

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Самарский государственный экономический университет
Министерство образования и науки Самарской области
Министерство промышленности и торговли Самарской области
Торгово-промышленная палата Самарской области
Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики
по Самарской области
Ленкоранский государственный университет (Ленкорань, Азербайджан)
Финансово-экономический университет Таджикистана
(Душанбе, Таджикистан)
Некоммерческое партнерство «Междисциплинарный альянс исследователей
в области организационных наук» (НП «МАОН»)
Вольное экономическое общество России



ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ: ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА

**Материалы 22-й Международной
научно-практической конференции**

23–24 ноября 2023 года

Часть 3

**Цифровые технологии для решения проблем современных
предприятий. Институциональная трансформация правовой среды
в современных условиях**

Самара 2023

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Самарский государственный экономический университет
Министерство образования и науки Самарской области
Министерство промышленности и торговли Самарской области
Торгово-промышленная палата Самарской области
Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики
по Самарской области
Ленкоранский государственный университет (Ленкорань, Азербайджан)
Финансово-экономический университет Таджикистана
(Душанбе, Таджикистан)
Некоммерческое партнерство «Междисциплинарный альянс исследователей
в области организационных наук» (НП «МАОН»)
Вольное экономическое общество России

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ: ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА

Материалы 22-й Международной
научно-практической конференции

23–24 ноября 2023 года

Часть 3. Цифровые технологии для решения проблем современных
предприятий. Институциональная трансформация правовой среды
в современных условиях

Самара 2023

УДК 338.242
ББК У 9(2)301
П78

Печатается по решению научного совета
Самарского государственного экономического университета

Редакционная коллегия: д-р экон. наук, проф. **Е.А. Кандрашина** (отв. редактор), д-р экон. наук, проф. **В.А. Пискунов**, канд. экон. наук, доц. **М.С. Гусева**, д-р экон. наук, проф. **А.П. Жабин**, д-р экон. наук, проф. **М.Е. Коновалова**, д-р юрид. наук, проф. **С.П. Бортников**, канд. экон. наук, доц. **А.В. Шепелев**, канд. экон. наук, доц. **Е.П. Трошина**, канд. техн. наук, доц. **Н.Г. Губанов**, **О.А. Сапова** (управление по международному сотрудничеству СГЭУ), канд. экон. наук, доц. **Н.В. Никитина** (зам. отв. редактора), канд. экон. наук, доц. **А.А. Чудаева** (зам. отв. редактора)

П78 **Проблемы развития предприятий: теория и практика** : материалы 22-й Международной научно-практической конференции, 23–24 ноября 2023 года : в 3 частях / редколлегия: Е.А. Кандрашина (ответственный редактор) [и др.] ; Самарский государственный экономический университет. – Ч. 3. – Самара : Изд-во СГЭУ, 2023. – 212 с.
ISBN 978-5-00176-181-5 – ISBN 978-5-00176-184-6 (ч. 3)

Рассматривается комплекс научно-теоретических и методических вопросов деятельности предприятий в современных реалиях: трансформация институциональной среды функционирования предприятий в условиях новых глобальных вызовов; резервы повышения эффективности деятельности предприятий в условиях новых глобальных вызовов; менеджмент в меняющемся мире; цифровые технологии для решения проблем современных предприятий; институциональная трансформация правовой среды в современных условиях.

Предлагаются новые научно-методические направления экономического и организационного развития предприятий, приводится анализ теоретических и методологических подходов развития производства в условиях цифровизации и импортозамещения.

Для научных работников, аспирантов, студентов экономических вузов, а также руководителей и специалистов предприятий.

УДК 338.242
ББК У 9(2)301

ISBN 978-5-00176-181-5
ISBN 978-5-00176-184-6 (ч. 2)

© ФГАОУ ВО «Самарский государственный
экономический университет», 2023

ЦИФРОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ДЛЯ РЕШЕНИЯ ПРОБЛЕМ СОВРЕМЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

УДК 005.95/96

doi:10.46554/PEDTR-22-2023-3-pp.3

ЦИФРОВАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ ПРОЦЕССОВ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ ПРЕДПРИЯТИЯ

© 2023 Адгизалов Сергей Вячеславович
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: sadgizalov@yandex.ru

© 2023 Лукин Андрей Геннадьевич

доктор экономических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: lagufk@mail.ru

В современных условиях ни один из аспектов системы менеджмента предприятий не обходится без применения наиболее передовых цифровых технологий, ведь именно цифровизация выступает наиболее перспективным инструментом повышения эффективности управления и функционирования бизнеса. В статье рассмотрены понятие, процесс и особенности цифровой трансформации управления ключевым ресурсом предприятия, а именно его персоналом. Помимо этого, изучены базовые составляющие и принципы переориентации HR-сферы бизнеса в цифровой формат, а также предложены наиболее актуальные направления цифровизации управления персоналом.

Ключевые слова: цифровизация, цифровая трансформация, управления персоналом, цифровые технологии в HR-сфере, цифровая переориентация управления персоналом, развитие цифровых инструментов в сфере HR.

На сегодняшний день цифровизация все более активно внедряется во все сферы жизни человека, начиная от различных хобби, заканчивая способами и вариантами распоряжения собственных финансовых ресурсов. Цифровизация вносит коррективы в привычные нам способы общения, развлечений, труда и получения новой информации, а также, несомненно, в процесс функционирования предприятий и модели построения бизнес-процессов. В этой связи цифровые трансформации претерпевает и HR-сфера, куда ежегодно приходят новые высокотехнологичные цифровые инструменты и решения, без которых представить дальнейшее развитие отрасли управления персоналом предприятия как его ключевым ресурсом просто невозможно.

В рамках управления персоналом предприятия в последние годы важное внимание уделяется внедрению технологий автоматизации основных бизнес-процессов, а в последствии и их цифровизации, что является уже неотъемлемой частью построения базовых принципов осуществления HR-функционала. Важность цифровизации, а также глубина вносимых изменений позволяют говорить о том, что современная система управления персоналом переживает период цифровой трансформации, характеризующейся не только внедрением современных технологий в бизнес-процессы предприятия, но и осуществлением фундаментальных изменений в подходах к менеджменту.¹ Цифровая трансформация процессов управления персоналом предприятия представляет собой структурное преобразование, полный пересмотр моделей и способов организации деятельности персонала предприятия для повышения эффективности их труда с помощью современных технологий.

Говоря о цифровой перестройке бизнес-процессов в области управления персоналом предприятия необходимо отметить, что трансформации в первую очередь требуют непосредственно инструменты коммуникации сотрудников и принятия ими управленческих и иных решений, такие, как, например, построение системы внутрикорпоративного оповещения и обмена информацией, трансформация системы обучения и адаптации персонала, модернизация процессов обучения и повышения квалификации персонала и так далее.

Процесс цифровой трансформации осуществления управления человеческими ресурсами бизнеса основывается на трех наиболее базовых составляющих (рис. 1), которые необходимо контролировать и развивать для формирования комфортной для персонала цифровой среды, которая дает возможность повысить уровень адаптивности и гибкости сотрудников, что, в свою очередь, оказывает значительное влияние на осуществление цифровизации бизнес-процессов предприятия.

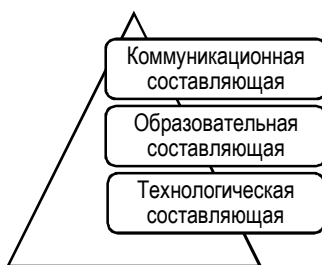


Рис. 1. Ключевые составляющие цифровой трансформации HR-процессов предприятия*

* Составлен авторами на основании².

Трансформация экономической системы в целом, а также ее переход к цифровому формату создают острую необходимость цифровой перестройки и сектора управления персоналом бизнеса, что связано с высоким уровнем значимости персонала предприятия для обеспечения конкурентоспособности и эффективности функционирования бизнеса, в то время как человеческие ресурсы выступают как ключевым разра-

ботчиком предложений и идей, так и носителем способности усваивать цифровые новшества и применять их в конкретной практике.

Управление персоналом предприятия выступает довольно специфичной сферой менеджмента предприятия, где с помощью современных технологий можно оцифровать буквально все процессы и функции сотрудников, включая и их жизненный цикл в целом. Сегодня уже ни одно предприятия не представляет реализацию ключевых HR-направлений без привлечения даже самых простых цифровых технологий. Так, например, на протяжении последних нескольких лет стало абсолютной нормой проводить первичный кандидатов с помощью онлайн-площадок, автоматизировать подбор и закрытие вакансий, осуществлять процесс расчета и начисления заработной платы и премий в автоматическом режиме и так далее.

Цифровая трансформация процессов управления персоналом современного предприятия базируется на упрощении и стандартизации основных HR-процессов с помощью разработки, развития и внедрения определенных цифровых инструментов, способных значительно повысить не только эффективность функционирования предприятия в целом, но и его конкурентоспособность, а также уровень привлекательности для трудовых ресурсов, ведь ни для кого ни секрет, что сегодня работники принимают решение о трудоустройстве, опираясь не только на сведения о заработной плате, но и анализируя общую инфраструктуру, в том числе цифровую, того или иного предприятия.

Процессы управления персоналом современного и эффективного бизнеса должны быть частью общего цифрового курса, переход к которому осуществляется последовательно, внедряя все новые и новые инструменты цифровизации, а в последствии реализуя и полную цифровую трансформацию бизнеса, которая в современных экономических условиях фокусируется на личности каждого сотрудника и их развитии, а также на применении цифровых инструментов для управления персоналом и его ключевыми знаниями, навыками и мотивацией.³ Цифровая переориентация управления персоналом предприятия во многом необходима для освобождения сотрудников от рутинных операций, минимизации влияния человеческого фактора и возникновения в связи с этим ошибок, а также высвобождения рабочего времени персонала для решения более приоритетных задач, что дает возможность эффективнее и рациональнее использовать потенциал сотрудников.

Бурное развитие сферы цифровых технологий позволяет современным предприятиям довольно быстро осуществлять цифровую трансформацию управления персоналом, применяя наиболее передовые цифровые инструменты и методики. Сфера управления персоналом с каждым годом все сильнее и стремительнее переходит в раздел точных наук, а непосредственно HR-менеджмент предприятия становится наиболее эффективной сферой управления предприятием, где взаимосвязь между прибылью бизнеса и его трудовыми ресурсами становится все более четкой.

Цифровая переориентация процессов управления персоналом осуществляется посредством разработки цифровой стратегии развития бизнеса в области HR, содержащей как основные принципы и направления внедрения цифровых технологий, так и пути и средства достижения стратегических и тактических целей предприятия в обла-

сти цифровизации, а также отражающей факторы и условия, необходимые для внедрения цифровых технологий.⁴

Цифровая трансформация процессов управления персоналом предприятия основывается на ряде принципов, позволяющих выявить суть разработки и внедрения цифровых инструментов в HR-систему персонала.⁵ Среди наиболее основных принципов можно выделить несколько, а именно:

1. Подчинение стратегии цифровой трансформации процессов управления персоналом целям и задачам деятельности организации;

2. Комплексный характер цифровой трансформации процессов управления персоналом, интеграция данного вида цифровой трансформации в общий процесс цифровой трансформации на предприятии;

3. Выделение ключевой целью цифровой трансформации повышение производительности труда персонала путем развития уровня цифровизации отдельных подразделений и сотрудников предприятия;

4. Следование инновационному характеру проводимой цифровой трансформации, проявляющееся в нацеленности на постоянное развитие цифрового потенциала HR-сферы бизнеса;

5. Поддержание высокого уровня адаптивности реализуемых трансформационных изменений, которые должны наиболее быстро реагировать на изменения внешней среды.

Цифровая переориентация сферы HR-менеджмента предприятия осуществляется в разрезе некоторых ключевых направлений, позволяющих в наибольшей мере отразить использование цифровых технологий и инструментов в процессе управления персоналом предприятия. В рамках исследования авторами выделено несколько наиболее актуальных направлений (рис. 2).

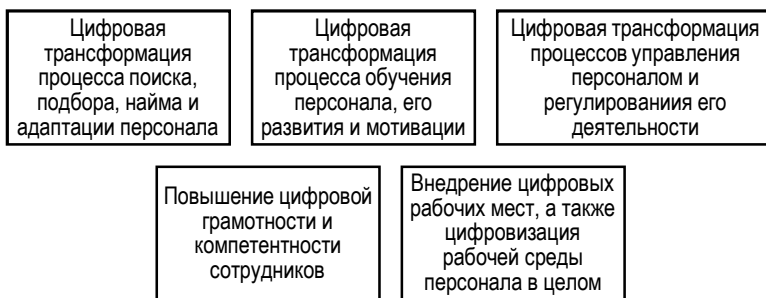


Рис. 2. Основные направления цифровой переориентации процессов управления персоналом предприятия

Таким образом, цифровая трансформация процессов управления персоналом предприятия и применение цифровых технологий и инструментов провоцируют значительные изменения в структуре современной экономики и состоянии бизнеса в целом. В рамках цифровой переориентации HR-процессов бизнеса основной упор делается на формирование цифровой инфраструктуры и среды деятельности персонала, а также

на создание и развитие цифровых компетенций сотрудников предприятия. Главной целью управления персоналом в условиях цифровой трансформации становится обеспечение повышения эффективности деятельности персонала и производительности труда сотрудников в процессе перестройки пути развития бизнеса с традиционного на цифровой формат.

Цифровая трансформация управления персоналом дает предприятиям возможность использовать принципиально новые техники и методы управления трудовыми ресурсами и трудовыми отношениями в целом, основанные на внедрении и активном применении цифровых и автоматизированных технологий, отражающих инновационный путь развития современного бизнеса.

* * * *

¹ Захаров Д. К., Каштанова Е. В. Цифровизация управления персоналом: российская и зарубежная практика // Управление персоналом и интеллектуальными ресурсами в России, 2022. Том 11 №1. URL: <https://naukaru.ru/ru/nauka/article/49636/view>

² Оленев Д. А. Цифровизация технологий управления персоналом: обзор интернет-источников // Сборник материалов 1-й Международной конференции по цифровизации, 2018. URL: https://elar.urfu.ru/bitstream/10995/98224/1/978-80-88327-00-4_012.pdf

³ Акимов А. А., Тихонов А. И. Цифровая трансформация: основные тенденции и влияние на систему управления персоналом предприятия // Вестник Академии знаний? 2020. №3 (38). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/tsifrovaya-transformatsiya-osnovnye-tendentsii-i-vliyanie-na-sistemu-upravleniya-personalom-predpriyatiya>

⁴ Воронова Д. Ю. Формирование механизма цифровой трансформации системы управления персоналом предприятия // Научный журнал «Управленческий учет», 2022. №5. С. 26-33.

⁵ Никитаева А. Ю., Михалкина Д. А. Развитие человеческих ресурсов в условиях цифровой экономики: стратегическая перспектива // Вестник Волгоградского государственного университета. Экономика, 2019. Том 21, №4. С. 152-161.

DIGITAL TRANSFORMATION OF ENTERPRISE PERSONNEL MANAGEMENT PROCESSES

© 2023 Adgizalov Sergey Vyacheslavovich

Graduate Student

Samara State University of Economics

E-mail: sadgizalov@yandex.ru

© 2023 Lukin Andrey Gennadievich

Doctor of Economics, Professor

Samara State University of Economics

E-mail: lagufk@mail.ru

In modern conditions, none of the aspects of the enterprise management system is complete without the use of the most advanced digital technologies, because digitalization is the most promising tool for improving the efficiency of business management and functioning. The article discusses the concept, process and features of digital transformation of management of a key resource of an enterprise, namely its personnel. In addition, the basic components and principles of the reorientation of the HR business sphere into a digital format have been studied, as well as the most relevant directions of digitalization of personnel management have been proposed.

Keywords: digitalization, digital transformation, personnel management, digital technologies in the HR sphere, digital reorientation of personnel management, development of digital tools in the HR sphere.

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА ДЛЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА

© 2023 Барзязева Алена Юрьевна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: super.iust@yandex.ru

© 2023 Михалева Оксана Леоновна

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: mikhaleva2007@yandex.ru

В статье рассматривается роль малого и среднего предпринимательства в обеспечении экономической безопасности страны. Раскрываются факторы, влияющие на экономическую безопасность малых и средних предприятий. Приводятся и анализируются способы государственной поддержки субъектов малого предпринимательства.

Ключевые слова: субъекты малого и среднего предпринимательства, экономическая безопасность, угрозы экономической безопасности страны, предприятия IT-сферы.

Субъекты малого и среднего предпринимательства (СМП) на сегодняшний день оказывают значительное влияние как на развитие рыночных отношений, так и на рынок в целом. В структуре ВВП 2021 года, доля малого бизнеса составила 20 %. Предприятия, относящиеся к данной группе наиболее подтверждены как внешним, так и внутренним рискам, что непосредственно влияет не только на предпринимательский сектор, но и на всю экономическую безопасность страны.

По статистическим данным данный показатель планируется постепенно наращивать и к 2024 году он будет равен 32,5%

Субъекты малого и среднего предпринимательства имеет свои особенности. В частности, это признаки, благодаря которым понимается к какой группе субъектов деятельности относится тот или иной бизнес.¹ Данные критерии представлены в статье 4 ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в РФ» от 24.07.2007 года.² Критерии отнесения представлены в таблице.

Поддержка малого и среднего бизнеса является одной из остро стоящих проблем перед государством. Так как в России доля занятых в малом и среднем бизнесе намного меньше, чем в других экономически развитых странах.³

На рис. 1 представлена доля СМП в ВВП других стран за 2022 год.

В результате мы видим, что Россия занимает последнее место в доли СМП в ВВП страны. Это также подтверждается большим количеством проблем, с которым сталкивается малый бизнес. Это несомненно мировой кризис, введение санкций, уход с Российского рынка многих поставщиков.

Критерии отнесения бизнеса

Критерий	Микропред- приятие	Малое предприятие	Среднее предприятие
Среднесписочная численность работников за предшествующий календарный год	До 15 человек	От 16 до 100 человек	От 101 до 250 чел., От 251 до 1000 чел., (для предприятий легкой промышленности), До 1500 чел., (для предприятий, пищевой промышленности)
Максимальное значение дохода за предыдущий календарный год	120 млн рублей	800 млн рублей	2 млрд рублей

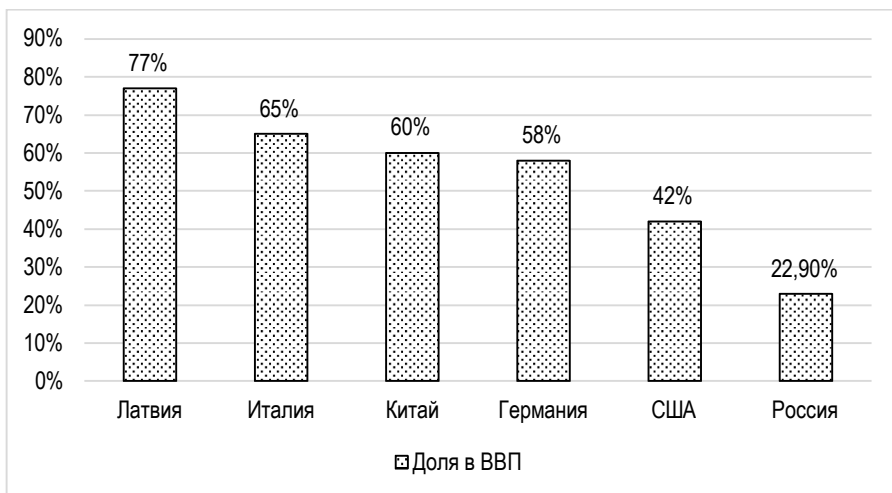


Рис. 1

С 2019 года в РФ действует «Национальный проект малое и среднее предпринимательство», направленное на разработку и предоставление мер поддержки СМП. Цель проекта — увеличение числа субъектов малого бизнеса, разработку специальной Цифровой платформы для предоставления услуг малому бизнесу, а также создание единого реестра СМБ.⁴

Планируемое увеличение числа СМП создает необходимость в разработке системы экономической безопасности в малом бизнесе.

Экономическая безопасность предприятий предполагает собой систему обеспечения защиты от внешних и внутренних угроз и факторов, негативно влияющих на предприятие.

Для более точного рассмотрения системы экономической безопасности рассмотрим каким угрозам чаще всего подвержены субъекты малого и среднего предпринимательства (рис. 2).

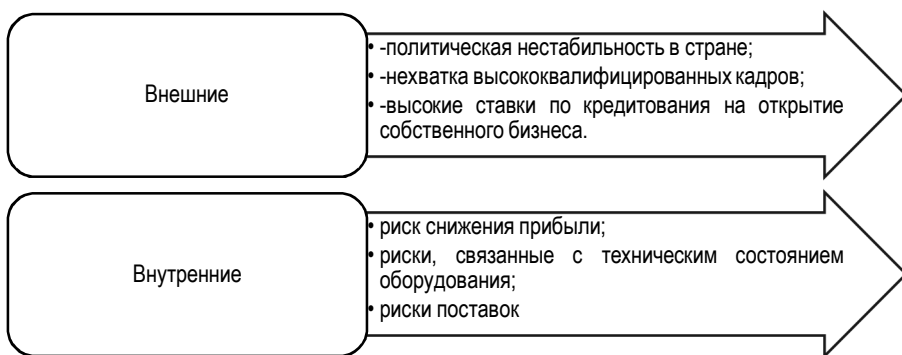


Рис. 2

Для поддержки бизнеса в РФ предполагается разработка стандартов как на федеральном, так и региональном уровне.

Одной из мер поддержки на федеральном уровне выступает создание «Цифровой платформы» которая предполагает помощь в открытии и развитии дальнейшего введения бизнеса.

Благодаря цифровой платформе пользователь может отправить заявку на регистрацию своего бизнеса, определить правовую форму предприятия, имеет возможность проходить обучение по различным направлениям деятельности, а также обратиться в поддержку со всеми имеющими вопросами и получить на них ответы.⁵

Также одной из новых мер поддержки является «Социальный контракт на развитие собственного бизнеса» (рис. 3).

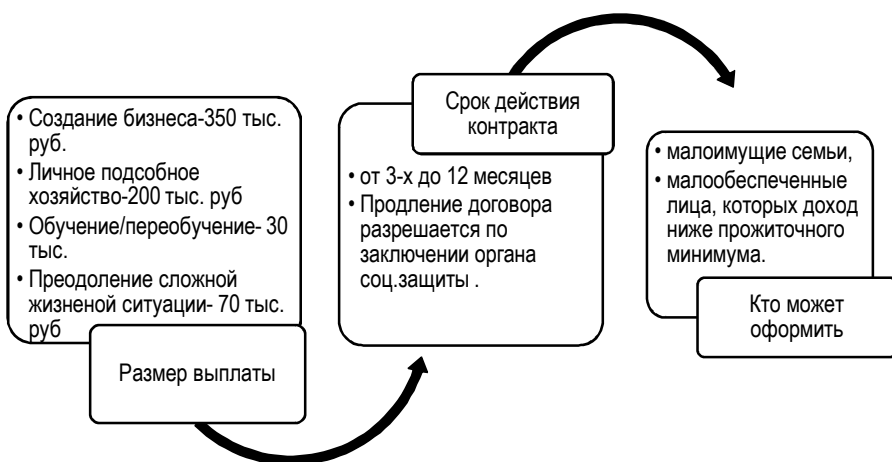


Рис. 3

С введением санкций и уходом с Российского рынка большого количества программ, различного Программного обеспечения, и оттоком IT-специалистов за границу, государство делает все возможное для развития отечественных разработок в области IT. Данная сфера является одной из дорогостоящих по ее поддержке. По последним данным инвестиции в IT-сферу в 2023 году составят около 1 трлн рублей.

Что касается мер поддержки для IT-компаний, то к ним относят (рис. 4).

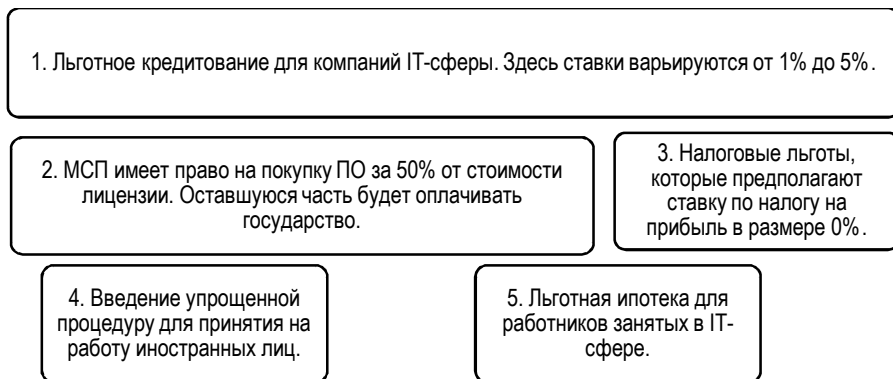


Рис. 4

В результате мы видим, что эффективная работа СМП залог стабильности экономики государства. Поэтому, поддержка со стороны государства является основополагающим фактором в развитии малого и среднего бизнеса.

Для стабильной работы предприятий необходима разработка системы экономической безопасности, а также внедрение эффективной поддержки со стороны государства. Все это позволит достичь нужных результатов в области предприятий малого и среднего бизнеса, и повысить уровень жизни населения в стране.

* * * *

¹ Кизим А.А., Солахов П.А., Лукьянцева К.А., Экономическая безопасность малого бизнеса в условиях кластеризации//Государственное и муниципальное управление. Учебные записки СКАГС.-2020.№4.

² Федеральный закон от 24.07.2007 N 209-ФЗ (ред. от 10.07.2023) "О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации".https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_52144/08b3e6bc9a360ad1dc314150a6328886703356/

³ Гунина И.А., Посаженикова Ю.Н Система управления экономической безопасностью предприятия.//ЭКОНОМИНФО.-2018.-№1.

⁴ Национальный проект «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы» https://www.economy.gov.ru/material/directions/nacionalnyy_proekt_maloe_i_srednee_predprinimatelstvo_i_podderzhka_individualnoy_predprinimatejskoy_iniciativy/

⁵ Единый реестр субъектов малого и среднего бизнеса. <https://ofd.nalog.ru/index.html>

PROSPECTS FOR THE DEVELOPMENT OF SMALL BUSINESS TO ENSURE THE ECONOMIC SECURITY OF THE STATE

© 2023 **Barzyaeva Alyona Yuryevna**

Student

Samara State University of Economics

E-mail: super.iust@yandex.ru

© 2023 **Mikhaleva Oksana Leonovna**

Candidate of Economic Sciences, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: mikhaleva2007@yandex.ru

The article examines the role of small and medium-sized enterprises on the economic security of the country. The factors affecting the economic security of small and medium-sized enterprises are revealed. And also the ways of state support of small business entities are given and analyzed.

Keywords: small and medium-sized businesses, economic security, threats to the economic security of the country, IT-sphere enterprises.

ЦИФРОВОЙ РУБЛЬ КАК ИНСТРУМЕНТ ПОВЫШЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В ФИНАНСОВОЙ СФЕРЕ

© 2023 Барзыева Алена Юрьевна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: super.iust@yandex.ru

© 2023 Шапошникова Алина Леонидовна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: super.iust@yandex.ru

© 2023 Тарасова Татьяна Михайловна

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: tarasova2004@inbox.ru

В статье рассматривается актуальность цифровых технологий в сфере финансов. Описываются предпосылки внедрения цифрового рубля, а также его влияние на экономическую безопасность страны.

Ключевые слова: цифровизация, цифровой рубль, финансовая сфера, экономическая безопасность, кредитные организации.

Цифровые технологии с каждым годом набирают все большие обороты развития. Одной из предпосылок внедрения данных технологий является упрощение жизни населения. Сегодня цифровизация наблюдается во всех сферах нашей жизни и является неотъемлемым процессом развития общества. Именно поэтому сфера финансов не стала исключением.

С 2020 года в России активно ведется работа по разработке и внедрению «цифрового рубля», в 2022 году началось активное тестирование платформы и были совершены первые операции по переводу цифровых рублей между физическими лицами.

Закон о внедрении «цифрового рубля» вступил в силу с августа 2023 года. На данном этапе проходит апробация его обращения.¹

Цифровой рубль представляет собой форму национальной валюты, выпускаемую Банком России, являющейся равноценной существующим. То есть, наличный рубль равен безналичному и цифровому.

Основной целью создания цифрового рубля является контроль за денежными средствами со стороны государства в лице Банка России. Цифровой рубль позволит отслеживать перемещение средств, что в свою очередь является основополагающим в вопросах коррупции и хищения.

Кроме того, в планах ввести для цифровых денег определенные назначения платежей, которые получатель уже не сможет изменить. Таким образом, неизрасходованные деньги пользователи цифрового рубля вынуждены будут вернуть, т.к. путь каждого рубля отслеживается. Это позволит государству снизить число коррупционных схем и нецелевого расходования средств.²

Преимущества введения цифрового рубля можно увидеть на рис. 1.

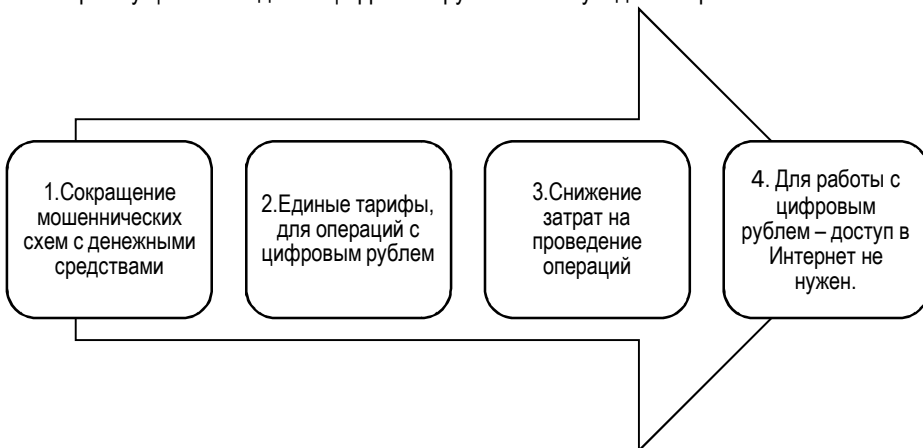


Рис. 1. Преимущества введения цифрового рубля

Одной из главных предпосылок введения «цифрового рубля» стало снижение доли наличной валюты в обороте экономики.

Изменение объема наличных денег в обращении в период с 2022 по 2023 год представлено на рис. 2.

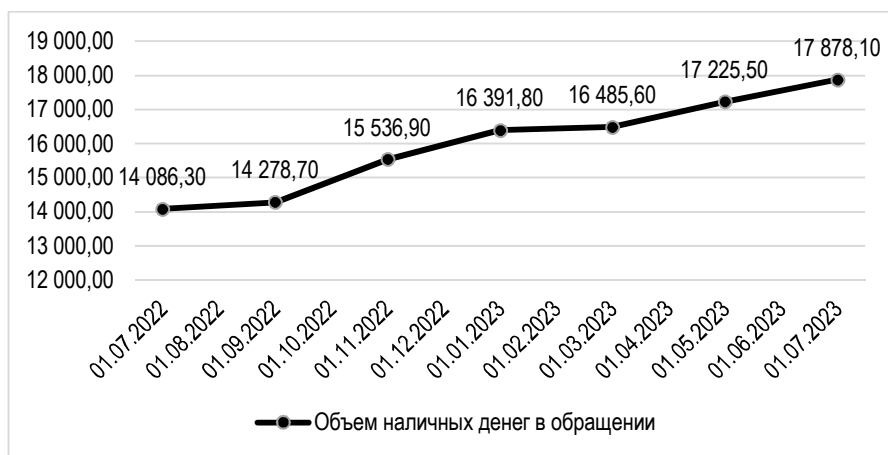


Рис. 2. Изменение объема наличных денег в обращении

К примеру, в феврале 2022 года в связи с началом СВО и введением западных санкций, отток средств со вкладов и депозитов составил 1,2 трлн. рублей, что являлось наибольшим показателем с 2008 года. В июле 2023 года из банков РФ было выведено около 0,4 трлн. рублей.

Мнения по поводу оттока средств в связи с введением и использованием цифрового рубля разделились. Большая часть опрошенных считают, что существует риск перетока средств со счетов кредитных организаций на новую цифровую платформу, и по примерным подсчетам суммарно составит около 9 трлн. рублей, что несомненно скажется на снижении ликвидности банковского и финансового сектора, другая часть опрошенных считают, что введение цифровой валюты позволит надежно и бесперебойно использовать национальную платежную систему страны.

Рост безналичных средств оплаты привел к тому, что ответственными за их сохранность стали кредитные и финансовые организации, вследствие чего снизилась доля влияния ЦБ на происходящие процессы.

Если рассматривать цифровой рубль со стороны экономической безопасности страны в целом, то его использование даст возможность получать наиболее полную информацию о всех проходящих транзакциях как между физическими, так и между юридическими лицами, что в свою очередь позволит отследить операции на предмет их законности, снизить уровень теневой экономики, а также замедлит или сведет к минимуму отток денежных средства и капитала за границу.³

Но кроме этих положительных моментов, возникает вопрос в реализации задуманных государством целей. При введении функции назначения платежа каждый раз определенно выделенные средства необходимо будет программировать и исправлять различные ошибки, что является основанием для привлечения высококвалифицированных специалистов. Вырастут издержки на содержание всей системы цифрового рубля, что в последствии может привести к увеличению налоговых платежей. Либо это будет означать введение комиссии за пользование цифровым рублем, что также негативно скажется на его продвижении.⁴

Кроме того, введение цифрового рубля негативно скажется на малом бизнесе, потому что так или иначе он занимает часть теневой экономике. Введение новой разновидности рубля вынудит всех выйти из теневого сектора, что увеличит их налоговую нагрузку, следствием чего будет закрытие большого количества организаций.

Как была сказано выше, одним из основных рисков введения цифрового рубля является высокий процент оттока средств банковского сектора, что приведет к сокращению депозитных счетов в банках.

Помимо этого, риском также может быть неготовность производственных технологий. Вследствие чего, могут возникать сбои в работе.

Так как цифровой рубль предоставляет собой определенный код, и все операции с ним, будут осуществляться через специализированные цифровые платформы, риск кражи и взлома мошенников, теоретически присутствует.⁵

Несмотря на то, что реализация данного проекта осуществляется постепенно, многим организациям, предприятиям различных сфер деятельности, будет сложно адаптироваться под новые условия расчетов цифровыми рублями, и потребует больших затрат.

Таким образом, введение цифрового рубля – это неизбежное будущее, которое следует принять. Россия-первая страна где используется цифровая валюта. Реализация осуществляется постепенно и, в настоящее время, его тестируют 13 банков, среди которых и самые крупные российские банки. Изначально проводятся несложные операции: открытие клиентам электронных кошельков, переводы цифровых денег и оплата ими. В тестировании проекта участвуют и физические и юридические лица из 11 городов России. По данным испытаний будут вноситься различные корректировки и исправления. Что даст возможность пользоваться им комфортно и безопасно.

* * * *

¹ Сайт Банка России. <https://cbr.ru/fintech/dr/>

² Консультант плюс. Цифровой рубль и как им пользоваться. <https://www.consultant.ru/news/369/>

³ Федеральный закон "О национальной платежной системе" от 27.06.2011 N 161-ФЗ (последняя редакция). https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_115625/

⁴ Городнова Н.В. Цифровой рубль: анализ перспектив и последствий // Экономическая безопасность. – 2021. – Том 4. – № 3. – С. 671-684

⁵ Федеральный закон "О противодействии коррупции" от 25.12.2008 N 273-ФЗ https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_82959/

THE DIGITAL RUBLE AS A TOOL FOR IMPROVING ECONOMIC SECURITY IN THE FINANCIAL SECTOR

© 2023 Barzyaeva Alyona Yurievna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: super.iust@yandex.ru

© 2023 Shaposhnikova Alina Leonidovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: super.iust@yandex.ru

© 2023 Tarasova Tatiana Mikhailovna

Candidate of Economic Sciences, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: tarasova2004@inbox.ru

The article discusses the relevance of digital technologies in the field of finance. The prerequisites for the introduction of the digital ruble are described, as well as its impact on the economic security of the country.

Keywords: digitalization, digital ruble, financial sphere, economic security, credit organizations.

ПРИМЕНЕНИЕ ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА НА РОССИЙСКОМ ФИНАНСОВОМ РЫНКЕ

© 2023 Гладких Татьяна Витальевна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: Tanya.gladkih2003@mail.ru

© 2023 Кузьмина Ольга Юрьевна

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: Tanya.gladkih2003@mail.ru

Главной тенденцией современного цифрового развития является создание нейросетей и искусственного интеллекта. Искусственный интеллект применяется во множестве сфер нашей жизни, в том числе и на финансовом рынке. В данной статье особое внимание уделяется проблеме реализации технологий искусственного интеллекта на финансовых рынках в отечественной экономике, дается оценка перспектив их дальнейшего развития.

Ключевые слова: искусственный интеллект, финансовый рынок, цифровизация, биометрическая система безопасности, робоэдвайзинг.

Интеллект – системная способность человеческого ума к познанию, осознанию и решению тех или иных проблем или задач, которая включает в себя функции ощущения, восприятия, мышления, памяти, представления, воображения и так далее. Интеллект позволяет человеку делать правильные и истинные выводы о процессах, происходящих в окружающем его мире. Предполагается, что интеллектом обладают только высшие существа. Но развитие науки и хозяйственная практика поставили под сомнение этот тезис, на современном этапе способностью к познанию и решению поставленных задач могут обладать, пока еще не в столь совершенной форме, неодушевленные машины. Речь идет об искусственном интеллекте (ИИ). Под ним понимается ветвь в информатике, которая направлена на разработку особых интеллектуальных систем компьютера. Иначе говоря, ИИ – это системная способность компьютера обучаться, рассуждать, устранять трудности, познавать и придумывать, то есть выполнять те мыслительные процессы, которые обычно присваиваются лишь человеку. Улучшая способности искусственного интеллекта, разработчики «вшили» в него специальные программы и системы, которые и позволили ИИ решать конкретные задачи аналогично тому, как это делал бы человек.

В наше время искусственный интеллект и его технологии пользуются большим спросом и применяются во многих сферах человеческой жизни¹. Наибольшую популярность они получили на финансовом рынке. ИИ в данной области применяют в целях прогнозирования рисков, а также выявления случаев финансового мошенничества. Так, примером активного использования в своей деятельности может послужить меж-

дународная платежная система MasterCard. В 2022 году компания выпустила сервис Decision Intelligence, основанный на технологиях ИИ. Данный сервис позволяет с наибольшей точностью выявлять ложные отклонения платежа, тем самым, снижая риск для клиентов платежной системы попасться на уловку мошенников.

Специалисты, занимающиеся биржевой торговлей, используют искусственный интеллект в процессе алгоритмической торговли. Данный способ торгов предполагает осуществление сделок с такой скоростью, на которую человек не способен. Благодаря этому методу стало возможным заключение в сотни раз больше торговых сделок в день, при том, без участия человека, что позволило извлекать дополнительные прибыли при помощи цифровых технологий.

Искусственный интеллект на финансовом рынке может также применяться в таких направлениях, как:

- анализ интеллектуальных данных;
- управление инвестиционным портфелем;
- скоринг, то есть оценка вероятности погашения заемщиком кредита.

Если говорить про нашу страну, то в России наибольшее применение ИИ нашел в банковском секторе, секторе телекоммуникаций, розничной торговле, страховой деятельности, беспилотном транспорте, нефтяной промышленности³.

Полностью легитимным применение искусственного интеллекта в России стало после выхода Указа Президента РФ от 10 октября 2019 г. №490 «О развитии искусственного интеллекта в Российской Федерации». В данном Указе утверждена и описана стратегия, по которой будет происходить развитие ИИ в вплоть до 2030 года².

На данный момент самый распространенный метод использования ИИ – это биометрическая система безопасности (система контроля доступа, в основе которой лежат биологические признаки человека), позволяющая аутентифицировать человека автоматически. Такой инструмент часто используется в коммерческих банках с целью оптимизации рабочего процесса³.

Достаточно интенсивно внедряет ИИ-технологии в свою деятельность IT-компания «Яндекс». Чего стоит одна станция «Алиса», с которой можно завести вполне осознанный диалог или же сделать ее центром системы умного дома от этой же компании. К слову, «Яндекс» - первая компания в нашей стране, которая разработала беспилотные автомобили⁴.

В качестве практического примера использования ИИ на финансовом рынке России можно привести инструмент, который разработали специалисты Альфа-Банка. ИИ реализуется в качестве приложения, способного проводить анализ поведения клиента, исходя из данных о его расходах, то есть, приложение считывает на что и сколько тратит клиент и может в дальнейшем давать рекомендации к дальнейшим покупкам или же напоминать о проведении обязательных платежей.

На данный момент рынок ИИ в России только вступает в зрелую стадию развития. В нашей стране существуют крупные проекты, основанные на разработках искусственного интеллекта, и крупные фирмы готовы инвестировать свой капитал в эти разработки, так как видят в этом финансовую перспективу. Например, компания «Сбер» заявила о своих планах в грядущие 4 года сделать вклад в ИИ в размере приблизительно

2 млрд долларов, за это время примерная сумма заработка составит около 6 млрд долларов⁵.

Искусственный интеллект уже не один год присутствует в банковской системе «Сбера». Так, в 2020 году был выпущен виртуальный сервис – ассистент «Салют», задачей которого является быстрое осуществление простых финансовых действий с помощью голосовых команд. Также можно расширить функционал сервиса, приобретя ТВ-приставку «SberBox» или смарт-дисплей «SberPortal». Сбер пользуется собственной системой распознавания лиц, предназначенной для более быстрой и простой аутентификации клиентов⁵.

Беспорно, искусственный интеллект – это инструмент, способный изменить наш мир, и Россия здесь не исключение. В нашей стране идет активное развитие в сфере ИИ-технологий, в том числе и на финансовом рынке, что позволит его сделать более инфраструктурно совершенным, заключение финансовых сделок будет происходить быстрее, удобнее и безопаснее.

* * * *

¹ Сергеев Л.И., Сергеев Д.Л., Юданова А.Л. Цифровая экономика: учебник для Вузов. – М.: Юрайт, 2023. – 436 с.

² Указ Президента Российской Федерации от 10.10.2019 № 490 «О развитии искусственного интеллекта в Российской Федерации». – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001201910110003>. (дата обращения: 29.10.2023 г.)

³ Конягина М.И. Основы цифровой экономики: учебник и практикум для Вузов. – М.: Юрайт, 2023. – 234 с.

⁴ Павлова Т.П. Философия и методология искусственного интеллекта: учебное пособие. – М.: МАИ, 2022. – 94 с.

⁵ Инвестиции в искусственный интеллект (ИИ) в 2023 году. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ru-crypto.com/investicii-v-iskusstvennyj-intellekt>. (Дата обращения: 24.10.2023 г.)

⁶ Искусственный интеллект поможет увеличить прибыль на финансовом рынке. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rg.ru/2022/11/16/dengi-zarabotaetrobot.html>. (Дата обращения: 04.11.2023 г.)

APPLICATION OF ARTIFICIAL INTELLIGENCE IN THE RUSSIAN FINANCIAL MARKET

© 2023 Gladkikh Tatiana Vitalievna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: Tanya.gladkikh2003@mail.ru

© 2023 Kuzmina Olga Yurievna

Candidate of Economic Sciences, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: Tanya.gladkikh2003@mail.ru

The main trend of modern digital development is the creation of neural networks and artificial intelligence. Artificial intelligence (AI) is used in many areas of our lives, including the financial market. This article pays special attention to the problem of implementing artificial intelligence technologies in financial markets in the domestic economy, and assesses the prospects for their further development.

Keywords: artificial intelligence, financial market, digitalization, biometric security system, robo-advising.

ФОРМИРОВАНИЕ СИСТЕМЫ ВНУТРЕННЕГО КОНТРОЛЯ И УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ В ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННЫХ КОМПАНИЯХ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

© 2023 Гусев Владимир Игоревич

аспирант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: gusev042004@mail.ru

В статье проанализирована роль, которую играет сегодня внутренний контроль в телекоммуникационных компаниях. Внутренний контроль рассматривается в качестве средства, позволяющего повышать эффективность функционирования предприятия. Представлена характеристика мероприятий, способов организации, принципиальных основ внутреннего контроля.

Ключевые слова: внутренний контроль, риски, контрольные процедуры, эффективность управления.

Ситуация в сфере экономики в Российской Федерации и в глобальном масштабе определяется в существенной мере активными изменениями, происходящими в мировой политике. В существующих сегодня сложных условиях компаниям требуется проявлять оперативную и адекватную реакцию на комплекс многообразных угроз, формируя стратегию, обеспечивающую учет возникающих вызовов, увеличение эффективности управления, сокращение рисков.

Действенным средством повышения эффективности управления, в т.ч. в компаниях с государственным участием, является оптимизация внутреннего контроля.¹

Сопряженные с операционной деятельности риски характеризуются повышенной опасностью. При анализе данных рисков возникают затруднения, связанные с выявлением рисков, являющихся наиболее значимыми. В этой связи в рамках организации внутреннего контроля особое значение имеет риск-менеджмент.

Создание систем внутреннего контроля в компаниях позволяет решать в т.ч. задачу, связанную с оперативным выявлением сопутствующих рабочим процессам рисков и управлением данными рисками.

Риск-ориентированный внутренний контроль предполагает необходимость выявлять относящиеся к операционной деятельности риски, анализировать их, формулировать предложения по сокращению рисков, а также потерь, которые могут возникнуть в случае, если риски реализуются. Существуют разнообразные факторы внутреннего, внешнего характера, с которыми могут быть сопряжены как возможности достижения целей, так и риски. Данные факторы сказываются на осуществлении стратегии.²

При управлении рисками требуется анализировать сущность рисков, их характер. При организации в компаниях внутреннего контроля наряду с контрольными мероприятиями в отношении отдельных подразделений требуется в постоянном режиме оперативно предоставлять необходимые для принятия обоснованных решений достовер-

ные сведения собственникам, руководителям, осуществлять меры по противодействию искажениям, ошибкам (не только умышленным, но и случайным).

Для того, чтобы управлять рисками в компаниях телекоммуникационной отрасли, оценивать систему внутреннего контроля на предмет ее эффективности, требуется формировать документальное основание функционирования указанной системы.

В рамках данной деятельности требуется:

1) Устанавливать применительно к СУР и ВК цели, задачи.

Цели могут быть связаны с:

- Формированием условий, необходимых для того, чтобы оперативно разрабатывать, предоставлять отчетность управленческого, финансового, статистического, налогового, бухгалтерского и иного характера, обеспечивать учет отмеченной информации при определении размера и выплатах фискальных платежей и соответствие критериям своевременности и полноты;

- Обеспечением при наличии рисков эффективности осуществляемой владельцами процессов деятельности.

СУР и ВК функционирует для решения задач, связанных с:

- внедрением процедур контроля, которые позволят достигать предусмотренные цели, эффективно осуществлять бизнес-процессы;

- разработкой методологической основы для деятельности специалистов СУР и ВК с ее непрерывной оптимизацией;

- выявлением рисков, относящихся к бизнес-процессам, стратегии, в т.ч. рисков формирования налоговой, финансовой отчетности;

- распределением по всем уровням управления ответственности в связи с осуществлением внутреннего контроля.

2) Выявлять риски, относящиеся к бизнес-процессам, рисков корпоративного, стратегического характера. Следует согласно содержащимся в локальных актах компании выявлять указанные риски, проводить их оценку. Применительно к рискам, являющимся корпоративными, стратегическими, следует отслеживать статус данных рисков, определять и реализовывать комплекс мероприятий по управлению данными рисками.

Применительно к бизнес-процессам риски должны выявляться, оцениваться применительно к операциям, которые однотипны с точки зрения частоты, объема, характер, а также к операциям, являющимся нетипичными.

Применительно к основным рискам, связанным с бизнес-процессами, следует формировать и осуществлять систему мер контроля и реагирования.

Выявляя относящиеся к бизнес-процессам риски, следует принимать относящиеся к управлению данными рисками решения. Необходимо организовывать относящийся к управлению рисками, внутреннему контролю процесс, доводить до работников сведения о рисках, создавать контрольную среду, оценивать достигнутые при управлении рисками и внутреннем контроле результаты. Процесс выявления рисков бизнес-процессов, их анализа, оценки, управления ими является непрерывным. В данном процессе применительно к выявленным рискам возможно изменение бизнес-процессов в случае, если возникают риски, в отношении которых ранее не осуществлялся контроль. Также может меняться приоритетность отдельных рисков. Могут переоцениваться риски, которые были выявлены ранее.³

Ответственность структурных подразделений и сотрудников Компании*

Исполнитель	Должность, подразделение	Ответственность
Совет директоров	Совет директоров компании	<ul style="list-style-type: none"> - Предусматривать направления, подходы, принципиальные основы организации в компании СУР и ВК. - Анализировать содержание получаемых отчетов, связанных с развитием СУР и ВК, в т.ч. имеющиеся просчеты и ориентированные на их устранение предложения.
Финансовый директор	Финансовый директор	<ul style="list-style-type: none"> - Организовывать обучение сотрудников по относящимся к СУР и ВК вопросам. - Внедрять СУР и ВК, в т.ч. контролировать согласно предусмотренным планам данный процесс. - Изучать отчетность (в т.ч. управленческую, статистическую, финансовую), разрабатывать ориентированные на развитие СУР и ВК рекомендации. - Изучать результаты оценки СУР и ВК на предмет эффективности, выявлять степень ее развития. - Формировать предложения по внедрению в бизнес-процессы процедур, относящихся к контролю.
Специалист по управлению рисками	Сотрудник Финансового департамента, реализующий согласно должностной инструкции функции специалиста по управлению рисками	<ul style="list-style-type: none"> - Формировать мышление, являющееся риск-ориентированным, культуру учета рисков при принятии решений. - Осуществлять риск-менеджмент с выявлением, анализом, оценкой рисков и определением комплекса связанных с риск-менеджментом мер. - Формировать программу совершенствования риск-менеджмента, мониторинг реализации данной программы. - Отслеживать связанные с риск-менеджментом процессы.
Бизнес-аналитик	Сотрудник подразделения, отвечающего за качество и бизнес-процессы	<ul style="list-style-type: none"> - Организовывать применительно к состоянию, эффективности СУР и ВК оценку, обобщать полученные результаты в виде отчета. - Формировать программу мер, ориентированных на то, чтобы совершенствовать СУР и ВК, отслеживать реализацию данной программы.
Владелец процесса	Владельцы относящихся к бизнес-процессам верхнего уровня рисков - владельцы бизнес-процессов	<ul style="list-style-type: none"> - Разрабатывать рекомендации, ориентированные на то, чтобы устранять выявленные в просчеты в организации, функционировании СУР и ВК применительно к конкретным бизнес-процессам. - Осуществлять меры, которые определены к реализации на основе оценки состояния СУР и ВК. - Обеспечивать применительно к бизнес-процессам процедур контрольного характера.
Исполнитель	Сотрудники различных подразделений	<ul style="list-style-type: none"> - Разрабатывать в пределах имеющихся компетенций и вносить рекомендации, ориентированные на то, чтобы устранять имеющиеся просчеты в функционировании СУР и ВК. - Анализировать процедуры контрольного характера, участвовать в создании, доработке регулирующих бизнес-процессы документов. - Выполнять в пределах имеющихся обязанностей процедуры контрольного характера.

* Составлено автором на основе: Политике управления системой внутреннего контроля и управления рисками компаний ПАО «Ростелеком» и АО «РТКомм.РУ».

3) Формировать комплекс мероприятий по осуществлению контроля.

- Процедуры, относящиеся к контролю, представлены в виде мероприятий, связанных с:

- должным разделением обязанностей и полномочий между участвующими в бизнес-процессах субъектами;
- сохранением имущества;
- формированием, согласованием, сверкой относящихся к деятельности текущего характера отчетов.

- Указанные процедуры реализуются в рамках каждой из функций и на каждом из существующих в компании уровнях.

Руководство компании, внедряя процессы СУР и ВК, обеспечивая их развитие, должно оценивать контрольные процедуры на предмет их достаточности с точки зрения сокращения сопряженных с бизнес-процессами рисков.

Также должна проводится оценка СУР и ВК на предмет эффективности, в т.ч. по соответствию имеющимся целям и по отдельным составляющим. Формы указанной оценки – внешняя оценка (в т.ч. аудит, который может быть внутренним, внешним) и осуществляемая участвующими в СУР и ВК субъектами самооценка.⁴

Заинтересованные лица в виде генерального директора, членов совета директоров, финансового директора, руководителей, находящихся у генерального директора в непосредственном подчинении, руководителей филиалов, а также специалистов по управлению рисками должны обладать сведениями в отношении состояния, в котором находится СУР и ВК, и в отношении установленных в рамках оценки эффективности просчетов.

Положения, представленные ранее, должны быть зафиксированы в локальном акте компании, отражающем политику СУР и ВК. Каждое из подразделений обязано выполнять содержащиеся в указанном акте требования. Данный акт должен утверждать генеральный директор или совет директоров.

В следующей таблице отражены сведения в отношении обусловленной ролью в компании ответственности сотрудников, подразделений.⁵

Соответственно, следует резюмировать, что обоснованное формирование и действенное функционирование СУР и ВК обеспечивает возможность определения эффективности всего осуществляемого в компании управления и управления, которое осуществляется на уровне каждого их действующих в компании подразделений, проводить выявление, оценку, анализ рисков, сопряженных с существующими в компании бизнес-процессами. Для решения указанной задачи требуется создать информационную систему, которая позволит анализировать риски, результаты, достигнутые в рамках функционирования СУР и ВК, обеспечит для руководителей информационную основу для оперативного принятия решений по противодействию реализации рисков.

¹ Щедрина А.С., Бжассо А.А. Способы организации и методика построения внутреннего контроля и аудита в организации в современных условиях. Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2022. № 9-2 (72). С. 255-258.

² Лесина О.В. Стратегический подходу управлению телекоммуникационным предприятием. В сборнике: Актуальные проблемы экономики, учета, аудита и анализа в современных условиях. Сборник научных работ студентов, аспирантов и профессорско-преподавательского состава по итогам Национальной научно-практической конференции. Под редакцией М.В. Петровской, В.З. Чаплюка, Л.Н. Сорокиной. 2018. С. 306-312.

³ ПАО «Ростелеком». Политика управления системой внутреннего контроля. https://www.company.rt.ru/ir/corporate_governance/docs/Policy_Internal_control_management_system_ver2.pdf.

⁴ Батулина А.О., Кудрявцева И.Ю. Оценка эффективности системы внутреннего контроля коммерческой организации. Учет и контроль. 2020. № 8 (58). С. 7-14.

⁵ АО «РТКомм.РУ». Политика системы управления рисками и внутреннего контроля. <https://www.rtcomm.ru/support/documentation/>.

DEVELOPMENT OF INTERNAL CONTROL AND RISK MANAGEMENT SYSTEM IN TELECOMMUNICATIONS COMPANIES IN THE DIGITAL ECONOMY

© 2023 Gusev Vladimir Igorevich
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: gusev042004@mail.ru

The article analyzed the role played today by internal control in telecommunications companies. Internal control is considered as a means to increase the efficiency of the enterprise. Characteristics of measures, methods of organization, fundamental foundations of internal control are presented.

Keywords: Internal control, risks, control procedures, management efficiency.

ЦИФРОВИЗАЦИЯ. ВНЕДРЕНИЕ ЦИФРОВОЙ ВАЛЮТЫ

© 2023 Калашникова Елена Борисовна

кандидат исторических наук, доцент кафедры теории права
и публично-правовых дисциплин

Самарский государственный экономический университет

E-mail: kalashnikova-helen@yandex.com

Цифровая среда и цифровые технологии, доступные на сегодняшний день, позволяют создавать новые взаимосвязи между государством и обществом. В статье анализируется влияние цифровых технологий на государство, общество, экономику, общественные отношения и бизнес. Анализируются преимущества и недостатки внедрения цифрового рубля для граждан и юридических лиц.

Ключевые слова: бизнес, технологии, цифровая среда, экономика, цифровой рубль.

Конец 2019 года навсегда изменил привычную жизнь людей. Пандемия, обрушившаяся на весь мир, заставила его «играть по новым правилам». Несмотря на то, что последствия болезни, унесшей жизни огромного числа людей, были сокрушительными, она дала новый толчок для развития бизнеса. Поначалу казалось, что большую часть его уже не спасти, ведь удар по нему пришелся серьезный. Многие предприятия не справились с последствиями коронавируса и закрылись, а те, что остались, учились развиваться заново и приспособливаться к «новым реалиям».

Пожалуй, одной из ключевых идей в период пандемии стало развитие цифровых технологий (далее – ЦТ). Удаленный доступ был просто необходим, ведь порой самостоятельно выйти из дома не предоставлялось возможным. Именно в тот период предприятия, где это было возможно, стали переводить сотрудников на удаленную работу - «удаленку». Это позволяло функционировать организации, сохраняя рабочие места. Параллельно стали доступны различные online-сервисы и доставки. Наиболее востребованными, на наш взгляд, стали доставки из продуктовых магазинов.

Время шло, коронавирус и его последствия понемногу стали забываться, а ЦТ, напротив, все больше набирали оборот: список удаленных профессий вырос, появлялись новые торговые площадки – маркетплейсы, online услуг предоставлялось все больше.

Сегодня, не выходя из дома можно сделать почти все: учиться; работать; оплачивать платежи; получать услуги, будь то услуга по получению паспорта или запись на прием к врачу; смотреть кино; читать книги; заказывать продукты; покупать вещи (одежда, электроника и т.д.); играть в игры; общаться с друзьями и многое другое. На сегодняшний день это уже кажется обыденностью, хотя, казалось бы, совсем недавно, о таких масштабах никто не мог подумать.

Технологии меняют жизнь людей, развивают бизнес и экономику. На сегодняшний день огромное количество компаний применяют их в своей работе и добиваются большего успеха чем те организации, которые придерживаются консервативных взглядов.

Существует множество направлений ЦТ: искусственный интеллект (далее – ИИ), цифровые валюты, блокчейн, виртуальная реальность, кибербезопасность, Big Data и тд.

Подробнее хотелось бы остановиться на цифровой валюте. Ее разработкой сейчас занимаются многие страны, например: Китай, Япония, Казахстан. В России цифровая валюта представляет собой цифровой рубль. Это электронная форма национальной валюты, которая будет выпускаться и контролироваться Центральным Банком России¹. Выглядеть цифровой рубль будет как цифровой код, хранящийся на специальном электронном кошельке, и будет доступен для использования через мобильные устройства, интернет-банкинг и другие платежные системы².

Особенности цифрового рубля заключаются в следующем:

1. Безопасность: цифровой рубль будет защищен от подделок и мошенничества благодаря использованию современных технологий шифрования и аутентификации;
2. Удобство: использование цифрового рубля упростит и ускорит проведение платежей, снизит издержки на проведение транзакций и минимизирует ошибки;
3. Доступность: цифровой рубль может быть доступен круглосуточно и в любом месте, где есть интернет-соединение (а вскоре планируется обеспечить доступ к нему и без интернет – соединения);
4. Контроль: Центральный Банк сможет отслеживать и контролировать все операции с цифровым рублем, что повысит эффективность борьбы с отмыванием денег и финансированием терроризма³.

