



Министерство
науки и высшего
образования РФ



СГЭУ
Самарский государственный
экономический университет



Барановичский
государственный
университет

НАУКА XXI ВЕКА: АКТУАЛЬНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ

Сборник научных статей
XIII Международной научно-практической конференции

Самара, 23 сентября 2024 года

Выпуск 2, часть 2



Материалы конференции размещены в системе РИНЦ

Редакционная коллегия: д.э.н., профессор Е.А. Кандрашина; д.э.н., профессор М.О. Сураева (ответственные редакторы); д.э.н., профессор А.П. Жабин; к.э.н., доцент М.С. Гусева; д.э.н., профессор М.Е. Коновалова; к.э.н., доцент Е.П. Трошина; к.э.н., доцент Н.В. Никитина; д.ю.н., доцент С.П. Бортников; В.В. Кожухова (управление организации научных исследований и подготовки научных кадров); к.э.н., доцент В.В. Климук; PhD в области экономических наук, доцент Н.С. Мирзоев; к.э.н. А.О. Алексина (ответственный секретарь-референт)

Н34 **Наука XXI века: актуальные направления развития** : сборник научных статей XIII Международной научно-практической конференции, Самара, 23 сентября 2024 года / редколлегия: Е.А. Кандрашина, М.О. Сураева (ответственные редакторы) [и др.] ; Самарский государственный экономический университет. – Самара : Изд-во СГЭУ, 2024. – Вып. 2, ч. 2. – 439 с.

ISBN 978-5-00176-206-5 – ISBN 978-5-00176-208-9 (ч. 2)

Сборник научных статей XIII Международной научно-практической конференции «Наука XXI века: актуальные направления развития» посвящен рассмотрению комплекса научно-теоретических и методических вопросов развития общества в современных экономических условиях в следующих областях: региональная экономика; педагогические науки и психология; социологические науки и политология; филологические науки и языкознание; исторические науки; экономические науки и менеджмент; математико-статистические науки; информационные технологии в образовании, экономике и менеджменте; здоровый образ жизни; философские науки; юридические науки.

В представленных статьях дается анализ теоретических и методических подходов экономического и организационного развития в современных условиях, предлагаются новые научно-методические направления инновационного развития экономики и общества.

Сборник представляет интерес для научных работников, аспирантов, студентов, а также руководителей и специалистов предприятий.

УДК 001
ББК Ч 215

ISBN 978-5-00176-206-5
ISBN 978-5-00176-208-9 (ч. 2)

© ФГАОУ ВО «Самарский государственный
экономический университет», 2024

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ И МЕНЕДЖМЕНТ

УДК 338

Код РИНЦ 06.00.00

ФОРМИРОВАНИЕ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ РЕСУРСОСНАБЖАЮЩИХ ОРГАНИЗАЦИЙ

© 2024 Ратушнова Ирина Геннадьевна*

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: irinaratushnova@gmail.com

Ключевые слова: финансовый результат, прибыль, ресурсоснабжающая организация, доходы организации, расходы организации.

Статья посвящена актуальным вопросам формирования финансовых результатов в ресурсоснабжающих организациях. Исследованы подходы российских исследователей к определению доходов и расходов, учитываемых при формировании финансового результата. Исследованы отраслевые особенности ресурсоснабжающих организаций в части формирования финансовых результатов.

Значимость эффективного управления экономическими субъектами в условиях нестабильности экономической ситуации в стране возрастает, одновременно увеличивается потребность в умении и навыках грамотного планирования хозяйственной деятельности организации и принятия обоснованных экономических решений. Значимую роль в этом процессе имеет понимание менеджментом отраслевых особенностей формирования финансовых результатов деятельности организации. Благодаря анализу формирования финансовых результатов менеджмент экономического субъекта имеет возможность принимать обоснованные управленческие решения на стратегическом и тактическом уровне управления организации.

В настоящее время в экономической литературе не сложилось единого мнения, которое разделяли бы все исследователи, по вопросу определения дефини-

* Научный руководитель – **Корнеева Татьяна Анатольевна**, доктор экономических наук, профессор, Самарский государственный экономический университет.

ции «финансовый результат». В то же время существуют нормативно-правовые акты в области бухгалтерского учета и налогообложения, которые определяют правила исчисления доходов, расходов и финансовых результатов. Современные подходы к определению финансовых результатов включают несколько десятков различных мнений по исчислению финансового результата.

По мере развития экономической теории понятие «финансовый результат» постоянно усложнялось. Нельзя сказать, что учеными было разработано единое определение для этого термина. Каждый автор определяет для себя финансовый результат от деятельности коммерческих организаций по-разному. Как правило, «финансовый результат» можно отождествлять с синонимами – доходы за вычетом расходов, прибыль¹.

Например, Толкачева Н.А. трактует понятие исследуемого термина как увеличение или сокращение капитала предприятия за счет финансово-хозяйственной деятельности, которая указывает на то, что на отчетный период имеет организация – прибыль или убыток. Ковалев В.В. говорит о том, что финансовый результат – это разница между доходами и расходами компании. Савицкая Г.В. наиболее точно дает определение показателю. Автор говорит, что финансовый результат – это прибыль, которую получает фирма в качестве вознаграждения за риск осуществления своей деятельности².

Рассматривая мнения ученых на определение финансовых результатов, в наибольшей степени, на наш взгляд, релевантным является понятие прибыли организации. Прибыль – это финансовый результат, который характеризует эффективность деятельности компании. К базовым методам управления финансовыми результатами служат: планирование прибыли, поиск источников ее увеличения, факторный анализ прибыли³. Важным элементом управления финансовыми результатами является понимание менеджментом организации процесса формирования прибыли отдельными центрами финансовой ответственности и контроль за данным процессом на уровне всех организации.

Формирование финансовых результатов регламентировано двумя федеральными стандартами бухгалтерского учета ПБУ 9/99 «Доходы организации»⁴ и ПБУ 10/99 «Расходы организации»⁵. Доходы и расходы экономического субъекта дифференцируются по характеру, направлениям деятельности, в том числе с выделением обычных видов деятельности и прочих доходов и расходов. В целях налогообложения подходы к определению финансового результата регулируются налоговым законодательством, что также оказывает определенное влияние на процесс формирования финансовых результатов и использование информации о них для принятия управленческих решений⁶.

Финансовый результат ресурсоснабжающих организаций, если говорить о прибыли, довольно специфичен по своей природе. Деятельность ресурсоснабжающих организаций зачастую является убыточной. На финансовый результат влияют особенности ведения деятельности таких организаций. В тарифе в сфере теплоснабжения, водоснабжения и водоотведения существуют два вида прибыли: нормативная и расчетная предпринимательская. Получить финансовый результат от деятельности ресурсоснабжения позволяют установленные тарифы различ-

ным категориям потребителей. В свою очередь, тарифы регулируются органами власти. Так, в Постановлении Правительства РФ от 22.10.2012 № 1075⁷ указаны методы формирования тарифов для получения прибыли от деятельности ресурсоснабжения. Так, методами формирования тарифов выступают:

- метод экономически обоснованных расходов;
- метод обеспеченности доходности инвестируемого капитала;
- метод индексации установленных тарифов;
- метод сравнения аналогов.

Следует отметить, что финансовый результат, получаемый от деятельности ресурсоснабжающих организаций, получается как установленный органами регулирования тариф на полезный отпуск (объем) тепловой энергии потребителям. Тариф устанавливается на основании необходимой валовой выручки и расчетного объема полезного отпуска соответствующего вида продукции на расчетный период регулирования, который определяется в соответствии со схемой теплоснабжения. В тариф также закладываются инвестиционные затраты для модернизации и расширения сети ресурсоснабжающих организаций. Отсюда следует, что ресурсоснабжающие организации получают финансовый результат, предоставляя услуги по теплоснабжению, водоснабжению и водоотведению по утвержденному тарифу. В силу такой специфики деятельности ресурсоснабжающих организаций прибыль не всегда может быть гарантированным результатом. В отрасли ресурсоснабжения задолженность потребителей источников энергии часто составляет значительную величину. Просроченная задолженность потребителей замедляет темпы развития компании, при определении финансового результата кассовым методом это приводит к замедлению роста прибыли ресурсоснабжающих организаций. Поэтому организации данной отрасли зачастую являются убыточными.

Для увеличения финансовых результатов ресурсоснабжающих организаций следует внимательнее анализировать структуру финансовых результатов и вырабатывать новые подходы к регулированию платы для различных категорий потребителей.

¹ Учетно-аналитическая информационная составляющая эффективного развития предприятий / Н. А. Игошина, Т. А. Корнеева, В. А. Маняева [и др.] ; Под общей редакцией доктора экономических наук, профессора В.А. Пискунова. – Самара : Самарский государственный экономический университет, 2021. – 164 с. – ISBN 978-5-00176-039-9. – EDN CHWSIT.

² Савицкая, Г. В. Экономический анализ : учебник / Г.В. Савицкая. — 15-е изд., испр. и доп. — Москва : ИНФРА-М, 2024. — 587 с. — (Высшее образование) Текст: электронный. - URL: <https://znanium.ru/catalog/product/2158137>

³ Кузьмина, О. Н. Функционально-стоимостный анализ в решении организационно-управленческих задач: теоретические основы и методика проведения / О. Н. Кузьмина, Т. А. Корнеева, Г. А. Шатунова. – Москва : Общество с ограниченной ответственностью «Научно-издательский центр ИНФРА-М», 2015. – 102 с. – ISBN 978-5-16-010867-4. – DOI 10.12737/7538. – EDN UBBVAL.

⁴ Положение по бухгалтерскому учету «Доходы организации» (ПБУ 9/99): приказ МФ РФ от 06.05.1999 г. №32н. – «Консультант-Плюс» URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_6208/1f46b0f67e50a18030cbc85dd5e34849b2bf2449/

⁵ Положение по бухгалтерскому учету «Расходы организации» (ПБУ 10/99): приказ МФ РФ от 06.05.1999 г. №32н. – «Консультант-Плюс» URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_12508/0463b359311dddb34a4b799a3a5c57ed0e8098ec/

⁶ Корнеева, Т. А. Внутрихозяйственный контроль налогообложения прибыли как инструмент управления риском инновационной деятельности предприятия / Т. А. Корнеева, И. А. Пласина // Аудит и финансовый анализ. – 2010. – № 6. – С. 17-25. – EDN NBIEWB.

⁷ Постановление Правительства РФ от 22.10.2012 № 1075 (ред. от 30.11.2023) «О це-нообразовании в сфере теплоснабжения») - «Консультант-Плюс» URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_136932/

FORMATION OF FINANCIAL RESULTS OF RESOURCE-SUPPLYING ORGANIZATIONS

© 2024 Ratushnova Irina Gennadievna*

Undergraduate student

Samara State University of Economics

E-mail: irinaratushnova@gmail.com

Keywords: financial result, profit, resource-supplying organization, income of the organization, expenses of the organization.

The article is devoted to topical issues of the formation of financial results in resource-supplying organizations. The approaches of Russian researchers to the definition of income and expenses taken into account in the formation of financial results are investigated. The sectoral features of resource-supplying organizations in terms of the formation of financial results are investigated.

* Scientific adviser – **Korneeva Tatyana Anatolyevna**, Doctor of Economics, Professor, Samara State University of Economics.

ОСОБЕННОСТИ СОВРЕМЕННОГО СОСТОЯНИЯ МИРОВОГО РЫНКА СПГ

© 2024 Рослякова Елизавета Александровна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: roslacova1@gmail.com

Ключевые слова: сжиженный природный газ, экспорт, импорт, конъюнктура рынка СПГ, мировой рынок.

В статье рассматриваются основные особенности современного состояния мирового рынка СПГ. Приведены данные по странам с крупнейшими в мире экспортными мощностями по сжиженному природному газу по состоянию на октябрь 2023 года. Проведен анализ динамики импорта и экспорта СПГ за 2013–2023 годы по странам. В заключение автор подводит итоги и считает, что мировой рынок сжиженного природного газа является ключевым элементом торговли, а также рассматривает прогнозы дальнейшего развития потребления и производства СПГ.

На современном этапе развития мирового рынка сжиженный природный газ (СПГ) является ключевым элементом торговли в энергетической сфере. Причиной его потребления является не только нехватка собственных энергетических ресурсов в определенных странах и регионах, но и явные преимущества СПГ перед другими использующими энергоносителями.

По оценкам Bloomberg, рост спроса на СПГ в период 2023-2026 годов составит около 18% в годовом исчислении (CAGR). Увеличатся поставки СПГ, осуществляемые за счет традиционных источников, так и за счет ввода в эксплуатацию новых объектов в Африке, Южной Америке, на Ближнем Востоке и Азии.¹

Существуют факторы, которые проявляют конъюнктуру мировой торговли сжиженного природного газа: рост уровня потребления, а также производства СПГ, динамика транспортного сектора мирового рынка сжиженного природного газа и увеличение мощностей, связанных с производством СПГ.²

За последние 10 лет объем поставок газа на мировом рынке увеличился более, чем на 27%, в основном за счет развития международной торговли сжиженным природным газом. Во втором квартале 2024 года отгрузки СПГ, включая при этом каботажные перевозки и реэкспорт составили 101,2 млн.тонн. Этот показатель стал меньше на 8,3 млн тонн, чем в прошлом квартале и на 2,9 млн тонн снизился, если брать 2021 год. Все это связано с сезонным спросом сжиженного природного газа летом.

* Научный руководитель – **Иванова Наталья Игоревна**, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

Ниже представлен на рисунке по странам, с крупнейшим в мире экспортными мощностями по СПГ по состоянию на октябрь 2023 года.



Рис. Страны с крупнейшими в мире экспортными мощностями по сжиженному природному газу (СПГ) по состоянию на октябрь 2023 года

Источник: Исследование отдела Statista стран с крупнейшими в мире экспортными мощностями по сжиженному природному газу (СПГ) по состоянию на октябрь 2023 года

По данным рисунка, можно сделать вывод, что Соединенные Штаты обладают наибольшими экспортными мощностями по сжиженному природному газу по всему миру. По состоянию на октябрь 2023 года общая пропускная способность терминалов США по экспорту СПГ составляла 92,9 миллиона метрических тонн в год. Второе место занимает Австралия с показателем 87,6 миллиона метрических тонн в год.

США выделялись в росте мировых поставок СПГ в 2023 году с показателем роста поставок до 8,6 млн метрических тонн в декабре.

Катар был крупнейшим экспортером СПГ в 2022 году, а Австралия занимала второе место по величине, исходя из представленных данных правительства США.

Экспорт из США за весь год вырос на 14,7% до 92,9 млн метрических тонн, во многом благодаря возвращению к полноценному производству завода по производству СПГ во Фрипорте, пострадавшего от пожара в 2022 году, и поскольку другие предприятия повысили эффективность переработки, показали данные LSEG.³

Международная торговля газом колеблется между 900-1000 млрд куб. м с 2017 года, при общем снижении на 2,7% до 936 млрд кубометров в 2023 году. На современном этапе развития мировой торговли сжиженного природного газа его доля приходится почти на 59% всего газа, который продается в мире. Как и по данным таблицы, США занимает первое место по экспорту, Австралия и Катар заняли 2 и 3 место соответственно. В совокупности АТР доля импорта СПГ при-

ходило 64%. Европа также увеличила импорт из США на 6%, импорт сжиженного природного газа из Российской Федерации составлял 19 млрд кубических метров, оставаясь стабильным.

Ниже представлена таблица динамика импорта СПГ за 2013-2023 года по определенным странам.

Таблица 1

Динамика импорта СПГ за 2013-2023 года по определенным странам, млрд м³

Страна	2013	2015	2017	2019	2021	2023
США	2,7	2,5	2,2	1,5	0,6	1,6
Франция	8,3	6,4	10,9	23,2	17,6	30,7
Китай	25,1	27,0	52,9	84,7	110,1	97,8
Япония	120,4	115,9	113,9	105,5	101,2	90,3
Индия	18,0	20,0	26,0	32,4	33,8	31,0

Источник: Статистический обзор мировой энергетики за 2024 год от Института Энергии

По данным таблицы, можно сделать вывод, что импорт СПГ за 10 лет существенно изменился. Так, в США динамика отрицательная, показатель снизился на 1,1 млрд куб. метров. Положительные изменения можно заметить во Франции, импорт СПГ увеличился за 10 лет на 22,4 млрд куб. метров. Еще больше увеличился импорт СПГ в Китае, который теперь равен 97,8 млрд куб. метров.

Другая ситуация обстоит с экспортом СПГ. Европа оставалась основным направлением американского экспорта СПГ в декабре, он составил – 5,43 млн тонн, а если рассматривать в процентах, то 61%. В ноябре показатель увеличился на 7 процентов, по данным LSEG.

Азия также была большим экспортным рынком для американского СПГ в декабре 2023 года и занимала 2 место по величине, на нее пришлось 2,29 млн тонн, или 26,6% экспорта, в ноябре этот показатель был равен 18,5%. В Латинскую Америку также осуществляется экспорт СПГ из США, он был равен полмиллиона метрических тонн, что составило чуть менее 6% от общего объема экспорта, по данным LSEG по отслеживанию поставок.

Ниже представлена таблица, которая показывает динамику экспорта за 2013-2023 года.

Таблица 2

Динамика экспорта СПГ за 2013-2023 года по определенным странам, млрд м³

Страна	2013	2015	2017	2019	2021	2023
США	0,2	0,7	17,1	47,4	94,5	114,4
Россия	14,5	14,6	15,4	39,1	39,5	42,7
Катар	105,8	105,6	103,6	105,8	106,8	108,4
Нигерия	22,5	26,9	28,3	28,8	23,4	17,5
Индонезия	23,1	21,6	21,7	16,5	14,6	16,1
Австралия	30,5	39,9	76,6	104,7	108,5	107,4

Источник: Статистический обзор мировой энергетики за 2024 год от Института энергии

По данным таблицы, можно сделать вывод, что у большинства стран экспорт имеет положительную динамику. Так, в США в сравнении с 2013 годом он вырос на 114,2 млрд кубических метров, что является очень сильным ростом. У Катара также высокие показатели, однако за последние 10 лет, он вырос всего на 2,6 млрд кубических метров. Некоторые страны показали отрицательную динамику, например, Нигерия и Индонезия.

Таким образом, можно отметить, что конъюнктура рынка СПГ показывает стабильное дальнейшее развитие инфраструктуры, а также рынка в целом, за счет развития производственно-сбытовой цепи, а именно производство, транспортировка, потребление, что свидетельствует о сохранении положительной динамики уровня потребления и производства СПГ по всему миру. Также увеличение стран, которые импортируют и экспортируют сжиженный природный газ. Развиваются и мощности по транспортировке СПГ, что упрощает логистику. США является самым крупным экспортером сжиженного природного газа, показывая ключевую роль на мировом рынке.

На современном этапе развития мирового рынка СПГ, используются развитые технологии сжижения, что положительно сказывается на потреблении этого источника энергии. По прогнозам, наибольший рост спроса на газ будет наблюдаться в Азии, также ожидается, что спрос на газ в Европе будет снижаться до 2050 года.

Однако Ближний Восток, США и Россия, остаются основными источниками поставок газа и в будущем продолжат такую тенденцию, так как на их долю составляет 70-80% мировых поставок СПГ.⁴

Следовательно, продаваемые сжиженный природный газ будет играть ключевую роль в преодолении разрыва между географически разрозненными спросом и предложением. Если рассматривать Российскую Федерацию, то перспективы развития СПГ связаны с территорией Восточной Сибири и Дальнего Востока. Самыми крупными компаниями по производству сжиженного природного газа являются: ПАО «НК «Роснефть», ПАО «Сургутнефтегаз» и ПАО «Газпром нефть».

¹ Официальный сайт «Bloomerg» URL: <https://www.bloomerg.com/news/videos/2023-06-20/bnef-s-2023-lng-outlook-and-asean-s-energy-sources>. Дата обращения: 21.09.2024 г.

² Вишняков В.И. Мировой рынок сжиженного природного газа: конъюнктура и современные тенденции развития// МНИЖ. 2022. №5-4 (119). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/mirovoy-rynok-szhizhennogo-prirodnogo-gaza-konyunktura-i-sovremennye-tendentsii-razvitiya>. Дата обращения: 21.09.2024 г.

³ Официальный сайт «London stock exchange». URL: <https://prod-aws.londonstockexchange.com/discover/lseg/our-history>. Дата обращения: 22.09.2024 г.

⁴ Официальный сайт "McKinsey & Company". URL: <https://www.mckinsey.com/industries/oil-and-gas/our-insights/global-energy-perspective-2023-natural-gas-outlook>. Дата обращения: 22.09.2024 г.

⁵ Официальный сайт «Мировое интегрированное торговое решение». URL: <https://wits.worldbank.org/trade/comtrade/en/country/ALL/year/2023/tradeflow/Imports/partner/WLD/product/271111>. Дата обращения: 22.09.2024 г.

⁶ Официальный сайт «Statista». URL: <https://www.statista.com/statistics/1262074/global-lng-export-capacity-by-country/>. Дата обращения: 22.09.2024 г.

⁷ Официальный сайт «Energy institute». URL: <https://www.energyinst.org/statistical-review>. Дата обращения: 22.09.2024 г.

⁸ Филимонова И.В., Проворная И.В., Немов В.Ю., Карташевич А.А. «Мировой рынок СПГ Структурные особенности и прогноз развития» Деловой журнал Neftegaz.RU. 2023. № 2 (134). С. 50-61.

FEATURES OF THE CURRENT STATE OF THE GLOBAL LNG MARKET

© 2024 Roslyakova Elizaveta Alexandrovna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: roslacova1@gmail.com

Keywords: liquefied natural gas, export, import, LNG market conditions, global market.

The article discusses the main features of the current state of the global LNG market. Data are also provided for countries with the world's largest export capacities for liquefied natural gas as of October 2023. The analysis of the dynamics of LNG imports and exports for 2013-2023 by country was carried out. In conclusion, the author summarizes the results and believes that the global liquefied natural gas market is a key element of trade, and also considers forecasts for further development of LNG consumption and production.

* Scientific adviser – **Ivanova Natalia Igorevna**, Candidate of Economic Sciences, Associate Professor, Samara State University of Economics.

ПРОМЫШЛЕННЫЙ ТУРИЗМ КАК ИНСТРУМЕНТ РЕАЛИЗАЦИИ HR-СТРАТЕГИИ

© 2024 Рыжов Сергей Александрович*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: ryzhov_sa@mail.ru

Ключевые слова: промышленный туризм, HR-стратегия, профориентация, привлечение кадров, переквалификация.

Статья посвящена эффективному инструменту, который могут использовать на предприятиях в рамках реализации HR-стратегии – промышленному туризму. Автор подробно рассматривает решаемые задачи в рамках стратегии с применением данного инструмента для разных целевых аудиторий.

На промышленных предприятиях построение HR-стратегии является неотъемлемой частью успеха всей организации. Без грамотного продумывания инструментов привлечения кадров различного уровня предприятие может потерять свои позиции в оперативной деятельности по производству, в формировании новых продуктовых линеек, эффективном продвижении и сбыте продукции, общем менеджменте и стратегическом развитии.

К промышленному туризму как к наиболее эффективному инструменту реализации HR-стратегии за последние годы приходят все большее количество предприятий. Грамотная деятельность в организации экскурсий позволяет не только привлечь нужные кадры, но и в целом сформировать позитивный имидж работодателя. Промышленный туризм для HR-служб может послужить инструментом для решения различных задач для разных целевых аудиторий¹.

1. Профориентация. Данные целевые аудитории могут приглашаться предприятиями на ознакомительные и профориентационные экскурсии: местные школьники, учителя образовательных учреждений среднего звена, представители родительского комитета, участники «Движения первых». В случае приглашения детей до 8 класса маршруты и экскурсионный материал необходимо выстраивать с учетом обзора истории предприятия, его достижений, освещая яркие профессии, рассказывая о династиях и личностях среди сотрудников предприятия. Ярким и необходимым этапом экскурсии должен стать интерактив в виде мастер-класса, в рамках которого будут предложены задания, которые школьники могут решить во время экскурсии. Поощрительные подарки и сувениры от

* Научный руководитель – **Трошина Елена Павловна**, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

предприятия также нужно предусмотреть². Данная целевая аудитория должна запомнить о предприятии уникальные факты, чтобы стать проводником информации о предприятии для своих родителей и родственников. В одном из регионов новое предприятие, активно набирающее сотрудников, запустило экскурсии для школьников с целью донесения информации о заводе до их ближайших родственников и после проведения экскурсионного маршрута вместе с пакетом сувениров передавало брошюры по приглашению на работу взрослого населения. Такое решение позволило не только сформировать бренд предприятия в головах будущих потребителей, но и создать приток обращений в HR-службу.

При организации экскурсий для детей старше 8 класса необходимо сделать акцент в экскурсионном материале на информации о возможном прохождении бесплатных и платных стажировок, также рассказать об инструментах подработки на предприятии, о стартовых специальностях, функционале и карьерном росте, вдохновляющие истории о молодых специалистах, лучших сотрудниках предприятия. С учетом возраста аудитории не стоит умалчивать о финансовых условиях труда, социальных пакетах, корпоративной культуре, возможностях для проведения досуга и отдыха, а также жизни объединений молодых специалистов.

Организация экскурсии для учителей и членов родительского комитета может способствовать не только изменению отношения к предприятию, но и продвижению профориентационных экскурсий среди школьников. На текущий момент учителя и родители играют наибольшую роль в принятии решения о дальнейшем образовании и профессиональной карьере школьника, и работа по информированию об имидже современной промышленности взрослых может повлиять на выбор профессий детей.

2. Работа с молодыми специалистами. На текущий момент ключевыми целевыми аудиториями являются: местные студенты, студенты по обмену между регионами, участники программ Федерального агентства по делам молодежи (Росмолодежь)³. При работе с местными молодыми специалистами необходимо фокусироваться на четких инструкциях, кадровом потенциале предприятия, институте наставничества, перспективах карьеры, возможности реализовывать научные и стартап проекты внутри предприятия, а также развитости корпоративной культуры и социальном обеспечении молодых специалистов.

Во время проведения стратегической сессии со студентами об идеальной экскурсии на предприятии была отмечена потребность информирования о поддержке здоровья, наличии спортивных команд при предприятии, технологии работы банка идей по производственным и бизнес-процессам, программам устойчивого развития и экологичности предприятия, стратегия предприятия на дальнюю перспективу. При организации экскурсий для иногородних молодежных групп к вышеуказанным критериям стоит отнести наличие корпоративного общежития или компенсацию проживания, а также программу адаптации специалистов. Важным аспектом является установление в завершении экскурсии четкой коммуникации, чего можно достичь с помощью анкетирования участников в интерактивном формате или внедрении чат-бота в один из этапов экскурсии. С по-

мощью данного приема HR-службы должна выявить: общее мнение о предприятии, желание молодого специалиста пройти стажировку или собеседование, готовность экскурсанта рекомендовать своим знакомым и близким в качестве места работы, интерес к определенной профессии или подразделению производства.

При работе в вышеупомянутых двух направлениях, профориентация и работа с молодыми специалистами, должны быть созданы индивидуальные тексты экскурсий с четко сформулированным контентом и прописанным ожидаемым результатом по итогу ее проведения. При расширении проекта возможно рассмотреть вариант организации выездных лекций в школы и университеты, которые должны быть совмещены с бизнес-игрой, позволяющей окунуться в построение процессов на производстве и решение определенной производственной задачи. Такой подход может заинтересовать аудиторию, а экскурсия стать наградой для участников игры.

3. Работа с местным населением: создание проектов по переквалификации и привлечению кадров в промышленность. Промышленное предприятие может стать инициатором рестарт проекта для местного населения совместно с правительством региона. Его суть заключается в том, чтобы информировать местное население о профессиях и возможностях работы в промышленности. В условиях динамично меняющегося мира и снижения заработных плат в сервисном и сервисном сегментах промышленность может продемонстрировать более высокий уровень дохода, стабильность и потенциал развития. Данный проект должен быть хорошо продуман с точки зрения привлечения аудитории, PR и организационного подхода. Регулярные экскурсии, организованные с помощью центров занятости и операторов проекта, позволят быстро закрывать вакансии, так как аудитория находится в открытом поиске. При этом грамотное продвижение проекта благотворно будет влиять на узнаваемость и формирование устойчивого имиджа работодателя и в целом социально-ответственного предприятия территории. Экскурсионный маршрут и контент в данной ситуации должен быть максимально конкретен и освещать условия труда, заработную плату, вакантные места и по итогу четко выявлять участников готовых к собеседованию и процедуре испытательного срока⁴.

4. Привлечение профессиональных кадров, узких специалистов, административно-управленческого персонала. Для решения этой задачи целевыми аудиториями могут стать участники бизнес-туров по обмену опытом. Предприятие, проводя политику открытости, может сформировать отдельные пакеты ознакомительных экскурсий для бизнес-сообществ, участников деловых событий, проводимых в регионе, бизнес-клубов, отраслевых ассоциаций, официальных делегаций и прочих каналов. Формируя контент для данных групп, необходимо учитывать особенности конкретной аудитории, а также задачи, которые они преследуют. На напрямую не целесообразно, но следует сделать акценты на следующем: открытость к профессиональным кадрам, возможности для их профессионального роста, представить сильный корпоративный дух предприятия и сплоченность команды, осветить стратегию предприятия и продемонстрировать перспективы ор-

ганизации – все это позволит увидеть потенциал работодателя⁵. Потенциальный кандидат, ознакомившись с этой информацией, рассмотрит предприятие в качестве собственного места работы или будет иметь его в виду в качестве рекомендации.

Отдельной категорией экскурсантов являются студенты программ MBA и иных корпоративных курсов российских и международных школ. С помощью привлечения их на экскурсии и краткосрочные стажировки можно получить не только PR и партнерство, но и эффективный инструмент обмена опытом.

В рамках организации экскурсий для бизнес-сообществ в качестве инструмента обратной связи ряд наводящих вопросов о желании выстроить сотрудничество по разным аспектам деятельности. Подобный ход может спровоцировать более детальную коммуникацию о потенциальном трудоустройстве и сотрудничестве.

Рассмотренные выше инструменты промышленного туризма при реализации HR-политики могут послужить новым вектором для достижения целей организации. Безусловно, важным аспектом при использовании этого инструмента является утверждение необходимого пакета документации о промышленном туризме в части технологической карты, маршрута, контрольного текста экскурсии и правил соблюдения безопасности на производстве для каждой из целевых аудиторий. Для оценки эффективности рекомендуется сформировать бюджет на проведение данных мероприятий и проводить регулярную оценку эффективности деятельности как по линии HR подразделения, так и при взаимодействии с PR, маркетингом и коммерческим департаментами. Частично или все экскурсии могут быть платными для экскурсантов, что повысит ценность посещения предприятия и позволит сократить расходы на реализацию проекта.

Политика открытости в промышленности сегодня является основой для взаимодействия с потребителем, партнером и будущим сотрудником. Грамотное внедрение промышленного туризма может стать платформой для создания специальных проектов получения дополнительных выгод для организаций.

¹ Методология развития промышленного туризма в Российской Федерации АСИ. URL: https://files-ice.asi.ru/iblock/a99/a99ab015e9f77770b120e820c570ee8a/07_2022-Metodologia.pdf

² Рыжов С.А. 1000 предприятий развивают промышленный туризм // Турбизнес. 2024 г. №4-6. С. 22-23.

³ Запущен новый проект «Больше, чем работа». URL: <https://rsv.ru/news/1/4083/>

⁴ Экскурсии пошли по промышленной карте. URL: <https://www.kommer-sant.ru/doc/7060048>

⁵ Семенова И.В. Промышленный туризм: тренд или метод коммуникации? // Congress Time. 202. №4 (17).

INDUSTRIAL TOURISM AS A TOOL FOR HR-STRATEGY IMPLEMENTATION

© 2024 Ryzhov Sergey Aleksandrovich*
Postgraduate student
Samara State University of Economics
E-mail: ryzhov_sa@mail.ru

Keywords: industrial tourism, HR-strategy, career guidance, personnel attraction, requalification.

The article is devoted to an effective tool that can be used at enterprises within the framework of HR-strategy implementation - industrial tourism. The author considers in detail the tasks to be solved within the framework of the strategy with the use of this tool, which can be applied to different target audiences.

* Scientific adviser – **Troshina Elena Pavlovna**, Candidate of Economic Sciences, Associate Professor, Samara State University of Economics.

ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ В РОССИИ: ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ И ПЕРСПЕКТИВЫ

© 2024 Рязанов Николай Александрович
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Nryazanov@mail.ru

Ключевые слова: импортозамещение, Япония, товары и услуги, безопасность.

В статье представлены некоторые аспекты развития процессов импортозамещения, такие как прямые индикаторы рассматриваемого процесса, показатели, характеризующие интенсивность и эффективность инвестирования на цели импортозамещения, косвенные индикаторы, отражающие текущие и перспективные возможности максимизации процессов импортозамещения.

Под институтом в современной экономической науке традиционно понимается «система взаимозависимых стандартов, правил и норм, дополненных нормативно-правовыми или неформальными механизмами принуждения к их эффективному исполнению экономическими субъектами» (Д.С. Норт, 1957 г.)¹. Соответственно, на интенсивность формирования и эффективность реализации программ и проектов импортозамещения в национальной экономике оказывают непосредственное влияние стабильность и действенность таких институтов общего плана, как институты собственности на средства и результаты предпринимательской активности, корпоративного управления, арбитражного и третейского судов, налогового администрирования, банковского кредитования юридических лиц, страхования предпринимательских рисков и др.

Особое влияние на обеспечение эффективности импортозамещения оказывают специальные институты, собственно, и ориентированные на содействие активизации и повышению результативности рассматриваемого нами экономического процесса.

Политика импортозамещения, соответственно, представляет собой последовательную, институционализированную деятельность органов государственной власти различного уровня и (или) субъектов местного самоуправления в области комплексного стимулирования процессов интенсивного и эффективного развития импортозамещающих производств².

Экономическое значение процессов импортозамещения проявляется в рамках многообразия его видов. Нами дополнена классификация видов импортозамещения в современной экономике. По критерию инновационности предлагается дифференцировать импортозамещения на содержательно и формально инновационное. Содержательно инновационное импортозамещение предполагает процесс

создания новых, потенциально востребованных отечественными покупателями видов товаров, работ, услуг, возможное использование для целей такого рода производства результатов НТП и НИОКР. Формально инновационное импортозамещение состоит в производстве и сбыте товаров, конкурирующих с импортными аналогами, не обладающих значимыми инновационными потребительскими свойствами, но характеризующихся, например, принципиально новыми подходами к упаковке, брендингу, программам потребительской лояльности, наличием иных инновационных инструментов маркетингового сопровождения процесса продаж и постпродажного обслуживания.

Существенное значение имеет и предлагаемая нами дифференциация видов импортозамещения в зависимости от характера реагирования последнего на возможные изменения внешней финансово-экономической среды, в т.ч. действий отраслевых конкурентов. Так, реактивное импортозамещение предусматривает реализацию проектов по замещению импорта на уровне конкретной компании с определенным, часто достаточно существенным временным лагом по сравнению с осуществлением схожих импортозамещающих проектов со стороны основных отраслевых конкурентов. Оперативное импортозамещение подразумевает максимально быструю модернизацию системы импортозамещения в соответствии с тенденциями изменения внешней финансово-экономической среды, в т.ч. характера конкурентной активности.

Наконец, превентивное импортозамещение, на наш взгляд, должно предусматривать создание товаров, работ, услуг, которые в обозримой перспективе с высокой вероятностью будут востребованы потребителями отраслевого рынка и, вместе с тем, будут эффективно замещать импортные аналоги.

При развитии и совершенствовании процессов импортозамещения в российской экономике могут быть использованы отдельные элементы зарубежного опыта в рассматриваемой нами области финансово-экономических отношений. Наиболее характерные зарубежные схемы импортозамещения, имевшие место в практике хозяйствования с середины XX в. по 2010 гг.

На наш взгляд, опыт организации процессов импортозамещения в таких государствах с выражено нерыночной системой воспроизводства экономических благ и авторитарным или даже тоталитарным стилем управления социально-экономическими процессами, как КНР маоистского периода, Куба или Венесуэлла, все же не представляет существенного научно-практического интереса с точки зрения развития и совершенствования импортозамещения в современной Российской Федерации.

Более перспективным видится использование отдельных элементов развития процессов импортозамещения таких государств, как Япония и Южная Корея, в рамках которых импортозамещающие программы достаточно эффективно реализуются с 1950-1960 гг. по настоящее время.

Так, после демилитаризации, имевшей место во второй половине 1940 гг., экономическая система Японии, крайне ослабленная после поражения в войне, столкнулась с проблемой интенсивного импорта потребительских и промышленных товаров – первых преимущественно из государств Юго-Восточной Азии,

вторых – в основном из США и Канады. Подобная ситуация препятствовала как формированию японского промышленного потенциала, так и эффективному решению задач социально-экономического развития.

Соответственно, с середины 1950 гг. в экономической системе Японии начала осуществляться последовательная структурно-промышленная политика, получившая название политики «отраслевого нацеливания», одним из ключевых элементов которой, собственно, и являлось содействие эффективному импортозамещению. Был введен комплекс мер поддержки приоритетных, в т.ч. импортозамещающих, отраслей национальной промышленности Японии (прямое бюджетное инвестирование, льготное кредитование, гарантии по кредитам, страхование рисков и др.), характеризовавшихся наличием положительного синергетического эффекта. При этом основными отраслевыми приоритетами японской промышленной политики, ориентированной на активизацию импортозамещения в экономике, в тот период являлись³: национальное машиностроение и металлообработка; электротехническая индустрия; легкая промышленность; пищевая промышленность; национальный строительный комплекс как жилищной, так и производственной и инфраструктурной специализации.

В 1970-1980 гг. оказавшаяся достаточно эффективной в части решения стратегических задач в сфере импортозамещения японская политика «отраслевого нацеливания» была заменена политикой долгосрочного «видения» наиболее предпочтительной, в т.ч. в части результативного противодействия нерационально высокому импорту в отдельных сегментах, отраслевой структуры японской экономики⁴. В ее рамках проектируется долгосрочная целевая структура национальной экономической системы Японии, планируются наиболее потенциально эффективные межотраслевые связи и потоки, расширяется спектр поддержки импортозамещающих отраслей и производств, в первую очередь за счет широкого использования государственного участия в капитале крупнейших японских корпораций (как правило, на уровне блокирующего пакета акций)⁵.

В 2000 – начале 2020 гг. японская промышленная политика «стратегического видения» перспективной отраслевой структуры экономики была развита и усовершенствована за счет широкого использования таких организационно-экономических механизмов, как комплексная цифровизация производственных и финансовых процессов, ускоренная интеграция компаний различного профиля с элементами национальной инновационной инфраструктуры, минимизация достаточно широко используемого ранее инструментария теневого промышленного лоббизма.

В экономической системе Южной Кореи на процесс импортозамещения оказывают значимое положительное влияние, в первую очередь, институт территориальных кластеров и институт корпораций чеболь.

Институт кластеров включает в себя систему взаимосвязанных формальных и неформальных норм, регулирующих процессы формирования, развития и совершенствования кластерных образований – особой формы территориальной интеграции и кооперации компаний различных отраслей экономики, НИИ, организаций среднего специального и высшего образования, консалтинговых и логисти-

ческих структур и др. Кластер дает возможности относительной экономии операционных и транзакционных издержек его субъектов, снижения уровня их финансово-хозяйственных рисков и, соответственно, увеличения на данной основе возможностей инвестирования в импортозамещающие проекты и программы.

Институт Чеболь, также вносящий значительный вклад в развитие процессов импортозамещения китайской экономической системы, функционирует с 1950-1960 гг. Так, началось все после кровавой и разрушительной Корейской войны. Страна буквально лежала в руинах и в городах и селах царили бедность и голод. В это непростое время правительство Южной Кореи решило сделать ставку на крупные компании⁶. Но в 50-е годы крупного бизнеса попросту не существовало и нужно было его срочно создать. Для этого правительство разработало особую программу для перспективных предпринимателей. Этим людям дали выгодные государственные займы, а кроме этого, обеспечили стабильными бюджетными заказами. Дополнительно для таких компаний ввели налоговые льготы. В числе первых участников программы были Ли Бен Чхоль, основавший Samsung, и Чон Чжу-ен, создатель Hyundai.

Такого рода корпоративных структур (чеболь) изначально было сформировано порядка двухсот, но в настоящее время их лишь около тридцати. Зато это огромные, богатые компании, делающие стране в значительной степени формирующие ВВП Южной Кореи. Так, в 2022 г. вклад чеболей в создание валового внутреннего продукта рассматриваемого государства составил 32,4%⁷. Современные чеболи представляют конгломераты, состоящие из десятков компаний, работающих в самых различных сферах.

Так чеболь Samsung, основным профилем деятельности которого является производство электроники, также занимается строительством, медицинскими технологиями, автомобилестроением и многим другим. Но разносторонние интересы - это не единственная особенность чеболей. От обычных компаний они отличаются тем, что все руководящие должности занимают члены одной семьи. Бизнес передается по наследству, и посторонние люди не могут оказаться у руля. Кажется, все в порядке и граждане страны должны быть всем довольны. Однако чеболи постоянно вызывают недовольство в обществе и критику в прессе. Многие считают, что руководящие посты нужно распределять, опираясь не на неформальный институт родственных связей, а преимущественно на деловые и профессиональные качества.

По нашему мнению, южнокорейский опыт функционирования корпораций чеболь может представлять научно-практический интерес для экономических систем Российской Федерации, в т.ч. Самарской области, в части бенчмаркинга таких передовых особенностей данного типа корпоративных структур, как эффективные возможности гибкого стратегического планирования деятельности, рациональное сочетание функциональных и проектных организационных структур в системе менеджмента чеболь, позволяющее в т.ч. результативно осуществлять импортозамещающие инвестиционные проекты.

¹ Норт Д. Избранные труды. М.: Академия, 2023. С.12.

² Гаврилов, Л.П. Управление предприятием: финансовые и инвестиционные решения/ Л.П. Гаврилов. - М.: Финансы и статистика, 2021. С.71.

³ Белов А.В. Япония: экономика и бизнес. – СПб.: Из-во Санкт-Петербургского Государственного университета, 2017. С.39.

⁴ Тимонина И.Л. Экономика Японии. – М.: Аспект Пресс, 2023. С.71.

⁵ Белов А.В. Указ.соч., С.54.

⁶ Чеболи как узаконенное кумовство совершили в Корее экономическое чудо. URL: <https://bigpicture.ru/chebol-uzakonennoe-kumovstvo/> (дата обращения 12.10.2023).

⁷ World Annual Report. NY., 2023. P.74.

IMPORT SUBSTITUTION IN RUSSIA: FOREIGN EXPERIENCE AND PROSPECTS

© 2024 Ryazanov Nikolay Alexandrovich
Postgraduate student
Samara State University of Economics
E-mail: Nryazanov@mail.ru

Keywords: import substitution, South Korea, Japan, goods and services, security.

This article presents some aspects of the development of import substitution processes, such as direct indicators of the process under consideration, indicators characterizing the intensity and efficiency of investment for the purposes of import substitution, indirect indicators reflecting current and prospective opportunities for maximizing import substitution processes.

РИСК-ОРИЕНТИРОВАННЫЙ ПОДХОД В СИСТЕМЕ ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ

© 2024 Садыкова Эвелина Азатовна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: evelina.sadykova05@mail.ru

© 2024 Дунаева Екатерина Алексеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Ead163163@gmail.com

Ключевые слова: риск, предприятия, субъект, плановые мероприятия, проверка.

Авторами предложен риск-ориентированный подход в системе финансового контроля для повышения финансовой безопасности деятельности субъекта хозяйствования. Сформулированы и обоснованы принципы, позволяющие эффективно применять риск-ориентированный подход в системе финансового контроля. Определены категории риска финансовой системы, характерные для субъектов хозяйствования. Данный подход является неотъемлемой частью современной финансовой системы, имеет свои плюсы и минусы. В условиях глобализации и цифровизации предпринимательской деятельности увеличиваются финансовые риски. Рынок часто меняется, поэтому предприятия должны быть готовы к этим изменениям. Международные стандарты управления выводят требования при управлении рисками, а риск-ориентированный подход в системе финансового контроля помогает соответствовать этим требованиям, но при этом данный подход может концентрироваться на определенных рисках, что отвлекает от других важных аспектов деятельности.

Риск-ориентированный подход в системе финансового контроля - это способ управления, который организывает проверочные мероприятия, которые зависят от уровня риска субъектов, которые проверяются. Российская федерация начала пользоваться риск-ориентированным подходом с 1 января 2018 года. С 1 января 2018 года Роструд перешел на риск-ориентированный подход для проверок бизнеса. Правительство своим Постановлением от 16.02.2017 № 197 внедрил риск-ориентированный подход в государственный надзор за соблюдением трудового законодательства и иных нормативно-правовых актов, содержащих нормы трудового права. Это означает, что все плановые проверки работодателей должны проводиться по новым правилам с учетом «категории риска» организа-

* Научный руководитель – **Дождева Елена Евгеньевна**, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

ции или ИП. После введения риск-ориентированного подхода изменилась система проверок Роскомнадзора.

Система финансового контроля - это система, которая наблюдает за течением процесса контроля формирования, распределения и использования финансовых ресурсов.

Риск-ориентированный подход в системе финансового контроля имеет следующие цели:

- Уменьшение расходов юридических лиц и ИП.

- Повышение финансовой безопасности деятельности субъекта хозяйствования.

- Увеличение производительности контрольных мероприятий.

Риск ориентированный подход в системе финансового контроля имеет следующие принципы:

- Точное определение потенциальных рисков юридического лица и индивидуального предприятия по критериям, которые были четко сформулированы.

- Потенциальная вероятность изменения субъекта, для целей проведения периодической переоценки рисков.

- Нацеленность рисков на компании, представляющие опасность для ценностей, которые охраняются законом.

- Формирование системы управления рисками финансовой системы.

- Совершенствование системы сбора информации, которая нужна при решении о присуждении определенной категории.

- Определение соответствия субъекта и категории риска.

Определение класса риска в системе финансового контроля, который определяется на следующих факторах:

- Негативные последствия и вред при игнорировании требований.

- Степень вероятности нарушения требований.¹

Для определения категорий риска используют показатели риска финансовой системы, суммируя значения их показателей, характерных для субъекта хозяйствования. Есть несколько категорий риска:

1. Чрезвычайно высокий риск. Плановые мероприятия проводятся 1-2 раза в год.

2. Высокий риск. Плановые мероприятия проводятся раз в 2 года

3. Значительный риск. Проведение плановых мероприятий- раз в 3-4 года.

4. Средний риск. Плановые мероприятия- раз в 5 лет.

5. Умеренный риск. Проведение плановых мероприятий- раз в 6 лет.

6. Пониженный риск. Проверки не проводятся.

Категория риска может меняться после проведения плановых мероприятий. Она может сократиться или увеличиться. Выделяют также критерии вероятности несоблюдения субъектом требований. Она оценивается, исходя из результатов проверок, которые проводились ранее.²

При внедрении риск-ориентированного подхода в систему финансового контроля, он проходит ряд этапов. Например, формируются категории классов рисков, собирается информация о субъекте, проводится анализ сведений, планиру-

ются надзорные мероприятия, проводятся проверки, а также проводится анализ эффективности плановых мероприятий.

При проведении сбора информации у компаний, собираются такие данные как наличие лицензии, страховки, наличие нарушений налогового законодательства. Также проверяют прохождение аттестации, показатели аварийности и травматизма, отчетность по рискам. Проверяют внутренние подразделения, которые отслеживают исполнение требований, отсутствие административных наказаний и исполнение рекомендаций государственных органов. Также проверяют наличие или отсутствие несчастных случаев в компании и устранение нарушений, выявленных во время предыдущих проверок. При сборе информации принимают во внимание совокупно всю выявленную информацию.³

Риск-ориентированный подход в системе финансового контроля- это метод, концентрирующийся на контроле за рисками, влияющие на денежные потоки предприятия, а также на финансовую устойчивость организации и на достижение прибыльности предприятия. Данный подход стремится минимизировать убытки, акцентируя внимание на рисках и, оптимизируя ресурсы для их контроля, то есть maximизирует эффективность использования ресурсов.

Целью данного подхода в системе финансового контроля является уменьшение убытков и рисков, а также устранение нарушений. Также он помогает организациям достигать своих целей, выстраивая правильную стратегию и укреплять доверие инвесторов. Также она повышает эффективность системы финансового контроля и помогает уменьшить расходы на проверки.

Риск-ориентированный подход в системе финансового контроля уделяет внимание областям, в которых велик риск нарушений в финансовой системе. Данное действие включает в себя проверку деятельности подразделений, которые связаны с рисками. А также внутренний контроль и аудиторские проверки.⁴

Элементами риск-ориентированного подхода в финансовом контроле являются:

1. Распознавание рисков. Для начала определяются возможные риски, имеющие влияние на финансовую составляющую организации. Они делятся на внешние и внутренние. Внутренние - это риски, связанные с ведением организации, а внешние - это риски, которые связаны с экологическим, экономическим или финансовым состоянием в стране или в мире.

2. Оценка рисков. После распознавания рисков оценивают их влияние на предприятие, что позволяет правильно расставить приоритеты и сосредоточиться на критических рисках.

3. Создание стратегии управления рисками (внедряются аудиторские процессы, внутренний контроль и страхование).

4. Мониторинг и ревизия. Постоянное наблюдение за рисками позволяет быстро реагировать на нововведения на рынке и позволяет адаптироваться к переменам.

5. Обучение и культура. Каждый сотрудник должен понимать значимость финансового контроля и нести ответственность за обнаружение контроль рисками.⁵

В целом количество проверок снизилось на 20%. (см. рисунок).



Рис. Статистика проверок Роскомнадзора в период 2016-2018 года в %.

На 2023 год риск-ориентированный подход в системе финансового контроля оказался эффективней традиционных проверок на 37%.

Таким образом, риск-ориентированный подход в системе финансового контроля оказался более удобной и быстрой системой работы с финансовыми рисками, чем традиционные проверки. Этот метод помогает бороться с убытками и минимизировать финансовые нарушения, влияющие на деятельность организации.⁶

¹ Риск-ориентированный подход при организации внутреннего финансового аудита и ведомственного финансового контроля в системе МВД России. Цвилий-Букланова А.А. Академическая Мысль. 2020.

² Риск-ориентированный подход в системе государственного финансового контроля. Захарова К.А. Экономика И Предпринимательство. 2024.

³ Риск-ориентированный подход к системе внутреннего контроля в некредитных финансовых организациях. Донцова Л.В., Малинина Е.А. Управленческий Учет. 2019

⁴ Риск - ориентированный подход в системе государственного финансового контроля на уровне субъекта российской федерации. Тимин А.Н., Коротких Л.В. В Сборнике: Общество. Наука. Инновации (НПК-2019). Сборник Статей XIX Всероссийской Научно-Практической Конференции: В 4-Х Томах. 2019

⁵ Особенности системы внешнего государственного финансового контроля в контексте риск-ориентированного подхода. Слащев В.В., Костоглодова Е.Д. В Сборнике: Ключевые Тенденции Развития Общественных Финансов В Новой Экономической Реальности.

⁶ Материалы Международной Научно-Практической Онлайн-Конференции. Ростов-На-Дону, 2022. Система индикаторов финансовой безопасности государства, РИИЦ, ВАК

⁷ Дождева Е.Е., Жиганова П.В. Экономические науки. -2022. № 209.- С. 72 – 74.-ISSN 2072-0858.- DOI: 10.14451/1.209.72

RISK-BASED APPROACH IN THE FINANCIAL CONTROL SYSTEM

© 2024 Sadykova Evelina Azatovna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: evelina.sadykova05@mail.ru

© 2024 Dunaeva Ekaterina Alekseevna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: Ead163163@gmail.com

Keywords: risk, enterprises, subject, planned activities, verification.

The authors propose a risk-based approach in the financial control system to improve the financial security of the business entity. The principles that make it possible to effectively apply a risk-based approach in the financial control system are formulated and justified. The risk categories of the financial system characteristic of business entities are defined. This approach is an integral part of the modern financial system and has its pros and cons. In the context of globalization and digitalization of business, financial risks are increasing. The market often changes, so businesses must be prepared for these changes. International management standards set out requirements for risk management, and a risk-based approach in the financial control system helps to meet these requirements, but at the same time this approach can focus on certain risks, which distracts from other important aspects of activity.

* Scientific adviser – **Dozhdeva Elena Evgenievna**, Candidate of Economic Sciences, Associate Professor, Samara State University of Economics.

ФАКТОРЫ КОНЦЕНТРАЦИИ И ЦЕНТРАЛИЗАЦИИ КАПИТАЛА МЕЖДУНАРОДНЫХ БИРЖЕВЫХ ИНСТИТУТОВ

© 2024 Саломатина Светлана Юрьевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: salom771@rambler.ru

Ключевые слова: биржевой институт, фондовая биржа, концентрация капитала, централизация капитала, сделки слияния и поглощения.

Статья посвящена анализу основных факторов, приводящих к сделкам M&A между национальными и региональными фондовыми биржевыми площадками, в результате которых формируются международные биржевые институты. Автор рассматривает предположки процессов концентрации и централизации капиталов на мировом рынке ценных бумаг. Анализируются позитивные и негативные аспекты сделок слияний и поглощений фондовых биржевых площадок для самих компаний и их клиентов.

Начиная с 80-х годов XX века важнейшими тенденциями развития фондовых рынков становится их повсеместная либерализация, внутринациональная консолидация и последующая интернационализация. Снятие ограничений на передвижение капитала между национальными юрисдикциями привело к тому, что к концу XX - началу XXI столетия рынок ценных бумаг стал, по сути, окончательно международным. Такая интернационализация фондового рынка предшествовала, а затем и сопровождала процесс консолидации национальных биржевых институтов в различных формах. При этом в основе консолидации биржевых структур лежали процессы в нефинансовом секторе экономики.

Современные биржевые площадки как институциональная основа фондового рынка, так же модифицировались в соответствии с теми тенденциями, которые формировали финансовую систему на глобальном уровне, хотя в связи с исторической традиционностью функционирования самих бирж, несколько отставали от ее интегративных трендов. Цифровизация и развитие финансовых технологий, с одной стороны, осовременили функционирование биржевых площадок, с другой стороны не изменили их сути.

Между тем, процессы финансовой глобализации обусловили необходимость консолидации биржевых институтов с целью роста капитализации и эффективности, сохранения своей конкурентоспособности. То есть, для успешного функционирования биржевых площадок все большее значение приобретают не столько вопросы технического функционирования, сколько разработки и реализации ими своей бизнес-стратегии в условиях меняющейся внешней среды: например, усиления конкуренции со стороны ближайших соседей (в рамках ЕС);

агрессивной экспансии бирж США и появлением новых заметных игроков (финансовые структуры арабских стран, Индия, Сянган, Шанхай).

Безусловно, международные биржевые институты играют решающую роль в современной экономической системе. Объединяя покупателей и продавцов из разных стран, биржевые институты способствуют экономическому росту, открытию новых инвестиционных возможностей и повышению финансовой стабильности на международном уровне. Кроме того, биржи являются важным механизмом при управлении рисками и диверсификации портфеля, который позволяет инвесторам получить доступ к широкому спектру активов и возможностей на различных рынках.

Главной причиной, ведущей к концентрации капитала международных фондовых бирж, является стремление организаций к экономии за счет масштаба. Так, прибегая к данному методу, организации, обладающие большим экономическим влиянием, могут распределить постоянные издержки на больший объем операций. Исходя из этого, биржевой институт получает возможность понизить комиссии за совершение сделок или же снизить цены на использование собственных аналитических программ, что в конечном итоге, привлечет большее количество клиентов.

Кроме того, нельзя исключать и тот факт, что биржевые институты, как и любые другие организации, всегда стремятся к увеличению необходимости процесса накопления капитала и укрупнению собственного бизнеса. Все это подтверждает реализацию закона концентрации производства К. Маркса.

Сделки по слиянию и поглощению между мировыми биржевыми институтами также во многом стали неизбежны в ходе постепенной глобализации экономики и развития технологий онлайн-торговли. Так, с развитием онлайн-площадок для купли-продажи ценных бумаг инвесторы и эмитенты получили возможность выбирать не ближайшую биржу, а предлагающую наиболее выгодные условия торговли.

Однако последствия централизации капитала для международных биржевых институтов нельзя оценить однозначно: поскольку они продолжают консолидировать и централизовать капитал, вызывает беспокойство потенциальное воздействие концентрации капитала на рыночную конкуренцию, ликвидность и общую стабильность рынка. Так только на две глобальные американские биржи, а именно NYSE (капитализация 25,0 трлн долларов) и Nasdaq (21,7 трлн долларов) приходится около 40% капитализации международного биржевого фондового рынка¹.

Кроме того, M&A сделки между достаточно крупными международными биржевыми институтами могут также привести к концентрации рисков в рамках нескольких ключевых институтов, что делает их более уязвимыми к системным потрясениям или кризисам. Это создает серьезную угрозу глобальной финансовой стабильности и подчеркивает важность регулятивного надзора и мониторинга этих институтов. В конечном счете тенденция к централизации капитала международных биржевых институтов подчеркивает необходимость тщательного исследования данной темы.

За последние двадцать лет конкурентная среда международных фондовых бирж быстро изменилась в результате серии слияний. К ним относятся создание Euronext, где фондовые биржи Амстердама, Брюсселя, Лиссабона и Парижа объединились в одну общеевропейскую биржу, создание OMX, где семь бирж Северной Европы и Балтии объединились в одну фирму, слияние NYSE и Euronext, слияние Миланской фондовой биржи и Лондонской фондовой биржи и т.д.

Помимо прямых слияний, фондовые биржи также формируют альянсы, заключают соглашения о сотрудничестве и делают свои платформы совместимыми, чтобы обеспечить возможность перекрестной биржевой торговли во избежание деструктивной конкуренции.

Само по себе явление концентрации и централизации капитала в рамках международных фондовых бирж является достаточно сложным и многогранным процессом, несущим за собой обычно значительные, а иногда и непоправимые последствия для мировой экономики. Слияния крупных организаций могут привести к монополизации отдельных секторов экономики или же биржевого рынка, если со стороны регулирующих органов не будет должного контроля. Например, биржевые институты могут начать диктовать такие условия, которые будут выгодны не всем участникам рынка (например, рост биржевых комиссионных сборов), что в конечном счете приведет к усугублению диспропорции капитала в экономике².

Обращаясь к трудам К. Маркса, можно сказать, что концентрация капитала представляет собой, в первую очередь, рост объема капитала за счет накопления части полученной прибавочной стоимости. То есть, предпринимательская прибыль в данном случае растет из-за роста прибавочной стоимости, а та, в свою очередь, вырастает за счет первоначального авансированного капитала³.

Централизация же капитала заключается в расширении масштабов капитала за счет добровольных объединений или поглощений одной организации другими – то есть, в совершении сделок M&A в том числе и на рынке биржевых институтов.

Концентрация и централизация капитала в жизни же представляют собой один, едино общий процесс, который разделяется только лишь с целью научного анализа. Иными словами, концентрация капитала, а точнее рост денежных средств предприятия за счет капитализации прибавочной стоимости делает его более конкурентоспособной, а значит – дает ей дополнительную возможность для расширения собственного бизнеса, поглощения других компаний или же присоединение тех организаций, которые ищут возможность масштабироваться. В конечном итоге все приходит к неизбежному росту концентрации производства.

Закон концентрации производства, описанный К. Марксом, выявляет описанную выше причинно-следственную связь, существующую между конкуренцией, которая приводит к необходимости процесса накопления капитала и росту количества крупных предприятий в экономике.

Все это приводит к одной из главных причин стремления бирж к концентрации и централизации капитала – стремление биржевых институтов сохранить

центральную позицию на рынке путем наращивания собственного капитала и поглощением/присоединением конкурентов⁴.

Из этого вытекает еще одна из причин, ведущая к неизбежной концентрации капитала на международных фондовых биржах – стремление организации к экономии за счет масштаба. Так, более крупные биржи могут распределить свои постоянные издержки на больший объем операций, что позволит снизить расходы инвесторов, например, уменьшив размер комиссии на совершение операций. Это позволит привлечь им большее число клиентов, что, несмотря на снижение процента дохода по комиссиям, в конечном итоге позволит бирже увеличить прибыль.

Кроме того, экономия за счет масштаба заключается также и в создании модели единой интегрированной инфраструктуры рынка, которая понесет за собой создание единых трейдинговых и пост-трейдинговых структур, те есть депозитария, клиринговой организации, листинговых компаний.

Становится ясно, что сделки M&A выгодны не только для самих биржевых институтов, но и для каждого из участников по-отдельности. Так, эмитенты в случае слияния бирж получают доступ к более крупным источникам капитала за счет притока новых инвесторов. Инвесторы же, в свою очередь, смогут вкладывать собственные средства в новые продукты и услуги на базе объединенных портфелей двух бирж. Все это характеризует наличие сетевого внешнего эффекта на рынке международных биржевых институтов.

Возвращаясь к причинам слияний и поглощений фондовых бирж, невозможно не затронуть тот факт, что масштабирование предприятий стало совершенно неизбежным в силу глобализации мировой экономики – введение новых технологий, позволяющих перевести абсолютно всю торговлю на бирже в электронную форму, позволило участникам торгов выбирать биржу для собственных операций, что не только усугубило конкуренцию между биржами на международном рынке, но и привело к облегчению прохождения валютного контроля⁵.

Наиболее эффективным прорывом в глобализации фондовых бирж послужил так называемый «большой взрыв» («big bang»), которым стала реформа Лондонской фондовой биржи (LSE), из-за которой были введены изменения в электронную торговую платформу, позволившие перейти конкуренции на совершенно новый уровень. Суть данной реформы заключалась в том, что с этого момента биржевым компаниям позволялось выступать самим от лица брокеров, то есть исчезло функциональное деление на брокеров и джобберов⁶. Джоббер – компания-дилер на фондовом рынке, которая занимается перепродажей небольшого объема ценных бумаг за счет собственного капитала. Основное отличие джоббера от брокера заключается в том, что второй является торговым посредником.

Подобное изменение правил торговли на рынке ценных бумаг привело к снижению транзакционных издержек, что сделало Лондонскую фондовую биржу более конкурентоспособной, привлекло больший объем торгов на другие европейские биржи и вынудило конкурентов реагировать аналогичными действиями. Таким образом, «большой взрыв», по сути, положил начало конкуренции между фондовыми биржами в Европе⁷.

Рассмотрим уже существующие примеры сделок M&A на биржевом рынке. На данный момент крупнейшей сделкой по слиянию и поглощению биржевого института считается сделка между Euronext и NYSE Group в 2007 году. Биржа Euronext в свою очередь сама по себе является результатом достаточно масштабных сделок M&A между французской, голландской и бельгийской фондовыми биржами, которые были осуществлены в 2000 году. Для того, чтобы биржа могла полноценно функционировать, была разработана электронная платформа NSC, которая была доступна для всех трех рынков. Помимо этого, для облегчения трансграничных транзакций была организована отдельная клиринговая палата Clearnet, которая облегчала проведение сделок и являлась центральным контрагентом для трех бирж Euronext. В конечном итоге Euronext стала второй по величине биржей Европы⁸.

Слияние NYSE и Euronext стало значительным событием в финансовой индустрии. Нью-Йоркская фондовая биржа NYSE и оператор общеевропейской фондовой биржи Euronext объединили усилия для создания первой трансатлантической фондовой биржи. Целью слияния было создание глобального центра влияния на финансовых рынках путем объединения сильных сторон и ресурсов обеих бирж. Это слияние позволило обеим биржам объединить собственные ресурсы и опыт, создав глобальную фондовую биржу. Слияние аппаратов управления, клиринговых организаций и снижение транзакционных издержек помогло компании улучшить финансовые показатели. Помимо этого, за время существования союза было создано достаточно большое количество рынков по всему миру, включая LIFFE (London International Financial Futures Exchange), Alternext, Easynext, Marche Libre и т.д.

Союз NYSE Euronext продолжался до 2011 года, пока Межконтинентальная биржа ICE (Intercontinental Exchange) не решила выкупить объединенную площадку. В конечном итоге, ICE решила разделить слияние NYSE Euronext и выставила 100% акций Euronext на продажу.

Трудно сказать, было ли в конечном итоге слияние NYSE и Euronext выгодным. Обращаясь к одной из первых работ, в которой исследовались последствия слияний в Европе – к работе Нильссона Ульфа «Слияние фондовых бирж и их ликвидность: случай Euronext», написанной в 2008 г можно сказать, что однозначно оценить данный процесс достаточно тяжело. В своей статье автор исследовал, насколько сильно слияние повлияло на фондовые биржи Амстердама, Брюсселя, Лиссабона и Парижа. В частности, в нем рассматривается, как консолидация бирж повлияла на ликвидность акций и как эффект варьируется в зависимости от типа фирмы, то есть какие именно типы фирм получают наибольшую выгоду с точки зрения ликвидности акций и других финансовых результатов⁹.

Исходя из всего вышесказанного, можно сказать, что международные биржевые институты как несколько веков назад, так и в настоящее время, были неотъемлемым инструментом мировой экономики. Постепенно развиваясь из рыночной торговли и приобретая форму фондовой биржи, биржевые институты позволили обеспечивать ликвидность собственных активов, а также аккумулировать и перераспределять финансы между участниками биржи.

Консолидация фондовых бирж со временем стала неизбежной по многим причинам, начиная с технических прорывов в сфере онлайн-торговли, влиянии глобализации экономики и заканчивая законом глобализации производства. В конечном итоге, к настоящему времени каждая из существующих бирж подвергалась воздействию сделок M&A.

Тенденция к слиянию и поглощению биржевых институтов актуальна и по сей день. В условиях продолжающейся финансовой глобализации, для активного участия в глобальной конкурентной борьбе, консолидации капитала на национальном уровне зачастую становится недостаточно. Фондовые биржи вынуждены выходить на рынки других стран, чтобы расширить поле своей деятельности и диверсифицировать ее, применяя различные формы экспансии за пределы национального рынка: слияние и/или поглощение с зарубежной биржевой площадкой, открытие собственной торговой площадки за рубежом, предоставление услуг зарубежным торговым институтам, сотрудничество с другими фондовыми биржами (по отдельным проектам или более широкое). В связи с этим возрастает актуальность усилий со стороны национальных и международных регуляторов к сохранению конкуренции и защите прав инвесторов в процессах концентрации и централизации капитала международных биржевых институтов.

¹ Михаил Городилов Мировой фондовый рынок в 1899, 2023 и 2050 годах URL: <https://journal.tinkoff.ru/news/world-stock-market-yesterday-today-tomorrow/>

² Сорокин, Д. А. Концентрация и централизация капитала в условиях новой экономической нормальности // Под общей редакцией В.И. Бархатова. – Челябинск: Челябинский государственный университет, 2021. – С. 214-218. URL: <https://elibrary.ru/item.asp?edn=iaimnk>

³ Ляпнев Е. А. Концепции Карла Маркса и современная экономика // Молодежная Неделя Науки Института промышленного менеджмента, экономики и торговли. – 2022. – С. 40-43. URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=50471668>

⁴ Сергеев, Н. А. Слияние и поглощение как формы интеграции экономических субъектов и концентрации капитала/Цифровая экономика глазами студентов: Материалы Всероссийской научной конференции, Казань, 13 апреля 2022 года, 2022. – С. 338-340. – URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=50034180>

⁵ Султанмуродов Ф., Вахобов А. В. Финансовые рынки развитых и развивающихся стран: сравнительный обзор // Новости образования: исследование в XXI веке. – 2023. – Т. 1. – №. 10. – С. 232-238. URL: <https://nauchniyimpuls.ru/index.php/noiv/article/view/8558>

⁶ Kuvshinov D., Zimmermann K. The big bang: Stock market capitalization in the long run // Journal of Financial Economics. – 2022. – Т. 145. – №. 2. – С. 527-552. URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=56960188>

⁷ Economides N. The Economics of networks // International Journal of Industrial Organization. – 1996. – Т. 14 – С. 673-699.

⁸ Тоньшина Д. С. Особенности организации и функционирования фондовых бирж в развитых странах // Экономика и социум. – 2020. – С. 192. URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=44463949>

⁹ Nielsson U. Stock exchange merger and liquidity: The case of Euronext // Journal of Financial Markets. – 2008. – С. 77-96.

FACTORS OF CONCENTRATION AND CENTRALIZATION OF CAPITAL OF INTERNATIONAL EXCHANGE INSTITUTIONS

© 2024 Salomatina Svetlana Yuryevna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: salom771@rambler.ru

Keywords: stock exchange institution, stock exchange, capital concentration, capital centralization, mergers and acquisitions.

The article is devoted to the analysis of the main factors leading to M&A transactions between national and regional stock exchange platforms, as a result of which international stock exchange institutions are formed. The author examines the prerequisites for the processes of concentration and centralization of capital in the global securities market. Positive and negative aspects of mergers and acquisitions of stock exchange platforms for the companies themselves and their clients are analyzed.

ИСТОРИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА ДИНАМИКИ РАЗВИТИЯ НАЛОГА НА ИГОРНЫЙ БИЗНЕС

© 2024 Салькина Альфия Ринатовна
кандидат экономических наук
Самарский государственный экономический университет
E-mail: alya-0508@yandex.ru

Ключевые слова: налоговое законодательство, игорный бизнес, история налогового законодательства, налоги в России, региональные налоги, налог на игорный бизнес.

Статья посвящена историческим аспектам развития налога на игорный бизнес в России. Проведен анализ динамики становления данного регионального налога и проанализирована динамика процентных ставок за различные исторические периоды. Также проведена сравнительная параллель развития налога на игорный бизнес в России и других странах, в том числе европейских странах.

Налоги – очень мощный и влиятельный инструмент в экономике, благодаря которому государство формирует финансовые ресурсы в ходе выполнения им фискальной функции. Благодаря налогам создаются и обеспечиваются условия нормального функционирования государства, а благодаря фискальной функции устанавливается устойчивая доходная база бюджетов всех уровней.

В России игорный бизнес появился в XVII веке при Петре I, который в 1668 году учредил лотерею, созданную московским часовщиком Яковом Гассенусом. Много позже, Екатерина II открыла производство и разрешила продажу игровых карт. Все деньги шли в государственную казну.

С наступлением эпохи Советского Союза, на азартные игры был наложен запрет, который отменили с переходом страны на Новую экономическую политику. Были официально разрешены и открыты игорные дома, которые также пополняли государственную казну за счет налогов. При опросе советского народа, выяснилось, что азартные игры стали самым популярным и предпочтительным занятием для них в свободное время, что не понравилось властям.

После войны государством была возрождена игорная деятельность, появились так называемые государственные лотереи (Столото, Спортлото, Гослото, Русское лото, Зодиак и другие), которые не считались азартными играми официально, но являлись ими по факту. В 1988 году начали устанавливать первые игровые автоматы с денежными выигрышами. Годом позже было открыто первое в СССР казино.¹

После перехода России на рыночную экономику, не имея никаких запретов со стороны государства, игорный бизнес стал быстро развиваться и в данный момент насчитывает более 20 лет истории.

В 2019 году количество игровых столов, автоматов и пунктов приема ставок тотализатора опять увеличивается, букмекерские конторы закрываются, а все остальные объекты налогообложения остаются в неизменном виде и количестве. Общее количество остается практически на том же уровне, что и в предыдущем году.

В 2020 году наблюдается снижение по всем видам объектов налогообложения, кроме игровых автоматов (увеличение на 12 единиц), общее количество уменьшилось на 23% с 6 121 до 4 710 единиц.

Основной нормативно-правовой базой, которая регулирует налогообложение в сфере игорного бизнеса различных зарубежных стран, являются государственные и налоговые законы, подзаконные акты государственных органов и ведомств, нормативно-правовые акты органов власти субъектов в федеративные государства.²

В Швейцарии, например, все совсем иначе. Там налогообложение игорного бизнеса урегулировано Конституцией. В ней прописано, что налог на игорный бизнес – целевой налог. Он используется для выплат различных видов субсидий: по потери кормильца, старости, инвалидности и др.³

В странах Европы деятельность игорного бизнеса легальна, чаще всего она находится в руках частного бизнеса и принадлежит частной собственности. О странах, в которых игорный бизнес целиком и полностью принадлежит государству, таких как Монако, Финляндия, Швеция. Использование игровых автоматов за пределами игровых зон запрещено во Франции, Греции, Нидерландах и Австрии.⁴

Несмотря на ограничения и сам закон, игорные заведения не исчезли повсеместно, они стали маскироваться под другие заведения. То есть часть игорных заведений ушла в подполье, они не только нелегалы, но и не приносят дохода в бюджет.⁵

Со временем было ужесточено законодательство в данной сфере. Увеличивается количество преступлений. Еще одной проблемой уплаты налога на игорный бизнес становится сложность входа в данную отрасль, из-за этого теряется интерес инвесторов. По закону организаторами азартных игр могут быть только юридические лица, которые в установленной порядке регистрируются на территории Российской Федерации. Именно поэтому в игорном бизнесе нет малого или среднего бизнеса, им сложно пробиться в данную сферу, что влечет за собой.

В Российской Федерации прослеживается тенденция, свойственная и другим зарубежным странам - создание крупных игорных зон, которое продолжается до сих пор. Игорная сфера становится прибыльной и привлекательной, особенно если она расположена в живописных местах, таких как Красная поляна или Крым. В данном случае доходы идут не только с азартных игр, но и с туристических отчислений.

Сейчас игорная индустрия в Российской Федерации – это не только игровые автоматы и столы, это комплексы, включающие в себя сети отелей и торговых центров. Организаторы азартных игр стремятся перенять опыт зарубежных коллег.

Если российский игорный бизнес продолжит в том же темпе, он может выйти на совершенно иной уровень, особенно в тех игорных центрах, которые находятся в зонах, популярных у туристов, как это случилось с игорным центром «Красная поляна», получивший свою популярность после проведения зимних олимпийских игр в Сочи.

Рассматривая опыт зарубежных стран, государство может перенять опыт и осуществить некоторые нововведения в данной сфере. Увеличить поступления налогов и усовершенствовать данную систему можно с помощью введения в виды объектов налогообложения прибыли. То есть налоги будут собираться не с одного игрового стола, например, а с дохода (выигрыша), который будет получен с него игроком. Взимать налоги будут организаторы в самом игорном заведении при выдаче выигрыша игроку, при этом все это будет отмечено в налоговых декларациях, как со стороны организаторов, так и стороны игроков.

История показала и доказала, что тотальный контроль со стороны государства за сферой игорного бизнеса, а также полный ее запрет, влечет за собой неконтролируемые последствия и не приводит к противоположным результатам. В первую очередь песни убытки государственная казна, ведь она не получает тех отчислений, на которые могла и может рассчитывать.

Самым лучшим решением для развития игорного бизнеса не только в России, но и в любой другой стране, является «мягкое» и «безболезненное» контролирование за деятельностью игорных центров и заведений, которые приносят государству постоянный доход в виде налогов от проведения различных видов азартных игр. Важно просто направлять в правильное русло полученные доходы и в случае чего устанавливать разумные санкции.

Каждый, кто хочет открыть дело в данной сфере, должен получать и хорошо знать законодательную базу, которая поможет им совершенствоваться и стабильно развиваться, то есть важно знать свои права и обязанности, то, что можно делать, а что нельзя. Не стоит монополизировать рынок и давать привилегии только крупным брендам и лидерам, стоит дать возможность малому бизнесу проявить себя, тогда уменьшится вероятность негативных последствий, что благоприятно скажется на игроках.

У России есть все шансы закрепиться на мировом рынке и привлечь в нашу страну новых туристов, а для этого ей нужно развивать не только уже созданные игорные зоны, но и также повышать привлекательность мест, в которых эти зоны находятся.

¹ Романов С. Игорный бизнес в России. История, законодательство, налогообложение, лицензирование. С. 10-11

² Оганезов Н.Р. Правовое регулирование игорного бизнеса. Ростов н/Д: Феникс.

³ Конституция государств Европы: В 3-х т. / Под общ. Ред. Л.А. Окунькова. Том 3. М.: Норма

⁴ Ковтун Евгений: сегодняшнее состояние игорного бизнеса в мире (краткий обзор).

⁵ ФЗ «О государственном регулировании деятельности по организации и проведению азартных игр и о внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации» от 29.12.2006 N 244-ФЗ.

HISTORICAL ASSESSMENT OF THE DYNAMICS OF THE GAMBLING TAX DEVELOPMENT

© 2024 Salkina Alfiya Rinatovna
Candidate of Economic Sciences
Samara State University of Economics
E-mail: alya-0508@yandex.ru

Keywords: tax legislation, gambling, history of tax legislation, taxes in Russia, regional taxes, gambling tax.

The article is devoted to the historical aspects of the development of the gambling tax in Russia. The article analyzes the dynamics of the formation of this regional tax and analyzes the dynamics of interest rates for various historical periods. A comparative parallel has also been drawn between the development of the gambling tax in Russia and other countries, including European countries.

ИНТЕГРАЦИЯ ИНСТРУМЕНТОВ СТРАТЕГИЧЕСКОГО МАРКЕТИНГА В ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КРУПНЫХ БРЕНДОВЫХ КОМПАНИЙ

© 2024 Сенченкова Анастасия Алексеевна*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: senchenkovaan@yandex.ru

Ключевые слова: стратегический маркетинг, бренд, потребитель, компания, уникальное предложение, конкуренция, экономические процессы, позиционирование.

В статье представлен анализ реализации маркетинговых инструментов в деятельность крупных брендовых компаний и дана оценка их конкурентных позиций на рынке. Автором рассмотрены основные этапы разработки маркетинговых стратегий, применяемых крупными компаниями, такими как Tesla, Apple, Nike, Amazon, PepsiCo и Coca-Cola. Предложены стратегические маркетинговые мероприятия, направленные на повышение эффективности работы российских компаний.

Быстрые темпы экономического развития и рост глобальной конкуренции привели к тому, что компании все чаще сталкиваются с проблемой сохранения сильных позиций на рынке. В результате чего предприятия, особенно крупные бренды, должны разрабатывать эффективные и точные маркетинговые стратегии. Стратегический маркетинг позволяет сделать полный анализ рынка для дальнейшего формирования устойчивых конкурентных преимуществ и разработки стратегии привлечения и удержания клиентов. Рассмотрим, как ведущие мировые бренды используют инструменты стратегического маркетинга для достижения своих целей¹.

Анализ рынка и сегментация целевой аудитории являются основополагающими шагами в разработке эффективной маркетинговой стратегии. Этот процесс включает в себя тщательное изучение внешней среды компании, конкурентов, поведения потребителей и тенденций в отрасли. Проводя анализ рынка, компании выявляют новые возможности и угрозы на рынке.

Крупные корпорации, такие как Coca-Cola, Apple и Nike, уделяют приоритетное внимание изучению предпочтений потребителей с помощью обширных исследований. Например, Coca-Cola использует многоуровневый подход к сегментации, разделяя свой рынок на основе географических, демографических и психографических факторов. Это позволяет бренду адаптировать свои продукты и рекламные кампании к различным рынкам, обеспечивая локализацию и актуаль-

* Научный руководитель – **Тойменцева Ирина Анатольевна**, кандидат экономических наук, доцент кафедры маркетинга, логистики и рекламы, Самарский государственный экономический университет.

ность своего присутствия². Для достижения такого уровня точности Coca-Cola использует различные методы маркетинговых исследований: фокус-группы, опросы, анализ больших объемов данных.

Компания Nike же сосредотачивает свое внимание на психографической сегментации, целенаправленно обращаясь к фитнес-блогерам, профессиональным спортсменам и молодежи, стремящейся к активному образу жизни. Создавая нишевые продукты, например, специальную линию для легкоатлетов и бегунов Nike Air Max или коллекцию для баскетболистов Nike Jordan, компания формирует эмоциональную связь с потребителем, тем самым способствуя высокой лояльности к бренду.

Следующим важным шагом, позволяющим бренду выделиться среди конкурентов и запомниться в сознании потребителей, является позиционирование. Крупные бренды должны иметь четко сформулированное позиционирование, которое отражает уникальность его предложения на рынке.

Так, например, компания Apple ассоциируется у многих людей с инновациями, высоким качеством и стильным дизайном. Их коммуникация с потребителями направлена на создание ощущения исключительности и элитарности, и это поддерживается через выборочные каналы дистрибуции, эксклюзивные презентации новых моделей и высокую ценовую политику.

Для создания мощного и узнаваемого имиджа компании бренды мирового уровня активно используют инструменты стратегического маркетинга.³ Важнейшими элементами здесь выступают дизайн, оформление логотипа, рекламные слоганы и ценности бренда.

В рекламе бренда Coca-Cola всегда можно увидеть компанию друзей или членов семьи, а слоган «Поделись счастьем» позволяет фокусироваться на идее объединения людей и создании теплых воспоминаний, что укрепляет эмоциональную привязанность к бренду. В свою очередь, компания Nike с помощью лозунга «Just Do It» вызывает к силе воли и вдохновляет на новые свершения, делая бренд в разумах потребителей синонимом успеха.

Дифференциация является еще одним ключевым стратегическим инструментом для крупных брендов, позволяющим им создавать уникальное ценностное предложение, отличающее их от конкурентов. Ярким примером этого является Tesla Motors, которая использует инновации в области экологического транспорта, уделяя особое внимание электромобилям и технологиям автономного вождения. Приверженность Tesla экологичности и технологическому прогрессу помогает бренду выделяться в автомобильной промышленности, где многие конкуренты по-прежнему сосредоточены на совершенствовании традиционных бензиновых и дизельных двигателей. Стратегия дифференциации Tesla основана на том, что она является пионером в области чистой энергетики и передовых технологий, привлекая внимание как потребителей, заботящихся об окружающей среде, так и технических энтузиастов.

Новые технологичные тренды требуют от компаний применения инструментов цифрового маркетинга и инновационных технологий для повышения эффективности своих стратегий⁴. К примеру, Amazon, крупнейший мировой интернет-

ритейлер, использует большие данные и искусственный интеллект для персонализации предложений и улучшения клиентского опыта. Индивидуализированные рекомендации товаров на основе анализа покупок и поведения клиентов помогают компании значительно увеличить конверсию и продажи⁵.

Использование нескольких каналов маркетинговой коммуникации важно для брендов, стремящихся поддерживать последовательный и скоординированный обмен сообщениями со своей аудиторией. Эта стратегия, известная как интегрированные маркетинговые коммуникации, помогает брендам обеспечить четкость и согласованность своих сообщений на разных платформах, расширяя их возможности по взаимодействию с различными сегментами клиентов. Так, Компания PepsiCo, главный конкурент Coca-Cola, использует многоканальные стратегии, чтобы охватить широкую аудиторию. Компания организует широкомасштабные рекламные кампании, что позволяет им поддерживать высокий уровень узнаваемости и взаимодействия с потребителями.

Проанализируем основные экономические показатели используемых для при-
мера брендов:

Сводная таблица финансовых показателей крупных американских компаний за 2023 г., млрд. руб.

Название	Выручка	Чистая прибыль	Маржинальность, %	Активы	Рыночная капитализация
Apple	36 385	9 405	25,8	36 100	266 000
Amazon	53 200	1 235	2,3	45 790	133 000
Nike	4 845	484,5	10	4 275	16 150
PepsiCo	8 740	950	10,9	9 215	23 750
Coca-Cola	4 180	902,5	21,6	8 930	25 650
Tesla	9 025	1 045	11,6	9 120	80 750

Источники: Apple Inc. Annual Report 2023. URL: <https://investor.apple.com>; Nike, Inc. Annual Report 2023. URL: <https://investors.nike.com>; Amazon.com, Inc. Annual Report 2023. URL: <https://ir.aboutamazon.com>; PepsiCo, Inc. Annual Report 2023. URL: <https://www.pepsico.com/investors>; The Coca-Cola Company. Annual Report 2023. URL: <https://investors.coca-colacompany.com>; Tesla, Inc. Annual Report 2023. URL: <https://ir.tesla.com>; Центральный банк Российской Федерации. Курс валют на 2023 год. URL: <https://www.cbr.ru>.

По данным таблицы видно, что правильно выстроенная маркетинговая стратегия⁶ играет ключевую роль в достижении высоких финансовых показателей у крупных брендов. Успешные компании, такие как Apple, Amazon, Tesla, Nike, PepsiCo и Coca-Cola, демонстрируют, что она может значительно влиять на рост выручки, прибыли и капитализации.

Рассмотрим возможность интеграции приведенных выше инструментов в российский маркетинг-менеджмент. Для внедрения данных методов необходимо учитывать специфику российского рынка и его особенностей.

В России также уделяют большое внимание определению портрета потребителя и сегментации. Однако здесь важную роль оказывают локальные особенно-

сти, такие как культурные различия жителей большой страны – от крупных городов до маленьких населенных пунктов, а также экономическая ситуация.

Для рекламной компании российские бренды, в основном, используют такие социальные сети как ВКонтакте и Telegram – они являются популярными и имеют большие возможности для создателей контента. Кроме того, важную часть российских социальных медиа занимают блогеры, привлечение которых может помочь оказать влияние на конкретную целевую аудиторию.

Цифровизация в России активно развивается, и внедрение цифровых технологий может значительно улучшить маркетинговые процессы. Так, например, российский маркетплейс Wildberries может опереться на успешный пример применения инновационных технологий компанией Amazon и развить сферу искусственного интеллекта в России. Это позволит увеличить лояльность к бренду и число потребителей.

Таким образом, применение инструментов стратегического маркетинга позволяет крупным мировым брендам не только эффективно конкурировать, но также создавать уникальные предложения и удовлетворять потребности потребителей. Такие компании, как Coca-Cola, Apple, Nike, Amazon, PepsiCo и Tesla являются примерами успешного применения этих стратегий для поддержания своей лидирующей позиции на мировом рынке. Используя анализ рынка, сегментацию, брендинг, инновации и принципы устойчивого развития, компании могут укрепить свои позиции и обеспечить долгосрочный успех на глобальной арене. В условиях постоянных изменений и роста конкуренции стратегический маркетинг становится не просто инструментом, а необходимым условием для успешного ведения бизнеса. Интеграция инструментов стратегического маркетинга крупных брендов в российский маркетинг-менеджмент требует обязательного учета местных условий и особенностей рынка. Успешная адаптация этих методов позволит российским компаниям эффективно конкурировать, привлекать и удерживать клиентов, а также достигать своих стратегических целей в условиях современной экономики.

¹ Котлер Ф., Маркетинг менеджмент. - 15-е издание, Пер. с англ. - М.: Питер, 2020.

² Пономарева, Е. А. Бренд-менеджмент : учебник и практикум для вузов / Е. А. Пономарева. Москва : Издательство Юрайт, 2023. 341 с. (Высшее образование). ISBN 978-5-9916-9046-1. Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. URL: <https://urait.ru/bcode/511493> (дата обращения: 17.09.2024).

³ Нежинская Е.С., Гузенко О.В., Шматков Р.Н. Важность маркетинговой стратегии для предприятия // Научный форум: Экономика и менеджмент: сб. ст. по материалам XXIII междунар. науч.-практ. конф. № 11 (23). М. Изд. «МЦНО», 2018. С. 19-22. (дата обращения: 17.09.2024).

⁴ Томпсон, А.А. Стратегический менеджмент: концепции и ситуации для анализа / А.А. Томпсон, А.Д. Стрикленд; Пер. с англ. А.Р. Ганиева, Э.В. Кондукова. - М.: Вильямс, 2019 – 928 с.

⁵ Бакулина Н.А., Шабаров А.А., Кузнецов В.П. Сущность организации производства // В сборнике: Промышленное развитие России: проблемы, перспективы. сборник статей по материалам XVIII Международной научно-практической конференции преподавателей

вузов, ученых, специалистов, аспирантов, студентов: в 2-х томах. Мининский университет. 2021. С. 12-15. (дата обращения: 17.09.2024).

⁶ Тойменцева, И. А. Формирование стратегии управления качеством сервисных услуг / И. А. Тойменцева, В. Д. Чичкина // Экономика и предпринимательство. – 2014. – № 12-2(53). – С. 510-512. – EDN TGWNNV.

⁷ Гороховицкая, Т. Н. Разработка стратегии предприятия в условиях неопределенности / Т. Н. Гороховицкая, И. А. Тойменцева // Российское предпринимательство. – 2010. – № 9-2. – С. 22-26. – EDN NAXWND.

INTEGRATION OF STRATEGIC MARKETING TOOLS INTO THE ACTIVITIES OF LARGE BRAND COMPANIES

© 2024 Senchenkova Anastasia Alekseevna*

Undergraduate student

Samara State University of Economics

E-mail: senchenkovaan@yandex.ru

Keywords: marketing strategy, brand, unique offer, consumer, company, market, economic processes, positioning.

This article presents an analysis of the implementation of marketing tools in the activities of large brand companies and provides an assessment of their competitive positions in the market. The author examines the main stages of developing marketing strategies used by large companies such as Tesla, Apple, Nike, Amazon, PepsiCo and Coca-Cola. Strategic marketing measures aimed at increasing the efficiency of Russian companies are proposed.

* Scientific adviser – **Toymentseva Irina Anatolyevna**, Candidate of Economic Sciences, Associate Professor of the Department of Marketing, Logistics and Advertising, Samara State University of Economics.

АФРИКАНСКИЕ СТРАНЫ В СОВРЕМЕННОЙ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

© 2024 Слинченко Антон Васильевич*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: slinchenko.anton@gmail.com

Ключевые слова: хозяйствующие субъекты стран Африки, практика государственной поддержки предпринимательства в странах Африки, перспективы интеграции России и стран Африки, рекомендации для российских предприятий по ведению бизнеса в странах Африки.

В статье на основе анализа статистических данных рассматриваются современные финансовые проблемы развития торговли стран Африки в системе современных мирохозяйственных связей. Делается анализ возможных вариантов экономического сотрудничества как на уровне отдельных африканских стран, так и их отдельных регионов. Дается оценка влияния интеграции стран Африки на мировую экономику.

Распад колониальной системы дало большой толчок к развитию региона. На политической карте появилось около сотни новых государств, получение независимости открыло новые возможности для укрепления значимости региона.

Экономику Африки, за исключением северного и южных регионов, характеризуют как слаборазвитую. Несмотря на это, территория материка богата природными ресурсами.

В настоящее время у африканских экономик имеется большой потенциал для трансформации и достижения более высокого уровня диверсификации и конкурентоспособности. Создание в 2018 году Африканской континентальной свободной торговой зоны (AfCFTA), растущий средний класс, формирующийся потребительский рынок, возросшее использование финансовых услуг и технологий, а также динамичные частные предприниматели будут способствовать экспорту и устойчивому экономическому росту в Африке.

Анализ проводится с позиций обеспечения экономической безопасности России¹.

Африканский континент делится на пять регионов: Северная Африка; Восточная Африка; Центральная Африка; Южная Африка; Западная Африка.

Рассмотрим каждый регион отдельно.

Сокращение производства в Северной Африке в 2020 году было относительно низким по сравнению с большинством других африканских регионов (снижение

* Научный руководитель – **Носков Владимир Анатольевич**, доктор экономических наук, профессор, Самарский государственный экономический университет.

ВВП на 1,3 % и снижение на 0,3 % без учета Ливии) благодаря оперативным действиям правительства. Необходимо отметить, что Египет стал исключением в регионе Северной Африки, продемонстрировав положительный темп роста ВВП даже во время пандемии (рис. 1) в значительной степени обусловлены большим внутренним рынком и потреблением домашних хозяйств.

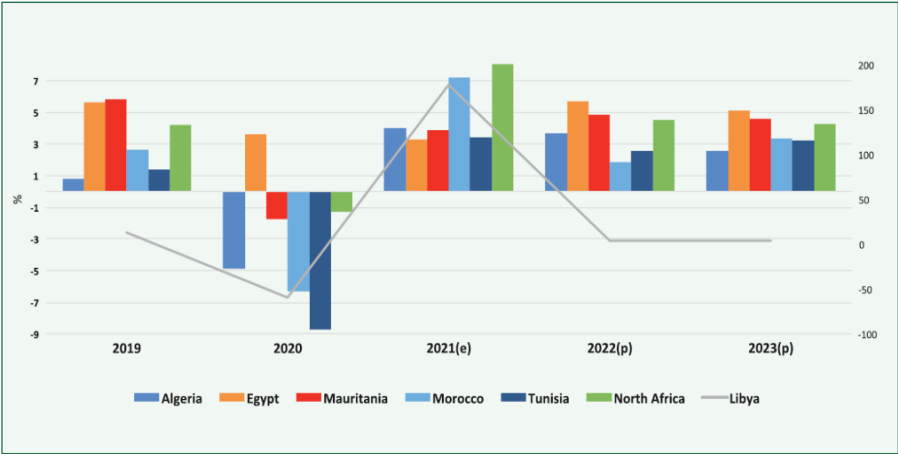


Рис. 1. Реальный рост ВВП по странам, 2019–2023²

Все страны Северной Африки продемонстрировали значительные темпы роста ВВП в 2021 году (рис. 2). Такие показатели были обусловлены резким ростом цен на сырьевые товары, а также восстановлением торговой и промышленная деятельность, чему способствовало ослабление ограничений, связанных с COVID-19.

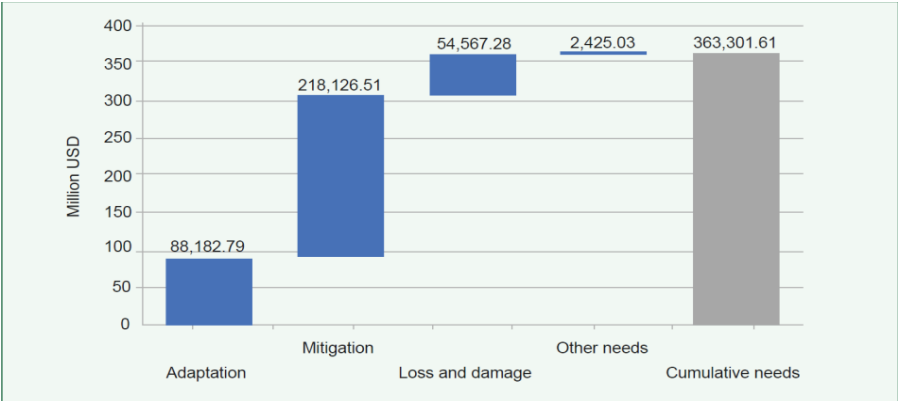


Рис. 2. Предполагаемые потребности Северной Африки в финансировании борьбы с изменением климата в 2020–2030 годах²

Потребности в финансировании, заявленные североафриканскими странами для достижения своих климатических целей, являются значительными. Финансирование является важнейшим рычагом для обеспечения необходимых темпов перехода к секторальным и общественным преобразованиям с низким уровнем выбросов, устойчивым к изменению климата. Совокупные потребности Северной Африки в финансировании для адекватного реагирования на изменение климата оцениваются в 363,3 миллиарда долларов США в 2020–30 годах (рис. 2).

ВВП Восточной Африки рос, на 6,9 % в 2021 году по сравнению с сокращением на 1,6 %, вызванным пандемией COVID-19 в 2020 году (рис. 3).

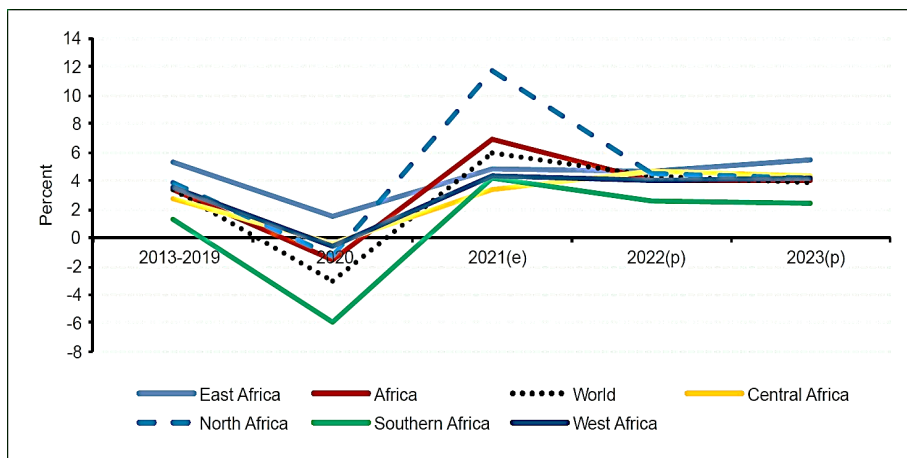


Рис. 3. Рост ВВП в Восточной Африке и других регионах, 2013–2023 гг.²

В период с 2016 по 2020 год Восточная Африка ежегодно получала около 5,77 миллиарда долларов финансирования в области изменения климата (рис. 4). В целом, наблюдается дефицит потоков финансирования борьбы с изменением климата требуется для достижения целей NDC.

Континент Африки сталкивается с многими барьерами при реализации интеграционных процессов. В первую очередь, это связано с тем, что за последнее столетие на территории материка актуальна проблема политической и военной нестабильности. Другой проблемой является неудовлетворительный уровень человеческого развития, в социально-экономической сфере, также низкий объем внутренних накоплений, поступления ПИИ в рамках внешней помощи, которые направлены на реструктуризацию экономики и обеспечение устойчивой макроэкономической базы.

Еще одной проблемой является неспособность следовать за темпами экономического развития других стран, причиной которой является конкурентоспособность товаров, зависимость от сырья, учитывая нестабильность мировых цен на сырье. Государства региона не способны соперничать на мировом рынке.

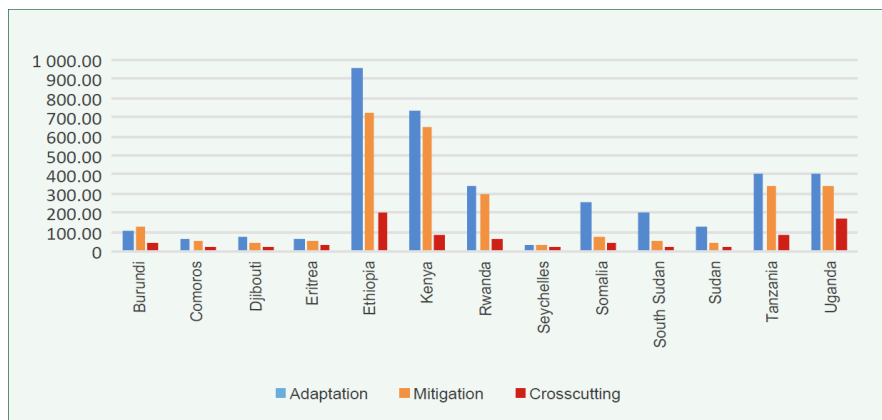


Рис. 4. Среднегодовой приток финансирования в области изменения климата, 2016–2020 годы (млн долл. США) ²

Важной проблемой является охрана здоровья. Подавляющее большинство стран не имеет системы здравоохранения и стабильной финансовой базы, в связи с чем, испытывают недостаток кадров с медицинским образованием. Кроме того, люди континента страдают от стремительного увеличения серьезных заболеваний, итогом является высокий уровень смертности.

Также, актуален вопрос образования. Недостаток финансовых ресурсов, квалифицированных кадров и материальных средств сдерживает развитие данной сферы жизни африканского населения. Препятствием в сфере образования и подготовки специалистов осложняется языковым барьером, т. к. практически все страны континента говорят на разных языках, диалектах. Наука не получает поддержки со стороны государств, используются мировые научные труды, но не развиваются собственные.

На основе приведенных выше данных необходимо сделать вывод о том, что региональная интеграция в Африке будет служить средством социально-экономического развития Африки. Однако проблемы, связанные с низким уровнем человеческого развития, такие как отсутствие социальной сплоченности, незащищенность, растущие сложности гибридных и асимметричных угроз ^{3, 4}.

¹ Институционализация общественных благ : монография / В. А. Носков, Н. Н. Свиридов [и др.]. Самара: Изд-во СНЦ РАН, 2003. 300 с.

² Статистика Африканского Банка Развития. URL: <https://www.afdb.org/en> (Дата обращения 7.09.2024)

³ Носков, В. А. Роль транспортных услуг в устойчивом развитии регионов в мировой экономике / В. А. Носков, И. В. Носков // Вестник Самарского государственного экономического университета. – 2013. – № 12(110). С. 102–107.

⁴ Роль транспортной системы в расширении экономического пространства и устойчивом развитии Самарской области в условиях глобализации мировой экономики : монография / В. А. Носков, И. В. Носков. - Самара: Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2015. 180 с.

AFRICAN COUNTRIES IN THE MODERN WORLD ECONOMY

© 2024 Slinchenko Anton Vasilyevich*
Postgraduate student
Samara State University of Economics
E-mail: slinchenko.anton@gmail.com

Keywords: economic entities of African countries, the practice of state support for entrepreneurship in African countries, prospects for the integration of Russia and African countries, recommendations for Russian enterprises on doing business in African countries.

Based on the analysis of statistical data, the article examines the current financial problems of trade development in Africa in the system of modern world economic relations. The analysis of possible options for economic cooperation is made both at the level of individual African countries and their individual regions. The impact of the integration of African countries on the global economy is assessed.

* Scientific adviser – **Noskov Vladimir Anatolyevich**, Doctor of Economics, Professor, Samara State University of Economics.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МОДЕЛИ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ТРАНСПОРТНЫХ СИСТЕМ ДЛЯ ДИГИТАЛИЗАЦИИ ПРОИЗВОДСТВА

© 2024 Смагина Земфира Андреевна*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: zsmaginaz@mail.ru

Ключевые слова: транспортные системы, производственная транспортировка, обработка транспортных заявок, системы массового обслуживания, имитационные модели транспортных систем.

Статья посвящена совершенствованию моделей производственных транспортных систем. Предложены варианты совершенствования производственной транспортной системы с целью создания имитационных программных систем управления распределением заявок.

Функционирование большинства современных производств стремятся организовать таким образом, чтобы объекты поступали на обработку не с внутренних складов, а непосредственно от производителей. Готовую продукцию также стремятся отправлять непосредственно потребителю. В таких условиях актуальны задачи транспортной логистики.

Постановка задачи

Для анализа функционирования производственных систем используют различные типы моделей: аналитические, имитационные. Аналитические модели требуют строгой формализации задачи¹. Дают наилучший результат, при наличии четкой постановки задачи и исходных данных². Имитационные модели не требуют строгой формализации задачи и обеспечивают достаточное во многих случаях качество решения, за счет альтернативных вариантов исследования³.

Методы построения имитационных моделей производства рассматриваются в ряде работ. При этом подробно рассматривается моделирование средств производства и складирования, а транспортным операциям не уделяется достаточно внимания⁴.

Производственные транспортные системы в большинстве случаев, представляют собой многоканальную систему массового обслуживания (СМО) с ожиданием, с приоритетом или без приоритета обслуживания очереди по алгоритму FIFO с однородными и параллельными каналами обслуживания⁵.

* Научный руководитель – **Портинов Константин Валерьянович**, кандидат технических наук, доцент, Самарский государственный технический университет.

Решение задачи

В работе имитационная модель транспортной системы строится из двух составных: заявок и устройств, обрабатывающих эти заявки по обслуживанию⁶.

Все перемещаемые объекты (заготовки, продукция, тара, транспорт) рассматриваются как заявки (запросы на перемещение)⁷. Заявки содержат информацию о транспортируемом объекте: его габариты, вес, временные ограничения по доставке, маршрут следования, накопленная стоимость перемещения, время в пути, и т.д.

Заявки могут быть простыми - заявке соответствует конкретный объект; составными - заявке соответствует несколько конкретных объектов, которые во время транспортировки рассматриваются как единое целое (партия деталей, заготовки в таре, транспорт с продукцией, и т.д.)⁸.

Топология транспортной системы разбивается на элементарные составляющие - участки. Участок - это часть транспортной системы, ограниченная точками разветвления и/или точками, где дальнейшее продвижение объектов транспортировки (грузов) без перегрузки невозможно⁹.

Участок представляется в модели как устройство обслуживания заявок. Устройства имитируют временные задержки (обрабатывают заявки), связанные с перемещением грузов¹⁰. Обработка заявок производится с учетом характеристик транспортных участков, которые отображают в модели: ограничения по габаритам перемещаемых грузов, пропускной способности, стоимости перемещения.

Обрабатывающее устройство может иметь непосредственный доступ к участку транспортной системы, но при этом никак не влияет на продвижение груза по нему. В таком случае, при построении модели, устройство, имитирующее такой участок, будет иметь дополнительную точку входа/выхода¹¹. Реальное и модельное представление транспортной системы представлено на рисунке.



Рис. Реальное и модельное представление транспортной системы

При данном подходе нет принципиального различия между объектами транспортировки¹². Под объектами могут рассматриваться заготовки, детали, сборочные единицы, партии деталей, цеховые, межцеховые транспортные средства, автомобильный, железнодорожный транспорт и их комбинация. Это позволяет по-

строить имитационную модель транспортной системы любого уровня - цехового, заводского, корпоративного.

Выводы

Предложенный подход позволяет создавать имитационные модели транспортных систем для дальнейшего изучения динамики их функционирования. В дальнейшем эти модели можно интегрировать в имитационные модели производственных систем. Полученная модель более достоверно отображает процесс производства, поскольку детально моделирует процессы логистической цепи: обработка - транспортировка - обработка (обслуживание).

¹ Портнов, К. В. Синтез программного алгоритма и архитектуры приложения по автоматизированному сбору информации в сетевых агрегаторах / К. В. Портнов, М. А. Фошин // Экономика и качество систем связи. – 2024. – № 3(33). – С. 97-108. – EDN LKXEXG.

³ Панюкова, Е. В. Автоматизация управления IT-инцидентами компании / Е. В. Панюкова, К. В. Портнов // Журнал монетарной экономики и менеджмента. – 2024. – № 3. – С. 89-94. – DOI 10.26118/2782-4586.2024.98.80.013. – EDN CJJST.

⁴ Портнов, К. В. Разработка автоматизированной информационной системы скоринга на основе многофакторной логистической регрессии / К. В. Портнов, Р. А. Олин, Е. А. Харитоновна // Журнал монетарной экономики и менеджмента. – 2024. – № 3. – С. 157-167. – DOI 10.26118/2782-4586.2024.23.62.024. – EDN SEEWTV.

⁵ Портнов, К. В. Анализ процессов документооборота агентств по реализации объектов недвижимости / К. В. Портнов // В мире научных открытий. – 2010. – № 2-4(8). – С. 85-86. – EDN MUKURZ.

⁶ Портнов, К. В. Актуальные проблемы и задачи автоматизированных систем в сфере ЖКХ / К. В. Портнов, Е. В. Панюкова // Журнал монетарной экономики и менеджмента. – 2024. – № 2. – С. 230-236. – DOI 10.26118/2782-4586.2024.35.72.033. – EDN AEQRJF.

⁷ Портнов, К. В. Эмпирическая оценка качества программной системы оптимизации использующей генетические алгоритмы / К. В. Портнов, А. Г. Золин, Ю. С. Данышина // Научно-технический вестник Поволжья. – 2024. – № 8. – С. 103-106. – EDN NJLTHV.

⁸ Олин, Р. А. Инновационный менеджмент предприятия в условиях взаимодействия с машинными клиентами и автономными агентами на основе искусственного интеллекта / Р. А. Олин, К. В. Портнов, Е. С. Шатрова // Журнал монетарной экономики и менеджмента. – 2024. – № 3. – С. 218-224. – DOI 10.26118/2782-4586.2024.24.43.033. – EDN OJZVMH.

⁹ Портнов, К. В. Программная реализация алгоритма фильтрации временных рядов для создания торгового бота / К. В. Портнов // Экономика и качество систем связи. – 2024. – № 2(32). – С. 136-148. – EDN BDKAPM.

¹⁰ Портнов, К. В. Разработка информационной системы на основе многофакторной логистической регрессии / К. В. Портнов // Информационные технологии. Радиоэлектроника. Телекоммуникации. – 2012. – № 2-3. – С. 129-133. – EDN PEDEUX.

¹¹ Портнов, К. В. Информационные технологии в оценке показателя лояльности клиентов / К. В. Портнов // В мире научных открытий. – 2011. – № 3(15). – С. 254-258. – EDN OCSJNX.

¹² Портнов, К. В. Анализ оценки неопределенности инвестиционного портфеля / К. В. Портнов // Математическое моделирование и краевые задачи : Труды Третьей Всероссийской научной конференции, Самара, 29–31 мая 2006 года / Редколлегия: В. П. Радченко (ответственный редактор), Э. Я. Рапопорт, Е. Н. Огородников, М. Н. Саушкин (ответ-

ственный секретарь). Том Часть 4. – Самара: Самарский государственный технический университет, 2006. – С. 80-82. – EDN TGOHNF.

IMPROVEMENT OF THE MODEL OF PRODUCTION TRANSPORT SYSTEMS FOR DIGITALIZATION OF PRODUCTION

© 2024 Smagina Zemfira Andreevna*

Undergraduate student

Samara State University of Economics

E-mail: zsmaginaz@mail.ru

Keywords: transport systems, production transportation, processing of transport requests, mass service systems, simulation models of transport systems.

The article is devoted to improving models of production transport systems. Options for improving the production transport system are proposed, with the aim of creating simulation software systems for managing the distribution of requests.

* Scientific adviser – **Portnov Konstantin Valerianovich**, Candidate of Technical Sciences, Associate Professor, Samara State Technical University.

ФИНАНСОВЫЙ РЕЗУЛЬТАТ КАК ОБЪЕКТ ФИНАНСОВОГО КОНСАЛТИНГА

© 2024 Соколова Анастасия Николаевна*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: sokolovaa01@mail.ru

Ключевые слова: финансовый консалтинг, финансовый результат, прибыль, убыток, выручка, доходы, расходы.

Статья посвящена раскрытию роли и функций прибыли как конечному финансовому результату деятельности экономического субъекта. Для управления финансовыми результатами необходима информация, в том числе формируемая в процессе финансового консалтинга. Следовательно, доходы, расходы и финансовые результаты выступают объектами консалтинга.

В последнее время активно развивается такое направление сферы услуг, как финансовое консультирование. Суть данного направления заключается в том, что специалисты по финансовому консультированию помогают коммерческим организациям выстраивать финансовую стратегию, определяться с целями и задачами в области финансов, управлять денежными потоками.

При реализации как основной, так и прочей деятельности у компании возникает конечный финансовый результат либо в виде прибыли, либо в виде убытка. Каждая коммерческая организация преследует цель – получение максимально возможного положительного финансового результата. Для формирования данного результата коммерческим компаниям следует грамотно выстраивать финансовую стратегию. В тоже время для сохранения и увеличения положительного финансового результата необходимо грамотное управление доходами и расходами в деятельности экономического субъекта. Для управления данными объектами используется нормативно-правовая, бюджетная, учетная, аналитическая и контрольная информация, которая формируется как в процессе деятельности организации, так при финансовом консультировании.

Вопросы формирования информационного пространства в управлении финансовыми результатами в различных теоретических и методических аспектах представлены в исследованиях отечественных ученых, среди них О. И. Аверина¹, Д. А. Биянова², Р. А. Грибакин³, В.А. Маняева⁴, А. М. Михальченков и С. А. Феськов⁵, М. С. Оборин и А. А. Гудков⁶, Г. М. Салихов⁷ и другие.

* Научный руководитель – **Маняева Вера Александровна**, доктор экономических наук, профессор, Самарский государственный экономический университет.

Как известно выручка является доходом компании под которым понимают увеличение экономических выгод в результате поступления активов и (или) погашения обязательств, приводящее к увеличению капитала этой организации, за исключением вкладов участников. Помимо основного источника дохода, есть дополнительные, представленные в виде прочих доходов. Под прочими доходами подразумевается – денежные активы, полученные в ходе реализации деятельности отличной от основной.

Для производства продукции, оказания услуг или выполнения работ у компании возникают расходы для приобретения различных ресурсов. Расходы - уменьшение экономических выгод в результате выбытия активов и (или) возникновения обязательств, приводящее к уменьшению капитала этой организации, за исключением уменьшения вкладов по решению участников. В коммерческих компаниях присутствуют прочие расходы, выраженные оттоком денежных средств, не связанных с основным предметом деятельности организации.

По окончании отчетного периода доходы и расходы организации сопоставляются, и определяется конечный финансовый результат. В случае превышения доходов над расходами выявляется положительный финансовый результат в виде прибыли. Получение прибыли характеризует то, что цель предпринимательской деятельности достигнута, и в целом компания работает эффективно.

Как справедливо замечено «на конечный финансовый результат влияет множество факторов: нормативно-правовое регулирование; непрогнозируемые события в мире и в государстве; уровень конкуренции на рынке; эффективность организации управления; степень оснащенности материальной базой; длительность процесса производства; уровень себестоимости; объем производства; уровень спроса на продукцию, работы и услуги»⁷.

В работе А. М. Михальченкова и С. А. Феськова⁵ раскрываются три функции прибыли - распределительная, оценочная и стимулирующая (см. рисунок).

