



Министерство науки и высшего образования
Российской Федерации
Федеральное государственное автономное
образовательное учреждение высшего образования
«САМАРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
ЭКОНОМИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»



РОССИЙСКАЯ НАУКА: АКТУАЛЬНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ И РАЗРАБОТКИ

*Сборник научных статей
XVI Всероссийской
научно-практической конференции*

31 октября 2023 года

Часть 2

Экономика (Д-Я). Юриспруденция и право

Самара 2023

© ФГАОУ ВО «Самарский государственный
экономический университет», 2023

УДК 338

Код РИНЦ 06.00.00

doi:10.46554/Russian.science-2023.10-2-3/6

ВЛИЯНИЕ МЕХАНИЗМА CARRY TRADE НА РОССИЙСКИЙ ФИНАНСОВЫЙ РЫНОК

© 2023 Дюрягина Виктория Олеговна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: v79277136369@yandex.ru

Ключевые слова: механизм carry trade, Банк России, российский финансовый рынок, валютный рынок, денежно-кредитная политика, ключевая ставка, курс рубля.

Статья посвящена исследованию действия механизма carry trade на российском финансовом рынке до 2022 г., текущей политики российского регулятора по обеспечению устойчивости и защите курса рубля. Проанализирован текущий цикл повышения ключевой ставки Банком России, выявлены причины этого, дан прогноз последствий нынешней политики ЦБ РФ.

Влияние стратегии торговли carry trade на российский финансовый рынок до 2022 года было существенно. За счет carry trade Банк России косвенно влиял на валютный рынок в стране¹. Говоря об определении такой стратегии торговли как «Carry trade», хочется отметить, что данный способ получения прибыли связан непосредственно с разницей величины процентных ставок в разных государствах. За счет этой разницы игроки получают прибыль на валютном рынке, а также на рынке акций и облигаций. Данный термин не имеет своего значения в русском языке. Но говоря о сущности данного явления на российском финансовом рынке, можно сказать, что это своего рода процентный арбитраж, которым пользовались активно российские инвесторы- нерезиденты до начала 2022 года. Эта стратегия работала ранее также за счет того, что Россия была частью мирового рынка капиталов, российский рынок был тесно интегрирован в мировую финансовую систему. С прошлого года за счет санкционных ограничений нерезиденты из недружественных юрисдикций не имеют доступа к российскому финансовому рынку, а доля инвесторов-нерезидентов из дружественных юрисдикций пока мала. Поэтому даже в периоды, когда ставка ЦБ в России выше, чем в других странах, Carry trade - арбитражная стратегия, основанная на разнице процентных ставок, она оказывает существенное влияние на саморегулирова-

* Научный руководитель – Коновалова Мария Евгеньевна, доктор экономических наук, профессор.

ние финансового рынка, макроэкономическую стабильность². Она делает привлекательными инвестиции в российские финансовые инструменты со стороны зарубежных инвесторов.

Реализацию механизма «carry trade» на российском финансовом рынке можно описать следующим образом: до 2022 года, в периоды, когда в России ставка Центрального Банка была на высоком уровне, иностранные инвесторы приходили на российский рынок, тем самым увеличивая предложение на нем иностранной валюты, таким образом, повышение процентной ставки укрепляло российский рубль, а ее снижение наоборот приводило к ослаблению рубля. С 2022 года данный рыночный механизм перестал функционировать, а с июня 2023 года, когда курс российского рубля преодолел отметку «выше 80 рублей за 1 доллар» при повышении ставки ЦБ видим тенденцию раскорреляции привычного для российского рынка механизма «чем выше процентная ставка, тем больше укрепляется рубль» Также важно сделать акцент на то, что стратегия торговли carry trade обеспечивала приток на российский рынок иностранных инвестиций. Денежные средства, приходившие таким образом, шли и в реальный сектор экономики, например, развитие промышленного производства, инвестиции в сферу услуг, внедрение технологий и повышение уровня инновационного развития страны.

Приток иностранного капитала на российский рынок оказывал существенное влияние на российский рынок акций, облигаций и валютный рынок. Стоит сказать, что до введения первых санкций в отношении России в 2014 году, число нерезидентов на российском финансовом рынке доходило до 80%. Именно эти 80% обеспечивали основной оборот на российском рынке акций, а также долгом рынке. До августа 2022 году резиденты не были представлены на российском рынке акций. В тот момент доступ получили только нерезиденты из дружественных юрисдикций, поэтому основной объем торгов на российском финансовом рынке теперь приходится на резидентов физических и юридических лиц. Такие изменения также оказали влияние на валютный рынок, так как для приобретения российских активов нерезиденты использовали российский рубль. Данный рыночный механизм сейчас перестал действовать. В результате чего ухудшились показатели ликвидности российских финансовых инструментов. Механизм carry trade оказывает влияние на валютный рынок, также и на российский рынок акций и облигаций.

В контексте сегодняшней проблематики стоит проанализировать влияние carry trade на российский валютный рынок. Стабильный валютный рынок в России всегда был индикатором стабильности в экономике. Случаи резкого колебания валютного рынка (девальтации рубля) приводили к рискам возникновения кризисов в российской банковской системе за счет резкого оттока ликвидности. Именно в моменты, когда возникали такие риски ЦБ РФ резко повышал ключевую ставку, а банки за счет повышения ставок по депозитам сохраняли свою ликвидность и тем самым нейтрализовывали начинающуюся панику³. За счет того, что сейчас Россия не представлена на международных рынках капитала возможности регулирования со стороны ЦБ курса рубля утрачена. Центральный Банк России в настоящих условиях не имеет возможности косвенно оказывать влияние на российский валютный рынок за счет механизма «carry trade»⁴. Стоит отметить, что в прошлые периоды макроэкономической нестабильности российский регулятор путем изменения ключевой ставки в условиях открытой и интегрированной в мировую финансовую систему экономики мог оказывать влияние на валютный курс и стабилизацию валютного рынка. В 2022

году при повышении ставки Банком России до уровня 20 % (28.02.2022) в дальнейшем курс рубля стал укрепляться, например, по отношению к доллару с марта 2022 года с доллара 120 рублей, до доллара по 50 рублей в июле 2022 года⁵. Данное укрепление не было связано с механизмом «carry trade», оно не было связано с притоком на российский рынок иностранного капитала, оно имело под собой причины, которые объяснялись перекосом в экспорте и импорте. Данный перекос был в пользу экспортеров, за счет влияния санкций (ограничений в расчетах между российскими контрагентами и иностранными, влиянием санкций). В тот момент наблюдалось избыточное предложение валюты на российском рынке.

Говоря о текущей ситуации, важно выделить такую закономерность: когда в июне текущего года российская валюта начала резко девальвировать, Центральный Банк, стал использовать привычный свой инструмент – поднятие ключевой ставки, но при этом получается такой парадокс: ставка ЦБ увеличена с минимальных значений 7,5% - 24.07.2023 до 15% - 27.10.2023, но при этом ситуация на валютном рынке не стабилизировалась. Текущая политика ужесточения никак не повлияла на валютный рынок, как раз за счет того, что в текущих условиях механизм «carry trade» в российской экономике не действует, так как нет притока иностранного капитала на российский рынок за счет санкционных ограничений.

Стоит сказать отдельно о причинах такого ужесточения: снижение уровня инфляции. До 2022 года стабилизация валютного курса и антиинфляционная политика достигались единым методом – монетарное ужесточение, сейчас в отсутствии механизма «carry trade» подход к решению таких проблем в экономике достигается методами, принципиально отличными друг от друга. Также можно выделить и общие черты данных рисков макроэкономической стабильности – рост инфляции. Текущие риски жесткой монетарной политики российского регулятора связаны со снижением экономической активности, за счет отсутствия доступа бизнеса к дешевым источникам финансирования, что в конечном итоге способно привести к снижению деловой активности и последующем спадом в экономике. В текущей фазе, в которой находится российская экономика, на мой взгляд, была бы логична политика стимулирования, путем снижения ключевой ставки. Да, подобная политика скорее всего сохранила бы инфляцию на текущем уровне, но в перспективе она поддержала бы национальное производство, способствовала бы экономическому росту. Высокие ставки, наоборот, ведут экономику в текущем ее состоянии к дополнительным проблемам в будущем, появляется необходимость повышение уровня стимулирования в перспективе. на фоне нарастающих проблем в экономике. Поэтому, сохраняясь в экономике, текущие риски в перспективе способны усилить текущую девальвацию рубля на горизонте года. Оценивая изменения в экономике России и изменения места нашей страны в мировой финансовой системе, напрашивается следующий вывод: Российский Центральный Банк путем ужесточения процентных ставок не может влиять на валютный рынок, механизм «carry trade» на российском рынке более не работает. В настоящий момент ЦБ РФ функцию валютного регулирования в полном объеме исполнять не имеет возможности в силу того, что российская финансовая система не имеет тех связей с мировым финансовым рынком, которые имела ранее. Что касается деятельности ЦБ, Статьей 75 Конституции Российской Федерации установлен особый конституционно-правовой статус Центрального банка Российской Федерации, определено его исключительное право на осуществление денежной эмиссии (часть 1) и в качестве основной функции - защита и обеспечение

устойчивости рубля (часть 2). В соответствии со статьей 3 Федерального закона «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» целями деятельности Банка России являются: защита и обеспечение устойчивости рубля; развитие и укрепление банковской системы Российской Федерации; обеспечение стабильности и развитие национальной платежной системы; развитие финансового рынка Российской Федерации; обеспечение стабильности финансового рынка Российской Федерации⁶. Выполнение вышеприведенных целей ЦБ РФ возможно во многом за счет действия определенных рыночных механизмов. Сегодня стабилизация курса рубля происходит во многом за счет конвертации валютной выручки сырьевыми экспортерами. Прежний механизм стабилизации валютного рынка Центральным Банком в настоящий момент не является эффективным.

¹ Федеральный закон «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» от 10.07.2002 № 86-ФЗ.

² Днепро, М. Ю. Экономическая теория: учебник для вузов / М. Ю. Днепро, О. В. Михайлюк, В. А. Николаев. – Москва : Издательство Юрайт, 2021. – 216 с.

³ Миропольский, Д. Макроэкономика. Стандарт третьего поколения / Д. Миропольский. - СПб.: Питер, 2018. - 368 с.

⁴ Дерен, В. И. Экономика: экономическая теория и экономическая политика в 2 ч. Часть 1: учебник и практикум для вузов / В. И. Дерен. – 6-е изд., испр. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2021. – 432 с.

⁵ Иохин, В. Я. Экономическая теория: учебник для вузов / В. Я. Иохин. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2021. – 353 с.

⁶ Current problems of enterprises' digitalization / A. B. Vishnyakova, I. S. Golovanova, D. V. Aleshkova [et al.] // Advances in Intelligent Systems and Computing. – 2020. – Vol. 908. – P. 646-654. – DOI 10.1007/978-3-030-11367-4_62. – EDN VPRQCK.

THE IMPACT OF THE CARRY TRADE MECHANISM ON THE RUSSIAN FINANCIAL MARKET

© 2023 Dyuryagina Victoria Olegovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: v79277136369@yandex.ru

Keywords: carry trade mechanism, Bank of Russia, Russian financial market, foreign exchange market, monetary policy, key rate, ruble exchange rate.

The article is devoted to the study of the operation of the carry trade mechanism in the Russian financial market until 2022, the current policy of the Russian regulator to ensure the stability and protection of the ruble exchange rate. The current cycle of raising the key rate by the Bank of Russia is analyzed, the reasons for this are identified, and a forecast of the consequences of the current policy of the Central Bank of the Russian Federation is given.

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ТОРГОВЛИ КАК ВИДА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИИ И РЕГИОНАХ

© 2023 Ерошкина Дарья Владимировна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: darya.eroshkina.03@mail.ru

Ключевые слова: торговля, вид экономической деятельности, регион, товар, численность занятых, оборот, многомерный статистический анализ.

Статья посвящена рассмотрению торговли как вида экономической деятельности, исследованию характеристик ее состояния и развития. Проведен многомерный анализ распределения регионов России по индикаторам, характеризующим состояние и развитие торговли как вида экономической деятельности.

Открывая собственное дело, предпринимателю необходимо позаботиться не только о регистрации собственного бизнеса, названии и рентабельности выбранного товара, а также о выборе вида деятельности.

Содержательно-статистическая характеристика отраслей народного хозяйства представлена в общероссийском классификаторе видов экономической деятельности – ОКВЭД2 - Общероссийском классификаторе видов экономической деятельности¹. От выбора кода ОКВЭД2 зависят многие детали развития и становления бизнеса: выбор налогового режима, страховые и налоговые льготы, получение лицензии. На сегодняшний день существует 21 раздел, каждый из которого характеризует вид деятельности в экономике.

Наиболее популярным видом экономической деятельности в РФ остается раздел G (торговля оптовая и розничная; ремонт автотранспортных средств и мотоциклов). В 2022 году доля ВРП, приходящаяся на раздел G в общем объеме ВРП, приходящийся на все виды деятельности, составила 14,5%, что свидетельствует о весомом вкладе данной отрасли в развитие экономики страны².

Торговля помогает регулировать процессы производства в объеме и составе выпускаемой продукции, а также позволяет проанализировать динамику качества жизни населения и структуру потребительских возможностей³. Оказываясь одним из основных видов экономической деятельности, торговля влияет на развитие производства, так как обладает эффектом «лакмусовой бумаги» и способна моментально реагировать на экономические и политические преобразования в стране.

Все чаще в России актуализируется вопрос формирования собственного бизнеса на основе купли-продажи товаров. Этот вид деятельности наиболее прост в сравнении с другими, так как отсутствуют затраты на создание уникального товара, а также упрощен кру-

* Научный руководитель – **Баканач Ольга Вячеславовна**, кандидат экономических наук, доцент.

гооборот денежных средств. При производстве какого-либо товара оборачиваемость капитала увеличивается за счет непосредственного создания продукта, а при торговле уже готовой продукции эти стадии отсутствуют в данном процессе, что приводит к сокращению оборачиваемости средств во времени и как следствие к более быстрому получению прибыли.

В качестве экономико-статистического обеспечения показателей, характеризующих торговлю, как вид экономической деятельности, используются данные, полученные Федеральной службой государственной статистики. Росстат предоставляет официальную информацию о показателях, отражающих тенденции и направления развития данной отрасли⁴.

На рис. 1 представлена динамика среднегодовой численности занятых и среднемесячной заработной платы за 2017-2021 гг. по разделу ОКВЭД2 – «Торговля оптовая и розничная; ремонт автотранспортных средств и мотоциклов».

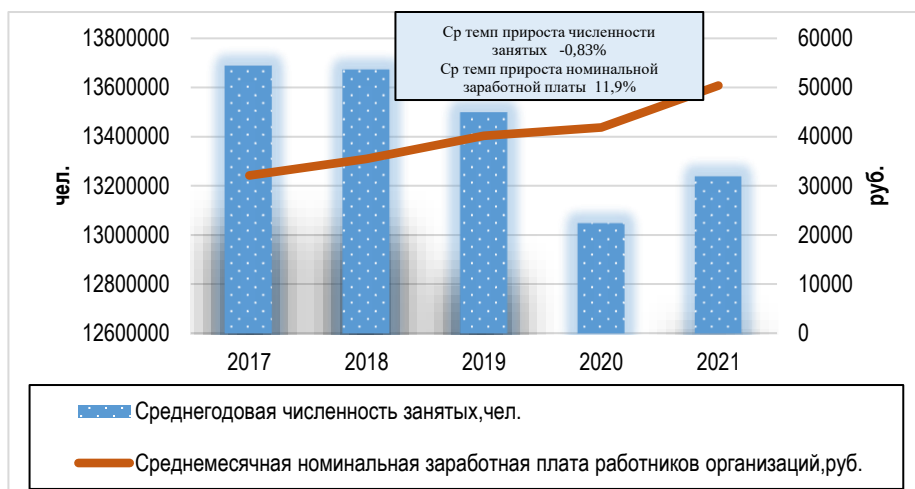


Рис. 1. Динамика среднегодовой численности занятых и среднемесячной заработной платы по виду деятельности – торговля в РФ, 2017–2021 гг.

Визуализация данных показывает, что среднегодовая численность занятых в торговых отношениях сократилась за 5 анализируемых лет на 3,3% или средний темп прирост составил -0,83%. Притом, что среднегодовая численность занятых сокращается, заработная плата ежегодно увеличивается в среднем на 11,9%. В данной совокупности 2020 год оказался аномальным, что логично из-за ограничений, вводимых по санитарно-эпидемиологическим нормам. Также при сокращении числа занятых в данной отрасли, доходы плавно перетекают к оставшейся части работников, и это может быть фактором роста заработной платы.

Немало важной характеристикой при анализе вида деятельности выступает: оборот организаций и инвестиции, направляемые в основной капитал (рис. 2).



Рис. 2. Динамика оборота организаций и инвестиций в основной капитал по виду деятельности – торговля в РФ, 2017-2021 гг.

Анализируя динамику, можно сказать, что оборот организаций ежегодно растет на 16,7%. Оборот важен для организаций при учете риска и потенциальной прибыли. Объем инвестиций не имеет линейную тенденцию и как правило зависит от экономической ситуации. В 2018 году при росте инвестиций на 23,1% оборот организаций пропорционально инвестициям увеличился на 25,1%.

Ежегодно среднегодовая численность хозяйствующих субъектов, занятых в торговле уменьшается на 12,6%, что связано с невысокими барьерами входа и выхода на рынок в данной отрасли, также с объединением брендов для сокращения рискованности ведения бизнеса.

Важным показателем, оценивающим успех развития не только экономики всей страны, а и ее частей – регионов является ВРП. В 2021 году в сравнении с 2017 суммарный объем ВРП в торговле вырос на 45,6%, а в среднем ежегодно этот показатель увеличивался на 9,8%. Но, как известно, Россия является страной со значительным числом регионов, отличающихся разным уровнем развития тех или иных отраслей экономики. Этот и другие показатели, наиболее точно характеризующие вид деятельности, стали основой для типологизации регионов РФ по сформированной обобщающей оценке – индикаторы, характеризующие состояние и развитие оптовой и розничной торговли, как вида экономической деятельности, которая была получена с помощью метода Паттерн.

Факторы, вошедшие в формирование обобщающей оценки:

1. ВРП на 1 занятого, тыс. руб.;
2. Средняя месячная заработная плата, руб.;
3. Инвестиции в основной капитал на 1 организацию, млн руб.;
4. Ввод в действие основных фондов на 1 организацию, млн руб.;
5. Оборот на 1 занятого, тыс. руб.

В ходе проведенного многомерного анализа сформировались группы на основе дифференциации регионов, по схожему уровню состояния и развития оптовой и розничной торговли, как вида экономической деятельности. В таблице представлены результаты статистического анализа с использованием непараметрического метода Паттерн.

Распределение регионов по индикаторам, характеризующим состояние и развитие оптовой и розничной торговли как вида экономической деятельности

Интервал	Число регионов в группе	Уровень развития
(0,0599-0,0836)	8	Низкий
(0,0836-0,1072)	25	Ниже среднего
(0,1072-0,1308)	31	Средний
(0,1308-0,1545)	7	Выше среднего
(0,1545-0,1781)	14	Высокий

Источник: Составлено автором

Таким образом, результаты многомерного анализа позволили выявить однородные группы регионов по показателям, характеризующим состояние торговли, как вида экономической деятельности. Образовалось 5 групп субъектов, отличающихся уровнем состояния торговли. На рис. 3 представлено распределение регионов по индикаторам, характеризующим вид деятельности.



Рис. 3. Распределение регионов по индикаторам, характеризующим состояние и развитие торговли, как вида экономической деятельности в 2021г.

Так, в 2021 году с наибольшим числом регионов сформировалась 3 группа, показывающая средний результат состояния торговли. В нее вошла часть регионов из Центральной

ного, Уральского, а также Сибирского федеральных округов. Низкий и ниже среднего уровень состояния торговли образуют регионы, которые находятся в основном в составе Приволжского федерального округа. А наибольший успех добились регионы, приближенные к центральной части России, обладающие высоким уровнем товарного оборота, а также весомой долей занятого населения в торговой деятельности и наличием инвестиционного потенциала.

Стоит упомянуть, что дифференциация регионов позволяет оценить достижения субъектов, которые имеют высокие показатели развития территорий в области торговли, а также сосредоточить внимание, на тех субъектах, которые нуждаются в финансировании и государственных программах, способных запустить механизм ускоренного развития.

Подводя итоги статистического исследования, важно сказать, что торговля помогает населению использовать те товары, которые не производятся в собственном регионе. Торговля стимулирует развитие страны и ее экономический рост, на основе создания новых рабочих мест, повышает уровень жизни благодаря использованию большего ассортимента и объема товаров.

Уровень показателей, которые характеризуют состояние торговли в регионах России не однородный, что требует пристального внимания со стороны органов власти, так как этот вид деятельности является последним этапом доведения товара до конечного потребителя.⁵ От качественного состояния данного вида деятельности зависит обеспеченность населения страны теми товарами, которые произведены другими отраслями экономики⁶.

¹ Свидетельство о государственной регистрации базы данных № 2023620063 Российская Федерация. База данных кодов ОКВЭД, ОКЗ, ОКСО, ОКПДТР профессиональных стандартов Российской Федерации : № 2022623877 : заявл. 21.12.2022 : опубл. 09.01.2023 / А. А. Коваленко, А. В. Федотов ; заявитель Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации». – EDN DZPCSU.

² Федеральная служба государственной статистики, Показатели торговли в России. [Электронный ресурс] // URL: <https://rosstat.gov.ru/folder/210/document/13233>

³ Беркович, М. И. Розничная торговля как вид экономической деятельности / М. И. Беркович, Д. В. Кипень, Е. А. Голубев // Экономическая безопасность и маркетинговое управление социально-экономическими системами : материалы Всероссийской научно-практической конференции, Кострома, 20–21 октября 2020 года. – Кострома: Костромской государственный университет, 2020. – С. 156-164. – EDN XULZPU.

⁴ Регионы России. Социально-экономические показатели. 2022: P32 Стат. сб. / Росстат. – М., 2022. – 1122 с.

⁵ Попова, Н. Н. Государственное регулирование розничной торговли в РФ на местном уровне и его влияние на деятельность предприятий торговли / Н. Н. Попова // Интеллектуальные ресурсы - региональному развитию. – 2021. – № 1. – С. 540-544. – EDN TMRXXF.

⁶ Кандрашина, Е. А. Сравнение уровня локализации заводов альянса Renault-Nissan-Mitsubishi в России и Китае / Е. А. Кандрашина, Д. В. Алешкова // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2019. – № 2-1. – С. 156-160. – EDN SDGDZI.

STATISTICAL ANALYSIS OF TRADE AS A TYPE OF ECONOMIC ACTIVITY IN RUSSIA AND THE REGIONS

© 2023 Eroshkina Darya Vladimirovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: darya.eroshkina.03@mail.ru

Keywords: trade, type of economic activity, region, product, number of employees, turnover, multidimensional statistical analysis.

The article is devoted to the consideration of trade as a type of economic activity, the study of the characteristics of its state and development. A multidimensional analysis of the distribution of Russian regions by indicators characterizing the state and development of trade as a type of economic activity is carried out.

РАЗВИТИЕ ДОЛЕВОГО СТРАХОВАНИЯ ЖИЗНИ В РОССИИ

© 2023 Жегалова Елена Валерьевна
доцент кафедры финансов
Самарский государственный экономический университет
E-mail: zhegalova@rambler.ru

Ключевые слова: долевое страхование жизни, инвестиционное и накопительное страхование жизни, законопроект, регулятор, государственные гарантии инвестиционных вложений.

В статье рассматриваются законодательные и практические аспекты появления на финансовом рынке нового инвестиционного продукта страхования – долевого страхования жизни. Исследуются особенности и условия его продаж, перспективы развития в России.

Страхование жизни в России продолжает демонстрировать устойчивое динамичное развитие, несмотря на достаточно жесткие экономические и политические условия и вызовы, оставаясь лидирующим сегментом рынка. Страховые сборы в страховании жизни за шесть месяцев текущего года согласно аналитическим данным Всероссийского союза страховщиков (ВСС), показали рост на 52% по сравнению с таким же периодом прошлого года и достигли суммы в 354,6 млрд руб.

Практически все виды страхования жизни за шесть месяцев текущего года демонстрируют стабильный рост, но особенно это касается кредитного страхования жизни (увеличение на 139% по сравнению с аналогичным периодом 2022 г.)¹. Рост сегмента страхования жизни заемщиков банка связан с ростом ипотечного кредитования, который вырос более, чем на шестьдесят процентов. Премии по накопительному страхованию жизни (НСЖ) составили за шесть месяцев 2023 года 149,5 млрд руб., (рост 27%,), по инвестиционному страхованию жизни (ИСЖ) премии составили 80,3 млрд руб., и соответственно рост составил более 55%.

Возрастание интереса к самим инвестиционным программам ИСЖ и увеличение их доходности связано с началом роста операций на российском фондовом рынке, и с тем, что в современных условиях для страховщиков и инвесторов на мировом рынке капитала действуют финансовые ограничения, блокировка активов и платежей, невозможны операции с облигациями инвестиционных банков из недружественных стран.

Банк России, анализируя финансовый рынок за 2022 год, отметил, что, если самостоятельными инвесторами рынка был зафиксирован отрицательный результат своей инвестиционной деятельности, более 2/3 из них показали убыточность операций, то на рынке страхования жизни к клиентам, имеющим полисы ИСЖ полностью вернулась сумма базовой части своих инвестиционных вложений, как и было им изначально гарантировано при заключении таких программ². По данным регулятора рынка – это достаточно серьезная сумма сохраненных инвестиционных вложений более 233 млрд рублей³, и помимо этого – важный положительный репутационный результат, на практике показывающий действен-

ную страховую составляющую инвестиционных продуктов ИСЖ. Таким образом, сегмент ИСЖ достаточно успешно справился с санкционным давлением.

На российском страховом рынке страховщики активно развивают и программы классического накопительного страхования жизни (НСЖ)⁴. Этот вид страхования всегда был достаточно популярным финансовым инструментом у населения (особенно у консервативных инвесторов, желающих зафиксировать определенный доход, не зависящий от рыночной конъюнктуры), это прежде всего полисы с единовременным взносом без участия страхователя в инвестиционном доходе.

Несмотря на то, что российский финансовый рынок продолжает функционировать в сложных условиях продолжающегося кризиса, введения экономических и политических санкций, уже скоро на финансовом рынке России может появиться еще один новый инвестиционный продукт страхования жизни – долевое страхование жизни (ДСЖ) или - unit-linked insurance plan. Этот вид страхования жизни достаточно успешно и давно пользуется заслуженным вниманием у инвесторов, его вклад в совокупные страховые премии в европейских странах составляет более тридцати процентов.

Законопроект о долевом страховании жизни в России возможно уже осенью будет принят и введен в действующую практику⁵. Это будет способствовать решению острой и актуальной для современной российской экономики проблемы «длинных денег», необходимого инвестиционного ресурса для финансирования государственных и национальных программ.

При внешней схожести условий полисов ИСЖ и ДСЖ они имеют существенные различия в уровне самостоятельности и инициативности клиентов компаний. Клиент, приобретающий полис ДСЖ самостоятельно принимает инвестиционные решения по выбранной стратегии риска, составляет и изменяет свой инвестиционный портфель, (добавляя, например, в него паи открытых ПИФов), и уже сам клиент, а не страховая компания, несет ответственность за свой выбор.

В результате принятия законопроекта регулятором будут введены нормативные изменения по получению необходимых лицензий участников финансового рынка, а именно, - появится единая лицензия на осуществление как страховой деятельности, так и деятельности по управлению инвестиционными и негосударственными пенсионными фондами. Управляющие компании смогут осуществлять операции в сфере страхования жизни, а страховщики, в свою очередь, - работать на рынке коллективных инвестиций, произойдет унификация законодательства и нормативных требований для всех профессиональных участников финансового рынка.

В случае принятия закона о долевом страховании жизни на отечественном финансовом рынке может появиться новый интересный финансовый инструмент, который пока будет доступен только квалифицированному инвестору или профессиональному участнику финансового рынка. Следует отметить, что инвестиции в полисах долевого страхования жизни будут разрешены клиентам в паи открытых отечественных российских паевых инвестиционных фондов, за деятельностью которых осуществляется строгий регулятивный контроль и мониторинг, что также положительно скажется на прозрачности и привлекательности нового вида страхования жизни. Страхователь, имея полис ДСЖ, получает одновременно и права пайщика паевого инвестиционного фонда, в котором собственность на активы фонда принадлежит самим пайщикам, (таким образом, исключается риск по-

тери вложенных средств при банкротстве страховой или управляющей компании), и будет находиться под защитой законодательства о коллективном инвестировании.

В полисах долевого страхования жизни будут предусмотрены страховые выплаты и выкупные суммы, которые непосредственно будут коррелироваться в день выплаты с рыночной стоимостью паев ПИФа.

Договор ДСЖ будет обладать теми же положительными качествами, что имеют и остальные договоры страхования жизни в РФ, это и наличие налоговых льгот для физических лиц, социального налогового вычета, исключение сумм по договору из наследуемого имущества.

Большое значение для формирования полноценного страхового рынка добровольных накоплений и инвестиций, развития страхования жизни, обеспечения защиты и доверия инвесторов будет иметь введение давно планируемой системы государственных гарантий на продукты добровольного страхования жизни в размере не менее 1,4 миллиона рублей, по аналогии с банковскими вкладами и системой страхования банковских вкладов АСВ.

Продукты долевого страхования жизни не смогут заменить или вытеснить продукты инвестиционного страхования жизни, это разные продукты и инвестиционные стратегии. Потребность в полисах и продуктах ДСЖ будет определяться экономической и политической ситуацией в мире и стране, уровнями платежеспособности населения и его финансовой культуры, развитием рынка финансовых инструментов, введением налоговых льгот для населения и профессиональных участников финансового рынка, действий Банка России в области денежно-кредитного регулирования и обеспечения стабильности инвестирования.

Все вышеперечисленные факторы и будут определять спрос инвесторов на накопительные инвестиционные продукты страхования жизни, и, в частности, на договоры ДСЖ. Тем не менее, страхование жизни и дальше останется драйвером роста, так как интерес к некредитным видам страхования жизни НСЖ и ИСЖ сохраняется у клиентов. Это определяется наличием у таких продуктов и надежной страховой защиты, и возможностью получения инвестиционной прибыли. В современных условиях роста ипотеки и потребительского кредитования будут расти суммы по кредитным видам страхования жизни. Специалисты и эксперты рынка дают достаточно оптимистичные прогнозы по дальнейшему развитию страхования жизни в целом, оставляя за сегментом страхования жизни лидирующие позиции. Введение в действующую практику нового инвестиционно-страхового продукта - долевого страхования жизни позволит расширить ассортимент инвестиционно-накопительных продуктов страхования жизни и страхового рынка в целом, способствовать развитию инвестиционного потенциала национальной экономики.

¹ Страхование сегодня : интернет-портал. URL: www.insur-info.ru (дата обращения: 24.10.2023).

² Ассоциация страховщиков жизни. URL: <http://aszh.ru/http://www.mskagency.ru> (дата обращения: 24.10.2023).

³ Центральный банк Российской Федерации : официальный сайт. URL: <http://www.cbr.ru/sbrfr/> (дата обращения: 20.10.2023).

⁴ Всероссийский союз страховщиков : [сайт]. URL: <http://old.ins-union.ru> (дата обращения: 22.10.2023).

⁵ Интерфакс : [сайт]. URL: <https://www.interfax.ru/business/> (дата обращения: 24.10.2023).

DEVELOPMENT OF EQUITY LIFE INSURANCE IN RUSSIA

© 2023 Zhegalova Elena Valerievna
Associated Professor of the Department of Finances
Samara State University of Economics
E-mail: zhegalova@rambler.ru

Keywords: equity life insurance, investment and cumulative life insurance, draft law, regulator, state guarantees of investment investments.

The article discusses the legislative and practical aspects of the appearance of a new investment insurance product on the financial market – equity life insurance. The features and conditions of its sales, prospects of development in Russia are investigated.

ПЛАНИРОВАНИЕ ТОВАРНОЙ ПОЛИТИКИ ПРЕДПРИЯТИЯ

© 2023 Заступов Андрей Владимирович
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: oiler79@mail.ru

Ключевые слова: товарная политика, планирование, организация, анализ, этап.

В статье представлены сущность, научная трактовка, классификация, функции товарной политики предприятия и ее планирования. Сформулирован алгоритм создания плана товарной политики предприятия, в который можно включить основные этапы, тесно скоррелированные между собой.

В настоящее время товарная политика играет ключевую роль в экономической деятельности хозяйствующих субъектов, так как именно товар, его качество, ассортиментный ряд, особенности протекания жизненного цикла и его новизна оказывают влияние на уровень конкурентоспособности предприятия и эффективность производства в целом. Товарная политика предприятия позволяет определить, какие товары и в каком количестве следует производить для достижения желаемого размера прибыли, а также указывает экономическую целесообразность разработки и производства новой продукции.

В условиях нестабильной экономики и постоянно изменяющихся потребностях общества преимущественной целью любого предпринимателя является обеспечение конкурентоспособности предприятия и товара на рынке для получения максимальной прибыли при минимальных издержках производства и продаж¹. Это требует наличия особых навыков и умений, а также специализированных знаний в области бизнеса и экономики, которые позволяют не только адекватно анализировать реальную ситуацию и процессы на предприятии, но и принимать результативные управленческие решения, реализовывать качественную кадровую политику, а также внедрять новые инструменты и методики в различные процессы жизнедеятельности компании. Конкурентоспособность товара играет важную роль в формировании конкурентоспособности предприятия, так как лежит в основании процесса получения прибыли². Для обеспечения конкурентных преимуществ товара и всего бизнеса в целом предпринимателю необходимо сформировать результативную новую и товарную политику.

В этой связи, товар занимает ключевую роль в системе анализа и оценки хозяйственной деятельности предприятия и представляет собой результат производства, предназначенный для дальнейшей продажи. Важно отметить, что термины «продукт» и «товар» часто используют в качестве синонимичных. Однако продукт является понятием более широким, так как включает в себя не только материальные товары, но и оказываемые организацией услуги. Для специалистов в области экономики и маркетинга наиболее важным в продукции является ее потребительная стоимость, с помощью которой можно определить степень удовлетворения требований потребителя³. Иными словами, товар представ-

ляет собой комплекс свойств, определяющих степень преимуществ данного товара по сравнению с аналогичными. Для того, чтобы уровень конкурентоспособности такого товара стал выше, а предприятие работало наиболее результативно, необходимо особо тщательно подходить к разработке товарной политики.

В экономической литературе и практике к научному определению понятия «товарная политика» существует два основных подхода: узкий и широкий. В широком смысле под товарной политикой понимается система мероприятий, разработанная с учетом уровня спроса на товары, услуги и работы, предлагаемые предприятием, а также учитывающая влияние различных факторов, возникающих в условиях функционирования рыночной экономики. Такая система позволяет экономическому субъекту построить эффективный маркетинговый план по реализации своей продукции потребителям. Второй подход основывается на том, что под товарной политикой следует понимать рыночную стратегию организации по отношению к своим потребителям: а именно достижение такого результата, при котором производимая организацией продукция достигает товаропотребителя, обладающего высокой потребностью на данные изделия.

Таким образом, исходя из изученных исследований ряда экономистов, товарная политика представляет собой комплексное понятие, которое включает в себя совокупность действий, направленных на изменение ассортиментной политики, вывода на рынок нового или же поддержание существующего товара⁴. При этом товарная политика учитывает все условия функционирования организации на рынке, а также факторы (внутренние и внешние), оказывающие влияние на товар: его производство, усовершенствование и реализацию.

В полной мере определить сущность понятия «товарная политика» возможно при изучении ее функции, среди которых необходимо выделить следующие:

- увеличение товарооборота;
- достижение желаемого размера прибыли;
- рационализация расходов на производство и реализацию⁵;
- повышение конкурентоспособности предприятия;
- снижение риска предпринимательской деятельности;
- освоение новых рынков, а также расширение доли действующего рынка.

Некоторые направления связаны между собой одинаковой целью, что позволяет объединить их в три основных вида товарной политики:

- концентрическая;
- горизонтальная;
- конгломератная.

Концентрическая товарная политика предполагает поиск новых модификаций товаров, которые позволят частично или полностью удовлетворить потребности новых покупателей. Горизонтальная товарная политика включает в себя разработку новой продукции, предназначенной для продолжения действующего производства и ориентированной на уже отобранный сегмент целевых покупателей, причем ее производство осуществляется без каких-либо изменений используемой технологии.

Конгломератная товарная политика, в свою очередь, кардинально отличается от вышеперечисленных видов тем, что представляет собой разработку совершенно нового то-

вара, принципиально отличающегося от продукции, производимой организацией ранее. Такое направление делает необходимым пересмотр существующих и использование новых технологий, что влечет за собой повышенные риски⁶. Однако результатом следования такой товарной политики выступает освоение совершенно новых рынков.

В связи с тем, что товарная политика обладает некоторым индивидуальным характером, для ее разработки и реализации специалистам предприятия необходимо обладать достоверной информацией о настоящих и плановых целях в области производства и сбыта, знаниями о рынке, его требованиях, представлением о преимуществах и недостатках, а также об угрозах и возможностях организации.

Исходя из всего вышеперечисленного, можно сформировать алгоритм создания плана товарной политики предприятия. В него можно включить следующие основные этапы, тесно скоррелированные между собой:

1. Установление целей и задач товарной политики организации.
2. Подбор товарных стратегий (исходя из долгосрочных целей предприятия).
3. Определение концепции товарной политики.
4. Формирование товарного плана, ориентированного на наиболее полное удовлетворение требований покупателей.
5. Составление плана необходимых мероприятий для достижения поставленных целей в пределах выбранных стратегий и концепций.
6. Определение бюджета, исходя из затрат по всем выполненным мероприятиям, направленным на формирование товарной политики, создание новых товаров и т.д.
7. Контроль за реализацией запланированной товарной политики.

Стоит отметить, что товарный план представляет собой взаимосвязанную систему, в которую входят следующие элементы:

- список товаров и услуг всех ассортиментных групп, необходимых для производства за планируемый период времени;
- объем выпускаемой продукции в натуральном и стоимостном выражении;
- средний размер партий;
- график производства;
- сроки начала и окончания производства.

Таким образом, под товарной политикой следует понимать последовательность целенаправленных действий, направленных на повышение конкурентоспособности продукции, выпускаемой предприятием, а также на повышение эффективности производства в целом. Объектом для установления мероприятий товарной политики выступает как товар, так и рыночные условия, формирующие спрос покупателей на данную продукцию.

В ходе разработки и реализации товарной политики руководство и специалисты организации способны найти ответы на целый ряд вопросов:

- в какой степени на данный момент удовлетворяются потребности покупателей с помощью уже предложенных товаров;
- каким способом можно улучшить качество производимых товаров;
- является ли ассортимент товаров полным и достаточным;
- каковы преимущества и недостатки товара предприятия в сравнении с товарами предприятий-конкурентов и т.д.

Все вышеперечисленное позволяет сделать вывод о важности формирования и реализации товарной политики на предприятии.

Небезызвестно, что любая предпринимательская деятельность основывается на стремлении к получению запланированной величины прибыли. Именно поэтому в самом начале процесса организации хозяйственной деятельности тщательно прорабатываются вопросы, связанные с эффективностью производства и реализации того или иного товара. Однако в большинстве случаев и этого оказывается недостаточно: рыночная среда характеризуется своей нестабильностью, изменчивостью, что делает необходимым смену одних товаров другими для достижения запланированного уровня прибыльности. В этой связи, при составлении плана товарной политики особое внимание должно уделяться разработке жизненного цикла товара и формированию его стадий⁷.

¹ Алексанова Т.Н. Роль и значение маркетинга в товарной политике предприятия // Экономическая среда, 2015. № 1. 59-75 с.

² Горфинкель В.Я. Экономика фирмы (организации, предприятия): учебник / В.Я. Горфинкель, Т.Г. Попадюк, Б.Н. Чернышева. – 2-е изд. – Москва: ИНФРА-М, 2019. – 254 с.

³ Заступов, А.В. Потенциал развития рынка гостиничной недвижимости региона / А. В. Заступов // Экономика и управление собственностью. – 2016. – № 1. – С. 61-67.

⁴ Николаева М.А. Товарная политика: Учебник для бакалавриата. – М.: Норма, НИЦ ИНФРА-М, 2019. – 184 с.

⁵ Заступов, А.В. Совершенствование системы налогового администрирования в нефтяном секторе / А. В. Заступов // Экономика и управление собственностью. – 2012. – № 4. – С. 48-51.

⁶ Медведев, В.К. Эколого-экономические аспекты эффективности ресурсоотдачи механизма природопользования в нефтяном хозяйстве / В. К. Медведев, А. В. Заступов // Вестник Самарской государственной экономической академии. – 2006. – № 2(20). – С. 136-142.

⁷ Сысоева О.А. Управление товаром и его жизненным циклом // Инновационные технологии в управлении. Москва, 2015. С. 61-65.

ENTERPRISE COMMODITY POLICY PLANNING

© 2023 Zastupov Andrey Vladimirovich
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: oiler79@mail.ru

Keywords: commodity policy, planning, organization, analysis, stage.

The article presents the essence, scientific interpretation, classification, functions of the commodity policy of the enterprise and its planning. An algorithm for creating an enterprise commodity policy plan has been formulated, in which you can include the main stages closely correlated with each other.

АНАЛИЗ НАЛОГОВОЙ НАГРУЗКИ НА ПРИМЕРЕ ОБЩЕСТВА С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ «ЭРА.СВЯЗЬ.МОНТАЖ»

© 2023 Захарова Полина Борисовна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: vlasova.pol.2020@gmail.com

Ключевые слова: налоговый режим, налоговая нагрузка, упрощенная система налогообложения, объект налогообложения, общество с ограниченной ответственностью.

Статья посвящена важности грамотного определения подходящей системы налогообложения для предприятия, поскольку она играет одну из ключевых ролей в деятельности организации, благоприятно влияя на ее финансовое состояние за счет комфортных условий налогообложения. При этом неверно подобранный налоговый режим способен привести организацию к скорому банкротству в связи с неподъемной налоговой нагрузкой.

Значимым для организации является выбор системы налогообложения, создающей для нее комфортную налоговую нагрузку. Определяется подходящий налоговый режим на основании анализа его финансовых показателей, таких как доходы и расходы.

Под налоговой нагрузкой понимается часть выручки организации, направленная на уплату налогов.

В Налоговом кодексе предложены несколько различных налоговых режимов. Многообразие данных систем налогообложения позволяет организации выбрать наиболее комфортный режим для нее, что способствуют законодательному снижению налоговой нагрузки.

Законодательством РФ предусмотрено 6 режимов налогообложения, на которые организации могут использовать в своей работе – это ОСН; УСН; ЕСХН; патентная система налогообложения; НПД и АУСН.^{1,2}

Если использовать общую систему налогообложения могут абсолютно все организации, то специальные режимы налогообложения придуманы специально для представителей МСП и с целью законодательно облегчить их налоговую нагрузку.

Общества с ограниченной ответственностью могут применять только общий налоговый режим, УСН, АУСН и ЕСХН. Рассматриваемая же организация может применять только общий налоговый режим (который применяет сейчас) и УСН.

Как уже говорилось ранее, для организации очень важно сделать выбор выгодного налогового режима с целью сокращения своих расходов и увеличения чистой прибыли. Необходимо провести анализ налоговой нагрузки организации на данный момент и считать возможную налоговую нагрузку при переходе на УСН.

* Научный руководитель – **Дождева Елена Евгеньевна**, кандидат экономических наук.

Общество с ограниченной ответственностью «Эра.Связь.Монтаж» - динамично развивающаяся организация, выполняющая полный комплекс работ и услуг в области разработки комплексов и систем связи. Кроме того, одним из направлений деятельности компании является комплексная поставка оборудования и материалов, монтаж и пусконаладка, сервисное обслуживание систем отопления, водоснабжения, теплых полов и канализации.

В целях снижения налоговой нагрузки рассчитаем ее фактический размер и возможность перехода на УСН.

Данный расчет приведем в табл. 1^{3,4,5}.

Таблица 1

Анализ налоговой нагрузки ООО «Эра.Связь.Монтаж» за 2020–2022 гг., тыс. руб.

№ п/п	Показатель	2020 г.	2021 г.	2022 г.	Изменения, %	
					2021/ 2020 гг.	2021/ 2020 гг.
1	Выручка	65734	25604	33313	6	6
2	НДС	541	753	535	-61,05	-61,05
3	Налог на прибыль	0,326	0,139	0,137	39,09	39,09
4	Налог на имущество организаций	0,715	0,647	0,579	-57,24	-57,24
5	Транспортный налог	15	-	-	-9,51	-9,51
6	Итого уплачено налогов	884	893	673	-100,00	-100,00
7	Налоговая нагрузка	1,34	3,49	2,02	1,08	1,08

В соответствии со сведениями о среднеотраслевых показателях налоговой нагрузки, представленных на сайте налоговой, совокупная среднеотраслевая нагрузка для организаций с деятельностью области информации и связи составляет 14,8%.

Исходя из приведенного расчета налоговой нагрузки ООО «Эра.Связь.Монтаж», следует, что на текущий момент времени организация не представляет интереса для выездных налоговых проверок, находясь вне зоны риска. Можно отметить, что сумма уплаченных налогов к 2022 году сокращается в 1,5 раза в сравнении с 2020 годом, что так же взаимосвязано с сокращением выручки на 32 млн. рублей к 2022 году в сравнении с 2020 годом.

Перейдем к анализу налоговой нагрузки при условии перехода организации на УСН.

Организация вправе использовать один из представленных налогооблагаемых объектов:

- «доходы» (налоговая ставка 6%);
- «доходы минус расходы» (налоговая ставка 15%).

Просчитаем вариант использования обоих объектов налогообложения в таблице 2.

В соответствии с представленной в табл. 2 информацией, сделан вывод, что в связи с высокими затратами организации, налогооблагаемая база предприятия довольно низкая.

Таблица 2

Анализ налоговой нагрузки на УСН «Доходы минус расходы» в 2020–2022 гг.

№ п/п	Показатель	Единица измерения	Год		
			2020	2021	2022
A	Б	В	1	2	3
1	Налоговая база	тыс. руб.	1387	176	582
2	Единый налог	%	15	15	15
		тыс. руб.	208	26	87
3	Минимальный налог	%	1	1	1
		тыс. руб.	662	276	372

Важным условием является то, что предприниматели, выбравшие в качестве объекта налогообложения «доходы минус расходы», должны учитывать «правило минимального налога».

Исходя из данных таблицы и этого правила, организация должна будет уплачивать не сумму единого налога, а сумму минимального налога, которая в несколько раз выше.

Таблица 3

Анализ налоговой нагрузки с объектом доходы в 2020-2022 гг.

№ п/п	Показатель	Единица измерения	Год		
			2020	2021	2022
A	Б	В	1	2	3
1	Налоговая база	тыс. руб.	66244	27633	37146
2	Единый налог	%	6	6	6
		тыс. руб.	3975	1658	2229

В соответствии с представленной в табл. 3 информацией, можно отметить, что в сравнении с данными предыдущей таблицы, эти результаты порядком выше – в 5-6 раз. Для объекта налогообложения «доходы» не рассчитывается минимальная ставка налога, поэтому, если организация выберет данный объект налогообложения, то должна будет уплачивать сумму единого налога.

Таблица 4

Сравнение налоговой нагрузки по ОСН и УСН ООО «Эра.Связь.Монтаж» за 2020-2022 гг., тыс. руб.

№ п/п	Показатель	Год		
		2020	2021	2022
A	Б	1	2	3
1	Общий режим налогообложения	884	894	673
2	УСН «доходы»	3975	1658	2229
3	УСН «доходы минус расходы»	662	276	372

В соответствии с представленной в табл. 4 информацией, сделан вывод, что для организации ООО «Эра.Связь.Монтаж» наиболее подходящим режимом налогообложения будет УСН «доходы минус расходы», поскольку в ООО «Эра.Связь.Монтаж» отмечаются высокие расходы, практически соизмеримые с доходами.

Из этого, а также из рассчитанной налоговой нагрузки, которая по ОСН практически в 2 раза выше, следует, что используемая организацией на данный момент система налогообложения является для нее более затратной. УСН «доходы» является самой неподходящей для организации, налоговая нагрузка по ней как минимум в 2 раза выше чем то, что организация имеет сейчас на ОСН.

Таким образом, из анализа налоговой нагрузки ООО «Эра.Связь.Монтаж» следует, что наиболее выгодным для организации будет переход на УСН «доходы минус расходы», т.к. налоговая нагрузка по которому будет примерно в 1,5 раза ниже, чем по режиму, на котором организация находится сейчас, поскольку в ООО «Эра.Связь.Монтаж» отмечаются очень высокие расходы.

Произведенный в статье анализ подтверждает ранее изложенное утверждение о важности выбора наиболее подходящей для деятельности конкретной организации системы налогообложения, что в дальнейшем поспособствует законодательному снижению ее налоговой нагрузки.

¹ Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 04.08.2023) // Собрание законодательства РФ, N 31, 03.08.1998, ст. 3824.

² Федеральная налоговая служба Российской Федерации : официальный сайт. – Москва. - Обновляется в течение суток. – URL: <http://www.nalog.gov.ru> (дата обращения: 18.09.2023). – Текст : электронный.

³ 2020, Ежегодная бухгалтерская отчетность / ООО «Эра.Связь.Монтаж») общество с ограниченной ответственностью «Эра.Связь.Монтаж»). – Самара, 2020 г. – 3 стр.

⁴ 2021, Ежегодная бухгалтерская отчетность / ООО «Эра.Связь.Монтаж») общество с ограниченной ответственностью «Эра.Связь.Монтаж»). – Самара, 2021 г. – 3 стр.

⁵ 2022, Ежегодная бухгалтерская отчетность / ООО «Эра.Связь.Монтаж») общество с ограниченной ответственностью «Эра.Связь.Монтаж»). – Самара, 2022 г. – 3 стр.

ANALYSIS OF TAX BURDEN ON THE EXAMPLE OF LIMITED LIABILITY COMPANY «ERA.SVYAZ.MONTAZH»

© 2023 Zakharova Polina Borisovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: vlasova.pol.2020@gmail.com

Keywords: tax regime, tax burden, simplified taxation system, object of taxation, limited liability company.

The article is devoted to the importance of correctly determining the appropriate taxation system for an enterprise, since it plays one of the key roles in the organization's activities, favorably affecting its financial condition due to comfortable taxation conditions. At the same time, an incorrectly selected tax regime can lead an organization to early bankruptcy due to an unaffordable tax burden.

ПОДДЕРЖКА МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА НА ПРИМЕРЕ РАЗВИТИЯ МАЛЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

© 2023 Зыкова София Вячеславовна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: sofiazykova74435@gmail.com

Ключевые слова: предпринимательство, малый бизнес, экономика организации, поддержка малого и среднего бизнеса, экономика.

В статье анализируются современные пути развития малых предприятий и предпринимательства в целом. В качестве примера автор приводит официально опубликованные отчеты в сфере предпринимательской деятельности малых компаний Самарской области.

В наше время, уже каждый ребенок знает значение слова «инновации». С младших классов в школе, дети изучают новые технологии и знают, что мы живем в постиндустриальном обществе, в экономике которого преобладает цифровизация. Внедрение цифровых и информационно-коммуникационных технологий в экономику определяет развитие малого и среднего бизнеса. В 2023 году малый бизнес стал одним из важнейших элементов рыночной экономики.

К сожалению, количество юридических лиц (юр.лица) и индивидуальных предпринимателей (ИП) в Самарской области сократилось в период с 2018 по 2023 год. За последние 5 лет динамика развития предпринимательства снизилась на 2,5%. Для 2018 – 68 020 – юр. лица, 61 544 - ИП. На 2023 год - 52 107 юр. лица, 74 329 - ИП (Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства)¹.

Пример Тольяттинского муниципального района наглядно демонстрирует отрицательную динамику малого и среднего бизнеса. По состоянию на 01.06.2023 в Тольятти зарегистрировано 29 879 малых и средних предприятий, что на 1111 единиц меньше, чем в начале 2023 года. Больше всего сократилось количество микропредприятий, сократившись на 12,0%, или на 1803 единицы. Однако количество ИП увеличилось по сравнению с началом 2023 года - их количество составляет 15 544 человека, что на 4,6%, или 690 человек, больше.

Наибольшее сокращение числа малых и средних предприятий (МСП) произошло в следующих видах деятельности: строительство на 15,3% (или на 501 единицу), торговля на 1,8% (на 200 единиц), транспортировка и хранение на 4,5% (на 161 единицу) и производство на 1,1% (на 30 единиц).

* Научный руководитель – **Бессонов Игорь Сергеевич**, кандидат экономических наук, старший преподаватель.

Сокращение числа малых предприятий связано с переводом юр. лиц в статус ИП и самозанятых, поскольку в условиях экономической неопределенности, бизнес предпочитает переходить на альтернативные системы налогообложения.

Существует множество факторов, сдерживающих развитие малого и среднего бизнеса. За последние 5 лет Российская Федерация «пережила» экономический и политический кризис. Особенно сократилось количество субъектов МСП в 2020 году, когда страна столкнулась с коронавирусом. Не все организации смогли удержаться на плаву, однако, есть и те, кто смог спасти бизнес. Рассмотрим несколько таких компаний:

1. «MICE Market» – одна из ведущих компаний в сфере бизнес - туризма и организации мероприятий. Агентство сотрудничает с государственными органами власти (организовывает конференции и проекты, нацеленные на развитие предпринимательства). Также, компания занимается управлением командировочных бюджетов крупных федеральных компаний. В 2020 году во время пандемии предприятие оказалось в критичной ситуации. Однако, вовремя воспользовавшись программой получения субсидии в виде специальной программы льготного кредитования, компания смогла вновь успешно и грамотно вести бизнес.²

2. «Школа-Музей-Культура» - музейно-образовательный центр, который занимается развитием социального интеллекта у детей для их успешной адаптации в современном мире. Центр также является примером того, что некоммерческие организации, получившие поддержку от государства, могут избежать плачевных последствий. В 2021 году после пандемии центр был на грани закрытия, но после получения гранта, они продолжили свою деятельность.³

На примере данных компаний можно сделать вывод, что многие малые и средние предприятия пользуются государственной поддержкой и участвуют в региональных проектах. Именно такая поддержка помогла многим компаниям вести бизнес во время кризиса.

В России есть центры «Мой бизнес», которые созданы для объединения всех организаций, поддерживающие малый и средний бизнес. Эти центры были созданы для оказания помощи предпринимателям в управлении своими предприятиями и решении различных проблем. По данным Минэкономразвития Самарской области, уже около 10 центров «Мой бизнес» работают в разных городах, в том числе в Самаре, Тольятти, Кинеле и других. Малые и средние предприятия играют жизненно важную роль в экономике любой страны, поскольку они способствуют созданию рабочих мест и общему экономическому росту. Эти центры призваны помочь предпринимателям получить необходимые знания и навыки для успешного ведения своего бизнеса. Они также предлагают ценные советы и поддержку в решении различных проблем, которые могут возникнуть.

В 2018 году указом президента были созданы национальные проекты для граждан России. Такие проекты были разработаны или реализованы в рамках развития 12 ключевых направлений и направлений деятельности, в которых Российская Федерация стремится наращивать свои темпы. Эти области включают: цифровую экономику, здравоохранение, демографию, образование, экологию, предпринимательство, науку, культуру и т. д. Реализуя потенциал этих областей и добавляя новые технологии, можно достичь соответствующего результата в развитии страны.⁴

В Российской Федерации все чаще реализуются новые федеральные проекты, направленные на социально-экономическое развитие страны. Одним из них является региональный проект «Акселерация развития малого и среднего бизнеса».

Целью проекта является оказание предпринимателям всесторонней поддержки для обеспечения их карьерного роста и развития, а также выхода на зарубежный рынок.

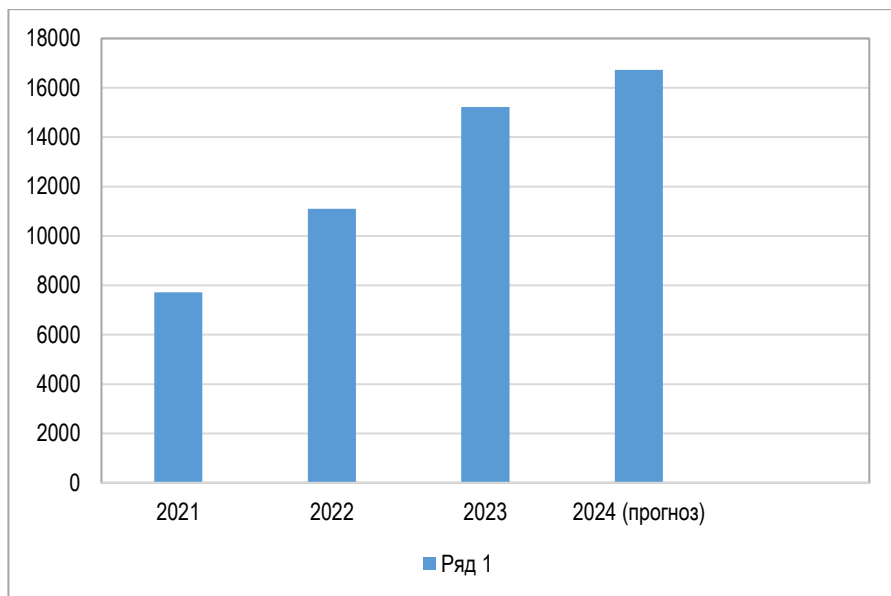


Рис. Количество субъектов МСП и самозанятых граждан, получивших поддержку в рамках проекта⁵

Рассматривая паспорт программы для Самарской области, мы увидим следующие данные (см. рисунок). Статистика по количеству малых и средних предприятий и самозанятых граждан, получивших поддержку в рамках проекта, растет из года в год. Если на 2021 год численность таких граждан составляла 7,7120 тыс. единиц, то на 2022 год - 11,0960 тыс. единиц, а на 2023 год - уже около 15,2320 тыс. единиц.⁵

Поскольку срок реализации проекта установлен на уровне 6 лет (с 2018 по 2024 год), прогнозируется, что к 2024 году таких людей будет уже 16,7300 тыс. (Министерство экономического развития и инвестиций Самарской области). Это станет возможным благодаря поддержке федерального и регионального бюджетов. На реализацию проекта до 2024 года будет выделено почти 850 миллионов рублей.⁶

Существует также федеральный проект «Предакселерация», направленный на создание условий для комфортного ведения бизнеса. Кроме того, проект направлен на увеличение числа вновь созданных компаний. По данным Министерства экономического развития Российской Федерации, вы можете увидеть следующую статистику: количество вновь созданных малых и средних предприятий увеличивается до 1 067 5000 единиц к 2024 году

по сравнению с 21 годом (прогноз). А если учесть данные о количестве предпринимателей, получивших финансовую поддержку в рамках проекта, то это 7,0 тыс. единиц в 2021 году с увеличением до 32,8 тыс. единиц к 2024 году (прогноз).

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод, что национальные проекты оказывают существенное влияние на развитие малого и среднего бизнеса⁷ и на экономику в целом⁸. Благодаря им растет число новых предпринимателей, способных успешно реализовать свой потенциал.

¹ Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства, [Электронный ресурс], - Режим доступа: <https://rmsp.nalog.ru/index.html> (дата обращения 22.09.2023).

² Компания «Mice Market», [Электронный ресурс], - Режим доступа: <https://micemarket.ru/company> (дата обращения 22.09.2023).

³ Автономная некоммерческая организация содействия социальной адаптации семьи и детей «Центр развития социального интеллекта», [Электронный ресурс], - Режим доступа: <https://www.smc63.ru/o-nas/> (дата обращения 22.09.2023).

⁴ Национальные проекты: что это такое и как они изменят Россию, [Электронный ресурс], - Режим доступа: <https://finance.rambler.ru/realty/41705177-natsionalnye-proekty-chto-eto-takoe-i-kak-oni-izmenyat-rossiyu/?ysclid=lgln5ovyt249631603> (дата обращения 22.09.2023).

⁵ Министерство экономического развития и инвестиций Самарской области, [Электронный ресурс], - Режим доступа: https://economy.samregion.ru/upload/iblock/1b1/13_-Akseleratsiya-subektov-malogo-i-srednego-predprinimatelstva.pdf?ysclid=ldsugrc3cf510298304 (дата обращения 22.09.2023).

⁶ Министерство экономического развития Российской Федерации, [Электронный ресурс], - Режим доступа: https://www.economy.gov.ru/material/directions/nacionalnyy_proekt_maloe_i_srednee_predprinimatelstvo_i_podderzhka_individualnoy_predprinimatelskoy_iniciativy/predakseleratsiya/?ysclid=leqqps3r7275863900 (дата обращения 27.09.2023).

⁷ Кандрашина, Е. А. экономические интересы корпоративных участников цепочек создания добавленной стоимости / Е. А. Кандрашина, Д. В. Алешкова // Российская наука: актуальные исследования и разработки : Сборник научных статей VIII Всероссийской научно-практической конференции. В 2-х частях, Самара, 10 октября 2019 года / Редколлегия: С.И. Ашмарина, А.В. Павлова [и др.]. Том Часть 1. – Самара: Самарский государственный экономический университет, 2019. – С. 153-156. – EDN OGVPOC.

⁸ Current problems of enterprises' digitalization / A. B. Vishnyakova, I. S. Golovanova, D. V. Aleshkova [et al.] // Advances in Intelligent Systems and Computing. – 2020. – Vol. 908. – P. 646-654. – DOI 10.1007/978-3-030-11367-4_62. – EDN VPRQCK.

SUPPORT OF SMALL AND MEDIUM ENTERPRISE USING THE EXAMPLE OF DEVELOPMENT OF SMALL ORGANIZATIONS IN THE SAMARA REGION

© 2023 Zykova Sofia Vyacheslavovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: sofiazykova74435@gmail.com

Keywords: entrepreneurship, small business, organizational economics, support for small and medium-sized businesses, economics.

The article analyzes modern ways of development of small enterprises and entrepreneurship in general. As an example, the author cites officially published reports in the field of entrepreneurship of small companies in the Samara region.

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ КОНФИГУРАЦИИ В АГРАРНОМ СЕКТОРЕ В ПЕРИОД СТОЛЫПИНСКОЙ РЕФОРМЫ И НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

© 2023 Иванова Ольга Николаевна*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: afonkino_st@mail.ru

Ключевые слова: Столыпинская аграрная реформа, институциональная конфигурация, институциональная ловушка, Методологический институционализм 2.0, община, уравнительная система распределения бюджетных средств.

Статья посвящена анализу институциональных конфигураций начала XX в. и современного периода, которые напрямую оказывают влияние на государственную инвестиционную политику в отрасли. Автор рассматривает систему господдержки сельскохозяйственной отрасли обозначенных этапов комплексно, с опорой на воспроизводственный подход и Методологический институционализм 2.0, выделяет институциональные конфигурации, а также оценивает их влияние на инвестиционную деятельность.

Закон об инвестициях в РФ предполагает создание условий для роста объема инвестиций, развития инвестиционной деятельности. Вложения инвестиций согласно Закону осуществляются с целью получения дохода или достижения другого положительного эффекта¹. Аграрный сектор обладает огромным инвестиционным потенциалом, а значит сельскохозяйственные предприятия могут являться полноценными участниками инвестиционных проектов². Между тем, инвестиционная активность в отрасли низкая. А в научной литературе зачастую сельскохозяйственное производство из-за природно-климатических условий рассматривается в качестве априори требующего бюджетных вливаний для повышения эффективности³. Такая оценка, на наш взгляд, сложилась в результате неполного анализа специфических особенностей сельскохозяйственного воспроизводства и институциональных конфигураций, действующих в отрасли на протяжении длительного исторического периода.

Понятие институциональной конфигурации как расширенной трактовки института в виде моделей «взаимодействия институтов и их стейкхолдеров в конкретном экономическом пространстве»⁴ дает возможность более подробно проанализировать инвестиционную политику государства на различных этапах развития. Институциональные конфигурации, их соответствие специфическим особенностям аграрной отрасли, во многом обуславливает развитие инвестиционной деятельности в АПК.

К основным специфическим особенностям сельскохозяйственного производства, определяющим институциональные конфигурации, относятся следующие:

* Научный руководитель – **Ермолаев Константин Николаевич**, доктор экономических наук, профессор.

1) Сезонный характер производства, прерывистость работ, различия природно-климатических условий различных территорий обуславливают невозможность централизованного управления сельским хозяйством, создания управленческих «шаблонов», унификации инструментов управления и финансовых механизмов.

2) Рассредоточенность производства в связи с использованием поверхности земли препятствует концентрации сельскохозяйственного производства, следовательно, институциональными ловушками, или институциональными конфигурациями, не соответствующими специфике сельскохозяйственной отрасли, становятся механизмы централизованного укрупнения сельскохозяйственных организаций.

3) Индивидуализированность растений и животных ограничивает возможности механизации производственных процессов, централизованная механизация отрасли тем более не соответствует специфике отрасли⁵.

Фактически описанные институциональные конфигурации-ловушки действовали в период 1930-1991 гг. Понятие инвестиции в этот период было замещено понятием «валовое накопление», «кап. вложение» и выполняло исключительно производственную функцию⁶.

Проанализируем влияние моделей взаимодействия институтов и их стейкхолдеров в аграрном секторе начала XX в. и современного периода, а также их влияние на инвестиционную деятельность в отрасли. Анализ опыта аграрных преобразований 1906-1917 гг. позволит под другим углом рассмотреть факторы, обуславливающие низкую инвестиционную активность в отрасли на современном этапе.

В период Столыпинской аграрной реформы Правительство вводило регуляторы, расширяющие возможности развития аграриев. Одним из таких регуляторов, наряду с частной собственностью на землю, являлось расширение ответственности за результаты реформы органов местного самоуправления. П.А. Столыпин отмечал: «Для выяснения мер ... надо приблизиться к самой жизни крестьянства. Никакие центральные органы достигнуть этого не в состоянии. Дело это должно быть всецело возложено на действующие на местах коллегиальные органы». Сам он последовательно следовал этому принципу. Так, в телеграмме от 20 сентября 1909 г. предводителю дворянства Самарского уезда им подчеркивалось, что знание условий на местах должно подсказать меры по развитию отрасли⁷.

Каких-либо централизованных механизмов насильственного разрушения общины и насильственной организации какой-либо организационно-правовой формы, способа ведения хозяйства в начале XX в. также не существовало. Социалистическая и либеральная пресса утверждала обратное и представляла предоставленное крестьянину право выбора формы ведения хозяйства как «торжество личного интереса». Однако исторически в рамках общины крестьяне имели возможность соблюдать баланс общественного и личного интереса. Также некорректно отождествление самой возможности самостоятельного действовать с алчностью и другими формами оппортунистического поведения. Фактически разрушалась не община, а фискальный механизм, ограничивающий, сдерживающий развитие - менялись нормы института налогообложения, так, была отмена внешняя по отношению к общине форма воздействия государства круговая порука⁸. В Самарской губернии на 01.01.1916 г. 48,2% крестьянский дворов было закреплено в личную собственность, за которыми числилось 30,9% наделной земли¹⁰. 2/3 земель продолжали пользоваться общины. При этом нельзя сказать, что почти половина крестьян поддержало положение ре-

формы, а другая половина нет. Ведь положения реформы не содержали нормы по «насаждению» какой-либо организационно-правовой формы. Однако точно нецелесообразно и некорректно считать представителями всего крестьянства, выразителями его интересов, основными стейкхолдерами индивидов с действительно оппортунистическим поведением.

Уровень механизации сельскохозяйственного производства в период проведения реформ начала XX в. увеличился. Рост спроса на сельскохозяйственные машины стал возможным благодаря системе кредитования, позволявшей привлекать средства для реализации различных экономических проектов¹¹. То есть можно говорить о том, что институциональные конфигурации начала XX в. соответствовали специфическим особенностям отрасли как экономического пространства и способствовали развитию инвестиционной среды. Как государство, так и крестьяне являлись стейкхолдерами, заинтересованными в действии регуляторов, расширяющих возможности развития различных организационно-правовых форм в аграрной отрасли – частной собственности, системы самоуправления и кредитования.

При этом еще до изменения политических институтов в 1917 г. и образования государственной собственности образовалась институциональная конфигурация-ловушка – уравнительная система распределения бюджетных средств. Органы местного самоуправления, бюрократический аппарат выступил фактически в качестве самостоятельного стейкхолдера, насаждавшего собственные «правила игры». Вместо кредитования крестьянских хозяйств в соответствии с их индивидуальными запросами и производственными возможностями, земства распределяли средства по уравнительному принципу⁸. П.А. Столыпин являлся противником уравнительного принципа распределения. Так, он называл его простым, совершенно автоматическим, механическим способом, подчеркивал иррациональность уравнивания «ленивого» и «трудолюбивого», не способного и способного⁷.

Институциональная ловушка централизованного уравнительного распределения субсидий продолжает действовать и на современном этапе и сдерживает оживление инвестиционной деятельности в аграрном секторе. Во многом функционирование уравнительной системы распределения бюджетных средств продиктовано интересами бюрократического аппарата и стремлением сохранить контрольно-распределительные функции. Т.е. на современном этапе система управления продолжает выступать как стейкхолдер, действующий в собственных интересах, противоречащих как государственным, так и стремлениям аграриев. Так, осуществляется централизация управления - объединены Министерство сельского хозяйства и Федеральное агентство по рыболовству. Растет число департаментов Минсельхоза РФ, практически все они осуществляют уравнительное распределение субсидий в целях развития сферы производства. Например, в 2022 г. было увеличено число департаментов с 15 до 18. В ведении новых департаментов находятся вопросы селекции, семеноводства и рыбного хозяйства. Поддерживаются главным образом крупные хозяйства, т.е. поддерживается процесс концентрации производства. Как и на предыдущем этапе развития, это продиктовано стремлением бюрократического аппарата упростить процесс выполнения контрольно-распределительных функций.

Фактически функционирование институциональной ловушки распределения обуславливает централизацию управления, концентрацию производства, централизованную систему механизации (через систему субсидирования покрывается часть затрат на приобретение определенных видов техники). Это сдерживает развитие сельскохозяйственных

организаций, процессы оживления инвестиционной среды и не отвечает общегосударственным интересам. В качестве мер, направленных на оживление инвестиционной среды в аграрном секторе, можно предложить:

- деbüroкратизацию управления и развитие местного самоуправления;
- преобразование функций системы управления с контрольно-распределительных на стимулирующую и регулирующую;
- развитие государственного предпринимательства;
- государственная поддержка стратегических инвестиционных проектов на основе государственно-частного партнерства;
- развитие кредитования, в т.ч. под залог сельскохозяйственной продукции;
- строительство элеваторов и прочей инфраструктуры хранения и сбыта сельскохозяйственной продукции;
- формирование и регулирование торговых бирж, рынка капитала.

Введение обозначенных мер приведет к притоку инвестиций в АПК, к росту благосостояния сельскохозяйственных товаропроизводителей, развитию аграрной отрасли.

¹ Федеральный закон от 25.02.1999 N 39-ФЗ (ред. от 28.12.2022) «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений». URL: <https://www.consultant.ru/> (дата обращения: 28.05.2023).

² Жданова Н.В., Власенко О.В., Иляшевич Д.И. Проблемы и перспективы устойчивого развития агропромышленного комплекса : материалы Всероссийской научно-практической конференции с международным участием, посвященной памяти А.А. Ежовского, п. Молодежный, 17-18 ноября 2022 года. – п. Молодежный : Иркутский государственный аграрный университет им. А.А. Ежовского, 2022. – С. 272-281.

³ Крылов С.И. Анализ бухгалтерского баланса коммерческой организации с помощью финансовых коэффициентов // Финансовый вестник: финансы, налоги, страхование, бухгалтерский учет. 2013. № 8. С. 30-37.

⁴ Фролов Д.П. Методологический институционализм 2.0: от институтов – к институциональным конфигурациям // Вопросы экономики. 2016. № 7. С. 147-160.

⁵ Бруцкус Б.Д. Экономия сельского хозяйства. Берлин: Книгоиздательство «Кооперативная мысль», 1923. 360 с.

⁶ Корольков В. Категории и понятия в исследованиях инвестиционной деятельности / В. Корольков // Бизнес: Экономика, маркетинг, менеджмент. – 2008. – № 1. – С. 30-37.

⁷ Столыпинская аграрная реформа в Самарской губернии. Сборник документов и материалов. – Самара, 2012. – 314 с.

⁸ Как крестьян делали отсталыми : с.-х. кооперативы и аграр. вопрос в России, 1861 - 1914 / Янни Коцонис ; [пер. с англ. В. Макаров]. - Москва : Новое лит. обозрение, 2006 (М. : Тип. «Наука»). - 313 с.

⁹ Кузнецов Д.В. Столыпинская аграрная реформа и крестьянская община: новый взгляд на старую проблему // Вестник Омского государственного аграрного университета. - 2011. - № 2(2). - С. 76-81.

¹⁰ Левачева К.В. Столыпинская аграрная реформа в Самарской губернии (1906-1916 гг.) / Ученые записки Куйбышевского государственного педагогического института им. В.В. Куйбышева. Общественные записки. – 1955. – С. 151-176.

¹¹ Аверьянова Н.Н. Государственная поддержка сельского хозяйства в эпоху П.А. Столыпина и современные реалии // Известия Саратовского университета. Нов. Сер. Сер.: Экономика. Управление. Право. – 2023. – Т. 23. – Вып. 2. – С. 208 – 2013.

INSTITUTIONAL CONFIGURATIONS IN THE AGRICULTURAL SECTOR DURING THE STOLYPIN REFORM PERIOD AND AT THE PRESENT STAGE

© 2023 Ivanova Olga Nikolaevna
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: afonkino_st@mail.ru

Keywords: Stolypin agrarian reform, institutional configuration, institutional trap, Methodological institutionalism 2.0, community, equalizing system of distribution of budget funds.

The article is devoted to the analysis of institutional configurations of the early twentieth century and the modern period, which directly affect the state investment policy in the industry. The author examines the system of state support for the agricultural sector of the designated stages comprehensively, based on the reproductive approach and Methodological institutionalism 2.0, identifies institutional configurations, and also assesses their impact on investment activity.

БАНКОВСКИЕ ПРОДУКТЫ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ РОССИИ: ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

© 2023 Казаков Никита Константинович*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Kazakov.n.k@gmail.com

Ключевые слова: банковские продукты, цифровизация, банковский сектор, онлайн-кредитование, роботизированное управление активами, финансовые агрегаторы, безопасность данных, искусственный интеллект, онлайн-платежи, регулирование.

В статье исследуется влияние цифровых технологий на банковский сектор России, определяются перспективы развития банковских продуктов и услуг в цифровой экономике. Рассматриваются изменения в предоставлении банковских услуг, направления развития онлайн-кредитования, искусственного интеллекта, роботизированного управления активами, обеспечение безопасности данных и онлайн-платежей, регулирование банковских операций в цифровой экономике.

Цифровизация экономики способствует революционным изменениям в различных секторах, и банковский сектор не остался в стороне от этой трансформации. В условиях стремительного развития информационных технологий и изменяющихся потребительских ожиданий, российские банки вынуждены адаптировать свои продукты и услуги к новой реальности. Те российские банки, которые будут готовы адаптироваться к новым технологическим трендам, смогут успешно справиться с вызовами и остаться конкурентоспособными в эпоху цифровой экономики. В условиях стремительного развития цифровых технологий банки в России должны оперативно пересматривать способы предоставления услуг с учетом изменяющихся потребительских ожиданий и технологических возможностей. Этот процесс включает в себя следующие изменения и направления развития:

Мобильные приложения и интернет-банкинг: Введение мобильных приложений и онлайн-платформ позволяет клиентам осуществлять широкий спектр операций, включая переводы, оплаты, управление счетами и инвестициями, в режиме реального времени. Это обеспечивает клиентам удобство и доступность услуг 24/7.

Виртуальные ассистенты и чат-боты: Банки осуществляют внедрение виртуальных ассистентов и чат-ботов для обработки запросов клиентов, предоставления информации о банковских продуктах и помощи в решении стандартных задач. Это улучшает клиентский опыт и снижает нагрузку на контактные центры.

Онлайн-консультации: Банки, осуществляя виртуальные исследования и онлайн-консультации становятся важными инструментами для клиентов, позволяя им получать

* Научный руководитель – Жегалова Елена Валерьевна, кандидат экономических наук, доцент кафедры финансов.

профессиональные финансовые консультации без посещения физических отделений банков.

Персонализация услуг: С использованием данных и искусственного интеллекта банки могут предлагать персонализированные услуги и продукты, учитывая потребности и предпочтения каждого клиента. Это способствует улучшению удовлетворенности клиентов.

Электронные документы и цифровые подписи: Внедрение в банках электронных документов и цифровых подписей сокращает бумажный оборот, упрощает процессы оформления банковских продуктов и сделок.

Мультиканальность: Банки развивают мультиканальность, что позволяет клиентам выбирать наиболее удобные для них способы общения с банком, например через мобильное приложение, веб-платформу, чат-бота, или физический офис.

Эти изменения в предоставлении банковских услуг открывают новые горизонты для клиентов и банков, делая финансовое обслуживание более доступным, удобным и эффективным. Таким образом, цифровизация трансформирует способы взаимодействия между банками и клиентами, что является ключевым аспектом развития банковских продуктов в современной России.

Развитие онлайн-кредитования в России

Одним из значительных направлений совершенствования банковских продуктов в условиях цифровизации экономики России является обеспечение роста онлайн-кредитования. Этот сегмент рынка кредитования приобретает все большую популярность и включает следующие ключевые аспекты:

Онлайн-заявки и одобрение кредитов:

Цифровые технологии позволяют клиентам подавать заявки на кредит онлайн, обеспечивая более удобный и быстрый процесс. Банки могут также использовать алгоритмы и искусственный интеллект для автоматической обработки и одобрения кредитных заявок.

Моментальные выдачи кредитов:

Некоторые банки предоставляют моментальные кредиты, позволяя клиентам получать средства на свои банковские счета в течение нескольких минут после одобрения. Это особенно востребовано в сфере мелких кредитов и срочных финансовых нужд.

Онлайн-мониторинг и управление кредитами:

Цифровые платформы предоставляют клиентам возможность осуществлять мониторинг своего кредитного статуса, платежей и задолженности в режиме онлайн. Это способствует более активному и осознанному участию клиентов в управлении своими финансами.

Потребительские кредиты на покупку онлайн:

Онлайн-розничные платформы и электронные магазины сотрудничают с банками для предоставления кредитов на покупку товаров и услуг в режиме онлайн. Это способствует стимулированию потребительского спроса.

Автоматизированное скоринговое решение:

Банки разрабатывают скоринговые модели, основанные на анализе данных и поведенческих факторов клиентов, что позволяет более точно и оперативно оценивать кредитоспособность своих заемщиков.

Эти инновации в области онлайн-кредитования обеспечивают более удобный доступ к финансовым ресурсам и способствуют развитию рынка потребительского и малого бизнес-кредитования в России. Однако, риск-менеджменту коммерческих банков важно соблюдать в своей деятельности этические стандарты и обеспечивать надежность кредитных процессов, чтобы избежать рисков для клиентов и финансовой стабильности самого банка.

Искусственный интеллект и финансовый анализ банковских продуктов и услуг.

Искусственный интеллект (ИИ) и анализ играют ключевую роль в современном банковском секторе, повышая эффективность и качество предоставляемых услуг.

Персонализированные рекомендации:

С помощью алгоритмов машинного обучения банки могут анализировать большие объемы данных о клиентах и предлагать для них персонализированные финансовые продукты и инвестиционные стратегии. Это повышает удовлетворенность клиентов и эффективность продаж банковских продуктов.

Прогнозирование рисков:

Искусственный интеллект и финансовый анализ позволяют банкам более точно оценивать кредитоспособность заемщиков и прогнозировать риски. Это снижает вероятность невозврата кредитов и повышает качество кредитного портфеля банка.

Предотвращение мошенничества:

Использование в практике банка специальных программ и аналитических инструментов позволяет исследовать финансовые транзакции на предмет возможных противоправных действий, что помогает выявлять и предотвращать мошенническую активность клиентов банка.

Автоматизированный клиентский сервис:

Искусственный интеллект способствует автоматизации ответов на разнообразные вопросы клиентов через применение чат-ботов и виртуальных ассистентов, что улучшает оперативность обслуживания.

Оптимизация процессов:

Банки используют аналитические данные для совершенствования и оптимизации внутренних процессов, включая управление рисками, финансовое планирование и административные функции.

Инвестиционные решения:

Банки в современной деятельности стараются использовать роботизированные инвестиционные платформы, поддерживаемые ИИ, а также предоставлять клиентам доступ к самостоятельному автоматическому управлению портфелем своих активов.

Использование искусственного интеллекта и анализа банковских операций не только увеличивает эффективность, но и способствует развитию новых продуктов, спрогнозированных на основе такого анализа данных. При этом банкам в своей деятельности важно соблюдать нормы конфиденциальности данных и обеспечивать надежность алгоритмов ИИ, чтобы не потерять доверие клиентов и выполнять нормативные требования регулятора Банка России.

Цифровизация экономики России имеет глубокое воздействие на банковские продукты и услуги, открывая перед банковским сектором как вызовы, так и уникальные перспективы. Изменения в предоставлении банковских услуг позволяют клиентам более удобно и эф-

эффективно управлять своими финансами, а банкам – снижать операционные издержки и улучшать качество клиентской базы. Развитие онлайн-кредитования делает кредиты более доступными и ускоренными, что способствует развитию потребительского и малого бизнес-кредитования. Искусственный интеллект по анализу больших баз данных обогащают банковские продукты персонализированными решениями, эффективным управлением рисками и улучшенными клиентскими услугами.

В цифровой экономике важными аспектами банковской деятельности становятся вопросы обеспечения безопасности и конфиденциальности данных. Банки должны по-прежнему придерживаться соблюдения своими сотрудниками высоких стандартов в области защиты данных и этики. В современных условиях цифровой экономики для коммерческих банков важно быть конкурентоспособными, стабильными, гибкими, готовыми к постоянным изменениям и успешной адаптации к быстро меняющейся технологической среде.

¹ Бабенко И.В., Тенденции развития цифровой экономики в банковской сфере, *Economics: Yesterday, Today and Tomorrow*. 2023, Vol. 13, Is. 7A.

² Tatyana Yu. Mazurina, Elizaveta I. Shamanina & Klavdiya L. Neopulo, Transformation of Russian Banks Business Models in the Conditions of the Digital Economy Development. URL: https://link.springer.com/chapter/10.1007/978-3-030-56433-9_66 (дата обращения: 20.10.2023).

³ Рябичева О. И. Цифровизация розничных банковских услуг в Российской Федерации на современном этапе. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/tsifrovizatsiya-rozничnyh-bankovskih-uslug-v-rossiyskoy-federatsii-na-sovremennom-etape> (дата обращения: 22.10.2023).

⁴ Центральный банк Российской Федерации : официальный сайт. URL: <http://www.cbr.ru/sbrfr/> (дата обращения: 20.10.2023).

BANKING PRODUCTS IN THE CONDITIONS OF DIGITALIZATION OF THE RUSSIAN ECONOMY: DEVELOPMENT PROSPECTS

© 2023 Kazakov Nikita Konstantinovich
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: Kazakov.n.k@gmail.com

Keywords: banking products, digitalization, banking sector, online lending, robotic asset management, financial aggregators, data security, artificial intelligence, online payments, regulation.

The article examines the impact of digital technologies on the Russian banking sector, determines the prospects for the development of banking products and services in the digital economy. Changes in the provision of banking services, directions of development of online lending, artificial intelligence, robotic asset management, data security and online payments, regulation of banking operations in the digital economy are considered.

СУЩНОСТЬ И КОМПОНЕНТЫ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ РЕГИОНА (НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКИ ТАТАРСТАН)

© 2023 Казакова Ангелина Руслановна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: angelinka.kazakova.02@mail.ru

Ключевые слова: инвестиционная привлекательность, инвестиции, региональная экономика, инвестиционный климат.

В статье рассматривается понятие инвестиционной привлекательности определенного региона. Анализируются финансовое состояние Республики Татарстан, ее экономический потенциал, структура и развитие секторов экономики, а также наличие и качество инфраструктуры, которые являются ключевыми факторами для инвесторов.

Инвестиционная привлекательность – это степень привлекательности определенного актива, региона или компании для инвесторов. Это понятие оценивает потенциал для получения высокой прибыли, минимизации рисков и привлечения инвестиций. Чем выше инвестиционная привлекательность, тем больше вероятность привлечения инвесторов и роста инвестиций.

Инвестиционная привлекательность региона представляет собой способность конкретного региона привлекать и оправдывать инвестиции со стороны компаний и инвесторов¹. Она может оцениваться на основе различных факторов, которыми могут быть экономическое состояние региона, наличие инфраструктуры, политическая стабильность, налоговые льготы и инвестиционные стимулы, доступность капитала, наличие качественного трудового рынка, а также других факторов, влияющих на бизнес-среду. Чем более инвестиционно привлекательным является регион, тем больше вероятность получения инвестиций, создания рабочих мест и развития экономики. Основные задачи инвестиционной политики региона представлены на рис. 1.

Возможно выделение двух основных компонентов инвестиционной привлекательности региона²:

- 1) его инвестиционный потенциал;
- 2) уровень региональных инвестиционных рисков.

У инвестиционно привлекательного региона высокий инвестиционный потенциал и низкие инвестиционные риски. Рассмотрим данное сочетание на примере Республики Татарстан, которая является ведущим в социально-экономическом отношении субъектом Российской Федерации и имеет высокую инвестиционную привлекательность благодаря своему географическому положению, благоприятному инвестиционному климату, развитой инфраструктуре и доступным трудовым ресурсам.

* Научный руководитель – **Пименова Елена Михайловна**, кандидат экономических наук, доцент.

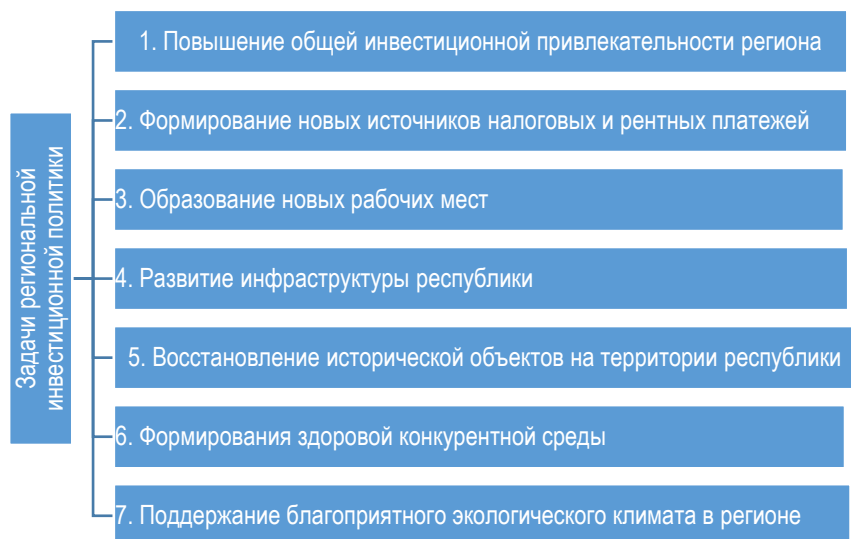


Рис. 1. Основные задачи политики по повышению инвестиционной привлекательности региона

1. Географическое положение. Регион располагается в самом центре России, в месте слияния рек Волги и Камы. В состав входит 43 муниципальных района и 2 городских округа.

2. Благоприятный инвестиционный климат. Татарстан является лидером среди регионов России по основным макроэкономическим показателям. По итогам 2022 года объем валового регионального продукта составил 3 865,1 млрд руб., что на 6% выше уровня 2021 года³. В Татарстане функционирует около 115 тысяч предприятий в различных отраслях промышленности. Структура экономики Татарстана представлена на рис. 2. Объем инвестиций в основной капитал в 2022 году составил 888,6 млрд руб., что на 10,5% выше уровня предшествующего периода.

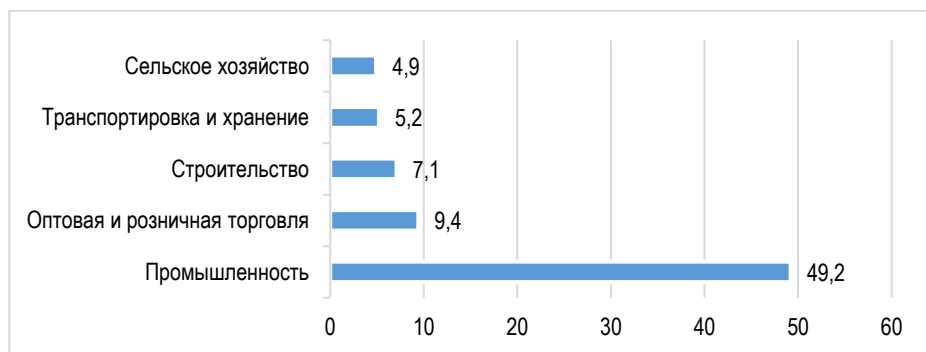


Рис. 2. Структура экономики Татарстана по отраслям, %

3. Развитая инфраструктура. В Республике Татарстан построены автомобильные и железнодорожные пути сообщения, имеются энергетические и водные ресурсы. Все это в совокупности позволяет соответствующим организациям эффективно организовывать транспортировку грузов (товаров), обеспечивать комфортные условия для жизни населения и функционирования бизнеса.

4. Доступные трудовые ресурсы. Численность населения республики Татарстан на 2023 год, по данным Росстата, составляет 4 001 625 чел., из них в среднем за 2022 год заняты в экономике 1981,8 тыс. чел. (97,7% рабочей силы)⁴. Численность рабочей силы в республике (по отраслям) представлена на рис. 3. В регионе много научно-исследовательских учреждений, что повышает уровень квалификации рабочей силы и открывает доступ инвесторов к инновационным разработкам.

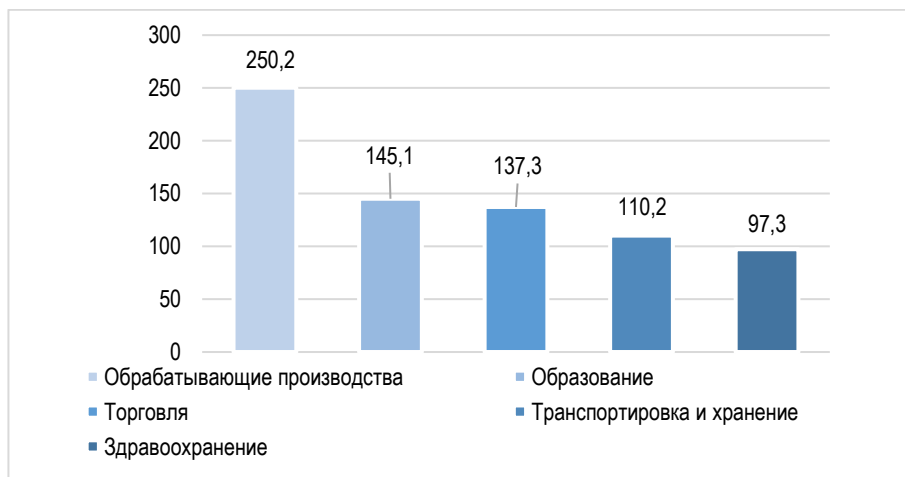


Рис. 3. Численность рабочей силы в Республике Татарстан по отраслям, тыс. чел.

Согласно данным рейтингового агентства «Эксперт РА» инвестиционные риски Республики Татарстан крайне низкие. Сочетанием довольно высокого инвестиционного потенциала и низких инвестиционных издержек можно объяснить привлекательность рассматриваемого региона для иностранных инвесторов⁵. Таким образом, Республику Татарстан можно считать инвестиционно привлекательным регионом РФ⁶. Главной целью региональной инвестиционной политики можно признать создание благоприятных условий для предпринимателей⁷, что превращает Республику в привлекательную для отечественных и иностранных инвесторов зону.

¹ Пименова, Е. М. Теоретические аспекты исследования инвестиционной привлекательности субъектов хозяйствования / Е. М. Пименова // Экономика и предпринимательство. – 2023. – № 2 (151). – С. 808-812. – DOI 10.34925/EIP.2023.151.2.157. – EDN SVNKJK.

² Пименова, Е. М. Критерии оценки эффективности и успешности предпринимательства и малого бизнеса / Е. М. Пименова // Креативная экономика. – 2020. – Т. 14, № 10. – С. 2431-2444. – DOI 10.18334/ce.14.10.110959. – EDN THAJEZ.

³ Основные показатели социально-экономического развития Республики Татарстан в 2022 году [Электронный ресурс] / Министерство Экономки Республики Татарстан. – URL: [http:// mert.tatarstan.ru](http://mert.tatarstan.ru) (дата обращения: 23.20.2023).

⁴ Официальная статистика. Население [Электронный ресурс] / Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Республике Татарстан. – Официальный сайт Татарстанстат. – URL: [http:// tatstat.gks.ru](http://tatstat.gks.ru) (дата обращения: 23.20.2023).

⁵ Pimenova, E. M. Specificity of sustainability assessment for industrial enterprise functioning in the digital economy / E. M. Pimenova // Engineering Economics: Decisions and Solutions from Eurasian Perspective. – Cham: Springer Nature, 2021. – P. 3-10. – DOI 10.1007/978-3-030-53277-2_1. – EDN VKDTKK.

⁶ Харитонова, Д. В. Механизмы согласования интересов корпоративных участников цепочки создания стоимости / Д. В. Харитонова // Экономика и предпринимательство. – 2023. – № 3 (152). – С. 913-916. – DOI 10.34925/EIP.2023.152.3.180. – EDN NHUQPO.

⁷ Motivation Tools in Entrepreneurial Networks of Strategic Alliances / D. V. Aleshkova, D. A. Akopyan, N. V. Kalenskaya, R. N. Khusnutdinov // Lecture Notes in Networks and Systems. – 2021. – Vol. 161. – P. 533-537. – DOI 10.1007/978-3-030-60926-9_67. – EDN NTDUAW.

THE ESSENCE AND COMPONENTS OF THE INVESTMENT ATTRACTIVENESS OF THE REGION (ON THE EXAMPLE OF THE REPUBLIC OF TATARSTAN)

© 2023 Kazakova Angelina Ruslanovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: angelinka.kazakova.02@mail.ru

Keywords: investment attractiveness, investments, regional economy, investment climate.

The article discusses the concept of investment attractiveness of a certain region. The financial condition of the Republic of Tatarstan, its economic potential, the structure and development of economic sectors, as well as the availability and quality of infrastructure, which are key factors for investors, are analyzed.

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО ДОЛГА И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

© 2023 Камеристова Анна Игоревна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: Kameristovaann@gmail.com

© 2023 Исаева Софья Владимировна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: Sofaisaeva6705@gmail.com

Ключевые слова: государственный долг, проблемы государственного долга, рефинансирование, реструктуризация, конверсия, золотовалютные резервы.

Статья посвящена выявлению проблем, возникающих при государственном долге и его неэффективном управлении. Авторы обозревают основные вызовы, связанные с ростом долговой нагрузки, включая увеличение бюджетного дефицита, неустойчивый экономический рост и ограниченные финансовые ресурсы. Исследуются различные методы управления долгом, в том числе реструктуризация, консолидация и уменьшение расходов. Результаты исследования могут быть полезны для государственных органов, экономистов и инвесторов, которые заинтересованы в управлении государственным долгом.

В настоящее время ввиду сложной экономической и геополитической конъюнктуры в мире и внутри страны финансовая политика предполагает увеличение объемов государственных расходов, некоторая часть которых может быть покрыта с помощью государственного долга. Государственный долг – это важнейший инструмент регулирования экономики и обеспечения финансовой стабильности страны, совокупность долговых обязательств государства перед различными кредиторами (внутренними и внешними). Он возникает, когда государство берет заем на финансирование своих расходов, в том числе создание государственной инфраструктуры, реализация социальных программ, содержание нетрудоспособных, малоимущих, содержание вооруженных сил и другие нужды.

Государственный долг выполняет различные функции:

1. Финансирование бюджетного дефицита.
2. Инвестиции в экономику.
3. Регулирование денежного рынка.
4. Стабилизация финансовой ситуации в стране.
5. Финансирование социальных программ.
6. Развитие инфраструктуры.
7. Снижение налогового бремени.

* Научный руководитель – **Дождева Елена Евгеньевна**, кандидат экономических наук.

8. Поддержка малого и среднего бизнеса.

9. Финансирование военных расходов и др.

Государство может получить денежные средства от других стран, иностранных граждан, международных финансовых организаций и иных субъектов международного права, в данном случае долг считается внешним. По итогам оценки Министерства Финансов, внешний долг РФ на 1 октября 2023 года составил 52 322,4 млн долларов, что на 9,7 % меньше, чем на начало года. Внутренний долг состоит из займов государства у физических и юридических лиц, различных организаций внутри страны. На 1 октября 2023 года его размер оценивается в 20 376,880 млрд руб., что на 7,8% больше, чем на 1 января 2023 года.

Государственный долг имеет множество преимуществ.⁴ Например, с его помощью привлекаются иностранные инвестиции, ликвидируется несоответствие потребностей и финансовых возможностей страны, стимулируется экономическое развитие посредством реализации различных программ и проектов.

Однако долг может создавать и ряд проблем:

1) Увеличение финансовой нагрузки: Выплата государственного долга требует расход значительных средств из бюджета, это может ограничить возможность правительства для финансирования других важных программ и проектов, включая социальную защиту и инфраструктурное развитие.

2) Высокий государственный долг приводит к росту процентных ставок: в случае неуверенности инвесторов в том, что государство сможет вовремя погасить долг, они могут требовать более высоких процентных ставок на приобретение облигаций. Это, в свою очередь, приведет к увеличению расходов на обслуживание долга и дополнительному приросту государственного долга.

3) Потеря суверенитета, происходящая в случае чрезмерно высокого долга и невозможности его погашения. В данном случае укрепляется зависимость страны от внешних кредиторов, поскольку они могут диктовать жесткие условия, на которые правительство страны-займополучателя вынуждено соглашаться. Некоторые развитые страны часто дают денежные средства в долг только из политических соображений, чтобы иметь возможность влиять на процессы, протекающие внутри этой страны.

4) Усиление финансовой нестабильности: В ситуации, когда правительство неэффективно управляет своим долгом, не принимает меры по сокращению бюджетного дефицита, большую вероятность имеет развитие финансовых кризисов и нестабильности на финансовом рынке.

5) «Эффект вытеснения». Для обеспечения финансирования дефицитного бюджета сбережения домохозяйств используются не на производственные цели, а на покупку ценных бумаг, выпущенных от имени РФ или субъектов РФ, «вытесняя» ценные бумаги частных фирм. Это приводит к сокращению финансовых ресурсов негосударственных организаций, следовательно, к уменьшению количества инвестиций, в результате чего снижается объем производства.

6) Суверенный дефолт. При большом внутреннем и (или) внешнем долге государство может отказаться от выполнения обязательств, т.е. возвращения денежных средств по долговым обязательствам в полном объеме или частично. В большинстве случаев такое государство признают «банкротом», т.е. находящимся в экономическом упадке и неплате-

жеспособности по займам. Такая ситуация приводит к сокращению внешних инвестиций, высокой инфляции и потере кредитоспособности и доверия к государству.

В связи с множеством проблем по долговым обязательствам государство должно найти способы покрытия долга. Существует несколько инструментов по погашению долговых обязательств.⁵ Приведем самые распространенные, исходя из истории и экономического смысла. К ним относятся:

1) Рефинансирование. Процесс, который выполняет задачу за счет выпуска новых займов для покрытия прежних. Рефинансирование позволяет продлить сроки погашения государственного долга, пересмотреть и усовершенствовать его структуру, снизить процентные ставки.

2) Консолидация. При такой политике покрытия долга изменяются условия займа, т.е. срок по долговым обязательствам. Она возможна только при согласии кредиторов.

3) Конверсия. Она позволяет улучшить платежеспособность за счет замены ранее выпущенных финансовых инструментов на новые, но с улучшенными для государства-должника условиями процентной ставки.

4) Реструктуризация. Это процесс переговоров международных финансовых организаций. Данная мера прекращает долговые обязательства с возможностью списания долга и заменой сроков, размеров платежа.

5) Выплата долга с помощью золотовалютных резервов. Золотовалютные резервы – резервы с высокой ликвидностью, которые состоят из монетарного золота. Они могут быть выплачены при внешнем государственном долге другим государствам. Такой возможностью не могут воспользоваться закоренелые страны-должники, поскольку их резервы крайне малы или вовсе исчерпаны.

Таким образом, государственный бюджет является одним из важнейших инструментов контроля над экономической политикой государства. Чтобы бюджетная политика была эффективной, необходимо улучшать такие области, как налоговая политика, снижение расходной части бюджета, доходная часть и ее максимизация. При взятии государственного долга необходимо основательно проанализировать внутреннюю и внешнюю экономическую, политическую конъюнктуры, изучить нормативную базу, сопоставить все преимущества и недостатки, составить план объемов и структуры долга. Все это поможет обеспечить его эффективное использование и управление, чтобы государственный долг стал средством преодоления государственных проблем, а не их источником.

¹ Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от 04.08.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2023).

² Государственный внешний долг Российской Федерации // МинФин России. URL: https://minfin.gov.ru/ru/performance/public_debt/external/structure?id_65=69444-gosudarstvennyi_vneshnii_dolg_rossiiskoi_federatsii_2011-2023_gg (дата обращения: 25.10.2023).

³ Таблицы ежемесячных значений объема государственного внутреннего долга Российской Федерации // МинФин России. URL: https://minfin.gov.ru/ru/document/?id_4=93479 (дата обращения: 25.10.2023).

⁴ Кандрашина, Е. А. Выкуп совместного предприятия одной из сторон на примере ПАО «АВТОВАЗ» и General Motors Inc / Е. А. Кандрашина, Д. В. Алешкова // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2020. – № 1-1. – С. 364-367. – EDN GOXKUK.

⁵ Кандрашина, Е. А. Сравнение уровня локализации заводов альянса Renault-Nissan-Mitsubishi в России и Китае / Е. А. Кандрашина, Д. В. Алешкова // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2019. – № 2-1. – С. 156-160. – EDN SDGDZI.

CURRENT PROBLEMS OF PUBLIC DEBT AND WAYS TO SOLVE THEM

© 2023 Kameristova Anna Igorevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: Kameristovaann@gmail.com

© 2023 Isaeva Sofya Vladimirovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: Sofaisaeva6705@gmail.com

Keywords: public debt, public debt problems, refinancing, restructuring, conversion, gold and foreign exchange reserves.

The article is devoted to the identification of problems that arise when taking public debt and its inefficient management. The authors review the main challenges associated with the growing debt burden, including an increase in the budget deficit, unstable economic growth and limited financial resources. They also explore various debt management techniques, including restructuring, consolidation, and cost reduction. The results of the study can be useful for government agencies, economists and investors who are interested in managing public debt.

ДЕНЕЖНЫЕ ПОТОКИ ХОЗЯЙСТВУЮЩЕГО СУБЪЕКТА КАК ОБЪЕКТЫ УЧЕТА И АНАЛИЗА

© 2023 Камерный Юрий Михайлович
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: yurokamerny@yandex.ru

© 2023 Маняева Вера Александровна
доктор экономических наук, профессор,
профессор кафедры учета, анализа и экономической безопасности
Самарский государственный экономический университет
E-mail: manyaeva58@mail.ru

Ключевые слова: денежные потоки, приток денежных средств, отток денежных средств, бухгалтерский учет, управленческий учет, анализ денежных средств.

В статье исследованы денежные потоки хозяйствующего субъекта как объекта учета и анализа. Дано авторское определение дефиниции «денежный поток». Представлен состав учетной и аналитической информации для управления денежными потоками и использования ее в принятии управленческих решений внешними и внутренними заинтересованными пользователями.

В хозяйственной деятельности коммерческой организации происходят различные безналичные и наличные расчеты, то есть возникают финансовые отношения в бизнес-среде. Одним из инструментов расчетов выступают денежные средства, которые находятся в постоянном движении, представляя собой кругооборот. Денежные средства и их эквиваленты являются самым ликвидным активом. Движение денежных средств в хозяйственной деятельности подлежит измерению. Показателем такого измерения является «денежный поток» - это разница между притоками и оттоками денежных средств в процессе хозяйственной деятельности коммерческой организации. Речь идет об управлении, оценке и анализа деятельности коммерческой организации на базе денежных потоков.

В научной литературе отечественных исследователей присутствует дефиниция «денежный поток». В работах отечественных экономистов, посвященных управлению денежными потоками, роли учета и анализа в управленческом процессе, имеется экономическая характеристика денежного потока. Это работы исследователей: А.П. Антонова¹; Н.С. Брауна и И.Б. Лапигина²; О.В. Дятловой и А.Р. Байрамуковой³; Т.Ж.М. Мохаммада⁶; А.А. Сугуняева⁷; С.А. Уколовой⁸; Н.Н. Хахоновой⁹ и других. Анализ работ отечественных экономистов позволило формулировать определение данной дефиниции, а именно денежный поток – это разнонаправленное непрерывное движение денежных средств и их эквивалентов (притоки и оттоки) в отчетном и прогнозном периодах, формируемое при взаимодействии экономического субъекта с внешними и внутренними контрагентами в результате его хозяйственной деятельности.

Для формирования в бухгалтерском учете и отчетности информации по движению денежных средств действуют нормативно-правовые акты в рамках российских и международных стандартов. Исследование действующих стандартов позволило сделать вывод, что в системе финансового учета отражаются только свершенные факты. В ней не находит место информация о предстоящих источниках привлечения, прогнозная информация, а также временное изменение стоимости денежных средств и влияние инфляции.

В настоящее время достаточно востребованной является проблема разработки теоретических и методических положений, направленных на формирование учетно-аналитической информации о движении денежных потоков для принятия внутренними и внешними заинтересованными пользователями управленческих решений. В практической плоскости это связано с ограничением заимствований на внешних рынках и нахождением денежных ресурсов на внутреннем рынке и рачительном использовании собственных средств. В этой связи денежные потоки следует рассматривать как объект бухгалтерского и управленческого учета и анализа, включающего в себя анализ бухгалтерской и управленческой отчетности.

Одним из направлений совершенствования учета и анализа денежных средств в научной литературе является классификация денежных потоков. Результаты исследования по данному направлению представлены в работах: А.П.Антонова¹, Р.С. Дугар-Жабон и О.С.Кураевой⁴, В.В. Кузмичевой⁵, Л.В. Шалаевой¹⁰ и других ученых. Достаточно полная классификация денежных потоков представлена в работе О. В. Дятловой и А. Р. Байрамуковой³ (см. таблицу).

Классификация денежных потоков коммерческой организации

Признак классификации	Состав классификационной группы
Степень влияния на хозяйственную деятельность коммерческой организации	- совокупный; - структурный; - частный.
Вид экономической деятельности	- текущие операции; - инвестиционные операции; - финансовые операции.
Направления движения	- положительный; - отрицательный.
Уровень достаточности средств	- избыточный; - дефицитный.
Метод исчисления объема	- валовый; - чистый.
Степень системности, регулярности и ритмичности	- дискретный; - регулярный.
Анализ денежных потоков	- будущий (прогнозный), - фактический (отчетный).
Ограниченность ресурсов и налоговый контроль	- официальный. - теневой.

Л.В. Шалаева в своей работе представляет классификацию денежных потоков в системе стратегического менеджмента, а также выделяет денежные потоки как объект кон-

троля и регулирования в системе стратегического менеджмента. Рассматривает ключевые показатели отчета о движении денежных средств в системе стратегического управленческого учета и указывает, какие экономические решения могут быть приняты на основании показателей данного отчета.

В целях эффективного управления деятельностью коммерческих организаций используется концепция «кэш-менеджмент» в основе которого лежит учетно-аналитическое информационное обеспечение, включающее в себя интегрирование учета и анализа денежных потоков. Расчет учетных и аналитических показателей, характеризующие денежный поток, являются важным при оценке платежеспособности, финансовой устойчивости и ликвидности хозяйствующего субъекта.

В отчете о движении денежных средств формируется информация об их притоках и оттоках по текущим, инвестиционным и финансовым операциям за отчетный период. Для управления денежными потоками в рамках управленческого учета формируется бюджет движения денежных средств и отчет об его исполнении. При формировании бюджета движения денежных средств (БДДС) следует исходить из увязки движения денежных потоков с показателя других бюджетов, таких как бюджета продаж, бюджета закупок материалов, инвестиционного бюджета, производственного бюджета (выплаты заработной платы), налогового бюджета и других.

Приступая к разработке БДДС, следует определить:

- во-первых, на основе выделения центров финансовой ответственности провести детализацию статей притоков и оттоков денежных средств;

- во-вторых, периодичность его составления (еженедельно или ежедневно), учитывая даты крупных поступлений и выплат;

- в-третьих, при необходимости наличие балансирующей статьи, способной выравнять притоки и оттоки денежных средств.

Основное предназначение управленческого учета – это формирование управленческой отчетности по движению денежных средств, необходимой для принятия управленческих решений внутренними пользователями. Например, это центры инвестиций, отвечающие за инвестиционные вложения и их результаты или инновационные центры, отвечающие за инновационные траты и результаты данного центра. Данные управленческие отчеты могут содержать информацию об оттоках и притоках денежных средств по данным инвестиционным и инновационным операциям. Кроме того, в рамках управленческого учета могут быть сформированы отчеты о движении денежных средств по сегментам деятельности (географическим, отдельным видам текущих операций).

Таким образом, информация бухгалтерского и управленческого учета выступает одним из основных источников для анализа движения денежных потоков. При анализе потоков денежных средств, как правило, определяют процент роста и прироста чистого потока по каждому виду операций (текущим, инвестиционным и финансовым). Внешние и внутренние заинтересованные пользователи, анализируя отчет о движении денежных средств, могут выявить насколько хозяйствующий субъект способен осуществлять свою деятельность за счет собственных средств, насколько его деятельность зависит от внешних источников финансирования, какова дивидендная политика организации, насколько деятельность эластичная, какова реальная платежеспособность организации. Анализ исполнения БДДС и управленческой отчетности внутренние пользователи могут спрогнози-

ровать оптимальный денежный поток, выявить риски неплатежеспособности и определить пути их нивелирования. Аналитические отчеты призваны отражать исходные данные для расчета показателей платежеспособности, финансовой устойчивости и ликвидности хозяйствующего субъекта.

В заключении следует отметить, что денежные потоки хозяйствующего субъекта выступают объектом учета и анализа. Учет и анализ призваны сформировать учетно-аналитическую информацию, призванную удовлетворить потребности внутренних и внешних заинтересованных пользователей для принятия ими управленческих решений оперативной и стратегической направленности, исходя из поставленных ими целей.

¹ Антонов, А. П. Денежный поток: описание сущности понятия / А. П. Антонов // Инновационная наука. – 2017. – № 1-1. – С. 14-18.

² Браун, Н. С. Учебно-аналитическое обеспечение управления денежными потоками в коммерческих организациях / Н. С. Браун, И. Б. Лапигин // Молодой исследователь Дона. – 2020. – № 1(22). – С. 76-78.

³ Дятлова, О. В. Денежные потоки и их классификация в целях учета и анализа / О. В. Дятлова, А. Р. Байрамукова // Актуальные проблемы экономики, социологии и права. – 2020. – № 2. – С. 62-65.