Для бизнеса цифровой рубль может предложить ряд преимуществ, таких как:

1. Упрощение транзакций: бизнес сможет проводить платежи и переводы быстрее и с меньшими затратами;
2. Повышение безопасности: цифровой рубль обеспечивает более высокий уровень безопасности по сравнению с наличными и банковскими переводами;
3. Снижение операционных издержек: благодаря использованию цифровых технологий, операции с цифровым рублем могут быть менее затратными для бизнеса;
4. Улучшение контроля над финансами: бизнес сможет лучше контролировать свои финансы и принимать более обоснованные решения на основе точной информации о своих денежных потоках;
5. Поддержка государственной политики: введение цифрового рубля может способствовать реализации государственной политики в области цифровой экономики и финансового контроля⁴.

Однако, наряду с преимуществами, цифровой рубль также может привести к некоторым вызовам и проблемам, таким как необходимость адаптации к новым технологиям, возможное увеличение регуляторного контроля и потенциальные проблемы с конфиденциальностью. Сложность внедрения любых технологий в большей степени заключается в отсутствии специалистов, финансировании проектов и политизации. Кроме того, они не имеют должного закрепления на законодательном уровне, что приводит к определенным проблемам и рискам в правоприменительной практике⁵.

* * * *

¹ См.: Положение Банка России от 03.08.2023 №820-П «О платформе цифрового рубля» (вместе с «Порядком урегулирования споров и разногласий») (Зарегистрировано в Минюсте России 10.08.2023 №74716)// Вестник Банка России, №58, 16.08.2023.

² См.: Андрюшин С. А. Цифровая валюта центрального банка как третья форма денег государства// Актуальные проблемы экономики и права. 2021. Т. 15. № 1.

³ См.: Федеральный закон от 07.08.2001 №115-ФЗ (ред. от 10.07.2023) «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма»// Собрание законодательства РФ, 13.08.2001, №33 (часть I), ст. 3418.

⁴ См.: Дургарян К.В. Перспективы применения цифрового рубля в бизнесе // Безопасность бизнеса. 2023. № 3. С. 30 - 32.

⁵ См.: Турбанов А.В. Цифровой рубль как новая форма денег//Актуальные проблемы российского права. 2022. №5. С. 73.

DIGITALIZATION. INTRODUCTION OF DIGITAL CURRENCY

© 2023 Kalashnikova Elena Borisovna

Candidate of Historical Sciences, Associate Professor of the Department
of Theory of Law and public law disciplines
Samara State University of Economics
E-mail: kalashnikova-helen@yandex.com

The digital environment and digital technologies available today make it possible to create new relationships between the state and society. The article analyzes the impact of digital technologies on the state, society, economy, public relations and business. The advantages and disadvantages of the introduction of the digital ruble for citizens and legal entities are analyzed.

Keywords: business, technology, digital environment, economy, digital ruble.

ИССЛЕДОВАНИЕ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ АРМЕНИИ В АНАЛИТИЧЕСКОЙ ПЛАТФОРМЕ LOGINOM

© 2023 Колотилина Мария Александровна

старший преподаватель

Самарский государственный экономический университет

E-mail: ms.kolotilina@bk.ru

© 2023 Фураева Александра Андреевна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: ald.furaeva@mail.ru

В статье рассматриваются основные социально-экономические показатели, представлена их динамика за 2018-2021 гг. Рассмотрены ведущие отрасли экономики. Анализ проводится по всем регионам Армении с помощью графиков и диаграмм в аналитической платформе Loginom.

Ключевые слова: экономическое развитие, пандемия, Loginom, Армения, промышленность, отрасли экономики, диаграмма, визуализатор.

В современных реалиях экономической ситуации на мировой арене и конкретного государства, очень важно иметь понимание экономического развития регионов внутри конкретно рассматриваемой страны. Для этого было бы полезно иметь также представление о схожести экономического развития регионов внутри страны. Очень важно для Российской Федерации иметь понимание на какой точке экономического роста находятся страны ближнего зарубежья. Исследование направлено на Республику Армению. Экономическое развитие Республики Армения на сегодняшний день имеет нестабильную динамику. Специалисты характеризуют республику, как индустриально-аграрную.

В качестве анализируемых данных взяты следующие показатели:

- численность постоянного населения, 1 000 человек;
- объем промышленной продукции, млн, драмов;
- численность пенсионеров на конец года, человек;
- объем услуг, млн, драмов;
- число общеобразовательных школ;
- число дошкольных учреждений;
- выручка от услуг связи, млн, драмов;
- оборот розничной торговли, млн драмов [1].

Первым шагом необходимо импортировать файл в аналитическую платформу Loginom (рис. 1-2).

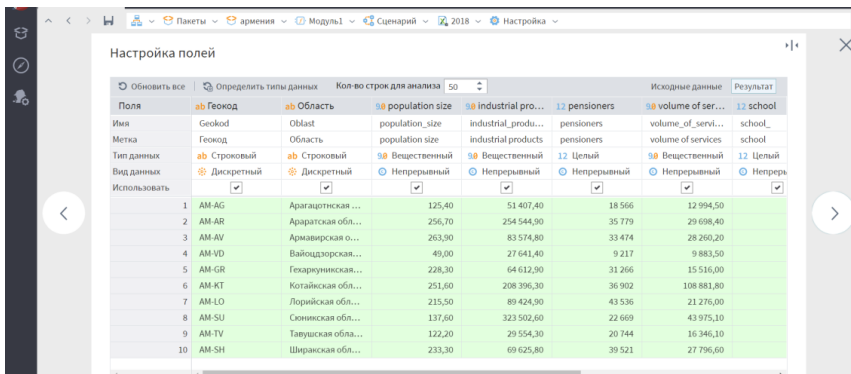


Рис. 1. Импорт данных. Настройка полей

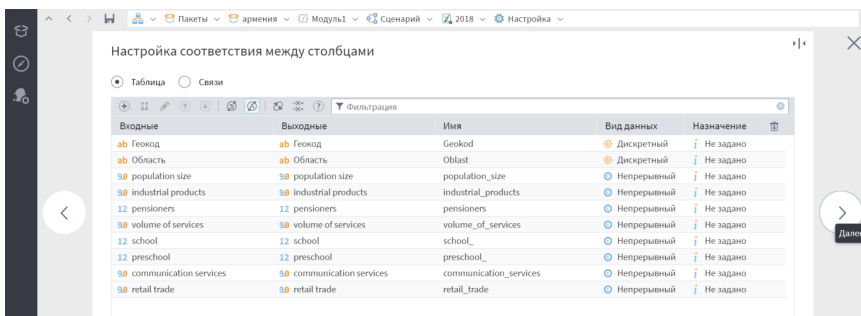


Рис. 2. Импорт данных. Настройка соответствия между столбцами

После настройки импорта, начнем анализ датасета. С помощью визуализатор «Столбчатая диаграмма» отражена динамика численности населения представлена (рис. 3-4). Наибольшее количество проживает в Армавирском регионе.

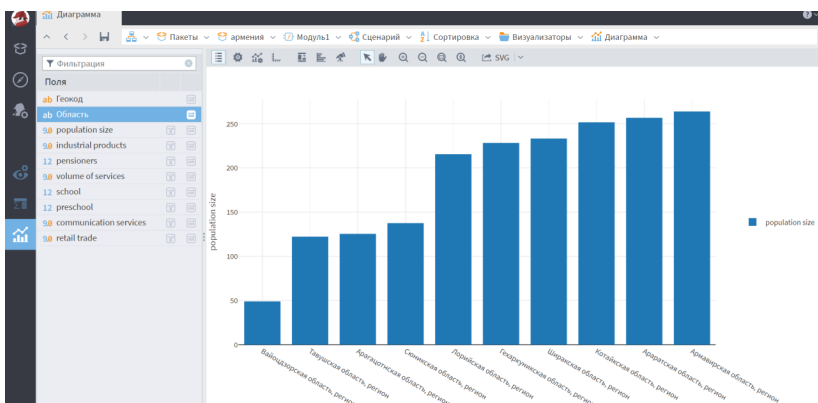


Рис. 3. Численность населения за 2018 г

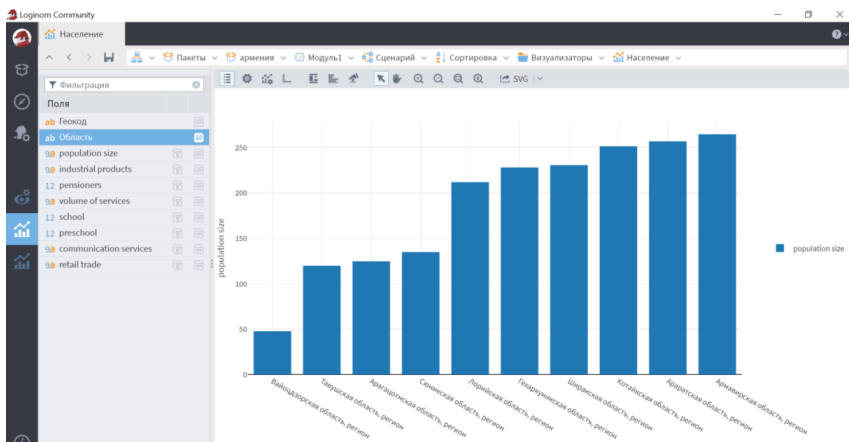


Рис. 4. Численность населения за 2021 г

Сегодня в Армении введены всевозможные программы, направленные на увеличение численности населения: поддержка многодетных семей, репатриантов, желающих вернуться на историческую родину [2].

Далее с помощью компонента «Калькулятор» рассчитан процент пенсионеров, проживающих в каждом регионе, от общего числа населения. Функция для расчета представлена на рис. 5.

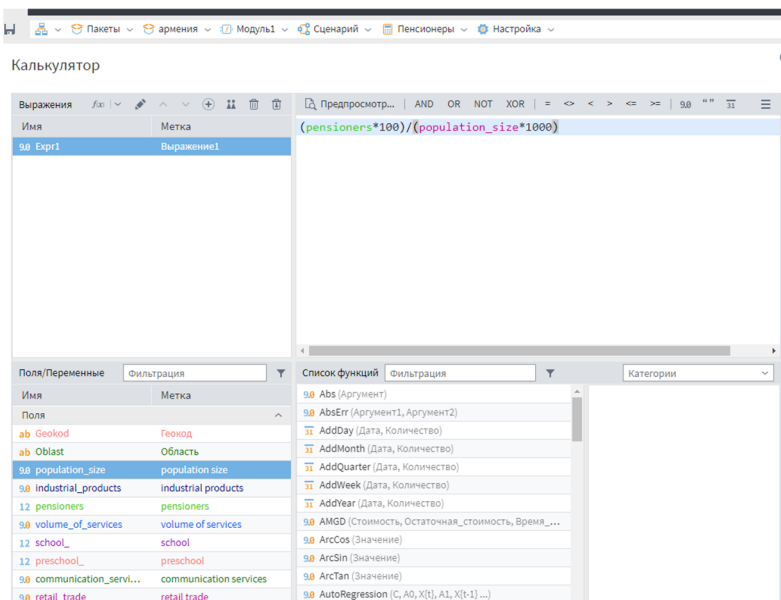


Рис. 5. Компонент «Калькулятор». Расчет процента

Итог работы калькулятор представлен на рис. 6. Наибольший процент пенсионеров (20%) проживает в Лорийской области.

Предпросмотр				
#	ab Область	12 pension...	9.0 population size	9.0 Процент от общего населения
1	Арагацотнская область, регион	18 791	124,60	15,08
2	Араратская область, регион	36 368	256,60	14,17
3	Армавирская область, регион	34 503	264,40	13,05
4	Вайоцзорская область, регион	9 298	47,60	19,53
5	Гехаркуникская область, регион	30 987	227,80	13,60
6	Котайкская область, регион	38 582	251,10	15,37
7	Лорийская область, регион	42 534	211,70	20,09
8	Сюникская область, регион	22 818	134,70	16,94
9	Тавушская область, регион	20 225	119,70	16,90
10	Ширакская область, регион	38 601	230,40	16,75

Рис. 6. Процент пенсионеров от общего населения

Также с помощью калькулятора рассчитана разница числа дошкольных учреждений и общеобразовательных школ (рис. 7).

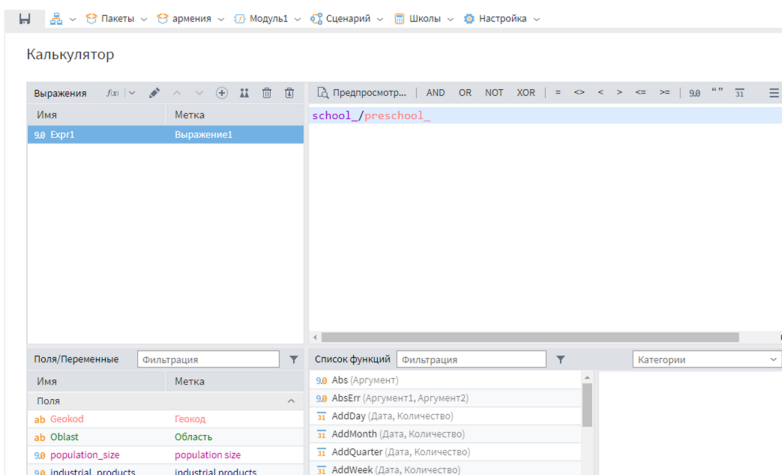


Рис. 7. Компонент «Калькулятор»

На рисунке 8 представлен результат. В среднем детских садов в 1,5, 2 раза меньше, чем общеобразовательных школ. Наибольшая разница в 4 раза наблюдается в Арагацотнской области.

Далее с помощью диаграмм представлены данные об объеме промышленной продукции по каждому региону Армении. Для сравнения выбраны 2018 и 2021 года (рис. 9-10).

Наибольший показатель у Сюникского региона, за 2018 год свыше 300 млн драмов, в 2021 году увеличилось до 500 млн. драмов. Также значительные показатели у Котайкской, Арагатской областей.

#	ab Область	12 sch...	12 presch...	98 Выражение1
1	Арагацотнская область, регион	121	30	4,03
2	Араратская область, регион	112	78	1,44
3	Армавирская область, регион	120	103	1,17
4	Вайоцзорская область, регион	48	31	1,55
5	Гехаржуниская область, регион	126	47	2,68
6	Котайкская область, регион	101	53	1,91
7	Лорийская область, регион	163	94	1,73
8	Сюникская область, регион	118	50	2,36
9	Тавушская область, регион	82	64	1,28
10	Ширакская область, регион	166	114	1,46

Рис. 8. Сравнение количества детских садов и школ

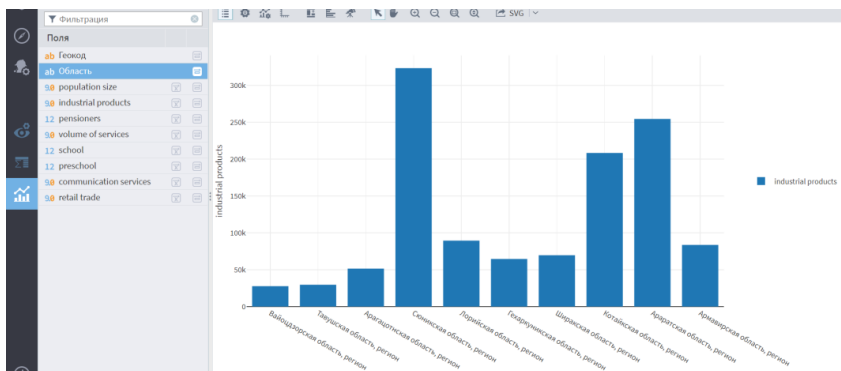


Рис. 9. Объем промышленной продукции 2018 г

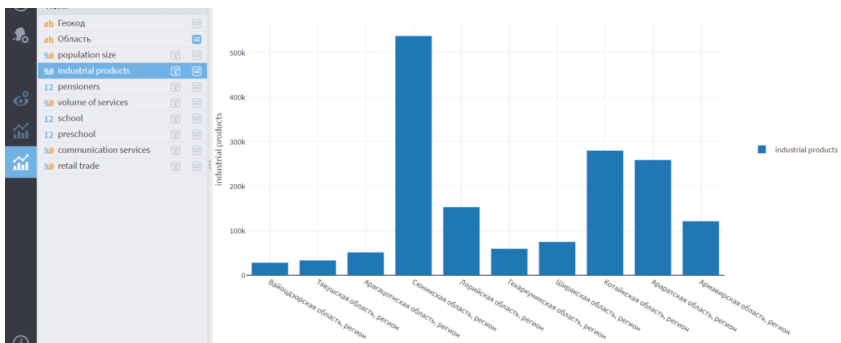


Рис. 10. Объем промышленной продукции 2021 г

Рассмотрим основные отрасли для этих регионов.

Сюникский регион. Основной отраслью экономики Сюникской области традиционно считается промышленность. Ведущей отраслью экономики является горнодобывающая промышленность (86% основного объема промышленного производства области).

Сельское хозяйство:

Сельскохозяйственные земли 306.20 Тыс. га;

Пахотные земли 43.90 Тыс. га (из которых эксплуатируется: 37.80 Тыс. га (86%));

Пастбища 145.30 Тыс. га (из которых эксплуатируется: 20.40 Тыс. га (14%)) [3].

Араратский регион – машиностроение, химическая отрасль, изготовление строительных материалов, электроэнергетика.

Котайкский регион - сектор производства электроэнергии является второй по величине отраслью промышленности (около 20% всей вырабатываемой в стране электроэнергии). Одной из наиболее развитых отраслей перерабатывающей промышленности в области Котайк является производство алмазной продукции [4].

Далее для анализа взяты показатели «Объем услуг» и «Объем розничной торговли» за 2018 и 2021 года. Данные представлены с помощью визуализатора «Диаграмма» (рис.11-12).

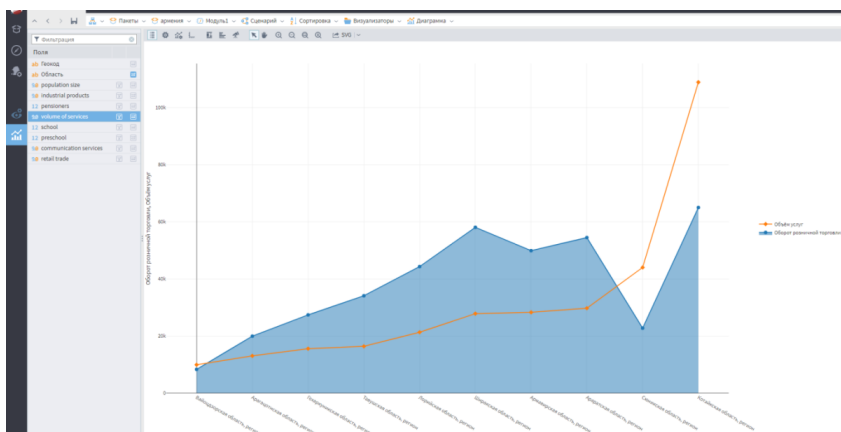


Рис. 11. Сравнение объема услуг и оборота розничной торговли 2018 г.

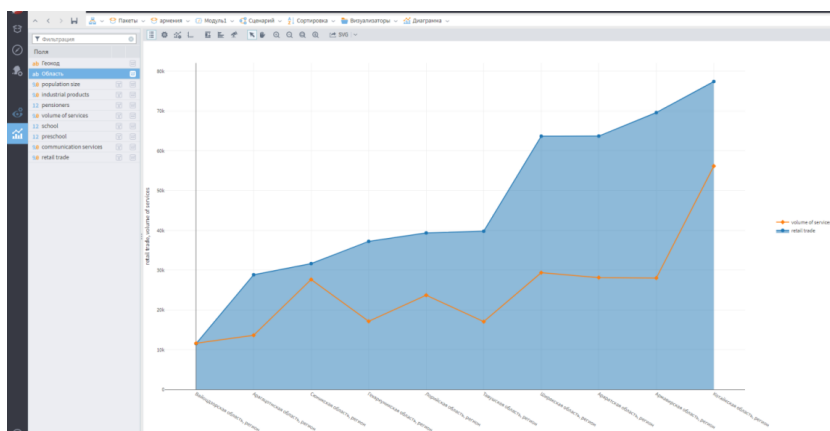


Рис. 12. Сравнение объема услуг и оборота розничной торговли 2021 г.

С помощью визуализатора «Статистика» по каждому полю набора данных можно посмотреть минимальные и максимальные значения, диаграммы размаха и гистограммы (рис. 13).

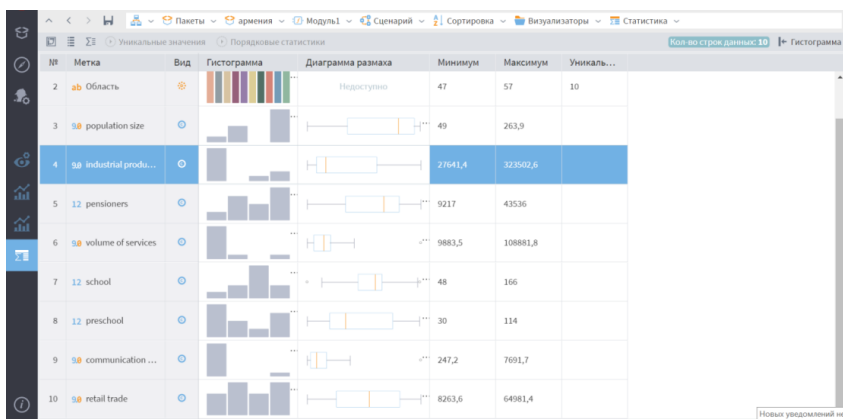


Рис. 13. Статистика данных

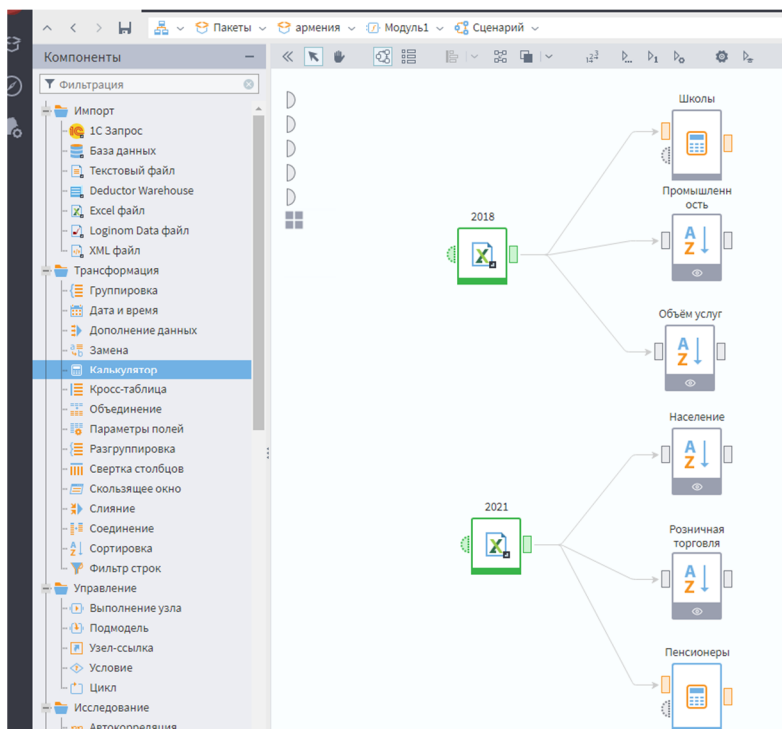


Рис. 14. Итоговый сценарий

Итоговый сценарий представлен на рис. 14.

* * * *

¹ Статистический комитет Республики Армения. URL: <https://www.armstat.am/ru/?nid=111> (дата доступа 12.04.2023)

² Статистика России и мира – информация и показатели. URL: <https://rosinfostat.ru/naselenie-armenii-i-statisticheskaya-informatsiya/> (дата доступа 12.10.2023)

³ Администрация Сюникской области. URL: <https://eec.eaeunion.org/upload/medialibrary/262/Syunikskaya-oblastRespubliki-Armeniya.pdf> (дата доступа 12.10.2023)

⁴ Администрация Котайкской области. URL: <https://eec.eaeunion.org/upload/medialibrary/142/Kotaykskaya-oblast-Respubliki-Armeniya.pdf> (дата доступа 12.10.2023)

RESEARCH OF SOCIO-ECONOMIC INDICATORS OF ARMENIA IN THE LOGINOM ANALYTICAL PLATFORM

© 2023 Kolotilina Maria Alexandrovna

Senior Lecturer

Samara State University of Economics

E-mail: kolotilina@bk.ru

© 2023 Furaeva Alexandra Andreevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: ald.furaeva@mail.ru

This article discusses the main socio-economic indicators, presents their dynamics for 2018-2021. The leading branches of the economy are considered. The analysis is carried out across all regions of Armenia using graphs and diagrams in the Loginom analytical platform.

Keywords: economic development, pandemic, Loginom, Armenia, industry, economic sectors, diagram, visualizer.

ВНЕДРЕНИЕ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В НЕФТЕГАЗОВУЮ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

© 2023 Конева Анна Сергеевна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: anneta-koneva02@mail.ru

© 2023 Вишнякова Ангелина Борисовна

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: angelina8105@yandex.ru

С появлением инновационных технологий и новых методов развития бизнеса возникла необходимость проведения цифровой трансформации в нефтегазовой отрасли. В статье рассмотрены этапы внедрения инновационных технологий в нефтегазовую промышленность, векторы развития технологий в нефтяной отрасли, влияние применения цифровых технологий на коэффициент извлечения нефти и экономику.

Ключевые слова: цифровые технологии, нефтегазовая промышленность, трудноизвлекаемые запасы.

Внедрение цифровых технологий в нефтегазовую отрасль в настоящее время достаточно актуально. На это указывают такие факты, как рост стоимости нефтепродуктов на международном рынке, введение западных санкций против Российской Федерации, а также потребность в освоении нефтяных месторождений с трудноизвлекаемыми запасами.⁶

Последний факт является наиболее важным, так как трудноизвлекаемые запасы нефти за последние несколько лет увеличились, а объемы добычи, по прогнозам экспертов, будут снижаться.

В данных реалиях для повышения результативности предприятий необходимо внедрение и использование инновационных технологий. На сегодняшний день большинство крупнейших международных компаний выбрали в качестве стратегического плана развития цифровизацию. Ведь такая трансформация поможет повысить конкурентоспособность и экономическую эффективность предприятий нефтегазового комплекса.

Цифровые технологии в нефтяной промышленности как правило нацелены на решение таких задач: повышение нефтеотдачи и снижение эксплуатационных и прочих затрат.

Однако в нефтяной индустрии РФ существует несколько неразрешенных проблем, которые препятствуют созданию онлайн-инфраструктуры:

- зависимость отрасли от иностранных технологий, оборудования, программного обеспечения и инвестиций;

- недостаточное финансирование начинающих цифровых проектов нефтедобывающих предприятий;
- дефицит сотрудников с высоким уровнем знаний и навыков, связанных с цифровизацией;
- трудность изменения уже сложившегося метода управления компанией.²

Если найти решение вышеупомянутых проблем, то процесс внедрения цифровых технологий в нефтяную отрасль будет протекать более легко и быстро.

Но основной задачей является определение того, как именно осуществлять переход на инновационный путь решения промышленных проблем. Для этого нужна последовательность определенных действий, то есть алгоритм по внедрению.

На первом этапе необходимо изучить специфику рынка нефти и нефтепродуктов, а именно проанализировать возможность появления современных технологий, рассмотреть направления развития технологических трендов в отрасли, определить влияние инновационных технологий на формирование стоимости нефтепродуктов для оценки возможностей и угроз, изучить методы субсидирования и инвестирования в подготовку специалистов и в переобучение сотрудников.

На втором этапе необходимо подготовить индивидуальный план для конкретной компании. Для начала следует оценить цифровые и технологические изменения в функционировании организации, затем спланировать использование трудовых ресурсов, оценить профессиональную пригодность сотрудников для работы с цифровыми технологиями и, как следствие, разработать концепцию развития профессиональных компетенций персонала. Относительно конкретно нефтегазовой отрасли, вследствие ее специфики, предполагается дополнительно рассмотреть существующие системы безопасности.

На последующих этапах необходимо провести тестирование, исправление неточностей и, соответственно, внедрение цифровых технологий в нефтегазовую компанию.

Данная схема внедрения инновационных технологий будет оказывать содействие в гарантировании информационной прозрачности деятельности организации, что способствует обеспечению соответствующего уровня управления развитием нефтегазовой компании.

К цифровой трансформации нефтяной отрасли можно отнести следующие стадии:

1. Внедрение автоматизации в промышленность, а именно обеспечение предприятий телеметрическими и телемеханическими системами для непрерывного контролирования процессов.

2. Создание и реализация цифровых копий нефтегазового месторождения для моделирования предполагаемых планов и программ и выбор более подходящего.¹

Инновационные технологии могут использоваться в разных областях. Например, в различных сферах, контурах и целях управления, в бизнес-процессах, а также в сфере трудовых ресурсов.

К наиболее важным векторам развития цифровых технологий в нефтегазовой промышленности можно отнести: big data (большие данные и их обработка); цифровые двойники; blockchain; IoT, он же Интернет вещей; 3D-печать, роботизация; виртуальная реальность; умные материалы.³

Все вышеперечисленные методы могут привести к положительным результатам в организации производства. Однако самый действенный и эффективный метод - модель цифровых двойников или «умные месторождения». Их можно также называть «цифровые» или «интеллектуальные».

На сегодняшний день достаточно большое количество трудноизвлекаемых запасов нефти, добыча и переработка которых увеличит доходность компании. Для этого и необходимо внедрение цифровых технологий. С их помощью можно проанализировать различные показатели и оценить полученные данные. Если работать над реализацией этой программы, можно найти такие залежи нефти, которые трудно добыть привычным способом.

Некоторые иностранные и российские компании активно внедряют данный метод в свои производства. Примеры таких организаций и применяемых ими технологий представлены в табл. 1⁴.

Таблица 1

Технологии в различных организациях

Организация	Технология
Shell	Smart Field
Chevron	i-Field
BP	Field of the future
Petoro	Smart Operations
Statoil Hydro	Integrated Operations
Halliburton	Real Time Operations
Schlumberger	Smart Wells
OD	eDrift
DOFF	Digital oil field of the future
Cap Gemini	Intelligent Field Optimization and Remote Management
IAOM, ADCO	Integrated Asset Operation Model
Газпром нефть	Цифровое месторождение
ЛУКОЙЛ	Интеллектуальное месторождение

Таблица 2

Результаты внедрения умных месторождений

Организация	Технология	Влияние на добычу	Влияние на экономику
Shell	Smart Field	увеличение КИН до 10 %: коэффициента извлечения газа до 5 %	снижение простоев до 10 %; эксплуатационных затрат - до 20 %
Chevron	i-field	КИН +6%; добыча +30 %	-
Petoro	Smart Operations	-	Снижение капитальных затрат на 50 %
Equinor	Integrated Operations	увеличение добычи на 20 %	-
Halliburton	Real Time Operations	-	Снижение капитальных затрат на 20 %

У всех вышеперечисленных технологий имеются разные названия и локальные задачи, однако предназначение у них схожее. Все эти проекты направлены на моделирование различных сценариев, выбор наиболее подходящего варианта и его внедрение в деятельность нефтегазовой компании.

Результаты внедрения таких технологий представлены в табл. 2⁴.

Опыт создания и использования инновационных технологий иностранными и российскими компаниями демонстрирует увеличение коэффициента извлечения нефти на 5-10% и нефтедобычи в среднем на 25%, снижение капитальных затрат на 50% и операционных на 20%.⁵

Благодаря умным месторождениям сотрудники могут дистанционно получать и передавать информацию и различные данные, что положительно влияет на функционирование предприятия. Это доказывает необходимость внедрения и использования цифровых технологий в нефтегазовую отрасль.

* * * *

¹ Балашова А.Д., Большакова О.И. Влияние цифровизации бизнеса на коэффициент извлечения нефти и повышение эффективности деятельности нефтегазовых компаний. *Вестник университета*. 2019;(5):73-79. <https://doi.org/10.26425/1816-4277-2019-5-73-79>

² Власов, А. И. Обзор технологии: от цифрового к интеллектуальному месторождению / А. И. Власов, А. Ф. Можиль // ПРОнефть. Профессионально о нефти. – 2018. – № 3(9). – С. 68-74. – DOI 10.24887/2587-7399-2018-3-68-74. – EDN XZFCCT.

³ Коновалов, Ю. В. Цифровизация систем управления энергопотреблением нефтедобывающих предприятий / Ю. В. Коновалов, Ч. Ы. Какабаев // Материалы Всероссийской научно-практической конференции с международным участием, Том 2. – Иркутск: Иркутский национальный исследовательский технический университет, 2023. – С. 62-65. – EDN EQWEGL.

⁴ Тчаро Хоноре, Воробьев А.Е., Воробьев К.А. Цифровизация нефтяной промышленности: базовые подходы и обоснование «интеллектуальных» технологий // Вестник Евразийской науки, 2018 №2.

⁵ Хадисов, В. Х. Оценка уровня цифровизации промышленной отрасли России в контексте устойчивого развития / В. Х. Хадисов, А. Ш. Хуажева, Х. Э. Мамалова // Инновационная экономика: информация, аналитика, прогнозы. – 2023. – № 3. – С. 115-122. – DOI 10.47576/2411-9520_2023_3_115. – EDN HFWNKP.

⁶ Ярцева, О. Ю. Цифровая трансформация нефтегазового комплекса / О. Ю. Ярцева, В. Д. Мелехин, М. В. Афанасьев // Сборник трудов научно-практической и учебной конференции, Санкт-Петербург, 2019 года. Том Ч. 1. – Санкт-Петербург: Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего образования "Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого", 2019. – С. 72-76. – EDN VMFYFF.

INTRODUCTION OF DIGITAL TECHNOLOGIES IN THE OIL AND GAS INDUSTRY

© 2023 **Koneva Anna Sergeyevna**

Student

Samara State University of Economics

E-mail: anneta-koneva02@mail.ru

© 2023 **Vishnyakova Angelina Borisovna**

Candidate of Economic Sciences, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: angelina8105@yandex.ru

With the emergence of innovative technologies and new methods of business development, there is a need for digital transformation in the oil and gas industry. The article considers the stages of introduction of innovative technologies in the oil and gas industry, vectors of technology development in the oil industry, the impact of digital technologies on the oil recovery factor and the economy.

Keywords: digital technologies, oil and gas industry, hard-to-recover reserves.

СИСТЕМА ПОКАЗАТЕЛЕЙ – ОСНОВА ПОВЫШЕНИЯ КАЧЕСТВА И ТОЧНОСТИ МОДЕЛЕЙ, ОСНОВАННЫХ НА АНАЛИЗЕ БОЛЬШИХ ДАННЫХ

© 2023 Конопацкая Екатерина Андреевна

кандидат экономических наук

Самарский государственный экономический университет

E-mail: geba57@mail.ru

© 2023 Панкратов Роман Евгеньевич

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: pankratov_roman1812@mail.ru

Активное использование предприятиями современных методов организации бизнеса, основанных на обработке больших данных, – способ повышения эффективности принимаемых управленческих решений. В этой связи актуально изучение методов многомерного статистического анализа. В статье изучены и обобщены требования к составлению статистической системы показателей, наполнению ее данными, на примере исследования уровня развития строительства в регионах РФ, разобран метод нормирования данных.

Ключевые слова: требования к системе статистических показателей, нормирование данных, анализ больших данных.

Современные предприятия развиваются в новых условиях, характеризующихся возрастающими потребностями быстро принимать решения в ответ на непредсказуемые изменения внешней среды, работать с большими потоками информации и в ситуации неопределенности. Чтобы снизить свои риски предприятия внедряют современные методы организации бизнеса, в том числе основанные на обработке больших данных.

Применение технологий больших данных основывается на использовании: методов многомерного статистического анализа, позволяющих наиболее оптимально сжать информационное поле и реализовать комплексный подход анализируемого явления, и информационных технологий. Здесь первостепенной задачей является задача разработки системы показателей и наполнение ее данными. От того насколько хорошо будет выполнен этот этап исследования, зависит качество и точность разрабатываемых моделей, достоверность оценок и выводов, а, следовательно, повышение числа принятых успешных решений в области управления предприятием. Однако в литературе тонкости составления системы показателей освещены недостаточно подробно. У начинающих исследователей, только изучающих методы в области больших данных, вырабатываются неверные представления и навыки в организации работы. Целью настоящего исследования является решение двух задач. Первая задача – методическая. В ходе которой предполагается изучить и обобщить требования к составлению статистической системы показателей, разобрать и изучить метод нормирования данных. Вторая за-

дача - разработать систему статистических показателей исследуемого явления. В качестве объекта исследования был выбран уровень развития строительства в регионах РФ, как одной из ключевых отраслей национального богатства страны.

Требования к статистической системе показателей

Обзор исследований Тихомировой Е.И.¹, Алетдиновой А.А.², Шишулина С.С.³, позволил сделать вывод, что требования к разработке системы статистических показателей, можно разбить на две группы.

К первой группе относятся требования, характеризующие структуру исследуемого явления. На этом этапе происходит отбор показателей по логике, смыслу и содержанию. Он может происходить: в результате анализа предметной области явления, обзора существующих систем, методологий и методик количественной оценки предметной области, на основе личного опыта и соображений разработчика, а также, доступа к базам статистических показателей в информационной среде. На этом этапе исследователь обосновывает необходимость включения в будущую систему каждого предложенного показателя. Следует выделить следующие основные требования: системность и комплексность, целевой подход, количественный подход, минимальность и достаточность, целесообразность.

Оценку степени развития строительной отрасли в регионах РФ будем осуществлять по числу построенных сооружений. Федеральной службой государственной статистики для этого используются показатели количества, объема и площади⁴. На этом основании, в соответствии с перечисленными требованиями, в систему для изучения уровня развития строительства в регионах РФ за 2018 г. включим: Y1 - количество введенных в эксплуатацию зданий, шт.; Y2 - общий строительный объем введенных зданий, тыс. м³; Y3 - общая площадь введенных зданий, тыс. м².

Показателей, которые характеризуют степень влияния на уровень развития строительной отрасли в регионе, достаточно много. В соответствии с требованием минимальности и достаточности, выберем наиболее значимые.

Первоочередное воздействие, по нашему мнению, оказывают расходы. Поэтому в разрабатываемую систему было решено включить показатель распределения объема работ. Он характеризует затраты организаций по всем видам деятельности в строительстве, оказываемые при: возведении новых зданий и конструкций, а также их реконструкции и ремонту.

Успешное развитие какого-либо явления, как правило, проходит условиях, максимально ему благоприятствующих. Это зависит от усилий, которые предпринимаются в регионе. Разрабатывается комплекс мер, стратегий, направленных на подготовку и принятие региональных программ. Поэтому с целью оценки эффективности работы в строительстве региональных структур власти, будем использовать показатель «доля инвестиций в основной капитал к ВРП, %».

Еще одной важной составляющей считаем платежеспособность населения. Чем больше людей могут самостоятельно содержать свои дома, оплачивать коммунальные услуги или улучшать свои жилищные условия, тем меньше тех, кому требуется государственная поддержка. А богатое население способно больше инвестировать в строительство новых квартир и объектов недвижимости. Поэтому показатель, измеряющий

долю граждан, нуждающихся в социальной поддержке по оплате жилищно-коммунальных услуг, включим в нашу систему как фактор, характеризующий уровень благосостояния людей, а, следовательно, влияющий и на развитие строительства в регионе. Расходы региона, выделяемые на социальную поддержку населения в области ЖКХ, способствуют улучшению его жилищных условий, а также являются частью выработанных региональных экономических стратегий. Поэтому включение его в разрабатываемую систему показателей считаем обоснованным.

Таким образом, факторами развития строительной отрасли в регионах РФ являются: X1 - распределение объема работ, выполненных по виду деятельности "Строительство", руб.; X2 - доля инвестиций в основной капитал к ВРП, %; X3 - объем средств, предусмотренных на предоставление гражданам социальной поддержки по оплате жилого помещения и коммунальных услуг, руб.; X4 - численность граждан, пользующихся социальной поддержкой по оплате жилого помещения и коммунальных услуг, тысяч человек.

Ко второй группе требований по разработке системы статистических показателей относятся требования по информационному наполнению ее данными: репрезентативность данных, достоверность данных, оперативность сбора данных, нормирование данных.

В случае исследования уровня развития строительства в регионах РФ за 2018 объем выборки определен количеством регионов. Это около 89 территорий. Поэтому требование репрезентативности к данным выполняется.

Прежде, чем проводить сравнение регионов, необходимо значения по показателям привести к одинаковым единицам измерения, т.е. нормировать⁵. Чаще всего, выбираются среднестатистические значения или показатели плотности экономической деятельности в регионе. Рассмотрим подробнее способы нормирования данных.

Нормирование данных

Регионы отличаются между собой по совершенно разным характеристикам. Например, у них разные: площадь, численность населения, климатические условия и др. Поэтому сравнивать территории в таком явном виде нельзя. Например, рассмотрим данные по показателю «Общий строительный объем введенных зданий, тыс. м³» (y2). В результате сортировки регионов в порядке возрастания, было выявлено, что максимальный объем введенных зданий приходится на Московскую область и составил 70779,3 тыс. м³, а аутсайдером является Чукотский автономный округ, в котором построили 31,8 тыс. м³ сооружений. Для наглядности запишем основные характеристики объемов строительства, площади территории и численности населения в таблице 1.

Заметим, что Чукотский автономный округ обладает наибольшей площадью, по сравнению с представленными в табл. 1 регионами, но наименьшим числом проживающего в нем населения. А в Московской области наоборот - на самой маленькой площади, по сравнению с Чукотским автономным округом и Волгоградской областью, проживает более семи миллионов человек. Как определить: много или мало построено домов? На данный момент мы не можем ответить на этот вопрос, поскольку данные по показателю «Общий строительный объем введенных зданий, тыс. м³» (y2) не сопоставимы.

Таблица 1

**Сравнение Чукотского АО, Волгоградской и Московской областей
по основным характеристикам в 2018 г.***

Регион	Рейтинг	Общий строительный объем введенных зданий, тыс. м ³	Площадь, км ²	Численность постоянного населения, чел.
Чукотский автономный округ	1	31,8	721 481	49 348
Волгоградская область	62	6535,6	112 877	2 521 276
Московская область	87	70779,3	44 329	7 503 385

* Составлено авторами по данным Федеральной службы государственной статистики.

Приведем значения показателя к одинаковым единицам измерения, т.е. нормируем их. Для этого поделим значения показателя «Общий строительный объем введенных зданий, тыс. м³» на значения показателя «Численность постоянного населения, чел». Таким образом, мы получим относительные характеристики регионов, пригодные для сравнения.

Новый показатель назовем «Общий строительный объем введенных зданий, м³ на душу населения», а его значения по Чукотскому автономному округу, Волгоградской и Московской областям будут соответственно: 3,18; 0,64 и 2,65 (табл. 2).

Таблица 2

Сравнение значений по показателю «Общий строительный объем введенных зданий» до нормирования и после*

Регион	до нормирования		после нормирования	
	Рейтинг (по возрастанию)	Общий строительный объем введенных зданий, тыс. м ³	Рейтинг (по возрастанию)	Общий строительный объем введенных зданий, м ³ на душу населения
А	Б	В	Г	Д
Чукотский автономный округ	1	31,8	46	3,18
Волгоградская область	62	6535,6	2	0,64
Московская область	87	70779,3	31	2,65

* Составлено авторами по данным Федеральной службы государственной статистики.

Сравнивая рейтинги таблицы 2 по общему строительному объему введенных зданий после процедуры нормирования видим, что наиболее высокий уровень строитель-

ства в 2018г. в Чукотском автономном округе, а наиболее низкий – в Волгоградской области.

Таким образом, нормирование – важный этап предварительной обработки данных, без которого существенно искажаются полученные результаты и выводы.

В разрабатываемой нами системе показателей по уровню развития строительства в регионах РФ за 2018 г. проведем нормирование данных для показателей: y_1 , y_2 , y_3 , x_1 и x_3 поделив их на значения показателя «Численность постоянного населения, чел». Получим сопоставимые данные в расчете на душу населения. По значениям численности граждан, пользующихся социальной поддержкой по оплате жилого помещения и коммунальных услуг (x_4) определим долю этих граждан в общем объеме постоянного населения. Таким образом, также получив данные, представленные в единой системе измерения.

Заметим, далеко не всегда нужно нормировать данные самостоятельно. Федеральной службой государственной статистики информация по одному и тому же показателю часто предоставляются в разном виде, нужно только выбрать подходящую. Для этого следует обращать внимание на единицы измерения, в которых она предоставляется. Как правило, это среднестатистические значения, данные, характеризующие долю в общем объеме или плотности. Например, показатель x_2 - доля инвестиций в основной капитал к ВРП, %.

Итак, после нормирования данных, наша система показателей принимает вид:

Y_1 - количество введенных в эксплуатацию зданий, на 10000 населения.;

Y_2 - общий строительный объем введенных зданий, m^3 на душу населения;

Y_3 - общая площадь введенных зданий, m^2 на душу населения;

X_1 - распределение объема работ, выполненных по виду деятельности "Строительство", руб. на душу населения;

X_2 - доля инвестиций в основной капитал к ВРП, %;

X_3 - объем средств, предусмотренных на предоставление гражданам социальной поддержки по оплате жилого помещения и коммунальных услуг, руб. на душу населения;

X_4 - доля граждан, пользующихся социальной поддержкой по оплате жилого помещения и коммунальных услуг, (в общем объеме населения), %.

В ходе проведенного исследования были изучены и обобщены требования к системе статистических показателей, разработана система показателей уровней развития строительства в регионах РФ, а также проведено ее информационное наполнение данными, предоставленными Федеральной службой государственной статистики. Разобран метод нормирования данных. Таким образом, система показателей является основой для повышения качества и точности моделей, основанных на анализе больших данных.

* * * *

¹ Тихомирова Е.И. Статистическая оценка конкурентоспособности регионов Российской Федерации: методологическое и информационное обеспечение [Текст] : монография. - Самара : Самарский гос. экономический университет, 2009. - 396 с. ; 60x84/16. - 1000 экз. - Библиогр.: с. 238 - 257. - ISBN 978-5-94622-296-9.

² Алетдинова А.А. Формирование системы статистических показателей инновационного потенциала организации // Статистика и экономика. 2011. №6-2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/formirovanie-sistemy-staticheskikh-pokazateley-innovatsionnogo-potentsiala-organizatsii> (дата обращения: 11.10.2023).

³ Шишулин С.С. Система экономико-статистических показателей структуры и динамики промышленного производства России // Мир новой экономики. 2016;(4):135-141.URL: https://wne.fa.ru/jour/article/view/105?locale=ru_RU (дата обращения: 11.10.2023).

⁴ Федеральная служба государственной статистики. Методологические положения по статистике (выпуск 1,2,3,4,5). Статистическое наблюдение готовой строительной продукции. [электронный ресурс]. URL: https://rosstat.gov.ru/bgd/free/B99_10/IssWWW.exe/Stg/d040/5-1-3.htm . (Дата обращения: 28.10.2023)

⁵ Data Preparation: полет нормальный – что такое нормализация данных и зачем она нужна. [электронный ресурс]. URL: <https://bigdataschool.ru/blog/%D0%BD%D0%BE%D1%80%D0%BC%D0%B0%D0%BB%D0%B8%D0%B7%D0%B0%D1%86%D0%B8%D1%8F-feature-transformation-data-preparation.html> (Дата обращения: 28.10.2023)

THE SYSTEM OF INDICATORS IS THE BASIS FOR IMPROVING THE QUALITY AND ACCURACY OF MODELS BASED ON BIG DATA ANALYSIS

© 2023 Konopatskaya Ekaterina Andreevna

Candidate of Economic Sciences
Samara State University of Economics
E-mail: geba57@mail.ru

© 2023 Pankratov Roman Evgenievich

Student
Samara State University of Economics
E-mail: pankratov_roman1812@mail.ru

The active use by enterprises of modern business organization methods based on big data processing is a way to increase the management decisions efficiency. In this regard, it is important to study methods of multivariate statistical analysis. The article examines and summarizes the requirements for compiling a statistical system of indicators and filling it with data, using the example of a study of the level of construction development in the regions of the Russian Federation, and examines the data normalization method.

Keywords: requirements for the statistical indicators system, data normalization, big data analysis.

ОПТИМИЗАЦИЯ СКЛАДСКИХ ПРОЦЕССОВ (НА ОСНОВЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ) КАК ФАКТОР ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

© 2023 **Омелькович Алина Витальевна**

аспирант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: oalink@mail.ru

© 2023 **Косякова Инесса Вячеславовна**

доктор экономических наук, профессор

Самарский государственный экономический университет

E-mail: iv-kos@mail.ru

В статье рассматривается проблематика повышения эффективности складских процессов на основе информационных технологий как фактор экономической безопасности предприятия. Раскрывается содержание и значение складских процессов, описывается их последовательность и современные подходы к повышению их эффективности на предприятии.

Ключевые слова: склад, складские процессы, запасы, товары, хранение, размещение.

Актуальность темы статьи обусловлена тем, что организация и управление процессом перемещения и хранения грузов на складах в современном бизнесе является критически важным элементом обеспечения экономической безопасности. Успешные организации стремятся оптимизировать этот процесс, чтобы минимизировать издержки на хранение и управление складом, а также повысить качество обслуживания клиентов и улучшить уровень своей конкурентоспособности на рынке. Для этого используются современные информационные технологии, способные повысить оперативность и качество всех элементов складского процесса.

Под термином «складирование», согласно наиболее распространенному мнению, целесообразно понимать операцию, осуществляемую в рамках системы логистики и предполагающую содержание материальных запасов субъектами канала логистики. Благодаря складированию, обеспечивается сохранность, учет, безопасное использование и сохранность материальных запасов¹.

Складская логистика (логистика складирования) представляет собой одну из логистических отраслей, которая анализирует и решает вопросы, связанные с выработкой методик и подходов к организации складов, закупочной системе, учету, распределению и приему продукции, координации материальных запасов для достижения максимальной экономии финансовых средств в части обработки и складирования продукции. Кроме того, под складской логистикой можно понимать набор связанных друг с другом манипуляций, которые осуществляются при переработке потока материальных средств в рамках хозяйства складского типа.

Сфера складской логистики занимается изучением товарно-материальных ценностей в ходе их упаковки, грузовой переработке и складирования. Эта логистическая отрасль призвана решать целый комплекс задач, включая:

- организация сети складских помещений;
- хранение и подготовка складуемой продукции к последующей отправке в рамках логистических услуг;
- распределение запасов материальных средств;
- обеспечение устойчивых и достаточных по объему поставок продукции со склада².

В рамках большого количества систем логистики роль склада состоит как в хранении, так и в перераспределении товаров, благодаря чему происходит сглаживание несоответствий между характером и динамикой поступления данных товаров и их объемом потребления. Кроме всего прочего, на складах осуществляются комплектовочные, сортировочные, разгрузочно-погрузочные и прочие манипуляции технологического характера.

Функционирование складов позволяет достичь изменения грузопотоков и снизить нагрузку для транспортных единиц, в том числе, это позволяет объединять партии за счет схожести товаров, а также с помощью адресов и сроков доставки. В своей совокупности складские процессы отражаются на уровне издержек и состоянии экономической безопасности. Наличие ошибок в управлении или низкая их эффективность влечет замедление всех хозяйственных процессов на предприятии, что негативно сказывается на ее финансовых результатах и экономической безопасности.

Складские процессы делятся на 7 стадий, процессов по последовательности операций. Для наглядности эти процессы можно представить в виде соответствующей схемы (рис. 1).

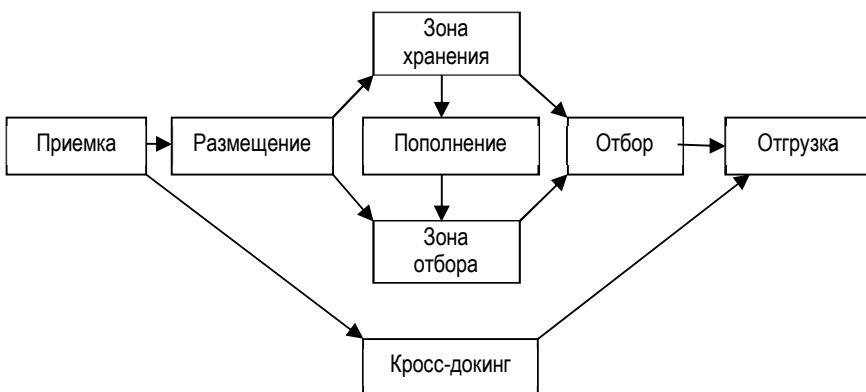


Рис. 1. Последовательность складских процессов³

Согласно данным рисунка 1 видно, что все складские процессы взаимосвязаны и от эффективности каждого из них зависит вся цепочка в целом, вплоть до всей деятельности предприятия.

1. Приемка. Это процесс разгрузки транспорта с проверкой на качество и количество, идентификации, занесение данных в систему складского комплекса.

2. Размещение. Это процесс перемещения товара из зоны приемки (выгрузки) на место хранения, либо отбора. Как правило, в современных условиях данный процесс производится складской техникой (штабелеры и прочее), однако значение профессионализма персонала в нем также очень важно.

3. Хранение в соответствующих зонах хранения и отбора. Непосредственно нахождения товара в стеллажах на высотных ярусах. Пока товар находится на хранении, он подлежит инвентаризации, либо с ним могут выполняться операции по перемещению и разделению количества.

4. Пополнение запасов. Происходит при сокращении уровня запасов товара в ячейках отбора. Своевременность пополнения запасов до нужного уровня помогает поддерживать системность всех процессов, избавляя от ненужного сбоя и потери времени всеми участниками логистической цепи.

5. Отбор, комплектация. Обычно товар приходит крупными партиями на склад и именно в процессе отбора он разбивается на мелкие партии по различным заказам.

6. Отгрузка. Согласно накладным или отдельным указаниям производится операция по выдаче определенной партии товарно-материальных ценностей.

7. Кросс-докинг. Этот процесс последний в списке, так как используется не всегда и не на всех предприятиях. При кросс-докинге товар сразу после приемки проходит на отгрузку, минуя стадии хранения и отбора.

Для повышения эффективности складских процессов применяют различные меры, при этом за последние годы на первый план выходят информационные технологии. Исходя из имеющейся информации систематизируем современные подходы к повышению эффективности складских процессов посредством данных рис. 2.

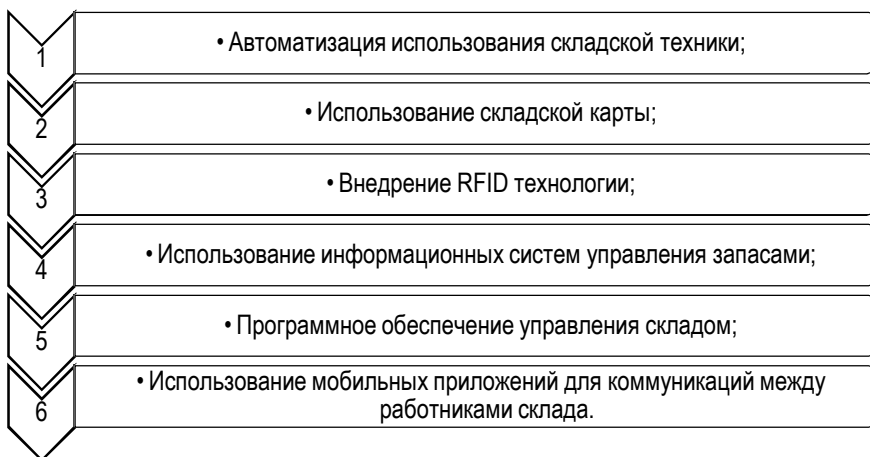


Рис. 2. Современные подходы к повышению эффективности складских процессов посредством информационных технологий⁴

Исходя из данных рисунка 2 видно, что существует несколько способов повышения эффективности складских процессов посредством информационных технологий.

1. Система управления складской техникой – для управления перемещением грузов на складе могут быть использованы системы управления складской техникой. Это может быть система логистических роботов, автоматических конвейеров и т.д., которые могут перемещать грузы между различными участками внутри склада.

2. Использование складской карты – это также эффективный способ управления процессом перемещения грузов на складе. С помощью складской карты можно установить определенные маршруты для грузов, оптимизировать время перемещения и сократить время нахождения груза на складе.

3. RFID технологии – RFID-метки или беспроводные чипы, могут быть использованы для отслеживания перемещения грузов на складе. Система может автоматически определять расположение груза на складе, а также контролировать скорость перемещения груза⁵.

4. Использование информационных систем управления запасами – это также может помочь автоматизировать процесс перемещения грузов на складе. Системы управления запасами могут управлять производственными заказами и обработкой грузов, обновлять инвентарные записи и т.д.

5. Программное обеспечение управления складом – это может быть программное обеспечение отдельного производителя или облачный сервис, которые позволяют управлять всеми процессами на складе, включая перемещение грузов, инвентаризацию, учет различных типов груза и т.д.

Данные меры являются наиболее распространенными и общепринятыми. Однако с авторской точки зрения необходимо добавить и еще 6 пункт, которые основывается на том, что в современных условиях является важным также взять во внимание распространение мобильных приложений, которые устанавливаются у всех сотрудников склада и повышают оперативность выполнения всех складских операций за счет скорости оповещения и точности направляемой информации.

Итак, оптимизация складских процессов подразумевает не только управление физическими ресурсами (материальными потоками), но и управление информационными потоками, анализ данных и постоянное улучшение всех составляющих элементов. Будь то малый бизнес или крупная организация, эффективное управление процессами на складе – это ключевой фактор в обеспечении стабильной и успешной работы в условиях жесткой конкуренции.

Таким образом, складские процессы являются необъемлемым и важным элементом обеспечения экономической безопасности каждого хозяйствующего субъекта. Их наличие обусловлено периодичностью материальных потоков и необходимостью хранения и обработки нужного количества запасов. Основываясь на знаниях об основных складских процессах, руководство организации имеет возможность направить усилия на позеломентное повышение эффективности системы складирования. По каждому процессу, осуществляемому в складской деятельности необходимы соответствующие меры, позволяющие повысить эффективность и вывести их выполнение на качественно новый уровень. При этом за последние годы на первый план выходят информационные технологии, позволяющие многоаспектно подойти к решению проблем на

каждом из этапов складского процесса. Также обращает на себя внимание использование мобильных приложений, повышающих эффективность коммуникаций и обмена информации в складской деятельности. В своей совокупности совершенствование всех складских процессов становится основой для повышения эффективности складского комплекса в целом и обеспечения экономической безопасности в долгосрочной перспективе.

* * * *

¹ Дыбская В.В. Логистика складирования: учебник / В. В. Дыбская. – М.: ИНФРА-М, 2023. – 559 с.

² Николаев Г.М. Основные аспекты складской логистики / Г.М. Николаев // Студенческий вестник. – 2020. – № 3-3 (101). – С. 51-52.

³ Иванов Г.Г. Складская логистика: учебник / Г.Г. Иванов, Н. С. Киреева. – М.: ИНФРА-М, 2023. – 192 с.

⁴ Маликова Т.Е. Складская логистика: учебное пособие / Т. Е. Маликова. – М.: Юрайт, 2023. – 149 с.

⁵ Павлов И.Г. Стратегии оптимизации логистики складирования / И.Г. Павлов // Студенческий. – 2021. – № 20-3 (148). – С. 58-61.