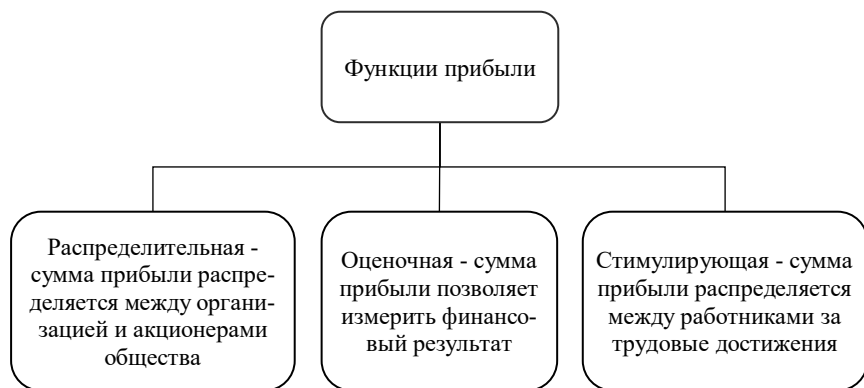


Рис. Функции прибыли

Прибыль оказывает положительное влияние на деятельность организации в ближайшем будущем. За счет полученной прибыли компания может: расширить масштабы производства, усовершенствовать средства труда, стимулировать работников для увеличения производительности труда, разработать новые виды продукции, сформировать резервный фонд для непредвиденных ситуаций.

Благодаря прибыли у организации обеспечивается:

- конкурентоспособность – за счет полученной прибыли компания может реализовывать инновационные проекты по совершенствованию технологии, создавать новую продукцию, приглашать высококвалифицированных сотрудников, создавать совместные проекты с партнерами и реализовывать рекламные проекты для привлечения новых клиентов;

- ликвидность – благодаря формированию положительного финансового результата у компании образуются денежные активы, обеспечивающие ликвидность организации;

- платежеспособность – прибыль позволяет организация своевременно осуществлять расчеты по обязательствам, тем самым сохранять свою платежеспособность длительное время;

- финансовая устойчивость – за счет сформированной прибыли у компании будут закрыты все ее финансовые потребности, это означает отсутствие необходимости в заемных средствах;

- экономическая безопасность – наличие финансовой «подушки безопасности», сформированной за счет нераспределенной прибыли, способствует своевременному предотвращению возникновения событий или устранения непрогнозируемых событий.

При превышении расходов над доходами определятся убыток организации. Наличие убытка возможно при следующих ситуациях:

- цена продукции, работ, услуг была ниже осуществленных затрат;
- в данном отчетном периоде был низкий спрос на продукцию, работы, услуги, что значительно повлияло на объемы продаж;
- возникновение непредвиденных расходов, которые не были покрыты за счет полученных доходов.

Формирование убытка свидетельствует о том, что организация неэффективно осуществляет коммерческую деятельность. Убыток негативно влияет на будущую деятельность компании. Ведь помимо нехватки для закрытия текущих финансовых потребностей, у компании отсутствуют ресурсы для развития деятельности, что способствует стагнации предприятия. Тем самым компания становится менее конкурентоспособной, что снижает её устойчивость на рынке. Таким образом, убыток негативно влияет на платежеспособность организации, её финансовую устойчивость и экономическую безопасность.

В заключении следует указать, что финансовый результат является показателем, отражающим эффективность деятельности компании, рациональность использования ресурсов. Итоговый финансовый результат зависит от множества факторов: внутренних и внешних, управляемых и не управляемых, локальных и глобальных. Финансовый результат может влиять на дальнейшее развитие ком-

пании как положительным, так и негативным образом. От величины финансового результата зависит платежеспособность, финансовая устойчивость и экономическая безопасность хозяйствующего субъекта.

¹ Аверина, О. И. Учетно-аналитическое обеспечение оценки устойчивости организации / О. И. Аверина // Актуальные вопросы современной экономики в глобальном мире. – 2018. – № 8. – С. 7-11.

² Биянова, Д. А. Моделирование процесса принятия управленческих решений на основе учетно-аналитической информации / Д. А. Биянова // Вестник науки и образования. – 2018. – № 17-1(53). – С. 60-63.

³ Грибакин, Р. А. Моделирование учетно-аналитической системы на предприятии / Р. А. Грибакин // Бухгалтерский учет. – 2023. – № 2. – С. 118-120.

⁴ Маняева, В.А. Модель учетно-аналитической информационной системы в управлении финансовыми результатами организации / В.А. Маняева // Экономика и предпринимательство. - 2023. - № 11(160). - 872-876. DOI: 10.34925/EIP.2023.160.11.165.

⁵ Михальченков, А. М. Функции и сущность прибыли предприятия / А. М. Михальченков, С. А. Феськов // Современные тенденции развития аграрной науки : Сборник научных трудов международной научно-практической конференции, Брянск, 01–02 декабря 2022 года / Брянский государственный аграрный университет. Том Часть 3. – Брянск: Брянский государственный аграрный университет, 2022. – С. 159-162.

⁶ Обороин, М. С. Учетно-аналитическое обеспечение управления деятельностью предприятий / М. С. Обороин, А. А. Гудков // Вестник Забайкальского государственного университета. – 2019. – Т. 25, № 4. – С. 102-115.

⁷ Салихов, Г. М. Формирование финансовых результатов современных компаний особенности и новые тенденции / Г. М. Салихов // Инновации. Наука. Образование. – 2023. – № 81. – С. 95-99.

FINANCIAL RESULT AS AN OBJECT OF FINANCIAL CONSULTING

© 2024 Sokolova Anastasia Nikolaevna*

Undergraduate student

Samara State University of Economics

E-mail: sokolovaa01@mail.ru

Keywords: financial consulting, financial result, profit, loss, revenue, income, expenses.

The article is devoted to the disclosure of the role and functions of profit as the final financial result of the activity of an economic entity. To manage financial results, information is needed, including information generated during the financial consulting process. Consequently, income, expenses and financial results are the objects of consulting.

* Scientific adviser – **Manyayeva Vera Alexandrovna**, Doctor of Economics, Professor, Samara State University of Economics.

ВИДЫ И МОДЕЛИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА В РАЗЛИЧНЫХ ТИПАХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМ

© 2024 Соловьев Артем Александрович
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: mkonoval@mail.ru

Ключевые слова: эффективность, прибыль, издержки, фондирование, эффективность, транзакционные издержки, экономический рост.

В работе показано, что основными условиями трансформации роста фирм в эффективность их развития являются устойчивое превышение темпов увеличения прибыли над темпами изменения выручки компании, рациональные удельные транзакционные издержки, наличие транспарентной системы и организационной структуры управления фирмой, научно обоснованная инвестиционная политика и политика фондирования. В свою очередь, эффективность развития фирм формирует объективные условия для экономического роста на новом этапе их развития. Выделены основные принципы обеспечения экономического роста, актуальные для современных условий хозяйствования, такие как объективность, системность, сбалансированность и синергизм управления процессами экономического роста, превентивность его планирования, комплексный учет институциональных факторов, системное использование потенциала цифровизации в процессе обеспечения интенсивного экономического роста.

Экономический рост является одной из базовых категорий экономической теории. При этом, проблемы обеспечения устойчивых темпов экономического роста решались в рамках различных парадигм экономической мысли принципиально разным образом. Так, представители классической и неоклассической экономической теории считали, что основным драйвером экономического роста является либерализм производственных, бытовых, финансовых отношений, а роль государства в обеспечении роста должна быть минимальной. В парадигме кейнсианства, напротив, акцентировалось внимание на принципиально значимой роли государственного регулирования в стимулировании экономического роста, которая должна усиливаться в период макроэкономических кризисов. В системе координат институциональной и неоинституциональной экономики особая роль уделялась проблеме сочетания динамики формальных и неформальных институтов в обеспечении экономического роста.

Значимым фактором экономического роста выступает фондирование деятельности фирм. В рамках плановой экономической модели оно выступало преимущественно в форме централизованного народнохозяйственного фондирования; в рамках конкурентной рыночной индустриальной модели – в форме соотношения собственных и заемных источников фондирования воспроизводства основных и

оборотных средств фирм, причем вопрос об оптимизации сочетания такого рода собственных и привлеченных ресурсов представлял собой нерешенную научно-практическую проблему. В рамках современной постиндустриальной конкурентной модели экономического роста актуализируется вопрос о рациональном использовании инновационных механизмов фондирования развития фирм, таких как краудинвестинг, ICO, факторинг и др.

Содержание экономического роста проявляется в рамках многообразия его видов. Традиционно в специальной литературе рост дифференцируется в зависимости от уровня рассмотрения экономических систем (мезо-, регионального и макроуровней), темпов роста и степени устойчивости последних¹. Кроме того, экономический рост может быть дифференцирован на плановый и фактический: существенное отклонение темпов второго от темпов первого в меньшую сторону либо должно быть основанием для качественной трансформации модели регулирования роста, либо является свидетельством несовершенства системы планирования развития государства, отрасли, конкретной фирмы и т.п.

Каждый из видов экономического роста может быть отнесен к экономическим системам микро-, мезо- или макроуровней.

На макроуровне либерализированный вид экономического роста имел место в зарубежных экономиках вплоть до конца 1920 гг., до начала масштабного мирового финансово-экономического кризиса (Великой Депрессии), в значительной степени явившегося следствием несостоятельности такого рода варианта подхода к обеспечению потенциального роста экономик со стороны властей США, Канады и большинства государств Западной Европы. С тех пор правительства указанных и абсолютного большинства других стран с рыночной экономикой используют тот или иной вариант государственного вмешательства в экономические процессы, ориентированных на обеспечение долгосрочных, устойчивых темпов экономического роста и минимизацию вероятности макроэкономических кризисов, практически всегда сопровождающихся процессами спада экономики.

Как показано в таблице 1.2.1, в зависимости от степени сбалансированности целесообразно подразделять экономический рост на в целом сбалансированный и несбалансированный. На уровне фирмы основными факторами несбалансированного роста капитализации субъектов хозяйственной деятельности могут быть:

- несоответствие качества различных факторов производства друг другу, например неподкрепленность современных, высокотехнологичных основных производственных фондов человеческим капиталом соответствующего уровня квалификации;

- дисбаланс между локальным институциональным обеспечением деятельности фирмы и действующей системой формальных общегосударственных институтов;

- дисбаланс между стратегией роста фирмы и возможными повышенными финансово-экономическими рисками ее деятельности;

- дисбаланс экономических интересов различных групп стейкхолдеров компании (мажоритарные и миноритарные акционеры, представители топ-менеджмента, рядовые сотрудники и др.).

Наконец, в зависимости от фактора фондирования предлагается дифференцировать экономический рост на зависящий от эффекта финансового левереджа (увеличения более дешевых, по сравнению с собственным капиталом, заемных средств в структуре фондирования), относительно индифферентный к влиянию эффекта финансового левереджа, а также рост, основанный на широком использовании современных, инновационных источников фондирования (краудинвестинг, франчайзинг, факторинг, привлечение средств виртуальных инвестиционных институтов, ICO и др.). Подробнее их основное содержание будет рассмотрено ниже.

Таким образом, нами дополнена классификация видов экономического роста, которая позволит руководству фирм, регулирующим отраслевым и национальным органам управления экономическими процессами определить наиболее предпочтительный вариант потенциального роста исходя из имеющихся ресурсов, степени их конгруэнтности, а также внешних финансово-экономических факторов.

В экономической теории представлено множество подходов к рассмотрению экономического роста, факторов и проблем его максимизации на уровне как фирм, так и отраслей или макроэкономической системы в целом.

Так, К. Маркс выделял следующее, по его мнению, универсальное, условие роста национальной экономической системы (1)²:

$$IS > IIS, \quad (1)$$

где IS – средний темп роста отраслей, производящих средства производства;

IIS – средний темп роста отраслей, производящих предметы конечного потребления.

Условие (1), по Марксу, является базисом обеспечения расширенного воспроизводства экономической системы государства и, соответственно, ее роста экстенсивного или интенсивного характера. На наш взгляд, данное условие, возможно, было частично справедливо для стадии развития капиталистического способа производства в Европе, современной Марксу, однако его все же не совсем корректно рассматривать в качестве универсального, справедливого для всех стадий эволюции экономических отношений. Так, например, выраженное доминирование процесса производства средств производства в экономике СССР 1970-1990 гг. привело к системному дефициту товаров конечного спроса, в т.ч. продуктов питания, что, в свою очередь, явилось одним из значимых факторов масштабного кризиса социалистического хозяйства в целом.

А. Маршалл в разработанных им эконометрических моделях рассматривал процессы экономического роста в контексте формируемых ими предельных издержек и возможностей генерирования предельного дохода³.

Дж. М. Кейнс аргументировал модель, в рамках которой экономический рост рассматривается в качестве функций от динамики инвестиционных расходов и занятости населения⁴. В развитие подхода Кейнса Дж. Хикс разработал эконо-

метрическую модель IS-LM, в парадигме которого темпы экономического роста обуславливаются различными сочетаниями пропорций функционирования товарного и денежного сегментов рыночной экономики⁵. Идеи Кейнса и Хикса используются и в ряде современных моделей экономического роста; в частности, они являются одной из методологических основ системной функциональной многосекторной модели рыночной экономики.

Р. Солоу аргументировал общий вид экзогенной модели экономического роста, послужившей логической основой достаточно широкого спектра неоклассических моделей, в частности модели CES и производственной функции Кобба-Дугласа. Последняя, широко используемая при исследовании роста экономических систем как макро-, так и микроуровня, имеет следующий канонический вид⁶:

$$Y = a_0 * K^{a_1} * L^{a_2}, \quad (2)$$

где Y – объем производства, генерируемый экономической системой;

K – объем капитала, инвестированного в развитие экономической системы;

L – объем трудовых ресурсов, используемых в рамках экономической системы;

a_1, a_2 – коэффициенты эластичности при факторных переменных функции;

a_0 – свободный коэффициент.

В парадигме канонической неоклассической модели Кобба-Дугласа интенсивный экономический рост имеет место при условии превышения суммы коэффициентов эластичности при факторах труда и капитала значения, равного единице. Впоследствии, в т.ч. в рамках постнеоклассической парадигмы экономической теории, были сформированы модифицированные варианты модели Кобба-Дугласа, включающие, в частности, помимо труда и капитала, такие факторные переменные, как НТП, административный ресурс, интенсивность цифровизации экономической системы и др.⁷

Существенный вклад в развитие методологии моделирования экономического роста внесли представители неоинституционального направления экономической науки, в частности теории предпринимательских контрактов. Так, в теории контрактов существует ряд экономико-теоретических моделей, объясняющих отдельные особенности экономического роста субъектов предпринимательства. Одними из наиболее известных моделей такого рода являются:

1) модель Харта-Мура⁸ (решение проблемы неполноты контрактов и обеспечение роста фирм при различных инвестиционных возможностях покупателя и продавца экономических благ или ресурсов);

2) модель Гроссмана-Харта⁹ (оценка возможностей и условий максимизации экономического роста посредством перебора различных стратегий взаимодействия между субъектами предпринимательства);

В модели рассматриваются отношения двух субъектов предпринимательства, обозначаемых как фирма 1 и фирма 2. Обе фирмы осуществляют взаимный контроль деятельности, минимизирующий риски оппортунистического поведения, влекущего рост транзакционных издержек и соответствующее снижение эффективности как реализации самого контракта, так и функционирования обоих субъ-

ектов предпринимательства. Основной вывод из данной модели заключается в том, что максимизация эффективности контрактных отношений субъектов предпринимательства в рамках любого типа отраслевого рынка может быть достигнута в условиях наличия системы взаимного страхования рисков. При этом конкретные инструменты страхования предпринимательских рисков могут быть различны (использование услуг специализированных страховых компаний, опционных схем, резервирования, лимитирования расходов и т.п.).

3) модель Тироля-Фуруботна-Рихтера (решение проблемы роста фирмы при контрактных отношениях с отсрочкой поставки товаров). Модель дает возможность определения такой максимальной вероятности, при которых с определенным будущим временным благом будущие контрактные отношения субъектов предпринимательства окажутся в наибольшей мере взаимовыгодными и, соответственно, будут способствовать обеспечению дополнительных возможностей для роста объемов производства каждого из рассматриваемых экономических субъектов. В целом, модель теории контрактов Тироля-Фуруботна-Рихтера позволяет за счет исключения информационной асимметрии между субъектами предпринимательства повысить результативность организации и осуществления контрактных отношений.

Одной из наиболее известных постнеоклассических моделей экономического роста является модель Р. Лукаса, при которой оценивается влияние на пропорции роста фирм и экономики в целом рациональных и ограниченно рациональных ожиданий различных групп потребителей товаров, работ, услуг¹⁰. К категории комплексных постнеоклассических моделей можно отнести и Balanced Scorecard Р. Каплана и Д. Нортон, в рамках которой презюмируется, что высокие и устойчивые темпы роста деятельности фирм могут быть достигнуты при условии значительного уровня сбалансированности ряда блоков финансово-экономических показателей, характеризующих различные аспекты ее деятельности¹¹.

Факторы обеспечения экономического роста существенным образом дифференцируются в рамках различных типов экономических систем. Основные факторы такого рода, характерные для систем, доминантных для мировой экономики середины XX – начала XXI вв. приведены в таблице.

В принципе верным является традиционный подход к структуре фондирования фирм, базирующийся на наличии оптимума структуры. При этом традиционный подход вполне можно рассматривать в рамках обозначений, принятых Модильяни и Миллером, но с обязательным учетом налогов на прибыль корпораций и затрат, связанных с финансовыми затруднениями, вероятность которых возрастает с увеличением доли привлеченных источников.

В системе координат постнеоклассической экономической теории, в 1990 – 2010 гг., достаточно активно развиваются как теоретические подходы, так и практика использования инновационных механизмов фондирования фирм, проектов и стартапов, обеспечивающих, соответственно, значимые условия роста последних.

Основные факторы обеспечения экономического роста, доминантные для государств мировой экономики середины XX – начала XXI вв.

Социалистическая экономическая система	Капиталистическая индустриальная экономическая система	Капиталистическая постиндустриальная экономическая система
1. Директивное народно-хозяйственное планирование. 2. Административное управление экономическими процессами. 3. Широкое использование потенциала производственной и научно-технической кооперации. 4. Преимущественно централизованное фондирование деятельности предприятий	1. Сочетание экономической свободы субъектов хозяйствования и государственного вмешательства в экономические процессы, иногда достаточно существенного. 2. Рациональное использование факторов труда и капитала, в первую очередь основных производственных фондов. 3. Доминирование системного и функционального подходов к управлению фирмами. 4. Оптимизация структуры фондирования фирм (собственного и заемного капитала)	1. Трансформация НТП и инноваций в ведущие факторы экономического роста. 2. Цифровизация и виртуализация широкого круга финансово-экономических отношений. 3. Интенсивное развитие гибких, в первую очередь проектных, структур управления фирмами. 4. Появление и активное распространение новых механизмов фондирования деятельности фирм (франчайзинг, факторинг, краудинвестинг, ICO на рынке криптовалют и др.)

Наиболее распространенными из такого рода механизмов в современных условиях хозяйствования являются:

- франчайзинг, представляющий собой продажу со стороны компании-франчайзи прав на распространение ее бренда и технологий производства и (или) продаж, в результате чего подобная компания получает дополнительные финансовые возможности для роста без прямой экспансии производимых, как правило достаточно конкурентоспособных товаров или услуг, на внешние региональные или национальные рынки;

- факторинг, в рамках которого фирма получает дополнительные возможности фондирования потребности в оборотных активах или объектах основного капитала посредством продажи дебиторской задолженности специализированным факторинговым структурам или факторинговым отделам коммерческих банков до наступления срока погашения такого рода задолженности с некоторым дисконтом;

- краудинвестинг, при котором развитие фирмы или проекта обеспечивается за счет множества мелких вкладов удаленных пользователей, реализуемых, как правило, посредством использования специальной краудинвестинговой виртуальной платформы;

- ICO, которое представляет собой в наиболее общем виде процесс фондирования на основании эмитированных фирмой или инициаторами стартапа токенов на биржах криптовалют.

В целом, ускоренное развитие финансово-экономических отношений, реализуемых в виртуальной информационно-коммуникационной среде, качественное совершенствование инновационных проектов, формируемых на основании экономического потенциала глобальной компьютерной сети Интернет, объективно обуславливают необходимость и эффективность становления новых технологий фондирования. Одной из наиболее динамично развивающихся в настоящее время технологий такого рода выступает ICO (Initial coin offering) – публичное размещение на специализированных электронных площадках обязательств инновационных компаний и проектов (токенов) с последующим финансированием венчурных инициатив.

¹ Большой экономический словарь/Под ред. Азриняна А.Н. — М.: Институт новой экономики, 2012. С.732; Гэлбрейт Дж. К. Новое индустриальное общество. — М.: Аст, 2004. С.65; Дебелак Д. Бизнес-модели. Принципы создания процветающей организации. — М.: Гребенников, 2022.

² Маркс К. Капитал. — Спб.: Лениздат, 2022. Т.1. С.254.

³ Маршалл А. Основы экономической науки / А. Маршалл; [предисл. Дж. М. Кейнса; пер. с англ. В.И. Бомкина, В.Т. Рысина, Р.И. Столпера]. — М.: Эксмо, 2008. С.156 – 168.

⁴ Кейнс Дж.М. Общая теория занятости, процента и денег. — М.: Эксмо, 2022. С.179.

⁵ Хикс Дж. Стоимость и капитал. — М.: Прогресс, 1993. С.45 – 59.

⁶ Лопатников Л.И. Экономико-математический словарь. — М.: Наука, 2012. С.378.

⁷ Petrakis P., Valsamis D. Entrepreneurship, Transaction Costs and Cultural Background // International Business Research. 2013. №6. p. 134.

⁸ Hart O. D. and Moore, J. Incomplete Contracts and Renegotiation // Econometrica, 1988.

⁹ Grossman S. J. and Hart O. D. The Costs and Benefits of Ownership: A Theory of Vertical and Lateral Integration // Journal of Political Economy, 1986.

¹⁰ Лукас Р. Лекции по экономическому росту. — М.: Из-во Института экономической политики, 2013.

¹¹ Каплан Р., Нортон Д. Стратегические карты. Трансформация нематериальных активов в материальные результаты. М.: Олимп-бизнес, 2022.

¹² Сафиуллин Л.Н., Сахбиева А.И., Евсеев Е.В. Потребительское поведение как детерминанта формирования товарной политики предприятий в цифровой экономике // Экономика и предпринимательство. 2023. № 7 (156). С. 268-272.

¹³ Нестерова О.А., Сафиуллин Л.Н. Развитие институтов, определяющих инновационное поведение в экономике // статья в коллективной монографии «Бизнес-структуры в условиях трансформации экономики: проблемы и перспективы развития», под ред. М.Х. Рабаданова, Р.А. Амирова и Г.У. Магомедбекова – Махачкала: АЛЕФ, 2022.

TYPES AND MODELS OF ECONOMIC GROWTH IN VARIOUS TYPES OF ECONOMIC SYSTEMS

© 2024 Soloviev Artem Alexandrovich
Postgraduate student
Samara State University of Economics
E-mail: mkonoval@mail.ru

Keywords: efficiency, profit, costs, funding, effectiveness, transaction costs, economic growth.

The paper shows that the main conditions for the transformation of firm growth into the efficiency of their development are a sustainable excess of the rate of profit increase over the rate of change in the company's revenue, rational specific transaction costs, the presence of a transparent system and organizational structure of firm management, scientifically based investment policy and funding policy. In turn, the efficiency of firm development forms objective conditions for economic growth at a new stage of their development. The main principles of ensuring economic growth that are relevant to modern economic conditions are identified, such as objectivity, consistency, balance and synergy of managing economic growth processes, preventive planning, comprehensive consideration of institutional factors, systematic use of the digitalization potential in the process of ensuring intensive economic growth.

АНАЛИТИЧЕСКИЙ КОНСАЛТИНГ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РЕСУРСАМИ

© 2024 Степанова Софья Олеговна*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: brednevaso@rambler.ru

Ключевые слова: консалтинг, финансовые ресурсы, анализ, рентабельность, бухгалтерская отчетность, рыночная экономика, банкротство, модель Альтмана, стратегический анализ, стратегия.

Статья посвящена анализу таких понятий, как финансовые ресурсы и аналитический консалтинг предприятия, которые напрямую оказывают влияние на основную деятельность компании и на ее конечные результаты. Автор рассматривает данные показатели в совокупности, их характеристику, методы их применения на практике.

В условиях нестабильной экономики при наличии санкций и сильной конкуренции рынка, аналитический консалтинг финансовых ресурсов является наиболее востребованным для дальнейшего и эффективного существования организации, определения путей и методов ее развития. Важной задачей каждого предприятия является получение прибыли при рациональном расходовании ресурсов и повышение эффективности их использования.

Основной задачей предприятия является постоянный мониторинг внешней и внутренней среды, предотвращение возможных рисков и непредвиденных ситуаций. Эффективность менеджмента в управлении финансовыми ресурсами достигается в случае, когда их действия будут последовательны и рациональны, направлены на достижение результата при сокращении затрат и снижении финансовых рисков. Иными словами, оценка деятельности организации с точки зрения ее финансовых ресурсов помогает определить «болевые» точки компании, а также пути их устранения.

Результаты деятельности организации могут быть выражены с помощью комплексной оценки ее работы. Данная оценка зависит от того, насколько эффективно функционирует в организации система управления финансовыми ресурсами на всех этапах.

Финансовый консалтинг бизнеса способствует решению следующих задач:

- контроль и анализ движения финансовых потоков для их эффективного использования;

* Научный руководитель – **Игошина Наталья Аклимовна**, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

- ликвидация наиболее нерезультативных сфер деятельности компании;
- расчет упущенных финансовых возможностей;
- анализ и дальнейшее увеличение показателей финансовой устойчивости;
- минимизация финансовых рисков и потерь компании;
- обеспечение стабильности компании путем роста ее прибыльных сфер и др.¹

Таким образом, формулируя определение финансового консалтинга, можно сказать, что это комплекс мер, направленных на анализ финансовых ресурсов компании, а также дальнейшие рекомендации по их увеличению в будущем.

Процесс построения аналитического консалтинга включает в себя детальное изучение компании в прошлом, оценка ее текущего состояния, а также формулирование выводов и рекомендаций относительно будущей работы на основе предыдущего опыта организации и эластичности рынка.

Для анализа текущего состояния экономического субъекта, а также за период, предшествовавший отчетному, используются информация и данные из системы бухгалтерского, налогового и управленческого учета, в частности, из отчетности организации.

Финансовый анализ предприятий включает следующие этапы исследования:

- финансово-хозяйственной деятельности;
- финансовой устойчивости;
- финансовых результатов.²

Основными инструментами по управлению финансовыми ресурсами являются аналитические инструменты и стратегический анализ. Первые направлены на количественное измерение эффективности управления финансовыми ресурсами. Традиционные инструменты представляют собой изучение и оценку привлечения финансовых ресурсов, их размещения, использования, а также расчет таких показателей, как уровень финансовой устойчивости, ликвидность и платежеспособность предприятия. Второй, стратегический анализ, применяется наряду с основными (традиционными) инструментами анализа финансовых ресурсов³. Он исследует факторы внутренней и внешней среды, сильные и слабые стороны деятельности компании, ее риски и угрозы.

Рассмотрим основные этапы стратегического анализа, к ним относят:

- 1) Определение стратегии;
- 2) Выполнение стратегии (следование ей);
- 3) Оценка и контроль выполняемых действий.

Разработка стратегии является результатом аналитической работы. При создании стратегических целей и задач организации выделяются уникальные элементы для исследования, которые присущи конкретной организации.

Реализация стратегии подразумевает формирование уникального набора ресурсов и дальнейшее их распределение внутри компании, а также при взаимодействии с заинтересованными сторонами.

Объектом анализа рентабельности деятельности выступает Акционерное общество «Строммашина-Инжиниринг». Исходные данные и информация для расчетов взяты из форм бухгалтерской отчетности организации за 2021-2023 гг. (табл. 1).

Таблица 1

**Анализ разделов бухгалтерского баланса АО «Строммашина-Инжиниринг»
за 2021-2023 гг., тыс. руб.**

Показатели	2021 г.	2022 г.	2023 г.	Среднее значение 2021/2022	Среднее значение 2022/2023
Активы	31 971	35 338	26 658	33 654	30 998
Собственный капитал	26 819	26 869	26 562	26 844	26 716

Источник: Бухгалтерский баланс Акционерного общества «Строммашина-Инжиниринг» за 2023 г.

Проведем анализ показателей рентабельности АО «Строммашина-Инжиниринг» за 2022-2023 гг. (табл. 2).

Таблица 2

**Анализ показателей рентабельности АО «Строммашина-Инжиниринг»
за 2022-2023 гг., тыс. руб.**

Показатели	Формула расчета	2022 г., %	2023 г., %	Абсолютное изменение, %
1.Рентабельность валовой прибыли	$R_{вп} = \text{Валовая прибыль} / \text{Выручка}$	20,55	28,18	7,63
2.Рентабельность продаж	$R_{прод.} = \text{Прибыль от продаж} / \text{Выручка}$	10,94	25,87	14,93
3.Рентабельность активов	$RA = \text{Прибыль до налогообложения} / \text{Сред. вел-на активов}$	0,21	0,75	0,54
4.Рентабельность собственного капитала	$R_{ск} = \text{Чистая прибыль} / \text{Сред. вел-на собст. кап-ла}$	0,19	0,52	0,33

Источник: Бухгалтерский баланс Акционерного общества «Строммашина-Инжиниринг» за 2023 г.

Проведя анализ рентабельности АО «Строммашина-Инжиниринг», можно сказать следующее: по всем рассчитанным показателям рентабельности имеется тенденция к росту.

Так, рентабельность по валовой прибыли выросла с 20,55% до 28,18%, что характеризует укрепление предприятия на товарном рынке, то есть, наценка на продаваемую продукцию за год выросла на 7,63%.

Положительное значение также имеет рентабельность продаж, она выросла на 14,93%. Это связано с тем, что прибыль от продаж в отчетном 2023 году по сравнению с 2022 г. значительно увеличилась.

Эффективность использования имущества организации хотя и имеет несущественное значение в отчетном году (0,75%), но в динамике можно увидеть, что в 2023 году произошел рост показателя на 0,54%.

Прибыль собственника организации также имеет достаточно низкое значение в обоих периодах, однако по рентабельности собственного капитала также наблюдается рост в 2023 году на 0,33%.

По результатам анализа исследуемой организации рекомендуем проводить постоянный мониторинг финансового состояния организации, а также разрабатывать комплекс мероприятий, направленных на улучшение эффективности деятельности и поддержание уровня рентабельности и объема продаж. Стоит также контролировать оптимизацию расходов, особенно прочих. Это позволит увеличить выручку, а также получить дополнительную прибыль от прочей деятельности, таким образом повлияв на чистую прибыль предприятия и показатели ее рентабельности.

Помимо этого, для целостности анализа управления финансовыми ресурсами необходимо производить анализ на вероятность наступления банкротства.

Самой удобной в анализе данного аспекта выделяют методику Эдварда Альтмана, разработанную в 1968 году. Для оценки риска банкротства используется четырехфакторная модель Альтмана для непроектных видов деятельности. В рамках этой модели показателем риска банкротства является значение индекса Альтмана (Z). Данная модель представлена в табл. 3.

Таблица 3

Методика Э.Альтмана для расчета вероятности банкротства

$Z = 6,56X1 + 3,26X2 + 6,72X3 + 1,05X4$			
X1	X2	X3	X4
Отношение величины оборотного капитала к сумме активов	Рентабельность активов	Уровень доходности активов	Соотношение собственного и заемного капитала

Обеспечение предприятием достаточного объема финансовых ресурсов и их эффективное использование является залогом благополучного финансового положения компании, ее платежеспособности, устойчивости на рынке и ликвидности⁵.

Представляется, что в стратегическом плане АО «Строммашина-Инжиниринг» необходимо изыскание возможностей инженерных решений, использование новых передовых технологий, внедрение изобретений научно-технического прогресса и прочее.

¹ Камышанов П. И., Камышанов А. П. Финансовый и управленческий учет и анализ: учебник Москва: ИНФРА-М, 2022. 592 с.

² Савицкая, Г. В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: учебник / Г.В. Савицкая. 6-е изд., испр. и доп. Москва: ИНФРА-М, 2021. 378 с.

³ Фомин, В.П. Аналитическая составляющая успешного управления финансовыми результатами (концептуальный аспект) / В.П. Фомин, П.В. Фомин // Экономический анализ: теория и практика. – 2015.

⁴ Шеремет А. Д. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия [Текст]: учебник - 2-е издание, доп. / А.Д. Шеремет – ИНФРА-М, 2019.

⁵ V. P. Fomin, V. A. Manyeva, N. A. Igoshina Evaluation Of The Financial Security Of The Competitive Environment Of The Firm. In S. Ashmarina, V. Mantulenko (Eds.), Proceedings of the 2nd International Scientific Conference GCPMED 2019 - Global Challenges and Prospects of the Modern Economic Development. European Proceedings of Social and Behavioural Sciences, 79, Pages 1462-1467. Doi: 10.15405/epsbs.2020.03.210

ANALYTICAL CONSULTING FOR FINANCIAL RESOURCE MANAGEMENT

© 2024 Stepanova Sofia Olegovna*
Undergraduate student
Samara State University of Economics
E-mail: brednevaso@rambler.ru

Keywords: consulting, financial resource, analysis, profitability, accounting reporting, market economy, bankruptcy, Altman's model, strategic analysis, strategy.

The article is devoted to the analysis of such concepts as financial resources and analytical consulting of the enterprise, which directly affect the main activity of the company and its final results. The author considers these indicators in their entirety, their characteristics, and methods of their application in practice.

* Scientific adviser – **Igoshina Natalia Aklimovna**, Candidate of Economic Sciences, Associate Professor, Samara State University of Economics.

ФАКТОРЫ СОВРЕМЕННОГО ПРОМЫШЛЕННОГО РАЗВИТИЯ РФ

© 2024 Стрельцов Алексей Викторович
доктор экономических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: a.strelzov@inbox.ru

Ключевые слова: промышленное развитие, факторы, проблемы развития, инвестиции, инновации.

В работе рассматриваются факторы современного промышленного развития РФ, построена их систематизация по основным группам. Изучены основные из них: носящие системный характер, определяемые санкционными ограничениями, положением сырьевых отраслей, разбалансированной доходностью деятельности по секторам экономики и отраслям промышленности. Сделан вывод о их взаимосвязи.

Характеризуя современные особенности промышленного развития РФ, можно отметить, что на фоне некоторого роста количественных показателей (валового внутреннего продукта, объема промышленного производства, инвестиций и др.) в определенной степени отошло на «второй план» обсуждение проблем развития отечественной промышленности. При этом многие ученые-экономисты и практики сходятся во мнении, что этот рост имеет неустойчивый характер и связан, в основном, с проводимой государством политикой по развитию оборонного сектора экономики. Последнее – наблюдаемая взаимосвязь экономического роста и усилий государства по развитию оборонных и критически важных отраслей и предприятий промышленности – лишний раз опровергает тезис о необходимости уменьшения роли государства в условиях рыночной экономики.

В то же время данный экономический рост еще раз «высветил» проблемы развития отечественной промышленности, которые никуда не исчезали, а в некоторых случаях и усугубились. Их можно систематизировать по-разному, но представляется все они являются следствием действия следующих групп факторов^{1,2} (см. рисунок).

Так, например, несмотря на ряд заявлений и принятых документов, важнейшим фактором, влияющим на развитие отечественной промышленности является несформированность до сих пор систематичного подхода к модернизации промышленности. Приняты законы «О промышленной политике», «О государственно-частном партнерстве», Стратегия научно-технологического развития РФ, целый ряд национальных проектов и др. Однако, многие из этих нормативных актов так и не заработали в полном объеме, не соблюдаются их параметры по срокам и финансированию. Отсутствует единая комплексная программа модернизации промышленности, в которую составными частями должны войти все

вышеназванные наработки, а, главное, и специализированный государственный орган управления, который должен координировать все работы, контролировать и быть ответственным за реализацию такой программы.



Рис. Группы факторов современного промышленного развития РФ

Особую группу факторов определяет и приоритетное положение сырьевых отраслей и «естественных» монополий. С одной стороны, такое положение носит в настоящее время объективный характер. Эти отрасли конкурентоспособны на мировых рынках, они обеспечивают преимущественную долю налоговых поступлений, сложно переоценить их роль с точки зрения обеспечения обороноспособности страны. С другой – можно отметить и целый ряд негативных моментов в их деятельности, которые ограничивают развитие других отраслей: это и использование своего монопольного положения, рост затратной части деятельности, определенная роль и в вывозе капитала. Нельзя не сказать и о том, что несмотря на стабильно осуществляемую инвестиционную деятельность, что во многом определяется и особенностями освоения месторождений, требующих разработку длительного инвестиционного плана, сырьевые монополии не столь последовательны в инвестировании в свои перерабатывающие мощности на территории РФ, отдают предпочтение зарубежным технологиям и оборудованию. Последнее во многих случаях определено, но каких-либо системных мер по сокращению доли импорта в данных отраслях осуществляется недостаточно. Все это связано с действием еще одного фактора этой группы – недостаточным уровнем контроля за деятельностью крупных госкорпораций.

Говоря о влиянии санкционных и других нерыночных ограничений следует отметить многогранность их влияния и последствий. С одной стороны, они ограничивают доступ к внешнему финансированию, технологиям, оборудованию, научно-технической и производственной кооперации. С другой – появляются необходимость импортозамещения, что повышает инновационную, инвестиционную активность. Причем это повышение требуется не только в производственной сфере, но и на начальных стадиях инновационного цикла – стадиях НИОКР³. И здесь лишний раз необходимо подчеркнуть пересечение и взаимное влияние всех групп факторов, поскольку без системного подхода к модернизации промышленности не решаются и проблемы импортозамещения и все оно может быть сведено просто к замене одного поставщика другим, с так называемых «дружественных» стран.

Нельзя не отметить и влияние на развитие отечественной промышленности разбалансированной доходности деятельности по секторам экономики и отраслям промышленности. Разница в рентабельности производства, например, машиностроительных отраслей и отраслей ТЭК, металлургии и ряда других ведет к естественному перетоку в последние инвестиций, кадров. Это все закрепляет тенденции непропорционального развития. В наше время, можно отметить, что рентабельность в российском машиностроении не сильно отличается от значений показателя в зарубежных промышленно-развитых странах. Это все позволяет утверждать, что необходимо не повышение рентабельности в отдельных отраслях и сферах деятельности, а стимулирование построения ее обоснованных соотношений, баланса, причем не только в промышленности, но и в целом по экономике РФ.

¹ Омельченко Е.Ю. Проблемы инновационно-технического развития машиностроения в России / Современные тенденции в экономике и управлении. – 2011. - №12.

² Субботин Д.Е., Стрельцов А.В., Яковлев Г.И. Формирование промышленной политики в цифровой экономике. Самара: СамНЦ РАН, 2023.

³ Сухарев О.С. Инновационное развитие России и стимулирующая экономическая политика // Финансовая аналитика: проблемы и решения. 2008. - №10.

FACTORS OF MODERN INDUSTRIAL DEVELOPMENT OF THE RUSSIAN FEDERATION

© 2024 Streltsov Alexey Viktorovich
Doctor of Economics, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: a.strelzov@inbox.ru

Keywords: industrial development, factors, development problems, investments, innovations.

The paper considers the factors of modern industrial development of the Russian Federation, their systematization by main groups is constructed. The main ones have been studied: those of a systemic nature, determined by sanctions restrictions on the position of raw materials industries, unbalanced profitability of activities by sectors of the economy and industries. The conclusion is made about their relationship.

ВОЗМОЖНОСТИ И ОГРАНИЧЕНИЯ СОБЫТИЙНОГО МАРКЕТИНГА В ПОВЫШЕНИИ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ КОМПАНИИ

© 2024 Сударева Алина Олеговна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: alina21.11.2001@mail.ru

Ключевые слова: событийный маркетинг, event-маркетинг, виды ивент-мероприятий, конкурентоспособность компании.

Статья рассматривает понятие относительно нового и развивающегося направления маркетинга – событийный маркетинг. Определяются различные классификации и виды ивент-мероприятий. Выделяются преимущества и недостатки ивент-маркетинга, а также ставится вопрос возможности рассмотрения данного вида маркетинга как способа повышения конкурентоспособности предприятия.

В настоящее время конкуренция между компаниями становится все более сильной. Для того чтобы выделиться на рынке используются различные виды рекламных обращений, однако, все больше появляется тенденция недоверия потребителей к различным видам рекламы, ее становится очень много, она во многих случаях навязчива, однообразна и скучна. Потребители желают чего-то нового, интересного, увлекательного в век экономики впечатлений¹. Им не особо интересно смотреть рекламные ролики, читать брошюры, рассматривать билборды. Сейчас потребитель желает получать эмоции и в большинстве своем хочет быть частью компании. Для того чтобы выделиться на рынке и дать эмоции потребителям, многие компании используют концепцию событийного маркетинга (event-marketing, ивент-маркетинг)².

Событийный маркетинг представляет собой совокупность маркетинговых мероприятий, позволяющих привлечь внимание целевой аудитории компании путем разнообразных выставок, фестивалей, концертов и других событий с целью повышения узнаваемости бренда и укрепления имиджа. Данный вид маркетинга появился в 90-х гг. в Америке, в Россию пришел в начале нулевых годов³. Основой рассматриваемого маркетинга является event – событие или мероприятие, которое и является ключевым моментом для того, чтобы быть в центре внимания и привлекать потребителей.

Каждая компания, решающая реализовывать ивент-маркетинг преследует собственные цели, которые могут зависеть от предоставляемого продукта или

* Научный руководитель – **Ралык Динара Владимировна**, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

услуги, специфики работы и других критериев. Среди целей событийного маркетинга можно выделить⁴:

- 1) привлечение потенциальных клиентов;
- 2) увеличение уровня продаж;
- 3) общение с целевой аудиторией;
- 4) повышение лояльности клиентов;
- 5) усиление позиций бренда и его узнаваемости;
- 6) сплочение коллектива и др.

Формат ивент-мероприятий может быть разнообразным. Многие авторы, изучающие событийный маркетинг, выделяют собственные классификации.

Например, К. Федоров акцентирует внимание именно на целевой аудитории и подразделяет мероприятия на следующие виды⁵:

- корпоративные: предполагают применение ивент-маркетинга для сотрудников компании с целью повышения эффективности работы, создания благоприятного психологического климата на работе, сплочения коллег. Примеры мероприятий: профессиональные праздники, team-билдинги, образовательные мероприятия, корпоративы, квесты, тренинги.

- деловые: организуются с целью установления рабочих отношений, поиск партнеров, инвесторов и других заинтересованных лиц. Часто предполагают презентацию нового продукта и/или услуги. Примеры мероприятий: конференции, семинары, показы, презентации, выставки.

- специальные: это мероприятия, которые помогают повысить имидж компании, усилить лояльность существующих клиентов и привлечь потенциальных. Примеры мероприятий: фестивали, вечеринки, концерты, премии, розыгрыши.

Другой автор – А. Шумович, дает более узкую классификацию и выделяет 7 видов мероприятий: для прессы, выездные, развлекательные, торжественные, благотворительные, массовые, спортивные⁵. Автор также акцентирует внимание на получаемом результате от мероприятия как для аудитории, так и для компании.

По масштабу проведения мероприятия можно подразделить на⁵:

- международные: ориентированы на участников всех стран;
- национальные: привлекают аудиторию конкретной страны;
- региональные: проводятся в определенном регионе или регионах;
- локальные: в пределах одного города.

Также стоит отметить, что событийный маркетинг имеет место быть как при работе в B2C-сегменте, так и в B2B. Различия событийного маркетинга в двух сегментах представлены в таблице.

Многие исследователи отвечают высокую эффективность использования ивент-маркетинга в своей деятельности. Это относительно новое направление, которое активно совершенствуется: появляются новые форматы и направления мероприятий, все чаще присутствуют нестандартные решения, которые находят позитивный отклик у потребителей.

Как и любой маркетинговый инструмент, событийный маркетинг имеет свои преимущества и недостатки.

Сравнение событийного маркетинга в B2B и B2C сегментах

Критерий сравнения	B2B	B2C
Целевая аудитория	Представители компаний, партнеры, дилеры, дистрибьютеры	Потребители, потенциальные клиенты
Цели и задачи	Заключение партнерских отношений, обсуждение деловых вопросов, привлечение спонсоров	Привлечение новой аудитории, рассказ о новинках, рекламирование продукта, усиление имиджа
Количество участников	Обычно число участников строго ограничено	Чаще всего массовые мероприятия
Характер мероприятия	Формальный характер, важно удовлетворение эмоций в плане рабочих отношений: поиск новых деловых знакомств, обучение участников, поиск инвесторов	Неформальный характер, создание у участников яркого и позитивного настроения, радостные эмоции, веселье, запоминающиеся моменты, позволяющие создать благоприятный имидж компании в глазах потребителей
Формат мероприятий	Презентации, конференции, тренинги, семинары, выставки и др.	Ярмарки, концерты, мастер-классы, флешмобы, праздники и др.

Среди преимуществ ивент-маркетинга можно отметить следующее⁶:

- активное вовлечение потребителей;
- продвижение бренда за счет мероприятия, как следствие – повышение узнаваемости;
- формирование положительного имиджа;
- креативность мероприятия;
- долгосрочный эффект – запоминается в памяти участников;
- получение позитивных эмоций;
- возможность охватить большое количество участников;
- создание «шума» вокруг мероприятия как во время подготовки, так и после него – слухи, разговоры, отзывы, обратная связь;
- возможность задействовать другие каналы, даже того не планируя – например, мероприятие прошло максимально положительно, собрало много участников, что создало резонанс для освещения в СМИ.

Говоря о положительных сторонах событийного маркетинга, можно также отметить последующую ассоциативность мероприятия с брендом или наоборот – бренда с мероприятием, что является положительным эффектом при развитии бренда.

Можно выделить следующие недостатки ивент-маркетинга⁶:

- высокий уровень денежных затрат на проведение мероприятие (аренда площадки, заработная плата, закупка расходных материалов и др.);
- большие временные затраты на поиск помещения, организацию мероприятия;
- возможность непредвиденных ситуаций (плохая погода, срыв планов и др.);

- так как мероприятие напрямую связано с брендом компании, то существует риск снижения репутации из-за плохой организации мероприятия или из-за негативных ситуаций.

Несмотря на довольно сильные недостатки ивент-маркетинга, их можно урегулировать и минимизировать путем заранее спрогнозированных и просчитанных рисков. Необходимо заблаговременно готовиться к мероприятию, планировать все этапы, заключать договоры только с проверенными компаниями.

Также можно отметить, что возможно мероприятие изначально не окупится, однако ивент-маркетинг нацелен на развитие бренда, повышение лояльности и узнаваемости, поиск потенциальных клиентов. Все эти факторы в последующем ведут к повышению прибыли предприятия.

Рассматривая вопрос о том, может ли событийный маркетинг повысить конкурентоспособность предприятия необходимо для начала дать определение термину конкурентоспособности. Конкурентоспособность – это возможность компании в полной мере удовлетворять потребности потребителей, предлагая им необходимые товары и услуги, при этом быть лидерами по сравнению другими компаниями на рынке. Конкурентоспособность – это характеристика, которая показывает, что потребители выберут конкретную компанию в отличие от другой⁷.

Можно сделать предположение, что ивент-маркетинг можно считать инструментом повышения конкурентоспособности предприятия. В подтверждении этого, приведем следующие аргументы⁸:

- мероприятие помогает выгодно выделиться по сравнению с конкурентами;
- подарок в виде положительных эмоций клиентам, что позволяет создать особую эмоциональную связь с потребителями;
- стимулирование продаж путем предоставления товара в необычном формате;
- запоминаемость мероприятия и продукта компании и др. преимущества событийного маркетинга, рассмотренные выше.

Таким образом, можно сделать допущение, что ивент-маркетинг – способ повышения конкурентоспособности компании, но с уточнением, что мероприятие пройдет как запланировано, без непредвиденных обстоятельств, способных испортить репутацию. Также важным моментом является и качество продаваемой продукции компании или предоставляемых услуг – если все на высшем уровне, тогда событийный маркетинг по достоинству можно считать полезным инструментом, который принесет положительные результаты.

¹ Родин О.А. Специфика определения событийного маркетинга и экономики впечатлений // Экономика и бизнес: теория и практика. 2024. №5-2 (111).

² Попова О.И., Сысоева Т.Л. Событийный маркетинг: вызовы и возможности нового времени // Вестник СИБИТа. 2023. №3.

³ Ковалевская Р.В. Место Ивент-маркетинга в комплексе интегрированных маркетинговых коммуникаций // Коммуникология: электронный научный журнал. 2020. №4.

⁴ Красовская, Н. В. Событийный маркетинг: учебное пособие для вузов / Н. В. Красовская. 3-е изд., испр. Москва: Издательство Юрайт, 2024. 116 с. (Высшее образование). ISBN 978-5-534-18674-1.

⁵ Шарафаненко Н.В. Теоретический аспект event-маркетинга и его место в стратегии продвижения компании // Экономика и социум. 2021. №6-2 (85).

⁶ Буракова К.С. Событийный маркетинг как инструмент маркетинговых коммуникаций // Форум молодых ученых. 2019.

⁷ Рогонян М.М. Исследование возможностей использования событийного маркетинга для повышения конкурентоспособности фирмы // Вестник науки и образования. 2019. №21-1 (75).

⁸ Иргibaев, А. О. Событийный маркетинг как инструмент повышения конкурентоспособности компании // Менеджмент и маркетинг: вызовы XXI века: Материалы IX Всероссийской студенческой научно-практической конференции, Екатеринбург, 20 октября 2021 года.

OPPORTUNITIES AND LIMITATIONS OF EVENT MARKETING IN INCREASING THE COMPANY'S COMPETITIVENESS

© 2024 Sudareva Alina Olegovna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: alina21.11.2001@mail.ru

Keywords: event marketing, types of events, competitiveness of the company.

The article examines the concept of a relatively new and developing area of marketing - event marketing. Various classifications and types of events are defined. Advantages and disadvantages of event marketing are highlighted, and the question of the possibility of considering this type of marketing as a way to improve the competitiveness of the enterprise is considered.

* Scientific adviser – **Ralyk Dinara Vladimirovna**, Candidate of Economic Sciences, Associate Professor, Samara State University of Economics.

ОСОБЕННОСТИ ПОСТРОЕНИЯ СИСТЕМЫ ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ ПРЕДПРИЯТИЯ

© 2024 Татаровская Татьяна Евгеньевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: tatarovskaya.tatyana@gmail.com

Ключевые слова: информационно-аналитическое обеспечение, риск, управление рисками, неопределенность, турбулентность, нефинансовая информация.

В статье раскрываются особенности создания системы информационно-аналитического обеспечения управления рисками в экономических субъектах в условиях неопределенности и турбулентности внешней среды. Автором раскрываются цель, задачи и принципы построения данной системы, а также значимые аспекты, которые должны быть реализованы с позиций управления рисками (процедуры оценки рисков, сбор и анализ нефинансовой информации и др.).

Современные условия ведения финансово-хозяйственной деятельности характеризуются волатильностью и многофакторностью, источником возникновения которых является сложность и динамичность экономических процессов, протекающих в мире, а также косвенные аспекты, оказывающие существенное влияние на субъекты предпринимательства. В теории и практике управления рисками такие условия трактуют как неопределенность.

Однако текущая обстановка как на экономическом, так и на геополитическом уровне повышает степень неопределенности и снижает возможности прогнозирования результатов различных сценариев делового поведения и последствий принимаемых решений. Такая внешняя среда характеризуется как турбулентная, тем самым обосновывая целесообразность создания эффективного механизма управления рисками, что невозможно без построения качественной системы информационно-аналитического обеспечения данного процесса.

Отведение главенствующей роли системе управления рисками оправданно в сегодняшних реалиях, поскольку структурные сдвиги в мире и парадигме деловых ценностей продемонстрировали серьезную уязвимость экономических субъектов и внутренних бизнес-процессов. При этом эффективность функционирования системы управления рисками может быть обеспечена, прежде всего, за счет качественной информационно-аналитической поддержки, содержащей в себе информационную базу о ключевых для предприятия рисках и интерпретации результатов их анализа.

Следовательно, с точки зрения принятия решений в текущей неопределенной и турбулентной обстановке информационно-аналитическое обеспечение управ-

ления рисками должно включать в себя не только сбор, обобщение и анализ информации, связанной с рисками, но и интерпретацию полученных результатов, а также возможность реализации функции внутреннего контроля и осуществления в дальнейшем мониторинга.¹

Целью построения системы информационно-аналитического обеспечения управления рисками является формирование информационной поддержки принимаемых руководством управленческих решений, направленных на минимизацию негативных последствий от наступления рискованных событий.

Задачами построения и дальнейшей реализации указанной системы являются:

- 1) создание единого информационного поля (пространства), позволяющего оперативно получать информацию, связанную с рисками;
- 2) идентификация и понимание природы выявленных рисков;
- 3) проведение анализа и оценки информации, связанной с рисками;
- 4) интерпретация результатов проведенного анализа и оценки информации, связанной с рисками;
- 5) проведение мониторинга информации связанной с рисками и др.

Построение данной системы должно основываться на принципах экономичности, консерватизма (осторожность по отношению к рискам и готовность к убыткам), вовлечения персонала (управление рисками предполагает коммуникацию и обмен информационными потоками между всеми подразделениями и бизнес-процессами предприятия), постоянного улучшения и концептуального единства.

В модели информационно-аналитического обеспечения организации, предлагаемой Желтовым И.О. и Овсянчуком В.Я., главенствующая роль отводится бухгалтерской информационной системе, объединяющей данные бухгалтерского финансового и управленческого учета, а также показатели бухгалтерской (финансовой) и управленческой отчетности.²

Построение системы информационно-аналитического обеспечения управления рисками на предприятии предполагает установление коммуникаций при обработке информационных потоков между внутренними стандартами (в частности, учетной политикой), подсистемой планирования и бюджетирования, а также подсистемой аналитической поддержки, позволяющей:

- провести анализ текущего финансового состояния субъекта;³
- выявить отклонения от планируемых и нормативных показателей;
- оценить достижение KPI;
- осуществить прогноз отдельных показателей, результатов деятельности сегментов бизнеса или всей финансово-хозяйственной деятельности в целом.⁴

Система информационно-аналитического обеспечения управления рисками должна учитывать стратегию, цель и сферу деятельности предприятия, на котором она реализуется. Это важно с позиций осуществления дальнейшей работы с рисками. Прежде всего, речь идет о большом блоке процедур, подразумевающих оценку риска и включающих в себя следующее:

- 1) идентификация рисков: выявление источников и причины возникновения рисков, а также связанных с ними вызовов, угроз и возможностей; исследование

особенностей и изменений внутренней и внешней среды; выявление индикаторов и последствий наступления рисков, факторов и ограничений и др.;

2) анализ рисков, предполагающий с учетом доступности и достоверности информации, имеющихся ресурсов и поставленных целей описание природы рисков, присущих деятельности предприятия, формирование их характеристики. Результат проведенного анализа возможно представить в виде карты рисков;

3) проведение сравнительной оценки.

Необходимо отметить, что оценку рисков рекомендуется осуществлять с использованием количественных и качественных методов. Из этого следует, что особое значение в рамках системы информационно-аналитического обеспечения управления рисками имеет сбор и обобщение нефинансовой информации, позволяющей получить дополнительные к финансовым характеристики наблюдаемых экономических событий, связанных с рисками. Преимущество использования нефинансовой информации в управлении рисками представляется через возможность проведения всестороннего исследования деятельности предприятия и, в частности, оценки уровня его финансовой безопасности⁵, инвестиционной активности и привлекательности⁶, конкурентоспособности и других аспектов.

Построение системы информационно-аналитического обеспечения управления рисками, предусматривающие использование нефинансовой информации при принятии решений в отношении рисков, предполагает закрепление на организационно-распорядительном уровне во внутренних стандартах следующих аспектов:

- установление алгоритма сбора нефинансовой информации с открытием новых счетов синтетического учета или счетов аналитического учета к действующим синтетическим счетам;

- методы оценки нефинансовой информации: если возможно, применять методы количественной оценки. При невозможности – использовать методы качественной оценки. Например: метод экспертных оценок, метод анкетирования и интервьюирования, анализ причин и последствий (диаграмма Исикавы), анализ сценариев, анализ дерева событий, метод мозгового штурма, анализ «галстук-бабочка», анализ влияния человеческого фактора и др.;

- порядок документального оформления собранной и обобщенной нефинансовой информации о рисках как дополнение к сгенерированной финансовой информации того же профиля;

- формы внутренней отчетности, содержащей в себе нефинансовую информацию о рисках, а также показатели, подлежащие раскрытию для широкого доступа с позиций ESG-концепции.

Система показателей, содержащаяся в основе информационно-аналитического обеспечения управления рисками на предприятии, должна обладать полнотой и лаконичностью, чтобы не допустить избыточности информационных потоков к лицам, принимающим управленческие решения.

Формируемая в рамках рассматриваемой системы информация позволяет осуществить выбор варианта обработки (метода управления) рисками с учетом стратегии, цели и сферы деятельности конкретного предприятия. Кроме того, из этого

процесса нельзя исключать бихевиористический аспект, лежащий в основе поведенческой теории о риске, определяющий значимость личностных характеристик руководителя, принимающего управленческие решения.

Кроме того, данная информация позволяет осуществить подготовку и реализацию планов по управлению рисками. В частности, благодаря функционированию системы информационно-аналитического обеспечения в план обработки риска возможно включить:

- объем требуемых ресурсов;
- показатели эффективности;
- финансовые и нефинансовые ограничения и др.

Проведение мониторинга в системе управления рисками заключается в планировании, сборе и анализе информации, связанной с рисками. В результате выявляются изменения и осуществляются необходимые корректировки, в том числе связанные с функционированием системы информационно-аналитического обеспечения управления рисками на предприятии.

С позиций мониторинга также важно оценивать эффективность как системы управления рисками, так и обеспечивающей ее необходимыми данными системы информационно-аналитического обеспечения. Данное направление возможно реализовать сквозь призму оценки качества и эффективности принимаемых решений в отношении рисков, связанных с деятельностью предприятия.

Необходимо отметить, что качественно выстроенная и эффективно функционирующая система информационно-аналитического обеспечения управления рисками остается уязвимой в условиях неопределенности и турбулентности внешней среды. Непредсказуемость и многогранность изменений, происходящих за пределами деятельности предприятия, могут значительно снизить полноту и объективность информации, предоставляемой руководству для принятия решений, связанных с риском. Следовательно, в таких условиях главной задачей является сохранение приверженности принципу консерватизма и выстраивании стратегии минимизации негативных последствий в случае наступления рискованных событий. Все это возможно реализовать на базе эффективно функционирующей системы информационно-аналитического обеспечения управления рисками на предприятии.

¹ Мастерова, О. В. Информационно-аналитическое обеспечение управленческой деятельности / О. В. Мастерова // NovalInfo.Ru. – 2023. – № 135. – С. 155-156.

² Овсийчук, В. Я. Роль информационно-аналитической поддержки бухгалтерского учета в обеспечении экономической безопасности организации / В. Я. Овсийчук, И. О. Желтов // Вестник Академии управления и производства. – 2023. – № 4. – С. 98-103.

³ Татаровский, Ю. А. Формирование и анализ системы сбалансированных показателей экономической безопасности предприятия / Ю. А. Татаровский // Экономика и предпринимательство. – 2020. – № 4(117). – С. 941-944. – DOI 10.34925/EIP.2020.117.4.201.

⁴ Татаровский, Ю. А. Анализ платежеспособности и ликвидности бизнеса в управленческом консалтинге / Ю. А. Татаровский, Ю. П. Грабоздин // Экономика и предпринимательство. – 2022. – № 2(139). – С. 892-895. – DOI 10.34925/EIP.2022.139.2.171.

⁵ Наумова, О. А. Финансовая безопасность предприятия / О. А. Наумова // Проблемы развития предприятий: теория и практика : Материалы 13-й Международной научно-практической конференции, Самара, 27–28 ноября 2014 года / Ответственный редактор С.И. Ашмарина. Том 3. – Самара: Самарский государственный экономический университет, 2014. – С. 235-236.

⁶ Financing – the basis of organization and realization of the investment policy of Russian enterprises / I. V. Kosyakova, M. V. Charaeva, O. A. Naumova, A. D. Denisov // International Journal of Environmental and Science Education. – 2016. – Vol. 11, No. 14. – P. 7116-7128.

FEATURES OF INFORMATION AND ANALYTICAL SUPPORT SYSTEM BUILDING FOR ENTERPRISE RISK MANAGEMENT

© 2024 Tatarovskaya Tatyana Evgenyevna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: tatarovskaya.tatyana@gmail.com

Keywords: information and analytical support, risk, risk management, uncertainty, turbulence, non-financial information.

The features of information and analytical support system creating for risk management in economic entities in conditions of uncertainty and turbulence in the external environment are revealed in the article. The author presented the purpose, objectives and principles of building this system, as well as significant aspects that should be implemented from the perspective of risk management (risk assessment procedures, collection and analysis of non-financial information, etc.).

СОВРЕМЕННЫЕ АНАЛИТИЧЕСКИЕ ИНСТРУМЕНТЫ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ БИЗНЕСА

© 2024 Татаровский Юрий Алексеевич
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: tatarovsky.yury@yandex.ru

Ключевые слова: управление рисками, риск-менеджмент, анализ бизнеса, анализ рисков, метод «галстук – бабочка».

Эффективное управление рисками предприятия невозможно без надежного информационно-аналитического обеспечения, включающего в себя сбор информации о риске, систематизацию данной информации, анализ и отчетность. В статье проводится обзор наиболее распространенных аналитических способов управления рисками предприятия, выявляются их сильные и слабые стороны. В качестве вывода предлагаются направления совершенствования методик, направленных на минимизацию их слабых сторон.

Неопределенность и риски сегодня являются ключевыми факторами, учет которых необходим для функционирования бизнеса, его развития, достижения стратегических целей. Риски формируются во внешней и внутренней среде бизнеса и способны вносить существенные коррективы на тактическом и стратегическом уровнях управления. Во многом именно как аспект управления рисками, сейчас набирает популярность концепция AGILE «гибкий» подход к управлению бизнес-процессами и проектами.

Сегодня, в рамках риск-менеджмента разработан достаточно обширный методический аппарат информационно-аналитического обеспечения процесса управления рисками бизнеса. В основе лежат инструменты, формирующие фундамент комплексного экономического анализа, элементы стратегического, маркетингового и бизнес-анализа. Также одним из направлений теоретического развития данного аспекта рядом ученых сформирован риск-ориентированный подход к управлению хозяйствующими субъектами^{1,2}, что подчеркивает важность рисков для современных хозяйствующих субъектов.

Аналогично с методами стратегического анализа, основу инструментального аппарата анализа рисков являются графические, матричные и табличные методы. Так, следует выделить следующие методы анализа рисков:

1. Создание карты рисков – способ представления рисков организации в системе координат «вероятность наступления – предполагаемый размер ущерба». Задача данного метода – выявить и систематизировать все риски предприятия, а также определить те риски, которые требуют вмешательства и управления, а также риски, не требующие вмешательства, подвергаемые мониторингу. Данный метод позволяет произвести приоритизацию рисков и грамотно распределить

управленческие усилия, концентрируясь на последовательном решении только важных рисков.

Недостатком данного метода может служить тот факт, что на карте рисков представляется лишь общая информация о рисках предприятия, без детализации и специфических черт, чего недостаточно для эффективного управления риском. Поэтому данный метод может являться либо первоначальным элементом системы управления риском, либо некоей обобщающей схемой, интегрирующей в себе все риски предприятия.

К тому же, вызывает критику и подход к решению только тех проблем, которые выходят из зоны мониторинга. Это не соответствует активной стратегии управления рисками, которая не допускает сам факт реализации риска.

2. Метод галстук-бабочка. Данный метод анализа и управления рисками достаточно популярен не только в экономике³, но и экологии⁴, менеджменте технологических процессов, управлении образовательными и медицинскими⁵ учреждениями, обеспечении экономической безопасности бизнеса. Создаются прикладные информационные приложения (в т.ч. и отечественной разработки), способствующие упрощению процедуры составления диаграммы. Также данный метод закреплен в нормативных документах, таких как: ГОСТ Р 58771-2019 "Менеджмент риска. Технологии оценки риска", а также в Приказе Минтруда России № 926 от 28.12.2021 г.

Данный метод рассматривает каждый риск индивидуально, в контексте причин его возникновения и последствий его реализаций.

Так, графически в центр схемы помещается рисковое событие. Далее, экспертным методом выявляются причины рискового события и его последствия (как неблагоприятные, так и благоприятные).

Таким образом, получается схема каждого риска в контексте причин его возникновения и последствий его реализации. Дальнейшей задачей является разработка системы барьеров, пресекающих либо:

- а) переход причины в событие;
- б) переход из события в последствие.

Метод галстук-бабочка помогает сформировать двухконтурную систему управления рисками, которая, с одной стороны не позволяет рисковому событию произойти, а, с другой, купирует масштаб неблагоприятных последствий, тем самым минимизируя возможный ущерб, причиненный реализацией рискового события.

Кроме того, наглядное визуальное представление цепочки «причина – рисковое событие – последствие» позволяет системно и комплексно управлять рисками предприятия.

В то же время, данный метод обладает существенными недостатками, к которым можно отнести:

- высокую трудоемкость применения;
- высокий уровень субъективности в определении причин и последствий риска;

- он применяется для индивидуального рассмотрения рисков, в то время когда любое предприятие сталкивается с десятками и даже сотнями рисков в современной обстановке.

Выявляя преимущества и недостатки двух ключевых методов анализа и управления рисками предприятия возможно прийти к выводу, что максимизация их полезности может быть достигнута в совместном их использовании, а именно в построении карты рисков, выявлении наиболее критичных рисков и формирования по ним диаграммы галстук-бабочка.

¹ Татаровская, Т. Е. Риск-ориентированная система экономической безопасности предприятия / Т. Е. Татаровская // Экономика, предпринимательство и право. – 2020. – Т. 10, № 3. – С. 575-586. – DOI 10.18334/epp.10.3.100686. – EDN SRDPDY.

² Корнеева, Т. А. Аналитический инструментарий риск-ориентированного управления малыми предприятиями / Т. А. Корнеева, Т. Е. Татаровская // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2015. № 6(128). С. 86-90. EDN UHYYUB.

³ Маняева, В. А. Развитие методики анализа финансовых рисков коммерческой организации / В. А. Маняева, В. А. Пискунов, С. И. Соцкова // Экономика и предпринимательство. – 2019. – № 5(106). – С. 1197-1203. – EDN OVTISU.

⁴ Давтян, Е. Д. Экологические риски в системе ESG. Будущее ESG-повестки в новых экономических условиях / Е. Д. Давтян, О. А. Наумова // Актуальные проблемы развития экономических, финансовых и кредитных систем : сборник материалов X Международной научно-практической конференции, Белгород, 15 сентября 2022 года. – Белгород: Белгородский государственный национальный исследовательский университет, 2022. – С. 461-468. – EDN OZAFMO.

⁵ Игошина, Н. А. Особенности анализа рисков медицинской организации / Н. А. Игошина, С. И. Соцкова // Экономика и предпринимательство. – 2023. – № 11(160). – С. 864-867. – DOI 10.34925/EIP.2023.160.11.163. – EDN DCLQGM.

MODERN ANALYTICAL TOOLS FOR BUSINESS RISK MANAGEMENT

© 2024 Tatarovsky Yury Alekseevich
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: tatarovsky.yury@yandex.ru

Keywords: risk management, risk management, business analysis, risk analysis, bow tie method.

Effective risk management of an enterprise is impossible without reliable information and analytical support, which includes the collection of risk information, systematization of this information, analysis and reporting. The article provides an overview of the most common analytical methods of enterprise risk management, identifies their strengths and weaknesses. As a conclusion, the directions of improving the techniques aimed at minimizing their weaknesses are proposed.

УПРАВЛЕНИЕ ПРОЕКТАМИ В ОБЛАСТИ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ: РОЛЬ И ОТВЕТСТВЕННОСТЬ РУКОВОДИТЕЛЯ

© 2024 Тимофеев Дмитрий Юрьевич
руководитель отдела продаж
ООО «Деснол Софт»
E-mail: timofeevdu@gmail.com

Ключевые слова: руководитель проекта в ИТ, продажи в ИТ, стратегическое планирование, коммерческая эффективность.

Статья посвящена анализу роли современного руководителя проекта в ИТ–бизнесе, стратегической коммерческой успешности и развитию отношений с заказчиками. Автор рассматривает взаимосвязь между эффективностью конкретного проекта и эффективностью стратегических, партнерских взаимоотношений с заказчиком. В статье описываются тенденции развития функциональных обязанностей руководителя проекта, необходимость углубленных компетенций в бизнес-процессах заказчика. Раскрывается необходимость развития навыков по управлению продажами, выстраиванию долгосрочных взаимовыгодных отношений и повышению лояльности заказчика. Уделено внимание психологическому портрету руководителя проекта с описанием, какими врожденными качествами должен обладать успешный руководитель продаж.

В текущих реалиях острого дефицита кадровых ресурсов в различных отраслях бизнеса, а особенно в сфере информационных технологий, роль руководителя проекта сложно переоценить. В ведении руководителя проекта часто оказываются несколько не систематизированных проектов с разными заказчиками, организационным и функциональным объемами, сроками реализации, методологиями ведения и целями¹. Помимо основных задач руководителя проекта по соблюдению бюджетов и сроков, встает новая и не менее важная задача по стратегическому, партнерскому взаимодействию, направленному на положительную динамику коммерческих взаимоотношений². При таком взаимодействии, руководитель проекта должен понимать текущий и плановый уровень зрелости бизнес-процессов заказчика, его стратегию цифровизации и взаимосвязь с действующими проектами. Нужно знать иерархию ролей и структуру принятия решений, функциональных заказчиков, лиц ответственных за реализацию.

Нельзя забывать, что деятельность руководителя проекта основывается на принципах компании, которую он представляет. Например, в коммерческой ИТ компании ООО «Деснол Софт Продакт» выделяют такие принципы:

- 1) Партнерство – взаимодействие на уровне доверительных отношений, с совместными усилиями во имя достижения результата;
- 2) Эффективность – выполнение работ на качественном уровне и точно в срок;

3) Смелость развития – свобода применения инновационных технологий, позволяющих сегодня делать лучше, чем вчера.

Стоит пояснить, что в структуре практически любой коммерческой компании есть отдел продаж, в структуре которого часто выделяют аккаунт-менеджера, который ведет индивидуальную работу с заказчиками на стратегическую перспективу. Основной деятельностью аккаунт-менеджера в ИТ компании является комплексное сопровождение заказчика на всех этапах цифровой трансформации, выражающееся в новые проекты. Доведенные до контракта проекты, передаются отделом продаж в отдел производства и на этом деятельность отдела продаж по проекту заканчивается. В условиях многозадачности, а также длительного цикла реализации проекта, первоначальная идея может и чаще всего перерождается в новый проект. На этапе формирования уточненного технического задания, по результату взаимодействия с функциональным заказчиком, команда проекта сталкивается с необходимостью реализовывать совершенно другое решение, чем задумывалось первоначально. Чаще всего по уточненному техническому заданию руководитель проекта должен будет реализовать решение, существенно превосходящее первоначально оцененное по функциональному и организационному объему, по выросшим схемам интеграции, по новым требованиям к информационной безопасности и т.д. Лучшим решением руководителя проекта в такой ситуации будет обсуждение с заказчиком рамок проекта, деление на очереди, дробление на минимально-жизнеспособный продукт и развитие с соответствующим финансированием с учетом роста трудозатрат. К сожалению, часто происходит обратная ситуация, с попыткой жесткой экономии на проекте, срыву сроков, попытках сдать неполноценное решение и уход в юридическую плоскость. Описанный негативный исход проекта обусловлен особенностью мотивации руководителя проекта, он замотивирован на эффективную реализацию конкретного проекта в четко обозначенный период времени. Что будет с взаимоотношениями с заказчиком дальше, будет ли он достаточно лоялен для старта других проектов, порекомендует ли он исполнителя своим коллегам, все это мало интересующие моменты для руководителя проекта³.

В ИТ компаниях, занимающихся разработкой и внедрением программных продуктов, из десяти проектов только три проекта коммерчески эффективны и еще меньше проектов которые действительно оказались полезны заказчику. Такая эффективность легко ложится в общеизвестные правила и законы, например, Парето (правило 80/20). Но стоит провести более глубокий анализ, как окажется, что эффективные проекты, раз за разом показывают одни и те же руководители проекта, которые выстраивают долгосрочные взаимодействия с заказчиками. Именно такие руководители проекта пусть и за счет снижения эффективности первого проекта добиваются повторных и зачастую более масштабных и коммерчески эффективных проектов. Не стоит забывать и про отложенный эффект, лояльные заказчики приводят новых, да «сарафанное радио» работает даже в B2B сегменте. Есть тут и серьезный риск для компании, успешные руководители проекта самые первые переманиваются заказчиками в штат на продолжение тех же проектов, но уже на стороне заказчика⁴.

В актуальном релизе РМІ РМВОК отдельное внимание уделено психологическому портрету руководителя проекта. Портрет идеального руководителя проекта стоит на трех китах: технологическое руководство, лидерство и стратегическое управление. И если к первым двум вопросам не возникает, то стратегическое управление, а именно способность связывать цели и задачи проекта со стратегией развития, возносится в ряд «талантов», то есть врожденных качеств, которые отличают успешного руководителя проекта от не успешного⁵.

Итак, реальность реализации проектов накладывает дополнительные и не менее важные функции на руководителя проекта. Современные тенденции требуют индивидуального подхода к бизнес-процессам заказчика, тесного взаимодействия с функциональными заказчиками в процессе выявления их потребностей и болей, нахождения в контакте в режиме 24/7, а также применения ряда техник продаж, таких как периодические «касания», сбор обратной связи, продажа экспертизы, референс практики и т.д.

Из вышесказанного напрашивается вывод, что коммерческая успешность проекта и руководителя проекта должна рассматриваться не только в разрезе частного проекта, а в перспективе совокупной эффективности взаимодействия с заказчиком. Также, как и финансисты рассчитывают экономическую обоснованность затрат на приобретение товаров, работ, услуг с точки зрения совокупной стоимости владения на весь период использования.

¹ Чекмарев, А. В. Управление цифровыми проектами и процессами : учебное пособие для академического бакалавриата. 2-е изд., перераб. и доп. Москва : Издательство Юрайт, 2024.

² Горбашко Е.А. Управление проектами : учебник для вузов. Москва : Издательство Юрайт, 2024.

³ Зуб, А. Т. Управление проектами : учебник и практикум для вузов. 2-е изд., перераб. и доп. Москва : Издательство Юрайт, 2024.

⁴ Поляков, Н. А. Управление инновационными проектами : учебник и практикум для вузов. 2-е изд., испр. и доп. Москва : Издательство Юрайт, 2024.

⁵ Кузнецова, Е. В. Управление портфелем проектов как инструмент реализации корпоративной стратегии : учебник для вузов. 2-е изд., перераб. и доп. Москва : Издательство Юрайт, 2024.

PROJECT MANAGEMENT IN INFORMATION TECHNOLOGY: ROLE AND RESPONSIBILITY OF THE MANAGER

© 2024 Timofeev Dmitry Yurievich
Head of Sales Department
Desnol Soft LLC
E-mail: timofeevdu@gmail.com

Keywords: IT project manager, IT sales, strategic planning, commercial efficiency.

The article is devoted to the analysis of the role of a modern project manager in the IT business, strategic commercial success and the development of relationships with customers. The author examines the relationship between the effectiveness of a specific project and the effectiveness of strategic, partnership relationships with the customer. The article describes trends in the development of the project manager's functional responsibilities and the need for in-depth competencies in the customer's business processes. The need to develop skills in sales management, building long-term mutually beneficial relationships and increasing customer loyalty is revealed. Attention is paid to the psychological portrait of the project manager, with a description of what innate qualities a successful sales manager should have.

СТАТИСТИЧЕСКИЙ ПОДХОД К ОЦЕНКЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ (НА ПРИМЕРЕ ООО «ПЕГАС-АГРО»)

© 2024 Тимофеева Арина Юрьевна*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: arina_tim007@mail.ru

Ключевые слова: промышленное предприятие, доля рынка, финансовая устойчивость, деловая активность, рентабельность, ликвидность, уровень конкурентоспособности.

Статья посвящена оценке конкурентоспособности одного из системообразующих предприятий, гарантирующих продовольственную безопасность страны, ООО «Пегас-Агро», расположенного в Самарской области.

В качестве объекта исследования было выбрано предприятие Самарской области ООО «Пегас-Агро», специализирующееся на производстве самоходных опрыскивателей-разбрасывателей линейки «Туман». По данным Россецмаша оно обладает 24% долей производства самоходных опрыскивателей-разбрасывателей в общей структуре продаж этого вида техники¹.

Для понимания финансовой устойчивости ООО «Пегас-Агро» на рынке изучим отобранные коэффициенты финансового состояния, а также предложим разработанную нами количественную характеристику уровня конкурентоспособности данного предприятия в отрасли «Производство машин и оборудования для сельского и лесного хозяйства» (код по ОКВЭД 28.30).

Согласно рассчитанным коэффициентам финансовой устойчивости можно отметить, что при функционировании предприятия наблюдается низкая вероятность возникновения финансовых рисков. Также ООО «Пегас-Агро» не зависит от притока заемных средств, платежеспособно в долгосрочной перспективе. Поскольку организация за все время своего пребывания на рынке не пользовалась кредитами и займами, то и оборотные средства формировались собственными средствами, что в свою очередь гарантировало ее стабильную работу.

При соотношении со среднеотраслевыми показателями по 25% наилучших предприятий за 2021 г. практически во всех случаях коэффициенты по ООО «Пегас-Агро» достигли среднеотраслевых значений, иногда превышали их². Только по соотношению заемных и собственных средств среднеотраслевые значения были выше имеющихся у предприятия, но поскольку ООО «Пегас-Агро» не поль-

* Научный руководитель – **Баканач Ольга Вячеславовна**, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

зуется кредитами, то данную ситуацию можно считать скорее исключением, чем правилом.

Показатели финансового состояния ООО «Пегас-Агро» в период 2021-2022 гг.

Финансовый коэффициент	2021	2022	Среднее значение по наилучшим 25% предприятий в отрасли
Финансовая устойчивость			
Автономия	0,82	0,81	0,79
Финансовая зависимость	1,22	1,24	1,00
Финансовая устойчивость	0,85	0,87	0,90
Обеспеченность собственными оборотными средствами	0,79	0,71	0,76
Соотношение заемных и собственных средств	0,22	0,24	0,70
Маневренность собственных средств	0,85	0,66	0,50
Рентабельность			
Рентабельность активов	0,48	0,45	0,19
Рентабельность продаж	0,40	0,45	0,14
Рентабельность продукции	0,81	1,00	0,00
Рентабельность собственного капитала	0,54	0,51	0,57
Ликвидность			
Коэффициент абсолютной ликвидности	1,73	1,88	0,49
Коэффициент критической ликвидности	3,16	3,43	3,05
Коэффициент текущей ликвидности	4,83	5,21	4,72

Далее исследуем виды рентабельности ООО «Пегас-Агро»:

- рентабельность активов – эффективное расходование ресурсов (в 2022 г. на 1 рубль, вложенный в активы, пришлось 0,449 рубля прибыли);
- рентабельность продаж – эффективная работа предприятия (в 2022 г. с 1 рубля выручки поступил 0,451 рубль прибыли);
- рентабельность продукции – высокий спрос на продукцию (в 2022 г. с 1 рубля, затраченного на производство «Тумана», сформировался 1,004 рубль прибыли);
- рентабельность собственного капитала – эффективная работа предприятия (на 1 рубль, вложенный в развитие бизнеса, в 2022 г. приходилось 0,505 рубля выручки).

При сравнении со среднеотраслевыми значениями в 2021 г. 25% наилучших предприятий в этой отрасли снова заметно превышение показателей ООО «Пегас-Агро», кроме рентабельности собственного капитала³.

Последняя группа финансовых показателей – ликвидность. Так, поскольку ООО «Пегас-Агро» обладает большим объемом собственных средств, то и возможные обязательства оно сможет быстро погасить за счет имеющихся активов, причем не только долгосрочные обязательства, но и краткосрочные.

Как в случае с коэффициентами финансовой устойчивости и рентабельности, по ликвидности ООО «Пегас-Агро» также лидирует: наблюдается превышение по всем рассчитанным показателям.

Таким образом, проведенный анализ производственно-финансовой деятельности ООО «Пегас-Агро» свидетельствовал об устойчивости предприятия, его высокой платежеспособности, конкурентоспособности, так как исследуемая организация попала в число наилучших 25% предприятий в отрасли.

Однако необходимо предложить количественную характеристику уровня конкурентоспособности ООО «Пегас-Агро». Например, И.Ансоффом был предложен интегральный показатель конкурентоспособности, который исчисляется с помощью сопоставления с предприятием-эталоном (1).

$$R_{ij} = \sqrt{A_1^2 + A_2^2 + \dots + A_{ij}^2}, \quad (1)$$

где R_{ij} – интегральный показатель рассматриваемого объекта рынка;

$A_1, A_2, \dots, A_{ij}$ – единичные показатели оценки конкурентоспособности рассматриваемого объекта рынка⁴.



Рис. Динамика количественной характеристики уровня конкурентоспособности ООО «Пегас-Агро» в период 2013–2022 гг.

Нами было принято решение доработать имеющийся способ оценки конкурентоспособности через сопоставление со среднеотраслевыми показателями 25% наилучших предприятий по данному виду деятельности. То есть формула изменилась следующим образом (2):

$$K = R_{ij}/R_{25\% \text{ лучших предприятий}} \quad (2)$$

где K – количественная характеристика уровня конкурентоспособности;

R_{ij} – интегральный показатель рассматриваемого объекта рынка;

$R_{25\% \text{ лучших предприятий}}$ – интегральный показатель наилучших 25% предприятий в отрасли.

Следовательно, шкала также претерпела изменения:

$0 \leq K \leq 0,4$ – неудовлетворительный уровень по отрасли

$0,4 \leq K \leq 0,7$ – удовлетворительный уровень по отрасли

$0,7 \leq K \leq 0,8$ – хороший уровень по отрасли

$0,8 \leq K \leq 1,0$ – высокий уровень по отрасли

$K \geq 1,0$ – уровень выше отраслевого.

Относительно 2021 г. ООО «Пегас-Агро» в 2013-2016 гг. характеризовался удовлетворительным уровнем конкурентоспособности по отрасли, когда данное промышленное предприятие только выходило на рынок. В 2017 г. оно достигло хорошего уровня конкурентоспособности, уже с 2018 г. уровень его конкурентоспособности стал выше отраслевого, кроме 2020 г., когда пандемия повлияла на логистические цепочки. Период 2021-2022 гг. характеризовался ростом конкурентоспособности ООО «Пегас-Агро».

Таким образом, ООО «Пегас-Агро» – высококонкурентное предприятие в отрасли «Производство машин и оборудования для сельского и лесного хозяйства».

¹ Пегас-Агро : официальный сайт. – Самара. – 2023. - URL: <https://pegas-agro.ru/> (дата обращения: 01.09.2024).

² Rusprofile - сервис проверки и анализа российских юридических лиц и предпринимателей : официальный сайт. – Москва. – 2023. - URL: <https://www.rusprofile.ru/> (дата обращения: 03.09.2023).

³ Зачестный бизнес – портал проверки контрагентов в РФ: официальный сайт. – Москва. – 2023. - URL: <https://zachestnyibiznes.ru/> (дата обращения: 04.09.2023).

⁴ Ансофф И. Стратегическое управление. – Москва, 1989. http://library.lgaki.info:404/2020/Ансофф_Стратегическое.pdf

STATISTICAL APPROACH TO ASSESSING THE COMPETITIVENESS OF AN INDUSTRIAL ENTERPRISE (BASED ON THE EXAMPLE OF PEGAS-AGRO LLC)

© 2024 Timofeeva Arina Yurievna*

Undergraduate student

Samara State University of Economics

E-mail: arina_tim007@mail.ru

Keywords: industrial enterprise, market share, financial stability, business activity, profitability, liquidity, level of competitiveness.

The article is devoted to assessing the competitiveness of one of the systemically important enterprises that guarantees the country's food security, Pegas-Agro LLC, located in the Samara region.

* Scientific adviser – **Bakanach Olga Vyacheslavovna**, Candidate of Economic Sciences, Associate Professor, Samara State University of Economics.

ПОПУЛЯРИЗАЦИЯ ЛОКАЛЬНОЙ КУХНИ КАК ЧАСТЬ МАРКЕТИНГОВОЙ СТРАТЕГИИ ПРОДВИЖЕНИЯ РЕСТОРАНОВ

© 2024 Трунина Александра Андреевна*
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Alexandra.trunina@yandex.ru

Ключевые слова: ресторанный бизнес, локальная кухня, гостевой поток, гастрономический туризм, продвижение, лояльность клиентов, инструменты маркетинговых коммуникаций.

В статье рассмотрен тренд на популяризацию локальной кухни, как один из инструментов стратегии продвижения ресторана на перенасыщенном интернациональными концепциями рынке.

В настоящее время ресторанный бизнес вынужден не стоять на месте и постоянно развиваться, чтобы занимать ведущие позиции на рынке заведений общественного питания. На это влияют такие тенденции как: перенасыщенность рынка интернациональными концепциями, изменения в предпочтениях и потребностях людей, в поиске клиентами новых вкусов и идей, экономическая ситуация в стране, технологические инновации. Независимо от того, идет ли речь о современных подходах в оформлении, экспериментах с ингредиентами или взаимодействии с клиентами, рестораны стремятся предложить своим посетителям больше, чем просто еду.

Индустрия ресторанного бизнеса в Самаре насчитывает около 300 заведений различных кухонь и концепций. При этом рынок только продолжает расти: за первый квартал 2024 года в городе открыло 10 новых ресторанов, что говорит о повышающемся уровне конкуренции.¹ Не потерять уникальность при таком разнообразии достаточно сложно. Традиционные инструменты маркетинговых коммуникаций оказываются бессильными в борьбе за лояльность клиентов и сохранение гостевого потока.

Но, к сожалению, век развития информационных технологий скидки, акции, мастер-классы могут не принести должного результата. Необходимо делать акцент на идее и смысле, который несет заведение, чтобы повысить уровень заинтересованности клиентов, насытившихся различными кухнями мира. В это resto-

* Научный руководитель – **Юдакова Ольга Васильевна**, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

ранному бизнесу может помочь популяризация локальных блюд, созданных из местных продуктов.

Рассмотрим данный инструмент маркетинговых коммуникаций на примере ресторанной компании «Поляна». Это одна из крупнейших управляющих ресторанных компаний Поволжья. В управлении ООО «РК Поляна» 25 проектов, состоящие из собственных концепций и крупных федеральных франшиз.⁴

В настоящее время компания использует такие методы продвижения:

1. Система лояльности, где клиент, посещая рестораны сети и предъявляя виртуальную карту, получает кешбэк, который может в дальнейшем использовать в качестве оплаты части счета. Размер кешбэка зависит от частоты посещения заведений.

2. SMM-маркетинг. Каждая концепция ведется в отдельных аккаунтах в различных социальных сетях. В них публикуются посты о блюдах, новинках, проводимых мероприятиях. Аккаунты ресторанов являются их визитной карточкой. С их помощью создается имидж, демонстрируется меню и интерьер, они помогают донести до потенциальных клиентов «атмосферу» ресторана и познакомить с сотрудниками. Для поддержания активности на просторах сети Интернет используются различные тренды, показывается деятельность кухни и бара, проводятся дегустации определенных блюд, чтобы повысить лояльность клиентов, регулярно публикуются меню, сотрудники рассказывают о новинках и многое другое.

3. Таргетированная реклама — это текстовые, фото или видео объявления в социальных сетях. Особенностью таргетированной рекламы является показ пользователям, которые соответствуют определенным параметрам: пол, возраст, местоположение, интересы, стиль жизни. При этом объявления в некоторых рекламных системах появляются у пользователей, которые с наибольшей долей вероятности совершат действие, указанное в качестве цели маркетингового мероприятия. Таргетированная реклама может побудить пользователя перейти по ссылке на сайт, совершить покупку, оставить контактные данные и др.⁵

4. Контекстная реклама — это те же объявления, которые появляются, если пользователь вводит в поисковой строке запрос или проявляет интерес к определенной теме в сети Интернет.

5. Influence-маркетинг – реклама продукта через инфлюенсеров и лидеров мнений. К инфлюенсерам относят не только известную личность, но еще и блогеров, экспертов в своем деле, активно ведущих социальные сети. Блогеры также играют немаловажную роль в рекламе ресторана. Продвижение заведения через лидеров мнений – распространенное и достаточно эффективное решение. Блогер рекомендует ресторан своим подписчикам, побуждая посетить его. Рекомендации «живых людей» в настоящее время вызывают большее доверие, чем привычная всем реклама.

6. При заказе блюд при помощи сервиса доставки «Поляна Delivery» клиенты получают возвратные флаеры с промокодами или с указанием условий на скидку при следующем заказе или посещении ресторана.

7. Живая музыка, поэтические вечера.

8. Дегустации. В зависимости от концепции проводятся дегустации блюд, вин.

9. Гастроужины с обновленными позициями в меню с приглашением гостей из СМИ и инфлюенсеров, а также клиентов, купивших билеты на данное мероприятие.

10. Коллаборации - различного вида взаимодействия с другими компаниями и людьми, в течение которых формируется новое маркетинговое решение или новый продукт. Целью таких мероприятий служит повышение уровня прибыли. В качестве примера можно привести коллаборации со студиями флористики. На столах находятся небольшие вазы с сухоцветами, к горлышку которых привязана бечевая нитью визитная карточка цветочного салона. В свою очередь студия флористики получает рекламу в ресторане.

Из вышесказанного можно сделать вывод, что продвижение ресторанов находится на достаточно высоком уровне, затрагивая почти все варианты размещения рекламы, за исключением некоторых видов средств массовой информации, используемые целевыми аудиториями.

В фокусе компании – современные технологии управления, развитие гастрономической привлекательности региона, основываясь на вкусе и впечатлениях. В арсенале «Поляны» имеются такие концепции как грузинская, азиатская, итальянская, русская, ирландская, средиземноморская, европейская.

Несмотря на такое разнообразие кухонь необходимо продолжать развитие бренда и предлагать насытившимся клиентам что-то новое.

Для решения проблемы потери уникальности бренда, в 2021 году компания решила создать региональный гастрономический фестиваль «Волжские сезоны». Данный фестиваль посвящен популяризации локальных продуктов. Блюда разных кухонь мира – грузинская, паназиатская, итальянская и другие обретают новое прочтение благодаря использованию в приготовлении всем известных блюд волжских продуктов. За 4 года масштабы данного мероприятия вышли на новые регионы, захватив не только Самарскую область, но и все Поволжье, привлекая рестораторов из разных городов, чем построили новое уникальное торговое предложение.

В рамках продвижения своего УТП компанией было принято решение проведения гастрофестивалей. Бренд-шефы РК «Поляна» посещали города-участники фестиваля и знакомили гостей с новыми вкусами известных блюд. Презентации прошли в Тюмени, Новосибирске, Екатеринбурге.²

Также с целью увеличения уровня заинтересованности клиентов локальным продуктом и повышения их лояльности использовался такой инструмент маркетинга, как wow-эффект – ужин на высоте.

Такой прием уже имеет известность благодаря ресторану в ОАЭ в Дубае «Dinner in the Sky». Концепция данного заведения заключается в приеме пищи на высоте 50 метров над городом. Для получения новых эмоций туда приезжают люди со всех стран, чем и увеличили индекс известности ресторана.³

28 августа 2024 года состоялся ужин на колесе обозрения в парке культуры и отдыха им. Ю. Гагарина, на высоте 55 метров. В рамках пиар-кампании на него были приглашены представители СМИ и инфлюенс-маркетинга. Это событие стало

новым шагом в продвижении локальной кухни и организации общественного досуга. Каждый курс блюд соответствовал одному обороту колеса (20 минут). А все это время аудио сопровождением служили рассказы краеведа от самарского туроператора «Город-курорт» об особенностях Волжской кухни и ее истории.⁴

Таким образом ключевыми элементами стратегии продвижения РК «Поляна» является сотрудничество с местными фермерами и поставщиками, местными туроператорами, wow-маркетинг, пиар-кампании.

В заключение хочется сказать, что создание нового УТП – локальные блюда и их популяризация по городам России является успешным методом продвижения ресторанов сети. Благодаря данному инструменту повышается спрос на услуги, увеличивается информированность клиентов о ресторанах именно сети РК «Поляна» и, соответственно, их лояльность.

¹ Авруцкая И.Г., Тарабрина О.А. Битва за гостя на районе. 120 инструментов локального маркетинга. - 1-е изд. - М.: ООО «Медиа группа «Ресторанные ведомости», 2020. - 160 с

² Официальный сайт «Журнал Стратегия». Российский ресторанный рынок в 2024 году: проблемы, тренды, прогнозы. URL: <https://strategyjournal.ru/>

³ Официальный сайт 63.RU. 10 новых заведений Самары, где вас вкусно и красиво покормят и напоят. И сколько денег с вас там возьмут. URL: <https://63.ru/>

⁴ Официальный сайт Поляна. URL: <https://polyana.co/>

⁵ Yudakova, O. V. Digital Technologies for Planning Marketing Tools for Managing Customer Loyalty / O. V. Yudakova // Digital Technologies in the New Socio-Economic Reality. Lecture Notes in Networks and Systems, Samara, 27–29 апреля 2021 года. – Samara: Springer Nature, 2022. – P. 505-511. – DOI 10.1007/978-3-030-83175-2_63. – EDN QPMCZB.

POPULARIZATION OF LOCAL CUISINE AS PART OF A MARKETING STRATEGY TO PROMOTE RESTAURANTS

© 2024 Trunina Alexandra Andreevna*

Undergraduate student

Samara State University of Economics

E-mail: Alexandra.trunina@yandex.ru

Keywords: restaurant business, local cuisine, guest flow, gastronomic tourism, promotion, customer loyalty, marketing communication tools.

This article examines the trend towards popularization of local cuisine as one of the tools of the restaurant promotion strategy in an oversaturated market with international concepts.

* Scientific adviser – **Yudakova Olga Vasilyevna**, Candidate of Economics, Associate Professor, Samara State University of Economics.

ИПОТЕЧНОЕ КРЕДИТОВАНИЕ: СОДЕРЖАНИЕ И РОЛЬ В ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИСТЕМЕ

© 2024 Ульченко Елизавета Павловна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: lemone302@gmail.com

Ключевые слова: ипотечное жилищное кредитование, детерминанты ипотечного кредитования, кредитор, заемщик.

В статье автором рассмотрено содержание ипотечного кредитования, его специфика и роль в экономической системе. Определено, что развитие российского рынка ипотечного кредитования – это сложный многофакторный процесс, проанализированы ключевые макроэкономические детерминанты, играющие решающую роль в формировании проблемного поля для рынка индивидуального жилищного кредитования за последние 5 лет.

Развитая система ипотечного жилищного кредитования является одним из наиболее эффективных механизмов поддержки банковского сектора, рынка жилищного строительства и рынка недвижимости. Наличие такой системы стимулирует развитие многих отраслей реального сектора экономики, создавая тем самым условия для повышения уровня и качества жизни населения.

Наибольшую популярность во всем мире пользуется жилищное кредитование. Современное понятие ипотеки возникло в силу экономических потребностей общества и связано в первую очередь с развитием товарно-денежных отношений¹. «Ипотека» – это одна из форм имущественного обеспечения обязательства должника, при которой недвижимое имущество остается в собственности должника, а кредитор в случае невыполнения последним своего обязательства приобретает право получить удовлетворение за счет реализации данного имущества.

Содержание ипотеки, ее специфика и роль в экономической системе отражены на рис. 1².

В соответствии с рис. 1 могут быть выделены экономическая, правовая и финансовая составляющие содержания ипотеки. Каждая из них проявляется в конкретной среде, через реализацию отношений собственности, имущественного права и кредитных отношений. Особо следует отметить выделение ипотеки в особое институциональное звено, в регламентированном поле которого происходит преобразование потенциала системы жизнеобеспечения в русле ее модернизации. В России ипотека возникла в XIII веке, и развивалась вплоть до 20-х гг. XX

* Научный руководитель – **Баканач Ольга Вячеславовна**, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

века. В условиях социалистического строя данное явление существовать не могло. В результате, понятие «ипотека» в стране было забыто более чем на 70 лет³. В Россию ипотека окончательно вернулась с принятием в 1998 году федерального закона об ипотеке, который как раз был направлен на стимулирование развития жилищного кредитования⁴.



Рис. 1. Блок-схема содержания ипотеки и ее роли в экономической системе

Развитие российского рынка ипотечного кредитования - это многофакторный процесс, определяемый влиянием разнообразных внешних и внутренних факторов. При этом все факторы тесно взаимосвязаны между собой и оказывают разнонаправленное влияние на результаты, показываемые рынком.

Рассмотрим ключевые макроэкономические детерминанты, играющие решающую роль в формировании проблемного поля для рынка индивидуального жилищного кредитования за последние 5 лет (рис.2)⁵.

Следует обратить внимание, что, несмотря на значимость негативного влияния представленных макроэкономических факторов, розничный кредитный портфель российского банковского сектора продемонстрировал в 2021 году прирост в размере 23,2% против 16,6% в 2020 году, при этом драйвером выступала ипотека, прирост по которой составил 30%.

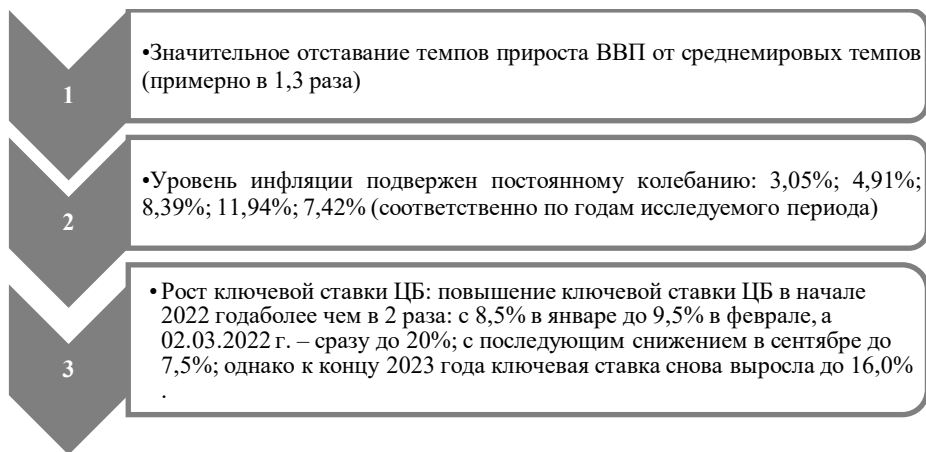


Рис. 2. Ключевые макроэкономические факторы негативного воздействия на рынок ИЖК

В 2022 году розничный кредитный портфель вырос на 9,5%, основная часть прироста, а именно 85% обеспечено ипотекой и только 15% потребительским кредитованием.

В 2023 году доля ипотеки в кредитном портфеле физических лиц в стране достигла 54%. На ее долю пришлось 65% прироста всех розничных кредитов.

Проблемы развития кредитных отношений в части ипотечного кредитования затрагивают всех непосредственных участников процесса, а именно и кредитора, и заемщика. Остановимся подробно на каждом из них.

Кредитор (банк) сталкивается со следующими основными сложностями:

1. Возникающие проблемы при получении информации о заемщике. Иногда банки, не предоставляя информации о своих клиентах, хотят получать сведения о клиентах, принадлежащих другим банкам, банальный конфликт интересов.

2. Длительный срок рассмотрения заявки, когда деньги заемщику нужны именно сейчас. В итоге, многие потенциальные заемщики просто не возьмут ипотечный кредит в банке. Обоюдная проблема для участников кредитных отношений.

3. Рост просроченной задолженности по ипотечному кредиту - связан с просчетами заемщика в своих возможностях при погашении задолженности, как следствие нарастание процентов по просроченным платежам.

Для банка рост просроченной кредитной задолженности негативно сказывается на финансовых результатах, поскольку это приводит к снижению прибыли относительно расчетной, а также влечет необходимость дополнительного отвлечения денежных средств для создания резервов.

В долгосрочной перспективе сохранение такой тенденции подрывает конкурентные преимущества банка и способно стать серьезным препятствием для достижения его стратегических целей. Ухудшение финансовых показателей неиз-

бежно сказывается на стоимости акций компании и ее инвестиционной привлекательности.

По мнению экспертов-аналитиков банковского сектора, ипотека в России, безусловно, имеет перспективы дальнейшего роста, но скорее всего уже не такие значительные.

4. Падение спроса на ипотечные кредиты, связанное с нарастанием инфляционных процессов, характеризующихся ростом общего уровня цен в стране. Когда соотношение предложения товаров и услуг в стране и объема денежной массы меняется в сторону преобладания денег в обороте, цена денежной единицы снижается. Иными словами, инфляция происходит вследствие превышения скорости роста денежной массы над скоростью роста товарной массы. Очевидно, что высокий рост общего уровня цен оказывает негативное влияние на все сферы общественной жизни. К последствиям инфляции относится изменение структуры инвестиций в экономике, переход от долгосрочных инвестиций к краткосрочным. Инфляция ведет к сокращению сбережений населения, снижению доступности кредитных ресурсов и инвестиций. Одним из самых серьезных последствий инфляции является прекращение выполнения деньгами своих функций, что неизбежно приводит к разрушению финансовой системы. Все эти факторы способствуют увеличению социальной напряженности. Для воздействия на уровень инфляции разрабатываются антиинфляционные меры, особое внимание уделяется воздействию на инфляционные ожидания населения.

Заемщики сталкиваются со следующими проблемами:

1. Требования предоставить огромный пакет документов, где должна содержаться не только информация о личности заемщика, но и информации обо всех членах семьи.

2. Предоставление информации об условиях кредитования, прибегая к сложной системе расчетов за пользование ссудой. В итоге заемщик не может оценить размеры выплат и полную стоимость взятого кредита.

3. Проблемы с обновлением информации в кредитной истории, связанные с низкой квалификацией людей, работающих в банках, с техническими ошибками, что зачастую являются причиной отказа в выдаче кредита.

4. Повышение процентных ставок и ужесточение условий получения кредита в условиях нарастающей экономической нестабильности в целях уменьшения рисков для кредитора. Средневзвешенная рыночная ставка по ипотечным кредитам в 2023 году на новостройки в России повысилась на 0,25 п.п., до 11,09%, на готовое жилье — на 0,34 п.п., до 11,2%. Повысились средние ставки и по льготным программам. По программе льготной ипотеки на новостройки она увеличилась на 0,94 п. п., до 7,6%. Средняя ставка по программе семейной ипотеки увеличилась на 0,01 п.п., до 5,65%⁶.

Это только часть возникающих проблем, и эти проблемы являются обоюдными и носят массовый характер. Недостаточный уровень анализа возникающих сложностей по урегулированию кредитных отношений порождает неэффективность всех процессов в экономике.

¹ Волков А.А. Ипотечное кредитование: сущность, функции и классификация // Вестник Академии знаний. - 2020. - №38 (3). - С.324-334

² Гриневич Ю.А. Проблемы развития ипотечного кредитования в РФ // Современные научные исследования и разработки. - 2018. - №. 5. - С. 180-183.

³ Баканач, О.В. Анализ развития кредитных отношений в современной России [Текст] / О.В. Баканач, И.Е. Гутгарц, И.С. Баканач // Экономика и предпринимательство. - 2024. - № 3 (164). С. 504-509.

⁴ Федеральный закон "Об ипотеке (залоге недвижимости)" от 16.07.1998 N 102-ФЗ (последняя редакция)

⁵ Доклад к съезду Ассоциации российских банков – 2023«Устойчивость банковской системы и экономики РФ: возможности и угрозы» / Под общей редакцией академика РАН Тосуняна Г.А. – М.: ООО «Новые печатные технологии», 2023. –56 с.

⁶ Обзор рынка ипотечного кредитования в 2023 году. URL: <https://дом.рф/upload/iblock/821/qi7zfh3icmu0r2axy5z8v1ws6pqakh2.pdf> (дата обращения 15.09.2024)

MORTGAGE LENDING: CONTENT AND ROLE IN THE ECONOMIC SYSTEM

© 2024 Ulchenko Elizaveta Pavlovna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: lemone302@gmail.com

Keywords: housing mortgage lending, determinants of mortgage lending, lender, borrower.

In the article the author considers the content of mortgage lending, its specificity and role in the economic system. It is determined that the development of the Russian mortgage lending market is a complex multifactorial process, analyzed the key macroeconomic determinants that play a decisive role in the formation of the problem field for the market of individual housing lending over the past 5 years.

* Scientific adviser – **Bakanach Olga Vyacheslavovna**, Candidate of Economic Sciences, Associate Professor, Samara State University of Economics.

ИНСТИТУТЫ ВОСПРОИЗВОДСТВА ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОГО КАПИТАЛА

© 2024 Фаттахов Тимур Василевич*
аспирант

Казанский (Приволжский) федеральный университет
E-mail: tvfat@mail.ru

Ключевые слова: интеллектуальный капитал, образование, качество, метод, интрапренерство, бенчмаркинг, стартап.

В статье рассмотрены основные особенности исследования проблем развития интеллектуального капитала в рамках поздней неоклассической экономической теории, парадигм институционализма и неинституционализма, постнеоклассического направления экономической мысли. Выделена специфика влияния на формирование и развитие ИК базовых социально-экономических институтов.

На процессы формирования и развития интеллектуального капитала индивидов в современной экономике оказывают влияние следующие основные институты общего плана:

- институт корпоративного управления – отражает возможности влияния собственников (акционеров, участников хозяйственных обществ и товариществ) компаний различных организационно-правовых форм на финансирование процессов развития интеллектуального капитала работников такого рода фирм, включая представителей наемного менеджмента (финансовое обеспечение программ корпоративного образования, дополнительного материального стимулирования наиболее креативных сотрудников, создания (при крупных компаниях) собственных объектов инновационной инфраструктуры и т.п.);

- институт суда общей инстанции – обеспечивает в т.ч. объективные условия для рассмотрения гражданско-правовых споров по вопросам возможного нарушения прав на объекты интеллектуальной собственности их разработчиков и (или) владельцев;

- институт мирового суда – включает ряд норм и правил, позволяющих обеспечить нахождение компромиссного или консенсусного варианта разрешения хозяйственных споров, в т.ч. по вопросам возможного нарушения прав интеллектуальной собственности, до обращения в официальные судебные инстанции;

- институт профессиональных союзов работников (отраслевых, региональных, общегосударственных), ориентированный на обеспечение дополнительной

* Научный руководитель – **Сафиуллин Ленар Наилевич**, доктор экономических наук, профессор, Казанский (Приволжский) федеральный университет.

защиты нарушенных прав и законных интересов наемного персонала от возможного произвола со стороны работодателей (как аргументируют, в частности, Х. Алоизис и Р. Махмуд, при наличии в рамках экономической системы государства действенного, а не номинального института профессиональных союзов склонность многих представителей занятого населения к развитию и совершенствованию индивидуального интеллектуального капитала возрастает¹).

Также на развитие и совершенствование интеллектуального капитала индивидов в современных социально-экономических условиях непосредственно воздействуют следующие специальные институты:

- институт официального полного государственного и коммерческого, но лицензируемого государственными органами, образования различных ступеней (начиная с дошкольного, которое, по мнению, например, Э. Ханушека и Л. Вессмана, обуславливает качество интеллектуального капитала индивида в течение всей его последующей жизни в среднем на 20-25%², до высшего и послевузовского);

- институт дополнительного образования, ориентированный преимущественно на повышение эффективности развития индивидуального интеллектуального капитала без отрыва его носителей от трудовой деятельности;

- институты неформального образования, включающие, в частности, национальные и иностранные образовательные программы и проекты, в т.ч. реализуемые в формате e-learning, обычно не проходящие лицензирование или какое бы то ни было согласование в официальных государственных органах контроля за образовательными процессами;

- институт патентования и лицензирования объектов интеллектуальной собственности;

- институт индивидуального, в т.ч. психологического, и корпоративного консультирования и др.

На основе взаимодействия, конвергенции интеллектуальных капиталов индивидов – работников фирм различного профиля - формируется и совершенствуется, соответственно, интеллектуальный капитал субъектов хозяйственной деятельности (см. рисунок). В принципе, подход, в соответствии с которым интеллектуальный капитал фирмы представляет собой сумму индивидуальных ИК ее работников и принадлежащих фирме нематериальных активов (НМА) предложил еще один из основоположников теории интеллектуального капитала Т. Стюарт³. На наш взгляд, в состав интеллектуального капитала фирм целесообразно включать не любые, находящиеся на балансе последних нематериальные активы, а только производительно используемые. Соответственно, принадлежащие многим современным фирмам, фактически не используемые в операционной и иных направлениях деятельности устаревшие программные продукты, временно не используемые патенты, франшизы и иные непроеизводительные группы НМА, по нашему мнению, не входят в состав интеллектуального капитала субъектов хозяйствования.



Рис. Основной контур взаимосвязи интеллектуального капитала, проявляющегося на различных уровнях экономических систем (уточнено автором исследования⁴)

Как показано на рисунке, в состав интеллектуального капитала экономической системы региона или государства в целом предлагается включать, помимо комплекса индивидуальных ИК индивидов – жителей соответствующей системы, находящихся в состоянии постоянного и разнопланового взаимодействия, обычно ведущего к совершенствованию элементов интеллектуального капитала физических лиц, а также суммарных производительных НМА, находящихся на балансах организаций соответствующей экономической системы, также объекты национальной или региональной инновационной инфраструктуры (технополисы, технопарки, бизнес-инкубаторы, малые инновационные компании при организациях системы высшего образования, особые экономические зоны инновационной специализации и др.). В рамках последних обычно осуществляется формирование инновационных стартапов – непосредственных результатов прикладного использования интеллектуального капитала индивидов, формируются и реализуются практикоориентированные образовательные программы, осуществляются иные мероприятия, ориентированные на повышение эффективности развития интеллектуального капитала физических лиц.

В соответствии с подходом, доминирующим в современной, постнеоклассической экономической теории, человеческий капитал индивида представляет собой систему взаимосвязанных образовательного и культурного уровней физического лица, а также состояния его здоровья⁵. Понятие ЧК индивида, таким образом, несколько шире рассматриваемого нами экономического понятия ИК, поскольку ЧК далеко не всегда трансформируется в инновационные разработки и творческие идеи, в конечном итоге, лежащие в основе развития ИК; часто результатом воспроизводства человеческого капитала являются рутинные трудовые

операции, не имеющие ничего общего с интеллектуальным процессом, но вносящие, тем не менее, определенный вклад в формирование чистой прибыли и добавленной стоимости фирм-работодателей и, в конечном итоге, создание ВВП.

Основной целью воспроизводства индивидуального интеллектуального капитала в современных социально-экономических условиях является обеспечение на основании системного использования элементов такого рода капитала в хозяйственной практике условий для интенсивной инновационной модернизации широкого спектра финансово-экономических отношений и одновременно, за счет мобилизации ИК, обеспечение повышения качества жизни его носителя.

¹ Aluisius H.P., Mahmood R. Social capital and firm performance // Asian Social Science. – 2014. - Vol 10. P.37.

² Ханушек Э., Вессман Л. Интеллектуальный капитал в разных странах мира: образование и экономическая теория роста. – М.: Из-во НИУ ВШЭ, 2022. С.117.

³ Стюарт Т. Интеллектуальный капитал. //Новая постиндустриальная волна на Западе. -М.:Academia; Наука, 1999, С. 375.

⁴ Уточнено на основании синтеза экономико-теоретических подходов, представленных в: Масленникова А.Ю., Лапаева М.Г. Интеллектуальное предпринимательство: признаки и направления развития // Вестник ОГУ. – 2014. - №14. – С.258; Руус Й., Пайк С., Фернстем Л. Интеллектуальный капитал: практика управления. – М.: Из-во Высшей школы менеджмента, 2010. С.51; Салихов Б.В. Интеллектуальный капитал организации: сущность, структура и основы управления. – М.: Дашков и К, 2008. С.54.

⁵ Мэнкью Н.Г. Принципы микроэкономики: Учебник для вузов. 4-е изд./ Пер. с англ. – СПб.: Питер, 2023. С.317.

INSTITUTIONS FOR THE REPRODUCTION OF INTELLECTUAL CAPITAL

© 2024 Fattakhov Timur Vasilevich*

Postgraduate student

Kazan (Volga Region) Federal University

E-mail: tvfat@mail.ru

Keywords: intellectual capital, education, quality, method, intrapreneurship, benchmarking, startup.

This article examines the main features of the study of the problems of intellectual capital development within the framework of late neoclassical economic theory, institutionalism and neoinstitutionalism paradigms, and the post-neoclassical direction of economic thought. The specifics of the influence of basic socio-economic institutions on the formation and development of intellectual capital are highlighted.

* Scientific adviser – **Safiullin Lenar Nailevich**, Doctor of Economics, Professor, Kazan (Volga Region) Federal University.

РОЛЬ И СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА В РОССИИ

© 2024 Фирсов Юрий Сергеевич*
студент

Самарский государственный технический университет
E-mail: yursama@mail.ru

Ключевые слова: человеческий потенциал, факторы развития человеческого потенциала, индекс развития человеческого потенциала.

В статье выделены факторы и основные компоненты человеческого потенциала, представлена оценка некоторых, что позволило сделать вывод о необходимости улучшения сферы здравоохранения и экономики с целью развития человеческого потенциала.