⁴ Дугар-Жабон Р.С. и Кураева О.С. Денежные потоки предприятия: вопросы определения управления / Р.С. Дугар-Жабон, О.С.Кураева // Вестник АнгТУ, 2020, № 14. – С. 214-218.

⁵ Кузмичева В.В. Денежные потоки предприятия, их классификация / В.В. Кузмичева // Поколение будущего: Взгляд молодых ученых -2016, 2016. Т.1. – С.213-214.

⁶ Мохаммад Т.Ж.М. Развитие методического инструментария анализа денежных потоков строительных организаций на основе международных стандартов финансовой отчетности : автореферат дис. ... кандидата экономических наук : 08.00.12 .Т.Ж.М. Мохаммад. – М., 2021. - 27 с

⁷ Сугуняев А.А. Развитие информационно-методического обеспечения анализа денежных потоков коммерческой организации : диссертация ... кандидата экономических наук : 08.00.12 / Сугуняев Алексей Александрович. - Воронеж, 2013. - 171 с.

⁸ Уколова, С. А. Организация и развитие учета денежных потоков на предприятиях связи : специальность 08.00.12 «Бухгалтерский учет, статистика» : автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата экономических наук / С.А. Уколова. – Ростов-на-Дону, 2014. – 25 с.

⁹ Хахонова, Н. Н. Концепция учетно-аналитического обеспечения управления денежными потоками коммерческих организаций : специальность 08.00.12 «Бухгалтерский учет, статистика» : автореферат диссертации на соискание ученой степени доктора экономических наук / Н.Н. Хахонова. – Ростов-на-Дону, 2006. – 50 с.

¹⁰ Шалаева, Л. В. Структуризация информации о денежных потоках в системе стратегической управленческой отчетности / Л. В. Шалаева // Международный бухгалтерский учет. – 2021. – Т. 24, № 5 (479). – С. 509-523.

CASH FLOWS OF AN ECONOMIC ENTITY AS OBJECTS OF ACCOUNTING AND ANALYSIS

© 2023 Kamernyi Iurii Mikhailovich
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: yurokamerny@yandex.ru

© 2023 Manyaeva Vera Aleksandrovna
Doctor of Economics, Professor,
Professor of the Department of Accounting, Analysis and Economic Security
Samara State University of Economics
E-mail: manyaeva58@mail.ru

Keywords: cash flows, cash inflow, cash outflow, accounting, management accounting, cash analysis.

The article examines the cash flows of an economic entity as an object of accounting and analysis. The author's definition of the definition of «cash flow» is given. The composition of accounting and analytical information for cash flow management and its use in making management decisions by external and internal interested users is presented.

АНАЛИЗ И ОЦЕНКА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПО ТРУДОУСТРОЙСТВУ И ПОДБОРУ ПЕРСОНАЛА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2023 Карабасова Валерия Романовна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: lera.karabasova@yandex.ru

Ключевые слова: экономико-статистический анализ, рынок труда, федеральный проект «Содействие занятости», деятельность по трудоустройству и подбору персонала.

Статья посвящена экономико-статистическому анализу показателей вида деятельности «Деятельность по трудоустройству и подбору персонала». В него включено исследование территориальных различий субъектов РФ с помощью графических методов и расчета интегральной обобщающей оценки. Особое внимание уделено показателям, характеризующим рынок труда.

С 2019 года в Российской Федерации начал реализовываться федеральный проект «Содействие занятости», который призван улучшить ситуацию на рынке труда. Федеральный проект исполняется в рамках национального проекта «Демография»¹. Целью проекта является повышение квалификации действующих работников для устройства их на более высокооплачиваемую и квалифицированную работу. Особое внимание уделяется повышению квалификации сотрудников региональных центров занятости².

Основным видом деятельности по классификатору ОКВЭД у таких организаций является 78 «Деятельность по трудоустройству и подбору персонала». Эта группировка включает деятельность по ведению списка вакансий, их размещение и снабжение кандидатов необходимой информацией по трудоустройству³. Из-за смены классификатора ОКВЭД в работе были использованы показатели по виду деятельности «Трудоустройство и подбор персонала» (74.50 по ОК 029-2007) до 2017 года и «Деятельность по трудоустройству и подбору персонала» (78 по ОК-029-2014) после 2017 года.

В 2022 году было официально зарегистрировано 988 организаций с этим видом деятельности⁴. Рассмотрим динамику некоторых показателей бизнес-демографии (рис. 1).

По рисунку видно, что в период с 2012 по 2015 годы в России официально регистрировалось предприятий больше, чем ликвидировалось. С 2016 года тенденция прямо противоположна. Средний цепной темп прироста показывает, что коэффициент ликвидации организации рос ежегодно в период с 2012 по 2022 годы в среднем на 5,32%, а коэффициент рождаемости организаций – в среднем на 2,07%. Получается, что средний рост числа ликвидированных предприятий больше в 2,57 раза, чем рост числа зарегистрированных предприятий. В целом наблюдается негативная динамика, однако, с 2019 года число ликвидированных предприятий стало снижаться, а число зарегистрированных орга-

* Научный руководитель – **Баканач Ольга Вячеславовна**, кандидат экономических наук, доцент.

низаций – расти, что в том числе говорит о действии федерального проекта «Содействие занятости».

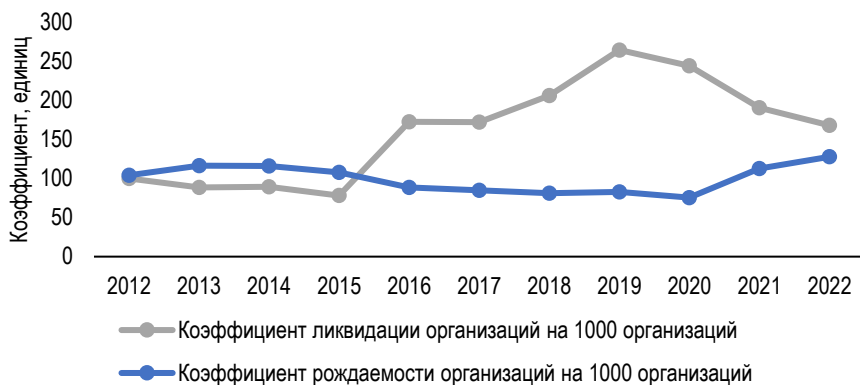


Рис. 1. Динамика показателей регистрации и ликвидации организаций в РФ за 2012–2022 годы

Рассмотрим региональный аспект развития вида деятельности, а именно рынка труда, так как упомянутый федеральный проект делает аспект на повышении квалификации и улучшении центров занятости. Для исследования взяты четыре показателя по регионам в 2017 и 2021 годах: удельный вес численности принятых работников (%), удельный вес численности выбывших работников (%), среднесписочная численность работников (человек), среднемесячная заработная плата 1 работника (рублей).

Перед анализом было проведено робастное оценивание, данные проверены на наличие пропусков, ошибок и выбросов. По итогу был получен список из 74 субъектов РФ, который не включает в себя такие субъекты: Костромская область, Ненецкий автономный округ, г. Севастополь, Республика Алтай, Республика Тыва, Томская область, Алтайский край, Астраханская область, г. Москва, Республика Калмыкия, Сахалинская область.

Проанализируем основные описательные характеристики всех показателей, которые будут использованы для анализа территориальной дифференциации. Среднее значение по показателю доли принятых работников в 2021 году увеличилось на 23,73%, по показателю доли выбывших работников – на 20,19%, по среднесписочной численности – снизился на 26,87%, а по показателю среднемесячной заработной платы увеличился почти вдвое (на 49,78%). Более справедливой оценкой будет значение медианы. Так, значимое увеличение заметно по показателю среднемесячной заработной платы (на 47,70% в 2021 году по сравнению с 2017 годом). Причем медианное значение по удельному весу численности принятых работников снизилось на 3,87% в 2021 году при росте среднего значения. Размах вариации (разница между максимальным и минимальным значением признака) по показателям доли принятых работников и среднемесячной заработной платы увеличился на 61,11% и 82,76% соответственно в 2021 году по сравнению с 2017 годом, что говорит об увеличении территориальных значений по этим показателям. Значение размаха вариации по удельному весу численности выбывших работников и среднесписочной числен-

ности работников снизилось в 2021 году, что указывает на меньшую дифференциацию регионов.

Для анализа развития регионов представим регионы на точечной диаграмме. Возьмем два показателя – доля принятых работников в их общей численности и среднемесячную заработную плату. Для примера подобного распределения регионов возьмем субъекты Северо-Западного Федерального округа. Такая диаграмма наглядно показывает развитые и отстающие регионы в определенной сфере. Более развитые регионы находятся в правом верхнем углу, а менее – в левом нижнем. Это утверждение справедливо, когда оба показателя являются прямыми.



Рис. 2. Распределение субъектов СЗФО по уровню заработной платы и принятию работников в 2021 году

Так, на рис. 2 регион с более высоким уровнем развития рынка труда – г. Санкт-Петербург, более низким – Вологодская, Новгородская и Псковская области. Можно отметить, что в Ленинградской области большой удельный вес численности принятых работников при довольно низкой среднемесячной заработной плате, в Архангельской области и Республике Коми высокая заработная плата, но низкий процент численности принятых работников. Калининградская область находится в центре диаграммы, имея средние значения по рассматриваемым показателям.

Перейдем к расчету интегральной оценки методом Паттерн. Для этого возьмем только относительные показатели из вышеперечисленных, то есть без среднесписочной численности работников. Получаем, что значения многомерной оценки варьируются в 2021 году от 0,10 до 0,42. В таблице представлены результаты классификации регионов методом Паттерн.

По таблице можно сделать вывод, что большая часть регионов (64,87%) имеет низкий уровень развития рынка труда по рассматриваемому виду деятельности. Изобразим полученные результаты на плиточной картограмме⁵ (рис. 3).

Типология регионов по многомерной обобщающей оценке

Интервалы обобщающей оценки	Уровень развития	Число регионов	Среднемесячная заработная плата, руб.
0,10 – 0,21	низкий уровень	48	28 887,72
0,21 – 0,31	средний уровень	20	43 576,16
0,31 – 0,42	высокий уровень	6	61 144,67

Источник: составлено автором

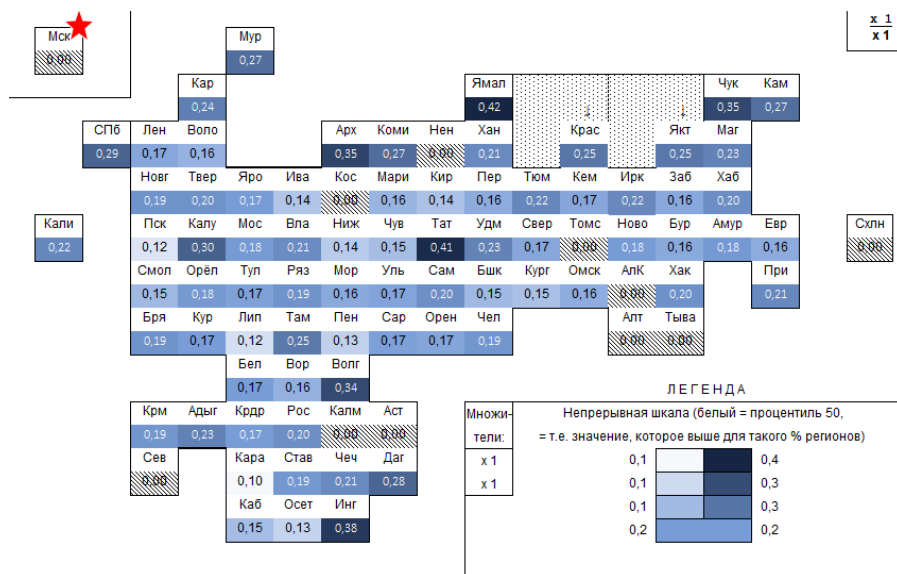


Рис. 3. Картограмма распределения регионов по уровню развития рынка труда в субъектах РФ за 2021 год

Минимальное значение обобщающей оценки было получено в Карачаево-Черкесской Республике (0,10). Среднемесячная заработная плата в 2021 году по группе с низким уровнем развития рынка труда в рассматриваемом виде деятельности составила 28887,72 рубля. Средний уровень развития имеют 20 регионов (27,03%), среднемесячная заработная плата в группе составила 43576,16 рублей, что выше в 1,5 раза, чем в группе с низким уровнем. Высокий же уровень развития имеют только 6 регионов (8,11% от общего числа субъектов): Архангельская область, Волгоградская область, Республика Ингушетия, Республика Татарстан, Ямало-Ненецкий автономный округ и Чукотский автономный округ. Среднемесячная заработная плата на 1 работника в 2021 году составила 61144,67 рублей. Этот показатель выше более чем в 2 раза, чем в группе с низким уровнем развития.

В результате анализа можно сделать несколько выводов. Во-первых, федеральный проект «Содействие занятости» способствует улучшению показателей в рассматриваемом виде деятельности.⁵ Во-вторых, наблюдаются сильные территориальные различия по основным показателям рынка труда в этой сфере. Заработная плата, численность работников и другие показатели неравномерно распределены по субъектам РФ. В-третьих,

необходимы дополнительные меры со стороны правительств отстающих регионов в сфере рынка труда, такие как субсидирование центров занятости, повышение квалификации работников.

Организации, способствующие развитию рынка труда, должны обязательно поощряться и поддерживаться государством, так как без стабильной ситуации на бирже работников невозможно говорить об устойчивой экономике.

¹ Национальные проекты РФ : сайт. – URL: <https://национальныепроекты.рф> (дата обращения: 27.10.2023).

² Цифровизация службы занятости населения / С. С. Попова, С. А. Бойко, Е. В. Гохшанд [и др.] // Государственное управление. Электронный вестник. – 2021. – № 86. – С. 264-283.

³ Федеральная служба государственной статистики : сайт. – URL: <https://rosstat.gov.ru/> (дата обращения: 27.10.2023).

⁴ Забелина, О. В. Подходы к установлению должностных окладов работников центров занятости населения в субъектах Российской Федерации / О. В. Забелина, В. А. Сковпень, Л. Н. Широкова // Экономика труда. – 2018. – Т. 5, № 4. – С. 1221-1238.

⁵ Елацков Алексей Борисович «Плиточные» картоиды и их применение в России // Псковский регионологический журнал. 2020. №1 (41). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/plitochnye-kartoidy-i-ih-primeneniye-v-rossii> (дата обращения: 27.10.2023).

⁶ Motivation Tools in Entrepreneurial Networks of Strategic Alliances / D. V. Aleshkova, D. A. Akopyan, N. V. Kalenskaya, R. N. Khusnutdinov // Lecture Notes in Networks and Systems. – 2021. – Vol. 161. – P. 533-537. – DOI 10.1007/978-3-030-60926-9_67. – EDN NTDUAW.

ANALYSIS AND EVALUATION OF EMPLOYMENT AND RECRUITMENT ACTIVITIES IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2023 Karabasova Valeria Romanovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: lera.karabasova@yandex.ru

Keywords: economic and statistical analysis, labor market, federal project «Employment promotion», employment and recruitment activities.

The article is devoted to the economic and statistical analysis of the indicators of the type of activity «Employment and recruitment activities». It includes the study of territorial differences of the subjects of the Russian Federation using graphical methods and the calculation of an integral generalizing assessment. Special attention is paid to the indicators characterizing the labor market.

ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫЙ И ДУХОВНЫЙ КАПИТАЛ: ОСОБЕННОСТИ ВОСПРОИЗВОДСТВА, РАЗВИТИЯ И НАКОПЛЕНИЯ

© 2023 Карпенко Ольга Анатольевна
ведущий специалист
АО «Самарагорэnergосбыт»
E-mail: olga180008@yandex.ru

Ключевые слова: интеллектуальный капитал, духовный капитал, интеллектуальное развитие, духовное развитие, процесс воспроизводства духовного капитала, накопление духовного капитала.

В статье рассматриваются интеллектуальный и духовный капитал в составе человеческого капитала. Приводятся основные сходства и различия, выявляются особенности процессов воспроизводства, развития и накопления духовного капитала.

В настоящее время вопросы воспроизводства, развития и накопления интеллектуального капитала человека достаточно широко изучены и исследования по данной тематике продолжаются.^{1,2,3,4,5,12,13,14} В отношении духовного капитала человека такие исследования сейчас только начинаются. В литературе в основном ведутся исследования, касающиеся понятия духовного капитала, его особенностей и взаимоотношений с человеческим капиталом.^{6, 15} Но исследований процессов воспроизводства, развития и накопления духовного капитала нам не встречалось. В связи с этим считаем возможным провести подобное исследование и отметить основные сходства и различия духовного и интеллектуального капитала в указанных процессах.

Интеллектуальный и духовный капиталы человека являются подвидами человеческого капитала, оба принадлежат человеку и тесно взаимосвязаны, но между ними есть и различия.⁹

Прежде всего, отметим основные сходства интеллектуального и духовного капитала:

1. Оба являются подвидами человеческого капитала, принадлежат человеку и связаны с деятельностью человека в экономике и управлением человеческой деятельностью⁸
 2. Имеются врожденные качества, знания, навыки и способности,
 3. Возможно как развитие, так и деградация,
 4. Развитие капитала требует времени и затрат,
 5. Воспроизводство капитала требует отдыха,
 6. Участие в процессе труда и интеллектуальной деятельности,
 7. Возможно совладение и соавторство над результатами интеллектуальной и духовной деятельности (совместная молитва по соглашению),
 8. Возможность применения индивидуальных и коллективных форм капиталов и др.
- Теперь отметим основные различия двух подвигов человеческого капитала (см. таблицу).

Основные отличия интеллектуального и духовного капиталов, касающиеся их сущности, процессов воспроизводства, развития и накопления

Критерий	Интеллектуальный капитал	Духовный капитал
1. Природа капитала	Материальная природа, принадлежит человеку	Божественная нематериальная природа, которая в большей степени принадлежит божественному и в значительно меньшей - человеку
2. Отношение к подвиду человеческого капитала	Представляет собой самостоятельный подвид человеческого капитала	Является составной частью всего человеческого капитала и каждого из его подвидов, вместе с тем его можно выделить и в самостоятельный подвид ЧК
3. Индивидуальность и неотделимость от человека	ИК обладает признаками индивидуальности человека	ДК имеет большую степень глубины и индивидуальности, имеет в своей основе глобальную сущность человека – служение высшим силам, имеет большую степень неотделимости от человека
4. Передача знаний	Происходит прямой процесс передачи знаний от учителя к ученику или самостоятельное постижение знаний	В большей степени знания транслируются в относительно длительном процессе воспитания, социализации, руководства
5. Процесс передачи знаний сопровождается	Неубыванием капитала при передаче знаний, информации, опыта и т.д.	В процессе передачи знаний и опыта идет возрастание духовного благочестия
6. Развитие капитала	Развитие происходит в соответствии с современным уровнем знаний и научно-технического прогресса и может опережать их лишь в случае создания принципиально нового и новых открытий	Развитие происходит божественным непостижимым образом и сугубо индивидуальным для человека образом и не связано ни с прогрессом человечества, ни с прогрессом и развитием других людей
7. Направление развития	Может происходить развитие, стояние на месте или деградация капитала	Происходит либо развитие, либо деградация капитала
8. Роль знаний и информации	Высокая роль информации и знаний в развитии интеллектуальных ресурсов и капитала	Высокая роль отношений с божественной сущью и с духовно развитыми людьми, информация и знания вторичны и не играют особо существенной роли
9. Моральный износ	Подвергается моральному износу и требует затрат на свое воспроизводство, восстановление и развитие	Износ отсутствует, т.к. духовный капитал имеет нематериальную природу, он со временем крепнет, развивается, накапливается (если человек не пойдет в противоположную сторону, не деградирует)

Критерий	Интеллектуальный капитал	Духовный капитал
10. Редкость	Редкость и востребованность в тех областях и сферах, в которых интеллектуальный капитал имеет специализацию	Значительно большая редкость и востребованность не только в профессиональных сферах, но и в обычной жизни и в социальном плане
11. Заметность в обществе	Человек с развитым ИК становится заметным в процессе общения и своей интеллектуальной деятельности	Человек с развитым ДК становится заметным в обществе практически сразу при своем появлении (благодаря своей душе), и это может подтверждаться его поведением и деятельностью в дальнейшем, а может – и нет
12. Возможность жизни человека без этого капитала	Человек может жить без интеллектуального капитала, в том числе и в экономической деятельности, занимаясь физическим трудом или и вовсе не работая	Без духовного капитала существование человека невозможно даже в обычной жизни, с духовными ресурсами живут только маленькие дети
13. Материальное подтверждение и закрепление прав собственности человека	Человек имеет дипломы и сертификаты, подтверждающие его знания и умения, имеет права интеллектуальной собственности на свои РИД	Человек, за исключением дипломов о духовном образовании, не имеет материальных подтверждений своих прав на свой духовный капитал
14. Закрепление собственности и возможность использования фирмой	Фирма имеет права интеллектуальной собственности, а также нанимает работника по найму и покупает его интеллектуальную деятельность	Фирма не может нанять или иначе приобрести духовность и духовную деятельность человека, она только может пользоваться ее плодами
15. Применимость оценки	Применяются различные критерии оценки, в том числе финансовые	Оценка затруднена, менее формализована, субъективна и приблизительна, используются различные коэффициенты счастья и удовлетворенности

Составлено автором.

Как видим, различий между исследуемыми подвидами человеческого капитала много, и они существенны. Несомненно, первейшим отличием, из которого вытекают все дальнейшие отличия, является сама природа двух подвидов человеческого капитала – материальная и духовная, (нематериальная, божественная).

Рассмотрим подробнее процессы воспроизводства, развития и накопления духовного капитала.

Воспроизводство духовного капитала происходит аналогично воспроизводству капитала интеллектуального и в целом – человеческого, – в процессах отдыха, восстановления сил, дружеского и семейного общения, но также – за счет молитвы, посещения храмов, религиозной и благочестивой деятельности, общения с духовным наставником. 10

Развитие духовного капитала происходит по аналогии с интеллектуальным в процессах обучения, получения образования, опыта работы и иной деятельности, саморазвития, чтения литературы, но также и в процессах молитвы, чтения религиозной литературы, посещения храмов, поездок на святые места, религиозной и благотворительной деятельности, общения с духовным наставником, послушания и т.п.¹¹

Накопление духовного капитала происходит также по аналогии с интеллектуальным капиталом в процессе накопления опыта трудовой интеллектуальной деятельности, но также и в процессе накопления духовного жизненного опыта, благочестия и духовного трансцендентного опыта, основанного только на общении с высшими силами и на служении им.⁷

Интеллектуальный и духовный капиталы могут быть индивидуальными и, реже, коллективными (при создании групп близких по духу и духовным качествам людей), которые способствуют лучшей и более слаженной работе всего коллектива. Развитие и накопление этих капиталов зачастую происходит в коллективах.

Таким образом, духовный капитал – гораздо более сложное, неоднозначное и многогранное понятие по сравнению с интеллектуальным капиталом. Он имеет существенные характерные отличия, в том числе и в процессах воспроизводства капитала, в процессах его развития и накопления, а также и свои противоречия, которые проявляются как в обычной жизни, так и в экономике. Но вместе с тем, интеллектуальный и человеческий капиталы не существуют без духовного, тесно и неразрывно взаимодействуют. Для разрешения противоречий всегда следует выбирать золотую середину, верное направление развития и учитывать уровень духовного развития второго субъекта отношений.

¹ Беккер Г.С. Человеческое поведение: экономический подход. Избранные труды по экономической теории: Пер. с англ. - М.: ГУ ВШЭ, 2003. 672 с.

² Бондаренко Е.А. Интеллектуалы, интеллектуальный труд и культурный капитал в исторических системах духовного производства. Автореферат. ... к.ф.н., Курск, 2014. 21 с.

³ Бушуев В.В., Голубев В.С. Структурная энергия - эволюция - человеческий капитал // Ин-т энергетической стратегии, Ин-т системного анализа РАН. <https://studfile.net/preview/9161685/page:3/>.

⁴ Воспроизводство интеллектуального капитала: коллективная монография / под ред. д-ра социол. наук, проф. Я. А. Маргуляна. – СПб.: Издательство Санкт-Петербургского университета управления и экономики, 2016. – 428 с.

⁵ Дудяшова В.П., Кипень Н.А. Взгляд на интеллектуальный капитал с позиции экономики знаний // Науч. вестн. Костромского государственного технологического университета. 2012. № 2. URL: http://vestnik.kstu.edu.ru/numbers.php?id_k=18.

⁶ Интеллектуальный духовный капитал нации. Режим доступа: https://studwood.net/1564182/ekonomika/intellektualnyy_duhovnyy_kapital_natsii?ysclid=ln4itwzja541638890.

⁷ Левченко Л.В., Завершинская И.А., Карпенко О.А. Образовательные и развивающие институты интеллектуально-духовного капитала современной России // Философия образования и диалог поколений. Сборник научных трудов XXIX Международной конференции. Санкт-Петербург, 2023. С. 116-124. С. 122.

⁸ Карпенко О.А. Проблемы гражданской идентичности и интеллектуально-духовного развития как факторы повышения возможностей самореализации современной молодежи // Двадцать первый Славянский научный сбор «Урал. Православие. Культура». Русская духовная культура: от тради-

ции к современности. Материалы Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. Сост., науч. редактор И.Н. Морозова. Челябинск, 2023. С. 324-330. С. 324.

⁹ Карпенко О.А. Духовно-нравственное развитие и воспитание в современной России // Русская духовная культура в сознании современного человека. Материалы Всероссийской научно-практической конференции, посвященной 210-летию со дня рождения преподобного Амвросия Оптинского. Под общей редакцией А.Д. Моисеева. Воронеж, 2023. С. 56-67. С. 56.

¹⁰ Карпенко О.А., Левченко Л.В. основные направления в развитии и воспитании современных детей и молодежи: духовные, интеллектуальные, культурные и иные начала // Актуальные проблемы модернизации высшей школы: Воспитание как часть образовательного процесса. Материалы XXXIII Международной научно-методической конференции. Новосибирск, 2022. С. 155-162. С. 158.

¹¹ Карпенко О.А. Духовно-нравственное развитие и воспитание человека // Социально-гуманитарные проблемы образования и профессиональной самореализации (Социальный инженер-2022). сборник материалов Всероссийской научной конференции молодых исследователей с международным участием. Москва, 2022. С. 215-221. С. 217.

¹² Нестеров А.А., Т.И. Третьякова Интеллектуальный потенциал и формы его реализации // Вестник СамГТУ. Вопросы экономической науки. 2014. № 1 (11). С. 7-16.

¹³ Новгородов П.А. Интеллектуальный капитал: понятие, сущность, структура // Экономика и право. 2017. Т.27, вып. 2. С. 38-49.

¹⁴ Новиков А.В., Новикова И.Я. Интеллектуальный капитал: структура, источники и приоритеты в формировании стоимости компании // Сибирская финансовая школа. 2012. № 2. С. 117-124.

¹⁵ Яцевич О.Е., Тарасова О.В. К вопросу о становлении понятия «энергия» // Теория и практика общественного развития. 2015. № 19. С. 184-186.

INTELLECTUAL AND SPIRITUAL CAPITAL: FEATURES OF REPRODUCTION, DEVELOPMENT AND ACCUMULATION

© 2023 Karpenko Olga Anatolievna
Leading Specialist
Samaragorenergosbyt JSC
E-mail: olga180008@yandex.ru

Keywords: intellectual capital, spiritual capital, intellectual development, spiritual development, the process of reproduction of spiritual capital, accumulation of spiritual capital.

The article deals with intellectual and spiritual capital as part of human capital. The main similarities and differences are given, the peculiarities of the processes of reproduction, development and accumulation of spiritual capital are revealed.

АНАЛИТИЧЕСКИЙ ПОДХОД К ПОНЯТИЮ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

© 2023 Кирыуткин Александр Олегович*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: a-kiryutkin@mail.ru

Ключевые слова: предпринимательство, конкуренция, конкурентоспособность, экономическая среда.

Конкурентоспособность – одна из наиболее важных характеристик, исследование которой позволяет субъектам хозяйственной деятельности оценить влияние окружающих условий на организацию и ее способность противостоять им. В дальнейшем предприниматели используют данные знания для составления прогнозов и планов по развитию предприятия, его укреплению и реализации потенциала конкурентоспособности. Статья посвящена исследованию теоретических основ и факторов формирования конкурентоспособности предприятия на современном рынке.

Целью любой предпринимательской деятельности является получение финансовых выгод от реализации товаров, работ или услуг в виде прибыли. Процесс осложняется использованием ограниченных ресурсов для производства. Таким образом, получение желаемых финансовых результатов деятельности напрямую зависит от правильного использования ограниченных ресурсов с максимальной отдачей. Следовательно, суть рыночной конкуренции заключается в борьбе за получение максимальной прибыли путем максимально эффективного использования экономических ресурсов.

Конкурентоспособность, как явление, имеет многоуровневый характер. В современной экономической теории термин «конкурентоспособность» применяют к категориям разного уровня: конкурентоспособность продукции, организации, всей отрасли, экономики, государства.

Конкурентоспособность предприятия является относительной характеристикой, отражающей отличие результатов развития одного хозяйствующего субъекта от другого в виде возможности удовлетворения потребностей общества и эффективности деятельности производства. Оценка конкурентоспособности происходит в результате сопоставления разных хозяйствующих субъектов и выявления их преимуществ и слабых сторон относительно друг друга. Способность предприятия участвовать в конкурентной борьбе имеет динамичный характер и зависит от многих обстоятельств.

Однако, наиболее важной характеристикой конкурентоспособности является именно возможность оказания на нее влияния: развития и увеличения потенциала с помощью принятия результативных управленческих решений. В основе изучения конкурентоспособности

* Научный руководитель – **Заступов Андрей Владимирович**, кандидат экономических наук, доцент.

сти предприятия лежит понимание не только критериев данного термина, как экономического явления, но и определение источников его формирования и определяющих факторов. Этим обусловлена актуальность выпускной квалификационной работы: в условиях нестабильности экономики и политической сферы, оказывающей значительное воздействие на субъекты предпринимательской деятельности, предприниматели обязаны сохранить и увеличить конкурентоспособность организации и продукции для выживания и получения положительных результатов деятельности на рынке.

Поведенческий подход к пониманию конкуренции совершенствуется со временем, формируются цели и способы ведения конкурентной борьбы. В трудах Карла Маркса и его последователей, «конкуренция» – это соперничество между производителями товаров, работ и услуг за лучшие условия производства и реализации с целью получения большей прибыли¹.

Структурный подход к пониманию конкуренции лежит не в анализе борьбы между субъектами экономического процесса, а в исследовании условий осуществления предпринимательской деятельности. В трудах экономистов К.Р. Макконнелла и С.Л. Брю конкуренция выступает в качестве самого факта существования большого количества субъектов предпринимательской деятельности, а также возможности входы на рынок и выходы с него. Данный подход подразумевает более обширный анализ условий экономической системы, а также возможности влияния на нее отдельных субъектов.

Третий подход к пониманию конкуренции, как экономического явления, разработали в своих работах Й. Шумпетер и Ф. Хайек. Сущность анализируемого процесса рассматривается с функциональной точки зрения. Йозеф Алоиз Шумпетер писал, что конкуренция – это соперничество между старыми и новыми явлениями в экономических процессах. Новые разработки становятся оружием в конкурентной борьбе и предопределяют успех новаторов².

Все существующие подходы к определению конкуренции рассматривают ее с разных точек зрения, что способствует наиболее полному пониманию сущности и природы данного явления. Однако, несмотря на возможности широкого анализа, именно поведенческий подход, разработанный ранее остальных, наиболее точно передает суть конкуренции на рынке. Таким образом, в рамках научно-исследовательской работы можно определить термин «конкуренция», как соперничество между субъектами экономической системы, которые заинтересованы в достижении одной или схожей цели в условиях ограниченности ресурсов. Если рассматривать данное явление в рамках рыночной экономики, то конкуренция становится соперничеством за получение большей прибыли.

Появление новых хозяйствующих субъектов на рынке тождественно появлению новых конкурентов, так как они имеют собственные производственные мощности и потенциал для вытеснения своих соперников. Данные характеристики определяются величиной входных барьеров на рынок: чем они выше, тем серьезнее конкуренция, так как вход доступен не каждому и большинство предпринимателей вынуждены завершить свою деятельность в самом начале взаимодействия с рынком. Отсутствие или низкие барьеры входа на рынок не однозначны, так как могут означать и полное отсутствие конкуренции в результате высокого спроса и маленького предложения, и наоборот конкуренцию в условиях переполненного рынка однородного предложения⁴.

Появление новых товаров, работ, услуг или продуктов – заменителей создает риск снижения потенциала целой отрасли, так как чем привлекательнее новое предложение, тем меньше конкурентоспособность старого. Нововведения быстро меняют рынок, снижая цены на старые товары, работы или услуги, а также увеличивают конкурентоспособность своего предприятия, привлекая к нему больше финансовых и прочих ресурсов в отрасли.

Ограниченность потенциала поставщиков влияет на формирование цен на договоры поставки сырья и материалов, полуфабрикатов или продукции, так как при увеличении спроса при стабильном предложении, производитель будет стремиться завысить цены на свои товары для увеличения возможной прибыли или будет вынужден их снизить при увеличении предложения на рынке в условиях стабильного спроса. Покупатели поступают обратным образом, также стремясь получить наибольшую выгоду от сделок в условиях экономических изменений.

Существующая на рынке конкуренция складывается из различных методов конкурентной борьбы со стороны экономических субъектов: это могут быть методы ценового и неценового соперничества, агрессивный маркетинг или другие способы повышения результативности реализации. Интенсивность и характер конкуренции определяется с помощью структурного подхода при определении влияния ряда разнообразных факторов. Характер конкуренции в свою очередь предопределяет тип рынка³:

1. совершенная конкуренция: на рынке действует много продавцов, каждый из которых не имеет значительного влияния на всю систему и не может формировать цену на продукцию, товары или услуги единолично. Структура предложения однородная, спрос эластичный, барьеры на входе в отрасль отсутствуют. Действует «невидимая рука рынка» и все участники хорошо проинформированы о предложении других участников и их ценовой политике;

2. монополистическая конкуренция: на рынке действует большое количество субъектов хозяйствования, структура предложения дифференцирована. Продавцы влияют на формирование цен, однако лидирующее положение никто не занимает. Вход на рынок не регулируется барьерами, однако сложнее, чем при совершенной конкуренции;

3. олигополистическая конкуренция: контролирующую роль на рынке выполняют несколько крупных предприятий, в деятельности которых сосредоточена основная часть производственных мощностей. Предприниматели конкурируют между собой за большую долю сбыта своей продукции, работ или услуг. Структура предложения может быть как дифференцирована, так и стандартизирована. Олигополисты ведут свою политику, но вынуждены ориентироваться на конкурентов для удержания своей доли рынка. На данном рынке конкурентная борьба имеет решающее значение, однако в большинстве случаев, предприниматели стремятся мирно разделить доли рынка, сферы влияния и ресурсы, чтобы не тратить их на конкуренцию друг с другом. Вход в отрасль осложнен высокими барьерами;

4. чистая монополия: противоположность совершенной конкуренции – рынок, предложение на котором сформировано одним продавцом. Он устанавливает цены, объемы выпуска, распределяет ресурсы. Чаще всего характеризуется высокими барьерами входа, которые не могут преодолеть другие предприниматели.

Оценка конкурентоспособности происходит в результате сопоставления разных хозяйствующих субъектов и выявления их преимуществ и слабых сторон относительно друг

друга. Способность предприятия участвовать в конкурентной борьбе имеет динамичный характер и зависит от многих обстоятельств⁷. Однако, наиболее важной характеристикой конкурентоспособности является именно возможность оказания на нее влияния: развития и увеличения потенциала с помощью принятия результативных управленческих решений.

Целью любой предпринимательской деятельности является получение финансовых выгод от реализации товаров, работ или услуг в виде прибыли. Процесс осложняется использованием ограниченных ресурсов для производства. Таким образом, получение желаемых финансовых результатов деятельности напрямую зависит от правильного использования ограниченных ресурсов с максимальной отдачей. Следовательно, суть рыночной конкуренции заключается в борьбе за получение максимальной прибыли путем максимально эффективного использования экономических ресурсов.

Использование различных ресурсов оценивается предприятием по уровню эффективности, который сравнивается с общим уровнем развития факторов производства в экономической системе, а также с уровнем эффективности использования ресурсов конкурентами в рамках одной отрасли производственной деятельности⁶. Можно сделать вывод о том, что конкурентоспособность определенной организации на рынке определяет эффективность использования различных ресурсов в сравнении с эффективностью использования ресурсов другими производителями.

При проведении анализа конкурентоспособности предприятий, как обобщающей характеристики деятельности экономического субъекта, на международном уровне, ученые выделяют и исследуют макроэкономические условия осуществления деятельности, их влияние на формирование конкурентной среды на рынке и конкурентоспособности отдельного предприятия.

Подробно анализ конкурентного поведения предпринимателей проводится относительно рынка, представленного олигополией, а также для целей стратегического менеджмента. Олигополистическое взаимодействие конкурентов исследуется с помощью математического анализа на основе теории игр, которая способствует пониманию выбора стратегии конкурентного поведения при определении объемов производимой продукции и формирования цен. Стратегический менеджмент направлен на фокусирование основных сил предприятия на наиболее перспективных направлениях осуществления деятельности, которые определяются с помощью определения их величины и динамики роста. Оба подхода направлены на определение влияния внешних факторов предпринимательской деятельности при определении конкурентной стратегии и основных критериев конкурентоспособности предприятия.

Особое влияние на способность организации занимать определенное место в отрасли и участвовать в конкурентной борьбе оказывает конкурентоспособность производимой продукции⁵. Однако, она не является определяющим фактором, так как способность защищать интересы предприятия в рамках конкуренции определяется многими аспектами деятельности, в частности, правильным маркетингом, результативным менеджментом, осторожной и обоснованной финансовой политикой, операционной эффективностью и прочим. Отсутствие исследования данных направлений деятельности при анализе конкурентоспособности предприятия способствует ошибочному пониманию процессов и потенциала организации.

Все факторы, которые оказывают влияние на уровень конкурентоспособности предприятия, формируют два блока: факторы внешней среды и факторы базирования. Факторы конкурентной среды связаны с моделью пяти сил конкуренции, которая была рассмотрена и изучена ранее. Она отражает сущность самих факторов и характер их влияния на конкурентоспособность определенной организации. В результате их воздействия на деятельность предприятия формируется стратегическое позиционирование организации. Качественные характеристики данного позиционирования и их обоснованность напрямую влияют на уровень конкурентоспособность предприятия.

Другим блоком факторов, влияющих на конкурентоспособность организации, являются факторы его базирования. При детализации блока можно выделить следующие факторы влияния⁹:

- факторы производственного процесса;
- факторы условий формирования и сущности спроса;
- предприятия, осуществляющие однородное предложение на рынке;
- организация деятельности внутри организации и ее структура.

Перечисленные факторы влияют на формирование конкуренции в рамках определенной отрасли и определяют возможности предприятия вступить в конкурентную борьбу с другими производителями.

Также в качестве факторов базирования можно выделить такие детерминанты, как случайные события, которые не поддаются влиянию и вызывают глобальные последствия для всех субъектов экономических процессов: это могут быть вооруженные столкновения, политические волнения, государственные перевороты, катастрофы, пандемии и природные явления⁸.

Все факторы, составляющие и определяющие конкурентоспособность определенного предприятия являются частью одной системы и оказывают существенное влияние друг на друга и всю организацию в целом. Данная система отличается динамичностью и сложностью внутреннего взаимодействия, что влияет на зависимость предприятия от каждого отдельного фактора конкурентоспособности. Непроработанный или упущенный один фактор будет снижать конкурентоспособность и способствовать ухудшению положения организации на рынке.

Анализ конкурентоспособности предприятия имеет высокую практическую значимость, как для руководящего состава компании, так и для органов государственной статистики, осуществляющих деятельность в сфере анализа показателей предпринимательской деятельности внутри страны. Определение показателя конкурентоспособности предприятия направлено на выявление сильных и слабых сторон анализируемого экономического субъекта и их сравнительный анализ относительно преимуществ и недостатков прочих предприятий в рамках одной отрасли экономики. Результаты данного процесса используются при принятии управленческих решений, направленных на распределение финансовых и прочих ресурсов, привлечение или сокращение определенных видов ресурсов, увеличение привлекательности товаров или услуг предприятия на рынке, выборе юридических и физических лиц для сотрудничества и совместной деятельности, а также при определении результатов экономической деятельности экономического субъекта с точки зрения государства.

¹ Габалова Е.Б. Конкурентоспособность предприятий в условиях цифровой экономики / Е.Б. Габалова, О.Р. Тегетаева // Modern Science. – 2021. – № 6-2.

² Гилязетдинова Г.Р. Подходы к понятию конкурентоспособности организаций / Г.Р. Гилязетдинова, А.М. Киреева-Каримова // Вести научных достижений. Экономика и право. – 2020. – № 3. – С. 61-68.

³ Григорян Э.Р. Управление конкурентоспособностью организации / Э.Р. Григорян, Н.В. Климовских // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2022. – № 9 (91). – С. 40-43.

⁴ Заступов, А. В. Инструменты стратегического планирования на предприятии / А. В. Заступов // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2020. – № 1-1. – С. 316-319.

⁵ Заступов, А. В. Формирование и реализация стратегии инвестиционного развития компании / А. В. Заступов // Экономика и предпринимательство. – 2022. – № 4 (141). – С. 1163-1167. – DOI 10.34925/EIP.2022.141.4.215. – EDN QBVVZU.

⁶ Заступов, А. В. Кластерная модель развития промышленных отраслей экономики региона / А. В. Заступов // Вестник Самарского государственного экономического университета. – 2017. – № 3 (149). – С. 13-18.

⁷ Зиновьева, Е. Ю. Конкурентоспособность предприятия и направления ее повышения / Е. Ю. Зиновьева, А. В. Заступов // Проблемы совершенствования организации производства и управления промышленными предприятиями: Межвузовский сборник научных трудов. – 2021. – № 1. – С. 15-19.

⁸ Кригер Г.Г. Совершенствование методологии оценки конкурентоспособности организации // Академическая публицистика. – 2022. – № 11-2. – С. 78-83.

⁹ Сизова В.И. Конкурентоспособность организации как основа экономической безопасности / В.И. Сизова // Экономическая безопасность: правовые, экономические, экологические аспекты: сборник научных трудов 6-й Международной научно-практической конференции, Курск, 09 апреля 2021 года. – Курск: Юго-Западный государственный университет, 2021. – С. 358-361.

ANALYTICAL APPROACH TO THE CONCEPT OF ENTERPRISE COMPETITIVENESS

© 2023 Kiryutkin Alexander Olegovich

Master's Student

Samara State University of Economics

E-mail: a-kiryutkin@mail.ru

Keywords: entrepreneurship, competition, competitiveness, economic environment.

Competitiveness is one of the most important characteristics, the study of which allows business entities to assess the impact of environmental conditions on the organization and its ability to resist them. In the future, entrepreneurs will use this knowledge to make forecasts and plans for the development of the enterprise, its strengthening and the realization of the potential of competitiveness. The article is devoted to the study of the theoretical foundations and factors of the formation of the competitiveness of the enterprise in the modern market.

РАЗВИТИЕ РЫНКА КРИПТОВАЛЮТ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

© 2023 Коновалов Глеб Валерьевич*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: mkonoval@mail.ru

Ключевые слова: криптовалюта, деньги, институциональная система, криптобиржа, токен, квазиденьги.

Статья посвящена исследованию процессов формирования и развития рынка криптовалют, показаны основные закономерности и ключевые особенности становления данного сегмента. Обсуждены мероприятия по совершенствованию институциональной среды регулирования рынка криптовалют.

Стремительное развитие информационных технологий существенным образом трансформировало сферу денежных отношений. Ключевыми направлениями внедрения цифровых решений становятся финансовые институты, которые традиционно первыми реагируют на изменение парадигмы социально-экономического развития. В этом смысле появление денежных суррогатов в виде криптовалют представляется вполне закономерным явлением, активно занимающим те ниши, в которых фиатные валюты являются менее эффективными. Цифровая валюта обладает некоторыми привлекательными характеристиками, которые способствуют росту ее популярности. Одним из таких ее свойств является децентрализованность, то есть отсутствие единого центра эмиссии, контроля и регулирования. Выпуск новых цифровых единиц осуществляется благодаря программному обеспечению, в котором посредством математических вычислений создается необходимый объем криптовалюты. Еще одной характерной чертой криптовалюты является ее анонимность, что делает ее привлекательной для пользователей с точки зрения налогообложения, однако, данный плюс оборачивается минусом в части утраты валюты собственником в случае банкротства электронных бирж или в результате проведенной кибератаки.

В современных условиях развитие рынка криптовалют представляется эффективным способом реализации торгово-экономических функций, особенно, в условиях санкционного давления на отечественную экономику. Выигрышные характеристики цифровых активов способствуют укреплению финансовых взаимоотношений, что в целом повышает устойчивость отечественной монетарной системы. Однако, на наш взгляд, необходимо более детально проработать законодательную базу выпуска и обращения криптовалюты, оценить возможности по регулированию соответствующего рынка. Указанные нерешенные проблемы в сфере формирования и развития рынка криптовалют обусловили актуальность выбранной темы квалификационной работы, постановку цели, задач исследова-

* Научный руководитель – **Коновалова Мария Евгеньевна**, доктор экономических наук, профессор.

ния. Экономическое развитие в XXI веке характеризуется ростом глобализационных процессов, которые в том числе проявляются в интеграции финансовых систем, которые перестают носить национальный характер, реализуя потребности граждан в различных странах мира. Немаловажное значение в нивелировании финансовых границ имеет развитие информационных и цифровых технологий, позволяющих поднять уровень использования финансовых инструментов. Именно сфера IT-технологий обусловила появления и активное распространение нового цифрового инструмента – криптовалюты. Следует отметить высокую популярность подобного актива как среди экономистов, так и среди представителей других отраслей знаний, что связано с ростом общего уровня финансовой грамотности населения, которое все чаще рассматривает новые виды инвестиционных инструментов. В процессе исследования феномена цифрового актива необходимо отметить, что его генезис обусловлен, во-первых, чисто техническими возможностями появления подобного инструмента, во-вторых, гносеологическими предпосылками появления нового вида денег или их суррогата, как альтернативы существующим фиатным, фидуциарным денежным единицам.

С точки зрения информационного контекста криптовалюта представляет собой продукт технологии распределенного реестра или блокчейна. «Добычей» криптовалюты занимаются майнеры, которые используя функционал криптографической сети создают блоки в Blockchain, с помощью инструментов вычислительной техники. В качестве технологической поддержки используют графические процессоры и устройства на интегральных схемах. Майнеры задействуют мощности компьютерного железа для решения криптографического уравнения, которое закрывает блок. Чем больше удастся создать майнеру блоков, тем больше криптовалюты будет на его счету. Таким образом первопричина появления подобного инструмента связана с бурным развитием информационных технологий, таких как технология распределенного реестра, больших данных, искусственного интеллекта. Подавляющая часть майнеров является высококвалифицированными специалистами в области IT разработок, которые лишь в дальнейшем начали понимать экономическую природу цифровой валюты.

Что касается экономической сущности криптовалюты, то, на наш взгляд, она представляет собой некий суррогат денежной единицы, то по факту это квазиденьги с ограниченным функционалом. Таким образом можно заключить, что криптовалюта представляет собой виртуальные деньги, которые не имеют физического выражения. В качестве единицы измерения используется понятие «coin», что в переводе с английского языка означает «монета». Можно выделить ряд особенностей криптовалюты как финансового инструмента:

- снижение размера транзакционных издержек в процессе обмена, расчетов между экономическими субъектами, поскольку отсутствуют посредники, в виде банков, бирж и иных финансовых институтов;
- определенная защищенность от инфляционных эффектов;
- рост числа выпущенных биткоинов происходит равномерно с заданной скоростью, в отличие от эмиссии декретных денег.

К числу достоинств криптовалюты ученые достаточно часто относят ее децентрализованный характер. Следует заметить, что в экономической науке были авторы, которые довольно подробно исследовали вопрос частных денег, то есть валюты, которая не имеет

одного централизованного источника эмиссии. Так, в трудах Ф Хайека можно найти описание функционирования системы частных денег, с изложением их преимуществ, которые они получают в условиях конкурентной борьбы за потребителя. Современные цифровые валюты не имеют одного централизованного эмитента, их выпуск представляет собой запрограммированный процесс, основанный на криптографической защите и технологии блокчейн. Данная особенность влечет за собой и невозможность контроля и регулирования выпуска и обращения криптовалюты. Ограниченность контроля за оборотом цифровой валюты обусловлена анонимностью проводимых операций и процесса самой эмиссии криптовалюты, то есть ни одно физическое или юридическое лицо не может быть брокером транзакций. Платеж в этом смысле совершаются напрямую от отправителя к получателю. Помимо этого, все сделки задокументированы и защищены посредством криптографического кода. С одной стороны, такие свойства привлекательны для потребителей с целью ухода от налогообложения и оплаты сомнительных товаров. Однако, с другой стороны, растет риск утраты криптовалюты ее собственниками, например, в результате хакерской атаки или банкротства криптобиржи.

Еще одним немаловажным свойством криптовалюты является ее необеспеченный характер. Как известно, первоначально полноценные деньги обеспечивались соответствующим объемом драгоценных металлов, золота и серебра, затем, фиатные или декретные денежные знаки стали обеспечиваются товарной массой, производимой страной. Криптовалюта не обеспечена никем и ничем. По сути, это чисто фидуциарная валюта, в основе которой лежит доверие субъектов к самой системе ее эмиссии. Помимо положительных моментов, данная характеристика имеет и негативный эффект, который связан с продуцированием высокой волатильности криптовалюты, что превращает ее в спекулятивный актив, отрывая от предназначенных ей функций денежной единицы. Тем не менее, такое ее свойство достаточно эффективно используется в процессе диверсификации инвестиционного портфеля за счет низкой корреляции с традиционными ценными бумагами.

Помимо фидуциарного характера, имманентным свойством данного инструмента является ограниченная эмиссия. Так, общее число биткоинов на конец 2140 года не должно превышать 21 млн. штук, то есть это максимальное число данной валюты, которое будет обращаться на криптобиржах. На сегодняшний день эмиссия биткоинов достигла 60% от общего объема.

Таким образом, криптовалюта представляет собой достаточно новый финансовый инструмент, особенностью которого является его фидуциарный и децентрализованный характер. Несмотря на обилие научных публикаций по проблематике цифровых валют до сих пор не сложилось универсального ее определения, что связано с полиморфностью исследуемой категории. Основными ограничениями, который препятствуют выявлению сущности криптовалюты являются технический характер ее возникновения, сложность анализа социально-экономических отношений, задающих императив создания цифрового актива. Так, во многих странах мира существует диаметрально противоположное толкование криптовалюты. В Австрии, Финляндии, Германии полагают, что это товар или сырье, в то время как в Голландии – валюта. Ряд авторов полагают, что «криптовалюта не отличается по своей сущности от других платежных средств за исключением способа ее эмиссии и обращения». Таким образом, следует констатировать отсутствие единого понимания сущности криптовалюты в виду разнообразных подходов к ее определению, фиксирующих

только отдельный аспект категории. Так, некоторые авторы делают акцент на ее децентрализованный характер, другие уделяют внимание в большей степени ее техническим характеристикам, подчеркивая факт того, что криптовалюта представляет собой зашифрованный специально программой код в распоряжении владельца, который фиксируется и хранится на электронном носителе и принимается как средство платежа другими пользователями и организациями. Отдельные ученые дискутируют относительно экономической природы криптовалюты, рассуждая о возможности реализации ею функций денег.

По нашему мнению, криптовалюту можно идентифицировать как специфический финансовый инструмент, синтезирующий в себе некоторые свойства денег и спекулятивного актива, построенный на децентрализованном механизме эмиссии и обращения посредством применения технологии распределенного реестра и криптографического кода, что позволяет транспарентно оценить владельцев данных активов и зафиксировать их смену.

¹ Mwinzi, D.M. The Effect of Financial Innovation on Economic Growth in Kenya. Master of Business Administration / D. M. Mwinzi. – Kenya: University of Nairobi. – 2021.

² Aboagye, Anthony Q. and Idun, Anthony, Financial Innovations and Economic Growth in Ghana: Evidence from Autoregressive Distributive Lags (ARDL) and Granger Causality Approaches 2020 – 234 c.

³ Dornbusch, R. Contagion: Understanding how it Spreads / R. Dornbusch, Y. C. Park, S. Claessens // The World Bank Research Observer. – 2019. – P. 177–197.

⁴ Агентство деловых коммуникаций CNews Conferences [Электронный ресурс]: https://events.cnews.ru/articles/2022-11-21_kak_it (дата обращения: 23.05.23).

⁵ Данные аналитической компании «TMT Консалтинг» [Электронный ресурс]: <http://tmt-consulting.ru/> (дата обращения: 25.05.23).

DEVELOPMENT OF THE CRYPTOCURRENCY MARKET IN MODERN CONDITIONS

© 2023 Konovalov Gleb Valeryevich

Student

Samara State University of Economics

E-mail: mkonoval@mail.ru

Keywords: cryptocurrency, money, institutional systems, crypto exchange, token, quasi-money.

The article is devoted to the study of the processes of formation and development of the cryptocurrency market, shows the main patterns and key features of the formation of this segment. The measures to improve the institutional environment of regulation of the cryptocurrency market are substantiated.

ОСОБЕННОСТИ РЫНКА БРОКЕРСКИХ УСЛУГ В УСЛОВИЯХ ИНФОРМАТИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ

© 2023 Корнилова Ксения Алексеевна
преподаватель кафедры экономической теории
Самарский государственный экономический университет
E-mail: kornilova97@yandex.ru

Ключевые слова: брокер, брокерская компания, инвестиционная компания, информатизация, конкурентные отношения.

Статья посвящена анализу такого понятия, как брокерские услуги. Информационные технологии способствуют тому, что брокерские компании и клиенты могут осуществлять «живой» диалог. При выборе брокерской компании клиент обращает внимание на ряд ее характеристик, при этом стремясь к минимизации издержек, так как деятельность на финансовом рынке всегда сопряжена с риском.

Сегодня брокеры осуществляют не только консультационную и посредническую функцию, но и ряд специфических функций, отражающих особенность работы финансовых рынков. Среди особенностей брокерской деятельности можно выделить, прежде всего, информационный аспект. Сегодня информационная открытость финансовых рынков достигла своего пика: компании стремятся раскрывать интегрированную, комплексную отчетность. При этом большинство ценных бумаг становятся бездокументарными, что также усиливает роль информации, так как в процессе продажи или покупке участвует именно информация об объекте сделки. В условиях информатизации экономики меняются и конкурентные отношения на рынке: часть функций, характеристик рынка остается неизменной, но при этом появляются и новые особенности, преимущества рынка.

Следующей особенностью брокерских услуг является их рисковый характер¹. За счет собственных средств брокер несет финансовые риски, связанные с осуществлением операций по использованию денежных средств и ценных бумаг, принадлежащих клиенту. Клиент также рискует, он не знает заранее насколько порядочный кредитор в лице брокера будет сопровождать его сделки. Деятельность брокера становится все более популярной в социально – экономической деятельности развитых стран². Существуют целый ряд рейтингов брокеров, отражающих их репутационную и клиентскую привлекательность. Информационное агентство «Банки.ру» составляют деятельность согласно привлекательности – популярности среди клиентов.

В ходе работы с использованием брокерских услуг можно заключить один из трех типов договоров:

- договор комиссии – заключение сделки происходит от имени брокера, но за счет клиента с последующей передачей прав;
- договор поручения – заключение сделки происходит от имени клиента и за его счет;
- агентский договор - заключение сделки происходит от имени брокера или клиента, но за счет клиента с последующей передачей прав³.

Классификация брокеров

Признак классификации	Виды услуг, который оказывает брокер
Функциональный	Услуги посреднического характера Маржинальные и кредитные услуги Информационные услуги; Услуги учетного и контрольного характера; Общеконсультационные услуги; Техническо - информационные услуги по обеспечению клиента программными продуктами
Степень важности	Группа основных услуг, включающая в себя консультации по формированию основного дохода, предоставление информационных консультаций и кредитных средств Группа неосновных услуг - это дополнительные услуги, включающие техническое консультирование и предоставление «комплиментов» от брокерских компаний
Тип клиента	Оказание услуг физическим лицам Оказание услуг юридическим лицам Предоставление услуг государству
Вид рынка	Предоставление услуг на первичных и вторичных рынках ЦБ и ПФИ Услуги на рынках организованных и неорганизованных
Этапов брокерской сделки	Осуществление услуг на этапе заключения сделки Оказание поддержки на этапе исполнения сделки ли договора Помощь в подготовке и в предоставлении отчетов

Источник: составлено автором.

Клиент может заключать с брокером, как отдельный, так и комплексный договор. Также стоит отметить, что брокер и клиент могут с стандартному договору заключать дополнительные соглашения. Брокер в рамках заключенного договора прописывает определенный процент, который полагается ему за оказанные услуги. Он может зависеть от объема сделок, дохода клиента или быть постоянным процентом от каждой совершенной сделки. Стоит отметить, что брокерские счета могут быть счетами компаний, а могут быть клиентскими.

Брокерские счета имеют свою классификацию:

- доверительные – денежные средства по договору позволяют брокеру использовать их согласно прописанным в договоре правилам и стратегии без дополнительных разрешений со стороны клиента;
- кассовые -клиент определяет, что необходимо приобрести или реализовать, действует через брокерские услуги;
- маржинальные – основные денежные средства клиента, а также дополнительные со стороны брокера. Брокер кредитует своего клиента, обычно максимальное «плечо» прописано в договоре, там же прописаны сроки и условия кредитования.

Получение лицензий профессиональных участников на финансовом рынке–процесс, регулируемый мегарегулятором Российской Федерации – Центральным банком. Вместе с этим ежегодно лицензии отзываются.

Лицензирование данного вида деятельности необходимо, чтобы уменьшить потенциальный риск клиента и брокерской компании. Отметим, что основные риски данного вида деятельности по своей природе можно разделить на внутренние и внешние. Одним из основных внешних рисков для брокера будет риск покупательной способности денег. Он связан с инфляцией, изменением ликвидности денег и изменением валютного курса. Риск изменения циклов деловой активности, рыночный риск – данная группа связана с изменениями инвестиционной и институциональной среды. Риск поведения инвестора отождествляется с нарушением условий договора. Внутренние риски – кредитномаржинальный, операционной связаны с изменением финансовой устойчивости фирмы.

Рассмотрим особенности российского брокерского рынка. Типичная брокерская компания включает в себя, следующую структуру:

1. отдел продаж – осуществление встреч клиента и посредника в проведении торговых операций. У клиента есть возможность получить квалифицированную консультацию от специалиста финансового рынка;

2. отдел обслуживания – технические операторы, осуществляющие сделки купля-продажи, коммуникация между клиентом и компаний, «быстрые» консультации;

3. бэк-офис – определяет учетно-операционную политику компании;

4. служба внутреннего контроля – осуществление учета и аудита подразделений компаний;

5. депозитарий - регистрация совершенных сделок;

6. аналитическая служба – отдел, отвечающий за прогнозы и составления отчетов о деятельности компании. Как правило, данный отдел имеет взаимосвязь с другими компаниями – конкурентами или взаимодействует с партнерами;

7. управление – осуществление общего контроля и надзора за выполнением поставленных целей и задач;

8. бухгалтерия.

Основными клиентами фондовых брокеров являются физические лица, так как для совершения сделок на биржевых рынка⁴.

Согласно принятой концепции развития финансовых рынков на территории нашей страны процесс естественного развития конкуренции на рынках – это приоритетная задача. Указ Президента Российской Федерации от 21.12.2017 № 618 «Об основных направлениях государственной политики по развитию конкуренции» подтверждает положение о том, что «здоровая» конкуренция способствует социально – экономическому и стратегическому развитию механизмов финансового рынка. Конкуренция в данном случае выступает стимулом к совершенствованию механизмов рынка, бизнес – моделей и бизнес – сообществ. В результате появляется возможность удовлетворять потребности широкого круга потребителей услуг и внедрению инновационных предложений.

Вместе с этим не стоит забывать о возможном конфликте между стабильностью - гармонией и конкуренцией, так как ее механизм может отрицательно действовать на финансовое положение ряда игроков на финансовом рынке. Центральный банк Российской Федерации saniрует финансовый рынок от недобросовестных участников рынка и слабых игроков, что по итогу должно сформировать устойчивый финансовый рынок с добросовестными участниками. В рамках действий Центрального банка оказывается финансовая поддержка системно значим институтам финансового рынка, что способствует финансо-

вой и институциональной стабильности участников. Банк России отвечает за создание гармонии в соотношении стабильность финансовых участников рынка и отношений конкуренции.

Конкуренция на рынке – процесс динамичный, представляющий собой борьбу между экономическими субъектами за минимизацию рисков и максимизацию прибыли в своем сегменте. Для изучения структуры конкурентного рынка и определения ее характера на рынке брокерских услуг в сегменте фондового рынка определим рыночное содержание.

Можно выделить несколько особенностей – барьеров, которые тормозят развитие рынка брокерских услуг. Прежде всего, может возникнуть усиление соперничества между компаниями и банками, которые уже сегодня являются соперниками на брокерском рынке. Конкуренция усиливается и в связи с тем, что происходит усиление концентрации между действующими игроками: устойчивое финансовое положение лидеров по оказанию брокерских услуг способствовало тому, что в период пандемии 2020 года клиентам были оказаны дополнительные консультационные и тарифные услуги на льготных основаниях. Крупные игроки на рынке, как правило, обладают лицензиями на целый спектр услуг по финансовому и юридическому сопровождению сделок, что позволяет предлагать клиенту расширенные пакеты. В данном случае такая конкурентная стратегия позволяет осуществлять совокупность оборонительных и наступательных действий для достижения успеха на рынке:

Следующая возможность – это информация о товарах или услугах заменителях. Как правило, вместо брокерских услуг крупные игроки могут оказывать ряд услуг по доверительному управлению. Для клиентов открывается возможность доверить свободные денежные средства профессиональному игроку в области финансовых рынков. Доверительное управление имеет ряд преимуществ:

1. Сохранение денежных средств от нерациональных затрат, так как управлением занимается специальное лицо;
2. Анонимность при совершении сделок – сделки совершают доверительные управляющие от своего имени;
3. Минимизация риска – выбор стратегии управляющего из нескольких вариантов;
4. Ликвидность – деньги в любой момент можно вывести со счета.

Еще одним товаром заменителем является индивидуальный инвестиционный счет (ИИС). Данный инвестиционный продукт в России используется с 2015 года, и он показал себя с наилучшей стороны для инвесторов. Главная особенность данного продукта – это особая система налогообложения, позволяющая сократить расходы по налоговым выплатам. Осторожные инвесторы предпочитают открытие ИИС брокерскому счету.

Еще одна угроза – это расширенная система появления барьеров для входа в отрасль. Прежде всего, они связаны с лицензированием. Сложная система лицензирования позволяет снизить риски клиентов, при этом сокращая возможности для появления новых компаний, осуществляющих брокерские услуги.

Экономические возможности и торговые способности поставщиков услуг могут быть представлены торговыми площадками. Они могут предлагать варианты выхода на рынок, выявления ряда особенностей заключения сделок, дополнительных предложений для участников. Не стоит забывать об эмитентах, которые также выстраивают систему IPO с определенными условиями: размер лота, позволять совершать сделки только квалифици-

рованным инвесторам, регулировать работу рынка в течение торговой сессии. Экономические возможности и торговые способности клиентов также дифференцированы.

Социальное положение клиентов, техническое обеспечение, желание и возможность рисковать определяют их поведение при взаимодействии с брокером. Клиенты могут выбирать рискованные стратегии, осуществлять ежедневный оборот денежных средств, быть активным игроком, а может быть пассивным участником финансового рынка⁵.

Таким образом, можно говорить о том, что конкурентная борьба на рынке брокерских услуг переходит в информационную среду: изменяется архитектура, оказываемых услуг, вводятся новые льготные тарифы, предоставляются модернизированные программные технологии и улучшенная консультационная поддержка.

¹ Горловская И.Г., Марченко Я. В. Особенности и классификации брокерских услуг на российском рынке ценных бумаг // Вестник ОмГУ. Серия: Экономика. - 2008. - № 4. – С. 22-25.

² Звягинцева Н.А. Российский рынок ценных бумаг: вопросы совершенствования конкурентных отношений в сфере брокерской деятельности / Н.А. Звягинцева, К.С. Кочишвили. – DOI 10.17150/2411-6262.2022.13(1).1. – EDN AEUXVH // Baikal Research Journal. – 2022. – Т. 13, № 1.

³ Васильев М. Б. О правовой природе договора брокерских услуг на рынке ценных бумаг // Журнал российского права. - 2005. - № 10 (106). – С. 36-44.

⁴ Гаврилова Э. Н. Современное инвестирование на рынке брокерских услуг // Вестник Московского университета имени С. Ю. Витте-. Серия 1: Экономика и управление. - 2021. - № 3 (38). – С. 39-45.

⁵ Мельникова А.Е. Состояние и перспективы рынка брокерских услуг // Экономика и бизнес: теория и практика. - 2022. - № 10-2. – С. 86-93.

FEATURES OF THE BROKERAGE SERVICES MARKET IN THE CONDITIONS OF INFORMATIZATION OF THE ECONOMY

© 2023 Kornilova Ksenia Alekseevna
Lecturer of the Department of Economic Theory
Samara State University of Economics
E-mail: kornilova97@yandex.ru

Keywords: broker, brokerage company, investment company, informatization, competitive relations.

The article is devoted to the analysis of such a concept as brokerage services. Information technologies contribute to the fact that brokerage companies and clients can carry out a "live" dialogue. When choosing a brokerage company, the client pays attention to a number of its characteristics, while striving to minimize costs, since activity in the financial market is always associated with risk.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ УПРАВЛЕНИЯ РЕГИОНАЛЬНЫМ БЮДЖЕТОМ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

© 2023 Коробейникова Елена Владимировна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: korob-lena-79@mail.ru

Ключевые слова: региональный бюджет, доходы бюджета, расходы бюджета, бюджетный процесс, региональная бюджетная политика, устойчивость и сбалансированность бюджета.

Статья посвящена анализу эффективности управления бюджетом субъекта. Автором исследуются региональные особенности управления бюджетом, дается оценка эффективности управления устойчивостью и сбалансированностью бюджета Самарской области на основе расчета коэффициентов оценки устойчивости бюджета и эффективности региональной бюджетной политики. Проведенный в работе анализ позволил определить направления совершенствования управления бюджетом на региональном уровне.

В современных условиях неустойчивое положение в мировой экономике непосредственным образом влияет на общую ситуацию в России, поскольку обуславливает недостаток экономических ресурсов абсолютно во всех отраслях бюджетной системы. Это определяет необходимость систематического совершенствования процессов, связанных с управлением бюджета субъекта РФ.

С целью результативной деятельности региональных органов власти по выполнению возложенных на них поручений недостаточно поддержания региональной экономической базы, необходима четко проанализированная стратегия в сфере бюджетного управления.

Ключевые положения, которыми определяется управление бюджетом субъекта РФ заложены в нормативно правовых актах на федеральном уровне. Установление параметров и характеристик путем законодательного закрепления основ бюджетного процесса региона является первым пунктом в управлении бюджетом субъектов РФ.

При составлении проекта регионального бюджета используются:

- послание Президента РФ Федеральному Собранию РФ,
- Бюджетное послание Губернатора Самарской области;
- основные направления бюджетной политики и основные направления налоговой политики;
- прогноз социально-экономического развития Самарской области;
- региональные программы.

Основные участники бюджетного процесса определены действующим законодательством¹. К их числу относятся органы представительной и исполнительной власти региона, специализированные финансовые органы главные распорядители (распорядители) бюджетных средств, главные администраторы (администраторы) доходов регионального бюджета, главные администраторы источников финансирования дефицита Самарской обла-

сти, получатели средств регионального бюджета (учреждения, государственные и муниципальные унитарные предприятия, другие получатели бюджетных средств).

Исходя из выявленных участников бюджетного процесса, можно выделить этапы последовательного бюджетного процесса в Самарской области (рис. 1).

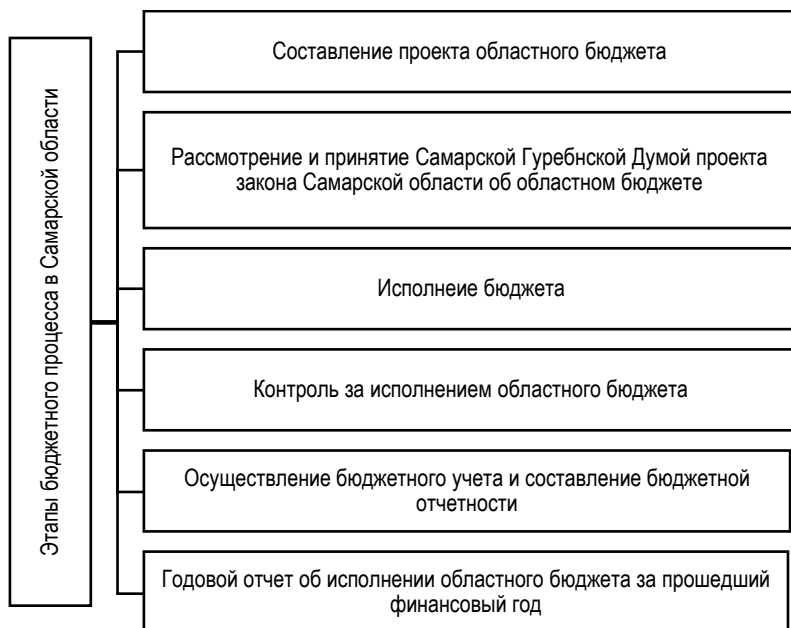


Рис. 1. Этапы регионального бюджетного процесса

Региональная бюджетная политика включает управление доходами и расходами бюджета субъекта.

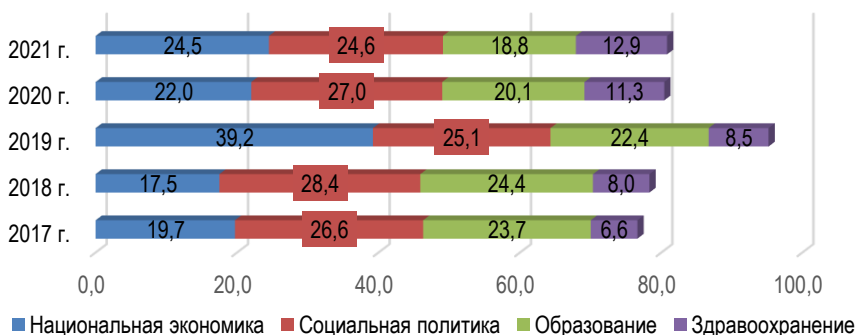
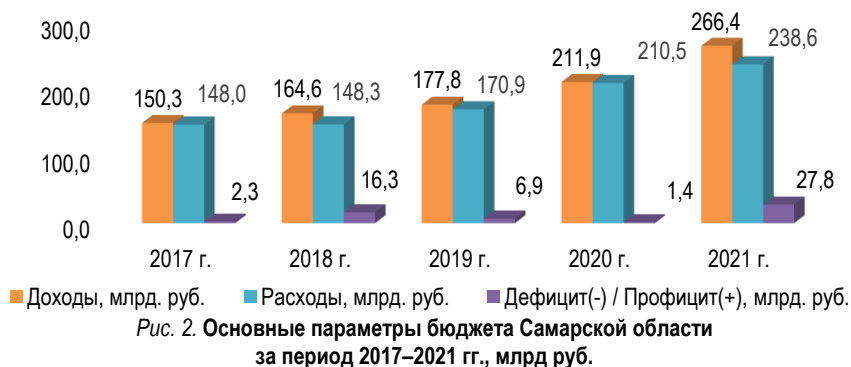
Доходы бюджета области за период 2017-2021гг. имеют тенденцию роста. В 2021 г. объем доходов бюджета увеличился по сравнению с 2017 годом на 77,2% (на 116,1 млрд руб.) и составил 266,4 млрд руб. (рис. 2)².

Не смотря на снижение экономической активности в 2020 году бюджет был исполнен с профицитом, сформировавшимся за счет увеличения безвозмездных поступлений из федерального бюджета.

На протяжении пятилетнего периода доля безвозмездных поступлений в бюджете Самарской области в целом увеличилась с 15,5% в 2017 году до 25,9% в 2021 году. Налоговые и неналоговые доходы представляют собой основу формирования бюджета, на их долю пришлось 84,8% в 2019 году, вместе с тем доля таких доходов в бюджете Самарской области сократилась в 2021 году до 74,1% (рис. 3)³.

В структуре расходов бюджета субъекта преобладают расходы на социальную политику, национальную экономику и образование, доля в общей структуре расходов по ним за 2021 год составила 24,6%, 25,0% и 18,8 % соответственно, увеличились расходы на

национальную экономику, доля расходов на медицину возросла с 11,3% в 2020 г. до 12,9% в 2021 г. (рис. 4)⁴.



Оценку эффективности управления устойчивостью и сбалансированностью бюджета Самарской области проведем путем анализа реализуемой бюджетной политики региона, на основании расчета коэффициентов оценки устойчивости бюджета и эффективности региональной бюджетной политики (см. таблицу).

Оценка эффективности реализуемой бюджетной политики Самарской области

Показатель	2018	2019	2020	2021	Изменение 2021/2018
Уровень дефицита бюджета	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Индекс бюджетного покрытия	1,106	1,041	1,007	1,117	0,064
Уровень деловой активности региональных органов	0,021	0,029	0,027	0,027	0,006
Уровень налоговых доходов в сумме полученных доходов	0,979	0,970	0,973	0,971	-0,008
Уровень бюджетных доходов на душу населения	0,052	0,056	0,067	0,085	0,033
Степень бюджетной обеспеченности населения	0,047	0,054	0,067	0,076	0,029
Коэффициент возобновляемых доходов	0,861	0,807	0,655	0,719	-0,142
Доля собственных доходов в общей сумме доходов бюджета	0,886	0,848	0,689	0,741	-0,145

В качестве показателей, отрицательно влияющих на устойчивость и сбалансированность бюджета Самарской области, следует отметить, что показатели доля собственных доходов в общей сумме доходов бюджета и коэффициента возобновляемых доходов, несмотря на положительную динамику не достигли значения допандемийного уровня. Невысокие значения данных коэффициентов свидетельствуют о наличии зависимости бюджета Самарской области от межбюджетных трансфертов из федерального бюджета.

Принимая во внимание высокий уровень ответственности за управление региональным бюджетом при осуществлении финансовой политики необходимо руководствоваться исключительными методами научного управления бюджетом. Именно поэтому финансовое планирование является ключевой функцией управления бюджетом.

Рассуждая о проблемах управления региональным бюджетом Самарской области, следует выделить следующие:

- формирование сбалансированного бюджета;
- улучшение системы экономического контроля за целевым и результативным использованием бюджетных средств;
- усовершенствование бюджетного федерализма, концепции регулирования бюджетных ресурсов и бюджетного процесса;
- создание методологических способов, различных подходов, а также методов управления бюджетом региона.

Для того, чтобы реформировать существующую бюджетную систему управления Самарской области, необходимо осмысленно подходить к изучению накопленного опыта, выявлять разработанные принципы, методики их реализации в практику бюджетного управления.

С целью реализации эффективного управления региональным бюджетом органам власти необходимо отчетливо демонстрировать встающие перед ними миссии и вопросы в сфере бюджетного управления. В региональном и местном управлении не менее важную роль играет введение программно-целевого метода планирования, тем не менее имеется ряд трудностей, которые в той или иной степени усложняют процесс управления целевыми проектами.

Существующие проблемы бюджетного управления на территории Самарской области в целом могут быть налажены с помощью перехода преимущественно к программно-целевому механизму бюджетного планирования региона, который позволит обеспечить полную взаимосвязь между распределением бюджетных средств и планируемыми результатами их применения в связи с действующей региональной политикой.

Развитие в области программно-целевого подхода позволит не только рационально распределять имеющиеся бюджетные ресурсы, но и направит бюджетные средства на дополнительные источники финансирования, которые являются социально-значимыми для населения. Существующие барьеры в секторе бюджетного управления региона возможно преодолеть благодаря оптимизированному распределению расходов на все государственные программы Самарской области. Кроме того, совершенствование системы информационной поддержки поспособствует созданию в регионе конкурентной платформы по бюджетному учету и отчетности. Реализация данных мер позволит повысить качество управления бюджетом Самарской области.

¹ Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от 28.12.2022) – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19702/.

² Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Самарской области: официальный сайт. – URL: <https://samarastat.gks.ru>.

³ Основные характеристики бюджета – бюджет для граждан Самарской области – URL: <https://budget.minfin-samara.ru/razdely/parametri-budzheta/osnovnie-harakteristiki-budzheta/>.

⁴ Регионы России. Социально-экономические показатели: краткий статистический сборник / Росстат. – 2021–473 с. – URL: https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/Region_Pokaz_2021.pdf.

IMPROVING THE MANAGEMENT OF THE REGIONAL BUDGET OF THE SAMARA REGION

© 2023 Korobeynikova Elena Vladimirovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: korob-lena-79@mail.ru

Keywords: regional budget, budget revenues, budget expenditures, budget process, regional budget policy, budget sustainability and balance.

The article is devoted to the analysis of the effectiveness of budget management of the subject. The author examines the regional features of budget management, assesses the effectiveness of managing the sustainability and balance of the budget of the Samara region based on the calculation of coefficients for assessing budget sustainability and the effectiveness of regional budget policy. The analysis carried out in the work allowed us to determine areas for improving budget management at the regional level.

ТЕНДЕНЦИИ В ПРАКТИКЕ УПРАВЛЕНИЯ АКТИВАМИ ПРЕДПРИЯТИЙ РОССИИ

© 2023 Кочеткова Олеся Валентиновна
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Olesya_real063@mail.ru

Ключевые слова: управление активами, оборотные активы, внеоборотные активы, практика управления активами, цифровые технологии.

В статье представлены результаты анализа основных тенденций в практике управления активами российских предприятий, функционирующих в производственной сфере. Осуществлен обзор перспективных технологий, которые позволяют провести цифровизацию процессов управления активами. Определены тенденции изменения эффективности управления активами предприятий с учетом современных вызовов экономики России.

Управление активами предприятия – это управленческий процесс, направленный на использование и распределение внеоборотных и оборотных активов¹. С этой целью производится разработка и принятие решений, направленных на обеспечение экономической эффективности производственной деятельности, где используются разные виды активов.

Проблемы управления активами на предприятии формируются в зависимости от элементов ее системы, из-за чего необходимо классифицировать вызовы на следующие категории: проблемы управления текущими активами, проблемы управления оборотными активами, управления производственными активами и проблемы управления ликвидации активами. В рамках совершенного управления активами необходимо не просто формирование резервного фонда, повышение качества стратегического и тактического управления, но и регулярное обеспечение цифровизации².

Внедрение и регулярное повышение уровня цифровизации процесса управления активами, где можно применять современные технологии и инновации для улучшения качества анализа активов, определения их оптимальной структуры и т.д., способствует адаптации предприятий к современным вызовам. И поскольку текущий период инновационного развития экономики России предполагает уникальное решение проблемы, то соответственно необходимо их применение на практике, что формирует ключевую тенденцию в управлении активами современных предприятий.

Исходя из данной практики российской организации, проведем обзор перспективных цифровых технологий, которые могут применяться в целях совершенствования управления активами.

Облачные технологии. Характеристикой данной цифровой технологией являются применения удаленного метода обработки и хранения данных, а также доступа к бизнес-приложениям. Преимуществом использования облачной технологии выступает возможность оптимизации финансовых расходов на обработку данных, сбор и анализ информации. Однако позволяет экономить на оборудовании для дата-центра, а доступ к необходимым

данным предоставляется с любого устройства, где лишь нужно вести логин и пароль от доступа.

Технологии Big Data. Характеристикой данной цифровой технологии является возможность систематизировать разную формы информацию, которая поддается анализу и изучению. Речь идет о огромном массиве разнообразной информации, проанализировать которой вручную не удастся. Это позволяет предприятиям России использовать информацию, которая ранее была недоступна; формировать разные метрики оценки эффективности, расчет которых происходит автоматическим образом.

Помимо технологии Big Data в процессе автоматической обработки данных важным является использование инноваций «Интернет-вещей» (IoT). Благодаря «Интернету- вещей» будут сформированы условия, которые позволяют автоматически следить в режиме реального времени за всеми процессами, которые происходят в производстве, где используются внеоборотные и оборотные активы.

Следующей тенденцией практики управления активами предприятий, является использование принципов бережливого производства, что позволяет максимально оптимизировать структуру товарно- материальных ценностей.

Одним из способов внедрения принципов бережливого производства в современной практике российских предприятий является применение системы управления Just in Time. Его особенностями выступают следующие аспекты³:

1. Обеспечение профессиональной ответственности сотрудников за эффективность и бережливость производства и производственных процессов.
2. При работе с контрагентами, поставщиками и дебиторами формируются надежные деловые отношения.
3. Для обеспечения бесперебойности операционного цикла используются доступные товарно- материальные ценности.
4. Соблюдение принципов рациональности и сбалансированности в организации производственной системы предприятия.

В рамках достижения цели, как обеспечения финансовой устойчивости организации, руководство ориентировано на принятие управленческих решений, связанных с вопросами управления дебиторской задолженностью. Это неспроста, ведь дебиторская задолженность влияет на состояние активов предприятия.

Система управления дебиторской задолженностью заключается в управлении сбытовой политики предприятия, где реализация продукции, которая не прошла инкассацию, отражается в дебиторской задолженности. Чем быстрее происходит инкассация- тем лучше показатели оборачиваемости оборотных средств организации. Благодаря этому улучшается финансовое состояние бизнеса.

Сегодняшний метод контроля дебиторской задолженностью планирует применение таких подходов, как⁴:

- создание результатов, взаимодействующих с условиями внешней среды и экономической неустойчивости, чтобы предусматривать их в контроле дебиторской задолженности;
- контроль финансовых расходов и ущербов организации от непродуктивного контроля дебиторской задолженности, в момент отсутствия возможности инкассаторами вернуть капитал;

- осуществление бухгалтерского и управленческого учета перемены в пункте дебиторской задолженности в отчете организации, условий, оказывающих воздействие на подъем или падение;

- формирование регламента взаимодействия с дебиторами, где осуществляется анализ их экономического положения и материальной состоятельности для выяснения возможности возврата дебиторской задолженности.

Помимо этого, в контроле дебиторской задолженностью организации ключевой позицией является информационно-аналитическое снабжение. Имеет большое значение осуществлять накопление финансового материала и выполнение экономического анализа положения дебиторской задолженности и дебиторов в состоянии непрерывного контроля. Благодаря этому есть возможность упорядочить дебиторов и покупателей, формируя партнерство с наиболее безопасными и материально обеспеченными партнерами и клиентами⁶.

Вместе с тем задача поддержания экономикой плодотворности управления активами организации крайне важно наиболее благоприятное применение основных средств, которые могут изжить себя на почве морального и физического износа. В связи с этим осуществляется их последующий актуализация, чтобы гарантировать рентабельность производства и сократить себестоимость создаваемой продукции.

Изучим ряд вариантов, благодаря которым предприятия смогут увеличить продуктивность оборота своих основных средств в результате производственной активности.⁶ Анализ подобных методов носит практическую важность, потому как совершенствование эффективности эксплуатации основных средств гарантирует повышение рентабельности организации, повышая его финансово-экономические данные, охватывая выручку и прибыль.⁷ Таким образом, возрастает конкурентное преимущество предприятия, гарантируется ее экономическая надежность и финансовая стабильность. К таким аспектам относятся:

1. Создание ревизии и инвестиции основных капиталов. Настоящий способ дает возможность организации выполнить оценку и анализ в полном объеме основных активов. Устанавливается их положение, уровень морального и физического амортизации, показатель загруженности и плодотворности в эксплуатации для производства. В соответствии с выявленными сведениями утверждаются управленческие заключения об увеличении продуктивности применения основных средств, для того чтобы наиболее целесообразно их использовать в разработке безопасного производственного механизма.

2. Продвижение идеи руководства жизненным циклом основных средств. Настоящий способ дает возможность организации выполнять управление жизненным циклом не исключительно касательно бизнеса, марки, продукции, а также касательно каждого объекта основных капиталов. Понимая, на какой ступени расположен отдельный актив, правление предприятия будет осознать, в какой момент следует своевременная проверка состояния объекта, для того чтобы выполнить его усовершенствование и ремонт. Благодаря этому увеличиваются длительность работы основных средств, совершенствуя их продуктивность в производстве.

3. Введение актуальных технологий и инноваций. Настоящий способ отличается применением не исключительно новых оснащений и технологий для производства, а также продвижения информационно-коммуникационных методик, увеличивающих производи-

тельность контроля производственной структурой. Приобретение, установка и настраивание предназначенного программного обеспечения дает возможность автоматизировать ряд организационных задач и операций, предоставляя подъем продуктивности эксплуатации основных ресурсов организации.

4. Применение аутсорсинга. Текущий инструмент планирует не перенос производственных операций на удаленную работу, а применение сервиса аутсорсинга при исследовании, оценке и инвентаризации продуктивности применения основных средств. Починочные процессы и совершенствование устройств может быть предоставлена другому предприятию, сотрудники некой организации, которые способны выполнить поставленную задачу. Данный способ дает возможность нарастить продуктивность руководством основными фондами и уменьшить финансовые затраты.

5. Введение приемов управления основными средствами. Данный метод обеспечивает комплексный подход к управлению внеоборотными активами предприятия. Они позволяют автоматизировать процессы контроля, обслуживания и модернизации основных средств, а также предоставляют информацию для принятия обоснованных решений относительно замены или модернизации основных средств.

Таким образом, подводя итоги статьи, заключим, что основными тенденциями в практике управления активами современного предприятия России являются использование цифровых технологий, совершенствование методов управления дебиторской задолженностью, а также обеспечение эффективного использования и обновления основных средств.

¹ Pimenova, E. M. Theoretical Foundations for Development of Digital Strategy for Enterprise' Sustainable Development / E. M. Pimenova // Digital Technologies in the New Socio-Economic Reality. Lecture Notes in Networks and Systems, Samara, 27–29 апреля 2021 года. – Samara: Springer Nature, 2022. – P. 691-697. – DOI 10.1007/978-3-030-83175-2_84. – EDN WTUAKS.

² Pimenova, E. M. Specificity of sustainability assessment for industrial enterprise functioning in the digital economy / E. M. Pimenova // Engineering Economics: Decisions and Solutions from Eurasian Perspective. – Cham: Springer Nature, 2021. – P. 3-10. – DOI 10.1007/978-3-030-53277-2_1. – EDN VKDTKK.

³ Агаркова Д.О., Бородин А.Г., Солдаткина О.А. Внедрение концепции Just-in-Time на российских предприятиях // Теория и практика финансово-кредитных отношений в России: идеи молодых ученых-экономистов. – 2020. – С. 4-6.

⁴ Лазарева О.С., Советов И.Н. Управление дебиторской задолженностью предприятия // Век качества. – 2020. – №4. – С. 84-94

⁵ Пименова, Е. М. Критерии оценки эффективности и успешности предпринимательства и малого бизнеса / Е. М. Пименова // Креативная экономика. – 2020. – Т. 14, № 10. – С. 2431-2444. – DOI 10.18334/ce.14.10.110959. – EDN THAJEZ.

⁶ Кандрашина, Е. А. Выкуп совместного предприятия одной из сторон на примере ПАО «АВТОВАЗ» и General Motors Inc / Е. А. Кандрашина, Д. В. Алешкова // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2020. – № 1-1. – С. 364-367. – EDN GOXKUK.

⁷ Кандрашина, Е. А. Сравнение уровня локализации заводов альянса Renault-Nissan-Mitsubishi в России и Китае / Е. А. Кандрашина, Д. В. Алешкова // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2019. – № 2-1. – С. 156-160. – EDN SDGDZI.

TRENDS IN THE PRACTICE OF ASSET MANAGEMENT OF RUSSIAN ENTERPRISES

© 2023 Kochetkova Olesia Valentinovna
Master's Student
Samara State University of Economics
E-mail: Olesya_real063@mail.ru

Keywords: asset management, current assets, non- current assets, asset management practice, digital technologies.

The scientific work presents the results of an analysis of the main trends in the practice of asset management of Russian enterprises operating in the production sector. A review of promising technologies that allow the digitalization of asset management processes is carried out. Trends in changes in the efficiency of enterprise asset management have been identified, taking into account modern challenges of the Russian economy.

СПОСОБЫ УСИЛЕНИЯ СТАБИЛЬНОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ФИНАНСОВОЙ СИСТЕМЫ В РФ

© 2023 Куликова Алиса Арсеньевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: super.alisakuliko@yandex.ru

Ключевые слова: устойчивость финансовой системы, финансовая стабильность, финансовый рынок, экономическая политика, денежно-кредитная политика, финансовые риски, регулирование и надзор, банковский сектор.

В статье представлены результаты исследования способов обеспечения стабильности функционирования финансовой системы в РФ. Уточнено понятие финансовой стабильности, рассмотрены основные элементы и функции финансовой системы государства. Определены факторы, меры и принципы обеспечения надежного функционирования системы. С целью выявления признаков стабильного развития экономики в условиях изменяющейся внешней среды был проведен анализ результатов функционирования финансовой стабильности РФ за период с 2021 по 2023 г. На основе проведенного анализа составлен перечень ключевых факторов, способствующих усилению стабильности функционирования финансовой системы в РФ.

Одним из важнейших факторов экономического развития страны является стабильность финансовой системы. Под понятием финансовой стабильности подразумевается устойчивость финансовой системы к экономическим кризисам и обеспечение ее бесперебойного и эффективного функционирования в государстве. Как и в большинстве стран мира, в России за обеспечением финансовой стабильности отвечает Банк России. В соответствии с законодательством он регулирует несколько направлений экономической политики, а именно:

1. Денежно-кредитную политику.
2. Обеспечение финансовой стабильности, устойчивого развития финансового рынка, банковского сектора и национальной платежной системы.

Укрепление стабильности финансовой системы в России происходит при непосредственном участии Банка России, который принимает решения через Совет директоров и сотрудничает с представителями различных направлений деятельности внутри Банка России, такими как профильные комитеты и рабочие группы.

За последнее десятилетие обеспечение стабильности функционирования системы становятся доминирующей целью при разработке экономической политики. Важной составляющей работы более десятка зарубежных центральных банков и финансовых учреждений является публикация периодических отчетов о результатах функционирования финансовой системы.

* Научный руководитель – **Дождева Елена Евгеньевна**, кандидат экономических наук, доцент.

Стабильность финансовой системы не только зависит от отсутствия (либо наличия) кризисов, но также может быть определена следующими характеристиками:

1. Удержание стабильности на финансовых рынках, способность банков и финансовых институтов выполнять свои обязательства в должном объеме.
2. Сохранение способности выполнять основные функции даже при воздействии внешних потрясений или возрастающих дисбалансов в экономике.
3. Сохранение низкого уровня инфляции и безработицы за счет распределения и управления финансовыми ресурсами для экономического благосостояния страны.

Финансовая система состоит из различных, но взаимосвязанных между собой компонентов, таких как:

- финансовые рынки (валютный, фондовый, заимствований, страховой и т.д.);
- инструменты (денежные депозиты, долевые инструменты, ценные бумаги, кредитные договоры и т.д.);
- учреждения (пенсионные фонды, фондовые биржи, страховые компании, банки и т.д.);
- услуги (банковские, страховые, инвестиционные).

Если финансовая система функционирует эффективно, то возможные проблемы в одном из ее компонентов не будут иметь серьезных последствий для ее общей стабильности.

Стабильная финансовая система обладает способностью предотвращать и устранять неравновесия во всех секторах экономики. Она достигает этого частично благодаря встроенным механизмам коррекции, которые действуют до тех пор, пока не возникает кризис. Благодаря этому, национальная валюта может выполнять свои функции как средства накопления, расчетной единицы и средства для совершения транзакций. Кроме того, финансовая и денежно-кредитная стабильность пересекаются¹.

С целью выявления всех источников рисков проводится анализ финансовой стабильности. Для этого проводится систематическое наблюдение за различными сегментами финансовой системы и реальной экономики, такими как:

- домашние хозяйства;
- бюджеты различных уровней;
- предприятия;
- внебюджетные фонды.

Укрепление стабильности финансовой системы в Российской Федерации и обеспечение ее надежного функционирования обеспечивается выполнением следующих мер:

1. Развитие механизмов финансовой поддержки. Обеспечение устойчивости финансовой системы достигается за счет разработки механизмов финансовой поддержки для банков и финансовых учреждений. Экономические стимулы, государственная помощь, усиление системы гарантирования вкладов -обеспечивают достаточную ликвидность и поддержку банков в периоды кризиса. Такие меры помогают предотвратить возможные нарушения и обеспечивают устойчивость финансовой системы.

2. Политика сдерживания роста государственных расходов. Для изменения реального объема производства, занятости, полного контроля над изменением инфляции и экономического роста, а также обеспечения финансовой стабильности происходит регулирование правительством РФ изменений в государственных расходах, налогов и состояния бюд-

жета в целом. Фискальная политика государства – это один из методов вмешательства государства в экономику с целью уменьшения колебаний экономического цикла и обеспечения стабильности экономической и финансовой системы.

3. Разнообразие финансовых рынков. Для обеспечения устойчивого развития экономики, а также финансовой стабильности требуется привлечение свободных денежных средств граждан и их распределение между различными секторами экономики. Финансовые рынки позволяют укрепить механизмы взаимодействия финансовой системы в целом, сократить риски, свойственные работе финансовым инструментам, сделать ценообразование понятным и справедливым для граждан, привести к главной цели – получению прибыли.

4. Регулирование и надзор. Эффективный контроль и регулирование со стороны государства – одна из главных мер укрепления финансовой стабильности. В этом процессе ключевую роль играет Центральный банк России. Он устанавливает и контролирует основные финансовые показатели. Систематический контроль финансовых институтов и их деятельности помогает предотвращать возможные риски и проблемы, связанные с неблагоприятным развитием финансовой системы.

5. Разумные антикризисные меры. В настоящее время важная задача Правительства РФ – грамотное сочетание антикризисных мер с решением задач структурной модернизации. Для обеспечения финансовой стабильности антикризисные мероприятия направлены на активное восстановление роста экономики, устойчивый рост реальных доходов граждан, ограничение масштабов распространения кризисов, особенно во время санкций.

Существуют различные принципы эффективного управления расходами и доходами бюджетов, способствующие повышению устойчивости финансовой системы страны. К таким принципам относятся:

1) финансовая прозрачность, которая заключается в обеспечении открытости деятельности органов власти по разработке, рассмотрению, утверждению и исполнению бюджетов;

2) применение стратегий, необходимых для роста доходов и развития бюджетов;

3) общедоступность информации о тенденциях развития и состоянии общественных финансов;

4) учет рисков и систематический анализ для бюджетной системы;

5) обеспечение целевого расходования государственных программ;

6) сбалансированное и взаимоувязанное разграничение расходных обязательств и доходов между бюджетами разных уровней;

7) наличие стимулов для повышения эффективности управления региональными финансами и санкций, обеспечивающих соблюдение финансовой дисциплины;

8) среднесрочное финансовое планирование, реализуемое путем составления и утверждения годового бюджета в рамках бюджетных проектировок на средне- и долгосрочную перспективу;

9) ежегодное обновление и продление среднесрочных бюджетных проектировок;

10) применение конкурентных принципов в распределении бюджетных средств.²

Для определения устойчивости к возможным рискам финансовой системы РФ, проанализируем результаты функционирования ее финансовой стабильности в период с 2021-2023 гг.

В начале 2021 г. возникла непредсказуемая ситуация пандемии, которая стала важнейшим фактором неопределенности для российской и мировой экономики. Одним из основных рисков для финансовой системы была сохраняющаяся высокая инфляция на протяжении длительного времени. Ускоренное повышение процентных ставок ведущими центральными банками сопровождалось резким ужесточением условий финансирования в мире. Согласно оценке Банка России, российская финансовая система обладала достаточным уровнем устойчивости и могла выполнять свои функции даже в случае осложнения ситуации³.

Ключевыми факторами поддержания финансовой стабильности служили:

- низкий государственный долг;
- значительный объем международных резервов;
- значительные запасы капитала и высокая прибыль банков.

Эти факторы позволили противостоять потенциальным внешним и внутренним воздействиям.

Политика Банка России в 2022 году определялась необходимостью снизить риски для финансовой стабильности, возникшие в результате введения санкций. Основной целью этих мер было:

- обеспечение финансовой стабильности;
- поддержка финансовых институтов;
- стабильное проведение платежей;
- обеспечение их необходимой ликвидностью.

Однако, вследствие заморозки резервов в недружественных юрисдикциях, Банк России был вынужден ограничить движение капитала для обеспечения поддержания финансовой стабильности. Принятые меры способствовали стабилизации ситуации на финансовых рынках. Благодаря этому было осуществлено постепенное преобразование экономической политики страны⁴.

В целом можно отметить, что после событий, произошедших в феврале-марте 2022 г., риски для стабильности финансовой системы снизились, но остались на достаточно высоком уровне. Снижение рисков было результатом принятых мер Банком России и Правительством Российской Федерации.⁷ Важным фактором устойчивости являлась доступность инструментов, обеспечивающих финансирование российской экономики, а также благоприятное финансовое положение российских финансовых организаций на момент возникновения рисков.⁸ В середине 2022 г. экономика и финансовая система России адаптировалась к работе в условиях санкций. Основной целью Банка России было сохранение финансовой стабильности и создание доверия инвесторов и вкладчиков к российской финансовой системе. Среди ключевых задач значились:

- снижение рисков, связанных с использованием иностранных валют, путем поэтапного ограничения ее использования;
- повышение инвестиционной активности и стимулирование экономического роста с целью привлечения инвестиций в страну, за счет упрощения процедуры открытия и ведения бизнеса, а также предоставления налоговых преференций;
- стратегическая переориентация российской инфраструктуры на сотрудничество с дружественными странами;

- своевременная поддержка и разработка новых инструментов помощи пострадавшим отраслям экономики.

В 2022 г. российская экономика столкнулась с санкциями со стороны западных стран, которые имели беспрецедентный характер. Благодаря своевременно принятым мерам поддержки, экономической системе РФ удалось устоять, однако финансовый сектор перестроился под новые условия.

На текущий и предстоящий 2024 год Банк России выделил несколько приоритетных задач в области финансового сектора:

- модернизация системы внешнеторговых расчетов и платежей;
- развитие и внедрение цифровых технологий, совершенствование платежной системы;
- повышение эффективности государственных расходов;
- обеспечение макроэкономической стабильности;
- восстановление доверия граждан к фондовому рынку⁵.

В 2023 г. экономика и финансовая система России продолжают адаптироваться к работе в условиях санкций. К ключевым задачам добавились следующие⁶:

- повышение привлекательности российского фондового рынка и усовершенствование рублевых сбережений;
- расширение и улучшение корреспондентских отношений с банками стран-партнеров;
- снижение рисков долговой нагрузки граждан и обеспечение стабильного развития рынка ипотеки⁷.

Укрепление стабильности финансовой системы в России является важной задачей для обеспечения устойчивого экономического развития страны. Анализ данного исследования показал, что существует несколько ключевых способов усиления стабильности функционирования финансовой системы в РФ, а именно:

- 1) создание стабильной финансовой структуры, которая обеспечивает эффективное управление и контроль рисков в банковской системе;
- 2) развитие капиталовложений и основы финансового сектора, что включает в себя стимулирование инвестиций, развитие финансовых рынков и способствование привлечению иностранного капитала;
- 3) развитие механизмов регулирования и реструктуризации банков, что позволяет эффективно реагировать на финансовые кризисы и предотвращать их распространение на другие секторы экономики;
- 4) разнообразие финансовых инструментов и институтов, которое позволяет распределить риски и обеспечить устойчивость системы в целом;
- 5) активное взаимодействие государства, регуляторных органов и финансовых институтов для принятия необходимых мер по укреплению стабильности и снижению рисков в финансовой системе.

Постоянное совершенствование данных способов позволит укрепить стабильность финансовой системы РФ и повысить ее надежность в будущем.

¹ Гарри Дж. Шинаси. Сохранение финансовой стабильности // EcnjmicIssue № 36 – 2021. /– Текст : электронный. – URL: https://www.imf.org/-/media/Websites/IMF/imported-publications/external/pubs/ft/issues/issues36/rus/_issue36r.ashx.

² А. А. Анисимов, Н. В. Артемьев, О. Б. Тихонова. Пути повышения устойчивости финансовой системы // Макроэкономика – 2011. – Текст : электронный / – URL: <https://studfile.net/preview/4240731/page:50/>.

³ Основные направления единой государственной денежно-кредитной политики на 2021 год и период 2022 и 2023 годов // информационно-правовой портал Гарант.ру. – Текст : электронный / – URL: <https://base.garant.ru/74874623/>.

⁴ Основные направления единой государственной денежно-кредитной политики на 2022 год и период 2023 и 2024 годов» (утв. Банком России) // информационно-правовой портал Гарант.ру. – Текст : электронный. – URL: <https://base.garant.ru/403022090/>.

⁵ Болдова Кристина. Тренды развития финансового сектора 2023–2025: как они отразятся на фондовом рынке // Открытый журнал – 2023. – Текст : электронный // URL: <https://journal.open-broker.ru/research/trendy-razvitiya-finansovogo-sektora/>.

⁶ Обзор финансовой стабильности IV квартал 2022-I квартал 2023 года // Банк России/. Текст : электронный / – URL: <https://cbr.ru/finstab/review/>.

⁷ Кандрашина, Е. А. Выкуп совместного предприятия одной из сторон на примере ПАО «АВТОВАЗ» и General Motors Inc / Е. А. Кандрашина, Д. В. Алешкова // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2020. – № 1-1. – С. 364-367. – EDN GOXKUK.

⁸ Кандрашина, Е. А. Сравнение уровня локализации заводов альянса Renault-Nissan-Mitsubishi в России и Китае / Е. А. Кандрашина, Д. В. Алешкова // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2019. – № 2-1. – С. 156-160. – EDN SDGDZL.

WAYS TO STRENGTHEN THE STABILITY OF THE FUNCTIONING OF THE FINANCIAL SYSTEM IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2023 Kulikova Alice Arsenyevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: super.alisakuliko@yandex.ru

Keywords: financial stability, stability of the financial system, financial market, economic policy, monetary policy, financial risks, regulation and supervision, banking sector.

The article presents the results of a study of ways to ensure the stability of the functioning of the financial system in the Russian Federation. The concept of financial stability is clarified, the main elements and functions of the financial system of the state are considered. The factors, measures and principles of ensuring the reliable functioning of the system are determined. In order to identify signs of stable economic development in a changing external environment, an analysis of the results of the functioning of the financial stability of the Russian Federation for the period from 2021 to 2023 was carried out. Based on the analysis, a list of key factors contributing to strengthening the stability of the functioning of the financial system in the Russian Federation has been compiled.

ОЦЕНКА И АНАЛИЗ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В СФЕРЕ СТРОИТЕЛЬСТВА В РЕГИОНАХ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2023 Липатова Виктория Сергеева*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: lipatovavika@mail.ru

Ключевые слова: вид экономической деятельности, сфера деятельности, строительство, стратегия развития, объем выполненных работ, классификация.

Статья посвящена исследованию сферы строительства в Российской Федерации. С применением методов кластерного анализа были выявлены однородные группы регионов по факторам, определяющим уровень развития строительной сферы.

В Российской Федерации действует Общероссийский классификатор видов экономической деятельности (ОКВЭД2), на основании которого предприятие соотносит свой вид работ. С помощью данной системы государство регулирует развитие экономики, собирает и систематизирует информацию о состоянии производства в той или иной сфере экономической деятельности. В качестве критерия отнесения хозяйствующего субъекта к определенному виду экономической деятельности является максимальная доля выручки от данного вида деятельности в их общей выручке.

Строительство является одним из основных видов экономической деятельности. Оно отличается сложностью производственного процесса и связанных с ним работ, обслуживается предприятиями около 70 других сфер экономической деятельности¹. Доля финансирования в строительство в настоящее время за счет негосударственных средств в общем объеме капитальных вложений составляет примерно 35%, а финансирование в жилищное строительство – более 95%.

Строительство – быстроразвивающаяся сфера деятельности. Это обусловлено тем, что на рынке жилой недвижимости всегда наблюдается большой спрос. Особенно это заметно в крупных городах, куда прибывают жители из других регионов «на заработки».

В связи с усилением конкуренции на мировом рынке, технологическими изменениями, ростом численности населения и усилением роли человеческого капитала как драйвера экономики Правительство Российской Федерации разработало Стратегию развития строительной отрасли и ЖКХ до 2030 года (далее – Стратегия)². Данные меры также связаны с потребностью в смене финансирования строительства с бюджетного на инвестиционное, а именно привлечение средств населения в финансирование жилищного строитель-

* Научный руководитель – **Проскурина Наталья Вячеславовна**, кандидат экономических наук, доцент кафедры статистики и эконометрики.

ства и развитие объектов социальной инфраструктуры. В Стратегии представлены следующие целевые показатели, достижение которых планируется к 2030 г.:

- 1) объем строительства многоквартирных домов – не менее 140 млн. кв. метров к 2030 и 120 млн. кв. метров ежегодно;
- 2) обеспеченность населения жильем – 36,3 кв. метров на человека;
- 3) каждый пятый квадратный метр жилой площади – новый (или около 1 млрд новых кв. метров);
- 4) повышение индекса качества городской среды в 1,5 раза и увеличение доли городов с благоприятной городской средой до 80% и др.

Показатель – объем работ, выполненных по виду экономической деятельности «Строительство» – это один из ведущих индикаторов, которые характеризуют деятельность организаций, занимающихся данным видом деятельности.³ (рис. 1).

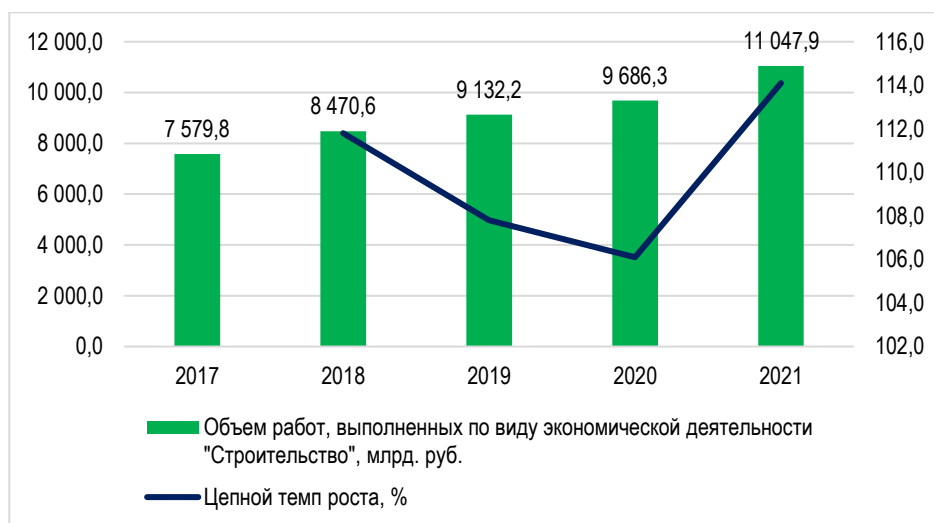


Рис. 1. Динамика объема работ, выполненных по виду экономической деятельности «Строительство» за 2017–2021 гг.

За период с 2017 по 2021 г. в среднем объем работ увеличивался ежегодно на 9,9% и в 2021 году вырос в 1,5 раза относительно значения в 2017 г.

Валовая добавленная стоимость (ВДС) по виду экономической деятельности «Строительство» в общем объеме НДС за период с 2017 по 2021 г. снизилась с 5,8% до 5,1%.

В результате моделирования уровня НДС по исследуемому виду деятельности были выявлены детерминанты, определяющие территориальные различия в сфере строительства, по которым с помощью методов кластерного анализа осуществлена типология регионов РФ. Суть кластерного анализа состоит в разбиении исходной совокупности на однородные группы-кластеры.⁵ Важным для этого является то, что различие между единицами, входящими в данный кластер незначительны, а различие между кластерами существенны.

В результате, на первом месте оказался 1 кластер, куда входят 10 регионов РФ (11,8% всей совокупности субъектов): Московская область, г. Москва, Ленинградская область, г. Санкт-Петербург, Астраханская область, Тюменская область без автономных округов, Республика Тыва, Красноярский край, Забайкальский край, Амурская область. Он имеет наилучшие значения по всем исследуемым показателям. На последнем месте – с низким уровнем условий для развития сферы строительства в РФ на 2021 г. вошло 22 региона РФ (25,9% общей совокупности субъектов). В основном в данной группе-кластере представлены регионы Центрального, Северо-Кавказского и Приволжского округов. Состав регионов по группам-кластерам представлен на рис. 2.

Чем ближе к восточной части РФ, тем выше уровень развития показателей, определяющих строительную деятельность, что может быть обусловлено с совершенствованием системы развития социально-экономического состояния, разработкой программ, направленных на улучшение условий жизни населения Дальнего Востока.

Таким образом, характерной особенностью для Российской Федерации является сосредоточение нового строительства в регионах с городами-миллионниками и благоприятными условиями для жизни. Необходимо увеличение инвестиций в данную сферу деятельности и разработка программ по улучшению условий жизни населения в регионах с низким уровнем развития показателей, определяющих строительную деятельность в Российской Федерации.

¹ Бузырев В.В. Экономика строительства. 3-е изд. [Электронный ресурс] / Под ред. В. В. Бузырева. – СПб. – 2009. – 416с. – URL: https://books.google.ru/books?id=4M5wf_UUDtUC&printsec=frontcover&hl=ru#v=onepage&q&f=false (дата обращения: 15.10.2023).

² Стратегия развития строительной отрасли и жилищно-коммунального хозяйства Российской Федерации на период до 2030 года с прогнозом до 2035 года от 31 октября 2022 г. N 3268-р [Электронный ресурс] – URL: <https://sudact.ru/law/rasporiazhenie-pravitelstva-rf-ot-31102022-n-3268-r/strategiia-razvitiia-stroitelnoi-otrasli-i/> (дата обращения: 15.10.2023).

³ Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс] // Официальный сайт Росстата – 2023. – URL: <https://rosstat.gov.ru/> (дата обращения: 10.10.2023).

⁴ Регионы России. Социально-экономические показатели. [Электронный ресурс]. – 2022. – URL: <https://rosstat.gov.ru/folder/210/document/13204>.

⁵ Motivation Tools in Entrepreneurial Networks of Strategic Alliances / D. V. Aleshkova, D. A. Akopyan, N. V. Kalenskaya, R. N. Khusnutdinov // Lecture Notes in Networks and Systems. – 2021. – Vol. 161. – P. 533-537. – DOI 10.1007/978-3-030-60926-9_67. – EDN NTDUAW.

ASSESSMENT AND ANALYSIS OF CONSTRUCTION ACTIVITIES IN THE REGIONS OF THE RUSSIAN FEDERATION

© 2023 Lipatova Victoria Sergeevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: lipatovavika@mail.ru

Keywords: type of economic activity, scope of activities, construction, development strategy, amount of the executed works, classification.

The article is devoted to the study of the construction sector in the Russian Federation. Homogeneous groups of regions were identified using cluster analysis methods, according to factors determining the level of development of the construction sector.

ЦИФРОВАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ ЭКОНОМИКИ РФ И ОКАЗЫВАЮЩИЕ НА НЕЕ ВЛИЯНИЕ ФАКТОРЫ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

© 2023 Майсигов Яхья Ярагиевич
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: maysigovv@gmail.com

Ключевые слова: цифровая трансформация, цифровая экономика, цифровизация, цифровые решения, меры поддержки.