OPTIMIZATION OF WAREHOUSE PROCESSES (BASED ON INFORMATION TECHNOLOGY) AS A FACTOR OF ECONOMIC SECURITY OF THE ENTERPRISE

© 2023 Omelkovich Alina Vitalievna
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: oalink@mail.ru

© 2023 Kosyakova Inessa Vyacheslavovna
Doctor of Economics, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: iv-kos@mail.ru

The article discusses the issue of increasing the efficiency of warehouse processes based on information technology as a factor in the economic security of an enterprise. The content and significance of warehouse processes are revealed, their sequence and modern approaches to increasing their efficiency in the enterprise are described.

Keywords: warehouse, warehouse processes, inventories, goods, storage, placement.

ЭВОЛЮЦИЯ ЗНАНИЙ И ПРЕДСТАВЛЕНИЙ ОБ УГРОЗАХ ИНФОРМАЦИОННО-ПСИХОЛОГИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

© 2023 Пятаева Ангелина Константиновна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: pataevaangelina@gmail.com

© 2023 Чеджемов Герман Асланбекович

старший преподаватель

Самарский государственный экономический университет

E-mail: irongerman@mail.ru

В статье рассматривается негативное влияние информационной среды на психику человека.

Ключевые слова: информация, информационно-психологическая безопасность, информационно-психологические угрозы, человек, индивид, источник, кибербуллинг.

За последнее время количество информации, которую получает и перерабатывает человек, а также и количество ее источников резко возросло. Сейчас сложно представить общество, в котором нет мобильных телефонов и других умных гаджетов с функциями мгновенного доступа к любой имеющейся информации и многочисленным данным.

Любой источник этой информации, разнообразное содержание информации влияют на человека. И, к сожалению, совершенно не всегда положительно. В опасности полученных во Всемирной паутине знаний и сведений и кроется главная опасность нашего, информационного общества. Опасность эта чаще всего обусловлена тем, что любые сведения могут стать мощнейшим средством манипуляции на личность.

Ссылаясь на автора книги «Государственная информационная политика в особых условиях», Андрея Манойло, воздействие на психику человека может осуществляться следующими способами и методами, которые прямо воздействуют на сознание и подсознание людей:

1. Психологические методы. К их числу можно отнести такие, как убеждение, поощрение, принуждение, наказание, внушение и др.;
2. Воздействие с помощью военных средств;
3. Использование системы санкций, которые направлены на подрыв экономики потенциального соперника;
4. Применение только лишь политических средств

Огромную значимую роль в защите людей от информационных угроз играет такой институт, как образование. Он способен формировать ориентир на информационную культуру индивидов, с помощью которой предвидится возможным осознанное уклонение и избежание информационных негативных воздействий. Этот аспект является

очень важным вследствие того, что ставит своей целью спасение жизни человека, а также сохранение здоровья.

Помимо образования институт государства так же не отстает от звания спасителя от информационно-психологического воздействия. Этот институт обеспечивает наиболее оптимальный, насколько это возможно, уровень психологического фона в стране.

На нынешний день еще нет достаточного понимания угроз информационно-психологической безопасности, нет критериев и классификаций их распределения, источников. Это связано с тем фактом, что сама проблема является довольно новой, и не хватило еще времени для ее изучения.

Основной целью нашего исследования можно назвать выделение источников этих угроз, опираясь на отдельно взятого индивида для нахождения способов защиты от данного вида насилия. И по отношению к конкретному человеку данные источники можно классифицировать следующим образом: внутренние и внешние.

Обобщенным источником угрозы внешнего типа можно назвать ту частицу информационного пространства, которая по тем или иным обстоятельствам не логично/не правильно/не адекватно демонстрирует окружающий мир индивида. Такие сведения вводят в тупик, заблуждения и не позволяют человеку верно оценивать все, что происходит вокруг него. Это принято называть термином «иллюзорная реальность». Несмотря на свою иллюзорность, и даже в силу своей иллюзорности, но в форме кажущейся реальности, она является основным внешним источником угроз информационно-психологической безопасности личности.

Ко второму же типу источников угроз вполне можно отнести поступки людей, которые, дабы достичь своих целей, не жалеют любые средства. В том числе и оказывают информационно-психологическое воздействие. Это деятельность различных лиц — от политических лидеров, государственных и общественных деятелей, представителей средств массовой коммуникации, литературы и искусства, до повседневных наших партнеров по межличностному взаимодействию. При этом они и сами часто становятся заложниками такой реальности не по своей воле и постепенно превращаются в ее подчиненных. Обратимся к цитате великого американского психолога Эверета Шострома: «Манипулируя другими людьми, манипулятор неизбежно становится объектом собственных манипуляций».¹

Данное мнение вполне может найти подтверждение в следующих примерах:

- Каждый продавец стремится любым путем продать свой товар покупателю. И зачастую их интересы совершенно полярны. Исходя из этого, производитель будет различными ухищрениями придумывать всяческие достоинства своему продукту, дабы достичь желаемого результата – прибыли. Продавец скрывает истинную информацию от покупателя и, вследствие этого, затрудняет получение адекватных сведений о товаре.

- Участники переговоров, используя различные способы манипулирования информацией, реализуют технологию рефлексивного управления, чтобы достичь своих целей и добиться более выгодных условий для своей стороны, как правило, за счет ущемления интересов другой стороны. При этом это вполне может происходить как в переговорах, которые задевают интересы отдельно взятого индивида, так и вплоть до глобальных, межгосударственных масштабов.

- Работодатель может прибегнуть к такого рода манипулированию с целью оплатить труд своего работника гораздо меньшей денежной суммой.

В качестве основных средств информационно-психологического воздействия на человека в обобщенном виде выделяются следующие:

- Средства массовой коммуникации;
- Литература;
- Искусство;
- Образование;
- Воспитание;
- Личное общение.²

К большому сожалению, все большей популярностью пользуется достаточно новый вид информационно-психологической угрозы - кибербуллинг. То есть травля человека в информационно-компьютеризированном пространстве. Провокацией становится все, что угодно злопыхателям: написал не такой комментарий под постом в социальной сети, поставил лайк не той фотографии, выложил не то видео и так далее. Объектом может стать абсолютно все.

Рассмотрим подробно виды кибербуллинга:³

1. Бойкот – тотальное игнорирование человека в цифровой среде. К примеру, удаление индивида из общего чата.

2. Домогательство – очень жестокая форма буллинга. Агрессор откровенно шантажирует свою жертву, запугивая ее всевозможными способами. К примеру, молодой человек, которому девушка отказала в знакомстве, пишет ей в социальной сети, что найдет и совершит некую расправу над ней, если она будет настаивать на своем.

3. Троллинг – высмеивание кого-либо в цифровом пространстве. К примеру, выкладывание всей школе на обозрение неудачной и позорящей фотографии одноклассника. В последнее время троллинг окончательно прижился в обществе и адаптировался в интернете, перейдя на уровень «нормы».⁴

4. Аутинг – ситуация, когда человек выкладывает в сеть, либо же каким-то другим образом делится вашей личной информацией с другими. К примеру, девушка рассталась с парнем и выложила его номер телефона в сеть с целью того, что все ее подруги будут неустанно писать гадости обидевшему молодому человеку.

5. Диссинг – выставление на всеобщее обозрение личной информации, которая способна сломать жизнь человеку, кто является ее обладателем. К примеру, пара расстается и выкладывает в сеть интимные фото друг друга.

Жертвой кибербуллинга могут стать все. Главное – учиться отстаивать свои границы и не давать себя и свое психологическое состояние на растерзание хейтеров.

Профессор психологии В. Левицкий в статье «Информационно-психологическая безопасность личности» предлагает четыре способа защиты от негативного информационного влияния:

1 способ – «уход». Это некий выход их определенной зоны, где та или иная информация действительно может вас «достать» и застать врасплох. К примеру, таким действием будет являться переключение канала на телевизоре, где информация негативно влияет на ваше психологическое состояние; отказ от чтения определенной литературы или даже избегания встреч с неприятными и действующими на нервы людьми.

2 способ – «блокировка». Это ваше решительное действие по прерыванию негативного психологического воздействия на вас, выставление определенных барьеров дозволенного относительно вашей психики.

3 способ – «управление». Он предполагает тотальный контроль вами процесса информационного воздействия на вашу ментальную составляющую. Например, вы можете выступить «против» чего-либо вас не устраивающего, продемонстрировать ваше желание находиться или же нет в том или ином месте и так далее. Все зависит от вас.

4 способ – «затаивание». Здесь вы полностью отдаете отчет о своих реакциях на внешнее информационное воздействие. В ваших силах отказаться от каких-нибудь действий, скрыть свои подлинные чувства, не совершать поспешных выводов и многое другое.

Знание особенностей индивидуально-психологического характера в современном мире являются не просто обязательным аспектом общей культуры, но и так же важнейшим условием безопасности при информационно-социальном взаимодействии.

* * * *

¹ Герасимова В. Д. Угрозы информационно-психологической безопасности при информационно-социальном взаимодействии. Шуйский филиал Ивановского Государственного университета. Шуя, Россия. 2014

² Угрозы информационно-психологической безопасности личности и их основные источники – URL: <https://studfile.net/preview/7488846/page:7/>

³ Что такое кибербуллинг и как от него защититься – URL: <https://skillbox.ru/media/growth/cto-takoe-kiberbulling-i-kak-ot-nego-zashchititsya/>

⁴ Чеджемов Г.А., Голина Е.А. Троллинг как тип коммуникативного поведения в интернете// Наука XXI века: актуальные направления развития. Самарский государственный экономический университет., №1-1, 2021г. С.225-227

EVOLUTION OF KNOWLEDGE AND PERCEPTIONS ABOUT THREATS INFORMATION AND PSYCHOLOGICAL SECURITY

© 2023 Pyataeva Angelina Konstantinovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: pataevaangelina@gmail.com

© 2023 Chedzhemov German Aslanbekovich

Senior Lecturer

Samara State University of Economics

E-mail: irongerman@mail.ru

The article discusses the negative impact of the information environment on the human psyche.

Keywords: information, information and psychological security, information and psychological threats, person, individual, source, cyberbullying.

ЭЛЕМЕНТЫ ЦИФРОВОГО ТОРГОВОГО ПРОСТРАНСТВА ШОУРУМА

© 2023 Ралык Динара Владимировна

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: dinarar@inbox.ru

В статье выделены элементы цифрового торгового пространства шоурума как специфического формата розничной торговли. Подчеркивается важность вклада данных элементов в формирование уникальной атмосферы розничного торгового предприятия, свойственной шоурумам. Мерчандайзинг как подход к оформлению торгового пространства реализует себя в цифровом поле шоурума, также обеспечивая эстетику и функциональность организации процесса продаж и управления клиентским опытом в условиях экономики впечатлений.

Ключевые слова: цифровая среда, мерчандайзинг, розничная торговля, торговое пространство, шоурум.

Шоурум как формат розничной торговли представляет собой оформленное дизайнером-мерчандайзером торгово-выставочное пространство, которое воспроизводит интерьер гардеробных домашних помещений. В магазинах данного формата представлена преимущественно продукция фэшн-индустрии: одежда, обувь и аксессуары. Реализуемая стратегия престижных цен ориентирована на обслуживаемый контингент представлен высокодоходным сегментом, ценящим высокое качество и эксклюзивность предлагаемых на экспозиции товаров. Этимология слова, имеющего английское происхождение, включает в себя два аспекта: show – показ, демонстрация и room – комната, зал, экспозиция. Ключевые параметры рассматриваемого формата розничной торговли представлены на рис. 1.

Product	<ul style="list-style-type: none"> • Эксклюзивный высококачественный товар • Престижный бренд
Price	<ul style="list-style-type: none"> • Стратегия престижных цен • Ориентация на высокодоходный сегмент
Place	<ul style="list-style-type: none"> • Экспозиционная площадь свободной планировки • Расположение в центре города, бизнес-кварталах • Опционально продажа товаров на заказ • Наличие подиума для демонстрации одежды
Promotion	<ul style="list-style-type: none"> • Дизайнерский мерчандайзинг • Закрытые показы • Персонализированный сервис • Создание особой комфортной атмосферы пребывания в торговом пространстве

Рис. 1. Параметры шоурума как формата розничной торговли

В отличие от бутика, шоурум не ограничивает круг клиентов, несмотря на эксклюзивность, премиальный сервис и достаточно высокую стоимость товаров. Однако в данном случае не предполагается и обслуживание массового потока покупателей, в отличие от обычных магазинов.

Зачастую размещение шоурума планируют при производственном цехе, ателье, что делает возможным оперативной подгонки одежды под фигуру клиента, или допускает заказ выбранной модели в другом размере или цвете.

Особенностью шоурума является создание особой атмосферы торгового зала, максимально высокой степени комфорта пребывания в торговом пространстве, что обеспечивает наличие мягкой мебели, предоставление напитков и закусок. В соответствии с принципами экономики впечатлений шоурум создает у покупателей ощущение нахождения в домашней обстановке, а не в стандартном помещении типового магазина.

Значительный вклад в формирование особой атмосферы торгового пространства шоурума вносят профессиональные мерчендайзеры, имеющие, как правило дизайнерское образование.

Анализ различных источников информации, как отраслевых ресурсов, так и научной литературы показал, что основное внимание в материалах, описывающих концепт шоурума смещен на физическое торговое пространство и особенности его организации.

Что касается цифровой среды шоурума, то можно констатировать низкую степень изученности данного вопроса, тогда как, несмотря на значимость фактора атмосферы торгового пространства, электронные ресурсы изучаемого формата розничной торговли также нуждаются в особом оформлении, которое дополняет то уникальное впечатление от процесса покупок, свойственное именно шоуруму¹.

Цифровая среда шоурума представлена следующими элементами (рис.2).

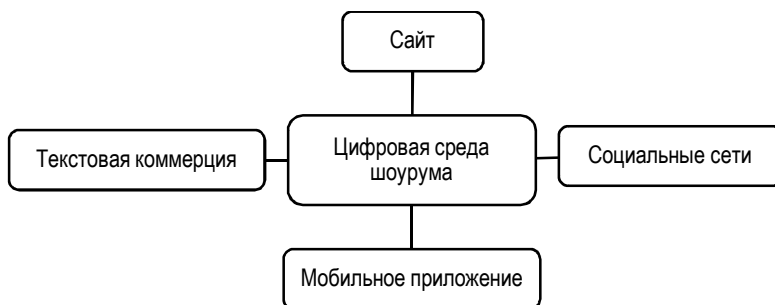


Рис. 2. Элементы цифрового торгового пространства шоурума

В предыдущих исследованиях мы утверждали, что современный покупатель, находясь в условиях дистанционного взаимодействия с розничным торговым предприятием оценивает несколько иной перечень факторов воздействия на его решение о покупке. В физической среде осуществляются манипуляции сенсорикой посетителя магазина, на его действия влияют музыка и запахи, цвет и свет. И их комбинация в шоуруме

беспрецедентно уникальна, она определяет его конкурентное преимущество перед другими форматами розничной торговли, она обосновывает высокий уровень цен и внушает эксклюзивность торгового предложения.

Принимая решения о покупке в цифровой среде шоурума покупатель находится вне зоны сенсорного воздействия. Однако по-прежнему важной остается эстетика процесса продаж и их функциональность, выраженные в показателях скорости работы электронного ресурса, удобства его использования, интуитивности интерфейса и его общей привлекательности.

Социальные сети являются в настоящее время наиболее эффективным инструментом продвижения и продаж товаров шоурумов. Распространение получил способ организации шоурума, полностью представленной исключительно в данном элементе цифровой среды розничного торгового предприятия. В таком случае, вся нагрузка и ответственность за формирование впечатлений клиента и развитие его покупательского опыта перекладывается на smm-специалистов. И также, как и в случае организации физического пространства шоурума, необходимо формирование благоприятной атмосферы, выраженной в эстетике и функциональности электронного способа коммуникации.

Современные технологии, иммерсивные и бесшовные, проявляющиеся как в текстовой коммерции, так и в построении целого виртуального мира, трансформируют процесс цифровых покупок в процесс, характерный для экономики впечатлений².

Что касается текстовой коммерции, то ее можно отнести скорее к маркетинговому инструменту e-commerce, чем к формату розничной торговли, дефиниция которого традиционно раскрывалась в описании комплекса параметров физического ритейла, определенного сочетания размеров торгового зала, методов розничной продажи товаров, широты ассортимента и уровня технического оснащения торгового зала³.

Текстовая коммерция представляет собой инновационную технологию розничной продажи товаров посредством рассылки текстовых рекламно-информационных сообщений покупателям, предоставившим данные о своей платежной карте и давшим предварительное согласие на отправку подобных персональных предложений с интерактивными ссылками для покупки определенных товаров. Владельцы шоурума могут оптимизировать временные и финансовые затраты как собственные, связанные с продвижением товаров, так и соответствующие ресурсы покупателей, позволяя проводить операции розничной купли-продажи в кратчайшие сроки и наиболее простым путем.

Таким образом, цифровое торговое пространство шоурума в настоящее время может быть представлено его ресурсами, обеспечивающими формирование клиентского опыта в процессе дистанционного взаимодействия с компанией. Физическое торговое пространство имеет, бесспорно определяющие конкурентные преимущества шоурума перед традиционными магазинами с товарами массового спроса. В этой связи благоприятное впечатление класса «шоурум», передачу ощущений эксклюзивности и премиальности необходимо воспроизводить и в цифровой среде, что накладывает особые требования к ее построению и оформлению.

* * * *

¹ Коновалов А. Эффект шоурума // Бизнес-журнал. 2014. №2 (215). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/effekt-shouroma> (дата обращения: 30.10.2023).

² The 5 new retail store formats to watch in 2023. – URL: <https://www.cbinsights.com/research/report/new-formats-retail-store-experience/>(дата обращения 30.10.2023).

³ Черницова К.А., Боровский С.С. Ответы менеджмента на вызовы эпохи цифровизации и ее влияния на экономику впечатлений // ТДР. 2022. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/otvety-menedzhmenta-na-vyzovy-epohi-tsifrovizatsii-i-eyo-vliyaniya-na-ekonomiku-vpechatleniy> (дата обращения: 30.10.2023).

ELEMENTS OF THE SHOWROOM'S DIGITAL RETAIL SPACE

© 2023 Ralyk Dinara Vladimirovna

Candidate of Economic Sciences, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: dinarar@inbox.ru

The article highlights the elements of the digital retail space of the showroom as a specific format of retail trade. The importance of the contribution of these elements to the formation of a unique atmosphere of a retail trading enterprise, characteristic of showrooms, is emphasized. Merchandising as an approach to the design of the retail space realizes itself in the digital field of the showroom, also providing aesthetics and functionality of the organization of the sales process and management of customer experience in an economy of impressions.

Keywords: digital environment, merchandising, retail, retail space, showroom.

ОНЛАЙН-ОБУЧЕНИЕ: НОВЫЕ ВЗГЛЯДЫ, ТЕХНОЛОГИИ, ПЕРСПЕКТИВЫ И ОСОБЕННОСТИ ПОЛУЧЕНИЯ ПРОФЕССИИ

© 2023 Тимарина Алиса Алексеевна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: timarinaalisa@gmail.com

© 2023 Юдина Ольга Владимировна

кандидат педагогических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: timarinaalisa@gmail.com

Онлайн-обучение в современных реалиях набирает все большую популярность, но его организация и эффективность вызывают ряд вопросов. В статье рассмотрены достоинства и недостатки данного метода обучения, а также проведен анализ доступных на данный момент средств его организации.

Ключевые слова: онлайн-обучение, онлайн-конференции, видеозвонки, образование, обучение.

В настоящее время технологии онлайн-обучения все активнее входят в современную реальность наших дней, однако научные споры о пользе и эффективности такого подхода по-прежнему остаются горячими и актуальными.

Впервые такая форма обучения появилась еще в 70-е годы, когда персональные компьютеры появились в домашних условиях, а разработанное специальное программное обеспечение позволило оценивать приобретенные знания у обучающихся и даже выбирать индивидуальную траекторию обучения.

Уже в 90-е программное обеспечение позволяло организовывать и управлять учебным процессом, а именно хранить и изменять при необходимости познавательный контент, создавать чаты для общения, включать систему записи проведения обучения, контролировать и анализировать итоги обучения.

Компании разработчиков регулярно продолжают добавлять новый функционал и интегрировать технологии, улучшая работу пользователей, делая ее более продуктивной. К имеющимся достоинствам онлайн-обучения добавились современные технологии и методики, которые делают более комфортным и эффективным процесс обучения с помощью таких инструментов, как: игры, симуляторы виртуальной и дополненной реальности. На рынке образовательных услуг предлагаются многочисленные курсы онлайн-обучения для обучения как школьников и студентов, так и специалистов, и руководителей.

Принято классифицировать онлайн-обучение на синхронное, асинхронное, смешанное и гибридное. Синхронное обычно называют дистанционным. Обучение проходит в режиме реального времени по строго установленному расписанию, требует при-

сутствия обеих сторон, обратной связи между преподавателем и обучающимся. В случае асинхронного онлайн обучения слушатели используют записанные ранее занятия и выполняют тестирование в удобное для них время. При смешанном наряду с записанным теоретическим материалом на практических дистанционных занятиях происходит общение со слушателями. В случае гибридного онлайн обучения преподаватель работает с аудиторией в очном формате, но практические занятия могут быть просмотрены обучающимися дистанционно.

Отметим основные достоинства онлайн обучения перед традиционным:

- нам представляется одним из главных достоинств – развитие навыков самообразования и самодисциплины у обучаемого при самостоятельной организации погружения в обучение и закрепления знаний. При этом должна быть велика мотивация в обучении у самих слушателей;

- возможность прослушать курсы именитых ученых и авторитетных преподавателей;

- удобный доступ к учебным материалам в виде записей, презентаций, электронных учебных пособий и курсов;

- возможность преподавателей вести автоматическую отчетность успеваемости и качества учебного процесса;

- сокращение финансовых затрат на организацию учебного процесса и заработной плате преподавателей со стороны организаторов учебного процесса и сокращение финансовых расходов самих обучающихся;

- увеличение коммерческого дохода учебного заведения за счет привлечения наибольшего количества слушателей;

- удобство организации оперативной обратной связи с преподавателем, в том числе в чате или на обучающей платформе;

- максимальная доступность обучения для слушателей с ограниченными возможностями или родителей с детьми небольшого возраста.

Исходя из имеющегося практического опыта участия в программах онлайн обучения выделим, на наш взгляд, необходимые требования к преподавательскому составу: наличие большого и качественного пакета методического и презентационного материала; навык удержания внимание целевой аудитории без личного контакта и личная техническая подготовка.

Среди недостатков онлайн-обучения отметим: проблема идентификации самого обучающегося. Не всегда можно быть уверенным в самостоятельности его прохождения промежуточной или итоговой аттестации; отсутствие личного общения с педагогом; нехватка общения участников учебного процесса друг с другом¹.

Несмотря на указанные минусы онлайн-обучения, спрос на такое образование будет продолжать увеличиваться. Онлайн-формат будет сближаться с традиционным, современные разработки с использованием нейронных сетей позволят определять индивидуальные способности каждого студента и выбор требуемых индивидуальных программ.

Одним из главных инструментов для проведения онлайн-обучения служат программы для проведения онлайн-конференций. Проанализируем наиболее востребованные из них.

Skype позволяет бесплатно без каких-либо ограничений общаться внутри сети. Для организации видеоконференции до ста участников, рекомендуем использовать именно эту программу.

Наряду с базовым функционалом существуют дополнительные оплачиваемые опции. Skype совместим с различными операционными системами, включая Windows. Вместе с тем следует учитывать и недостатки: вероятность некорректной идентификации слушателей и ее зависания.

Google Hangouts – бесплатный, непопулярный, но по-прежнему актуальный сервис Google. Отличается простым интерфейсом, базовым набором функций, возможностью звонить с компьютера на телефон, и наоборот. Число участников небольшое, всего лишь до 10, изображение имеет неудобное свойство – отображаться с задержкой.

В условиях пандемии наш университет проводил занятия в режиме онлайн на платформе Microsoft Teams, которая доступна в форме web-приложения или устанавливается непосредственно на компьютерах или телефонах на базе популярных операционных систем.

Учитывая имеющуюся практику, можем сказать, что данная программное средство не всегда выдерживало нагрузки из-за одновременного подключения немалого количества студентов.

Отметим, популярные платформы Microsoft Teams и Zoom обе являются качественными и удобными инструментами для проведения видеоконференций и обучения в режиме онлайн. Имеют схожий базовый функционал: чаты, возможность проведения голосовых и видеозвонков, обмена сообщениями, совместная демонстрация экрана, наличие доски с совместным доступом, использование видео и аудио записей, многое другое².

При необходимости проведения конференции с переходом в небольшие групповые комнаты целесообразно использовать платформу Zoom.

Ниже в табл.1. приведены основные достоинства и недостатки вышеназванных платформ.

В связи с введением санкций в IT-сфере в настоящее время некоторые платформы и программы не всегда недоступны в России. Но развитие отечественной сферы онлайн-конференций идет вперед. Сегодня уже можно назвать серьезные отечественные разработки проведения видеоконференций и онлайн-обучения: Russian online communications assistant, VideoMost, Linkchat³.

Russian online communications assistant - платформа, которая была заказана Министерством просвещения и Министерством цифрового развития, связи и массовых коммуникаций и является частью федерального проекта «Мое просвещение». В будущем даст возможность ученикам, не посещающим занятия по уважительным причинам, активно участвовать в образовательном процессе.

VideoMost – платформа, которая позволяет организовывать многоточечные видеоконференции через клиентское приложение, браузер или мобильные операционные системы Android/ iOS.

Linkchat - платный сервис с одновременным количеством участников до 200, для подключения требуется ссылка. Существуют разнообразные предложения тарифов с набором услуг. Разработан на базе стандарта связи WebRTC (разработчик Google) и

совершает видеозвонки с web-страниц без установки приложений. Есть возможность работы с приложениями на базе операционных систем (Windows, Linux, MacOS).

Microsoft Teams	ZOOM
<p>Плюсы:</p> <ul style="list-style-type: none"> • более 200 присутствующих на видеоконференции; • интеграция с другими приложениями и совместимость с файлами; • продуманный инструмент управления задачами и календарем; • высокий уровень гарантий защиты данных и конфиденциальности общения 	<p>Плюсы:</p> <ul style="list-style-type: none"> • наличие бесплатной версии с хорошим базовым функционалом и возможностью проведения презентаций; • высокое качество звука и видеоизображения; • хранение данных на базе облачных технологий
<p>Минусы:</p> <ul style="list-style-type: none"> • высокая стоимость; • вероятность привлечения специалистов для настройки конфигурации; • нерациональность ведения конференций в малых группах; • проблемы с общим доступом 	<p>Минусы:</p> <ul style="list-style-type: none"> • бесплатный аккаунт Zoom имеет временное и количественное ограничение (до 40 минут и до 100 человек); • существуют риски безопасности и конфиденциальности; • трудности при проведении конференций с плохим интернет-соединением

Рис.

В заключении, можно сказать, что онлайн-образование все увереннее будет входить в нашу учебную и профессиональную жизнь как метод получения новых знаний и образования в целом. По приведенному нами анализу мы видим, что большинство приложений имеют схожие технические проблемы. В первую очередь они связаны с качеством интернет-соединения, а также техническим обслуживанием больших видеоконференций. Опыт показывает, что даже мощные платформы и приложения дают сбои при большой нагрузке.

Недостатки, связанные с отсутствием коммуникаций как с преподавателем, так и с другими обучающимися, на наш взгляд, менее существенными. Проблемы с самодисциплиной и общением могут сказаться на некоторых обучающихся, и для них подобная форма не будет эффективной. Вместе с тем, считаем, что онлайн-обучение прекрасная возможностью повысить свои учебные и профессиональные навыки.

Делать выбор в пользу онлайн-обучения каждому обучающемуся придется самостоятельно, основываясь исключительно на собственных целях и задачах.

Для комфортного обучения в условиях санкций отечественные программисты занимаются разработкой новых современных онлайн-сервисов и приложений. Несмотря на скромный функционал некоторых из них, число подобных приложений и их качество постоянно увеличивается, предоставляя широкие возможности для участников учебного процесса.

* * * *

¹ Плюсы и минусы онлайн-обучения: в чем преимущества и недостатки такого формата обучения <https://practicum.yandex.ru>

² Топ-13 лучших программ для видеозвонков, онлайн-конференций и вебинаров <https://officemag.ru>

³ Шесть отечественных сервисов для проведения видеоконференций <https://vc.ru>

ONLINE LEARNING: NEW VIEWS, TECHNOLOGIES, PROSPECTS AND FEATURES OF OBTAINING A PROFESSION

© 2023 **Timarina Alisa Alekseevna**

Student

Samara State University of Economics

E-mail: timarinaalisa@gmail.com

© 2023 **Yudina Olga Vladimirovna**

Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: timarinaalisa@gmail.com

Online learning in modern realities is gaining more and more popularity, but its organization and effectiveness raise a number of questions. The article discusses the advantages and disadvantages of this teaching method, as well as an analysis of the currently available means of organizing it.

Keywords: online learning, online conferences, video calls, education, training.

ОСОБЕННОСТИ ИНТЕГРАЦИИ ERP-СИСТЕМ В БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ ОРГАНИЗАЦИЙ

© 2023 Федоров Дмитрий Станиславович

аспирант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: dmitry.sseu@yandex.ru

© 2023 Тарасова Татьяна Михайловна

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: tarasova2004@inbox.ru

В статье рассмотрены особенности интеграции ERP-систем в систему БУ и УУ организации, проанализированы способы реализации данного процесса.

Ключевые слова: информационные технологии, бизнес-процесс, автоматизированная система.

Наиболее актуальными проблемами для российских предприятий на данный момент становятся вопросы перехода на отечественное ПО, что может быть решено только путем ликвидации разрыва между спросом на технологии автоматизации бухгалтерского учета и существующим на данный момент предложением. Стоит сказать, что от ухода зарубежных поставщиков подобного ПО с российского рынка больше всего пострадают те компании, которые изначально были форвардами автоматизации и цифровизации данных процессов, т.к. их системы будут нуждаться в более глубокой перестройке, чем компании, которые начинали данный процесс сравнительно недавно. В связи с этим, происходит пересмотр существующих систем, откуда возникает потребность заново интегрировать уже отечественные продукты в систему бухгалтерского учета. Это объясняется актуальность рассмотрения особенностей интеграции отдельных IT-систем на примере ERP-системы.

Сейчас совершенно невозможно представить документооборот без информационных систем того или иного рода, бумажный его вариант в основном сохраняется в организациях, для которых переход на подобный тип ДО приведет лишь к убыткам, т.к. не несет в себе крайней необходимости (предприятия малого бизнеса, ИП и т.д.). И хотя политика Правительства РФ и ФНС довольно ясна – увеличение прозрачности осуществляемых операций между экономическими субъектами – цифровизация на данный момент является прерогативой крупного и среднего сектора, обладающих ресурсами и возможностью к такому развитию. По этой причине, в статье рассматриваются особенности интеграции систем планирования и управления ресурсами преимущественно для крупных компаний, возникающие в данной области проблемы и узкие места.

Перед тем, как перейти к выбору способа встраивания ERP в существующий бухгалтерский учет компании, следует ответить на важный вопрос: а нужна ли компании именно система ERP, или же ей достаточно ЕСМ (системы управления документацией) для удовлетворения своих потребностей в ЭДО? Для более наглядного представления необходимо кратко затронуть отличительные особенности двух систем.

ЕСМ – система управления контентом (документацией) – определенный вид IT-систем, направленных на выстраивание четкой структуры согласования и регистрации документов, формируемых организацией в процессе своей деятельности. Ее главное отличие от ERP в том, что записи, которые делаются в системе ЕСМ, могут быть изменены определенным образом, дабы соответствовать статусу первичного документа. Основными задачами данного типа систем является управление хозяйственной деятельностью и архивация существующего потока документации.

ERP – система управления ресурсами – система, главным аспектом которой является получение, систематизация и анализ транзакций, осуществляемых с ресурсами компании, для дальнейшего использования полученной информации для принятия управленческих решений. В ERP запись появляется в момент осуществления операции, и не подлежит изменению, тем самым более точно отражает текущее положение дел в организации. На основании данных, полученных в данной системе возможно построение KPI предприятия, так как информация поступает напрямую из конкретного бизнес-процесса.

Смотря на определения выше, можно было бы подумать, что данные системы являются конкурирующими, но это далеко не так. На практике обе этих системы прекрасно совмещаются, в зависимости от условий и целей, которые хочет достичь компания. Однако стоит сказать, что для компаний которые ищут возможность организации процесса работы с документацией, доступной максимально широкому кругу пользователей без необходимости дополнительного глубокого обучения персонала и дорогостоящих лицензий, следует выбирать именно ЕСМ систему, т.к. на первых порах она справляется с большинством задач. Если же компания поставила четкую цель на увеличении эффективности производства путем воздействия на конкретный сегмент деятельности в реальном времени, то тут без ERP системы уже не обойтись.

Способы интеграции IT-системы бывают различными, и совершенно нет необходимости рассматривать сугубо техническую сторону вопроса, т.к. в реальной практике обязательно проявятся индивидуальные условия, при которых способов решения данной проблемы может быть несколько. В статье мы рассмотрим лишь концепцию, которая поможет выбрать направление и необходимый инструментарий для его реализации.

Первым способом интеграции и наиболее очевидным при высоком уровне развития системы автоматизации компании является создание связи между существующей IT-системой и отдельным ERP – модулем посредством шины данных. В данном случае информация с ERP-системы будет поступать в «удобоваримой» форме для уже существующей системы управленческого учета, отдельные данные которой можно будет использовать и для бухгалтерского учета. Вся сложность реализации заключается в возможности создания подобной связи, закрытости используемой предприятием электронной системы БУ. К тому же, функционал данного модуля будет ограничен, потому

что придется производить отдельную настройку как самого модуля, так и переработку шины, а это будет необходимо делать каждый раз, когда будут вноситься изменения в самый бизнес-процесс, либо изменяться перечень KPI. Такая жесткость относительно внесения изменений делает данный способ узконаправленным, рекомендуется его использовать только в том случае, если специфика деятельности не обладает высокой волатильностью. Наряду с внешней простотой и дешевизной (не требуется капитальная переработка существующей системы), лишний «посредник» в IT-структуре в виде шины данных может приводить к непредвиденным ошибкам, когда данные были некорректно перенесены в основную систему, либо к отказам системы, когда придется проверять всю цепочку на предмет ошибки.

Второй способ является более трудозатратным и уже не может претендовать на статус «бюджетного» варианта, однако в перспективе будет наиболее предпочтительным, чем первый. Речь идет о доработке самого модуля ERP для встраивания в систему БУ. Чем-то это напоминает установление связей между существующей системой и модулем ERP, однако весь процесс становится более бесшовным, позволяя управлять ERP системой непосредственно через существующую систему управленческого учета. Плюсы данного способа – мы можем получить доступ к данным напрямую, не задействуя дополнительные средства для перенастройки модуля и исключая лишние записи, формируемых в «посреднике». Однако часто бывает так, что используемая предприятием система морально устарела и вся деятельность по внедрению ERP-системы является замещением глобальной задачи: обновления электронной системы БУ. В таком случае внедрение доп. системы является нерациональным решением, своего рода патчем (от англ. patch – заплатка), который не поправит ситуацию в целом. В этом контексте мы переходим к третьему, заключительному способу.

Третий способ – замена одного из ведущих модулей, выполняющих схожие функции на ERP и обновление системы автоматизированного учета в целом. Может оказаться, что накопившиеся проблемы в существующей системе не покрываются функционалом одного конкретного модуля, что говорит о том, что сама система нуждается в замене на более эффективную. В данном случае метод патчей и метод шин данных может привести к непредсказуемым последствиям, т.к. вся система будет представлять из себя разрозненные программы, построенные на структуре старой системы, не удовлетворяющей запросам предприятия. Поддержка такой системы на долгосрочной дистанции может выйти более дорогой в финансовом плане, чем если бы вся система была бы перестроена с нуля. Да, такие крупные затраты могут привести к резкому снижению показателей прибыли в текущем периоде, однако потенциал и гибкость новой системы неизмеримо сильно могут улучшить положение организации, давая ключ к более эффективному процессу управления производством. Естественно, к этому процессу необходимо подходить довольно серьезно, т.к. это то, с чем компании придется работать ближайшие десять, а может, и больше, лет.

В заключение необходимо сказать, что освещенные вопросы – это лишь вершина айсберга, т.к. каждый из способов заслуживает конструктивной критики и дополнения. Однако основной базис автору статьи видится именно в определении первоначальных вводных, от которых следует отталкиваться при определении узконаправленной реализации интеграции ERP-систем.

* * * *

¹ Петров, В. А., & Смирнова, Е. И. (2019). Интеграция систем PLM и ERP: преимущества и вызовы. Журнал "Управление в информационных системах", 4(30), 47-56.

² Степанов Д. Ю. Анализ, проектирование и разработка корпоративных информационных систем: аннотация / МГТУ МИРЭА. — М., 2015.

³ Зотова, Е. А. Интеграция ERP и MES-систем / Е. А. Зотова. — Текст : непосредственный // Молодой ученый. — 2019. — № 4 (242). — С. 1-3. — URL: <https://moluch.ru/archive/242/56017/> (дата обращения: 28.10.2023).

FEATURES OF INTEGRATION OF ERP SYSTEMS INTO THE ACCOUNTING OF ORGANIZATIONS

© 2023 Fedorov Dmitrii Stanislavovich

Graduate Student

Samara State University of Economics

E-mail: dmitry.sseu@yandex.ru

© 2023 Tarasova Tatiana Mihailovna

Candidate of Economic Sciences, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: tarasova2004@inbox.ru

The article discusses the features of the integration of ERP systems into the system of the organization's management and management systems, analyzes the ways of implementing this process.

Keywords: information technology, business process, automated system.

ЦИФРОВИЗАЦИЯ КАК ИНСТРУМЕНТ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ МЕНЕДЖМЕНТА ПРЕДПРИЯТИЙ ПИЩЕВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

© 2023 Фролова Анна Кирилловна

аспирант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: frolovak99@list.ru

© 2023 Шереметьева Елена Николаевна

доктор экономических наук, профессор

Самарский государственный экономический университет

E-mail: lena_scher@mail.ru

В современном мире цифровые технологии и цифровизация охватывают все сферы социальной и экономической жизни общества, а также отдельных предприятий и бизнеса в целом. Особенно важны процессы цифровизации и цифровой трансформации для производственных предприятий, в том числе отрасли пищевой промышленности. В статье рассмотрены элементы цифровизации, выступающие действенным инструментом повышения эффективности управления предприятиями. Кроме того, изучена структура цифрового управления и предложены актуальные направления цифровизации менеджмента предприятий пищевой промышленности.

Ключевые слова: цифровизация, эффективность управления, пищевая промышленность, система менеджмента, цифровые технологии, управление промышленным предприятием.

Современные предприятия одного из ключевых секторов отечественной промышленности, а именно отрасли производства продуктов питания, с каждым днем все более активно внедряют во все бизнес-процессы своей операционной деятельности, будь то производство, логистика, маркетинг или реализация готовой продукции, элементы цифровизации. Использование инструментов цифровизации находит свое отражение и в системе менеджмента предприятий отрасли пищевой промышленности, что позволяет не только усовершенствовать существующие принципы управления, но и значительно нарастить производительность труда всех категорий персонала, увеличить объем производства продукции и повысить ее качество, а также обеспечить более высокий уровень промышленной безопасности, что крайне важно для предприятий производственного сектора.

Цифровая переориентация и цифровизация менеджмента предприятий, в том числе относящихся к отрасли отечественной пищевой промышленности, на сегодняшний день выступает одним из приоритетных направлений развития экономики и повышения уровня ее эффективности как в целом, так и на уровне отдельно взятых субъектов хозяйствования. Для более быстрого и успешного внедрения цифровых инструментов в процесс деятельности и управления предприятиями был разработан Национальный проект «Цифровая экономика Российской Федерации», отражающий наиболее основные направления цифровизации экономической и социальной жизни общества.

Так, на уровне предприятий, производящих продукты питания, ключевым направлением цифровизации как инструмента повышения эффективности менеджмента в рамках принятого в 2019 году Национального проекта выступает переход к осуществлению управления на основании больших данных, что даст возможность наиболее быстро и обоснованно принимать важнейшие управленческие решения, а также совершенствовать уровень эффективности системы управления и функционирования предприятий в целом.¹

Необходимо отметить, что в ходе цифровизации процессов управления предприятиями отрасли пищевого сектора промышленности посредством применения принципов использования больших данных активно используются инструменты цифровизации, позволяющие принимать стратегические решения, основанные на взаимосвязи и взаимозависимости аналитических цифровых данных и ключевых бизнес-процессов предприятий. Цифровизация системы менеджмента базируется на формировании новых резервов для развития промышленности, сокращении транзакционных издержек предприятий, а также создании единой цифровой системы функционирования и управления предприятием.

Помимо перехода к управлению промышленными предприятиями на основании больших данных как элемента цифровизации системы управления, перспективными направлениями цифровой переориентации менеджмента является также использование технологий промышленного Интернета вещей, компьютерного зрения и распознавания, а также применение элементов искусственного интеллекта, что позволяеткратно повысить уровень эффективности и прогрессивности управления бизнесом, особенно представленным крупными промышленными предприятиями производства пищевой продукции.

Система менеджмента предприятий пищевой промышленности в условиях всеобщей цифровизации имеет своей целью осуществление наиболее своевременной реакции на любые изменения в рамках нестабильной внешней среды. Кроме того, используя цифровизацию в качестве инструмента повышения эффективности менеджмента предприятий, всегда необходимо учитывать, что управление предприятием должно базироваться на принципах ясности и системности ключевых бизнес-процессов, иметь слаженную и грамотно функционирующую систему управления персоналом как главный ресурс бизнеса, а также в обязательном порядке учитывать характерные черты и особенности отрасли пищевой промышленности, что необходимо для эффективной переориентации процессов управления в цифровой формат.²

Рассматривая цифровизацию как наиболее актуальный инструмент повышения уровня эффективности управления современными предприятиями отрасли пищевой промышленности, авторами предложено несколько ключевых направлений использования цифровых инструментов в реальной практике менеджмента бизнеса отрасли перерабатывающей промышленности (рис. 1).

В современных экономических нестабильных условиях, когда уровень конкуренции крайне высок, а методы конкурентной борьбы становятся все более жесткими, одним из наиболее актуальных путей дальнейшего развития сектора пищевой промышленности выступает повышение эффективности организации системы менеджмента пред-

приятий за счет автоматизации управленческих бизнес-процессов и осуществления управления на основе применения передовых цифровых инструментов и технологий.

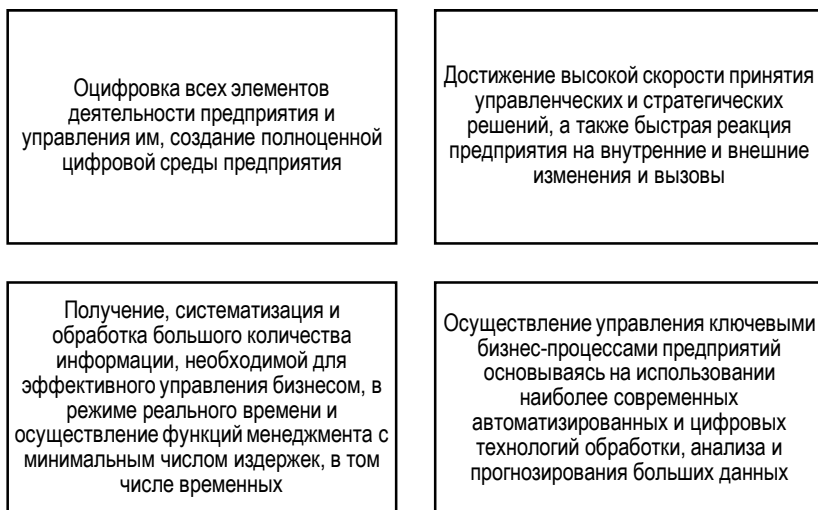


Рис. 1. Направления использования цифровых технологий как инструмента повышения эффективности менеджмента*

* Составлен авторами на основании³.

Системное внедрение цифровых и автоматизированных элементов управления предприятиями пищевого сектора выступает важнейшим инструментом формирования многоступенчатого процесса планирования, учета, анализа и дальнейшей оптимизации всех аспектов деятельности предприятий, производящих продукты питания, что имеет следствием кратное повышение эффективности их функционирования.⁴

Применение цифровых технологий в качестве инструмента повышения уровня эффективности управления предприятиями пищевой отрасли промышленности осуществляется в соответствии с выстроенной структурой системы менеджмента производственных предприятий, что позволяет не только автоматизировать, но и цифровизировать бизнес-процессы на каждом этапе управления, а также в рамках каждого отдельно взятого аспекта деятельности предприятия, будь то производство, финансы, маркетинг, логистика и так далее (рис. 2).

На сегодняшний день цифровизация управления предприятиями отраслей пищевой промышленности выступает обязательным этапом и неотъемлемой ступенью полной цифровой переориентации бизнеса в случае, если планируется реализация мероприятий по повышению эффективности менеджмента предприятий, а также при их переходе на более высокую ступень современного экономического развития.

Для того, чтобы цифровизировать основные бизнес-процессы предприятия и элементы системы его управления, необходимо осуществить ряд последовательных этапов внедрения современных цифровых инструментов, в число которых входят, напри-

мер, выбор приоритетных и актуальных направлений цифровой трансформации, приобретение, настройка и дальнейшее активное применение систем цифровизации, обучение менеджеров и персонала предприятия работе с цифровыми технологиями, а также контроль результатов цифровизации деятельности и, конечно, управления предприятием, функционирующим в отрасли производства продуктов питания.⁶



Рис. 2. Структура цифрового управления предприятием пищевой промышленности*

* Составлен авторами на основании⁵.

В рамках цифровизации процесса управления предприятием пищевой отрасли промышленности наиболее оптимальным инструментом выступает применение современных цифровых концепций менеджмента, среди которых можно выделить использование информационных технологий с целью трансформации бизнес-процессов предприятий и значительного повышения уровня операционной эффективности их деятельности.⁷ Кроме того, цифровые концепции менеджмента дают возможность сократить сроки подготовки производства и продолжительность производственного цикла, а также снизить эксплуатационные расходы и уменьшить количество и длительность простоев производственного оборудования.

Таким образом, процесс цифровизации, будучи важнейшим современным инструментом повышения эффективности и совершенствования управления предприятиями пищевой промышленности в целом, довольно обширен и многогранен, что отражается в разнообразии цифровых концепций и элементов менеджмента, позволяющих модернизировать и трансформировать бизнес-процессы предприятия и управление им.

* * * *

¹ Национальный проект «Цифровая экономика Российской Федерации» // Паспорт проекта. URL: https://digital.gov.ru/ru/activity/directions/858/?utm_referrer=https%3a%2f%2fyandex.ru%2f

² Боиштяну Я. В., Яшалова Н. Н. Возможности цифровизации в управлении предприятием // Журнал прикладных исследований, 2020. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/vozmozhnosti-tsifrovizatsii-v-upravlenii-predpriyatiiem>

³ Косарева И. Н., Самарина В. П. Особенности управления предприятием в условиях цифровизации // Вестник евразийской науки, 2019. №3. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-upravleniya-predpriyatiiem-v-usloviyah-tsifrovizatsii>

⁴ Дьяков С. А., Шитухин А. М., Денисова О. Г., Кирычек В. В. Современные инструменты повышения эффективности бизнес-процессов организации в условиях цифровизации // ЕГИ, 2022. №41 (3). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sovremennye-instrumenty-povysheniya-effektivnosti-biznes-protsessov-organizatsii-v-usloviyah-tsifrovizatsii>

⁵ Коноваленко Л. Ю., Мишуков Н. П., Голубев И. Г., Никитина М. А., Бредихин С. А. Цифровая трансформация пищевой и перерабатывающей промышленности: анализ. обзор // М.: ФГБНУ «Росинформгротех», 2020. 80 с.

⁶ Панкова Е.О., Китаева М.В. Цифровизация как фактор экономического развития предприятий пищевой промышленности // Наука XXI века: актуальные направления развития, 2019. № 2-2. с. 32-35.

⁷ Малышев Е. А., Микрюкова М. Ю., Романов В. А., Хубулова В. В. Цифровые технологии в контексте управления производственной инфраструктурой предприятия // Вестник ЗабГУ, 2019. №5. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/tsifrovye-tehnologii-v-kontekste-upravleniya-proizvodstvennoy-infrastrukturoy-predpriyatiya>

DIGITALIZATION AS A TOOL FOR IMPROVING THE EFFICIENCY OF MANAGEMENT OF FOOD INDUSTRY ENTERPRISES

© 2023 Frolova Anna Kirillovna

Graduate Student

Samara State University of Economics

E-mail: frolovak99@list.ru

© 2023 Sheremetyeva Elena Nikolaevna

Doctor of Economics, Professor

Samara State University of Economics

E-mail: lena_scher@mail.ru

In modern world, digital technologies and digitalization in general cover all spheres of social and economic life of society, as well as individual enterprises and business in general. Digitalization and digital transformation processes are especially important for manufacturing enterprises, including the food industry. The article considers the elements of digitalization, which are an effective tool for improving the efficiency of enterprise management. In addition, the structure of digital management has been studied and current directions of digitalization of the management of food industry enterprises have been proposed.

Keywords: digitalization, management efficiency, food industry, management system, digital technologies, industrial enterprise management.

ЦИФРОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В МУНИЦИПАЛЬНОМ УПРАВЛЕНИИ

© 2023 Чеверева Светлана Александровна

кандидат педагогических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: Chevereva@yandex.ru

В результате технологического прогресса жизнь человека в современном мире стремительно меняется, повышается уровень жизни. В статье поднимаются важные вопросы: о видах цифровых технологий в муниципальном управлении, о их важности и необходимости, о доверии и готовности к переходу на информатизацию.

Ключевые слова: цифровые технологии; муниципальное управление; информатизация.

В настоящее время, благодаря цифровизации, жизнь каждого человека меняется в корне, и соответственно претерпевает изменения государственная политика, а возможно и наоборот, меняется политика управления, и вследствие этого и жизнь людей. И это совершенно объяснимо, ведь сложно представить, как за какие-то сорок лет мы сделали настолько мощный скачок, что дошли до искусственного интеллекта.

В нынешних реалиях момент цифрового прогресса неуловим, и сложно будет представить нашу жизнь как-то по-другому. В связи с этим Правительством России разработано большое количество национальных программ, федеральных проектов, такие как: «Цифровая экономика Российской Федерации», «Цифровые технологии», «Искусственный интеллект» Цифровое государственное управление», «Цифровое государственное управление», «Цифровая трансформация» и другие¹. Но, к большому сожалению, часто при внедрении новых технологий возникает и ряд проблем, к примеру, с законодательной базой, или же с квалифицированными сотрудниками. Уже только по финансированию государственных программ дословно понятно, насколько важен такой цифровой переход, и как за кратчайшее время создаются и реализуются, национальные и федеральные проекты².

Начнем с того, что в эпоху цифровизации все больше пространства занимают технологии, которые изменяют привычный ход вещей и упрощают жизнь гражданам. Одним из таких областей является муниципальная деятельность, где цифровые технологии уже сегодня находят широкое применение для оптимизации городской инфраструктуры и повышения качества жизни населения.

Рассмотрим какие основные цифровые технологии используются в муниципальной деятельности:

1. Онлайн-платформы для взаимодействия с жителями. Многие муниципалитеты уже активно используют онлайн-сервисы для обратной связи с жителями. Это могут быть специальные сайты, приложения или чат-боты в социальных сетях, которые позволяют жителям за несколько кликов отправлять жалобы, предложения и заявки на ремонт инфраструктуры;

2. Электронная система управления городом. С помощью цифровых технологий можно создать единый информационный портал, на котором будут собираться данные о состоянии города: информация о ремонте дорог, отчеты об уборке улиц, информация о расселении жильцов и пр. Это поможет гражданам быстро получать актуальную информацию о жизни города и облегчит работу муниципальных служб;

3. Автоматизация процессов. Еще одним практичным применением цифровых технологий является автоматизация процессов в муниципальных службах. Например, современные системы мониторинга и управления мусоросбором могут определить оптимальные маршруты мусоровозов, сокращая время и стоимость их работы.

Определим преимущество введения цифровых технологий в муниципальное управление:

1. Улучшает качество жизни жителей города. Цифровые технологии помогают упростить и ускорить решение важных вопросов, связанных с инфраструктурой. Например, уведомления о ремонте дорог сокращают время нахождения на улице пробок;

2. Сокращает время выполнения работ. Система автоматизации процессов в городе может эффективно уменьшить время нахождения инженеров и работников на месте их работы. Помимо этого, возможно сокращение количества персонала, что также уменьшит расходы;

3. Снижает затраты и повышает эффективность. Конкурентные разработки в области цифровых технологий позволяют городам экономить на затратах и повышать эффективность выполнения работы.

Сформулируем недостатки введения цифровых технологий в муниципальное управление:

1. Безопасность данных. Гражданам гарантирую безопасность собранных данных, но так ли это? Ведь никто не защищен от информационных атак или же информационных сбоях.

2. Посягательство на неприкосновенность частной жизни. С помощью государственных приложений, программ, граждане соглашаются на пользовательское соглашение, которые имеет юридическую силу, и в котором гражданин дает неосознанное согласие на предоставление полной информации с телефона, доступ ко всем файлам, и даже личным перепискам. Что в свою очередь противоречит Конституции РФ статьи 23³, но в тоже время государство ее не нарушает, ведь человек добровольно подписывает пользовательское соглашение⁴.

3. Разные возможности и условия цифровых технологий. Наверно не для кого не секрет, что уровень жизни в разных городах и областях отличается, по уровню бюджета, по уровню технологического прогресса, и многие люди совершенно не готовы к переходу на цифровые площадки, но условия для всех одинаковые: «либо так, либо никак». Возьмем, к примеру, талончики в больницу через платформу Государственные Услуги, как одинокий человек в возрасте, сможет взять талончик через эту уникальную цифровую площадку без знаний, как это делается, а если у человека даже средств коммуникаций нету, что тогда?

4. Недостоверность данных. В цифровом мире очень много информации, тем более не проверенной, недостоверной, и многие информационные площадки пользу-

ется этим, используя пропаганду в своих личных интересах, запутывая и так слабое политическое сознание.

Современные технологии уже заняли свою нишу в жизненном цикле городов, и они могут эффективно оптимизировать работу муниципальных служб в пользу граждан. В ближайшие десятилетия цифровые технологии станут еще активнее использоваться в муниципальной деятельности, продолжая улучшать качество жизни в городах и повышая эффективность работы муниципальных служб, это процесс достаточно продолжительный, ведь территория Российской Федерации достаточно обширна⁵. Но не стоит забывать, что у каждой монеты две стороны, и не всегда есть только положительные аспекты, особенно в том, что вследствие глобального прогресса, скорее всего, не будет подконтрольно человеку. Думаю, только Вам решать, на какой стороне прогресса Вы, и является ли он таковым.

* * * *

¹ Перечень государственных программ, национальных и федеральных проектов, приоритетных программ и проектов в Российской Федерации" - официальный текст документа https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_310251/

² Национальная программа Цифровая экономика Российской Федерации (tadviser.ru)

³ "Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) Статья 23 \ КонсультантПлюс (consultant.ru)

⁴ "Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) Статья 24 \ КонсультантПлюс (consultant.ru)

⁵ Постановлением Правительства Российской Федерации от 26 мая 2021 г. № 786 Новая система управления государственными программами Российской Федерации | Министерство экономического развития Российской Федерации (economy.gov.ru)

⁶ Никитина, Н. В. Использование информационных технологий при создании системы управления бизнес-процессами / Н. В. Никитина, В. В. Чаадаева // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. – 2013. – № 7(55). – С. 10. – EDN SAMORN.

DIGITAL TECHNOLOGIES IN MUNICIPAL MANAGEMENT

© 2023 Chevereva Svetlana Aleksandrovna

Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: Chevereva@yandex.ru

As a result of technological progress, human life in the modern world is rapidly changing, and the standard of living is rising. And this article raises important questions: about the types of digital technologies in municipal government, and their importance and necessity, about trust and readiness for the transition to informatization.

Keywords: digital technologies; municipal management; informatization.

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ ПРАВОВОЙ СРЕДЫ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

УДК 343.985.3

doi:10.46554/PEDTR-22-2023-3-pp.79

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ТАКТИКИ УЧАСТИЯ АДВОКАТОВ-ЗАЩИТНИКОВ В СЛЕДСТВЕННЫХ ДЕЙСТВИЯХ

© 2023 Азархин Алексей Владимирович

кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: aazarkhin@mail.ru

© 2023 Анисимов Антон Александрович

аспирант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: divej63@gmail.com

Статья посвящена проблемам участия адвоката-защитника в следственных действиях с учетом специфики защитительной деятельности, содержание и цели которой определяются исключительно интересами подзащитного. Авторы связывают выбор тактических приемов с особенностями статуса защитника в уголовном судопроизводстве и его процессуальной функцией. Предпринята попытка обосновать целесообразность участия адвоката-защитника в ряде следственных действий, с учетом ситуации по делу на досудебных стадиях процесса.

Ключевые слова: собрание доказательств, предварительное следствие, тактическое решение, познавательная деятельность защитника, тактический прием, следственные действия, процессуальные нарушения.

Криминалистическая тактика традиционно разрабатывается только для одного субъекта – следователя. Вместе с тем в последние годы научным сообществом артикулирована мысль о том, что необходимо расширить ее предмет, в том числе, за счет изучения защитительной деятельности. Предложен даже специальный термин «адвокатология», который будет охватывать прикладные рекомендации в указанном секторе¹.

Справедливости ради заметим, что эта идея разделяется не всеми. Оппоненты призывают исследователей заняться не выстраиванием тактики защиты, а систематизацией мер по нейтрализации применяемых ею средств. По их мнению, адвокаты приносят в уголовное судопроизводство необоснованную конфликтность, противодействуют нормальному ходу расследования².

Разрешению возникшей дискуссии способствует базовый принцип уголовного судопроизводства – состязательность сторон. При равенстве прав обвинения и защиты нет никаких оснований лишать последнюю возможности применять тактические приемы наряду со следователем. Более того, криминалистическая наука должна оперативно реагировать на соответствующий заказ практики, предоставить адвокатуре необходимый правовой инструментарий что, вне всяких сомнений, сделает защиту более эффективной.

Деятельность адвоката-защитника имеет четко выраженную направленность, что позволяет с учетом конкретной ситуации принимать решение о целесообразности участия в определенных следственных действиях. Очевидно, что необходимо обсудить данный вопрос с подзащитным. При этом, если он настаивает на таком участии, а адвокат не видит в этом смысла, или вообще считает, что это может принести вред, то от него следует воздержаться. Для подозреваемого, обвиняемого ему необходимо мотивировать свою точку зрения.

С высокой степенью осторожности защитнику нужно подходить к заявлению ходатайств о проведении следственных действий. Здесь на первый план выходит способность адвоката прогнозировать предполагаемый результат через призму интересов подзащитного. В случае возникновения сомнений в полезности такого участия его рекомендуется избегать. Тем более, что сторона обвинения может использовать сам факт присутствия защитника для усиления доказательственной значимости полученных сведений, подчеркивая этим их объективность и качество.

Трудноразрешимой тактической проблемой является ситуация, когда защитник, участвующий в следственном действии, выявляет нарушения норм материального или процессуального права. Существует мнение, что адвокату не нужно на них незамедлительно реагировать, поскольку в этом случае следователь получит возможность их устранить³. Большинство специалистов убеждено, что здесь наиболее обоснованной будет тактика «выжидания», с указанием на соответствующие нарушения в ходе судебного разбирательства. Отдельные авторы полагают, что при таком подходе адвокат бездействует и даже, более того, сам допускает нарушение прав и интересов подозреваемого обвиняемого⁴.