Формирование и реализация человеческого потенциала оказывает все большее влияние на скорость социального и экономического прогресса. С учетом глобальных вызовов и угроз безопасности, развитие человеческого потенциала становится стратегической задачей, направленной на обеспечение устойчивого и безопасного развития России. Человеческий потенциал обуславливается постоянным обновлением знаний, умений и способностей человека.¹

Одним из основных факторов реализации устойчивого развития национальной экономической системы является процесс раскрытия человеческого потенциала через формирование и реализацию концепций непрерывного обучения и высокой профессиональной подготовки отдельных составляющих человеческого потенциала - людей, индивидов.² В рамках нынешней экономической системы одним из первоочередных условий повышения конкурентоспособности национальной экономики является развитие человеческого потенциала.

Повышение уровня человеческого потенциала признано ключевым аспектом национальной стратегии. В эпоху постиндустриального общества квалифицированные специалисты с высоким уровнем образования, богатым профессиональным опытом, уникальными личностными качествами и творческими способностями образуют главный актив, определяющий ценность производственного процесса, способствующие повышению производительности во всех экономических сферах.³ Правильное и эффективное использование этого актива станет ключевым фактором для экономического прогресса страны.⁴

На пересечении двух веков, в начале XXI века, классическое мнение о роли человека в экономике, которое было принято среди ведущих экономических мыс-

* Научный руководитель – Гранкина Светлана Валерьевна, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный технический университет.

лителей, пережило глубокие изменения. Основная концепция о человеке как орудии для достижения экономической стабильности государства была основательно переосмыслена и обновлена.

В научной литературе отсутствует единое и ясно сформулированное определение понятия «человеческий потенциал». Это связано с многогранностью и сложностью данного понятия, что требует его постоянного уточнения и переосмысления.

Можно выделить основные компоненты человеческого потенциала:

а) демографическая компонента – важность, возможность и желание общества гарантировать свое существование, обеспечивая непрерывность жизненного цикла от одного поколения к следующему;

б) компонента здравоохранения – потребность, способность и готовность общества поддерживать хорошее физическое и психическое здоровье и работоспособность на протяжении долгого времени;

в) образовательная компонента – формирование потребности, способности и готовности к усвоению и применению разнообразных видов знаний в контексте социальной среды. Это также включает в себя достигнутый уровень образовательного развития;

г) трудовая компонента – формирование потребности, способности и готовности к выполнению профессиональных ролей, соблюдению норм трудовой этики;⁵

д) культурная компонента – формирование потребности, способности и готовности взаимодействовать с миром материальных и духовных ценностей;

е) гражданская компонента – формирование потребности, способности и готовности к выполнению различных гражданских ролей, участия в административных, правовых и политических отношениях в обществе;

Компоненты человеческого потенциала формируют единую структуру, благодаря которой происходит успешное функционирование и развитие потенциала.

Факторы, напрямую влияющие на развитие человеческого потенциала, включают образовательные системы, духовное развитие, управленческие структуры, глобальные явления, такие как миграция и глобализация, а также инвестиции в развитие человеческих ресурсов. Сегодня, в контексте понимания человеческого потенциала, ключевую роль играют не столько его формальные аспекты, сколько качественные характеристики экономических и социальных сфер, которые способствуют его реализации.

Существует множество факторов, оказывающих влияние на развитие человеческого потенциала. В статье рассмотрим те, которые влияют на формирование человеческого потенциала – семейная среда, образование, демографическая ситуация в государстве. Демографическая ситуация напрямую связана с человеческой силой, потому что без населения нет человеческой силы. Снижение экономических и финансовых показателей приводит к снижению уровня жизни населения, что создает риск для развития человеческих ресурсов. Поэтому демографическая составляющая является фактором обеспечения трудовыми ресурсами и

способствует поддержанию достойного уровня жизни населения как в экономическом, так и в социальном плане.

Проанализированные демографические факторы человеческого потенциала России говорят о том, что в стране существуют проблемы в области естественного прироста населения, материнской и младенческой смертности, отложенного материнства и большего числа аборт.

Образование не является просто механизмом передачи информации, а ключевым элементом, который складывает человеческий потенциал. Этот потенциал, обогащенный знаниями и умениями, оказывает существенное воздействие на экономику, определяя ее структуру и динамику развития. Он влияет на качество рабочей силы, способность к инновациям на рынке труда и непосредственно на экономическую эффективность, что в свою очередь способствует стабильности общего благосостояния.

Проанализировав численность обучающихся, количество учебных заведений мы установили, что в России имеется положительная тенденция к получению знаний и образования среди учеников, которые формируют человеческий потенциал.

Следует подчеркнуть, что глубокая взаимосвязь между образовательным уровнем населения и экономическим процветанием страны является ключевым аспектом. Развитие качественного образования напрямую способствует увеличению доходов населения и формированию стабильного экономического климата, так как грамотные и квалифицированные специалисты являются двигателями конкурентной и эффективной экономики.

Здоровье как важная часть человеческих ресурсов оказывает значительное воздействие на социально-экономическое развитие общества. Инвестиции в здоровье играют ключевую роль в формировании человеческого потенциала и являются важным элементом устойчивого экономического прогресса. Показатели здоровья и здравоохранения за период с 2020 по 2023 годы демонстрировали отрицательную динамику. Регрессия связана с сокращением таких показателей как: число коек в больничных организациях, подразделения, оказывающие, помощь в стационарных условиях. Число врачей становится все меньше, в 2023 г. этот показатель сократился на 177 тыс. чел.⁶

Таким образом, в России существуют проблемы с продолжительностью жизни населения, мужчины живут меньше женщин, что связано с вредными привычками, напряжением и переутомлением на работе. В сфере здравоохранения у страны так же отмечены негативные показатели, такие как рост заболеваемости населения, сокращение числа стационарных подразделений и коек в больницах, но заметен рост граждан, занимающихся спортом и строительства новых спортивных объектов. Остается положительным показателем образования, так численность обучающихся в системе образования выросло на 200 000 человек. Большинство вышеперечисленных показателей негативно влияют на условия развития человеческого потенциала России.

В зависимости от страны и влияния человеческого потенциала можно сказать, что чем выше уровень человеческого развития, тем выше показатели эффектив-

ного государственного управления, а также результативность выбранной государственной политики как в краткосрочной перспективе, так и в долгосрочной перспективе. России необходимо улучшать сферы здравоохранения и экономики для улучшения и развития человеческого потенциала., так как развитие человеческого потенциала является ключевым элементом в повышении эффективности национальной экономики и поддержки экономического роста.

¹ Федорова, Ю. А. Социально-экономическая политика как элемент государственной политики / Ю. А. Федорова, С. В. Гранкина // Международная научно-техническая конференция молодых ученых БГТУ им. В.Г. Шухова, посвященная 170-летию со дня рождения В.Г. Шухова : Сборник докладов, Белгород, 16–17 мая 2023 года. Том Часть 15. – Белгород: Белгородский государственный технологический университет им. В.Г. Шухова, 2023. – С. 428-432.

² Гранкина, С. В. Компетентностный подход как основа подготовки бакалавра по направлению 38.03.01 Экономика / С. В. Гранкина // Инновации в системе высшего образования : материалы Международной научно-методической конференции, Самара, 26 октября 2016 года / ФГБОУ ВО "Самарская государственная сельскохозяйственная академия". – Самара: Самарская государственная сельскохозяйственная академия, 2017. – С. 155-158.

³ Гранкина, С. В. Динамика производительности труда в России / С. В. Гранкина // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2024. – № 1-1. – С. 548-551.

⁴ Устина, Н. А. Роль человеческого капитала в эффективном использовании материального наследия международных событийных мероприятий / Н. А. Устина, С. В. Гранкина // Вестник Самарского муниципального института управления. – 2018. – № 2. – С. 106-118.

⁵ Андрейко, А. Е. Самозанятость: достоинства и недостатки / А. Е. Андрейко, С. В. Гранкина // Международная научно-техническая конференция молодых ученых БГТУ им. В.Г. Шухова, посвященная 170-летию со дня рождения В.Г. Шухова : Сборник докладов Международной научно-технической конференции молодых ученых БГТУ им. В.Г. Шухова, Белгород, 16–17 мая 2023 года. Том Часть 17. – Белгород: Белгородский государственный технологический университет им. В.Г. Шухова, 2023. – С. 82-85.

⁶ Доклад ПРООН за 2023 год. Индекс человеческого развития (Human Development Index) – URL: <https://hdr.undp.org/system/files/documents/global-report-document/hdr2023-24r>

THE ROLE AND CURRENT STATE OF HUMAN POTENTIAL IN RUSSIA

© 2024 Firsov Yuri Sergeevich*

Student

Samara State Technical University

E-mail: yursama@mail.ru

Keywords: human potential, human development factors, human development index.

The article highlights the factors and main components of human potential and presents an assessment of some of them, which led to the conclusion that it is necessary to improve the healthcare sector and the economy in order to develop human potential.

* Scientific adviser – **Grankina Svetlana Valeryevna**, Candidate of Economic Sciences, Associate Professor, Samara State Technical University.

СПЕЦИФИКА УПРАВЛЕНИЯ МЕЖДУНАРОДНЫМИ СТРАТЕГИЧЕСКИМИ АЛЬЯНСАМИ

© 2024 Харитонов Дарья Вячеславовна
преподаватель кафедры менеджмента
Самарский государственный экономический университет
E-mail: daria.july@bk.ru

Ключевые слова: стратегические альянсы, международное сотрудничество, управление, механизмы управления.

В статье рассматриваются основные специфические черты, характерные для функционирования международных стратегических альянсов. Определяются уровни, на которых реализуется процесс управления. Выделяются ключевые сложности, связанные с этим.

В настоящее время одной из движущих сил, активно используемых предприятиями в целях развития, является установление международного сотрудничества с иностранными предприятиями. Высокая динамика потребностей общества заставляет предприятия искать всевозможные способы для их удовлетворения.¹ Зачастую предприятия, работающие в высокотехнологичных областях, вынуждены прибегать к осуществлению сотрудничества с целью сохранить собственные конкурентные позиции на рынке.² Одной из форм взаимодействия между предприятиями выступают международные стратегические альянсы. Поэтому важно понимать, какие особенности управления подобного рода организационными структурами необходимо учитывать при осуществлении управленческой деятельности.

Для начала рассмотрим специфические черты, присущие международным стратегическим альянсам.

1. Прежде всего, стратегические альянсы представляют собой объединение двух и более предприятий, осуществляющих совместную деятельность для достижения общих целей.

2. Как следует из названия, в рамках международного стратегического альянса осуществляют свою деятельность несколько предприятий, являющихся представителями разных стран.

3. Все предприятия, входящие в альянс, объединяются не для реализации какого-либо отдельного проекта, а с целью осуществления долгосрочного сотрудничества.

4. Предприятия-участники стратегического альянса объединены единым стратегическим планом, а также имеют собственные стратегические планы, которые должны коррелировать с общим.

Выделим основные плюсы и минусы международных стратегических альянсов (см. таблицу).

Плюсы и минусы международных стратегических альянсов

Плюсы	Минусы
- возможности для развития собственного предприятия; - обмен опытом и технологиями; - расширение рынков сбыта и выход на мировой рынок; - получение поддержки от других предприятий альянса; - повышение конкурентоспособности предприятия.	- сложность организационной структуры альянса; - необходимость ориентироваться на потребности других участников; - зависимость в осуществлении своей деятельности от других участников; - необходимость координировать свои стратегические планы внутри альянса; - необходимость учитывать особенности законодательства всех стран-участников

Анализируя плюсы и минусы международных стратегических альянсов, стоит отметить, что они представляют собой достаточно сложные в управлении структуры.³ Здесь важно учитывать не только специфику каждого отдельного предприятия, но и специфику стран, в рамках которых эти предприятия осуществляют свою деятельность.

Говоря о специфике управления в рамках международных стратегических альянсов, стоит отметить, что управление в них осуществляется сразу на трех уровнях: сетевом, двухстороннего взаимодействия и фирмы.⁴ Графически уровни представлены на рисунке.

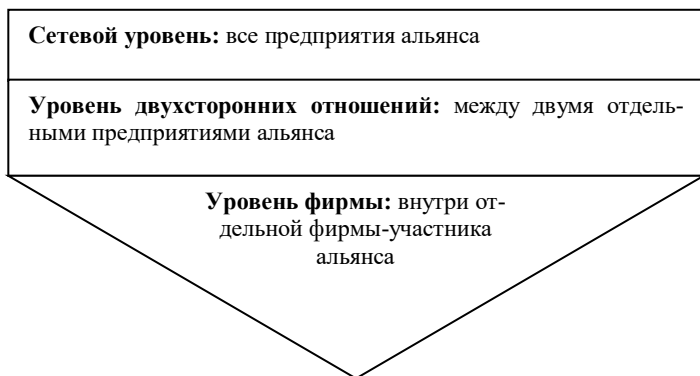


Рис. Уровни управления в рамках международных стратегических альянсов

Как видно из рисунка, в международных стратегических альянсах при выборе механизмов управления необходимо также ориентироваться на то, на каком уровне принимается то или иное управленческое решение. Каждый из уровней

подразумевает использование формальных и неформальных механизмов управления, специфичных для каждого отдельного уровня.

Исходя из всего сказанного, представляется возможным выделить основные специфические черты и сложности, связанные с осуществлением управленческой деятельности в рамках международных стратегических альянсов.

1. При принятии управленческих решений необходимо ориентироваться на интересы всех предприятий, являющихся участниками стратегического альянса.

2. Чем крупнее альянс, тем сложнее доносить принятые руководством альянса управленческие решения.

3. Существует необходимость разработки единого для всего альянса стратегического плана, а также отдельных стратегических планов для каждого предприятия-участника.

4. В зависимости от уровня управления необходимо выбирать наиболее эффективные механизмы управления.

5. Существует необходимость учитывать законодательство каждой из стран участников альянса при принятии управленческих решений.

Как видно из выделенных особенностей и сложностей управления стратегическими альянсами, основной проблемой остается зачастую высокая численность участников и их географическая разрозненность. Присутствие фактора необходимости учета нормативно-правового регулирования нескольких стран существенно усложняет процессы управления. Так как повлиять на данный аспект не представляется возможным, необходимо искать пути для нивелирования или, по крайней мере, смягчения его действия. Существующие формальные и неформальные механизмы управления являются универсальными и не могут в полной мере учитывать специфику такой организационной формы. Для эффективного управления международными стратегическими альянсами может потребоваться разработка дополнительных, специфических механизмов управления, которые бы способствовали сохранению гармоничного взаимодействия предприятий-участников.

¹ Наугольнова, И. А. Проектно-процессный подход к управлению организацией: модель, алгоритм внедрения, параметры оценки эффективности / И. А. Наугольнова // Экономика и предпринимательство. – 2022. – № 9(146). – С. 1114-1117. – DOI 10.34925/EIP.2022.146.9.219. – EDN CUCGWC.

² Naugolnova, I. The process approach to cost management in project-oriented enterprises of engine building / I. Naugolnova // Engineering Economics: Decisions and Solutions from Eurasian Perspective. – Cham: Springer Nature, 2021. – P. 85-91. – DOI 10.1007/978-3-030-53277-2_10. – EDN FBQSPN.

³ Наугольнова, И. А. Система индикаторов оценки эффективности развития бережливого производства на предприятии / И. А. Наугольнова, Л. П. Бажуткина // Наука и бизнес: пути развития. – 2015. – № 2(44). – С. 108-114. – EDN TUFClP.

⁴ Абузярова, М. И. Принципы реализации экономической политики государства на основе управления инновациями в современных российских условиях / М. И. Абузярова, М. О. Сураева, А. П. Жабин // Вестник Самарского государственного экономического университета. – 2013. – № 11(109). – С. 54-58. – EDN RXMNBX.

THE SPECIFICS OF MANAGING INTERNATIONAL STRATEGIC ALLIANCES

© 2024 Kharitonova Daria Vyacheslavovna
Lecturer at the Department of Management
Samara State University of Economics
E-mail: daria.july@bk.ru

Keywords: strategic alliances, international cooperation, governance, governance mechanisms.

The article examines the main specific features characteristic of the functioning of international strategic alliances. The levels at which the management process is implemented are determined. The key difficulties associated with this are highlighted.

СОВРЕМЕННЫЕ ПОДХОДЫ К УПРАВЛЕНИЮ ЧЕЛОВЕЧЕСКИМИ РЕСУРСАМИ

© 2024 Харченко Юлия Сергеевна*
студент

Орловский филиал Финансового университета при Правительстве РФ
E-mail: yuliik34@mail.ru

Ключевые слова: человеческие ресурсы, управление человеческими ресурсами, трудовые ресурсы, показатели эффективности использования человеческих ресурсов.

Статья посвящена учету трудовых ресурсов на современных предприятиях в эпоху постиндустриализма. Подробно рассмотрена модель современного хозяйственного учета, анализа и аудита, а также отражены задачи бухгалтерского учета в части расчетов с персоналом по оплате труда.

Современное общество живет в эпоху постиндустриализма, которая характерна преобладанием индустрии знаний, обработкой и распространением информации, а также занятостью населения в большей мере в сфере услуг.

В связи с этим наблюдается принципиальное изменение отношения к персоналу организации. Основными чертами, по которым оценивается сотрудник организации в современном обществе, являются: уровень образования, профессионализм, творческий потенциал и обучаемость. Все это позволяет сделать вывод о том, что человеческий капитал является двигателем в развитии постиндустриального общества.

Совокупность навыков, знаний и умений человека – все эти факторы очень важны в современном обществе в связи с тем, что эпоха постиндустриализма находится в постоянной динамике: происходит постоянное развитие технических средств связи, постоянное увеличение объемов и скорости передачи информации. Стоит отметить и то, что эпоха постиндустриализма заставляет обратить внимание на самого человека как на главный ресурс организации, который умеет гибко и адекватно реагировать на постоянные перемены в жизненном цикле организации.

Управление человеческими ресурсами является сложным и отлаженным механизмом. Этот механизм главным образом предполагает управление работниками для достижения стратегических целей организации. Если говорить об управляющем субъекте: его основная цель состоит в получении максимальной

* Научный руководитель – **Кирпиченко Елена Анатольевна**, доцент кафедры «Экономика и менеджмент», Орловский филиал Финансового университета при Правительстве РФ.

материальной выгоды и обладании конкурентным преимуществом между различными организациями в отрасли.

Важной особенностью в управлении человеческими ресурсами¹ является стратегическое планирование, которое позволяет организации эффективно управлять своими ресурсами и достичь ожидаемых целей в будущем. Не менее важной чертой является стимулирование работы персонала, которое построено на результатах работы коллектива организации.

Если говорить о современной учетной системе, то целесообразно выделить ряд элементов хозяйственного учета, которые формируют оперативную, бухгалтерскую и статистическую отчетность. Все эти виды отчетности необходимы экономическим субъектам для оценки эффективности использования трудовых ресурсов, а также контроля использования рабочего времени и соблюдения норм трудового законодательства.

Говоря о Трудовом законодательстве РФ – особое внимание в данном сегменте отводится строгим правилам оформления учета труда, а также использования рабочей силы. По мере развития эпохи постиндустриализма, о которой было упомянуто выше, данная сфера подлежит автоматизации. Автоматизация учета труда на предприятии позволяет обеспечивать контроль за использованием рабочего времени.

Существует и такое понятие, как система внутреннего аудита хозяйствующего субъекта, которая позволяет контролировать правильность оформления первичной документации по учету рабочего времени, а также рациональное использование трудовых ресурсов. Эффективность использования трудовых ресурсов² является очень важным элементом в системе внутреннего аудита, так как характеризует результативность использования трудовых ресурсов и выражается в достижении наибольшего эффекта при минимальных затратах трудовых ресурсов. Особенно это важно в части охраны труда, жизни и здоровья сотрудников, если говорить о вредных производствах.

Системе внутреннего контроля трудовых ресурсов отводится особое значение на современных хозяйствующих субъектах³. Это объясняется оптимизацией и совершенствованием трудовых навыков путем повышения квалификации.

В связи с предпосылками, рассмотренными выше, потребовалась разработка новых профессиональных стандартов в условиях цифровых технологий, которые необходимы при производстве продукции, а также оказании услуг. Методики, разрабатываемые бизнес-аналитиками в данной сфере, закреплены во внутреннем стандарте контроллинга эффективности персонала. Во внутреннем стандарте контроллинга эффективности персонала прописываются все стадии контроля в соответствии с бизнес – процессом «Управление персоналом фирмы». Не стоит забывать о том, что особое внимание уделяется учетно-аналитическому отделу в части оплаты труда и анализа использования рабочей силы.

Современные учетные модели представлены на рис. 1.

Модели современного хозяйственного учета преследуют одну цель: изучение качественных и количественных характеристик трудового персонала. Для удобства персонал разбивается на соответствующие категории и группы, по которым

и формируются оценочные измерители. Количественный аспект трудового потенциала отражает его экстенсивную составляющую, а качественный аспект – интенсивную составляющую. Количественная оценка характеризуется общей численностью трудоспособного персонала, а также количеством рабочего времени, которое отрабатывает персонал при сложившемся уровне производительности и интенсивности труда. Качественная оценка трудового потенциала определяется состоянием здоровья, физической дееспособностью трудоспособного населения, а также качеством персонала с точки зрения уровня общеобразовательной и профессионально-квалификационной подготовки.



Рис. 1. Наглядное представление модели современного хозяйственного учета

Важными показателями являются также норма выработки, производительность труда, фондоотдача, фондовооруженность и т.д. Именно благодаря этим показателям можно провести управленческий анализ эффективности использования трудовых ресурсов на предприятии. Стоит отметить, что важно рассматривать данные показатели в динамике, что позволяет принимать по полученным результатам соответствующие управленческие решения, помогающие повысить производительность труда.

Контроль смет данных показателей формирует себестоимость каждого вида произведенной продукции или оказанных услуг, которые определены плановой калькуляцией и анализом выявленных отклонений по фактической калькуляции. Показатель себестоимости каждого вида произведенной продукции или оказан-

ных услуг отражает в полном объеме все сведения о доходах и расходах по определенным статьям калькуляции. Делается это для определения рентабельности и выявления точки безубыточности.

Заработная плата составляет один из важнейших элементов себестоимости продукции. На себестоимость продукции относятся все выплаты работникам хозяйствующего субъекта. Кроме того, в состав себестоимости входят НДФЛ и отчисления на социальное страхование и обеспечение с заработной платы всех сотрудников.

Можно заметить, что непосредственный контроль за себестоимостью, наибольший удельный вес которой приходится на расходы по оплате труда оказывает прямое влияние на показатели финансовых результатов деятельности экономических субъектов. Соответственно, себестоимость влияет и на величину налогооблагаемой базы по налогу на прибыль.

Стоит отметить и то, что для оценки развития конкретной отрасли формируются специальные формы статистических наблюдений. В них находят отражение следующие показатели: о среднесписочной численности работников, размере фонда оплаты труда и показателей производительности. Бухгалтерия также подает сведения о застрахованных лицах о каждом работающем застрахованном сотруднике ежемесячно, сведения о трудовой деятельности работников по форме СЗВ-ТД.

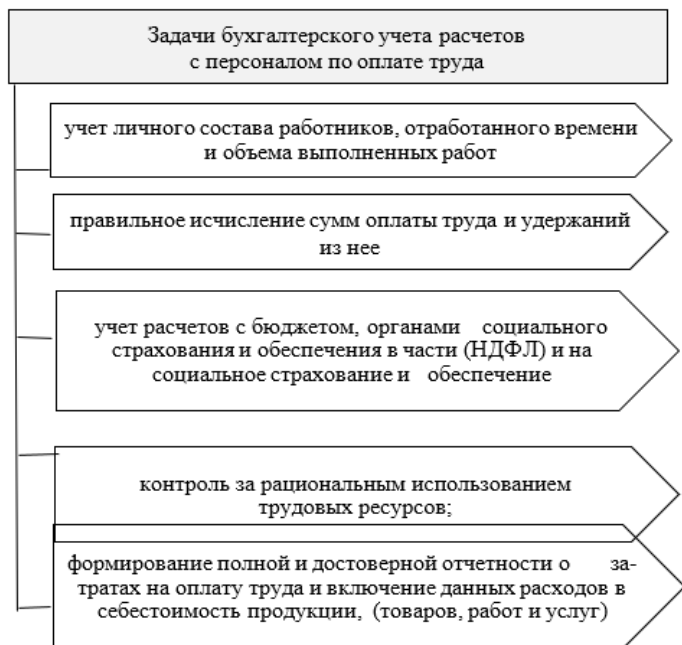


Рис. 2. Задачи бухгалтерского учета расчетов с персоналом по оплате труда

Таким образом, задачи бухгалтерского учета расчетов с персоналом по оплате труда сводятся к учету личного состава работников, правильному исчислению сумм заработной платы и удержаний из нее, а также формированию полной и достоверной отчетности о затратах на оплату труда. Наиболее наглядно данные задачи представлены на рис. 2.

Из рис. 2 наглядно видно, что система учетно-аналитических процедур опирается на систему оперативного и бухгалтерского, что находит отражение в решении поставленной задачи: поиска оптимальных решений для эффективного использования труда.

Из рисунка 2 можно также заметить, что в основе рассматриваемой модели учета лежит система оплаты труда. Она принимается в каждом экономическом субъекте в виде отдельного приложения к учетной политике⁴ организации и представляет собой Положение об оплате труда и премировании, утвержденного приказом руководителя организации.

Особое внимание при разработке данного Положения уделяется выбору формы и системы оплаты труда работников организации, обоснованию показателей премирования сотрудников, внедрению системы должностных окладов.

В эпоху постиндустриализма необходимы определенные контрольные процедуры учетной модели расчетов с персоналом по оплате труда. К таким процедурам можно отнести контроль за сроками начисления и выплаты вознаграждений сотрудникам, контроль за признанием расходов, которые относят на себестоимость продукции, разработка ключевых показателей измерения средств оперативного контроля за количеством и качеством труда. Формы и системы заработной платы устанавливают связь между величиной заработка и количеством и качеством труда и обуславливают определенный порядок ее начисления в зависимости от организационных условий производства и результатов труда.

В заключение стоит отметить, что в современной России имеются острые проблемы с выплатой заработной платы «в конвертах», также имеет место быть и то, что работникам не выплачивается заработная плата за сверхурочную работу. Существенной является и проблема с внедрением прогрессивных форм оплаты труда. Во многом это связано с тем, что прогрессивные модели оплаты труда могут оказывать негативное влияние на эффективность труда по следующим причинам: снижение качества производства, снижение мотивации работников, повышение конкуренции и ухудшение психологического климата внутри коллектива, а также перерасход фонда оплаты труда и работа в убыток для самой компании.

Использование цифровых технологий в постиндустриальном обществе снижают долю физического и ручного труда. Все это приводит к тому, что на смену ручному труду приходят автоматизированные процессы производства. Автоматизация труда может вызывать ряд социальных и этических вопросов, например, безработица и неравенство. Информационные технологии также приводят к электронным расчетам с персоналом по оплате труда. Применение электронных расчетов с персоналом также не исключает противоправных действий со стороны

работодателей по задержке сроков выплаты заработной платы или частичного погашения долга.

Стоит отметить необходимость внедрения современных прозрачных инструментов контроллинга рабочей силы, определения индивидуального вклада каждого сотрудника в развитие имиджа фирмы и системы дифференцированных вознаграждений с целью стимулирования и социальной направленности. Решить обозначенные проблемы позволит рациональная система учета, анализа и контроля эффективности трудовых ресурсов фирмы, которая может быть осуществлена путем внедрения прогрессивных форм оплаты труда и системы контроллинга сбалансированных показателей трудовых ресурсов.

¹ Ананьев Б.Г. Трудовые отношения: Учебник. М.: Юрист, 2022

² Басовский, Л.Е. Анализ системы оплаты труда работников / Л.Е. Басовский // М.: ИНФРА-М, 2017. -222 с

³ Бодяко, А.В. Учет и внутренний контроль расчетов по оплате труда: авто-реферат дис.. кандидата экономических наук: 08.00.12/Бодяко Анна Владимировна – Москва, 2019. -23 с.

⁴ Оплата труда и система мотивации персонала / Под ред. Иванова П.П.М.:КноРус, 2018.

MODERN APPROACHES TO HUMAN RESOURCE MANAGEMENT

© 2024 Kharchenko Yulia Sergeevna*

Student

Oryol Branch of the Financial University under the Government
of the Russian Federation
E-mail: yuliik34@mail.ru

Keywords: human resources, human resource management, human resources, human resource efficiency indicators.

The article is devoted to the accounting of labor resources in modern enterprises in the era of post-industrialism. The article also examines in detail the model of modern business accounting, analysis and audit, as well as reflects the tasks of accounting in terms of settlements with personnel on remuneration.

* Scientific adviser – **Kirpichenko Elena Anatolyevna**, Associate Professor of the Department of Economics and Management, Oryol Branch of the Financial University under the Government of the Russian Federation.

ВЛИЯНИЕ ЮРИДИЧЕСКИХ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫХ ЛОВУШЕК НА РОССИЙСКИЕ ФИНАНСОВЫЕ РЫНКИ

© 2024 Хатунцева Ксения Константиновна*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: ksyusa869@mail.ru

Ключевые слова: юридические ловушки, институциональные ловушки, российские финансовые рынки, виды институциональных ловушек, юридические ловушки в банковской среде.

Рассмотрены юридические институциональные ловушки с правовой точки зрения. Представлены меры борьбы с административными барьерами, бюрократизмом на банковском рынке и мошенничеством с банковскими картами.

В современное время намного чаще встречается такой термин как институциональная ловушка, которая предполагает под собой неэффективный институт, который самостоятельно себя поддерживает.

Различные авторы приводят разные классификации данной ловушке.

В целом, юридическая институциональная ловушка проявляется достаточно часто и также на разных финансовых рынках. Рассмотрим данный вид ловушки на банковском рынке.

В современное время намного чаще встречается такой термин как институциональная ловушка, которая предполагает под собой неэффективный институт, который самостоятельно себя поддерживает.¹

Различные авторы приводят разные классификации данной ловушке.

Так, например, один научный деятель, В.В. Лесных делит институциональные ловушки на следующие виды, представленные на рис. 1.



Рис. 1. Виды институциональных ловушек по В.В. Лесных

* Научный руководитель – **Ермолаев Константин Николаевич**, доктор экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

В, частности, к юридическим институциональным ловушкам можно отнести разновидности структурных. Виды структурных ловушек представлены на рис. 2.

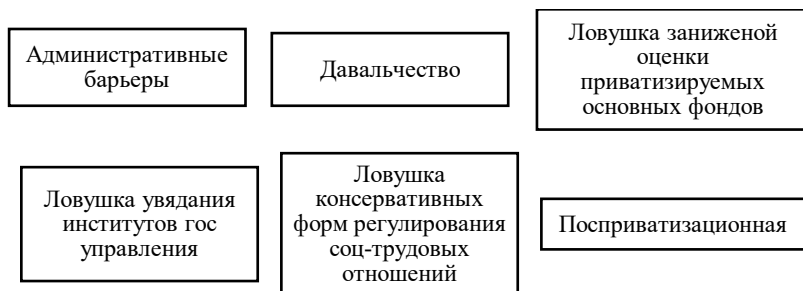


Рис. 2. Виды структурных ловушек по В.В. Лесных

Также юридическую институциональную ловушку можно рассматривать в следующих формах:

- бюрократизм;
- административные барьеры;
- незащищенность прав собственности;
- не совершенство законодательства.

В целом, юридическая институциональная ловушка проявляется достаточно часто и также на разных финансовых рынках. Рассмотрим данный вид ловушки на банковском рынке.

На банковском рынке частенько можно встретить любую институциональную ловушку, будь то коррупционная или же бюрократическая.

Банковский сектор на данный момент сокращается, но все же имеет значимую роль на экономику страны, в целом. Поэтому появление институциональных ловушек на данном рынке может привести к негативным экономическим показателям государства.⁴

Одной из разновидностей юридической институциональной ловушки являются административные барьеры – это барьеры, которые устанавливает государство для фирм и компаний, чтобы препятствовать финансово-хозяйствующей деятельности организаций.

Очень важно устранять и бороться с административными барьерами, так как они в последствии вызывают коррупцию. Что негативно сказывается на экономике страны. В целом, они и положительно и негативно влияют на экономику. Разберем негативное влияние данных барьеров на банковский рынок. Ведь как разновидность юридической институциональной ловушки они порождают коррупционную ловушку.

Для начала разберем в каких областях экономики возможно возникновение административных барьеров (рис. 3).



Рис. 3. Области возникновения административных барьеров⁵

Например, банки, сотрудничая с несколькими определенными страховыми организациями, предлагают в последствии для своих клиентов конкретные условия страхования кредитов, не давая права выбора клиентам. Они навязывают те условия и те организации, которые могут быть не особо выгодными для клиента.

Чтобы подобных и других случаев не возникало, существуют меры по борьбе с административными барьерами, которые представлены на рис. 4.

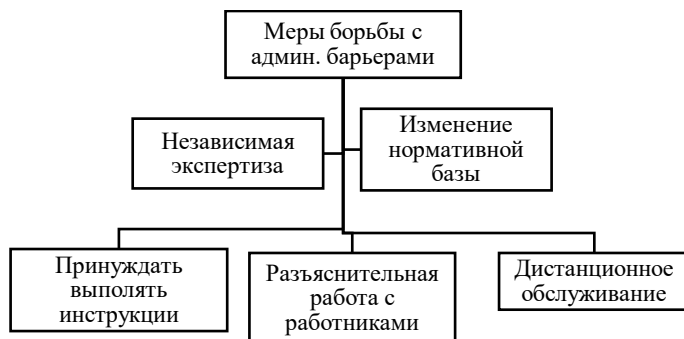


Рис. 4. Меры борьбы с административными барьерами по Д.Г. Галицкому²

Помимо административных барьеров юридическая институциональная ловушка включает в себя и бюрократизм. Он также не исключен и в банковском секторе.

На банковском рынке можно встретить избыток административной нагрузки. Работники большую часть времени могут потратить на проверку документов, отчетов, что в свою очередь сильно задерживает принятие решения. В целом, это никак не ускоряет работу банка, а даже затупляет ее.

Также возникновение бюрократии в банках затупляет инновационные процессы, что в свою очередь затрудняет развитие банка в целом на рынке.

Помимо этого, бюрократия в банковской сфере тормозит взаимодействие коллег в разных отделах, что, в свою очередь, приводит к конфликтам между работниками. Это тоже оказывает влияние на деятельность банка в целом.

Как и с административными барьерами, с бюрократией выведены свои методы борьбы, которые представлены на рис. 5.



Рис. 5. Меры борьбы с бюрократизмом на банковском рынке³

Также помимо вышесказанного к юридическим институциональным ловушкам относится и незащищенность прав собственности.

В частности, сюда можно отнести нежелание банков кредитовать продукты интеллектуальной собственности. Это происходит потому, что данный вид собственности более незащищен. Это может негативно отразиться на банковской деятельности. Кредитование такого вида собственности считается рискованным занятием.

Также ко всему прочему, несовершенство законодательной структуры приводит к возникновению юридических ловушек, что в свою очередь негативно влияет на экономику страны.⁶

Так, например, в нашей стране нет определенного законодательства, которое бы регулировало инвестиционную банковскую деятельность. В таких случаях, они полагаются на общие законы и нормы.

Помимо всего вышесказанного, также ловушку могут создавать мошенничества. Так, например, мошенничества с пластиковыми картами, которые представлены на рис. 6.



Рис. 6. Мошенничества с банковским картами⁷

Здесь существуют и свои методы борьбы. Разные банки предлагают свои отличные от других стратегии решения данной проблемы. Их можно классифицировать в одни, которые представлены на рис. 7.



Рис. 7. Меры борьбы с мошенничеством банковских карт

Таким образом, юридическая ловушка в банковской среде довольно распространена. Она может проявлять как в бюрократии, так и в административных барьерах, к тому же и в несовершенстве законодательства банковской системы. Важно применять меры борьбы против юридической ловушки, чтобы ускорять темпы роста экономики страны.

На банковском рынке частенько можно встретить любую институциональную ловушку, будь то коррупционная или же бюрократическая.

Банковский сектор на данный момент сокращается, но все же имеет значимую роль на экономику страны, в целом. Поэтому появление институциональных ловушек на данном рынке может привести к негативным экономическим показателям государства.⁸

В целом, юридическая институциональная ловушка проявляется достаточно часто и также на разных финансовых рынках.

Таким образом, юридическая ловушка в банковской среде довольно распространена. Она может проявлять как в бюрократии, так и в административных барьерах, к тому же и в несовершенстве законодательства банковской системы. Важно применять меры борьбы против юридической ловушки, чтобы ускорять темпы роста экономики страны.⁹

¹ Мартыненко А. С., Жабинская И. С. Институциональные ловушки в российской экономике // Научно-методический электронный журнал «Концепт». - 2019. - № 1. - 0,5 п. л.

² Анисимов, А.В. Экономическое содержание и виды административных барьеров. // Экономика и бизнес. – 2019. - № 5. – С. 19 – 27.

³ Влезкова, В.И. Барьеры входа на банковский рынок: основные принципы формирования. // Экономика и право. – 2020. - №8. – С 120-125.

⁴ Карпова С. В., Рожков И. В. Современное состояние российского банковского рынка и основные маркетинговые тренды его развития. // Экономика.Налоги.Право. – 2021. - №14(1). – С. 71-80. DOI: 10.26794/1999-849X-2021-14-1-71-80

⁵ Манушин, Д.В. Административные барьеры в российской экономике как условия способствующие существованию коррупции, и меры по их устранению. // Экономика и бизнес. – 2021. - №3. – С. 134-145.

⁶ Шартанский, Л.В. Несовершенство институтов защиты прав собственности в современной российской экономике. // Экономика и бизнес. – 2020. - №6. – С. 28-37.

⁷ Стрижак, А.Ю. Теория и методология нивелирования институциональных ловушек в рыночной экономике. // Диссертация. – 2019. – 419 с.

⁸ Анисимов, М. А. Основные проблемы, сдерживающие развитие рынка банковских пластиковых карт. // Экономика и бизнес. – 2020. - №4. – 17 с.

⁹ Ягупова Е. А. Банковская система Российской Федерации: современное состояние и проблемы // Научный вестник: финансы, банки, инвестиции. - 2019. - Т. 48. - № 3. - С. 50-56. -ISSN 2312-5330.

THE IMPACT OF LEGAL INSTITUTIONAL TRAPS ON RUSSIAN FINANCIAL MARKETS

© 2024 Khatuntseva Ksenia Konstantinovna*

Undergraduate student

Samara State University of Economics

E-mail: ksyusa869@mail.ru

Keywords: legal traps, institutional traps, Russian financial markets, types of institutional traps, legal traps in the banking environment.

Legal institutional traps are considered from a legal point of view. Measures to combat administrative barriers, bureaucracy in the banking market and fraud with bank cards are presented.

* Scientific adviser – **Ermolaev Konstantin Nikolaevich**, Doctor of Economics, Associate Professor, Samara State University of Economics.

ОСОБЕННОСТИ ПРОЯВЛЕНИЯ ЖЕНСКОГО ЛИДЕРСТВА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

© 2024 Чилингарова Екатерина Григорьевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: k.chilingarova.13@mail.ru

Ключевые слова: женское лидерство, гендерные предрассудки и стереотипы, дискриминация, карьерный рост, обучаемость, развитие наставничества.

В статье рассматриваются особенности и отличия женского лидерства от мужского, препятствия и стимулы в карьере женщин-руководителей. Приведена оценка ученых зарубежных стран о женщинах-лидерах и эффективности их управленческой деятельности. Предложены направления развития женского лидерства и его продвижения в современном обществе.

Феномен женского лидерства изучается уже много лет. В основе именно женского лидерства лежит главная цель – обеспечение гендерного равенства для женского пола. Мир стремится к равенству, а женщины все чаще занимают руководящие должности, однако женщины до сих пор сталкиваются с некоторыми проблемами, связанными со стереотипами и предрассудками.

Изучая примеры проявления женского лидерства, ученые, основываясь на генетических различиях на генетическом уровне, доказывают, что женщины и мужчины имеют разные способности, умения и обучаемость. Обычно лидерство ассоциируется скорее с мужскими качествами: решительностью, агрессивностью, жесткостью, ориентацией на результат. Но исследования показывают, что женщины действительно обладают другими качествами, которые ничуть не хуже, а в некоторых случаях считаются даже более эффективными, поскольку положительно влияют на результаты ее жизнедеятельности.

Действия женщин контролируют «женские» гормоны, которые позволяют женщинам-руководителям развивать такие качества, как эмпатию, гибкость в принятии решений, эмоциональный интеллект и другие качества, которые в совокупности можно назвать термином «мягкая сила». Мягкая сила – способность достигать результатов с помощью личного взаимоуважения и симпатии. Такой тип лидерства преимущественно относят к женскому стилю управления в теории современного лидерства.

* Научный руководитель – **Илюхина Лариса Алексеевна**, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

Женщины-лидеры часто соглашаются на риск и обычно становятся победителями, но все равно боятся достигнуть успеха, так как скорее всего последует отрицательная оценка от некоторых мужчин. Страх перед успехом в лидерстве имеется не только у взрослых женщин, который основывается на жизненном опыте, но и у способных, можно сказать одаренных молодых девушек.

Несмотря на ряд преимуществ, женщины-лидеры по-прежнему сталкиваются с предрассудками и стереотипами, ограничивающими их возможности.

- Женщины слишком эмоциональны, чтобы быть эффективными лидерами: этот стереотип основан на гендерных предрассудках и не имеет научного подтверждения. Эмоции – это часть человеческой природы, и как мужчины, так и женщины могут испытывать их. Способность управлять своими эмоциями и использовать их для мотивации команды – ценное качество для любого лидера, вне зависимости от пола.

- Женщины не так амбициозны, как мужчины: исследования показывают, что женщины так же амбициозны, как и мужчины, но часто сталкиваются с большими препятствиями на пути к лидерству. Сексуальная дискриминация и неравные возможности ограничивают их возможности для роста и продвижения.

- Женщины не так решительны, как мужчины: решительность – это не гендерная черта, а приобретенное качество. Женщины могут быть такими же решительными, как и мужчины, особенно когда они чувствуют поддержку и доверие со стороны своей команды.

Изучая особенности проявления женского лидерства в современном мире, следует отметить, что данная тем интересует ученых разных стран не одно десятилетие. Данной темой занимались такие зарубежные ученые, как К. Бартол и Д. Мартин¹. Их позиция основывалась на том, что женщина-лидер среди мужчин-лидеров и других работников именно мужского пола, выполняет как правило одну из неформальных ролей. Всего их четыре: 1) «мать» - женщина похожа на маму, всегда поддержит и выслушает, минимум деловой активности; 2) «соблазнительница» - является объектом интереса у начальника, что дает ей преимущество среди других коллег мужчин; 3) «талисман» - женщина словно игрушка, которая только приносит удачу, а не является ценным сотрудником; 4) «железная леди» - обладает не женскими качествами, а мужскими, например жестокостью или агрессивностью, вследствие чего достаточно часто становятся изолированы от коллег.

Все вышеперечисленные роли становятся преградой для достижения успехов женщинам-лидерам и мешают занять равное положение среди мужчин. Женщины в компании мужчин реже претендуют на роль стихийного лидера, а мужчины стараются в основном превзойти соперников своего пола, чаще всего женщины не считают за сильных соперников.

По мнению другого ученого - Я. Джорстада, быть начальником или лидером не является моральной потребностью для многих женщин. Поэтому распространено мнение о том, что женщины-лидеры хуже мужчин-лидеров по эффективности руководства и принятию решений².

Также выявлена закономерность, что женщины-лидеры в большинстве случаев не имеют семьи и детей. Р. Валдес и Б. Гутек считают, что главной преградой для становления успешными лидерами женщинам мешает направленность на семью, детей. Менеджеры по подбору персонала стараются отложить кандидатов женщин, имеющих детей, ведь это означает, что работнику необходимо будет пропускать работу из-за болезни ребенка, каких-либо небольших праздников в школе или детском саду, и никто не исключал непредвиденных обстоятельств, когда срочно и безотлагательно женщина покинет рабочее место.

Кроме того, можно привести массу примеров, как по российским компаниям, так и зарубежным, когда за одну и ту же работу или одинаковую трудовую деятельность женщинам платят меньше, чем мужчинам. Но даже в таком положении можно найти плюсы. Так, женщины в Японии из-за данного ущемления оказались приоритетными работниками, ведь проще уволить сотрудника мужчину, который выполняет ровно ту же работу, но за большую плату. Как оказывается, женщина является не менее компетентным работником, но выгоднее для предприятия.

В США зародилось такое понятие, как «стеклянный потолок». Оно означает, что женщине гораздо проще занять руководящую должность в среднем звене, но самые высокие руководители зачастую мужчины. Хотя для обоих гендеров созданы одинаковые условия, но невидимый ограничитель для женщин существует.

До сегодняшнего времени все еще остро ставится вопрос об ущемлении прав женщин афроамериканок, женщин азиатского и индийского происхождения, что создает лишь дополнительные барьеры для лидерства. Женщины расовых меньшинств часто сталкиваются с микроагрессией - тонкими, иногда даже не всегда осознанными проявлениями предубеждения и дискриминации. Это могут быть неуместные комментарии, пренебрежительное отношение, сомнения в их компетентности.

Стереотипы о женщинах разных рас также могут влиять на восприятие их лидерских качеств. Например, азиатских женщин могут считать слишком покорными, а афроамериканских - слишком агрессивными.

Происходит это из-за недостаточного представительства женщин разных рас на руководящих должностях в различных сферах. Это касается как различных производственных фирм и организаций, так и других сфер, например политики.

Многочисленные исследования доказывают, что женщины не менее эффективны, чем мужчины и несмотря на различный подход к лидерству, все же женщины-лидеры более эффективны³. Компании с преимущественно женским руководством, показывают более высокие показатели прибыли⁴.

Немало примеров успешных женщин-лидеров, внесших свой вклад в историю. Именно они доказывают, что пол не является преградой для достижения успеха. Например, Екатерина II, Маргарет Тэтчер, Ангела Меркель, Опра Уинфри, Мелинда Гейтс⁵.

Таким образом, можно сказать, что в современном мире необходимо развивать и продвигать именно женское лидерство, ведь женский пол является одним

из ключевых факторов для получения успеха. Женщины со своим отличающимся подходом привносят в лидерство ценные качества, которые помогают развивать лидерство. И для того чтобы продвигать в общество ценность женского лидерства, на наш взгляд, необходимо:

- Создавать различные программы наставничества, чтобы обеспечить надежный уровень поддержки в процессе становления лидеров-женщин ⁶;
- Продвигать смешанную модель лидерства, где преобладают не только особенности мужского лидерства, но и женского тоже;
- Обеспечивать создание равных возможностей для всех сотрудников, вне зависимости от пола;
- Транслировать на широкую аудиторию успехи женщин-лидеров, рассказывать их личные истории успеха, как и чего они добились благодаря лидерству.

Также крайне важно помнить, что женское лидерство не является конкуренцией для мужского ⁷. Лишь синергия видов лидерства даст максимально эффективный результат, где сильные стороны как женского, так и мужского лидерства взаимодополняют друг друга.

¹ Женское лидерство в современном мире // Cyberleninka. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/zhenskoe-liderstvo-v-sovremennom-mire/viewer> (дата обращения: 26.05.2024).

² Ильин Е.П. Дифференциальная психофизиология мужчины и женщины. СПб.: ПИТЕР, 2003. 567с.

³ Mahmudova I.N., Ilyukhina L.A., Bogatyryova I.V. Personnel safety in the system of economic security and personnel management // В сборнике: The European Proceedings of Social & Behavioural Sciences EpSBS. 2019. С. 1859-1865.

⁴ Неслабая половина: как женщины в руководстве влияют на успех российских компаний // общероссийская общественная организация малого и среднего предпринимательства «ОПОРА РОССИИ». URL: <https://opora.ru/news/media-about-us/neslabaya-pоловина-kak-zhenshchiny-v-rukovodstve-vliyayut-na-uspekhi-rossiyskikh-kompaniy/> (дата обращения: 26.05.2024).

⁵ Личности, изменившие историю // Государственная научная библиотека Кузбасса им. В.Д.Федорова URL: <https://kemrsl.ru/lichnosti-izmenivshie-istoriyu.html> (дата обращения: 26.05.2024).

⁶ Илюхина, Л.А., Богатырева И.В. Цифровой формат корпоративного обучения: новые возможности развития // Креативная экономика, 2021. – Том 8. – №4. – С. 469-482. – URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=47346927>

⁷ Психологические особенности женщин-руководителей // Cyberleninka. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/psihologicheskie-osobennosti-zhenshin-rukovoditeley-1> (дата обращения: 26.05.2024).

FEATURES OF THE MANIFESTATION OF FEMALE LEADERSHIP IN MODERN CONDITIONS

© 2024 Chilingarova Ekaterina Grigorievna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: k.chilingarova.13@mail.ru

Keywords: female leadership, gender prejudices and stereotypes, discrimination, career growth, learning ability, mentoring development.

The article examines the features and differences between female and male leadership, obstacles and incentives in the career of female leaders. An assessment of foreign scientists about female leaders and the effectiveness of their management activities is given. Directions for the development of female leadership and its promotion in modern society are proposed.

* Scientific adviser – **Ilyukhina Larisa Alekseevna**, Candidate of Economic Sciences, Associate Professor, Samara State University of Economics.

РАБОТА С ГИПОТЕЗАМИ И HADI-ЦИКЛАМИ КАК СПОСОБ УПРАВЛЕНИЯ ИНВЕСТИЦИОННЫМИ РИСКАМИ СТАРТАП-ПРОЕКТОВ

© 2024 Чудаева Александра Александровна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: chudaeva@inbox.ru

Ключевые слова: неопределенность, стартап-проект, гипотезы, HADI-цикл, минимально жизнеспособный продукт (MVP), инвестиционные риски.

В статье описан механизм системной работы с неопределенностью, порождающей инвестиционные риски стартап-проектов посредством использования такого инструмента, как гипотезы и HADI-циклы.

Высокая степень неопределенности, в которой в 2024 году функционируют предприятия, обуславливает необходимость системной работы с ней.

Неопределенность относительно стартап-проекта следует трактовать как неполноту или неточность информации о внутренних и внешних условиях реализации проекта, что способно привести к возникновению непредсказуемых событий, вероятностные характеристики которых неизвестны. Следовательно, справедливо говорить о том, что неопределенность порождает риски. В стартап-проектах особое внимание должно быть уделено инвестиционным рискам, представляющим собой опасность потенциально возможной потери предпринимателем ресурсов, недополучения доходов (или даже убытков) по сравнению с вариантом, рассчитанным на оптимальное использование ресурсов, или появления дополнительных расходов в результате реализации такого проекта¹. Системный подход к работе с неопределенностью позволяет обоснованно подходить к вопросам управления инвестиционными рисками стартап-проекта.

Нивелировать влияние неопределенности невозможно, но снизить степень этого влияния – задача, решение которой дает бизнесу конкурентные преимущества. В стартап-проектах, рождаемых как внутри корпораций, так и вне них (как отдельные бизнесы), можно уменьшить влияние неопределенности посредством экспериментов, которые целесообразно проводить с применением такого инструмента как гипотезы и HADI-циклы².

Гипотеза, представляющая собой предположение, требующее подтверждения или опровержения, – это отправная точка HADI-цикла - метода исследования, включающего четыре этапа³:

- 1) формулирование гипотезы (H, hypothesis),
- 2) действие (A, action), позволяющие проверить гипотезу,

3) сбор данных (D, data), подтверждающих или опровергающих гипотезу,
4) выводы (I, insights), получаемые в результате тестирования гипотезы и являющиеся основным результатом HADI-цикла.

Задача любой компании, ставящей своей целью развитие, -- создать внутренний механизм для непрерывной высокоскоростной работы по проверке гипотез, ведь скорость в данном случае не только основной фактор успеха, но и ключевой параметр экономики стартап-проекта, так как затраты на работу над идеей проекта ниже, если скорость проверки гипотезы выше.

Внесение существенных изменений в продукт по инициативе его владельца требует проведения эксперимента, в ходе которого необходимо установить, как определенное действие позволит проверить гипотезу и оценить степень его влияния на метрики продукта, представляющие собой меру того, как продукт перерабатывает новых пользователей в показатели бизнеса. К таким метрикам, например, относятся:

- LTV (lifetime value) — жизненная ценность клиента, общий доход, который получает компания с одного клиента за весь период сотрудничества;
- C1 — конверсия в первую покупку;
- Retention — коэффициент возвращаемости новых пользователей;
- CSI (customer satisfaction index) — индекс удовлетворенности клиентов.

Главная переменная, на которую можно и нужно влиять при проверке гипотезы, — это время такой проверки. Очевидно, что сокращение времени позволит экономить средства компании как на оплате труда членов команды, работающих над идеей проекта, так и на внесении изменений в продукт. В рамках HADI-цикла для корректировок продукта используется минимально жизнеспособный продукт (MVP)⁴, представляющий собой прототип, отражающий основные функции будущего продукта и используемый для проверки готовности клиентов платить за продукт и возможностей по наращиванию достаточного потока потребителей с минимальными временными и денежными затратами.

Модифицировать продукт на ранних этапах его разработки посредством изменения элементов минимально жизнеспособного продукта многократно дешевле, чем изменение завершённого продукта. Работа короткими циклами, с частой сверкой ожиданий и реальности — ключ к итерационному подходу к снижению инвестиционных рисков стартап-проекта.

Но на любом этапе фундамент работы с гипотезами и залог будущего успеха — правильно сформулированная гипотеза. Она становится таковой при соблюдении трех главных правил:

1. Гипотезы и цели — не тождественные понятия, гипотеза — это предположение о том, какие действия и инструменты помогут достигнуть желаемой цели.

2. Гипотезы требуют детализации - в описании должна содержаться информация, которая позволит получить выводы: гипотезу, необходимый набор действий для ее проверки, метрику, на которую будет осуществлено воздействие, ожидаемый эффект и критерии завершения эксперимента.

3. При формулировании гипотез необходимо опираться на качественные и количественные данные, относящиеся к этапу жизненного цикла продукта.

В ходе работы с гипотезами упрощение этого процесса чревато отрицательными последствиями, в том числе финансовыми. Качественно сформулированная гипотеза позволит четко понимать, что требуется сделать в рамках эксперимента.

Чтобы сформулировать хорошую гипотезу, необходимо учитывать этап, на котором находится продукт:

- при поиске проблемы пользователей и эффективного способа ее решения следует строить гипотезы на базе результатов проблемных и решенческих интервью,

- в рамках поиска соответствия продукта рынку следует базироваться на результате запуска MVP, что даст возможность сформулировать предположения о способах улучшения экономики продукта,

- при масштабировании необходимо найти и тщательно проанализировать данные о разных каналах дистрибуции и их характеристиках,

- при оптимизации производства следует учитывать имеющийся собственный опыт и опыт других, которым необходимо часто задавать вопрос: «каким образом было осуществлено приращение конкретной».

Гипотезы каждого следующего этапа должны быть основаны на выводах, которые были сформулированы после проверки нескольких гипотез текущего или предыдущего этапа развития продукта⁵.

Таким образом, использование гипотез и HADI-циклов предоставляет возможность команде стартап-проекта обоснованно подходить к определению функциональных особенностей продукта и реализовывать то, что нужно потребителю, а, значит, снижать риски вложения средств в идеи, которые на практике окажутся нежизнеспособными. Подход с применением гипотез и HADI-циклов к управлению инвестиционными рисками проекта необходимо интегрировать в оценку эффективности стартап-проектов, что позволит развивать современные подходы управлению организациями⁶.

¹ Экономическая оценка инвестиций : учебник для вузов / М. И. Ример, Е. А. Кандрашина, Н. Н. Матиенко [и др.]. – 5-е издание. – Санкт-Петербург : Питер, 2014. – 432 с. – ISBN 978-5-496-00764-1. – EDN SDTQNP.

² Шенделева, А. Р. Тестирование гипотез через методологию HADI циклов / А. Р. Шенделева, Е. А. Новикова, Д. А. Ковтун // Использование инновационных технологий в разработке и реализации экономических реформ : сборник статей Международной научно-практической конференции, Челябинск, 15 ноября 2018 года. – Челябинск: Общество с ограниченной ответственностью "Аэтерна", 2018. – С. 175-177. – EDN YQPTGH.

³ Депутатова, Л. Н. Применение HADI-цикла в управлении инновациями на предприятии как основа устойчивого развития / Л. Н. Депутатова // Вектор экономики. – 2017. – № 7(13). – С. 11. – EDN ZCCZCX.

⁴ Казаркина, Е. А. Методология HADI для реализации своего бизнеса / Е. А. Казаркина, О. И. Никитина // Молодые ученые - развитию Национальной технологической инициативы (ПОИСК). – 2020. – № 1. – С. 260-262. – EDN KQXUMD.

⁵ Гаврилина, К. Э. Развитие инновационной деятельности на основе внедрения формализованного подхода к внедрению в HADI-цикле / К. Э. Гаврилина // Экономика. Наука.

инноватика : III Международная научно-практическая конференция, Донецк, 23 марта 2023 года. – Донецк: Донецкий национальный технический университет, 2023. – С. 452-454. – EDN HQRYJC.

⁶ Наугольнова, И. А. Менеджмент 4.0: эволюция и инновации в управлении организацией в цифровую эпоху / И. А. Наугольнова // Теория и практика общественного развития. – 2023. – № 6(182). – С. 220-226. – DOI 10.24158/tipor.2023.6.28. – EDN KESNPN.

WORKING WITH HYPOTHESES AND HADI CYCLES AS A WAY TO MANAGE INVESTMENT RISKS OF STARTUP PROJECTS

© 2024 Chudaeva Aleksandra Aleksandrovna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: chudaeva@inbox.ru

Keywords: uncertainty, startup project, hypotheses, HADI cycle, minimum viable product (MVP), investment risks.

The article describes the mechanism of systematic work with uncertainty, which generates investment risks of startup projects, through the use of such a tool as hypotheses and HADI cycles.

ЭКСПЕРТНАЯ ДИАГНОСТИКА КРЕДИТОСПОСОБНОСТИ ЗАЕМЩИКА

© 2024 Шарохина Светлана Владимировна
кандидат экономических наук, доцент
Сызранский филиал Самарского государственного
экономического университета
E-mail: sharokhinatv@gmail.com

Ключевые слова: методика, экспертная диагностика, коммерческий банк, кредитоспособность, заемщик, кредитные операции.

Усиление конкурентной борьбы между коммерческими банками создают предпосылки для развития функций диагностирования в банковском бизнесе. В статье предложена модель методики экспертной диагностики кредитоспособности заемщика.

Экспертную диагностику в банке следует рассматривать как самостоятельно функционирующую систему, направленную на оценку состояния параметров операций коммерческого банка⁴.



Рис. Влияние содержательной характеристики кредитных операций
на параметры экспертной диагностики

Термин «методика диагностики» встречается в трудах отечественных ученых, однако авторы оперируют данным термином, описывая основные направления методик диагностирования конкретных хозяйственных объектов⁵.

На наш взгляд, в общем понимании методика экспертной диагностики представляет собой руководство по выполнению конкретным субъектом процедур диагностирования для достижения определенной цели. Более глубокому познанию сути методик экспертной диагностики способствует выделение отдельных ее элементов. К таковым следует отнести: объект экспертной диагностики, ее цель и субъект; информационные источники; периодичность; способы и приемы; технику экспертной диагностики; направления реализации и адрес получателя результатов. Для развития этой идеи нами проведен экономико-правовой анализ кредитных операций как совокупного объекта экспертной диагностики. Результаты анализа дали нам возможность определить весь спектр элементов кредитных операций, содержание которых уточняет параметры экспертной диагностики. Данная зависимость представлена в виде схемы (см. рисунок).

Конкретизация параметров экспертной диагностики кредитных операций дает возможность детально формализовать другие элементы методики. Для примера нами разработана и представлена модель методики экспертной диагностики кредитоспособности заемщика (см. таблицу).

**Модель методики экспертной диагностики кредитоспособности заемщика
(фрагмент)**

Параметры	Периодичность	Источники	Адресность	Техника
Кредитоспособность заемщика	На момент поступления заявки на получение кредита	Картотека банка: кредиторы; услуги предоставляемые другими банками и деловыми партнерами заемщика; бизнес-план клиента; бухгалтерская отчетность; аудиторский вывод; данные о состоянии дебиторской и кредиторской задолженности клиента; технико-экономическое обоснование кредитованного объекта; гарантийное письмо; сведения о залоге	Начальник службы финансового менеджмента, управляющий банком	Изучение репутации заемщика. Построение системы аналитических показателей путем арифметических расчетов, обобщения результатов, диагностики в виде аналитических таблиц и формирования выводов по ним

Содержательный анализ сведений, используемых в данной модели, дает возможность проследить четкую зависимость элементов методики от заданного параметра экспертной диагностики. Иными словами, содержательная характеристика объекта диагностирования определяет источники информации, субъект,

периодичность, способы и приемы, адресность и технику экспертной диагностики. Действенность функционирования этой системы будет зависеть от четкого построения ее элементов и словесного взаимодействия между собой.

Следует отметить, что возможность реализации методик экспертной диагностики кредитных операций на практике зависит от масштабов деятельности и специфики деятельности конкретного банка. Для каждой функциональной области следует установить основные показатели деятельности, формирующие информационную базу о состоянии и потенциальных возможностях предприятия в определенный момент времени⁶. Таким образом, содержательная часть элементов методики может быть подвергнута изменению и дополнению, однако наличие спектра выделенных элементов методик экспертной диагностики является принципиальным, поскольку обеспечивает системный подход к моделированию.

Цель экспертной диагностики кредитных операций отличается сложностью и подвергнута структурированию на подцели, которые, по нашему мнению, должны быть четко сформулированы в виде желаемого результата. Так как достижение отдельных целей экспертной диагностики способствует выполнению главной цели финансового управления - получению доходов по заемным операциям.

Субъекты экспертной диагностики представлены службой финансового менеджмента в целом и менеджером по кредитам, в частности, поскольку именно он реализует методики диагностирования и принимает решения о возможностях и целесообразности выдачи кредитных займов. Под периодичностью понимается временный признак применения методик экспертной диагностики. Для кредитных операций она не одинакова, хотя большинство методик экспертной диагностики реализуется во время поступления заявок на предоставление кредитов. Доходы с этого вида банковской деятельности оцениваются по возвращении займов и процентов по ним, хоть и исчисляются кредитным работником до выдачи кредитов.

Следующим обязательным элементом методик экспертной диагностики кредитных операций выступают информационные источники. Под такими источниками мы понимаем те информационные ресурсы, которые подвергнуты изучению, систематизации, обработке и на основании которых формируется исходная информация экспертной диагностики.

Информационные источники представлены не только сведениями о клиенте, формируемыми из картотеки банка-кредитора и других банков, но и законодательными и нормативными актами. К основным правовым регламентам, которые регулируют порядок осуществления кредитных операций, следует отнести: Федеральный закон «О банках и банковской деятельности» от 02.12.1990 N 395-1¹; Положение о порядке формирования кредитными организациями резервов на возможные потери по ссудам, по ссудной и приравненной к ней задолженности (утв. Банком России 26.03.2004 N 254-П) (ред. от 14.11.2016)²; Положение Банка России от 28.06.2017 N 590-П (ред. от 15.02.2022) «О порядке формирования кредитными организациями резервов на возможные потери по ссудам, ссудной и приравненной к ней задолженности»³.

Достижение целей экспертной диагностики происходит с применением приемов экономического анализа, а также в результате умелого оперирования со стороны кредитного менеджера финансовым инструментарием. Техника экспертной диагностики представляет собой своеобразный порядок действий, согласно которым менеджер реализует процедуры диагностики. В зависимости от структуры объекта техника экспертной диагностики будет различаться степенью сложности. Адресность исходной информации предоставлена ее пользователями. Это может быть сам кредитный работник, финансовая служба, а также правление банка. Круг пользователей может быть значительно шире, это зависит от степени важности итоговой информации. Направления реализации исходной информации экспертной диагностики также не одинаковы, однако они связаны общей целью - содействием финансовому управлению деятельностью коммерческого банка.

В заключение можно сделать следующие выводы: методика экспертной диагностики представляет собой сложный процесс, который можно рассматривать как объект моделирования; элементы методики экспертной диагностики формализуются в зависимости от содержания объекта; построение методик экспертной диагностики в зависимости от заданного параметра способствует достижению основной цели осуществления кредитования; действенность методик экспертной диагностики обеспечивается единым подходом к процессу их моделирования; эффективность применения методик экспертной диагностики обеспечивается системным ее использованием на всех этапах процесса кредитования.

¹ Федеральный закон «О банках и банковской деятельности» от 02.12.1990 N 395-1 (последняя редакция). URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5842/ (дата обращения: 17.09.2024 г.).

² Положение о порядке формирования кредитными организациями резервов на возможные потери по ссудам, по ссудной и приравненной к ней задолженности (утв. Банком России 26.03.2004 N 254-П) (ред. от 14.11.2016) (Зарегистрировано в Минюсте России 26.04.2004 N 5774). URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_47597/ (дата обращения: 17.09.2024 г.).

³ Положение Банка России от 28.06.2017 N 590-П (ред. от 15.02.2022) «О порядке формирования кредитными организациями резервов на возможные потери по ссудам, ссудной и приравненной к ней задолженности» (вместе с «Порядком оценки кредитного риска по портфелю (портфелям) однородных ссуд») (Зарегистрировано в Минюсте России 12.07.2017 N 47384). URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_220089/ (дата обращения: 17.09.2024 г.).

⁴ Пашковская И. В. Конкурентные возможности банков в цифровой экономике // Вестник евразийской науки. 2021. Т. 13. № 6. URL: <https://esj.today/PDF/50ECVN621.pd> (дата обращения: 17.09.2024 г.).

⁵ Левкина Е.В., Лялина Ж.И., Локша А.В. Методические аспекты управления кредитным риском в коммерческих банках (на примере ПАО АКБ «Приморье») // Азимут научных исследований: экономика и управление. 2021. № 3 (36). С. 223-228. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/metodicheskie-aspekty-upravleniya-kreditnym-riskom-v-kommercheskih-bankah-na-primere-pao-akb-primorie> (дата обращения: 17.09.2024 г.).

⁶ Пудовкина О.Е. Формирование и функционирование маркетинговых информационных систем / О.Е. Пудовкина. Экономические исследования: анализ состояния и перспективы развития: монография / О.Е. Пудовкина, О.А. Черникова и др.; под общей ред. профессора О.И. Кирикова. – Книга 25. – Воронеж: ВГПУ, 2011. С.174 – 190. URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=18243272> (дата обращения: 17.09.2024 г.).

EXPERT DIAGNOSTICS OF THE CREDITABILITY OF THE BORROWER

© 2024 Sharokhina Svetlana Vladimirovna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Syzran branch of the Samara State University of Economics
E-mail: sharokhinatv@gmail.com

Keywords: methodology, expert diagnostics, commercial bank, creditworthiness, borrower, credit operations.

Increasing competition between commercial banks creates the prerequisites for the development of diagnostic functions in the banking business. The article proposes a model of a methodology for expert diagnostics of a borrower's creditworthiness.

РАСХОДЫ ФЕДЕРАЛЬНОГО БЮДЖЕТА: ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СУЩНОСТЬ, ДИНАМИКА, ЗНАЧЕНИЕ, КОНТРОЛЬ

© 2024 Шеремет Анастасия Максимовна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: sheremet.anastasiyam@inbox.ru

Ключевые слова: федеральный бюджет, расходы бюджета, финансовые ресурсы государства, бюджетная классификация, финансирование расходов, финансовая деятельность государства, финансовый год, Министерство финансов РФ.

Статья посвящена изучению сущности расходов бюджета, анализу структуры и динамики расходов федерального бюджета за последние годы. Рассмотрены правовые основы осуществления расходов бюджета государства, различные аспекты содержания понятия «расходы бюджета», автором прослеживается динамика расходов федерального бюджета за последние 5 лет в меняющихся экономических условиях, раскрываются значение расходов бюджетов, необходимость контроля.

Расходы федерального бюджета в современном контексте можно определить как комплекс экономических отношений, которые возникают при распределении финансовых ресурсов государства по разнообразным направлениям в разрезе регионов, отраслей и т.д. В статье 6 Бюджетного Кодекса РФ уточняется, что расходы бюджета представляют собой: «выплачиваемые из бюджета денежные средства, за исключением средств, являющихся источниками финансирования дефицита бюджета»¹.

В процессе исследования вопросов, связанных с сущностью расходов бюджета, обратим внимание, что многие теоретики отмечают несколько аспектов этого понятия (рис. 1).

Итак, с материально-вещественной точки зрения расходы бюджета – централизованные финансовые ресурсы государства, распределяемые по целевому назначению на основе бюджетной классификации.

С экономической точки зрения расходы бюджета – это сложные отношения, благодаря которым осуществляется процесс использования централизованных финансовых ресурсов государства или муниципальных образований в различных сферах². Очевидно, что такие отношения проявляются в широком спектре видов бюджетных расходов, которые формируются под воздействием множества факторов. Они включают в себя роль государства и местных органов власти, а также уровень социально-экономического развития страны и применяемые методы

* Научный руководитель – **Милова Лариса Николаевна**, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

бюджетного контроля. В результате получается разнообразная система расходов для каждого бюджета, как на краткосрочную, так и долгосрочную перспективу. Соответственно, можно сказать, что каждый вид бюджетных расходов обладает как качественными, так и количественными характеристиками, которые отражают целевую направленность и масштабы финансируемых задач.

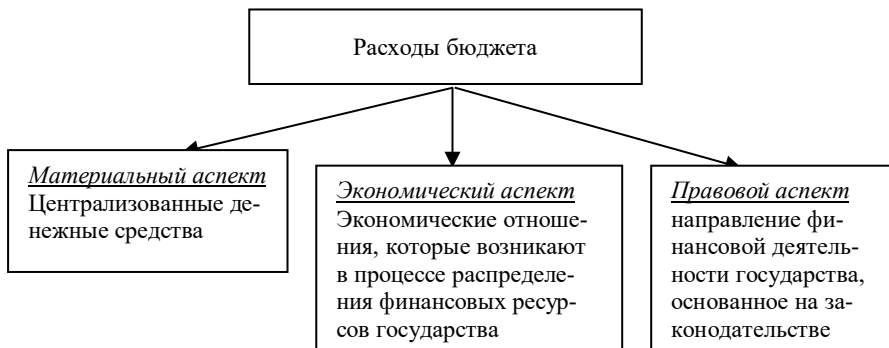


Рис. 1. Сущность расходов бюджета

С юридической точки зрения, расходы бюджета представляют собой важную часть финансовой деятельности государства и муниципальных образований со сложным иерархическим нормативно-правовым регулированием. Это аспект расходов бюджета касается, как формирования и распределения финансовых ресурсов, так и государственного финансового контроля.

Необходимо подчеркнуть, что федеральный бюджет играет центральную роль в достижении стратегических целей развития страны. Средства, предоставляемые из федерального бюджета, обеспечивают реализацию важных социальных гарантий, расходуются на поддержание инфраструктурных проектов, научных исследований и технологического прогресса. Это содействует экономическому развитию, а также улучшению качества жизни населения.

Министерство финансов РФ по-прежнему использует подход разработки трехлетнего бюджета. Стоит подчеркнуть, что принятие трехлетнего бюджета обеспечивает непрерывность финансовой политики и последовательность бюджетного процесса.

Расходы федерального бюджета – это денежные средства, направленные для финансирования каких-либо приоритетных целей развития государственного назначения, которые были предусмотрены в финансовом году. По данным статистики Министерства Финансов РФ расходы федерального бюджета Российской Федерации на 2023 г. составили – 32 353,7 млрд. руб. (рис. 2).

На основании данных, представленных на рисунке 1.2, можно сделать следующие выводы:

- в 2019 году расходы федерального бюджета составили 18 214,5 млрд. руб. лей;

- на следующий год отмечается существенный рост расходов до 22 821,6 млрд. рублей;
- в 2021 году наблюдается еще более значительное увеличение расходов до 24 762,1 млрд. рублей;
- в 2022 году отмечается стабильный рост расходов до 31 119,0 млрд. рублей;
- в последнем анализируемом году также отмечается дальнейшее повышение расходов до 32 353,7 млрд. рублей.

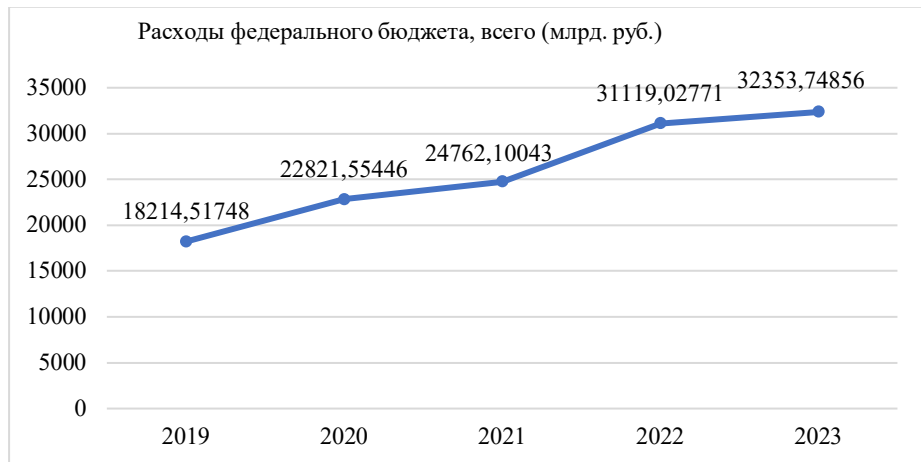


Рис. 2. Динамика расходов федерального бюджета РФ за 2019-2023 гг.

Соответственно, увеличение расходов федерального бюджета связано с масштабными экономическими последствиями пандемии COVID-19, которые существенно повлияли на финансовые потребности государства. Для смягчения негативных последствий кризиса и поддержки населения и экономики, Правительство РФ приняло решение о значительном увеличении расходов, а в 2021 году возрастание расходов указывало на продолжение стратегии государственной поддержки в условиях постпандемийного восстановления экономики.

Далее в 2022-2023 гг. наблюдалось дальнейшее увеличение бюджетных расходов и это объясняется тем, что государство продолжало стимулировать экономический рост и реализацию социальных программ.

Изучая расходы бюджета, необходимо подчеркнуть назначение таких расходов. В первую очередь, они огромное значение имеют для обеспечения национальной безопасности и национальной защиты. Это финансирование военных нужд, развития военной инфраструктуры в целом.

Другие, не менее важные цели, для достижения которых используют средства из федерального бюджета – это совершенствование социальной сферы и улучшение жизни населения: финансирование реализации социальной политики, образования, культуры, а также жилищно-коммунального хозяйства. Данный бюджет

также предоставляет финансовую поддержку средствам массовой информации, способствует развитию физической культуры и спорта в стране³.

Кроме того, часть средств выделяется на погашение государственного долга, что является важным аспектом финансовой устойчивости государства. Также в рамках расходов федерального бюджета учитываются межбюджетные трансферты бюджетным других уровней бюджетной системы страны. Это способствует гармоничному размещению ресурсов и содействию экономического и социального развития регионов российского государства.

Изучение использования расходов федерального бюджета на разные цели деятельности не только дает представление о стратегических приоритетах бюджетной политики, но также позволяет оценить экономическое состояние каждого региона Российской Федерации. Такой анализ позволит выявить успешные направления расходования средств, а также выявить возможные недостатки или неэффективное использование бюджетных ресурсов, что в дальнейшем может послужить основой для разработки рекомендаций по улучшению бюджетного процесса и оптимизации расходов в интересах развития регионов.

В РФ, в субъектах РФ исполнение расходной части федерального бюджета возложено на Федеральное казначейство. В последние годы Казначейство России активно интегрирует цифровые технологии в свою деятельность, что значительно повышает эффективность управления государственными финансовыми ресурсами и контроля их использования. Одним из ключевых шагов стало создание и внедрение технологий: Единого казначейского счета (ЕКС), системы казначейских платежей. Соответственно, это позволило эффективнее управлять ликвидностью ЕКС и системой бюджетных платежей⁴.

Благодаря расширению своих полномочий в области финансового контроля за бюджетными расходами, Казначейство России смогло внедрить новейшие методы и виды контроля, базирующиеся на цифровых платформах. В частности, это включает использование одного из современных методов казначейского контроля - финансового (цифрового) мониторинга. В аналитических докладах руководителей органов Федерального казначейства он указывается как новый метод осуществления контрольных мероприятий.

Мониторинг в своей сути предполагает возможность оперативного наблюдения и контроля за различными процессами или событиями при наименьших затратах как финансовых, так и трудовых ресурсов. Это достигается благодаря использованию специализированных информационных систем и подсистем, которые позволяют осуществлять контроль в режиме реального времени, без необходимости значительных финансовых и трудовых вложений.

¹ Бюджетный кодекс Российской Федерации» от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от 26.02.2024).

² Крохина, Ю. А. Бюджетное право России: учебник для вузов / Ю. А. Крохина. 8-е изд., перераб. и доп. Москва: Издательство Юрайт, 2024. 367 с.

³ Ковалева Т.М. Общественные финансы: учебное пособие / Т. М. Ковалева, А. Г. Глухова, Е. Е. Дождева [и др.]; под ред. Т. М. Ковалевой. Москва: КноРус, 2023. С. 19-25.

⁴ Милова Л.Н. Казначейская система исполнения бюджетов: монография/ Л.Н. Милова; СГЭУ.- Самара: Изд-во СГЭУ, 2022.

FEDERAL BUDGET EXPENDITURES: ECONOMIC ESSENCE, DYNAMICS, SIGNIFICANCE, CONTROL

© 2024 Sheremet Anastasia Maximovna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: sheremet.anastasiam@inbox.ru

Keywords: federal budget, budget expenditures, financial resources of the state, budget classification, financing of expenditures, financial activity of the state, financial year, Ministry of Finance of the Russian Federation.

The article is devoted to the study of the essence of budget expenditures, the analysis of the structure and dynamics of federal budget expenditures in recent years. The legal basis for the implementation of state budget expenditures, various aspects of the content of the concept of "budget expenditures" are considered, the author traces the dynamics of federal budget expenditures over the past 5 years in changing economic conditions, the importance of budget expenditures and the need for control are revealed.

* Scientific adviser – **Milova Larisa Nikolaevna**, Candidate of Economic Sciences, Associate Professor, Samara State University of Economics.

ESG-КОНЦЕПЦИЯ В ЭМИССИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОМПАНИЙ: ПРОБЛЕМЫ ВНЕДРЕНИЯ И ПРОДВИЖЕНИЯ

© 2024 Шишкина Валерия Витальевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Valeria4536@yandex.ru

Ключевые слова: устойчивое развитие, ESG-концепция, «зеленые» облигации, социальные облигации, ответственное инвестирование, финансовые инструменты устойчивого развития.

В статье автор анализирует тренд на выпуск облигаций, относящихся к сектору устойчивого развития, для получения финансирования проектов, значимых для социальной и экологической сфер жизни общества. Кроме того, в статье проводится анализ роли государства и банков в развитии таких долговых инструментов, выявляются проблемы и перспективы их дальнейшего существования.

Значимость устойчивого развития для всего мирового сообщества с каждым годом значительно возрастает. Компании вкладывают все больше средств в то, чтобы соответствовать принципам концепции «ESG», инвесторы все более ответственно подходят к процессу совершения инвестиций, а государство и банки стимулируют различные экономические субъекты обращать больше внимания на устойчивые финансовые инструменты.

Бесконтрольное потребление, игнорирование этической стороны развития бизнеса в один момент привели к тому, что дальнейшее существование человечества оказалось под угрозой. Но в прошлом столетии вопрос о необходимости развития ответственности за свои действия у бизнеса был вынесен на обсуждение на глобальном уровне. Так, Программа ООН по окружающей среде от 1972 года положила начало дискуссий об экологической ответственности компаний. В это же время обсуждались необходимость развития и социальной ответственности бизнеса, и прозрачности, открытости действий управляющих органов компаний. Таким образом, происходило обсуждение трех основных составляющих устойчивого развития и формирование принципов «ESG», которое было официально окончено в 2004 году⁴.

С того момента концепция устойчивого развития стала все больше распространяться на различные сферы, компании стали более ответственно подходить к производственному процессу, инвесторы начали обращать больше внимания не только на прибыльность инвестиций, но и на их общественную значимость. Это

* Научный руководитель – Саломатина Светлана Юрьевна, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

отчасти и привело к появлению таких устойчивых финансовых инструментов, как зеленые облигации, социальные облигации, облигации устойчивого развития и т. д. Данные инструменты необходимы для получения компаниями того объема финансирования, которое они готовы направить на реализацию проектов, способствующих развитию деятельности организации в направлениях, освещенных «ESG»-повесткой, а всестороннюю помощь в получении этого финансирования им оказывает государство, например, выплачивая вместо эмитента купоны по таким облигациям.

Внедрение данных финансовых инструментов началось за рубежом еще в 2007, когда Европейским Инвестиционным Банком были выпущены первые зеленые облигации, новый же виток в развитии облигаций, направленных на устойчивое развитие, начался в 2013 году, когда такие облигации стали выпускать не только инвестиционные банки и наднациональные институты, но и крупные компании.

Так, беспрестанное развитие таких финансовых инструментов приводит к тому, что их мировой рынок увеличивается. По данным информационного агентства Bloomberg, объем выпуска социальных, «зеленых» облигаций и облигаций устойчивого развития составил 939 миллиардов долларов и, соответственно, вырос по сравнению с 2022 годом на 3%⁶.

Безусловно, доля российского рынка устойчивых финансовых инструментов в мировом рынке крайне мала. Например, в 2022 году объем рынка зеленых облигаций США составлял 29,89% (294,8 млрд долларов) от объема мирового рынка, объем китайского рынка зеленых облигаций – 24,74% (244 млрд долларов), а объем российского рынка – 0,41% от мирового (4,01 млрд долларов)⁵. Это говорит о проблемах в продвижении концепции устойчивого развития, так как Россия находится на 4 месте по объему выбросов CO₂ в атмосферу и вовлечение компаний в применение «ESG»-принципов должно происходить более высокими темпами.

Но проблемы в продвижении концепции устойчивого развития у нашей страны были не всегда. Еще в 1990-х годах в нашей стране происходило развитие и внедрение концепции устойчивого развития на том же уровне, что и в европейских странах, так, в 1994-м был принят президентский указ «О государственной стратегии РФ по охране окружающей среды и обеспечению устойчивого развития».

Полноценное внедрение финансовых инструментов устойчивого развития в России началось только с 2018 года, именно тогда был организован первый выпуск «зеленых» облигаций компании «Ресурсосбережение ХМАО», а уже в следующем году «РЖД» с целью привлечения финансирования на разработку методов повышения экологичности транспорта разместил евробонды¹. Кроме того, в этом же году на Московской бирже появился сектор устойчивого развития, который существует и по настоящее время и состоит из трех сегментов: сегмент облигаций устойчивого развития, сегмент национальных и адаптационных проектов и сегмент облигаций, связанных с целями устойчивого развития.

Однако после начала политических событий 2022 года и введения большого количества санкций приоритеты в деятельности компаний немного изменились. Для них первоочередными задачами стали стабилизация деятельности и снижение убытков от внешних и внутренних ограничений. В определенный момент им необходимо было достичь таких финансовых результатов, которые могли бы перекрыть все потери, связанные с возникновением непредвиденных обстоятельств.

Именно поэтому темпы развития рынка облигаций, являющихся финансовыми инструментами устойчивого развития, в последние годы были достаточно низкими.



Рис. Динамика облигаций, обращающихся на секторе устойчивого развития Московской Биржи

На рисунке представлено изменение объемов выпущенных облигаций, относящихся к инструментам устойчивого финансового развития. Можно заметить, что наиболее популярными инструментами на протяжении последних пяти лет являются «зеленые» облигации. Именно поэтому на их примере проведем более детальный анализ и определим факторы, которые препятствуют эффективному применению устойчивых финансовых инструментов.

Безусловно, статистика по выпущенным облигациям, представленная выше, позволяет сделать вывод о том, что существующие долговые финансовые инструменты используются недостаточно. По данным «ВЭБ.РФ», всего 17 эмитентов

осуществило выпуск «зеленых» облигаций, хотя экологическая повестка касается гораздо большего количества компаний, в том числе, оказывающих непосредственное и активное воздействие на окружающую среду. Причем принцип работы «зеленых» облигаций позволил бы многим из них, привлечь средства инвесторов на наиболее выгодных условиях и направить эти средства на модернизацию производственного процесса для повышения его экологичности. Это, в свою очередь, позволило бы им приобрести право на получение льготных условий финансирования их деятельности.

Однако программа льготного финансирования «зеленых» инициатив начала свое существование еще в 2021 году, в 2023 году Постановлением Правительства РФ №373 от 1 марта был расширен перечень направлений этих инициатив, но значительных перемен в популяризации инструментов не произошло. Темп прироста выпущенных «зеленых» облигаций на начало 2023 составлял 47,44%, а на начало 2024—31,44%¹. С учетом ограниченности бюджета, повышение объема финансовых субсидий и пересмотр льгот, предусмотренных для финансовых инструментов, не является целесообразным.

Но для стимулирования применения устойчивых финансовых инструментов и, соответственно, для внедрения концепции устойчивого развития в деятельность все большего количества компаний, государство может воздействовать не только на сами компании, но и на других участников рынка. Не менее значимым является привлечение внимания инвесторов к инструментам устойчивого финансирования, о чем заявляют представители крупных компаний (одним из них является Виктория Блатова, исполнительный вице-президент по устойчивому развитию АФК «Система»), которые опасаются становиться эмитентами «зеленых», социальных и других облигаций ввиду их потенциальной невостребованности.

Действительно, в основном, субъектами, которые заинтересованы в такого рода инструментах являются институциональные инвесторы, что делает рынок устойчивых инструментов весьма узким, привлечение же розничных инвесторов могло бы значительно изменить ситуацию, повысить ликвидность этого рынка и уверенность компаний в том, что размещение долговых инструментов точно позволит им привлечь достаточные объемы финансирования. Однако для этого государству потребуется внести достаточно масштабные изменения.

Во-первых, необходимо разработать четкие критерии отнесения проекта к перечню ESG-проекта, претендующего на финансирование через эмиссию облигаций. Так, например, на данный момент направления деятельности по повышению экологичности предприятий регламентированы в Постановлении Правительства РФ от 21 сентября 2021 года №1587 и дополнены в Постановлении Правительства РФ от 11 марта 2023 года №373, но многие формулировки являются слишком размытыми и в них не прописаны нормы, выраженные через количественные или качественные показатели. Эти же проблемы касаются и других факторов устойчивого развития, и именно они могут повлиять на повышение доверия инвесторов как к эмитенту, так и к его облигации.

Во-вторых, значимым аспектом для привлечения к процессу инвестирования в устойчивые финансовые инструменты розничных инвесторов, могло бы стать

создание определенных налоговых льгот при покупке «зеленых» облигаций, социальных облигаций, облигаций устойчивого развития. Это бы значительно повлияло на популяризацию инструмента на начальном этапе его распространения среди розничных инвесторов.

В-третьих, необходимо создание единой системы стандартов оценивания развития компании в рамках «ESG»-концепции. Еще до событий 2022 года зарубежные экспертные агентства при составлении рейтинга компаний руководствовались разной методикой, что создавало неоднозначную оценку организации в глазах инвесторов. Сейчас, когда многие агентства отозвали рейтинги, присвоенные российским компаниям, то же многообразие оценок уже среди отечественных агентств может негативно сказаться на привлечении инвесторов. Так, реализация данных мер государственными органами может значительно расширить рынок и привлечь больший объем финансирования в общественно значимые проекты.

Кроме того, помимо государства немаловажную роль в стимулировании использования устойчивых финансовых инструментов играют банки. Сейчас они для поддержания статуса ответственной финансовой организации все чаще предоставляют «зеленые» кредиты на льготных условиях компаниям, развивающим экологическую составляющую своей деятельности. Например, банк «Открытие», «Сбербанк» и государственная корпорация «ВЭБ.РФ», действуя как синдикат, профинансировали строительство электрометаллургического комплекса «Эколант», предоставляя ей особые условия исходя из минимального вреда, наносимого проектом, экологии³.

Помимо «зеленых» кредитов банки разрабатывают документы, способствующие институциональному развитию ответственного инвестирования. Так, «Сбербанк» в 2023 году разработал политику ответственного инвестирования, вводящую 5 уровней «ESG»-риска. Такие документы представляют в настоящее время особую ценность, так как последний подобный документ, а именно информационное письмо «О рекомендациях по реализации принципов ответственного инвестирования» от Центрального Банка, содержащий пояснения к процессу ответственного инвестирования, в последний раз издавался в 2020 году.

Подводя итоги, важно отметить, что даже в условиях частичной экономической и политической изоляции в нашей стране по-прежнему высоко ценится устойчивое развитие, которое предполагает создание благоприятных условий жизни последующих поколений. Именно это и порождает стремление государства подталкивать различных участников рынка к соблюдению принципов «ESG», а также предоставлять такие финансовые инструменты устойчивого развития, как социальные, «зеленые» облигации и т. д. Но дальнейшее успешное развитие рынка финансовых инструментов устойчивого развития во многом зависит от его расширения и разработки для него правовых основ компетентными государственными органами.

³ Бабкин А.В., Салимова Т.А., Солдатова Е.В. ESG-рейтинги: тенденции развития, международная и национальная практики // *π-Economy*. - 2023. - №6. - С. 77-92.

² Бровчак С.В., Просветов О.С., Ващин Л.М., Зинченко Н.В. Содействие достижению целей устойчивого развития и трансформации российского бизнеса посредством разработки новых финансовых инструментов // НИР. Экономика. - 2023. - №4 (64). - С. 40-50.

³ Зими́на О.С., Фи́ногенова Ю.Ю. Влияние ESG на банковский сектор: новые возможности // Вестник Московского университета МБД России. - 2021. - №6. - С. 324-330.

⁴ Казанцев В.П., Гончарова К.С. Эволюция принципов ESG в контексте стратегии устойчивого развития: основные этапы и направления // Вестник Тихоокеанского государственного университета. - 2024. - №2 (73). - С. 109-118.

⁵ Миргасимов Д.Р. Сравнительный анализ российского и мирового рынка устойчивого финансирования: состояние и перспективы // Фундаментальные исследования. - 2023. - №6. - С. 36-41.

⁶ Стельмах В.Д., Сергеева Н.В. Мировой рынок «зеленых» облигаций и перспективы его развития // Мировая экономика и мировые финансы. - 2023. - №4. - С. 25-30.

THE ESG CONCEPT IN THE EMISSION ACTIVITIES OF COMPANIES: PROBLEMS OF IMPLEMENTATION AND PROMOTION

© 2024 Shishkina Valeria Vitalievna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: Valeria4536@yandex.ru

Keywords: sustainable development, ESG concept, "green" bonds, social bonds, responsible investment, financial instruments for sustainable development.

In this article, the author analyzes the trend towards issuing bonds related to the sustainable development sector to obtain financing for projects significant for the social and environmental spheres of society. In addition, the article analyzes the role of the state and banks in the development of such debt instruments and identifies problems and prospects for their continued existence.

* Scientific adviser – **Salomatina Svetlana Yuryevna**, Candidate of Economic Sciences, Associate Professor, Samara State University of Economics.

УДК 311; 336.71

Код РИНЦ 06.00.00

АНАЛИЗ РЕЗУЛЬТАТОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ: ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ АСПЕКТ

© 2024 Баканач Иван Сергеевич*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: bakanach@mail.ru

Ключевые слова: коммерческий банк, финансовые результаты деятельности, информационно-аналитическое обеспечение, методика анализа, абсолютные показатели, чистая прибыль.

В статье изложены теоретические аспекты экономико-статистического анализа финансовых результатов деятельности коммерческих банков: раскрыто понятие «финансовый результат», определено информационно-аналитическое обеспечение анализа, описаны этапы проведения исследования, рассмотрены основные абсолютные финансовые показатели, проведен анализ динамики чистой прибыли банковского сектора за 2019–2023 гг.

В условиях нестабильности российской экономики, определяемой дестабилизирующими факторами, такими как санкционное давление, обострение геополитической обстановки многие организации перестают быть на позициях лидеров, которые они занимали на протяжении многих лет, а некоторые и вовсе вынуждены уйти с рынка, так как теряют свою финансовую устойчивость и платежеспособность¹. В первую очередь это касается кредитных организаций, где ключевые изменения на сегодняшний день обусловлены ростом просроченной дебиторской задолженности, снижением финансовой активности населения, ужесточением политики Центрального банка.

Усиление влияния финансового сектора на реальный сектор в современной российской экономики предопределяет возрастающее значение анализа финан-

* Научный руководитель – **Проскурнина Наталья Вячеславовна**, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

совых результатов деятельности банков, от эффективности функционирования которых, зависит самочувствие национальной экономики².

Информационно-аналитическое обеспечение анализа финансовых результатов деятельности коммерческого банка базируется на нормативно-правовой документации, регулирующей функционирования российской банковской системы. Коммерческий банк осуществляет свою деятельность в соответствии с законодательством РФ, на основании полученных лицензий под надзором и контролем Банка России.

Главной целью анализа финансовых результатов деятельности банка – является оценка наиболее информативных показателей, дающих объективную и точную картину финансового состояния банка. Алгоритм формирования таких показателей определяется принятой системой бухгалтерского учета и используемыми формами официальной финансовой отчетности, которые установлены Банком России. Отчетность обобщает и представляет сведения о деятельности коммерческого банка в форме конкретного набора отчетных форм и показателей. Особую важность имеет статистическая отчетность, которая представляет собой статистическое наблюдение, при котором собираются первичные данные по определенному кругу показателей, фиксируемых в строго определенных формах. Такая отчетность включает необходимым образом сгруппированные данные по банковским операциям.

Составляемая банками финансовая отчетность носит обязательный характер. Она должна быть понятна пользователям и формировать у них четкое представление о результативности деятельности банка и потенциальных рисках.

Центральным банком России было принято решение о предоставлении банковскими структурами помимо бухгалтерской отчетности, дополнительной отчетности, которая основывается на нормах международной системы финансовой отчетности (МСФО)³.

По сей день продолжаются дискуссии, связанные с определением экономической сущности понятия «финансовый результат» деятельности коммерческого банка, так как к данной категории обращаются многие экономисты, высказывая собственное мнение по данному вопросу. Кроме того, постоянно изменяющиеся хозяйственные условия функционирования банковского сектора требуют выявления новых факторов роста результативности деятельности кредитных организаций и совершенствования методов ее оценки.

В научных трудах отражены разноакцентные подходы к определению понятия «финансовый результат», среди которых представление данной категории как итога хозяйственной деятельности банковской структуры в стоимостном выражении в виде показателя чистой прибыли или убытка.

Кроме этого, некоторые авторы основываются на сравнении валовых показателей доходов и расходов кредитных организаций, при этом, когда доходы превышают расходы, речь идет о положительном финансовом результате, в противном случае – об отрицательном.

Зачастую многие авторы трактуют конечный итоговый финансовый результат банковских организаций как показатель чистой прибыли, получаемой после покрытия всех расходов.

Рассмотрение различных мнений по поводу исследуемой категории определяет возможность сформулировать обобщенное определение, где финансовый результат экономико-хозяйственной деятельности банка представляет собой результат банковских операций в виде прибыли или убытка, формируемый под влиянием различных факторов.

Методика проведения анализа финансовых результатов деятельности коммерческого банка должна быть основана на строгой последовательности этапов проведения любого экономико-статистического исследования (рис. 1).

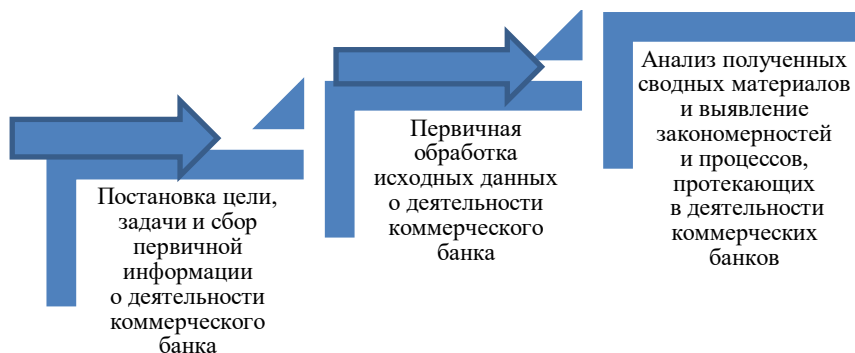


Рис. 1. Этапы проведения исследования финансовых результатов деятельности коммерческого банка

Постановка цели и задач определяет формирование информационного массива данных, по которому будет проводиться исследование. Первичная обработка собранных данных предполагает их сводку и группировку по заданным признакам, т.е. подготовку информационного массива непосредственно к анализу.

Анализ проводится с использованием специфических, отобранных методов (экономико-статистических, математических) для решения поставленных задач. При этом следует отметить, что наиболее широкое применяются метод обобщающих величин (абсолютных, относительных (коэффициентов), средних) и методы динамического анализа.

Рассмотрим основные абсолютные финансовые показатели, отражаемые в сокращенной годовой консолидированной финансовой отчетности в соответствии с МСФО (рис. 2).

Чистый процентный доход

- Основная деятельность банка связана с выдачей кредитов и привлечением денег от физических и юридических лиц. Доходы — полученные проценты по кредитам. Расходы — выплаченные проценты по депозитам клиентов и долговым ценным бумагам, расходы на страхование вкладов. Разница между доходами и расходами и будет чистым процентным доходом

Чистый комиссионный доход

- Он определяется как разница между комиссионными доходами и расходами. К первым относятся комиссии за операции с банковскими картами, валютой, драгоценными металлами, РКО, брокерские операции. Расходы — комиссии платежным системам и выплаты по программам лояльности

Операционные доходы и расходы

- Например, от сдачи в аренду имущества, участия в капитале других компаний, операций с ценными бумагами. Операционные расходы включают расходы на содержание персонала, рекламу, охрану, командировки и т.д.

Чистая прибыль

- Это один из главных показателей работы любой компании, в том числе банка. Показывает финансовый результат от всех видов деятельности за вычетом налога на прибыль

Рис. 2. Абсолютные финансовые показатели деятельности банка⁴

Рассмотрим динамику чистой прибыли банковского сектора за 2019-2023 годы (рис. 3).

Графическая визуализация основного показателя финансовой результативности деятельности российского банковского сектора - чистой прибыли показывает, что за исследуемый 5-летний период тенденция неоднозначная. В 2020 году по сравнению с 2019 годом показатель, несмотря на пандемию коронавируса, сокращение числа банков (с 402 до 366 против прошлого года) снизился незначительно (- 6,3%). В 2021 году чистая прибыль выросла по сравнению с предыдущим годом на 47%, количество прибыльных по итогам года банков составило 84% от общего числа банков.

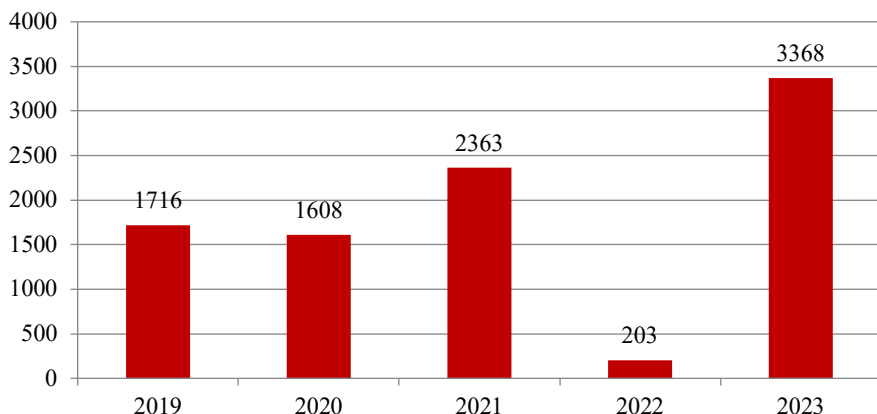


Рис. 3. Динамика чистой прибыли (накопленная с начала года) за 2019–2023 гг., млрд руб.⁵

По итогам года в топ-5 самых прибыльных кредитных организаций вошли те же банки, что и год назад: Сбербанк (52,4% от совокупной прибыли банковского сектора), ВТБ (10,3%), Альфа-Банк (5,7%), Газпромбанк (3, %) и ФК «Открытие» (3,6%).

По итогу 2022 года прибыль банков резко сократилась и оказалась почти в 12 раз меньше, чем по итогам 2021 года, что было вызвано заморозкой иностранных активов, выбытия зарубежных подразделений и прочих факторов, что заставило банки пятикратно увеличить резервы. Однако следует отметить, что в целом за год банковскому сектору удалось полностью компенсировать убыток первого полугодия и все-таки выйти на положительный результат +203 млрд рублей. Доля прибыльных банков в секторе по итогам года составила 77%. Лидерами по приросту стали системно значимые банки – АО Райффайзенбанк (+264,85%) и АО ЮниКредит Банк (+295,9%). Обе эти компании не попали под санкции.

В 2023 году банки продемонстрировали значительное восстановление доходности. Чистая прибыль банковского сектора достигла 3368 млрд рублей – абсолютного рекорда за всю историю наблюдений. Финансовый результат сектора увеличился в 16,5 раз по сравнению с предыдущим годом.

Количество прибыльных банков по итогам 2023 года составило 90% от общего числа банков. Причем в качестве основного фактора увеличения прибыли был отмечен рост бизнеса, и это объективный, хороший фактор, потому что рост бизнеса означает, что экономика получает кредитные ресурсы. В топ-5 самых прибыльных кредитных организаций вошли: Сбербанк (44,4% от совокупной прибыли банковского сектора), ВТБ (7,2%), Газпромбанк (5,3%), Райффайзенбанк (3,7%) и АЛЬФА-БАНК (3,5%).

При анализе финансовых результатов деятельности коммерческих банков нельзя забывать, что они представляют собой определенный целостный организм – систему со сложными множественными связями.

Совокупность российских коммерческих банков крайне неоднородна, в силу чего, возникает необходимость ранжирования составляющих ее структурных элементов (банков) по признакам, существенным для определения финансового положения: по активам; по вкладам; по кредитам; по надежности и др.

¹ Баканач, О.В. Анализ развития кредитных отношений в современной России / О.В. Баканач, И.Е. Гутгарц, И.С. Баканач // Экономика и предпринимательство. 2024. № 3 (164). С. 504-509.

² Баканач, О.В. Детерминированный факторный анализ финансовых результатов деятельности кредитных организаций / О.В. Баканач, Н. В. Проскурина, В.М. Корнев // Вестник Самарского муниципального института управления. 2019. № 2. С. 96-104.

³ Постановление Правительства РФ от 25.02.2011 № 107 (ред. от 21.06.2022) «Об утверждении Положения о признании Международных стандартов финансовой отчетности и Разъяснений Международных стандартов финансовой отчетности для применения на территории Российской Федерации».

⁴ Финансовые показатели банков – как их анализировать. URL: <https://gazprom-bank.investments/blog/market/finansovye-pokazateli-bankov/?ysclid=lvnq0ks7ir5971056> (дата обращения: 18.09.2024).

⁵ Аналитический обзор «Банковский сектор». URL: https://cbr.ru/analytics/bank_sector/analytical_review_bs/ (дата обращения: 18.09.2024).

ANALYSIS OF THE PERFORMANCE OF COMMERCIAL BANKS: THE THEORETICAL ASPECT

© 2024 Bakanach Ivan Sergeevich*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: bakanach@mail.ru

Keywords: commercial bank, financial performance, information and analytical support, analysis methodology, absolute indicators, net profit.

The article outlines the theoretical aspects of the economic and statistical analysis of the financial results of commercial banks: the concept of "financial result" is disclosed, the information and analytical support for the analysis is defined, the stages of the study are described, the main absolute financial indicators are considered, the dynamics of the net profit of the banking sector for 2019–2023 is analyzed.

* Scientific adviser – **Proskurina Natalia Vyacheslavovna**, Candidate of Economic Sciences, Associate Professor, Samara State University of Economics.

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ И ПРОГНОЗИРОВАНИЕ УРОВНЯ БЕЗРАБОТИЦЫ В РФ

© 2024 Баканач Ольга Вячеславовна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: bakanach@mail.ru

© 2024 Колесникова Алена Алексеевна
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: alyona.kol01@mail.ru

Ключевые слова: рынок труда, уровень безработицы, анализ динамики, территориальная дифференциация, прогнозирование.

В статье представлены результаты статистического анализа динамики уровня безработицы, выявлена региональная дифференциация по исследуемому показателю, осуществлено прогнозирование.

В долгосрочной перспективе главным вектором государственной политики в сфере содействия занятости населения является создание правовых, экономических и институциональных условий, способствующих развитию гибкого, эффективно функционирующего рынка труда. С учетом данного приоритета ключевой целью национальной государственной программы «Содействие занятости населения» является снижение уровня фактической безработицы и непревышение значения уровня регистрируемой безработицы более 1% к 2030 году¹.

Уровень безработицы является важным показателем, определяющим напряженность на рынке труда, а также социальную и экономическую стабильность в обществе, позволяет оценивать эффективность государственной деятельности, направленной на ее сокращение.

Анализируя фактический и зарегистрированный уровень безработицы, становится очевидным, что данные показатели отличаются друг от друга. Причиной такой ситуации выступает нехватка данных о численности безработных, поскольку не все лица, являющиеся безработными, обращаются в органы службы занятости населения. Последствия экономического кризиса в 2008 году нашли отражение на резком увеличении в 2009 году фактической безработицы на 34% и зарегистрированной безработицы на 40%. Однако в последующие годы за счет направленной государственной политики ситуация на рынке труда значительно улучшилась. В 2020 году наблюдался резкий скачок безработицы, что было связано с эпидемиологической ситуацией COVID-19 в стране. Пандемия привела к

временному закрытию предприятий и сокращению объемов производства. Большая часть населения была в риске увольнения либо сокращения, а также отправки сотрудников в неоплачиваемый отпуск. Однако в 2021 году ситуация на рынке труда стабилизируется, что выражается в снижении фактического уровня безработицы на 17,2%, зарегистрированного уровня на 27% (рис. 1)².

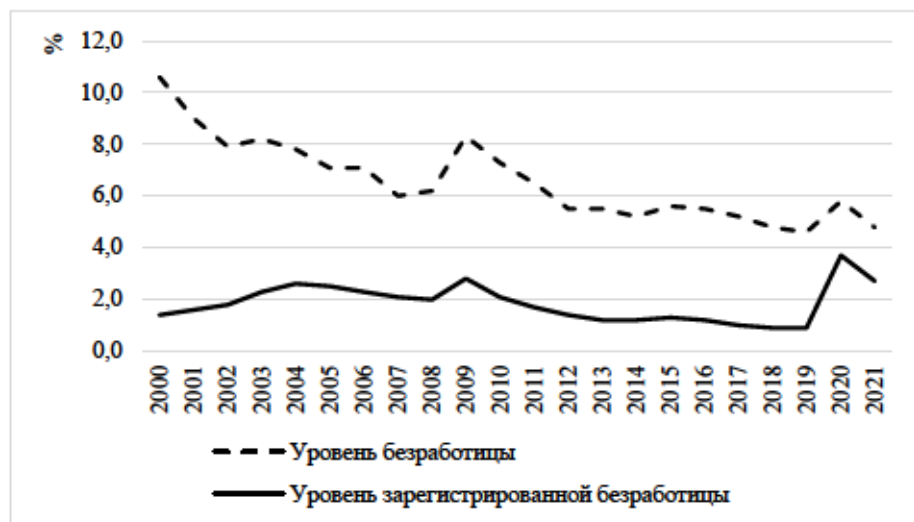


Рис. 1. Динамика фактического и зарегистрированного уровня безработицы в России за 2000–2021 гг., %

По данным Минтруда можно выделить следующие причины, повлиявшие на снижение данного показателя (рис. 2)³.

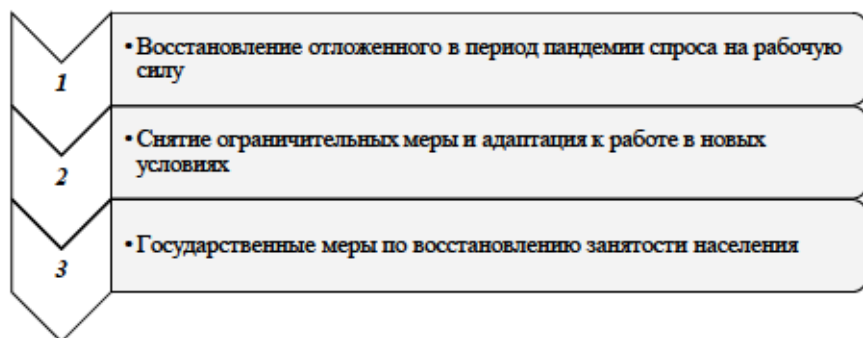


Рис. 2. Причины сокращения уровня безработицы по данным Минтруда

Анализируя безработицу за исследуемый период по типу поселения можно сделать вывод, что уровень безработицы сельского населения существенно превышает уровень безработицы городского населения. Это связано с тем, что в сельской местности низкая заработная плата, довольно длительная задержка ее выплаты, а также неудовлетворительные условия труда и недостаток вакантных мест. Помимо этого, высокие показатели уровня безработицы среди сельского населения обусловлены уменьшением числа предприятий, связанных с производством и переработкой сельскохозяйственной продукции. В России на протяжении многих лет наблюдается спад сельскохозяйственного производства. Именно поэтому в сельской местности происходит массовое сокращение рабочих мест.

При сравнении уровня безработицы по федеральным округам стоит отметить, что в Северо-Кавказском федеральном округе наблюдаются наибольшие значения показателя, причинами чего послужили низкий приток инвестиций, небольшое число современных и конкурентоспособных промышленных производств, дефицит квалифицированных кадров. Низкий уровень безработицы характерен для Центрального федерального округа, это связано с тем, что в данном федеральном округе сосредоточены высоко урбанизированные субъекты РФ.

Наличие территориальной дифференциации по показателям уровня безработицы говорит о низкой эффективности рынка труда, что главным образом определяет направленность разрабатываемых социально-экономических мероприятий регионального и национального уровней⁴.



Рис. 3. Прогнозирование уровня безработицы в России на 2024 г., %

Прогнозирование уровня безработицы на 2024 год было выполнено с использованием Gretl. В результате чего на основе модели временного ряда с линейным трендом было рассчитано, что к 2024 году уровень безработицы сократится до 3,7%, а с вероятностью 95% и будет находиться в интервале от 1,9% до 5,6% (рис. 3).

Эффективность государственной политики, направленной на решение социально-экономических проблем, напрямую зависит от прогнозных значений уровня безработицы, которые являются ключевыми индикаторами при разработке мероприятий, направленных на снижение напряженности на рынке труда, усиливая тенденции по стабилизации экономики страны в целом⁵.

¹ Государственная программа Российской Федерации «Содействие занятости населения» (в редакции от 22.09.2023 № 1556). URL: <https://mintrud.gov.ru/ministry/programms/3/1?ysclid=m1ea7vzehh692807748> (дата обращения: 17.09.2024).

² Регионы России. Социально-экономические показатели, 2022 : стат. сб. / Росстат. Москва, 2022. URL: https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/Region_Pokaz_2022.pdf (дата обращения: 17.09.2024).

³ Минтруд России : официальный сайт. URL: <https://mintrud.gov.ru/?ysclid=m1eejv3qr8871292303> (дата обращения: 17.09.2024).

⁴ Баканач О.В., Крюкова А.А. Многомерный статистический анализ напряженности на рынке труда: региональный аспект // Экономика и предпринимательство. 2022 № 1 (138). С. 563-566.

⁵ Баканач О.В., Казакова М.С., Кустова М.Н. Статистический анализ территориальных распределений показателей напряженности на российском рынке труда // Экономика и предпринимательство. 2022. № 1 (138). С. 514-518.

STATISTICAL ANALYSIS AND FORECASTING OF THE UNEMPLOYMENT RATE IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2024 Bakanach Olga Vyacheslavovna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: bakanach@mail.ru

© 2024 Kolesnikova Alyona Alekseevna
Undergraduate student
Samara State University of Economics
E-mail: alyona.kol01@mail.ru

Keywords: labor market, unemployment rate, dynamics analysis, territorial differentiation, forecasting.

The article presents the results of a statistical analysis of the dynamics of the unemployment rate, identifies regional differentiation according to the studied indicator, and makes a prediction.

АНАЛИЗ СОСТОЯНИЯ И РАЗВИТИЯ БАНКОВСКОГО СЕКТОРА В РОССИИ

© 2024 Быкова Анастасия Олеговна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: nbycova@bk.ru

Ключевые слова: кредитные организации, финансовые ресурсы, прогноз финансового результата, уставный капитал, оборотные средства, факторный анализ прибыли.

Статья посвящена статистическому анализу состояния и развития банковского сектора в России. Рассмотрено состояние банковского сектора, выполнено прогнозирование финансового результата кредитных организаций и осуществлен факторный анализ прибыли на примере денежно-кредитного регулятора страны – Банка России.

В настоящее время структура банковской системы резко усложняется в условиях высокой развитости товарных и финансовых рынков. Это явление связано это с тем, что появляются современные финансовые и кредитные учреждения, а также методы и инструменты обслуживания.