В статье описаны факторы, оказывающие влияние на неравномерный характер цифровой трансформации отечественных предприятий, условия, сложившиеся в настоящее время, способные оказать влияние на процессы внедрения отечественных цифровых решений российскими компаниями.

В Российской Федерации цифровая трансформация экономики - одно из приоритетных направлений развития страны. В июле 2017 года Правительство Российской Федерации разработало и утвердило программу «Цифровая экономика Российской Федерации»¹, которая рассчитана на организацию и проведение мероприятий в сфере поддержки разработки и внедрения цифровых решений для российских предприятий частного и государственного сектора в 2017-2030 гг. с целью снижения издержек осуществляемой деятельности, увеличения показателей финансовых результатов, а также высокой степени адаптации к изменяющимся социальным, политическим, экономическим и прочим условиям.

Реализация мероприятий в соответствии с данными направлениями нацелена не только на формирование основ для создания экосистемы цифровой экономики Российской Федерации, но и на обеспечение условий развития высокотехнологичных решений для российских предпринимательских структур, а также повышение их конкурентоспособности.

Уровень цифровизации российских предприятий различен, что обусловлено, прежде всего, недостаточным объемом имеющихся у них финансовых ресурсов² и ограниченными возможностями по их привлечению извне. Помимо этого, на дифференциацию темпов и методик осуществления цифровой трансформации предприятий оказывают влияние такие факторы, как:

1. Особенности осуществления предпринимательской деятельности в отдельной отрасли. Каждое направление российской экономической системы имеет свои устоявшиеся тенденции и особенности, влияющие на роль сектора в формировании внутреннего валового продукта страны. Среди таких особенностей выделяются как положительно, так и отрицательно влияющие на возможности осуществления цифровой трансформации факторы. Например, любые преобразования предприятий химической отрасли должны учитывать фактор загрязнения окружающей среды в результате осуществляемой предприя-

тием деятельности. Цифровые решения в данной сфере будут направлены на уменьшение негативного влияния сектора на окружающую среду и экологическую систему, мониторинг величины оказываемого влияния, а также недопущение увеличения оказываемого природе вреда;

2. Постоянно увеличивающийся рост спроса на цифровые продукты и решения для бизнеса. Пандемия коронавирусной инфекции, объявленная Всемирной организацией здравоохранения в 2020 году, стала катализатором резкого увеличения спроса на формирование цифровой среды предприятия. Не только для внешнего взаимодействия на рынке, но и для внутреннего. Стал более широко распространен удаленный формат работы, требующий не только определенных цифровых решений в сфере коммуникации между участниками процессов, но и в других сферах – хранения и безопасности данных, осуществления контроля за перемещениями товаров, ведение учета на предприятии без использования бумажного документооборота и прочее. Обострившиеся политико-экономические отношения между странами в 2022 году способствовали увеличению спроса на программное обеспечение, цифровые продукты и решения, произведенные, поддерживаемые и развивающиеся на территории Российской Федерации. Данные факторы стали основополагающими в формировании современного состояния цифровизации российской экономики и российских предприятий;

3. Уменьшение продолжительности жизненного цикла цифровых решений и продуктов в результате быстрых темпов развития отрасли и растущей конкуренции на рынке. Увеличение спроса на цифровые продукты и решения со стороны потребителей способствовали формированию высококонкурентной среды в данной отрасли, которая способствует тому, что все предприятия, нацеленные на создание решений в рамках реализации стратегии цифровизации деятельности отдельного или предприятия, стремятся получить преимущество в виде более совершенной технологии или решения. Благодаря этому, жизненный цикл цифровых решений и продуктов сильно сокращается. Например, квантовые технологии, созданные несколько лет назад, предлагают новые решения по скорости и надежности обмена информационными потоками практически ежегодно (1–3 года).

Все перечисленные факторы оказывают влияние не только на процесс реализации цифровой трансформации предприятия, но и на современное состояние цифровизации всей российской экономики.

Осуществление мероприятий, в рамках национальной программы «Цифровая экономика Российской Федерации», способствовало формированию мер поддержки и расширению сектора IT-предпринимательства на территории страны. В частности, широким спектром таких мер пользуются российские аккредитованные IT-компании, число которых в период с 2020 г. по 2022 г. увеличилось в 7 раз – до 28 тысяч³. Данная тенденция связана не только с постоянно растущим спросом на цифровые продукты и решения на внутреннем и внешнем рынках Российской Федерации, но и со значительными мерами поддержки со стороны государства, разработанными в целях цифровизации российской экономики.

Дальнейшее развитие направлений цифровой трансформации в РФ невозможен без кадрового обеспечения⁴. Для целей подготовки специалистов в сфере IT увеличивается количество бюджетных мест на программы бакалавриата и магистратуры, реализуется множество программ дополнительного образования. В связи с введенными в отношении РФ санкциями и релокацией многих специалистов в области информационных технологий

спрос на IT-специалистов увеличивается и будет расти, в том числе в сфере кибербезопасности, которая предполагает не только безопасность использования цифровых решений и продуктов в процессах деятельности, но и способствует формированию уровня доверия к применению возможностей цифровизации. В 2022 г. в условиях сложившейся геополитической ситуации количество кибератак на российские предприятия и государственные организации увеличилось в 7 раз⁵. Сектор обеспечения информационной безопасности в РФ, согласно прогнозу Фонда «Центр стратегических разработок»⁶ (см. рисунок), будет расти, причем в условиях крайней нестабильности в мире большими темпами, что, безусловно, приведет к росту спроса на специалистов в этой области.

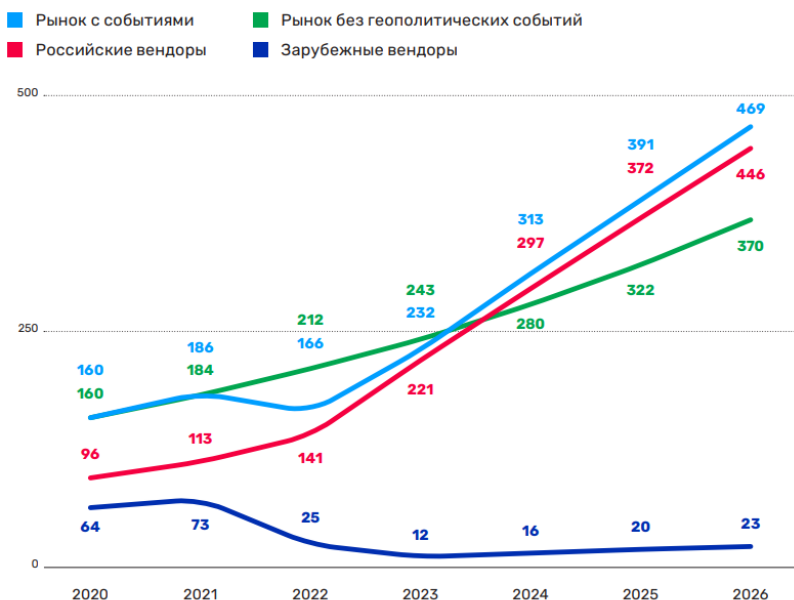


Рис. Прогноз развития российского рынка информационной безопасности, миллиардов рублей⁶

Рост доли российской экономики в цифровом сегменте рынка также характерен для разработчиков программного обеспечения. Экономико-политические события 2022–2023 годов повлияли на отказ от лицензионной поддержки и обеспечения российского рынка программными продуктами и решениями со стороны иностранных производителей. С февраля 2022 года спрос на отдельные категории российского программного обеспечения, по данным Министерства цифрового развития, вырос на 300%⁷. Правительство сформировало программу финансовых и нефинансовых мер поддержки⁸, которые позволят стимулировать не только IT-сферу в вопросах разработки отечественных решений для бизнеса, но и предприятия, которые благодаря этим мерам будут заинтересованы в приобретении ПО и цифровые технологии, разработанные российскими компаниями, т.к. это позволит им снизить затраты на цифровизацию⁹.

¹ Распоряжение Правительства Российской Федерации «Об утверждении программы «Цифровая экономика Российской Федерации», утв. от 28 июля 2017 года №1632-р в действующей редакции. URL: <http://static.government.ru/media/files/9gFM4FHj4PsB79I5v7yLVuPgu4bvR7M0.pdf>. Дата обращения: 29.10.2023.

² Мартынов, К. П. Ключевые проблемы промышленных предприятий в современных геополитических условиях / К. П. Мартынов, Л. Д. Мартынова, И. А. Наугольнова // Актуальные проблемы науки и образования в условиях современных вызовов : Сборник материалов XVII Международной научно-практической конференции, Москва, 27 декабря 2022 года. – Москва: Печатный цех, 2022. – С. 338-342. – EDN XTXECE.

³ Число аккредитованных IT-компаний за два года выросло в 7 раз [электронный ресурс]. URL: <https://sberbusiness.live/publications/chislo-akkreditovannykh-it-kompanii-za-dva-goda-vyroslo-v-7-raz>. Дата обращения: 29.10.2023.

⁴ Чудаева, А. А. Внедрение цифровых технологий в деятельность российских предприятий и роль вузов в этом процессе / А. А. Чудаева // Проблемы развития предприятий: теория и практика. – 2020. – № 1-1. – С. 211-215. – EDN AXQUGA.

⁵ Количество кибератак на сервисы и структуры России в 2022 году выросло в семь раз [электронный ресурс]. URL: <https://tass.ru/ekonomika/17327093> Дата обращения: 29.10.2023.

⁶ Прогноз развития рынка кибербезопасности в Российской Федерации на 2022–2026 годы Фонда «Центр стратегических разработок» (ЦСР) [электронный ресурс]. URL: <https://ict.moscow/static/pdf/files/ufleu9rg5zc3ldu66srt3a89j0mrve5.pdf>. Дата обращения: 28.10.2023.

⁷ Чернышенко сообщил о росте спроса на отечественное ПО с конца февраля на 300% [электронный ресурс]. URL: <https://tass.ru/ekonomika/14933429> Дата обращения: 28.10.2023.

⁸ Чудаева, А. А. Актуальные вопросы финансирования проектов инкорпорации цифровых технологий в производственную деятельность российских предприятий обрабатывающей промышленности / А. А. Чудаева // Фундаментальные исследования. – 2023. – № 7. – С. 65-71. – DOI 10.17513/fr.43483. – EDN CURZMZ.

⁹ Наугольнова, И. А. Цифровая трансформация и инновационные подходы к управлению затратами: теоретический анализ и перспективы развития / И. А. Наугольнова // Креативная экономика. – 2023. – Т. 17, № 4. – С. 1293-1312. – DOI 10.18334/ce.17.4.117686. – EDN UMUZJE.

DIGITAL TRANSFORMATION OF THE RUSSIAN ECONOMY AND THE FACTORS INFLUENCING IT IN MODERN CONDITIONS

© 2023 Maisigov Yakhya Yaragievich
Student

Samara State University of Economics
E-mail: maysigovv@gmail.com

Keywords: digital transformation, digital economy, digitalization, digital solutions, support measures.

The article describes the factors influencing the uneven nature of the digital transformation of domestic enterprises, the conditions currently prevailing and capable of influencing the processes of implementation of domestic digital solutions by Russian companies.

АНАЛИЗ СОСТОЯНИЯ И РАЗВИТИЯ ОБРАБАТЫВАЮЩИХ ПРОИЗВОДСТВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2023 Макарова Анастасия Романовна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: 7423nastya@mail.ru

Ключевые слова: обрабатывающие производства, валовой внутренний продукт, анализ динамики, региональная дифференциация, кластерный анализ, типология регионов.

Статья посвящена экономико-статистической оценке состояния и развития обрабатывающих производств как одного из приоритетных видов деятельности в российской экономике. Автор рассматривает динамику валового внутреннего продукта обрабатывающих производств по экономике в целом для выявления основной тенденции и построения прогнозных значений, проводит анализ территориальной дифференциации регионов РФ по уровню развития обрабатывающих производств.

Развитые обрабатывающие производства выступают важным фактором роста экономики, обеспечивая устойчивое развитие всех остальных видов экономической деятельности. От уровня качественной развитости обрабатывающих производств зависит как оборонно-промышленный потенциал России, так и ее совокупный производственный потенциал. Для обеспечения внутреннего рынка промышленными товарами за счет собственного производства конкурентоспособной техники, отрасли обрабатывающих производств оказывается активная государственная поддержка путем разработки и реализации соответствующих государственных программ, в частности, Сводной стратегии развития обрабатывающей промышленности РФ до 2024 года и на период до 2035 года¹.

Рассмотрим структуру валового внутреннего продукта России. На 2022 год наибольшая доля ВВП принадлежит обрабатывающим производствам – 14,2%. Это обусловлено богатством природных ресурсов нашей страны, таких как нефть, газ, уголь, руда и т.д., которые являются основой для развития нефтепереработки, газохимии, металлургии; экспортно-ориентированностью России в связи с как внешним спросом, а также взаимосвязью обрабатывающей промышленности с рядом смежных отраслей.

Проанализируем динамику объема валового внутреннего продукта обрабатывающих производств по данным на 2012-2022 годы (рис. 1). На графике прослеживается восходящий тренд, объемы ВВП за последние 11 лет в среднем увеличивались на 262 млрд руб. (или на 1,7%) ежегодно.

Основной вклад в этот рост внесли отрасли легкой и пищевой промышленности за счет смещения потребительского спроса в более низкий сегмент цен, химической промышлен-

* Научный руководитель – **Баканач Ольга Вячеславовна**, кандидат экономических наук, зав. кафедрой статистики и эконометрики.

ности за счет расширения спроса (как внутреннего, так и внешнего) на лекарства и медицинские материалы, а также машиностроения вследствие отложенного спроса, дефицита предложения и оказания мер государственной поддержки².

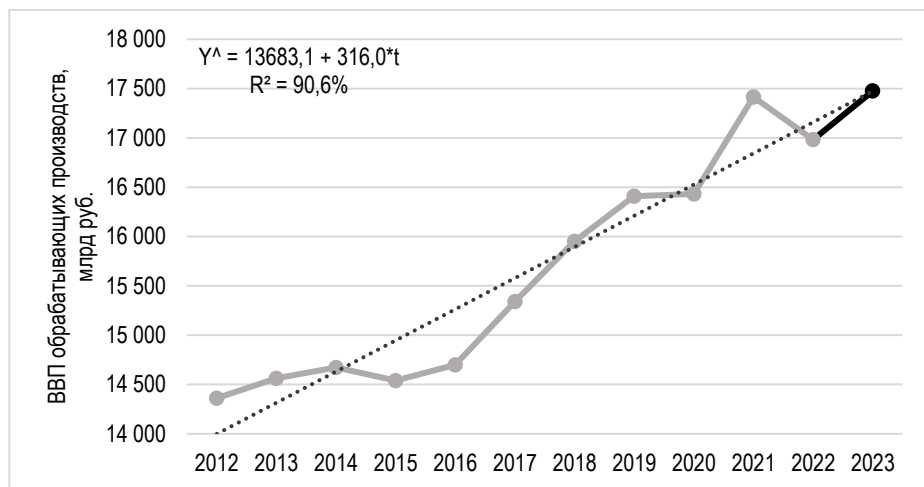


Рис. 1. Динамика ВВП обрабатывающих производств в 2017–2022 гг.

В результате проведения регрессионного анализа была построена линейная модель, характеризующая динамику ВВП обрабатывающих производств. Построенная модель значима по критерию Фишера, коэффициенты значимы по критерию Стьюдента с достоверностью 95%. Вариация ВВП обрабатывающей промышленности обусловлена линейным трендом на 90,6%. Прогнозное значение ВВП обрабатывающей промышленности на 2023 год составило 17 475 млрд. руб., или с вероятностью 95% от 16 515 до 18 435 млрд. руб.

Для проведения кластерного анализа с целью построения типологии регионов РФ по уровню развития обрабатывающих производств была сформирована система статистических показателей, характеризующих трудовые ресурсы, материально-производственную базу и финансово-инвестиционные возможности на основе открытых данных Росстат³ (табл. 1).

По предварительно построенной корреляционной матрице обнаружена мультиколлинеарная зависимость между уровнем занятости (X_2) и количеством отработанных человеко-часов (X_3), коэффициент корреляции составил 0,93. Также между собой коррелируют такие показатели, как затраты на производство и продажу продукции (X_6), рентабельность продаж (X_8) и рентабельность активов (X_9).

Для приведения данных к единому масштабу с целью исключения влияния различий в единицах измерения было проведено нормирование показателей. В результате иерархической классификации регионов методом Варда⁴ на основе евклидовой метрики расстояния между объектами кластеризации определено, что исследуемую совокупность оптимально разделить на 5 кластеров.

Таблица 1

Система статистических показателей, характеризующих деятельность обрабатывающих производств

Показатель	Обозначение
Показатели трудовых ресурсов	
Среднемесячная начисленная номинальная заработная плата, тыс. руб./чел.	X ₁
Уровень занятости населения в обрабатывающих производствах, %	X ₂
Количество отработанных человеко-часов (без субъектов МСП) на душу населения, чел.-ч/чел.	X ₃
Удельный вес рабочих, занятых на вредном и опасном производстве, %	X ₄
Материально-производственные показатели	
Полная учетная стоимость ОФ на душу населения, тыс. руб./чел.	X ₅
Затраты на производство и продажу продукции, руб./руб.	X ₆
Индексы цен производителей, %	X ₇
Финансово-инвестиционные показатели	
Рентабельность продаж, %	X ₈
Рентабельность активов, %	X ₉
Удельный вес прибыльных организаций, %	X ₁₀
Инвестиции в основной капитал на душу населения, тыс. руб./чел.	X ₁₁

Источник: Составлено автором.

С помощью дивизионного метода кластерного анализа (метода к-средних, который заключается в разбиении исследуемой совокупности на заранее определенное число кластеров с целью минимизации суммы квадратов отклонений точек кластеров от кластерных центров) регионы сгруппированы в 5 кластеров по 4 показателям: среднемесячной номинальной зарплате (X₁), уровню занятости (X₂), полной учетной стоимости ОФ (X₅) и рентабельности активов (X₉). Остальные показатели были исключены по результатам дисперсионного анализа (табл. 2).

Таблица 2

Средние значения показателей обрабатывающей промышленности и ранги по кластерам

Фактор	Средние значения кластеров					Ранжирование по кластерам				
	Кл. 1	Кл. 2	Кл. 3	Кл. 4	Кл. 5	1	2	3	4	5
X ₁	0,150	-0,295	2,394	0,410	-0,686	3	4	1	2	5
X ₃	0,567	0,299	-1,229	0,949	-1,088	2	3	5	1	4
X ₉	0,612	-0,206	-0,263	1,325	-0,772	2	3	4	1	5
X ₁₀	2,532	-0,155	-0,016	0,047	-0,663	1	4	3	2	5
Сумма рангов						8	14	13	6	19
Рейтинг кластеров						2	4	3	1	5
Число субъектов в кластере						7	37	7	15	19

Источник: Составлено автором в программе Statistica.

Рассчитанные значения уровней значимости выбранных 4 показателей меньше 0,05, что позволяет принять гипотезу о неравенстве дисперсий, а значения межгрупповой дис-

В регионах кластера 5 отрасль обрабатывающих производств развита хуже всего. Кластер представлен субъектами Южного, Северо-Кавказского и Дальневосточного федеральных округов, 2 региона относятся к Сибирскому ФО.

Распределение регионов по кластерам исходя из показателей обрабатывающей промышленности представлено на картограмме (рис. 2).

В ходе проведенного кластерного анализа выявлены однородные группы регионов по уровню развития вида деятельности «Обрабатывающие производства», а также определены проблемные регионы, в которых необходима корректировка промышленной политики с учетом их особенностей и государственная поддержка на федеральном уровне, при сохранении стабильной финансовой поддержки нефтеперерабатывающей, химической, деревообрабатывающей и целлюлозно-бумажной промышленности, строительного машиностроения⁵.

¹ Трифонов П. В., Фоменко О. В. Анализ факторов реализации стратегии развития обрабатывающей промышленности Российской Федерации // КЭ. 2021. № 4.

² Каукин А. С., Миллер Е. М. Динамика промышленного производства в четвертом квартале 2021 г. // Экономическое развитие России. 2022. № 2.

³ Федеральная служба государственной статистики: официальный сайт. – URL: <https://rosstat.gov.ru/> (дата обращения: 28.10.2023).

⁴ Баканач О.В., Крюкова А.А., Гайдук А.Е. Анализ региональных особенностей социальной stratификации в Российской Федерации // Вопросы экономики и права. 2023 • № 5 (179). С.119-124.

⁵ Корнев А. К., Максимцова С. И. О повышении конкурентоспособности действующих производств обрабатывающей промышленности // Проблемы прогнозирования. 2019. № 6 (177).

ANALYSIS OF THE STATE AND DEVELOPMENT OF MANUFACTURING INDUSTRIES IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2023 Makarova Anastasiya Romanovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: 7423nastya@mail.ru

Keywords: manufacturing, gross domestic product, dynamics analysis, regional differentiation, cluster analysis, typology of regions.

The article is devoted to the economic and statistical assessment of the state and development of manufacturing industries as one of the priority activities in the Russian economy. The author examines the dynamics of the gross domestic product of manufacturing industries in the economy as a whole to identify the main trend and build forecast values, analyzes the territorial differentiation of the regions of the Russian Federation by the level of development of manufacturing industries.

МЕРЫ РЕГИОНАЛЬНОЙ ПОДДЕРЖКИ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

© 2023 Макеева Анастасия Андреевна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: makeevan24@yandex.ru

Ключевые слова: инвестиционный проект, региональные меры поддержки, финансирование проектов, налоговые льготы и преференции, имущественная поддержка.

В статье обоснована необходимость введения мер региональной поддержки предприятий в современных условиях. Описаны предоставляемые для стимулирования инвестиционной деятельности юридических лиц, зарегистрированных и осуществляющих свою деятельность на территории Самарской области, региональные механизмы.

Введенные санкции в отношении РФ привели к нарушению логистических поставок, уходу зарубежных компаний с российского рынка, и, как следствие, к дефициту иностранных товаров и росту цен. Развитие национальной экономики и экономический рост в таких условиях возможны посредством активизации инвестиционной активности предприятий.

В условиях увеличения ключевой ставки¹ и роста степени неопределенности среды, в которой для предприятий плата за привлечение кредитных ресурсов становится высокой. По этой причине разработаны меры государственной поддержки инвестиционных проектов², реализация которых позволяет предприятием решать такие задачи как:

- увеличение производительности за счет обновления и модернизации производственных мощностей, что приводит к уменьшению затрат и способствует увеличению прибыли;
- улучшение качества продукции за счет внедрения передовых инновационных технологий, что позволяет расширить круг потребителей продукции и укрепить занимаемую позицию на рынке,
- диверсификация деятельности предприятия, что дает возможность минимизировать риски и укрепить конкурентоспособность за счет предложения рынку новых продуктов или услуг;
- привлечение инвесторов и партнеров, что в том числе способствует расширению бизнеса и получению дополнительных ресурсов для развития бизнеса.

Для государства реализация инвестиционных проектов на предприятиях приводит к созданию новых рабочих мест, росту налоговых поступлений в бюджет, экономическому росту, развитию регионов, в которых проекты воплощаются в жизнь. Для решения этих задач важны не только федеральные механизмы поддержки, но и меры, предусматриваемые на региональном уровне.

Самарская область обладает высокой инвестиционной привлекательностью, входит в тройку лидеров регионов Приволжского федерального округа по совокупной динамике инвестиций за 2018-2022 годы.³ Это стало возможным благодаря успешной инвестиционной политике региона. В Самарской области для инвесторов доступен широкий спектр мер региональной поддержки, которые можно разделить на следующие блоки: финансирование, налоговые льготы и преференции, имущественная поддержка. Содержание каждого из направлений отражены в табл. 1.

Таблица 1

**Меры региональной поддержки инвестиционных проектов
в Самарской области**

Финансирование	Налоговые льготы и преференции	Имущественные
Региональные займы от ГФРП	Включение в перечень региональных инвестиционных проектов.	Заклучение инвестиционного меморандума
Займы Гарантийного фонда Самарской области (далее - ГФСО).	Льгота по налогу на прибыль	Включение в перечень стратегических проектов
	Льгота по налогу на имущество	

Региональные займы от ГФРП – региональном фонде развития промышленности Самарской области - имеют возможность получить компании, планирующие реализацию проектов, которые предусматривают создание и внедрение перспективных технологий, производство новой конкурентоспособной продукции. Предусмотрены следующие региональные программы займов: региональное развитие субъектов деятельности в сфере промышленности, повышение производительности труда, на пополнение оборотных средств.³

ГФРП выдает займы в объеме от 5 до 50 млн рублей на срок до 5 лет.⁴ Ставка по предоставляемым займам находится в диапазоне от 1% до 3% годовых и зависит от обеспечения и вида деятельности заемщика. Условия предоставления займа индивидуальные для каждой программы регионального займа.⁵

Гарантийный фонд Самарской области осуществляет выдачу микрозаймов до 5 млн рублей на инвестиционные цели для субъектов малого и среднего предпринимательства со сроком до 3-х лет. Ставка займа от 1% до 7,5% годовых зависит от программы займа и вида деятельности заемщика.⁶

Для стимулирования осуществления инвестиционных вложений в Самарской области предусмотрены налоговые льготы и преференции.

Инвестиционные проекты, относящиеся к сектору экономики – обрабатывающие производства, исключая следующие виды деятельности: добыча и (или) переработка нефти, добыча природного газа и (или) газового конденсата, оказания услуг по транспортировке нефти и (или) нефтепродуктов, газа и (или) газового конденсата; производство подакцизных товаров (за исключением легковых автомобилей и мотоциклов); осуществление деятельности, по которой применяется налоговая ставка по налогу на прибыль организаций в размере 0 процентов, могут быть включены в Реестр региональных инвестиционных проектов.⁷

Организации, включенные в Реестр региональных инвестиционных проектов (далее - РИП), уплачивают налог на прибыль организации в размере 10%. Пониженная налоговая ставка применяется с начала эксплуатационной фазы проекта до периода, в котором сумма налоговой льготы будет равна объему капиталовложений, но не более 5 лет и не позднее 1 января 2027 для проектов стоимостью менее 500 млн рублей и не позднее 1 января 2029 года для проектов стоимостью более 500 млн рублей. Условия включения инвестиционных проектов в РИП отражены в табл. 2.

Таблица 2

Условия включения инвестиционного проекта в РИП

Объем инвестиций	Срок осуществления капитальных вложений
50 млн рублей	Для проектов, реализующихся в Октябрьске, Чапаевске, Похвистнево в течение 3 лет.
100 млн рублей	Для проектов, реализующихся в Самарской области, за исключением моногородов – Октябрьск, Чапаевск, Похвистнево в течение 3 лет.
500 млн рублей	Для проектов, реализующихся на территории Самарской области в течение 5 лет.

Юридические лица, реализующие инвестиционные проекты на территории Самарской области от 100 млн рублей могут получить льготы по налогу на прибыль организации – ставка налога, зачисляемая в региональный бюджет, может быть снижена до 13,5%. Льгота действует до 1 января 2025 года.⁸

Пониженная ставка налога на прибыль применяется с начала эксплуатационной фазы проекта. Инвестор обязуется ежегодно предоставлять отчетность о выполнении ключевых показателей инвестиционного проекта и объеме осуществленных капитальных вложений в основные средства.

Для юридических лиц, которые реализуют инвестиционные проекты по приоритетным видам деятельности в Самарской области предусмотрена льгота по налогу на имущество, приобретаемого в рамках реализации инвестиционного проекта.⁹

Освобождаются от уплаты налога организации инвестиционные проекты, которых соответствуют условиям:

- стоимость проекта до 100 млн рублей или приобретаемое имущество относится к 3-4 амортизационным группам – на 2 года;
- приобретаемое имущество относится к 5 амортизационной группе – на 3 года;
- стоимость проекта от 100 млн рублей до 500 млн рублей или приобретаемое имущество относится к 6 амортизационной группе – на 4 года;
- стоимость проекта от 500 млн рублей или приобретаемое имущество относится к 7-10 амортизационным группам – на 5 лет.

Льгота применима с момента постановки имущества на бухгалтерский учет.

Имущественная поддержка инвестиционных проектов является необходимым условием обеспечения их стабильного функционирования и развития. Инвесторы, реализующие инвестиционные проекты в Самарской области могут рассчитывать на получение имущественной поддержки со стороны государства, организации могут получить земельный участок для реализации проекта на льготных условиях.

Инвестиционный проект, реализуемый на территории Самарской области, стоимость которого от 300 млн рублей, может быть закреплен инвестиционным меморандумом с Правительством Самарской области. Инвестиционный меморандум предполагает назначение государственного куратора и предоставление режима наибольшего благоприятствования для реализации проекта сроком на 7 лет. Кроме того, инвестор может претендовать на льготную аренду земельного участка по ставке 0,075% от кадастровой стоимости. Если проект реализуется в сфере туризма или на территории Октябрьска, Чапаевска, Похвистнево, то возможен выкуп земельного участка без проведения торгов, стоимость выкупа будет составлять 5% от кадастровой стоимости.¹⁰

Получить земельный участок на льготных условиях могут также юридические лица, инвестиционный проект которых включен в перечень стратегических проектов Самарской области.¹¹

Инвестиционные проекты с использованием мер государственной поддержки являются более привлекательными для реализации, так как дают возможность компаниям-проектостроителям экономить на затратах и, как следствие, демонстрировать более высокие интегральные показатели экономической эффективности инвестиционных проектов

¹ ЦБ РФ - официальный сайт [электронный ресурс]. Ключевые показатели банка России. URL: https://cbr.ru/hd_base/KeyRate/. Дата обращения: 22.10.2023.

² Мартянов, К. П. Ключевые проблемы промышленных предприятий в современных геополитических условиях / К. П. Мартянов, Л. Д. Мартянова, И. А. Наугольнова // Актуальные проблемы науки и образования в условиях современных вызовов : Сборник материалов XVII Международной научно-практической конференции, Москва, 27 декабря 2022 года. – Москва: Печатный цех, 2022. – С. 338-342. – EDN XTXECE.

³ Агентство по привлечению инвестиций Самарской области – официальный сайт [электронный ресурс]. Презентационные материалы. URL: <https://investinsamara.ru/prezentatsionnye-materialy/>. Дата обращения: 22.10.2023.

⁴ Чудаева, А. А. Государственный фонд развития промышленности Самарской области как инструмент финансовой поддержки и развития производственных предприятий региона / А. А. Чудаева // Проблемы развития предприятий: теория и практика. – 2022. – № 1-1. – С. 311-317. – DOI 10.46554/PEDTR-21-2022-1-pp.311. – EDN PNVDKX.

⁵ Чудаева, А. А. Займы Фонда развития промышленности как инструмент финансирования и поддержки проектов производственных предприятий Самарской области / А. А. Чудаева // Экономика и предпринимательство. – 2022. – № 8(145). – С. 512-515. – DOI 10.34925/EIP.2022.145.8.101. – EDN TAAFSO.

⁶ ГФСО [Электронный ресурс] / ГФСО Микрозаймы – Режим доступа: <https://gfso.ru/mikrozajm>, дата обращения 22.10.23.

⁷ Закон Самарской области от 20.07.2020 № 93-ГД «О региональных инвестиционных проектах в Самарской области.

⁸ Закон Самарской области от 07.11.2005 (ред. 06.05.2022) «О пониженных ставках налога на прибыль организаций, зачисляемого в областной бюджет».

⁹ Закон Самарской области от 25.11.2003 (ред. 14.11.2022) «О налоге на имущество организаций на территории Самарской области».

¹⁰ Постановление Правительства Самарской области от 18.09.2014 (ред. 04.06.2021) «О порядке заключения инвестиционного меморандума между Правительством Самарской области и организациями, реализующими на территории Самарской области инвестиционные проекты».

¹¹ Постановление Правительства Самарской области от 23.11.2016 (ред. 15.04.2021) «Об утверждении Порядка присвоения инвестиционным проектам, реализуемым и планируемым к реализации на территории Самарской области, статуса стратегических инвестиционных проектов Самарской области».

REGIONAL SUPPORT MEASURES FOR INVESTMENT PROJECTS IN THE SAMARA REGION

© 2023 Makeeva Anastasia Andreevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: makeevan24@yandex.ru

Keywords: investment project, regional support measures, project financing, tax incentives and preferences, property support.

The article substantiates the necessity of introducing measures of regional support of enterprises in modern conditions. Regional mechanisms provided for stimulating investment activity of legal entities registered and operating in the Samara region are described.

ПЕРСПЕКТИВЫ ПРОЛОНГАЦИИ СРОКА ДЕЙСТВИЯ ОСОБЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2023 Мерабишвили Петр Нодариевич*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: merabishvili007@mail.ru

Ключевые слова: особые экономические зоны, преференциальный режим, иностранные инвестиции, эффективность управления, инвестиционные проекты.

Статья посвящена анализу международной и отечественной практики пролонгации срока действия особых/специальных экономических зон. Автором рассматриваются возможные механизмы и условия, которые могут стать основополагающими критериями для пролонгации срока действия особых экономических зон, функционирующих на территории субъектов Российской Федерации.

В Российской Федерации, как и в мировой практике предусмотрено два подхода создания преференциальных территорий - метод «сверху» (инициатором выступают органы власти) и метод «снизу» (инициатором являются крупные и частные компании). Базовыми отличиями преференциальных территорий, создаваемых вышеприведенными методами, являются: источники финансирования (государственные или частные), форма собственности управляющей компании (АО, ООО и др.), а также налоговые преференции, предоставляемые инвесторам.

В 2005 году, деятельность особых экономических зон в первые начала централизованно регулироваться вступившим в силу Федеральным законом №116 «Об особых экономических зонах»¹, согласно которому, срок действия ОЭЗ составлял 20 лет. Учитывая специфику работы особых экономических зон предусмотренный срок деятельности, объективно был недостаточен. Подтверждением тому являются длительные этапы проектирования, строительства инженерной инфраструктуры, а также не самыми быстрыми сроками по привлечению инвесторов на территории с льготными режимами налогообложения.

Следует отметить, что управляющие компании, а также региональные профильные ведомства, в ведение которых находились ОЭЗ, были ориентированы в первую очередь на привлечение иностранных инвестиций. Льготы, которые предлагались инвесторам имели ограниченный срок действия и не всегда удовлетворяли их потребностям, ведь для строительства масштабного проекта требовалось не менее 3 лет, а для выхода на проектную мощность 5 и более лет. Таким образом, инвесторы не смогли бы в полной мере воспользоваться преференциями.

В 2012 году, Государственной думой Российской Федерации в трех чтениях была принята поправка, которая увеличила срок функционирования ОЭЗ с 20 до 49 лет. Учитывая,

* Научный руководитель – **Хмелева Галина Анатольевна**, доктор экономических наук, профессор кафедры региональной экономики и управления.

что ряд ОЭЗ были созданы в 2005-х годах (Например ОЭЗ «Алабуга»), ежегодно вопрос пролонгации сроков деятельности ОЭЗ становится более актуальным.

Республика КНР, начиная с 1978 года стала родоначальником практики создания и развития территорий с преференциальными режимами. Более чем за 45 лет их Специальные экономические зоны перетерпели ряд изменений, начиная от форм (СЭЗ, ЗТЭР, ЗВТ, ПЗЭС, ЗЭП, ЗСТ и др.) и заканчивая сроком деятельности преференциальных территорий. Несмотря на то, что подобные «точки развития» бизнеса демонстрируют свою эффективность, в 2006 году Правительством КНР было принято решение о сокращении количества зон. В 2003 году численность преференциальных территорий составляла более 7000.

Это не означает, что уменьшилась площадь преференциальных территорий, скорее наоборот. Дело в том, что Китай определил для себя 4 модели развития СЭЗ:

1. Запланированное с учетом будущих потребностей и потенциала разрастание вширь. Таким способом, к примеру, увеличилась площадь зоны развития Хуандао (с 15 до 220 км²).

2. Слияние нескольких зон в одну

3. Образование новой (дочерней) зоны, которая будет действовать на основе опыта, полученного в ходе развития материнской.

4. Модель партнерства, которая заключается в открытии или развитии новой зоны на основе инвестиций со стороны держателей капитала из разных регионов².

Сроки аренды земельных участков для резидентов СЭЗ имеют следующие ограничения: для строительства жилья - максимум 70 лет; для промышленного использования, строительства объектов науки, здравоохранения, образования, культуры, спорта - максимум 50 лет; для объектов торговли, туризма, развлечений - максимум 40 лет; для комплексного использования - максимум 50 лет. После оплаты рыночной стоимости участка резидентам предоставляется право на его аренду, и налог за аренду земли не взимается. По истечению срока аренды контракт может быть продлен ежегодно за дополнительную плату.

Отмеченная политика развития преференциальных территорий действует в КНР до настоящего времени.

Срок действия ОЭЗ в Турции может варьироваться в зависимости от конкретной зоны и ее целей. В общем случае, ОЭЗ в Турции имеют долгосрочную перспективу, предоставляя инвесторам стабильность и уверенность в долгосрочных планах, сроком от 10 до 25 лет, и может быть продлен по истечении этого срока.

Продление срока действия ОЭЗ осуществляется на основе анализа результатов экономической деятельности в зоне, оценки ее эффективности и вклада в развитие региона. При наличии положительных результатов и интереса со стороны инвесторов, правительство может принять решение о продлении срока действия ОЭЗ.

Следует отметить, что ОЭЗ в Турции также могут быть созданы на временной основе для решения конкретных задач развития определенных отраслей или регионов. В таких случаях срок действия ОЭЗ может быть установлен на более короткий период, в зависимости от потребностей и целей проекта. Правительство Турции убеждено в том, что устойчивость и продолжительность действия ОЭЗ создают благоприятную инвестиционную

среду и способствуют притоку капитала, технологий и рабочих мест в регионы, где они расположены.

В случае с Объединенными Арабскими Эмиратами (ОАЭ) срок действия ОЭЗ устанавливается на 50 и более лет. Данная мера обусловлена перспективами обеспечения стабильности и привлечения долгосрочных инвестиций. Это позволяет инвесторам планировать свою деятельность на долгосрочной основе и получать выгоды от особых условий, предоставляемых в ОЭЗ.

Срок действия ОЭЗ в ОАЭ может быть изменен или продлен в зависимости от потребностей и стратегических целей правительства. В случае успешной реализации проектов и достижения поставленных целей, правительство может принять решение о продлении срока действия ОЭЗ, чтобы поддержать и развить деятельность инвесторов.

Таким образом, в мировой практике предусматривается корректировка (при необходимости пролонгация) срока деятельности ОЭЗ. В Российском же законодательстве в настоящее время такой оговорки касемо Особых экономических зон нет.

В данной работе, автором предлагается предусмотреть возможность пролонгирования сроков деятельности ОЭЗ в Российской Федерации, при условии соответствия ОЭЗ следующим критериям:

1. Объем Фактических частных инвестиций со стороны резидентов должен составлять не менее 1 триллиона рублей для ОЭЗ промышленно-производственного и портового типа, не менее 500 миллиардов рублей для ОЭЗ туристско-рекреационного и технико-внедренческого типа.

2. Количество рабочих мест должно быть не менее 30000 для ОЭЗ промышленно-производственного и портового типа, не менее 5000 для ОЭЗ туристско-рекреационного и технико-внедренческого типа.

3. Объем выручки резидентов должен быть не менее 800 млрд рублей в год для ОЭЗ промышленно-производственного и портового типа, не менее 100 млрд рублей в год для туристско-рекреационного и технико-внедренческого типа.

В случаях, когда ОЭЗ на момент окончания срока действия не вышли на отмеченные показатели, должна быть предусмотрена передача управляющих компаний в ведение подлежащих пролонгированию ОЭЗ.

¹ «Федеральный закон «Об особых экономических зонах в Российской Федерации» от 22.07.2005 N 116-ФЗ» от 22.07.2005 // Официальный интернет-портал правовой информации. – 2005.

² Алиев Т.М., Аронов И.З., Баева М.А., и др. Рынок Китая: вопросы доступа. - Москва: ITI, 2017. - 168 с.

PROSPECTS FOR PROLONGATION OF THE VALIDITY PERIOD OF SPECIAL ECONOMIC ZONES IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2023 Merabishvili Petr Nodarievich

Student

Samara State University of Economics

E-mail: merabishvili007@mail.ru

Keywords: special economic zone, preferential treatment, foreign investment, management efficiency, investment projects.

The article is devoted to the analysis of international and domestic practice of prolongation of the validity period of special/special economic zones. The author considers possible mechanisms and conditions that can become fundamental criteria for prolongation of the validity period of special economic zones operating on the territory of the subjects of the Russian Federation.

НАЛОГ НА ПРИБЫЛЬ: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПРОБЛЕМЫ ИСЧИСЛЕНИЯ

© 2023 Назаров Михаил Александрович
доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: nalogi_audit@mail.ru

Ключевые слова: налог на прибыль организаций, налоговый контроль, налоговая система, налогообложение, расходы для целей налогообложения прибыли.

Статья посвящена изучению особенностей, проблем и путей развития налога на прибыль организаций в России в современных условиях. Рассматривается роль налога на прибыль для бюджетов разных уровней, выделяются проблемные аспекты в определении налоговой базы по данному налогу, особенности признания отдельных видов расходов для целей налогообложения. Представлены возможные пути совершенствования налога на прибыль в России.

Корпоративный налог на прибыль в России является федеральным, находится в ведении ФНС, однако взимается на двух уровнях: федеральном и региональном. Несмотря на стандартную ставку, итоговая сумма платежа будет варьироваться в зависимости от субъекта регистрации бизнеса и отрасли деятельности, что можно проследить по показателям налоговой нагрузки, публикуемым Федеральной налоговой службой. Также на налог влияют статус налогоплательщика, совокупность применяемых компанией льгот, особенность формирования и содержание учетной политики для налогообложения и т.д.

Поэтому налог на прибыль организаций по-прежнему остается самым сложным для расчета и является предметом налоговых споров между фискальными органами и налогоплательщиками. В частности, это связано с тем, что формирует доходы и затраты и рассчитывает налог сам плательщик, а стандартные компоненты корпоративного платежа позволяют значительно снизить налоговую базу, что не всегда уместно в законные рамки.

Российский подход исчисления налога на прибыль предоставляет организациям широкое поле для оптимизации налоговой нагрузки: гибкий перечень учитываемых затрат (но в то же время существование нормированных расходов), создание резервов для равномерного списания расходов, возможность зачета образовавшегося убытка, альтернативные системы налогообложения, преференции для инновационных проектов и особых экономических зон, снижение нагрузки для малого и среднего бизнеса и многое другое.

Проанализировав отечественный опыт исчисления налога на прибыль, можно заключить, что сейчас страна ориентирована на снижение налогового бремени организаций путем баланса ставки налога на прибыль и перечня льгот. Это поможет переориентировать компании к инвестированию в реальный сектор экономики, остановить процессы, тормозящие развитие предпринимательской среды в РФ и, что особенно актуально сейчас, поддержать российский бизнес в условиях текущей геополитической ситуации и экономического шока.

Налог на прибыль в консолидированном бюджете РФ за прошлый год составил около 21% всех налоговых поступлений.² По объемам взимания он уступает лишь НДС (34%) и смещает лидирующих в предыдущие годы НДС и НДФЛ. Из этого следует, что налог на прибыль является бюджетообразующим и играет существенную фискальную роль.

Не стоит оставлять без внимания и порядок распределения данного фискального платежа по уровням бюджета. Налог на прибыль организаций является федеральным, т.е. устанавливается Налоговым Кодексом и обязателен к взысканию во всех субъектах РФ. При этом поступления по налогу на прибыль распределяются между федеральным (15%) и региональными (85%) бюджетами.¹ Таким образом, налог на прибыль является системообразующим для бюджетов регионов, а в федеральном бюджете эти поступления значительной роли не играют.

Ведущую роль налог на прибыль сыграл в пандемию, когда правительство искало оптимальное решение несовместимых задач: восстановление экономики и восполнение бюджета. Следует признать, что в период COVID-19 поддержание уязвленного бизнеса реализовалось именно через налоговую политику. Например, был создан сервис, позволяющий по ИНН определить доступный для налогоплательщика каталог «ковидных» льгот. В непростой период при исчислении налоговой базы учитывались затраты на маски и тест-системы (в т.ч. для непрофильных предприятий), снижалась нагрузка для участников госзакупок, приостанавливались налоговые проверки, появилась возможность отсрочки уплаты, действовали гранты и беспроцентные кредиты. На данный момент продолжают приниматься пакеты мер поддержки в условиях турбулентности мировой экономики.

Более широкий спектр проблем, чем Covid-19, вызвали события весны 2022 года, которые повлекли за собой новые чрезвычайные экономические обстоятельства, неизбежно повлиявшие на предпринимательскую активность: нарушение привычной цепочки поставок, закрытие многих международных направлений деятельности, рост цен на нефть и газ, валютные ограничения и так далее. Беспрецедентный санкционный режим призван нейтрализовать новый пакет мер государственной поддержки бизнеса, в который вошли отсрочка налогов для обрабатывающих производств и полиграфической деятельности, финансовая поддержка (субсидирование) субъектов малого и среднего бизнеса, уменьшение размера пеней для организаций и пр. Большие льготы предоставлены IT-отраслям и системообразующим организациям.

Несмотря на относительно стабильные поступления по налогу на прибыль в системе его исчисления существуют некоторые проблемы. Механизм расчета налога на прибыль в Российской Федерации непростой, в особенности это касается вопроса признания налоговых расходов. Соответствующие положения главы 25 Налогового Кодекса РФ достаточно размыты и не часто конкретизируются, поэтому в дополнение к законам Министерство финансов РФ и Федеральная налоговая служба ежегодно выпускают множество писем. Они представляют собой официальные заключения по конкретным спорным ситуациям, решения которых не упомянуты в НК. Письма часто выступают весомым доводом в судебных разбирательствах, однако не вся их часть признается обязательной – только открыто опубликованные и направленные в инспекции для применения в работе. Наличие неоднозначных вопросов указывает на то, что организациям необходимо обеспечить себя

не только командой специалистов с должным уровнем знания бухгалтерского и налогового законодательства, но и сотрудничеством с квалифицированными юристами.

Один из частых вопросов: следует ли уменьшать налоговую базу на расходы, от которых организация не получила доходов (например, затраты на поиск новых сотрудников, если подбор персонала оказался неэффективен). Данный спектр вопросов в основном решается в суде, который зачастую принимают сторону налогоплательщика, если услуги (товары) были оплачены и фактически предоставлены (получены) и их необходимость была обусловлена экономической деятельностью компании.

Налоговые органы часто отказываются признавать расходы, если они кажутся экономически необоснованными. Кроме того, некоторые специалисты полагают, что компания не может признавать расходы, если у нее не было дохода (или доходы были незначительны) в течение определенного налогового периода, поскольку они не были направлены на получение дохода. Однако такая точка зрения в корне неверна, так как Налоговый Кодекс РФ не устанавливает зависимости между признанием затрат и получением дохода. Законодательство подтверждает, что расходы налогоплательщика должны быть связаны с содержанием его бизнеса, а не только с наличием прибыли за определенный период. При этом получение убытков не является незаконным. Кроме этого, причины отсутствия дохода могут быть разными: переход на новый вид продукции, изменение специализации деятельности, сезонность бизнеса или простои в работе по независящим от организации обстоятельствам. Однако у налоговых органов могут появиться вопросы относительно образования убытков у налогоплательщика. При получении соответствующего требования организация обязана предоставить пояснения.

Налоговые споры не ограничиваются экономическими причинами расходов. Серьезной проблемой могут стать следующие статьи затрат: командировки, премии, мобильная связь сотрудников, создание веб-сайта, маркетинг, гостиничный бизнес и другое. Подобные проблемы требуют особого алгоритма взаимодействия с налоговыми органами, включая обжалование их решений и защиту интересов компании в случае несогласия с требованиями инспекции. В некоторых случаях суд может встать на сторону налогоплательщика. Так, угледобывающая фирма ремонтировала проезжую часть общего пользования собственными силами. Суд отклонил довод налоговых органов о том, что компания не владеет дорогой, и постановил, что расходы были экономически обоснованными, поскольку деятельность компании была бы невозможна без восстановления дорожного полотна.

Из этого можно заключить, что пробелы в налоговом праве, неоднозначность формулировок и ряд тонкостей, порожденных сложным механизмом расчета налоговой базы, приводят, в лучшем случае, к разногласиям в толковании норм законодательства налоговыми органами и «добросовестными» налогоплательщиками или, в худшем случае, к сокрытию прибыли и потерям в бюджете. Вследствие этого учащаются занижение доходов или завышение учитываемых расходов организации, на выявление которых в рамках отдельного плательщика требуются значительные ресурсы.

В России налоговый и финансовый учет существуют параллельно, и налоговая база может быть рассчитана на основе данных, сгенерированных в обоих типах учета с учетом корректировки на величину отложенных налоговых активов (или обязательств).³ Этот вопрос много лет уже волнует профессиональное сообщество, ведь ведение двух видов

учета создает трудности налогоплательщикам. Различия налогового и бухгалтерского учета неизбежно порождает двойственность при формировании налоговой базы на прибыль. В качестве примера можно привести разный учет одних и тех же расходов и несопадение момента признания расходов (доходов). В итоге, налогооблагаемая прибыль и бухгалтерская не совпадают за счет постоянных и временных разниц в суммах. Прежде всего, это обременяет самого налогоплательщика: механизм исчисления налога становится трудозатратным, требуется большой объем подтверждающих документов и штаб специалистов. Параллельное ведение налогового и бухгалтерского учета, их сопоставление требует затрат средств и времени. Очевидно, что сближение или объединение налогового и бухгалтерского учета даст положительный эффект.

Кроме того, наличие пробелов и нерегулируемых вопросов в законодательной базе порождает естественные стремления компаний в непропорциональном снижении налоговых издержек, что требует от налоговых органов постоянного контроля деятельности налогоплательщиков.

Изменения, направленные на решение вышеперечисленных проблем, должны учитывать реалии современной экономики РФ, платежеспособность российских организаций и упрощать расчет и уплату налога для налогоплательщиков.

В перспективе следует упрощать корпоративный налоговый режим нашей страны, что позволит плательщику не тратить лишние ресурсы на введение двух видов учета и соблюдение налогового законодательства. Целесообразно введение прогрессивной шкалы по налогу на прибыль организаций (в том числе для малого и среднего бизнеса) или повышенной ставки для компаний, выплачивающих большой объем дивидендов; пересмотр распределения поступлений от налога между бюджетами в пользу равной пропорции; создание специального режима для юридических лиц, занимающихся добычей цифровых валют и налогообложение этой отрасли.

При реформировании платежа следует брать во внимание интересы и текущее состояние субъектов бизнеса, экономическую и историческую специфику государства и лишь тогда налог на прибыль будет эффективен в достижении макроэкономических задач и безвреден для рентабельности компаний.

¹ Налоговый кодекс РФ, часть 2.

² Аналитический портал ФНС России [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://analytic.nalog.gov.ru/> (дата обращения: 22.10.2023) – Текст: электронный.

³ Архипова Н.А., Корнеева Т.А., Шатунова Г.А. Концептуальные основы и практические аспекты формирования информации о вырубке в корпоративной отчетности // Вестник Самарского государственного экономического университета. – 2017. – № 10 (156). – С. 70-81.

⁴ Минфин предложил изменить распределение налога на прибыль по регионам. – Текст: электронный // Минфин России: [сайт]. – URL: https://minfin.gov.ru/ru/press-center/?id_4=37904-minfin_predlozhit_izmenit_raspredelenie_naloga_na_pribyl_po_regionam.

⁵ Черноусова К.С. Анализ совершенствования налогообложения на текущем этапе экономического развития в РФ // Экономика и предпринимательство. 2022. № 2 (139). С. 88-90.

INCOME TAX: CURRENT STATE AND PROBLEMS OF CALCULATION

© 2023 Nazarov Mikhail Aleksandrovich
Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: nalogi_audit@mail.ru

Keywords: corporate income tax, tax control, tax system, taxation, expenses for profit taxation purposes.

The article is devoted to the study of the features, problems and ways of developing corporate income tax in Russia in modern conditions. The role of income tax for budgets of different levels is considered, problematic aspects in determining the tax base for a given tax, and features of the recognition of certain types of expenses for tax purposes are highlighted. Possible ways to improve corporate income tax in Russia are presented.

ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ МИРОВОГО РЫНКА КРИПТОВАЛЮТЫ

© 2023 Ненашев Артем Александрович*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: mkonoval@mail.ru

Ключевые слова: деньги, квазиденьги, институциональная система, криптовалюта, крипто-биржа, токен.

В статье исследуются процессы формирования и развития рынка криптовалют, рассмотрены основные закономерности и особенности становления данной сферы. Доказана необходимость мероприятий по совершенствованию институциональной среды регулирования рынка криптовалют.

В настоящее время можно отметить достаточно высокую динамику распространения криптовалюты как одного из перспективных финансовых инструментов, интерес к которому проявляет не только отдельные граждане, бизнес-сообщество, но и государство. В настоящее время развитие рынка криптовалют открывает широкие возможности для фондирования как небольших, так и крупных проектов, о чем свидетельствует общий объем его капитализации, составляющий более 300 млрд долл. В текущий момент уже во многих странах мира активно применяется первая криптовалюта биткоин. К числу таких стран можно отнести Японию, Люксембург, Сингапур, Катар, Норвегию, Данию, Швецию и др. Принимают платежи биткоинами и такие крупные корпорации как Dell, Microsoft, PayPal и ряд других.

Развитие рынка криптовалют вызывает необходимость осуществления институционального регулирования с целью легализации операций в виртуальной валюте. Следует заметить, что условия функционирования криптовалюты в различных государствах весьма отличаются, в некоторых странах она официально признана и считается товаров или финансовым активом, с фиксацией в налоговом поле. Другие же государства запрещают полностью какое-либо обращение криптовалюты, более того операции с ней могут преследоваться по закону. Активная проработка правового регулирования рынка криптовалюты началась в 2018 году, когда во многих странах были приняты законодательные акты, регламентирующие процесс функционирования данного рынка. Ключевой акцент правового регулирования обращения криптовалют был сделан на максимизацию налоговых поступлений от деятельности компаний и фирм, которые активно связаны с цифровыми валютами и технологиями криптографии. Поскольку объем капитализации рынка криптовалют достиг значения 300 млрд долл. финансовые институты, занимающиеся вопросами регулирования данного рынка, не могут дальше игнорировать вопрос регламентации операций с виртуальной валютой. Так, например, Великобритания рассматривает криптова-

* Научный руководитель – Коновалова Мария Евгеньевна, доктор экономических наук, профессор.

люты как иностранные денежные единицы, что обуславливает применение тех же правил налогообложения. Идет работа по регламентации деятельности криптобирж на территории Соединенного Королевства. Что касается реакции кредитных организаций, то она отличается негативными нарративами, поскольку для коммерческих банков усиливается конкуренция в финансовой системе с появлением и закреплением такого децентрализованного инструмента как виртуальная валюта. Отдельные представители банковского бизнеса Англии понимают необратимость экспансии криптовалюты и предпринимают соответствующие шаги в области ее легализации. Естественно, виртуализация и цифровизация финансового сектора существенно изменит архитектуру банковского сектора, это происходит уже в настоящее время, когда вместо отдельного коммерческого банка начинает формироваться целая экосистема, включающая в себя многочисленные сервисы, маркетплейсы и т.д. Цифровые технологии, подобные блокчейну способны существенным образом трансформировать банковскую среду, в которой банк перестанет существовать, по крайней мере, в традиционной форме. В Германии криптовалюта идентифицируется как частные деньги, что детерминирует ее официальный статус. Налоговое регулирование данной сферы предусматривает дифференциацию налоговых ставок для пользователей, майнеров, бирж, предприятий и организаций. Федеральный орган финансового контроля в Германии, по сути, признает криптовалюты финансовым инструментом, что не требует разрешения на использование виртуальных денег в качестве платежных средств. Следует заметить принципиальное отличие систему налогового регулирования рынка криптовалют от налогообложения банковской сферы.

Что касается других стран, например, Сингапура, то следует сказать, что здесь нет однозначного решения относительно статуса криптовалюты. С одной стороны, власти предупреждают потенциальных инвесторов о возможных рисках в процессе вложения в ICO, с другой – говорят о том, что регулирование необходимо только для тех проектов, которые приводят к нарушению уже существующих правил и норм. Таким образом в Сингапуре предусмотрен индивидуальный подход к конкретному случаю использования криптовалюты. Что касается регулирования обращения виртуальных денег на бирже, то власти Сингапура полагают, что только те проекты по выпуску новых токенов которые схожи с механизмом эмиссии ценных бумаг, попадают в поле зрения контролирующих организаций. В остальных случаях, фирмы и предприятия могут совершать любые операции, главное, чтобы они не нарушали законодательство страны.

В США криптовалюта официально не признана платежным средством, она идентифицируется как имущество и регулируется также как размещение ценных бумаг, начиная с 2014 года. Так же в этот период происходила разработка налогового стандарта для осуществления операций с виртуальными валютами. Инвесторы, которые вкладывают в данные финансовые активы могут получать прибыль в результате прироста капитала, а не за счет разницы в курсовой стоимости. С 2018 году уже все осуществляемые операции с криптовалютой подвержены налогообложению, что означает уплату соответствующего налога в бюджет государства. еще одной особенностью налогового регулирования в США является тот факт, что если криптовалюта хранится у субъекта меньше одного года, то он будет обязан уплатить прогрессивный налог, ставка которого колеблется от 10 до 37% в зависимости от уровня его доходов. В том случае, если гражданин держит криптовалюту

более одного года, то он уплачивает специальный налог на долгосрочный рост капитала, ставка такого налога фиксирована и составляет 24%.

В Японии криптовалюта используется достаточно широко, что обуславливает ее достаточно всеобъемлющее регулирование. Так, уже в 2016 году биткоин был признан официальным платежным средством, с 2017 года используется налог на потребление в процессе продажи цифровой валюты. Полученная прибыль от сделок с криптовалютами приравнивается к прибыли, которую предприниматели извлекают от ведения бизнеса. В Японии действует специализированный финансовый институт, который называется Комиссия по цифровым активам, которая закрепила статус виртуальной валюты, постановив возможность ее использования как платежного средства. Помимо этого, финансовому институту Японии, регулирующему обращение криптовалют, была дана возможность выдавать лицензии на торговлю, что способствовало созданию цивилизованного рынка виртуальной валюты.

Что касается другой азиатской страны, Китая, то она прошла сложный путь от полного запрета на выпуск и обращение криптовалюты до создания собственной национальной виртуальной валюты «криптоюаня». В 2016 году правительство Китая поставило задачу добиться расширения использования технологии блокчейн, в том числе в целях майнинга значительного объема криптовалюты. Страна за 8 лет смогла существенно снизить стоимость электроэнергии, что выступило стимулом добычи криптоюаня в промышленных масштабах. Кроме того, владельцам криптоферм были предоставлены значительные скидки на электроэнергию. Государство активно финансирует все нововведения в области технологии блокчейн, а также осуществляет поддержку промышленных производителей криптовалюты. Данные мероприятия обеспечивают Китаю захват криптолидерства в ближайшее время. По данным аналитиков Всемирного банка, Китай демонстрирует существенные темпы роста даже в пандемийный период, что говорит о высоком потенциале в области государственной поддержки передовых технологий, к которым, безусловно, относятся блокчейн. Наиболее популярными криптовалютами, используемыми в Китае, являются биткоин и эфириум, благодаря стимулированию их производства цена на данные активы выросла на 18% в 2020 году. В 2020 году в Китае запущен амбициозный проект – создание национальной инфраструктурной блокчейновой платформы, который будет реализован с участием крупных телеком-каналов. Ключевой задачей данного проекта становится создание специального сектора сети Интернет для блокчейна, что позволит разработчикам из всех стран мира подключаться к платформе и создавать необходимые приложения, активно используя современные цифровые технологии, такие как облачные ресурсы, блокчейн-фреймворки, искусственный интеллект и другие.

Далее остановимся на исследовании эмиссии и обращения криптовалюты в России. Значительный интерес к подобного рода активам был отмечен в период 2016-2017 годов, что связано с введением санкций с 2014 года в отношении многих российских компаний и частных лиц. Именно ограничение доступа к фондированию и отсутствие возможности переводить денежные средства спровоцировали стремительный рост использования криптовалюты. Именно в период 2017-2018 годов среди научного сообщества активизируется дискуссия относительно применения технологии блокчейн, переводятся зарубежные издания, описывающие механизм работы цифровых технологий. В 2020 году Президентом РФ был подписан закон «О цифровых финансовых активах», который существенным об-

разом продвинул выработку конкретного определения статуса криптовалюты и механизма ее обращения. Положительным моментом принятого закона является фиксация таких понятий как добыча криптовалюты, ее хранение, владение, обмен, оплаты. Однако некоторые эксперты полагают, что закон имеет некоторые недостатки, одним из которых является необходимость уплаты налога при продаже биткоина, подобным налогом облагаются операции с ценными бумагами. В соответствии с законом о ЦФА цифровой валютой признается «совокупность электронных данных, содержащихся в информационной системе, которые предлагаются и (или) могут быть приняты в качестве средства платежа, не являющегося денежной единицей на территории РФ, денежной единицей иностранного государства и (или) международной денежной единицей, и (или) в качестве инвестиций и в отношении которых отсутствует лицо, обязанное перед каждым обладателем таких электронных данных, за исключением оператора и (или) узлов информационной системы, обязанных только обеспечивать соответствие порядка выпуска этих электронных данных и осуществления в их отношении действий по внесению (изменению) записей в такую информационную систему ее правилам». Что же касается вопросов эмиссии криптовалюты, ее обращения в настоящий момент они не урегулированы в России, что говорит о том, что вся инфраструктура рынка криптовалют, к которой относятся криптобиржи, криптообменники и другие цифровые платформы функционируют вне правового поля. Существенное дополнение в законе о ЦФА состоит в том, что криптовалюту нельзя использовать в качестве средства обращения и платежа на территории Российской Федерации.

Тем не менее, мегарегулятор предпринимает определенные аги в направлении регулирования крипторынка. Так, примером таких действий стало анонсирование Председателем Банка России создания цифрового рубля. Он должен стать третьей формой денег наряду с наличными и безналичными видами денег. Помимо средства платежа и обращения цифровой рубль может быть использован для накопления.

В заключении можно отметить, что развитие рынка криптовалюты имеет объективный и необратимый характер. Все большее число хозяйствующих субъектов, начиная от домашних хозяйств и заканчивая крупными корпорациями начинают использовать виртуальную валюту в платежных операциях. Стремительное распространение криптовалюты, как децентрализованного финансового инструмента вызывает необходимость принятия соответствующих шагов государственными органами, поскольку отказ от регулирования данного спектра монетарных отношений может привести к утрате монополии государства на эмиссию денежных знаков и отсутствию возможности проведения эффективной денежно-кредитной политики. В этой связи ключевой задачей государственных монетарных институтов является создание и закрепление соответствующих правил и норм эмиссии, обращения криптовалюты, регламентации функционирования рынка виртуальной валюты.

¹ Mwinzi, D.M. The Effect of Financial Innovation on Economic Growth in Kenya. Master of Business Administration / D. M. Mwinzi. – Kenya: University of Nairobi. – 2021.

² Aboagye, Anthony Q. and Idun, Anthony, Financial Innovations and Economic Growth in Ghana: Evidence from Autoregressive Distributive Lags (ARDL) and Granger Causality Approaches 2020 – 234 с.

³ Dornbusch, R. Contagion: Understanding how it Spreads / R. Dornbusch, Y. C. Park, S. Claessens // The World Bank Research Observer. – 2019. – P. 177–197.

⁴ Агентство деловых коммуникаций CNews Conferences [Электронный ресурс]: https://events.cnews.ru/articles/2022-11-21_kak_it (дата обращения: 23.05.23).

⁵ Данные аналитической компании «ТМТ Консалтинг» [Электронный ресурс]: <http://tmt-consulting.ru/> (дата обращения: 25.05.23).

FEATURES OF THE DEVELOPMENT OF THE GLOBAL CRYPTOCURRENCY MARKET

© 2023 Nenashev Artem Alexandrovich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: mkonoval@mail.ru

Keywords: money, quasi-money, institutional system, cryptocurrency, crypto exchange, token.

The article examines the processes of formation and development of the cryptocurrency market, examines the main patterns and features of the formation of this sphere. The necessity of measures to improve the institutional environment of regulation of the cryptocurrency market is proved.

АНАЛИЗ ТЕНДЕНЦИЙ РАЗВИТИЯ МЕЖДУНАРОДНОГО РЫНКА ТУРИСТСКИХ УСЛУГ

© 2023 Носков Владимир Анатольевич
доктор экономических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: noskov1962@inbox.ru

© 2023 Жигачев Виктор Сергеевич
аспирант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: vzhigachev@volgabalt.com

© 2023 Носкова Мария Владимировна
аспирант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: maria13noskova@gmail.com

Ключевые слова: индустрия туризма, вклад в ВВП, объем услуг туристических организаций, внутренний туристический рынок, тенденции развития туристических технологий, геополитические ограничения, цифровизация.

В статье исследуются современные проблемы развития международного рынка туристических услуг. Делаются выводы о причинах кризисных явлений в туристической отрасли под влиянием современных тенденций развития туристических технологий, неопределенности и геополитических ограничений. Рассматриваются возможности и пути их преодоления.

Так как мир столкнулся с беспрецедентной ситуацией, вызванной политической нестабильностью в мире, туризм стал одним из пострадавших секторов: воздушное пространство во многих направлениях закрыто, сырье дорожает, а многие сферы услуг терпят убытки.

В начале 2023 года международный туризм продемонстрировал весьма интенсивное восстановление с гораздо лучшими показателями по сравнению 2022 годом, чем ожидалось. Тем не менее, нынешняя политическая нестабильность в мире усугубляет существующую экономическую обстановку в сочетании с ограничениями на поездки и подрывает доверие части туристов к путешествиям.

По данным UNWTO, в 2022 году количество туристов, совершивших международные поездки, составило более 900 миллионов, что вдвое больше, чем в 2021 году. Из этого следует, что данная отрасль находится в процессе оживления после нескольких лет пандемии. Однако количество международных поездок все еще на 37% ниже, чем в 2019 году¹.

Бесспорно, спецоперация на Украине уже оказала существенное воздействие на и без того сложные экономические условия, подрывая доверие потребителей и повышая инве-

стиционную неопределенность, но 2022 год продемонстрировал положительный результат (+130%) - 18 миллионов посетителей, зарегистрированных по всему миру, по сравнению с ковидным 2021 годом.

У россиян наблюдаются серьезные ограничения в возможностях и выборе направлений для отдыха. Для многих европейских стран сейчас характерно закрытие воздушного пространства в отношении России, существование украинских диаспор, поток беженцев и недоброжелательное отношение к россиянам, в связи с чем часто возникают столкновения.

Отток российских туристов, которые не могли путешествовать на фоне мировых санкций против России в ответ на ее вторжение в Украину, ударил по туристической отрасли. Россия входит в первую десятку стран, граждане которых проводят отпуск за границей, что является символом богатства и высокого социального статуса.

Во всех регионах мира было зафиксировано заметное увеличение числа международных туристов. Европа в 2022 году приняла 585 миллионов туристов - почти 80% от до пандемического уровня. В некоторых направлениях наблюдалось значительное увеличение поступлений от туризма, несколько превышающее рост числа прибывающих. Причиной этому послужило сочетание нескольких факторов, включая продолжительное время пребывания в месте назначения, большую готовность путешественников тратить на развлечения и различные услуги, а также рост цен на транспортные услуги в связи с инфляцией. Однако экономическая ситуация может привести к тому, что туристы будут вести себя более осторожно в 2023 году, сократив расходы, поездки и приблизившись к дому².

В последнее время, с повышением уровня массового туризма, стало заметно увеличение запросов туристов на инновационные и персонализированные туристические продукты, которые соответствуют их уникальным потребностям и интересам. Поэтому, с целью привлечения большего числа туристов и создания более интересных туристических продуктов необходимо проведение разнообразных событийных и зрелищных мероприятий, как массовых, так и индивидуальных, которые будут специально разработаны с учетом желаний и потребностей туристов. Важно также популяризировать направления сельского туризма, основанного на принципах охраны окружающей среды и устойчивого развития.

Эта тенденция становится все более заметной на туристическом рынке, где уровень конкуренции постоянно возрастает. Туристы больше не ищут обычных туристических пакетов, к которым они привыкли, а требуют более оригинальных и индивидуальных подходов в организации своей поездки³. В связи с многообразием имеющейся информации туристический бизнес невозможно вести без инновационных средств передачи информации. Это позволит туристическим организациям значительно упростить свою работу и повысить производительность, что в свою очередь ускорит достижение желаемого результата.

Таким образом, экономические потрясения последних лет главным образом сказались на индустрии туризма. 2020 год, связанный с пандемией COVID-19, и спецоперация на Украине в 2022 году, привели к остановке авиационной промышленности, закрытию границ между регионами, а также к ограничению предоставления услуг, что может оказывать неблагоприятное влияние на международные туристические потоки. При этом содействие

государства восстановительным мероприятиям в 2022 году привела к значительному улучшению туризма, что отразилось на состоянии экономики, в целом.

2020 год привел сектор туризма практически к полному застою в путешествиях, вызвав сокращение ВВП на 49,1% или 4,5 трлн долл. При этом ЮНВТО ожидает, что к концу 2023 года некоторые регионы уже вернутся к уровню до COVID-19, так как уже на начало 2023 года наметилась весьма положительная тенденция (+63%) по сравнению с 2019 годом ⁴.

Поскольку глобальные ограничения на поездки, наконец, начинают ослабевать, 2022 год стал перезагрузкой для индустрии путешествий и туризма. Страны по всему миру начали приветствовать возвращение туристов на свои берега и начали приветствовать возвращение туризма в свои страны. Однако, с позитивным прогнозом на 2023 год и последующий период, восприятие людей к путешествиям претерпели некоторые изменения.

Сложные экономические условия, включая стабильно высокую инфляцию и стремительный рост цен на энергоносители, а также военные действия на Украине, некоторым образом повлияли на поведение туристов, что может сказаться на дальнейшем восстановлении туристического сектора.

На рис. 1 рассмотрим изменения в международных туристских потоках за 2006–2022 гг. Международные туристические прибытия достигли рекордного уровня 928 млн по всему миру в 2008 году, что выше, чем в 2009 году на 37 млн чел, но на 21 млн чел или 2,26% меньше, по сравнению с 2010 годом, что говорит о новом пике туристских прибытий после глобального финансового кризиса.

2020 год подверг остановке практически всю социальную жизнь в странах по всему миру. Глобальное сокращение числа туристических прибытий на 1056 млн чел. (-72%) из-за COVID19 привело к разрушительным последствиям в экономике, так как для многих развивающихся стран туризм является важным источником дохода и занятости населения. В 2021 году рост числа прибытий был незначительным - 46 млн чел. или +10% по сравнению с 2020 годом, но все же на 50% меньше, чем в 2022 году. Стоит отметить, что международный туризм в 2022 году показал более высокие результаты, чем ожидалось.

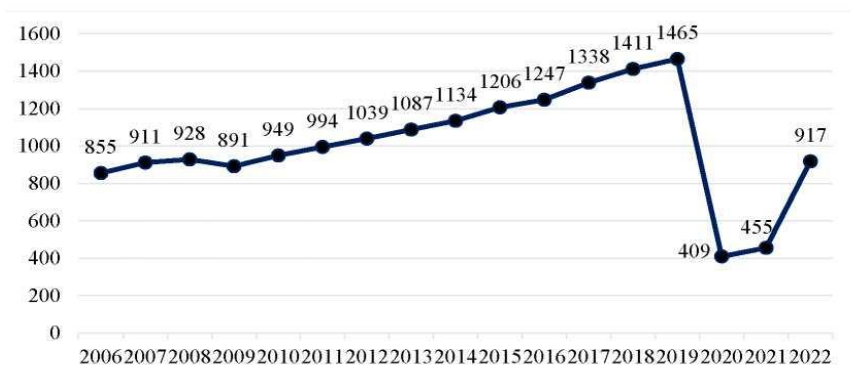


Рис. 1. Число международных туристических прибытий за 2006–2022 гг., млн чел.⁴

Однако по данным рис. 2 видно, что туристические потоки до сих пор на 37% ниже 2019 года. Заметному улучшению способствовал большой отложенный спрос и снятие ограничений на поездки в большом количестве стран.

В большинстве стран воздушное пространство было закрыто для международных передвижений, в результате чего путешествия за границу пришлось приостановить, а внутренний туризм сократился ввиду закрытых границ ⁵.

В начале 2022 года некоторые направления начали постепенно открываться для путешественников, однако многие из них до сих пор с осторожностью подходят к поездкам.

Европа и Америка являются крупнейшими регионами, наименее пострадавшими от экономических и политических потрясений. На начало года в Европе было зарегистрировано 585 млн прибытий, что эквивалентно примерно 79,6% восстановления по сравнению с 2019 годом.

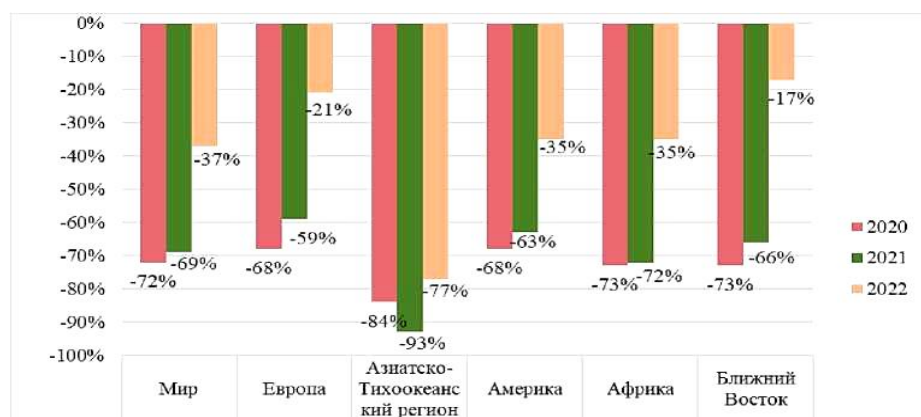


Рис. 2. Прибытие международных туристов (изменение в % с 2019 г.)⁴

При этом Ближний Восток демонстрирует самый высокий результат среди всех регионов, соответствуя 83% международных прибытий. На Северную и Южную Америку и Африку приходится по 65% от общего числа восстановления поездок, в то время как в Азии и Тихоокеанском регионе показатель возобновления международных поездок колеблется в районе 23% из-за ужесточенных ограничений, связанных с глобальным кризисом, которые начали снимать только в последние месяцы 2022 года ⁶.

По регионам, в 2022 году к допандемическому уровню ближе всего оказалась Западная Европа (87%), в то время как в 2021 году зафиксирован рост туристических прибытий на 43%, по сравнению с 2019 годом, что вдвое меньше, чем в 2022 году. В Карибском бассейне, аналогично, число турпотоков зарегистрировано на уровне 84%, что в несколько раз превышает уровень 2021/2019 гг., но на 39 пунктов ниже, чем в 2021 году ⁷.

В 2022 году произошло значительное увеличение поступлений от международного туризма в большинстве направлений +45,5% и + 36,9%, наряду с 2020 и 2021 годами, соответственно. Общий доход от въездного туризма в 2019 году достиг своего максимума и составил свыше 1,47 трлн долл., что на 932 млрд долл. выше, чем в 2020 году, но, благо-

даря стремительному росту расходов туристов на поездки из-за более длительного пребывания в местах назначения, разница между 2019 и 2022 годами составила всего 485 млрд долл., что является положительной динамикой⁸.

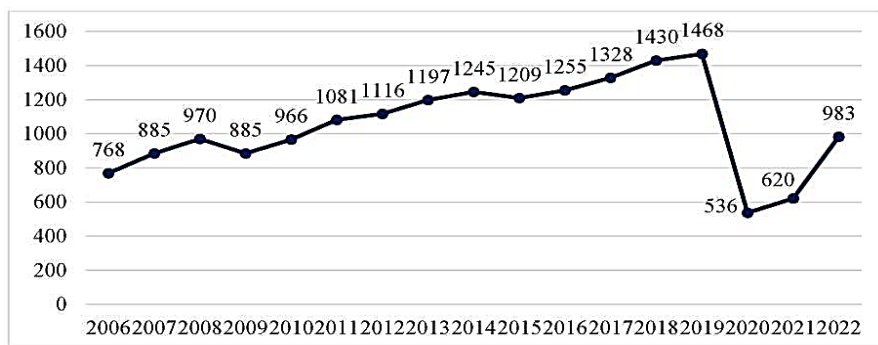


Рис. 3. Поступления от международного туризма за 2006–2022 гг., млрд долл.¹

Несколько направлений сообщили о поступлениях от туризма, превышающих до пандемический, включая Турцию (+40%), Румынию (+25%), Мексику (+25%), Португалию (+15%), Латвию (+14%), Пакистан и Марокко (оба +6%)⁹.

На 2023 год прогнозируется, что международный туризм будет укреплять свои позиции на рынке, несмотря на вновь возникающие обстоятельства, происходящие в мире. Благодаря отложенному спросу в Азиатско-Тихоокеанском регионе ожидается, что число международных туристических прибытий достигнет 90% от уровня 2019 года, но Европа останется на лидирующей позиции¹⁰.

¹ Глобальные и региональные показатели туризма UNWTO. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://www.unwto.org/tourism-data/global-and-regional-tourism-performance>.

² Tourism Planning and Destination Marketing / Edited by Mark Anthony Camilleri University of Malta, 2019. - p. 43. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://books.emeraldinsight.com>.

³ Печерских А. В. Проблемы правового регулирования туристской деятельности в Российской Федерации: дис. канд. экон. наук. / А.В. Печерских Тольятти, 2019–31 с. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: https://dspace.thsu.m/btstream/123456789/9010/1/Печерских%20А-М.В._ЮРмд-1607a.pdf.

⁴ UNWTO Word Tourism Barometer, 2023. - p. 6. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://webunwto.s3.eu-west-1.amazonaws.com/>.

⁵ Vasilieva A. Transformation of essential approaches to the semantics of the relationship between recreation and tourism, 2021. - p. 8. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: https://www.Transformation_of_essential_approaches_to_the_sema.pdf.

⁶ Kozhevnikova V. New Tourism Product Development Case: "Guided Tour to Savonlinna for Saimia International Students", 2019. - p. 59. - [Электронный ресурс]. - Режим доступа: https://www.the-seus.fi/bitstream/handle/10024/106869/Kozhevnikova_Varvara.pdf?sequence=1&isAllowed=y.

⁷ Tourism Planning and Destination Marketing / Edited by Mark Anthony Camilleri University of Malta, 2019. - p. 43. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://books.emeraldinsight.com>.

⁸ Официальная страница Центра ЮНКТАД/ВТО по международной торговле. [Электронный ре-

сурс]. - Режим доступа: <http://www.un.org/ru/ga/itc>.

⁹ Word Travel & Tourism council // Travel&Tourism Economic impact. 2022. - p. 36. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://www.developmentaid.org>.

¹⁰ Официальный сайт World Trade Organization. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://www.wto.org>.

ANALYSIS OF TRENDS IN THE DEVELOPMENT OF THE INTERNATIONAL MARKET OF TOURIST SERVICES

© 2023 Noskov Vladimir Anatolyevich
Doctor of Economics, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: noskov1962@inbox.ru

© 2023 Zhigachev Victor Sergeevich
Postgraduate
Samara State University of Economics
E-mail: vzhigachev@volgabalt.com

© 2023 Noskova Maria Vladimirovna
Postgraduate
Samara State University of Economics
E-mail: maria13noskova@gmail.com

Keywords: tourism industry, contribution to GDP, volume of services of tourism organizations, domestic tourism market, trends in the development of tourism technologies, geopolitical constraints, digitalization.

The article examines the current problems of the development of the international market of tourist services. Conclusions are drawn about the causes of crisis phenomena in the tourism industry under the influence of modern trends in the development of tourism technologies, uncertainty, and geopolitical constraints. The possibilities and ways of overcoming them are considered.

КОНЦЕПЦИЯ РАВНОВЕСИЯ В ЭКОНОМЕТРИЧЕСКОМ ИССЛЕДОВАНИИ

© 2023 Перепёлкин Вячеслав Александрович
доктор экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: slavaap@rambler.ru

Ключевые слова: равновесие, экономический рост, экстраполяция, развитие, модель, эконометрическое исследование, ряды динамики.

В статье изучается проблема долгосрочного экономико-математического прогнозирования роста экономики при обеспечении сохранения динамического равновесия в ней. Чисто математического решения задачи сочетания постоянных изменений экономической системы современной цивилизации с сохранением прежних взаимосвязей между причинами этих изменений не существует. Необходимо более глубокое познание причинно-следственных связей между широким кругом факторов экономического роста, действующих в рамках всего процесса общественного воспроизводства.

Рассмотрение динамической системы неизбежно заставляет исследователя определить относительно такого общенаучного понятия как равновесие. Особенно важным это становится при изучении социально-экономических систем, отличительной чертой которых является их неравновесность, сочетающаяся с наличием тенденции к равновесию. Предметом количественного анализа здесь является мера перехода системы к равновесию, из чего следует, что анализ не может быть проведен в статике, ограничиваясь только изучением состояния системы на определенный момент времени. Функционирование (или, как частный случай) развитие социально-экономической системы выражается в последовательном переходе от одного состояния к другому, и среди этих переходов есть такие, при которых система приближается к равновесию или уходит от него. Равновесие как баланс или равенство противодействующих сил устанавливается в результате стихийных процессов естественной подстройки, когда мировая экономика через кризис устрашающей глубины и масштаба выходит на равновесный уровень. Последний есть уровень оптимального сочетания возможностей природы и потребностей человечества, где стабилизируются объемы производства, численность населения, размеры загрязнения. Неравновесная динамическая модель «естественным образом» переходит к состоянию статического равновесия¹.

Проблематика книги Джея Форрестера «Мировая динамика» охватывает измерение динамики определяющих экономический рост переменных². Несмотря на свой общий вид укрупненной модели функционального типа, описывающей зависимости между входными и выходными состояниями экономической системы с учетом предыстории процесса и фактора времени, вероятностный характер экономического роста в рассматриваемой модели в полной мере во внимание не принимался. И дело не только в том, что в реальной действительности на процесс экономического роста воздействует более широкий круг факто-

ров, нежели принятый Дж. Форрестером, но и в принятии постулата о постоянстве отношений между факторами экономического роста, отношений, являющихся, напротив, специфическими и преходящими. Постоянные изменения экономической системы современной цивилизации несовместимы с сохранением неизменными взаимосвязей между причинами этих изменений. Созидательный процесс роста экономики базируется на непрерывном изменении связей внутри нее, выражающемся в происходящей время от времени смене структуры экономического роста. Перспективы подобных процессов можно оценивать посредством установления причинных связей, но абсурдно пытаться раз и навсегда формализовать их через уравнение какой-либо математической функции. Математической логике в систематизации отношений, наблюдаемых в реальной действительности, здесь препятствует вероятностный характер процессов этой действительности.

Гипотетическое продление тенденций за пределы временных рамок, в которых они наблюдались, большинством математиков, статистиков, экономистов-теоретиков считается несостоятельным для прогноза динамики ряда, имеющим лишь ограниченное применение для непродолжительных временных периодов³. Практика показала, что метод экстраполяции не обеспечивает надежных данных на более или менее отдаленную перспективу. Причиной тому – невозможность вскрыть с помощью одного лишь математико-статистического анализа причины, определяющие движение ряда динамики. Здесь мы подходим к основной проблеме эконометрического исследования – преодолению естественной ограниченности любой модели, обусловленной изначально заданными ее параметрами. В ходе развития происходит преобразование постепенно накапливающихся количественных изменений в новое качество. Это моменты, когда в движении рядов динамики наблюдаются «критические точки», свидетельствующие о необходимости для системы, являющейся объектом моделирования, поменять режимы своего поведения. Система выходит на границы своего привычного существования, т.е. приближается к тем самым пределам роста, которые заботят исследователей глобальной проблематики. Насколько часто это происходит? Все зависит от скорости развития самой системы, но наличие подобных «критических точек» в современной истории человечества бесспорно. Предположение Дж. Форрестера о неизменности взаимодействий факторов экономического роста в конце XX – начале XXI вв. сейчас выглядит необоснованным, а значит, принятие гипотезы относительно выбора функции тренда экономической динамики означает распространение первоначальной тенденции развития на два разнородных периода. В этом случае описание экономического роста одной математической формулой стирает различие между причинами, определяющими развитие в том или ином периоде. Согласно требованиям к статистическому исследованию установление методами выравнивания математических функций любых тенденций развития допустимо только в том случае, если речь идет о периодах качественно однородных, т.е. имеющих единый комплекс факторов, определяющих движение данного ряда динамики.

Отсутствие при прогнозе возможности предугадать новое содержание взаимосвязей между факторами экономического роста является откровенно слабым доводом в пользу применения метода экстраполяции: Подвергнуть сомнению правомерность распространения на динамику современного экономического роста тенденции, наблюдавшейся в период, предшествующий семидесятым годам, означает, тем самым, понизить статус глобальных моделей, созданных в Массачусетском технологическом институте: вместо апо-

каллиптической картины будущего получаем прогнозную оценку результатов продолжения экономического роста в том виде, в каком он описан в модели.

Будучи сложной социально-экономической системой, человеческое общество не развивается произвольно, а только в направлении к определенной цели, которая постоянно модифицируется в зависимости от достигнутого обществом уровня развития⁴. Лучшее удовлетворение основных жизненных потребностей людей меняет их суждения о соотносительной ценности различных благ, требуя наряду с наращиванием объемных характеристик экономики и трансформации ее структуры. Общественные оценки значимости каждого из указанных аспектов экономического роста весьма разнятся в зависимости от степени продвинутости общества в своем развитии. Традиционное индустриальное общество (тренд развития которого описан в моделях МТИ) по-прежнему отдает приоритет количественным признакам роста, тогда как современное постиндустриальное общество все больше идентифицирует собственное развитие с успехами в реформировании структуры своей деятельности. Пока достижение благосостояния считалось основной целью общества, рыночная система поощряла потребителей и производителей на его приумножение. Осознание факта невозможности экономического прогресса без сохранения богатой ресурсной базы и устойчивой экосистемы приводит к постепенной смене курса. Все чаще не административные методы контроля, а ценовой механизм, отражая экологический ущерб, связанный с использованием природных ресурсов при производстве благ, дает оценку издержкам антропогенного воздействия, существенно влияя этим на современную промышленную структуру и накладывая жесткие финансовые ограничения на материало- и энергоемкие виды деятельности. В экономически развитых странах мира наметился постепенный переход от экономики ковбойского типа к замкнутой экономико-экологической системе, функционирующей по типу космического корабля, в которой экономика и экология становятся равноценными системами. Если в качестве открытой системы природа служит поставщиком бесплатных благ, таких как вода, воздух, и поглощает побочные эффекты индустриализации, то в замкнутой системе бесплатные блага превращаются в ограниченный ресурс. Формирование прогрессивной и в то же время гармоничной комбинации пропорций, отношений и связей в экономической общности рассматривается в качестве обязательного условия продолжения экономического роста.

Понятное стремление добиться того, чтобы экономический рост не выходил за рамки экономического равновесия, при длительном отсутствии которого нельзя рассчитывать на стабильность в экономике и обществе в целом, противоречит свойству роста подвергать равновесие рискам (например, инфляции). Современный вариант решения возникающего противоречия связан с поиском оптимального сочетания желаемого темпа экономического роста с допустимым нарушением равновесия. Основным предметом исследования здесь выступают проблемы редких источников и выработки условий частичного и общего равновесия. Так, являющиеся прототипом наиболее известных моделей неоклассические теории роста ставят задачу находить моделируемые взаимосвязи процесса роста и теоретически строго обосновывать их при безусловном главенстве принципа равновесного экономического роста. При этом в случае переоценки идеи равновесия довольно часто теряется из вида целевая установка модели – собственно процесс экономического роста. Присущие моделям закономерности скрывают из вида реальные хозяйственно-политические проблемы роста экономики, что выражается в преувеличенном внимании к эндоген-

ным («выходным», определяемым в процессе решения экономической задачи и возникающим в пределах самой моделируемой системы) факторам экономического роста в ущерб экзогенным («входным», задаваемым «извне») факторам.

Нельзя согласиться со сведением равновесия посредством математических уравнений нескольких величин к некоему неизменному соотношению, к чему тяготеют модели МТИ. Равновесие в любой системе, в том числе и экономической, помимо внешних воздействий испытывает влияние со стороны внутренних движений, происходящих в самой системе. Меняются функциональные роли элементов, их удельные веса в системе, структурные связи между элементами демонстрируют подвижность⁵. Вместе с внешними воздействиями внутренние изменения определяют иные соотношения элементов, функциональную сопряженность, структуру системы, т.е. нарушая прежнее состояние равновесия, они ведут к установлению качественно нового равновесия в системе. Неустойчивость равновесия является следствием присутствия в системе двух противоборствующих процессов: стремления к стабильности и адаптации к меняющимся условиям. Достижение высокой степени стабильности системы посредством усиления ее сопротивляемости внешним и внутренним воздействиям уменьшает жизнеспособность системы, поскольку лишает ее гибкости, что в долгосрочной перспективе обрекает систему на деградацию и вырождение. Поэтому само по себе «постоянство численности населения и объема капитала» (при условии неизменности их структурно-функциональных характеристик), на деле ставшее бы результатом максимально возможного ограничения экономической системы от всякого рода воздействий и обстоятельств, никак не может рассматриваться в качестве реального способа решения проблемы исчерпаемости ресурсов, питающих экономический рост.

Также не дает надежной основы для объяснения действительности понимание равновесия как нормативной функции. Поскольку желаемое состояние экономики достижимо на практике только при наличии соответствующих возможностей развития экономики в качестве системы, нормативный подход должен органически сочетаться с дескриптивным (описательным) подходом. Отсутствие органичности в указанном сочетании неизбежно приводит к непримиримому противоречию между представлениями о том, как должна быть устроена и должна функционировать экономическая система, с одной стороны, и реальными возможностями, и закономерностями развития последней, с другой.

¹ Ибрагимов Н.М. Концепция экономического равновесия в пространственных системах // Мир экономики и управления. 2021. Том. 21. №. 4. С. 5-23.

² Форрестер Д. Мировая динамика. М.: Наука. 1978. 167 с.

³ Кунцевич. И.В. Экономическое равновесие. М.: Альпина Паблишер. 111 с.

⁴ Казакова М.В. Анализ опыта использования моделей общего равновесия с перекрывающимися поколениями и неопределенностью в макроэкономических исследованиях // Государственное и муниципальное управление. Проблемы экономики. 2019 № 2. С. 123-134.

⁵ Светлов Н.М. Непараметрическая граница производственных возможностей в вычислимой модели частичного равновесия // Экономика и математические методы. 2019. Том. 55. № 4. С. 104-116.

CONCEPT OF EQUILIBRIUM IN ECONOMETRIC RESEARCH

© 2023 Perepelkin Viacheslav Alexandrovich
Doctor of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: slavaap@rambler.ru

Keywords: equilibrium, economic growth, extrapolation, development, model, econometric research, dynamics series.

This article studies the problem of long-term economic and mathematical forecasting of economic growth while ensuring the preservation of dynamic equilibrium in it. There is no purely mathematical solution to the problem of combining constant changes in the economic system of modern civilization with maintaining the same relationships between the causes of these changes. There is a need for a deeper understanding of the cause-and-effect relationships between a wide range of economic growth factors operating within the entire process of social reproduction.

О СУЩНОСТИ И ЭЛЕМЕНТАХ КРЕДИТНОЙ СИСТЕМЫ РОССИИ

© 2023 Пестрякова Виктория Александровна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: pestryakova_viktoriya@mail.ru

Ключевые слова: кредитная система, элементы кредитной системы, банковский сектор.

В статье исследуются сущность кредитной системы, ее элементы. Приводятся разные авторские подходы к определению понятия кредитной системы, отмечаются признаки, по которым ученые выделяют элементы в рамках данной системы.

На сегодняшний день термин «кредитная система» не законодательно не закреплён. Несмотря на свою значимость, кредитной системе не были посвящены федеральные законы, который бы закрепит эту дефиницию, ее структуру и принципы работы. Поэтому при изучении данной дефиниции создаются определенные трудности для правильной ее трактовки. Такое положение дел усугубляется еще и вследствие того, что в научном сообществе нет единого мнения по этому вопросу. В связи с этим в настоящий момент происходит размывание понятия «кредитная система» и его подмена понятием «банковская система». Вероятно, этот процесс вызван тем, что в России банковская система является основным кредитором как для населения, так и для организаций. На сегодняшний день это привело к возникновению противоречий при теоретическом осмыслении роли и границ кредитной системы в экономике. Вопрос определения сущности кредитной системы остается дискуссионным и исследуется в научных работах различных авторов.

Существуют разные точки зрения к раскрытию сущности кредитной системы, подчеркивающие те или иные ее характерные черты. Кредитную систему большинство ученых рассматривают в функциональном и институциональном аспекте. Тот или иной аспект функционирования кредитной системы в работах разных экономистов может доминировать.

При функциональном подходе, по мнению Абрамовой М.А., кредитная система представляет собой единство и взаимодействие кредита (его сущность и функции, границы и законы движения кредита) и кредитных отношений¹.

Институциональный аспект раскрывается в работах большинства экономистов. Лаврушин О.И. подразумевает², что кредитная система есть сумма кредитных институтов. Под кредитными институтами понимаются субъекты, которые выполняют функции создания, аккумулирования и предоставления денежных средств согласно основным принципам кредитования.

* Научный руководитель – **Корнеева Татьяна Анатольевна**, доктор экономических наук, профессор.

По мнению Лаврушина О.И.², кредитная система – это система, обеспечивающая функционирование кредита в обществе, реализация его сущности и функций. С точки зрения функционального подхода, автором кредитная система рассматривается как система защиты финансовых интересов субъектов кредитных отношений (кредитора и заемщика), система функционирования ссуженной стоимости. Кредитные отношения есть базис кредитной системы, так как они связаны с оборотом временно свободных денег, переданных заемщику на условиях кредита, что создает основу для построения других элементов системы. Исходя из такого определения кредитной системы, О.И. Лаврушиным выделяются три блока в структуре кредитной системы: фундаментальный, организационный и регулирующий.

Институциональный аспект кредитной системы проявляется в организации и реализации кредитных отношений специализированными кредитными организациями. В настоящее время в кредитной системе выделяются два вида кредитных организаций (КО) банковского сектора – банковские и небанковские кредитные организации (НКО), причем банки составляют абсолютное большинство (см. таблицу).

Состав кредитных организаций в банковском секторе РФ

Показатель	01.01.18	01.01.19	01.01.20	01.01.21	01.01.22	01.01.23
Действующие КО – всего, из них:	561	484	442	406	370	361
Банковские КО	517	440	402	366	335	313
Доля банков в банковском секторе РФ, %	92,2	90,9	91	90,1	90,5	86,7
Банки с универсальной лицензией (БУЛ)	-	291	266	248	232	212
Доля БУЛ среди банков, %		66,1	66,2	67,8	69,3	67,7
Банки с базовой лицензией	-	33,9	136	118	103	101
НКО	44	44	40	40	35	35
Доля НКО в банковском секторе РФ, %	7,8	9,1	9	9,9	9,5	9,7

Источник: Банк России³.

Важность банковского сектора для экономики России трудно переоценить. Банки предоставляют кредиты предприятиям и гражданам, что способствует развитию бизнеса, инвестициям, потреблению и экономическому росту. Они также выполняют функции хранения денежных средств, платежного оборота, межбанковских расчетов и других операций, что обеспечивает стабильность и эффективность денежно-кредитной системы. Если рассматривать территориальную концентрацию банков, то почти 50% из них расположены в Москве, финансовом центре России, который обладает высокой финансовой и деловой активностью, развитой инфраструктурой для проведения финансовых операций. Для сравнения, на долю Приволжского федерального округа приходится около 12% банков, занимая второе место по концентрации кредитных организаций. В ПФО 30% банков рас-

положено в Республике Татарстан, на втором месте – Самарская область (14%), на третьем – Нижегородская и Саратовская области (9,3%)³.

Банки играют важную роль в привлечении и привлечении иностранных инвестиций, а также в предоставлении финансовых услуг и поддержке малого и среднего бизнеса. Они также являются одним из основных источников доходов для государства в виде налогов и других платежей.

По причине того, что банковские институты выступают главным звеном кредитной системы, Лаврушин О.И.² считает уместным говорить не об институциональном аспекте кредитной системы, а конкретно о банковской системе как ее составной части.

Таким образом, Лаврушин О.И. выступает в пользу того, чтобы считать функциональный аспект сердцевинной кредитной системы, так как именно он позволяет точнее раскрыть суть кредитной системы.

У Лаврушина О.И. есть и несколько иная точка зрения на определение сущности кредитной системы. Автор также рассматривает кредитную систему во взаимосвязи трех элементов: кредита, кредитных институтов и системы кредитования². Такой подход обусловлен тем, что кредит как экономическая категория представляет функциональный блок системы, кредитные институты, соответственно, институциональный, а система кредитования представляет собой совокупность методов регулирования кредитных отношений со стороны кредитных институтов; следовательно, между двумя приведенными определениями нет противоречий и структуру кредитной системы можно представить следующим образом: фундаментальному блоку соответствует кредит, организационному – кредитные институты, а регулирующий блок коррелирует с системой кредитования.

Сущность и состав кредитной системы – это вопрос дискуссионный, и, соответственно, есть много разных определений и размышлений на эту тему. Кроливецкая В.Э., Кроливецкая Л.П., Солдатенкова И.В. придерживаются мнения о доминирующем положении институционального аспекта при раскрытии дефиниции «кредитная система». Авторы определяют кредитную систему как совокупность банков и иных кредитно-финансовых организаций, которые организуют кредитные отношения в стране⁴. В их публикациях поднимается вопрос правильной и точной классификации кредитных организаций в кредитной системе. Авторами выделяется следующая структура современной кредитной системы РФ (см. рисунок).

После становления Банка России мегарегулятором национального финансового рынка, в законодательстве появилось понятие «некредитные финансовые организации» (НФО), объединяющее институты финансового рынка, определенные ст.76.1 ФЗ⁵. На основании данного факта Кроливецкой В.Э., Кроливецкой Л.П., Солдатенковой И.В. исследуется проблема целесообразности объединения организаций, оказывающих разноплановые услуги, не всегда связанные с кредитованием, например, такие как профессиональные участники рынка ценных бумаг и институты коллективного инвестирования, деятельность которых преимущественно не связана с кредитованием. В своей работе авторы утверждают, что расхождения в логике классификации таких организаций является причиной расплывания понятия «кредитная система».

В работах Тарасовой Г.М. кредитная система рассматривается как единство кредитных отношений, возникающих в процессе движения ссуженной стоимости, а также кредитных организаций, обеспечивающих это движение⁶. Эта точка зрения схожа с мнением

Лаврушина О.И., который считает, что кредитные отношения составляют базис всей системы². Исходя из этого определения, Тарасова Г.М. выделяет в качестве элементов кредитной системы ссуженная стоимость, ЦБ, коммерческие банки и НКО.

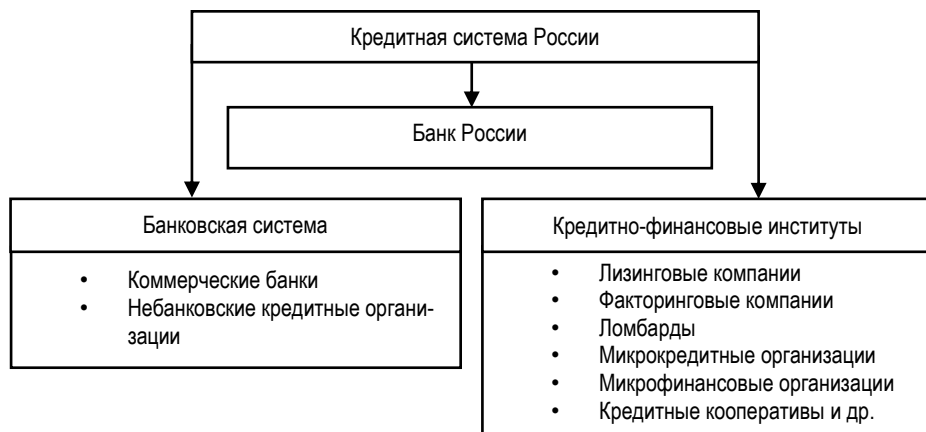


Рис. Институциональная структура современной кредитной системы

Согласно Тарасовой Г.М.⁶, ядром кредитной системы является ссуженная стоимость, на основании которой в дальнейшем выстраиваются условия, размеры и принципы деятельности банков 2-го уровня. Ссуженная стоимость есть основа механизма функционирования кредитной системы, а кредитные организации – это надстройка-помощник базиса.

В заключении можно вывести несколько ключевых моментов относительно сущности кредитной системы и ее элементов, которые прослеживаются в работах упомянутых авторов.

Во-первых, понятия «кредитные отношения», «кредит», «кредитные организации» и «механизм кредитования» можно назвать основными элементами кредитной системы.

Во-вторых, есть два главных подхода к определению кредитной системы – функциональный (как совокупность кредитных отношений, форм и методов кредита) и институциональный (как совокупность финансово-кредитных организаций).

В-третьих, кредитная система является более широким понятием, чем банковская система; рационально считать ее подсистемой кредитной системы. Кредит (базовый элемент кредитной системы) и банк (участник кредитных отношений) неразрывно связаны и постоянно находятся во взаимодействии.

В-четвертых, из-за отсутствия четкой закреплённости в законе, учеными-экономистами применяются разные трактовки кредитной системы, вследствие чего происходит размывание сущности и роли кредитной системы.

¹ Деньги, кредит, банки. Денежный и кредитный рынки : учебник и практикум для академического бакалавриата / Г. А. Аболихина [и др.] ; под общей редакцией М. А. Абрамовой, Л. С. Александровой. – 2-е изд., испр. и доп. – М. : Издательство Юрайт, 2018. – 436 с.

² Банковское дело: современная система кредитования : учебное пособие / О.И. Лаврушин, О.Н. Афанасьева, С.Л. Корниенко ; под ред. засл. деят. науки РФ, д-ра экон. наук, проф. О.И. Лаврушина. – 3-е изд., доп. - М. : КНОРУС, 2007. - 264 с.

³ Официальный сайт Банка России [сайт]. – Режим доступа: <https://www.cbr.ru/>.

⁴ Кроливецкая, В. Э. Кредитно-банковская система России на современном этапе / В. Э. Кроливецкая, Л. П. Кроливецкая, И. В. Солдатенкова // Журнал правовых и экономических исследований – 2018. – № 1– С. 128-132.

⁵ Федеральный закон «О банках и банковской деятельности» от 02.12.1990 N 395-1 (в ред. от 29.12.2022 г.) [Электронный ресурс] // КонсультантПлюс. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>.

⁶ Тарасова Г.М Кредитная система России : Проблемы становления и развития : дис. ... д-ра экон. наук : 08.00.10 / Тарасова Галина Михайловна. - Новосибирск, 2002. - 335 с.

ABOUT THE ESSENCE AND ELEMENTS OF THE CREDIT SYSTEM OF RUSSIA

© 2023 Pestryakova Viktoriya Alexandrovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: pestryakova_viktoriya@mail.ru

Keywords: credit system, elements of the credit system, banking sector.

The article examines the essence of the credit system, its elements. Various author's approaches to the definition of the concept of a credit system are given, the signs by which scientists distinguish elements within this system are noted.

МЕРЫ ПОВЫШЕНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ ЖИЛИЩНОГО СТРОИТЕЛЬСТВА В РФ

© 2023 Пигалкина Александра Сергеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: alexandrapigalkina1610@gmail.com

Ключевые слова: инвестиции, инвестиционная привлекательность, ипотечное кредитование, инфраструктурные облигации, жилищное строительство.

Статья посвящена анализу мер повышения инвестиционной привлекательности сферы жилищного строительства как одной из самых быстроразвивающихся по количеству новых проектов. Автор рассматривает факторы, влияющие на повышение заинтересованности со стороны инвесторов и предпринимателей к данной отрасли, затрагивает причины увеличения спроса на приобретение жилых площадей.

На сегодняшний день инфраструктура российской экономики претерпевает некоторые изменения вследствие введения одиннадцати пакетов санкций западными странами против России. Данные ограничения привели к пониманию необходимости отхода от узкой специализации российской экономики: если ранее капитал преимущественно вкладывался в сектора, связанные с добычей сырьевых ресурсов и их обработкой, то в текущий момент времени государство активно занимается поддержкой нескольких различных отраслей: транспортная, лесопромышленная, строительная, ИТ и АПК. В данной статье автором будет рассмотрено жилищное строительство, поскольку в сложившейся ситуации на российском рынке оно представляет большой интерес для предпринимателей и инвесторов. Иными словами, сфера жилищного строительства инвестиционно привлекательна.

Инвестиционная привлекательность – это обобщающая характеристика преимуществ и недостатков инвестирования отдельных направлений и объектов с позиции конкретного инвестора в соответствии с целью, которую ставит перед собой данный инвестор¹. Очевидно, что современным субъектам хозяйствования довольно сложно рассчитывать на привлечение инвестиционных средств, не осуществляя при этом никаких действий, направленных на повышение своей инвестиционной привлекательности².

Повышение инвестиционной привлекательности строительной отрасли возможно в случае роста рынка недвижимости, то есть увеличения числа сделок, производимых на нем. Иными словами, необходимо мотивировать предпринимателей на строительство новых площадей, а потребителей – на покупку жилья. Важную роль в стимулировании роста объема сделок на указанном рынке играют меры государственной поддержки. В частно-

* Научный руководитель – Пименова Елена Михайловна, кандидат экономических наук, доцент.

сти, для увеличения предложения в данной сфере принят ряд нормативно-правовых актов (например, ФЗ-161 «О содействии развитию жилищного строительства») и механизмов, позволяющих застройщикам оптимизировать соотношение доходы-расходы путем снижения издержек в соответствии с предоставляемыми преференциями.

Стоит отметить существование механизма получения права аренды на определенные неиспользуемые земли в счет передачи небольшой доли в построенном здании государственной корпорации «Дом.РФ». В свою очередь, АО «Дом.РФ» передает указанные жилые помещения регионам, которые они могут предоставлять гражданам взамен аварийного жилья или же использовать полученные площади в рамках поддержки льготных категорий населения. Как работает данный механизм: проводится аукцион, на котором выбирается застройщик, предложивший наибольший объем помещений в готовых зданиях. После завершения строительства он передает долю АО «Дом.РФ», прописанную в договоре, остальные же площади продает сторонним покупателям, за счет чего получает прибыль. Стоит указать, что земли не передаются в собственность застройщика, то есть он обязан платить ежегодную аренду. Преимуществом данного механизма является снижение издержек на начальных этапах строительства: часть затрат, которые предприниматель несет при заключении обычного (или полученного на государственном аукционе) договора аренды или купли-продажи, отсутствуют, так как они возмещаются в дальнейшем в виде передачи части площадей государственной корпорации, то есть издержки имеют неявный характер и измеряются в виде стоимости предоставленных жилых помещений, при этом застройщику нужен меньший капитал для начала осуществления предпринимательской деятельности.

Немаловажной мерой поддержки являются проекты комплексного развития территорий (это поправка, которая внесена в Градостроительный кодекс РФ 30.12.2020 г.). Ее суть заключается в строительстве новых объектов, улучшающих инфраструктуру субъекта РФ и повышающих качество жизни граждан населенного пункта. Договор на проведение комплексного развития территорий заключается в результате проведения торгов. При этом проект КРТ может быть реализован как на незастроенной земле, так и на территории, включающей в себя многоквартирные дома, подлежащие сносу и признанные аварийными. Реализация указанной меры поддержки выгодна всем субъектам, принимающим в ней участие: застройщики располагают возможностью получить значительную прибыль при продаже построенных площадей; государство перекладывает издержки, связанные с возведением зданий на предпринимателей, реализует социальную политику путем улучшения качества жизни населения, получает дополнительные налоговые поступления от новой недвижимости, прибыли компаний и т.д.; собственники недвижимости улучшают свои жилищные условия, а также получают прирост ее стоимости.

Еще одной мерой, предлагаемой для рассмотрения, является механизм инфраструктурных облигаций, предоставляемых АО «Дом.РФ», суть которого заключается в следующем: СОПФ (дочерняя организация «Дом.РФ») при финансировании государством выплаты купонного дохода размещает облигации на рынке, за счет чего привлекается капитал частных инвесторов, полученные денежные средства СОПФ выдает в качестве займов с льготной процентной ставкой для предпринимателей, занимающихся строительством объектов инфраструктуры (жилые дома, дороги и т.д.). Указанный механизм позволяет привлекать

из частного сектора крупные ресурсы, позволяющие стимулировать деятельность застройщиков и тем самым увеличивать предложение на рынке недвижимости.

Наличие эффективно функционирующего предприятия для стимулирования и поддержания роста государственной экономики является требованием для всех стран³. Между введением мер государственной поддержки и количеством инвестиционных проектов прослеживается прямая связь: чем больше государство реализует механизмы поддержки развития отрасли, тем более привлекательной она становится для предпринимателей, поскольку предлагаются различные способы получения высокой доходности, при этом риски, связанные с ведением предпринимательской и инвестиционной деятельности, снижаются, что несомненно положительно влияет на инвестиционную привлекательность рассматриваемой сферы.

Помимо стимулирования предложения, необходимо поддерживать интерес покупателей, поскольку именно от привлекательности продукта, получаемого в результате деятельности той или иной отрасли, и спроса на него, зависит ее инвестиционная привлекательность. Для увеличения деловой активности потребителей на указанном рынке государство также разработало некоторые меры поддержки для граждан, в частности предоставление льготной ипотеки.

Помимо указанных мер поддержки покупателей жилых помещений существует возможность использования материнского капитала в качестве первого взноса и получения государственной выплаты на погашение ипотеки в размере 450 тыс. руб. для многодетных семей. Данные меры позволяют снизить долговое бремя, накладываемое на потребителей, что повышает спрос со стороны населения на приобретение собственного жилья.

Немаловажным механизмом, увеличившим объем сделок на рынке первичной недвижимости, стало введение эскроу-счетов (банковских счетов, на которые вносятся денежные средства дольщиков до момента окончания строительства). Данное нововведение позволяет застраховать как покупателей, вкладывающих денежные ресурсы в строящиеся здания, так и предпринимателей, которые могут быть уверены в реализации жилых площадей. Такое обеспечение безопасности реализуется вследствие особенности эскроу-счета – средства не могут быть выведены до завершения работ или расторжения договора.

Несмотря на негативный опыт российского населения в долевом строительстве количество счетов эскроу растет с каждым годом согласно статистике ЦБ РФ. Резкий рост произошел в 2020 и 2021 годах: в 2020 году в связи с принятием Постановления Правительства РФ 22.04.2019 № 480, обязывающего применять данный механизм при ведении расчетов в долевом строительстве при несоответствии критериям, прописанным в указанном нормативно-правовом акте, а в 2021 году – вследствие введения программ поддержки, простимулировавших рост количества возводимых зданий на первичном рынке недвижимости.

Вследствие зависимости инвестиционной привлекательности рассматриваемой отрасли и уровня цен на рынке недвижимости, необходимо проследить динамику стоимости жилья в России в целом (см. рисунок).