Особую сложность представляет ситуация, когда процессуальные нарушения следователя, могут быть полезными для подзащитного, поскольку позволят в дальнейшем говорить о допустимости полученного доказательственного материала. Опросы адвокатов выявляют точку зрения, что подобные нарушения озвучивать на досудебных стадиях не надо, более тактически грамотно заявить о них в суде. В целом разделяя подобную позицию, мы уверены, что, если имеет место ущемление следователем прав подозреваемого, обвиняемого, в том числе, на защиту, на это необходимо указывать сразу, фиксируя такие факты процессуальными способами.

Защитник должен весьма избирательно подходить к выбору тактического средства, которое он планирует использовать, участвуя в следственных действиях. Оно должно быть по крайней мере нейтральным и ни в коем случае не укреплять обвинительный тезис. В основе принятия соответствующего решения лежат как объективные, так и субъективные моменты. Среди первых криминалистические знания, которыми обладает сам адвокат. При необходимости он может обратиться за консультацией к спе-

циалисту, особенно если потребуется использование каких-либо технологий, оборудования, программных продуктов.

В том же ряду стоит уровень информированности защитника о собранных на конкретном этапе доказательства обвинения. Ко вторым относятся сведения, которые он получает в ходе бесед со своим клиентом, его родственниками, проводя адвокатский опрос лиц, давших на это согласие. Здесь крайне важно установить с подзащитным доверительные отношения, что позволит выстроить линию реального сотрудничества.

Не вызывает сомнений, что тактические средства должны соответствовать требованиям закона, нравственным и моральным нормам. Если они непротиворечивы с этической точки зрения, то от них рекомендуется отказаться. В теории подчеркивается, что адвокат не должен прибегать к фальсификации доказательств, подрывать авторитет следственных и судебных органов.

Законодатель не устанавливает прямых запретов на применение защитником тактических приемов. Однако косвенно соответствующие ограничения им введены. Так, адвокат, участвующий в допросах, не может задавать вопросы без разрешения следователя, который при этом располагает возможностью их отклонить. В том же ряду консультации, даваемые адвокатом подзащитному, они должны быть краткими и даваться в присутствии следователя. С одной стороны, отмеченные подходы направлены на достижение баланса между публичными и частными интересами, с другой – они не вписываются в состязательные начала уголовного судопроизводства и явно ставят сторону защиты в невыгодное процессуальное положение.

Оживленная дискуссия продолжается относительно допустимости для адвоката использовать аудиозапись⁵. В УПК РФ нет на это запрета. В то же время на практике для этого требуется получить разрешение следователя, которое он дает не всегда. Нам представляется, что защита вправе применять технические средства для фиксации хода и результатов следственного действия, причем воспользоваться такой возможностью или нет зависит полностью от усмотрения самого адвоката. Следователя достаточно поставить в известность о факте использования. Очевидно, что это будет его дисциплинировать и останавливать от намеренного допущения процессуальных нарушений, включая ущемление прав подозреваемого, обвиняемого. Диктофонная запись позволит обосновать правильность позиции защиты, если возникнет конфликтная этическая ситуация. Вполне допустимо и применение адвокатом видеофиксации.

В настоящее время вопрос о применении в ходе следственного действия упомянутых технических средств – это исключительно тактический прием. В случае легализации такого права на уровне УПК РФ его использование получит процессуальное основание.

Следователь достаточно часто прибегает к так называемым «психологическим ловушкам», по сути, маневрируя информацией. Допустимость этого приема продолжает вызывать споры ученых и практиков, как и необходимость реагирования на них со стороны защиты. Нам кажется, что однозначно нужно пресекать такие «следственные хитрости», если они сопряжены с элементами обмана подозреваемого, обвиняемого. Речь идет о сообщении ему заведомо ложных сведений, с преувеличением объема собранных обвинением доказательств. Открытым остается вопрос о том: может ли такие манипуляции использовать сам защитник. Мы сталкиваемся с асимметрией подходов,

поскольку, если признавать этот тактический прием допустимым для стороны обвинения, то такую же возможность нужно предоставлять защите.

Задача современной криминалистики заключается в разработке тактических приемов, которые защитник может использовать в различных следственных действиях. Не вызывает сомнений, что они существенно отличаются в зависимости от этапа расследования, а также от познавательной природы конкретных следственных действий, уровня их вербальности. Нужно определить пределы допустимости соответствующих средств с учетом критериев оценки доказательств. Кроме того, тактика соответствующего участия ситуативна, она находится в прямой зависимости от позиции защиты, которая может изменяться, а также на нее влияет объем доказательственного материала, собранного стороной обвинения в обоснование своего тезиса.

* * * *

¹ Баев М.О., Баев О.Я. О криминалистической адвокатологии как подсистеме науки криминалистики // Избранные работы Баев О.Я. В 2-х томах. Том 1. О.Я. Баев. Воронеж: Воронежский государственный университет, 2011. С. 289-310.

² Гармаев Ю.П. Незаконная деятельность адвокатов в уголовном судопроизводстве: средства предупреждения и нейтрализации. Монография. М., 2010. С. 14-19.

³ См.: Филипенко Ю.А. О некоторых проблемах участия адвоката-защитника при производстве следственных действий в уголовном судопроизводстве / Ю.А. Филипенко. Текст непосредственный // Молодой ученый. 2022. № 46 (441). С. 365-367; Милова И.Е. Институт адвокатского расследования: спорные вопросы // Актуальные проблемы правоведения. Самара: Изд-во Самар. гос. экон. ун-та. 2010. № 2(26). С. 84-89.

⁴ Бравилова Е.А. Некоторые проблемы участия адвоката-защитника в следственных действиях // Вестник Уральского юридического института МВД России. 2021. № 1. С. 15-23.

⁵ Давлетов В.А. Право адвоката применять технические средства при производстве следственных действий // Адвокатская практика. 2020. № 2. С. 44-48.

SOME ASPECTS OF TACTICS OF PARTICIPATION OF DEFENSE LAWYERS IN INVESTIGATIVE ACTIONS

© 2023 **Azarkhin Aleksey Vladimirovich**

Candidate of Law Sciences, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: aazarkhin@mail.ru

© 2023 **Anisimov Anton Alexandrovich**

Graduate student

Samara State University of Economics

E-mail: divej63@gmail.com

The article is devoted to the problems of participation of a defense lawyer in investigative actions, taking into account the specifics of protective activities, the content and goals of which are determined solely by the interests of the client. The authors associate the choice of tactics with the peculiarities of the defender's status in criminal proceedings and its procedural function. They attempted to justify the expediency of the participation of a defense lawyer in a number of investigative actions, taking into account the situation in the case at the pre-trial stages of the process.

Keywords: evidence gathering, preliminary investigation, tactical decision, cognitive activity of the defender, tactical technique, investigative actions, procedural violations.

БЮДЖЕТНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ И ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА СОВЕРШЕНИЕ НАЛОГОВЫХ ПРАВОНАРУШЕНИЙ: СУЩНОСТЬ, СООТНОШЕНИЕ И РАЗГРАНИЧЕНИЕ

© 2023 Азархин Алексей Владимирович

кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: aazarkhin@mail.ru

© 2023 Шунто Марина Васильевна

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: marina_fedulova163@mail.ru

© 2023 Вертей Ангелина Александровна

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: angelina_zotova_2012@mail.ru

В статье рассматривается вопрос о правовой сущности институтов бюджетной ответственности и ответственности за совершение налоговых правонарушений. Проведен анализ точек зрения представителей юридического сообщества на правописание указанных терминов. Рассмотрен вопрос о соотношении бюджетной и налоговой ответственности. Также внимание уделено основным признакам, разграничивающим указанные институты. Кроме того, в статье анализируются законодательные акты, регулирующие применение ответственности за совершение бюджетных и налоговых правонарушений. На основании комплексного анализа указанных институтов выявлены основные проблемы в области применения ответственности за совершение бюджетных и налоговых правонарушений.

Ключевые слова: бюджетная ответственность, бюджетное правонарушение, ответственность, налоговое правонарушение, меры принуждения.

На протяжении длительного времени финансовая система является одной из важнейших систем, необходимых для поддержания деятельности государства. От уровня развития финансовой системы зависит в том числе и уровень развития государства. Правоотношения, складывающиеся в бюджетной и налоговой сфере, несомненно оказывают влияние на состояние и развитость финансовой системы страны. Указанное объясняется тем, что бюджет, налоги и финансы являются неразрывными и взаимосвязанными понятиями. Рассматривая выбранную нами тему, необходимо отметить, что за последнее десятилетие, в основном наблюдается прирост совершения бюджетных и налоговых правонарушений¹. Следовательно, вопрос о сущности институтов ответственности за данные виды правонарушений является актуальным. Кроме того, правовая сущность указанных институтов является одним из обсуждаемых вопросов среди

представителей юридического сообщества. На основании указанного, полагаем уделить особое внимание изучению бюджетной ответственности (т.е. ответственности за совершение бюджетных правонарушений) и ответственности за совершение налоговых правонарушений (налоговой ответственности).

Для начала необходимо обратиться к рассмотрению понятий «бюджетная ответственность», «налоговая ответственность», «ответственность за совершение бюджетных правонарушений» и «ответственность за нарушение налоговых правонарушений».

При определении сущности указанных понятий необходимо указать на дискуссионность их правопонимания. Ряд ученых-правоведов полагают, что бюджетная и налоговая ответственность могут выделяться в качестве самостоятельного вида ответственности. Другие же отрицают это, выражая мнение, что самостоятельность бюджетной и налоговой ответственности ставится под вопрос². Обратимся к мнениям представителей юридического сообщества на определение сущности указанных понятий.

Так, согласно мнению О.М. Гейхмана, бюджетная ответственность и налоговая ответственность являются подвидами финансово-правовой ответственности. При этом, правовед акцентирует внимание на тот факт, что данные подвиды ответственности обладают рядом специфических характеристик³.

Альтернативное понимание сущности указанных видов ответственности предлагает правовед Э.С. Карпов. Согласно его точки зрения, бюджетная ответственность и налоговая ответственность являются самостоятельными видами общепризнанной юридической ответственности. Указанная позиция разделяется значительным количеством представителей юридического сообщества. Свою точку зрения они обосновывают следующим. По их мнению, рассматриваемые нами виды ответственности обладают всей совокупностью признаков, которые присущи юридической ответственности, что позволяет сделать вывод об их самостоятельности⁴.

Указанная дискуссия выступает проблемой с теоретической точки зрения урегулирования институтов бюджетной и налоговой ответственности. В целях ее разрешения, полагаем необходимым на законодательном уровне закрепить понятия «налоговая ответственность» и «бюджетная ответственность».

Также проблемным вопросом, на примере бюджетной ответственности, является вопрос, касающийся разграничения терминов «бюджетная ответственность» и «ответственность за совершение бюджетного правонарушения». Указанная проблема распространяется и на соотношение указанных понятий в налоговой сфере.

Некоторым учеными высказывается мнение, согласно которому отраслевая ответственность (бюджетная, налоговая) представляет собой определенный комплекс мер государственного принуждения, применяющийся к субъекту за нарушением им норм конкретной отрасли права. Тогда как ответственность за совершение отраслевого нарушения (бюджетного, налогового) может быть, как отраслевой, так и административной, а в некоторых случаях – уголовной.

Рассмотрим позиции некоторых представителей юридического сообщества.

Так, Ю.В. Ютина считает, что указанные виды ответственности – бюджетная и налоговая, отличны от сущности правопонимания ответственности за совершения конкретного вида правонарушений. По ее мнению, указанные виды ответственности явля-

ются формально выделенными подвидами общетеоретической ответственности, применяемой за совершение бюджетного или налогового правонарушения.

Интересной представляется позиция А.П. Зрелова. Согласно его точки зрения, наличие Налогового кодекса Российской Федерации⁵ (далее – НК РФ) и Бюджетного кодекса Российской Федерации (БК РФ)⁶, обуславливают самостоятельность рассматриваемых нами видов ответственности.

Также необходимо обратить внимание на мнение Н.Г. Салищевой, согласно которому оригинальность и специфичность института налоговой и бюджетной ответственности заключается в том, что меры принуждения за совершение указанных видов правонарушений, содержатся не только в нормах Уголовного кодекса РФ⁷, Кодекса РФ об административных правонарушениях⁸, но и в НК РФ, БК РФ. По ее мнению, указанное зачастую порождает проблему двойственности административной ответственности⁹.

Рассмотрев сущность институтов бюджетной ответственности и ответственности за совершение налоговых правонарушений, обратимся к их сравнительной характеристике.

Нами будет рассмотрена ответственность, которая применяется к субъектам, совершившим правонарушения, предусмотренная БК РФ и НК РФ.

Говоря об ответственности, предусмотренной положениями БК РФ и НК РФ, необходимо обратить внимание на следующее.

БК РФ содержит в себе норму, раскрывающее сущность понятия «бюджетное нарушение», термин «бюджетное правонарушение» в БК РФ не содержится.

Однако в НК РФ закреплена статья 106, в которой раскрывается сущность понятия «налоговое правонарушение».

Считаем необходимым внести изменения в БК РФ в части закрепления термина «бюджетное нарушения», с целью устранения возникающих на практике и теории правовых коллизий.

Также, следует отметить, что БК РФ предусматривается определенный перечень мер бюджетного принуждения и виды бюджетных нарушений.

НК РФ содержит в себе нормы, регламентирующие условия привлечения к ответственности за совершение налогового правонарушения, формы вины при их совершении, сроки давности привлечения к ответственности, виды налоговых правонарушений и другое.

На основании вышеуказанного, следует вывод, что более раскрытым и законодательно закрепленным является институт привлечения к ответственности за совершение налоговых правонарушений, БК РФ содержит небольшое количество норм, которые бы регламентировали процедуру применения бюджетной ответственности.

Также, анализируя законодательную составляющую рассматриваемых нами институтов, следует отметить, что мерами принуждения бюджетной ответственности являются меры, обладающие правосоставительным характером, а не карательным, тогда как за совершение налоговых правонарушений НК РФ предусмотрены карательные меры принуждения, например, взыскание штрафа.

Резюмируя вышеуказанное, следует отметить особую важность и ценность институтов бюджетной ответственности и ответственности за совершение налоговых правонарушений. Нами был проведен сравнительный анализ указанных институтов, на ос-

новании которого, был сделан вывод, о недостаточном уровне развития законодательного регулирования института бюджетной ответственности, вследствие чего, полагаем необходимым разработать и внести изменения в БК РФ, которые бы подробно регламентировали процедуру применения бюджетной ответственности к субъектам, совершившим бюджетной правонарушение.

* * * *

¹ Сведения о налоговых правонарушения и мерах ответственности за их совершение [Электронный ресурс]. URL: <https://www.nalog.gov.ru/opendata/7707329152-taxoffence/> (дата обращения 25.10.2023).

² Бортников С.П. Налоговая ответственность и ответственность за нарушение бюджетного законодательства России // Вопросы национальных и федеративных отношений. 2016. №3 (34). С. 53-61.

³ Боряг Е.Я. Соотношение административной ответственности с другими видами ответственности в финансово-бюджетной сфере // Закон и право. 2022. №10. С. 49-53.

⁴ Ярцев В.Д., Пономарев А.В. Соотношение административной ответственности за нарушение бюджетного законодательства Российской Федерации с иными видами ответственности // Colloquium-Journal. 2022. №12-1. С. 47-79.

⁵ Налоговый кодекс Российской Федерации (часть 1) от 31.07.1998 №146-ФЗ // Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс» (дата обращения: 25.10.2023).

⁶ Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 №145-ФЗ // Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс» (дата обращения: 25.10.2023).

⁷ Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 №63-ФЗ // Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс» (дата обращения: 25.10.2023).

⁸ Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 №195-ФЗ // Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс» (дата обращения: 25.10.2023).

⁹ Соловьева С.В., Дубовиков В.В. Соотношение и разграничение налоговой, бюджетной и административной ответственности // Тенденции развития науки и образования. 2021. №76-4. С. 73-79.

BUDGET RESPONSIBILITY AND RESPONSIBILITY FOR COMMITTING TAX OFFENSES: ESSENCE, CORRELATION AND DIFFERENTIATION

© 2023 Azarkhin Aleksey Vladimirovich

Candidate of Law Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: aazarkhin@mail.ru

© 2023 Shunto Marina Vasilyevna

Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: marina_fedulova163@mail.ru

© 2023 Vertey Angelina Alexandrovna

Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: angelina_zotova_2012@mail.ru

This article deals with the issue of the legal nature of the institutions of budgetary responsibility and responsibility for committing tax offenses. The analysis of the points of view of representatives of the legal community on the legal understanding of these terms is carried out. The question of the ratio of budget and tax responsibility is considered. Attention is also paid to the main features that distinguish these institutions. In addition, the article analyzes the legislative acts regulating the application of responsibility for committing budget and tax offenses. Based on a comprehensive analysis of these institutions, the main problems in the application of responsibility for committing budget and tax offenses have been identified.

Keywords: budget responsibility, budget offense, responsibility, tax offense, coercive measures.

ОСПАРИВАНИЕ СДЕЛОК ДОЛЖНИКА В ПРОЦЕССЕ БАНКРОТСТВА

© 2023 Баталов Рамиль Евгеньевич

аспирант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: batalov13@rambler.ru

Проблемы современного института банкротства, несомненно, являются актуальными и привлекают внимание как ученых-правоведов, так и практикующих специалистов. Российское законодательство по вопросам оспаривания сомнительных сделок в рамках дела о несостоятельности вызывает различные споры в правоприменительной практике. Все это требует фундаментальных доработок в части юридической доктрины и предполагает дальнейшее совершенствование путем регулирования отдельных аспектов оспаривания сделок.

Ключевые слова: банкротство, подозрительные сделки, оспаривание сделок должника, сделка с предпочтением.

Оспорить сделку по специальным основаниям может арбитражный управляющий, представитель кредиторов, конкурсный кредитор, либо временная администрация финансовой организации.

Очевидно, что из перечисленных лиц, только арбитражный управляющий наделен обязанностью оспаривать сделки.

Оспаривание возможно: если снизилась стоимость имущества, увеличился размер долга или по иным условиям¹.

В деле о банкротстве можно оспорить не только сделку, но и любое юридическое действие, негативно влияющее на конкурсную массу должника.

Перечень таких действий предусмотрен в статье 153 ГК РФ. Например:

- реализованные третьими лицами сделки, но за его счет с применением ненормативных правовых актов;
- если было оформление отчуждения имущества, либо прекращение прав и др. факты².

Данные основания действуют только в рамках процедур банкротства.

Прежде всего, это признаки подозрительности и предпочтительности. Данные основания влекут за собой оспоримость сделок, но не их ничтожность.

Но хочется отметить, что данное обстоятельство дает возможность признать сделку недействительной, только применяя специальные нормы закона о банкротстве.

В других случаях, наряду с главой III.1 ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)», применяются общие основания по ГК РФ.

Также относительно таких сделок следует отметить следующее: наличие оснований для предъявления кредитором требования признать ее недействительной, дает ему право обратиться с соответствующим заявлением в суд.

По специальным основаниям, качествами недействительности можно наделить следующие сделки:

- подозрительные, те что имеют признаки неравноценного встречного представлением;

- подозрительные сделки, когда стояла задача причинить намеренного причинения вреда кредиторам;

- имеющие присутствие предпочтительности;

- сделки, с признаками нарушений законодательства о несостоятельности ; (в частности, абз. 2 п. 1 ст. 66, п. 5 ст. 82, абз. 7 п. 4 ст. 83 ФЗ о банкротстве).

ФЗ о банкротстве устанавливает особые презумпции и правила доказывания в отношении оспаривания несостоятельных сделок, предъявляя требование обеспечить стабильный гражданский оборот и соблюсти главную цель, преследуемую законодательством.

Однако следует учитывать, что при недостаточности у должника имущества, сложно определить стоимость его активов, а стоимость реституционного требования еще сложнее³.

Специальное законодательство предлагает только два основания для признания сделок незаконными, а точнее выделяют два вида сделок, совершенных в преддверии банкротства:

- подозрительные;

- с предпочтением.

Дореволюционное законодательство, которое зародило понятие сделок, не имело такого их понимания. В настоящее время данная трактовка определена в статье 61.2 ФЗ о банкротстве. Данная статья подозрительные сделки предлагает разделить следующим образом: обладающие признаками неравноценного предоставления согласно п. 1 ст. 61.2 и нанесшие финансовый вред кредиторам, в соответствии с п. 2 ст. 61.2.

1. Сделки, обладающие признаком неравноценного представления можно характеризовать, как намеренно причинившие ущерб материального характера кредиторам. Статус недействительности можно присвоить ей, если факт совершения был в течение трех лет до заявления о признании должника банкротом или после его принятия.

Рассмотрим подробно состав данного основания. Здесь будет важным условием именно установление периода совершения такой сделки. В разных странах такой факт сопоставляется по разному. Что касается Российской законодательной платформы, то за дату принимается дата принятия заявления о признании должника банкротом, которую демонстрирует абз. 1 п.1 постановления Пленума Высшего арбитражного суда Российской Федерации от 23 июля 2009 г. №63 «О текущих платежах по денежным обязательствам в деле о банкротстве»⁴. Подтверждением данного факта является определение суда о принятии такого заявления.

2. Сделки, совершенные с целью причинения вреда кредиторам. Еще Г.Ф. Шершеневич, исследуя направление спорности действий несостоятельных субъектов, пришел к выводу, что они могут быть отвергнуты конкурсным управляющим⁵. Их характер в большинстве своем имеет злое намерения в части причинения вреда кредиторам. Следовательно, факт нацеленности имеет историческое значение и позволяет обосновать ее оспаривание, несмотря на ее соответствие закону согласно Гражданского кодекса. О такой намеренности могут свидетельствовать различные факты. Среди них

намеренное уменьшение стоимости имущества, либо его размера. Размер требований к должнику может быть значительно выше действительного. Должник может совершить в преддверии банкротства действия, влекущие последствия для будущих кредиторов в части их удовлетворения. Иногда о таких целях осведомлена другая сторона договорных отношений. Но в то же время доказать нацеленность должника на практике очень сложно. Так, суды обычно признают контрагента осведомленным о противоправном характере сделки, если данный контрагент является родственником должника ⁶.

Под неплатежеспособностью понимается прекращение всех имущественных обязательств, связанных с трудным финансовым положением и несостоятельностью должника. Нередко размер обязательств имеет более высокую планку, чем стоимостью всех его активов ⁷. Исполнения должником части денежных обязательств или обязанностей по уплате обязательных платежей, вызванное недостаточностью денежных средств, а недостаточность имущества – превышение размера денежных обязательств и обязанностей по уплате обязательных платежей должника над стоимостью имущества (активов) должника. При этом совершенные им сделки должны соответствовать ряду условий:

а) сделка должна быть совершена на безвозмездной основе;

б) другой стороной выступает заинтересованное лицо. Закон о банкротстве, в ст. 19, раскрывает наряду с понятием и признаки такового лица ⁸. Общая заинтересованность и в процедурах банкротства существенно различается. В банкротстве заинтересованность участников процедуры находится под контролем законодательства. Статья 19 закона о банкротстве также раскрывает термин заинтересованности, классифицируя участников относительно к должнику, арбитражному управляющему, кредиторам. Относительно должника заинтересованность может быть признана по общим основаниям, когда все лица процесса связаны между собой ⁹.

Таких лиц называют «входящие в одну группу лиц». Также в группу могут входить хозяйствующие субъекты, где единоличным исполнительным органом выступает одно и то же лицо. Оно же является аффилированным. Здесь также может выступать организация или любое физическое лицо. Если должник является юридическим лицом, то здесь в заинтересованности можно заподозрить непосредственно руководителя, либо его орган управления. Часто в заинтересованности уличают главных бухгалтеров и др. лиц.

Так, в ФЗ о банкротстве лицо признается заинтересованным уже в силу факта принадлежности к определенному роду лицам.

Правоприменительная и, прежде всего, судебная практика, связанная со взысканием средств по сделкам, совершенным должником, довольно спорна. Это обусловлено, в первую очередь, тем, что заявители по таким искам, в первую очередь изъявляют намерение взыскать реальные средства, поэтому заинтересованы в положительном решении суда. По мнению Т. Шишмаревой «признание сделок с преимущественным удовлетворением требований одних кредиторов перед другими является традиционным в законодательстве о банкротстве, поскольку такие сделки противоречат основному принципу закона о банкротстве - адекватному удовлетворению требований кредиторов»¹⁰.

Рассмотрим четыре варианта практики, раскрывающих условия и признаки предпочтительности:

1) Сделка обеспечила обязательство перед кредитором- физическим лицом, которое возникло до заключения соглашения.

Структура нормы закона позволяет ставить под сомнение не все залоговые соглашения, а только те, которые были заключены после заключения залогового обязательства.

Следовательно, предметом доказательства на этом основании является следующее:

- наличие основного обязательства;
- тот факт, что обязательство по обеспечению возникло позже в результате рассматриваемой сделки.

Причем, имеются прецеденты, когда по основаниям ст. 61.3 оспариваются сделки совершенные в период санации кредитной организации. Это возможно даже после завершения финансового оздоровления.

2) Сделка привела к изменению порядка исполнения обязательств должника, вытекающих из этих обязательств, или может повлечь изменение, произошедшее до завершения сделки.

Доказать данный факт возможно, при учете следующих обстоятельств:

- при соблюдении очередности кредиторов;
- тот факт, что кредитор был перемещен из одной очереди в другую в результате спорного решения.

На практике чаще всего различают два вида реорганизационных операций: операции - мероприятия по погашению (списанию) долга перед кредитором в случае возникновения задолженности перед другими кредиторами того же или предыдущего порядка и встречные сделки в случае неурегулированных требований других кредиторов.

3) Сделка удовлетворяет требований кредиторов, у которых срок погашения не наступил. Также имеют место невыполненные обязательства перед другими кредиторами.

При доказывании данного обстоятельства следует обратить внимание на такие условия как:

- на момент заключения соглашения, сторона- кредитор уже имела непогашенные обязательства.
- какая-либо спорная операция уже оспаривалась или оспаривается на предмет досрочного погашения требований в процессе заключения соглашения.

4) Кредитору оказано большее предпочтение перед другими лицами по обязательствам имеющимся до совершения спорной операции.

Здесь суд обратит внимание на следующие обстоятельства:

- если должнику уже предъявили требования по выплате обязательств, но пока они не выплачены;
- должник перед одним кредитором погасил долг, а перед другим не успел.

Несмотря на трудности, с которыми заявитель может оспорить сделку с неплатежеспособным должником, этот механизм является одним из наиболее эффективных инструментов, применяемых для защиты интересов кредиторов в процессе банкрот-

ства. Для самого же должника эта мера позволяет противостоять применению к нему ограничительных мер имущественного характера в предбанкротный период, а также минимизировать риски нецелевого использования имущества должника в случае банкротства¹¹.

* * * *

¹ Постановление Пленума ВАС РФ от 23.12.2010 г. № 63 (ред. от 30.07.2013) "О некоторых вопросах, связанных с применением главы III.1 Федерального закона "О несостоятельности (банкротстве)" // Вестник ВАС РФ. 2011. N 3.

² Вестник ВАС РФ. 2009. N 3.

³ Государственное антикризисное управление : учебник для вузов / Е. В. Охотский [и др.] ; под общей редакцией Е. В. Охотского. - Москва : Издательство Юрайт, 2020.

⁴ Воронцова А.А. Взаимосвязь понятий «Экономическая безопасность» и «Банкротство» предприятия / А.А. Воронцова // Научно-практический журнал Аллея Науки. - 2019. - №2(29). - С. 2-5.-44.

⁵ Шершеневич Г. Ф. Курс торгового права в 4 т. Том 4. Торговый процесс. Конкурсный процесс / Г. Ф. Шершеневич. - Москва : Издательство Юрайт, 2020. С. 118.

⁶ Определение Судебной коллегии по экономическим спорам Верховного Суда РФ от 22.07.2019 N 308-ЭС19-4372 по делу N А53-15496/2017 // Справочная правовая система «Консультант Плюс» (дата обращения 18.10.2023 г).

⁷ Нефедьев Е. А. Судопроизводство торговое. Конкурсный процесс : из лекций. - М. : Изд. Общества взаимопомощи студентов-юристов Моск. ун-та, 1908. - С. 15.

⁸ Русское гражданское судопроизводство : Практ. руководство для студентов и начинающих юристов / Сост. В.Л. Исаченко, сенатор. - 3-е изд., доп. Т. 1-2. - Санкт-Петербург : тип. М. Меркушева, 1910. - 2 т.; 22.

⁹ Реформирование института несостоятельности (банкротства) в современной России: проблемы правовой эффективности : монография / отв. ред. С. А. Карелина, И. В. Фролов. - Москва : Юстицинформ, 2020. - 340 с. - ISBN 978-5-7205-1663-5. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1226648>

¹⁰ Шишмарева, Т. П. Институт несостоятельности в России и Германии: Монография / Шишмарева Т.П. - Москва :Статут, 2015. - 332 с. ISBN 978-5-8354-1107-8. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/512641>.

¹¹ Как защитить свой бизнес: предпринимательские риски / подобщей редакцией Е.А. Муратовой. – Москва : Редакция «Российской газеты», 2020 – («Библиотека «Российской газеты», ISSN 1605-7449 ; вып. 8, 2020). – 160 с.

CHALLENGING THE DEBTOR'S TRANSACTIONS IN THE BANKRUPTCY PROCESS

© 2023 Batalov Ramil Evgenievich

Graduate Student

Samara State University of Economics

E-mail: batalov13@rambler.ru

The problems of the modern institution of bankruptcy are undoubtedly relevant and attract the attention of both legal scholars and practitioners. The Russian legislation on the issues of challenging questionable transactions in the framework of an insolvency case causes various disputes in law enforcement practice. All this requires fundamental improvements in terms of legal doctrine and involves further improvement by regulating certain aspects of contesting transactions.

Keywords: bankruptcy, suspicious transactions, contesting debtor's transactions, transaction with preference.

ИСКУССТВЕННЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ И ЕГО УГРОЗА ДЛЯ ОБЩЕСТВА: УГОЛОВНО-ПРАВОВОЙ АСПЕКТ

© 2023 Бордакова Анна Геннадьевна

кандидат юридических наук, старший преподаватель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: ansan12263@mail.ru

© 2023 Григорьева Дарья Олеговна

студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: grigorievadara@yandex.ru

© 2023 Григорян Ани Акоповна

студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: grigorievadara@yandex.ru

Аббревиатуру ИИ или Aol знает каждый сознательный человек, да и ребенок тоже – это искусственный интеллект, популярность которого на сегодняшний день просто зашкаливает. Статья посвящается проблемам применения ИИ в области российского уголовного права.

Ключевые слова: искусственный интеллект, угроза, правовые проблемы, уголовное право, деликтоспособность ИИ.

Искусственный интеллект - что это? В Яндекс браузере поисковик предоставил 25 страниц. О чем это может говорить? Что термин «искусственный интеллект» (далее - ИИ) на современном этапе развития современного общества является одним из самых популярных и обсуждаемых, в том числе, и дискутируемых тем, связанных с развитием, внедрением, применением и ограничением ИИ в различных сферах деятельности общества, оказывая достаточно сильное воздействие на них.

Во многом это связано с многопрофильностью применения автоматизированного программного обеспечения, именуемого искусственный интеллект. По мнению автора статьи Андрея Крупина, приводившего в своей публикации рейтинг самых востребованных программных технологий, применяемых искусственный интеллект: «Бум технологий машинного обучения и систем искусственного интеллекта на базе нейронных сетей привел к появлению на софтверном рынке множества инновационных приложений и сервисов, по функциональным возможностям на голову превосходящих классические программные решения»³. Нельзя не отметить, что в том случае, если технологии искусственного интеллекта используются чересчур активно или же не совсем правильно или недостаточно законодательно регламентированно, это может привести к не самым положительным последствиям.

На сегодняшний день выявлены и сформулирован ряд правовых проблем, которые возникли или могут обозначиться в ближайшем будущем в связи с использованием искусственного интеллекта в различных областях деятельности общества, а именно: обеспечение конфиденциальности и защита персональных данных [самая актуальная проблема в настоящее время - прим. авторов]; обеспечение защиты прав потребителей; борьба с дискриминацией; проблема выхода искусственного интеллекта из-под контроля человека и задействования юнитов⁵ искусственного интеллекта для манипулирования людьми, обществом. Две последние проблемы, указанные автором исследования – это угроза будущего. Насколько она реальна – вот в чем вопрос?

Учитывая тот факт, что технологии искусственного интеллекта постоянно изменяются и совершенствуются, сложнее становится и человеку контролировать его деятельность. Даже с учетом того, что в данный момент искусственный интеллект не имеет полной автономии в своих действиях, и человек осуществляет управление его действиями, необходимо постоянно контролировать тот аспект, что системы искусственного интеллекта активно самообучаются, и может быть сложно заранее понимать, как могут отреагировать на что-то подобные системы. В связи с этим актуальным остается вопрос об установлении единого определенного подхода к определению юридической ответственности, т. е. деликтоспособности ИИ в его правосубъектности.

Мнения цивилистов по данному вопросу разделяются. Одни полагают, что этот вопрос гораздо легче разрешить, не признавая искусственный интеллект субъектом гражданского права, а достаточно просто определить его статус как особый вид имущества с подробным урегулированием его правового режима (Василевская Л.Ю., Подузова Е. Б., Тасалов Ф. А. и др.)¹. Другие считают, что искусственный интеллект должен приобрести правосубъектность и нести юридическую ответственность полностью самостоятельно (Кутейников Д. Л., Ижаев О. А., Лебедев В. А., Зенин С. С., Энтин В.Л. и др.)⁴.

Если рассматривать усовершенствование законодательства в области искусственного интеллекта в целом, необходимо принимать во внимание тот факт, что искусственный интеллект, с одной стороны, является важным инструментом для усиления цифровизации общества, а с другой стороны, его развитие сохраняет за собой некую неопределенность, спекуляцию на рынке и в бизнесе, так как достаточно сложно спрогнозировать, к чему оно в итоге может привести.

Тем самым, если вовремя не очертить круг проблем, которые могут возникнуть в процессе активного развития искусственного интеллекта, это может привести не к самым лучшим последствиям, так как может перечеркнуть весь накопленный положительный опыт использования искусственного интеллекта.

«Бить в набат» уже пора, т. к. государство должно контролировать эту деятельность с помощью законных мер в виде правового регулирования в отношении области применения искусственного интеллекта, которая связана со сферами жизнедеятельности людей (как в частной жизни, так и посредством трудовой, профессиональной, предпринимательской, правоохранительной и др. сторон жизни). ИИ имеет влияние на нее в той или иной степени, но не определяя границ должного и запретного, а также возможного и необходимого, сложно установить пределы законного либо незаконного воздействия. Очертив круг правовых проблем, можно установить пределы правового ре-

гулирования функционирования и использования юнитов искусственного интеллекта в конкретных (общественно полезных) сферах деятельности и, таким образом, их решение может быть направлено, главным образом, на предотвращение нанесения вреда обществу и индивиду от массового использования таких систем, на сохранение национальной безопасности в целом.

В процессе решения проблем может возникнуть вариация с разработкой единых подходов к применению подобных систем (определить основные принципы, установить общие требования), но для разрешения конкретных проблем, специфичных для той или иной сферы жизнедеятельности, все же нужен отдельно проработанный правовой режим по каждой сфере применения искусственного интеллекта в целях того, чтобы извлечь максимальную пользу, сократить вероятность отрицательных последствий и избежать как можно более полного соответствия принципам в данной области.

Например, приобретает неоспоримую актуальность вопрос использования искусственного интеллекта в уголовном праве. Уголовно-правовое регулирование необходимо в следующих случаях, связанных с применением ИИ: при создании системы искусственного интеллекта была допущена ошибка, приведшая к совершению преступления; в систему искусственного интеллекта был осуществлен неправомерный доступ, повлекший повреждение или модификацию ее функций, вследствие чего было совершено преступление; искусственный интеллект, обладающий способностью к самообучению, принял решение о совершении действий/бездействия, квалифицируемых как преступление; искусственный интеллект был создан преступниками для совершения преступлений. В данном случае наиболее главной проблемой регулирования деятельности искусственного интеллекта является вопрос применения уголовной ответственности за совершаемые под его управлением деяния. На этот счет имеется ряд мнений в юридической среде. Одни взгляды сходятся во мнении о внесении в Уголовный кодекс Российской Федерации⁶ пункта о регламентировании ответственности за использование искусственного интеллекта в отдельных составах преступлений. При этом аргументируется это следующими аспектами: ответственность за упомянутые действия лежит на авторе, предоставившему такую возможность системе или машине, а также на лице, совершившем преступление, однако, если станет возможным, что ИИ приобретет статус субъекта уголовной ответственности, то за совершение преступления должна возлагаться уголовная ответственность на всех участников преступления, в том числе и на искусственный интеллект. Одновременно с этим необходимо учитывать и такие факторы, как исполнение или неисполнение обязанностей лица, ответственного за действия искусственного интеллекта - в случае, если не установлена связь действий искусственного интеллекта и последствий преступления, лицо не призывается к уголовной ответственности.²

Не до конца получен ответ на вопрос касательно ответственности совершившего преступление искусственного интеллекта, в связи с чем появляется актуальность в создании комплекса уголовно-правовых мер предотвращения и противодействия подобным преступлениям.

Таким образом, проблема заключается в том, что ИИ способен самообучаться, однако насколько самостоятельным может являться его решение о действии или бездействии в той или иной ситуации, судить крайне сложно. Если в дальнейшем для ис-

искусственного интеллекта будут выработаны определенные алгоритмы действий, а каждое намеренное неверное выполнение последовательности действий либо их намеренное невыполнение будут представлять угрозу для общества, то в таком случае можно будет считать, что искусственный интеллект действительно может быть привлечен к ответственности за самостоятельно принятое общественно опасное решение.

* * * *

¹ Василевская Л. Ю., Подузова Е. Б., Тасалов Ф. А. Цифровизация гражданского оборота: правовая характеристика «искусственного интеллекта» и «цифровых» субъектов (цивилистические исследования) : монография : в 5 т. М. : Проспект, 2021. Т. 3 / отв. ред. Л. Ю. Василевская. С. 50-51.

² Кашкин С.Ю. Искусственный интеллект и робототехника: возможность вторжения в права человека... и правовое регулирование этих процессов в ЕС и мире// Lex russica (Русский закон). - 2019. - (7). - С. 151-159.

³ Крупин. А. Интеллектуальное превосходство: 10 лучших AI-сервисов и приложений// © 1997-2023 Электронное периодическое издание "3ДНьюс" <https://3dnews.ru/1058498/intellektualnoe-prevoshodstvo-10-zaslugivayushchih-vnimaniya-aiservisov-i-prilogeniy> (дата обращения 01.11.2023).

⁴ Кутейников Д. Л., Ижаев О. А., Лебедев В. А., Зенин С. С. Регулирование взаимодействия человека с автономными техническими средствами: дискуссия правовых режимах // Lex russica. 2019. № 9. С. 85-95 ; Энтин В. Л. Авторское право в виртуальной реальности (новые возможности и вызовы цифровой эпохи). М. : Статут, 2017

⁵ Прим. автора: Любая программа состоит из юнитов, или модулей, – отдельных блоков и функций. Кнопка добавления товара в корзину, формула калькулятора стоимости, скрипт для формирования карточки товара – все это отдельные модули // <https://practicum.yandex.ru/blog/chto-takoe-modulnoe-yunit-testirovanie> (дата обращения 01.11.2023).

⁶ Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 04.08.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 12.10.2023)// https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/. (дата обращения 01.11.2023).

ARTIFICIAL INTELLIGENCE AND ITS THREAT TO SOCIETY: CRIMINAL LAW ASPECT

© 2023 **Bordakova Anna Gennadiевна**

Candidate of Law Sciences, Senior Lecturer

Samara State University of Economics

E-mail: ansan12263@mail.ru

© 2023 **Grigorieva Daria Olegovna**

Student

Samara State University of Economics

E-mail: grigorievadara@yandex.ru

© 2023 **Grigoryan Ani Akopovna**

Student

Samara State University of Economics

E-mail: grigorievadara@yandex.ru

The abbreviation AI or Aoi is known to every conscious person, and a child too – this is artificial intelligence, the popularity of which today is simply off the charts. The article is devoted to the problems of AI application in the field of Russian criminal law.

Keywords: artificial intelligence, threat, legal problems, criminal law, AI tortability.

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

© 2023 Бортников Сергей Петрович

доктор юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: serg-bortnikov@yandex.ru

Статья посвящена вопросам изменения факторов производства и экономического порядка с развитием феномена цифровизации экономики, искусственного интеллекта, больших баз данных и распределенных бухгалтерских книг. Ставится вопрос о том, меняется ли парадигма факторов производства, происходят ли качественно новые изменения в сущности экономического порядка в условиях промышленной автоматизации. Исследуются общие принципы правового регулирования в контексте цифровой экономики, а также их реализация на конкретных примерах экономической и социальной жизни. В частности, освещаются последствия роботизации производства и социальной сферы, а также связанные с этим вопросы высвобождения сотрудников. Исследуются некоторые аспекты качественных изменений в основах рыночного экономического порядка (конкуренции). В статье рассматривается регулирование использования цифровых технологий в производственной деятельности и государственное регулирование управления экономикой.

Ключевые слова: цифровая экономика, искусственный интеллект, факторы производства.

Одним из основных условий исследования экономики в цифровую эпоху является отказ от политизации процесса, а сама идентификация именно цифрового характера экономики заключается, среди прочего, в определении долгосрочных процессов цифровизации на экономические факторы.

Исследование предполагает, что мы признаем существование общепризнанных фундаментальных институтов, которые развивают феномен экономики и экономических отношений. В то же время исследование должно выявить влияние новой технологической парадигмы на развитие экономики и поддержание развития в контексте свободы.

С одной стороны, гибридная война, развязанная США против России, требует изменения макроэкономической политики, чтобы сделать ее устойчивой к воздействию.

С другой стороны, проведение устаревшей макроэкономической политики и игнорирование современных приемов, методик и технологий ошибочно и опасно. Идеология рыночного фундаментализма угрожает России, поскольку она лишена понимания закономерностей технического и экономического развития, которые не позволяют проводить политику модернизации по используемым моделям. Если Россия «проспит» следующую технологическую революцию, основанную на системе нано- и биоинженерных технологий, подобно тому, как СССР не смог воспользоваться достижениями предыдущей революции в области ИКТ, то возникнет аналогичный политический риск

из-за неизбежного технологического отставания и обнищания работающего населения, что неприемлемо для России общественное сознание.

Современная цифровизация жизни предполагает смену следующей технологической парадигмы; более двух десятилетий назад была разработана и постоянно обновляется стратегия ускоренного развития российской экономики [5].

Борьба Запада за самоутверждение во имя «спроса и предложения», «свободных цен», «свободной конкуренции» и «свободного бизнеса» устарела и была заменена сочетанием преимуществ стратегического планирования и механизмов рыночной конкуренции для повышения общественного благосостояния, государственная собственность на объекты инфраструктуры и частное предпринимательство регулируются в общественных интересах. Коммунистическая партия Китая установила принципиально новую систему производственных отношений, отвечающую требованиям развития современных производительных сил. Прогресс этой системы проявляется в высоких темпах роста производства и уровня жизни населения. Китай уже три десятилетия лидирует с трехкратным отрывом по отношению к капиталистическим странам. Вслед за КНР и внедряя аналогичные институты управления экономикой, страны Индокитая, Индия и Эфиопия догоняют лидеров по темпам социально-экономического развития.

Ученые, занимающиеся «длинными» циклами в развитии человечества, отмечают преходящий характер современной эпохи, сочетающей циклы изменений различной частоты вплоть до периодов цивилизационного тысячелетия [16]. Изучение закономерностей, управляющих взаимодействием этих циклов, включая смену технологий и мировых экономических парадигм, которые определяют нынешний глобальный экономический кризис, особенно сложно.

Продолжающаяся смена технологических парадигм порождает структурный кризис ведущих экономик мира, связанный с исчерпанием возможностей роста текущей технологической парадигмы и разработкой траекторий технологического роста новой. В этот период зарождения новой технологической парадигмы страны, сумевшие первыми мобилизовать ресурсы для освоения ключевых отраслей новой технологической парадигмы, совершают прорыв, в то время как бывшие лидеры страдают от обесценивания капитала, вложенного в производство предыдущей технологической парадигмы. Именно таким образом было создано экономическое чудо в послевоенной Японии и Западной Европе, США, а Россия заняла лидирующие позиции в мире. Сейчас Китай и Индия развиваются аналогичным образом.

Борьба за технологическое лидерство в области искусственного интеллекта уже стала ареной глобальной конкуренции. Не только экономический прорыв в разработке и внедрении искусственного интеллекта, но и необходимость обеспечения технологического суверенитета России в этой области является важнейшим условием жизнеспособности российского бизнеса и экономики, качества жизни населения и безопасности.

В 2017 году в мире было всего пять стран, занимавшихся планированием развития технологий искусственного интеллекта. На сегодняшний день их число превышает тридцать.

Технологии, основанные на искусственном интеллекте, уже активно используются, например, в банковском секторе, связи, транспорте, коммунальных услугах, торговле и т.д.

Методами исследования являются системный анализ, экспертная оценка, опрос и интервьюирование, моделирование.

На первом этапе авторы проанализировали существующие подходы к предпринимательским ценностям и предпринимательству как ценностям с финансовой, экономической и юридической точек зрения;

На втором этапе авторами был проведен мониторинг и диагностическая оценка, разработана модель готовности предпринимателя к изменениям, а также исследована система наиболее значимых ценностей в бизнес-среде.;

На третьем этапе были обработаны и проанализированы результаты диагностической оценки, сформулированы задачи дальнейшего исследования.

Провозглашение цифровой эры в экономике. В промышленно развитом мире после кризиса 2008 года активизировалась левая экономическая политика, которая характеризуется сочетанием (различными комбинациями - в конкретных ситуациях) государственного вмешательства, типичного для плановой экономики (но не соответствующего плановой экономике, т.е. не отменяющего и не нарушающего эффективность ценового механизма), с постоянным инфляционным давлением (работа на полную ставку, политика дешевых денег, планирование показателей кругооборота и платежного баланса).

Эффективность государственного вмешательства в результате преодоления кризиса очевидна; группа стран, осмеливающихся следовать указанному политическому курсу, постепенно выходит на поверхность в рамках этой доминирующей системы. Такая политика направлена на то, чтобы как можно скорее освободить экономику от наследия финансового инфляционного метода и восстановить логичный, наиболее последовательный экономический порядок, который возлагает на традиционные экономические категории управление экономикой в рамках «нейтральной» (в равной степени предотвращающей как инфляцию, так и дефляцию) денежно-кредитной политики. Провозглашение цифровой эры в экономике пока не предложило никаких новых экономических категорий; цифровые элементы больше тяготеют к методам, инструментам и технологизации управления.

Суть цифровизации экономики заключается в том, чтобы предложить решение, гармонично объединяющее все цели, вместо проведения устаревшей политики. Стремительное технологическое развитие и структурные изменения в производственной системе во многом разрушают прежние социальные формы и напоминают о необходимости поиска новой социальной гармонии.

Замена человека роботом, изменение источников дохода населения, ускорение операций и т.д. ставит новые задачи: высвобождение работников снижает их потребительские возможности, неконкурентоспособность домохозяйств с роботизированным дешевым промышленным производством приводит к их разорению и разрушительной силе.

Так, согласно результатам последних исследований, в 2022 году около 22 процентов новых рабочих мест в мировой экономике будут созданы благодаря новым «цифровым профессиям» (2). Топ-менеджеры рекрутинговых компаний признают тот факт, что сегодня и в ближайшее время необходимо набирать персонал с необходимыми цифровыми навыками. Более того, 73 процента недавно опрошенных руководителей

компаний уже сталкиваются с проблемами поиска таких высококвалифицированных специалистов [12].

Социальная рыночная экономика сейчас вступает в новую фазу. Если проделанная работа будет продолжена, она приобретет новые специфические черты, и на первый план выйдет социальная политика (пособия, субсидии, налоговые льготы и т.д.).

Перспектива изучения влияния искусственного интеллекта на рыночную экономику заставляет исследователя поднять вопрос о формировании нового экономического порядка с развитием техники и технологий, месте ценового механизма и конкуренции, особенностях развития конкуренции, регулировании приобретения капитала и роста, а также как политика в области занятости, имущественные вопросы и т.д.

Одним из возможных инструментов, позволяющих приблизиться к решению поставленной проблемы, может быть подход, основанный на оценке и разработке долгосрочных экономических циклов применительно к национальной экономической системе. Согласно этому подходу, а также с опорой на теорию Н.Д. Кондратьева, большие циклы формируются вследствие нарушения или восстановления экономического равновесия в течение длительного периода [7]. Исследователь утверждал, что научно-технические изобретения разрабатываются до фазы роста, а впоследствии должны быть перенесены в реальный сектор экономики, тем самым они определяют прорыв в совершенствовании производственных элементов и экономическом развитии всей системы. Более того, экономический подъем возникает в результате накопления капитала, что позволяет кардинально переоснащать производственные ресурсы.

В этой статье мы не намерены обсуждать социализм или капитализм, плановую экономику или рынок, мы просто пытаемся оценить влияние новой промышленной революции на экономический порядок. Промышленная революция 17-18 веков в совокупности с другими факторами оказала серьезное влияние на переход к капиталистической системе; однако все последующие технологические изменения, появление вычислительных средств и модернизация основных фондов структурно не изменили экономический порядок.

Тем не менее, феномен цифровизации и его важность в экономике авторы оценивают единодушно. В 2000 году Нобелевский лауреат Ричард Стоун проанализировал отрасли, в которых компьютеры повысили производительность, и обнаружил, что это только одна отрасль – производство компьютеров.

Производительность компьютеров за период развития выросла в 250 миллиардов раз. Это была единственная в своем роде технология. Компьютеры полностью внедрены, но производительность труда упала в 10 раз, то есть компьютеры свели экономику на нет.

Провозглашенная четвертая промышленная революция [15] подразумевает изменение физического мира как в общении с искусственным интеллектом, так и в экономических вопросах, где ученые уже давно пытаются разработать модели будущих изменений.

На сегодняшний день перспективы и возможности российской экономической системы в связи с четвертой промышленной революцией, условно называемой Россией 4.0, набирают обороты. Этот тип экономического развития основан на принципиально новых принципах человеческого развития, лежащих в основе почти полной абсолютной

зации взаимодействия человека, биологических и цифровых технологий. По оценкам нескольких ведущих экспертов и экспертных агентств, ожидается, что к концу 2035 года количество роботизированных и автоматизированных рабочих мест достигнет примерно 95 процентов, почти половина существующих рабочих мест окажется невостребованной [6].

Механизмы повышения спроса на инновационную продукцию, включая технологические инновации, основанные на продуктах и процессах, получили импульс в 2006-2012 годах. Учитывая, что срок перехода проектов от стадии НИОКР к промышленному освоению составляет в среднем 10-15 лет, технологическая парадигма в России изменится в соответствии с тенденцией развития рассматриваемого показателя, в период (2016-2021) - (2022- 2027).

Все предыдущие промышленные революции приводили к постоянному сокращению рабочих мест (от пара к электрификации, а затем и к автоматизации производства), но рабочая сила оставалась важным фактором производства. В эпоху искусственного интеллекта дело не в том, кому принадлежат средства производства, а в том, как они должны быть скоординированы в национальной экономике. Интеграция больших баз данных и возрастающая роль искусственного интеллекта приведут к централизации систем и управления ими.

У. Ропке также отметил, что рыночная экономика в полностью атомизированном, пролетаризированном и массовом обществе - это нечто отличное от рыночной экономики в обществе с широко распространенной собственностью, устойчивыми источниками жизни, здоровыми социальными рамками [14] и т.д. Роботизированная экономика, в которой нет места рабочей силе, также будет иметь свои особенности, независимо от ее капиталистического или постиндустриального типа.

Один из наиболее радикальных долгосрочных прогнозов, например, гласит, что к 2100 году уровень безработицы в мире достигнет 75 процентов [10]. В качестве консервативного краткосрочного сценария давайте обратимся к оценке, сделанной президентом ВЭФ Клаусом Швабом. По его мнению, робототехника и технологии искусственного интеллекта ликвидируют около 5 миллионов рабочих мест в пятнадцати крупнейших развитых и развивающихся странах мира к 2020 году (что эквивалентно всего 1,25 проценту от общего числа рабочих мест в этих странах [13]).

Важной целью стало согласование искусственного интеллекта и больших баз данных, политики соответствующей экономики (рыночных или иных отношений) с политикой, которая создает и поддерживает эти системы.

Высвобождение рабочей силы и огромного числа рабочих и служащих в роботизированной экономике заставляет правительство решать проблему распределения доходов либо путем постоянной финансовой политики и социализации потребления, либо с помощью арендной платы, субвенций и т.д.

Следует отметить, что российская экономика обладает огромным потенциалом не только с точки зрения синхронизации вступления в четвертую промышленную революцию, кардинально поглощающую мировую экономическую систему, но и с точки зрения активного движения к новому типу экономической парадигмы.

На наш взгляд, К. Перес [11] справедливо отметил в своей работе, что «концепция технико-экономической парадигмы отражает взаимодействие технологической пара-

дигмы с социально-экономической средой, опосредующей процессы эволюции, роста и замещения».

Опираясь на работы Н.Д. Кондратьева [7], несколько авторов предложили прогностический механизм моделирования экономических циклов на основе моделирования и оценки ожиданий экономических агентов [9], которые в некоторой степени зависят от научно-технических факторов, таких как искусственный интеллект, блокчейн, большие данные, цифровые технологии и т.д.

Существует необходимость в разработке, научном обосновании (верификации) и тестировании экономических моделей, разработанных с учетом вышеуказанных факторов цифровой реальности, которые были бы высокочувствительны к изменениям во внешней и внутренней среде экономической системы.

Изучение важности и последствий ожидаемой цифровой революции предполагает, что эти факторы должны опережать эталонный ряд – валовой внутренний продукт (индекс промышленного производства) как основной показатель траектории развития экономической системы, а также учитывать совокупность параметров, влияющих на корректировку экономической активности хозяйствующих субъектов.

Целью стимулирования эффективности является создание условий, которые обеспечивали бы координацию через механизм ценообразования на самом высоком количественном и качественном уровне.

Ожидается, что предприниматель немедленно отреагирует на любые колебания рынка. Условия предложения, обеспечивающие предпочтение потребителей и т.д., основаны на информации, обратной связи и способности принять правильное решение в условиях риска.

В современных условиях продвижения научно-технического прогресса и роботизации многих процессов в экономике и обществе предполагается, что экономический процесс на всех этапах оснащен наиболее мощными движущими силами, природа которых отвечает требуемым функциям. Однако внедрение искусственного интеллекта, накопление данных и информации, а также подключение к большим базам данных являются достаточно капиталоемкими, что ставит правительство, транснациональные корпорации и индивидуального предпринимателя в неконкурентоспособное положение. Целью экономического порядка становится координация и помощь водителям. Это также важно для принятия решения о культивировании плодотворной конкуренции в рамках коллективистского порядка, например, путем разработки синтетической конкурентной системы.

В России принята программа цифровизации, в соответствии с которой правительство признает цифровизацию приоритетом для государства и берет на себя управление этим процессом. Уже утверждены концепции комплексного правового регулирования отношений, возникающих в связи с развитием цифровой экономики, и организации управления изменениями в регулировании цифровой экономики. Они предусматривают более широкую деятельность в рамках федерального проекта, в том числе за счет повышения гибкости правового регулирования цифровой экономики с помощью других отраслей законодательства. Определена позиция Российской Федерации по вопросам, способствующим развитию цифровой экономики и гармонизации подходов в этой сфере на уровне ЕАЭС [1].

Разработка единой информационной системы, использование рассредоточенной системы данных на макроуровне и т.д. невозможны без правительства, которое будет ее владельцем и бенефициаром.

Роботизация и искусственный интеллект будут отслеживать, прогнозировать спрос и управлять им, предоставлять логистические решения в сфере потребления, управлять производством, предлагать конкурентоспособные решения и т.д. Владение интеллектуальной системой обеспечит неконкурентные преимущества или изменит саму концепцию, что потребует пересмотра содержания рынка как явления и экономического порядка.

Еще в 1948 году У. Эйкен писал: «Конкуренция может быть применена для повышения эффективности, но ее нельзя использовать как механизм управления важными секторами экономики без отставки центральных властей» [4]. Но феномен больших баз данных и подключение к ним системы всех органов и организаций не может обойтись без ведущей роли правительства.

Конечно, можно возразить, что глобальная сеть на примере криптовалюты показала свою жизнеспособность вопреки воле большинства государств, однако именно правительства контролируют и санкционируют работу Интернета на своей территории, запрещают, разрешают или поощряют использование цифровых механизмов.

Конкуренция как доминирующая форма рынка не может существовать без компромиссов и ослабления постулатов; это зависит от исторической ситуации и политики, экономических кризисов и санкций, интенсивности правового регулирования и внешней среды. Появление искусственного интеллекта также можно рассматривать как новое явление, юридический фантом независимой личности, поведение которой не всегда совпадает с заданной программой или алгоритмом, разработанным программистом.

Предполагается, что именно потребитель определяет объем и состав товаров через спрос в рыночной экономике. «Суверенитет потребителя» предопределен механизмом ценообразования, безоговорочно подчиняющимся законам свободной конкуренции, в то время как любые монополистические ограничения подрывают этот суверенитет. Уже сейчас некоторые программы позволяют манипулировать поведением потребителей, навязывать им товары и услуги, формировать спрос на те или иные товары. Все вышеперечисленное по карману состоятельной корпорации, но не индивидуальному предпринимателю. Цифровые технологии капиталоемки, их внедрение от стадии НИОКР до промышленного использования занимает 10-12 лет.

Ограничение конкуренции означает нарушение принципа эффективности, от которого зависит вся рыночная экономика, а также высокоэффективный и справедливый, а, следовательно, «социальный» экономический порядок, включающий предпринимательскую ответственность и риск.

Как отмечалось выше, цифровизация экономики и социальной жизни, использование искусственного интеллекта, социальные цели, связанные с высвобождением человеческого труда, задачи государственной защиты исключительных прав на интеллектуальный труд и его результаты повлекут за собой концентрацию, защиту, использование и администрирование системы баз данных. Использование системы распределенных баз данных (блокчейн и т.д.) не отменяет концентрации системы в руках государства и ее монополизации правительством.

Россия установила собственные государственные приоритеты в области исследований, включая законодательное регулирование цифровой среды; информационную инфраструктуру; кадры для цифровой экономики; информационную безопасность; цифровые технологии; цифровое государственное управление.

В настоящее время не существует методологии привлечения средств и расчета внутренних затрат на развитие цифровой экономики. Федеральный проект «Цифровое государственное управление» предусматривает разработку методологии статистических наблюдений и измерения параметров цифровой экономики, включая эффекты цифровой трансформации экономического и социального секторов, до 31 декабря 2018 года.

Среди показателей, используемых в статистическом учете, для оценки затрат на развитие цифровой экономики могут быть предложены затраты компаний на информационно-коммуникационные технологии (которые выросли с 2011 по 2017 год в 2,5 раза до 1,488 млрд рублей (около 23,5 млрд долларов)).