Банковский сектор является неотъемлемой частью в экономике страны, под-держивая финансовую стабильность и осуществляя развитие экономики. Статистический анализ предоставляет выявить пути развития и усилить возможные уязвимые места банковского сектора¹. В будущем эта процедура скажется на принятии эффективных решений и повышении уровня устойчивости по укреплению финансовой системы. Помимо того, на фоне национальных интересов анализ устанавливает способность банков предоставить доступ населению к финансовым услугам и поддерживать развитие реального сектора экономики, а также обеспечить национальные интересы в целом.

Банковский сектор формирует кластер кредитных организаций, действующих в пределах единого банковского законодательства под непрерывным регулированием Центрального Банка Российской Федерации. На банковском секторе отражаются все изменения в мировой и российской экономике².

Стремительное уменьшение количества коммерческих организаций положительно отразилось на банковском секторе. В результате анализа было выявлено, что за последние 20 лет количество кредитных организаций сократилось более чем на 1000 штук в результате изменения регулирования банковского сектора. В течение последнего десятилетия Банк России сокращает размер и численность

* Научный руководитель – **Проскурина Наталья Вячеславовна**, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

кредитных организаций: с 2005 года количество банков уменьшилось с 1329 до 324 штук или на 75,6%. С 2021 г. наблюдается уменьшение тенденции сокращения кредитных организаций, также начинает формироваться устойчивость в банковском секторе.

Увеличение в банковском секторе доли крупных организаций, таких как Сбербанк, ВТБ, Газпромбанк и Альфа-Банк допустимо назвать общей тенденцией развития данной отрасли. На их долю приходится около 78% совокупных активов российского банковского сектора.

Состояние активов кредитных организаций базируется на отдельных показателях деятельности кредитных организаций. В период 2019-2024 гг. статья активов, освобожденных от дополнительной нагрузки, увеличилась на 72 180 871 млн руб., или в 1,76 раза, корпоративные кредиты возросли на 39 339 835 млн руб., или в 2,16 раза, а кредиты физическим лицам поднялись на 16 654 770 млн руб., или в 1,97 раза, что свидетельствует о позитивных изменениях.

За анализируемый период времени с 2019 по 2024 гг. сумма собственных средств кредитных организаций выросла с 10 609 736 млн руб. до 15 801 668 млрд руб., т.е. на 5 191 932 млн руб., или на 148,94%. Рост активов является положительным моментом в работе кредитных организаций.

Собственные средства в 2023 г. по сравнению с 2022 г. увеличились на 2879 млрд руб., или на 27,14%. Но вместе с тем чистая прибыль уменьшилась на 1243 млрд руб., или на 82,81%, что свидетельствует о негативных процессах в банковской сфере.

Показатели достаточности собственного капитала показывают способность кредитной организации покрыть финансовые потери за счет собственных средств. Рекомендуемая величина данного норматива составляет от 8% и выше³. За последние 5 лет уровень достаточности капитала выполнял это условие, но под воздействием внешних факторов менял амплитуду колебаний.

За период времени с 2019 по 2024 гг. сумма собственных средств кредитных организаций выросла с 10 609 736 млн руб. до 15 801 668 млрд руб., т.е. на 5 191 932 млн руб., или на 148,94%. Рост активов является положительным моментом в работе кредитных организаций.

Принято считать, что с ростом активов связан рост производственного потенциала. Больше всего относительно всех активов увеличилась статья «Депозиты в Банке России».

Для прогнозирования движения финансовых ресурсов проанализируем финансовый результат кредитных организаций⁴ за период с 1995 по 2023 годы (см. рисунок).

С помощью компонентного анализа построим прогноз финансовых результатов банковского сектора на ближайшие 4 года.

На графике видно, что квартальных колебаний нет, однако случайные колебания присутствуют, поэтому, есть основания полагать, что временной ряд не стационарный, что подтверждает тест Дики-Фуллера.

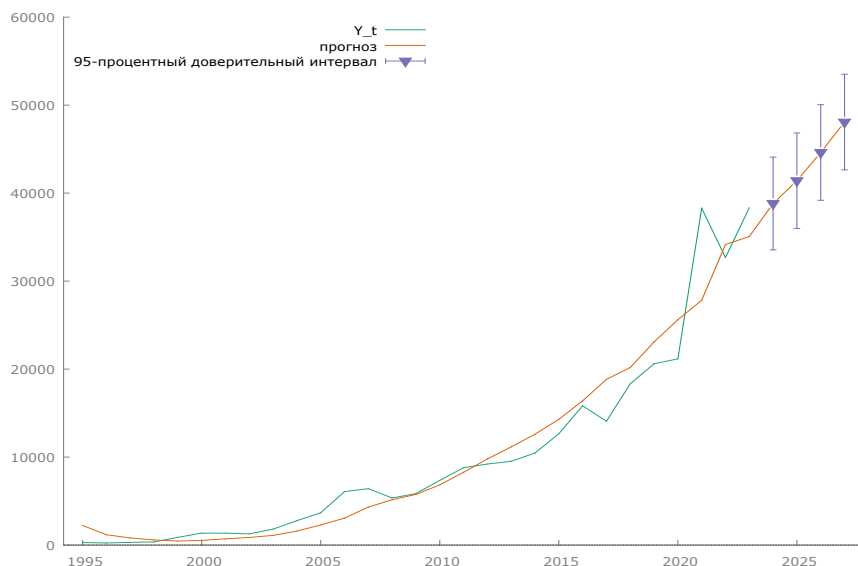


Рис. Динамика и прогнозирование финансового результата кредитных организаций Российской Федерации по данным бухгалтерской отчетности с 1995 по 2023 г., млрд руб.*

* Составлено автором на основе Gretl (GNU Regression, Econometrics and Time-series Library).

При построении модели наименьших квадратов с линейным и квадратичным трендом была выбрана вторая по наименьшему критерию Шварца и критерию Акаике. По тесту Дики-Фуллера было определено, что остатки модели стационарны. Прогноз финансового результата кредитных организаций РФ на 2024–2027 гг. построен по оптимальной модели AR1 с точностью 95% и представлен в табл. 1.

Таблица 1
Прогноз финансового результата кредитных организаций Российской Федерации с 2024 по 2027 г., млрд руб.*

Прогнозный период	Точечный прогноз	95% доверительный интервал
2024 г.	38821,74	33552,79 – 44090,68
2025 г.	41413,10	35990,19 – 46836,00
2026 г.	44619,39	39187,50 – 50051,29
2027 г.	48076,18	42643,76 – 53508,61

* Составлено автором на основе прогноза в статистической программе Gretl.

Для выявления факторов, определяющих изменения результативности финансовой деятельности кредитной организации, был осуществлен факторный анализ

прибыли (на примере Банка России) на основе четырехфакторной модели⁵. Среди факторов выделены: объем капитала, уровень эффективности использования активов, мультипликативного эффекта капитала, рентабельность дохода (табл. 2). Четырехфакторная модель имеет следующий вид:

$$\Pi = K \cdot \frac{D}{A} \cdot \frac{A}{K} \cdot \frac{\Pi}{D} = K \cdot K_A \cdot M_k \cdot Re_D, \quad (1)$$

где K – объем капитала банка, отражается в пассиве баланса банка;

K_A – показатель доходности активов банка;

M_k – мультипликатор капитала, показатель максимальной способности банка привлекать депозиты и выдавать кредиты без нарушения стойкой и доходной работы банка;

Re_D – рентабельность дохода банка, показывает прибыль, приходящуюся на 1 рубль дохода.

Таблица 2

**Исходные данные для факторного анализа прибыли Банка России
на начало 2022-2023 гг.***

Показатель	01.01.2022	01.01.2023
Прибыль, млрд руб. (Π)	32 676	38 342
Капитал, млрд руб. (K)	12 605	13 489
Доход, млрд руб. (D)	1029	1589
Активы, млрд руб. (A)	120 310	134 482
Уровень эффективности использования (K_A)	0,009	0,012
Мультипликатор капитала (M_k)	9,545	9,970
Рентабельность дохода, % (Re)	31,755	24,130

* Составлено автором на основе бухгалтерского баланса кредитной организации.

Прибыль Банка России за рассмотренный период увеличилась на 5 666 млрд рублей, что выделяет возрастание эффективности деятельности:

$$\Delta \Pi = \Pi_1 - \Pi_0 = 38\,342 - 32\,676 = 5\,666 \text{ млрд руб.} \quad (2)$$

Абсолютное изменение прибыли характеризуется влиянием отдельных факторов:

$$\Delta \Pi = \Delta \Pi_K + \Delta \Pi_{K_A} + \Delta \Pi_{Re_D} \quad (3)$$

Степень влияния факторов на изменение прибыли методом взаимосвязанного изучения определяется на основе метода цепных подстановок:

$$\Delta \Pi_K = \Delta K \cdot K_{A0} \cdot M_{K0} \cdot Re_{D0}; \quad (4)$$

$$\Delta \Pi_{K_A} = K_1 \cdot \Delta K_A \cdot M_{K0} \cdot Re_{D0}; \quad (5)$$

$$\Delta \Pi_{M_K} = K_1 \cdot K_{A1} \cdot \Delta M_K \cdot Re_{D0}; \quad (6)$$

$$\Delta \Pi_{Re_D} = K_1 \cdot K_{A1} \cdot M_{K1} \cdot \Delta Re_D. \quad (7)$$

Результаты расчетов представлены в табл. 3.

На основе определения степени влияния факторов было обнаружено, что прибыль Банка России увеличилась за счет:

1. Увеличения объемов капитала на 7,0% – на 4 337,3 млрд руб. (0,00%);

Таблица 3

**Степень влияния на абсолютное изменение прибыли Банка России
на начало 2022-2023 гг.**

Показатели	Абсолютное изменение, млрд руб.	Относительное изменение, %	Влияние на абсолютное изменение прибыли, млрд руб.
Капитал, млрд руб. (К)	884	7,0	4337,3
Уровень эффективности использования (Ка)	0,003	38,1	1 175 124 692,7
Мультипликатор капитала (Мк)	0,425	4,5	413 417 583,3
Рентабельность дохода, % (Re)	– 7,625	-24,0	48 700 462,6
Воздействие всех факторов			1 637 247 075,9

2. Возрастания доходности активов на 38,1% – на 1 175 124 692,7 млрд руб. Данный фактор обеспечил наибольший рост объема прибыли – на 71,7%;

3. Роста мультипликатора капитала на 4,5% – на 413 417 583,3 млрд руб. (25,3%). При этом показатель мультипликатора базисном (9,545) и в отчетном году (9,970) попал в границу допустимых значений (от 8,0 до 16,0), что подтверждает повышение эффективности структуры заемного и собственного капитала банка;

4. Снижения доли прибыли доходов на 24,0% – 48 700 462,6 млрд руб. (3%).

С помощью факторного анализа было определено, что на прибыль Банка России большее воздействие оказывает повышения доходности активов (71,7%), далее рост мультипликатора капитала (25,3%), уменьшение доли прибыли в доходах (3%), рост объемов капитала (0,0%).

¹ Шабанова П.М., Исаева П.Г. Проблемы современного государственного регулирования банковской деятельности // РППЭ. 2020. № 4 (114). С. 113–117.

² Быканова Н.И., Гордя Д.В., Евдокимов Д.В. Тенденции и закономерности процесса цифровизации банковского сектора // Научный результат. Экономические исследования. 2020. Т. 6, № 2. С 42–51.

³ Андреева Т.Ю. Обзор ситуации в российском банковском секторе // Вестник молодых ученых Самарского государственного экономического университета. 2020. № 1 (41). С. 13–16.

⁴ Зимовец А.В., Климачев Т.Д. Анализ и оценка сценариев социально-экономического развития России в условиях санкционной блокады и непредсказуемости глобальных трендов мировой экономики // Экономические отношения. 2023. Т. 13, № 1. С. 181–202.

⁵ Баканач, О.В. Детерминированный факторный анализ финансовых результатов деятельности кредитных организаций / О.В. Баканач, Н.В. Проскурина, В.М. Корнев // Вестник Самарского муниципального института управления. 2019. № 2. С. 96–104.

ANALYSIS OF THE CONDITION AND DEVELOPMENT OF THE BANKING SECTOR IN RUSSIA

© 2024 Bykova Anastasia Olegovna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: nbycova@bk.ru

Keywords: credit organizations, financial resources, forecast of financial results, authorized capital, working capital, factor analysis of profit.

The article is devoted to the statistical analysis of the state and development of the banking sector in Russia. The state of the banking sector is considered, the financial result of credit institutions is predicted and a factor analysis of profits is carried out using the example of the country's monetary regulator, the Bank of Russia.

* Scientific adviser – **Proskurina Natalia Vyacheslavovna**, Candidate of Economic Sciences, Associate Professor, Samara State University of Economics.

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ОЖИДАЕМОЙ ПРОДОЛЖИТЕЛЬНОСТИ ЖИЗНИ: МЕЖСТРАНОВОЕ СРАВНЕНИЕ

© 2024 Колесникова Дарья Вадимовна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Unicimi10@gmail.com

Ключевые слова: уровень жизни, ожидаемая продолжительность жизни, динамика, показатели динамики, прогноз.

В статье проведен анализ данных международной статистики об уровне жизни, осуществлено сравнение России и Японии по такому важному показателю уровня жизни, как ожидаемая продолжительность жизни. Представлены результаты моделирования и прогнозирования ожидаемой продолжительности жизни в указанных странах.

Уровень жизни является важным показателем, включающим в себя множество аспектов, например, качество жизни населения различных стран. Благодаря определенным статистическим методам можно оценить различия в уровне и динамике доходов, здравоохранения, образования, жилищных условий и других составляющих жизни в современном мире. Межстрановой анализ уровня жизни является важным инструментом выявления проблем неравенства в обществе, снижения уровня бедности и улучшения качества жизни.

Целью данного исследования является применение статистических методов для проведения межстранового сравнения показателей уровня жизни.

Важным показателем уровня жизни населения является ожидаемая продолжительность жизни. Этот показатель выражается в среднем количестве лет, которое проживает человек при текущих условиях¹. По данным Всемирного банка, средняя продолжительность жизни в России в 2023 г. составляла около 73,4 года². Лидерами (по данным 2024 года) по ожидаемой продолжительности жизни были Япония (около 84,6 лет), Макао (84,3 года) Швейцария (84 года), Корея (83,5 года), Сингапур (83,7 года) и Италия (83,3 года)³. Наименьшая ожидаемая продолжительность жизни по данным за 2024 год была в Центральноафриканской Республике (53,24 года) и Афганистане (53 года).

Увеличение ожидаемой продолжительности жизни – сложная задача, требующая усилий со стороны правительства, общественных и благотворительных организаций, корпораций и отдельных лиц⁴.

* Научный руководитель – **Ширнаева Светлана Юрьевна**, старший преподаватель, Самарский государственный экономический университет.

На рисунке представлена динамика ожидаемой продолжительности жизни в России и Японии за период с 2012 по 2023 гг. Можно отметить, что Япония традиционно демонстрирует стабильное увеличение продолжительности жизни, отражающее высокий уровень здравоохранения. В России за рассматриваемый период устойчивый рост наблюдался до 2020 г. Далее, в 2020-2021 гг., снижение значений рассматриваемого показателя может быть связано с пандемией.

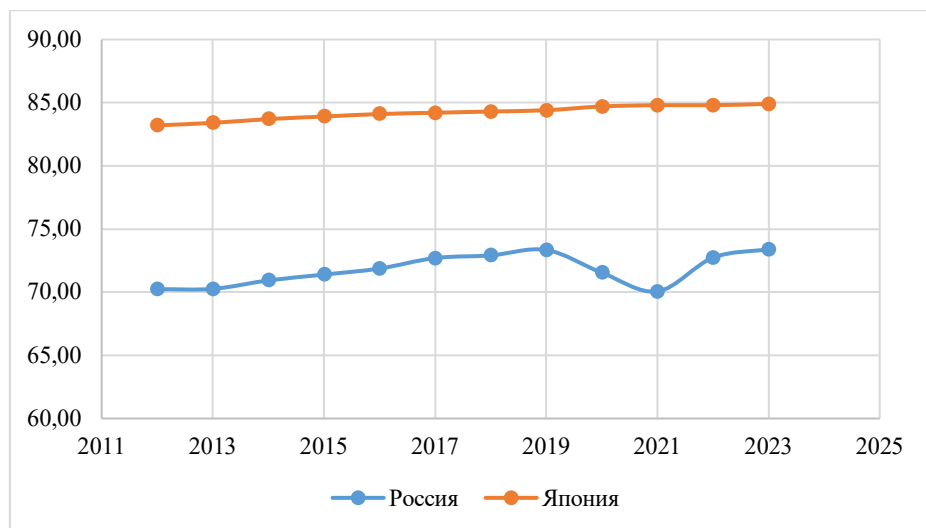


Рис. Ожидаемая продолжительность жизни при рождении в Японии и России за период с 2012 по 2023 гг. (лет)

В таблице представлены расчеты по средним показателям динамики, уравнение тренда и прогнозное значение на 2024 г, рассчитанное по данному уравнению.

Средние показатели динамики ожидаемой продолжительности жизни в России и Японии за период с 2012 по 2023 гг.

Показатели	Россия	Япония
Средний уровень (лет)	71,8	84,2
Средний абсолютный прирост (лет)	0,29	0,16
Средний темп прироста (%)	0,4	0,2
Уравнение тренда	$Y_t = 70,5 + 0,20t$	$Y_t = 83,2 + 0,15t$
Прогнозное значение на 2024 г. (лет) (95%-ная интервальная оценка прогноза)	73,1 (70,3;75,8)	85,2 (84,9;85,5)

По результатам расчетов за период с 2012 по 2023 гг. среднее значение исследуемого показателя в России составляло 71,4 года, в Японии – 84,2 года. Ежегодно

в среднем ожидаемая продолжительность жизни в России увеличивалась быстрее, чем в Японии (средний абсолютный прирост в России составил 0,29 года, темп прироста – 0,4% в то время, как в Японии – 0,16 года и 0,2% соответственно). Данный результат может свидетельствовать о большем потенциале для дальнейшего увеличения продолжительности жизни в России по сравнению с Японией.

Уравнения линейного тренда, построенные для ожидаемой продолжительности жизни в России и Японии статистически значимы по тесту Фишера-Снедекора на 5%-ном уровне значимости (р-значение теста для России составило 0,0398, для Японии – 0,0001), оценки параметров уравнений также статистически значимы по тесту Стьюдента. Коэффициент детерминации для России составил 61%, для Японии – 97%, что говорит о хорошей объясняющей способности построенных уравнений.

С помощью построенных моделей был осуществлен точечный и интервальный прогноз ожидаемой продолжительности жизни в России и Японии на 2024 год. Расчеты показали, что при сохранении существующей тенденции ожидаемая продолжительность жизни в России составит в среднем 73,1 года, а с надежностью 95% составит от 70,3 до 75,8 года. В Японии в среднем ожидаемая продолжительность жизни составит 85,2 года, а с 95%-ной надежностью составит от 84,9 до 85,5 года.

Статистический анализ показателей уровня жизни дает ценную информацию для планирования будущих действий, для выявления приоритетных областей инвестирования, для разработки социальных программ, способствующих развитию и повышению благосостояния населения по всему миру. Мировой стандарт жизни является сложной проблемой, на которую влияет множество факторов. Япония и Россия имеют разные подходы к здравоохранению, социально - экономическому развитию, тем не менее, обе страны стремятся улучшить качество жизни для своих граждан.

¹ José Manuel Aburto, Francisco Villavicencio, Ugofilippo Basellini. Dynamics of life expectancy and life span equality // PNAS. 2024. № 117 (10). С. 5250-5259.

² Группа всемирного банка. Российская Федерация. URL: <https://data.worldbank.org/country/russian-federation?locale=ru> (дата обращения: 17.09.2024).

³ Edeh Samuel Chukwuemeka ACMC. Countries With The Highest Life Expectancy In The World 2024: Top 12 // Bscholarly. 2024. URL: <https://bscholarly.com/countries-with-the-highest-life-expectancy/> (дата обращения: 17.09.2024).

⁴ Фаизова Л.Р. Статистический анализ качества жизни населения // Интеллект. Инновации. Инвестиции. 2019. № 5. С. 136-143.

STATISTICAL ANALYSIS OF LIFE EXPECTANCY: CROSS-COUNTRY COMPARISON

© 2024 Kolesnikova Daria Vadimovna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: Unicimi10@gmail.com

Keywords: standard of living, life expectancy, dynamics, dynamics indicators, forecast.

The article provides an analysis of international statistics on living standards, and compares Russia and Japan on such an important indicator of living standards as life expectancy. The results of modeling and forecasting life expectancy in these countries are presented.

* Scientific adviser – **Shirnaeva Svetlana Yurievna**, Senior Lecturer, Samara State University of Economics.

ПРИМЕНЕНИЕ ТЕОРИИ ИГР ДЛЯ ОПТИМИЗАЦИИ СТРАТЕГИЙ ЦЕНООБРАЗОВАНИЯ В УСЛОВИЯХ ОЛИГОПОЛИИ

© 2024 Рукосуева Влада Сергеевна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: rukosuevavlada2005@mail.ru

© 2024 Макаров Сергей Иванович
доктор педагогических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: matmaksii@yandex.ru

Ключевые слова: олигополия, теория игр, игрок, оптимизация, фирма, рыночная экономика, ценообразование.

Статья посвящена раскрытию роли такого метода прикладной математики, как теория игр, в оптимизации стратегий и принятии управленческих решений фирм о ценообразовании в условиях олигополии. Изложено, как теория игр способна повлиять на ценообразование, а также показано, для чего данный математический метод может применяться на практике.

Олигополия является одним из типов структуры рыночной экономики в наше время. Данный тип рыночной структуры может существовать в условиях несовершенной конкуренции и заключается в том, что на рынке определенного товарного сектора находится ограниченное количество производителей, которые имеют полноту информации и частичную власть и контроль в своей сфере (в зависимости от количества фирм)¹. Стоит отметить, что в некоторых случаях в олигополии можно наблюдать одну фирму, которая будет слегка выделяться из общей массы остальных фирм своим масштабом, опытом на рынке или другими факторами. В качестве классического примера олигополии можно привести компании по авиационным перевозкам граждан.

Стратегия ценообразования имеет огромное значение именно в условиях такой структуры рыночного механизма как олигополия. Рассмотрим на конкретном примере: возьмем такой тип рыночной структуры, как монополистическая конкуренция и сферу производства кукол. На рынке представлено огромное количество различных производителей кукол, эти игрушки в принципе похожи, но могут иметь незначительные различия, такие как:

- 1) размер игрушки;
- 2) цвет платья куклы;
- 3) встроенные в игрушку функции: движение, произношение запрограммированных фраз;

4) цена; и т.д.

Представим, что одна фирма решила изменить цену на свой товар и теперь стоимость игрушки фирмы «Радуга» составляет не 500 рублей, а одну тысячу. Данное изменение стоимости одного товара на рынке никак не повлияет на других игроков, так как фирм бесконечное множество, товары однотипны, но имеют некоторые различия, которые и трактуют стоимость изделия. Из этого можно сделать вывод о том, что фирмы никак не среагируют на повышение куклы фирмы «Радуга», некоторые покупатели продолжают покупать игрушки этой фирмы, а некоторые потребители уйдут к другому производителю². А какая реакция на изменение стоимости товара будет у других фирм в условиях олигополии?

Допустим, что на рынке определенных товаров в условиях олигополии существуют три фирмы, назовем их А, В и С. Допустим, что фирма А решила снизить цену на свой товар (авиаперевозки эконом класса) на 30%. Что произойдет на рынке? Рассмотрим два варианта исхода событий:

1) Фирмы В и С решили вслед за фирмой А снизить цены, чтобы не потерять клиентов. В таком случае цены на авиаперевозки граждан во всей стране снизились на 30%, довольные клиенты продолжили пользоваться любимыми компаниями за более приятную стоимость. Заметив это, фирма А поднимает цены и оказывается в убытке, так как клиенты ушли в другие фирмы за более доступными ценами. Данная ситуация будет наблюдаться до тех пор, пока фирмы В и С не поднимут цены до прежнего уровня.

2) Фирмы В и С не среагировали на изменение цен фирмы А и решили подождать последствий. Через некоторое время все клиенты фирмы В и С пришли в фирму А, так как теперь качество услуг приблизительно одинаково, а стоимость на услуги в фирме А на 30% ниже. В связи с резким наплывом клиентов фирма А не справляется, тем самым снижая качество, повышая риски и так далее. Следовательно, ничего не остается, как поднимать цены до прежнего уровня, вкладывая лишние средства на возвращение репутации и прежнего качества.

Как же найти способ оптимизации стратегий ценообразования фирмы А и снизить убытки от предпринимательских решений?³

Теория игр – метод определения оптимальной стратегии в играх, где игра – это взаимодействие двух или более противостоящих сторон, преследующих собственные интересы.

Существует 4 типа игр, которые зависят от симметричности и количества повторения самих игр (табл. 1). Разберемся в типах подробнее.

1. Одноразовая/многократная.

Одноразовой называют игру, при которой участники единожды принимают свое решение, при этом не зная решения других.

Многократной называют ту игру, в которой участники принимают решения по цепочке, не один раз. Также отличие заключается в том, что каждый последующий круг игроки получают информацию о результате прошлой игры, а значит, могут менять свои решения.

2. Симметричная/асимметричная.

Таблица 1

Типы игр

Игра	Доступ к информации у игроков	
	Симметричный	Асимметричный
Одноразовая	Равновесие Нэша	Равновесие Байеса
Многоразовая	Обратная индукция	Совершенное равновесие Байеса

Симметричной игрой называют ту, доступ к информации у которой для всех игроков будет одинаковый. Он может быть вероятностный или же его может практически не быть, но он будет равен для всех.

Ассиметричной игрой называют ту, в которой один из игроков будет обладать более полной и обширной информацией. Например, как уже было указано ранее, в олигополии может быть одна фирма, которая будет иметь большую власть. Такая фирма и будет обладать большим объемом информации вне зависимости от того одноразовая или многоразовая сама игра⁴.

Как видно из представленной выше табл. 1, для каждого типа игры существуют разные решения. Например, для многоразовой игры с ассиметричным доступом к информации решением будет совершенное равновесие Байеса, а для одноразовой игры с симметричным доступом к информации решение станет равновесие Нэша⁵.

Так как целью статьи является выявление стратегии ценообразования для олигополии выберем наиболее верный вариант решения именно для данного типа рыночной структуры. Для упрощения примера возьмем один из видов олигополии- дуополию. Ее особенность заключается в том, что на рынке определенной отрасли существует всего два игрока. Для подобного рода рыночной структуры подойдет одноразовая игра с симметричным доступом к информации. В таком случае игроки имеют по две стратегии (табл. 2):

1. Заключить соглашение о поддержании равной цены.
2. Конкурировать за большую власть на рынке.

Так как есть по две стратегии на два игрока, существует 4 исхода:

Таблица 2

Матрица ценообразования дуополистов

		Фирма Б	
		Соглашение	Конкуренция
Фирма А	Соглашение	100;100	30;150
	Конкуренция	150;30	70;70

Цифры, которые находятся в табл. 2 выше, указывают на получаемый фирмами доход при различных стратегиях (все цифры имеют единицу измерения- 1000 рублей). Первая цифра каждого элемента доходы фирмы А, вторая- фирмы Б. Так как мы рассматриваем симметричный доступ к информации, при соглашении на сотрудничество обоих игроков доход каждой фирмы составит 100 у.е., а

при конкуренции обоих игроков доход снизится на 30 у.е. и составит 70 у.е. для каждого. Однако если одна фирма решит конкурировать, а вторая придет к соглашению, то первый игрок получит увеличенный доход в размере 150 у.е. То же правило действует и в обратную сторону.

При единоразовом решении фирме А коммерчески выгоднее не выполнять обязательство, ведь в случае если его выполнит фирма Б, то доход фирмы А составит 150 у.е., однако если фирма Б также не выполнит договор, то фирма А получит лишь 70 у.е. (видно из элементов 2;1 и 2;2). Однако из информации о том, что фирмы симметричны, оба игрока будут конкурировать.

Однако данное правило будет действовать лишь в случае одноразовой игры. Если говорить о многократной игре, тогда значение будет иметь конечность или бесконечность игры.

Исходя из теории о нахождении оптимального решения, если игра конечна, то игроки должны просчитать свои действия от последнего хода вплоть до первого. Как было выяснено ранее, конечный ход для каждого из игроков будет разумнее завершить конкуренции, тогда, исходя их теории нахождения оптимального решения, первый ход тоже должен быть конкурентным.

Если говорить об игре с бесконечным количеством ходов или же максимально большим, то в таком случае постоянно конкурировать будет финансово не выгодно, так как будет постоянно теряться 30 у.е. у каждой фирмы ($100-70=30$). В таком случае максимально разумным для одной из фирм будет отступить и ждать следующего хода второго игрока. Конечно, при таком выборе компания теряет единоразово 40 у.е. ($70-30=40$), однако если вторая фирма поймет и примет условие первой, то конкуренция завершится, и первая фирма выйдет в плюс через 2 круга ($30+30=60$; $60-40=20$). Но в таком случае стоит понимать, что если вторая фирма не поймет предложения, что все вернется обратно к конкуренции.

В данном доказательстве было использовано исключительно условие симметричности информации при различной длительности. Асимметричность не использовалась, так как в идеале в олигополии (а значит и дуополии) должна существовать симметричность информации, так как фирм и ограниченное количество, в таких ситуациях даже честно говорят о тайном сговоре. Асимметричность информации скорее будет встречаться в монополистической конкуренции.

Таким образом, с статье было доказано, что теория игр – один из наиболее оптимальных способов принятия стратегических решений по ценообразованию в условиях олигополии, ведь она дает возможность через одну матрицу рассмотреть все возможные исходы событий и прийти к наиболее верному исходу.

¹ Вартанов С.А. Прикладная теория игр для экономистов. Вологда : ВолНЦ РАН, 2020.

² Кремлев А.Г Основные понятия теории игр : учебное пособие. Екатеринбург : Изд-во Урал. ун-та, 2016. 144 с.

³ Лобачева Е.Н. Основы экономической теории : учебник для среднего профессионального образования. Москва : Юрайт, 2024. 539 с.

⁴ Нуреев Р.М. Курс микроэкономики : учебник. 3-е изд., испр. и доп. Москва : ИНФРА-М, 2015. 624 с.

⁵ Нейман Дж., Моргенштерн О. Теория игр и экономическое поведение. Москва : Наука, 1970. 708 с.

APPLICATION OF GAME THEORY TO OPTIMIZE PRICING STRATEGIES IN AN OLIGOPOLY ENVIRONMENT

© 2024 Rukosueva Vlada Sergeevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: rukosuevavlada2005@mail.ru

© 2024 Makarov Sergey Ivanovich
Doctor of Pedagogical Sciences, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: matmaks@yandex.ru

Keywords: oligopoly, game theory, player, optimization, firm, market economy, pricing.

The article is devoted to the disclosure of the role of such a method of applied mathematics as game theory in optimizing strategies and making managerial decisions about pricing in an oligopoly environment. It describes how game theory can affect pricing, and also shows why this mathematical method can be used in practice.

ЭКОНОМЕТРИЧЕСКИЙ ПОДХОД К ОЦЕНКЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

© 2024 Ширнаева Светлана Юрьевна
старший преподаватель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: shirnaeva_sy@mail.ru

© 2024 Попова Олеся Дмитриевна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: olessyaggwp@yandex.ru

© 2024 Гурьянова Арина Алексеевна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: gurya-2002@yandex.ru

Ключевые слова: финансовая устойчивость, чистая прибыль, система показателей, эконометрическая модель.

В статье исследуется такой показатель финансовой устойчивости предприятия, как чистая прибыль. Сформирована система показателей, влияющих на чистую прибыль предприятия. Все представленные показатели разделены на две группы: показатели, характеризующие состояние предприятия, и показатели, отражающие социально-экономическое развитие региона. В качестве объекта исследования рассмотрены предприятия пищевой промышленности Приволжского федерального округа. Построена эконометрическая модель зависимости чистой прибыли от ряда факторов.

При планировании, моделировании и прогнозировании финансовых результатов деятельности современного предприятия одним из самых популярных способов анализа данных является применение экономико-статистических и математических методов. Это существенным образом повышает эффективность анализа, позволяет получить высокую точность прогнозов и расширить спектр поставленных задач¹.

В качестве финансовых результатов деятельности предприятия исследователи используют большой спектр показателей. В частности, для характеристики такой составляющей функционирования предприятия, как финансовая устойчивость может быть использована прибыль². В данном исследовании под финансовой устойчивостью предприятия понимается его способность сохранять равновесие и способность функционировать в моменты кризиса, оставаясь платежеспособным, привлекательным для инвесторов и независимым от внешних кредиторов³.

Эффективность применения экономико-статистических и математических методов для анализа финансовой устойчивости предприятия получила подтверждение в ряде работ: авторы⁴ используют адаптивные методы, в работе⁵ используются логит-модели для прогнозирования вероятности банкротства предприятия, в исследовании⁶ рассматривается матричное моделирование, авторы⁷ применяют симплексный метод.

В данной работе для исследования финансовой устойчивости используются эконометрические методы, а также программные продукты Excel и Gretl.

Объектом исследования являлись предприятия пищевой промышленности Приволжского федерального округа, предмет исследования – чистая прибыль как показатель финансовой устойчивости предприятия и факторы на нее влияющие. Задачами исследования были определены следующие: проанализировать литературу по теме; сформировать систему показателей исследования; оценить эконометрическую модель зависимости чистой прибыли предприятия от ряда факторов; проанализировать полученные результаты.

Анализ и моделирование проводились на основе статистических данных за 2023 год, собранных из таких источников, как Государственный информационный ресурс бухгалтерской (финансовой) отчетности⁸, Федеральная служба государственной статистики⁹ и открытая статистика предприятий, опубликованная на официальных сайтах.

Были отобраны 22 предприятия ПФО, среди которых «Кондитерская фабрика «Волжанка» (Ульяновская область), Сормовская кондитерская фабрика (Нижегородская область), Пензенская кондитерская фабрика и др. Показатели для исследования были разделены на две группы: в первой представлены те, которые отражают различные финансовые аспекты деятельности предприятия, во второй - социально-экономические показатели, характеризующие развитие соответствующего региона (табл. 1). Специфика объекта исследования не дает возможности учесть в работе большое количество факторов первой группы по причине отсутствия в открытом доступе соответствующей информации.

Таблица 1

Система показателей для исследования финансовой устойчивости предприятий Приволжского федерального округа

Показатели, характеризующие состояние предприятия	Показатели, отражающие социально-экономическое развитие соответствующего региона
Y – чистая прибыль (убыток) (тыс. руб.)	X_6 – среднемесячные денежные доходы на душу населения (руб.)
X_1 – выручка (тыс. руб.)	X_7 – численность безработных в регионе, (чел.)
X_2 – себестоимость продукции (тыс. руб.)	X_8 – индекс потребительских цен (декабрь к декабрю предыдущего года, %)
X_3 – проценты к получению (тыс. руб.)	X_9 – основные фонды в экономике (по полной учетной стоимости; на конец года) (млрд руб.)

Показатели, характеризующие состояние предприятия	Показатели, отражающие социально-экономическое развитие соответствующего региона
X_4 – проценты к уплате (тыс. руб.)	X_{10} – среднегодовая численность занятых (тыс. чел.)
X_5 – численность работников (чел.)	X_{11} – инвестиции в основной капитал (млрд руб.)
	X_{12} – сальдированный финансовый результат (прибыль минус убыток) деятельности организаций (млрд руб.)

* Расчеты авторов на основе ^{8,9}.

Для достижения целей исследования на этапе спецификации была выбрана модель множественной линейной регрессии. Для устранения мультиколлинеарности был осуществлен пошаговый отбор наиболее информативных переменных. Оценка параметров осуществлялась методом наименьших квадратов. Результаты оценки представлены в табл. 2.

Таблица 2

Результаты оценки параметров модели зависимости чистой прибыли предприятий Приволжского Федерального округа

	Оценка параметра	Ст. ошибка	<i>t</i> -статистика	<i>p</i> -значение
<i>Const</i>	90364,5	248071	0,3643	0,7201
X_1	0,09	0,03	2,68	0,0158
X_5	137,16	44,10	3,11	0,0134
X_9	-577,65	235,32	-2,46	0,0252
X_{11}	8681,29	3471,86	2,50	0,0229
R-квадрат		0,4464		
<i>F</i> - статистика		3,43		
<i>p</i> – значение (<i>F</i>)		0,0315		

Полученная эконометрическая модель статистически значима (*p* – значение теста Фишера-Снедекора составило 0,0315). Оценки параметров модели, кроме константы также получились статистически значимыми (по результатам теста Стьюдента). Коэффициент детерминации, равный 0,4464, показывает, что чистая прибыль предприятий Приволжского Федерального округа на 44,6% объясняется включенными в модель факторами.

Таким образом, оценка модели зависимости чистой прибыли предприятий Приволжского Федерального округа имеет вид:

$$\hat{Y} = 90364,5 + 0,09X_1 + 137,16X_5 - 577,65X_9 + 8681,29X_{11}.$$

В остатках эконометрических моделей, построенных по пространственным данным, довольно часто присутствует гетероскедастичность. Поэтому остатки модели были исследованы на гетероскедастичность. Тест Уайта (*p*=0,1334) и тест

Бреуша-Пагана ($p=0,1624$) показали, что гипотеза об отсутствии гетероскедастичности не отвергается на 5%-ном уровне значимости.

Итак, полученные оценки параметров показывают, что при увеличении выручки предприятия на тыс. руб., чистая прибыль увеличивается в среднем на 0,09 тыс. руб., рост численности работников на 1 чел. увеличивает чистую прибыль в среднем на 137,16 тыс. руб., если основные фонды в экономике увеличатся на 1 млрд руб., то чистая прибыль снизится на 577,65 тыс. руб., при увеличении инвестиций в основной капитал на 1 млрд руб., чистая прибыль увеличивается в среднем на 8681,28 тыс. руб.

Таким образом, по результатам проведенного исследования, на прибыль предприятий пищевой промышленности Приволжского федерального округа оказывают влияние как показатели деятельности предприятия (выручка и численность работников), так и внешние факторы (основные фонды в экономике и инвестиции в основной капитал)

¹ Актуализация оценки результатов деятельности предприятия на основе использования экономико-математических методов / Р.В. Кононенко, Л.В. Соловьева, Р.А. Тедеева, Е.В. Токарь // Региональная экономика. Юг России. 2022. Т. 10, № 2. С. 152–165.

² Гайрбекова Р.С., Абдокова Л.З. Оценка финансовых результатов в системе управления предприятием // Естественно-гуманитарные исследования. 2021. № 38 (6). С. 143–148.

³ Новак М.А., Митрофанова К.Н., Лукьянова Е.В. Анализ научных подходов российских авторов к определению понятия «финансовая устойчивость» и выявление его взаимосвязи с ликвидностью и платежеспособностью // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2020. № 7 (49). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-nauchnyh-podhodov-rossijskih-avtorov-k-opredeleniyu-ponyatiya-finansovaya-ustoychivost-i-vyyavlenie-ego-vzaimosvyazi-s> (дата обращения: 29.08.2024).

⁴ Эконометрическое моделирование производственной эффективности / Н.А. Дегтярева, Д.С. Гордеева, П.А. Матвеева [и др.] // АНИ: экономика и управление. 2019. № 2 (27). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ekonometricheskoe-modelirovanie-proizvodstvennoy-effektivnosti> (дата обращения: 21.08.2024).

⁵ Суханова Е.И., Ширнаева С.Ю. Применение моделей бинарного выбора для исследования финансовой устойчивости предприятия // Проблемы развития предприятий: теория и практика. 2018. № 2. С. 43–46.

⁶ Бурова И.В., Паничкина М.В. Экономико-математические методы в оценке финансовой устойчивости российских банков // Фундаментальные исследования. 2021. № 3. С. 27–31. URL: <https://fundamental-research.ru/ru/article/view?id=42975> (дата обращения: 21.08.2024).

⁷ Валенкевич С.С., Целых А.Г., Харитонов Н.Д. Применение элементов математического моделирования для анализа прибыли в работе предприятия по изготовлению молочной продукции // Каталог научных и инновационных разработок ФГБОУ ВО Омский государственный аграрный университет имени П.А. Столыпина : сборник материалов по итогам научно-исследовательской деятельности. Серия «Техническая и естественнонаучная составляющие развития АПК». Омск, 2021. С. 536–537.

⁸ Государственный информационный ресурс бухгалтерской (финансовой) отчетности. Москва, 2024. URL: <https://bo.nalog.ru/> (дата обращения: 21.08.2024).

⁹ Федеральная служба государственной статистики. Регионы России. Социально-экономические показатели. Москва, 2023. URL: <https://rosstat.gov.ru/folder/210/document/13204> (дата обращения: 21.08.2024).

THE ECONOMETRIC APPROACH TO ASSESSTHE ACTIVITY OF THE ENTERPRISE

© 2024 Shirnaeva Svetlana Yuryevna
Senior Lecturer

Samara State University of Economics
E-mail: shirnaeva_sy@mail.ru

© 2024 Popova Olesya Dmitrievna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: olessyaggwp@yandex.ru

© 2024 Guryanova Arina Alekseevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: gurya-2002@yandex.ru

Keywords: financial stability, net profit, indicator system, econometric model.

The article examines such an indicator of the financial stability of an enterprise as net profit. A system of indicators has been formed that affect the net profit of the enterprise. All the presented indicators are divided into two groups: indicators characterizing the state of the enterprise, and indicators reflecting the socio-economic development of the region. The food industry enterprises of the Volga Federal District are considered as the object of research. An econometric model of the dependence of net profit on a number of factors is constructed.

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ОБРАЗОВАНИИ, ЭКОНОМИКЕ И МЕНЕДЖМЕНТЕ

УДК 336

Код РИНЦ 06.73.00

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ НА ФИНАНСОВЫХ РЫНКАХ

© 2024 Голованов Данила Сергеевич*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: daria.july@bk.ru

Ключевые слова: инвестиции, финансовые рынки, информационные технологии.

В статье рассматриваются используемые на финансовых рынках информационные технологии. Отражается значимость внедрения информационных технологий в сферу финансов. Показываются преимущества и недостатки использования информационных технологий на финансовых рынках.

Информационные технологии проникли в подавляющее большинство сфер нашей жизни. В настоящее время мы не можем представить реализацию многих образовательных, информационных, промышленных процессов без использования средств ИТ-индустрии¹. Финансовые рынки в этом вопросе не являются исключением. Вопрос финансов всегда имел значительную степень актуальности, так как сфера финансов напрямую затрагивает все другие сферы деятельности. Здесь перекликаются как темы сохранения и приумножения финансов, так и вопросы безопасности их размещения на различных площадках².

Рассмотрим в табл. 1 применяемые в настоящее время на финансовых рынках информационные технологии. Как можно заметить, существует достаточно большое количество информационных технологий, которые нашли свое применение на финансовом рынке. Все этого говорит о значимости ИТ-технологий для данной отрасли. Значимость использования ИТ-технологий на финансовых рынках трудно переоценить. Они способствуют повышению эффективности торговли и управления активами³.

* Научный руководитель – Харитонов Дарья Вячеславовна, преподаватель кафедры менеджмента, Самарский государственный экономический университет.

Таблица 1

Информационные технологии, применяемые на финансовых рынках

Технология	Сущность
Алгоритмическая торговля	Представляет собой технологию автоматической реализации торговых операций, производимых по заданным параметрам
Системы управления рисками	Информационная система, алгоритмы которой позволяют производить оценку и контроль рыночных рисков
Торговые платформы	Платформы, предназначенные для размещения ценных бумаг и совершения сделок по их продаже
Робо-эдвайзеры	Автоматизированные консультанты, специализирующиеся на финансах, предлагающие рекомендации на основе анализа финансовых данных
Системы обработки больших данных	Информационные технологии, специализирующиеся на анализе огромных массивов данных для выявления закономерностей для моделирования рыночных сценариев
Финансовые API и интеграции	Информационные технологии, объединяющие в себе финансовые сервисы и приложения для ускоренного обмена информацией, включающей котировки, новости и данные банковских сервисов
Блокчейн и криптовалюты	Технологии создания децентрализованных и безопасных систем ведения учета транзакций
Машинное обучение и ИИ	Используется для предсказания динамики цен, автоматизации торговых стратегий и выявления рыночных трендов
Распределенные системы обучения	Позволяют всем участникам финансовых рынков обрабатывать большие объемы данных без необходимости приобретения собственных мощных серверов
Информационные системы управления активами	Помогают управлять инвестиционными портфелями, отслеживать прибыль и уровень риска
Системы агрегирования новостей и аналитики	Программы сбора, обработки и анализа данных для последующего предоставления трейдерам и инвесторам

Повышение эффективности достигается за счет автоматизации процессов и быстрого анализа больших объемов данных. Все это способствует снижению рисков и обеспечению прозрачности сделок. Повышается скорость и точность исполнения торговых операций, что обеспечивает повышение ликвидности и стабильности финансовых рынков. Рассмотрим плюсы и минусы использования информационных технологий на финансовых рынках в табл. 2.

Таблица 2

Плюсы и минусы использования информационных технологий на финансовых рынках

Плюсы	Минусы
- Повышение скорости и автоматизация процессов торговли	- Наличие рисков системных сбоев - Возможность усиления волатильности рынка и резкого колебания цен

Плюсы	Минусы
- Получение более точных прогнозов и возможность анализа больших объемов данных - Доступность и удобство для пользователей - Наличие четкой системы управления рисками - Прозрачность и безопасность торговых операций	- Риски утечки данных и кибератак - Неравенство доступа для начинающих и продвинутых игроков - Риски неверных действий из-за ошибок в алгоритмах ПО

В заключение стоит отметить, что использование информационных технологий на финансовых рынках имеет множество преимуществ, состоящих в повышении скорости проведения торгов, обработки больших объемов данных, и минимизации рисков. При этом, начинают проявлять себя другие группы рисков, связанные с наличием киберугроз. Необходимо понимать важность соблюдения гармонии в использовании информационных технологий и самостоятельном принятии решений.

¹ Naugolnova I. The process approach to cost management in project-oriented enterprises of engine building // Engineering Economics: Decisions and Solutions from Eurasian Perspective. Cham : Springer Nature, 2021. Pp. 85-91. doi:10.1007/978-3-030-53277-2_10. EDN FBQSPN.

² Наугольнова И.А. Методика распределения косвенных расходов на единицу продукции при управлении затратами по процессам // Экономика, предпринимательство и право. 2021. Т. 11, № 8. С. 2091-2099. doi:10.18334/err.11.8.113406. EDN FOU DEN.

³ Харитонов, Е.А. Использование ИТ-технологий студентами в процессе обучения / Е.А. Харитонов, Д.В. Харитонova // Российская наука: актуальные исследования и разработки : сборник научных статей XIV Всероссийской научно-практической конференции. В 2-х частях. Самара, 22 сентября 2022 года / Редколлегия: С.И. Ашмарина, В.А. Пискунов (ответственные редакторы) [и др.]. Часть 1. Самара : Самарский государственный экономический университет, 2022. С. 25-28. doi:10.46554/Russian.science-2022.09-1-25/28. EDN GDRZMJ.

INFORMATION TECHNOLOGY IN FINANCIAL MARKETS

© 2024 Golovanov Danila Sergeevich *

Student

Samara State University of Economics

E-mail: daria.july@bk.ru

Keywords: investments, financial markets, information technology.

The article discusses information technologies used in financial markets. The importance of the introduction of information technologies in the field of finance is reflected. The advantages and disadvantages of using information technology in financial markets are shown.

* Scientific adviser – **Kharitonova Daria Vyacheslavovna**, Lecturer of the Department of Management, Samara State University of Economics.

О ГОТОВНОСТИ ПРЕПОДАВАТЕЛЯ ВУЗА К ЦИФРОВОЙ ТРАНСФОРМАЦИИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА

© 2024 Громова Татьяна Владимировна
кандидат педагогических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: gromova73@yandex.ru

Ключевые слова: цифровая трансформация образования, цифровая образовательная среда вуза, преподаватель вуза, цифровая компетентность, информационно-коммуникационные технологии.

Статья посвящена обзору публикаций отечественных и зарубежных исследователей о готовности преподавателя вуза к цифровой трансформации образовательного процесса.

Успешная профессиональная деятельность преподавателя вуза невозможна без продуктивного и инновационного использования информационно-коммуникационных технологий. Этот процесс предполагает не только постоянное широкое распространение знаний и информации, их трансформацию в цифровые образовательные продукты, но и наличие у преподавателя способности и готовности эффективно организовывать образовательный процесс в новых условиях. В наше время цифровая трансформация высшего образования является ключевой проблемой, которая все больше беспокоит академическое сообщество.

Этот процесс включает в себя внедрение цифровых технологий во все аспекты профессионального образования, повышение доступности различных информационных ресурсов и использование мультимедийного оборудования для организации учебных занятий, что приводит к созданию электронной среды обучения.

В результате опроса и мониторинга работы преподавателей и функционирования цифровых проектов в Самарском государственном экономическом университете пришли к выводу, что основными компонентами цифровой трансформации образования выступают цифровые навыки преподавателей, информационно-коммуникационные технологии и цифровая образовательная среда¹.

«Цифровая образовательная среда (ЦОС) – это новая реальность, в которой все компоненты системы образования взаимодействуют с помощью новых педагогических цифровых инструментов и технологий, что позволяет формировать цифровой учебный контент, выстраивать индивидуальные образовательные траектории»².

Цифровая трансформация образования в России регламентируется государственными документами, согласно которым, ключевая роль цифровых технологий заключается в создании условий для систематического повышения качества образования за счет развития российского цифрового образовательного про-

странства. Несмотря на значительный объем научных работ как отечественных, так и зарубежных ученых, посвященных особенностям цифровизации образования, вопрос о готовности педагогов к профессиональной деятельности в цифровой среде остается открытым и рассматривается исследователями в большей степени на уровне постановки проблемы^{3,4}. Исследователи, изучавшие готовность/степень готовности преподавателей к цифровизации опирались в основном на опросы и анкетирование, проводившихся как в онлайн, так и в офлайн форматах^{5,6}.

Среди проблем в рамках готовности преподавателей к цифровизации указывались, в частности, недостаточное количество онлайн-курсов, которые помогут обеспечить усвоение дисциплин (модулей) образовательных программ всех уровней системы образования⁷ и недостаточное владение методиками применения цифровых технологий в обучении и управлении учебным процессом в вузах⁸.

Анализ научно-методической литературы по исследуемой проблеме показывает, что как российские, так и зарубежные эксперты признают безусловные преимущества ЦОС, формирующей современную и безопасную инфраструктуру, обеспечивающую высокое качество и доступность образования всех видов и уровней^{9,10}. Информационно-коммуникационные технологии (ИКТ) позволяют персонализировать и дифференцировать процесс обучения. Внедрение цифровизации высшего образования «актуализировало проблему подготовки научно-педагогических работников и студентов, способных свободно владеть цифровыми технологиями и быть успешными в условиях современного электронного социального и профессионального пространства»¹¹.

Эффективность профессиональной деятельности преподавателя теперь зависит не только от уровня знаний преподаваемого предмета, но и от уровня знаний современных цифровых инструментов. Преподаватели, работающие в эпоху цифровой трансформации, должны обладать широким спектром цифровых навыков, которые подразумевают способность решать проблемы цифровой реальности, использовать постоянно обновляемые цифровые ресурсы для взаимодействия с учащимися онлайн, критически и творчески мыслить, принимать решения в многозадачной среде, быть гибкими в восприятии новых знаний и информации.

Исследователи выделяют несколько условий формирования готовности преподавателей вузов к профессиональной деятельности в электронной информационно-образовательной среде

Во-первых, это объективные обстоятельства, определяемые условиями функционирования конкретного вуза и особенностями системы образования. Во-вторых, это субъективные условия как отражение в сознании преподавателя процесса цифровизации высшего образования¹².

Готовность к вхождению в цифровую образовательную среду включает в себя, по мнению экспертов, два основных критерия: 1) готовность работать в электронной среде, принятие ее в качестве пространства для «осуществления образовательного процесса»; 2) готовность участвовать в создании такой среды, что предполагает наличие мотивационной и технологической готовности преподава-

теля». Эти параметры можно рассматривать как уровни готовности преподавателя к профессиональной деятельности в условиях цифровизации образовательного процесса.

В настоящее время происходит значительная трансформация и расширение функций преподавателя в образовательном процессе, среди которых функции организатора, консультанта, фасилитатора, тьютора, супервизора и др.¹³

Однако, как показывает опыт использования цифровых инструментов и технологий в университетах разных стран, не все преподаватели и студенты готовы к таким преобразованиям. Это объясняется как неудовлетворительным развитием цифровой образовательной среды вуза, так и недостаточным опытом использования цифровых технологий и уровнем владения преподавателями цифровыми компетенциями.

Так по результатам некоторых исследователей только 55% преподавателей оценили свой уровень владения информационно-коммуникационными технологиями как «хороший», а 10% продемонстрировали отличные навыки. Среди факторов, препятствующих цифровизации процесса преподавания, были отмечены в первую очередь: отсутствие стимулов и оснащения в университете, вред здоровью и большая утомляемость при работе за компьютером¹⁴.

Выявленные проблемы и тенденции дают основание перейти к разработке комплекса условий и мер, способствующих повышению эффективности развития цифровой грамотности преподавателей и их профессиональной компетентности и уровня вовлеченности в процесс цифровой трансформации высшего образования. Дальнейшим направлением исследования может также стать изучение готовности преподавателей вуза использовать цифровые инструменты и технологии в своей профессиональной деятельности и особенности обучения студентов в условиях цифровой трансформации образования.

¹ Громова Т.В. Цифровая трансформация высшего образования: компоненты и условия функционирования (на примере Самарского государственного экономического университета) // Инновации. 2023. № 2 (292). С. 66-73.

² Anh T., Nguyen H., Linh N. Digital transformation: a digital learning case study // Proceedings of the 2019 World Symposium on Software Engineering. Wuhan. 2019. P. 119-124. <https://doi.org/10.1145/3362125.3362135>.

³ Ayantaş T., Hallaç S. Are Teachers Ready for Digital Transformation in Education? Digital Transformation in Textbooks and Teachers' Opinions. <https://www.igi-global.com/chapter/are-teachers-ready-for-digital-transformation-in-education/330883>.

⁴ Zitter L. Digital Transformation of Higher Education in 2024. 2022. <https://whatfix.com/blog/digital-transformation-in-higher-education/>

⁵ Цифровая грамотность российских педагогов. Готовность к использованию цифровых технологий в учебном процессе / Т.А. Аймалетдинов, Л.Р. Баймуратова, О.А. Зайцева [и др.] ; Аналитический центр НАФИ. Москва : НАФИ. 2019. 84 с. <https://d-russia.ru/wp-content/uploads/2019/10/digit-ped.pdf>.

⁶ Аналитический отчет: Цифровая трансформация в России 2018. URL: <https://www.interface.ru/home.asp?artId=39873>.

⁷ Готовность педагогов профессионального образования к работе в условиях цифровой образовательной среды / Л.М. Андрюхина, Н.В. Ломовцева, Н.О. Садовникова, А.А. Ко-

новалов // Современные проблемы науки и образования. 2021. № 2. <https://science-education.ru/ru/article/view?id=30563>.

⁸ Бурганова Л.А., Юрьева О.В. Готовность вузовских преподавателей к работе в цифровой образовательной среде: компетентный подход // Вестник экономики, права и социологии. 2021. № 2. С. 67-72 <https://www.vestnykeys.ru/0221/15.pdf>.

⁹ Heritage M. Getting the Emphasis Right: Formative Assessment through Professional Learning // Educational Assessment. 2020. No. 25 (4). P. 355-358. <https://doi.org/10.1080/10627197.2020.1766959>.

¹⁰ Agafonova, A.N. Corporate Social Responsibility In Russia: Motives And Features / A.N. Agafonova, I.V. Yakhneeva, I.N. Nikitina // The European Proceedings of Social & Behavioural Sciences EpSBS, Samara, 06–08 декабря 2018 года. Vol. 57. Samara: Future Academy, 2019. Pp. 1055-1068. DOI 10.15405/epsbs.2019.03.105. EDN YGKSUE.

¹¹ Зеер Э.Ф., Ломовцева Н.В., Третьякова В.С. Готовность преподавателей вузов к онлайн-образованию: цифровая компетентность, опыт исследования // Педагогическое образование в России. 2020. № 3. С. 26-39. <https://doi.org/10.26170/po20-03-03>.

¹² Zhestkova E., Fomina N. Electronic information and educational environment of the university as a means of organizing independent work of students. Environment. Technology. Resources // Proceedings of the 12th International Scientific and Practical Conference. No. 2. Pp. 247-252. <https://dx.doi.org/10.17770/etr2019vol2.4091>.

¹³ Галиханов М.Ф., Хасанова Г.Ф. Подготовка преподавателей к онлайн-обучению: роли, компетенции, содержание // Высшее образование в России. 2019. № 28 (2). С. 51-62. <https://doi.org/10.31992/0869-3617-2019-28-2-51-62>.

¹⁴ Thompson T. Digital doings: curating work learning practices and ecologies // Learning, Media and Technology. 2016. No. 41 (3). Pp. 480-500. <https://doi.org/10.1080/17439884.2015.1064957>.

ON THE UNIVERSITY TEACHER'S READINESS FOR DIGITAL TRANSFORMATION OF THE EDUCATIONAL PROCESS

© 2024 Gromova Tatyana Vladimirovna
Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: gromova73@yandex.ru

Keywords: digital transformation of education, digital educational environment of the university, university teacher, digital competence, information and communication technologies.

The article is devoted to a review of publications by domestic and foreign researchers on the readiness of a university teacher for the digital transformation of the educational process.

ВЛИЯНИЕ ГЛОБАЛЬНЫХ ТЕНДЕНЦИЙ НА РАЗВИТИЕ НАЛОГОВЫХ СИСТЕМ

© 2024 Данилова Кристина Андреевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: cnano220202@mail.ru

© 2024 Рыбакова Ирина Викторовна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: irina.rubakova.0505@mail.ru

Ключевые слова: бизнес, налоги, налоговые режимы, вызовы, проблемы.

В статье определены проблемы и вызовы, связанные с влиянием глобальных тенденций на развитие налоговых систем. Выявлена необходимость принятия эффективных международных соглашений и унифицированных стандартов для борьбы с уклонением от уплаты налогов. Все это исследовано с целью интернационализации бизнеса транснациональных корпораций.

Современные налоговые системы очень часто подвергаются воздействию глобальных тенденций, которые требуют пересмотра традиционных подходов к налогообложению. В настоящих условиях в результате внедрения процессов цифровизации экономики происходит интернационализация бизнеса, растущего внимания к экологической безопасности, налоговые системы сталкиваются с необходимостью к адаптированию к новым экономическим реалиям.

Так, одной из ключевых глобальных проблем является налогообложение цифровой экономики, то есть внедрение цифровизации в налоговое администрирование. В настоящее время традиционные инструменты налогообложения, которые применяются в налоговых системах, государства не имеют такой эффективности и результативности для власти, в связи с трансграничной природой цифровых услуг и платформ. То есть там, где услуги и товары могут оказываться удаленно, так как компании могут вести свою деятельность без фактического присутствия в юрисдикции. Такое поведение на самом деле позволяет им минимизировать налоговые обязательства. Для правительства это одна из задач разработки новых механизмов налогообложения, которые будут адекватно и эффективно регулировать международные финансовые потоки и деятельность глобальных корпора-

* Научный руководитель – **Дождева Елена Евгеньевна**, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

ций. Рассматривая это ситуацию, то на данные вызовы Организация экономического сотрудничества и развития разработала инициативу BEPS, которая направлена на борьбу с разломом налоговой базы и перемещением прибыли в юрисдикции с низкими налогами. В настоящее время на международном уровне пробуют ввести «налог на цифровые услуги». В проекте он направлен на компании, получающие свои крупные доходы от цифровой деятельности, но не облагаемые налогами в странах, где эта услуга потребляется⁵.

Интернационализация бизнеса – одна из самых важных глобальных тенденций в системе налогообложения. Развитие транснациональных корпораций (далее ТНК) создает проблемы ухода от налогообложения для налоговых органов в быстро развивающейся экономике. Данные компании, которые обладают значительными ресурсами и сложной корпоративной структурой, чаще всего используют разницу в налоговых режимах различных стран для минимизации своих налоговых обязательств. Отсюда и вытекает еще одна проблема – борьба с уклонением от уплаты налогов. Это требует создания более эффективных международных соглашений и унифицированных стандартов. Также одним из наиболее распространенных методов является перевод прибыли в юрисдикции с низкими налогами через сложные схемы трансферного ценообразования.

Ключевая проблема, связанная с трансграничным налогообложением связана с размыванием налоговой базы и уклонением от уплаты налогов. На данный период времени страны с высокими налоговыми ставками часто теряют значительные налоговые поступления, когда компании перемещают свою прибыль в офшорные зоны или в места, где наиболее благоприятный налоговый режим. Следовательно, это ведет к необходимости гармонизации налоговой политики на международном уровне, а также созданию эффективных механизмов для предотвращения уклонения уплаты.

Также, значимое внимание вызывают проблемы устойчивого развития, которые способствуют введению экологически ориентированных налогов. В свою очередь они направлены на снижение выбросов и поддержку «зеленых» технологий. Их называют в обществе «углеродные налоги», и они получили достаточно широкое распространение в странах ЕС, где действует система торговли квотами на выбросы. Тем не менее, стоит учитывать, что применение подобных налогов требует дополнительного учета их потенциального влияния на экономику. Это будет включать в себя риски переноса производств в страны с менее строгими экологическими стандартами. Чтобы стимулировать устойчивость развития «зеленых» налогов через налоговую систему, высшие законодательные органы предоставляют налоговые льготы, преференции компаниям, которые инвестируют в «зеленые» технологии и энергоэффективные производства. Таким образом, функционирует налоговая система, как инструмент для перехода к устойчивой экономике.

Для адаптации налоговых режимов к процессам цифровизации в экономике введен налог на цифровые услуги в ряде таких стран, как Франция, Италия, Великобритания. Эти налоги распространяются на такие цифровые компании, как Amazon, Google и другие.

Участие в международных инициативах, очень хороший пример для демонстрации влияния глобальных тенденций на налоговую систему⁴. Организация экономического сотрудничества и развития активно разрабатывает международные стандарты по налогообложению и в целом всей налоговой системы в рамках инициативы BEPS. Таким образом, в 2021 году они предложили «двухсторонний подход» к самому процессу налогообложения. Он подразумевает под собой минимальные корпоративные налоги и реформу принципов транснационального налогообложения. Это решение стало высоко значимым в решении глобальных проблем экономики в условиях цифровизации.

Так же необходимо отметить, что укрепление международного сотрудничества требуют всестороннего развития. В рамках того же ОЭСР, а именно их стандартов, то все больше стран внедряют системы автоматического обмена налоговой информацией, что изначально позволяет налоговым органам получать информацию о доходах своих граждан и компаний, которые зарегистрированы за рубежом. Для этого необходимо использовать многосторонние соглашения государств, направленные на улучшение координации налоговой политики.

Ярким примером борьбы с трансграничным уклонением оплаты можно считать еще одну инициативу ОЭСР, которую поддержали в 2021 году более чем 130 стран. Данная инициатива подразумевала под собой введение глобального минимального налога на уровне 15% для крупных транснациональных корпораций. Решение в первую очередь направлено на устранение практики перемещения прибыли по описанному ранее способу².

Однако немало важным фактом в данный момент является и то, что ужесточаются правила трансферного ценообразования. Оно направлено на регуляцию цен, которые устанавливаются между взаимосвязанными компаниями. Так, страны ЕС, США и другие юрисдикции усилили контроль за офшорными зонами и внедряют механизмы автоматического обмена налоговой информацией для предотвращения уклонения от налогов¹.

Особый интерес представляет стратегия, функционирующая в сфере поддержки малого и среднего бизнеса, естественно в условиях глобализации, в которых малый и средний бизнес часто сталкиваются с конкуренцией на столь обширном рынке. Данный факт требует от государств принятия налоговых льгот и льготных режимов для малого бизнеса. Так, в странах ЕС и в экономиках США, Японии, применяются специальные налоговые льготы и льготные режимы, которые подразумевают под собой снижение ставок для начинающих предприятий и предоставление налоговых вычетов для тех, кто инвестирует в инновации и технологии. Например, в Сингапуре и Новой Зеландии уже действуют упрощенные налоговые процедуры, предназначенные для МСП. Это позволяет снизить административные затраты, тем самым упрощая налоговую отчетность для малых предприятий.

В заключение определено, что такие глобальные тенденции, как цифровизация экономики, интернационализация бизнеса, экологическая устойчивость, оказывают значительное влияние на развитие налоговых систем. Эти тенденции ставят перед государствами новые вызовы, которые в свою очередь требуют пере-

смотра существующих, чаще всего традиционных, налоговых режимов и разработки новых подходов. В условиях глобализации возрастает необходимость международного сотрудничества, которое будет направленно на гармонизацию налоговой политики и на создание эффективных механизмов для борьбы с уклонением от налогов³. Адаптация налоговых систем к процессам цифровизации глобальной экономики в свою очередь потребует как инновационных решений, так и координации усилий на мировом уровне. Внедрение цифровых налогов, совершенствование налогообложения и развитие так называемых «зеленых» налоговых инициатив представляют собой ключевые направления для обеспечения устойчивого и справедливого налогообложения в будущем.

¹ Лютова О.И. Цифровая трансформация обязанности по уплате налога: этапы развития правового регулирования // Вестник Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА). 2024. № 7. С. 155-162. URL: <https://doi.org/10.17803/2311-5998.2024.119.7.155-162> (дата обращения: 17.09.2024).

² Карачева Д.Д. Современные тенденции развития налогового законодательства // Молодой ученый. 2019. № 40 (278). С. 108-111. URL: <https://moluch.ru/archive/278/62803/> (дата обращения: 17.09.2024).

³ Баранова Д.А. Современные проблемы налогообложения юридических лиц и перспективные возможности налогового регулирования // АНИ: экономика и управление. 2021. № 1 (34). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sovremennye-problemy-nalogooblozheniya-yuridicheskikh-lits-i-perspektivnye-vozmozhnosti-nalogovogo-regulirovaniya> (дата обращения: 17.09.2024).

⁴ Амелин С.С. Влияние экономических тенденций на динамику налоговых доходов // Экономика и социум. 2018. № 11 (54). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/vliyanie-ekonomicheskikh-tendentsiy-na-dinamiku-nalogovykh-dohodov> (дата обращения: 17.09.2024).

⁵ Голуб Д.С. Новые тенденции в налоговой политике России // Вестник ГУУ. 2017. № 3. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/novye-tendentsii-v-nalogovoy-politike-rossii> (дата обращения: 17.09.2024).

IMPACT OF GLOBAL TRENDS ON THE DEVELOPMENT OF TAX SYSTEMS

© 2024 Danilova Kristina Andreevna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: cnano220202@mail.ru

© 2024 Rybakova Irina Viktorovna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: irina.rubakova.0505@mail.ru

Keywords: business, taxes, tax regimes, challenges, problems.

The article identifies the problems and challenges associated with the impact of global trends on the development of tax systems. The necessity of adopting effective international agreements and unified standards to combat tax evasion has been identified. All this has been researched in order to internationalize the business of multinational corporations.

* Scientific adviser – **Dozhdeva Elena Evgenievna**, Candidate of Economic Sciences, Associate Professor, Samara State University of Economics.

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ВОЗМОЖНОСТЕЙ ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА В ПРОДВИЖЕНИИ БРЕНДА (МАРКЕТИНГЕ)

© 2024 Логинова Екатерина Витальевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Loginovaev1982@gmail.com

Ключевые слова: искусственный интеллект, маркетинг, продвижение бренда, реклама, информация, качество, оперативность, прогнозирование, оптимизация.

В статье рассматривается применение возможностей искусственного интеллекта в продвижении бренда. Приводится ряд задач, которые способен выполнять ИИ, выделены инструменты для продвижения товаров и услуг, среди которых персонализация рекламной деятельности, прогнозирование спроса, автоматизированные коммуникации, SMM, голо-совой поиск, дополненная и виртуальная реальность, перевод статей и других источников. В процессе анализа применения ИИ раскрываются его положительные и отрицательные стороны.

В настоящее время искусственный интеллект начинает применяться повсе-местно, в том числе и в продвижении бренда. Вопрос внедрения искусственного интеллекта в маркетинговой деятельности стоит достаточно остро, особенно в последние годы, так как он позволяет исполнять большое количество рутинных задач. К примеру, искусственный интеллект имеет возможность собирать, анали-зировать и хранить большой спектр данных. Также в маркетинговой деятельно-сти искусственный интеллект уже вплотную начинают использовать для приня-тия решений. Согласно статистическим показателям за 2023-2024 гг., инстру-менты искусственного интеллекта и машинного обучения активно применяются половиной компаний крупного и среднего бизнеса, причем во всем мире¹.

В Российской Федерации в настоящее время можно выделить два главных ли-дера в области продвижения искусственного интеллекта – это Яндекс и Сбер.

В маркетинговой деятельности искусственный интеллект решает две главные задачи:

- 1) уменьшает затраты, так как внедрение инструментов искусственного ин-теллекта позволяет не держать сотрудников, которые выполняют ряд задач, с ко-торыми справиться машина;
- 2) увеличивает результативность, так как большие объемы информации порой искусственный интеллект может проанализировать и распределить намного ка-чественнее и быстрее, чем человек.

Перечислим технологии и их характеристику применения искусственного ин-теллекта в маркетинговой деятельности.

Одним из ярких примеров является персонализация рекламной деятельности. Основной функцией персонализации является оперативный сбор необходимой информации, который в конечном итоге превращается в индивидуальную подборку необходимой информации, опираясь на последние покупки. Безусловно, такой инструмент повышает вовлеченность клиентов и количество продаж компании. Данной возможностью уже активно пользуются «Эльдарадо», «М-Видео», «Билайн» и многие другие компании.

В качестве еще одного примера использования искусственного интеллекта в маркетинговой деятельности является процесс прогнозирования спроса. Данный инструмент взаимосвязан с персонализацией, но при этом данная функция способна выделять тренды в поведении потенциального покупателя, а также его финансовых возможностей и интересов, на которые он ориентируется при покупке. С помощью прогнозирования спроса искусственным интеллектом могут быть выявлены затраты на рекламу, а также скрытые возможности рынка.

Еще одним инструментом применения искусственного интеллекта в маркетинговой деятельности является автоматизированные коммуникации. Яркими примерами здесь служат чат-боты, которые уже внедряют даже маленькие компании, ведь они способны отвечать также, как это делает человек, однако при этом исключая ошибки в орфографии и пунктуации. Со временем работы в определенной компании, чат-боты отвечают практически на девяносто процентов вопросов, которые приходят от клиентов.

Искусственный интеллект применим и в деятельности SMM, которая также влияет на продвижение бренда. В настоящее время существуют разные программы ИИ, которые могут писать качественные тексты с необходимой смысловой нагрузкой. Ярким примером передаче написания постов искусственному интеллекту, является производитель молочной продукции EPICA.

Перевод зарубежных источников и рекламы также уже поддается искусственному интеллекту, причем производится качественный перевод без потери смысла, которую хотел бы заложить производитель. В этом случае нейросеть способна масштабировать предпринимательскую деятельность, так как на качественном уровне будет осуществляться партнерская работа.

Не стоит забывать и о дополнительной и виртуальной реальности, где, безусловно, встроена система искусственного интеллекта, способная изменить цифровой маркетинг и рынок потенциального клиента. Тренд на виртуальную виртуальность сейчас активно применяется в сфере стиля и моды, когда человек не выходя из дома может примерить костюм или платье определенного шоурума, который имеется в городе или в другой области. Если человеку нравится вещь и подходит размер, он, не задумываясь, закажет ее у представителя, ведь он не будет сомневаться в том, подойдет она ему или нет. Данная возможность позволяет магазинам зарабатывать с клиентов не только своего города, но и привлекать другие области.

Голосовой поиск стал очень популярной тенденцией в маркетинговой деятельности. Пример может привести практически каждый, ведь Сири, Марусю и Алису знает уже очень много стран. Голосовой помощник встраивается уже прак-

тически в каждый мобильный телефон, вне зависимости от ценовой категории. И, конечно, голосовой помощник ориентирует человека в поиске товаров и услуг, которые необходимы. Аналитики предполагают, что к 2025 году множество покупок потребителями будут осуществляться без прямого контакта с телефоном, а именно с помощью голосового поиска².

На рисунке представлено процентное соотношение использования искусственного интеллекта в маркетинге.

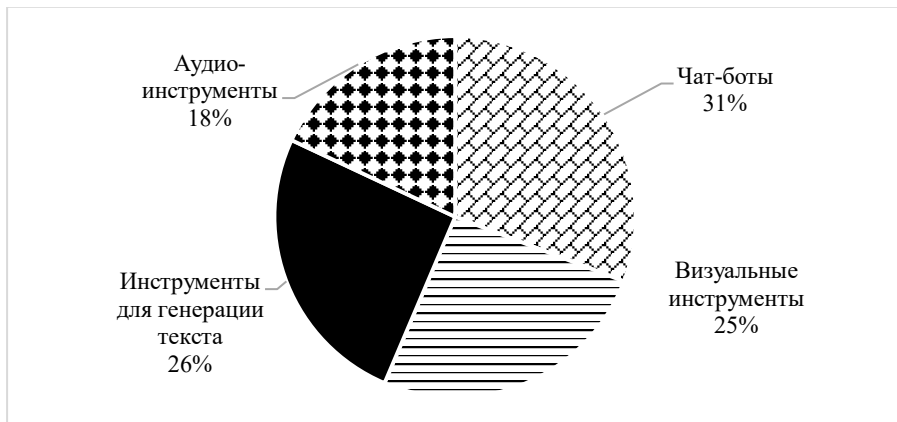


Рис. Наиболее часто используемые маркетинговые инструменты с внедренным искусственным интеллектом¹

Еще одним применяемым инструментом в маркетинговой деятельности является предиктивная аналитика и рекомендации. Примерами применения искусственного интеллекта являются Строки МТС, МТС Music, Kion. Это мог заметить каждый человек, который пользуется сервисами музыки, книг, подкастов и так далее. На основе интересов искусственный интеллект может подобрать интересные подкасты, книги и треки для каждого отдельного человека.

Среди положительных сторон искусственного интеллекта в продвижении бренда можно выделить следующие³:

- повышение конверсии. Искусственный интеллект зачастую использует более точные данные для настройки рекламного кабинета, в связи с чем прибыль увеличивается в разы;
- оптимизация бюджета на рекламу. Искусственный интеллект способен исключить те площадки для продвижения, которые могут не принести должных результатов;
- более детальная настройка таргетированной рекламы. Искусственный интеллект способен точно настраивать такие параметры, как географическое положение потенциального клиента, хобби и интересы, возраст и пол.

Несмотря на довольно серьезные положительные стороны применения искусственного интеллекта в продвижении бренда, имеется и ряд отрицательных сто-

рон, которые могут помешать продвижению и увеличить риски потери финансовых вложений. Среди минусов выделим следующие:

- не до конца разработанные алгоритмы машины. Безусловно, искусственный интеллект способен допускать большое количество ошибок;
- анализ слишком большого объема информации. То есть машина не всегда способна справиться с большим количеством информации, вследствие чего могут быть допущены серьезные ошибки;
- потеря конфиденциальности в некоторых случаях.

Несмотря на существование определенного количества отрицательных сторон в использовании искусственного интеллекта в продвижении бренда, представляется возможным и правильным сказать, что ИИ играет значительную роль в маркетинговой деятельности, так как позволяет сократить время на рутинные задачи, анализ большого объема информации и сокращение расходов.

В маркетинговой деятельности уже несколько десятилетий применяют искусственный интеллект, при этом используя самые разные инструменты, такие как формирование и анализ информации, образование релевантных предложений, автоматическая коммуникация с целевой аудиторией, оптимизация рекламного кабинета и таргетинга.

¹ Lee G.-G., Lin H.-F. Customer perceptions of e-service quality in online shopping // *International Journal of Retail & Distribution Management*. 2024. No. 33 (2). Pp. 161–176.

² Шевченко Д.А. Общение с «неизвестным»: ограничение или новые возможности коммуникации // *Медиалингвистика : материалы докладов участников VII Международной конференции, Санкт-Петербург, 28 июня-1 июля 2023 г. Санкт-Петербург : Медиапапир, 2023. С. 570–575.*

³ Шевченко Д. Маркетинговые исследования на рынке образования // *Высшее образование в России*. 2023. № 5. С. 37–41. EDN IBLSNN.

⁴ Крюкова Е.М. Теоретическое осмысление Social Networks как современного цифрового маркетингового инструмента гостиничного и туристского бизнеса // *Социальная политика и социология*. 2022. Т. 20, № 2 (139). С. 24–31. EDN GURZBD.

USING THE CAPABILITIES OF ARTIFICIAL INTELLIGENCE IN BRAND PROMOTION (MARKETING)

© 2024 Loginova Ekaterina Vitalievna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: Loginovaev1982@gmail.com

Keywords: artificial intelligence, marketing, brand promotion, advertising, information, quality, efficiency, forecasting, optimization.

The article discusses the use of artificial intelligence capabilities in brand promotion. A number of tasks that AI can perform are given, tools for promoting goods and services are highlighted, including personalization of advertising activities, demand forecasting, automated communications, SMM, voice search, augmented and virtual reality, translation of articles and other sources. In the process of analyzing the use of AI, its positive and negative sides are revealed.

ПОТЕНЦИАЛЬНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ РЕЗУЛЬТАТОВ ЦИФРОВИЗАЦИИ СФЕРЫ ОБЩЕСТВЕННЫХ ФИНАНСОВ В РОССИИ И ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАНАХ

© 2024 Ходос Варвара Сергеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: khodosvarya@mail.ru

© 2024 Дмитриева Ирина Дмитриевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: dmitrievairina05@mail.ru

Ключевые слова: цифровизация, инновации, общественные финансы.

В статье представлены основные результаты внедрения цифровизации в сферу общественных финансов. Авторами предложено рассмотреть государственный проект «Цифровая экономика», а также выявить основные цели ключевых направлений в данной области. Проанализирован топ-10 стран мира, которые занимают лидирующие позиции по внедрению цифровизации в сферу общественных финансов.

На сегодняшний день актуальной проблемой является процесс внедрения цифровизации в различные сферы экономики Российской Федерации. Один из ключевых моментов данного процесса – это внедрение инноваций в сфере общественных финансов. Цифровизация помогает государству обеспечить население разными благами. Общественные финансы – это комплекс материальных отношений, которые связаны с формированием, распределением и использованием определенных фондов финансовых средств, который осуществляется государством по отношению к населению для обеспечения общественными благами, создания условий для увеличенного воспроизводства, а также для обеспечения финансами общественно важных потребностей¹.

Цифровизация общественных финансов – это процесс формирования цифровых технологий в области государственного управления, финансового контроля, а также, помимо этого, в области здравоохранения и образования. Кроме того, она является инструментом и итогом эффективного управления правительства, и отражает общие направления развития технологий, кроме того, устанавливает развитие социально-экономических институтов и в бизнес-среде².

* Научный руководитель – **Дождева Елена Евгеньевна**, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

Определим сферы влияния цифровизации на разные аспекты в сфере общественных финансов (табл. 1).

Таблица 1

Влияние цифровизации на разные аспекты в сфере общественных финансов

Сфера влияния	Описание
Прозрачность финансовых операций	Во-первых, цифровые технологии дают возможность более результативно следить и размещать финансовые данные, а это, в свою очередь, повышает прозрачность бюджетных операций. Во-вторых, определенные платформы помогают населению и организациям следить за расходами и доходами бюджета
Оптимизация сборов налогов	Во-первых, введение в эксплуатацию электронных систем налогообложения, позволяет упростить процесс сбора налогов, а также снижаем затраты на администрирование. Во-вторых, инновации позволяют выявлять налоговые нарушения со стороны налогоплательщиков, тем самым, оптимизируя налоговую политику
Повышение эффективности государственных услуг	Во-первых, цифровизация и автоматизация процессов позволяют улучшать качество работы предоставляемых услуг. Во-вторых, население может получать доступ к сервисам через интернет, а это, в свою очередь, упрощает жизнь
Финансовая безопасность	Несмотря на то, что технологии – это развитие, но не всегда это можно рассмотреть с положительной точки зрения, ведь с цифровизацией возникает и угроза персональных данных физических и юридических лиц на разных платформах. И чтобы защититься от киберугроз необходимо внедрение различных сервисов по финансовой безопасности
Мониторинг и оценка государственных программ	Цифровые инструменты дают возможность эффективного отслеживания результатов государственных программ, а также оценивать их работу и влияние на общество
Эффективность затрат	Использование инновационных технологий для автоматизации процессов дает возможность уменьшить расходы на управление, а также повысить эффективность системы общественных финансов
Денежная инклюзия	Цифровизация позволяет более широкой аудитории получить возможность использовать финансовые услуги, а это, в свою очередь, может привести к увеличению налоговых поступлений и повышению экономической стабильности

В настоящее время определено, что внедрение цифровизации в различные аспекты общественных финансов влияют по-разному, но при этом данные инновации зачастую воздействуют на них с положительной точки зрения. Однако существуют и отрицательные факторы, а именно: кибербезопасность, цифровой разрыв, сложность внедрения, техническая поддержка, зависимость от технологий, не всегда сохраняется приватность и конфиденциальность данных.

Стоит отметить, что Россия занимает передовые позиции в высокотехнологичности и развивается с каждым годом, так, в 2022 году Российская Федерация вошла в ТОП-10 стран по цифровизации. Кроме того, предлагаем рассмотреть данный рейтинговый список с различным уровнем развития информационных технологий в государственном секторе (рис. 1)³.

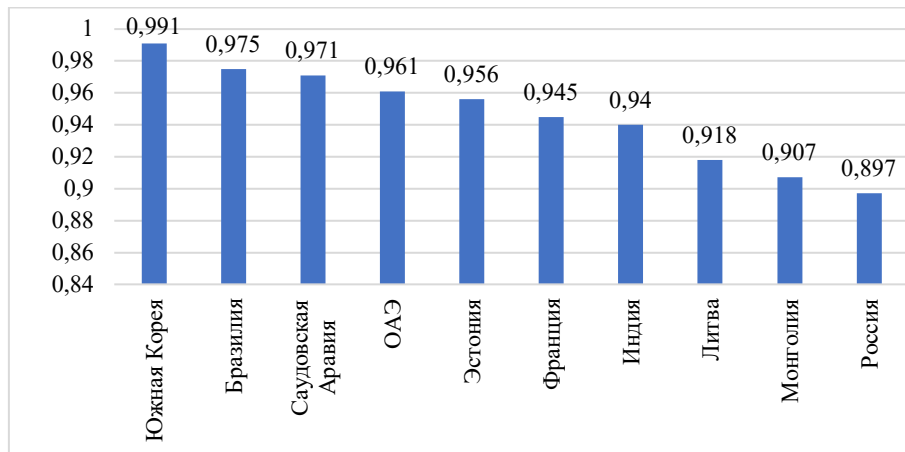


Рис. 1. Рейтинговый список стран развития информационных технологий в государственном секторе в 2022 году

Стоит отметить, что Российская Федерация разрабатывает и воплощает в жизнь разные проекты по продвижению цифровизации в социальную сферу. Так, существует государственная программа «Цифровая экономика», она осуществляется с 2018 года и по настоящий момент времени. Основная цель заключается в: реализации комфорта и улучшение качества жизни граждан, а также уменьшение издержек и совершенствование бизнеса, формирования конкуренции. Предлагаем рассмотреть основные направления и разобрать их сущность. (табл. 2)⁴.

Кроме того, стоит отметить, что благодаря данному государственному проекту на начало 2023 года в Российской Федерации было:

1. В России насчитывалось 127,6 миллионов интернет-пользователей, а это, в свою очередь, 88,2% от всего населения.
2. Число пользователей социальных сетей достигло 106 миллионов, что соответствует 73,3% от общей численности населения.
3. Количество мобильных подключений составило 227 миллионов, что превышает население страны в 1,56 раза.

Помимо всего выше сказанного хочется обратить внимание на развитие технологичности в зарубежных странах. Не для кого не секрет, что они развиваются и не стоят на месте. Так, предлагаем рассмотреть рейтинг технологических стран в 2024 году (рис. 2)⁵.

Таблица 2

**Основные направления развития цифровизации в национальном проекте
«Цифровая экономика»**

Направление националь- ного проекта «Цифровая экономика»	Сущность
Федеральный проект «Информационная инфра- структура»	Цель данного проекта: во-первых, обеспечить доступ к интернету для социально значимых объектов, а это, в свою очередь, основа для введения онлайн сервисов. Во-вторых, необходимо провести и подключить к интернету удаленные районы России. Так, за 10 лет работы проекта были возведены 5000 базовых станций и проведены 12200км волоконно-оптических линий связи. В-третьих, реализация введения сети 5G в РФ
Федеральный проект «Кадры для цифровой эконо- мики»	Цель проекта: активное введение квалифицированных специалистов с цифровыми компетенциями. Так, в 2024 году в университетах РФ количество бюджетных мест для IT-специальностей увеличилось вдвое, а также активно развивается система непрерывного обучения цифровыми компетенциями
Федеральный проект «Информационная безопас- ность»	Ключевой задачей данного направления является обеспечение безопасности цифровых данных. А основной фокус – это противодействие мошенничеству и киберпреступлениям
Федеральный проект «Цифровые технологии» Федеральный проект «Искусственный интеллект»	Данная область направлена на развитие протекционизма, а именно продвижение отечественных IT-разработок и искусственного интеллекта
Федеральный проект «Цифровое государственное управление»	Данное направление нацелено на обеспечение быстрого, простого и удобного использования платформы Госуслуги

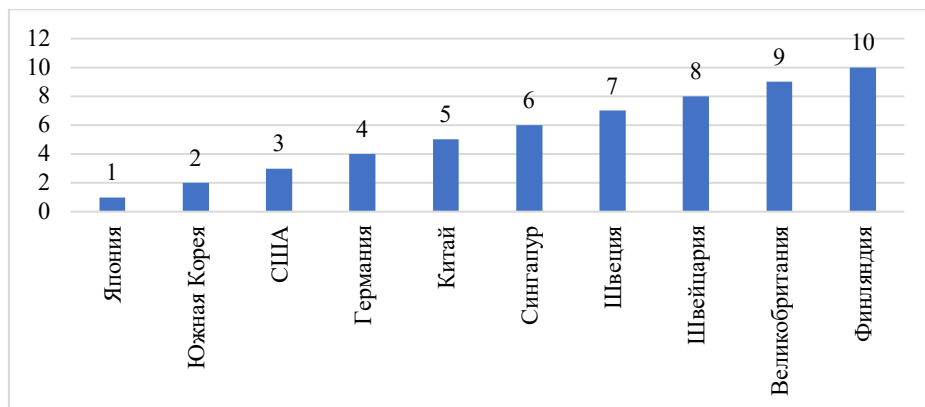


Рис. 2. Рейтинг технологических стран в 2024 году

Таким образом, мир не стоит на месте, он развивается, внедрение цифровизации в различные направления общественной сферы улучшают жизнь граждан, а также дает возможность занимать передовые позиции на мировой арене. В целом, цифровизация открывает новые горизонты для повышения эффективности и прозрачности во многих сферах. Нами были рассмотрены аспекты, на которые оказывает свое влияние цифровизация. А также были представлены ТОП 10-стран, которые занимают передовые позиции по внедрению данных технологий. Кроме того, мы определили, что Государство помогает внедрить цифровые технологии, не только с финансовой точки зрения, но и продвигает различные направления национального проекта «Цифровая экономика», тем самым улучшая условия жизни населения.

¹ Словарь-онлайн. URL: <https://academic.ru/searchall.php?SWord=общественные+финансы+&from=ru&to=xx&did=&stype=> (дата обращения: 13.09.2024).

² Демидова С.Е. Финансовая система в условиях цифровой трансформации экономики // Научный вестник Южного института менеджмента. 2020. № 1 (29). С. 47-53. doi:10.31775/2305-3100-2020-1-47-53. EDN VANAXW.

³ Официальный сайт Министерства цифрового развития, связи и массовых коммуникаций Российской Федерации. URL: <https://digital.gov.ru/ru/events/42223/> (дата обращения: 14.09.2024).

⁴ Доклад Минцифры России. URL: https://digital.gov.ru/uploaded/presentations/tsifrovaya-ekonomika2024_Phno9UQ.pdf (дата обращения: 14.09.2024).

⁵ Geekforgeeks. URL: <https://www.geeksforgeeks.org/top-10-most-technologically-advanced-countries/> (дата обращения: 14.09.2024).

⁶ Дождева Е.Е., Джарбулов Т.Н., Власов Д.В. Экономика и предпринимательство 2023. № 3 (152). С. 105–108. doi:10.34925/EIP.2023.152.3.018. URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=53821124> (дата обращения: 18.09.2024).

POTENTIAL OPPORTUNITIES OF RESULTS OF DIGITALIZATION OF PUBLIC FINANCE IN RUSSIA AND OVERSEAS

© 2024 Khodos Varvara Sergeevna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: khodosvarya@mail.ru

© 2024 Dmitrieva Irina Dmitrievna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: dmitrievairina05@mail.ru

Keywords: digitalization, innovation, public finance.

The article presents the main results of the introduction of digitalization in the field of public finance. The authors propose to consider the state project "Digital Economy", as well as to identify the main goals of key areas in this area. The top 10 countries of the world that occupy leading positions in the implementation of digitalization in the field of public finance are analyzed.

* Scientific adviser – **Dozhdeva Elena Evgenievna**, Candidate of Economic Sciences, Associate Professor, Samara State University of Economics.

ЗДОРОВЫЙ ОБРАЗ ЖИЗНИ

УДК 796

Код РИНЦ 77.00.00

ВЛИЯНИЕ ФИЗИЧЕСКОЙ АКТИВНОСТИ НА ПСИХОЛОГИЧЕСКОЕ ЗДОРОВЬЕ

© 2024 Ершова Анастасия Сергеевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: nastysia@internet.ru

Ключевые слова: физическая активность, психологическое здоровье, спорт, здоровье.

В статье осуществляется первичное формирование основных знаний о влиянии физической нагрузки на психоэмоциональное самочувствие человека. Делается вывод о том, что физическая активность есть один из наиболее действенных и значимых вариантов в решении психоэмоциональных проблем человека.

Современный мир устроен таким образом, что наибольший акцент в качестве своей жизни сейчас уходит именно на технологическую обеспеченность, поскольку именно она позволяет упростить жизнь любого человека. Однако это упрощение является одной из самых острых проблем человечества, поскольку с появлением века цифровизации все больше и больше растет численность людей, имеющих психологическое расстройство. Если использовать последнюю статистику Минздрава РФ Светлана Шпорт сделала заявление о том, что в России около 4 миллионов человек страдает психологическими расстройствами, выражающимися апатией, депрессию и отсутствие что-либо делать после рабочего времени. В табл. 1, по данным Минздрава, представлена основная статистика по данному типу заболеваний.

Чаще всего именно такие люди используют гаджеты, длительное время находятся у телевизора и полностью исключают спорт из своей жизни, поскольку энергии на данный процесс просто недостаточно.

* Научный руководитель – **Савельева Ольга Викторовна**, старший преподаватель кафедры физического воспитания, Самарский государственный экономический университет.

Таблица 1

Заболееваемость населения социально значимыми болезнями*

Наименование болезни	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.
Психиатрические расстройства и расстройства поведения	52,0	49,1	47,6	44,3	42,7	40,8
Наименование болезни	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2022 г.
Психиатрические расстройства и расстройства поведения	40,2	39,7	46,2	52,4	47,9	54,2

* Статистические данные по заболеваниям. URL: <https://minzdrav.gov.ru/ministry/61/22/stranitsa-979/statisticheskie-i-informatsionnye-materialy/statisticheskie-materialy> (дата обращения: 04.06.2024).

Следовательно, **актуальность** нашего вопроса заключается в том, чтобы рассмотреть основные показатели влияния физической культуры на психологическое состояние человека и найти способы снизить данные влияния.

Цель – осуществить первичное формирование основных знаний о влиянии физической нагрузки на психоэмоциональное самочувствие человека.

Для достижения поставленной цели, был сформирован ряд задач:

1. Изучить основные факторы влияния физической активности на состояние человека;
2. Выявить, как отсутствие спорта влияет на психоэмоциональное состояние;
3. Подготовить выводы.

С детства каждому ребенку родители прививают интерес к здоровому образу жизни, отводят на разные секции, в школе он занимается физической культурой, много бегает.

Однако с приходом во взрослую жизнь времени для занятия спортом остается крайне мало, учитывая тенденцию роста к загруженности на работе или учебе, домашние дела, и желания постоянной цифровизации. В результате большинство людей страдают от упадка сил, и не могут быстро реагировать на внешние изменяющиеся условия, что в дальнейшем приводит к глобальным проблемам со здоровьем.

Занятия спортом позволяют нормализовать обмен веществ¹, ведь при физической активности происходит активное сокращение мышц и растёт уровень энергии в организме. Чтобы обеспечить это сокращение, организм начинает активно прорабатывать съеденное за весь день, и в случае дефицита забирает переизбытки, в качестве жировых отложений, за счёт чего фигура человека становится более подтянутой, а масса тела снижается, что приводит к долгожданному похудению.

Немало важным фактором влияния на здоровье, является изменение скорости дыхания. Данный фактор необходим организму человека для того, чтобы как можно быстрее прогнать углекислый газ. При интенсивных тренировках потребность кислорода возрастает в 15 раз в сравнении спокойного состояния организма человека, а значит, клетки организма насыщаются кислородом намного быстрее², что также приводит к положительному состоянию организма человека.

Важным аспектом, в занятии физической активностью является и нормализация сердечно-сосудистой системы, поскольку в процессе того же бега происходит усиление и учащение сокращений сердца. Данные сокращения позволяют сердцу обеспечить наше тело кислородом и питательными веществами, которые необходимы организму для производства энергией. При регулярном занятии спортом, мышцы сердца укрепляются, что приводит к более эффективной работе сердца. Кроме того, при тренировках снижается количество кислорода, происходит выработка оксида азота, который занимается стимулированием расширения кровеносных сосудов, что важно для человека, поскольку именно расширенные сосуды позволяют избежать таких болезней как инсульт, тромб образования, сердечные приступы.

Значимым для внешнего состояние человеческого тела является факт того, что занятие физическим спортом приводит к похудению. В процессе физической активности, тело начинает искать источники энергии, в большинстве случаев таким источником выступает жировое отложение, которое в процессе уходит, поскольку возрастает уровень мышечной массы.

Для костной ткани также является значимым плюсом занятие спортом, поскольку именно при занятии спортом возрастает количество кальция в организме.

Одним из главных плюсов для современного населения является именно повышение уровня работы мозга, поскольку человек за сутки пытается выполнить максимальное количество дел, что приводит к апатии и стрессу, а данная возможность снижает эти факторы, а также повышает уровень эндорфинов (гормон радости)³. Именно эндорфин позволяет человеку поднять настроение, обрести состояние эйфории, что значительно снижает стресс, апатию и упадок сил⁴.

Следовательно, занятие физической активностью позволяет не только улучшить работу всего организма, но и борется с различными недугами человека, что является значимым плюсом на пути к его здоровому психологическому состоянию⁵.

Таблица 2

Сведения о реализации плана-графика по занятию спортом за 2021 г.*

Мероприятия	Индикаторы реализации мероприятий	Срок реализации мероприятия, значения индикатора	
Доля граждан, систематически занимающихся физической культурой и спортом, в общей численности граждан (%)		План: 43	Факт: 45,4

* План действий Министерства спорта РФ / Министерство спорта Российской Федерации URL: <http://function.minsport.gov.ru/activities/plan2018/> (дата обращения: 04.06.2024).

Таким образом, можно сделать вывод о том, что мы рассмотрели основные этапы влияния физической активности не только на состояние человека в целом, но и на его психоэмоциональное состояние. Как уже было написано ранее, именно двигательная активность позволяет решить множество проблем, связан-

ных с различного рода заболеваний, и приведет состояние тела к благоприятным параметрам, о которых человек мечтает.

В ходе использованной научной литературы можно сделать вывод о том, что физическая активность – один из наиболее действенных и значимых вариантов в решение психоэмоциональных проблем человека⁶. Данный вариант так же позволит снизить вес, нормализовать сон, стать бодрым и жизнерадостным.

Если ориентироваться на статистику табл. 2, то можно заметить, что данные показатели начинают наращивать объемы, а значит, подобные статьи будут являться вспомогательным инструментом к увеличению здорового населения.

¹ Балькова, Д.В. Влияние физической активности на стрессоустойчивость студентов / Д.В. Балькова, О.В. Савельева // Скиф. Вопросы студенческой науки. 2020. № 4 (44). С. 58-62.

² Савельева, О.В. Проблема гармонизации физического и психического здоровья человека / О.В. Савельева, А.М. Данилова, А.Д. Воронин // Ученые записки университета им. П.Ф. Лесгафта. 2022. № 10 (212). С. 555-559.

³ Савельева, О.В. Влияние физической культуры и спорта на проявление личностных качеств / О.В. Савельева, А.О. Алексина, Е.В. Махова // OlymPlus. Гуманитарная версия. 2021. № 1 (12). С. 56-58.

⁴ Иванова, Л.А. Формирование готовности студенток вуза к самодвижению в здоровом образе жизни средствами оздоровительных фитнес направлений / Л.А. Иванова, О.В. Савельева, Н.Е. Курочкина // Науковедение. 2014. № 6 (25). С. 33.

⁵ Мотивация как основной компонент занятий физической культурой / О.В. Савельева, И.В. Савельев, А.М. Данилова, А.Д. Воронин // Ученые записки университета им. П.Ф. Лесгафта. 2023. № 1 (215). С. 444-449.

⁶ Савельева, О.В. Психосоматика: введение и профилактика / О.В. Савельева, Ю.Б. Голуб // OlymPlus. Гуманитарная версия. 2019. № 2 (9). С. 12-14.

THE EFFECT OF PHYSICAL ACTIVITY ON PSYCHOLOGICAL HEALTH

© 2024 Ershova Anastasia Sergeevna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: nastysia@internet.ru

Keywords: physical activity, psychological health, sports, health.

The article provides a basic understanding of the impact of physical activity on a person's psychological and emotional well-being. It concludes that physical activity is one of the most effective and significant ways to solve psychological and emotional problems.

* Scientific adviser – **Savelyeva Olga Viktorovna**, Senior Lecturer of the Department of Physical Education, Samara State University of Economics.

ВЛИЯНИЕ МАЛОИЗВЕСТНЫХ ВИДОВ СПОРТА НА СПОРТИВНЫЕ ПРИОРИТЕТЫ СТУДЕНЧЕСКОЙ МОЛОДЕЖИ

© 2024 Казакова Ольга Александровна
кандидат педагогических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: kazakova.kpn@gmail.com

© 2024 Каримова Светлана Владимировна
старший преподаватель
Самарский национальный исследовательский университет
имени академика С.П. Королева
E-mail: kazakova.kpn@gmail.com

© 2024 Головина Людмила Геннадьевна
старший преподаватель
Самарский национальный исследовательский университет
имени академика С.П. Королева
E-mail: kazakova.kpn@gmail.com

Ключевые слова: роуп скиппинг, грэпплинг, скакалка, физическая подготовка, кардиоупражнения.

В статье рассмотрены современные малоизвестные виды спорта и отношение к ним студенческой молодежи. По мнению авторов, чтобы привлечь внимание молодых людей к занятиям физической культурой и спортом, необходимо предоставлять больше информации, которая повлияет на их выбор и поможет понять необходимость и значимость занятий физическими упражнениями. В работе акцент сделан на двух видах спорта – роуп скиппинге и грэпплинге, с которыми, согласно проведенному исследованию, не знакомы 80% студентов. Сформулирован вывод о необходимости расширять кругозор студентов и создать условия, которые помогли бы им выбрать нужное спортивное направление не только в студенческие годы, но и в дальнейшем.

В настоящее время многие молодые люди предпочитают мир информационный, а не физический. Поэтому все больше и больше подростков перестают интересоваться физической культурой и полностью исключают её из жизни, не осознавая ее необходимость. Приходя, в высшее учебное заведение, они имеют низкий уровень общефизической подготовки, что отрицательно сказывается на их успеваемости². Поэтому в данной статье были исследованы современные, но малоизвестные виды спорта, такие как роуп скиппинг и грэпплинг, которые могли бы повлиять на взгляд студентов.

Цель исследования – определить влияние малоизвестных видов спорта на отношение студентов к выбору занятий по физической культуре и спорту.

Сегодня, кроме обширно популярных и известных видов спорта в мире появляется все больше новых, как любительских, так и профессиональных видов, которые считаются малоизвестными. Рассмотрим некоторые из них.

Роуп скиппинг – тренировки с обыкновенной скакалкой. Это действенное упражнение, входящее в основную массу тренировочных занятий. В данный момент прыжки со скакалкой относят к отдельной направленности спортивных занятий, которые набирают огромную известность. Ключевое превосходство роуп скиппинга – это их универсальность.

Сложность и напряженность упражнений возможно корректировать, поэтому занятия со скакалкой подходят людям с различной физиологической подготовкой.

Роуп скиппинг – тренировки могут быть полезны тем, что:

- повышают тонус организма;
- дают возможность быстро похудеть и убрать целлюлит;
- улучшают работу сердца, укрепляют сосудистые стенки;
- укрепляют мышцы ног.

Кардиоупражнения со скакалкой так же увеличивают способность организма противостоять патогенным микробам и вирусам, развивают выносливость к физическим нагрузкам. За час занятий сжигается около 1000 калорий, вследствие этого занятия со скакалкой дают возможность быстро сбросить лишний вес.

Прыжки со скакалкой можно выполнять и на открытом воздухе, и, не выходя из дома, при этом режим ваших тренировок не будет зависеть от того, какая погода на улице.

Сегодня, чтобы вернуться в хорошую физическую форму после травм, часто используют скакалку, которая помогает в реабилитации спортсменов, так как, избегая больших нагрузок, она помогает быстро достичь желаемого результата. Прыжки дают возможность быстро укрепить икроножные мышцы, квадрицепс, бицепс бедра, небольшая нагрузка также ложится на ягодичные мышцы, мускулатуру пресса, предплечий и мелкие мышцы кистей рук.

За последние 60 лет начала расти популярность единоборств. Наряду с известными, традиционными, такими как бокс, вольная борьба, классическая борьба, дзюдо, самбо, кикбоксинг, зарождаются и наименее знакомые широкой публике виды спорта⁴.

Грэпплинг – молодое малоизвестное единоборство, сформировавшееся в самом конце минувшего века.

Грэпплинг – разновидность единоборств. В переводе с британского значит «хватать». В основном включает в себя броски и бросковую технику, как в традиционных единоборствах (самбо, дзюдо, джиу-джитсу и свободной борьбе). То есть это некоторый тандем ведущих борцовских техник, но с предельным акцентом на болевые приёмы, на сдачу конкурента. Он значительно отличается от других единоборств.

Отличия начинаются сразу с формы одежды, которая устроена так, что нельзя схватить соперника. Бой происходит в рашгардах – это специальная экипировка в виде водолазок и шорт. Из ограничений: запрещены любые виды ударов, а также нельзя:

1. Царапать, щипать, кусать;
2. Создавать давление на лицо, глаза, уши, пах, лимфоузлы;
3. Захватывать пальцы соперника;
4. Делать «крюк» своим пальцем;
5. Хватать за волосы.

Также находятся под запретом такие борцовые техники, как «Распятие» и «Полный Нельсон».

С.М. Ашкинази доктор педагогических наук профессор описал преимущества и пользу единоборств:

- Общая тренировка тела, при которой задействовано максимальное количество мышц организма, что положительно влияет на выносливость, тонус мышц и гибкость суставов.

- Улучшение состояния сердечно-сосудистой системы, также препятствие возникновения гипертонии.

- Уверенность в себе, отсутствие тревоги, так как присутствует понимание, что в необходимый момент смогут постоять за себя и своих близких¹.

Грэпплинг – абсолютно универсальный вид спорта, без существенных противопоказаний. Заниматься боевым искусством могут мужчины, женщины и дети разных возрастных групп, не имеющие серьезных хронических заболеваний.

Но, всегда выбирая вид спорта, нужно помнить, что спорт связан с большим объемом и интенсивностью мышечной работы, что не всегда оказывает положительное влияние на состояние здоровья. Поэтому все занятия должны проходить под контролем высококвалифицированных специалистов и врачей.

Однако сегодня многие молодые люди не находят нужной мотивации для занятий как физической культурой, так и спортом. Хотя и зарождаются новые виды спорта, но это не находит должного положительного эффекта. При этом различные исследования ученых указывают, что моральное, эмоциональное, психологическое и соответственно физическое здоровье напрямую зависят от наличия физических нагрузок в жизни человека⁵.

Поэтому мы провели исследование (социологический опрос) среди студентов 1–4 курсов (150 человек) различных специальностей Самарского государственного экономического университета при помощи GoogleDocs, которая позволяет в режиме реального времени провести исследования.

Полученные данные обрабатывали методами математической статистики. Опрос проходит в первой половине выходного дня – субботы и воскресенья

Были получены следующие результаты: 97 человек (64,6% опрошенных) не имеют никакого отношения и интереса к спорту и его направлениям. Оставшиеся 53 учащихся (35,4% опрошенных) активно занимаются спортом, интересуясь различными направлениями.

Однако результаты опроса показали, что 120 человек (80% опрошенных) не знакомы с такими видами спорта как: роуп скиппинг и грэпплинг.

Таким образом, проведя данное исследование и проанализировав результаты опроса, можно понять, что большая часть студентов, не ведет спортивный образ жизни. Поэтому главная задача специалистов кафедры физического воспитания заключается в том, чтобы создать условия, которые помогли бы нашим студентам понять необходимость и значимость занятий физической культурой и спортом в их дальнейшей жизни. Студенту важно осознавать потребность в обучении, в физической культуре и спорте, понимать, что современное образование вышло на качественно иной уровень³.

¹ Ашкинази С.М. Вопросы теории и практики рукопашного боя в Вооруженных Силах Российской Федерации / С.М. Ашкинази ; Воен. ин-т физ. культуры. СПб. : [б.и.], 2001. 241 с.

² Иванова Н.Г. Необходимые условия для обеспечения эффективности учебного процесса в контексте современных реалий // Ученые записки университета им. П.Ф. Лесгафта. 2022. № 7 (209). С. 169–172.

³ Социализация через спортивную деятельность молодежи / Л.А. Иванова, О.А. Казакова, И.В. Соловьева, Т.А. Хусаинова // OlymPlus. Гуманитарная версия. 2022. № 2 (15). С. 5-8.

⁴ Спорт как средство социализации студенческой молодежи / О.А. Казакова, А.О. Алексина, Д.Р. Суркова, А.С. Шилихин // Ученые записки университета им. П.Ф. Лесгафта. 2022. № 7 (209). С. 178-182.

⁵ Русаков А.А., Кузекевич В.Р. Новые виды физкультурно-спортивной деятельности как средство повышения мотивации к занятиям физической культурой // Ученые записки университета им. П.Ф. Лесгафта. 2022. № 3 (205). С. 416–420.

THE INFLUENCE OF LITTLE-KNOWN SPORTS ON THE SPORTS PRIORITIES OF STUDENTS

© 2024 Kazakova Olga Alexandrovna
Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: kazakova.kpn@gmail.com

© 2024 Karimova Svetlana Vladimirovna
Senior Lecturer
Samara National Research University named after Academician S.P. Korolev
E-mail: kazakova.kpn@gmail.com

© 2024 Golovina Lyudmila Gennadievna
Senior Lecturer
Samara National Research University named after Academician S.P. Korolev
E-mail: kazakova.kpn@gmail.com

Keywords: rope skipping, grappling, jump rope, physical training, cardio exercises.

The article examines modern little-known sports and the attitude of students towards them. According to the authors, in order to attract the attention of young people to physical education and sports, it is necessary to provide more information that will influence their choice and help them understand the need and importance of physical exercise. The work focuses on two sports – rope skipping and grappling, which, according to the study, 80% of students are not familiar with. The conclusion is formulated about the need to broaden the horizons of students and create conditions that would help them choose the right sports direction not only during their student years, but also in the future.

ТЕНДЕНЦИИ К СНИЖЕНИЮ УРОВНЯ ФИЗИЧЕСКОЙ ПОДГОТОВЛЕННОСТИ МОЛОДЕЖИ. ПРОБЛЕМЫ ФИЗИЧЕСКОГО ВОСПИТАНИЯ МОЛОДЕЖИ

© 2024 Климова Варвара Алексеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: klimova-varya05@mail.ru

Ключевые слова: молодежь, физическая активность, физическая культура, спорт, здоровый образ жизни, физическое воспитание.

В статье рассматривается взаимосвязь между тенденцией снижения двигательной активности молодежи и здоровьем. Актуализируется потребность приобщения ребенка с самого раннего возраста к ведению здорового образа жизни, двигательной активности. Анализируется отношение молодежи к факторам риска: курению обычных и электронных сигарет, злоупотреблению алкоголем, низкому уровню физической активности.

В современное время в России отношение к собственному здоровью, самочувствию менее ответственное, чем десятилетия назад. Такая тенденция наблюдается не только у молодежи, но и у людей в целом. Беспокойством, на которое следует обратить особое внимание, является рост огромного распространения вредных привычек среди всего молодого поколения, ведь здоровье непосредственно связано с образом жизни.

Возрастные рамки молодежи не четкие, во всем мире они могут меняться в зависимости от страны. В России критериями молодого человека считают в возрастной категории от 14 до 35 лет (ранее молодежью считались граждане до 30 лет). Нижняя граница молодежи в основном устанавливается в возрасте 14–16 лет, верхняя граница между 24 и 35 годами.

В настоящее время в СНГ странах сложилась не самая приятная тенденция, она ведет к снижению уровня физической подготовленности у молодого поколения. По статистическим данным здравоохранения, ко времени окончания высшего учебного заведения существенная доля учащихся имеет в среднем около двух хронических заболеваний. Это напрямую связано со снижением адаптационных достижений функциональных систем юного организма на фоне малого значения физической активности в обыденной жизни студентов¹. Немаловажную опасность для государства представляет собой стойкий спад состояния здоровья

* Научный руководитель – **Савельева Ольга Викторовна**, старший преподаватель кафедры физического воспитания, Самарский государственный экономический университет.

трудоспособного населения, рабочей силы страны. Эту проблему требуется решать на региональных и государственных уровнях.

Уровень физической подготовленности молодежи непосредственно связан с объемом физической нагрузки и в целом двигательной активности. Пассивный и малоподвижный образ жизни, объемная нагрузка на работе и учебе, значительный интерес к гаджетам – все это шаги, которые уменьшают физическую подготовленность молодых людей². При отсутствии активного, полезного для здоровья времяпрепровождения молодые люди идут на поиск новых развлечений и «удовольствий», в число которых входят курение, потребление алкоголя, запрещенных веществ³. В некоторых случаях речь заходит даже об интересе к преступной деятельности. Здоровое самочувствие и бодрое состояние организма является залогом успешной учебы и плодотворной работы⁴. Подготовленному к физическому труду человеку любая работа будет по силам, однако далеко не каждому достается от природы хорошее здоровье. Но его можно достичь, занимаясь физической культурой, вести здоровый образ жизни с раннего возраста.

Использование цифровых технологий у молодежи сильно отличается от применения этих же устройств во взрослой возрастной категории населения. Молодое поколение может мгновенно поменять один гаджет на другой, а также поменять программы на этом гаджете. Для этой возрастной группы появилось новое понятие – верификация экранного времени, которая позволяет человеку отслеживать продолжительность проведенного за устройством периода. Такой подход вполне актуален, ведь показатель экранного времени вытеснил прочие виды времяпрепровождения. Так в 1970 году больше половины молодежи читали книги, письменные произведения, а на 2016 год это только около 16%. По данным 2015 года, 96% молодежи старше 15 лет имели доступ к сети интернет в собственном доме, а в странах Африки, с низким уровнем жизни и доходов - около 63% молодежи имели личный смартфон. Это приводит к выводу: что в современном мире, в мире технологий, совершенств и IT невозможно обойтись без интернета, полностью исключить онлайн-связь. Всё это стало частью обыденной жизни людей во всем мире. В связи с этим человеку просто необходимо уменьшить показатель сидячего образа жизни в свободное время посредством активного досуга⁵.

Таким образом, в современных условиях у молодежи наблюдается незначительное ценностное отношение к физической культуре, что является огромным препятствием для дальнейшего повышения мотивации к серьезному и обдуманному сохранению и укреплению индивидуального здоровья человека⁶. На личностном уровне это проявляется в низкой поведенческой деятельности, неудовлетворительном показателе знаний молодежи о резервах своего физического и психического здоровья. Поэтому немаловажно внимание со стороны государства к общественному здоровью, к повышению качества жизни граждан, поскольку от уровня физической культуры подрастающего молодого поколения, от их интереса к активной жизни зависит развитие и процветание нашей страны, прогресс будет задействован во всех сферах общественной жизни людей.

¹Иванова, Л.А. Формирование готовности студенток вуза к самодвижению в здоровом образе жизни средствами оздоровительных фитнес направлений / Л.А. Иванова, О.В. Савельева, Н.Е. Курочкина // Науковедение. 2014. № 6 (25). С. 33.

²Балькова, Д.В. Влияние физической активности на стрессоустойчивость студентов / Д.В. Балькова, О.В. Савельева // Скиф. Вопросы студенческой науки. 2020. № 4 (44). С. 58-62.