По данным, представленным на рисунке, можно сделать вывод о стабильном повышении цен на квадратный метр в среднем по России, при этом рост касается рынков как первичного, так и вторичного жилья, что свидетельствует об увеличении спроса на рынке

недвижимости в целом, а также повышении его инвестиционной привлекательности для предпринимателей и инвесторов.



Рис. Динамика цен за 1 квадратный метр на рынке недвижимости, руб.⁴

Исходя из всего вышесказанного, следует сделать вывод – рынок недвижимости в России неуклонно растет, объем сделок в данной сфере повышается вследствие стимулирования деловой активности предпринимателей и потребителей различными программами поддержки, рост цен за 1 квадратный метр позволяет получать застройщикам наибольшую прибыль за продаваемые площади, а также привлекает инвесторов для вложения капитала в жилые площади с целью его приращения⁶. Указанные явления свидетельствуют об инвестиционной привлекательности рассматриваемой отрасли: рынок находится на стадии роста и еще не достиг своих пиковых значений⁷. Это вызывает заинтересованность у все большего количества инвесторов, как российских, так и иностранных (иностранцы инвесторы, несомненно, заинтересованы в инвестициях в российские проекты, ведь они позволяют им получить хорошую прибыль от вложений, но они не озвучивают данную заинтересованность публично, ведь это может негативно отразиться на репутации иностранных компаний и персональной репутации их руководства в их стране⁵). Однако на данный момент нельзя четко спрогнозировать, как в дальнейшем себя будут вести цены на недвижимость, вследствие влияния на них большого количества факторов во взаимосвязи (инфляции, ключевой ставки, ожиданий инвесторов и т.д.). При неопределенности цен на жилье указанная сфера останется инвестиционно привлекательной, поскольку без данной деятельности невозможно нормальное функционирование государства, высокое благосостояние населения и удовлетворенность жизнью, указанная отрасль пользуется государственной поддержкой, а цели по ее развитию прописаны в нормативно-правовых актах, что существенно сокращает риски застройщиков. Стоит отметить, что данная сфера будет процветать еще долгое время, а капитал, вложенный в нее, будет приумножаться.

¹ Пименова, Е. М. Теоретические аспекты исследования инвестиционной привлекательности субъектов хозяйствования / Е. М. Пименова // Экономика и предпринимательство. – 2023. – № 2 (151). – С. 808-812. – DOI 10.34925/EIP.2023.151.2.157. – EDN SVNJKJ.

² Мизина, А.Д. Инвестиционная привлекательность компании / А.Д. Мизина, Т.Н. Субботина // Экономика и бизнес: теория и практика. 2022. № 2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/investitsionnaya-privlekatelnost-kompanii> (дата обращения: 03.10.2023).

³ Pimenova, E. M. Theoretical Foundations for Development of Digital Strategy for Enterprise' Sustainable Development / E. M. Pimenova // Digital Technologies in the New Socio-Economic Reality. Lecture Notes in Networks and Systems, Samara, 27–29 апреля 2021 года. – Samara: Springer Nature, 2022. – P. 691-697. – DOI 10.1007/978-3-030-83175-2_84. – EDN WTUAKS.

⁴ Сбериндекс : [сайт]. URL: <https://sberindex.ru/>

⁵ Пименова, Е. М. Направления и перспективы роста прямых иностранных инвестиций в экономику Российской Федерации в условиях санкций / Е. М. Пименова // Экономические отношения. – 2020. – Т. 10, № 1. – С. 175-186. – DOI 10.18334/eo.10.1.100412. – EDN NHVAAH.

⁶ Харитонов, Д. В. Механизмы согласования интересов корпоративных участников цепочки создания стоимости / Д. В. Харитонов // Экономика и предпринимательство. – 2023. – № 3(152). – С. 913-916. – DOI 10.34925/EIP.2023.152.3.180. – EDN NHUQPO.

⁷ Motivation Tools in Entrepreneurial Networks of Strategic Alliances / D. V. Aleshkova, D. A. Akopyan, N. V. Kalenskaya, R. N. Khusnutdinov // Lecture Notes in Networks and Systems. – 2021. – Vol. 161. – P. 533-537. – DOI 10.1007/978-3-030-60926-9_67. – EDN NTUAW.

MEASURES TO INCREASE THE INVESTMENT ATTRACTIVENESS OF HOUSING CONSTRUCTION IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2023 Pigalkina Aleksandra Sergeevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: alexandrapigalkina1610@gmail.com

Keywords: investments, investment attractiveness, mortgage lending, infrastructure bonds, housing construction.

The article is devoted to the analysis of measures to increase the investment attractiveness of the housing construction sector as one of the fastest growing in terms of the number of new projects. The author examines the factors influencing the increase in interest on the part of investors and entrepreneurs in this industry, and also touches on the reasons for the increase in demand for the acquisition of residential space.

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ И СОЦИАЛЬНЫЕ ПОСЛЕДСТВИЯ ВНЕДРЕНИЯ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ НА ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ

© 2023 Пименова Елена Михайловна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: pimenova-elena@rambler.ru

Ключевые слова: цифровизация, цифровые технологии, Индустрия 4.0, цифровой сервис, логистика, цепочки поставок, инновационная деятельность.

Статья посвящена рассмотрению сущности Индустрии 4.0, актуальности и важности внедрения цифровых технологий в деятельность промышленных предприятий. Основная цель работы – объяснить, почему цифровые инновации необходимы предприятиям, к каким экономическим и социальным последствиям приводит следование концепции Индустрии 4.0.

Индустрия 4.0 – это процесс совершенствования механизированной промышленности за счет использования информационно-коммуникационных технологий и инновационных разработок. Это относительно новая концепция, которая в первую очередь ориентирована на обрабатывающую промышленность, но в будущем могла бы быть сосредоточена и на других отраслях (таких как сфера услуг, научные круги, здравоохранение и гостиничный бизнес). Цифровые технологии (дополненная реальность, роботизированное зондирование, облачные вычисления, интернет вещей (IoT) и аналитика больших данных) использовались для совершенствования производственных систем в таких странах, как Китай, Германия, Тайвань, Корея и США, в то время как такие страны, как, например, Индия, остаются позади. Между тем, последствия внедрения цифровых технологий в практику работы промышленных предприятий впечатляют, поскольку они направлены на автоматизацию логистики и систем цепочек поставок, повышение производительности производственных систем и упрощение автоматизированных производственных систем. Поскольку цифровые инновации экономят время и энергию, сотрудники предприятий могут посвящать больше времени и энергии творческой и инновационной деятельности. Организации должны планировать внедрение цифровых технологий, чтобы сохранить окружающую среду, удовлетворяя при этом требования заказчиков.

Индустрия 4.0 изменила бизнес-тенденции, требуя от промышленных предприятий совершенствования своей деятельности при одновременном внедрении инструментов цифровых инноваций. Предприятия должны расставлять приоритеты в своей цепочке поставок, производственных процессах и обслуживании клиентов, чтобы поддерживать стандарты индустрии 4.0¹. В результате достижение стандартов индустрии 4.0 затруднительно без внедрения цифровых инноваций в организационные процессы.

Чтобы преуспеть в условиях четвертой промышленной революции (Индустрия 4.0), каждое предприятие стремится к интеллектуальному производству или производственным системам, эффективным цепочкам поставок, улучшению обслуживания клиентов и

разработке инновационных продуктов, и всего этого можно достичь с помощью цифровых инноваций². Однако, прежде чем инициировать или внедрять какие-либо цифровые инновации в бизнес-процессы, крайне важно сначала:

- 1) определить цель внедрения цифровых технологий³;
- 2) инициировать организационные изменения в отношении существующих сотрудников, технологий и организационной системы⁴.

Следует также отметить, что принятие или внедрение любой цифровой технологии не окажет никакого влияния на убеждения, распорядок дня или процедуры организации. Чтобы избежать любого рода сопротивления, поведение организации и сотрудников также должно быть изучено в первую очередь.

Цифровые технологии помогают бизнес-организациям в достижении как экономических, так и операционных целей. Искусственный интеллект (ИИ) и машинное обучение (ML) позволяют цепочкам поставок стать более устойчивыми и гибкими, помогают промышленным предприятиям реагировать на непредвиденные вызовы и неожиданные ситуации, такие как карантин из-за Covid-19, экологические проблемы, политическая или экономическая нестабильность и так далее.

Машинный анализ собранных данных помогает прогнозировать возможности и стратегии преодоления индивидуальных когнитивных предубеждений. Например, во время Covid-19 и карантина цифровые инновации помогли малому и среднему бизнесу, повысив эффективность принятия решений их руководителями.

Помимо искусственного интеллекта и ML, такие технологии, как блокчейн, облачные вычисления и аналитика больших данных, также помогают организациям управлять своим бизнесом с помощью долгосрочных стратегий:

- технология блокчейн не только продвигает цифровые инновации в различных отраслях, но и способствует взаимному доверию и взаимопониманию между работниками и работодателями⁵.

- облачные вычисления позволяют клиентам получать доступ к сети по требованию, обеспечивая максимальное использование ресурсов. Это предоставляет пользователям доступ к общим ресурсам, таким как сети, серверы, хранилища, приложения и онлайн-сервисы, снижая стоимость внедрения этих сервисов. Облачные вычисления расширяют объем знаний, ресурсов и приложений, одновременно предоставляя людям возможность использовать ресурсы для долгосрочного развития. Это также снижает затраты на техническое обслуживание за счет максимального использования инфраструктуры и сетевых устройств;

- аналитика больших данных важна во многих секторах экономики, включая сельское хозяйство, образование, здравоохранение, финансы и банковское дело, маркетинг и фондовый рынок⁶; это помогает в анализе данных и прогнозировании будущих возможностей, что полезно для разработки стратегии и диверсификации рисков в непредвиденных ситуациях;

- Big data analytics собирает, хранит, форматирует, организует, обрабатывает и анализирует данные для своих конечных пользователей и заказчиков, которые будут использоваться при принятии решений.

Индустрия 4.0 оказала влияние на деловой мир, потребовав как от развивающихся, так и от развитых стран внедрения цифровых технологий. Под влиянием индустрии 4.0

организационные стандарты, бизнес-модели, культура работы, навыки сотрудников и ожидания клиентов быстро меняются⁷. В результате для предприятий стало критически важным инициировать и внедрять цифровые инновации, чтобы менять свою деятельность в соответствии с требованиями индустрии 4.0. Многие предприятия уже начали внедрять цифровые технологии в виде облачных сервисов, технологий искусственного интеллекта, робототехники и виртуальной деятельности. Однако в эту быстро меняющуюся эпоху революций гораздо больше людей должны понимать цифровые инновации и инициировать их.

Индустрия 4.0 также стремится экономить природные ресурсы, энергию, время и окружающую среду. Перенос большинства видов деятельности и услуг на виртуальную платформу может помочь организациям сэкономить время, ресурсы, затраты на содержание рабочих мест и усилия. Индустрия 4.0 стремится к созданию более устойчивых и автоматизированных производственных систем, которые сокращают человеческие усилия. Благодаря робототехнике, облачным вычислениям и Интернету вещей цифровые инновации позволяют организациям трансформироваться в автоматизированные производственные организации с более низким уровнем ошибок и более высокой производительностью. Цифровые технологии также помогают повысить эффективность цепочки поставок, что благоприятно сказывается на устойчивой и здоровой окружающей среде. В результате организации должны планировать внедрение цифровых технологий, чтобы поддерживать здоровую окружающую среду и одновременно удовлетворять потребности индустрии 4.0.

Для достижения устойчивого развития предприятия должны адаптироваться к быстро меняющимся мировым рынкам и ожиданиям покупателей. В результате крайне важно соответствовать растущей четвертой промышленной революции, или Индустрии 4.0, путем принятия и внедрения цифровых инновационных технологий (или DI), которые помогают организациям достичь устойчивого преимущества.

Различные секторы экономики развивающихся и развитых стран мира внедрили цифровые технологии. Это помогло им снизить эксплуатационные расходы и затраты на хранение, автоматизировать свои функции, предоставлять более качественные услуги своим клиентам и сделать свою деятельность более плавной и гибкой. Организации внедрили различные формы производства, такие как облачное производство, сервис-ориентированное производство, бережливое производство, компьютерно-ориентированное производство и облачное производство, чтобы улучшить свои бизнес-модели и удовлетворить интересы заинтересованных. Аналогичным образом, технологии блокчейна и анализа больших данных улучшили банковские и финансовые услуги. Они открыли новую эру торговли на фондовом рынке, устранив узкие места для мелких и индивидуальных инвесторов. Искусственный интеллект и машинное обучение автоматизировали поток таких видов деятельности, как онлайн-шопинг, услуги такси, развлечения, работа на дому и онлайн-учеба. Другие отрасли, такие как сфера услуг, гостиничный бизнес, здравоохранение, научные круги, сельское хозяйство, туризм, розничная торговля и строительство, все еще пытаются улучшить свои процессы и бизнес-модели с помощью цифровых инноваций. Инициирование и внедрение цифровых технологий является критически важной задачей в современных условиях хозяйствования, поскольку на их внедрение влияют различные факторы, такие как организационный климат, структура, тип и размер организации, разнообразие рабочей силы и множество других проблем.

¹ Ben-Daya, M., Hassini, E., & Bahroun, Z. (2019). Internet of things and supply chain management: A literature review. *International Journal of Production Research*, 57(15–16), 4719–4742.

² Oesterreich, T. D., & Teuteberg, F. (2016). Understanding the implications of digitisation and automation in the context of industry 4.0: A triangulation approach and elements of a research agenda for the construction industry. *Computers in Industry*, 83, 121–139.

³ Jaiswal, M., & Zane, L. J. (2021). Drivers of sustainable new technology diffusion in national markets: The case of electric vehicles. *Thunderbird International Business Review*, 64(1), 25–38. <https://doi.org/10.1002/tie.22243>.

⁴ Kohli, R., & Melville, N. P. (2018). Digital innovation: A review and synthesis. *Information Systems Journal*, 28(1), 1–24.

⁵ Kim, J. W. (2020). Blockchain technology and its applications: Case studies. *Journal of System and Management Sciences*, 10(1), 83–93.

⁶ Memon, M. A., Soomro, S., Jumani, A. K., & Kartio, M. A. (2017). Big data analytics and its applications. *arXiv Preprint*, 1(1), 45–54.

⁷ Ferreira, C., Robertson, J., & Pitt, L. (2023). Business (un) usual: Critical skills for the next normal. *Thunderbird International Business Review*, 65 (1), 39–47.

ECONOMIC AND SOCIAL CONSEQUENCES OF THE INTRODUCTION OF DIGITAL TECHNOLOGIES IN INDUSTRIAL ENTERPRISES

© 2023 Pimenova Elena Mikhailovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: pimenova-elena@rambler.ru

Keywords: digitalization, digital technologies, Industry 4.0, digital service, logistics, supply chains, innovation.

The article is devoted to the consideration of the essence of Industry 4.0, the relevance and importance of the introduction of digital technologies in the activities of industrial enterprises. The main purpose of the article is to explain why digital innovations are necessary for enterprises, to what economic and social consequences following the concept of Industry 4.0 leads.

ОСНОВНЫЕ ФАКТОРЫ, ОПРЕДЕЛЯЮЩИЕ ТЕМПЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

© 2023 Поскиваткина Екатерина Анатольевна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: poskivatkinaekaterina@gmail.com

© 2023 Иванова Елена Евгеньевна
преподаватель

Самарский государственный экономический университет
E-mail: deluvremya-da@yandex.ru

Ключевые слова: экономическое развитие, факторы развития экономики, человеческий капитал, инновации в экономике и производстве, ВВП на душу населения.

Статья посвящена определению основных факторов, влияющих на темпы развития экономики государства. Отмечено, что эти факторы могут оказывать как положительное влияние на экономическое развитие и ускорять его, так и отрицательное, вследствие чего развитие замедляется. Приведены основные характеристики и описание данных факторов.

Экономическое развитие – процесс улучшения производственных механизмов, происходящий за счет повышения уровня жизни людей, а также инвестиции, приводящие к росту качественных социально-экономических показателей и различных сфер жизни общества.

Степень экономического развития государства невозможно оценить, используя какую-либо одну точку зрения, из-за разнообразия производственных факторов и изменявшихся в ходе истории условий развития страны¹ (рис.1).

ВВП и ВНП на душу населения

Основные
показатели
экономического
развития

Конкурентоспособность отечественных предприятий и экономическая
эффективность производства

Количество базовых видов продукции на душу населения

Качество и уровень жизни

Уровень коррупции

Отраслевая национальная экономическая структура, и т.д.

Рис. 1. Основные показатели, по которым можно оценить уровень экономического развития

По уровню экономического развития в наше время принято выделять развитые, развивающиеся и слаборазвитые. Полностью промышленно развитых стран на данный момент не так много, но они имеют наибольшее влияние на хозяйственную и политическую систему мирового сообщества. Развивающиеся страны в это время имеют менее передовые технологии меньшие доходы по сравнению с первыми.

Развитие экономики – непростое многоаспектное явление, содержащее в себе как периоды роста, так и периоды спада. Отсюда следует, что существуют факторы, которые способствуют экономическому развитию, и те, которые его тормозят⁵ (рис. 2).



Факторы,положительно влияющие на темпы экономического развития:

улучшение качества жизни граждан;
природный, социальный и человеческий капитал;
использование инновационных технологий в работе предприятий и достаточный уровень технической оснащенности;
научно-технический прогресс и наукоемкость отраслей;
благоприятную экологическую обстановку и наличие природных и климатических условий;
удобство территориального расположения, и т.д.



Факторы, отрицательно влияющие на темпы экономического развития:

качество жизни и уровень доходов граждан, противоречащие росту экономического благополучия;
отсутствие государственной поддержки бизнеса;
неправильный подход к развитию предпринимательства;
свобода владельцев бизнеса в установлении цен на продукцию;
ограничения по инфраструктуре и капитальному строительству;
процессы, которые происходят в природе;
нерациональное использование природных ресурсов и т.д.

Рис. 2. Факторы, влияющие на темпы экономического развития

Крайне важным фактором, влияющим на развитие экономики, является инвестиции в человеческий капитал. Это закладывает основу для всех остальных факторов.

Инвестиции в человеческий капитал подразумевает под собой создание комфортных условий для жизни и труда граждан государства. Это выражается в большем финансировании общественно важных структур и сфер жизни человека – больше средств направляется в медицину, образование, науку и т.д., тем самым улучшается качество и уровень жизни, что является одной из ключевых целей экономического развития.⁴

Чем ниже качество жизни и уровень доходов граждан, тем больше замедляется темпы развития экономики государства. В таком случае для ускорения развития экономики необходимо введение мер по повышению доходов граждан. Так, повышая производственные возможности трудоспособного населения, будут возможности для повышения показателей экономического развития.

Проследить улучшение качества жизни граждан можно через такой показатель, как ВВП на душу населения (показатель уровня экономической активности и качества жизни населения в определенной стране и/или регионе за некоторый период). Показатель равен размеру ВВП, деленному на количество жителей данной территории.³

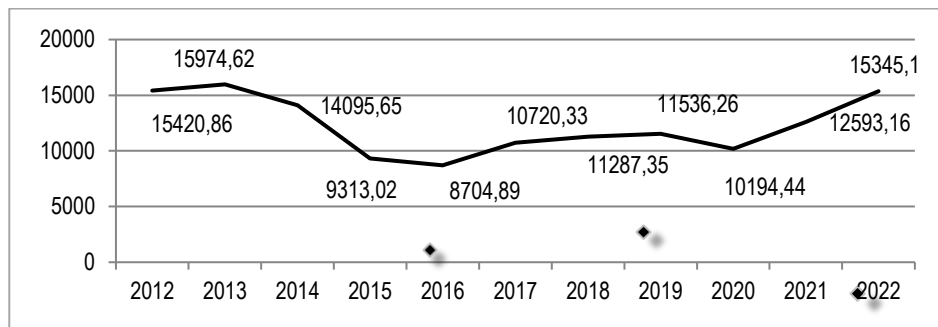


Рис. 3. ВВП на душу населения РФ, долл.

На рис. 3 представлена динамика ВВП на душу населения за последние 10 лет. Из графика следует, что последние 2 года (2020-2022гг.) наблюдается устойчивое повышение этого показателя, но пока он не достиг пика – уровня 2013 года. Это говорит о том, что развитие экономики страны вновь набирает обороты и развивается.

Следующий немаловажный фактор, ускоряющий темпы развития экономики - внедрение инновационных технологий в экономику и производство.

Сегодня инновации стали одной из ключевых движущих сил экономического и социального развития. Благодаря инновационной деятельности весь мир делает большие шаги вперед, развиваясь и меняясь в лучшую сторону.

Использование инноваций в экономике способствует стремительному и долгосрочному экономическому росту страны, созданию новых отраслей экономики и единого рыночного пространства, получению большей коммерческой выгоды, повышению качества продукции, росту количества квалифицированных кадров, удовлетворению потребностей и улучшению качества жизни населения. Также инновации в производстве ведут к снижению издержек производства, т.к. применяются более экономичные технологии. Так, сокращая использование некоторых ресурсов, идет не только экономическая выгода, но и тем самым уменьшается нагрузка на окружающую среду. Это позволяет сохранять благоприятную экологическую обстановку – еще один фактор, благосклонно влияющей на развитие экономики. Далее на рис. 4 представлены данные по количеству создаваемых малых предприятий в России за последние десять лет.⁶

В Российской Федерации количество инновационных предприятий, вновь открываемых в течение года, постоянно снижается с 2015 года. Особый всплеск наблюдался в 2014 году, в это время было открыто 1059 предприятий инновационной направленности. Однако, уже в 2015 году их количество резко сократилось до 277 единиц. В конце исследуемого периода, а именно в 2022 году, количество предприятий составило всего 64 единицы. Эта динамика может оцениваться как негативная.

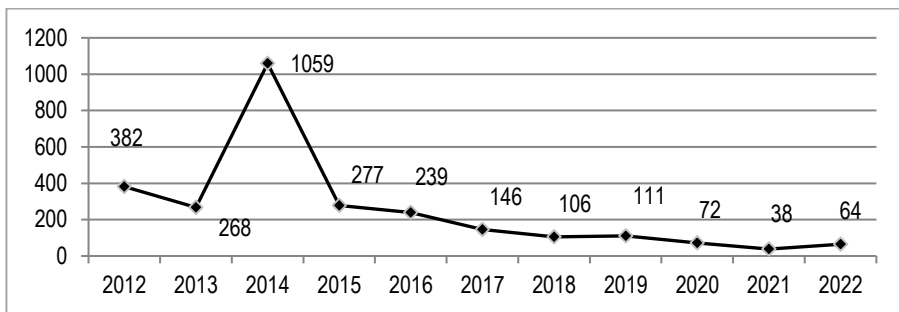


Рис. 4. Количество созданных МИП в РФ за 2012-2022 гг., ед.

Также планомерно снижается количество поданных заявок на изобретения (рис.5).

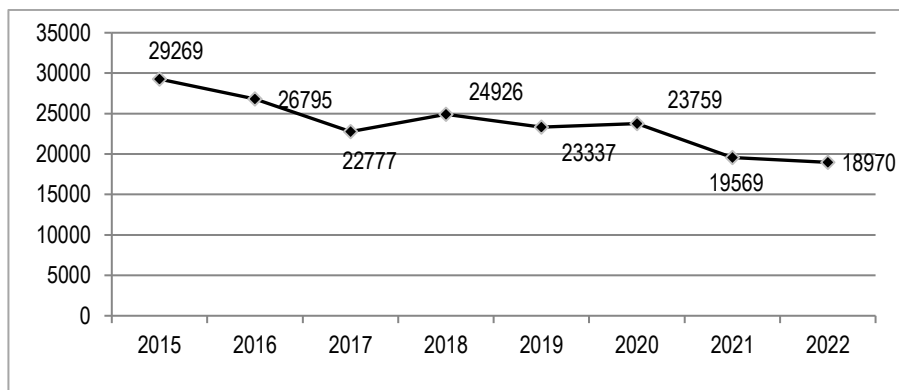


Рис. 5. Число заявок на изобретения от российских заявителей за период 2015-2022 гг., ед.

Из рис. 3 и 4 следует, что пик внедрения инновационных технологий пройден, но это не исключает того, что эти технологии не используются. Они существуют на предприятиях и выполняют свои функции, тем самым увеличивая количество производимой продукции и обеспечивая ею население страны

Одной из основных проблем развития экономики является неправильный подход к развитию предпринимательства. Со стороны государства поступают меры поддержки бизнес-инициатив, но на данный момент они не совсем эффективны. Для того чтобы сфера предпринимательства более активно развивалась, необходимо более точно учитывать потребности предпринимателей и их интересы, которые они преследовали при создании бизнеса. Также зачастую начинающему бизнесу нужна материальная поддержка, которую государство на данный момент не предоставляет.

Еще одна проблема, которая замедляет развитие экономики – это свобода владельцев бизнеса в вопросе установления цен на продукцию. Для экономики губителен нынешний подход к ценообразованию, при котором в стоимости продукции прослеживается яв-

ный интерес предпринимателя. Это означает, что ценовая политика должна быть подконтрольна государству.²

Полностью искоренить отрицательные факторы экономического развития невозможно, но есть возможность их минимизировать за счет направления сил государства в русло увеличения ВВП и улучшения качества жизни и условий труда граждан, развитие наукоемких отраслей и сохранения благоприятной экологической обстановки.⁷ Кроме того не следует забывать о создании экономического благополучия в государстве, которое также поспособствует экономическому развитию.

¹ Ворошилова Н.В. Понятие экономического развития // Образовательный портал «Справочник». – Дата последнего обновления статьи: 23.11.2022. – URL https://spravochnick.ru/ekonomika/ponyatie_ekonomicheskogo_razvitiya/ (дата обращения: 19.09.2023).

² Гарданов М.М. Основные факторы, определяющие темпы экономического развития // Студенческий: электрон. научн. журн. 2023 № 22 (234). URL: <https://sibac.info/journal/student/234/294986> (дата обращения: 18.09.2023).

³ Гришин Я. Экономический рост и экономическое развитие – что это и чем они отличаются // Совкомблог 2023. URL: https://journal.sovcombank.ru/glossarii/ekonomicheskii-rost-i-ekonomicheskoe-razvitie--chto-eto-i-chem-oni-otlichayutsya#h_188478291461646101263145 (дата обращения: 19.09.2023).

⁴ Юлия Лайши. Факторы экономического развития // Образовательный портал «Справочник». – Дата последнего обновления статьи: 28.11.2022. – URL https://spravochnick.ru/ekonomika/ponyatie_ekonomicheskogo_razvitiya/factory_ekonomicheskogo_razvitiya/ (дата обращения: 19.09.2023).

⁵ Патреева О.В., Сулова Е.М. Систематизация факторов экономического развития // научная электронная библиотека «КиберЛенинка» 2010 – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sistematizatsiya-faktorov-ekonomicheskogo-razvitiya/viewer> (дата обращения: 18.09.2023).

⁶ Жданова, О. А. Роль инноваций в современной экономике / О. А. Жданова. – Текст : непосредственный // Экономика, управление, финансы : материалы I Междунар. науч. конф. (г. Пермь, июнь 2011 г.). – Пермь : Меркурий, 2011. – С. 38-40. – URL: <https://moluch.ru/conf/econ/archive/10/783/> (дата обращения: 18.09.2023).

⁷ Кандрашина, Е. А. Выкуп совместного предприятия одной из сторон на примере ПАО «АВТОВАЗ» и General Motors Inc / Е. А. Кандрашина, Д. В. Алешкова // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2020. – № 1-1. – С. 364-367. – EDN GOXKUK.

THE MAIN FACTORS DETERMINING THE PACE OF ECONOMIC DEVELOPMENT

© 2023 Poskivatkina Ekaterina Anatolyevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: poskivatkinaekaterina@gmail.com

© 2023 Ivanova Elena Evgenievna
Lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: deluvremya-da@yandex.ru

Keywords: economic development, factors of economic development, human capital, innovations in the economy and production, GDP per capita.

The article is devoted to the definition of the main factors influencing the pace of development of the state economy. It is noted that these factors can have both a positive impact on economic development and accelerate it, and a negative one, as a result of which development slows down. The main characteristics and description of these factors are given.

АКТУАЛЬНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ УРОВНЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

© 2023 Пророков Алексей Владимирович*
аспирант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: prorokov575@yandex.ru

Ключевые слова: экономическая безопасность, показатель, количественная характеристика, фактор, критерии, гибкость.

Статья посвящена анализу качественных и количественных показателей, которые разнонаправленно влияют на уровень экономической безопасности предприятия. Приводятся критерии, характеризующие устойчивость экономического субъекта в конкурентной и рискоориентированной среде с учетом отрасли, масштаба, региона и многих других факторов.

В текущем периоде производственные предприятия (ПП) преодолевают экономические трудности, которые можно распределить по трем категориям: управленческие, финансовые, материально-технические. Основные уровни экономической безопасности предприятия: высокий, средний, низкий и кризисный.¹

Экономическая турбулентность становится нормой и для успешного функционирования ПП должно обладать трансформационными инструментами, например, производить оптимальные партии продукции при постоянном росте номенклатуры и минимизации жизненного цикла изделий. При этом фиксируются производственные проблемы, которые влияют на уровень экономической безопасности:

- отсутствие долгосрочных контрактов, незапланированные заказы;
- потери на согласованиях новых заказов, сложный контроль заказов, разрыв цепочек поставок;

- условия высокой неопределенности, уменьшение сроков поставок;
- сложный анализ продаж, отсутствие системности;
- обострение дефицита оборотных средств и кассовые разрывы;
- инфляция, повышение ставки рефинансирования и другие экономические вызовы.

По нашему мнению, одним из актуальных показателей уровня экономической безопасности является оперативная гибкость предприятия (ОГП), которая обеспечивается за счет следующих характеристик:

- гибкие производственные модули, цифровизация процессов;
- временные, междисциплинарные производственные команды;
- сетевые информационные системы;
- адаптивность персонала к новым компетенциям и другие.

* Научный руководитель – **Светкина Ирина Анатольевна**, кандидат экономических наук, доцент.

Гибкость предприятия означает способность перераспределять ресурсы с одного вида деятельности на другой, приспосабливаться к условиям среды для обеспечения устойчивости в условиях неопределенности.

Мониторинг ОГП проводится по пяти направлениям: стратегические планы, структура предприятия, бизнес-процессы, персонал, технологии.

Требования внешней среды к ОГП могут изменяться как постепенно, так и одномоментно, что может привести к изменению не только тактических целей, но и стратегических планов. В качестве примера можно привести санкции, направленные против российских промышленных предприятий, которые повлияли на смену основных покупателей, поставщиков, видов деятельности. Ограничения затронули широкий круг предприятий обрабатывающего сектора (в 2022 г. у 79% появились проблемы импорта сырья и комплектующих, у 70% – запчастей, у 48% – машин и оборудования).²

Промышленные предприятия отреагировали на санкции следующим образом:

- привлечение новых иностранных поставщиков сырья, материалов, комплектующих;³

- переход в режим экономии, оптимизация расходов, снижение оборотных запасов;
- изменение цены на продукцию, товары, услуги;
- поиск дополнительных источников финансирования;
- использование преимуществ параллельного импорта;
- заполнение освободившихся секторов рынка после ухода иностранных компаний.

Оперативная гибкость предприятия является одним из условий обеспечения эффективности в определенных обстоятельствах. Мониторинг ОГП необходим для того, чтобы найти методологические подходы⁴, организационно-технические механизмы повышения уровня экономической безопасности. Гибкость определяется качественными и количественными критериями, которые измеряют эффективность изменений внутренней производственной среды.

Специфическая особенность гибкости заключается в реагировании на вызовы и риски, которые возникают по внешним и внутренним причинам⁵, влияют на достижение тактических и стратегических целей предприятия. Если уровень экономической безопасности высокий – риски своевременно идентифицируются, оцениваются и документируются, принимаются меры по их нейтрализации.

Обеспечение выживаемости предприятия в существующих условиях осуществляется за счет постоянного мониторинга⁶ и опережающих вызовы изменений стратегии, структуры, персонала, технологий, компетенций.

Гибкая координация материальных, управленческих, финансовых ресурсов определяет конкурентные преимущества и непрерывность деятельности промышленного предприятия.

¹ Сергеева, И. А. Методика оценки уровня и меры обеспечения экономической безопасности предприятия / И. А. Сергеева, С. В. Тактарова, А. Ю. Сергеев // Модели, системы, сети в экономике, технике, природе и обществе. – 2023. – № 1(45). – С. 56-69. – DOI 10.21685/2227-8486-2023-1-3. – EDN QNOOZK.

² Карлова Н., Пузанова Е. Российская обрабатывающая промышленность в условиях санкций: результаты опроса предприятий Сентябрь 2023. Банк России. [Электронный ресурс]: Режим доступа: https://cbr.ru/Content/Document/File/154320/analytic_note_20230926_dip.pdf (дата обращения: 05.10.2023).

³ Кузык М. Г., Симачев Ю. В. (2023). Стратегии адаптации российских компаний к санкциям 2022 г. // Журнал Новой экономической ассоциации. № 3 (60). С. 172–180. DOI: 10.31737/22212264_2023_3_172-180 EDN: SPDHBN.

⁴ Распоряжение Правительства РФ от 06.06.2020 N 1512-р <Об утверждении Сводной стратегии развития обрабатывающей промышленности Российской Федерации до 2030 года и на период до 2035 года> [Электронный ресурс]: Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_354707/f62ee45faefd8e2a11d6d88941ac66824f848bc2/.

⁵ Рыльцов, Н. Р. Управление производственными рисками предприятий в условиях санкционных ограничений / Н. Р. Рыльцов // Вестник евразийской науки. – 2023. – Т. 15. – № 3. – URL: <https://esj.today/PDF/67ECVN323.pdf>.

⁶ Солдатов М.А., Лазаренко Л.Е., Степанова О.А. Мониторинг деятельности промышленных предприятий на современном этапе // Фундаментальные исследования. – 2015. – № 2-11. – С. 2432-2435; URL: <https://fundamental-research.ru/ru/article/view?id=37462>.

CURRENT INDICATORS OF THE LEVEL OF ECONOMIC SECURITY OF THE ENTERPRISE

© 2023 Prorokov Alexey Vladimirovich
Postgraduate
Samara State University of Economics
E-mail: prorokov575@yandex.ru

Keywords: economic security, indicator, quantitative characteristic, factor, criteria, flexibility.

The article is devoted to the analysis of qualitative and quantitative indicators that have a multidirectional impact on the level of economic security of the enterprise. The range of indicators characterizing the stability of an economic entity in a competitive and risk-oriented environment is considered, taking into account the industry, scale, region and many other factors.

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ДРАЙВЕРЫ РАЗВИТИЯ СФЕРЫ ОБРАЗОВАНИЯ В РОССИИ: РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ

© 2023 Рябова Людмила Владимировна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: raboval345@gmail.com

Ключевые слова: образование, вид экономической деятельности, драйверы развития, валовая добавленная стоимость, инвестиции в основной капитал, заработная плата, метод Паттерн, занятость, национальный проект.

Статья посвящена анализу современной экономической ситуации в таком виде экономической деятельности, как образование. Рассмотрены основные тенденции развития сферы образовательных услуг в контексте рынка труда, валового выпуска экономики и состояния основных фондов. Оуществлена типология регионов Российской Федерации по степени развития сферы образования на основе детерминирующей группы факторов.

Образование имеет важнейшее значение для развития общества и стабильности экономики. Оно предоставляет ряд выгод, например, развитие человеческого капитала, технологический прогресс, снижение неравенства между людьми, путем предоставления возможностей для приобретения более высокого статуса в обществе и т. п.

Развитие образовательной сферы ведет к снижению безработицы, так как высококвалифицированные работники обычно более продуктивны и способны вносить ценный вклад в развитие экономики, что делает их более привлекательными на рынке труда. Высокий уровень образования людей и его популяризация среди населения дают толчок для развития инновационной деятельности и внедрения новых технологий во всех видах экономической деятельности.

В Майском указе от 2018 г. Президента России В. В. Путиным поставлены общенациональные цели, которые связаны с повышением глобальной конкурентоспособности российского образования и входждением Российской Федерации в число 10 ведущих стран мира по качеству общего образования¹.

Для достижения обозначенных целей должны быть использованы различные инструменты, как финансирование отрасли, более эффективное использование финансовых ресурсов, так и более эффективное управление системой образования. Для оценки ситуации в сфере образование будут рассмотрены экономические показатели Раздела Р Образование согласно ОКВЭД2.

Главным показателем, отражающим материальное состояние образовательных организаций, являются основные фонды. К ним относятся учебные здания, здания вспомогательных служб здания культурно-бытового назначения, учебно-производственный инвен-

* Научный руководитель – **Баканач Ольга Вячеславовна**, кандидат экономических наук, доцент.

тарь, транспорт. Их состояние напрямую влияет на качество образования, так как достаточность учебных мест, наличие лабораторного и цифрового оборудования определяет объем оказанных образовательных услуг.

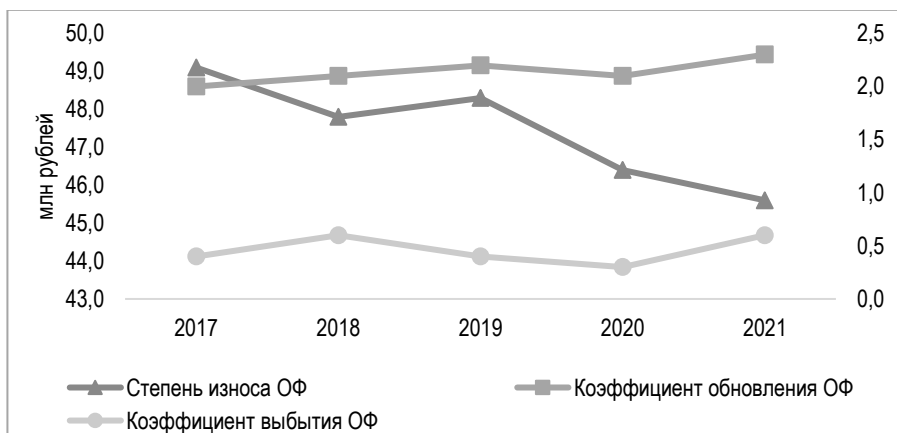


Рис. 1. Динамика состояния основных фондов

С 2017 г. заметна тенденция к снижению степени износа основных фондов в 2 раза и повышению коэффициента их обновления (рис. 1). Это говорит о том, что в России активно внедряется новое оборудование, которое модернизирует образовательный процесс, а также совершенствуется инфраструктура системы услуг образования. К 2021 г. коэффициент выбытия основных фондов имел тенденцию к росту, что говорит об активном выведении из оборота устаревших средств, с помощью которых оказывались образовательные услуги.

Индекс физического объема характеризует изменение объема в отчетном периоде по сравнению с базисным, не учитывая изменение цен. Можно отметить резкое снижение объема оказанных платных услуг в 2020 году (рис. 2). Это связано с последствиями коронавируса.

Многие учащиеся школ дополнительного образования, не имели возможности посещать такие учреждения в связи с действием карантинного режима на территории всей России. Поэтому существует такой большой прирост данного показателя в 2021 г.²

В связи со снижением объема платных услуг образования физический объем валовой добавленной стоимости, создаваемой в образовании, тоже заметно снизился, и в 2021 году доля ВДС в общей сумме составила 2,6%.

Для того, чтобы охарактеризовать образование как вид экономической деятельности, была сформирована группа экономических показателей, которая состоит из экономических драйверов развития ВЭД Образование:

1. ВДС на одного занятого, тысяч рублей;
2. Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата в образовании, рублей;
3. Отношение средней заработной платы в ВЭД образование к средней по всем ВЭД, %;

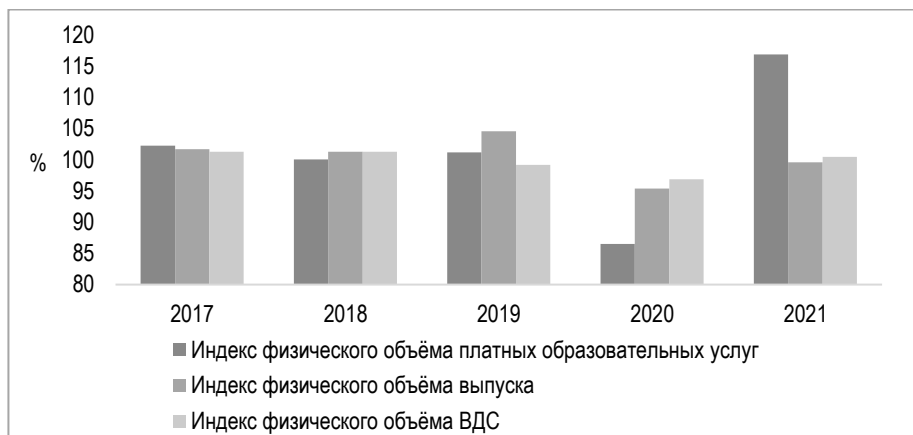


Рис. 2. Динамика объема образовательных услуг

4. Удельный вес среднегодовой численности занятых, осуществляющих деятельность в сфере образование, в общей численности занятых, %;

5. Удельный вес предприятий и организаций, осуществляющих деятельность в сфере образования, в общей численности предприятий и организаций, %;

6. Инвестиции в основной капитал в расчете на 1 образовательную организацию, миллионов рублей.

Данная система показателей была рассчитана на основе значения следующих показателей 2021 года по 85 субъектам Российской Федерации, которые были собраны из Российского статистического ежегодника 2022 года³: валовой региональный продукт по видам экономической деятельности, тысяч рублей; среднемесячная номинальная начисленная заработная плата по видам экономической деятельности, рублей; распределение численности занятых по видам экономической деятельности, %; Распределение числа предприятий и организаций по видам экономической деятельности, %; инвестиции в основной капитал по видам экономической деятельности, миллионов рублей.

Эти факторы выбраны неслучайно, данные показатели являются общими и вычисляются для всех видов деятельности, поэтому можно сопоставить между собой несколько видов деятельности и оценить их территориальное развитие⁴.

Для того, чтобы произвести типологию регионов по степени экономического развития вида экономической деятельности Образование, воспользуемся непараметрическим методом сравнительного анализа Паттерн с применением многомерной обобщающей оценки. Он позволяет сравнивать между собой частные индикаторы экономического развития с учетом различий в масштабах их измерения. Это достигается с помощью применения процедуры нормирования значений показателей:

$$t_{ij}^{\text{факт}} = \frac{x_{ij}}{x_{\max}},$$

где $t_{ij}^{\text{факт}}$ – нормированное значение фактора,

x_{ij} – фактическое значение i-го региона j-го индикатора,

x_{max} – наилучшее значение фактора,

Нахождение обобщающей многомерной оценки осуществили с помощью вычисления средней арифметической из нормированных оценок каждого индикатора по регионам.

Для отражения результатов ранжирования и группировки субъектов Российской Федерации по степени развития образовательной сферы приведем рис. 3. Как видно из графика большая часть регионов России – 60% – характеризуется средней степенью (<0,449) развития сферы образования как вида экономической деятельности. В основном это регионы Центрального и Приволжского федеральных округов. В одинаковой доле - 12% - представлены в этой группе регионы Южного и Северного федеральных округов. Это самая многочисленная и самая разнообразная группа, сформированная с помощью многомерной обобщающей оценки.



Рис. 3. Картограмма распределения регионов по степени развития сферы образования как ВЭД в 2021 г.

Все субъекты, входящие в ПФО, обладают средним уровнем развития сферы образования как ВЭД. Очень высокий уровень развития (>0,613) характеризует такие регионы, как г. Москва, Чеченская Республика и субъекты ДФО. Регионы Дальнего Востока также характеризуются высоким развитием (0,531–0,613) вида деятельности образование.

33% регионов Уральского ФО отличаются высоким уровнем развития сферы оказания образовательных услуг. Регионы ЮФО не имеют оценку развития выше высокой, как и Сибирский ФО. В Центральном ФО нет регионов с высокой оценкой развития образования. К группе «аутсайдеров» развития сферы образовательных услуг можно отнести Смоленскую, Псковскую, Кировскую и Ивановскую области. Самый высокий уровень развития принадлежит г. Москва, Магаданской области, Ненецкому и Чукотскому АО.

Таким образом, состояние образования как вида экономической деятельности можно оценить как высокочувствительное к структурным изменениям в экономике в целом⁵. На данный момент сфера оказания образовательных услуг значительно коммерциализирована, что требует особого финансового контроля и наблюдения за качеством оказываемых услуг. Социально-экономическая ценность, которую создает сфера образования, напрямую зависит от ее финансовой поддержки. Региональный анализ показал, что большая часть субъектов РФ не обладает высоким развитием образовательной сферы, одним из факторов, определяющих это, были инвестиции в основной капитал и средняя зарплата работников образования. Поэтому региональная политика должна быть направлена на повышение уровня данных показателей, путем субсидий и повышения МРОТ.

¹ Указ Президента Российской Федерации от 07.05.2018 N 204 (ред. от 19.07.2018) «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года». Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_297432/ (дата обращения: 27.10.2023).

² Стрелков, П. В. Совершенствование сферы образования: общее и дополнительное Образование как основные приоритеты / П. В. Стрелков, Т. И. Яценко // Современная наука: актуальные вопросы, достижения и инновации : сборник статей V Международной научно-практической конференции, Пенза, 20 февраля 2019 года. – Пенза: «Наука и Просвещение» (ИП Гуляев Г. Ю.), 2019. – С. 297–299.

³ Российский статистический ежегодник. 2022: Стат.сб./Росстат. – Р76 М., 2022–691 с.

⁴ Новиков, С. В. Адаптивное управление сферой высшего образования посредством интеграции образования, науки и производства / С. В. Новиков // Тенденции развития науки и образования. – 2023. – № 101–2. – С. 55–59.

⁵ Сенашенко, В. С. О влиянии структурных преобразований сферы образования на сопряжение высшего образования и сферы труда / В. С. Сенашенко, Е. П. Стручкова // Alma Mater (Вестник высшей школы). – 2020. – № 9. – С. 68–80.

ECONOMIC DRIVERS OF EDUCATION SECTOR DEVELOPMENT IN RUSSIA: REGIONAL ASPECT

© 2023 Ryabova Lyudmila Vladimirovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: raboval345@gmail.com

Keywords: education, type of economic activity, drivers of development, gross value added, investments in fixed assets, wages, pattern method, employment, national project.

The article is devoted to the analysis of the current economic situation in such a type of economic activity as education. The main trends in the development of educational services in the context of the labor market, gross output of the economy and the state of fixed assets are considered. A typology of regions of the Russian Federation will be carried out according to the degree of development of the education sector based on a group of factors that determine it.

ОБ ОСОБЕННОСТЯХ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ КРЕДИТНЫХ ДЕНЕГ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

© 2023 Савинов Олег Германович
кандидат экономических наук

Самарский государственный экономический университет
E-mail: ogsvnv@gmail.com

Ключевые слова: кредитные деньги, безналичные, электронные деньги, цифровые деньги, особенности функционирования.

С развитием товарно-денежных и финансово-кредитных отношений в обществе изменялись формы и виды денег, обеспечивающие связь экономических субъектов в рамках государства и за его пределами. Данный процесс сопровождался демонетизацией, дематериализацией, виртуализацией денег и развитием различных платежных инструментов. Статья посвящена функционированию современных кредитных денег, обеспечивающих платежный оборот экономических субъектов.

Современное толкование форм и видов денег является достаточно противоречивым. Не наблюдается единства и в понимании сущности денег, а также выполняемых ими функций. С развитием форм отношений: товарно-денежных, денежно-кредитных, финансово-кредитных, платежных и усложнением экономических связей между всеми экономическими субъектами, включая государство, изменялся взгляд ученых на определение сущности денег. В процессе эволюции денег трансформировалось отношение к их функциям: от признания денег в качестве товара, являющегося всеобщим эквивалентом стоимости, до использования в качестве средств международных платежей и расчетов свободно конвертируемой валюты отдельных стран, появления коллективных валют¹.

По мере демонетизации денег и утраты ими внутренней стоимости менялось отношение к деньгам, утрачивающим золотое содержание и материальную форму. Деньги все в большей степени отдалялись от движения товарных ценностей, обеспечивая расширение финансового и кредитного оборота. По мере развития рыночных отношений, дестабилизации экономик, роста инфляции снижалась покупательная способность и доверие к валютам отдельных стран. Таргетирование инфляции стало преобладать в денежно-кредитной политике многих государств.

Стремление развитых стран сохранить свое господство в мировой экономике, расширить финансовое влияние на основе доллара и евро способствовало внедрению современных финансовых и платежных инструментов, формированию единого экономического, платежного и информационного пространства².

Дематериализация и виртуализация современных кредитных денег, развитие электронного документооборота и сетей, транснациональных платежных систем оказало влияние на снижение транзакционных издержек, ускорение перевода платежных средств и, как следствие, способствовало трансграничному движению денежного капитала³, самовозрастанию его стоимости. Мировая валютно-финансовая интеграция открыла доступ к

новым финансовым рынкам, дешевым финансовым ресурсам, оказала влияние на коти-ровку иностранной валюты по мировым рыночным ставкам, проведение кредитной экспансии. В результате финансовые рынки все в большей степени обособились от реальной экономики. Вовлечение национального денежного капитала в мировой финансовый рынок, превращение части национальных денег в иностранную валюту для проведения фон-довых, инвестиционных, резервных и других финансовых операций повышало открытость национальных экономик к рискам, финансовой неустойчивости, санкциям². Возросла роль исследования современных кредитных денег и их видов в реализации платежного обо-рота.

Ученые отмечают, что при всем многообразии форм бытия денег, их внутреннее сущ-ностное содержание как экономической категории с позиции развития диалектики оста-ется неизменным⁴. Исследование сущности кредитных денег как объекта экономических отношений общества позволяет выявить всеобщность их использования как определен-ного эквивалента соизмерения активов и как средства платежа. Выступая как средство платежа, деньги интегрируются с экономическими категориями «финансы» и «кредит» и приобретают кредитную или финансовую основу. Кредитные деньги обеспечивают разви-тие платежной функции денег, расширяют объем платежного оборота. При финансовой форме накопления, деньги способствуют развитию финансового рынка, инвестированию экономики.

Форма денег связана с определенными их внутренними свойствами, обеспечиваю-щими выполнение функций соизмерения стоимости, обращения, платежа, накопления с целью приумножения.

Раскрывая эволюцию денежных систем, А.М. Абрамова отмечает, что тип денежной системы с позиции исторического развития зависит от формы функционирования денег как знаков стоимости или как товара⁴. Вид денежной системы различается в зависимости от типа экономической системы.

Тип денежной системы и форма денег

Тип денежной системы	Форма денег
Товарная	Товарная
Металлическая	Особый товар: золото и серебро (при биметаллической денеж-ной системе)
Неметаллическая: кредитная	Кредитная форма денег: - с полным обеспечением и разменом на золото; - знаки стоимости, без золотого обеспечения и размена на зо-лото

Для этапа функционирования товарной и металлической формы денег характерен сти-хийный товарный обмен. Кредитная форма денег была признана на законодательном уровне, позволила вывести функционирование денег за пределы производственных отно-шений, расширила финансово-кредитную сферу их оборота.

Используя синкретный подход к исследованию эволюции отдельных форм денег, В.В. Пшеничников опирается на экономические причины появления товарных и нетовар-

ных денег. При этом в основе классификации форм денег использует способ существования (безналичная, наличная, электронная форма) и характер вещественного носителя применительно к наличной форме (товарная, металлическая, бумажная)⁵. Взаимосвязь форм денег и эволюции денежных систем в данном случае не просматривается. Кредитная форма денег в классификации не нашла отражения, в то время как эмиссия современных денег осуществляется банками – финансово-кредитными институтами денежной системы.

Появление кредитных денег возникло на основе различных денежных обязательств. Этому процессу предшествовало движение товара в кредит, а также платежных инструментов: векселей и чеков. Привлечение банками депозитов и развитие безналичного оборота посредством записей на счетах способствовало развитию обязательственных отношений в форме кредитных денег. Их основу составляют средства на банковских счетах (расчетных, текущих и иных счетах) - переводные средства. Они составляют основную долю денежного агрегата М1. По методике Банка России депозиты до востребования также относятся к переводным средствам. Их отличие от средств, находящихся на банковских счетах, заключается в обязательном начислении процентов в соответствии с Гражданским Кодексом. Кроме того, для юридических лиц определен порядок движения средств с депозитных счетов на расчетные, что ограничивает возможность использования депозитов до востребования как переводных средств.

Развитию безналичных платежей и расчетов способствовало внедрение электронного документооборота и совершенствование платежных инструментов, в т.ч. платежных карт в сегменте розничного оборота. На этапе активного развития электронных сетей и частных платежных систем появилось понятие «электронные кошельки», «сетевые деньги». Вопросы регулирования электронных денежных средств, а также операторов, осуществляющих их перевод, нашли отражение в федеральном законе от 27.06.2011 г №161-ФЗ «О национальной платежной системе». С позиции российского законодательства, данные электронные платежные средства являются prepaid денежными средствами (корпоративными, персонифицированными и неперсонифицированными), могут находиться на транзитных счетах исключительно в банках – средства в расчетах (счет 40903 Средства для расчетов чеками и осуществления переводов электронных денежных средств). Электронные денежные средства являются производными наличных и безналичных денег.

Такой подход к обороту электронных денег обеспечил, с одной стороны, проведение упрощенной идентификации физических лиц, с другой стороны, контроль оборота в различных сетях. Использование электронных денег не получило достаточного распространения в России из-за ограниченного их использования и запрета при совершении кредитных, депозитных операций банков. Вместе с тем, эволюция кредитных денег на основе форм безналичных расчетов, сетей, платежных систем и платформ способствовала ускорению их движения по счетам в банках. Централизация счетов цифрового рубля на платформе Банка России и использование их только в качестве средств платежа способствует усилению контроля оборота цифровых денег.

Таким образом, длительный процесс вытеснения товарных денег металлическими, а затем демонетизация и дематериализация денег привели к трансформации меры стоимости, развитию безналичных, а затем электронных и цифровых средств платежа. В кредит-

ной форме денег воплотились наличные и безналичные деньги, а также на их основе электронные и цифровые средства платежа.

В рамках функции мировых денег наблюдалось вытеснение национальных денег в международном платёжном обороте, появление единых коллективных валют в рамках экономических союзов. Функция мировых и региональных денег в условиях глобализации оказывала существенное влияние на волатильность национальных валют развивающихся стран и уровень инфляции. Покупательная способность национальных денег во многом зависела от волатильности цен на мировых товарных и финансовых рынках.

¹ Савинова, Н. Г. Международные тенденции в развитии платёжных систем / Н. Г. Савинова // Вестник Самарского государственного экономического университета. – 2011. – № 8(82). – С. 78-82.

² Регулирование финансово-кредитных отношений и глобализация / Т. М. Ковалева, Л. Н. Милова, Е. Н. Валиева [и др.] ; Ответственный редактор Т.М. Ковалева. – Санкт-Петербург : Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего образования «Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого», 2015. – 204 с.

³ Савинова, Н. Г. Функционирование национальной платёжной системы Российской Федерации в современных условиях : специальность 08.00.10 «Финансы, денежное обращение и кредит» : автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата экономических наук / Савинова Надежда Григорьевна. – Самара, 2012. – 22 с.

⁴ Абрамова М.А. Концепция развития денежной системы России в условиях модернизации национальной экономики : диссертация ... доктора экономических наук : 08.00.10 / Абрамова Марина Александровна. - Москва, 2014. - 357 с.

⁵ Пшеничников В.В. Эволюция форм и видов денег от натурального обмена до цифровых транзакций : автореферат дис. ... доктора экономических наук : 5.2.4. / Пшеничников Владислав Владимирович; [Место защиты: ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный экономический университет» - Санкт-Петербург, 2023. - 37 с.

ABOUT THE FEATURES OF THE FUNCTIONING OF CREDIT MONEY IN MODERN CONDITIONS

© 2023 Savinov Oleg Germanovich
Candidate of Economics
Samara State University of Economics
E-mail: ogsvnnv@gmail.com

Keywords: credit money, non-cash, electronic money, digital money, features of functioning.

With the development of commodity-money and financial-credit relations in society, the forms and types of money that ensure the connection of economic entities within the state and beyond its borders have changed. This process was accompanied by demonetization, dematerialization, virtualization of money and the development of various payment instruments. The article is devoted to the functioning of modern credit money that ensures the payment turnover of economic entities.

ЦИФРОВЫЕ РЕШЕНИЯ ТРАНСФОРМАЦИИ БИЗНЕСА В РФ: ВЛИЯНИЕ ВНЕШНИХ И ВНУТРЕННИХ ПРОЦЕССОВ

© 2023 Сапова Ольга Александровна
старший преподаватель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: loli_air@mail.ru

© 2023 Сапов Антон Юрьевич
аспирант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: anton-@rambler.ru

Ключевые слова: цифровая трансформация, цифровые решения, цифровизация, цифровое взаимодействие, автоматизация.

В статье описаны решения в области цифровизации российской экономики, внешние и внутренние процессы, оказывающие влияние на неравномерный характер цифровой трансформации бизнеса в РФ. Отмечены условия, сложившиеся в настоящее время, способные воздействовать на процессы внедрения цифровых решений российскими компаниями.

Процесс цифровизации предполагает качественное изменение процессов и механизмов в экономике с помощью внедряемых цифровых решений в деятельность предприятия. Это дает возможность не только увеличить степень автоматизации отрасли, снизить производственные издержки, увеличить качество производимой продукции, но и повысить ее эффективность, результативность и безопасность. Однако, следует различать понятия «цифровизация» и «автоматизация», так как часто в научных и практических кругах образовывается путаница с применением данных терминов. Автоматизация предполагает исключительно замену ручного труда в производственных процессах вычислительными машинами, способными выполнять простейшие однотипные механизмы и задачи на основе заданного алгоритма.

Понятие цифровой трансформации намного шире автоматизации¹: оно охватывает все процессы на предприятии и предполагает коренные изменения в структурах и методах осуществления предпринимательской деятельности. В качестве основы любого управленческого решения, в результате цифровизации, лежит анализ цифровых данных о деятельности предприятия с учетом влияющих на нее факторов внешней и внутренней среды. Автоматизация может выступать в качестве одного из элементов цифровой трансформации предприятия.

Помимо этого, цифровизация не может быть проведена на каком-то отдельном участке производственного или предпринимательского процесса. Это масштабный проект, оказывающий влияние на весь комплекс участков и процессов, существующих в организации. Более того, цифровизация призвана объединить все отдельные элементы процесса

осуществления предпринимательской деятельности в связанную цифровую систему, способную не только адаптироваться к изменяющимся условиям окружающей среды, но и проводить комплексный анализ результатов деятельности.

Качественным результатом проведенной цифровизации выступает формирование высокоскоростной связи между стейкхолдерами бизнеса: клиентами, поставщиками, партнерами, конкурентами. В результате предприятие становится частью экосистемы, включающей в себя всех участников одного производственного процесса определенной отрасли экономического хозяйствования.

В научной литературе нет единого сформированного подхода к определению процесса цифровизации предприятия и методике его осуществления. Это связано не только с наличием ряда особенностей самого процесса цифровой трансформации, но и с человеческим фактором: каждый бизнес имеет свои особенности, сформированные в результате осуществления деятельности.

В первую очередь, цифровизация имеет отраслевую специфику, в зависимости от области ее проведения. При планировании цифровой трансформации определенных процессов или предприятий учитываются следующие элементы:

1. Анализ уровня цифровизации инфраструктуры предполагает определение возможностей доступа к сети интернет и прочим телекоммуникациям всех элементов существующей инфраструктуры;

2. Определение наличия или отсутствия цифрового взаимодействия между участниками бизнес-процессов: коммуникационные каналы связи внутри предприятия и за его пределами предполагают использование компьютерных и интернет-технологий², а также определенного для данной отрасли программного обеспечения;

3. Существование или отсутствие цифрового взаимодействия с государственными структурами в рамках отрасли – анализ возможностей коммуникации с представителями государственных органов посредством интернет и телекоммуникаций, а также существование государственных баз данных, статистики и прочих форматов, методов сбора, анализа и предоставления информации в рамках отдельной отрасли;

4. Уровень развития цифровой коммерции в отрасли: осуществление торговой деятельности с использованием сети интернет.

В качестве второй особенности процесса цифровизации можно выделить процесс осуществления интеграции. Цифровая трансформация предполагает не единовременное внедрение определенного производственного, маркетингового или бизнес-решения, а постоянный процесс усовершенствования технологий, с помощью которых происходит цифровизация. В том случае, если технология внедряется и в дальнейшем не усовершенствуется, она перестает быть актуальной на рынке, предприятие теряет конкурентоспособность.

Если процесс интеграции сталкивается с проблемами, которые способствуют его замедлению, конкурентоспособность, определяемая определенной технологией, также будет уменьшаться, так как цифровые технологии имеют быстрый цикл обновления, а задержки в его осуществлении повлекут формирование разрывов в уровне технологии на предприятии и на рынке в целом.

Таким образом, при составлении плана по цифровой трансформации предприятия, необходимо проанализировать процессы его интеграции с внешней средой, проанализи-

ровать степень ее влияния, а также влияния внутренних процессов для устранения любых факторов, замедляющих дальнейшее усовершенствование внедряемой технологии.

Третья особенность цифровой трансформации предприятия – это обязательное прогнозирование. При внедрении новой технологии в бизнес-процессы предприятия необходимо проводить всесторонний анализ результативности данной разработки в рамках определенной отрасли и определенного предприятия. Прогнозирование позволяет оценить эффект от внедрения новой технологии по признаку его долговечности (краткосрочный, долгосрочный), а также результативности в формировании конечной цены для потребителя (выше или ниже по рынку и относительно настоящей стоимости). Применение прогнозирования в цифровизации предприятия позволяет сократить финансовые издержки на внедрение технологий, так как будут выбраны наиболее эффективные решения для данного бизнеса, рынка и отрасли.

Четвертая особенность цифровой трансформации предприятия заключается в качественном изменении способностей бизнеса к адаптации в нестабильных условиях внешней и внутренней среды. Цифровизация предполагает ускорение процессов получения и обработки информации, в том числе результатов внедрения технологии и обратной связи от потребителя. Данная особенность увеличивает результативность управленческих решений, а также улучшает качество коммуникации внутри предприятия, с контрагентами и потребителями, что способствует не только повышению конкурентоспособности бизнеса, но и его устойчивости на рынке в условиях постоянных изменений.

В качестве еще одной особенности процессов цифровизации предприятия следует назвать стремление к автоматизации всех повторяющихся процессов. Данный процесс становится результатом возможности создания алгоритмов для решения простейших задач и выполнения простейших повторяющихся функций.

С одной стороны, это способствует высвобождению человеческих ресурсов, снижению затрат на человеческие ресурсы, уменьшает производственные издержки³ и брак, однако способствует росту безработицы на рынке. Результатом автоматизации процессов становится снижение актуальности неквалифицированного или среднеквалифицированного труда и повышение роли, и появление необходимости получения высшего образования, предполагающего выполнение более творческих функций, предполагающих участие человека.

В научной литературе и практических исследованиях стратегии предприятия по цифровизации или цифровой трансформации часто называют «цифровыми» стратегиями. Они направлены на такое преобразование бизнес-моделей, результатом которого станет формирование нового потенциала и резерва повышения конкурентоспособности предприятия и продукта на рынке.

В настоящее время сформировалось два подхода предприятий к осуществлению стратегии цифровой трансформации бизнеса⁴ (см. таблицу).

На основании анализа подходов к осуществлению стратегии цифровой трансформации предприятия можно сделать вывод о том, что основной целью цифровизации не всегда является качественное преобразование процессов и методов осуществления предпринимательской деятельности. Отдельные предприятия используют инновационные технологии исключительно для получения преимущества на конкурентном рынке.

Подходы к осуществлению стратегии цифровой трансформации бизнеса

Сравниваемые характеристики	Подход	
	От технологии к бизнес-потребности	От бизнес-потребности к технологии
Основная цель	Приобретение и внедрение новейших цифровых решений	Оптимизация процессов и финансовых результатов
Оценка результатов внедрения	Вторична	Первична
Эффект от внедрения	Краткосрочный	Долгосрочный
Сущность подхода	Приобретение новейших цифровых решений для формирования преимущества на основе владения инновационной технологией	Приобретение цифровых технологий на основании всестороннего анализа эффектов и результатов их внедрения

Несмотря на то, что конкурентоспособность организации, обладающей передовыми технологиями в отрасли, повышается, эффект от использования подобной стратегии может иметь очень короткий срок действия,⁷ в то время как качественное преобразование и усовершенствование всей структуры организации станет основой формирования надежного фундамента конкурентоспособности предприятия не только в своей отрасли, но и в экономической системе в целом⁸.

Важным аспектом в разработке стратегий цифровой трансформации является учет рисков, с которыми сопряжена эта деятельность. Их включение должно осуществляться в рамках оценки эффективности проектов, формирующих стратегии, с применением методов оценки экономической эффективности⁵. Однако при использовании такого подхода важно учитывать проблемы сбора исходных данных, присущих таким проектам⁶.

¹ Днепровская, Н. В. Формирование инновационной среды цифровой экономики : специальность 08.00.05 «Экономика и управление народным хозяйством (по отраслям и сферам деятельности, в т.ч.: экономика, организация и управление предприятиями, отраслями, комплексами; управление инновациями; региональная экономика; логистика; экономика труда; экономика народонаселения и демография; экономика природопользования; экономика предпринимательства; маркетинг; менеджмент; ценообразование; экономическая безопасность; стандартизация и управление качеством продукции; землеустройство; рекреация и туризм)» : диссертация на соискание ученой степени доктора экономических наук / Днепровская Наталья Витальевна. – Москва, 2020. – 356 с. – EDN FDBFYF.

² Самигуллина, А. А. Использование электронного обмена данными как средства оптимизации деятельности предприятий / А. А. Самигуллина, А. Н. Сивак // Актуальные аспекты развития инновационной мезоэкономики : Сборник статей по материалам международной научно-практической заочной конференции, Хабаровск, 25 ноября 2016 года. Том Часть 2. – Хабаровск: Хабаровский государственный университет экономики и права, 2016. – С. 187-193. – EDN XRWMSh.

³ Наугольнова, И. А. Цифровая трансформация и инновационные подходы к управлению затратами: теоретический анализ и перспективы развития / И. А. Наугольнова // Креативная экономика. – 2023. – Т. 17, № 4. – С. 1293-1312. – DOI 10.18334/ce.17.4.117686. – EDN UMUZJE.

⁴ Колмыкова, Т. С. Цифровая трансформация бизнеса в контексте стратегии непрерывного совершенствования / Т. С. Колмыкова, П. П. Ковалев // Управленческий учет. – 2022. – № 7-2. – С. 250-256. – DOI 10.25806/uu7-22022250-256. – EDN JKGEUT.

⁵ Чудаева, А. А. Отражение рисков в расчетах экономической эффективности инвестиционных проектов, направленных на развитие производства / А. А. Чудаева, Н. В. Никитина // Экономика и предпринимательство. – 2018. – № 9(98). – С. 959-963. – EDN YVFCCL.

⁶ Чудаева, А. А. О проблемах оценки инвестиций в проекты, направленные на цифровизацию производства / А. А. Чудаева // Экономические науки. – 2019. – № 180. – С. 91-94. – DOI 10.14451/1.180.91. – EDN DIXURY.

⁷ Кандрашина, Е. А. Выкуп совместного предприятия одной из сторон на примере ПАО «АВТОВАЗ» и General Motors Inc / Е. А. Кандрашина, Д. В. Алешкова // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2020. – № 1-1. – С. 364-367. – EDN GOXKUK.

⁸ Motivation Tools in Entrepreneurial Networks of Strategic Alliances / D. V. Aleshkova, D. A. Akopyan, N. V. Kalenskaya, R. N. Khusnutdinov // Lecture Notes in Networks and Systems. – 2021. – Vol. 161. – P. 533-537. – DOI 10.1007/978-3-030-60926-9_67. – EDN NTDUAW.

DIGITAL SOLUTIONS FOR BUSINESS TRANSFORMATION IN RUSSIA: IMPACT OF EXTERNAL AND INTERNAL PROCESSES

© 2023 Sapova Olga Aleksandrovna
Senior Lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: loli_air@mail.ru

© 2023 Sapov Anton Yuryevich
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: anton-@rambler.ru

Keywords: digital transformation, digital solutions, digitalization, digital interaction, automation.

The article describes solutions in the field of digitalization of the Russian economy, external and internal processes that affect the uneven nature of the digital transformation of business in the Russian Federation. The conditions that have developed at the present time and are able to influence the processes of implementing digital solutions by Russian companies are noted.

ИНВЕСТИЦИОННЫЙ АСПЕКТ РЕШЕНИЯ ПРОБЛЕМЫ ИЗНОСА ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ В СФЕРЕ ВОДОСНАБЖЕНИЯ И ВОДООТВЕДЕНИЯ

© 2023 Сараева Полина Валентиновна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: makeevapolina@yandex.ru

Ключевые слова: коммунальный комплекс, водоснабжение, водоотведение, инвестиции, концессионное соглашение.

Статья посвящена инвестиционному аспекту решения проблемы износа основных средств в сфере водоснабжения и водоотведения, в том числе посредством привлечения частных инвестиций в эти виды экономической деятельности.

Качество жизни населения страны зависит от устойчивой работы предприятий, осуществляющих свою деятельность в сферах водоснабжения и водоотведения. На сегодняшний день в этих видах экономической деятельности накопилось множество проблем, которые требуют быстрого реагирования и грамотного решения. К актуальным относятся приведенные в разработанной Правительством Российской Федерации стратегии развития строительной отрасли и жилищно-коммунального хозяйства Российской Федерации на период до 2030 года с прогнозом до 2035 года:

- ветшание объектов коммунальной инфраструктуры,
- потери поставляемых ресурсов в инженерно-технических сетях,
- высокая аварийность инженерных систем.¹

По данным Федеральной службы государственной статистики за 2022 год, на территории России действуют представленные на рис. 1 объекты в сфере водоснабжения и водоотведения.

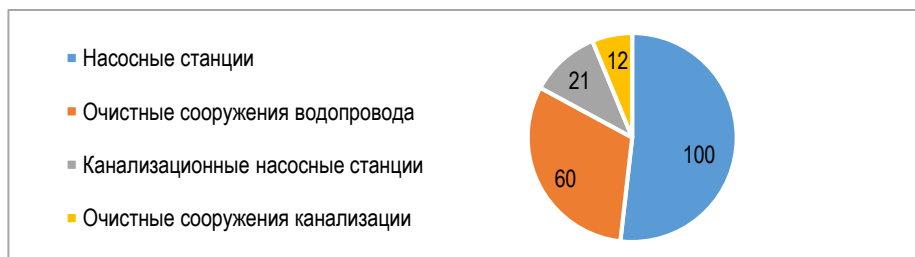


Рис. 1. Объекты коммунальной инфраструктуры в сфере водоснабжения и водоотведения в РФ по данным на конец 2022 г.²

* Научный руководитель – Чудаева Александра Александровна, кандидат экономических наук, доцент.

Высокая степень ветшания объектов коммунальной инфраструктуры – фактор, который оказывает серьезное влияние на объем потерь, повышенную аварийность сетей. Динамика изменения показателя «степень износа основных фондов» коммунальной инфраструктуры в сфере водоснабжения и водоотведения за период с 2018 по 2022 гг. представлена на рис. 2.

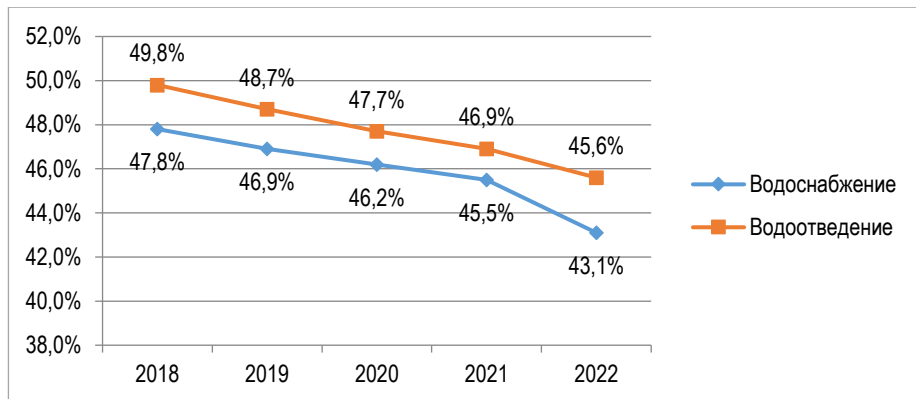


Рис. 2. Степень износа основных фондов в сфере водоснабжения и водоотведения, % ²

Как показывает график на рисунке 2, степень износа снижается в сравнении с 2021 г. по водоснабжению на 1,3 п.п. по водоотведению на 2,4 п.п., соответственно. В 2022 году наблюдается снижение показателя степени износа основных фондов в сравнении с 2018 г. по водоснабжению на 4,7 п.п., по водоотведению - на 4,2 п.п. Наблюдаемая ситуация обусловлена ростом бюджетных инвестиций в сферу водоснабжения и водоотведения в период с 2018-2022 г. Распределение значений этих показателей по годам представлено на рис. 3.

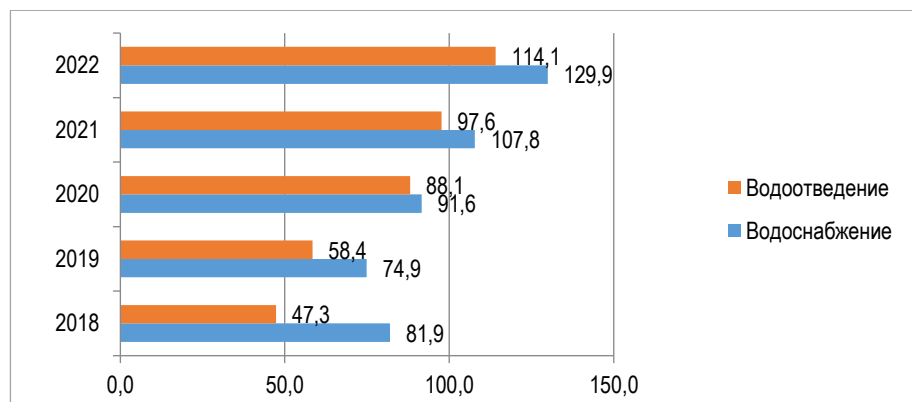


Рис. 3. Распределение бюджетных инвестиций в сферу водоснабжения и водоотведения, млрд руб. ²

Несмотря на рост вложений в сферу водоснабжения и водоотведения со стороны государства, бюджетные инвестиции не могут в полной мере покрыть затраты на ремонт и реконструкцию основных фондов в этих отраслях. И это привело к необходимости привлекать в эту сферу внебюджетных инвестиций посредством заключения концессионных соглашений.

Концессионное соглашение – это договор, в котором предусматривается передача имущества государства, на оговоренный в соглашении, срок концессионеру, для осуществления модернизации, строительства или реконструкции объекта соглашения.³

По состоянию на конец 2022 года в стране действует 3100 концессионных соглашений в сфере ЖКХ, общий объем инвестиций (нарастающим итогом), составляет 913,6 млрд рублей.¹

Для государства концессионные соглашения выступают в качестве инструмента экономического роста, повышения уровня оказываемых населению услуг, возможностей модернизировать, реконструировать и строить объекты коммунальной инфраструктуры по всей стране.⁴

Для инвестора концессионное соглашение открывает доступ к закрытым отраслям экономики, к возможности возведения инфраструктуры для расширения собственного бизнеса и к использованию продуктов интеллектуальной деятельности, полученных в процессе исполнения соглашения.

Несмотря на плюсы концессионных соглашений для их участников, очевидно, что при таком партнерстве могут возникнуть и сложности, например, не все регионы могут быть привлекательными для инвесторов, что может быть обусловлено небольшой территорией, малой численностью населения и/или отсутствием промышленных предприятий, а также рядом других причин. Заключение соглашений происходит на конкурсной основе. В ходе конкурса проверяется и анализируется документация, подготовленная концессионером, а затем оглашается результат. Однако не всегда есть инвесторы, готовые и способные вложить крупные суммы средств на условиях, прописанных в соглашении. По этой причине процесс поиска в ряде случаев затягивается, что, в свою очередь, не позволяет решать задачу сокращения степени износа в кратчайшие сроки.⁵

Таким образом, решение проблем в сфере водоснабжения и водоотведения - задача, которая должна решаться на государственном уровне. И, согласно приведенным в статье данным, в последние годы наблюдается положительная динамика в этом вопросе- бюджетные инвестиции увеличиваются, износ снижается, осуществляется поиск частных со-инвесторов посредством механизма концессионных соглашений

¹ Распоряжение Правительства РФ от 31.10.2022 N 3268-р «Об утверждении Стратегии развития строительной отрасли и жилищно-коммунального хозяйства Российской Федерации на период до 2030 года с прогнозом до 2035 года».

² Федеральная служба государственной статистики: Режим доступа [https://rosstat.gov.ru/investment_nonfinancial].

³ Федеральный закон от 21.07.2005 N 115-ФЗ (ред. от 10.07.2023) «О концессионных соглашениях».

⁴ Постановление Правительства РФ от 23.05.06 № 307 «О порядке предоставления коммунальных услуг гражданам».

⁵ Белозеров С. А. Модернизация сферы ЖКХ как фактор повышения уровня жизни населения России / С. А. Белозеров, А. Э. Ващук // Уровень жизни населения регионов России. - 2017. - № 12. - С. 47-57.

INVESTMENT ASPECT OF SOLVING THE PROBLEM OF DEPRECIATION OF FIXED ASSETS IN THE FIELD OF WATER SUPPLY AND SANITATION

© 2023 Saraeva Polina Valentinovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: makeevapolina@yandex.ru

Keywords: municipal complex, water supply, sanitation, investment, concession agreement.

The article is devoted to the investment aspect of solving the problem of depreciation of fixed assets in the sphere of water supply and wastewater disposal, including by attracting private investment in these types of economic activities.

СНИЖЕНИЕ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ И ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПУТЕМ ВНЕДРЕНИЯ МЕТОДИКИ БЕРЕЖЛИВОГО ПРОИЗВОДСТВА

© 2023 Сатинова Полина Сергеевна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: satinova04@gmail.com

Ключевые слова: себестоимость, эффективность, товар, методика бережливого производства, анализ, оптимизация, потребитель, принцип, ценность.

В современном мире актуальной проблемой является повышение результативности производства продукции. И данный вопрос вряд ли когда-либо потеряет свою значимость. Есть множество методик, к которым прибегают производители, чтобы снизить себестоимость своей продукции, при этом увеличив рост и результативность производства. В данной статье рассматривается японский метод снижения себестоимости продукции.

В настоящее время каждый производитель думает о том, как сократить затраты на производство продукции, при этом получая максимум прибыли. Стоит отметить, что так было не только в наше время, но и в прошлом, и данный вопрос будет актуален и в будущем. Поэтому предприниматели используют различные инструменты дабы извлечь максимальное количество прибыли.

Один из таких способов добиться хорошего результата является методика бережливого производства. Данный инструмент позволяет руководителю выйти за один год на рост производительности до четырехсот процентов. При этом, стоит отметить, что даже использование не всех методик из данного инструмента позволяет добиться значимых результатов для компании.

Метод бережливого производства изобрел Тайити Оно. В 1943 году он был сотрудником компании Toyota. В этот период времени он занимался активным поиском информации, и ее анализом. Так он анализировал машиностроительную отрасли, чтобы оптимизировать ее производство. В соавторстве со своим товарищем Сигео Синго, они работали над совершенным инструментом деятельности предприятия. Стоит сказать, что когда-то Генри Форд занимался подобным делом.

В настоящий момент времени методики бережливого производства считаются одними из лучших и пользуются большой популярностью у различных фирм.

Когда была изобретена данная методика, ее по большей части применяли в автомобильном строительстве. Однако вторым этапом можно охарактеризовать применимость к различным условиям производственной части с непрерывным циклом. А уже в дальнейшем методы бережливого производства стали распространяться и на другие области производств, захватывая медицинские услуги, коммунальное хозяйство, область услуг, а также торговлю.

Основы бережливого производства находят свое применения и в таких ситуациях:

- оптимизация хода доставки товаров;
- коммуникационный процесс между производителем и потребителем;
- развитие послепродажного сервиса.

Так как сейчас период большой конкуренции товаров и услуг, производители обязаны внедрять новшества практически на постоянной основе. И методики бережливого производства уже прочно вошли в использование производителями.

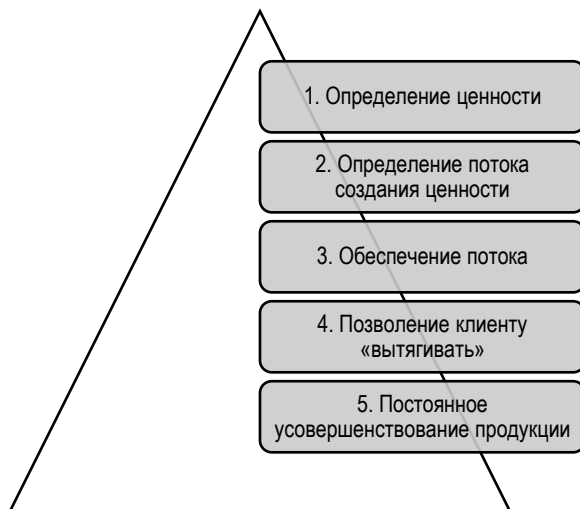


Рис. Пять принципов любого инструмента бережливого производства³

Разберем данные принципы, представленные на рисунке подробнее, так как они напрямую влияют на уменьшение себестоимости продукции и рост результативности производственного процесса.

Первый принцип – определение ценности. Данный постулат отражает идею о том, что весь производственный процесс должен оцениваться через определение «пользы». Поэтому каждый товар, который не имеет популярности у покупателей, должен прекращать свое производство, тем самым уменьшая потери.

Основной закон бережливого производства заключается в образовании ценностных характеристик товара, если их нету, продукт не должен производиться.

Второй принцип – поток образования ценности. Под данным принципом следует понимать процесс, начиная от зарождения идеи до доставки уже готовой продукции покупателю. Здесь можно выделить несколько этапов²:

- разрешение проблемной ситуации;
- формирование информационной базы;
- преобразование продукта в физическую форму.

Компания-производитель должна четко представлять какие ценности будет нести покупателю продукция. При этом, чтобы избежать больших материальных потерь, стоит

указать всевозможные варианты процессов, которые не будут создавать ценности, либо будут незначительными.

Третьим принципом является организация движения потока. Это очень важный принцип, так как он позволяет не допустить ошибки в организационной структуре, финансовых планах и технической реорганизации.

В соответствии с методиками бережливого производства, со стороны технического оснащения должны быть произведены следующие изменения:

- уменьшить времяпрепровождение на переналадку станков;
- введение инструмента визуального контроля за производством;
- формирование структуры контролирования работоспособности мощностей, чтобы устранить какие-либо поломки оперативно;
- уменьшение размера партий;
- станки должны иметь близкое расположение друг к другу.

Также, касаясь вопроса организационной структуры, можно отметить, что коллектив не должен состоять из большого количества специалистов узкого профиля, наоборот, команда должна включать в себя профессионалов широкого спектра знаний.

Вопрос финансирования также занимает очень ценную позицию в методиках бережливого производства. Очень важно иметь специалистов по планированию и продажам, без них можно утратить контроль над производственной частью, а также популярность на рынке товаров. Основная цель менеджера по продажам – начать составлять план продаж еще до того, как спроектирован продукт. Производство должно быть непрерывным со всех сторон, в том числе и в презентации продукта.

Четвертый принцип называется «вытягивание продукта». В совершенном варианте процесс производства стремиться к тому, что в данный момент удовлетворяется спрос покупателей, так как продукт, необходимый потребителю – это противоположность «муда».

«В соответствии с этим принципом ценность должна перемещаться по потоку только тогда, когда ее вытягивает следующая стадия производства. Ритм процессу задает график отгрузки готовой продукции. Дневной график поступает на последнюю стадию производства, откуда вниз по цепочке переходит потребность в производстве»¹.

И пятый принцип – совершенство. Данный принцип обозначает возвращение к началу и их повторное движение.

Таким образом, бережливое производство очень активно применяется во многих производствах и позволяет производителям извлекать максимальное количество прибыли от товара⁴. Методики бережливого производства представляют собой введение определенных механизмов, помогающих налаживать различные бизнес-процессы, определять и убирать отрицательные стороны процесса производства, выявлять незамеченные потери и другие недостатки,⁵ которые напрямую влияют на материальную сторону и эффективность компании.

Благодаря методикам бережливого производства производитель имеет возможность в разы увеличить ценность своего продукта, при этом снижая себестоимость исходя из уменьшения затратной части производства.

Очень важно на постоянной основе совершенствовать все процессы, добиваясь минимальных убытков. Методики бережливого производства строятся на пяти принципах, которые основаны на ценности товара. Если товар прекращает приносить какую-либо ценность, значит его нужно убирать из производства.

Японская методика является актуальной в современном производстве, так как она позволяет уменьшить себестоимость товаров, при этом увеличивая результативность производственного процесса.

¹ Имаи М. Гемба кайдзен: Путь к снижению затрат и повышению качества / Масааки Имаи; Пер. с англ. – 5-е изд. – М.: Альпина Паблишерз, 2020 – 340 с. – (Серия «Модели менеджмента ведущих корпораций»).

² Кудряшов А. Бережливое производство. Проблемы внедрения. // Вестник «ЮНИДО в России». - 2021. - №6. С. 60-65. [Электронный ресурс]// Режим доступа: <http://www.unido-russia.ru/pdf/unido06.pdf>.

³ Официальный сайт Оргпром [Электронный ресурс]// Режим доступа: <https://www.orgprom.ru>.

⁴ Кандрашина, Е. А. Сравнение уровня локализации заводов альянса Renault-Nissan-Mitsubishi в России и Китае / Е. А. Кандрашина, Д. В. Алешкова // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2019. – № 2-1. – С. 156-160. – EDN SDGDZI.

⁵ Харитонова, Д. В. Механизмы согласования интересов корпоративных участников цепочки создания стоимости / Д. В. Харитонова // Экономика и предпринимательство. – 2023. – № 3(152). – С. 913-916. – DOI 10.34925/EIP.2023.152.3.180. – EDN NHUQPO.

REDUCING THE COST OF PRODUCTION AND INCREASING EFFICIENCY THROUGH THE INTRODUCTION OF LEAN MANUFACTURING TECHNIQUES

© 2023 Satinova Polina Sergeevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: satinova04@gmail.com

Keywords: cost, efficiency, product, lean production methodology, analysis, optimization, consumer, principle, value.

In the modern world, an urgent problem is to increase the efficiency of production. And this issue is unlikely to ever lose its significance. There are many methods that manufacturers resort to in order to reduce the cost of their products, while increasing the growth and efficiency of production. This article discusses the Japanese method of reducing the cost of production.

ЦИФРОВИЗАЦИЯ РЕГИОНОВ ПОВОЛЖЬЯ В РАМКАХ ИНДУСТРИИ 4.0

© 2023 Скреблов Никита Игоревич
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: morgrain@yandex.ru

Ключевые слова: цифровизация, Индустрия 4.0, регионы ПФО, региональная экономика, цифровая экономика.

Статья посвящена исследованию регионов ПФО в разрезе цифрового развития сквозь призму Четвертой промышленной революции, которую начинает сменять пятая версия. Проанализированы достижения регионов в обеспечении доступности к интернету, установке, производстве и применении «софта» (программного обеспечения и продуктов, облачных хранилищ, нейросетей и пр.) и «железа» (смартфонов, планшетов, серверов, компьютеров и т.д.) для определения развития цифровой составляющей. Составлен рейтинг по выборке показателей.

Аспект цифровизации стал очень актуальным, цифровая экономика является экономикой 21 века, многие государства и компании осознали, что промышленность, сельское хозяйство, сфера услуг и многие другие аспекты экономической, социальной жизни начали встречать свой «потолок» возможностей, пробить который помогла цифровизация процессов и структур¹. Промышленность ввела роботизированные сборочные линии, появились производства микропроцессоров, полупроводников, специального программного обеспечения, проявилось массовое распространение интернета. Экономический эффект от подобных нововведений огромен, в 2023 году цифровизация бизнеса или государственного управления уже является необходимостью, нежели нововведением. Во многих странах мира процессы цифровизации были взяты под инициативу государства, так происходит и в РФ, где основным инструментом развития цифровой экономики стал национальный проект «Цифровая экономика», основной целью которой является увеличение объемов ресурсов на развитие цифровой экономики, создание стабильной ИТ инфраструктуры, которой смогут пользоваться бизнес и население, а также важным аспектом остается переход на органы власти на разработанное в РФ программное обеспечение (данный аспект стал особо актуальным после начала СВО в 2022 году, вследствие чего многие цифровые продукты по решению иностранных производителей были просто отключены или ограничены в функционале несмотря на купленные подписки и лицензии).

НП «Цифровая экономика» имеет сроки реализации с 2019 по 2024 год, за время реализации более 75 000 организаций получили подключение широкополосного интернета, почти 14 000 населенных пунктов с населением от 250 до 500 человек получило доступ к универсальным услугам связи (как минимум предоставлены услуги телефонной связи и мобильного интернета)². Рассмотрим же ситуацию по цифровизации в ПФО, хоть данные фрагментированы, но при построении графиков на рисунке ниже мы получим возможность проследить простейшие тенденции.

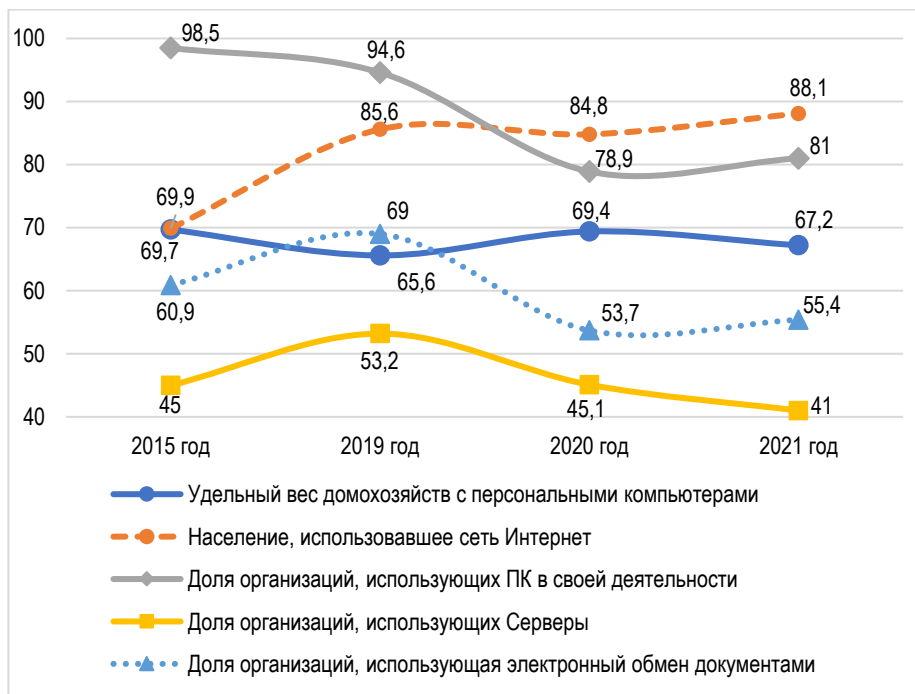


Рис. Динамика показателей цифровизации регионов ПФО за 2015–2021 гг.

Динамика подавляющего количества показателей имеет негативную тенденцию, положительная динамика наблюдается только показателя «доля населения, использующее сеть Интернет», доля организаций с персональными компьютерами уменьшилась на 17,5 процентных пункта (п.п.), 4 п.п. составило падение доли организаций с серверами и на 5,5 п.п. уменьшилась доля домохозяйств с персональными компьютерами. Однако, такие негативные тенденции можно объяснить позитивными процессами в экономике и общим технологическим прогрессом, организации и домохозяйства стали заменять персональные компьютеры на более легкие и портативные, но не уступающие по функционалу смартфоны и планшеты, организации заменили дорогостоящие сервисы на использование облачных хранилищ, хоть вышеописанные доли уменьшались на протяжении 6 лет, абсолютное число цифровизированных хозяйствующих субъектов выросло в абсолютном выражении, просто в данный момент методики сбора статистики и подсчета далеки от идеала и не позволяют составить полную картину.

Проведем анализ внутри федерального округа уже среди регионов, кто больше всех преуспел на момент 2021 года в процессах цифровизации, выделим лидирующие регионы и субъекты – аутсайдеры. Ранжирование проводилось по 6 показателям, по каждому показателю региону был присвоен ранг, после чего было выведено среднее значение, таблица рангов и выбранных регионов представлена в таблице ниже.

**Ранжирование регионов ПФО по показателям цифровизации в 2021 году
(меньше ранг – лучше)**

№	Регион ПФО	Доля организаций, использующие серверы	Доля организаций, использующие облачные сервисы	Доля организаций, использующие широкополосный доступ в Интернет	Доля организаций, имеющие веб-сайт	Удельный вес домашних хозяйств, имеющие ПК	Удельный вес домашних хозяйств, имеющие доступ в интернет (мобильный или широкополосный)	Среднее из рангов (меньше-лучше)
1	Республика Башкортостан	8	8	10	6	9	3	7
2	Республика Марий Эл	7	7	4	4	14	14	8
3	Республика Мордовия	14	14	13	14	11	13	13
4	Республика Татарстан	2	1	8,0	10	2	2	4
5	Удмуртская Республика	1	4	5,0	5	8	8	5
6	Чувашская Республика	10	10	7	1	4	7	7
7	Пермский край	3	2	3	8	6	9	5
8	Кировская область	9	12	6	13	13	11	11
9	Нижегородская область	4	3	2	2	6	10	5
10	Оренбургская область	5	5	1	3	1	1	3
11	Пензенская область	12	13	12	7	5	6	9
12	Самарская область	6	6	11	9	3	5	7
13	Саратовская область	11	9	14	12	12	4	10
14	Ульяновская область	13	11	9	11	10	12	11

Исходя из сравнительных показателей регионов ПФО можно наблюдать, что первенство по ряду показателей (доля организаций с широкополосным интернетом, долей домо-

хозяйств с персональными компьютерами и доле домохозяйств с доступом к интернету в любом виде) принадлежит Оренбургской области, самым отстающим регионом выделяется Республика Мордовия, в регионе малое количество организаций с серверными мощностями, использование облачных сервисов и представлением организаций в сети через собственные веб-сайты, последняя характеристика крайне важна в современной догме взаимодействия контрагентов, в которой поиск клиентов, партнеров и покупателей производится через поисковые системы и нахождение цифрового представительства организации в сети для установления контакта и последующего взаимодействия. Через выведение средней из ранжирования регионов по всем исследуемым критериям получаем три группы: лидирующие регионы (выделены зеленым), преуспевающие, но отстающие по некоторым аспектам (выделены желтым) и регионы аутсайдеры, где цифровизация значительно стагнирует или даже деградирует (выделены красным). Лидерами традиционно становятся регионы, которые имеют достаточную промышленную и обрабатывающую базу, из-за чего организации и домохозяйства регионов получают больше возможностей для покупки техники, введения цифровых продуктов в свою деятельность для дальнейшего развития и удобства деятельности. Аутсайдерами стали Кировская, Саратовская, Ульяновская области и Республика Мордовия, которые в силу собственных возможностей имеют на момент 2021 года одни из самых низких показателей ВРП на душу населения среди своих соседей по ПФО³.

Подводя итоги данному анализу, мы можем сделать некоторые выводы о проведении цифровизации в РФ. Негативные тенденции с большой вероятностью являются таковыми из-за перехода домохозяйств и организаций на более современные инструменты и технологии ведения деятельности, которые в данный момент не включены, так как наша страна в данный момент имеет очень развитые платформенные решения, онлайн-банкинг, онлайн-предоставление государственных услуг (прежде всего из-за платформы Госуслуги) и опережает во многих аспектах развития стран ЕС, США и КНР⁴. С учетом развития процессов цифровизации регионов ПФО до сих пор остается достаточный просто для улучшения, среди точек роста выделяются:

1. Расширение покрытия сетью интернет (как минимум мобильной связью и интернетом) территорий муниципальных районов вне пределов городских агломераций;
2. Продвижение российскими компаниями платформенных решений облачного хранения и сервисов цифрового документооборота (в т.ч. предоставление услуг аутсорса) для организаций, так как не все субъекты бизнеса имеют достаточные ресурсы для покупки и содержания серверных мощностей и дорогостоящих комплексных систем документооборота;
3. Развитие культуры представительства в сети Интернет, т.к. сейчас информацию о какой-либо организации производят через поисковые системы, а создание простого сайта-визитки через множество шаблонных решений и сайтов-конструкторов повысит экономическую отдачу через предоставление исчерпывающих данных о своей организации, виде деятельности и других параметрах.

¹ Суханова П.А. Зарубежный опыт стратегий развития цифровой экономики // Инновации и инвестиции. 2018. №12. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/zarubezhnyy-opyt-strategiy-razvitiya-tsifrovooy-ekonomiki> (дата обращения: 26.10.2023).

² О ходе реализации национальной программы «Цифровая экономика Российской Федерации» // Совет Федерации Федерального собрания Российской Федерации URL: <http://www.council.gov.ru/activity/documents/136913/> (дата обращения: 22.10.2023).

³ Регионы России. Социально-экономические показатели // Федеральная служба государственной статистики URL: <https://rosstat.gov.ru/folder/210/document/13204> (дата обращения: 23.10.2023).

⁴ Maryam Orzkhanova, Sakhadin Hubolov, Esma Polyakova Digitalization of the Russian Federation's economy in the context of global transformation: problems and development prospects // SHS Web of Conferences. 2021. № 106.

DIGITIZATION OF THE VOLGA REGIONS WITHIN INDUSTRY 4.0

© 2023 Skreblov Nikita Igorevich
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: morgrain@yandex.ru

Keywords: digitalization, Industry 4.0, regions of the Volga Federal District, regional economy, digital economy.

The article is devoted to the study of the regions of the Volga Federal District in the context of digital development through the prism of the Fourth Industrial Revolution, which is beginning to be replaced by the fifth version. The achievements of the regions in ensuring accessibility to the Internet, installation, production and application of "software" (software and products, cloud storage, neural networks, etc.) and "hardware" (smartphones, tablets, servers, computers, etc.) to determine the development of the digital component are analyzed. A rating based on a sample of indicators has been compiled.

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ КРИЗИСЫ В ИСТОРИИ РОССИИ

© 2023 Соколова Екатерина Алексеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: SokolovaEA8019@stud.sseu.ru

Ключевые слова: кризис, история, социальное последствие, экономические проблемы, экономика, деньги.

В экономике кризисы являются непредсказуемыми и разрушительными. Они могут не только повлиять на развитие отдельной страны, но и вызвать глобальные последствия. Поэтому важно сделать все возможное для предотвращения возникновения кризисов, особенно в условиях глобализации и взаимозависимости финансовых рынков. Возникновению экономических кризисов способствует разрыв между производством и потреблением, появившийся в результате разделения труда, развития специализации и кооперации. Существует множество способов предупреждения кризисов, включая регулирование финансовых рынков и мониторинг экономических показателей, но наибольший эффект достигается при совместных усилиях правительств и бизнес-сообщества. Это поможет создать стабильные условия для экономического развития и обеспечит безопасность финансовых рынков на мировом уровне.

Актуальность проблемы заключается в том, что финансовые кризисы угрожают развитию экономики мира и могут вызвать серьезные социальные последствия. Признаками кризиса являются инфляция, нисходящий тренд на фондовом рынке, высокие процентные ставки и т. д. Многие попытки предотвратить кризис - спасение банков, принятие экстренных законов и введение экономических мер - часто оказываются неэффективными. Один из главных факторов, способствующих кризисам - избыток доллара США как главной мировой валюты. Следует отметить, финансовые кризисы - это серьезная проблема, требующая постоянного внимания и постоянного устранения ее причин.

Начнем рассматривать самые значимые кризисы в нашей стране, и одним из первых является период с 1857-1858 гг., когда мировой порядок оказался под угрозой из-за финансово-экономического кризиса, начавшегося в США и распространившегося на Францию, Германию и Великобританию. Россия оказалась в особо трудном положении из-за последствий Крымской войны, которая серьезно пошатнула экспорт. Кризис привел к сокращению производства, безработице и удорожанию товаров. Однако, благодаря правильной экономической политике и кредитным мерам, Правительство смогло преодолеть кризис и вернуть Россию на путь экономического развития¹.

После завершения Крымской войны в России наступил экономический кризис. Экспорт был нарушен, но затем восстановился, но уже многие предприятия потеряли свое здоровье. Рост промышленности, который был профинансирован за счет денежной эмиссии и

* Научный руководитель – **Корнилова Ксения Алексеевна**, преподаватель кафедры экономической теории.

выпуска «кредитных билетов», привел к инфляции. Населению не было куда тратить деньги, так как цены на товары росли. Одной из главных причин кризиса стало чрезмерное увлечение спекуляцией, включая аферы с армейскими поставками. Ситуация в экономике России оставалась нестабильной на протяжении длительного времени².

После гражданской войны Россия оказалась в трудном экономическом положении из-за политики военного коммунизма. К сожалению, крестьяне отказались работать на коллективных фермах и сеять зерновые, что стало причиной голода в стране. Падение производительности привело к нехватке продуктов питания и их высокой стоимости. Власти пытались найти выход из ситуации, но безрезультатно, что усугубляло экономический и социальный кризис. Это был сложный период в истории России, который отразился на многих аспектах жизни страны и ее граждан³.

В Советской России была введена национализация экономики и государственный контроль над производством и распределением продуктов. Но это не дало желаемого результата, население не желало отдавать свой труд и продукты за маленькую выплату. В итоге всем стало понятно, что данная система не работает.

Раньше Советская Россия столкнулась с множеством трудностей, таких как изоляция от мирового сообщества и экономические проблемы. Введение НЭПа помогло ситуации, но распад СССР привел к экономической катастрофе. Реформы, либерализация и интеграция в мировую экономику также не подали надежды на благосостояние⁴.

Большинство населения потеряло свои сбережения в банках, а экономика страны сильно пострадала от падения ликвидности и девальвации рубля. Власти приняли ряд реформ, направленных на стабилизацию экономической ситуации. Была введена жесткая курсовая политика, проведены меры по сокращению расходов и увеличению доходов государства. В результате рубль стабилизировался, инфляция снизилась, а экономика пошла на путь роста. Однако, доверие к банковской системе так и не было восстановлено до конца, и многие граждане продолжают предпочитать хранить свои деньги в живых деньгах. В целом, кризис 1998 года стал важным уроком для России, показавшим необходимость ответственного подхода к финансовой политике и обеспечению экономической стабильности.

В 1998 году Россия столкнулась с кризисом, который привел к множеству последствий. Особенностью кризиса являлось то, что в истории мира еще не было случаев, когда государство объявляло дефолт по внутреннему долгу, номинированному в национальной валюте. Российская экономика образца 1990-х хронически страдала от дефицита бюджета — он составлял 5-8% ВВП. Для покрытия этого дефицита правительство создало рынок ГКО.

Государственные краткосрочные бескупонные облигации были впервые эмитированы министерством финансов РФ в мае 1993 года. По сути, рынок ГКО представлял собой классическую финансовую пирамиду, в которую были вовлечены чуть ли не все денежные ресурсы страны. На протяжении более чем трех лет деньги не выходили за пределы финансовой сферы, спекуляции с этими ценными бумагами были выгоднее, чем выпуск самой прибыльной продукции.

Доходность по ГКО непосредственно перед кризисом достигала 140% годовых.

В 2008–2009 годах произошла девальвация рубля, которая была вызвана несколькими факторами. Российские компании взяли много кредитов в иностранной валюте и не смогли

их погасить, из-за падения курса рубля. Кроме этого, уход зарубежных инвестиций и падение цен на нефть также повлияли на ситуацию. В результате ЦБ провел девальвацию. Некоторое влияние на происходящее оказали Августовская война, ссора акционеров ТНК-ВР и атаки на «Мечел».

В настоящее время Россия столкнулась с рядом трудностей, которые требуют решения. Кризис модели экономического роста, заметный еще в 2008 году, наконец-то вышел на поверхность и требует срочных мер. Однако, решение этой проблемы затруднено наличием других социальных и экономических проблем. Поэтому необходимо разработать комплексный подход к решению данных проблем, чтобы справиться с ними с наименьшими потерями и наибольшей эффективностью.

Ситуация с экономическим ростом в России становится все хуже из-за коронавирусной пандемии: спрос на нефть и другие сырьевые ресурсы уменьшается, а экономический кризис грозит стать еще более острым. Возможной помощью для России была бы сделка ОПЕК+, но стороны не пришли к соглашению. Ситуация остается критической, и экономики стараются найти новые выходы из сложившейся ситуации.

Несмотря на рост курсов валют, в России готовятся к новому экономическому кризису. Оптимисты уверены, что страна сможет справиться, однако глава Счетной палаты РФ предсказывает рецессию в 2020 году с резким ростом инфляции и дефицитом в федеральном бюджете. Это тревожный сигнал для экономики и граждан России, которые могут ждать новый виток кризиса. Власти должны уделить особое внимание прогнозам Счетной палаты и принять необходимые меры для предотвращения кризиса и минимизации возможных последствий⁵.

Таким образом, подводя итог всему вышесказанному, в истории России было несколько серьезных экономических кризисов. Одним из самых значимых был кризис 1998 года, который стал следствием накопления долгов государством и банками, снижения цен на нефть и ряд других факторов.

Результатом этого кризиса стало обесценивание рубля, рост инфляции и ухудшение экономической ситуации в стране. Вслед за этим последовали протесты и социальная напряженность в обществе.

Кроме того, экономические кризисы имели место и в более далеком прошлом. В 1929 году произошла великая депрессия, которая затронула почти все секторы экономики СССР. Это привело к повышению безработицы и сокращению производства.

В начале 1990-х годов Россию охватил процесс экономической трансформации, который сопровождался переходом к рыночной экономике. В этот период было несколько кризисов, связанных со снижением производства, гиперинфляцией, финансовым обманом и другими проблемами.

Однако, несмотря на все трудности, Россия смогла преодолеть эти кризисы и укрепить свою экономику. Сегодня страна считается одним из крупнейших производителей нефти и газа в мире, имеет развитый сектор высоких технологий и успешно сотрудничает с многими странами по всему миру.

Тем не менее, экономические кризисы продолжают оставаться одним из важных вызовов для России и требуют постоянного контроля и управления. В настоящее время страна ведет активную экономическую политику, направленную на укрепление национальной экономики и развитие новых секторов деятельности⁶.

¹ Вайнштейн А. Л. Народный доход России и СССР (история, методология исчисления, динамика). В кн.: Избранные труды в двух книгах. Кн. 2. Народное богатство и народный доход России и СССР. М.: Наука, 2020. С. 263-386.

² Вайнштейн А. Л. Цены и ценообразование в СССР в восстановительный период 1921-1928 гг. М.: Наука, 2021. 194 с.

³ Вознесенский Н. Военная экономика СССР в период Отечественной войны. М.: ОГИЗ Политиздат, 2020. С. 159-162.

⁴ Джонс Р. Х. Ленд-лиз. Дороги в Россию. Военные поставки США для СССР во второй мировой войне. 1941-1945. М.: ЗАО Центрполиграф, 2015. 350 с.

⁵ История социалистической экономики СССР в семи томах. Т. 6. Восстановление народного хозяйства СССР Создание экономики развитого социализма. 1946 - начало 1960-х годов. М.: Наука, 2020. 590 с.

⁶ Кафенгауз Л. Б. Эволюция промышленного производства России. М.: Эпифания, 2021. 848 с.

ECONOMIC CRISES IN THE HISTORY OF RUSSIA

© 2023 Sokolova Ekaterina Alekseevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: SokolovaEA8019@stud.sseu.ru

Keywords: crisis, history, social consequence, economic problems, economy, money.

In the economy, crises are unpredictable and destructive. They can not only affect the development of an individual country, but also cause global consequences. Therefore, it is important to do everything possible to prevent the occurrence of crises, especially in the context of globalization and the interdependence of financial markets. The emergence of economic crises is facilitated by the gap between production and consumption, which appeared as a result of the division of labor, the development of specialization and cooperation. There are many ways to prevent crises, including regulating financial markets and monitoring economic indicators, but the greatest effect is achieved with the joint efforts of governments and the business community. This will help create stable conditions for economic development and ensure the security of financial markets at the global level.

СПЕКУЛЯЦИЯ И ЕЕ РОЛЬ В ЭКОНОМИКЕ

© 2023 Тангиева Дарья Жамаллеиловна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: tdasha2105@gmail.com

Ключевые слова: спекуляция, спекулянт, хеджирование, хеджер, «медведи», «быки», фондовый рынок, кризис, инфляция, ликвидность, регулирование рынка.

Статья посвящена анализу такого понятия, как спекуляция в экономике, ее влияния на современный рынок. Рассмотрено воздействие спекуляции на экономику различных стран. Изучена деятельность спекулянтов с времен первого упоминания данного феномена до настоящего момента. Исследованы основные виды и типы спекуляции.

Спекулянты оказывают некоторое воздействие на разные сегменты рынка. Чтобы определить, каким образом происходит это влияние, нужно познакомиться с понятием «спекуляция» и «спекулянт». Если говорить простыми словами, спекуляцией можно назвать закупку и сбыт физическими лицами определенных товаров, применяя искусственно созданную разницу цен для увеличения доходов. По-другому спекуляцией можно назвать умышленное использование различных ситуаций, чьих-либо затруднений в своих корыстных целях.¹

Сравним понятие «спекулянт» и «хеджер». Слово спекуляция заимствовано из латинского языка. *Speculatio* – это наблюдение и созерцание. Спекулянты постоянно следят за динамикой рынка. При выявлении положительных изменений, они используют это время для увеличения прибыли. Спекулянты не думают о возможности возникновения различных угроз, а только пользуются моментом для получения индивидуальной выгоды. При хеджировании рисков инвестор переносит их на таких участников риска, которые к этому могут быть потенциально готовы, например, на спекулянтов. Различаются спекулянт и хеджер тем, что у хеджеров есть уверенность, в виде гарантии, в том, что цена меняться не будет, а спекулянты, в свою очередь, подвержены риску, но при этом с большой вероятностью получают прибыль. Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод о том, что спекулянт – это участник финансового рынка, который пытается получить максимально возможную прибыль посредством повышения цен за конкретный период времени.²

Обратимся ближе к истории возникновения спекуляции и спекулянтов. С давних пор среди всех народов спекулянтами называли таких людей, которые зарабатывали на перепродаже товаров, но при этом уклонялись от уплаты налогов. В то время спекуляцией считали конкретный вид незаконного теневого бизнеса, а самих спекулянтов называли «мешочниками».

* Научный руководитель – Трошина Елена Павловна, кандидат экономических наук, доцент.

Спекулянты действовали наиболее решительно во время мятежей, смут и восстаний. В период Февральской и Октябрьской революций спекулянты продавали продовольствие и провизию по завышенной цене. Советская власть пыталась бороться с нарушителями правил торговли и, чтобы как-то помочь народу, было принято решение выпустить продуктовые карточки. Однако был дефицит продуктов питания, которые снабжаются по карточкам. И тогда спекулянты стали действовать более оперативно. После этого был создан революционный трибунал по делам спекулянтов. В этот период власть арестовала большое количество людей, осужденных за спекуляцию. Их было намного больше, чем людей, пойманных на антиреволюционной деятельности. Но наибольшая активность спекулянтов была во время Второй Мировой войны. Тогда сильно не хватало продуктов питания и товаров первой необходимости, и спекулянты этим пользовались.