Базовое значение показателя внутренних затрат на развитие цифровой экономики за счет всех источников по доле в ВВП страны оценивается и рассчитывается как отношение затрат компаний на ИКТ к ВВП. Темпы роста колеблются от 12 процентов в 2018 году до 20 процентов в 2022 году и последующих периодах [1].

Транснациональные корпорации могут конкурировать с государством по своей финансовой мощи, доминировать на определенном этапе в соответствующем историческом контексте, развивать свои базы данных, распределенную систему данных и внедрять искусственный интеллект.

«Гипер-ликвидность» искусственного интеллекта становится предпосылкой для централизованного управления. Существует очень необычный факт с точки зрения традиционного подхода к обработке информации, заключающийся в том, что для увеличения ценности данных часто достаточно изменить только их масштаб, а не обновлять, углублять или иным образом улучшать их качественные характеристики. Непревзойденные возможности, предоставляемые современными цифровыми технологиями, качественно меняют принципы использования информации, критерии оценки ее ценности и, соответственно, модели потенциальных угроз конфиденциальности. В настоящее время данные стали огромным активом благодаря так называемой альтернативной ценности, которая используется для новых целей и реализации новых идей [8].

Нынешний экономический порядок и система центральных банков [3] означают регулирование денежных и кредитных потоков планирующим правительством (центральным банком). Эта ситуация подразумевает, что как эмиссия денег, так и их расширение управляются центральным банком; попытки использовать криптовалюту в качестве альтернативных денег или расчетных фондов, не связанных с государственными, потерпели неудачу; она также подвержена финансовым факторам, спекулятивному влиянию и только заставила сами правительства задуматься о потенциальном использовании обмена криптовалюты на национальные валюты.

Сама роль денег, их функции и цели в цифровой экономике не приобрели никаких новых черт и не дают никаких ожиданий значимых изменений.

Такой существенный экономический фактор, как недостаточный объем сбережений, также меняется в системе массового высвобождения физического труда и его конкуренции с роботами. Необходимой социальной политикой правительства стал поиск новых форм мобилизации капитала. Таким образом, это соответствует тенденции к фискальному характеру управления.

Политика занятости связана с демографией, темпами изменений, диктуемых научно-техническим прогрессом, переходом к интеллектуальному труду. Интеллектуальный труд и его результаты становятся самостоятельным фактором производства. Последующая замена этих работников интеллектуального труда роботами, нейронной сетью и искусственным интеллектом еще больше обострит проблему занятости, сбережений и социального обеспечения.

Функция предпринимателя заключается в управлении долей производительных сил национальной экономики, накопленной предприятием в условиях конкурентной экономики (т.е. без монополистической или интервенционной поддержки) на благо общества (т.е. для наилучшего и дешевого снабжения потребителей). В системе, основанной на искусственном интеллекте, нет места инициативе, предпринимательскому подходу, творческим устремлениям и риску.

* * * *

¹ Паспорт национальной программы «Цифровая экономика Российской Федерации» / <https://www.consultant.ru> (обращение: July 12, 2019).

² Accenture. The Future Needs of the UK Economy for Digital Skills, 2015.

³ Бортников С.П. Государственный суверенитет и выпуск криптовалюты / Digital Age: Chances, Challenges, and Future. Springer Nature Switzerland AG, 2020.

⁴ W. Eucken. On the Theory of the Centrally Administered Economy: An Analysis of the German Experiment // *Economica*. Mai 1948. Part I. PP. 79-100.

⁵ Глазьев С.Ю. Стратегия развития России в контексте глобального кризиса. М.: Экономика, 2010.

⁶ Калини Т. Россия 4.0: Как подготовить страну к четвертой промышленной революции. [Electronic resource] // URL: <https://www.rbc.ru/opinions/economics/13/01/2017/5878d2389a79470077130332> (обращение 20.10.2023).

⁷ V. Maier-Shenberger. Big data. Revolution That Will Change the Way of Living, Working and Thinking. M.: Mann, Ivanov, Ferber. 2014. P. 132.

⁸ Martin Ford. Rise of the Robots: Technology and the Threat of a Jobless Future. Oneworld Publications, 2015.

⁹ K. Perez. Technological Revolutions and Financial Capital. Dynamics of Bubbles and Periods of Prosperity. M.: Business, 2011.

¹⁰ PWC, People Strategy for the Digital Age. A New Take on Talent, 2015.

¹¹ R. D. Atkinson. In Defense of Robots. National Review; April 17, 2017 (<https://www.nationalreview.com/article/446933/robots-jobs-industrial-future>)

¹² W. Ropke. Mass und Mitte. Erlenbach-Zurich, 1950. See especially Chapter V, VI and VII.

¹³ C. Schwab. Technologies of the Fourth Industrial Revolution: translated in English / Claus Schwab, Nicholas Devis / Moscow: Eksmo, 2018. 320 p.

DIGITAL ECONOMY LAW REGULATION

© 2023 Bortnikov Sergeq Petrovich
Doctor of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: serg-bortnikov@yandex.ru

The submitted article is devoted to issues of changing the factors of production and economic order with the development of a phenomenon of economic digitalization, artificial intelligence, big data-bases, and the distributed ledgers. The authors pose the question of whether paradigmatic factors of production change, whether qualitatively new changes in the essence of economic order take place under industrial automation. The authors investigate the general principles of legal regulation in the context of the digital economy as well as their fulfillment in particular examples of economic and social life. In particular, the effects of a robotizing the production and the social area, as well as related issues of employees' release, are highlighted. Some aspects of qualitative changes in the foundation of a market economic order (competition) are investigated. The article examines the regulation of using digital technologies in the production activity and state governance of economic management.

Keywords: digital economy, artificial intelligence, production factors, a market economy, enforcement.

ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ВЗД КАК ИНСТРУМЕНТ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

© 2023 Братчиков Артемий Владимирович

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: artem.bratchikov@yandex.ru

© 2023 Ревина Светлана Николаевна

доктор юридических наук, профессор

Самарский государственный экономический университет

E-mail: revinasn@yandex.ru

Современное развитие рыночных отношений, связанное с увеличением открытости экономики многих стран, рост мощности негосударственных секторов, товарного наполнения внутренних рынков в итоге приводят к интенсификации внешнеэкономических связей между хозяйствующими субъектами одной страны и ее партнерами из других стран.

Ключевые слова: таможенно-тарифное регулирование, экономическая безопасность.

Хочется начать с того, что протекционистская политика характеризует ранние этапы развития зарубежной экономики. Например. Протекционистские тарифы в 1664 и 1667 годах во Франции, а также это относилось и к Австрийской монархии, Российской Империи – уже при Петре I². Здесь большую роль сыграла таможня как фактор развития мануфактурной и фабричной промышленности, как и во многих германских городах.

После плановой экономики в СССР переориентировать ведение экономической деятельности в России и в постсоветских республиках было проблематично. Основная цель переориентации была специализация экономики на более привлекательные виды деятельности, приносящие доходы в разы большие, чем ранее. Основной движущей силой нового капитализма становится Всемирный банк и Всемирная торговая организация.

Промышленно развитые страны больше озабочены своими проблемами. Их готовность оказать более обширную помощь ограничена определенными формальностями. Международные институты оказывают на них давление, чтобы они ослабили свое прежнее господство в пользу становящихся все более сильными развивающихся стран. Никто сегодня не будет говорить о Китае как о развивающемся государстве. Смена власти и влияния, которая уже была заметна до финансовых кризисов последних лет, включая ковидный и постковидный кризис, углубляется, особенно в сегодняшних реалиях мирового экономического кризиса.

Сегодняшнее экономическое мировое состояние базируется на условном разделении финансового рынка между странами. Основные векторы разделения будут ориентированы на Запад (США и ЕС) и Азию (Россия, Китай). Также Индия, Ближний Восток также принимают активное участие в этом процессе, и от многих взаимосвязанных

решений этих стран будет определено дальнейшее направление мирового экономического строя.

Интересы корпораций и транснациональных банков включают в себя не только отдельные страны, но и в совокупности экономические комплексы стран, которые территориально обладают промышленным потенциалом для создания там сырьевых баз, или использования уже имеющихся, с развитой транспортной системой и налаженными рынками сбыта. Все это способствует входу туда ТНК, и быстрого развития там с целью максимального контроля над всеми процессами, работающими на данных территориях: экономическими, социальными и пр.³

То есть можно четко обозначить, что транснациональный капитал стал входить на рынки России и постсоветского пространства с начала 1990-х годов. Наибольший масштаб вложений прослеживался в пищевой промышленности и торговле. Такая же тенденция была видна и в странах Центральной и Восточной Европы.

В современном мире главной задачей является достижение устойчивого развития, которое обеспечивает удовлетворение потребностей государства и общественной жизни, но не будет отражаться на жизни будущих поколений. Для этого необходимо обеспечить безопасность во всех сферах деятельности, включая экономику, которая является основой развития общества.

Геополитические изменения, произошедшие за последние десятилетия, имели заключения еще с СССР, практически прекратилось. В результате таких действий возникает качественно новое пространство, которое необходимо для развития отечественного бизнеса, налаживает связи с иностранными партнерами, обеспечивает стабильную деятельность как на внутрироссийском рынке, так и на международном. Отсюда и появляется необходимость для формирования новых методов управления экономикой, куда включается и таможенно-тарифное регулирование.

Стоит обсудить еще и тот факт, что таможенное регулирование внешнеэкономической деятельности может оказать не только отрицательные, но и положительные влияние на экономику любой страны, так как оно зависит от выбранных ранее методов и инструментария его регулирования. Например, рассматриваемый ранее вход транснациональных капиталов в одну промышленность (пищевую, или торговую) практически полностью уничтожил целые отрасли развитого при СССР народного хозяйства (легкая промышленность, машиностроение и сельскохозяйственный сектор, научный сектор, технический и пр.). Либерализация внешней торговли в Российской Федерации в период 1990-х годов прошлого века неизбежно привели к практически полной зависимости страны от импорта. Этот факт особенно хорошо прослеживается сегодня, во времена санкционных ограничений, когда из-за ухода многих компаний с российского рынка из-за проведения СВО на Украине и не развитого в полной мере импортозамещения во многих секторах экономики и пр. Россия оказалась не готова ко многим проблемам.

При плановой экономике в СССР страна производила необходимую продукцию для внутреннего потребления из-за ограниченности ресурсов. При капиталистическом строе сегодня Россия практически полностью импортировала товары со всего мира, и многие товары, детали и пр. просто оказались недоступны в период санкций из-за того, что импортозамещение пока невозможно.

Отметим, что уровень таможенного обложения прямо пропорционален уровню развития стран: развитые государства применяют низкие тарифы, в то время как развивающиеся государства поднимают тарифы на высокий уровень. Именно высокие тарифы помогают развивающимся странам вкладывать средства в развитие собственной промышленности, в собственные производства с целью постоянного совершенствования и развития качества товаров.

К основным целям таможенно-тарифного регулирования стоит «отнести:

- протекционистскую функцию – это когда национальные товары (производители) находятся под защитой государства от импортных товаров;
- фискальную функцию – обеспечение получаемых средств в бюджет государства»⁷.

Основные инструменты, при помощи которых реализуется таможенная политика, это:

- таможенные пошлины;
- таможенные сборы;
- таможенный контроль (таможенное оформление);
- таможенные ограничения, формальности;
- практика ВЭД лицензирования (сюда же относится квотирование, или иное нетарифное регулирование).

Сегодня именно конкурентоспособность товаров становится тем показателем, который определяет наше экономическое будущее в рамках санкционного давления на страну, в период активного развития импортозамещения, а также в период мирового кризиса.

Для совершенствования таможенно-тарифного регулирования в сегодняшних реалиях необходимо учитывать как российская экономика реагирует на стратегии импортозамещения и модернизации различных ключевых отраслей, какое будущее у отечественных товаров, аналогичных импортным, повлияет ли снижение таможенных пошлин на рост конкурентоспособности российских товаров на мировом рынке.

* * * *

¹ Троян И.А. Особенности управления внешнеторговой деятельностью страны через призму политики протекционизма и либерализма // Вопросы управления. 2015. №5 (17). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-upravleniya-vneshnetorgovoy-deyatelnostyu-strany-cherez-prizmu-politiki-protetsionizma-i-liberalizma> (дата обращения: 29.10.2023).

² Цедилин Л.И. Протекционизм в российской экономической политике: институциональный исторический опыт. – М.: Институт экономики РАН, 2014. – С. 7.

³ Ярцева, В. Ю. Роль транснациональных компаний в современных международных конфликтах и кризисах / В. Ю. Ярцева. – Текст : непосредственный // Молодой ученый. – 2020. – № 41 (331). – С. 148-151. – URL: <https://moluch.ru/archive/331/73998/> (дата обращения: 22.10.2023).

⁴ Раджабов Махмадьер Носирович, Саидов Хикматулло Худжаназарович РОЛЬ ВСЕМИРНОЙ ТАМОЖЕННОЙ ОРГАНИЗАЦИИ В УНИФИКАЦИИ ТАМОЖЕННОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА // Вестник Педагогического университета. 2014. №6 (61). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/rol-vsemirnoy-tamozhennoy-organizatsii-v-unifikatsii-tamozhennogo-zakonodatelstva> (дата обращения: 24.10.2023).

⁵ СОГЛАШЕНИЕ между Правительством Союза Советских Социалистических Республик и Советом Экономической Взаимопомощи об урегулировании вопросов, связанных с месторасположением в СССР учреждений СЭВ". Архивировано в оригинале от 2021-06-12.

⁶ Федеральный закон "Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности" от 08.12.2003 N 164-ФЗ (последняя редакция)

⁷ Шишканова Е. Э. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности как инструмент экономической безопасности страны // Концепт. - 2015. - № 06 (июнь).

CUSTOMS AND TARIFF REGULATION OF FOREIGN ACTIVITIES AS A TOOL FOR ENSURING ECONOMIC SECURITY

© 2023 Bratchikov Artemy Vladimirovich

Student

Samara State University of Economics

E-mail: artem.bratchikov@yandex.ru

© 2023 Revina Svetlana Nikolaevna

Doctor of Law, Professor

Samara State University of Economics

E-mail: revinasn@yandex.ru

The modern development of market relations, associated with the increasing openness of the economies of many countries, the growth in the power of non-state sectors, and the commodity content of domestic markets ultimately leads to the intensification of foreign economic relations between economic entities of one country and its partners in other countries.

Keywords: customs and tariff regulation, economic security.

ОПЕРАТИВНЫЙ ЭКСПЕРИМЕНТ: ОЦЕНКА РОЛИ И ЗНАЧЕНИЯ

© 2023 Вавилов Данил Евгеньевич

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: proff-mast@mail.ru

© 2023 Осипов Данила Денисович

старший преподаватель

Самарский государственный экономический университет

E-mail: proff-mast@mail.ru

В статье приводится анализ положений отечественной законодательной базы и юридической доктрины на предмет оценки роли и значения оперативного эксперимента. Исследуются доктринальные проблемы теоретического характера, обозначен круг проблем по заявленной тематике, представлены авторские выводы.

Ключевые слова: оперативно-разыскная деятельность, оперативно-разыскные мероприятия, оперативный эксперимент, теория оперативно-разыскной деятельности, взяточничество.

Оперативный эксперимент (далее – ОЭ) представляет собой мероприятие, которое имеет ряд схожих черт со следственным экспериментом, ключевым критерием его отграничения является принадлежность к сфере оперативно-разыскных отношений. Названное процессуально-правовое действие осуществляется сотрудниками оперативно-разыскных органов (далее – ОРО) и призвано выявлять и пресекать преступную деятельность в различных сферах. Однако, сложившаяся правоприменительная практика показывает, что данное мероприятие достаточно часто встречается и производится по уголовным делам о преступлениях коррупционной направленности и в сфере незаконного оборота наркотиков (далее – НОН).

Мы полагаем, что потенциал названного оперативно-разыскного мероприятия гораздо шире, так его целесообразно внедрять как эффективный инструмент в выявлении и раскрытии преступных деяний в различных сферах, среди которых:

- преступные деяния в сфере незаконного оборота товаров (контрабанда);
- противоправные деяния в сфере обращения культурных ценностей, драгоценных металлов и др.;
- преступления в сфере незаконного оборота алкогольной и иной продукции и др.

Таким образом, внутреннее содержание, специфика его производства позволяет применять названное оперативно-разыскное мероприятие (далее – ОРМ) практически во всех случаях, которые возникают при расследовании уголовных дел.

Однако, применение ОЭ отягчается рядом трудностей. Одной из важнейших проблем на сегодняшний день является проблема отграничения законного и легитимного ОЭ от провокационных действий со стороны сотрудников ОРО. При провокационных

действиях имеет место быть преступный умысел у должностных лиц на совершения преступного деяния посредством шантажа «проверяемого лица».

Тогда как, законное и легитимное ОРМ имеет своей целью выявление и пресечение готовящихся противоправных деяний. Однако, в правоприменительной практике достаточно сложно установить подобные факты ввиду того, что они не имеют внешнего и объективного закрепления. Иными словами, в случае возникновения уголовно-процессуальных отношений по факту провокационных действий, возникают трудности при доказывании вины конкретных должностных лиц. Отсюда происходит и утрата роли и значения названного оперативно-разыскного мероприятия.

Мы полагаем, что для разрешения названной проблемы целесообразно применять основательный подход, который затронет не только отдельные положения современного федерального законодательства¹ в части оперативно-разыскной деятельности (далее – ОРД), но и в том числе профессиональную подготовку сотрудников ОРО. Высокий уровень профессионализма, достаточный уровень правовой культуры способен избавить отечественные правоохранительные органы от «криминальных» элементов в своей структуре, что в целом предопределяет роль и значение названного оперативно-разыскного мероприятия.

Говоря о праксиологии и аксиологии исследуемого вида ОРМ необходимо отметить, что данное процессуально-правовое действие, зачастую носит негласный характер и позволяет оказать неожиданный эффект для лиц, совершающих уголовно-наказуемые деяния. Наличие подобных средств в какой-то степени уравнивает органы правопорядка, и криминальные сегменты в обществе в части неожиданности и внезапности совершения конкретных действий. Поэтому говорить об исключении названного оперативно-разыскного мероприятия не приходится в силу того, что это может привести к некому дисбалансу и нарушению «баланса превосходства» органов государственной безопасности перед «преступным миром».

Роль названного ОРМ, по нашему мнению, состоит в том, что данное процессуально-правовое действие выступает в качестве эффективного правового инструмента, способного в оперативном порядке выявлять случаи совершения уголовно-наказуемых деяний. Иными словами, исследуемое ОРМ является неким проявлением негласного характера всей оперативно-разыскной деятельности.

Однако, с названным мнением не согласны ряд представителей доктринального сообщества, поскольку как показывает анализ правоприменительной практики за последние несколько лет, случаи провокационных действий со стороны должностных лиц при производстве ОЭ участились, что в целом позволяет говорить о неэффективности данного процессуально-правового мероприятия. Достаточно вспомнить уголовное дело в отношении руководителей столичного управления экономической безопасности и противодействия коррупции – Б. Колесникова и Д. Сугрובה². Названные должностные лица использовали результаты ОЭ в целях шантажа московских предпринимателей.

Мы же наоборот убеждены в том, что ОЭ должен сохранить свое самостоятельное значение в системе ОРМ, однако, органами публичной власти необходимо обратить внимание на нормативно-правовую регламентацию данного мероприятия и каче-

ство подготовки соответствующих должностных лиц, которые бы стремились пресекать преступную деятельность, а не становиться ее частью.

Значение ОЭ состоит в том, что названное ОРМ является необходимым компонентом всей оперативно-разыскной деятельности. Это обусловлено, как уже ранее говорилось высокой степенью негласности и способностью выявлять высоколатентные преступные деяния. Кстати говоря, на сегодняшний день подобного рода правовых инструментов у отечественного правоприменителя не так много. Некоторые исследователи сравнивают эффективность исследуемого ОРМ с такими процессуально-правовыми действиями как:

- наблюдение;
- внедрение;
- прослушивание переговоров;
- снятие информации с различных каналов связи и др.

Наверное, справедливо будет сказать, что большинство существующих ОРМ, имея негласный характер, могут составлять в различных ситуациях провокационный характер. Поэтому проблематика ОЭ, скорее является проблематикой всей оперативно-разыскной деятельности.

Решение подобного рода проблем позволяет разрешить в последующем ряд принципиально важнейших задач, стоящих перед Российской Федерацией, в части укрепления национальной безопасности. Мы полагаем, что поэтапное сокращение количественных и качественных показателей преступности возможно путем реформирования отечественной нормативно-правовой базы не только в сфере оперативно-разыскной деятельности, но и в уголовно-процессуальной. Подобная практика позволяет ставить на вооружение правоприменителя более эффективные способы и меры пресечения уголовно-наказуемых деяний. Что в целом может привести к укреплению авторитета Российской Федерации на международной арене как современного и правового.

Возвращаясь к проблематике роли и значения ОЭ, хотелось бы также упомянуть проблемы технического характера и материально-технического обеспечения. Так как наличие только лишь компетентных кадров не способно повысить значимость исследуемого оперативно-разыскного мероприятия. Мы полагаем, что техническая оснащённость подразделений ОРО должна быть на соответствующем уровне и включать в себя следующие средства:

- фотофиксации;
- видеофиксации;
- аудиофиксации;
- устройства для считывания информации с «закрытых» источников;
- персональные компьютеры и планшеты;
- переносные принтеры;
- иные технико-криминалистические средства (далее – ТКС).

Таким образом, наличие профессиональных кадров в связи с высокой ТКС-оснащённостью способно привести в отечественную правоприменительную практику ряд положительных моментов, среди которых:

- сокращение количества провокационных действий со стороны должностных лиц;
- увеличение количества выявленных противоправных действий;
- увеличение количества предотвращенных преступных деяний;
- укрепление законности и правопорядка на территории Российской Федерации;
- обеспечение экономической безопасности;
- укрепление авторитета правоохранительных органов Российской Федерации.

В заключении настоящего исследования хотелось бы отметить, что предложенные нами меры по совершенствованию отечественной нормативно-правовой базы, являются лишь отдельным субъективным взглядом на обозначенные проблемы теоретического и практического характера. Поэтому данная тематика нуждается в дальнейшей научной разработке.

* * * *

¹ Федеральный закон от 12.08.1995 № 144-ФЗ (ред. от 01.07.2021) «Об оперативно-розыскной деятельности» // СПС Консультант Плюс.

² Дело ГУЭБиПК и генерала Сугрובה // Режим доступа: <https://tass.ru/info/17941767>

OPERATIONAL EXPERIMENT: ASSESSMENT OF THE ROLE AND SIGNIFICANCE

© 2023 Vavilov Danil Evgenievich

Student

Samara State University of Economics

E-mail: proff-mast@mail.ru

© 2023 Osipov Danila Denisovich

Senior Lecturer

Samara State University of Economics

E-mail: proff-mast@mail.ru

The article provides an analysis of the provisions of the domestic legislative framework and legal doctrine in order to assess the role and significance of the operational experiment. Doctrinal problems of a theoretical nature are explored, a range of problems on the stated topic is outlined, and the author's conclusions are presented.

Keywords: operational-search activities, operational-search activities; operational experiment; theory of operational-search activity, bribery.

ПРИБРЕТАТЕЛЬНАЯ ДАВНОСТЬ КАК ОСНОВАНИЕ ДЛЯ ВОЗНИКНОВЕНИЯ ПРАВА СОБСТВЕННОСТИ: ПРАВОВАЯ СУЩНОСТЬ И ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ

© 2023 Вертей Данил Андреевич

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: vertey.99@mail.ru

© 2023 Белозерова Ольга Анатольевна

старший преподаватель

Самарский государственный экономический университет

E-mail: belozerovaoa@mail.ru

Право собственности является одним из важнейших гражданских прав, закрепленных в общей теории права. В настоящей статье проанализирован институт приобретательной давности, который выступает одним из оснований возникновения права собственности. Внимание уделено изучению правовой сущности указанного института, проблемных аспектов в его правоприменении и правоприменительной практике.

Ключевые слова: право собственности, приобретательная давность, гражданское законодательство, владение, добросовестность.

Право собственности является правом, которое регламентируется Конституцией Российской Федерации (далее – РФ)¹. Указанное обуславливает особую значимость и важность рассматриваемого права. Вопросы о его возникновении, утрате, восстановлении являлись актуальными на всех этапах становления права собственности. Действующее гражданское законодательство РФ в качестве одного из оснований для возникновения права собственности выделяет такую правовую категорию как институт приобретательной давности. Судебная практика, устоявшаяся на территории РФ, свидетельствует о том, что приобретательная давность является распространенным основанием для возникновения права собственности. Приобретательная давность в действующем законодательстве закреплена в Гражданском кодексе РФ² (далее – ГК РФ) в статье 234. Несомненно, что такая правовая категория как приобретательная давность имеет ряд характерных особенностей, а в процессе установления права собственности в силу приобретательной давности встречаются проблемные вопросы.

Значимость института приобретательной давности состоит в том, что с помощью исследуемого института, добросовестные владельцы, не являющиеся собственниками подлежащего имуществу на определенных условиях, могут приобрести право собственности. Однако следует отметить, что возникновение права собственности в силу приобретательной давности осуществляется в судебном порядке. Широкое распространение такой институт получил в сфере оформления прав на земельные участки. Указанное объясняется тем фактом, что в годы существования СССР права на земельные участки не оформлялись или были оформлены ненадлежащим образом, а пользова-

тель земельного участка на протяжении длительного времени нес бремя на его содержание, осуществлял уход за таким земельным участком, т.е. фактически осуществлял права и обязанности собственника земельного участка.

Все указанное свидетельствует об актуальности и необходимости изучения приобретательной давности как основания для возникновения права собственности.

Как уже было отмечено, положения, регулирующие приобретательную давность, закреплены в статье 234 ГК РФ. Данная норма содержит в себе положения, которые указывают в каких случаях физические или юридические лица могут приобрести право собственности на имущество в силу приобретательной давности. Однако прямое закрепление термина «приобретательная давность» в указанной статье отсутствует.

Для всестороннего и комплексного изучения правовой категории «приобретательная давность» необходимо обратиться к анализу мнений на его правопонимание различными учеными-правоведами.

Так, Е.В. Прудников под приобретательной давностью понимает получение права собственности на имущество, с учетом определенных условий, по истечению определенного срока. Т.е. Е.В. Прудниковым приобретательная давность понимается как определенный процесс получения права собственности³.

Рассмотрим точку зрения С.А. Слесаревой на определение сущности правовой категории «приобретательная давность». Она понимает под данной категорией определенный срок, по истечению которому пользователь имущества может оформить право собственности на такое имущество, при наличии законодательно определенных условий. Т.е., на основании указанного, следует вывод, что С.А. Слесарева под приобретательной давностью понимает срок⁴.

Также, анализируя иные точки зрения на сущность приобретательной давности, можно сделать вывод, что некоторыми представителями юридического сообщества, указанный институт понимается как определенное условие (основание), характеризующееся совокупностью признаков, способствующее возникновению права собственности.

Обобщая законодательные и теоретические положения, следует вывод, что право собственности может быть оформлено лицами в силу приобретательной давности. В свою очередь приобретательной давностью будет признаваться владение имуществом на протяжении определенного срока (недвижимое – от 15 лет, иное – от 5 лет) при соблюдении: добросовестности владения; открытости владения; непрерывности владения.

Рассмотрев законодательные и теоретические основы правовой сущности института приобретательной давности, перейдем к рассмотрению проблемных аспектов, возникающих в указанной области.

Проблемным и дискуссионным является вопрос об определении добросовестности владения имуществом. В ГК РФ сущность добросовестности владения законодательно не закрепляется, положения, регулирующие указанную правовую категорию отсутствуют. Однако следует отметить, что гражданское законодательство содержит положения, которые определяют сущность недобросовестного владения.

Под такой противоположной дефиницией понимается ситуация, когда лицо, владеющее имуществом осознавало сущность своего незаконного владения (статья 303 ГК РФ). Например, лицо, получившее земельный участок в аренду, не сможет в послед-

ствии осуществить действия, направленные на оформления права собственности в силу приобретательной давности.

Добросовестность владения является оценочным понятием. Среди представителей юридического сообщества существуют различные точки зрения на правопонимание данной категории.

Кроме того, проблема обусловлена следующим. Ряд ученых выражает мнение, согласно которому под добросовестностью владения достаточно понимать лишь добросовестность приобретения имущества. Другие утверждают, в случае признания права собственности в силу приобретательной давности на имущество, условие о добросовестности владения должно прослеживаться на протяжении всего владения таким имуществом⁵.

Возникает предположение, что для решения вышеуказанной проблемы, необходимо статью 234 ГК РФ дополнить положениями, которые бы на законодательном уровне определили, что же понимается под добросовестным владением имуществом.

Аналогичная проблема прослеживается и в отношении иных условий, необходимых для признания права собственности в силу приобретательной давности. А именно, дискуссионность в подходах к пониманию открытости и непрерывности владения.

На практике зачастую возникают случаи, когда в судебные органы для признания права собственности в силу приобретательной давности обращаются наследники лиц, которые владели таким имуществом. Поэтому, судами тщательно исследуется вопрос относительно непрерывности владения имуществом при установлении давностного владения.

Определения указанных составных частей давностного владения являются необходимым для установления в судебном порядке права собственности в силу приобретательной давности.

Обратим внимание на судебную практику, так, Отрадненским городским судом было рассмотрено дело №2-585/2022⁶. Истец Т. обратилась в суд с требованием о признании права собственности на земельный участок, находящийся на территории СНТ, в иске гражданка Т. указала, что приобрел данный земельный участок у гражданина М., представила в материалы дела расписку, подтверждающую приобретение имущества. Однако право собственности в ЕГРН зарегистрировано не было. Спорный земельный участок Истец Т. приобрела более 18 лет назад. На протяжении всего времени пользования она осуществляла мероприятия по уходу за земельным участком, использовала его в соответствии с целевым назначением, выращивала садовые культуры. Владение осуществлялось непрерывно. В ходе рассмотрения дела было выяснено, что на спорный земельный участок в 1992 г. выдавалось свидетельство о праве собственности на другое лицо. Однако, при установлении всех необходимых условий для признания давностного владения, требования Истца Т. о признании права собственности в силу приобретательной давности были удовлетворены.

На основании вышеуказанного, следует, что институт приобретательной давности является одним из гарантов установления права собственности на имущество. Анализа законодательных актов показывает, что оформление права собственности в силу приобретательной давности возможно исключительно в судебном Рассмотрение сновных подходов к пониманию «приобретательной давности» в судебной практике свиде-

тельствует о подтверждении вывода, изложенного в настоящей работе. Как следствие - основной проблемный аспект в указанной области связан с отсутствием четко регламентированных положений, определяющих сущность основных условий, необходимых для признания права собственности в рассматриваемом нами институте «приобретательной давности», а именно добросовестности, открытости и непрерывности владения. Осуществление разработки данных понятий и их законодательное закрепление в статье 234 ГК РФ является необходимым и насущным.

* * * *

¹ Конституция Российской Федерации от 12 дек. 1993 г. // Доступ из справ. –правовой системы «КонсультантПлюс» (дата обращения: 23.10.2023).

² Гражданский кодекс Российской Федерации (часть 1) от 30.11.1994 №51-ФЗ (ред. от 24.07.2023) // Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс» (дата обращения: 23.10.2023).

³ Фирсова Н.В., Махьянова Г.Ш. Некоторые проблемные вопросы применения норм приобретательной давности в России // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2021. №5-4. С.182-184.

⁴ Пархоменко М.Г. Приобретательная давность на земельный участок в Российской Федерации // Аллея науки. 2018. №6. С. 302-305.

⁵ Барановская Е.В. Толкование критерия добросовестности владения в институте приобретательной давности. 2022. №43-2. С. 48-51.

⁶ Решение Отрадненского городского суда от 07.09.2022 по делу №2-585/2022 // Доступ из справ. –правовой системы «КонсультантПлюс» (дата обращения: 23.10.2023).

ACQUISITION LIMITATION AS A BASIS FOR THE EMERGENCE OF PROPERTY RIGHTS: LEGAL ESSENCE AND PROBLEMATIC ASPECTS

© 2023 **Vertey Danil Andreevich**

Student

Samara State University of Economics

E-mail: vertey.99@mail.ru

© 2023 **Belozerova Olga Anatolyevna**

Senior Lecturer

Samara State University of Economics

E-mail: belozerovaoa@mail.ru

The right of ownership is one of the most important civil rights enshrined in the general theory of law. This article analyzes the institution of acquisition prescription, which acts as one of the grounds for the emergence of property rights. Attention is paid to the study of the legal essence of this institution, problematic aspects in its legal understanding and law enforcement practice.

Keywords: ownership, acquisition limitation, civil law, ownership, good faith.

ОСОБЕННОСТИ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ОПЕКИ ПО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ РОССИЙСКОЙ ИМПЕРИИ

© 2023 Дашин Алексей Викторович

профессор

Самарский государственный экономический университет

E-mail: avdashin@mail.ru

В статье на основе широкого круга источников анализируются различные способы установления опеки по законодательству Российской империи. Рассматриваются особенности установления опеки над имуществом расточителей, безвестно отсутствующих, умершего тяжущегося, вероотступника и т.д.

Ключевые слова: опека, имущество, опекун, расточители, опекунское управление, наследственное имущество, просроченные закладные.

Наибольшую озабоченность у властей вызывало положение дворянства. Значительное количество дворянских имений к 70-м годам 19 века разорилось или было заложено за долги.

В целях предупреждения и пресечения чрезмерной роскоши и излишеств над имуществом расточителей учреждались опеки. Обязанность по выявлению лиц, склонных к безмерным тратам и тем самым способствующих своему полному разорению, возлагалась на органы полиции.

Опекуны, назначаемые над расточителями, при исполнении своих обязанностей должны были руководствоваться теми же правилами, что и для опекунов, назначаемых над малолетними. Вместе с тем, опекуны расточителей были вправе отвечать в суде за расточителей без их ведома. Более того, признание находящегося под опекой за расточительность для опекуна было не обязательным.

Установление опеки над имуществом дворян осуществлялось по решению губернаторов, причем вне зависимости от мнения дворянского общества. Первому департаменту сената предписывалось в случае получения сведений об установлении опеки в одной губернии, распространить ее действие на имущество расточителя в других местностях, если таковое имелось. Особо отмечалось, что сенат не вмешивается и не оспаривает решений губернских властей о наложении опеки иначе, как вследствие восстановления нарушенного права. Указывалось, что в случаях получения расточителем какого-либо имущества по наследству или иным образом, указанное имущество также поступает под опекунство управления.

Не менее остро стояла проблема сохранения имущества иных слоев общества: купцов, мещан, почетных граждан.

Главным начальникам губернии или губернаторам вменялось в обязанность оперативно реагировать в случае получения достоверных сведений о расточительстве имущества указанной выше категории лиц. В этом случае законом предписывалось представить полученные сведения купеческому или мещанскому сообществу для при-

нения решения по установлению опеки на имущество расточителя. Решения о наложении опеки над имениями расточителей из числа почетных граждан и купцов приводились в исполнение по заключению общего присутствия губернаторского правления при участии прокурора окружного суда¹ или одного из его заместителей. В случае несогласия с постановлением губернаторской власти допускалась апелляция в Правительственный сенат на общем основании.

В целях предотвращения продажи находящегося под опекой имущества расточителей, должностным лицам надлежало немедленно налагать на него арест. Любые операции с имуществом опекаемого производились исключительно опекунами. В их обязанности входило немедленное погашение бессрочных долгов.

Опекаемый совсем отстранялся от права на продажу или заклад своего имения, а также от права заключения всякого рода обязательных актов. Вместе с тем, лицо, находящееся под опекой, было вправе составить завещание на случай своей смерти², но с согласия учрежденной над ним опеки.

После изучения представленных доказательств, подтверждающих безвестное отсутствие лица, делалось соответствующее объявление и назначался опекун для охраны права и имущества пропавшего. Информацию надлежало размещать в Губернских ведомостях и повторять каждые полгода. По истечении пятилетнего срока после первой публикации Окружной суд по просьбе лица, возбудившего производство о признании безвестного отсутствия или нашедшихся наследников, приступал к рассмотрению дела³.

В случае неявки наследников в полугодовой срок, имение поступало в опекунское управление в целях сохранения имущества, хотя еще не является выморочным⁴, но может стать таковым, что не является препятствием для возвращения наследникам, если таковые объявятся до истечения установленного срока. Сведения обо всех имениях, поступающих в опекунское управление, немедленно направлялись местным управлениям имуществ.

В некоторых случаях, а именно вследствие споров между наследниками о разделе, не урегулированных в течение 2 лет, раздел имущества производился судебными органами. До завершения судебного раздела все спорное имущество передавалось в управление Дворянской опеки или Сиротского суда. Со всего имущества взималась плата 6% в пользу местных благотворительных учреждений.

Особенностью рассмотрения дел над наследственным имуществом являлось то, что в местностях, в которых не были введены в действие судебные уставы в случае предъявления завещания и при вводе во владение завещанным имуществом, спорное имение передавалось в опекунское управление. При отсутствии какого-либо спора имение оставалось в ведении того, кому было завещано.

В случае возникновения спора по завещанию, в котором указано, что спорное имение является благоприобретенным, необходимо было предоставить документы, свидетельствующие о данном факте. Спорное имение до решения дела поручалось опекунскому управлению. При всяком ином споре без предоставленных данных о свойствах завещанного имения, оно оставалось во владении по завещанию с наложением запрета на операции с ним до завершения дела.

Достаточно своеобразно решалась проблема в отношении вероотступников. До возвращения в христианство они не пользовались правами своего состояния, а имение принималось под опеку. Лица, перешедшие от православия в иное христианское вероисповедание, направлялись к духовному начальству для беседы, по результату которой принималось соответствующее решение.

До возвращения их в православие принимались меры для охранения малолетних детей от перехода в другую веру. В принадлежащих вероотступникам имениях, населенных православными, назначалась опека с запретом проживания вышеуказанных лиц.

Что же касается опеки над имением скрывшегося обвиняемого, то одновременно с принятием мер по розыску суд выносил решение об опекунском управлении. Если в течение шести месяцев после объявления о сыске обвиняемый не будет обнаружен, то с его имуществом следует поступать по правилам, действующим в отношении неизвестно отсутствующих.

Опека по судебным и административным взысканиям назначалась в зависимости от звания владельца. Ведомство Дворянской опеки или Сиротского суда по требованию правительственных или судебных органов принимало под опеку (с отстранением владельца от управления) имение, находящееся под взысканием.

Дворянские опеки и Сиротские суды управляли описанным имуществом, не допуская из доходов иных издержек, кроме необходимых по поддержанию имения в том виде, в котором оно поступило под опеку. Полученные с такого имения доходы отправлялись в кредитные организации или раз в четыре месяца переводились для оплаты долгов и исков. Управляющие имением опекуны получали определенное законом вознаграждение.

В имении, описанном за долги и поступившем в управление Дворянской опеки или Сиротского суда, проживание и участие в распоряжении доходами бывшего владельца было запрещено.

По просроченным закладным недвижимое имущество оставалось до публичных торгов в управлении кредитора или поступало в ведомство Дворянской опеки или оставалось у прежнего владельца под условием взыскания (привлечения к ответственности) в случаях препятствования проведению описи имущества.

Таким образом, следует констатировать, что по законодательству Российской империи опека могла устанавливаться по различным основаниям. Законодательство по рассматриваемой проблеме было детально регламентировано, а особенностью является то, что решения по конкретным случаям находились в компетенции губернских властей.

* * * *

¹ Свод законов Российской Империи. Том XIV. Санкт-Петербург, 1890 г. С. 149–152.

² Шершеневич, Г. Ф. Учебник русского гражданского права в 2 т. Том 1. Общая часть / Г. Ф. Шершеневич. – Москва: Издательство Юрайт, 2023. – 148 с.

³ Устав гражданского судопроизводства 1864 г. – Москва; Берлин: Директ-Медиа, 2015. – 590 с.

⁴ Тютрюмов, М. И. Законы гражданские с разъяснениями Правительствующего Сената и комментариями русских юристов / М. И. Тютрюмов. – Санкт-Петербург: Лань, [б. г.]. – Книга 3 – 2013. – 335 с.

FEATURES OF GUARDIANSHIP UNDER THE LEGISLATION OF THE RUSSIAN EMPIRE

© 2023 Dashin Alexey Viktorovich

Professor

Samara State University of Economics

E-mail: avdashin@mail.ru

The article analyzes various ways of establishing guardianship under the legislation of the Russian Empire on the basis of a wide range of sources. The features of establishing guardianship over the property of wasters, missing persons, deceased litigants, apostates, etc. are considered.

Keywords: guardianship, property, guardian, wasters, guardianship management, hereditary property, overdue mortgages.

О ГАРАНТИРОВАНИИ ПРАВ УЧАСТНИКОВ НЕГОСУДАРСТВЕННЫХ ПЕНСИОННЫХ ФОНДОВ В РАМКАХ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПО НЕГОСУДАРСТВЕННОМУ ПЕНСИОННОМУ ОБЕСПЕЧЕНИЮ

© 2023 Зубкова Мария Николаевна

кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: zubkova_maria@mail.ru

На данный момент функционирование негосударственных пенсионных фондов представляет собой неотъемлемую составляющую российской пенсионной системы. Они играют важную роль не только на финансовом рынке, но и выполняют очень важную социально-экономическую функцию, поскольку их деятельность напрямую связана с обеспечением социальной защиты населения. В данной статье рассматриваются правовые особенности деятельности негосударственных пенсионных фондов в случае наступления в отношении них гарантийных случаев. Особое внимание уделено анализу правовых актов, недавно вступивших в действие и серьезным образом влияющих на деятельность НПФ и права их участников (их правопреемников). Рассмотрены вопросы определения размера гарантийного возмещения при наступлении гарантийных случаев, а также порядка осуществления выплаты такого возмещения.

Ключевые слова: гарантийное возмещение, негосударственные пенсионные фонды (НПФ), пенсионный договор.

Деятельность НПФ на современном этапе играет особенную роль. Обусловлено это следующими факторами: несмотря на коммерческий характер своей деятельности, НПФ осуществляют социальную функцию, ведь их функционал связан с предоставлением отдельного вида социальных услуг - пенсионным обеспечением. Этим же обстоятельством объясняется глобальная роль НПФ в формировании бюджета страны, поскольку данные фонды частично снимают с него финансовую нагрузку, связанную с государственным пенсионным обеспечением¹.

Пенсионное обеспечение является самым важным элементом в системе социального обеспечения как по объему выделяемых средств, так и по числу получателей данных услуг. Согласно действующему законодательству предоставление пенсионного обеспечения является обязанностью государства. Это является вполне логичным фактом, поскольку основная часть пенсионеров получает пенсии по обязательному пенсионному страхованию или государственному пенсионному обеспечению².

Являясь участниками финансового рынка, НПФ выполняют фактически функции финансовых посредников между участниками системы негосударственного пенсионного страхования, то есть фактически инвесторами, и другими участниками финансового рынка, в чьи активы они инвестируют средства пенсионных накоплений инвесторов, то есть фактически формируют отдельный подвид финансового рынка - является рынок пенсионных накоплений³.

В соответствии с действующим законодательством, целью создания и деятельности негосударственных пенсионных фондов является предоставление услуг, связанных с негосударственным пенсионным обеспечением⁴. Данный вид деятельности подразумевает также оказание услуг по досрочному негосударственному пенсионному обеспечению и обязательному пенсионному страхованию. Указанная деятельность подлежит обязательному лицензированию, фонды вправе приступать к ее осуществлению только с момента, когда сведения о них будут включены в реестр негосударственных пенсионных фондов - участников системы гарантирования прав участников, а если они осуществляют деятельность по обязательному пенсионному страхованию, то со следующего дня после их включения в реестр негосударственных пенсионных фондов - участников системы гарантирования прав застрахованных лиц.

Действующая система гарантирования прав участников данной системы базируется на следующих основополагающих началах: во-первых, права и интересы участников и их правопреемников в случае возникновения гарантийного случая, должны быть максимально защищены. Во-вторых, все негосударственные пенсионные фонды, действующие в системе негосударственного пенсионного обеспечения, должны обязательно участвовать в данной системе гарантирования. Ну и третьих, участники такой системы должны сформировать для целей возмещения фонд гарантирования пенсионных резервов⁵.

Указанный фонд принадлежит госкорпорации «Агентство по страхованию вкладов» (далее- Агентство) на праве собственности, обособляется от его прочего имущества и за счет его средств осуществляется финансирование выплат участникам (правопреемникам участников) гарантийного возмещения или перевода гарантийного возмещения в другой фонд-участник. Основным источником фонда гарантирования являются именно гарантийные взносы фондов-участников. Если фонды допускают просрочку в выплате взносов или оплачивают не в полной сумме, то на них налагается финансовая санкция в виде уплаты пени.

К числу субъектов системы гарантирования действующее законодательство относит:

1) участников, к которым относятся граждане, которые впоследствии будет получать негосударственную пенсию на основании пенсионного договора, заключенного между фондом и вкладчиком. При этом, зачастую участник и вкладчики совпадают в одном лице, если вкладчик действует в свою пользу;

2) вкладчиков, в качестве которых могут выступать граждане и юридические лица, которые заключают пенсионный договор и соответственно, производят уплату пенсионных взносов в негосударственный фонд;

3) правопреемников участников;

4) фонды-участники;

5) государственную корпорацию "Агентство по страхованию вкладов";

6) Центральный банк Российской Федерации (далее - Банк России).

Участники и их правопреемники приобретают право на гарантийное возмещение при наступлении гарантийного случая. Возникновение данного случая закон связывает с аннулированием у фонда- участника разрешения осуществлять деятельность, свя-

занную с пенсионным обеспечением и пенсионным страхованием либо в случае признания такого фонда несостоятельным.

К числу основных обязанностей фондов, в целях функционирования рассматриваемой системы гарантирования, следует отнести:

1) уплату соответствующих гарантийных взносов в фонд гарантирования пенсионных резервов;

2) организация и ведение учета сведений на своих пенсионных счетах, которые бы позволяли обеспечить возможность в любое время, по требованию ЦБ РФ формировать перечень обязательств этого фонда в отношении его участников и их правопреемников;

3) предоставление в Агентство по страхованию вкладов реестр обязательств фонда на момент возникновения гарантийного случая. Данная обязанность должна быть реализована не позднее, чем в течение пяти рабочих дней.

При возникновении гарантийного случая Агентство по страхованию вкладов должно, получив указанную информацию от фонда, в течении 5 дней разместить данные сведения у себя на сайте. Кроме того, оно должно направить фонду и в Банк России информацию о месте, времени и порядке приема заявлений от участников, правопреемников о выплате возмещений или его переводе в другой фонд. Данная информация размещается на сайтах ЦБ РФ и фонда.

Если же участнику на этот момент уже назначена негосударственная пенсия, то обращаться с требованием о выплате возмещения, не нужно.

Для целей получения возмещения, участник или правопреемник должны представить заявление по установленной форме и документы в соответствии с перечнем, предусмотренным в Законе. после получения всех надлежащим образом оформленных документов, Агентство, в свою очередь, предоставляет им выписку из реестра обязательств фонда-участника, в которой указывается размер гарантийного возмещения или порядок его определения.

В том случае, если участник или его правопреемник выразят несогласие относительно размера гарантийного возмещения или перевода в другой фонд-участник, Агентство должно предложить указанным субъектам представить в Агентство дополнительные документы, которые могли бы подтвердить обоснованность их требований, и направить данные документы на рассмотрение в фонд-участник, в отношении которого наступил гарантийный случай.

Фонд-участник, в свою очередь, получив указанные документы, должен рассмотреть их в течение десяти рабочих дней со дня получения указанных документов обязан их рассмотреть, в целях проверки обоснованности заявленных требований. Если требования участника или правопреемника будут признаны фондом обоснованными, то фонд должен внести в реестр необходимые изменения. О принятом решении фонд должен уведомить также Агентство, приложив к сообщению реестр обязательств с внесенными изменениями.

Как только между участниками данных правоотношений (фондом, участником или его правопреемником) будет достигнуто соглашение относительно размера гарантийного возмещения, Агентство, с учетом дополнительно представленных документов, должно выплатить участнику или его правопреемнику участника гарантийное возмеще-

ние, либо должно перевести указанное возмещение в другой фонд-участник. Если участник или его правопреемник по-прежнему не будут согласны с размером предлагаемого возмещения, они могут обратиться в суд с соответствующим исковым заявлением.

Основанием для отказа в выплате возмещения или его перевода в другой фонд является несоблюдение требований ФЗ "О гарантировании прав участников негосударственных пенсионных фондов в рамках деятельности по негосударственному пенсионному обеспечению», в том числе случаи, когда условия пенсионного договора не соответствуют предъявляемым требованиям.

Что касается размера потенциального возмещения, то согласно ст. 10 ФЗ "О гарантировании прав участников негосударственных пенсионных фондов в рамках деятельности по негосударственному пенсионному обеспечению» если участник еще не получает негосударственную пенсию, то гарантийное возмещение будет составлять остаток средств, которые были на личном счете такого участника в соответствии с пенсионным договором к моменту гарантийного случая. Однако, законом установлено максимальная сумма выплаты - это один миллион четыреста тысяч рублей.

В том случае, когда участнику в рамках пенсионного договора была назначена выкупная сумма, гарантийное возмещение будет составлять размер этой самой выкупной суммы, но в пределах остатка средств на личном пенсионном счете участника, опять же не более 1400000 рублей.

Указанный порядок действует также и в отношении правопреемников участников пенсионного договора.

В ситуации, когда участник на момент гарантийного случая уже является получателем негосударственной пенсии, то размер возмещения будет составлять сумму, которая является необходимой и достаточной для того, чтобы передать обязанность по ее выплате другому фонду-участнику в том же размере и в те же сроки. Но и здесь же устанавливается ограничение размера возмещения - это не более чем двукратный размер социальной пенсии по старости с учетом предусмотренных индексаций

Если у участника к моменту гарантийного случая имеется несколько пенсионных договоров с одним фондом-участником, а совокупный размер возмещения по всем договорам более 1400000 рублей, сумма возмещения по каждому договору будет устанавливаться пропорционально, но также в пределах 1400000 рублей.

Точно такое же правило предусмотрена и для правопреемников, если имеет место быть установленная, но не выплаченная выкупная сумма в отношении нескольких правопреемников и размер возмещения превышает остаток средств на личном пенсионном счете или больше 1400000 рублей, то возмещение рассчитывается пропорционально всей выкупной сумме, однако в совокупности все равно не может превышать остаток средств на пенсионном счете и быть более 1400000 рублей

Если у участника есть несколько пенсионных договоров с одним фондом, и по каждому из них ему выплачивается негосударственная пенсия, а суммарный размер таких пенсий, которые в результате гарантийного случая должны быть переданы другому фонду, превышают установленный лимит в двукратный размер социальной пенсии по старости, сумма возмещения в рамках каждого пенсионного договора будет определяться на основании заявления о порядке определения размера возмещения по

каждому из пенсионных договоров. Причем в сумме величина негосударственной пенсии, средства на выплату которой подлежат передаче в другой фонд, не будет в любом случае превышать двух размеров социальной пенсии по старости.

Если же участник не подаст заявления об определении размера гарантийного возмещения по каждому из договоров, то фонд, в отношении которого наступил гарантийный случай, самостоятельно определит этот размер, в пропорции к размеру негосударственной пенсии по каждому договору, но в сумме передаваемые другому фонду денежные средства все равно будут не более двукратного размера социальной пенсии по старости.

Возмещение должно быть уплачено в течении 30 рабочих дней с момента представления необходимых документов, а если имела место процедура согласования размера возмещения, то с момента ее согласования.

После выплаты гарантийного возмещения, Агентство должно предоставить справку, в которой указывается сумма возмещения и пенсионных договоров, по которым оно было выплачено. В случае если в указанный срок возмещение не выплачивается по вине Агентства, то на невыплаченную сумму начисляются проценты в размере ставки рефинансирования ЦБ РФ на день фактической уплаты всей суммы возмещения.

В случае перевода возмещения в другой фонд, агентство должно уведомить об этом участника в течении 10 дней. В уведомлении должна быть указана сумма возмещения, пенсионные договоры, по которым оно выплачивалось, информация про новый фонд - участник, а также условия выплаты им негосударственной пенсии.

В заключение отметим, что на данный момент главной проблемой пенсионной системы является хроническая нехватка денежных средств. И целью внедрения накопительных пенсионных систем как раз и является разрешение этой проблемы, ведь данные системы ориентированы на конкретного человека с конкретными возможностями и потребностями. А кроме того, НПФ не зависят от состояния федерального бюджета.

Но в тоже время, нельзя не отметить тот факт, что на данный момент отсутствуют надежные инструменты инвестирования, которые бы гарантировали доходное и безопасное размещения пенсионных средств. Необходимы проекты, которые были бы востребованы в данной экономической среде и в данных условиях ⁶. Например, в литературе отмечается, что пенсионные накопления должны быть направлены на создание «реальных (нефинансовых) активов», которые могли бы стать источником средств на протяжении периода времени, превышающего срок жизни поколения, его создавшего. В противном случае речь идет о вложении пенсионных накоплений в долг - государственный или частный ⁷.

В связи с чем, ввиду повышенного риска в процессе инвестирования средств пенсионных накоплений, принятие Федерального закона от 28.12.2022 N 555-ФЗ "О гарантировании прав участником негосударственных пенсионных фондов в рамках деятельности по негосударственному пенсионному обеспечению" является весьма своевременным и необходимым.

* * * *

¹ Андросова Л.Д. Негосударственные пенсионные фонды в современной финансовой системе России / <https://cyberleninka.ru/article/n/negosudarstvennye-pensionnye-fondy-v-sovremennoy-finansovoy-sisteme-rossii>

² Маматказин И.Р. О правовой природе и сущности негосударственной пенсии / <https://cyberleninka.ru/article/n/sravnitelnyy-analiz-pravovoy-prirody-i-suschnosti-pensiy-po-obyazatelnomu-pensionnomu-strahovaniyu-i-negosudarstvennomu-pensionnomu>

³ Горловская И.Г. Система рынка пенсионных накоплений в Российской Федерации / <https://cyberleninka.ru/article/n/sistema-rynka-pensionnyh-nakopleniy-v-rossiyskoy-federatsii>

⁴ Федеральный закон от 07.05.1998 N 75-ФЗ "О негосударственных пенсионных фондах" // Собрание законодательства РФ». 1998. N 19. Ст. 2071.

⁵ Федеральный закон от 28.12.2022 N 555-ФЗ "О гарантировании прав участников негосударственных пенсионных фондов в рамках деятельности по негосударственному пенсионному обеспечению» // Собрание законодательства РФ. 2023. N 1 (часть I). Ст. 6

⁶ Козлов Н.Б. О развитии накопительного компонента пенсионной системы России // Социальное и пенсионное право. 2021. N 3. С. 31 - 37; N 4. С. 39 - 43 / <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&ts=Ph7oLaTc3UknQ2ad1&ca-cheid=CDA1D485B9CA93232F2914E61AC5F9A9&mode=splus&rnd=Nk3P6w&base=CJI&n=138012#UeLsLaTcRwrUYhps2>

⁷ Воронин Ю.В., Столяров А.В., Угодников К.В. Формы стимулирования частных пенсионных накоплений: тенденции и перспективы // Социальное и пенсионное право. 2021. N 3. С. 21-30 / <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&ts=OHE4nZTaG9MjKliss&ca-cheid=533DEE984B2751FAA7C483073297E975&mode=splus&rnd=v8iZbA&base=CJI&n=138011#6R4WNaTu2DRATtnq2>

ON GUARANTEEING THE RIGHTS OF PARTICIPANTS OF NON-STATE PENSION FUNDS WITHIN THE FRAMEWORK OF NON-STATE PENSION PROVISION ACTIVITIES

© 2023 Zubkova Maria Nikolaevna

Candidate of Law Sciences, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: zubkova_maria@mail.ru

At the moment, the functioning of non-state pension funds is an integral component of the Russian pension system. They play an important role not only in the financial market, but also perform a very necessary socio-economic function, since their activities are directly related to ensuring social protection of the population. This article discusses the legal features of the activities of non-state pension funds in case of occurrence of guarantee cases against them. Special attention is paid to the analysis of legal acts that have recently entered into force and seriously affect the activities of NPFs and the rights of their participants (their legal successors). The issues of definition are considered.

Keywords: guarantee compensation, non-state pension funds (NPFs), pension contract.

МЕЖДУНАРОДНО-ПРАВОВОЙ СТАТУС ВОЗДУШНОГО ПРОСТРАНСТВА В ПЕРИОД ВВЕДЕНИЯ ЧРЕЗВЫЧАЙНОГО ПОЛОЖЕНИЯ

© 2023 Карев Дмитрий Александрович

кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: kdmitry07@mail.ru

В статье рассмотрены основные положения о статусе воздушного пространства в период введения чрезвычайного положения, затрагивающие вопросы безопасности полета воздушных судов. Проведен анализ положений Чикагской конвенции, что позволило выявить некие недостатки в существующих нормах о статусе воздушного пространства, которые позволили предоставить положения об улучшении правового регулирования статуса воздушного пространства в период введения чрезвычайного положения.

Ключевые слова: безопасность полетов, гражданские воздушные суда, Чикагская конвенция, воздушное пространство.

Несмотря на все усилия мирового сообщества по предотвращению возникновения военных конфликтов, они, тем не менее, происходят и неизменно поднимается вопрос о безопасности населения. Что же касается статуса воздушного пространства над территориями, на которых непосредственно ведутся боевые действия, необходимо отметить, что возникает вопрос об обеспечении безопасности полета поскольку, воздушное судно, которое совершает полет над такими территориями, подвергается большей угрозе и это может привести катастрофическим последствиям. В данном контексте можно вспомнить катастрофу малайзийского боинга, которая произошла 17 июля 2014 года в воздушном пространстве Украины, где на тот момент велись боевые действия.

Что касается международно-правового регулирования данного вопроса, то хотелось бы обратиться к положению Чикагской конвенции¹ в частности к статье 9, где содержится положение о том, что каждое договаривающееся государство может на неопределенный срок запретить, либо ограничить полеты над своей территории в том случае, если в стране вводится чрезвычайное положение, либо такая инициатива позволит обезопасить общественный строй страны, что является ключевым моментов в данных положениях. Так это именно то, что у государства есть право на введение таких ограничений в своем воздушном пространстве, но речь не идет об обязанности государства соответствующие ограничения.

Стоит отметить, что еще до трагического события в 2014 году, о которым мы говорили выше, были предложены поправки к Чикагскую конвенцию относительно безопасности гражданских перевозок над территориями, где ведутся военные действия, поскольку государства несут ответственность за безопасность полетов в их воздушном пространстве.

В первую очередь, было отмечено своевременное закрытие или ограничение использования воздушного пространства, далее речь шла о наиболее своевременном

распространении информации о вооруженном конфликте, и затем о необходимости координации между гражданскими и военными навигационными службами в период введения военных действий.

На данный момент, хотелось бы отметить, что в международном праве с учетом всей выше указанной информации отсутствует обязательство государств закрывать воздушное пространство в случае военного конфликта². Интересным является вопрос практики государств в рассматриваемом вопросе. Так, хотелось бы отметить, что за 2014 год ни одно из государств, где велись боевые действия не закрыло свое воздушное пространство, не было никаких ограничений. И также, если мы обратимся к недавним трагическим событиям, вспомним, что 8 января 2020 года украинский боинг, который совершал рейс Тегеран-Киев был сбит в воздушном пространстве Ирана и отметим, что на тот момент, военные силы Ирана находились в состоянии полной боевой готовности и, несмотря на просьбу военных о закрытии воздушного пространства на данной стороне, данная просьба удовлетворена не была.

