мере осознавать фактический характер и общественную опасность своих действий (бездействия) либо руководить ими вследствие отставания в психическом развитии, не связанном с психическим расстройством⁶.

Вопрос о том, подлежит ли уголовной ответственности лицо, достигшее возраста, предусмотренного ч. 1 и 2 ст. 20 УК РФ, но имеющее не связанное с психическим расстройством отставание в психическом развитии, ограничивающее его способность в полной мере осознавать фактический характер и общественную опасность своих действий (бездействия) либо руководить ими, решается судом исходя из положений ч. 3 ст. 20 УК РФ на основе материального и процессуального закона⁷. Кроме того, при наличии данных, свидетельствующих об отставании в психическом развитии несовершеннолетнего, в силу ст.ст. 195-196, ч. 2 ст. 421 УПК РФ следует назначать комплексную психолого-психиатрическую экспертизу в целях решения вопроса о его психическом состоянии и способности правильно воспринимать обстоятельства, имеющие значение для уголовного дела⁸. При этом перед экспертами должен быть поставлен вопрос о влиянии психического состояния несовершеннолетнего на его интеллектуальное развитие с учетом возраста.

Психическое расстройство несовершеннолетнего, не исключающее вменяемости, учитывается судом при назначении наказания в качестве смягчающего обстоятельства и может служить основанием для назначения принудительных мер медицинского характера (ч. 2 ст. 22 УК РФ, ч. 2 ст. 433 УПК РФ).

Введение в УК РФ такой нормы является прогрессивным шагом. Однако в настоящее время эти лица, у которых зачастую выработан противоправный стереотип поведения, практически остаются безнаказанными и имеют возможность дальнейшего совершения преступлений. Поэтому на законодательном уровне необходимо решить вопрос о помещении их в специальные воспитательные и лечебно-воспитательные учреждения для несовершеннолетних, отстающих в психическом развитии, не связанном с психическим расстройством, и не подлежащих уголовной ответственности. Подобные меры необходимо применять и к несовершеннолетним, совершившим общественно опасные деяния в возрасте до 14 (16) лет и поэтому не подлежащим уголовной ответственности. Следует подчеркнуть, что при недостижении лицом соответствующего возраста речь не должна идти об освобождении от уголовной ответственности, поскольку отсутствуют ее основания, предусмотренные в ст. 8 УК РФ. В этом случае нет самого преступления как такового, а значит, и нет оснований для освобождения лица от обязанности претерпевать неблагоприятные последствия за его совершение⁹.

Анализ показывает, что проблема ч. 3 ст. 20 требует привести ее в соответствие со ст. 22 УК РФ¹⁰. Сравнение положений этих статей делает очевидной неравнозначность и неэквивалентность правовых последствий их применения. Несовершеннолетний, отстающий в психическом развитии, не связанном с психическим расстройством (например, вследствие отрицательного воспитания), должен быть освобожден от уго-

ловной ответственности. С другой стороны, если несовершеннолетний страдает олигофренией, другими психическими аномалиями, находится в стадии ремиссии шизофренического процесса и т.п. и признается вменяемым, но неспособным в полной мере понимать фактический характер и общественную опасность своих действий, он подлежит уголовной ответственности.

Таким образом, положения гл. 14 УК РФ "Особенности уголовной ответственности и наказания несовершеннолетних" определяют особое положение ребенка как специального субъекта преступления в уголовном законе, что предопределяет его привилегированное положение в системе уголовно-правовых норм.

¹ Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 29.07.2017).

² Рассказова О.Н. Некоторые вопросы уголовной ответственности несовершеннолетних // Правоведение. 2017. № 6. С. 24.

³ Уголовный кодекс Российской Федерации ...

⁴ Там же.

⁵ Там же.

⁶ Гусева М.О. Особенности ответственности несовершеннолетних в уголовном праве // Общество и право. 2017. № 3. С. 52.

⁷ Быстров В. А. Уголовная ответственность несовершеннолетних в России и за рубежом // Молодой ученый. 2016. № 8.1. С. 3.

⁸ Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 29.07.2017).

⁹ Калинина Д.Р. Проблемы реализации уголовной политики в отношении несовершеннолетних // Юрист. 2017. № 9. С. 43.

¹⁰ Уголовный кодекс Российской Федерации ...

CRIMINAL LIABILITY OF MINORS

© 2017 Kuznetsov Semen Dmitrievich

Student

© 2017 Milova Irina Evgenievna

Candidate of jurisprudence, Associate Professor

© 2017 Zolotov Maksim Aleksandrovich

Candidate of jurisprudence, Associate Professor

Samara State University of Economics

Email: semenkuznetsov1998@mail.ru

Keywords: criminal liability, criminal law, crime.

The article deals with the peculiarities of bringing minors to criminal liability under Russian law, as well as signs of the subject of the crime.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ СРОЧНОГО ТРУДОВОГО ДОГОВОРА: ОСОБЕННОСТИ И ПРОБЛЕМЫ

© 2017 Кузнецов Семен Дмитриевич
студент

© 2017 Старцева Светлана Васильевна
старший преподаватель

© 2017 Кот Марина Константиновна
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: semenkuznetsov1998@mail.ru

Ключевые слова: трудовой договор, трудовое законодательство, работодатель.

Рассматриваются особенности заключения срочного трудового договора. Проводится анализ спорных положений в трудовом законодательстве, предлагаются пути их разрешения.

Заключение срочного трудового договора - одна из наиболее актуальных тем трудового права как в теоретическом, так и в практическом планах. Несовершенство правового регулирования в данной сфере трудовых отношений во многом способствует злоупотреблению правами со стороны работодателей по отношению к работникам.

Главным отличительным признаком такого вида договора является ограничение, введенное на продолжительность его действия. Согласно законодательству, максимальное значение достигает пяти лет, про минимальное ничего не указано. Он, согласно указаниям ТК РФ (ст. 59), заключается:

- на период равный 5 годам, в договоре проставляется календарная дата завершения действия договора;
- на время, отведенное для выполнения конкретной работы, если не предоставляется возможность установления конкретной даты;
- на промежуток времени пока основной работник в силу каких-либо причин не может исполнять свои функциональные обязанности;
- для выполнения сезонной работы, например, направление работника на 3 месяца в туристический лагерь, действующий в летнее время¹.

Установление стабильных (длительных) трудовых отношений, возможность работать на постоянной основе имеют особую значимость для реализации гражданами свободы на труд и защиты от безработицы, осуществления ими иных прав и свобод, гарантированных Конституцией РФ.

В соответствии со ст. 58 Трудового кодекса РФ (срок трудового договора) трудовые договоры могут заключаться:

- 1) на неопределенный срок;
- 2) на определенный срок не более 5 лет (срочный трудовой договор), если иной срок не установлен федеральным законом².

По общему правилу с лицом, поступающим на работу, должен заключаться трудовой договор на неопределенный срок, так как он в большей степени отвечает интересам защиты трудовых прав работников. Однако в соответствии с Трудовым кодексом РФ, как исключение, допускается заключение также и срочного трудового договора. В качестве общего правила такие договоры заключаются в тех случаях, когда трудовые отношения не могут быть установлены на неопределенный срок с учетом характера предстоящей работы или условий ее выполнения³.

В случаях же, предусмотренных ч. 2 ст. 59 ТК РФ, срочный трудовой договор может заключаться по соглашению сторон трудового договора без учета характера предстоящей работы и условий ее выполнения.

Таким образом, действующий закон предусматривает 2 вида оснований для заключения срочного трудового договора - обязательный и договорной (факультативный).

Ч. 2 ст. 59 ТК РФ предусматривает ряд возможных оснований, в соответствии с которыми по "соглашению" сторон может заключаться срочный трудовой договор. Однако данные положения являются спорными по отношению к Конституции РФ и иным нормативным правовым актам. Рассмотрим некоторые из них подробнее.

1. В п. 2 ч. 2 ст. 59 ТК РФ закреплено, что по соглашению сторон срочный трудовой договор может заключаться "с поступающими на работу пенсионерами по возрасту"⁴. Следовательно, в данном случае, сторонам трудового договора предоставлена свобода выбора вида договора, так как на добровольной основе и по взаимному согласию трудовой договор может быть заключен как на определенный, так и на неопределенный срок. Но какова в действительности степень свободы работника и работодателя при определении условий найма на работу - неизвестно.

В силу различий в экономическом положении работодателя и поступающего на работу гражданина (тем более пенсионера по возрасту) реальные возможности выбора, степень свободы при определении условий трудового договора принципиально различаются. Безработица, конкуренция на рынке труда, отсутствие достаточных средств к существованию вынуждают гражданина соглашаться на заведомо невыгодные условия, иначе договор вообще не будет заключен, в связи с этим при заключении трудового договора гражданину достаточно сложно спорить с потенциальным работодателем об условиях и виде трудового договора. И хотя работник - пенсионер по возрасту, он вправе впоследствии оспорить в судебном порядке правомерность заключения с ним срочного трудового договора (ст. 58 ТК РФ), ссылаясь на то, что он заключал его вынужденно (под влиянием насилия или угрозы), доказать в суде данный факт чрезвычайно сложно⁵.

В ТК РФ федеральный законодатель не привел какого-либо обоснования необходимости расширения возможностей использования срочных трудовых договоров при приеме на работу пенсионеров по возрасту. Если преследовалась цель предоставить больше рабочих мест и определенные преимущества молодежи, иным лицам трудоспособного возраста, то решение проблемы обеспечения занятости этих категорий граждан за счет снижения гарантий для пенсионеров по возрасту нельзя признать оправданным и отвечающим провозглашенным в статье 7 Конституции РФ целям политики Российской Федерации как социального государства.

Заключение срочного трудового договора гарантирует стабильность трудовых отношений лишь на срок его действия (притом, что минимальную продолжительность такого догово-

ра закон не регламентирует), а возможность дальнейшего сохранения трудовых отношений, заключения договора на новый срок зависит исключительно от воли работодателя; не предусматривает закон и обязанность работодателя предоставлять работнику какие-либо компенсации в связи с увольнением по указанной причине и предлагать ему другую работу.

Предусматривая заключение с пенсионерами по возрасту - при отсутствии к тому объективных причин - именно срочного трудового договора, в то время как с любым другим лицом, претендующим на данное рабочее место и не являющимся пенсионером, трудовой договор при прочих равных условиях должен был бы заключаться на неопределенный срок, положение абзаца ч.3 ст.2 59 ТК РФ ставит пенсионеров в худшее положение по сравнению с другими гражданами, ограничивает равенство возможностей для этой категории лиц при реализации ими своих способностей к труду, а потому допустимость такого ограничения должна оцениваться с точки зрения требований как ст. 37 (часть 1) Конституции РФ, так и ее ст. 19 (части 1 и 2) и ст. 55 (часть 3).

Таким образом, данная правовая норма представляется спорной по отношению к ч. 2 ст. 19 Конституции РФ, в соответствии с которой установлено, что "государство гарантирует равенство прав и свобод человека и гражданина независимо от пола, расы... а также других обстоятельств"⁶. Каждый имеет право на равные возможности при заключении трудового договора без какой-либо дискриминации, т.е. какого бы то ни было прямого или косвенного ограничения прав или установления прямых или косвенных преимуществ при заключении трудового договора в зависимости от пола, расы, социального и должностного положения, возраста, а также других обстоятельств, не связанных с деловыми качествами работников.

2) В п. 5 ч.2 ст. 59 ТК РФ закреплено пятое договорное возможное основание для заключения срочного трудового договора: "с лицами, избранными по конкурсу на замещение соответствующей должности, проведенному в порядке, установленном трудовым законодательством и иными нормативными правовыми актами, содержащими нормы трудового права".

Вместе с тем, например, ч.1 ст. 332 ТК РФ предусматривает, что "трудовые договоры на замещение должностей научно-педагогических работников в высшем учебном заведении могут заключаться как на неопределенный срок, так и на срок, определенный сторонами трудового договора"⁷. "Конкурс" на замещение должности научно-педагогического работника, занимаемой работником, с которым заключен трудовой договор на неопределенный срок, проводится 1 раз в 5 лет (ч. 3 ст. 332 ТК РФ). Следовательно, дополнительным основанием прекращения трудового договора с педагогическим работником является "неизбрание по конкурсу на должность научно-педагогического работника или истечение срока избрания по конкурсу" (ч. 7 ст. 332, п. 4 ст. 336 ТК РФ).

Однако, с одной стороны, заключение с научно-педагогическим работником трудового договора на неопределенный срок (т.е. предоставление ему правовой гарантии работать бессрочно) и проведение конкурса 1 раз в 5 лет находятся в существенном правовом и логическом противоречии.

Таким образом, следует исключить из ТК РФ и иных соответствующих федеральных законов правовые нормы, согласно которым с лицами, избранными по конкурсу, может быть заключен трудовой договор на неопределенный срок, так как с такими лицами может быть заключен только срочный трудовой договор до проведения очередного конкурса. А также следует дополнить ч. 1 ст. 59 ТК РФ пунктом следующего содержания: "с лицами,

избранными по конкурсу на замещение соответствующей должности, проведенному в порядке, установленном настоящим Кодексом и иными федеральными законами".

3) В п. 8 ч.2 ст. 59 ТК РФ закреплена возможность заключения срочного трудового договора по соглашению сторон "с лицами, обучающимися по очной форме обучения". Вместе с тем, ч. 2 ст. 19 Конституции РФ гарантирует равенство прав и свобод человека и гражданина независимо от каких-либо обстоятельств. Предположительно, к таким "обстоятельствам" относится и форма обучения студентов - дневная, вечерняя или заочная.

"Кроме того, возникает вопрос: если п. 8 части второй ст. 59 ТК РФ предусматривает только право заключения срочного трудового договора по соглашению сторон, то не означает ли это возможность заключения со студентами, обучающимися по дневной форме обучения, также и трудового договора на неопределенный срок? Ответ, исходя из буквального текста ч.2 ст. 59 ТК РФ, может быть только положительным. Отсюда с одними студентами, обучающимися по дневной форме обучения, "по соглашению сторон" может быть заключен срочный трудовой договор, а с другими - трудовой договор на неопределенный срок"⁸. Такая дифференциация студентов, обучающихся по дневной форме обучения, является спорной по отношению к Конвенции №158 Международной организации труда от 22.06.1982 "О прекращении трудовых отношений по инициативе предпринимателя"⁹, Конституции РФ, а также ст. 58, закрепляющей положение о том, что срочный трудовой договор заключается, когда трудовые отношения не могут быть установлены на неопределенный срок с учетом характера предстоящей работы или условий ее выполнения.

Проведенный анализ позволяет сделать следующие выводы и предложения:

1) учитывая изложенные выше теоретические, правовые и иные аргументы, считая, что часть вторая ст. 59 ТК РФ в целом не соответствует Конституции РФ и международному трудовому праву;

2) необходимо изложить ч. 2 ст. 58 ТК РФ в следующей редакции: "Срочный трудовой договор заключается, когда трудовые отношения не могут быть установлены на неопределенный срок с учетом характера предстоящей работы или условий ее выполнения, а именно в случаях, предусмотренных ст. 59 настоящего Кодекса";

3) целесообразно дополнить действующую ч. 1 ст. 59 ТК РФ обязательным законным основанием (условием) заключения срочного трудового договора, предусмотренным в п. 5 ч. 2 ст. 59 ТК РФ ("с лицами, избранными по конкурсу на замещение соответствующей должности, проведенному в порядке, установленном настоящим Кодексом или иными федеральными законами").

Представляется, что трудовые отношения должны носить стабильный (длительный) характер, за редким исключением тех случаев, когда данные отношения не могут быть установлены на неопределенный срок с учетом характера предстоящей работы или условий ее выполнения.

¹ Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 29.07.2017).

² Там же.

³ Гусева К.А. Некоторые вопросы срочного трудового договора в российском законодательстве // Вопросы трудового права. 2017. № 5. С. 45.

⁴ Трудовой кодекс Российской Федерации ...

⁵ Истомина И.А. Срочный трудовой договор: сущность и особенности // Аспирант и соискатель. 2017. № 9. С. 52.

⁶ Конституция Российской Федерации от 12.12.1993 (ред. от 21.07.2014).

⁷ Трудовой кодекс Российской Федерации ...

⁸ Пашнин В.В. Особенности заключения срочного трудового договора // Юрист. 2017. № 6. С. 112.

⁹ Конвенция №158 Международной организации труда от 22.06.1982 "О прекращении трудовых отношений по инициативе предпринимателя".

CONCLUSION OF THE URGENT LABOR CONTRACT: PECULIARITIES AND PROBLEMS

© 2017 Kuznetsov Semen Dmitrievich

Student

© 2017 Startseva Svetlana Vasilevna

Senior Teacher

© 2017 Kot Marina Konstantinovna

Candidate of jurisprudence, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: semenkuznetsov1998@mail.ru

Keywords: labor contract, labor legislation, employer.

The article deals with the specifics of the conclusion of a fixed-term employment contract. An analysis of the contentious provisions in labor legislation is conducted, as well as ways to resolve them.

УДК 342.95

АДМИНИСТРАТИВНЫЕ ПРАВОНАРУШЕНИЯ В СФЕРЕ ОБРАЗОВАНИЯ

© 2017 Кузьмина Алина Олеговна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: alina010472@yandex.ru

Ключевые слова: административное право, административные правонарушения, сфера образования, право на образование.

Анализируются административные правонарушения в сфере образования, закрепленные в нормативных актах. Предлагаются способы повышения эффективности правового регулирования в данной области.

* Научный руководитель - Сидорова Анна Викторовна, старший преподаватель.

Административное право является одной из основных отраслей российского права. Данная отрасль регулирует широкий спектр общественных отношений, связанных с распорядительной деятельностью органов исполнительной власти, иных органов и организаций, наделенных особыми публичными полномочиями¹. Правонарушением в указанной отрасли признается противоправное, виновное действие (бездействие) физического или юридического лица, за нарушение которых КоАП РФ или законами субъектов Российской Федерации об административных правонарушениях установлена административная ответственность².

Нас интересуют административные правонарушения в сфере образования. Данная проблема не теряет своей актуальности на протяжении долгого времени. Это связано, во-первых, с тем, что право на образование является конституционным. Он закреплено в статье 43 Конституции РФ согласно которой "каждому гражданину гарантируется доступность и бесплатность образования"³. Соответственно важно понять, как охраняется и гарантируется это конституционное право государством. Во-вторых, несмотря на сформировавшееся законодательство в этой сфере, количество административных правонарушений не становится меньше. В-третьих, образование несет в себе определенную ценность для развития общества, а значит, аспект его регулирования не должен оставаться без внимания⁴.

К нормативным актам, регламентирующим отношения в образовательной области, относятся, в первую очередь, ФЗ "Об образовании в Российской Федерации", Кодекс об административных правонарушениях⁵. Проанализируем их и выделим основные виды административных правонарушений в образовательной сфере.

В КоАП рассматриваемому нами вопросу уделено всего две статьи: ст. 5.57 и ст. 19.30. Статья 5.57 располагается в главе 5 "Об административных правонарушениях, посягающих на права граждан"⁶. Упомянутая статья состоит из трех частей. Часть 1 статьи 5.57 предусматривает наказание за нарушение права на образование⁷. Субъектами описанного правонарушения являются должностное лицо или юридическое лицо. Статья не конкретизирует, кто именно подразумевается под этими субъектами. Кроме того, статья не регламентирует виды правонарушений, ограничивающих конституционное право на образование.

Часть 2 статьи 5.57 посвящена деяниям юридических или должностных лиц, связанных с нарушением или незаконным ограничением прав и свобод непосредственно обучающихся образовательных организаций, либо с нарушением установленного порядка реализации таких прав и свобод⁸. Как мы видим, субъекты данного административного правонарушения аналогичны субъектам ранее рассматриваемого правонарушения. На наш взгляд, в части 2 так же, как и в части 1, не хватает конкретики.

В статье 19.30 КоАП выделяются следующие административные правонарушения в сфере образования: нарушение установленных законодательством РФ в области образования требований к ведению образовательной деятельности, выразившееся в ведении образовательной деятельности представительствами образовательных организаций или нарушении правил оказания платных образовательных услуг (ч. 1), реализация не в полном объеме образовательных программ в соответствии с учебным планом и графиком учебного процесса либо незаконный отказ в выдаче документов государственного образца об уровне образования и (или) квалификации (ч. 2), выдача образовательными

организациями, не имеющими государственной аккредитации, документов государственного образца об уровне образования и (или) квалификации либо выдача образовательными организациями, имеющими государственную аккредитацию, документов государственного образца об уровне образования и (или) квалификации по образовательным программам, не прошедшим государственной аккредитации (ч. 3), умышленное искажение результатов государственной (итоговой) аттестации и предусмотренных законодательством РФ в области образования олимпиад школьников, а равно нарушение установленно-го законодательством РФ в области образования порядка проведения государственной (итоговой) аттестации (ч. 4), нарушение установленного законодательством РФ в области образования порядка приема в образовательную организацию (ч. 5)⁹. Список правонарушений значительный. Вновь возникает вопрос относительно субъектов правонарушений. Статья 19.30 КоАП отсылает правоприменителя к ФЗ "Об образовании". Закон устанавливает требования к ведению образовательной деятельности (см. ст. ст. 5 - 7, 9, 14 - 16, 33.2 и др.)¹⁰ и другие сведения, которые дополняют и поясняют ст. 19.30 КоАП.

Отметим, что ФЗ "Об образовании" занимает главенствующее место в регулировании отношений в образовательной сфере. Он закрепляет основные принципы государственной политики и правового регулирования отношений в сфере образования (ст. 3), правовое регулирование отношений в сфере образования (ст. 4), государственные гарантии реализации права на образование в Российской Федерации (ст. 5) и др.¹¹ Но закон не уделяет должного внимания правонарушениям в области образования. В.В. Спаская и Ю.В. Линская отмечают, что нормы закон, определяющие ответственность за нарушения права на образование, носят отсылочный характер¹².

Рассмотрев, основные нормативно-правовые акты, связанные с регулированием административно-правовых отношений в области образования, можно сказать, что в законодательстве отсутствуют конкретные сведения о субъектах соответствующих правонарушений и о видах, совершаемых этими субъектами, правонарушений. Для преодоления сложившихся проблем необходимо совершенствовать законодательство. Административные правонарушения в образовательной сфере разнообразны, многие из них характерны не только для сферы образования, но и для других общественных сфер. Соответственно для определения ответственности подобных правонарушений, которая наступает за их совершение, нужно обращаться к другим статьям КоАП, непосредственно не посвященным сфере образования.

¹ Агапов А.Б. Административное право. В 2 т. Т. 1: Общая часть : учеб. для бакалавриата и магистратуры. М. : Юрайт, 2017. 429 с.

² Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 N 195-ФЗ // Российская газета. 2001. 31 дек.

³ Конституция Российской Федерации : принята 12.02.1993 // Российская газета. 1993. 25 дек.

⁴ Крячков А.Ф. особенности оказания образовательных услуг в современных условиях // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2012. № 3 (89). С. 39-42.

⁵ Сидорова А.В., Секуняева М.В. Конституционные основы права на образование // Российская наука: актуальные исследования и разработки : сб. науч. ст. I Всерос. заоч. науч.-практ. конф., посвящ. 85-летию Самар. гос. экон. ун-та. Самара, 2016. С. 274-279.

⁶ Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях ...

⁷ Там же.

⁸ Там же.

⁹ Там же.

¹⁰ Там же.

¹¹ Об образовании в Российской Федерации : федер. закон от 29.12.2012 № 273-ФЗ (ред. от 01.05.2017). Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс".

¹² Спасская В.В., Линская Ю.В. К вопросу об установлении административной ответственности за нарушения законодательства в области образования // Журнал российского права. 2007. № 8. С. 12-20.

ADMINISTRATIVE VIOLATIONS IN THE SPHERE OF EDUCATION

© 2017 Kuzmina Alina Olegovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: alina010472@yandex.ru

Keywords: administrative law, administrative offenses, education, right to education.

The article analyzes administrative offenses in the sphere of education, fixed in normative acts. There are proposed ways to improve the effectiveness of legal regulation in this area.

УДК 338

ВИДЫ НАЛОГОВЫХ ПРАВОНАРУШЕНИЙ: ТЕОРЕТИКА, ИСТОРИЧЕСКИЙ АСПЕКТ

© 2017 Лекасова Алина Сергеевна

студент

© 2017 Казанкова Татьяна Николаевна

кандидат педагогических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: lina.lekasova@mail.ru

Ключевые слова: налог, налогоплательщик, сокрытие или занижение дохода (прибыли) предприятия, налоговое правонарушение, налоговое законодательство, доход, прибыль.

Исследуется развитие налогового законодательства, регулирующего налоговое правонарушение в форме сокрытия или занижения дохода (прибыли) предприятия (физического лица) в переходный период 1988-1998 гг.

Соккрытие или занижение дохода (прибыли) предприятия (физического лица) является одним из самых распространенных налоговых правонарушений.

Первые попытки установления ответственности за данный вид правонарушения были предприняты в Законе СССР от 26.05.1988 № 8998-XI "О кооперации в СССР".

Статья 21 данного закона предписывала в обязательном порядке кооперативам соблюдать налоговую дисциплину, а значит правильно и в срок осуществлять налоговые отчисления. Если кооператив по какой-либо причине допускал соккрытие или занижение доходов, подлежащих налогообложению, то в отношении него применялись штрафные санкции. В местный бюджет взыскивалась вся сумма дохода, который был скрыт от налогообложения¹.

При повторном допущении данного правонарушения соответствующий налоговый орган был вправе обратиться с ходатайством в адрес исполнительного комитета местного Совета народных депутатов о прекращении действия данного кооператива.

Анализ данной правовой нормы показывает, что государство к нарушителю применяло меры: по восстановлению нормального налогового состояния (взыскания сокрытой части прибыли), пресечения в виде прекращения деятельности и штрафные санкции.

Значимость закона СССР "О кооперативах в СССР" состояла в том, что для выстраивания отношений с субъектами хозяйствования государство использовало определение налоговые ставки и льготы, налоговых отчисления и выдвигало законодательные требования по своевременности уплаты налогов. Данный факт свидетельствует о том, что формировалась самостоятельная налоговая политика.

В Законе РФ "Об основах налоговой системы в РФ" от 27 декабря 1991 г. № 2118-1 было продолжено усложнение законодательных норм, которое заложило основу формирования обособленного блока норм, которые регулировали правоотношения, нарушающие налоговое законодательство.

В правовой оборот вошел термин "налоговое законодательство", который включал в себя всю совокупность принимаемых государством нормативно-правовых актов.

В частности ст.13 "Ответственность налогоплательщика за нарушение налогового законодательства" содержала уже и новые наказания за соккрытие или занижение дохода (прибыли) либо суммы налога. Законодатель указывал на наказание в форме изъятия сокрытой суммы, штраф в размере двукратной суммы (при повторном правонарушении), вынесение судебного приговора о взыскании в федеральный бюджет штрафа в "пятикратном размере сокрытой или заниженной суммы дохода (прибыли)"².

В данном законе уже обретал юридические очертания термин "налогоплательщик", по пока еще законодатель не указывал на отличительные признаки физического лица, как налогоплательщика (возраст, вменяемость).

Словосочетание "налоговое законодательство" в свою очередь указывало на появление в российской правовой системе совокупности законов и иных правовых актов, регулирующих налогообложение в целом и, в частности, устанавливающих соответствующие требования к налогоплательщикам, нарушение которых влечет ответственность. Это положение нашло свое конкретное проявление в наименовании ст. 13 Закона РФ "Об основах налоговой системы в РФ", которое было сформулировано как "ответственность налогоплательщика за нарушения налогового законодательства".

Содержание составов налоговых правонарушений в законодательстве было определено недостаточно подробно. Поэтому большое значение имело установление порядка, оснований и условий применения ответственности за сокрытие или занижение дохода (прибыли).

Недостатком ст. 13 являлось отсутствие в ней определения термина "прибыль", и сам алгоритм определения ответственности за сокрытие или занижение дохода (прибыли) не был законодательно отработан.

Стоит отметить, что термин "прибыль" фигурирует в данном законе как объект налогообложения (например, в ст. 5 указанного закона), но не раскрывается содержание в качестве объекта налогообложения.

В Законе РФ от 27.12.1991 № 2116-1 "О налоге на прибыль предприятий и организаций" напротив содержалась трактовка термина "прибыль". В соответствии с п.1 ст. 2 данного закона в качестве объекта налогообложения рассматривалась уменьшенная (увеличенная) валовая прибыль³.

Таким образом, можно утверждать, что вынесение ответственности за сокрытие или занижение дохода (прибыли) предприятия (физического лица) было сопряжено с использованием двух законов Закона РФ от 27.12.1991 № 2116-1 "О налоге на прибыль предприятий и организаций" (где прибыль определялась в качестве объекта налогообложения) и Закона РФ "Об основах налоговой системы в РФ" от 27 декабря 1991 г. № 2118-1 (где была установлена ответственность за правонарушение).

Данная ситуация свидетельствует о разрозненном характере налоговых норм, что было характерно для периода становления налогового законодательства начала 90-х. Решить данную проблему смогло бы изучение зарубежного опыта в формировании налогового законодательства, которое не было предпринято.

Вполне закономерным следствием подобной ситуации стали сложности в вынесении судебных решений о привлечении налогоплательщиков к ответственности. Так же на момент начала 90-х гг. еще не утратили силу законодательные акты бывшего СССР, которые сохраняли свое действие на территории России и которыми руководствовались суды (как, например Инструкция Минфина СССР от 12.06.1981 № 121 "По применению положения о взыскании не внесенных в срок налогов и неналоговых платежей").

Для устранения возникающих юридических проволочек и коллизий в практику данного периода вошли различные письма, инструкции Государственной налоговой службы Российской Федерации, Министерства финансов России, дающие разъяснения по учету налогов, взысканию налоговых платежей и недоимок, исчислению налогов⁴.

Письмо Госналогслужбы РФ от 12.02.1993 № ВЗ-6-13/81 "Ответы на вопросы, заданные участниками семинара по учету, отчетности и анализу в налоговых органах" разъясняло, что "при установлении факта занижения прибыли (дохода) сумма налога за отчетный период не пересчитывается и сумма сокрытой (заниженной) прибыли относится на увеличение финансовых результатов предприятия в том отчетном периоде, в котором проводилась проверка"⁵.

Следующий значительный шаг в определении ответственности за налоговые правонарушения был установлен Конституцией 1993 г., где статья 57 декларировала обязанность граждан платить налоги и сборы⁶.

В отношении технических ошибок, допущенных при расчете налоговых платежей, следовало руководствоваться Указом Президента РФ от 8 мая 1996 г. № 685 в соответствии с которым ошибки, самостоятельно выявленные налогоплательщиками и оперативно доведенные до сведения налоговых органов, не являлись налоговыми нарушениями⁷.

В соответствии с позицией Ю.А Крохиной причинами налоговых правонарушений выступали не только технические ошибки, но и другие факторы, среди которых экономическая дестабилизация характеризующаяся падением производства, сокращением прибыли предприятий, появления задолженности по расчетам между предприятиями, сокращение оборотных средств, отсутствие достаточной компетентности и юридической грамотности у специалистов по бухгалтерскому учету, незрелость налогового законодательства⁸.

Так же следует отметить, что переходный период становления налогового законодательства понятия "сокрытие" и "занижение" дохода (прибыли) использовались как тождественные, в законодательных нормах не было разделения ответственности за каждый из данных видов правонарушений, так же как и не были определены содержательные компоненты данных понятий. Вместе с тем, правоведы отмечали, что отождествлять данные понятия ошибочно.

При занижение дохода (прибыли) в бухгалтерских документах выручка от реализации отражается верно, но налогооблагаемая база по налогу на прибыль, рассчитывается неверно, либо указаны не все показатели, в силу чего налог поступает в бюджет не в полном объеме. Другими словами фактически наступает последствие, характерное для сокрытия налогов⁹.

По словам С. Пепеляева "любое сокрытие, в конечном счете, влечет за собой занижение, но не любое занижение обусловлено сокрытием"¹⁰. Автор указал, что корректно и целесообразно вместо терминов "занижение" и "сокрытие" употреблять термины "сокрытие дохода" и "занижение налоговой базы".

Дальнейшее развитие налогового законодательства, связанного с налоговыми правонарушениями было связано с отменой подзаконных актов, устанавливающих составы нарушений налогового законодательства.

На смену разрозненным нормативным актам налогового законодательства была принята Федеральным законом от 31 июля 1998 г. № 146-ФЗ была принята Часть первая Налогового кодекса Российской Федерации, в которой было дано определение налогового правонарушения, осуществлено закрепление составов налоговых правонарушений и норм ответственности.

В современном Налоговом кодексе РФ отсутствует такое правонарушение как сокрытие или занижение дохода (прибыли) предприятия в силу четкого определения сути правонарушения и размытости конструкции правой нормы. Осуществлена дифференциация налоговых правонарушений.

На смену сокрытию и занижению дохода (прибыли) пришли такие составы правонарушений, как: неуплата или неполная уплата сумм налога (сбора, страховых взносов) в результате занижения налоговой базы; неправомерное неудержание и (или) перечисление (неполное удержание и (или) перечисление) в установленный срок сумм налога и др.

С принятием налогового Кодекса РФ начался новый этап в определения и систематизации налоговых правонарушений.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что в период с 1988 г. по 1998 российское налоговое законодательство прошло путь становления, который характеризовался разработкой налоговых норм, регулирующих налоговые правонарушения, в частности сокрытие или занижение дохода (прибыли), методологией разработки специальной налоговой терминологии, постепенной систематизацией законодательства, итогом которой стало принятие Налогового кодекса РФ.

¹ Конституция Российской Федерации : принята всенар. голосованием 12.12.1993. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399 (дата обращения: 28.10.2017).

² Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 № 146-ФЗ. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19671 (дата обращения: 28.10.2017).

³ Об основах налоговой системы в Российской Федерации : закон РФ от 27.12.1991 № 2118-1. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_207 (дата обращения: 28.10.2017).

⁴ О налоге на прибыль предприятий и организаций : закон РФ от 27.12.1991 № 2116-1. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_200 (дата обращения: 28.10.2017).

⁵ О кооперации в СССР : закон СССР от 26.05.1988 № 8998-XI. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_1361 (дата обращения: 28.10.2017).

⁶ Об основных направлениях налоговой реформы в Российской Федерации и мерах по укреплению налоговой и платежной дисциплины : указ Президента РФ от 08.05.1996 N 685. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10433 (дата обращения: 28.10.2017).

⁷ Ответы на вопросы, заданные участниками семинара по учету, отчетности и анализу в налоговых органах : письмо Госналогслужбы РФ от 12.02.1993 № ВЗ-6-13/81. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_2040 (дата обращения: 28.10.2017).

⁸ Пепеляев С. Сокрытие и занижение дохода (прибыли) как составы правонарушений // Закон. 1994. - № 5. С. 67-73.

⁹ Крохина Ю.А. Финансовое право России. М. : Норма - Инфра-М, 2011. С. 720.

¹⁰ Казанкова Т.Н., Федотчева А.С. Проблемы и перспективы финансового контроля в России // Российская наука: актуальные исследования и разработки : сб. науч. ст. III Всерос. заоч. науч.-практ. конф. / Самар. гос. экон. ун-т. Самара, 2017. С. 358-361.

TYPES OF TAX OFFENSES: THEORIST, HISTORICAL ASPECT

© 2017 **Lekasova Alina Sergeevna**

Student

© 2017 **Kazankova Tatyana Nikolaevna**

Candidate of pedagogics, associate professor

Samara State University of Economics

E-mail: lina.lekasova@mail.ru

Keywords: tax, taxpayer, concealment or understatement of enterprise income (profit), tax offense, tax legislation, income, profit.

The article explores the development of tax legislation that regulates a tax offense in the form of concealment or understatement of the income (profit) of an enterprise (an individual) during the transition period 1988-1988.

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ДОКАЗЫВАНИЯ В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ

© 2017 Лекасова Алина Сергеевна

студент

© 2017 Фадеев Алексей Владимирович

преподаватель

Самарский государственный экономический университет

E-mail: lina.lekasova@mail.ru

Ключевые слова: доказывание, доказательства, гражданский процесс, состязательность.

Раскрыты основные проблемы реализации доказывания в гражданском процессе в условиях состязательности.

В правовой литературе отсутствует единая точка зрения относительно теории доказывания. Часть правоведов (К.С. Юдельсон, С.С. Алексеев, М.К. Треушников, В.М. Семенов и др.) связывает доказывание с получением истинного знания обо всех обстоятельствах рассматриваемого в суде дела, для чего привлекаются все установленные законом доказательства¹.

Другая группа правоведов (С.В. Курылев, А.Ф. Клейнман, А.Я. Вышинский, М.А. Гурвич и др.) отмечает, что необходимо разграничивать "познание" и "доказывание"². Данные авторы указывали, что доказывание представляет собой деятельность по обоснованию обстоятельств дела и истина, которая достигается в процессе доказывания "является "юридической" или формальной по своей сути"³.

Объединяет эти подходы, сформировавшиеся еще в советской правовой школе, необходимость максимально полного использования всех средств доказывания.

В современной юридической практике при отсутствии единого подхода к определению данного термина, "доказывание" определяется как деятельность суда и лиц, принимающих участие в судебном процессе, по "выявлению, собиранию, исследованию и оценке доказательств, позволяющих установить факты и обстоятельства, имеющие значение для разрешения по существу рассматриваемого судом дела"⁴.

Защита прав и законных интересов в суде во многом определяется компетентностью, как прокурора, так и адвоката. Именно от их активности и грамотного участия в судебном процессе определяет исход судебного дела.

Судебное заседание строится в соответствии с принципом состязательности, который в соответствии со ст. 56 Гражданского процессуального кодекса РФ подразумевает, что каждая из сторон, принимающих участие в судебном процессе, обеспечивает свои требования доказательной базой. Иными словами на адвоката и прокурора ложится бремя доказывания выдвигаемых требований⁵.

Суд занимает позицию арбитра и дает оценку выдвигаемых доказательств, так же обладает правом подготовки ходатайства о сборе необходимых доказательств по делу в случае их отсутствия.

Стороны судебного процесса могут в качестве доказательств использовать: объяснения сторон и третьих лиц, показания свидетелей, заключения экспертов, письменные и вещественные доказательства, аудио

- и видеозаписи.

В соответствии с ч.1 ст. 55 ГПК РФ доказательствами по делу являются полученные в предусмотренном законом порядке сведения о фактах, на основе которых суд усматривает наличие или отсутствие обстоятельств, обосновывающих требования и возражения сторон, а также иных обстоятельств, имеющих значение для правильного рассмотрения и разрешения дела⁶.

Доказывание обстоятельств совершенного преступления, рассматриваемого в гражданском процессе, ориентировано на установление истины.

Для установления истины необходимо, чтобы все участники процесса в рамках состязательности могли доказать и обосновать свою позицию, используя различные правовые нормы, что не всегда может быть реализовано простым обывателем и в силу неподготовленности, неумения овладеть данной информацией, сложных конструкций правовых норм и их трансформации. Данная ситуация исследователями (Е.С. Либанова⁷, В.М. Жуйков⁸) считается одной из проблем доказывания в силу того, что состязательность приобретает формальный характер и не всегда может быть реализована на практике.

Сама проблема доказывания в условиях состязательности кроется не только в неподготовленности обывателя или некомпетентности, недостаточной активности в процессе адвоката или прокурора, но и в самом законодательстве, которое имеет пробелы и противоречиво во своей сути.

Процесс доказывания связан с необходимостью получения квалифицированной помощи адвоката, который и должен помочь участнику процесса отстоять свои права и обеспечить реализацию состязательности.

В настоящий момент механизм получения квалифицированной юридической помощи адвоката недостаточно отлажен.

Не смотря на то, что право на получение адвокатской помощи закреплено в ст. 48 Конституции Российской Федерации, Федеральном законе от 21.11.2011 № 324-ФЗ (ред. от 28.11.2015) "О бесплатной юридической помощи в Российской Федерации", оно выступает как декларативное.

Декларативный характер права на бесплатную адвокатскую помощь связан с тем, что часть населения РФ лишена возможности получения данной помощи, в силу несоответствия заявленным в законодательстве характеристикам, предъявляемым к гражданам, имеющим право на получение бесплатных услуг адвоката.

Несмотря на позицию арбитра, необходимо указать, что работа суда по разъяснению прав и обязанностей сторон в процессе рассмотрения дела носит часто формальный и поверхностный характер, не затрагивают правомочия участников дела. Следствием подобной позиции является процессуальная пассивность лиц, участвующих в деле,

которые не совершают действий, диктуемых законом, в силу незнания выгоды и необходимости этих действия для себя⁹.

Учитывая принцип состязательности, ряд авторов видит необходимость повышения активности суда в ходе доказывания в гражданском процессе.

В первую очередь Е.Ю. Семенова отмечает, необходимо повысить активность суда в разъяснении прав и обязанностей лиц, участвующих в деле¹⁰.

На современном этапе развития гражданско-процессуального законодательства происходит трансформация правовых норм, регулирующих использование различных доказательств в суде (например, материалов сети интернет, аудиозаписей, видеоматериалов и др.).

Поэтому суд должен прилагать максимум усилий по оказанию содействия лицам, участвующим в деле, в собирании доказательной базы, которая не может быть самостоятельно собрана и предъявлена лицом.

Доказывание будет эффективным, если суд, сохраняя позицию арбитра, будет активно реализовывать обязанности, указанные в ч. 2 ст. 12 ГПК РФ¹¹.

Тем самым за судом сохраняется инициатива в гражданском процессе, которая ориентирована на постановку вопросов для рассмотрения участниками дела. Участники вправе согласиться с позицией суда, либо осуществить отказ. В частности необходимо информировать истца и ответчика о последствиях заключения мирного соглашения, или отзыва иска.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что доказывание в гражданском процессе только тогда будет ориентировано на достижение своей цели, когда будет сформирована активная позиция суда по руководству гражданским процессом и оказанию необходимой помощи участникам процесса в сборе необходимой и недостающей доказательной базы. Тем самым будет обеспечиваться принцип состязательности, который неразрывно связан с процессом доказывания.

Целесообразно рассмотреть и возможность формирования в ГПК РФ двух отдельных глав "Доказательства" и "Доказывание в гражданском судопроизводстве", изменив тем самым главу 6 ГПК РФ.

Данное законодательное изменение необходимо для выделения доказывания в качестве самостоятельной правовой нормы, охватывающей непосредственные действия лиц в рамках судебного процесса. Будет решена проблема по методологическому структурированию правовых норм.

В.Н. Калинин для решения данной проблемы предлагает обособить законодательное регулирование вопросов сбора и исследования (проверки) доказательств, главу "Доказательства", что позволит более четко подготовить процесс доказывания, а так же его процессуальные средства¹².

При структурировании данных глав ГПК РФ следует опираться на структуру УПК РФ, где в ст. 85 "Доказывание" четко рассмотрены элементы процесса доказывания (например, определена специфика досудебного дознания и его участники)¹³.

Подобная самостоятельная норма, определяющая элементы доказывания необходима в ГПК РФ, которая будет способствовать четкости реализации процесса доказывания, совершенствованию принципа состязательности в гражданском процессе.

Так же следует упомянуть и необходимость расширения гарантий на получение бесплатной или минимально юридической оплачиваемой помощи в форме представительства в суде для лиц, не входящих в перечень категорий граждан, имеющих право на бесплатную юридическую помощь.

В данном случае целесообразно поддержать позиции ряда исследователей о необходимости внесения изменений в ст. 50 ГПК РФ, о назначении судом представителя, лицу, которое не имеет финансовой возможности оплачивать адвоката, не имеет права на бесплатную юридическую помощь, но может осуществить минимальную и посильную оплату данных услуг.

Рассмотренные проблемы и предложения по совершенствованию доказывания в гражданском процессе должны обеспечить последовательное и логическое построение выявления, сбора и исследования доказательств дела в суде, гарантировать участникам процесса оказание необходимой юридической помощи как бесплатно, так и за минимальную плату, повысить активность суда в управлении доказыванием.

¹ Треушников М.К. Судебные доказательства. М. : Городец, 2007. С. 164.

² Алексеев С.С. Восхождение к праву: Поиски и решения. М. : Норма, 2002. С. 452.

³ Свиридов Ю.К. Процесс доказывания в гражданском и арбитражном процессах: к постановке проблемы // Общество: экономика, политика, право. 2011. № 4. С. 123.

⁴ Свиридов Ю.К. Процесс доказывания в гражданском и арбитражном процессах: к постановке проблемы // Общество: экономика, политика, право. 2011. № 4. С. 87

⁵ Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138-ФЗ (ред. от 29.07.2017). URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_39570 (дата обращения: 20.10.2017).

⁶ Там же.

⁷ Либанова С.Э. Проблемы реализации принципа состязательности в гражданском процессе в условиях правового нигилизма // Право. 2009. № 17. С. 120.

⁸ Жуйков В.М. Принцип состязательности в гражданском судопроизводстве // Российская юстиция. 2003. № 6. С. 29..

⁹ Ушакова М.А., Петрунева А.Н. Проблемы доказывания, связанные с вопросом состязательности в гражданском процессе // Молодежный научный форум. Гуманитарные науки : сб. ст. по материалам VII студенч. междунар. заоч. науч.-практ. конф. М., 2013. URL: <https://nauchforum.ru/studconf/gum/vii/1987> (дата обращения: 20.10.2017).

¹⁰ Семенова Е.Ю. Реализация принципа состязательности в процессе доказывания в гражданском судопроизводстве // Вестник ВЭГУ. 2009. № 43. С. 149.

¹¹ Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации ...

¹² Калинин В.Н. Законодательная регламентация элементов процесса доказывания в гражданском, арбитражном и уголовном судопроизводстве: сравнительно-правовой анализ // Актуальные вопросы гражданского права и процесса : материалы конф., Омск, 24 апр. 2015 г. Омск, 2015. С. 48.

¹³ Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 29.07.2017). URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34481.

ACTUAL PROBLEMS OF PROOF IN THE CIVIL PROCESS

© 2017 **Lekasova Alina Sergeevna**
Student

© 2017 **Fadeev Alexey Vladimirovich**
Lecturer

Samara State University of Economics
E-mail: lina.lekasova@mail.ru

Keywords: proof, evidence, civil process, competitiveness.

The article reveals the main problems of the implementation of evidence in the civil process under competitive conditions.

УДК 342

ПРИНЦИП РАЗДЕЛЕНИЯ ВЛАСТЕЙ КАК КОНСТИТУЦИОННЫЙ ПРИНЦИП

© 2017 **Леонович Марина Сергеевна***
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: m-leonovich@list.ru

Ключевые слова: принцип, разделение властей, конституционный принцип, Прокуратура РФ, Президент РФ, Центральный банк РФ.

Проводится анализ понятия принципа разделения властей как конституционного принципа. Авторы рассматривают положение других институтов, таких как Центральный банк РФ, Прокуратура РФ и Президент РФ, в государственном механизме РФ.

Принцип разделения властей является одним из основных принципов правового государства¹. Так как основным признаком правового государства является верховенство права, то оно, по концепции Монтескье, может быть обеспечено лишь разделением властей таким образом, чтобы они "могли бы взаимно сдерживать друг друга". Он пишет: "В каждом государстве есть три рода власти: власть законодательная, власть исполнительная, ведающая вопросами права международного права, и власть исполнительная, ведающая вопросами права гражданского"².

В Российской Федерации этот принцип закреплен в Конституции РФ в статье 10 и звучит так: "Государственная власть в Российской Федерации осуществляется на основе разделения на законодательную, исполнительную и судебную. Органы законодательной, исполнительной и судебной власти самостоятельны"³.

* Научный руководитель - **Сидорова Анна Викторовна**, старший преподаватель.

Принцип разделения властей означает, что каждая из ветвей государственной власти действует самостоятельно и независимо друг от друга, что должно исключать злоупотребление этой властью.

Согласно статье 94 Конституции РФ к законодательной ветви власти в России относятся Федеральное собрание в составе двух палат - Государственной Думы и Совета Федерации, так как оно является единственным представительным и законодательным органом в РФ⁴.

Исполнительную власть в России осуществляет Правительство РФ.

Судебную власть в РФ осуществляют все суды в РФ.

Но также в России существуют другие подразделения, которые находятся вне этих ветвей. Такими являются Президент РФ, Прокуратура РФ и Центральный Банк РФ.

В современной России существует дискуссионный вопрос по поводу статуса Президента РФ, поскольку в ст.80 Конституции РФ не закреплена его принадлежность ни к одной из ветвей власти⁵.

В соответствии со статьей 11 основного закона Президент является лицом, осуществляющим государственную власть, что несколько противоречит статье 10 той же Конституции, так как Президента нельзя отнести ни к одной ветви власти⁶.

И, проанализировав главу 4 Конституции РФ, можно прийти к такому выводу, что Президент РФ является самостоятельным органом отдельной ветви государственной власти, так как обладает полномочиями в законодательной, исполнительной и судебной ветвях власти и также разрешает вопросы, которые не входят в перечень полномочий Федерального собрания, Правительства РФ и судов РФ. Например, разрешения вопросов, связанных с гражданством, введения чрезвычайного и военного положения и т.д.⁷

Следующим органом государства, не входящим в систему разделения властей, является Прокуратура РФ.

Основной функцией Прокуратуры является надзор за соблюдением Конституции и законов РФ. Несмотря на это, она не относится ни к судебной власти, хотя и имеют схожую функцию, ни к исполнительной власти. Многие современные российские ученые выделяют Прокуратуру в отдельный правовой институт, но не ветвь государственной власти.

Например, Ю.И.Скуратов, замечает: "Фундаментальные ветви власти - законодательная, исполнительная и судебная, олицетворяющие собой единую государственную власть и ее разделение, вовсе не исключают возможность существования иных функционально самостоятельных правовых институтов. Их наличие определяется реальными потребностями государственно-правовой жизни, необходимостью демократического контроля и "сдерживания" любой из основных ветвей власти. В российских условиях прокуратура и выполняет функции одного из элементов "системы сдержек и противовесов" в механизме разделения власти. Она устанавливает и принимает меры к устранению нарушений закона, от кого бы они не исходили"⁸.

Основу любой государственной власти составляет власть экономическая, которая выражается во власти денег. Как известно, в России государственной валютой является российский рубль, а вот защиту и устойчивость российского рубля обеспечивает согласно статье 75 Конституции Центральный Банк РФ, который признается органом государственной власти. Но принадлежность ЦБ РФ к какой-либо из ветвей власти также остается спорным вопросом, так как, очевидно, что ни к законодательной, ни к судебной власти

отнести его не представляется возможным. Остается только исполнительная ветвь власти, но, так как систему исполнительной власти возглавляет Правительство РФ, и ЦБ РФ не подчиняется ему, то этот вариант тоже кажется невозможным. Так что, вытекает вывод, что хоть ЦБ и связан с исполнительной властью, но все же свою деятельность он осуществляет как независимый орган государственной власти⁹.

На наш взгляд, принцип разделения властей очень важен для развития и становления правового государства. Но в России существуют и другие институты, которые помогают избегать конфликтов и противоречий между законодательной, исполнительной и судебной и которые не относят ни к одной из ветвей власти: Прокуратура РФ, Центральный Банк РФ и Президент РФ.

¹ Скитяева Е.И., Сидорова А.В. Конституционно-правовые основы действия механизма сдержек и противовесов в России и США // Законность в современном обществе : сб. ст. Междунар. науч.-практ. конф. Уфа, 2016. С. 233-236.

² Монтескье Шарль Луи. О духе законов. М. : Мысль, 1999. С. 288.

³ Конституция Российской Федерации : принята всенар. голосованием 12.12.1993 (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ).

⁴ Там же.

⁵ Голубева Л.А. Особенности реализации принципа разделения властей в РФ. // Известия Российского государственного педагогического университета им. А. И. Герцена. 2007. № 40. С. 52-54.

⁶ Конституция Российской Федерации ...

⁷ Донских Н.И. Место и роль Президента РФ в системе теории разделения властей: исторический анализ // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. 2016. № 3-3. С. 29-31.

⁸ Скуратов Ю.И. Разделение властей или распределение функций // Разделение властей и парламентаризм. М. : Изд-во ИГиП РАН, 1992. С. 60-73.

⁹ Богун Я.А. Конституционно-правовой статус Центрального банка РФ // Наука. Общество. Государство. 2013. № 1 (1). С. 1-7.

THE PRINCIPLE OF SEPARATION OF POWERS AS CONSTITUTIONAL PRINCIPLE

© 2017 Leonovich Marina Sergeevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: m-leonovich@list.ru

Keywords: principle, separation of powers, constitutional principle, Prosecutor's Office of the Russian Federation, President of the Russian Federation, Central Bank of the Russian Federation.

The article analyzes the concept of the principle of separation of powers as a constitutional principle. The authors consider the position of other institutions such as Central Bank of the Russian Federation, the Office of Public Prosecutor of the Russian Federation and President of the Russian Federation in the state mechanism.

ИСТОРИЯ СТАНОВЛЕНИЯ И РАЗВИТИЯ АУДИТА

© 2017 Лурда Роман Викторович

старший преподаватель

© 2017 Тарасова Юлия Анатольевна

кандидат исторических наук, доцент

Сызранский филиал Самарского государственного экономического
университета

E-mail: sangria80@yandex.ru

Ключевые слова: аудит, экономика, финансы, международные стандарты аудита, отечественные стандарты аудита, финансово-экономическая деятельность.

Статья посвящена вопросам возникновения и становления процесса аудита в мировой истории, а также этапам развития аудиторской деятельности в России и Советском Союзе. Дается краткий анализ причин и последствий введения в 2017 г. новых международных стандартов аудита для Российской Федерации.

Изначальное значение слову аудит (audit), как термину, дал латинский язык. Как и многим другим терминам, которые сегодня нами употребляются. Дословно он означает слушание, слушать. И сегодня основным его содержанием является компетентная и непредвзятая оценочная деятельность по оценке финансово - экономической деятельности юридических лиц.

Мнения о возникновении понятия аудита как целенаправленной деятельности, несколько разнятся. Ученые говорят о косвенных данных о наличии таких действий в крупных, древних рабовладельческих государствах: Вавилоне, древнем Египте, Античной Греции и Древнем Риме. Наличие крупного управленческого аппарата и большого опыта в области налогов и сборов, не будем забывать, что хоть это и весьма древние государства, но в то же время весьма долго и успешно функционировавшие, дают нам такое основание. Да и по продолжительности существования на мировой экономической и политической арене сегодняшние государства, в большинстве своем, можно назвать однодневками по сравнению с ними.

Конечно, отдельно в этом ряду, можно выделить Древний Египет, с его ярко выраженным чиновничьим аппаратом и такой интереснейшей социальной прослойкой (или даже кастой) как писцы. В их руках находилась управление экономикой и учет. Наибольшими контрольными функциями обладали писцы казначейства фараонов, осуществлявшие учет и контроль финансовых средств.

Говоря о Греции, мы знаем, что экономика государства находилась под контролем Собрания народа. Но в то же время стоящие у руля Афин деятели понимали, что необходима деятельность конкретных людей по контролю над доходами и расходами. И в трудах великого философа Греции Аристотеля (в частности, его знаменитой работе "По-

литика") не раз упоминалось о существовании систем подобных аудиторским. Аристотель недвусмысленно разделял контрольные и учетные функции государства, относя аудит к функциям контроля, и осуществляли его лица, чьи функции и задачи были практически неотличимы от сегодняшнего аудита.

В Древнем Риме вопросами управления финансами государства занимался такой государственный орган как Сенат. Непосредственный контроль за движением государственных финансовых средств был передан казначею, который одновременно выполнял функции главного аудитора, для осуществления контрольной деятельности ему придавался казначейский штат. Из этого штата им назначались специальные чиновники - аудиторы, на которых возлагалась задача по контролю использования государственных средств в отдаленных регионах и провинциях Римской империи. Уже в VII в. до н.э. в империи была сформирована достаточно стройная контрольная система, которую составляли квесторы, прокуроры и кураторы. Несмотря на падение Римской Империи, система контроля движения финансовых средств оставалась весьма актуальной. Теперь она позволяла осуществлять контроль в сфере морских грузоперевозок, где Венеция и Флоренция, весьма быстро заняли ведущие мировые позиции.

В то же время, первое документальное упоминание о системе аудита как таковой, относится к истории Востока - а именно Китая. В эпоху Чжоу, во время правления династии Цзи, (1122-256 гг. до н.э.) при наличии детально проработанного бюджета государства, ван (правитель), вместе с назначением чжухоу (удельных правителей) назначал к ним своим указом чиновников для контроля расходов в провинциях. Отдельно имелись чиновники, контролировавшие финансовую отчетность в государственных департаментах. Существование же в 700 г. до н.э. в Китае должности Генерального Аудитора, подтверждается многочисленными письменными источниками. Основной его обязанностью являлось контролирование группы высших чиновников государства руководивших движением денежных средств и распределением имущества.

Для англоязычной Европы официальной датой первого упоминания аудита считается 1130 год (первое упоминание аудита в документах архива казначейства Англии и Шотландии). Хотя понятие аудитор (auditor), было выделено из термина бухгалтер (accountant) гораздо раньше, после введения Вильгельмом Завоевателем кадастра в IX веке. В XIII веке аудит становится явлением будничным и повседневным. Например в 1298 году в Лондонском Сити, Муниципальной аудиторской комиссией в составе должностных лиц муниципалитета, во главе с мэром, была осуществлена проверка деятельности гофмейстера лондонского Сити.

В 1324 году, 24 марта, король Англии Эдуард II издал письменный указ, в котором назначил трех государственных аудиторов, в чьи обязанности входило "брать все счета, которые были введены и которые будут введены в провинциях: Оксфорде, Беркенхенде, Саутхемптоне, Уэльсе, Соммерсетшире и Дорсете, делать и обозначать все, что аудиторы со счетами делать должны"¹.

Все это вместе взятое дало возможность появлению в Англии выборной должности аудитора и фигурированию аудиторских книг в судебном процессе в качестве доказательства. Но все же аудит не является еще той серьезной системой какой мы его знаем сегодня.

Мощным толчком к развитию услуг в сфере аудита послужило развитие экономики, капиталистических отношений, появление крупных фабрик и предприятий, и как следствие этого двух практически противоположенных по сфере интересов сторон. На одной стороне находился управленческий аппарат предприятий (менеджеры и администрация), на другой лица их финансирующие (т.е. инвесторы, собственники, акционеры). Конечно, вполне логично владельцы желали обладать полной и объективной информацией о состоянии дел на производстве и их вложений в это производство.

Основными этапами развития аудита в Англии в дальнейшем явились:

Издание в Эдинбурге справочника в 1805 году, с именами 17 практикующих аудиторов (в 1905 году в Англии было приблизительно 6 тысяч аудиторов)

Образование "Общества бухгалтеров" в 1854 г. в Эдинбурге, объединившее бухгалтеров-аудиторов.

Принятие в 1862 г. В Лондоне "Закона о британских компаниях", предоставления как минимум. один раз в год всех счетов на аудиторскую проверку

Основание Института присяжных бухгалтеров в Англии и Уэльсе в 1880 г.

Впоследствии, опираясь на опыт Великобритании, как локомотива Европейской промышленности, системы аудита достаточно быстро и активно начали развиваться во всех странах Европы. Огромную роль аудит сыграл во время и после великого кризиса тридцатых годов, когда сумел во многом защитить и частного предпринимателя и экономики отдельных государств

В середине семидесятых, аудит становится интернациональным понятием. В 1977 году в Нью-Йорке, создается Международная федерация бухгалтеров, которая впоследствии займется созданием стандартов и положений в области аудита.

Сегодня, на международном рынке аудиторских услуг работают десятки тысяч аудиторских фирм, но далеко не каждой удается заслужить мировое признание и авторитет.

На сегодняшний день в "высшей лиге" аудита лидирует, так называемая "Большая четверка", т.е. четверка крупнейших компаний предоставляющих консалтинговые и аудиторские услуги. Это:

PricewaterhouseCoopers (PwC), штаб-квартира в Великобритании;

DeloitteToucheTohmatsu, головной офис размещен в Соединенных Штатах;

Ernst&Young, Великобритания;

KPMG, Нидерланды².

Только в России эти компании за 2016 год заработали 47,9 млрд. рублей. В мировом масштабе доля прибылей этих компаний составляет более 50%.

В Российской Федерации, аудит, как профессиональная деятельность и наука начали развиваться не очень давно - с конца XX века. Хотя наиболее рьяные защитники и пытаются ссылаться на Петра I и деятельность военных дознавателей и следователей в Петровской армии XVIII века. Да действительно, официально в армейских уставах в 1726 году была закреплена должность аудитора. Но! Деятельность этих аудиторов была направлена не на контроль финансовых средств компаний или государства, а на учет и ревизию флотского и армейского имущества и разбор и решение имущественных споров. В XVIII-XIX веках они одновременно исполняли обязанности следователя, прокурора и ревизора - что отнюдь не подходит под определение аудита. В 1797 году была сде-

лана попытка перенести полученный в армии опыт на гражданскую деятельность, но она оказалась неудачной, несмотря на открытие в 1833 году в Петербурге Аудиторского училища. В конечном итоге в 1867 году в Российской Империи должность аудитора была отменена. Впоследствии была еще одна попытка создать должность неких, присяжных счетоводов взамен аудиторов, к сожалению, и этот проект был успешно похоронен.

Во времена наивысшего экономического развития царской России, т.е. в конце XIX - начале XX в. Аудит умудрялись проводить ревизионными комиссиями, большинство в которых составляли акционеры ревизуемого объекта, так что об объективности проверки в данном случае говорить не приходится.

В Советском Союзе, об услугах или системе аудита говорить не приходится, так как все контрольные и учетные функции были возложены на государственные органы.

Становление аудиторского контроля в новой России можно разделить на несколько приблизительных этапов. Разные авторитетные ученые в своих трудах дают свою градацию этих этапов. Но поскольку это не является для нас основной задачей, мы наметим их несколько условно.

1987-1993 год - появление отдельных и разрозненных документов относительно независимого аудита.

1993 год - введение временных правил аудиторской деятельности в РФ, официальное закрепление статуса аудиторов, а также принципы лицензирования их деятельности.

2001 год - принятие Закона РФ "Об аудиторской деятельности"

2002 год - принятие Постановления Правительства РФ "О вопросах государственного регулирования аудиторской деятельности в РФ". Утвердило Министерство финансов РФ основным органом государственного управления аудитом

30.12.2008 Федеральный закон "Об аудиторской деятельности", и именно в нем были определены основные принципы отечественного аудита, он явился показателем нового этапа развития аудита в России.²

2017 год применение международных стандартов аудита (МСА), введенных Приказами Минфина России от 24.10.2016 N 192н, от 09.11.2016 N 207н³.

На сегодняшний день, у нас в стране создана стройная концепция проведения независимой финансовой проверки, совершенствованию которой, уделяется огромное внимание. Преимущественное внимание уделяется приведению законодательной базы государства к соответствию требованиям международного стандарта аудита и интеграции внутригосударственной аудиторской деятельности в деятельность международную.

Текущий, 2017 год становится переломным в плане перехода Российской Федерации на Международные стандарты аудита⁴. Именно они являются основой для большинства национальных организаций аудита для достижения объективного аудиторского мнения в процессе формирования отчетности предприятия касающейся финансового сектора. Появляется возможность создания единых критериев сравнения результатов аудиторской деятельности. Приведение аудиторской деятельности к единому стандарту будет являться важнейшим условием обеспечивающем многообразие методик, которые используются на практике.

Руководствуясь новыми документами, появляется возможность создания новой программы обеспечивающей подготовку специалистов, изменить до некоторой степени

подход к проведению и масштабам аудиторской проверки, а также видам отчетности по ним. Возможно изменение методологии. Появляется возможность требования от специалиста, проводящего проверку обоснования причин отступления от применения единых правил, в случае если они будут допущены.

Важность применения новых требований международных документов в процессе проведения проверок обуславливается:

- возможностью обеспечения высокого качества проводимой проверки;
- позволяет проверяемым понять суть производимых действий и процесса проверки;
- возможность повышения имиджа своей деятельности и открытости со стороны проверяемого;
- становится неактуальным контроль со стороны государственных финансовых органов;
- осуществляется действенная помощь в вопросах переговорного процесса с заказчиком;
- обеспечивает непрерывную связь между отдельными процессами.

С 2017 года разработка отечественных стандартов аудита будет осуществляться в соответствии с международными алгоритмами которые будут определяться 30 международными стандартами, вводимыми с этого года⁵. К ним относятся:

1. Согласование реализации процесса аудиторских знаний.
2. Контроль качества при осуществлении процедуры.
3. Создание документации.
4. Создание заключительной финансовой отчетности.
5. Информирование про ключевые вопросы.
6. Мнение про заключения.

В том числе с нынешнего года значительно увеличивается степень ответственности специалистов проводящих аудиторские проверки. К административной ответственности в виде штрафа, за несоответствующее действительности заключение, возможно, добавиться уголовное наказание, если будут реализованы предложения Министерство финансов РФ.

¹ Соколов Я.В. Очерки по истории бухгалтерского учета. М. : Финансы и статистика, 1991. URL: <http://www.twirpx.com/file/469255>.

² Об аудиторской деятельности : федер. закон от 30.12.2008 N 307-ФЗ (ред. от 01.05.2017). URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_83311.

³ О внесении изменения в приказ Министерства финансов Российской Федерации от 24 октября 2016 г. N 192н "О введении в действие международных стандартов аудита на территории Российской Федерации" : приказ Минфина России от 30.11.2016 N 220н. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_209136#dst100007.

⁴ Международные стандарты аудита / под ред. Ж.А. Кеворковой. М. : Юрайт, 2014. URL: http://urss.ru/PDF/add_ru/189499-1.pdf.

⁵ Соцкова С.И. Особенности финансового анализа организаций с длительным прерывным производственным циклом // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2017. № 8. С.127-136.

HISTORY OF FORMATION AND DEVELOPMENT OF AUDIT

© 2017 Lourdes Roman Viktorovich

Senior teacher

© 2017 Tarasova Yulia Anatolyevna

Candidate of History, associate professor

Syzran branch of the Samara State University of Economics

E-mail: sangria80@yandex.ru

Keywords: audit, economics, finance, International audit standards, domestic audit standards, financial and economic activity.

The article is devoted to the issues of origin and formation of the audit process in world history, as well as to the stages of development of audit activity in Russia and the Soviet Union. A brief analysis of the causes and consequences of the introduction in 2017 of new International Standards on Auditing for the Russian Federation is given.

УДК 342

АДМИНИСТРАТИВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА НАРУШЕНИЕ НОРМ, РЕГУЛИРУЮЩИХ ЗАЩИТУ ПЕРСОНАЛЬНЫХ ДАННЫХ РАБОТНИКА

© 2017 Мавринская Татьяна Владимировна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: mavrinskaya1998@mail.ru

Ключевые слова: административная ответственность, административные штрафы, защита персональных данных, обработка персональных данных, оператор, персональные данные, работник, работодатель.

В данной статье поднимается вопрос об административной ответственности за нарушение норм, регулирующих область персональных данных работника. Автором рассмотрена новая редакция ст. 13.11 КоАП РФ, проанализированы административные нарушения, связанные с персональными данными.

На сегодняшний день вопросы об обеспечении защиты персональных данных работника являются актуальными. Информации о физических лицах всегда предавалось огромное значение, но в современном обществе персональные данные человека превратились в самый дорогой товар. Именно поэтому в целях обеспечения защиты персональных данных работника важное место занимает контроль за правомерностью дейст-

* Научный руководитель - Сидорова Анна Викторовна, старший преподаватель.

вий владельцев информации в организации работодателя и юридическая ответственность за нарушение установленных законодательством правил работы с персональными данными работника¹.

Под персональными данными понимается абсолютно любая информация, которая прямо или косвенно относится к определенному и определяемому физическому лицу (Федеральный закон "О персональных данных" от 27.07.2006 №152-ФЗ)². В законодательстве РФ предусмотрено обеспечение защиты персональных данных каждого человека, в том числе работника. Действующая законодательная база РФ предусматривает несколько видов ответственности за нарушение норм, регулирующих защиту персональных данных, одним из видов является административная ответственность³.

Административная ответственность за нарушение норм, регулирующих область персональных данных, предусмотрена в КоАП РФ в статье 13.11⁴.

С 1 июля 2017 произошли некоторые изменения в законодательстве, обеспечивающем защиту персональных данных человека. Со вступлением в силу Федерального закона от 07.02.2017 № 13-ФЗ, которым в новой редакции изложена статья 13.11 КоАП РФ, повышается административная ответственность за несоблюдение требований Федерального закона "О персональных данных" от 27.07.2006 № 152-ФЗ⁵. В новой редакции статьи 13.11 КоАП предусматривается расширенный перечень для привлечения лица (работодателя) к административной ответственности за нарушение норм, регулирующих область персональных данных⁶. Следовательно, за нарушения норм в сфере персональных данных в отношении работодателя возможно применение различных административных штрафов.

Рассмотрим составы правонарушений в сфере персональных данных.

Согласно ч.1 ст. 13.11 КоАП РФ "обработка персональных данных в случаях, не предусмотренных законодательством, либо обработка персональных данных, несовместимая с целями сбора персональных данных за исключением случаев, предусмотренных ч.2 настоящей статьи, если эти действия не содержат уголовно наказуемого деяния, - влечет предупреждение или наложение административного штрафа на граждан в размере от одной тысячи до трех тысяч рублей; на должностных лиц - от пяти тысяч до десяти тысяч рублей; на юридических лиц - от тридцати тысяч до пятидесяти тысяч рублей"⁷. Например, работодатель собирает персональные данные работников и может передать эти сведения другим фирмам в рекламных целях. Потом рекламные фирмы начинают присылать на телефоны, электронные почты работников рекламные предложения и спам. Если в таких действиях работодателя не будет выявлено уголовного состава преступления, то можно будет применить административную ответственность. Обработка персональных данных без согласия работника в письменной форме является административным правонарушением, за которое также возможны административные штрафы (ч.2 ст. 13.11 КоАП РФ)⁸.