³Махмудов, Т.Г. Проблемы и перспективы развития физической культуры в России и мире / Т.Г. Махмудов, О.В. Савельева // OlymPlus. Гуманитарная версия. 2017. № 2 (5). С. 36-38.

⁴Савельева, О.В. Некоторые аспекты выполнения комплексной программы "СГЭУ - вуз здорового образа жизни" / О.В. Савельева, Л.А. Иванова // Актуальные проблемы физической культуры, спорта и туризма : материалы международной научно-практической конференции, Уфа, 19–21 марта 2015 года. Уфа : Педагогическая книга, 2015. С. 167-169.

⁵Прокопенко, А.А. Подходы к исследованию повышения качества жизни населения / А.А. Прокопенко, О.В. Савельева // Известия Института систем управления СГЭУ. 2021. № 1 (23). С. 138-140.

⁶Мотивация как основной компонент занятий физической культурой / О.В. Савельева, И.В. Савельев, А.М. Данилова, А.Д. Воронин // Ученые записки университета им. П.Ф. Лесгафта. 2023. № 1 (215). С. 444-449.

TRENDS TOWARDS A DECREASE IN THE LEVEL OF PHYSICAL FITNESS OF YOUTH. PROBLEMS OF PHYSICAL EDUCATION OF YOUTH

© 2024 Klimova Varvara Alekseevna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: klimova-varya05@mail.ru

Keywords: youth, physical activity, physical culture, sports, healthy lifestyle, physical education.

The article examines the relationship between the tendency of decreasing motor activity of young people and health. The need to introduce a child from an early age to a healthy lifestyle and physical activity is being actualized. The attitude of young people to risk factors is analyzed: smoking of conventional and electronic cigarettes, alcohol abuse, low level of physical activity.

* Scientific adviser – **Savelyeva Olga Viktorovna**, Senior Lecturer of the Department of Physical Education, Samara State University of Economics.

ОЦЕНКА ВЛИЯНИЯ ФИЗИЧЕСКОЙ АКТИВНОСТИ НА УЛУЧШЕНИЕ КАЧЕСТВА ЖИЗНИ И ЗДОРОВЬЯ

© 2024 Костина Анастасия Дмитриевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: nnastyakostina@yandex.ru

Ключевые слова: здоровье, качество сна, физическая активность, акселерометр.

В статье рассматривается влияние физической активности на улучшение качества жизни и здоровья человека. Установлено воздействие физической активности на работу сердечно-сосудистой системы, иммунитет и обмен веществ организма, проанализировано отношение россиян к занятиям спортом.

В современном мире, где технологии и изменения в образе жизни оказывают значительное влияние на физическое и психологическое состояние человека, вопросы здоровья и благополучия становятся особенно актуальными. Одним из ключевых аспектов, влияющих на качество жизни, является физическая активность, которая играет важную роль в поддержании здоровья, улучшении сна и снижении риска развития ожирения и связанных с ним заболеваний¹. Особенно важно обратить внимание на подростков, которые сталкиваются с рядом вызовов, связанных с изменениями в образе жизни, уровне физической активности и проблемами со сном. Недостаток сна у подростков может привести к снижению концентрации внимания, ухудшению успеваемости и общему ухудшению самочувствия. В то же время, физическая активность может стать эффективным способом улучшения качества сна и поддержания здорового образа жизни². В данной статье рассмотрена актуальность исследования этих вопросов, а также возможные пути решения проблем, связанных с недостатком физической активности и сна у подростков. Исследование данной темы представляет большой научный и практический интерес, способствуя повышению качества и продолжительности жизни людей.

Основной целью данного исследования является изучение влияния занятий физической культурой и спортом на здоровье.

Задачи исследования:

1. Выявить влияние физической активности на работу сердечно-сосудистой систем, иммунитета и обмена веществ организма.
2. Проанализировать отношение россиян к занятию спортом.

* Научный руководитель – **Савельева Ольга Викторовна**, старший преподаватель кафедры физического воспитания, Самарский государственный экономический университет.

3. Сделать выводы на основе полученных результатов.

Исследователи провели эксперимент, чтобы выяснить, как повышение уровня физической активности среди подростков влияет на их сон. Результаты показали, что подростки, которые были более активны физически, ложились спать раньше, спали дольше и имели более качественный сон. Каждый дополнительный час умеренной или интенсивной физической активности приводил к тому, что подростки засыпали на 18 минут раньше обычного, спали на 10 минут дольше и имели на 1% более качественный сон.

Орфей Бакстон, преподаватель из Пенсильванского университета, прокомментировал результаты исследования, сказав, что они помогают лучше понять связь между физической активностью и качеством сна у подростков. Он сравнил эту связь с колебанием, где увеличение физической активности ведёт к более раннему отходу ко сну, более длительному и качественному сну, а увеличение времени, проведённого сидя, сокращает продолжительность и ухудшает качество сна.

Также ряд исследований подтвердили, что повышенная физическая активность связана со снижением риска развития сердечно-сосудистых заболеваний, нарушений обмена веществ и депрессии, а также улучшением качества сна и иммунитета. Например, исследование, проведенное среди женщин старше 40 лет, показало, что у участниц, которые занимались физическими упражнениями более 3 раз в неделю, было более низкое кровяное давление и меньший риск сердечно-сосудистых заболеваний по сравнению с теми, кто занимался физическими упражнениями реже. Таким образом, физическая активность является важным фактором, влияющим на здоровье, и ее следует включить в распорядок дня. Частота сердечно-сосудистых заболеваний снижается на 30% среди тех, кто регулярно занимается спортом. Кроме того, исследование показало, что физическая активность может снизить риск развития таких заболеваний, как диабет, ожирение и высокое кровяное давление.

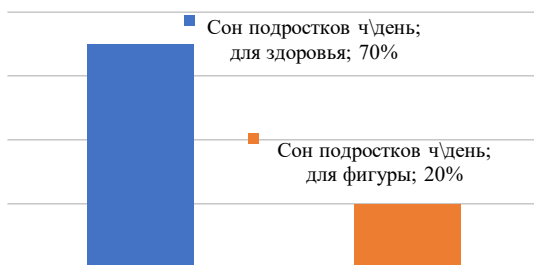


Рис. 1. Результаты опроса ВЦИОМ. Отношение россиян к занятию спортом

Результаты опроса, проведенного ВЦИОМ, показали, что большинство россиян занимаются спортом ради пользы для здоровья (70%), а не для улучшения

внешнего вида (20%). Наибольший уровень физической активности демонстрируют дети в возрасте 6–12 лет (93%) и 3–5 лет (81%), что свидетельствует о том, что физические упражнения являются привычкой для многих россиян и играют значительную роль в поддержании их здоровья.

Высокое число людей, которые занимаются спортом, указывает на то, что физические упражнения являются привычкой для многих россиян и играют важную роль в поддержании их здоровья³. Самостоятельные занятия спортом и посещения спортивных клубов также становятся все более распространенными в России, что усиливает поддержание здорового образа жизни⁴.

Хотя ранние исследования рекомендовали подросткам спать от 8 до 10 часов в день, последние данные показывают, что более 73% молодых людей спят менее 8 часов.

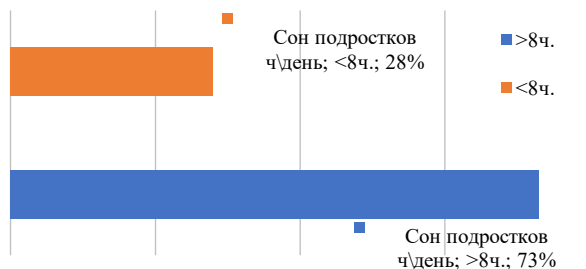


Рис. 2. Продолжительность сна подростков

Чтобы изучить эту проблему, американские ученые использовали данные 491 добровольца из разных городов США в возрасте 7-18 лет. Они носили на запястьях и бедрах акселерометры, которые измеряли их активность и сон в течение одной недели. Мастер подчеркивает, что одним из преимуществ этого исследования является использование приборов для точного измерения сна и активности, вместо простого опроса участников об их самочувствии, что может привести к искажению данных. Прибор, закрепленный на бедрах, измерял активность в течение дня. Прибор на запястье измерял продолжительность и качество сна.

В контексте исследования, помимо выявления связей между физическими упражнениями и сном, ученые также наблюдали корреляцию между сном и уровнем активности участников на следующий день. По результатам исследования было установлено, что люди, которые спали больше и просыпались позднее, на следующий день проявляли меньшую физическую активность и предпочитали сидячие занятия.

Доктор Бакстон подчеркивает: «Нам удалось установить взаимосвязь: физическая активность положительно влияет на качество сна, а сидячий образ жизни, напротив, может сказаться на качестве вашего сна уже в следующую ночь. По-

этому, если люди начнут уделять больше внимания своему сну и физическим нагрузкам, это со временем может улучшить их общее самочувствие».

Таким образом, исследования и опросы показывают, что увеличение физической активности положительно влияет на качество жизни и здоровье⁵. Регулярная физическая активность существенно снижает риск сердечно-сосудистых заболеваний, нарушений обмена веществ и депрессии. Кроме того, это способствует улучшению качества сна и иммунитета. Результаты опроса показывают, что большинство россиян занимаются спортом ради пользы для здоровья, а не из эстетических соображений⁶.

¹ Иванова, Л.А. Формирование готовности студенток вуза к самодвижению в здоровом образе жизни средствами оздоровительных фитнес направлений / Л.А. Иванова, О.В. Савельева, Н.Е. Курочкина // Наукоедение. 2014. № 6 (25). С. 33.

² Балькова, Д.В. Влияние физической активности на стрессоустойчивость студентов / Д.В. Балькова, О.В. Савельева // Скиф. Вопросы студенческой науки. 2020. № 4 (44). С. 58-62.

³ Махмудов, Т.Г. Проблемы и перспективы развития физической культуры в России и мире / Т.Г. Махмудов, О.В. Савельева // OlymPlus. Гуманитарная версия. 2017. № 2 (5). С. 36-38.

⁴ Савельева, О.В. Некоторые аспекты выполнения комплексной программы "СГЭУ - вуз здорового образа жизни" / О.В. Савельева, Л.А. Иванова // Актуальные проблемы физической культуры, спорта и туризма : материалы международной научно-практической конференции, Уфа, 19–21 марта 2015 года. Уфа : Педагогическая книга, 2015. С. 167-169.

⁵ Прокопенко, А.А. Подходы к исследованию повышения качества жизни населения / А.А. Прокопенко, О.В. Савельева // Известия Института систем управления СГЭУ. 2021. № 1 (23). С. 138-140.

⁶ Мотивация как основной компонент занятий физической культурой / О.В. Савельева, И.В. Савельев, А.М. Данилова, А.Д. Воронин // Ученые записки университета им. П.Ф. Лесгафта. 2023. № 1(215). С. 444-449.

ASSESSMENT OF THE IMPACT OF PHYSICAL ACTIVITY ON IMPROVING THE QUALITY OF LIFE AND HEALTH

© 2024 Kostina Anastasia Dmitrievna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: nnastyakostina@yandex.ru

Keywords: health, sleep quality, physical activity, accelerometer.

The article examines the impact of physical activity on improving the quality of life and human health. The influence of physical activity on the functioning of the cardiovascular system, immunity and metabolism of the body has been established, the attitude of Russians to sports has been analyzed.

* Scientific adviser – **Savelyeva Olga Viktorovna**, Senior Lecturer of the Department of Physical Education, Samara State University of Economics.

АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ ФИЗИЧЕСКОЙ АКТИВНОСТИ НА ПСИХОЛОГИЧЕСКОЕ СОСТОЯНИЕ ЧЕЛОВЕКА

© 2024 Куликова Олеся Евгеньевна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: kulikovao447@gmail.com

© 2024 Николаев Петр Петрович
кандидат педагогических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: niv2017@bk.ru

Ключевые слова: физическая активность, спорт, психологическое здоровье, депрессия, стресс, работоспособность.

В статье анализируется эффект от регулярных занятий физическими упражнениями на психологическое благополучие человека. Освещены исследования, подтверждающие позитивное воздействие физической активности на психологическое состояние индивида.

Многообразие методов существует для воздействия на психическое состояние индивидов. Физическая активность служит сильным инструментом регуляции эмоционального состояния, тем самым способствуя улучшению психического здоровья. Определение психического здоровья по Всемирной организации здравоохранения охватывает полное благополучие личности, включая способность эффективно управлять эмоциональным стрессом и жизненными испытаниями, успешно выполнять свои профессиональные задачи и вносить вклад в общество, в котором человек проживает¹.

В процессе выполнения физических упражнений наблюдается улучшение памяти, что обусловлено активацией выработки эндорфинов, улучшающих работу нервной системы и стимулирующих рост нейронов в мозге. Активные занятия спортом также улучшают концентрацию и способствуют более эффективной фокусировке на задачах. Приверженность спортивному образу жизни значительно повышает уверенность, поскольку постоянные тренировки превращаются в стабильную привычку, укрепляющую самооценку и добавляющую уверенности. Это влечет за собой более комфортное восприятие своего тела и чувство удовлетворения от выполнения повседневных задач. К тому же, систематические физические нагрузки способствуют лучшему качеству сна за счет создания утомления, облегчая процесс засыпания и налаживания режима сна.

Частые занятия спортом повышают сердечный ритм и способствуют поддержанию прекрасной физической формы, повышая активность и энергичность. По-

стоянная физическая активность укрепляет иммунитет, снижает уровень стресса и кортизола – гормона стресса, влияющего на иммунную функцию. Регулярные упражнения обеспечивают более эффективное преодоление психологических и эмоциональных проблем, предотвращают развитие вредных привычек и других деструктивных поведенческих паттернов, которые могут негативно сказаться на общем состоянии.

Спорт, выходя за рамки влияния на физическое здоровье, также способствует развитию у человека волевых черт, жизненного стремления и целеустремленности. Занимаясь регулярно, люди обучаются дисциплине, становятся более выносливыми и научаются справляться с жизненными трудностями и неожиданными ситуациями. В процессе тренировок улучшается управление своими эмоциями и способность к саморегуляции, что применимо в различных жизненных сферах².

Недостаток регулярных физических упражнений может способствовать возникновению различных серьёзных и долгосрочных заболеваний у лиц разных возрастных групп, в том числе у молодёжи, которая ранее считалась менее подверженной таким болезням, типичным для старшего поколения. Часто терапия этих заболеваний оказывается малоэффективной. Рассмотрим несколько ярких примеров:

1. Ожирение: при уменьшении уровня физической активности замедляется обмен веществ и снижается расход калорий, что ведёт к аккумуляции жиров. Это увеличивает объём тела, снижает его тонус и способствует развитию таких заболеваний, как сахарный диабет, сердечно-сосудистые и скелетные патологии.

2. Сердечно-сосудистые расстройства: отсутствие даже элементарных физических нагрузок может нарушить кровообращение, портить качество крови и способствовать образованию атеросклеротических бляшек на стенках сосудов, что увеличивает вероятность сердечных атак и атеросклероза.

3. Деградация костной и мышечной ткани: пренебрежение регулярной активностью приводит к уменьшению плотности костей, атрофии мышц, нарушению осанки, развитию ревматизма, остеопороза и артрита.

4. Сахарный диабет: систематическая физическая активность способна уменьшать уровень сахара в крови и потребность в инсулине, тем самым улучшая функции пищеварительной системы и метаболизма.

5. Ускоренное старение: малоподвижный образ жизни ускоряет сокращение длины теломер, защитных концов хромосом, что может привести к более раннему появлению признаков старения.

Кроме того, регулярные физические тренировки выполняют важную роль в предотвращении психических нарушений, включая депрессию и тревожные состояния. Постоянные упражнения способствуют повышению эмоциональной стойкости, снижению агрессии и развитию умений справляться со стрессом и негативными эмоциями.

В ходе проведенного нами исследования применялось онлайн-опросное исследование для сбора данных, анализ которых был направлен на изучение взаимосвязи между физической активностью и психическим состоянием человека. В

исследовании участвовало 70 человек, чьи ответы обеспечили базу для последующих научных изысканий в этой сфере.

Ответы, полученные в результате опроса, подтвердили исходные гипотезы о положительном влиянии физкультуры на психологическое здоровье.

В процессе анкетирования респондентам был задан вопрос о частоте испытываемого стресса. Среди опрошенных, 40 человек сообщили о частых случаях стресса, 22 – о периодическом стрессе, а 8 участников отметили, что редко испытывают стрессовые состояния (рис. 1).

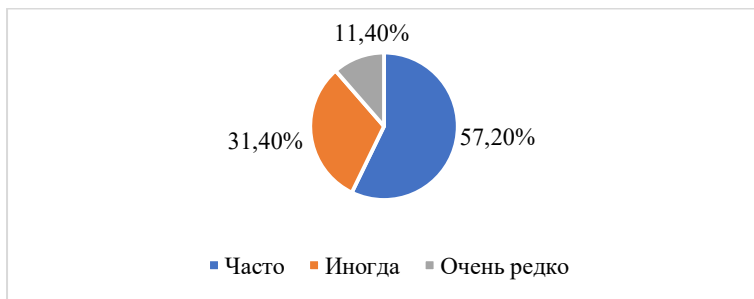


Рис. 1. Эмоциональное состояние человека

Еще один вопрос относился к влиянию физической активности на психическое состояние опрошенных. Подавляющее большинство, 90% участников (63 человека), заявили о положительном воздействии тренировок на их эмоциональное самочувствие, описав это как периоды эмоционального подъема после физической активности. В то же время остальные 10% (7 человек) указали, что не заметили значительных изменений или испытали апатию и равнодушие после выполнения упражнений (рис. 2).



Рис. 2. Показатель самочувствия после физических упражнений

В ходе выполненного исследования, осуществленного путем сравнения качественных и количественных параметров физического состояния и психического

здоровья участников, обнаружилась четкая положительная корреляция между уровнем физической подготовки и интенсивностью стрессовых переживаний. Выявленные данные подчеркивают, что регулярное повышение уровня физической активности и развитие моторики могут эффективно минимизировать стрессовые ответы, что открывает перспективы для применения специализированных физических упражнений в качестве стратегических средств для комплексного развития личности.

Дополнительно, исследование подтвердило значительное влияние систематических физических нагрузок на эмоциональное благополучие людей. Большинство участников отметили улучшение своего эмоционального состояния после занятий спортом. Согласно литературным источникам, физическая активность утверждается не только как профилактика против физических и психических расстройств, но и как элемент, способствующий социальной адаптации и повышению устойчивости к эмоциональным потрясениям³. Исследования показывают, что люди, регулярно занимающиеся спортом, обладают лучшей адаптацией к стрессовым ситуациям по сравнению с теми, кто предпочитает малоподвижный образ жизни⁴.

Таким образом, результаты данного исследования ясно демонстрируют, что регулярные физические упражнения напрямую связаны с улучшением психического здоровья. Эти находки подкрепляются данными о положительных изменениях в общем состоянии здоровья, снижении утомляемости и тревожности среди участников. Физическая культура, таким образом, рекомендуется как эффективное средство для уменьшения уровня реактивной тревоги и повышения эмоционального благополучия.

Важно отмечать, что даже эпизодические, но систематические физические нагрузки могут оказать существенные положительные изменения в эмоциональном фоне человека, делая включение физической культуры в повседневную жизнь важной составляющей для улучшения общего благосостояния. Краткосрочные, интенсивные тренировки эффективно снижают стресс и улучшают настроение, делая занятия спортом ключевым элементом здорового образа жизни^{5,6}.

В заключение следует подчеркнуть, что соответствующий уровень физической активности оказывает комплексное благоприятное воздействие на психологическое состояние студентов, способствующее адаптивности к стрессовым ситуациям, улучшению аффективного состояния, повышению когнитивных способностей, формированию дисциплинирующих и социализирующих компетенций. В связи с этим, активизация интереса студентов к регулярным физическим занятиям и спортивным мероприятиям должна стать неотъемлемой частью образовательной стратегии ВУЗов, направленной на поддержку их психологического благополучия и академической успешности.

¹ Ильин С.Н., Ишмухаметова Н.Ф. Проблемы и перспективы развития студенческого спорта // Социально-педагогические аспекты физического воспитания молодежи : сбор-

ник научных трудов XVII Международной научно-практической конференции. 2021. С. 67-70.

² Баченина Е.А., Хачатурян А.Ю. Поиск новых форм и методов оптимизации преподавания физкультуры и спорта в высшей школе // Двигательная активность. Спорт. Личность : материалы Всероссийской (с международным участием) научно-практической конференции. 2023. С. 67-71.

³ Набиуллина, Р.Р. Механизмы психологической защиты и совладания со стрессом (определение, структура, функции, виды, психотерапевтическая коррекция) : учебное пособие / Р.Р. Набиуллина, И.В. Тухтарова. Казань, 2022 102 с.

⁴ Якимова Е.Н. Культура в эпоху глобализации // Социально-экономическое пространство современного мира: технологии прорывов и сохранение традиций: материалы международной мультидисциплинарной научно-практической конференции / под научной редакцией И.В. Кучерук ; ОАНО ВО «Институт мировой экономики и финансов». 2024. С. 64-69.

⁵ Использование практик йоги в укреплении ментального и физического здоровья / И.В. Николаева, С.А. Жмуров, О.Б. Парамонова, М.В. Писцова // Ученые записки университета им. П.Ф. Лесгафта. 2023. № 3 (217). С. 329-331.

⁶ Использование средств физической культуры при профилактике социальной апатии / И.В. Николаева, М.В. Писцова, О.Ю. Посашкова, Ю.И. Завлина // Ученые записки университета им. П.Ф. Лесгафта. 2023. № 1 (215). С. 338-342.

ANALYSIS OF THE EFFECT OF PHYSICAL ACTIVITY ON THE PSYCHOLOGICAL STATE OF A PERSON

© 2024 Kulikova Olesya Evgenyevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: kulikovao447@gmail.com

© 2024 Nikolaev Petr Petrovich

Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: niv2017@bk.ru

Keywords: physical activity, sports, psychological health, depression, stress, performance.

The article analyzes the effect of regular physical exercise on a person's psychological well-being. Studies confirming the positive effect of physical activity on the psychological state of an individual are highlighted.

УДК 338

Код РИНЦ 06.00.00

РИСКИ ВЛИЯНИЯ ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА НА КОГНИТИВНЫЕ СПОСОБНОСТИ ЛЮДЕЙ

© 2024 Мастерова Анастасия Алексеевна
студент

Самарский государственный технический университет
E-mail: AnastachiaM@yandex.ru

© 2024 Тимофеев Александр Вадимович
кандидат педагогических наук, доцент

Приволжский государственный университет путей сообщения, г. Самара
E-mail: timofeev_av@list.ru

Ключевые слова: искусственный интеллект, технологии, обучение, анализ, когнитивные способности, критическое мышление, личностное развитие.

Статья посвящена исследованию влияния искусственного интеллекта на процесс обучения и когнитивное развитие. Авторы анализируют, как внедрение искусственного интеллекта вызывает риски снижения критического мышления и автономии в принятии решений.

В эпоху цифровизации происходят глобальные изменения, появляются новые инструменты и средства для получения информации. Цифровизация и актуальные цифровые технологии затрагивают все сферы жизни¹. Технологический детерминизм – философская концепция, согласно которой технологии определяют развитие общества и его ценности. Так можно сказать, что технологии, предоставляющие нам мгновенный доступ к данным, начинают определять, как мы учимся, думаем и принимаем решения. Вопрос автономии человека становится центральным: если человек все чаще полагается на искусственный интеллект для поиска информации, анализа данных и даже принятия решений, сохраняется ли его способность быть полностью автономным субъектом?

За последние годы искусственный интеллект получил широкое распространение в различных сферах деятельности человека, включая образование, профессиональную деятельность и социальное взаимодействие. Искусственный интеллект оказывает прямое влияние на способы обучения, поиска информации, выполнения рабочих задач и социального общения, он трансформирует не только технологические процессы, но и сами подходы взаимодействия с информацией и между людьми.

Образовательные процессы, использующие искусственный интеллект, меняют традиционные методы обучения. Искусственный интеллект воздействует на когнитивные процессы, помогая автоматизировать и ускорять принятие решений. Доступ к данным стал настолько удобным и мгновенным, что фактически вся информация находится на расстоянии одного клика. Это привело к значительным изменениям в подходах к обучению, профессиональной деятельности и повседневной жизни.

Цифровизация и искусственный интеллект позволяют получать нужные сведения в режиме реального времени. Поисковые системы, виртуальные ассистенты и специализированные базы данных избавляют человека от необходимости держать в памяти факты, даты или сложные концепции. Вместо этого акцент смещается на умение эффективно искать, фильтровать и использовать информацию. Это делает навык работы с информацией более важным, чем ее запоминание. Например, специалисты больше не обязаны помнить сложные технические детали или юридические нормы – они могут сосредоточиться на применении этих знаний в контексте задач, полагаясь на информационные системы для доступа к деталям. Вместе с этим может формироваться высокая степень зависимости от технологий, снижение когнитивных и креативных способностей многих субъектов образования².

Из-за привычки получения мгновенных ответов может снижаться способность критически оценивать, анализировать и интерпретировать информацию самостоятельно, ослабевают навыки восприятия, аналитики и рефлексии. Происходит смещение фокуса от развития навыков поиска и оценивания информации к пассивному восприятию данных, предоставляемых алгоритмами. Кроме того, снижение когнитивной нагрузки может привести к развитию поверхностных знаний. Привычка к быстрому и легкому доступу к информации, снижает стремление к углубленному изучению предметов и осмыслению сложных тем. Это в долгосрочной перспективе может снизить общую образовательную подготовку и уровень знаний, что особенно критично в таких дисциплинах, как наука, техника и математика, где глубокое понимание основополагающих концепций играет ключевую роль. От человека требуется не владение необходимыми для жизни и профессиональной деятельности знаниями, а получение доступа к компьютерной системе, где находится нужная информация⁴.

Тенденция использования искусственного интеллекта приводит к трудностям в обучении, так как не происходит полноценного погружения в анализ и исследования изучаемого предмета. Благодаря системам автоматического решения задач, обучение сводится к получению готовых ответов и решений, использованию

шаблонов, пропускается процесс обдумывания входных данных и формирования на их основе собственного представления о возможных путях решения и логического отсеивания не верных суждений. Со временем происходит деградация когнитивных процессов, что приводит к затруднению решений даже рутинных и повседневных задач. Цифровые обучающие устройства являются воплощением строгой математической, инженерной, технократической мысли, а в основе образовательного процесса лежат психолого-педагогические, во многом субъективные закономерности деятельности преподавателей и обучающихся, начиная с их мотивации и заканчивая интуицией и личностным смыслом передаваемой и получаемой информации⁴.

Снижение способности к самостоятельному мышлению, происходит из-за отказа самостоятельного от обдумывания проблемы. Алгоритмы, которые лежат в основе современных обучающих систем, предоставляют людям персонализированные рекомендации по обучению, что в свою очередь минимизирует необходимость самостоятельного принятия решений о том, какие темы изучать, какие источники информации использовать и как планировать учебный план и учебное время. В результате чего людьми утрачиваются способности к планированию собственного обучения, самостоятельной подстановке целей и задач.

Важно отметить, что рекомендации, созданные на основе алгоритмов машинного обучения, создают иллюзию осведомленности в интересующем предмете, они ограничены в доступе к информации заложенными в них алгоритмами. Таким образом формируется узкий круг знаний, который ограничивается алгоритмическими способностями используемого искусственного интеллекта, и который ограничивает альтернативные точки зрения и противоречивые факты. Утрачивается возможность кросс-дисциплинарного мышления и способность решать нестандартные задачи. Обучающиеся могут начать воспринимать полученную информацию как универсальную и терять способность к объективной оценке фактов. Это особенно опасно в контексте обучения в условиях информационной избыточности, когда критическое осмысление и отбор релевантной информации становится ключевым.

Искусственный интеллект автоматизирует многие процессы, которые ранее требовали активного участия и мышления, возникает риск формирования когнитивной лености – состояния, при котором люди теряют способность к саморазвитию и самосовершенствованию через обучение. Люди могут становиться менее активными и увлеченными в процессе обучения, что снижает их способность к адаптации в условиях быстро изменяющегося мира и к освоению новых знаний и навыков.

Кроме того, развитие зависимости от искусственного интеллекта может оказывать влияние на личностное развитие. Формирование навыков, таких как самостоятельность, ответственность за результаты своего выбора и способность к самостоятельной оценке информации, может оказаться под угрозой. Постоянное использование искусственного интеллекта в качестве опоры для принятия решений снижает способность людей к осмыслению собственных действий и выработке независимых суждений.

Искусственный интеллект основан на работе с большими массивами данных, которые используются для обучения моделей и принятия решений. ИИ тоже свойственно ошибаться, так как его работа основана на данных, предоставленных ранее людьми, и их негативный опыт, предвзятость или размытые, противоречивые сведения могут повлиять на дальнейшее искажение в принятии однозначно достоверных решений³. Если входные данные, с которыми работает искусственный интеллект, являются ошибочными или искаженными, это приводит к систематической ошибке в результатах. Ложные данные могут быть предоставлены искусственным интеллектом как по случайной ошибке, так и в результате целенаправленного вмешательства. Разработчики или администраторы систем могут непреднамеренно внедрить некорректные данные на этапе сбора или обработки информации. Но также могут существовать и преднамеренные попытки манипуляции данными для достижения определенных целей.

Источников ложных данных, может быть, проблема искаженных выборок, когда данные, используемые для обучения искусственного интеллекта, не репрезентативны для общего объема информации или содержат предвзятые взгляды. Это может произойти образовательных системах, где информация для алгоритмов собирается из ограниченного круга источников, не отражающих всех мнений и фактов по конкретной теме.

Преднамеренное предоставление ложных данных для искусственного интеллекта также может быть использовано как инструмент манипуляции. В условиях массового использования искусственного интеллекта в образовательных системах существует риск того, что определенные лица могут использовать искусственный интеллект для продвижения собственных целей, используя систему как средство для распространения искаженной, неполной или предвзятой информации. Это может иметь серьезные социальные и культурные последствия, влияя на восприятие тех или иных фактов, исторических событий, научных теорий и даже морально-этических норм.

Манипуляции с данными могут быть особо опасными в сфере массового онлайн-образования, где количество пользователей достигает миллионов. Если система искусственный интеллект распространяет ложные данные среди большой аудитории, это может привести к формированию массовых заблуждений и искаженного восприятия реальности.

Быстрое внедрение искусственного интеллекта оказывает большое влияние на восприятия человеком мира. Важно задумываться о том, как сохранить уникальность человека, стремиться к сбалансированному использованию искусственного интеллекта, чтобы сохранить человеческие способности к анализу, критическому мышлению и самостоятельности в принятии решений.

³ Ярошенко Г. В., Савушкин И. А. Социальные последствия применения систем искусственного интеллекта в образовании // Государственное и муниципальное управление. Ученые записки. 2023. № 3. С. 278–279.

² Коровникова Н.А. Искусственный интеллект в образовательном пространстве: проблемы и перспективы // Социальные новации и социальные науки. Москва : ИНИОН РАН, 2021. № 2. С. 107–108.

³ Давыдова Г.И., Шлыкова Н.В. Риски и вызовы при внедрении искусственного интеллекта в систему высшего образования // Вестник практической психологии образования. 2024. Т. 21, № 3. С. 62–69.

⁴ Вербицкий А.А. Цифровое обучение: проблемы, риски и перспективы // Homo Cyberus. 2019. № 1 (6).

⁵ Соколов Н.В. Проблемы и риски применения современных технологий искусственного интеллекта в образовании РФ // Актуальные проблемы педагогики и психологии. 2022. Т. 3, № 5. С. 10-14.

⁶ Кочергин А.Н. Искусственный интеллект и мышление // Философия искусственного интеллекта : материалы Всероссийской междисциплинарной конференции. Москва : ИФ РАН, 2005. С. 37–39.

RISKS OF THE IMPACT OF ARTIFICIAL INTELLIGENCE ON PEOPLE'S COGNITIVE ABILITIES

© 2024 Masterova Anastasiya Alekseevna
Student

Samara State Technical University
E-mail: AnastachiaM@yandex.ru

© 2024 Timofeev Alexander Vadimovich
Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor
Volga Region State University of Railway Transport, Samara
E-mail: timofeev_av@list.ru

Keywords: artificial intelligence, technology, training, cognitive abilities, critical thinking, personal development.

The article is devoted to the study of the impact of artificial intelligence on learning and cognitive development. The authors analyze how the introduction of artificial intelligence causes risks of decreasing critical thinking and autonomy of students.

ВЛИЯНИЕ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ НА КОГНИТИВНЫЕ СПОСОБНОСТИ И ПСИХИЧЕСКОЕ СОСТОЯНИЕ ЧЕЛОВЕКА

© 2024 Меренков Петр Романович
магистрант

Самарский национальный исследовательский университет
имени академика С.П. Королева
E-mail: peter.merenkov@gmail.com

© 2024 Тихонов Михаил Германович
магистрант

Самарский национальный исследовательский университет
имени академика С.П. Королева
E-mail: peter.merenkov@gmail.com

© 2024 Попов Николай Александрович
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: nightphuket@gmail.com

Ключевые слова: саморазвитие, ведение дневника, управление эмоциями, дисциплина, креативное мышление, саморефлексия, когнитивные функции, аксиология.

Статья посвящена изучению влияния цифровых технологий на когнитивные способности и психическое состояние человека на примере использования системы VOMIT при ведении электронного дневника. Структурированный подход к ведению дневника, основанный на системе VOMIT, оказывает значительное воздействие на саморефлексию, личностное развитие и поддержание когнитивных функций человека.

Многие люди принимают поспешные решения, так как не умеют управлять своими эмоциями, не умеют организовывать свою жизнь¹. В результате этого человек живет без чувства удовлетворения своей жизнью. Такие люди сложнее адаптируются к изменениям в обществе и не могут в полной мере жить общественной жизнью. Решением этой проблемы может стать использование системы VOMIT. Эта методика помогает людям справляться с эмоциями, организовывать задачи, развивать мышление, генерировать идеи и отслеживать личные цели. Важную роль в этом процессе играет поддержание когнитивных функций, таких как память, концентрация и аналитическое мышление. Ведение дневника помогает улучшать когнитивную гибкость, способствуя быстрому переключению между задачами и эффективному решению проблем. Улучшается психическое состояние человека. Авторы исследуют каждую из пяти составляющих системы –

Vent (Вентиляция), Obligations (Обязательства), Mindset (Образ мышления), Ideate (Генерировать идеи) и Trajectory (Траектория) – в совокупности, подбирая практические примеры и рекомендации для их применения.

Аксиологический аспект системы также заслуживает внимания, так как ведение дневника помогает человеку выстроить личную систему ценностей и переосмыслить их роль в повседневной жизни. Регулярная рефлексия через записи способствует более глубокому пониманию того, что действительно важно для человека, укрепляя его аксиологическую основу и способность принимать осознанные решения в рамках этой системы ценностей.

В современном мире, где уровень стресса постоянно растет, навыки саморегуляции и управления своими эмоциями становятся особенно актуальными. Одним из эффективных методов работы с собой и собственным внутренним состоянием является ведение дневника. Наиболее структурированный подход к этому процессу предлагает система VOMIT, акроним, состоящий из пяти ключевых компонентов, объясняющих, почему ведение дневника может быть столь полезным. В данной статье мы рассмотрим каждую из этих причин, а также проанализируем их влияние на личностное развитие².

V – Vent (Вентиляция) – первая причина заключается в необходимости эмоциональной разрядки. Психологи утверждают, что написание о своих переживаниях помогает справляться с негативными эмоциями. "Я не знаю, что я думаю, пока не напишу это" – отмечает известный автор, подчеркивая важность этого процесса. Эмоциональная разрядка позволяет не только снизить уровень стресса, но и лучше понимать, что именно нас беспокоит³.

O – Obligations (Обязательства) – вторая составляющая системы VOMIT. Ведение дневника помогает упорядочить повседневные задачи и освободить ум от постоянной необходимости их помнить. Алгоритм работы с задачами включает следующие шаги:

1. Запишите все задачи, какие можете вспомнить.

2. Разделите их на категории.

3. Установите приоритеты, основываясь на том, какие задачи облегчат выполнение остальных.

Эта практика способствует не только уменьшению чувства перегруженности, но и повышает продуктивность.

M – Mindset (Образ мышления) – третий аспект ведения дневника, фокусирующийся на развитии мышления. Применение различных техник, таких как:

1. Рефрейминг (Reframing) – переосмысление ситуации с целью увидеть ее позитивные стороны. Например, можно задать себе вопрос: "Как это может быть самым лучшим событием в моей жизни?"

2. Возможности (Possibility) – использование конструкции "потому что" для подтверждения своих положительных качеств и достижений. Это помогает найти доказательства того, почему вы на правильном пути.

3. Инверсия (Inversion) – поиск решений через нахождение вредных советов. Вопрос "Что было бы самым плохим решением?" позволяет выявить правильный путь.

4. Перспектива (Perspective) – попытка взглянуть на свои проблемы с точки зрения другого человека, например, хорошего друга, который хочет вам помочь.

5. Дисциплина (Discipline) – ведение дневника как регулярная практика, развивающая самодисциплину и поддерживающая вас в установлении рутины.

6. Благодарность (Gratitude) – фиксирование трех вещей, за которые вы благодарны каждый день, что улучшает общее настроение и восприятие жизни.

Использование этих техник помогает улучшить общее психоэмоциональное состояние, повысить стойкость к стрессу и создать более позитивный взгляд на жизнь.

I – Ideate (Генерировать идеи) – четвертый компонент VOMIT направлен на развитие креативного мышления. Метод генерации идей включает в себя запись 30 возможных решений на заданную тему за короткий промежуток времени. Это стимулирует креативность и позволяет найти нестандартные пути решения возникающих проблем.

T – Trajectory (Траектория) – последняя часть системы, касающаяся контроля за достигнутыми результатами. Регулярный анализ своего прогресса помогает держать в фокусе личные цели и понимать, какие шаги стоит предпринять для их достижения. Рекомендуется задавать себе три ключевых вопроса:

- Что придало мне сил сегодня?
- Что меня истощило сегодня?
- Чему я научился сегодня?

Таким образом, ведение электронного дневника по системе VOMIT способствует саморефлексии и более глубокому пониманию собственных эмоций и действий. Это не просто запись – это инструмент для анализа и личностного роста.

Система VOMIT предлагает структурированный подход к ведению дневника, который может значительно улучшить качество жизни человека. Через эмоциональную разрядку, организацию задач, развитие образа мышления, генерацию идей и отслеживание своих целей, каждый из нас может как минимум частично преодолеть ежедневные трудности и стрессы. Не стоит недооценивать силу ведения дневника – это простой, но очень эффективный инструмент для улучшения самосознания и личной эффективности. Интеграция этих практик в повседневную жизнь может привести к значительным изменениям в личностном развитии и повышению общего уровня счастья⁴.

Структурированный подход к ведению дневника, основанный на системе VOMIT, оказывает значительное влияние на саморефлексию, личностное развитие и поддержание когнитивных функций. Регулярная практика записи помогает человеку не только управлять эмоциями и организовывать задачи, но и развивать креативное мышление, повышать самодисциплину и поддерживать ясность ума. Ведение дневника улучшает когнитивные процессы, такие как память, внимание и способность решать проблемы, что особенно важно в условиях постоянного стресса и информационной перегрузки современного мира. Психическое состояние улучшается за счет обретения стабильности и упорядоченности дел и мыслей в повседневной жизни⁵.

Кроме того, аксиологический аспект ведения дневника позволяет человеку пересматривать и укреплять свои ценности, что способствует более осознанному и осмысленному жизненному пути. Таким образом, интеграция структурированных методов ведения дневника в повседневную практику может стать мощным инструментом для повышения личной эффективности, эмоциональной стабильности и улучшения качества жизни в целом.

¹ Pennebaker, J.W. *he Secret Life of Pronouns: How the Words We Use Affect Our Relationships and Our Lives.* // New York: Bloomsbury Press, 2011.

² Baikie, K.A., & Wilhelm, K. Emotional and physical health benefits of expressive writing. *Advances in Psychiatric Treatment* // 2012 (24-30).

³ Rime, B. Emotion elicits the social sharing of emotion: Theory and preliminary evidence. *In Emotion regulation and well-being.* // New York: Springer, 2009 (1-14).

⁴ Lepore, S.J., & Smyth, J.M. *The Writing Cure: How Expressive Writing Promotes Healing.* // American Psychological Association, 2002.

⁵ См.: Frattaroli, J. Experimental Disclosure and Its Moderators: A Meta-Analysis. / *Psychological Bulletin*, 2006 (132).

THE IMPACT OF DIGITAL TECHNOLOGIES ON HUMAN COGNITIVE ABILITIES AND MENTAL STATE

© 2024 Merenkov Petr Romanovich
Undergraduate student

Samara National Research University named after Academician S.P. Korolev
E-mail: peter.merenkov@gmail.com

© 2024 Tikhonov Mikhail Germanovich
Undergraduate student

Samara National Research University named after Academician S.P. Korolev
E-mail: peter.merenkov@gmail.com

© 2024 Popov Nikolay Alexandrovich
Postgraduate student

Samara State University of Economics
E-mail: nightphuket@gmail.com

Keywords: self-development, journaling, emotion management, discipline, creative thinking, self-reflection, cognitive functions, axiology.

The article is devoted to the study of the influence of digital technologies on cognitive abilities and mental state of a person using the example of using the VOMIT system when maintaining an electronic diary. A structured approach to diary keeping based on the VOMIT system has a significant impact on self-reflection, personal development and the maintenance of human cognitive functions.

УДК 343.9

Код РИНЦ 06.00.00

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ КРИМИНОЛОГИЧЕСКОЙ ХАРАКТЕРИСТИКИ КИБЕРПРЕСТУПНОСТИ

© 2024 Агафонов Леонид Константинович*

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: leopold098@mail.ru

Ключевые слова: нормативные запреты, цифровая среда, незаконная обработка и передача сведений, криминальная направленность личности, правовая деформация, нравственная деградация, шкала ценностей, криминологические детерминанты.

Статья посвящена анализу криминологической характеристики киберпреступности. Автором выделяются экономические, правовые и психологические факторы, оказывающие влияние на этот вид противоправной деятельности. Обозначены основные детерминанты криминологического портрета лиц, совершающих подобные посягательства. Предлагается модель личности цифрового преступника, которая может быть использована для выявления и расследования таких злоупотреблений, а также способна составить основу профилактической работы с данным контингентом.

Информационное общество, в условиях которого мы живем, сопровождается стремительным развитием компьютерных технологий. Интернет дает возможность оперативно обмениваться данными, создавать единое пространство для управления и общения. Однако эти процессы имеют не только положительные, но и отрицательные аспекты, поскольку их результатом стало появление нового вида противоправных действий – компьютерной преступности.

Сам термин впервые был использован в СМИ в середине 60-х годов в США. Путем доступа к сетевой информации в этот период активно совершались налоговые посягательства и списание денежных средств со счетов банков. В Советском Союзе об этих злоупотреблениях узнали в 1979 году, когда было зарегистри-

* Научный руководитель – **Милова Ирина Евгеньевна**, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

стрировано хищение, совершенное таким способом. В начале 80-х годов было предложено рабочее определение подобного преступления, под которым понимали любую незаконную обработку и передачу сведений.

Криминал в этой области вырос в разы с появлением сети Интернет. Американский студент Моррис в 1988 году создал программу, получившую название «червь». Попадая в компьютер, она нарушала его работу, поражая все системы, что приводило к глобальному сбою, уничтожая ресурсы памяти. Жертвами атак стали более шести тысяч компьютеров, сбой причинили колоссальный ущерб.

Криминальные вызовы в этой сфере потребовали срочного нормативного реагирования. Между тем интерес представляет не только материально-правовая сторона рассматриваемой проблематики, но и криминологическая. Актуальность этого направления подтверждается статистическими показателями, демонстрирующими рост активности злоумышленников в соответствующей области. Само по себе это свидетельствует о недостаточной эффективности противодействия киберпреступности и отсутствии системной профилактики совершения такого рода посягательств.

Теория исходит из причинности преступности, базирующейся на биологических и социальных особенностях личности. Очевидно, что здесь выделяется целый ряд значимых факторов. Один из них правовые пробелы, которые все еще имеются в отечественном уголовном законе, что позволяет многим цифровым преступникам избегать ответственности. Выход здесь только один не ограничиваться констатацией совершения указанных деяний, а пытаться спрогнозировать их рост, и идти по пути опережения в борьбе с ними. Нормативные запреты должны следовать раньше, чем соответствующие посягательства.

Экономические аспекты связаны с наличием противоречий между потребностями и возможностями общества. Продолжается расслоение населения по уровню материального достатка. Размывается средний класс, значительная часть общества переходит за черту бедности, пополняется маргинальный пласт. В этой связи борьба с бедностью приобретает особое значение¹.

Психологические моменты являются следствием нравственного кризиса, который стал приметой современного этапа развития социума. Традиционные ценности утрачены или находятся под угрозой. Во главу угла государством ставится их восстановление и защита². Семья, религия, образование, национально-этнические вопросы требуют пристального внимания. Высокий уровень коррупции привел к утрате доверия населения к правоохранительным органам и судебной системе, что стало питательной базой для правового нигилизма.

Весьма негативную роль играют алкоголизм, наркомания, усталость общества от необходимости преодоления кризисных процессов, вызванных экономическими санкциями, пандемией и ее последствиями. Психологическая санация общества должна сопровождаться целым комплексом мер, включая грамотную работу СМИ; привлечение гражданского общества к обсуждению угроз компьютерного криминала; использование возможностей волонтеров для выявления подобных злоупотреблений.

Анализ конкретных уголовных дел показывает, что цифровой преступник, как правило, находился в неблагоприятной обстановке в тот период, когда формировалась его личность. Данных лиц в детстве и юности сопровождают материальные проблемы; они растут в неблагополучной семье, с выраженным безразличием родителей к ним; для них характерен общий низкий уровень культуры, отсутствие нравственных барьеров. Представители этой криминальной группы часто являются сторонниками различных негативных субкультур (например, скинхедов, «АУЕ»). Последнее время в данном сегменте появляется много мигрантов, что указывает на связь этого социального явления с ростом компьютерной преступности.

Мы не склонны считать перечисленные негативные аспекты предопределяющими криминальную направленность личности. Очевидно, что при аналогичных предпосылках некоторые субъекты идут на совершение цифровых посягательств, а другие нет³. Полагаем, что перечисленные обстоятельства оказывают опосредованное влияние, а основа – воля и сознание конкретного индивида. Таким образом, криминологические детерминанты, конечно, значимы, но главное – внутренне психическое отношение лица к своим действиям, их верная правовая и моральная оценка.

В свете сказанного компьютерный преступник безнравственен, это личность с искаженной шкалой ценностей, с отчетливо выраженными деформациями. Он не отличается законопослушностью, легко преступает нормативные запреты, руководствуясь своими корыстными интересами. Исследователи вопроса отмечают высокий уровень импульсивности представителей рассматриваемой криминальной группы. Данное качество выражается в их нетерпимости к общепризнанным установкам и правилам, неконтролируемой агрессии без поводов к ней. В то же время для этой группы злоумышленников несвойственно использование насилия для разрешения конфликтов. Скорее всего, это такие проявления как нервность, раздражительность, упрямство, нежелание идти на компромисс.

Безусловно, цифровые преступники обладают рядом специфических черт. Прежде всего, это профессионалы в области информационных технологий, поскольку указанная область знаний требует особой подготовки, компетентности, развития определенных навыков и умений. Путем самоподготовки соответствующего уровня не достичь, поэтому требуется специальное образование в сфере ИТ.

Цифрового преступника отличает самоуверенность; он убежден, что останется безнаказанным. Справедливости ради заметим, что у него есть определенные основания так считать, поскольку киберпреступления отличаются высокой латентностью, их сложно выявить и расследовать. Достаточно часто они прекращаются на досудебных стадиях по основаниям недоказанности, истечения срока давности привлечения к уголовной ответственности. Следственно-розыскные структуры испытывают недостаток специалистов в рассматриваемой сфере. Компьютерные экспертизы представляют собой технически сложные и дорогостоящие исследования.

Киберзлоумышленники полагают, что такого рода посягательства не требуют временных и экономических затрат, при одновременно высокой и быстро получаемой прибыли в виде денежных средств, бездокументарных ценных бумаг, биткоинов.

Исторически данный вид преступности существует не так давно. В этой связи совершают такого рода посягательства молодые люди, проявляющие интерес к ИТТ. Есть мнение, что представители этого сегмента, обладают слабыми коммуникативными навыками и уходят в виртуальный мир, так как не находят своего места в социуме. Ряд авторов полагает, что помимо корысти ими руководят такие мотивы как месть за обиду и желание самоутвердиться; получить определенный авторитет в компьютерном сообществе. Полагаем, что такой подход имеет под собой определенное основание.

Нами предпринята попытка составить модель криминологического портрета киберпреступника. С гендерных позиций – это мужское преступление, совершаемое субъектом до 35 лет. В основном, это лица, которые проживают в городах, зачастую крупных (например, столице или областном центре); они имеют высшее техническое образование; обладают навыками и опытом работы на компьютерных устройствах. Относительно семейного положения, то, большинство не состоит в браке.

По поводу трудовой занятости есть варианты: 1) имеют неограниченный доступ к служебным устройствам и базам данных (поскольку это связано с профессиональной деятельностью), в этом случае посягательства нередко совершаются под прикрытием легальных компьютерных операций; 2) безработные, которые обладают свободным временем для таких криминальных занятий (в этом случае используются личные устройства).

Ранее эти лица не привлекались к уголовной ответственности, демонстрируя видимость законопослушности. В подавляющем большинстве они положительно характеризуются по месту работы, учебы и жительства. Однако в ходе расследования, при изучении их криминальной деятельности, выясняется, что подобные злоупотребления ими совершались неоднократно и системно.

В теории общепризнано, что цифровой преступник относится к эгоцентрическому типу личности. Посягательства им совершаются индивидуально, он не склонен к групповым видам деятельности, что объективно объясняется его слабой коммуникативностью и заикленностью на себе.

Исследователи вопроса указывают на значительный уровень специального рецидива в этом сегменте⁵. Очевидно, что традиционные способы пропедевтики применительно к данной группе оказываются неэффективными. Обоснованно предлагается увеличить размер санкций, чтобы останавливать неустойчивых лиц страхом привлечения к уголовной ответственности. Однако только этого недостаточно. В обществе должна воспитываться нетерпимость к подобным проявлениям. Каждый такой случай должен становиться предметом обсуждения и выражением негативной оценки.

¹ Гурницкий А.В. Бедность с позиций криминологии // Общество и право. 2015. № 1 (51). С. 174-181.

² Поляков С.А. Общая характеристика психологии киберпреступника // Молодой ученый. 2021. № 8 (350). С. 123-125.

³ Майстренко Г.А. Киберпреступность в России: сущность, общественная опасность и методы борьбы // Вопросы российского и международного права. 2022. Т. 12, № 1 А. С. 181-186.

⁴ Белевитина Ю.В. Криминологический портрет личности киберпреступника в современной России // Международный научный журнал «Инновационная наука». 2022. № 12-2. С. 61-64.

⁵ См.: Милова И.Е., Ломакина Е.А. Уровень экономической преступности как показатель экономической безопасности России // Российская наука: актуальные исследования и разработки : сборник научных статей IX Всероссийской научно-практической конференции. Самарский государственный экономический университет. Часть 2. 2020. С. 655-663.

SOME ASPECTS OF CRIMINOLOGICAL CHARACTERIZATION OF CYBERCRIME

© 2024 Agafonov Leonid Konstantinovich*

Undergraduate student

Samara State University of Economics

E-mail: leopold098@mail.ru

Keywords: regulatory prohibitions, digital environment, illegal processing and transfer of information, criminal orientation of personality, legal deformation, moral degradation, scale of values, criminological determinants.

The article is devoted to the analysis of the criminological characteristics of cybercrime. The author highlights the economic, legal and psychological factors that influence this type of illegal activity. The main determinants of the criminological portrait of persons committing such attacks are outlined. A model of the identity of a digital criminal is proposed, which can be used to identify and investigate such abuses, and is also able to form the basis of preventive work with this contingent.

* Scientific adviser – **Milova Irina Evgenyevna**, Candidate of Law Sciences, Associate Professor, Samara State University of Economics.

НЕКОТОРЫЕ КРИМИНОЛОГИЧЕСКИЕ ДЕТЕРМИНАНТЫ ПОВЕДЕНИЯ ЖЕРТВ КИБЕРПРЕСТУПЛЕНИЙ

© 2024 Агафонова Мария Дмитриевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: aazarkhin@mail.ru

Ключевые слова: жертвы киберпреступлений, цифровые посягательства, виктимность поведения, модель идеального потерпевшего, демографические признаки, криминогенный тип личности, рискованные группы.

Статья посвящена анализу криминологической характеристики жертв киберпреступности. Автором выделяются основные детерминанты поведения потерпевших от подобных посягательств (прежде всего это возраст, пол, уровень образования и наличие специальных знаний в области информационных технологий). Отмечается виктимность самих пострадавших, демонстрирующих высокий уровень доверчивости, отсутствие цифровой грамотности и бдительности.

Особую значимость криминологическая наука придает характеристике жертв киберпреступлений. Данное обстоятельство связано с тем, что фигура потерпевшего исключительно важна для понимания механизма совершения цифровых посягательств. Не вызывает сомнений, что потенциальная жертва может своим поведением подталкивать злоумышленника к совершению подобных деяний, причем не всегда это осознается самим пострадавшим.

Виктимность поведения потерпевшего, его особые свойства и роль в совершении преступлений конкретных видов являются предметом специального изучения и отдельно разрабатываются в теории. Мы согласны с теми исследователями, которые считают, что некоторые лица имеют предрасположенность к тому, чтобы стать жертвой киберпреступлений. При сходных обстоятельствах одним удастся избежать подобной опасности, а другие попадают в криминальные обстоятельства.

Ряд авторов предлагают модель идеального потерпевшего от цифровых посягательств, выделяя в его характеристике определенные детерминанты. Ими справедливо подчеркивается значимость таких объективных факторов как место, время и обстановка, которые в совокупности делают возможным совершение такого рода злоупотреблений¹.

В литературе принято выделять типы жертв киберпреступлений по разным критериям. Достаточно распространен материально-правовой подход, когда

* Научный руководитель – **Азархин Алексей Владимирович**, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

классификация проводится в зависимости от состава компьютерного преступления. Многие исследователи отталкиваются от демографических признаков (пола, возраста, места работы), которые, по их мнению, способствуют совершению цифровых злоупотреблений в отношении определенных групп лиц². Например, зачастую жертвами цифровых мошенничеств становятся женщины, пенсионеры и подростки. В теории отмечается, что потерпевшие типизируются по степени их активности в совершении конкретного противоправного деяния³.

В самом общем виде можно выделить следующие группы жертв киберпреступлений:

- антикриминальная личность. В этом сегменте находятся граждане, которые достаточно серьезно относятся к вопросу своей личной безопасности; обладают определенной информированностью о наиболее распространенных способах обманов в цифровой среде. Представители этого разряда не переходят по сомнительным ссылкам; не посещают незнакомые сайты; сохраняют свои персональные данные, не афишируя их в сети Интернет и не передают их по обращения незнакомых лиц;

- криминогенный тип. Здесь обратная ситуация, когда потерпевший сам способствует совершению в отношении него киберпреступления, фактически своими действиями, побуждая к этому злоумышленников. В качестве примера, можно привести опрометчивое поведения ряда лиц, которые в открытом доступе размещают в сети свои паспортные данные, номера банковских карт. Очевидно, что такой неосторожностью могут воспользоваться кибермошенники;

- нейтральный вариант, когда субъект не предпринимает действий по способствованию совершению преступления этого вида, но и не пытается себя дополнительно обезопасить в сети, то есть ведет себя пассивно.

Применительно к цифровым посягательствам жертвами чаще всего становятся представители второго сегмента. Они обладают психофизическими особенностями, которые побуждают злоумышленников к противоправным действиям в отношении них.

Анализ уголовных дел данного вида показывает, что, как правило, ущерб причиняется лицам, менее защищенным в виртуальном пространстве. В этом сегменте малолетние от трех до четырнадцати лет. Возрастная специфика указанной группы заключается в том, что они не в состоянии обеспечить свою сетевую безопасность самостоятельно, а родители не всегда им оказывают в этом необходимое содействие. Достаточно распространена ситуация, когда ребенок, используя телефон, переходит по разного рода ссылкам на сомнительный сайты. Иногда дети прибегают к этому намеренно, поскольку их заманивают обещаниями перечислить за просмотр денежное вознаграждение. Жертвы такого неконтролируемого Интернет-серфинга рискуют оказаться на фишинговом сайте⁴. Нередко они попадают на мошенников, которые рассылают спам-сообщения, с утверждениями, что телефон поражен кибератакой, а поэтому требуется срочно отправить номер и данные банковской карты с кодом, якобы для переноса данных в безопасное облачное хранилище. В детском возрасте, недостаточно жизненного

опыта, чтобы понять – злоумышленники таким способом пытаются получить от него персональные данные его родителей.

В аналогичной ситуации нередко оказываются и пожилые люди. Им часто звонят мошенники, которые представляются сотрудниками банка, предлагая им немедленно перечислить имеющиеся у них денежные средства на другой лицевой счет. Подобным способом злоумышленники получают от доверчивых пенсионеров личную информацию или добиваются перевода на свои счета. Выбирая эту категорию лиц, в качестве рискованной, цифровые аферисты исходят из того, что в силу преклонного возраста жертвы не разбираются в информационных технологиях, что позволяет им легко манипулировать, склоняя их к действиям, выгодным мошенникам.

Ленинским районным судом г. Самары был постановлен обвинительный приговор в отношении группы лиц, которые звонили абонентам сотовой связи, сообщая им о получении денежной компенсации по решению суда за ранее приобретенный некачественный товар. Условием получения суммы называлась оплата страховки и дополнительных расходов. Перечисление предлагалось осуществить через платежную систему «Калибри». Мошенники таким способом смогли обмануть девять потерпевших, причинив им вред на сумму порядка пяти миллионов рублей. Общение прекращалось сразу же после перевода средств. Примечательно, что многие абоненты поняли, что их попытались обмануть и им удалось избежать причинения ущерба. Большинство пострадавших оказались пенсионерами.

Если киберпреступления, в основном, совершаются мужчинами, что объясняется их высоким уровнем технологичности и сложностью ИТ, то жертвами подобных посягательств чаще всего становятся женщины. Представители слабого пола отличается излишней эмоциональностью, отсутствием должной внимательности к деталям, нередко они не обладают достаточным уровнем компьютерной грамотности.

Жительница Самарской области стала жертвой кибермошенников, которые выманили у нее более миллиона рублей. Потерпевшей позвонил злоумышленник, представившийся менеджером банка, с предложением обсудить выгодные условия получения кредита для покупки оборудования ее компании. По инструкции преступника пострадавшая дистанционно оформила анкету. После этого с ней связался лже-сотрудник службы безопасности кредитного учреждения, известив ее об утечке персональных данных. Далее последовала рекомендация перечислить деньги на «безопасный счет». Под страхом потерять крупную сумму, жертва осуществила перевод, а специалист прервал разговор. Только после этого женщина поняла, что ее обманули. По данному факту возбуждено уголовное дело, проводится расследование.

Специфика потенциальных жертв компьютерных преступлений в том, что уровень их информационной грамотности значительно ниже, чем у преступника, а это дает злоумышленнику определенные преимущества. Применительно к потерпевшим этой группы можно говорить о «социальной инженерии»⁵. Они под-

вергаются массированному воздействию злоумышленников, где присутствуют не только технические моменты, но и психологическое давление.

Киберпреступники используют такие средства и методы, которые позволяют им максимально получить доступ к конфиденциальным данным жертвы. Например, последнее время цифровыми аферистами широко используется криминальная схема, когда потерпевшему предлагается помочь правоохранительным органам в пресечении опасных преступлений (или как вариант в задержании злоумышленников). Однако на самом деле цель все такая же: завладеть денежными средствами или имуществом жертвы.

В сегменте пострадавших от киберпосягательств выявляется зависимость от сложившейся ситуации; высокий уровень личной тревожности, в некоторых случаях это усиливается проблемами одиночества (особенно, у пожилых людей), страхом потерять свои сбережения.

Подводя итог, сказанному, заметим, что выделенные криминологические детерминанты позволяют вести индивидуальную пропедевтическую работу с группами лиц, потенциально подтвержденных воздействию киберпреступников.

¹ Минилбаева А.В. Жертвы IT-преступлений: психологические и криминологические характеристики // Юридическая наука в условиях современных вызовов: статья в сборнике трудов II международной научно-практической конференции. Уфимского ЮИ МВД России. 2023, С. 128-131.

² Жмуров Д.В. Кибержертва: особенности классификации // Всероссийский криминологический журнал. Том 16. 2022. № 4. С.463-472.

³ Павлова А.А., Игнатьева Т.И. Проблемы криминологического исследования жертв киберпреступлений (Часть 2) // Право и государство: теория и практика. 2023. № 10 (26). С. 402-406.

⁴ Пономарев М.В. Веб-серфинг как явление когнитивной культуры поколения Z // Детство – территория безопасности: сборник материалов конференции. 2022. С. 164-168.

⁵ См.: Демидов М.А., Васильев В.А. Социальная инженерия и методы борьбы с ней // Трибуна ученого. 2020. № 7. С. 336-339.

SOME CRIMINOLOGICAL DETERMINANTS OF THE BEHAVIOR OF CYBERCRIME VICTIMS

© 2024 Agafonova Mariya Dmitrievna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: aazarkhin@mail.ru

Keywords: victims of cybercrime, digital attacks, victimization of behavior, model of the ideal victim, demographic characteristics, criminogenic personality type, risk groups.

The article is devoted to the analysis of the criminological characteristics of victims of cybercrime. The author identifies the main determinants of the behavior of victims of such attacks (first of all, age, gender, educational level and availability of special knowledge in the field of information technology). The victimization of the victims themselves is noted, demonstrating a high level of credulity, lack of digital literacy and vigilance.

* Scientific adviser – **Azarkhin Aleksey Vladimirovich**, Candidate of Law Sciences, Associate Professor, Samara State University of Economics.

ГАРАНТИИ ЗАЩИТЫ ПРАВ АДВОКАТОВ ПРИ ПРОИЗВОДСТВЕ СЛЕДСТВЕННЫХ ДЕЙСТВИЙ НЕВЕРБАЛЬНОГО ХАРАКТЕРА: ПРОБЛЕМЫ ЗАКОНОДАТЕЛЬНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ И ПРАКТИЧЕСКОГО ПРИМЕНЕНИЯ

© 2024 Аксенова Арина Денисовна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: arinaks.77@mail.ru

Ключевые слова: следственные действия невербального характера, адвокат, государственные органы, должностные лица, гарантии защиты прав.

Статья посвящена анализу законодательного регулирования производства следственных действий невербального характера в отношении лиц, обладающих статусом адвоката. Выявлены пробелы в практическом применении закона при реализации гарантий защиты прав адвокатов в уголовном судопроизводстве, предложены возможные теоретические решения, связанные с внедрением положений в отечественное законодательство с учетом специфики процессуального статуса данных субъектов.

Выполнение субъектами уголовного судопроизводства своих функций в пределах полномочий, регламентированных положениями уголовно-процессуального законодательства, предполагает соблюдение строго определенной процессуальной формы. Содержание последней выражено в соответствующей процедуре, посредством которой происходит реализация предусмотренных законом гарантий соблюдения прав участников.

В частности, доказательства, являясь средством установления обстоятельств преступного события, формируются посредством процессуальной формы, то есть путем производства государственными органами и должностными лицами следственных действий. Вместе с тем, последние сопровождаются ограничением конституционных и иных прав и свобод участников процесса в пределах, установленных законодательством. Как правило, данный вид процессуальных действий единообразно проводится в отношении всех участников уголовного судопроизводства, однако законодатель выделяет исключительные ситуации, при которых порядок производства следственных действий в отношении отдельных субъектов, обладающих специальным процессуальным статусом, носит отличный характер, что диктует необходимость в дополнительной правовой регламентации защиты их процессуальных прав.

* Научный руководитель – **Хаснутдинов Ренат Рафаильевич**, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

Так, среди вышеупомянутой категории субъектов можно выделить лиц, предоставляющих профессиональную юридическую помощь доверителям, обратившихся к первым за защитой своих законных прав и интересов в целях обеспечения надлежащего отправления правосудия при производстве по уголовному делу. В следствии чего, наиболее острым вопросом выступает процедура укрепления и расширения системы уголовно-процессуальных гарантий независимости адвоката, направленных на обеспечение адвокатской тайны, непосредственно связанной с недопущением разглашения и использования информации, полученной в рамках доверительных отношений, складывающихся при осуществлении юридической помощи¹.

Особенности правового регулирования следственных действий визуального характера, проводимых в помещениях различного вида, занимаемыми адвокатами для осуществления ими своей профессиональной деятельности, урегулированы отдельной главой в УПК РФ. По смыслу закрепленных положений, производство осмотра, обыска и выемки возможно лишь после официального начала осуществления уголовного преследования. Сперва необходимо вынести постановление либо о возбуждении уголовного преследования в отношении такого лица, либо о привлечении его в качестве обвиняемого, либо о возбуждении уголовного преследования в отношении иных лиц, либо о возбуждении уголовного преследования по факту совершения общественно опасного деяния, влекущего применение наказания.

Кроме отмеченного выше тезиса, вопросы производства обыска в отношении адвоката были затронуты Конституционным судом РФ. Опираясь на конституционные нормы, суд сформулировал свою правовую позицию, свидетельствующую об установлении границ чрезмерного вмешательства органов предварительного расследования в адвокатское производство в целях обеспечения гарантий адвокатской тайны в случаях, когда в отношении адвоката осуществляется уголовное преследование. Так, правила производства осмотра, обыска и выемки характеризуются рядом особенностей.

Во-первых, в соответствии с положениями, закрепленными в первой части статьи 450.1 УПК РФ, для производства следственных действий визуального характера необходимо наличие соответствующего судебного разрешения. Последнее оформляется посредством вынесения постановления, содержание которого не только детально регламентирует основания проведения подобных процессуальных действий, но и подробно описывает искомые объекты. Стоит подчеркнуть, что данные требования гарантируют недопустимость проведения таких процессуальных действий в условиях безотлагательности, что находит свое подтверждение в части пятой статьи 165 УПК РФ².

Тем не менее, стоит обратить внимание на следующий факт: часть третья статьи 450.1 УПК РФ предусматривает особый порядок производства осмотра места происшествия различных видов помещений, используемых адвокатами в рамках своей деятельности. Согласно положениям нормы, одним из ключевых факторов, определяющих легальный характер производства данного следственного действия до момента возбуждения уголовного преследования в отношении лица,

оказывающего профессиональную юридическую помощь, или до момента предъявления ему обвинения, является инициирование уголовного преследования в отношении других лиц при обнаружении обстоятельств, свидетельствующих о совершении ими преступного деяния.

В рамках правовой доктрины неотложный характер производства осмотра места происшествия в отношении рассматриваемой категории субъектов подвергается конструктивной критике со стороны специалистов в области уголовно-процессуального права. Правоведы акцентируют внимание на невозможность проведения правоохранительными органами данного процессуального действий без предварительного получения разрешения суда, поскольку последнее выступает важным аспектом защиты прав и законных интересов всех участников уголовного судопроизводства. Поэтому, в контексте рассматриваемого вопроса касаясь понятия «обнаружение признаков преступления», представляется интересной позиция Бондаренко А. А. Автор подчеркивает: неясность текста норм закона и противоречивая практика применения правовых предписаний вызывают необходимость в буквальном толковании вышеупомянутого тезиса. Оперативные сотрудники обязаны своевременно реагировать на поступившую информацию об обнаружении признаков совершенного или готовящегося к реализации преступного деяния в определенных случаях, а именно: при ситуациях, когда лицо обнаружило признаки новых преступлений; в момент, когда находящиеся в розыске предметы и документы были обнаружены или изъяты; по факту установления всех причастных к совершению преступного деяния лиц³.

Во-вторых, часть вторая статьи 450.1 УПК РФ содержит некоторые исключения из общепринятого перечня объектов, подлежащих изъятию в ходе производства осмотра, обыска или выемки. К их числу относятся: предметы и документы, изъятые из оборота, а также предметы, являющиеся орудиями совершения преступления. Данное обстоятельство подтверждает возможность органов предварительного расследования выйти за рамки установленных законом предписаний и провести следственные действия визуального характера не только в случаях, указанных в части 3 статьи 450.1 УПК РФ, но и при фактическом обнаружении объектов, не упомянутых в постановлении суда⁴. В качестве мотивировки принятого решения может служить субъективное мнение следователя об обнаружении объектов преступной деятельности, имеющих значение для доказывания обстоятельств расследуемого уголовного дела.

Вместе с тем часть вторая ст. 450.1 УПК РФ содержит запрет на изъятие и копирование всего производства адвоката, в котором концентрируются материалы, полученные им в процессе осуществления защиты по делам его доверителей. Данное правило направлено на ограничение потенциального влияния правоохранительных органов на стратегию, выбранную адвокатом для защиты прав своего доверителя.

В отмеченных положениях наблюдается некоторая противоречивость, поскольку следователю для фактического обхода вышеописанного запрета достаточно указать в своем постановлении отдельные документы и объекты, имеющиеся у адвоката в связи с осуществлением его профессиональной деятельности⁵.

Ввиду этого, законодателю следует пересмотреть и конкретизировать формулировку положений закона в части предусмотренных исключений при производстве осмотра, обыска и выемки в отношении категории лиц, оказывающих юридическую помощь. Также, необходимо затронуть вопрос обеспечения гарантий защиты прав указанных лиц ввиду их особого положения в уголовном судопроизводстве.

Основной мерой совершенствования нормативно-правовых актов выступает создание системы норм, направленных на охрану конфиденциальности информации, полученной адвокатом от своего доверителя в рамках отношений, складывающихся вследствие оказания юридической помощи.

¹ Стельмах В.Ю. Особенности производства следственных действий в отношении адвокатов // Актуальные проблемы российского права. 2023. № 18 (2). С. 145-159.

² Мельцан Д.А. Проблемы реализации прав адвоката в рамках производства в отношении него обыска и возможные пути их разрешения // Адвокатская практика. 2022. № 2. С. 51-55.

³ Бондаренко А.А. Новые правила производства следственных действий в отношении адвоката в контексте пределов производства по уголовному делу // Вестник Волгоградской академии МВД России. 2018. № 1 (44). С. 117-121.

⁴ Манова Н.С. Адвокатская тайна в уголовном судопроизводстве: проблемы обеспечения и реализации // Вестник Университета имени О.Е. Кутафина. 2018. № 2 (42). С. 203-210.

⁵ Зинченко И.А., Слифиш М.В. Развитие института недопустимых доказательств в уголовно-процессуальном праве: проблемы и перспективы // Мировой судья. 2021. № 8. С. 18-23.

GUARANTEES FOR THE PROTECTION OF LAWYERS' RIGHTS IN NON-VERBAL INVESTIGATIVE ACTIONS: PROBLEMS OF LEGISLATIVE REGULATION AND PRACTICAL APPLICATION

© 2024 Aksenova Arina Denisovna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: arinaks.77@mail.ru

Keywords: investigative actions of a non-verbal nature, lawyer, government agencies, officials, guarantees of protection of rights.

The article is devoted to the analysis of the legislative regulation of the production of investigative actions of a non-verbal nature in relation to persons with the status of a lawyer. Gaps in the practical application of the law in the implementation of guarantees for the protection of lawyers' rights in criminal proceedings are identified, possible theoretical solutions related to the introduction of provisions into domestic legislation are proposed, taking into account the specifics of the procedural status of these subjects.

* Scientific adviser – **Khasnutdinov Renat Rafailevich**, Candidate of Law Sciences, Associate Professor, Samara State University of Economics.

СТАТИСТИЧЕСКИЙ ОБЗОР ПО КОЛИЧЕСТВУ ПРЕСТУПЛЕНИЙ СРЕДИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

© 2024 Алпеев Евгений Александрович*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: natalya-alpreeva@yandex.ru

Ключевые слова: прокуратура, преступность, несовершеннолетние, подростковая преступность, уровень преступности, правоохранительные органы, меры профилактики, пресечение преступления.

Статья посвящена анализу статистических данных по количеству преступлений среди несовершеннолетних в Самарской области за 2020–2024 гг. Раскрываются особенности деятельности органов прокуратуры по реализации мер, связанных с предупреждением преступности среди несовершеннолетних граждан. Исследуются сторонние меры профилактики названной категории преступности в пределах Российской Федерации в целом и Самарской области в частности. Приводятся результаты сбора статистических данных о состоянии преступности, оценивается эффективность мер по ее снижению.

Вопрос о преступности среди несовершеннолетних поднимался неоднократно не только со стороны общественности, правоохранительных органов, но и со стороны научного сообщества страны. Актуальность вопроса исходит из того фактора, что данный вид преступности имеет яркую распространенность в пределах всей страны, что касается непосредственно Самарской области, то такой вопрос также является краеугольным камнем и требует решения со стороны как правоохранительных органов, органов прокуратуры и общественности.

Органы прокуратуры Самарской области проводят различные плановые координационные совещания по вопросам профилактики и эффективности такой профилактики преступлений, совершенных подростками. Так последнее совещание состоялось в ноябре 2023 года, где обсуждались вопросы о профилактике преступлений среди несовершеннолетних, также поднимались вопросы о пресечении данного рода преступлений, рассматривалась методика по расследованию преступлений¹.

Несмотря на тот факт, что в Самарской области проводятся многочисленные меры по профилактике преступности названной категорией граждан, статистические данные все же показывают высокий уровень преступности, который, на наш взгляд, можно значительно понизить путем применения дополнительных

* Научный руководитель – **Меденцева Евгения Владимировна**, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

мер пресечения преступности или улучшения уже имеющихся на сегодняшний день.

Что касается мер, которые проводятся на территории Самарской области, дабы снизить уровень вовлеченности несовершеннолетних в криминальный мир, то к таким мерам можно отнести следующие мероприятия.

Во-первых, сотрудники органов внутренних дел проводят работу по выявлению и пресечению преступлений несовершеннолетних в Самарской области.

Во-вторых, в общедосуговых и учебных заведениях должностные лица проводят профилактические беседы с несовершеннолетними, дабы обезопасить их и предупредить о правовых последствиях маргинально-девиантного подросткового поведения.

В-третьих, на территории Самарской области действуют и осуществляются различные культурно-досуговые мероприятия для несовершеннолетних, чтобы увеличить их количество занятости².

Несмотря на все мероприятия по предупреждению преступности среди несовершеннолетних на территории Самарской области, проблема вовлечения подростков в криминальный мир остается востребованной для ее решения на сегодняшний день.

Для полноценного уяснения и анализа подростковой преступности на территории Самарской области предлагаем рассмотреть некоторые статистические данные, которые нам удалось собрать и рассчитать для формирования полноценной статистики³ (табл. 1–6).

Таблица 1

Коэффициент общей преступности в Самарской области*

Год	П	Н	К
2024	14183	3 127 842	453
2023	47595	3 142 683	1514
2022	47060	3 164 384	1487
2021	43280	3 172 925	1364
2020	44332	3 179 532	1394

* За 2024 г. – количество преступлений за первые три месяца.

Таблица 2

Коэффициент преступности среди несовершеннолетних в Самарской области*

Год	П	Н	К
2024	112	3 127 842	3,5
2023	613	3 142 683	19,5
2022	618	3 164 384	19,5
2021	648	3 172 925	20,4
2020	973	3 179 532	30,6

* За 2024 г. – количество преступлений за первые три месяца.

Таблица 3

Показатели динамики преступности (абсолютный прирост, темп роста, темп прироста)

П2	П1	Δ2
613	112	501
618	613	5
648	618	30
973	648	325

Таблица 4

Темп роста (снижения) преступности (Т) – процентное отношение уровня преступности в расчетном году к уровню преступности в базисном

П2	П1	Т2
613	112	547%
618	613	100%
648	618	104%
973	648	150%

Таблица 5

Темп прироста преступности (ΔТ) – процентное отношение абсолютного прироста преступности в расчетном году к уровню преступности в базисном

Δ2	П1	ΔТ2
501	112	447%
5	613	0,8%
30	618	4,8%
325	648	50%

Таблица 6

Удельный вес преступности среди несовершеннолетних в Самарской области*

Год	п	П	С
2024	112	14183	0,78%
2023	613	47595	1,28%
2022	618	47060	1,31%
2021	648	43280	1,49%
2020	973	44332	2,19%

* За 2024 г. – количество преступлений за первые три месяца.

Тем самым можно сделать некоторые выводы по результатам данных, полученных нами. Итак, как показывает статистика, то общий уровень преступности среди несовершеннолетних лиц на территории Самарской области приходится средним к числу преступлений несовершеннолетних на территории всей страны.

Также статистические данные позволяют говорить о том, что уровень преступности среди названной категорией граждан в пределах Самарской области уменьшается с каждым новым календарным годом. Если делать акцент на темпе прироста, то статистика демонстрирует средний уровень прироста исходя из численности прироста по всей стране. Удельный вес преступлений данной категории граждан демонстрирует положительные тенденции в сторону сокращения преступности среди малолетних по отношению ко всем преступлениям, совершенным в пределах Самарской области за крайние четыре года.

Снижение уровня преступности среди несовершеннолетних прослеживается в динамике с 2020 года по 2024. Однако за 2024 год данные о количестве преступлений не сформированы, но скажем наперед, что органам прокуратуры Самарской области и другими правоохранительным органам удалось снизить вовлеченность несовершеннолетних в криминализированное общество, а также уберечь несовершеннолетних от государственных санкций⁴.

Итак, мероприятия, которые проводятся как органами прокуратуры Самарской области, так и другими правоохранительными и должностными лицами, имеют значимое влияние на несовершеннолетних лиц.

Выстраивание комфортной и доброжелательной среды для детей и подростков как мера по защите прав несовершеннолетних отражается в виде положительной динамики по сокращению преступлений среди несовершеннолетних граждан.

¹ Прокуратура Самарской области : [сайт]. URL: https://epp.genproc.gov.ru/web/proc_63 (дата обращения: 10.08.2024).

² Шпитонова А.Д., Цветкова Е.В. Актуальные проблемы профилактики преступлений среди несовершеннолетних // Вестник науки. 2024. № 3.

³ Главное управление МВД России по Самарской области : [сайт]. URL: <https://63.xn--b1aew.xn--p1ai/> (дата обращения: 10.08.2024).

⁴ Хаметдинова Г.Ф. К вопросу о совершенствовании деятельности инспектора подразделения по делам несовершеннолетних органов внутренних дел в образовательной организации // Юридическая наука и правоохранительная практика. 2024. № 1.

STATISTICAL REVIEW OF THE NUMBER OF JUVENILE CRIMES IN THE SAMARA REGION

© 2024 Alpeev Evgeny Alexandrovich*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: natalya-alpeeva@yandex.ru

Keywords: prosecutor's office, crime, minors, juvenile delinquency, crime rate, law enforcement agencies, preventive measures, crime suppression.

The article is devoted to the analysis of statistical data on the number of juvenile crimes in the Samara region for 2020–2024. The article reveals the specifics of the activities of the prosecutor's office to implement measures related to the prevention of crime among minors. The third-party measures for the prevention of this category of crime within the Russian Federation as a whole and the Samara region in particular are being investigated. The results of the collection of statistical data on the state of crime are presented, the effectiveness of measures to reduce crime is assessed.

* Scientific adviser – **Medentseva Evgeniya Vladimirovna**, Candidate of Law Sciences, Associate Professor, Samara State University of Economics.

ФОРМИРОВАНИЕ МЕЖДУНАРОДНОГО ЧАСТНОГО ПРАВА: ИСТОРИЯ ВОПРОСА

© 2024 Арасова Ариэль Арасовна*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: la.ariel18@mail.ru

Ключевые слова: международное частное право, отрасль права, экономика, иностранцы, торговый договор.

В статье освещаются этапы становления международного частного права в России и за рубежом. Проводится анализ научных трудов, оказавших влияние на формирование данной отрасли права.

Развитие международного частного права в России имеет глубокие исторические корни и насчитывает несколько важнейших этапов. Первоначально, международное частное право на Руси не отличалось проработанной системой. В древнерусском праве отсутствовали нормы, специально регулирующие международные частноправовые отношения¹, что объясняется сравнительно малым объемом таких отношений в условиях феодальной раздробленности и относительно замкнутой хозяйственной системы².

Ситуация начала меняться с приходом Петра I, который проводил широкую реформаторскую деятельность с целью европеизации страны. В этот период появляются первые значительные кодификации и специальные нормы, регулирующие международные частные отношения. В частности, Устав о консульских установлениях 1720 года содержал нормы, касающиеся торговли и договоров с иностранцами.

С развитием капиталистических отношений в XIX веке увеличивается объем международной торговли и возрастает значимость международного частного права. Этап становления и систематизации правовых норм данного периода связан с деятельностью таких видных правоведов, как П.П. Цитович и В.Ф. Дерюжинский³, сформировавших научные основы и обобщивших практику применения норм международного частного права на практике.

Труды П.П. Цитовича и В.Ф. Дерюжинского заложили прочные основы для развития науки международного частного права в России. Оба ученых внесли значительный вклад в понимание и формирование ключевых концепций, которые определяют взаимодействие разных правовых систем. Их работы оказали су-

* Научный руководитель – Сидорова Анна Викторовна, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

пественное влияние на развитие как академического мышления, так и практического применения норм международного частного права.

Павел Петрович Цитович, будучи выдающимся юристом своего времени, посвятил множество своих исследований вопросам юрисдикции и коллизионного права. Именно благодаря его трудам были сформулированы основные положения о применении иностранного права и определении компетенции судов в международных спорах. Его монументальная работа «Международное частное право» долгое время служила настольной книгой для специалистов, задавая стандарты для дальнейших исследований и законодательных инициатив в этой области⁴.

Виталий Федорович Дерюжинский, в свою очередь, также сыграл важнейшую роль в развитии международного частного права в России. Его исследования посвящены вопросам правового регулирования трансграничных экономических отношений и международного арбитража. Дерюжинский тщательно анализировал зарубежный опыт и адаптировал лучшие практики к российской юридической системе. Его работы способствовали установлению более ясных и эффективных процедур разрешения международных коммерческих споров, что существенно повысило привлекательность России как юрисдикции для ведения международного бизнеса.

Таким образом, труды Цитовича и Дерюжинского не только углубили теоретическое понимание международного частного права, но и оказали практическое воздействие на развитие российских правовых институтов. Благодаря их вкладу, Россия смогла интегрироваться в мировое правовое сообщество, установив более ясные и предсказуемые правила для международных отношений. Их наследие продолжает оказывать влияние на современное российское законодательство и юридическую практику, подтверждая их значимость и долгосрочный вклад в развитие науки и практики международного частного права.

Первым в России преподавать международное частное право начал профессор Леонид Алексеевич Кассо, выдающийся юрист и ученый конца XIX – начала XX века. Он прочитал первые лекции по этому предмету в Московском университете в 1881 году. Кассо, обладая блестящими знаниями и практическим опытом в международном праве, заложил основы учебной программы, которая впоследствии оказала значительное влияние на развитие отечественной правовой науки. Работы Кассо характеризовались глубоким анализом правовых норм и международных правил, что позволило ему не только преподавать существующие правовые нормы, но и формулировать новые подходы к решению международных правовых споров. Его лекции привлекали внимание студентов и коллег своим новаторским подходом и всесторонним охватом материала⁵.

Кроме Московского университета, преподавание международного частного права стало распространяться и в других ведущих учебных заведениях России, таких как Санкт-Петербургский университет и Казанский университет. В конце XIX и начале XX века интерес к этой дисциплине значительно возрос, что было связано как с ростом международных торговых и правовых отношений России, так и с развитием научной мысли в области права.

Параллельно с академическими занятиями шло и активное обсуждение на профессиональных юридических форумах и конференциях, что способствовало дальнейшему укреплению международного частного права как важной и самостоятельной отрасли юридической науки в России. Вклад Леонида Кассо и его последователей оставил неизгладимый след в истории отечественной юриспруденции, заложив основы для будущих поколений исследователей и практиков в области международного частного права.

В советский период международное частное право испытывало значительные изменения, связанные с особенностями плановой экономики и идеологической направленностью государства. Тем не менее, несмотря на определенные ограничения, в этот период были сделаны важные шаги по кодификации и развитию данной отрасли права. В 1986 году был принят Закон СССР «О внешнеэкономической деятельности», который содержал регулирование частнопрововых аспектов внешнеэкономических сделок.

Закон СССР «О внешнеэкономической деятельности» представляет собой важнейший правовой акт, регулирующий внешнеэкономические связи Союза Советских Социалистических Республик на международной арене. Принятый в условиях глобальных экономических преобразований, этот законопроект открыл новые возможности для развития экономики страны посредством интернационализации торговых и деловых связей. Основная цель данного закона заключалась в обеспечении правовых основ для осуществления внешнеэкономической деятельности советскими предприятиями и организациями, а также в создании благоприятных условий для привлечения иностранных инвестиций. Закон охватывал широкую сферу вопросов, начиная от правового регулирования экспортно-импортных операций и заканчивая условиями для создания совместных предприятий с зарубежными партнерами. Специальное внимание уделялось защите прав советских предприятий на международной арене, обеспечению юридической надежности сделок и контрактов, а также вопросам налогообложения и инвестиционной политики. Одна из ключевых статей закона предусматривала возможность заключения международных договоров с участием СССР, что способствовало укреплению позиции страны на мировом рынке.

Значение данного закона для международного частного права невозможно переоценить. Во-первых, он способствовал гармонизации правовых норм СССР с международными стандартами, что облегчало взаимодействие советских предприятий с иностранными партнерами. Во-вторых, закон создавал основу для регулирования коммерческих споров через международные арбитражные суды и иные формы альтернативного разрешения конфликтов, что повышало уровень доверия зарубежных партнеров к советской экономической системе. В-третьих, закон «О внешнеэкономической деятельности» способствовал развитию правовой культуры в области международного бизнеса в СССР, что в конечном итоге привело к более эффективному и конкурентоспособному участию страны в глобальных экономических процессах.

Ученые советского периода внесли значительный вклад в развитие международного частного права (МЧП), формируя основы и направления этой важной

правовой дисциплины. Одной из ключевых фигур был академик Григорий Иванович Тункин. Его работы, посвященные вопросам международного права, оказали большое влияние на теорию и практику МЧП. Он являлся автором нескольких фундаментальных трудов, где разрабатывались концепции юрисдикции, иммунитета, признания и исполнения иностранных судебных решений.

Кроме того, значительную роль в развитии МЧП сыграл Леонид Сергеевич Шейн. С его именем связано становление научной школы исследования правового статуса иностранных организаций и иностранных граждан в СССР. Шейн активно проводил сравнительные исследования и работал над унификацией норм международного частного права. Его труды использовались и продолжают использоваться как в академических кругах, так и на практике, в том числе при разработке современных международных договоров и соглашений.

Также нельзя не упомянуть о вкладе Вадима Николаевича Дробежера. Он исследовал вопросы коллизионного права и проблемы правовой координации норм различных правовых систем. Работы данного автора в области коллизионных норм стали основой для последующих исследователей. Примененный им методологический инструментарий был настолько глубок, что актуальность его подхода в исследовании коллизий сохранил свою актуальность и до настоящего времени.

Следует констатировать, что советские ученые не только заложили фундаментальные доктринальные основы МЧП, но и оказали влияние на формирование судебной практики по применению правовых норм. Именно ими сформулированы направления для исследований в сфере МЧП, которые развиваются современными учеными.

Современный период развития международного частного права в России начался с момента распада СССР. На фоне существенно изменившихся политических и экономических реалий, Россия уверенно интегрировалась в мировую экономику, что потребовало значительной модернизации правовой базы⁶.

В этом контексте были приняты важные нормативные акты, такие как 4-я часть Гражданского кодекса Российской Федерации. Также были ратифицированы многочисленные международные договоры, направленные на гармонизацию правовых норм и обеспечение защиты интересов участников международных частноправовых отношений.

Современные исследования в области международного частного права в России акцентируют внимание на принципах справедливости, добросовестности и разумности, а также защите прав и законных интересов субъектов гражданского оборота. Одной из ключевых задач остается адаптация национального права к требованиям международных стандартов, что обеспечивает важную роль России в мировом правовом пространстве.

Таким образом, развитие международного частного права в России представляет собой динамичный процесс, отражающий изменения в экономике, политике и международных отношениях. Этот процесс играет важную роль в укреплении правовых основ рыночной экономики, защите гражданского оборота и содействии международному сотрудничеству.

Следует отметить, что важную роль в развитии международного частного права в России играет судебная практика. Российские суды активно применяют международные стандарты и руководствуются принципами международного права при разрешении споров с участием иностранных элементов. Это способствует упрочнению правовой системы России и повышению доверия иностранных инвесторов и контрагентов к отечественной юрисдикции⁷. Судебное решение становится важным источником права и информирует прецедента, которые впоследствии учитываются при разработке новых нормативных актов.

Важным аспектом развития международного частного права в России является участие страны в международных организациях и формах, таких как Гагская конвенция по международному частному праву, Организация Объединенных Наций и другие. Россия активно участвует в работе по разработке и гармонизации международных правовых норм, что способствует улучшению правовых условий для международного сотрудничества. Это также позволяет получить достижения мирового правотворчества в национальном правовом поле и адаптировать их к российским реалиям⁸.

Необходимо упомянуть и о значении образовательных и научно-исследовательских учреждений в процессе развития международного частного права в России. Ведущие российские юридические вузы и исследовательские институты уделяют значительное внимание этой области, что способствует подготовке квалифицированных специалистов и развитию научной мысли. Издание научных трудов, проведение конференций и семинаров становятся платформой для обмена опытом и выработки рекомендаций для совершенствования законодательной базы⁹.

Таким образом, международное частное право в России продолжает активно развиваться, отражая изменения как внутри страны, так и на международной арене. Этот процесс требует постоянного внимания к мировым тенденциям и вызовам, а также гибкости и способности адаптироваться к новым условиям. Успешное развитие этой отрасли права способствует укреплению правовых основ российской экономики и улучшению условий для международного сотрудничества и инвестиций.

¹ Сидорова А.В. Правонарушения по русско-византийским договорам // Евразийский юридический журнал. 2015. № 10 (89). С. 99-104.

² Гетьман-Павлова И.В. Происхождение правил выбора применимого права: первобытная эпоха // Вестник РУДН. Серия: Юридические науки. 2024. № 2. С. 280-296.

³ Мартыненко Н.К. Участие России в международной борьбе с проституцией в конце XIX начале XX веков // Вестник ВУиТ. 2011. № 7. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/uchastie-rossii-v-mezhdunarodnoy-borbe-s-prostitutitsiey-v-kontse-xix-nachale-xx-vekov> (дата обращения: 19.09.2024).

⁴ Панченко А.И., Рожков П.С. История развития международного частного права в XIX веке // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. 2012. № 12. С. 292-294.

⁵ Ем В.С. Времен связующая нить (о серии книг «Классика российской цивилистики») // РСМ. 2006. № 3. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/vremen-svyazuuschaya-nit-o-serii-knig-klassika-rossiyskoy-tsivilistiki> (дата обращения: 19.09.2024).

⁶ Константинова Е.Л. Исторические и идеологические аспекты развития науки отечественного международного частного права после Второй мировой войны // Вестник СПбГУ. Сер. 14, Право. 2019. № 1. С. 84-98.

⁷ Sidorova A.V. Subject structure of the offense in artificial intelligence (ai) and robotics // Digital Age: Chances, Challenges and Future. Серия: Lecture Notes in Networks and Systems. 2020. Pp. 541-547.

⁸ Сидорова А.В. Формы юридического познания: вопросы теории и практики // Сибирский антропологический журнал. 2021. Т. 5, № 1. С. 211-222.

⁹ Ахметжанова К.В. Коллизии в праве: российский научный дискурс // Вестник Кемеровского государственного университета. Серия: Гуманитарные и общественные науки. 2022. № 4 (24). С. 342-348.

FORMATION OF PRIVATE INTERNATIONAL LAW: BACKGROUND OF THE ISSUE

© 2024 Arasova Ariel Arasovna*
Undergraduate student
Samara State University of Economics
E-mail: la.ariel18@mail.ru

Keywords: private international law, branch of law, economy, foreigners, trade agreement.

The article highlights the stages of the formation of private international law in Russia and foreign countries. The analysis of scientific works that influenced the formation of this branch of law is carried out.

* Scientific adviser – **Sidorova Anna Viktorovna**, Candidate of Law Sciences, Associate Professor, Samara State University of Economics.

УСТАНОВЛЕНИЕ РАЗМЕРА ТРЕБОВАНИЙ КРЕДИТОРОВ УМЕРШЕГО ДОЛЖНИКА В РАМКАХ БАНКРОТСТВА НАСЛЕДНИКОВ

© 2024 Буренин Сергей Александрович*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: burenin7728@gmail.com

Ключевые слова: банкротство, наследники, реестр требований кредиторов, наследство, внебалансовые задолженности.

Статья посвящена раскрытию проблематики защиты интересов кредиторов умершего должника в контексте процедуры банкротства наследников. Проведен анализ судебной деятельности с целью демонстрации сложившейся правоприменительной практики.

В свете растущей распространенности процедуры банкротства, в юридической практике наблюдается увеличение количества нестандартных ситуаций, которые ранее встречались крайне редко или занимали незначительную долю в общем объеме. Эти новые обстоятельства требуют глубокого анализа и изучения для разработки эффективных стратегий их разрешения и адаптации к современным реалиям. Один из подобных случаев будет описан далее.

Являясь уникальной, по своей юридической природе, процедура банкротства накладывает определенный след и на иные правоотношения попадающие в поле банкротства. Институт наследования, в этом смысле, не стал исключением.

В рамках наследования наследство включает в себя права и обязанности, которые тесно связаны друг с другом. То есть принятие имущественных прав в рамках наследства подразумевает и принятие обязанностей, возникающих, например, из кредитных договоров. Но вместе с тем, обязанности наследователей ограничиваются размером наследуемого имущества, т.е. кредитор не может рассчитывать на погашение своих требований свыше стоимости наследуемого имущества. Исходя из этой логики, в случае нахождения наследника в процедуре банкротства, включение в реестр требований кредиторов, обязательств, возникающих в результате наследования, должны быть учтены в реестре исключительно соразмерно полученным материальным правам¹.

Однако, в результате анализа судебной практики были выявлены случаи иного подхода к данному вопросу. Согласно позиции изложенной в пункте 48 постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 13.10.2015

* Научный руководитель – **Зубкова Мария Николаевна**, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

№ 45 «О некоторых вопросах, связанных с введением в действие процедур, применяемых в делах о несостоятельности (банкротстве) граждан», пришел к правомерному выводу о том, что наличие ограничения размера ответственности наследников стоимостью перешедшего к ним наследственного имущества не ограничивает кредиторов наследодателя в установлении в реестре полной суммы задолженности, не покрываемой стоимостью принятого наследниками имущества, включая обремененное залогом^{2,3}.

На эту позицию, например, ссылается Верховный Суд Российской Федерации в своем определении от 16 апреля 2018 г. по делу № 304-ЭС18-2981(1, 2), а также соглашается с мнением апелляционной инстанции указывая на то, что в деле о банкротстве умершего должника вопрос о размере ответственности его наследников не разрешается⁴.

В контексте этого тезиса также является интересным постановление арбитражного суда Западно-Сибирского округа от 20 декабря 2017 г. по делу № А70-1309/2017⁵. В рамках названного дела размер наследуемых обязательств был ранее установлен судом общей юрисдикции. Однако судом кассационной инстанции также применяется позиция из обзора судебной практики Пленума Верховного Суда Российской Федерации.

С опорой на подобную практику открывается возможность для формирования и обоснования позиции, которая будет более выгодна для кредиторов умершего должника. Включение в реестр на сумму большую, чем сумма, ограниченная наследуемым имуществом, увеличивает долю кредитора в реестре требований, позволяя получить большее удовлетворение из конкурсной массы.

Тут же важно отметить, что в рамках указанной правовой позиции, размер удовлетворения все же не может превышать размер наследуемого имущества.

Еще одним последствием, включения обязательств в реестр на полную сумму, является отражения в акте полной суммы долга. Для кредитных организаций участие в процедуре банкротства, является не только возможностью защитить свои права, но и необходимостью, обусловленной списанием долга с баланса организации. Отражение полной суммы (в отличии суммы, ограниченной наследством) не создает необходимости доказывания факта списания всего долга, а не его части.

¹ Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья) от 26.11.2001 № 146-ФЗ (ред. от 08.08.2024) // Собрание законодательства РФ. 2001. № 49. Ст. 4552.

² Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 13.10.2015 № 45 «О некоторых вопросах, связанных с введением в действие процедур, применяемых в делах о несостоятельности (банкротстве) граждан» // Бюллетень Верховного Суда РФ, № 12, декабрь, 2015.

³ Федеральный закон №127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» от 26.10.2002 (ред. от 08.08.2024) // Собрание законодательства РФ. 2002. № 43. Ст. 4190.

⁴ Определение Верховного Суда Российской Федерации от 16 апреля 2018 г. № 304-ЭС18-2981(1, 2) // СПС «КонсультантПлюс» (дата обращения: 19.09.2024).

⁵ Постановление арбитражного суда Западно-Сибирского округа от 20 декабря 2017 г. по делу № А70-1309/2017 // СПС «КонсультантПлюс» (дата обращения: 19.09.2024).

ESTABLISHING THE AMOUNT OF CREDITORS' CLAIMS OF A DECEASED DEBTOR IN THE FRAMEWORK OF BANKRUPTCY OF HEIRS

© 2024 Burenin Sergey Alexandrovich*
Undergraduate student
Samara State University of Economics
E-mail: burenin7728@gmail.com

Keywords: bankruptcy, heirs, register of creditors' claims, inheritance, off-balance sheet debts.

The article is devoted to the disclosure of the problems of protecting the interests of creditors of a deceased debtor in the context of bankruptcy proceedings of heirs. The analysis of judicial activity is carried out in order to demonstrate the established law enforcement practice.

* Scientific adviser – **Zubkova Maria Nikolayevna**, Candidate of Law Sciences, Associate Professor, Samara State University of Economics.

К ВОПРОСУ ОБ АТТРИБУТИВНЫХ И СОДЕРЖАТЕЛЬНЫХ ПАРАМЕТРАХ ДОПРОСА В КОНТЕКСТЕ УГОЛОВНО-ПРОЦЕССУАЛЬНЫХ ОТНОШЕНИЙ

© 2024 Вавилов Данил Евгеньевич*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: proff-mast@mail.ru

Ключевые слова: допрос, очная ставка, криминалистика, уголовный процесс, предварительное расследование, досудебное производство.

В статье проводится анализ положений отечественной уголовно-процессуальной и криминалистической доктрины по дискуссионным вопросам конструкции атрибутивных и содержательных характеристик допроса в современном восприятии. Исследованы мнения и подходы отечественных ученых по заявленной тематике, обозначены проблемы теоретического и прикладного характера, представлена траектория развития современной доктринальной мысли по вопросам совершенствования тактики организации и производства допроса в обозримой перспективе. Полученные результаты исследования могут быть использованы в ходе дальнейших научных разработок по вопросам сущностного содержания вышеупомянутого следственного действия, а также при совершенствовании положений современной криминалистической техники и технологии.

Развитие науки и техники ознаменовалось новым витком социальной коммуникации в обществе и государстве. Передовые «цифровые технологии» в значительной степени упростили жизнь обывателей. Однако, с другой стороны, явились способом и средством совершения уголовно-наказуемых деяний. Эффект «технотизации» преступного мира в значительной степени обусловил высокую степень латентности традиционных преступлений, что во многом предопределяет значимость доктринальных разработок по вопросам прикладного характера в области криминалистического обеспечения деятельности органов предварительного расследования.

Деятельность государства в лице правоохранительных органов по противодействию преступным проявлениям способствует обеспечению, в широком смысле слова, правопорядку и законности. В связи с чем выработка эффективных и современных средств борьбы с преступлениями является одной из приоритетных задач государства, разрешение которой способно снизить количественные и качественные показатели «нераскрытых» преступлений.

* Научный руководитель – **Осипов Данила Денисович**, старший преподаватель, Самарский государственный экономический университет.

Применительно к дискуссионным вопросам необходимости рационализации и совершенствования отдельных структурных компонентов положений криминалистической тактики и технологии, следует отметить, что в отечественной правовой материи ее положения в буквальном смысле слова образуют отдельный научный пласт, фундаментом которого выступают общие закономерности существования криминалистической науки, среди которых: понятийный аппарат, цели и задачи, собственная методология, система и пр. В отличие от западноевропейского восприятия криминалистической отрасли знания, где последняя выступает в качестве рекомендательного материала, в отечественной действительности — она выступает самостоятельной отраслью знания. Таким образом, дальнейшая разработка структурных компонентов криминалистической науки характеризуется особым аксиологическим значением, ценностью и пользой для общества и государства в деятельности по борьбе с преступностью.

В уголовно-процессуальной и криминалистической деятельности органов предварительного расследования допрос представляется одним из ключевых следственных действий, без производства которого, зачастую, невозможна вышеуказанная деятельность.

Основным назначением вышеупомянутого следственного действия является получение и фиксация показаний об обстоятельствах и фактах, имеющих значение для расследуемого уголовного дела.

Изучение материалов уголовных дел за последние несколько лет показывает, что допрос является одним из наиболее распространенных следственных действий. Наряду с этим, он является важнейшим источником доказательств. В положениях уголовно-процессуальной доктрины высказывается мнение о том, что целью допроса является получение объективных и полных сведений (в форме показаний) о совершенном уголовно-наказуемом деянии, а также об иных обстоятельствах прямо или косвенно связанных с событием преступного деяния¹.

Предмет допроса составляет весьма широкий спектр данных и сведений, которые, безусловно, прямо или косвенно, способствуют достижению основных целей и задач уголовно-процессуальной деятельности в современном ее восприятии.

Процессуальный порядок производства обозначенного следственного действия определен положениями современного уголовно-процессуального закона². Анализ положений уголовно-процессуального закона в части правового регулирования производства допроса показывает, что современная редакция закона наделяет должностное лицо весьма широким спектром полномочий и свободой в выборе тактики организации и производства данного следственного действия. Общеизвестно, что приведенный подход отечественного законодателя в нормативно-правовом обеспечении процессуальной деятельности органов предварительного расследования детерминирован спецификой и характером процедуры расследования уголовных дел, а также типологией современного уголовного процесса.

В положениях криминалистической доктрины высказывается мнение, согласно которому исследуемое следственное действие является достаточно слож-

ным психофизиологическим действием, которое требует от должностного лица наличия соответствующих навыков социальной коммуникации и межличностного взаимодействия.

Между тем, вопросам тактики организации и производства допроса посвящено множество научных исследований в области криминалистической доктрины. Психология допроса выступает предметом исследования не только специальной литературы, но и отдельных исследований в области уголовно-правовых наук, среди которых: криминология, теория оперативно-разыскной деятельности и пр.

К числу основных факторов, отягощающих производство допроса в ходе предварительного расследования в положениях правовой доктрины, принято относить феномен «поведения допрашиваемого лица». Так, последние могут отказаться от дачи показаний, уклониться либо же предоставить ложные сведения об обстоятельствах расследуемого уголовного дела. Безусловно, допрашиваемое лицо также может и ошибиться в процессе изложения тех или иных обстоятельств в силу объективных причин (в частности речь идет о специфике памяти допрашиваемого лица, особенностей восприятия и запоминания им обстоятельств преступления).

В связи с чем, должностное лицо, осуществляющее производство допроса должно обладать широким спектром соответствующих профессиональных качеств, навыками социальной коммуникации, знаниями в области психологии и др.³. В своей совокупности приведенные атрибуты позволяют выбрать «тактически верный» прием организации и производства данного следственного действия, что в конечном счете позволит достичь положительных результатов.

В юридической науке допрос принято классифицировать на следующие виды. По составу лиц, участвующих в производстве следственного действия: с участием или без участия третьих лиц. По характеру и объему – основной и дополнительный.

Рассматривая вопросы тактики организации и производства допроса в ходе предварительного расследования уместно констатировать о возникающих трудностях в выборе тактических приемов, которые, по мнению автора публикации, во много обусловлены поведением допрашиваемого лица, характером складывающейся следственной ситуации и общей обстановки на данном этапе расследования уголовного дела. Вместе с этим, не следует забывать и о навыках должного лица, позволяющих ему наладить психологический контакт с допрашиваемым лицом.

Допрос, равно как и следственный осмотр, успех которого во многом зависит от степени реализации подготовительного этапа, заключающегося в комплексном изучении обстоятельств, характеризующих осведомленность допрашиваемого лица, его личностных свойств и качеств.

При производстве вышеупомянутого следственного действия должностному лицу крайне важно учитывать общие психологические закономерности формирования показаний: их условия, а также личностные характеристики допрашиваемого лица. Традиционно процесс формирования показаний в положениях кри-

миналистической доктрины характеризуется сложением следующих компонентов:

- восприятие допрашиваемым лицом обстоятельств преступного деяния;
- их запоминание;
- последующее их воспроизведение.

В положениях современной криминалистической доктрины дифференцируют субъективные и объективные факторы, воздействующие на вышеупомянутые компоненты процесса формирования показаний. Так, к числу объективных факторов принято относить, как правило, обстоятельства, которые характеризуются отсутствием коррелирующей связи между событием и особенностями конструкции личностного восприятия, например, плохая видимость и погода, удаленность предмета восприятия и пр. Тогда как, к группе субъективных факторов в положениях доктрины принято относить физиологические свойства человека и его общее состояние, например, наличие заболеваний, алкогольное и наркотическое опьянение и пр.

Общеизвестно, что вышеприведенные процессы также обусловлены связью со спецификой рода деятельности, профессией, возраста допрашиваемого лица и пр. В связи с чем, уместно установление в ходе допроса основных внутренних и внешних показателей и характеристик предмета восприятия, например длина, ширина, масса, цвет и др.

Традиционно в современной криминалистической доктрине принято дифференцировать три основных этапа производства следственного действия, к числу которых относятся:

- подготовительный;
- «рабочий»;
- заключительный.

В ходе подготовительного этапа следователем и дознавателем осуществляется подготовка к производству следственного действия, определяется круг технико-криминалистических средств, которые будут использованы, перечень лиц, привлекаемых к участию в следственном действии. Применительно к допросу, внимание уделяется свойствам личности допрашиваемого лица, определяется круг вопросов, подлежащих разрешению в ходе допроса, а также устанавливается спектр тактических приемов, использование которых будет уместно и эффективно, исходя из имеющихся представлений о допрашиваемом лице.

«Рабочий» этап является центральным звеном, в ходе которого должностное лицо, используя «ресурс», сформированный в ходе подготовительного этапа, осуществляет производство следственного действия. Как правило, при производстве допроса могут быть использованы средства аудио-, видеофиксации. В последующим магнитные носители приобщаются к материалам уголовного дела, путем внесения соответствующей отметки в протокол допроса (очной ставки).

Заключительный этап характеризуется составлением процессуального документа – протокола, отражающего ход и результаты произведенного следственного действия. Исходя из положений отечественного уголовно-процессуального

закона, протокол следственного действия подлежит подписанию должностным лицом, а также лицами, участвующими в его производстве.

Уместна констатация о допустимости использования «творческого подхода» в процессуальной деятельности следователя и дознавателя. Однако, избираемые ими тактические приемы, в своем сущностном значении не должны противоречить основным принципам отечественного уголовно-процессуального законодательства.

В значительной степени выбор тактики производства допроса обусловлен складывающейся следственной ситуацией и общей обстановкой расследования уголовного дела, поведением участников уголовно-процессуальных отношений, а также характером компетенции и профессионализма лица, осуществляющего производство по уголовному делу. Вместе с этим выбор тактики производства допроса зависит от вида и типа совершенного уголовно-наказуемого деяния.

Вопросы тактики организации и производства допроса на сегодняшний день помещены в плоскость пласта динамично-развивающихся категорий и явлений современной криминалистической и уголовно-процессуальной доктрины. Безусловно, такое положение дел детерминировано эффектом «технотизации» преступного мира, олицетворяющего стремление преступного мира использовать передовые достижения науки и техники в процессе совершения уголовно-наказуемых деяний.

Следует отметить, что совершенствование прикладных аспектов криминалистической деятельности органов предварительного расследования в значительной степени предопределяет возможности реализации правосудия в государстве, заключающегося в вынесении справедливого, законного и обоснованного итогового процессуального решения по уголовному делу⁴.

Таким образом, разработка прикладных вопросов, составляющих пласт криминалистической деятельности органов предварительного расследования, по мнению автора публикации, находится в устойчивой коррелирующей связи с возможностями реализации в практической плоскости ключевых целей и задач уголовно-процессуальной деятельности. Между тем, приведенный тезис характерен и для разработки иных теоретических и прикладных вопросов современной криминалистической и уголовно-процессуальной доктрины.

¹ Вавилов, Д.Е. Оперативный эксперимент: оценка роли и значения / Д.Е. Вавилов, Д.Д. Осипов // Проблемы развития предприятий: теория и практика. 2023. № 1-3. С. 114-117. doi:10.46554/PEDTR-22-2023-3-pp.114. EDN VXIATA.

² Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 29.05.2024) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.07.2024) // СПС Консультант Плюс.

³ Азархин, А.В. Некоторые аспекты тактики участия адвокатов-защитников в следственных действиях / А.В. Азархин, А.А. Анисимов // Проблемы развития предприятий: теория и практика. 2023. № 1-3. С. 79-83. doi:10.46554/PEDTR-22-2023-3-pp.79. EDN QCFAAQ.

⁴ Ланг, П.П. Функции правосудия: прошлое и настоящее / П.П. Ланг // Российский судья. 2022. № 12. С. 41-46. doi:10.18572/1812-3791-2022-12-41-46. EDN KKFMER.

ON THE QUESTION OF ATTRIBUTIVE AND SUBSTANTIVE PARAMETERS OF INTERROGATION IN THE CONTEXT OF CRIMINAL PROCEDURAL RELATIONS

© 2024 Vavilov Danil Evgenievich*

Undergraduate student

Samara State University of Economics

E-mail: proff-mast@mail.ru

Keywords: interrogation, confrontation, criminology, criminal procedure, preliminary investigation, pre-trial proceedings.

The article analyzes the provisions of the Russian criminal procedure and criminalistic doctrine on controversial issues of the construction of attributive and substantive characteristics of interrogation in modern perception. The opinions and approaches of domestic authors on the stated topic are studied, problems of theoretical and applied nature are identified, the trajectory of development of modern doctrinal thought on improving the tactics of organizing and conducting interrogation in the foreseeable future is presented. The obtained research results can be used in the course of further scientific developments on the issues of the essential content of the above-mentioned investigative action, as well as in improving the provisions of modern forensic technology and technology.

* Scientific adviser – **Osipov Danila Denisovich**, Senior Lecturer, Samara State University of Economics.

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ ЗАПРЕТА ОПРЕДЕЛЕННЫХ ДЕЙСТВИЙ КАК МЕРЫ ПРЕСЕЧЕНИЯ

© 2024 Волкова Анастасия Александровна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: anastasya-volkova-2017@mail.ru

Ключевые слова: запрет определенных действий, ограничения, контроль, домашний арест, пробелы законодательства.

Статья посвящена рассмотрению основных проблем, касающихся реализации такой меры уголовно-процессуального пресечения, как запрет определенных действий. В настоящее время они остаются актуальными в силу отсутствия изменений и дополнений в действующее законодательство по вопросам ее реализации и правилам применения.

«Запрет определенных действий – это мера пресечения, состоящая в обязанности лица являться по вызову должностного лица в назначенное время и соблюдать установленные запреты»¹. Порядок ее применения регулируется ст. 105.1 УПК РФ. В научном обществе вызвала достаточно большое количество дискуссионных вопросов. Причиной является отсутствие четко регламентированного порядка осуществления надзора государственными органами за соблюдением ее исполнения.

В правовых нормах законодатель указал основания, порядок избрания, срок и виды ограничений, которые избираются в отношении конкретного лица. Однако этих положений оказалось недостаточно для урегулирования всех вопросов, возникающие на практике в процессе реализации.

В настоящее время контроль за исполнением установленных запретов возложен на ФСИН РФ, но в силу высокой загруженности надзор осуществляется ненадлежащим образом, что приводит к нарушению этих ограничений. Исходя из этой ситуации, суд в большинстве случаев назначает иные меры пресечения, такие как: домашний арест или заключение под стражу.

Запрет определенных действий и домашний арест являются достаточно похожими мерами, однако стоит выделить отличительные особенности:

1. В первом случае обвиняемый (подозреваемый) вправе покидать место своего жительства в период с 06:00 до 22:00. При избрании домашнего ареста лицу запрещается выходить из дома без разрешения следователя, дознавателя или суда;

* Научный руководитель – **Хаснутдинов Ренат Рафаильевич**, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

2. Домашний арест является самостоятельной мерой пресечения, что нельзя сказать о запрете определенных действий, который устанавливается как основная, так и дополнительная мера;

3. При избрании определенного запрета суд должен учесть категорию совершенного преступления, которая влияет на срок действия ограничения. Рассматривая домашний арест, необходимо отметить, данное правило в отношении этой меры не действует, законодателем установлен иной срок (до двух месяцев, после его истечения, он может быть продлен на основании ходатайства следователя или дознавателя).