Вернемся к статье 9 Чикагской конвенции, вновь отметим, что там наличествует лишь право государства закрытия воздушного пространства и также, хотелось бы отметить, что данные ограничения можно вводить только в экстренных случаях, и отметим наличие в Чикагской конвенции статьи 89, где указано, что в случае войны положения настоящей конвенции не будут затрагивать свободу действия любого затронутого войной договаривающегося государства. То есть, даже если мы будем разделять точку зрения тех экспертов, которые считают, что статью 9 ЧК можно толковать расширительно и из этого вытекает все-таки наличие обязанности государства по закрытию своего воздушного пространства, в соответствии со статьей 89 конвенции, государства не будут нести ответственность, если они соответствующих действий все-таки не предпримут. Также отметим наличие большого количества иных документов, и, в частности, резолюции, которые были приняты как до, так и после Малазийской трагедии³, и в большинстве данных документов опять же отмечено право государств на введения соответствующих ограничений. И несмотря на то, что многие документы все-таки не несут юридической силы, в частности, возьмем резолюции. Совет безопасности Нидерландов в своем отчете отметил, что от государства таки ожидается соблюдение данных положений.

В результате пройденного исследования мы пришли к следующим выводам. На данный момент в международном воздушном праве отсутствует обязанность государства закрывать воздушное пространство в случае ведения военных действий на своей территории. Тем не менее, вопрос о внесении изменения в статью 9 ЧК на данный момент остается актуальным. Мы считаем, что если такие изменения будут внесены, то они должны все-таки являться оговоркой ст. 89 конвенции, то есть, мы считаем, что если у государств появится позитивное обязательство по закрытию воздушного пространства⁴, то статья 89 не должна доказывать свое действие на данное обязательство и хотелось бы отметить, что в случае, если такие поправки будут, все таки, приняты, то необходимо будет особое внимание обратить на временные и географические признаки подобных ограничений.

Мы имеем в виду следующее: в случае если все-таки возникнет обязательство государств по закрытию своего воздушного пространства в период ведения военных

действий необходимо, чтобы данные ограничения распространялись не только непосредственно на территории⁵, где ведутся боевые действия, но и на прилегающей территории, где существует разумное основание предполагать, что боевые действия могут начаться или распространить свое действие. Также в это понятие необходимо включить состояние полной готовности военных комплексов государств и, что касается ограничений полетов в определенной высоте, то мы считаем, что такие положения не разумны, в подтверждение нашего мнения можно вернуться к трагедии в 2014 году, о которой мы говорили выше. Тогда были введены непосредственные ограничения на высоту для полетов, но такие ограничения не смогли предотвратить случившуюся трагедию с боингом. Следовательно, если бы действовали предложенные поправки, то трагических событий можно было избежать.

* * * *

¹ Конвенция о международной гражданской авиации (заключена в г. Чикаго 07.12.1944) (с изм. от 26.10.1990) (с изм. и доп., вступившими в силу на 01.01.2000).

² Аулов, В. К. Международное гуманитарное право (право вооруженных конфликтов) : учебник для вузов / В. К. Аулов, А. Н. Сотников, Ю. Н. Туганов. – Москва : Издательство Юрайт, 2023. – 73 с.

³ Матвеева, Т. Д. Международное право : учебник для вузов / Т. Д. Матвеева. – 4-е изд., перераб. и доп. – Москва : Издательство Юрайт, 2023. – 432 с.

⁴ Международное воздушное право : учебник для вузов / А. И. Травников [и др.] ; под редакцией А. И. Травникова, А. Х. Абашидзе. – Москва : Издательство Юрайт, 2023. – 444 с.

⁵ Международное воздушное право : учебник для бакалавриата и магистратуры / А. И. Травников [и др.] ; под редакцией А. И. Травникова, А. Х. Абашидзе. – Москва : Издательство Юрайт, 2018. – 444 с.

INTERNATIONAL LEGAL STATUS OF AIR SPACE DURING MILITARY ACTIONS

© 2023 Karev Dmitriy Aleksandrovich

Candidate of Law Sciences, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: kdmity07@mail.ru

The article examines the main provisions on the status of airspace during the period of military operations and raises questions about the safety of flights of ships over territories where an emergency situation is ongoing. An analysis of the provisions of the Chicago Convention was carried out, which made it possible to identify certain shortcomings in the existing rules on the status of airspace, which made it possible to provide provisions for improving the legal regulation of the status of airspace during military operations.

Keywords: flight safety, civil aircraft, Chicago Convention, airspace.

ЯЗЫК ПРАВА: ЗНАЧЕНИЕ В ПРАВОТВОРЧЕСТВЕ

© 2023 Карев Дмитрий Александрович

кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: kdmitry07@mail.ru

Язык права как значимая часть в сфере юриспруденции, является важной стороной рассмотрения данной категории в части правотворческой деятельности. Автор проводит теоретико-правовой анализ и ссылается на то, что язык права отождествим с толкованием права, приводя конкретные примеры из теории государства и права и правотворческого процесса.

Ключевые слова: правотворчество, право, язык права, правотворческая деятельность, правотворческий процесс, толкование права, правовая культура, правовая грамотность.

Вопрос обеспечения сохранности различных стилей современного русского языка остается актуальным, особенно в отношении языка права, применяемого в современной теории права. Исследованиями в рамках данной проблемы занимались и занимаются вот уже на протяжении нескольких лет такие ученые, как Т.И.Пороховская¹, Р.А.Володская², М.М.Зубович³. В своих исследованиях они рассматривают проблемы унификации и перевода юридической терминологии, изучают язык права с позиции межкультурной коммуникации, обозначают значимость правового языка в современных политико-правовых реалиях.

Под языком права стоит рассматривать общепринятый язык применения юридических терминов, обладающий специфическими и уникальными чертами, выделяющими его в системе русского языка. Он образует предложения текста как юридические формулы, которые при помощи языковых средств воздействуют на волю и сознание людей посредством конкретного юридического смысла, касающегося каждого гражданина.

Стоит заметить, что язык права имеет свои особые черты, которые его отличают и выделяют от других стилей языка. В перечень таковых черт можно отнести:

- четкость;
- повелительный характер;
- сжатость;
- структурированность;
- специальная терминология;
- императивность;
- точность мысли;
- особенная индивидуализированная стилистика.

Причем, стоит отметить особо, что составляющими языка права являются всего несколько сущностных компонентов, а именно:

- смысловые единицы, доносящие и передающие смысл конкретных выражений посредством слов, словосочетаний;

- стиль права, к которому относится система приемов целесообразного использования языковых средств в нормативных актах.

В теории права выделяют средства для формирования языковых конструкций в сфере юриспруденции, а именно:

- нормативные понятия;
- выработка основных понятий;
- определение нормативного содержания понятийного аппарата;
- определение объема понятийного аппарата;
- соотношение конституционных понятий между собой.

Важно понимать, что язык права – это юридический язык, которому свойственна простота и надежность грамматических конструкций, общепринятых и применяемых с позиций русского языка, и желательность таких, которые исключают двусмысленность.

Одним из устанавливающих качеств сущности юридическою языка является эмоциональный нейтралитет, который позволяет максимально трезво и объективно воспринимать гражданам как информацию, которая позиционируется и закрепляется в нормативных актах, так и иные источники правовой информации.

Важнейшее место язык права занимает в правотворческой культуре, под которой стоит понимать комплекс правовой культуры и правотворческой деятельности.

Правотворческая деятельность является специализированной деятельностью компетентных государственных органов и различных должностных лиц по:

- принятию нормативных актов;
- изменению нормативных актов;
- отмене нормативных актов.

Правотворческая деятельность строится на основании конкретных принципов, одними из которых являются принципы:

- научного характера правотворческой деятельности;
- особого специального языка донесения информации (юридического языка).

Важным моментом в сфере правотворческой деятельности является то, что ей должны заниматься только компетентные субъекты, обладающие четким набором качеств и компетенций, в число которых входят:

- навык знания русского языка;
- навык оперирования русским языком;
- навык апробации информации;
- навык структурирования информации;
- навык юридического языка изложения информации.

Все вышеперечисленные навыки крайне важны для юристов, занимающихся правотворческой деятельностью.

Важно также заметить, что правотворческая деятельность состоит из нескольких стадий формирования закона:

- инициатива;
- рассмотрение;
- принятие;
- одобрение;
- подписание;

- опубликование.

И на всех стадиях, субъекты правотворческой деятельности должны обладать должными навыками и знаниями в сфере юридического языка.

При определении значения языка в правотворчестве необходимо разграничивать такие понятия, как «правотворчество» и «право образование», подчеркивая момент того, что результатом правотворчества является правовой акт, а право образованием конкретный момент закрепления права в нормативном акте.

Так, логично предположить, что язык права является языком официального документа, в котором непосредственно выражается воля законодателя по определенному перечню вопросов.

Стоит также выделять при обозначении рассматриваемого нами вопроса юридическую технику, которая является инструментом построения юридических конструкций, отражающих язык права.

Юридическая техника также является базовым навыком юристов, занимающихся правотворческой деятельностью на профессиональном уровне.

В целом, проведенное автором статьи теоретическое исследование значимости языка права в сфере юриспруденции, указывает на его центральную роль в правотворческой деятельности.

* * * *

¹ Пороховская, Т. И. Гуманизация права: проблема "перевода" с морального языка на язык права / Т. И. Пороховская // Научно-технологические трансформации в современном обществе: нравственно-философское осмысление и особенности правового регулирования : Сборник научных трудов, Москва, 01–02 марта 2019 года / Ответственные редакторы В. М. Артемов, О. Ю. Рыбаков. – Москва: РФ-Пресс, 2019. – С. 72-85.

² Володская, Р. А. Язык права и межкультурная коммуникация: современные проблемы языковой политики / Р. А. Володская, О. В. Дышекова // Актуальные проблемы лингвистики формирования языковой компетенции юристов в современных условиях : сборник материалов Всероссийской научно-практической конференции, Ростов-на-Дону, 22 марта 2019 года, 2019.

³ Зубович, М. М. О языке права и праве языка / М. М. Зубович // Сибирский юридический вестник. – 2001. – № 3. – С. 92-94.

LANGUAGE OF LAW: ITS IMPORTANCE IN LAW-MAKING

© 2023 Karev Dmitriy Aleksandrovich

Candidate of Law Sciences, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: kdmitry07@mail.ru

The language of law, as a significant part in the field of jurisprudence, is an important aspect of the consideration of this category in terms of law-making activity. The author conducts a theoretical and legal analysis and refers to the fact that the language of law is identified with the interpretation of law, giving specific examples from the theory of state and law and the law-making process.

Keywords: law-making, law, language of law, law-making activity, law-making process, interpretation of law, legal culture, legal literacy.

ГОСУДАРСТВО В СОВРЕМЕННЫХ ПОЛИТИКО-ПРАВОВЫХ УЧЕНИЯХ

© 2023 Кривенков Алексей Дмитриевич

аспирант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: al_krivenkov@inbox.ru

В статье анализируется эволюция понятия «государство» в трудах современных отечественных ученых. Особое внимание уделяется разнообразным подходам и интерпретациям данного понятия, представленным в работах выдающихся отечественных ученых. Автор проводит обзор основных концепций, которые охватывают широкий спектр аспектов, связанных с государственной организацией, суверенитетом, территорией, ролью государства. Особое внимание уделяется рассмотрению широкого и узкого подходов к изучению сущности и понятия государства как политико-правового явления. Раскрыты различные признаки, присущие как узкому, так и широкому подходу. Материал помогает глубже понять сущность и эволюцию государства в современном политико-правовом контексте, а также его роль в современных обществах.

Ключевые слова: государство, сущность государства, понятие государства, узкий подход, широкий подход, права человека, признаки государства.

Вопрос о сущности государства тесно связано с вопросом о понятии государства. Сущность государства дает ответ на вопрос: что из себя представляет государство? Анализ как метод исследования позволяет исследовать сущность государства как правового явления.

Государство представляет собой сложную и фундаментальную политико-правовую структуру, играющую ключевую роль в организации и регулировании общественной жизни на определенной территории. Государство как институциональное образование выполняет множество задач и функций в контексте управления общественными процессами. Среди них следует выделить такие важные аспекты как обеспечение защиты прав и законных интересов граждан, соблюдение норм права и поддержание правопорядка.

Понимание государства как правового явления в теории государства и права представляет собой сложную проблему и подверглось влиянию различных точек зрения. В этой связи выделяется существенное различие между широким и узким толкованием понятия «государство».

В широком смысле государство рассматривается как верхний уровень органа власти, который обладает монополией на применение физической силы и контролем над определенной территорией. Это включает в себя право государства на установление норм права, правил и стандартов, регулирующих различные аспекты общественной жизни, включая экономическую, социальную и политическую сферы. В этом контексте государство представляет собой авторитарный орган, который имеет полный контроль над всеми сферами на его территории.¹

С другой стороны, в узком смысле государство рассматривается скорее как юридический механизм, предназначенный для установления и применения правовых норм и стандартов, а также для обеспечения соблюдения прав и обязанностей граждан. В этой интерпретации государство может рассматриваться скорее как абстрактная система нормативных актов, институтов и органов, чем как некая абсолютная власть. Государство в данном контексте служит инструментом, позволяющим установить порядок, правила и процедуры, необходимые для согласования интересов и действий в рамках общества.

Эти два различных подхода играют значительную роль в анализе политических и правовых аспектов общественной жизни и способствуют более глубокому и всеобъемлющему пониманию роли и функций государства в современном обществе. Понимание этих двух аспектов способствует лучшему анализу и интерпретации действий и политики государства в различных сферах жизни общества.

В широком смысле государство представляет собой общность людей, организованную определенным образом, характеризующуюся следующими признаками:

Во-первых, проживание на определенной территории;

Во-вторых, население (народ);

В-третьих, публичная власть.²

Рассматриваемая точка зрения характерна в зарубежной научной литературе (к примеру, Ф. Абрамс).³ Однако у данной трактовки есть серьезный недостаток: исходя из вышеуказанного определения государства невозможно разграничить ее от таких понятий как «общество» и «страна».

В одной из работ А.Н. Черткова рассматривается многогранная природа государства и выделяются три ключевых аспекта, в рамках которых оно проявляет свою сущность.

1) государство признается институтом, обладающим легализованной силой, предоставляющей ему право на осуществление принудительных мер в отношении своих граждан. Государство, таким образом, обладает властными полномочиями для применения принудительных мер, направленных на обеспечение соблюдения законов и поддержание общественного порядка.

2) государство рассматривается как социальный арбитр, то есть как орган, способствующий урегулированию конфликтов и примирению различных социальных классов и интересов. Этот аспект подчеркивает важную роль государства в поддержании социальной стабильности и содействии урегулированию социальных конфликтов.

3) государство рассматривается как орган управления, ответственный за организацию и регулирование разнообразных аспектов общественной жизни. В этом контексте государство выполняет функцию управленческой инстанции, координирующей различные сферы общественной деятельности и осуществляющей контроль над ресурсами и процессами.⁴

Согласно данной концепции сущность государства проявляется в его управленческой природе. Государство функционирует как орган, осуществляющий управление обществом, и его деятельность может принимать разнообразные формы, включая контроль, принуждение и регулирование. Такой управленческий подход к государству спо-

способствует глубокому пониманию его роли и функций в обществе и позволяет анализировать его воздействие на социальные и политические процессы.

В отечественной научной среде преобладает узкий методологический подход при определении понятия «государство». Этот подход, ограничиваясь рассмотрением государства как организованной структуры публичной власти, исключает из рассмотрения более широкий спектр социальных и политических аспектов, связанных с сущностью государства. Однако, с целью более глубокого и всестороннего исследования государства как сложного и многогранного феномена, необходимо выделить ряд ключевых признаков, которые определяют его сущность.

1) государство представляет собой высокоорганизованную структуру, ориентированную на управление и регулирование разнообразных аспектов общественной жизни (экономические, социальные, политические и культурные аспекты управления, что делает его ключевой структурой в обществе).

2) государство обладает выраженным политическим характером. Оно оказывает существенное воздействие на политические процессы, формирует и регулирует отношения внутри общества и в международном масштабе.

3) государство обладает определенной территорией, на которой оно осуществляет свои функции и осуществляет власть.

4) суверенитет государства проявляется в форме верховенства и независимости государственной власти как внутри страны, так и на мировой арене. Это свойство обеспечивает государству контроль над произведенными решениями и действиями.

5) действует как универсальная организация, влияя на многие аспекты общественной жизни – экономику, образование, здравоохранение, прочее.

6) обладает специальным аппаратом управления и принуждения.

7) выполняет функции координатора общества как на своей территории, так и вне ее, что является его ролью в межгосударственной политике и экономике.

С учетом вышеизложенного, можно предложить следующее определение государства – это высокоорганизованная, суверенная, политико-территориальная организация, обладающая публичной властью, осуществляющей управление и регулирование многих аспектов общественной жизни как внутри территории государства, так и за ее пределами. Такое комплексное определение позволяет более глубоко понять сущность и роль государства в современности.

Несмотря на вариативные подходы к определению сущности государства полагаем, что в современном демократическом обществе акцент смещается в сторону ключевой задачи – защиты прав и свобод граждан. Данная задача не должна ограничиваться формальными заявлениями в документах или законодательстве – она требует реализации на практике.

Рассматривая современное демократическое государство, можно утверждать, что первостепенное значение придается реализации и защите гражданских прав и свобод. Рассмотрение сущности государства сквозь данную парадигму способствует укреплению принципов равенства перед законом и соблюдению правопорядка. Это в свою очередь способствует обеспечению стабильности и справедливости в обществе.

Необходимо отметить, что соблюдение и реализация конституционных прав и свобод граждан должны быть надежно защищенными основами современной России.

Это не только гарантирует защиту базовых ценностей общества, но и способствует развитию гражданской культуры и укреплению демократических институтов в обществе.

* * * *

¹ Марченко М. Н. Теория государства и права: Учебник для бакалавров. М.: Проспект, 2018. 304 с.

² Доржиев Ж. Б. Теория государства и права. Учебно-методическое пособие. Улан-Удэ: Изд-во ВСГТУ, 2022. 347 с.

³ Abrams P. Notes on the Difficulty of Studying the State // The Anthropology of the state. Blackwell readers in anthropology / ed. by A. Sharma and A. Gupta. Wiley-Blackwell, 2006. Pp. 112-126.

⁴ Чертков А. Н. «Симфония властей» как доктринальная основа триумvirата подсистем публичной власти // Конституционное и муниципальное право. 2022. № 9. С. 41-45.

THE STATE IN MODERN POLITICAL AND LEGAL DOCTRINES

© 2023 Krivenkov Aleksei Dmitrievich

Graduate Student

Samara State University of Economics

E-mail: al_krivenkov@inbox.ru

This scientific article analyzes the evolution of the concept of «state» among modern Russian scientists. Special attention is paid to various approaches and interpretations of this concept presented in the works of outstanding Russian scientists. The article reviews the main concepts that cover a wide range of aspects related to state organization, sovereignty, territory, and the role of the state. The scientific article helps to better understand the essence and evolution of the state in the modern political and legal context, as well as its role in modern societies.

Keywords: the state, the essence of the state, the concept of the state, a narrow approach, a broad approach, human rights, signs of the state.

НОРМАТИВНО-ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В СФЕРЕ ОБРАЗОВАНИЯ

© 2023 Кучер Владимир Александрович

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: vova.kucher@mail.ru

© 2023 Зубкова Мария Николаевна

кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: zubkova_maria@mail.ru

В процессе развития государства Российская Федерация прошла этапы от первобытного развития экономических отношений до формирования цивилизационного типа государства. Рыночные отношения в системе образования с каждым годом становятся более совершенными и развиваются в быстром темпе. Переход к рыночным отношениям в сфере образования предполагает формирование способов получения финансовых средств образовательными учреждениями как вида предпринимательской деятельности, необходимой, для функционирования рыночной экономики. Актуальность статьи обусловлена развитием сферы образовательных услуг как вида предпринимательской деятельности.

Ключевые слова: образование, предпринимательская деятельность, образовательные услуги.

Процесс оказания образовательных услуг в РФ является общественным и значимым явлением, но при этом он играет значимую роль и в совершенствовании экономических правоотношений. Однако, для того чтобы предпринимательская деятельность в сфере образования осуществлялась эффективно, она должна иметь соответствующую нормативно-правовую базу, регулирующую указанные правоотношения.

Общеизвестно, что основным источником права является Конституция РФ¹. Данный акт обладает высшей юридической силой по сравнению с иными источниками права, применяемыми по всей территории РФ (ст. 15 Конституции РФ). В ней закреплены основные положения об образовательном процессе, а именно в ст. 43 указано, что каждый гражданин имеет право на образование. Данная норма является для граждан одной из гарантий обеспечения благоприятных условий для их жизнедеятельности.

Нормативно-правовое регулирование предпринимательской деятельности в сфере образования представлено целой, четко структурированной системы и носит комплексный характер. Основу такой системы законодательства составляют:

- Гражданский кодекс Российской Федерации (ГК РФ) от 30 ноября 1994 года N 51-ФЗ²;

- Федеральный закон "Об образовании в Российской Федерации" от 29.12.2012 года N 273-ФЗ³;

- Федеральный закон «О защите прав потребителей» от 07.02.1992 года № 2300-1⁴;

- Постановление Правительства РФ «Об утверждении правил оказания платных образовательных услуг» от 15.08.2013 г. № 706⁵.

Но важно отметить, что исключением не являются и локальные нормативные акты самих учебных заведений, которые также регулируют процесс оказания образовательных услуг. Под таким актами подразумеваются установленные правила и требования, принимаемыми, как правило, ученым советом или администрацией учебного заведения, определяющие порядок, форму и способы оказания платных образовательных услуг. Заметим, что они имеют юридическую силу и не содержат нормы, которые бы ухудшали положение образовательной системы в РФ.

Норма ст. 30 Федерального закон "Об образовании в Российской Федерации" указывает на факт легальности принятия и функционирования локальных актов образовательных организаций. Закон дает возможность принимать такие локальные акты, которые должны соответствовать как законодательству в целом, так и уставу организации, реализующей образовательный процесс.

К числу основных локальных актов, регулирующих процесс оказания образовательных услуг относятся: документ о порядке оказания платных образовательных услуг, образец договора об оказании платных образовательных услуг, положение о расходовании средств от оказания платных образовательных услуг.

Если обратиться к вопросу о правовой природе платных образовательных услуг, то в теории нет единой позиции по этой проблеме. Одни правоведы говорят о том, что между субъектами правоотношений в сфере образования существует правовая связь – это договор, который обладает гражданско-правовой характеристикой. Другие отмечают, что заключение таких договоров составляет вообще самостоятельный институт права. Третьи и вовсе относят возникающие правоотношения в сфере образования к комплексным правоотношениям, включающим нормы как гражданского, так и административного права.

В тоже время, например, В.В. Волгин отношения в сфере образования рассматривает как систему оказания платных услуг на коммерческой основе педагогической направленности. Он не относит заключение договора на оказании образовательных услуг ни к гражданскому, ни к административному праву⁶.

А.Н. Толкачев и вовсе указывает на то, что в договоре отсутствует гражданско-правовой характер⁷.

Анализируя все научные позиции, можно сделать вывод, что под образовательной услугой подразумевается активная деятельность субъектов, имеющих право оказывать образовательные услуги, целью которой является передача знаний, умений и опыта, развитие определенных навыков у обучающихся, путем организации учебного процесса.

Подводя итог, следует еще раз отметить факт неоднозначности правовой природы платных образовательных услуг. Поскольку в данном процессе участвуют организации, в виде, чаще всего, некоммерческих организаций - учреждений, осуществляющих образовательную деятельность и граждане, между которыми возникают имущественные правоотношения. Эти правоотношения регламентируются договором, в кото-

ром указан заказчик и исполнитель, их права и обязанности. Каждая сторона по обязательству свободна в своей воле.

Поэтому, можно уверенно предположить, что данный договор будет являться основанием возникновения имущественных правоотношений в сфере образования, поскольку он содержит в себе все необходимые нормы поведения, в соответствии с действующим уставом и правилами образовательного учреждения, где и реализуется процесс оказания данных услуг.

На основании вышеизложенного можно сделать вывод, что нормативно-правовое регулирование предпринимательской деятельности в сфере образования берет свои начала с договора. Договор на оказании возмездных услуг включает в себя положения и гражданского и административного права, но его условия, однозначно, не должны противоречить закону.

* * * *

¹ Конституция Российской Федерации от 12.12.1993 г. (с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // Российская газета 1993 г. 25 декабря.

² Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 12.09.2023) // Собрание законодательства РФ. 1996. № 5. Ст. 779-780

³ Федеральный закон от 29.12.2012 N 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации» // Собрание законодательства Российской Федерации № 53 31 декабря 2012 ст.30

⁴ Закон РФ от 07.02.1992 N 2300-1 (ред. от 04.08.2023) "О защите прав потребителей" [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «Консультант Плюс». URL: <https://sps-consultant.ru/> (дата обращения: 07.11.2023)

⁵ Собрание законодательства РФ. 2013. № 34

⁶ Волгин, В. В. Коммерческие договоры: от заключения до исполнения. Справочник директора / В.В. Волгин. - Москва: Мир, 2020. - 368 с.

⁷ Толкачев, А. Н. Коммерческий договор. От идеи до исполнения обязательств / А.Н. Толкачев. - М.: АВТОР, 2018. - 844 с.

REGULATORY AND LEGAL REGULATION OF ENTREPRENEURIAL ACTIVITY IN THE FIELD OF EDUCATION

© 2023 **Kutcher Vladimir Aleksandrovich**

Undergraduate

Samara State University of Economics

E-mail: vova.kycher@mail.ru

© 2023 **Zubkova Maria Nikolaevna**

Candidate of Law Sciences, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: zubkova_maria@mail.ru

In the process of state development, the Russian Federation has gone through the stages from the primitive development of economic relations to the formation of a civilizational type of state. Market relations in the education system are becoming more perfect every year and are developing at a rapid pace. The transition to market relations in the field of education involves the formation of ways for educational institutions to obtain financial resources as a type of entrepreneurial activity necessary for the functioning of a market economy. The relevance of the article is due to the development of the sphere of educational services as a type of entrepreneurial activity.

Keywords: education, entrepreneurship, educational services.

ПОНЯТИЕ И ВИДЫ ИДЕОЛОГИЙ: ТЕОРЕТИКО-ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ ДОКТРИНАЛЬНЫХ ПОЛОЖЕНИЙ

© 2023 Ланг Петр Петрович

доктор юридических наук, доцент, профессор кафедры
гражданского и арбитражного процесса
Самарский государственный экономический университет
E-mail: petr.lang@mail.ru

В статье анализируются положения отечественной юридической доктрины, исследуются мнения авторов относительно понятия и видов идеологии в правовой плоскости. Обозначены проблемы теоретического характера и перспективы их разрешения, представлены авторские выводы по заявленной тематике.

Ключевые слова: идеология, государственная идеология, правовая идеология, национальная идеология, правосознание.

Протекающие в современном обществе и государстве дифференцированные по своей значимости социально-экономические и духовно-нравственные процессы обозначили новый виток развития юридической доктрины. Безусловно, необходимость переосмысления традиционных правовых категорий и явлений вызвана крупнейшими по своим масштабам преобразованиями в укладе жизни государства и общества на рубеже XX-XXI вв. Вместе с этим, необходимость проведения фундаментальных доктринальных разработок по вопросам правосознания усилилась, поскольку смена социально-экономической формации в государстве, с одной стороны существенным образом привела к улучшению уровня и качества жизни, тогда как с другой стороны породила внушительное количество новых форм и видов противоправных деяний, которые, в буквальном смысле «перенасытили» национальную преступность. Открытость и доступность информации, широкое распространение информационно-телекоммуникационных сетей, а также интеграция извне ценностей деструктивного характера в своей совокупности привели к упадку нравственной и правовой культур человека и общества.

В связи с этим, значимость доктринальных разработок по заявленной тематике необычайно высока, полученные результаты, безусловно, могут быть использованы как в теоретическом, так и в прикладном аспектах.

Для современного общества и государства, такие понятия как правосознание, идеология и правовая культура являются весьма значимыми категориями, поскольку их сущностное значение в понимании законодателя предопределяет вектор государственного и законодательного строительства, что в конечном счете позволяет констатировать об уровне правовой свободы для граждан, которая проявляется в широте прав, которые находятся под надежной защитой государства.

Идеология представляется как специфическое и системное явление, которое состоит из определенных нравственных, правовых, национальных и государственных идеологических течений. Представителями отечественной правовой доктрины были

достигнуты уникальные результаты, которые позволили выявить специфические интегративные признаки государственной идеологии, как обособленного явления. В качестве обоснования данного тезиса ими выделяется принцип от общего к частному, согласно которому государственная идеология является более широкой доктринальной категорией, которая своим содержанием поглощает моно-идеологии, находящиеся в ее плоскости. Нетрудно сделать вывод о том, что первое одновременно является образующим фактором идеологии современного общества, задавая последнему определенный политико-правовой окрас.

Явление государственной идеологии строится вокруг такого феномена как общественные интересы, которые с течением времени подвергаются существенными изменениями. Иными словами, господство в обществе тех или иных ценностей, уклада жизни предопределяет окрас текущей государственной идеологии. Безусловно, перемены в обществе, выразившиеся в изменении формы государства нередко приводят к умышленному отрицанию имевшей место быть ранее государственной идеологии, зачастую ее называют причиной таких преобразований.

Таким образом, государственная идеология как доктринальная категория находится в тесной коррелирующей связи с национальными интересами, которые отражают взгляды общества и государства на протекающие в мировом сообществе процессы. А.М. Ковалева в своих трудах справедливо отмечает, что к числу концептуальных и основополагающих идей, помещенных в основу национальных интересов необходимо относить: самоуважение, народное единство, патриотизм, связь государства и общества¹.

Правовые нормы, объединенные в систему, которая призвана регулировать поведение участников правоотношений по мнению названного автора следует воспринимать как идеологическое явления. Однако, приведенный тезис вызывает ряд вопросов, которые непосредственно связаны с содержательными характеристиками данного явления и его взаимосвязи со смежными категориями. Справедлив вопрос и о том, является ли идеологическое явление как доктринальная категория динамично-развивающимся явлением, поскольку система норм, олицетворяя ее, подвергается весьма частым преобразованиям, даже вне рамок глобальных процессов, непосредственно повлекших «преобразование» государства в целом.

Развивая обозначенную мысль, автор, сравнивает регулятивную функцию государственной идеологии с юридической природой нормы права, поскольку и первое и второе призвано декларировать правила поведения для человека. Однако, в отличие от нормы права, государственная идеология является более абстрактным понятием, содержание которого рассредоточено в широком спектре юридических документов.

Подобное положение дел обусловлено тем, что государственная идеология помимо каких-то правовых предписаний включает в себя взгляды, концепции и идеи на дифференцированные общественные и государственные процессы как внутри самого государства, так и за его рамками².

А.Н. Буховцев в своих трудах отмечает, что государственная идеология представляет собой комплексную систему основополагающих идей и руководящих начал, фундаментом которых является идея самодостаточности государства, значимости публичных интересов над частными³.

В случаях, когда государственная идеология утратила свое значение ее место занимает общественная, которая формируется под воздействием гражданского общества и основывается на идеях компромиссности интересов различных социальных групп, объединенных по классовому, национальному, религиозному признакам.

В положениях современной юридической доктрины встречаются мнения согласном которым общественная идеология является синонимом национальной. По данному вопросу автор разделяет позицию А.М. Ковалевой, которая оспаривает приведенный тезис обозначая соотношений данных категорий как общее и частное⁴. Безусловно, это связано с тем, что общественная идеология как уже ранее отмечалось, основывается на интересах различных социальных групп, которые могут быть объединены по национальному признаку.

В науке выделяется также нравственная идеология, основывающееся на системе ценностной конкретного человека, которая неоспоримо соотносится с государственной по вышеназванному принципу⁵.

Во многом характер господствующей в обществе и государстве идеологии предопределяет вектор развития и существенные характеристики правосознания. По мнению автора, правосознание является достаточно сложным и многогранным явлением, структура которого включает в себя множество взаимосвязанных и взаимообусловленных элементов, среди которых правовая психология и правовая идеология.

Основным отличием правовой психологии от правовой идеологии является то, что первое своей основой имеет эмоциональные аспекты человеческой жизнедеятельности, тогда как второе основывается на строго определенных правилах, установленных государством и в строго определенном порядке.

Вне всякого сомнения, указанные категории находятся в тесной взаимосвязи с явлением правосознания, которое по мнению отдельных авторов является их общим содержательным элементом⁶.

В юридической науке под правосознанием понимается одна из основных форм общественного сознания, которая объединяет в себе комплексную систему взглядов, теории, оценок и представлений об отношении человека и общества к объективно существующему праву и правовым явлениям⁵.

Уровни правосознания принято дифференцировать следующие виды: теоретическое, обыденное и профессиональное – в зависимости от уровня отражения правосознания; массовое, групповое и индивидуальное – в зависимости от степени общности.

Резюмируя вышесказанное, следует отметить, что идеология, как одна из фундаментальных категорий, обеспечивающих правомерное поведение, зачастую современными «обывателями» недооценивается. Усиление ее роли воспринимается обществом как поэтапное «закрепощение», способное привести к упадку значимости гражданских прав. Безусловно, в современном мировом сообществе встречаются весьма неудачные примеры, когда идеология оправдывает неправомерное поведение, поощряет совершение преступлений и правонарушений. Однако, ее постановка на «нужные» рельсы позволит разрешить ряд проблем прикладного характера в вопросах обеспечения национальной и экономической безопасности государства. Идеологию целесообразно воспринимать как концепцию и идею, являющуюся социально-полезным ориен-

тиром для общества и государства, стремление к которому должно усилить роль права, а не нивелировать его.

* * * *

¹ Ковалева А.М. Правосознание: понятие и сущность // Пробелы в российском законодательстве. 2018. №1. С. 41.

² Власова Ю.Б. Взаимодействие права и идеологии в современных условиях: дис. канд. юрид. наук. - Москва, 2005. С. 149.

³ Буховец А.Н. Идеологическая функция государства: дис. канд. юрид. наук. - Москва, 2002. С. 82.

⁴ Ковалева А.М. Правосознание: понятие и сущность // Пробелы в российском законодательстве. 2018. №1. С. 42.

⁵ Рыбаков О.Ю. Философия права: учебник для магистрантов. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва: Проспект, 2022. С. 276.

⁶ Лошкарев А.В. Проблемы реализации права на судебную защиту / А. В. Лошкарев, К. О. Силантьева // Вопросы экономики и права. – 2022. – № 163. – С. 32-34.

CONCEPT AND TYPES OF IDEOLOGIES: BRIEF THEORETICAL AND LEGAL ANALYSIS OF DOCTRINAL PROVISIONS

© 2023 Lang Petr Petrovich

Doctor of Law, Associate Professor, Professor
of the Department Civil and Arbitration Proceedings
Samara State University of Economics
E-mail: proff-mast@mail.ru

The article analyzes the provisions of the domestic legal doctrine, examines the opinions of the authors regarding the concept and types of ideology in the legal field. Problems of a theoretical nature and prospects for their resolution are identified, and the author's conclusions on the stated topic are presented.

Keywords: ideology; state ideology; legal ideology; national ideology, legal consciousness.

АКТУАЛЬНОЕ РАЗВИТИЕ ПЕРЕГОВОРОВ КАК САМОСТОЯТЕЛЬНОГО СПОСОБА РАЗРЕШЕНИЯ СПОРОВ

© 2023 Лишаев Сергей Александрович

аспирант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: lishaevsa@gmail.com

© 2023 Чугурова Татьяна Викторовна

кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: lishaevsa@gmail.com

Переговоры являются основополагающим и наиболее понятным любому человеку способом разрешения спора. В статье рассмотрена актуальная стадия развития переговоров в России, как самостоятельной примирительной процедуры, предложены дальнейшие направления развития.

Ключевые слова: переговоры, альтернативные способы разрешения споров, примирительные процедуры.

Деятельность любого предприятия развивается в конкурентной среде и включает в себя различное количество процессов, которые не всегда полностью отлажены.

Таким образом, неизбежно возникновение конфликтов, как во внутренней, так и во внешней среде предприятий, для разрешения которых стороны спора обращаются в суд.

К концу 2023 года данные общей статистики о количестве споров, рассмотренных судами, отсутствуют, однако, на итоговом совещании судов, прошедшем с 14 по 15 февраля 2023 года, президент РФ Владимир Владимирович Путин отметил, что по состоянию на конец 2022 года через судебные органы прошло более сорока миллионов дел, что на миллион больше, чем в 2021 году.¹

Принимая во внимание возрастающую нагрузку на суды, в современной правовой среде наблюдаются активные шаги по развитию отечественного института альтернативного разрешения споров. В последние пять лет прослеживается положительная тенденция по обновлению действующего законодательства в части отдельных примирительных процедур.

Справедливо будет отметить, что развитие отечественного института альтернативного разрешения споров обуславливается не только желанием законодателя снизить огромную нагрузку с судов, но и вынужденной необходимостью адаптироваться под действующие реалии российского бизнеса, который нацелен на быстрое и эффективное решение возникающих проблем, а также на сокращение любых возможных расходов.

Одним из эффективных способов урегулирования спора являются переговоры. Переговоры как первообразующий и самый понятный способ разрешения спора, известны повсеместно, любому человеку. Открыв почти любой договор, в разделе «Разрешение споров», мы в большинстве случаев сможем встретить следующую фразу: «Стороны будут стремиться разрешать все споры, вытекающие из настоящего Договора, путем переговоров».

Данный способ примирения представляет из себя процесс взаимодействия между сторонами спора или их представителями посредством обсуждения возможных действий, которые стороны конфликта могут предпринять для разрешения спора.

Актуальное законодательство проводит градацию переговоров на переговоры с участием исключительно спорящих сторон и на переговоры с участием посредника (третьего лица), например, медиатора или судебного примирителя. Примечательно, что сам процесс переговоров является обязательной составляющей большинства примирительных процедур.²

Однако, в данной статье проводится анализ переговоров в качестве самостоятельной процедуры разрешения спора, без участия каких-либо посредников.

Проведение переговоров возможно, как до, так и после обращения сторон спора в суд. Стоит отметить, что со стороны судебных органов также проводится работа, направленная на развитие практики применения переговоров в разрешении спорных ситуаций. Так, например, на веб-портале Арбитражного суда Самарской области существует отдельный подраздел, посвященный процедуре проведения переговоров, в котором даны подробные разъяснения, что представляют из себя переговоры, описаны возможные формы и порядок их проведения, а также приложены образцы ходатайства об объявлении перерыва (об отложении судебного заседания) с целью проведения переговоров и мирового соглашения.³

Собираясь инициировать процедуру проведения переговоров, нужно знать об их основных преимуществах и недостатках:

1) Являясь способом мирного разрешения конфликта, переговоры позволяют сохранить деловые отношения, однако никаких гарантий исполнения, достигнутых во время переговоров договоренностей ни у одной из сторон, нет;

2) Переговоры позволяют намного быстрее разрешить спор в сравнении с судом, в котором судебная тяжба может затянуться на многие месяцы, а то и годы, однако нет никакой гарантии, что одна из сторон спора не является недобросовестным участником конфликта, которая может инициировать переговоры и целенаправленно затягивать их, чтобы помешать другой стороне отстаивать свои права иным способом;

3) Неформальное взаимодействие (без суда) участников спора позволяет решить не только юридические аспекты, но и неправовые вопросы, однако при неравенстве сторон конфликта тот, кто находится в более слабой позиции может оказаться в невыгодном положении;

4) Стороны могут договориться о конфиденциальности проведения переговоров, при которой те или иные проблемы участников конфликта не смогут стать достоянием общественности;

5) Переговоры позволять сократить или вовсе исключить дополнительные расходы, однако отсутствие готовности спорящих сторон идти на уступки приведет не к положительному результату, а к потере времени;

6) Переговоры являются гибким инструментом, позволяющим выйти за рамки предмета спора и обеспечить дополнительные средства правовой защиты.

Также следует учитывать, что, если стороны конфликта уже обратились в суд, переговоры в своей первоначальной форме, без участия нейтральной третьей стороны, становятся весьма затруднительными и зачастую не смогут помочь в разрешении конфликта.

Знание вышеуказанных преимуществ и недостатков переговоров позволит заблаговременно определить целесообразность выбора именно переговоров для разрешения спора.

Развитие института переговоров прослеживается и в законодательном аспекте, так последние изменения были внесены Федеральным законом от 26.07.2019 г. № 197-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации». Указанным федеральным законом в процессуальные кодексы были добавлены одинаковые нормативные положения следующего содержания:⁴

Нормативно-правовой акт	Статья	Содержание статьи
Кодекс административного судопроизводства Российской Федерации	137.4.	1. Стороны вправе урегулировать спор путем проведения переговоров в целях примирения.
Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации	153.4.	2. Переговоры осуществляются на условиях, определяемых сторонами.
Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации	138.3.	3. В случаях, предусмотренных федеральным законом, переговоры проводятся в обязательном порядке.

Таким образом, с 2019 года переговорам, как примирительной процедуре, придан официальный статус, что должно способствовать более частому их применению. Но не смотря на общую, безусловно, положительную тенденцию по развитию данной примирительной процедуры, введенные положения носят общий характер и не содержат какой-либо детализации относительно самой процедуры их проведения.

Такой подход законодателя ученые правоведы считают правильным, отмечая, что процедура проведения переговоров, являясь гибкой процедурой, направленной на примирение сторон, не нуждается в детальной регламентации и излишних правовых конструкциях.⁵⁻⁶

Поскольку четкого, узаконенного регламента ведения переговоров не установлено, а формы проведения переговоров разнообразны, процесс их проведения, а также полученные результаты будут напрямую зависеть от профессиональных навыков переговорщика, от уровня его коммуникативных способностей.⁷

Таким образом, развитию переговоров, как альтернативе рассмотрению спора в суде, будет способствовать дополнение и изменение, как действующего законодательства, так и актуальной системы высшего образования. Успешное внедрение в образо-

вательную систему юристов таких дисциплин, как конфликтология, социология, психология и др. позволит не только подготовить квалифицированных кадров, обученных вести переговоры, но также поможет распространению переговоров внутри предпринимательской среды. Обладая необходимыми навыками, юристы на местах смогут предложить своему работодателю провести переговоры и разрешить спор, не обращаясь в суд, либо, не дожидаясь его окончательного решения (если спор уже находится на рассмотрении в суде). Следовательно, внедрение в образовательную систему юристов «переговорных» дисциплин будет также являться самым лучшим способом популяризации переговоров.

В части дальнейшего развития законодательства целесообразным будет организация работы в направлении разработки и внедрения правовых гарантий исполнимости результатов досудебных переговоров. Например, создание механизма оформления результатов досудебных переговоров в виде досудебного соглашения. Указанное досудебное соглашение по аналогии с мировым соглашением могло бы утверждаться судом, а его нарушение являлось основанием для возбуждения исполнительного производства.

* * * *

¹ Сайт Верховного Суда Российской Федерации // «Рост нагрузки и расширение «цифры»: итоги работы судов за 2022 год – Верховный Суд Российской Федерации»: https://vsrf.ru/press_center/mass_media/32147/?ysclid=lojw8htfw5659745724.

² Носырева Е.И. «Перспективы развития в Российской Федерации отдельных примирительных процедур» // Примирительные процедуры в цивилистическом праве в судопроизводстве: материалы Международной научно-практической конференции (г. Санкт-Петербург, 26 - 27 апреля 2019 г.): сб. науч. ст.: в 2 ч. // под общ. ред. В.П. Очередыко, А.Н. Кузбargarова, С.Ю. Катужковой. СПб.: Астерион, 2019. Ч. 1. С. 198 - 199.

³ Сайт Арбитражного суда Самарской области // «Главная - Меню - Переговоры» // <https://samara.arbitr.ru/node/19512>.

⁴ Федеральный закон от 26.07.2019 № 197-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» // ст.4 п.15, ст.5 п.12, ст.8 п.12 // https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_329959/.

⁵ Котлярова В.В. «Альтернативные способы урегулирования и разрешения споров в России» // Учебное пособие под редакцией доктора юридических наук А.В. Юдина. – Самара // Издательство Самарского университета, 2021. С. 19-24.

⁶ Шеменова О.Н. «Процессуальные аспекты проведения переговоров как примирительной процедуры в гражданском судопроизводстве» // Арбитражный и гражданский процесс. 2019. № 2. С. 47 - 52.

⁷ Плешанов А.Г. «Систематизация норм о примирительных процедурах и ее основные параметры (по Федеральному закону от 26 июля 2019 г. N 197-ФЗ)» // Вестник гражданского процесса. 2020. № 4. С. 178 - 199.

**THE ACTUAL DEVELOPMENT OF NEGOTIATIONS
AS AN INDEPENDENT METHOD OF DISPUTE RESOLUTION**

© 2023 **Lishaev Sergey Alexandrovich**
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: lishaevsa@gmail.com

© 2023 **Chugurova Tatyana Viktorovna**
Candidate of Law Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: lishaevsa@gmail.com

Negotiations are the fundamental and most understandable way for any person to resolve a dispute. The article considers the current stage of development of negotiations in Russia as an independent conciliation procedure, and suggests further directions of development.

Keywords: negotiations, alternative dispute resolution methods, conciliation procedures.

ОПЕРАТИВНЫЙ ЭКСПЕРИМЕНТ: СУЩНОСТНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА

© 2023 Осипов Данила Денисович

старший преподаватель

Самарский государственный экономический университет

E-mail: proff-mast@mail.ru

В статье приводится анализ положений отечественной законодательной базы и юридической доктрины на предмет атрибутивных и содержательных характеристик оперативного эксперимента. Исследуются доктринальные проблемы теоретического характера, обозначен круг актуальных вопросов по заявленной тематике, представлены авторские выводы.

Ключевые слова: оперативно-разыскная деятельность, оперативно-разыскные мероприятия, оперативный эксперимент, теория оперативно-разыскной деятельности, взяточничество.

Оперативный эксперимент (далее – ОЭ) представляет собой разновидность оперативно-разыскных мероприятий (далее – ОРМ), который производится органами государственной власти в лице оперативно-разыскных органов (далее – ОРО), уполномоченными на осуществление оперативно-разыскной деятельности (далее – ОРД), при наличии предусмотренных федеральным законодательством оснований, содержащихся в одноименном законе. Названное ОРМ состоит в создании так называемых «искусственных» условий, при которых конкретное лицо совершает уголовно-наказуемое деяние. Основной задачей должностных лиц при производстве данного ОРМ является наблюдение за лицом, которое имеет намерение совершить какое-либо преступление. В результате производства ОЭ возникает оперативная информация, которая уже в ходе уголовно-процессуальной деятельности посредством следственных действий может быть преобразована в доказательства, подтверждающие факт совершения преступного деяния конкретным лицом¹.

Исследователями в области уголовно-правовых наук выделяются следующие признаки исследуемого ОРМ:

- производство ОЭ отведено исключительно ОРО, которые в соответствии с положениями федерального законодательства наделены исключительным правом осуществлять ОРД;
- ОЭ имеет собственную нормативно-правовую основу;
- производство ОЭ возможно только при наличии условий, содержащихся в положениях законодательства об ОРД;
- внешне, названное ОРМ, характеризуется созданием искусственных условий, при которых наблюдаемое лицо совершает или отказывается совершить уголовно-наказуемое деяние.

Основным методом производства ОЭ является наблюдение за проверяемым объектом. При этом должностные лица не вправе отдавать какие-либо команды или обязательные к исполнению распоряжения в отношении проверяемого лица². В процессе производства исследуемого вида ОРМ должностными лицами создаются благо-

приятные для совершения преступления проверяемыми лицами условия. Основной целью является выявление и пресечение преступной деятельности со стороны названных лиц.

Безусловно, реакция проверяемого лица зависит от искусственно созданных условий и обстоятельств, соответственно, какое-либо дальнейшее вмешательство должностных лиц может привести к неблагоприятным последствиям, которые могут способствовать отказу от совершения преступного деяния проверяемым лицом, либо же перевести ОЭ в разряд провокации преступления должностными лицами. Иными словами, результат, который может быть получен в рамках ОЭ, может дифференцироваться в зависимости от качества искусственно созданных условий и обстоятельств, благоприятных для совершения преступного деяния проверяемым лицом.

Искусственный характер таких условий и обстоятельств обуславливается не в том, что такие обстоятельства и условия не могли бы возникнуть в реальной жизни, а тем, что они возникли по принципу «здесь» и «сейчас» по воле должностных лиц, с целью выявления и пресечения преступлений. Таким образом, процедура создания названных условий и обстоятельств состоит в том, что к уже имеющимся условиям добавляются дополнительные, которые являются благоприятными для совершения преступления, например, находится потенциальный «взяткодатель» и др. Такие искусственно созданные условия должны определяться наблюдаемым лицом как обычные или естественные.

На основании вышеизложенного можно сделать следующие научно-исследовательские выводы о том, что создаваемые при производстве ОЭ искусственные условия и обстоятельства являются благоприятными не только для совершения уголовно-наказуемых деяний наблюдаемыми лицами, но и такими же для должностных лиц при выявлении и пресечении такого поведения со стороны первых.

Условия производства ОЭ определяются положениями федерального законодательства и состоят в следующем – названное ОРМ может производиться только при наличии законно вынесенного постановления, которое утверждено начальником ОРО. Основной целью производства ОЭ является выявление и пресечение преступного поведения со стороны проверяемых лиц. Важно отметить, что ОЭ может производиться только для пресечения тяжких или особо тяжких преступных деяний³, а с недавнего времени преступлений средней тяжести.

Известные отечественные исследователи и специалисты, среди которых А.Ю. Шумилова, В.С. Овчинский, В.А. Нетребы в своих трудах отмечают, что вынесение такого постановления и его последующее утверждение у начальника ОРО необходимо только в случае перехода к фазе активных действий, которая непосредственно связана с созданием благоприятных для проверяемых лиц условиями и обстоятельствами, а также с применением технико-криминалистических средств фото и видеофиксации. Иными словами, вынесение названного постановления после производства ОЭ недопустимо⁴.

Приведенная трактовка процессуального порядка сопровождения ОЭ выглядит весьма уместной, и отвечает требованиям, сформулированным в положениях федерального законодательства. Активная фаза ОЭ сопровождается негласным изучением должностным лицом не только реакции наблюдаемого лица, но и совокупностью обсто-

ятельств, которые позволяют услышать или увидеть, а также закрепить конкретные действия, образующие состав преступного деяния. Исследователями активную фазу ОЭ принято обозначать как опосредованная или «стандартизированная» модель, при которой достигается благоприятный результат и выполняются основные цели и задачи ОРД.

Способы и приемы производства ОЭ, а также его цели и задачи схожи с названными категориями следственного эксперимента, откуда возникает проблема разграничения данных процессуальных действий.

П.С. Дмитриева по этому поводу высказывается, что потребность и необходимость процессуально-правовой проверки тех или иных действий могут возникать в силу весьма широкого спектра разнообразных обстоятельств, которые коррелируют со складывающейся следственной и оперативно-розыскной ситуацией. К названным обстоятельствам можно также отнести и сомнения должностных лиц в:

- достоверности полученной информации от осведомителей;
- возможности зафиксировать совершенные действия проверяемым лицом в созданных условиях;
- в возможности совершения проверяемым лицом тех или иных действий, образующих преступное деяние.

Для разрешения обозначенной процессуально-правовой проблемы целесообразно изложить положения федерального законодательства об ОРД в несколько ином виде, в данном случае речь идет о ч. 7 ст. 8 данного нормативно-правового акта. Так, Р.Х. Пардилов, в своих трудах отмечает острую необходимость в корректировке данной статьи словами «в отношении проверяемого или изучаемого лица, которое может совершать действия противоправного характера, а также проведение этого мероприятия с использованием предметов, веществ, продукции, свободная реализация которых запрещена либо оборот которых ограничен».

Представители юридической доктрины по этому поводу высказываются несколько иначе, они оправдывают позицию отечественного законодателя относительно ограничений при производстве ОЭ сложностью и возможностью причинения недопустимого вреда, охраняемым уголовным законом общественным отношениям. Иными словами, производство ОЭ не всегда может иметь положительный или благоприятный результат, так имеют место быть случаи, когда искусственно созданные условия перетекают в разряд провокационных действий. Соответственно, действия отечественного законодателя в части нормативно-правового ограничения ОЭ выглядят весьма обоснованными. На этом исследователи не останавливаются и продолжают рассуждение о том, что полученные результаты вовсе могут выступать в качестве доказательств, хотя это прямо противоречит положениям уголовно-процессуального закона.

* * * *

¹ Зуев С.В. Основы оперативно-розыскной деятельности: учебное пособие для вузов / С. В. Зуев. – Москва: Издательство Юрайт, 2021. – С. 65.

² Капустина Я.И. О законодательных условиях проведения оперативного эксперимента // Закон и право. 2020. №1. С. 169.

³ Капустина Я.И. Оперативный эксперимент как способ реализации результатов оперативно-розыскной деятельности в уголовном процессе // Закон и право. 2020. №3. С. 147.

⁴ Королев И.А. Оперативный эксперимент и провокация // Закон и право. 2021. №3. С. 155.

OPERATIONAL EXPERIMENT: ESSENTIAL CHARACTERISTICS

© 2023 Osipov Danila Denisovich

Senior Lecturer

Samara State University of Economics

E-mail: proff-mast@mail.ru

The article provides an analysis of the provisions of the domestic legislative framework and legal doctrine regarding the attributive and substantive characteristics of an operational experiment. Doctrinal problems of a theoretical nature are explored, a range of problems on the stated topic is outlined, and the author's conclusions are presented.

Keywords: operational-search activities, operational-search activities; operational experiment; theory of operational-search activity, bribery.

ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО ПОЛОЖЕНИЯ КРЕДИТОРА, ЧЬИ ТРЕБОВАНИЯ ОБЕСПЕЧЕНЫ ЗАЛОГОМ ИМУЩЕСТВА ДОЛЖНИКА, В ДЕЛЕ О НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ (БАНКРОТСТВЕ) ФИЗИЧЕСКОГО ЛИЦА

© 2023 Патракова Виктория Андреевна

аспирант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: viktoriyapatrakova@yandex.ru

© 2023 Шпангель Федор Федорович

кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: shpanur@yandex.ru

Статус кредиторов в деле о несостоятельности (банкротстве) граждан является довольно динамичным. Особенно много нововведений касается залоговых кредиторов, так как их требования удовлетворяются за счет имущества должника. Реабилитационная направленность процедуры банкротства заставляет ученых и правоприменителей постоянно совершенствовать подходы и положения по регулированию отношений между залоговыми кредиторами и должником, создавая баланс интересов первых и вторых. Целью данной статьи является выявление основных особенностей правового статуса залогового кредитора.

Ключевые слова: банкротство гражданина, залог, залоговый кредитор, реализация предмета залога, преимущество, единственное жилье.

Институт залога является одним из наиболее древних обеспечительных правовых институтов. Например, древние египтяне еще четыре тысячи лет назад (2000 гг. до н.э.) выдавали денежную ссуду под залог недвижимого имущества. В свою очередь, в Древней Греции в шестом веке до н.э. на границах земельных наделов, принадлежавших должникам, устанавливали специальные столбы – «Ипотеки», на которых высекалась информация об их обязательствах.¹ Заклад недвижимого имущества заемщиком давал гарантии надлежащего исполнения обязательств и даровал кредитору особый, привилегированный статус, выделяющий залогового кредитора среди прочих.²

В современных реалиях под залогом следует понимать один из способов обязательственного обеспечения, предусмотренный действующим законодательством, при котором займодавец наделен правом в случае, если должник не выплачивает денежные средства по договору кредитования, включиться в реестр требований кредиторов в деле о его банкротстве, так как его требования погашаются сначала, а за тем погашаются требования иных кредиторов.

Статус залогового сохраняется за кредитором и при включении его требований в реестр требований кредиторов должника – банкрота.

Участие кредитора с залогом обязательства в деле о несостоятельности (банкротстве) должника – физического лица имеет довольно любопытную особенность. Так,

необходимо понимать, что процедура банкротства физических лиц имеет своей целью социальную реабилитацию граждан и снижение кредитной нагрузки на население, а не защиту интересов кредиторов. Посредством процедуры несостоятельности государство дает возможность гражданам аннулировать обременительные кредитные обязательства.³

Однако, несмотря на социальную направленность процедуры банкротства граждан, законодатель все-таки устанавливает некоторые правовые гарантии погашения требований кредиторов с привилегиями. Бытует мнение, что залоговые кредиторы наиболее защищены по сравнению с другими группами кредиторов.⁴ Кредитор, чьи требования обеспечены залогом имущества должника, в обязательном порядке должны быть удовлетворены первыми. Такие требования погашаются за счет стоимости предмета обеспечения. Однако, это приводит к тому, что погашенным является только требование залогового кредитора.

В виду того, что требование залогового участника дела о банкротстве имеет приоритет перед иными требованиями кредиторов, судебное сообщество заняло позицию, согласно которой необходимо тщательно подходить к вопросу установления факта залога. Так, например, арбитражным судам необходимо в первую очередь установить факт наличия статуса залога, который был бы подтвержден документально договором залога,⁵ записью в реестре залогового имущества, а также наличием юридических оснований полагать, что наступили обстоятельства, которые предполагают, что право залога есть в силу закона, и что они законны, а также, что никакие обстоятельства не препятствуют этому.⁶

Помимо этого, суд в обязательном порядке устанавливает наличие в натуре залогового имущества должника и возможности его продажи в целях погашения задолженности перед кредитором. Такая позиция судебных инстанций представляется автору наиболее эффективной, так как она закрепляет привилегированное положение кредитора, учитывая тот факт, что невозможность предоставить должником объективные доказательства отсутствия или гибели залогового имущества толкуются в судебной практике в пользу кредитора.⁷

Основываясь на одном из важнейших процессуальных принципов – состязательности, в качестве задачи арбитражного суда по осуществлению руководства судебным процессом выделяют правильное распределение бремени доказывания фактических обстоятельств дела (статья 9 Арбитражного процессуального кодекса РФ). Так, в ситуации с залоговым имуществом, если залогодержатель представил суду документальные доказательства наличия залогового права, бремя доказывания оснований для отказа в удовлетворении требования ложатся на участника – оппонента.

Приоритетное положение залогового кредитора характеризуется также тем, что его требования погашаются в первоочередном порядке перед иными кредиторами. По результатам реализации предмета залога вырученные средства в размере 80% уходят на погашение требований именованного залогового кредитора. Однако, следует учитывать, что погашение требований кредиторов осуществляется в порядке действующего закона. Первоначально погашаются текущие требования к должнику, а затем только требования реестровых кредиторов в порядке включения в реестр. Требования кредиторов с залогом включаются в реестр требований третьей очереди должника, что обес-

печивает их приоритетность только по отношению к требованиям кредиторов третьей и четвертой очереди реестра. На наш взгляд, такой подход к установлению справедливого распределения исполнения перед кредиторами должника не в полной мере отвечает принципу приоритетности залогового кредитора. В некоторой степени ограничивается право залогового кредитора на получение удовлетворения требований из стоимости залогового имущества.⁸

В случае возбуждения реструктуризации долгов гражданина положение залогового кредитора также имеет особенность, которая проистекает в том, что его интересы должны быть учтены при составлении плана реструктуризации долгов. Кроме того, закон налагает запрет на продажу залогового имущества без решения суда. Однако, законодателем предусмотрено право залогового кредитора на обращение в суд с ходатайством о реализации предмета залога в целях погашения своих требований, если такая реализация не ограничит финансовые возможности должника по исполнению должником плана реструктуризации в сроки (статья 213.10 ФЗ о несостоятельности (банкротстве)⁹, далее – Закона о банкротстве).