В обязанности оператора (работодателя) персональных данных входит опубликование или каким-либо образом обеспечение неограниченного доступа к документу, который определяет его политику, касающейся требований обработки и сведений по защите персональных данных. В статье 13.11 КоАП РФ выделен самостоятельный состав правонарушения - невыполнение оператором обязанности по публикации или предоставлению неограниченного доступа к документу с политикой по обработке персональных данных или сведениями по их защите. Согласно данной статье административная ответственность преду-

считается в виде предупреждения или административных штрафов: на граждан - от 700 до 1500 руб., на должностных лиц - от 3000 до 6000 руб., на индивидуальных предпринимателей - от 5000 до 10 000 руб., на организации - от 15 000 до 30 000 руб.⁹

Согласно ч.4 ст. 13.11 если оператор отказывает в предоставлении субъекту персональных данных информации, касающейся обработки его персональных данных, то наступает административное правонарушение. Оно влечет предупреждение или наложение административных штрафов (на граждан - от 1000 до 2000 руб., на должностных лиц - от 4000 до 6000 руб., на индивидуальных предпринимателей - 10 000 до 15 000 руб., на юридических лиц (организаций) - от 20 000 до 40 000 руб.)¹⁰

В статье 21 ФЗ от 27.07.2006 № 152-ФЗ "О персональных данных" предусмотрена обязанность операторов уточнять, блокировать персональные данные субъектов¹¹. В новой редакции ст.13.11 КоАП РФ была введена административная ответственность за несоблюдение оператором (например, работодателем) требований субъекта (работника) персональных данных об уточнении, блокировке, уничтожении сведений (если данные являются устаревшими, неточными, получены незаконным путем). В данном случае административная ответственность наступает в виде предупреждения или наложения административных штрафов (на граждан - от 1000 до 2000 руб., на должностных лиц - от 4000 до 10 000 рублей, на индивидуальных предпринимателей - от 10 000 до 20 000 рублей, на юридических лиц - 25 000 до 45 000 руб.)¹².

Большинство работодателей не осуществляют автоматизированную обработку персональных данных работников, а вместо этого собирают сведения на бумажных носителях. Для обеспечения защиты персональных данных, которые хранятся в автоматизированных файлах данных, принимаются надлежащие меры безопасности, направленные на предотвращение их случайного или несанкционированного уничтожения¹³.

В КоАП РФ выделяют новый вид правонарушения за необеспечение требований по сохранности персональных данных оператором при обработке персональных данных без использования средств автоматизации. В данном случае это может привести к неправомерному или случайному доступу к персональным данным физических лиц (работника). Административная ответственность наступает в виде административного штрафа (на граждан - 700 до 2000 руб., на должностных лиц (например, руководителя) - от 4000 до 10 000 руб., на индивидуальных предпринимателей - от 10 000 до 20 000 руб., на организаций - от 25 000 до 50 000 руб.)¹⁴.

Также согласно ч.7 ст.13.11 КоАП РФ персональные данные должны быть обезличены. Под обезличиванием персональных данных можно понимать процесс, в результате которого становится невозможным без использования дополнительной информации определить принадлежность персональных данных конкретному человеку. Обезличивание данных является важной социальной функцией, которая направлена на обеспечение защиты граждан от риска причинения им вреда в случае утечки персональных данных, и попадания этих данных в руки злоумышленников¹⁵. Несоблюдение оператором обязанностей по обезличиванию персональных данных наступает административная ответственность в виде предупреждения или наложения административного штрафа в размере от 3 000 до 6 000 рублей¹⁶.

Таким образом, за нарушение норм, регулирующих защиту персональных данных работников, предусмотрена административная ответственность. С 1 июля 2017 года произошло коренное изменение ст. 13.11 КоАП РФ, значительно расширился перечень оснований для привлечения операторов (работодателей) к административной ответственности, повысился размер административных штрафов.

¹ Санкова Л.В., Отставнова Л.А. Развитие системы отношений "человек - производство": глобальные тренды и локальные ограничения // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2016. № 7 (141). С. 96-105.

² О персональных данных : федер. закон от 27.07.2006 №152-ФЗ (ред. от 29.07.2017). Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс" (дата обращения: 21.09.2017).

³ Сидорова А.В., Калугина Н.В. Проблемные моменты защиты персональных данных // Российская наука: актуальные исследования и разработки : сб. науч. ст. I Всерос. заоч. науч.-практ. конф., посвящ. 85-летию Самар. гос. экон. ун-та. Самара, 2016. С. 268-269.

⁴ Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 10.08.2017). Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс" (дата обращения: 19.09.2017).

⁵ О внесении изменений в Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях : федер. закон от 07.02.2017 №13-ФЗ. Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс" (дата обращения: 19.09.2017).

⁶ Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях ...

⁷ Там же.

⁸ Там же.

⁹ Там же.

¹⁰ Там же.

¹¹ О персональных данных : федер. закон ...

¹² Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях ...

¹³ Конвенция о защите физических лиц при автоматизированной обработке персональных данных (заключена в г. Страсбурге 28.01.1981). Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс" (дата обращения: 19.09.2017).

¹⁴ Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях ...

¹⁵ Мавринская Т.В., Лошкарёв А.В., Чуракова Е.Н. Обезличивание персональных данных и технологии "больших данных" (bigdata) // Интерактивная наука. 2017. № 6 (16). С. 78-80.

¹⁶ Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях ...

ADMINISTRATIVE RESPONSIBILITY FOR VIOLATION OF THE NORMS REGULATING THE PROTECTION OF PERSONAL DATA OF THE EMPLOYEE

© 2017 Mavrinskaya Tatyana Vladimirovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: mavrinskaya1998@mail.ru

Keywords: administrative responsibility, administrative fines, protection of personal data, processing of personal data, operator, personal data, employee, employer.

This article raises the issue of administrative liability for violating the rules governing the personal data area of the employee. The authors completely considered the new version of Article 13.11 of the Code of Administrative Offenses of the Russian Federation, analyzed administrative violations related to personal data.

ОГРАНИЧЕНИЕ ПОЛИТИЧЕСКИХ ПРАВ И СВОБОД ГРАЖДАН В РФ

© 2017 Мавринская Татьяна Владимировна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: mavrinskaya1998@mail.ru

Ключевые слова: гражданин, Конституция РФ, права, правомерное ограничение, политические права, свободы.

При реализации прав и свобод граждан, в том числе и политических, возникает важная проблема - проблема правомерного ограничения данных прав и свобод. Реализация политических прав и свобод непосредственно связана с частными и публичными интересами, следовательно, возникает необходимость в правовом ограничении. В данной статье рассматриваются основные положения нормативно-правовых актов, которые содержат основания для правомерного ограничения политических прав и свобод.

На современном этапе развития общества все права и свободы человека представляют собой объективные условия для жизнедеятельности человека¹. Важным признаком правового государства признается верховенство прав и свобод человека и гражданина. В Конституции РФ провозглашены права и свободы человека и гражданина высшей ценностью (ст.2)². Однако при реализации прав и свобод, в том числе и политических (право граждан на самоуправление и участие в управлении государственными и общественными делами, право на информацию, свобода печати и средств массовой информации, избирательные права граждан, право на объединение, право проводить собрания, митинги и демонстрации, шествия и пикетирования, право на доступ к государственной службе, право на обращение в государственные органы), возникает проблема их правомерного ограничения³.

Предметом института правомерного ограничения политических прав и свобод граждан РФ являются фундаментальные права, воздействие которых наиболее значимо в современном обществе и которые непосредственно влияют на реализацию иных политических прав⁴. Согласно Конституции РФ к данным правам можно отнести: избирательные права (ст. 32), право на объединение (ст. 30), право проводить собрания, митинги и демонстрации, шествия и пикетирования (ст. 31), право на свободу мысли и слова, печати и других средств массовой информации (ст. 29)⁵.

Целью ограничения является достижение компромисса между индивидуальными интересами и публичными интересами.

Существование института правомерного ограничения политических прав и свобод граждан возможно в том обществе, где признаются и реализуются данные права и свободы, а иначе таковые ограничения нарушают права и свободы граждан. Согласно Всеобщей декларации прав человека (принятой Генеральной Ассамблеей ООН 10.12. 1948):

* Научный руководитель - Сидорова Анна Викторовна, старший преподаватель.

"При осуществлении своих прав и свобод каждый человек должен подвергаться только таким ограничениям, какие установлены законом исключительно с целью обеспечения должного признания и уважения прав и свобод других и удовлетворения справедливых требований морали, общественного порядка и общего благосостояния в демократическом обществе" (ч.3 ст.29)⁶, а также согласно ч.3 ст. 55 Конституции РФ: "права и свободы человека и гражданина могут быть ограничены федеральным законом только в той мере, в какой это необходимо в целях защиты основ конституционного строя, нравственности, здоровья, прав и законных интересов других лиц, обеспечения обороны страны и безопасности государства"⁷.

Итак, анализируя нормативно-правовые акты, которые содержат основания для правомерного ограничения политических прав и свобод, можно сделать вывод о том, что в большинстве случаев ограничены избирательные права. Так статья 32 Конституции РФ гласит, что "граждане, которые признаны судом недееспособными, не имеют право избирать и быть избранными"⁸. Еще один вид правомерного ограничения касается лиц, которые содержатся в местах лишения свободы по приговору суда, вступившему в законную силу.

Согласно Конституции РФ граждане РФ имеют равный доступ к государственной службе. Однако, статья 16 Федерального закона от 27 июля 2004 г. № 79 "О государственной гражданской службе Российской Федерации" предусматривает ряд правомерных ограничений таких, как признание гражданина недееспособным или ограниченно дееспособным решением суда, отказа от прохождения процедуры оформления допуска к сведениям, составляющим государственную и иную охраняемую федеральным законом тайну и т.д.⁹

Статья 29 Конституции РФ закрепляет право на свободу мысли и слова, получение, производство и распространения информации¹⁰. Данная статья имеет немало правомерных ограничений. Прежде всего, они связаны с мерами наказания за публичные призывы к национальной вражде, насильственному захвату власти и т.д. Что касается права на получение, производство и распространения информации, то ограничения существуют только для информации, которая носит конфиденциальный характер для сведений, составляющих государственную тайну (Закон РФ от 21.07.1993 №5485-1 "О государственной тайне")¹¹.

Статья 30 Конституции РФ провозглашает право на объединение¹².

Право на объединения является личным, но и также политическим, если речь идет об объединениях политического характера (например, партии). Право на объединение не является абсолютным правом, оно может подвергаться ограничению в случае введения чрезвычайного или военного положения.

Граждане РФ имеют право проводить собрания, демонстрации и митинги, шествия и пикетирования. Главным условием является то, что данные мероприятия должны проводиться мирно, без оружия (ст. 31 Конституция РФ)¹³. На период чрезвычайного положения проведения данных мероприятий может быть запрещено (ФКЗ "О чрезвычайном положении")¹⁴.

Таким образом, на современном этапе развития общества федеральное законодательство РФ не только признает и реализует защиту политических прав и свобод граждан, а также в той или иной мере предусматривает их ограничения. Правомерное ограничение прав и свобод человека и граждан существует в целях обеспечения безопасно-

сти государства. Следовательно, ограничение политических прав и свобод граждан, с уверенностью, можно отнести к социально-оправданным действиям, целью которых является обеспечение стабильности в обществе.

¹ Чумбаев А.А., Сидорова А.В. Права человека // Актуальные проблемы юридической науки: теория и практика : сб. материалов XVIII Междунар. науч.-практ. конф. Махачкала, 2016. С. 12-13.

² Конституция Российской Федерации : принята всенар. голосованием 12.12.1993 г. Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс" (дата обращения: 14.09.2017).

³ Суркова О.Е. Понятие и сущность права как факторы формирования и реализации принципов права // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2005. № 1 (16). С. 217-218.

⁴ Коннов В.А. Правовые основы ограничения политических прав и свобод граждан по зарубежному и российскому законодательству // Социальные и гуманитарные науки. Отечественная и зарубежная литература. Сер. 4, Государство и право. 2005. С. 30.

⁵ Конституция Российской Федерации ...

⁶ Всеобщая декларация прав человека : принята Генеральной Ассамблеей ООН 10.12.1948. Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс" (дата обращения: 14.09.2017).

⁷ Конституция Российской Федерации ...

⁸ Там же.

⁹ О государственной гражданской службе Российской Федерации : федер. закон от 27.07.2004 №79-ФЗ (ред. от 29.07.2017). Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс" (дата обращения: 11.09.2017).

¹⁰ Конституция Российской Федерации ...

¹¹ О государственной тайне : закон РФ от 21.07.1993 №5485-1 (ред. от 08.03.2015). Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс" (дата обращения: 10.09.2017).

¹² Конституция Российской Федерации ...

¹³ Там же.

¹⁴ О чрезвычайном положении : федер. конституц. закон от 30.05.2001 №3-ФКЗ (ред. от 03.07.2016). Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс" (дата обращения: 11.09.2017).

LIMITATION OF POLITICAL RIGHTS AND FREEDOMS OF CITIZENS IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2017 Mavrinskaya Tatyana Vladimirovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: mavrinskaya1998@mail.ru

Keywords: citizen, Constitution of the Russian Federation, rights, lawful restriction, political rights, freedoms.

When implementing the rights and freedoms of citizens, including political ones, an important problem arises - the lawful restriction of these rights and freedoms. The implementation of political rights and freedoms before the court and public interests, the possibility, the need for legal restraint. This article examines the main provisions of regulatory legal acts that contain grounds for the lawful restriction of political rights and freedoms.

К ВОПРОСУ О РЕАЛИЗАЦИИ ПРАВА ГРАЖДАНИНА БЫТЬ ИЗБРАННЫМ

© 2017 Малютина Татьяна Викторовна

студент

© 2017 Казанкова Татьяна Николаевна

кандидат педагогических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: tanymalutina@yandex.ru

Ключевые слова: избирательное законодательство, объективное и субъективное право быть избранным.

Статья посвящена анализу таких понятий, как объективное и субъективное право гражданина Российской Федерации быть избранным.

В нашей стране обычные люди обладают правом принимать участие в выборе органов власти, формирования органов местного самоуправления и внесения изменений в Конституцию страны. В связи с этим Россия считается одной из наиболее демократических в мире. Государство дает народу возможность управления страной¹.

Избирательное законодательство в современном мире способствует достижению согласия в политической борьбе, поскольку каждый человек по-разному представляет свое место в системе государства. Сталкиваясь друг с другом, интересы государства, общества, отдельных индивидов, вступают в постоянную борьбу за право.

Под избирательным правом понимают правовые нормы, которые направлены на регулирование участия граждан в процедуре выборов². Законом установлены правила проведения выборов, порядок отзыва должностных лиц, а также взаимоотношения между различными организациями и избирателями.

Избирательное право имеет пассивный и активный вид. Пассивный - это когда человек является кандидатом на какую-либо управленческую или политическую должность. Активный - когда сам становится избирателем, то есть выбирает кого-то. При этом существуют какие-либо ограничения для одних граждан и отсутствуют для других. Не каждый гражданин обладает правом принимать участие в голосовании, либо выдвигать свою кандидатуру на выборах.

Федеральным законом № 67-ФЗ "Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации" четко установлены требования как к кандидатам, так и к избирателям.

При реализации права граждан на участие в выборах существуют только разумные ограничения, которые признаются в каждом демократическом государстве и не носят дискриминационный характер³.

Российское законодательство закрепило активное избирательное право за теми гражданами, которые живут в границах избирательного округа.

Для лиц, находящихся за пределами своего места жительства законодательством также предусмотрена возможность участия в голосовании.

В связи с этим дипломатические представительства, консульские учреждения обязаны оказывать содействие гражданину в реализации его избирательных прав⁴.

Законом предусмотрены два способа выдвижения лица в качестве кандидата: непосредственное выдвижение и выдвижение в составе списка кандидатов.

При непосредственном выдвижении кандидат выдвигает свою кандидатуру в порядке самовыдвижения, либо его кандидатуру выдвигает избирательное объединение.

А правом выдвигать списки кандидатов обладают лишь политические партии, которые имеют право участвовать в выборах и их региональные отделения, имеющие право участвовать в выборах соответствующего уровня.

Исходя из смысла положений Конституции, право гражданина быть избранным состоит в том, что законодательно должна быть закреплена возможность по собственному желанию выдвигаться кандидатом на выборах⁵.

Таким образом, гражданин имеет право воплотить в реальность свои права быть избранным на добровольной основе, по собственному желанию. При этом гражданин также обладает правом выбора: выдвинуть свою кандидатуру в порядке самовыдвижения, либо сделать это путем выдвижения избирательным объединением. И, конечно же, в любом случае законодательством должно обеспечиваться равенство прав граждан, как состоящих в различных политических партиях и общественных объединениях, так и не состоящих в них. Обеспечение равенства прав различных общественных объединений закреплено Конституцией Российской Федерации, которая не отдает никакого предпочтения политическим партиям в выражении политического и идеологического многообразия.

¹ Казанкова Т.Н.К вопросу о соотношении государства и гражданского общества: историко-правовой аспект // Вестник Самарского муниципального института управления. 2014. № 1. С. 99-104.

² Шугрина Е.С. Некоторые организационно-правовые проблемы в работе избирательных комиссий в Российской Федерации // Государственная власть и местное самоуправление. 2014. № 1.

³ Казанкова Т.Н. Значение правовой культуры в становлении гражданского общества // Вестник Самарского муниципального института управления. 2014. № 2 (29). С. 110-118.

⁴ Безруков А.В., Кондрашев А.А. Российские конституционно-правовые контрреформы 2012 - 2013 гг.: реализация в законодательстве и перспективы правоприменения // Актуальные проблемы российского права. 2014. № 6.

⁵ Заикин С.С. Перспективы законодательного закрепления института избирательных блоков в России // Конституционализм и правовая система России: итоги и перспективы : материалы секции конституц. и муницип. права V Междунар. науч.-практ. конф. "Кутафинские чтения" / отв. ред. В.И. Фадеев. М., 2014.

Казанкова Т.Н. Проблемы взаимодействия гражданского общества и государства // Вестник Самарского муниципального института управления. 2014. № 3. С. 75-81.

ON THE ISSUE OF THE REALIZATION OF THE CITIZEN'S RIGHT TO BE ELECTED

© 2017 Malyutina Tatyana Viktorovna
Student

© 2017 Kazankova Tatyana Nikolaevna
Candidate of pedagogical sciences, associate professor
Samara State University of Economics
E-mail: tanymalutina@yandex.ru

Keywords: electoral legislation, objective and subjective right to be elected.

The article is devoted to the analysis of such concepts as the objective and subjective right of a citizen of the Russian Federation to be elected.

УДК 342

ПОНЯТИЕ, ВИДЫ, ХАРАКТЕРИСТИКА, ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ ИЗБИРАТЕЛЬНЫХ СИСТЕМ СОВРЕМЕННОСТИ

© 2017 Маренков Вячеслав Андреевич*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Slavenches98@yandex.ru

Ключевые слова: избирательная система, мажоритарная избирательная система, пропорциональная избирательная система, смешанная избирательная система, электорат, демократия.

Предпринята попытка анализа избирательных систем современности на основе выделения их признаков, достоинств и недостатков. Так как на сегодняшний день не существует идеальной избирательной системы, в статье приводится один из способов минимизации недостатков двух известных систем - смешанная избирательная система, функционирующая на основе их комбинирования.

Любое государство есть организация суверенной политической власти¹, это означает, что есть, грубо говоря, группа людей, которая и составляет эту власть. Но, если бы это была группа людей, вряд ли бы она привела свое государство к процветанию, поэтому существует сложная иерархическая система государственных органов, в которой у каждого свои функции и полномочия, права и обязанности². На сегодняшний день существует два способа формирования этой системы: путем назначения или же путем выборов. Именно второй способ позволяет гражданам участвовать в политической жизни

* Научный руководитель - Сидорова Анна Викторовна, старший преподаватель.

страны³, используя свои политические права: избирать и быть избранными в органы государственной власти и органы местного самоуправления (ст. 2 ст.32)⁴.

Порядок избрания гражданами, порядок выдвижение кандидатов на должности объясняет такое понятие как избирательная система. Итак, избирательная система - это реально существующий порядок подготовки и проведение выборов депутатов и выборных должностных лиц государственной власти и органов местного самоуправления в Российской Федерации⁵. В настоящее время выделяют три основные избирательные системы, являющихся частью непосредственной демократии: мажоритарную, пропорциональную и смешанную⁶.

Мажоритарная избирательная система (от французского слова Majorité - большинство) представляет собой систему, в которой победителем является тот кандидат, что получил большинство голосов избирателей⁷. Законодательство конкретного государства определяет, в зависимости от вида выборов (президентские, парламентские, местные), какое именно большинство голосов необходимо получить - относительное или абсолютное. В связи с этим выделяют мажоритарные системы абсолютного и относительного большинства⁸. Согласно первой, победителем считается тот кандидат, что получил более половины голосов избирателей, то есть 50%+1 голос. На президентских выборах 2004 года В.В. Путин победил, получив 71,3% голосов избирателей, а в 2012 году набрал 63,3% голосов, что является абсолютным большинством голосов⁹. Зачастую, по данной избирательной системе проводят несколько туров, так как считается редкостью получение такого количества голосов при большом выборе кандидатов⁷. Во втором туре принимают участие кандидаты, получившие больше других, но меньше 50%. Например, Иванов - 40%, Петров - 38%, Сидоров - 22% . Во втором туре останутся Иванов и Петров. На следующий тур могут перейти и больше двух кандидатов, и законодательно может быть утверждено, что второй тур будет проходить по системе относительного большинства. Важно отметить то, что в первом туре партии поддерживают сами себя, а во втором кандидата близкого им по выдвигаемой программе¹⁰. Достоинством этой системы, на мой взгляд, является то, что избранный кандидат представляет интересы большинства населения. Еще одним достоинством этой системы является возникновение личной связи между кандидатом и обществом¹¹. Но есть свои недостатки: если кандидат набирает, например, 51%, следовательно он побеждает на выборах, но ведь его программу поддерживает, по большому счету, лишь половина электората, и некому будет представлять интересы второй половины. Среди недостатков можно выделить еще то, что данная система, в условиях многопартийности не результативна, так как она более выгодна только крупным партиям, соответственно, мелкие партии вообще не будут включены во власть¹².

Под пропорциональной избирательной системой понимается система представительства партий и движений, которая основана на том, что каждая партия получает в представительном органе власти число мест, пропорциональное количеству голосов, поданных за ее кандидатов на выборах¹³. На мой взгляд, эта система более демократична, так как отражает реальную картину мнений избирателей. В литературе отмечается, что пропорциональная система изначально предназначалась для представительства прав меньшинств. Именно поэтому, вначале она была использована в странах, где население этнически неоднородно¹⁴. Огромным плюсом данной системы, по моему мнению, считается то, что теперь есть кому представлять интересы меньшинства, в отличие от мажоритарной. При условии низкого барьера, например как в Голландии (0,67%)¹⁵, в представительный орган власти попадают такие партии, получившие поддержку всего 1% населения, но все

же это важно - и интересы 1% будут представлены в парламенте. К числу достоинств данной системы следует отнести такой момент, как формирование и укрепление многопартийности¹¹, что является неотъемлемой частью демократии. Я думаю, еще одним достоинством можно назвать справедливость, так как эта система позволяет наиболее честно распределить силы партий во власти. Наряду с достоинствами, выделяют так же и недостатки данной системы: во-первых, при применении пропорциональной системы закрытых списков, избиратели не знают, кто впоследствии войдет в парламент¹⁶; во-вторых, на депутатов, избранных по партийным спискам, не возлагается такая большая ответственность перед своими избирателями, как в мажоритарной системе. Более того, депутат может переложить ответственность на партию за принятие тех или иных решений.

Из вышесказанного можно сделать, что обе системы не идеальны, а любое государство стремится к прогрессу, поэтому необходимо создание такой системы, при которой во власти бы присутствовали силы, представляющие интересы как большинства, так и меньшинства населения, как в пропорциональной), но еще и должна быть некая личная связь между кандидатом и его избирателями, чтобы выбранный последними кандидат был ответственен перед теми, кто его поддерживает и не мог переложить ответственность на других членов партии (как в мажоритарной). Именно с целью минимизации недостатков была разработана смешанная избирательная система, комбинирующая в себе две предыдущие. Сущность данной системы заключается в том, что часть мест распределяется в соответствии с мажоритарной системой, а другая - в соответствии с пропорциональной системой¹⁷. Смешанная избирательная система применяется во многих странах, в том числе и в России. Например, в Австралии одна палата избирается по мажоритарной системе абсолютного большинства, а вторая по пропорциональной. В Италии соотношение комбинирования составляет 75% на 25%¹⁵. Смешанная система тоже не идеальна, однако она достаточно минимизирует недостатки мажоритарной и пропорциональной избирательных систем.

¹ Матузов Н.И, Малько А.В., Теория государства и права : учебник. М. : Юристь, 2004. С. 27.

² Беляев В.П. Общественный контроль в современной России // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2006. № 4 (22). С. 239-246.

³ Колесникова Т.В. Виды избирательных систем, характеристики, особенности, преимущества и недостатки // Вопросы современной науки: проблемы, тенденции и перспективы : материалы V междунар. науч.-практ. конф. 2017. С. 50.

⁴ Конституция Российской Федерации : принята всенар. голосованием 12.12.1993 г. (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ). Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс" (дата обращения: 02.10.2017).

⁵ Авакьян С.А. Конституционное право России. Т. 2. М., 2014. С. 171.

⁶ Пирбудагова Д.Ш., Савзиева Т.Б. Положительные и отрицательные аспекты мажоритарной и пропорциональной систем как составляющих смешанной избирательной системы // Юридический вестник ДГУ. 2015. № 2. С. 44.

⁷ Крутов А.В., Фирюлина А.А. Мажоритарная избирательная система // Современный взгляд на будущее науки. Пермь, 2016. С. 140.

⁸ Попова А.В., Трусова А.С. Мажоритарная избирательная система: плюсы и минусы // Научный альманах. Тамбов, 2015. № 9 (11). С. 1244.

⁹ Выборы Президента Российской Федерации в 2012 году. URL: <http://www.cikrf.ru> (дата обращения: 02.10.2017).

¹⁰ Пирбудагова Д.Ш., Савзиева Т.Б. Положительные и отрицательные аспекты ... С. 45.

- ¹¹ Колесникова Т.В. Виды избирательных систем, характеристики ... С. 51.
¹² Пирбудагова Д.Ш., Савзиева Т.Б. Положительные и отрицательные аспекты ... С. 45.
¹³ Колесникова Т.В. Виды избирательных систем, характеристики ... С. 51.
¹⁴ Пирбудагова Д.Ш., Савзиева Т.Б. Положительные и отрицательные аспекты ... С. 46.
¹⁵ Кирюхина С.В. Пропорциональная избирательная система и выборы депутатов государственной думы федерального собрания российской федерации // Правовые проблемы укрепления российской государственности. Томск, 2010. С. 79.
¹⁶ Пирбудагова Д.Ш., Савзиева Т.Б. Положительные и отрицательные аспекты ... С. 46.
¹⁷ Колесникова Т.В. Виды избирательных систем, характеристики ... С. 52.

CONCEPT, KINDS, CHARACTERISTICS, ADVANTAGES AND DISADVANTAGES OF ELECTION SYSTEMS OF MODERNITY

© 2017 Marenkov Vyacheslav Andreevich

Student

Samara State University of Economics

E-mail: Slavenches98@yandex.ru

Keywords: Electoral system, majority electoral system, proportional electoral system, mixed electoral system, electorate, democracy.

In this article, an attempt is made to analyze the electoral systems of our time, based on the identification of their features, merits and demerits. Since there is currently no ideal electoral system, the article cites one of the ways to minimize the shortcomings of two known systems - a mixed electoral system that operates on the basis of their combination.

УДК 334

ПРОБЛЕМА ВЫДЕЛЕНИЯ НАЛОГОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В САМОСТОЯТЕЛЬНЫЙ ВИД ЮРИДИЧЕСКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

© 2017 Минетдинова Виктория Дамировна

студент

© 2017 Казанкова Татьяна Николаевна

кандидат педагогических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: vikulya.atanova@mail.ru

Ключевые слова: налоговая ответственность, налоговые правонарушения, административная ответственность.

Настоящая статья посвящена проблеме определения места налоговой ответственности в системе юридической ответственности. Анализируются мнения ряда авторов относительно данной проблемы.

В условиях современной экономики достаточно частым явлением становятся налоговые правонарушения. Любое правонарушение в налоговой сфере влечет привлечение лица, совершившего его, к ответственности. За налоговые правонарушения, должна следовать именно налоговая ответственность¹. Однако в современной научной литературе еще не выработано обособленного института налоговой ответственности, хотя многие авторы настаивают на самостоятельности данного явления.

Например, Брызгалин А.В. считает, что в российской правовой системе сформировалось четко выраженное правовое явление - ответственность за налоговые правонарушения, которую вполне обоснованно можно выделить как налоговую ответственность². Гогин А.А. также признает налоговую ответственность самостоятельной правовой категорией³. Конституционный суд во многих своих постановлениях неоднократно использует термин "налоговая ответственность", что может позволить сделать вывод о том, что он выделяет налоговую ответственность как самостоятельный вид. Но в то же время, в Определении КС РФ от 05.07.01 № 130 сказано, что административная ответственность за правонарушения в области налогов и сборов устанавливается гл. 15 КоАП РФ, что говорит о том, что за такие правонарушения устанавливается административная ответственность. Исходя из этого, стоит предположить, что Конституционный суд РФ имеет двойное мнение относительно данного вопроса.

Следует отметить тот факт, что налоговое правонарушение является основанием налоговой ответственности, под налоговым правонарушением, в соответствии со ст. 106 НК РФ понимается виновно совершенное противоправное деяние налогоплательщика, за которое Налоговым кодексом установлена ответственность⁴. Так же НК РФ предусматривает порядок и условия привлечения к ответственности за налоговые правонарушения.

Проанализировав представленные точки зрения можно сделать вывод о том, что налоговые правонарушения должны влечь за собой налоговую ответственность. Также стоит отметить, что есть авторы, которые придерживаются другого мнения. Например, Кучеров И.И. считает, что налоговая ответственность может рассматриваться как разновидность административной или уголовной ответственности⁵. То есть, вид юридической ответственности будет зависеть от характера налогового правонарушения.

Поскольку нарушения законов различаются степенью общественной опасности, то в случае если деяние виновного лица является общественно опасным, то ответственность предусмотрена Уголовным кодексом РФ и такая ответственность является наиболее строгой.

Если же налоговое правонарушение не является общественно опасным, то оно называется проступком и тогда, имеет место административная ответственность, которая предусмотрена КоАП РФ. Стоит сказать, что многие авторы относят ответственность за нарушение законодательства о налогах и сборах именно к административной ответственности. Данную позицию они подтверждают следующими аргументами:

- порядок взыскания налоговых санкций представляет собой форму реализации административной ответственности;

- штрафы, налагаемые на лиц, нарушивших налоговое законодательство, относятся к административным взысканиям, что является мерой воздействия, вытекающего из КоАП РФ.

Поскольку штрафные санкции в области налогообложения не имеют особой специфики, их можно отождествить с административными⁶ штрафными санкциями, к тому же, как уже было написано, процессуальный порядок взыскания налоговых санкций яв-

ляется формой реализации административной ответственности. Стоит вспомнить точку зрения Пепеляева С.Г., который отметил, что рассмотрение налоговой ответственности как самостоятельный вид является результатом терминологических неточностей, допускаемых законодателем⁷. Делая вывод из данных точек зрения, стоит сказать, что налоговая и административная ответственность, несомненно, имеют некоторые различия, но, очевидно, что эти два вида очень близки между собой.

Таким образом, место налоговой ответственности в системе юридической ответственности еще не определено. Ответственность за налоговые правонарушения очень тесно связана как с уголовной, так и с административной ответственностью, наверное, вследствие этого и возникают разногласия по поводу отнесения налоговой ответственности к самостоятельному виду. Но все-таки, по нашему мнению, имеются достаточные основания для выделения налоговой ответственности в качестве самостоятельного вида юридической ответственности. Надеемся, что с развитием налогового законодательства ученые сойдутся во мнении и признают налоговую ответственность самостоятельной правовой категорией.

¹ Казанкова Т.Н., Сидорова Ю.Ю. Проблема налоговой ответственности // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2017. № 1-1. С. 290-292.

² Налоговая ответственность. Штрафы, пени, взыскания / А.В. Брызгалин [и др.]. М. : Аналитика-Пресс, 1997. С. 242-243.

³ Гогин А.А. Теоретико-правовые вопросы налоговой ответственности : дис. ... канд. юрид. наук. Самара, 2002. С. 37, 157.

⁴ "алоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 18.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2017).

⁵ Кучеров И.И. Налоговое право России : курс лекций. С. 246.

⁶ Сидорович Ю.С. Ответственность за совершение налоговых правонарушений и ее место в системе юридической ответственности. 2010.

⁷ Пепеляев С.Г. Гражданин как субъект финансово-правовых отношений : автореф. дис. ... канд. юрид. наук. М., 1991.

THE PROBLEM OF ALLOCATING TAX LIABILITY INTO AN INDEPENDENT KIND OF LEGAL LIABILITY

© 2017 Minetdinova Victoria Damirovna
Student

© 2017 Kazankova Tatyana Nikolaevna
Candidate of pedagogical sciences, docent
Samara State University of Economics
E-mail: vikulya.atanova@mail.ru

Keywords: fiscal responsibility, tax offences, administrative responsibility.

This article deals with the problem of determining the location of fiscal responsibility in the system of legal liability. This article analyzes the views of a number of authors concerning this issue.

ВЛИЯНИЕ ГЛОБАЛИЗМА НА НАЦИОНАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВО И ПРАВО

© 2017 Мышкина Кристина Сергеевна

студент

© 2017 Коробова Александра Петровна

кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: rudemarion@mail.ru

Ключевые слова: неолиберализм, глобализм и неоглобализм, правовая глобализация, социальная справедливость, правовая культура, социальное государство, национальные системы.

Описывается значение глобализма в современном мире, его негативное влияние, тенденции и признаки. Авторы рассуждают о невозможности применения одной модели государственного и правового устройства для всего мира, основываясь на примере России.

Вопрос о значении национальных политических и правовых систем волнует как политологов и правоведов, ученых-исследователей, так и обычных граждан. Значение данного вопроса обостряется в условиях ощутимого влияния глобализма. Глобализм – это усиление власти транснациональных корпораций за счет резкого ослабления или уничтожения национально-государственного суверенитета. Распространение глобализма и неоглобализма, понимаемого как стремление одной сильной державы к мировому господству, напрямую связано с идеями неолиберализма. Увеличение роли рыночных механизмов и, как следствие, уменьшение значения государственного регулирования ведет к утрачиванию государством своих позиций в экономической сфере, а значит, к утрате учета национальных интересов и преобладанию интересов транснациональных.

Неолиберальная модель глобализации ставит рынок на первое место, основываясь на том, что именно он способен гармонизировать экономику. Однако данная концепция имеет ряд противоречий и проблем таких как слабая регулируемость мировых финансовых рынков; обострение конкуренции на всех уровнях и сегментах мирового рынка; усиление поляризации населения по уровню доходов; усиление диспропорциональности развития в рамках отдельных стран, регионов, и мировой экономики в целом; интенсификация регионализации и локализации как контртенденций; качественное изменение роли государства в рыночной экономике¹.

Страны вынуждены подстраивать национальную систему государственного и правового устройства под нужды рынка и его законы, что для большинства систем губительно. Усиление неолиберальной доктрины ведет к ослаблению роли государственного аппарата на территории государства, утрате государственной национальности и суверенитета. Государство уже не способно сглаживать негативные тенденции неолиберализ-

ма, такие как увеличение безработицы, поляризация общества и т.д. В России глобализация выражается еще и в увеличении и преобладании импорта над экспортом, а также в зависимости всей российской экономики от "сырьевых" доходов (экспорт нефти и газа). А. Севастьянов и О. Гуренкова пишут: "...существенную долю импорта составляет потребительская продукция. Поддержание уровня дохода от традиционного сырьевого импорта происходит в основном лишь в меру положительной динамики соответствующих мировых цен, при этом возрастают операционные и капитальные затраты по мере перехода к более "тяжелым" месторождениям"².

Еще одним несостоятельным положением можно назвать концепцию "о пользе социального неравенства при переходе к рыночной экономике". Рынок не заботится о соблюдении социальной справедливости или о благе страны. В социальной дифференциации неоглобалисты видят возможность расширения и эволюции рынка. Только вмешательство государства может установить принцип социальной справедливости в обществе, невзирая на рынок и его санирующую функцию. Под принципами социальной справедливости понимают исходные установки, которыми следует руководствоваться при создании условий и механизмов ее достижения³. В современной России крайне необходимо проведение институциональных преобразований, направленных как на улучшение социального положения граждан, так и укрепление социальной сферы в целом, т.к. уровень неравенства доходов лишь увеличивается. Российская Федерация претендует называться социальным государством, следовательно, обязуется создавать достойные условия существования людей, равные возможности реализации их талантов и способностей, утвердить новый тип социальных связей между людьми, основанный на принципах соц. справедливости, соц. мира и гражданского согласия.

Правовая глобализация - формирование интернациональных правовых ценностей. Под правовыми ценностями понимается юридическая догма, уже превратившаяся в норму, устойчивые стандарты национальной или международной правовой системы и определяющая связь между человеком и обществом, личностью и государством⁴. В условиях глобализма национальное право зачастую претерпевает изменения, какие-то его аспекты могут утрачиваться, причем совершенно необоснованно. У каждого народа имеется свое, укоренившееся с давних времен, представление о праве, своя правовая культура. Как пишут А. Саидов и У. Таджикианов, "Правовая культура - это отдельное социальное явление, которое может приниматься как символ правового состояния общества и личности... Правовая культура общества видится как один из видов социальной культуры, охватывающий все богатства созданного человечеством в науке правоведения и отражающая определенный уровень правового мышления, законности, усовершенствования законов и правового опыта..."⁵. С утратой национальной правовой культуры, с всепоглощающим влиянием глобализма в сфере права исчезает и часть национальной культуры в целом, что негативно сказывается на правовом сознании граждан. Они перестают ощущать связь с правовой системой, желание подчиняться ей также утрачивается. Корректировка права под воздействием глобализма имеет и такие негативные последствия, как навязывание идей и моделей жизни наиболее экономически развитых стран, что в свою очередь ведет к формированию однополярного мира, по сути, мировому господ-

ству группы высокоразвитых государств. Применяемая политика "двойных стандартов" зависит от интересов стран лидеров в каждом конкретном случае, в конкретном регионе. Возникает проблема независимости при принятии норм права и формировании системы права, а также государственного суверенитета в целом⁶.

Подводя итоги, можно заключить, что в слиянии всех государственных и правовых систем в одну транснациональную систему больше отрицательных положений. Все сферы жизни общества функционируют на основе целого ряда аспектов, отличающихся друг от друга в разных странах в той или иной степени. Поэтому форма общественно-политического и правового устройства, применимая, к примеру, в Японии, едва ли приживется в России. В информационном обществе невозможно избежать явления глобализма, по этой причине национальные системы должны иметь стержень и не разрушаться под его влиянием.

¹ Смирнова И.А. Противоречия глобализации и проблемы российской экономики // Актуальные проблемы и перспективы развития экономики: российский и зарубежный опыт. 2017. N 8. С. 38.

² Севастьянов А.В., Гуренкова О.В., Смирнова Е.А. Стратегии развития и риски российской экономики в условиях глобализации // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2013. N 7 (105).

³ Петросян Д.С. Гуманистическая экономика и социальная справедливость // Общественные науки и справедливость. 2007. N 5. С. 18-27.

⁴ Алексеев С.С. Право: азбука - теория - философия. Опыт комплексного исследования. М. : Статус, 1999. С. 239.

⁵ Таджиханов У., Саидов А. Теория правовой культуры. Т. : Академия МВД РУз, 1998. Т. 1.

⁶ Балян М.Г. Теоретико-правовой аспект коррекций в праве РФ в процессе глобализации. М., 2008. С. 4.

THE INFLUENCE OF THE GLOBALISM ON THE NATIONAL STATE AND LAW

© 2017 Myshkina Kristina Sergeevna

Student

© 2017 Korobova Alexandra Petrovna

Candidate of law science, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: rudemarion@mail.ru

Keywords: globalism and neo-globalism, neo-liberalism, lawful globalization, social justice, lawful culture, social state, national systems.

The article describes the significance of the globalism in the modern world, its negative influence, tendency and features. The author discourses on impossibility of using one pattern of state and law organization on the whole world referring to the example of the Russian Federation.

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЗАЩИТЫ ПРАВ НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКОВ

© 2017 Никитина Анастасия Александровна

студент

© 2017 Казанкова Татьяна Николаевна

кандидат педагогических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: nastyusha-shiryaeva@inbox.ru, tatianaok@yandex.ru

Ключевые слова: налоговый спор, защита прав и свобод, досудебное регулирование, судебная защита, самозащита.

Рассматриваются основные аспекты защиты нарушенных прав налогоплательщиков, дается характеристика некоторых способов их восстановления.

Несмотря на то, что за последнее время, отмечается снижение общего количества налоговых споров, вопросы защиты прав налогоплательщиков по-прежнему не теряют своей значимости¹. Конечно, нельзя не отметить, что положительная статистика по сокращению налоговых споров сложилась во многом благодаря эффективной работе налоговых органов, стремящихся разрешить спорную ситуацию и найти ее оптимальное решение, но далеко не всегда вынесенное решение учитывает интересы налогоплательщиков, поэтому у них и возникает необходимость продолжать защиту своих прав.

Котельников М.Г. утверждает, что провозглашение в Российской Федерации самого человека, его прав и свобод в качестве высшей ценности, предполагает создание условий для полноценной и свободной их реализации². И ст. 45 Конституции РФ закрепляет право каждого защищать свои права и свободы всеми способами, не запрещенными законом³. В соответствии с этим налоговым законодательством предусмотрены следующие способы защиты прав налогоплательщиков: защита прав в административном порядке; защита прав и законных интересов в судебном порядке; самозащита.

Конюхова А.А. отмечает, что налоговый спор возникает после соответствующей оценки налоговым органом действий совершенных налогоплательщиком⁴. И в данной ситуации налоговый орган выступает от имени государства, представляя в первую очередь его интересы, стремясь разрешить конфликт без вмешательства иных представителей государственной власти.

Порядок досудебного урегулирования налоговых споров предусмотрен в гл. 19 и 20 НК РФ. Там закреплено право каждого лица обжаловать акты налоговых органов, если они носят ненормативного характера, действия или бездействия должностных лиц данных органов, если они такие действия (бездействия) нарушают права и законные интересы налогоплательщика⁵.

Существуют две документальные формы обжалования: собственно жалоба (ее предметом является обжалование вступившего в законную силу ненормативного акта

налогового органа) и апелляционной жалоба (в ней обжалуются не вступившие в законную силу решения налогового органа о привлечении или об отказе в привлечении к ответственности за совершение налогового правонарушения, вынесенного по результатам проведения камеральной или выездной налоговой проверки).

Административное урегулирование налоговых споров предусмотрено в законодательстве многих зарубежных стран, в частности в Германии. Там эта процедура является обязательным этапом, предшествующем обращению налогоплательщика в суд. В российском налоговом законодательстве, до 01.01.2014 г. обязательный досудебный порядок урегулирования налоговых споров применялся только по отношению к спорам, предметом которых было обжалование решений вынесенных налоговыми органами по результатам камеральных и выездных налоговых проверок. После преобразований налогового законодательства в 2014 г., данный порядок обжалования применяется ко всем налоговым спорам, в том числе связанным с обжалованием иных актов налоговых органов ненормативного характера, а также действий или бездействий их должностных лиц. Однако как отмечает Касьянов А.В., проблематика досудебного урегулирования последней категории споров проявляется в том, что в рамках существующего несовершенства нормативно-правовой базы, без надлежащего судебного разрешения трудно установить соответствует ли оспариваемое решение налоговых органов законодательству о налогах и сборах или нет⁶.

Тем не менее, нельзя не согласиться с мнением Рудовера Ю.В. о том, что "внедрение в налоговое законодательство процедур по досудебному урегулированию споров, обеспечит возможность смягчения налогоплательщикам тяжести наказаний, применяемых на совершение налогового правонарушения, повышению правовой сознательности, как должностных лиц налоговых органов, так и самих налогоплательщиков"⁷. Однако большинство налогоплательщиков довольно скептически относятся к попыткам внедрения досудебной стадии разрешения возникших налоговых конфликтов, так как считают это попыткой ограничения их конституционных прав и стремлением государства, дать возможность своим "представителям" в лице налоговых органов уйти от ответственности. Такой вывод следует из достаточно продолжительной практики: зачастую налоговые органы отказывались изменять решения, явно противоречащие действующему законодательству, оттягивали сроки ответов на поступившие обращения граждан.

Для решения этих и других проблем, приказом ФНС России от 13.02.2013 № ММВ-7-9/78 "Об утверждении Концепции развития досудебного регулирования налоговых споров в системе налоговых органов Российской Федерации на 2013-2018 годы" была закреплена система основных путей развития данного института регулирования налоговых правоотношений⁸. Этот правовой документ носит комплексный характер и направлен на обеспечение развития внесудебного механизма разрешения налоговых споров, путем применения примирительных процедур и иных мер внесудебного характера, повышение прозрачности процесса рассмотрения обращений граждан, создание стимулов и условий для эффективного взаимодействия граждан и сотрудников налоговых органов.

Принятые меры безусловно дают определенные результаты - количество налоговых споров доводимых до суда значительно снижается. Но тем не менее на сегодняшний день большинство налогоплательщиков стремится урегулировать возникшие нало-

говые разногласия в ходе судебного разбирательства, нежели в порядке досудебного обращения

Исходя из конституционной гарантии обязательной судебной защиты, все возникающие налоговые споры разрешаются или в судах общей юрисдикции или в арбитражных судах. Основная масса споров разрешается арбитражными судами, созданными на уровне субъектов РФ для разрешения споров с участием юридических лиц и индивидуальных предпринимателей. Здесь функционируют специальные налоговые коллегии, что обеспечивает относительно быстрое разрешение возникшего конфликта. Налоговые споры с участием граждан рассматриваются судами общей юрисдикции в порядке административного судопроизводства.

Проблемой данного способа восстановления нарушенных прав налогоплательщика заключается не только в том, что при рассмотрении данной категории дел суды достаточно часто принимают сторону налогового органа, отказывая налогоплательщикам в удовлетворении их исковых требований, а в том, что налоговый орган не всегда стремится исполнить в срок судебное решение, вынесенное в пользу плательщика (например, определение мирового судьи об отмене судебного приказа фактически не исполняется, и налогоплательщик, даже имея при себе документальное подтверждение необоснованности вынесенного решения, вынужден уплачивать взысканную сумму).

В случае когда налогоплательщик не исполняет решение суда вынесенное в пользу ФНС, налоговые органы обладают достаточно большими возможностями по принуждению недобросовестного лица к исполнению своих требований. Но вот у самого же налогоплательщика, гораздо меньше возможностей принудить налоговый орган исполнить судебное решение, хотя это и предусмотрено налоговым законодательством, найти данные положения проблематично в силу незнания или непонимания всей специфики налогового законодательства. Да и применить эти меры сложно, да и в случае их применения большую пользу от этого, как правило, получает не пострадавшее лицо, а государство.

Дополнительной мерой по урегулированию налоговых споров в судебной порядке выступает подписание сторонами мирового соглашения, но применяется эта мера крайне редко, поскольку представляется спорной возможность, органов государственной власти пойти на какие-либо уступки, по существенным вопросам спора. В связи с этим разрешение практически всех налоговых споров заканчивается вынесением судебного решения.

Несмотря на то, что судебный способ защиты прав налогоплательщиков признается наиболее действенным и большинство граждан привыкли доверять разрешению данной категории дел суду, этот способ является самым затратным (уплата государственной пошлины) и более затратным по сравнению с административным. Хотя суды и ограничены процессуальными сроками рассмотрения дела, большая загруженность судов и необходимость соблюдения всех стадии судопроизводства, практически не оставляет шансов на быстрое рассмотрение дела. И если исходить из этого, то досудебный способ защиты прав представляется наиболее выгодным как по времени, так и по денежным затратам на него. И перспектива его дальнейшего развития должна только по способствовать разгрузке судов⁹ и выстраиванию системного подхода к организации работы с налогоплательщиками, в целях экономии времени и денежных средств, как бюджетных, так и самих плательщиков¹⁰.

В качестве еще одного способа восстановления нарушенного права НК РФ выделяет самозащиту, т.е. право налогоплательщика на самостоятельную защиту своих прав и законных интересов. Согласно п.1 ст.21 НК РФ налогоплательщик вправе не выполнять неправомерные акты и требования налоговых органов, иных уполномоченных органов и их должностных лиц, не соответствующие законодательству, но форма и порядок реализации этого права там не указан. В связи с этим возникают и трудности в применении данной нормы: ведь без судебного разрешения вопроса о соответствии или несоответствии актов налоговых органов действующему законодательству налогоплательщику невозможно отказаться от исполнения возложенных на него этими актами обязанностей, в противном случае это будет иметь для него негативные юридические последствия. А механизма, который бы урегулировал эту коллизию пока в НК не существует, и, следовательно, данное положение является не работающими, ограничивающим право налогоплательщиков на самозащиту. И на разрешение данной проблемы уйдет еще не мало времени, поскольку отсутствует даже правоприменительная практика по такому способу защиты.

Конечно, наиболее эффективным способом защиты нарушенных прав является инициативный способ защиты, связанный с обращением заинтересованных лиц в органы государственной власти. И обобщая изложенное, следует отметить, что из всех доступных способов наибольшее доверие у граждан вызывает обращение в судебные органы. Однако, стремление государства к повышению эффективности работы с гражданами, общего уровня правового сознания и налаживанию сотруднических отношений между органами государственной власти и населением, выделяет досудебный способ защиты прав налогоплательщиков из всех остальных, делая его наиболее перспективным в планах дальнейшего развития. Как уже отмечалась, имеется положительная статистика применения внесудебных процедур разрешения налоговых конфликтов и вполне возможно, что в будущем времени, при условии качественной работе налоговых органов, к судебной защите нарушенных прав, налогоплательщики будут редко прибегать.

¹ Мозговая Е.С. Способы защиты прав налогоплательщиков // Инновационная наука. 2016. № 2. С. 78-81.

² Котельников М.Г. Юридическая природа права на судебную защиту // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. № 10 (120). С. 101-106.

³ Конституция РФ от 12.12.1993. М. : Эксмо, 2016.

⁴ Конюхова А.А. Разрешение налоговых споров в России и Германии (анализ особенностей правового регулирования) // Вестник МГИМО Университета. 2015. № 12. С. 56-60.

⁵ Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 (ред. от 18.07.2017). Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс" (дата обращения: 21.09.2017).

⁶ Касьянов А.В., Дворецкий В.Р., Межуева Т.Н. Постатейный комментарий к Налоговому кодексу РФ. 4-е изд., перераб. и доп. М. : РОСБУХ, 2013. 523 с.

⁷ Рудовер Ю.В. Финансово-правовое регулирование ответственности за нарушение законодательства РФ о налогах и сборах : автореф. дис. ... канд. юрид. наук. 2013.

⁸ Об утверждении Концепции развития досудебного урегулирования налоговых споров в системе налоговых органов Российской Федерации на 2013-2018 годы : приказ ФНС России от 13.02.2013 № МВВ-7-9/78. Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс" (дата обращения: 21.09.2017).

⁹ Казанкова Т.Н., Кочуров Н.А. Финансовое обеспечение деятельности судов в Российской Федерации: правовой аспект // Правовое регулирование деятельности хозяйствующего субъекта. 2016. С. 56-59.

¹⁰ Соловьев К. Досудебное урегулирование налоговых споров // Имущественные отношения в Российской Федерации. 2015. № 24. С. 95-99.

ACTUAL ISSUES OF PROTECTION OF TAXPAYERS 'RIGHTS

© 2017 **Nikitina Anastasia Alexandrovna**
Student

© 2017 **Kazankova Tatyana Nikolaevna**
Candidate of pedagogics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: nastyusha-shiryeva@inbox.ru, tatianaok@yandex.ru

Keywords: tax dispute, protection of rights and freedoms, pre-judicial regulation, judicial protection, self-defense.

The paper examines the main aspects of protection of violated rights of taxpayers, provides a description of the main ways to restore them.

УДК 342.9

ПОНЯТИЕ И ЦЕЛИ АДМИНИСТРАТИВНОГО НАКАЗАНИЯ

© 2017 **Оганесян Кристина Артуровна***
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: kristina_oganesyan29@mail.ru

Ключевые слова: КоАП, административное наказание, административное правонарушение, цели административного наказания.

На основе изучения Кодекса об административных правонарушениях Российской Федерации и научной литературы дается понятие административного наказания, а также рассматриваются основные цели административного наказания.

Согласно ст. 3.1. КоАП РФ: "административное наказание - установленная государством мера ответственности за совершение административного правонарушения", кото-

* Научный руководитель - **Сидорова Анна Викторовна**, старший преподаватель.

рая " применяется в целях предупреждения совершения новых правонарушений как самим правонарушителем, так и другими лицами"¹. Однако в соответствии со ст.3.1., административное наказание "не может иметь своей целью унижение человеческого достоинства физического лица, совершившего административное правонарушение, или причинение ему физических страданий, а также нанесение вреда деловой репутации юридического лица"². А.О. Павлов считает: "Административные наказания являются правовым средством, которым ограничиваются права и свобода человека и гражданина, а также юридических лиц, поэтому ошибка в их применении влечет нарушение режима законности и подрывает авторитет государственной власти"³. Следовательно, законодательство должно разработать такие эффективные меры наказания, которые окажут воспитательное воздействие на субъектов административного права и не нарушат их конституционные права.

В ст.3.2. КоАП РФ предусматриваются следующие наказания за совершение административных правонарушений:

- предупреждение;
- административный штраф;
- конфискация орудия совершения или предмета административного правонарушения;
- лишение специального права, предоставленного физическому лицу;
- административный арест;
- административное выдворение за пределы РФ иностранного гражданина или лица без гражданства;
- дисквалификация;
- административное приостановление деятельности;
- обязательные работы;
- административный запрет на посещение мест проведения официальных спортивных соревнований в дни их проведения⁴.

Проблема административных наказаний является весьма актуальной темой на сегодняшний день. Ежедневно люди совершают административные правонарушения, за которые следуют наказания, в том числе и административный штраф. Но число проступков с каждым днем не сокращается, что свидетельствует о неэффективности данных мер.

Л.И. Поспелова утверждает, что количество совершенных административных правонарушений превышает 100 миллионов деяний в год⁵.

Согласно изученной А.А. Гараевым динамики взыскания административных штрафов с 2004 по 2012 год "доля административного штрафа, взысканная добровольно или принудительно судебными приставами, составила 42,3 % от всей суммы штрафов"⁶. Согласно статистическим данным в 2010 году было взыскано лишь 5% от общей суммы административных штрафов, но уже в 2011 году эта доля возросла до 12 %, что в сумме составило 19,6 млрд. руб.⁷

С.Г. Черняев считает, что данный анализ является доказательством того, что в "административно-принудительной политике государства" существуют серьезные проблемы. По его мнению, в разрешении этих проблем "заметное место занимает как правильное определение целей наказания, так и реальное их воплощение в жизнь"⁸.

По словам А.О. Павлова: " Законодатель, анализируя общественные процессы, потребности государства, объединений людей, отдельных личностей, фиксирует в нормативных правовых актах определенные цели. Он полагает, что они существуют как идеал"⁹. Из этого следует, что если цель закрепляется в нормативно-правовых актах, то она является ориентиром как для законодательной и исполнительной ветвей власти, так и для граждан. Исходя из данного анализа, автор пришел к выводу, что "цель-это предполагаемое состояние (модель) развития общественных отношений, к которой посредством закрепления и реализации правовых норм стремятся уполномоченные субъекты"¹⁰.

Законодатель в ст.3.1 КоАП РФ определил цели административного наказания. Прежде всего, это предотвращение новых правонарушений "как самим правонарушителем, так и другими лицами"¹¹.

Однако в главе 5 КоАП РФ устанавливается наказание за административные правонарушения, посягающие на права граждан. Глава 7 КоАП РФ также устанавливает наказание за административное правонарушение в области охраны собственности. Выходит, каждое правонарушение влечет за собой определенные санкции, которые закреплены в нормативно-правовых актах, находящихся в общем доступе. Из этого можно сделать вывод, что целями административных наказаний является регулирование общественных отношений.

Мы согласимся с выводом, сделанным А.О. Павловым, на основании анализа российского административного законодательства: "административные наказания преследуют цели: регулирования общественных отношений; кары административного правонарушителя; общей превенции как административных правонарушений, так и преступлений; восстановления общественных отношений; воспитания административного правонарушителя"¹².

На основании проведенного теоретического исследования по вопросу понятий и цели административного наказания можно сделать следующие выводы: законодателем предусматривается цель не только наказания правонарушителя за совершенное деяние, но и цель изменения образа мышления таким образом, чтобы ликвидировать неправомерное поведение граждан. Ведь как мы поняли, ужесточение наказаний - не приведет к снижению числа правонарушений.

¹ Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 10.08.2017). Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс" (дата обращения: 03.10.2017).

² Там же.

³ Павлов А.О. Административные наказания : магистер. дис. Т., 2017. С. 4-5.

⁴ Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях ...

⁵ Поспелова Л.И. Проблемы кодификации административно-деликтного законодательства : дис ... канд. юрид. наук. М., 2001. С. 147.

⁶ Борисов А.М., Мирзаев С.А. Проблемы исполнительного производства, связанные с принудительным взысканием административных штрафов // Практика исполнительного производства. 2017. № 1.

⁷ Гараев А.А. Анализ взыскиваемости административного штрафа // Административное право и процесс. 2013. № 2. С. 39-45.

⁸ Черняев С.Г. К вопросу о целях административных наказаний // Вестник экономической безопасности. 2016. № 3. С. 149.

⁹ Павлов А.О. Административные наказания ... С. 75.

¹⁰ Там же. С. 76.

¹¹ Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях ...

¹² Павлов А.О. Административные наказания ... С. 85.

THE CONCEPT AND PURPOSE OF ADMINISTRATIVE PUNISHMENT

© 2017 Oganesyana Kristina Arturovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: kristina_oganesyan29@mail.ru

Keywords: administrative code, administrative penalties, administrative offense, the goals of administrative punishment.

Based on the study of the code of administrative offences of the Russian Federation and scientific literature, the article provides the concept of administrative punishment, and it examines the main objectives of administrative punishment.

УДК 334

ПРИМЕНЕНИЕ ОПЕРАТИВНЫХ "ИГР" ПРИ РАСКРЫТИИ ЗАКАЗНЫХ УБИЙСТВ

© 2017 Осипов Данила Денисович

студент

© 2017 Калашникова Елена Борисовна

кандидат исторических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: kalashnikova-helen@yandex.ru

Ключевые слова: оперативное внедрение, заказное убийство, оперативно-розыскная деятельность, расследование, раскрытие.

Статья посвящена анализу применения оперативного внедрения для раскрытия заказных убийств, оперативного эксперимента. Авторы рассматривают данную методику раскрытия заказных убийств посредством поэтапного разбора методики на основные элементы.

Представляет интерес анализ специфического оперативного эксперимента, который основан на оперативно-розыскной деятельности.

Так, получив конфиденциальную информацию о том, что "должник" решил нанять киллера для убийства своего "кредитора", оперативные сотрудники задержали киллера, которому "должник" назначил встречу по телефону.

Вместо задержанного киллера на место встречи пришел сотрудник уголовного розыска, ставший под легендой исполнять роль киллера.

"Должник" (он же - заказчик убийства) и "киллер" оговорили условия заказа, а "киллер" даже получил от заказчика аванс за "работу".

Через несколько дней заказчик и "киллер" встретились вновь, и "киллер" доложил ему о результатах "успешно выполненной работы". Жертва, разумеется, уже находилась в безопасном месте и рассказала о деталях своих взаимоотношений с заказчиком собственного убийства.

Чтобы убедить заказчика, что его заказ выполнен, были сделаны фотографии "окровавленного трупа жертвы", пущен слух о внезапном исчезновении жертвы. Подчас дезинформация подобного рода распространяется с помощью средств массовой информации.

Оперативники, выступая в роли посредников или исполнителей заказа, на встречу с заказчиком прибывают с соответствующими техническими средствами фиксации оперативной информации. Сам процесс задержания заказчика начинается с момента пересчета денег и передачи их "исполнителю" или "посреднику". Тем самым доказательственная база по делу выглядит обеспеченной, а заказчик задерживается с поличным.

В рассматриваемом оперативном эксперименте - "игре" - присутствуют оперативные инсценировки, но провокационная составляющая не просматривается, так как существуют реальный заказчик преступления, подысканный им реальный исполнитель, и до последнего момента (момента расчета за преступление) заказчик добровольно не отказывается от своих преступных намерений. А оперативный сотрудник - "игрок" - никакими своими действиями при встречах с заказчиком не подталкивает, не склоняет, не провоцирует к осуществлению до конца его преступных намерений.

И в этой ситуации определенная часть объективной стороны преступления идет под контролем спецслужб государства. Хотя и есть при этом "оперативная игра", но активного вмешательства спецслужб государства в процесс реализации преступного умысла лица, решившегося на совершение общественно опасного деяния, нет, и у этого лица есть выбор между продолжением осуществления задуманных им преступных планов или отказом от их реализации.

Другое дело - квалификация преступления, совершенного этим лицом при "оперативной игре".

Действия заказчика в рассмотренном случае должны быть квалифицированы как организация приготовления к совершению убийства, то есть ст.ст. 33 п. 3, 30 п. 1, 105 (соответствующей части) УК РФ а действия нейтрализованного оперативными сотрудниками киллера -по ст.ст. 30 ч. 1, 105 (соответствующей части) УК РФ.

Усложненным вариантом, если брать за основу рассматриваемый казус, была бы ситуация, когда реальный заказчик убийства каким-либо образом вышел бы не на настоящего киллера, а на сотрудника или агента спецслужб - "человека-ловушку". Но и в этой ситуации сложно вычленить провокационные элементы в "оперативной игре" сотрудников спецслужб,

"Игры" по данной тематике могут разворачиваться и по следующему сценарию.

Оперативным службам становится известно, к примеру, о заказе на убийство определенного лица. Сотрудники выходят на киллера. Далее или киллер вынужден "работать" на оперативников, или вместо киллера преступление, задуманное заказчиком (теперь оно становится "игрой" спецслужб), завершает или легендированный под киллера оперативный сотрудник, или, опять же, легендированный все под того же киллера агент спецслужб. "Актерам" (не без помощи соответствующих специалистов) остается сделать профессионально инсценировку заказного убийства (вполне возможно при этом измазать жертву кетчупом или краской, заснять "труп" во всех ракурсах, даже показать этот "кровавый сюжет" по телевидению, к примеру, в передаче "Чрезвычайное происшествие" и др.).

Затем "актер" с фото-, видео фактами идет на встречу с заказчиком убийства. И в момент получения от него денежной суммы за "кровавую работу" происходит операция по задержанию с поличным.

При проведении данной "игры" очень уместно использовать оперативные (скрытые) видео-, аудиозапись и фотографирование всех встреч и телефонных разговоров "актера" и заказчика - все это будет впоследствии важными доказательствами по уголовному делу, полученными в результате законно проведенных наблюдений и прослушиваний телефонных переговоров, а также свидетельствами того, что "актер" не склонял заказчика к преступлению, то есть не использовал провокации.

Вне всякого сомнения, действия заказчика убийства будут квалифицированы в ситуации контролируемой государством "оперативной игры" как покушение на организацию убийства.

И в такой "игре", где нет даже намека на провокацию, где умысел организатора убийства возник и развивался без влияния кого-либо извне, действия оперативных сотрудников выглядят честными, законными и высокопрофессиональными.

1. Вагин О.А., Исиченко А.П., Чечетин А.Е. Комментарий к Федеральному закону "Об оперативно-розыскной деятельности" (постатейный). М. : Деловой двор, 2009. 249 с.

2. Вагин О.А. Некоторые проблемы правового регулирования оперативно-розыскных мероприятий // Оперативник (сыщик). 2015. № 4 (5). С. 11-14.

3. Ведров С.Ю., Коноплев И.А. Условия проведения оперативно-розыскных мероприятий // Вестник института: преступление, наказание. 2009. № 5. С. 76-79.

4. Ефимичев С.П. Проблема анализа оперативно-розыскных мероприятий // Публичное и частное право. 2009. № 2. С. 205-209.

5. Колташев Ю.В. О понятии оперативного внедрения // Оперативник (сыщик). 2010. № 2 (11). С. 26-30.

6. Теория оперативно-розыскной деятельности / под ред. К.К. Горяинова, В.С. Овчинского, Г.К. Синилова. М. : Норма, 2015. 456 с.

APPLICATION OF OPERATIONAL "GAMES" AT THE DISCLOSURE OF ORDERS

© 2017 Osipov Danila Denisovich
Student

© 2017 Kalashnikova Elena Borisovna
Candidate of history, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: kalashnikova-helen@yandex.ru

Keywords: operative introduction, contract killing, operative-search activity, investigation, disclosure.

The article is devoted to the analysis of the application of operational implementation for the disclosure of contract killings, operational experiment. The authors consider this method of disclosing contract killings through a phased analysis of the methodology for the main elements.

УДК 334

ОСОБЕННОСТИ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЭКСПЕРТА В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ

© 2017 Паулов Павел Александрович
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: PaulovPavel@yandex.ru

Ключевые слова: эксперт, гражданский процесс, судебная система, экспертиза, заключение эксперта.

Рассматриваются некоторые особенности профессиональной деятельности эксперта в гражданском процессе, представлены мнения различных ученых относительно сущности деятельности эксперта, приведены основные положения, характеризующие заключение эксперта.

Актуальность деятельности эксперта в гражданском процессе обусловлена тем, что экспертиза представляет собой особый способ, с помощью которого судьи, не владеющие специальными знаниями, анализируют условия дела. Сама по себе экспертиза не представляет собой средство доказывания, им являются выводы, полученные в результате экспертизы.

Но важность и значимость деятельности эксперта осознавалась далеко не всегда. Так, дореволюционные ученые оценивали деятельность экспертов весьма неоднозначно.

но. А.Х. Гольмстен¹, Е.А. Нефедьев², Е.В. Васьковский³ полагали, что заключение эксперта является необязательным ни для сторон, ни для суда.

Напротив, Г.И. Блосфельд считал, что стороны дела, суд, а также адвокаты в обязательном порядке должны полагаться на сведущее мнение эксперта⁴.

Е.Л. Владимиров даже высказывал точку зрения, что эксперты - это, своего рода, научные судьи, и их мнение совершенно необходимо для грамотного разрешения судебного спора⁵.

Что же представляет собой судебная экспертиза с точки зрения эффективности рассмотрения обстоятельств дела?

Судебная экспертиза в современный период времени обладает значительными возможностями в области использования разнообразных научно-технических средств. Использование данных средств в процессе гражданского судопроизводства способствует внедрению в практику новейших достижений в области науки и техники⁶.

Согласно ст. 9 Федерального закона от 31 мая 2001 г. № 73-ФЗ "О государственной судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации" судебная экспертиза представляет собой "процессуальное действие, состоящее из проведения исследований и дачи заключения экспертом по вопросам, разрешение которых требует специальных знаний в области науки, техники, искусства или ремесла и которые поставлены перед экспертом судом, судьей..., в целях установления обстоятельств, подлежащих доказыванию по конкретному делу"⁷.

1 февраля 2003 г. вступил в силу новый Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации (далее - ГПК РФ⁸), в котором особое место отведено институтам специалиста и эксперта.

Экспертиза в гражданском процессе является наиболее сложной формой использования специальных знаний, исследующей вещественные доказательства в гражданском процессе.

Время, отведенное для проведения экспертизы может повлиять на ход судебного разбирательства. Оно может быть отложено, а также производство по делу может быть приостановлено. На практике это происходит достаточно часто.

Также, необходимо отметить, что судебную экспертизу негосударственный эксперт осуществлять не может.

Но, как показывает практика, судебные экспертизы именно в гражданском судопроизводстве проводятся негосударственными экспертами. Данные экспертизы могут быть назначены определением суда. Причем суд назначает экспертизу, зачастую, по своей личной инициативе.

Кроме того, все участники гражданского процесса, которые присутствуют при производстве судебной экспертизы, не имеют права оказывать влияние на процесс исследования, но у них есть возможность задавать вопросы эксперту и давать определенные объяснения, которые отнесены к сфере судебной экспертизы.

Но, согласно ст. 86 ГПК РФ, если эксперт при непосредственном проведении экспертизы выявит положения, по которым вопросы не заданы, то он имеет право включить выводы о данных положениях в свое заключение.

"Ограничение прав эксперта ответами на вопросы суда является нецелесообразным, так как не учитывает интересов заинтересованных лиц в полном и объективном

рассмотрении предмета спора и является причиной назначения дополнительной и повторной экспертизы"⁹.