Уже после окончания войны появилась новая проблема, так называемый, рассвет безпризорности. И, несмотря на то что советская власть боролась с преступниками различными методами, спекулянтов становилось все больше и больше, также среди них было много детей! В городах России стали незаконно продавать табачную продукцию, предметы одежды, необычные продукты питания и многое другое. И государство активным образом стало с этим бороться. В Уголовном Кодексе 1960 года появились новые наказания за спекулятивную деятельность в виде лишения свободы на срок до двух лет, исправительные работы на срок до одного года, а также штраф до трехсот рублей. И более суровое наказание ждало тех, кто занимался перепродажей драгоценностей или благородных металлов.

В середине 80-х годов спекуляция стала повседневным бытом граждан СССР и была практически никак не регулируема советскими органами. На протяжении десятилетий государственный бюджет не получал больших денег, которые он мог бы собрать в виде налогов. Это одна из причин обострения социально-экономического кризиса. После распада Советского Союза статья за спекуляцию исчезла, а коммерческая деятельность была легализована и подотчетна российским налоговым органом.

На данный момент, в других странах, спекуляция может быть уголовно наказуема, например, в Германии и Франции. А в Соединенных Штатах Америки она строго регулируется законодательством и подлежит налогообложению. В развивающихся азиатских странах, власти также активно борются со спекулянтами, накладывая все больше строгих законов и правил. Например, в Японии большинство спекулянтов находятся на фондовом рынке, в Китае – на товарном и валютном рынке, а в Южной Корее – на рынках земли и недвижимости. В странах Ближнего Востока, таких как Объединенные Арабские Эмираты и Саудовская Аравия расцветает спекуляция природными ресурсами, в частности, нефтью, но также регулируется государством.³

Таким образом, спекуляция может происходить абсолютно в любой отрасли рынка, это может быть финансовый, фьючерсный и даже рынок недвижимости. Но, на нынешнем этапе, чаще всего их можно встретить на фондовом рынке. Здесь таких участников рынка называют «Медведи» и «Быки». «Медведей» принимают за продавцов, так как они в период падения рынка стараются как можно быстрее продать свои ценные бумаги, с целью купить их по более низкой цене. А «Быков», в свою очередь, принято считать покупателями, так как они стремятся купить активы по наименьшей цене, а продать по более высокой. Однако и «Быки», и «Медведи» преследуют одну и ту же цель – получить макси-

мальный доход, но способы достижения данной цели существенно различаются. Таким образом, они спекулируют на бирже, стимулируя инвестиции и потребление, покупая и продавая акции компании, надеясь на их рост или падение.⁴

Несмотря на некоторые отрицательные стороны спекуляции это явление имеет определенную значимость в развитии экономики страны. Спекулянты обеспечивают рынки ликвидностью, поддерживают их эффективность, принимают на себя риски, которые на них сбрасывают.⁵

Как и в прошлом веке спекулянты начинают действовать более стремительно в период кризиса в экономике, во время нестабильной политической обстановки в стране и в момент роста инфляции.

Существует точка зрения, что присутствие спекулянтов на рынке способствует продуктивности экономики по причине ее цикличности. В период колебаний экономический активности заключаются постоянные сделки. Спекулянты будут действовать более решительно только в условиях нестабильности экономики. При стагнации проводить какие-либо сделки спекулянтам не имеет смысла, поэтому есть вероятность их ухода с рынка. Но при этом спекулянты своими действиями могут разрушить всю рыночную систему, на которой получали определенную выгоду.

Причиной этого может послужить именно слишком сильная подвижность рынка, вследствие совершения большого количества сделок в период нестабильности. Из-за деятельности спекулянтов на рынке происходит колебание цен, что приводит рынок в неустойчивое положение. У инвесторов, желающих вложиться на долгий срок, может не быть такой возможности, так как одновременно заключается большое количество сделок.

Суть в том, что инвесторы работают на длительную перспективу, а спекулянты на непродолжительную. В период совершения сделок спекулянтами повышаются цены, и инвесторам не имеет смысла приобретать активы, так как они окажутся в убытке. По этой причине рынок теряет свою результативность. Вследствие непрерывного изменения цен происходит манипулирование рынком, и одновременно ничего не меняется. Спекулянты проводят торговые сделки, не выходящие за пределы этой отрасли рынка, можно сказать, что происходит круговорот финансов, и как следствие появляется фальшивая прибыль, а это не имеет никакого отношения к эффективности рынка.

В результате рассуждения мы пришли к выводу о том, что спекуляция играет немаловажную роль в развитии экономики страны. Она может как положительно воздействовать на рынок, так и нанести значительный ущерб⁶. Спекулянты помогают держать рынок в тонусе, обеспечивают его ликвидностью, а также принимают на себя риски. Без использования спекулятивных операций присутствует большая вероятность возникновения неустойчивости рынка.⁷ Но и чрезмерно активная деятельность спекулянтов может оказать разрушительный эффект на рынок и неблагоприятно повлиять на устойчивое положение экономики. Спекуляция должна быть контролирована и регулирована государством, чтобы избежать манипулирования и злоупотребления рынком.

¹ Гребенников, П. И. Микроэкономика : учебник и практикум для вузов / П. И. Гребенников, Л. С. Тарасевич, А. И. Леусский. – 8-е изд., перераб. и доп. – Москва : Издательство Юрайт, 2021. – 547 с. – (Высшее образование). – ISBN 978-5-534-03921-4. – Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. – URL: <https://urait.ru/bcode/468307>.

² Кожура, Ю.В., Шамонина, Н.Ю. Спекулятивная торговля на финансовых рынках: особенности и риски. Финансы и кредит, 2021, 29(7), 1624-1637.

³ Николаева, А.В. (2022). Спекуляция на фондовом рынке и ее влияние на ценовую динамику акций. Финансы: теория и практика, 2022, 26(1), 74-86.

⁴ Федоров В.П. Ринг «быков» и «медведей». – М.: Политиздат, 1982.

⁵ Михайлов, И.С., Белов, А.В. Влияние спекуляции на стабильность финансовой системы. Экономический анализ: теория и практика, 2020, 19(8), 1532-1545.

⁶ Кандрашина, Е. А. Сравнение уровня локализации заводов альянса Renault-Nissan-Mitsubishi в России и Китае / Е. А. Кандрашина, Д. В. Алешкова // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2019. – № 2-1. – С. 156-160. – EDN SDGDZI.

⁷ Кандрашина, Е. А. Выкуп совместного предприятия одной из сторон на примере ПАО «АВТО-ВАЗ» и General Motors Inc / Е. А. Кандрашина, Д. В. Алешкова // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2020. – № 1-1. – С. 364-367. – EDN GOXKUK.

SPECULATION AND ITS ROLE IN THE ECONOMY

© 2023 Tangieva Daria Zhamalleilovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: tdasha2105@gmail.com

Keywords: speculation, speculator, hedging, hedger, bears, bulls, stock market, crisis, inflation, liquidity, market regulation.

The article is devoted to the analysis of such a concept as speculation in the economy, its impact on the modern market. The impact of speculation on the economy of various countries is considered. The activity of speculators has been studied from the time of the first mention of this phenomenon to the present moment. The main types and types of speculation are investigated.

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ДИНАМИКИ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ РАБОТНИКОВ СОЦИАЛЬНОЙ СФЕРЫ И НАУКИ

© 2023 Токарев Юрий Алексеевич
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: tokarev_ya@mail.ru

Ключевые слова: статистика, заработная плата, динамика, социальная сфера, наука.

В статье проводится анализ изменений в оплате труда работников социальной сферы и науки в Российской Федерации. Рассматривается динамика уровня зарплаты в здравоохранении, образовании, науке, культуре, сфере социальной защиты. Делается вывод о роли государства в повышении материального стимулирования работников этих видов деятельности.

Тема статистического исследования заработной платы широко представлена в научной литературе, многие авторы обращаются к концептуальным вопросам взаимосвязи между доходами и показателями рынка труда, но до сих пор остаются малоизученными вопросы сравнительной оценки динамики заработной платы в отраслевых или региональных разрезах с целью обозначения направления дальнейшего развития и повышения эффективности производства.

Целью настоящего исследования является анализ динамики заработной платы работников социальной сферы и науки в РФ. Информационной базой исследования явились материалы Федеральной службы государственной статистики в области исследования рынка труда.

Работники социальной сферы и науки – одна из многочисленных групп экономически активного населения России. В большей части они являются сотрудниками бюджетных организаций, поэтому их уровень заработной платы отражает отчасти расходы бюджета на социальную сферу. Структура статистических показателей заработной платы представлена группировкой по следующим профессиям: педагогические работники дошкольных, общеобразовательных организаций, дополнительного, производственного и высшего образования, медицинские работники высшего, среднего и младшего звена, научные и социальные работники, сотрудники учреждений культуры.

Значительный объем научной литературы – статей, монографий и других источников – посвящен конкретизации проблемы неравномерной динамики оплаты труда разных категорий персонала бюджетного сектора. Можем выделить по данному вопросу исследования Н. Н. Булатовой по дифференциации оплаты труда бюджетников в Бурятии¹ и В. А. Лебедева по оплате труда в здравоохранении²; статью В. Н. Пуляевой, касающуюся возможного решения проблемы повышения зарплаты за счет изменения ее структуры³; научную работу Федченко А.А., посвященную дифференциации зарплат в условиях нестабильности.

Государство стремится концентрировать свои усилия на ключевых направлениях, среди которых социальная сфера (образование, культура, здравоохранение, наука) является наиболее ориентированной на нужды значительной части общества; следовательно, должны формироваться стимулы идти в нее работать.

Состояние демографической ситуации играет важную роль в дифференциации заработной платы. Поэтому перед государством стоят постоянные задачи создания условий для продуктивной занятости населения, обеспечения баланса между спросом и предложением на рынке труда путем повышения конкурентоспособности рабочей силы, оптимизации миграционных процессов и т.д., и роль оплаты труда играет в этих вопросах одну из главных ролей. Важным инструментом государственной политики стал Указ Президента РФ от 7 мая 2012 г. N 597 «О мероприятиях по реализации государственной социальной политики» («Майские указы-2012»). В этом документе были установлены масштабные планы по росту зарплат в социальной (бюджетной) сфере. Например, средняя зарплата врачей к 2018 году должна была составить до 200 % от средней зарплаты в регионе.

В нашем исследовании мы не ставим задачу оценить степень исполнения Указа; этому посвящены многочисленные исследования (Ю. А. Гузенковой⁵, М. Лопатиной⁶ и других), а предлагаем оценить рост зарплаты отдельных категорий работников в сравнительном аспекте. При этом мы будем ориентироваться на официальную статистическую информацию Росстата. Инструментом исследования станут показатели динамики – цепные темпы роста; за исходную базу примем первый год действия «Майских указов-2012» и начало работы мониторинга «Итоги федерального статистического наблюдения в сфере оплаты труда отдельных категорий работников социальной сферы и науки» (Росстат), то есть 2013 год.

Рассмотрим динамику номинальной заработной платы педагогов в России (рис. 1).

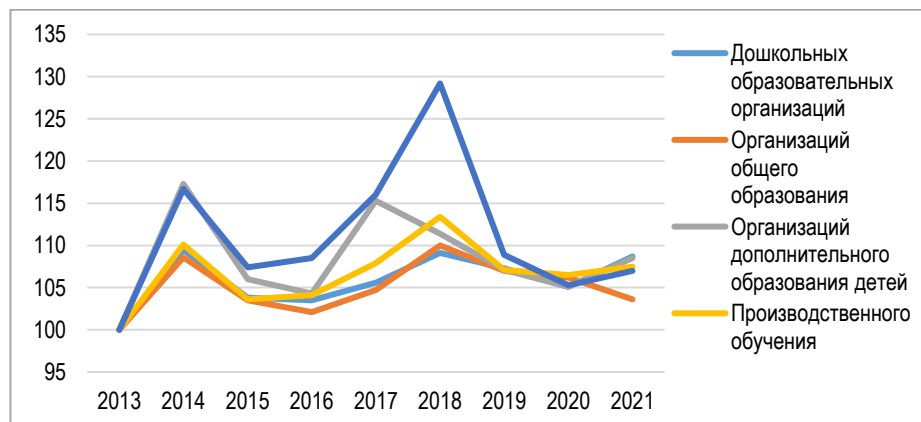


Рис. 1. Темпы роста номинальной заработной платы педагогов в РФ в период 2013–2021 гг., %

В целом в России наблюдается увеличение уровня заработной платы педагогов всех образовательных организаций. При этом заработные платы педагогов высшего образования значительно превышают заработные платы педагогов других образовательных орга-

низаций. В 2021 году средняя зарплата педагогического состава вузов достигала 100000 руб., что в 2 раза больше педагогов других образовательных организаций. Наиболее низкая заработная плата выплачивается педагогам дошкольных образовательных организаций, общеобразовательных, производственного и дополнительного обучения.

Как видно из диаграммы, динамика уровня заработной платы в зависимости от вида образования заметно меняется. В то же время имеет место рост всех показателей (темпы роста превышают 100 %). Если рассматривать темпы роста в разрезе временных периодов, то мы видим, что наибольший подъем зарплаты всех педагогических работников наблюдается в 2018 году. Если рассматривать темпы роста в разрезе различных образовательных организаций, то быстрее всего растет уровень оплаты труда у педагогов высшего образования. В целом за исследуемый период средняя зарплата педагогов высшего образования выросла в 2,5 раза. С наименьшей скоростью росла средняя зарплата в общеобразовательных организациях (общий рост - в 1,6 раза).

Рассмотрим показатели, характеризующие уровень номинальной заработной платы медицинских работников в России (рис. 2).

В России наблюдается увеличение уровня заработной платы медработников всех уровней (за исключением 2021 г.). При этом заработные платы медработников высшего звена значительно превышают заработные платы медработников среднего и младшего звена. В 2021 году размер их номинальной зарплаты составлял более 90000 руб, что в 2 раза превышает уровень оплаты медработников среднего и младшего звена (более того, у работников этих категорий зарплата в 2021 году даже сократилась). Например, средняя зарплата медработников младшего звена 39112 руб.

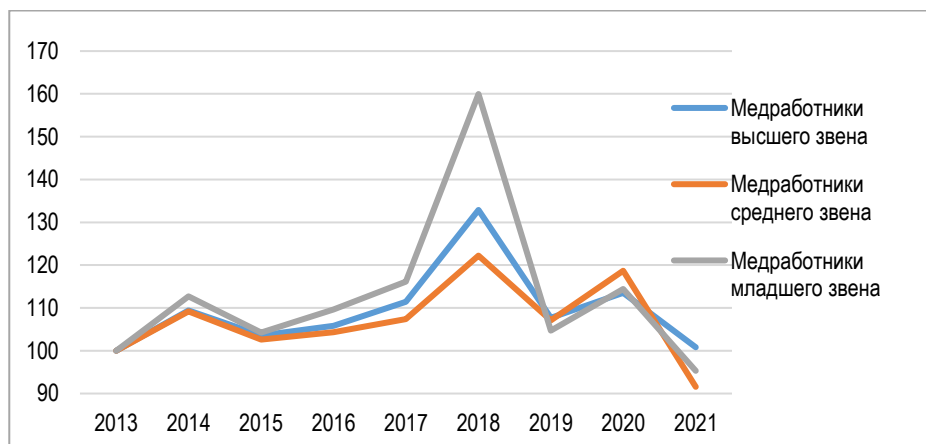


Рис. 2. Темпы роста номинальной заработной платы медработников в РФ в период 2013–2021 гг., %

Рассмотрим динамику номинальной заработной платы медработников в России. Если рассматривать темпы роста в разрезе временных периодов, то наибольший темп наблюдается также в 2018 году. Если рассматривать темпы роста в разрезе уровней квалифи-

кации медработников, то быстрее всего растет зарплата медицинских работников младшего звена – в целом за исследуемый период рост в 2,7 раза. С меньшей скоростью росли доходы других категорий персонала – у медицинских работников среднего звена они выросли в 1,8 раз, высшего звена – в 2,2 раза.

Рассмотрим показатели, характеризующие номинальную зарплату работников сферы культуры, социальных работников и научных сотрудников России (рис. 3).

Увеличение уровня заработной платы всех представленных типов работников происходило на всем протяжении периода 2013 – 2021 гг. При этом средняя зарплата научных работников значительно превышает зарплату социальных работников и работников учреждений культуры (в 2021 году, соответственно, 120,3 тыс. руб., 38,5 тыс. руб., 46,2 тыс. руб.).

Если рассматривать темпы роста в разрезе временных периодов, то наибольший темп роста оплаты труда всех работников наблюдается в 2018 году. Если рассматривать темпы роста в разрезе сфер деятельности, то за изучаемый период у всех категорий зарплата выросла более чем в 2 раза. Быстрее всего растут доходы работников науки – суммарно они выросли в 2,9 раза. Доходы работников учреждений культуры выросли в 2,2 раза, социальных работников – в 2,6 раза.

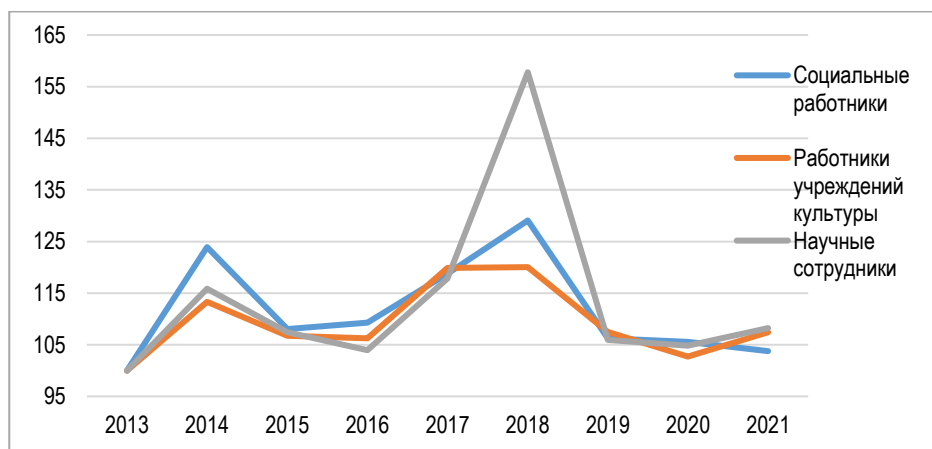


Рис. 3. Темпы роста заработной платы научных, социальных работников и работников учреждений культуры в РФ в период 2013–2021 гг., %

Таким образом, динамика зарплаты работников отдельных секторов социальной сферы и науки РФ имеет общую тенденцию роста, хотя в 2020-21 гг. наметилось замедление роста и даже снижение по ряду позиций. Значительный рост зарплаты в 2018 г. во многом связан с тем, что для поддержания устойчивости проекта «Майских Указов-2012» в 2017 г. было принято решение о регулярном мониторинге текущих процессов и, как следствие, о новом повышении размера оплаты труда.

Для привлечения молодых специалистов и поддержки занятых работников в социальной сфере и науке правительство стремится расширить спектр государственных про-

грамм. Например, вводится льготная система на покупку жилья или ипотеки. Совсем недавно из-за ситуации в стране, связанной с увеличением заболеваемости COVID, правительство повысило ставку заработной платы для работников в сфере медицины.

Для инновационного развития России приоритетом должны быть социальная сфера и наука, поэтому важно обеспечивать достойную оплату труда работников соответствующих отраслей.

¹ Булатова, Н. Н. Современное состояние и уровень дифференциации оплаты труда в Республике Бурятия / Н. Н. Булатова, Э. В. Брукхаус // Экономика и управление: современные вызовы, тенденции и перспективы развития : Материалы XXIII Международной научно-практической конференции, Улан-Удэ, 19–21 сентября 2019 года. – Улан-Удэ: Восточно-Сибирский государственный университет технологий и управления, 2019. – С. 150-153.

² Лебедев, В. А. Бюджетные учреждения в «рыночной» среде: условия созданы / В. А. Лебедев, Е. И. Лебедева // Научные исследования и разработки. Экономика фирмы. – 2019. – Т. 8, № 2. – С. 40-44.

³ Пуляева, В. Н. Обоснование структуры заработной платы работников бюджетной сферы / В. Н. Пуляева, И. А. Иванова // Проблемы теории и практики управления. – 2022. – № 4. – С. 179-189.

⁴ Федченко А.А., Дашкова Е.С., Дорохова Н.В. Статистический анализ индикаторов российского рынка труда в условиях нестабильности // Современная экономика: проблемы и решения, 2021, № 7 (139), с. 83-94.

⁵ Гузенкова, Ю. А. Заработная плата работников социальной сферы как одно из направлений обеспечения социально-экономической безопасности Российской Федерации / Ю. А. Гузенкова, А. А. Завьялова // Стратегии противодействия угрозам экономической безопасности России : Материалы II Всероссийского форума по экономической безопасности. Выпуск II, Тамбов, 05–06 июня 2019 года. Том 2. – Тамбов: Издательский центр ФГБОУ ВО «Тамбовский государственный технический университет», 2019. – С. 255-259.

⁶ Лопатина, М. Исполнение майских указов 2012 г.: последствия для бюджетного сектора / М. Лопатина, В. Ляшок // Экономическое развитие России. – 2018. – Т. 25, № 9. – С. 89-94.

COMPARATIVE ANALYSIS OF SALARY DYNAMICS OF SOCIAL AND SCIENTIFIC WORKERS

© 2023 Tokarev Yury Alekseevich
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: tokarev_ya@mail.ru

Keywords: statistics, salary, dynamics, social sphere, science.

The article analyzes the changes in the remuneration of workers in the social sphere and science in the Russian Federation. The dynamics of the salary level in healthcare, education, science, culture, and social protection is considered. The conclusion is made about the role of the state in increasing financial incentives for employees of these types of activities.

ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ КОСВЕННОГО НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2023 Чариков Вячеслав Сергеевич
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: slava75c@mail.ru

Ключевые слова: налоговое администрирование, налоговый контроль, НДС, акцизы, косвенные налоги, налоговое законодательство.

Статья посвящена анализу косвенного налогообложения в Российской Федерации, исследованию проблем и поиску путей совершенствования данного вида налогообложения. Рассмотрены проблемы налогового администрирования косвенных налогов в России.

Для осуществления экономической политики страны государство использует один из главных инструментов – налоги, так как они являются основной моделью получения доходов государства¹.

Говоря о классификации налогов, в первую очередь их делят на прямые и косвенные. Такое деление помогает более точно описать налоговую систему государства. Главным отличием прямых налогов от косвенных является субъект, несущий налоговое бремя.

Важным отличием является то, что прямые налоги взимаются с конкретного физического или юридического лица, а косвенные – включены в цену товара или услуги и уплачиваются конечным потребителем.

Косвенное налогообложение включает в себя такие налоги как: налог на добавленную стоимость, акцизы и таможенные пошлины. Они включаются в конечную стоимость товара или услуги.

С точки зрения собираемости и уплаты в бюджет косвенные налоги характеризуются простотой, так как они уже включены в цену товаров и услуг. Можно сказать, что данные налоги психологически легче воспринимать налогоплательщику, так как они незаметны. Однако косвенные налоги сложны с точки зрения ухода от уплаты для налогоплательщика.

Приоритет косвенных налогов связан в основном с их ролью в формировании доходов государственного бюджета. Среди плюсов данных налогов можно выделить следующее:

- Достаточно быстрое поступление в бюджет. Как только осуществляется реализация товаров (работ, услуг), сразу производится перечисление налога в бюджет.

- Также следует учесть, что косвенные налоги освобождают от напряжения в межрегиональном распределении доходов, так как в территориальном разрезе потребление достаточно равномерно. Сбалансированного и равномерного развития регионов очень сложно достигнуть в любой стране. Косвенное налогообложение помогает сбалансировать местные бюджеты регионов.

- Объем поступления в государственный бюджет, как правило зависит от объема реализации, поэтому государство, используя все свои инструменты и возможности, должно предоставить подходящие условия для благоприятного развития сферы услуг и производства. Поэтому можно сказать, что косвенное налогообложение влияет на само государство в целом.

- Косвенное налогообложение так же оказывает влияние на потребителей. Государство способно регулировать процесс потребления с помощью изменения ставки НДС и акциза на какой-либо продукт. От ставки налога будет зависеть цена продукта, как следствие от цены зависит количество его потребления. При этом регулирование налогов, а соответственно цен на товары, необходимо делать открыто и гласно, так как интересы потребителей могут не совпадать с интересами государства.

В нашей стране переход к косвенному налогообложению ставил перед собой такие задачи как: гармонизация налоговых систем, ориентируясь на страны Европы; обеспечить стабильный источник дохода в государственный бюджет; систематизировать налоги.

Одной из главных проблем системы косвенного налогообложения является достижение оптимальной собираемости налогов. Негативно на сбор налогов в стране влияют: введенные санкции, ухудшение экономического положения предприятий, рост задолженности, предоставление большого количества льгот и отсрочек, уклонение от уплаты налогов.

В российской системе косвенного налогообложения отмечается сложность механизма исчисления и уплаты налогов². Для современной системы характерно непостоянство налогового законодательства. Отсюда у налогоплательщиков возникают сложности по определению налоговой базы, в выборе метода исчисления налога, в применении налоговых льгот и т.д.

Проблемы обложения косвенными налогами, в частности НДС и акцизами являлись и являются актуальными как для России, так и для зарубежных стран, применяющих косвенное налогообложение. Несмотря на то, что поправки по порядку исчисления и уплаты налогов вводятся ежегодно проблемные вопросы также остаются.

В Российской Федерации система косвенных налогов нуждается в значительных изменениях, так как она далеко не совершенна. Государство стремится усилить фискальную функцию налогов из-за нехватки бюджетных средств, забывая при этом о социальных аспектах. Увеличение изъятия налогов ради устранения дефицитности бюджета является главным недостатком налоговой системы РФ³.

Отсутствует взаимосвязь развития экономики и деятельности субъектов с налоговой системой. Из-за этого происходит самостоятельное развитие налоговой системы, от которого страдают субъекты налогообложения. Многие предприятия находятся на грани банкротства, так как на них падает огромное давление со стороны налогов. Поэтому они пытаются обойти высокое налогообложение и получить минимальную прибыль.

Косвенное налогообложение занимает большую часть в формировании доходной части бюджета. Они учитывают интересы всех социальных слоев общества, за счет чего осуществляется денежный баланс и социальное равновесие в обществе. Но, к сожалению, в налоговой системе РФ не учитывается факт повышения инфляции. А налоговое время перекладывается производителями товаров на покупателей этих товаров.

Самыми значимыми компонентами косвенного налогообложения являются такие налоги, как НДС и акцизы. Именно эти налоги более эффективны в государственном ре-

гулировании, особенно в части обложения акцизами алкогольных товаров, табачной продукции, автомобилей и топливной продукции.

Для Российской Федерации характерен высокий уровень потребления алкоголя и в связи с ограничениями в стране сложно решить данную проблему. В результате увеличения ставок акциза на алкоголь вырос спрос на более дешевые спиртосодержащие заменители, вследствие чего падает спрос на легальную продукцию и уменьшается объем налоговых поступлений в бюджет.

Продукция, продающаяся нелегально, чаще всего является некачественной, и поэтому наносит существенный вред здоровью людей, что в свою очередь повышает затраты на здравоохранение. Поэтому для решения проблемы нужно учитывать доходы и покупательную способность населения, а для избегания образования теневого рынка, цены на алкоголь, табак и сигареты должны быть приемлемыми.

Рост ставок косвенных налогов повлечет за собой увеличение доходной части бюджета государства, а после это может привести к повышению общественной напряженности и отрицательно повлиять на экономику страны. Важным моментом является возможность осложнения жизни обычным людям, так как могут повыситься цены на проезд, продукты питания, коммунальные платежи и т.п. А из-за этого упадет уровень жизни людей. Поэтому очень важно рационально проводить косвенное налогообложение, чтобы избежать отрицательного воздействия на экономику страны⁴.

К проблемам взимания НДС и акцизов можно отнести следующее:

1) Сложность и трудоемкость исчисления налоговой базы, а также применение налоговых вычетов, как для налоговых органов, так и для организаций, которые являются налогоплательщиками. Так как данный процесс трудоемкий, следовательно, администрирование НДС достаточно затратное для государственного бюджета, поскольку требуются специалисты налоговых органов с высокой квалификацией, со знаниями в сфере бухгалтерского учета, отраслевых норм, гражданского законодательства.

2) Возмещение НДС из бюджета, в частности, возмещение НДС при экспорте часто сталкивается с неправомерностью применения посредством различных схем⁵. В Германии 17 млрд. евро уходит из государственного бюджета из-за использования схем неправомерного возмещения НДС ежегодно. Например, использование «фирм-однодневок» в цепочке поставок товаров. Чаще всего использование таких фирм используют при внутренних сделках, а не при экспорте, так как суммы возмещения более высокие и менее проверяемые в части документации. Также существуют схемы с использованием технических организаций, которые служат связующим звеном между реальной организацией и однодневкой. У такой фирмы обычно есть офис, минимальные суммы налогов, учредители, а, следовательно, с ними сложно бороться.

3) Еще одним спорным вопросом является неправомерность в отказе налоговых органов в возмещении НДС, поскольку существует большое количество случаев, когда уплаченная сумма возмещалась через суд. Процесс возврата денежных средств становится долгим, что способствует отвлечению денежных средств из оборота организаций⁶.

4) Также существует проблема, при которой поставщики проверяемых организаций не выполняют свои обязательства, а организации не могут нести ответственность за других лиц, следовательно, налоговые органы не могут дать отказ в возмещении НДС налогоплательщику и бюджет государства теряет большие суммы, особенно при экспорте.

5) В рамках союза ЕАЭС существует такая проблема как унификация ставок. Ставки не совпадают, например, в Казахстане ставка НДС - 12%, а в Беларуси – 20%, однако взимание налога происходит в стране назначения.

6) Также к проблеме акцизного налогообложения можно отнести повышение ставок на табачную и алкогольную продукцию для борьбы с контрафактной продукции, однако по мере роста ставок количество контрафактной продукции не уменьшается, а наоборот организации пытаются уйти от налогообложения.

Совершенствование косвенного налогообложения является необходимой мерой для борьбы с налоговыми правонарушениями, для роста собираемости косвенных налогов и соблюдения интересов хозяйствующих субъектов. Любое вмешательство в систему налогообложения должно быть целесообразно и экономически обоснованно.

¹ Предпринимательство как основа развития рыночной экономики / К. А. Корнилова, А. А. Плукчи // Актуальные проблемы науки и образования в условиях современных вызовов : сборник материалов XII международной научно-практической конференции, Москва, 17 июня 2022 года. – Москва: Изд-во «ООО «ИРОК»; Общество с ограниченной ответственностью «Издательство АЛЕФ», 2022. – С. 392-395. – DOI 10.34755/IROK.2022.65.79.045. – EDN JKCILC.

² Назаров, М.А. Проблемы повышения эффективности осуществления налогового контроля / М.А. Назаров, А.Е. Широков // Мир в эпоху модернизации и глобализации: политические, экономические и социокультурные аспекты. Сборник статей Международной научно-практической конференции. 2014. С. 66-70.

³ Назаров, М.А. Проблемы оценки эффективности налогового администрирования / М.А. Назаров, С.А. Чеховских // Наука XXI века: актуальные направления развития. 2016. № 1-1. С. 401-405.

⁴ Налоговый контроль как основной элемент налогового администрирования / Цуцкарева Д.А., Михалева О.Л. // В сборнике: Современная налоговая система: состояние, проблемы и перспективы развития. Материалы IX Международной заочной научной конференции. 2015. С. 69-71.

⁵ Администрирование НДС: современное состояние / Михалева О.Л., Забиякин Д.В. // В сборнике: Российская наука: актуальные исследования и разработки : сборник научных статей I Всероссийской заочной научно-практической конференции, посвященной 85-летию Самарского государственного экономического университета. Самарский государственный экономический университет. 2016. С. 28-31.

⁶ Вопросы совершенствования налогового администрирования в Российской Федерации на современном этапе / Черноусова К.С., Булгакова Т.Ю. // В сборнике: Российская наука: актуальные исследования и разработки : сборник научных статей I Всероссийской заочной научно-практической конференции, посвященной 85-летию Самарского государственного экономического университета. Самарский государственный экономический университет. 2016. С. 232-238.

PROBLEMS AND WAYS FOR IMPROVING INDIRECT TAXATION IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2023 Charikov Vyacheslav Sergeevich
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: slava75c@mail.ru

Keywords: tax administration, tax control, VAT, excise taxes, indirect taxes, tax legislation.

The article is devoted to the analysis of indirect taxation in the Russian Federation, the study of problems and the search for ways to improve this type of taxation. The problems of tax administration of indirect taxes in Russia are considered.

КРИПТОВАЛЮТЫ И ИХ ВЛИЯНИЕ НА СОВРЕМЕННУЮ ЭКОНОМИКУ

© 2023 Шамуков Евгений Евгеньевич*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: mkonoval@mail.ru

Ключевые слова: криптовалюта, деньги, институциональные системы, криптобиржа, токен, квазиденьги.

В статье рассматривается процесс формирования и развития рынка криптовалют, описаны ключевые закономерности и особенности становления данного сегмента. Обоснованы меры по совершенствованию институциональной среды регулирования рынка криптовалют.

В современности для большинства развитых стран мира характерно функционирование постиндустриальной экономики, в рамках которой происходит появление новых инновационных моделей развития во всех сферах общественной жизни.

Современные информационные технологии и модернизация технологических процессов ускорили образование одного из наиболее значимых трендов постиндустриального общества – всеобщую автоматизацию и виртуализацию экономики и экономических отношений.

Виртуальность можно определить как нечто возможное, потенциальное, мнимое, но в то же время как реальность, созданную человеком. Под виртуализацией можно понимать любое замещение реальности ее образами – симуляцией (виртуальной формой). Важно понимать, что информационные технологии представляют собой не ключевое звено виртуальности, а катализатор, обеспечивающий ускорение процесса виртуализации.

Проявления виртуальности можно подчеркнуть в различных общественных сферах: происходит модернизация социальных взаимодействий, политических и экономических процессов. В рамках данной работы подробнее остановимся на проявлениях виртуальности в экономической сфере. Возникновение феномена виртуальности опосредовало процесс виртуализации экономики, который в настоящее время формирует мировое экономическое пространство. Все большую значимость приобретает виртуальная экономика, существующая наравне с реальной экономикой и опосредованная функционированием последней.

В узком смысле виртуальную экономику можно трактовать как нечто синтетическое, основанное на обмене виртуальными благами в рамках игровой виртуальной реальности. В широком смысле виртуальная экономика представляет собой реальность, в рамках которой происходит распространение высокотехнологичных секторов экономики, что в свою очередь оказывает революционизирующее воздействие и на традиционные секторы.

* Научный руководитель – Коновалова Мария Евгеньевна, доктор экономических наук, профессор.

Реальная виртуальная экономика не является противопоставлением реальной в традиционном понимании последней: отличаясь специфическими законами существования и функционирования они взаимно дополняют друг друга. Для виртуальной экономики отсутствуют территориальные границы, что способствует ускорению взаимодействия между экономическими субъектами и более эффективному функционированию реальной экономики. Предполагается, что возможно выделение «некомпьютерной» виртуализации, связанной с развитием финансового сектора экономики, связей с общественностью, и «компьютерной» виртуализации, связанной с развитием коммуникаций, Интернета и усложнением используемого программного обеспечения¹.

Основные проявления виртуализации экономических отношений можно охарактеризовать, опираясь на группы виртуальной экономики, выделенные В. Ф. Паульманом:

- 1) Игровая сфера;
- 2) Сфера торгового обращения;
- 3) Сфера движения фиктивного финансового капитала;
- 4) Сфера денежного обращения².

По мнению В. Ф. Паульмана, в игровой сфере виртуализация выражается в погружении в виртуальные миры и формировании спроса на развлечения в виде компьютерных игр³. Произошло возникновение нового вида бизнеса, воплощенного в киберпространстве и способного конкурировать со сферой традиционных развлечений. С другой стороны, характеристику виртуальной экономики в игровой сфере можно дать через призму торговых отношений в онлайн-играх: пользователи приобретают внутриигровые ценности за деньги и имеют возможность обмениваться приобретенным имуществом с другими пользователями, что формирует экономическое пространство в рамках конкретной игры.

Виртуальная экономика в сфере торгового обращения проявляется в виде онлайн-торговли, подразумевающей обеспечение процесса покупки-продажи товаров и услуг посредством взаимодействия с использованием Интернета. В настоящее время уже сформировано несколько схем взаимодействия субъектов онлайн-торговли:

- B2C «Бизнес-Потребитель» – обеспечение розничной торговли с помощью Интернет-площадок (онлайн-магазины, маркетплейсы, электронные каталоги);
- B2B «Бизнес-Бизнес» – обеспечение торговых операций в корпоративном сегменте с помощью специализированных Интернет-порталов;
- C2C «Потребитель-Потребитель» – обеспечение торговых операций между физическими лицами посредством электронных досок объявлений, каталогов, аукционов;
- G2C «Правительство-Потребитель» – обеспечение отношений государства и граждан с помощью Интернет-порталов оказания государственных услуг;
- G2B «Правительство-Бизнес» – обеспечение отношений государства и юридических лиц с помощью Интернет-площадок государственных закупок, налоговых сервисов и иных порталов.

В сфере движения фиктивного финансового капитала виртуализация экономики проявляется главным образом в росте объемов фиктивного финансового капитала, что опосредует отрыв финансового сектора экономики от реального: доходы, получаемые посредством спекулятивных операций на рынке ценных бумаг, и объемы предоставляемых кредитных средств стали значительно превышать доходы производственного сектора⁴. За

период с 2012 по 2020 год наблюдается стабильное превышение объема торгов на Московской бирже по сравнению с ВВП Российской Федерации в 5,4-9,9 раз. Можно подчеркнуть опережающие темпы прироста объемов биржевых операций 13,17% в среднем за год против темпа прироста объема ВВП, равного 5,84%.

Фиктивность кредитных средств проявляется в том, что в основном они не являются полностью обеспеченными реальными доходами экономических субъектов, а связываются с гипотетически возможными доходами заемщиков, еще не полученными в процессе производства⁵. В свою очередь фиктивность капитала на рынке ценных бумаг выражается в порождении спекулятивного ажиотажа спроса к тому или иному финансовому инструменту, не подкрепленного увеличением производственных или финансовых показателей эмитентов ценных бумаг. Данная тенденция в конечном счете является главным источником образования кредитного пузыря, влекущего за собой инфляционные процессы и кризисные явления.

Проявление виртуализации в сфере денежного обращения преимущественно заключается в росте объемов рынка электронных платежных систем, а также расширении многообразия инструментов, выполняющих роль денег. Необходимо подчеркнуть важное значение увеличения объемов эмитируемых электронных и, в частности, цифровых денег, так как их появление и существование не является главным свидетельством виртуализации денежной сферы в силу их способности выполнять ряд денежных функций

Прослеживаются различия динамики объемов денежной массы (M2) Российской Федерации и рыночной капитализации рынка криптовалют⁶. Для первого характерным является постепенный ежемесячный прирост, не превышающий 5,8% в месяц, а также редкие периоды падения не более, чем на 2,9% за месяц. При этом общий прирост за рассматриваемый период составил 49,9%. Для капитализации рынка криптовалюты, напротив, характерна нестабильная динамика: ежемесячно наблюдаются как периоды активного роста (до 132,2% за месяц), так и падения (до -36% за месяц). Совокупный прирост капитализации в период с января 2017 по февраль 2021 года составил 5383,1%.

Виртуализация денежного обращения по своей природе наиболее близка к виртуализации в сфере фиктивного финансового капитала, так как заключается в выпуске и обращении определенного объема ничем не обеспеченных денежных знаков, что опосредует инфляционные процессы.

Таким образом, посредством виртуализации на современном этапе была сформирована виртуальная экономика, для которой являются характерными следующие черты:

- Модернизация экономических процессов и их внедрение в виртуальное пространство;
- Увеличение скорости движения капитала и исчезновение границ его пространственного перемещения;
- Подмена реальных ценностей виртуальными и развитие сделок спекулятивного характера;
- Высокая вероятность развития спекулятивных пузырей на финансовом рынке;
- Угроза уязвимости экономической и, в частности, финансовой системы вследствие технических сбоев компьютерных сетей.

Феномен криптовалюты как одной из разновидности цифровых денег имеет непрерывную связь с развивающейся в настоящее время виртуальной экономикой, представляющей собой очередной этап экономического развития общества⁷. Стоит подчеркнуть, что характер данной связи является специфическим: в отношении виртуальной экономики цифровые деньги одновременно выступают как продуктом виртуализации, так и определяющим ее фактором.

Непрерывная эволюция экономического развития и его глобальная трансформация, характерная в последние десятилетия, повлекли за собой аналогичные изменения и в денежной сфере. С данной стороны криптовалюты представляют собой эволюционную форму денег, созданную посредством формирования и функционирования виртуальной экономики.

Появление электронных, а затем и цифровых денег стало закономерным следствием формирования экономически обоснованной потребности в них, а также создания технологических условий для поддержания их функционирования. Виртуализация, характерная для нового этапа развития общества, является условием возникновения криптовалют по ряду присущих ей черт:

- ускоренные темпы научно-технологического прогресса;
- формирование потребности ускорения осуществления платежных операций;
- потребность пользователей в удобстве и автономии при осуществлении платежей;
- необходимость в технологическом соответствии форм платежей экономическим процессам (например, в сфере электронной коммерции);
- потенциальное введение административных ограничений оборота наличных денежных средств в ряде стран мира.

Отталкиваясь от определения цифровых денег, акцентирующего внимание на обязательном воплощении их в цифровой форме, можно предположить, что возникновение криптовалют главным образом опосредовано «компьютерной» виртуализацией конца двадцатого века, предполагающей внедрение электронно-вычислительных машин и виртуальных информационных систем для осуществления широкого многообразия экономических, технологических и социальных процессов. В частности, отражением виртуализации выступает динамика затрат организаций в сектор ИКТ.

В различные периоды соотношение затрат организаций на ИКТ отличается: в период с 2003 по 2014 годы на приобретение вычислительной техники и оплату услуг электро-связи приходится не менее 20% общих расходов. При этом доля данных расходов имеет тенденцию к снижению в среднем на 5,68% и 0,36% в год соответственно. Доля затрат на приобретение программных средств и оплату услуг сторонних организаций и специалистов по ИКТ растет на 7,31% и 6,62% в среднем за год, что связано с изменением нужд организаций в товарах или услугах сектора ИКТ и свидетельствует об изменении характера виртуализации.

Другим важным условием появления криптовалют является сформировавшаяся потребность общества в удобстве осуществления платежей, подразумевающая, в частности, высокую скорость выполнения транзакций и независимость фактического местоположения плательщиков. Статистически данную потребность можно обосновать постфактум,

наблюдая стремительное увеличение количества платежных операций с использованием электронных средств платежа в период их активного развития

В среднем за рассматриваемый период темп прироста количества безналичных платежей, включающих платежные поручения, аккредитивы, платежные требования, инкассовые поручения и поручения на перевод денежных средств без открытия банковского счета плательщика физического лица составляет 1,46% в год, при этом в период с 2015 по 2017 год наблюдается отрицательный прирост в среднем на 2,02%. Среднегодовой прирост количества операций по переводу электронных денег составил 29,01%, при этом ежегодный прирост является неравномерным и составляет от 4,71% до 85,05% в год. Темпы прироста количества операций с использованием ЭСП в среднем за период в 19,9 раз превышают темпы прироста количества безналичных платежей, что говорит о высокой популярности ЭДС среди пользователей, что вызвано потребностью в возможности мгновенного и автономного осуществления платежей, свойственной, в частности, и для цифровых денег.

Таким образом, виртуализация является источником формирования условий для цифровизации денег и денежного обращения. При этом переход к использованию криптовалют опосредован усовершенствованием конкретных видов электронных средств платежа и динамичным процессом их развития, который включает расширение функционала электронных денег, модернизацию технологических особенностей их функционирования, увеличение скорости и масштабов совершаемых операций.

В процессе распространения криптовалют данный вид денежных средств приобрел новую роль в виртуальной экономике, став ее детерминантой, способствующей трансформации и ускорению экономических процессов.

В современности роль криптовалют является многогранной, что опосредует изучение данной категории как фактора развития виртуальной экономики с широкого множества позиций, в частности:

- Экономической эффективности использования криптовалют;
- Влияния использования частных цифровых валют в качестве инструмента диверсификации инвестиционных вложений.

Наиболее очевидным эффектом от использования криптовалют является увеличение скорости денежного обращения, а, следовательно, и эффективности обеспечения расчетов в случаях, когда использование традиционных средств платежа не выгодно. В таком случае цифровые деньги выступают в роли связующего звена, способствующего сокращению издержек при использовании кредитных средств и ускорению дезинтермедиации платежей, что становится фактором увеличения объема коммерческих сделок между контрагентами на различных рынках и косвенно опосредует экономический рост.

В менее развитых регионах преобразования в технологии осуществления платежей посредством внедрения использования цифровых денег способствует расширению доступа клиентов к платежной системе удаленных организаций, что снижает неравномерность распределения финансовых услуг по регионам, так как основой для обеспечения платежей операций является доступ к сети Интернет.

Факт активного развития операций с криптовалютами ставит вопросы, разработка решений которых служат факторами трансформации экономического пространства.⁸ В частности, к таким вопросам относятся: определение статуса, принципов регулирования и кон-

троля операций с криптовалютами, разработка соответствующего законодательства, определение влияния на денежную массу и инфляционные процессы, обеспечение защиты от потенциальных угроз, формирование системы управления рисками и ряд других вопросов.

Резюмируя вышесказанное, можно сделать следующие выводы:

- виртуализация представляет собой неотъемлемый и опосредованный эволюцией процесс, одновременно протекающий в различных сферах общественной жизни;
- в сфере денежного обращения виртуализация проявляется в неограниченной возможности увеличения количества цифровых денег без обеспечения или, другими словами, криптовалют, при этом с наличием возможности проведения операций с ними в виртуальном пространстве;
- в условиях протекания процесса виртуализации произошло возникновение криптовалют, факт распространения и использования которых сделал их детерминантной виртуализации, способствуя трансформации экономических процессов.

¹ Акимов, О. М. Цифровые деньги на современном этапе: ключевые риски и направления развития / О. М. Акимов, О. И. Ларина // Финансы: теория и практика. - 2020. - № 24. - С. 18-30.

² Алдабаева, М. С. Цифровые деньги как фактор развития инновационной экономики / М. С. Алдабаева, Я. В. Бацына, Ю. О. Плехова // StudNet. - 2020. - № 8. - С. 313-325.

³ Бабаев, Д. Б. Об особенностях трактовки содержания термина «Виртуальная экономика» / Д. Б. Бабаев // Современные наукоемкие технологии. Региональное приложение. - 2009. - № 4. - С. 13-18.

⁴ Бабкин, А. В. Электронные деньги как фактор развития цифровой экономики / А. В. Бабкин, В. В. Пшеничников // Научно-технические ведомости СПбГПУ. Экономические науки. - 2017. - № 1. - С. 32-42.

⁵ Белокрылова, О. С. Цифровизация денег как фактор виртуализации активов / О. С. Белокрылова, Е. В. Гончарова // Большая Евразия: Развитие, безопасность, сотрудничество. - 2019. - № 2. - С. 218-222.

⁶ Говядинова, Н. Н. Цифровые деньги как перспективное средство осуществления расчетов в современных условиях / Н. Н. Говядинова, Л. К. Голенда, К. А. Забродская // Инновационное развитие экономики: предпринимательство, образование, наука : сб. науч. тр. / – Минск : ГИУСТ БГУ. - 2017. - С. 305-307.

⁷ Кандрашина, Е. А. Сравнение уровня локализации заводов альянса Renault-Nissan-Mitsubishi в России и Китае / Е. А. Кандрашина, Д. В. Алешкова // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2019. – № 2-1. – С. 156-160. – EDN SDGDZI.

CRYPTOCURRENCIES AND THEIR IMPACT ON THE MODERN ECONOMY

© 2023 Shamukov Evgeny Evgenievich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: mkonoval@mail.ru

Keywords: cryptocurrency, money, institutional systems, crypto exchange, token, quasi-money.

The article examines the process of formation and development of the cryptocurrency market, describes the key patterns and features of the formation of this segment. Measures to improve the institutional environment for regulating the cryptocurrency market are substantiated.

ЭКОНОМИКО-СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ОСНОВНЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ФИНАНСОВОЙ И СТРАХОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РФ

© 2023 Шведова Ангелина Владиславовна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: angelina.shvedova.as@gmail.com

Ключевые слова: экономико-статистический анализ, виды экономической деятельности, финансовая деятельность, страховая деятельность, интегральная оценка, рейтинг, COVID-19, устойчивость сектора.

В статье представлен экономико-статистический анализ показателей, которые, по мнению автора, характеризуют развитие финансовой и страховой деятельности в РФ за период 2017–2021 гг. Исследована территориальная дифференциация регионов по уровню развития рассматриваемого вида экономической деятельности. На основе построенной интегральной оценки выявлены наиболее финансово устойчивые субъекты РФ.

2020 год стал периодом страшных вызовов и значительных изменений не только в российской, но и мировой экономике. В связи с этим, изучение состояния сфер экономической деятельности в период до пандемии COVID-19 и после представляет особую актуальность для оценки ущерба событий 20-го года и дальнейшей послепандемийной адаптации.

Особое значение отдается роли финансовой и страховой экономической деятельности, которая является основой финансовой стабильности не только отдельных регионов, но и страны в целом. Анализ и изучение данного экономического вида деятельности позволяет оценить развитие финансовых и страховых институтов на допандемийном этапе, а также рассмотреть их восстановление в рамках «новой» экономики¹.

Для анализа уровня развития данной экономической деятельности в регионах были взяты следующие относительные показатели^{2,3} по каждому субъекту РФ:

- Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата и число высокопроизводительных мест (на 1000 предприятий в отрасли), характеризующие меру привлекательности работы в данной сфере деятельности⁴;
- Уровень ВРП (на одного занятого в отрасли), который указывает об эффективном использовании ресурсов и производительности в финансово-страховой сфере⁵;
- Инвестиции в основной капитал (на одну организацию в отрасли) указывают на рост и модернизацию отрасли.

* Научный руководитель – **Баканач Ольга Вячеславовна**, кандидат экономических наук, доцент.

Далее были вычислены описательные статистики по вариации исследуемых показателей за два года (см. таблицу) с использованием пакета прикладной программы STATISTICA:

Результаты расчета описательных статистик по годам и показателям

Характеристика	Годы сравнения	Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата, руб.	Уровень ВРП (на одного занятого), руб.	Инвестиции в основной капитал (на одну организацию), руб.	Число высокопроизводительных рабочих мест на 1000 предприятий
Среднее	2017	57 491	141 727	2 420	11
	2021	74 083	259 577	3 177	13
Размах	2017	122 251	422 584	40 902	35
	2021	186 398	3 126 423	26 421	25
Станд. отклон.	2017	21873,98	79893,45	4904,43	5,41
	2021	29628,23	365790,14	4803,89	5,06
Медиана	2017	51 489	129 937	1 046	10
	2021	65 946	185 023	1 411	12

Источник: составлено автором на основе пакета STATISTICA

На основе проанализированных данных можно сделать вывод о том, что средние значения по показателям положительно изменились за 5 лет – среднемесячная номинальная начисленная заработная плата на одного работника выросла почти на 29%. Прирост медианного значения на 28% позволяет судить о сохранении тенденции неравномерного развития регионов, о чем говорит и увеличение размаха между максимальным и минимальным значением среднего уровня ВРП в 2021 году по сравнению с 2017 годом.

Для создания типологии регионов по уровню развития финансовой и страховой сферы деятельности используем непараметрический метод сравнительного анализа, который включает многомерную обобщающую оценку, а именно метод Паттерн. Перед расчетом интегральной оценки исключим 8 субъектов РФ, которые в выборке являются аномальными значениями.

Данный метод заключается в нахождении средней арифметической из оценок значений индикаторов в процентах к наилучшим значениям. При вычислении наилучших значений каждого индикатора мы будем учитывать, что для факторов наилучшее значение – максимальное.

По итогам группировки с применением многомерной обобщающей оценки, значение которой варьируется от 0,11 (низкий уровень) до 0,69 (высокий уровень), мы можем сгруппировать регионы в зависимости от результатов и сравнить полученную типологию с результатом 2017 года (см. рисунок).

Таким образом, за 5 лет почти 39% исследуемых регионов так или иначе изменили свой уровень развития данной сферы. В основном регионы улучшили свои показатели, так 21 субъект РФ из группы с низким уровнем развития перешли в группу со средним. К регионам с высоким уровнем развития сферы финансов и страхования в 2021 году можно отнести Воронежскую и Сахалинскую области. Оценка некоторых субъектов РФ понизи-

лась за 5 лет, вследствие чего такие регионы как Республика Мордовия, Ханты-Мансийский автономный округ, Тюменская область, Забайкальский край и Чукотский автономный округ оказались в группе со средним уровнем развития, что может быть связано с экономическими последствиями пандемии, изменением конкурентоспособности ресурсов регионов, с ухудшением демографической ситуации и другими региональными особенностями.



Рис. Картограмма распределения регионов по уровню развития финансовой и страховой деятельности

По итогам проведенного анализа можно сделать вывод о сохранении территориальной дифференциации регионов по уровню развития финансовой и страховой сферы экономической деятельности, а также идентифицировать регионы, которые особенно тяжело пережили кризисные пандемийные годы, что сказалось на объеме не только предоставленных финансовых услуг, но и на развитии субъектов в целом. В связи с этим, региональная политика должна учитывать поддержку регионов и разрабатывать меры, которые позволят устранить негативные последствия кризисных лет.

¹ Новиков, А. В. Финансовая и страховая деятельность как перспективная экономическая специализация субъекта Российской Федерации / А. В. Новиков // Регион: Экономика и Социология. – 2022. – № 4(116). – С. 3-30.

² Официальный сайт Росстата. URL: - <https://www.gks.ru/> (дата обращения: 27.10.2023).

³ Единая межведомственная информационно-статистическая система. URL: <https://www.fedstat.ru/> (дата обращения: 27.10.2023).

⁴ Трудовые ресурсы как фактор развития региональной экономики / О. В. Власова, О. Н. Пронская, А. Ю. Быстрицкая [и др.] // Экономические науки. – 2019. – № 173. – С. 51-57.

⁵ Анализ региональной структуры валового регионального продукта по видам экономической деятельности: проблемы определения приоритетных направлений развития экономики // Научный электронный журнал «Меридиан». URL: https://elibrary.ru/download/elibrary_41489808_96008889.pdf (дата обращения: 27.10.2023).

ECONOMIC AND STATISTICAL ANALYSIS OF THE MAIN INDICATORS OF FINANCIAL AND INSURANCE ACTIVITY IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2023 Shvedova Angelina Vladislavovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: angelina.shvedova.as@gmail.com

Keywords: economic and statistical analysis, types of economic activity, financial activity, insurance activity, integral assessment, rating, COVID-19, sector sustainability.

The article presents an economic and statistical analysis of indicators that, according to the author, characterize the development of financial and insurance activities in the Russian Federation for the period 2017-2021. The territorial differentiation of regions according to the level of development of the considered type of economic activity is investigated. Based on the constructed integral assessment, the most financially stable subjects of the Russian Federation are identified.

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ УРОЖАЙНОСТИ ПШЕНИЦЫ В ФЕРМЕРСКИХ ХОЗЯЙСТВАХ И ХОЗЯЙСТВАХ ИНДИВИДУАЛЬНЫХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

© 2023 Ширнаева Светлана Юрьевна
старший преподаватель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: shirnaeva_sy@mail.ru

Ключевые слова: мониторинг урожайности зерна, структура, динамика, озимая пшеница, группировка.

В статье рассмотрена структура посевов в хозяйствах Самарской области, проанализирована динамика средней урожайности озимой пшеницы в фермерских хозяйствах и хозяйствах индивидуальных предпринимателей региона за период с 2013 по 2022 г. Осуществлена группировка муниципальных районов Самарской области по урожайности озимой пшеницы в фермерских хозяйствах и хозяйствах индивидуальных предпринимателей в 2022 г.

С целью обеспечения продовольственной безопасности Российской Федерации и устойчивого развития сельскохозяйственного производства в 2021-2022 гг. был подготовлен целый ряд нормативных актов по мониторингу зерна¹. В рамках данного мониторинга должны быть реализованы «анализ и оценка объема и потребительских свойств зерна, произведенного на территории Российской Федерации»². Одним из важнейших объектов мониторинга должны стать фермерские хозяйства, специализирующиеся на растениеводстве.

Самарская область является крупным поставщиком сельскохозяйственной продукции в Приволжском Федеральном округе. По итогам 2021 года экспорт продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья в регионе составил 287,5 млн долларов США, что составляет 5,5% от общего объема экспорта региона³.

Традиционно Самарская область специализируется на производстве зерна. По данным 2021 г. пшеница стоит на втором месте после подсолнечника в структуре посевов региона (рис. 1).

В Самарской области насчитывается около 4 тысяч фермерских хозяйств, большая часть которых занимается растениеводством⁴. В данной работе предпринята попытка провести статистический анализ деятельности фермерских хозяйств Самарской области на примере такого показателя, как урожайность озимой пшеницы.

Среди проблем, с которыми сталкиваются фермеры Самарской области можно выделить следующие:

- регион традиционно является зоной рискованного земледелия;
- часть территории области имеет проблемы с водоснабжением;
- невозможно спрогнозировать спрос на свою продукцию;

- не все фермерские хозяйства, занимающиеся земледелием, могут вовремя продать урожай прошлого года, что затрудняет возврат кредита и своевременный ремонт техники;
- рост цен на топливо и сельскохозяйственную технику;
- нехватка квалифицированных кадров.

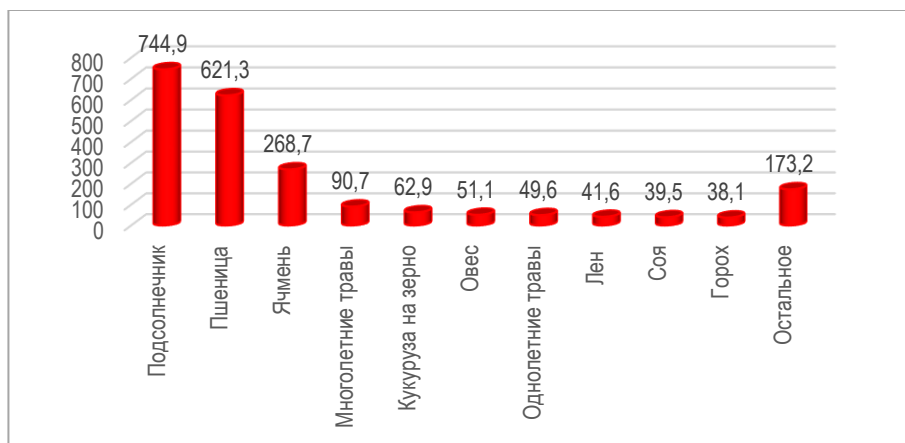


Рис. 1. Структура посевов в хозяйствах Самарской области в 2021 г. (тыс. га)

Источник: <https://rosstat.gov.ru/folder/210/document/13226>.

Несмотря на перечисленные проблемы, за период с 2013 по 2022 г. наблюдалась тенденция роста (неустойчивая) средней урожайности озимой пшеницы в фермерских хозяйствах Самарской области (рис. 2). Средний темп прироста составлял 7,6%. 2022 год характеризовался рекордной урожайностью зерна, в том числе и озимой пшеницы, средняя урожайность которой в фермерских хозяйствах и хозяйствах индивидуальных предпринимателей составила 37,1 ц/га.

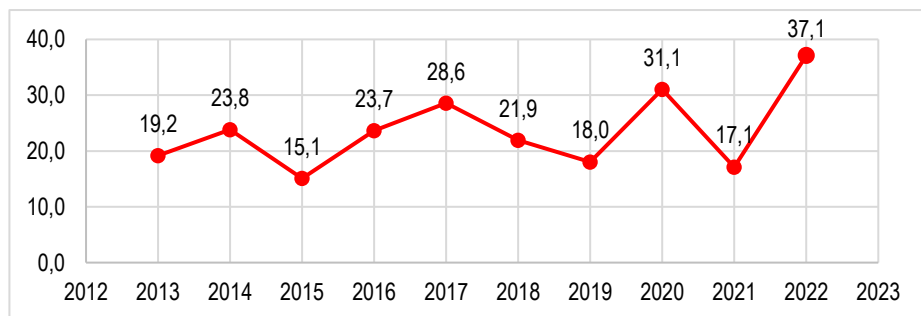


Рис. 2. Динамика средней урожайности озимой пшеницы в крестьянских (фермерских) хозяйствах и хозяйствах индивидуальных предпринимателей Самарской области за период с 2013 по 2022 г. (ц/га убранной площади)

Источник: <https://rosstat.gov.ru/dbscripts/munst/munst36/DBInet.cgi#1>, расчеты автора.

Для оценки эффективности деятельности фермерских хозяйств и хозяйств индивидуальных предпринимателей была осуществлена группировка муниципальных районов региона по урожайности озимой пшеницы в вышеперечисленных хозяйствах (см. таблицу).

**Группировка муниципальных районов Самарской области
по урожайности озимой пшеницы в крестьянских (фермерских) хозяйствах
и хозяйствах индивидуальных предпринимателей в 2022 г. (ц/га убранной площади)**

№ группы	Урожайность	Муниципальные районы
1	19,51-27,81	Шенталинский, Камышлинский
2	27,81-36,11	Большечерниговский, Красноярский, Исаклинский, Клявлинский, Шигонский, Елховский, Похвистневский, Челно-Вершинский, Кошкинский, Ставропольский
3	36,11-44,40	Хворостянский, Сызранский, Богатовский, Приволжский, Волжский, Борский, Сергиевский, Пестравский, Большеглушицкий, Кинель-Черкасский
4	44,40-52,70	Алексеевский, Нефтегорский, Безенчукский, Кинельский, Красноармейский

Источник: <https://rosstat.gov.ru/dbscripts/munst/munst36/DBInet.cgi#1>, расчеты автора

Результаты группировки показывают, что в большинстве районов фермерские хозяйства добились урожайности озимой пшеницы выше, чем прогнозируемой (33,2 ц/га)⁵.

В заключении необходимо отметить, что оперативный статистический анализ урожайности является важным инструментом мониторинга зерна, позволяющий корректировать текущее управление процессом сельскохозяйственного производства и прогнозировать его развитие.

¹ Исаенко А.В., Устинова Е.М., Висторобская Е.Н. Направления совершенствования системы статистических показателей деятельности крестьянских (фермерских) хозяйств: региональный аспект // Вестник Белгородского университета кооперации, экономики и права. 2022. № 3 (94). С. 20-29.

² Постановление Правительства РФ от 15 февраля 2022 г. № 176 «Об осуществлении государственного мониторинга зерна» // КонсультантПлюс. URL: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/403453046/> (дата обращения: 29.10.2023).

³ Основные показатели внешнеэкономической деятельности Самарской области [Электронный ресурс] URL: https://63.rosstat.gov.ru/foreign_trade (дата обращения: 28.10.2023).

⁴ Ганенко И., Максимова Е. Между «Севером – Югом» и «Западом – Востоком». Потенциал развития сельского хозяйства Самарской области // Агроинвестор. 2 июня 2023 г. URL: <https://www.agroinvestor.ru/regions/article/40413-mezhdu-severom-yugom-i-zapadom-vostokom-potentsial-razvitiya-selskogo-khozyaystva-samarskoy-oblasti/> (дата обращения: 29.10.2023).

⁵ Бюллетень «Развитие сельскохозяйственных культур в первой половине лета 2022 года на основе данных дистанционного мониторинга». 12 июля 2022 года. URL: http://pro-vega.ru/press/2022_07_12_crops.pdf (дата обращения: 30.10.2023).

STATISTICAL ANALYSIS OF WHEAT YIELD IN FARMS AND FARMS OF INDIVIDUAL ENTREPRENEURS OF THE SAMARA REGION

© 2023 Shirnaeva Svetlana Yuriyevna
Senior Lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: shirnaeva_sy@mail.ru

Keywords: grain yield monitoring, structure, dynamics, winter wheat, grouping.

The article examines the structure of crops on farms in the Samara region and analyzes the dynamics of the average yield of winter wheat on farms in the region for the period from 2013 to 2022. The grouping of municipal districts of the Samara region according to the yield of winter wheat in farms and farms of individual entrepreneurs in 2022 was carried out.

СУЩНОСТЬ И ФАКТОРЫ ПОВЫШЕНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ОТРАСЛИ РФ

© 2023 Яковлев Роман Олегович*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: yakroman@bk.ru

Ключевые слова: инвестиции, инвестиционная привлекательность, отрасль, сельское хозяйство, растениеводство, животноводство, государственная поддержка.

В статье рассмотрены сущность инвестиционной привлекательности отрасли, ее основные составляющие; факторы, влияющие на повышение инвестиционной привлекательности; способы осуществления частных инвестиций в сельское хозяйство. Указана необходимость разработки новой стратегии развития сельскохозяйственной отрасли России с учетом импортозамещения.

Инвестиционная привлекательность отраслей – интегральная характеристика отдельных отраслей экономики с позиции перспективности развития, доходности инвестиций и уровня инвестиционных рынков¹. Критерии инвестиционной привлекательности отдельной сферы деятельности (отрасли), представлены на рис. 1.

Оценка инвестиционной привлекательности отдельных отраслей осуществляется при разработке инвестиционной стратегии компании. Одна из главных задач, стоящих перед инвестором: выбор в качестве объекта инвестирования компаний тех отраслей, которые имеют наилучшие перспективы развития и могут обеспечить наибольший эффект от вложений.

Одной из ключевой отраслей российской экономики является сельское хозяйство, которое играет одну из ключевых ролей в обеспечении продовольственной безопасности РФ и устойчивого развития мирового сообщества в целом.

Основные факторы, которые делают сельское хозяйство инвестиционно привлекательной отраслью:

1. Растущий мировой спрос на продукты сельского хозяйства. Население Земли продолжает расти, и именно от этой отрасли зависит обеспечение населения продовольствием². Более того, социально-экономическое развитие многих стран приводит к увеличению уровня жизни и изменению потребительских привычек. Люди становятся все более заботливыми о своем питании, предпочитают качественные и экологически чистые продукты. Это создает дополнительные возможности для инвесторов, которые могут вложить средства в сельское хозяйство и удовлетворить растущий спрос.

* Научный руководитель – Пименова Елена Михайловна, кандидат экономических наук, доцент.

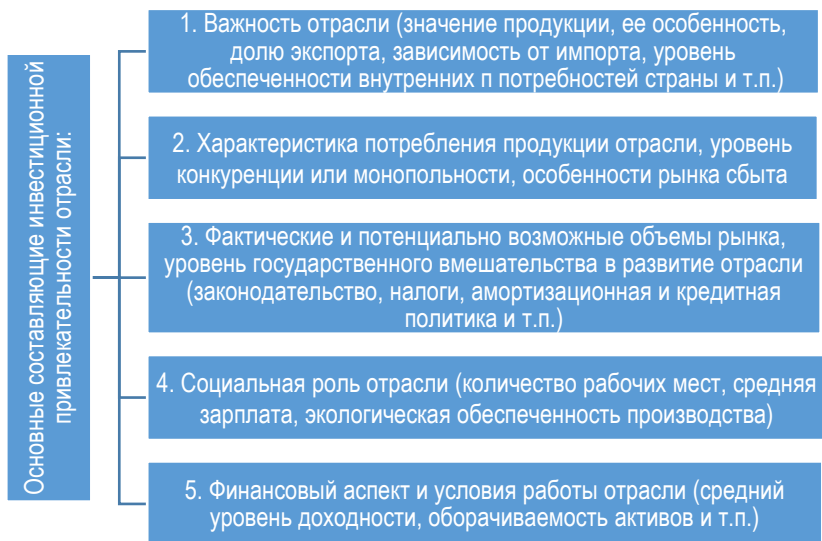


Рис. 1. Критерии инвестиционной привлекательности отрасли

2. Технологический прогресс. Сельскохозяйственные технологии постоянно совершенствуются, что приводит к увеличению эффективности и повышению урожайности. Новые методы возделывания почвы, использование современных машин и инструментов – все это позволяет сельскохозяйственным предприятиям производить больше продукции с меньшими затратами. Это открывает новые возможности для инвесторов, желающих вложить средства в сельское хозяйство, получить прибыль от увеличения производства и снижения издержек³.

3. Возможности развития экспорта и диверсификации. Международная торговля сельскохозяйственной продукцией является значимой составляющей мировой экономики, поэтому предприятия этой отрасли имеют возможность экспортировать свою продукцию на зарубежные рынки. Это позволяет увеличить прибыль, получить доступ к новым покупателям и регионам. Кроме того, инвесторы также могут рассмотреть возможности диверсификации в другие смежные отрасли, такие, как пищевая переработка и сельскохозяйственные технологии, что также создает новые возможности для вложений.

4. Поддержка со стороны правительства и международных организаций. Многие правительства придерживаются политики развития сельского хозяйства и представляют инвесторам различные финансовые и налоговые льготы, а также поддержку в области исследований и развития. Кроме того, некоторые международные организации (например, Всемирный банк, ООН по продовольствию и сельскому хозяйству) также активно помогают развивать сельскохозяйственный сектор и реализовывать инвестиционные проекты⁴.

Основные способы осуществления частных инвестиций в сельское хозяйство РФ указаны на рис. 2.

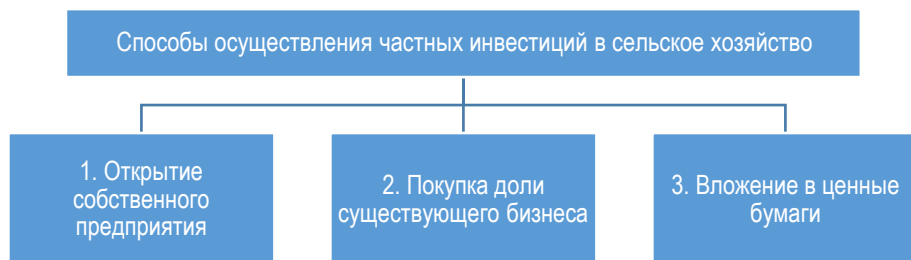


Рис. 2. Способы частного инвестирования в сельское хозяйство

На сегодняшний день производство основных продуктов растениеводства и животноводства в РФ в среднем увеличивается⁵, и привлечение инвестиций будет способствовать развитию отрасли.⁷ Так, например, приток денежных средств в строительство увеличит мощность складирования сельскохозяйственной продукции, а совершенствование логистических цепочек расширит возможности транспортировки⁸. Инвестиции в агротехнологии также имеют большой потенциал, так как новые технологии способствуют снижению себестоимости и росту прибыли сельскохозяйственных компаний. Если рассматривать растениеводство, то здесь инвестиционный потенциал формируют качественные земли с сопутствующей инфраструктурой, наличием логистических цепочек и экспортных рынков.

Таким образом, для привлечения инвестиций необходима разработка новой стратегии развития сельского хозяйства как отрасли, обладающей большой инвестиционной привлекательностью. Целью должно стать формирование глобального уровня конкурентоспособности отечественной сельскохозяйственной продукции, а также продуктов ее переработки. Для достижения этой цели необходимо сосредоточиться на следующих моментах:

1. Отрасль не должна терять инвестиционную привлекательность в условиях санкций и ограничений, наложенных на РФ со стороны западных стран. Для этого она должна стать частью широкого осуществления стратегии импортозамещения как продукции, так и сельскохозяйственной техники, ориентироваться не только на внутренний рынок, но и на экспорт.

2. Для реализации стратегии импортозамещения необходима большая государственная поддержка отрасли. Российские сельскохозяйственные предприятия должны получать кредиты на льготных условиях, отсрочки разных видов, гранты, финансовое обеспечение затрат на создание научно-технического задела⁶. Более того, должны развиваться организационно-правовые формы хозяйствования на основе частно-государственного партнерства.

3. Должно происходить своевременное обновление материально-технической базы. Всем отраслям агропромышленного комплекса следует осуществлять переход на современные технологии и технику. Кроме того, новейшие технологические решения должны стать основой для хранения, переработки и логистики. Для получения максимального эффекта данной меры необходимо также повышать качество человеческих ресурсов и кадрового потенциала, способного осваивать новые технологии и рынки, в том числе увеличивать заинтересованность молодежи сельским хозяйством.

4. Выбранный курс развития должен учитывать особенности каждого региона РФ в этой сфере. Эффективное формирование отраслевых региональных кластеров агропромышленного производства также определяет достижение высоких результатов реализованной стратегии.

Таким образом, развитие сельского хозяйства в РФ имеет большое значение. В настоящее время ввиду низкого уровня инвестиционной деятельности в отрасли наблюдается недостаток оборотных средств и, как следствие, невозможность осуществления капитальных вложений. Поэтому именно поиск дополнительных источников инвестирования в сельское хозяйство определит его дальнейшее развитие.

¹ Пименова, Е. М. Теоретические аспекты исследования инвестиционной привлекательности субъектов хозяйствования / Е. М. Пименова // Экономика и предпринимательство. – 2023. – № 2 (151). – С. 808-812. – DOI 10.34925/EIP.2023.151.2.157. – EDN SVNKJK.

² Учебник для вузов / Р. И. Хасбулатов [и др.] : под редакцией Р. И. Хасбулатова. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2023. – с. 421.

³ Пименова, Е. М. Критерии оценки эффективности и успешности предпринимательства и малого бизнеса / Е. М. Пименова // Креативная экономика. – 2020. – Т. 14, № 10. – С. 2431-2444. – DOI 10.18334/ce.14.10.110959. – EDN THAJEZ.

⁴ Пименова, Е. М. Направления и перспективы роста прямых иностранных инвестиций в экономику Российской Федерации в условиях санкций / Е. М. Пименова // Экономические отношения. – 2020. – Т. 10, № 1. – С. 175-186. – DOI 10.18334/eo.10.1.100412. – EDN NHVAAN.

⁵ Показатели, характеризующие импортозамещение в России // Федеральная служба государственной статистики URL: <https://rosstat.gov.ru/folder/11188> (дата обращения: 20.10.2023).

⁶ Меры Правительства по повышению устойчивости экономики и поддержке граждан в условиях санкций // Правительство России URL: http://government.ru/sanctions_measures/ (дата обращения: 20.10.2023).

⁷ Кандрашина, Е. А. Выкуп совместного предприятия одной из сторон на примере ПАО «АВТОВАЗ» и General Motors Inc / Е. А. Кандрашина, Д. В. Алешкова // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2020. – № 1-1. – С. 364-367. – EDN GOXKUK.

⁸ Motivation Tools in Entrepreneurial Networks of Strategic Alliances / D. V. Aleshkova, D. A. Akopyan, N. V. Kalenskaya, R. N. Khusnutdinov // Lecture Notes in Networks and Systems. – 2021. – Vol. 161. – P. 533-537. – DOI 10.1007/978-3-030-60926-9_67. – EDN NTDUAW.

THE ESSENCE AND FACTORS OF INCREASING THE INVESTMENT ATTRACTIVENESS OF THE AGRICULTURAL SECTOR OF THE RUSSIAN FEDERATION

© 2023 Yakovlev Roman Olegovich

Student

Samara State University of Economics

E-mail: yakroman@bk.ru

Keywords: investments, investment attractiveness, industry, agriculture, crop production, livestock production, government support.

The article discusses the essence of the investment attractiveness of the industry, its main components; factors influencing the increase in investment attractiveness; ways of making private investments in agriculture. The necessity of developing a new strategy for the development of the agricultural sector of Russia, taking into account import substitution, is indicated.

УДК 4414

Код РИНЦ 10.00.00

doi:10.46554/Russian.science-2023.10-2-227/231

СУБСИДИАРНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ПО НАСЛЕДСТВУ

© 2023 Агеева Галина Евгеньевна

кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: galinaageeva@mail.ru

Ключевые слова: субсидиарная ответственность, контролирующие лица, банкротство, несостоятельность.

Статья посвящена изучению такого механизма обеспечения прав и имущественных интересов кредиторов обанкротившегося лица, как субсидиарная ответственность субъектов, контролирующих должника. В рамках исследования приведены позиции высших судебных инстанций. Подтверждена возможность не только посмертного привлечения бенефициаров коммерческого юридического лица, но и его наследников, которые по факту не знали и не принимали участия в деятельности организации, но должны отвечать в пределах стоимости перешедшего к ним имущества.

Конституция Российской Федерации предусматривает право каждого гражданина нашей страны свободно использовать у него имеющиеся способности для реализации предпринимательской и любой иной экономической деятельности в тех ее видах, которые не являются запрещенными законодательно.

Предпринимательская деятельность в общих чертах предполагает такое занятие, единственная цель которого заключается в постоянном получении прибыли. Формы предпринимательской деятельности по количеству участников, ее реализующих, распадаются на две большие группы:

- индивидуальная предпринимательская деятельность (закреплено ст. 23 Гражданского кодекса Российской Федерации² (далее – ГК РФ), эта форма не предполагает создание юридического лица);
- коллективная предпринимательская деятельность (предполагает формирование коммерческого юридического лица в различных организационно-правовых формах объединения).

Согласно общим положениям гражданского законодательства, гражданин, который осуществляет предпринимательскую деятельность индивидуально несет ответственность и риск наступления различных неблагоприятных имущественных последствий в пределах

того имущества, которым он владеет. В случае коллективного занятия предпринимательской деятельностью, гражданин отвечает по всем долгам предприятия в пределах того объема финансовых средств, которые он вложил в уставный капитал коммерческой организации.

Однако законодательно в ГК РФ был закреплён институт субсидиарной ответственности, который позволяет привлекать по долгам коммерческого юридического лица тех субъектов, которые его контролируют. Судебной практике данное понятие известно также давно. Так, ещё в 1996 году в совместном постановлении Пленумов двух высших судебных инстанций (Верховный Суд РФ и действовавший до 2014 года Высший Арбитражный Суд РФ) разъяснял правила о том, что «контролирующие должника лица могли быть привлечены к субсидиарной ответственности лишь в тех случаях, когда несостоятельность (банкротство) юридического лица вызвана их указаниями или иными действиями».

Институт субсидиарной ответственности в то время не был рабочим инструментом, позволяющим обеспечить интересы кредиторов коммерческого юридического лица. В связи с этим в 2009 году⁴ было запущено реформирование исследуемого института, которое не останавливается и по настоящее время. Особенно коснулась указанное субсидиарной ответственности, которая накладывается на лиц, контролирующих должника, в рамках разбирательства арбитражными судами дел о несостоятельности (банкротстве). Важно отметить, что субсидиарная ответственность, налагаемая в таких случаях, не имеет тождества с той субсидиарной ответственностью, к которой могут быть привлечены лица в соответствии со ст. 399 ГК РФ.

В 2017 году в Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)»⁵ была введена новая глава III.2, которая регламентирует вопросы привлечения к ответственности по образовавшимся долгам организации не только ее руководителя, но и иных лиц. Вскоре сформировалась судебная практика, анализируя которую, практикующие юристы начали говорить, что субсидиарная ответственность – это теперь, своего рода, пожизненная ответственность⁶.

Однако теперь, с учетом последних правовых позиций Верховного Суда Российской Федерации, можно перефразировать эту фразу и утверждать, о том, что не только пожизненный, но и посмертный, передаваемый, к тому же по наследству.

Итак, некоторыми юристами субсидиарная ответственность именуется в качестве частного случая деликтной ответственности⁷. Судебная практика данное мнение, в основе своей, не поддерживает. Вопрос имеет дискуссионный характер, не вдаваясь в рамках настоящего исследования в вопросы классификации, отметим лишь, что субсидиарная ответственность – это ответственность, к которой могут быть привлечены различные контролирующие и контролировавшие обанкротившееся коммерческое юридическое лицо субъекты (учредитель, генеральный директор, наемный менеджер...) в рамках судебного разбирательства дела о несостоятельности (банкротстве) коммерческого юридического лица.

Хочется отметить, что производство по таким делам порой весьма существенно отличается от разбирательства иных дел. Споры в рамках дела о банкротстве имеют особую процессуальную форму, специфический субъектный состав, своеобразные стандарты доказывания и, что примечательно, значительные сроки рассмотрения. Прежде всего, при разбирательстве вопроса о привлечении того или иного субъекта, контролировавшего

должника, к субсидиарной ответственности арбитражный суд изучает поведение бенефициаров юридического лица в аспекте добросовестности и целеполагания в интересах организации.

Конституционный Суд РФ неоднократно отмечал, что «Привлечение к такой ответственности предусматривает учет вины контролирующего лица в признании должника банкротом, предполагает проверку наличия причинно-следственной связи между действиями (бездействием) этого лица и фактически наступившим банкротством, преследует цели достичь определенности в вопросе о размере ответственности и обеспечить баланс имущественных интересов как привлекаемого к ней лица, так и кредиторов должника»⁸.

Избежать наложения такой ответственности можно, для этого необходимо обосновать, например, что в условиях обычного экономического оборота лицо действовало, во-первых, добросовестно, во-вторых, разумно, в-третьих, в интересах юридического лица и его кредиторов. Причем добросовестное поведение в коммерческих отношениях, по мнению КС РФ, высказанному в упомянутом постановлении, должно коррелироваться с процессуальной добросовестностью. Кроме того, важно помнить, что в подобных разбирательствах суд исходит из презумпции вины бенефициара.

В последнее время в среде юристов одним из доказательств, которые наиболее выгодно обосновывает данные обстоятельства, используется независимая экспертиза, выполняемая профессиональными субъектами рынка. Однако количество лиц, привлекаемых к субсидиарной ответственности, неуклонно растет.

Вероятно для того, чтобы субсидиарная ответственность, цель которой заключается в обеспечении соблюдения имущественных интересов кредиторов, была соблюдена и доведена до конца, Верховный Суд Российской Федерации закрепил правовую позицию, согласно которой субсидиарная ответственность не просто не является личной ответственностью и переходит к наследникам, но и может быть наложена посмертно.

Так, в самом конце 2019 года Верховный Суд наложил субсидиарную ответственность на уже умершее лицо и привлек в качестве его правопреемников – наследников⁹.

По положениям ГК РФ, наследник, если он принимает имущество, то автоматически он отвечает и по долговым обязательствам наследодателя, однако в пределах стоимости наследственной массы. Соответствующим образом, по мнению ВС РФ, наследники должны и отвечать по долгам кредиторов коммерческого юридического лица, если наследодатель являлся его бенефициаром и, по мнению судов, виновен в доведении до банкротства. Наиболее важными выводами ВС РФ являются следующие:

- не имеет принципиального значения момент смерти лица для начала рассмотрения вопроса о привлечении к субсидиарной ответственности, даже посмертно можно привлечь к ответственности.
- не имеет также значения то обстоятельство, было ли известна наследникам о возможном возложении субсидиарной ответственности.
- за наследниками суд оставляет право на судебную защиту в виде попытки обоснования добросовестности наследодателя и оспаривания его привлечения к ответственности.

Юристы высказывают серьезные опасения относительно фактической невозможности последнего пункта: наследники могут быть не осведомлены о делах покойного, не иметь доступа к необходимым доказательствам и прочее¹⁰. Однако позиция сформирована: суб-

сидиарная ответственность теперь является бременем не только лиц, контролирующих должника, но и их возможных наследников.

¹ Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 №6-ФКЗ, от 30.12.2008 №7-ФКЗ, от 05.02.2014 №2-ФКЗ, от 21.07.2014 №11-ФКЗ, от 14.03.2020 № 1-ФКЗ). Доступ из справ. правовой системы «КонсультантПлюс» (дата обращения: 27.10.2023).

² Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая): федер. закон от 30.11.1994 N 51-ФЗ: [ред. от 24.07.2023]: [с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2023]. Доступ из справ. – правовой системы «КонсультантПлюс» (дата обращения: 27.10.2023). – Текст: электронный.

³ Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации и Пленума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 01.07.1996 № 6/8 «О некоторых вопросах, связанных с применением части первой Гражданского кодекса Российской Федерации». Доступ из справ. правовой системы «КонсультантПлюс» (дата обращения: 27.10.2023).

⁴ Федеральный закон от 28 апреля 2009 г. N 73-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» (некоторые положения утратили силу). Доступ из справ. правовой системы «КонсультантПлюс» (дата обращения: 27.10.2023).

⁵ Федеральный закон от 26 октября 2002 года N 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)». Доступ из справ. правовой системы «КонсультантПлюс» (дата обращения: 27.10.2023).

⁶ В. Буркин. Субсидиарная ответственность - пожизненный долг. Что нужно знать? URL: https://zakon.ru/blog/2023/3/10/subsidiarnaya_otvetstvennost_-_pozhiznennyj_dolg_chno_nuzhno_znat (дата обращения: 27.10.2023).

⁷ Сила есть - субсидиарная ответственность найдется. URL: <https://pravo.ru/story/224935/> (дата обращения: 27.10.2023).

⁸ Постановление Конституционного Суда РФ от 30.10.2023 N 50-П «По делу о проверке конституционности пунктов 9 и 11 статьи 61.11 Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)» в связи с жалобой гражданки Л.В. Ваулиной». Доступ из справ. правовой системы «КонсультантПлюс» (дата обращения: 27.10.2023).

⁹ Определение СК по экономическим спорам Верховного Суда РФ от 16 декабря 2019 г. № 303-ЭС19-15056). Доступ из справ. правовой системы «КонсультантПлюс» (дата обращения: 27.10.2023).

¹⁰ ВС объяснил, почему субсидиарная ответственность передается по наследству. URL: <https://pravo.ru/story/217148/> (дата обращения: 27.10.2023).

SUBSIDIARY LIABILITY BY INHERITANCE

© 2023 Ageeva Galina Evgenevna
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: galinaageevva@mail.ru

Keywords: subsidiary liability, controlling persons, bankruptcy, insolvency.

The article is devoted to the study of such a mechanism for ensuring the rights and property interests of creditors of a bankrupt person as subsidiary liability of entities controlling the debtor. Within the framework of the study, the positions of the highest judicial instances are given. The possibility of not only posthumous involvement of the beneficiaries of a commercial legal entity, but also its heirs, who in fact did not know and did not participate in the activities of the organization, but must be responsible within the value of the property transferred to them, was confirmed.

ИСТОРИЯ ФОРМИРОВАНИЯ ИНСТИТУТА АДВОКАТСКОГО РАССЛЕДОВАНИЯ

© 2023 Азархин Алексей Владимирович
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: aazarkhin@mail.ru

Ключевые слова: адвокат-защитник, досудебные стадии, предварительное расследование, обвиняемый, состязательные начала, следственные действия, допуск защитника.

Статья посвящена анализу этапов формирования института адвокатского расследования в отечественном законодательстве. Автор уделяет внимание дореволюционному, советскому и современному периодам, показывая особенности каждого из них, динамику в научных взглядах на возможность участия защитника в досудебных стадиях процесса. При этом артикулируется мысль о том, что формирование данного института продолжается и имеет определенную перспективу в связи с расширением состязательных начал судопроизводства.

Первые упоминания об адвокатском расследовании мы находим в правовых установлениях ряда государств Западной Европы. С конца XIX столетия законодатель Франции легализовал возможность участия адвоката-защитника в предварительном расследовании. Впоследствии такой подход был воспринят и другими странами. Вместе с тем отечественный законодатель настороженно относился к допуску данного участника процесса на досудебные стадии, что подтверждается анализом дореволюционных и советских нормативных актов.

Сложившееся положение объяснялось характером генерального предварительного следствия, которое в дореформенный период фактически не подвергалось процессуальной регламентации. Следователь выступал в качестве его центральной фигуры, а защитник отсутствовал. С позиций формального следствия обвиняемый мог представлять любые сведения, способствующие его оправданию. Оказывать ему в этом содействие были призваны уездные стряпчие, которым вменялось в обязанность смотреть за ходом следствия. Однако соответствующие положения носили исключительно формальный характер.

Несколько позже к участию в расследовании были допущены депутаты от сословий, в зависимости от принадлежности обвиняемого. В их полномочия входило: наблюдать за расследованием. Если они выявляли нарушение прав привлекаемого к уголовной ответственности лица, то должны были письменно зафиксировать это, изложив свое мнение по конкретному вопросу. Справедливости ради заметим, что юридическая практика рассматриваемого периода не сохранила сведений о таких случаях. Таким образом, скорее, это было просто декларируемой возможностью, ничем неподкрепленной и негарантированной. Вместе с тем наделение депутатов подобными полномочиями достаточно интересно, поскольку них усматриваются элементы, близкие к профессиональной защите обвиняемого.

В ходе подготовки Устава уголовного судопроизводства предлагалось допустить защитника к участию в деле со стадии предварительного расследования. Данная мысль обосновывалась наличием такого права у стороны обвинения, реализующей его путем участия в следственных действиях. В пояснениях к проекту делался акцент на недопустимость смешения процессуальных функций – обвинения, защиты и рассмотрения дела по существу. При этом подвергалась критике практика сосредоточения в руках следователя полномочий по собиранию и улик, и доказательств невиновности. Однако соответствующий подход вызвал резкие возражения в правительственных структурах. Представители власти высказывали опасение, что защитник будет противодействовать обвинению в собирании доказательств, способствуя сокрытию следов преступления. Консервативный подход перевесил и состязательные начала на стадии предварительного расследования допущены не были. С введением института судебных следователей был вновь поднят вопрос об участии защитника на досудебных стадиях, даже предпринимались попытки разработки соответствующих законопроектов. Но положительного результата добиться не удалось.

Анализ дореволюционного уголовно-процессуального законодательства России приводит нас к выводу о полном отстранении адвоката-защитника от участия на предварительном следствии¹.

Заметим, что революционная власть также не приветствовала допуск защитников на досудебные стадии процесса. Правозаступники участвовали лишь в работе трибуналов. В то же время в первых Декретах о суде упоминалось об участии защиты в деятельности следственной комиссии. На съезде комиссаров юстиции в 1918 году было провозглашено, что правозаступники вправе участвовать в деле со стадии предварительного следствия, с отнесением решения об их допуске к усмотрению трибунала.

Первые нормативные акты советского периода даже не упоминали о защитнике до суда. Вместе с тем в науке данная проблема была предметом дискуссии. Противники такого участия говорили, что оно приведет лишь к затягиванию следствия. Некоторые авторы были убеждены, что по групповым делам, где будут работать несколько адвокатов, с разными позициями, его проведение станет фактически невозможным. Сторонники допуска защиты полагали, что, если обвинение собрало обоснованные доказательства, не допустило при этом нарушений, ему вряд ли стоит опасаться участия адвокатов.

Большие надежды возлагались на принятие в 1936 году Конституции СССР, провозгласившей право обвиняемого на защиту. Однако фактически допуска адвокатов на следствие не произошло. Состязательность досудебных стадий не укладывалась в репрессивно-инквизиционные подходы.

Расширение участия защитника на предварительном следствии связано с реформированием процессуального законодательства в 1958-1961 годах. По целому ряду дел допуск защитника на досудебные стадии стал обязательным. В принципе можно было реализовать эту возможность по любому делу с момента предъявления обвинения, но по становлению прокурора.

Революционными стали положения п.7 ст. 202 УПК РСФСР (1960 года), в соответствии с которыми защитнику обвиняемого с разрешения следователя можно было присутствовать при производстве следственных действий, но только тех, которые проводились по ходатайству адвоката и его подзащитного. С одной стороны, в принципе прорывом было

появление такого нормативного положения. С другой, реализация соответствующего права целиком зависела от усмотрения следователя, который мог отказать в удовлетворении заявленного защитой ходатайства. Кроме того, настораживал термин «присутствовать», определявший адвокату исключительно пассивную роль статиста. Подход законодателя выглядел как определенная уступка и был результатом многолетних теоретических дебатов. Незначительные корректировки осуществлялись и в последующем.

Новой вехой стала разработка Концепции Судебной реформы, одним из векторов которой стало расширение прав защитников на привлечение доказательств. Авторы этого программного документа сформулировали тезис о необходимости предоставления адвокату-защитнику возможности самостоятельно собирать доказательства.

Процессуальная наука разделилась на две школы: сторонники первой призывают к тотальной состязательности предварительного расследования, с наделением защитника правом собирания доказательств наряду с обвинением²; их оппоненты демонстрируют более взвешенную позицию, считая целесообразным расширять состязательные начала постепенно³.

В свое время возмутителем спокойствия выступил Н.Горя, который призвал предоставить защитнику право проведения параллельного расследования. Основу его суждений составляла идея о том, что эффективная защита может строиться только на убедительных фактических данных. Собирать их он и предлагал поручить адвокату обвиняемого, с наделением его правом проводить следственные действия и составлять итоговый документ – оправдательное заключение⁴. Считая такое расследование адвоката параллельным, ученый, тем не менее, оговаривал, что он вправе проводить иные действия, а не те, которые уже провел следователь. Если руководствоваться таким подходом, то, по существу, Н. Горя сразу же и отказался от параллельности адвокатского расследования, поскольку в этом случае действия стороны защиты и обвинения по собиранию доказательств должны совпадать и иметь общий предмет.

Отдавая дань уважения научной смелости данного автора, его новаторскому подходу, мы не можем не отметить, что предлагаемая им модель не соответствует классической конструкции отечественного уголовного процесса. Адвокат осуществляет определенную функцию – защиту, расследование – это не свойственный ему вид деятельности. При этом для ее осуществления он не наделен властными полномочиями. В случае реализации такого подхода произойдет смешение обвинения и защиты. Вместе с тем адвокат столкнется с трудноразрешимой для него задачей в оценке формируемого доказательства, поскольку в связи с отсутствием у него полной информации о фактических данных, собранных обвинением, ему первоначально не вполне ясно, какой материал он получает с помощью расследовательских мер и будет ли его использование способствовать интересам подзащитного⁵.

Изучение статьи 86 УПК РФ показывает, что защитник не назван законодателем в числе субъектов, собирающих доказательства. Приведенный в этой норме перечень таковых является исчерпывающим. Вместе с тем защитнику предоставлено право собирать доказательства и названы три способа, с помощью которых он может это делать. Ни один из них не является следственным действием. Очевидно, что на данный момент возобладала идея поэтапного введения элементов состязательности в уголовное судопроизводство.

В свете сказанного многие авторы убеждены, что ряд норм процессуального законодательства указывают на формирование института адвокатского расследования в качестве самостоятельного. Действительно системно-целевой анализ позволяет их выделить и структурировать. Соответствующие положения ими отнесены к досудебным стадиям. В то же время нормативные подходы позволяют сделать вывод, что формирование института адвокатского расследования не завершено, более того, оно находится на начальном этапе и демонстрирует отчетливую тенденцию к расширению прав защитника на собирание доказательств.

¹ См.: Баринов А.М. Адвокатское расследование в уголовном процессе Российской Федерации / А.М. Баринов // Молодой ученый. 2018. № 25 (211). С. 193-196; Милова И.Е. Формирование концепции адвокатского расследования // Правовая политика и правовая жизнь. 2009. № 4. С. 115-118.

² Азарова Ю.О. Адвокатское расследование как институт уголовного процесса // Вопросы студенческой науки. 2022. Выпуск № 10 (74), октябрь. С.11-16.

³ Бравилова Е.А. Некоторые проблемы участия адвоката-защитника в следственных действиях // Вестник Уральского юридического института МВД России. 2021.С. 15-24.

⁴ Горя Н. Принцип состязательности и функции защиты в уголовном процессе // Сов. юстиция. 1990. № 7. С. 22-23.

⁵ См.: Исмаилов Д.А., Мурузиди А.В., Ожегова Г.А. Проблема обеспечения равноправия и состязательности сторон в уголовном процессе // Ученые записки Крымского федерального университета имени В.И. Вернадского. Юридические науки. 2022. Т. 8 (74), № 3. С.301-308.

THE HISTORY OF THE FORMATION OF THE INSTITUTE OF LAWYER'S INVESTIGATION

© 2023 Azarkhin Aleksey Vladimirovich
Candidate of Legal Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: aazarkhin@mail.ru

Keywords: defense lawyer, pre-trial stages, preliminary investigation, accused, adversarial beginnings, investigative actions, admission of the defender.

The article is devoted to the analysis of the stages of formation of the institute of legal investigation in the domestic legislation. The authors pay attention to the pre-revolutionary, Soviet and modern periods, showing the peculiarities of each of them, the dynamics in scientific views on the possibility of the defender's participation in the pre-trial stages of the process. At the same time, the idea is articulated that the formation of this institution continues and has a certain perspective in connection with the expansion of the adversarial principles of legal proceedings.

ОТВЕТСТВЕННОСТЬ АУДИТОРОВ В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ РФ: ОТ ТЕОРИИ К ПРАКТИКЕ

© 2023 Ананьев Артем Дмитриевич*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: anane.artemka@gmail.com

Ключевые слова: ответственность аудиторов, законодательство РФ, теоретические аспекты, нормативные акты, судебная практика, профессиональная этика, образование, сертификация, инновационные технологии, рекомендации, аудиторские компании, органы контроля, прозрачность, качество аудиторских услуг, внутренний контроль, надзор, корпоративная культура.

В современном экономическом пространстве аудиторская деятельность играет ключевую роль в обеспечении доверия и прозрачности финансовой отчетности организаций. Однако, как и любая профессиональная деятельность, аудит связан с определенными рисками и ответственностью. В данной статье рассмотрены теоретические основы ответственности аудиторов, включая виды ответственности и принципы их правового регулирования в РФ.

Гражданская ответственность аудиторов наступает в случае причинения ущерба заказчику услуг или третьим лицам вследствие профессиональной недобросовестности или некомпетентности. Важной особенностью является то, что гражданская ответственность может быть как имущественной, так и неимущественной¹.

Административная ответственность применяется в случае нарушений аудиторами законодательства в сфере аудиторской деятельности, например, при нарушении конфиденциальности информации или непредставлении отчетности в установленные сроки. Штрафы и другие административные меры являются основными инструментами такой ответственности.

Уголовная ответственность для аудиторов предусмотрена за более серьезные правонарушения, такие как предоставление заведомо ложных данных или мошенничество. Она может влечь за собой не только штрафы, но и более строгие меры, вплоть до лишения свободы².

Правовое регулирование ответственности аудиторов в Российской Федерации базируется на нескольких ключевых принципах, среди которых:

- Принцип законности. Этот принцип подразумевает, что аудитор может быть привлечен к ответственности только на основании и в рамках закона. Любое привлечение к ответственности вне законных оснований является недопустимым.
- Принцип справедливости. Ответственность должна соответствовать характеру и степени вины аудитора, а также ущербу, причиненному его действиями или бездействием.

* Научный руководитель – Петроградская Альбина Александровна, кандидат юридических наук.

- Принцип индивидуальности. Каждый случай рассматривается индивидуально с учетом всех обстоятельств. Нельзя привлекать к ответственности одного аудитора за действия другого.

Важным аспектом является определение степени ответственности самого аудитора и аудиторской организации, в которой он работает. В некоторых случаях ответственность может быть коллективной, в других – строго персонализированной. Это зависит от конкретных обстоятельств дела и роли аудитора в допущенных нарушениях.

Теоретическое понимание видов и основ ответственности аудиторов является ключевым для правильного применения и интерпретации законодательства в области аудиторской деятельности. Оно способствует формированию прозрачной и справедливой практики привлечения к ответственности, что в свою очередь способствует повышению доверия к аудиторскому сообществу и качеству проводимых аудитов³.

Правовое регулирование деятельности аудиторов в Российской Федерации предполагает наличие строгого нормативного регулирования, охватывающего различные аспекты их профессиональной деятельности, включая вопросы ответственности. В данной главе представлен обзор основных нормативных актов, которые формируют правовую базу ответственности аудиторов.

Основным нормативным актом, регламентирующим аудиторскую деятельность в РФ, является Федеральный закон от 30 декабря 2008 года № 307-ФЗ «Об аудиторской деятельности». Этот закон устанавливает основные требования к аудиторам, их права и обязанности, а также меры ответственности за нарушения в профессиональной деятельности. В частности, в нем четко определены условия и основания для привлечения аудиторов к гражданской, административной и уголовной ответственности.

Гражданский кодекс РФ является ключевым документом, регламентирующим вопросы гражданско-правовой ответственности, включая ответственность аудиторов. Он устанавливает общие положения об ответственности за причинение ущерба, договорные отношения и возмещение убытков, что имеет непосредственное отношение к аудиторской деятельности.

Кодекс РФ об административных правонарушениях содержит положения об административной ответственности, в том числе для аудиторов. Например, аудиторы могут быть привлечены к ответственности за нарушения, связанные с раскрытием конфиденциальной информации или ненадлежащим выполнением профессиональных обязанностей⁴.

Уголовный кодекс РФ устанавливает основания для уголовной ответственности, включая такие деяния, которые могут быть совершены аудиторами в ходе их профессиональной деятельности. Примерами могут служить статьи, касающиеся мошенничества, предоставления заведомо ложной информации и злоупотребления должностными полномочиями.

Помимо законодательных актов, важную роль в регулировании ответственности аудиторов играют профессиональные стандарты и этические кодексы, принятые аудиторским сообществом. Хотя нарушение этих стандартов и кодексов не влечет непосредственно юридической ответственности, они формируют профессиональные нормы и ожидания, нарушение которых может привести к дисциплинарным мерам со стороны профессиональных аудиторских ассоциаций.

Нормативные акты, регулирующие ответственность аудиторов, формируют многоуровневую систему правового регулирования. Она включает в себя не только специализированные законы, непосредственно касающиеся аудиторской деятельности, но и общие положения гражданского, административного и уголовного законодательства. Эффективное применение и соблюдение данных нормативных актов необходимо для обеспечения законности, справедливости и профессионализма в аудиторской деятельности⁵.

Анализ судебной практики в области аудиторской деятельности играет ключевую роль в понимании того, как теоретические аспекты ответственности аудиторов реализуются на практике. Судебные решения не только отражают применение законодательных норм, но и формируют реальный контекст, в котором эти нормы действуют.

Одной из основных задач аудита является обеспечение достоверности финансовой отчетности компаний. В случаях, когда аудиторы не выявляют или игнорируют искажения в отчетности, это может привести к серьезным финансовым последствиям и юридической ответственности. Примеры таких ситуаций многочисленны, и анализ судебных дел помогает выявить общие тенденции и проблемы в данной области.

Во-первых, важно отметить, что значительная часть судебных дел связана с вопросами ненадлежащего выполнения аудиторских обязанностей. Это включает в себя не только прямое нарушение законодательства, но и случаи профессиональной небрежности. Например, если аудитор не провел достаточно тщательную проверку или проигнорировал явные признаки финансовых нарушений, это может стать основанием для судебного иска⁶.

Во-вторых, судебная практика показывает, что значительную роль в решениях играет качество внутренних процедур аудиторских компаний. В случаях, когда в компании отсутствует четкая система контроля качества аудита, суды часто приходят к выводу о коллективной ответственности за допущенные ошибки.

Также стоит отметить, что в последние годы наблюдается тенденция к ужесточению ответственности аудиторов за уклонение от налогов и участие в схемах, направленных на искажение финансовой отчетности клиентов. Суды все чаще рассматривают такие случаи как серьезные нарушения, заслуживающие строгих санкций.

Помимо анализа отдельных случаев, важно также рассмотреть общую динамику и тенденции в судебной практике. За последние годы можно отметить усиление внимания к вопросам корпоративной ответственности и этики в аудиторской деятельности. Суды все чаще делают акцент на необходимости соблюдения высоких стандартов профессионального поведения и принципов добросовестности⁷.

В заключение, анализ судебной практики подчеркивает важность строгого соблюдения законодательных норм и профессиональных стандартов аудиторами. Ошибки и недочеты в работе аудиторов могут иметь серьезные последствия как для самих аудиторов, так и для их клиентов и широкой общественности. Это подтверждает необходимость постоянного повышения квалификации аудиторов, усиления внутренних процедур контроля качества и развития культуры ответственности и этики в аудиторских компаниях.

Переход от теоретических аспектов ответственности аудиторов к их практической реализации требует комплексного подхода и внимания к множеству факторов. В этой главе мы рассмотрим ключевые рекомендации и перспективы, которые могут способствовать усилению ответственности аудиторов и повышению качества аудиторских услуг.

Прежде всего, необходимо укрепление законодательной базы. Законы и нормативные акты должны быть не только строгими, но и четкими, предусматривать конкретные меры ответственности за нарушения в аудиторской деятельности. Важно также обеспечить их постоянное обновление в соответствии с меняющимися условиями рынка и международными стандартами.

Особое внимание следует уделить развитию системы образования и повышения квалификации аудиторов. Важно, чтобы профессиональное обучение включало в себя не только технические аспекты аудита, но и вопросы этики, правовых норм и управления рисками. Непрерывное образование должно стать неотъемлемой частью профессиональной жизни аудитора.

Кроме того, важна роль профессиональных аудиторских организаций. Они должны активно участвовать в процессе стандартизации практик, разработке кодексов этики и контроля за соблюдением профессиональных стандартов своими членами⁸.

Инновационные технологии также могут сыграть важную роль в повышении качества аудиторских услуг. Использование передовых программных решений для анализа больших данных, блокчейн-технологий для обеспечения прозрачности и надежности финансовой отчетности может значительно повысить эффективность и точность аудиторских проверок.

Не менее важным является усиление внутреннего контроля и надзора в аудиторских компаниях. Это включает в себя разработку и внедрение эффективных систем управления рисками, а также проведение регулярных внутренних аудитов и оценок качества работы.

Следует подчеркнуть, что укрепление ответственности аудиторов – это комплексная задача, требующая усилий со стороны всех заинтересованных сторон: законодателей, профессионального сообщества, образовательных учреждений и бизнеса. Только скоординированный подход и постоянное стремление к совершенствованию позволят достичь высоких стандартов в аудиторской деятельности и обеспечить ее соответствие как национальным, так и международным требованиям.

В статье были освещены ключевые аспекты ответственности аудиторов в контексте законодательства РФ, обсуждены нормативные акты, регулирующие эту область, а также проанализирована судебная практика. Особое внимание было уделено не только теоретическим основам ответственности, но и практическим аспектам их реализации в профессиональной деятельности аудиторов.

Основываясь на анализе существующего законодательства и судебной практики, были сформулированы конкретные рекомендации для совершенствования нормативно-правовой базы и повышения эффективности ответственности аудиторов. Особое внимание уделено необходимости укрепления профессиональной этики, развития системы образования и сертификации, а также внедрения инновационных технологий.

В заключение следует подчеркнуть, что усиление ответственности аудиторов и повышение качества их работы требует скоординированных усилий не только со стороны законодателей и профессионального сообщества, но и всего общества. Осознание этой ответственности и стремление к ее реализации позволят не только укрепить доверие к аудиторской профессии, но и повысить общую прозрачность и надежность бизнес-среды в Российской Федерации.

¹ Ибрапилов М.А., Ибрапилов Ш.А. Ответственность аудиторов // Современные проблемы и перспективные направления инновационного развития науки : сборник статей по итогам Международной научно-практической конференции. 2019. С. 28-30.

² Докукина А.А., Бирюков А.Н. Аттестация аудиторской деятельности. ответственность аудитора // Проблемы эффективного использования научного потенциала общества : сборник статей по итогам Международной научно-практической конференции. 2019. С. 61-63.

³ Васильев С.А. Гражданская ответственность аудиторов: позиции саморегулируемых организаций // Аудиторские ведомости. 2011. № 5. С. 56-61.

⁴ Житова С. Проблемы ответственности аудиторов в условиях нестабильности // Школа науки. 2018. № 10 (10). С. 35-37.

⁵ Чикунова Е.П. Объем ответственности аудиторов: опыт США // Аудитор. 2004. № 4 (110). С. 33-39.

⁶ Султанова А.А., Сариева Ш.К., Аманбаев Р.У. Ответственность аудиторов и контроль качества работы аудиторов // Экономика и бизнес: теория и практика. 2020. № 2-1 (60). С. 172-175.

⁷ Турбанов А.В. Ответственность аудиторов и аудиторских организаций: видовая принадлежность // Вестник Московского университета. Серия 26: Государственный аудит. 2019. № 3. С. 5-16.

⁸ Михайлова Ю.С. Социальная ответственность аудиторов: перспективы развития // Евразийское научное объединение. 2019. № 4-4 (50). С. 243-245.

RESPONSIBILITY OF AUDITORS IN THE LEGISLATION OF THE RUSSIAN FEDERATION: FROM THEORY TO PRACTICE

© 2023 Ananiev Artem Dmitrievich
Undergraduate

Samara State University of Economics
E-mail: anane.artemka@gmail.com

Keywords: responsibility of auditors, legislation of the Russian Federation, theoretical aspects, regulations, judicial practice, professional ethics, education, certification, innovative technologies, recommendations, audit companies, control bodies, transparency, quality of audit services, internal control, supervision, corporate culture.

In the modern economic space, auditing plays a key role in ensuring the credibility and transparency of financial statements of organizations. However, like any professional activity, auditing is associated with certain risks and responsibilities. This article discusses the theoretical foundations of auditors' responsibility, including the types of responsibility and the principles of their legal regulation in the Russian Federation.

ПРАВОВАЯ КАТЕГОРИЯ «ДЕЛИКТ»: ИСТОРИЯ И СОВРЕМЕННОСТЬ

© 2023 Беккер Елена Викторовна*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: lena.anuzhis@yandex.ru

Ключевые слова: деликт, частное лицо, государственные интересы, ущерб, правонарушение.

В статье исследуется одна из древнейших правовых категорий – деликт. Проанализировано место, которое на сегодняшний момент занимает деликт в правовых системах мира, в частности, в правовой системе России и европейских стран.

Изучение любого аспекта реализации современного права невозможно без обращения к вопросу предпосылок его возникновения и трансформации¹. Это касается и вопросов терминологии.

Правовая система нашей страны входит в романо-германскую правовую семью, что обуславливает заимствование многих правовых терминов из римского права. Одним из древнейших терминов, перекочевавших в современное право, является термин «деликт».

Он наличествует в правовых системах всех без исключения стран, входящих в романо-германскую правовую семью и ряда иных. Однако не во всех правовых системах он нашел свое закрепление на законодательном уровне.

Что касается римского права, то деликты подразделялись на два вида:

- деликт публичный;
- деликт частный.

Деликтами считались недозволенные деяния, влекущее за собой какое-либо наказание². Обязательства, возникшие из такого рода деяний являются древнейшим из видов обязательств, исторически сложившимися ранее чем обязательства из контрактов. Деяния, относимые к публичным деликтам, причиняли ущерб интересам государства, а второй вид деяний – интересам физических лиц.

Необходимо указать, что в римском праве так и не было сформулировано понятие «генеральный деликт» и принципа, в соответствии с которым подлежал бы возмещению любой ущерб, причиненный противоправным деянием. Для римского права было характерно постоянное обособление все новых и новых видов деликтов, но его единого понятия так и не было оформлено. Но именно в этот период сложились общие черты, характерные для всех деликтных исков, ставших в дальнейшем базой для формирования института обязательств из причинения вреда в правовых системах стран романо-германской правовой семьи и в том числе и в гражданском праве нашей страны³.

* Научный руководитель – **Сидорова Анна Викторовна**, доцент кафедры организации борьбы с экономическими преступлениями.

Что касается российского права то данный термин на законодательном уровне не нашел своего закрепления. Деликт – правовой термин, доставшийся нам в наследство от римского права, в точном его переводе означающий проступок или правонарушение.

Мы можем видеть его использование исключительно в научной литературе и в контексте рассмотрения гражданского правонарушения. В российской теории права термин не находит своего употребления. Что касается аналогичной зарубежной науки, то, например, в Хорватия он используется как синоним термину «правонарушение», вне зависимости от отраслевой принадлежности деяния⁴.