При рассмотрении требования кредиторов с залогом, чьи требования поддерживаются залогом недвижимого имущества должника, необходимо учитывать правила, предусмотренные п. 81 Постановления Пленума ВС РФ от 27.06.2023¹⁰, в которых предусмотрено, что отсрочка на реализацию недвижимого имущества – предмет залога не допускается, если это может в перспективе привести к ухудшению финансового положения залогодержателя.

Кроме того, Верховный суд Российской Федерации определил правила разделения денежных средств, которые будут полученных от реализации залогового недвижимого имущества должника. Так, в деле о банкротстве физического лица было удовлетворено требование залогового кредитора на сумму 5,5 млн. руб., из которых 4,5 млн. руб. составила неустойка. Между финансовым управляющим должника и залоговым кредитором возникли разногласия о порядке удовлетворения требований последнего. Арбитражный Суд первой инстанции разрешил возникшие разногласия, указав на то, что требования по неустойке должны быть учтены отдельно в реестре кредиторов: они подлежат погашению после удовлетворения требований по основному долгу и процентам всех третьеочередных кредиторов, как залоговых, так и нет. Однако, они имеют приоритетное право на погашение перед удовлетворением требований по неустойке не залоговых кредиторов. Данную позицию суда поддержали Апелляционная и Кассационная инстанции.

Вышестоящие судьи оказались категорически не согласны с позицией нижестоящих судов, указав на то, что основным принципом залога является его гибкость, которая означает обеспечение залогового требования в том объеме, который сформирован к моменту удовлетворения, включая в себя проценты и прочие неустойки (статья 337 Гражданского кодекса РФ). При этом, указывает Верховный суд, требование в части неустойки должно учитываться отдельно и удовлетворяться по правилам, предусмотренным п. 3 ст. 137 Закона о банкротстве¹⁴. Также Верховный суд РФ особое внимание уделил тому факту, что реализации подлежало недвижимое имущество – единственное имущество, пригодное для проживания должника и членов его семьи. Положения ст. 213.25 Закона о банкротстве говорят нам о том, что не все имущество должника может

быть включено в конкурсную массу должника. Со ссылкой на абзац 2 статьи 1 статьи 446 ГПК РФ Верховный суд определил, что, формально отказываясь от исполнительского иммунитета путем передачи единственного жилья в залог, должник отказывается от него только в пользу залогового кредитора. И данный факт не означает, что он тем самым отказывается от исполнительного иммунитета по отношению к требованиям иных участников дела о банкротстве.

Судебная коллегия по экономическим спорам особо подчеркнула в своем определении, что в случае реализации залогового единственного жилья и погашения за счет его стоимости требований залогового кредитора остались денежные средства, на них должен быть наложен исполнительский иммунитет. Таким образом Верховный суд, на наш взгляд, сохранил баланс между интересами кредиторов, в особенности залоговых, и должника, реализовав тем самым принцип социальной направленности института банкротства граждан.¹¹

Наконец, необходимо упомянуть о некоторых ограничениях, предусмотренных законодателем для залоговых кредиторов, которые позволяют избежать злоупотребления правом на удовлетворение их требований. К ним относится регистрация факта залога в официальных источниках, что позволяет сделать вывод о действительности залога. Кроме того, зачастую суды требуют от залоговых кредиторов проведения оценки предмета залога с привлечением компетентного специалиста. Залоговому кредитору необходимо соблюдать установленные Законом о банкротстве сроки для подачи в суд заявления о включении требования в реестр требований кредиторов, так как при пропуске двухмесячного срока на обращение в суд с соответствующим ходатайством, залоговый кредитор теряет право преимущественного погашения требований перед своевременно подавшими свои требования кредиторами.¹²

Подводя итог вышесказанному, можно заключить, что залоговый кредитор является привилегированным участником дела о банкротстве гражданина. Он обладает расширенными правами, претендует на преимущественное погашение требований за счет денежной суммы, полученной от реализации предмета залога, а также на погашение своих требований в существенной части или даже полностью. Однако, не смотря на все преимущества, статус такого кредитора довольно неустойчив. Кредитору необходимо доказать свое право залога, а также наличие самого предмета залога в натуре. Кроме того, несоблюдение правил и сроков, предусмотренных законом для такой категории кредиторов, может спровоцировать утрату соответствующего статуса.

* * * *

¹ Долгополова Н.О. (2017). История развития института залога // Молодой ученый. Выпуск № 21 (155). С. 303-306.

² Победоносцев К.П. (2002) Курс гражданского права. Часть первая: Вотчинные права. // М.: Статут. 798 с. С. 633.

³ Левочкина Д.А. (2020) Проблемные вопросы удовлетворения требований кредиторов с залоговым обеспечением в процедурах несостоятельности (банкротства) граждан // Вопросы российской юстиции. Электронный вестник. Выпуск №7. С. 16.

⁴ Всегда ли у залогового кредитора есть преимущества в банкротстве? URL: https://news/bankrotstvo_kompaniy/.

⁵ Постановления Пленума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 23.07.2009 № 58 «О некоторых вопросах, связанных с удовлетворением требований залогодержателя при банкротстве залогодателя» (2009). "Вестник ВАС РФ" Выпуск № 9. Сентябрь.

⁶ Методические рекомендации по вопросам установления и удовлетворения залоговых требований, оспаривания залоговых прав в делах о банкротстве юридических лиц. URL: <https://volgograd.arbitr.ru/>.

⁷ Постановлении Арбитражного суда Западно-Сибирского округа от 12.04.2022 по делу А65-1920/2022. URL: <https://kad.arbitr.ru/>.

⁸ Лапина Е.В., Хаустов Н.С. (2022) Правовая природа преимуществ статуса залогового кредитора при несостоятельности (банкротстве) должника // Юридическая наука. Выпуск №12 С. 46.

⁹ Федерального закона о несостоятельности (банкротстве) 26 октября 2002 года N 127-ФЗ https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_39331/?ysclid=lohkji726m773634539

¹⁰ Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 27.06.2023 г. № 23 г. "О применении судами правил о залоге вещей". (2023). Сайт Верховного суда Российской Федерации URL: <https://vsrf.ru/>.

¹¹ Обзор судебной практики разрешения споров о несостоятельности (банкротстве) за 2022 г., утв. Президиумом ВС РФ 26.04.2023 г. (пункт 24). (2023). Сайт Верховного суда Российской Федерации URL: <https://vsrf.ru/>.

¹² Определение Судебной коллегии по экономическим спорам Верховного Суда Российской Федерации от 06.10.2023 № 304-ЭС23-2129(3) по делу № А45-29954/2020. URL: <https://kad.arbitr.ru/>.

FEATURES OF THE LEGAL STATUS OF THE CREDITOR WHOSE CLAIMS ARE SECURED BY THE PLEDGE OF THE DEBTOR'S PROPERTY IN THE CASE OF INSOLVENCY (BANKRUPTCY) OF INDIVIDUALS

© 2023 Patrakova Viktoria Andreevna

Graduate Student

Samara State University of Economics

E-mail: viktoriyapatrakova@yandex.ru

© 2023 Spanagel Fyodor Fedorovich

Candidate of Law Sciences, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: shpanur@yandex.ru

The status of creditors in insolvency (bankruptcy) of citizens is a really dynamic phenomenon. Many innovations apply to the secured creditors, since their claims are satisfied at the expense of the debtor's property. The rehabilitation focus of the bankruptcy procedure forces scientists and law enforcers to constantly improve approaches and provisions for regulating relations between secured creditors and the debtor, creating a balance of interests of the former and the latter. The purpose of this article is to identify the main features of the legal status of the secured creditor.

Keywords: bankruptcy of a citizen, collateral, secured creditor, sale of the collateral, advantage, only housing.

ОСВОБОЖДЕНИЕ ИМУЩЕСТВА ОТ АРЕСТА КАК СПОСОБ ЗАЩИТЫ ПРАВ ЛИЦ ПРИ СОВЕРШЕНИИ ИСПОЛНИТЕЛЬНЫХ ДЕЙСТВИЙ

© 2023 Руднева Юлия Викторовна

старший преподаватель

Самарский государственный экономический университет

E-mail: provoronina23@gmail.com

© 2023 Воронина Полина Александровна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: provoronina23@gmail.com

В статье раскрывается содержание и значимость института исполнительного производства для целей исполнения судебных актов, актов иных органов власти, должностных лиц для защиты прав и свобод как взыскателя, так и иных лиц, чьи интересы затронуты ходом исполнительного производства. Доказано, что меры исполнительного принуждения возможно классифицировать на косвенные и прямые. Выделены меры прямого принуждения, среди которых обозначен арест имущества должника. Рассмотрены обстоятельства, при которых допустим арест имущества. Приведены основания, в соответствии с которыми арест имущества с точки зрения исполнительного законодательства будет незаконен.

Ключевые слова: исполнительное производство, судебный пристав-исполнитель, исполнительные действия, меры принудительного исполнения, арест имущества, исполнительный документ, взыскатель и должник.

Федеральный закон, регулирующий исполнительное производство (далее - Закон N 229-ФЗ)¹, наряду с Законом об органах принудительного исполнения² в симбиозе направлены, с одной стороны, на эффективное и всестороннее исполнение судебных актов и актов иных органов с целью защиты прав и свобод лиц, чьи интересы были нарушены вследствие противоправного деяния. С другой стороны, целью разработки, интеграции в систему нормативно-правовых актов РФ и правоприменения указанных источников права является регламентация деятельности органов, чьи полномочия связаны с принудительным обеспечением тех актов, которые ранее были приняты судами, иными публичными органами, а также должностными лицами.

Как устанавливает законодатель в Законе N 229-ФЗ, судебный пристав-исполнитель как должностное лицо, ответственное за реализацию функции исполнительного производства, вправе применять косвенные и прямые меры принуждения. В первом случае подразумевается создание условий, опосредованно стимулирующих должника на выполнение тех обязательств, установленных актом суда или иного органа власти и обозначенном в исполнительном документе для исполнения в правоприменительной практике³. В данную группу входит установление временного ограничения на выезд из

России, использования специальных прав, выданных ранее должнику соответствующими органами власти.

Напротив, прямые меры принуждения подразумевают целенаправленное воздействие на должника для его безальтернативного склонения к выполнению обязательств, вменяемых ему согласно судебному и иному акту⁴. В обозначенную группу наравне с арестом имущества должника входят нижеследующие меры принудительного исполнения:

1. Наложение взыскания на имущество должника, получаемые им выплаты в соответствии с трудовым, гражданским законодательством;
2. Изъятие у должника имущества, присужденного взыскателю;
3. Вселение взыскателя в жилое помещение или выселение должника из жилого помещения с точки зрения принятого судом или иным публичным органом акта;
4. Принудительное освобождение нежилого помещения от присутствия в нем должника и его имущества.

Данный перечень мер не является исчерпывающим и полностью перечислен в п. 3 ст. 86 Закона N 229-ФЗ.

Раскрывая содержание такой меры принудительного исполнения как арест имущества, стоит сослаться на ст. 80 Закона об исполнительном производстве, где законодатель отдельно уточняет, что арест имущества возможен только в том случае, когда сумма взыскания превышает размера в 3 тыс. рублей. В таком случае судебный пристав вправе наложить арест на следующий день после направления взыскателем соответствующего заявления в органы ФССП. Арест возможно произвести даже в период, выделенный должнику для добровольного исполнения обязательств. В таком случае в обязательном порядке приглашаются понятые для производства исполнительного действия и в соответствующем акте о наложении ареста делаются пометки относительно арестовываемой вещи, ее предварительной стоимости, сроке изъятия, о разъяснениях лицу, которому передано арестованное имущество⁵.

Законодательно арест допускается при нижеследующих обстоятельствах:

1. При необходимости сохранения имущества взыскателя для последующей его передачи в рамках исполнительного производства;
2. Для обеспечения в будущем конфискации имущества, если в силу вступил соответствующий судебный акт;
3. При исполнении акта суда о необходимости наложения ареста на имущество, которое имеется у должника⁶.

В таком случае, если приставом принято положительное решение относительно заявления взыскателя о применении ареста имущества в качестве меры принудительного исполнения, то в отношении должника вступает запрет распоряжения имуществом или в ряде случаев ограничения в его использовании. Степень ограничения зависит от таких факторов как:

- 1) Назначение имущества;
- 2) Значимость имущества для лица, у которого имеются права собственника в отношении данного имущества;
- 3) Характер использования имущества⁷.

Таким образом, с учетом сказанного, можно выделить ключевых характеристики, которые должны сопровождать такую меру принудительного исполнения как арест имущества должника:

1. Сумма взыскания превышает размер в 3000 рублей;
2. Учитывается объем требований взыскателя с тем объемом обеспечительных мер, который будет применяться для удовлетворения требований взыскателя.
3. Арест производится в отношении имущества, которое принадлежит должнику, а не третьим лицам.
4. Исполнительный документ должен предусматривать требования об имущественных взысканиях с тем, чтобы арест имущества стал логичной мерой обеспечения, инициированной органами ФССП для удовлетворения требований взыскателя.

К примеру, Арбитражный суд Пермского края решил при рассмотрении дела № А50-27770/2022 от 18 августа 2023 г. удовлетворить требования истца в отношении взыскания земельного участка ответчика и применении меры обеспечения в виде ареста имущества с последующей целью обеспечения интересов взыскателя. Так, истец - ООО «Алекс-трейд» в счет погашения имущественных обязательств потребовал от ответчика – индивидуального предпринимателя гражданина К. земельный участок площадью 1 268 кв.м., предназначенный для личного подсобного хозяйства. Истец обосновывает свои требования тем, что ранее Арбитражным судом Пермского края было вынесено определение по делу №А50-6419/2021 от 27.05.2021г., в рамках которого суд обязал гражданина К. возместить задолженность по договору купли-продажи в размере 350 тыс. рублей, проценты за пользование кредитом в размере 123,4 тыс. рублей, арбитражный сбор – 26,5 тыс. рублей и расходы на представителя в сумме 30 тыс. рублей.

Вынесенное судом определение позволило судебному приставу-исполнителю возбудить исполнительное производство, в ходе которого обнаружилась недостаточность ликвидных денежных средств у гражданина К. Вместе с тем имеющийся у ответчика земельный участок, по мнению истца, мог покрыть имеющиеся обязательства. В силу чего истец требовал наложить арест на данное имущество гражданина К. с целью последующего обращения взыскания на земельный участок. Суд, рассмотрев материалы дела, иск удовлетворил⁸.

С учетом отмеченных признаков, присущих аресту как мере принудительного исполнения, следует сформулировать следующие обстоятельства, при которых имущество освобождается от ареста:

1. Сумма взысканий по исполнительному документу менее, чем 3000 рублей;
2. Нарушается принцип соотносимости между объемом взыскиваемых требований и мерами принудительного исполнения.
3. В исполнительный документ включено имущество, подлежащее аресту, которое принадлежит третьим лицам, а не должнику;
4. В исполнительном документе пристава-исполнителя указаны требования, не имеющие имущественного содержания⁹.

В судебной практике нередко встречаются споры по поводу неправомерного ареста имущества. Так, Верховный Суд РФ при рассмотрении дела № А83-19815/2020 от 01.09.2023 г. пришел к выводу об необоснованном наложении ареста на имущество

должника – ООО «Мегаполис» вследствие исполнительного производства № 369195/15/99001-СД. Для возмещения требований АО «Банк «Финансы и кредит» судебный пристав инициировал наложение ареста на имущества должника - автозаправочную станцию площадью 30,5 кв.м и автотранспортные средства, среди которых под арест попало имущество, находящееся в лизинге и принадлежащее третьему лицу - ООО «Рафт Лизинг». Собственнику пришлось обратиться в суд для признания права собственности и выведения имущества из-под ареста. Несмотря на то, что мнения судов нижестоящих инстанций расходились, Верховный Суд РФ признал незаконным применение ареста как меры принудительного исполнения, примененной в отношении автотранспортных средств, принадлежащих на праве собственности ООО «Рафт Лизинг» и, тем самым, определил данный арест как необоснованно произведенный¹⁰.

С учетом сказанного для разрешения возникших коллизий между территориальным органом ФССП и лицом, имущество которого подлежит аресту, важна формулировка требований, обозначенных заявителем-должником в защиту своих прав и снятия незаконного ареста. Это могут быть требования:

- 1) О признании незаконным акта о наложении ареста или постановления пристава;
- 2) О признании незаконными действий пристава в части наложения ареста на имущество и производстве последующих исполнительных действий;
- 3) Об отмене ареста и возвращении того имущества, которое незаконно было арестовано приставом ФССП;
- 4) Об освобождении имущества из-под ареста.

Формулирование исковых требований принципиально важно, поскольку от понятности, объективности, законности заявленных должником требований зависит позиция суда и вынесенное решение. Как отмечает в этом контексте Кирьянов А.А., точность интерпретации исковых требований должника в адрес судебного пристава-исполнителя, исключая двойное толкование, влияет на длительность судебного процесса, его растянутость во времени, и признает ли суд действия должностного лица ФССП незаконными, что логичным образом приведет к снятию ареста с имущества в целом, а не освобождение его из-под ареста в частности.

Таким образом, институт исполнительного производства является законодательно предусмотренным и оформленным с точки зрения действия норм права институтом, функционирование которого направлено на всестороннее исполнение должниками актов публичных органов, а также должностных лиц. В этом смысле приставы-исполнители вправе реализовывать меры принудительного исполнения с тем, чтобы обеспечить удовлетворение требований взыскателя с опорой на действующее законодательство. Арест имущества наравне с иными мерами прямого и косвенного принуждения, обозначены в Законе об исполнительном производстве. Вместе с тем при реализации данного действия следует неукоснительно соблюдать требования нормативно-правовой системы РФ, предусматривающей, что арест может осуществляться только в части имущества должника, при сумме требований более 3000 рублей, при сопоставимости требований взыскателя с объемом обеспечительных мер и наличием требований имущественного характера в исполнительном документе. В случае нарушения обозначенных оснований арест имущества будет являться противозаконным,

ущемляющим интересы должника и влияющим на легитимность осуществления исполнительного производства. В этом смысле судебный пристав-исполнитель должен следовать положениям Закона об исполнительном производстве с тем, чтобы предупредить возникновение конфликта и вероятность последующего разрешения возникшего спора через суд.

* * * *

¹ Об исполнительном производстве: Федеральный закон от 02.10.2007 N 229-ФЗ (ред. от 31.07.2023) // СПС «Консультант Плюс». URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_71450/ (дата обращения 25.10.2023)

² Об органах принудительного исполнения Российской Федерации: Федеральный закон от 21.07.1997 N 118-ФЗ (ред. от 21.12.2021) // СПС «Консультант Плюс». URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_15281/ (дата обращения 25.10.2023)

³ Жильцов Д. О. Освобождение имущества от ареста как способ защиты прав лиц при совершении исполнительных действий // Молодой ученый. 2020. № 23 (313). С. 217-219.

⁴ Луцаев С.В. Об оспаривании наложенных в рамках исполнительного производства судебным приставом-исполнителем ареста на имущество, запрета на совершение регистрационных действий в отношении имущества // Арбитражные споры. 2022. № 1 (97). С. 2.

⁵ Тугутов Б.А. Арест имущества должника как институт исполнительного права // Глаголь правосудия. 2020. № 3 (25). С. 28-34.

⁶ Мартынов А.А. Наложение ареста на имущество должника в рамках исполнительного производства // Вестник ВИЭПП. 2020. № 1. С. 84-88.

⁷ Тимашева И.С., Морковская К.С. Арест имущества должника как институт исполнительного права // Наука через призму времени. 2022. № 4 (61). С. 44-46.

⁸ Решение от 18 августа 2023 г. по делу № А50-27770/2022 // СудАкт: Судебные и нормативные акты РФ. URL: <https://sudact.ru/arbitral/doc/amvgorMHFpW/> (дата обращения 25.10.2023)

⁹ Кирьянов А.А. Незаконные действия в отношении имущества, подвергнутого описи или аресту либо подлежащего конфискации // Вестник Санкт-Петербургского университета МВД России. 2023. № 1 (97). С. 87-92.

¹⁰ Определение от 1 сентября 2023 г. по делу № А83-19815/2020 // СудАкт: Судебные и нормативные акты РФ. URL: <https://sudact.ru/vsrfd/doc/sl2xzQbQBBQC/> (дата обращения 25.10.2023)

RELEASE OF PROPERTY FROM ARREST AS A WAY TO PROTECT THE RIGHTS OF PERSONS WHEN PERFORMING ENFORCEMENT ACTIONS

© 2023 Rudneva Yulia Viktorovna

Senior Lecturer

Samara State University of Economics

E-mail: provoronina23@gmail.com

© 2023 Voronina Polina Alexandrovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: provoronina23@gmail.com

The article reveals the content and significance of the institution of enforcement proceedings for the purposes of execution of judicial acts, acts of other authorities, officials to protect the rights and freedoms of both the claimant and other persons whose interests are affected by the course of enforcement proceedings. It is proved that enforcement measures can be classified into indirect and direct. Measures of direct coercion are highlighted, among which the seizure of the debtor's property is indicated. The circumstances under which the seizure of property is permissible are considered. The reasons according to which the seizure of property from the point of view of the executive legislation will be illegal are given.

Keywords: enforcement proceedings, bailiff, enforcement actions, enforcement measures, seizure of property, enforcement document, recoverer and debtor.

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ИСПОЛНИТЕЛЬНОГО ПРОИЗВОДСТВА, ЗАТРАГИВАЮЩЕГО ПРАВА И ЗАКОННЫЕ ИНТЕРЕСЫ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ

© 2023 Руднева Юлия Викторовна

старший преподаватель

Самарский государственный экономический университет

E-mail: gubanovaviktori@yandex.ru

© 2023 Губанова Виктория Александровна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: gubanovaviktori@yandex.ru

В статье обосновывается важность защиты прав и свобод несовершеннолетних вследствие того, что они выступают не объектом реализуемых правоотношений, а полноценным субъектом, интересы которых также требуют своей правовой регламентации. Систематизированы нормативно-правовые акты международного и отечественного права, предмет которых связан с обеспечением интересов лиц, не достигших 18 лет. Отмечено, что законодательство об исполнительном производстве в числе иных положений уточняет и развивает приоритеты, положенные в систему законодательства РФ в части реализации законных прав и свобод несовершеннолетних. С опорой на существующие нормы права как Конституции РФ и СК РФ, так и Закона об исполнительном производстве рассмотрены перспективы развития исполнительного производства, затрагивающего права и законные интересы несовершеннолетних.

Ключевые слова: Конвенция о защите прав несовершеннолетних, обязанность содержания ребенка, исполнительное производство, взыскатель и должник, алименты, судебный пристав-исполнитель, институт медиации, приоритеты государственной политики.

Защита прав и свобод детей является предметом многочисленных споров, что обосновано, с одной стороны, их уязвимым положением в обществе, а с другой, зависимостью от родителей (опекунов, попечителей). Многочисленные дискуссии, инициируемые представителями научной общественности, а также юристами-практиками, учитываются законодателем и в последующем отражаются в профильном законодательстве. К примеру, Конвенция ООН о правах ребенка стала одним из первых ключевых, нормативно оформленных документов, декларирующих важность защиты прав и интересов ребенка как ключевого субъекта семейных правоотношений¹. Несмотря на то, что в международном и национальном пространстве указанная Конвенция не является единственным источником, регулирующим интересы несовершеннолетних, вместе с тем, именно данный источник права наиболее полно и значимым образом закрепил положение несовершеннолетнего. Особенно примечательно, что в Конвенции ребенок рассматривается не как объект права, а как полноправный субъект, правовой статус которого нуждается в особой защите.

Отмеченный приоритет нашел отражение как в конституционном, семейном законодательстве РФ, так и в сфере исполнительного производства. Конституция РФ закреп-

пила охрану материнства и детства (ст. 38), обосновала важность детей как ключевого приоритета государственной политики. Помимо прочего в Основном законе государства можно найти положение о проведении государством направлений по физическому, духовному, нравственному развитию ребенка (ст. 67.1)². Помимо прочего государство устанавливает, что берет на себя обязанность родителей в случае, если ребенок остается без попечения родителей. Аналогичным образом семейное законодательство в СК РФ раскрывает и закрепляет как личные неимущественные права ребенка (на жизнь и воспитание в семье, на выражение своего мнения на защиту, общение с родителями и иными родственниками), так и имущественные³.

Приведенный перечень нормативно-правовых актов в РФ, освещающих права и законные интересы несовершеннолетних, не является исчерпывающим и подтверждает значимость регулирования свобод, которыми наделены дети по действующему законодательству РФ. В данном случае отдельные аспекты обеспечения прав и свобод несовершеннолетних можно найти в нормативных актах, регламентирующих исполнительное производство⁴. Исполнительное законодательство устанавливает особенности реализации на практике судебных актов, актов иных органов, должностных лиц с целью всесторонней защиты прав и свобод граждан, предприятий. При этом, проанализировав законодательство, можно выделить следующие аспекты участия несовершеннолетних в исполнительном производстве:

1. В качестве активного субъекта, непосредственно реализующего свои интересы в исполнительном производстве.

2. В качестве опосредованного субъекта, чья роль раскрывается через призму правоотношений родителей, взаимодействующих в контексте исполнительного производства.

В первом случае можно упомянуть, что в числе иных норм права, перечисленных в Законе «Об исполнительном производстве» (далее – Закон № 229)⁴, уточняются аспекты участия несовершеннолетних в данном виде производства. Так, в случае если несовершеннолетний не достиг возраста 14 лет, то от его лица в исполнительном производстве выступает законный представитель. Аналогичным образом согласие представителя (или органа опеки и попечения) важно в случае возраста несовершеннолетнего 14 -16 лет. В то же время в возрасте 14-16 лет несовершеннолетний может выступать в статусе должника или взыскателя самостоятельно.

Если несовершеннолетнему исполнилось 16-18 лет, то он также вправе реализовывать свои права и обязанности в качестве должника или взыскателя самостоятельно. Вместе с тем в последнем случае судебный пристав компетентен в случае необходимости на привлечение законного представителя несовершеннолетнего для участия в исполнительном производстве.

Применительно к правоотношениям второй группы, стоит сослаться на мнение Солянова Д.Р., акцентирующего внимание на важности защиты прав детей при бракоразводном процессе и обеспечении интересов несовершеннолетних при взыскании алиментов⁵. Так, Конституция РФ устанавливает заботу о детях и их воспитании в качестве одной из ключевых обязанностей граждан РФ (ст. 38). Равным образом СК РФ декларирует, что в случае отсутствия добровольного предоставления содержания детям один из родителей вправе обратиться в суд (ст. 80). Таким образом, гарантия су-

дебной защиты и последующая реализация судебных актов в правоприменительной практике посредством деятельности органов исполнительного производства является тем ключевым инструментом, посредством которого в рамках исполнительного производства обеспечиваются права несовершеннолетних. Вместе с тем, по справедливому замечанию Канкулов А.Х., современное законодательство допускает «лазейки» для нарушения прав и свобод несовершеннолетних⁶. К примеру, вопрос уплаты алиментов часто не разрешается посредством исключительной деятельности судебных приставов-исполнителей, полномочий которых в ряде случаев недостаточно для того, что прямо или косвенно обязать должника уплатить необходимый размер алиментов.

В таком случае Ефимычева М.С. в качестве перспективной меры развития исполнительного производства предлагает ввести институт медиации как альтернативной процедуры урегулирования споров⁷. В правоприменительной практике медиация как возможность разрешения спора без непосредственного вмешательства суда получила достаточное распространение при урегулировании экономических дел⁸. В то же время является целесообразным инициировать подобную практику при разводе родителей и превентивном разрешении конфликтов с тем, чтобы не страдали материальные интересы ребенка. Возможность заключения мирового соглашения не только снижает нагрузку на суды и обеспечивает оперативность судопроизводства, но и позволяет разрешить возникшие в практике дискуссии между сторонами, с минимальными бюрократическими, материальными, институциональными издержками. В таком случае популяризация присутствия медиатора как профессионального лица, наделенного соответствующими компетенциями в сфере примирения сторон, позволит как гармонизировать взаимоотношения сторон, так и сформировать позицию взрослых при определении размера содержания ребенка. Данное действие позволит изначально предупредить практику сознательной неуплаты алиментов.

Следующим перспективным направлением в отношении защиты прав несовершеннолетних может являться использование соответствующих ювенальных методик, направленных на снижение психологического воздействия на несовершеннолетнего лицо. Это будет способствовать нивелированию отрицательного воздействия от исполнительного производства, которое может доставлять стресс ребенку. Так, ст. 61 Закона № 229 устанавливает возможность привлечения специалиста для удовлетворения требований взыскателя. Вместе с тем видится актуальным обязательное присутствие специалиста со знанием психологии в целом и психологического портрета несовершеннолетних в частности, чтобы обеспечить бережное отношение к несовершеннолетнему, чье состояние может колебаться во время исполнительного судопроизводства.

Ряд авторов (Сорвина А.Д.⁹, Черкашина Д.Д.¹⁰) склоняются к настоятельной необходимости развития института частных судебных приставов, более лояльных вследствие меньшей нагрузки, приходящейся на органы принудительного исполнения. Развивая логику сказанного, Сирадзе А.К. говорит о таких преимуществах частных судебных приставов-исполнителей, которые могут положительно отразиться на защите интересов несовершеннолетних, как:

1. Экономия времени, отведенная на процессуальные действия, что приводит к ускоренному обеспечению прав ребенка;

2. Оптимизация документооборота, при которой не требуется существенный объем формальной документации, что также приводит к ускоренной защите прав участников исполнительного производства, включая несовершеннолетних;

3. Высокая эффективность работы вследствие меньшей нагрузки, чем на государственные органы принудительного исполнения, что выражается в большей отдаче, качестве работы частных приставов, в том числе при работе с делами, затрагивающими интересы несовершеннолетних¹¹.

Безусловно, введение частного института судебных приставов-исполнителей не является замещающим государственные органы принудительного исполнения. Вместе с тем он представляет достойную альтернативу в перечне методов, посредством которых могут быть обеспечены интересы несовершеннолетних. В данном случае права и свободы детей будут в большей мере реализованы тогда, когда существует широкий выбор органов, должностных лиц, компетентных на защиту несовершеннолетних: это могут быть суды, приставы, уполномоченный по правам ребенка, прокурор и т.д.

Таким образом, действующее законодательство РФ предусматривает достаточно широкий перечень норм, систематизированных в соответствующих законах, подзаконных актах, действие которых направлено на защиту прав и свобод детей. Вместе с тем приоритеты и тенденции развития общества и государства диктуют новые направления, в русле которых должно изменяться и уточняться законодательство. Исполнительное производство в этом смысле не является исключением. Подразумевая положения, обеспечивающие интересы несовершеннолетних, Закон об исполнительном производстве в действующей редакции может быть конкретизирован и усовершенствован рядом позиций, которые будут направлены на эффективную защиту прав и свобод лиц, не достигших возраста 18 лет. Речь в данном случае идет о необходимости привлечения специалиста (психолога, педагога, врача), медиатора для урегулирования споров при бракоразводном процессе, развитии института частных приставов, что актуально для разрешения дел исполнительного производства с присутствием несовершеннолетнего.

* * * *

¹ Конвенция о правах ребенка: Одобрена Генеральной Ассамблеей ООН 20.11.1989 (вступила в силу для СССР 15.09.1990) // СПС «Консультант Плюс». URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_9959/?ysclid=lo8wenkdp537475047/ (дата обращения 27.10.2023)

² Конституция Российской Федерации: Принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020 // СПС «Консультант Плюс». URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/ (дата обращения 27.10.2023)

³ Семейный кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 29.12.1995 N 223-ФЗ (ред. от 31.07.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 26.10.2023) // СПС «Консультант Плюс». URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_8982/ (дата обращения 27.10.2023)

⁴ Об исполнительном производстве: Федеральный закон от 02.10.2007 N 229-ФЗ (ред. от 31.07.2023) // СПС «Консультант Плюс». URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_71450/ (дата обращения 27.10.2023)

⁵ Солянова Д. Р. Перспективы развития исполнительного производства, затрагивающего права и законные интересы несовершеннолетних // Молодой ученый. 2023. № 8 (455). С. 184-185.

⁶ Канкулов А.Х. Защита прав несовершеннолетних в исполнительном производстве // Право и государство: теория и практика. 2022. № 3 (207). С. 113-114.

⁷ Ефимычева М.С. Участие несовершеннолетних в исполнительном производстве // Вестник исполнительного производства. 2022. № 4. С. 52-62.

⁸ Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации): Федеральный закон от 27.07.2010 N 193-ФЗ (ред. от 26.07.2019) // СПС «Консультант Плюс». URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_103038/ (дата обращения 27.10.2023)

⁹ Сорвина А.Д. Ключевые аспекты реализации исполнительного производства по делам о взыскании алиментов на несовершеннолетних детей // Право и правосудие в современном мире. Сборник научных статей молодых исследователей XI Всероссийской студенческой научно-практической конференции студентов, магистрантов и соискателей (к 25-летию Российского государственного университета правосудия и 20-летию Северо-Западного филиала Российского государственного университета правосудия). Санкт-Петербург, 2023. С. 517-521.

¹⁰ Черкашина Д.Д. Участие несовершеннолетних в исполнительном производстве // Проблемы государства и права в исследованиях студентов. Сборник материалов XVIII Межвузовской научно-практической конференции. Москва- Тюмень, 2023. С. 136-138.

¹¹ Сирадзе А.К. Актуальные проблемы защиты прав несовершеннолетних в исполнительном производстве // Государство и право: проблемы и перспективы совершенствования. Сборник научных трудов 4-й Международной научной конференции. В 2-х томах. Курск, 2021. С. 170-171.

PROSPECTS FOR THE DEVELOPMENT OF ENFORCEMENT PROCEEDINGS AFFECTING THE RIGHTS AND LEGITIMATE INTERESTS OF MINORS

© 2023 Rudneva Yulia Viktorovna

Senior Lecturer

Samara State University of Economics

E-mail: gubanovaviktori@yandex.ru

© 2023 Gubanova Victoria Alexandrovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: gubanovaviktori@yandex.ru

The article reveals the importance of the institution of advocacy in the context of the protection of human and civil rights and freedoms and ensuring their access to justice carried out in the Russian Federation in order to restore violated or disputed rights and interests of citizens and legal entities. The influence of information technologies on advocacy is revealed and the advantages of using such information systems as "Justice", "My Arbitrator" by a lawyer are proved. The possibilities of the AIS "Advocacy" used for the appointment of a lawyer in criminal proceedings are analyzed, and the possibilities of this system for the fair participation of lawyers in criminal proceedings are disclosed. The risks of universal digitalization in the context of the activity of the lawyer's message are highlighted and options for resolving the noted problems are proposed.

Keywords: information system, lawyer community, "pocket" lawyers, lawyer's certificate and warrant, lawyer by invitation and appointment, preliminary investigation bodies, criminal proceedings.

МЕРЫ ПРЯМОГО И КОСВЕННОГО ПРИНУЖДЕНИЯ В ИСПОЛНИТЕЛЬНОМ ПРОИЗВОДСТВЕ

© 2023 Руднева Юлия Викторовна

старший преподаватель

Самарский государственный экономический университет

E-mail: yuliarudneva66@mail.ru

© 2023 Дурникова Дарья Александровна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: yuliarudneva66@mail.ru

Статья посвящена анализу содержания и важности правовой нормы через призму необходимости ее общеобязательного исполнения. Установлена связь между нормой права и аппаратом принуждения, который не только обеспечивает реализацию правомерного поведения на практике, но и свидетельствует о неотвратимости наказания в случае несоблюдения требований законодательства РФ. Рассмотрены классификации мер принуждения на физические и психологические, а также прямые и косвенные. В последнем случае в контексте системы нормативно-правовых актов РФ обосновано, что прямые меры принуждения основаны на централизованном воздействии на должника с целью выполнения им возложенных на него обязательств, в то время как косвенные меры подразумевают побуждение должника к осуществлению требований, обозначенных в судебном акте, вступившем в силу.

Ключевые слова: исполнительное производство, прямые и косвенные меры принуждения, карательные и восстановительные санкции, должник и взыскатель, требования исполнительного документа, административная и уголовная ответственность.

Ключевым признаком правовой нормы как общеобязательного правила поведения является не только ее установление государственными органами власти, но и применение соответствующих мер принуждения для целей последующего применения и обеспечения в правоприменительной практике для защиты интересов общества и государства. В данном случае, вспоминая положения Конституции РФ, в частности, ст. 2, в которой права и свободы человека и гражданина признаются высшей ценностью, а их защита и реализация в правоприменительной практике вменяется в обязанность публичных органов власти, можно резюмировать единство установления правовых норм и их принуждения¹. Последнее, по замечанию Бадулина К. С., выступает мощным социальным регулятором, поскольку опасение применения соответствующих санкций в отношении правонарушителей является действующим фактором на пути обеспечения всеми членами общества законопослушного поведения². В таком случае установленные и предусмотренные в правовом пространстве РФ меры принуждения есть легально и легитимно действующий институт, подтверждающий, с одной стороны, значи-

мость и существенный характер норм права, а с другой, свидетельствующий о неотвратимости наказания в случае нарушения законно установленных предписаний.

В этом контексте, как отмечает Самуйлова К.Э., все меры принуждения в зависимости от своего функционального назначения дифференцируются на карательные и восстановительные³. Или, как развивает логику исследования Сагитова Е.В., оперируя иной классификацией, на меры физического воздействия и психологического⁴. В первом случае подразумевается причинение нарушителю физического страдания с целью его исправления и предупреждения в дальнейшем совершения аналогичных противоправных деяний. В данном случае, как резюмирует законодатель в ст. 2 УИК РФ, задачей исполнительного производства в части воздействия на лиц, совершивших преступление, является не только их исправление через призму применяемых в их адрес соответствующих средств, но и трансплирование превентивных методов влияния. В последнем случае подразумевается снижение в перспективе аналогичных правонарушений как со стороны самих злоумышленников, так и иных лиц⁵.

Напротив, вторая группа принуждений, в основе которой лежат психологические меры воздействия, подразумевает целенаправленное трансплирование индивиду принципа важности законопослушного поведения, в результате которого у такого лица формируется стойкий страх или опасение подвергнуться каким-либо санкциям со стороны правоохранительной системы в случае уклонения от добровольного исполнения требований в части существующих норм. В этом контексте опираться на Закон об исполнительном производстве, действующий в РФ с 2007 г.⁶, который устанавливает право правоохранительных органов применять соответствующие исполнительные меры, имеющие целью, с одной стороны, своевременное и исполнение в полном объеме судебных актов, а с другой, предполагающих защиту нарушенных прав и свобод как частных лиц, так и публичных образований.

В то же время, абстрагируясь от обозначенной типологии мер принуждения, стоит привести в качестве примера озвученную в ретроспективе классификацию Малышева К.И., о котором в своем исследовании упоминают Дубинов Е.О. и Хвалыгина Н.Л. Так, Малышева К.И. полагал, что методы воздействия в исполнительном производстве следует подразделять на прямые и косвенные. Если в первом случае автор подразумевает директивное воздействие на должника с целью централизованного его склонения к выполнению возложенных на него обязательств, то в случае с косвенными инструментами можно говорить о побуждении должника действовать в интересах взыскателя с целью мирного урегулирования возникшего спора⁷.

Раскрывая и конкретизируя прямые меры принуждения, стоит сослаться на ст. 113 Закона об исполнительном производстве, в котором уточняется, что за нарушение обозначенных в нормативно-правовом акте норм следует применение административной или уголовной ответственности. Так, административное законодательство обозначает, что в случае сообщения судебному приставу-исполнителю недостоверных сведений или сокрытия информации, принципиальной для осуществления исполнительного производства, будет следовать наложение штрафа (ст. 17.14 КоАП РФ)⁸. К примеру, мэрия г. Ярославля в семидневный срок не предоставила судебному приставу-исполнителю сведения о том, что публично-правовое образование приняло меры по исполнению требований исполнительного документа, оформленного в результате соответ-

ствующего судопроизводства. Так, ранее Ленинский районный суд г. Ярославля обязал мэрию обеспечить готовность защитного сооружения гражданской обороны к приему уполномоченными органами. Вместе с тем вследствие того, что запрашиваемая приставом информация не была предоставлена в ФССП в нужный срок, в отношении мэрии был применен штраф в размере 30 тыс. рублей⁹.

Аналогичным образом ответственности будет подлежать кредитная организация, которая не выполнила требования исполнительного документа в части списания денежных средств с расчетного счета должника. Исчерпывающий перечень ситуаций, при которых в отношении лица могут применяться административные меры принуждения, также обозначены в ст. 17.14 КоАП РФ.

В свою очередь уголовное законодательство раскрывает следующий перечень деяний в контексте исполнительного производства, в рамках которых лицо может быть подвергнуто соответствующим мерами уголовного характера:

1. Нарушение конституционной обязанности о необходимости содержания детей и нетрудоспособных родителей, выражающейся в неуплате соответствующих денежных средств с точки зрения действующего судебного акта или нотариального соглашения (ст. 157 УК РФ)¹⁰. К примеру, Ярославский областной суд нашел обоснованным решение нижестоящего суда о применении в отношении подсудимого Ильина А.Д. санкции в виде назначения ему исправительных работ за неоднократную неуплату средств на содержание несовершеннолетнего ребенка. Несмотря на то, что защитник выражал несогласие с приговором суда и настаивал на условном осуждении, оперируя тяжелыми семейными обстоятельствами осужденного, тем не менее, суд подтвердил вину Ильина А.Д. и оставил апелляционную жалобу без рассмотрения¹¹.

2. Злостное нарушение обязательств по погашению кредиторской задолженности после вступления в силу судебного акта, что выражается в наличии прямого умысла при содеянном и необходимых денежных средств для выполнения возложенной на предприятие или гражданина обязанности (ст. 177 УК РФ).

3. Сокрытие, растрата имущества, которое подлежит аресту или описи со стороны лица, которому в силу возложенных на него полномочий это имущество передано на хранение. Помимо прочего сюда относится присвоение лицом имущества, в отношении которого вступил в силу приговор суда, в котором мерой наказания определена конфискация имущества (ст. 312 УК РФ).

4. Злостное неисполнение судебного акта в отношении должника, который ранее подвергался административной ответственности за неисполнение требований немущественного характера в соответствии со ст. 17.15 КоАП РФ.

В отношении косвенных мер принуждения стоит отметить, что в отличие от прямых методов воздействия на должника они не преследуют цели причинения существенного наказания. В данном случае стоит говорить о мотивационном содержании указанных инструментов, выражающихся в поощрении должника на самостоятельное выполнение обязательств, имеющихся у него в отношении взыскателя. В этом смысле косвенным мерам присущ нижеисследующий ряд признаков:

1. Стимулирующий характер данных мер выражается в создании условий, при которых должнику более выгодно и целесообразно самостоятельно выполнить требования судебного акта, вступившего в силу, чем дожидаться преднамеренного обра-

ния судебных приставов-исполнителей, инициирующих выполнение исполнительных документов.

2. Косвенные меры подразумевают принцип экономии «юридической энергии», выражающийся в том, что судебный пристав не инициирует ряд дополнительных бюрократических действий в контексте исполнительного производства. В данном случае достаточным является направление постановления в адрес сторон-участниц исполнительного производства с тем, чтобы в дальнейшем установленные судом требования были выполнены сторонами по обоюдному согласию.

3. В основе рассматриваемых методов принуждения лежит воздействие на права и свободы, установленные в отношении человека и гражданина на основании действующего законодательства РФ. В таком случае применение косвенных инструментов должно коррелировать с принципами, положениями и стандартами, указанными как в российских, так и международных источниках права с тем, чтобы опосредованное принуждение должника к выполнению своих обязательств носило легальный и легитимный характер¹².

С учетом сказанного можно отметить, что Закон об исполнительном производстве сформулировал такие косвенные меры принуждения, как установление временного ограничения на выезд с территории РФ или на пользование специальным правом, предоставленным должнику соответствующими органами власти (ст. 64). Напротив, исчерпывающий перечень прямых мер принуждения упомянут в ст. 68 Закона, среди которых можно перечислить обращение взыскания на имущественные права, имущество должника или на выплаты, которые он периодически получает в соответствии с трудовым или гражданским законодательством; принудительное вселение взыскателя или выселение должника с территории жилого помещения и т.д.

Таким образом, рассматриваемые группы принуждения в рамках исполнительного производства: прямые и косвенные, - в равной мере имеют целью выполнение обязательств должником, которые возникли у него перед конкретным взыскателем. В таком случае прямые методы воздействия будут базироваться на прямом взыскании имущества, имущественных прав и т.д. в то время, как косвенные меры подразумевают поощрение, мотивацию для должника для самостоятельного выполнения имеющихся обязательств. Во всех случаях важно следовать принципам и приоритетам, указанных как в отечественном, так и международном законодательстве с тем, чтобы процесс взыскания и реализации ключевых задач исполнительного производства происходил при неукоснительном соблюдении основ правового государства, которым провозглашается РФ.

* * * *

¹ Конституция Российской Федерации: Принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020 // СПС «Консультант Плюс». URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/ (дата обращения 19.10.2023)

² Бадулина К. С. Меры прямого и косвенного принуждения в исполнительном производстве // Молодой ученый. 2021. № 38 (380). С. 76-79.

³ Самуйлова К.Э. Актуальные проблемы применения косвенных мер принуждения должника к исполнению требований исполнительных документов // Научное обозрение: актуальные

вопросы теории и практики. сборник статей VI Международной научно-практической конференции : в 2 ч.. Пенза, 2023. С. 117-119.

⁴ Сагитова Е.В. Правовая природа мер косвенного принуждения в исполнительном производстве // Правоотношение: теория и практика современного правового регулирования. материалы Всероссийской научно-практической конференции. Казань, 2022. С. 456-461.

⁵ Уголовно-исполнительный кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 08.01.1997 N 1-ФЗ (ред. от 24.06.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2023) // СПС «Консультант Плюс». URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_12940/ (дата обращения 20.10.2023)

⁶ Об исполнительном производстве: Федеральный закон от 02.10.2007 N 229-ФЗ (ред. от 31.07.2023) // СПС «Консультант Плюс». URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_71450/ (дата обращения 20.10.2023)

⁷ Дубинов Е.О., Хвалыгина Н.Л. Определение вины должника в исполнительном производстве // Прокуратура России на страже законности и правопорядка (к 300-летию российской прокуратуры). сборник трудов XVIII Всероссийских декабрьских юридических чтений в Костроме : Всероссийская научно-практическая конференция. Костромской государственный университет; Прокуратура Костромской области; Костромское региональное отделение Общероссийской общественной организации «Ассоциация юристов России». Кострома, 2022. С. 320-323.

⁸ Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях: Федеральный закон от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 04.08.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 12.10.2023) // СПС «Консультант Плюс». URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34661/ (дата обращения 20.10.2023)

⁹ Решение № 30-2-587/2022 от 27 октября 2022 г. по делу № 30-2-587/2022 // СудАкт: Судебные и нормативные акты РФ. URL: <https://sudact.ru/regular/doc/CDaQ5JJAFV6H/?ysclid=io011276no190058001> (дата обращения 20.10.2023)

¹⁰ Уголовный кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 04.08.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 12.10.2023) // СПС «Консультант Плюс». URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/ (дата обращения 20.10.2023)

¹¹ Апелляционное постановление № 22-306/2023 от 14 февраля 2023 г. по делу № 1-321/2022 // СудАкт: Судебные и нормативные акты РФ. URL: <https://sudact.ru/regular/doc/YU5Zt9JY1kVT/> (дата обращения 20.10.2023)

¹² Иванова Ю.Г. Временные ограничения на выезд должника из российской федерации как мера косвенного принуждения в исполнительном производстве // Научный альманах. 2019. № 10-3 (60). С. 39-41.

MEASURES OF DIRECT AND INDIRECT COERCION IN ENFORCEMENT PROCEEDINGS

© 2023 Rudneva Yulia Viktorovna

Senior Lecturer

Samara State University of Economics

E-mail: yuliarudneva66@mail.ru

© 2023 Durnikova Darya Alexandrovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: yuliarudneva66@mail.ru

The article is devoted to the analysis of the content and importance of the legal norm through the prism of the need for its mandatory execution. A connection has been established between the rule of law and the enforcement apparatus, which not only ensures the implementation of lawful behavior in practice, but also indicates the inevitability of punishment in case of non-compliance with the requirements of the legislation of the Russian Federation. Classifications of coercive measures into physical and psychological, as well as direct and indirect are considered. In the latter case, in the context of the system of regulatory legal acts in the Russian Federation, it is justified that direct coercive measures are based on centralized influence on the debtor in order to fulfill the obligations imposed on him, while indirect measures imply inducement of the debtor to implement the requirements outlined in the judicial act that entered into force.

Keywords: enforcement proceedings, direct and indirect coercive measures, punitive and restorative sanctions, debtor and recoverer, requirements of the enforcement document, administrative and criminal liability.

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ КОНКУРСНОГО ПРОИЗВОДСТВА В ПРОЦЕДУРЕ БАНКРОТСТВА ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ

© 2023 Сенокосов Антон Алексеевич

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: senokosov.anton@mail.ru

© 2023 Шпанур Федор Федорович

кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: shpanur@yandex.ru

В статье рассмотрены некоторые аспекты, понижающие эффективность процедуры банкротства юридических лиц, сопряженные с реализацией имущества предприятия-должника. Банкротство юридических лиц – важный инструмент для поддержания экономической стабильности экономики государства, затрагивающий интересы широкого круга лиц, а именно, права кредиторов, работников, налоговых и иных государственных органов. В связи с этим банкротство как инструмент необходимо совершенствовать, приводить к состоянию идеально работающего.

Ключевые слова: банкротство, банкротство юридических лиц, конкурсное производство, конкурсный управляющий.

Мы выделили три ключевых аспекта, на которые следует обратить внимание. Прежде всего, старая проблема, с которой борется и судебная практика и законодательство, но которое до сих пор сохраняется – это проблема контролируемого банкротства. Согласно модели, заложенной в действующий закон о банкротстве в центре всех процедур находится фигура арбитражного управляющего (далее по тексту - АУ), именно АУ предоставлен широкий перечень инструментов, с помощью которых он может влиять на эффективность процедуры банкротства. АУ должен действовать в общих интересах в интересах всех кредиторов, максимального наполнения конкурсной массы, но на практике так бывает не всегда.

В некоторых случаях, когда в центре банкротства находится заметные активы и есть разные группы интересов, разные группы влияния, борющиеся между собой, банкротство иногда оказывается контролируемым, то есть арбитражный управляющий, в первую очередь, начинает действовать в интересах какого-то конкретного лица, группы лиц или конкретного кредитора: самого должника, бенефициаром должника.

Так происходит, с нашей точки зрения, в действующей модели регулирования «банкротного рынка», другого результата быть не может. Дело в том, что арбитражных управляющих на рынке достаточно много, их количество не ограничивается, а вот способов получения процедур, особенно процедур банкротства, в которых они могут заработать интересное им процентное вознаграждение невелико.

В силу этого считаем, что для АУ по факту не существует независимой процедуры. Ранее существовала практика, когда это были кредиторы, аффилированные с должником. Именно такие кредиторы фактически выступают в качестве заказчиков услуг АУ. Поскольку на назначение арбитражного управляющего влияют кредиторы. Данный вопрос остается открытым.

То есть перед возбуждением дела о банкротстве или перед открытием конкурсного производства кредитор, который может повлиять на назначение АУ, приходит к нему, предлагает помощь в назначении, а взамен просит об определенной лояльности. Естественно, что по законам рынка арбитражный управляющий, конкурирующий с другими арбитражными управляющими, вынужден либо согласиться на эти условия, либо остаться без работы.

Существующая действительность трактует свои правила ценообразования на рынке «банкротного имущества». И существование на сегодняшний момент 45 электронных торговых площадок по реализации имущества привносят свой отпечаток. Назову некоторые из них: каждая площадка имеет собственный устав и регламент, индивидуальную процедуру подачи заявки на участие, для работы с каждой из отдельных торговых площадок необходима подходящая к ней электронно-цифровая подпись, ЭЦП. К сожалению, названные трудности представляют собой лишь вершину айсберга, самую главную опасность несет реальная возможность администраторов электронно-цифровых площадок передавать информацию заинтересованным лицам. Обозначенная проблема деятельности коммерческих электронных площадок по реализации имущества так же на сегодняшний день не решена.

Эти разрозненные независимые площадки, на которых контролировать торги для независимого, не профессионального участника рынка банкротства является проблемой. Срок уведомления о предстоящих торгах достаточно короткий и не все покупатели не то, что не успевают подготовиться к этим торгам, саккумулировать необходимую денежную сумму, а зачастую просто не успевают узнать о том, что такие торги будут иметь место. А в случае победы таких покупателей результаты торгов могут опариваться, что как минимум, на какой-то период времени на период спора поставит под вопрос использование приобретенного имущества. Естественно, все это давит на покупателей, создает определенный набор рисков, в результате чего спрос на банкротных торгах снижается, и лоты продаются по более низкой цене чем они бы могли быть проданы иным путем. Кредитора лишаются части того, на что были вправе рассчитывать.

Организаторы торгов иногда могут создавать юридические, а порой технические препятствия для участия в них нежелательных покупателей. Для поиска лотов на сайте ЕФРСБ есть прямая необходимость вбивать нужный лот в поисковую строку, но малейшее расхождение в правописании названия или наименования с указанными данными со стороны конкурсного управляющего (далее по тексту - КУ) приведет к отрицательному результату поиска¹. Таким образом АУ отсекает нежелательных участников торгов на корню. Так же возникают ситуации намеренного сокрытия реального состояния имущества должника, реализуемого с торгов. На практике существуют случаи, к примеру, реального разукомплектования, транспортного средства, для снижения его реальной цене. Это делается, исходя из двух причин. Первая – это желание кредитора

получить ликвидное и дорогостоящее имущество по существенно заниженной стоимости, сохранив основной объем требований.

И вторая причина – это наличие и существование договоренности у конкурсного управляющего и аффилированного лица за спиной КУ, в следствие, которое выкупает данное имущество по существенно заниженной стоимости, при этом разница между фактической и рыночной стоимостью может различаться в сотни и тысячи раз. Так же на ряду с этим есть принципиальный момент, напрямую нарушающий права кредиторов, который заключается в определении со стороны КУ состава лотов, публикуемых на портале ЕФРСБ для дальнейшей реализации посредством торгов².

Зачастую АУ при подготовке к торгам крупных предприятий с многомиллиардной стоимостью активов в виде реального и ценного имущества осуществляют свою деятельность, прикладывая минимальные для этого усилия, и определяют разнообразное имущество в один лот³. С одной стороны, это облегчает работу КУ сокращает расходы на оценку имущества для определения его цены, однако, с другой стороны приводит к той простой ситуации, что основная масса игроков на рынке банковных торгов и лиц, заинтересованных в приобретении имущества коих на самом деле не так и много попросту отсеивается, что естественно приводит к уменьшению стоимости лота до минимальных значений, тысячекратно отличающихся от фактической стоимости на российском рынке. Это так же напрямую вызвано и сложностью, и запутанностью системы осуществления покупки имущества, на что влияет большое количество электронно-цифровых площадок, необходимых для реализации имущества. Так, дополнительно происходит отсеивание покупателей, не только исходя из ценового критерия, но и посредством технических препятствий. И на практике получается так, что крупный комплекс имущества, скомпонованный в один лот, могут реально приобрести 1–2 участника торгов на рынке. Из-за чего соответственно происходит падение цены, говоря уже о публичном предложении. В этом случае как раз и происходит, во-первых, ущемление прав кредиторов, рассчитывающих на реализацию имущества, как минимум, по рыночной цене для более полного удовлетворения их требований, такого в данной ситуации как раз и не происходит.

Вторая негативная сторона данного вопроса заключается в том, что с помощью образования одного крупного лота учредители организации-должника, повлиявшие на АУ, могут попросту вывести активы банкротящегося юридического лица на совершенно новое, но уже свободное от долговых обязательств, начать все с чистого листа. Данный факт на наш взгляд пагубно влияет на процедуру банкротства юридического лица и привести к распространению фиктивных банкротств. Решение данного вопроса так же остается открытым. Подводя итог, приходим к однозначным выводам о необходимости внесения изменения в процедуру банкротства юридических лиц, а в частности на этапе конкурсного производства решить обозначенные проблемы. Их решение позволит привести данный институт к более совершенной форме, что напрямую отразится на общей картине данного института гражданского права, на наш взгляд, естественно, в лучшем ключе.

¹ Единый федеральный реестр сведений о банкротстве – URL: <https://old.bankrot.fedresurs.ru/> (дата обращения: 28.10.2023).

² Пирогова, Е. С. Правовое регулирование несостоятельности (банкротства) : учебник для вузов / Е. С. Пирогова, А. Я. Курбатов. – 4-е изд., перераб. и доп. – Москва : Издательство Юрайт, 2023. – 338 с. – (Высшее образование). – ISBN 978-5-534-16436-7. – Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. – URL: <https://www.urait.ru/bcode/531044> (дата обращения: 28.10.2023).

³ Правовые основы несостоятельности (банкротства) : учебное пособие для вузов / В. В. Кулаков [и др.] ; под общей редакцией В. В. Кулакова. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва : Издательство Юрайт, 2024. – 321 с. – (Высшее образование). – ISBN 978-5-534-17650-6. – Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. – URL: <https://www.urait.ru/bcode/533487> (дата обращения: 28.10.2023).

⁴ Федеральный закон от 26.10.2002 N 127-ФЗ (ред. от 04.08.2023) "О несостоятельности (банкротстве)" (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2023) // Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс» (дата обращения 28.10.2023). – Текст: электронный.

⁵ Беницкий, И. К. О некоторых вопросах банкротства юридического лица (правовая природа и основания банкротства юридического лица) / И. К. Беницкий // Инновационный потенциал развития науки в современном мире: технологии, инновации, достижения : Сборник научных статей по материалам IX Международной научно-практической конференции, Уфа, 21 июня 2022 года. – Уфа: Общество с ограниченной ответственностью "Научно-издательский центр "Вестник науки", 2022. – С. 123–132. – EDN RFWUIX.

SOME PROBLEMS OF COMPETITION PROCEEDINGS IN BANKRUPTCY OF LEGAL ENTITIES

© 2023 **Senokosov Anton Alekseevich**
Student

Samara State University of Economics
E-mail: senokosov.anton@mail.ru

© 2023 **Shpanagel Fyodor Fedorovich**
Candidate of Law Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: shpanur@yandex.ru

The article discusses some aspects that reduce the effectiveness of the bankruptcy procedure for legal entities associated with the sale of property of the debtor enterprise. Legal bankruptcy is an important tool for maintaining the economic stability of the state's economy, affecting the interests of a wide range of persons, namely, the rights of creditors, employees, tax and other government bodies. In this regard, bankruptcy as a tool must be improved, leading to the state of an ideally working one.

Keywords: bankruptcy, bankruptcy of legal entities, bankruptcy proceedings, bankruptcy trustee.