Статья 85 ГПК РФ определяет права эксперта в гражданском процессе. Интересным является п. 3 ст. 85 ГПК РФ, данное положение гласит, что у эксперта есть возможность знакомиться с материалами судебного дела и заявлять о привлечении к проведению экспертизы иных экспертов.

Сложилось так, что судья направляет эксперту материалы судебного дела в подлиннике, это исключает возможность их применения при проведении иных судебных процедур (например, наложение ареста на имущество по заявлению лиц-участников судебного процесса).

Наиболее гармоничным и эффективным будет сохранение дел в архиве суда и выдача копии материалов (конечно, за счет средств на проведение экспертизы).

Подлинник определения суда о назначении экспертизы передается эксперту или экспертам при условии удовлетворения заявления о необходимости проведения независимой экспертизы. На наш взгляд, применение знаний независимых экспертов будет способствовать повышению качественного уровня вынесения судебных решений. Далее, у лиц, которые заявляют о необходимости проведения экспертизы, существует право выбора определенного эксперта, а также оплаты стоимости услуг эксперта.

Эксперт назначается судом. Но, это не умаляет инициативы иных действующих в судебном процессе лиц. Ходатайствовать о выборе в качестве эксперта определенного лица могут истец и ответчик, их представители, другие заинтересованные лица"¹⁰.

Окончательное же решение о выборе эксперта остается за судом. О непосредственном назначении экспертизы суд выносит определение. В данном определении указываются следующие данные: сведения об эксперте или экспертном учреждении, вопросы, которые поставлены перед экспертом, различные материалы, прикрепленные к делу, сведения об оплате экспертизы.

Согласно части 1 статьи 79 ГПК РФ экспертиза назначается судом, если по ходу судебного разбирательства возникают вопросы, требующие специальных знаний в разных различных областях науки, техники, а также искусства и ремесла.

По мнению А. К. Сергуна экспертиза представляет собой "вывод, сделанный привлеченным к участию в процессе сведущим лицом на основании исследования материалов дела по поставленным судом вопросам, требующим применения специальных познаний"¹¹.

А. А. Мохов считает, что заключение эксперта - это "основанное на задании суда письменное изложение сведений об обстоятельствах, имеющих значение для дела, установленные в результате исследования объектов (материалов), представленных судом"¹².

Как справедливо отмечает А.А. Эйсман: "Главная трудность экспертизы, требующая в наибольшей степени профессиональных знаний и опыта, состоит не в обнаружении признаков, а в их отделении от случайных помех, в оценке их значения, в их научном истолковании"¹³.

Нельзя не согласиться с данной точкой зрения, действительно, основная ценность заключения эксперта состоит в грамотной интерпретации и истолковании определенных положений, изучаемых при проведении экспертизы.

Заключение эксперта включает в себя определенные особенности, которые не характерны для других средств доказывания.

1. проведение судебной экспертизы (как способ получения заключения эксперта) подчиняется процессуальной форме на всех этапах. Таким образом, судебная экспертиза - единственное доказательство, порядок получения которого строго систематизирован процессуальным законодательством.

2. само исследование и дача заключения осуществляются особым субъектом - экспертом. Эксперт обладает особыми правами и обязанностями, которые составляют его правовой статус.

3. заключение эксперта - единственное средство доказывания, которое дает возможность получить новое доказательство посредством привлечения к делу эксперта и его специальных знаний.

Сама профессиональная деятельность эксперта не подразумевает получение новых доказательств, так как законодательство определяет особый закрытый перечень средств доказывания.

Таким образом, судебную экспертизу в гражданском процессе принято считать основной процессуальной формой использования специальных знаний. Тем самым, заключение эксперта играет особую роль в системе доказательств.

¹ Гольмстен А.Х. Учебник русского гражданского судопроизводства. Краснодар, 2004. С. 208-209.

² Нефедьев Е.А. Учебник русского гражданского судопроизводства. Краснодар : Совет. Кубань, 2005. С. 230.

³ Васильковский Е.В. Учебник гражданского процесса. Краснодар, 2003. С. 338.

⁴ Блосфельд Г.И. Судебная токсикология. Казань, 1856. С. 3.

⁵ Владимиров Л.Е. Учение об уголовных доказательствах. СПб, 1910. С. 197-198.

⁶ Поползухина Л.А. Заключение эксперта в гражданском процессе // Проблемы обеспечения, реализации, защиты конституционных прав и свобод человека. 2015. № 4. С. 336.

⁷ О государственной судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации : федер. закон от 31.05.2001 № 73-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 2001. № 23. Ст. 2291.

⁸ Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 2002. № 46. Ст. 4532.

⁹ Белицкий В.Б., Хаустов Д.В. Актуальные проблемы правового положения и роли эксперта в земельном споре // Бизнес, менеджмент и право. 2016. URL: http://bmpravo.ru/show_stat.php?stat=630.

¹⁰ Данилов Д.Б. К вопросу о признании использования товарного знака незаконным в арбитражном суде: теоретические и практические аспекты // Арбитражный и гражданский процесс. 2014. № 7. С. 32.

¹¹ Гражданское процессуальное право России : учеб. для вузов / под ред. М.С. Шакарян. М. : Юристъ, 2002. С. 273.

¹² Мохов А.А. Специальные знания и практика их использования в гражданском судопроизводстве России : монография. Волгоград, 2005. С. 196.

¹³ Эйсман А.А. Заключение эксперта. Структура и научное обоснование. М. : Юрид. лит., 1967. С. 97.

THE FEATURES OF PROFESSIONAL ACTIVITY OF THE EXPERT IN CIVIL PROCEEDINGS

© 2017 Paulov Pavel Alexandrovich
Candidate of Jurisprudence, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: PaulovPavel@yandex.ru

Keywords: expert, civil process, court system, examination, expert opinion.

This article discusses some of the features of a professional expert activities in civil proceedings, presented the views of different scientists about the nature of the expert activities are the key provisions that characterize expert.

УДК 334

ПРОБЛЕМЫ КОНТРОЛЬНО-НАДЗОРНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2017 Паулов Павел Александрович
кандидат юридических наук, доцент
© 2017 Захаров Алексей Леонидович
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: paulovpavel@yandex.ru, argokomtrans@gmail.com

Ключевые слова: реформа контрольной и надзорной деятельности, Конституция Российской Федерации, Налоговый кодекс Российской Федерации, предприниматель.

Рассматриваются некоторые проблемы контрольно-надзорной деятельности в Российской Федерации сквозь призму современного законодательства и практической деятельности.

Основной целью реформы контрольной и надзорной деятельности является снижение административного давления на бизнес, повышение качества проверок, внедрение формата профилактической работы, отказ от устаревших требований, а также уменьшение расходов бизнеса на их соблюдение.

Реформирование контрольно-надзорной деятельности, безусловно, оказывает положительное влияние на развитие бизнеса. В то же время существуют проблемы, непосредственно связанные с исполнением субъектами предпринимательства обязательных

требований. Решение этих проблем, в том числе зависит от необходимости совершенствования правовой среды, которая сможет обеспечить эффективное функционирование и развитие бизнеса.

Серьезная проблема предпринимателей связана с увеличением объема отчетности, предоставляемой организациями и индивидуальными предпринимателями в Федеральную налоговую службу и внебюджетные фонды Российской Федерации.

При проведении анализа отчетности выявлено, что в среднем количество предоставляемых предпринимателями отчетов в 2016 году увеличилось в 2 раза.

Отчетным периодом для целей бухгалтерского и налогового учета в соответствии с п. 1 ст. 285 Налогового кодекса Российской Федерации (далее - НК РФ¹) и п. 1 ст. 15 Федерального закона от 6 декабря 2011 г. № 402-ФЗ "О бухгалтерском учете"² является календарный год, и субъекты предпринимательства вступают в отчетный период с нормами и правилами учета, действующими на 1 января.

Однако, нередки случаи, когда в течение отчетного периода принимаются различного рода изменения налогового законодательства, вступающие в законную силу в соответствии с правилами, определенными ч. 3 ст. 15 Конституции Российской Федерации (далее КРФ³) и иными нормативными правовыми актами. В связи с отсутствием в налоговом законодательстве требования о вступлении поправок в силу с начала нового отчетного периода субъекты предпринимательской деятельности нередко обязаны принимать их к исполнению в середине отчетного периода, что, в свою очередь, приводит к возникновению ошибок при сдаче отчетности.

В результате надзорные органы получают недостоверную отчетность, а предприниматели - штрафы и неоправданные финансовые потери.

Стоит отметить, что внесение изменений в учетную систему - затратная процедура, для которой привлекаются специалисты фирм-разработчиков данных учетных систем (1С, БЭСТ, "Инфобухгалтер", ПАРУС).

Для примера - учетная система фирмы 1С: фирма производит мониторинг законодательства и регулярно выпускает обновления для своих программ. Партнеры на местах обслуживают учетные системы на предприятиях, производят плановые регламентные процедуры и, в том числе, устанавливают неплановые обновления. В Самарской области действуют более 122 тыс. предприятий малого и среднего бизнеса. Расчет для них:

На установку одного обновления планируется 1 час работы специалиста. Итого на одно внеплановое обновление имеем более 120 тыс. потерянных рабочих часов (во время установки обновлений учетная система не работоспособна).

При средней ставке 1400 руб/час за услуги специалиста по установке обновлений имеем более 170 млн. рублей издержек.

При всем этом установка внеплановых обновлений не является основным видом деятельности фирмы - партнера 1С и отвлекает их ресурсы от запланированной работы по проектам.

В этом году только по счетам-фактурам и связанным с ними книгам покупок/продаж и журналам учета постановлениями Правительства РФ было принято 2 изменения.

Таким образом, считаем необходимым уменьшить количество отчетности, сдаваемой в ФНС, Росстат, ПФР, ФСС, а также внести поправки в налоговое законодательство в части регламентации вступления в силу изменений в учете не в соответствии с правилами вступления в силу нормативно-правовых актов, а в начале отчетного периода, которые позволят:

- сократить потери рабочего времени;
- сэкономить значительные денежные ресурсы, которые могли бы пойти на развитие бизнеса или повышение уровня оплаты труда;
- уменьшить количество ошибок в учете, что положительно скажется на качестве предоставляемой отчетности и опять же снижении издержек субъектов предпринимательства за счет штрафов.

В настоящее время развитию малого и среднего предпринимательства в значительной степени мешает недобросовестная конкуренция между легальным и нелегальным бизнесом. Предприниматели, работающие легально несут большую фискальную нагрузку в виде налогов, отчислений во внебюджетные фонды, заработной платы работникам, аренды помещений и т.д. и зачастую работают на грани выживания, нелегальный бизнес на этом фоне процветает, так как работает вне рамок правового поля и, как ни странно, благодаря этому неуязвим.

Законопослушные предприниматели просто не могут конкурировать с незаконным бизнесом, в связи с чем полагаем необходимым консолидировать усилия контрольно-надзорных надзорных органов по выявлению случаев осуществления предпринимательской деятельности без государственной регистрации.

При этом следует отметить, что низкий размер санкций за ведение предпринимательской деятельности без регистрации несопоставим с выгодой, которую получают нелегальные предприниматели, и не являются предупредительной мерой от совершения дальнейших нарушений.

Считаем крайне необходимым внести изменения в ч. 1 ст. 14.1 Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях (далее - КоАП РФ⁴) в части увеличения штрафа за осуществление предпринимательской деятельности без государственной регистрации.

С 2007 года неоднократно регионы выходят с этой инициативой, но, к сожалению, она пока не была поддержана законодательной властью.

Только объединение усилий легального бизнеса, общественных объединений и власти всех уровней позволит создать благоприятные условия для развития бизнеса и решить такие сложные задачи, как борьба с теневой экономикой.

¹ Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 2000. № 32. Ст. 3340.

² О бухгалтерском учете : федер. закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 2011. № 50. Ст. 7344.

³ Конституция Российской Федерации от 12.12.1993 // Собрание законодательства РФ. 2009. № 4. Ст. 445.

⁴ Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 2002. № 1 (ч. 1). Ст. 1.

THE PROBLEMS OF CONTROL AND SUPERVISORY ACTIVITIES IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2017 Paulov Pavel Alexandrovich

Candidate of Jurisprudence, Associate Professor

© 2017 Zakharov Alexey Leonidovich

Candidate of Jurisprudence, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: paulovpavel@yandex.ru, argokomtrans@gmail.com

Keywords: reform of control and Supervisory activities, the Constitution of the Russian Federation, Tax code of the Russian Federation, entrepreneur.

The article discusses some problems of control and supervision in the Russian Federation through the prism of current legislation and practice.

УДК 334

ПРАВОВОЙ СТАТУС РАБОВ В ДРЕВНЕМ РИМЕ

© 2017 Паулов Павел Александрович

кандидат юридических наук, доцент

© 2017 Калашникова Елена Борисовна

кандидат исторических наук, доцент

© 2017 Кобзарев Максим Александрович

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: PaulovPavel@yandex.ru, kalashnikova-helen@yandex.ru,

victumium@gmail.com

Ключевые слова: Древний Рим, раб, восстание, правовой институт, правовой статус, права человека.

Рассматриваются основные элементы правового статуса рабов в Древнем Риме, выделены наиболее важные историко-правовые факты и проблемы правового статуса рабов в Древнем Риме.

Что можно сказать о проблеме прав человека в Современном Мире? Это одна из наиболее острых и значимых проблем, которая занимает первое место по важности в мире. Права и свободы человека признаны наивысшей ценностью в современном мире. Но так было далеко не всегда. Человечеству известен период, когда права и свободы человека находились за определенной чертой.

Такой чертой было рабство. Наиболее показателен данный период человеческой истории в Древнем Риме.

Изучая источники, которые бы адекватно выражали эволюцию появления института прав и свобод человека, можно утверждать, что указанное положение рывка в развитии культуры можно проследить на усилении роли гуманного начала в таких аспектах человеческой жизни, как мораль, право, религия, философия по мере закономерного развития общества.

"Античный раб свободнее первобытного дикаря, средневековый крепостной свободнее античного раба, а наёмный рабочий ране буржуазного общества свободнее средневекового крепостного"¹.

Существует мнение, что рабовладение являлось толчком к развитию и процветанию древнего Рима и всех его институтов. Кроме того, жестокое и пренебрежительное отношение к человеку воспринималось как абсолютная норма, как аксиома, не требующая доказательств. Жестокость стала чем-то обыденным, привычным, воспринималась, как само собой разумеющееся. На ней базировались правоотношения между хозяином и его рабом².

Некоторые исторические деятели склонны рассуждать о том, что рабовладельцами были исключительно богатые и наиболее влиятельные граждане Древнего Рима. Получается, что большая часть населения являлась рабами.

Рабы выполняли самую грязную работу во всех сферах жизни общества: работали на конюшнях, скотобойнях, занимались тяжелым сельским хозяйством, работали в тюрьмах, наиболее образованные рабы прислуживали своим господам в качестве писарей или, например, учителей.

Смело можно утверждать, что жизнь раба была чрезвычайно тяжела, беспросветна и уныла. Ничего светлого и приятного в жизни его не ожидало. Естественно, что смерть раба не приносила никому огорчения или беспокойства. На смену одному приходил другой. Единственное, нового раба приходилось держать в жестких рамках, суровой дисциплине и тяжелых кандалах. Это было необходимо для предотвращения угрозы с их стороны. Интересно, что убивать рабов запрещалось, но возможно было их продать или подарить.

Кроме того, например, прокаженных, калек, немощных и неизлечимо больных рабов отсылали на так называемый остров Эскулапа, чтобы они могли "умереть свободными".

Невольников и невольниц делили на касты:

- Familiaristica (слуги в доме);
- Familiaurbana (для городских работ);
- Управляющие (привилегированные);
- Serviprivati (собственность частных лиц);
- -Servipublici (для общественных и городских работ)³.

Несмотря на тот факт, что раб - самая бесправная категория граждан в Древнем Риме, у рабовладельца была возможность подарить своему рабу свободу.

Этот процесс получил название "вольной". Существовало несколько способов получения так называемой свободы:

- У владельца было право предоставить вольную в качестве награды за верность и исключительную службу,

- Вольная могла быть выкуплена самим рабом у владельца,
- В некоторых ситуациях раба было разумнее освободить.

В качестве примера к последнему положению можно привести случаи, когда купцы, которые нуждались в ком-то, кто мог подписывать контракты и проводить различные операции от их имени и имел законное право делать это⁴. С правовой точки зрения, рабы не имели возможности быть представителями своих господ.

Интересно отметить тот факт, что люди, бывшие некогда рабами, могли в будущем стать римскими гражданами и даже рабовладельцами.

Самым важным источником появления рабов в Древнем Риме была война. Это был как раз тот период времени, когда Рим проводил завоевательную политику, расширял свою территорию за счет экспансии других государств⁵.

В настоящее время рабство для нас - это дикость, это нарушение всех возможных норм морали, религии и права. Сложно представить, что человек - это вещь, что к нему можно относиться с неимоверной жестокостью, унижать, пользоваться и не считаться с его жизнью. К сожалению, данный период в истории человечества имел место быть так или иначе. Поэтому задача современного общества заключается в развитии правовой базы для недопущения ограничения прав человека ни при каких обстоятельствах.

¹ Османова З., Мирзаев М.А. История возникновения института прав человека // *Wschodnioeuropejskie Czasopismo Naukowe*. 2015. Т. 3. № 2. С. 99.

² Милинис А., Йонаитис М. Человеческая жизнь и ее ценность: дискурс Римского права // *Российский ежегодник уголовного права*. 2011. № 3-5. С. 85-101.

³ Рабство в Древнем Риме. URL: <http://italy4.me/istoriya/rabstvo-v-drevnem-rime.html>.

⁴ Султыгов А.Х.А. Трансформация и деструкция Древнеримского государства и народа // *Вестник Российской нации*. 2015. Т. 2. № 40. С. 96-125.

⁵ Сергеенко М.Е. Жизнь древнего Рима. СПб. : Летний Сад : журнал "Нева", 2000. С. 246.

LEGAL STATUS OF SLAVES IN ANCIENT ROME

© 2017 Paulov Pavel Alexandrovich

Candidate of jurisprudence, Associate Professor

© 2017 Kalashnikova Elena Borisovna

Candidate of historical sciences, associate professor

© 2017 Kobzarev Maxim Alexandrovich

Undergraduate

Samara State University of Economics

E-mail: PaulovPavel@yandex.ru, kalashnikova-helen@yandex.ru,
victumium@gmail.com

Keywords: Ancient Rome, a slave revolt, legal institution, legal status, human rights.

The article discusses the main elements of the legal status of slaves in Ancient Rome, highlighting the most important historical and legal facts and the legal status of slaves in ancient Rome.

К ВОПРОСУ О ЗНАЧИМОСТИ ПРАВ И СВОБОД ЧЕЛОВЕКА И ГРАЖДАНИНА В ОБЛАСТИ ДЕМОГРАФИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ

© 2017 Паулов Павел Александрович

кандидат юридических наук, доцент

© 2017 Кондратьева Елена Андреевна

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: PaulovPavel@yandex.ru, elenaandreevna23@mail.ru

Ключевые слова: демографический процесс, Конституция Российской Федерации, права и свободы человека и гражданина, защита прав.

Рассматриваются некоторые аспекты реализации прав и свобод человека и гражданина в сфере демографических процессов, оценивается их значимость и влияние на демографические процессы.

Известное всем высказывание о том, что "человек - мера всех вещей" сквозь призму эволюции развития правовой системы приобретает несколько другую форму: "человеческое измерение".

Именно так и никак иначе участники ОБСЕ называют сферу вопросов, касаемых прав и свобод человека и гражданина¹.

Как известно, демографический процесс для любой страны представляет собой последовательность некоторых событий, которые имеют значение для смены их поколения.

Каково же влияние на демографические процессы развитости системы прав и свобод человека и гражданина?

Определение человека как "мерила" связано с выявлением некоторых положений. Которые обеспечивают непосредственно сам механизм защиты данного статуса.

Системное решение указанной задачи может быть взаимосвязано с рассмотрением так называемой системы защиты прав и свобод человека и гражданина в индивидуальной форме. Необходимо указать, что науке намного сильнее разработана концепция прав и свобод человека и гражданина, нежели на практике².

Умозаключения, которые были сделаны учеными в указанной области, приведение, "систематизация научного знания о их природе и сущности, о принципах определения правового статуса, классификация прав человека, создают импульс для совершенствования правозащитных механизмов реализации таких прав, поиска адекватных и доступных процедур, прибегая к которым, человек действительно может почувствовать себя, по конституционному определению, "высшей ценностью"³.

Особое значение представленной защиты прав и свобод человека и ее превалирующее отличие" от признания и соблюдения ориентируют на особый исследователь-

ский подход. Он выражается в самостоятельной по отношению к признанию и соблюдению системной разработке конституционной защиты прав и свобод человека и гражданина"⁴.

Тем самым, рассмотрению будет подлежать не так называемая триединая система-концепция, а именно: признание-соблюдение-защита прав и свобод человека и гражданина - обязанность Российского государства, а отдельно взятая обязанность-защита.

Мы можем поддержать указанную концепцию следующими определенными фактами.

Первое - это то, что абсолютно все закрепленные в ст. 2 РФ положения, касаемые обязанности российской Федерации будут побуждать его к определенного рода характеристическим действиям:

- "несение обязанности-защиты актуализируется тогда, когда возникают препятствия к осуществлению прав и свобод и прямые их нарушения, и выражается в ликвидации нарушений, в наказании виновных в таких нарушениях, в восстановлении нарушенных прав и свобод.

- осуществление обязанности-признания проявляется в конституционном и законодательном закреплении прав и свобод человека и гражданина.

- реализация обязанности-соблюдения признанных государством прав и свобод требует от него

- создания и развития соответствующих гарантий и установления юридических механизмов их реализации".

"Второе - претворение в жизнь так называемой обязанности-признания, обязанности-соблюдения и обязанности-защиты обеспечивается различными субъектами"⁵.

Ориентируясь на нормы конституционного права, преимущество непосредственно признания прав и свобод человека и гражданина будет принадлежать государству и его законодательным органам власти.

Совершенно очевидно, что демографическая политика очень тесно взаимосвязана со стабильностью правовой системой, ее развитостью. Право оказывает воздействие на демографическое поведение. Правовая система государства выступает неотъемлемым гарантом прав и свобод человека и гражданина, в том числе и в сфере демографических процессов.

¹ Кабышев В.Т. Конституционная парадигма России на рубеже тысячелетий // Журнал российского права. 2008. № 12. С. 43.

² Джаркымбаева А.К. Конституционное право граждан на реализацию прав граждан на охрану здоровья // Сентябрьский международный научный форум 2016 : сб. науч. тр. по итогам междунар. науч.-практ. конф. 2016. С. 73.

³ Афтахова А.В. Система социального обслуживания населения в Российской Федерации как реализация конституционных прав граждан // Вестник Тверского государственного университета. Серия "Право". 2015. № 1. С. 172.

⁴ Там же.

⁵ Бердников Н.В. Конституционные гарантии политических прав и свобод человека и гражданина и их реализация в современной России // Международный журнал конституционного и государственного права. 2017. Т. 1. № 1. С. 61.

TO THE QUESTION OF THE SIGNIFICANCE OF HUMAN RIGHTS AND FREEDOMS AND CITIZENS IN THE FIELD OF DEMOGRAPHIC PROCESSES

© 2017 Paulov Pavel Alexandrovich
Candidate of Jurisprudence, Associate Professor
© 2017 Kondratieva Elena Andreevna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: PaulovPavel@yandex.ru, elenaandreevna23@mail.ru

Keywords: demographic process, the Constitution of the Russian Federation, human and civil rights and freedoms, and the protection of rights.

The article examines some aspects of the realization of human and civil rights and freedoms in the sphere of demographic processes, assesses their significance and impact on demographic processes.

УДК 334

К ВОПРОСУ О СУЩНОСТИ ДЕМОГРАФИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2017 Паулов Павел Александрович
кандидат юридических наук, доцент
© 2017 Кондратьева Елена Андреевна
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: PaulovPavel@yandex.ru, elenaandreevna23@mail.ru

Ключевые слова: демографический процесс, Конституция Российской Федерации, граждане, демографическая ситуация, социально-экономическое развитие.

Рассматриваются основные вопросы сущности демографических процессов в Российской Федерации в настоящее время и сквозь призму истории.

Вопрос о сущности и значении демографических процессов является чрезвычайно интересным, но в то же время сложным и вызывает активные дискуссии в правовой среде.

Демографическая ситуация в современном Российском государстве несет в себе отголосок тех социально-экономических процессов, что имели место быть в двадцатом веке.

"Продолжительность жизни граждан постоянно увеличивалась и приближалась к показателям европейских стран. Средняя продолжительность жизни в 1990 - 1991 годах составляла 68 лет"¹.

Известна точка зрения, что девяностые года двадцатого века не самым благоприятным образом сказались на демографической ситуации. Так называемая проблема демографического кризиса не теряет своей актуальности и в настоящее время.

Умозаключения, которые были сделаны учеными в указанной области, приведение, "систематизация научного знания о их природе и сущности, о принципах определения правового статуса, классификация прав человека, создают импульс для совершенствования правозащитных механизмов реализации таких прав, поиска адекватных и доступных процедур, прибегая к которым, человек действительно может почувствовать себя, по конституционному определению, "высшей ценностью"².

Как следует из ст. 2 Конституции Российской Федерации (далее - КРФ³), признание, соблюдение и защита прав и свобод человека и гражданина составляют обязанность государства.

Данный подход имел превалярующее значение в сфере изучения проблематики, связанной с проблемой демографических процессов в Российской Федерации.

За более чем 10 лет "опыт изучения и осуществления ст.2 Конституции РФ в традиционном формате показал, что существенного положительного изменения обстановки в сфере прав и свобод человека и гражданина не произошло"⁴.

Они все также подвержены нарушениям со стороны представителей власти, в результате чего у индивидов сформировывается некоторое недоверие по отношению к государству, происходит отторжение к его инициативам, даже применяя правозащитные, это оказывает непосредственное влияние на демографические процессы в обществе.

Экономический кризис усугубил демографическую ситуацию в Российской Федерации:

- высокие темпы заболеваемости и смертности населения,
- снижение рождаемости,
- сокращение показателей продолжительности жизни.

Наибольшей интерес для демографической ситуации представляют собой факторы, которые напрямую связаны с воспроизводством населения. Именно эти структуры и называют демографическими: половую, возрастную, брачную, семейную и т.д.

Тем самым, все процессы рождаемости и смертности, вместе с иными составляющими воспроизводства граждан в конечном итоге получили название демографических процессов.

Важно отметить, что демографическая политика в нашем государстве направлена на непосредственное увеличение продолжительности жизни граждан, а также, соответственно, на сокращение смертности, увеличение показателей рождаемости, систематизации процессов внутренней и внешней миграции и улучшения качества жизни населения.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что все негативные моменты, связанные с демографическими процессами в Российской Федерации непосредственно связаны с проблемами в области низкой эффективности мер по социально-экономическому развитию.

Совершенно очевидно, что снижение уровня смертности и увеличение продолжительности жизни напрямую зависит от заработной платы и качественного уровня жизни.

¹ Указ Президента РФ от 09.10.2007 № 1351 (ред. от 01.07.2014) "Об утверждении Концепции демографической политики Российской Федерации на период до 2025 года".

² Афтахова А.В. Система социального обслуживания населения в российской Федерации как реализация конституционных прав граждан // Вестник Тверского государственного университета. Серия "Право". 2015. № 1. С. 172.

³ Конституция Российской Федерации от 12.12.1993 // Собрание законодательства РФ. 2009. № 4. Ст. 445.

⁴ Актуальные проблемы избирательного права : учеб. для магистров, обучающихся по направлению подготовки "Юриспруденция" / под ред. Б.С. Эбзеева, Е.Н. Хазова, А.Л. Миронова. М., 2016. С. 45.

TO THE QUESTION ABOUT THE ESSENCE OF DEMOGRAPHIC PROCESSES IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2017 Paulov Pavel Alexandrovich

Candidate of Jurisprudence, Associate Professor

© 2017 Kondratieva Elena Andreevna

Undergraduate

Samara State University of Economics

E-mail: PaulovPavel@yandex.ru, elenaandreevna23@mail.ru

Keywords: demographic process, the Constitution of the Russian Federation, citizens, demographic situation, socio-economic development.

The article examines the main issues of the essence of demographic processes in the Russian Federation at the present time and through the prism of the history of the home state.

УДК 334

ОСОБЕННОСТИ ЭТНИЧЕСКИХ АСПЕКТОВ ДЕМОГРАФИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2017 Паулов Павел Александрович

кандидат юридических наук, доцент

© 2017 Кондратьева Елена Андреевна

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: PaulovPavel@yandex.ru, elenaandreevna23@mail.ru

Ключевые слова: этническая демография, этнос, концепция, демографические процессы, права человека.

Рассматриваются некоторые этнические аспекты демографических процессов в контексте социально-экономического развития государства.

Итак, как было указано выше, мы придерживаемся точки зрения, что реформы 90-х годов XX столетия непосредственно коснулись социально-экономической сферы жизни общества, что способствовало развитию новых рыночных отношений, которые предусматривали отмену монополии государственной собственности, устанавливали множественность форм собственности, свободу предпринимательской деятельности, свободу в личных и политических правах и т.д.

Можно смело утверждать, что представленный процесс являлся весьма трудным и достаточно не стабильным, который повлек за собой самые разные негативные последствия в социально-экономической сфере, который потребовал обширного изменения законодательства Российской Федерации в самых разных областях.

Вопросам анализа конституционных прав и свобод человека и гражданина, также включая обеспечение и защиту в России посвящено немало научных работ.

Такой интерес не является случайным, так как закрепление, выполнение, гарантия и защита данных права и свобод являются одной из главных задач и обязанностей всех государств, важнейшим показателем уровня демократизма соответствующей страны.

Как известно, на уровень смертности и рождаемости в любом государстве этническая принадлежность не оказывает сильное воздействие, конечно, кроме некоторых случаев насильственной смерти, которые могут быть вызваны геноцидом. Более сильно влияние на демографические процессы связано с этническими традициями¹.

Но при этом гораздо большее влияние на уровень смертности и рождаемости оказывают социально-экономические факторы.

Совершенно очевидно, что воздействие этнических аксиом связано, прежде всего, с генетикой.

Можно сказать, что для этносов характерна эндогамия ("норма, предписывающая заключение брака в пределах определённой социальной группы или категории"²), таким образом, они могут различаться по частоте проявления определенных видов наследственных болезней.

Важную роль в системе этносов также играет вероисповедание.

Так, например, буддизм положительно относится к безбрачию и монашеству. Но в то же самое время буддизм выступает против аборт и поощряет многодетность.

Христианство же выступает за брак, как определенное условие для рождения детей. Но христианство, как известно, считает монашеский образ жизни добродетелью, призывает воздерживаться от сексуальных отношений во время постов. Из всех существующих ответвлений христианства только католицизм не дает священникам права иметь детей³.

В Концепции демографической политики Российской Федерации на период до 2025 года одна из задач в области демографической политики звучит как "привлечение мигрантов в соответствии с потребностями демографического и социально-экономического развития, с учетом необходимости их социальной адаптации и интеграции"⁴.

Самое яркое проявление этнических аспектов заболеваемости связаны с учетом культурно-бытовых факторов.

По нашему мнению, самое главное в становлении стабильности общества и государства - это крепкая и надежная семья. Поэтому основная задача общества и государства - реализация различных мер по укреплению семьи.

¹ См. подробнее: Валентей Д.И. Демографический энциклопедический словарь. М. : Сов. энцикл., 1985.

² Народы и религии мира : энциклопедия. М., 2000. С. 901.

³ Этнические аспекты демографических процессов. URL: <http://rusrand.ru/forecast/demograficheskaja-situatsija-v-rossii>.

⁴ Указ Президента РФ от 09.10.2007 № 1351 (ред. от 01.07.2014) "Об утверждении Концепции демографической политики Российской Федерации на период до 2025 года".

THE PECULIARITIES OF THE ETHNIC ASPECTS OF DEMOGRAPHIC PROCESSES IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2017 Paulov Pavel Alexandrovich

Candidate of Jurisprudence, Associate Professor

© 2017 Kondratieva Elena Andreevna

Undergraduate

Samara State University of Economics

E-mail: PaulovPavel@yandex.ru, elenaandreevna23@mail.ru

Keywords: ethnic demography, ethnos, concept, demographic processes, human rights.

The article examines some ethnic aspects of demographic processes in the context of the socio-economic development of the state.

УДК 342.71

К ВОПРОСУ О ЗНАЧЕНИИ И РЕАЛИЗАЦИИ ПРАВА НА ГРАЖДАНСТВО

© 2017 Перебоева Анна Александровна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: pereboeva.anna.aleksandrovna@mail.ru

Ключевые слова: международное право, институт гражданства, лицо без гражданства, статус апатрида, гражданин мира, программа безгражданства.

Рассмотрен международно-правовой статус лиц, не имеющих гражданства, - апатридов. Проведен анализ международных актов, регулирующих статус апатридов, в сравнении с нормами национального законодательства, регулирующего правовой статус лиц без гражданства.

Актуальность темы обусловлена недостаточной разработанностью проблем правового статуса апатрида и важностью поиска и нахождения путей решения этих проблем.

* Научный руководитель - **Ревина Светлана Николаевна**, доктор юридических наук, профессор.

Поскольку правильная миграционная политика - залог стабильного экономического развития отдельно взятого государства.

Согласно Конвенции о статусе апатридов под термином "апатрид" подразумевается лицо, которое не рассматривается гражданином каким-либо государством в силу его закона. Правовое положение такой категории населения в Российской Федерации устанавливается Конституцией РФ¹, международными актами и Федеральными законами "О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации"²; "О гражданстве Российской Федерации"³ и обозначается понятием как лицо, без гражданства.

В соответствии с ними лицом без гражданства является: индивид, не имеющий гражданства Российской Федерации и доказательств принадлежности к другим государствам.

Ход исторических событий показывает, что известные люди тоже бывают без гражданства, такими были: Фридрих Ницше, Альберт Эйнштейн, Карл Маркс, Иван Бунин; на современном этапе - Михаил Саакашвили.

Так же стоит сказать о Гарри Дэвисе и почему он не назван в приведенном выше перечне. Гарри Дэвис является основателем и членом организации World Service Authority - Международный регистр граждан мира) (далее - WSA), которая выдает паспорта "граждан мира" всем желающим. Возникает вопрос, а синонимичны ли понятия гражданин мира и апатрид? Совместимо ли мировое гражданство с национальным? Представляется, что можно дать положительный ответ в отношении совместимости мирового и национального гражданства, данный вывод можно сделать на основании следующих положений:

Во-первых, при отправке заявления на получение паспорта гражданина мира необходимо предоставить ксерокопию документа, удостоверяющего личность, что вы уже обладаете таким документом как национальный паспорт, что увеличит шанс одобрения заявки Интерполом.

Во-вторых, на основании таких примеров владения гражданством США и одновременно мировым гражданством таких личностей, как Опра Уинфри и Барак Обама.

Приведенные выше доводы позволяют сделать вывод о том, что понятия гражданин мира и апатрид не являются тождественными. По данным WSA на сегодняшний день более 1000000 людей зарегистрированы Международным регистром граждан мира в Париже.

По данным Управления Верховного комиссара ООН по делам беженцев, на конец 2016 года численность людей без гражданства составила 3,24 млн. человек. Больше всего апатридов в Азиатско-Тихоокеанском регионе - 48,8%. В Африке - 22,1%, Европе - 17,6%, на Ближнем Востоке и в Северной Африке - 11,5%, в США - 0,1% .

Несмотря на то, что число людей без гражданства ежегодно сокращается (в мире за 2016 год на 12,1%) , вопрос не теряет своей актуальности в виду того, что проблема существования института апатридов сохраняется, на начало 2016 года только на территории Российской Федерации зарегистрировано около 14 тысяч лиц без гражданства.

В международном праве в практической плоскости в понимании гражданства имеется дихотомия относительно прав и свобод человека к гражданству. Оно состоит в том, что с одной стороны гражданство выступает как объект права⁴, об этом нам говорит Всеобщая декларация прав человека⁵, но с другой стороны гражданство есть обязанность, что закреплено в двух международных договорах, таких как:

- Конвенция о сокращении безгражданства (принята Генеральной Ассамблеей ООН 30 августа 1961 года в Нью-Йорке)⁶;

- Европейская конвенция о гражданстве СДСЕ № 166 (принята 06 ноября 1997 года в Страсбурге)⁷.

Данные документы являются родоначальниками Глобальной программы по сокращению безгражданства запущенная ООН в 2014 году, суть данной программы состоит в том, что людям стали запрещать добровольно отказываться от гражданства, такая возможность предоставляется только в случае замены одного гражданства другим.

Это положение нашло свое отражение в законодательстве Российской Федерации в п. "в" ст. 20 Федерального закона "О гражданстве Российской Федерации", согласно ему: выход из гражданства Российской Федерации не допускается, если гражданин не имеет иного гражданства и гарантий его приобретения.

С точки зрения мирового права апатризм является негативным элементом. В Российской Федерации безгражданство также носит негативный характер и причиняет неудобства при применении норм действующего законодательства.

Так, например, в отношении лиц, которые нарушили нормы административного законодательства, применяется такой вид наказания, как административное выдворение за пределы Российской Федерации иностранного гражданина или лица без гражданства.

Исполнение постановления о выдворении проблематично, если лицо не имеет гражданства и в отношении него отсутствует информация о порядке его прибытия в Российскую Федерацию.

Так, в 2016 году, Представители правозащитного центра "Мемориал" обратились в Комитет министров Совета Европы (СЕ) с заявлением о неисполнении российскими властями постановления Европейского суда по правам человека (ЕСПЧ) по делу "Ким против России" - об устранении нарушений прав лиц без гражданства.

"Мемориал" большое внимание уделил тому факту, что когда апатрид освобождается из спецучреждения, ему не выдаются документы, которые подтверждают законные основания нахождения его на территории России, что означают высокие шансы попасть туда снова, так как из страны без документов они выехать не могут.

Исходя из принятой практики, необходимо отметить, что правовой механизм принудительного выдворения до настоящего времени не совсем ясен. Судья, принимая решение о контролируемом самостоятельном выезде лица, предоставляет последнему возможность решить, в какую страну он будет выезжать. В случае неисполнения лицом решения судьи последующее принудительное выдворение фактически невозможно⁸.

Рассмотрев правовое положение лица без гражданства на территории Российской Федерации, можно сделать выводы о необходимости концентрации усилий международного права на полное устранение безгражданства, что впоследствии будет способствовать реализации прав и свобод граждан в полной мере.

¹ Конституция Российской Федерации // Собрании законодательства РФ. 04.08.2014. № 31. Ст. 4398.

² О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации : федер. закон от 25.07.2002 № 115-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 29.07.2002. № 30. Ст. 3032.

³ О гражданстве Российской Федерации : федер. закон от 31.05.2002 № 62-ФЗ // Российская газета. 2002. 05 июня.

⁴ Мартыненко В.В., Мартыненко С.В. Миграция и развитие: поиск общего знаменателя // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. № 8. С. 19.

⁵ Всеобщая декларация прав человека (принята Генеральной Ассамблеей ООН 10.12.1948) // Российская газета. 1995. 05 апр.

⁶ Конвенция о сокращении безгражданства (заключена в г. Нью-Йорке 30.08.1961) // Международное публичное право : сб. документов. Т. 1. М. : БЕК, 1996. С. 516-521.

⁷ Европейская конвенция о гражданстве (ETS № 166) (заключена в г. Страсбурге 06.11.1997). Перевод на русский язык предоставлен Аппаратом Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации.

⁸ Новичкова Е.Е. Лицо без гражданства. Теоретический и правовой аспект проблемы // Вестник Уральского финансово-юридического института. 2016. № 4 (6). С. 102.

TO THE QUESTION OF THE IMPORTANCE AND IMPLEMENTATION OF THE RIGHT TO CITIZENSHIP

© 2017 **Pereboeva Anna Aleksandrovna**
Student
Samara State University of Economics
E-mail: pereboeva.anna.aleksandrovna@mail.ru

Keywords: international private law, marriage, marriage contract, cross-border relations, property protection.

In this article was examined the international legal status of stateless persons - stateless persons. In the course of the work, an analysis was carried out of international acts regulating the status of stateless persons and was correlated with the norms of national legislation regulating the legal status of stateless persons.

УДК 341.9

ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ БРАЧНОГО ДОГОВОРА В МЕЖДУНАРОДНОМ ЧАСТНОМ ПРАВЕ

© 2017 **Перебоева Анна Александровна***
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: pereboeva.anna.aleksandrovna@mail.ru

Ключевые слова: международное частное право, брак, брачный договор, трансграничные отношения, средство защиты собственности.

Рассматриваются правовые основы брачного договора между гражданами разных государств. На сегодняшний день в условиях глобализации взаимоотношения между странами становятся более тесными, растет количество так называемых трансграничных браков, т.е. браков, осложненных иностранным элементом. Заключение брачного договора позволяет избежать ряда практических проблем (совместное место жительства супругов, имущественные вопросы, вопросы, связанные с детьми), придавая имущественным отношениям супругов большую определенность.

* Научный руководитель - **Черевиченко Татьяна Сергеевна**, кандидат юридических наук, доцент.

Во многих государствах на сегодняшний день отсутствует законодательное определение брака и его правовые проблемы полностью не урегулированы в законах.

Семейные отношения в международном частном праве слоны и разнообразны. Проблемы брачно-семейных отношений, осложненных иностранным элементом, порождают другие, связанные уже с имущественными отношениями между гражданами разных стран.

Брак можно определить, как добровольный союз лиц, оформленный в надлежащем порядке, с целью создания семьи и продолжения человеческого рода на началах равенства супругов. На современном этапе брак – это особая законодательно регламентированная сфера жизни и важный социальный институт, поддерживаемый всеми государствами.

Актуальность данной темы вызвана не только увеличивающимся с каждым годом числом браков с иностранным элементом, но и особой сложностью таких правоотношений.

На сегодняшний день во всех развитых странах брачный договор является основным средством защиты собственности супругов. Данный факт связан с широким кругом объектов, принадлежащих гражданам на праве частной собственности.

Впервые брачный договор был закреплен во Французском Кодексе Наполеона в 1804 г. Однако первое упоминание о брачном договоре было отмечено еще в законах Хаммурапи. Так в параграфе 128 сказано, что если человек берет жену и при этом не заключает с ней договора, то она не будет являться его женой. В России также имеется опыт регулирования имущественных отношений супругов. Еще во времена Киевской Руси существовал «сговор» - соглашение о браке, в котором устанавливались условия пользования имуществом в браке и после его расторжения¹.

В современном виде брачный договор в Российской Федерации появился с введением в действие Части 1 Гражданского кодекса РФ в 1995 г. А в 1996 г. вопросы, связанные с брачным договором, получили отражение в главе 8 Семейного кодекса РФ (далее - СК РФ).

В соответствии с п. 1 ст. 161 СК РФ имущественные права и обязанности супругов определяются законодательством государства, на территории которого они совместно проживают, либо на территории которого они имели последнее совместное место жительства. Если же супруги не имели общего места жительства, их имущественные права определяются российским законодательством. Однако супруги сами могут выбрать законодательство, для регулирования их имущественных отношений непосредственно указав его в брачном договоре.

Поскольку брачный договор является разновидностью гражданско-правовой двусторонней сделки, регулируется он, исходя из основных положений гражданского законодательства о сделках. Брачный договор составляется в письменной форме, подлежит нотариальному удостоверению и направлен на изменение установленного законодательством режима совместной собственности супругов на договорной режим.

Стоит отметить, что брачным договором супруги могут установить не только режим собственности на имущество (совместной, долевой или раздельной)², но и предусмотреть способы участия в доходах друг друга, права и обязанности по взаимному содержанию и раздел имущества при разводе.

Таким образом, брачный договор в РФ может регулировать лишь имущественную сторону жизни супругов, что является принципиальным отличием его от договоров других государств³. В Италии помимо имущественных правоотношений, брачным договором регулируются наследственные, в Германии - алиментные, в Канаде – супружеские обязанности, а в США брачный договор может содержать даже положения об интимной жизни супругов.

Практика заключения брачных договоров в России составляет 3-5%, в то время как в Европе процент заключения брачного контракта более 70⁴.

В нотариальной практике количество семейных споров с участием иностранного элемента постоянно растет, о чем свидетельствует число обращений нотариусов в центр научных исследований за консультацией, поскольку данный вопрос считается одним из наиболее сложных в международном частном праве. Главенствующую роль занимают обращения за определением режима имущества супругов. Остроты в данном вопросе добавляют большие расхождения в законодательстве разных стран.

Например, в странах романо-германской правовой системы законодатель отдает предпочтение общей собственности супругов, допуская при этом определения иного режима посредством брачного договора. Законодательству стран англо-саксонской системы и большинству мусульманских стран присущ режим только раздельной собственности супругов.

Большое значение при определении режима имущества имеет временный фактор: вопрос о режиме имущества возникает неоднократно в течение брака. Ситуация усложняется тем, что такие коллизионные условия как гражданство супругов, местонахождение имущества, совместное место жительства могут постоянно изменяться⁵.

¹ Слепко Г.Е., Стражкевич Ю.Н. Правовое регулирование имущественных отношений супругов : монография. М., 2015.

² Смирнова Е.В. Брачный договор с участием иностранного элемента по российскому и зарубежному законодательству // Известия Российского государственного педагогического университета им. А.И. Герцена. 2013. № 159. С. 123-130.

³ Звенигородская Н.Ф. Недействительность брачного договора // Вестник Самарской государственной экономической академии. 2005. № 1 (16). С. 190-198.

⁴ Ожигина Е.Р. Особенности заключения брачного договора в России и за рубежом // Теория и практика современной науки : материалы XVII Междунар. науч.-практ. конф. Ин-т стратег. иссл., 2015. С. 178-182.

⁵ Ландина О.В. Особенности заключения брачного договора, осложненного иностранным элементом // Наследственное и семейное право: теория и правоприменительная практика : материалы междунар. науч.-практ. конф. 2015. С. 195-198.

LEGAL ASPECTS OF THE MARRIAGE AGREEMENT IN INTERNATIONAL PRIVATE LAW

© 2017 Pereboeva Anna Aleksandrovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: pereboeva.anna.aleksandrovna@mail.ru

Keywords: international private law, marriage, marriage contract, cross-border relations, property protection.

In this article are paid attentions to the main the legal basis of the marriage contract between citizens of different States. Today in the conditions of globalization, relations between the two countries become closer because of the growing number of so-called cross-border marriages that is marriages, complicated by a foreign element. A marriage contract allows you to avoid a whole range of practical problems (joint residence of the spouses, property issues, issues with children), giving the property relations of the spouses more certainty.

О НЕКОТОРЫХ ОСОБЕННОСТЯХ ПРИЗНАНИЯ НАСЛЕДНИКА НЕДОСТОЙНЫМ

© 2017 Перебоева Анна Александровна

студент

© 2017 Чугурова Татьяна Викторовна

кандидат юридических наук, старший преподаватель

Самарский государственный экономический университет

E-mail: pereboeva.anna.aleksandrovna@mail.ru, chugurovatv@yandex.ru

Ключевые слова: недостойные наследники, гражданское процессуальное право, наследование, лишение наследства, наследники по закону, заинтересованные лица, основания отстранения.

Институт недостойных наследников является одним из самых сложных институтов в гражданском праве, несмотря на то что законодатель достаточно подробно установил круг лиц, отстраняемых от наследования по данному основанию. Категория таких дел вызывает сложность в спорах при определении возможности наследования, так как затрагивает институты уголовного, семейного и гражданского права¹.

Актуальность данной темы состоит в том, что при решении вопроса о наследовании всегда необходимо не только учитывать волю наследодателя, в соответствии со статьей 53 Конституции РФ², но и оценивать действия лиц, которые собираются вступить в наследство.

Помимо этого, институт недостойных наследников является реализацией таких принципов наследственного права как принцип свободы завещания, принцип учета действительной и предполагаемой воли наследодателя и принцип охраны наследства.

Несмотря на то, что законодатель в статье 1117 Гражданского кодекса Российской Федерации³ закрепил исчерпывающий перечень лиц, являющихся недостойными наследниками, существует немало проблемных моментов, связанных с данным институтом гражданского права.

Во-первых, немаловажным является тот факт, что иск о признании наследника недостойным подается заинтересованным лицом. Таковым по данному иску признается только наследник по закону, то есть наследники по завещанию не могут обратиться в суд с иском об отстранении от наследства⁴. Таким образом, если наследников по закону нет, то признать наследника недостойным представляется невозможным. В связи с этим предлагаем относить к заинтересованным лицам не только родственников, но и неравнодушных граждан, имеющих веские причины, а главное - надлежащие доказательства злого уклонения наследников от выполнения лежавших на них в силу закона обя-

занностей по содержанию наследодателя и волю на предъявление иска в суд к указанным наследникам.

Во-вторых, основанием для признания наследника недостойным служит совершение им преступления против наследодателя или причинение последнему вреда здоровью. Из ч. 1 ст. 1117 ГК РФ следует, что законодатель закрепляет исчерпывающий перечень целей совершения противоправных действий виновным против наследодателя, а именно: содействие призванию его самого к преемству либо иных лиц или увеличение его доли либо доли иных лиц в наследственной массе. Однако мы полагаем, что исчерпывающий перечень перечисленных целей не отвечает принципу разумности и справедливости, цель совершения правонарушения не должна играть большого значения в разрешении вопроса об отстранении виновного от наследования, лицо должно лишаться права наследования уже в том случае, если совершило умышленные незаконные действия, направленные против наследодателя, его последней воли или иных преемников, независимо от наличия целей, связанных с получением наследства либо увеличением доли в нем, и если эти юридические факты установлены в судебном порядке⁵.

Еще одним проблемным моментом является то, что недостойными наследниками не признаются лица, совершившие преступления до 14 лет или в состоянии невменяемости. Это значит, что такие наследники не будут входить в круг недостойных наследников, иск об отстранении от наследства в отношении таких лиц не будет удовлетворен, а сами наследники будут иметь право на наследование как по завещанию, так и по закону.

Важным для квалификации наследника как недостойного является то, что такое лицо должно осознавать направленность своих действий на достижение конкретного результата, что определяет умышленный характер такого действия.

Лицо, в отношении которого произошло установление отцовства после смерти наследодателя, не может быть признано недостойным наследником и лишено права наследования по основаниям уклонения от выполнения установленных законом обязанностей по содержанию наследодателя (п. 2 ст. 1117 ГК РФ), так как на момент смерти такие обязательства не существовали⁶.

Следует отметить, что признание наследника недостойным может быть осуществлено как после смерти наследодателя, так и при его жизни.

Признание наследника недостойным осуществляется только в отношении конкретного наследодателя. Таким образом, лицо, признанное недостойным наследником в отношении одного лица, имеет право наследования без каких-либо ограничений в отношении других лиц. При этом недостойными могут быть признаны любые наследники, включая обязательных наследников и отказополучателей⁷.

Интересным является то, что в случае если:

1. отсутствуют наследники (как по закону, так и по завещанию);
2. никто из наследников не имеет права наследования (недостойны);
3. никто не принял наследства;
4. все наследники отказались от наследства и не отказались в пользу другого наследника⁸;

то имущество будет являться выморочным и его наследование будет регулироваться статьей 1151 ГК РФ о выморочном имуществе⁹.

Исследование вопроса о порядке отстранения наследников от наследования позволило нам выявить некоторые проблемы функционирования механизма признания наследника недостойным, которые на данный момент еще не разрешены законодателем. В данной работе нами были изложены некоторые пути совершенствования правовых норм о недостойных наследниках, которые могут быть приняты во внимание российским законодателем.

¹ Чельшев М.Ю. К вопросу о формах межотраслевых связей гражданского права в Гражданском кодексе Российской Федерации // Актуальные проблемы правоведения. Самара, 2006. № 4 (22). С. 234.

² Конституция Российской Федерации от 12.12.1993 // Собрание законодательства РФ. 2014. № 9. С. 851.

³ Гражданский кодекс Российской Федерации от 26.11.2001 № 146-ФЗ // Парламентская газета. 2001. 28 нояб.

⁴ Латыпова Д.Ф. Недостойные наследники: некоторые актуальные проблемы судебной практики // Евразийская адвокатура. 2013. № 4 (5). С. 55-57.

⁵ Григолава С.Н. Становление норм о недостойных наследниках в отечественном наследственном праве // Вестник Российской правовой академии. 2011. № 4. С. 37-40.

⁶ Лисицын Д.А. Основания и порядок отстранения от наследования // Вестник Южно-Уральского государственного университета. Серия "Право". 2011. № 19 (236). С. 76-79.

⁷ Валитова Д.Р. Процедура признания наследника недостойным // Фундаментальные и прикладные исследования в современном мире. 2015. № 12-4. С. 177-179.

⁸ Зайцева Т.И. Настольная книга нотариуса. Семейное и наследственное право в нотариальной практике. М. : Статут, 2015. С. 57.

⁹ Ярмонова Е.Н. Субъекты наследственных правоотношений: понятие и общая характеристика // Уникальные исследования XXI века. 2015. № 5 (5). С. 244-248.

SEVERAL FEATURES OF AN UNWORTHY HEIR RECOGNITION

© 2017 Pereboeva Anna Aleksandrovna
Student

© 2017 Chugurova Tatiana Viktorovna
Candidate of law, senior lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: pereboeva.anna.aleksandrovna@mail.ru

Keywords: unworthy heirs, civil law, inheritance, disinheritance, heirs by law, interested persons, grounds for suspension.

The institution of unworthy heirs is one of the most complex institutions in civil law, despite the fact that the legislator has established in sufficient detail the circle of persons who are suspended from inheritance for this reason. The category of such cases raises the complexity of disputes in determining the possibility of inheritance, as it affects the institutions of criminal, family and civil law.

К ВОПРОСУ О ПРАВОВОМ СТАТУСЕ СУБЪЕКТОВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2017 Перепелкина Ольга Андреевна

магистрант

© 2017 Казанкова Татьяна Николаевна

кандидат педагогических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: olgaandreevna419@gmail.com, tatianaok78@yandex.ru

Ключевые слова: асимметричность, неравноправие, республики, Конституция.

Рассматривается проблема асимметричности Российской Федерации. Ставится вопрос о политическом и экономическом неравноправии субъектов Российской Федерации. Рассматривается особый статус республик Российской Федерации.

Согласно принципу, закрепленному в ч.1 ст. 5 Конституции Российской Федерации все субъекты Российской Федерации равны. Так же в ч.4 данной статьи подчеркивается, что субъекты равноправны между собой во взаимоотношениях с федеральными органами государственной власти¹. Однако на практике данный принцип практически не действует. В связи с этим ставится вопрос, являются ли субъекты Российской Федерации равноправными?

Российская Федерация - ассиметричная федерация, включающая в себя субъекты, имеющие разный конституционно-правовой статус. Симметричность же подразумевает равноправие. Но, как отмечают многие авторы, идеальных государств не существует. В.Е. Чиркин, считал, что симметричными можно назвать только те федерации, в которые входят только "однопорядковые субъекты" и в составе которых нет других территориальных образований - "несубъектов"². Российская Федерация таковой не является.

Неравноправие субъектов Российской Федерации можно увидеть на примере республик. Республики, называемые в ч.2 ст.5 Конституции РФ "государствами", обладают своей конституцией, своим гражданством, своими высшими органами государственной власти, своим государственным языком, имеют свою государственную символику, а так же имеют свои почетные звания и государственные награды, чего не имеют другие субъекты РФ.

Так же стоит обратить внимание на ст. 66 в которой говорится, что способ принятия конституции республики не оговаривается, то есть она может приниматься любым демократическим способом, в то время как уставы других субъектов РФ, принимаются законодательным органом соответствующего субъекта.

В конституциях республик имеются положения о характере их государственности. Так Республика Татарстан в своей Конституции провозгласила себя демократическим правовым государством ассоциированным с Российской Федерацией³, а Республика

Саха⁴ и Удмуртская Республика⁵ назвались правовыми государствами. Конечно, положения республиканских конституций были признаны несоответствующими Конституции РФ, однако данные выдержки продолжают оставаться частью конституционного текста, и могут быть использованы для юридического обоснования своих прав.

Еще одной особенностью отличающей республики от других субъектов РФ является наличие права устанавливать собственный государственный язык и вводить свое гражданство, которое будет действовать наряду с гражданством РФ. Данная особенность ущемляет права других народов, так как в государственных учреждениях того же субъекта Федерации они не могут пользоваться своим языком как государственным.

Неравноправие субъектов можно увидеть и на примере статуса автономных округов. Так, автономные округа с одной стороны являются составными частями других субъектов, а с другой - самостоятельными субъектами, равноправными с областями. Этот случай и является доказательством того, что Российская Федерация является асимметричным государством.

Неравноправие так же выражается и в экономической сфере. Прежде всего, они видятся в выделении федеральных дотаций, субсидий и субвенций для субъектов в неравнозначной мере. Так же немало важным фактом является и то, что республике Татарстан предоставлено право, распоряжаться добычей нефти и газа, и определять перечисления в федеральный бюджет в размере 1 - 2 % от налога на прибыль, в то время как для других республик такой налог составляет - 10%, а для краев и областей -50%⁶.

Такие привилегии и льготы позволяют некоторым субъектам не участвовать в равной мере с другими субъектами в решении общероссийских дел. Государство должно, с одной стороны, эффективно воздействовать на развитие экономики, а с другой - обеспечить развитие общества в целом⁷. А в целях увеличения эффективности расходования государственных средств, многообещающим направлением улучшения контроля считается переход к аудиту эффективности государственных затрат, который выражает направление деятельности органов, отвечающих за финансовый контроль⁸.

Исходя из вышеперечисленных проблем, можно сделать вывод о том, что в Конституции РФ говорится о равноправии субъектов, но напрямую не говорится об их равенстве. Так же говорится о равенстве в правах, но не подразумевается фактическое равенство.

¹ Конституция Российской Федерации // Собрание законодательства РФ. 04.08.2014. № 31. Ст. 4398.

² Чиркин В.Е. Конституционное право : курс для преподавателей, аспирантов и магистрантов. М. : Норма : Инфра-М. 2013. 688 с.

³ Конституция Республики Татарстан от 06.11.1992 // Ведомости Верховного Совета Татарстана. 1992. № 9-10. Ст. 166.

⁴ Конституция (Основной закон) Республики Саха (Якутия) от 04.04.1992 № 908-XII // Якутские ведомости. 1992. 26 апр.

⁵ Конституция Удмуртской Республики от 07.12.1994 // Известия Удмуртской Республики. 1994. 27 дек.

⁶ Давтян В.Р., Кононенко Д.В. Конституционное (уставное) право субъектов Российской Федерации : учеб. для бакалавров и магистров. Университеты России. 2017. С. 158.

⁷ Ревина С.Н. К вопросу о роли государства в современных экономических условиях // Евразийский юридический журнал. 2016. № 2 (93).

⁸ Казанкова Т.Н., Федотчева А.С. Проблемы и перспективы финансового контроля в России // Сборник научных статей III Всероссийской заочной научно-практической конференции. 2017. С. 358-361.

CONCERNING THE QUESTION OF THE LEGAL STATUS OF SUBJECTS OF THE RUSSIAN FEDERATION

© 2017 **Perepelkina Olga Andreevna**

Undergraduate

© 2017 **Kazankova Tatiana Nikolaevna**

Candidate of Pedagogics, Associate Professor

Samara State University of Economic

E-mail: olgaandreevna419@gmail.com, tatianaok78@yandex.ru

Keywords: asymmetry, inequalities, republics, constitution.

The problem of asymmetry of the Russian Federation is considered in the article. The question is raised about the political and economic inequalities of the subjects of the Russian Federation. The special status of the republics of the Russian Federation is considered.

УДК 342.7

ИСТОРИЧЕСКОЕ ЗАРОЖДЕНИЕ КОНСТИТУЦИОННОГО ПРАВА НА ТРУД В РОССИИ

© 2017 **Персидская Александра Андреевна***

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: spers98@mail.ru

Ключевые слова: Конституция, труд, историческое развитие, трудовые отношения, право.

Рассмотрено конституционное право граждан на труд, представлен исторический анализ формирования в России права на труд.

* Научный руководитель - **Сидорова Анна Викторовна**, старший преподаватель.

Права человека и гражданина являются сложным общественным явлением, чтобы понять которое, необходимо обратиться к историческому аспекту данной проблемы¹.

Стоит сказать, что в России становление права на труд началось гораздо позднее чем в Англии и Франции. В этих странах первые законы о труде появились уже в XVIII - XIX в. - еще на стадии зарождения капитализма. В Российском государстве же во все времена превыше всего ценились интересы государства, а о правах и свободах человека и личности не шло и речи². Народ был обременен только обязанностями по отношению к государству, последнее же в свою очередь имело в отношении народа - только права. Каждый человек в государстве был обязан оборонять государство или работать на государство³. Известный российский государственный деятель М.М. Сперанский в свою очередь отмечал, что крепостной труд, отсутствие свободы и прав не позволял России идти по буржуазно-демократическому пути развития, который наблюдался в ряде западных государств⁴.

Еще в начале XIX века Павел Пестель разработал конституционный проект государственных преобразований в Российской Империи. В своем труде "Русская правда, или заповедная государственная грамота великого народа Российского", он кроме всего прочего высказал свою идею относительно свободы труда, которая должна быть ограничена законами и нравственностью и не может наносить вред другим гражданам существует утверждение, что правительство существует только для народа и для народного блага и соответственно не имеет других оснований для существования⁵.

Важно отметить, что благодаря движению декабристов были приняты некоторые законодательные акты, например закон "О существенном ограничении права помещиков отдавать в заклад обрабатываемые крестьянами земли" от 1827 года или закон "О запрете продажи крестьян в розницу" от 1841 года. Хотя эти законы и не были претворены в жизнь должным образом, они постепенно развеивали мысль о крестьянах лишь как об орудиях труда.

В самом конце XIX века проблемы будущего России и соотношение государства, общества и отдельной личности вышли на первый план. И уже после октября 1917 года в России начинается строительство нового государства. Еще в начале существования Советского государства законодательно были закреплены демократические права и свободы, которые были адресованы всему населению страны. Стоит сказать про некоторые законодательные акты. Так 30 октября 1917 года Декретом СНК⁶ в действие был введен восьмичасовой рабочий день. Важным документом того периода стал Декрет "Об уничтожении сословий и гражданских чинов" - он заложил основы для формирования института гражданства⁷. Данным актом были окончательно отменены существовавшие ранее сословия и чины. Эти документы главным образом обратили внимание на отношения в сфере труда.

В появившейся вскоре после этого Конституции РСФСР 1918 года впервые появилась всеобщая трудовая повинность - труд признается обязанностью всех граждан. Так согласно п. е ст. 3 "В целях уничтожения паразитических слоев общества и организации хозяйства вводится всеобщая трудовая повинность"⁸.

На основе вышесказанного можно сделать вывод о том, что конституционно-правовое регулирование прав и свобод граждан в сфере трудовых отношений начало оформляться после определения его обязательственной стороны в Конституции РСФСР 1918 года. Таким образом, появилось право на труд, но это право стало обязательным.

Проводя параллель с правом гражданина на труд в современной Российской Федерации, важно отметить, что конституционное право на труд не является обязанностью. Согласно Конституции РФ ст. 37 каждый имеет право на труд, так же запрещается труд принудительный. Право на труд в настоящее время реализуется достаточно широко. Оно проявляется в работе по трудовому договору, по контракту, по договорам с юридическими лицами. Таким образом, в действующей Конституции РФ действует принцип свободы труда.

Право на труд всегда было важным элементом общественной жизни. С течением времени это право формировалось, претерпевало изменения и приобретало различные формы. В конечном счете, пройдя такой путь, право на труд легло в основу важного конституционного принципа - свобода труда.

¹ Чумбаев А.А., Сидорова А.В. Права человека // Актуальные проблемы юридической науки: теория и практика : сб. материалов XVIII Междунар. науч.-практ. конф. 2016. С. 12.

² Болгова В.В., Белова Л.В. Экономические интересы и право // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2006. № 2 (20). С. 294-302.

³ Ключевский В.О. Курс русской истории. Т. 2. М., 1958. С. 397.

⁴ История политических и правовых учений : хрестоматия / под ред. О.Э. Лейста. М. : Городец, 2000.

⁵ Пестель П.И. Русская правда. Избранные произведения декабристов. М., 1953. С. 73-162.

⁶ Декрет СНК РСФСР от 29.10.1917 "О восьмичасовом рабочем дне" // Газета Временного Рабочего и Крестьянского Правительства. 30.10.1917. № 2.

⁷ Лепешкин А.И. Правовое положение Советских граждан. М., 1966. С. 8.

⁸ Конституция РСФСР 1918 г. // Собрание узаконений РСФСР. 1918. № 51. Ст. 582.

HISTORICAL INITIATION OF THE CONSTITUTIONAL RIGHT TO WORK IN RUSSIA

© 2017 Persidskaya Alexandra Andreevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: spers98@mail.ru

Keywords: Constitution, labor, historical development, labor relations, law.

This article deals with the constitutional right of citizens to work, as well as a historical analysis of the formation of the right to work in Russia.

ОСОБЕННОСТИ АДМИНИСТРАТИВНО-ПРАВОВОГО СТАТУСА ИНОСТРАННЫХ ГРАЖДАН

© 2017 Персидская Александра Андреевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: spers98@mail.ru

Ключевые слова: иностранный гражданин, административно-правовой статус, гражданин, права, специфика правового положения.

Рассмотрены особенности административно-правового статуса иностранных граждан и его отличие от административно-правового статуса гражданина Российской Федерации.

В российской науке традиционно выделяется несколько категорий населения, по критерию связи индивида с государством: граждане Российской Федерации, иностранные граждане, лица без гражданства - апатриды и лица с двойным гражданством - бипатриды¹. Наиболее подробно в статье рассмотрены иностранные граждане.

Для начала следует определиться с самим понятием "иностраный гражданин". Существует две наиболее общепризнанные точки зрения: 1) общее понятие - лицо, находящееся на территории государства, не являющееся гражданином этого государства и имеющее гражданство другого государства²; 2) внутрисоциальное понятие - лицо, не являющееся гражданином государства пребывания и имеющее доказательства наличия гражданства другого государства³. Второе определение точно совпадает с определением данным законодателем в статье 2 ФЗ "О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации" от 25.07.2002 № 115-ФЗ⁴. А.А. Грешных полагает, что в число иностранцев входят и лица без гражданства⁵. Никифоров М. В. напротив, с данным утверждением абсолютно не согласен. В своей статье "Особенности административно-правового статуса иностранных граждан и лиц без гражданства"⁶ он пишет о том, что иностранцы - это только иностранные граждане, и в качестве аргумента приводит системное толкование ст.1,10 Декларации о правах человека в отношении лиц, не являющихся гражданами государства проживания (принята резолюцией Генеральной Ассамблеи ООН от 13 декабря 1985 г.)⁷.

Рассмотрим содержание административно правового статуса иностранца - в структурном плане оно представлено правами, обязанностями и гарантиями их реализации. Российское законодательство исходит из того, что иностранцы и лица без гражданства (апатриды) должны иметь равные между собой права и обязанности независимо от пола, расовой и национальной принадлежности, имущественного положения и других схожих факторов. Обратимся к Конституции РФ. В соответствии с п. 3 ст. 62 основного закона, иностранные граждане пользуются в РФ правами и несут

* Научный руководитель - Сидорова Анна Викторовна, старший преподаватель.

обязанности наравне с гражданами РФ, за исключением случаев, установленных федеральным законом или международным договором. Стоит сказать, что правовое положение иностранных граждан на территории РФ напрямую зависит от их фактического местонахождения - внутри Российской Федерации или за ее пределами. То есть, в отличие от гражданина РФ, покидая территорию России, иностранный гражданин теряет правовую связь с Российским государством.

Спецификой правового статуса иностранных граждан так же будет являться и то, что для иностранных граждан законодательством РФ установлены определенные ограничения, в том числе и в сфере государственного управления. Так, например, иностранные граждане имеют право проживать в России только при наличии на то разрешения компетентных органов - статья 5,6,8 ФЗ "О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации". Они не могут занимать должности в органах государственной власти, не могут допускаться к определенным сведениям, являющимися государственной тайной, на них не распространяется воинская обязанность, при наличии обстоятельств, установленных законом, выезд из РФ может быть не разрешен - статья 28 ФЗ "О порядке выезда из Российской Федерации и въезда в Российскую Федерацию" от 15.08.1996 № 114-ФЗ⁸. К иностранным гражданам так же может быть применена специальная мера наказания, которая не применяется в отношении граждан РФ, предусмотренная в ст.3.2. КоАП РФ возможность административного выдворения за пределы РФ.

Малышев Е.А., Васильев А.Л. в своей статье⁹ приводят градацию административно правового статуса иностранного гражданина. На первое место авторы ставят общий административно правовой статус иностранного гражданина, который включает в себя основные права и обязанности человека, носящие принципиальный характер. На втором месте - специальный административно правовой статус иностранного гражданина, подразумевающий под собой специфику правового статуса отдельных категорий иностранцев в зависимости от их принадлежности к социальной группе - временно пребывающий, временно проживающий, постоянно проживающий иностранный гражданин. И на третьем месте стоит индивидуальный правовой статус иностранного гражданина, который отображает особенности положения конкретного лица.

На основе всего вышесказанного можно утверждать, что главной особенностью административно-правового статуса иностранных граждан на территории Российской Федерации является то, что с одной стороны их права и обязанности совпадают с правами граждан РФ, но в тоже время существенно ограничены. Ограничение это носит в большей своей части характер обеспечения безопасности Российской Федерации.