Выделенный вопрос в настоящее время остается актуальным и нерешенным со стороны законодателя. Многие юристы и адвокаты считают необходимым установить максимальный процессуальный срок применения этой меры пресечения в отношении конкретного лица. Объясняя тем, что в УПК РФ он не предусмотрен, и это приводит к затягиванию процесса расследования уголовного дела и судебного разбирательства.

Изучая работы ученых-правоведов, можно выделить преимущества избрания запрета определенных действий в отличие от иных мер пресечения. К ним можно отнести следующие: «при избрании судом запрета покидать место своего жительства в ночное время, образ жизни подозреваемого или обвиняемого существенным образом не меняется, поскольку он может продолжить осуществлять свою трудовую или учебную деятельность»², следовательно, психологическое воздействие и давление отсутствует, в отличие от домашнего ареста.

Если рассматривать несовершеннолетних преступников, то в этом случае, лучше применять именно запрет определенных действий, а не заключение под стражу. Это объясняется тем, что данная категория лиц в подростковом возрасте имеет нестабильное психическое состояние, именно поэтому самая строгая мера пресечения будет пагубно влиять на их психологическое здоровье. В такой ситуации необходимо «осуществлять воспитательное воздействие, путем проведения различных бесед и разъяснений о последствиях неправомерного поведения»³. Например, установив запрет на общение с соучастниками преступления, это позволит избежать самооговора. «Дети являются легко внушаемыми, этим пользуются взрослые лица, которые убеждают их в незначительности совершенного преступления и освобождении от уголовной ответственности по причине несовершеннолетия».

Однако стоит отметить, что способ реализации установленных законодателем запретов до конца не разработан. Рассматривая п. 3, 4, 5 ч. 6 ст. 105.1 УПК РФ, можно сказать: данное ограничение является неэффективным, если подозреваемый или обвиняемый проживает с иными лицами, в отношении которых отсутствуют какие-либо запреты. Таким образом, отправить сообщение или использовать сеть «Интернет» обвиняемый (подозреваемый) может с чужого устройства.

Рассмотрим еще один проблемный вопрос, с которым сталкиваются участники уголовного судопроизводства. Согласно ст. 105.1 УПК РФ суд может установить запрет на осуществление телефонных переговоров, однако подозреваемый или обвиняемый вправе позвонить в экстренные службы при наличии такой

необходимости. Исходя из этих рассуждений, можно сделать определенный вывод: в действующем законодательстве отсутствует возможность общения с защитником, что способствует нарушению «конституционного права на квалифицированную юридическую помощь».

Для решения данной проблемы необходимо дополнить положения ч. 8 ст. 105.1 УПК РФ: «Подозреваемый или обвиняемый не может быть ограничен в праве использования телефонной связи для вызова экстренных служб, а также для общения со следователем, дознавателем, контролирующим органом и своим защитником»³.

Рассмотрим пятую проблему, она заключается в отсутствии контроля за исполнением установленных запретов лицом, в отношении которого ведется уголовное судопроизводство, в период – с момента вынесения судом постановления об избрании данной меры пресечения до его передачи «контролирующему органу». Таким образом, воспользовавшись этой ситуацией, он может нарушить возложенные на него ограничения или продолжить заниматься преступной деятельностью.

В ч. 11 ст. 105.1 УПК РФ следует внести изменения, «указав процессуальный срок проведения надзора, в данном случае такие сведения должны быть переданы в федеральный исполнительный орган – незамедлительно»². Это позволит избежать их нарушение и пресечь попытки лица скрыться, что в дальнейшем упростит осуществление предварительного расследования и судебного разбирательства.

В заключение необходимо отметить: законодателем урегулированы не все вопросы, касающиеся данной меры пресечения. Это способствует избранию судом иных мер, которые являются более строгими в отношении конкретного лица. Однако причины заключаются в отсутствии: эффективного контроля со стороны ФСИН РФ, строго регламентированного порядка реализации установленных запретов, максимального срока избрания меры пресечения.

В качестве решения выявленных проблем необходимо дополнить ст. 105.1 УПК РФ или принять Постановление Верховного суда РФ, в котором более детально будут установлены правила и требования реализации этой меры пресечения.

¹ Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 29.05.2024).

² Федоров И.С., Дутова Н.Ю. Актуальные проблемы применения запрета определенных действий // Вестник Воронежского института МВД России. 2022. № 7. С. 257.

³ Митярев М.Е. Запрет определенных действий, как меры пресечения в уголовном процессе России // Судебная власть и уголовный процесс. 2022. С. 157.

CURRENT ISSUES OF APPLYING THE BAN ON CERTAIN ACTIONS AS A PREVENTIVE MEASURE

© 2024 Volkova Anastasia Aleksandrovna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: anastasya-volkova-2017@mail.ru

Keywords: prohibition of certain actions, restrictions, control, house arrest, gaps in legislation.

The article is devoted to the consideration of the main problems concerning the implementation of such a measure of criminal procedural restraint as a prohibition of certain actions. At present, they remain relevant, due to the lack of changes and additions to the current legislation on issues of its implementation and the rules for its application.

* Scientific adviser – **Khasnutdinov Renat Rafailevich**, Candidate of Law Sciences, Associate Professor, Samara State University of Economics.

РЕГИОНАЛЬНАЯ ИНТЕГРАЦИЯ И КОНСТИТУЦИОНАЛИЗАЦИЯ: КЛЮЧЕВЫЕ ТЕНДЕНЦИИ

© 2024 Вязиков Иван Валентинович
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: dsdws@mail.ru

Ключевые слова: интеграция, конституционализация, международное право, правовые нормы, суверенитет.

Исследование посвящено процессам интеграции и конституционализации. Проводится анализ их соотношения и взаимосвязи. Рассматриваются точки зрения на эти процессы в научной среде.

Эволюция правового статуса интеграционных объединений, а также обретение ими таких значимых характеристик, как «верховенство, прямое действие и непосредственное применение в контексте экономических союзов, порождает важные вопросы о преобразованиях регионального права»¹. Эта трансформация не просто актуализирует процедуры, но и вводит в оборот новые концепты, позволяя правовым системам развиваться и становиться более сложными. Постепенное становление системы актов вторичного права требует осмысления его существенных отличий от общего международного права. В юридической доктрине этот процесс трансформации часто именуют конституционализацией, интерпретируя его как один из значимых аспектов более широкой тенденции конституционализации общего международного права. Таким образом, открываются горизонты для новых правовых норм и стандартов в рамках региональных интеграций, что в свою очередь способствует расширению правовой основы для сотрудничества и взаимодействия на международной арене.

Идеи конституционализации черпают вдохновение из теории, которая утверждает, что МП обладает такой же автономией, как и государственный суверенитет, включая аналогичные конституционные элементы, присущие национальным правовым системам. Оно выражает интересы человеческого общества в целом в отличие от национального права, нацеленного на защиту интересов конкретного государства. Конституционализация объясняется как процесс перехода от международного правопорядка, основанного на принципах государственного суверенитета, территориальной целостности и консенсуса, к правопорядку, который модифицирует эти принципы, институты и процедуры с учетом конституционализма².

В отечественной доктрине Н.В. Варламова предлагает рассматривать конституционализацию «в качестве следствия международной интеграции, предполага-

ющей выработку общепринятых стандартов правового регулирования, которым должны соответствовать национальные правовые порядки»³.

Существует мнение, что конституционализм является интеллектуальным движением, которое переосмысливает отдельные аспекты и функции международного права, рассматривая их в контексте их связи с национальным правом как «конституционные»⁴. Это включает в себя осознание того, что конституционное право направлено на организацию, интеграцию и стабилизацию политического общества через нормативное регламентирование. В доктрине конституционализм принято подразделять на несколько видов: нормативный, институциональный и социальный.

Нормативный конституционализм «основывается на международных правовых нормах и развитии ключевых ценностей международного права. Его логичным следствием является формирование каталога норм *jus cogens*, который наделяет нормативной силой те ценности и интересы, что объединяют международное сообщество в целом»⁵. Это, в свою очередь, влечет за собой гуманизацию международного права, превращая его в мощный инструмент защиты общечеловеческих идеалов. В данной парадигме каждый принцип становится не просто законодательным указом, но и отражением совести человечества, способствуя более глубокому взаимопониманию между народами. Таким образом, нормативный конституционализм представляет собой не только теоретическое строительство, но и практическую реализацию универсальных человеческих ценностей в контексте глобальных вызовов, формируя прочный фундамент для справедливости и прав человека на мировой арене⁶.

Социальный конституционализм базируется на концепции «общества (сообщества)», конечной целью которой становится идентификации держателей конституционной власти в рамках конституционного правового порядка, служит предпосылкой для развития социального конституционализма»⁷.

В рамках концепции институционального конституционализма государства утрачивают полную самостоятельность, образуя новые системы, где международные организации играют роль хранителей конституционных норм. Это приводит к переносу властной конституционной структуры на международный уровень, создавая новую реальность, в которой право и порядок выходят за пределы национальных границ. Взаимодействие между государствами основывается на взаимных обязательствах и уважении стандартов, создавая возможности для диалога и сотрудничества. Парадигма конституционализма расширяется, охватывая большее количество участников, формируя основу для мирного сосуществования в глобальном сообществе, где конституционные принципы развиваются и обогащаются.

Согласно имеющимся данным, в контексте общего международного права, кажется, что лишь первые два условия осуществляются частично. В научной среде не выработано единого мнения в вопросе об иерархии норм международного права. Диапазон точек зрения достаточно широк. Г. Кельзен выделяет «международно-правовые обычаи, международные договоры и нормы, созданные международными судами»⁸. Рабочая группа Комиссии по международному

праву в Отчете о фрагментации международного права, отметила, что «между различными источниками международного права не существует четкой иерархии *inter se*, но выделяются нормы *jus cogens* и имеющие приоритет положения Устава ООН»⁹.

Исходя из перечисленных методов, можно уверенно заявить, что существует иерархия норм международного права. Эта идея подтверждается в пункте 1 статьи 38 Статута МС ООН, где приводится список источников права, сгруппированных по иерархическому принципу.

В рамках конституционализма, касающегося установленных правовых норм и обязательных способов разрешения конфликтов между участниками юридических споров, мы отмечаем, что такая характеристика не является типичной для общего международного права¹⁰. В контексте исследования конституционализации «как процесса, затрагивающего переход от международного правопорядка, основанного на принципах государственного суверенитета, территориальной целостности и консенсуса, к правовой системе»¹¹, где значимые характеристики передаются с национального уровня на международный, также необходимо рассмотреть это явление в контексте международных организаций. Следует принять во внимание, что эмпирическое явление конституционализации не ограничивается лишь признанием автономии международного публичного права по отношению к государствам. Важно отметить, что оно включает частичный перенос функций, свойственных национальным конституциям, на уровень международного права, а также их осуществление международными организациями, которые, в свою очередь, поддаются процессам внутренней институционализации. Одновременно «признаком конституционализации становится тот факт, что создание правовых норм более не является эксклюзивным полномочием государств и результатом договоренностей между ними, а также входит в компетенцию международных организаций»¹². Необходимо отметить, что одной из ключевых особенностей процесса конституционализации международных организаций является создание норм вторичного права. Эти нормы, представляя собой юридические положения, имеют способность устанавливать права и обязанности для неопределенного числа лиц. В то же время, возможность разработки норм для внутреннего права, которые сосредотачиваются исключительно на взаимодействии международной организации с ее государствами-членами и персоналом, не оказывает влияния на процесс конституционализации.

Применительно к международным организациям, «в первую очередь, подлежит оценке конституционализация ООН и ее институтов. Значимую роль в данном случае играют особенности учредительных документов соответствующих организаций, которые с формальной точки зрения представляют собой многосторонний договор конвенционного типа, но одновременно носят институциональный характер»¹³. Впервые на двойственную природу соответствующих актов обратил внимание Международный Суд ООН в своем консультативном заключении по Делу о расходах ООН. В дальнейшем эта правовая точка зрения была расширена в консультативном заключении по делу о правомерности применения ядерного оружия государствами, касательно уставного документа Всемирной ор-

ганизации здравоохранения, называемого ее конституцией. Международный Суд ООН, подчеркивая двойственность данного договора, который сочетает черты как конвенционного, так и институционального акта, отметил его главную цель – создание нового субъекта права, наделенного определенной автономией для достижения единой цели сторон соответствующего международного договора. Этот договор служит мостиком, соединяющему амбиции учредителей организации с задачами, которые они намерены осуществить. Таким образом, он не только формализует партнерские отношения, но и создает правовую основу для успешной реализации совместных инициатив, отражая стремление сторон к солидарности и сотрудничеству.

Региональная интеграция и конституционализация влияют на политическое, экономическое и социальное развитие, взаимосвязаны и комплементарны. Первая тенденция – усиление экономической интеграции через рост региональных торговых соглашений и экономических союзов (ЕС, НАФТА/USMCA, АТЭС), гармонизацию стандартов и координацию экономических политик. Институциональные структуры, как в ЕС, способствуют экономической и политической координации. Вторая тенденция – политическая интеграция и конституционализация через совместные декларации, конвенции и механизмы защиты прав граждан, как в Латинской Америке (ОАГ, Меркосур, Межамериканский суд по правам человека). Третья тенденция – усиление взаимодействия в области безопасности для решения современных угроз (терроризм, киберпреступность, климатические изменения) через региональные структуры безопасности (НАТО, Африканский союз). Эти процессы способствуют сотрудничеству, правовым основам и безопасности, открывая новые возможности для развития регионов.

¹ Рафалюк Е.Е., Залоило М.В., Власова Н.В. Правовые модели интеграционных объединений государств Евразии и Латинской Америки // Журнал зарубежного законодательства и сравнительного правоведения. 2017. № 2 (63). С. 103-113.

² Сидорова А.В. Перспективы развития российского федерализма // Вестник молодых ученых Самарского государственного экономического университета. 2018. № 2 (38). С. 237-240.

³ Варламова Н.В. Проблемы конституционализации правопорядка в условиях современных интеграционных процессов // Конституционное и муниципальное право. 2016. № 2.

⁴ Сидорова А.В. Формы юридического познания: вопросы теории и практики // Сибирский антропологический журнал. 2021. Т. 5, № 1. С. 211-222.

⁵ *Hierarchy in International Law: The Place of Human Rights* / ed. by E. de Wet, J. Vidmar. Oxford : Oxford University Press, 2012. Pp. 13-16.

⁶ Cancado Trindade A. A. *International Law for Humankind: Towards a New Jus Gentium*. 2nd ed. Leiden; Boston, MA : Martinus Nijhoff Publishers, 2013. P. 393.

⁷ Schwobel C. E. J. *Global Constitutionalism in International Legal Perspective*. Leiden; Boston, MA : Martinus Nijhoff Publishers, 2011. Pp. 14–21.

⁸ Kelsen H. *Pure Theory of Law*. Gloucester (Mass.), 1989. P. 324.

⁹ Report of the Study Group of the International Law Commission «Fragmentation of International Law: Difficulties arising from the Diversification and Expansion of International

Law» // A/CN.4/L.702 (18 July 2006). URL: https://legal.un.org/ilc/documentation/english/a_cn4_1682.pdf (дата обращения: 09.09.2024).

¹⁰ Там же.

¹¹ Чайка К.Л. Конституционализация как тенденция развития интеграционных объединений? // Труды Института государства и права РАН. 2020. Т. 14, № 5. С. 149-150.

¹² Constitutionalisation in International Law. Pp. 704-705.

¹³ Сидорова А.В., Замотина М.В. Конституционная экономика – экономическая конституция // Российская наука: актуальные исследования и разработки : сборник научных статей IX Всероссийской научно-практической конференции. Самара, 2020. С. 733-735.

REGIONAL INTEGRATION AND CONSTITUTIONALIZATION: KEY TRENDS

© 2024 Vyazikov Ivan Valentinovich
Postgraduate student
Samara State University of Economics
E-mail: dsdwds@mail.ru

Keywords: integration, constitutionalization, international law, legal norms, sovereignty.

The research is devoted to the processes of integration and constitutionalization. The analysis of their correlation and interrelation is carried out. The points of view on these processes in the scientific environment are considered.

ПРИНЦИП ПРЕИМУЩЕСТВЕННОГО УДОВЛЕТВОРЕНИЯ ТРЕБОВАНИЙ ЗАЛОГОВОГО КРЕДИТОРА ПРИ БАНКРОТСТВЕ

© 2024 Евпрынцева Виктория Андреевна*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: viktoriyapatrakova@yandex.ru

Ключевые слова: банкротство, должник, кредиторы, залоговый кредитор, несостоятельность, банкротство физического лица, фундаментальные принципы, принцип преимущественного удовлетворения требования, приоритет погашения требований.

В статье исследуется правовой статус кредитора с залогом имущества при ведении процедуры банкротства должника. Анализируется принцип преимущества, реализуемый посредством первоочередного удовлетворения требований кредитора с залогом по сравнению с иными участниками в деле о банкротстве. Рассматриваются материалы судебной практики и нормы закона, которые устанавливают специфические особенности и ограничения правового положения залогового кредитора при банкротстве. Даются некоторые предложения в целях совершенствования правоприменительной практики для защиты интересов залоговых кредиторов.

Проблемы, связанные с кредиторскими требованиями организаций, очередность удовлетворения требований которых основана на праве залога, остаются актуальными по сей день. В связи с тем, что очередность полноценного удовлетворения каждого из требований кредиторов все-таки установлена законодательством, на практике суды задаются множеством спорных вопросов, затрагивающих, в том числе, и залоговых кредиторов.

В случае с залоговыми кредиторами встречаются два разных института права. Институт залога, который регулируется гражданским законодательством, и институт несостоятельности (банкротства), который регламентируется как гражданским законодательством, так и специальным федеральным законом. И в силу того, что сталкиваются два разных института права, возникает ряд вопросов на практике¹. В частности, до сих пор вызывают споры как среди юристов, так и на практике, вопросы соотношения прав залоговых кредиторов и остальных кредиторов. Это подтверждается тем, что в условиях недостаточности имущества должника целью процесса банкротства выступает максимальное удовлетворение требований всех кредиторов.

В связи с вышесказанным необходимо рассмотреть, как на правоприменительной практике реализуется принцип преимущественного удовлетворения тре-

* Научный руководитель – Шпанегель Федор Федорович, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

бований залогового кредитора при банкротстве. Для этого необходимо проанализировать нормы закона, регулирующие данные институты права, и материалы судебной практики по делам о банкротстве с залоговыми кредиторами.

Залог, который упомянут в законодательстве, предоставляет кредитору, который держит залог, право получить полное или частичное исполнение по обязательству. Оно происходит в тот момент, когда арбитражный управляющий проводит торги и конкурсная масса включает сумму, вырученную от продажи залогового объекта. В подразумеваемой статье 334 ГК РФ предлагается кредитной организации (залогодержателю) в обязательном порядке воспользоваться своим правом на то, чтобы его интересы удовлетворялись в первоочередном порядке, не взирая даже на кредиторов с более существенным требованием по размеру, поскольку гашение требования первого будет производиться именно из стоимости объекта под обременением.

Закон о банкротстве концептуально предусматривает, что именно требования привилегированных кредиторов, обязательственные притязания других лиц, в той или иной мере перед которыми именно обеспечены залогом материальных владений должника, погашаются никак иначе, как за счет стоимости именно предмета с обеспечением (абз. 6 ч. 4 ст. 134 Закона о банкротстве). Прямой институциональный механизм реализации инициированной процедуры погашения особенных требований утвержден статьей 138 Закона о банкротстве.

Бесспорно, что у залоговых кредиторов есть особенность, а именно преимущественное право собственности на различных других кредиторов-участников, но только именно в том особом случае, если их законные залоговые требования обязательно удовлетворены. Эти особенности закреплены как в гражданском законодательстве, так и в Законе о банкротстве. Однако интересный вопрос заключается в том, насколько абсолютным является это преимущественное право. Насколько хорошо защищены интересы обеспеченного кредитора в случае банкротства должника.

В этой связи, автор полагает важным уточнить, что Высший суд РФ выразил собственный взгляд на приоритетность удовлетворения залога. Так, Судебная коллегия по экономическим спорам Верховного Суда Российской Федерации отметила, что приоритетный подход к судьбе залоговых кредиторов обусловлен принципом обособления структур в целом в указанной процедуре².

Такого рода вывод позволил правоприменителю считать, что баланс интересов кредиторов с залогом и рядовых кредиторов сохраняется в полной мере, как участников дела о банкротстве. В любом случае, такое положение дел позволяет допустить реализацию принципа соразмерности при погашении различных видов требований, в полной мере³.

Для полноценного анализа правового положения залогового кредитора в процедурах банкротства, выделим те преимущества залогового кредитора перед иными кредиторами, которые закреплены первоочередно в Законе о банкротстве.

Во-первых, обеспеченный кредитор может удовлетвориться 70% средств, которые финансовый управляющий зачисляет в конкурсную массу, полученные получены в результате процесса продажи предмета залога.

Во-вторых, согласно Закона о банкротстве (ч. 4 ст. 138) начальная основная продажная цена непосредственно предмета имущественного залога, правила обеспечения его целостности, а также порядок и условия, установленные для проведения торгов, определяются самим обеспеченным кредитором.

В-третьих, кредитор с залогом может оставить себе имущество, оцененное на десять процентов ниже установленной начальной продажной цены на повторных торгах. Опять же, есть неожиданные ограничения в виде непреодолимого обязательства важности погашения выявленных расходов, текущих в процедуре банкротства, которые нередко могут достигать отметки в 20-30% от реализационной цены имущества.

В соответствии с частью второй статьи 141 Закона о банкротстве, последовательное замещение выраженных активов должника именно в ходе конкурсного производства возможно только при наличии согласия всех кредиторов, чьи требования обеспечены залогом имущества должника. Это означает, что для осуществления замены активов должника требуется единогласное одобрение всех залоговых кредиторов.

В контексте банкротства, заключение мирового соглашения является одним из ключевых механизмов, позволяющим урегулировать финансовые обязательства должника перед кредиторами.

Автор также подчеркивает, что многие аспекты, касающиеся процедуры банкротства, должны обсуждаться кредиторами совместно. Таким образом, в данном случае особый интерес представляет обеспеченный кредитор и его статус. Например, такие кредиторы имеют право голосовать на собраниях кредиторов во время наблюдения. Однако право голоса при финансовой реструктуризации и внешнем управлении им уже предоставляется, соответствующее их статусу в других процедурах, только в исключительных случаях, когда они вынуждены отказаться от желаемой продажи ценных бумаг, или в еще более исключительных случаях, когда арбитражный суд выносит юридическое решение, указывающее на такую возможность. Однако специально по требованиям, непосредственно обеспеченным обременением залогом владения должника, по которым именно конкурсные кредиторы, как правило, не имеют права голоса на регулярном собрании кредиторов, они имеют свое право участвовать самостоятельно в собрании кредиторов и даже без права голоса и высказываться по вопросам повестки³.

О том, что в настоящее время претворение в жизнь преимущественного права залоговых кредиторов реализуется в усеченном виде говорит сложившаяся судебная практика. Ярким доказательством сказанного выступает позиция высшего судебного органа России по вопросу приоритета требований уполномоченных органов в банкротстве⁴.

Так, в одном из своих казусов, Коллегия Высшего суда по рассмотрению споров, непосредственно связанных с экономическим аспектом, отметил, что важные расходы по непосредственной уплате именно текущего налога, сформированного на имущество в отношении объекта обременения покрываются, как правило, за счет доходов от реализации Заложенное имущество должника должно быть покрыто залогодержателем-кредитором до начала погашения⁶. Данная по-

зияция судов неоднократно была предметом рассмотрения Конституционным Судом на предмет соответствия Конституции Российской Федерации. С этим в первую очередь не согласны сами кредиторы⁵.

Вывод складывается в том направлении, что судебная практика идет по пути расширительного толкования норм в первую очередь свидетельствует колоссальное количество недочетов и нестыковок, называемых коллизиями. Более того, эти пробелы порождают коллизию требований уполномоченных органов.

Решением, наиболее эффективно устраняющим указанную выше проблематику, может стать, только конкретное закрепление в Законе о банкротстве, либо на уровне Пленума Верховного Суда РФ, конкретно что понимается под расходами на сохранность заложенного имущества и какие налоги могут погашаться по п. 6 ст. 138 Закона о банкротстве.

Интересным особо в рамках именно рассматриваемой настоящей темы автор полагает упоминание про то, что заявление о задолженности кредитора, который в свою очередь удерживает непосредственно движимую в натуре вещь самого должника, включается напрямую в реестр не просто, а как обеспеченное обременительным обязательством и особо удовлетворяется согласно ст. 138 Закона о банкротстве. Данная позиция закреплена в п. 5 Обзора судебной практики от 21.12.2022. Такая позиция вытекает из того, что в соответствии с ст. 360 ГК РФ требование кредитора, удерживающего вещь, удовлетворяется в таком же порядке, что и требования, обеспеченных залогом⁸.

Таким образом, принцип преимущественного права удовлетворения требований залоговых кредиторов хоть и закреплён в законе, однако имеет некоторые ограничения. Многие ученые считают ущемлением прав залоговых кредиторов приоритетное удовлетворение требований налоговых органов по п. 6 ст. 138 Закона о банкротстве. Это стало еще одним проявлением приоритета требований уполномоченных органов, посредством которых в деле о банкротстве участвует государство, но и показало то, что в законе есть пробелы. Однако соблюдение баланса частных и публичных интересов не должно ущемлять права залоговых кредиторов.

¹ Законодательство о банкротстве: преемственность и новации: монография / П.Р. Абдуллаева, Н.В. Бандурина, Ю.М. Воронина [и др.]. Москва : Юстицинформ, 2023. С. 95.

² Определение Судебной коллегии по экономическим спорам Верховного Суда Российской Федерации от 08.04.2021 № 305-ЭС20-20287 по делу № А40-48943/2015 // Доступ из справ.-правовой системы «Консультант Плюс» (дата обращения 14.05.2024).

³ Пирогова, Е.С. Правовое регулирование несостоятельности (банкротства) : учебник для вузов / Е.С. Пирогова, А.Я. Курбатов. 4-е изд., перераб. и доп. Москва : Юрайт, 2024. С. 88.

⁴ Стадченко А.В. Обеспечение баланса прав кредиторов при применении судами пункта 6 статьи 138 Закона «О несостоятельности (банкротстве)» // Арбитражный и гражданский процесс. 2022. № 4. С. 42.

⁵ Постановление Конституционного Суда РФ от 09.04.2024 № 16-П «По делу о проверке конституционности пункта 6 статьи 138 Федерального закона "О несостоятельности (банкротстве)" в связи с жалобами публичного акционерного общества "Сбербанк России"»

и общества с ограниченной ответственностью "Торговый дом "Агроторг» // Доступ из справ.-правовой системы «Консультант Плюс» (дата обращения 14.05.2024).

⁶ Определение Судебной коллегии по экономическим спорам Верховного Суда Российской Федерации от 08.04.2021 № 305-ЭС20-20287 по делу № А40-48943/2015 // Доступ из справ.-правовой системы «Консультант Плюс» (дата обращения 10.09.2024).

⁷ Кукин А.В., Плешанова О.П. Требования залогодержателей в делах о банкротстве: новые разъяснения ВС РФ // Закон. 2023. № 6. С. 119.

⁸ Обзор судебной практики по спорам об установлении требований залогодержателей при банкротстве залогодателей, утвержденный Президиумом Верховного Суда РФ 21.12.2022 // Доступ из справ.-правовой системы «Консультант Плюс» (дата обращения: 24.05.2024).

THE PRINCIPLE OF PREFERENTIAL SATISFACTION OF THE CLAIMS OF A SECURED CREDITOR IN BANKRUPTCY

© 2024 Evpryntceva Viktoriya Andreevna*

Postgraduate student

Samara State University of Economics

E-mail: viktoriyapatrakova@yandex.ru

Keywords: bankruptcy, debtor, creditors, secured creditor, insolvency, bankruptcy of an individual, fundamental principles, principle of preferential satisfaction of a claim, priority of repayment of claims.

The article examines the legal status of a creditor with a pledge of property in the conduct of bankruptcy proceedings of the debtor. The principle of advantage is analyzed, implemented through the primary satisfaction of the creditor's claims with collateral in comparison with other participants in the bankruptcy case. The materials of judicial practice and the norms of the law are considered, which establish the specific features and limitations of the legal position of a secured creditor in bankruptcy. Some suggestions are given in order to improve law enforcement practices to protect the interests of collateral creditors.

* Scientific adviser – **Spanagel Fyodor Fedorovich**, Candidate of Law Sciences, Associate Professor, Samara State University of Economics.

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ НАУЧНО-ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

© 2024 Ермолаева Диана Игоревна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: diana.ermolaeva2002@icloud.com

Ключевые слова: научно-инновационная деятельность, правовое регулирование, виды научно-инновационной деятельности, правовая охрана, интеллектуальная деятельность.

В статье уделено внимание особенностям правового регулирования научно-инновационной деятельности, правовым нормам, регулирующим научную деятельность, раскрытию понятия интеллектуальной собственности и ее видов. Затронуты границы правовой охраны результатов интеллектуальной деятельности в сфере инноваций.

Научно-инновационная деятельность представляет собой важный аспект современного научного и экономического развития, охватывающая широкий спектр исследований и разработок, которые направлены на создание новых технологий, товаров и услуг, способствующие повышению качества жизни человека и развитию различных отраслей науки и техники.

Также важным аспектом является повышение конкурентоспособности и устойчивости экономики с помощью внедрения инноваций в промышленность. Это включает в себя развитие стартапов, участие в международных проектах и получение патентов на уникальные разработки.

Ключевую роль в создании устойчивой и благоприятной среды для развития науки и технологий бесспорно выполняет правовое регулирование научно-инновационной деятельности. Правовое регулирование в первую очередь выполняет одну из основных задач – защита интеллектуальной собственности, регулирует взаимодействия между государственными, частными и образовательными учреждениями¹.

О.А. Белозерова в своей статье отмечает, что с развитием цифровых технологий и интернета, где размещены миллионы объектов, все чаще поднимаются вопросы защиты авторских прав, что в свою очередь приводит к активным обсуждениям на мировом уровне о необходимости эффективного законодательства в этой области³.

Авторское право направлено на упорядочение взаимодействия, связанного с установлением авторства, защитой произведений науки, литературы и искусства.

* Научный руководитель – **Белозерова Ольга Анатольевна**, старший преподаватель, Самарский государственный экономический университет.

Оно также наделяет авторов как имущественными, так и неимущественными правами. Защита этих прав осуществляется так же, как и защита иных гражданских прав, согласно Гражданскому кодексу (ст. 12) Российской Федерации.

Интеллектуальная собственность включает в себя результаты интеллектуальной деятельности и средства индивидуализации, которые защищаются законом. Эти аспекты становятся важными в условиях современного мира, что подчеркивает необходимость создания оптимального законодательства в данной сфере.

В Российской Федерации существует система нормативного правового регулирования инновационной деятельности (рис. 1)².

Первый уровень	• Федеральные и региональные акты
Второй уровень	• Подзаконные нормативные правовые акты
Третий уровень	• Локальные акты

Рис. 1. Нормативно-правовое регулирование в РФ и его уровни

Основные правовые аспекты, влияющие на государственное регулирование в этой области, включают нормы, определяющие отношения между участниками инновационных процессов, а также обеспечение прав и защиту интересов субъектов инновационной деятельности.

Контроль и управление инновационной деятельностью осуществляются на основании различных правовых норм, которые формируют правовую базу, необходимую для полноценной деятельности инновационных проектов и инициатив, а также взаимодействия между всеми участниками данного процесса. К таковым относятся:

- положения Конституции Российской Федерации: статьи 15, 44, 79, 114 и иные;

- Гражданский кодекс Российской Федерации: ст. 12 «Способы защиты гражданских прав», ст. 1246 «Государственное регулирование отношений в сфере интеллектуальной собственности», ст. 1252 «Защита исключительных прав», ст. 1255 «Авторские права», ст. 1301 «Ответственность за нарушение исключительного права на произведение», ст. 1353 «Государственная регистрация изобретений, полезных моделей и промышленных образцов», ст. 1354 «Патент на изобретение, полезную модель или промышленный образец», ст. 1358 «Исключительное право на изобретение, полезную модель или промышленный образец» и иные статьи;

- Федеральный Закон №127-ФЗ от 23.08.1996 «О науке и государственной научно-технической политике», Федеральный Закон №273-ФЗ 29.12.2012 «Об

образовании в Российской Федерации», ФЗ № 187-ФЗ от 26.07.2017 «О безопасности критической информационной инфраструктуры Российской Федерации»;
- международные акты и договоры (рис. 2).

Конвенция об учреждении Всемирной организации интеллектуальной собственности 1967 г.;
Бернская конвенция об охране литературных и художественных произведений 1886 г.;
Всемирная (Женевская) конвенция об авторских правах 1952 г.;
Международная конвенция об охране прав исполнителей, изготовителей фонограмм и вещательных организаций (Заключены в г. Риме 26.10.1961);
Парижская Конвенция по охране промышленной собственности 1883 г.;
Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС/TRIPS) (Заключено в г. Марракеше 15.04.1994);
Договор ВОИС по авторскому праву (Вместе с "Согласованными заявлениями в отношении Договора ВОИС по авторскому праву") (Подписан 20.12.1996);
Мадридское соглашение о международной регистрации знаков 1891 г.;
Договор о законах по товарным знакам 2006 г.;
Соглашение о международной классификации товаров и услуг для регистрации знаков 1957 г. и т.д.

Рис. 2. Международные источники права, регулирующие интеллектуальную деятельность

Защита патентов, авторских прав и торговых марок способствует развитию инноваций (рис. 3), а также дает возможность ученым и изобретателям получать гранты и субсидии, то есть вознаграждение за инновационные разработки.

В статье О.А. Белозеровой, отмечено, что «патентное право представляет собой совокупность норм, регулирующих имущественные и личные неимущественные отношения, возникающие в связи с созданием и использованием объектов патентного права, таких как изобретения, полезные модели и промышленные образцы. Одним из основных прав автора является право авторства, которое гарантирует его признание создателем и охраняется бессрочно. Также автор имеет возможность получить патент и передать это право другим лицам»³.

Эффективность патентного законодательства определяется способностью защищать права создателей и патентообладателей. Существуют четко установленные требования законодательства для патентования изобретений, полезных мо-

делей и промышленных образцов. Тем не менее, Роспатент может отказать в выдаче патентов, что в свою очередь может быть обжаловано в Палате по патентным спорам. В рамках административной защиты патентных прав можно подавать обращения по нескольким основаниям: оспаривание отказов в патентовании, оспаривание решений о признании заявки отозванной, а также возражения против выдачи патента.

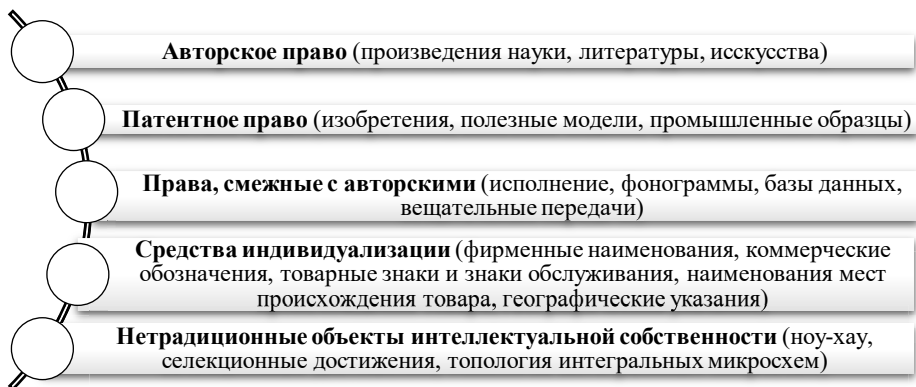


Рис. 3. Объекты интеллектуальной собственности

Согласно Гражданскому кодексу Российской Федерации (ст. 1250), которая определяет меры защиты интеллектуальной собственности, обладатели прав или авторы (а также иные лица в установленных законом случаях) имеют возможность применять различные способы для охраны своих интеллектуальных прав⁴.

Конституция Российской Федерации (пункт 4 статьи 15) подчеркивает, что международно-признанные нормы и принципы, а также международные соглашения, подписанные Российской Федерацией, входят в состав ее правовой системы. Если международный договор устанавливает правила, отличающиеся от тех, которые прописаны в национальном законодательстве, то должны применяться положения данного международного соглашения.

Государственная поддержка является катализатором исследовательской деятельности и способствует привлечению государственных и частных инвестиций в новые технологии. Немаловажная роль отводится и международным соглашениям, которые способствуют интеграции отечественной науки в международное научное сообщество, обеспечивая доступ к передовым знаниям и технологиям.

Гражданский кодекс Российской Федерации, особенно его часть 4, занимает центральное место в структуре гражданского законодательства. Он регулирует права и обязанности граждан и юридических лиц, устанавливая основы для частных отношений. Часть 4 Гражданского кодекса охватывает интеллектуальную собственность, отечественное и международное право, включая вопросы авторского права, патентов и товарных знаков. Эти нормы служат фундаментом для защиты прав собственников и создания условий для инновационного развития.

Федеральные законы, принимаемые Государственной Думой, дополняют и уточняют положения Гражданского кодекса, уточняя правила для специфических отраслей, например, для социальной защиты, налоговых отношений или защиты прав потребителей. Указы Президента РФ и постановления Правительства помогают более оперативно регулировать особенности, связанные с актуальными экономическими и социальными процессами. Ведомственные нормативно-правовые акты, исходящие от различных министерств и служб, обеспечивают детализированное исполнение норм на местах, создавая юридические рамки для практической реализации прав и обязанностей граждан и организаций. Таким образом, создание единой и последовательной правовой системы достигается через гармоничное взаимодействие всех этих элементов.

В апреле 2019 Пленум Верховного Суда Российской Федерации принял Постановление № 10 «О применении части четвертой Гражданского кодекса Российской Федерации», в котором подведены итоги судебной практики в области интеллектуальной собственности за последние несколько лет.⁵

Важно отметить, что на текущий момент судебная практика, включая правовые позиции высших судов, играет важную роль. Например, данное постановление проясняет ключевые аспекты, касающиеся отношений, возникающих вследствие открытий, изобретений, рационализаторских предложений и промышленных образцов. Оно также затрагивает вопросы гражданских дел, связанных с применением законодательства в сфере авторского права, смежных прав и других нюансов.

Таким образом, следует акцентировать внимание на значимости защиты интеллектуальной собственности. Законодательство в данных областях активно эволюционирует, и авторы подчеркивают важность образования и информирования общества о необходимости охраны интеллектуальных прав.

Правовое регулирование научной деятельности необходимо для обеспечения этических стандартов и безопасности исследований, что, в свою очередь, укрепляет доверие общества к науке и ее достижениям.

¹ Васильев А.А., Печатнова Ю.В. Правовое положение ученого в России и за рубежом // Управление наукой и наукометрия. 2021. Т. 16, № 4. С. 523-540.

² Мурзин Д.В. Правовые вопросы организации научной деятельности в современной России // Электронное приложение к Российскому юридическому журналу. 2020. № 2. С. 76-86.

³ Белозерова, О.А. Правовая защита интеллектуальной собственности: авторские права, патенты / О.А. Белозерова, Я.Д. Сафронова // Современные стратегии и цифровые трансформации устойчивого развития общества, образования и науки : сборник материалов XIV Международной научно-практической конференции, Москва, 12 декабря 2023 года. Москва : Алеф, 2023. С. 67-70.

⁴ Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая) от 18.12.2006 № 230-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 2006. № 52 (1 ч.). Ст. 5496.

⁵ Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 23.04.2019 № 10 «О применении части четвертой Гражданского кодекса Российской Федерации» // Российская газета, № 96, 06.05.2019.

LEGAL REGULATION OF SCIENTIFIC AND INNOVATION ACTIVITIES

© 2024 Ermolaeva Diana Igorevna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: diana.ermolaeva2002@icloud.com

Keywords: scientific and innovative activity, legal regulation, types of scientific and innovative activity, legal protection, intellectual activity.

The article pays attention to the peculiarities of the legal regulation of scientific and innovative activities, the legal norms governing scientific activity, the disclosure of the concept of intellectual property and its types. The boundaries of the legal protection of the results of intellectual activity in the field of innovation are touched upon.

* Scientific adviser – **Belozerova Olga Anatolyevna**, Senior lecturer, Samara State University of Economics.

ПОНЯТИЕ «КОМПЕТЕНТНАЯ ВЛАСТЬ»: НАЦИОНАЛЬНЫЙ И МЕЖДУНАРОДНЫЙ УРОВЕНЬ

© 2024 Желонкин Валерий Сергеевич
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: gross-invest@mail.ru

Ключевые слова: власть, международное частное право, конвенция, глобализация, компетентная власть.

В статье рассматривается понятие «компетентная власть», закрепленное как на национальном, так и на международном уровне. В данном контексте анализируются положения Нью-Йоркской конвенции 1958 г.

В правовой сфере можно достаточно часто встретить употребление понятия «компетентная власть». Однако он не нашел своего закрепления ни в национальном, ни в международном законодательстве.

В различных юрисдикциях данный термин интерпретируется исходя из особенностей национальной правовой культуры. Именно это позволяет правоприменителю более гибко его использовать в судебной практике, адаптируя с новейшими реалиями.

Российское правовое поле под компетентную власть рассматривает как наличие законодательно закрепленных и фактических возможностей органа госвласти или должностного лица выполнять определенные функции и принимать соответствующие решения. Компетентность власти определяется не только формализованными правовыми нормами, но и эффективностью и легитимностью ее действий в общественно-политической и правовой сфере¹. В российском законодательстве понятие компетентной власти тесно связано с понятием полномочий, которые закрепляются в различных нормативных актах, начиная от Конституции РФ² и заканчивая ведомственными приказами и инструкциями. Согласно статье 10 Конституции РФ, государственная власть в Российской Федерации осуществляется на основе разделения на законодательную, исполнительную и судебную.

Каждая из них наделена своими определенными компетенциями, направленными на обеспечение баланса и равновесия в сфере государственного управления³. Компетентная власть в сфере законодательства принадлежит ФС РФ, состоящему из двух палат: СФ РФ и ГД РФ. Именно они уполномочены принимать законы, создающими правовую базу РФ. Необходимо отметить, что компетентность законодательных органов также включает в себя и контроль за соблюдением конституционности принимаемых решений. Что же касается исполнительной власти, то она представлена Президентом РФ, Правительством РФ и систе-

мой федеральных органов исполнительной власти. Их компетенция распространяется в сфере правоприменительной деятельности, направленной на исполнение законной и подзаконных актов, реализацию административно-управленческих функций. Так, федеральные министерства и ведомства издают приказы и инструкции, регулирующие различные сферы общественной жизни от здравоохранения и до обороны. Судебная власть в нашей стране, включающая органы конституционной, гражданской, административной и уголовной юстиции, обладает компетенцией по разрешению. Правовых споров, защите прав и законных интересов граждан и организаций. Они компетентны в сфере проверки на соответствие нормативно-правовых актов основным принципам и нормам Основного закона РФ. Следовательно, понятие «компетентная власть» в российском праве охватывает различные аспекты правового регулирования и государственного управления, тем самым обеспечивая целостность и функциональность всей государственной системы.

Компетентность каждого органа государственной власти основывается на принципах легитимности, гласности и законности, что способствует укреплению правового государства и демократических институтов в Российской Федерации.

В контексте Нью-Йоркской конвенции, речь идет об органе или инстанции, наделенной полномочиями и компетенцией для принятия решений, связанных с признанием и исполнением иностранных арбитражных решений. Практически, это могут быть как национальные суды, так и специализированные арбитражные учреждения. Страны-участницы Конвенции имеют свободу в определении конкретных органов, которые будут выполнять роль «компетентной власти» в рамках их правовой системы. Стоит отметить, что определение компетентной власти связано с процессуальными аспектами, влияющими на продвижение и ускоренное исполнение арбитражных решений. В некоторых случаях компетентная власть может выступать в качестве арбитра при возникновении спорных моментов, таких как установление действительности арбитражных соглашений, процессуальные нарушения или нарушения общественного порядка. Несмотря на отличия национальных правовых систем, их единство в вопросе значимости арбитража способствует укреплению доверия участников международного экономического оборота. Консенсус относительно принципов, заложенных в Нью-Йоркской конвенции, и понимание роли компетентной власти подчеркивают значимость правовой координации в глобализированном мире. Несмотря на то, что в тексте конвенции нет термина «компетентная власть», его понимание раскрывается через взаимодействие национальных правовых систем и международного арбитражного сообщества. Это обеспечивает механизм правосудия глобального уровня.

При этом выражение «компетентная власть страны, где оно было вынесено» подразумевает страну местоположения арбитража. «Компетентная власть страны, закон которой применяется» предполагает, что отменой арбитражного решения занимается суд той страны, процессуальный закон которой действует⁴. В данной ситуации применяется именно процессуальный закон, регулирующий процедуру рассмотрения спора, а не материальный, который использовался для

решения спора. Этот случай может возникнуть, если стороны арбитражного разбирательства договорились о применении к рассмотрению спора процессуального права, отличного от процессуального права страны арбитража⁵.

Тем не менее, нельзя сказать, что определение компетентного органа так очевидно, как это может показаться на первый взгляд. Обсудим некоторые вопросы, которые могут возникнуть на практике. В первую очередь необходимо установить, что именно будет считаться местом арбитража для определения компетентного органа в стране этого арбитража.

В доктринальной сфере и в судебной практике в ряде стран термин «место арбитража» опосредует привязку арбитражного разбирательства к конкретной правовой системе. Это имеет большое значение при реализации правовых норм и принципов. Этот аспект влияет на многие элементы арбитражного процесса, включая аннулирование арбитражных решений, юрисдикцию судов, исполнение решений и определение применимого права. Место арбитража нередко отличается от места проведения слушаний или других процессуальных действий, что подчеркивает его юридическую природу. Например, арбитражное разбирательство может проводиться в одной юрисдикции, а место арбитража может быть закреплено в другой. Такое разделение позволяет сторонам более гибко подходить к организации арбитражного процесса и учитывать свои предпочтения, что способствует более эффективному разрешению споров. Определение места арбитража также имеет прямое отношение к вопросам признания и исполнения арбитражных решений в иностранных юрисдикциях. Как правило, государственные суды стран, которые признали место арбитража, обладают полномочиями по контролю за процессом и его результатом, в то время как суды других юрисдикций ограничены рамками международных договоров и соглашений. Среди наиболее известных таких инструментов можно отметить Нью-Йоркскую конвенцию о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений 1958 года. Следовательно, стороны арбитражного соглашения должны тщательно подходить к выбору места арбитража, принимая во внимание не только удобство локации, но и правовые последствия данного выбора. В этом контексте, грамотное юридическое сопровождение и глубокое понимание арбитражного права являются ключевыми факторами успешного исхода арбитражного разбирательства⁶. Таким образом, место арбитража играет центральную роль в международном арбитражном процессе, влияя как на процедурные аспекты, так и на конечный результат разрешения спора. Юристы и арбитры должны уделять этому вопросу пристальное внимание, чтобы обеспечить соблюдение прав сторон и справедливое разрешение конфликта⁷.

Необходимо отметить, что отказ в признании и исполнении арбитражного решения по Нью-Йоркской конвенции 1958 года возможен только в случае, если это решение было аннулировано судом страны, где проводился арбитраж, или судом государства, законы которого применялись для урегулирования спора. При этом, если решение было отменено компетентным органом другого государства, это не является основанием для отказа в признании и исполнении данного арбитражного решения.

¹ Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // СПС КонсультантПлюс (дата обращения: 19.09.2024).

² Сидорова А.В. Формы юридического познания: вопросы теории и практики // Сибирский антропологический журнал. 2021. Т. 5, № 1. С. 211-222.

³ Сидорова А.В. Перспективы развития российского федерализма // Вестник молодых ученых Самарского государственного экономического университета. 2018. № 2 (38). С. 237-240.

⁴ Christoph Liebscher, Article V (1)(e) // New York Convention on the Recognition and Enforcement of Foreign Arbitral Awards of 10 June 1958. Commentary 356, 374, para. 404 (R. Wolff ed., 2012).

⁵ Albert Jan van den Berg. The New York Arbitration Convention of 1958. T.M.C. Asses Institute, The Hague. 1981. P. 350.

⁶ Крысько В.Н., Сидорова А.В. Проблема цифрового неравенства и ее устранение // Проблемы развития предприятий: теория и практика. 2018. № 1. С. 193-196.

⁷ Киченина В.С., Федорук Л.В. К вопросу о необходимости создания международного коммерческого арбитражного суда ЕАЭС как инструмента обеспечения устойчивого экономического роста и развития евразийского экономического союза // Ученые записки Санкт-Петербургского имени В.Б. Бобкова филиала Российской таможенной академии. 2024. № 2 (90). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/k-voprosu-o-neobhodimosti-sozdaniya-mezhdunarodnogo-kommercheskogo-arbitrazhnogo-suda-eaes-kak-instrumenta-obespecheniya> (дата обращения: 20.09.2024).

⁸ RosinvestCO UK Ltd. v. The Russian Federation, Judgment of the Supreme Court of Sweden, 12 November 2010, Case № Ö 2301-09, NJA 2010 s. 508. URL: <https://lagen.nu/dom/nja/2010s508> (дата обращения: 14.07.2024).

THE CONCEPT OF "COMPETENT AUTHORITY": NATIONAL AND INTERNATIONAL LEVEL

© 2024 Zhelonkin Valery Sergeevich
Postgraduate student
Samara State University of Economics
E-mail: gross-invest@mail.ru

Keywords: government, private international law, convention, globalization, competent authority.

The article examines the concept of "competent authority", which is fixed both at the national and international levels. In this context, the provisions of the 1958 New York Convention are analyzed.

МЕЖДУНАРОДНОЕ ЧАСТНОЕ ПРАВО: ИСТОРИЯ И СОВРЕМЕННАЯ ПРОБЛЕМАТИКА

© 2024 Жирнова Ольга Викторовна*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: makosh.ji@yandex.ru

Ключевые слова: экономика, государство, международное частное право, отрасль права, права и интересы человека.

Исследование посвящено анализу этапов становления международного частного права (МЧП) как отрасли права на глобальном уровне. Рассмотрены и проанализированы проблемы, с которыми сталкивается отрасль права на современном этапе развития права в целом и социума.

История формирования МЧП в зарубежных странах имеет глубокие корни. Они уходят в эпоху развития торговли и межгосударственных дипломатических отношений. Период XVII-XIX вв. характеризуется интенсивным ростом экономических связей глобального масштаба, регулирующих частноправовые отношения с участием иностранного элемента¹. Значимые мероприятия были предприняты в таких странах как Франция и Германия. В них результат кодификации был положен в основу системы МЧП.

Так, Гражданский кодекс Франции 1804 г. стал одной из первых попыток систематизации правил, регулирующих обязательства в области права собственности. С созданием Германского Гражданского уложения в 1900 г. укрепляется подход к решению конфликтов законов. Именно это оказало влияние на многие иные правовые системы, которые стремились в гармонизации своих законодательных баз.

XX в. характеризуется процессами глобализации и интеграции. В этот же период появляются международные договоры и ряд конвенций. Например, Гагская конвенция о праве, применимом к международным обязательствам.

Следует отметить, что на современном этапе МЧП не остается статичным, оно эволюционирует и трансформируется. Эти процессы активизируются под натиском инновационных технологий, политических и экономических процессов, порождающих все новые и новые виды частноправовых правоотношений².

Важным этапом в развитии международного частного права стало создание европейских и международных организаций, занимающихся гармонизацией пра-

* Научный руководитель – **Сидорова Анна Викторовна**, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

вовых норм. Принятие таких актов, как Римская конвенция 1980 года о праве, применимом к договорным обязательствам, стало значительным шагом к единству правовых подходов. Эти усилия направлены на устранение правовых барьеров между странами, что способствует более эффективному ведению бизнеса и развитию международной торговли.

Такое правовое сотрудничество расширилось и на другие сферы, такие как защита прав потребителей и разрешение споров. Сорота за наращивание сотрудничества между юрисдикциями привели к созданию механизмов, обеспечивающих взаимное признание и исполнение судебных решений. Появление новой правовой реальности требует от правоведов и практиков гибкости и способности адаптироваться к быстро меняющимся условиям глобального мира.

Сегодня международное частное право сталкивается с новыми вызовами, такими как киберпреступность и защита данных. Законы, регулирующие эти сферы, должны учитывать специфику технологий и различий в культурных и правовых традициях стран. Следовательно, дальнейший диалог и сотрудничество между юрисдикциями остаются крайне необходимыми для эффективного регулирования международных частных отношений³.

В современном международном частном праве существует несколько проблемных аспектов, которые требуют внимания и анализа.

В данном контексте следует указать на неопределенность правовой базы. Это связано с отсутствием унификации норм различных юрисдикций. Недостаточность унификации приводит к возникновению ряда сложностей при рассмотрении правовых споров – удорожанию затрат, увеличению сроков рассмотрения дел.

Следующей проблемой следует обозначить проблематику в сфере коллизионных норм. Разные страны применяют различные подходы к определению применимого права, что приводит к неясностям и неопределенностям в правоприменительной практике. Это затрудняет защиту прав и законных интересов сторон. Помимо этого, ключевым моментом выступает влияние международных договоров и соглашений на коллизионные нормы.

Наличие двусторонних и многосторонних соглашений может способствовать гармонизации норм права. Однако в подавляющем большинстве случаев национальные законодательства остаются несовершенными и непоследовательными⁴. Это провоцирует ситуации, когда суды разных стран по одному и тому же делу могут вынести диаметрально противоположные решения, что создает дополнительные трудности для сторон, пытающихся защитить свои права.

Удорожание процессуальных издержек, удлинение сроков рассмотрения дел негативно сказывается на значимости международных сделок и инвестиционных проектов. Для устранения такого рода коллизий законодательных изменений недостаточно. Актуальным является активное межгосударственное сотрудничество в данной области, направленное на выработку общих стандартов и принципов. В противном случае стороны международного экономического оборота рискуют сталкиваться с правовыми барьерами.

Следует помнить об активном развитии цифровой экономики. Этот процесс ставит перед МЧП новые, до сели неизвестные, вызовы: защита конфиденциальной информации, регулирование онлайн-транзакций, электронных сделок и т.д. Перенос экономического оборота в киберпространство порождает необходимость в трансформации законодательства.

В условиях глобализации и всеобъемлющей взаимосвязанности возникает необходимость гармонизации и унификации норм различных юрисдикций, для обеспечения защиты прав пользователей и стабильность коммерческих отношений. Увеличение количества кибератак, утечек баз данных свидетельствует об острой необходимости разработки механизмов защиты конфиденциальной информации третьих лиц. Необходимым является и установление четко сформулированных критериев определения юрисдикции в процессе рассмотрения споров, проистекающих из использования всемирной паутины.

Таким образом, международное частное право должно адаптироваться к условиям цифровой экономики, интегрируя новые технологии и подходы. Это включает создание международных соглашений и стандартов, которые обеспечат правовую определенность и защиту интересов всех участников⁵. В конечном счете, успех таких инициатив будет зависеть от способности правовой системы эффективно реагировать на быстро меняющиеся условия и вызовы современного мира.

Наконец, актуальной остается проблема взаимодействия между различными правовыми системами, что подчеркивает необходимость международного сотрудничества и повышения правовой предсказуемости в области международного частного права.

Актуальной остается проблема взаимодействия между различными правовыми системами, что подчеркивает необходимость международного сотрудничества и повышения правовой предсказуемости в области международного частного права. В условиях глобализации и стремительного развития транснациональных отношений, правовые системы стран сталкиваются с вызовами, связанными с коллизией норм, различиями в правоприменительной практике и недостаточной гармонизацией законодательства.

Эти сложности требуют вовлеченности международных организаций и профессионалов, способных разработать унифицированные подходы к разрешению правовых конфликтов.

Также важным аспектом выступает обмен опытом и знаниями между юристами из различных правовых систем. Это поможет выработке общих стандартов и практик. Включенность инновационных технологий, например таких как блокчейн и ИИ, в правовую систему открывает новые горизонты эффективности разрешения споров и упрощения процессуальных процедур⁶. И здесь требуется особое внимание к правовому регулированию ответственности сторон и защите прав сторон.

Следовательно, включение международных стандартов и принципов в национальные правовые системы является необходимым условием создания устойчивой правовой среды, что обеспечить защиту интересов всех сторон в глобализированных правовых отношениях.

¹ Шулаков А.А. Международное частное право: от прошлого к настоящему // Вестник Университета имени О.Е. Кутафина. 2023. № 9 (109). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/mezhdunarodnoe-chastnoe-pravo-ot-proshlogo-k-nastoyaschemu> (дата обращения: 20.09.2024).

² Сидорова А.В. Формы юридического познания: вопросы теории и практики // Сибирский антропологический журнал. 2021. Т. 5, № 1. С. 211-222.

³ Дмитриева Г.К. История науки международного частного права // Вестник Университета имени О.Е. Кутафина. 2015. № 2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/istoriya-nauki-mezhdunarodnogo-chastnogo-prava> (дата обращения: 20.09.2024).

⁴ Крысько В.Н., Сидорова А.В. Проблема цифрового неравенства и ее устранение // Проблемы развития предприятий: теория и практика. 2018. № 1. С. 193-196.

⁵ Сенотрусова Е.М. О месте международного частного права в системе права // Искусство правоведения // The art of law. 2024. № 1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/o-meste-mezhdunarodnogo-chastnogo-prava-v-sisteme-prava> (дата обращения: 20.09.2024).

⁶ Sidorova A.V. Subject structure of the offense in artificial intelligence (AI) and robotics // Digital Age: Chances, Challenges and Future. Сер. "Lecture Notes in Networks and Systems" 2020. С. 541-547.

PRIVATE INTERNATIONAL LAW: HISTORY AND MODERN ISSUES

© 2024 Zhirnova Olga Viktorovna*
Undergraduate student
Samara State University of Economics
E-mail: makosh.ji@yandex.ru

Keywords: economics, states, private international law, branch of law, human rights and interests.

The study is devoted to the analysis of the stages of the formation of the MCHP as a branch of law at the global level. The problems faced by the branch of law at the present stage of the development of law in general and society are considered and analyzed.

* Scientific adviser – **Sidorova Anna Viktorovna**, Candidate of Law Sciences, Associate Professor, Samara State University of Economics.

ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ МЕР ПОПЕЧЕНИЯ О ДЕТЯХ ПОДОЗРЕВАЕМОГО (ОБВИНЯЕМОГО)

© 2024 Жулёва Ксения Станиславовна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: pandanadivane3@mail.ru

Ключевые слова: дети подозреваемого, дети обвиняемого, алгоритм действий следователя, принятие мер, временное помещение детей, передача на попечение.

В статье рассматриваются актуальные проблемы реализации мер попечения о детях подозреваемого (обвиняемого), которые выявлены благодаря анализу уголовно-процессуального законодательства. Указывается, что с помощью конкретного перечня и последовательности действий лица, ведущего производство по уголовному делу, будет выработана система контроля за соблюдением процессуального порядка, а также обеспечено выполнение всех предписаний следователем относительно применения мер временного попечения.

Согласно УПК РФ, одним из институтов уголовного судопроизводства является институт принятия мер попечения о детях подозреваемого (обвиняемого). В связи с тем, что данному вопросу посвящена одна лишь статья в УПК, без описания конкретного перечня действий следователя/дознателя и их ответственности за бездействие, последним предоставляется свобода выбора в принятии решений относительно судьбы несовершеннолетних детей подозреваемого (обвиняемого).

В свою очередь, следователь/дознатель может оказывать психологическое давление на подозреваемого/обвиняемого через его родительские чувства – требовать осуществления конкретных действий (к примеру, признать вину или дать показания в отношении соучастников) взамен на передачу детей конкретным лицам или на оглашение информации об их местонахождении. На данный момент стороне защиты подобные действия следователя/дознателя сложно не только пресечь, но и доказать факт их наличия. Такая ситуация складывается из-за предоставления законом широких, можно даже сказать неограниченных, прав следователю/дознателю по реализации статьи 160 УПК без возможности контроля за их действиями.

На данный момент правоохранители вообще не должны уведомлять никого о произведенных действиях, это их право, которое они могут реализовать или не реализовать по желанию. И они вполне могут этим воспользоваться для того,

* Научный руководитель – **Хаснутдинов Ренат Рафаильевич**, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

чтобы получить нужные им показания на допросе от подозреваемого (обвиняемого).

Параллельно с злоупотреблением со стороны правоохранителей данным пробелом в праве могут воспользоваться и подозреваемые (обвиняемые) с целью затягивания процесса. Вполне возможно написать ходатайство в соответствии с уголовно-процессуальным законодательством, если сослаться на недопустимость доказательств, а именно – протокола допроса, полученного в результате психологического давления. Необходимо письменно отметить, что у лица имеются дети, которые полностью зависят от следователя /дознателя ввиду статьи 160 УПК РФ, а также, что сам подозреваемый (обвиняемый) на момент допроса не имел информации об их местонахождении и испытывал из-за этого нравственные страдания, чем и воспользовались правоохранители для получения сведений во время допроса.

Также надо обратить внимание, что, кроме задержания и заключения под стражу, к лицу может быть применима стационарная психиатрическая экспертиза, которая требует длительного присутствия лица в специализированном медицинском учреждении. И на время проведения такой экспертизы дети подозреваемого/обвиняемого также нуждаются в попечении.

Анализируя названную статью, нельзя говорить об обязательности ее применения на практике. У следователя/дознателя нет заинтересованности в осуществлении действий, которые по своему усмотрению он может не выполнять. То есть мы опять говорим об отсутствии механизма контроля за выполнением данной нормы. И надо отметить, что данный институт лишен императивности, по большей части он носит теоретический характер. Он вроде бы есть, но вроде и нет.

Для установления факта наличия у лица детей, находящихся на его попечении, правоохранитель должен: изучить соответствующую графу в паспорте подозреваемого (обвиняемого), попросить его предоставить свидетельство о рождении ребенка и иные документы, дать поручение оперативным сотрудникам о сборе и проверке информации, связанной с установления факта воспитания ребенка одним родителем.

Когда заблаговременно известно о предстоящей изоляции лица, алгоритм действий лица, ведущего производство по делу, будет следующим:

1. Получает сведения о том, сколько у лица детей, сколько из них находятся на его попечении и нуждается в нем. Данная информация проверяется и отмечается в протоколе;

2. Следователь должен принять меры, направленные на попечение нуждающихся в этом детей, информацию об осуществленных действиях в документальном виде предоставить в суд совместно с ходатайством о мере пресечения или экспертизе.

Лицу, ведущему производство по уголовному делу, надо прописать в переданных документах четкий алгоритм или план своих действий. Он может включать в себя следующие пункты. Получить от лица, в отношении которого ведется уголовное преследование, ходатайство о передаче детей на временное попечение

конкретным лицам. Получить от них письменное согласие. Передать им на временное попечение детей. Получить расписку о получении на попечение детей и предупредить о контроле со стороны органов опеки. Уведомить подозреваемого (обвиняемого) о произошедшем. Все действия документируются, в итоге получается около четырех или пяти процессуальных актов конкретно по попечению. Документы обязательно необходимо хранить в материалах уголовного дела, желательно в начале, до протокола первого допроса. Именно так, по такой схеме, будут фиксироваться действия по принятию соответствующих мер, которые прокурор в любой момент сможет проверить или заставить следователя выполнить.

Если нет таких лиц, кому бы родитель пожелал отдать на временное попечение детей, подозреваемый (обвиняемый) не пишет никаких дополнительных документов. Здесь в работу включаются другие органы, и осуществляют меры попечения с инициативы следователя уже другие лица. Следователь/дознатель пишет в свободной форме подробно и детально заявление от своего имени о сложившейся обстановке в ПДН, те, в свою очередь, письменно информируют о беспризорности органы опеки, а те – обращаются в суд для принятия окончательного решения о временном помещении ребенка в учреждение, специализирующееся на предоставлении жилья, питания и других необходимых вещей безнадзорным детям до их совершеннолетия или их усыновления (детский дом). «Документы являются частью процессуальной деятельности в рамках уголовного процесса, поэтому должны находиться в материалах дела»².

3. Вполне логично и даже вероятно, что изолированному родителю необходимо будет узнать об адресе нахождения своего ребенка, об условиях и времени его там пребывания. Никто скрывать данную информацию от него не имеет права, кроме того, следователь обязан сделать соответствующий запрос по адресу временного жительства этого ребенка для информирования лица, в отношении которого ведется уголовное преследование.

В случае применения внеплановой изоляции лица от общества, следователь применит другие меры попечения, они будут отличаться только в части помещения в инфекционное отделение любой больницы детей на некоторое время, которое будет окончено моментом проведения допроса и получением ходатайства о передаче конкретным лицам или ходатайством в ПДН. То есть с момента задержания до принятия мер попечения дети находятся в специальных изолированных боксах в больнице, где медицинские работники проверяют их физическое здоровье и дают справку об их состоянии. Главное, чтобы в таких боксах дети не заразились от лежащих там на лечении других детей. Такая справка может быть необходима при дальнейших действиях по помещению их в специализированное учреждение или по передаче конкретным людям (чтобы они знали, как, когда и какие лекарства должен принимать ребенок в случае выявления у него заболевания).

Необходимо ввести санкции за нарушения статьи 160 УПК. А именно – в случае нарушения установленного процессуального порядка принятия мер временного попечения или передаче детей на временное помещение в специальные учреждения, нуждающихся в таком попечении ввиду изоляции от общества гос-

ударственными правоохранительными органами единственного родителя/опекуна, в отношении которого ведется уголовное преследование, в связи с осуществлением следователем процессуальной деятельности в соответствии с уголовно-процессуальным законодательством, если такой родитель не может выполнять свои функции по воспитанию и заботе о ребенке в полном объеме, необходимом для обеспечения физического и психического здоровья такого ребенка, более 24 часов, и не принимаются меры о передаче несовершеннолетнего с согласия родителя другим лицам, признается неоспоримым и доказанным факт несоблюдения процессуального порядка, а также незаконными все дальнейшие действия с участием подозреваемого (обвиняемого). Обосновывается это тем, что из-за переживаний о ребенке психика родителя не способна адекватно подстраиваться под условия уголовного судопроизводства. Такой человек не может объективно воспринимать информацию. Кроме того, допрос такого лица будет нелегитимным. Отсюда вытекает, что все последующие доказательства, полученные благодаря показаниям подозреваемого (обвиняемого), неспособного реально оценивать обстановку, являются недопустимыми. И должны признаваться таковыми судом.

То есть по сути из-за нарушений, допущенных по принятию мер попечения о детях, у следователя/дознателя может развалиться все дело, так как нарушается принцип законности. Именно этот фактор может являться гарантией применения мер попечения о детях подозреваемого (обвиняемого).

Подводя итоги вышесказанному, надо отметить, что предложенный алгоритм действий и перечень процессуальных актов увеличат нагрузку на следователя/дознателя /ПДН/органы опеки/суд. Однако мы не можем просто оставить данный вопрос нерешенным. Наши законодатели сделали попытку предоставления прав следователям/дознателям по принятию мер попечения о детях, то есть на данный момент уже обращается внимание на важность данной проблемы. Кроме того, в 2010 году даже была сделана попытка внесения законопроекта³ с изменениями статьи 160 УПК, а именно – добавили стационарную психиатрическую экспертизу и обязательность протокола. Но попытка эта не была удачной, сейчас данный документ в архиве. Научные деятели до сих пор изучают пути решения проблем несовершенства института мер попечения о детях подозреваемого (обвиняемого). К таким авторам можно отнести: Осипову Т.В., Копылову Н.А.², Грачеву А. С.³

Теперь остается лишь усовершенствовать ст. 160 УПК РФ.

¹ Законопроект № 430797-5 Федерального закона «О внесении изменений в Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации» от 24.09.2010, вносится депутатом Государственной Думы Чернявским В.С.

² Осипова Т.В., Копылова Н.А. Меры попечения о детях, оставшихся без присмотра и помощи в связи с задержанием или заключением обвиняемого под стражу законного представителя // Вестник Хабаровского государственного университета экономики и права. 2016. № 3.

³ Грачева А.С. Некоторые аспекты реформирования содержания статьи 160 УПК РФ // Вестник Московского университета МВД России. 2020. № 8.

PROBLEMS OF THE IMPLEMENTATION OF MEASURES OF CARE FOR THE CHILDREN OF THE SUSPECT (ACCUSED)

© 2024 Zhuleva Ksenia Stanislavovna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: pandanadivane3@mail.ru

Keywords: children of the suspect, children of the accused, the algorithm of the investigator's actions, taking measures, temporary placement of children, transfer to custody.

The article discusses the actual problems of implementing measures of care for the children of the suspect (accused), which were identified through the analysis of criminal procedure legislation. It is indicated that with the help of a specific list and sequence of actions of the person conducting the criminal case, a system of control over compliance with the procedural order will be developed, as well as the fulfillment of all instructions by the investigator regarding the application of temporary custody measures.

* Scientific adviser – **Khasnutdinov Renat Rafailevich**, Candidate of Law Sciences, Associate Professor, Samara State University of Economics.

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ КОНТРОЛЬ И НАДЗОР ЗА НЕКОММЕРЧЕСКИМИ ОРГАНИЗАЦИЯМИ

© 2024 Зиньков Евгений Николаевич
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Ewg-28@yandex.ru

Ключевые слова: некоммерческие организации, государственный надзор, государственный контроль, презумпция добросовестности, партнерские взаимоотношения.

В статье рассматриваются актуальные проблемы осуществления административного надзора за деятельностью некоммерческих организаций в Российской Федерации, анализируются особенности правового регулирования данной сферы, выявляются существующие пробелы и противоречия на практике, а также направления разрешения сложившейся ситуации.

Некоммерческие организации (НКО) играют важную роль в развитии гражданского общества, являясь одним из ключевых элементов его институциональной структуры. Выступая в качестве связующего звена между государством и гражданами, НКО способствуют решению весьма большого и широкого спектра социально значимых задач, оказывают многочисленные общественно полезные услуги, осуществляют независимый контроль за деятельностью органов и субъектов публичной власти. В то же время, некоммерческий сектор не свободен от различного рода злоупотреблений, включая нецелевое расходование средств, вовлечение в экстремистскую деятельность, нарушение положений нормативно-правовых актов о противодействии легализации доходов, полученных преступным путем и др¹. Это обуславливает необходимость осуществления эффективного административного надзора, призванного обеспечить соблюдение НКО установленных требований и ограничений, предупредить потенциальные угрозы охраняемым законом интересам личности, общества и государства.

Вместе с тем, практика реализации надзорных полномочий в отношении НКО свидетельствует о наличии ряда проблем, существенно снижающих результативность контрольной деятельности. К их числу можно отнести пробелы и противоречия действующего законодательства, чрезмерную обременительность процедур проверок, отсутствие четких критериев оценки рисков, не вполне эффективные формы взаимоотношений контрольных и надзорных публичных субъектов с должностными лицами НКО и др². Указанное ведет к необходимости изменения сложившихся подходов к регулированию и осуществлению административного надзора в рассматриваемой сфере.

Необходимо также установить ключевые особенности административно-правового механизма надзора за деятельностью НКО, проанализировать актуальные проблемы правоприменительной практики и предложить возможные меры по их преодолению. Анализируя те или иные практические ситуации нередко выявляются случаи привлечения НКО к ответственности за малозначительные нарушения, никак не связанные с реальной угрозой правам и законным интересам граждан. Особенно острой данная проблема видится в контексте применения норм об административной ответственности к НКО – «иностранным агентам». Как показывает анализ правоприменительной практики, санкции в отношении таких организаций применяются исходя не столько из характера допущенных нарушений, сколько из политических соображений, на основе принципа «презумпции виновности»³.

В свою очередь это свидетельствует о неэффективности существующей нормативной базы административного надзора за деятельностью НКО, несовершенстве некоторых элементов юридической техники, наличие которых не в полной мере гарантируют реализацию принципов законности, равенства всех субъектов правоотношений в данной сфере и соразмерности при осуществлении контрольных мероприятий со стороны публичной власти.

Для дальнейшего преодоления возникших проблемных ситуаций здесь необходимо редактировать общие подходы к регулированию контрольных и надзорных мероприятий в некоммерческом секторе. В основу этого процесса должна быть положена идея установления партнерских, диалоговых форм взаимодействия между НКО и надзорными органами⁴. Это предполагает отказ от доминирования «карательной» составляющей в пользу профилактических и праввосстановительных механизмов, направленных на предупреждение перспективных нарушений, устранение причин и факторов противоправного поведения.

Для реализации в практической деятельности данной идеи необходимо законодательно установить принципы приоритета прав и законных интересов НКО, презумпции их добросовестности, соразмерности применяемых мер реагирования, открытости и прозрачности процедур контроля. Соблюдение указанных принципов должно стать неперменным условием деятельности надзорных органов, критерием оценки законности и обоснованности проводимых ими мероприятий.

Важным шагом на пути совершенствования административного надзора видится оптимизация процедур проведения проверочных мероприятий. В частности, целесообразно законодательно закрепить исчерпывающие перечни оснований проведения плановых и внеплановых проверок НКО с учетом специфики их деятельности и возможных рисков нарушения законодательства. При этом основной акцент должен быть сделан на профилактике противоправного поведения, недопущении необоснованного вмешательства государства в деятельность добросовестных организаций⁵. Кроме того, важно обеспечить реальные гарантии прав НКО при проведении мероприятий по контролю, включая право на объективную информацию о предмете предстоящей проверки, составе проверяющих

лиц, сроках проведения контрольных действий, возможность обжалования решений надзорных органов.

Преодоление сложившейся ситуации требует системного пересмотра действующей модели административного надзора в некоммерческом секторе, перехода от «карательных» и дискриминационных практик к партнерским формам взаимодействия органов публичного администрирования и институтов гражданского общества. И ключевыми направлениями данного процесса прежде всего здесь должны стать совершенствование законодательства в части четкого закрепления принципов, оснований и процедур осуществления контрольно-надзорной деятельности, установления реальных гарантий прав НКО при проведении проверочных мероприятий, а также оптимизация процедур проверок, обеспечение их адресности и соразмерности, концентрация усилий надзорных органов на наиболее проблемных аспектах функционирования некоммерческого сектора.

¹ Мильшин Ю.Н. О некоторых вопросах совершенствования административного надзора за деятельностью некоммерческих организаций // Право и экономика. 2020. № 5. С. 65-70.

² Борисова Е.А. Проблемы административно-правового регулирования деятельности некоммерческих организаций в Российской Федерации // Административное право и процесс. 2019. № 7. С. 28-32.

³ Гаджиев Г.А., Войниканис Е.А., Дозорцев В.А. Развитие регулирования деятельности некоммерческих организаций в свете Концепции развития гражданского законодательства Российской Федерации // Вестник гражданского права. 2021. № 1. С. 31-61.

⁴ Комаров С.А., Мицкевич Л.А. Административно-правовое положение некоммерческих организаций в России : монография. Москва : Юстицинформ, 2018. 192 с.

⁵ Зайцева Е.С. Административный надзор за деятельностью некоммерческих организаций в Российской Федерации: особенности правового регулирования // Административное и муниципальное право. 2019. № 6. С. 18-25.

STATE CONTROL AND SUPERVISION OF NON-PROFIT ORGANIZATIONS

© 2024 Zinkov Evgeny Nikolaevich
Candidate of Law Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: Ewg-28@yandex.ru

Keywords: non-profit organizations, state supervision, state control, presumption of good faith, partnerships.

The article examines the current problems of administrative supervision of the activities of non-profit organizations in the Russian Federation, analyzes the peculiarities of legal regulation of this area, identifies existing gaps and contradictions in practice, as well as ways to resolve the current situation.

И ВНОВЬ К НЕРЕШЕННЫМ ВОПРОСАМ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЙ СИЛАМИ И СРЕДСТВАМИ ОПЕРАТИВНО-РАЗЫСКНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

© 2024 Золотов Максим Александрович
кандидат юридических наук, доцент кафедры организации борьбы
с экономическими преступлениями
Самарский государственный экономический университет
E-mail: zolotovm.a@sseu.ru

Ключевые слова: оперативно-разыскная деятельность (ОРД), основания производства оперативно-разыскных мероприятий, оперативно-разыскной орган, предупреждение преступлений, общая и специальная профилактика правонарушений, замышляемое преступление, приготовление к преступлению, покушение на преступление, уголовная ответственность, административная деятельность.

Статья посвящена ведущейся на протяжении долгого времени дискуссии о реализации на практике провозглашенной в оперативно-разыском законодательстве задачи предупреждения замышляемых преступлений средствами ОРД. Автор разрешает спор о соотношении категорий «профилактика преступлений» и «предупреждение преступлений» на основании нормативных указаний, рассматривает общую и специальную профилактику, приводит принятый многими учеными взгляд на структуру специального предупреждения противоправных посягательств силами и средствами ОРД. В статье делается вывод о невозможности в существующих правовых реалиях преодолеть озвученную в теме проблему, необходимо переместить фокус с оперативно-разыскных мероприятий как средства решения на оперативно-разыскные и административные меры.

Далеко не первый год российское оперативно-разыскное сообщество в лице ученых и практиков в научных и учебных изданиях работает над реальным решением проблемы декларативности одной из задач ОРД¹. Речь идет о предупреждении преступлений как магистральном направлении деятельности государства в лице его специально уполномоченных на осуществление ОРД органов.² Перспективы такого противодействия преступности, как социально-негативному явлению, очевидны. А потенциальные возможности, на наш взгляд, совершенно несравнимы, ни с административной деятельностью, ни с уголовно-процессуальной. Оперативники сталкиваются с признаками противоправного посягательства на несравненно более ранних стадиях: подготавливаемого и совершаемого деяния, часто – латентного.

Важность предупредительной деятельности в приложении к борьбе с преступностью переоценить невозможно, ни в доктринальном, ни в практическом, ни в нормативном отношении. Соответствующие основное направление деятельности полиции, уголовно-исполнительной системы и задача данных органов оговорены

в нормативно-правовых актах национального уровня (п. 2 ч. 1 ст. 2 ФЗ «О полиции»³, ч. 1 ст. 1 Уголовно-исполнительного кодекса РФ⁴). Не забыты они и в международно-правовых актах, например, п. 2, 4 Разд. II, подп. «в» ч. 1 Разд. III Решения Совета глав государств СНГ от 02.04.1999 г. (предупредительное направление названо основным, как и формы информационного взаимодействия для его обеспечения)⁵ Причем ФЗ «О полиции» прямо говорит об ОРД как средстве предупреждения преступлений (п. 10 ч. 1 ст. 12 «Обязанности полиции»), тогда как п. 35 этой же части ст. 12, очевидно, применения оперативно-разыскных мер, как правило, не требует.

Суть претензий, предъявленных в отношении законодательного регулирования предупреждения преступлений оперативно-разыскными силами, методами и средствами, состоит в следующем.

Во-первых, практически не разрешена проблема соотношения категорий «профилактика преступлений» и «предупреждение преступлений»⁶. Эти термины используются то как синонимы, то как разнообъемные и разноуровневые (предупреждение интегрировано в профилактику, либо, наоборот, профилактика рассматривается в виде части предупреждения) и, даже, разноплановые (профилактика все же ближе к предупреждению, чем к пресечению). Мы, юристы, обязаны руководствоваться нормативно данными понятиями, а в п. 2 ч. 1 ст. 6 ФЗ «О профилактике правонарушений»⁷ ясно сказано, что предупреждение правонарушений (а, значит, и преступлений!) – одно из направлений профилактики.

Кроме всего прочего, не до конца устоявшимся является понятие самого предупреждения преступлений. Большинство авторов полагают, что эта категория включает: специальные и общие меры предупреждения; характеризуется совместностью общественно-государственных мер и системностью; цель в виде устраняющего воздействия на причины преступлений и условия, способствующие их совершению.⁸ Полагаем, что вполне соответствующим потребностям борьбы с преступностью является определение А.И. Алексеева.⁹

С.С. Овчинский¹⁰ задолго до обретения юридической силы ФЗ «Об основах системы профилактики правонарушений в Российской Федерации», указывал на ключевые элементы предупредительной работы, ведущейся оперативно-разыскными силами и средствами: за лицами, склонными к совершению преступлений, погруженными в криминальную среду наблюдают оперативные аппараты, негласно проверяют их на причастность к выявленным преступлениям. Это возможно благодаря наличию сведений оперативно-розыскного происхождения (результат инициативного поиска и проверки) и постановке на профучет.

Хотелось бы в связи с двумя общепризнанными направлениями профилактики: общим и специальным (индивидуальным) высказать несколько соображений.

А) Те, кто говорит, что общая профилактика – только выявление причин преступлений и условий, способствующих их совершению (как это сделано в вышеупомянутой статье Е.В. Кузнецова) и не имеет отношения к предупреждению преступлений силами и средствами ОРД, забывают содержание ч. 1 ст. 15 ФЗ «Об основах системы профилактики правонарушений», в которой среди иных видов

профилактики правонарушений упомянуты меры, направленные на повышение уровня правовой грамотности и развитие правосознания граждан. Речь идет об общей превенции через само существование ФЗ «Об ОРД», УК РФ¹¹. Известно, что часть населения находится в правопослушном русле исключительно потому, что понимает: уполномоченные органы специальными, в том числе и негласными, средствами и методами ведут поиск лиц, которые замышляют, подготавливают, совершают или уже совершили преступления, следов таких деяний, скрытых пока от правоохранительных органов, но запрещенных под страхом наказания.

Б) Понятно, то в ракурсе начатой дискуссии нам более интересна превенция индивидуальная, то есть направленная на коррекцию системы ценностей и мотивационной сферы конкретного человека, который заинтересовал оперативно-разыскные органы обоснованным предположением о том, что он замышляет или готовит, совершает преступление. В этом плане задачами оперативников являются: предотвращение готовящихся противоправных деяний, например, через генерацию обстоятельств, затрудняющих их или делающих вообще невозможными, установление лиц, которые склонны к преступной деятельности; пресечение подготовки к тяжким и особо тяжким преступлениям, покушений на них.

Во-вторых, законодатель, как можно видеть выше, четко ставит в ФЗ «Об ОРД» задачу предупреждения преступлений, совершенно не обеспечив ее решение предоставлением средств для этого. В основном, в публикациях говорится о необходимости решить проблему оперативно-разыскного предупреждения преступлений именно через оперативно-разыскные мероприятия (далее – ОРМ).

Ст. 54 Конституции РФ¹² определяет недопустимость наступления ответственности за деяние, не признанное во время его совершения преступлением. Уголовный кодекс России установил, что: уголовная ответственность может наступить, если виновное деяние характеризуется наличием всех нормативно прописанных черт состава преступления при условии, что УК РФ во время реализации действия или бездействия субъекта запрещал его как общественно-опасное под страхом наказания; обнаружение умысла стадией совершения преступления не является (см. ст.ст. 3, 5, 8, 9, 29-31).

Как раз о выявлении замышляемых преступлений и принятии мер по недопущению реализации этого замысла и говорят, в большинстве своем, теоретики ОРД¹³. Далее всегда указывается на оперативно-разыскные мероприятия (далее – ОРМ), как единственное средство реализации профилактической задачи оперативными аппаратами (ст. 1 ФЗ «Об ОРД»). И здесь полный тупик начинается с положения об отсутствии оснований для производства названных мероприятий, то есть формально оно есть (п. 2 ст. 7 ФЗ «Об ОРД»), но возникают сложности с реализацией данного положения закона.

Думается, решение одно. Учитывая сказанное выше, необходимо признать, что в существующей правовой системе оперативно-разыскное предупреждение замышляемого преступления невозможно. Нормотворцами при прописывании задач ОРД в оперативно-разыском законе была допущена ошибка, вернее, они желаемое выдали за действительное. Кстати, позднее, занимаясь ведомственным

нормотворчеством, теории и практики, имеющие отношение к МВД России, этот острый угол «обошли» и предусмотрели только предупреждение подготавливаемых и пресечение совершаемых преступлений.¹⁴ Представляется обоснованным обратить взоры практиков и ученых в сторону административных и оперативно-разыскных мер¹⁵. Необходимо продолжать совершенствование формирования и ведения профучетов, интересен опыт вынесения сотрудниками оперативных органов предостережений о недопустимости определенных действий. Проанализированная проблематика близко стоит еще к одному вопросу, настоятельно требующему своего доктринального и нормативного разрешения: реального учета эффективности усилий оперативного сотрудника по предупреждению преступлений как показателя служебной деятельности (ныне фактически отсутствует).

ОРМ, как средство предупреждения противоправных посягательств, не единственный вариант, но и здесь можно посоветовать работу с теми из них, которые не требуют, ни судебного санкционирования, ни получения разрешения руководителя оперативно-разыскного органа. Этот вывод сделан на основании того, что никаких специальных правовых механизмов для использования методов, общепотребимых в науке и повседневной жизни не нужно.

¹ См., например: Кузнецов Е.В. Предупреждение преступлений органами, осуществляющими оперативно-розыскную деятельность: проблемы теории и практики // Вестник ВСИ МВД России. 4(59). 2011.; Яковец Е.Н., Бражников Д.А. Осуществление ОРМ в целях предупреждения преступлений: проблемные вопросы законодательства и основные направления реализации // Пениitenciарная наука. 2022. Т. 16, № 4 (60). С. 397–406. doi: 10.46741/2686-9764.2022.60.4.006 и др.

² Федеральный закон от 12.08.1995 № 144-ФЗ (ред. от 29.12.2022) «Об оперативно-розыскной деятельности» // Российская газета, № 160, 18.08.1995.

³ Федеральный закон от 07.02.2011 № 3-ФЗ «О полиции» // Российская газета, № 25, 08.02.2011.

⁴ Уголовно-исполнительный кодекс Российской Федерации от 08.01.1997 № 1-ФЗ (ред. от 24.06.2023) // Российская газета, № 9, 16.01.1997.

⁵ Решение Совета глав государств СНГ «О Концепции взаимодействия государств - участников СНГ в борьбе с преступностью» (г. Москва 02.04.1999) // Содружество. Информационник Совета глав государств и правительств СНГ. № 1 (31). С. 84-93.

⁶ См., например: Митьков В.Н. К вопросу о содержании понятия оперативно-разыскного предупреждения преступности иностранных граждан в современных условиях // Вестник Московского университета МВД России. № 8. 2015. С. 207-210.

⁷ Федеральный закон от 23.06.2016 № 182-ФЗ «Об основах системы профилактики правонарушений в Российской Федерации» // Российская газета, № 139, 28.06.2016.

⁸ См.: Кобец П.Н., Власов Д.В. Предупреждение рецидивной преступности в России: Монография / под ред. С.М. Кочои. Москва : ВНИИ МВД РФ, 2006. С. 91; Криминология : Учебник / под ред. Н.Ф. Кузнецовой и М.Н. Миньковского. Москва : БЕК, 1998. С. 177; и др.

⁹ См.: Алексеев А.И. Профилактика преступлений как приоритетное направление борьбы с преступностью : материалы к лекции. Москва : Академия МВД СССР, 1989. С. 7.

¹⁰ См.: Овчинский С.С. Оперативно-розыскная профилактика : лекция. Караганда, 1982.

¹¹ Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 08.08.2024) // Собрание законодательства РФ, 17.06.1996, № 25, ст. 2954.

¹² Конституция Российской Федерации : принята 12.12.1993 (с изм., одобренными общероссийским голосованием 01.07.2020). URL: <http://www.pravo.gov.ru> (дата обращения: 05.10.2022).

¹³ См., например: Оперативно-розыскная деятельность : учебник / под ред. К.К. Горяинова, В.С. Овчинского, Г.К. Сенилова. Москва : ИНФРА-М, 2006. 832 с.

¹⁴ Приказ МВД России от 17.01.2006 № 19 (ред. от 29.09.2022) «О деятельности органов внутренних дел по предупреждению преступлений» : неопубликованный акт // СПС «КонсультантПлюс» (дата обращения: 21.09.2024).

¹⁵ Митьков В.Н. Указ. соч. С. 209.

AND AGAIN TO THE UNRESOLVED ISSUES OF CRIME PREVENTION BY THE FORCES AND MEANS OF OPERATIONAL INVESTIGATIVE ACTIVITIES

© 2024 Zolotov Maxim Aleksandrovich

Candidate of Law Sciences, Associate Professor of the Department
of Organization of the Fight against Economic Crimes

Samara State University of Economics

E-mail: zolotovm.a@sseu.ru

Keywords: operational investigative activity (ORD), the grounds for the production of operational investigative measures, operational investigative body, crime prevention, general and special prevention of offenses, planned crime, preparation for a crime, attempted crime, criminal liability, administrative activity.

The article is devoted to the discussion that has been going on for a long time about the implementation in practice of the task proclaimed in the operational investigative legislation of preventing planned crimes by means of hordes. The author resolves the dispute about the relationship between the categories of "crime prevention" and "crime prevention" on the basis of regulatory guidelines, considers general and special prevention, and cites the view adopted by many scientists on the structure of special prevention of unlawful encroachments by the forces and means of the Hordes. The article concludes that it is impossible in the existing legal realities to overcome the problem voiced in the topic, it is necessary to shift the focus from operational investigative measures as a means of solution to operational investigative and administrative measures.

ОПРЕДЕЛЕНИЕ МЕСТА ЮРИДИЧЕСКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ГОСУДАРСТВА В РАМКАХ РАССМОТРЕНИЯ ПРАВОВОГО СОСТОЯНИЯ ДРЕВНЕРУССКОГО ГОСУДАРСТВА XI ВЕКА

© 2024 Казанкова Татьяна Николаевна
кандидат педагогических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Tatianaok78@yandex.ru

© 2024 Чернышев Максим Олегович
аспирант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: super.maks007@mail.ru

Ключевые слова: юриспруденция, законы, юридическая ответственность государства, право, Древнерусское государство.

Статья посвящена анализу такого понятия, как юридическая ответственность государства. Авторы предлагают новый подход к рассмотрению юридической ответственности государства в рамках правового состояния Древнерусского государства XI века.

Обращаясь к заявленной теме нашей статьи, хочется исследовать такое правовое явление как «юридическая ответственность государства» в рамках рассматриваемого нами периода становления государственности в Киевской Руси.

Исходя из обозначенного нами определения «юридической ответственности государства», под которым понимается обязанность государства, его органов и должностных лиц обеспечивать реализацию правовых норм, закрепленных в законе, а в случае совершения правонарушения восстановить нарушенные права, можно представить целый правовой механизм, пронизывающий не только все области государственной деятельности, но и закрепляющий тесную взаимосвязь между человеком и государством по вопросам реализации различных прав и привлечения к ответственности за их нарушение.

На первый взгляд может показаться, что существование такого сложного правового механизма как «юридическая ответственность государства» никак не может быть рассмотрено в рамках столь раннего периода становления древнерусской государственности. Однако, как и у любого другого правового института, первые его отголоски доносились еще задолго до его полноценного оформления.

Такое суждение справедливо не только к вопросам юриспруденции, но и к другим наукам. Каждое изобретение, каждая технология, каждая правовая традиция прошли долгий эволюционный процесс, началом которого было зарождение самой идеи о возможности претворения этого в жизнь.

В качестве примера можно привести всем известное римское право, служившее правовое опорой для римлян с VIII века до н. э., качественно опередившее не только законодательство иных государств, параллельно развивающихся с Древним Римом, но и определившее основные направления развития как отечественной, так и мировой правовой мысли.

Как мы знаем, со временем римское право пришло в упадок, однако основные идеи, провозглашенные им, нашли свое отражение в законодательствах других государств, прошедших долгий путь своего развития как в политическом, так и в экономическом и духовном плане.

Особенность юридической науки, отличающая ее от других наук, заключается в том, что для ее развития не требуется создания точных технологий и изобретений.

Для того чтобы государство развивалось, а издаваемые им законы приобретали статус правовых, необходимо в первую очередь создание справедливого государственного механизма, обеспечивающего реализацию своих прав его жителями.

Даже на сегодняшний момент, размышляя о том, что некоторые изобретения или правовые институты приблизились к кульминации своего развития, можно с большой вероятностью говорить о том, что мы ошибаемся.

Осмысливая смысл вышесказанного, хочется обратить внимание на то, что общество, а тем более государство, неумолимо развиваются, ставя перед собой новые вызовы и требуя на них достойной ответ. Мы не знаем какие тенденции и правовые вызовы встанут перед нами через несколько лет и каким образом мы будем на них реагировать. А потому говорить о том, что в каком-либо вопросе была поставлена точка по-нашему мнению не совсем корректно.

Размышляя на тему того, что у любой осмысливаемой нами правовой традиции или правового явления есть непосредственное историческое начало, отправная точка, исследуя которые можно проследить все последующие изменения и преобразования, перед нами могут возникнуть различные вопросы.

Например, зная о том, что у всего есть свое хронологическое начало, можно ли предполагать о том, что мы можем быть уверены в том, что хоть одно исследуемое нами явление существует в данный момент перед нами в его окончательном и оформленном виде?

Таким образом, подводя итог всему вышесказанному, можно говорить о том, что перед нами открываются возможности изучения зарождения любой отрасли права или правового института, однако мы не можем в обозримом будущем быть уверенными в том, что они будут близки к своему окончательному оформлению.

В качестве примера можно привести некоторые современные государства, которым только предстоит пройти путь как правового, так и политического и экономического развития, преодоленного ведущими странами мира столетиями назад.

Собираясь рассмотреть такое сложное правовое явление как «юридическая ответственность государства» в рамках Киевской Руси, приходящееся на период правления Ярослава Мудрого и его потомков, прежде всего необходимо обозна-

читать, что проводимое нами небольшое исследование носит цель не обосновать реальное существование института юридической ответственности, а лишь определить истоки характерной правовой мысли, основные направления, которые могут быть выражены в виде управленческой или идеологической концепции, возможно даже не вписывающейся в современное правопонимание, однако позволяющей понять, что она предстает перед нами в виде отголоска исследуемого нами правового вопроса.

Начнем, пожалуй, с раскрытия сущности самого государства. В настоящий момент существует большое количество теорий возникновения государства и права.

Некоторые теории в определенной степени схожи друг с другом, а некоторые настолько отличаются между собой, представляя огромный пласт для размышлений, что, проникаясь идеями одной теории, невольно представляешь невозможным существование другой.

Подобные размышления возникают не на пустом месте. Вопрос возникновения права и государства неразрывно связан с различными потребностями человека, начиная с биологических и заканчивая психологическими.

Будь то стремление к общению либо холодный расчет на то, что создание устойчивой общности позволит человеку не только сохранить свое имущество от врагов, но и приумножить его в соответствии с постоянно возникающими потребностями соседей.

Несмотря на то, что некоторые существующие предположения о возникновении государства и права применимы лишь в рамках рассмотрения определенного государства, исходя из его территориальных и климатических особенностей, многие из них являются универсальными по отношению к большинству территориальных образований.

Некоторые из этих теорий могут быть поставлены под сомнение, поскольку, изучая определенное государство, предположений о его возникновении может быть несколько.

Например, одна из концепции может удачно вписываться и раскрывать особенности возникновения государства с климатической точки зрения вопроса, а другая подкрепляться размышлениями об особенностях политической и экономической организации внутри самого территориального объединения.

Нельзя сбрасывать со счетов и те теории, которые могут быть отброшены лишь по той причине, что кажутся не такими конкурентоспособными по отношению к хорошо укладывающимся и вписывающимся в общую территориальную, экономическую и политико-философскую концепцию страны.

Так или иначе, есть один общий элемент, а скорее «общественный продукт», объединяющий все концепции и теории возникновения государства и права. Каждая из них по-своему видит и объясняет причины возникновения двух неразрывных и пронизывающих друг друга элементов.

Как государство, так и право являются единым целым, неделимым общественным и политическим явлением, представляющим собой характерно выра-

женное, территориально очерченное объединение, организующее свою жизнь в соответствии с действующими в стране законами.

Оставляя попытки объяснить причину возникновения государства и права для других научных исследователей, более глубоко развивающих данную тему в своих правовых и исторических работах, мы переходим непосредственно к самому объекту их следования, а именно к государству.

Как мы знаем государства бывают самыми разными, начиная от различий в их форме территориального устройства и заканчивая формой и режимом правления.

Зачатки первой государственности были положены несколько тысячелетий назад. За это время большинство первых государственных образований исчезло, а более поздние могли потерять свою политическую и национальную идентичность, преобразовавшись в нечто иное.

В настоящий момент в мире насчитывается более 250 государств, некоторые из которых остаются непризнанными рядом стран до сих пор.

Однако, несмотря на все их разнообразия, подходя к подробному их рассмотрению и изучению, можно выделить общие характерные черты, присущие каждому государственному образованию.

Рассматривая такой сложный правовой институт как «юридическая ответственность» в рамках соотношения с государством, как сказано было нами ранее, в первую очередь необходимо обозначить основные направления и черты, отличающие его от других институтов и дающие нам понять, что речь идет именно о нем.

¹ Бабурин. С.Н. Русская Правда и государственно-правовые трансформации современной России // Московский юридический журнал. 2022. № 1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/rol-russkoy-pravdy-v-postroenii-sistemy-prava-drevney-rusi> (дата обращения: 21.09.2024).

² Косова М.И. Признаки законодательного документа в тексте «Русской Правды» // Вестник Волгоградского государственного университета. Сер. 2, Языкознание. 2017. № 1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/priznaki-zakonodatelnogo-dokumenta-v-tekste-russkoy-pravdy> (дата обращения: 20.09.2024).

³ Шахова Е.М., Тангелов П.И. История возникновения и развития нормативно-правового документа (на примере «Русской правды») // Научный вестник Крыма. 2018. № 7 (18). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/istoriya-vozniknoveniya-i-razvitiya-normativno-pravovogo-dokumenta-na-primere-russkoy-pravdy> (дата обращения: 21.09.2024).

**DETERMINATION OF THE PLACE OF LEGAL RESPONSIBILITY
OF THE STATE WITHIN THE FRAMEWORK OF CONSIDERATION
OF THE LEGAL STATUS OF THE ANCIENT RUSSIAN STATE
OF THE XI CENTURY**

© 2024 Kazankova Tatyana Nikolaevna
Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: Tatianaok78@yandex.ru

© 2024 Chernyshev Maxim Olegovich
Postgraduate student
Samara State University of Economics
E-mail: super.maks007@mail.ru

Keywords: jurisprudence, laws, legal responsibility of the state, law, Old Russian state.

The article is devoted to the analysis of such a concept as the legal responsibility of the state. The authors propose a new approach to the consideration of the legal responsibility of the state within the framework of the legal status of the Ancient Russian state of the XI century.

МЕЖДУНАРОДНО-ПРАВОВОЙ АСПЕКТ ПРАВОНАРУШЕНИЯ

© 2024 Карушин Руслан Валерьевич*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: dsdwds@mail.ru

Ключевые слова: правонарушение, экология, международное право, государство, международные отношения.

Исследованию подвергнуто понятие правонарушения, рассмотрен его международный аспект. Проанализированы правовые документы, в которых нашло закрепление данное понятие. Дана общая характеристика видов международных правонарушений.

Правонарушение в международном праве является одним из ключевых понятий, вокруг которого строится регулирование отношений между государствами и другими субъектами международного права. В общем смысле, правонарушением в международном праве называется любое нарушение международных обязательств, закрепленных в международных договорах, конвенциях, соглашениях и иных нормативно-правовых актах, лояльно принятых государствами на себя. Особое место в этой системе занимает ответственность государств за международно неправомерные деяния, которые вызывают существенные последствия и требуют соответствующих мер возмездия или устранения последствий¹.

Понятие правонарушения в международном праве закреплено в ряде ключевых документов, которые образуют основу международной правовой системы. Во-первых, это Устав Организации Объединенных Наций², который содержит основные принципы, касающиеся мирного разрешения споров и недопустимости агрессии. Статья 2 Устава ООН запрещает угрозу силой и ее применение в международных отношениях, что является фундаментальным принципом международного права.

Вторым важным документом является Всеобщая декларация прав человека, принятая Генеральной Ассамблеей ООН в 1948 году. Хотя совместно она считается «мягким правом» (soft law), ее положения оказывает значительное влияние на формирование нормативных актов, касающихся правонарушений как со стороны государств, так и физических лиц. Третьим документом, заслуживающим внимания, является Римский статут Международного уголовного суда (1998 год)³, который устанавливает виды преступлений, такие как геноцид, преступления против человечности, военные преступления и преступление агрессии, что

* Научный руководитель – **Сидорова Анна Викторовна**, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

привносит ясность и конкретность в понятие правонарушений в международном праве. Кроме того, Женевские конвенции и дополнительные протоколы к ним, регулирующие гуманитарное право в вооруженных конфликтах, также содержат положения, касающиеся правонарушений, в том числе нарушения правил ведения войны и защиты жертв войны.

Наконец, Конвенции о предотвращении преступлений и наказаниях за геноцид⁴ (1948 год) и Конвенция против пыток и других жестоких, бесчеловечных или унижающих достоинство видов обращения и наказания⁵ (1984 год) закрепляют ответственность и виды наказаний за конкретные правонарушения, обеспечивая тем самым юридическую базу для международной ответственности.

Таким образом, понятие правонарушения в международном праве закреплено во множестве документов, которые охватывают широкий спектр норм и принципов, обеспечивая комплексное регулирование и ответственные механизмы на глобальном уровне.

Важным аспектом правонарушения является его квалификация с точки зрения международного права. В данном контексте следует установить четыре ключевых элемента. Таковыми выступают: деяние, выражающееся в действии или бездействии; противоправность; вред; наличие вины. Только при наличии всей совокупности элементов деяние может быть признано международным правонарушением. Необходимо брать в расчет и вопрос о субъективной стороне правонарушения, а именно – умышленно или неумышленно совершено деяние⁶.

Правонарушения в международном праве могут иметь различные последствия для виновного государства или другого субъекта международного права. Учитывая характер и тяжесть правонарушения, международное сообщество вправе применять к нарушителю разнообразные меры воздействия, начиная от дипломатических демаршей и заканчивая экономическими санкциями или даже военной интервенцией. Помимо этого, выстроена и система международной правовой защиты, включающей в себя следующие институты: Международный Суд ООН, трибуналы и арбитражные комиссии, предназначенные для разрешения споров и восстановления справедливости.

Особое место занимают превентивные меры, направленные на предотвращение потенциальных правонарушений. Например, разработка и принятие многосторонних договоров о разоружении, контроле за распространением оружия, охраны окружающей среды и прав человека, что служит своего рода превентивными инструментами, призванными сократить число и тяжесть международных правонарушений. В данном случае, ключевым моментом выступают юридические механизмы, а также политическая воля государств, их готовность к сотрудничеству и соблюдению установленных норм и принципов международного права.

Все правонарушения в международном праве принято подразделять на несколько видов.

Международное право представляет собой комплекс норм и принципов, регулирующих взаимоотношения между суверенными государствами, международными организациями и другими субъектами международного права. Нарушение

этих норм и принципов имеет серьезные последствия для мировой стабильности и безопасности. В международном праве выделяют несколько основных видов правонарушений, которые можно классифицировать по различным критериям.

Во-первых, можно выделить правонарушения против мира и безопасности, такие как агрессия, интервенция и участие в вооруженных конфликтах. Агрессия, в частности, является одним из наиболее тяжких нарушений международного права. Она определяется как использование вооруженной силы одним государством против суверенитета, территориальной целостности или политической независимости другого государства. Международные договоры и резолюции ООН, такие как Устав ООН, четко запрещают агрессию и устанавливают меры, направленные на ее пресечение.

Во-вторых, еще одним важным видом правонарушений являются преступления против человечности и геноцид. Эти деяния направлены против определенных групп населения и включают массовые убийства, пытки, депортации и другие акты, направленные на уничтожение или причинение страданий крупным группам людей. Международные трибуналы, такие как Международный уголовный суд, ведут борьбу с этими преступлениями, привлекая к ответственности лица, виновные в их совершении.

В-третьих, нарушение прав человека также является серьезным правонарушением в международном праве. Право каждого человека на жизнь, свободу и личную неприкосновенность признается международными договорами, такими как Всеобщая декларация прав человека и Международный пакт о гражданских и политических правах. Нарушения этих прав могут проявляться в форме незаконных арестов, лишения свободы без судебного разбирательства, пыток и других действий, направленных на ограничение основных свобод личности.

К еще одной группе правонарушений можно отнести экологические преступления. С учетом глобальных экологических вызовов, таких как изменение климата и загрязнение окружающей среды, международное сообщество предпринимает меры для защиты окружающей среды и предотвращения экологических катастроф. Нарушение экологических норм может включать незаконное загрязнение трансграничных водоемов, незаконную вырубку лесов или торговлю редкими и исчезающими видами животных и растений.

Эти виды правонарушений подчеркивают важность соблюдения международного права для обеспечения мира, безопасности и благополучия всех государств и народов. Международное сообщество должно продолжать усилия по предотвращению и наказанию этих правонарушений, укрепляя международные нормы и обеспечивая правосудие на глобальном уровне.

Закрепление понятия и видов правонарушений в международно-правовых документах необходимо для обеспечения гармонизации правовых стандартов и содействия глобальному порядку и безопасности. Международно-правовые акты, такие как Международный пакт о гражданских и политических правах⁷, Конвенция ООН против транснациональной организованной преступности и Европейская конвенция о правах человека, устанавливают определенные стандарты и принципы, которые государства-участники обязаны соблюдать. Понятие право-

нарушения варьируется в зависимости от контекста и характера правонарушения. Основные виды правонарушений, к которым привлекается международное право, включают преступления против человечности, военные преступления, геноцид и транснациональные преступления, такие как торговля людьми, наркотики и оружием, а также киберпреступность⁸.

Закрепление этих понятий в международных документах преследует несколько целей. Во-первых, это способствует унификации понятийного аппарата, что облегчает сотрудничество между различными правовыми системами. Во-вторых, это создает правовую основу для привлечения к ответственности лиц, виновных в совершении международных преступлений, тем самым укрепляя верховенство закона на глобальном уровне.

Международные правовые документы также играют ключевую роль в предотвращении правонарушений путем установления четких норм и стандартов поведения, обязательных для всех государств. Это включает в себя обязательство государств принимать необходимые меры для предотвращения, расследования и наказания правонарушений. Исторически, закрепление понятий и видов правонарушений в международно-правовых документах имеет свои корни в послевоенных инициативах по созданию основополагающих норм международного права, таких как Устав Организации Объединенных Наций и всеобщая Декларация прав человека⁹. Эти документы заложили основу для дальнейшего развития международного уголовного права и международного права прав человека. Таким образом, закрепление понятий и видов правонарушений в международно-правовых документах является важным шагом в направлении глобальной правовой гармонизации, обеспечения справедливости и защиты прав человека.

¹ Sidorova A.V. Subject structure of the offense in artificial intelligence (ai) and robotics // В сборнике: Digital Age: Chances, Challenges and Future. Сер. "Lecture Notes in Networks and Systems" 2020. С. 541-547.

² Раздел I. Понятие международного права, его сущность и роль в международных отношениях, политике и дипломатии. 1. Устав Организации Объединенных Наций (Принят в г. Сан-Франциско 26.06.1945) (с изм. и доп. от 20.12.1971) // СПС КонсультантПлюс (дата обращения: 19.09.2024).

³ Римский статут Международного уголовного суда (Рим, 17 июля 1998 г.) // СПС КонсультантПлюс (дата обращения: 19.09.2024).

⁴ Конвенция о предупреждении преступления геноцида и наказании за него (Нью-Йорк, 9 декабря 1948 г.) // СПС КонсультантПлюс (дата обращения: 19.09.2024).

⁵ Конвенция против пыток и других жестоких, бесчеловечных или унижающих достоинство видов обращения и наказания (Нью-Йорк, 10 декабря 1984 г.) // СПС КонсультантПлюс (дата обращения: 19.09.2024).

⁶ Сидорова А.В. Актуальные проблемы разграничения правонарушений // Наука XXI века: актуальные направления развития : материалы Международной заочной научно-практической конференции. 2015. С. 642-648.

⁷ Международный пакт о гражданских и политических правах (принят 16.12.1966 Резолюцией 2200 (XXI) на 1496-ом пленарном заседании Генеральной Ассамблеи ООН) // СПС КонсультантПлюс (дата обращения: 19.09.2024).

⁸ Сидорова А.В. Правонарушения в интернет-пространстве: классификация, характерные особенности и субъекты // Социальное поведение молодежи в Интернете: новые тренды в эпоху глобализации: материалы Международной научно-практической конференции студентов, аспирантов и молодых ученых. 2015. С. 296-303.

⁹ Всеобщая декларация прав человека : принята Генеральной Ассамблеей ООН 10.12.1948 // СПС КонсультантПлюс (дата обращения: 19.09.2024).

THE INTERNATIONAL LEGAL ASPECT OF THE OFFENSE

© 2024 Karushin Ruslan Valeryevich*
Postgraduate student
Samara State University of Economics
E-mail: dsdws@mail.ru

Keywords: offense, ecology, international law, state, international relations.

The concept of an offense is subjected to research, its international aspect is considered. The legal documents in which this concept has been consolidated are analyzed. A general description of the types of international offenses is given.

* Scientific adviser – **Sidorova Anna Viktorovna**, Candidate of Law Sciences, Associate Professor, Samara State University of Economics.

ОСОБЕННОСТИ ПРОЦЕДУРЫ БАНКРОТСТВА ЗАСТРОЙЩИКА

© 2024 Клементьева Софья Альбертовна*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: sofya.a.klementeva@ga.imi-samara.ru

Ключевые слова: банкротство, застройщик, объект строительства, участники строительства, конкурсный управляющий.

Статья посвящена анализу особенностей процедуры банкротства застройщика с обозначением таких проблем, как неправильное определение прав и требований участников строительства при ведении двойного реестра требований, квалификация подсудности и необходимость установления одного единственного критерия.

Отрасль строительства, играющая важную роль на рынке недвижимости, подвержена постоянным финансовым рискам, которые могут привести к серьезным проблемам для застройщиков, включая банкротство.

Банкротство застройщиков регулируется Федеральным законом от 26.10.2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)»¹, однако имеет свои особенности.

В качестве первой особенности следует выделить ведение двойного реестра требований при банкротстве застройщика. В современной практике процедуры банкротства застройщика граждане могут выбрать два возможных варианта требований:

- требование о передачи жилого помещения (неденежное обязательство имущественного характера);
- предъявление денежного требования².

В целях исследования необходимо обратить внимание на проблему неправильного определения своих прав и требований, что приводит к упущению срока для подачи заявления. Данные обстоятельства создают сложности для участников строительства, так как пропуск срока на подачу заявления для включения в реестр является основанием для отказа в удовлетворении заявления.

В 2013 году Президиумом ВАС РФ выработана правовая позиция³, в которой судам рекомендовано оказывать помощь в определении правильной квалификации соответствующего реестра требований при рассмотрении указанного заявления. По собственной инициативе судья может внести корректировки. Данная ре-

* Научный руководитель – Дельцова Наталья Вячеславовна, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

комендация направлена на предотвращение утраты прав на удовлетворение требований в результате закрытия реестра требований должника.

Однако возникает проблема правовой квалификации данных установлений с учетом особенностей российской правовой системы. Анализ правовых традиций с учетом принадлежности к правовой семье позволяет утверждать, в странах англо-саксонской правовой семьи судебный прецедент играет ключевую роль как основной источник права. В то же время как в странах романо-германской правовой семьи, к которой относится Российская Федерация, основным источником является нормативно-правовой акт, призванный обеспечивать законность судебных актов. В данных системах судьи, в первую очередь, руководствуются законом, их деятельность ориентирована на точное применение нормативно-правовых актов. Несмотря на то, что рекомендации могут быть разработаны для улучшения практики применения закона, данные рекомендации не являются обязательными для судей⁴.

В качестве решения проблемы следует рассмотреть закрепление на законодательном уровне формулировок о том, что суд должен при рассмотрении ходатайства участника строительства о включении его требований либо в реестр требований на передачу жилых помещений, либо в реестр денежных требований кредиторов, содействовать корректной квалификации материально-правового требования данного участника строительного процесса.

Одной из ключевых особенностей процедуры банкротства застройщика в актуальный период является наличие специального субъекта «Фонда развития территорий» (далее – Фонд) – публично-правовой компании, сосредоточенной на защите прав участников долевого строительства. Фонд обладает уникальными полномочиями, которые включают право подавать в арбитражный суд заявления о банкротстве застройщика, даже в отсутствии требований к данному должнику. Кроме того, в случае если заявление Фонда не будет подано первым, указанный субъект сохранит приоритет при выдвижении кандидатуры конкурсного управляющего. Функции подчеркивают важную роль Фонда в обеспечении защиты интересов граждан и стабилизации рынка недвижимости³.

В качестве следующей особенности стоит отметить, что процедура исключает такие этапы, как наблюдение и финансовое оздоровление². Суд начинает конкурсное производство, которое ограничено одним годом. Указанные этапы не применяются с 2018 года. Упразднение обусловлено, с одной стороны, их недостаточной эффективностью в процессе реабилитации, с другой стороны, сокращением общего срока банкротства застройщика.

По решению суда, с момента открытия конкурсного производства полномочия прежнего руководителя организации временно переходят к назначенному конкурсному управляющему. На данном этапе конкурсный управляющий несет обязанность уведомить участников строительства о начале процедуры банкротства застройщика⁵.

В качестве особенности следует выделить три возможных варианта подсудности дел о банкротстве застройщика:

1. Суд, находящийся по адресу, где зарегистрирован застройщик;
2. Суд, расположенный по месту, где находится строящийся объект или земельный участок;
3. Суд, определяемый по месту нахождения большинства участников строительного процесса.