ПРОБЛЕМА ОБЯЗАТЕЛЬНОГО СТРАХОВАНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ МЕДИЦИНСКИХ РАБОТНИКОВ

© 2023 Сеницына Виктория Сергеевна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: visiniss@yandex.ru

© 2023 Шпанур Федор Федорович

кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: shpanur@yandex.ru

В статье рассмотрен вопрос об обязательном страховании профессиональной ответственности медицинских работников, основные проблемы введения такого страхования и пути их решения, анализируются общественные отношения, которые на данном этапе развития российского права остаются неурегулированными. Медицинское право активно развивается в современных условиях и нуждается в трансформации действующих и принятии новых законов, которые помогут улучшить сферу здравоохранения на территории Российской Федерации. Такая инициатива может помочь защите пациентов, но повлечет увеличение расходов участников медицинских правоотношений.

Ключевые слова: медицинское право, профессиональная ответственность, врачебная ошибка, здравоохранение, обязательное страхование.

Решение вопросов в области медицинского права Российской Федерации играет важную роль в функционировании правовой системы страны. Основным законом, который регулирует медицинскую сферу, является Федеральный закон №323 «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации»¹. На сегодняшний день остро встает вопрос об обязательном страховании профессиональной ответственности медицинских работников. Хотя инициатива в разработке такого законопроекта уже неоднократно предпринималась, но довести ее до конца так и не удалось. Это обуславливается тем, что введение такого вида страхования в правовую систему нашей страны является новым способом развития медицинского права в России и многим специалистам он неизвестен. Развитие этого института напрямую влияет на материальное благополучие страховых компаний, медицинских работников, пациентов и медицинскую организацию.

Изучение правового регулирования обязательного страхования профессиональной ответственности медицинских работников позволит выявить пробелы, которые существуют на сегодняшний день в законодательстве, и решить вопрос о судьбе такой правовой инициативы.

Данная категория страхования понимается как отдельный вид страхования, который дает возможность выдвинуть претензии медицинским работникам, а также самому

медицинскому учреждению, где медработник выполняет свои профессиональные обязанности в процессе оказания медицинских услуг. Претензия может быть выдвинута в ходе выявления врачебной ошибки и нарушения здоровья пациента.

Однако у медработников есть особое правовое регулирование их деятельности, а именно то, что оказание медицинских услуг происходит от имени юридического лица, то есть непосредственно от самого лечебного учреждения. При этом медработник действует в соответствии со своими трудовыми обязанностями и только в рамках трудового договора, если исходить из ст. 21 Трудового Кодекса РФ. Следовательно, и ответственность за вред, причиненный в случае врачебной ошибки, медработник будет нести исходя из трудового договора, либо по уголовному законодательству. Таким образом, страхование профессиональной деятельности актуально лишь для юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, а не для отдельного медицинского работника. В процессе проведенного нами анализа законопроекта, который был выдвинут относительно недавно, можно обнаружить большое количество вопросов, которые до конца остаются неясными и неурегулированными.

Законопроект «Об обязательном страховании профессиональной ответственности медицинских работников» выдвинул депутат Государственной Думы РФ С.Леонов в сентябре 2023 г². Данный законопроект обязывает вносить страховые взносы как частным клиникам, так и государственным больницам. Если за государственные больницы такие взносы будут предоставляться за счет федерального бюджета, то частные клиники будут делать это самостоятельно, без поддержки государства. Сразу же встает вопрос, о каком количестве страховых взносов идет речь и из чего будет складываться эта сумма.

С.Леонов отмечает, что такая инициатива поможет упростить выплаты компенсаций пациентам, который пострадали вследствие врачебной ошибки и в целом уменьшить их количество. Помимо помощи в выплате компенсации пациентам, данный законопроект упростит защиту и самих медработников, то есть, страховая компания возьмет на себя ответственность по выплатам вследствие причинения ущерба. Также С.Леонов предлагает страховать жизнь и здоровье самих медработников, дабы они имели возможность получения более качественной медицинской помощи, если в ходе своей профессиональной деятельности получают травму.

Не совсем ясно, как соотносятся страховые выплаты и отдельная врачебная ошибка, которая может случиться на практике, то есть как страховые выплаты будут влиять на эти ошибки, будут ли уменьшать их количество. К тому же нет точного определения, который был бы раскрыл понятие «врачебная ошибка», что только усложняет задачу внедрения данного законопроекта в рамках правового поля³.

Другая сложность обусловлена самими потребителями медицинских услуг. Действительно, качество медицинской помощи и потенциальная возможность врачебной ошибки зависит не только от медицинского работника и от медицинского учреждения, но и от самого пациента. Следовательно, обеспечить какое-либо качественное гарантирование медицинской помощи остается под вопросом в современных условиях.

Внедрение страхования профессиональной деятельности также вносит проблемы в экономические отношения в нашей стране, которые претерпевают в настоящее время не лучшие времена. С.Леонов говорит о том, что государственные учрежде-

ния будут страховаться за счет бюджетных средств, однако про неясность страховой суммы уже было сказано, осталось добавить и факт того, что бюджетное финансирование не предоставляет расходные средства на такие цели, а значит, что бюджетные учреждения могут вносить суммы на страховку за счет платных услуг, которые они оказывают в рамках своей медицинской деятельности. Это, в свою очередь, подталкивает к повышению цен на платные услуги для граждан. Получается, что страхование медицинских услуг в рамках бюджетного финансирования будет оплачиваться пациентами – заказчиками платных услуг, что предоставляется для них дополнительным бременем, необоснованным и незаконным, так как нельзя финансирование одних услуг обеспечивать за счет роста цен на другие услуги (иногда одинаковые).

Если обратить внимание на частные медицинские организации, у которых имеется больше прав и свобод, то становится ясно, что и тут есть свои проблемы в области страхования. Финансирование таких организаций может быть весьма недостаточно, чтобы покрыть страховые случаи или банально приобрести такую обязательную страховку профессиональной ответственности для медицинских работников.

Что касается самих медицинских споров из-за врачебной ошибки, то они носят весьма сложный и нестандартный характер, являются многофакторными. С введением такого законопроекта потребуются новые специалисты, которые в ходе страхового случая будут изучать всю суть дела, потребуется специальная страховая экспертиза, а вместе с ней и специалисты, дабы разобрать страховой случай на основе медицинской документации. Как показывает практика, на деле это сделать весьма трудно и разобраться в медицинских обстоятельствах весьма трудоемко. Такие эксперты на основе документации и страхового случая будут выдавать заключения, но и они могут вызвать ряд сомнений у граждан, что приведет к новым судебным разбирательствам. Несогласие с заключением экспертов привлечет в дело финансового уполномоченного, то есть независимое должностное лицо, которое может решить спорную ситуацию между потребителем услуг и организацией, которая услугу предоставляет, будет вынесено второе заключение. Допустим, что досудебный порядок разрешения спора будет пройден, но остается еще и экспертиза самого суда. Суд может признать случай страховым, однако законопроект напрямую сейчас не говорит ни об одном страховом случае, который будет потенциально существовать. При взыскании в судебном порядке определенной суммы по страховому случаю заявитель может быть не согласен с ней и подать еще один иск, то есть начать еще одно судебное разбирательство. Что касается самих сумм и критериев определения их размера, то они также не определены в законопроекте, неясен лимит и будет ли он установлен вообще.

Другим важным вопросом является круг субъектов, которые могут получить от страховой компании компенсацию. Как страховая компания будет определять такой круг людей или ограничивать их права на возмещение ущерба пока остается неясно.

Что касается страховых компаний, то в их интересах собрать взносы по сумме нужно больше, чем выплатить по итогу, то есть на лицо их имущественная выгода, а не медицинских работников, пациентов и медицинских организаций.

Стоит отметить, что в 2018 году была уже заявлена подобная инициатива, но она не увенчалась успехом⁴. Так, было предложено использовать средства обязательного медицинского страхования как источник расходов для выплаты медицинских организа-

ций по искам пациентов, но до конца довести данный законопроект не получилось. В июне 2022 года Президент Российской Федерации отменил указ о всех страховых выплатах медицинским работникам, которые пострадали от коронавирусной инфекции в условиях своей профессиональной деятельности, также были отменены все компенсации родственникам, если медицинский работник умер из-за данной инфекции. Данные изменения могли стать начальным этапом продвижения нынешнего законопроекта и более быстрое решение вопроса о функционировании новой системы страхования в современных условиях.

Страхование профессиональной ответственности медицинских работников является особым видом страхования и мало изучено, существует множество пробелов в этой сфере⁶, которые предстоит устранить с помощью дополнения законодательства Российской Федерации.

Итак, пока совершенно неясно, что в своей полноте будет представлять новый законопроект « Об обязательном страховании профессиональной ответственности медицинских работников», очень много неурегулированных вопросов существует на данном этапе. Внедрение данного законопроекта явно требует более четких и ясных формулировок.

Так необходимо четко определить следующие моменты:

1. Дать точное определение понятия «врачебная ошибка», за которую предстоит нести ответственность и от которой будут зависеть круг страховых случаев,
2. Прописать все страховые случаи, которые будет предусматривать законопроект и по которым будут производиться страховые выплаты,
3. Уяснить круг субъектов, которые потенциально будут участвовать в страховых отношениях,
4. Определить размеры компенсации, лимиты и проценты взносов в страховую компанию.

Можно выделить положительные тенденции, которые может принести доработка данного законопроекта:

Во-первых, это защита пациента, его прав и охраняемых законом интересов.

Во-вторых, это повышение качества медицинской помощи.

В-третьих, это общее укрепление доверия общества к медицинским работникам и медицинским организациям.

Что касается отрицательных моментов введения данного вида страхования, то следует заметить, что законопроект несет под собой дополнительные расходы бюджета Российской Федерации, а это может привести к общему увеличению стоимости платных медицинских услуг. Сложности могут возникнуть также с определением лиц, несущих ответственность. Не всегда такая ответственность лежит только непосредственно на медицинском учреждении или медицинском работнике, но и на самом пациенте тоже.

В целом, введение обязательного страхования профессиональной ответственности медицинских работников имеет ряд недостатков из-за общей неясности, но и положительная тенденция тоже имеется, если отечественный законодатель сможет внедрить новые технологии обучения и повышения квалификации медицинских работников, а также улучшит систему здравоохранения путем регулярного мониторинга и контроля

для предотвращения ошибок, и если государство пойдет на дополнительную финансовую поддержку сферы здравоохранения на всей территории Российской Федерации.

* * * *

¹ Федеральный закон от 21.11.2011 N 323-ФЗ (ред. от 24.07.2023) "Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации" (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2023). // Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс» (дата обращения 23.09.2023). – Текст: электронный.

² Официальный сайт политической партии «ЛДПР» [Электронный ресурс]. URL: <https://spb.ldpr.ru/> (дата обращения 23.09.2023).

³ Басова, А. В. Медицинское право : учебник для вузов / А. В. Басова ; под редакцией Г. Н. Комковой. – Москва : Издательство Юрайт, 2023. – 310 с. – (Высшее образование). – ISBN 978-5-534-15112-1. – Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. – URL: <https://urait.ru/bcode/530742> (дата обращения: 23.09.2023)

⁴ Сизова, Е. С. страхование профессиональной ответственности медицинских работников / Е. С. Сизова // Микроэкономика. – 2017. – № 3. – С. 24–28. – EDN YUQJUZ.

⁵ Скамай, Л. Г. Страхование : учебник для вузов / Л. Г. Скамай. – 5-е изд., перераб. и доп. – Москва : Издательство Юрайт, 2023. – 326 с. – (Высшее образование). – ISBN 978-5-534-15760-4. – Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. – URL: <https://urait.ru/bcode/509634> (дата обращения: 06.10.2023).

THE PROBLEM OF COMPULSORY INSURANCE OF PROFESSIONAL LIABILITY OF MEDICAL WORKERS

© 2023 Sinitsyna Victoria Sergeevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: visiniss@yandex.ru

© 2023 Shpanagel Fyodor Fedorovich

Candidate of Law Sciences, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: shpanur@yandex.ru

The article considers the issue of compulsory insurance of professional responsibility of medical workers, the main problems of the introduction of such insurance and ways to solve them, analyzes public relations, which at this stage of the development of Russian law remain unresolved. Medical law is actively developing in modern conditions and needs to transform the existing and adoption of new laws that will help improve the healthcare sector in the territory of the Russian Federation. Such an initiative can help protect patients, but will entail an increase in the costs of participants in medical legal relations.

Keywords: medical law, professional responsibility, medical error, healthcare, compulsory insurance.

ЧАСТНАЯ ОХРАННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ: КРАТКИЙ ИСТОРИКО-ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ

© 2023 Сухоруков Роман Викторович

преподаватель

Самарский государственный экономический университет

E-mail: makarov_roman63@mail.ru

В статье проводится анализ положений отечественной законодательной базы и современной правовой доктрины. Исследуются авторские подходы и мнения по вопросам атрибутивных и содержательных характеристик института частной охранной деятельности, выделяются ее особенности, обозначены актуальные проблемы правового регулирования вышеназванной деятельности и представлены меры по их разрешению в обозримой перспективе.

Ключевые слова: частный охранник, частная охранная деятельность, охранная деятельность, охрана, охранник.

Положения доктринальных источников показывают, что частная охранная деятельность в отечественной истории является довольно «молодым» видом хозяйственной деятельности. XX в. в истории России ознаменовался отсутствием в законодательных актах понятия «частной охранной деятельности». Такое положение дел детерминировано тем, что в эпоху социализма имела место быть несколько иная социально-экономическая и духовно-нравственная формации, которые охарактеризовались тотальным сосредоточением в руках государства всех основных государственных и гражданско-правовых институтов¹.

Общеизвестно, что историко-правовой анализ становления и развития частной охранной деятельности позволит разрешить ряд не только теоретико-правовых, но и прикладных проблем. Поскольку уяснение содержания опыта прошлых ошибок, позволит избежать их в будущем.

Частная охранная деятельность внешне напоминает полицейскую (милицейскую) службу, которой характерно наличие все тех же правовых рисков, особой юридической ответственности субъектов названной деятельности, специальная атрибутика (знаки различия и форменная одежда), а также право на ношение огнестрельного оружия и его применения в предусмотренных отечественным законодательством случаях. На сегодняшний день, работников частных охранных организаций можно встретить повсюду, начиная от коммерческих предприятий и вплоть до объектов социального назначения, среди которых общеобразовательные учреждения, больницы и др.

Потребность в создании частных охранных структур детерминирована необходимостью освобождения хозяйствующих субъектов от «перегрузки» собственного кадрового аппарата обособленными подразделениями, назначение которых сведено к обеспечению безопасности на собственных объектах. Безусловно, зачастую «собственная охрана» коммерческих структур не является эффективной, поскольку для осуществления охранных функций на возмездной основе привлекаются некомпетентные специа-

листы, не обладающие соответствующей лицензией. Причем, данное положение дел было характерно и для прошлых периодов отечественной истории.

Середина XX в. ознаменовалась делегированием «охранных» полномочий милицейским подразделениям. Так, были созданы обособленные службы органов МВД, которые явились прообразом современных частных охранных организаций. Конечно, процесс модернизации и совершенствования охранных подразделений не заставил себя долго ждать, и уже к концу 60-х гг. XX в. существенным образом возрос уровень технической оснащенности и кадрового аппарата указанных подразделений. Фактически, милицейская реформа в данный период привела к возникновению в советском обществе мобильных милицейских патрулей. Стоит отметить, что милицейские патрули с одной стороны обеспечивали реализацию охранных функций, тогда как с другой выполняли, возложенные на них советским законодательством о милиции, цели и задачи, связанные с противодействием преступным проявлениям в обществе и государстве.

В 70-ые гг. XX в. существенным образом улучшилось техническое оснащение милицейских охранных подразделением. С указанного периода данная служба представляла в виде централизованной системы, наделенной отдельными телефонными линиями и специальным транспортом. Произошли также изменения и в нормативно-правовом регулировании данной деятельности, так руководитель соответствующего подразделения милицейской охраны приобрел широкий спектр полномочий по организации охраны объектов гражданской инфраструктуры. Впервые стали применяться сигнализации².

Однако, охранная деятельность тогда не являлась частной, которая на сегодняшний день ее «подменила». Общеизвестно, что потребности в частной охране советское общество не имело. Распад Советского государства и переход на рельсы «рыночной экономики» привел к легализации предпринимательской деятельности, утверждению роли института частной собственности, что, безусловно, обозначило новый виток развития института частной охранной деятельности. Столь острая потребность в насыщении экономики частными охранными организациями и предприятиями обусловлена упадком качественных показателей деятельности органов правопорядка в 90-ые гг. XX в. и необходимостью надлежащей защиты материальных ресурсов субъектов экономической деятельности.

Конечно, как и любая другая «молодая» сфера деятельности, частная охранная в указанный период времени была «нестабильной», особенно с позиций нормативно-правового обеспечения. Первые частные охранные предприятия в Российской Федерации предлагали обывателям весьма скромный перечень «легальных» услуг, стоимость которых была дифференцированной отличалась в зависимости от их локализации.

Несмотря на это, возникновение множества коммерческих предприятий, сосредоточение капитала в руках частных лиц обусловило столь высокую потребность общества в охранных услугах. Одним из основных нормативно-правовых документов, регулирующих деятельность частных охранных предприятий является Закон Российской Федерации «О частной детективной и охранной деятельности в Российской Федерации»³. Указанный нормативно-правовой документ содержал в себе легальное опреде-

ление частной охранной деятельности, ее цели и задачи, а также методы и формы реализации.

В дальнейшем институт частной охранной деятельности претерпел немало изменений, особенно в части нормативно-правового обеспечения процедур лицензирования, прекращения полномочий частных охранников и т.д. Несмотря на это, частная охранная деятельность в Российской Федерации рассматривается в тесном соотношении с частной детективной деятельностью, которая по мнению автора публикации, характеризуется собственными целями и задачами, функциями и методами реализации. В современной правовой доктрине неоднократно высказывались мнения относительно необходимости разграничения указанных видов деятельности⁴. Автор разделяет позиции данных исследователей, поскольку это позволит на теоретическом уровне провести «строгую» дифференциацию самостоятельных видов деятельности, утвердить концептуальные понятия, характерные для каждой из них.

В заключении настоящего исследования отметим, что совершенствование нормативно-правовых основ института частной охранной деятельности является одной из важнейших задач. Поскольку это позволит в значительной степени повысить уровень качества оказываемых частными охранными структурами услуг, сократит количественный и качественный показатель преступности в исследуемой сфере, а также повысит ее привлекательность, что, безусловно, обеспечит выполнение иных социальных задач, непосредственно связанных с поэтапным снижением уровня безработицы в государстве.

* * * *

¹ Национальная безопасность : учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности «Экономическая безопасность» / Е.Н. Хазов [и др.] ; под ред. Н.Д. Эриашвили, О.А. Мироновой, Е.Н. Хазова. - Москва : ЮНИТИ-ДАНА, 2017. С. 23

² Региональная и национальная безопасность: Учебное пособие / А.Б. Логунов. - 3-е изд., перераб. и доп. - М.: Вузовский учебник: НИЦ ИНФРА-М, 2014. С. 64

³ Закон РФ от 11.03.1992 № 2487-1 (ред. от 05.12.2017) «О частной детективной и охранной деятельности в Российской Федерации» // «Ведомости СНД РФ и ВС РФ», 23.04.1992, № 17, ст. 888.

⁴ Осипов, Д. Д. Перспективы развития частной детективной деятельности в Российской Федерации / Д. Д. Осипов // Евразийский юридический журнал. – 2022. – № 6(169). – С. 384-385.

PRIVATE SECURITY ACTIVITY: BRIEF HISTORICAL AND LEGAL ANALYSIS

© 2023 Sukhorukov Roman Viktorovich

Lecturer

Samara State University of Economics

E-mail: makarov_roman63@mail.ru

The article analyzes the provisions of the domestic legislative framework and the provisions of modern legal doctrine. The author's approaches and opinions on the issues of attributive and substantive characteristics of the institution of private security activity are explored, its features are highlighted, current problems of legal regulation of the above-mentioned activities are identified and measures to resolve them in the foreseeable future are presented.

Keywords: private security guard, private security activity, security activity, security, security guard.

ПРОЦЕССУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ВЫЕМКИ МЕДИЦИНСКОЙ ДОКУМЕНТАЦИИ ПРИ РАССЛЕДОВАНИИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ ЯТРОГЕННОГО ХАРАКТЕРА

© 2023 Тороп Сергей Сергеевич

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: torop.99sk@mail.ru

© 2023 Калентьева Татьяна Анатольевна

кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: advok_tak@mail.ru

Статья посвящена процессуальным проблемам производства выемки медицинской документации. Рассматриваются возможные способы противодействия со стороны медицинского персонала при производстве выемки документации в ходе расследования преступлений ятрогенного характера. Приводятся результаты анкетирования следователей, резонансные случаи совершения преступлений, связанных с некачественным оказанием медицинской помощи, примеры сокрытия и искажения записей, содержащихся в медицинской документации.

Ключевые слова: выемка, медицинская документация, ятрогенные преступления, процессуальные проблемы.

В современных условиях все организации в ходе своей деятельности сталкиваются с определенными проблемами неопределенности в выборе наиболее эффективных направлений своего развития на фоне высокой динамики экономических процессов. Кроме того, одной из основных задач для предприятия является постоянное преодоление различных кризисных ситуаций. Именно поэтому большое внимание уделяется тому, насколько предприятие своевременно и в полном объеме способно отвечать по своим обязательствам, т.е. платежеспособности. Преступная халатность медицинских работников при выполнении профессиональной деятельности все чаще встречается в заголовках новостных изданий. Так в перинатальном центре города Тюмень у роженицы после кесарева сечения ухудшилось общее состояние здоровья, после проведения кесарева сечения роженица впала в кому. По данному факту СКР инициировал проверку, ход проверки поставлен на контроль в центральном аппарате ведомства¹.

В Краснодарской детской краевой клинической больнице из-за неверно выставленного диагноза и несвоевременного оперативного вмешательства при наличии показаний к нему, скончался 10-летний мальчик. По данному факту СКР возбудил уголовное дело, ход расследования поставлен на контроль в центральном аппарате ведомства².

В Балаклавской городской клинической больнице из-за не своевременного оказания медицинской помощи в стенах больницы скончался 11-летний мальчик. По данному факту СКР возбудил уголовное дело, ход расследования поставлен на контроль в центральном аппарате ведомства³.

Из-за действий медицинского персонала Озерской центральной районной больницы скончалась 8-летняя девочка. У последней на протяжении недели держалась высокая температура, девочку начало рвать, родители обратились в больницу, но в госпитализации было отказано медицинским персоналом. Только после продолжительных уговоров матери впустить ее в медицинское учреждение, ее впустили. Девочке стало еще хуже, она скончалась на руках матери⁴.

Постоянная реакция со стороны руководства Следственного комитета РФ и постановка каждого случая некачественного оказания медицинской помощи на личный контроль позволяет сделать вывод о неутешительной тенденции противоправного поведения со стороны представителей медицинского сообщества. В связи с чем, имеется необходимость обратить внимание на организационные вопросы, связанные с планированием расследования ятрогенных преступлений.

Изъятие медицинской документации является первоначальной задачей следователя при расследовании преступлений, связанных с оказанием некачественной медицинской помощи. Так как именно в ней зафиксирован весь порядок оказания медицинской помощи пациенту (потерпевшему). Неотложность организации изъятия обусловлена наличием риска организации противодействия расследованию путем внесения в документацию медицинским персоналом сведений, искажающих реальный ход оказания медицинской помощи и проводимых манипуляций, с целью уничтожения следов преступления и избежания уголовной ответственности. На практике следователи довольно часто сталкиваются с сокрытием медицинской документации, ее уничтожением, внесением подчисток и дописок в документацию⁵.

Так, например, в НМИЦ онкологии им. Н.Н. Блохина из-за ошибки медицинского персонала при оказании медицинской помощи скончалась пациентка. В ходе проведения судебной технической экспертизы документов, экспертом было выявлено 14 фактов внесения изменений в первоначальный текст, содержащийся в документации. Среди которых были: приписки, перечеркнутые, замазанные и заклеенные первоначальные записи, отдельные страницы документации были вырваны⁶.

В одном из районных судов города Краснодар, в ходе разбирательства по иску к медицинскому учреждению по факту оказания ненадлежащей медицинской помощи, результатом которого стала смерть несовершеннолетнего, было представлено сразу две оригинальной истории болезни. В ходе разбирательства было установлено, что истец, предполагая, что его сыну было оказана ненадлежащая медицинская помощь, сохранил историю болезни сына, которая имела у него на руках, после чего и представил ее в суд. В медицинском учреждении была осуществлена полная перезапись истории болезни, а после, не зная о наличии у истца оригинала истории болезни, они представили в суд документы как подлинные⁶.

Анкетирование действующих следователей, по вопросам наличия противодействия со стороны медицинского персонала при осуществлении расследования ятрогенных преступлений показало, что с противодействием расследованию преступлений данной категории сталкивается порядка 71% следователей. Из них 66% сталкиваются, с тем, что медицинский персонал отказывается пускать в помещение и отвечать на вопросы, то есть как-либо взаимодействовать. С сокрытием от следствия медицинской документации сталкивались 22% опрошенных. И 11% сталкивались уже с попытками

оказания на следствие давления со стороны руководства медицинских учреждений и средств массовой информации⁷.

Учитывая изложенное, изъятие медицинской документации должно производиться следователем незамедлительно, так как велик риск внесения в нее сведений, искажающих реальную картину произошедшего. Однако, существующие на сегодняшний день правовые механизмы, регламентирующие изъятие медицинской документации, не позволяют следователю даже на этапе расследования уголовного дела произвести незамедлительное изъятие документации. Так как медицинская документация содержит в себе сведения о фактах обращения пациента за медицинской помощью, состоянии его здоровья и другие, которые были получены в ходе проводимых в отношении него медицинских обследований и манипуляций, указанные сведения являются врачебной тайной, то есть охраняются федеральным законом⁸.

Диспозиций ч. 3 ст. 183 УПК РФ установлено, что выемка предметов документов, которые содержат сведения, охраняемые федеральным законом, производится исключительно на основании судебного решения в порядке ст. 165 УПК РФ. Диспозиций ч. 2 ст. 165 УПК РФ установлено, что ходатайство следователя о производстве выемки сведений, содержащих в себе охраняемую законом тайну, подлежит разрешению не позднее 24 часов с момента поступления ходатайства. Полагаем, что за данный промежуток времени, можно внести значительное количество изменений в медицинскую документацию и, более того, даже ее уничтожить⁹.

Производство иного следственного действия, например обыска или осмотра, также невозможно, так как исходя из позиции Конституционного Суда РФ, выраженного в определении от 19.01.2005 N 10-О «не одно следственное действие, которое направленно на поиск или изъятие предметов и документов, сведений составляющих тайну охраняемую федеральным законом, не может производиться без санкции на то суда»¹⁰.

Законодателем также не предусмотрено производство неотложного следственного действия, позволяющего произвести изъятие медицинской документации, то есть документов, содержащих охраняемую федеральным законом тайну. В ч. 5 ст. 165 УПК РФ дан четкий перечень следственных действий, которые могут быть произведены в случаях, не терпящих отлагательств, и среди них нет «выемки предметов документов, содержащих сведения, охраняемые федеральным законом»⁹.

А.В. Беляков и Н.В. Грязева справедливо утверждают, что «закон не устанавливает четкий перечень случаев не терпящих отлагательств, так как их невозможно предусмотреть. Но можно предусмотреть перечень безотлагательных следственных действий, позволяющих оперативно реагировать на вызовы преступности»¹¹.

Однако, исходя из позиции Пленума ВС РФ от 01.06.2017 №19, существует четкий перечень ситуаций, в которых производство следственного действия не может быть отложено. Одна из них: возникновение реальной угрозы уничтожения или сокрытия предметов и документов¹².

Следователь, осуществляющий расследование преступлений, связанных с некачественным оказанием медицинской помощи, находится постоянно в условиях тактического риска: направить запрос в медицинское учреждение на предоставление документации и тем самым сообщить администрации о производимом расследовании, и, тем самым создать риск уничтожения, изменения документации; или же выйти в суд с

ходатайством и потерять значительное время, повысив также риск изменения содержания в документации. В связи с чем полагаем, что следует внести изменения в законодательство, а именно в ч. 5 ст. 165 УПК РФ заменить выемку предметов и заложенной вещи из ломбарда, на «выемку, обыск и осмотр предметов (документов), содержащих сведения, охраняемые федеральным законом».

* * * *

¹ Генерал Бастрыкин взял на контроль историю роженицы из Тюменской области, которая впала в кому после кесарева // 72.ru Тюмень онлайн URL: <https://72.ru/text/gorod/2023/10/01/72765227/> (дата обращения: 04.10.2023).

² «Мамочка, я же не умру?» В больнице Краснодара умер 12-летний мальчик – его мать винит в этом врачей // 93.ru Краснодар онлайн URL: <https://93.ru/text/health/2023/07/19/72502235/> (дата обращения: 04.10.2023).

³ Глава СК РФ потребовал доклад по делу о смерти ребенка в балаковской больнице // Без формата URL: <https://saratov.bezformata.com/listnews/doklad-po-delu-o-smerti-rebenka/119238527/> (дата обращения: 04.10.2023).

⁴ СК начал проверку обстоятельств смерти 8-летней девочки в больнице Озерска // Народная премия 74.ru URL: <https://74.ru/text/incidents/2023/02/07/72039200/> (дата обращения: 04.10.2023).

⁵ Тузлукова М.В. Способы сокрытия ятрогенных преступлений, следов их совершения и криминалистические методы их установления // Теория и практика судебной экспертизы. – 2019. – Т. 14, № 4. – С. 32-42. с. 35

⁶ Подделка медицинской документации стала обычной практикой врачей // Ассоциация частных клиник URL: <https://apcmed.ru/news/news-all/poddelka-meditsinskoy-dokumentatsii-stala-obychnoy-praktikoy-vrachey/> (дата обращения: 04.10.2023).

⁷ Лавриненко А.А. расследование ятрогенных преступлений, совершенных в отношении несовершеннолетних: дисс. ... канд. юрид. наук. К., 2022. С. 232.

⁸ Федеральный закон от 21.11.2011 N 323-ФЗ (ред. от 24.07.2023) «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2023)

PROCEDURAL PROBLEMS OF SEIZING MEDICAL DOCUMENTATION WHEN INVESTIGATING IATROGENIC CRIMES

© 2023 **Torop Sergey Sergeevich**

Student

Samara State University of Economics

E-mail: torop.99sk@mail.ru

© 2023 **Kalentyeva Tatyana Anatolyevna**

Candidate of Law Sciences, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: advok_tak@mail.ru

The article is devoted to the procedural problems of seizing medical documentation. Possible methods of counteraction on the part of medical personnel during the seizure of documentation and during the investigation of crimes of an iatrogenic nature are considered. The results of a survey of investigators, high-profile cases of crimes related to poor-quality medical care, examples of concealment and distortion of records contained in medical documentation are presented.

Keywords: seizure, medical documentation, iatrogenic crimes, procedural problems.

ОСНОВЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2023 Хачатрян Лиана Манвеловна

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: liana99k@mail.ru

© 2023 Кот Марина Константиновна

кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: mkroz@mail.ru

Торговая деятельность является неотъемлемой частью жизни общества и государства. От ее правового регулирования зависит качество оказания услуг, а также здоровье и жизнь потребителей. В статье рассмотрены виды торговой деятельности, нормативно-правовые акты, регулирующие торговую деятельность, а также актуальные проблемы, связанные с осуществлением торговой деятельности, и рекомендации по их устранению.

Ключевые слова: торговая деятельность, товары, регулирование, контроль, санкции, договор.

В настоящее время торговая деятельность является одной из главных, как для внешнего, так и для внутреннего сектора экономики. Известно, что в Российской Федерации действуют рыночные механизмы регулирования экономики. Между тем, они далеко не всегда отвечают требованиям продавцов и покупателей. Кроме того, нередки случаи, при которых вмешательство государства в торговую деятельность становится необходимым. Речь идет о неправомерном завышении цен, создании искусственного ажиотажа на отдельных группы товаров и т.д. Особенно остро это стало ощущаться в последние годы, в связи с санкциями, формированием здоровой конкуренции, снижением уровня дискриминации в процессе реализации товаров.

Следует отметить, что на сегодняшний день органы государственной власти используют различные методы регулирования торговой деятельности, которые закрепляются в нормативно-правовых актах РФ. Данные документы составляют правовую основу государственного регулирования торговой деятельности.

В Российской Федерации экономические и административные методы регулирования торговой деятельности в основном прописаны в гражданском законодательстве. В частности, Гражданский кодекс Российской Федерации (далее – ГК РФ) содержит в себе нормы, закрепляющие положения по имущественным правам, порядку заключения сделок купли-продажи, регулированию конкуренции между участниками рынка и т.д.¹ Иными словами, при осуществлении торговой деятельности продавцам необходимо учитывать требования, изложенные в ГК РФ. Несмотря на то, что ГК РФ содержит в себе достаточно подробные положения, регулирующие торговую деятельность, они

в общей массе носят частноправовой характер. В свою очередь, публично-правовые нормы практически не отражаются, что говорит о необходимости принятия соответствующих мер со стороны государства.

Современное законодательство Российской Федерации представлено различными кодексами, которые регулируют уголовное, гражданское, административное, таможенное, жилищное и другие права. Между тем, отсутствует кодекс, чьи положения бы в полной мере отражали торговую деятельность, т.е. функции, права и обязанности продавцов, покупателей и государства. Речь идет о создании Торгового кодекса Российской Федерации. Его принятие дало бы возможность устранить имеющиеся проблемы в данной области, а также систематизировать торговое законодательство. Участники торговой деятельности нередко сталкиваются с тем, что не могут найти нормы, которые в полной мере отражают регулирование коммерческих отношений. В ГК РФ они изложены лишь в общем виде. Особенно остро данная ощущается в сфере оптовой торговли. Можно сказать, что сегодня она практически не урегулирована. Специальный закон принят², однако в нем отсутствуют нормы, призванные решить проблемы в области регулирования заключаемых договоров между участниками рынка.

Сегодняшние реалии говорят о том, что существует достаточно большое количество торговых отношений. Так, в последние годы набирает популярность электронная торговля, маркетинг, дистрибьютерство. Как правило, стороны отношений берут за основу типовые договора, но, учитывая то обстоятельство, что каждая торговая область обладает особенностями, типовые положения не всегда могут в полной мере отразить все риски, с которыми столкнуться стороны. Зачастую, при возникновении проблем им приходится решать их посредством обращения в суд, что сопряжено с дополнительными финансовыми и временными затратами.

Особый интерес вызывает электронная торговля, которая стала популярной сравнительно недавно. Сейчас имеются различные маркетплейсы, которые размещают на своих сайтах товары. С одной стороны, такой способ торговли весьма удобен, как для продавцов, так и для покупателей. Так, продавцам не нужно тратить денежные средства на аренду помещения, наем сотрудников и рекламу. Потребители же имеют возможность приобрести практически любой товар, не выходя из дома. Но указанные преимущества порождают и проблемы, которые возникают в случае поставки бракованного или не отвечающего заявленным характеристикам товара. Маркетплейсы позволяют оформить возврат товара, но не всю продукцию. Кроме того, достаточно упомянуть то, что компания «Wildberries» стала взимать плату за возврат в размере 100 рублей, с чем не согласны многие потребители³. Например, если заказать одежду, которая не подошла по размеру, то ее возврат будет платным. Вины покупателя в этом нет, но возврат он все же должен оплатить. Еще большее количество вопросов вызывает то обстоятельство, что заказ может быть оформлен случайно, но отказаться от его доставки невозможно даже спустя несколько минут. Например, широкую огласку получили случаи, при которых заказы на «Wildberries» делали дети. Суммы доходили до 250 тысяч рублей. Не все из них можно было вернуть бесплатно и родителям приходилось выплачивать порядка 20 – 30 тысяч рублей за возврат. Когда покупатели пытались урегулировать проблемы на законодательном уровне, они столкнулись с тем, что в современных нормативно-правовых актах отсутствуют соответствующие нормы⁴.

Еще большее количество проблем возникает в связи с тем, что в настоящее время отсутствует законодательное закрепление понятия «электронная торговля». В виду возникших проблем видится целесообразным его закрепление в Законе РФ № 381-ФЗ в качестве одной из форм торговой деятельности.

Помимо этого, в последнее время особую озабоченность у потребителей вызывает фальсификация товаров. Особенно это касается продуктов питания. Все чаще возникают ситуации, при которых на рынке свободно продается вредный для здоровья товар. Более того, некоторые продавцы неверно отражают состав товаров. Закон, который бы регулировал данный вопрос – отсутствует.

В Федеральном законе «О качестве и безопасности пищевых продуктов», конечно, прописаны нормы того, что продукция должна быть безопасной для жизни и здоровья граждан⁶. По сути, проблема возникает из-за недостаточного контроля за продукцией поступающей на прилавки магазинов. Известны случаи, когда некачественный товар становился причиной массовых отравлений и смертей. Достаточно вспомнить самарского производителя «Мистр сидр», жертвами напитка которого стали порядка 100 человек, а более 30 из них скончались, в числе которых несовершеннолетние лица⁶. Как можно увидеть из приведенного примера, важно не только отслеживать качество продукции, но и контролировать процесс ее сбыта.

Санкции, введенные в отношении Российской Федерации западными странами, еще больше усугубили ситуацию. На полках магазинов и в маркетплейсах появилось огромное количество новых товаров. С одной стороны, они заменили ушедших с рынка производителей, но, с другой стороны - их качество вызывает много вопросов. Уже известны случаи, при которых производители платили продавцам взятки за то, чтобы именно их товар реализовывался в торговой сети. Данный процесс, как можно увидеть, увеличивает количество коррупционных преступлений, в том числе и в органах государственной власти.

Исходя из этого, необходимо:

1. Разработать и принять Федеральный закон РФ «О фальсификации товаров».
2. Разработать меры по борьбе с фальсификацией товаров, как на государственном, так и на региональном уровне.
3. Разработать критерии, которые бы позволили отнести товары к группе фальсифицированных. Это становится наиболее важным в условиях параллельного импорта, когда из-за рубежа могут поступать товары-подделки.

Необходимо подчеркнуть, что отечественному производителю достаточно сложно выйти на рынок сбыта. Известно, что чем некачественнее товар, тем он будет дороже, т.к. производители затрачивают существенные суммы на его создание. В свою очередь, к стоимости добавляется надбавка продавца. Именно этим объясняется то, что те же китайские товары стоят на 50 – 70% дешевле российских. Однако качество этих продуктов является низким. Имеющиеся положение дел на рынке продовольственных и непродовольственных товаров говорит о том, что существует острая необходимость в контроле за рынком сбыта. Законы в данной области должны работать более эффективно.

Озабоченность также вызывает то обстоятельство, что потребители не всегда могут разобраться с тем, что производитель указывает на упаковке своего товара. Напри-

мер, в составе продуктов питания часто прописываются различные добавки, но понять, вредны они или нет, бывает весьма проблематично. Безусловно, этим пользуются недобросовестные производители, которые выдают суррогатный продукт за натуральный. Так, в магазинах встречаются этикетки, на которых большими буквами написано «Без добавления консервантов и ГМО». Однако при анализе состава становится понятным, что в товаре содержится большое количество различных добавок, некоторые из которых вредны для здоровья. По сути, речь идет об обмане потребителей и предоставлении заведомо ложной информации. Такие действия должны сопровождаться установлением административной и уголовной ответственности. Иначе говоря, контролирующим органам власти необходимо осуществлять более тщательный контроль не только за деятельностью производителей таких товаров, но и за продавцами, которые реализуют их в своих торговых сетях.

Немало вопросов возникает и к ценообразованию. Государство регулирует цены лишь на отдельные группы товаров. Речь идет об установлении минимальной и максимальной стоимости. Между тем, цены на наибольшее количество продукции контролирует продавец. Безусловно, ему выгоднее, чтобы они были как можно выше, т.к. от этого зависит его чистая прибыль. Но в последние годы участились случаи, при которых стоимость товара неоправданно завышена. Достаточно вспомнить весну 2022 года, когда из-за санкций западных стран, некоторые товары подорожали в несколько раз. Кроме того, был создан искусственный дефицит сахара, крупы и т.д. Производители заявили, что они не имеют к этому никакого отношения, т.е. стоимость повысил сам продавец. Такое положение вещей негативно сказывается на благосостоянии граждан, в частности, малоимущих семьях, что требует контроля со стороны органов власти не только на товары первой необходимости.

Таким образом, проблема создания эффективного механизма государственного контроля (надзора) в сфере торговой деятельности представляет собой важную задачу государства. В то же время попытки ее решения не носят системного характера. Так, остались неразрешенными проблемы малой эффективности системы контроля (надзора). Как показывает анализ правоприменительной практики, при осуществлении контрольно-надзорных мероприятий нередко нарушаются права субъектов предпринимательства со стороны публичных органов власти, что влечет за собой неблагоприятные последствия для хозяйствующих субъектов. Среди наиболее распространенных нарушений прав предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) можно назвать нарушение сроков проведения контроля, нарушение порядка привлечения к ответственности, осуществление проверок без соответствующего правового основания и т.д. Указанные проблемы требуют решения в виде принятия соответствующих нормативно-правовых документов, а также повышения качества контрольной функции со стороны представителей власти.

* * * *

¹ Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья) от 26.11.2001 № 146-ФЗ (ред. от 24.07.2023)(с изм. и доп., вступ. в силу с 04.08.2023) // Собрание законодательства РФ, 03.12.2001, № 49, ст. 4552.

² Федеральный закон от 28.12.2009 № 381-ФЗ (ред. от 04.08.2023) «Об основах государственного регулирования торговой деятельности в Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2023) // Собрание законодательства РФ, 04.01.2010, № 1, ст. 2.

³ Жалобы на платный возврат бракованных товаров на Wildberries[Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://texterra.ru/blog/platnyy-otkaz-vozvrat-v-vayldberrii-problema-i-reshenie.html> (дата обращения: 03.11.2023).

⁴ Ребенок взял смартфон родителей и заказал себе игрушки на 250 тысяч рублей[Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://lenta.ru/news/2023/10/03/wildberries_mistake/ (дата обращения: 03.11.2023).

⁵ Федеральный закон от 02.01.2000 № 29-ФЗ (ред. от 13.07.2020) «О качестве и безопасности пищевых продуктов» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2022) // Собрание законодательства РФ, 10.01.2000, № 2, ст. 150.

⁶ Убийца "Мистер Сидр": последние данные об отравлении суррогатом[Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ren.tv/longread/1110536-ubiitsa-mister-sidr-poslednie-dannye-ob-otravlenii-surrogatom> (дата обращения: 03.11.2023).

BASICS OF STATE REGULATION OF TRADE ACTIVITIES IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2023 **Khachatryan Liana Manvelovna**

Undergraduate

Samara State University of Economics

E-mail: liana99k@mail.ru

© 2023 **Kot Marina Konstantinovna**

Candidate of Law Sciences, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: mkroz@mail.ru

Trade activity is an integral part of the life of society and the state. The quality of service provision, as well as the health and life of consumers, depends on its legal regulation. The article discusses the types of trading activities, regulations governing trading activities, as well as current problems associated with the implementation of trading activities and recommendations for eliminating them.

Keywords: trade activities, goods, regulation, control, sanctions, contract.

РЕГУЛИРОВАНИЕ КОРПОРАТИВНЫХ ОТНОШЕНИЙ В ХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОБЩЕСТВАХ, ЯВЛЯЮЩИХСЯ ЭКОНОМИЧЕСКИ ЗНАЧИМЫМИ ОРГАНИЗАЦИЯМИ

© 2023 Шишкин Николай Владимирович

аспирант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: shishn24@gmail.com

В статье освещаются последние изменения в российском корпоративном законодательстве, которые стали причиной весьма значительных перемен в управлении, прежде всего, экономически значимыми хозяйственными обществами. С целью сглаживания негативных для экономики страны последствий от мер ограничительного характера, которые действуют в отношении России, законодателю пришлось поступиться некоторыми основополагающими началами корпоративного управления. В частности, законодатель предусмотрел некоторые изъятия в осуществлении корпоративных прав в отношении экономически значимых организаций иностранными холдингами.

Ключевые слова: корпоративные отношения, иностранный холдинг, экономически значимые организации, корпоративное управление.

Бурное реформирование корпоративного законодательства, начавшееся в 2022 году, обусловленное политическими и экономическими вызовами, носит в основном внеплановый характер и вынуждено подстраиваться под требования возникшего кризиса¹. Не стал исключением и принятый в августе 2023 года федеральный закон, регулирующий корпоративные права иностранных субъектов в отношении отечественных значимых для экономики РФ организаций.

В соответствии с действующим законодательством экономически значимой организацией считается хозяйственное общество, созданное на территории РФ, которое должно обладать рядом признаков². Во-первых, оно должно играть значительную роль в обеспечении экономического суверенитета и экономической безопасности государства, во-вторых, оно должно быть включено специальный перечень на основании решения Правительства РФ. В свою очередь, для целей включения в указанный перечень, организации также необходимо соответствовать ряду условий:

- хозяйственное общество должно обладать совокупной выручкой за последний год в размере не менее 75 млрд. рублей;

- хозяйственное общество должно обладать количеством работников не менее 4 тыс. человек; хозяйственное общество должно обладать собственными активами, совокупной стоимостью за последний отчетный год не менее 150 млрд. рублей;

- хозяйственное общество должно произвести за последний год уплату налогов (сборов) в размере не менее десяти миллиардов рублей.

Кроме того, попасть в перечень значимых предприятий могут также хозяйственные общества или их дочерние общества, отвечающие хотя бы одному из следующих условий:

а) по состоянию на 1 февраля 2022 года являлись субъектами критической информационной инфраструктуры;

б) по состоянию на 1 февраля 2022 года являлись градообразующей организацией, которая существенным образом влияла на региональное развитие;

в) внедрение технологий и (или) программного обеспечения для общественно значимых сервисов и услуг либо оказание услуг в сфере информационных технологий или связи;

г) участие в создании и модернизации высокопроизводительных и (или) высокооплачиваемых рабочих мест;

д) наличие статуса системно значимой кредитной организацией.

Указанные субъекты подлежат включению в перечень экономически значимых организаций на основании решения Правительства РФ на основании предложения соответствующего министерства, курирующего ту или иную отрасль экономики, в которой осуществляет деятельность данная организация³. Причем указанное решение Правительства носит окончательный характер и не может быть обжаловано в судебном порядке.

Если более 50% голосующих акций или долей в уставном капитале экономически значимой организации принадлежит иностранному юридическому лицу, которое связано с «недружественными» иностранными государствами, то такие иностранные юридические лица являются иностранными холдинговыми компаниями. Указанные холдинги могут ограничиваться, вплоть до приостановления, в осуществлении в отношении экономически значимых организаций каких-либо корпоративных прав в установленном законом порядке, если будет установлено хотя бы одно из предусмотренных обстоятельств:

- иностранная компания уклоняется или вовсе отказывается осуществлять свои права и добросовестно выполнять обязанности акционера экономически значимой организации, а также случаи возникновения угрозы таких действий;

- иностранный холдинг совершает деяния, которые могут создать препятствия как в управлении экономически значимой организацией, так и при осуществлении ею обычной хозяйственной деятельности. К числу таких действий можно отнести фактическое прекращение управления деятельностью такой организации ее органами управления, которые были утверждены по инициативе иностранной холдинговой компании; иностранная холдинговая компания совершает иные деяния, которые способны стать причиной приостановки или прекращения операционной деятельности экономически значимой организации, а также стать основанием для ликвидации такой организации.

Установить факт совершения указанных действий или бездействий со стороны иностранных холдингов позволит совершение назначенными ими органами управления экономически значимых организации после 24 февраля 2022 года следующих действий:

- заявлений публичного характера относительно прекращения ими операционной деятельности данной организации, а также фактическое прекращение своего участия как акционеров или участников такой организации;

- расторжение или приостановка исполнения обязательств, которые имеют для такой организации критическое значение;

- совершение действий, направленных на досрочное прекращение трудовых отношений не менее чем с 1/3 работников такой организации;

- положительная реакция на введение ограничительных мер со стороны ряда иностранных государств и международных организаций, которая выражается в присоединении и соблюдении таких мер, а также создании условий, препятствующих эффективной хозяйственной деятельности значимых для экономики страны организаций (например, создание условий для ограничения доступа на некоторые рынки);

- четко выраженное намерение досрочного прекращения обязательств между экономически значимой организацией и самим холдингом при условии, что данные договоры имеют для уставной деятельности такой организации очень важное значение;

Рассмотрение дел о приостановлении осуществления иностранной холдинговой компанией корпоративных прав в отношении экономически значимой организации относится к подведомственности исключительно Арбитражного суда Московской области. Рассмотрение осуществляется по общим нормам арбитражного процессуального законодательства с некоторыми особенностями. Так, на основании заявления лиц, участвующих в деле, арбитражный суд вправе принимать временные обеспечительные меры, целью которых является минимизирование возможности причинения ущерба интересам экономически значимой организации.

Что касается содержания данных обеспечительных мер, то они тоже довольно специфичны. Так, например, они могут выражаться в запрете иностранному холдингу принимать участие в голосовании на общем собрании акционеров экономически значимого хозяйственного общества по вопросам, относящимся к его компетенции в силу закона и учредительных документов. Также может быть наложен запрет на реализацию каких-либо иных прав, связанных с участием в экономически значимой организации, запрет распоряжаться принадлежащими иностранному холдингу акциями или долями в уставном капитале экономически значимой организации, и запрет иностранной холдинговой компании участвовать в распределении части чистой прибыли. Арбитражным судом могут быть приняты иные обеспечительные меры, а также одновременно может быть принято несколько обеспечительных мер.

Принятие арбитражным судом решения, в соответствии с которым корпоративные права иностранного холдинга в отношении значимой организации подлежат приостановлению, влечет ряд последствий:

Со дня вынесения арбитражным судом решения о приостановлении осуществления иностранной холдинговой компанией корпоративных прав в отношении экономически значимой организации наступают следующие последствия:

- холдинг лишается права голоса на общем собрании учредителей по вопросам, которые отнесены к его ведению федеральным законодательством или учредительными документами, а также иным образом участвовать в управлении такой организацией. В этом случае при принятии решения общее собрание участников экономически

значимой организации не принимают во внимание голоса, приходящиеся на доли или акции такого холдинга, а вот на наличие кворума такие голоса влияют;

- холдинг лишается возможности самостоятельно распоряжаться теми долями и акциями, которые ему принадлежат, с этого момента их отчуждение возможно только в предусмотренном законом порядке;

- холдингу не выплачивается доход по долям или акциям;

- в случае отчуждения другими участниками своих долей или акций в капитале такой организации, иностранный холдинг лишается права в преимущественном порядке приобретать такие доли или акции;

- доли или акции, которые принадлежат иностранному холдингу с этого момента подлежат передаче самой организации.

Указанные ограничения реализации корпоративных прав в отношении иностранных холдингов-участников российских экономически значимых организаций, устанавливаются на срок, определяемый судебным актом, которым они и вводились, но в любом случае не могут быть установлены на срок, не позднее 31 декабря 2023 года.

Геополитическая нестабильность последних лет, небывалый размах санкционного давления вкупе с ответными мерами российских органов власти⁴, свидетельствуют о тенденции формирования практики упрощенного корпоративного управления⁵.

* * * *

¹ Шувалова М. Антикризисное корпоративное законодательство – 2022 // <https://www.garant.ru/article/1570526/> (дата обращения 24.10.2023).

² Федеральный закон от 04.08.2023 N 470-ФЗ "Об особенностях регулирования корпоративных отношений в хозяйственных обществах, являющихся экономически значимыми организациями» // Парламентская газета. 2023. N 31с.

³ Проект Постановления Правительства РФ (доработанный текст) "О включении российского хозяйственного общества в перечень экономически значимых организаций и об определении федерального органа исполнительной власти, уполномоченного на обращение в арбитражный суд с заявлением о приостановлении осуществления прав иностранной холдинговой компании в экономически значимой организации» (по состоянию на 14.09.2023) (подготовлен Минэкономразвития России, ID проекта 02/07/08-23/00140792) // <https://regulation.gov.ru/> по состоянию на 14.09.2023 (дата обращения 23.10.2023).

⁴ Указ Президента РФ от 5 марта 2022 г. N 95 "О временном порядке исполнения обязательств перед некоторыми иностранными кредиторами" // Российская газета. 2022. 9 марта; Указ Президента РФ от 5 августа 2022 г. N 520 "О применении специальных экономических мер в финансовой и топливно-энергетической сферах в связи с недружественными действиями некоторых иностранных государств и международных организаций" // Российская газета. 2022. 8 августа.

⁵ Кокорев Р. Российское корпоративное управление на перепутье: что день грядущий нам готовит? // <https://ao-journal.ru/rossiyskoe-korporativnoe-upravlenie-na-perepute-chto-den-gryadushchiy-nam-gotovit/> (дата обращения 14.10.2023).

REGULATION OF CORPORATE RELATIONS IN ECONOMIC COMPANIES THAT ARE ECONOMICALLY SIGNIFICANT ORGANIZATIONS

© 2023 Shishkin Nikolay Vladimirovich

Postgraduate Student

Samara State University of Economics

E-mail: shishn24@gmail.com

The article highlights the latest changes in Russian corporate legislation, which have caused very significant changes in the management, primarily of economically significant business entities. In order to smooth out the negative consequences for the country's economy from restrictive measures that apply to Russia, the legislator had to give up some fundamental principles of corporate governance. In particular, the legislator provided for some exceptions in the exercise of corporate rights in relation to economically significant organizations by foreign holdings.

Keywords: corporate relations, foreign holding, economically significant organizations, corporate governance.

СОДЕРЖАНИЕ

Цифровые технологии для решения проблем современных предприятий

Адгизалов С.В., Лукин А.Г. Цифровая трансформация процессов управления персоналом предприятия	3
Барзеева А.Ю., Михалева О.Л. Перспективы развития малого бизнеса для обеспечения экономической безопасности государства	9
Барзеева А.Ю., Шапошникова А.Л., Тарасова Т.М. Цифровой рубль как инструмент повышения экономической безопасности в финансовой сфере.....	14
Гладких Т.В., Кузьмина О.Ю. Применение искусственного интеллекта на российском финансовом рынке	18
Гусев В.И. Формирование системы внутреннего контроля и управления рисками в телекоммуникационных компаниях в условиях цифровой экономики	22
Калашникова Е.Б. Цифровизация. Внедрение цифровой валюты.....	27
Колотилина М.А., Фураева А.А. Исследование социально-экономических показателей Армении в аналитической платформе Loginot	30
Конева А.С., Вишнякова А.Б. Внедрение цифровых технологий в нефтегазовую промышленность	38
Конопацкая Е.А., Панкратов Р.Е. Система показателей – основа повышения качества и точности моделей, основанных на анализе больших данных	43
Омелькович А.В., Косякова И.В. Оптимизация складских процессов (на основе информационных технологий) как фактор экономической безопасности предприятия	49
Пятаева А.К., Чеджемов Г.А. Эволюция знаний и представлений об угрозах информационно-психологической безопасности	54
Ральк Д.В. Элементы цифрового торгового пространства шоурума	58
Тимарина А.А., Юдина О.В. Онлайн-обучение: новые взгляды, технологии, перспективы и особенности получения профессии	62
Федоров Д.С., Тарасова Т.М. Особенности интеграции ERP-систем в бухгалтерский учет организаций.....	67
Фролова А.К., Шереметьева Е.Н. Цифровизация как инструмент повышения эффективности менеджмента предприятий пищевой промышленности.....	71
Чеверева С.А. Цифровые технологии в муниципальном управлении.....	76

Институциональная трансформация правовой среды в современных условиях

Азархин А.В., Анисимов А.А. Некоторые аспекты тактики участия адвокатов-защитников в следственных действиях	79
Азархин А.В., Шунто М.В., Вертей А.А. Бюджетная ответственность и ответственность за совершение налоговых правонарушений: сущность, соотношение и разграничение	84

Баталов Р.Е. Оспаривание сделок должника в процессе банкротства.....	89
Бордаков А.Г., Григорьева Д.О., Григорян А.А. Искусственный интеллект и его угроза для общества: уголовно-правовой аспект.....	95
Бортников С.П. Правовое регулирование цифровой экономики.....	100
Братчиков А.В., Ревина С.Н. Таможенно-тарифное регулирование ВЭД как инструмент обеспечения экономической безопасности.....	110
Вавилов Д.Е., Осипов Д.Д. Оперативный эксперимент: оценка роли и значения.....	114
Вертей Д.А., Белозерова О.А. Приобретательная давность как основание для возникновения права собственности: правовая сущность и проблемные аспекты.....	118
Дашин А.В. Особенности осуществления опеки по законодательству Российской империи.....	122
Зубкова М.Н. О гарантировании прав участников негосударственных пенсионных фондов в рамках деятельности по негосударственному пенсионному обеспечению.....	126
Карев Д.А. Международно-правовой статус воздушного пространства в период введения чрезвычайного положения.....	132
Карев Д.А. Язык права: значение в правотворчестве.....	135
Кривенков А.Д. Государство в современных политико-правовых учениях.....	139
Кучер В.А., Зубкова М.Н. Нормативно-правовое регулирование предпринимательской деятельности в сфере образования.....	143
Ланг П.П. Понятие и виды идеологий: теоретико-правовой анализ доктринальных положений.....	147
Лишаев С.А., Чугурова Т.В. Актуальное развитие переговоров как самостоятельного способа разрешения споров.....	151
Осипов Д.Д. Оперативный эксперимент: сущностная характеристика.....	156
Патракова В.А., Шпангель Ф.Ф. Особенности правового положения кредитора, чья требования обеспечены залогом имущества должника, в деле о несостоятельности (банкротстве) физического лица.....	160
Руднева Ю.В., Воронина П.А. Освобождение имущества от ареста как способ защиты прав лиц при совершении исполнительных действий.....	165
Руднева Ю.В., Губанова В.А. Перспективы развития исполнительного производства, затрагивающего права и законные интересы несовершеннолетних.....	171
Руднева Ю.В., Дурникова Д.А. Меры прямого и косвенного принуждения в исполнительном производстве.....	176
Сенокосов А.А., Шпангель Ф.Ф. Некоторые проблемы конкурсного производства в процедуре банкротства юридических лиц.....	182
Синицына В.С., Шпангель Ф.Ф. Проблема обязательного страхования профессиональной ответственности медицинских работников.....	186
Сухоруков Р.В. Частная охранная деятельность: краткий историко-правовой анализ.....	191
Тороп С.С., Калентьева Т.А. Процессуальные проблемы выемки медицинской документации при расследовании преступлений ятрогенного характера.....	195
Хачатрян Л.М., Кот М.К. Основы государственного регулирования торговой деятельности в Российской Федерации.....	200
Шишкин Н.В. Регулирование корпоративных отношений в хозяйственных обществах, являющихся экономически значимыми организациями.....	205

Научное издание

**ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ:
ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА**

**Материалы 22-й Международной
научно-практической конференции**

23–24 ноября 2023 года

Часть 3

Цифровые технологии для решения проблем современных
предприятий. Институциональная трансформация правовой среды
в современных условиях

*Материалы представлены
в авторской редакции*

Издательская группа: О.В. Егорова, Н.И. Амплеева

Подписано в печать 29.12.2023. Формат 60x84/16.

Бум. офсетная. Гарнитура «Arial Narrow». Печать оперативная.

Усл. печ. л. 12,33 (13,25). Уч.-изд. л. 18,65. Тираж 500 экз. Заказ № 3.

ФГАОУ ВО «Самарский государственный экономический университет».

443090, Самара, ул. Советской Армии, 141.

Отпечатано в типографии ФГАОУ ВО «СГЭУ».

ISBN 978-5-00176-184-6



9 785001 761846 >