¹ Пономарева С.А. Сотрудничество бывших стран - членов СЗВ в трансформационный период // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2015. № 5 (127). С. 19-20.

² Международное право / под ред. Тункина. М., 1977. С. 308.

³ Международное право / отв. ред. Колосов, Кузнецов. М., 1996. С.123.

⁴ О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации : федер. закон от 25.07.2002 № 115-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2017). Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс" (дата обращения: 23.09.2017).

⁵ Грешных А.А. Правовое регулирование статуса иностранных граждан в Российской Федерации (на примере Дальневосточного региона) : автореф. дис... канд. юрид. наук. М., 1998. С. 14.

⁶ Никифоров М.В. Особенности административно-правового статуса иностранных граждан и лиц без гражданства // Вестник Нижегородского университета им. Н.И. Лобачевского. Серия "Право". 2002. № 1. С. 120-126.

⁷ Декларация о правах человека в отношении лиц, не являющихся гражданами страны, в которой они проживают 13 декабря 1985 года. URL: <http://www.un.org/ru/index.html>.

⁸ О порядке выезда из Российской Федерации и въезда в Российскую Федерацию : федер. закон от 15.08.1996 № 114-ФЗ (ред. от 29.07.2017). Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс" (дата обращения: 23.09.2017).

⁹ Малышев Е.А., Васильев А.Л. Некоторые особенности административно-правового статуса иностранного гражданина // Вестник Калининградского филиала Санкт-Петербургского университета МВД России. 2009. № 1. С. 12-15.

PECULIARITIES OF ADMINISTRATIVE LEGAL STATUS OF FOREIGN CITIZENS

© 2017 Persidskaya Alexandra Andreevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: spers98@mail.ru

Keywords: foreign citizen, administrative and legal status, citizen, rights, specificity of legal status.

In this article, the peculiarities of the administrative and legal status of foreign citizens and its difference from the administrative legal status of a citizen of the Russian Federation are examined.

УДК 342

АДМИНИСТРАТИВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ КАК ПРАВОВОЙ ИНСТИТУТ

© 2017 Порфирьева Анастасия Борисовна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: anastasiyaporfireva@mail.ru

Ключевые слова: административное право, административная ответственность, санкция, значение административного права.

Статья посвящена изучению административной ответственности как правового института и административного права в целом как регулятора правовых отношений между государством и человеком. Раскрываются вопросы реализации и функционирования административного права, а следовательно, и административной ответственности.

* Научный руководитель - Сидорова Анна Викторовна, старший преподаватель.

Административная ответственность - это вид юридической ответственности, который выражается в назначении государственным органом или должностным лицом, наделенного соответствующими полномочиями, административного наказания лицу, которое совершило правонарушение (ст. 2.1)¹.

В административном праве существует такое понятие как проступок, который указывает на административное правонарушение. Для того, чтобы понять является ли данное действие или бездействие объектом административной ответственности оно должно иметь:

- антиобщественный характер, т.е. посягать на интересы общества, гражданина, государства;

- иметь противоправный характер - запрещен действующим законодательством и др.²

Из данных характеристик образуется виновность, выражающая факт совершения проступка умышленно или неосторожно.

С развитием института административной ответственности стала появляться тенденция к появлению особых черт и качеств, отличающих административную ответственность от других видов юридической ответственности. Так, например, административная ответственность обычно является внесудебной ответственностью. Субъектами административной юрисдикции наказания назначаются во внесудебном порядке (например, в ст. 20.33 КОАП РФ указан административный штраф за "Осуществление деятельности на территории Российской Федерации иностранной или международной неправительственной организации, в отношении которой принято решение о признании нежелательной на территории Российской Федерации ее деятельности")³. Или же, административная ответственность не влечет дальнейшую судимость лица после совершения проступка в отличие от уголовной ответственности. А также должностные лица назначают административные наказания правонарушителям, которые не подчиняются им по службе. Это главное отличие от дисциплинарной ответственности, в которой правонарушители подчинены вышестоящим органам или должностным лицам по сравнению с ними⁴.

Отрасль административного права, так или иначе, касается каждого, в повседневной жизни мы часто сталкиваемся с предписаниями власти и в случае их нарушения должны нести ответственность. Обыденные вещи как управление автомобилем и следованиям ПДД также находятся в сфере ведения административного права, и их нарушение влечет за собой административную ответственность. Так в судебной практике немало разбирательств на данную тематику.

Широкой "популярностью" обладают дела об административном проступках, связанные с нарушением правил остановки транспортного средства. Так в решении Октябрьского районного суда г. Саратова был установлен факт нарушения гражданкой Сметаниной И. А. правил дорожного движения. Суть дела заключалась в том, что гражданка Сметанина И. А. была не согласна с составленным инспектором протоколом, в котором она якобы осуществила стоянку транспортного средства на тротуаре. По ее доводам проезжая часть была не ограничена бордюром или бордюрным камнем, отсутствовали знаки, запрещающие остановку. Однако согласно показаниям инспектора, которым было вынесено оспариваемое постановление, проезжая часть была огорожена бордюрным камнем, о чем свидетельствовали снимки сделанные с места эвакуации автомобиля. Поэтому суд, учитывая доводы обеих сторон, вынес решение о том, что постановление инспектора оставить без изменения, а жалобу без удовлетворения. Также следует заметить, что в отношении гражданки Сметаниной И. А. была выбрана мера административной ответственности в виде административного штрафа в размере 1000 рублей⁵.

Таким образом, мы видим, что все важные стороны нашей жизни регламентированы и охраняемы государством и административным правом в частности.

Если говорить о видах административной ответственности, то она выражается в виде предупреждения, административного штрафа⁶, конфискации орудия совершения или предмета административного правонарушения, лишения специального права, которое предоставлено физическому лицу, административный арест, административное выдворение за пределы РФ иностранного гражданина или лица без гражданства, дисквалификации, административного приостановления деятельности, обязательных работ, административного запрета на посещение мест проведения официальных спортивных соревнований в дни их проведения. Административные наказания применяются также для юридических лиц⁷.

Подводя итог, следует сказать, что административное право имеет огромное значение в современной правовой системе России, а административная ответственность призвана обеспечивать соблюдение норм этой отрасли. Охватывая важнейшее взаимоотношение, между государством и человеком, административная ответственность должна обеспечивать сохранность общественного порядка, как со стороны, государства, так и со стороны человека и гражданина.

¹ Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях : принят 30.12.2001 № 195-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 07.01.2002. N 1 (ч. 1). Ст. 1.

² Цечоев Х.И. Административное правонарушение и административная ответственность // Известия Российского государственного педагогического университета им. А. И. Герцена. 2009. № 1. С. 230.

³ Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях ...

⁴ Терехова Л. А. Особенности административной ответственности юридических лиц // Вестник Омского университета. 2014. № 4 (41) С. 89-93.

⁵ Решение Октябрьского районного суда г. Саратов от 24.07.2017. г. № 12-160/2017 // Архив Октябрьского районного суда г. Саратов.

⁶ Кожухова Е.С., Сидорова А.В. Применение нововведений 2016 года по уплате административных штрафов // Актуальные проблемы современной науки в 21 веке : сб. материалов X Междунар. науч.-практ. конф. Махачкала, 2016. С. 162-163.

⁷ Черных Е.В., Липинский Д.А. Юридическая ответственность как целостное правовое явление // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2005. № 1 (16). С. 206.

ADMINISTRATIVE RESPONSIBILITY AS A LEGAL INSTITUTION

© 2017 Porfiryeva Anastasia Borisovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: anastasiyaporfireva@mail.ru

Keywords: administrative law, administrative responsibility, sanction, the importance of administrative law.

The article is devoted to the study of administrative responsibility as a legal institution and administrative law in general as a regulator of legal relations between the state and the individual. The questions of realization and functioning of administrative law, and, hence, administrative responsibility are revealed.

РЕАЛИЗАЦИЯ ПРАВА ЛЮДЕЙ НА ТРУД

© 2017 Порфирьева Анастасия Борисовна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: anastasiyaporfireva@mail.ru

Ключевые слова: право, труд, трудоспособность, конституция, трудовое законодательство.

Статья посвящена изучению реализации конституционного права человека на труд, анализу трудового законодательства, регулирующего данную сферу общественной жизни. Для углубленного исследования указанной темы автор обращается к судебной практике, чтобы выявить закономерности функционирования обозначенного права.

В нормах Основного закона Российской Федерации закреплены основные права и свободы личности (человека и гражданина РФ). Как верно отмечается в научной литературе: "Россия, следуя курсом реформ, провозгласила права человека как приоритетные и наиболее значимые ценности"¹.

Одним из ключевых прав личности является право на труд. В нормах Конституции РФ, обладающей на территории нашей страны высшей юридической силой, сказано о том, что каждый человек имеет право трудиться, свободно распоряжаться своими способностями к труду без принуждения извне и без применения любого рода дискриминации в отношении работоспособного человека².

В Трудовом кодексе РФ также закрепляются данные положения о недопущении дискриминации в труде по возрастному цензу, религиозным убеждениям, расовой принадлежности и т.д.³

Современное трудовое законодательство в России является одним из самых продуктивных и эффективных способов организации трудовых отношений, также связанных с ними бесчисленных и разнообразных связей между основными субъектами трудового права. Данные нормы призваны гарантировать обеспечение государственным контролем уровня трудовых прав и обязанностей, включая защиту от дискриминации любого из критериев, оформленных в обществе⁴.

Практика показывает, что наиболее распространенным видом дискриминации является дискриминация по полу и по возрасту. Хотя большинство работодателей уже стремится к прозрачности своих действий, прежде всего для безопасности организации. Однако до сих пор негласно дискриминация по одному из критериев действует не только при приеме на работу, но и в продолжительности осуществления трудовых функций, о чем свидетельствует судебная практика разбирательств на данную тему.

Например, Тухватуллина Л.А. обратилась в Бураевский районный суд с исковым заявлением к ООО "Молочное дело - Бураево" о понуждении заключить с ней трудовой дого-

* Научный руководитель - Сидорова Анна Викторовна, старший преподаватель.

вор вместо гражданско-правового договора подряда и о взыскании компенсации морального вреда в размере предусмотренным законом. Данные требования мотивированы тем, что на протяжении определенного времени, что истец исполняет трудовые функции у ответчика, последний так и не заключил с ней трудовой договор. Отношения между сторонами оформлены договором подряда. Тухватуллина Л.А. считает, что причиной уклонения от заключения трудового договора основывается медицинское заключение о беременности истицы.

Решением Бураевского районного суда Республики Башкортостан требования истца удовлетворены в полном объеме.

Оспаривая данное решение, ООО "Молочное дело - Бураево" обратилось с кассационной жалобой в Судебную коллегию по гражданским делам Верховного Суда Республики Башкортостан в установленных законом сроках.

Суд кассационной инстанции указал, что согласно ст.11 ТК РФ⁵ трудовое законодательство имеет приоритет перед гражданским в отношениях, связанных с применением труда наемных работников. В силу того, что судом первой инстанции верно установлено, что договором гражданско-правового характера, а именно договором найма фактически регулировались трудовые отношения между истцом и ответчиком, к таким отношениям должны применяться положения трудового законодательства и иных нормативно-правовых актов, содержащих нормы трудового права. Так как данные правоотношения носили определенные признаки трудовых отношений: кадровая документация, расчетные листы и др.

Бураевским районным судом Республики Башкортостан также верно установлено, что в данном деле имела место дискриминация, связанная с беременностью истца и ее последующим социальным содержанием. Поскольку незаконным уклонением ответчика от заключения трудового договора, а также трудовой дискриминацией Тухватуллиной Л.А. были причинены нравственные страдания и возможные последствия на организм матери и ребенка, суд в установленном законом порядке обязал ответчика выплатить истце компенсацию морального вреда в денежном эквиваленте.

Определением Судебной коллегии по гражданским делам Верховного Суда Республики Башкортостан от 8 июня 2010 года № 33-7691/2010 решение суда первой инстанции оставлено без изменения, кассационная жалоба ответчика осталась без удовлетворения со стороны суда⁶.

В данном случае явно прослеживается дискриминация работодателя по отношению к работнику по полу. Можно предположить, что работодателю проще нанимать мужчин, чем женщин, так как будет исключен случай декретного отпуска в связи с беременностью. Ведь тогда организация, в которой работает беременная женщина, не вправе ее уволить, но в тоже время работник не будет исполнять свои служебные обязанности. Именно так негласно в большинстве случаев объясняют свой отказ в сотрудничестве множество организаций, выдавая данное решение неподходящим образованием или отсутствием специальных навыков у потенциального работника женского пола.

Таким образом, мы видим, что судебная система вместе с законодательством РФ стремится путем различного рода норм и стандартов отстаивать права людей на трудовую деятельность в пределах их физических, умственных способностей без дискриминации по различным критериям⁷.

Хотелось бы сказать и вот о чем. В последние десятилетия возникла проблема "информационного неравенства", представляющая собой неравный доступ людей к ин-

формации. Как верно отмечено Захаровым А.Л. и Сидоровой А.В. "следует отметить, что на возможности ущемленной группы влияют отсутствие или ограниченный доступ к телевидению, Интернету, телефонной связи (мобильной и стационарной), радио. Все это ограничивает возможности данной группы в овладении правовой информацией, поиске работы..."⁸. Это так же приводит к дискриминации в сфере труда.

Дискриминация или предвзятость в сфере труда является одной из самых актуальных проблем. Корнем данной проблемы являются признаки, не имеющие отношения к результативности, качества и систематичности труда. В основном такие признаки человек получает от рождения: национальность, раса, этническая принадлежность, пол и т.п. поэтому ограничивать человека в реализации своего конституционного права на труд неправомерно с юридической стороны и непристойно со стороны моральной. Поэтому необходимо совершенствовать как трудовое законодательство, так и правовую культуру и сознание людей, являющихся непосредственными субъектами трудового права и в качестве работника, и в качестве работодателя.

¹ Чумбаев А.А., Сидорова А.В. Права человека // Актуальные проблемы юридической науки: теория и практика : сб. материалов XVIII Междунар. науч.-практ. конф. Махачкала, 2016. С. 12-13.

² Конституция Российской Федерации : принята всенар. голосованием 12.12.1993 // Российская газета. 1993. N 237.

³ Трудовой кодекс Российской Федерации : принят 30.12.2001 N 197-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 07.01.2002. N 1 (ч. 1). Ст. 3.

⁴ Стукен Т.Ю. Влияние институциональной среды на формирование дискриминации в сфере труда // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2007. № 9 (35). С. 123.

⁵ Трудовой кодекс Российской Федерации : принят 30.12.2001 N 197-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 07.01.2002. N 1 (ч. 1). Ст. 3.

⁶ Михайлова А. Трудоустройство без дискриминации: миф или реальность? Доступ из справ. правовой системы "Гарант.Ру" (дата обращения: 29.09.2017).

⁷ Стукен Т.Ю. Институциональный анализ дискриминации на российском рынке труда // Вестник Томского государственного университета. 2008. № 5. С. 141.

⁸ Захаров А.Л., Сидорова А.В. Информационное неравенство: история и современность // Вопросы экономики и права. 2016. № 100. С. 17.

THE REALIZATION OF THE RIGHT OF PEOPLE TO WORK

© 2017 Porfirieva Anastasia Borisovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: anastasiyaporfireva@mail.ru

Keywords: law, labor, ability to work, Constitution, labour legislation.

The article is devoted to the realization of constitutional human right to labor, an analysis of labour legislation regulating this sphere of public life. For in-depth study of these topics the author refers to judicial practice, to identify patterns of functioning of this law.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ТЕРРОРИЗМ - ГЛОБАЛЬНАЯ ПРОБЛЕМА СОВРЕМЕННОГО МИРА

© 2017 Пособило Наталья Валерьевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: Yegorova255@yandex.ru

Ключевые слова: международный терроризм, террористический акт, угроза человечеству.

Рассмотрена проблема международного терроризма, указаны органы, которые осуществляют борьбу с террористическими группировками, отмечены несколько террористических актов, произошедших за последнее время.

С момента возникновения человеческой цивилизации появилось множество способов достижения политических целей насильственными средствами. Одним из таких способов стал террор. На сегодняшний день терроризм остается одной из наиболее серьезных угроз современному миру. Все проявления терроризма влекут за собой массовые человеческие жертвы, разрушают духовные, материальные, культурные ценности, которые невозможно воссоздать веками. Актуальность данной темы обусловлена тем, что с каждым годом число террористических актов растет и не только на территории России, но и по всему миру, поэтому выявляется проблема угрозы уничтожения всего человечества с помощью терроризма. Суть терроризма - насилие с целью устрашения. В международном праве нет единого определения терроризма, но в соответствии со ст. 3 Федерального закона РФ "О противодействии терроризму" терроризм - идеология насилия и практика воздействия на принятие решения органами государственной власти, органами местного самоуправления или международными организациями, связанные с устрашением населения и (или) иными формами противоправных насильственных действий¹.

Можно выделить основные задачи противодействия терроризму: выявление и устранение причин, которые способствуют возникновению и распространению терроризма; предупреждение и пресечение действий лиц или организаций, которые осуществляют подготовку террористических актов и иных направленных на это преступлений; привлечение к ответственности субъектов террористической деятельности в соответствии с законодательством страны; обеспечение безопасности граждан и защищенность объектов инфраструктуры от посягательств; противодействие распространению идеологии терроризма.

Существует ряд причин возникновения терроризма, а именно политические, экономические, социальные, религиозные и т.д. Рассматривая политические причины, главным является политическая нестабильность, т.к. принятие мер по обеспечению безопас-

* Научный руководитель - **Ревина Светлана Николаевна**, доктор юридических наук, профессор.

ности населения провоцирует террористические организации на совершение новых актов терроризма в другом государстве. Экономическая же причина проявляется в том, что терроризм - это бизнес, который приносит доход его организаторам. Терроризм не может существовать, если не будет финансирования². На сегодняшний день существует масса мнений, кто может быть "спонсором" данных организаций - США, Украина или страны третьего мира точного ответа нет. Еще одна причина это социальная, которая проявляется в низком уровне жизни страны. В связи с безработицей, повышением цен и инфляцией терроризм дает возможность заработать человеку денег на достойное существование.

Стоит вспомнить несколько ужасающих террористических актов, произошедших за 2017 год. В апреле произошел взрыв в Петербургском метрополитене, где пострадали 103 человека и 16 из них погибло. В мае произошел теракт в Манчестере (Манчестер-Арене) в конце концерта американской певицы, в результате чего погибло 22 человека и 120 получили ранения. Серия нападений произошло в июне в Лондоне. Погибло 8 человек (из них 4 безоружных полицейских), десятки человек получили ранения. Через несколько минут нападавшие были застрелены полицией³. Произошло и ряд других терактов по всему миру, которые осуществляли террористы-смертники.

В свою очередь, ученые Грачев С.И. и Колобов О.А. полагают, что проблема международного терроризма тесно связана в мире с политикой, религией, национальными отношениями и преступными организациями. Эта связь получила отражение в существовании различных видов терроризма⁴.

Первый вид - глобальный. Примером служит "Аль-Каида" и "ИГИЛ", которые ужасают и сотрясают всё человечество⁵. Второй вид - локальный (события, наблюдаемые на Ближнем Востоке, Чечне и т.д.). Третий - региональный, основаниями которого служат сепаратизм и национально-освободительная борьба, политическая заинтересованность.

В связи с тем, что международный терроризм вышел за пределы национальных границ, поэтому противодействие внутренними силами становится малопродуктивным. Объединение усилий государств и их компетентных органов в противодействии терроризму требует преодоления определенных барьеров, стоящих на этом пути и связанных с различием государственных интересов и особенностями национальных правовых систем.

Деятельность ООН по противодействию терроризму осуществляется в рамках Совета Безопасности ООН, Контртеррористического комитета и других специализированных учреждений. В рамках борьбы с терроризмом, ООН и её специализированные учреждения, приняли несколько контртеррористических конвенций, одной из которых является Международная конвенция о борьбе с финансированием терроризма (1999г.), призывающая страны воздерживаться от помощи терроризму и участию в нем. ООН занимается проблемой терроризма в политическом и правовом отношении. В правовой сфере организации и её соответствующих органов происходит разработка системы международных соглашений, среди которых находятся и принятые конвенции. Именно они и служат базовыми правовыми инструментами в борьбе с терроризмом.

В Российской Федерации в борьбе с терроризмом задействованы Федеральная Служба Безопасности, а также Вооруженные силы России. В борьбе с терроризмом про-

водятся гласные и негласные, оперативно-боевые и иные мероприятия, направленные на пресечение террористических группировок. Порядок проведения указанных мероприятий устанавливается нормативными правовыми актами федерального органа исполнительной власти в области обеспечения безопасности⁶.

Таким образом, борьба с терроризмом является главной целью для государственных органов, которая должна осуществляться совместно всеми странами мира. Терроризм можно победить общими усилиями стран, которые способны с ним бороться. На сегодняшний день, принято достаточное количество международных и российских нормативно-правовых актов, и созданы соответствующие организации по борьбе с террористическими группировками, однако, они не достаточно оказывают воздействие на террористов, так как мирное население страдает от взрывов, совершенных смертниками.

Поэтому каждое государство должно проводить антитеррористическую политику по следующим основаниям: осуществление контроля в условиях международной и национальной законности; соблюдение секретности при проведении контртеррористических операций; взаимодействие специальных подразделений и правоохранительных органов по борьбе с терроризмом; обеспечение всеобщего уважения прав человека и верховенства права в качестве фундаментальной основы для борьбы с терроризмом.

¹ Федеральный закон от 06.03.2006 N 35-ФЗ (ред. от 06.07.2016) "О противодействии терроризму" (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2017).

² Печерская Э.П., Ализаренко М.М. Анализ уровней профессиональной подготовки и переподготовки специалистов в сфере противодействия отмыванию доходов и финансированию терроризма // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2012. № 5 (91). С. 80-83.

³ URL: <https://ru.wikipedia.org/wiki>.

⁴ Иванов В.И., Лубенец Я.А. Международный терроризм как глобальная проблема в современном мире // Территория науки. 2014. № 6. С. 94-99.

⁵ Кирьянов А.В. Терроризм - глобальная проблема человечества // Социосфера. 2015. № 58. С. 46-49.

⁶ Федеральный закон от 03.04.1995 N 40-ФЗ (ред. от 18.06.2017) "О Федеральной службе безопасности" (с изм. и доп., вступ. в силу с 28.06.2017).

INTERNATIONAL TERRORISM IS THE GLOBAL PROBLEM OF THE CONTEMPORARY WORLD

© 2017 Posobilo Natalia Valer'evna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: Yegorova255@yandex.ru

Keywords: international terrorism, terrorist act, a threat to humanity.

This article examines the problem of international terrorism, as well as bodies that fight against terrorist groups and cites several terrorist acts that have occurred recently.

ПРОБЛЕМЫ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА В АРБИТРАЖНОМ ПРОЦЕССЕ

© 2017 Пособило Наталья Валерьевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: Yegorova255@yandex.ru

Ключевые слова: судебное представительство, арбитражный процесс, квалифицированная юридическая помощь.

Исследованы проблемы профессионального представительства в арбитражном процессе, дан анализ судебной практики, выявлены пробелы в законодательстве.

Институт судебного представительства в гражданском и арбитражном процессе в Российской Федерации имеет большое значение, как для теории, так и для современной практики, следовательно, является актуальной темой исследования. Посредством судебного представительства в практике достигается возможность эффективной реализации основополагающих принципов судопроизводства: равенство всех перед законом и судом, право на получение квалифицированной юридической помощи и др. К тому же, в ст.48 Конституции РФ закреплено, что каждый имеет право на получение квалифицированной юридической помощи¹.

Деятельность судебного представителя крайне важна, поскольку он помогает в реализации общеправовых принципов лицам, не имеющим достаточных знаний в данной области. Судебный представитель - лицо, которое оказывает на безвозмездной или возмездной основе услуги по представлению интересов физических, юридических лиц в рамках судебного процесса² и имеющее документально подтвержденные полномочия.

В соответствии с главой 5 ГПК РФ и главой 6 АПК РФ быть представителем может любое дееспособное лицо³. Однако в данном правиле существуют исключения, которые обусловлены родом профессиональной деятельности субъекта или его положением, как субъекта, наделенного властными полномочиями (ст.60 АПК РФ и ст.51 ГПК РФ)⁴.

На сегодняшний день участие квалифицированного представителя в рамках гражданского или арбитражного процесса наиболее часто используемый способ участия лица в рассмотрении судом различных дел. Это обусловлено рядом причин: объективные - командировка, болезнь и иные обстоятельства; субъективные - нежелание лица участвовать в судебном процессе лично и др.

Исходя из анализа законодательства, а также положений ФЗ "Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации"⁵ к профессиональным судебным представителям следует отнести лиц, имеющих статус адвоката, который предполагает наличие высокого уровня юридических знаний и профессиональных навыков.

Участие неквалифицированного представителя одной из сторон может причинить вред благосостоянию представляемой стороне. Современное российское законодательство не

* Научный руководитель - **Чуракова Екатерина Николаевна**, кандидат юридических наук, доцент.

предусматривает решения данной проблемы в связи с тем, что лицо имеет право на самостоятельный выбор судебного представителя. В данном случае представитель не наделен каким-либо статусом, и он может не обладать юридическими знаниями или навыками.

Тем не менее, ученые приходят к единому выводу о профессионализме представителя. Треушников М.К. полагает, что представительство нередко вызвано желанием заинтересованных лиц получить квалифицированную юридическую помощь при рассмотрении их гражданских дел в суде. Участие судебного представителя в процессе способствует более полному выяснению всех обстоятельств по делу, проявлению инициативы и активности участников процесса. В свою очередь, Тарло Е.Г. профессиональное судебное представительство понимает как судебное представительство, оказанное лицами, получившими в установленном порядке статус адвоката⁶. Основанием данной позиции являются положения ФЗ "Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации".

Следует отметить, что в Госдуму РФ внесен законопроект "Об осуществлении представительства сторон в судах и о внесении изменений в отдельные законодательные акты"⁷. Главная цель - ограничить круг судебных представителей лицами с высшим юридическим образованием. Согласно поправкам, представитель в суде должен иметь высшее юридическое образование, полученное по программе с российской госаккредитацией, либо иметь ученую степень по юридической специальности, присвоенную в РФ. Данный законопроект внесет свои коррективы в судебную практику.

Проанализировав судебную практику, можно проследить разнообразность рассматриваемых дел. Однако стоит выделить тот факт, что в некоторых делах представитель стороны не выполнял, заключенный договор об оказании должных услуг, поэтому физическое лицо было вынуждено обратиться в суд, чтобы расторгнуть договор и взыскать проценты за необоснованное уклонение от возврата денежных средств⁸. Тем не менее, суды не всегда удовлетворяют данные иски, что и является еще одним пробелом в законодательстве РФ, т.к. полагают, что ответчик профессионально манипулирует всеми необходимыми документами, составленными в соответствии с нормативно-правовыми актами, а истец, не имея юридических знаний, не может предоставить доказательств в свою защиту, поэтому необходимо создать механизм привлечения профессионального представителя к ответственности. В связи с этим представитель должен быть привлечен к административной ответственности, гражданско-правовой ответственности или дисквалификации. Дисквалификация как мера ответственности чаще всего применяется к адвокатам, выступающим представителями одной из сторон. На сегодняшний день существует Кодекс профессиональной этики, но необходимо ужесточить меры ответственности для представителей (адвокатов).

Таким образом, проанализировав профессиональное представительство, можно прийти к выводу о том, что российское законодательство хотя и содержит меры ответственности представителей, но их необходимо ужесточить. Внесенный законопроект является большим шагом по борьбе с неквалифицированными представителями, возможно, он и не решит данную проблему полностью, но в большинстве случаев таковой больше не возникнет.

¹ Конституция Российской Федерации : принята всенар. голосованием 12.12.1993 (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. 2014. № 31. Ст. 4398.

² Котельников М.Г. Юридическая природа права на судебную защиту // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. № 10 (120). С. 101-106.

³ Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 10.08.2017).

⁴ Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 N 95-ФЗ (ред. от 29.07.2017).

⁵ Федеральный закон от 31.05.2002 N 63-ФЗ (ред. от 29.07.2017) "Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации".

⁶ Богомолов М.В. Особенности современной классификации правового института судебного (процессуального) представительства в гражданском и арбитражном процессе // Вестник ПАГС. 2014. № 1 (40). С. 47-53.

⁷ URL: <https://www.kommersant.ru/doc/3422951>.

⁸ URL: <https://rospravosudie.com/court-oktyabrskij-rajonnyj-sud-g-irkutska-irkutskaya-oblast-s/act-523737643>.

PROBLEMS OF PROFESSIONAL REPRESENTATION IN THE ARBITRATION PROCESS

© 2017 Posobilo Natalia Valer'evna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: Yegorova255@yandex.ru

Keywords: judicial representation, arbitration process, qualified legal assistance.

The study of problems of professional representation in the arbitration process and the analysis of judicial practice, as well as the identification of gaps in legislation.

УДК 347.96

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ИСПОЛНИТЕЛЬНОГО РОЗЫСКА ДОЛЖНИКОВ

© 2017 Пособило Наталья Валерьевна

студент

© 2017 Мурзин Андрей Евгеньевич

кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: Yegorova255@yandex.ru, murandr163@mail.ru

Ключевые слова: исполнительный розыск, должник, судебный пристав.

Рассматриваются проблемы исполнительного розыска должников, а также усовершенствование нормативно-правовой базы судебных приставов.

Одним из важнейших участков правоприменительной практики является создание эффективного правового регулирования деятельности судебных приставов. Ведь от этого зависит гарантированность закрепленных Конституцией РФ прав человека и гражданина, благосостояние общества, рост международного авторитета Российской Федерации. Эффективное осуществление розыска должников является непосредственной гарантией исполнения требований исполнительных документов. Данная проблема является актуальной, поскольку число должников с каждым годом увеличивается, и они предпринимают разные способы уклонения от исполнения своих обязательств, а поэтому деятельность судебных приставов по исполнительному розыску должника является востребованной.

В связи с принятием Федерального закона "О судебных приставах", принудительное исполнение стало осуществляться на новых началах, благодаря которым исполнение судебных решений стало более качественным. Главной задачей в России является развитие и усовершенствование Федеральной Службы судебных приставов, на которой лежит обеспечение юридической и имущественной ответственности должников.

Фактическое исполнение требований в соответствии с исполнительным документом, определенно является своевременным и высокоэффективным розыск и согласование должника и его имущества¹. Такое направление деятельности ФССП в настоящее время является перспективным и прогрессивно развивающимся.

Долгое время розыск должников и их имущества осуществлялся органами внутренних дел и был малопродуктивен, поскольку с учетом возложенных на них задач, розыск должников по исполнительному производству не стоит в приоритете данной службы и поэтому осуществлялся по остаточному принципу. По данной причине Президентом РФ был подписан указ "О внесении изменений в Положение о Федеральной службе судебных приставов, утвержденное Указом Президента Российской Федерации от 13 октября 2004 г. N 1316"², который внес изменения о наделении ФССП РФ полномочиями по розыску должника, взаимодействуя с органами и организациями в пределах их компетенции.

Как показывает статистика, до 2016 года территориальными органами ФССП России проделана большая работа. ФССП возбуждено 75 000 дел - по розыску должников, 160 дел - по розыску детей. Ежегодно разыскиваются порядка 40 000 граждан-должников и 120 детей³.

Согласно Федеральному закону "Об исполнительном производстве", розыск может быть объявлен по месту исполнения исполнительного документа или по последнему месту пребывания, месту жительства должника, а также местонахождению имущества должника либо месту жительства взыскателя. Объявление розыска служит основанием для осуществления такого розыска на территории Российской Федерации, а также в порядке, который установлен международными договорами Российской Федерации, на территориях иностранных государств.

Исполнительный розыск должника, его имущества представляет собой проводимые исполнительно-розыскные действия судебным приставом-исполнителем, направленные на установление местонахождения должника и его имущества.

Особое внимание стоит уделить такой проблеме, как розыск иногородних должников. Поскольку на сегодняшний день, розыск осуществляется по адресу должника, кото-

рый указан в постановлении судебного пристава-исполнителя, а при получении информации о перемещении гражданина направляются поручения коллегам в другие территориальные органы судебных приставов, т.к. самостоятельно расширить место розыска невозможно в связи с тем, что нарушатся территориальные полномочия судебного пристава.

Учитывая затраты бюджетных средств на производство розыска должника и его имущества, данные действия осуществляются, если содержатся требования о защите интересов РФ, субъектов РФ и муниципальных образований, при этом сумма по исполнительному документу превышает 10000 рублей, а также требования о возмещении вреда, причиненного здоровью или в связи со смертью кормильца, о взыскании алиментов и т.д.⁴ При этом, судебный пристав-исполнитель, осуществляющий розыск, обязан обеспечить соблюдение прав человека и гражданина, неприкосновенность частной жизни, личную и семейную тайну.

Стоит отметить, что принудительное исполнение состоит в материальном ущемлении должника в интересах удовлетворения требований взыскателя⁵. В связи с этим требуется создание жестких условий для должников, т.е. введение административной, а в иных случаях прибегнуть к уголовной ответственности для разыскиваемых лиц-должников.

Еще одной проблемой в деятельности ФССП по осуществлению розыска является наличие пробелов в области нормативно-правового регулирования исполнительного производства, а также статуса судебного пристава, в совокупности это влечет низкий уровень взаимодействия органов государственной власти в сфере принудительного исполнения. При проведении розыскных мероприятий судебный пристав не является субъектом оперативно-розыскной деятельности, поэтому его возможности по использованию разнообразных усовершенствованных способов розыска весьма ограничены, хотя и законом предусмотрен ряд различных методов получения и собирания информации, однако, у органов внутренних дел шире спектр соответствующих полномочий.

Из приведенного выше анализа, можно сделать вывод, что необходимо внесение изменений в нормативно-правовые акты, регулирующие сферу действия судебных приставов, поэтому нужно: развивать и усовершенствовать нормативную базу, касающуюся принудительного исполнения на территории РФ; усовершенствовать структуру и кадровое насыщение, повысить профессиональный уровень всех работников.

Надлежит установить более гибкие погашения задолженностей, т.к. происходят затруднения исполнения исполнительных документов в связи с отсутствием работы и имущества у должника, места постоянного жительства, но это не значит, что требования не должны быть им исполнены.

Таким образом, решение проблем розыска должников и их имущества является правомерным решением имущественного спора. Необходимо продолжать работу по усовершенствованию ФССП и повысить взаимодействие данной службы с органами внутренних дел для быстрого поиска должников и исполнения ими соответствующих обязательств.

¹ Шорохова С.В., Ковалева С.Ю. Проблемы и перспективы развития исполнительного розыска должника // Современные тенденции развития науки и технологий. 2016. № 12-7. С. 148-151.

² О внесении изменений в Положение о Федеральной службе судебных приставов, утвержденное Указом Президента Российской Федерации от 13 октября 2004 г. N 1316 : указ Президента РФ от 23.09.2011 N 1240 // Собрание законодательства РФ. 26.09.2011. N 39. Ст. 5458.

³ Толмачева М.А., Дементьев О.М. Проблемы и перспективы развития исполнительного розыска должника // SCIENCE TIME. 2016. № 10 (34). С. 371-376.

⁴ Федеральный закон от 02.10.2007 N 229-ФЗ (ред. от 26.07.2017) "Об исполнительном производстве".

⁵ Вагапова Л.Х., Байзигитова Р.Р. Проблемы и перспективы развития исполнительного розыска должника // Аллея науки. 2017. № 10. С. 693-698.

PROBLEMS AND PROSPECTS OF DEVELOPMENT OF EXECUTIVE SEARCH OF OFFICERS

© 2017 Posobilo Natalia Valer'evna
Student

© 2017 Murzin Andrew Evgen'evich
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: Yegorova255@yandex.ru, murandr163@mail.ru

Keywords: executive search, debtor, bailiff.

This article examines the problems of executive search for debtors, as well as the improvement of the legal framework of bailiffs.

УДК 342

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ РЕФЕРЕНДУМА

© 2017 Приходько Сергей Олегович*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: sergey_prikhodko_1997@mail.ru

Ключевые слова: референдум, выборы, народовластие, конституция, политический институт, нормативно-правовой акт, законодательство.

Представлена история развития референдума, его положение в современной политической системе. Затрагиваются роль и сущность данного вида народовластия, его современная тенденция развития. Рассматриваются содержание нормативно-правовых актов, регулирующих подготовку к проведению референдума, и сам процесс его осуществления.

* Научный руководитель - Сидорова Анна Викторовна, старший преподаватель.

Референдум наряду со свободными выборами является высшим непосредственным выражением власти народа¹.

Первый референдум, который был наиболее приближённым к современному, состоялся в 1439 году в Швейцарии. Затем он проводился и в остальной Европе. Решения, принятые на референдуме, были обязательны для исполнения как для граждан, так и для публичной власти. Несмотря на это, как конституционно-правовой институт он был закреплён лишь во второй половине 19 века в Швейцарской Конфедерации².

В настоящее время, референдум закреплён в конституциях многих развитых государств. Развитие института референдума в России характеризуется прямым закреплением в Конституции права граждан на участие в политической жизни государства. Возможность гражданина влиять на политическую жизнь, является одним из основополагающих конституционных ценностей демократического государства. Данное право позволяет народу влиять на политическое развитие страны. В российском Основном законе принцип народовластия закреплён в 3 статье. Он проводится на федеральном уровне, на уровне субъектов и на местном уровне. Применение института референдума в современных условиях имеет тенденцию смещения и на региональный и местный уровень³. Проведение референдума на данных уровнях в обязательном порядке должны соответствовать федеральному законодательству его подготовки и его проведения.

Политическое самоуправление народа происходит через прямой или косвенный институт власти. Референдум относится к прямому институту, т.е. непосредственная форма выражения власти граждан. В системе правовых форм политического самоуправления, институт референдума, также как и прямые выборы, имеет особый, высший юридический статус⁴.

Референдум - относительно новый политический институт для нашего государства, но число референдумов, проводимых на разных уровнях, постоянно растёт. Вследствие этого, накапливается определённый опыт его проведения, совершенствуются нормативно-правовые акты, регулирующие данный процесс.

Постоянное усовершенствование нормативно-правовых актов, затрагивающих проведение референдума, является одной из основных задач государства. Массив нормативной литературы, регулирующий механизм проведения референдумов в России, можно подразделить по территории действия на три группы: нормы, действующие на территории всей федерации, на территории субъекта Федерации и на территории муниципального образования⁵. На первом и на втором уровнях подразделение нормативно-правовых актов возможно по юридической силе, т.к. подзаконные нормативно-правовые акты должны соответствовать актам, действующим на федеральном уровне, а также в зависимости от отрасли права, например, данный политический институт регулирует уголовное, административное право, ФЗ "Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации" и т.д.

На уровне муниципальных образований подразделения возможно только лишь по отраслевой принадлежности, поскольку все акты муниципальных органов - подзаконные⁶.

Федеральный закон "Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации" действует в рамках всех трёх групп референдума, т.е. акты, издаваемые на местном уровне и на уровне субъектов, не должны противоречить положениям данного закона. Референдум субъекта РФ регулируется помимо вышеназванного закона, также конституциями республик, уставами облас-

тей, краев и т.д. Субъект имеет право устанавливать дополнительные гарантии осуществления избирательных прав⁷. Правовое регулирование референдума на местном уровне осуществляется также Федеральным законом "Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации".

Классифицировать нормативно-правовые акты можно по различным признакам. Законы могут быть подразделены по предмету регулирования на: 1) устанавливающие общие положения для проведения всех видов референдума 2) регулирующие отдельные виды референдума 3) регулирующие отдельные стадии референдума 4) устанавливающие запрет на проведение референдума 5) определяющие правовой статус субъекта.

Другие законы подразделяются по иерархическому признаку: 1) закреплённые в Конституции 2) нормы федеральных конституционных законов 3) нормы федеральных законов.

Таким образом, источники, регулирующие институт референдума, основаны на основополагающих принципах, закреплённых в Конституции. Федеральный закон "Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации" имеет силу в рамках проведения референдума на всех уровнях, в отличие от закона "Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации", которые действуют только на местном уровне.

¹ Федеральный Конституционный закон от 28.06.2004 № 5-ФКЗ (ред. 18.06.2017) "О референдуме Российской Федерации".

² Лебедев А.Н. Референдум Российской Федерации как высшая правовая форма политического самоуправления граждан России // Труды Института государства и права Российской академии наук. 2014. № 5. С. 26.

³ Аванесян А.А. Референдум как конституционно-правовой институт современной России : дис. ... канд. юрид. наук. Ростов н/Д, 2003. С. 187.

⁴ Лебедев А.Н. Референдум Российской Федерации как высшая правовая форма ...

⁵ Комарова В.В. Нормативное регулирование института референдума в современной России // Конституционное и муниципальное право. 2003. № 6. С. 3.

⁶ Там же.

⁷ Федеральный закон от 12.06.2002 № 67-ФЗ (ред. 01.06.2017) "Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации".

LEGAL REGULATION OF THE REFERENDUM

©2017 Prikhodko Sergey Olegovich

Student

Samara State University of Economics

E-mail: sergey_prikhodko_1997@mail.ru

Keywords: referendum, elections, democracy, Constitution, political institution, legal act, legislation.

In this paper the author addresses the history of the development of the referendum, its position in the modern political system. Discusses the role and essence of this democracy, its contemporary trend of development. The contents of normative legal acts, regulating the preparations for the referendum, and the process of its implementation.

WEB-СТРАНИЦА КАК ИСТОЧНИК ДОКАЗАТЕЛЬСТВ В АРБИТРАЖНОМ ПРОЦЕССЕ

© 2017 Родина Арина Александровна

студент

© 2017 Чуракова Екатерина Николаевна

кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: rodyfm@yandex.ru, Churakovaen@gmail.com

Ключевые слова: арбитражный процесс, нотариат, web-страница, обеспечение доказательств, интернет-сайт, интернет-архив.

Рассматриваются особенности доказательств арбитражного процесса, размещенные в сети Интернет, проблемы их обеспечения, предлагается современный подход к устранению указанных проблем.

Интернет-пространство настолько внедрилось в современное общество, что человечество уже не может представить свою жизнь без его существования. Безусловно, ресурсы сети Интернет подарили человеку множество возможностей взаимодействия с миром путем размещения информации, а так же ее поиска по различным параметрам. Носков С. В. очень верно подметил, что использование интернета характеризуется ростом числа потребителей данного вида услуг¹. Не удивительно, что такое огромное поле обмена информацией создает площадку для внедрения и дальнейшего функционирования экономической деятельности организаций и граждан. Благодаря этому явлению, число субъектов экономической деятельности и их конкуренция значительно возросли, увеличилось и количество экономических споров и правонарушений в данной сфере.

В Российской Федерации разрешение экономических споров отнесено к компетенции арбитражных судов по правилам, установленным законодательством о судопроизводстве в арбитражных судах. Статья 27 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации (далее - АПК РФ) содержит открытый перечень споров, которые рассматривают арбитражные суды². Проанализировав этот перечень, можно выделить две категории споров, связанных распространением информации на интернет-сайтах: споры о защите интеллектуальных прав и споры о защите деловой репутации в предпринимательской и иной экономической деятельности.

При разрешении любого из данных категорий спора лицу, чье право нарушено, важно позаботиться о том, чтобы доказательства, на которые он будет ссылаться в суде, были обеспечены должным образом. Но как обеспечить правильно и надежно, с право-

вой точки зрения, доказательства, если они размещены в глобальной сети, где информация обладает свойством видоизменяться или пропадать?

Если лицо понимает, что предоставление доказательств в последующем станет невозможным или затруднительным, то у него существует возможность обращения за услугой обеспечения доказательств к нотариусу, на основании статей 102 и 103 Основ законодательства Российской Федерации о нотариате (далее - Основ)³. Данная процедура является внесудебной и на момент обращения к нотариусу необходимо отсутствие данного дела в суде или административном органе. Также лицо может обеспечить свои доказательства непосредственно через суд путем подачи заявления, на основании статьи 72 АПК РФ. Следовательно, лицо должно принимать меры по обеспечению доказательств исходя из норм российского законодательства, ориентируясь на свое процессуальное положение.

Надо отметить, что все же информация, опубликованная на интернет-сайте, является сравнительно новым средством доказывания и требует подробной регламентации о порядке её обеспечения, дабы избежать неверного толкования норм законодательства. Тем не менее, ученые-юристы до сих пор имеют множество разногласий в отношении правильности действий в данной сфере.

В первую очередь стоит открытым вопросом: в качестве письменного или вещественного доказательства следует воспринимать информацию, размещенную в Интернете? По смыслу статьи 75 АПК РФ, документы, полученные с использованием информационно-телекоммуникационной сети "Интернет", допускаются в качестве письменных доказательств, в случаях и порядке, которые предусмотрены законом или договором. Данная норма дает основание полагать, что web-страницу на интернет-сайте можно воспринимать как письменное доказательство. Далее в статье указано, что если копии документов представлены в арбитражный суд в электронном виде, суд может потребовать представления оригиналов этих документов. Отсюда возникает другой вопрос, каким образом правомерно будет представлять в суд оригиналы такого доказательства? Этот вопрос на практике решается неоднозначно. Так, например, Федеральная Налоговая Служба в Письме от 31 марта 2016 г. N СА-4-7/5589 (далее - Письмо) рассматривает вопрос об использовании "скриншотов" в качестве доказательств в арбитражном суде. В Письме указано, что в законодательстве РФ не закреплено понятие "скриншота", но, тем не менее, суды принимают их в качестве надлежащих доказательств, в случае надлежащего отображения данных о дате, времени, и других реквизитов⁴.

Процедура обеспечения доказательств нотариусом также имеет ряд спорных вопросов. Шалькова О.А. отмечает, что согласно части 4 статьи 103 Основ обеспечение доказательств, связанных с Интернетом, допускается без извещения заинтересованных лиц, поскольку речь идет о ситуациях, не терпящих отлагательства или о невозможности определить, кто впоследствии будет участвовать в деле⁵. Мы согласны с этим мнением, однако законодателю было бы целесообразно указать, что в отношении осмотра интернет-сайта было бы необходимо по общему правилу не извещать о данном действии оппонента стороны, чье право нарушено. Ведь если он будет знать назначенную дату и время осмотра web-страницы, то у него будут все возможности "сорвать" данную процедуру, своевременно удалив все доказательства с сайта.

Таким образом, анализируя действующее законодательство и научные труды, становится понятно, насколько важно ликвидировать многие пробелы в нормах права с целью недопустимости правовых коллизий и сложностей толкования буквы закона.

Савельев А.И в свою очередь, предлагает современный подход к решению проблемы. Не всегда исчезновение информации на сайте это намеренные действия правонарушителя. И, тем не менее, особую ценность приобретает возможность посмотреть, как выглядела конкретная интернет-страница в определенное время, даже если на момент просмотра она уже недоступна. Такую возможность предоставляют интернет-архивы, самым известным и обширным из которых является Wayback Machine ("машина времени")⁶.

На наш взгляд, автор раскрывает очень интересную тему. Наличие некоторой недосказанности в законодательстве об обеспечении доказательств размещенных в Интернете имеет место быть и в настоящее время. Полагаем, что единая система интернет-архива, к которой смогут иметь доступ органы правосудия существенно бы ускорили и упростили отдельные стадии арбитражного процесса, направленные на разрешение дела по существу. К тому же суду удалось бы максимально верно оценить такие доказательства с точки зрения их достоверности.

¹ Носков С.В. Типология интернет-услуг в современной экономике // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. № 8 (118). С. 94.

² Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации // Собрание законодательства РФ. 2002. N 30. Ст. 3012.

³ Основы законодательства Российской Федерации о нотариате : утв. ВС РФ 11.02.1993 N 4462-1 (ред. от 03.07.2016) // Российская газета. 1993. N 49.

⁴ Письмо Федеральной налоговой службы от 31.03.2016 № СА-4-7/5589 // Официальные документы (приложение к "Учет. Налоги. Право"). 2016. N 16.

⁵ Шалькова О.А. Обеспечение нотариусом доказательств, размещенных в сети интернет // Правопорядок: История, теория практика. 2017. № 1 (12). С. 35.

⁶ Савельев А.И. Использование материалов Интернет-архива Waybackmachine в качестве доказательства в арбитражном процессе. 07.04.2014. URL: <http://of-law.ru/blog/ispolzovanie-materialov-internet-arkhiva-waybackmachine-v-kachestve-dokazatelstva-v-arbitrazhnom-protseesse.html> (дата обращения: 03.10.2017).

WEB PAGE AS A SOURCE OF EVIDENCE IN THE ARBITRATION PROCESS

© 2017 Rodina Arina Aleksandrovna
Student

© 2017 Churakova Ekaterina Nikolaevna
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics

E-mail: rodyfm@yandex.ru, Churakovaen@gmail.com

Keywords: arbitration, notary, web page, software evidence Internet site, Internet archive.

The article discusses the features of evidence the arbitration process is posted on the Internet, problems of security, and proposes a modern approach of elimination of the specified problems.

МЕЖДУНАРОДНЫЕ СТАНДАРТЫ ЗАЩИТЫ ПРАВ И СВОБОД ЧЕЛОВЕКА

© 2017 Саламаха Ольга Игоревна

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: faranva-olga@mail.ru.

Ключевые слова: права и свободы человека и гражданина, Конституция Российской Федерации, международное право, Всеобщая декларация прав человека.

Рассматриваются определенные аспекты международных стандартов защиты прав и свобод человека. Оценена важность защиты прав и свобод человека и гражданина на международном уровне.

Защита прав и свобод человека и гражданина - приоритетное направление политики не только в отдельно взятом государстве, но и на международном уровне.

В правовой науке механизмы защиты прав и свобод человека и гражданина принято делить на два вида:

1) внутригосударственные (или национальные) институты и учреждения защиты прав и свобод человека;

2) международные институты и учреждения защиты прав и свобод человека, как на универсальном, так и на региональном уровнях.

1. К внутригосударственным институтам и учреждениям защиты прав и свобод человека и гражданина в России относятся:

- Президент РФ - является гарантом прав и свобод человека и гражданина;
- Конституционный Суд РФ - осуществляет проверку законности применяемых нормативно - правовых актов по конкретным жалобам и запросам;
- Верховный Суд РФ и суды общей юрисдикции, арбитражные суды, которые осуществляют правосудие и защиту прав и свобод человека и гражданина по конкретным делам в порядке установленном законе;
- Уполномоченный по правам человека РФ;
- Прокуратура РФ;
- Адвокатура;
- Уполномоченный при Президенте РФ по правам ребенка;
- Общественная палата РФ и другие.

2. К международным институтам и учреждениям защиты прав и свобод человека и гражданина относятся:

- Верховный комиссар ООН по правам человека;
- Комиссар Совета Европы по правам человека;
- Европейский Суд по правам человека и другие.

Международные стандарты в области прав человека закреплены в важнейших международных документах, таких как Всеобщая декларация прав человека (1948 г.), Международный пакт о гражданских и политических правах (1966 г.), Международный пакт об экономических, социальных и культурных правах (1966 г.), Устав Организации Объединенных Наций (1945 г.).

"Несмотря на то, что, например, отражение "международно-правовых стандартов в сфере защиты прав и свобод человека" в национальном законодательстве того или иного государства является свидетельством того, что государство учитывает такие стандарты, более важным является вопрос о том, как эти стандарты реализуются судами государства, поскольку именно правоприменительная деятельность судов является заключительным этапом реализации этих стандартов"¹.

Важным положением в понимании международных стандартов прав и свобод человека является тот факт, что международные стандарты устанавливают объем и минимальный уровень реализации прав и свобод человека и гражданина².

Тем самым, если речь идет о международных стандартах прав человека, то необходимо указать, что они являют собой достаточно емкое понятие, которое никак не может быть истолковано единственным образом.

Так, если защита прав и свобод человека будет базироваться исключительно на национальном законодательстве, то нарушения могут быть возведены в рамках закона на национальном уровне. Но в то же время, важно учитывать менталитет каждого отдельно народа.

¹ Григорян. Понятие "международно-правовой стандарт в сфере защиты прав и свобод человека" // Наука и образование: хозяйство и экономика; предпринимательство; право и управление. 2012. № 10 (29). С. 43.

² Сафаров Б.А. К вопросу о понятии и сущности международных стандартов в области прав человека // Права человека в международном и национальном праве : сб. науч. ст., посвящ. 10-летию кафедры междунар. права и прав человека Юрид. ин-та МГПУ. М., 2015. С. 18.

THE INTERNATIONAL STANDARDS FOR PROTECTION OF HUMAN RIGHTS AND FREEDOMS

© 2017 Salamakha Olga Igorevna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: faranva-olga@mail.ru

Keywords: human and civil rights and freedoms, the Constitution of the Russian Federation, international law, the Universal Declaration of Human Rights.

The article examines certain aspects of international standards for the protection of human rights and freedoms. The importance of protecting human and civil rights and freedoms at the international level is appreciated.

ОСОБЕННОСТИ ПРОЦЕССУАЛЬНЫХ ГАРАНТИЙ ПРАВ И СВОБОД ЧЕЛОВЕКА И ГРАЖДАНИНА

© 2017 Саламаха Ольга Игоревна

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: faranva-olga@mail.ru.

Ключевые слова: права и свободы человека и гражданина, Конституция Российской Федерации, процессуальные гарантии прав и свобод человека и гражданина.

Рассматриваются некоторые основные положения процессуальных гарантий прав и свобод человека и гражданина в современном правовом государстве.

Как известно, Конституция Российской Федерации призвана защищать права и основные свободы человека и гражданина в нашем государстве.

Наряду с Конституцией Российской Федерации (далее - КРФ¹) защита прав и свобод человека и гражданина устанавливается и в других нормативно - правовых актах.

Например, в ч. 1 ст. 11 "Охрана прав и свобод человека и гражданина в уголовном судопроизводстве" Уголовно - процессуального кодекса Российской Федерации (далее - УПК РФ²) определяется, что "Суд, прокурор, следователь, дознаватель обязаны разъяснять подозреваемому, обвиняемому, потерпевшему, гражданскому истцу, гражданскому ответчику, а также другим участникам уголовного судопроизводства их права, обязанности и ответственность и обеспечивать возможность осуществления этих прав"³.

Также в ст. 19 УПК РФ предусматривается право на обжалование процессуальных действий и решений.

Предусматриваются в УПК РФ и другие процессуальные гарантии прав и свобод участников уголовного судопроизводства.

Процессуальные гарантии участников гражданского судопроизводства определяются в Гражданском процессуальном кодексе РФ, а участников административного судопроизводства - в Кодексе административного судопроизводства РФ и т.д.

Важное положение в части получения квалифицированной юридической помощи устанавливается, что в случаях предусмотренных законом, юридическая помощь оказывается бесплатно (ч. 1 ст. 48 Конституции РФ).

В соответствии с Федеральным законом от 21 ноября 2011 г. № 324 - ФЗ "О бесплатной юридической помощи в Российской Федерации"⁴ на получение данной помощи имеют право следующие лица:

- 1) лица, доход семей которых меньше прожиточного минимума;
- 2) инвалиды 1 и 2 группы;
- 3) ветераны Великой Отечественной войны, Герои Российской Федерации, Герои Советского Союза, Герои Социалистического Труда;

4) дети - инвалиды, дети - сироты, дети, оставшиеся не родителей;

5) иные лица, указанные в законе.

Бесплатную юридическую помощь в настоящее время по многим вопросам можно получить в Интернете и через социальную сеть.

К процессуальным гарантиям прав и свобод человека относятся следующие:

- каждый задержанный, заключенный под стражу, обвиняемый в совершении преступления, имеет право пользоваться помощью адвоката (защитника) с момента соответственно задержания, заключения под стражу или предъявления обвинения (ч. 2 ст. 48 Конституции РФ);

- каждый обвиняемый в совершении преступления обладает презумпцией невиновности (ст. 49 Конституции РФ);

- никто не может быть повторно осужден за одно и то же преступление (ч. 1 ст. 50 Конституции РФ);

- никто не обязан свидетельствовать против себя самого, своего супруга и близких родственников (ст. 51 Конституции РФ) и т.д.

Немаловажной гарантией защиты прав и свобод человека и гражданина является право на пересмотр решения и приговора судом высшей инстанции и право прошения помилования или смягчения приговора.

Следует также отметить, что в ч. 1 ст. 46 Конституции РФ устанавливается, что каждый вправе обращаться в межгосударственные органы по защите прав и свобод человека, если исчерпаны все имеющиеся внутригосударственные средства правовой защиты.

¹ Конституция Российской Федерации от 12.12.1993 // Собрание законодательства РФ. 2009. № 4. Ст. 445.

² Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 2001. № 52 (ч. 1). Ст. 4921.

³ Лупенко И.Ю. Конституционные гарантии правосудия в системе гарантий прав и свобод человека и гражданина // Государственная власть и местное самоуправление. 2015. № 1. С. 32.

⁴ О бесплатной юридической помощи в Российской Федерации : федер. закон от 21.11.2011 № 324-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 2011. № 48. Ст. 6725.

SPECIFICATIONS OF PROCEDURAL GUARANTEES OF HUMAN RIGHTS AND FREEDOMS AND CITIZENS

© 2017 Salamakha Olga Igorevna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: faranva-olga@mail.ru

Keywords: human and civil rights and freedoms, the Constitution of the Russian Federation, procedural guarantees of human and citizen's rights and freedoms.

The article examines some of the main provisions of procedural guarantees of rights and freedoms of a person and citizen in the modern legal statehood.

ПЕРСПЕКТИВЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ГАРАНТИЙ РЕАЛИЗАЦИИ ПРАВ И СВОБОД ЧЕЛОВЕКА И ГРАЖДАНИНА

© 2017 Саламаха Ольга Игоревна

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: faranva-olga@mail.ru.

Ключевые слова: права и свободы человека и гражданина, Конституция Российской Федерации, механизм реализации прав и свобод человека и гражданина.

Рассматриваются основные направления перспектив совершенствования прав и свобод человека и гражданина в Российской Федерации.

Права и свободы человека и гражданина - высшая ценность для любого правового государства и для всего человечества. Чтобы человека мог достойно жить, его права и свободы должны находиться под постоянным контролем и защитой.

Таким образом, в Российской Федерации и в любом государстве мира каждый человек и гражданин имеет право защитить свои права всеми способами, не запрещенными законом.

Тем самым, данное исследование может пониматься как анализ действующих норм Конституции Российской Федерации (далее - КРФ¹) и Всеобщей декларации прав человека, положений иных российских нормативно - правовых актов и научных подходов, характеризующих реализацию и защиту прав и свобод человека и гражданина в России.

По нашему мнению, необходимо определить следующие перспективы совершенствования гарантий реализации конституционных прав и свобод человека и гражданина:

- На наш взгляд важно направить силы государственной власти на правовое просвещение и правовое воспитание граждан, способствовать формированию доверия по отношению к институтам правозащиты.

- Данная деятельность должна охватывать абсолютно все слои населения и при этом должна находиться в тесной взаимосвязи со средствами массовой информации.

- Важно сохранить условия для формирования конституционных судов на территории всех субъектов Российской Федерации. Это будет способствовать снижению возможности формирования коллизий между региональным и федеральным законодательством, а также снижению вероятности нарушения прав и свобод человека и гражданина.

- Необходимо внести некоторые изменения в законодательство в области возложения части расходов по материально-техническому и финансовому обеспечению деятельности региональных органов конституционной юстиции на федеральный бюджет.

- Также важно законодательно оформить возможность обратиться в Конституционный суд РФ с заявлением о проверке конституционности закона субъекта РФ с предварительным обращением по данному вопросу в конституционный (уставной) суд субъекта РФ.

Итак, мы можем сделать вывод о том, что не может быть не имеющих объекта юридического регулирования правовых норм, постольку не существуют юридические права, свободы и обязанности, не порождающие никаких правовых связей и отношений.

Взаимосвязь человека и государства бесспорна. Данная взаимосвязь, ориентируясь на конституционное право, образует правоотношение общего типа.

Реализации человеком своих конституционных свойственна значительная самостоятельность при определении средств и способов осуществления права.

Сама эффективность механизма реализации прав и свобод человека и гражданина характеризуется особенностями правовой культуры, менталитета и т.д.

¹ Конституция Российской Федерации от 12.12.1993 // Собрание законодательства РФ. 2009. № 4. Ст. 445.

THE PROSPECTS OF IMPROVEMENT GUARANTEES THE RIGHTS AND FREEDOMS OF MAN AND CITIZEN

© 2017 Salamakha Olga Igorevna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: faranva-olga@mail.ru

Keywords: rights and freedoms of man and citizen, Constitution of the Russian Federation, the mechanism of realization of the rights and freedoms of man and citizen.

The article discusses the main directions of the prospects for improvement of the rights and freedoms of man and citizen in the Russian Federation.

УДК 10.21.63

УСЛОВИЯ ПРИВЛЕЧЕНИЯ К ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА СОВЕРШЕНИЕ НАЛОГОВОГО ПРАВОНАРУШЕНИЯ

© 2017 Середкина Ольга Александровна
студент
© 2017 Казанкова Татьяна Николаевна
кандидат педагогических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: olya-13_00@mail.ru

Ключевые слова: налоговое правонарушение, налоговая ответственность, Налоговый кодекс РФ, налоговое законодательство, привлечение к ответственности, Уголовный кодекс РФ, Кодекс РФ об административных правонарушениях, субъекты правонарушения, налоговая санкция, налоговый орган.

Перечислены общие условия привлечения к ответственности за совершение налогового правонарушения, отмечены неточности в ст. 108 Налогового кодекса и предложены варианты её совершенствования.

Налогообложение в значительной мере формирует бюджет государства и, тем самым, оказывает серьезное влияние на его экономику и политическую стабильность. Для современной России, в период экономического кризиса, связанного с низкими ценами на энергоносители, особенно важно минимизировать количество правонарушений в сфере сбора налогов. Несмотря на то, что с 2012 по 2016 год наблюдается рост собираемости налогов и уменьшение совокупной задолженности в бюджет РФ с 1,3 до 0,9 млрд. рублей, значительно выросло, в этот же период, количество налоговых правонарушений¹.

Ответственность за налоговые правонарушения является разновидностью юридической ответственности. И, поэтому, она подчиняется тем же требованиям, что и другие виды ответственности в правовом поле. Следовательно, для применения налоговых санкций в качестве меры налоговой ответственности, необходимы определенные условия, которые ч прописаны в Налоговом Кодексе РФ в статье 108 "Общие условия привлечения к ответственности за совершение налогового правонарушения"². Так как эти условия являются одним из важнейших факторов в налоговом правовом законодательстве, перечислим их и рассмотрим более подробно:

1. Никто не может быть привлечен к ответственности за совершение налогового правонарушения иначе, как по основаниям и в порядке, которые предусмотрены Налоговым Кодексом.

В ст.101 НК РФ установлен порядок производства по делу о налоговом правонарушении. При этом важно, что в п. 6 ст. 101 НК РФ предусматривается отмена решения налогового органа вышестоящей инстанцией в случае несоблюдения требований вышестоящей статьи НК РФ.

2. Никто не может быть привлечен повторно к ответственности за совершение одного и того же налогового правонарушения.

Этот пункт НК РФ тождественен части 1 ст. 50 Конституции Российской Федерации³.

3. Основанием для привлечения к ответственности является установление факта совершения правонарушения решением налогового органа, вступившем в силу.

Бросается в глаза отличие данного пункта НК РФ от общего правила об основаниях уголовной или административной ответственности прописанного, например, в ст. 8 УК РФ⁴: основанием уголовной ответственности является совершение деяния, содержащего все признаки состава преступления, предусмотренного Уголовным кодексом РФ.

В отношении физического лица возможно сочетание и административной, и уголовной ответственности. В Уголовном Кодексе РФ предусмотрена ответственность за уклонение физическим лицом от уплаты таможенных платежей (ст. 194 УК РФ), налогов (ст. 198 УК РФ), НДС и налогов на прибыль (ст. 199 УК РФ).

4. Привлечение организации к ответственности за совершение налогового правонарушения не освобождает её должностных лиц, при наличии соответствующих оснований, от административной, уголовной или иной ответственности, предусмотренной законами Российской Федерации.

В этом пункте Налогового Кодекса, применено не совсем удачное, на наш взгляд, словосочетание "должностное лицо" по отношению к субъектам налогового правонару-

шения. Правильнее было бы, по нашему мнению, использовать формулировку: лица, осуществляющие управленческие функции. Это связано с тем, что речь здесь идет не только о должностных лицах, но и о тех, кто исполняет функции управления в частных коммерческих организациях.

Кроме того, мы считаем, что не закрепление законодательно в НК РФ понятия должностного лица, а перекалывание их ответственности за налоговые правонарушения на Административный, Уголовный или Трудовой кодексы, - явный пробел в налоговом законодательстве.

При решении вопроса об ответственности должностных лиц организаций-налогоплательщиков, что эти лица не являются субъектами налоговых правоотношений и, соответственно, не могут быть привлечены к ответственности в соответствии с положениями кодекса, а, во-вторых, должностные лица, в случае выявления оснований, могут быть привлечены к уголовной или административной ответственности (ст. 2.4 КоАП РФ)⁵. При этом не следует забывать, что круг обязанностей должностных лиц, при проверке и попытке выявить правонарушения, не может быть расширен за пределы определенных налоговых законодательством.

В п. 2 Постановления Пленума ВАС России от 27 января 2003 года № 2⁶ разъясняется, что привлечение должностных лиц организации к административной ответственности не исключает привлечения самой организации к налоговой ответственности в соответствии с Кодексом.

5. Привлечение лица к ответственности не освобождает его от обязанности уплатить (перечислить) причитающиеся суммы налога (сбора, страховых взносов) и пени.

Этот пункт вытекает из правовой позиции Конституционного суда России, которая зафиксирована в Постановлении от 15 июля 1999 года № 11-П⁷: в целях обеспечения выполнения публичной обязанности платить законно установленные налоги и сборы и возмещения ущерба, понесенного казной в результате ее неисполнения, законодатель имеет право устанавливать и праввосстановительные, и штрафные меры принуждения.

Еще одно важное пояснение дано в п. 18 Постановления Пленума Верховного суда России и Пленума ВАС России от 11 июня 1999 года № 41/9⁸: в силу статей 106, 108, 109 Кодекса вина является обязательным условием привлечения лица к ответственности за налоговое правонарушение.

6. Лицо считается невиновным, пока его вина не будет доказана в предусмотренном федеральным законом порядке; обязанность по доказыванию вины возлагается на налоговые органы, а не на лицо привлекаемое к ответственности, и, при этом, все сомнения истолковываются в пользу этого лица.

Предполагается, что действия налогоплательщика, направленные на получение налоговой выгоды, экономически оправданы, а сведения, содержащиеся в налоговой декларации и бухгалтерской отчетности достоверны, пока не будет доказано обратное надзорным органом⁹.

Можно отметить, что согласно статье 105 Кодекса, иски о взыскании налоговых санкций направляются налоговыми органами в арбитражные суды, если ответчиком

является организация или индивидуальный предприниматель, и в суды общей юрисдикции, если ответчик - физическое лицо. На осуществление этой процедуры дается полгода со дня выявления правонарушения составления соответствующего акта (ст. №№ 104, 105, 115 НК РФ). Примечательно, что в Гражданском процессуальном кодексе РФ¹⁰, в отличие от Арбитражного процессуального кодекса РФ (часть 4, статья № 215), четко не прописано, что обязанность доказывания вины ответчика возлагается на заявителя¹¹.

7. Ответственность за нарушения законодательства о налогах и сборах, допущенные в связи с выполнением договора инвестиционного товарищества, несет управляющий товарищ. Ответственный за ведение налогового учета; ответственность за неуплату налогов на прибыль, приходящуюся на долю участника товарищества, несет соответствующий участник договора, если иное не установлено Налоговым Кодексом.

Необходимо принимать во внимание, что частой причиной неуплаты налогов российскими налогоплательщиками является не преступный умысел, а недостаточная налоговая грамотность и информированность, которые вытекают из неразвитости информационно-консультационной системы налоговых органов России¹². И только в случае невыполнения этой процедуры, в суд направляется исковое заявление согласно п.1 ст. 108 АПК РФ на основании несоблюдения истцом досудебного порядка урегулирования спора с ответчиком.

На основании вышеизложенного, можно сделать вывод о несовершенстве налогового законодательства Российской Федерации. В этом мы убедились, изучив только одну статью Налогового кодекса.

Несовершенство законодательства всегда, на наш взгляд, приводит к непоследовательности правоприменительной практики, что, в свою очередь, приводит к росту, в данном случае, налоговых правонарушений. Также это несовершенство оставляет вполне законные возможности для неуплаты налогов или уплаты в неполной мере.

Совершенствование налогового законодательства сделает правонарушения в этой сфере крайне невыгодными или вообще невозможными. Нетрудно понять, что в результате этого значительно вырастет доходная часть государственного бюджета и не придется придумывать новые и увеличивать уже существующие налоги, как это принято на данном этапе в России. Для этого, по нашему мнению, необходимо активнее использовать зарубежный опыт, который накапливался десятилетиями, а не повторять чужие ошибки, пытаясь найти свой "особенный" путь. Примером этих поисков может служить новый Федеральный закон от 18 июля 2017 года №163-ФЗ "О внесении изменений в часть первую Налогового кодекса Российской Федерации"¹³, который разрабатывался в Госдуме РФ полгода, но при этом вызвал многочисленные вопросы как с точки зрения определенности положений, так и с точки зрения соотношения данного закона с уже сложившейся практикой. Теперь остается только ждать разъяснений Федеральной налоговой службы.