Следует отметить, что понятие «гражданское правонарушение» так же отсутствует в нормативно-правовых актах. Содержание «гражданское правонарушение» выводится логическим путем из норм ГК РФ.

В Большой советской энциклопедии деликт определялся в широком и узком смыслах. В широком он опосредовался как правонарушение, т.е. незаконное действие, проступок, в узком как гражданское правонарушение. Можно сказать, что в широком смысле он включал в себя всю совокупность проступков – как части правонарушений. Надо отметить, что впервые термин этот можно встретить в Энциклопедическом словарь, увидевшем свет в 1890 г.⁵, где он определяется как «частный или гражданско-правовой (*delictum privatum*) поступок, влекущий за собой возмещение вреда и ущерба или штраф, взыскиваемые по частному праву в пользу лиц потерпевших»⁶.

Анализ словарных толкований термина «деликт» позволяет говорить о продолжающейся дублетности. Имеется в словарных определениях и противоречие, поскольку в правовой доктрине понятия «проступок», «правонарушение» и «преступление» не являются синонимами, а во многих словарях они используется как синонимы для определения слова деликт.

Такое положение дел сложилось не сегодня, а имеет длительную историю. Во-первых, рассматриваемый нами термин используется исключительно в правовой сфере. Верным следует считать мнение о том, что отсутствие термина деликт в российском законодательстве историческая традиция⁷.

Здесь бы хотелось вспомнить о решениях КС РФ. Данный судебный орган достаточно часть оперирует термином «деликт», но то же в контексте гражданского правонарушения, выделяя при этом выделяются такие виды как «генеральный деликт» и «специальные деликты».

Обратимся к английской правовой системе. И хотя она не входит в романо-германскую правовую семью, рецепция термина «деликт» имела место. Рассматриваемый нами термин, начинает широко использоваться в английской правовой сфере в XV в. как синоним термину правонарушение («wrongdoing»). Сегодня единого его определения нет, слово обладает большой вариативностью в трактовке. На законодательном уровне, так же, как и в российском праве, термин «деликт» не используется. Его можно встретить в научной литературе, где под ним понимают «гражданский проступок». На законодательном же уровне «гражданский проступок» обозначается термином «tort». Такая ситуация характерна для Англии, Уэльса и Северной Ирландии.

Иная ситуация сформировалась в Шотландии. Здесь гражданская отрасль права содержит «Деликтное право Шотландии», где под «деликтом» понимают не только гражданское правонарушение, но и область права, касающаяся тех нарушений гражданского права,

которые могут быть обжалованы в шотландских судах. Внедрение данного термина начинается с XIX века. И сегодня он используется на законодательном уровне («These damages are in addition to the damages that a victim is entitled to claim under the general principles of the common law of delict or under statute for solatium»⁸) и в научно-правовой литературе. Его можно часто встретить в решениях Верховного суда Шотландии. Все это можно объяснить желанием Шотландии обособиться от права объединенного королевства.

Как мы видим термин «деликт» перекочевал исключительно в правовую сферу. На законодательном уровне он применяется исключительно редко, а вот в научной области используется достаточно широко, достаточно часто его можно встретить и в учебной литературе. В российской учебной литературе по праву термин деликт применяется крайне редко, в подавляющем большинстве применяются такие термины как правонарушение, преступление и проступок.

Однако и сегодня термин этот не имеет четко выстроенного определения, его трактовка колеблется от понимания его как совокупности всех противоправных деяний и до гражданского правонарушения.

¹ Сидорова А.В. Формы юридического познания: вопросы теории и практики // Сибирский антропологический журнал. 2021. Т. 5. № 1. С. 211-222.

² Деликтные обязательства и ответственность правоохранительных органов [Электронный ресурс] / Т. В. Летута; М-во науки и высш. образования Рос. Федерации, Федер. гос. бюджет. образоват. учреждение высш. образования «Оренбург. гос. ун-т». - Оренбург: ОГУ, 2020. - С. 7.

³ Климович А.В. Обязательства из деликтов в римском праве // Сибирский юридический вестник. 2008. №1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/obyazatelstva-iz-deliktov-v-rimskom-prave> (дата обращения: 29.10.2023).

⁴ Дворецкий И.Х. Латинско-русский словарь: изд. 2-е, переработ. и доп. – М.: Русский язык, 1976. – С. 302.

⁵ Энциклопедический словарь Брокгауза и Ефрона [Электронный ресурс]. URL: <https://web.archive.org/web/20220407161432/http://klassikaknigi.info/entsiklopedicheskij-slovar-brokgauza-i-efrona/> (дата обращения: 29.10.2023).

⁶ Там же.

⁷ Сидорова А.В. Концепции правонарушения в российском и южнославянском праве в новейшее время: историко-правовое и сравнительное исследование: дисс. на соискание ученой степени к.ю.н. / Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Чеченский государственный университет». – Грозный, 2021. – С.70.

⁸ Damages under Tort Law [электронный ресурс]. URL: <https://lexforti.com/legal-news/damages-under-tort-law/> (дата обращения: 29.10.2023).

LEGAL CATEGORY "TORT": HISTORY AND MODERNITY

© 2023 Becker Elena Viktorovna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: lena.anuzhis@yandex.ru

Keywords: tort, private person, state interests, damage, offense.

The article examines one of the oldest legal categories – tort. The place that tort currently occupies in the legal systems of the world, in particular, in the legal system of Russia and European countries, is analyzed.

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРАВОПРИМЕНЕНИЯ ПРИ УПРАВЛЕНИИ МНОГОКВАРТИРНЫМИ ДОМАМИ В СФЕРЕ ЖИЛИЩНО-КОММУНАЛЬНОГО ХОЗЯЙСТВА

© 2023 Богданов Евгений Ильич*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: pravo.gkh63@gmail.com

Ключевые слова: жилищно-коммунальное хозяйство, управление многоквартирными домами, общее собрание собственников, жилищное законодательство, гражданское законодательство.

Статья посвящена анализу правоприменительной практики в вопросах управления многоквартирными домами в сфере жилищно-коммунального хозяйства. Подробно рассмотрены проблемы, имеющие место при нарушении процедуры проведения общих собраний собственников. Приведены рекомендации по совершенствованию данной процедуры за счет комплексного подхода.

Жилищно-коммунальное хозяйство (ЖКХ) – одна из важнейших отраслей государственного сектора, в которой участвуют не только органы власти и коммунальные предприятия, но и миллионы граждан¹. В последние годы проблемы правоприменения в ЖКХ стали особенно актуальными. Неправомерные действия со стороны управляющих компаний, несвоевременное обслуживание жилых домов, недостаточная ответственность за качество услуг – все это лишь часть сложившейся ситуации.

Сегодня многие жители городов и поселков страны сталкиваются с проблемами, связанными с ЖКХ². Некачественный ремонт, перебои с поставкой коммунальных услуг, повышение тарифов без объективных оснований – все это вызывает возмущение и недовольство населения. Однако самое печальное то, что частые нарушения прав потребителей жилищно-коммунальных услуг остаются без должного реагирования со стороны государства.

В данной статье будут рассмотрены наиболее актуальные проблемы правоприменения в ЖКХ, а также предложены возможные пути их решения. Анализируя современную ситуацию и выявляя недостатки в системе управления жилищно-коммунальным хозяйством, можно найти способы улучшить качество услуг и обеспечить законность деятельности коммунальных предприятий³. В конечном итоге это приведет к повышению уровня комфорта для граждан и созданию более благоприятной среды для жизни в наших городах.

Актуальные проблемы правоприменения в ЖКХ на сегодняшний день ставят под угрозу жилищное благополучие множества граждан. Несмотря на существующее законодательство, которое регулирует отношения в сфере ЖКХ, часто возникают конфликты и

* Научный руководитель – **Бальзанников Михаил Иванович**, доктор технических наук, профессор.

неправомерные действия со стороны управляющих организаций и жителей. Общее собрание жильцов является одним из инструментов, позволяющих решать эти проблемы. Однако, не всегда такие собрания проводятся в соответствии с законом, что создает юридические трудности для жителей. В данном подразделе будут рассмотрены основные вопросы, связанные с проведением общих собраний собственников.

В свете сложившейся ситуации, основное внимание уделяется законодательству и его реализации на практике.

Одной из главных проблем является неэффективность жилищного законодательства. Несовершенство нормативных актов и их не всегда последовательное применение создают юридическую неопределенность и затрудняют разрешение спорных вопросов между жителями и управляющими компаниями. Это приводит к ситуации, когда жители не могут полностью защитить свои права и интересы, а управляющие компании могут злоупотреблять своим положением⁴.

Так, например, очень часто возникают ситуации, когда собственники помещений узнают о смене управляющей компании, или смене формы управления, только из платежных документов. В нарушение ст. 44-46 Жилищного кодекса РФ общие собрания не проводились, собственники не принимали решения. При этом порядок оспаривания и, как следствие, отмена внесения изменений в реестр лицензий субъекта предусмотрены Гражданским кодексом РФ и Жилищным кодексом РФ. Однако, учитывая ограниченность полномочий органов жилищного надзора, а также загруженность судов общей юрисдикции, процесс оспаривания затягивается на период от 2 до 6 месяцев. В этот период управление МКД осуществляет недобросовестная управляющая организация. Управление подразумевает под собой не только оказание услуг и выполнение работ, но и получение зарплаты. Необходимо установить соотношение двух правовых явлений: управления многоквартирным домом (в контексте ст. 161 ЖК РФ) и управления общим имуществом многоквартирного дома.

Законодатель расширил возможность проведения общего собрания собственников путем проведения голосования в ГИС ЖКХ. Однако не исключил проведение голосования путем заполнения решений собственников на бумажном носителе.

В условиях ограниченности рынка управления МКД как такового, вопрос с подделкой протоколов общих собраний стоит очень остро. У собственников, попавших в подобную ситуацию не так много вариантов защиты своих прав: оспаривание решения собрания в суде в порядке ст.181.3-181.5 ГК РФ, либо подача заявления в правоохранительные органы. На практике расследование преступления по ст.327 УК РФ занимает от полугода и более и заканчивается прекращением уголовного дела.

Недавнее внесение изменений в ст.162 ЖК РФ лишь увеличивает дисбаланс между добросовестными и недобросовестными управляющими организациями. Так, недобросовестная управляющая организация, заключившая договор управления, будет управлять год. Указанное значительно ущемляет права собственников и идет вразрез с институтом права собственности, так как общее собрание является органом управления. К сожалению, не все авторы научных публикаций согласны с этим утверждением. Так в публикации⁴ указывается, что наделение общего собрания собственников помещений в многоквартирном доме статусом органа управления вряд ли обоснованно.

Важным аспектом является также организация общих собраний жильцов. Часто процедура проведения общего собрания оказывается формальной, без должного учета мнений и интересов всех заинтересованных сторон. Это приводит к неправомерным решениям, которые не отражают действительные потребности жителей. Необходимо усиливать механизмы вовлечения всех жителей в процесс принятия решений, чтобы обеспечить более справедливое и эффективное управление жилищно-коммунальным хозяйством. Одним из инструментов являются консультации и общественные слушания, где каждый житель имеет возможность высказать свои мнения и предложения. Также важно создать прозрачные и доступные механизмы обратной связи, чтобы жители могли следить за процессом принятия решений и вносить свои коррективы.

Организация общественных советов или комитетов, в которых участвуют представители различных групп населения, также может способствовать более справедливому управлению жилищно-коммунальным хозяйством. Эти органы будут выступать в роли посредников между жителями и управляющими организациями, а также будут представлять интересы населения при принятии решений.

Кроме того, необходимо обеспечить доступность и понятность информации о работе и финансовом состоянии управляющих организаций. Жители должны иметь возможность ознакомиться с отчетами и планами работы, чтобы иметь представление о том, как используются их средства и какие проекты планируются. Необходимо создание и закрепление в нормативно-правовом акте федерального уровня формы отчета об управлении, закрепление обязанности по раскрытию актов выполненных работ.

Усиление механизмов вовлечения всех жителей в процесс принятия решений в сфере жилищно-коммунального хозяйства позволит создать более открытое и демократичное управление, которое будет учитывать интересы всех сторон.

Отдельно стоит обратить внимание на наличие правовых коллизий и отсутствие корреляции общих и специальных норм. Например, при регистрации товарищества собственников недвижимости, лицо, уполномоченное на регистрацию товарищества обязано представить в регистрирующий орган протокол общего собрания. В то же время, по смыслу ст.46 ЖК РФ такой протокол передается в орган жилищного надзора. Также в качестве примера можно привести в порядок расторжения договора управления МКД: согласно ст.161 ЖК РФ договор управления может быть расторгнут в любое время по решению общего собрания. Сам договор управления также должен содержать условие его расторжения. На практике это приводит к тому, что жители расторгают договор управления в порядке специальной нормы – ЖК РФ, орган жилищного надзора рассматривает заявление лицензиата в части расторжения договора управления в порядке общей нормы – ГК РФ. Так как нормы не согласуются между собой в указанной части, орган жилищного надзора отказывает во внесении изменений в реестр лицензий на том основании например, что собственники не уведомили за 30 дней управляющую компанию о намерении расторгнуть договор.

Наряду с этим, отсутствие эффективного контроля со стороны государства за работой жилищно-коммунальных служб ведет к непрозрачности и возможным злоупотреблениям. Жители сталкиваются с несоблюдением установленных норм и стандартов, а также с нарушениями прав потребителей. Усиление контроля и надзора со стороны государства

позволит предотвратить злоупотребления и обеспечить соблюдение прав жителей в сфере ЖКХ.

Также следует отметить отсутствие эффективной системы контроля со стороны государства. Невысокое качество проверок со стороны контролирующих органов позволяет некоторым управляющим компаниям нарушать права жителей и несвоевременно реагировать на проблемы в ЖКХ.

В целом, решение проблем в сфере жилищно-коммунального хозяйства требует комплексного подхода, включающего изменение законодательства, улучшение организации общих собраний жильцов и усиление контроля со стороны государства. Только таким образом можно обеспечить справедливые условия проживания для всех граждан и улучшить качество жизни в сфере ЖКХ.

¹ Мохоров Д.А., Демидов В.П., Мохорова А.Ю. // Правовое регулирование вопросов функционирования товариществ собственников жилья в рамках реализации полномочий органов местного самоуправления // Актуальные проблемы науки и практики. 2016. № 4 (005). С. 43-111.

² Бальзанников М.И., Шеина Н.В. Перепланировка жилых помещений в многоквартирном доме и права соседей-собственников // Инновационный потенциал развития науки в контексте междисциплинарных исследований. Материалы XXXV Всероссийской научно-практической конференции. Ростов-на-Дону, 2021. С. 224-226.

³ Омариева Э.Я. Защита прав потребителей: жилищно-коммунальный аспект // Региональные аспекты социальной политики. 2013. № 15. С. 67-71.

⁴ Бобров Е.В., Колпакова Л.С. Проблемы проведения общего собрания собственников помещений в многоквартирном доме // Проблемный анализ и государственно-управленческое проектирование, 2013. Том 6. № 4. С. 138-141.

ACTUAL PROBLEMS OF LAW ENFORCEMENT IN THE MANAGEMENT OF APARTMENT BUILDINGS IN THE FIELD OF HOUSING AND COMMUNAL SERVICES

© 2023 Bogdanov Evgeny Ilyich
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: pravo.gkh63@gmail.com

Keywords: housing and communal services, management of apartment buildings, general meeting of owners, housing legislation, civil legislation.

The article is devoted to the analysis of law enforcement practice in the management of apartment buildings in the field of housing and communal services. The problems that occur in violation of the procedure for holding general meetings of owners are considered in detail. Recommendations for improving such a procedure through an integrated approach are given.

ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ ИНСТИТУТА БАНКРОТСТВА ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ

© 2023 Буренин Сергей Александрович*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: burenin7728@gmail.ru

Ключевые слова: банкротство, несостоятельность, банкротство физического лица, конкурсная комиссия, история банкротства, банкротство граждан.

Статья посвящена рассмотрению эволюции института банкротства физического лица на территории России и в других странах мира. Анализ исторического развития демонстрирует, как институт банкротства физического лица зарождался, с какими проблемами сталкивался законодатель при регулировании этого института, как были решены проблемы банкротства физического лица. Именно историческая характеристика позволила прийти к нормам закона о банкротстве, которые действуют на сегодняшний день.

История развития банкротства физических лиц прошла множество этапов, начало становления института банкротства физических лиц уходит во времена до нашей эры, именно там и зародились данные отношения. В Римской Империи существовал закон XII таблиц, который и стал первым регулятором института банкротства. Данный закон устанавливал право требовать от должника имущество, либо деньги, а в том случае, если должник не мог ничего возратить, то кредитор умертвлял своего должника. В Римской Империи такая практика действовала долгие годы и была вполне легальной, поскольку должник считался вором, а наказание для таких лиц было едино на всей территории Империи.

Что касается Европейских стран, то во Франции также считалось, что должник является преступником и к нему следует относиться по всей строгости закона. Итальянское законодательство было более приближено уже к современным нормам. Отметим, что здесь должник уже не считается преступником, которого следует умертвить, либо назначить другое уголовное наказание¹. Должник имел возможность в добровольном порядке предоставить имущество, либо деньги для закрытия своего долга и тем самым выйти на мировую с должником, то есть, данное право очень похоже на современное мировое соглашение. Германия в XIV веке все также относил должника к нарушителю закона, который должен был нести ответственность в виде смертной казни.

Что касается территории нашей страны, то на Руси действовала Русская Правда, который отражала сущность отношений должника и кредитора в отношениях, связанных с банкротством. В Русской Правде было выделено несколько понятий, которые относились к должникам, одно из них подразумевало под собой то, лицо стало должником в силу опре-

* Научный руководитель – **Касаткин Сергей Николаевич**, кандидат юридических наук, доцент, доцент кафедры теории права и публично-правовых дисциплин.

деленных обстоятельств, независящих от него, а другой термин характеризовал должника как беглеца². Определенно ясно, что и последствия для двух таких категорий лиц были различны. Беглец, по возвращению обязан был продать все свое имущество вместе с собой, дабы покрыть свои долговые обязательства.

Такое деление на несколько видов должников было только в нормах Русской Правды, в то время как Европейские страны приравнивали должника к нарушителю закона, и он не имел никакого снисхождения в обществе.

Дальнейшее развитие института банкротства физического лица приходится на принятие Соборного Уложения в 1649 году. В данном Уложении стал закрепляться порядок удовлетворения требований кредиторов. Так, Уложение требовало отдачи долгов сначала в казну государства, затем иностранным лицам, а уже затем и местным кредиторам.

Перелом в отношениях по банкротству пришелся на XVIII век, когда был принят первый Устав о банкротах. Именно в это время появляется сам термин “несостоятельность”, а вместе с ним и признаки, по которым физическое лицо признавалось банкротом. Также в отношениях между должником и кредитором появляется третье лицо – Сенат, который следил за всей процедурой и выносил законное решение.

В XIX издается новый Устав о банкротах, который делится на несколько частей. Первая часть регулировала банкротство купцов, а вторая часть – дворян. О других лицах данный закон не имел ни одного упоминания. Данный устав стал делить банкротство на несколько видов: банкроты по несчастью, от небрежности и пороков, от подлога. Можно сказать, что данные нормы были весьма прогрессивны и обстоятельны на данном этапе развития общества, поскольку и правовые последствия для разных видов банкротства были различны³. Если лицо могло доказать факт того, что стало банкротом по несчастью, то такое лицо миновало наказание и он оставался со всем своим имуществом. Вторая категория банкротов, о которой мы говорили ранее, уже лишалось всего своего имущества и передавалась под стражу. Однако, практика показала несостоятельность таких мер и вследствие этого, требовалось принять новые нормы по регулированию банкротства физических лиц.

Стоит отметить то, что не только в России активно развивался данный институт в такое время, но страны Европы также изменяли свою политику в области банкротства. Так во Франции того времени не было деление на виды банкротства, существовало только банкротство торговцев, а все остальные должники подлежали уголовному наказанию. Если обратиться к Германии, то там уже был издан Конкурсный Устав, который регулировал весь конкурсный процесс банкротства, устанавливал правила о внеконкурсном удовлетворении требований и т. д.

В 1832 году законодатель России издает новый Устав о банкротах, который установил новые правила определения и признание банкротом гражданина. Был введен единый признак для всех лиц – неоплаченность, которая и стала мерилем банкротства. Что касается лиц, то помимо купцов и дворян, банкротами теперь могли стать и мещане, то есть те люди, которые занимались торговлей, а их общий долг должен быть не менее 1500 рублей. Что касается ответственности, то меры также изменились. Теперь должник попадал в тюрьму на два года, а долговые обязательства могли взыскиваться с него на протяжении всей жизни, при том условии, что он больше не могу осуществлять торговлю, который занимался ранее. Такие нормы и такой Указ действовал длительное время, аж до 1917 года.

Послереволюционное время требовало новых положений о банкротстве граждан и его более точную детализацию в нормах. В 1927 году стали появляться новые нормы в ГПК РСФСР, которые стали регулировать банкрутные отношения. В статьях были отражены основные признаки несостоятельности, определены права и обязанности сторон в спорной ситуации, однако позже, такие нормы перестали существовать вплоть до 1994 года⁴. Перелом в жизни страны также отразился и на нормах законодательства, которые не успевало адаптироваться под все события, произошедшие в стране.

Российская Федерация установила четкие правила банкротства физических лиц лишь в 2015 году, которые действуют и на сегодняшний день в ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)»⁵. Действующая процедура банкротства имеет более сложный характер в системе современного права, нежели чем это было в прошлые годы существования данного института.

Итак, исторический анализ института банкротства физических лиц, показал то, как нормы, регулирующие данные отношения, менялись на протяжении многих лет. Современное законодательство о банкротстве физических лиц действует на основе многолетней практики не только на территории нашей страны, но и стран зарубежья. Историческая характеристика может помочь современному законодателю применять меры о банкротстве физического лица более точно и четко, а также справиться с разрешением всех правовых проблем, которые существуют на сегодняшний день.

Одной из таких проблем была процедура внесудебного банкротства, однако уже с 3 ноября настоящего года, законодатель ввел поправки, которые позволят значительно упростить внесудебное банкротства, а также сделать такую процедуру более доступной для граждан страны. Так были изменены размеры задолженности, также расширился круг лиц, которые бы могли прибегнуть к внесудебному банкротству, был увеличен срок реструктуризации долгов и сокращен срок повторного банкротства. Сделать вывод о таких поправках в закон пока что тяжело, лишь практика сможет со временем показать эффективность принятых мер.

¹ Пяткова, Е. В. История развития несостоятельности (банкротства) физических лиц / Е. В. Пяткова // Актуальные проблемы экономики, управления и права : сборник научных работ (статей) обучающихся / Хабаровский государственный университет экономики и права. Под общ. ред. И. В. Зинуковой. – Хабаровск : Хабаровский государственный университет экономики и права, 2018. – С. 76–80. – EDN KOOAYP.

² Пирогова, Е. С. Правовое регулирование несостоятельности (банкротства) : учебник для вузов / Е. С. Пирогова, А. Я. Курбатов. – 4-е изд., перераб. и доп. – Москва : Издательство Юрайт, 2023. – 338 с.

³ Ивана, Д. А. История и развитие института банкротства физических лиц в Российской Федерации / Д. А. Иванов // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2020. – № 11–4 (50). – С. 106–109. – DOI 10.24411/2500–1000-2020-11259. – EDN ZEEEQI.

⁴ Кубалова, В. Г. История развития института несостоятельности (банкротства) физических лиц в России / В. Г. Кубалова // Вестник исполнительного производства. – 2019. – № 2. – С. 44–48. – DOI 10.30729/2414–0015-2019-5-2-44–48. – EDN KPNUHO.

⁵ Федеральный закон от 26.10.2002 N 127-ФЗ (ред. от 04.08.2023) «О несостоятельности (банкротстве)» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2023).

HISTORY OF THE DEVELOPMENT OF THE INSTITUTE OF BANKRUPTCY OF INDIVIDUALS

© 2023 Burenin Sergey Alexandrovich

Student

Samara State University of Economics

E-mail: burenin7728@gmail.ru

Keywords: bankruptcy, insolvency, bankruptcy of an individual, competition commission, history of bankruptcy, bankruptcy of citizens.

The article is devoted to the evolution of the institution of bankruptcy of an individual in Russia and in other countries of the world. The analysis of historical development demonstrates how the institution of bankruptcy of an individual was born, what problems the legislator faced when regulating such an institution, how the problems of bankruptcy of an individual were solved. It was the historical characteristic that allowed us to come to the norms of the bankruptcy law that are in force today.

О НЕКОТОРЫХ ВОПРОСАХ РЕАЛИЗАЦИИ МЕР ЮРИДИЧЕСКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ПРАВОНАРУШЕНИЯ В ОБЛАСТИ БЮДЖЕТНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

© 2023 Величко Анна Сергеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Nyurka20013@gmail.com

Ключевые слова: бюджет, Бюджетный кодекс, правонарушения, меры юридической ответственности, бюджетные правонарушения, бюджетное законодательство, финансовые органы, субъекты бюджетных правонарушений, меры принуждения.

В статье представлен анализ нарушений в сфере бюджетного законодательства, дан обзор видов ответственности за данные деяния, исследована сущность нарушений и бюджетных мер принуждения. Выдвинуты некоторые предположения, реализация которых могла бы способствовать повышению эффективности применяемых мер принуждения. Актуальность темы статьи обусловлена стремительным ростом на территории Российской Федерации нарушений бюджетного законодательства.

Для социально-экономического развития любой страны необходима бюджетная система. Бюджетное законодательство в свою очередь создает условия для реализации единой на всей территории России финансовой политики. Обеспечение правовых гарантий для граждан в области финансов, а также стабильность финансовой системы в целом – является главной задачей бюджетного законодательства и Бюджетного кодекса в частности.

Нарушением бюджетного законодательства признается нарушение положений, закрепленных в Бюджетном кодексе, выражающееся в не надлежащем исполнении данных положений, например нарушение порядка составления, распределения и освоения бюджета на всех уровнях.

В настоящее время, в России имеется тенденция роста правонарушений в сфере бюджета, а именно в части его расходования, к примеру, нецелевое использование бюджетных средств и ассигнований, которое в свою очередь выражается в приобретении активов с целью получения прибыли путем их последующей перепродажи. Также следует отметить, что помимо нецелевого использования бюджетных ресурсов имеется такой вид нарушения бюджетного законодательства, как изъятие средств бюджета с одного кода классификации в установленной смете и зачисление вышеуказанных средств на другой код, без получения на то согласия распорядителя вышеуказанными средствами.

* Научный руководитель – **Коробова Александра Петровна**, кандидат юридических наук, доцент.

Ответственность за нарушение бюджетного законодательства является главной гарантией соблюдения законных прав человека и гражданина, а также гарантией реализации бюджетного обеспечения.

В виду стремительного развития бюджетного законодательства, институты бюджетного права приобретают новое содержание, а вместе с ними и институт ответственности за бюджетные нарушения.

Следует отметить, что термин «бюджетная ответственность» не применяется в Бюджетном кодексе РФ, вместо него предусмотрен термин «бюджетные меры принуждения». Но вышеуказанный термин отсутствует не только в законодательстве РФ, но и в законодательстве Германии. Необходимо обратить внимание на тот факт, что термин «бюджетная ответственность» и перечень бюджетных правонарушений в законодательстве Германии отсутствует, что само по себе представляет некий правовой пробел. В этой связи представляется необходимым отметить то, что здесь законодательство России преуспело куда больше, в виду того, что Бюджетный кодекс закрепляет исчерпывающий перечень нарушений бюджетного законодательства и меры юридической ответственности.

Также меры ответственности закреплены в кодексе об административных правонарушениях и уголовном кодексе. А вот в Германии какая-либо систематизация санкций в сфере нарушений бюджетного законодательства отсутствует, в виду того, что у них санкции распределены по различным нормативно-правовым актам, что на наш взгляд представляется нерациональным и значительно усложняет процесс применения данных санкций. Именно поэтому Конституционный суд ФРГ регулярно дает комментарии и разъяснения для применения тех или иных видов санкций. По нашему мнению, в России можно было бы также применять те или иные разъяснения Верховного суда или Конституционного суда при рассмотрении нарушений в сфере бюджетного законодательства.

Необходимо подчеркнуть, что бюджетные правонарушения – это категория правонарушений, в области бюджетного законодательства заключающаяся в противоправных действиях или бездействии субъектов бюджетных правоотношений, которые выступают в качестве государственных органов в целом, и должностных лиц в частности, за которые установлены меры юридической ответственности, выражающиеся в лишениях финансового характера.

Юридическая ответственность в своем понимании в зависимости от степени общественной опасности подразделяется на бюджетно-правовую, административную и уголовную. Исходя из этого, ответственность в сфере бюджетного законодательства можно трактовать, как обязанность лица соблюдать бюджетное законодательство. В противном случае к нему будут применены меры принуждения, в результате которых виновное лицо будет вынуждено претерпевать лишения как финансового, так и имущественного характера со стороны органов, контролирующих соблюдение законодательства в сфере бюджета, например Федеральное казначейство и суд.

Сущность юридической ответственности заключается в том, что она носит превентивный и воспитательный характер, осуществляет своего рода контроль, за правильностью и законностью действий управляющих и получателей бюджетных средств, а также защита интересов имущественного характера участников бюджетных правоотношений.

В бюджетном кодексе предусмотрены меры принуждения отличительной чертой, которых является компенсационный характер, нежели принудительный. Хотя принуждение

и фигурирует в своем слабом проявлении, в части вынуждения субъектов бюджетных правоотношений возвращать выведенные на иные цели, не соответствующие бюджетному плану освоения бюджетных ресурсов средства, меры принуждения все же остаются по большей своей части компенсационными.

В виду ориентированности Бюджетного кодекса на юридическую ответственность субъектов РФ и государственных органов за нарушение бюджетного законодательства, субъекты бюджетной ответственности представляют собой получателей и распределителей бюджетных средств.

Бюджетные нарушения отличаются от других нарушений не только по кругу лиц и степени общественной опасности от других нарушений, но и по степени виновности деяний. Следует обратить внимание, на то что в ходе расследования бюджетных нарушений виновность лица которому вменяется нарушение бюджетного законодательства, не имеет значения и соответственно не требуется ее доказывание, так как должностное лицо или орган государственной власти, распоряжающийся бюджетными средствами априори считается виновным, ввиду того, что сам факт нецелевого, либо неправомерного использования средств государственного бюджета не может происходить без участия управляющего финансовыми ресурсами или руководителя финансового органа.

Бюджетный кодекс, включает в себя такие меры принудительного характера, как бесспорное взыскание суммы денежных средств, предоставленных из одного бюджета другому бюджету бюджетной системы Российской Федерации; бесспорное взыскание суммы платы за пользование средствами, предоставленными из одного бюджета бюджетной системы Российской Федерации другому бюджету; бесспорное взыскание пеней за возврат средств бюджета в нарушение сроков возврата, а также снижение темпов предоставления межбюджетных трансфертов, исключением является предоставление субвенций.

Стоит отметить, что применение мер принуждения должностными лицами финансовых органов и органов Федерального казначейства за совершение нарушений норм бюджетного законодательства на основании уведомления о применении бюджетных мер принуждения органом государственного финансового контроля регламентировано ч. 1 ст. 306.2 Бюджетного кодекса Российской Федерации.¹

Но хотелось бы обратить внимание на тот факт, что субъект бюджетных правоотношений – это часть одного большого государственного механизма, который представляет собой коллективный орган публичной власти и казенные учреждения, которые в свою очередь в бюджетном процессе выступают его непосредственными участниками. В Германии субъект также представляет собой государственные органы и учреждения, а также публично-правовые образования. В этом контексте прослеживается схожесть в части определения субъекта правоотношений в обоих государствах. Следует предположить, что причина возникновения указанного выше сходства заключается в том, что оба государства относятся к романо-германской правовой семье.

К таким субъектам применение мер принуждения компенсационного характера крайне затруднительно и не эффективно, в виду того, что деятельность указанных выше субъектов реализуется за счет средств, выделяемых из государственного бюджета и помимо прочего, они наделены публичным имуществом. Что затрудняет применение к ним такой меры принуждения, как взыскание, так как в таком случае денежные средства либо перемещаются между бюджетными классификациями, либо же остаются в том же бюджете.

В связи с этим, следует сделать вывод о том, что применение компенсационных мер в отношении субъектов бюджетных нарушений не является эффективным. На наш взгляд применение данных мер принуждения было бы куда более целесообразным и эффективным, в случае сужения круга нарушителей бюджетного законодательства до конкретного финансового органа.²

Вышеперечисленные меры принуждения не единственные, которые применяются за бюджетные нарушения. Помимо них также применяются и меры ответственности, предусмотренные Кодексом об административных правонарушениях. Который в свою очередь включает в себя, такие виды нарушений бюджетного законодательства, как использование бюджетных средств не по назначению или, другими словами, нецелевое использование, несвоевременный возврат либо невозврат бюджетного кредита, в том числе и перечисление платы за пользование бюджетным кредитом в нарушение сроков перечисления. А также нарушение условий в области предоставления бюджетного кредита и межбюджетных трансфертов, субсидий и бюджетных инвестиций, предоставление в нарушение порядка бюджетной отчетности, а также составление, утверждение и ведение смет в сфере бюджета в нарушение установленным нормам и требованиям законодательства. Предоставление в обход запрета на предоставление бюджетных кредитов или субсидий и несоответствие бюджетной росписи сводной бюджетной росписи.³

Наказание за перечисленные выше нарушения в области бюджетного законодательства выражено в форме наложения административного штрафа, который в среднем варьируется от десяти до пятидесяти тысяч рублей для должностных лиц. За некоторые нарушения помимо штрафа предусмотрена дисквалификация от одного до двух лет, в зависимости от тяжести административного правонарушения.

Также КоАП предусматривает и ответственность для юридических лиц, которая выражается в возврате денежных средств, в бюджет страны и составляет от 5 до 25 процентов от полученных бюджетных средств и использованных не по назначению.

Дела об административных нарушениях в сфере бюджета рассматриваются Федеральным казначейством.

Но помимо рассмотрения дел о нарушениях в сфере бюджета, Федеральное казначейство выступающее, контролирующим органом, приводит статистику нарушений в сфере государственного бюджета за каждый отчетный период. Из обзоров недостатков и нарушений в области бюджета Федеральным казначейством выделено, что в период с 2018 г. по 2022 г. на территории Российской Федерации получателями бюджетных средств, принято бюджетных обязательств, столько, что они превышают лимиты бюджетных обязательств, установленных государством. Также прослеживаются нарушения в контрактной системе, заключающиеся в оплате не предоставленных работ и услуг, или же наоборот оплата услуг по завышенной стоимости.

С 2019 года, когда была вспышка пандемии ковид-19, участились случаи выявления нарушений, в части закупки и оплаты средств, предназначенных для работы медицинских организаций с истекшим сроком годности. А это яркий пример того, как нарушение бюджетного законодательства нарушает права человека, в части получения высококвалифицированной медицинской помощи, в виду того, что она априори не может быть оказана просроченными медицинскими средствами. Складывается впечатление, что не добросо-

вестные работники контрактных служб решили извлечь выгоду для собственных целей из всемирной пандемии.

Данные нарушения в денежном эквиваленте составляют десятки, а то и сотни миллионов рублей, которыми поживились злоумышленники. Кроме того, данный вид нарушений нарушает не только права граждан, но принципы бюджетного права о целевом и эффективном использовании средств бюджета.

Следует отметить, что помимо прочего Уголовный кодекс также предусматривает преступления в сфере бюджетного законодательства и ответственность за данные преступления. Квалифицируются данные преступления по размеру, а именно они должны быть в крупном и особо крупном размерах, при этом крупный размер составляет более полутора миллионов рублей бюджетных средств, а особо крупный размер составляет семь с половиной миллионов рублей. К таким преступлениям Уголовный кодекс относит нецелевое расходование бюджетных средств, предусмотренное статьей 285.1 УК РФ и нецелевое расходование средств государственных внебюджетных фондов, предусмотренное статьей 285.2 УК РФ.⁴

Наказание за вышеперечисленные преступления выражается в наложении штрафа от ста до трехсот тысяч рублей, лишением свободы на срок до двух лет с лишением права заниматься определенной деятельностью и занимать определенные должности сроком до трех лет либо без такового.

Статистика Генеральной прокуратуры гласит, что ежегодно сумма хищений из государственного бюджета составляет более двух миллиардов рублей, также прокурорами подаются судебные иски, количество которых превышает полторы тысячи. Указанные иски подаются в отношении нарушений в сфере государственных закупок и торгов. Ежегодно сумма таких исков составляет более восьми с половиной миллиардов рублей, а количество нарушений составляет сто девяносто тысяч.

Представляется возможным, отметить, что такое огромное количество нарушений связано с тем, что в законодательных актах, регулирующих применение ответственности за нарушения в сфере бюджетного законодательства, существуют пробелы, в части пресечения нарушений и применения ответственности к субъектам таких нарушений. В виду наличия пробелов и наблюдается прогрессирующий рост нарушений законодательства о бюджете, а также уголовного и административного законодательства.

На текущий момент также выявлено более 600 нарушений в области реализации национальных проектов и хищения средств бюджета на сумму более двух миллиардов рублей. Дополнительно следует отметить, что в настоящее время Россия принимает участие в специальной военной операции на территории Украины, и в связи со сложившейся обстановкой в стране, на сферу гособоронзаказа выделяется огромное количество бюджетных средств, что является весьма привлекательным для совершения злоупотреблений и нарушений. Таким образом, в сфере гособоронзаказа возбуждено уже более пятисот уголовных дел. Что, по нашему мнению, является, бесспорно, показателем того, что все-таки, конкретно неопределенная часть от всех нарушений наказывается законом.

Следует обратить внимание на тот факт, что доказывания и признания состава преступления в действиях соответствующего субъекта, в части нецелевого расходования бюджетных средств не требуется ввиду того, что сам момент списания бюджетных средств со счета организации считается окончанием преступления.

Необходимо отметить, что все указанные выше меры наказания за бюджетные правонарушения не эффективны, в особенности меры принуждения, указанные в Бюджетном кодексе, в виду того, что на сегодняшний день дефиниция оснований для привлечения и освобождения от юридической ответственности в бюджетном законодательстве отсутствует. В связи с этим, по нашему мнению, бюджетное законодательство должно претерпеть изменения в части закрепления четкого перечня признаков и элементов состава преступления, с учетом особенностей общественных отношений в области бюджетного права. Также следует акцентировать внимание, на том, что ко всему прочему также отсутствует и эффективный механизм реализации мер принуждения, который бы применялся на практике и был бы продуктивен на сегодняшний день. Ввиду вышесказанного, и выявленных в ходе нашего исследования недостатков бюджетного законодательства, по нашему мнению, крайне необходимо установление адекватных норм привлечения к ответственности за бюджетные нарушения, которые были бы результативны на практике и повышение эффективности уже имеющихся мер принуждения могли бы способствовать сокращению вышеупомянутых нарушений.

Адекватность норм может состоять в ужесточении мер принуждения, например выраженные в увеличении суммы штрафов, а также в увеличении срока дисквалификации с одного – двух лет до трех – пяти лет. Это бы давало некий стимул лицам занимающие определенные должности в сфере государственного бюджета, и под воздействием стимула в форме страха быть дисквалифицированным на столь долгий срок уровень нарушений в бюджетной сфере постепенно начинал бы снижаться.

Эффективность дисквалификации заключается в том, что к примеру государственный служащий дисквалифицированный на пять лет, к моменту истечения срока дисквалификации потеряет связи воплощенные в лицах коллег, подчиненных и вышестоящего руководства, внутри того или иного государственного аппарата, с помощью которых средства государственного бюджета осваивались не по их прямому назначению, либо же и вовсе растрачивались.

Общественные связи здесь играют главную роль, ведь в одиночку сложно или даже в каких-то отдельных ситуациях, не представляется возможным изобрести такие схемы по выводу бюджетных средств из оборота, чтобы в конечном итоге избежать мер ответственности. На наш взгляд подобные схемы должны быть продуманы до мельчайших деталей, под всеми ракурсами, должны быть просчитаны все финансовые риски, а также субъектами выступают люди с разной степенью образования. Например, в автономных некоммерческих организациях, которые по своей природе существуют за счет средств, выделенных из бюджета государства, распространена модель, где правонарушителями являются директор и бухгалтер. Директор это волевая личность, который готов брать на себя риски и издержки, а также представляет собой некий гарант безнаказанности, ввиду того что имеет определенное количество связей в различных сферах общественной жизни, а бухгалтер всего лишь подчиняется указаниям и выполняет их. Но также на практике встречаются ситуации, когда инициатором того или иного правонарушения выступает бухгалтер. Ведь знание экономических процессов и работы организации с финансовой позиции является ключевым, при рассмотрении вопросов касающихся нарушений в сфере бюджета. Ведь бюджет представляет собой составляющую всей финансовой системы страны.

Можно привести еще одну ситуацию в качестве примера, когда субъектом правонарушения выступает крупная компания. Как это произошло в Пензенской области, где субъектом выступил крупный агрохолдинг, который получал дотации из областного бюджета, и благополучно выводил не только средства, полученные в виде дотаций, но и имущество путем использования средств не по назначению. А именно агрохолдинг умышленно предоставлял заведомо невозвратные займы неликвидным организациям. А цель предоставления таких займов заключается в том, что основная доля оплат по таким займам модифицировалась в другой вид займа, такой как новация, которая представляет собой соглашение о замене первоначального обязательства другим. Таким образом, агрохолдинг нанес ущерб областной казне города Пензы более чем на 65 миллионов рублей. Представленная ситуация в очередной раз показывает нам, что в законодательстве имеются пробелы, которыми злоумышленники пользуются.

Но в виду того, что в России отсутствует действенный механизм привлечения к ответственности за указанные выше нарушения в настоящий момент и отсутствует возможность эффективной реализации привлечения к ответственности, как административной, так и уголовной.

Представляется необходимым отметить то, что проблема роста бюджетных правонарушений актуальна не только на территории России, но и стран Евросоюза. Число нарушений за 2022 год увеличилось до 4,5 процентов по сравнению с 2021 годом, в котором уровень бюджетных нарушений составлял 3 процента.

Также аудиторами ЕС были выявлены нарушения предоставления грантов, выделенных на восстановление и поддержание экономики стран Евросоюза после пандемии ковида-19 на 47 миллиардов евро, что составляет колоссальную сумму, а также были выявлены полтора десятка случаев мошенничества.

Данная статистика свидетельствует о том, что нарушения в сфере государственного бюджета имеются во всех развивающихся странах, и все страны принимают те или иные меры, для сокращения уровня данных нарушений.

Дополнительно, следует сказать о том, что ежегодно в России фиксируется огромное количество нарушений связанных с нецелевым расходованием бюджетных средств, в денежном эквиваленте составляющие триллионы рублей. А возвращается обратно в казну их малая часть. Например, за 2022 год Федеральным казначейством было возвращено в бюджет – более 8 миллиардов рублей, за первое полугодие 2023 года – порядка полутора миллиарда рублей. Судьба невозвращенных денежных средств, в государственный бюджет остается неизвестной. Можно предположить, что большая часть бюджетных средств была использована нецелевым образом, в связи с чем, и образовалась огромная финансовая пропасть.

Из всего вышесказанного, на фоне очередного надвигающегося экономического кризиса представляется возможность выдвинуть предположение о том, что из-за чрезмерной растраты бюджетных средств не по назначению, произошло уменьшение количества льгот для нефтяных компаний, что привело в свою очередь к пересмотру демпферного механизма, что в конечном итоге существенно повлияло на стоимость, как бензина, так и дизельного топлива. Это свидетельствует о том, что у государства закончились ресурсы для сдерживания цен на рынке внутри страны. Резкий рост цен на топливо, сказывается и на увеличении цены на продукты питания, в виду дорогой доставки. Представленная

выше ситуация яркий пример того, что меры юридического принуждения в данный момент и при сложившихся обстоятельствах не действуют. Что в очередной раз доказывает тот факт, что необходимо ужесточать меры за бюджетные правонарушения, примеры, выдвинутые автором, освещались выше.

Также необходимо отметить, что для снижения уровня нарушений в сфере бюджета, необходимо проводить мероприятия, направленные на искоренение коррупции. Ведь коррумпированные чиновники в первую очередь являются субъектами бюджетных нарушений. Также на местах необходимо проводить профилактику коррупции и нарушений бюджетного законодательства. Путем осуществления ужесточенного контроля, за государственными средствами, который, по нашему мнению, должен заключаться в проведении тщательной экспертизы тех программ, на которые выделяются бюджетные средства, с целью исключить их нецелевое и неэффективное использование.

Конечно же, по результатам освоения средств уполномоченные лица предоставляют отчеты, по которым можно проследить весь путь средств, выделенных из бюджета и до их конечного назначения, и какой результат достигнут, при освоении данных средств. Но такие отчеты и мероприятия, осуществляемые должностными лицами, не способствуют снижению нарушений в области бюджетного законодательства.

Как показывает практика, все-таки нарушения в сфере бюджета достаточно распространены и уровень их растет с каждым годом. В этой связи следует сделать вывод о том, что законодательство в сфере бюджета не доработано, и должно претерпеть изменения, в части его совершенствования, а именно необходимо закрепить исчерпывающий перечень оснований привлечения к ответственности, а также основания для применения тех или иных мер принуждения. На наш взгляд меры принуждения должны носить не компенсационный характер, как это происходит на данный момент, а карательный.

Ужесточение мер ответственности должно способствовать снижению уровня нарушений, а также стимулированию экономических процессов и устойчивости социальной сферы. Так как от нарушений бюджетного законодательства зачастую страдает именно социальная сфера.

В данном исследовании также выделяется тот факт, что бюджетное законодательство нарушается не только государственными учреждениями, но коммерческими организациями, которые в той или иной степени получают какие-либо дотации и льготы от государства. В этой связи необходимо также установить ужесточенный контроль, за расходованием средств бюджета.

По нашему мнению, для сокращения числа нарушений бюджетного законодательства необходимо закрепить на законодательном уровне механизм привлечения к ответственности за нарушения бюджетного законодательства, а также ужесточить меры наказания, например, вместо штрафов применять такой вид наказания, как тюремное заключение. Это бы способствовало снижению уровня нарушений.

¹ «Бюджетный кодекс Российской Федерации» от 31 июля 1998 г. № 145-ФЗ (ред. от 04.08.2023) (с изм. и доп.) // Собр. законодательства Рос. Федерации. 1998. № 31. Ст. 3823.

² Бортник И.В. Ответственность за нарушение финансового законодательства: правовой анализ норм // Legal Bulletin. - 2020. - Т. 5, № 1. - С. 101-107.

³ «Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях» от 30 декабря.2001 г. № 195-ФЗ (ред. от 04.08.2023) (с изм. и доп.) // Собр. законодательства Рос. Федерации. 2002. № 1, Ст. 1.

⁴ «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13 июня 1996 г. № 63-ФЗ (ред. от 04.08.2023) (с изм. и доп.) // Собр. Законодательства Рос. Федерации. 1996 г. № 32, Ст. 3301.

ABOUT SOME ISSUES OF IMPLEMENTATION OF MEASURES OF LEGAL RESPONSIBILITY FOR OFFENSES IN THE FIELD OF BUDGET LEGISLATION

© 2023 Velichko Anna Sergeevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: Nyurka20013@gmail.com

Keywords: budget, Budget code, offenses, legal liability measures, budget offenses, budget legislation, financial authorities, subjects of budget offenses, coercive measures.

The article presents an analysis of violations in the field of budget legislation, provides an overview of the types of responsibility for these violations, examines the essence of violations and budget enforcement measures. Some assumptions have been put forward, the implementation of which could contribute to improving the effectiveness of the coercive measures used. The relevance of the topic of the article is due to the rapid growth of violations of budget legislation in the territory of the Russian Federation.

ЦИФРОВИЗАЦИЯ ИЗБИРАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА В ПЕРВОЙ ПОЛОВИНЕ XXI ВЕКА

© 2023 Вязиков Иван Валентинович
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: dsdwds@mail.ru

Ключевые слова: цифровизация, избирательный процесс, выборы, цифровые технологии, управление, голосование.

В статье исследуются вопросы цифровизации избирательного процесса в России в первой половине XXI в. Рассматриваются предложения по внедрению новых на тот момент информационных технологий в избирательный процесс.

Голосование - это один из важнейших институтов, выступающий базой избирательного процесса. Во все времена выборы и сопровождающий их процесс привлекали внимание общественности, а в частности их открытость, честность, непредвзятость. В современных условиях с учетом цифровых технологий эти вопросы так же остаются актуальными. Такие технологии в избирательном процессе первой половины 21 века уже дело обычное. Процесс внедрения цифровых технологий не прекращается, он только убыстряется. Здесь огромную роль отводится IT-специалистам, они как раз и разрабатывают такого рода технологии, реализовываются схемы защиты информации ограниченного доступа, оборот которых осуществляется в сфере избирательного процесса. Следует отметить, что цифровизация рассматриваемого процесса несет не только положительный аспект, но и отрицательный. Все разработки в сфере цифровизации избирательного процесса должны быть нацелены на минимизацию именно негативных сторон внедрения новых технологий.

Цифровизация избирательного процесса – это использование информационных технологий и электронных средств для автоматизации и оптимизации процедур проведения выборов. Это включает в себя создание электронных систем регистрации избирателей, автоматизацию процесса голосования, обработку и подведение итогов выборов, а также обеспечение прозрачности и безопасности всех этапов избирательного процесса. Цифровизация позволяет ускорить и упростить процедуру голосования, снизить затраты на проведение выборов и повысить точность и надежность результатов.

Избирательный процесс в РФ построен на нормах Федерального закона № 67-ФЗ¹. В нашей стране с 1995 года в избирательный процесс внедрена ГАС «Выборы», представляющую собой автоматизацию все этапов подготовки и проведения выборов и референдумов на разных уровнях. Она была разработана согласно Указа Президента РФ от 18.08.1995 № 86¹² По итогу система стала полноценным субъектом избирательного права, регулируемым Федеральным законом «О Государственной автоматизированной системе Российской Федерации «Выборы»³. На сегодняшний день основные требования к ГАС «Выборы», кроме 20-ФЗ, содержатся в совокупности нормативно-правовых актов федерального и регионального уровней.

По своей структуре система представляет собой комплекс средств автоматизации, образующую многоуровневую и территориально распределенную информационно-вычислительную среду, охватывающую все муниципальные образования и сельские административные районы⁴. Система построена по иерархическому принципу, где местные избирательные комиссии представляют собой нижнюю ступень иерархии, а ЦИК России – высшую. Система разделена на несколько подсистем, из которых вытекают ее цели, задачи и возможности. Спецификой функционирования ГАС «Выборы» является ее автономность, которая достигается радио-узловым принципом и цифровыми каналами связи. Это означает, что система не использует в своей работе сеть «Интернет», что является достаточно уникальным случаем в силу огромной территории нашей страны. Запрет на работу ГАС «Выборы» через сеть Интернет прямо закреплён в п. 10 ст. 4 20-ФЗ.

С 2013 года в РФ началось использование комплексов обработки избирательных бюллетеней (КОИБ) и комплексов для электронного голосования (КЭГ) на основании Постановления ЦИК России от 06.03.2013 № 165/1212-6 «О порядке использования при голосовании на выборах в органы государственной власти субъектов Российской Федерации, органы местного самоуправления, референдумах технических средств подсчета голосов - комплексов обработки избирательных бюллетеней и комплексов для электронного голосования»⁵. Порядок использования КОИБ определяется ЦИК РФ ежегодно.

Порядок электронного голосования в РФ определен еще раньше – в 2011 году Постановлением ЦИК России⁶.

29 октября 2018 года в ЦИК прошла научно-практическая конференция «Выборы. Сегодня и завтра», посвященная 25-летию избирательной системы России. Участниками конференции было предложено сразу несколько новых технологий, возможных для применения в избирательном процессе:

- ПАО «Ростелеком» счел необходимым создать единую биометрическую систему удаленной идентификации избирателя, разработав электронное удостоверение личности и облачной электронной подписи с использованием МФЦ и портала «Госуслуги»;
- ФГБУ НИИ «Восход» создало цифровые технологии, позволяющие голосовать вне пределов региона; использовать электронный протокол участковых ИК; электронный сервис «Личный кабинет избирателя» с информацией о предстоящих выборах, возможностью подачи заявления о включении в список избирателей по месту нахождения, уточнить свои персональные данные;
- ФРИИ показал мобильное устройство, где избиратель сможет зарегистрироваться в личном кабинете, заполнив личный профиль избирателя;
- Концерн «Автоматика» представил проект «Мобильный избиратель» в мобильном устройстве, который позволяет обеспечить голосование избирателя по месту нахождения экономив время гражданина и ИК;
- «КРОК Инкорпорейтед» предложило создать мобильный цифровой участок избирателя для регистрации в качестве избирателя с помощью биометрических данных и голосования на любом избирательном участке в РФ и за рубежом;
- «ОКБ САПР» – «Сбербанк-МФИ» предлагает внедрить динамическую биометрию, основанную на считывании устройством индивидуальных рефлекторных реакций (например, движение зрачка при слежении за стимулом, пульсовая волна и т.д.);

- компании «ЛАНИТ», Bitfury совместно с Лабораторией Касперского выступили за более активное внедрение технологии «блокчейна», или «распределенного реестра», что затруднит уничтожение или изменение данных задним числом, а избиратель будет в курсе, как был учтен его голос.

В современном избирательном процессе наметились две яркие тенденции – использование новейших электронных технологий и, напротив, отказ от использования каких-либо видов электронных способов и форм.

По сравнению с зарубежными странами, в отечественном избирательном процессе используется действительно уникальная информационная система, обеспечивающая функционирование всего избирательного процесса – ГАС «Выборы». К числу одной из ее ключевых особенностей относится автономность, то есть независимость от сети Интернет или иных общедоступных сетей передачи данных. ГАС «Выборы» объединяет всю территорию РФ и все избирательные комиссии, управляет процедурой организации выборов на всех стадиях.

Похожие информационные системы не используются в большинстве стран федерального устройства.

Комплексы для электронного заполнения и распознавания бюллетеней начали применяться за рубежом в начале 90-х годов и в настоящее время остаются одним из актуальных направлений внедрения технологий в избирательный процесс. В России применение таких комплексов началось совсем недавно, но сразу получило свое признание в силу скорости и точности учета голосов избирателей.

Существующие в мире комплексы для электронного заполнения и распознавания бюллетеней можно разделить на несколько видов:

- электронный бюллетень;
- устройства для распознавания информации на бумажном бюллетене;
- устройство для внесения информации на бумажный или карточный бюллетень и подсчета голосов.

По оценке специалистов, Российская Федерация в первой половине 21 века занимала промежуточный уровень в развитии информационных систем нового поколения в избирательном процессе. С одной стороны, за последние годы сделан существенный рывок в виде создания ГАС «Выборы», внедрения комплексов для электронного голосования и подсчета голосов. С другой стороны, процесс внедрения возможности голосования через сеть Интернет, включая мобильные приложения, находится на начальном уровне и предстоит большая работа по приведению его в действие. Это связано с отсутствием в государстве полноценных электронных систем идентификации личности, которые являются неотъемлемым условием голосования через Интернет. Для сравнения - чтобы перейти к возможности голосования через Интернет, эстонское правительство обеспечила все граждан страны ID-картами и прочими электронными средствами идентификации.

Развитие технологий влечет за собой изменение стандартов защищенности и надежности. То, что ранее считалось почти абсолютно защищенным, спустя некоторое время оказывается недостаточным средством и способом. Яркий пример – это идентификация по отпечаткам пальцев и сетчатки глаза, которые в настоящее время больше не признаются специалистами надежными способами.

В качестве главных проблем, решение которых станет шагом к введению возможности электронного голосования в нашей стране и за рубежом, можно выделить следующие:

- создание технологий, повышающих защищенность и надежность информационных систем;
- создание технологий, позволяющих однозначно идентифицировать голосующего;
- нормативно-правовое обеспечение избирательного процесса, связанное с тайной голосования и защиты от манипуляций по его итогам.

Сегодня проблемы в сфере цифровизации избирательного процесса не изжили себя, они актуальны и решения их дискуссионны. Процесс внедрения таких технологий - процесс непрекращающийся, поэтому его правовое регулирование должно быть гибким и быстро трансформирующимся. Статичность здесь не приемлема и может привести к увеличению нарушений закона, прав и интересов граждан, нарушению конфиденциальности информации. Нельзя забывать и про так называемый «цифровой разрыв»⁸. До сих пор он имеет место в обществе, хотя следует отметить степень его снижения. Не все люди и сегодня не имеют доступа к интернету в силу различных факторов: финансовых, территориальных, религиозных и т.д. Цифровые технологии позволяют избежать коррупционной составляющей избирательных процессов различных уровней

¹ Федеральный закон от 12.06.2002 № 67-ФЗ (ред. от 03.07.2018) «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. 17.06.2002. № 24. Ст. 2253.

² Указ Президента РФ от 18.08.1994 № 861 «Об обеспечении деятельности Государственной автоматизированной системы Российской Федерации «Выборы» // Собрание законодательства РФ. 21.08.95. № 34.

³ Федеральный закон от 10.01.2003 № 20-ФЗ (ред. от 12.03.2014) «О Государственной автоматизированной системе Российской Федерации «Выборы» // Собрание законодательства РФ. 13.01.2003. № 2. Ст. 172.

⁴ Селезнева М.П., Кочеткова А.С., Сидорова А.В. Опыт и перспективы электронного голосования в России // Наука XXI века: актуальные направления развития. 2020. № 1-2. С. 608-614.

⁵ Постановление ЦИК России от 06.03.2013 № 165/1212-6 «О порядке использования при голосовании на выборах в органы государственной власти субъектов Российской Федерации, органы местного самоуправления, референдумах технических средств подсчета голосов - комплексов обработки избирательных бюллетеней и комплексов для электронного голосования» // Вестник ЦИК России. 2013. № 3.

⁶ Постановление ЦИК России от 07.09.2011 № 31/276-6 (ред. от 12.08.2015) «О Порядке электронного голосования с использованием комплексов для электронного голосования на выборах, проводимых в Российской Федерации» // Вестник Центризбиркома РФ. 2011. № 3.

⁷ Интернет-портал ЦИК РФ // URL: <http://www.cikrf.ru/analog/25-let/conference/index.php>. Дата обращения 16.10.2023.

⁸ Крысько В.Н., Сидорова А.В. Проблема цифрового неравенства и ее устранение // Проблемы развития предприятий: теория и практика. 2018. № 1. С. 193-196.

DIGITALIZATION OF THE ELECTORAL PROCESS IN THE FIRST HALF OF THE XXI CENTURY

© 2023 Vyazikov Ivan Valentinovich
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: dsdwds@mail.ru

Keywords: digitalization, electoral process, elections, digital technologies, management, voting.

The article examines the issues of digitalization of the electoral process in Russia in the first half of the XXI century. Proposals for the introduction of new information technologies in the electoral process at that time are being considered.

МОРАЛЬ КАК ЦЕННОСТЬ

© 2023 Горшков Алексей Валерьевич
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: sasha_wm@bk.ru

Ключевые слова: мораль, этические ценности, право, общество, государство.

В статье исследованию подвергнута категория «мораль». Особое внимание уделено ее трансформации в современном цифровом обществе. Составлен перечень условий, приводящих к изменению морали.

Мораль как ценность - дискуссионный вопрос во многих научных отраслях. Так, например, в юриспруденции и сегодня нет единого мнения в вопросе взаимосвязи морали и права. Этот вопрос не теряет своей актуальности уже на протяжении не одного столетия. В каждом отдельно взятом государстве формируются свои моральные ценности, базирующиеся на национальном интеллекте, культурных особенностях, религиозной принадлежности и т.д.¹ Мораль - категория не стабильная, она постоянно подвергается трансформации. Процесс трансформации моральных принципов запускается многочисленными факторами различного толка (экономическим, культурными, правовыми и иными), и идет достаточно долго. В современном обществе это актуализировалось развитием ИИ. Моральные ценности обуславливают стабильное и эффективное развитие общества, а, следовательно, и государства в целом². Все это обуславливает актуальность исследований в данной сфере.

Мораль – это система общепринятых норм, ценностей и правил поведения, которые регулируют отношения людей в обществе. Она представляет собой совокупность установленных правил, которые помогают людям различать, что является правильным, справедливым и добрым, а что неправильным, несправедливым и вредным. Мораль указывает людям, как себя вести, чтобы жить в гармонии с другими людьми и создавать благополучное общество. Основные принципы морали, такие как честность, справедливость, доброта и уважение к другим, являются основой этических норм и ценностей. Поскольку к ней имеют все без исключения индивиды ее рассматривают как своеобразный феномен в социокультурной истории³.

В современных реалиях трансформацию моральных ценности следует признать, как факт и неоспоримый. Но в то же самое время нельзя говорить о деморализации общества, традиционные моральные принципы сохраняются и сегодня и к ним добавляются новые. Ученые указывают, что сохранение морали обуславливается наличием у индивидов совести. Эта категория заслуживает отдельного монографического исследования, мы же в силу ограниченности рамок исследования остановимся лишь на ее указании.

Ценность морали в обществе состоит в том, что она является фундаментальным принципом, на котором строится гармоничное и устойчивое общество. Моральные ценности определяют правила и нормы поведения людей, которые способствуют поддержанию порядка, справедливости и благополучия в обществе. Они помогают людям различать между добром и злом, справедливостью и несправедливостью, и делают возможным взаимодействие людей на основе взаимопонимания и уважения.

Вопрос о времени происхождения морали является одним из дискуссионных. Ряд авторов связывают ее зарождение с началом трудовой деятельности человека, другие с формированием классового общества. И это зависит от тока какой трактовки понятия морали придерживается ученый, широкого или узкого.

В широкой трактовке мораль – это правила общежития, в общем. В узком как «форма общественного сознания, внутри которой поступки, события рассматриваются и оцениваются под углом зрения особых критериев добра и зла, как специфической формы осознания человеком действительности и самого себя, как особого вида духовной деятельности человека, предполагающей наличие таких сложных психических образований, как совесть, чувство нравственного долга, понятий о добре, зле и справедливости»⁴.

Одним из основных аспектов трансформации морали является переосмысление традиционных норм и ценностей. В современном обществе происходит изменение восприятия таких понятий, как брак, семья, гендерная роль и сексуальность. Например, признание прав геев и лесбиянок на равенство с остальным населением является одним из показателей этой трансформации.

Еще одним аспектом является изменение взаимоотношений между людьми. В современном обществе становится все больше акцент на взаимоуважении, равноправии и толерантности. Люди стараются быть более внимательными к чувствам и потребностям других людей, проявлять толерантность и уважение к различиям².

Также технологический прогресс имеет влияние на трансформацию морали. С развитием интернета и социальных сетей появляются новые этические вопросы, связанные с такими явлениями, как цифровая приватность, кибербуллинг, фейковые новости и другие. Сегодня, в век искусственного интеллекта, встал вопрос о признании наличия искусственного интеллекта морали. Вопрос это дискуссионный, ответа на него пока не сформулировано. Выделяют два течения в научных разработках этого вопроса. Первый – нормы морали для ИИ разрабатываются совместными усилиями его разработчиков, юристов, специалистов в этике. Второй – ИИ сам разрабатывает для себя эти нормы. Стоит согласиться с мнением о том, что моральные нормы могут быть разработаны исключительно человеком разумным, с присущим ему творческим и вычислительным интеллектом⁵. А вот ИИ присущ только вычислительный интеллект, то есть он действует по алгоритму, заложенному в него человеком. Поэтому и мораль для него всегда будет иметь человеческие основания.

Однако стоит отметить, что трансформация морали является сложным и медленным процессом. На каждом отдельно взятом этапе развития общественных отношений одновременно присутствуют традиционные моральные ценности и одновременно формируются новые. Следует сказать, что в каждом отдельно взятом государстве моральная система основана на национальном менталитете и моральных ценностях.

¹ Сидорова А.В. Концепции правонарушения в российском и южнославянском праве в новейшее время: историко-правовое и сравнительное исследование: дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.01. Грозный, 2021. – 194 с.

² Батиев Л.В. Право и нравственность в русской социологической юриспруденции конца XIX в. (С. А. муромцев и Н. М. Коркунов) // Вестник юридического факультета Южного федерального университета. 2023. № 2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/pravo-i-nravstvennost-v-russkoy-sotsiologicheskoy-yurisprudentsii-kontsa-xix-v-s-a-muromtsev-i-n-m-korkunov> (дата обращения: 21.10.2023).

³ Ибрагимова В. Р., Фаткуллина А. Я. Мораль как социальный феномен: духовная природа и общественные функции // Вестник Башкирск. ун-та. 2010. № 4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/moral-kak-sotsialnyy-fenomen-duhovnaya-priroda-i-obschestvennye-funktsii> (дата обращения: 08.10.2023).

⁴ Разин А.В. Современная мораль и ее философские основания. URL: https://iphpras.ru/upfile/ethics/seminar/Razin_15_12_2010.html (дата обращения: 09.10.2023).

⁵ Sidorova A.V. Subject structure of the offense in artificial intelligence (AI) and robotics // В сборнике: Digital Age: Chances, Challenges and Future. Сер. «Lecture Notes in Networks and Systems» 2020. С. 541-547.

MORALITY AS A VALUE

© 2023 Gorshkov Alexey Valeryevich
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: sasha_wm@bk.ru

Keywords: morality, ethical values, law, society, state.

The article examines the category of "morality". Special attention is paid to its transformation in the modern digital society. A list of conditions leading to a change in morality has been compiled.

ПРОБЛЕМЫ ЗАЩИТЫ ПЕРСОНАЛЬНЫХ ДАННЫХ ПРИ ИСПОЛЬЗОВАНИИ ТЕЛЕМЕДИЦИНСКИХ ТЕХНОЛОГИЙ

© 2023 Дергунова Татьяна Михайловна*

магистрант

Самарский государственный экономический университет

ординатор

Самарский государственный медицинский университет

E-mail: tatyana_d_u.n@mail.ru

Ключевые слова: здравоохранение, правовое регулирование, телемедицина, защита персональных данных, цифровизация здравоохранения, информационные технологии.

Информационные технологии стремительно входят в различные сферы общественной деятельности человека, в том числе и в область здравоохранения. Когда современная жизнь требует инновационных подходов к защите здоровья, на помощь приходят телемедицинские технологии. Несмотря на наличие технической возможности, использование телемедицины сопряжено с определенными сложностями. Ключевой проблемой цифровизации здравоохранения выступают правовые барьеры, в том числе несоответствие потребностей телемедицины и существующего правового регулирования в области защиты персональных данных. Целью данной статьи является анализ действующего законодательства, регулирующего правоотношения в этой области, рекомендации по его усовершенствованию.

Учитывая обширные территории Российской Федерации и достаточно низкую плотность населения можно констатировать, что не каждый отдаленный, а порой и труднодоступный район может располагать наличием квалифицированных работников, оказывающих своевременную медицинскую помощь по месту жительства. Результатом внедрения информационных технологий в области здравоохранения, стартовавшие с 2001 года¹, должна стать правовая и фактическая доступность для всех граждан России качественной медицинской помощи в том числе с использованием телемедицины.

Телемедицина относительно молодая отрасль в сфере здравоохранения, однако, несмотря на это данное направление укоренилось в современном мире и продолжает свое развитие. Благодаря наличию новейших технологий по цифровизации здравоохранения², а так же конституционного права на охрану здоровья граждане могут получить высококвалифицированную медицинскую помощь от специалистов ведущих медицинских центров страны вне зависимости от их территориального нахождения и социального статуса, материального положения и возможностей транспортировки.

Тем не менее, выход на новый, более технологичный и современный уровень здравоохранения затруднен из-за наличия проблем правового регулирования данной сферы. Одной из таких проблем является отсутствие свободного и безопасного обмена данными,

* Научный руководитель – **Ефремова Елена Александровна**, кандидат политических наук, доцент.

такими как персональные данные пациента, сведения о состоянии здоровья. Проблема защиты данных пациента имеет организационно-правовой и технический характер.

Наиболее актуальной является проблема утечки конфиденциальных персональных данных при использовании телемедицинских услуг в сети Интернет. Для решения существующей проблемы необходимо проанализировать действующее законодательство в обсуждаемой сфере, выявить его пробелы и сформулировать пути их устранения.

Ряд авторов, являющихся представителями как правовой, так и медицинской сфер, высказали свое мнение по данной проблеме и предложили пути ее решения. Некоторые из них проанализировали зарубежный опыт и провели сравнительно-правовой анализ.

Б.Б. Марков в своей статье³ подробно рассматривает правовой аспект телемедицинских услуг, начиная с получения от пациента информированного добровольного согласия (ИДС) и согласия на обработку персональных данных. Автор в своей статье критикует те пункты закона⁴, которые обязывают медицинские организации перед оказанием медицинской помощи, в т.ч. перед медицинским консультированием в письменном виде оформлять ИДС, что невозможно при применении телемедицинских консультаций. Соответственно необходимо внесение поправок в часть закона, регламентирующих данные требования, или введение более гибкой формы согласия, предоставить которое пациент сможет, используя технологии идентификации и аутентификации. Также автор предлагает ввести в медицинскую практику технологию блокчейн для более надежной защиты информации, включающей в себя персональные данные и данные, являющиеся медицинской тайной.

По мнению Я.В. Акимцевой⁵, проанализировавшей зарубежный опыт использования телемедицины, существует целый ряд проблем, основными из которых являются экономические (кадровый и финансовый дефицит) и проблемы «правового» характера. Для решения текущих проблем необходимо совершенствование как национальной, так и международно-правовой регламентации. В то же время автор уделяет внимание необходимости создания системы хранения данных, предлагая использовать для этого облачные информационные системы, которые уже используют ряд стран с передовыми технологиями.

Анализируя проблему защиты данных пациента, С.В. Блинов и соавторы⁶ отдельно выделили необходимость обучать сотрудников медицинских организаций, в т.ч. не являющихся медицинскими работниками, основам правового регулирования телемедицины, а также в доступной форме разъяснять возможность привлечения к юридической ответственности в случае разглашения этих данных.

Из вышесказанного следует, что некоторые из правовых аспектов, связанных со стремительным развитием телемедицины, не получили достаточной проработки. М.С. Журавлев⁷ справедливо отмечает, что множество законов и подзаконных актов, таких как ФЗ «О персональных данных»⁸, ФЗ «Об электронной подписи»⁹, ФЗ от 29.07.2017 №242¹⁰, косвенно касаются законодательного регулирования, но единого легитимного документа, охватывающего все аспекты данного направления, не существует.

Необходимо отдельно выделить роль этического аспекта в формировании и распространении телемедицины. Лица, которым чаще всего нужна медицинская помощь, в абсолютном большинстве являются возрастными. Из-за отсутствия благоприятной правовой среды в цифровой медицине, отсутствия навыков использования высокотехнологичных устройств, с помощью которых проходит обмен данными, общество, в т.ч. пожилые

граждане, скептически относятся к данной сфере здравоохранения, опасаясь за конфиденциальность личной информации. Поэтому важно информировать данные слои населения о надежности и полезности этих технологий.

Несмотря на ряд проблем, существует огромное преимущество в развитии информационных технологий в системе здравоохранения. Но безусловно важной составляющей развития современных направлений является комплексная адаптация регулирующей нормативно-правовой базы, соответствующая темпам развития. Немаловажную роль в эпоху глобализации играет внедрение в профессиональную юридическую среду иноязычных терминов с подробным их описанием для определения единого понимания. Отдельно целесообразно выделить необходимость формирования международного законодательства, регулирующего данную сферу, т.к. безграничные возможности телемедицины должны быть регламентированы на транснациональном уровне.

Рассматривая сферу телемедицины, однозначно не понятно, позволит ли текущая модель законодательного регулирования перейти к более качественному цифровому формату оказания медицинской помощи, или необходим ее пересмотр с формированием более гибких формулировок, адаптированных под молниеносное развитие технологий.

¹ Приказ Минздрава РФ N 344, РАМН N 76 от 27.08.2001 «Об утверждении Концепции развития телемедицинских технологий в Российской Федерации и плана ее реализации».

² Приказ Министерства здравоохранения РФ от 30 ноября 2017 г. № 965н «Об утверждении порядка организации и оказания медицинской помощи с применением телемедицинских технологий».

³ Марков, Б. Б. Проблемы защиты персональных данных в телемедицине. Блокчейн, гражданско-правовая ответственность и другие способы их преодоления / Б. Б. Марков // Юридические исследования. – 2023. – № 4. – С. 1-10.

⁴ Статья 20 Федеральный закон от 21.11.2011 N 323-ФЗ (ред. от 24.07.2023) «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2023).

⁵ Акимцева, Я. В. Конституционные основы трансграничного цифрового здравоохранения / Я. В. Акимцева // RUDN Journal of Law. – 2023. – № 1. – С. 76–96.

⁶ Блинов С. В., Кузьмина Н. М., Ревина С. Н., Сидорова А. В. Соблюдение врачебной тайны при оказании телемедицинских услуг / Блинов С. В., Кузьмина Н. М., Ревина С. Н., Сидорова А. В. // Вестник медицинского института «Реавиз»: реабилитация, врач и здоровье. – 2019. – № 2. – С. 196–200.

⁷ Журавлев М. С. Защита персональных данных в телемедицине / Журавлев М. С. // Право. Журнал Высшей школы экономики. – 2016. – № 3. – С. 72–84.

⁸ Федеральный закон «О персональных данных» от 27.07.2006 N 152-ФЗ (последняя редакция).

⁹ Федеральный закон «Об электронной подписи» от 06.04.2011 N 63-ФЗ (последняя редакция).

¹⁰ Федеральный закон «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросам применения информационных технологий в сфере охраны здоровья» от 29.07.2017 N 242-ФЗ (последняя редакция).

PROBLEMS OF PERSONAL DATA PROTECTION IN THE USE OF TALEMEDICINE TECHNOLOGIES

© 2023 Dergunova Tatyana Mikhailovna
Undergraduate
Samara State University of Economics
Resident
Samara State Medical University
E-mail: tatyana_d_u.n@mail.ru

Keywords: healthcare, legal regulation, telemedicine, personal data protection, digitalization of healthcare, information technologies.

Information technologies are rapidly entering various spheres of human social activity, including in the field of healthcare. When modern life requires innovative approaches to health protection, telemedicine technologies come to the rescue. Despite the availability of technical capabilities, the use of telemedicine is associated with certain difficulties. The key problem of digitalization of healthcare is legal barriers, including the discrepancy between the needs of telemedicine and the existing legal regulation in the field of personal data protection. The purpose of this article is to analyze the current legislation regulating legal relations in this area, recommendations for its improvement.

ОПЕРАТИВНЫЙ ЭКСПЕРИМЕНТ: ТЕОРЕТИКО-ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ ОСНОВНЫХ ХАРАКТЕРИСТИК

© 2023 Дерунов Иван Алексеевич*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: proff-mast@mail.ru

Ключевые слова: оперативно-разыскная деятельность, оперативно-разыскные мероприятия, оперативный эксперимент, теория оперативно-разыскной деятельности, взяточничество.

В статье приводится анализ положений отечественной законодательной базы и юридической доктрины на предмет атрибутивных и содержательных характеристик оперативного эксперимента. Исследуются доктринальные проблемы теоретического характера, обозначен круг проблем по заявленной тематике, представлены авторские выводы.

Нормативно-правовую основу оперативно-разыскной деятельности (далее – ОРД) составляет одноименный федеральный закон, вступивший в силу 12 августа 1996 года¹.

Современная юридическая доктрина содержит в себе научные позиции, согласно которым, принятие данного закона фактически не разрешило ряд трудностей, с которыми сталкивается правоприменитель. В частности, на сегодняшний день имеют место быть проблемы, связанные с регулированием: правил производства некоторых оперативно-разыскных мероприятий (далее – ОРМ); процессуального порядка фиксации их хода и результатов; правовых и фактических оснований производства некоторых ОРМ.

Поэтому для определения роли и значения отдельных видов ОРМ, в частности оперативного эксперимента (далее – ОЭ) целесообразным будет сначала внимательно изучить атрибутивные характеристики данного ОРМ. Подобный подход к разрешению правовых проблем признавали обоснованным известные отечественные исследователи, такие как Г.М. Резник и др.². Истинное понимание юридической природы тех или иных процессуальных действий или оперативно-разыскных мероприятий позволит правильно оценить их назначение и роль в уголовно-процессуальной и оперативно-разыскной деятельности на современном этапе.

Известный отечественный исследователь М.Н. Маршунов в своих научно-исследовательских трудах отмечает, что в федеральном законодательстве нормативно-правового определения ОЭ нет.

Поэтому понимание атрибутивных характеристик исследуемого вида ОРМ исходит из собственного научного анализа данного понятия, путем соотношения материалов юридической практики и взглядов, мнений отдельных специалистов в области ОРД. Названный автор также отмечает, что данное ОРМ предполагает производство так называемых проверочных действий, которые в своей совокупности образуют объективные признаки ка-

* Научный руководитель – Осипов Данила Денисович, старший преподаватель.

кого-либо уголовно-наказуемого деяния. Отсюда возникает и первая проблема о соотношении ОЭ со следственным экспериментом³.

Несколько иных взглядов придерживается по данному вопросу профессор А.Ю. Шумилов, который в своих научных трудах рассматривает ОЭ как конкретный вид сыскного деяния, состоящего в активном скрытом наблюдении за поведением конкретного лица, которого предлагает данный автор рассматривать в качестве объекта имеющегося оперативного интереса. Продолжая свою мысль, автор отмечает, что ОЭ осуществляется в исключительно контролируемых условиях, при этом, не создавая рисков нарушения конституционных прав граждан. Основной целью производства названного ОРМ является получение значимой информации, подтверждающей намерение совершить конкретное уголовно-наказуемое деяние. Мы полагаем, что приведенная атрибутивная характеристика ОЭ дана через призму понимания состава ОРМ, а также его факультативных и основных черт.

Позиции отечественных исследователей расходятся в силу того, что юридическая природа исследуемого ОРМ существенным образом отличается, если рассматривать его с позиции материального и процессуального права. Некоторые исследователи вовсе рассматривают ОЭ как разновидность правовой процедуры, вытекающей из смысла процессуально-правовых норм, которые осуществляют регулятивную функцию⁴. Названная позиция, по-нашему мнению, является не уместной в контексте настоящего исследования в силу того, что подобное рассмотрение является неким проявлением метатеоретических подходов к исследованию правовых проблем, тогда как изучение отдельных вопросов ОРД на сегодняшний день нуждается в применении собственной методологической базы.

Результаты, которые возникают в результате производства исследуемого вида ОРМ могут оказывать положительное воздействие на ход дальнейшего предварительного расследования, в частности: при проверке ранее выдвинутых версий; при проверке уже имеющих оперативных данных о причастности конкретного лица к тому или иному событию преступного деяния; при осуществлении физического захвата лица, совершающего уголовно-наказуемого деяния; при осуществлении приговорительных действий для производства последующих следственных и иных процессуальных действий; при определении условий и причин уже совершенного уголовно-наказуемого деяния.

Теперь перейдем к анализу составных признаков исследуемого вида ОРМ. Некоторые исследователи называют данные признаки составными атрибутивными характеристиками.

Известный отечественный исследователь С.Л. Грошев в своих научно-исследовательских трудах отмечает, что основным объектом исследуемого ОРМ выступают все имеющиеся социальные отношения и блага, которые охраняются отечественным федеральным законодательством. Продолжая данную мысль, названный автор отмечает, что в составе исследуемого ОРМ, одним из важнейших признаков выступает человек, являющийся носителем оперативной информации. Некоторые исследователи данное лицо называют объектом оперативной заинтересованности. Безусловно, поведение такого человека вызывает особый интерес со стороны сотрудников ОРО, поскольку его действия могут как образовывать, так и не образовывать признаки состава преступного деяния. Таким образом, объекта оперативной заинтересованности можно отождествлять с понятием «проверяемое лицо».

Анализ положений юридической доктрины позволяет сделать следующий вывод о видах исследуемого ОРМ: расширительный; ограничительный; простой.

Рассмотрим каждый из этих видов ОЭ более подробно.

Важнейшим признаком простого состава ОЭ выступает то, что исследуемое ОРМ относится к третьей категории видов оперативно-разыскных мероприятий, производство которых возможно только в случаях выявления и пресечения наиболее опасных противоправных деяний (средней тяжести, тяжких и особо тяжких). Производство данного ОРМ допускается только при наличии постановления руководителя ОРО, вынесенного в соответствии с положениями федерального законодательства.

Вместе с этим отечественная юридическая практика, аккумулируя имеющиеся материалы, выработала собственные уникальные условия производства ОЭ. Так, например, в ходе производства исследуемого вида ОРМ не допускается: создание «искусственных» доказательств; склонять правомерного субъекта к совершению уголовно-наказуемых деяний (провокация); осуществлять действия, которые нарушают конституционные права и свободы граждан; осуществлять действия, которые умаляют достоинство и честь человека и гражданина и др.

Вместе с этим не допускается производство данного ОРМ в случаях, когда имеют место быть риски наступления более тяжких общественно-опасных последствий⁵.

Ограничительный состав исследуемого вида ОРМ отечественный законодатель определяет через призму достаточно жестких условий, которые определяют допустимую траекторию поведения должностных лиц. Безусловно, высший законодательный акт, наравне с положениями федерального законодательства, запрещает любое нарушение прав и свобод человека и гражданина при производстве всех ОРМ. Таким образом, устанавливается правовая гарантия, которая допускает производство ОЭ только при наличии соответствующего решения. Некоторые исследователи называют его санкцией.

Расширительный состав ОЭ характеризуется тем, что отечественный законодатель допускает применения запрещенных к обороту на территории Российской Федерации вещей должностными лицами без лицензий. Ключевым признаком расширительного состава также выступает возможность должностными лицами принудительного изъятия материалов, сообщений и предметов, при наличии угрозы здоровью и жизни граждан Российской Федерации, а также экономической или военной безопасности государства⁶.

Известный отечественный исследователь П.С. Дмитриев в своих научно-исследовательских трудах отмечает, что ОЭ необходимо дифференцировать на обособленные виды через призму целей и задач его производства. Так, названный автор выделяет следующие виды ОЭ:

- ОЭ для установления конкретного события;
- ОЭ для восприятия преступного события;
- ОЭ в рамках совершения действия или бездействия потенциальным «преступником».
- ОЭ для определения механизма совершения преступного деяния и др.

Анализ материалов юридической практики показывает, что в подавляющем большинстве случаев исследуемый вид ОРМ производится негласно.

Время и место производства ОЗ отечественным законодательством не ограничивается. Однако, ОЗ в некоторых случаях имеет ряд обязательных условий, среди которых получение судебного решения при производстве отдельных действий в рамках исследуемого вида ОРМ. Вместе с этим отечественное законодательство допускает применения специальных технико-криминалистических средств (далее – ТКС), при условии обязательного документирования факта их применения. Однако, необходимо отметить, что применение ТКС не должно создавать угрозу причинения вреда другим гражданам и окружающей среде.

Основным субъектом данного ОРМ выступает должностное лицо – оперативный работник или иное лицо, сотрудничающее с ОРО на конфиденциальной основе. Безусловно, при производстве ОЗ в нем могут принимать участие и иные лица, среди которых специалисты и иные незаинтересованные в исходе ОРМ лица.

«Технотизация» преступного мира, активное использование преступниками достижений науки и техники обусловило возникновение новейших ранее не известных отечественному правоприменителю способов совершения противоправных деяний. Вместе с этим переход нашего государства на рельсы рыночной экономики обозначил новый вектор социально-экономического развития, что детерминировало необходимость создания совершенной нормативно-правовой базы, которая бы отвечала мировым стандартам и трендам.

Приведенные тезисы, обусловили рост количественных и качественных показателей национальной преступности. Весьма широкое распространение на сегодняшний день, в условиях постпандемийного периода получила экономическая преступность, которая способна причинить существенный вред не только в сфере социальных экономических отношений, но и в том числе создать угрозу причинения вреда национальной безопасности Российской Федерации. Поэтому совершенствование отечественной нормативно-правовой базы в части регулирования правоотношений в сфере уголовного судопроизводства и ОРД является одним из приоритетных направлений современной уголовно-правовой политики нашего государства.

Специалистами и представителями доктринального сообщества неоднократно отмечалось, что ОЗ является одним из самых «проблемных» видов ОРМ на сегодняшний день. По их мнению, причиной такого положения дел является весьма усеченная нормативно-правовая регламентация производства названного ОРМ, а также неоднозначная правовая природа, которая имеет точки соприкосновения с уже упомянутым в ходе настоящего исследования явлением «провокацией преступного деяния».

¹ Федеральный закон от 12.08.1995 № 144-ФЗ (ред. от 01.07.2021) «Об оперативно-розыскной деятельности» // СПС Консультант Плюс.

² Алексеев В.В., Пеструилова Н.Н. Возможен ли оперативный эксперимент без провокации преступления? // Юридическая наука и правоохранительная практика. 2014. № 3 (29). С. 121.

³ Галушко В.А., Малахов А.С. Провокация при проведении оперативного эксперимента // Научный вестник Омской академии МВД России. 2016. № 3 (62). С. 31.

⁴ Динека В.И., Виденькина Ж.В., Денисенко М.В. Оперативный эксперимент. Закон и правоприменение // Закон и право. 2020. № 12. С. 93.

⁵ Динека В.И., Виденькина Ж.В., Денисенко М.В. К вопросу о преступной провокации и оперативном эксперименте // Государственная служба и кадры. 2020. № 4. С. 78.

⁶ Долгинов С.Д. Организационные и правовые проблемы проведения оперативного эксперимента // Вестник Пермского университета. Юридические науки. 2015. № 1 (27). С. 117.

OPERATIONAL EXPERIMENT: THEORETICAL AND LEGAL ANALYSIS OF MAIN CHARACTERISTICS

© 2023 Derunov Ivan Alekseevich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: proff-mast@mail.ru

Keywords: operational-search activities, operational-search activities; operational experiment; theory of operational-search activity, bribery.

The article provides an analysis of the provisions of the domestic legislative framework and legal doctrine regarding the attributive and substantive characteristics of an operational experiment. Doctrinal problems of a theoretical nature are explored, a range of problems on the stated topic is outlined, and the author's conclusions are presented.

СОЦИАЛЬНЫЙ НАЛОГОВЫЙ ВЫЧЕТ ЗА ФИЗКУЛЬТУРНО-ОЗДОРОВИТЕЛЬНЫЕ УСЛУГИ (СПОРТИВНЫЙ ВЫЧЕТ)

© 2023 Евдокимова Наталья Александровна*

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: ena33@mail.ru

Ключевые слова: социальный налоговый вычет, перечень видов физкультурно-оздоровительных услуг, перечень физкультурно-оздоровительных организаций, личный кабинет налогоплательщика, декларация, уведомление о подтверждении права на вычет, код вида экономической деятельности, физкультурные мероприятия, Единый календарный план.

В Налоговый кодекс РФ внесен новый вид социального налогового вычета – за физкультурно-оздоровительные услуги, или так называемый спортивный вычет. Новый вычет позволит вернуть часть расходов, понесенных за спортивный абонемент, как свой, так и своего ребенка/детей. В статье рассматривается механизм возникновения права на новый спортивный вычет, анализируется возможность получения данного вида вычета как отдельно, так и в совокупности с другими вычетами.

В 2021 году Федеральным законом от 05.04.2021 № 88-ФЗ внесено изменение в статью 219 Налогового кодекса Российской Федерации, которое заинтересует граждан, ведущих активную спортивную жизнь. Статья 219 Налогового кодекса РФ посвящена социальным налоговым вычетам¹. Если вкратце, то социальные – это налоговые вычеты от понесенных налогоплательщиком затрат на благотворительность, обучение, лечение, пенсионное и медицинское страхование, а теперь и на физкультурно-оздоровительные услуги. Хотя изменения и внесены в 2021 году, но начали действовать с 1-го числа нового налогового периода по НДФЛ, т.е. с 01.01.2022 года, соответственно применяются к доходам за 2022 год.

Рассмотрим кто может воспользоваться правом на налоговый вычет за физкультурно-оздоровительные услуги:

во-первых, гражданин должен быть налоговым резидентом, т.е. находится на территории страны не менее 183 дней на протяжении двенадцати следующих подряд месяцев,

во-вторых, должен иметь заработок, облагаемый налогом на доходы физических лиц,

в-третьих, «любимый спорт» должен быть включен в перечень видов физкультурно-оздоровительных услуг, утвержденный Правительством РФ, а «любимый фитнес-клуб» в перечень физкультурно-оздоровительных организаций, утвержденный Министерством спорта РФ (перечни услуг и организаций размещены на официальном сайте Министерства спорта РФ),

* Научный руководитель – **Коробова Александра Петровна**, кандидат юридических наук, доцент.

в-четвертых, оплата должна быть произведена без посредников, т.е. вашей банковской картой или с вашего лицевого счета.

Итак, Вы – налоговый резидент с доходом, Ваш спортзал в перечне, есть договор на оказание Вам или Вашему ребенку/детям физкультурно-оздоровительных услуг и документы о произведенных затратах, тогда вперед ЗА ВЫЧЕТОМ!

Возврату подлежат 13% от суммы расходов. Максимальный предел расходов по социальным налоговым вычетам 120 000 рублей в год, соответственно максимальный вычет 15 600 рублей ($120\,000 \cdot 13\%$).

Налоговый вычет можно получить, обратившись к работодателю до окончания налогового периода или в налоговую инспекцию после окончания налогового периода. Рассмотрим каждый способ более подробно.

Первый способ: если Вы в текущем году приобрели абонемент в «любимый спортзал» (в среднем 18 750 рублей)⁵, при этом заключив договор, и хотите вернуть часть потраченных средств (2 438 рублей), а именно 13% от стоимости абонемента, можете смело обращаться в налоговую инспекцию для получения уведомления о подтверждении права на вычет. Это можно сделать через личный кабинет налогоплательщика на сайте nalog.ru, или через госуслуги, а также лично обратившись в налоговую инспекцию, либо отправить пакет документов заказным письмом Почтой России. Пакет документов предусматривает заявление, копию договора об оказании физкультурно-оздоровительных услуг и кассовый чек. Налоговая инспекция рассматривает обращение до 30 календарных дней с момента приема документов, а затем информирует о результатах Вас и работодателя. Далее Вам необходимо обратиться к работодателю с заявлением о предоставлении Вам налогового вычета.

Допустим Ваш заработок составляет до вычета НДФЛ 35 000 рублей, налог на доход составляет 4 550 рублей ($35\,000 \cdot 13\%$), следовательно, заработок после удержания НДФЛ составит 30 450 рублей, вернуть необходимо 2 438 руб. В месяц обращения за вычетом Ваш заработок после удержания НДФЛ составит 32 888 рублей ($30\,450 + 2\,438$).

Второй способ возврата излишне уплаченного налога через налоговую инспекцию после окончания налогового периода заключается в обращении в налоговую инспекцию по месту жительства лично либо также, как и в первом способе через личный кабинет налогоплательщика на сайте nalog.ru, либо через госуслуги, либо посредством отправки пакета документов заказным письмом Почтой России. Данный способ предполагает заполнение декларации формы 3НДФЛ. Он удобен, если в течении года было произведено несколько видов затрат, например, на обучение и фитнес или есть право на несколько видов вычетов, например, на стандартный, который не был получен через работодателя, социальный и имущественный.

Рассмотрим, как получить налоговый вычет посредством личного кабинета налогоплательщика. На главной странице личного кабинета нажимаем «Получить вычет». Далее необходимо выбрать вид вычета «При расходах на фитнес». Если у Вас нет электронной подписи, то система предложит ее создать. Это займет некоторое время (от 30 минут до суток), но можно продолжить заполнение декларации, ответив на предлагаемые вопросы. Помним, что вид налогового вычета на фитнес относится к социальным. В графе «расходы на фитнес» ставим сумму расходов, указанную в договоре на физкультурно-оздоровительные услуги и подтвержденную чеками. Далее вводим банковские реквизиты, прикреп-

ляем подтверждающие документы, проверяем введенные данные. К этому времени уже будет получен сертификат подписи, который хранится в разделе «Электронная подпись». Подписываем декларацию, введя пароль к сертификату, нажимаем «Отправить декларацию» и ждем 4 месяца. Общий срок камеральной проверки составляет 3 месяца со дня подачи декларации. В течении месяца после проверки идет зачисление денежных средств на указанный в декларации расчетный счет.

Получить вычет можно и через «Госуслуги». Для этого необходимо скачать программу «Декларация», заполнить, сохранить в формате xml, загрузить файл, а также подтверждающие документы в приложение «Госуслуги».

Вроде бы все просто, но возникает ряд вопросов. Например, какие услуги входят в перечень видов физкультурно-оздоровительных услуг? Возможно занятий капоэйро нет в перечне. Итак, перечень видов физкультурно-оздоровительных услуг утвержден распоряжением Правительства РФ от 06.09.2021 г. № 2466-р. и содержит три пункта, а именно: услуги по физическому развитию и физической подготовке, услуги «по обеспечению участия в физкультурных мероприятиях, включенных в первый раздел Единого календарного плана...» и услуги по разработке тренировочных программ².

Физическая подготовка – это процесс совершенствования физических качеств человека: силы, выносливости, быстроты, гибкости, ловкости. **Физическое развитие** – это совершенствование морфологических и функциональных свойств организма под влиянием физического воспитания, т.е. изменение показателей телосложения (масса тела, величина жировоголожения и т.д.), показателей здоровья (функционирование сердечно-сосудистой, дыхательной и нервной систем)⁶. Из определений терминов «физическая подготовка» и «физическое развитие» предположим, что в перечень видов услуг можно отнести, например, плавание, аэробику, гимнастику, капоэйро и другие услуги спортивных секций. К услугам по разработке тренировочных программ можно отнести, например, занятия в тренажерном зале по индивидуальной программе, разработанной тренером, или занятие ребенка в группе по обучению плаванию, где тренировки проходят по определенной тренерской системе. Конкретно виды спортивных секций в перечне не оговорены. Далее, пункт перечня видов услуг по обеспечению участия в физкультурных мероприятиях подразумевает участие в соревнованиях или тренировочных сборах на платной основе, но нет четкого понимания, какие именно платежи (взносы) относятся к данному пункту перечня: проезд, проживание, питание, стартовый взнос, полис страхования от несчастных случаев. Например, участие в таких мероприятиях как «Лыжня России» или «Белая ладья» для участников бесплатно (Положения о мероприятиях). Одно понятно точно, физкультурные мероприятия должны быть включены в первый раздел Единого календарного плана (размещен на сайте Министерства спорта РФ). Платежные документы об участии в каких-либо коммерческих физкультурных мероприятиях рассмотрению не подлежат.

Далее, по каким критериям ведется отбор физкультурно-оздоровительных организаций? Из статьи 219 НК РФ следует, что в перечень физкультурно-оздоровительных организаций и индивидуальных предпринимателей включены только те организации и индивидуальные предприниматели, которые осуществляют деятельность в области физической культуры и спорта в качестве основного вида деятельности¹. Обратимся к Общероссийскому классификатору видов экономической деятельности (ОКВЭД). В разделе R «Деятельность в области культуры, спорта, организации досуга и развлечений», коды 93.1 –

Деятельность в области спорта, 93.11 – Деятельность спортивных объектов, 93.12 – Деятельность спортивных клубов, 93.13 – Деятельность фитнес-центров, 93.19 – Деятельность в области спорта прочая, 96.04 – Деятельность физкультурно-оздоровительная. В выписке из ЕГРЮЛ должен быть указан один или несколько вышеперечисленных кодов. Но самое важное, что «любимый фитнес-клуб» с соответствующим ОКВЭД должен направить пакет документов в региональный орган исполнительной власти в области физической культуры и спорта по месту осуществления своей деятельности (например, министерство спорта области) для включения его в перечень физкультурно-оздоровительных организаций. Данная процедура ежегодная! Т.е. не позднее 1 октября года, предшествующего очередному календарному году фитнес-клуб, представляет пакет документов в орган исполнительной власти субъекта РФ.

Рассмотрим следующий вопрос. Возможно ли получить социальный вычет, в пределах 120 000 рублей, если были произведены расходы по нескольким видам затрат? Вычет за физкультурно-оздоровительные услуги внесен в состав социальных налоговых вычетов, но максимальный предел расходов по данной категории вычетов остался без изменений – 120 000 рублей. К примеру, в семье из 4-х человек учатся в ВУЗе старший ребенок (бакалавриат) и один из родителей (магистратура), этот же родитель воспользовался услугами стоматолога, младший ребенок посещает секцию по обучению плаванию, а другой родитель не работает. Стоимость очного обучения по направлению подготовки «бакалавриат» по специальности «Юриспруденция» составляет 121 471 рубль. Стоимость заочного обучения по направлению подготовки «магистратура» по специальности «Юриспруденция» составляет 70 000 рублей³. Услуги стоматолога обошлись примерно в 100 000 рублей. Стоимость посещения занятий плаванием в год примерно составляют 19 200 рублей (200 руб. день x 2 раза в неделю x 4 недели в месяц x 12 месяцев). Подводим итоги. Согласно статье 219 НК РФ вычет предоставляется в размере понесенных затрат, но в совокупности не более 120 000 рублей (кроме вычетов на обучение ребенка)¹. В нашем примере сумма расходов составляет 189 200 рублей. (70 000 + 100 000 + 19 200). Следовательно, родитель может получить вычет за услуги стоматолога – 13 000 рублей (он наибольший), за физкультурно-оздоровительные услуги младшего ребенка в размере 2 496 рублей (19 200*13%) и за обучение старшего ребенка в размере 6 500 рублей, так как затраты на обучение каждого из детей могут составлять не более 50 000 рублей (50 000*13%). За свое обучение родитель получить вычет уже не сможет. Как видно из примера в максимальный предел социальных налоговых вычетов можно «не уложиться», а на следующий налоговый период остаток вычета не переносится. Поэтому, если у Вас есть право еще и на имущественный вычет, в первую очередь лучше получить социальный вычет, так как остаток имущественного вычета можно перенести на следующий налоговый период.

Существует такая практика, оплата дополнительных консультаций тренеру лично. Договор заключается с фитнес-клубом «на доступ к объекту спорта», а индивидуальная программа, оплачивается вне договора и как следствие, эта услуг чеком не подтверждена. Возможно теперь, после введение в действие спортивного вычета, услуги вне договора постепенно сойдут на нет.

С 1 января 2024 года повышают предельные суммы затрат вычета на обучение детей (с 50 000 до 110 000 рублей) и на лечение, свое обучение, фитнес и т.д. (с 120 000 до 150

000 рублей)⁴. В рассматриваемой нами ситуации, родитель вычет за свое обучение все равно не получит.

Как показывает статистика лишь небольшое количество россиян знает о возможности получить социальные налоговые вычеты. Это связано с низкой информативностью населения. Мало кто читает финансовые новости или об изменениях, внесенных в налоговый кодекс. О налоговых вычетах знают в основном те, кто имеет дело с крупными денежными сделками. Поэтому наибольшей популярностью пользуется имущественный налоговый вычет, так как при покупке жилья можно вернуть до 260 000 рублей ранее уплаченного НДФЛ. Если квартира приобретена в ипотеку, то дополнительно до 390 000 рублей за проценты по ипотеке. Итого 650 000 рублей. Соответственно из-за небольшой суммы вычета, а также кажущейся сложности заполнения декларации, сбора документов, большинство граждан предпочитают не тратить свое время и силы на получение вычета.

В условиях развития цифровизации имеются все возможности упростить систему получения налогового вычета гражданами. Уже на сегодняшний день процедура обращения в налоговую инспекцию реализована посредством личного кабинета налогоплательщика на сайте nalog.ru либо с помощью электронного ресурса «Госуслуги», что исключает визит заявителя в налоговый орган. Функционал электронных сервисов налоговой инспекции позволяет осуществить заполнение и подачу налоговой декларации в электронном формате, так как процедура сведена к ответам на вопросы, а часть декларации уже заполнена автоматически на основании имеющихся в налоговой данных. Но нужно стремиться к большему. По сути, налоговый вычет – это инструмент поддержки граждан. Проблема в том, что малая часть граждан пользуется данной поддержкой. Директор Научно-исследовательского финансового института (НИФИ) В.Назаров в своем интервью газете «Ведомости» предлагал автоматизировать стандартные и социальные вычеты, сделав их, по сути, кэшбэком⁵. Оплатил гражданин физкультурно-оздоровительные услуги – получите «скидку» 13%. Через сервис «Госуслуги» информируют нарушителей о полученном штрафе. Почему бы также не информировать о возможности получить налоговый вычет. Оплатил услуги стоматолога, на «Госуслуги» поступает уведомление – «Получить вычет 13%».

Данная автоматизация невозможна без межведомственного взаимодействия. Первые шаги в этом направлении уже есть. В личном кабинете налогоплательщика содержатся не только сведения о движимом и недвижимом имуществе, находящемся у вас в собственности или сведения о доходах от работодателя, но и сведения о наличии банковских счетов, а также доходы, полученные от срочных вкладов.

Статьей 221.1. НК РФ закреплен упрощенный порядок получения некоторых из налоговых вычетов (инвестиционный, имущественный). Возможно, в дальнейшем перечень налоговых агентов будет пополнен благотворительными, физкультурно-оздоровительными, медицинскими организациями и социальные налоговые вычеты можно будет получать также по упрощенной системе.

¹ Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 29.05.2023).

² Распоряжение Правительства РФ от 06.09.2021 N 2466-р «Об утверждении перечня видов физкультурно-оздоровительных услуг».

³ Приказ ФГАОУ ВО «СГЭУ» от 10.06.2022 № 344-ОВ «Об установлении размера платы...».

⁴ Федеральный закон от 28.04.2023 № 159-ФЗ «О внесении изменений в статьи 219 и 257 части второй Налогового кодекса РФ».

⁵ <https://sportgyms.ru/pricesamara.html>.

⁶ Федеральный закон от 04.12.2007 N 329-ФЗ (ред. от 28.04.2023) «О физической культуре и спорте в Российской Федерации».

⁷ Постановление Правительства РФ от 06.09.2021 № 1501 «Об утверждении правил формирования и ведения перечня физкультурно-спортивных организаций, индивидуальных предпринимателей, осуществляющих деятельность в области физической культуры и спорта в качестве основного вида деятельности».

⁸ <https://www.vedomosti.ru/economics/characters/2020/09/21/840524-vichet-keshbek>.

SOCIAL TAX DEDUCTION FOR PHYSICAL EDUCATION AND HEALTH SERVICES (SPORTS DEDUCTION)

© 2023 Evdokimova Natalia Aleksandrovna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: ena33@mail.ru

Keywords: social tax deduction, resident, tax period, list of types of physical culture and health services, list of physical culture and health organizations, taxpayer's personal account, declaration, notification of confirmation of the right to deduction, code of the type of economic activity, physical education events, Unified calendar plan.

A new type of social tax deduction has been introduced into the Tax Code of the Russian Federation – for sports and wellness services, or the so-called sports deduction. The new deduction will allow you to return part of the expenses incurred for a sports subscription, both your own and your child/children. The article discusses the mechanism of the right to a new sports deduction, analyzes the possibility of obtaining this type of deduction both separately and in combination with other deductions.

ЗНАЧЕНИЕ СТАДИИ ВОЗБУЖДЕНИЯ УГОЛОВНОГО ДЕЛА

© 2023 Евсеева Полина Дмитриевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: polina.ev55@gmail.com

Ключевые слова: уголовный процесс, стадия возбуждения уголовного дела, значение стадии возбуждения уголовного дела.

В статье приводятся доводы и обоснования, позволяющие считать стадию возбуждения уголовного дела самостоятельной стадией уголовного судопроизводства, разъясняется ее значимость для уголовного процесса, аргументируется недопущение ее ликвидации. Затронуты вопросы преобразований и внесения изменений в данную стадию с целью повышения эффективности работы правоохранительных органов и защиты прав граждан.

Возбуждение уголовного дела (далее – ВУД) является первой стадией уголовного судопроизводства в Российской Федерации. Мнение ученых на этот счет не однозначно, некоторые исследователи считают, что данная стадия уголовного процесса не является самостоятельной и обязательной, а следовательно, нуждается в ликвидации¹. Но все же большинство экспертов единогласно высказываются, что стадия ВУД необходима в уголовном судопроизводстве, так как ее назначение - это установление законных условий, для начала процедуры привлечения к уголовной ответственности².

Согласно статистике, приведенной в докладе уполномоченного по правам человека Самарской области Ольги Гальцевой «О вопросах соблюдения прав и свобод потерпевших от преступлений в Самарской области³» в 2019 году в органы правоохранительной системы Самарской области обратилось более 606 тысяч граждан с сообщениями о нарушении закона. Обращаем внимание на то, что из них только по 36 000 (6% от общего числа обращений) было принято решение о ВУД! По более чем в 20% заявлений граждане получили отказ в ВУД. По 73% обращениям процессуальное решение вообще не выносилось! Это может свидетельствовать о том, что на рассматриваемой стадии, во-первых, отсеивается почти 1/4 заявлений, которые возможно не содержат оснований для ВУД, что разгружает правоохранительную систему от работы, а во-вторых, с большой долей вероятности приводит к тому, что права граждан на защиту могут быть нарушены.

Обращаясь к зарубежной практике, следует обратить внимание на то, что данная стадия уголовного процесса отсутствует во многих странах, что ставит под сомнение необходимость ее существования, а также значение и роль в уголовном судопроизводстве. Нужна ли стадия ВУД в уголовно-процессуальном праве РФ или все-таки нет?

* Научный руководитель – **Беляков Алексей Владимирович**, кандидат юридических наук, доцент, доцент кафедры организации борьбы с экономическими преступлениями.

Если исходить из опыта других государств, в которых рассматриваемая стадия уголовного процесса отсутствует, то следует заметить, что в таких странах присутствуют иные институты, которые компенсируют отсутствие стадии ВУД. Так, например, в Германии существует полицейское дознание вместо стадии не только ВУД, но и предварительного расследования, а во Франции стадию возбуждения уголовного дела заменяет институт следственного судьи⁴. Что касается РФ, то такие институты уголовного судопроизводства в нашей стране отсутствуют, соответственно альтернативы стадии ВУД на законодательном уровне пока нет. У нас в государстве есть такая стадия уголовного судопроизводства как предварительное расследование также как и в Германии, но данная стадия не может выполнять функции стадии ВУД, так как на стадии предварительного расследования применяются меры по изобличению лиц, совершивших преступление, а также по поиску и фиксации доказательств для того, чтобы привлечь лицо к уголовной ответственности, либо не привлекать лицо к уголовной ответственности. Осуществление процессуальных действий может повлечь к необоснованному ограничению прав граждан на их защиту и восстановление, а также привести к нарушению назначения уголовного процесса, в виде на защиты человека от необоснованного и незаконного привлечения к уголовной ответственности. А это нарушение фундаментальных основ уголовного судопроизводства. В связи с этим ликвидация стадии ВУД может спровоцировать нарушение назначения самого уголовного процесса⁵.

Профессор Александров А.С. считает целесообразным исключения стадии ВУД. Свою позицию он обосновывает следующими аргументами: увеличение круга полномочий в отношении применения принудительных мер, которые широко применяются на стадии ВУД почти уравнили ее со стадией предварительного расследования и усложнили установление границ между ними; к тому же статус участников на стадии ВУД до конца полностью не определен, в связи с этим возникают трудности с обеспечиванием их прав, а также с доказыванием фактических обстоятельств дела на следующих этапах судопроизводства⁶.

Мнение другого известного профессора, Гаврилова Б.Я., не совпадает с точкой зрения Александрова А.С., так как Гаврилов напротив считает, что ликвидация данной стадии просто неприемлема и невозможна, в качестве доказательств в подтверждение своих взглядов он приводит следующие аргументы⁷: на стадии ВУД происходит разграничение совершенного преступного деяния от иных правонарушений. Это имеет важное значение в тех случаях, когда преступления имеют состав похожий на административные или гражданско-правовые правонарушения, поэтому доказать то, что это будет именно состав уголовного правонарушения имеет большое значение. А для этого требуется прежде всего зафиксировать фактические обстоятельства, которые доказывают совершение преступления, что даст возможность начать расследование. Кроме того, данная стадия служит значимой правовой защитой от необоснованного и незаконного вовлечения лица в уголовное судопроизводство на последующих стадиях. Также необоснованное возбуждение уголовного дела послужит основанием для дальнейших нарушений, связанных с незаконным задержанием, заключением под стражу, обоснованных обысков и иных принудительных мер процессуального характера, к тому же это приведет к излишней нагрузке на правоохранительные органы.

Наличие собственного заключительного процессуального итогового документа по окончанию стадии - постановления о возбуждении уголовного дела, либо постановления

об отказе в возбуждении уголовного дела представляет собой бесспорное подтверждение того, что стадия ВУД, как и другие стадии уголовного судопроизводства, является самостоятельной стадией уголовного процесса, кроме того, она является начальной стадией досудебного судопроизводства.

Адвокат Я.А. Гаджиев утверждает, что стадию ВУД не допускается возможным исключить из уголовного процесса, так как ее ликвидация может привести к процессуальным нарушениям, связанным с проведением махинаций по поводу поступивших сообщений о преступлениях. Гаджиев доказывает свою точку зрения тем, что на стадии ВУД фиксируется наличие или отсутствие материально-правовых и процессуальных оснований для начала предварительного расследования.

Значение и роль стадии досудебного производства заключается в том, что она может выступать в качестве гаранта защиты прав граждан от преступных посягательств, в то же время может служить средством обеспечения реагирования государства на совершаемые преступления. Так, например, стадия ВУД обеспечивает гарантию защиты прав подозреваемого лица, а равно защиту от необоснованного и незаконного уголовного преследования. Уголовно-процессуальное значение стадии возбуждения уголовного дела проявляется в существовании возможности, с момента возбуждения уголовного дела, проведения большинства процессуальных действий таких как: получение объяснений, образцов для сравнительного исследования, истребование документов и предметов, изъятие их в порядке, установленным настоящим Кодексом, назначение судебной экспертизы, участие в ее производстве и получении заключения эксперта в разумный срок, производство осмотра места происшествия, документов, предметов, трупов, освидетельствование, требование производства документальных проверок, ревизий, исследований документов, предметов, трупов, привлечение к участию в этих действиях специалистов, право давать органу дознания обязательное для исполнения письменное поручение о проведении оперативно-розыскных мероприятий и иных действий, закрепленных в ст. 144 УПК РФ.

Подытоживая, можно сказать, что на сегодняшний момент некоторые ученые выступают за реформирование уголовного судопроизводства и внесение изменений в УПК РФ. По мнению профессора Гаврилова необходимой мерой для реформирования досудебной стадии уголовного судопроизводства является исключение ст. 148 УПК РФ, которая дает право правоохранным органам отказать в возбуждении уголовного дела. Гаврилов считает, что наличие данной нормы приводит к негативным последствиям, в частности, к сужению, закрепленных в Конституции, прав граждан на защиту и доступ к правосудию, а также к нарушению закона. На мой взгляд данная мера, с одной стороны, является радикальной, так как может привести к неконтролируемому потоку возбуждения уголовных дел, причем не всегда построенных на правомерных и достаточных основаниях, а с другой стороны, данная мера поможет защитить права граждан от незаконного отказа в возбуждении уголовного дела, но только в том случае, если удастся нивелировать проблему неконтролируемого потока возбуждения уголовных дел, затрудняющего работу правоохранительных органов. Важно отметить тот факт, что устранение стадии ВУД создаст дополнительные трудности в расследовании правонарушений и в реализации прав человека на защиту.

¹ Логунов О. В., Умном С. П., Кутутев Э. К. О необходимости упразднения современной стадии возбуждения уголовного дела // Вестник Калининградского филиала Санкт-Петербургского университета МВД России. 2019. № 1 (55). С. 7-10. (дата обращения: 04.10.2023).