Наличие изложенных вариантов порождает проблему квалификации подсудности. Разные стороны дела могут предпочесть «свою» подсудность, что может привести к сложностям в определении судебного органа и увеличению времени и затрат на рассмотрение дела. Между тем, возможно появление новых споров и задержек из-за несогласий по выбору суда между сторонами.

Установление одного единственного критерия подсудности поможет упростить процесс и уменьшить возможные споры, связанные с выбором суда для рассмотрения дел о банкротстве застройщика. Один из возможных вариантов единственного критерия подсудности для дел о банкротстве застройщика может быть место нахождения объекта недвижимости, который строится или уже построен застройщиком. Данный критерий может быть наиболее объективным, который учитывает интересы всех сторон, включая застройщика, участников строительства и кредиторов.

Подводя итоги исследования, можно прийти к выводу, что процедура банкротства застройщика связана с определенными особенностями, которые выделяют ее из числа подобных банкротств. В исследовании выделены лишь некоторые особенности процедуры с обозначением проблем, таких как, проблемы неправильного определения прав и требований участников строительства при ведении двойного реестра требований; проблемы квалификации подсудности и необходимости установления одного единственного критерия.

¹ Собрание законодательства РФ. 2002. № 43. Ст. 4190.

² Джафарова З.М. Особенности правового регулирования банкротства застройщика // Закон и право. 2022. № 6. С. 64-66.

³ Постановление Президиума ВАС РФ от 23 апреля 2013 г. № 13239/12 по делу № А55-16103/2010 // СПС «Консультант Плюс» (дата обращения: 19.03.2024).

⁴ Аванесова Р.А. Некоторые процессуальные недостатки процедуры банкротства застройщика в российском законодательстве // Молодой ученый. 2022. № 43. С. 35-38.

⁵ Воеводин О.И. К Вопросу о субъектном составе банкротства застройщика // Электронная наука. 2023. № 1. С. 1-10.

FEATURES OF THE BANKRUPTCY PROCEDURE OF THE DEVELOPER

© 2024 Klementyeva Sofya Albertovna*

Undergraduate student

Samara State University of Economics

E-mail: sofya.a.klementeva@ga.imi-samara.ru

Keywords: bankruptcy, developer, construction object, construction participants, bankruptcy trustee.

The article is devoted to the analysis of the specifics of the bankruptcy procedure of a developer with the designation of such problems as the incorrect definition of the rights and requirements of construction participants when maintaining a double register of claims, the qualification of jurisdiction and the need to establish a single criterion.

* Scientific adviser – **Deltsova Natalia Vyacheslavovna**, Candidate of Law Sciences, Associate Professor, Samara State University of Economics.

БАНКОВСКАЯ ТАЙНА И ФАТФ

© 2024 Кулагин Игорь Юрьевич*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: igorkulagin@list.ru

Ключевые слова: банковская тайна, ФАТФ, банки, международное право, повышение прозрачности финансовой системы.

В современных условиях эффективная борьба с теневой экономикой сложна и может эффективно осуществляться только на межнациональном, внеправительственном уровне. Такие организации, как ОЭСР, ФАТФ и Совет безопасности ООН, оценивают общий объем «грязных» долларов в мире в размере более 700 млрд. Поскольку банки являются главными регуляторами денежного обращения в каждом современном государстве, то в борьбе с отмыванием денег, терроризмом и распространением оружия массового уничтожения (ПОД/ФТ) межправительственных организаций через оказание давления на правовой институт банковской тайны именно банки выступают основной целью. В современных условиях им приходится раскрывать данные о своих клиентах, что может оказывать негативное влияние на их авторитет. Автор рассматривает взаимосвязь ФАТФ с институтом банковской тайны и описывает этапы процесса их взаимного влияния.

Как известно в мире существуют законные и незаконные способы получения финансовой прибыли. Каждый из этих видов рассматривается и изучается научным сообществом. Понятие банковской тайны применимо к операционной банковской деятельности при взаимодействии с денежными средствами каждого из существующих видов (форм). Понятие банковской тайны в настоящее время включается в институт банковской тайны. Этот институт исторически был призван защищать клиентов банковского сектора от посягательства на их денежные средства. В настоящее время сохранность и дальнейшее развитие данного института находится под вопросом. Сегодня банковская тайна испытывает сильнейший кризис и давление со стороны организаций, чьими целями является борьба с «отмыванием» доходов, противодействие распространения преступности, терроризма и оружия массового поражения по всему миру.

Банки и банковская деятельность начали формироваться более 4 тыс., по некоторым источникам более 6 тыс., лет назад. Истоки возникновения банков установить чрезвычайно сложно, самые древние исторические памятники указывают на второе – третье тысячелетие до н.э.¹. Банковская тайна зародилась в Италии в XVI веке и получила свое распространение в Швейцарии в XVIII веке как резуль-

* Научный руководитель – **Бортников Сергей Петрович**, доктор юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

тат потребности государств-соседей. Свое формирование институт банковской тайны начал в XVIII в. по итогам взаимовыгодного сотрудничества Франции и Швейцарии. В этот период вопрос конфиденциальности был исключительно важен для французских предпринимателей. Такие женеvские банки как Wegelin & Co и Rahn & Bodmer обеспечивали своих клиентов гарантиями сохранности информации об их вкладах от третьих лиц².

Первый этап развития института банковской тайны проходил в период с 1593 г. по 1970 г. Некоторые исследователи полагают, что зарождение института банковской тайны началось в 1593 г. Тогда в учредительных документах Банка св. Амброизиуса в Милане в 1593 г.³ формируется его постепенное регулирование. Самые первые требования запрещали распространять третьим лицам сведения о клиентах банков. Исключительными случаями выступали: запрос сведений клиентом о самом себе; запрос сведений уполномоченными лицами и наследниками.

В 1920 г. (принята конгрессом в 1917 г.) в Соединенных Штатах Америки вступила в силу 18-я поправка к Конституции. Нормы поправки затрагивали сверхприбыли, получаемые от торговли алкоголем. У преступных кругов возникла потребность введения незаконных с того момента доходов переводить в законный денежный оборот⁴. Вторым этапом развития института можно считать включение разработанного в США закона в ряд международных конвенций, направленных на ПОД/ФТ⁵. На этом этапе не все страны, а преимущественно страны, относящиеся к организации экономического сотрудничества (ОЭСР), взяли на себя обязательства по борьбе с международным терроризмом и отмыванием незаконных доходов.

Третьим этапом можно считать создание в 1989 году группы по разработке финансовых мер в борьбе с отмыванием денег (англ. Financial Action Task Force on Money Laundering – FATF). Сегодня данная организация является основным международным институтом, занимающимся разработкой и внедрением международных стандартов в сфере ПОД/ФТ, в том числе правовых⁶. Секретариат FATF расположен в штаб-квартире Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) в г. Париже.

Основными задачами FATF являются реализация программ по ПОД/ФТ. Входные данные, которые FATF получает от участников, оцениваются ею по 49 (40+9) критериям рекомендаций, последняя версия рекомендаций принята в феврале 2012 года⁷. В соответствии с резолюцией Совета Безопасности ООН № 1617 (2005) 40+9 рекомендаций ФАТФ являются обязательными международными стандартами для выполнения государствами – членами ООН⁸. В 2019 году ФАТФ пересмотрела свои стандарты, включив в них обязательные меры по регулированию и надзору за деятельностью и поставщиками услуг, связанных с виртуальными активами или криптоактивами. В 2022 году ФАТФ еще больше ужесточила глобальные правила бенефициарной собственности в Стандартах ФАТФ, чтобы помешать преступникам скрывать свою незаконную деятельность и грязные деньги за секретными корпоративными структурами. В настоящее время процесс обмена информацией между участниками членами FATF происходит в автома-

тическом режиме. В связи с таким отличительным признаком текущий этап можно обозначить четвертым по счету.

Несмотря на приостановку членства России в FATF, наша страна продолжает нести ответственность за выполнение своих обязательств по внедрению Стандартов ФАТФ. С 1 июля 2022 года в России начала работать платформа для банков «Знай своего клиента», которая предоставляет необходимую информацию об уровне риска вовлеченности в проведение подозрительных операций клиентов банков. Для банков весь комплекс информации, размещаемый в ЗСК является вспомогательным, поэтому ответственность за оценку добросовестности клиентов юридических лиц полностью возложена на сами банки и кредитные организации, к тому же включение юридического лица в группу клиентов высокого риска и применение к такому лицу ограничительных мер может быть обжаловано последним в Межведомственной комиссии, созданной при Банке России в соответствии с пунктом 13.5 статьи 7 Федерального закона № 115-ФЗ⁹.

Применение выработанных международных методик по противодействию финансированию терроризма на практике привело к трансформации соответствующих международно-правовых норм и изданию органами присоединившихся и присоединяющихся к FATF государств внутригосударственных правовых актов, направленных на обеспечение и внедрение комплаенс-контроля. Сегодня на законодательном уровне во многих странах приняты требования к банкам об оказании ими активного содействия выявлению операций, связанных с процессами отмыwania доходов, полученных преступными сообществами.

Известно, что важными составляющими мер по борьбе с организованной преступностью являются финансовый контроль, направленный на затруднение производства операций по легализации преступных доходов, использованию преступных капиталов, и антикоррупционные меры, направленные на очистку правоохранительных органов и других государственных структур от лиц, содействующих организованному преступному формированию. В апреле 2009 года лидеры «Большой двадцатки» заявили: «...эра банковской тайны закончилась...»¹⁰. Рекомендации FATF отличаются своей комплексностью и последовательностью в борьбе за защиту международной финансовой системы от различных злоупотреблений. Такая последовательность обеспечивается посредством создания правовых оснований требований к финансовым организациям. В каждой стране члене FATF требования к финансовым организациям устанавливаются через соответствующие законодательные акты. Важно отметить, что положения и нормы, вырабатываемые этими международными организациями, распространяются в большинстве государств посредством центральных банков¹¹.

¹ Янковская Н.Б. Ойкумена Амарнской эпохи и Крит // История и современность. 2010. № 1 С. 35-60.

² Белозеров С.А., Петрова А.А. Обслуживание банками состоятельных частных лиц: этапы развития и основные признаки // Финансы и кредит. 2011. № 24 (456). С. 9-15.

³ Исаева П.Г. Банковская тайна как объект правового регулирования (исторический аспект и зарубежный опыт) // Законность и правопорядок в современном обществе. 2011. С. 20-26.

⁴ Library of Congress Primary Documents in American History (Библиотека конгресса США Основные документы американской истории). URL: <https://www.loc.gov/rr/program/bib/ourdocs/18thamendment.html> (дата обращения: 20.08.2024).

⁵ Исакова Э.Т., Танюшева Н.Ю. Основные векторы в международном антиотмывочном взаимодействии // Азимут научных исследований: экономика и управление. 2022. № 3 (40). С. 23-28.

⁶ Официальный сайт Банка России. URL: https://cbr.ru/counteraction_m_ter/acts/ (дата обращения: 24.08.2024).

⁷ Федеральная служба по финансовому мониторингу (Росфинмониторинг). Методология оценки технического соответствия рекомендациям ФАТФ и эффективности систем ПОД/ФТ. URL: <https://www.fedsfm.ru/content/files/documents/fatf/rus%20fatf%20methodology%2022%20feb%202013.pdf> (дата обращения: 10.08.2024).

⁸ Совет безопасности ООН. URL: <https://www.un.org/securitycouncil/ru/s/res/1617-%282005%29> (дата обращения: 10.08.2024).

⁹ Федеральный закон от 07.08.2001 № 115-ФЗ (ред. от 11.03.2024) «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма».

¹⁰ Organisation for Economic Co-operation and Development (Организация экономического сотрудничества и развития). URL: <https://www.oecd.org/tax/transparency/who-we-are/history/> (дата обращения: 20.08.2024).

¹¹ Бортников С.П. Эмиссия цифровых денег банком России // Наука XXI века: актуальные направления развития. 2020. № 1-2. С. 343-348.

BANKING SECRECY AND FATF

© 2024 Kulagin Igor Yuryevich*
Postgraduate student
Samara State University of Economics
E-mail: igorkulagin@list.ru

Keywords: banking secrecy, FATF, banks, international law, increasing the transparency of the financial system.

In modern conditions, an effective fight against the shadow economy is difficult and can only be effectively carried out at the interethnic, non-governmental level. Organizations such as the OECD, FATF and the UN Security Council estimate the total amount of dirty dollars in the world at more than 700 billion. Since banks are the main regulators of money circulation in every modern state, banks have been the main target in the fight against money laundering, terrorism and the proliferation of weapons of mass destruction (AML/CFT) of intergovernmental organizations through exerting pressure on the legal institution of banking secrecy. In modern conditions, they have to disclose information about their clients, which can have a negative impact on their credibility. The author examines the relationship between the FATF and the institution of banking secrecy and describes the stages of the process of their mutual influence.

* Scientific adviser – **Bortnikov Sergey Petrovich**, Doctor of Law, Associate Professor, Samara State University of Economics.

НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ОРГАНИЗАЦИИ ПРОКУРОРСКО-НАДЗОРНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2024 Левичев Данила Александрович
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Danil1985L@mail.ru

Ключевые слова: прокуратура, прокурорская деятельность, прокурорский надзор, прокурор, военная прокуратура, система органов и организаций прокуратуры.

В статье проводится анализ положений отечественной законодательной базы и юридической доктрины по вопросам структуры и организации органов военной прокуратуры Российской Федерации, рассматривается ее место в системе органов и организаций прокуратуры, изучаются функциональные полномочия прокуроров и помощников прокуроров в обозначенной сфере деятельности. Актуальность темы исследования детерминирована необходимостью дальнейшего совершенствования механизмов правового регулирования деятельности органов и организаций прокуратуры Российской Федерации в условиях повсеместной цифровизации.

Развитие науки и техники, интеграция в общественную жизнь новых форматов социальной коммуникации и взаимодействия, существенным образом повлияло на господствовавшие ранее социально-экономические и духовно-нравственные устои. Феномен «технотизации» различных сфер деятельности, в том числе и криминальной, обуславливает потребность общества в выработке более совершенных механизмов правового регулирования основных институтов гражданского общества¹. В связи с чем, вопросы нормативно-правового регулирования деятельности органов и организаций прокуратуры Российской Федерации приобрели первостепенное значение.

Устойчивый рост количественных и качественных показателей совершенных военных преступлений за последние несколько лет, а также количества возбужденных административных и уголовных дел, позволяют констатировать об особой значимости необходимости выработки эффективных средств защиты прав и законных интересов военнослужащих и членов их семей.

Отдельного внимания заслуживает неблагоприятная обстановка в вопросах организации стимулирующих выплат военнослужащим, где за последние несколько лет существенным образом возросло количество нарушений. Таким образом, давно известная в доктринальной плоскости проблема, получила свое олицетворение в практической плоскости.

Таким образом, с течением времени, в условиях существенной модернизации и развития основных социально-экономических и духовно-нравственных устоев

общественной и государственной жизни возникает острая потребность в приведении положений законодательных актов в соответствии с требованиями сегодняшнего дня².

Применение базовых цифровых технологий, не говоря уже и об использовании механизмов искусственного интеллекта в правовой деятельности способно разрешить множество ключевых задач, непосредственно связанных с оптимизацией прокурорско-надзорной деятельности. Острая нехватка кадрового резерва и действующих сотрудников органов и организаций прокуратуры, как правило влечет, за собой некоторые ухудшения в показателях законности и правопорядка в государстве по причине объективной невозможности в сроки, предусмотренные федеральным законодательством, реагировать на нарушения прав и законных интересов участников общественных отношений.

Организационная структура органов и организаций военной прокуратуры Российской Федерации, согласно положениям отечественного законодательства, включает в себя следующие структурные элементы:

- Главная военная прокуратура;
- военные прокуратуры округов и флотов (в том числе специальных родов войск);
- городские военные прокуратуры;
- военные прокуратуры соединения и объединений (в том числе гарнизонов)³.

Законодательством также предусмотрена возможность создания на уровне военных прокуратур специализированных прокурорских участков, где осуществление прокурорско-надзорной деятельности осуществляется ограниченным контингентом должностных лиц. Как правило, подобные участки создаются для скорейшего создания благоприятных условий, способствующих обеспечению законности и правопорядку.

Нормативно-правовую основу организационных аспектов деятельности органов и организаций военной прокуратуры за пределами Российской Федерации составляют положения международно-правовых документов. Однако, как показывает практика, организация такой деятельности за рубежом фактически невозможна ввиду отсутствия налаженного взаимодействия с органами публичной власти иностранного государства. В связи с чем, вопросы, непосредственно связанными с обеспечением законности и правопорядка, в указанных случаях, отнесены к компетенции Генеральной прокуратуры Российской Федерации (при поддержке Министерства иностранных дел Российской Федерации).

К числу проблем, непосредственно связанных с вопросами организации деятельности органов и организаций военной прокуратуры Российской Федерации, в положениях современной правовой доктрины принято относить отсутствие синхронного и связанного программного продукта, позволяющего в ускоренном режиме осуществлять взаимодействие с другими органами государственной власти⁴.

Несмотря на бурное развитие компьютерных технологий и информационно-телекоммуникационных сетей заявленная проблема по-прежнему сохраняет свою актуальность.

Вместе с этим привносит существенную деструкцию в деятельность вышеназванных органов и определенная обстановка дел в регионе, особенно, если это касается приграничных территорий Российской Федерации. Например, на территориях, присоединенных по результатам всеобщего голосования, обеспечение прокурорско-надзорной деятельности отягощается в результате множества военно-преступных провокаций.

В связи с чем, эффективным в данных условиях является применение законодательных механизмов, позволяющих создавать на таких территориях прокурорские участки, которые в отличие от традиционной конструкции органов и организаций прокуратуры являются мобильными и гибкими с позиций внутренней структурной организации.

В контексте настоящего исследования целесообразно уделить внимание в том числе и вопросам кадрового состава органов и организаций военной прокуратуры. Ранее отмечалось, что острая нехватка и дефицит кадров, как правило влекут неблагоприятные последствия. Однако, их разрешение, по мнению автора публикации, возможно посредством усиления интеграции цифровых и компьютерных технологий, позволяющих в кратчайшие сроки разрешать ряд сопутствующих прокурорско-надзорной деятельности задач.

К числу таковых можно отнести – создание специализированного программного обеспечения, позволяющего в непрерывном режиме обеспечивать синхронное взаимодействие органов и организаций военной прокуратуры с другими органами публичной власти для получения соответствующей информации. Ключевым здесь является исключительная бесперебойность режима функционирования таких систем.

Значительную пользу принесет в деятельность органов и организаций прокуратуры поэтапный переход к полному электронному документообороту, который включает создание, формирование и хранение электронных дел.

Проведя анализ статистических данных о деятельности органов и организаций прокуратуры Российской Федерации за последние десятилетия, можно сделать вывод о росте числа выявленных и устраненных нарушений со стороны должностных лиц⁷. В связи с чем аксиология вышеназванной деятельности не вызывает сомнений.

Ключевым фактором в обеспечении безопасной военной службы является неукоснительное соблюдение положений законодательства должностными лицами, тогда как деятельность органов и организаций военной прокуратуры всецело сфокусирована на данном аспекте.

Безусловно, в деятельности по совершенствованию нормативно-правовых основ прокурорского надзора целесообразно учитывать положительный опыт зарубежных государств, однако, его интеграция в отечественную правовую действительность без адаптации под социально-экономические и духовно-нравственные реалии способно причинить существенный вред, и даже ухудшить состояние законности и правопорядка в государстве.

Основной кластер проблем реализации прокурорско-надзорной деятельности в рассматриваемой сфере составляют прикладные вопросы, затрагивающие прак-

тические аспекты деятельности прокуроров и их помощников. Отягощение вышеуказанной деятельности бюрократическими проволочками, отсутствие надлежащего материально-технического оснащения в своей совокупности с острой нехваткой кадрового ресурса приводят к проблемам глобального масштаба.

В положениях юридической науки подобные тезисы получили свое подтверждение в трудах известных отечественных исследователей. За последние десятилетия материя юридической доктрины пополнилась множеством исследований, которые затрагивают различные аспекты прокурорско-надзорной деятельности в сфере обеспечения прав и интересов военнослужащих и членов их семей⁵. Более того, отечественным законодателем предприняты уместные, по мнению автора публикации, меры по совершенствованию нормативно-правовых основ деятельности органов и организаций прокуратуры⁶.

Так, в частности были ужесточены требования к кандидатам, которые планируют замещать должности помощников прокуроров. Безусловно, столь избирательный подход способствует повышению уровня профессионализма и квалификации кадрового аппарата. Однако, в условиях несовершенства образовательной системы, последующий отбор кандидатов после сдачи соответствующих экзаменов приводит к существенному снижению их количества и общей конкуренции в рассматриваемой сфере.

Следовательно, острая нехватка кадров компенсируется снижением общего уровня требований к компетенции, основным «проходным» моментов здесь является наличие диплома соответствующего уровня образования⁸. Подобный подход, по мнению автора публикации, неуместен, поскольку прокурорско-надзорная деятельность, направленная на обеспечение законности и правопорядка в государстве, должна пополняться исключительно из компетентных и квалифицированных кадров, владеющих основными компетенциями, необходимыми для реализации правоприменительной и правоохранительной деятельности.

В завершении настоящего исследования отметим, что совершенствование организационно-правовых механизмов деятельности органов и организаций прокуратуры, в том числе военной, является одним из важнейших направлений государственно-правовой политики, поскольку положительные преобразования в обозначенной сфере способны минимизировать негативные инциденты, связанные постепенным переходом нарушений прав и законных интересов участников правоотношений в разряд латентных, то есть скрытых из поля зрения надзорных органов.

¹ Васильев, М. И. Взаимодействие органов прокуратуры РФ с прокуратурами зарубежных стран по борьбе с преступностью / М. И. Васильев // Молодой ученый. – 2019. – № 45(283). – С. 79-81.

² Ланг, П. П. Правопорядок: ценностно-правовой аспект / П. П. Ланг // Российская юстиция. – 2022. – № 10. – С. 9-13. – DOI 10.52433/01316761_2022_10_09. – EDN YVWQHQ.

³ Щукин, Д. В. Особенности осуществления военной прокуратурой надзора за исполнением законов по обеспечению безопасных условий военной службы / Д. В. Щукин // Научный электронный журнал Меридиан. – 2020. – № 18(52). – С. 165-167.

⁴ Корякин, В. М. Теория и практика взаимодействия органов военного управления и органов военной прокуратуры в области противодействия коррупции / В. М. Корякин, А. Н. Подшибякин // Право в Вооруженных Силах - Военно-правовое обозрение. – 2016. – № 3(225). – С. 2-7.

⁵ Ланг, П. П. Правовой интерес: сущность и содержание / П. П. Ланг // Российская наука: актуальные исследования и разработки : Сборник научных статей XVII Всероссийской научно-практической конференции. В 2-х частях, Самара, 22 марта 2024 года. – Самара: Самарский государственный экономический университет, 2024. – С. 443-446.

⁶ Ценность права в условиях цифровой реальности / О. Ю. Рыбаков, М. А. Беляев, Ю. Ю. Ветютнев [и др.]. – Москва : Общество с ограниченной ответственностью "Перспектив", 2024. – 312 с.

⁷ Ланг, П. П. Классификация преступлений в сфере государственных и муниципальных закупок: теоретико-правовой анализ / П. П. Ланг // Государственная власть и местное самоуправление. – 2024. – № 4. – С. 30-34.

⁸ Ланг, П. П. Особенности преподавания дисциплин криминалистического цикла в образовательных учреждениях высшего образования / П. П. Ланг // Научно-методический электронный журнал "Концепт". – 2024. – № 5. – С. 267-278.

SOME ISSUES OF THE ORGANIZATION OF PROSECUTORIAL AND SUPERVISORY ACTIVITIES IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2024 Levichev Danila Alexandrovich
Postgraduate student
Samara State University of Economics
E-mail: Danil1985L@mail.ru

Keywords: prosecutor's office, prosecutorial activity, prosecutorial supervision, prosecutor, military prosecutor's office, the system of bodies and organizations of the prosecutor's office.

The article analyzes the provisions of the domestic legislative framework and legal doctrine on the structure and organization of the military prosecutor's office of the Russian Federation, examines its place in the system of bodies and organizations of the prosecutor's office, examines the functional powers of prosecutors and assistant prosecutors in the designated field of activity. The relevance of the research topic is determined by the need to further improve the mechanisms of legal regulation of the activities of bodies and organizations of the Prosecutor's Office of the Russian Federation in the context of widespread digitalization.

НАЦИОНАЛЬНЫЕ ПРОЕКТЫ ЧЕРЕЗ ПРИЗМУ РОССИЙСКОГО КОНСТИТУЦИОНАЛИЗМА: ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА

© 2024 Макаров Егор Дмитриевич*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: eg.mackarov2016@yandex.ru

Ключевые слова: конституционализм, Конституция РФ, национальные проекты, правовое регулирование.

Статья посвящена анализу феномена явления существования национальных проектов и его существенных черт как продолжения российского конституционализма. Автор выделяет особенности российского конституционализма, раскрывает закономерности влияния развития российского конституционализма на планирование и реализацию национальных проектов.

Уже более 30 лет Конституция РФ является основой российского правопорядка. Сам факт ее существования – барьер на пути правового нигилизма, а содержание конституции, по отдельным ее статьям расходясь в общее бытование, влияет на правосознание граждан. После распада СССР ее правопреемница Российская Федерация пошла по буржуазно-демократическому пути. Стремясь преодолеть разрыв между капиталистическим центром и периферией и занять уверенное положение в мировой экономике, она зачастую пренебрегает рыночными методами.

Можно сказать, что Россия в политике противопоставляла и противопоставляет себя СССР, однако в экономике пользуется плановыми методами развития народного хозяйства. Основным способом является консолидация денежных средств в «одних руках» для достижения государственных целей. Одним из видов такой консолидации являются национальные проекты Российской Федерации.

Национальные проекты развивают инфраструктуру, укрепляют человеческий потенциал, играют существенную роль в создании нового для России сегмента экономики – цифровой экономики. Можно сказать, что национальные проекты предназначены реализовать положения конституции.

Поэтому анализ нацпроектов как общественного института с точки зрения Конституции РФ способствует лучшему его пониманию, а, следовательно, и улучшению управляемости им.

* Научный руководитель – **Фоломеев Сергей Николаевич**, кандидат исторических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

Понятие конституционализма как системы договоренностей относительно организации отношений власти и ее граждан не сводится к конституции и всегда шире ее. Иногда ее как таковой может и не быть (например, в той же Великобритании), а конституционализм есть. Можно сказать, что правоприменительная практика делает конституционализм данного общества имплицитным для него.

РФ воспроизвела конституционализм, изобретенный в Западной Европе. Но конституционализм в РФ обладает своей спецификой, определенной историческими и иными факторами.

Можно выделить его следующие черты:

1. Особая роль президента (царя) в системе разделения властей. Президент является элементом, обеспечивающим существующий правопорядок. В ст.80 Конституции РФ это даже закреплено («гарант»). Население, проживающее на территории РФ, всегда считало президента (царя) их защитником, ограничивающим произвол исполнительной власти. Порядок (и правопорядок) в России (и РФ) всегда держался не на политических институтах, а на фигуре первого лица.

2. Правовой нигилизм. Правовые источники, начиная с Судебника 1497 г. Ивана III, использовали императивный метод правового регулирования, ограничивали, запрещали, наказывали. Установление именно правопорядка (в современном его значении) в России начало происходить со второй половины XIX века, с реформ Александра II. Жесткие меры наказания при отсутствии систематической практики правоприменения формирует у людей представление о праве как об инструменте, отражающем волю господствующего класса. Поэтому население России (в том числе и царь) пренебрегает правом, ищет другие социальные регуляторы. Одним из таких, в частности, является опричнина.

3. Отношение к праву собственности. Рискованные методы земледелия, практиковавшиеся на территории России, сформировали общину, в которой частной собственности не было. Хутора существовали только в Украине, Прибалтике, Крыму и южных районах Центральной России и пригодных для земледелия районах Сибири. Право собственности является центральным институтом капитализма. Именно поэтому население России в XX веке построило СССР, который отрицал капитализм, был его антитезой.

Из этого отношения к капитализму проистекает отношение к капиталистическим методам хозяйствования. Оно сугубо отрицательное, хотя РФ – буржуазное государство, в которой разрешена частная собственность и занятие предпринимательской деятельностью.

4. Российский конституционализм – социальный. Да, сейчас в большинстве стран закреплено проведение социальной политики государством. Однако, Россия не может сохранять свою территориальную целостность без проведения социальной политики. Промышленная инфраструктура в стране расположена по всей ее огромной территории, поэтому затраты на логистику и инфраструктуру выше, чем в других странах. Без этой инфраструктуры Россия как единое государство не сможет существовать, потому что существенная часть доходов поступает от налогов на природные ресурсы и экспорта продукции тяжелой промышленности.

Эти особенности российского конституционализма определяет существование национальных проектов и их реализацию.

Национальные проекты федерального масштаба приняли в РФ в 2018 году и разработали по трем направлениям: «Человеческий капитал», «Комфортная среда для жизни» и «Экономический рост». Всего разработаны 13 нацпроектов, каждый из которых состоит из нескольких федеральных проектов, реализация которых буквально вытолкнет российское общество из XXI века в XXII век.

Правовой основой национальных проектов РФ является Постановление Правительства РФ от 31.10.2018 № 1288 (ред. от 02.08.2023) "Об организации проектной деятельности в Правительстве Российской Федерации". Каждый национальный проект реализован на основании собственного паспорта национальных проектов, которые утверждены президиумом Совета при Президенте Российской Федерации по стратегическому развитию и национальным проектам 24 декабря 2018 г.

Нацпроекты функционально дублируют друг друга, отсутствует синергия от их осуществления. Чем, например, обосновано включение в сферу нацпроекта «Образование» федеральных проектов «Социальная активность» или «Новые возможности для каждого» или чем последний отличается от включенных туда же федеральных проектов «Молодые профессионалы» или «Социальные лифты» – непонятно. Национальные проекты действуют параллельно государственным программам и иным инструментам решения государственных задач.

Такая ситуация размывает ресурсы, расходуемые для решений управленческих задач¹.

Национальные проекты – главная идея президентского срока до 2024 года, но до сих пор оперативные данные о расходах на нацпроекты недоступны обществу, власти не публикуют регулярных данных об их исполнении. Формально ход затрат можно вывести из данных Казначейства, но это вряд ли возможно человеку-неспециалисту в бюджетных отношениях и стоящих за ними экономических подоплеках.

Общедоступная информация сводится к разным картинкам, инфографике и новостным маркерам, что создает нужный образ проектов, но не способствует пониманию фактической их реализации. Это нарушает основополагающие принципы демократического и правового государства – принципы публичности власти и подотчетности власти народу.

Соответствие документов и фактов транслируемым в общество образам наглядно иллюстрируется вопиющим несоответствием наименований федеральных проектов из документов с тем как они обозначаются на сайте национальные-проекты.рф² – не совпадают по количеству (и нацпроекты тоже) и на сайте именуются совсем другими словами. Приходится гадать, к какому проекту относится то или иное обозначение на сайте.

К 1 августа 2023 года от готового плана в 1,6 трлн рублей расходы на исполнение нацпроектов были осуществлена на 56,3% от плана на год³.

Остался год на завершение реализации нацпроектов, однако все они далеки от успешного завершения.

Еще в 2020 году секретарь Совета безопасности России Николай Патрушев заявил о многочисленных коррупционных нарушениях при выполнении национальных и федеральных проектов⁴.

Нацпроекты являются отражением затянувшегося «переходного этапа» становления конституционализма, нацеленного на краткосрочные показатели и сиюминутный эффект, а не на планомерную работу над правовым государством, принцип которого закреплен в Конституции РФ.

Смешанное правовое регулирование и неподконтрольные многонациональному народу – источнику государственной власти в РФ – схемы распределения бюджетных денежных средств девальвируют авторитет государственной власти, нарушают конституционный принцип подконтрольности власти обществу.

Отдельно хотелось бы отметить взаимосвязь существования национальных проектов и конституционного принципа о конкуренции, запрете недобросовестной конкуренции.

Также хотелось бы обратить внимание на законодательство, обладающее меньшей юридической силой, чем Конституция РФ, раскрывает этот принцип таким образом, что существование национальных проектов не нарушает его по следующим основаниям:

- 1) существование национальных проектов не является деянием;
- 2) ущерб является гражданско-правовым институтом, где действует диспозитивный метод регулирования общественных отношений;
- 3) национальные проекты РФ учреждаются органами публичной власти, а значит, скорее всего, правоотношения, связанные с национальными проектами, регулирует императивный метод правового регулирования.

Такое положение дел представляется недоработкой, поверхностным толкованием Конституции РФ и конституционных принципов.

Правовое регулирование должно отвечать запросам общества, разрешать в нем определенные противоречия, а не создавать их.

Какой результат и показатели реализации нацпроектов? Как оценить эффект от построенной детской площадки на «благополучную городскую среду» в денежном эквиваленте, в трудозатратах, чтобы определить, «стоит ли овчинка выделки»?

Ученые в качестве минусов национальных проектов выделяют невозможность проверки показателей, характеризующих выполнение национальных проектов⁵.

Что получается по результатам реализации нацпроектов? Построенные, скорее всего, в каком-то количестве, площадки, школы. Что-то получается. Однако это имеет негативные последствия.

Первым является повышение потребности в неквалифицированной рабочей силе. Для устранения этой потребности завозят мигрантов.

Вторым является снижения доходов населения из-за роста инфляции.

Финансирование нацпроектов осуществляется за счет увеличения денежной эмиссии⁶. Низкая эффективность реализации нацпроектов приводит к тому, что

большая часть эмиссии, направленной на их финансирование, всего лишь увеличивает ничем не обеспеченный оборот денежных средств в экономике.

Отсюда другая функция нацпроектов (кроме перекачивания средств из бюджета) – драйвер инфляции. Именно их невысокая эффективность приводит к разгону инфляции.

Раскрыв особенности российского конституционализма, можно сделать вывод о том, что существование национальных проектов обусловлено исторически. К сожалению, как показывает практика, национальные проекты плохо выполняются и имеют несколько отрицательных эффектов на российскую экономику.

¹ Иванов О. Б., Бухвальд Е. М. Национальные проекты России: региональное измерение // ЭТАП. 2019. №1. С.42

² URL: <https://национальныепроекты.рф/> (дата обращения: 14.02.2024)

³ URL: https://lprime.ru/state_regulation/20230822/841545929.html (дата обращения: 14.02.2024)

⁴ URL: <https://rg.ru/2020/05/20/reg-pfo/patrushev-osnovnye-narusheniia-pri-vypolnenii-nasproektov-sviazany-s-korruptsiej.html> (дата обращения: 14.02.2024)

⁵ Ажлуни А.М., Шарыгина О.Л. Национальные проекты России и их реализация // Вестник ОрелГАУ. 2019. №6 (81). С. 75

⁶ Ажлуни А.М., Шарыгина О.Л. Национальные проекты России и их реализация // Вестник ОрелГАУ. 2019. №6 (81). С.73

NATIONAL PROJECTS THROUGH THE PRISM OF RUSSIAN CONSTITUTIONALISM: THEORY AND PRACTICE

© 2024 Makarov Egor Dmitrievich*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: eg.mackarov2016@yandex.ru

Keywords: constitutionalism, Constitution of the Russian Federation, national projects, legal regulation.

The article is devoted to the analysis of the phenomenon of the existence of national projects and its significant features as a continuation of Russian constitutionalism. In this article, the author highlights the features of Russian constitutionalism. The author reveals the laws of the influence of the development of Russian constitutionalism on the planning and implementation of national projects.

* Scientific adviser – **Folomeev Sergey Nikolaevich**, Candidate of Historical Sciences, Associate Professor, Samara State University of Economics.

МЕЖДУНАРОДНО-ПРАВОВОЙ АСПЕКТ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

© 2024 Михалченко Артем Евгеньевич*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: artem-m81@mail.ru

Ключевые слова: информационная безопасность, информация, международное право, кибербезопасность, конфиденциальность, защита информации.

Исследование посвящено определению места и роли информационной безопасности, ее правового регулирования на международном уровне. Проанализированы подходы к закреплению формулировки термина в международных правовых актах. Рассмотрена позиция России в данном вопросе.

Информационная безопасность в международном праве становится все более актуальной темой в связи с развитием технологий и глобализацией. Государства, международные организации и частные компании вынуждены сталкиваться с новыми вызовами и угрозами в киберпространстве, что ведет к необходимости выработки и внедрения соответствующих правовых норм и механизмов защиты¹. Сегодня вопрос информационной безопасности охватывает не только традиционные аспекты защиты конфиденциальной информации и предотвращения киберпреступлений, но и более широкие концепции, такие как цифровое суверенитет и кибервойна.

В рамках международного права правовые нормы, регулирующие информационную безопасность, в значительной степени развиваются на основе соглашений между государствами. Одним из ключевых международных документов в этой области является Будапештская конвенция о киберпреступности 2001 года², которая призвана содействовать сотрудничеству между странами в целях противодействия киберпреступлениям. Однако эта конвенция, несмотря на свою важность, не охватывает все аспекты информационной безопасности, такие как кибершпионаж, кибердиверсии и государственное вмешательство в цифровое пространство других стран.

Другим важным аспектом является развитие двусторонних и многосторонних соглашений о ненападении в киберпространстве. К примеру, Россия и Китай в последние годы активно подписывают меморандумы о взаимопонимании и сотрудничестве в области информационной безопасности, стремясь закрепить пра-

* Научный руководитель – **Сидорова Анна Викторовна**, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

вила поведения в киберпространстве и предотвратить кибератаки на критическую инфраструктуру друг друга. Ситуация усложняется тем, что международное сообщество пока не имеет единого подхода к определению и квалификации кибератак как актов агрессии, что создает сложности в применении существующих норм международного гуманитарного права.

Важную роль в развитие норм международного права в области информационной безопасности играют также нестратегические инициативы, такие как группы экспертов ООН, изучающие развитие информационных и телекоммуникационных технологий в контексте международной безопасности. Эти группы разрабатывают рекомендации и доклады, которые могут служить основой для выработки новых международных соглашений и стандартов. В итоге, объем, и сложность задач в области информационной безопасности требуют постоянного международного диалога и совместной работы всех заинтересованных сторон для создания устойчивой и безопасной информационной среды.

Вопрос информационной безопасности является ключевым в условиях современного глобализированного мира, где информация играет критически важную роль во всех сферах жизни³. Определение и закрепление понятий в области информационной безопасности осуществляются на уровне международных документов и стандартов, которые призваны обеспечить контроль и защиту информации на глобальном уровне. Одним из основных международных документов, регламентирующих вопросы информационной безопасности, является Резолюция 56/183 Генеральной Ассамблеи ООН⁴, которая была принята в 2001 году.

Резолюция 56/183 посвящена созданию Всемирной встречи по вопросам информационного общества, которая призвана обсуждать и разрабатывать международные подходы к проблемам информационной безопасности. В рамках этой резолюции были определены основные цели и задачи по содействию безопасному использованию информационно-коммуникационных технологий (ИКТ) и защите критической информационной инфраструктуры. Кроме того, данный документ стал основой для последующих инициатив и соглашений на уровне ООН, направленных на углубление сотрудничества в области информационной безопасности между государствами-членами. На основе положений Резолюции 56/183 были разработаны более конкретные международные стандарты и руководства. В частности, такие организации, как Международная организация по стандартизации (ISO) и Международный союз электросвязи (ITU)⁵, активно занимаются созданием и распространением стандартов, регулирующих вопросы информационной безопасности. Например, стандарт ISO/IEC 27001⁶ определяет требования к системам управления информационной безопасностью и является признанным на международном уровне документом, которым руководствуются компании и организации для защиты своих информационных ресурсов.

Таким образом, международные документы и стандарты играют важнейшую роль в формировании и поддержке системы информационной безопасности на глобальном уровне. Они не только устанавливают рамки и принципы для обеспечения защиты информации, но и способствуют международному сотрудничеству и обмену передовым опытом в этой области. В условиях постоянно расту-

ших угроз кибербезопасности и увеличения числа кибератак, важность этих международных инициатив становится еще более очевидной, подчеркивая необходимость совместных усилий для создания безопасного информационного пространства⁷.

Определение термина «информационная безопасность» в международном праве представляет собой сложную и многослойную задачу, требующую согласованности между различными правовыми системами и национальными интересами. В контексте международного права, информационная безопасность охватывает защиту информации и информационно-телекоммуникационных систем от несанкционированного доступа, использования, раскрытия, разрушения, модификации и перехвата. Однако, данный термин в различных странах зачастую трактуется по-разному, что затрудняет создание единой правовой рамки.

Одним из подходов к определению информационной безопасности на международном уровне является ориентированность на технические аспекты и стандарты. Международные организации, такие как Международная организация по стандартизации (ISO)⁸, разрабатывают и продвигают стандарты, направленные на обеспечение информационной безопасности. Эти стандарты, например ISO/IEC 27001⁹, определяют требования к созданию, внедрению, сопровождению и совершенствованию систем управления информационной безопасностью. Схожие подходы применяются и в Европейском Союзе, который принимает директивы и регламенты для унификации базовых гарантий информационной безопасности среди своих членов.

Другой подход заключается в правовом регулировании и выработке международных соглашений, направленных на борьбу с киберпреступностью и укрепление международного сотрудничества. Одним из ключевых документов в этой области является Будапештская конвенция о киберпреступности, которая призвана повысить эффективность расследования и преследования преступлений, связанных с информационными и коммуникационными технологиями, посредством согласования национальных законодательств и создания механизмов международного сотрудничества. Также стоит отметить деятельность Организации Объединенных Наций, которая разрабатывает рекомендации и инициативы по выработке принципов поведения государств в киберпространстве.

Тем не менее, несмотря на продвижение этих инициатив и договоренностей, проблема унификации подходов к информационной безопасности остается актуальной. Причина кроется в фундаментальных различиях правовых систем и приоритетов различных стран. Так, например, в Соединенных Штатах доминирует акцент на защиту критической инфраструктуры и меры кибербезопасности, в то время как в таких странах, как Китай и Россия, особое внимание уделяется аспектам информационного суверенитета и контролю над интернет-пространством. Такие разногласия усложняют создание универсальных рамок международного права в области информационной безопасности, делая этот процесс длительным и требующим постоянного диалога и компромиссов.

Российская Федерация на протяжении последних лет активно выступает за закрепление понятия «информационная безопасность» на международном

уровне. Вопросы безопасности информации становятся все более актуальными в свете роста киберугроз и кибератак, наносящих непоправимый ущерб как государственным, так и частным структурам¹⁰. Предложения России направлены на создание единого международного правового поля, которое бы регулировало деятельность в киберпространстве и способствовало предотвращению конфликтов.

Одним из ключевых предложений российской стороны является разработка международной конвенции по информационной безопасности под эгидой Организации Объединенных Наций. Российские дипломаты неоднократно подчеркивали необходимость такого документа, который бы содержал четкие определения и критерии, касающиеся кибератак, кибершпионажа и других видов киберагрессии. Важно разработать механизмы международного сотрудничества и реагирования на нарушения информационной безопасности, включая обмен информацией и проведение совместных расследований.

Дополнительно, Россия настаивает на включении в конвенцию положений, касающихся ответственных подходов к разработке и использованию информационных технологий. В этом контексте, подчеркивается значимость защиты критической информационной инфраструктуры, что является основой национальной безопасности любого государства. Предлагаемые меры включают как технические аспекты, так и правовые нормы, регулирующие деятельность в киберпространстве и предотвращающие использование информационных технологий в террористических и военных целях.

Закрепление понятия «информационная безопасность» на международном уровне, по мнению России, позволит создать более предсказуемую и стабильную международную обстановку. Это также позволит усилить доверие между странами, что особенно важно в условиях глобализации и роста межгосударственных связей. В результате, такие меры будут способствовать не только улучшению глобальной информационной безопасности, но и укреплению международного права в целом.

¹ Сидорова А.В. Формы юридического познания: вопросы теории и практики // Сибирский антропологический журнал. 2021. Т. 5. № 1. С. 211-222.

² Конвенция о преступности в сфере компьютерной информации (ETS N 185) [рус., англ.] (Заключена в г. Будапеште 23.11.2001) (с изм. от 28.01.2003) // СПС Консультант-Плюс (дата обращения 17.09.2024).

³ Sidorova A.V. Subject structure of the offense in artificial intelligence (AI) and robotics // В сборнике: Digital Age: Chances, Challenges and Future. Сер. "Lecture Notes in Networks and Systems" 2020. С. 541-547.

⁴ Резолюция Генеральной Ассамблеи ООН от 12 декабря 2001 г. N 56/83 «Ответственность государств за международно-противоправные деяния» // КонсультантПлюс (дата обращения 17.09.2024).

⁵ Международный союз электросвязи. URL: <https://www.un.org/ru/ecosoc/itu/> (дата обращения 17.09.2024).

⁶ Сертификация по ISO/IEC 27001. URL: https://dqs-russia.ru/cat/iso-27001/?utm_source=yandex&utm_medium=cpc&utm_campaign=poisk&utm_content=159524

89717&utm_term=тост%20iso%20iec%2027001&yclid=14868954657571471359 (дата обращения 17.09.2024).

⁷ Захаров А.Л., Сидорова А.В. Информационное неравенство: история и современность // Вопросы экономики и права. 2016. № 100. С. 17-21.

⁸ ISO - International Organization for Standardization. URL: <https://www.iso.org/home.html> (дата обращения 17.09.2024).

⁹ ISO/IEC 27001:2022. Information security, cybersecurity and privacy protection. Information security management systems. Requirements. URL: <https://www.iso.org/standard/27001> (дата обращения 17.09.2024).

¹⁰ Ефремова Е.А. Финансовая информация как часть глобального информационного потока // В сборнике: Устойчивое развитие в неустойчивом мире. Сборник научных статей Международной научно-практической конференции. Самара, 2023. С. 241-249.

THE INTERNATIONAL LEGAL ASPECT OF INFORMATION SECURITY

© 2024 Mikhalchenko Artem Evgenievich*

Postgraduate student

Samara State University of Economics

E-mail: artem-m81@mail.ru

Keywords: information security, information, international law, cybersecurity, confidentiality, information protection.

The study is devoted to determining the place and role of information security and its legal regulation at the international level. The approaches to fixing the formulation of the term in international legal acts are analyzed. The position of Russia on this issue is considered.

* Scientific adviser – **Sidorova Anna Viktorovna**, Candidate of Law Sciences, Associate Professor, Samara State University of Economics.

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ОБОРОТА СЕЛЬХОЗПРОДУКЦИИ: МЕЖДУНАРОДНЫЙ АСПЕКТ

© 2024 Незнамова Алина Витальевна*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: lina.neznamova@yandex.ru

Ключевые слова: аграрный сектор, продовольствие, агротехнологии, право, продовольственная безопасность.

Исследование посвящено сфере правового регулирования оборота сельхозпродукции, в частности, его международному аспекту. Рассмотрены и проанализированы ключевые проблемные вопросы в этой области. Выявлена взаимосвязь данных проблем с вопросами охраны окружающей среды и урбанизации.

Сегодня проблема продовольственной безопасности, охраны окружающей среды не теряют своей актуальности¹. И это несмотря на то, что продолжают разработки и внедрение новых агротехнологий.

Международное регулирование сельхозпродукции представляет собой сложный и многогранный процесс, в который вовлечены различные страны, международные организации и заинтересованные стороны. Благодаря такому регулированию удастся добиться стабилизации рынков, повышения качества продукции, защиты интересов производителей и потребителей, а также обеспечения продовольственной безопасности.

Одной из главных международных организаций, занимающихся регулированием сельхозпродукции, является Продовольственная и сельскохозяйственная организация ООН (ФАО)². ФАО разрабатывает стандарты, рекомендации и правовые нормы, направленные на развитие устойчивого сельского хозяйства и повышение уровня жизни сельского населения.

Одним из наиболее важных аспектов международного регулирования сельхозпродукции является контроль за качеством и безопасностью продуктов питания. Для этого разработаны международные стандарты, такие как Кодекс Алиментариус³, который содержит детальные требования к производству, обработке и упаковке продовольствия. Следование этим стандартам помогает предотвратить распространение болезней и загрязнений, связанных с продуктами питания, и способствует укреплению доверия потребителей. Также значение имеет управление торговлей сельскохозяйственной продукцией на международных рынках.

* Научный руководитель – **Сидорова Анна Викторовна**, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

Всемирная торговая организация (ВТО) играет ключевую роль в этом процессе, устанавливая правила и нормы, направленные на снижение торговых барьеров и создание равных условий для всех участников рынка. Такие меры способствуют формированию свободной и справедливой торговли, обеспечивая доступ к качественной сельскохозяйственной продукции для всех стран.

Важным аспектом международного регулирования является защита прав интеллектуальной собственности на агротехнологии и сорта растений. Благодаря таким мерам инновационные разработки в сельском хозяйстве получают должное признание и защиту, что стимулирует дальнейшие исследования и внедрение новых технологий, способствующих повышению урожайности и устойчивости сельхозпроизводства.

На современном этапе развития общества, где преобладают процессы глобализации и интеграции эти вопросы приобретают особое значение. Эффективность системы защиты интеллектуальных права дает возможность развивать инновационные технологии в аграрном секторе⁴. Это обеспечивает внедрение новых технологий в целях повышения урожая, защите растений от заболеваний, увеличению эффективности сохранения урожая.

В данном контексте следует вспомнить о международных соглашениях. Например о Конвенции по охране новых сортов растений⁵ (UPOV), Соглашении по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности⁶ (TRIPS). Они играют ключевую роль в установлении стандартов защиты на глобальном уровне. Ими формируется правовая база, оказывающая влияние на национальные законодательства, тем самым способствуя гармонизации правил между различными странами. Охрана прав интеллектуальной собственности также способствует развитию сотрудничества в агротехнологиях на межгосударственном уровне. Обмен информацией и результатами исследований между исследовательскими институтами из разных стран способствует распространению передовых методов и инструментария. Такой обмен дает возможность разрешать глобальные проблемы, например, продовольственной безопасности, изменения климата, снижение потерь урожая.

Однако, имеют место и негативные последствия. Несогласованность между национальными законодательствами, пробелы в правоприменительной практике, а так же пиратство приводят к возникновению проблем на пути к эффективной защите интеллектуальных прав. В целях укрепления системы защиты необходимо усилить контрольные мероприятия, повысить уровень правовой грамотности участников правоотношений в данной сфере, усилить меры по международному сотрудничеству.

Следует акцентировать внимание на балансировании интересов между правовладельцами и обществом⁷. Защита прав интеллектуальной собственности не должна препятствовать доступу к инновационным агротехнологиям. Особенно это касается развивающихся стран. Следует разрабатывать пути, позволяющие защитить интересы изобретателей, не ограничивая при этом возможности фермерам использовать передовые разработки в профессиональной деятельности.

Следовательно, защита прав на интеллектуальную собственность в процессе внедрения агротехнологий следует рассматривать одним из ключевых вопросов международного регулирования нацеленного на стабилизацию сельского хозяйства международного уровня.

Продуманная и четкая политика в данной сфере дает возможность достичь значимых результатов в борьбе с мировыми вызовами. При этом, это позволит установить баланс интересов участников сельскохозяйственного рынка, тем самым обеспечив равный доступ к аграрным достижениям.

Регулирование международного аспекта оборота сельскохозяйственной продукции теснейшим образом связано с проблематикой в сфере устойчивого развития и охраны окружающей среды. Одним из ключевых вопросов здесь выступает минимизация воздействия аграрной деятельности на природные экосистемы. Мероприятия должны быть направлены на сохранение биоразнообразия и улучшение сферы управления природными ресурсами⁸.

Соглашения глобального уровня, например, такое как Парижское соглашение по климату, оказывают большое влияние на развитие сельского хозяйства. В это же время стимулируя переход к экологически чистым и энергоэффективным производствам.

Вышеуказанное соглашение, заключенное в 2015 г., ставит перед собой амбициозные цели – сокращение выбросов парниковых газов, предотвращение глобального потепления. Страны-участницы соглашения, в рамках выполнения взятых на себя обязательств, реализуют трансформацию национального аграрного сектора для достижения данных целей.

Еще одной составляющей сельскохозяйственного производства выступает использование возобновляемых источников энергии, таких как солнечная или ветровая. Внедрение передовых технологий, включая умное земледелие и прецизионное орошение, способствует более рациональному использованию природных ресурсов, тем самым приводя к повышению урожайности. Помимо этого, Парижское соглашение поддерживает инновационные подходы в сфере управления почвенными ресурсами. Участники агропромышленного комплекса все чаще прибегают к агролесным и агроэкологическим практикам для восстановления плодородия почвы, предотвращения эрозии и улучшения биоразнообразия. Все эти мероприятия повышают эффективность охраны окружающей среды. А кроме этого, они обеспечивают долгосрочную продуктивность сельского хозяйства.

Международное сотрудничество и обмен передовым опытом между странами также играют важную роль в реализации климатических целей. Программы финансовой поддержки и технической помощи помогают аграриям адаптироваться к новым условиям, внедрять устойчивые методы хозяйствования и снижать риски, связанные с изменением климата. В результате, Парижское соглашение по климату выступает мощным катализатором устойчивого развития в сельском хозяйстве, создавая возможности для интеграции экологических и экономических приоритетов. Страны, принявшие на себя обязательства по соглашению, прокладывают путь к будущему, в котором обеспечение продовольственной безопасно-

сти и охрана окружающей среды идут рука об руку, формируя более устойчивый и процветающий мир.

Регулирование сельхозпродукции на международном уровне является важнейшим инструментарием в целях обеспечения глобальной продовольственной безопасности и устойчивого развития и защиты интересов всех участников аграрного сектора. Решить, возникающие проблемы в данной сфере, создав условия для благополучия настоящих и следующих поколений возможно только в режиме сотрудничества и координации усилий на межгосударственном уровне.

¹ Сидорова А.В. Дефиниция экологическое правонарушение в системе экологического воспитания: российский и зарубежный опыт // В сборнике: Устойчивое развитие, экоинновации и "зеленые" экономика и технологии. III Всероссийская научно-практическая конференция с международным участием, посвященная 90-летию СГЭУ: сборник материалов и докладов. Под редакцией С.В. Афанасьева, Т.С. Кобзарь, С.В. Сердюковой. Самара, 2021. С. 214-217.

² Продовольственная и сельскохозяйственная организация Объединенных Наций <https://www.fao.org/home/ru> (дата обращения 20.09.2024).

³ Кодекс Алиментариус. URL: <https://mcx.gov.ru/upload/iblock/dc1/dc1d59e41d7fd74f55effad82de756ab.pdf> (дата обращения 20.09.2024).

⁴ Sidorova A.V. Subject structure of the offense in artificial intelligence (AI) and robotics // В сборнике: Digital Age: Chances, Challenges and Future. Сер. "Lecture Notes in Networks and Systems" 2020. С. 541-547.

⁵ Международная конвенция по охране новых сортов растений от 2 декабря 1961 г., пересмотренная в Женеве 10 ноября 1972 г., 23 октября 1978 г. и 19 марта 1991 г. // СПС КонсультантПлюс (дата обращения 20.09.2024).

⁶ Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС) (ВТО, Уругвайский раунд многосторонних торговых переговоров) (Марракеш, 15 апреля 1994 г.) (с изменениями и дополнениями) // СПС КонсультантПлюс (дата обращения 20.09.2024).

⁷ Сидорова А.В. Судебный риск в системе правовых рисков: общетеоретический аспект // Российская юстиция. 2020. № 10. С. 34-37.

⁸ Завалин А.А. Проблемы и пути решения технологического развития земледелия // Земледелие. 2024. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problemy-i-puti-resheniya-tehnologicheskogo-razvitiya-zemledeliya> (дата обращения: 20.09.2024).

LEGAL REGULATION OF AGRICULTURAL PRODUCTS TURNOVER: AN INTERNATIONAL ASPECT

© 2024 Neznamova Alina Vitalievna*

Undergraduate student

Samara State University of Economics

E-mail: lina.neznamova@yandex.ru

Keywords: agricultural sector, food, agricultural technologies, law, food security.

The study is devoted to the sphere of legal regulation of agricultural turnover, in particular, its international aspect. The key problematic issues in this area are considered and analyzed. The interrelation of these problems with the issues of environmental protection and urbanization is revealed.

* Scientific adviser – **Sidorova Anna Viktorovna**, Candidate of Law Sciences, Associate Professor, Samara State University of Economics.

ОЧНАЯ СТАВКА: АНАЛИЗ ТАКТИЧЕСКИХ ОСОБЕННОСТЕЙ ОРГАНИЗАЦИИ, ПОДГОТОВКИ И ПРОИЗВОДСТВА

© 2024 Осипова Александра Евгеньевна*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: osipova.a1996@ya.ru

Ключевые слова: очная ставка, допрос, криминалистическая тактика и технология, уголовно-процессуальная деятельность, криминалистическая деятельность, тактический прием.

В статье проводится анализ положений отечественной криминалистической науки по вопросам тактических особенностей организации, подготовки и производства очной ставки в рамках уголовно-процессуальной деятельности. Исследуются мнения и подходы представителей российской криминалистической доктрины, обозначены проблемы прикладного характера, представлены общие алгоритмы совершенствования и развития тактических компонентов криминалистической деятельности органов предварительного расследования при производстве вышеупомянутого следственного действия. Полученные результаты могут быть использованы в ходе дальнейших доктринальных разработок по вопросам совершенствования криминалистической тактики и технологии, а также при разработке учебно-методического материала по дисциплинам уголовно-правового цикла.

Исследование прикладных аспектов криминалистической тактики и технологии обладает особым аксиологическим значением и свойством. Обнаружение и фиксация теоретических и прикладных проблем, позволяет сфокусировать на них вектор особого доктринального внимания, что в конечном счете, приведет к выработке обоснованных мнений и подходов к их нейтрализации в обозримой перспективе.

В связи с чем, тактические приемы, составляющие весомый пласт современной криминалистической доктрины, являются ключевым звеном процессуальной деятельности должностных лиц при расследовании уголовных дел, эффективность которых предопределяет получение положительного результата.

Традиционно, в положениях современной уголовно-процессуальной и криминалистической доктрины под очной ставкой понимается урегулированное нормами уголовно-процессуального закона следственное действие, состоящее в перекрестном допросе нескольких лиц, которым что-либо известно об обстоятельствах расследуемого уголовного дела и событии преступного деяния с целью выявления и устранения обстоятельств, имеющих значения для расследования и

* Научный руководитель – **Осипов Данила Денисович**, старший преподаватель, Самарский государственный экономический университет.

разрешения уголовного дела. В связи с чем уместно констатировать о том, что основным назначением вышеупомянутого следственного действия является выявление и устранение противоречий в показаниях ранее допрошенных лиц по этому же уголовному делу, а также для получения новых сведений об обстоятельствах расследуемого уголовного дела.

Нормативно-правовая регламентация процессуального порядка производства очной ставки определена положениями отечественного уголовно-процессуального закона.

Безусловно, определение спектра используемых тактических приемов производства очной ставки определено рядом обстоятельств, среди которых:

- характер совершенного преступного деяния;
- характер сложившейся следственной ситуации и общая обстановка расследования;
- личностные свойства и характеристики допрашиваемых в ходе очной ставки лиц;
- профессиональная компетенция и наличие соответствующих навыков социальной коммуникации и межличностного взаимодействия у должностного лица, осуществляющего производство по уголовному делу;
- характер возникших противоречий и пр.

По справедливому замечанию представителей криминалистической доктрины, очная ставка относится к категории «сложных в производстве» следственных действий, в связи с чем, ее производство нуждается в более тщательной подготовке со стороны должностных лиц.

Так, подготовительный этап при производстве вышеупомянутого следственного действия предполагает:

- детальное изучение оформленных надлежащим образом показаний;
- определение характера противоречий между показаниями ранее допрошенных лиц;
- установление спектра причин возникновения существенных противоречий и пр.

В связи с чем, на подготовительном этапе целесообразно грамотно подойти к вопросу определения предмета производимого следственного действия и определения круга и последовательности задаваемых вопросов.

Существенные противоречия, как основной компонент, помещенный в базис исследуемой дефиниции, является оценочной категорией¹. Несмотря на это, в положениях отечественной криминалистической доктрины сформировалась устойчивая позиция относительно его наполнения. Так, существенными противоречиями являются те, игнорирование которых, препятствует дальнейшему производству по уголовному делу и вынесению справедливого, законного и обоснованного итогового процессуального решения. К числу таковых можно отнести, например, противоречия в показаниях свидетелей преступного деяния относительно внешнего вида (одежды) преступника и пр.

Несмотря на это, очная ставка может производиться и в том числе для оказания помощи другому лицу в восстановлении целостной картины преступного со-

бытия, в случаях утраты их отдельных эпизодов («вспомнить забытое»)². Факультативно, задачей очной ставки является установление личностных качеств и свойств одного из ранее допрошенных лиц, в условиях демонстрации «правдивых показаний» другим.

Одним из важнейших элементов подготовительного этапа, по мнению автора публикации, является изучение личностных свойств и качеств участников данного следственного действия, особенностей их взаимоотношений, выработка поведенческой траектории и др. Безусловно, учет приведенных обстоятельств в своей совокупности позволяет определить круг, подлежащих применению тактических приемов, которые позволят в последующем достичь положительные результаты для всего процесса расследования уголовного дела.

Аккумуляция эмпирического материала представителями криминалистической доктрины позволила выделить следующие основные итоги вышеупомянутого следственного действия:

- противоречия были устранены;
- противоречия не были устранены;
- заблуждающийся вспомнил забытое;
- говоривший правду изменил показания.

Помимо, выбора необходимых способов и приемов производства очной ставки, целесообразно уделить внимание составлению плана – последовательности и очередности допроса лиц. Как правило, первым необходимо допрашивать лицо, чьи показания подтверждаются имеющимися в материалах уголовного дела доказательствами. В исключительных случаях целесообразно начать очную ставку с допроса лица, чьи показания не являются достоверными и не подтверждаются материалами уголовного дела. Такая очередность обусловлена необходимостью психологического воздействия в последующим изобличающих доказательствах и правдивых показаний другого лица.

Как уже ранее упоминалось в ходе настоящего исследования, процессуальный порядок производства очной ставки определен положениями отечественного уголовно-процессуального закона. «Рабочий этап» данного следственного действия начинается с установления личности допрашиваемых лиц, особенностей их взаимоотношений. Затем, должностное лицо предлагает лицу, которое допрашивается первым, сообщить сведения об обстоятельствах расследуемого уголовного дела (в частности речь идет об обстоятельствах, которые в восприятии другого участника следственного действия отличаются).

Выслушав свободный рассказ первого допрашиваемого лица, должностное лицо вправе задать ему дополнительные вопросы с целью конкретизации полученных показаний. Затем, начинается допрос второго лица на предмет его отношения к изложенному свободному рассказу первого. В частности, необходимо установить – поддерживает ли он или нет. В случаях, когда второй участник не подтверждает показания первого, целесообразно обратиться к первому с предложением представить пояснения относительно данного обстоятельства. В последующем, для устранения существенных противоречий, допрашиваемые лица с согласия должностного лица вправе задавать уточняющие вопросы друг другу. Важно

отметить, что все задаваемые вопросы необходимо отражать в описательной части протокола следственного действия.

Особая коррелирующая связь очной ставки с допросом предопределяет спектр характерных допросу тактических приемов при их использовании в ходе производства очной ставки.

Резюмируя вышесказанное, отметим, что очная ставка по своей структуре и характеру производимых подготовительных действий является «сложным» следственным действием. К числу основных факторов, определяющих получение положительных результатов при производстве вышеупомянутого следственного действия, необходимо отнести:

- необходимость детальной разработки плана производства следственного действия;
- установления предмета и характера существенных противоречий;
- выработка корректных вопросов, определение последовательности их постановки перед допрашиваемыми лицами;
- необходимость изучения личностных свойств и качеств допрашиваемых лиц, характера их взаимоотношений.

Учет вышеприведенных обстоятельств в значительной степени предопределяет возможность получения положительных результатов, что в конечном счете, способствует достижению основных целей и задач уголовно-процессуальной деятельности.

Вместе с этим, к числу настоятельных рекомендаций при производстве очной ставки, целесообразно отнести необходимость использования средств аудио- и видеофиксации показаний и поведения допрашиваемых лиц. В последующем это позволит повторно изучить их поведение и выработать алгоритмы дальнейшего расследования уголовного дела с учетом установленных обстоятельств, характеризующих их личностные свойства и качества.

Проведенный в рамках настоящего исследования анализ положений доктринальных источников показывает, что криминалистические компоненты, касающиеся исследуемого следственного действия в значительной степени тождественны рекомендациям при производстве допроса. По мнению автора, такое положений дел, в первую очередь детерминировано тем, что сущностное восприятие очной ставки характеризуется сочетанием атрибутивных характеристик допроса, как следственного действия, исключительно во множественном значении. Иными словами, как уже отмечалось ранее, очная ставка представляет собой тот же допрос, отличающийся от допроса, как обособленного процессуального действия, количеством допрашиваемых лиц единовременно. В связи с чем, выработанные криминалистической наукой рекомендации при производстве допроса применимы и при очной ставке.

Совершенствование положений отечественной криминалистической доктрины во многом предопределяет характер и окрас уголовно-процессуальной деятельности, способствует справедливому и законному судебному разбирательству, вынесению соответствующих решений, удовлетворяя потребность общества в правосудии при защите собственных интересов³.

¹ Азархин, А. В. Некоторые аспекты участия адвоката-защитника в следственных действиях / А. В. Азархин, А. А. Анисимов // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2024. – № 1-2. – С. 449-453. – EDN JANWUA.

² Азархин, А. В. Задачи и целесообразность предварительного расследования по преступлениям, совершенным в условиях очевидности / А. В. Азархин, А. В. Степанов // Право и государство: теория и практика. – 2023. – № 4(220). – С. 267-269. – DOI 10.47643/1815-1337_2023_4_267. – EDN ZCGJHD.

³ Ланг, П. П. Правопорядок: ценностно-правовой аспект / П. П. Ланг // Российская юстиция. – 2022. – № 10. – С. 9-13. – DOI 10.52433/01316761_2022_10_09. – EDN YVWQHQ.

FACE-TO-FACE: ANALYSIS OF THE TACTICAL FEATURES OF THE ORGANIZATION, TRAINING AND PRODUCTION

© 2024 Osipova Alexandra Evgenievna*
Undergraduate student
Samara State University of Economics
E-mail: osipova.a1996@ya.ru

Keywords: face-to-face, interrogation, forensic tactics and technology, criminal procedural activities, forensic activities, tactical technique.

The article analyzes the provisions of Russian forensic science on the tactical features of the organization, preparation and production of confrontation within the framework of criminal procedural activities. The opinions and approaches of representatives of the Russian forensic doctrine are studied, applied problems are identified, and general algorithms for improving and developing the tactical components of the forensic activities of the preliminary investigation bodies during the above-mentioned investigative action are presented. The results obtained can be used in the course of further doctrinal developments on the improvement of forensic tactics and technology, as well as in the development of educational and methodological material on the disciplines of the criminal law cycle.

* Scientific adviser – **Osipov Danila Denisovich**, Senior lecturer, Samara State University of Economics.

РОЛЬ МЕЖДУНАРОДНЫХ СУДЕБНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ

© 2024 Петров Николай Сергеевич
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: petrovns90@yandex.ru

Ключевые слова: правосудие, международные суды, международное правосудие, международная торговля, юрисдикция.

Исследование посвящено определению значимости международных судебных учреждений в области сохранения правопорядка глобального уровня, акцентируется внимание на проблемных аспектах. Реализован мониторинг научных точек зрения в вопросе значимости международной судебной системы.

Сегодня можно констатировать выстраивание международной судебной иерархии. Ее значение в деле укрепления мира и правопорядка на глобальном уровне сложно переоценить. В настоящей реальности функционирует большое количество универсальных региональных учреждений¹. Их деятельность выступает ключевым моментом в развитии международного права и обеспечения справедливости в международных отношениях. Они играют важную роль в разрешении споров, защите прав человека и обеспечении соблюдения международного права. А.С. Сambatyan указывает: «произошло не только увеличение количества ОМП, но и качественное изменение самой природы международного правосудия. Оно выражается в наличии у большинства ныне действующих ОМП обязательной юрисдикции, их специализации, демократизации процесса судопроизводства, выражающегося в расширении субъектного состава участников процедуры разбирательства»².

Мнения ученых о том, почему рост числа международных судов наблюдается в последние десятилетия, могут быть разноплановыми и базироваться на различных теоретических и эмпирических исследованиях. Важным фактором является глобализация, которая привела к увеличению количества транснациональных взаимодействий и, как следствие, к росту числа споров, требующих урегулирования на международном уровне. С точки зрения международного права, создание новых международных судов рассматривается как способ упрочения правопорядка и справедливости в международных отношениях. Это также способствует повышению правовой определенности и прозрачности, что особенно важно в условиях увеличивающейся взаимозависимости стран. Политологи указывают на рост международных судебных органов как на реакцию на усиление глобальной экономической и политической интеграции. В условиях, когда международные корпорации и организации становятся все более влиятельными, международные

суды играют ключевую роль в обеспечении соблюдения международных договоров и соглашений. Экономисты также подчеркивают важность международных судов в стимулировании международной торговли и инвестиций, обеспечивая благоприятные условия для бизнеса и способствуя экономическому росту. Это особенно важно для развивающихся стран, которые нуждаются в надежных и справедливых механизмах для разрешения споров с международными партнерами. Социальные и культурные аспекты также играют свою роль. Современное общество становится все более осведомленным о своих правах и возможностях их защиты на международном уровне, что стимулирует рост числа обращений в международные суды. Легальность, транспарентность и авторитетность этих судов создают ощущение справедливости и доверия у мирового сообщества.

Таким образом, увеличение числа международных судов может рассматриваться как ответ на вызовы и возможности глобализованного мира, способствующий укреплению международного правопорядка, экономическому росту и социальной справедливости.

А.С. Исполинов указывает, что «рост числа международных судов «произошел за счет появления судов «новой волны», которые предусматривали обязательную юрисдикцию (т.е. согласие государства на рассмотрение конкретного спора больше не требовалось) и прямой доступ частных лиц к этим судам»³.

Ч. Романо у международных судебных учреждений вычленяет специфические признаки: «они (1) являются постоянно действующими судебными органами, созданными до появления рассматриваемого спора, (2) созданы на основании международных договоров или иных международно-правовых документов, (3) осуществляют деятельность на основании утвержденных заблаговременно правил процедур, (4) споры разрешаются специально назначенными на определенный срок независимыми судьями, (5) при рассмотрении споров применяются нормы международного права (право межгосударственного объединения), а не нормы национального права, (6) решения обязательны для сторон спора, (7) как минимум одной из которых должно быть государство или международная организация»⁴.

Основой для создания МС являются межгосударственные соглашения. Например, Соглашение в Марракеше – что «способствовало образованию Органа по разрешению споров Всемирной торговой организации, или Договор о Евразийском экономическом союзе, который инициировал создание Суда ЕАЭС. Помимо этого, основой их учреждения могут стать резолюции Совета Безопасности ООН. Здесь можно вспомнить историю создания Международного трибунала по делам бывшей Югославии»⁵.

По результатам исследования данной системы Ч. Романо группирует факторы, повлиявшие на создание ее органов: «Увеличение международных судебных органов может быть приписано в значительной степени распространению международного права на области, которые либо подпадали исключительно под внутреннюю юрисдикцию государств (например, уголовное правосудие), либо не являлись объектом многостороннего регулирования (например, международная торговля услугами), либо просто представляли собой *vacua legis* (например, при-

родные ресурсы открытых морей либо общее наследие человечества). Объясняемое таким образом количественное увеличение международных судебных органов является выражением усиления нормативного регулирования в рамках системы международного права»⁶.

Данные выводы заслуживают признания как обоснованные. Рост количества структурных компонентов международной системы судебных органов служит доказательством растущей эффективности сотрудничества между государствами, которое опирается на юридические механизмы, регулирующие это взаимодействие. Это указывает на увеличение общей результативности международного права. Такое сотрудничество становится особенно актуальным в условиях глобализации, когда многие проблемы, такие как международная преступность, терроризм и коррупция, выходят за границы отдельных государств. Установление единых правовых норм и механизмов их применения создает основу для совместной борьбы с этими вызовами. Страны осознают, что для достижения эффективных результатов необходимо объединение усилий и ресурсов, что в свою очередь способствует дальнейшему развитию международного права. Повышение надежности и прозрачности судебных систем на международном уровне также играет важную роль. Укрепление институтов, таких как Международный уголовный суд и арбитражные учреждения, способствует не только справедливому разрешению споров, но и формированию доверия между государствами. Это доверие является ключевым фактором для устойчивого сотрудничества и создания нового правопорядка на глобальном уровне.

В конечном итоге, укрепление международных судебных механизмов может способствовать не только решению текущих конфликтов, но и предупреждению будущих кризисов. Успехи, достигнутые в этой области, подчеркивают важность согласованных действий государств для достижения справедливости и стабильности в мире. В данном контексте Г.Г. Шинкареца указывает: «в системах разрешения споров с высоким уровнем институционализации обязательство о сотрудничестве фактически становится обязательством *erga omnes parte*: это означает, что каждое государство, вступившее в соглашение, связано этим обязательством относительно всех остальных государств-участников, что делает соблюдение такого обязательства общей ценностью»⁷.

Многочисленность судебных учреждений на международной арене порождает вопрос об их взаимоотношении внутри системы. Либо они создают единую систему, либо реализуют свои компетенции обособленно. Судебная практика свидетельствует об активном обращении судебных учреждений к решениям, вынесенным другими судебными органами. Отметим, что такие факты не единичны, а являются регулярным явлением. Ученые данное явление называют «межсудебным диалогом». Именно он способствует созданию глобального сообщества судей глобального уровня⁸.

«Межсудебный диалог» становится одним из ключевых инструментов, которые могут способствовать более глубокому пониманию и взаимодействию между судебными органами различных юрисдикций. Этот процесс создает уникальную платформу для обмена опытом, знаниями и практиками, что, в свою очередь, спо-

способствует созданию глобального сообщества судей. Такое сообщество, основанное на взаимном уважении и стремлении к правосудию, становится необходимым для решения комплексных юридических вопросов, которые выходят за рамки национальных границ. Принципы, выработанные в рамках «межсудебного диалога», позволяют судье черпать опыт из лучших практик других систем, тем самым повышая качество правосудия. С улучшением коммуникационных технологий и развитием международных организаций, создание глобального сообщества судей становится все более реальным. Это сообщество не только облегчает юридическую практику, но и служит важным элементом в формировании общей правовой культуры, способствующей укреплению верховенства права и защиты прав человека на планете.

«Межсудебный диалог» в международном праве представляет собой важный механизм обмена правовыми и судебными мнениями между различными юрисдикциями. Этот процесс включает в себя обмен судебными решениями, практиками и правовыми принципами, который способствует взаимопониманию и конвергенции различных правовых систем. В условиях глобализации и усиливающейся международной взаимозависимости судебные органы стран все чаще обращаются к опыту зарубежных коллег для решения сложных правовых вопросов и выработки более сбалансированных и обоснованных решений. Одним из ключевых факторов, способствующих развитию межсудебного диалога, является активное использование прецедентного права и сравнительного анализа судебной практики. Судьи, адвокаты и ученые изучают решения зарубежных судов, чтобы найти аналоги или противоположности в аналогичных делах. Это не только обогащает национальную правовую систему, но и подталкивает к выработке универсальных правовых стандартов и принципов. Межсудебный диалог играет определяющую роль в укреплении международного права. Примеры из практики Европейского суда по правам человека, Международного уголовного суда, а также национальных верховных судов различных стран показывают, как один судебный орган может влиять на формирование правовых позиций в других юрисдикциях. Это взаимодействие способствует формированию более гармоничного и предсказуемого правового пространства на международной арене. Важным аспектом межсудебного диалога является его «вклад в защиту прав человека. Так, решения Европейского суда по правам человека часто служат ориентиром для национальных судов в других странах, что позволяет укрепить защиту фундаментальных прав и свобод»⁹ на глобальном уровне. Анализ правовых позиций, выработанных в различных юрисдикциях, помогает национальным судам избежать ошибок и оценить возможные последствия своих решений. Тем не менее, межсудебный диалог сталкивается и с определенными вызовами. Одной из главных трудностей является культурное и правовое различие между юрисдикциями, которое иногда затрудняет применение зарубежного опыта. Более того, существует опасения, что чрезмерное влияние зарубежных судебных решений может подорвать национальный суверенитет и особенности правовой системы каждой страны. Несмотря на эти вызовы, межсудебный диалог продолжает развиваться и «играть важную роль в современном международном праве. Благодаря обмену

знаниями и опытом, судебные органы разных стран способствуют укреплению правопорядка и справедливости на глобальном уровне»¹⁰, что в конечном итоге ведет к созданию более справедливого и мирного мира. По мнению А.-М. Слотера «возникает новая структура презумпция интегрированной глобальной правовой системы», которая «основывается на концепции единой глобальной экономики, при которой границы все больше теряют свое значение, и сопутствующей ей правовой системе, где спорящие стороны могут выбирать среди множества судебных органов тот, который и будет рассматривать спор, а каждый из этих судебных органов имеет не меньшую, нежели иные, заинтересованность в разрешении спора»¹¹. На наш взгляд, нет оснований для столь радикальных выводов, так как использование общих методов и принципов не гарантирует существование единого направления, или даже самой отрасли – общего права международного судопроизводства. Аналогично следует рассматривать и процесс создания глобального сообщества судей. Мы считаем, что наличие представителя одной профессии не указывает на наличие соответствующего сообщества.

Совершенно очевидно, что успешное функционирование международных судебных органов способствует формированию правового поля, в рамках которого государства могут вновь искать и находить компромиссы. Увеличение числа этих институтов создает платформу для обсуждений и переговоров, что в свою очередь уменьшает вероятность эскалации конфликтов. Такое взаимодействие не только формирует устойчивые правовые прецеденты, но и позволяет государствам учитывать позиции друг друга, создавая пространство для более взвешенных решений. Более того, многообразие судебных инстанций ведет к повышению уровня правовой культуры на международной арене. Таким образом, государства становятся более ответственными и осознанными в своих действиях, понимая, что их решения, оспариваемы и пересматриваемы в рамках установленного порядка. Это служит мощным стимулом для соблюдения норм и принципов международного права, что, в свою очередь, способствует стабильному и мирному сосуществованию. Все это определяет ключевое место международных судебных органов в стремлении к мирному сосуществованию, правосудию и справедливости в международном пространстве.

¹ Сидорова А.В. Формы юридического познания: вопросы теории и практики // Сибирский антропологический журнал. 2021. Т. 5. № 1. С. 211-222.

² Смбалян А.С. Решения органов международного правосудия и их роль в укреплении международного правопорядка. : Дисс. ... д-ра. юрид. наук. – М.: РУДН, 2013. С. 70.

³ Исполинов А.С. Суды региональных интеграционных объединений в международном правосудии: на примере Суда ЕС и Суда ЕАЭС. : дис. ... д-ра юрид. наук. – М., 2018. С. 31-32.

⁴ Sidorova A.V. Subject structure of the offense in artificial intelligence (ai) and robotics // В сборнике: Digital Age: Chances, Challenges and Future. Сер. "Lecture Notes in Networks and Systems" 2020. С. 541-547.

⁵ Ковалев Ю.Ю. Пять лет парижскому соглашению: прошлое, настоящее и будущее глобального климатического договора // История и современное мировоззрение. 2021. №1.

URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/pyat-let-parizhskomu-soglasheniyu-proshloe-nastoyashee-i-budushee-globalnogo-klimaticheskogo-dogovora> (дата обращения: 26.05.2024).

⁶ Romano C. The Proliferation of International Judicial Bodies: the Pieces of the Puzzle // *International Law and Politics*. 1999. Vol. 31. P. 728-729.

⁷ Шинкарецкая Г.Г. Судебные средства разрешения международных споров (тенденции развития): дис. ... д-ра юрид. наук. – М.: Ин-т гос-ва и права РАН, 2010. С. 71.

⁸ Сидорова А.В. Общетеоретическое определение понятия "правонарушение" // *Юрист*. 2018. № 7. С. 71-76.

⁹ Шинкарецкая Г.Г. Судебные средства разрешения международных споров (тенденции развития): дис. ... д-ра юрид. наук. – М.: Ин-т гос-ва и права РАН, 2010. С. 72.

¹⁰ Крысько В.Н., Сидорова А.В. Проблема цифрового неравенства и ее устранение // *Материалы Международной конференции «Проблемы развития предприятий: теория и практика»*. – Самара, 2018. № 1. С. 193-196.

¹¹ Slaughter A-M. Judicial Globalization // *Virginia Journal of International Law*. (1999)-2000. Vol. 40. P. 1115.

THE ROLE OF INTERNATIONAL JUDICIAL INSTITUTIONS

© 2024 Petrov Nikolay Sergeevich
Postgraduate student
Samara State University of Economics
E-mail: petrovns90@yandex.ru

Keywords: justice, international courts, international justice, international trade, jurisdiction.

The study is devoted to determining the importance of international judicial institutions in the field of preserving the rule of law at the global level, focusing on problematic aspects. Monitoring of scientific points of view on the importance of the international judicial system has been implemented.

УЧАСТИЕ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ В ИСПОЛНИТЕЛЬНОМ ПРОИЗВОДСТВЕ

© 2024 Пешкова Дарья Андреевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Peshckova.d@yandex.ru

Ключевые слова: исполнительное производство, правовые отношения, несовершеннолетние, представители.

В статье рассматривается участие несовершеннолетних в исполнительном судопроизводстве. Проведен анализ существующих проблем в современных реалиях, отмечены возможные пути защиты прав и интересов лиц, не достигших 18-летнего возраста, предложены меры по совершенствованию законодательства.

В последние годы несовершеннолетние в исполнительном производстве начинают привлекать к себе все больше внимания. Поставленная тема охватывает все стороны правоотношений, ее актуальность аргументируется тем, что процессуальный статус несовершеннолетних безграничен. Исполнительное производство подразумевает участие лиц, достигших возраста четырнадцати лет – до восемнадцати, которые на данном этапе осуществляют свои законные права и исполняют обязанности в соответствии с законом¹.

Деление по возрастным группам подростков происходит следующим образом:

- 1) до 14-летнего возраста;
- 2) с 14-16 лет;
- 3) с 16-18 лет.

Каждая из групп подразумевает свой уровень дееспособности, зрелость и умение самостоятельно взаимодействовать с судебными приставами. В случае безвыходной ситуации возникает необходимость привлечения законных представителей или органов опеки, защищающих их права и интересы. Дееспособность ребенка полностью зависит от его возраста, так как в случае исполнения лицу четырнадцати лет наступает частичная дееспособность, урегулированная правилами материального законодательства².

Исполнительное производство для несовершеннолетних необходимо для того, чтобы самостоятельно осуществлять свои права и обязанности на наследственное имущество, переданное в малом возрасте, в котором он будет выступать

* Научный руководитель – Руднева Юлия Викторовна, старший преподаватель, Самарский государственный экономический университет.

в качестве взыскателя, либо же вступление в брак с шестнадцатилетнего возраста, но только в исключительных случаях³. В законодательстве не оформлен полный список случаев, в следствии к каждому вопросу есть индивидуальное рассмотрение.

Браки, заключенные в шестнадцать летнем возрасте, считаются актуальной проблемой в XXI веке. Считаем, что детская игра во взрослые отношения приводит к серьезным безответственным поступкам. В основном, такая семья строится из-за общего ребенка. Исполнительное производство трактует самостоятельность несовершеннолетнего (с 16-летнего возраста) – с наступлением полной дееспособности, предоставляющей ему возможность принимать важные решения и осознавать дальнейшие последствия². Такие браки формируются из-за недостаточного внимания родителей к ребенку-подростку и в конечном итоге имеют печальный исход для него, в виде воспитания одним из родителей, опеки и попечительства, либо определением в детский дом. Вступая в брак в возрасте 16-ти лет, лицо приобретает дееспособность в полном объеме. Также есть особые обстоятельства, при которых лица, не достигшие 16-ти летнего возраста, могут вступить в брак. Согласие ответственного лица оформляется в виде распоряжения, которое направляется в исполнительные органы, а решение приносится только на основании письменного заявления стороны несовершеннолетнего, либо законных представителей.

Нарушенные права несовершеннолетнего в исполнительном производстве могут привести к правомерности только законные представители, путем подачи жалобы на судебных приставов. В законе¹ нет упоминаний о правах законных представителей, тем самым не сформирован список полномочий, которыми они могут пользоваться для того, чтобы обезопасить несовершеннолетнего ребенка.

В настоящее время участились случаи разводов и не полноценных семей. В такой ситуации на одного из родителя устанавливается обязательство содержания ребенка в качестве алиментов. Авторы приходят к мнению, что алименты – это ежемесячное перечисление денежных средств одним из бывших членов семьи, для финансовой безопасности. Существует много проблем алиментных обязательств в практике исполнительного производства. Исполнительное производство выступает в качестве защитника для получения финансовой безопасности лица, не достигшего 18-летнего возраста.

Не редкость, что матери-одиночки сталкиваются с разными ситуациями неплаты алиментов от отца ребенка. В последнее время проблема выплаты алиментов на содержание несовершеннолетних детей стала действительно острой: статистика показывает, что в 2023 году в ведомстве находилось около 1,5 млн. заявлений о взыскании алиментов. По данным 9,3% детей, которым положены алименты, не получают их. Следовательно, несовершеннолетние не имеют должной материальной поддержки от своих родственников, тем самым нарушаются их законные права.

Из вышеперечисленного можно сделать вывод о том, что законодательство не предусматривает иные неофициальные доходы должника, и следует заметить, что теневая экономика прибыли должника не может быть отслежена в полном

объеме. Часто алиментоплательщик пытается скрыть данные о доходах, изменить личные данные, чтобы его не смогли найти, а также прячется от судебных приставов.



Рис. 1. Причины неуплаты алиментов одним из бывших супругов

Данные виды проблем не подкреплены нормами законодательства, тем самым сложно отследить процесс нахождения должника, уклоняющегося от алиментов. Исполнительное производство предусматривает данную ситуацию и предоставляет право судебному приставу – исполнителю составлять протокол об административном правонарушении в отношении работодателя, который в свою очередь нарушает действующее трудовое законодательство в том, что лицо не прошло юридическую процедуру трудоустройства. Решением для данной проблемы может послужить расширение полномочий по скрупулезной проверке документации работодателя для того, чтобы можно было определить место работы и уровень дохода должника алиментам, тем самым государство обеспечит несовершеннолетнему материальную защиту.

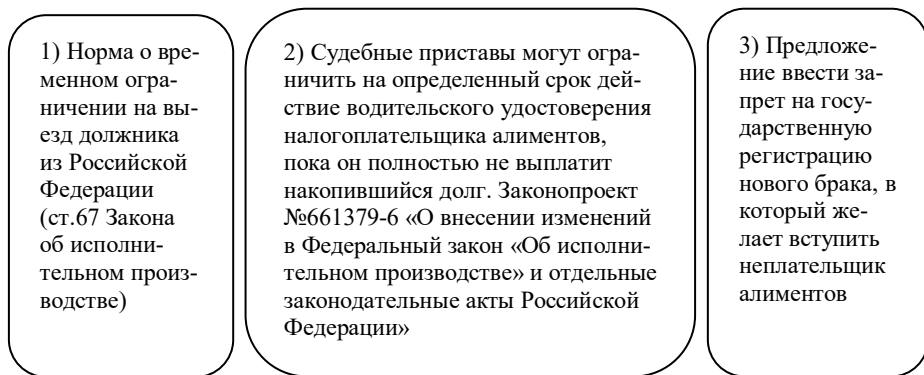


Рис. 2. Ряд ограничений в отношении должника в соответствии с законодательством

Вышеперечисленные введения и предложения помогают преодолеть социальную несправедливость, восстановить должным образом выплату алиментов для несовершеннолетнего ребенка, а также защитить их законные права, и предоставить толчок должникам вступить на путь исправления.

Есть обратная проблема для данной ситуации, которая заключается в нецелевом использовании алиментов. В ст.60 Семейного кодекса РФ установлено, что сумма, которая каждый месяц поступает в виде алиментов, должна быть использована одним из родственников, родителей или опекунов только на содержание, воспитание, или образование, но никак не на свои личные потребности и развлечения³. Конечно же, несовершеннолетние в силу своего маленького возраста, неопытности и небольшого жизненного опыта не могут совершать многих юридических действий.

В исполнительном производстве подростки могут с 16 лет реализовывать свои права и исполнять обязанности самостоятельно. Например, занимать место должника или кредитора, но с определенными ограничениями, а также подать иск о взыскании алиментов на свое содержание⁴. Решением вопроса о нецелевом использовании алиментов, предназначенных на содержание ребенка, может послужить внедрение в семейное законодательство нормы ответственности законного представителя за неправомерное расходование, а также норму контроля над расходованием денежных средств, перечисляющих алиментоплательщиком на нужды собственного ребенка. Таким образом, участие несовершеннолетних в исполнительном производстве во многом зависит от своих законных представителей.

Авторы считают, вышеперечисленные проблемы важными, а их решения безотлагательными. Проведенный анализ позволяет сделать следующий вывод. Авторы убеждены, что для полной реализации прав несовершеннолетних не хватает до конца разработанных и утвержденных норм права. Ведь если подросток не прошел юридическую процедуру, определяющую его зрелость по достижении 16-летнего возраста, то гражданин не сможет обладать правами и обязанностями взрослого. Это говорит о том, что дальнейшую защиту будут предоставлять законные представители. В нынешних реалиях проблема защищенности прав несовершеннолетних в исполнительном производстве до конца не изучена и требует четкой закреплённой системы. Наличие нынешних норм недостаточно для полного обеспечения защиты прав и интересов подростков. Следовательно, подтверждается мысль о необходимости совершенствования норм, как в отдельных субъектах РФ, так и во всей структуре в целом.

¹ Федеральный закон от 02.10.2007 N 229-ФЗ: [в ред. от 08.08.2024] «Об исполнительном производстве». – Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс» (дата обращения 19.09.2024). – Текст: электронный. абз.1 ст.5

² Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51 – ФЗ [в ред. от 08.08.2024] . - Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс» (дата обращения 19.09.2024). – Текст: электронный. п.2 ст.26; п.1 ст.21.

³ Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 N 223 – ФЗ [в ред. от 31.07.2023]. - Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс» (дата обращения 19.09.2024). – Текст: электронный. п.2 ст.13; ст.60;ст.56.

⁴ Аникеева А.Е. Участие несовершеннолетних в исполнительном производстве / А.Е.Аникеева, Д.В.Сорокина, В.Е.Сушкова. – Текст : непосредственный // Молодой ученый. – 2024. - №4 (503). – С.249-252. – URL: <https://moluch.ru/archive/503/110574/> (дата обращения: 19.09.2024)

PARTICIPATION OF MINORS IN ENFORCEMENT PROCEEDINGS

© 2024 Peshkova Darya Andreevna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: Peshckova.d@yandex.ru

Keywords: enforcement proceedings, legal relations, minors, representatives.

The article examines the importance of minors in enforcement proceedings. The authors analyzed existing problems in modern realities, as well as possible ways to protect the rights and interests of persons under eighteen years of age and proposals for improving legislation.

* Scientific adviser – **Rudneva Yulia Viktorovna**, Senior lecturer, Samara State University of Economics.

ПРОБЛЕМЫ ДОСТУПНОСТИ СУДЕБНЫХ АКТОВ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

© 2024 Подстрешный Павел Владимирович*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: p.podstreshnyi@mail.ru

Ключевые слова: судебный акт, публикация судебных актов, гласность судопроизводства, тайна судопроизводства, доступность судебных актов.

Статья посвящена анализу проблемы обеспечения доступности судебных актов, обеспечению баланса доступности судебных актов и минимизации возможных рисков. Проанализировано действующее процессуальное законодательство в части регулирования доступности судебных актов, их публикации, направления лицам, участвующим в деле. Выявлены проблемы правового регулирования доступности судебных актов, предложены пути их решения.

Публикация решений судов, возможность их получения в свободном доступе является важным фактором доступности правосудия для граждан, рассматривается как один из элементов обеспечения бесплатной юридической помощи. Вместе с тем, проблема публикации судебных актов поднимается сегодня многими авторами.

А.А. Гамалей, Е.А. Осипова поднимают проблему правового регулирования баланса между доступностью судебных актов и защитой, охраняемой законом тайны, в первую очередь, личных (персональных) данных, что особенно актуально для уголовного судопроизводства. Авторы также связывают доступность судебных актов с повышением доступности судебной защиты для каждого человека¹. В целом, с данной позицией можно согласиться ввиду того, что существующий подход к обезличиванию судебных актов при их публикации, не позволяет в полной мере исключить возможность идентификации лиц, участвующих в деле. В случае, к примеру, уголовных дел, этот фактор может стать одним из рисков безопасности личности. В случае гражданско-правовых споров, недостаточно эффективное обезличивание судебных актов может обуславливать риски чести и достоинства или деловой репутации.

И.Н. Гелиева отмечает, что сегодня в условиях цифровизации документооборота, в том числе, в системе правосудия, недостаточно регламентирована процедура публикации судебных актов, а также и их направления сторонам дел, иным

* Научный руководитель – **Скачкова Ольга Сергеевна**, кандидат юридических наук, доцент кафедры гражданского и арбитражного процесса, Самарский государственный экономический университет.

лицам, участвующим в деле, в том числе, порядка такого направления, например, возможности направления посредством сервисов электронной почты². Л.А. Тремполец отмечает, что в рамках административного судопроизводства публикация судебных актов не учитывает особенности всего процесса, например, не подлежат публикации постановления о назначении административных наказаний, которые вынесены не судами, а уполномоченными органами исполнительной власти. Суды публикуют сведения о таких постановлениях только в случае их оспаривания и принятия решения по ним³.

А.В. Малько, М.А. Костенко также отмечают необходимость более детальной регламентации порядка публикации судебных актов, указывая на то, что публикации не должны подлежать те акты, которые содержат охраняемую законом тайну, например, это судебные решения об усыновлении⁴. Это соответствует и действующему законодательству.

При этом, анализируя процессуальное законодательство, можно отметить, что предусматривается направление актов сравнительно ограниченному числу лиц. Российской законодательство в общем порядке регулирует перечень лиц, которые вправе получить копии судебных актов. Согласно ст. 312 УПК РФ⁵ устанавливает перечень лиц, которые вправе получить копии судебных актов. Согласно ст. 35 ГПК РФ⁶ и ст. 41 АПК РФ⁷, направление копии судебных актов предусмотрено только лицам, участвующим в деле.

С началом действия Федерального закона от 22.12.2008 № 262-ФЗ «Об обеспечении доступа к информации о деятельности судов в Российской Федерации»⁸, законодателем указан на необходимость размещения в сети «Интернет» всех судебных актов, которые принимаются судами. Согласно вышеуказанному закону к судебным актам относятся все решения, которые суд принимает в рамках осуществления судопроизводства. Таким образом, законодателем впервые определено понятие судебного акта, при этом, к судебному акту отнесены не только решения судов, но и, к примеру, определения, которые выносятся судами. Отметим, что публикация определений судов – например, определения о возврате и необходимости корректировки представленных к исковому заявлению материалов и обоснований, позволяет обеспечить более актуальные представления о требованиях судов для заинтересованных лиц, что, в свою очередь, позволит обеспечить более высокую доступность правосудия для граждан и юридических лиц.

При этом, не в полной мере урегулирован перечень актов, которые не подлежат размещению в свободном доступе. Например, в силу пункта 1 части 5 статьи 15 Федерального закона от 22.12.2008 № 262-ФЗ «Об обеспечении доступа к информации о деятельности судов в Российской Федерации», не публикуются акты по делам, касающимся безопасности государства. Однако законодателем не установлено, какие именно акты, следует относить к таковым, например, следует ли трактовать эту группу актов узко – как судебные акты, которые содержат сведения, содержащие государственную тайну, однако такие акты не подлежали публикации и ранее, вне зависимости от принятия указанного закона.

Аналогичным образом законодатель широко обосновал перечень таких актов, которые не подлежат публикации, например, это акты об ограничении дееспособности

собности, акты, которые затрагивают тайну усыновления, иную охраняемую законом тайну. При этом, в действующем законодательстве недостаточно конкретно урегулировано в целом, понятие охраняемой законом тайны, а перечень соответствующих сведений крайне широкий. Это обуславливает и сложности определения тех судебных актов, которые подлежат публикации.

Отметим также, что отнесение законодателем определений судов к числу судебных актов, иных актов, которые не отражают результат рассмотрения дела по существу, с одной стороны, предусматривает необходимость их публикации, и следовательно, возлагает на судебные органы соответствующую обязанность. Но с другой стороны – законодателем не установлен порядок публикации таких судебных актов, что не обеспечивает в полной мере возложенной обязанности.

В связи с этим, на современном этапе требуется внесение изменений в действующее законодательство, а именно, в нормы Федерального закона от 22.12.2008 № 262-ФЗ «Об обеспечении доступа к информации о деятельности судов в Российской Федерации», в части указания порядка и сроков публикации судебных актов, которые не являются актами, вынесенными судами по существу рассмотрения дела.

Нельзя не отметить необходимость более детального разграничения судебных актов разного типа – «промежуточных» или окончательных решений судов, с определением порядка их публикации, сроков публикации.

При этом, следует более детально регламентировать в законодательстве перечень тех судебных актов, которые не подлежат публикации, разработать критерии разграничения публикуемы и непубликуемых актов судов, которые возможно утвердить подзаконным актом либо решением (постановлением) Верховного Суда РФ.

С учетом изложенного, на современном этапе необходимо совершенствование действующего законодательства в части определения порядка публикации судебных актов различного типа.

Нельзя не отметить необходимость регулирования закрытого или более определенного перечня информации, которая не подлежит публикации в общем доступе. Это позволит более детально разграничить те акты судов, которые подлежат и не подлежат публикации. Это может быть осуществлено, посредством принятия отсылочных норм к законодательству об охраняемой законом тайне – государственной, коммерческой, банковской и др.

В современных условиях определенный порядок публикации определений судов на установленном портале или ином официальном источнике позволит снизить нагрузку на судебные органы в части необходимости уведомления сторон дела о движении дела, в части направления лицам, участвующим в деле, судебных актов – определений, решений судов и др. При этом, лица, участвующие в деле, как и иные лица, заинтересованные в получении информации, смогут ознакамливаться с судебными актами на специализированном портале, что повысит в целом доступность правосудия и снизит нагрузку на суды, в части осуществления документооборота.

Таким образом, в области регулирования порядка публикации судебных актов существует ряд неурегулированных правовых проблем. Отметим, что в российском законодательстве недостаточно урегулированы понятия государственной, коммерческой, врачебной, банковской и иной охраняемой законом тайны.

С учетом изложенного, представляется актуальным внесение в действующее законодательство вышеуказанных норм, что позволит более детально определить порядок и сроки публикации судебных актов, повысит в целом, открытость судебной системы.

¹ Гамалей А.А., Осипова Е.А. Доступность правосудия и условия его реализации // Право и практика. 2023. № 4. С. 24-28.

² Гелиева И.Н. Электронное правосудие в контексте цивилистического процесса: текущие состояние и перспективы // Ученые записки Крымского федерального университета имени В. И. Вернадского. Юридические науки. 2022. Т. 8. № 2. С. 126-132.

³ Тремполец Л.А. Содержание принципа доступности административного судопроизводства в Российской Федерации // Евразийская адвокатура. 2022. № 3 (58). С. 47-54.

⁴ Малько, А.В., Костенко, М.А. Цифровые технологии в судебной системе: проблемы внедрения // Российская юстиция. 2019. № 2. С. 52-54.

⁵ Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 07.04.2024) // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34481/

⁶ Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 02.12.2023) // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_39570/

⁷ Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 N 95-ФЗ (ред. от 02.12.2023) // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_37800/

⁸ Федеральный закон от 22.12.2008 N 262-ФЗ (ред. от 28.12.2022) «Об обеспечении доступа к информации о деятельности судов в Российской Федерации» // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_82839/01fbac25b3040955277cbd70aa1b907cceda878e/

PROBLEMS OF ACCESSIBILITY OF JUDICIAL ACTS AND WAYS TO SOLVE THEM

© 2024 Podstreshnyi Pavel Vladimirovich*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: p.podstreshnyi@mail.ru

Keywords: judicial act, publication of judicial acts, publicity of legal proceedings, secrecy of legal proceedings, availability of judicial acts.

The article is devoted to the analysis of the problem of ensuring the availability of judicial acts, ensuring the balance of the availability of judicial acts and minimizing possible risks. The current procedural legislation was analyzed in terms of regulating the availability of judicial acts, their publication, referral to persons participating in the case. Problems of legal regulation of the availability of judicial acts have been identified, ways to solve them have been proposed.

* Scientific adviser – **Skachkova Olga Sergeevna**, Candidate of Law Sciences, Associate Professor of the Department of Civil and Arbitration Procedure, Samara State University of Economics.

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫХ ПРАВ В КАЧЕСТВЕ ВКЛАДА В УСТАВНЫЙ КАПИТАЛ

© 2024 Потапова Юлия Сергеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: potapowa2002@yandex.ru

Ключевые слова: уставный капитал, интеллектуальная собственность, результаты интеллектуальной деятельности (РИД), общество с ограниченной ответственностью (ООО), лицензионное соглашение, оценка активов.

Статья освещает актуальную тему внесения прав интеллектуальной собственности в уставный капитал обществ с ограниченной ответственностью (ООО) в Российской Федерации. Автор рассматривает процедурные аспекты и возможные трудности, связанные с оценкой стоимости и передачей прав на результаты интеллектуальной деятельности (РИД), а также юридические последствия таких действий. Особое внимание уделяется анализу нормативных актов, регулирующих данный процесс, и практическим рекомендациям по минимизации рисков, связанных с интеграцией РИД в корпоративную структуру.

В настоящее время передача прав интеллектуальной собственности в качестве вклада в уставный капитал компании стала довольно обыденной практикой. Этот процесс, казалось бы, тщательно исследован в теории и имеет четкие законодательные рамки. Тем не менее, в реальности, из-за особенностей объектов интеллектуальной собственности, интеграция их прав в уставный капитал может привести к определенным трудностям.

При образовании ООО ключевым аспектом его работы является формирование уставного капитала, который служит имущественной основой компании. Уставный капитал разделяется на доли, определяющие степень участия в управлении, распределении прибыли и доле при ликвидации. Внесение доли в уставный капитал предоставляет права участника общества, который, теряя вещные права на свое имущество, получает право требования к обществу. Объем обязательств-правовых требований к обществу со определенного стороны участника, а также его обязанностей перед первым, является соразмерным с размером внесенной им доли.

Собственником имущества общества, включая вложенные доли участников в уставный капитал, является лишь само ООО. Данный факт определяет природу прав участников, которые являются лишь обязательственными, но никак не вещными правами на имущество. Участник может претендовать на имущество обще-

* Научный руководитель – Дельцова Наталья Вячеславовна, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

ства в случае его ликвидации, при выходе из него по собственному желанию, а также в других ситуациях, когда ООО обязано с ним рассчитаться.

Вклад в капитал общества может быть осуществлен в денежной форме, ценными бумагами, другими вещами или имущественными правами, а также иными правами, имеющими денежную оценку, включая интеллектуальные права. В Российской Федерации вопрос включения интеллектуальных прав в уставной капитал регулируется Гражданским кодексом РФ и Федеральным законом «Об обществах с ограниченной ответственностью».

Важно отметить, что согласно п. 2 ст. 66.2 ГК РФ¹, внесение прав на результаты интеллектуальной деятельности (далее – РИД) в уставный капитал ООО возможно, если минимальный его размер, составляющий 10 000 рублей, оплачен денежными средствами.

Исключительные права считаются нематериальным активом, поэтому важным аспектом их внесения в уставный капитал является их денежная оценка. В зависимости от организационно-правовой формы и стоимости, в которую учредители оценивают исключительное право, может потребоваться независимая оценка. Эта оценка проводится в соответствии с Приказом Минэкономразвития России от 30.11.2022 № 659 «Об утверждении федерального стандарта оценки "Оценка интеллектуальной собственности и нематериальных активов (ФСО XI)»².

После проведения оценки стоимость вклада утверждается решением общего собрания, принимаемым единогласно всеми участниками ООО³. При определении окончательной стоимости исключительного права важно помнить, что она не может превышать стоимость, установленную независимой оценкой.

В правовом поле эксперты сходятся во мнении, что процесс интеграции прав на результаты интеллектуальной деятельности (РИД) в уставный капитал общества является многоэтапным. Он включает два ключевых аспекта:

1. Принятие решения о внесении активов в уставный капитал, особенно когда компания становится последующим владельцем прав, то есть права на РИД передаются после их создания.

2. Внесение изменений в учредительные документы и корпоративный договор (если он имеется), а также заключение договоров, предусматривающих передачу прав в пользу общества.

Такие договоры могут включать лицензионное соглашение, договор о передаче исключительных прав или договор коммерческой концессии, в зависимости от объема передаваемых прав. Эти договоры обычно не отличаются от стандартных сделок с правами на РИД, за исключением случаев, когда залог преобразуется в лицензию или возникают ситуации, связанные с субдоговорами, которые могут привести к вовлечению третьих сторон.

Кроме того, если обществу передаются права на использование объектов промышленной собственности, средств индивидуализации или программ для ЭВМ и баз данных, зарегистрированных ранее, то такие сделки требуют обязательной государственной регистрации. Таким образом, сложный процесс включения прав на интеллектуальные результаты в уставный капитал требует последовательного

выполнения следующих этапов: внесение изменений в учредительные документы, соглашение о передаче прав и его официальная регистрация⁴.

В правоприменительной практике существует толкование Верховного Суда РФ, согласно которому, если учредительные документы или решение о внесении активов в уставный капитал содержат все необходимые условия, характерные для договоров о распоряжении правами на интеллектуальные результаты, заключение отдельного договора не требуется.

Тем не менее, если требуется регистрация объекта интеллектуальной собственности, права на который передаются, учредитель может инициировать этот процесс, представив соответствующее решение о создании юридического лица. Однако из-за отсутствия четких нормативных правил подачи заявления на регистрацию перехода прав, учредителям фактически необходимо заключить отдельный договор об отчуждении исключительных прав или лицензионный договор.

Внесение прав на объект интеллектуальной собственности в уставный капитал может создать ряд сложностей, особенно если используется лицензионный договор. Вот несколько ключевых моментов:

1. Периодические выплаты: лицензионные договоры обычно предусматривают регулярные выплаты, что противоречит характеру вклада в уставный капитал, который обычно осуществляется единовременно.

2. Отчетность: лицензиат обязан предоставлять отчеты об использовании прав, что может вмешиваться в операционную деятельность компании. Это особенно актуально, если лицензиаром является государственный орган, требующий строгой отчетности.

3. Частичная передача прав: возможность частичной передачи исключительных прав может быть юридически неустойчивой, особенно если права передаются другим лицам. Это может вызвать сложности в управлении и контроле над использованием прав.

Эти аспекты требуют тщательной правовой проработки и, возможно, разработки специальных механизмов для обеспечения соответствия требованиям законодательства и интересам всех сторон.

Вопрос о сроке действия лицензии и ее регистрации действительно важен при внесении прав на объекты интеллектуальной собственности в уставный капитал компании. Рассмотрим основные моменты:

1. Срок действия лицензии: патент на полезную модель действует 10 лет, тогда как срок существования хозяйственного общества может быть неограниченным. Это создает потенциальные проблемы, если права на интеллектуальную собственность истекают раньше, чем срок деятельности компании.

2. Регистрация лицензии: необходимость регистрации лицензии на интеллектуальную собственность может вызвать сложности, особенно если учредительные документы не содержат всех необходимых условий для регистрации.

3. Правовые исключения и механизмы: применение гражданского законодательства РФ в контексте корпоративных сделок требует разработки исключений или практических механизмов для урегулирования таких вопросов. Это может включать:

- четкое определение условий продления или изменения лицензии;
- создание правовых механизмов для управления правами после истечения срока действия патента;
- внедрение процедур для обеспечения непрерывности использования прав в случае их истечения.

Эти аспекты требуют внимательной правовой проработки для обеспечения соответствия законодательным требованиям и защиты интересов всех сторон.

Когда срок лицензии на право интеллектуальной собственности, включенный в уставной капитал хозяйственного общества, подходит к концу, необходимо предпринять ряд действий. Сначала следует оценить условия лицензионного договора на предмет возможности его продления. Если автоматического продления не предусмотрено, нужно начать переговоры с правообладателем о продлении лицензии или оформлении новой. Далее, важно согласовать любые изменения в уставном капитале с учредителями и внести соответствующие поправки в учредительные документы. Эти изменения необходимо зарегистрировать в государственных органах и уведомить всех заинтересованных сторон, включая кредиторов и партнеров. Если продление лицензии невозможно, следует рассмотреть альтернативы, такие как приобретение схожих прав или разработка собственного аналога. Эти меры помогут сохранить юридическую чистоту операций с уставным капиталом и минимизировать риски, связанные с истечением лицензии⁵.

В ситуации, когда участник ООО, который передал в пользование обществу право на РИД, решит покинуть общество, то важно учитывать несколько ключевых аспектов:

1. Сохранение прав: если участник покидает общество, ООО сохраняет право на использование РИД до окончания срока действия лицензии, если иное не оговорено в учредительном договоре.

2. Условия учредительного договора: необходимо четко прописать условия в учредительном договоре, чтобы избежать недоразумений. Это включает в себя положения о правах и обязанностях сторон при выходе участника.

3. Компенсация: если общество теряет право на использование РИД до истечения срока, оно может запросить компенсацию. Важно заранее определить размер и условия выплаты этой компенсации.

4. Претензия на долю: в случае невыплаты компенсации, ООО может претендовать на долю участника в уставном капитале. Это требует четкого закрепления в договорных документах, чтобы избежать юридических споров.

Эти аспекты должны быть тщательно проработаны в юридических документах, чтобы обеспечить защиту интересов всех сторон⁶.

Внесение результатов интеллектуальной деятельности в состав уставного капитала компании открывает новые горизонты для их использования, но также повышает вероятность несанкционированного доступа и использования. Чтобы снизить эти риски, необходимо принять ряд мер. Во-первых, стороны могут подписать соглашение о конфиденциальности до начала переговоров, что поможет защитить чувствительную информацию. Во-вторых, патентование изобретений до их включения в капитал предоставит юридическую защиту и исключительное

право на их использование. В-третьих, регистрация торговых марок и авторских прав усилит защиту, особенно если речь идет о уникальных наименованиях или произведениях. Кроме того, важно заключать договоры, которые четко определяют условия использования интеллектуальной собственности, включая ограничения и обязательства сторон. Постоянный мониторинг рынка на предмет нарушений и эффективное использование правовых механизмов для защиты также являются ключевыми. Страхование интеллектуальной собственности может обеспечить финансовую защиту в случае нарушения прав. Наконец, разработка и внедрение строгих внутренних политик и процедур поможет сохранить конфиденциальность и безопасность интеллектуальной собственности⁷.

В судебной практике существуют случаи, когда права на РИД, внесенные в уставной капитал компании, были нарушены. Один из таких примеров – это дело, когда третья сторона использовала патентованное изобретение, внесенное в капитал, без разрешения владельца прав. Владелец патента обратился в суд, утверждая, что его исключительные права были нарушены, поскольку изобретение использовалось без его согласия и привело к убыткам⁸.

Суд первой инстанции признал нарушение прав и обязал нарушителя прекратить использование изобретения и выплатить компенсацию. Однако нарушитель обжаловал решение, утверждая, что использование изобретения было законным, так как оно было внесено в уставной капитал общества, и он действовал в рамках своих прав как участник этого общества.

Апелляционный суд подтвердил решение первой инстанции, указав, что внесение РИД в уставной капитал не лишает владельца патента его исключительных прав. Суд также подчеркнул, что любое использование РИД должно осуществляться в соответствии с условиями, оговоренными в учредительных документах компании и договорах между участниками.

Этот случай подчеркивает важность четкого юридического оформления прав на РИД при их внесении в уставной капитал, а также необходимость урегулирования отношений между всеми участниками общества для предотвращения подобных конфликтов.

Таким образом, при внесении прав на интеллектуальную собственность в уставной капитал компании могут возникнуть следующие проблемы:

1. Оценка стоимости: определение рыночной стоимости прав на интеллектуальную собственность может быть сложным из-за их нематериального характера и уникальности.
2. Передача прав: необходимо четко определить, какие именно права передаются, чтобы избежать будущих споров о собственности и использовании.
3. Защита прав: после внесения в капитал, интеллектуальная собственность становится более доступной для публичного ознакомления, что может создать риски для ее защиты.
4. Корпоративные споры: могут возникнуть разногласия между акционерами относительно оценки и использования интеллектуальной собственности.

5. Договорные обязательства: существующие лицензионные соглашения и обязательства перед третьими лицами могут ограничивать возможность внесения прав в капитал.

Эти проблемы требуют внимательного юридического анализа и планирования при внесении прав на интеллектуальную собственность в уставной капитал компании.

¹ Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ // Система Консультант-Плюс. – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/ (дата обращения: 30.05.2024). Текст: электронный.