¹ Федеральная налоговая служба : [офиц. сайт]. URL: www.nalog.ru (дата обращения: 25.09.2017).

² Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 № 146-ФЗ (ред. от 18.07.2017).

³ Конституция Российской Федерации // Собрание законодательства РФ. 2014. № 31. Ст. 4398.

⁴ Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 29.07.2017).

⁵ Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 29.07.2017).

⁶ Постановление Пленума ВАС РФ от 27.01.2003 № 2 (ред. от 10.11.2011) "О некоторых вопросах, связанных с введением в действие Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях".

⁷ По делу о проверке конституционности отдельных положений Закона РСФСР "О Государственной налоговой службе РСФСР" и Законов Российской Федерации "Об основах налоговой системы в Российской Федерации" и "О федеральных органах налоговой полиции" : постановление Конституционного Суда РФ от 15.07.1999 № 11-П // Собрание законодательства РФ. 1999. № 30. Ст. 3988.

⁸ О некоторых вопросах, связанных с введением в действие части первой Налогового кодекса Российской Федерации : постановление Пленума Верховного Суда РФ № 41, Пленума ВАС РФ № 9 от 11.06.1999 // Российская газета. 1999. № 128.

⁹ Шароватова С.С., Казанкова Т.С. Злоупотребление правом в налоговых правоотношениях // Актуальные проблемы современной науки в 21 веке. 2016. С. 190-192.

¹⁰ Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138-ФЗ (ред. от 29.07.2017).

¹¹ Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 № 95-ФЗ (ред. от 29.07.2017).

¹² Ефремова Т.А. Повышение уровня налоговой культуры как метод предотвращения неуплаты налогов // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2008. № 3. С. 40-43.

¹³ О внесении изменений в часть первую Налогового кодекса Российской Федерации : федер. закон от 18.07.2017 N 163-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 2017. № 30. Ст. 4443.

CONDITIONS OF ATTRACTING TO THE RESPONSIBILITY FOR FULFILLMENT OF TAX OFFENSES

© 2017 **Seredkina Olga Alexandrovna**
Student

© 2017 **Kazankova Tatyana Nikolaevna**
Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: olya-13_00@mail.ru

Keywords: Tax offense, tax liability, Tax Code of the Russian Federation, Tax legislation, prosecution, Criminal Code of the Russian Federation, Code of Administrative Offenses of the Russian Federation, subjects of an offense, tax sanction, tax authority.

The article lists the general conditions for bringing to responsibility for the commission of a tax offense, noted inaccuracies in Article 108 of the Tax Code and suggested options for improving it.

МАЛОЗНАЧИТЕЛЬНОСТЬ КАК ОСНОВАНИЕ ОСВОБОЖДЕНИЯ ОТ АДМИНИСТРАТИВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

© 2017 Сидорова Анна Викторовна

старший преподаватель

© 2017 Тимохина Мария Ивановна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: an.sido@bk.ru, timohinamaria98@yandex.ru

Ключевые слова: административное право, административное правонарушение, малозначительность правонарушения, юридическая ответственность, основание для освобождения от административной ответственности.

Рассмотрены воззрения о сущности малозначительности административного правонарушения. Проведен анализ правоприменительной практики принятия решений о малозначительности административных правонарушений.

В ст. 2.9 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 г. № 195-ФЗ¹ предусмотрено возможность освобождения от привлечения лица к административной ответственности в связи с малозначительностью административного правонарушения. Так, при малозначительности совершенного административного правонарушения судья, орган, должностное лицо, уполномоченные решить дело об административном правонарушении, могут освободить лицо, совершившее административное правонарушение, от административной ответственности и ограничиться устным замечанием². В тоже время данный институт административного права является одним из самых обсуждаемых в литературе в связи с тем, что в законе не закреплено четких критериев малозначительности, что в свою очередь порождает потребность в выработке единых критериев оценки малозначительности административных правонарушений в целях обеспечения единообразия в правоприменительной деятельности³, дискуссии также вызывает и возможность применения малозначительности в отношении конкретных правонарушений⁴.

В настоящее время действует такие судебные акты, как Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 24. 03.2005 г. № 5⁵ и Постановление Пленума Высшего Арбитражного Суда от 02.06.2004 года № 10⁶, призванные унифицировать применение данного института в практической деятельности.

Однако в литературе встречается мнение, что разъяснения, содержащиеся в данных актах также не содержат точных критериев и формулировок малозначительности

деяния, что также вызывает множество разногласий, поскольку разрешение вопроса о применении малозначительности остаётся исключительно на усмотрение судьи⁷.

Позволим себе не согласиться с данной позицией. Действительно, в Постановлении Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 24. 03.2005 г. № 5 указано, что малозначительным административным правонарушением является действие или бездействие, хотя формально и содержащее признаки состава административного правонарушения, но с учетом характера совершенного правонарушения и роли правонарушителя, размера вреда и тяжести наступивших последствий не представляющее существенного нарушения охраняемых общественных правоотношений. Данные формулировки несомненно носят общий характер, но в тоже время они позволяют решить вопрос о применении данного освобождения от административной ответственности с учетом индивидуальных особенностей каждого дела.

Так, например, при рассмотрении мировыми судьями дел об административных правонарушениях по ст. 20.21 КоАП РФ "Появление в общественных местах в состоянии опьянения" применение ст. 2.9 КоАП РФ напрямую зависит от вышеуказанных критериев, содержащихся в вышеуказанном постановлении. К примеру, мировой судья Вологодской области по судебному участку № 36 Филиппова Н.Д., рассмотрев материал об административном правонарушении по ст. 20.21 КоАП РФ в отношении Щеперина Л.Н., посчитала возможным прекратить производство по делу и освободить вышеуказанное лицо от административной ответственности ввиду малозначительности правонарушения, поскольку Щеперин Л.Н. имел лишь запах алкоголя изо рта⁸. А в тоже время мировой судья судебного участка №1 Анжеро-Судженского городского судебного района Гуляева И.М., рассмотрев дело об административных правонарушении по ст. 20.21 КоАП РФ в отношении Лисицина С.М., не усмотрела оснований для применения ст. 2.9 КоАП РФ и признала его виновным в совершении правонарушения, назначив ему административное наказание в виде ареста сроком на пять суток, поскольку исходя из обстоятельств данного дела Лисицин С.М. привлекался к административной ответственности за совершение однородного правонарушения повторно, находился в состоянии алкогольного опьянения, имел неопрятный внешний вид, из его рта исходил резкий запах алкоголя, координация движений была нарушена⁹. Таким образом, тяжесть совершенного Лисициным правонарушения была несомненно намного выше, чем у Щеперина. Однако стоит отметить, что несмотря на разъяснения, содержащиеся в Постановлениях Пленумов, необходимо закрепление законодательных характеристик и критериев малозначительности, что позволит укрепить принцип законности в административном праве, а также позволит разрешать дела с учетом конкретных норм и правил, не оставляя "широкого поля для судьейского усмотрения".

В литературе вопрос об устранении проблемы, связанной с применением института малозначительности, решается, как правило, путем предложений внесения соответствующих изменений в законодательство, либо в выработке наукой административного права соответствующих критериев.

Так, например, предлагается, что при определении понятия малозначительности законодателю следует исходить из отсутствия факта угрозы охраняемым обществен-

ным отношениям, при этом установление данного факта должно осуществляться индивидуально путем преимущественной оценки объективной стороны административного правонарушения в тесной взаимосвязи со всеми остальными элементами состава административного правонарушения¹⁰. Или, к примеру, существует мнение, что необходимо выработать содержание и критерии малозначительности административного правонарушения с их последующей унификацией высшими судебными инстанциями, которые позволили бы оценивать фактические обстоятельства дела в аналогичных правовых ситуациях в едином правовом измерении, что будет способствовать минимизации субъективного фактора при принятии решений правоприменительными органами.

Полагаем, для разрешения данной проблемы необходимо внести изменения в законодательство, с учетом сложившейся правоприменительной практики, а также разъяснений, содержащихся в соответствующих актах. Так, ст. 2.9 КоАП РФ можно дополнить определением, содержащимся в Постановлении Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 24.03.2005 г. № 5, что на наш взгляд позволит в наиболее полной мере реализовать принцип законности при применении данного института административного права.

¹ Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ // Российская газета. 31.12.2001. № 256.

² Котенева Т.В. Порядок изъятия бухгалтерских документов субъектов предпринимательской деятельности // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2015. № 4 (126). С. 84-92.

³ Круглова Ю.Б., Петров И.В. Малозначительность в административном праве // Симбирский научный вестник. 2016. № 3 (25). С. 87.

⁴ Пахомова К.Ю., Юшко А.В., Очаковский В.А. Категория малозначительность в административном праве // Теоретические и практические аспекты развития научной мысли в современном мире : сб. ст. Междунар. науч.-практ. конф. 2017. С. 152-153.

⁵ О некоторых вопросах, возникающих у судов при применении Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях : постановление Пленума Верховного Суда РФ от 24.03.2005 № 5 // Бюллетень Верховного Суда РФ. 2005. № 6.

⁶ О некоторых вопросах, возникших в судебной практике при рассмотрении дел об административных правонарушениях : постановление Пленума Высшего Арбитражного Суда от 02.06.2004 № 10 // Вестник ВАС РФ. 2004. № 8.

⁷ Пахомова К.Ю., Юшко А.В., Очаковский В.А. Категория малозначительность ... С. 154.

⁸ Постановление Мирowego судьи судебного участка № 36 Вологодской области от 17.07.2017 по делу № 5-447/2017. URL: <http://sudact.ru/magistrate/doc/xjZaeUfmvBoZ> (дата обращения: 22.09.2017).

⁹ Постановление Мирowego судьи судебного участка №1 Анжеро-Судженского городского судебного района Гуляевой И.М. от 18.07.2017 по делу № 5-568/2017. URL: <http://sudact.ru/magistrate/doc/mqhGuwVyQpgK> (дата обращения: 22.09.2017).

¹⁰ Иваненко И.И., Пенькова А.С. Малозначительность деяния в административном праве // Актуальные направления научных исследований: перспективы развития : сб. материалов междунар. науч.-практ. конф. 2017. С. 456-457.

THE INSUFFICIENCY AS A BASIS OF EXEMPTION FROM ADMINISTRATIVE LIABILITY

© 2017 Sidorova Anna Viktorovna

Senior lecturer

© 2017 Timohina Maria Ivanovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: an.sido@bk.ru, timohinamaria98@yandex.ru

Keywords: administrative law, administrative offense, insignificance of the offense, legal liability, the basis for exemption from administrative responsibility.

In this research work, views on the essence of the insignificance of an administrative offense are examined. The analysis of law enforcement practice of making decisions on insignificance of administrative offenses is presented.

УДК 334

ОСОБЕННОСТИ ОБРАЩЕНИЯ ВЗЫСКАНИЯ НА АВТОРСКИЕ ПРАВА

© 2017 Сидорова Юлия Юрьевна

студент

© 2017 Мурзин Андрей Евгеньевич

кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: murandr163@mail.ru

Ключевые слова: обращение взыскания, авторские права, имущество, принудительные меры, исполнительное право.

Анализируется обращение взыскания на такую категорию прав, как авторские права, и оценивается законность применения данной меры к этой категории прав.

Федеральным законом "Об исполнительном производстве" указан ряд принудительных мер, которые могут быть применены к должнику¹. В том числе предусмотрена такая принудительная мера, как обращение взыскания на имущество. Имуществом является и интеллектуальная собственность, то есть результаты интеллектуальной (творческой) деятельности и приравненные к ним средства индивидуализации. На практике зачастую возникает вопрос: насколько правомерно и возможно ли в принципе обращение взыскания на имущество, которое было создано творческим трудом самого должника или ино-

го автора? Ведь данные объекты обладают спецификой и обладание ими предполагает наличие особой группы прав и ограничение некоторых из них попросту невозможно.

Среди мер принудительного исполнения в пункте 3 части 3 статьи 68 вышеуказанного федерального закона закрепляется такая мера, как обращение взыскания на имущественные права, в том числе на исключительные права на результаты интеллектуальной деятельности. В 2009 году между Федеральной службой и Федеральной службой по интеллектуальным правам, патентам и товарным знакам было заключено соглашение о взаимодействии, которое призвано повысить эффективность реализации вышеуказанной принудительной меры².

Большое место среди интеллектуальных прав занимают авторские права. Авторскому праву посвящена глава 70 Гражданского Кодекса Российской Федерации (далее по тексту - ГК РФ)³. В статье 1255 ГК РФ содержатся общие положения об авторском праве. Согласно части первой данной статьи, авторскими правами являются интеллектуальные права на произведения науки, литературы и искусства. Авторское право возникает с момента создания произведения и охватывает несколько видов прав: личные неимущественные права, исключительное авторское право, а также право на вознаграждение. Личные имущественные права неотчуждаемы и не могут передаваться каким-либо способом (ст. 150 ГК РФ). К данным правам относится право авторства (право на признание в качестве автора произведения), право на имя (право использовать или разрешать использовать произведение под подлинным именем автора, псевдонимом либо без обозначения имени, то есть анонимно), право на неприкосновенность произведения (право на неприкосновенность защиту и охрану произведения, включая его название, от всякого изменения, сокращения, дополнения и искажения), право на обнародование произведения (право обнародовать или разрешать обнародовать произведение в любой форме, включая право на отзыв), право на отзыв произведения.

Исключительное авторское право принадлежит правообладателю и связано в первую очередь с использованием и распоряжением правами.

Право на вознаграждение возникает вместе с правом автора на произведение. Данное право касается свободного использования объектов авторского права, но с выплатой вознаграждения в соответствии со статьей 1245 ГК РФ. Вознаграждение выплачивается авторам, исполнителям, изготовителям фонограмм и аудиовизуальных произведений.

Понятие "объект авторского права" дается в статье 1259 ГК РФ и подразумевает под собой произведения науки, литературы и искусства независимо от достоинств и назначения произведения, а также от способа его выражения.

Переход прав на объекты авторского права всегда должен быть оформлен законодательно установленным способом. Как правило, для перехода права (в данном случае речь безусловно идет об исключительном, отчуждаемом праве) необходимо заключение договора об отчуждении права или же лицензионного договора, по которому передается право пользования каким-либо объектом авторского права. Однако ГК РФ предусматривается и возможность обращения взыскания на интеллектуальную собственность, а в том числе объекты авторского права. В частности, статьей 1241 закреплено, что "переход исключительного права на результат интеллектуальной деятельности без заключения договора с правообладателем допускается и при обращении взыскания на имущество правообладателя".

Для обращения взыскания на объекты авторского права и соответственно авторские права существуют ограничения. Как уже было сказано, авторское право на имя, на обнародование произведения является неимущественным и отчуждению не подлежит. Нельзя принудить автора отказаться от указания его имени на произведение или обнародовать его для погашения задолженности. Каждый автор вправе распоряжаться данными правами, и никто не имеет права изымать данные права (150 ГК РФ). Соответственно, обращение взыскания на авторские права на имя и обнародование произведения также не допускается.

Не допускается и обращение взыскания на принадлежащее автору (и его наследникам) исключительное право на произведение. Однако взыскание может быть обращено по договору залога, который заключен этим автором и предметом которого является указанное в договоре и принадлежащее автору исключительное право на конкретное произведение (1284 ГК РФ). Может возникнуть и такая ситуация, когда исключительное право принадлежит иному лицу. В таком случае, обращение взыскания допускается и, более того, в случае продажи данного права с публичных торгов у автора есть преимущественное право приобретения (п. 2 ст. 1284 ГК РФ)

Взыскание допускается на право требования автора к другим лицам по лицензионному договору или договору отчуждения права. Как правило, взыскание осуществляется на право на вознаграждение, то есть фактически на доходы от использования авторского произведения.

Отдельного внимания заслуживает такой объект как программа для ЭВМ (электронно-вычислительных машин). Данные объекты охраняются как объекты авторского права⁴. В случае если программа для ЭВМ не зарегистрирована, получается, что автору она не принадлежит. В таком случае теоретически взыскание допускается, однако механизм реализации не совсем ясен в силу отсутствия норм, регулирующих данный вопрос более детально.

В силу статьи 1241 ГК РФ при обращении взыскания на имущество правообладателя, исключительное право на результат интеллектуальной деятельности к другому лицу переходит без заключения договора и оформляется актом приема-передачи. В соответствии со статьей 87 Федерального закона от "Об исполнительном производстве" реализация имущественных прав осуществляется путем проведения открытых торгов в форме аукциона. Гражданин, который выигрывает торги, и организатор подписывают протокол, который служит основанием регистрации перехода прав.

В пункте третьем статьи 35 Конституции РФ указано, что гражданин не может быть лишен своего имущества иначе, как по решению суда⁵. Право собственности на имущество является абсолютным и его ограничение допускается только в случаях, предусмотренных федеральными законами. Отсюда можно сделать вывод о том, что обращение взыскания на интеллектуальные права закреплено в законодательстве. Однако в силу развития технологий, появления новых видов объектов некоторые вопросы и по сей день остаются неурегулированными и потому вызывают вопросы и требующие совершенствования норм и более детальной регламентации⁶.

¹ Федеральный закон от 02.10.2007 № 229-ФЗ (ред. от 26.07.2017) "Об исполнительном производстве".

² Соглашение о взаимодействии Федеральной службы и Федеральной службы по интеллектуальной собственности, патентам и товарным знакам № 12/02-2/10/31-179/23 от 12.03.2009 г.

³ Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая) от 18.12.2006 № 230-ФЗ (ред. от 03.07.2016, с изм. от 13.12.2016) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2017).

⁴ Кондратьева. Е.А. Программа для ЭВМ как особый вид объекта авторских прав // Вестник Нижегородского университета им. Н. И. Лобачевского. 2015. № 1. С. 146-151.

⁵ Конституция Российской Федерации : принята всенар. голосованием 12.12.1993 // Собрание законодательства РФ. 2014. № 31.Ст. 4398.

⁶ Карелина О.В. Проблемы обращения взыскания на исключительные права // Статистика и экономика. 201. № 3. С. 63-66.

FEATURES OF FORECLOSURE ON COPYRIGHT

© 2017 Sidorova Yuliya Yurevna

Student

© 2017 Murzin Andrei Evgenevich

Candidate of Jurisprudence, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: murandr163@mail.ru

Keywords: foreclosure, copyright, property, coercive measures, Executive law.

The author analyzes the foreclosure on such a category of rights as copyrights and assesses the legality of the application of this measure to this category of rights.

УДК 341.9

ОСОБЕННОСТИ АВТОРСКОГО ПРАВА В МЕЖДУНАРОДНОМ ЧАСТНОМ ПРАВЕ

© 2017 Сидорова Юлия Юрьевна

студент

© 2017 Черевиченко Татьяна Сергеевна

кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: salvouire.jules@gmail.com

Ключевые слова: авторское право, интеллектуальная собственность, особенности, гражданское законодательство, международное частное право.

Рассмотрены особенности правового режима объектов авторского права и особенности применения норм авторского права за рубежом.

Интеллектуальная, то есть созданная творческим трудом, собственность является одним из наиболее интересных разделов гражданского права. Самым крупным подразделом в интеллектуальной собственности является авторское право, которое присутствует в жизни каждого гражданина. Зачастую граждане используют творчество зарубежных авторов неправомерно, нарушая принадлежащее автору то или иное право. Стоит разобраться, как регулируется данная сфера отношений и какими способами допускается использование авторского труда.

В РФ под авторскими правами понимаются интеллектуальные права на произведения науки, литературы и искусства¹. Авторское право возникает с момента создания произведения и охватывает несколько видов прав: личные неимущественные права, исключительное авторское право, а также иные права. С точки зрения МЧП наибольший интерес представляет именно исключительное авторское право. Исключительное право связано в первую очередь с использованием и распоряжением правами и включает в себя воспроизведение произведения, его распространение, импорт, перевод, переработку, сообщение в эфир и по кабелю, доведение до всеобщего сведения, прокат, публичное исполнение и показ.

Особенностью авторского права является его территориальный характер. Автор создает произведение на территории одной страны и оно, соответственно, охраняется в соответствии с законодательством этой страны. За пределами юрисдикции государства авторское право не действует. Для признания права автора за пределами данного государства необходимо заключение соглашения между государствами и обнародование произведения в соответствии с законодательством государства, в котором произведение обнародуется.

Еще одной особенностью является национальный характер авторского права, который тесно связан с вышеуказанным принципом территориальности. В связи с этим, произведение автора, обнародованного на территории государства, охраняется в соответствии с законодательством данного государства и от национальности автора не зависит.

Понятия "объект авторского права" дается в статье 1259 ГК РФ и подразумевает под собой "произведения науки, литературы и искусства независимо от достоинств и назначения произведения, а также от способа его выражения". Перечень объектов закреплен в абзаце 2 части 1 данной статьи.

Российская Федерация входит в число стран, подписавших Бернскую конвенцию, следовательно, ее нормы по иерархии актов стоят выше ГК РФ и, соответственно, имеют юридическую силу выше. В конвенции (помимо тех объектов, которые закреплены ГК РФ) перечислены такие объекты авторских прав, как лекции и проповеди. Стоит отметить, что в силу специфики данных объектов спорно, являются ли они фактически объектами авторского права. В Бернской конвенции к объектам также отнесены лекции, обращения, проповеди и другие подобного рода произведения, а также отдельно выделены брошюры. Также в конвенции указано, что законодательством отдельной страны может быть предусмотрено, что литературные или художественные произведения могут не охраняться в случае, если они не закреплены в какой-либо материальной форме².

Согласно словарю Ожегова "проповедь - это 1. речь религиозно-назидательного содержания, произносимая в храме во время богослужения. Произности п. 2. перен., чего. распространение каких-н. идей, взглядов (книжн.). П. свободы, равенства."³. Встает вопрос, каким образом речь в храме во время богослужения может быть материально закреплена? Это затрудняется как моральными принципами, так как в храме человек сосредоточен на том, чтобы слушать речь, а не записывать ее, так и правилами храмов,

запрещающих применение технических средств. Таким образом, возможно лишь записать ее на бумаге, что опять же противоречит первому аргументу.

В Бернской конвенции в число объектов авторского права включен такой объект как лекция. Однако понятие не дается в ней, что усложняет понимание нормы. Лекции могут быть различны: одни из них написаны самими преподавателями по результатам изучения трудов ученых- правоведа и представляющие собой абсолютный новый продукт, основа которого мнение самого лектора. Другие же лекции представляют собой систематизацию трудов ученых. Однако в любом случае и то, и другое будет охраняться в качестве объекта авторского права в силу части 2 статьи 1259 ГК РФ, согласно которой переработанные и составные произведения также относятся к объектам авторских прав. Бернской конвенцией предусмотрено, что переводы, адаптации, музыкальные аранжировки и другие переделки литературного или художественного произведения охраняются наравне с оригинальными произведениями, без ущерба правам автора оригинального произведения. При этом, в статье 1260 ГК РФ данное положение также закреплено.

К объектам авторских прав относятся и программы для ЭВМ (электронно-вычислительных машин). Они охраняются как литературные произведения. Данное положение статьей 4 договора ВОИС от 1996 года⁴. Программа для ЭВМ - это представленная в объективной форме совокупность данных и команд, предназначенных для функционирования ЭВМ и других компьютерных устройств в целях получения определенного результата, включая подготовительные материалы, полученные в ходе разработки программы для ЭВМ, и порождаемые ею аудиовизуальные отображения (статья 1261 ГК РФ). Как становится понятно из определения, программы для ЭВМ - это специфический объект авторских прав, заслуживающий пристального внимания и изучения. Все отличительные особенности программ для ЭВМ лежат в самой природе данного объекта и в его специфической цели использования⁵.

Бернской конвенцией также предусмотрено, что текстам законодательного, административного и юридического характера и официальным переводам таких текстов может быть предоставлена охрана. Соответственно, политическим, судебным и другим речам может быть предоставлен статус объекта авторского права, однако российским законодательством это не предусмотрено.

В качестве особого объекта авторского права выделяют телефильмы⁶. В силу того, что фильм создается юридическим лицом, неизвестно кому именно принадлежит авторское право, так как автором должно быть только физическое лицо, осуществившее творческую деятельность.

Нередко работники телевидения посягают на права авторов, используя идеи и работы других граждан. И по сей день является довольно спорным вопрос о том, является ли использование формата другого произведения нарушением авторских прав. Несмотря на обширное использование термина "формат" в СМИ (в частности, часто используется заимствование "формата" для ТВ-шоу), законодательство данное понятие не устанавливает. Соответственно, что именно следует понимать под "форматом" не понятно. В число объектов авторского права данный объект не включен (но перечень является не исчерпывающим). Если же рассматривать формат как идею, то в соответствии со статьей 1259 ГК РФ авторское право на нее не распространяется и нарушений нет. По данному вопросу существует довольно любопытная практика, как за рубежом, так и в Рос-

сии. В 2014 году зарубежной организацией был подан иск к Первому Каналу с требованием прекратить нарушения авторского права вследствие использования элементов формата в программе "Точь в Точь". В иске было отказано и аргументировано тем, что такой объект авторского права, как формат, не предусмотрен законодательством РФ⁷.

Причем стоит отметить, что программа РФ была абсолютно аналогичной программе, транслируемой за рубежом. Было ли это нарушением авторского права? С точки зрения зарубежного законодательства, да. Идея и концепция принадлежат конкретному человеку, который использовал свои творческие способности, затратил усилия и создал основу данного шоу. Налицо негативный пример применения культурного объекта в другой стране: права автора нарушены, но защитить их он не может⁸.

В связи с этим возникают коллизионные вопросы и становится очевидной более четкая унификация законодательства в сфере авторского права. Объекты авторского права являются неотъемлемой частью жизни любого гражданина и поэтому существует необходимость в установлении режима охраны, который позволит избежать нарушения права автора.

¹ Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая) от 18.12.2006 № 230-ФЗ (ред. от 03.07.2016, с изм. от 13.12.2016) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2017).

² Бернская Конвенция по охране литературных и художественных произведений" от 09.09.1886 (ред. от 28.09.1979) // Бюллетень международных договоров. 2003. № 9.

³ Словарь Ожегова. М. : Оникс, 2010.

⁴ Договор ВОИС по авторскому праву (вместе с Согласованными заявлениями в отношении Договора ВОИС по авторскому праву) : подписан 20.12.1996 // Бюллетень международных договоров. 2016. N 12. С. 4-11.

⁵ Кондратьева Е.А. Программа для ЭВМ как особый вид объекта авторских прав // Вестник Нижегородского университета им. Н.И. Лобачевского. 2015. № 1. С. 146-151.

⁶ Львова С.В. Понятие телефильма как особого объекта авторского права // Бизнес в законе. 2013. № 5. С. 139-142.

⁷ Решение Арбитражного суда города Москва по делу №А40-84902/2014.

⁸ Котельников М.Г. Юридическая природа права на судебную защиту // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. № 10 (120). С. 101.

SPECIFIC FEATURES OF COPYRIGHT IN INTERNATIONAL PRIVATE LAW

© 2017 Sidorova Yuliya Yurevna

Student

© 2017 Cherevychenko Tatiana Sergeevna

Candidate of Jurisprudence, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: salvoiuire.jules@gmail.com

Keywords: copyright, intellectual property, features, civil law, private international law.

The article tells about the peculiarities of the legal regime of copyright objects and peculiarities of the application of copyright norms abroad.

ОБНАРОДОВАНИЕ МУНИЦИПАЛЬНЫМИ ОБРАЗОВАНИЯМИ НОРМАТИВНЫХ ПРАВОВЫХ АКТОВ: ПРОБЛЕМЫ АЛЬТЕРНАТИВНОГО ОПУБЛИКОВАНИЯ

© 2017 Слепова Виолетта Владимировна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: vita.slepova@mail.ru

Ключевые слова: Конституция РФ, нормативно-правовой акт, закон, опубликование законов, органы местного самоуправления.

Раскрыты основные проблемы альтернативного опубликования нормативных правовых актов. Выявлена необходимость более четкого закрепления порядка и способов обнародования органами местного самоуправления нормативных актов.

Согласно ч. 3 ст. 15 Конституции РФ¹ законы подлежат официальному опубликованию. Неопубликованные законы не применяются. Любые нормативные правовые акты, затрагивающие права, свободы и обязанности человека и гражданина, не могут применяться, если они не опубликованы официально для всеобщего сведения.

Требования официального опубликования в развитии конституционных установлений закреплены в том числе в ч. 2 ст. 47 Федерального закона от 6 октября 2003 г. № 131 - ФЗ "Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации"², согласно которой "муниципальные правовые акты, затрагивающие права, свободы и обязанности человека и гражданина, вступают в силу после их официального опубликования (обнародования)".

Официальное опубликование (обнародование) законов и других нормативных правовых актов общего действия имеет целью довести их содержание до всеобщего сведения, что является абсолютно необходимым условием для их реализации.

Органы местного самоуправления самостоятельно определяют порядок официального опубликования своих нормативных актов, однако их обнародование не должно противоречить общему порядку, установленному законодательством Российской Федерации, в силу которого любые нормативные правовые акты, в том числе муниципальные правовые акты, затрагивающие права и свободы человека, не могут применяться, если они не опубликованы официально для всеобщего сведения.

На необходимость соблюдения порядка опубликования нормативного правового акта указывается в п. 21. Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 29 ноября 2007 г. № 48 "О практике рассмотрения судами дел об оспаривании нормативных правовых актов полностью или в части"³: "В соответствии с частью 3 статьи 15

* Научный руководитель - Сидорова Анна Викторовна, старший преподаватель.

Конституции Российской Федерации любые нормативные правовые акты, затрагивающие права, свободы и обязанности человека и гражданина, не могут применяться, если они не опубликованы официально для всеобщего сведения. Официальным опубликованием нормативного правового акта считается публикация его полного текста на государственном языке Российской Федерации (то есть на русском языке) в том средстве массовой информации, которое определено в качестве официального периодического издания, осуществляющего публикацию нормативных правовых актов, принятых данным органом или должностным лицом". Далее в данном Постановлении указывается, что в исключительных случаях при отсутствии в публичном образовании периодического издания, осуществляющего официальное опубликование нормативных правовых актов, принимаемых в этом публичном образовании, и при опубликовании оспариваемого акта в ином печатном издании либо обнародовании акта (например, в порядке, предусмотренном учредительными документами публичного образования) необходимо проверять, была ли обеспечена населению публичного образования и иным лицам, чьи права и свободы затрагивает принятый акт, возможность ознакомиться с его содержанием. Если такая возможность была обеспечена, порядок опубликования нормативного правового акта не может признаваться нарушенным по мотиву опубликования не в том печатном издании либо доведения его до сведения населения в ином порядке.

Вопрос о том, в какой форме в исключительных случаях может осуществляться альтернативное опубликование либо обнародование акта остается в настоящее время открытым: возможно ли это размещение нормативных правовых актов, к примеру, на стендах в общедоступных местах муниципального образования с целью доведения до сведения населения либо размещение их на когда указание на такое альтернативное опубликование либо обнародование закреплено в учредительном документе муниципального образования - его уставе? В настоящее время законом РФ от 27 декабря 1991 г. №2124-1 "О средствах массовой информации"⁴ в качестве средств массовой информации указаны и сетевые издания - сайты в информационно-телекоммуникационной сети "Интернет", зарегистрированные в качестве средства массовой информации.

В случаях опубликования на интернет-ресурсах - к примеру на сайтах, зарегистрированных в качестве средства массовой информации, возникает немало вопросов о доступности для ознакомления населения публичного образования с опубликованными нормативными правовыми актами. Вследствие чего проблемы поисковой доступности опубликованных нормативных актов, получения всей текстовой информации, информации о реквизитах документа, беспрепятственного поиска, включая поиск документа среди всех документов, опубликованных на сайте, по его реквизитам, содержанию документа, а также по фрагментам текста, содержащегося в размещенном на официальном сайте документа, не всегда могут свидетельствовать о надлежащем обеспечении возможности ознакомления с ними населения муниципального образования, лиц, чьи права и свободы затрагивает нормативный правовой акт⁵.

К тому же остается открытым вопрос о способах учета и фиксации даты опубликования нормативного правового акта, поскольку от даты официального опубликования зависит дата вступления в силу нормативного правового акта. Поэтому вопрос о возмож-

ности размещения нормативных правовых актов на интернет-ресурсах, по нашему мнению, остается открытым.

Определенные проблемы существуют и в случаях размещения нормативных правовых актов, на стендах в общедоступных местах муниципального образования с целью доведения их до сведения населения, связанные, в том числе с бременем доказывания надлежащего обеспечения возможности населению публичного образования и иным лицам, чьи права и свободы затрагивает принятый акт ознакомиться с его содержанием.

По нашему мнению, необходимо более четкое законодательное закрепление порядка и способов обнародования органами местного самоуправления своих нормативных актов, когда такое обнародование не будет противоречить общему порядку, установленному законодательством Российской Федерации, в силу которого любые нормативные правовые акты, в том числе муниципальные правовые акты, затрагивающие права и свободы человека, не могут применяться, если они не опубликованы официально для всеобщего сведения.

¹ Конституция Российской Федерации : принята всенар. голосованием 12.12.1993 (с изм. и доп. от 21.07.2014). Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс".

² Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации : федер. закон от 06.10.2003 № 131-ФЗ (ред. от 29.07.2017). Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс".

³ О практике рассмотрения судами дел об оспаривании нормативных правовых актов полностью или в части : постановление Пленума Верховного Суда РФ от 29.11.2007 № 48 // Бюллетень Верховного Суда Российской Федерации. 2008. № 1.

⁴ О средствах массовой информации : закон РФ от 27.12.1991 № 2124-1 (ред.от 29.07.2017). Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс".

⁵ Ильин И.А. Путь к очевидности. М., 1993. С. 305.

THE PROMULGATION OF MUNICIPALITIES NORMATIVE LEGAL ACTS: THE PROBLEM OF ALTERNATIVE PUBLICATION

© 2017 Slepova Violetta Vladimirovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: vita/slepova@mail.ru

Keywords: Constitution of Russian Federation, normative legal act, law, publication of laws, local self-government bodies.

The article discusses and reveals main problems of the alternative of publication of normative legal acts. Identified the need to better define the procedure and methods of publication by local authorities of regulations.

СУДЕБНЫЙ ПРЕЦЕДЕНТ КАК ИСТОЧНИК НАЛОГОВОГО ПРАВА РОССИИ

© 2017 Солодовников Александр Александрович

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: alexandr-solodovnikov@mail.ru

Ключевые слова: судебный прецедент, источник права, Верховный Суд Российской Федерации, Высший Арбитражный Суд Российской Федерации.

В статье на основе анализа судебной практики, взглядов ряда ученых-правоведов и юридической литературы рассматривается вопрос существования в России судебного прецедента в качестве источника налогового права России.

В последнее время все чаще российские ученые-правоведы стали обращать внимание на то, что суды вышестоящих инстанций в большинстве случаев придают судебному прецеденту, как непосредственному решению по конкретному делу, общеобязательное значение, то есть оно становится своего рода образцом или правилом для разрешения аналогичных споров нижестоящими судами.

Так, например, А.П. Анисимова и Р.Г. Мельниченко в качестве судебного прецедента рассматривают решения высших судебных инстанций по конкретным делам, а не разъяснения Пленумов Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации и Верховного Суда Российской Федерации¹.

В то же время В.В. Демидов² и А.А. Иванов³ полагают, что Постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации и решения высших судебных инстанций, представляют собой своеобразную форму судебного прецедента.

Следует отметить, что на сегодняшний день отечественными исследователями в области права было сформировано два основных подхода к проблеме оценки роли судебного прецедента в системе источников права в России.

Так, первый подход говорит о том, что судебный прецедент не может выступать в качестве источника права, второй же напротив относит акты судебных органов к источникам права.

В частности, О.Е. Кутафин говорит о том, что правовая система современной России не знает судебного прецедента, как источника права⁴.

Стоит отметить, что данную позицию также разделяют такие видные ученые-правоведы, как В.С. Нерсисянц⁵, Т.Г. Морщакова⁶.

В свою очередь, второй подход, который разделяет П.А. Гук⁷, сводится к тому, что в российской правовой системе созданы необходимые предпосылки и условия, которые способствуют возникновению и существованию судебного прецедента, как источника права.

При этом, В.В. Лазарев полагает, что судебная власть в настоящее время осуществляет не только функцию правосудия, но и функцию судебного нормотворчества в форме судебного прецедента и судебной практики⁸.

Равно как и Н.В. Лошкарев считает, что толкуемые высшими судебными органами дефиниции должны получить отражение в нормативных правовых актах⁹.

На основании всего вышеизложенного и в целях обоснования складывающейся позиции о том, что судебные акты (судебные прецеденты) высших судов могут выступать в качестве источника права, предлагаем обратиться к Постановлению Пленума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 12 октября 2006 г. № 53 "Об оценке арбитражными судами обоснованности получения налогоплательщиком налоговой выгоды"¹⁰ (далее - *Постановление Пленума ВАС РФ № 53, Постановление № 53*), как к наглядному примеру использования законодателем указанного судебного акта, в качестве источника налогового права.

В своем Постановлении № 53, которое безусловно играет основную роль в регулировании отношений, связанных с противодействием налоговым злоупотреблениям, Пленум ВАС РФ определил четыре основных критерия обоснованности получения налогоплательщиком налоговой выгоды:

- реальность хозяйственной операции;
- наличие в сделках между контрагентом и налогоплательщиком целей делового характера, при этом налоговая экономия не может быть единственной целью;
- отражение операций налогоплательщика в точном соответствии с их действительным экономическим смыслом;
- проявление налогоплательщиком должной степени осмотрительности и осторожности при заключении сделок в целях исключения сделок с контрагентами, не исполняющими своих налоговых обязательств.

На сегодняшний день прошло уже более десяти лет с момента появления Постановления Пленума ВАС РФ № 53 и за это время, данный судебный акт, по данным справочной системы "КонсультантПлюс: Версия Проф", применялся арбитражными судами и судами общей юрисдикции всех инстанций более 67 тысяч раз. При этом нижестоящие суды исследовали обоснованность получения налогоплательщиком налоговой выгоды по тем критериям, которые сформировал Высший Арбитражный Суд Российской Федерации.

Вместе с тем по истечении десятилетнего срока после вынесения Постановления Пленума ВАС РФ №53 законодателем 18 июля 2017 г. был принят Федеральный закон № 163-ФЗ "О внесении изменений в часть первую Налогового кодекса Российской Федерации"¹¹ (далее - *Федеральный закон № 163-ФЗ*), который основан на вышеуказанном Постановлении.

Так, Федеральным законом № 163-ФЗ часть первая Налогового кодекса Российской Федерации была дополнена статьей 54.1, согласно которой уменьшить налоговую базу или сумму подлежащего налога по установленным правилам можно, если:

- налогоплательщик не искажил в налоговом и бухгалтерском учете или налоговой отчетности сведения о фактах финансово-хозяйственной деятельности (совокупности таких фактов), об объектах налогообложения;
- совершенная сделка (операция) не преследовала своей целью неуплату или неполную уплату налога, а также его зачета или возврата;
- контрагентом по сделке (операции) с налогоплательщиком исполнено обязательство и (или) контрагент или лицо, которому передано обязательство по сделке или операции, исполнили его.

На основании вышеизложенного, можно сделать вывод о том, что судебный прецедент, хоть на сегодняшний день и не признан в России в качестве источника права, но в

будущем обязательно должен быть закреплен в данном статусе. Поскольку, как это видно из анализа применения нижестоящими судами Постановления Пленума ВАС РФ № 53, суды разрешают наиболее актуальные конфликты, зачастую не урегулированные нормами права, в то время как законодатель, в силу особенностей процедуры принятия новых нормативно-правовых актов, просто не может оперативно отреагировать на динамично изменяющиеся и развивающиеся условия жизни.

¹ Анисимов А.П., Мельниченко Р.Г. Судебный прецедент: от теории к практике // Российский судья. 2009. № 3. С. 8.

² Секретарь Пленума, судья Верховного Суда Российской Федерации Демидов В.В. Обязательны ли для судей разъяснения постановлений Пленума Верховного Суда РФ? URL: http://www.vsrif.ru/vscourt_detale.php?id=740 (дата обращения: 28.09.2017).

³ Арбитраж уходит в Интернет : интервью Председателя Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации Иванова А.А. "Российской газете" 18 октября 2005 г. URL: <http://arbitr.ru/press-centr/news/2115.html> (дата обращения: 28.09.2017).

⁴ Кутафин О.Е. Источники конституционного права Российской Федерации. М. : Юристъ, 2002. С. 146.

⁵ Нерсесянц В.С. У российских судов нет правотворческих полномочий // Судебная практика как источник права. М. : Юристъ, 2000. С. 101, 110-112.

⁶ Интервью с заместителем Председателя Конституционного Суда РФ Морщаковой Т.Г. URL: <http://constitution.garant.ru/science-work/modern/969210> (дата обращения: 28.09.2017).

⁷ Гук П.А. Судебный прецедент как источник права : дис. ... канд. юрид. наук. Саратов, 2002. С. 55.

⁸ Лазарев В.В. Прецедент: реалии и перспективы в российском праве // Российское правосудие. 2012. № 4. С. 6-15.

⁹ Лошкарев Н.В. К вопросу о формах внешнего выражения легальных дефиниций // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. № 2 (112). С. 110-114.

¹⁰ Об оценке арбитражными судами обоснованности получения налогоплательщиком налоговой выгоды : постановление Пленума Высшего Арбитражного Суда РФ от 12.10.2006 № 53. Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс" (дата обращения: 28.09.2017).

¹¹ О внесении изменений в часть первую Налогового кодекса Российской Федерации : федер. закон от 18.07.2017 № 163-ФЗ. Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс" (дата обращения: 28.09.2017).

THE JUDICIAL PRECEDENT AS A SOURCE OF THE TAX LAW OF RUSSIA

© 2017 Solodovnikov Alexander Alexandrovich

Undergraduate

Samara State University of Economics

E-mail: alexandr-solodovnikov@mail.ru

Keywords: judicial precedent, the source of law, the Supreme Court of the Russian Federation, the Supreme Arbitration Court of the Russian Federation.

The article examines the issue of the existence in Russia of a judicial precedent as a source of Russia's tax law on the basis of analysis of the court practice, opinions of legal scholars as well as juridical literature.

К ВОПРОСУ О ПРАВЕ ЧЕЛОВЕКА НА НЕПРИКОСНОВЕННОСТЬ ЧАСТНОЙ ЖИЗНИ

© 2017 Стародубова Виктория Сергеевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: vikulya_sta@mail.ru

Ключевые слова: неприкосновенность частной жизни, права человека и гражданина, Конституция Российской Федерации.

Рассматриваются основные вопросы обеспечения права неприкосновенности частной жизни, проанализированы основные нормы, закрепляющие данное право, сделаны соответствующие выводы.

Вопрос о правах и свободах человека и гражданина является одним из ведущих в области современной юриспруденции и теснейшим образом, связанным с защитой персональных данных¹. То или иное государство независимо устанавливает нормы неприкосновенности личной жизни и обеспечивает правовую защиту данного субъективного права². С течением времени и в соответствии с общепринятыми нормами национального права, проблема прав и свобод человека и гражданина выводится на международный уровень и не является частным делом конкретного государства³.

Право на неприкосновенность частной жизни личности является одним из важнейших прав человека, его индивидуальность - это отличительная особенность данного права⁴. Содержание этого права в каждом конкретном случае носит личный характер.

Следует отметить, что "до сих пор в законодательстве отсутствует четкое определение понятия "частная жизнь" и неприкосновенность частной жизни", тем временем как в обществе существует множество мнений по этому вопросу"⁵.

Данное право регламентируется конституционной нормой (ст.23 Конституция Российской Федерации) и осуществляется путем установления конституционных гарантий на тайну переписки, телефонных разговоров, почтовых и иных сообщений; запрета на сбор, хранение и использовании информации о частной жизни гражданина; неприкосновенности жилища и т.д.⁶ В отдельных случаях допускается ограничение права на неприкосновенность частной жизни, но исключительно на основании федерального закона или судебного решения. Также данное право регламентируется следующими федеральными законами: УПК РФ, ФЗ "О связи", ФЗ "Об оперативно-розыскной деятельности"⁷.

* Научный руководитель - Сидорова Анна Викторовна, старший преподаватель.

В ч. 2 ст. 45 Конституции РФ, определяется возможность защиты прав и свобод человека и гражданина всеми способами, незапрещенными законом⁸. Ни одно государство не может гарантированно обеспечить полную защиту данного права, ведь возможности посягательства на частную жизнь весьма многообразны. В значительной степени уровень самозащиты зависит от материального положения человека, ведь для обеспечения информационной безопасности можно использовать различные программы шифрования телефонных разговоров и сообщений⁹.

Конституционное признание за человеком права на неприкосновенность частной жизни недостаточно для полного его осуществления¹⁰. Нормы, регулирующие данное право личности, неоднозначны и противоречивы. Это приводит к необходимости создания специального комплекса государственных мер, направленных на упорядочение правового регулирования данного права. Стоит отметить, что защита личных прав человека осуществляется не только в рамках одного государства, но и выходит на межгосударственный уровень. На основе данных позиций следует урегулировать нормы действующего законодательства и судебной практики Российской Федерации в соответствии с общепризнанными принципами и нормами международного права.

¹ Сидорова А.В., Калугина Н.В. Проблемные моменты защиты персональных данных // Российская наука: актуальные исследования и разработки : сб. науч. ст. I Всерос. заоч. науч.-практ. конф., посвящ. 85-летию Самар. гос. экон. ун-та. Самара, 2016. С. 2.

² Чумбаев А.А., Сидорова А.В. Права человека // Актуальные проблемы юридической науки: теория и практика : сб. материалов XVIII Междунар. науч.-практ. конф. Махачкала, 2016. С. 12-13.

³ Миндрова Е.А. Тайна в праве на неприкосновенность частной жизни // Юридический мир. 2007. № 3. С. 18.

⁴ Балашкина И.В. Особенности конституционно-правового регулирования права на неприкосновенность частной жизни // Право и политика., 2007. № 7. С. 23.

⁵ Галустова А.В., Сидорова А.В. Сущность понятия "неприкосновенность частной жизни" // Актуальные проблемы юридической науки: теория и практика : сб. материалов XVIII Междунар. науч.-практ. конф. Махачкала, 2016. С. 9.

⁶ Конституция Российской Федерации : принята всенар. голосованием 12.12.1993 (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ). Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс" (дата обращения: 02.10.2017).

⁷ Сидорова А.В., Галустова А.В. Сущность понятия "неприкосновенность частной жизни" // Российская наука: актуальные исследования и разработки : сб. науч. ст. I Всерос. заоч. науч.-практ. конф., посвящ. 85-летию Самар. гос. экон. ун-та. Самара, 2016. С. 265-268.

⁸ Унтеров В.А. Предупреждение преступлений против жизни и здоровья осужденных в пенитенциарных учреждениях // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. № 9 (119). С. 146.

⁹ Лепешкина Н.П. Неприкосновенность частной жизни: что это? // Адвокатская практика. 2005. № 2. С. 12.

¹⁰ Хужокова И.В. Эволюция права на неприкосновенность частной жизни в России // Адвокатская практика. 2006. № 4. С. 58.

TO THE QUESTION OF THE HUMAN RIGHT ON THE PRIVACY OF PRIVATE LIFE

© 2017 Starodubova Victoria Sergeevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: vikulya_sta@mail.ru

Keywords: Inviolability of private life, human and citizen rights, Constitution of the Russian Federation.

The article examines the main issues of ensuring the right to privacy, analyzed the main norms that consolidate this right and draws the appropriate conclusions.

УДК 341.9

ДОГОВОРЫ МЕЖДУНАРОДНОЙ ВОЗДУШНОЙ И ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОЙ ПЕРЕВОЗКИ: ПОНЯТИЕ И ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ ИСПОЛНЕНИЯ

© 2017 Тарасов Владимир Викторович*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: vova15954321@yandex.ru

Ключевые слова: международная воздушная и железнодорожная перевозка, договор, международное и национальное законодательство, судебная практика, проблемы исполнения.

В современном обществе международные воздушные и железнодорожные перевозки получили широкое распространение. Однако при исполнении договоров (соглашений), связанных с осуществлением таких услуг, нередко встречаются правовые проблемы. В статье раскрывается понятие договоров международной воздушной и железнодорожной перевозки и предлагаются пути решения проблем.

Термин "договор" в российском законодательстве берёт своё начало в гражданско-правовой отрасли и представляет двустороннее (одностороннее, многостороннее) соглашение, заключённое лицами, именуемыми сторонами. При этом по общему правилу стороны согласуют условия договора. Сторонами могут быть как физические, так и юридические лица (коммерческие и некоммерческие), а также индивидуальные предприниматели и само государство. Но, когда сторонами выступают иностранные субъекты, которые занимают особое место в договорных правоотношениях, то ситуация усложняется.

* Научный руководитель - Черевиченко Татьяна Сергеевна, кандидат юридических наук, доцент.

ся. Соответственно, такие отношения будут иметь международный характер, но при этом понятия о договоре на национальном и международном правовом положении идентичны по своему содержанию.

Особое место в сегодня занимают международные договорные отношения, связанные с предоставлением услуг по международной воздушной и железнодорожной перевозкам. Актуальность таких отношений выражена в том, что в настоящее время они получают всё более широкое распространение в международных частнопрововых правоотношениях, которые образуют целую подотрасль - международное транспортное право. Это обуславливается упрощённостью, удобством и экономичностью для лиц, осуществляющих отправку груза или личное прибытие в пункт, расположенный в другом государстве. Однако правовой проблематике их исполнения в юридической литературе уделяется мало внимания.

Чтобы ознакомиться с понятиями данных договоров, стоит обратиться к Воздушно-морскому Кодексу и Федеральному закону от 10.01.2003 N 18-ФЗ "Устав железнодорожного транспорта Российской Федерации" (далее - Устав железнодорожного транспорта).

Договор воздушной перевозки. В российском законодательстве положения данного договора регулируются нормой пункта 1 статьи 103 Воздушного Кодекса. По договору воздушной перевозки пассажира перевозчик обязуется перевезти пассажира воздушного судна в пункт назначения с предоставлением ему места на воздушном судне, совершающем рейс, указанный в билете, а в случае воздушной перевозки пассажиром багажа также этот багаж доставить в пункт назначения и выдать пассажиру или управомоченному на получение багажа лицу¹.

Договор железнодорожной перевозки. Нормы договора закреплены в статье 2 Федерального Закона "Устав железнодорожного транспорта Российской Федерации", согласно которому на одно лицо (перевозчика) возлагается обязанность доставить пассажира, вверенный им отправителем груз, багаж, грузобагаж или не принадлежащий им порожний грузовой вагон из пункта отправления в пункт назначения, а также выдать груз, багаж, грузобагаж, порожний грузовой вагон управомоченному на его получение лицу (получателю)².

В отличие от Устава железнодорожного транспорта, Воздушный Кодекс включает в себя дефиницию международной воздушной перевозки. Под международной воздушной перевозкой подразумевается воздушная перевозка, при которой пункт отправления и пункт назначения расположены:

- соответственно на территориях двух государств;
- на территории одного государства, если предусмотрен пункт (пункты) посадки на территории другого государства.

Соответственно, под договором международной воздушной перевозки подразумевается договор, при котором на перевозчике лежит обязанность доставить пассажира, вверенный им багаж или определённый груз в пункт, расположенный на территории двух государств или одного государства при условии наличии пункта посадки на территории другого государства.

В целом, понятие международной железнодорожной перевозки идентично понятию, которое даётся в российском законодательстве.

Но всё же трактоваться оно будет несколько по-другому: это договор, согласно которому на одно лицо (перевозчика) возлагается обязанность доставить пассажира, вве-

ренный им отправителем груз, багаж, грузобагаж или не принадлежащий им порожний грузовой вагон из пункта отправления в пункт назначения, расположенный на территории иностранного государства, а также выдать груз, багаж, грузобагаж, порожний грузовой вагон уполномоченному на его получение лицу (получателю).

При исполнении любого договора в качестве основы всегда лежат права и обязанности сторон, что относится и к международной воздушной и железнодорожной перевозке. Но при анализе материалов судебной практики, однозначно, можно, отметить, что при исполнении договоров по предоставлению услуг перевозочного характера возникают различные проблемы правового характера. Основными являются проблемы, связанные с толкованием норм международных актов по международной воздушной и железнодорожной перевозке и применением таких норм.

Помимо российского законодательства, положения международной воздушной перевозки также регулируются Монреальской³ и Варшавской Конвенциями⁴. Данные международные нормативные акты действуют уже долгое время и периодически подвергаются редакции, но также периодически их нормы могут затруднять исполнение договора. Так, Солнечногорский городской суд, рассмотрев в апелляционной инстанции иск к ЗАО "Аэрофлот-Карго" в защиту гражданина Г., согласился с доводами о том, что международное законодательство необходимо применять в той части, когда его нормы не вступают в явный конфликт с конституционными принципами⁵.

Суд при рассмотрении спора основывался на таком свойстве, как неотчуждаемость права гражданина на судебную защиту, закреплённом в Конституции Российской Федерации. В таком случае был сделан вывод о том, что оно имеет приоритет над формальностями, установленными Конвенцией. Иск был удовлетворён несмотря на то, что просрочка в предъявлении претензии составила более двадцати одного дня. С одной стороны, такое решение действительно справедливо, но, с другой стороны, это затрудняет толкование норм международной воздушной перевозки.

Применение норм о международной воздушной перевозке отражается и на следующем примере: Ю. А. обратилась в суд с иском к ФГУП "Оренбургские авиалинии" о защите прав потребителей и взыскании определённой денежной суммы, в том числе компенсации морального вреда и судебных расходов. В указанный день она заблаговременно прибыла в аэропорт к месту регистрации пассажиров и в службе регистрации узнала, что время вылета изменено и самолет уже улетел.

В связи с несогласием решений апелляционной и кассационной инстанции, в надзорной представитель истца Е.Г. просит об отмене судебных постановлений, состоявшихся по делу, ссылаясь на нарушение судами норм процессуального права, положений Закона РФ "О защите прав потребителей", при этом ещё указывая на неверное толкование норм Варшавской Конвенции от 1929 года.

Однако суд установил, что нормы Варшавской Конвенции определяют условия перевозки только на случай задержки, но никак не регулируют возникшие по настоящему делу правоотношения между сторонами.

Соответственно, закон РФ "О защите прав потребителей" в этой части не противоречит нормам международного права, а дополняет их, устанавливая меры дополнительной правовой защиты интересов пассажиров. В результате дело передано вновь на рассмотрение мировому судье⁶.

Несмотря на трудности правового характера, договоры международной и воздушной и железнодорожной перевозки сохраняют свою актуальность. Также они оказывают большое влияние как на законодательство на национальном и международном уровнях. Аналогичное мнение можно высказать о судебной практике, в связи с чем уделяется внимание актуальным вопросам международной процессуальной формы защиты прав человека⁷. Судебная практика является своеобразной опорой если не решения, то, по крайней мере, преодоления проблем в международной и воздушной и железнодорожной перевозке. Поэтому возникает острая необходимость в принятии постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации, решающего вопросы, касающиеся применения норм о международной воздушной и железнодорожной перевозках, что является самым эффективным способом преодоления таких правовых трудностей на сегодняшнее время.

¹ Воздушный кодекс Российской Федерации от 19.03.1997 N 60-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 24.03.1997. N 12. Ст. 1383.

² Устав железнодорожного транспорта Российской Федерации : федер. закон от 10.01.2003 N 18-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 13.01.2003. N 2. Ст. 170.

³ Конвенция для унификации некоторых правил международных воздушных перевозок от 28.05.1999 // Московский журнал международного права. 2001. N 1.

⁴ Конвенция для унификации некоторых правил, касающихся международных воздушных перевозок от 01.01.1970 // Сборник Законов и Распоряжений Рабоче-Крестьянского Правительства СССР. 1934. N 20. Ст. 326.

⁵ Лесняк Д.А. Обзор судебной практики по спорам, связанным с воздушной перевозкой пассажиров, багажа и грузов. URL: http://ozpp.ru/pr/articles-own-old/2008/10/13/articlesown_13938.html (дата обращения: 17.10.2017).

⁶ Постановление Президиума Омского Областного Суда от 11.10.2010 по делу № 44-Г-50/2010. URL: <http://sudact.ru> (дата обращения: 17.10.2017).

⁷ Беляев Ю.В., Павлушина А.А. Международная процессуальная форма защиты прав человека // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2006. № 4 (22). С. 199-206.

CONTRACTS FOR INTERNATIONAL AIR AND RAILWAY TRANSPORTATION: CONCEPT AND LEGAL PROBLEMS OF IMPLEMENTATION

© 2017 Tarasov Vladimir Viktorovich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: vova15954321@yandex.ru

Keywords: international air and railway transportation, contract, international and national legislation, judicial practice, solution approach.

In contemporary society air and railway services got widespread. However, in the course of the agreement connected with service delivery it's not uncommon to face with the legal problem of its feasibility. In that very article the author articulates the concept of the international air and railway services and proposes different ways of solution approach.

ПРАКТИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗРЕШЕНИЯ НАЛОГОВЫХ СПОРОВ В СУДЕБНОМ РАЗБИРАТЕЛЬСТВЕ

© 2017 Тарасов Владимир Викторович*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: vova15954321@yandex.ru

Ключевые слова: суд, налог, налоговые споры, судебная практика, судебные нарушения.

Рассматриваются практические ситуации, связанные с разрешением судами дел, вытекающих из налоговых споров. Выявляются проблемы, связанные с разрешением налоговых споров.

В российской правовой системе имеется большое множество правовых источников. Такая отрасль, как налоговое право, исключением не стала: со временем она вобрала в себе большое разнообразие нормативно-правовых актов, начиная с высшего, федерального уровня, и заканчивая низшим - местным. Всё, на первый взгляд, находится в лучшем положении, чтобы предотвратить негативные правовые последствия. Но всегда в сфере права есть такое явление, как правонарушение, обладающее различной степенью угрозы правовой системе. Практически во всех случаях будет возникать спор по поводу того, имело ли оно место быть в определённой ситуации, который далеко не всегда удаётся решить без вмешательства суда¹. При разрешении вопросов, возникших в процессе существования налоговых правоотношений, суды занимают важное место. Разрешение дела, выраженное в таком процессуальном акте, как постановление, должно быть не только справедливым, но и законным. Но здесь, к сожалению, судебные органы тоже допускают ошибки.

Целью нашего исследования будет являться выявление и изучение проблем, возникающих в судебной практике относительно налоговых споров.

Источником судебных нарушений являются постановления, отражающие содержание конкретного спора и его разрешение. Одним из таких постановлений будет являться следующее: решением Сызранского городского суда Самарской области отказано в удовлетворении исковых требований о взыскании с И.А. о взыскании недоимки по транспортному налогу и пени.

Разрешая спор, суд первой инстанции исходил из того, что сама по себе регистрация транспортного средства в органах ГИБДД при условии фактического отсутствия спорного транспортного средства для И.А. не является основанием для возникновения у нее обязанности исчисления и уплаты транспортного налога.

С подобными доводами апелляционная инстанция не согласилась, так как фактическая утрата транспортного средства без снятия его с учета в регистрирующем государственном органе не освобождает налогоплательщика, от обязанности по уплате

* Научный руководитель - Сидорова Анна Викторовна, старший преподаватель.

транспортного налога. В итоге решение было отменено². Такое решение суда апелляционной инстанции было вызвано тем, что суд первой инстанции неверно применил нормы налогового законодательства путём непосредственного искажения их содержания.

Судебная практика показывает о частом неприменении судами специальных норм права, регулирующие порядок перечисления налоговых платежей и сборов. Например, Межрайонная ИФНС России № 11 по Самарской области обратилась в суд с иском к Г.И. о взыскании транспортного налога. Решением мирового судьи с Г.И. в доход государства взыскана недоимка транспортного налога, пени, а также государственная пошлина. Определением районного суда решение было оставлено без изменения.

Суд первой инстанции исходил из того, что Г.И. обязана по уведомлениям, направленным в ее адрес в 2011 году, оплатить транспортный налог за прошлые налоговые периоды.

В квитанциях за прошлые периоды, в поле 106 в соответствии с "Правилами указания информации, идентифицирующей платеж в расчетных документах на перечисление налогов и сборов, и иных платежей в бюджетную систему Российской Федерации, администрируемых налоговыми органами", стояло значение "ТП", (платеж текущего года), что к недоимке по налогу за предыдущие годы никакого отношения не имело и иметь не может. Неправильное определение обстоятельств, имеющих значение для дела привело и к неверному применению норм материального права, что повлекло нарушение статьи 56 Гражданского Процессуального Кодекса Российской Федерации, привело к отмене решений судов первой и апелляционной инстанций путём вынесения Постановления Президиума после рассмотрения дела в кассационном порядке³.

К сожалению, немалую редкость представляют и такие случаи, когда при вынесении решения об удовлетворении исковых требований о взыскании транспортного налога судьям и не всегда обсуждается вопрос о взыскании государственной пошлины с ответчика, конечно, с учетом всех имеющихся у него налоговых льгот. Решение Комсомольского районного суда г. Тольятти Самарской области от 10.09.2014 года по делу №2-1740 относится к таковым: с В.А. взыскана задолженность по транспортному налогу за 2012 год. Но при этом государственная пошлина при удовлетворении требований налогового органа судом не взыскана⁴.

Или же возьмём в пример решение Безенчукского районного суда Самарской области от 10 июня 2013 года по делу №2-515/2013: с И.В. взыскана задолженность по транспортному налогу за 2010-2011 годы в и пени. Но, когда было необходимо было решить вопрос о взыскании с ответчика государственной пошлины, не освобожденного от ее уплаты, он по неизвестной причине судом на обсуждение не выносился, в результате чего государственная пошлина в доход местного бюджета судом не взыскана⁵.

Однако стоит отметить, что налоговое законодательство всё же находится на пути совершенствования, так как, в целом, судебная практика по налоговым спорам идёт довольно успешно, хотя проблем в судебной практике подобного рода преодолевать становится всё труднее, так как их количество со временем возрастает. И, исходя из точек зрения учёных, в целом, всё же процессуальное право в связи с развитием общества уже действительно требует своего улучшения⁶.

¹ Данилова О.В. Бизнес и власть: социальные аспекты взаимодействия // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. № 3 (113). С. 17-18.

² Апелляционное определение судебной коллегии по административным делам Самарского областного суда от 22.01.2016 по административному делу № 33а-686/2016. URL: <https://oblsud-sam.sudrf.ru>.

³ Постановление Президиума Самарского областного суда от 18.04.2013 по делу № 44г-23/2013. URL: <https://oblsud-sam.sudrf.ru>.

⁴ Апелляционное определение судебной коллегии по гражданским делам Самарского областного суда от 06.11.2014 по делу №2-1740. URL: komsomolsky-sam.sudrf.ru.

⁵ Решение Безенчукского районного суда Самарской области от 10.06.2013 по делу № 2-515/2013. URL: <http://bezenchuksky.sam.sudrf.ru>.

⁶ Гавриленко И.В., Павлушина А.А., Радюшин Я.Н. Процессуальное право в информационном обществе: перспективы развития. URL: <http://vestnik.sseu.ru>.

PRACTICAL SOLUTIONS OF TAX DISPUTES IN COURT PROCEEDINGS

© 2017 Tarasov Vladimir Viktorovich

Student

Samara State University of Economics

E-mail: vova15954321@yandex.ru

Keywords: court, tax, tax disputes, litigation, court violations.

This article discusses practical situations related to resolution by the courts of cases arising from tax disputes. Identifies the problems associated with tax dispute resolution.

УДК 347.9

ПРОБЛЕМАТИКА ПРИМЕНЕНИЯ НОРМ О ПОДВЕДОМСТВЕННОСТИ СУДУ ПО ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫМ ПРАВАМ

© 2017 Тарасов Владимир Викторович*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: vova15954321@yandex.ru

Ключевые слова: суд по интеллектуальным правам, компетенция, законодательство, судебная практика, проблематика правоприменения.

Суд по интеллектуальным правам занимает важное место в рассмотрении и разрешении споров по защите интеллектуальных прав. В статье рассматриваются правовые проблемы определения компетенции суда по интеллектуальным правам, а также способы их решения.

* Научный руководитель - **Чуракова Екатерина Николаевна**, кандидат юридических наук, доцент.

С введением в действие Арбитражного и Гражданского процессуальных кодексов увеличилось значение многих правовых институтов (например, это институты подведомственности и подсудности), но и не только: совсем недавно российское процессуальное законодательство открыло для себя такую разновидность арбитражных судов, как суд по интеллектуальным правам.

Согласно статье 26.1 Федерального конституционного закона "О судебной системе Российской Федерации" суд по интеллектуальным правам является специализированным арбитражным судом. Деятельность же его заключается в рассмотрении в пределах своей компетенции дела по спорам, связанных с защитой интеллектуальных прав, в качестве суда первой и кассационной инстанций¹. Интеллектуальными правами является совокупность тех норм, которые складываются по отношению к интеллектуальной собственности, и при этом такая совокупность настолько объёмна, что составляет подотрасль гражданского права. Такое положение привело к тому, что законодатель стал всерьёз задумываться об использовании зарубежного опыта с целью повышения эффективности в сфере защиты интеллектуальных прав. И поэтому был принят закон, повлекший к изменению судебной системы. Согласно ему к федеральным судам стали относиться и так называемые специализированные суды². Однако в юридической научной литературе зачастую отсутствует единство мнений по поводу компетенции Суда по интеллектуальным правам в арбитражном процессе, что, по мнению многих, не даёт ему реализовать свою деятельность в полном объеме.

Безусловно, неясность в компетенции Суда по интеллектуальным правам приводит к большим пробелам в судебной практике, что даже может негативно отразиться на праве на судебную защиту. Например, политическая партия "Коммунистическая партия Российской Федерации" обратилась в Суд по интеллектуальным правам с иском к политической партии Коммунистическая партия "Коммунисты России" о защите права на наименование: о признании наименования ответчика сходным до степени смешения с наименованием истца, об обязанности ответчика прекратить использование наименования "Коммунистическая партия "Коммунисты России".

Суд вернул исковое заявление, обосновывая такой возврат невозможностью рассмотрения данного спора в Суде по интеллектуальным правам в связи с отсутствием компетенции Суда по интеллектуальным правам по рассмотрению дела о защите прав на наименование некоммерческой организации в качестве суда первой инстанции.

В итоге дело рассматривалось Президиумом Суда по интеллектуальным правам, и было выяснено, что данный спор неподведомственен ни арбитражным судам, ни Суду по интеллектуальным правам, так как не носит в себе экономический характер правоотношений.

Вместе с тем Президиум полагал, что отказ Судом по интеллектуальным правам от принятия к своему производству дела в связи с неподведомственностью спора арбитражным судам в целом или спора суду общей юрисдикции "могло создать угрозу невозможности реализации истцом права на судебную защиту, предусмотренного статьей 46 Конституции Российской Федерации и гарантированного статьей 6 Конвенции о защите прав человека и основных свобод (заключена в Риме 04.11.1950)"³.

Ранее было отказано в рассмотрении дело Савеловским районным судом города Москвы в принятии такого искового заявления по той же причине с разъяснением возможности рассмотрение его именно в Суде по интеллектуальным правам. Президиум пришел к выводу, что фактическое указание данного суда на то, что настоящий спор подлежит рассмотрению именно Судом по интеллектуальным правам создает обязанность принятия этого дела к своему производству Судом по интеллектуальным правам в качестве суда первой инстанции и рассмотрения его по существу в связи с недопущением посягательств на юридическую природу права на защиту. При возникновении таких проблемных ситуаций в юридической литературе всё чаще рассматриваются проблемы анализа и оценки юридической природы права человека на судебную защиту⁴.

В чём же заключаются основные причины? Чаще всего в научной литературе идёт речь о причинах правового характера, что неудивительно, так как на правовые основы и опирается деятельность суда по интеллектуальным правам.

В связи с возникновением таких проблемных ситуаций на их почве возникает и множество дискуссий среди учёных относительно законодательного закрепления компетенции арбитражных судов и суда по интеллектуальным правам в зависимости от статуса субъекта. Например, И.А. Данилова раскрывает проблематику путём анализа субъектного состава, приводя в пример подведомственность дела по спорам о защите интеллектуальных прав с участием организаций, осуществляющих коллективное управление авторскими и смежными правами. В своей работе автор ставит следующий вопрос: будет ли меняться подведомственность в зависимости от представительства, а вернее, от его наличия или отсутствия.

Приводя различные доводы из судебных постановлений и гражданского законодательства, И.А. Данилова пришла к выводу о том, что такая категория подведомственна арбитражному суду, "во-первых, независимо от того, обращается такая организация в суд от своего имени или от имени правообладателя, и, во-вторых независимо от того, являются ли участниками правоотношений, из которых возникли спор или требование, юридические лица, индивидуальные предприниматели или иные организации и граждане"⁵. Другие ученые активно раскрывают вопрос о компетенции по рассмотрению споров об установлении патентообладателя. Например, в такой правовой ситуации предлагается отнести к компетенции Суда по интеллектуальным правам дела о праве "преждепользования и послепользования изобретения", которое будет возникающее в период предоставления такому изобретению правовой охраны временного характера. Сюда же предлагается добавить решение дел по выплате вознаграждения авторам изобретений, включающие служебные свойства, полезных моделей или же промышленных образцов: это обобщивается тем, что такие споры подразумевают установление факта использования перечисленных объектов, являющихся объектами интеллектуальной собственности⁶.