² Беляков А. В. Проблемы доследственной проверки сообщения о преступлении / А. В. Беляков, Н. Г. Оганян // Проблемы развития предприятий: теория и практика. —2021. - № 1-2. – С. 89-92. – DOI 10.46554/PEDTR-20-2021-2-pp.89. – EDN KCJYDK. (дата обращения: 04.10.2023).

³ Уполномоченный по правам человека по Самарской области [Электронный ресурс]/ URL: <https://ombudsman63.ru/events/view/202/> (дата обращения: 12.09.2023).

⁴ Кашапова Ф. П., Исаева Р. М. Стадия возбуждения уголовного дела: проблемы и перспективы существования // Общество, право, государственность: ретроспектива и перспектива. 2021. № 4 (8). [Электронный ресурс]/URL: 84 77 40 39 78 147 2 <https://cyberleninka.ru/article/n/stadiya-vozbuzhdeniya-ugolovnogo-dela-problemy-i-perspektivysuschestvovaniya> (дата обращения: 12.09.2023).

⁵ Александров А. С. Доктринальная модель уголовно-процессуального доказательственного права Российской Федерации и комментарии к ней. М., 2015. 304 с. [Электронный ресурс]/URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=23895777> (дата обращения: 01.10.2013).

⁶ Александров А. С., Грачев С. А. Стадия возбуждения уголовного дела: ликвидировать нельзя оставить // Юридическая наука и правоохранительная практика. 2015. № 1 (31). [Электронный ресурс]/URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/stadiya-vozbuzhdeniya-ugolovnogo-dela-likvidirovat-nelzya-ostavit> (дата обращения: 20.09.2023).

⁷ Гаврилов Б. Я. Стадия возбуждения уголовного дела: мнение практиков и ученых // Вестник Московского университета МВД России. 2016. №4. [Электронный ресурс]/ URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/stadiyavozbuzhdeniya-ugolovnogo-dela-mnenie-praktikov-i-uchenyh> (дата обращения: 20.09.2023).

THE SIGNIFICANCE OF THE STAGE OF INITIATION OF A CRIMINAL CASE

© 2023 Evseeva Polina Dmitrievna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: polina.ev55@gmail.com

Keywords: criminal process, the stage of initiation of a criminal case, the significance of the stage of initiation of a criminal case.

The article provides arguments and justifications that allow considering the stage of initiation of a criminal case as an independent stage of criminal proceedings, explains its significance for the criminal process, argues for the prevention of its liquidation. The issues of transformations and amendments to this stage in order to improve the efficiency of law enforcement agencies and protect the rights of citizens are touched upon.

ЦИФРОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В МЕСТНОМ САМОУПРАВЛЕНИИ

© 2023 Желонкин Валерий Сергеевич
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: gross-invest@mail.ru

Ключевые слова: цифровизация, местное самоуправление, технология, бюджет.

В статье рассматриваются преимущества и недостатки процесса внедрения цифровой технологии «Умный город», реализуемого на местном и региональном уровнях. Анализируются результаты применения данной технологии в г. Самаре.

Цифровые технологии прочно вошли во все сферы деятельности человека¹. Коснулось это и сферы управления, в том числе на муниципальном и региональном уровнях. Цифровизация экономики информационно-коммуникационных технологий приводит к необходимости цифровой трансформации муниципального управления. Объектами такого управления выступают услуги, безвозмездно получаемые потребителями поскольку их финансирование, реализуется из бюджетных средств соответствующего бюджета. А цель местного самоуправления – обеспечение эффективного функционирования управляемой подсистемы.

Сегодня сформировался такой термин как «цифровая зрелость». Под ней понимается уровень цифровизации региональных органов исполнительной власти, местного самоуправления и организаций на основе использования ими национальных IT-решений. Сферы, в которых особое значение сегодня приобретает процесс цифровизации обширен, это и транспортная сфера, ЖКХ, сфера здравоохранения и образования и т.д. Уровень «цифровой зрелости» индивидуален для каждого субъекта Федерации.

Особо хотелось бы обратить внимание на «Умный город». Впервые этот термин был использован в 1990 г. И под ним понималась зависимость развития городов от цифровых технологий. Данный термин в научный оборот вошел с 2000г., отражая степень включенности новых технологий в структуру городов. Сегодня в подавляющем большинстве случаев им определяется совокупность институтов, вовлекающих общественность поселений в партисипативное управление с целью повышения качества жизни.

Можно выделить ряд преимуществ, присущих «Умный город» в таком инновационном поселении наиболее рационально используются различного рода ресурсы (вода, тепло, транспорт и т.д.), что:

- экономит затраты;
- повышается степень защищенности жизнедеятельности проживающих;
- увеличивается комфортность проживания;
- в образовательный процесс включаются цифровые технологии;
- уменьшается негативное влияние на экологию;

- возрастает контроль над различного рода сферами (ЖКХ, транспорт и др.)².

Такой инновационный подход помогает местным властям принимать более взвешенные иррациональные решения в сфере развития поселений, эффективно осуществлять контроль над жизнедеятельностью городского быта.

Имеют место и отрицательные аспекты внедрения. К ним следует отнести высокую финансовую затратность внедрения технологий, высокий риск технологического сбоя и потери конфиденциальной информации, проблемная интеграция и несовместимость системы с иными технологиями, высокое потребление электроэнергии.

Инновационная технология «Умный город» выстраивается на определенных концептуальных принципах:

- ориентированность на человека;
- технологичность городской инфраструктуры;
- увеличение степени эффективности управления ресурсами в городском поселении;
- организация комфортной и безопасной среды;
- акцентированность на экономическую эффективность;
- выстраивание системы вовлеченности горожан в процессы принятия решений.

С каждым годом все больше и больше городских поселений включают цифровые технологии в сферу своего управления. Рассмотрим мероприятия, проводимые в Самаре по цифровизации городской среды. Здесь с 2014 года внедрена и эффективно функционирует система ГЛОНАСС, внедренная на всем городском общественном транспорте. При ее помощи отслеживается режим труда и отдыха водителей, нарушения движения по маршруту. На базе данной системы функционирует мобильное приложение «Прибывалка-63». С ее помощью стало возможным определить нужную остановку, узнать время прибытия транспортного средства, отследить время в пути, определить наиболее комфортный и целесообразный способ проезда. В Самарской области реализован проект бесконтактной системы оплаты проезда, для оплаты проезда нужно приложить к специальному устройству транспортную, банковские карты или смартфон с поддержкой функции бесконтактных платежей

Начиная с 2017 г. в Самаре функционирует Региональный центр управления пассажирскими перевозками³, контролирующий в режиме реального времени ситуацию на городских трассах при помощи камер видеонаблюдения системы «Безопасный город». Это позволяет быстро реагировать на проблемы движения транспорта, предотвращать и раскрывать правонарушения.

Особое внимание в процессе цифровизации городского пространства уделяется сфере туризма и сервиса. Создан сайт visit-samara.com с информацией о планируемых мероприятиях, экскурсиях, актуальных турпродуктах. Здесь же размещается афиша событий: праздники, выставки и т. д. В будущем планируется ввести единую туристическую карту гостя города. Она позволит, получить скидки, различные услуги, оплатить проезд в транспорте. Сегодня в Самарской области продолжается замена социальных карт на Карту жителя области.

Включенность цифровых технологий не прекращается и сегодня. Так, сентябре 2023 г. в Самарской области разработан бизнес-процесс, позволяющий органам местного самоуправления Самарской области размещать информацию о разрабатываемых ими про-

ектах муниципальных нормативных правовых актов и изменениях в действующие муниципальные нормативные правовые акты Самарской области⁴, результатах их публичного обсуждения при проведении процедур оценки регулирующего, экспертизы, оценки применения обязательных требований на интернет-портале regulation.samregion.ru⁵ (единый региональный информационный ресурс), который в настоящее время уже работает в режиме тестирования.

Однако несмотря на то, что многие мероприятия уже не просто реализованы, а функционируют достаточно давно и нашли признание и оценку у населения, предстоит принять еще много усилий по формированию и развитию данного инновационного проекта, где главной задачей выступает повышение качества проживания людей в городе.

¹ Сидорова А.В. Модификация общетеоретической концепции «правонарушение» (субъект и субъективная сторона) в «интернет» эпоху // Российская юстиция. 2019. № 1. С. 68-70.

² Тихалева Е.Ю. «Умные города»: правовое регулирование и потенциал развития // Journal of Digital Technologies and Law. 2023. № 3. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/umnye-goroda-pravovoe-regulirovanie-i-potentsial-razvitiya> (дата обращения: 22.10.2023).

³ Новости Самары [электронный ресурс]. URL: <https://www.samru.ru/society/novosti-samara/104205.html> (дата обращения: 22.10.2023).

⁴ Сидорова А.В., Климушкин Н.Е. Право законодательной инициативы: история становления // В сборнике: Российская наука: актуальные исследования и разработки. Сборник научных статей XV Всероссийской научно-практической конференции. Самара, 2023. С. 575-579.

⁵ <https://regulation.samregion.ru/> (дата обращения: 22.10.2023).

DIGITAL TECHNOLOGIES IN LOCAL GOVERNMENT

© 2023 Zhelonkin Valery Sergeevich

Postgraduate Student

Samara State University of Economics

E-mail: gross-invest@mail.ru

Keywords: digitalization, local government, technology, budget.

The article discusses the advantages and disadvantages of the process of implementing the digital technology "Smart City", implemented at the local and regional levels. The results of the application of this technology in Samara are analyzed.

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ КОЛЛИЗИОННЫХ НОРМ

© 2023 Заманова Аида Габилевна
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: aida.zamanova.2016@mail.ru

Ключевые слова: коллизийная норма, экономический оборот, международное частное право, хозяйственная деятельность.

Статья посвящена коллизийным нормам в международном частном праве. Рассматриваются проблемные аспекты данного вида норм национального права и их роль в экономической сфере.

Коллизийная норма – это норма, содержащая правило определения права, применимого для регулирования отношений, осложненных иностранным элементом. В основе определения лежит понятие столкновение.

Коллизийная норма предназначена для определения права, применимого к конкретным правоотношениям, осложненным иностранным элементом¹. Наличие такого рода норм используется для разрешения экономических споров с участием иностранного элемента, физического или юридического лица. Именно это в современных условиях играет огромную роль, поскольку нет ни одного государства, где бы не реализовывался внешне-экономический оборот.

Уяснение объема понятия любого термина важно для ее смыслового опосредования и определения фактических связей с обстоятельствами в которых она должна быть применена, т. е. с процесса толкования, что особенно важно для правоприменительной практики².

С каждым годом ценность МЧП увеличивается. Это напрямую взаимосвязано в связи с интернационализацией экономического аспекта общественной жизни³. Современные реалии характеризуются взаимозависимостью государств в хозяйственной сфере, расширением не только традиционных форм внешнеэкономических связей, но и таких относительно новых форм, как лизинговые операции, франчайзинг и др. Иностранные инвестиции активно включаются в экономический оборот различных стран, развивается промышленное и научно-техническое сотрудничество, возникают новые и совершенствуются старые формы участия иностранных компаний в строительстве различных объектов, освоении природных ресурсов.

Следует отметить, что именно коллизийные нормы составляют ядро МЧП. В ряде стран такая отрасль права и именуется – коллизийное право (США, Германии и некоторых других).

Коллизийные нормы – это нормы, которые помогают определить, какой закон должен быть применен в случае возникновения коллизии, то есть ситуации, когда две или более

нормы права противоречат друг другу. Они играют важную роль в регулировании международных отношений и разрешении споров, связанных с применением разных правовых систем в одной ситуации⁴.

Одним из актуальных вопросов является разработка эффективного механизма разрешения, преодоления, устранения юридических коллизий.

В теории права учеными коллизионные нормы выделяются как самостоятельный вид правовых норм, что обусловлено именно их функционалом. Именно их функционал обуславливает специфику структуры данных норм.

Значение коллизионных норм заключается в следующем:

1. Устранение противоречий: Коллизионные нормы помогают избежать противоречий между различными законами, обеспечивая применение только одного из них в конкретной ситуации. Это способствует установлению правовой определенности и предсказуемости.

2. Определение применимого права: Коллизионные нормы позволяют определить, какое национальное право должно регулировать отношения сторон в международном договоре или споре. Это обеспечивает соблюдение принципа равенства и справедливости при разрешении конфликтов.

3. Гармонизация законодательства: Коллизионные нормы могут способствовать гармонизации законодательства различных стран, поскольку они могут указывать на то, какие законы должны быть применены в определенных ситуациях.

Такие нормы иногда называют конфликтными или отсылочными. Они выступают частью совокупности национальных норм в отдельно взятых странах. Впервые формироваться они начинают в средние века и процесс их формирования напрямую связан с торговым оборотом купцов из разных стран. Бурное развитие этот процесс получает с нарастанием скорости процесса глобализации и включенностью в него все большего и большего числа стран.

Формирование новой формации общества – цифрового общества⁵, проникновение всемирной паутины во все сферы жизнедеятельности общества и иных технологических достижений в области информационных технологий обозначило перед международным частным правом совершенно новую проблематику. Эта проблематика касается сферы охраны и защиты авторских прав, поскольку оборот информации стал реализовываться в безграничных масштабах.

Несмотря на то, что процесс формирования коллизионных норм в национальные законодательства можно считать завершенным остался ряд неразрешенных и до настоящего времени вопросов:

- отсутствие четкого механизма коллизионного правового регулирования;
- наличие фактов нарушения коллизионных норм в процессе их применения на практике;
- трудность в определении места заключения договора и как следствие применимого права;
- разнообразие национальных законодательств
- проблема квалификации юридических понятий, которые используются при формулировании коллизионной нормы.

¹ Алсынбаева Э.М. Особенности универсальной унификации коллизионных норм // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2023. № 7-2 (82). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-universalnoy-unifikatsii-kollizionnyh-norm> (дата обращения: 04.11.2023).

² Сидорова А.В. Формы юридического познания: вопросы теории и практики // Сибирский антропологический журнал. 2021. Т. 5, № 1. С. 211-222.

³ Надольная А.В. Место международного частного права в системе российского права // Скиф. 2022. № 11 (75). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/mesto-mezhdunarodnogo-chastnogo-prava-v-sisteme-rossiyskogo-prava> (дата обращения: 04.11.2023).

⁴ Хасанова Д.Ф., Заверуха И.А., Породькина Е.Я. Виды коллизионных норм // Интерактивная наука. 2021. № 5 (60). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/vidy-kollizionnyh-norm> (дата обращения: 04.11.2023).

⁵ Сидорова А.В. Правонарушения в интернет-пространстве: классификация, характерные особенности и субъекты // В сборнике: Социальное поведение молодежи в Интернете: новые тренды в эпоху глобализации. материалы Международной научно-практической конференции студентов, аспирантов и молодых ученых. 2015. С. 296-303.

CURRENT ISSUES OF CONFLICT OF LAWS RULES

© 2023 Zamanova Aida Gabilevna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: aida.zamanova.2016@mail.ru

Keywords: conflict of laws rule, economic turnover, private international law, economic activity.

The article is devoted to conflict of laws norms in private international law. The problematic aspects of this type of norms of national law and their role in the economic sphere are considered.

К ВОПРОСУ О ЗАПРЕЩЕННЫХ ПРЕДМЕТАХ В ИСПРАВИТЕЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ

© 2023 Зиньков Евгений Николаевич
кандидат юридических наук, доцент,
доцент кафедры теории права и публично-правовых дисциплин
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Ewg-28@yandex.ru

© 2023 Голубцова Ксения Ивановна
кандидат юридических наук,
доцент кафедры уголовно-исполнительного права и организации исполнения наказаний,
не связанных с изоляцией осужденных от общества
Самарский юридический институт ФСИН России
E-mail: Ksushchka2007@list.ru

Ключевые слова: уголовно-исполнительная система, исправительное учреждение, наказание, преступление, осужденный, запрещенные предметы.

В статье отмечается, что появление запрещенных веществ на территории исправительного учреждения крайне негативно влияет на процесс исполнения наказания. Так, запрещенные предметы, вещества могут быть в последующем использованы в качестве орудия преступления как против осужденных, так и против сотрудников УИС.

В настоящее время проникновение на территорию учреждений УИС запрещенных предметов представляет собой общественно опасное действие, посягающее на правопорядок внутри ИУ посредством причинения угрозы вреда не только интересам личности, но и общества и государства. В результате проникновения таких предметов могут пострадать сами виновные лица, другие осужденные, персонал ИУ.

В настоящее время основным средством исправительного воздействия на лиц, отбывающих уголовное наказание, является режим. Одним из способов нарушения режима отбывания уголовного наказания является проникновение на территорию исправительного учреждения незаконных предметов, веществ.

Подобные нарушения опасны в виду следующего. Во-первых, запрещенные предметы, вещества могут быть в последующем использованы в качестве орудия преступления как против осужденных, так и против сотрудников УИС, а также способствовать совершению иных преступлений (например, осужденный, имея доступ к мобильному телефону с интернетом, может сообщать своим сообщникам какие-либо сведения). Во-вторых, факт наличия запрещенных предметов, вещей, веществ в рамках ИУ способствует формированию неформальных коллективов, иерархии, а иногда приводит к насилию, шантажу, угрозам. В-третьих, в настоящее время правовые и технические аспекты предотвращения проникновения запрещенных предметов на территорию ИУ нуждаются в совершенствовании, доработке; существует множество препятствий и сложностей при предотвращении указан-

ных нарушений, что делает правоохранительную систему более уязвимой к подобным нарушениям.

Для того, чтобы выявить правовые и технические аспекты предотвращения проникновения запрещенных предметов на территорию ИУ, обозначим основные факторы, которые этому способствуют. В первую очередь отметим группу организационных факторов. Данные факторы сформировались под воздействием недостаточной правовой и организационной регламентации процесса контроля за осужденными в местах лишения свободы. Данные факторы проявляются в следующем: низкий уровень организации превентивных мер для проникновения запрещенных предметов (например, игнорирование каналов поступления запрещенных предметов); игнорирование изменений криминогенной обстановки; отсутствие интереса к криминогенной обстановке в рамках конкретного ИУ, что ведет к принятию непрофессиональных, неэффективных решений; низком уровне профессиональной подготовки сотрудников УИС как в целом, так и в работе с осужденными, которые нарушают режим отбывания наказания; слабом уровне ведомственного взаимодействия структурных подразделений; недостаточном техническом оснащении сотрудников и их «рациональном размещении» на территории ИУ, распределении задач между ними; «кадровый голод», отсутствие мотивации сотрудников УИС, что может привести не только к попустительскому отношению к нарушениям осужденных, но и содействию, получению взяток за разрешение пронести запрещенные предметы¹.

Помимо прочего, факт проникновения запрещенных предметов на территорию ИУ связан со сложностью, многогранностью такого явления, как пенитенциарная преступность, что является опасным для общества в целом, а не только для лиц, отбывающих наказание. На сегодняшний день в уголовно-исполнительном законодательстве предусмотрено достаточно широкое правовое регулирование данного вопроса. Правовая природа указанного преступного деяния связана с незаконным проникновением на территорию ИУ запрещенных предметов и влечет за собой нарушение режима отбывания наказания в целом. Среди таких нарушений, которые вызваны непосредственно проникновением предметов на территорию ИУ, можно отнести: участие в азартных играх, распитие спиртных напитков, употребление психотропных, наркотических веществ, нанесение татуировок и т.д.

Обычно изготовление запрещенных предметов происходит на производственной зоне, для чего используется специальное оборудование, к которому у осужденных есть доступ в связи с осуществлением трудовой деятельности. Помимо производственной зоны, осужденные могут изготовить запрещенные вещества и в жилой зоне. Например, сахар, мед, забродившее варенье, хлеб, лекарственные препараты могут использоваться в жилой зоне для изготовления алкогольных напитков. Отметим, что изготовление, хранение и распространение наркотических веществ часто происходит именно в жилой зоне.

Хранение запрещенных предметов на территории УИС является самым распространенным нарушением, под которым следует понимать фактическое обладание запрещенными предметами вне зависимости от того, где такие предметы были обнаружены. Обнаружение запрещенных предметов происходит при обыске у осужденных и при выявлении нарушения виновному вменяется их хранение.

Так, к примеру, наличие денежных средств у осужденных предоставляет им возможность реализовать преступные замыслы посредством подкупа других осужденных или сотрудников УИС. Мы полностью поддерживаем точку зрения Е.А. Рахманкина и Е.Е. Алек-

сандровой в том, что денежные средства у осужденных могут спровоцировать распространение и других запрещенных предметов, азартных игр. Среди осужденных появляются «должники», и если они не могут возратить долг, то «кредитор» может преследовать их. Так они превращаются в жертв преступлений, унижения человеческого достоинства и т.д. Должники, в свою очередь, стараются избежать этого, поэтому совершают побеги, насильственные преступления против «кредиторов». В последствии проникновения запрещенных предметов на территории ИУ зачастую распространяются наркотические средства, создаются организованные преступные группы. Другие преступники, которые находятся вне мест лишения свободы, рассматривают ИУ как рынок сбыта². Таким образом, усиливается влияние наркобизнеса в целом. В местах лишения свободы распространение наркомании особенно негативно влияет на исполнение режима отбывания наказания. Так, рассматриваемые нарушения опасны как для сотрудников УИС, поскольку зачастую проникновение таких предметов ухудшает криминогенную обстановку в учреждении и либо само по себе является преступлением, либо может к нему привести, так и для самих осужденных, поскольку от потока незаконных предметов в ИУ может сформироваться иерархия среди осужденных, применяться насилие, угрозы, шантаж.

Появление запрещенных веществ на территории исправительного учреждения крайне негативно влияет на процесс исполнения наказания. Так, запрещенные предметы, вещества могут быть в последующем использованы в качестве орудия преступления как против осужденных, так и против сотрудников УИС. Факт наличия запрещенных предметов, вещей, веществ в рамках ИУ способствует формированию неформальных коллективов, иерархии, а иногда приводит к насилию, шантажу, угрозам. В-третьих, в настоящее время правовые и технические аспекты предотвращения проникновения запрещенных предметов на территорию ИУ нуждаются в совершенствовании, доработке; существует множество препятствий и сложностей при предотвращении указанных нарушений, что делает правоохранительную систему более уязвимой к подобным нарушениям.

Представляется, что своевременное, правильное комплексное воздействие на проблему будет способствовать ее устранению и снизит поток поступающих в исправительные учреждения запрещенных предметов, а, как следствие – и преступлений, совершенных с их использованием.

¹ Боева М.А. Предупреждение преступлений, совершающихся в исправительных учреждениях // Современное общество и право. – 2022. – № 4 (59). – С. 55-59.

² Рахманкин Е.А., Александрова Е.Е. Проникновение запрещенных предметов на режимную территорию исправительного учреждения // Modern Science. – 2020. – № 11-4. – С. 156-161.

ON THE ISSUE OF PROHIBITED ITEMS IN CORRECTIONAL INSTITUTIONS

© 2023 Zinkov Evgeny Nikolaevich
Candidate of Law, Associate Professor,
Associate Professor of the Department of Theory of Law and Public Law Disciplines
Samara State University of Economics
E-mail: Ewg-28@yandex.ru

© 2023 Golubtsova Ksenia Ivanovna
Candidate of Law, Associate Professor of the Department of Penal Enforcement Law
and Organization of Execution of Punishments
not Related to the Isolation of Convicts from Society
Samara Law Institute of the Federal Penitentiary Service of Russia
E-mail: Ksushechka2007@list.ru

Keywords: penal enforcement system, correctional institution, punishment, crime, convict, prohibited items.

The penal enforcement system, correctional institution, punishment, crime, convict, prohibited subjects. The article notes that the appearance of prohibited substances on the territory of a correctional institution has an extremely negative effect on the process of execution of punishment. So, prohibited items, substances can be subsequently used as a weapon of crime against both convicts and employees of the criminal justice system.

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ В СВЕТЕ ХРИСТИАНСКОГО ПРАВА

© 2023 Килимов Тихон Дмитриевич
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: tihon_kilimoff@mail.ru

Ключевые слова: банковское дело, банковский продукт, кредит, вклад, потребительский заем, задолженность, микрофинансовая деятельность, христианское право, гуманизм.

Статья посвящена разбору исторического и юридического развития банковских продуктов в свете христианского права. Автор рассматривает положения христианского права в вопросе древнего ростовщичества, а также современных потребительских займов и вкладов. Помимо этого, предлагаются некоторые законодательные инициативы на основе христианского права, которые способствовали бы гуманизации банковского дела в Российской Федерации.

В современном мире коммерческие, или банки второго уровня, плотно вошли в нашу повседневную жизнь. Сегодня все чаще сделки различного уровня оплачиваются через банковскую систему, умножается количество банковских продуктов, появляются цифровые валюты, а население постепенно постигает основы финансовой грамотности.

Однако не всякая банковская деятельность отвечает нормам христианского права. Более того, иногда случается так, что нарушаются принципы общечеловеческой морали и нравственности. Дискуссии по этому вопросу ведутся в российском обществе давно, однако существенные изменения были предприняты относительно недавно.

Так, в 2018 году был подписан Федеральный закон от 27.12.2018 N 554-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О потребительском кредите (займе)» и Федеральный закон «О микрофинансовой деятельности и микрофинансовых организациях». Тогда главным новшеством законодателей стало ограничение начисления процентов за пользование займом в 1% в день и приостановление начисления таковых в случае достижения полуторакратного размера суммы предоставленного потребительского кредита, срок возврата по которому на момент его заключения не превышает 1 год. В апреле 2023 года эта норма была пересмотрена в сторону уменьшения начисления процентной нагрузки. В новой редакции Федерального закона от 21.12.2013 N 353-ФЗ «О потребительском кредите (займе)» за пользование кредитом теперь можно начислять не более 0,8% в день, а максимальное начисление в 150% снизилось до 130%.

Эти и другие факты из правовой системы Российской Федерации указывают на гуманизацию банковского дела и формирование культуры взаимоотношений заимодавца и заемщика. Безусловно, эти процессы происходят под влиянием светской общественности и религиозных деятелей.

Так, когда в декабре 2014 года первый заместитель председателя Центрального банка Российской Федерации Сергей Швецов сообщил о рассмотрении в Банке России возможности внедрения мер по ограничению начисления процентов по займам, его поддержали

представители всех без исключения традиционных религий России. Наблюдаемая сегодня динамика в законотворчестве по данному вопросу заставляет задуматься о том, какими должны быть нормы исходя из христианского взгляда на этот вопрос. Сразу стоит оговориться, что нормы Библии и многие высказывания святых отцов и учителей Церкви не учитывают известную нам инфляцию, т.к. это явление весьма позднее.

В Священной книге христиан – Библии – встречаются различные высказывания о ростовщической деятельности. Так, в первой части Вечной книги, Ветхом Завете, читаем: «Если дашь деньги взаймы бедному из народа Моего, то не притесняй его и не налагай на него роста» (Исх. 22:25). В другом месте подчеркивается, что все причастные к еврейскому народу бедные заемщики не должны платить проценты: «Если брат твой обеднеет и придет в упадок у тебя, то поддержи его, пришлец ли он, или поселенец, чтоб он жил с тобою; не бери от него роста и прибыли и бойся Бога твоего» (Лев. 25:35-36). Это положение Библии могло бы лечь в основу новой статьи Федерального закона «О потребительском кредите (займе)» от 21.12.2013 N 353-ФЗ. В ней целесообразно было бы еще сократить возможности кредитных организаций в отношении нуждающихся граждан. Это нововведение позволило бы сподвигнуть банки и микрофинансовые организации к более качественному подбору заемщиков, а нуждающихся подтолкнуло бы к поддержанию своего кредитного рейтинга на высоком уровне, т.к. в противном случае с ними не захотят иметь дело.

Возвращаясь к тексту Ветхого Завета, стоит сказать, что ростовщичеством древние иудеи все же могли заниматься, если должниками были не свои, а чужие: «Иноземцу отдавай в рост, а брату твоему не отдавай в рост» (Втор. 23:20). В настоящее время российские законы не запрещают кредитным организациям выдавать иностранным гражданам займы, однако, зачастую сделать это бывает трудно. В этой норме Библии можно усмотреть косвенное указание на займы под высокий процент иностранным государствам, что редко можно встретить в российской действительности: иностранным государствам выдаются беспроцентные займы, а порой и просто списываются долги.

Во второй части Библии – Новом Завете Иисус Христос предлагает своим последователям путь духовного совершенствования, путь святости, следуя которому человек даже не задумается о совершении аморальных поступков. Именно поэтому в Новом Завете детально не регламентированы все стороны человеческой жизни.

Тем не менее, нередко в качестве аргумента против ростовщичества указывают следующие призывы: «Всякому, просящему у тебя, давай, и от взявшего твое не требуй назад» (Лк. 6:30); «Взаймы давайте, не ожидая ничего» (Лк. 6:35) – однако приведенные цитаты говорят лишь о том, что христианам не следует требовать возврата долга настойчиво и жестоко. Можно сказать, что эта норма нашла отражение в Федеральном законе «О защите прав и законных интересов физических лиц при осуществлении деятельности по возврату просроченной задолженности и о внесении изменений в Федеральный закон «О микрофинансовой деятельности и микрофинансовых организациях» от 03.07.2016 N 230-ФЗ, который ограничивает деятельность коллекторов.

Примечательный другой сюжет из Нового Завета - изгнание Иисусом Христом торговцев и меновщиков из храма. Он «сделав бич из веревок, выгнал из храма всех, также и овец, и волов; и деньги у меновщиков рассыпал, а столы их опрокинул» (Ин. 2:15). Как кажется, это убедительный аргумент против различного рода финансовых операций: обмена валют, займов и прочего, но это не так. Иисус, обличая храмовых торгашей сказал:

«Возьмите это отсюда и дома Отца Моего не делайте домом торговли» (Ин. 2:16), следовательно, Он запретил делать бизнес из религии, а не вовсе запретил обращения с деньгами.

Разобрав нормы Библии о ростовщичестве, обратимся к трудам святых отцов и каноническому праву Церкви. В правилах святых апостолов, встречаем следующее предписание, касающееся священнослужителей: «Епископ или пресвитер, или диакон, лихвы требующий от должников, или да престанет, или да будет извержен»¹. Более того, в изречениях святых отцов мы можем заметить запрет на ростовщичество не только для духовных лиц, но и вообще для всякого христианина. Так, величайший проповедник, святитель Иоанн Златоуст наставлял: «Ничего нет постыднее и жестокосерднее, как брать рост здесь на земле»².

Обратимся к истории России. Писатель Александр Пасынков в книге «Феномен ростовщичества. От Вавилона до глобальной финансовой системы» подчеркивает, что на Руси ростовщичество считалось серьезным преступлением против Закона Божия и этим ремеслом занимались в подавляющем большинстве инородцы.

В эпоху расцвета Киевской Руси, при оживленной торговле с Византийской империей и западными странами, в столице Русского государства быстро богатели иудейские купцы, которые помимо торговли давали деньги в долг под 50% годовых³. Такие высокие проценты по займам приводили к народным восстаниям и погромам домов ростовщиков. В народе сохранилось немало поговорок, обличающих лихоимство.

Со стороны государственной власти предпринимались самые разные попытки ограничить проценты, взимаемые с долга. Помимо этого, в случае банкротства государство регламентировало процедуру возмещения долга. В Соборном Уложении 1649 года однозначно запрещался всякий процент с долга как противный церковным правилам. Вероятно, это предписание уложения мало кто исполнял, и в 1754 году были созданы государственные дворянские банки, в которых брали с заемщика 6% годовых⁴.

Первые банки предназначались для высших сословий. Крестьяне получили возможность кредитоваться вместе с отменой крепостного права в 1861 году. Тогда 20 миллионов бывших крепостных получили ссуды на землю. Крестьяне должны были оплатить 80% стоимости земельного надела. Кредит предоставлялся на 49 лет под 6% годовых⁵. Стоит сказать, что в том же 1861 году появилась первая частная организация, предоставляющая кредиты под аналогичный процент. Такая низкая ставка была обусловлена залогом недвижимости, стоившей, как правило, вдвое больше суммы кредита. Так, кредитные организации, снизив риски могли беспрепятственно выдавать займы под небольшой процент. Далее вплоть до Октябрьской революции кредитные отношения в Российской империи переживали бурное развитие⁶. Кредитные отношения прервались лишь с наступлением советской эпохи, хотя в той или иной степени и в эпоху СССР были различные займы и рассрочки с низкими процентами.

Какое же отношение христианского права деятельности коммерческих банков сегодня? Чтобы ответить на этот вопрос нужно дать определение современным займам. В современном учебнике по банковскому делу находим следующее замечание: «Кредит, исходя из своего функционального назначения, перестает удовлетворять чисто потребительские потребности заемщика и выдается на проведение хозяйственных операций»⁷. Далее авторы поясняют: «Особенность банковского кредита состоит в том, что он предо-

ставляется не как некая сумма денег, а как капитал. Это означает, что представленные займы денежные средства не просто должны совершать круговращение в хозяйстве заемщика, но и возвратиться к своей исходной юридической точке с приращением в виде ссудного процента как части вновь созданной стоимости»⁸.

Помимо этого, важно отметить, что в гражданском процессуальном кодексе Российской Федерации устанавливаются гуманные условия по отношению к должникам и банкротам. Согласно этому документу, не все имущество может быть взыскано, за должником сохраняется право на жилище, сохраняется и прожиточный минимум его доходов.

Что касается вкладов и сберегательных счетов, более чем уместно привести мнение митрополита Филарета (Дроздова), который считал возможным, чтобы монахи, которые по старости, болезни и другим причинам не имели возможности сами трудиться, могли содержаться «процентами с небольших капиталов, которые для сего оставили за собою, входя в монастырь»⁹. Итак, если немощные монахи, могли пользоваться процентами с размещенных вкладов, то тем более это могут делать простые христиане.

Современные же банки вынуждены работать в условиях регулярной инфляции, а также содержать штат сотрудников и нести многие другие расходы. Банк сегодня это еще и место многих других финансовых операций. Нередко благодаря такому широкому спектру услуг, банк может стать деловым партнером, с помощью которого можно не потерять, а преумножить средства. В связи с этим вспоминаются слова Иисуса Христа из притчи о десяти талантах: «Надлежало тебе отдать серебро мое торгующим, и я, придя, получил бы мое с прибылью (Мф. 25:27). Конечно, в данной притче речь шла о духовных дарованиях, но если средства, вырученные благодаря банковским продуктам, пойдут во благо, то это будет исполнением библейских заповедей. Преподобный Паисий Святогорец считал незазорным сравнивать благотворительность с банковским вкладом, говоря: «Банк Христа принимает вклады под невероятно хорошие проценты. Но разве мы сможем получать эти проценты, предварительно не сделав в Его банке вклад наших собственных средств?»¹⁰.

Возвращаясь к займам стоит сказать, что, с другой стороны, есть заемщики, которые сами не удосуживаются знакомиться со всеми положениями договора, допускают просрочки платежей или вообще сознательно избирают путь жизни за чужой счет, тем самым лишая организацию выдавшую заем оплаты ее услуг. В таком случае можно уже привести увещание апостола Иакова: «Плата, удержанная вами у работников, пожавших поля ваши, вопиет, и вопли жнецов дошли до слуха Господа Саваофа» (Иак. 5:4).

Подводя итог, необходимо сделать вывод: деятельность современных российских коммерческих банки абсолютно не похожа на махинации древних ростовщиков. Более того, сегодня, при наличии финансовой грамотности, можно благодаря банковским продуктам сохранить и преумножить свои средства. В настоящее время, под влиянием общечеловеческой и религиозных деятелей, законодательство проходит стадии совершенствования, в том числе в вопросе предоставления банковских услуг. Нет сомнения в том, что те небольшие нарекания, которые существуют сегодня со стороны представителей традиционных религий России вскоре сойдут на нет, а коммерческая деятельность банков приобретет гуманный и открытый характер.

¹ Правила Православной Церкви с толкованиями Никодима, епископа Далматинско-Истринского. М., 2001. Т. 1. С. 230.

² Иоанн Златоуст, святитель. Толкование на Евангелие от Матфея. Творения. Т. 7. – М.: Репринт, 2000. С. 59.

³ Пасынков А.С. Феномен ростовщичества: от Вавилона до глобальной финансовой системы. – СПб.: Диля, 2014. С. 304.

⁴ Там же. С. 306.

⁵ Проскурякова, Н. А. Ипотека в Российской империи. – М.: Издательский дом Высшей школы экономики, 2014. С. 239.

⁶ Там же. С. 242.

⁷ Лаврушин О.И., Валенцева Н.И. Банковское дело. – М.: КНОРУС, 2016. С. 387.

⁸ Там же. С. 390.

⁹ Филарет (Дроздов), святитель. Собрание мнений и отзывов по учебным и церковно-государственным вопросам. – М.: Московская типография, 1886. С. 187.

¹⁰ Паисий Святогорец, преподобный. Слова. Т. 5. – М.: Святая гора, 2008. С. 205.

THE ACTIVITIES OF COMMERCIAL BANKS IN THE LIGHT OF CHRISTIAN LAW

© 2023 Kilimov Tikhon Dmitrievich

Student

Samara State University of Economics

E-mail: tihon_kilimoff@mail.ru

Keywords: banking, banking product, credit, deposit, consumer loan, debt, microfinance activities, Christian law, humanism.

The article is devoted to the analysis of the historical and legal development of banking products in the light of Christian law. The author examines the provisions of Christian law in the issue of ancient usury, as well as modern consumer loans and deposits. In addition, some legislative initiatives based on Christian law are proposed that would contribute to the humanization of banking in the Russian Federation.

ОТДЕЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАССЛЕДОВАНИЯ МОШЕННИЧЕСТВА В СФЕРЕ АВТОСТРАХОВАНИЯ

© 2023 Кирова Алена Александровна
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: alna.kirova.01@mail.ru

© 2023 Чураков Алексей Николаевич
кандидат юридических наук, доцент кафедры уголовно-правовых дисциплин
Самарский государственный экономический университет

Ключевые слова: страховой случай, страховое возмещение, страховое мошенничество, авто-страхование, возбуждение уголовного дела, инсценировка хищения, расследование преступлений.

Статья посвящена отдельным проблемам расследования мошенничеств в сфере автострахования. Рост числа водителей транспортных средств, расширение рынка страхования и увеличение числа страховых случаев, связанных с совершением ДТП, обуславливают востребованность услуг страхования. В то же время криминализация сферы автострахования, выразившаяся в разрастании масштабов преступных деяний, инициируемых злоумышленниками в целях незаконного получения страховых выплат, наносит ущерб не только страховым организациям, но и всему обществу в лице добросовестных страхователей. Данные обстоятельства определяют актуальность темы статьи. Авторы на основе анализа реальных кейсов выявили ряд проблем, связанных с организацией и планированием расследования преступлений в сфере автострахования, высказали некоторые рекомендации по совершенствованию правоприменительной практики.

Приступая к анализу проблем в организации расследования мошенничества в сфере автострахования, отметим, что уголовная ответственность за данное преступление предусмотрена ст. 159.5 УК РФ. В части первой данной статьи выделено два вида обстоятельств, обман относительно которых в целях получения страховых выплат подпадает под определение страхового мошенничества: это наступление страхового события и размер страхового возмещения, подлежащего выплате¹.

В первом случае в качестве примера можно привести инсценировку несчастного случая, ДТП, хищения транспортного средства, предоставление подложных документов о наступлении страховых случаев, сообщение о причинении вреда в результате страхового случая, в то время как фактически он был причинен при иных обстоятельствах, зачастую – до заключения договора страхования и т.д. Примерами обмана второго вида являются – предоставление страховщику информации, направленной на формирование у него неверного представления о размере причиненного вреда, в частности, включение в перечень похищенного имущества «лишних» вещей, либо включение в перечень повреждений, причиненных транспортному средству в результате ДТП, повреждений, полученных не в

связи со страховым случаем, предоставление ложных сведений о стоимости поврежденного или похищенного имущества и т.д.

К сожалению, следует констатировать, что тенденция предоставления недостоверных сведений в целях незаконного получения страховых выплат в последние годы не ослабевает. По мнению российских страховщиков, порядка 15% страховых случаев, заявленных по КАСКО и ОСАГО, относятся к разряду подозрительных². В целях защиты своих интересов страховые компании обращаются в правоохранительные органы для осуществления проверки указанных событий на факт совершения мошеннических действий. Однако зачастую даже при наличии явных признаков преступления по большей части заявлений выносятся постановления об отказе в возбуждении уголовного дела, а само расследование страхового мошенничества не оканчивается успешно.

Согласно статистическим данным Всероссийского Союза Страховщиков о результатах противодействия страховому мошенничеству за первые три квартала 2021 года страховыми компаниями в правоохранительные органы было направлено более 7 тысяч заявлений по подозрению в совершении мошеннических действий, общая сумма ущерба по которым составила 3,7 млрд рублей. При этом из 100% поданных заявлений уголовные дела были возбуждены только в 15% случаев, до суда же доходят еще меньше³.

По состоянию на 2022 год за аналогичный период российскими страховщиками в органы МВД России было подано более 6 тысяч заявлений, при этом общая сумма ущерба составила 3 млрд рублей. Из 100 % поданных заявлений число возбужденных уголовных дел также остается в пределах 15-17%⁴.

Статистические итоги за 2023 год пока не подведены, но очевидно, что воздействие на внутризкономические процессы неблагоприятных геополитических факторов, продолжение действия в отношении России санкций, уход с российского рынка европейских, японских и американских автопроизводителей и вызванные этим сложности в обслуживании и ремонте импортных автомобилей дают основания для скорее неблагоприятного прогноза относительно интенсификации совершения преступлений в сфере страхования.

Кроме того, нельзя не учитывать высокий уровень латентности анализируемого преступного деяния, сложности привлечения виновных лиц к ответственности в силу обстоятельств, затрудняющих осуществление расследования (организационных и технических, долговременности расследования из-за необходимости взаимодействия со страховыми компаниями, запросов необходимых сведений и т.д.), что также накладывает отпечаток на состояние преступности в сфере автострахования⁵.

При этом страховое мошенничество является одним из самых сложных в расследовании преступлений, поскольку перед следственными органами стоит задача доказать не только сам факт совершения обмана страховщика, но и совокупность действий злоумышленника, связанных с подготовкой и сокрытием преступления⁶. Более того, не всякий случай предоставления страхователем или выгодоприобретателем недостоверных сведений свидетельствует о факте мошенничества. Важным обстоятельством для квалификации деяния в качестве мошенничества является то, что страхователю должно быть известно о том, что данные сведения являются недостоверными. Все сказанное создает очевидные сложности при формировании доказательственной базы по данной категории дел.

В этой связи весьма актуальной является необходимость в выработке конкретных практических рекомендаций сотрудникам органов расследования в целях быстрого реагирования и эффективного раскрытия страховых мошенничеств.

В ходе подготовки настоящей статьи авторами было изучено 10 материалов выплатных дел страховых компаний, с которыми авторы получили возможность ознакомиться в ходе осуществления профессиональной деятельности. Исследованные кейсы объединяет то, что при рассмотрении заявлений о выплате страхового возмещения у страховой компании возникли подозрения, связанные с возможной инсценировкой хищения транспортных средств в целях незаконного получения страховых выплат по договорам КАСКО.

В целом, типовая схема предположительно недобросовестных действий клиента страховой компании, связанных с инсценировкой хищения застрахованного автомобиля, выглядит следующим образом. Сначала заключается договор страхования автомобиля от хищения. Чаще всего достаточно дорогая иномарка. Через некоторое время, как правило, не сразу после заключения договора, а спустя несколько месяцев, страхователь заявляет о хищении автомобиля. Во всех изученных случаях место, с которого предположительно было совершено хищение, находилось вне зоны видимости каких бы то ни было камер наблюдения. Часто при этом место хищения отличается от места постоянного хранения транспортного средства. Иногда отмечается отсутствие у страхователя второго комплекта ключей от автомобиля. После этого органы предварительного расследования возбуждают уголовное дело, в течение двух месяцев активные следственные действия, как правило, не проводятся, и, если похищенный автомобиль обнаружен не был (в том числе через систему «Паутина») выносится постановление о приостановлении предварительного следствия, после чего страхователь вправе получить страховую выплату.

Рассмотрим конкретный случай. Так, в 2018 г. в г. Санкт-Петербурге гражданка В. заключила договор добровольного страхования автомобиля BMW 528 на страховую сумму 2 550 000 руб.

В 2019г.В. обратилась в страховую организацию с заявлением о хищении указанного автомобиля, по факту которого следственными органами г. Санкт-Петербурга было возбуждено уголовное дело.

Однако при проверке полученных от В. сведений об обстоятельствах хищения автомобиля возникли сомнения в достоверности предоставленной ею информации.

Подозрительными страховщику показались следующие обстоятельства.

Из объяснений гражданки В., а также гражданина М., который обычно осуществлял эксплуатацию похищенного автомобиля, следовало, что незадолго до хищения автомобиль BMW 528 находилось на территории Республики Дагестан, после чего М. вернулся на нем в г. Санкт-Петербург по трассе «М-4». Однако по сведениям из федеральной базы ФИС ГИБДД РФ в указанный водителем М. период времени автомобиль BMW 528 по трассе «М-4» не передвигался. Перемещение автомобиля по г. Санкт-Петербургу также зафиксировано не было. При этом в сторону Дагестана из г. Санкт-Петербурга передвижение автомобиля было зафиксировано камерами.

При подаче заявления в полицию о совершении хищения, В. передала два ключа зажигания от автомобиля BMW 528, которые были направлены для проведения экспертизы официальному дилеру BMW с целью получения информации о подлинности данных ключей и считывания с них информации. В ходе проведенного исследования ключей зажига-

ния было установлено, что ни один из двух ключей от автомобиля, переданных В. в правоохранительные органы, не использовался в как минимум за 2 недели до хищения, что также противоречило заявленной страхователем информации.

Кроме того, выяснилось, что аналогичная ситуация произошла и в другой страховой компании с участием того же самого гражданина М., который заявлял о хищении автомобиля Hyundai Solaris и впоследствии обращался к страховщику за получением страховой выплаты по договору КАСКО. Из полученной информации следовало, что в действиях М. усматривались признаки инсценировки хищения транспортного средства.

В связи с этим, страховая компания направила в правоохранительные органы заявление о проведении проверки по факту совершения мошеннических действий со стороны гражданки В.

Несмотря на указанные обстоятельства, позволяющие усомниться в том, что факт хищения автомобиля действительно имел место, органами предварительного следствия вынесено постановление об отказе в возбуждении уголовного дела.

На наш взгляд, принятое решение по заявлению страховой организации о совершении мошеннических действий со стороны В. являлось преждевременным. Действительно, полученные в ходе проверки сведения лишь косвенно подтверждают факт отсутствия хищения. Однако, на наш взгляд, следственными органами не были проведены все необходимые мероприятия, без которых невозможно принять законное и обоснованное процессуальное решение по материалам проверки.

Представляется, что проверке обстоятельств возможной инсценировки хищения автомобиля могло бы способствовать изучение записей камер видеонаблюдения, расположенных не только на федеральной трассе «М-4», но и в г.Санкт-Петербург, а также населенных пунктов Республики Дагестан. Однако это сделано не было, в том числе и по причине того, что соответствующие записи к моменту проведения проверки уже не сохранились.

Анализируя практику страховых мошенничеств на примере инсценировки хищения транспортных средств, можно выделить отдельные аспекты, которые должны быть приняты во внимание следственными органами при расследовании преступления данного вида.

С учетом того, что большинство улиц российских городов оснащены камерами фото и видеофиксации передвижения транспортных средств, полученная таким образом информация может стать доказательственной базой для расследования инсценировок хищения. На конкретном примере было показано, что сведения, содержащиеся в ФИС ГИБДД РФ, стали источником ориентирующей информации, указывающей на признаки инсценировки страхового случая. Однако указанным обстоятельством правоохранительные органы при расследовании преступлений нередко пренебрегают.

Вместе с тем, следует учесть, что зафиксированные данные о передвижениях транспортных средств хранятся в системе ГИБДД не более 4-х месяцев, а данные с камер мест массового скопления людей, объектов торговли, образовательных и медицинских организаций – не более 30 дней. Однако зачастую между обращением страхователя в страховую компанию за выплатой и проведением правоохранительными органами проверки по заявлению страховой компании о мошенничестве может пройти значительный промежуток

времени, достигающий нескольких месяцев. Очевидно, что к этому моменту возможность воспользоваться записями камер наблюдения уже безвозвратно утрачена.

Также следует констатировать, что органы предварительного расследования нередко злоупотребляют таким процессуальным институтом, как направление материалов дела по подследственности. Это также ведет к затягиванию проверки. При этом само по себе осуществление запроса о предоставлении записей с камер занимает долгое время, а следовательно, необходимость проведения указанных мероприятий возникает уже на первоначальном этапе проверки. Дальнейшее затягивание ведет к утрате необходимой доказательственной информации о том, где находилось транспортное средство до совершения хищения, в момент хищения и после него, и как следствие, к уменьшению вероятности раскрытия совершения мошенничества в сфере автострахования путем инсценировки хищения транспортных средств.

С учетом изложенного, по мнению авторов, можно сформулировать следующие предложения. Во-первых, ориентировать работников органов предварительного расследования на то, что своевременное выявление в ходе расследования систем видеонаблюдения, способных зафиксировать события, имеющие значения для дела, позволит получить информацию о полной картине происходящего, выяснить имело ли место инсценировка хищения транспортного средства, определить возможные способы скрытия совершения преступления.

Во-вторых, следует существенно увеличить срок хранения видеозаписей как в системе ГИБДД, так и в иных системах наблюдения за местами массового скопления людей (системы «Безопасный город» и т.п.)

¹ Уголовный кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 04.08.2023) // СПС «Консультант Плюс». (дата обращения 29.10.2023).

² Зайцева Е.В., Чхвициани Э.Ж. Отдельные аспекты расследования мошенничества, совершаемого с целью получения страховых выплат // Право и практика. 2020. № 1. С. 60-63.

³ RTVI: <https://rtvi.com> / учредитель ООО «ЭрТиВиАй Продакшн». – Москва, 2020. – URL: <https://rtvi.com/news/ushcherb-ot-strakhovogo-moshennichestva-v-2021-godu-prevysit-5-mlrd-rublej> (дата обращения 29.10.2023). – Текст : электронный.

⁴ Банки.ру: <https://www.banki.ru> / учредитель ООО «Информационное агентство «Банки.ру». – Москва, 2005. – URL: <https://www.banki.ru/news/lenta/?id=10977945> (дата обращения 29.10.2023). – Текст : электронный.

⁵ Самолаева Е.Ю., Бородин Т.Н. Проблемы доказывания мошенничеств, совершенных в сфере автострахования // Вестник экономической безопасности. 2022. № 4. С. 206-210.

⁶ Ларичев В.Д. Обстоятельства, затрудняющие выявление и раскрытие преступлений в сфере автострахования // Научный портал МВД России. 2020. № 2 (50). С. 65-70.

SEPARATE PROBLEMS OF FRAUD INVESTIGATION IN THE FIELD OF AUTO INSURANCE

© 2023 Kirova Alyona Aleksandrovna

Undergraduate

Samara State University of Economics

E-mail:alna.kirova.01@mail.ru

© 2023 Churakov Alexey Nikolaevich

Candidate of Law, Associate Professor of the Department of Criminal Law Disciplines

Samara State University of Economics

Keywords: insured event, insurance compensation, insurance fraud, car insurance, initiation of a criminal case, staging theft, investigation of crimes.

The article is devoted to certain problems of investigating fraud in the field of auto insurance. The growth in the number of vehicle drivers, the expansion of the insurance market and the increase in the number of insurance cases related to road accidents determine the demand for insurance services. At the same time, the criminalization of the auto insurance industry, expressed in the growing scale of criminal acts initiated by criminals in order to illegally obtain insurance payments, harms not only insurance organizations, but also the entire society represented by bona fide policyholders. These circumstances determine the relevance of the topic of the article. The authors, based on an analysis of real cases, identified a number of problems associated with organizing and planning the investigation of crimes in the field of auto insurance, and made some recommendations for improving law enforcement practice.

ФУНКЦИИ СОВРЕМЕННОГО ГОСУДАРСТВА

© 2023 Клементьева Софья Альбертовна*
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: sofya.a.klementeva@ga.imi-samara.ru

Ключевые слова: современное государство, функции государства, внутренние функции, внешние функции, теория государства, современные концепции, классические концепции.

Статья посвящена изучению понятия «современное государство», выявлению функций государств по классическим и современным концепциям. Выделены различия между функциями государств в рамках классических и современных концепций по критериям роли, приоритетности функций и методов реализации.

XXI век – это век глобальных изменений в социальной, экономической, политической и в иных сферах жизни общества, соответственно, актуальность и востребованность составляют именно разработанные классификации функций государств по современным концепциям. Более того, благодаря современной классификации функций государств можно понять, как именно функции изменились по критерию роли, приоритетности и методов реализации, какие именно сферы на сегодняшний день государство оставляет на второй план, а также почему так происходит, что является крайне значимым, особенно для государств романо-германской правовой семьи, к которым относится Россия.

К классическим концепциям государства относятся концепции государства «ночной сторож», полицейского государства, патерналистского государства, социального государства (государства всеобщего благоденствия), государства «бандит», государства «Leviathan», анархо-капиталистического государства¹. Проанализировав содержание каждой концепции можно сформировать классификацию функций государств по критерию приоритетности. Практически во всех моделях присутствовали следующие функции:

1. Внутренние (приоритетные) функции государств по классическим подходам:

- «экономическая функция» – в виде сбора налогов (дани), экономики свободного рынка в государствах классических подходов (исходя из концепций «ночного сторожа», анархо-капиталистической модели государства, «стационарного бандита»);
- «социальная функция» – в виде обеспечения социальной безопасности, предоставления медицинской помощи и т.д. в государствах классических подходов (исходя из концепций социального и патерналистского государства);
- «правовая функция» – в виде обеспечения правопорядка, установления правовых норм, регулирующих общественные отношения в государствах классических подходов (исходя из полицейского государства и государства «Leviathan»);

* Научный руководитель – **Касаткин Сергей Николаевич**, кандидат юридических наук, доцент, доцент кафедры теории права и публично-правовых дисциплин.

1.1 Дополнительные внутренние функции государства по классическим концепциям:

- «политическая функция» – в виде обеспечения политической стабильности в государствах классических подходов;
- «образовательная функция» – в виде предоставления возможности получить образование в государствах классических подходов;
- «культурная функция» – в виде сохранения традиционных явлений в жизни общества, проведения обрядов и праздников в государствах классических подходов.

2. Внешней приоритетной функцией государств классических подходов: функция обеспечения безопасности государства, которая заключается в защите от внешних угроз.

Обобщив содержательные характеристики каждой из классических концепций, можно прийти к выводу, что базовое определение государства, согласно классическим концепциям – это такое государство, направленное на его охрану и защиту, поддерживающее экономику свободного рынка, способное применять принуждение, имеющее органы управления с полной властью над обществом, которое имеет право решать важные вопросы, но в некоторых случаях они могут быть ограничены.

К современным концепциям государства относятся концепции сильного государства², слабого государства³, государства-изгоя⁴, цифрового (мета) государства⁵, концепции панархии⁶, и государства-нации⁷. Исходя из анализа содержания каждой из перечисленной концепции можно прийти к выводу, что классификация функций государств современных подходов выглядит следующим образом:

1. Внутренние (приоритетные) функции современного государства:

- «политическая» в виде обеспечения политической стабильности в современных государствах, выработки стратегических целей и задач развития общества (исходя из концепции сильного государства);
- «правовая» в виде создания норм, регулирующих общественные отношения в современных государствах, обеспечения правопорядка (исходя из концепции сильного государства);
- «экономическая» в виде эффективного налогообложения бизнеса и граждан; развитие устойчивой и процветающей экономики в современных государствах (исходя из концепции сильного государства и «государства-изгоя»);
- «социальная» в виде социального развития общества, предоставления социальных мер поддержки, предоставления социальных выплат и т.д. (исходя из концепции сильного государства);
- «культурная» в виде предоставления доступа к сокровищам культуры, защиты памятников культуры; развития культурных составляющих (музыка, живопись, литература и т.д.) в современных государствах (исходя из концепции «государство-нации»);
- «цифровая» в виде развития цифровых технологий для перевода в электронный вид различные сферы деятельности, взаимодействие граждан и органов государства посредством цифровых технологий (исходя из концепции панархии и цифрового «мета» государства);

1.1 Дополнительные функции:

- «образовательная» в виде предоставления возможности получить образование в современных государствах;

- «экологическая» в виде предоставления здоровой среды обитания, предоставления грантов на охрану и защиту окружающей среды в современных государствах.

2. Внешние приоритетные функции современного государства:

- «функция безопасности современного государства» в виде обеспечения безопасности и защиты государства во внешнеполитическом плане, защита государственного суверенитета, суверенитета нации, сбора денежных средств на военные нужды (исходя из концепции «государства-изгоя», слабого государства);

2.1 Дополнительная функция:

- «внешнеполитическая функция современного государства» в виде получения огромного веса на международной арене, и в большей степени давления (влияния) на иные государства, развития дипломатических отношений, участия международных организаций, развития межгосударственного сотрудничества.

Обобщив содержательные характеристики каждой из концепций, можно прийти к выводу, что «современное государство» – это организация политической власти, имеющая возможность применять принуждение в отношении общества, осуществляющее необходимые функции государства, характеризующееся развитыми информационными технологиями, а также как признаваемое, так и не признаваемое мировым сообществом.

Таким образом, следует выделить различия между функциями государств по классическим и современным концепциям.

В основе первого критерия различия лежит роль государства в обществе. В соответствии с классическими концепциями она подразделяется на две классификации. В основе первой классификации лежит критерий «политические взгляды», то есть роли делятся на этиатические и либеральные взгляды, при этом этиатические являются доминирующими в данной классификации. Внутри второй классификации роли государства в обществе можно разделить «по приоритету удовлетворяемых интересов», то есть выделяется государство – альтруист, который служит своему народу, и государство – эгоист, который использует свой народ для реализации своих интересов, при этом «служение народу» как роль государства является преобладающей.

Роли государства в обществе по современным концепциям подразделяются в зависимости от конкретной современной концепции государства, например, роль по концепции «сильного государства» заключается в обеспечении института легитимности, т.е. в наделении граждан возможности определять и одобрять социальные регуляторы для осуществления государством своих функций; роль по концепции «слабого государства» заключается в регулировании отношений в области безопасности граждан, несмотря на слабый аппарат принуждения; роль по концепции «государство-изгой» заключается в защите суверенитета государства; роль по концепции цифрового государства заключается в предоставлении обществу широких возможностей для участия в выработке государственной политики, а также в упрощении процедуры взаимодействия с государственными органами; роль по концепции панархии («виртуального государства») заключается: во-первых, в протестных движениях, во-вторых, во взаимодействии с существующими государствами, в-третьих, в получении фактических черт государственности, прав и возможностей на международной арене; роль «государства-нации» заключается в контроле порядка за счет эксклюзивного контроля территории, в воспитании интересов, патриотизма, в сохранении традиций и самобытности народа.

В основе второго критерия разграничения лежит приоритетность функции государства. В государствах по современным концепциям имеется семь приоритетных направлений (право, политика, экономика, социальное благосостояние, культура, оптимизация процессов, обеспечение безопасности государства), а в государствах по классическим концепциям имеется четыре приоритетных направлений (право, социальное благосостояние, экономика, внешняя безопасность государства).

В основе третьего критерия разграничения лежат «методы реализации функций». Основное различие заключается в том, что внутренние функции в современном государстве могут быть переведены в электронный формат, основным направлением деятельности государства является взаимодействие с населением посредством цифровых технологий, в государствах по классическим концепциям такого не наблюдается.

Таким образом, разработанные классификации функций государств по классическим концепциям внесли существенный вклад в развитие общей теории государства, однако можно с уверенностью заявить, что в определенной части они существенно изменились, а значит больше не сохраняют актуальность. Сохраняет актуальность новая классификация функций государств, проанализированная на основе современных концепций.

¹ Махров Б.И. Некоторые аспекты характеристики современного российского государства на основе положений концепций «ночного сторожа», «полицейского государства», «теории элит», «плюралистической демократии», «всеобщего благоденствия», «технократического государства» // Сибирский институт бизнеса, управления и психологии. 2021. № 1. С. 302-306.

² Малиновский А.А. Концепт «сильное государство» в политико-правовом измерении // Вестник РУДН. Серия: Юридические науки. 2021. № 3. С. 506-526.

³ Пищулин А.В. Слабое, или неудавшееся, государство: теоретическая постановка проблемы // Вестник Московского университета. 2012. № 5. С. 38-50.

⁴ Габсбург-лотринген К.Ф., Шиппер Ф.Т. Голубой щит и защита культурного достояния в случаях вооруженных конфликтов и природных бедствий // 75 лет Пакту Рериха. 2010. № 1. С. 97-133.

⁵ Мамитова Н.В. Цифровое государство: проблемы построения в Российской Федерации // Государственная служба. 2019. № 2. С. 16-22.

⁶ Жмилевский В.Д. Виртуальные государства в современном мире: проблемы политического анализа // Вопросы политологии. 2018. № 12. С. 1238-1244.

⁷ Каплунова Д.А. Современные национальные государства и империи: отличительные признаки и будущие перспективы // PolitBook. 2016. № 4. С. 178-188.

FUNCTIONS OF THE MODERN STATE

© 2023 Klementyeva Sofya Albertovna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: sofya.a.klementeva@ga.imi-samara.ru

Keywords: modern state, functions of the state, internal functions, external functions, theory of the state, modern concepts, classical concepts.

The article is devoted to the study of the concept of "modern state", the identification of the functions of states according to classical and modern concepts. The differences between the functions of the state within the framework of classical and modern concepts are highlighted according to the criteria of the role, priority of functions and methods of implementation.

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ СУВЕРЕНИТЕТ

© 2023 Конева Яна Евгеньевна*

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: yana.koneva.01@mail.ru

Ключевые слова: государство, государственный суверенитет, верховенство, независимость, внутренняя политика, внешняя политика, основы конституционного строя, территориальная целостность.

Статья посвящена анализу таких признаков государственного суверенитета, как верховенство и независимость, определению основных проблем государственного суверенитета в Российской Федерации, возможных путей их решения. Автором сделан вывод, что категория государственного суверенитета Российской Федерации требует детального изучения.

Опираясь на общую теорию государства всем известны восемь признаков, которые отличают государство от других форм организации общества, они являются необходимыми и достаточными. Отсутствие хотя-бы одного признака лишает возможности считать общественное образование государством. К одному из таких признаков относится «наличие государственного суверенитета».

Основные положения о государственном суверенитете впервые были введены в XVI веке. Политический мыслитель и правовед Жан Боден в своей книге под названием «Шесть книг о государстве», описал сущность государственного суверенитета, исходя из которого суверенитет был тесно связан на личности монарха в период абсолютизма.

Но веденная теория государственного суверенитета Жана Бодена не может быть использована в современной науке. Несомненно, идеи в данной теории повлияли на развитие политологии, теории государства и права, и иных общественных наук, но с уверенностью, можно сказать и об обратном, поскольку такие идеи постепенно утрачивают свою актуальность¹.

На сегодняшний день положения о государственном суверенитете Российской Федерации неким образом трансформировались, в особенности в контексте поправок Конституции, принятых в 2020 году, а также и развития цифровизации в Российской Федерации. В связи с этим данный вопрос имеет повышенную актуальность и востребованность.

Г. В. Ф. Гегель в своем научном труде разделяет суверенитет государства на два аспекта: внутренний и внешний. Внешний аспект заключается в том, что данная воля государства может проявляться при международном взаимодействии. Внутренний аспект означает, что внутри страны, государство имеет волю принимать необходимые законы, что и является внутренним правом государства².

* Научный руководитель – **Касаткин Сергей Николаевич**, кандидат юридических наук, доцент, доцент кафедры теории права и публично-правовых дисциплин.

М. О. Багаденко отмечает, что «суверенитет государства» представляет собой прежде всего основу государства, в этой основе лежит государственная власть, она же и осуществляет «верховенство» внутри самого государства, вместе с тем, она также характеризуется «независимостью» в международно-правовом поле³.

Рассмотрев позиции ученых, можно сделать вывод, что «государственный суверенитет» - это один из признаков государства, означающий «верховенство» и «независимость» государственной власти, а также имеющий волю определять внутреннюю и внешнюю политику страны. Исходя из этого, сущность понятия «государственный суверенитет» заключается в возможности государства быть независимым и самостоятельным политическим целым внутри государственных границ и в международных отношениях.

Таким образом можно сделать вывод, что «верховенство» как признак государственного суверенитета – это в первую очередь правомочие у государственных органов обеспечивать правопорядок в государстве, устанавливать общеобязательные правила поведения, которые выражены в законах (права и обязанности граждан и должностных лиц), вместе с тем, представляющее собой юридическое полновластие государства, возможность не подчиняться какой-либо иной власти в стране, а также невозможность никому другому в стране иметь власть (функционала) как у самого государства, а «независимость – как признак государственного суверенитета» - это свойство государственного суверенитета быть самостоятельным политическим целым в международно-политическом ключе, представляющее собой отсутствие вмешательства со стороны иностранных государств в формирование внутренней и внешней политики какого-либо государства, а также отсутствие их возможности изменять решения государственных органов в данном государстве.

В целях исследования необходимо рассмотреть проблемы, которые связаны с государственным суверенитетом Российской Федерации.

Ученые-правоведы все чаще и чаще указывают на необходимость изучения «информационных войн» и понятия «цифровой суверенитет». Цифровизация в виду разных социальных сетей и технологий на сегодняшний день позволяет преодолевать «классические» границы суверенитета страны. В целом информационный суверенитет представляет собой самостоятельное формирование политического курса в информационной среде непосредственно внутри Российской Федерации, и снаружи (во внешнеполитическом поле). Д. Л. Сиволов справедливо указывает, что у суверенитета Российской Федерации присутствуют две угрозы: информационные войны и кибер-угрозы. Кибер-войны являются имманентными по отношению к реальным войнам, это мы можем видеть исходя из Доктрины, утвержденной Президентом Российской Федерации 25 декабря 2014 года, где описаны основные внешние опасения в информационном пространстве. В качестве решения проблемы предлагается разработать положения о защите суверенитета РФ от кибер-цифровых угроз⁴.

В. Р. Дзюник рассматривает в своей научной работе проблему соотношения «суверенитета субъектов» и «суверенитета государства» РФ. Для федерации характерна двухступенчатая система власти т.е. на уровне федерации и на уровне субъектов. В связи с чем были выявлены два мнения. Сторонники первого подхода уверены, что суверенитетом обладает только так называемый «центр», остальные считают, что именно субъекты РФ являются главными носителями суверенитета⁵.

С нашей точки зрения, верным подходом является первый, так как признание суверенитета исключительно за Российской Федерацией воплощено в основных принципах государственной целостности и единства государственной власти.

Следующим ученым-правоведом выделяется проблема «цветных революций» в Российской Федерации (государственных переворотов в стране). Сущность заключается в разрушении государства, его государственных устоев, разрушении государственного устройства, экономики и т.д. с помощью массовых протестов. Итогом таких революций становится дестабилизация в государстве. Данная проблема в нашей стране стоит особенно остро, ведь государство является соперником англо-американского политического альянса, удастся ли противостоять цветным революциям – вопрос времени⁶.

В качестве решения проблемы предлагается внедрение контроля за неправительственными общественными организациями, так как через них проходят потоки финансирования революций, развитие международного сотрудничества, целью которых будет заключаться в противодействии цветным революциям.

Исследователи в своих научных исследованиях замечают, что исполнительная ветвь власти с каждым разом все больше и больше наращивает некое влияние, и именно это приводит к отсутствию независимости судов.

Принцип независимости судов является важным, ведь согласно, положениям основного закона государства, органы законодательной, исполнительной и судебной власти должны быть самостоятельными, а значит и независимыми по своей природе. Судебный порядок разрешения спора считается одним из важных способом защиты права в Российской Федерации. В связи с такими негативными обстоятельствами, у граждан уменьшается доверие к властям и это также может способствовать подрыву государственного суверенитета Российской Федерации.

В качестве решения данной проблемы многие исследователи указывают, что необходимо провести реформы, которые будут направлены на избавление зависимого положения судебной власти от власти органов исполнительной ветви.

Следующей проблемой, которую выделяют исследователи является проблема обособления российского права от международного, поскольку следование нормам международного права является обязанностью для любого современного государства. В контексте поправок Конституции Российской Федерации, мы видим, что такое событие стране привело к изоляции, что чревато давлением на российскую экономику и ее последующего развития в нашей стране⁷.

Но необходимо отметить, что Российская Федерация вовсе не собирается отказываться от следования норм международного права, общепризнанных принципов и норм международного права, и международных договоров в целом, а лишь отказывается от полного верховенства международного права, если это противоречит основному закону России. Нововведения укрепили четко государственный суверенитет Российской Федерации, ведь ранее мы отмечали признак «независимости» сущность которого связывается с недопущением со стороны иностранных государств вмешиваться во внутренние дела, вмешиваться каким-либо образом во внутреннюю политику государства.

Выделенные проблемы государственного суверенитета не являются показателем отсутствия каких-либо иных проблем, которые связаны с государственным суверенитетом

Российской Федерации. На сегодняшний день категория государственного суверенитета Российской Федерации требует детального изучения среди исследователей.

¹ Павлова С.В. Эволюция идеи государственного суверенитета // Ленинградский государственный университет им. А.С. Пушкина. 2020. № 14. С. 16-20.

² Гайдукова Н. А. К вопросу о понятии и сущности государственного суверенитета: от истоков до современности // Амурский государственный университет. 2017. № 4. С. 25-30.

³ Багаденко М.О. Проблема толкования понятия «государственный суверенитет» Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина, 2020. № 75. С. 999-1001.

⁴ Сивоволов Д.Л. Новые угрозы национальному суверенитету России в сфере информационной безопасности // Социум и власть. 2015. № 6. С. 82-87.

⁵ Дзъоник В.Р. Актуальные проблемы государственного суверенитета Российской Федерации // Ленинградский государственный университет им. А.С. Пушкина, 2020. № 14. С. 362-365.

⁶ Арямова А.Д. «Цветные революции» как угроза суверенитету современных государств // Геополитический журнал. 2015. № 2. С. 21-26.

⁷ Михневич А.В., Гаряева А. А., Кристя А. Э. Суверенитет России: проблемы и перспективы решения // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2020. № 3. С. 166-171.

STATE SOVEREIGNTY

© 2023 Koneva Yana Evgenievna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: yana.koneva.01@mail.ru

Keywords: state, state sovereignty, supremacy, independence, internal policy, foreign policy, foundations of the constitutional system, territorial integrity.

The article is devoted to the analysis of such signs of state sovereignty as supremacy and independence, the definition of the main problems of state sovereignty in the Russian Federation, possible ways to solve them. The author concludes that the category of state sovereignty of the Russian Federation requires a detailed study.

ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ СЛЕДОВАТЕЛЯ И ОПЕРАТИВНО-РАЗЫСКНЫХ СЛУЖБ: ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА, КЛАССИФИКАЦИЯ ФОРМ И ПСИХОЛОГИЯ

© 2023 Курушин Сергей Анатольевич

кандидат юридических наук, доцент кафедры конституционного
и административного права

Московский городской педагогический университет, Самарский филиал

E-mail: onix.68@mail.ru

© 2023 Гусева Екатерина Васильевна

кандидат психологических наук,

старший преподаватель кафедры пенитенциарной психологии и педагогики

Самарский юридический институт ФСИН России

E-mail: katenysh2005@yandex.ru

Ключевые слова: следователь, орган дознания, оперативно-разыскные службы, взаимодействие следователя и органа дознания, характеристика взаимодействия следователя и оперативно-разыскных служб, психология взаимодействия следователя и оперативно-разыскных служб, формы взаимодействия следователя и органа дознания.

Статья посвящена общей характеристике взаимодействия следователя и оперативно-разыскных служб. Представлена классификация форм взаимодействия следователя и органа дознания, выделены психологические аспекты совместной деятельности по раскрытию и расследованию преступлений.

В современных условиях в основе успешного раскрытия, расследования и предупреждения преступлений лежит не деятельность какого-либо отдельно взятого подразделения или его сотрудника, а совместная деятельность, коллективная. Очевидно, что полное и своевременное раскрытие и расследование преступлений требует постоянного взаимодействия следователя с иными субъектами. В настоящее время при расследовании преступлений не в полной мере используются криминалистические средства и методы, остается низкой организаторская роль следователя, в связи с чем возникает потребность в совершенствовании единого механизма взаимодействия следователя и органа дознания. Установление взаимодействия между указанными субъектами преследует за собой цель получения криминалистически значимой информации о совершенном преступлении и виновном лице, выяснения всех обстоятельств произошедшего.

Инструментарий взаимодействия следователя и оперативно-разыскных служб, имеющийся в российской практике, достаточно широк. В теории выделяется несколько критериев для классификации форм взаимодействия. Одним из наиболее распространенных критериев деления представляется классификация по признаку правовой регламентации, в соответствии с которым выделяют *процессуальные* и *непроцессуальные* формы взаимодействия следователя и оперативно-разыскных служб. В рамках данной классифика-

ции в понятие процессуальных форм взаимодействия включают те, что находят свое отражение в уголовно-процессуальном законодательстве и соответствуют конкретным процессуальным действиям и актам следователя. Вполне логичной особенностью форм данного вида является замкнутость перечня, обусловленная общей тенденцией правового регулирования уголовно-правовой сферы.

В свою очередь, непроцессуальные формы взаимодействия не имеют непосредственной привязки к нормам процессуального законодательства и процессуальным актам следователя, в соответствии с которым оперативно-разыскные службы реализуют оперативно-разыскные мероприятия. Этим и обуславливается более широкий в количественном значении набор вариантов взаимодействия такой формации. Именно непроцессуальные формы представляют наибольший интерес для криминалистики, поскольку в них наиболее глубоко раскрываются тактические элементы деятельности субъектов правоохранительной деятельности.

Кроме того, в научной литературе также выделяют такие формы взаимодействия следователя с органом дознания при раскрытии преступлений и расследовании уголовных дел как *психологические*, которые основаны на проявлении «человеческих убеждений, интересов, потребностей, чувств, мотивов, взаимоотношений»¹. Л.С. Каплан в своей диссертационной работе, посвященной взаимодействию следователя с представителями органа дознания, совершенно точно подчеркивает, что такое взаимодействие по своей сути является «малой социальной группой с сохранением основных психологических закономерностей внутри нее»².

Авторы научной статьи «Особенности и психологические механизмы профессионального взаимодействия участников уголовного процесса» указывают, что такие качества участников совместной деятельности как, уважение к подчиненным, умение вовремя заметить и поддержать их инициативу являются ведущими компетенциями организации взаимодействия. Однако указанные профессиональные компетенции имеют недостаточный уровень, «что дает вполне определенный материал для организационной и психолого-педагогической работы руководства» субъектов взаимодействия³. Речь, по нашему мнению, прежде всего, идет о межличностных отношениях между субъектами раскрытия и расследования преступлений – следователем и сотрудником органа дознания. Психологическая совместимость следователя и оперативного работника играет важную роль, способствуя разрешению конфликтных ситуаций, неизбежно возникающих между ними при совместной деятельности по раскрытию и расследованию преступлений. Совместимость профессиональных и морально-психологических качеств следователя и сотрудника органа дознания характеризуется способностью быстро находить общий язык друг с другом, возможностью открыто указывать на допущенные ошибки и просчеты, положительно влиять друг на друга для эффективного взаимодействия в ходе раскрытия преступления и производства расследования.

Н.Б. Вахмянина в своей работе по проблемам преодоления конфликтных следственных ситуаций, возникающих в рамках взаимодействия следователя с сотрудниками органа дознания в ходе расследования преступлений, также указывает на важность сохранения положительного психологического микроклимата участников взаимодействия⁴. Поэтому, полагаем, что знание специфики и проблемных вопросов психологии взаимодействия, а также учет психологических аспектов совместной деятельности следователя и участников

уголовного судопроизводства существенно повышает эффективность совместной деятельности. Психологическая совместимость партнеров в совместной деятельности по раскрытию и расследованию преступлений во многом определяет характер общения субъектов взаимодействия и влияет на его тактику, обеспечивая синхронность действий. В.С. и И.В. Бородины отмечают, что в процессе служебного общения следователя и оперативного сотрудника предполагается постепенное «взаимоузнавание субъектов», которое дает возможность правильно прогнозировать варианты поведения друг друга в различных следственных ситуациях, позволяет избирать ту линию поведения, которая ведет к максимальной эффективности сотрудничества⁵. По нашему мнению, субъекты взаимодействия должны уметь преодолевать отрицательные эмоциональные реакции, быть уравновешенными и сдержанными друг к другу, создавать атмосферу взаимопонимания и взаимопомощи, здорового межличностного общения. Необходимо стремиться к поиску путей устранения психологического диссонанса в отношениях следователя и оперативного сотрудника, не допускать конфронтации и межличностной напряженности.

В соответствии с другим критерием классификации, в содержании которого лежит ведомственная принадлежность, взаимодействие следователя с оперативно-разыскными службами подразделяется на *внутриведомственное* и *межведомственное*. Вполне очевидно, что внутриведомственное взаимодействие в данном случае возможно только внутри системы органов, имеющих в силу закона следственные подразделения, в то время как межведомственное взаимодействие способно охватывать все органы, наделенные в силу Закона об ОРД полномочиями по осуществлению оперативно-разыскной деятельности. Выбор формы взаимодействия в данном случае определяется обстоятельствами конкретного дела и вопросами, которые следователь не имеет возможности выяснить самостоятельно в силу отсутствия соответствующего полномочия или фактического положения дел. В случаях, когда требуется применение, к примеру, оперативно-разыскных мероприятий, связанных с контролем корреспонденции, к взаимодействию в порядке межведомственных нормативных актов привлекаются соответствующие подразделения субъектов оперативно-разыскной деятельности.

Еще одним критерием для классификации форм исследуемого взаимодействия является характер направленности взаимодействия. В соответствии с данным критерием, выделяется *организационное* и *функциональное* взаимодействие. *Организационное взаимодействие*, что вполне очевидно, вытекает из наименования, связано с организационными аспектами совместной деятельности следователя и оперативно-разыскных подразделений. Вопросы совместного планирования, возможности и целесообразность образования следственно-оперативной группы, и ряд других – все это входит в плоскость организационного взаимодействия. В свою очередь, *функциональное взаимодействие* связано не с организацией процесса взаимодействия, а с решением конкретных задач (функций), которые требуются для производства дальнейшего расследования по делу.

По критерию длительности взаимодействия представляется целесообразным выделять взаимодействие на *непостоянной* и *постоянной* основе. С позиции процессуального законодательства, непостоянное взаимодействие осуществляется преимущественно в форме отдельных письменных поручений, направляемых следователем органу дознания. Постоянное взаимодействие может складываться как на основе систематически направляемых поручений, так и в форме следственно-оперативной группы.

В процессе расследования преступления следователь может последовательно применять весь имеющийся процессуальный и тактический инструментарий в целях выяснения обстоятельств совершенного преступления и определения виновных лиц. Кроме того, данные критерии классификации не являются общепризнанными, и доктрина рассматривает разные вариации изложенных выше критериев. Наиболее традиционным является деление форм взаимодействия на уголовно-процессуальные и организационные⁶. В соответствии с такой классификацией, уголовно-процессуальная форма взаимодействия представлена ранее упомянутыми поручениями следователя, содействием оперативно-разыскных органов при производстве следственных действий и взаимодействием в составе следственной группы. Взаимодействие в форме следственно-оперативной группы обладает рядом организационных, тактических и психологических преимуществ. Постоянная совместная деятельность на всех этапах работы позволяет участникам такого взаимодействия установить необходимый для эффективной работы личный контакт, понять особенности коллективных действий, отточить ряд ключевых для следственной и оперативно-разыскной деятельности профессиональных навыков. Вследствие этого, на основе складывающегося опыта увеличивается скорость принятия решений, что играет значительную роль при расследовании сложных и запутанных преступлений. Помимо этого, работа следственно-оперативной группы позволяет конкретным участникам в процессе коллективного обсуждения и взаимного информирования обмениваться имеющимся опытом, и получать больше версий и вариантов для проверки, что положительно влияет на развитие профессионализма участников и повышает эффективность совместной деятельности.

В заключении отметим, что в системе отношений следователя и оперативного сотрудника (в процессе их взаимодействия) должно достигаться понимание в ключевых организационных, тактических и психологических аспектах. Только в этом случае возможна согласованность и результативность совместных действий, планомерность борьбы с преступностью в целом.

¹ Ковтун Ю.А., Шевцов Р.М., Новикова Е.А., Винокуров Э.А., Жукова Н.А. Психологические и организационные аспекты взаимодействия следователя с органом дознания при раскрытии преступлений и расследовании уголовных дел // Современные проблемы науки и образования. 2015. - № 2-2. С. 707.

² Каплан Л. С. Взаимодействие следователя с органами дознания: Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. - Ижевск, 2000. - 26 с.

³ Булгаков А.В., Екимова В.И., Кокурин А.В., Орлова Е.А., Шашкова И.А. Особенности и психологические механизмы профессионального взаимодействия участников уголовного процесса [Электронный ресурс] // Психология и право. 2019. Том 9. № 2. С. 156–167.

⁴ Вахмянина Н.Б. Взаимодействие следователей и органов дознания в процессе разрешения конфликтных следственных ситуаций // Криминалистика: вчера, сегодня, завтра. 2019. № 3 (11). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/vzaimodei-stvie-sledovatelei-i-organov-doznaniya-v-protseste-razresheniya-konfliktnyh-sledstvennyh-situatsii> (дата обращения: 20.10.2023).

⁵ Бородин В.С., Бородин И.В. Отдельные аспекты взаимодействия следователя и оперативных работников // Ученые записки Крымского федерального университета имени В. И. Вернадского. Юридические науки. 2010. № 1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/otdelnye-aspekty-vzaimodeystviya-sledovatelya-i-operativnyh-rabotnikov> (дата обращения: 20.10.2023).

⁶ Богданов А.В., Назаров В.Ю., Хазов Е.Н. Основные направления участия оперативного сотрудника в раскрытии и расследовании преступлений и его роль в следственно-оперативной группе // Вестник экономической безопасности. 2015. № 7. - С. 72-76.

INTERACTION OF THE INVESTIGATOR AND OPERATIONAL SEARCH SERVICES: GENERAL CHARACTERISTICS, CLASSIFICATION OF FORMS AND PSYCHOLOGY

© 2023 Kurushin Sergey Anatolyevich

Candidate of Legal Sciences, Associate Professor of the Department
of Constitutional and Administrative Law
Moscow City Pedagogical University, Samara branch
E-mail: onix.68@mail.ru

© 2023 Guseva Ekaterina Vasilievna

Candidate of Psychological Sciences,
Senior Lecturer of the Department of Penitentiary Psychology and Pedagogy
Samara Law Institute of the Federal Penitentiary Service of Russia
E-mail: katenysh2005@yandex.ru

Keywords: investigator, body of inquiry, operational search services, interaction of investigator and body of inquiry, characteristics of interaction of investigator and operational search services, psychology of interaction of investigator and operational search services, forms of interaction of investigator and body of inquiry.

The article is devoted to the general characteristics of the interaction of the investigator and operational search services. The classification of the forms of interaction between the investigator and the body of inquiry is presented, the psychological aspects of conscientious activity for the disclosure and investigation of crimes are highlighted.

ОСМЫСЛЕНИЕ ПРАВОВОЙ ПОЛИТИКИ В НАУКЕ ПРАВА ВРЕМЕН ДОРЕВОЛЮЦИОННОЙ РОССИИ

© 2023 Леонтьев Андрей Владимирович*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: andruha17_2000@mail.ru

Ключевые слова: право, правовая политика, политика права, правовое регулирование, дореволюционное правоведение.

Статья посвящена изучению концептуальных основ правовой политики, разработанных наиболее известными представителями юриспруденции дореволюционной России. Представления правоведов дореволюционного этапа становления отечественной правовой науки касательно сущности правовой политики отличались прогрессивным для того времени различием собственно теории права с ее ответвлениями историко-правовой направленности и науки правовой политики, или политики права. Ученые исследовали данный феномен, появившийся в рамках философии права, с различных сторон, используя собственную методологию и концептуальные основы собственного понимания права. Это позволило создать теоретическую базу для дальнейших исследований и практического применения научных разработок в рассматриваемой сфере с целью решения проблем правового регулирования общественных отношений.

Концепция правовой политики в российской юридической науке начала складываться во второй половине XIX века. Изыскания отечественных правоведов по данной проблематике, имевшие различное смысловое содержание в зависимости от периода доминирования тех или иных идеологических установок, привели к тому, что правовая политика из теоретической идеи переросла в практически-значимый аспект государственного управления. Значительную роль в такой трансформации играют идеи ученых дореволюционного периода, которые стали основой для дальнейших исследований¹.

Некоторые из отечественных правоведов дореволюционного этапа развития правовой науки искали варианты решения существовавших на тот момент теоретических и практических проблем в области права. Одним из таких решений, по их мнению, могло стать изучение и формирование концепции правовой политики государства. Профессор В.И. Сергеевич рассматривал правовую политику как прикладную науку в системе правоведения. По его мнению, разработка основ данного направления научного знания и дальнейшее расширение его содержания могли помочь смягчить существовавшие противоречия между правовыми идеалами и реальной действительностью применения права².

Несколько иной подход, различающий правовую политику и юриспруденцию, сформулировал С.А. Муромцев, изложив его в работе «Определение и основное разделение права». Правовед выдвигает идею о том, что правовая политика, которую он называл «по-

* Научный руководитель – **Коробова Александра Петровна**, кандидат юридических наук, доцент.

литикой права», имеет несколько иной предмет исследования. При этом, на наш взгляд, С.А. Муромцев, как и В.И. Сергеевич, придает правовой политике значение вспомогательной науки по отношению к юриспруденции. По мнению Муромцева, задачей политики права является формирование идеалов правовой действительности, установка ориентиров развития и применения права. В этом смысле положения, вырабатываемые правовой политикой как наукой, становятся ориентиром для законотворческих органов власти и органов, которые применяют нормы права, сформулированные в соответствии с заданными правовой политикой стандартами: исполнительными и судебными структурами³. С.А. Муромцев, таким образом, различает в структуре политики права, главным образом, два направления: правовую политику в сфере законотворчества и судебную правовую политику.

Российский правовед, философ и социолог Л.И. Петражицкий также сформулировал собственную концепцию понимания правовой политики и подход к определению ее сущности, определяемой ее назначением и функциями. Философия права Л.И. Петражицкого, которая была выстроена вокруг «психологических переживаний индивида по поводу правовых предписаний» отразилась и на представлениях исследователя о правовой политике. Так, в отличие от подхода, сформулированного С.А. Муромцевым, учение Л.И. Петражицкого раскрывает суть исследуемого явления с другой стороны, а именно с позиции внутренних представлений человека о том, каким должно быть право, какие ценности и идеалы должны в нем воплощаться, какими методами и способами должно осуществляться правовое регулирование. Правовед так же, как и В.И. Сергеевич и С.А. Муромцев дифференцирует науку права в целом и правовую политику, не отождествляет их. Эти взаимосвязанные области научного знания о праве как о средстве, инструменте социального регулирования образуют, по мнению Л.И. Петражицкого, систему, состоящую из следующих элементов: собственно теории права, изучающей сущность данного явления через его признаки, функции, принципы и прочие элементы, а также политики права, предмет изучения которой состоит в поиске некоего идеала правовых норм, методологии и практики их применения. Одной из функций науки правовой политики по Петражицкому является ценностно-идеалистический анализ правовых предписаний на предмет их соответствия основополагающим принципам права, «индивидуальным переживаниям индивидов по поводу позитивного права», в которых, согласно психологической теории, и состоит «истинное право». Кроме того, задачей правовой политики также является прогнозирование возможных результатов осуществляемых реформ в сфере правового регулирования и поиск способов достижения наиболее благоприятных, желаемых результатов путем корректировки вектора законодательных реформ с учетом научных достижений и разработок политики права как науки⁴.

Выделение правовой политики как отдельной науки в системе правоведения также является характерной чертой правовой концепции ученого-цивилиста Г.Ф. Шершеневича. Согласно его идее наука правовая политика имеет собственный предмет изучения, отличный от общей теории права и истории права. Однако характерной особенностью подхода Г.Ф. Шершеневича является то, что правовая политика имеет не обобщенно-правовой характер, а более узконаправленный, соответствующий отраслям права⁵. Таким образом, можно выделить уголовно-правовую политику, правовую политику в сфере земельных, семейных, жилищных отношений и в прочих отраслях правового регулирования. Данная кон-

цепция, на наш взгляд, является наиболее прогрессивной в связи с тем, что она позволяет более детально подойти к изучению проблем, существующих в сфере законотворчества и правоприменения в совершенно различных отраслях жизнедеятельности общества и индивидов. Такой узконаправленный подход дает возможность сосредоточить внимание на конкретных проблемах правоприменительной практики. По нашему мнению, концепция Г.Ф. Шершеневича сохраняет свою актуальность и практическую значимость и в настоящем времени. Поскольку общественные отношения носят динамический характер, склонны к трансформации и усложнению, то все более дискуссионный характер приобретают и многие вопросы современного правового регулирования. В наши дни в связи с обострением отношений между государствами особенно актуальным видится изучение вопросов правовой политики межгосударственного взаимодействия, миграции, уголовно-правовой сферы и прочие. Концепция Г.Ф. Шершеневича, ориентированная на разделение политики права по отраслям наилучшим образом и с наибольшей эффективностью может способствовать решению локальных проблем внутри различных сфер общественной жизни.

Подводя итог проведенному исследованию, необходимо отметить, что представления правоведов дореволюционного этапа становления отечественной правовой науки касательно сущности правовой политики отличались прогрессивным для того времени различием собственно теории права с ее ответвлениями историко-правовой направленности и науки правовой политики или политики права. Правоведы исследовали данный феномен, появившийся в рамках философии права, с различных сторон, используя собственную методологию и концептуальные основы собственного понимания права. Это позволило создать теоретическую базу для дальнейших исследований и практического применения научных разработок в данной сфере с целью решения проблем правового регулирования различных аспектов жизни общества.

¹ Хасанов Д.Р. Правовая политика как предмет исследования дореволюционной отечественной юридической науки // Научный вестник омской академии МВД России. 2019. № 2 (73). С. 58-61.

² Сергеевич В.И. Задача и метод государственных наук: очерки современной политической литературы. М., 1871.

³ Муромцев С.А. Определение и основное разделение права. М., 1879.

⁴ Петражицкий Л.И. Введение в изучение права и нравственности. Эмоциональная психология. Основы эмоциональной психологии. 3-е изд. СПб., 1908.

⁵ Шершеневич Г.Ф. Революция и гражданское уложение. Право. СПб., 1906.

UNDERSTANDING OF LEGAL POLICY IN THE SCIENCE OF LAW OF PRE-REVOLUTIONARY RUSSIA

© 2023 Leontiev Andrey Vladimirovich
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: andruha17_2000@mail.ru

Keywords: law, legal policy, policy of law, legal regulation, pre-revolutionary jurisprudence.

The article is devoted to the study of the conceptual foundations of legal policy developed by the most famous representatives of the jurisprudence of pre-revolutionary Russia. The ideas of jurists of the pre-revolutionary stage of the formation of the national legal science, as to the essence of legal policy, were distinguished by the progressive difference for that time between the theory of law itself with its branches of historical and legal orientation and the science of legal policy, or the policy of law. Scientists have studied this phenomenon, which appeared within the framework of the philosophy of law, from various sides, using their own methodology and conceptual foundations of their own understanding of law. This made it possible to create a theoretical basis for further research and practical application of scientific developments in the field in question in order to solve the problems of legal regulation of public relations.

ПРЕДЕЛЫ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ГРАЖДАНСКИХ ПРАВ И СВОБОД ГРАЖДАНИНОМ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2023 Леонтьев Даниил Владимирович
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: leon@tieff.ru

© 2023 Старцева Светлана Васильевна
старший преподаватель

Самарский государственный экономический университет
E-mail: startseva-svetlana1@yandex.ru

Ключевые слова: гражданские права и свободы, гражданская ответственность, защита прав и свобод, пределы осуществления прав и свобод, субъективное право, злоупотребление правом.

В статье рассматриваются пределы осуществления гражданских прав и свобод как одна из важнейших категорий юридической науки в рамках гражданского законодательства. На основе нормативно-правовых актов Российской Федерации приведены примеры пределов и аргументация их защиты в случае противоправных деяний со стороны других лиц. Проанализирован термин «злоупотребление правом» и рассмотрена точка зрения, почему пределы осуществления гражданских правомочий и принципы осуществления – это не одно и то же.

Пределы осуществления гражданских прав и свобод гражданином РФ определены Конституцией РФ, федеральными законами и международными договорами. Конституция РФ определяет основные гражданские права и свободы. В Конституции закреплены такие права, как право на жизнь и личную неприкосновенность, свобода слова, право на собственность, равенство перед законом и другие. Конституция также устанавливает обязанности и ответственность граждан. Федеральные законы призваны детализировать и конкретизировать права и свободы граждан. Одним из наиболее важных международных договоров является Всеобщая декларация прав человека, которая признает, что все люди рождаются свободными и равными в своих правах, и что каждый имеет право на жизнь. Данный договор несет большое значение, поскольку он устанавливает стандарты и принципы, которым должно следовать каждое государство.

Гражданские права и свободы гарантируются каждому гражданину без исключения, независимо от его пола, расы, национальности, языка, происхождения, места жительства, собственности, социального положения, отношения к религии, убеждений и других обстоятельств.

Осуществление гражданских прав и свобод может быть ограничено только в случаях, предусмотренных законом. Данные случаи должны быть обоснованы и необходимы в целях защиты общественного порядка, безопасности, прав и свобод других лиц. Примером

этого может служить ограничение свободы передвижения во время пандемии, чтобы предотвратить распространение заболевания.

Согласно абз.1 ст. 2 Конституции РФ «человек, его права и свободы являются высшей ценностью.»¹ Статья 2 Основного закона Российской Федерации свидетельствует об их приоритетности и верховенстве над интересами государства или иных субъектов правоотношений. Самому государству необходимо создавать и предоставлять возможности для реализации настоящих прав и свобод. Гражданские права принадлежат каждому человеку от рождения и являются необходимым критерием для создания справедливой и равноправной среды, в которой каждый гражданин имеет возможность свободно развиваться и реализовываться. Без должной защиты гражданских прав социум, вероятно, может столкнуться с нарушениями, неравенством, дискриминацией. Поэтому государство обязано обеспечить эффективную защиту этих прав. Законодательство, правоохранительные органы и система правосудия играют важнейшую роль в защите гражданских прав, поскольку они представляют собой действенный механизм для защиты прав граждан.

Введение термина «пределы» в правовую литературу не произошло сразу, так как ранее наиболее часто использовался термин «правовые ограничения». Однако значения этих двух концепций практически одинаковы. Даже тогда преобладала мысль о том, что ограничения тесно и несоразмерно связаны с процессом реализации прав.⁴

«Правовые ограничения» обычно относятся к законодательно установленным ограничениям, которые могут быть наложены на конкретные права и свободы. Эти ограничения определяют рамки, в которых можно действовать без нарушения закона. Например, свобода слова защищена, но есть ограничения, чтобы предотвратить клевету, бесчинства или некоторые формы ненавистнической речи.

С другой стороны, категория «пределы» относится к максимальному возможному расширению действия определенных прав или обязательств. Пределы определяют, до какой степени и в каком контексте права или свободы могут быть реализованы.

Эти термины помогают сбалансировать потребность в защите индивидуальных прав и свобод с потребностью в обеспечении общественного порядка и соблюдения прав других людей. В этом смысле они играют важную роль в юридической литературе и практике.

Многие правоведы отмечают, что при рассмотрении вопроса о границах гражданских прав необходимо в первую очередь делать упор на анализ положений действующего законодательства. Конституция Российской Федерации и Гражданский кодекс Российской Федерации гарантируют гражданам право свободного осуществления гражданских прав, а также обеспечивают возможность защиты этих прав в суде.⁵

Гражданское законодательство предусматривает разнообразие поведения участников гражданских правоотношений. Оно предоставляет различные правовые формы и средства для реализации этих прав. Субъективное право является одним из центральных элементов гражданского правоотношения, которое позволяет субъекту требовать осуществления определенных действий или защиты своих интересов и определяет личные или имущественные интересы личности, которые защищены законом.

В рамках рассматриваемого вопроса особое внимание уделяется конституционной норме, сформулированной в ч. 3 ст. 17 Конституции РФ, которая гласит о недопустимости нарушения прав и свобод других лиц при осуществлении собственных прав. Гражданский кодекс РФ конкретизирует данный принцип в ряде собственных статей. К примеру, п. 2

ст. 1 ГК РФ устанавливает принцип беспрепятственного осуществления гражданских прав «своей волей и в своем интересе». Ограничения гражданских прав допускаются только лишь на основании закона.

В некоторых обстоятельствах ограничения имеют специальный характер. Он связан с особым правовым режимом для имущества, которое находится в собственности. Например, ст. 129 Гражданского кодекса РФ устанавливает, что определенные объекты гражданских правоотношений, а это такие объекты, как земля, недра, оружие или лекарственные средства, содержащие наркотические вещества, могут быть частично или полностью изъяты из оборота. Данный аспект означает, что подобные объекты могут быть либо полностью запрещены для обращения и совершения каких-то сделок, либо могут быть подвержены определенным ограничениям при их использовании или передаче иным лицам.

Деятельность человека в сфере гражданско-правовых отношений включает не только реализацию своих прав, но и уважение прав других лиц, а также соблюдение других условий гражданского оборота. Нарушение этих условий влечет за собой наступление правовой ответственности.²

Пределы (или границы) осуществления гражданских прав определяются несколькими условиями. Во-первых, это законные интересы других участников гражданских правоотношений. Во-вторых, это условия собственности. К примеру, запрет на отчуждение имущества, находящегося в общей долевой собственности без согласия всех собственников. Общей долевой собственностью называется собственность нескольких лиц на одну вещь, при которой доля каждого из собственников определяется исходя из долей всех остальных. Очень важно понимать, что каждый из собственников общей долевой собственности имеет право на свободное распоряжение своей долей. Однако одновременно каждый из собственников имеет право на неразрывность общего имущества. Это значит, что каждый из них вправе требовать, чтобы общее имущество не передавалось в собственность третьим лицам без его согласия.

Пределы обусловлены не только желанием предотвратить негативные последствия для здоровья и безопасности людей, но и защитой общества от преступных действий и снижением уровня преступности. Наркотические средства могут иметь разрушительное воздействие на здоровье и жизнь людей, а также сопровождаются массой социальных проблем, включая зависимость. Поэтому государство вводит запреты на сделки, связанные с наркотиками, чтобы предотвратить их распространение, использование и торговлю. То же самое относится и к оружию. Запреты на сделки с оружием направлены на поддержание безопасности и общественного порядка, предотвращение преступлений, насилия и террористических актов, а также минимизацию вероятности непреднамеренных вредных последствий, связанных с неправильным использованием оружия. Таким образом, запреты законодательства являются основным правовым средством для ограничения гражданских прав в случаях, когда такие права могут привести к негативным последствиям для социума.

Пределы субъективного права не зависят от воли лица, и оно не вправе самовольно их изменить. Это означает, что установленные законодательством права и обязательства не могут быть изменены или аннулированы просто по воле лица. Его волю регулируют и отделяют объективные законодательные барьеры. Приведем пример из трудовых правоотношений. В контексте субъективного права на отпуск, в большинстве юрисдикций суще-

ствуют определенные правила и регуляции, определяющие, когда сотрудник имеет право на отпуск. Законодательно регламентируется продолжительность отпуска, а также другие параметры, однако конкретные даты отпуска во многих случаях могут быть выбраны работником в согласии с работодателем (по главе 19 ТК РФ в ред. от 04.08.2023).³

Х. В. Гереханов и И. М. Гусейнов в своем труде отмечают, что многие ученые приравнивают, отождествляют понятия пределов осуществления гражданских прав и принципов осуществления. Эти пределы носят запрещающий характер, поскольку они предназначены для установления определенных барьеров или ограничений на действия управомоченных лиц. Они, по сути, служат для защиты прав и свобод других лиц и предотвращения злоупотреблений. Подход, отождествляющий эти два понятия, может быть дискуссионным из-за разных перспектив, из которых эти понятия обычно рассматриваются. К тому же приравнивание их может приводить к конфузии и неопределенности в отношении их применения и толкования в практике. Принципы и пределы осуществления гражданских прав служат важной функцией в рамках правовой системы, но они играют разные роли и должны рассматриваться и анализироваться отдельно.⁵

Необходимо также затронуть понятие злоупотребления правом, которое связано с несправедливым использованием права с целью причинения ущерба или получения незаконных выгод. Это действие нарушает социальное назначение данного права и вредит интересам других лиц. Примерами злоупотребления правом могут быть ситуации, когда лицо использует свое право для создания препятствий другим участникам рынка, монополизации рынка, повышения цен или ущемления прав и интересов других лиц. В юридической науке существует различные теории, которые объясняют возникновение и сущность злоупотребления правом. Некоторые ученые считают, что злоупотребление правом является самостоятельным гражданским правонарушением, а другие считают его одной из форм нарушения общих принципов права. Российским законодательством предусмотрены меры ответственности за злоупотребление правом. Законодательство также определяет процедуры и механизмы защиты. В случае злоупотребления правом пострадавшая сторона может обратиться в суд, где будет рассматриваться законность и обоснованность использования права. Суд может принять меры для защиты прав и интересов пострадавшей стороны, в том числе в виде запрета на дальнейшее злоупотребление правом, а также взыскать компенсацию за причиненный ущерб. Само понятие «злоупотребление правом» в ГК РФ не закреплено.⁶

Таким образом, пределы осуществления гражданских прав, действительно, являются одной из ключевых категорий юридической науки, центральным аспектом ГК РФ. Нам необходимо дальнейшее установление и закрепление пределов в нормативно-правовых актах РФ, в частности, в ГК РФ.

На основании проведенного исследования был разработан ряд рекомендаций, направленных на установление и закрепление пределов в нормативно-правовых актах РФ:

Во-первых, необходимо провести анализ существующих норм и определить возможные пробелы, которые могут приводить к неопределенности в правах и обязанностях управомоченных лиц. Для этого необходимо исследовать судебную практику и научную литературу, посвященную данной тематике, а также проводить общественные слушания и консультации с заинтересованными сторонами.

Во-вторых, нужно внести соответствующие поправки и дополнения в ГК РФ, чтобы установить ясные и однозначные пределы правомочий управомоченных лиц. При этом нужно учитывать принципы справедливости, законности и пропорциональности. Необходимо внести предложения о разъяснении и уточнении правомочий уполномоченных лиц, возможно, включая создание новых разделов или статей в кодексе. Также необходимо обеспечить широкое общественное обсуждение предлагаемых поправок, чтобы гарантировать их согласованность с общественными ожиданиями и нормами справедливости.

В-третьих, требуется провести информационную кампанию, чтобы ознакомить управомоченных лиц с изменениями в нормативно-правовых актах и пределами их правомочий. Для этого можно использовать различные каналы коммуникации, включая интернет-ресурсы.

Кроме того, необходимо создать эффективную систему контроля и надзора за соблюдением управомоченными лицами установленных пределов. Это может включать в себя назначение надзорных органов, разработку стандартов и нормативных требований, а также введение механизмов обжалования решений или действий управомоченных лиц, которые превышают установленные пределы.

В целом, дальнейшее установление и закрепление пределов в нормативно-правовых актах Российской Федерации, включая Гражданский кодекс, является важным шагом для обеспечения точного понимания прав и обязанностей управомоченными лицами и предотвращения противоправных действий. Это позволит улучшить правовую культуру и обеспечить справедливость и законность в обществе.

¹ Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // URL: www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/?ysclid=ln0l9jki2i2i21811641 (дата обращения: 19.09.2023 г.).

² Гражданский кодекс Российской Федерации (ГК РФ) от 30 ноября 1994 года N 51-ФЗ (в ред. Федерального закона от 24.07.2023 N 347-ФЗ) // URL: www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/?ysclid=ln0l8jz9e3355157018 (дата обращения: 19.09.2023 г.).

³ Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 04.08.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2023) // URL: www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34683/?ysclid=ln0kzhejy8731644572 (дата обращения: 19.09.2023 г.).

⁴ Алексеев, В. М. Пределы осуществления гражданских прав / В. М. Алексеев // Научный электронный журнал Меридиан. – 2019. – № 8(26). – С. 24-29. – EDN UDPYYR. [Электронный ресурс: www.elibrary.ru/item.asp?id=41311588] Дата обращения: 22.09.2023 г.

⁵ Гереханов, Х. В. Система пределов осуществления гражданских прав / Х. В. Гереханов, И. М. Гусейнов // Modern Science. – 2020. – № 7-2. – С. 94-98. – EDN YCUETL. [Электронный ресурс: www.elibrary.ru/item.asp?id=43361203] Дата обращения: 22.09.2023 г.

⁶ Кожемякина, Д. Д. пределы осуществления гражданских прав / Д. Д. Кожемякина // Вестник Совета молодых ученых и специалистов Челябинской области. – 2023. – Т. 1, № 1(40). – С. 54-59. – EDN THKMTX. [Электронный ресурс: www.elibrary.ru/item.asp?id=54307944] Дата обращения: 25.09.2023 г.

LIMITS OF THE EXERCISE OF CIVIL RIGHTS AND CIVIL LIBERTIES BY A CITIZEN OF THE RUSSIAN FEDERATION

© 2023 Leontiev Daniil Vladimirovich
Student

Samara State University of Economics
E-mail: leon@tieff.ru

© 2023 Startseva Svetlana Vasilievna
Senior Lecturer

Samara State University of Economics
E-mail: startseva-svetlana1@yandex.ru

Keywords: civil rights and civil liberties, civil liability, defense of rights and liberties, limits of the exercise of rights and liberties, equitable right, abuse of right.

The paper examines the limits of the exercise of civil rights and civil liberties as one of the most important categories of the legal science within the civil legislation. On the basis of the normative legal acts of the Russian Federation, examples of limits and lines of argument for their defense in case of wrongful acts for other people's part are provided. The term «abuse of right» is analyzed, and the point of view why the limits and the principles of the exercise of civil powers are not the same thing is considered.

КИБЕРБЕЗОПАСНОСТЬ В УСЛОВИЯХ ВОЕННЫХ КОНФЛИКТОВ: ПРИМЕРЫ ВОЗДЕЙСТВИЯ, СПОСОБЫ И МЕТОДЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ УГРОЗ ВОЗНИКНОВЕНИЯ КИБЕРАТАК

© 2023 Лесных Дмитрий Сергеевич*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: lesnyh_d@mail.ru

Ключевые слова: кибербезопасность, информационно-коммуникационные технологии, кибератака, международное гуманитарное право.

В последнее время в связи с развернувшимися военными конфликтами между странами, сопряженными с недружественными взаимоотношениями и введением санкций, особую актуальность приобретает обеспечение кибербезопасности. В данной статье рассмотрены вопросы применения киберопераций в условиях военных конфликтов, аспекты международно признанных механизмов, регулирующих среду информационно-коммуникационных технологий.

В период начального своего становления пространство, создаваемое информационными коммуникационными технологиями, подразумевало предоставить миру людей новые технологические возможности. С течением времени стало понятно, что в этой новейшей информационной среде есть свои тонкости в части угроз и опасений¹. Международное сообщество в рамках объединения обращает свое внимание в первую очередь на использование таких технологий в противозаконных преступных целях, во-вторых, террористических настроенных оппозиций и с военно-политическим уклоном. Несмотря на то что совместный ущерб от операций киберпреступлений составляет уже миллиарды долларов, а киберпреступники уже адаптировались к изменениям в ИКТ-среде, только страны обладают спецсредствами, способные не только предотвратить последствия, но и их обеспечить. Возможны даже последствия причинения смерти людей в результате последствий. Достаточно нарушить работоспособность компьютерных сетей, включая системы автоматизации по управлению инфраструктуры по энергетически важным объектам², включая ядерную промышленность. Можно выделить ситуацию вмешательства в иранскую ядерную программу путем внедрения в систему вируса STUXNET, за данным действием которых определяют действия США и Израиля в совместительстве.³ Определенным лицам в международном сообществе интересны вопросы использования новейших кибертехнологий в целях вмешательства в военные сети, объекты и для дестабилизации систем связи, управления и контроля, предупреждения атак и нападений с воздуха и наземных целей, возможности манипулирования пусковыми установками противовоздушной обороны, что в условиях нарастающих темпов информатизации и компьютеризации

* Научный руководитель – **Бортников Сергей Петрович**, доктор юридических наук, директор института права.

актуально и стратегически важно. Более точная информация по инструментам и воздействиям либо отсутствует в связи с засекреченностью, либо ограничена в определенных направлениях и как следствие определяя этот вопрос к вопросам не разрешенным. Определяя умысел военно-политического вмешательства, атакуемый, во-первых, остается не установленным, что обеспечивает его анонимность и неизвестность механизма действий. Этими методами и способами занимаются и практически используют большинство развитых стран, определяя различные инструменты информационно-коммуникационные технологий в военно-политических целях к эффективным, целесообразным и действенным по отношению к оружию, обозначенному в конвенциях. Многие эксперты определяют такие атаки к не затратным по ресурсам по отношению к эффекту воздействия. В рамках международного гуманитарного права вообще невозможно определить по принципу пропорциональности по обстоятельствам, указанным выше. Вопросы важности участия в гонке вооружений в глобальном информационном пространстве, воздействия путем кибератак на инфраструктуры, критически важной для страны, перспективы бесконтрольного обострения положения в период кибервойн являются наиважнейшими угрозасодержащими в настоящее время в масштабах международной безопасности. потенциал использования ИКТ государствами для нападения на критически важную инфраструктуру, в том числе объекты, содержащие опасные силы, с непредсказуемыми разрушительными последствиями, возможность неконтролируемой эскалации и начала кибервойн – на сегодняшний день являются наибольшими угрозами международной безопасности.⁴

Вынесенные Агентством по кибербезопасности европейского сообщества предостережения большому количеству участникам кибератак в лице стран усматривает умысел постоянства угроз кибердеятельности в отношении правительств сообщества и их организаций, имеющих корыстные цели и имеющий массовый характер.

Сейчас в условиях существующей ситуации в мире с одной стороны проводится активные мероприятия по розыску и установлению объективных, одобренных всем мировым сообществом, международных способов и методов защищенности государств, его населения, инфраструктуры и коммерции от киберугроз и атак.

Так США через Агентство национальной безопасности (АНБ) и Cybersecurity и инфраструктура охранное агентство, Microsoft и другие вспомогательные организации опубликовали совместные консультации по кибербезопасности (ККА), выделяя американские виды деятельности Вольт «Тайфун», (Volt Typhoon) в организованной государством хакерской группы в Китае. В данном отчете приводятся виды операций, проведенные в середине 2021 года на территории США с целью проникновения и компрометации критически важной инфраструктуры в ряде областей. Разъяснения описываются подробно в виде деятельности лиц, связанных с этой хакерской группы, не замечено действующими на территории США, с помощью метода жизни вне земли, имея изолированные и самодостаточные ячейки и работающие исключительно онлайн, так сказать «из рук в руки». По мнению Microsoft деятельность группы направлена на развитие возможностей, которые могут нарушить критически важную инфраструктуру связи между Соединенными Штатами и Китаем во время будущих кризисов.