Однако такая точка зрения оспаривается Баттаховым П.П. путём ссылки на нормы п. 3 ст. 43 Федерального Конституционного Закона "О судебной системе Российской Федерации":

В качестве суда кассационной инстанции Суд по интеллектуальным правам рассматривает две категории дел

1) дела, рассмотренные им по первой инстанции;

2) дела о защите интеллектуальных прав, рассмотренные арбитражными судами субъектов Российской Федерации по первой инстанции, арбитражными апелляционными судами.

Отсюда автор делает вывод о наличии того факта, что Суд по интеллектуальным правам наделен полномочиями кассационной инстанции по категории соответствующих дел, рассмотренных ранее в первой инстанции арбитражными судами и апелляционной инстанции по всей стране. Плюс позиция аргументируется тем, что "Постановления Суда по интеллектуальным правам, которые были им приняты в кассационном порядке, могут быть обжалованы в порядке надзора.

Большее внимание, как считает автор, все же стоит уделить коллизионной ситуации, связанной с неоднозначным разграничением полномочий Суда по интеллектуальным правам и полномочий арбитражных судов первой и апелляционной инстанций. Баттахов П.П. связывает это с отсутствием закрытого перечня дел, связанных с рассмотрением дел в сфере интеллектуальной собственности арбитражными судами первой и апелляционной инстанций, с чем нельзя не согласиться, поскольку это действительно приводит к неясности в применении норм о подведомственности. Единственным выходом из данной правовой ситуации, по мнению автора, будет установление такого перечня, с чем, пожалуй, нельзя не согласиться⁷.

В процессе своего становления Суд по интеллектуальным правам сталкивался с немалыми трудностями, в частности и с формированием своего состава. Несмотря на это, данный судебный орган все же нашёл своё место в осуществлении правосудия на территории Российской Федерации, хотя его деятельность в настоящее время не осуществляется в полной мере, так как компетенция до сих пор все же не имеет четких границ, что вызывает необходимость установления закрытого перечня дел в ближайшем будущем.

¹ Федеральный Конституционный закон от 31.12.1996 N 1-ФКЗ (ред. от 05.02.2014) "О судебной системе Российской Федерации".

² О внесении изменений в Федеральный Конституционный закон "О судебной системе Российской Федерации" и Федеральный Конституционный закон "Об арбитражных судах в Российской Федерации" в связи с созданием в системе арбитражных судов Суда по интеллектуальным правам : федер. конституц. закон от 06.12.2011 N 4-ФКЗ. URL: <http://www.pravo.gov.ru>.

³ Определение Суда по интеллектуальным правам от 05.09.2017 по делу N СИП-461/2017. Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс".

⁴ Котельников М.Г. Юридическая природа права на судебную защиту // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. № 10 (120). С. 101-106.

⁵ Данилова И.А. К вопросу о подведомственности и подсудности дел по спорам об интеллектуальных правах // Вестник Томского государственного университета. 2012. № 359. С. 115-117.

⁶ Мещеряков В.А. Патентный суд, о котором так долго говорили... // Патентный поверенный. М. : Патенты и лицензии, 2010. № 6. С. 15.

⁷ Баттахов П.П. Суд Российской Федерации по интеллектуальным правам // Юридические записки. Воронеж, 2013. № 1. С.128-133.

PROBLEMATIC OF APPLICATION OF NORMS ON JURISDICTION TO THE INTELLECTUAL PROPERTY RIGHTS COURT

© 2017 Tarasov Vladimir Viktorovich

Student

Samara State University of Economics

E-mail: vova15954321@yandex.ru

Keywords: Intellectual Property Rights Court, competence, legislation, judicial practice, problems of law enforcement.

Intellectual Property Rights Court adjudicates defences of intellectual rights disputes. In the article the author considers the legal problems of determination of Intellectual Property Rights Court competence as well as the ways of its solution

УДК 34.096

РОЛЬ СУДА В ИСПОЛНИТЕЛЬНОМ ПРОИЗВОДСТВЕ. ПРОБЛЕМАТИКА ПРИМЕНЕНИЯ СУДАМИ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА ОБ ИСПОЛНИТЕЛЬНОМ ПРОИЗВОДСТВЕ

© 2017 Тарасов Владимир Викторович*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: vova15954321@yandex.ru

Ключевые слова: исполнительное производство, суд, законодательство об исполнительном производстве, судебная практика, проблематика.

С законодательным развитием исполнительного производства значение деятельности суда при реализации норм исполнительного права увеличилось. В статье рассматриваются нормы, связанные с деятельностью суда по регулированию исполнительных правоотношений, и анализируется судебная практика, связанная с неверным применением судами законодательства об исполнительном производстве.

Как известно из научной юридической литературы, исполнительное право представляет совокупность норм, регулирующих отношения по исполнению актов государственных органов и должностных лиц. Исполнительное производство же является деятельностью специально уполномоченных субъектов, связанной непосредственно с применением норм исполнительного законодательства.

Значимость исполнительного производства выражена в реализации защиты права и законных интересов лиц путём применения определённых мер. Но нередко возникают и обратные случаи, когда действия государственных органов и должностных лиц стано-

* Научный руководитель - Мурзин Андрей Евгеньевич, кандидат юридических наук, доцент.

вятся незаконными, что подлежит рассмотрению таким органом, как суд, деятельность которого состоит в принятии решения, влекущего определённые правовые последствия для лиц в исполнительном производстве.

Назначение суда в настоящее время стало значительно шире, что обусловлено законодательным закреплением положений относительно вопросов исполнительного производства, нормы которого нашли своё место и в специализированных источниках исполнительного права, и в процессуальных актах. Так, пунктом 1 статьи 353 Кодекса административного судопроизводства Российской Федерации (далее - КАС РФ) предусматривается выдача исполнительного листа судом, рассмотревшим административное дело в первой инстанции¹. Или же согласно пункту 1 статьи 363 КАС РФ суд рассматривает при отказе взыскателя от взыскания или при заключении между взыскателем и должником соглашения о примирении соответствующее заявление в десятидневный срок со дня его поступления.

Такой акт, как Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации (далее - ГПК РФ) относительно исполнительного производства, например, наделяет суд правом и обязанностью приостановить исполнительное производство (статьи 436 и 437 ГПК РФ) и регламентирует порядок решения судом вопросов о приостановлении или прекращении исполнительного производства (статья 440 ГПК РФ)². В свою же очередь первые пункты статей 39 и 43³ Федерального закона "Об исполнительном производстве" наделяют суд возможностью приостановить или прекратить исполнительное производство.

Роль суда в исполнительном производстве проявляется и в судебной практике. Но реализация норм исполнительного права становится проблематична, когда суд не всегда верно применяет законодательство об исполнительном производстве, что порождает более негативные последствия и формирует проблематику применения судами правовых норм.

Одной из таких проблем является неверное определение судебной компетенции, что было зафиксировано в Обобщении практики применения судами Самарской области законодательства об исполнительном производстве. Так, согласно положениям статьи 23 ГПК РФ мировые судьи не наделены правом рассматривать дела, связанные с оспариванием постановлений судебных приставов-исполнителей.

Тем не менее Кошкинский районный суд Самарской области поступил иным образом, вернув ООО "Столичное коллекторское агентство" заявление об оспаривании бездействия судебного пристава-исполнителя ОСП Елховского района Самарской области, сославшись на подсудность дела мировому судье, в результате чего дело было возвращено⁴. Такая ситуация в судебной практике не единична. Серьёзные последствия вызывают и случаи, связанные не столько с рассмотрением и разрешением такой категории дел, сколько с непосредственной деятельностью суда в исполнительном производстве.

Стоит обратить внимание на следующий случай из Обобщения судебной практики по делам, возникающим при исполнении судебных актов за 2010 год и за первое полугодие 2011 года (далее - Обобщение): Ш. обратилась в суд с заявлением о приостановлении исполнительного производства. В качестве основания для такого приостановления было обжалование судебного решения, на основании которого выдан исполнительный лист. Судом было отказано в приостановлении исполнительного производства, так как указанное выше обстоятельство не являлось основанием для приостановления.

Но в обобщении отмечается: при рассмотрении дела данной категории часто не учитываются интересы взыскателя, в результате чего "приостановление исполнительного производства может привести к затягиванию реального исполнения решения суда, что противоречит общим целям правосудия и исполнительного производства"⁵.

При осуществлении своей деятельности суд нередко допускает нарушения при решении вопросов о прекращении исполнительного производства. Подтверждением тому послужит ряд следующих судебных постановлений⁶, отмеченных в справке-обобщении судебной практики по делам об административных правонарушениях в части исполнения административного наказания в виде принудительного выдворения иностранных граждан и лиц без гражданства за пределы Российской Федерации за первое полугодие 2016 года:

- Постановление Красноярского районного суда Самарской области от 29 февраля 2016 года в отношении Д.Р.;
- Постановление Чапаевского городского суда Самарской области от 1 марта 2016 года в отношении М.Б.;
- Постановление Сызранского городского суда Самарской области от 3 марта 2016 года в отношении Р.К.

Данные процессуальные акты объединяет одна проблема: прекращая исполнительное производство, суды фактически ссылались на статус правонарушителей, которые являлись лицами без гражданства. По мнению судей, данное основание стало препятствием для применения выдворения за пределы Российской Федерации, аргументируя это утратой возможности исполнения исполнительного документа, обязывающего должника совершить определенные действия, но такие доводы оказались неверными. Это подтверждается тем, что, во-первых, "статус лица без гражданства никоим образом не препятствует выдворению такого лица при наличии законных к тому оснований за пределы Российской Федерации", а, во-вторых "основание прекращения исполнительного производства", а именно "утрата возможности исполнения исполнительного документа, обязывающего должника совершить определенные действия в данном случае не подлежит применению", что объясняется правовой природой и содержанием понятия "принудительное", подразумевающее исполнение соответствующим государственным органом в установленном порядке вне зависимости от воли самого должника - выдворяемого лица.

Вопросы применения судом норм исполнительного права является предметом научных работ, где уделяется большое внимание вопросам международной процессуальной формы защиты прав человека⁷. Что касается законодательной сферы, то в связи с норм для решения предлагался такой способ, как создание Исполнительного Кодекса⁸, что связано с разбросанностью норм исполнительного законодательства. Пожалуй, указанный способ будет наиболее целесообразным, так как сможет в полной мере регламентировать судебную деятельность в исполнительном производстве.

¹ Кодекс административного судопроизводства Российской Федерации от 08.03.2015 N 21-ФЗ. URL: <http://www.pravo.gov.ru>.

² Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 N 138-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 18.11.2002. N 46. Ст. 4532.

³ Об исполнительном производстве : федер. закон от 02.10.2007 N 229-ФЗ // Российская газета. 2007. 06 окт.

⁴ Обобщение практики применения судами Самарской области законодательства об исполнительном производстве. URL: <http://obsud.sam.sudrf.ru> (дата обращения: 27.10.2017).

⁵ Обобщение судебной практики по делам, возникающим при исполнении судебных актов за 2010 год и первое полугодие 2011 года. URL: <http://obsud.sam.sudrf.ru> (дата обращения: 27.10.2017).

⁶ Справка-обобщение судебной практики по делам об административных правонарушениях в части исполнения административного наказания в виде принудительного выдворения иностранных

граждан и лиц без гражданства за пределы Российской Федерации за первое полугодие 2016 года.
URL: <http://obsud.sam.sudrf.ru> (дата обращения: 27.10.2017).

⁷ Беляев Ю.В., Павлушина А.А. Международная процессуальная форма защиты прав человека // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2006. № 4 (22). С. 199-206.

⁸ Проект Федерального закона "Исполнительный кодекс Российской Федерации" (подготовлен Минюстом России) (текст документа приведен в соответствии с публикацией на сайте <http://regulation.gov.ru> по состоянию на 31.05.2017).

THE ROLE OF THE COURT IN EXECUTIVE PROCEEDING PROBLEMS OF THE USE OF THE LEGAL SYSTEM ON EXECUTIVE PROCEEDING

© 2017 Tarasov Vladimir Viktorovich

Student

Samara State University of Economics

E-mail: vova15954321@yandex.ru

Keywords: executive proceeding, court, the legal system on executive proceeding, judiciary, problems.

With the legislative development of executive production, the importance of the court's activity in the implementation of the rules of executive law has increased. The article deals with norms related to activity of the court and analyzes the judiciary related to the incorrect application by courts of legislation on enforcement proceedings.

УДК 346.52

К ВОПРОСУ О ПРАВОВОМ РЕЖИМЕ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2017 Тарасова Юлия Анатольевна

кандидат исторических наук, доцент

© 2017 Лурда Роман Викторович

старший преподаватель

Сызранский филиал Самарского государственного экономического университета

E-mail: sangria80@yandex.ru

Ключевые слова: иностранные инвестиции, правовой режим, режим наибольшего благоприятствования, национальный режим.

Статья посвящена анализу существующих в мировой практике правовых режимов иностранных инвестиций и режима иностранных инвестиций по законодательству РФ. Делается вывод о сочетании элементов национального режима и режима наибольшего благоприятствования в российском правовом пространстве.

В современном мировом экономическом пространстве характерно выявлены две тенденции: к экономической глобализации и региональной интеграции¹. И в том и в другом случае происходит сближение правовых систем, унификация правовых институтов, в том числе и правовых режимов инвестиционной деятельности.

В самом общем виде правовой режим деятельности иностранных инвесторов можно определить как совокупность условий инвестиционной деятельности, комплекс льгот и гарантий прав и законных интересов иностранных инвесторов.

В инвестиционном праве и теории инвестиций было выявлено пять режимов, которые государства устанавливают для экспорта капитала и для внешнеэкономической деятельности в целом. Их можно представить в виде таблицы.

Режимы иностранных инвестиций*

Режим/ Признаки	Националь- ный	Режим наиболь- шего благоприят- ствования	Преферен- циальный	Специаль- ный	Специальный и дифферен- цированный
Права в сравнении с резидентами	Иностранные инвесторы приравниваются в правах к инвесторам своей страны	Иностранные инвесторы поставлены в условия не менее благоприятные, чем инвесторы из третьих стран, то есть, приравнены к другим иностранным инвесторам	Особый режим, предоставляющий инвесторам определенной страны права и гарантии, которыми не пользуются резиденты или инвесторы из третьих стран	Права и обязанности устанавливаются путем договора для инвесторов двух договаривающихся стран на территории друг друга на взаимной основе	Режим предоставляется инвесторам из развивающихся стран. Более благоприятный в сравнении с предыдущими
Льготы и гарантии	Одно государство предоставляет на своей территории другому государству такие же права, льготы и привилегии, какие предоставляются ее собственным физическим и юридическим лицам	Предоставляется широкий объем гарантий, прав, преимуществ и льгот, какими пользуется и (или) будет пользоваться в дальнейшем любое третье государство на территории первого	Особые, исключительные	Конкретные права, льготы и привилегии должны быть четко указаны в договоре	Преференциальные ставки таможенных пошлин в развитых странах при экспорте своих товаров; техническое содействие в деле приведения законодательных инструментов в соответствие с требованиями ВТО

* Буслаева Л.М. Правовой режим иностранных инвестиций // Право и инвестиции. 2013. № 3-4 (52). С. 61-64.

Если в споре участвует настоящий иностранный инвестор, зачастую встает вопрос о правовом режиме его деятельности. В связи с декларацией национального режима иностранных инвестиций в законе "Об иностранных инвестициях в Российской Федерации, инвесторы обратились в российские суды с требованиями о применении к ним норм, рассчитанных на российских лиц. Суд указывал на обоснованность применения норм, устанавливающих изъятия из названного закона по отношению к иностранным фирмам и предпринимателям².

Например, в случае сделки купли-продажи земель сельскохозяйственного назначения иностранному юридическому лицу, вступает в действие одно из таких изъятий. Закон №101-ФЗ от 24.07.2002 "Об обороте земель сельскохозяйственного назначения" устанавливает, что "иностранцы граждане, иностранные юридические лица, лица без гражданства, а также юридические лица, в уставном (складочном) капитале которых доля иностранных граждан, иностранных юридических лиц, лиц без гражданства составляет более чем 50 процентов, могут обладать земельными участками из земель сельскохозяйственного назначения только на праве аренды (статья 3)"³.

Кроме изъятий, правовой режим характеризуют льготы, предоставляемые государством иностранному инвестору. Согласно Конституции РФ только органы власти федерального уровня могут устанавливать льготы и гарантии для деятельности иностранного инвестора, а также другие ограничительные изъятия⁴. Поэтому судебные органы чаще всего в том случае, если изъятие установлено региональным органом власти, не признают это изъятие, но и не применяют штрафных санкций к иностранному инвестору, воспользовавшемуся льготой на основе распоряжения органа местной власти.

Интересен в этом аспекте вопрос об уплате налоговых отчислений иностранным инвестором, страна регистрации которого является участником двустороннего соглашения с Российской Федерацией об избежании двойного налогообложения. В Обзоре практики разрешения судами споров, связанных с защитой прав иностранных инвесторов рассматривается типичный случай. Хозяйственное общество обратилось в суд с заявлением о признании действий налогового органа, доначислившего обществу сумму налога, которую общество не взыскало с получателей дивидендов, проживающих в иностранном государстве. Суд первой инстанции удовлетворил требования общества на основании буквального толкования нормы международного соглашения об избежании двойного налогообложения. Отметив, что право выбора государства, в котором может уплачиваться налог с дивидендов, принадлежит получателю этого дохода. Однако, суд апелляционной инстанции и суд округа отменили решение суда первой инстанции. Было разъяснено, что государство, в котором инвестор является налоговым резидентом, обладает неограниченным правом на взимание налога с этого вида доходов. Данная норма также предусматривает возможность взимания налога в Российской Федерации как государстве вложения инвестиций. При этом ограничивается максимальный размер налоговой ставки. То есть двойное налогообложение устраняется частичным освобождением дохода от взимания налога в Российской Федерации⁵.

Таким образом, несмотря на то, что в законе "Об иностранных инвестициях в Российской Федерации" декларируется национальный режим для данного рода инвестиций, анализ законодательства показывает, в нем присутствуют элементы как национального режима, так и режима наибольшего благоприятствования. Они взаимно дополняют друг друга, обеспечивая экономическую безопасность страны.

¹ Матвеев Ю.В., Тагирова Н.Ф., Матвеев К.Ю. Глобализация и регионализация: институциональный аспект // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. № 9 (119). С. 42-48.

² Веселкова Е.Е. Об общих положениях правового регулирования иностранных инвестиций в России // Современная наука. 2016. № 1. С. 7-15.

³ Обзор практики разрешения судами споров, связанных с защитой иностранных инвесторов : утв. Президиумом Верховного Суда РФ 12.07.2017. URL: <http://www.consultant.ru/law/hotdocs/50217.html>.

⁴ Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ). М. : Эксмо-Пресс, 2017. 31 с.

⁵ Обзор практики разрешения судами споров, связанных с защитой ...I

TO THE QUESTION OF THE LEGAL REGIME FOREIGN INVE-STITSIY IN THE RUSSIAN FEDERATION

© © 2017 Tarasova Yulia Anatolyevna

Candidate of History, Associate Professor

© 2017 Lourdes Roman Viktorovich

Senior Teacher

Syzran branch of the Samara State University of Economics

E-mail: sangria80@yandex.ru

Keywords: foreign investments, a legal regime, a most favored nation treatment, are national the mode.

Article is devoted to the analysis of the existing in world practice of foreign investments and the legal regime of foreign investments in the Russian Federation. The conclusion about a combination of elements of a national treatment and a most favored nation treatment in the Russian legal space is drawn.

УДК 342

КОНСТИТУЦИОННО-ПРАВОВЫЕ ИНСТИТУТЫ И ИХ РОЛЬ В ФОРМИРОВАНИИ РОССИЙСКОЙ ПРАВОВОЙ СИСТЕМЫ

© 2017 Тимохина Мария Ивановна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: timohinamaria98@yandex.ru

Ключевые слова: система права, конституционное право, конституционно-правовой институт, конституционный строй, федеративное устройство государства.

Дается понятие конституционно-правового института. Проводится анализ некоторых конституционно-правовых институтов, определяется их роль в формировании российской правовой системы на современном этапе.

* Научный руководитель - Сидорова Анна Викторовна, старший преподаватель.

Что понимается под конституционно-правовыми институтами? В чем состоит их сущность? Какими они бывают? Какова их роль в формировании российской правовой системы? Рассмотрим данные вопросы через призму конституционного права.

Для начала разберемся, что в российской юридической литературе понимается под данным явлением и определим его суть.

Так, С. Я. Фатхуллина, Р.З. Ярмухаметов, Г.З. Баскакова под конституционно-правовыми институтами рассматривали "связь родственных норм"¹. Критерием, объединяющим данные нормы, является однородность регулируемых отношений. Однако, ученые отмечают, что в составе конституционно-правового института могут быть нормы, различные по территории действия, по степени определённости правового предписания и по иным признакам². Например, институт гражданства. Данный институт образуют нормы, содержащиеся в Конституции Российской Федерации, в конституциях республик, в федеральных законах и законах республик, а также в нем имеются нормы диспозитивные и императивные, управомочивающие и запрещающие, материальные и процессуальные³.

В свою очередь, М. В. Баглай понимает под институтом конституционного права "группу норм, регулирующих относительно самостоятельные сферы конституционно-правовых отношений"⁴. Также он указывает на то, что институты данной отрасли права включают в себя несколько различных источников. Например, институт президентства содержит нормы, расположенные в Конституции, законах, постановлениях Конституционного Суда РФ. Важно отметить, что автор считает, что первичное и общее деление норм права на институты устанавливает Конституция, а ее разделы - критерии для определения институтов конституционного права. Однако система конституции и система конституционно-правовых институтов не всегда совпадает⁵.

Рассмотрим, как в юридической литературе классифицируются конституционно-правовые институты.

Так, Е. И. Козлова и О. Е. Кутафина выделяют следующие институты конституционного права и признают их основными: основы конституционного строя; основы правового статуса человека и гражданина; федеративное устройство государства; система органов государственной власти и местного самоуправления⁶.

По-иному представлена классификация конституционно-правовых институтов Е. И. Бугара: институт основ конституционного строя; институт основ правового статуса личности; институт организации и функционирования органов государственной власти⁷.

Важно отметить, что система конституционного права определена важной особенностью этого права, она подразделяет нормы по институтам. Роль конституционно-правовых институтов состоит в формировании основ их взаимодействия между собой, а также в гарантированности целостности конституционно-правового регулирования⁸.

Исходя из вышесказанного, можно сделать следующие выводы. Во-первых, под конституционно-правовым институтом понимается система норм конституционного

права, регулирующих однородные и взаимосвязанные общественные отношения, и образующие относительно самостоятельную группу. Во-вторых, необходимо устанавливать принадлежность нормы к тому или иному правовому институту, ведь не каждая отдельно взятая норма проявляет все свойства, присущие институту в целом. В-третьих, на мой взгляд, конституционные правовые институты играют весьма важную роль в системе конституционного права. Они являются важнейшей составляющей системы, таким связующим звеном. От них идет дальнейшее развитие всего конституционного права.

¹ Фатхулина С.Я., Ярмухаметов Р.З., Баскакова Г.З. Конституционно-правовые нормы и институты // Законность и правопорядок в современном обществе. 2015. № 24. С. 74-75.

² Галузин А.Ф. О средствах обеспечения правовой безопасности // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2006. № 4 (22). С. 207-213.

³ Фатхулина С.Я., Ярмухаметов Р.З., Баскакова Г.З. Конституционно-правовые нормы ...

⁴ Баглай М.В. Конституционное право Российской Федерации : учеб. для вузов. 4 изд., изм. и доп. М. : Норма, 2003. С. 31.

⁵ Там же.

⁶ Козлова Е.И., Кутафин О.Е. Конституционное право России : учебник. 3-е изд., перераб. и доп. М. : Юристъ, 2003. С. 16.

⁷ Бугара Е.И. Конституционно-правовые институты и их роль в формировании правовой системы РФ на современном этапе // Актуальные проблемы сравнительного правоведения : сб. материалов II Всерос. науч.-практ. конф. проф.-преподават. состава, аспирантов и студентов. Симферополь, 2017. С. 157.

⁸ Ваниянц Д.Ю. Понятие конституционно-правового института // Прошлое, настоящее и будущее Российской Федерации : конференция. Ставрополь, 2015. С. 3-4.

CONSTITUTIONAL AND LEGAL INSTITUTIONS AND THEIR ROLE IN THE FORMATION OF THE RUSSIAN LEGAL SYSTEM

© 2017 Timohina Maria Ivanovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: timohinamaria98@yandex.ru

Keywords: system of law, constitutional law, constitutional-legal institution, the constitutional system, the Federal structure of the state.

The article defines the notion of constitutional-legal Institute. The analysis of some constitutional and legal institutions, as determined by their role in the formation of the Russian legal system at the present stage.

РЕФОРМА МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ В РФ: ПРИБЛИЖЕНИЕ ВЛАСТИ К НАРОДУ

© 2017 Токарев Всеволод Олегович

магистрант

© 2017 Паулов Павел Александрович

кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: PaulovPavel@yandex.ru

Ключевые слова: органы местного самоуправления, отдельные государственные полномочия, муниципальная власть, реформа местного самоуправления.

Анализируется реформа местного самоуправления на примере г.о. Самара, рассматривается вопрос о наделении органов местного самоуправления отдельными государственными полномочиями. Сделаны общие выводы о разумности данной реформы - приведены минусы и возможные неблагоприятные последствия.

Депутаты Самарской губернской думы 30 марта 2015 года приняли закон Самарской области № 23-ГД "Об осуществлении местного самоуправления на территории городского округа Самара", в соответствии с которым выборы в городскую думу прошли по двухуровневой системе, а муниципалитет разбился на девять районов, наделенных собственным статусом муниципального образования.

Законодатель исходил из исторически сложившегося территориального внутригородского деления с учетом мнения населения. В результате реформы в составе г. о. Самара образовались внутригородские районы как внутригородские муниципальные образования¹.

Стоит отметить, что Самарский регион является первым в Российской Федерации, кто принял данную реформу.

Основная цель реформы - это укрепление местного самоуправления, реальное расширение его финансовой самостоятельности и ресурсных возможностей, создание условий для прихода в муниципальные структуры власти высококвалифицированных специалистов, профессиональных управленцев.

Почти все государственные решения, которые затрагивают интересы граждан, проходят через местные учреждения, люди оценивают местную политику, прежде всего через удовлетворение своих насущных повседневных нужд, а так же решение своих проблем. Именно на местном уровне появляется сопричастность к общегосударственным делам².

Лишь в тот момент, когда местная власть будет восприниматься не как придаточная часть государственных органов, не нижняя ступень в их иерархии, а как достаточно самостоятельный институт власти, организационно обособленный от данной иерархии, наладится взаимодействие между органами государственной власти, органами государственной власти субъектов и органами местного самоуправления в Российской Федерации³.

К одному из главных вопросов правового регулирования местного самоуправления относится определение его компетенций. Никакие меры по совершенствованию структур

местного самоуправления не дадут результатов, если муниципальному образованию не будет предоставлен значительный перечень прав, воплощение в жизнь которых может существенно повлиять на положение дел соответствующей территории.

Одним из наиболее важных вопросов в публично-правовой системе является разграничение компетенции. Это особо актуально в настоящее время в системе муниципальной власти, потому как эта публично-правовая система и соответствующий ей правовой институт обладают существенной новизной своего правового содержания.

Муниципальный орган является не свободно действующим властным субъектом, а властной структурой, которая специально создана местным населением для реализации определенных вопросов местного значения и имеющей четко фиксированные пределы и детерминированное содержание собственного функционирования⁴.

Для разумного разграничения полномочий, к компетенции муниципальных образований необходимо отнести такие полномочия, которые с учетом существующих ресурсов (включая переданные) и ограничений могут наиболее эффективно исполняться на местном уровне. Важно принимать во внимание и факторы территориальной и временной доступности услуг, предоставляемых населению властью.

Поскольку структура органов местного самоуправления и компетенция этих органов устанавливается самостоятельно населением либо представительным органом МСУ при принятии устава муниципального образования, полномочия должны передаваться не конкретно определенному органу МСУ (например, администрации, главе муниципальному образованию, комитету, управлению или др.), а муниципальному образованию.

Передача полномочий должна сопровождаться передачей органам МСУ необходимых материальных и финансовых ресурсов, а в бюджете Российской Федерации и субъектов Российской Федерации ежегодно должны предусматриваться средства, выделяемые органам МСУ на исполнение отдельных государственных полномочий.

В результате видно, что передача отдельных государственных полномочий органам МСУ позволяет решать задачи, которые обходимы не только муниципалитетам, но и для региона и, в целом, государства.

Это способствует децентрализации власти, том числе развитию самоуправленческих начал в общественной жизни; обеспечивает участие народа в реализации властных полномочий и взаимоотношений; увеличивает результативное реагирование на разнообразные интересы и стремления местных сообществ, а так же отдельных граждан.

Кроме того, помогает реализации более качественного и компетентного руководства социальными процессами, процессами принятия и исполнения управленческих решений, осуществлению задач местного значения. А так же формирует рычаги наиболее эластичного реагирования на требования, которые выражаются характером переходного периода в государстве⁵.

Максимальная передача полномочий на уровень внутригородских районов позволяет повысить их самостоятельность и способность реально влиять на все сферы жизни населения городского округа Самара. Это содействует приближению власти к народу, что и является главной целью проведения реформы местного самоуправления.

Введение двухуровневой системы МСУ в городах неизбежно повлекло к удвоению властных структур. Формирование представительных органов в каждом районе потребовало создания большого количества аппаратов этих органов и соответственно увеличения численности муниципальных служащих. То же, хотя и в меньшей степени, касается мест-

ных администраций. Все это сказывается на увеличении расходов местных бюджетов на содержание управленческого аппарата, что вряд ли можно приветствовать в существующей в Российской Федерации в настоящее время экономической ситуации. В последние годы в законодательстве о МСУ наблюдались как раз противоположные тенденции, связанные с сокращением двухуровневой муниципальной управленческой структуры.

Реформа очень интересна с точки зрения эксперимента по развитию МСУ на низовом уровне, но вызывает сомнения по ее внедрению с точки зрения своевременности в условиях сложной экономической и политической ситуации. В целом, если говорить о создании МСУ на уровне районов, это не вызывает возражения, но если не будет достаточного финансового обеспечения деятельности этих новых внутригородских районов, то это будет просто лишняя работа, и никакого эффекта, который бы отразился на жизни простых людей, она не даст.

Очевидно, что пока в стране отсутствует прочная база развития МСУ и остается неизменной зависимость органов МСУ от региональной и федеральной власти, процесс перехода к автономности муниципальной власти нельзя будет считать завершенным.

Таким образом, при наличии экономической и правовой самостоятельности, а так же при активном участии и заинтересованности граждан можно создать эффективную систему МСУ, а значит, и обеспечить стабильное развитие российского общества и государства.

¹ Закон Самарской области от 30.03.2015 № 23-ГД "Об осуществлении местного самоуправления на территории городского округа Самара Самарской области".

² Малько А.В., Корсакова С.В. Муниципальное право России. М., 2015. 45 с.

³ Байнова М.С., Медведева М.В., Рязанцева Ю.С. Основы государственного и муниципального управления. М., 2016. 349 с.

⁴ Воронов М.М., Манохин С.И. Муниципальное управление. М.: Нева, 2014. 368 с.

⁵ Бабичев И.В. К вопросу о территориальном устройстве местного самоуправления // Конституционное и муниципальное право. 2014. С. 67-73.

LOCAL GOVERNMENT REFORM IN RUSSIA: BRINGING POWER TO THE PEOPLE

© 2017 Tokarev Vsevolod Olegovich
Undergraduate

© 2017 Paulov Pavel Alexandrovich
Candidate of Law Sciences, Associate Professor
Samara state University of Economics
E-mail: PaulovPavel@yandex.ru

Keywords: local self-government bodies, certain state powers, municipal government, local government reform.

In this article, the reform of local self-government is analyzed on the example of the city of Samara, as well as considering the issue of giving local governments separate state powers. In addition, general conclusions about the reasonableness of this reform have been made-minuses and possible adverse consequences are given.

МЕЖДУНАРОДНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО В УГОЛОВНО-ПРОЦЕССУАЛЬНОЙ СФЕРЕ: ПЕРСПЕКТИВЫ И НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ

© 2017 Фомкина Валерия Денисовна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: valeria.fomkina@mail.ru

Ключевые слова: международное сотрудничество в уголовно-процессуальной сфере, преступность, международный договор, уголовное судопроизводство.

В статье поднимается проблема преступности, приобретающая глобальный характер. Рассмотрена категория "международное сотрудничество в уголовно-процессуальной сфере". Выявлены основные проблемы, существование которых препятствуют эффективному взаимодействию государств в уголовно-процессуальной сфере.

На сегодняшний день, одним из главных мировых вызовов стало такое опасное общественное явление, как преступность. В качестве причины перехода преступности на международный уровень можно назвать интернационализацию хозяйственной жизни общества. В связи с этим основной задачей, поставленной не только для отдельно взятых государств, но и для всего мирового сообщества, стало противодействие преступности. Для объединения сил по борьбе с этим явлением многие государства переходят на более тесное сотрудничество путем заключения международных договоров.

Представляется необходимым определить категорию "международное сотрудничество в уголовно-процессуальной сфере". Международное сотрудничество в уголовно-процессуальной сфере представляет собой основанную на международных договорах РФ, нормах национального уголовного процессуального законодательства РФ согласованную деятельность органов предварительного расследования РФ и судов общей юрисдикции РФ с соответствующими органами и должностными лицами другого государства для достижения общих целей и задач в борьбе с национальной и международной преступной деятельностью¹.

В рамках международного сотрудничества по борьбе с преступностью можно выделить три главных направления:

1) Деятельность по предупреждению преступлений и защите интересов лиц, пострадавших от преступных посягательств.

2) Создание международной нормативно-правовой основы для совместной деятельности правоохранительных органов по борьбе с преступлениями.

* Научный руководитель - **Ревина Светлана Николаевна**, доктор юридических наук, профессор.

3) Разработка международно-правовых норм, касающихся ответственности за совершение противоправные действия.

Рассматриваемый вид международного сотрудничества охватывает широкую сферу: борьбу с преступностью как в рамках одного государства, так и на международном уровне; взаимное сотрудничество правоохранительных органов различных государств по расследованию и рассмотрению уголовных дел.

Примером международного сотрудничества в уголовно-процессуальной сфере можно назвать Бангкокскую декларацию 2005 г. "Взаимодействие и ответные меры: стратегические союзы в области предупреждения преступности и уголовного правосудия", которая была принята на Конгрессе ООН по предупреждению преступности и уголовного правосудия². Государства- члены ООН подтвердили свои намерения по улучшению международного сотрудничества в борьбе с преступностью.

Стоит упомянуть и о роли международного сотрудничества в уголовно-процессуальной сфере для доказательственной деятельности государств-участников Минской конвенции 1993 г. "О правовой помощи и правовых отношениях по гражданским, семейным и уголовным делам"³. Так, эта деятельность по праву является средством для достижения целей уголовного судопроизводства, так как она заключается в получении и оказании помощи уполномоченными органами и должностными лицами иностранного государства на всех стадиях уголовного процесса, включая деятельность по осуществлению уголовного преследования. Кроме того, в рамках института международного сотрудничества становится возможным получить весомые доказательства по делу, которые могут лечь в основу вынесения единственно возможного, нетерпящего сомнения решения суда по делу⁴.

Правовую основу для международного сотрудничества в уголовно-процессуальной сфере образуют общепризнанные принципы и нормы международного права, международные договоры РФ национальное уголовное и уголовно-процессуальное законодательство РФ.

Однако в процессе международного сотрудничества возникают некоторые проблемы⁵, которые являются барьерами для плодотворного и эффективного взаимодействия между государствами в этой сфере. К таковым следует отнести:

- Коллизии международных и национальных норм.

Существование этой проблемы обусловлено тем, что различные международные договоры имеют разную юридическую силу. Так, Федеральным законом "О международных договорах РФ" от 15 июня 1995 г. №101-ФЗ⁶ определены такие виды международных договоров, как межгосударственные договоры, межправительственные договоры, договоры межведомственного характера.

Несмотря на то, что ст. 15 Конституции РФ⁷ закреплён приоритет применения международных договоров в коллизионных ситуациях над нормами национального законодательства, законодательно отсутствует указание на вид международного договора, подлежащего применению.

Для решения данной проблемы представляется необходимым ознакомиться с Постановлением Пленума Верховного Суда РФ от 31.10.1995 г. №8 "О некоторых вопросах

применении судами Конституции РФ при осуществлении правосудия"⁸. В нем содержится правило, которое позволяет соотнести международные договоры и нормы российского права по юридической силе: приоритетом обладают лишь те международные договоры, которые были ратифицированы РФ.

Следовательно, приоритетом над нормами уголовного процессуального законодательства обладают только ратифицированные международные договоры, которые вступили в силу на территории РФ и были официально опубликованы.

- Отсутствие регламентации сроков исполнения запросов о правовой помощи.

В связи с этим возникает необходимость установления в международных договорах минимального срока для исполнения этих запросов⁹.

- Неспособность государств к полноценному сотрудничеству в уголовно-процессуальной сфере из-за экономических проблем.

На основании вышеизложенного, представляется необходимым сделать несколько выводов:

Во-первых, международное сотрудничество в уголовно-процессуальной сфере заключается в объединении усилий государств по предупреждению, пресечению и расследованию преступлений;

Во-вторых, главной целью рассматриваемого вида международного сотрудничества является защита прав и законных интересов личности, общества, государства и всего мирового сообщества от различного рода преступлений, задачей которых является посягательство на внутригосударственный и международный правопорядок.

Более того, при наличии коллизий в правовом регулировании между нормами международных договоров и нормами уголовного процессуального законодательства, приоритетом в применении будут обладать только ратифицированные международные договоры.

¹ Лебедев В.М. Уголовно-процессуальное право : учебник. М. : Юрайт, 2017. С. 783.

² Бангкокская декларация "Взаимодействие и ответные меры: стратегические союзы в области предупреждения преступности и уголовного правосудия". URL: http://www.un.org/ru/documents/decl_conv/declarations/bangkok_declaration.shtml (дата обращения: 06.10.2017).

³ Конвенция о правовой помощи и правовых отношениях по гражданским, семейным и уголовным делам // Собрание законодательства РФ. 1995. № 17. Ст. 1472.

⁴ Егорова Д.В. Значение международного сотрудничества для доказательственной деятельности в сфере уголовного судопроизводства // Евразийская адвокатура. 2016. № 1 (20). С. 80.

⁵ Шихалева А.А. Международная миграция и современные угрозы экономической безопасности стран запада и России // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2015. № 6 (128). С. 21.

⁶ О международных договорах РФ : федер. закон от 15.06.1995 № 101-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 1995. № 29. Ст. 2757.

⁷ Конституция Российской Федерации // Собрание законодательства РФ. 2014. № 31. Ст. 4398.

⁸ О некоторых вопросах применения судами Конституции РФ при осуществлении правосудия : постановление Пленума Верховного Суда РФ от 31.10.1995 № 8 // Российская газета. 1995. № 247.

⁹ Феоктистова Е.Е. Некоторые вопросы оказания правовой помощи по уголовным делам : монография. М., 2010. С. 38.

INTERNATIONAL COOPERATION IN THE CRIMINAL-PROCESSING SPHERE: PROSPECTS AND DIRECTIONS OF DEVELOPMENT

© 2017 Fomkina Valeria Denisovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: valeria.fomkina@mail.ru

Keyword: international cooperation in criminal procedure, criminal, international treaty, criminal proceedings.

In the article is concerned the problem of crime, which has acquired a global character. The category "international cooperation in the criminal procedure sphere" was considered. Identified the main problems, the existence of which hinder the effective interaction of states in the criminal procedure sphere.

УДК 341.9

ПРОБЛЕМА ВЫБОРА МЕСТА СУДЕБНОГО РАЗБИРАТЕЛЬСТВА ПО ДЕЛАМ С УЧАСТИЕМ ИНОСТРАННОГО ЭЛЕМЕНТА

© 2017 Фомкина Валерия Денисовна*

студент

© 2017 Бындова Ксения Евгеньевна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: valeria.fomkina@mail.ru, ksyu_byndova@mail.ru

Ключевые слова: суд, коллизии, иностранный элемент, международная подсудность, принцип равенства сторон.

Рассматриваются основные проблемы, возникающие при определении международной подсудности. Несмотря на то что этот вопрос урегулирован нормами международного права, конфликты в данной области возникают всегда. Главная причина - осложнение правоотношений иностранным элементом.

Определение международной подсудности имеет не только теоретическое, но и практическое значение, в связи с тем, что на практике широкое распространение получил юрисдикционный конфликт.

* Научный руководитель - Черевиченко Татьяна Сергеевна, кандидат юридических наук, доцент.

Несмотря на то, что любая из систем подсудности является хорошо разработанной, она не в состоянии определить наиболее удобное место суда для разрешения спора с точки зрения интересов его сторон. На практике легально закрепленные правила определения подсудности дел с участием иностранного элемента не предоставляют возможность точно определить место судебного разбирательства. По общему правилу подсудность определяется исходя из места жительства ответчика. Возникает неопределенность по поводу определения места жительства: где оно будет находиться на момент предъявления иска¹.

Что касается международной подсудности дел, обремененных иностранным элементом, то выявленная проблема обостряется коллизиями международной подсудности. На сегодняшний день, в международном частном праве² существуют принципы минимальных контактов и закон длинной руки, которые предоставляют истцу широкие возможности по выбору места суда. Так, в США действует принцип минимальных контактов, согласно которому юрисдикция суда одного из штатов распространяется на лицо, не имеющее на его территории домициля, при наличии минимальной связи между рассматриваемым спором и этим штатом³. Во Франции свое применение находит "закон длинной руки". Дела с участием иностранного элемента подсудны французскому суду, если одна из сторон спора является гражданином Франции. Например, если иностранец, находящийся за пределами территории Франции, не исполнит обязательство по договору, заключенному с французом, то он будет вызван во французский суд для разрешения возникшего спора.

Однако право выбора места суда, предоставляемое истцу на основании вышеупомянутых правил, влечет к более существенным проблемам, нежели право выбора места суда внутри одного государства. Например, проблемы экономичности процесса, процессуальной формы процесса, выбора норм права, при помощи которого будет разрешен спор.

Таким образом, рассмотрение и разрешение дела с участием иностранного элемента в рамках заявленных требований находятся в прямой зависимости от места суда.

Сторона спора обладает возможностью выбрать между судами различных государств, учитывая необходимые ей условия защиты субъективного права. В международном праве рассматриваемую проблему выбора места суда принято именовать "forumshopping".

Для правильного решения этой проблемы нужно учитывать многие факторы, такие как коллизионные и материально-правовые последствия сделанного выбора. Выбор места судебного разбирательства одновременно подразумевает выбор коллизионных и материальных норм. Актуальность поиска места судебного разбирательства можно проследить на примере, когда по закону одной из страны срок исковой давности истек, а в другой стране коллизионная норма отсылает к праву, в котором предусмотрены более длительные сроки исковой давности по данной категории дел. Более того, в основе поиска места суда лежит процессуальная форма, то есть условия судопроизводства, процессуальные сроки и т.д.⁴

Еще одной важной проблемой является нарушение принципа равенства сторон, которое вытекает из желаний и стремлений истца найти выгодное для него место разбирательства. Однако баланс интересов может быть восстановлен уже в процессе рассмотрения дела в суде либо в процессе оспаривания компетенции суда в виду неудобства места суда.

В таких странах, как Великобритания и США суд, который вправе рассматривать и разрешать дело, определяется не только исходя из domicilia ответчика, но и доводов сторон, оснащенности и нагрузки суда, наличия судей, способных разрешить спор данной категории. Правила удобного суда обеспечивают решение проблемы выбора места судебного разбирательства исходя из особенностей дела. Однако в этом случае стороны лишаются возможности предугадать место разрешения спора⁵.

В этой связи особую актуальность приобрело соглашение сторон о международной подсудности. Благодаря соглашению, стороны могут изменить общие положения о подсудности, создавая так называемую специальную норму. Выбирая более удобное место судебного разбирательства, стороны создают некую гарантию исполнения обязательства. Так, Кодекс Бустаманте закрепил принцип международной подсудности, согласно которому стороны вправе открыто или молчаливо наделить суд одного из Договаривающих государств обязанностью разрешить возникший между ними спор⁶.

Таким образом, проблема определения международной подсудности до настоящего времени остается актуальной, поскольку выбор места судебного разбирательства влечет за собой выбор коллизионных и материальных норм, необходимых для разрешения дела.

¹ Гетьман-Павлова И.В. Международное частное право : учеб. для акад. бакалавриата. М. : Юрайт, 2017. С. 243.

² Захаров А.Л. Общепризнанные принципы и нормы международного права в российской правовой системе // Вестник Самарской государственной экономической академии. 2005. № 1 (16). С. 227-232.

³ Гетьман-Павлова И.В. Международное частное право ... С. 266.

⁴ Ерпылаева Н.Ю. Международное частное право : учебник. М. : Юрайт, 2015. С. 276.

⁵ Кудрявцева Е.В. Современная реформа английского гражданского процесса : диссертация. М., 2014. С. 17. URL: <http://www.law.msu.ru/doc/kudryavceva.pdf> (дата обращения: 30.09.2017).

⁶ Кодекс международного частного права (Кодекс Бустаманте). URL: <http://www.alppp.ru/law/pravosudie/48/kodeks-mezhdunarodnogo-chastnogo-prava-kodeks-bustamante-1928-goda.html> (дата обращения: 20.09.2017).

THE PROBLEM OF SELECTION OF THE PLACE OF JUDICIAL PROCEEDINGS IN CASES WITH THE PARTICIPATION OF THE FOREIGN ELEMENT

© 2017 Fomkina Valeria Denisovna
Student

© 2017 Byndova Ksenia Evgenevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: valeria.fomkina@mail.ru, ksyu_byndova@mail.ru

Keyword: court, collision, foreign element, jurisdiction, principle of equality of parties.

In the article are considering the main problems that arise in determining international jurisdiction. Despite the fact that this issue is regulated by the rules of international law, conflicts in this area always arise. The main reason for this problem is that these legal relationships are complicated by a foreign element.

ОЦЕНОЧНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ СУДЕБНОГО ПРИСТАВА-ИСПОЛНИТЕЛЯ В РАМКАХ ИСПОЛНИТЕЛЬНОГО ПРОИЗВОДСТВА

© 2017 Фомкина Валерия Денисовна
студент

© 2017 Мурзин Андрей Евгеньевич
кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: valeria.fomkina@mail.ru, Murandr163@mail.ru

Ключевые слова: судебный пристав-исполнитель, исполнительное производство, оценка имущества, профессиональный оценщик, должник.

Анализируется норма Федерального закона "Об исполнительном производстве", регламентирующая оценку имущества должника. Выявлены основные проблемы, связанные с осуществлением деятельности судебного пристава-исполнителя по оценке имущества.

В настоящее время, главной задачей исполнительного производства является правильное и своевременное исполнение судебных актов, путем возврата денежных средств за счет имущества должника. Для ее решения необходимо осуществить оценку¹ арестованного имущества в целях его дальнейшего выставления на публичные торги.

Статьей 85 Федерального закона "Об исполнительном производстве"² устанавливается деятельность судебного пристава-исполнителя в качестве оценщика. Так же нормой закреплена обязанность пристава привлечь оценщика для оценки конкретного имущества, исчерпывающий перечень которого включает в себя:

- 1) недвижимое имущество;
- 2) ценные бумаги, не обращающихся на организованных торгах (за исключением инвестиционных паев открытых и интервальных паевых инвестиционных фондов);
- 3) имущественные права (за исключением дебиторской задолженности, не реализуемой на торгах);
- 4) драгоценные металлы и драгоценные камни, изделия из них, а также лом таких изделий;
- 5) коллекционные денежные знаки в рублях и иностранной валюте;
- 6) предметы, имеющие историческую или художественную ценность;
- 7) вещи, стоимость которой по предварительной оценке превышает тридцать тысяч рублей.

Кроме того, судебный пристав-исполнитель обязан привлечь оценщика в случае, если субъекты исполнительного производства выразили несогласие с проведенной оценкой самим приставом.

После получения отчета о проведении оценки оценщиком судебный пристав-исполнитель выносит соответствующее постановление и направляет сторонам его копии в течение 3-х дней.

Что касается оценочной деятельности судебного пристава-исполнителя, то она должна осуществляться в отношении имущества, которое не подлежит оценки оценщиком, и стоимость которого не превышает 30 тысяч рублей. Результат такой деятельности фиксируется в акте приема-передачи и согласовывается с должником.

Представляется необходимым выделить основные проблемы, возникающие при оценке имущества должника.

1) Определение приставом типа имущества, подлежащего оценке. В связи с этим рыночная стоимость имущества может быть занижена из-за отсутствия специальных знаний по оценке у пристава. В качестве примера можно привести ситуацию, когда судебный пристав-исполнитель не смог оценить имущество, которое является предметом роскоши, а именно "шуба из баргузинского соболя", посчитав его в качестве вещи индивидуального пользования. При отсутствии иного имущества, на которое может быть обращено взыскание, долг может остаться невозвращенным.

Таким образом, судебному приставу-исполнителю необходимо обладать специальными познаниями в разных сферах жизни общества, в том числе в сфере культуры и искусства для того, чтобы эффективно удовлетворить требования пострадавшей стороны³.

2) Оценка приставом имущества, стоимость которого ниже 30 тысяч рублей, носит субъективный характер, несмотря на то, что законом устанавливается оценка имущества по рыночным ценам. К имуществу данной категории можно отнести много вещей, следовательно, приставу необходимо ориентироваться в ценах огромного количества вещей. Все это, несомненно, замедляет работу Федеральной службы судебных приставов, придавая ей субъективный характер.

Кроме того, проблема обостряется при оценке стоимости имущества, которое было в использовании, или имущества устаревших моделей, так как эти вещи отсутствуют в продаже⁴.

3) Утверждение оценки, проводимой оценщиком, судебным приставом-исполнителем осуществляется путем вынесения постановления об оценке вещей. В этом случае пристав так же должен обладать специальными познаниями для утверждения, хотя из смысла нормы вытекает, что в связи с недостаточностью квалификации пристава должен быть привлечен оценщик⁵.

Таким образом, ошибочная оценка имущества должника судебным приставом исполнителем может привести к нарушению прав сторон исполнительного производства. Пристав, не заинтересованный в результате оценки, как правило, проводит необъективную оценку имущества из-за отсутствия специальных познаний в различных областях, что влечет за собой нарушение задач исполнительного производства. Вследствие этих ошибок процесс исполнения судебных решений замедляется, а исполнительное производство становится не эффективным. Для решения этих проблем, представляется необходимым внести поправки в Федеральный закон "Об исполнительном производстве" относительно полномочий судебного пристава-исполнителя: исключить обязанность производить оценку любого имущества и передать ее непосредственно квалифицированному оценщику.

¹ Климук Е.В. Оценка состояния межрегиональной торговли Калининградской и Брестской областей // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2013. № 10 (108). С. 31.

² Об исполнительном производстве : федер. закон от 02.10.2007 № 229-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 2007. № 41. Ст. 4849.

³ Бакулина А.А. Пути решения сложных задач при оценке арестованного имущества // Транспортное дело России. 2013. С. 21-23.

⁴ Гуреев В.А., Аксенов И.А. Проблемы оценки имущества должника в рамках исполнительного производства // Законы России: опыт, анализ, практика. 2012. С. 25-27.

⁵ Ермолаева Г.С. Проблемы оценки имущества должников в рамках исполнительного производства // Символ науки. 2016. С. 171-174.

THE EVALUATION ACTIVITY OF THE JUDICIARY IN ENFORCEMENT PROCEEDING

© 2017 Fomkina Valeria Denisovna

Student

© 2017 Murzin Andrey Evgenievich

Candidate of Law, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: valeria.fomkina@mail.ru, Murandr163@mail.ru

Keyword: bailiff, enforcement proceeding, valuation of property, professional appraiser, debtor.

In the article is considered the Federal Law N 229-FZ of 02.10.2007 "On Enforcement Proceedings", which is regulating the valuation of the debtor's property. The main problems are connected with the performance of the activity of the bailiff-executor in the valuation of property have been revealed.

УДК 347.9

УЧАСТИЕ ПРОКУРОРА В АРБИТРАЖНОМ ПРОЦЕССЕ В ЦЕЛЯХ ЗАЩИТЫ ПУБЛИЧНЫХ ИНТЕРЕСОВ: ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ

© 2017 Фомкина Валерия Денисовна

студент

© 2017 Чуракова Екатерина Николаевна

кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: valeria.fomkina@mail.ru, Churakovaen@gmail.com

Ключевые слова: прокурор, арбитражный процесс, публичный интерес, изменение полномочий прокурора.

Рассматриваются случаи участия прокурора в арбитражном процессе. Поднимается проблема недостаточности защиты публично-правовых интересов. Анализируется категория "публичный интерес". Предложена одна из точек зрения, которая в будущем должна стать основой для изменения полномочий прокурора в сфере защиты публичных интересов.

Одной из главных задач арбитражного процессуального законодательства выступает защита прав и законных интересов физических и юридических лиц в сфере предпринимательской и экономической деятельности¹. Не стоит забывать, что помимо частных интересов существуют и интересы публичные.

Ранее действовавший Арбитражный процессуальный кодекс РФ 1995 г.² (далее – АПК РФ) предусматривал возможность обращения прокурора в арбитражный суд в целях защиты публичных интересов, однако условия такого обращения не были зафиксированы в законе. Более того, ст.41 АПК РФ 1995 г. установила запрет на вмешательство в дела по защите частных интересов, тем самым закрепив исключительные полномочия прокурора в защите³ публичных интересов.

В настоящем АПК РФ 2002 г. полномочия прокурора как субъекта арбитражного процесса были изменены. Ст. 52 АПК РФ 2002 г. содержит исчерпывающий перечень случаев защиты публичных интересов прокурором. В связи с этим дискуссионный характер получил вопрос о недостаточности прокурорской охраны публичных интересов. Положение об управлении по обеспечению участия прокурора в гражданском и арбитражном процессе⁴ закрепляет, что в пределах предоставленных АПК РФ 2002 г. полномочий органы прокуратуры обязаны защищать и охранять права и законные интересы граждан, неопределенного круга лиц, публично правовых образований. То есть помимо частных интересов прокурору необходимо участвовать и в защите публичных интересов.

Так, Шерстюк В.М. выступает за необходимость расширения полномочий прокурора, в том числе за возвращение ранее существовавших норм, касающихся неограниченных возможностей прокурора в арбитражном процессе по защите публичных интересов⁵.

Что касается Приходько И.А., ранее выступавшего за ограничение полномочий прокурора, признал, что после изменения арбитражного процессуального законодательства возник недостаток в защите публичных интересов⁶.

В целях решения возникшей проблемы необходимо привлечь внимание законодателей для последующего восполнения пробела в арбитражном законодательстве. Предлагается предоставить равные права прокурору и органам государственной власти, органам местного самоуправления в области защиты публичных интересов в арбитражном процессе, например, такие как в ст.53 АПК РФ. Кроме того, закрепить полномочия по контролю за балансом соотношения публичных и частных интересов, которые позволят не ущемлять последние.

Сравнительный анализ ст. 52 АПК РФ 2002 г. и ст. 41 АПК РФ 1995 г. позволяет констатировать, что законодатель, предоставив прокурору права истца и ответчика в арбитражном процессе, лишил его права на обращение в арбитражные суды с иском о защите публичных интересов. Однако, на практике ситуация складывается по-иному: прокуроры выступают с такими видами исков, несмотря на отсутствие законодательного закрепления такого права.

О значимости фигуры прокурора в арбитражном процессе свидетельствует статистика количества рассмотренных дел с его участием в рамках арбитражного производства. Так, в июле 2017 года количество разрешенных дел с участием прокурора составило 506 183, в то время как в июле 2016 года это количество составляло 495 595 дел⁷.

Что касается категории "публичный интерес", то ее определение является необходимым для правильного рассмотрения и разрешения дел в рамках арбитражного процесса. На сегодняшний день, рассматриваемая дефиниция не получила должного закрепления в арбитражном законодательстве⁸.

В теории права данную категорию раскрывают через противопоставление такой категории, как "частный интерес". Так, Тихомиров Ю.А. под публичным интересом понимает интерес некой социальной группы, который признан и обеспечен правом⁹.

Таким образом, публичный интерес можно охарактеризовать как потребность общества в получении благ, необходимых для его развития в целом. Легальное закрепление дефиниции "публичный интерес" повлияет на весь процесс в целом, позволит построить правильную модель защиты интересов.

На основании вышеизложенного, представляется необходимым сделать вывод о том, что проблемы, которые связаны с участием прокурора в арбитражном процессе, обусловлены "пробелами" в действующем законодательстве. Их решение должным образом отразится на развитии института защиты публичных интересов.

¹ Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации // Собрание законодательства РФ. 2002. № 30. Ст. 3012.

² Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации // Собрание законодательства РФ. 1995. № 19. Ст. 1709.

³ Котельников М.Г. Юридическая природа права на судебную защиту // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. №1 0 (120). С. 101.

⁴ Положение об управлении по обеспечению участия прокуроров в гражданском и арбитражном процессе. URL: <https://genproc.gov.ru/documents/orders/document-14322> (дата обращения: 28.09.2017).

⁵ Шерстюк В.М. Арбитражный процесс в вопросах и ответах : учебник. М., 2010. С. 213.

⁶ Приходько И.А. Деятельность правосудия в арбитражном и гражданском процессе. СПб., 2013. С. 21.

⁷ Статистические данные об основных показателях деятельности органов прокуратуры Российской Федерации за январь-июль 2017 года. URL: <https://genproc.gov.ru/stat/data/1246874> (дата обращения: 28.09.2017).

⁸ Белоусова Е.А. Понятие публично-правового интереса в арбитражном процессе // Вестник ПАГС. 2014. № 6 (45). С. 61-65.

⁹ Тихомиров Ю.А. Публичное право : учеб. для юрид. вузов. М. : БЕК. С. 163.

PARTICIPATION OF THE PROSECUTOR IN THE ARBITRATION PROCESS FOR THE PROTECTION OF THE PUBLIC INTERESTS: THE MAIN PROBLEMS

© 2017 Fomkina Valeria Denisovna
Student

© 2017 Churakova Ekaterina Nikolaevna
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics

E-mail: valeria.fomkina@mail.ru, Churakovaen@gmail.com

Keyword: prosecutor, arbitration process, public interest, changing duties of the prosecutor.

In the article are considering cases of prosecutor's participation in the arbitration process. Furthermore, was paid an attention to the problem of protection's insufficiency of the public interests. The category "public interest" was considered. One of the points of view was proposed, which in the future should become the basis for changing duties of the prosecutor.

КОНСТИТУЦИОННЫЕ ОСНОВЫ МУНИЦИПАЛЬНОЙ СЛУЖБЫ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2017 Хамитова Алина Мухтаровна
магистр

© 2017 Казанкова Татьяна Николаевна
кандидат педагогических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: al.hamitova@yandex.ru

Ключевые слова: Конституция РФ, муниципальная служба, местное самоуправление

Рассматриваются конституционные принципы, задачи муниципальной службы. Раскрывается муниципальная служба в роли социальной технологии. Перечислены меры для повышения эффективности деятельности органов местного самоуправления, избирательных комиссий муниципальных образований и муниципальных служащих в отдельных органах местного самоуправления.

В настоящее время муниципальная служба играет большую роль в нашем обществе, так как она является способом реализации функций и задач местного самоуправления.

Муниципальная служба - это профессиональная деятельность граждан, осуществляющееся на постоянной основе на муниципальных должностях, замещающих путем заключения трудового договора¹. Для регулирования муниципальной службы большое значение имеют конституционно-правовые принципы. Под принципами муниципальной службы следует понимать основополагающие идеи, которые выражают закономерности и определяют научно-обоснованные направления реализации задач и функций органов местного самоуправления, а также полномочий муниципальных служащих, действующих в системе публичной власти и муниципальной службы. Само понятие "принцип" - не только исходное положение какой-либо теории, но и руководящей идеей, основным правилом деятельности, основой устройства или действия различных механизмов, в том числе и социальных².

Принципы муниципальной службы, такие как приоритет прав и свобод человека и гражданина, подразумевающий то, что материальные и духовные потребности человека должны удовлетворяться, и должны быть созданы такие условия, которые обеспечивают достойную жизнь и свободное развитие человека³; взаимодействие с общественными объединениями и гражданами; стабильность муниципальной службы и др., устанавливают важнейшие закономерности в системе организации и функционирования муниципальной службы. Они обуславливают значимость, законность, социальную ценность отношений, возникающих в системе муниципальной службы. Отсутствие правовых прин-

ципов может повлечь за собой произвол, неорганизованность, несправедливость и беззаконие.

Стоит отметить, что каждый в отдельности принцип муниципальной службы раскрывает не все, а лишь некоторые объективные закономерности деятельности муниципальных служащих. Все принципы взаимосвязаны и взаимозависимы, то есть соблюдение одних способствует реализации других и, наоборот, нарушение какого-либо из принципов негативно сказывается на выполнении остальных принципов⁴.

Муниципальная служба, являясь особым видом службы государства, имеет также свои специфические задачи. Первое, что можно отнести к таким задачам, это обеспечение самостоятельного и под собственную ответственность решения вопросов местного значения населением. Муниципальная служба, выполняя функцию одной из гарантий самостоятельности местного самоуправления, выполняют большую роль в этой системе. Из статьи 18 Конституции РФ, согласно которой права и свободы человека и гражданина определяют деятельность государственной власти, но и местного самоуправления, вытекает следующая задача муниципальной службы - обеспечение прав и свобод человека и гражданина на территории муниципального образования. В этом отношении муниципальная служба может рассматриваться в роли социальной технологии, которая организуется государством и субъектами муниципального управления средствами региональной бюрократии, и которая направлена на эффективную и устойчивую защиту и воплощение в реальность интересов жителей муниципального образования в рамках государственной политики.

Важно отметить, что институционализация местного самоуправления, как процесс перехода к состоянию рационально организованной формы публичной власти, связан с организацией службы, а именно с профессионализацией деятельности аппаратов органов местного самоуправления. Зачастую органы местного самоуправления не способны корректно прокомментировать свои действия в связи с отсутствием соответствующих высококвалифицированных специалистов, финансовой, технической и информационной базы⁵. Вот почему придание содержанию труда муниципальных служащих именно управленческого характера представляет собой приобретение профессиональных знаний, умений, навыков работниками аппаратов муниципальных органов.

Что касается предложений по усовершенствованию муниципальной службы, то главные функции в сфере управления муниципальной службой могли бы осуществляться и органами управления государственной службой, а в некоторых случаях - муниципальной службой. Подобные органы государственной власти занимались бы координированием и осуществлением методического обеспечения по вопросам прохождения муниципальной службы, разработкой проектов нормативно-правовых актов о муниципальной службе, анализом деятельности органов местного самоуправления по реализации законодательства о муниципальной службе, ведением Реестра сведений о составе муниципальных служащих, созданием на его основе информационных баз данных и решением других различных вопросов. Определенно деятельность таких органов субъекта РФ повысила бы эффективность разработки и осуществления целевых программ развития и совершенствования муниципальной службы. Они про-

водили бы анализ состояния муниципальной службы, необходимость направления муниципальных служащих на профессиональную подготовку, переподготовку и повышение квалификации.

Эффективная деятельность органов местного самоуправления невозможна без муниципальной службы. Возросшее за последние годы значение местного самоуправления в обеспечении интересов населения говорит о потребности в квалифицированных муниципальных служащих. Как отметила Н.В. Джгарян, муниципальные органы представительной демократии выражают полномочия местного сообщества⁶.

Таким образом, институт муниципальной службы, с одной стороны, можно рассматривать как систему, которая обеспечивает публично-властную деятельность местного самоуправления, а с другой - норм, регулирующих отношения, которые складываются в процессе организации самой муниципальной службы со всеми ее особенностями.

¹ Федеральный закон от 02.03.2007 N 25-ФЗ "О муниципальной службе в Российской Федерации" (действ. ред. от 26.07.2017). Ст. 2.

² Фадеев В.И. Муниципальное право. М. : Проспект, 2014. С. 336.

³ Казанкова Т.Н., Пожидаева Е.М. // Известия Академии управления: теория, стратегии, инновации. 2013. № 1 (14). С. 23.

⁴ Авакьян С.А. Муниципальное право России. М. : Проспект, 2013. С. 544.

⁵ Кабашов С.Ю. Гимаев И.Р., Лаврентьев С.Н. Местное самоуправление и муниципальная служба в системе властных отношений. 2-е изд., стер. М. : Флинта, 2011. С. 200.

⁶ Багаутдинова А.Р. Программы приватизации государственного и муниципального имущества Самарской области (1991-1996 гг.) // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2013. № 11 (109). С. 80.

THE CONSTITUTIONAL BASIS OF MUNICIPAL SERVICE IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2017 **Khamitova Alina Muhtarovna**

Master

© 2017 **Kazankova Tatiana Nikolaevna**

Candidate of Pedagogics, Associate Professor

Samara State University of Economic

E-mail: al.hamitova@yandex.ru

Keywords: Constitution, municipal service, local government.

There are constitutional principles and tasks of the municipal service in the article. Municipal service disclosed in the role of social technology. The measures listed for increasing of efficiency the activity of local governments, election commissions of municipal formations and municipal employees in the individual local authorities.

ПРОБЛЕМЫ ДВОЙНОГО НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ

© 2017 Чалоян Асмар Ишхановна

студент

© 2017 Казанкова Татьяна Николаевна

кандидат педагогических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: milashka25@e-mail.ru

Ключевые слова: налогоплательщик, двойное налогообложение, резидент, налоговые соглашения.

Рассматриваются проблемы двойного налогообложения налогоплательщиков в российском законодательстве: отсутствие единого подхода к определению объектов налогообложения, трактовки терминов, противоречие между нормами национального и международного законодательства по вопросам двойного налогообложения.

Проблема двойного налогообложения является одной из актуальных в современной теории налогового права¹.

Двойное налогообложение определяется как обложение налогоплательщика сопоставимыми налогами со стороны двух (или более) государств за один и тот же объект и за один и тот же отрезок времени.

Возникает ситуация, при которой должник вынужден совершить два идентичных платежа, где присутствует "тождественность объекта и субъекта налогообложения и сроков уплаты налогов"². Данная ситуация выступает своеобразным налоговым бременем, сдерживающим предпринимательскую активность налогоплательщика.

В соответствии с позицией М.Н. Кобзарь - Фроловой главное отрицательное последствие двойного налогообложения состоит в перемещении капиталов из одного государства в другое и их неэффективном использовании³.

Истоки законодательства о двойном налогообложении связаны с договором 1843 г. между Францией и Бельгией по обмену информацией и административной помощи в решении налоговых вопросов.

Современное международное взаимодействие по вопросам двойного налогообложения связано базируется на нормах Модельной налоговой конвенции ОЭСР по избежанию двойного налогообложения доходов и капитала 1963 г. Последующей редакции документ подвергался в 1977, 1992, 2003 и 2005 гг. В документ вносились определения и статьи по вопросам перечисления налогов на доходы физических лиц и прибыль организаций, оговаривался круг лиц, но который будет распространяться законодательство, методы предотвращения двойного налогообложения и другие вопросы⁴.

Типовые конвенции ОЭСР послужили отправными точками к заключению договоров по вопросам двойного обложения между различными государствами.

На 1 января 2017г. Россия заключила документы (конвенции, соглашения) об избежании двойного налогообложения с 82 государствами, в числе которых как развитые, так

и развивающиеся страны, такие как Австрия, Австралия, Алжир, Ботсвана, Венгрия, Израиль, Кувейт, Македония и др. страны бывшего СССР - Азербайджан, Киргизия, Казахстан, Латвия, Белоруссия и др.⁵

Налоговые соглашения регулируют вопросы двойного налогообложения в отношении налогов на доходы (прибыль) и на имущество (так же налоги на наследство и дарение), оставляя без внимания косвенные налоги.

И.А. Хаванова указывает, что данные соглашения ориентированы на "облегчение международной торговли и инвестиций за счет устранения препятствий в виде налога на доход для международных транзакций, исключение уклонения от налогообложения"⁶.

Так же следует отметить и национальное законодательство, которое представлено нормами Налогового кодекса РФ.

В Налоговом кодексе РФ вопросы двойного налогообложения рассматриваются в ст. 232 в частности указывается, что уплата налогов физическими лицами - налоговыми резидентами РФ, полученными в иностранном государстве, не засчитываются при уплате налогов в РФ, если иные варианты не рассмотрены в соответствующем международном соглашении⁷.

Тем самым определяется законодательная основа для регулирования вопросов налогообложения - это, прежде всего ст. 232 НК РФ и соглашения между государствами.

Статья 386.1 НК РФ определяет условия для устранения двойного налогообложения и его порядок. В соответствии с данной статьей предусмотрен метод зачета по налогу на имущество организаций: уплаченный налог на имущество в отношении имущества российской организации расположенного на территории иностранного государства может быть зачтен в счет уплаты налога на имущество в Российской Федерации⁸.

Вместе с тем при наличии статей НК РФ определяющих вопросы двойного налогообложения существуют проблемы и недоработки в законодательстве⁹.

Сложность состоит в том, что, не смотря на наличие имеющихся правовых норм в РФ и договоров с иностранными государствами о регулировании двойного налогообложения, в международной практике отсутствуют единые позиции по трактовке терминов и квалификации доходов; установлению алгоритма зачета и нормы зачета расходов, понесенных налогоплательщиками, налогообложения процентов и дивидендов.

В каждом национальном законодательстве присутствуют собственные трактовки доходов, получаемых от различных видов деятельности, которые зачастую не совпадают с законодательством другого государства - участника соглашения по вопросам двойного налогообложения.

Так, например, как отмечает Р.Ш. Абакарова, в национальных законодательствах могут по разному трактоваться понятия "доходы от авторских прав и лицензий", "недвижимое имущество", "дивиденды", "проценты", "наследуемое имущество" и др., что создает почву для налоговых коллизий¹⁰.

Решение данной проблемы возможно через детализацию понятийного аппарата и его адаптацию к законодательству страны-участницы соглашения. В качестве приложения к договору, который будет ратифицирован, можно оформить перечень понятий, которые будут использоваться в договоре с трактовками, максимально и полно учитывающими национальные законодательства стран и объект налогообложения.

Существенным недостатком, усложняющим регулирование двойного налогообложения, является отсутствие самого определения "двойное налогообложение" в национальном налоговом законодательстве. Данный пробел усложняет апеллирование нало-

гоплательщиков к закону при защите своих прав. Так же по словам А. А. Шахмаматьева не упоминается в законодательстве принцип однократного взимания налогов, делая фактически допустимым двойное налогообложение¹¹.

Решение данной проблемы связано с дополнением действующего законодательства соответствующими правовыми нормами, содержащими данные определения.

Отсутствует прозрачность в законодательстве и в отношении факта установления уклонения от уплаты налогов и что следует понимать под данным фактом.

Так, например, российское законодательство под уклонением от уплаты налогов понимает любые действия налогоплательщика, направленные на снижение налоговых обязательств и расценивает как нарушение закона¹².

Понятие "уклонение от уплаты налогов" не разграничено с понятием "избежание налогов" в российском законодательстве, что создает сложности при подписании соглашений об избежании двойного налогообложения. Фактически данный термин фигурирует в названии соглашения, но не раскрывается в национальном законодательстве, обеспечивая отсылку к международному законодательству, которое в свою очередь указывает на возможность применения внутреннего законодательства и собственного толкования возможностей, создавая тем самым правовую коллизию.

Решение данной проблемы возможно посредством использования опыта зарубежных стран и применения доктрины злоупотребления правом, в соответствии с которой "никто не осуществлять права при наличии конфликта с функцией, для реализации которой были предусмотрены эти права"¹³.

В налоговом праве и системе налогообложения данная доктрина будет способствовать защите интересов государства от свободы использования налогоплательщиками любых незапрещенных правовых форм для проведения собственных операций.

Странам обладают определенной свободой в выборе доктрин по данному вопросу: доктрина о создании благоприятных условий для осуществления деятельности (Франция), доктрина превалирования сущности сделки над ее формальным содержанием (ФРГ, Австрия, Уругвай и др.), доктрина деловой цели (Канада, США, Великобритания). С одной стороны страны обладают преимуществом в определении условий и льгот для налогоплательщиков при двойном налогообложении, с другой стороны порождают юридические несоответствия при подписании международных соглашений.

Поэтому возможным вариантом решения данной проблемы разграничения понятий "уклонение от уплаты налогов" и "избежание налогов" может стать развитие международного законодательства, ликвидирующего пробелы в правовых нормах и предотвращающие разночтения.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что решение рассмотренных проблем двойного налогообложения может быть достигнуто благодаря созданию правовых норм международного законодательства, ликвидирующих пробелы в определениях и терминах, увеличению соглашений между Россией и зарубежными странами об избежании двойного налогообложения, развитию налогового информирования налогоплательщиков по вопросам двойного налогообложения.

Благодаря развитию международных норм будет достигаться унификация международного законодательства в сфере двойного налогообложения

¹ Казанкова Т.Н. Представительство в налоговых правоотношениях // Сборник научных статей III Всероссийской заочной научно-практической конференции. Самара, 2017. С. 355.

² Дашкина З.Р., Медведева М.А., Воронкова Н.В. Проблемы двойного налогообложения // Сборник научных трудов по итогам научной конференции "Актуальные вопросы современной науки", Москва, 1-21 апр. 2016 г. М., 2016. С. 84.

³ Кобзарь-Фролова М.Н. К вопросу о заключении межгосударственных соглашений об избежании двойного налогообложения // Финансовое право. 2011. № 8. С. 23.

⁴ Бурганова Р.Ш. Международные договора об избежании двойного налогообложения // Сборники конференций НИЦ Социосфера. 2015. № 53. С. 28.

⁵ Список международных договоров об избежании двойного налогообложения между Российской Федерацией и другими государствами, действующих на 01.01.2017 : информ. письмо Минфина России. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_141656 (дата обращения: 24.10.2017).

⁶ Хаванова И.А. Налоговые соглашения России // Экономико-правовой бюллетень. 2013. № 9. С. 18.

⁷ Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 29.07.2017). URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28165/88cf670722b485ef24ac22ec2d8dbdbbf9eab0d (дата обращения: 24.10.2017).

⁸ Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 29.07.2017). URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28165/88cf670722b485ef24ac22ec2d8dbdbbf9eab0d (дата обращения: 24.10.2017).

⁹ Михайкина М.В. Изменение идеологических и ценностных ориентиров хозяйственной элиты в период экономических реформ 1980-1990гг. // Вестник Самарского государственного экономического университета.

¹⁰ Абакарова Р.Ш. Основные проблемы двойного налогообложения // Финансы и кредит. 2014. № 2 (258). С. 54.

¹¹ Шахмаметьев А.А. Режим налогообложения нерезидентов: правовая основа регулирования. М. : Юрлитинформ, 2010. С. 84.

¹² Воронина Н.В. Двойное налогообложение и уклонение от уплаты налогов как проблемы международного характера // Вся для бухгалтера. 2007. № 10 (202). С. 39.

¹³ Абакарова Р.Ш. Основные проблемы двойного налогообложения // Финансы и кредит. 2014. № 2 (258). С. 55.

PROBLEMS OF DOUBLE TAXATION

© 2017 Chalayan Asmar Isanovna

Student

© 2017 Kazankova Tatyana Nikolaevna

Candidate of Pedagogics, Assistant Professor

Samara state University of Economic

E-mail: milashka25@e-mail.ru

Keywords: taxpayer, double taxation, resident, tax agreements.

The article deals with the problems of double taxation of taxpayers in the Russian legislation: the lack of a unified approach to the definition of objects of taxation, the interpretation of terms, the contradiction between the norms of national and international legislation on double taxation.

ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ КРИТЕРИЕВ ОГРАНИЧЕНИЯ ДЕЕСПОСОБНОСТИ В ПРОЦЕССУАЛЬНОЙ ПРАКТИКЕ

© 2017 Чалоян Асмар Ишхановна
студент

© 2017 Руднева Юлия Викторовна
старший преподаватель

Самарский государственный экономический университет
E-mail: milashka25@e-mail.ru

Ключевые слова: дееспособность, ограничение дееспособности, психическое расстройство, воля, волевая саморегуляция, опека.

Раскрываются проблемные аспекты признания лица с психическим заболеванием и расстройством недееспособным. Рассматривается необходимость разработки критериев (психологических, медицинских, юридических), позволяющих суду объективно принять решение о признании лица с психическим расстройством недееспособным, а также определение сроков установления данного статуса.

Трансформация гражданского законодательства, с введением нормы о признании недееспособным лица с психическим заболеванием породила необходимость определения критериев для данного состояния и использования их в процессуальной практике.

В ст. 30 ГК РФ в качестве основных критериев недееспособности указывается злоупотребление спиртными напитками или наркотическими веществами. В результате подобного поведения лица создается тяжелое материальное положение, которое и служит основанием для ограничения лица в дееспособности.

Данное лицо по суду ограничивается в дееспособности и за ним сохраняется только право совершения мелких бытовых сделок. В финансовых вопросах данное лицо ставится в зависимость от попечителя.

В то же время данное лицо может и не иметь семьи, но иметь на попечении иждивенцев, у которых может так же ухудшиться материальное положение, но в данном случае лицо, злоупотребляющее своими правами не лишается дееспособности, что является существенной недоработкой законодательства. Так, например, лицо, злоупотребляющее алкоголем или наркотическими веществами, не сможет адекватно защищать права своего иждивенца, в том числе и в суде.

Сделки лиц, ограниченных в дееспособности, без участия опекуна являются оспоримыми. В соответствии со ст. 30 ГК РФ не указывается форма согласия опекуна на сделку - устная или письменная, что приводит к процессуальным сложностям. На практике невозможно доказать наличие устного согласия попечителя¹.

В соответствии с нормами гражданского законодательства РФ выделяют:

- общую (полную) недееспособность с установлением опеки в соответствии со ст. 29 ГК РФ;

- частичную недееспособность, которая предусмотрена для несовершеннолетних граждан в возрасте от 15 до 18 лет, которая устанавливается судом на основании письменного согласия родителей, усыновителей или попечителей (ст. 26 ГК РФ);

- временную недееспособность, когда сделка гражданина признается недействительной, в силу того, что он не понимал значения собственных действий (ст. 177 ГК РФ);

- специальную (брачную, трудовую) недееспособность;

- процессуальную недееспособность.

Наряду с перечисленными видами дееспособности, со 2 марта 2015 г. в ст. 30 ГУ РФ включено в данный перечень наличие психического заболевания у лица, в качестве критерия ограничивающего его дееспособность².

Гражданин с психическим расстройством ограничивается в дееспособности в силу того, что не может понимать своими действия и самостоятельно ими руководить, ему для этого нужна помощь третьего лица. Над таким гражданином по суду устанавливается попечительство.

Проблемное поле данного критерия состоит в том, что сложно объективно установить точное определение термина "психическое расстройство" в медицинской литературе.

Данный термин является собирательным определением большого перечня расстройств и болезненных психических состояний, что и затрудняет определение содержательной стороны термина и его конкретизацию³.

Следовательно, и в рамках правового поля также отсутствует точное определение термина "психическое расстройство". Так же необходимо отметить и затруднения в определении юридической стороны данного критерия, связанного с понятиями "воля" и "волеизъявление".

Следует выделить и термин "адееспособность", который определяется как неспособность понимать значение своих действий или ими руководить в момент совершения сделки или причинения вреда (ст. 177 и ст. 1078 ГК РФ).

Чаще всего психические расстройства определяют адееспособностью⁴.

Присутствие в законодательстве нормы, позволяющей признавать гражданина недееспособным или адееспособным в силу психического заболевания, базируется на неких медицинских и психологических признаках выявленных у лица, но не отражающих юридические признаки.

Так же не выработан комплекс медицинских признаков, служащих основанием для признания гражданина недееспособным в силу психического расстройства. В данном случае прибегают к помощи судебно-медицинской экспертизы, зачастую проведение которой не всегда может зафиксировать у лица наличие психического расстройства, например в силу изменения фазы психического заболевания. Данный результат экспертизы ставит под вопрос необходимость признания лица недееспособным, но с другой стороны за ним сохраняется возможность совершения неадекватных действий и руководства собственными действиями⁵.

В этом случае целесообразно признать гражданина ограниченно дееспособным.

Рассматривая современное гражданское законодательство, необходимо отметить, что правовая норма, устанавливающая ограниченную дееспособность в отношении психически больного лица или лица с психическим расстройством, отсутствует.

Поэтому можно утверждать, что существенным пробелом гражданского законодательства является невозможность точного определения юридических критериев психического расстройства. Поэтому чаще всего суд, рассматривая дело о признании недееспособным лица с психическим заболеванием, может вынести решение о признании лица недееспособным в полном объеме, либо в отказе признания данного статуса.

По мнению М.А. Кадиевой подобная ограниченная альтернатива нарушает права и законные интересы граждан, имеющих психические заболевания и психические расстройства⁶.

Законодательство берет за основу определения критерия недееспособности в связи с психическим заболеванием понимание лицом своих действий, но невозможность руководствоваться ими⁷.

Тяжесть заболевания накладывает отпечаток на механизм принятия решения гражданином, так данный механизм может быть полностью утрачен (при стойком психическом заболевании), либо может быть подвержен деформации, например, в период обострения психического расстройства⁸. Из данного обстоятельства вытекает сложность в определении дееспособности лица даже компетентными специалистами (медиками, следователями, нотариусами, судьями).

Вместе с тем, как указывает Ю.Л. Марзак, что возможна ситуация, когда лицо, обладая сохраненным интеллектом, не может самостоятельно и независимо проявлять волю, то есть фактически присутствует нарушение волевой саморегуляции⁹. Нарушение волевой саморегуляции может отмечаться у лиц легко внушаемых, лиц с определенными умственными отклонениями, расстройствами психики. В этом случае возникает необходимость в использовании медицинских и психических критериев, позволяющих доказать недееспособность лица. Другими словами необходима некая шкала, позволяющая дать поведенческую и волевою оценку лицу, в отношении которого будет принято решение об ограничении дееспособности.

Так же необходимо учитывать и такое обстоятельство, как постоянство нарушения волевой саморегуляции. Например, волевая саморегуляция может нарушаться в период обострения психического заболевания лица, в остальное время же гражданин может вполне объективно осуществлять волеизъявление, без каких либо нарушений.

И вместе с тем, для лиц с рядом заболеваний (например, со слабоумием) не имеющих в своем течении передачу ремиссий, будет характерна полная потеря волевой саморегуляции и человек не сможет руководить своими действиями не только в момент совершения противоправного деяния, но и при последующих юридических действиях¹⁰.

Данное обстоятельство позволяет утверждать, что психическое заболевание не может быть единственным критерием изменения правового статуса гражданина. Доказательством данному утверждению является Постановление Конституционного Суда, подготовленное по запросу Василеостровского районного суда г. Санкт-Петербурга в отношении гражданина П.В. Штукатурова¹¹.

Материалы Постановления КС РФ и дела П. В. Штукатурова наглядно иллюстрируют, что гражданин был лишен дееспособности на основании таких заболеваний и психических проявлений, как аутизм и шизофрения, агрессивность, расстройство структурного мышления и др. Вместе с тем адвокат П. В. Штукатурова отмечал и доказывал, что его подзащитный адекватно дает ответы на все юридические вопросы и понимает их смысл.

В Европейском Суде рассмотрев "дело П.В. Штукатурова" подтвердили наличие заболевания, но сочли необходимым отметить, что при ограничении дееспособности лица нельзя руководствоваться только психическими заболеваниями.

Учитывая данные рекомендации можно сформулировать вывод о том, что признание лица с психическим заболеванием и расстройством должно учитывать не только психологические и медицинские критерии заболевания, но и юридический критерий, выражающийся в конкретных действиях лица и невозможности управлять ими в определенный промежуток времени. Поэтому целесообразно в законодательство включить норму о признании отдельных лиц с психологическими расстройствами ограниченно дееспособными.

Вопрос о признании лица недееспособным или ограниченно дееспособным должен решаться судом дифференцированно, с учетом специфики проявления всего комплекса критериев (медицинских, психологических, юридических), сопровождающих данное психическое расстройство, что выдвигает на первый план необходимость решения проблемы создания измерительных шкал для расстройств и психических заболеваний, позволяющих дополнить судебно-медицинскую экспертизу.

Суд, при вынесении решения о признании лица с психическим расстройством и заболеванием недееспособным должен и учитывать правовые последствия выносимого решения (например, невозможность последующего трудоустройства лица). Суд так же должен руководствоваться не только определением степени фактического снижения способности больного осознавать и управлять своими действиями посредством волевой регуляции, но и руководствоваться нормативными актами, обеспечивающими правовую защиту для данной категории лиц.

¹ Кириченко О.В. Актуальные вопросы, связанные с ограничением дееспособности граждан // Современное право. 2012. № 9. С. 88.

² Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 29.07.2017). URL: http://www.consultant.ru/document/Cons_doc_LAW_5142 (дата обращения: 26.20.2017).

³ Тарасова Е.Н. Актуальные вопросы применения критериев недееспособности и ограниченной дееспособности в гражданском процессе // Ленинградский юридический журнал. 2015. № 2. С. 103.

⁴ Михайкина М.В. Изменение идеологических и ценностных ориентиров хозяйственной элиты в период экономических реформ 1980-1990гг. // Вестник Самарского государственного экономического университета.

⁵ Щепель Т.В. О признаках (критериях) и системе гражданско-правовых состояний, обусловленных психическим расстройством // Вестник НГУ. Серия "Право". 2012. № 8 (1). С. 81.

⁶ Кадиева М.А. Признание гражданина недееспособным // Аллея Науки. 2017. № 9. URL: http://www.alley-science.ru/domains_data/files/2017May/PRIZNANIE%20GRAZH DANINA%20NEDEE SPOSOBNYM.pdf (дата обращения: 28.10.2017).

⁷ Марзак Ю.Л. Недееспособность и ее критерии в гражданском процесс // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2016. № 1. С. 11.

⁸ Серова О.А. Ограничение дееспособности (вменяемости) лиц, страдающих психическими расстройствами: отсутствие системности норм в российском праве // Учебные записки Казанского университета. Серия "Гуманитарные науки". 2016. Т. 158. Кн. 2. С. 438.

⁹ Марзак Ю.Л. Недееспособность и ее критерии ... С. 12.

¹⁰ Котарев С.Н. Недееспособность гражданина по российскому гражданскому законодательству: проблемы теории и практики // Научные ведомости Белгородского государственного университета. Серия "Философия. Социология. Право". 2009. № 8. С. 110.

¹¹ По делу о проверке конституционности ряда положений статей 37, 52, 135, 222, 284, 286 и 3791 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации и части четвертой статьи 28 Закона Российской Федерации "О психиатрической помощи и гарантиях прав граждан при ее оказании" в связи с жалобами граждан Ю.К. Гудковой, П.В. Штукатурова и М.А. Яшиной : постановление Конституц. Суда РФ от 27.02.2009 N 4-П г. Санкт-Петербург. URL: <https://rg.ru/2009/03/18/psihiatraia-ks-dok.html> (дата обращения: 23.10.2017).

THE PROBLEMATIC ASPECTS OF DETERMINING THE CRITERIA OF LEGAL CAPACITY IN PROCEDURAL PRACTICE

© 2017 Chalayan Asmar Isanovna
Student

© 2017 Rudneva Yulia Viktorovna
Senior Lecturer
Samara State University of Economic
E-mail: milashka25@e-mail.ru

Keywords: ability to work, limitation of legal capacity, mental disorder, will, volitional self-regulation, guardianship.

The article reveals the problematic aspects of the recognition of a person with a mental illness and an incapacitated disorder. The need to develop criteria (psychological, medical, legal) is considered, allowing to objectively take the court decision on recognizing a person with a mental disorder incompetent, as well as determining the terms for establishing this status.

УДК 338

ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ АЛИМЕНТНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В РОССИИ

© 2017 Частухина Татьяна Александровна
студент

© 2017 Мурзин Андрей Евгеньевич
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: 452272028@mail.ru

Ключевые слова алиментное законодательство, становление института внутрисемейного содержания, брачно-семейные отношения, Семейный кодекс.

Описано становление института внутрисемейного содержания и формирование алиментирования в российском праве.

Становление института внутрисемейного содержания и формирование института алиментирования в российском праве затрагивает вопрос: "Возникновение пришлось на время появления первых правовых институтов либо же в эпоху расцвета юридической мысли, когда впервые были обнаружены упоминания алиментного права или же нормы на него похожие?".

До XV в. в российском праве не существовало норм внутрисемейного содержания. В эпоху язычества данные вопросы регламентировались обычаями и традициями, которые складывались в различных общинах, поселениях и т.д.

В X в. в 988 г. принятие христианства передало вопросы, касающиеся брака и семьи, в ведение церкви. Регулирование норм данной отрасли права нашли отражение в Кормчей книги (XII в.), которая являлась основным источником права этого периода. Согласно указанному источнику, под браком понимается - "тайна от Христа Бога установленной, во умножение рода человеческого и в воспитание чад к славе Божьей в нерушимый союз любви и дружества и во взаимную помощь"¹. Указанная норма находит отражение и в настоящее время. Так, в соответствии ст.1 Семейного кодекса РФ: "Семейное законодательство исходит из необходимости укрепления семьи, построения семейных отношений на чувствах взаимной любви и уважения, взаимопомощи и ответственности перед семьей всех ее членов, недопустимости произвольного вмешательства кого-либо в дела семьи, обеспечения беспрепятственного осуществления членами семьи своих прав, возможности судебной защиты этих прав".

Впервые упоминание об алиментном праве нашло отражение в ст. 99 Пространной Русской Правды (XII в.), в соответствии которой: "Если будут в доме дети малые, и не смогут они сами о себе позаботиться, а мать их пойдет замуж, то тому, кто им будет близкий родственник, дать их на руки с приобретениями и с основным хозяйством, пока не смогут сами заботиться о себе; а товар передать перед людьми, а что этим товаром он наживет передачей его под проценты или торговлей, то это ему, а первоначальный товар воротить им, а доход ему себе, поскольку кормил и заботился о них; если же будет от челяди приплод или от скота, то все это получить наличием; если что растратит, то за все это тем детям заплатить; если же и отчим возьмет детей с наследством, то такое же условие"². Указанная статья устанавливает опеку над детьми ближайшим родственником или отчимом (в случае, если мать детей выйдет замуж). Опекун обязан содержать, опекать и заботиться о детях. Предположительно, что данные нормы послужили началом развития алиментного законодательства и законодательства об опеки и попечительстве.

Период с XV по XVIII вв. не предоставляет четкого регулирования алиментному законодательству, как и семейному праву, в общем. До XVII в. отношения родителей и детей строились по модели "власть-подчинение". Так, согласно ст. 5 гл. XXII Соборного Уложения (1649 г.): "А будет которой сын или дочь у отца или у матери животы пограбят насильством, или не почитаючи отца и мать, и избываючи их, учнут на них извещать какия злыя дела, или которой сын или дочь отца и мать при старости не учнет почитать и кормить и ссужать их ничем не учнут, и, в том на них отец или матери учнут государю бити челом, и таким детям за такия их дела чинить жестокое наказание, бить кнутом же нещадно, и приказать им быти у отца и у матери во всяком послушании безо всякого пре-

кословия, а извету их не верить". Изложенная норма устанавливает ответственность за "плохое поведение" детей в виде двойной санкции, то есть физического наказания в виде побоев кнутом и перехода в подневольное подчинение родителей³.

Брачно-семейные отношения в XV-XVIII вв. регламентировались как светским, так и церковным правом. Постановлениями Церковного Собора 1666/1667 гг. была установлена необходимость ведения метрических книг, в которых регистрировались бы сведения о заключаемых браках, но такие книги практически не велись. Спустя значительное время, Петр I своим указом в 1721 г. ввел ведение всеми церквями метрических книг обязательным, это свидетельствовало не только о внимании государства к практике заключения браков, но и о попытке обеспечить защитой всех участников брачно-семейных отношений.

До XVII в. родители были вправе распоряжаться брачной судьбой детей, в том числе отдавать их в монастырь. Данное право родителей, распоряжаться свободой детей, было прекращено в XVII в., однако у них осталась возможность устроить детей на "услужение", "в люди", что приравнивалось к обеспечению детей средствами⁴.

Семейное право России XVIII - начала XX вв. большое внимание уделяло вопросам содержания нуждающихся членов семьи. Но, несмотря на достаточно развитый уровень законодательства о супружеском содержании, его можно назвать односторонним, так как обязанность по содержанию возлагалась только на мужа. Право жены на содержание считалось неотчуждаемым, любые договоры, которые направлены на его ограничение или прекращение, признавались недействительными, капитализация алиментных платежей не допускалась, алименты присуждались с момента предъявления иска. Муж, который не имел капитала, не освобождался от алиментной обязанности. Но в случае наличия у жены имущества, позволяющего ей вести образ жизни, который она вела в замужестве, ее право на содержание (алименты) прекращалось. Закон не ставил алиментную обязанность мужа в зависимость от совместного проживания супругов. Следовательно, законодатель исходил из предположения о том, что муж всегда имеет возможность приобретать средства на жизнь, а также он не мог требовать содержания от своей жены даже в том случае, если жена была достаточно обеспечена, а он нуждался в материальной поддержке.

XIX в. сыграл значительную роль в истории дореволюционного российского законодательства. М.М. Сперанский считается первым, кто систематизировал законодательство. К 1830 г. было составлено "Полное собрание законов Российской империи" под руководством Михаила Михайловича. В 1832 г. был изготовлен "Свод законов Российской империи".

Анализируя данный акт, можно обнаружить отражение норм семейного права в современном российском законодательстве практически без изменений. Это можно проследить на примере ст. 172 ч. 1 Свода законов Российской империи, родители обязаны были содержать своих законных детей (детей, рожденных в официальном браке) до достижения ими 21 года (сейчас до 18 лет, ст. 61 СК РФ): "Родители обязаны давать несовершеннолетним детям пропитание, одежду и воспитание, доброе и честное, по своему состоянию"⁵.

Институт содержания внебрачных (незаконных) детей получил законодательное закрепление в начале XX в., до этого единственной возможностью защиты прав внебрачного ребенка было обвинение отца в противозаконном сожитии с матерью ребенка. Предоставляемое содержание рассматривалось в качестве возмещения причиненного матери вреда (ст. 994 Уложения о наказаниях уголовных и исправительных 1845 г., решения Кассационного Департамента Сената № 659 и № 694 за 1868 г.; № 429 за 1870 г.; № 1383 за 1873 г.)⁶.

Значительную роль сыграл закон "О внебрачных детях", который был принят 03.06.1902 г. и вошел в ч. 1 т. X Свода законов Российской империи 1832 г., который в корне изменил статус внебрачных детей.

Начало XX в. послужило становлению алиментного законодательства, в котором регулирующие нормы прослеживаются и в настоящее время. Так, например, положение женщин и детей в этот период юридически было более защищенным, нежели последующие периоды российской истории, а также алиментные обязательства признаны только между супругами, родителями и детьми.

Законодательство о внутрисемейном содержании в период с декабря 1917 г. по 1968 г. потерпело существенные изменения. Семейное право оказалось той сферой, куда новая власть после Октябрьской революции 1917 г. вторглась наиболее масштабно и болезненно - реформа семейного права началась уже в декабре 1917 г., а первым российским кодексом стал Кодекс законов об Актах гражданского состояния, Брачном, Семейном и Опекунском праве, принятый 22.10.1918 г. (далее - Кодекс 1918 г.), появившийся в то время, когда в стране не существовало еще ни гражданского, ни уголовного кодифицированного законодательства. Кодекс 1918 г. был в последующем реципирован другими союзными республиками, что свидетельствовало о желании большевиков не только провести реформу семейного права повсеместно, но и навязать вошедшим в состав СССР республикам именно свой вариант ее проведения⁷.

В середине 1920-х годов была утверждена гражданская форма брака, равные права супругов, равный статус для всех детей, а также отношения фактического сожительства регулировались правовой защитой. В данный период алиментное законодательство потерпело реформирование.

Декрет о расторжении брака от 19.12.1917 г. регулировал вопросы супружеского алиментирования, который закрепил одностороннюю обязанность мужа содержать жену после расторжения брака⁸.

Кодексом 1918 г. (ст. 107-126, 130-132) было установлено взаимная алиментная обязанность, которая наступала при нуждаемости и нетрудоспособности одного супруга и возможности другого оказывать помощь. Статьями 161-170, 182 определено алиментирование родителей и детей: алименты детям выплачиваются по соглашению родителей либо в принудительном порядке; право на алименты имеют несовершеннолетние, нетрудоспособные и нуждающиеся дети; размер алиментов зависит от материального положения родителей и от их трудоспособности; право ребенка на содержание сохраняется при разводе и при недействительности брака родителей; возможность временного взыскания алиментов существует; впервые закрепляется алиментная обязанность ли-

шенных родительских прав лиц; требования о содержании предъявляются в отделы социального обеспечения; нахождение детей на общественном или государственном иждивении прекращает алиментную обязанность родителей; алиментная обязанность детей, но отношению к нетрудоспособным нуждающимся родителям не зависит от трудоспособности и обеспеченности детей.

Кодекс 1918 г. ввел своеобразный порядок установления алиментной обязанности отца: ст. 144 давала суду право при невозможности определить конкретного отца ребенка возложить расходы по его содержанию на всех фактических сожителей матери ребенка, что приводило, можно сказать, к "коллективной ответственности отцов" и критиковалось в литературе.

В 1920-х годах внутрисемейное содержание считалось как временная мера до развития в стране системы социального обеспечения⁹.

В 1924 г. впервые был закреплён размер средств, который взыскивается на содержание иждивенцев. Ст. 289 Гражданского процессуального кодекса РСФСР 1923 г. (далее - ГПК РСФСР 1923 г.) определила размер удержаний из заработной платы должника максимум в 50%¹⁰.

Постановление ВЦИК и СНК РСФСР от 11.06.1928 г. "О мероприятиях, обеспечивающих реальное взыскание алиментов" обязало плательщика алиментов под страхом условного наказания сообщать получателю, судебному исполнителю и администрации по месту своей работы о перемене места жительства или работы и размеров заработка. Существенные изменения в алиментное законодательство были внесены в 1930-1940-х годах - были определены доли заработка при взыскании алиментов на детей; правила взыскания алиментов; в 1944 г. было запрещено добровольное признание отцовства по отношению к внебрачным детям¹¹.

Указом Президиума Верховного Совета СССР от 21.07.1967 г. "Об улучшении порядка уплаты и взыскания алиментов на содержание детей" впервые была закреплена возможность их добровольной уплаты по письменному заявлению плательщика и предусмотрел отметки в паспортах лиц, злостно уклоняющихся от уплаты алиментов¹².

1980-1990-е гг. потерпели значительные реформы в области политики, экономики и социального обеспечения, которые отразились на регулировании семейных отношений. В этот период в развитии российского семейного права важным нормативным актом стал Федеральный закон от 22 декабря 1994 г. № 73-ФЗ "О внесении изменений и дополнений в Кодекс о браке и семье РСФСР", который существенным образом скорректировал семейные правоотношения. В частности, было закреплено право сторон устанавливать размер алиментов и порядок их уплаты соглашением, при этом размер алиментов не мог быть ниже гарантированного законом, а также была закреплена возможность обратиться взыскание на имущество плательщиков алиментов. Также в законодательство была введена норма об индексации алиментов, которая выплачивалась в твердой денежной сумме, изменились правила исчисления задолженности по алиментам.

К началу 1990-х гг. назрела необходимость реформирования алиментного законодательства с учетом произошедших в государстве изменений.

Принятие в 1993 г. Конституции РФ привело к необходимости издания нового кодифицированного закона и в семейно-правовой сфере.

1 марта 1996 г. вступил в силу Семейный кодекс Российской Федерации, внесший существенные изменения в регулирование алиментных правоотношений. Они основаны на приоритете защиты прав и интересов несовершеннолетних и нетрудоспособных членов семьи¹³.

Таким образом, алиментное законодательство потерпело существенные изменения на своем пути развития. Основной целью правового регулирования алиментных правоотношений должна оставаться прежде всего защита прав несовершеннолетних и совершеннолетних нетрудоспособных членов семьи, нуждающихся в материальной помощи.

¹ Кормчая книга XII в.

² Пространная Русская Правда XII в.

³ Соборное Уложение 1649 г.

⁴ Е. Седунов "История становления алиментного законодательства в Российской Империи и СССР". 08.11.2016.

⁵ Свод законов Российской империи 1832 г.

⁶ Там же.

⁷ Кодекс Законов об Актах гражданского состояния, Брачном, Семейном и Опекунском Праве от 22.10.1918 г.

⁸ Декрет о расторжении брака 1917 г.

⁹ Левушкин А. Н. Семейное право : учебник. М. : Юнити-Дана : Закон и право, 2014. С. 407.

¹⁰ Гражданский процессуальный кодекс РСФСР 1923 г.

¹¹ Постановление ВЦИК и СНК РСФСР от 11.06.1928 "О мероприятиях, обеспечивающих реальное взыскание алиментов".

¹² Указ Президиума Верховного Совета СССР от 21.07.1967 "Об улучшении порядка уплаты и взыскания алиментов на содержание детей".

¹³ Семейный кодекс Российской Федерации от 8 декабря 1995 г. М. : Инфра-М, 2011.

THE HISTORY OF THE DEVELOPMENT OF ALIMONY LAW IN RUSSIA

© 2017 Chastuhina Tatiana Aleksandrovna

Student

© 2017 Murzin Andrey Evgenevich

Candidate of Legal Sciences, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: 452272028@mail.ru

Keywords: alimony legislation, the establishment of domestic content, marriage and family relations, Family code.

The article tells about the formation of the Institute vnutricerepnogo content and the formation of limitirovanie in Russian law.

НАЦИОНАЛЬНОЕ ПРАВО И МЕЖДУНАРОДНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ В ОПРЕДЕЛЕНИИ СУЩНОСТЕЙ И ОСОБЕННОСТЕЙ ДОГОВОРА ФИНАНСИРОВАНИЯ ПОД УСТУПКУ ДЕНЕЖНОГО ПРАВА ТРЕБОВАНИЯ

© 2017 Частухина Татьяна Александровна

студент

© 2017 Черевиченко Татьяна Сергеевна

кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: 452272028@mail.ru

Ключевые слова: факторинг, договор финансирования под уступку денежного права требования, гражданское законодательство, международное частное право, Оттавская Конвенция УНИДРУА о международном факторинге.

Рассматривается вопрос определения сущностей и особенностей договора финансирования под уступку денежного права требования в национальном праве и международном регулировании.

Рынок услуг в сфере факторинга в РФ на данный момент слабо развит и для того, чтобы увидеть четкую картину и выбрать правильный путь развития законодательного регулирования данного вида бизнеса, требуется изучить и проанализировать опыт европейских стран в данной области. Существуют несколько путей развития, но преимущество отдается тотальному законодательному регулированию или же саморегулированию данного вида финансовой деятельности. Последний считается наиболее благоприятным¹.

Модернизация гражданского законодательства в России соответствует аналогичным процессам в Европе. Международное право и нормы национального права зарубежных стран обусловили формирование факторинга и иных правовых институтов в РФ².

Для образования факторинга, как способа позитивного корректирования дебиторской задолженности в области трансграничной уступки прав требования, Международным институтом по унификации частного права (УНИДРУА) было принято решение о разработке единообразного свода правил в области международного факторинга. Далее при сотрудничестве с экспертами других государств таковой был подготовлен для принятия в форме конвенции.

Часто в литературе используют понятия "факторинг" и "финансирование" под уступку денежного требования " в качестве синонимов. Но в международной практике факторинг понимается в качестве частного случая финансирования под уступку денежного требования наравне с основанным и на цессии договорными отношениями, как форфейтинг, проектное финансирование, рефинансирование и секьюритизация³.

Оттавская Конвенция УНИДРУА о международном факторинге, подписанная в г. Оттаве 28 мая 1988 года и вступившая в законную силу 1 мая 1995 года, регулирует от-

ношения, которые связаны с заключением и исполнением международных факторинговых контрактов.

До того момента, когда Конвенция УНИДРУА "О международном факторинге" была ратифицирована, в Российской Федерации вопросы факторинга регулировались нижеприведенными нормативными документами:

- Гражданский кодекс РФ (часть 2, глава 43, ст. 824-833);

- Налоговый кодекс РФ (глава 25, ст. 265, 269, 271)⁴;

- ФЗ от 4 декабря 1990 г. № 395-1 "О банках и банковской деятельности"⁵. Сравнительно недавно, в России факторинговые отношения были урегулированы лишь главой 43 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее по тексту - ГК РФ). Каждая факторинговая организация была вынуждена разрабатывать собственный регламент осуществления факторингового обслуживания. 16 мая 2014г. вступил в законную силу Федеральный Закон №86-ФЗ "О присоединении Российской Федерации к Конвенции УНИДРУА по международным факторинговым операциям"⁶. Принятие данного закона разрешило некоторые проблемы. В соответствии с "Законом о валютном регулировании к разрешенным операциям перестали относиться совершающиеся между факторинговым и компаниями и их клиентами резидентами-экспортерами, поэтому использование международного факторинга ограничено.

Цессия является классическим институтом замены кредитора, преимущественно в части сингулярного правопреемства, который происходит в результате волевых юридических действий субъектов гражданского права. За последние годы данный институт стал в нашем государстве стремительно развиваться.

Положения о финансировании под уступку денежного требования (факторинге) взаимосвязаны с общими нормами о цессии. В факторинге передаются денежные требования. Особенностью финансирования под уступку денежного требования является возможность по данному договору оказывать другие финансовые услуги, которые связаны с денежными требованиями, которые являются предметом уступки, и возможность ведения бухгалтерского учета для клиента. Для оказания подобного рода услуг необходимо наличие специализированного программного обеспечения, которое позволяет вести детальный учет состояния дебиторской задолженности. Финансовые агенты оказывают аналогичные услуги настолько качественно, что для некоторых клиентов это является нужнее собственно финансирования.

Анализ положений приведенной выше Концепции и практики применения норм о факторинге, допускает выделить следующие проблемы правового регулирования отношений по финансированию под уступку денежного требования и основные направления совершенствования надлежащего законодательства. В настоящий момент определение круга тех отношений, на которые распространяются нормы главы 43 ГК РФ, вызывают затруднение. Это вызвано отсутствием в ней всех признаков, которые позволяют разграничить договор факторинга и иные виды договоров, в рамках исполнения которых передаются права требования. Помимо этого, глава 43 ГК РФ практически не предусматривает нормы, которые регулируют взаимоотношения финансового агента и клиента⁷.

Также необходима регламентация взаимных прав и обязанностей финансового агента и клиента. Согласно п.1 ст. 827 ГК РФ существует возможность освободить клиента от ответственности перед финансовым агентом за действительность переданного

требования⁸. Но п. 2 указанной статьи определяет термин действительного требования как "случай, когда клиент обладает правом на его передачу, и в момент уступки ему неизвестны обстоятельства, ввиду которых должник вправе его не исполнять". Следовательно, риск скрытых (неизвестных клиенту) возражений должника, законодатель возлагает на финансового агента (цессионария), и возможность распределить его иначе сейчас отсутствует. Однако более разумным является возложение этих рисков на клиента (цедента) хотя бы из хода из общего правила, так как именно клиент реально может указанные возражения должника предотвратить. Необходимо дополнить российские нормы о факторинге возможностью отказа должника от возражений как элементом, который способствует оценке фактором рисков при приобретении прав требований. В основном отказ осуществляется должником за вознаграждение или при наличии определенных уступок со стороны клиента.

Требуют разрешения вопросы приоритета прав финансового агента, клиента и других лиц в отношении получения с должника денежных средств и другого имущества, который передается в погашение долга кредиторов должника и клиента в деле о банкротстве, кредиторов клиента, по требованиям которых обращается взыскание на его имущество и т.д.⁹ В настоящее время в деловом обороте в России имеет место уступка части денежных требований, а также совокупности денежных требований (оптовая уступка). В связи с этим, в главе 43 ГК РФ должны быть урегулированы возможность частичной уступки, уступки прав по будущим обязательствам, оптовой уступки и др., в той мере, в которой эти вопросы не решены в общей части ГК. В отношении оптовой уступки разумно определить вопросы надлежащей идентификации в договоре передаваемых требований¹⁰. Важной поправкой будет установление требований к форме и содержанию уведомления об уступке денежного требования клиента.

Таким образом, совершенствование норм о факторинге в вышеизложенных направлениях имеет положительное воздействие на законодательное регулирование, что приведет к развитию экономических отношений в данной сфере финансовых услуг.

¹ Андреева А.В., Смирнова Е.А., Пацук О.В. Перспективы развития факторинга в России // Актуальные вопросы экономических наук. 2015. № 44. С. 3-7.

² Липовецкая Т.Л. Некоторые вопросы регулирования гражданского законодательства: договор финансирования под уступку денежного требования // Актуальные проблемы гражданского права / под ред. С.С. Алексеева. М., 2016. С. 325.

³ Прокофьев А.С. Факторинг: российское законодательство и конвенция УНИДРУА // Журнал российского права. 2012. № 7. С. 5-8.

⁴ Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 18.07.2017, с доп. и изм., вступ. в силу с 01.10.2017).

⁵ Федеральный закон от 02.12.1990 N 395-1 (ред. от 26.07.2017) "О банках и банковской деятельности".

⁶ Федеральный закон "О присоединении Российской Федерации к Конвенции УНИДРУА по международным факторинговым операциям" от 05.05.2014 N 86-ФЗ (действ. ред.).

⁷ Андреева А.В., Смирнова Е.А., Пацук О.В. Перспективы развития факторинга ... С. 10.

⁸ Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 28.03.2017).

⁹ Орехов С.А., Афонин В.В. Факторинг: организационно-правовой аспект. М. : Спутник+, 2016. С. 83.

THE NATIONAL RIGHT AND THE INTERNATIONAL REGULATION IN DETERMINATION OF ENTITIES AND FEATURES OF THE CONTRACT OF FINANCING UNDER THE CONCESSION OF THE MONETARY RIGHT OF THE REQUIREMENT

© 2017 Chastukhina Tatyana Aleksandrovna
Student

© 2017 Cherevichenko Tatyana Sergeevna
Candidate of Law Sciences, associate professor
Samara State University of Economics
E-mail: 452272028@mail.ru

Keywords: factoring, contract financing under the assignment of monetary claims law, civil law, private international law, the Ottawa UNIDROIT Convention on international factoring.

The article describes the definition of the entities and characteristics of the contract of financing under concession of a monetary claim rights in national law and international regulation.

УДК 347.965

О ПРАВОВОЙ ПРИРОДЕ ИНВЕСТИЦИОННОГО ДОГОВОРА

© 2017 Черевиченко Татьяна Сергеевна
кандидат юридических наук, доцент

© 2017 Даулеталиева Гульжан Тюлегеновна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: cherev_777@mail.ru, dauletalieva1996@mail.ru

Ключевые слова: коммерческие организации с иностранными инвестициями, инвестиционный договор.

В статье рассматриваются проблемы определения места инвестиционного договора.

Коммерческие организации с иностранными инвестициями осуществляют свою деятельность на территории РФ. Законодательством Российской Федерации строго установлены виды и формы деятельности для вышеуказанных организаций.

Необходимо отметить, что в настоящее время в практике деятельности коммерческих организаций с иностранными инвестициями участились случаи применения так называемого инвестиционного договора. Вместе с тем, в законодательстве РФ об инвестиционной деятельности отсутствуют нормы, раскрывающее определение данного договора и область его применения.

В связи с вышеизложенным, в рамках данной курсовой работы будет рассмотрены инвестиционные договоры с точки зрения различных ученых-правоведов. Наиболее ярким представителем юридической науки, затрагивающим этот вопрос является профессор международного права А.А.Овчинников. В своих многочисленных трудах Александр Александрович охарактеризовал инвестиционный договор следующим образом: заключенное между субъектами инвестиционной деятельности соглашение о выполнении ряда определенных действий по реализации инвестиционного проекта¹.

Группа ученых, выделяющих инвестиционный договор в отдельный вид гражданско-правового договора, действующего на территории РФ, присваивают ему ряд признаков. Прежде всего, стоит отметить следующую особенность. Заключению инвестиционного договора всегда предшествует составление инвестиционного проекта. Отличительной чертой инвестиционного договора, исходя из его сущности, является долгосрочность, коммерческая заинтересованность в получении прибыли, письменная форма договора². Последней, но, по мнению ученых, наиболее важной особенностью является возможность инвестора влиять на производственную деятельность другой стороны. Таким образом, у инвестора возникает право общей долевой собственности на вложенное имущество и на результат инвестиционной деятельности³.

Особый интерес составляют мнения ученых, относящие инвестиционный договор к предпринимательскому (хозяйственному) договору. Аргументов в пользу данной точки зрения служит тот факт, что в результате заключения такого инвестиционного договора у сторон возникают те или иные оперативно-хозяйственные обязательства.

В связи с тем, что в законодательстве РФ не введена такая дефиниция, как инвестиционный договор, что приводит к правовым спорам среди ученых в области международного частного права. Так, доктор юридических наук Лисица Валерий Николаевич во многом соглашается с мнением А.А. Овчинникова, но вместе с тем, имеет свой взгляд на данный вопрос. Валерий Николаевич призывает дополнить определение указанием на обязательного участника подобного договора- иностранного инвестора. По его мнению, указав на этот факт, можно рассматривать инвестиционный договор, как новый отдельный вид гражданско-правового договора. Кроме того, Лисица В.Н утверждает, что рассматривая понятие инвестиционного договора в широком смысле слова, законодатель рискует проигнорировать ряд существенных особенностей данного договора и смешать его с другими типами гражданских договоров. Так, в настоящий период времени инвестиционный договор чаще всего действует в рамках договора купли-продажи, простого товарищества, подряда, возмездного оказания услуг, аренды и др.⁴

В научных кругах данный вопрос привел к "жарким" спорам среди ученых. Так, например, противоположную Лисице В.Н точку зрения отстаивает Константин Ильич Скловский. Константин Ильич утверждает, что инвестиционный договор имеет все при-

знаки смешанного договора, так как инвестиционный договор совмещает в себе многие признаки других типов договоров.

Лисица В.Н. отстаивает точку зрения о самостоятельности инвестиционного договора. Причем именно сочетание в инвестиционном договоре ряда признаков, присущих другим типам гражданских договоров и определяет, по его мнению, самобытность и самостоятельность.

Инвестиционные отношения характеризуются множественностью лиц, в них участвуют субъекты: инвестор, заказчик, подрядчик, пользователь и иные лица. Федеральный закон от 25.02.1999 г. № 39 "Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений" (в ред. от 2 января 2000 г.) в статье 4 дает определения этим субъектам. "Федеральный закон "Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений" предусматривает, что субъект инвестиционной деятельности вправе совмещать функции двух и более субъектов, если иное не установлено договором и (или) государственным контрактом, заключаемыми между ними (п. 6 статьи 4). Именно совмещение функций приводит к возникновению качественно новых договоров, которыми закрепляются права и обязанности сторон⁶. Точка зрения вышеуказанного автора, касающаяся выделения инвестиционного договора в отдельный тип договора, представляется достаточно интересной и аргументированной.

Скажем еще несколько слов о соглашениях о разделе продукции.

Данный вид договора также часто относят к инвестиционному, так как одна из сторон его - инвестор. Объектами указанных соглашений являются права пользования недрами, принадлежащие государству, соответственно, вторая сторона договора - государство.

Предпринимательский характер инвестиционных соглашений о разделе продукции подтвержден возмездностью данных отношений. При этом подчеркнем, что на произведенную продукцию у сторон возникает право общей долевой собственности.

Следующая особенность инвестиционных соглашений - порядок их заключения. В настоящее время законом регулируется порядок заключения только соглашений о разделе продукции, которые заключаются с победителями конкурса или аукциона (п.1 ст.6 Закона "О соглашениях о разделе продукции"). Базовые же условия конкурса или аукциона требуют особенно тщательной проработки, поскольку условия соглашения не должны противоречить обязательным условиям конкурса или аукциона." И.Ю. Целовальникова, анализируя условия договора о разделе продукции и положение Закона о разделе продукции, пишет: "подготовка проекта соглашения по каждому объекту недропользования осуществляется комиссией, создаваемой Правительством Российской Федерации по согласованию с органом исполнительной власти соответствующего субъекта Российской Федерации, в состав которой входят представители федеральных органов исполнительной власти и субъектов Российской Федерации и т.д.; различные эксперты и консультанты. В состав комиссии инвестор не включается, т.е. проект соглашения подготавливается одной стороной соглашения.

По окончании переговоров с инвестором, с последним должны быть согласованы все условия, которые не являющиеся обязательными условиями конкурса или аукциона.

Также, по мнению И.Ю. Целовальниковой, необходимо дополнить Закон о соглашениях о разделе продукции надо дополнить условием, касающимся момента заключения соглашений.³ Отметим также, что понятия инвестиционного соглашения и инвестиционного договора являются синонимами по отношению друг к другу. Важно еще и то, что в случае, если стороной договора является государство, то порядок участия государства, а также способы взаимоотношений инвестора и государства по поводу предмета договора: раздела продукции, лицензирования, налогообложения и пр. регулируются нормами и административного права (в данном случае речь идет о концессионных договорах). Договором, также имеющим непосредственное отношение к инвестиционной деятельности, можно считать и договор финансовой аренды (лизинга), так как лизинговая деятельность - это деятельность по приобретению имущества и передаче его в лизинг. Этому виду договора посвящен Федеральный закон от 29 октября 1998 года № 164 "О финансовой аренде (лизинге)". В договоре лизинга может быть оговорено условие о том, что выбор продавца и приобретаемого имущества будет осуществляться лизингодателем.

Таким образом, в рамках данной статьи была затронута актуальная тема современности. Ученые в настоящий момент не нашли единой позиции относительно инвестиционного договора. Трудности вызывает как само содержание договора, так и особенности инвестиционной деятельности. Для урегулирования сложившейся ситуации необходимо на законодательном уровне определить статус инвестиционного договора.

¹ Целовальникова И.Ю. Гражданско-правовое регулирование инвестиционной деятельности : автореф. дис. Ростов н/Д, 2005. С. 20.

² Пилецкий А.Е., Утина Е.О. К вопросу об истории договора в гражданском и предпринимательском праве России // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2013. № 1 (99). С. 45-47.

³ Овчинников А.А. Правовое регулирование деятельности коммерческих организаций с иностранными инвестициями : автореф. дис. М., 2004. С. 24.

⁴ Лисица В.Н. Инвестиционный договор // Закон. 2003. № 6. С. 113.

⁵ Там же. С. 116.

ON THE LEGAL NATURE OF THE INVESTMENT CONTRACT

© 2017 Cherevichenko Tatyana Sergeevna

Candidate of Legal Sciences, Associate Professor

© 2017 Dauletalieva Gulzhan Tyulegenovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: cherev_777@mail.ru, dauletalieva1996@mail.ru

Keywords: commercial organizations with foreign investments, investment contract.

The article deals with the problems of determining the place of the investment contract.

ФЕДЕРАЛЬНЫЕ ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ОРГАНЫ С ОСОБЫМ СТАТУСОМ В СИСТЕМЕ ФЕДЕРАЛЬНЫХ ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ

© 2017 Чернега Ольга Сергеевна

студент

© 2017 Казанкова Татьяна Николаевна

кандидат педагогических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: april-50@mail.ru

Ключевые слова: государство, власть, Конституция Российской Федерации, орган государственной власти, правовой статус, принцип разделения властей.

Статья посвящена анализу причин создания, целей существования и особенностей функционирования отдельных федеральных государственных органов, имеющих особый статус. На основе системного анализа способов их формирования и реализуемых ими полномочий делается вывод об их гармоничной интеграции в систему органов власти, что позволяет им осуществлять не только вспомогательные функции, но и четко определенные функции контроля и надзора в отношении федеральных органов государственной власти, что обеспечивает полноценную работу всего государственного механизма.

Федеративная природа российского государства обуславливает наличие сложной системы органов государственной власти, состоящей из федеральных органов власти и органов власти субъектов Российской Федерации¹.

Конституционный Суд Российской Федерации определяет "систему федеральных органов государственной власти" как "... единство взаимосвязанных федеральных органов различных ветвей государственной власти, которое, исходя из разграничения полномочий при осуществлении законодательных, исполнительных и судебных функций, обеспечивает баланс этих властей, систему взаимных сдержек и противовесов"².

Статьей 11 Конституции Российской Федерации закреплён перечень органов, осуществляющих в России государственную власть. В данный перечень наряду с органами законодательной (Федеральное Собрание (Совет Федерации и Государственная Дума), исполнительной (Правительство Российской Федерации) и судебной (суды Российской Федерации) власти включен Президент Российской Федерации, занимающий особое место в системе разделения властей и обеспечивающий как глава государства согласованное функционирование и взаимодействие органов государственной власти³.

Вопрос о месте Президента в структуре федеральных органов государственной власти в настоящее время является дискуссионным⁴. Так, некоторые исследователи полагают, что институт Президента представляет собой основное звено системы исполнительной власти в Российской Федерации. Это обусловлено, с одной стороны, широкими полномочиями главы государства, прежде всего в части формирования и контроля за деятельностью отдельных органов исполнительной власти как на федеральном, так и на

региональном уровне, а с другой стороны, особенностями его статуса как гаранта российской Конституции и главы государства⁵.

Некоторые исследователи предлагают выделять президентскую ветвь власти как самостоятельную, другие относят полномочия Президента ко всем ветвям власти⁶.

Достаточно важной научной проблемой является неопределенность структуры президентской власти. Сложно определить, какие органы и должностные лица принимают участие в ее реализации. В этом вопросе также нет единства мнений.

Вместе с тем наряду с органами, представляющими три ветви власти, действуют, помимо Президента Российской Федерации, государственные органы, правовой статус которых, место в системе разделения властей являются предметом продолжительной дискуссии специалистов.

До сих пор нет однозначной позиции в отношении, в частности, правового положения таких органов государства, как Уполномоченный по правам человека в Российской Федерации, Счетная палата Российской Федерации, Центральный банк Российской Федерации, Прокуратура Российской Федерации, Центральная избирательная комиссия Российской Федерации, а потому вопрос о роли каждого из имеющихся федеральных органов в государстве и его месте в системе управления является по-прежнему актуальным.

Эти органы обладают особым статусом (компетенцией), являются специализированными органами для осуществления полномочий и функций государства, не входящих ни в одну из ветвей власти.

Так, функции общего надзора за единообразным исполнением законов Российской Федерации всеми гражданами, субъектами предпринимательства и должностными лицами выполняет Прокуратура Российской Федерации.

Общие принципы организации и полномочия Прокуратуры Российской Федерации установлены Конституцией Российской Федерации, а регулирование ее правового статуса - Федеральным законом "О прокуратуре Российской Федерации".

Прокуратура Российской Федерации - это сквозная федеральная структура, имеющая на территории субъектов Российской Федерации подчиненные ей органы (республиканские, краевые, областные прокуратуры)⁷.

В механизме государственного аппарата России прокуратура является функционально самостоятельным правовым институтом, роль и общественное предназначение которого состоят в обеспечении верховенства закона, единства и укрепления законности, защиты прав и свобод человека и гражданина, а также охраняемых законом интересов общества и государства.

Прокуратура не относится ни к судебной власти, которая (и только она) осуществляет правосудие (ст. 118), ни к исполнительной власти, так как ст. 77 предусматривает в единой системе исполнительной власти наличие как федеральных органов, так и органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации, органы же прокуратуры, действующие на территории субъектов Российской Федерации, являются федеральными органами - звеньями единой централизованной системы прокуратуры⁸.

Счетная палата Российской Федерации осуществляет финансовый контроль за исполнением федерального бюджета. Это постоянно действующий орган, образуемый Федеральным Собранием Российской Федерации и ему подотчетный. Порядок деятель-

ности Счетной палаты определен Федеральным законом "О Счетной палате Российской Федерации".

Центральный банк Российской Федерации - это государственный банк страны, наделенный властными полномочиями в сфере регулирования кредитно-денежной политики. Регулирование его деятельности осуществляется согласно Конституции Российской Федерации (денежная эмиссия, обеспечение устойчивости рубля) и Федеральному закону "О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)" (регулирование денежного обращения, разработка федеральной кредитно-денежной политики, защита интереса вкладчиков, надзор за деятельностью коммерческих банков, денежные операции по внешнеэкономической деятельности и др.).

Центральная избирательная комиссия - это специальный коллегиальный орган, возглавляющий систему избирательных комиссий страны. Формируется назначаемыми по 5 человек от Президента Российской Федерации, Совета Федерации и Государственной Думы. При проведении выборов избирательные комиссии в пределах своей компетенции независимы от государственных органов и органов местного самоуправления.

Уполномоченный по правам человека в Российской Федерации - это государственная должность, обеспечивающая независимость контроля за реализацией прав и свобод человека. Правовой статус и порядок работы уполномоченного по правам человека в Российской Федерации определены федеральным конституционным законом "Об Уполномоченном по правам человека в Российской Федерации"⁹.

Таким образом, федеральные государственные органы с особым статусом осуществляют вспомогательные функции с целью обеспечения осуществления полномочий органами государственной власти или иными государственными органами, выступают элементом механизма контроля за деятельностью органов власти, их должностных лиц, играют огромную роль в обеспечении государственного единства России и конституционных прав и свобод граждан¹⁰.

¹ Садовникова Г.Д. Комментарий к Конституции Российской Федерации (постатейный). М. : Юрайт, 2016.

² Суходольский Г.М. Система государственной власти в Российской Федерации: понятие и основные конституционно-правовые характеристики // Наука и образование: хозяйство и экономика; предпринимательство; право и управление. 2016. № 12. С. 60-64.

³ Курдюкова З.Н., Васильев С.В. Теоретические проблемы политической формы современного российского государства // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2013. № 2. С. 135-138.

⁴ Андреева И.Е. Становление и развитие института президентства в Российской Федерации // Армия и общество. 2013. № 2. С. 59-64.

⁵ Козлова Е.И., Кутафин О.Е. Конституционное право России. М., 2015. С. 361-385.

⁶ Осавелюк А.М., Осавелюк Е.А. Об особенностях правового статуса Президента России. // Конституционное и муниципальное право. 2016. № 11. С. 54-58.

⁷ Соколова Л.Г. Основы государственного и муниципального управления. Иркутск, 2015. С. 69.

⁸ Глазунова Н.И. Система государственного управления. М., 2008. С. 174.

⁹ Зенков М.Ю. Основы государственного управления. Новосибирск, 2015. С. 310-329.

¹⁰ См. также: Конституция Российской Федерации (принята всенар. голосованием 12.12.1993);

Комментарий к Конституции Российской Федерации / под ред. В.Д. Зорькина. М., 2013;

Федеральный конституционный закон от 26.02.1997 № 1-ФКЗ "Об Уполномоченном по правам человека в Российской Федерации";

Федеральный закон от 17.01.1992 № 2202-1 "О прокуратуре Российской Федерации";

Федеральный закон от 05.04.2013 № 41-ФЗ "О Счетной палате Российской Федерации";

Федеральный закон от 10.07.2002 № 86-ФЗ "О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)".

FEDERAL STATE INSTITUTIONS WITH A SPECIFIC STATUS IN THE STRUCTURE OF FEDERAL PUBLIC AUTHORITIES

© 2017 Chernega Olga Sergeevna

Student

© 2017 Kazankova Tatiana Nikolaevna

Candidate of Pedagogics, Associate Professor

Samara State University of Economic

E-mail: april-50@mail.ru

Keywords: state, power, Constitution of the Russian Federation, public authority, legal status, the principle of separation of powers.

The article deals with the analysis of the reasons of creation, the purposes of existence and the peculiarities of functioning of certain federal state institutions with a specific status. The performed systematic analysis of the ways of their formation and the authorities implemented by them leads to a conclusion of their harmonious integration into state authorities' system, which allows them to perform auxiliary functions, as well as clearly determined functions of supervision and control with regard to federal state authorities, and that assures complete and proper functioning of the whole state mechanism.

УДК 334

ПРОБЛЕМА ДИСТАНЦИИ ВЛАСТИ В РОССИИ. ИНДЕКС ДИСТАНЦИИ ВЛАСТИ

© 2017 Чернигова Мария Сергеевна

студент

© 2017 Кочеткова Наталья Викторовна

кандидат педагогических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: NVKochetkova@bk.ru

Ключевые слова: индекс дистанции власти, стиль лидерства, управление, иерархия.

Рассматривается показатель дистанции власти как характеристика стиля лидерства и управления в организации, производится анализ вероятных причин существующей модели управления в России.

В любой организации характер коммуникаций и управления зависит от заданного типа лидерства. Согласно С.А.Мещеряковой, в российской экономике можно проследить следующие стили лидерства: эксплуататорский-авторитарный, патерналистски-авторитарный, командный, демократический^[4].

Лидерство может показаться абстрактным понятием, измеряемым лишь субъективными ощущениями. Однако для научного анализа необходим унифицированный способ оценки власти и ее соотношения с подчиненными. Для этих целей голландским исследователем Г. Хофстеде был введен Индекс дистанции власти или PDI (Power Distance Index)¹. С помощью данного показателя можно соотнести типы и уровни власти в фирмах разных видов собственности, в разных отраслях и сферах деятельности, по регионам и по странам.

Проблема определения уровня дистанцирования власти приобретает все большую актуальность. Во-первых, Россия окончательно встала на европейский путь развития экономики, однако развитие в еще довольно новых для нашей страны реалиях экономической системы не будет достижимо при сохранении советской системы управления фирмой - основным хозяйствующим субъектом рыночной экономики. Вертикаль власти в ней влияет на экономические результаты. Во-вторых, общемировой тенденцией стала интернационализация экономики, и на смену импорту и экспорту зачастую приходит организация производства на территории другой страны. При этом, как правило, привлекаются местные трудовые ресурсы. Чтобы управлять ими, менеджеры должны четко представлять принятую в данной стране модель отношений управляющий-управляемый

PDI использует объективные и субъективные измерители, значения которых могут быть получены посредством опроса. Респондентам предлагают ответить на следующие вопросы:

- Готов ли работник организации открыто сообщить своему начальнику, что не согласен с его решениями?
- Характеризуется ли модель управления в фирме высокой централизацией?
- Считают ли работники фирмы предпочтительным доверить окончательное решение всех важнейших проблем организации начальнику?
- Каков разрыв в оплате труда большей части работников и управленцев? (достигает ли он разницы в 20 раз)?

Каждый ответ оценивают по пятибалльной шкале, затем вычисляют среднюю по респондентам и переводят в столбальную шкалу. Индекс отражает не просто существующее положение вещей, но характеризует именно степень принятия, легитимности существующей иерархии в обществе и представления об оптимальном балансе власти.

Предметом исследования данной статьи является уровень дистанции власти в фирмах. Однако этот показатель зависит от общего ментального восприятия власти в стране. Особенно показательно значение PDI для России: 93. Хофстеде указывает на то, что Россия - страна с высоко централизованной экономикой: 80% финансового потенциала и 2/3 иностранных инвестиций сконцентрированы в Москве². Очевидно, что столь большое значение показателя не может не отразиться на вертикальных взаимосвязях в любом хозяйствующем субъекте.

Другие значения Индекса: Китай - 80, Франция - 68, Япония - 54, США - 40, Австралия - 36, Германия и Англия - 35. Сравнение значений PDI России и других стран позво-

ляет представить, насколько отличаются модели управления в странах, которые, в целом, придерживаются общей парадигмы: демократия, рыночная экономика, правовое государство. По этой причине можно утверждать, что причины существующей дистанции власти коренятся в историческом пути страны.

Высокое и низкое значение показателя можно сравнить с авторитарным и демократическим режимами в политике. Наша страна пережила долгую историю авторитарного и даже тоталитарного политического правления, поэтому крайне высокое значение PDI не вызывает удивления. Отчуждение "рядовых" граждан от принятия решений и ответственности даже за свое материальное благополучие прочно закрепило в менталитете россиян низкую инициативность и патерналистические взгляды. Эти черты недавнего советского человека проявляются даже в передовых современных фирмах:

- Работник ориентирован на выполнение полученного от начальства задания, которое, чаще всего, снабжено детальными инструкциями действий. Поэтому работник не стремится проявлять инициативу в поиске новых путей решения задач.

- Работник не стремится к повышению эффективности своей работы и качеству результатов, так как успех приписывается личности лидера.

- Концентрация власти в руках одного руководителя приводит к тому, что вознаграждение за работу часто зависит от личных отношений с лидером. Это приводит к тому, что в верхнее звено управления фирмы проходят не самые талантливые и инициативные работники, а более лояльные.

- Власть лидера тесно связана с его непререкаемым авторитетом. Чтобы поддерживать свое влияние, авторитарный управленец должен нейтрализовать любые возражения по его решениям и планам посредством негативных санкций. Ввиду повсеместной распространенности в нашей стране такого способа "легитимации" власти руководителя, подчиненные привыкли, что не должны оспаривать решения управленца, даже если их нерациональность очевидна.

Наиболее наглядным по данному аспекту дистанцирования власти является печально известная история крушения Боинга 747 на Гуаме (1997), произошедшего из-за очевидной ошибки капитана, которому не осмелились возразить его помощники. Приведенный пример - крайнее проявление негативных последствий высокого уровня дистанции власти, но любая фирма может "потерпеть крушение" вследствие нежелания руководителей прислушаться к мнению подчиненных.

По мнению создателя Индекса, показатель дистанции власти более всего коррелирует с благосостоянием страны³. Это утверждение полностью подтверждается сопоставлением макроэкономических показателей стран с высоким и низким показателем Индекса дистанции власти. Например, в 2017 году ВВП на душу населения Германии - страны с низким показателем PDI - составил 43 270 долл. Для России этот показатель составил 8 664 долл. (в 5 раз ниже показателя Германии). Постараемся выявить причины указанной зависимости:

- В странах с низким благосостоянием наблюдается высокий уровень социального напряжения. В условиях отсутствия путей улучшения уровня жизни населения власть стремится усилить контроль, переходя к авторитарному стилю управления.

- Когда не наблюдается рост благосостояния страны в целом, работники нацелены не на повышение эффективности работы (а следовательно, своих доходов), а на сохранение рабочего места. Естественным следствием становится стремление снять с

себя ответственность за принятие окончательных решений и избежать проявлений не-
лояльности начальству, даже если его политика ошибочна.

Рассмотрим основные проявления высокого уровня дистанции власти в России (по
некоторым признакам, выделенным Хофстеде).

Доходы рядовых рабочих и служащих и управленцев нередко различаются более,
чем в 20 раз. По данным статистики 2012-2013 годов, на 10% жителей с наибольшим
доходом приходится 55% всех финансовых ресурсов Московской области, почти 50%
составило это соотношение в регионах Самара, Башкортостан, Санкт-Петербург⁴.

Место на лестнице иерархии в фирме связывается с неравенством в обществе.
Это происходит потому, что управленцы, получающие высокие доходы, демонстрируют
свое высокое положение (дорогие одежда, автомобили, роскошные условия жизни и
отдыха и т.д.).

Коллективное принятие решений, делегирование властных полномочий, поддержка
инициативы работников - необходимые составляющие экономического развития сегодня.
Внедрение этих принципов в российские организации требует пересмотра существующе-
го стиля управления как управляющими, так и управляемыми, так как неравенство в об-
ществе поддерживается обеими сторонами в равной мере. Починенные должны нау-
читься брать на себя ответственность за принятие решений, а руководителям необходи-
мо осознать, что один человек не может обладать достаточной компетенцией для еди-
ноличного управления.

¹ Geert Hofstede, Culture's Consequences: International Differences in Work-Related Values. Beverly Hills CA : Sage Publications, 1980.

² URL: <https://www.hofstede-insights.com/product/compare-countries>.

³ Hofstede G., Hofstede G.J., Minkov M. Cultures and organizations: Software of the mind. N.Y. : McGraw-Hill, 2010.

⁴ Чистик О.Ф. Анализ уровня и дифференциации доходов населения в регионах Российской Федерации // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2015. № 1 (123). С. 71-76.

THE PROBLEM OF POWER DISTANCE IN RUSSIA. POWER DISTANCE INDEX

© 2017 Chernigova Maria Sergeevna
Student

© 2017 Kochetkova Natalia Viktorovna
Ph.D., Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: NVKochetkova@bk.ru

Keywords: Power Distance Index, Geert Hofstede, style of leadership, management, hierarchy.

The article discusses the power distance index as a characteristic of style of leadership and management in organizations, and analysis probable causes of the model of governance in Russia.

МЕСТО ОБЕСПЕЧИТЕЛЬНОГО ПРОИЗВОДСТВА В АРБИТРАЖНОМ ПРОЦЕССЕ

© 2017 Чугурова Татьяна Викторовна

старший преподаватель

© 2017 Даулеталиева Гульжан Тюлегеновна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: ChugurovaTV@yandex.ru, dauletalieva1996@mail.ru

Ключевые слова: арбитражный процесс, обеспечительные меры.

Рассматривается проблема определения места обеспечительного производства в арбитражном процессе; проводится сравнительный анализ понятий "обеспечительные меры" и "обеспечение иска". Выдвигается предложение введения понятия обеспечительного производства.

Большинство исторических событий и явлений обусловлены прежде всего существующим в данный конкретный период времени экономических отношений. Специфика экономических отношений заключается в изменчивости, в связи с чем необходимо постоянное совершенствование законодательства в указанной сфере правового регулирования¹. В настоящий момент сложилась определенная практика осуществления правосудия в экономической сфере.

Вид производства определяет регулирование правоотношений, непосредственно возникающие при реализации соответствующих норм материального права. Вместе с тем, стоит отметить наличие сходных процессуальных норм, что свидетельствует о единообразии принципов и подходов в той или иной национальной правовой системе.

Вышесказанное подтверждается наличием в различных видах производства ном, посвященных институту обеспечительных мер. Действительно, виды обеспечения встречаются в гражданском и арбитражном процессе. Стоит отметить, что в зависимости от вида производства виды, основания и процедура принятия обеспечительных мер может существенно отличаться, несмотря на множество схожих черт.

Прежде всего, необходимо обозначить особенности самого арбитражного судопроизводства. Главная отличительная черта выражается в особом субъектном составе: участниками арбитражных правоотношений являются юридические лица и индивидуальные предприниматели.

В арбитражном судопроизводстве также, как и в гражданском, предусмотрена возможность для участников правоотношений обратиться к мерам оперативной процессуальной защиты, выражающиеся в обеспечительных мерах².

Традиционно обеспечительные меры рассматривают с двух сторон: во-первых, как гарантия исполнения решения (законная), во-вторых, как особая правовая конструк-

ция сдерживания возможных неблагоприятных действий субъекта, в отношении которого принимаются обеспечительные меры.