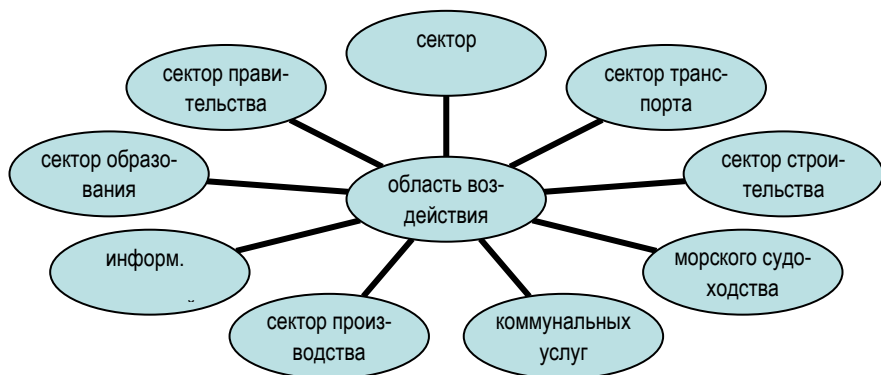


Рис. Предпочтительные векторы атак Volt Typhoon, определенные экспертами по кибербезопасности и национальной безопасности

В случае же, когда Microsoft помогла Украине обезвредить вредоносное ПО, установленное в транспортной инфраструктуре государства, в частности управление трамвайными составами. Система была заражено вредоносным ПО типа Wiper, которое в свою очередь удаляет очень важные файлы и целые системы, что обеспечивает работоспособность управлять составами поездов, вагонов. Суть в том, что оцифровка (внедрение цифровых возможностей для решения аналоговых задач) является фактом нашей жизни, равно как и ее стремительный рост - каждый год появляются новые продукты, добавляющие цифровую функциональность означает расширение возможностей удаленного доступа, что, в свою очередь, увеличивает вероятность атаки и атакуемый тратит меньше ресурсов, выводя из строя беспилотник цифровым способом, чем обстреливая его ракетой.

Одновременно эксперты развитых ведущих государств, имеющих интерес к осуществлению максимально возможного ущерба, ведут интенсивную работу в этом направлении в условиях военных конфликтов.

С начала военного конфликта с Украиной Россия существенно ощутила воздействия кибератак, в несколько раз превосходящих их количество на период до начала специальной военной операции, утверждает зам. директора Национального координационного центра по компьютерным инцидентам Николай Мурашов на конференции пленума «Инфофора-2023» от 08.02.2023г.

Мировое сообщество столкнулось с множественными крупными проблемами, так называемыми «поликризис», совокупность которых в глобальном геополитическом контексте имеет разрушительные последствия – говорилось в январе 2023 года в Давосе на Всемирном экономическом форуме (далее ВЭФ). С учетом растущей инфляции моменты негативные экономические последствия только увеличивают сами угрозы от потенциальных киберопераций, имеющих разрушительный характер. Напряженность от этого в свою очередь увеличивает риски и осложняют динамику на геополитическом уровне.

Также в строках информационной доски по вопросам общемасштабных рисков Всемирного экономического форума за 2023 год просматривается отсутствие кибербезопас-

ности сообщества в ближайшую десятилетку, а киберпреступления в свою очередь являются наиболее важным моментом в глобальном смысле и состоит в ряду с другими общенациональными вопросами, имеющими значимость от последствий от катастрофы их применения и обсуждение данного момента, имеет приоритетный характер. На фоне украинского конфликта многие эксперты считают, что киберпреступления можно отнести к военным преступлениям, но в свою очередь не включены в список таких преступлений, указанных в Женевских конвенциях. В связи с этим обращение от потерпевшей стороны, в отношении которой осуществляются такие воздействия обратились в Гаагский суд по международному уголовному праву с целью определения таких воздействий к военным и преступным.

Россия со своей стороны в июле 2021 года в Вене внесла в Спецкомитет ООН по разработке всеобъемлющей международной конвенции о противодействии использованию информационно – коммуникационных технологий в преступных целях российский проект такого универсального договора.

Существует прямообратное отношение к виновному, подозреваемому в кибератаках, в результате которых должен быть усмотрен умысел, наличие конфликта на этот момент и в отсутствии прямых доказательств обвинен в отличии от потерпевшей стороны, которая в свою очередь имеет право антиатаки (причем иногда даже с территории другого государства но в своих интересах) со своей стороны, завуалируя ее как необходимость самообороны и реакцией к ответным действиям, что прямо указывает на отсутствие правил игры и отсутствия инструментов регулирования и позволяет судить о отсутствии возможности сдерживания использование информационно-коммуникационных технологий. Стоит также обратить внимание на отсутствие определения границ самого киберпространства даже на мировом опыте, как и определение самого понятия кибератаки, ее причины и источник возникновения.

На международном уровне нужно выработать единое понимание как зафиксировать попытку или саму грозу киберпреступления, какие необходимы доказательства и в первую очередь какой международный орган компетентен в рассмотрении возникаемых таких вопросов. Также вопросы наказания в случае определения вины и ее степени, учитывая условия возможной самообороны.

Однозначно можно только утверждать, что только киберсамооборона является сдерживающим фактором системы на международном уровне. Утверждения наличия у любого государства абсолютной защищенности поспешны и не признаны мировым мнением. В связи с этим поиск инструментов и методов, имеющих эффект снижения, сдерживания и регулирования военной киберугроз является первостепенной задачей мирового сообщества.

В любом случае для построения системы регулирования деятельности в киберпространстве должны лежать правила с возможностью фиксации актов деятельности, имеющих корыстный умысел причинения ущерба путем кибератак, против отдельных стран и их инфраструктур, а также создание структуры международно-правового рассмотрения конкретных инцидентов. В реальной жизни используются все ресурсы для наращивания своего военного потенциала, при условии невозможности среагирования противника. Поэтому стоит отметить, что большинство стран не пожелают создавать такие системы и

структуры реагирования и регулирования. Единственным способом обеспечения переговоров можно только при демонстрации своих преобладающих кибервозможностей.

Подводя итог, можно акцентировать внимание на том, что необходимо обеспечить договоренности о развитии взаимосотрудничества в киберпространстве по особо важным вопросам, затрагивающим как оборона критически важных инфраструктур, сопротивление киберпреступности и искоренению кибертерроризма. Подобные инциденты, имеющие международный статус многополярности, поспособствуют росту достижению договоренностей, обеспечивая снижению напряженности и угрозы кибератак, но и показа реальной возможности разрешения и других не менее важных на международном уровне проблем и задач.⁵

¹ Крутских А.В. К политико-правовым основаниям глобальной информационной безопасности // Международные процессы. 2007. Т. 5. № 1. С. 27.

² Доклад Группы правительственных экспертов по достижениям в сфере информатизации и телекоммуникаций в контексте международной безопасности /Под председательством К.Л.Д.К. Переса // ООН. 2015. 22 июля. URL: <http://www.un.org/ru/documents/ods.asp?m=A/70/174>.

³ Согласно ст. 56 Дополнительного Протокола I к Женевским конвенциям от 12 августа 1949 г. (Система ГАРАНТ. URL: <http://base.garant.ru/2540377/#ixzz5RAhTQHgB>), к таким установкам и сооружениям относятся плотины, дамбы и атомные электростанции.

⁴ Nakashima E., Warrick J. Stuxnet Was Work of U.S. and Israeli Experts, Officials Say // The Washington Post. 2012. June 2. URL: https://www.washingtonpost.com/world/national-security/stuxnet-was-work-of-us-and-israeli-experts-officials-say/2012/06/01/gJQAInEy6U_story.html?noredirect=on&utm_term=.683123сссссе.

⁵ Карасев П.А. Перспективы регулирования и снижения военной киберугрозы. Вестн. Моск. ун-та. Сер. 12. Политические науки. 2018. № 5.

CYBERSECURITY IN CONDITIONS OF MILITARY CONFLICTS: EXAMPLES OF IMPACT, METHODS OF LEGAL REGULATION OF THREATS OF CYBER ATTACKS

© 2023 Lesnykh Dmitry Sergeevich
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: lesnyh_d@mail.ru

Keywords: cybersecurity, information and communication technologies, cyberattack, international humanitarian law.

Recently, in connection with the unfolding military conflicts between countries associated with unfriendly relations and the imposition of sanctions, cybersecurity has become particularly relevant. This article discusses the issues of the use of cyber operations in military conflicts, aspects of internationally recognized mechanisms regulating the environment of information and communication technologies.

ПРОБЛЕМЫ СТАДИИ ВОЗБУЖДЕНИЯ УГОЛОВНОГО ДЕЛА

© 2023 Меркулова Валерия Сергеевна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: lera202018@mail.ru

© 2023 Беляков Алексей Владимирович
кандидат юридических наук, доцент,
доцент кафедры организации борьбы с экономическими преступлениями
Самарский государственный экономический университет
E-mail: belekov2007@ya.ru

© 2023 Адылин Дмитрий Михайлович
старший преподаватель кафедры государственно-правовых дисциплин
Самарский юридический институт ФСИН России

Ключевые слова: стадия возбуждения уголовного дела, ВУД, следственные действия, ревизия, следователь, стадии уголовного судопроизводства.

В статье рассмотрены вопросы несоответствия сроков проведения ревизии потребностям практики в рамках стадии возбуждения уголовного дела. Затронут вопрос о дополнении проверочных действий в процессе рассматриваемой стадии. Сформулированы предложения по разрешению обозначенных проблем.

В правовой системе России, урегулированной уголовно-процессуальным законодательством стадия возбуждения уголовного дела (далее ВУД) является обязательным, первичным этапом, предшествующим началу расследования преступления. Актуальность данной темы объясняется тем, что законодатель снова и снова вносит изменения в данную стадию. (Крайние изменения ст. 144 УПК, внесенные Федеральным законом № 23 от 2013 г.¹, расширили возможности органов дознания и следствия по проверке сообщения о преступлении), а споры о надобности существования упомянутой стадии и по сей день ведутся теоретиками².

Периодически на обсуждение выносятся вопросы касаясь необходимости существования стадии ВУД или же о ее ликвидации³. Такие споры непосредственно затрагивают следующие проблемные моменты – расширение круга следственных действий и корректировка сроков проверки информации о правонарушении. Выводы, к которым можно прийти, дискулируя над поставленными вопросами, безусловно, наталкивает на поиск истины.

Сроки проверки в рамках ВУД строго регламентированы. Так, например, в ч.1 ст. 144 УПК указано, что соответствующее процессуальное решение должно быть принято в течении трех суток со дня получения сообщения о преступлении. При этом руководитель

следственного органа, начальник органа дознания по мотивированному ходатайству следователя, дознавателя вправе продлить указанный срок до десяти суток. Однако это не предельный срок проверки полученной информации. Согласно ч. 3 ст. 144 УПК при необходимости, а именно для проведения таких действий как производство документальных проверок, ревизий, судебных экспертиз, исследований документов, предметов, трупов, а также оперативно-розыскных мероприятий руководитель следственного органа по ходатайству следователя, а прокурор по ходатайству дознавателя вправе продлить срок до 30 суток.

Обратим внимание на следующие действия: производство ревизий и документальных проверок. В соответствии с Постановлением Правительства РФ от 17 августа 2020 года №1235 «Об утверждении федерального стандарта внутреннего государственного (муниципального) финансового контроля «Проведение проверок, ревизий и обследований и оформление их результатов»⁴ - срок проведения ревизии должен составлять не более 40 рабочих дней. Соответственно, для проведения ревизии требуется достаточно долгое время. Как мы видим, период проведения ревизии значительно больше того периода, который отводится для ВУД. Это, в свою очередь, приводит к снижению эффективности расследования преступления, так как длительные сроки проверки информации не дают возможность возбудить уголовное дело. Решением данной проблемы может служить некоторая корректировка Постановления в плане сокращения срока проведения ревизии в соответствии со временем, предназначенным для возбуждения дела. Однако важно уточнить, что такая поправка сроков может быть внесена только в отношении ревизии, назначенной по требованию правоохранительных органов, а не в рамках административной деятельности. Ведь такой вид ревизии осуществляется в рамках уголовного процесса, следовательно, он должен соответствовать принципу законности, закрепленному в статье 7 УПК. Так, ч. 2 ст. 7 УПК обращает внимание на то, что при несоответствии какого-либо нормативного акта настоящему Кодексу – принятие решения должно осуществляться в соответствии с УПК. Таким образом, можно установить, что продленный срок для ВУД не должен быть меньше срока проведения ревизии в уголовном процессе. На основании данного заключения можно предложить внести корректировку сроков и допустить уменьшения количества времени проведения ревизии – до 30 рабочих дней.

Список действий доследственной проверки на стадии возбуждения уголовного дела широк. Но несмотря на то, что следователь вправе провести ревизию, документальную проверку, экспертизу или оперативно-розыскные мероприятия еще на стадии ВУД, то далее, когда дело уже будет возбуждено, следователь будет вынужден вновь выполнить действия по получению необходимой информации, чтобы преобразовать ее в процессуальную форму⁵. Так, например, статья 144 УПК включает получение объяснения в перечень проверочных действий при рассмотрении сообщения о преступлении. А после получения объяснения следователь уже после возбуждения уголовного дела проводит допрос. Но проведение допроса и получение объяснения крайне схожие между собой действия, направленные на получение сведений о преступлении, и различаются только формально-юридическим характером, а не содержанием. Выходит, что на фундаментальных стадиях уголовного судопроизводства, от которых во многом зависит вероятность раскрытия преступления, «проделывается двойная работа», а большинство действий по получению доказательств дублируются.

Сущность вышеизложенного сводится к следующему: стадия ВУД имеет некоторые недостатки – в первую очередь это сроки рассмотрения заявления для принятия решения о начале расследования преступления. Так, сроки проведения некоторых действий для проверки информации о преступлении гораздо больше, чем срок возбуждения уголовного дела. В виду недостаточного количества данных в ч. 2 ст. 140 дело может быть так и не возбуждено. Кроме того, как писалось ранее, расследование преступления усложняется и тем, что на двух первых стадиях уголовного судопроизводства действия следователя дублируются. В совокупности это приводит к невозможности в полной мере обеспечить выполнение задач, отмеченных 6 статьей УПК: по защите прав и законных интересов лиц, потерпевших от преступления, а также по защите личности от необоснованного и незаконного обвинения и ограничения ее прав и свобод. Процесс возбуждения уголовного дела нуждается в реформировании, но никак не в полной ликвидации. Важно заметить, что стадия возбуждения уголовного дела, требует именно реформирования, но никак не полной ликвидации. Например, можно расширить круг следственных действий на стадии ВУД для того, чтобы не совершать повторно действий по сбору доказательств на последующих стадиях. Или внести поправки в закон, связанные с сокращением сроков проведения ревизии в рамках уголовного процесса. Устранение данной стадии создаст лишь дополнительные трудности в расследовании правонарушения и реализации прав человека на защиту, поскольку на стадии ВУД проводится проверка поступающих сообщений о совершении преступления с целью предотвратить расследование мнимых правонарушений и защитить лицо от незаконного обвинения.

¹ Сайт КонсультантПлюс [Электронный ресурс] / URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_142908/ Дата обращения: 30.09.2023.

² Беляков, А. В. Проблемы доследственной проверки сообщения о преступлении / А. В. Беляков, Н. Г. Оганян // Проблемы развития предприятий: теория и практика. – 2021. – № 1-2. – С. 89-92. – DOI 10.46554/PEDTR-20-2021-2-pp.89. – EDN KCJYDK.

³ Альберт Мефталиевич Гамидов, Меседо Шахрухановна Хайбулаева. Актуальные проблемы стадии возбуждения уголовного дела // Государственная служба и кадры. 2021. № 1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/aktualnye-problemy-stadii-vozbuzhdeniya-ugolovnogo-dela-2> (дата обращения: 26.09.2023).

⁴ Сайт Гарант [Электронный ресурс]/URL: <https://base.garant.ru/74539617/> Дата обращения: 30.09.2023.

⁵ Марфина Е.В. Возможные направления реформы стадии возбуждения уголовного дела в российском праве, 2017 год, // Текст электронный// - Режим доступа: российская научная электронная библиотека, построенная на концепции открытой науки «КиберЛенинка». Дата обращения: 30.09.2023.

PROBLEMS OF THE CRIMINAL CASE INITIATION STAGE

© 2023 Merkulova Valeria Sergeevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: lera202018@mail.ru

© 2023 Belyakov Alexey Vladimirovich
Candidate of Law, Associate Professor,

Associate Professor of the Department of Organization of the Fight against Economic Crimes
Samara State University of Economics

E-mail: belekov2007@ya.ru

© 2023 Adylin Dmitry Mikhailovich

Senior Lecturer of the Department of State and Legal Disciplines
Samara Law Institute of the Federal Penitentiary Service of Russia

Keywords: initiation of a criminal case, investigative actions, audit, investigator, stages of criminal proceedings.

The article deals with the issues of inconsistency of the timing of the audit with the needs of practice within the stage of initiation of a criminal case. The question of supplementing the verification actions in the process of the considered stage is raised. Proposals are formulated to resolve the identified problems.

СИТУАТИВНО-ВЕРСИОННЫЕ АСПЕКТЫ РАССЛЕДОВАНИЯ ПОСРЕДНИЧЕСТВА ВО ВЗЯТОЧНИЧЕСТВЕ

© 2023 Михайлин Даниил Александрович
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: daniil@themikhailins.ru

Ключевые слова: следственная ситуация, первоначальный этап расследования, версии, оперативный эксперимент, криминальная схема, незаконное вознаграждение, легитимизация результатов оперативных мероприятий.

Статья посвящена анализу возможности разработки типичных ситуаций расследования посредничества во взяточничестве с акцентом на информационный компонент. Автор уделяет внимание проблемам выдвижения версий в ходе следственных проверок и после возбуждения уголовного дела. Артикулирована мысль о важности трансформации материалов, полученных в ходе оперативно-разыскного мероприятия, в доказательства.

Расследование преступлений представляет собой ситуативную деятельность, что особенно проявляется на первоначальном этапе. Указанный момент отличается скудностью собранной информации, она требует тщательной проверки. Крайне значимо правильно оценить конкретные обстоятельства и с учетом этого определить вектор расследования. Существенное значение имеет точность выбора тактических средств, причем с учетом оптимальной последовательности их применения.

Перечисленные факторы отчетливо проявляют себя в латентных преступлениях, к числу которых относится посредничество во взяточничестве. Неочевидность подобных злоупотреблений зачастую приводит к ошибочному тактическому решению, в результате фактические данные не получают надлежащего закрепления, теряя доказательственную ценность, что делает расследование неэффективным.

Обращение к криминалистической литературе показывает, что в ней отсутствует единоеобразие в понимании следственных ситуаций применительно к рассматриваемому посягательству¹. Вместе с тем мы полагаем, что типизировать таковые вряд ли возможно, в связи с индивидуальностью каждого конкретного случая. Кроме того, это сложно сделать с учетом специфики юридической техники, которая не вполне приспособлена для описания многокомпонентных объектов.

Выходом является классификация типичных следственных ситуаций по отдельным критериям. Такой подход Р.С. Белкин называл компонентным, выделяя в нем психологическую, информационную, процессуальную и тактическую составляющую. Некоторые авторы добавляют к этому перечню еще материальные и организационно-технические аспекты, предлагая типизировать следственные ситуации по ним. Заметим, что большинство исследователей вопроса считают, что наиболее оптимально для типизации брать информационные условия². Применительно к посредничеству во взяточничестве речь идет

об уровне осведомленности следователя об обстоятельствах противоправного деяния, его элементах. Основная задача: выявление посредничающего субъекта, определение его места в криминальной цепочке, и сбор улик, подтверждающих его вину.

В свете сказанного во главу угла ставится сбор информации о личности посредника. Объем сведений, полученных по результатам ОРД, приводит к процессуальному решению о возбуждении уголовного дела и дает основания для производства следственных действий. Безусловно, первоначальный этап расследования не может в этой области отличаться максимумом. Главное отличие ситуации в это время ее неопределенность, информации мало, не вся она отвечает критериям доброкачественности с позиций доказывания.

В теории высказано мнение, что следственные ситуации по посредничеству во взяточничестве можно классифицировать по следующим критериям: 1) по источнику исходных данных; 2) с учетом обстоятельств получения первоначальных сведений³.

В первом случае сигнал мог поступить от конкретного лица, обратившегося с заявлением в правоохранительные структуры и согласившегося на сотрудничество с ними с целью изобличения злоумышленника. Не исключено, что в следственные органы, прокуратуру, оперативные подразделения обращается должностное лицо, с сообщением, что к нему обратился посредник, с коррупционным предложением либо соучастники ему предложили эту роль в криминальной схеме взяточничества. Наиболее распространенным способом получения соответствующих сведений на практике являются данные ОРД, включая негласные источники. Не исключено, что сигналом стало анонимное обращение, которое также должно быть проверено. На посредничество во взяточничестве может быть указано СМИ, в жалобах граждан в контролирующие органы. Достаточно часто о таких фактах правоохранители узнают в ходе расследования другого уголовного дела, в том числе, при проведении ОРМ.

После поступления вышеназванных сведений проводится их анализ на предмет обоснованности и надежности конкретного источника; выясняется нет ли при этом признаков вымогательства в отношении участников криминальной цепи взяточничества, а также осуществляется анализ банка оперативных сведений относительно аналогичных действий определенных лиц.

Анализ следственно-судебной практики свидетельствует о том, что к возбуждению уголовного дела за посредничество во взяточничестве приводит грамотная отработка поступившей информации о данном субъекте и его действиях. Очевидно, что соответствующие сведения получены внепроцессуальным путем, но, если это произведено в рамках требований действующего законодательства, у них есть все шансы трансформироваться в доказательства. Понятно, что объем указанных данных разный, что влияет на тактические решения правоохранителей. Между тем алгоритм проверочных действий должен быть одинаковым вне зависимости от того в следственные органы или оперативные структуры поступило конкретное обращение. Не исключены случаи явки с повинной, но таковыми можно считать только осуществленные до проведения оперативного эксперимента, по результатам которого установлен посредник. Иные действия можно оценивать как сотрудничество подозреваемого со следователем, его активную роль в изобличении других лиц криминальной схемы передачи незаконного вознаграждения.

Относительно времени выдвижения версий по посредничеству во взяточничестве однозначного мнения в криминалистической литературе не сложилось. Ряд исследователей

вопроса убеждены, что они должны формироваться до возбуждения уголовного дела, в период проведения ОРМ⁴. Другие убеждены, что делать это может лишь следователь в ходе первоначального этапа. Вторая позиция безупречна, поскольку для рассматриваемого злоупотребления всегда характерно получение первичной информации, требующей проверки. Все остальное – это уже зависит от ее результатов. В случае недостаточности данных при поступлении заявления непосредственно в следственные органы оно передается для проверки в структурное подразделение ОРД. Такой подход совершенно обоснован, поскольку данных для принятия процессуального решения не хватает. Вместе с тем не исключено, что объем данных позволит задержать посредника с поличным и изобличить не только его, но и иных субъектов.

Данная процедура носит внепроцессуальный характер, поскольку проводится по результатам оперативного эксперимента. Другие мероприятия носят факультативно-вспомогательный характер, но также дают определенный объем сведений. Полученные сведения подлежат легализации способами, предусмотренными законом, получая статус доказательств. Алгоритм сложный, с рядом этапов, причем важно не допустить нарушений ни на одном из них.

Криминалистически важен прогностический аспект. В самом общем виде версии в этом случае, следующие: 1) посредничество уже состоялось или есть данные о том, что его планируется осуществить; 2) соответствующие действия являются мнимым посредничеством, поскольку самого факта передачи незаконного вознаграждения не было. Каждая из этих гипотез может быть раздроблена на более частные случаи. Применительно к первой, например, посредничество было однократным или, наоборот, носило системный характер. Вторая связана с попыткой заинтересованных лиц скомпрометировать должностное лицо. Денежные средства в этом случае ему, как правило, передаются на легальных основаниях, например, возврат долга.

Особого внимания требует изучение данных о лицах, в интересах которых действует посредник. Важно выяснить: какие преимущества получают они после передачи им незаконного вознаграждения. Если в получении взятки заинтересовано должностное лицо, то необходимо выяснить не было ли подобных случаев ранее. Версии могут касаться не только субъектов, но и других элементов состава, в частности предмета взятки, способов его передачи. Анализ уголовных дел показывает, что, как правило, посредники передают незаконное вознаграждение в виде наличных денежных средств. Для этого выбираются общественно-досуговые места с высокой проходимостью, например, торгово-развлекательные центры или более узкие площадки (помещение ресторана, кабинет должностного лица).

Отработка версий с учетом негласно сотрудничающего субъекта строится на учете его позиции. Он может быть добросовестен в свое намерении оказать помощь правоохранительным органам или напротив злоупотреблять такой возможностью для смягчения собственной ответственности, прибегая, в том числе, к оговору. Недопустимо при проверке руководствоваться только обвинительным органом, она должна быть объективной.

Особого внимания в ходе проверочных мероприятий требует предмет взятки, который передает посредник. Технически после задержания злоумышленника он изымается и подвергается химическому воздействию, причем как он сам, так и его упаковка. Для осуществления этой операции привлекается специалист-криминалист. Цель: выявить наличие ра-

нее нанесенных препаратов, что делается для фиксации передачи незаконного вознаграждения. Как правило, применяется специальное оборудование для контроля действий участников перед оперативным экспериментом и в ходе его проведения. Процедуры наблюдения позволяют выявить информацию двоякого плана – подтверждающую виновность посредника или напротив, отсутствие таковой, если он убежден, что действует правомерно.

Подводя итог, нашим суждениям, мы можем говорить о невозможности типизировать все ситуации, сопровождающие посредничество во взяточничестве, о допустимости в этом случае применения компонентного подхода с сосредоточенностью на информационных признаках. В то же время крайне значимо выдвижение и проверка версий, их отработка как в ходе доследственных проверок путем проведения ОПМ, так и после возбуждения уголовного дела.

¹ См.: Яшин А.В., Курмаева Д.М. Проблемы выявления и расследования взяточничества // Электронный научный журнал. Наука. Общество. Государство. 2020. Т. 8. № 2 (30).

² Хлус А.М. Типичные ситуации в системе информационного обеспечения расследования взяточничества. Журнал Белорусского государственного университета. Право. 2019. № 1. С. 87-94.

³ Яшков С.А. К вопросу о возможности квалификации посредничества по взяточничеству при неустановлении взяткополучателя (на примере судебной практики) // Тенденции развития науки и образования. № 93, январь (Часть 5). Самара, 2023. С. 181.

⁴ Курдюмов Р.В. Проблемные вопросы квалификации посредничества во взяточничестве / Р.В. Курдюмов // Молодой ученый. 2023. № 40 (487). С. 221-224.

⁵ См.: Джинджолия Р.С., Бешукова З.М., Жиров Р.М. Посредничество во взяточничестве в системе коррупционных преступлений: вопросы законодательной регламентации // Право и государство: теория и практика. 2023. № 4. С.273-276.

SITUATIONAL-VERSIONED ASPECTS OF THE INVESTIGATION OF MEDIATION IN BRIBERY

© 2023 Mikhailin Daniil Alexandrovich

Postgraduate Student

Samara State University of Economics

E-mail: daniil@themikhailins.ru

Keywords: investigative situation, initial stage of investigation, versions, operational experiment, criminal scheme, illegal remuneration, legitimization of the results of operational activities.

The article is devoted to the analysis of the possibility of developing typical situations of investigation of mediation in bribery with an emphasis on the information component. The author pays attention to the problems of putting forward versions during pre-investigation checks and after the initiation of a criminal case. The idea of the importance of transforming the materials obtained during the operational search event into evidence is articulated.

ЦИФРОВИЗАЦИЯ АДВОКАТСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

© 2023 Михалченко Артем Евгеньевич*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: bkn-stroitex@mail.ru

Ключевые слова: адвокат, искусственный интеллект, право, суд, инновации.

В статье исследуется вопрос цифровизации деятельности, осуществляемой адвокатами. Выделяются положительные и отрицательные стороны этого неизбежного процесса, формулируются выводы.

Адвокатура имеет длительную историю, про это написано достаточно много трудов и проведено еще больше исследований. Вся сфера юриспруденции и научная и практическая области не остаются статическими¹. Институт адвокатуры так же не является исключением. Институт адвокатуры постоянно трансформируется в зависимости от меняющихся условий, в которых он функционирует. Мы обратимся к этапу трансформации данного института в современных реалиях. Наше внимание обуславливается развитием информационного общества, внедрением во все аспекты жизни общества, государства и индивидов информационных технологий.

Если говорить о актуальных проблемах адвокатуры на современном этапе следует сказать, что выделяют две обособленные группы:

- административно-управленческие;
- естественные.

Первая группа обусловлена происходящей сегодня трансформацией государственных и правовых институтов.

Вторая группа проблем адвокатуры обусловлена внедрением цифровых и иных технических инноваций.

Внедрение цифровых технологий привносит в жизнь каждого человека и его профессиональную деятельность много положительных аспектов и одновременно имеют место и негативные последствия такого внедрения. Однако сегодня мы уже не можем себе представить профессиональную деятельность без большого числа таких технологий.

Первое, о чем бы хотелось сказать, это возможность сегодня проводить адвокату онлайн консультации через чат или виде видеоконференции, что повышает степень доступности качественных юридических услуг и возможность обратиться гражданин к адвокату высокой квалификации, проживающем в ином месте.

* Научный руководитель – **Сидорова Анна Викторовна**, кандидат юридических наук, доцент кафедры организации борьбы с экономическими преступлениями.

Цифровизация документа оборота в государственных и коммерческих учреждениях позволяет обмениваться электронными документами имеющие юридическую силу, что экономит время и не только самого адвоката, но и ускоряет судебный процесс.

Если говорить о негативной стороне внедрения цифровых технологий, то следует упомянуть цифровое неравенство². Это оно из себя представляет? Это невозможность выхода в сеть Интернет определенной категории граждан. Это напрямую связано отсутствием доступа к сети Интернет в силу географических особенностей, материального состояния человека, низкого уровня экономики отдельно взятых стран и т.п. Данное социально-правовое явление не позволяет некоторой категории людей обратиться за онлайн консультацией к адвокатам за оказанием юридической помощью, что ограничивает конституционные права отдельно взятых граждан.

Система КИС АР представляет из себя комплексную информационную систему, обеспечивающую взаимодействие Федеральной палаты адвокатов, Адвокатских палат субъектов РФ, адвокатов и должностных лиц уполномоченных органов (судов, следственных комитетов и т.д.) в процессе автоматизированного распределения поручений на защиту по назначению в порядке ст. 50, 51 УПК РФ³, ст.50 ГПК РФ⁴ и ст.54 КАС РФ⁵. Она реализована в виде web-портала с интерфейсом для пользователей, роли которых определены в соответствии с доступными функциями.

Если говорить о негативных последствиях цифровизации профессиональной деятельности адвоката, то следует упомянуть в первую очередь об угрозе несанкционированного доступа к данным оборот которых осуществляется при реализации адвокатом своей профессиональной деятельности. Многие из этих данных относятся к сведениям ограниченного доступа. Несанкционированный доступ к ним третьих лиц может причинить не только моральный и материальный вред доверителям адвоката, а кроме того, способно нанести удар и по профессиональной репутации адвоката.

Вот еще один вариант негативного влияния цифровизации. Федеральная палата адвокатов на своем сайте разместила предостережение, что в мессенджерах и социальных сетях сети Интернет появились группы (сторонние сайты), использующие товарный знак «КИС АР», где предлагается подключиться к бот-помощнику, который просит пользователя предоставить личные данные и адрес электронной почты с целью получения телефонных звонков при поступлении новых поручений из системы КИС АР. И это несмотря на то, что система размещена на технологической платформе «SberCloud», представляющей собой совокупность виртуальных ресурсов (серверы, диски, сети), на базе которых создана ИТ-инфраструктура, обеспечивающая комплексную безопасность данных посредством выполнения следующих условий: – оборудование в России в ЦОД стандарта Tier III; – изолированная инфраструктура, в том числе контроль доступа и видеонаблюдение; – двухфакторная аутентификация и контроль действий администраторов; – средства защиты от лидеров отрасли (антивирусная защита, базовая защита от DDoS-атак, регулярное тестирование на проникновение); – резервное копирование и восстановление данных любых объемов; – регулярные аудиты информационной безопасности на соответствие международному стандарту ISO/IEC 27001; – лицензии ФСБ России и ФСТЭК России о соответствии требованиям по технической защите конфиденциальной информации; – аттестация на соответствие требованиям закона «О персональных данных»⁶.

Сегодня на повестке дня стоит вопрос о внедрении искусственный интеллект в юридическую деятельность, в том числе в профессиональную деятельность адвоката. По мнению президента ФПА Пилипенко Ю. замена адвоката на искусственный интеллект произойдет в последний очередь⁷ поскольку профессиональной деятельности требует от творческого подхода, эмпатии. Автоматизированной информационной системы АП Г. Москвы сейчас настраивается на интеграцию с электронной системой судов г. Москвы. Бесспорно, что цифровые технологии могут выполнять роль эффективного помощника, но не выступать в ближайшем будущем конкурентами адвокатскому сообществу.

Пять лет назад в Санкт-Петербурге первый в мире «юридический батл» между московским адвокатом Р. Бевзенко и роботом-юристом LegalApe 2.8., разработанным «МегаФон»⁸. Итогом стала победа адвоката со счетом 178 на 243. Было отмечено, что бот сосредоточивался на форме и букве закона, адвокат давал пояснения, по существу. В последствии адвокатом было указано на то, что, по его мнению, через 50 лет роботы-юристы смогут заменить 80-90% живых адвокатов.

Ряд компаний предлагает разработки ИИ в помощь, например, ответчику при участии в заседании. Предполагается, что такой ИИ будет подсказывать ответчику правильные ответы на вопросы. Главное преимущество ИИ в том, что ему не лень вести многочасовой диалог по оспариванию штрафа всего в несколько долларов, в отличие от живого человека. Умная машина вежлива, неумолима, лишена эмоций и обучена разбираться в законодательных актах. Если она сумеет выиграть дело, это может стать первым случаем в судебной практике. Материал опубликован в New Scientist.

Бесспорно, что ИИ целесообразно использовать в адвокатской деятельности для big data в помощь «живым» адвокатам. Но на сегодняшний день, о замене человека при оказании адвокатских услуг не целесообразно заменять ИИ, да наверно и в дальнейшем его следует использовать исключительно в роли помощника при рутинных задачах.

¹ Сидорова А.В. Модификация общетеоретической концепции «правонарушение» (субъект и субъективная сторона) в «интернет» эпоху // Российская юстиция. 2019. № 1. С. 68-70.

² Захаров А.Л., Сидорова А.В. Информационное неравенство: история и современность // Вопросы экономики и права. 2016. № 100. С. 17-21.

³ Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 04.08.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 12.10.2023) // СПС КонсультантПлюс (дата обращения: 16.10.2023).

⁴ Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 24.06.2023, с изм. от 20.07.2023) // СПС КонсультантПлюс (дата обращения: 16.10.2023).

⁵ Кодекс административного судопроизводства Российской Федерации от 08.03.2015 N 21-ФЗ (ред. от 24.07.2023) // СПС КонсультантПлюс (дата обращения: 16.10.2023).

⁶ Федеральный закон «О персональных данных» от 27.07.2006 N 152-ФЗ // СПС КонсультантПлюс (дата обращения: 16.10.2023).

⁷ ФПА [электронный ресурс]. URL: <https://fparf.ru/polemic/opinions/smozhet-li-iskusstvennyy-intel-lekt-zamenit-advokata/> (дата обращения: 16.10.2023).

⁸ ПРАВО.RU. URL: <https://pravo.ru/lf/story/202675/> (дата обращения: 16.10.2023).

DIGITALIZATION OF ADVOCACY

© 2023 Mikhalchenko Artem Evgenievich
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: bkn-stroitex@mail.ru

Keywords: lawyer, artificial intelligence, law, court, innovation.

The article examines the issue of digitalization of the activities carried out by lawyers. The positive and negative sides of this inevitable process are isolated, conclusions are formulated.

**НЕУПЛАТА СРЕДСТВ НА СОДЕРЖАНИЕ ДЕТЕЙ
ИЛИ НЕТРУДОСПОСОБНЫХ РОДИТЕЛЕЙ:
КРАТКИЙ ТЕОРЕТИКО-ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ ЮРИДИЧЕСКОЙ КОНСТРУКЦИИ
СОСТАВА ПРЕСТУПЛЕНИЯ, ПРОБЛЕМЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ
К УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ И ПУТИ ИХ РАЗРЕШЕНИЯ**

© 2023 Осипов Данила Денисович
старший преподаватель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: proff-mast@mail.ru

Ключевые слова: исполнительное производство, уголовное право, состав преступления, алименты, уголовно-процессуальное право.

Статья посвящена анализу положений отечественной законодательной базы, содержащей нормативно-правовые предписания, которые устанавливают ответственность за неуплату средств на содержание детей или нетрудоспособных родителей. Изучаются положения современной правовой доктрины, обозначены проблемы общего характера, представлены авторские предложения по их устранению.

Актуальность темы исследования не вызывает сомнений по следующим причинам:

Во-первых, совершенствование института исполнительного производства, устранение правовых коллизий в толковании правовых предписаний, регулирующих правоотношения в указанной сфере, является неперенным условием достижения основных целей и задач, возложенных отечественным законодателем на данный вид государственной деятельности¹. Значимость исполнительного производства как государственно-правового института определена его назначением, состоящим в обеспечении исполнения актов юрисдикционных органов.

Во-вторых, «эффективность и качество» исполнительного производства во многом зависят от комплекса мер применяемых в отношении лиц, которые обязаны исполнять предписания актов юрисдикционных органов. Иными словами, существующий спектр мер правового воздействия нуждается в обновлении, что подтверждается данными правовой статистики за последние несколько лет, которые свидетельствуют об их недостаточно высоком уровне эффективности. В частности, имеет место быть рост так называемых обязательств, которые могут быть «исполнены» с использованием имеющегося инструментария.

Таким образом, значимость заявленной тематики детерминирована рядом законодательных и доктринальных проблем, разрешение которых способно обеспечить реализацию основных целей и задач исполнительного производства.

Установление юридической ответственности за совершение неправомерных действий (бездействия) в сфере исполнительного производства является неотъемлемой гарантией

обеспечения эффективной работы механизмов исполнительного производства, что, безусловно, способствует достижению основных целей и задач данного вида деятельности.

Современная редакция уголовного закона содержит в себе ряд статей, которые устанавливают уголовную ответственность за совершение деяний, подпадающих в плоскость сферы исполнительного производства, среди них: статьи 157, 177, 312 и 315 Уголовного кодекса Российской Федерации.

Особый интерес для доктринального сообщества² вызывает юридическая конструкция состава преступления, предусмотренного статьей 157 Уголовного кодекса Российской Федерации³.

До середины 2016 года, указанная правовая норма устанавливала ответственность за деяние, связанное со злостным уклонением одного из родителей от уплаты, по вступившему в силу решению суда, средств на содержание несовершеннолетних детей. В последующем, отечественный уголовный и уголовно-процессуальный закон претерпел ряд изменений, которые затронули положения вышеназванной нормы.

Так, согласно действующей редакции уголовного закона, к ответственности за совершение данного деяния может быть привлечено лицо, которое неоднократно уклонялось от исполнения обязательств по уплате алиментов на содержание несовершеннолетних детей. Неоднократность в указанном случае состоит в том, что лицо сначала должно быть привлечено к административной ответственности за аналогичное деяние, а уже затем, в период действия административного наказания, в случае неисполнения обязательств по уплате алиментов на содержание несовершеннолетних детей, привлекается к уголовной ответственности. Таким образом, имеет место быть административная преюдиция.

Положения уголовного законодательства содержат в себе дифференцированный спектр наказаний, которые могут быть применены к лицу, совершившему данное преступление. Начиная от ареста, который не применяется на практике по причине отсутствия специализированных учреждений для исполнения данного вида наказания и вплоть до лишения свободы на определенный срок.

Безусловно, привлечению лица к уголовной ответственности за данное деяние предшествует ряд мер гражданско-правового и административного характера. К числу таковых следует относить: запрет на выезд за границу, лишение родительских прав и др.

В случае, когда указанные меры воздействия не привели к достижению желаемого результата для «взыскателя» (в данном случае автор использует общее обозначение категории лиц, в пользу которых должна осуществляться уплата денежных обязательств по судебному акту, в том числе алиментов) и при отсутствии объективных причин неисполнения судебного акта, встает вопрос о допустимости применений положений уголовного закона в отношении лица, обязанного уплачивать алименты на содержание несовершеннолетнего ребенка. Так, судебному приставу-исполнителю необходимо установить следующие обстоятельства:

- характер неуплаты, который должен быть умышленным, то есть «должник» специально создает условия, при которых исполнение судебного решения невозможно. Целью создания таких условий и обстановки является избежание выплаты средств на содержание несовершеннолетнего ребенка.
- характер уклонения, который характеризуется злостным, то есть систематическим в течении длительного периода времени.

Согласно положениям методических рекомендаций по исполнению требований исполнительных документов о взыскании алиментов к признакам злостности относятся:

- предоставление в исполнительный орган заведомо ложных сведений о доходах и имущественном положении «должника»;
- преднамеренное нетрудоустройство (тунеядство);
- частая смена места работы в отсутствии уведомления исполнительных органов;
- предоставление неверных анкетных данных (дате и место рождения, ФИО и др.);
- смена места жительства без уведомления исполнительных органов и др.

В своей совокупности указанные признаки образуют злостное уклонение, являющееся признаком состава преступления, предусмотренного статей 157 Уголовного кодекса Российской Федерации.

Анализ правоприменительной практики показывает, что зачастую применение данной нормы влечет за собой применения наказания, не связанного с изоляцией от общества преступника. Такое положение дел детерминировано незначительной по сравнению с другими общеуголовными преступлениями степенью общественной опасности. Однако, в случае если данное деяние совершается лицом, имеющим неснятую и непогашенную судимость, то суды склонны применять более жесткую санкцию в отношении нарушителя, вплоть до лишения свободы на определенный срок.

Привлечение лица к уголовной ответственности в данном случае отягощается рядом факторов процессуального характера, к которым в юридической доктрине относят:

- специфику взаимодействия должностных лиц ФССП (дознаватель и судебный пристав-исполнитель);
- особенности предмета доказывания по уголовным делам указанной категории.

Согласно данным уголовно-правовой статистики, за период с 2018 по 2019 гг. было возбуждено порядка 52 тысяч уголовных дел⁴ по названной статье уголовного закона, что, к сожалению, радикальным образом не способствовало удовлетворению требований «взыскателей».

Таким образом, положение дел в данной сфере характеризуется скорее отрицательно, нежели чем положительно. Прежде всего это детерминировано тем, что уголовная ответственность, как один из инструментов воздействия на «должников» не способен привести к желаемому для «взыскателя» результатов, что, безусловно, не позволяет говорить об удовлетворении его интересов. Автор публикации полагает, что разрешение проблем надлежащего исполнения судебных актов, предписывающих уплату алиментных платежей на содержание несовершеннолетних детей, должно основываться на комплексном подходе, который включает в себя не только устранение правовых коллизий в нормах дифференцированных отраслей публично и частно-публичного права, но и использование превентивных мер, среди которых профилактическая работа с населением.

В качестве одной из факультативных мер по совершенствованию исследуемой деятельности следует назвать модернизацию образовательного процесса, в рамках которого возможна подготовка высококвалифицированных специалистов в области права, которые способны работать в условиях многозадачности и постоянства изменений нормативно-правовых предписаний. Безусловно, правильно выстроенный алгоритм получения высшего образования в сфере права, насыщенный передовыми образовательными техноло-

гиями, является фундаментом и точкой опорой в построении современного правового государства⁵.

В заключении настоящего исследования хотелось бы отметить, что совершенствование правового регулирования исполнительного производства должно осуществляться с учетом международного опыта, поскольку подобный подход позволит отечественному законодателю избежать те ошибки, которые были допущены зарубежным законодателем. Вместе с этим, на сегодняшний день существуют более совершенные правовые механизмы обеспечения исполнения актов юрисдикционных органов, однако «слепая» интеграция зарубежного опыта не всегда принесет положительный результат. Это обусловлено тем, что институт исполнительного производства находится в коррелирующей связи с господствующей в том или ином государстве правовой системой.

¹ Федеральный закон от 02.10.2007 N 229-ФЗ (ред. от 31.07.2023) «Об исполнительном производстве» // СПС Консультант Плюс.

² Зипунникова Ю. Н. К вопросу о целесообразности уголовной ответственности в исполнительном производстве (на примере ст. 157 УК РФ) // Арбитражный и гражданский процесс. – 2018. - № 7. - С. 59.

³ Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 04.08.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 12.10.2023) // СПС Консультант Плюс.

⁴ Итоговый доклад о результатах деятельности ФССП России в 2018 году [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://fssprus.ru/2598521/> (дата обращения 23.10.2023).

⁵ Ланг, П. П. К вопросу о деятельности педагога-наставника в юридическом образовании / П. П. Ланг, Н. В. Кочеткова // Право и государство: теория и практика. – 2023. – № 7 (223). – С. 100-102.

FAILURE TO PAY FUNDS FOR THE MAINTENANCE OF DISABLED CHILDREN OR PARENTS: A BRIEF THEORETICAL AND LEGAL ANALYSIS OF THE LEGAL CONSTRUCT OF A CRIME, THE PROBLEMS OF CRIMINAL LIABILITY AND WAYS TO SOLUTION THEM

© 2023 Osipov Danila Denisovich
Senior Lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: proff-mast@mail.ru

Keywords: enforcement proceedings, criminal law, corpus delicti, alimony, criminal procedure law.

The article is devoted to the analysis of the provisions of the domestic legislative framework, which contains legal regulations that establish liability for non-payment of funds for the maintenance of children or disabled parents. The provisions of modern legal doctrine are studied, problems of a general nature are identified, author's proposals for their elimination are presented.

ДОКТРИНА КАК НАУЧНАЯ КАТЕГОРИЯ

© 2023 Петров Николай Сергеевич
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: petrovns90@yandex.ru

Ключевые слова: доктрина, познание, концепция, право, правовое явление, идеи, принципы.

В статье рассматривается понятие, используемое в теории познания, – доктрина. Выделяются ключевые аспекты данной категории, исходя из различия исследовательской заинтересованности научных отраслей.

Человека трудно представить вне познавательного процесса, который сопровождает его всю жизнь. Эти человек и отличается от всех остальных живых существ. Вопросы познавательной активности волнуют «умы ученых» уже на протяжении длительного времени. Исследования в данной области имеют значение в широких областях: неоценимо в сфере понимания того, как мы формируем наши знания и как они влияют на наше поведение и восприятие; выступают базисом в процессе преподавания; являются основой для разработок методов лечения и реабилитации людей с различными когнитивными нарушениями; бесценны в процессе принятия решений и повышения эффективности работы коллективов, то есть непосредственно влияют на уровень жизни как общества в целом, так и отдельных индивидов.

Исключительно человеку присуща такая деятельность как познание, представляющее собой процесс, направленный на получение нового знания об окружающем человека мире и определение его места в нем. В философии уже достаточно давно сформировался раздел, постигающий теорию познания, называющийся гносеологией. Следует отметить, что познание подразделяется на обыденное и научное¹. Нас будет интересовать последнее. В научном познании выделяют ряд понятий: доктрина, концепция, догма. Соотношение данных понятий до сих пор не имеют однозначного объяснения. В настоящем исследовании мы рассмотрим такую категорию как доктрина.

В научной среде доктрина выступает одним из важнейших факторов развития правовой системы. Особенно это присуще правовым системам стран, входящих в романо-германскую правовую семью. В другой правовой семье - англо-саксонской, сложилась иная ситуация, здесь доктрина имеет не очень сравнительно незначительное влияние².

Для начала рассмотрим общие научные воззрения на доктрину, а в частности ее природу в познавательном процессе, присущем индивиду.

Доктрина – это система взглядов, идей, принципов, лежащих в основе какой-либо науки, теории, политической партии или общественного движения. Она может быть официальной, то есть принятой на уровне государства или международной организации, или

неофициальной, существующей только в рамках определенной группы людей или идейного течения. Доктрины подразделяются на:

- научные;
- философские;
- политические;
- правовые;
- экономические и т.д.

У доктрины выделяют ряд основных признаков:

- научную обоснованность,
- авторитетность,
- научно-прикладной и практический характер,
- наличие регулятивных возможностей³.

Кроме этого, у доктрины принято выделять и факультативные:

- формальной определенности;
- прогностичности;
- масштабности;
- декларативности;
- самодостаточности.

Доктрина в теории познания - это система идей и принципов, лежащих в основе научного исследования. Она включает в себя такие элементы, как методы исследования, критерии истинности, принципы объяснения и интерпретации данных. Доктрина может быть принята научным сообществом или оспариваться другими учеными.

Отметим, что теория познания является одним из разделов философии. Данная теория реализует свой научно-познавательный интерес в области взаимоотношения субъекта и объекта при реализации процесса познания. Помимо прочего в ее недрах исследованию подвергаются соотношение знания и реальности, потенциалы познания мира индивидом, мерила истинности и достоверности знаний. Данная теория занимается изучением сути познавательного процесса человека к миру, его исходные и всеобщие основания.

Можно встретить и определение доктрины как догматических и схоластических взглядов, т. е. устаревших учений, концепций. Такое понимание доктрины характерно для философии.

В точных науках доктрина понимается как система аксиом и правил вывода, на основе которых строятся теории и доказываются теоремы. Например, в геометрии Евклида доктриной является набор аксиом, из которых выводятся все остальные утверждения.

Данную категорию мы можем встретить и в религии, где синонимом этого термина выступает догма. Но тем не менее между этими понятиями есть различия. Основное отличие состоит в том, что догма – это официально признанные и научно подтвержденные идеи и суждения, а доктрина может быть сформулирована отдельным человеком⁴.

Доктрина в праве – это система правовых идей и принципов, на основе которых разрабатываются законы и правовые нормы. Она может включать в себя идеи о правах человека, справедливости, равенстве, свободе и других ценностях, которые являются важными для правового регулирования. Доктрины в праве могут быть официальными, приня-

тыми государством или международными организациями, или неофициальными, существующими только в рамках научных дискуссий или профессиональных сообществ⁵.

В научно-правовой среде дискуссионным выступает вопрос о понимании ее источником права. Доктрина как источник права представляет собой систему взглядов, идей и концепций, которые формируют основу правового регулирования в определенной стране или области права. Она может включать в себя научные теории, правовые принципы, судебные решения и правовые учения, которые оказывают влияние на формирование и развитие правовой системы.

Как мы видим, доктрина как научная категория многоаспектна. Понимание ее напрямую взаимосвязано с аспектом, который исследуется познающим индивидом, нельзя отрицать и влияние на это субъективного фактора.

¹ Сидорова А.В. Формы юридического познания: вопросы теории и практики // Сибирский антропологический журнал. 2021. Т. 5. № 1. С. 211-222.

² Семерня У.В. Особенности юридической техники в различных правовых семьях // Вестник науки. 2023. №6 (63). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-yuridicheskoy-tehniki-v-razlichnyh-pravovyh-semyah> (дата обращения: 13.10.2023).

³ Писаренко М.С. Правовая доктрина: сущность, основные признаки и место в российской правовой системе // Вопросы российской юстиции. 2021. № 14. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/pravovaya-doktrina-suschnost-osnovnye-priznaki-i-mesto-v-rossiyskoy-pravovoy-sisteme> (дата обращения: 13.10.2023).

⁴ Грицкевич Т.И., Жукова О.Н., Казаков Е.Ф. Религиозное реформаторство: теологические догмы и конструирование социально-культурных смыслов // Общество: философия, история, культура. 2022. №4 (96). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/religioznoe-reformatorstvo-teologicheskie-dogmy-i-konstruirovaniye-sotsialno-kulturnyh-smyslov> (дата обращения: 13.10.2023).

⁵ Сидорова А.В. Правовая доктрина соотношения понятий «преступление» и «проступок» // Наука XXI века: актуальные направления развития. 2021. № 2-2. С. 187-190.

DOCTRINE AS A SCIENTIFIC CATEGORY

© 2023 Petrov Nikolay Sergeevich
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: petrovns90@yandex.ru

Keywords: doctrine, cognition, concept, law, legal phenomenon, ideas, principles.

The article discusses the concept used in the theory of knowledge – doctrine. The key aspects of this category are highlighted, based on the differences in the research interest of scientific branches.

К ВОПРОСУ ОБ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА НАЛОГОВЫЕ ПРАВОНАРУШЕНИЯ

© 2023 Ревина Светлана Николаевна
доктор юридических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: 29.revina@mail.ru

© 2023 Ковалев Родион Ростиславович
аспирант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Rod7363@yandex.ru

© 2023 Ромасловская Анна Александровна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: romaslovskayaanna@yandex.ru

Ключевые слова: административная ответственность, налоговое правонарушение, налоговое преступление, состав преступления, законодательство.

В статье речь идет о видах ответственности за правонарушения в налоговой сфере. Рассматриваются признаки административного правонарушения в части налогов и сборов. В ходе исследования авторы приходят к выводу, что действующее российское законодательство, применяемое к субъектам предпринимательской деятельности за налоговые правонарушения, имеет тенденцию к декриминализации квалифицирующих признаков, приводит к улучшению делового климата.

Административная ответственность за налоговое правонарушение обычно определяется как ответственность лица совершившего правонарушения в сфере налогов и сборов, ответственность за которое устанавливается специальным нормативно-правовым актом, а именно Кодексом Российской Федерации об административных правонарушениях. В качестве лиц, которые могут привлекаться к административной ответственности за совершенное ими правонарушение в сфере налогов и сборов, выступают как физические лица, которые могут быть обычными физическими лицами, индивидуальными предпринимателями, должностными лицами субъектов экономической деятельности, так и юридическими лицами.

Понятие административного правонарушения имеет правовую дефиницию, закрепленную в ст. 2.1 КоАП РФ, и по своей сути совпадает с понятием административного правонарушения¹. Таковыми правонарушениями признаются деяния юридических и физических лиц, совершенные вопреки правовым предписаниям законодательства о налогах и сборах, с наличием вины и ответственности лиц.

В КоАП РФ устанавливается закрытый перечень наказаний, которые могут быть применены к нарушителям. В полном объеме регламентируется порядок осуществления дей-

ствий при реализации процедуры привлечения к административной ответственности, начиная от момента возбуждения административных дел до момента исполнения наказаний за совершенное правонарушение в сфере налогов и сборов.

Признаки административного правонарушения в сфере налогов и сборов традиционно определяются в их следующей совокупности: противоправность, виновность и наказуемость. Как видно данные признаки правонарушений указанные в КоАП РФ, совпадают с признаками налоговых правонарушений.

Одними из субъектов являются должностные лица. В качестве таковых с позиции КоАП РФ при административных правонарушениях выступают лица, наделенными распорядительными властными полномочиями.

Должностные лица могут быть привлечены к ответственности, установленной кодексом об административных правонарушениях, за деяние, совершенное ими и повлекшее за собой нарушение законодательства в сфере налогов и сборов. Эти деяния могут быть выражены в неисполнение нарушителям налоговых обязательств или нарушение ими иных обязательных для исполнения норм в сфере налогов и сборов.

Анализ правонарушений в сфере налогов и сборов, за которые устанавливается ответственность в КоАП РФ позволяет сделать вывод о том, что административная ответственность за данные виды деяний является промежуточной между налоговой ответственностью, то есть установленное НК РФ, и уголовной, то есть за преступление в сфере налогов и сборов, установленной УК РФ.

Наиболее часто встречающиеся виды правонарушений в сфере налогов и сборов:

- Несоблюдение сроков сдачи отчетности (ст. 15.5 КоАП РФ).
- Непредставление в ФНС документов, необходимых для осуществления контроля (ст. 15.6 КоАП РФ).
- Ненадлежащее ведение бухучета (ст. 15.11 КоАП РФ)².

Таким образом, административная ответственность за налоговые правонарушения представляет собой многосоставное явление, характеризующее своими особенностями.

Сегодня налоговые преступления приобретают все более массовый характер, при этом трудно переоценить то негативное влияние, которое они оказывают на экономическую безопасность Российской Федерации и общественное сознание в целом. Основной вид преступлений в сфере налогов и сборов это уклонение от исполнения своих налоговых обязанностей³.

В юридической науке виды уклонения от исполнения обязанностей по внесению в бюджет налогов и сборов делят на два вида: правонарушения и преступления. Отличия между двумя этими противоправными деяниями заключается в их нормативности. Преступление может определяться исключительно таким нормативно-правовым актом как Уголовный кодекс Российской Федерации. Данные обстоятельства позволяют однозначно определить в правоприменении предмет преступного деяния и его последствия, а также определиться с тем видом наказаний, которому должен быть подвергнут правонарушитель.

Законодательное понимание налоговых преступления заключается в том, что Уголовный кодекс РФ в разделе VIII «Преступления в сфере экономики», глава 22 «Преступления в сфере экономической деятельности» формулирует составы преступлений, которые предусматривают уголовную ответственность за налоговые преступления. Выделяют статьи 198 – 199.2 Уголовного кодекса РФ, непосредственно относящиеся к налоговым пре-

ступлениям, и, три из них действуют в отношении субъектов предпринимательской деятельности – статья 199 «Уклонение от уплаты налогов, сборов, подлежащих уплате организацией, и (или) страховых взносов, подлежащих уплате организацией - плательщиком страховых взносов», статья 199.1 «Неисполнение обязанностей налогового агента» и статья 199.2 «Соккрытие денежных средств либо имущества организации или индивидуального предпринимателя, за счет которых должно производиться взыскание налогов, сборов, страховых взносов».

Научная доктрина, в зависимости от ее направленности, криминологической или уголовно-правовой, дает нам два подхода к определению преступлений в сфере налогов и сборов.

Так, И. И. Кучеров определяет ее как принципиально опасное правовое и социальное явление, которое может возникнуть при наличии особых обстоятельств в экономике, основывающееся на несовпадении интересов между публичным и частным субъектом, включающая в себя совокупность преступлений, объектом которых являются общественные отношения в сфере налогов и сборов, реализация налоговыми органами своих контрольных функций, которые охраняются уголовным законом⁴.

Уголовная ответственность является самой суровой. Такая позиция обосновывается на том, что в Уголовном кодексе санкции носят самый жесткий характер, кроме того, сама процедура привлечения к данному виду ответственности также не отличается мягкостью, она предусмотрена УПК РФ. Данный вывод находит свое подтверждение при сравнении норм Налогового кодекса и Уголовного кодекса: санкции в Уголовном кодексе значительно строже по сравнению с налоговыми. Это связано с тем, что нарушение законодательства в сфере налогообложения, попадающие под действие уголовного законодательства, то есть являющиеся преступлениями носят большую общественную опасность и могут быть только с прямым умыслом.

Закон, вносящий изменения в статьи 140 и 144 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации⁵, определил порядок возбуждения уголовных дел за преступления в сфере налогов и сборов исключительно на основании материала, который направляется налоговыми органами в следственные органы. Налоговые инспекции после проведения проверки и составления акта и справки по данной проверке в течение 2х месяцев должны направить соответствующие материалы в следственные органы, для решения вопроса есть ли в действиях лица, обязанного платить налоги и сборы, состав преступления. Проведя системный анализ налогового, уголовного и уголовно-процессуального законодательства, порядок действий налоговых органов можно определить следующим образом: в соответствии с статьей 101 НК РФ принимается решение по результатам проверки, проведенной у лица обязанного уплачивать налоги и сборы в пользу публичного субъекта, затем в соответствии с статьями 69 и 70 НК РФ, данному лицу высылаются требование о погашении задолженности, а если это требование не исполняется, то у налогового органа предусмотрено еще 10 дней для направления соответствующих материалов в следственные органы.

Данный вопрос подробно обсуждался на экономическом форуме в Санкт-Петербурге. Эти изменения Президент РФ Путин В.В. прокомментировал на пленарном заседании XXV Петербургского международного экономического форума следующим образом: «Изменения, касающиеся уголовного законодательства в сфере налоговых преступлений необхо-

димы, они связаны в первую очередь с тем, чтобы сократить и свести к минимуму разного рода злоупотребления и лазейки для давления на предпринимателей»⁶.

Для наступления ответственности за преступление в сфере налогов и сборов необходимо наличие следующих обстоятельств: во-первых, уклонение субъекта предпринимательской оборота от исполнения своих обязанностей перед публичными субъектами в течение периода установленного НК РФ, во-вторых, уклонение может быть как по одному налогу так и по нескольким налогам и сборам, в-третьих, сумма на которую уклоняется субъект должна составлять крупный или особо крупный размер, в-четвертых, необходимо чтобы уже истекли сроки уплаты, установленные, как НК РФ так и требованием налоговых органов.

В качестве ключевых параметров, для решения вопроса о возбуждении уголовного дела, выступают следующие признаки состава преступления в сфере налогов и сборов:

1. Общественная опасность - отсутствие, предусмотренных законом, обязательных платежей в пользу публичного субъекта. Состоит не только в самом факте не перечисления денежных средств в бюджеты, а также в негативных последствиях данного действия, а именно в не пополнении бюджетов. Поэтому для уголовных преступлений в сфере налогов и сборов предусмотрено основание, по которому можно освободить виновное лицо от уголовной ответственности, а именно полное устранение ущерба. Такое определение общественной опасности привело к многочисленным спорам по поводу определения состава преступлений как длящихся или как не длящихся. Н.С. Таганцев связывал длящийся характер преступления с постоянным возобновлением преступных посягательств⁷.

Сторонники не длящейся конструкции опираются на ч.1 ст. 29 УК РФ. Данная норма говорит о том, что преступление окончено, в тот момент, когда в деянии имеются в наличии все признаки преступления, то есть его состав, предусмотренный УК РФ. В соответствии с данной позицией в тот момент, когда соответствующие денежные суммы не поступили на бюджетный счет, формируется полный состав преступления, и соответствие преступлению окончено.

2. Объективная сторона. Данная характеристика преступлений в сфере налогов и сборов состоит из нескольких составов. Во-первых, следует отметить умышленное включение в налоговые документы заведомо ложных или недостоверных сведений, либо расчетов; во-вторых, не предоставление отчетных документов в налоговый орган; в-третьих, перечисления соответствующих сумм денежных средств в пользу публичных субъектов.

Умышленное включение в налоговые документы заведомо ложных или недостоверных сведений, либо расчетов может заключаться в следующих действиях: недостоверное указание параметров, позволяющих определить доходы обязанного лица, искажение временных отрезков в течении которых осуществлялась деятельность, приносящая доход и тому подобное. Перечень возможных действий, при осуществлении которых формируется данный состав является открытым.

3. Срок привлечения к уголовной ответственности определяется в соответствии с положениями УК РФ, установленными для определения окончания преступления. Так преступление носит длящийся характер, который заключается в том, что была неуплата нескольких налогов на протяжении нескольких периодов.

4. При определении субъектов, подлежащих уголовной ответственности за преступление в сфере налогов и сборов, законодательство и судебная практика исходят из положений

ний законодательства, которые в качестве таковых определяет руководителей, а также лиц, имеющих право подписи первичных и отчетных бухгалтерских документов. К данным субъектам также относятся руководители, являющийся по своей сути фактическими руководителями, то есть именно те лица, которые могут давать обязательные для исполнения подчиненными субъектами указания, причем эти указания должны оказывать влияние на исполнение подчиненными требования соответствующего законодательства, по уплате обязательных платежей в пользу публичных субъектов. Правоммерно из данного круга субъектов были исключены обычные сотрудники бухгалтерии, хотя и имеющие право подписи, но в силу своего подчиненного положения не имеющее возможности влиять на принятие рассматриваемых решений. Определение субъектного состава преступления является существенным для правильного применения уголовной ответственности.

5. Субъективная сторона может быть только с прямым умыслом. Данное утверждение означает, что субъект, виновный в совершении преступления в сфере налогов и сборов, однозначно осознает, что именно он совершает, предвидит к каким последствиям это приведет и стремится к этим последствиям. Так, в методических рекомендациях СК РФ и ФНС РФ № ЕД-4-2/13650@ указывается, что вину следует определять исходя из проведения системного анализа всей суммы тех действий, которые имели своей целью искажение или сокрытие тех реальных отношений, которые были между субъектами предпринимательства, и преследуют целью уклонение от перечисления соответствующих сумм в бюджет. К таким деяниям следует относить дробление субъектов предпринимательского оборота, совершенное с целью применения налоговых режимов, имеющих специальный характер, предоставление подложных договоров, не имеющих экономического обоснования применение льгот.

Таким образом, законодательство, применяемое к субъектам предпринимательской деятельности за нарушение законодательства о налогах и сборах, имеет тенденцию к декриминализации квалифицирующих признаков, приводит к улучшению делового климата, минимизируют риски необоснованного уголовного преследования бизнеса.

¹ Старостин С. А. О налоговых административных правонарушениях // Вестник Университета имени О. Е. Кутафина. 2019. № 6. С. 65-72.

² Калугина А. Д. Современные тенденции административной ответственности за налоговые правонарушения // Форум молодых ученых. 2020. № 4 (44). С. 139-144.

³ Уразова К. А. Оценка угроз налоговой системе России // Финансовые рынки и банки. 2022. № 2. С. 15-19.

⁴ Кучеров И. И. Налоговая преступность: криминологические и уголовно-правовые проблемы. Дис. ... докт. юрид. наук. М., 1999. С. 32–33; он же. Налоги и криминал. М., 2000. С. 35.

⁵ Федеральный закон «О внесении изменений в статьи 140 и 144 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации» от 09 марта 2022 г. № 51-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 2022. № 11. Ст. 1601.

⁶ Официальный сайт Петербургского международного экономического форума. -[Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://forumspb.com/news/news/itogi-raboty-jubilejnogo-xxv-peterburgskogo-mezhdunarodnogo-ekonomicheskogo-foruma/>.

⁷ Таганцев Н. С. Русское уголовное право в 2 ч. Часть 1 / Н. С. Таганцев. – Москва: Издательство Юрайт, 2023. С. 281.

ON THE ISSUE OF RESPONSIBILITY FOR TAX OFFENSE

© 2023 Revina Svetlana Nikolaevna
Doctor of Law, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: 29.revina@mail.ru

© 2023 Kovalev Rodion Rostislavovich
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: Rod7363@yandex.ru

© 2023 Romaslovskaya Anna Alexandrovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: romaslovskayaanna@yandex.ru

Keywords: administrative responsibility, tax offense, tax crime, corpus delicti, legislation.

The article deals with the types of liability for offenses in the tax sphere. The signs of an administrative offense in the field of taxes and fees are considered. In the course of the study, the authors come to the conclusion that the current Russian legislation applied to business entities for tax offenses tends to decriminalize qualifying features, leads to an improvement in the business climate.

НАПРАВЛЕНИЯ НАЛОГОВОЙ ПОЛИТИКИ, КАСАЮЩИЕСЯ НАЛОГА НА ИМУЩЕСТВО ОРГАНИЗАЦИЙ

© 2023 Свиридова Анна Владимировна*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: kura_19991@mail.ru

Ключевые слова: налог на имущество организаций, налогооблагаемая база, единый налог, реестр недвижимости, кадастровизация, средняя стоимость имущества, кадастровая оценка, метод обратного начисления налога.

В статье рассмотрены возможные изменения в налоговой сфере, касающиеся определения налоговой базы для расчета налога на имущество организаций, в частности формирование базы исходя из кадастровой стоимости всех объектов, а также иные изменения, направленные на упрощение сбора налога. Проанализированы последствия от указанных изменений, выявлены недостатки и предложены способы для их устранения.

Налог на имущество организаций официально был введен в 2003 году и по настоящее время остается одним из тех налогов, по которому растет число заявлений в суд от налогоплательщиков об оспаривании действий налоговых органов. За двадцать лет существования данного вида налога не выработалось четкого понимания о том, каким способом осуществлять формирование налоговой базы, как исчислять подлежащий уплате налог.

Развитию экономики сопутствует появление новых производств, существование которых невозможно без основных средств, являющихся объектом налогообложения их число также растет и следить за правильностью определения суммы налога и оплаты его в требуемый срок проверяющим органам становится труднее.

Важным аспектом является то, что рассматриваемый налог идентифицируется в качестве регионального налога, среди регионов можно выделить территории с развитой нефтегазодобывающей промышленностью, с большой концентрацией добывающих, перерабатывающих полезные ископаемые предприятий, а есть регионы, специализирующиеся на иных видах деятельности, соответственно подход к сбору налога должен быть дифференцированным. Указанные обстоятельства свидетельствуют о необходимости постоянного усовершенствования налогового законодательства с целью прийти к такой системе сбора налогов, при которой сам процесс сбора и контроля за уплатой будет минимален по трудозатратам, но в то же время полученных средств будет достаточно, для формирования бюджета и это не поспособствует повышенной налоговой нагрузке на организации, позволит им развивать производство и не будет обременительным.

* Научный руководитель – **Коробова Александра Петровна**, кандидат юридических наук, доцент.

Налог на имущество организаций рассчитывается на основании средней стоимости имущества в год, за исключением ряда категорий имущества, указанных в ст. 378.2 Налогового кодекса¹, по которым налог определяется по кадастровой стоимости. В каждом регионе перечень формируется ежегодно на местном уровне. Такой подход имеет ряд проблем, одна из самых распространенных – это попадание в перечень объектов ошибочно или в связи с не правильным определением назначения объектов, кроме того, обязанности по уведомлению организации о включении их объектов в перечень не предусмотрено. Поэтому этап выявления возникшей ошибки может затянуться, для организации это влечет увеличение суммы налога к уплате, что не было предусмотрено при формировании расходов. Исключение из указанного перечня требует осуществления ряда действий, собственнику необходимо доказать, что имущество не обладает характеристиками, соответствующими для включения в перечень, провести обследование, подготовить независимую экспертизу, что влечет временные затраты, к тому же изменения в перечень вносятся один раз в год, не позднее первого числа отчетного периода.

Перспективы налоговой политики на 2023-2025 годы² не исключают возможность формирования базы налога на имущество организаций на основе кадастровой стоимости по каждому объекту. Такой подход может существенно увеличить налоговую нагрузку на предприятия. Среднегодовая стоимость имущества формируется организацией самостоятельно, основным показателем для ее определения выступает остаточная стоимость.³ На остаточную стоимость ежемесячно оказывают влияние износ и амортизация, в результате среднегодовая стоимость имущества как правило ниже кадастровой, очевидно возможное увеличение налоговой нагрузки на правообладателей.

Рассматриваемый к применению алгоритм вычисления налога на имущество следующий, кадастровая стоимость объекта, установленная Росреестром на начало отчетного года умножается на ставку, действующую в регионе, в котором имущество зарегистрировано. Формула расчета визуально проще, но основной показатель при данном подходе – это кадастровая стоимость, которая до настоящего времени установлена не для всех объектов, в таком случае придется рассчитывать налог по среднегодовой стоимости, что возвращает налогоплательщиков к двойному методу расчета, единство подхода теряется.

Другим важным фактором является то, что механизм установления кадастровой стоимости не проработан окончательно, что отмечается специалистами в экономической сфере⁴.

Кадастровая стоимость устанавливается исходя из данных об объектах, находящихся в государственном реестре, указываемых собственниками в заявительном порядке и не исключается содержание в сведениях технических и реестровых ошибок, оказывающих влияние на размер кадастровой стоимости.

В вопросе определения стоимости объектов нет четкого разграничения между рыночной и кадастровой стоимостью. Сотрудники нередко могут определить кадастровую стоимость на основании рыночной, но рыночная стоимость включает налог на добавленную стоимость в результате чего, при исчислении имущественного налога по кадастровой стоимости, произойдет завышение налоговой базы, и налогоплательщик фактически уплатит двойной налог.

Следует отметить и то, что количество рассмотренных судом дел по пересмотру кадастровой стоимости объектов с каждым годом растет. Положительные решения для за-

явителей преобладают, это объясняется тем, что такая возможность предусмотрена на законодательном уровне, а в ст. 24.18 Федерального закона «Об оценочной деятельности в Российской Федерации»⁵ указаны случаи для возможного оспаривания.

При наличии вышеописанных проблем, смена подхода к определению налоговой базы имущества организации может стать преждевременной и повлечь за собой необъективные данные для уплаты налога налогоплательщиками, соответственно ожидаемого эффекта достигнуто не будет.

Есть и ряд других проблем при определении налога, который предстоит оплатить организации, одна из них – это классификация имущества в качестве недвижимого и движимого. Организации сталкиваются с существенными проблемами при формировании налоговой базы в части определения объектов основных средств, подлежащих к включению в базу, в действующем законодательстве закреплены общие понятия движимого и недвижимого имущества, которыми руководствоваться на практике не всегда возможно.

Для решения сложившейся проблемы можно обратиться к зарубежному опыту, на федеральном уровне разработать классификацию недвижимого имущества с определенными критериями, которые сформируют четкое понимание по отнесению объектов к недвижимым, а на региональном уровне, для формирования налоговой базы, сделать классификацию более детальной. Такой подход снизит загруженность контролируемых органов, не придется выявлять несоответствия и в судебном порядке дополучать не уплаченный налог, а налогоплательщикам облегчит процесс формирования налоговой базы.

Существуют и другие предлагаемые меры для упрощения налоговой системы при сборе налога на имущество организаций – объединить налог на землю и имущественный налог, так как принцип налогообложения по ним схож. На первый взгляд метод имеет ряд преимуществ: уменьшение числа налогов снизит затраты на контроль по их сбору, рынок недвижимости станет более прозрачным, поступления в бюджет на местном уровне вырастут.

Тем не менее, недостатки тоже присутствуют: кадастровая оценка для объектов и земельных участков осуществляется по-разному и одновременно изменить этот подход не получится, также ранее описывались проблемы по кадастровому учету в целом, не всегда у организации в собственности сразу и недвижимость, и земля под ней, соответственно потребуются пересмотр налогового законодательства в части обложения уплаты налога на землю с арендаторов. Учитывая выявленные недоработки, сейчас введение единого налога нецелесообразно, но в перспективе такой подход к упрощению налогообложения может быть рассмотрен.

Направление налоговой политики в целях эффективной реализации фискальной функции должно способствовать стимулированию организаций к уплате налогов. Одним из таких методов, может выступать метод обратного начисления налога. Смысл подхода заключается в том, что на новое имущество начисляется минимальный налог, а с увеличением срока его использования сумма налога будет расти. На общий доход от налогообложения этот подход не окажет существенного влияния, так как в итоге уплаченная сумма сравняется с той, которую организация заплатит при действующей системе, но это выступит стимулом для обновления основных средств, предприятию будет выгодно обновлять имущество, что скажется положительно на всем процессе производства и соответственно увеличит налогооблагаемый доход. Такой подход особенно актуален для организаций,

специализирующихся на сложном технологическом процессе, в отраслях связанных с добычей полезных ископаемых.

На данном этапе формирования эффективной налоговой системы есть ряд проблем, касающихся налога на имущество организаций, а именно недостаточность сведений об объектах для оценки стоимости, пробелы в методологической базе, не завершенная кадастровизация, необходимость внесения дополнений в Налоговый кодекс, для избежания спорных ситуаций, требующих обращений в суд.

Устранение выявленных недостатков и необходимость реформирования подходов к налогообложению является актуальной проблемой на сегодняшний день. Это обуславливается тем, что денежные средства, полученные с организаций, в виде налогов на имущество не являются преобладающими и основными в общей сумме средств, составляющих бюджет государства. Смысл рассмотренного налога имеет не столько финансовую составляющую, сколько регулирующую, проявляющуюся в поддержании баланса в рыночных отношениях, а для организаций, являясь периодичным он выступает мотиватором для постоянного контроля, планирования и учета имущества.

¹ Налоговый кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 146-ФЗ (ред. от 04.08.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2023) // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс» [Электронный ресурс]. URL: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 21.10.2023).

² Основные направления бюджетной, налоговой и таможенно-тарифной политики на 2023 год и на плановый период 2024 и 2025 годов (утв. Минфином России) // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс» [Электронный ресурс]. URL: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 21.10.2023).

³ Федеральная налоговая служба Российской Федерации [Электронный ресурс] // Налог на имущество организаций [сайт]. [2023]. URL: <https://www.nalog.gov.ru/> (дата обращения: 22.10.2023).

⁴ Грибовский С.В. К вопросу о качестве кадастровой оценки объектов недвижимости для целей налогообложения // Имущественные отношения в Российской Федерации. 2019. № 9 (216). С. 24-29.

⁵ Федеральный закон от 29.07.1998 № 135-ФЗ «Об оценочной деятельности в Российской Федерации» // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс» [Электронный ресурс]. URL: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 21.10.2023).

DIRECTIONS OF TAX POLICY CONCERNING THE PROPERTY TAX OF ORGANIZATIONS

© 2023 Sviridova Anna Vladimirovna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: kura_19991@mail.ru

Keywords: corporate property tax, tax base, single tax, real estate register, cadastralization, average property value, cadastral valuation, reverse tax calculation method.

The article discusses possible changes in the tax sphere regarding the determination of the tax base for calculating the property tax of organizations, in particular the formation of a base based on the cadastral value of all objects, as well as other changes aimed at simplifying tax collection. The consequences of these changes are analyzed, shortcomings are identified and ways to eliminate them are proposed.

ИСТОРИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА И СТАНОВЛЕНИЕ ОТНОШЕНИЙ В СФЕРЕ ОКАЗАНИЯ МЕДИЦИНСКИХ УСЛУГ

© 2023 Сеницына Виктория Сергеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: visiniss@yandex.ru

Ключевые слова: история медицинского права, медицинские услуги, медицина, медицинская этика, основы здравоохранения.

Статья посвящена историческому анализу развития отношений в сфере оказания медицинских услуг. Медицинские услуги не теряют свою актуальность уже многие годы и находятся в процессе реформации со стороны законодателя. История медицинского права может показать весь путь развития и совершенствования базы данного вида права на территории Российской Федерации.

Отношения по оказанию медицинских услуг имеют длительную историю не только на территории Российской Федерации, но и во всем мире. Первоначально, не существовало правового регулирования отношений по оказанию медицинских услуг, поскольку медицинская практика была отнесена к народной деятельности (врачевание). Со временем, когда общества стало все более активно развиваться, стали появляться и первые отношения, которые регулировали практику по оказанию медицинских услуг.

Развитие правовых отношений по оказанию медицинских услуг началось с Древнего Египта, где главные правила были изложены в "Священной книге"¹. Уже в то время на врачей была возложена обязанность по прохождению обучения и получения лицензии на осуществления медицинской деятельности. Были введены первые правила по соблюдению медицинской этики.

Древняя Греция также активно разрабатывала основы регулирования медицинской деятельности и отношений по оказанию медицинских услуг. Именно в Древней Греции Гиппократ разработал свои клятвы, ставшие священными для всех медиков не только в то время, но и на сегодняшний момент времени. Именно Гиппократ разработал и ввел в обиход первые принципы медицинской деятельности.

Что касается России, то разработка отношений по оказанию медицинских услуг заняла длительное время. Начиная еще с древней Руси, медицинская деятельность активно входит в общественную жизнь. Основные правила такой деятельности были отражены в нормах Русской Правды. Отношений по оказанию медицинских услуг в то время имели несколько направленностей и делились на виды, одним из видов стала народная деятельность, также монастырская (церковная) и светская (государственная). Однако не все данные виды были законны, так народная деятельность больше относилась к чародейству, а

* Научный руководитель – **Касаткин Сергей Николаевич**, кандидат юридических наук, доцент, доцент кафедры теории права и публично-правовых дисциплин.

люди, которые ей занимались, могли преследоваться законом. Что касается церковной медицинской практики, то она была более востребованная среди общества, поскольку больницы (госпитали) устанавливались прямо на территории монастырей, что увеличивало их количество посетителей в виде прихожан и была совершенно бесплатной. Государственная практика в медицинских отношениях отличалась тем, что ею могли воспользоваться люди из высших сословий, поскольку такие больницы работали и обслуживали посетителей лишь на платной основе. Следовательно, можно говорить о том, что именно Русская Правда заложила основу для отношений по оказанию медицинских услуг.

С началом XVIII века начинает свое развитие другая отрасль медицинского права – фармацевтика. Именно при Петре I создаются и начинают функционировать частные аптеки, а также открывается первая медицинская школа и создается Медицинская коллегия². Здесь более четко формируется правовая основа деятельности врачей и медицинских учреждений в целом, запрещается любой вид народной медицины на государственном уровне и выдвигается уголовная ответственность для таких лиц. Также, данная коллегия расследовала дела о смерти пациентов и незаконную продажу лекарственных средств.

В XIX веке издается Врачебный устав, который закрепляет в себе нормы об оказании медицинской помощи врачами, а также регулировал деятельность, которая касалась судебной медицины³. Сюда вошел порядок регламентации по установлению смерти пациента, а также предоставление свидетельства о смерти и ее причины. Другим важным пунктом стало то, что такой устав определял обязанности лиц, работающих в медицинской сфере, и устанавливал пределы их ответственности перед законом.

XX век продолжил тенденцию по развитию отношений в сфере оказания медицинских услуг. В деятельность органов РСФСР входит новый орган – Народный Комиссариат Здравоохранения, тогда именно он стал определять пути развития медицинского права в стране и полностью контролировать ее⁴. В правовую сферу вошли законы, которые позволяли заниматься медицинской деятельностью определенный круг лиц, например врачи, фельдшеры, фармацевты и другие лица, которые содержались в специальных списках, опубликованными НКМ. Такая инициатива органа исходила для того, чтобы медицинская деятельность была полностью легитимной. В это же время вносятся новые нормативные акты о регулировании хирургического вмешательства, теперь непосредственно пациент должен был дать письменное согласие на такие действия, стоит отметить тот факт, что данная норма дошла и до современной Российской Федерации. Далее, уже Конституция 1977 года впервые закрепила в своем содержании закон о праве граждан на охрану их здоровья, к слову, данное положение действует и по сей день.

После распада СССР, в 1991 году, правовое регулирование отношений в сфере оказания медицинских услуг продолжило свое развитие, которое длится и на сегодняшний день. В законодательстве России появляются первые права пациента, вводиться право на врачебную тайну.

На 2023 год, основными документами, которые регулируют отношения в сфере оказания медицинских услуг, стали Конституционные нормы, а также ФЗ “Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации”⁵. Можно сделать вывод о том, что данные положения переняли на себя нормы, которые прошли многолетний путь развития и применения их в практической жизни. Исторический контекст разработки и функционирования данных положений о медицинском праве, позволили прийти нынешнему законодателю к

более точному и четкому регулированию отношений по оказанию медицинских услуг в России.

Нынешняя система медицинского права в России считается достаточно развитой отраслью. Как было уже сказано, в нашей стране действуют многочисленные законы, призванные регулировать такой род деятельности, законодатель старается более оперативно реагировать на изменения внутри жизни страны и издавать акты, соответствующие действительности.

С активным развитием информационных технологий в медицинскую практику вошла новая система – ЕГИСЗ. С введением и развитием такой системы управленческие процессы в здравоохранении поднялись на новый уровень. Теперь любой гражданин может воспользоваться электронной системой, что значительно упрощает взаимодействие граждан внутри системы здравоохранения.

Следующий новый шаг в медицинском праве пришелся на принятие закона в 2018 году, который ввел понятие телемедицины. Однако, практика по данной категории оказания медицинских услуг применялась множество лет, но только в 2018 году законодатель решил вывести ее на правовой уровень. Телемедицина взаимосвязана с ЕГИСЗ, о которой мы говорили ранее, поскольку для деятельности внутри такой системы необходимо быть зарегистрированным через ЕГИСЗ и иметь лицензию. Определенно можно сказать, что телемедицина весьма актуальна в наше время, поскольку не все граждане желают посещать врачебные заведения, либо у них нет такой возможности в силу определенных обстоятельств, а с развитием телемедицины, гражданину необходим лишь один смартфон и выход в интернет, чтобы получить доступную и качественную медицинскую помощь. Стоит отметить то, что не все виды медицинских услуг в настоящее время можно получить через такую систему, но думается, что с дальнейшим развитием медицинского права в России, такую проблему законодатель сможет решить.

Другой важной частью развития современной системы отношений по оказанию медицинских услуг является телефармация. Именно с развитием технологий и цифровой политики, стало возможным приобретать лекарственные средства не только в аптеках, но и через Интернет, также медицинские организации получили возможность через систему ЕГИСЗ выписывать электронные рецепты для покупки лекарственных препаратов.

Итак, медицинское право претерпевало множество изменений в своей структуре, нормы менялись с учетом потребностями общественной жизни страны. В данный момент времени, с развитием цифровых технологий в 2023 году, все более активно используются возможности сети Интернет в системе правового регулирования медицинского права, вводятся новые технологии в медицинскую отрасль, дабы улучшить систему здравоохранения в России и дать возможность всем гражданам на получение качественной и своевременной помощи.

¹ Басова, А. В. Медицинское право : учебник для вузов / А. В. Басова ; под редакцией Г. Н. Комковой. – Москва : Издательство Юрайт, 2023. – 310 с.

² Егоров, С. А. История государства и права России в 2 ч. Часть 1. IX – первая половина XIX века : учебник и практикум для вузов / С. А. Егоров, А. Б. Иванов ; под общей редакцией В. Н. Карташова. – 2-е изд. – Москва : Издательство Юрайт, 2023. – 345 с.

³ Романов, В. В. История становления и развития законодательства о праве на медицинскую помощь / В. В. Романов // Научные исследования высшей школы в условиях Северного региона. Том Выпуск 7. – Тюмень-Ханты - Мансийск : ООО «Международный институт», 2018. – С. 195–204. – EDN YPJAEХ.

⁴ Трефилова, В. В. История развития медицинского права в России / В. В. Трефилова // Евразийский юридический журнал. – 2023. – № 5 (180). – С. 445–447. – EDN MIHIMT.

⁵ Федеральный закон от 21.11.2011 N 323-ФЗ (ред. от 24.07.2023) «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2023).

HISTORICAL CHARACTERISTICS AND FORMATION OF RELATIONS IN THE FIELD OF PROVISION OF MEDICAL SERVICES

© 2023 Sinitsyna Victoria Sergeevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: visinisss@yandex.ru

Keywords: history of medical law, medical services, medicine, medical ethics, basics of healthcare.

The article is devoted to the historical analysis of the development of relations in the field of medical services. Medical services have not lost their relevance for many years and are in the process of reformation by the legislator. The history of medical law can show the whole path of development and improvement of the base of this type of law on the territory of the Russian Federation.

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МВФ В СОВРЕМЕННЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ УСЛОВИЯХ

© 2023 Чернова Олеся Владимировна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: malenkaia.1994@mail.ru

Ключевые слова: Международный валютный фонд, МВФ, финансы, управление, политика, экономика, кредит, интеграция.

Кризис глобализации не мог обойти стороной и международные финансовые организации. Международный валютный фонд переживает сейчас худшие времена в своей истории. Исправить ситуацию можно, но для этого фонд должен реформировать систему принятия решений, наладить отношения с Китаем и отказаться от политических требований при выдаче кредитов.

Экономист Мохамед Эль-Эриан опубликовал в июньском номере журнала «Финансы и развитие» за 2019 год статью, призывающую Международный валютный фонд провести серию внутренних реформ, наиболее важной из которых является интеграция управления, социального равенства, интегрированы в деятельность организации¹.

Кроме того, он также призвал страны-члены Международного валютного фонда принять смелые и решительные шаги при выборе управляющего директора и заместителя управляющего директора организации, а также использовать компетентность в качестве критерия в процессе отбора, а не национальность как критерий, направленный на усиление голоса развивающихся стран и приведение его в соответствие с их статусом.

Наконец, Эль-Эриан также призвал к увеличению квот членства для поддержки деятельности МВФ и достижения справедливого распределения между странами-членами.

Если посмотреть на повестки дня предстоящих ежегодных собраний Всемирного банка и Международного валютного фонда в Марракеше или на их предыдущие ежегодные встречи, мы обнаружим, что между этими повестками дня и требованиями Эль-Эриана все еще существуют большие разрывы из-за проблем правительства. Равенство и справедливость – это то, что нужно развивающимся странам.

Программа МВФ предполагает, что предлагаемые им финансовые и монетарные меры применимы ко всем странам. Обычно считается, что проблема сводится к решению проблемы общего бюджетного дефицита стран, а также платежного дефицита, связанного с балансом².

Таким образом, повестка дня МВФ обычно включает:

- Либерализация обменных курсов и процентных ставок.
- Уменьшите поддержку.

* Научный руководитель – **Ефремова Елена Александровна**, кандидат политических наук, доцент кафедры организации борьбы с экономическими преступлениями.

- Сократить государственные расходы, особенно в сфере инвестиций.
- Предоставить больше возможностей частному сектору.
- Ликвидировать государственную собственность на общественные проекты.

С другой стороны, те, кто оценивает проблему в рамках развития, полагают, что политика МВФ устраняет процесс так называемой «индустриализации для импортозамещения», сокращает государственные инвестиции, либерализует торговлю и потоки капитала и тем самым открывает двери для иностранных инвестиций и транснациональные корпорации.

Мы обнаруживаем, что в нормальных обстоятельствах политика МВФ направлена на устранение негативных последствий его программ только в краткосрочной перспективе, что приводит к расширению негативных социальных последствий, таких как безработица и бедность.

Одним из условий, предложенных Международным валютным фондом, является теоретическая девальвация местной валюты, и предполагается, что это приведет к увеличению товарного экспорта, но реальность прямо противоположна: местная производственная система не смогла извлечь выгоду из обесценивания валюты, но увеличила импортные пошлины на товары и увеличила производственные затраты.

В странах, которые допустили провал программ реформ МВФ, эта неудача часто приводила к увеличению государственного долга, поскольку некоторые страны могли уйти с международных рынков облигаций или получить больше кредитов от коммерческих банков.

Долговой кризис является региональным и международным, и каждый ищет выход. Финансовая ситуация во многих странах находится в кризисе, либо потому, что проекты развития полагаются на долговое финансирование и нуждаются в новом финансировании, либо потому, что им необходимо получить финансирование для погашения своего долга и процентного бремени³.

Реструктуризация суверенного долга является одним из возможных решений. Проблема сейчас в том, что рынок кредиторов расширился и больше не находится в руках таких групп, как Парижский клуб, которые долгое время выполняли эту роль в одиночку.

Расширение международного рынка кредиторов и включение в него других стран, таких как Китай, сделало процесс реструктуризации долга более сложным и более политическим.

Ответ на вопрос, куда идти от долгового кризиса на региональном и глобальном уровнях, останется одной из задач, которую Всемирный банк и Международный валютный фонд должны решить на встрече в Марракеше.

МВФ и другие институты глобального управления неминуемо ждут изменения. В прошлом фундаментальные реформы взаимоотношений между странами следовали лишь за масштабными глобальными потрясениями. Возможно, что для полноценных реформ сейчас стресса от пандемии COVID-19, сбоев в глобальных цепочках создания стоимости, конфликта на Украине и на Ближнем Востоке, растущих идеологических разногласий пока еще недостаточно.

¹ <https://chinese.aljazeera.net/economy> [Электронный ресурс] (дата обращения: 20.10.2023 г.).

² Буев М. Конкуренция кредиторов: почему МВФ теряет свои позиции в XXI веке [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://www.forbes.ru/mneniya/489449-konkurencia-kreditorov-posetu-mvf-teraet-svoi-pozicii-v-xxi-veke> (дата обращения: 20.10.2023 г.).

³ Rosenau J. N. Governance // Global Governance. Critical Concepts in Political Science / Ed. by T. J. Sinclair. London; New York: Routledge, 2022. Vol. 1.

PROBLEMS AND PROSPECTS OF THE IMF'S ACTIVITIES IN MODERN ECONOMIC CONDITIONS

© 2023 Chernova Olesya Vladimirovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: malenkaia.1994@mail.ru

Keywords: International Monetary Fund, IMF, finance, management, politics, economics, credit, integration.

The crisis of globalization could not ignore the international financial organizations. The International Monetary Fund is going through the worst times in its history. It is possible to correct the situation, but for this the fund must reform the decision-making system, establish relations with China and abandon political demands when issuing loans.

ХАРАКТЕРИСТИКА НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНЕГО ЭКСТРЕМИСТА

© 2023 Шакирова Эльвира Ильнуровна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: asemina785@gmail.com

Ключевые слова: несовершеннолетний, экстремист, характеристика.

Статья посвящена изучению личности несовершеннолетнего экстремиста, выявлению маркеров в поведении несовершеннолетних, позволяющих характеризовать последних как склонных к вовлечению в экстремистскую деятельность. Автором на основе анализа научных исследований предлагается портрет несовершеннолетнего экстремиста.

В виду событий, происходящих в настоящее время в мире, все больше актуализируется тема экстремизма. Впервые подобный термин в своих трудах начал использовать Шарль Монтескье. В словаре немецкого философа В. Трауготта Круга 1838 года, справедливо отмечено, что экстремисты – это люди, ищущие удовольствие в крайностях. Стоит отметить, что наиболее противоречивые тенденции экстремистского поведения приходятся на период взросления. При переходе из детства во взрослую жизнь психическое состояние человека неустойчиво, податливо, что размывает границы понимания «черного» и «белого», «плохого» и «хорошего». Для этого возраста характерной чертой является радикальность во взглядах, суждениях и поступках. Радикализм представляет собой целенаправленное и бескомпромиссное доведение каких-либо идей, которые могут существенно изменить общественный уклад жизни общества, до логической и практической точки¹.

Для начала необходимо обозначить причины появления такого феномена как «несовершеннолетний экстремист». Сами по себе экстремистские течения многообразны, они могут создаваться по различным мотивам: расовым, национальным, религиозным, политическим, идеологическим и т.д. Чаще всего «злоумышленники», а именно, взрослые люди, вселяют деструктивные идеи в головы молодого поколения, ссылаясь на «моду» и «крутость» следования определенным тенденциями. Такой круговорот чем-то напоминает секту, где руководитель группы высказывает единственное правильное мнение, которого слушаются и которому подчиняются сторонники данной организации. Статистика показывает, что по состоянию на 2020 год МВД России поставлено на учет около 150 экстремистских молодежных объединений. В 2022 году еще 11 организаций в России были признаны экстремистскими и 3 – террористическими. Так, например, к экстремистским организациям отнесены: Национально-державная партия, Русское национальное единство, «Азов», «Правый сектор», «Украинская национальная ассамблея - Украинская народная самооборона» (УНА-УНСО) и другие². Как отмечает А.Б. Смушкин, экстремизм - это реализация поставленных целей противозаконными методами³. Цели проще реализовать, если действовать

* Научный руководитель – Руденко Ян Юрьевич, преподаватель.

«не своими руками», а при помощи тех, кто готов слепо верить в истинность слов руководителя экстремистского движения.

Несовершеннолетними экстремистами зачастую становятся лица в возрасте от 14 до 18 лет. Как было отмечено ранее, такой возрастной диапазон связан с несформировавшимся в полной мере психологическим аспектом личности. Однако, помимо психологической составляющей, значимым является и социальный статус. Преобладающую долю несовершеннолетних экстремистов составляют лица без образования, которые не работают, не учатся и ведут асоциальный образ жизни. Однако в рядах экстремистов все чаще встречаются и школьники, и студенты. Идеи экстремистских движений привлекают рассматриваемую категорию лиц возможностью показать себя взрослым, быть частью «команды», которая тебя понимает и принимает. Манит и таинственная составляющая данной деятельности, ведь многие действия таких движений происходят под строжайшей секретностью. На первый взгляд, все это напоминает своего рода игру, однако несовершеннолетние экстремисты становятся лишь марионетками в руках настоящих идеологов, толкающих своих юных и незрелых последователей на преступления. Процесс «вербовки» может проходить различными способами, чаще всего это использование информационно-телекоммуникационной сети «Интернет». К сожалению, процесс цифровизации имеет не только положительные стороны, но и отрицательные, выражающиеся в невозможности «фильтровать» информацию несовершеннолетними, находясь в медийном пространстве без контроля взрослых.

Пропаганда может происходить и путем «случайно» отправленного сообщения в мессенджер: Viber, Whats App, Telegram и другие⁴. Целью экстремистских организаций является привлечение как можно большего количества людей, в том числе несовершеннолетних и сближение их по принципу «мы в одной лодке», «у нас единая цель». Стоит привлечь несколько особо активных граждан, а дальнейшее разрастание этой паутины происходит само собой, остается лишь наблюдать и раздавать распоряжения.

Обозначим основные черты, которые характерны несовершеннолетнему экстремисту. Итак, несовершеннолетний экстремист представляет собой личность определенного «молодого» возраста, чаще всего в пределах от 14 до 18 лет, имеющую различные социальные проблемы, отсутствие занятости, психологическую нестабильность, озлобленность и недовольство своей жизнью. Кроме того, такие субъекты могут иметь уже сформировавшуюся антисоциальную позицию, могут совершить преступление при случайном стечении обстоятельств или же обладать отрицательной направленностью личности с отсутствием внутреннего противостояния антисоциальной позиции.

Преступления экстремистской окраски, которые совершают несовершеннолетние, условно можно поделить на следующие группы:

- преступления насильственного характера, которые посягают на жизнь и здоровье;
- ненасильственные преступления, совершенные по экстремистским мотивам;
- иные преступления, которые совершаются по причине вражды, агрессии, ненависти⁵.

А.А. Григорян детализирует такую классификацию, отмечая, что «молодежный экстремизм» включает в себя: экстремистскую направленность информационного характера; дискредитационную направленность, а также преступления экстремистского характера, направленные против жизни и здоровья⁶.

Особый интерес представляет вопрос распространения экстремизма в местах лишения свободы. Так, З.Ш. Матчанова уделяет в своих работах большое внимание личности преступника, в т.ч. несовершеннолетнего, который осужден за преступление экстремистской направленности⁷. Действительно, именно детальное рассмотрение особенностей психологии таких лиц позволит выстроить верный план работы по декриминализации общества в части экстремистской направленности. Научные разработки такого характера видятся крайне необходимыми для правильного подхода к лицам, которые находятся вне социума по причине совершения преступных деяний⁸.

Обратим внимание на места совершения преступлений экстремистской направленности с участием несовершеннолетних. Стоит отметить, что совершение рассматриваемой категории преступлений осуществляется, как в дневное, так и в ночное время. Так, например, движение скинхедов может совершать преступления в дневное время при большом скоплении народа, например, в ходе массового мероприятия. Место и время совершения рассматриваемого вида преступления выбирается в зависимости от вида экстремистского противоправного деяния. Рассмотрим наиболее популярное место совершения преступления экстремистской направленности – сеть «Интернет». Как было сказано ранее, социальные сети богаты на информацию. Так, несовершеннолетний экстремист, может сам являться автором статей, обращений к гражданам, предоставлять информацию о проведении инструктажей, семинаров, лекций, а также координировать действия участников при проведении экстремистских акций. Сайты, экстремистской направленности, обладают привлекательным интерфейсом, удобной навигацией, а также «лозунгами» со скрытым смыслом, так неочевидным для юного поколения. На таких сайтах размещается биография лидеров, которые по мере вхождения в такую организацию, становятся кумирами молодежи. Ученый А.В. Сергеева, проанализировав экстремистские преступления, совершенные в сети «Интернет», пришла к выводу, что вовлеченными в такой вид преступления более часто становятся два типа людей: первый тип – мужчины в возрасте от 25 лет, обладающие ораторским искусством и организаторскими способностями, как правило с высшим или средне-специальным образованием; второй тип – несовершеннолетние лица, чаще всего мужского пола, без образования или же получающие среднее специальное образование, характеризующиеся высоким уровнем внушаемости. Выводы А.В. Сергеевой наводят на мысль, что первый тип личности чаще всего становится организаторами, тогда как второй – исполнителями экстремистских акций⁹.

В.А. Бурковская отмечает, что несовершеннолетний экстремист – это личность с деформированным сознанием, заинтересованная в запрещенных движениях (неофашистских, националистических), участвующая в радикальных движениях, порой совершающая противоправные деяния, действуя в угоду убеждений, внушаемых некой группой лиц¹⁰. Такое определение видится наиболее исчерпывающим. Стоит добавить, что основой характеристики несовершеннолетнего экстремиста выступает множество психологических и личностных моментов отдельно взятого субъекта.

Таким образом, резюмируя выше сказанное, можно представить обобщенную характеристику несовершеннолетнего экстремиста – это лицо мужского пола в возрасте от 14 до 18 лет. Не имеющие среднего образования или получающие среднее, средне-специальное образование, не работающее, ведущее асоциальный образ жизни. Имеющее потребность показать себя взрослым, нуждающееся в признании его обществом единомыш-

ленников. Такое лицо обладает высоким уровнем внушаемости, психологически нестабильно, агрессивно настроено к окружающим (особенно к оппонентам), неудовлетворенно жизнью, проявляет интерес к запрещенным движениям (неофашистским, националистическим и другим), может непосредственно участвовать в радикальных движениях.

¹ Тимофеева Е.А., Яворский М.А. Проблемы противодействия экстремизму и религиозному радикализму в пенитенциарных учреждениях зарубежных стран. // Вестник Казанского юридического института МВД России. 2016. С. 57.

² Климова Я.А. Особенности криминалистической характеристики механизма преступлений, совершенных несовершеннолетними: современный аспект. // Юристъ-Правоведъ. 2021. С. 193.

³ Смушкин А.Б. Комментарий к Федеральному закону от 25 июля 2002 г. №114-ФЗ «О противодействии экстремистской деятельности» /А.Б. Смушкин. -Специально для системы ГАРАНТ, 2012 г. [Электронный ресурс] Информационно-справочная Система Гарант - Режим доступа: URL: <http://base.garant.ru/58081639/> - (дата обращения: 10.01.2020).

⁴ Яворский М.А., Курушин С.А. Противодействие административно наказуемому экстремизму: теоретические и практические аспекты (на примере пенитенциарных учреждений России) // Правовая мысль. 2021. № 1 (2). С. 50-54.

⁵ Павленко Е.Н. Современные тенденции экстремистских преступлений, совершаемых несовершеннолетними, как объект криминалистического изучения. // Юристъ-Правоведъ, 2018. С. 56.

⁶ Григорян А.А. Криминалистическая классификация преступлений экстремистской направленности, совершенных лицами несовершеннолетнего и молодежного возраста // Известия ТулГУ. Экономические и юридические науки. 2017. № 4-2. С. 125.

⁷ Матчанова З.Ш. Факторы распространения терроризма в современной России: криминологический анализ: дисс ... канд. юрид. наук: К. 2016. 229 с.

⁸ Яворский М.А. Пенитенциарный экстремизм: современный вектор развития научной мысли в социально-гуманитарных науках. // Человек: преступление и наказание. 2016. С. 76.

⁹ Сергеева А.В. Особенности досудебного производства по уголовным делам о преступлениях экстремистской направленности: дисс ... канд. юрид. наук. - М., 2012. 195 с.

¹⁰ Бурковская В.А. Криминальный религиозный экстремизм: уголовно-правовые и криминологические основы противодействия: дисс ... док-ра. юрид. наук. - М., 2006. 391 с.

CHARACTERISTICS OF A JUVENILE EXTREMIST

© 2023 Shakirova Elvira Ilnurovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: asemina785@gmail.com

Keywords: minor, extremist, characteristics.

The article is devoted to the study of the personality of a minor extremist, identifying markers in the behavior of minors that make it possible to characterize the latter as prone to involvement in extremist activities. The author, based on an analysis of scientific research, offers a portrait of a minor extremist of scientific research, offers a portrait of a minor extremist.

СОДЕРЖАНИЕ

Экономика (Д-Я)

Дюрягина В.О. Влияние механизма carry trade на российский финансовый рынок	3
Ерошкина Д.В. Статистический анализ торговли как вида экономической деятельности в России и регионах	7
Жегалова Е.В. Развитие долевого страхования жизни в России	13
Заступов А.В. Планирование товарной политики предприятия	17
Захарова П.Б. Анализ налоговой нагрузки на примере общества с ограниченной ответственностью «Эра.Связь.Монтаж»	21
Зыкова С.В. Поддержка малого и среднего предпринимательства на примере развития малых организаций Самарской области	26
Иванова О.Н. Институциональные конфигурации в аграрном секторе в период Столыпинской реформы и на современном этапе	31
Казakov Н.К. Банковские продукты в условиях цифровизации экономики России: перспективы развития	36
Казакoва А.Р. Сущность и компоненты инвестиционной привлекательности региона (на примере Республики Татарстан)	40
Камеристова А.И., Исаева С.В. Актуальные проблемы государственного долга и пути их решения	44
Камерный Ю.М., Маняева В.А. Денежные потоки хозяйствующего субъекта как объекты учета и анализа	48
Карабасова В.Р. Анализ и оценка деятельности по трудоустройству и подбору персонала в Российской Федерации	53
Карпенко О.А. Интеллектуальный и духовный капитал: особенности воспроизводства, развития и накопления	58
Киpюткин А.О. Аналитический подход к понятию конкурентоспособности предприятия	63
Коновалов Г.В. Развитие рынка криптовалют в современных условиях	69
Корнилова К.А. Особенности рынка брокерских услуг в условиях информатизации экономики	73
Коробейникова Е.В. Совершенствование управления региональным бюджетом Самарской области	78
Кочеткова О.В. Тенденции в практике управления активами предприятий России	84
Куликова А.А. Способы усиления стабильности функционирования финансовой системы в РФ	89
Липатова В.С. Оценка и анализ деятельности в сфере строительства в регионах Российской Федерации	95
Майсигов Я.Я. Цифровая трансформация экономики РФ и оказывающие на нее влияние факторы в современных условиях	100
Макарова А.Р. Анализ состояния и развития обрабатывающих производств в Российской Федерации	104
Макеева А.А. Меры региональной поддержки инвестиционных проектов в Самарской области	109

Мерабишвили П.Н. Перспективы пролонгации срока действия особых экономических зон в Российской Федерации	114
Назаров М.А. Налог на прибыль: современное состояние и проблемы исчисления	118
Ненашев А.А. Особенности развития мирового рынка криптовалюты	123
Носков В.А., Жигачев В.С., Носкова М.В. Анализ тенденций развития международного рынка туристских услуг	128
Перепёлкин В.А. Концепция равновесия в эконометрическом исследовании	134
Пестрякова В.А. О сущности и элементах кредитной системы России	139
Пигалкина А.С. Меры повышения инвестиционной привлекательности жилищного строительства в РФ	144
Пименова Е.М. Экономические и социальные последствия внедрения цифровых технологий на промышленных предприятиях	149
Поскиваткина Е.А., Иванова Е.Е. Основные факторы, определяющие темпы экономического развития	153
Пророков А.В. Актуальные показатели уровня экономической безопасности предприятия	159
Рябова Л.В. Экономические драйверы развития сферы образования в России: региональный аспект	162
Савинов О.Г. Об особенностях функционирования кредитных денег в современных условиях	167
Сапова О.А., Сапов А.Ю. Цифровые решения трансформации бизнеса в РФ: влияние внешних и внутренних процессов	171
Сараева П.В. Инвестиционный аспект решения проблемы износа основных средств в сфере водоснабжения и водоотведения	176
Сатинова П.С. Снижение себестоимости продукции и повышение эффективности путем внедрения методики бережливого производства	180
Скреблов Н.И. Цифровизация регионов Поволжья в рамках Индустрии 4.0	184
Соколова Е.А. Экономические кризисы в истории России	189
Тангиева Д.Ж. Спекуляция и ее роль в экономике	193
Токарев Ю.А. Сравнительный анализ динамики заработной платы работников социальной сферы и науки	197
Чариков В.С. Проблемы и пути совершенствования косвенного налогообложения в Российской Федерации	202
Шамуков Е.Е. Криптовалюты и их влияние на современную экономику	207
Шведова А.В. Экономико-статистический анализ основных показателей финансовой и страховой деятельности в РФ	214
Ширнаева С.Ю. Статистический анализ урожайности пшеницы в фермерских хозяйствах и хозяйствах индивидуальных предпринимателей Самарской области	218
Яковлев Р.О. Сущность и факторы повышения инвестиционной привлекательности сельскохозяйственной отрасли РФ	222

Юриспруденция и право

Агеева Г.Е. Субсидиарная ответственность по наследству	227
Азархин А.В. История формирования института адвокатского расследования	232
Ананьев А.Д. Ответственность аудиторов в законодательстве РФ: от теории к практике	236
Беккер Е.В. Правовая категория «деликт»: история и современность	241

Богданов Е.И. Актуальные проблемы правоприменения при управлении многоквартирными домами в сфере жилищно-коммунального хозяйства	245
Буренин С.А. История развития института банкротства физических лиц	249
Величко А.С. О некоторых вопросах реализации мер юридической ответственности за правонарушения в области бюджетного законодательства	253
Вязиков И.В. Цифровизация избирательного процесса в первой половине XXI века	262
Горшков А.В. Мораль как ценность	267
Дергунова Т.М. Проблемы защиты персональных данных при использовании телемедицинских технологий	270
Дерунов И.А. Оперативный эксперимент: теоретико-правовой анализ основных характеристик	274
Евдокимова Н.А. Социальный налоговый вычет за физкультурно-оздоровительные услуги (спортивный вычет)	279
Евсеева П.Д. Значение стадии возбуждения уголовного дела	285
Желонкин В.С. Цифровые технологии в местном самоуправлении	289
Заманова А.Г. Актуальные вопросы коллизионных норм	292
Зиньков Е.Н., Голубцова К.И. К вопросу о запрещенных предметах в исправительных учреждениях	295
Килимов Т.Д. Деятельность коммерческих банков в свете христианского права	299
Кирова А.А., Чураков А.Н. Отдельные проблемы расследования мошенничества в сфере автострахования	304
Кlementьева С.А. Функции современного государства	310
Конева Я.Е. Государственный суверенитет	315
Курушин С.А., Гусева Е.В. Взаимодействие следователя и оперативно-разыскных служб: общая характеристика, классификация форм и психология	319
Леонтьев А.В. Осмысление правовой политики в науке права времен дореволюционной России	324
Леонтьев Д.В., Старцева С.В. Пределы осуществления гражданских прав и свобод гражданином Российской Федерации	328
Лесных Д.С. Кибербезопасность в условиях военных конфликтов: примеры воздействия, способы и методы правового регулирования угроз возникновения кибератак	334
Меркулова В.С., Беляков А.В., Адылин Д.М. Проблемы стадии возбуждения уголовного дела	339
Михайлин Д.А. Ситуативно-версионные аспекты расследования посредничества во взяточничестве	343
Михалченко А.Е. Цифровизация адвокатской деятельности	347
Осипов Д.Д. Неуплата средств на содержание детей или нетрудоспособных родителей: краткий теоретико-правовой анализ юридической конструкции состава преступления, проблемы привлечения к уголовной ответственности и пути их разрешения	351
Петров Н.С. Доктрина как научная категория	355
Ревина С.Н., Ковалев Р.Р., Ромасловская А.А. К вопросу об ответственности за налоговые правонарушения	358
Свиридова А.В. Направления налоговой политики, касающиеся налога на имущество организаций	364
Синицына В.С. Историческая характеристика и становление отношений в сфере оказания медицинских услуг	369
Чернова О.В. Проблемы и перспективы деятельности МВФ в современных экономических условиях	373
Шакирова Э.И. Характеристика несовершеннолетнего экстремиста	376

Научное издание

**РОССИЙСКАЯ НАУКА:
АКТУАЛЬНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ
И РАЗРАБОТКИ**

***Сборник научных статей
XVI Всероссийской
научно-практической конференции***

31 октября 2023 года

Часть 2

Экономика (Д-Я). Юриспруденция и право

ISBN 978-5-00176-172-3



9 785001 761723 >

*Материалы представлены
в авторской редакции*

Формат 60×84/16. Печ. л. 23,94. Электронные текстовые данные (4,95 Мб).

<http://si.sseu.ru/nauchnaya-deyatelnost/arhiv-materialov-3>.

ФГАОУ ВО «Самарский государственный экономический университет».
443090, Самара, ул. Советской Армии, 141.