В научном сообществе существует различные точки зрения на определение понятия обеспечительных мер в арбитражном процессе. Наибольшего количества приверженцев обладает следующее определение: установленные законодательством средства правовой протекции предоставленных гражданам РФ и юридическим лицам прав в целях превенции возможных затруднений, возникающих при непосредственной реализации указанных прав. Стоит отметить, что в арбитражном процессе юридические лица и индивидуальные предприниматели несут риск возможных убытков, что в очередной раз подчеркивает актуальность проблемы принятия обеспечительных мер, направленных на предотвращение значительного материального ущерба³.

Несмотря на существующее разнообразие в определении обеспечительных мер, в настоящий момент отсутствуют исследования вопросов определения места института обеспечительных в арбитражном процессе. Сложность в исследовании заключается в том, что для его качественного проведения необходим анализ с теоретической стороны системы права в целом и системы отрасли арбитражного процессуального права в частности⁴.

Принято различать общую и особенную часть арбитражного процессуального права - традиционное деление, заимствованное из гражданского процессуального права. Общей частью регулируются следующее: общие положения, относящиеся по содержанию ко всему арбитражному процессу. Особенной частью представлены отдельные виды производств по стадиям арбитражного процесса.

В соответствии же с ч. 1 ст. 92 АПК РФ заявление об обеспечении иска может быть подано в арбитражный суд одновременно с иском или в процессе производства по делу до принятия судебного акта, которым заканчивается рассмотрение дела по существу. Ходатайство об обеспечении иска может быть изложено в исковом заявлении.

Следует строго различать следующие понятия: обеспечительные меры и обеспечение иска. Не случайно в этом смысле В.М. Шерстюк пишет о необходимости строгого разграничения вышеупомянутых понятий⁵. Различиям вышеуказанных понятий посвящены научные труды многих ученых в области арбитражного процесса. В большинстве случаев в указанных работах представлены сходные отличия. Главной отличительной чертой признается решение вопроса обеспечения судебного акта, который может быть рассмотрен судом только после вынесения судебного акта. Подразумевается, что возможно использование следующих понятий: обеспечение апелляционной жалобы и кассационной жалобы.

Следует отметить, что в арбитражном процессуальном праве существует проблема выработки общего понятия, которым был бы охвачен следующий круг вопросов: обеспечительные меры, обеспечение иска, разработка сопутствующих процессуальных документов. Представляется логичным введение нового понятия обеспечительное производство в арбитражном процессе, охватывающего вышеуказанные вопросы.

Любые изменения законодательства обусловлены возникшими правоотношения, требующими особого правового регулирования. Действительно, в РФ в постсоветский период активно развивались общественные отношения в экономической сфере деятель-

ности. В подтверждении реальной необходимости введения данного понятия стоит указать внедрение института предварительных обеспечительных мер. Институт предварительных обеспечительных мер существует в структуре арбитражного процесса относительно недавно. Сущность введенного института в арбитражном процессе заключается в том, что законодатель предусматривает возможность дополнительного обеспечения имущественных интересов заявителя, предоставляя ему защитить свои интересы до предъявления иска. Введение института предварительных обеспечительных мер вытекает из отличительной черты арбитражного процесса: субъектный состав. Юридические лица и индивидуальные предприниматели осуществляют предпринимательскую деятельность, которая обуславливает возможность убытков или потерянной выгоды.

Введение института предварительных обеспечительных мер дает основание утверждать о моменте возникновения арбитражных процессуальных правоотношений. Действительно, в настоящий момент вышеупомянутые правоотношения возникают не только с подачи искового заявления, но и при применении предварительных обеспечительных мер. Здесь нужно отметить, что согласно ч. 5 ст. 99 АПК РФ об обеспечении имущественных интересов арбитражный суд выносит определение, в котором устанавливается срок, не превышающий пятнадцати дней со дня вынесения определения, для подачи искового заявления по требованию, в связи с которым судом приняты меры по обеспечению имущественных интересов заявителя. Следовательно, ограниченные, предварительные арбитражные процессуальные правоотношения, возникающие между заявителем (кредитором) и арбитражным судом либо переходят в разряд основных после подачи искового заявления, либо прекращаются в связи с его непредъявлением.

Вместе с тем необходимо отметить, что обеспечительное производство хотя и возможно во всех трех основных видах судебных производств, но применяется не по всем категориям дел, рассматриваемых арбитражными судами. Например, обеспечительные меры не могут быть приняты арбитражным судом по делам об оспаривании нормативных правовых актов, т.к. согласно ч. 3 ст. 193 АПК РФ подача заявления в арбитражный суд не приостанавливает действие оспариваемого нормативного правового акта.

Таким образом, в условиях динамично развивающихся экономических отношений статья затронула актуальную проблему. Государство заинтересовано в поддержании стабильного экономического роста в стране, что обуславливает существующие тенденции в развитии законодательства в области арбитражного процессуального права. В связи с этим, законодателем внедряются те или иные правовые средства защиты интересов заявителя. В различных видах судопроизводства существуют различные понятия обеспечения иска и обеспечительных мер. Стоит в очередной раз отметить, что вышеуказанные понятия, несмотря на схожие конструкции, имеют существенные различия. Вместе с тем, обеспечительные меры в арбитражном процессе имеют ряд схожих черт с гражданским процессом. Кроме того, существуют особенности, связанные с особым субъектным составом участников правоотношений. Представляется разумным введение нового понятия - обеспечительное производство, что в свою очередь, обусловлено введением института предварительных обеспечительных мер.

¹ Арбитражный процесс : учебник / отв. ред. В.В. Ярков. 2-е изд., перераб. и доп. М. : Волтерс Клувер, 2013. С. 45.

² Ревина С.Н., Саменкова С.Е., Патрашкова Е.В. К вопросу о принципе справедливости права: правоприменительный аспект // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2012. № 7 (93). С. 68-73.

³ Арбитражный процесс : учеб. для студентов вузов / под ред. Н.М. Коршунова. 3-е изд., перераб. и доп. М., 2015.

⁴ Арбитражный процесс : учебник / под ред. М.К. Треушникова, В.М. Шерстюка. М., 2001. С. 36.

⁵ Шерстюк В.М. Новые положения третьего Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации. М., 2003. С. 90.

PLACE OF PROVISIONAL PRODUCTION IN THE ARBITRATION PROCESS

© 2017 Chugurova Tatiana Viktorovna

Senior lecturer

© 2017 Dauletalieva Gulzhan Tyulegenovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: ChugurovaTV@yandex.ru, dauletalieva1996@mail.ru

Keywords: arbitration process, interim measures.

The problem of determining the place of security in the arbitration process is considered; a comparative analysis of concepts is carried out: interim measures and securing of a claim. The article proposes the introduction of the concept of security production.

УДК 347.965

ЗАЩИТА ИНТЕРЕСОВ ОТВЕТЧИКА ПРИ ПРИНЯТИИ ОБЕСПЕЧИТЕЛЬНЫХ МЕР

© 2017 Чуракова Екатерина Николаевна

кандидат юридических наук, доцент

© 2017 Даулеталиева Гульжан Тюлегеновна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: sseu.process2005@yandex.ru, dauletalieva1996@mail.ru

Ключевые слова: арбитражный процесс, обеспечительные меры, принцип процессуального равноправия сторон.

Рассматривается проблема защиты интересов ответчика при принятии обеспечительных мер, предлагаются пути решения проблемы защиты интересов ответчика.

Законодательством Российской Федерации установлены принципы судопроизводства, среди которых необходимо обратить особое внимание на принцип состязательности и равноправия сторон. Данный принцип закреплен на уровне Основного закона нашего государства. Так, ч.3 ст.123 Конституции РФ установлено: судопроизводство осуществляется на основе состязательности и равноправия сторон¹.

Стоит отметить, что вышеуказанный принцип имеет закрепление на международном уровне. Среди международных договоров, уделяющих внимание принципам судопроизводства выделяются следующие: Всеобщая декларация прав человека², Международный пакт о гражданских и политических правах³, Конвенция о защите прав человека и основных свобод⁴. Согласно действующему законодательству нормы международных договоров РФ являются составной частью правовой системы нашей страны.

Принцип состязательности и равноправия сторон является одним из основополагающих во многих видах судопроизводства; арбитражное судопроизводство не составляет исключение.

В соответствии со ст. 8 АПК РФ сторонам в арбитражном процессе предоставлены равные права на заявление отводов и ходатайств, представление доказательств, участие в их исследовании, выступление в судебных прениях, представление арбитражному суду своих доводов и объяснений⁵.

В случае предоставления определенных прав одной стороне судопроизводства, законодатель наделяет идентичными правами и противоположную сторону⁶. Подобная ситуация обусловлена стремлением исключить существование каких-либо преимуществ для одной из сторон.

Особый научный интерес составляет рассмотрение принципа равноправия и состязательности сторон в арбитражном процессе при применении обеспечительных мер судом. Согласно ч. 1 ст. 90 АПК РФ, под обеспечительными мерами понимают срочные, временные меры, направленные на обеспечение иска или имущественных интересов заявителя.

Арбитражный суд может принять обеспечительные меры по заявлению всех лиц, участвующих в деле. Основными участниками являются стороны арбитражного процесса: заявитель и заинтересованное лицо, которые могут заявить ходатайство о применении обеспечительных мер или встречного обеспечения соответственно.

Принято считать, что реализация института обеспечения иска является одним из основных инструментов защиты от недобросовестных действий ответчика⁷. В результате, обеспечение иска действует для защиты интересов исключительно истца⁸. В связи с вышеизложенным, наблюдается нарушение принципа равноправия сторон.

Применение обеспечительных мер в арбитражном процессе приводит к конфликту интересов заявителя и заинтересованного лица. Действительно, перед судом стоит вопрос об удовлетворении интересов с одной стороны заявителя, а с другой стороны заинтересованного лица, чьи интересы могут быть ущемлены до вынесения судом окончательного решения.

Вместе с тем, законодатель предоставляет заинтересованному лицу некоторые гарантии соблюдения принципа состязательности и равноправия сторон:

Во-первых, действующими нормами АПК РФ предусмотрена возможность отмены обеспечительных мер судом.

В соответствии с ч. 1 ст. 97 АПК РФ: обеспечение иска по ходатайству лица, участвующего в деле, может быть отменено арбитражным судом, рассматривающим дело.

Заинтересованное лицо после получения определения арбитражного суда о применении обеспечительных мер вправе обратиться с ходатайством об их отмене в суд их применивший. Для отмены обеспечительных мер необходимо предоставить доказательства отсутствия основания их применения. Суд, рассмотрев представленные доказательства по делу, производит оценку доводов заявителя и ответчика отказывает в отмене обеспечительных мер либо выносит определение об их отмене⁹.

Вопрос об отмене обеспечения иска разрешается в судебном заседании в пятидневный срок со дня поступления заявления в арбитражный суд.

Во-вторых, заинтересованное лицо имеет право на встречное обеспечение.

В соответствии с ч. 1 ст. 94 АПК арбитражный суд, допуская обеспечение иска, по ходатайству ответчика может потребовать от обратившегося с заявлением об обеспечении иска лица или предложить ему по собственной инициативе предоставить обеспечение возможных для ответчика убытков (встречное обеспечение).

В-третьих, заинтересованное лицо имеет право на возмещение убытков, причиненных обеспечением иска.

В соответствии ст. 98 АПК РФ, заинтересованное лицо, которому в результате применения обеспечительных мер были причинены убытки, после вступления в законную силу судебного акта арбитражного суда об отказе в удовлетворении иска, вправе требовать от лица, ходатайствовавшего об обеспечении иска, возмещения убытков путем предъявления иска.

Анализируя положения вышеуказанной статьи, принято выделять следующие условия возмещения убытков, причиненных обеспечением иска.

- 1) Отказ истцу в удовлетворении иска;
- 2) Вступления в законную силу решения суда об отказе в удовлетворении иска;
- 3) Причинную связь между понесенными убытками и обеспечительными мерами;
- 4) Принятие обеспечительных мер по заявлению истца.

Необходимость введения права на возмещения убытков, причиненных обеспечением иска продиктована сложившейся практикой рассмотрения дел¹⁰. Действительно, в практике появилось понятие фиктивных исков, т.е. исков, без намерения довести дело до того, как решение вынесено, и представлены только для целей применения к ответчику обеспечительных мер. После прекращения действия обеспечительных мер заявитель при фиктивном иске отказывается от своих требований, что в очередной раз подтверждает его стремление оказать негативное воздействие на деятельность заинтересованного лица.

Кроме того, каждое заинтересованное лицо, в отношении которого были применены обеспечительные меры, сталкивается со следующей проблемой. Процедура применения обеспечительных мер регламентируется таким образом, что суд оценивает предоставленные заявителем доказательства, обосновывающие необходимость их введения. Заинтересованное же лицо лишено права одновременно с заявителем предоставлять доказательства, свидетельствующие об отсутствии основания для применения обеспечительных мер.

На основании вышеизложенного, ярким примером нарушений принципа процессуального равноправия и состязательности сторон является применение обеспечительных мер в арбитражном судопроизводстве. Естественно, что институт обеспечительных мер

служит основным средством защиты интересов заявителя, обеспечивающая реализацию будущего судебного решения. Вместе с тем, стоит отметить, что на момент предъявления иска резолютивная часть решения еще не озвучена. Следовательно, исходя из принципа равноправия и состязательности сторон, было бы рациональнее предоставить ответчику право более надежно защитить свои интересы. Необходимо разработать процедуру рассмотрения заявления о принятии обеспечительных мер в судебном заседании, предоставить ответчику возможность обосновать суду отсутствие оснований для их применения.

¹ Конституция Российской Федерации : принята всенар. голосованием 12.12.1993 // Собрании законодательства РФ. 04.08.2014. N 31.

² Всеобщая декларация прав человека : принята и провозглашена Генер. Ассамблеей ООН 10.12.1948 // Российская газета. 1998. 10 дек. С. 4.

³ Международный пакт о гражданских и политических правах : принят резолюцией 2200 А (XXI) Генеральной Ассамблеи от 16.12.1966 // Бюллетень Верховного Суда РФ. 1994. N 12.

⁴ Конвенция о защите прав человека и основных свобод (Рим, 4 ноября 1950 г.) (с изм. и доп. от 6 ноября 1990 г., 11 мая 1994 г.) // Бюллетень международных договоров. 2001. № 3.

⁵ Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 N 95-ФЗ (ред. от 29.07.2017).

⁶ Ревина С.Н., Саменкова С.Е., Патрашкова Е.В. К вопросу о принципе справедливости права: правоприменительный аспект // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2012. № 7 (93). С. 68-73.

⁷ Новичкова З.Т. Обеспечение иска // Советская юстиция. 1973. № 15. С. 23.

⁸ Добровольский А.А., Иванова С.А. Основные проблемы исковой формы защиты права. М., 1979. С. 124.

⁹ Постановление Пленума Высшего Арбитражного Суда РФ от 12.10.2006 № 55 О применении арбитражными судами обеспечительных мер // Вестник Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации. 2006. № 12.

¹⁰ Ушивцев Д.А. Обеспечительные меры в арбитражном процессе // Юрист. 2005. № 6. С. 56-60.

PROTECTION OF THE INTERESTS OF THE DEFENDANT IN TAKING INTERIM MEASURES

© 2017 Churakova Ekaterina Nikolaevna

Candidate of Legal Sciences, Associate Professor

© 2017 Dauletalieva Gulzhan Tyulegenovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: sseu.process2005@yandex.ru, dauletalieva1996@mail.ru

Keywords: arbitration process, interim measures, principle of procedural equality of parties.

The article deals with the problem of protecting the interests of the defendant when taking interim measures; proposes ways to solve the problem of protecting the interests of the defendant.

К ВОПРОСУ О ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВЕ В АРБИТРАЖНОМ ПРОЦЕССЕ И АДВОКАТСКОЙ МОНОПОЛИИ

© 2017 Чуракова Екатерина Николаевна

кандидат юридических наук, доцент

© 2017 Сидорова Юлия Юрьевна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: churakovaen@gmail.com, salvoiure.jules @gmail.com

Ключевые слова: арбитражный процесс, адвокат, монополия, представительство, квалифицированная юридическая помощь.

Рассматривается вопрос о профессиональном представительстве в арбитражном процессе, возможности участия только адвокатов в нем и преимущества такого.

В Российской Федерации, как правовом государстве провозглашается, что гражданин может защищать свои права и интересы всеми законными способами¹. В п. 1 ст. 48 Конституции РФ содержится развитие данной нормы: "каждому гарантируется право на оказание квалифицированной юридической помощи". Однако такое понятие, как "квалифицированная помощь" отсутствует в законодательстве и сущность его не понятна до конца. Сам термин "квалификация" предполагает наличие специальных знаний, то есть образования, научного знания или же особого статуса. В связи с этим стоит рассмотреть субъекта, обладающего таким статусом - адвоката. Согласно п. 1 ст. 1 Федерального закона "Об адвокатской деятельности и адвокатуре" "адвокатской деятельностью является квалифицированная юридическая помощь, оказываемая на профессиональной основе лицами, получившими статус адвоката, физическим и юридическим лицам в целях защиты их прав, свобод и интересов, а также обеспечения доступа к правосудию"².

Не секрет, что с адвокатской профессией связаны негативные ассоциации, и потому приобретение статуса адвоката не вызывает энтузиазма у большинства представителей юридического сообщества. Дискуссии ведутся на тему того, кто же должен быть представителем в процессе (в данном случае мы говорим об арбитражном процессе), почему и будет ли в дальнейшем альтернатива в выборе представителя. Существуют те, кто выступает за введение адвокатской монополии, находя в этом множество преимуществ. Адвокат - это лицо, в установленном законом порядке успешно сдавший квалификационный экзамен, принесший присягу и приобретший статус "адвоката". Квалификационный экзамен включает в себя тестовую и устную часть, которые направлены на проверку знаний в области адвокатской этики, а также наличие знаний в различных отраслях права. Таким образом проверяется насколько компетентен, то есть насколько профес-

сионален претендент и, соответственно, насколько качественно он сможет представлять интересы своего доверителя в суде.

Законом "Об адвокатской деятельности и адвокатуре" установлены права и обязанности адвоката, основы его деятельности, принципы работы, а также подчеркнута важность самой деятельности³. Адвокату предоставлен широкий спектр прав, включающий право на запрос требований, необходимых для осуществления квалифицированной помощи. В то же время круг его полномочий ограничен и пунктом 4 статьи шестой данного закона прямо предусмотрены действия, которые адвокат делать не вправе. Нарушение такого запрета влечет привлечение адвоката к дисциплинарной ответственности и применению к нему мер, включая а лишение статуса с ограничением для повторной сдачи квалификационного экзамена.

Не меньшее значение имеет и вопрос этики. Деятельность адвоката регулируется "Кодексом профессиональной этики", которым также установлена возможность привлечения к ответственности за ненадлежащее осуществление своих профессиональных обязанностей⁴. Данный акт призван установить рамки дозволенного этического поведения адвоката и, безусловно, является сдерживающим фактором. Кодекс содержит и нормы, позволяющие понять, как действовать в сложной этической ситуации, в случае конфликта интересов и позволяет сформировать основные принципы взаимодействия с процессуальными противниками, что очень важно для любого юриста, который нацелен в том числе и на получение положительной репутации в юридическом сообществе.

В 2004 году была предпринята попытка ограничить круг лиц, которые могут представлять интересы организации в арбитражном процессе: руководители организаций, действующие в пределах полномочий; лица, состоящие в штате организаций (в том числе работающие по совместительству) и адвокаты. Однако постановлением Конституционного Суда РФ от 16 июля 2004 г. № 15-П норма была признана не соответствующей Конституции РФ в той мере, в какой она в системной связи с п. 4 ст. 2 Закона об адвокатуре исключает для выбранных организациями лиц, оказывающих юридическую помощь, возможность выступать в арбитражном суде в качестве представителей, если они не относятся к числу адвокатов или лиц, состоящих в штате этих организаций.

По существующему законодательству представителем в арбитражном суде может быть лицо даже без высшего юридического образования, нужно лишь соблюдение двух условий: наличие дееспособности и доверенность, которая удостоверяет полномочия представителя. Как в таком случае определить, насколько гражданин компетентен и насколько продуктивно будет его участие в процессе? А ведь очень важно, чтобы в арбитражном процессе участие принимали юридически грамотные граждане, которые смогут содействовать осуществлению принципов самого процесса, быстрому и качественному разрешению дела⁵. Дела, разрешаемые в порядке арбитражного судопроизводства, являются социально значимыми и как правило связаны с оборотом больших сумм денежных средств.

В этой связи стоит задаться вопросом о том, что специальные знания для участия в арбитражном процессе объективно необходимы⁶. На данный момент ближе

всего к определению "квалифицированной юридической помощи" находится адвокатская деятельность, так адвокат - это статус, который исходит из признания у его обладателя необходимых знаний для оказания юридических услуги, как уже было сказано, уже существует механизм регулирования деятельности адвоката, в том числе процедура привлечения его к ответственности за ненадлежащее осуществление своих обязанностей. В таком случае, введение адвокатской монополии является логичным шагом на пути к созданию более совершенной процедуры арбитражного судопроизводства.

В любом случае, вывод заключается в том, что лицо, оказывающее юридическую помощь в арбитражном процессе должно быть компетентным и должно быть юридически подкованным. Соответственно, требуется внесение изменений в законодательство и установление критериев для лиц, которые представляют интересы лиц в процессе. Только таким образом можно будет обеспечить наиболее полную реализацию прав и разрешение дела справедливым образом.

¹ Конституция Российской Федерации : принята всенар. голосованием 12.12.1993 // Собрание законодательства РФ. 2014. № 31. Ст. 4398.

² Федеральный закон от 31.05.2002 № 63-ФЗ (ред. от 29.07.2017) "Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации".

³ Там же.

⁴ Кодекс профессиональной этики адвоката (принят Первым Всероссийским Съездом адвокатов 31.01.2003).

⁵ Котельников М.Г. Юридическая природа права на судебную защиту // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. № 10 (120). С. 101.

⁶ Треушников М.К. Арбитражный процесс : учеб. для студентов юрид. вузов и факультетов. М. : Городец, 2007. С. 59.

TO THE QUESTION OF THE REPRESENTATION IN THE ARBITRATION PROCESS AND LAWYERS 'MONOPOLY

© 2017 Churakova Ekaterina Nikolaevna

Candidate of Legal Sciences, Associate Professor

© 2017 Sidorova Yulia Yurevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: churakovaen@gmail.com, salvoiure.jules@gmail.com

Keywords: arbitration process, lawyer, monopoly, representation, qualified legal assistance.

The article deals with the issue of professional representation in the arbitration process, the possibility of participation only of lawyers in it and the advantages thereof.

КОНСТИТУЦИОННАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ

© 2017 **Шарапова Регина Азатовна***

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: sharapova-regina@mail.ru

Ключевые слова: конституционная ответственность, Конституция, субъекты конституционной ответственности.

Предлагается на законодательном уровне ввести конституционную ответственность как один из видов юридической ответственности. Доказано, что только тогда можно будет говорить о реальном функционировании института конституционной ответственности.

Конституционная ответственность является сильным и надежным элементом сохранения в стране необходимой цельности конституционно-правового пространства, условием усиления и развития демократии, также она гарантирует режим законности в правотворческой и правоприменительной деятельности государственных органов и должностных лиц¹.

С ее помощью можно обеспечить реализацию конституционно-правовых норм, повысить их эффективность, усилить влияние конституционного законодательства на общественно-политическую практику, тем самым развивая у субъектов правовых отношений уважение к Конституции Российской Федерации и закону.

Становление и развитие института конституционного права в Российской Федерации берет свое начало с XIX века, также в это время в научных кругах получили свое оформление и отдельные аспекты конституционной ответственности².

Над проведением исследования в области конституционной ответственности трудились такие отечественные ученые как Колосова Н.М., Лучин В.О., Авакян С.А., Белкин А.А., Бурмистров А.С., Шон Д.Т. и другие. В научных трудах рассмотрены общие аспекты данной разновидности юридической ответственности, понятия и основания привлечения к конституционной ответственности, дискуссионные и неоднозначные вопросы вины в учение конституционного права, состав конституционного деликта, также изучены меры конституционной ответственности. Все эти задачи не нашли в достаточной степени научных доводов и разрешения в российском праве.

Понятие конституционная ответственность включает в себе основной корень - конституция, следование конституции, а, следовательно, и ответственность за отступление от норм конституции. Как писал немецкий ученый Г. Еллинека, "государство без конституции - анархия"³. Данная разновидность ответственности встает на защиту и охрану конституционных норм и выступает способом обеспечения конституционного строя в государстве.

* Научный руководитель - **Сидорова Анна Викторовна**, старший преподаватель.

Доказательством существования в государстве конституционной ответственности является существование механизма ее реализации. Без сомнения, он на данный момент отсутствует, поэтому непросто говорить о действительном функционировании конституционной ответственности. Между тем, Российская Федерация считается правовым государством, и в нем должны быть установлены процедуры привлечения к ответственности абсолютно всех субъектов власти за неудачи в делах и неблагоприятное поведение. Известный отечественный правовед А.С. Алексеев писал: "Конституция без ответственного министерства не закончена: это краеугольный камень конституционного государства. Ответственность министров так тесно связана с конституционализмом, что образует его существенную основу"⁴.

Формирование конституционного законодательства в отсутствие организованного правового механизма, который гарантировал бы результативное выполнение всеми субъектами правовых отношений их конституционных обязанностей по соблюдению Конституции и законов государства, дает возможность отнести проблему конституционной ответственности к числу наиболее актуальных и значимых, которое имеет теоретическое и практическое значение в современном праве. Конституционной ответственности присуще наличие специфических оснований, санкций, субъектов, источников. Это дает возможность признать ее самостоятельной разновидностью юридической ответственности⁵.

У конституционной ответственности свой особый субъект - федеральные, региональные органы государственной власти, органы местного самоуправления и их должностные лица. Меры конституционной ответственности разнообразны в зависимости от субъектов ответственности и они возлагаются в соответствии с установленной законодательством процедурой, отклонение от общепризнанных процессуальных норм не допустимо.

По нашему мнению, для решения проблемы правоприменения конституционной ответственности, необходимо создать специальную нормативную базу, т.е. правовую основу для привлечения к ответственности виновных лиц и механизм ее реализации, ядром которого будет Конституционный суд Российской Федерации, а также региональные Конституционные и Уставные суды.

Несмотря на потребность в создании эффективно действующего механизма обеспечения исполнения конституционных норм, юридическая наука оказалась неготовой представить единую общепринятую концепцию конституционной ответственности в России. Можно сделать вывод, что необходимо на законодательном уровне ввести конституционную ответственность как один из видов юридической ответственности наряду с уголовной, административной, материальной ответственностями и др., только тогда можно будет говорить о реальном функционировании института конституционной ответственности.

¹ Черных Е.В., Липинский Д.А. Юридическая ответственность как целостное правовое явление // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2005. № 1 (16). С. 206.

² Ильин И.А. Путь к очевидности. М., 1993. С. 305.

³ Еллинек Г. Общее учение о государстве. СПб., 1903. С. 337.

⁴ Алексеев А.С. Безответственность монарха и ответственность правительства. М., 1907. С. 5.

⁵ Колосова Н.М. Конституционная ответственность в Российской Федерации. М., 2000. С. 26.

CONSTITUTIONAL RESPONSIBILITY

© 2017 Sharapova Regina Azatovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: sharapova-regina@mail.ru

Keywords: constitutional responsibility, Constitution, subjects of constitutional responsibility.

This article suggests legal responsibility at the legislative level, but then it will be possible to talk about a real institution for managing constitutional responsibility, therefore the problem of constitutional responsibility can be resolved to the most urgent and claimed by the legal practice and science.

УДК 347.71

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ СПЕЦИАЛЬНЫХ НАЛОГОВЫХ РЕЖИМОВ В РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ

© 2017 Ширяева Анастасия Игоревна
студент

© 2017 Казанкова Татьяна Николаевна
кандидат педагогических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: nastyusha-shiryeva@inbox.ru, tatianaok@yandex.ru

Ключевые слова: налогообложение, малое и среднее предпринимательство, специальные налоговые режимы.

Проанализированы основные виды специальных налоговых режимов, применяемых в России и за рубежом, рассмотрена их роль в развитии малого и среднего предпринимательства.

На сегодняшний день проблемы совершенствования системы налогообложения являются достаточно актуальными в силу того, что именно она оказывает значительное влияние на возможности развития всех субъектов налогообложения, ограничивая или напротив стимулируя их деловую активность.

Следует отметить, что под налогообложением понимается закрепленная действующим налоговым законодательством, процедура установления, взимания и уплаты налогов и сборов, включающая в себя определение видов, величин и ставок налоговых платежей, порядок их уплаты различными субъектами. Из анализа ст.12 НК РФ¹, следует что существует два режима налогообложения применяемые в РФ: общий и специальный. Общий режим налогообложения предусматривает обязанность налогоплательщиков уплачивать все

установленные налоговым законодательством налоги и сборы. В рамках данного режима, законодательством предусмотрена возможность применения к плательщикам налоговых льгот, но только при наступлении обстоятельств, указанных в законе.

К сожалению, законодательство о налогах и сборах РФ не закрепляет разъяснение термина "специальный налоговый режим" (СНР). Одно из подходящих определений этому понятию дает Фокин В.М.² Под специальным налоговым режимом он понимает, особый порядок исчисления и уплаты налогов и сборов в течении определенного периода времени, применяемый в случаях и в порядке, установленных НК и иными федеральными законами.

Первые, законодательное закрепление СНР произошло в 1995 г., когда был принят ФЗ "О государственной поддержке малого предпринимательства в Российской Федерации"³, позволивший организациям и индивидуальным предпринимателям уплачивать налоги в более упрощенном порядке и обойтись без некоторых формальностей при сдаче бухгалтерской и налоговой документации.

Данное нововведение появилось в связи с необходимостью защиты представителей малого предпринимательства, чьи интересы не всегда учитываются в современной экономической обстановке, когда на рынке имеется достаточно много крупных монополий, обладающих, куда большей устойчивостью и к тому же достаточно часто злоупотребляющих своими правами⁴. Поэтому, как отмечает Бессонов И.С., поддержка малого бизнеса со стороны государства может и должна реализовываться в виде комплекса мер⁵. И введение специальных налоговых режимов является лишь частью государственного механизма по защите малых предпринимателей.

Подобные альтернативные схемы уплаты налогов получили определенное развитие в законодательстве зарубежных стран. Выделяют следующие виды СНР применяемых в мировой практике:

- упрощенная система налогообложения (УСН). Данная модель может иметь множество разновидностей: освобождение от ведения бухгалтерского учета (Турция); уплата единого налога вместо налогов на прибыль, НДС и пр.(СНГ). Применять такую систему могут только страховые организации, инвестиционные фонды, предприятия, занятые производством подакцизной продукции, банки и брокерские организации.

- налогообложение в виде единого налога на вмененный доход для отдельных видов деятельности. По другому, в налоговом законодательстве некоторых государств, такой налог называют "аккордным". Самой простой его формой является установление фиксированной суммы налога в зависимости от вида экономической деятельности (Монголия, Гана). В Боливии применяется особый подход при налогообложении доходов - устанавливается регулярная выплата в зависимости от стоимости собственного капитала хозяйствующего субъекта. В Венгрии система вмененного налога, предусматривает введение прогрессивных налоговых ставок для определенных хозяйствующих субъектов.

- система налогообложения для сельскохозяйственных товаропроизводителей. Самсонова И.А. указывает, что в некоторых зарубежных странах лица, занимающиеся ведением сельского хозяйства пользуются льготным косвенным налогообложением⁶. Основу этой системы составляет или налог на добавленную стоимость (как в европейских странах) или налог с оборота (США). Основные принципы такого налогообложения заключаются в следующем: 1. может устанавливаться специальный льготный режим для мелких

фермеров (примером этого может служить Франция, Италия); 2. снижение ставок НДС (в Германии общая ставка данного налога 19%, а ставка для сельскохозяйственной продукции составляет 7%); 3. многообразие режимов уплаты НДС (может зависеть или от уровня доходов фермера или выбираться в добровольном порядке); 4. отсутствие взимания налога за осуществления закупки фермерами основных средств для сельского хозяйства; 5. возможность пользования государственной системой социального страхования.

- оффшорные зоны. Под такой зоной подразумевается государство или его часть, где организации, не являющиеся резидентами, имеют особые условия регистрации, лицензирования деятельности и режима налогообложения. Существуют три вида оффшорных зон: классические (компания ежегодно платит государству небольшую пошлину, за что с нее не взимается никаких налогов и не требуется бухгалтерских отчетов), зоны с низким налогообложением (не берется налог с компании осуществляющих предпринимательскую деятельность за пределами зоны, действует режим низкого налогообложения для местного бизнеса), и страны, предоставляющие налоговые льготы (Великобритания, Швейцария, Нидерланды).

Все описанные выше режимы имеют общую цель - стимулировать развитие малого и среднего предпринимательства, повышая, таким образом, уровень доходов государства. И в отличие от общего режима налогообложения, все они предусматривают четкие ограничения по сфере деятельности, лимит по совокупному объему дохода, невозможность совмещения специальных налоговых режимов друг с другом.

Ст. 18 НК РФ устанавливает почти схожие, но несколько иные виды СНР:

1) упрощенная система налогообложения - предполагает освобождение от уплаты налога на прибыль организации, на имущество организации, НДС, налога на доходы физических лиц, на имущество физических лиц (для ИП);

2) система налогообложения для сельскохозяйственных товаропроизводителей - устанавливается обязанность уплаты единого сельскохозяйственного налога взамен уплаты налогов на прибыль организации, на имущество организации, НДС, на доходы физических лиц, на имущество физических лиц (для ИП);

3) система налогообложения в виде единого налога на вмененный доход для отдельных видов деятельности - уплачивается в зависимости от осуществления организацией или ИП определенной деятельности, требования к которой установлены ст. 346.26 НК РФ (ч.2)⁸. Уплата данного налога освобождает налогоплательщиков от уплаты уже вышеперечисленных налогов. Следует отметить, что данная система наряду с УСН является наиболее часто применяемым в предпринимательской деятельности;

4) система налогообложения при выполнении соглашения о разделе продукции. Его особенностью является то, что правовое регулирование данного режима осуществляется не только НК РФ, но и ФЗ от 30.12.1995 "О соглашениях, о разделе продукции", который регламентирует условия соглашения о разделе продукции, подменяющее собой уплату некоторых налогов и сборов перечисленных в НК РФ. Однако данное соглашение не освобождает налогоплательщика от уплаты следующих налогов: НДС, налог на прибыль организации, налог на добычу полезных ископаемых, платежи за пользование природными ресурсами, плату за негативное воздействие на окружающую среду, водный налог, государственную пошлину, таможенные сборы и акцизы, земельный налог.

5) патентная система налогообложения - распространяется только на ИП и только в случае осуществления ими деятельности, предусмотренной налоговым законодательством. Налогоплательщики применяющий данный режим освобождаются от уплаты налога которые ранее уже были рассмотрены.

Частью второй НК РФ определяется не только условия при соблюдении которых, организации могут применять в своей деятельности тот или иной режим налогообложения, но и условия ограничивающие возможность их использования. Так невозможно перейти на УСН организациями, основной доход которых получается за счет осуществления банковских операций, инвестиционной деятельности, страхования, изготовления подакцизных товаров, недропользования, организации игорного бизнеса. Все это делается с целью обеспечения прозрачности налоговой системы и недопустимости уклонения организаций от законно возложенной на них уплаты налогов и сборов⁹.

Несмотря на то, что СНР, имеют особую значимость для экономики государства, вопросы их регулирования и применения пока не решаются однозначно. По мнению Буровой Л.А., можно выделить целый ряд проблем, с которыми сталкиваются организации использующие СНР¹⁰:

1. запутанность налогового законодательства, мешающая налогоплательщикам составить для себя правильное понимание того или иного режима налогообложения;

2. сильные различия в уровне налоговой нагрузки по различным видам деятельности;

3. отсутствие единой законодательной базы регулирующих деятельность малых и средних предприятий;

4. отсутствие эффективной системы налогового контроля и администрирования субъектов малого предпринимательства, особенно в части выявления фактов неосновательного обогащения и получения налоговой выгоды;

5. ограничение свободы предпринимательской деятельности: затруднено осуществление сотрудничества предприятий освобожденных от уплаты НДС с предприятиями данный налог уплачивающими. Данная проблема имеется не только в России, в некоторых зарубежных странах данная коллизия также пока не нашла законодательного разрешения.

6. использование СНР субъектами крупного бизнеса в целях минимизации налоговых платежей, что в свою очередь создает возможность для создания различных налоговых схем, цель которых - уклонение от уплаты налогов.

Важно отметить, что применение СНР субъектами малого предпринимательства - это яркий пример реализации одного из принципа налогообложения - принципа экономической сбалансированности, поскольку основной целью данных режимов является создание условий для уплаты налогов отдельными налогоплательщиками, с учетом особенностей осуществляемой ими экономической деятельности. И в определенной мере это снижает напряженность в отношениях между налогоплательщиками и государством, и как отмечает Кравченко М.В. "позволяет предпринимателям увереннее чувствовать себя в экономических отношениях, эффективнее планировать свой финансовые поступления и отчисления, дает им осознание определенной поддержки на государственном уровне"¹¹.

В заключение хочется отметить, что СНР - пока довольно неоднозначное понятие налогового законодательства как в России, так за рубежом. Здесь имеются свои достоинства и целый ряд недостатков, которые требует законодательного разрешения. Но мировой опыт использования СНР в этом плане намного богаче российского и обобщая

его, вполне возможно, улучшить качества данных режимов, сделать их более доступными и понятными для российских предпринимателей.

¹ Налоговый кодекс РФ (часть первая) от 31.07.1998 (ред. от 18.07.2017). Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс" (дата обращения: 21.09.2017).

² Гончаренко Л.И., Пансков В.Г. Специальные налоговые режимы // Финансы и кредит. 2012. № 19. С. 70-77.

³ О государственной поддержке малого предпринимательства в Российской Федерации : федер. закон от 14.06.1995 № 88-ФЗ (утратил силу). Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс" (дата обращения: 21.09.2017).

⁴ Шароватова С.С., Казанкова Т.Н. Злоупотребление правом в налоговых правоотношениях // Актуальные проблемы современной науки в 21 веке. 2016. С. 190-192.

⁵ Бессонов И.С. Малый бизнес и малое предпринимательство: особенности, преимущества и факторы развития // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2013. № 1 (99). С.13-17.

⁶ Самсонова И.А., Зеленская В.А., Кривошапова С.В. Специальные режимы налогообложения, отечественный и зарубежный опыт // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. 2016. № 11. С.1173-1176.

⁷ О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации : федер. закон от 24.07.2007 № 209-ФЗ. Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс" (дата обращения: 21.09.2017).

⁸ Налоговый кодекс РФ (часть вторая) от 31.07.1998 (ред. от 18.07.2017). Доступ из справ. правовой системы "КонсультантПлюс" (дата обращения: 21.09.2017).

⁹ Кожанчиков О.И. Правовой статус специальных налоговых режимов // Известия Тульского государственного университета. Экономические и юридические науки. 2015. № 10. С. 100-106.

¹⁰ Бурова Л.А. Становление и развитие современной российской системы налогообложения малого предпринимательства: специальные налоговые режимы // Вестник Бурятского государственного университета. 2015. № 12. С. 54-57.

¹¹ Кравченко М.В., Мялкина А.Ф. Проблемы применения специальных налоговых режимов для субъектов малого бизнеса в Российской Федерации // Социально-экономические процессы и явления. 2015. № 14. С. 94-100.

LEGAL REGULATION OF SPECIAL TAX REGIMES IN RUSSIA AND ABROAD

© 2017 Shiryaeva Anastasia Igorevna

Student

© 2017 Kazankova Tatyana Nikolaevna

Candidate of pedagogics, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: nastyusha-shiryaeva@inbox.ru, tatianaok@yandex.ru

Keywords: taxation, small and medium business, special tax regimes.

This article analyzes the main types of special tax regimes used in Russia and abroad, their role in the development of small and medium-sized businesses.

ПРОБЛЕМЫ ОТРАСЛЕВОЙ ЮРИДИЧЕСКОЙ КВАЛИФИКАЦИИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

© 2017 Шувалова Юлия Сергеевна

магистрант

Самарский государственный экономический университет

© 2017 Овод Игорь Викторович

кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

© 2017 Свидерский Олег Алексеевич

доктор медицинских наук, доцент

Самарский юридический институт ФСИН России

E-mail: ula_04.07.95@mail.ru

Ключевые слова: предприниматель, предпринимательская деятельность, проблемы квалификации, экономическая деятельность, гражданское законодательство.

Осуществлен краткий анализ проблем определения понятия "предпринимательская деятельность", приведено сравнение с экономической деятельностью.

Предпринимательская деятельность, а вернее нарушения в данной области, все чаще становятся предметом судебных заседаний. Так, например, по сравнению с 2011 годом, в 2016 году арбитражными судами было рассмотрено на 605174 дела больше (1359272 в 2011 году и 1964446 в 2016 году). Несмотря на то, что большинство дел имеют взвешенное и обдуманное решение, есть вероятность, что какие-либо действия участвующих лиц будут квалифицированы неверно. Это, в частности, касается субъектов, в отношении которых существуют определенные подозрения, что они занимаются предпринимательской деятельностью с нарушениями, предусмотренными статьей 14.1 КоАП РФ¹.

Связаны такие неверно принятые решения с тем, что судами неверно квалифицируется само понятие "предпринимательской деятельности". Подобная позиция происходит из определения предпринимательской деятельности, указанного статьей 2 ГК РФ²: предпринимательской является деятельность, которая осуществляется на свой риск и связана с получением прибыли систематического характера от использования имущества, продажи товаров, оказания услуг или выполнения работ³.

Несмотря на то, что данное определение является легальным и основным, которым руководствуются суды при рассмотрении дел, существуют довольно противоречивые мнения относительно указанного понятия. Так, А.Г. Быков⁴ говорит о том, что законодатель просто отметил, что гражданский кодекс регулирует отношения между лицами, в том числе которые занимаются предпринимательской деятельностью. О.М. Олейник⁵ пришла к выводу, что в российском праве вообще нет легального определения предпринимательской деятельности.

Тем не менее, в приведенной дефиниции содержатся те признаки предпринимательской деятельности, с которыми и возникают трудности в квалификации. Кроме того, представляется, что именно данное определение является наиболее полным и существенным, даже несмотря на то, что законодатель не раскрывает смысла каждого из признаков. И это не первая категория, которая представляет сложности в ее понимании судами. Таким образом, она приобретает ситуативный характер, когда признаки предпринимательской деятельности трактуются по-разному. В данном случае следует выработать единый понятийный аппарат, закреплённый в науке предпринимательского права.

Итак, одним из признаков является понятие деятельности, которое не равнозначно понятию действие. И действительно, совершенное (или даже совершаемое неоднократно в течение жизни человека) действие в виде продажи товара или оказания услуги (выполнения работ) не может быть предпринимательской деятельностью, если не происходит систематически.

Кроме того, обращение к Конституции РФ⁶, статье 34, дает новое определение предпринимательской деятельности - вид деятельности экономической, содержанию которой, как правило, не уделяется внимания. При этом, даже экономисты не могут дать однозначного определения экономической деятельности⁷. Одни понимают под таковой деятельность, в рамках которой объединяются ресурсы и производственные процессы для того, чтобы создать товар, другие полагают, что экономическая деятельность представляет собой создание общественного продукта.

В юридической науке также анализировалось понятие "экономическая деятельность". Так, В.В. Лаптевым⁸ указывается, что в данное понятие включается не только производство товара, выполнение работ или оказание услуг, но и иные виды деятельности в экономической области, например, трудовая деятельность. И.В. Ершова⁹ указывает на элементы экономической деятельности, которые ее определяют: элементы производства, распределения, обмена и потребления. Данное понимание, вероятно, основывалось, в частности, на Общероссийском классификаторе видов экономической деятельности (утв. Постановлением Государственного комитета Российской Федерации по стандартам и метрологии от 06.11.2001 N 454-ст.), где сказано, что экономическая деятельность имеет место тогда, когда ресурсы объединяются с производственным циклом для производства продукции (оказания услуг), при осуществлении определенных затрат на такое производство.

Примечательно, что к данному определению часто обращаются суды для того, чтобы определить подведомственность споров арбитражному суду. Так как в статье 207 АПК РФ¹⁰ не конкретизируется понятие экономической деятельности, суды обращаются к следующим критериям:

- возникновение деятельности из общественных отношений, которые складываются относительно производства, распределения, потребления продукции (работ, услуг);
- отсутствие связей с фактом личного потребления продукции (услуг, работ), не имеющих предназначения для экономической деятельности¹¹.

Например, действия физического лица, сдающего внаем жилое (или нежилое) помещение, не подпадают под указанные критерии. В случае, если помещения внаем сдает юридическое лицо, у него возникает определенный производственный процесс: использование труда работников, материалов, технических средств, то есть ресурсов, поэтому здесь можно говорить об экономической деятельности, которая характеризуется, в том числе, наличием затрат на оказание услуг.

Так, 20.09.2017 года решением мирового судьи Кировского района¹² гражданину Уханову С.А. был назначен штраф за совершение административного правонарушения по части 1 статьи 14.1 КоАП РФ - осуществление предпринимательской деятельности в виде перевозки пассажиров, без соответствующей регистрации и лицензии на перевозку (руководствуясь п. 1 ст. 9 Федерального закона "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации"¹³: деятельность относительно перевозки пассажиров и багажа с помощью легковой такси на территории субъекта РФ может осуществляться только в случае, если юридическое лицо или индивидуальный предприниматель получил разрешение на осуществление деятельности по перевозке, которое выдается уполномоченным органом исполнительной власти субъекта РФ).

В указанном деле деятельность представляла собой систематическое оказание услуг, для реализации чего гражданин использовал некоторые ресурсы (свой труд, так как занятость являлась основной, обслуживание автомобиля, информационные ресурсы и т.д.) и производственный процесс (перевозка), следовательно, деятельность являлась экономической. Стоит отметить, что получение прибыли в данном и в других случаях не может рассматриваться в качестве основного квалифицирующего признака, поскольку прибыль является возможным исходом производственного цикла, а не гарантированным результатом.

Необходимо отметить и такой признак, как государственная регистрация. Как отмечает ряд ученых, только при совершении факта государственной регистрации предприниматель наделяется правоспособностью и дееспособностью. Это обстоятельство стоит включать в признаки законного предпринимательства. Следовательно, лицо, которое осуществляет предпринимательскую деятельность без государственной регистрации, не является предпринимателем. Тогда лицо, которое проходит государственную регистрацию, приобретает статус предпринимателя, даже если не осуществляет предпринимательскую деятельность. Здесь можно сделать вывод, что статус предпринимателя является формальным признаком¹⁴.

В случае, если регистрация отсутствует, деяние подпадает под статью 14.1 КоАП РФ или статью 171 УК РФ, так как деятельность является незаконной. На наш взгляд, государственная регистрация является главным практическим признаком в случаях, если рассматриваются дела относительно предпринимательской деятельности, которая ведется с нарушениями. В указанных нами случаях (незаконное предпринимательство), регистрация, как правило, не имеет места.

Таким образом, можно сделать заключение относительно определения предпринимательской деятельности. Предпринимательская деятельность представляет собой осуществляемую лицом на свой риск экономическую самостоятельную систематически осуществляемую деятельность, зарегистрированную в государственных органах, направленную на производство товаров (услуг, работ), не связанных с личным потреблением, с потенциальным извлечением прибыли из данного вида деятельности.

Данное определение предпринимательской деятельности необходимо внести в статью 2 ГК РФ, на которое должны ссылаться другие кодексы, например, Налоговый кодекс, УК РФ или КоАП РФ.

¹ Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 10.08.2017).

² Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 06.08.2017).

³ Баданина О.В. Особенности юридической ответственности сторон договора переработки давальческого сырья // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. № 10 (120). С. 90-94.

⁴ Быков А.Г. О содержании курса предпринимательского права и принципах его построения // А.Г. Быков: Человек, Ученый, Учитель. М. : Стартап, 2013. С. 31.

⁵ Олейник О.М. Формирование критериев квалификации предпринимательской деятельности в судебной практике // Предпринимательское право. 2013. № 1. С. 2-16.

⁶ Конституция Российской Федерации : принята всенар. голосованием 12.12.1993 (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // Собрании законодательства РФ. 04.08.2014. № 31. Ст. 4398.

⁷ Климova А.Н. К вопросу о понятии и признаках предпринимательской деятельности // Вестник Костромского государственного университета. 2016. № 6. С. 183.

⁸ Предпринимательское право / под ред. В.В. Лаптева, С.С. Занковского. М. : Волтерс Клувер, 2006. С. 64.

⁹ Российское предпринимательское право : учебник / отв. ред. И.В. Ершова, Г.Д. Отнюкова. М. : Проспект, 2011. С. 34.

¹⁰ Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 № 95-ФЗ (ред. от 29.07.2017).

¹¹ Постановление Федерального арбитражного суда Поволжского округа от 9 октября 2012 г. № Ф06-6756/12 по делу № А57-8556/2012.

¹² Решение Кировского суда Приморского края по делу № 5-1200/2017. URL: http://72.prm.msudrf.ru/modules.php?name=sud_delo&op=sd&number=18455530&delo_id=1500001.

¹³ Федеральный закон от 02.06.2016 № 172-ФЗ (ред. от 03.07.2016) "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации".

¹⁴ Овод И.В., Сви́дeрский О.А. Некоторые особенности понятия "предпринимательство" в правовом поле и выхода за его пределы // Вестник Волжского университета им. В.Н. Татищева. 2014.

PROBLEMS OF LEGAL QUALIFICATION OF BUSINESS ACTIVITIES

© 2017 Shuvalova Yuliya Sergeevna

Undergraduate

Samara State University of Economics

© 2017 Ovod Igor Viktorovich

Candidate of law Sciences, Associate Professor

Samara State University of Economics

© 2017 Svidersky Oleg Alekseevich

Doctor of medicine, associate Professor

Samara law Institute of the Federal penitentiary service of Russia

E-mail: ula_04.07.95@mail.ru

Keywords: entrepreneur, entrepreneurship, problems of qualification, economic activity, civil law.

Carried out a brief analysis of the problems of the definition of "business", given the correlation with economic activity.

СОДЕРЖАНИЕ

Экономика

Макина А.И., Саямова Я.Г. Развитие имиджевой политики предприятия на рынке молочной продукции.....	3
Маликов Д.З., Тагирова Н.Ф. Россия и Таджикистан: история развития экономического сотрудничества.....	6
Мальцева А.П. Молодежное предпринимательство: формы поддержки и причины незаинтересованности.....	15
Малюкова И.А., Устюгова И.Е. Диверсификационные инструменты инновационного развития предприятия.....	17
Мартынова В.В., Уланов В.Г. Оценка эффективности энергосбережения в рамках инвестиционного проектирования (на примере АО "Самарская кабельная компания").....	20
Медведчикова С.А. Специфика калькуляционной группировки затрат на производство на нефтедобывающих предприятиях.....	26
Мелкумян Т.Э. Проблемы применения налоговых льгот в нефтегазовой отрасли.....	29
Миронова Е.В., Вишневер В.Я. Проблемы кредитования малого бизнеса в России.....	33
Митерев Р.Е. Инновация как объект интеллектуальной охраны.....	36
Михалева О.Л., Кустова С.А. НДС: современное состояние и пути совершенствования.....	39
Мурзин А.Д. Феномен поляризации экономики на мезоуровне.....	42
Мухортов С.Г., Чариков В.С. Повышение качества налогового администрирования НДС.....	45
Назаров М.А., Вдовина А.О. Особенности налогового контроля субъектов малого бизнеса.....	49
Назаров М.А., Усов А.В. Проблемы и основные направления совершенствования взаимодействия с налогоплательщиками в налоговой системе РФ.....	53
Несяев Н.И., Наугольнова И.А. Оценка эффективности внедрения оборудования по контролю расхода топлива на грузовых и легковых автомобилях.....	58
Носков С.В. Интеграция деятельности участников рынка знаний.....	62
Паклина В.В., Юдакова О.В. Buzz-маркетинг как новый инструмент маркетинговой активности.....	64
Пашаев Т.Н. Теории и методологические подходы, определяющие модели экономического роста.....	69
Перминова Д.А., Китаева М.В. Современное развитие торговых отношений США и России в области аграрной политики.....	72
Першин М.А. Еще раз к вопросу о составе финансовых ресурсов современной организации.....	75
Петухов А.А. Перформанс-маркетинг: современные возможности рынка.....	79
Пичкуров С.Н., Федосеева Е.А. Особенности и перспективы краудфандинга в России.....	82
Погорелов С.А. Современные направления развития маркетинга в розничной торговле.....	85
Попова А.С., Щуцкая А.В. Рентабельность сельскохозяйственного производства: федеральный и региональный аспекты.....	89
Попова Е.В. Оценка мер государственной поддержки банковской системы в сфере кредитования реального сектора экономики.....	91

Попова Е.Е., Александрова К.Б. Справедливая стоимость ценных бумаг в соответствии с российскими и международными стандартами финансовой отчетности.....	96
Посохов Е.А., Баканач О.В. Сравнительный анализ естественного движения населения в отдельных регионах РФ.....	100
Поташева О.Н., Гафурова Д.А. Институт бухгалтерского учета: структура и роль в реформировании.....	103
Романова П.В., Перепёлкин В.А. Недостатки Ямайской мировой валютной системы и направления ее реформирования.....	107
Рустенова Э.А., Никитина И.С. Проблемы финансирования инновационной деятельности предприятий.....	109
Савинов О.Г., Савинова Н.Г., Ионов А.И. Управление ликвидностью банковского сектора в современных условиях.....	113
Сагадатов Г.М., Сидоров А.А. Перспективы развития рыбохозяйственной биотехнологии (аквакультуры) в России.....	117
Салькина А.Р. Анализ тенденций развития сектора исследований и разработок в инновационных процессах национальной промышленности.....	120
Сидоров А.А., Альмяшева А.С. Основы концепции и модели создания "биоэнергетической деревни".....	124
Сидоров А.А., Каменская Е.А. Меры и направления государственной поддержки биоэнергетики в РФ.....	127
Сидоров А.В., Асеев Д.В. Проблемы и перспективы развития транспортного налога в РФ.....	130
Сидоров А.В., Фомин Е.П. Зарубежный опыт налогообложения транспортных средств.....	133
Сличенко Д.А., Сухова Е.В., Чистик О.Ф. Статистический анализ правонарушений в Самарской области.....	137
Солнышкова О.С., Потапова А.Д. Проблемы и перспективы развития ипотечного кредитования в России.....	140
Соловьева В.С. Управление затратами на предприятии.....	143
Сулейменова А.И., Айешева Г.А. Проблемы и перспективы импортозамещения в АПК Казахстана.....	147
Султанова М.А., Есенгалиева С.М. Перспективы развития компании КРО В.У. в Западно-Казахстанской области.....	152
Татаровский Ю.А., Татаровская Т.Е. Концептуальные основы чтения бухгалтерской финансовой отчетности.....	159
Тещин И.В. Проблема ресурсосбережения и переработки отходов.....	161
Тойменцева И.А., Караулоская А.А., Оськина Ю.С. Информационные технологии в сбытовой логистике.....	164
Тойменцева И.А., Кривоножкина Н.В., Черняева К.Н. Концепция омниканальных продаж.....	167
Торгунакова Я.Б. Сравнительный анализ половозрастной структуры населения.....	170
Фархутдинова Т.А., Чудаева А.А. Особенности проблемных инвестиционных проектов.....	173
Федотов А.Н. Анализ процесса инвестирования в человеческий капитал на предприятии.....	176
Хайруллова А.Т. Инновационное развитие авиационного и космического двигателестроения России.....	179
Хасанов Д.И., Ралык Д.В. Российский рынок строительных услуг: цели и формы развития деловых отношений в арендном бизнесе.....	181
Хируимова С.Д. Обеспеченность предприятия материальными ресурсами: интегрированная модель контроллинга.....	188
Хлопов Д.А., Никитина Н.В. Специфика управления инновационными процессами на ОАО "Самарский подшипниковый завод".....	192
Чекмарева Д.Д. Понятие организации оплаты труда и основные принципы формирования фонда оплаты труда на предприятии.....	197

Чечерина О.А. Теоретические аспекты определения экономической эффективности кадастровой системы	200
Чистик О.Ф., Гильманова Д.Р. Статистический анализ занятости населения в Самарской области и Российской Федерации.....	203
Чистик О.Ф., Сарбитова И.Л. Различия в уровне человеческого развития между субъектами РФ: статистический подход.....	210
Чугунова Е.Т., Ралык Д.В. Роль бенчмаркинга в информационном обеспечении управления конкурентоспособностью предприятия.....	213
Шанин П.М., Войткевич Н.И. Оценка конкурентных позиций ООО "Дельта-Импульс" на региональном рынке электронных компонентов	216
Швецова Е.В. Сетевое моделирование в логистике.....	221
Шевцова И.А., Колотилина М.А. Сервисы аналитики веб-сайтов и рекламных компаний.....	224
Шишкина Д.С. Сущность концепции бережливого производства	228
Шмакова В.А., Ханаян Ш.С. Индекс глобальной конкурентоспособности стран постсоветского пространства	231
Юшин А.А. Анализ теоретических аспектов, принципов и механизмов пенсионной системы как основы социальной политики государства.....	233
Юшин А.А. Перспективы развития стратегического планирования негосударственных пенсионных фондов в России	238
Яковлев Г.И. Позитивное значение роста индекса глобальной конкурентоспособности российской экономики	242
Ярушина А.Э., Чудаева А.А. Оценка состояния и выявление проблем развития рынка жилой недвижимости г.о. Самара.....	246

Юриспруденция и право

Абальимова А.А., Казанкова Т.Н. Специфика разъяснительной деятельности Федеральной налоговой службы РФ	252
Абальимова А.А., Руднева Ю.В. Объединение кодификационного АПК и ГПК: "за" и "против" ..	258
Адеянов Н.А., Перебоева А.А. Коллизионные вопросы права собственности	261
Азархин А.В., Назаренко И.С. Источники правового регулирования бюджетной ответственности	264
Азархин А.В., Назаренко И.С. Основания бюджетной ответственности.....	268
Азархин А.В., Назаренко И.С. Сущность и правовая природа бюджетной ответственности	272
Алиева Г.Ш., Казанкова Т.Н. Налоговое стимулирование инновационной деятельности в Российской Федерации.....	276
Артамонова А.В., Пособило Н.В. Проблема правового регулирования международного усыновления (удочерения) ребенка	279
Асеев В.Е., Калашникова Е.Б. Субъект должностного преступления: проблема квалификации	282
Богданова Н.В. Особенности правового регулирования деятельности полиции	284
Богданова Н.В. Развитие конституционных норм о гендерном равенстве	287
Божко А.П. Конституционное право на жизнь нерожденного ребенка	290
Божко А.П. Спорные вопросы применения административного ареста как меры наказания.....	293
Бордакова А.Г., Пономаренков В.А. Структура процессуальной деятельности.....	296
Ботарева Е.А. Административная ответственность в российском праве	299
Ботарева Е.А. Миграционное законодательство Российской Федерации	301
Брскиян А.Ф. Право на распространение и получение информации	304

Брянцева В.А., Казанкова Т.Н. Проблемы несовершенства системы налоговых льгот Российской Федерации и пути их решения	307
Бундеев А.В., Чуракова Е.Н. Медиация как способ разрешения споров, вытекающих из предпринимательской деятельности (коммерческих споров)	310
Бунтова О.С., Казанкова Т.Н. Проблемы самовольного строительства в Российской Федерации	313
Ванюшина А.Д. Понятие общественного места в административном законодательстве	316
Виленский Н.М., Коробова А.П. Континентальная и англосаксонская правовые семьи: сравнительная характеристика	320
Глухов А.С. Перспектива развития судебного прецедента и судебной практики как источников российского права.....	323
Гражданкина Д.Д. Актуальные проблемы конституционно-правовой ответственности	326
Кавкаева Ю.А. Конституционное право на образование в Российской Федерации: понятие и содержание.....	328
Кавкаева Ю.А. Обстоятельства, смягчающие административную ответственность, в российском административном праве	332
Казанкова Т.Н., Лешина И.П. Правовое регулирование ответственности за нарушение норм бюджетного законодательства	336
Кайзерова Ю.А. Тайна усыновления по делам об усыновлении (удочерении) детей	339
Калугина Н.В., Ревина С.Н. К вопросу о сущности экономического суверенитета государства ..	342
Калугина Н.В., Чуракова Е.Н. Распределение судебных расходов в арбитражном процессе	348
Капитанов К.И., Цельникер Г.Ф. Совершенствование налогового контроля в Российской Федерации: концептуальные проблемы и пути их решения	353
Карпович В.Ю., Казанкова Т.Н. К вопросу о регулировании обязательных неналоговых платежей в Российской Федерации.....	357
Карпухина А.А. Особенности административной ответственности военнослужащих в РФ	363
Карпухина А.А. Право на жизнь в РФ.....	366
Коробова А.П. К вопросу о классово-социологической концепции правопонимания П.И. Стучки.....	369
Коростина Ю.В. Особенности сферы деятельности уполномоченного по правам человека в Российской Федерации.....	372
Котыхова А.А., Черевиченко Т.С. Коллизионные проблемы в области наследственных отношений, осложненных иностранным элементом	374
Кривенкова А.Г., Курушин С.А. Формы прямого волеизъявления граждан, применяющиеся в борьбе с незаконной предпринимательской деятельностью на территории Самарской области.....	378
Кузнецов С.Д., Дельцова Н.В. Недействительность сделок в гражданском праве	381
Кузнецов С.Д., Милова И.Е., Золотов М.А. Уголовная ответственность несовершеннолетних.....	384
Кузнецов С.Д., Старцева С.В., Кот М.К. Заключение срочного трудового договора: особенности и проблемы.....	389
Кузьмина А.О. Административные правонарушения в сфере образования.....	393
Лекасова А.С., Казанкова Т.Н. Виды налоговых правонарушений: теоретика, исторический аспект	396
Лекасова А.С., Фадеев А.В. Актуальные проблемы доказывания в гражданском процессе	401
Леонович М.С. Принцип разделения властей как конституционный принцип	405
Лурда Р.В., Тарасова Ю.А. История становления и развития аудита.....	408
Мавринская Т.В. Административная ответственность за нарушение норм, регулирующих защиту персональных данных работника	413
Мавринская Т.В. Ограничение политических прав и свобод граждан в РФ.....	417
Малютина Т.В., Казанкова Т.Н. К вопросу о реализации права гражданина быть избранным ...	420

Маренков В.А. Понятие, виды, характеристика, преимущества и недостатки избирательных систем современности.....	422
Минетдинова В.Д., Казанкова Т.Н. Проблема выделения налоговой ответственности в самостоятельный вид юридической ответственности.....	425
Мышкина К.С., Коробова А.П. Влияние глобализма на национальное государство и право.....	428
Никитина А.А., Казанкова Т.Н. Актуальные вопросы защиты прав налогоплательщиков.....	431
Оганесян К.А. Понятие и цели административного наказания	435
Осипов Д.Д., Калашникова Е.Б. Применение оперативных "игр" при раскрытии заказных убийств.....	438
Паулов П.А. Особенности профессиональной деятельности эксперта в гражданском процессе.....	441
Паулов П.А., Захаров А.Л. Проблемы контрольно-надзорной деятельности в Российской Федерации.....	445
Паулов П.А., Калашникова Е.Б., Кобзарев М.А. Правовой статус рабов в Древнем Риме.....	448
Паулов П.А., Кондратьева Е.А. К вопросу о значимости прав и свобод человека и гражданина в области демографических процессов.....	451
Паулов П.А., Кондратьева Е.А. К вопросу о сущности демографических процессов в Российской Федерации.....	453
Паулов П.А., Кондратьева Е.А. Особенности этнических аспектов демографических процессов в Российской Федерации.....	455
Перебоева А.А. К вопросу о значении и реализации права на гражданство.....	457
Перебоева А.А. Правовые аспекты брачного договора в международном частном праве.....	460
Перебоева А.А., Чугурова Т.В. О некоторых особенностях признания наследника недостойным.....	463
Перепелкина О.А., Казанкова Т.Н. К вопросу о правовом статусе субъектов Российской Федерации.....	466
Персидская А.А. Историческое зарождение конституционного права на труд в России.....	468
Персидская А.А. Особенности административно-правового статуса иностранных граждан.....	471
Порфирьева А.Б. Административная ответственность как правовой институт.....	473
Порфирьева А.Б. Реализация права людей на труд.....	476
Пособило Н.В. Международный терроризм - глобальная проблема современного мира.....	479
Пособило Н.В. Проблемы профессионального представительства в арбитражном процессе.....	482
Пособило Н.В., Мурзин А.Е. Проблемы и перспективы развития исполнительного розыска должников.....	484
Приходько С.О. Правовое регулирование референдума.....	487
Родина А.А., Чуракова Е.Н. Web-страница как источник доказательств в арбитражном процессе.....	490
Саламаха О.И. Международные стандарты защиты прав и свобод человека.....	493
Саламаха О.И. Особенности процессуальных гарантий прав и свобод человека и гражданина.....	495
Саламаха О.И. Перспективы совершенствования гарантий реализации прав и свобод человека и гражданина.....	497
Середкина О.А., Казанкова Т.Н. Условия привлечения к ответственности за совершение налогового правонарушения.....	498
Сидорова А.В., Тимохина М.И. Малозначительность как основание освобождения от административной ответственности.....	503
Сидорова Ю.Ю., Мурзин А.Е. Особенности обращения взыскания на авторские права.....	506
Сидорова Ю.Ю., Черевиченко Т.С. Особенности авторского права в международном частном праве.....	509

Слепова В.В. Обнародование муниципальными образованиями нормативных правовых актов: проблемы альтернативного опубликования.....	513
Солодовников А.А. Судебный прецедент как источник налогового права России.....	516
Стародубова В.С. К вопросу о праве человека на неприкосновенность частной жизни.....	519
Тарасов В.В. Договоры международной воздушной и железнодорожной перевозки: понятие и правовые проблемы исполнения.....	521
Тарасов В.В. Практические проблемы разрешения налоговых споров в судебном разбирательстве.....	525
Тарасов В.В. Проблематика применения норм о подведомственности суду по интеллектуальным правам.....	527
Тарасов В.В. Роль суда в исполнительном производстве. Проблематика применения судами законодательства об исполнительном производстве.....	531
Тарасова Ю.А., Лурда Р.В. К вопросу о правовом режиме иностранных инвестиций в Российской Федерации.....	534
Тимохина М.И. Конституционно-правовые институты и их роль в формировании российской правовой системы.....	537
Токарев В.О., Паулов П.А. Реформа местного самоуправления в РФ: приближение власти к народу.....	540
Фомкина В.Д. Международное сотрудничество в уголовно-процессуальной сфере: перспективы и направления развития.....	543
Фомкина В.Д., Бындова К.Е. Проблема выбора места судебного разбирательства по делам с участием иностранного элемента.....	546
Фомкина В.Д., Мурзин А.Е. Оценочная деятельность судебного пристава-исполнителя в рамках исполнительного производства.....	549
Фомкина В.Д., Чуракова Е.Н. Участие прокурора в арбитражном процессе в целях защиты публичных интересов: основные проблемы.....	551
Хамитова А.М., Казанкова Т.Н. Конституционные основы муниципальной службы в Российской Федерации.....	554
Чалоян А.И., Казанкова Т.Н. Проблемы двойного налогообложения.....	557
Чалоян А.И., Руднева Ю.В. Проблемные аспекты определения критериев ограничения дееспособности в процессуальной практике.....	561
Частухина Т.А., Мурзин А.Е. История развития алиментного законодательства в России.....	565
Частухина Т.А., Черевиченко Т.С. Национальное право и международное регулирование в определении сущностей и особенностей договора финансирования под уступку денежного права требования.....	571
Черевиченко Т.С., Даулеталиева Г.Т. О правовой природе инвестиционного договора.....	574
Чернега О.С., Казанкова Т.Н. Федеральные государственные органы с особым статусом в системе федеральных органов государственной власти.....	578
Чернигова М.С., Кочеткова Н.В. Проблема дистанции власти в России. Индекс дистанции власти.....	581
Чугурова Т.В., Даулеталиева Г.Т. Место обеспечительного производства в арбитражном процессе.....	585
Чуракова Е.Н., Даулеталиева Г.Т. Защита интересов ответчика при принятии обеспечительных мер.....	588
Чуракова Е.Н., Сидорова Ю.Ю. К вопросу о представительстве в арбитражном процессе и адвокатской монополии.....	592
Шарапова Р.А. Конституционная ответственность.....	595
Ширяева А.И., Казанкова Т.Н. Правовое регулирование специальных налоговых режимов в России и за рубежом.....	597
Шувалова Ю.С., Овод И.В., Свицерский О.А. Проблемы отраслевой юридической квалификации предпринимательской деятельности.....	602

Научное издание

**РОССИЙСКАЯ НАУКА:
АКТУАЛЬНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ
И РАЗРАБОТКИ**

**Сборник научных статей
VI Всероссийской заочной
научно-практической конференции**

6 октября 2017 года

Часть 2

Экономика (М-Я). Юриспруденция и право

*Материалы представлены
в авторской редакции*

Усл. печ. л. 35,57 (38,25). Уч.-изд. л. 56, 15.
Самарский государственный экономический университет.
443090, Самара, ул. Советской Армии, 141.