² Приказ Минэкономразвития России от 30.11.2022 № 659 "Об утверждении федерального стандарта оценки "Оценка интеллектуальной собственности и нематериальных активов (ФСО XI)" // Система Консультант-Плюс. – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_433817/ (дата обращения: 30.05.2024). Текст: электронный.

³ Александров, Е. Б. Внесение исключительных прав в уставный капитал / Е. Б. Александров // Патенты и лицензии. – 2021. – № 11. – С. 46–47.

⁴ Зенин, И. А. Исключительное интеллектуальное право как предмет гражданского оборота / И. А. Зенин // Известия Юго-Западного государственного университета. – Серия: История и право. – 2021. – № 1. – С. 19–35.

⁵ Добрачев, Д. В. Особенности внесения интеллектуальных прав в качестве вклада в уставный капитал хозяйственного общества, регулируемых корпоративным договором / Д. В. Добрачев // Журнал предпринимательского и корпоративного права. – 2021. – № 3(23). – С. 54–57.

⁶ Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая) от 18 декабря 2006 г. № 230-ФЗ // Система Консультант-Плюс. – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_64629/ (дата обращения: 30.05.2024). Текст: электронный.

⁷ Котиа, С. Т. Внесение исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности в качестве вклада в уставный капитал хозяйственного общества: дис. ... канд. юрид. наук. / С. Т. Котиа. – Москва, 2020. – 184 с.

⁸ Решение Арбитражного суда города Москвы от 17 июня 2022 г. по делу № А40-166505/2017 // Интернет-ресурс Судебные и нормативные акты РФ. – URL: <https://sudact.ru/arbitral/doc/VDP7zxpe6YHT/> (дата обращения: 30.05.2024). – Текст: электронный.

USE OF INTELLECTUAL PROPERTY RIGHTS AS A CONTRIBUTION TO THE AUTHORIZED CAPITAL

© 2024 Potapova Julia Sergeevna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: potapowa2002@yandex.ru

Keywords: authorized capital, intellectual property, results of intellectual activity (RID), limited liability company (LLC), license agreement, asset valuation.

The article highlights the current topic of introducing intellectual property rights into the authorized capital of limited liability companies (LLC) in the Russian Federation. The authors consider the procedural aspects and possible difficulties associated with the valuation and transfer of intellectual property rights (RID), as well as the legal consequences of such actions. Special attention is paid to the analysis of the regulations governing this process and practical recommendations on minimizing the risks associated with the integration of REED into the corporate structure.

* Scientific adviser – **Deltsova Natalia Vyacheslavovna**, Candidate of Law Sciences, Associate Professor, Samara State University of Economics.

ИСКУССТВЕННЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ КАК ОБЪЕКТ ГРАЖДАНСКОГО ПРАВА

© 2024 Рогалевич Дарья Сергеевна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: rogalevichds@mail.ru

© 2024 Белозерова Ольга Анатольевна
старший преподаватель

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Belozerovaoa@mail.ru

Ключевые слова: гражданское право, искусственный интеллект, объект гражданского права, программы для ЭВМ.

Данная работа отображает влияние современных технологий на гражданские правоотношения, а именно рассматривает, какую роль в данных правоотношениях занимает довольно инновационное технологическое внедрение, именуемое искусственный интеллект (ИИ).

Искусственный интеллект в современном обществе занимает неотъемлемую часть жизни населения, ввиду его массового внедрения во все сферы обеспечения. Так же интеграция данной технологии коснулась и гражданских правоотношений, что вызвало ряд дискуссий относительно роли искусственного интеллекта в отношениях, регулируемых гражданским законодательством.

Для более детального и всецелого понимания того, какое место и роль предназначены в гражданских правоотношениях ИИ, стоит отметить, какое определение, содержащееся в отечественном законодательстве. Так, в соответствии с Указом Президента РФ от 10.10.2019 № 490¹, которым был обозначен вектор дальнейшего развития ИИ в Российской Федерации в период до 2030 года, под искусственным интеллектом понимается комплекс технологических средств и алгоритмов, которые позволяют имитировать когнитивные функции человеческого мозга, а также получать результаты, которые сопоставимы с итогом мыслительной деятельности человека при одинаковых вводных данных.

В связи с актуальностью данного исследования стоит отметить, что новизна рассматриваемой темы создает поле для дискуссий, ввиду развития данных технологий в настоящее время, а также вариативности итогов применения в социальном и правовом поле. Так, касательно правовой сферы, многие ученые правоведы заинтересованы исследованиями касательно решения вопроса о месте ИИ в системе объектов гражданского права.

Рассматривая вопрос об объектах гражданского права, стоит отметить, что легальное определение данной категории было дано в статье 128 ГК РФ², где были выделены следующие объекты, а именно, отображенные на рисунке.

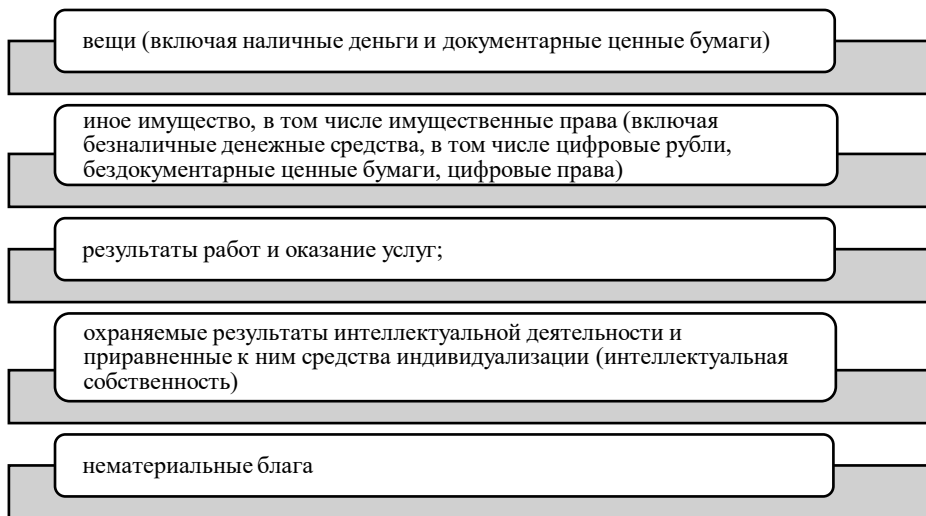


Рис. Объекты гражданских прав

Так, проводя анализ объектов, выделяемых в рамках гражданского права, многие ученые-правоведы разделили свое мнение в определении относимости ИИ к тому или иному объекту гражданских правоотношений.

Рассматривая работу Коротаева Е. Э. и Степаняна Ж.³ четко прослеживается мнение авторов касаясь того, что искусственный интеллект как объект гражданского права стоит относить к категории имущество. К данному выводу исследователи пришли благодаря тому, что в силу отсутствия легального закрепления определения такого объекта как «вещь» имеется возможность толковать его в более широком виде. Также в рассматриваемой работе ИИ был отнесен к данной категории объектов благодаря сопоставлению характеристик, которыми наделен ИИ с критериями, которые выделяют при классификации «вещей», а именно: оборотоспособность, индивидуализация и движимость.

Учитывая, что отсутствует единая концепция данного вопроса, а также наличие имеющихся научных доводов об исследуемом предмете, можно сделать вывод, что отнесение ИИ к такому виду объектов, как «вещь» имеет место быть.

В исследовании Корольковой Д. А.⁴ наблюдается совершенно иная точка зрения, а именно вывод о том, что искусственный интеллект — это ничто иное как объект гражданского права, который стоит ставить в ряд с уже известным ранее, а именно программами для ЭВМ, которые относятся к продуктам интеллектуальной собственности. Данный вывод прослеживается ввиду того, что ЭВМ, как изу-

ченный объект гражданского права имеет в себе все характеристики ИИ и целесообразным решением в данном случае будет дополнить норму, определяющую сущность ЭВМ, привнеся в нее пометку о возможном выполнении интеллектуальных задач.

С выводами, сделанными автором можно согласиться, но стоит также отметить, что ввиду развития технологий в ближайшем будущем возможен исход того, что ИИ в скором времени станет самостоятельным и непривязанным к разработчику, что приведет к тому, что сравнение с программами ЭВМ станет недопустимым, ввиду того, что последние все же являются продуктом обновления и внедрения человека, исключая некую самостоятельную адаптивность, которую демонстрирует ИИ.

Проводя исследование в рамках научных трудов и мнений, которые касаются роли искусственного интеллекта в гражданском праве стоит отметить позицию многих авторов, которая является диаметрально противоположной рассмотренному выше, а именно вывод ученых-правоведов о том, что ИИ – это субъект гражданского права. К такому выводу в своей научной статье пришел О. А. Ястребов⁵ введя в рамках исследования такое понятие, как электронное лицо. По его мнению, ИИ, который ввиду своей адаптивности и способности к пополнению своих знаний в процессе анализа обладает разумностью, а, следовательно, и имеет права и обязанности.

С данной точкой зрения стоит не согласиться, так как опираясь на общее представление о субъектах правоотношений, можно сделать вполне определенный вывод о том, что основной признак данного элемента правоотношений — это воля и способность понимать и оценивать свои действия, что отсутствует у ИИ, ввиду того, что он лишь следует и развивается в том векторе, куда его направил разработчик или иной пользователь данной системы. Немаловажным будет отметить тот факт, что субъект несет ответственность за совершенные им правонарушения, что видится несопоставимым с нефизическим ИИ.

Таким образом видится неправильным относить ИИ к субъектам гражданского права. А из этого следует то, что ИИ относится к такому элементу гражданских правоотношений, как объект.

Подводя итог данному исследованию стоит выделить основные положения, которые видится важным отразить в рамках разрешения поставленной темы исследования.

Так, однозначно можно сказать, что искусственный интеллект является именно объектом гражданского права, а не субъектом, что проявляется в том, что ИИ не имеет физической оболочки, имеет усеченные когнитивные способности, а также не может нести ответственности за ненадлежащее исполнение обязательств или совершенное правонарушение.

Следующий вопрос, который был поднят в рамках данного исследования, касается того, к какому виду объектов отнесится ИИ. Анализируя труды исследователей стоит отметить, что единой точки зрения по данному вопросу принято не было. Но учитывая доводы, которые были изложены в анализируемых работах, можно сделать вывод о том, что ИИ ввиду непрерывного усовершенствования

стоит относить к отдельной категории объектов, а не ставить в один ряд с «вещами» или «результатами интеллектуальной деятельности».

Таким образом, видится важным, чтобы в ближайшем будущем законодатель закрепил основные положения касемо ИИ, как объекта гражданского права, на законодательном уровне, чтобы урегулировать спорные моменты, которые возникают в настоящее время в правоприменительной практике.

¹ Указ Президента РФ от 10.10.2019 N 490 «О развитии искусственного интеллекта в Российской Федерации» (вместе с "Национальной стратегией развития искусственного интеллекта на период до 2030 года") // «Собрание законодательства РФ», 14.10.2019, N 41, ст. 5700

² Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ // «Собрание законодательства РФ», 05.12.1994, N 32, ст. 3301

³ Коротаев Е. Э., Степанян Ж. Правовая идентификация искусственного интеллекта как объекта гражданского права // Актуальные исследования. – 2020. – №. 11. – С. 14.

⁴ Королькова Д. А. Искусственный интеллект как объект гражданского права // Закон и право. – 2024. – №. 2. – С. 151-155.

⁵ Ястребов О. А. Правосубъектность электронного лица: теоретико-методологические подходы // Труды Института государства и права Российской академии наук. – 2018. – Т. 13. – №. 2. – С. 36-55.

ARTIFICIAL INTELLIGENCE AS AN OBJECT OF CIVIL LAW

© 2024 Rogalevich Daria Sergeevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: rogalevichds@mail.ru

© 2024 Belozerova Olga Anatolievna
Senior lecturer

Samara State University of Economics
E-mail: Belozerovaoa@mail.ru

Keywords: civil law, artificial intelligence, object of civil law, computer programs.

This work reflects the influence of modern technologies on civil law relations, namely, it reflects the role in these legal relations occupied by a rather innovative technological implementation called Artificial Intelligence (AI).

НОВЕЛЛЫ ГПК РФ: ДОСТУПНОСТЬ ПРАВОСУДИЯ

© 2024 Руднева Юлия Викторовна
старший преподаватель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: yuliarudneva66@mail.ru

Ключевые слова: Гражданский процессуальный кодекс РФ, доступность правосудия, процессуальные сроки, защита пенсионных прав, альтернативная подсудность, мотивированное решение.

Принятые Государственной Думой последние изменения в ГПК РФ должны способствовать высокому уровню судебной защиты, осуществляемой судами общей юрисдикции. Доступность правосудия названа одним из критериев эффективности судебной защиты, и законодательно закрепленные в ГПК РФ изменения также должны способствовать ее реализации. В статье предпринята попытка анализа наиболее острых моментов, которых коснулись нововведения.

29 мая 2024 года Государственная Дума вновь приняла масштабные изменения в Гражданский процессуальный кодекс РФ, обосновав их необходимость необходимостью повысить уровень судебной защиты прав и законных интересов граждан и организаций. Кроме того, целью принятых изменений называлась дальнейшая унификация процессуальных норм, применяемых в судах общей юрисдикции при рассмотрении гражданских дел.

Здесь хотелось бы отметить необходимость унификации процессуальных норм, в соответствии с которыми происходит рассмотрение дел не только в судах общей юрисдикции, но и в судах арбитражных, а также процессуальных норм, по правилам которых рассматриваются дела в судах общей юрисдикции, но отнесенных законом к делам административным.

Унификация процессуальных норм видится актуальной и объяснимой с точки зрения их аналогии, применение которой стало возможным после законодательного ее закрепления¹.

На первый взгляд, видится совершенно оправданной и обоснованной установление альтернативной подсудности по спорам, имеющим острую социальную значимость. К ним традиционно относят дела, вытекающие из пенсионных правоотношений. С принятием изменений стал возможен выбор суда, в котором возможно рассмотрение таких дел: как по месту нахождения ответчика, так и по месту нахождения истца.

Тем не менее, сложившийся порядок рассмотрения данной категории дел по месту нахождения органа, отказавшего в назначении пенсии или не включившего периоды работы в трудовой стаж, также имеет под собой серьезное обоснование.

Дела, связанные с пенсионными спорами, имеют свою специфику, включающую сложные расчеты, большое число разноуровневых законных и подзаконных актов, необходимость истребования большого количества документов². Верховный суд небезосновательно признал споры с ПФР делами повышенной сложности.

Если брать, к примеру, Самарскую область, до принятия последних изменений споры с Отделением Фонда пенсионного и социального страхования Российской Федерации рассматривались по месту нахождения данного органа Ленинским районным судом, что с одной стороны приводило к крайней загруженности суда такими делами, а с другой, способствовало качеству их рассмотрения.

Тем не менее, оставляя окончательное решение в выборе суда, куда стоит обратиться в поисках правосудия, за истцом, законодательная новелла должна обеспечить баланс интересов всех участников процесса.

Следующей новеллой, призванной обеспечить высокий уровень судебной защиты, следует назвать уточнение сроков составления мотивированного судебного постановления. Высокий уровень должно обеспечить повышение, за счет увеличения срока изготовления мотивированного решения, качества выносимого судом судебного акта. Кроме того, суд теперь обязан в судебном акте указать дату, когда он был изготовлен в полном объеме, на всех процессуальных стадиях.

Сможет ли данная мера преодолеть сложившуюся практику нарушения процессуальных сроков изготовления судебных постановлений в судах общей юрисдикции или нет – покажет только время. К сожалению, данная проблема не разрешается одним лишь увеличением срока, в течение которого суд должен прийти к акту, принятому им, окончательный вид.

Значительное количество поступающих в суды дел, нехватка кадров, как вспомогательного персонала, так и непосредственно судебного состава – вот истинные причины нарушения сроков изготовления судебных актов в окончательном виде. Что, безусловно, не является оправданием для фактического повсеместного нарушения судьями законодательства, приводящего к невозможности доступа к правосудию.

Дополнительной гарантией соблюдения сроков изготовления судебного постановления в окончательном виде должна выступать вмененная суду обязанность, согласно которой в судебном акте на всех процессуальных стадиях должна быть указана дата, когда акт был изготовлен в мотивированном виде.

Принципу унифицированности процессуальных норм следует законодатель, установив одинаковые процессуальные требования к сроку изготовления судебных актов в ГПК РФ и АПК РФ³.

Тем не менее, для достижения цели, обозначенной вносимыми изменениями, следует законодательно закрепить ответственность судей за нарушение указанных процессуальных сроков.

К мерам, которые позволят повысить эффективность правосудия, законодатель отнес увеличение размера исковых требований, которые могут быть рассмотрены в упрощенном порядке. Теперь это возможно по искам ценой до 250 тысяч рублей.

Несмотря на проблемы, существующие в упрощенном производстве, оно, несомненно, имеет ряд преимуществ перед обычным исковым производством⁴. Кроме того, упрощенное производство более привлекательно относительно производства приказного.

При соблюдении всех процессуальных правил, которые сопровождают упрощенное производство, такое увеличение вполне оправданно, тем более что рассматриваемые в порядке производства приказного требования ограничены 500 000 руб., что в два раза превышает установленные новеллой предел для упрощенного порядка.

Доступность правосудия должна быть обеспечена законодательными гарантиями и те изменения, которые внесены в процессуальное законодательство в 2024 году свидетельствуют о перспективах в данном вопросе⁵.

Федеральным законом также предусматривается ряд иных изменений, направленных на совершенствование и повышение доступности правосудия в судах общей юрисдикции.

¹ Этина Татьяна Степановна Институт аналогии процессуального права в правоприменении // Вестник ОмГУ. Серия. Право. 2009. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/institut-analogii-protsessualnogo-prava-v-pravoprimenении> (дата обращения: 20.09.2024).

² Истомина Е. А. Практика применения законодательства о социальном обеспечении и ее значение для развития отрасли // Стратегия правовых преобразований в сфере труда и социального обеспечения: перспективы десятилетия (Шестые Гусовские чтения) / под общ. ред. Н. Л. Лютова, Ф. О. Сулеймановой. М. : РГ-Пресс, 2021. С. 196–203.

³ Жуйков В.М. Сравнительный анализ АПК и ГПК 2002 года // АПК и ГПК 2002 г.: сравнительный анализ и актуальные проблемы правоприменения: Материалы Всероссийской научно-практической конференции. Москва, 2004.

⁴ Фадеев, А. В. Актуальные проблемы института упрощенного производства в гражданском судопроизводстве / А. В. Фадеев // Российская наука: актуальные исследования и разработки : Сборник научных статей VII Всероссийской научно-практической конференции. В 2-х частях, Самара, 07 марта 2019 года / Редколлегия: Г.Р. Хасаев, С.И. Ашмарина [и др.]. Том Часть 2. – Самара: Самарский государственный экономический университет, 2019. – С. 508-511.

⁵ Лифинцев В.Н. Принцип доступности правосудия и проблемы его реализации в гражданском и арбитражном процессах // European Research: Innovation in Science, Education and Technology: Collection of Scientific Articles LIX International Correspondence Scientific and Practical Conference (London, United Kingdom, January 9 - 10, 2020) / ed. by E. Morgan; technical ed. by E. Moore; cover design by D. Wilson. London: PROBLEMS OF SCIENCE, 2020. С. 30 – 32.

NOVELTIES OF THE CPC OF THE RUSSIAN FEDERATION: ACCESSIBILITY OF JUSTICE

© 2024 Rudneva Julia Viktorovna
Senior lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: yuliarudneva66@mail.ru

Keywords: The Civil Procedure Code of the Russian Federation, accessibility of justice, procedural deadlines, protection of pension rights, alternative jurisdiction, reasoned decision.

The latest amendments to the CPC of the Russian Federation adopted by the State Duma should contribute to a high level of judicial protection carried out by courts of general jurisdiction. Accessibility of justice is called one of the criteria for the effectiveness of judicial protection and the changes legislatively enshrined in the CPC of the Russian Federation should also contribute to its implementation. The article attempts to analyze the most acute points touched upon by the innovations.

ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ ВОПРОСОВ О МЕЖДУНАРОДНОМ СОТРУДНИЧЕСТВЕ ГОСУДАРСТВ ПО ВЫЯВЛЕНИЮ И СОКРАЩЕНИЮ ЧИСЛЕННОСТИ ПРЕСТУПНОСТИ

© 2024 Русакова Екатерина Евгеньевна*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Katya.rusakova1@mail.ru

Ключевые слова: международное право, международное сотрудничество, национальная безопасность, преступность, выявление и сокращение преступлений, борьба с преступностью, глобализация.

В статье раскрыты общие теоретические аспекты о международном сотрудничестве по борьбе с преступностью. Автор анализирует общие понятия преступлений на международном уровне, выделяет наиболее эффективные способы по сокращению численности преступности в рамках реализации международного сотрудничества государств. В статье обозначаются общие обстоятельства по международному сотрудничеству по борьбе с преступлениями и дается краткая классификация мер. Автор раскрывает основные положения отечественного законодательства на предмет включения в него положений о международном сотрудничестве по борьбе с преступностью, а также дает оценку актуальности принятых и реализуемых положений с их общей эффективностью.

Правовое положение норм о международном сотрудничестве государств по выявлению и сокращению численности преступлений приобретает наиболее актуальный характер в настоящее время. Востребованность изучения общих положений о международном сотрудничестве по выявлению преступности обуславливается ее распространенностью и увеличением в итоговой численности за счет использования цифровых технологий.

Несмотря на нестабильные правоотношения, сложившиеся в последние годы на международной арене, процесс глобализации все же продолжается. Обобщение норм и практического опыта происходит внутри международного сотрудничества даже в период разобщенности в мировой политике различных стран. Вопросы о различном роде преступности стоят остро не только на территории Российской Федерации, но также и на международном уровне. Ежегодно в Российской Федерации проводятся мероприятия направленные на сокращение численности преступности среди населения, а также усиливается не только уровень национальной безопасности, но и обращается особое внимание отечественным

* Научный руководитель – **Сидорова Анна Викторовна**, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

законодателем на международную безопасность по аспекту противодействия преступности.

Безусловно нельзя отрицать факт того, что нынешняя обстановка на мировом уровне вносит свои корректировки как в государственную политику отдельной страны, так и в социально-экономическую сферу отдельного государства. Соответственно, международное сотрудничество и нормы о таком сотрудничестве в значительной мере нуждаются в поэтапном изменении, дабы оставаться актуальными в определенный период времени.

Освещая общие теоретические аспекты международного сотрудничества по борьбе с преступностью следует отметить то, что до сих пор не было сформулировано и введено в легальное применение формулировка о преступлениях международного характера. Существуют отдельные виды преступной деятельности и их типовые названия, которые, в совокупности, могут быть представлены как база для международного сотрудничества по борьбе с ними. Итак, можно обозначить собственное определение для такого рода преступлений и назвать их значимые черты. Во-первых, международное преступление характеризуется общественной опасностью. Во-вторых, международное преступление характеризуется тем, что оно закреплено в международных договорах и на внутренних уровнях общественных отношений отдельного государства¹.

Считается необходимым выделить обстоятельства, определяющие, на наш взгляд, международное сотрудничество в области выявления и пресечения преступлений. Первое обстоятельство заключается в том, что данный вид преступности имеет однотипный характер и структуру в контексте общеуголовной преступности. Второе обстоятельство определяется тем, что в большинстве стран мира законодательство по борьбе с преступлениями имеет схожую структуру и реализацию. Третье обстоятельство заключается в том, что существует однотипность систем учреждений, отнесенных к уголовной юстиции отдельной страны. Четвертое обстоятельство определяется тем, что существует единство в требованиях к учреждениям уголовной юстиции. Пятое обстоятельство ознаменуется сходством в применении средств и методов по предупреждению преступности и оно, на наш взгляд, носит наиболее значимый характер из всех пяти обстоятельств, приведенных нами.

Говоря о краткой классификации основ борьбы с преступностью в рамках международного сотрудничества следует выделить несколько групп. Первую группу по реализации борьбы с преступностью можно рассматривать исходя из степени общественной опасности, вторую группу по широте действия, третью группу по форму объективизации, четвертую по источникам, пятую по степени обязательности².

Следует выделить наиболее важные международные направления, способствующие борьбе с преступностью на мировой арене. На наш взгляд, наиболее эффективными мерами по выявлению и пресечению преступлений в рамках международного сотрудничества являются такие меры как составление и развитие договорных отношений или договорной базы. Специальные положения по договорам, а также различного рода соглашения и реализация нормативно-правовых

основ на территории отдельной страны могут способствовать снижению численности преступности на международном уровне.

Если говорить о Российской Федерации в разрезе положений о международном сотрудничестве по выявлению и сокращению преступности, то необходимо первоочередно выделить из общего пласта нормативно-правового регулирования положения Конституции РФ. Так в ст. 15 Конституции РФ содержатся положения о нормах международного права, которые являются, исходя из статьи, составной частью общей правовой системы Российской Федерации. Если отходить от общих положений отечественного законодательства, и обращать свое внимание на специальные нормы, то следует уделить внимание крайней принятой и реализуемой стратегии национальной безопасности Российской Федерации с 2021 г. не только в пределах страны, но и на международной арене³. Обращая внимание на стратегию национальной безопасности следует отметить некоторые факторы, способствующие ее принятию и реализации. Указанная стратегия призвана не только укрепить внутреннее единство страны, но и способствовать обеспечению стабильных отношений как в политическом поле, так и экономическо-социальным. Нормы стратегии отражают реализацию внутривнутриполитических и внешнеполитических задач по проведению эффективной отечественной политики. В стратегии содержится обширный перечень вопросов, нуждающийся в регулировании со стороны обеспечения национальной безопасности. Отдельное внимание уделяется стратегической стабильности и взаимовыгодным отношениям по международному сотрудничеству в рамках реализации разноплановых направлений.

Одно из целевых направлений в рамках реализации стратегии национальной безопасности является направление по совершенствованию механизмов в разрезе обеспечения коллективной безопасности как на уровне отдельной страны, так и на глобальном уровне, углубление сотрудничества со стороны Российской Федерации с другими странами, развитие всеобъемлющего партнерства, развитие сотрудничества по противодействию терроризму, экстремизму, коррупции, незаконному производству и обороту наркотических средств и психотропных веществ, нелегальной миграции, трансграничной преступности.

Другими нормативно-правовыми актами, регулирующими вопросы о международном сотрудничестве по пресечению преступлений и обеспечению глобальной безопасности является закон № 390 «О безопасности»⁴ и закон № 172 «О стратегическом планировании в Российской Федерации»⁵. Исходя из принципов действия указанных актов следует, что взаимодействие всех уровней органов государственной власти ориентировано на взаимодействие и с международными организациями для обеспечения безопасности в полном объеме. Что касается содержания деятельности исходя из закона № 390, то в нем прямо указано, что его сфера распространяется на механизм реализации международного сотрудничества для обеспечения безопасности, то есть для предотвращения различного рода преступлений и не только. Что касается закона № 172 и основных его положений, касающихся обеспечения национальной и международной безопасности с помощью сокращения преступности, то правила о данном виде международного со-

трудничества являются аналогичными в большей части предыдущему рассмотренному закону. В действующем законе № 150 «Об оружии» в преамбуле содержится указание на то, что его принятие и распространение призвано укрепить международное сотрудничество в борьбе с преступностью и незаконным распространением оружия⁶. Помимо указанных нормативно-правовых актов в отечественной законодательной системе действуют и другие. Более точный анализ нормативно-правовых положений указанных актов и других положений, на наш взгляд, выходит за пределы темы научной работы, поэтому краткое освещение является наиболее целесообразным для формирования общей картины международного сотрудничества по выявлению преступлений и их численному сокращению на международной арене и в пределах отдельного государства⁷.

Итак, можно судить о том, что Российская Федерация в полном объеме реализует свои права и обязанности по обеспечению сохранности мирового порядка не только в пределах собственной территории, но и на международной арене. Основные методы, заключенные международное сотрудничество по выявлению и пресечению преступлений, связаны с введением в действие договорных отношений, создание и принятие соглашений, включение положений в отечественное законодательство норм о реализации международного сотрудничества для сокращения численности преступности⁸.

Правовая основа в контексте международного сотрудничества для борьбы с преступностью является результатом развитости международного сотрудничества на современном этапе развития международных отношений с прямыми предпосылками по дальнейшему развитию и укреплению таких правоотношений. Обстоятельства, касающиеся международного сотрудничества по борьбе с преступностью, отражают общий вектора развития и повышения эффективности в рассматриваемых правоотношениях.

Российская Федерация активно вовлечена в процесс по выявлению и пресечению численности преступлений исходя из нормативно-правовых основ, разработанных нами. Можно говорить о том, что приоритетная международная деятельность Российской Федерации отражается в решении вопроса о сокращении численности преступности на международном уровне.

¹ Болатбаева, П. В. Международное сотрудничество в борьбе с преступностью // Юридическая наука в XXI веке: актуальные проблемы и перспективы их решений / Донской государственный технический университет. Том Часть 2. – Шахты: ООО «Конверт», 2020.

² Международное сотрудничество в борьбе с преступностью : учебник для вузов / С. В. Троицкий [и др.] ; ответственный редактор Р. А. Каламкарян. — Москва : Издательство Юрайт, 2024.

³ Указ Президента РФ от 02.07.2021 № 400 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации» // СПС КонсультантПлюс (дата обращения: 18.09.2024).

⁴ Федеральный закон от 28.12.2010 № 390-ФЗ (ред. от 10.07.2023) "О безопасности" // СПС КонсультантПлюс (дата обращения: 18.09.2024).

⁵ Федеральный закон от 28.06.2014 № 172-ФЗ (ред. от 13.07.2024) «О стратегическом планировании в Российской Федерации» // СПС «КонсультантПлюс (дата обращения: 18.09.2024).

⁶ Федеральный закон от 13.12.1996 № 150-ФЗ (ред. от 08.08.2024) «Об оружии» // СПС КонсультантПлюс (дата обращения: 18.09.2024).

⁷ Sidorova A.V. Subject structure of the offense in artificial intelligence (ai) and robotics // В сборнике: Digital Age: Chances, Challenges and Future. Сер. "Lecture Notes in Networks and Systems" 2020. С. 541-547.

⁸ Сидорова А.В. Формы юридического познания: вопросы теории и практики // Сибирский антропологический журнал. 2021. Т. 5. № 1. С. 211-222.

GENERAL PROVISIONS ON INTERNATIONAL COOPERATION BETWEEN STATES IN THE IDENTIFICATION AND REDUCTION OF CRIME

© 2024 Rusakova Ekaterina Evgenievna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: Katya.rusakova1@mail.ru

Keywords: international law, international cooperation, national security, crime, crime detection and reduction, crime control, globalization.

The article reveals the general theoretical aspects of international cooperation in the fight against crime. The author analyzes the general concepts of crimes at the international level, identifies the most effective ways to reduce the number of crimes within the framework of international cooperation between states. The article outlines the general circumstances of international cooperation in combating crimes and provides a classification of measures. The author reveals the main provisions of domestic legislation with a view to including provisions on international cooperation in combating crime, and also assesses the relevance of the adopted and implemented provisions with their overall effectiveness.

* Scientific adviser – **Sidorova Anna Viktorovna**, Candidate of Law Sciences, Associate Professor, Samara State University of Economics.

ВНЕДРЕНИЕ ИНФОРМАЦИОННО-ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ИСПОЛНИТЕЛЬНОЕ ПРОИЗВОДСТВО

© 2024 Садчикова Александра Александровна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: asadchikova@mail.ru

Ключевые слова: исполнительное производство, цифровизация, информационно-телекоммуникационные технологии, реестровая модель, суперсервис.

В современном мире, где особое внимание уделяется информационным технологиям, происходит повсеместная цифровизация. Особое значение информационно-телекоммуникационные технологии имеют в правовой системе, а именно в исполнительном производстве. В рамках статьи рассматриваются тенденции цифрового исполнительного производства, его значение и эффективность. Кроме того, выделены некоторые проблемы такого внедрения и предложены пути их разрешения.

Достижения цифровизации на современном этапе развития общественных отношений вносят неоценимый вклад во все сферы жизнедеятельности человека. Сейчас уже нельзя привести пример какого-либо общественного института, которого не коснулась бы цифровизация. Ведь внедрение новых технологий во всех сферах повышает общую производительность, упрощая работу людей.

Особенно важно внедрение цифровизации в правовую систему государства, ведь именно в правовой среде отмечается ежегодное увеличение количества обращений и рассматриваемых документов. А без информационно-телекоммуникационных технологий было бы невозможно в личном порядке совершить все процессуальные действия ввиду значительного объема работы.

Особую нагрузку в правовой системе испытывает институт исполнительного производства. Так, на 2023 год было определено, что на одного судебного пристава-исполнителя приходится 5 тысяч исполнительных производств¹. Из этого понятно, что на плечи судебных приставов ложится высокая нагрузка, следовательно, снижается эффективность и своевременность выполнения работы исполнительных органов.

Таким образом, за предыдущий год количество производств на одного сотрудника в 18 раз превышало норму нагрузки. Следовательно, судебные приставы физически не могут уделить должное внимание каждой процедуре. Средством облегчения их деятельности как раз и становится внедрение информационно-теле-

* Научный руководитель – Руднева Юлия Викторовна, старший преподаватель, Самарский государственный экономический университет.

коммуникационных технологий в исполнительное производство. Это внедрение не только необходимо, но и неизбежно в современных реалиях.

Цифровизация исполнительного производства не новая концепция, поскольку еще пять лет назад законодателем был разработан федеральный проект «Цифровое государственное управление» национальной программы «Цифровая экономика», одной из задач которого стало развитие суперсервиса «Цифровое исполнительное производство» в целях перехода к автоматизированному исполнительному производству и как следствие сокращения нагрузки на судебных приставов.

Планируется, что цифровое исполнительное производство уже к концу 2024 года будет ключевым элементом исполнительного производства, трансформируя как структуру данного института в целом, так и его функционирование. Особое значение суперсервиса придастся его целям.

Во-первых, важность заключается в возможности дистанционной подачи заявлений, жалоб в органы ФССП России. Это позволит сократить не только временные, но и операционные затраты.

Во-вторых, повышение степени прозрачности работы судебного пристава, что способствует повышению уровня осведомленности сторон исполнительного производства, и как следствие возможности наращивания доверия граждан как к самому процессу исполнительного производства, так и к суперсервису.

И, в-третьих, примитивизация получения информации о ходе исполнительного производства. Такая возможность позволит удовлетворить граждан качеством предоставления информации государственным сервисом.

Таким образом, суперсервис – это инновация, внедряющая передовые технологии в работу органов исполнительного производства, необходимая для оптимизации процедур.

Важным нововведением со стороны законодательства является внедрение реестровой модели принудительного исполнения судебных решений. Такая модель предусматривает ведение электронного информационного ресурса, располагающего сведениями об исполнительных документах, их учет, ход процедуры исполнительных действий, информации о сторонах и др. Реестровизация позволит возбуждать исполнительное производство путем внесения записи в реестр, а не путем выдачи исполнительных документов. Оператором такого реестра выступает орган ФССП.

Изучение внедрения информационных технологий в исполнительное производство является важным и актуальным вопросом среди научного сообщества. Тенденция использования информационно-телекоммуникационных технологий в исполнительном производстве – центральная тенденция современной правовой системы. Большинство авторов положительно отзываются о цифровой трансформации исполнительного производства, поскольку благодаря автоматизированному механизму значительно упрощается процесс работы в области принудительного исполнения².

Стоит заметить, что несмотря на эффективность информационно-телекоммуникационных технологий в работе исполнительных органов, их функционирование на данный момент еще не достигло своего апогея. На практике можно уви-

деть недочеты в цифровой среде как в деятельности самих должностных лиц (человеческий фактор), так и со стороны технического обеспечения, который еще далек от идеала.

Рассмотрим некоторые проблемы внедрения информационно-телекоммуникационных технологий в исполнительное производство и попробуем найти пути их разрешения.

Во-первых, цифровизация исполнительного производства в первую очередь направлена на уменьшение времени технической работы для судебных приставов, но это не отменяет факта того, что в процессе работы автоматизированного суперсервиса будут возникать программные ошибки, ошибки самого сервиса, не зависящие от человека. Например, «перегруз» сервера, связанный с высокими трафиком или техническими трудностями, может замедлить работу сервиса или не допустить до входа в сам сервис. В таком случае цифровые технологии, наоборот, не оптимизируют процесс работы органов ФССП, а замедляют его. В рамках цифровизации особое внимание следует уделить материально-техническому обеспечению, а не только развитию механизмов взыскания³.

Кроме того, технические ошибки могут влиять не только на затруднение обращения в суперсервис, но и на должную реализацию прав и законных интересов граждан. Так, Октябрьским районным судом г. Белгорода было установлено, что из-за технической ошибки стороне не дошло постановление о возбуждении исполнительного производства⁴. Важно, что суд не установил незаконность такого бездействия судебного пристава, поскольку стороной не было доказано появление негативных экономических последствий такой технической ошибки.

Решение данных проблем видится в усовершенствовании технического оснащения, своевременной профилактики программных систем.

Во-вторых, в цифровом пространстве сложно отследить надлежащее уведомление о возбуждении исполнительного производства. Законодателем предусмотрен пятидневный срок для добровольного исполнения направленных требований. Если при личном извещении, понятно, с какого момента отсчитывать срок, то в рамках направления постановления через портал «Госуслуг», сложно определить, надлежащим ли образом извещена сторона. На практике принято считать, что с момента получения уведомления судебным приставом об успешной доставке постановления и идет срок на добровольное исполнение. Однако добросовестное лицо может пропустить данное уведомление или не открывать портал «Госуслуг» продолжительное время. В таком случае лицо неосознанно пропускает сроки добровольного исполнения направленных требований.

Получается, что в данной сфере существует пробел в праве. Законодатель не предусмотрел определение момента, с которого идет срок добровольного исполнения на портале Госуслуг. Ввиду этого у добросовестной стороны возникают проблемы с реализацией ее прав, а недобросовестная сторона может превысить свои права, утверждая, что постановление до нее не дошло.

В-третьих, особый интерес представляет автоматический режим вынесения процессуальных документов в случае возможности безусловного принятия того или иного решения. Данная возможность закреплена ФЗ от 21.12.2021 г. № 417-

ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации»⁵. Важно помнить о возможности программных ошибок, следовательно, полный отказ человека от участия в вынесении тех или иных документов невозможен.

Кроме того, актуальным является вопрос кадрового и технического обеспечения ФССП России. Недостаточная оснащенность техническими средствами органов исполнительного производства даже во время цифровизации не позволит оптимизировать работу судебных приставов, а низкий уровень информационной грамотности граждан увеличит сроки цифрового исполнительного производства, а также не исключит появление ошибок ввиду человеческого фактора.

Подводя итог, можно с уверенностью сказать, что внедрение информационно-телекоммуникационных технологий в исполнительное производство позволяет упростить некоторые процедуры исполнительного производства, сделав их автоматизированными, оптимизировать взаимодействие с судебными приставами, быстро получать информацию благодаря реестровизации, быстро оплачивать долги и др.

Однако важно отметить, что наряду с преимуществами существуют негативные стороны такого внедрения, начиная с отсутствия своевременной модернизации устаревших систем органов исполнительного производства, заканчивая отсутствием киберграмотности в современном обществе.

Разрешение практических проблем, искоренение возможных ошибок и сбоев путем периодичной профилактики технических ошибок, повышение киберграмотности – вот пути обеспечения бесперебойной работы информационно-телекоммуникационных технологий в исполнительном производстве.

¹ Итоговый доклад о результатах деятельности ФССП России в 2023 году // ФССП России: сайт. URL: https://fssp.gov.ru/deals/otchet_doklad_9/itogovyy-doklad-o-rezultatah-deyatelnost (дата обращения: 14.09.2024)

² Гуреев В. А. Отдельные аспекты цифровизации отечественного исполнительного производства // Законы России: опыт, анализ, практика. 2021. № 12. С. 10–13.

³ Данилов Д. Б., Порохов М. Ю. Цифровизация принудительного исполнения: проблемы и перспективы // Общество и право. 2022. № 1 (79). С. 144–148.

⁴ Решение Октябрьского районного суда г. Белгорода по делу №2а-5435/2023 // URL: <http://oktiabrsky.blg.sudrf.ru/> (дата обращения: 14.09.2024).

⁵ Федеральный закон от 21 декабря 2021 г. № 417-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» // Российская газета. 2021. №297.

IMPLEMENTATION OF INFORMATION AND TELECOMMUNICATION TECHNOLOGIES IN ENFORCEMENT PROCEEDINGS

© 2024 Sadchikova Alexandra Alexandrovna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: asadchikovaa@mail.ru

Keywords: enforcement proceedings, digitalization, information and telecommunication technologies, registry model, superservice.

In the modern world, where special attention is paid to information technologies, widespread digitalization is taking place. Information and telecommunication technologies are of particular importance in the legal system, namely in enforcement proceedings. The article examines the trends of digital enforcement proceedings, its importance and effectiveness. In addition, some problems of such implementation were highlighted and ways to resolve them were proposed.

* Scientific adviser – **Rudneva Yulia Viktorovna**, Senior lecturer, Samara State University of Economics.

СОСТАВ ПРАВОНАРУШЕНИЯ: ТЕОРЕТИКО-ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ

© 2024 Сквозников Александр Николаевич
кандидат исторических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: skvoznikov2003@mail.ru

Ключевые слова: правонарушение, состав правонарушения, элементы состава, субъект, субъективная сторона, объект, объективная сторона, вина, цель, мотив.

В статье исследуются различные дефиниции состава правонарушения, представленные в современной юридической литературе. Анализируются их общие и отличительные признаки, а также предлагается авторская дефиниция понятия «состав правонарушения».

Правонарушение является одним из фундаментальных понятий в теоретико-правовой науке, отражающее противоправное поведение, нарушающее установленные правовые нормы и влекущее за собой юридическую ответственность. Состав правонарушения – это теоретическая конструкция, совокупность признаков, закрепленных в нормах права, необходимых для признания деяния противоправным и влекущим юридическую ответственность¹.

Объект и объективная сторона правонарушения являются важными элементами его состава, которые позволяют определить социальную значимость и характеристику противоправного деяния. Объект, в отношении которого совершается противоправное деяние, представляет собой определенный вид общественных отношений. Данные отношения являются объектом противоправного посягательства, которым причиняется вред. Объектом правонарушения могут выступать различные социальные ценности, которые охраняются правом, такие как жизнь, здоровье, собственность, общественный порядок и другие².

Существуют различные классификации объектов правонарушений. По степени общности выделяют:

1) Общий объект. Представлен комплексом общественных отношений, в отношении которых осуществляется правовая охрана. Речь идет обо всех соответствующих отношениях в целом. Общий объект отражает наиболее важные интересы общества, государственные и общественные ценности. Например, защита жизни и здоровья граждан, поддержание общественного порядка и безопасности.

2) Находящиеся под охраной имеющих конкретную отраслевую принадлежность нормативных положений общественные отношения (группа отношений, характеризующихся однородностью) составляют объект, именуемый родовым. Родовой объект конкретизирует общий объект и позволяет выделить специфические сферы общественных отношений, на которые направлены правовые нормы. Примеры родовых объектов: общественный порядок, здоровье населения, экологическая безопасность³.

3) Существуют также определенные общественные отношения, применительно к которым вследствие совершения правонарушения осуществляется причинение вреда. Данные отношения входят в содержание объекта, именуемого непосредственным. Непосредственный объект конкретизируется в каждой правовой норме, устанавливающей ответственность за определенное деяние. Примеры непосредственных объектов: жизнь и здоровье конкретного человека, имущество определенного лица. Непосредственный объект позволяет точно определить, какая часть общественных отношений пострадала от противоправного деяния⁴.

Соответственно, структура объекта правонарушения включает ряд уровней. Данная структура связана с присущими находящимися под охраной общественным отношениям аспектами. Выявление затрагиваемых правонарушением общественных ценностей обеспечивается за счет определения его объекта.

Комплекс связанных с противоправным деянием аспектов, являющихся внешними, составляет содержание объективной стороны. Речь идет в т.ч. о связи деяния и результата, которая носит причинно-следственный характер, и о последствиях, характеризующихся общественной опасностью. Выявление соответствующей стороны обеспечивает возможность установления противоправности содеянного и способа, посредством которого было совершено деяние. Представляется необходимым охарактеризовать относящиеся к указанной стороне составляющие.

Бездействие либо действие составляет содержание такой составляющей, как деяние. Данная составляющая, отражающая правонарушающее поведение, рассматривается в качестве ведущей. Бездействие может быть представлено в виде отсутствия необходимых для предотвращения вреда мер, отсутствия исполнения связанных с уходом в отношении детей обязанностей, и др. Действие может быть представлено хулиганством, кражей, и т.д. Таким образом, правонарушающий характер может носить и пассивное, и активное поведение.

Значимые оставляющие представлены также в виде связи, которая является причинно-следственной, и последствий, характеризующихся общественной опасностью. Эти элементы помогают определить характер и степень вреда, причиненного правонарушением, а также установить связь между деянием и его результатом.

Последствия, сопряженные с общественной опасностью, представлены, по замечанию В.В. Лазарева, в виде обусловленных правонарушением отрицательных изменений в состоянии, в котором находятся блага, находящиеся под охраной закона, в общественных отношениях. Формы проявления подобных изменений могут быть многообразны. Автор приводит примеры, связанные с нарушением общественного порядка, причинением ущерба, являющегося материальным, причинением физического вреда, и др. Важно отметить, что общественно опасные последствия не всегда могут быть выражены в конкретном физическом ущербе. Например, нарушение общественного порядка или дискредитация государственных институтов также являются общественно опасными последствиями⁵.

Классификация общественно опасных последствий может быть осуществлена по различным основаниям. Во-первых, последствия могут быть материальными (например, причинение ущерба имуществу) или нематериальными (например, причинение морального вреда). Во-вторых, последствия могут быть прямыми (непосредственно вытекающими из деяния) или косвенными (вызванными цепочкой событий, начатых деянием). Понимание и оценка общественно опасных последствий имеют важное значение для правильной квалификации правонарушений и назначения справедливого наказания.

Причинно-следственная связь представляет собой объективную связь между деянием и его последствиями, устанавливающую, что последствия являются результатом именно данного деяния. Выявление указанной связи предполагает необходимость установить, что наступление последствий, сопряженных с общественной опасностью, при отсутствии деяния являлось бы невозможным, и что данные последствия были напрямую, непосредственно обусловлены такой причиной, как совершенное деяние.

Указанная связь может быть выявлена различным образом. В основном учитывается т.н. необходимое условие. В данном случае требуется наличие необходимого условия в виде деяния для наступления последствий, и в этом случае оно признается в качестве обусловившей наступление последствий причины. Необходимость состоит в следующем – наступление последствий отсутствовало бы в случае, если бы отсутствовало деяние. При правоприменении подобным образом между деянием и последствиями выявляется фактическая причинная связь.

Другой подход, применяемый в праве, связан с понятием «надлежащей причины». Согласно этому подходу, деяние признается причиной последствий, если оно создало предсказуемую и непосредственную опасность наступления этих последствий. Этот подход позволяет учитывать не только фактическую связь между деянием и последствиями, но и степень предсказуемости и неизбежности наступления этих последствий.

М.Н. Марченко указывает, что причинно-следственная связь также включает в себя анализ обусловивших наступление последствий факторов, являющихся промежуточными. Важно учитывать, что наличие других факторов не исключает ответственность лица за совершенное деяние, если эти факторы не прерывают причинно-следственную связь⁶.

Ведущие составляющие, составляющие объективную сторону, соответственно, - связь причинно-следственного характера и последствия, характеризующиеся общественной опасностью. Они позволяют установить, каким образом деяние привело к негативным изменениям в общественных отношениях или состоянии охраняемых законом благ.

Изучение соответствующих составляющих является значимым, т.к. позволяет верно квалифицировать содеянное, обеспечить справедливость, точно установить меру ответственности.

Принимая во внимание указанные обстоятельства, следует трактовать объективную сторону в виде ряда составляющих, которые связаны с проявлениями противоправного деяния во вне и обусловленными содеянным последствиями. За

счет выявления данной стороны обеспечивается возможность определения, причиняемого общественным отношениями вреда, выявления особенностей нарушения правовых норм.

Оценка социальной значимости деяния, являющегося противоправным, последствий, обуславливаемых его совершением, самой сущности указанного деяния возможны при должном анализе объекта, объективной стороны. Общественные отношения, на которые ориентировано деяние, составляют содержание объекта правонарушения, а объективная сторона показывает, как именно оно было совершено и какие последствия повлекло. Это важно как для теоретической юриспруденции, так и для практической деятельности правоприменительных органов, что способствует укреплению правопорядка и повышению эффективности борьбы с правонарушениями⁷.

Учитывая вышеизложенное, объект и объективная сторона правонарушения являются ключевыми элементами его состава, которые необходимо учитывать при квалификации деяния и назначении соответствующих мер юридической ответственности. Изучение соответствующих составляющих обеспечивает возможность точного выявления степени общественной опасности, ее характера, повышения эффективности мероприятий по противодействию совершению правонарушений.

Субъект правонарушения является одним из ключевых элементов состава правонарушения. Под субъектом правонарушения понимается физическое или юридическое лицо, которое совершает противоправное деяние⁸. Признаки субъекта правонарушения включают вменяемость, достижение возраста юридической ответственности и, в некоторых случаях, статус юридического лица.

Вменяемость подразумевает способность лица осознавать характер своих действий и руководить ими. Лицо признается вменяемым, если оно обладает психическим здоровьем, достаточным для понимания противоправности своих действий и способности контролировать свое поведение.

Также, вменяемость является обязательным признаком субъекта правонарушения, так как без этого невозможно привлечение лица к юридической ответственности. Психиатрическая экспертиза может быть проведена для установления вменяемости лица при необходимости. Лица, признанные невменяемыми, не могут быть привлечены к уголовной ответственности. Вместо этого к ним могут быть применены меры медицинского характера.

Возраст юридической ответственности – это установленный законом возраст, с которого лицо при совершении правонарушающего деяния может являться субъектом юридической ответственности. Соответствующий возраст в случае различных правонарушений отличается. Уголовный закон в общем случае предусматривает ответственность с 16 лет, с 14 – за ряд особо тяжких преступлений⁹. Подобный подход законодателя обусловлен возможностью осознания противоправности соответствующих деяний и возможности предвидения последствий их совершения с указанного возраста. Нормами иной отраслевой принадлежности предусматривается иной возрастной порог наступления ответственности. В граж-

данско-правовых отношениях возможно наступление ответственности с 18 лет, при административной ответственности – с 16 лет¹⁰.

В некоторых случаях субъектом правонарушения может выступать юридическое лицо, то есть организация, обладающая правосубъектностью. Юридическое лицо несет ответственность за действия своих представителей или сотрудников, совершенные в рамках их полномочий и деятельности. Для признания юридического лица субъектом правонарушения необходимо наличие таких признаков, как государственная регистрация, наличие устава, а также право и обязанность вступать в юридические отношения от своего имени. Юридические лица могут привлекаться к административной, гражданской и, в некоторых случаях, уголовной ответственности. Это может включать штрафы, компенсацию ущерба, а также иные меры, предусмотренные законом.

Таким образом, характеристики субъекта – достижение возраста наступления ответственности, отсутствие невменяемости. Применительно к некоторым ситуациям предусматривается, что субъект является юридическим лицом.

Знание данных признаков обеспечивает возможность при правоприменении определять спектр субъектов, в отношении которых возможно при совершении правонарушающих деяний привлечение к юридической ответственности. Таким образом, с точки зрения правоприменения оценка наличия у лица присущих субъекту правонарушения признаков весьма значима, поскольку обеспечивает возможность верной квалификации, соблюдения требования справедливости при привлечении к ответственности. Важно отметить, что детальное исследование этих признаков способствует совершенствованию законодательства и правоприменительной практики, а также укреплению правопорядка и законности в обществе.

Одним из ключевых элементов состава правонарушения является субъективная сторона противоправного деяния. Она относится к совершившему правонарушение лицу, к его психике, психической деятельности, и охватывает ряд элементов в виде вины, цели, мотива, эмоционального состояния лица.

Психическое отношение к содеянному и последствиям содеянного, воплощается в форме вины (умысел, неосторожность), что составляет сущностную основу субъективной стороны состава правонарушения. Выявление данной стороны играет определяющую роль при квалификации противоправных деяний и назначении мер ответственности. Степень осознания последствий, их предвидение субъектом позволяет дифференцировать противоправные деяния, совершаемые с умыслом или по неосторожности. Решение данного вопроса сказывается на степени ответственности.

Вина представляет собой центральный элемент субъективной стороны правонарушения, и может быть умышленной либо неосторожной. При этом первая может быть предполагать наличие прямого либо косвенного умысла. При осознании наличия общественной опасности в демонстрируемом поведении, предвидения последствий, сопряженных с причинением вреда, а также наличии желания, чтобы данные последствия возникли, речь идет об умысле, являющемся прямым. В отсутствие такой составляющей, как желание и при наличии прочих из выше-

указанных элементов имеется в виду умысел, являющийся косвенным. При этом необходимо наличие безразличного отношения к последствиям либо осознанное допущение возможности их появления¹¹. По замечанию Т.Н. Радько, преступная небрежность и преступное легкомыслие есть формы неосторожности, при этом в первом случае существует ситуация, когда предвидение последствий, сопряженных с общественной опасностью, отсутствует, но существует также и возможность, и обязанность предвидения в случае, если бы лицо проявило необходимую внимательность, предусмотрительность. Во втором случае предвидение возможных последствий имеется. В то же время присутствует и предположение, что последствия будут предотвращены, однако данное предположение является самонадеянным¹².

Особенности отношения к деянию и последствиям деяния – критерии дифференциации неосторожности и умысла. В общем случае правонарушения, совершаемые при наличии умысла, трактуются как более опасные для общества по сравнению с неосторожными правонарушениями, что находит свое отражение в более строгих мерах ответственности за них.

Совершая правонарушение, лицо руководствуется тем или иным внутренним побуждением, т.е. мотивом. Мотив может носить характер личной мести, хулиганские побуждения. Личной неприязни, корыстный мотив и другие. Выявление мотива имеет существенное значение при квалификации правонарушения и назначении наказания. Выявление мотива подлежит обязательному установлению правоприменительными органами, в том числе судом с целью правильной оценки степени общественной опасности совершенного деяния.

Мотив порождает цель правонарушения. Например, в случае совершения кражи мотивом может быть корысть, а целью - завладение чужим имуществом¹³.

Вина представляет собой ключевой элемент субъективной стороны правонарушения, поскольку она определяет степень ответственности лица за совершенное деяние.

Таким образом, субъективная сторона правонарушения включает в себя вину, мотив и цель, которые отражают внутреннюю психическую деятельность лица, совершившего противоправное деяние. Комплексное понимание и анализ этих признаков необходимо для грамотной квалификации правонарушений и назначения справедливого наказания. Что в конечном итоге является залогом реализации важнейших конституционных принципов законности и справедливости в правоприменительной деятельности и судопроизводстве, а также способствует эффективному предупреждению правонарушений и укреплению правопорядка в обществе.

В заключении следует отметить, что выявление и пресечение правонарушений невозможно без глубокого понимания их сущности и грамотного установления их составов. Дальнейшие исследования и практическое применение полученных знаний будут способствовать закономерному развитию правовой системы и повышению эффективности борьбы с правонарушениями, что в конечном итоге будет способствовать улучшению качества жизни граждан и устойчивому развитию общества.

¹ Хачатуров Р.Л., Липинский Д.А. Общая теория юридической ответственности: Монография. СПб.: Издательство Р. Асланова «Юридический центр Пресс», 2007.

² Оксамытный, В. В. Общая теория государства и права / В.В. Оксамытный. – М.: Юнити-Дана, 2023. – 341 с.

³ Рассказов, Л. П. Теория государства и права / Л.П. Рассказов. – М.: РИОР, 2022. – 256 с.

⁴ Егоров, А.А. Понятие категории «Состав правонарушения» в современной юридической литературе: теоретико-правовой аспект // Право и государство: теория и практика. 2017. №6 (150).

⁵ Лазарев, В. В. Теория государства и права / В.В. Лазарев, С.В. Липень. – М.: Юрайт, 2021. – 222 с.

⁶ Марченко, М. Н. Теория государства и права / М.Н. Марченко, Е.М. Дерябина. – М.: Проспект, 2019. – 88 с.

⁷ Старков, О. В. Теория государства и права / О.В. Старков, И.В. Упоров. – М.: Дашков и Ко, 2019. – 372 с.

⁸ Комаров, С. А. Теория государства и права / С.А. Комаров, А.В. Малько. – М.: Норма, 2019. – 239 с.

⁹ Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 27.11.2023) // Справочная правовая система «Консультант плюс» (дата обращения 17.03.2024)

¹⁰ Гражданский кодекс Российской Федерации от 30 ноября 1994 года № 51-ФЗ // Справочная правовая система «Консультант плюс» (дата обращения 17.03.2024)

¹¹ Малахов, В. П. Теория государства и права / В.П. Малахов, И.А. Горшенева, А.А. Иванов. – М.: Юнити-Дана, Закон и право, 2018. – 160 с.

¹² Радько, Т. Н. Теория государства и права / Т.Н. Радько. – М.: Академический проект, 2021. – 183 с.

¹³ Рассказов, Л. П. Теория государства и права / Л.П. Рассказов. – М.: РИОР, 2022. – 256 с.

COMPOSITION OF AN OFFENSES: THEORETICAL AND LEGAL ASPECTS

© 2024 Skvoznikov Aleksandr Nikolaevich
Candidate of Historical Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: skvoznikov2003@mail.ru

Keywords: offense, composition of an offense, elements of composition, subject, subjective side, object, objective side, guilt, purpose, motive.

The article examines various definitions of the composition of an offense presented in modern legal literature. Their common and distinctive features are analyzed, and the author's definition of the concept of "composition of an offense" is proposed.

ПРИНЦИП РАВЕНСТВА В ИЗБИРАТЕЛЬНОМ ПРАВЕ И ОСОБЕННОСТИ РАВЕНСТВА КАНДИДАТОВ

© 2024 Снадин Ярослав Эдуардович*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: m9so1000@mail.ru

Ключевые слова: избирательное право, принципы, принцип равенства, электорат, кандидаты, практика применения, избирательный процесс, выборы.

В статье идет речь о сущности принципа равенства в избирательном праве. О практическом его применении в избирательном процессе и о проблемных аспектах применения принципа равенства к кандидатам. Автор анализирует основные нормативно-правовые акты и дает к ним свои комментарии, а также предлагают варианты по их улучшению.

Фундаментом каждой отрасли Российского права выступают принципы. В избирательном праве принципы предполагают под собой основные идеи, правовые начала, являющиеся опорой для существования электоральных правоотношений¹. Они являются основными устоями, закономерностями, рамками правового воздействия в процессе выборов. Избирательный процесс нельзя считать легитимным, если было выявлено их нарушение. Важно, чтобы принципы работали в совокупности, образуя синергию. В данной статье речь пойдет о принципе равного избирательного права и особенностях его соблюдения на практике.

Принцип равного избирательного права, как и остальные принципы, является важной частью Российского избирательного права. Он подразумевает под собой то, что электорат принимает участие в избирательном процессе на равных началах. То есть, каждый голосующий обладает равным количеством голосов по выдвинутым проблемам или вопросам. Реальное применение этого принципа подкрепляется несколькими фактами:

- граждане, принимающие участие в выборах, обладают равным числом голосов. Вне зависимости от социального и материального положения, должности и т.д. Из этого следует, что, если выборы проводятся по мажоритарной системе в одномандатном округе, у каждого голосующего только один голос. В случае, когда выборы проводятся по смешанной системе, у каждого избирателя несколько голосов (один по одномандатному, другой по многомандатному избирательному округу). Принцип равенства запрещает отдельным категориям граждан голосо-

* Научный руководитель – **Фоломеев Сергей Николаевич**, кандидат исторических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

вать по несколько раз, покупать голоса, голосовать много раз на каждом избирательном участке и т.д.;

- государство в полной мере исполняет право электората на активное и пассивное избирательное право на равных условиях. Территории субъектов федерации разделяются на участки. Главным основанием для разделения выступает количество проживающих граждан на каждом индивидуальном участке. Каждый голосующий прикрепляется к определенному участку, и включается в список только один раз. Таким образом реализуется активное избирательное право;

- каждый голос имеет равное значение при подсчете результатов;

- одинаковые возможности у каждого голосующего в сфере избирательных действий.

Исходя из вышеизложенного видно, что право избирателей действительно реализуется на практике в процессе выборов. Однако, кроме избирателей существуют еще и те, за кого они голосуют. Рассмотрим право кандидатов на равные выборы.

Равенство кандидатов в избирательном процессе является важным элементом избирательного права. Этот факт находит свое подтверждение в 6 главе Федерального закона «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан»². Также, ч.2 ст.19 Конституции РФ³ устанавливает невозможность дискриминации кандидатов по должности, и по принадлежности к какому-либо общественному объединению. Однако, именно по этим признакам чаще всего наблюдается злоупотребление административными ресурсами. Это является проблемой укрепления демократического режима.

Проанализируем основной нормативный акт, который закрепляет право равенства кандидатов – Федеральный закон «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан».

39 статья вышеупомянутого закона именуется «Равенство кандидатов» и состоит из двух частей. В статье раскрывается сущность равенства прав и обязанностей кандидатов, а также затрагивается вопрос о лицах, которые могут представлять интересы кандидатов на публичных мероприятиях. По нашему мнению, суть статьи не используется в практическом применении. Поскольку в настоящий момент лица, занимающие должностной пост на легитимных основаниях, или лица, которые временно исполняют должностные обязанности имеют больше привилегий, возможностей, административного ресурса и времени для проведения предвыборной компании, что часто сказывается на результатах выборов.

Об этом говорится в 40 статье этого же федерального закона. Согласно этой статье, кандидаты, которые замещают государственные или муниципальные должности, которые находятся на государственной или муниципальной службе, не в праве использовать свое служебное положение с целью обеспечения преимуществ перед другими кандидатами в избирательном процессе. Но, как говорилось выше, на практике это не соблюдается. По нашему мнению, чтобы эта норма обрела практическое применение, нужно признать факт использования своего должностного положения с выгодой для себя в избирательном процессе правонарушением или преступлением (в зависимости от тяжести содеянного).

В ч.2 ст. 40 поднимается тема «предвыборного отпуска». Согласно этой части, кандидаты, которые зарегистрированы на выборах и осуществляют полномочия должностного лица, освобождаются от обязанностей на время участия в избирательном процессе с момента регистрации на выборы. Но сами кандидаты начинают ассоциировать себя с выборами уже после выдвижения кандидатуры, а не с момента регистрации. Это создает повод и время для злоупотребления административным ресурсом.

В ч. 5 ст. 40 перечислен перечень преимуществ, которыми не могут пользоваться кандидаты.

- не могут привлекать подчиненных к осуществлению деятельности, которая способствует выдвижению кандидатов;
- не могут использовать государственные помещения для осуществления предвыборной компании;
- не могут использовать государственную технику и информационные связи для проведения агитации;
- не могут использовать транспортные средства, принадлежащие государству на безвозмездной или льготной основе для продвижения кандидатуры;
- не могут, пользуясь своими должностными полномочиями собирать подписи и вести предвыборную агитацию;
- не могут проводить агитацию во время публичных выступлений, организованных при проведении мероприятий;
- не могут в период избирательной компании опубликовать в СМИ результаты своей деятельности на средства государства или муниципалитета.

Перечень действий является закрытым. Думаем, что это неправильное решение. Это решение мешает развитию судебной практики в этой области, мешает защите прав кандидатов (причем не только тех, против кого был нарушен принцип равенства, а еще и тех кандидатов, которые незаслуженно получают свое наказание). Также, мы живем в эпоху быстрого развития технологий и административного ресурса. Соответственно, чуть ли не каждый день появляются новые способы нарушения данных норм. Считаем, что эта статья должна быть усовершенствована, а сам перечень должен оставаться открытым.

Помимо всего вышесказанного, закон не затрагивает тему контроля и надзора за соблюдением данного принципа и недопустимостью использования привилегий должностного положения. Это является главной причиной нарушения принципа равенства кандидатов в избирательной системе. Нужно совершенствовать законодательство и вводить строгую систему контроля не только со стороны государственных органов, но и электората.

¹ Шевердяев С.Н. Совершенствование правовых гарантий равенства прав кандидатов в российском избирательном законодательстве // Вестник ВГУ. Серия: Право. 2019. №3 (38). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sovershenstvovanie-pravovyh-garantiy-ravenstva-prav-kandidatov-v-rossiyskom-izbiratelnom-zakonodatelstve> (дата обращения: 18.09.2024).

² Федеральный закон от 12.06.2002 N67-ФЗ (ред. От 08.08.2024) «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации» // Собрание законодательства Российской Федерации 2002, N 2, Ст. 2253.

³ Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ, от 01.07.2020) // Российская газета. 1993 25 декабря; Собрание законодательства РФ. 2014 № 30 (Часть I). Ст. 4202

THE PRINCIPLE OF EQUALITY IN THE ELECTORAL LAW AND THE SPECIFICS OF THE EQUALITY OF CANDIDATES

© 2024 Snadin Iaroslav Eduardovich*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: m9so1000@mail.ru

Keywords: electoral legislation, principles, principle of equality, electorate, candidates, application practice, electoral process, elections.

The article examines the essence of the principle of equality in electoral legislation. On its practical application in the electoral process and on the problematic aspects of applying the authors analyze the main normative legal acts and give their comments on them, as well suggest ways to improve them.

* Scientific adviser – **Folomeev Sergey Nikolaevich**, Candidate of Historical Sciences, Associate Professor, Samara State University of Economics.

ИСТОРИЯ ФОРМИРОВАНИЯ И РАЗВИТИЯ МЕЖДУНАРОДНОЙ УГОЛОВНОЙ ЮСТИЦИИ

© 2024 Сухов Степан Валерьевич*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Verty163@yandex.ru

Ключевые слова: международное уголовное право, Нюрнбергский трибунал, преступления против человечности, уголовная юстиция, справедливость, законность.

Статья посвящена истории развития современного международного уголовного права и его влиянию на мировую правовую систему. Указывает на важность международных судебных процессов в установлении стандартов справедливости и законности, которые усиливают глобальное взаимодействие и доверие к правосистемам. Основные принципы, такие как презумпция невиновности и право на обжалование, способствуют укреплению прав человека и демократии на международном уровне. В целом, развитие международной уголовной юстиции направлено на создание более справедливого мира, где соблюдение законов и моральных принципов является приоритетом.

В современное международное уголовное право представляет собой ключевую задачу для понимания динамики мировой правовой системы, возникающей после Второй мировой войны. История международного правосудия началась с Нюрнбергского трибунала, процесс которого подчеркнул необходимость глобального подхода к правосудию для предотвращения преступлений против человечности. Инициирование судебных разбирательств в Нюрнберге продемонстрировало, насколько критичными могут быть общемировые усилия по созданию и внедрению универсальных стандартов уголовного права.

Сегодня основополагающие документы, такие как Устав Международного военного трибунала и Римский Статут, продолжают формировать структуру и функции международных правовых систем. Они вводят важные правовые категории и расширяют концептуальные рамки преступлений против человечности, устанавливая при этом нормы, которые обеспечивают правовую основу для преследования и наказания преступников. Эти документы подчеркивают необходимость координации и интеграции международных и национальных правовых комплексов.

Развитие международной уголовной юстиции способствует созданию стандартов справедливости и законности, которые усиливают глобальное взаимодействие и доверие к правосистемам. Принципы, включенные в международные до-

* Научный руководитель – **Сидорова Анна Викторовна**, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

говоры, такие как презумпция невиновности и право на обжалование, не только укрепляют системы правосудия в отдельных странах, но и оказывают влияние на общий процесс демократизации и соблюдения прав человека в масштабах всей планеты. Это взаимодействие помогает прийти к более справедливому мировому судопроизводству, обеспечивая выполнение нравственных и правовых обязательств.

Таким образом, изучение международных уголовно-правовых механизмов не теряет своей актуальности. Взаимодействие между международными и национальными правовой системами становится центральным для поддержания и укрепления правопорядка во всем мире. Такое взаимодействие гарантирует согласованность международного правосудия с местными нормами и способствует разработке скоординированных мер по борьбе с преступлениями против человечности, укрепляя тем самым верховенство права на международной арене.

Формирование международных уголовно-правовых взаимоотношений получило значительное развитие после Второй мировой войны, когда были предприняты первые усилия по судебному преследованию за преступления против человечности. Этот новый этап начался с деятельности Международного военного трибунала в Нюрнберге, который стал знаковой вехой, продемонстрировавшей мировому сообществу необходимость унификации норм международного права для обеспечения справедливости и предотвращения массовых преступлений. Как отмечается в литературе, «после Второй мировой войны начались первые судебные преследования за преступления против человечности в Международном военном трибунале в Нюрнберге»¹. Этот процесс не только установил судебные прецеденты, но и заложил основу для дальнейшего развития международной уголовной юстиции.

Одним из ключевых документов, обеспечивших это развитие, стал Устав, учредивший Международный военный трибунал. Этот документ предложил глубокое понимание и структурное описание преступлений против человечности, включив в их определение такие действия, как «убийства, истребление, порабощение, депортацию и другие бесчеловечные действия, совершенные против любого гражданского населения до или во время войны». Это подчеркивает насколько важной была кодификация данных преступлений, которые до этого не имели четких юридических характеристик. Работа Нюрнбергского трибунала, таким образом, продемонстрировала, как международное сообщество может эффективно противодействовать актам, угрожающим миру и человечеству.

Кроме того, Уставом Международного военного трибунала были впервые введены такие концепции как «соучастие», которые расширяют возможности международного права в привлечении к ответственности лиц, участвующих в организации и исполнении преступлений². Этот законодательный инструмент стал критическим в установлении ответственности всех лиц, причастных к совершению преступлений против человечества, от непосредственных исполнителей до организаторов. Результаты работы Нюрнбергского трибунала и принятые в его ходе правовые нормы со временем оказали влияние на последующие международные правовые процессы, включая создание постоянных международных су-

дов и трибуналов, таких как Международный уголовный суд, тем самым укрепляя общий отказ от безнаказанности подобного рода преступлений.

Международное уголовное право, пережившее значительное развитие со времен Второй мировой войны, опирается на многочисленные договоры, закрепляющие ключевые нормы правосудия. Одним из таких договоров является Международный пакт о гражданских и политических правах 1966 года, который сыграл важную роль в обеспечении справедливого и беспристрастного правосудия. Пакт закрепил нормы, такие как презумпция невиновности и возможность обжалования судебного решения, предоставляя структурные основы для более демократического судебного процесса (Дорская, Косовская, 2023, 9 с.). Эта международная инициатива способствовала укреплению судебных систем государств-участников, демонстрируя, как международные стандарты могут улучшить качество национального правосудия.

Важность международных норм и договоров также подчеркивается резолюциями Генеральной Ассамблеи ООН, в числе которых одобрение «Основных принципов независимости судебных органов», разработанных на VII Конгрессе ООН по предупреждению преступности и обращению с правонарушителями в Милане³. Эта резолюция подчеркивает необходимость независимости судей и интеграции международных стандартов в национальных правовых системах, способствует созданию надежного и независимого правосудия. Поддержка таких принципов обеспечивает не только укрепление судебных систем, но и содействие укреплению верховенства закона на международной арене.

Таким образом, международные договоры и резолюции оказывают значительное влияние на формирование стандартизированного подхода в сфере уголовной юстиции, который адаптируется национальными системами права⁴. Примеры таких процессов включают принятие принципов независимости судебных органов и внедрение элементов, закрепленных международными пактами, в национальные законы, что способствует более широкому сотрудничеству и унификации в области уголовного правосудия. Это не только повышает уровень доверия к судебным системам, но и усиливает борьбу с преступлениями против человечности, подтверждая значение международного взаимодействия в укреплении глобального правосудия.

Международная уголовная юстиция оказывает все более заметное влияние на национальные правовые системы, направляя их развитие в русле универсальных норм и принципов. Внедрение стандартов, сформулированных в документах международных организаций, становится основой для трансформации внутреннего законодательства. Например, в актах международных организаций регламентированы основные стандарты правосудия, такие как независимость судебной власти и справедливое судебное разбирательство. Эти принципы впоследствии получили конкретизацию во внутригосударственном законодательстве, что укрепляет правовую инфраструктуру на национальном уровне.

Одним из ярких примеров влияния международной юстиции является Римский Статут Международного уголовного Суда, вступивший в силу в 1998 году. Этот документ стал ключевым для реализации принципов международной уго-

ловной ответственности. В его части 3, под названием «Общие принципы уголовного права», раскрываются основные положения о личной уголовной ответственности и условиях освобождения от нее. Эти положения установили важнейшую основу для полномасштабной работы Суда. Интеграция таких принципов в национальные законодательные системы не только повышает их прозрачность и справедливость, но и гарантирует согласованность с международными стандартами.

Таким образом, процессы, происходящие в международной уголовной юстиции, оказывают значительное влияние на формирование правовых норм и практик внутри государств. Утверждение международных договоров и статуты как обязательных ориентиров способствует унитарности в соблюдении прав человека и верховенства закона, что создает основу для борьбы с преступлениями против человечности на глобальном уровне. Это подчеркивает важность постоянного взаимодействия между международными и национальными системами права, чтобы обеспечить согласованное и справедливое правосудие.

В заключение можно отметить, что международно-правовые отношения в сфере уголовной юстиции претерпели значительное развитие на протяжении последних десятилетий, начиная с создания Нюрнбергского трибунала. Этот международный форум положил начало новой эпохе в международной уголовной юстиции, установив прецеденты и нормы, которые впоследствии были закреплены в различных международных договорах и резолюциях. Значимость Нюрнбергского процесса не только в судебной практике, но и в создании устойчивой международно-правовой основы для преследования преступлений против человечности, стала краеугольным камнем в эволюции правового сознания мирового сообщества.

Дальнейшее развитие международного уголовного права происходило через внедрение таких важных документов, как Устав Международного военного трибунала и последующие международные договора, которые предоставили четкое определение и структуру для применения норм права. Эти документы укрепили системы правосудия на национальных уровнях и способствовали их унификации с международными стандартами. Принципы, введенные благодаря международным актам, такие как независимость судебных органов, презумпция невиновности и возможность обжалования, позволяют интегрировать международные нормы в национальные законодательные системы, что способствует укреплению правового государства.

Важную роль в этом процессе сыграло продление действия таких документов, как Римский Статут Международного уголовного Суда. Они обеспечивают правовую гармонизацию и способствуют созданию единой глобальной правовой системы, увеличивая степень взаимодействия между государствами в борьбе с преступлениями против человечности. Это подчеркивает значимость единой судебной практики и ответственности, распространяемой на всех участников — от исполнителей до организаторов.

Таким образом, международное уголовное право продолжает оказывать существенное влияние на внутренние правовые системы, направляя их на соблюдение универсальных норм и принципов. Будущее международного правосудия

будет зависеть от дальнейшего укрепления связей между международными и национальными правовыми институтами и от стремления к справедливости и верховенству закона в глобальном масштабе. Развитие этой области требует постоянного диалога и сотрудничества мирового сообщества, что в конечном счете способствует поддержанию мира и предотвращению преступлений против человечности.

¹ Международное право как основа диалога и гарантии мира: материалы круглого стола XIX Международного конгресса «Блищенковские чтения». Москва, 15 апреля 2023 г. / под ред. А. Х. Абашидзе. Москва: РУДН, 2024. 639 с.

² Слабкая Д.Н., Новиков А.В. Детерминация принципов отправления международного уголовного правосудия // Вопросы российского и международного права. 2021. Том 11. № 12А. С. 210-218. DOI: 10.34670/AR.2022.93.82.023.

³ Принципы правосудия и их развитие в информационном обществе: коллективная монография / под ред. А.А. Дорской, В.А. Косовской. СПб.: Астерион, 2023. 220 с. URL: <https://asterion.ru/db/temp/Принципы%20правосудия.pdf>.

⁴ Авдеев П.А., Сидорова А.В. Соотношение безопасности и свободы // Вестник молодых ученых Самарского государственного экономического университета. 2018. № 1 (37). С. 172-175.

HISTORY OF FORMATION AND DEVELOPMENT OF INTERNATIONAL CRIMINAL JUSTICE

© 2024 Sukhov Stepan Valerievich*
Undergraduates student
Samara State University of Economics
E-mail: Verty163@yandex.ru

Keywords: international criminal law, Nuremberg Tribunal, crimes against humanity, criminal justice, justice, legality.

The article is devoted to the history of the development of modern international criminal law and its influence on the world legal system. Points out the importance of international judicial processes in establishing standards of fairness and legality that enhance global cooperation and trust in legal systems. Basic principles such as the presumption of innocence and the right to appeal contribute to strengthening human rights and democracy at the international level. In general, the development of international criminal justice aims to create a fairer world where respect for the law and moral principles is a priority.

* Scientific adviser – **Sidorova Anna Viktorovna**, Candidate of Law Sciences, Associate Professor, Samara State University of Economics.

К ВОПРОСУ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ СТОРОН ГОСУДАРСТВЕННОГО (МУНИЦИПАЛЬНОГО) КОНТРАКТА

© 2024 Тарасова Юлия Анатольевна
кандидат исторических наук, доцент
Сызранский филиал Самарского государственного
экономического университета
E-mail: sangria80@yandex.ru

Ключевые слова: контрактная система, закупки для государственных и муниципальных нужд, заказчик, исполнитель, подрядчик, гарантийные обязательства.

Статья посвящена анализу особенностей юридической ответственности, наступающей за недобросовестное поведение сторон контракта закупок товаров и услуг для государственных и муниципальных нужд. Автор делает вывод, что система санкций, предусмотренных за неисполнение обязательств сторонами контракта, не стимулирует достижение цели контракта и развитие конкурентной борьбы.

Все государственные и муниципальные учреждения получают материальное обеспечение своей деятельности или делегируют часть своих непосредственных задач, используя закупки товаров, работ и услуг для государственных и муниципальных нужд в рамках контрактной системы. У контрактной системы есть ряд преимуществ. Она призвана создать возможности для выбора уполномоченными лицами оптимального по соотношению цены и качества варианта требуемого объекта или услуги. Тем не менее, система отличается сложностью, наличием возможности недобросовестного поведения или злоупотреблений с обеих сторон контракта и на каждом из этапов его заключения и исполнения¹.

Различные виды юридической ответственности за правонарушения в сфере закупок являются неотъемлемой частью процесса, необходимой для того, чтобы участники ответственно относились к осуществлению своих функций. Как и в других обязательственных отношениях, неисполнение одной из сторон условий договора наносит ущерб имущественным интересам контрагента, и, влечет возможность гражданско-правовой ответственности.

Однако, в отличие от отношений физических лиц, неисполнение обязательств по госконтракту может привести к очень масштабному имущественному ущербу, а также нанести крайне серьезный вред неимущественным интересам человека и общества. Примером может быть неисполнение обязательств по строительству очистных сооружений, которое, кроме прямого ущерба, выражающегося в расходе бюджетных средств при отсутствии результата, приводит к нарушению конституционного права граждан на благоприятную окружающую среду. В случае нанесения существенного ущерба интересам человека и общества, необхо-

димо применяются меры уголовной ответственности. Остановимся на исследовании уголовной ответственности сторон государственного (муниципального) контракта.

В соответствии со статьей 34 Федерального закона №44-ФЗ ответственность подрядчика (поставщика, исполнителя) за неисполнение или ненадлежащее исполнение своих обязательств является обязательным условием контракта². Однако, такие правонарушения достаточно редко приводят к наступлению уголовной ответственности. Обычными средствами реагирования являются взыскание неустойки, штрафов, в крайнем случае наступает административная ответственность по ч. 7 ст. 7.32 КоАП РФ за действия (бездействие), повлекшие неисполнение обязательств, предусмотренных контрактом на поставку товаров, выполнение работ, оказание услуг для нужд заказчиков³.

Между тем, судебная практика показывает, что сторона заказчика, допустившая неисполнение или ненадлежащее исполнение условий контракта, достаточно часто несет уголовную ответственность. Основная статья, вменяемые должностным лицам в данном случае – 285 УК РФ, предусматривающая наказание до десяти лет лишения свободы⁴.

Например, некое должностное лицо было назначено на пост начальника управления, занимающегося ремонтом, строительством и содержанием автомобильных дорог. Его предшественник заключил контракт на ремонт дороги, сроки исполнения обязательств по которому уже истекли. При этом, исполнителю были выплачены средства по контракту, однако не в виде платы за выполненные работы, а в качестве аванса.

Чиновник должен был предпринять все разумные меры для достижения цели контракта, вплоть до обращения в правоохранительные и правоприменительные органы, включения подрядчика в реестр недобросовестных поставщиков и другие средства.⁵ Гражданин таких действий не предпринял, руководствуясь личными мотивами – страхом потерять доверие вышестоящего руководства, убеждением, что поскольку контракт был заключен предшественником, то и ответственность за его исполнение будет нести другое лицо, желанием создать видимость исполнения целевой ведомственной программы в том числе, в части освоения выделенных на нее бюджетных средств.

В результате бездействия должностного лица, обществу и службе был причинен ущерб в виде неисполнения задачи по ремонту дороги и дискредитации данного учреждения в глазах жителей. Однако, принимая во внимание среднюю степень тяжести преступления, то, что оно было совершено лицом впервые, гражданин не имел корыстной заинтересованности в причинении ущерба, суд назначил гражданину меру ответственности уголовно-правового характера в виде штрафа.

Таким образом, стороны государственного (муниципального) контракта несут неравную ответственность за ненадлежащее исполнение обязательств. Ответственность заказчика значительно строже и накладывает дополнительные требования к уровню подготовки, в том числе и юридической грамотности. В связи с этим, представляется злободневным предложение российских исследователей – Самолысова П.В., Беловой С.Н., Цвилии-Буклановой А.А. формировать обобщен-

ния судебной практики по типичным правонарушениям в контрактной сфере и знакомить с ними на периодической основе людей, непосредственно занятых в контрактной системе на стороне заказчика⁵.

¹ Чекмезова Е.И. Некоторые вопросы применения норм об уголовной ответственности за подкуп работника контрактной службы, контрактного управляющего, члена комиссии по осуществлению закупок // Вестник Омской юридической академии. 2018. Т. 15. № 4. С. 453-455.

² Федеральный закон "О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд" от 05.04.2013 N 44-ФЗ (последняя редакция) \ КонсультантПлюс (consultant.ru)

³ Гузов О.И. Ответственность сторон за нарушение обязательств по государственному контракту // Современные тенденции развития науки и технологий. 2017. № 3-8. С. 55-58.

⁴ Шурпаев Ш.М. Особенности разграничения преступлений, предусмотренных ст. 285 УК РФ и 286 УК РФ, при их совершении в сфере публичных закупок // Российское правосудие. 2024. № 4. С. 88-97.

⁵ Самолысов П.В., Белова С.Н., Цвилий-Букланова А.А. Влияние судебного прецедента и судебной практики на результативность государственных закупок для нужд органов внутренних дел Российской Федерации // Труды Академии управления МВД России. 2022. № 3 (63). С. 145-154.

TO THE ISSUE OF CRIMINAL LIABILITY OF THE PARTIES TO THE STATE (MUNICIPAL) CONTRACT

© 2024 Tarasova Yulia Anatolyevna

Candidate of Historical Sciences, Associate Professor
Syzran Branch of Samara State University of Economics
E-mail: sangria80@yandex.ru

Keywords: contract system, procurement for state and municipal needs, customer, contractor, warranty.

The article is devoted to the analysis of the peculiarities of legal liability for unfair behavior of the parties to the contract for the procurement of goods and services for state and municipal needs. The author concludes that the system of sanctions provided for non-fulfillment of obligations by the parties to the contract does not stimulate the achievement of the goal of the contract and the development of competition.

НЕДОБРОСОВЕСТНОЕ БАНКРОТСТВО В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ ДОРЕВОЛЮЦИОННОЙ РОССИИ

© 2024 Тихонова Дарина Дмитриевна*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: darina-tikhonova-2017@mail.ru

Ключевые слова: история развития института банкротства, недобросовестное банкротство, законодательство о несостоятельности.

Добросовестному поведению должника в процессе банкротства всегда уделяется много внимания в законодательстве всех стран, в том числе и отечественном. На законодательную регламентацию данного института, безусловно, оказывали воздействие исторические пути формирования государства и права России. Данная статья посвящена анализу генезиса правового регулирования недобросовестного банкротства в законодательстве дореволюционной России.

Говоря о недобросовестном поведении должника, как в преддверии, так и в самом процессе о банкротстве, следует отметить, что данный вопрос волновал умы законодателей во все времена. Однако, если говорить о первоисточниках, содержащих упоминание данного вопроса, то подавляющая часть отечественных ученых полагает, что институт банкротства, в принципе, берет свое начало в «Русской правде». Данный правовой акт регулировал, прежде всего, кредитные отношения и ответственность за их неисполнение. В частности, получили жизнь нормы, разрешающие ситуацию множественности кредиторов у одного должника, который ни одному из них не возвратил причитающийся долг. Кроме того, закреплялась возможность пропорционального деления денежных средств между кредиторами в случае продажи должника в рабство. Это следует из содержания ст. 54 «Русской правды», согласно которой: «... если купец, взяв товары или деньги в кредит, потерпит кораблекрушение, или подвергнется пожару, или будет ограблен неприятелем, то нельзя сделать ему какое-либо насилие или продать его в рабство, но необходимо позволить ему рассрочку платежа на несколько лет, потому что это несчастье от Бога, а он не виноват в нем»¹.

Указанная норма предусматривала два вида несостоятельности- случайную несостоятельность, которая могла иметь место по причине событий непреодолимой силы, и которая не предусматривала вины должника, что, естественно, исключало ответственность за неисполнение обязательств. Вторая разновидность несостоятельности характеризовалась неразумными действиями должника, то

* Научный руководитель – **Зубкова Мария Николаевна**, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

есть предусматривала его вину. В последнем случае Русская правда впервые закрепляла ответственность должника перед кредиторами в рамках предоставления возмещения в рассрочку.

Впервые категории умысла и вины получили свое законодательное закрепление в конце XV — начале XVI в. Так, в ст. 55 Судебника Ивана III 1497 г.² впервые закрепляет гибель товара в следствие виновных действий. В данном случае в качестве наказания виновного отдавали истцу в холопство, что является отличительной чертой Судебника Ивана III от Русской правды, в которой наказание было усмотрением кредитора. Таким образом, Судебник Ивана III впервые законодательно закреплял такие категории субъективной стороны преступления как умысел и вина, а также вводил новый вид наказания за совершение преступления в сфере криминального банкротства- холопство.

Следующим этапом развития института криминального банкротства стало принятие в 1649 году Соборного уложения³. Законодатель считал, что сложившийся порядок, закрепленный в Русской правде и Судебнике Ивана III, более чем эффективным. Однако Уложением в ст. 203 закрепляется новое деление несостоятельности на общегражданскую и торговую. Общегражданская несостоятельность могла возникнуть только из письменной сделки и основывалась либо на форс-мажорных обстоятельствах, либо на нерадивых действиях должника. Торговую же несостоятельно Соборное уложение описывает достаточно кратко, опираясь на нормы «Русской правды», лишь упоминая о том, что должником может оказаться не только купец, который занял деньги или товар, но и иное лицо ставшее таким в силу своих действий. Однако купец, которого ограбили, полностью освобождался от ответственности, что входило в полномочия суда. Отличительной черной торговой же несостоятельности следует выделять отсутствие возможности рассрочки в случае утраты товара.

Такой порядок сохранялся вплоть до XVIII века, когда были разработаны законодательные акты, являющиеся в значительной мере продуктом воздействия зарубежного права.

Новое законодательство традиционно делило несостоятельность на умышленную и неумышленную. Так, согласно ст. 1 Устава о банкротах 1740 года: «... разность учинить между таким, кто от несчастья, и таким же кто от своей вины в банкроты впал... в умалении имения своего сам виновен: понеже он либо обманно, и других с собою в убытки привел»⁴.

Анализируя статью закона, следует сделать вывод о том, что для виновного банкротства характерен лишь обман. Иными словами, Устав о банкротах 1740 года впервые предусмотрел такой способ совершения преступления как обман, что является свидетельством активного развития субъективной стороны состава подобных преступлений.

Кроме того, Устав о банкротах 1740 года впервые установил уголовную ответственность за неправомерные действия при банкротстве, в частности, если имело место удовлетворение требований кредиторов в ущерб другим кредиторам, а также неправомерное сокрытие имущества, то есть те деяния, которые предусматривает действующее уголовное законодательство.

Следующим шагом в борьбе с криминальным банкротством стало утверждение Устава о банкротстве 1800 года. Данный закон определял особенности банкротства различных субъектов, в том числе купцов, чиновников и т.д. Устав о банкротстве подразделял банкротство на «... три рода: первый банкрот бывает от несчастия, другой - от небрежения и от своих пороков, а третий от подлога»⁵. Таким образом, Устав о банкротстве 1800 года являлся прогрессивным и одним из значимых нормативно-правовых актов XIX века.

Данный Устав вызвал не мало порицаний в научных кругах. Так, А.А. Добровольский отмечал, что «разные неудобства и недостатки, в отвращение коих было принято решение создать новый Устав»⁶. Тем не менее, представляется, что данный правовой акт представляет собой доказательство эволюции отечественного законодательства в формировании правового института криминального банкротства, так как четко регламентировал последовательность признания банкротом и последствия несостоятельности. Однако, что касается ответственности за совершение правонарушений действий при банкротстве, данный законодательный акт во многом дублировал предыдущий Устав о банкротах 1740 года. Новый, принятый в 1832 г., Устав о банкротах⁷ впервые законодательно закрепил перечень субъектов, которых допускалось признавать банкротами. Кроме того, законом была определена злостная несостоятельность, предполагающая подлог и умысел в неуплате долгов со стороны субъекта несостоятельности.

Следующим этапом эволюции законодательства в сфере криминального банкротства стало принятие в 1845 году «Уложения о наказаниях уголовных и исполнительных», в соответствии с которым устанавливались размеры наказания и заполнялись пробелы в части привлечения к уголовной ответственности за правонарушения при банкротстве, за фиктивное и преднамеренное банкротство.

Указанное Уложение 22 марта 1903 году было заменено на новое Уголовное уложение, которое содержало более детальное описание объективной стороны составов преступлений, связанных с банкротством. Так, в Уложении 1903 года появилась ответственность, связанная с нарушением правил проведения конкурсного производства, правил проведения торгов и злоупотребления полномочиями. Помимо этого, появилось разделение ответственности в зависимости от субъектов преступления: должник и конкурсный управляющий.

¹ Русская правда (пространная редакция). URL: https://azbyka.ru/otechnik/Istorija_Tserkvi/biblioteka-literatury-drevnej-rusi-tom-4/14#sel=1:1,1:8 Дата обращения: 21.09.2024 г.

² Судебник 1497 года. URL: https://russiahistory.ru/download/library/istochniki/1073675_17929_sudebnik_1497_goda.pdf. Дата обращения: 20.09.2024 г.

³ Соборное уложение 1649 года. URL: https://azbyka.ru/otechnik/Istorija_Tserkvi/sobornoe-ulozhenie-1649-goda/#0_10%204%20https://m.bigenc.ru/vault/8942c3b85a324a16797aee039c423131.pdf. Дата обращения: 21.09.2024 г.

⁴ Устав о банкротах Утвержден Декабря 19 дня 1800 года. URL: https://viewer.rusneb.ru/ru/000200_000018_RU_NLR_A1_23633?page=6&rotate=0&theme=white. Дата обращения: 19.09.2024 г.

⁵ См.: Добровольский А. А. Свод общеимперских положений о торговой и неторговой несостоятельности. М.: Тип. Лит.. Т-ва И.Н. Кушнерев, 1914. 183 с.

⁶ Устав о торговой несостоятельности от 25 июня 1832 г. URL: https://viewer.rusneb.ru/ru/000199_000009_004873290?page=1&rotate=0&theme=white. Дата обращения: 25.09.2024

UNFAIR BANKRUPTCY IN THE LEGISLATION OF PRE-REVOLUTIONARY RUSSIA

© 2024 Tikhonova Darina Dmitrievna*
Undergraduate student
Samara State University of Economics
E-mail: darina-tikhonova-2017@mail.ru

Keywords: the history of the development of the institution of bankruptcy, unfair bankruptcy, insolvency law.

The conscientious behavior of the debtor in the bankruptcy process is always given a lot of attention in the legislation of all countries, including the domestic one. The legislative regulation of this institution was undoubtedly influenced by the historical ways of formation of the state and law of Russia. This article is devoted to the analysis of the genesis of the legal regulation of unfair bankruptcy in the legislation of pre-revolutionary Russia.

* Scientific adviser – **Zubkova Maria Nikolaevna**, Candidate of Law Sciences, Associate Professor, Samara State University of Economics.

СПЕЦИАЛИСТ В ИСПОЛНИТЕЛЬНОМ ПРОИЗВОДСТВЕ: ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО ПОЛОЖЕНИЯ

© 2024 Фадеев Алексей Владимирович
старший преподаватель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: leshafadeev60@mail.ru

© 2024 Фадеева Полина Алексеевна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: polinafadeeva2004@mail.ru

Ключевые слова: исполнительное производство, специалист в исполнительном производстве, отчет специалиста, рецензия, экспертное заключение, судебный пристав-исполнитель.

В статье рассматриваются проблемные вопросы определения правового статуса специалиста в исполнительном производстве, его роль и значение в исполнении судебных актов и актов иных органов и должностных лиц. Проводится сравнительный анализ таких субъектов процессуальных правоотношений, как эксперт и специалист, а также делается вывод о необходимости введения в законодательство об исполнительном производстве понятия «заключение специалиста».

Стремительно развивающиеся технологии, сложности вопросов, подлежащих разрешению, как в ходе рассмотрения дела, так и в ходе исполнения судебных актов и актов иных органов, подлежащих принудительному исполнению, все больше требуют привлечения лиц, обладающих специальными познаниями в определенной сфере. В качестве таких лиц, как в процессуальных кодексах, так и в законодательстве об исполнительном производстве, названы специалисты и эксперты. Их участие обусловлено задачами исполнительного производства, определенными статьей 2 Федерального закона от 02.10.2007 № 229-ФЗ «Об исполнительном производстве» (далее – Закон № 229-ФЗ) и состоящими в правильном и своевременном исполнении судебных актов в целях защиты нарушенных прав, свобод и законных интересов граждан и организаций¹.

Меры, которыми являются, в том числе, реализация названных задач, принимаются судебным приставом-исполнителем, наделенным на то полномочиями согласно пункту 1 статьи 12 Федерального закона от 21.07.1997 № 118-ФЗ «Об органах принудительного исполнения Российской Федерации» от 21.07.1997 N 118-ФЗ (последняя редакция) (далее - Закон № 118-ФЗ)².

Несмотря на то, что привлечение такого субъекта процессуальных правоотношений, как специалист, чрезвычайно востребовано, ни в одном из кодифициро-

ванных процессуальных актах ему не дано определение. То же самое, относится и к законодательству, регламентирующему порядок исполнительного производства.

Закон № 229-ФЗ лишь указывает на возможность привлечения для участия в исполнительном производстве некоего лица, которое обладает специальными знаниями и не заинтересованно в том, каков исход ожидает исполнительное производство. Кроме того, определен порядок привлечения специалиста в части исходящей, как от судебного пристава, так и стороны исполнительного производства, инициативы и вынесения должностным лицом постановления об этом.

Законодательно установлена обязанность для специалиста: явиться к месту совершения исполнительных действий, в случае вызова судебным приставом-исполнителем, ответить на вопросы, поставленные последним, давать консультации и пояснения, как в устной, так и в письменной форме. Кроме того, специалист может оказать, в случае необходимости, помощь технического характера.

Процессуальный порядок исполнения обязанности специалиста предусматривает ответственность, наступление которой регламентируется законодательством Российской Федерации, и которая возникает в случае отказа или уклонения от нее. Также специалист предупреждается о том, что будет привлечен к ответственности в случае дачи заведомо ложного отчета или заключения.

Следует отметить, что требований к отчету, который составляется специалистом, законодательство не содержит. В отличие от заключения эксперта, которое жестко регламентировано требованиями процессуального законодательства. В отличие от процессуального законодательства, законодательство, регламентирующее исполнение судебных и иных актов, вообще не предусматривает участие в исполнительном производстве такого субъекта, как эксперт, соответственно, не называет в качестве документа, используемого в нем, экспертного заключения. Стоит согласиться с мнениями авторов, высказывающим точку зрения, согласно которой необходимо закрепить на законодательном уровне статус документа, составляемого специалистом, как в ходе исполнительного производства, так и в ходе рассмотрения дел в порядке производства гражданского, арбитражного и уголовного³. Также видится необходимым и законодательное определение понятия «специалист»⁴.

Такая необходимость вызвана следующими проблемами.

Во-первых, будет ли признана допустимой консультация или отчет (заключение) специалиста, который в настоящее время, то есть, во время участия в исполнительном, или ином производстве, не работает по своей специальности, а находится, например, на пенсии. При этом, стаж рассматриваемого субъекта, ученое звание, позволяют сделать однозначный вывод о его опыте и квалификации. В тоже время, как оценивать консультацию специалиста, работающего в интересующей сфере деятельности, но при этом не имеющего большого стажа.

Видится необходимым ввести законодательные требования, однозначно позволяющие отнести привлекаемого для дачи консультации или составляющего отчет субъекта к специалисту. Необходимо установить минимальный срок работы в интересующей области, например, не менее 5 лет. Возможно введение ограни-

чений в перерыве выполнения обязанностей, связанных с интересующей сферой знаний. Сложности возможны при определении компетенции специалиста, имеющего ученую степень и звание, ввиду обширности отраслей знаний, по которым они присваиваются.

Во-вторых, особую популярность в последнее время приобрело составление рецензий на заключения экспертов, которые осуществляются именно специалистами. Верховный суд РФ своим определением по делу № 305-ЭС17-11486 признал рецензию на экспертное заключение допустимым доказательством, обосновав свое мнение тем, что такой документ фактически является объяснением стороны по поводу заключения эксперта, точнее, его дефектов, а каких-либо формальных требований к форме данного документа законодательно не установлено⁵.

Понятие «рецензия» не определено ни одним процессуальным законом, тем не менее, оно получило широкое практическое применение среди юристов, осуществляющих защиту по различным категориям дел.

Такая форма защиты – составление специалистом рецензии на полученное по делу экспертное заключение, порой является единственным способом убедить суд назначить повторную или дополнительную экспертизу по делу.

В исполнительном производстве не предусмотрено привлечение к участию в деле эксперта, назначение экспертизы. Тем не менее, судебный пристав-исполнитель нередко привлекает в качестве специалистов экспертов и выносит постановление, которым поручает последним проведение экспертизы.

Таким образом, по своей сути, понятия эксперт и специалист отождествляются. Такое положение вещей видится недопустимым и в свете единообразия правоприменения, не отвергнутой окончательно концепции единого процессуального кодекса⁶, и в свете аналогии права, как материального, так и процессуального.

Решение проблемы здесь лежит на поверхности и состоит во внесении в Закон № 229-ФЗ положений об эксперте и экспертном заключении.

Подлежит также конкретизации статус и определение такого субъекта как специалист и документ, который готовит в качестве письменного заключения последний.

¹ Федеральный закон от 02.10.2007 N 229-ФЗ: [в ред. от 08.08.2024] «Об исполнительном производстве». – Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс» (дата обращения 19.09.2024). – Текст: электронный. абз.1 ст.5

² Федеральный закон от 21.07.1997 «Об органах принудительного исполнения Российской Федерации» N 118-ФЗ: [последняя редакция] – Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс» (дата обращения 19.09.2024). – Текст: электронный.

³ Ореханова Галина Владимировна Доказательственное значение заключения и показаний специалиста // Пробелы в российском законодательстве. 2009. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/dokazatelstvennoe-znachenie-zaklyucheniya-i-pokazaniy-spetsialista> (дата обращения: 20.09.2024).

⁴ Копылова С. А. Статус специалиста и возможность использования специальных знаний в работе судебных приставов // Актуальные проблемы российского права. 2009. №3.

URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/status-spetsialista-i-vozmozhnost-ispolzovaniya-spetsialnyh-znaniy-v-rabote-sudebnyh-pristavov> (дата обращения: 20.09.2024).

⁵ Определение ВС РФ по делу № 305-ЭС17-11486 – URL: https://vsrf.ru/stor_pdf_ess.php?id=1618626 (дата обращения: 19.09.2024).

⁶ Руднева, Ю. В. К вопросу о концепции единого гражданского процессуального кодекса РФ / Ю. В. Руднева, П. А. Антось // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2018. – № 12-2. – С. 118-120.

SPECIALIST IN ENFORCEMENT PROCEEDINGS: PROBLEMS OF THE LEGAL SITUATION

© 2024 Fadeev Alexey Vladimirovich
Senior lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: leshafadeev60@mail.ru

© 2024 Fadeeva Polina Alekseevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: polinafadeeva2004@mail.ru

Keywords: enforcement proceedings, specialist in enforcement proceedings, expert opinion, expert opinion, bailiff.

The article deals with problematic issues of determining the legal status of a specialist in enforcement proceedings, his role and importance in the execution of judicial and acts of other bodies and officials. A comparative analysis of such subjects of procedural legal relations as an expert and a specialist is carried out, and it is also concluded that it is necessary to introduce the concept of a specialist's opinion into the legislation on enforcement proceedings.

К ВОПРОСУ О ПОНЯТИИ И СОДЕРЖАНИИ ПРАВОСУДИЯ

© 2024 Шаруева Наталья Вячеславовна
соискатель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: nshasamara@yandex.ru

Ключевые слова: право, закон, правосудие, мораль, справедливость, судебная власть, суд.

В статье проводится комплексный анализ положений отечественной законодательной базы и юридической доктрины по дискуссионным вопросам содержательных параметров категории «правосудие». Исследуются мнения и подходы отечественных авторов, представлены общие тенденции развития научных представлений о содержательном аппарате правосудия, обозначены проблемы теоретического характера и пути их разрешения в обозримой перспективе. Теоретическая и практическая значимость итогов исследования состоит в возможности их использования в ходе дальнейших доктринальных разработок по заявленной тематике, а также при разработке учебно-методического материала по дисциплинам юридического профиля.

Исследование вопросов правосудия, его содержательных параметров, в значительной степени позволяет нивелировать значение общетеоретических проблем, в результате утверждения доктринальной разработанности вышеупомянутой дефиниции. Историко-правовой анализ доктринальных представлений о содержании категории правосудия позволяет констатировать наличие коррелирующей связи между восприятием исследуемого явления и протекающими в обществе и государстве социально-экономическими и духовно-нравственными процессами¹.

Основным нормативно-правовым документом, определяющим содержательное наполнение исследуемого явления на сегодняшний день, выступает Конституция Российской Федерации, где декларировано, что основным направлением деятельности судебной ветви власти является осуществление правосудия на всей территории Российской Федерации. Вместе с этим, в положениях вышеназванного правового документа, также встречаются и другие упоминания о правосудии в других контекстных рамках, например, статья 32 Конституции Российской Федерации определяет право граждан на участие в отправлении правосудия; статья 52 – устанавливает право граждан, чьим правам и законным интересам был причинен вред совершенным противоправным деянием, на доступ к правосудию и судебной защите.

В буквальном смысле слова правосудие означает деятельность судебных органов и учреждений, направленную на справедливое, законное и обоснованное разрешение правового спора (конфликта).

Соотнося понимание правосудия в правовом и буквальном смыслах, следует отметить, что юридическое восприятие является более точным и конкретизированным по своим содержательным параметрам, в отличие от буквального (широкого) понимания. По мнению автора публикации, такая дифференциация подходов детерминирована прежде всего большей относимостью феномена правосудия к основным правовым категориям и явлениям.

В связи с чем, содержательные параметры правосудия, в актуальном восприятии, обусловлены коррелирующей связью с различными правовыми институтами, олицетворяющими определенную совокупность правовых предписаний.

Таким образом, правосудие представляет собой особое направление государственно-правовой деятельности, осуществляемой специальными публично-правовыми образованиями в лице органов и учреждений национальной судебной системы. Некоторые исследователи справедливо соотносят правоохранительную деятельность с правосудием, поскольку параметры последний имеет множество точек соприкосновения с первой. Более того, рассматривая правоохранительную деятельность, основным направлением которой является реализация правоохранительной функции, правосудие, осуществляемое судами, в значительной степени способствует достижению социально-положительных результатов в виде восстановления нарушенных прав и законных интересов².

Иными словами, отправление правосудия по различным категориям правовых споров, позволяют обеспечить реализацию основных конституционно-правовых гарантий, декларированных положениями Конституции Российской Федерации, обеспечивают надлежащую защиту прав и законных интересов и др.

В соответствии с положениями нормативно-правовых источников осуществление правосудия в Российской Федерации отнесено к исключительной компетенции суда (судьи). Следовательно, реализация правосудия представляет собой деятельность, в рамках которой функционирует судебная ветвь власти. Вместе с этим, к компетенции рассматриваемого явления также отнесены и разрешение вопросов, связанных с применением мер государственного принуждения в отношении лиц, виновных в совершении противоправных деяний. Также, следствием правосудия может выступать и ограничение прав отдельных категорий лиц, участвующих в судебном разбирательстве.

Процесс реализации правосудия урегулирован положениями процессуального и материально-правового законодательства. В частности, процессуальный порядок судебного разбирательства в сфере административного, арбитражного, гражданского и уголовного судопроизводства декларирован положениями отраслевого федерального законодательства.

В процессуально-правовом восприятии описываемая деятельность суда представляет собой совокупность относительно самостоятельных, но взаимосвязанных этапов процессуальной деятельности, каждый из которых характеризуется определенным кругом промежуточных задач, субъектным составом, характером, складывающихся правоотношений, итоговым процессуальным решением и др.

Рассматривая категорию правосудия с позиций морально-нравственных основ, отметим, что правосудие является синонимом справедливости, основанной на законе³.

С течением времени, доктринальное восприятие категории правосудия существенным образом дифференцировалось, как правило, сущностное наполнение рассматриваемого явления находилось в зависимости от господствующих в обществе и государстве социально-экономических и духовно-нравственных устоев, олицетворяющих окрас законодательной базы.

С развитием гуманистических воззрений и постановке основных прав и свобод человека в разряд господствующих ценностей, охраняемых на законодательном уровне, произошло не только переосмысление формата процессуально-правовых отношений, являющихся правовым стержнем в реализации правосудия, но и в том числе общее восприятие правосудия, его содержательно-сущностных параметров⁴.

В завершении настоящего исследования отметим, что правосудие представляет собой обособленную деятельность органов и учреждений судебной системы, направленную на разрешение правового спора (конфликта) по существу. Отличительным признаком правосудия от смежных правовых категорий и явлений является то, что правосудие обладает уникальным набором свойств и параметров, декларированных положениями Конституции Российской Федерации и федерального законодательства. Вместе с этим, применение жестких мер государственного принуждения, как санкций, допустимо исключительно на основании судебного акта.

Современное доктринальное восприятие правосудия находится в коррелирующей связи от господствующих в обществе и государстве социально-экономических и духовно-нравственных устоев. Вместе с этим, правосудие имеет множество точек соприкосновения с конструкцией правовых институтов. Иными словами, действующее законодательство построено таким образом, чтобы правосудие в общем понимании было способно к реализации в объективной реальности.

В подтверждении обозначенного тезиса целесообразно указать на государства, построенные на авторитарных и тоталитарных началах, где процессуальное право находится в своем первоначальном состоянии, а правосудие является формальным инструментом в борьбе с внутренними врагами в обществе.

Исследование основных характеристик правосудия на сегодняшний день, является одним из перспективных направлений развития юридической доктрины, поскольку интеграция положительных достижений науки и техники в общественную и государственную жизнь, приведшая к поэтапной «технитизации» отдельных социально-экономических процессов, требует от отечественного законодателя и доктринального сообщества выработки качественно-новых представлений о рассматриваемом явлении.

¹ Воронина, Н. А. К вопросу о сущности правосудия в правовой категории «доступ к правосудию» / Н. А. Воронина // Уголовное судопроизводство: современное состояние и стратегия развития : XIII Всероссийская научно-практическая конференция: сборник

научных трудов, Москва, 30 ноября 2023 года. – Москва: Московский университет МВД РФ им. В.Я. Кикотя, 2024. – С. 207-209. – EDN PZUOAN.

² Яворский, М. А. Периодизация развития органов полиции России / М. А. Яворский, Д. Д. Осипов // Юридическая наука и практика : Альманах научных трудов Самарского юридического института ФСИН России, Самара, 21 февраля – 25 2019 года. Том 7, часть 1. – Самара: Самарский юридический институт ФСИН России, 2019. – С. 273-277. – EDN MRWEYZ.

³ Ланг, П. П. Функции правосудия: прошлое и настоящее / П. П. Ланг // Российский судья. – 2022. – № 12. – С. 41-46. – DOI 10.18572/1812-3791-2022-12-41-46. – EDN KKFMER.

⁴ Борзяев, М. М. Правосознание и формы его деформации / М. М. Борзяев, П. П. Ланг // Вопросы экономики и права. – 2023. – № 182. – С. 9-12. – DOI 10.14451/2.182.9. – EDN PJMTPR.

ON THE QUESTION OF THE CONCEPT AND CONTENT OF JUSTICE

© 2024 Sharueva Nataliya Vacheslavovna

Applicant

Samara State University of Economics

E-mail: nshasamara@yandex.ru

Keywords: right, law, justice, morality, justice, judiciary, court.

The article provides a comprehensive analysis of the provisions of the domestic legislative framework and legal doctrine on controversial issues of the substantive parameters of the category of justice. The opinions and approaches of domestic authors are explored, general trends in the development of scientific ideas about the substantive apparatus of justice are presented, problems of a theoretical nature and ways to resolve them in the foreseeable future are identified. The theoretical and practical significance of the research results lies in the possibility of their use in further doctrinal developments on the stated topic, as well as in the development of educational and methodological material in legal disciplines.

ВЛИЯНИЕ ЦИФРОВИЗАЦИИ НА ЛОКАЛЬНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОРПОРАЦИИ

© 2024 Янгазов Фаиль Темурович
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: yangazov_fail@mail.ru

© 2024 Кот Марина Константиновна
кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: mkroz@mail.ru

Ключевые слова: цифровизация, цифровые технологии, локальное регулирование, хозяйственная деятельность, корпорация, корпоративные отношения, локальные нормативные акты, смарт-контракт.

Статья посвящена анализу влияния цифровых технологий на локальное регулирование хозяйственной деятельности корпорации. В статье освещен вопрос об общем уровне развития применения цифровых технологий в общественной жизни страны, а также сделан акцент на применении цифровизации в пределах хозяйственной деятельности отдельной корпорации. Авторами выносятся на повестку дня вопрос о применении смарт-контрактов в хозяйственной деятельности корпорации, а также приводятся положительные тенденции по их реализации в практической деятельности корпорации на территории Российской Федерации.

Вопрос о влиянии цифровизации на локальное регулирование хозяйственной деятельности корпорации активно обсуждается не только на теоретическом уровне, но и в сфере законодательства Российской Федерации. Освещение такого процесса, как цифровизация, а также ее влияния на корпоративные механизмы регулирования правоотношений предшествует определению общих правовых вопросов о специфике корпоративных отношений и специфике регулирования хозяйственной деятельности корпораций в РФ.

В первую очередь необходимо обозначить общие теоретические моменты о локальном регулировании деятельности корпорации, а также дать характеристику основным понятиям, используемым на практике. Итак, отечественные корпоративные отношения отличаются своей разнообразной правовой природой и содержанием, то же самое касается и локальных правовых актов (далее - ЛНА). Их сущность можно рассматривать через призму такого принципа, как саморегулирование. Именно данный принцип, на наш взгляд, отражает наиболее полно деятельность по формированию ЛНА на территории страны. Так некоторыми авторами высказывались мнения о том, что корпоративное право и его развитие не

может быть отделено от постепенного процесса перехода к децентрализации общепринятых стандартов¹.

Сама сфера локального саморегулирования может обозначаться как самостоятельная и независимая область нормативного регулирования, дополняющая основные нормативно-правовые положения, устоявшиеся в определенном обществе. Вместе с общей самостоятельностью ЛНА нельзя отрицать влияние на формирование ЛНА общих основ законодательства, вместе с таким влиянием и дополнением смежных сфер, роль ЛНА в деятельности отдельных корпораций на рынке хозяйствующих субъектов возрастает с каждым годом.

Органы корпоративного управления отдельной корпорации приобретают все больше прав и увеличивают сферу влияния в пределах своей хозяйственной деятельности. На 2024 г. можно признать, что изданные ЛНА достаточно гармонично вписываются в пределы общественных интересов, что позволяет гарантировать стабильность развития общественных отношений на территории Российской Федерации. Можно говорить также и о том, что процесс цифровизации в значительной мере отражается как децентрализация предшествующего порядка отношений в области регулирования хозяйственной деятельности корпораций².

Развитие ЛНА на сегодняшний день ознаменуется применением и влиянием на них цифровых технологий в свете их активного развития как на отечественном рынке, так и на глобальном уровне. Масштабное распространение цифровых продуктов в сфере экономического оборота стран свидетельствует о необходимости разработки не только их правового регулирования, то и регулирования со стороны отдельной корпорации. Внутри корпоративных отношений с входом в них цифровых технологий изменяются и приоритеты в построении таких отношений, изменяется общее корпоративное управление, которое на данный момент времени нуждается в определенных навыках по включению в хозяйственную деятельность цифрового прогресса.

Использование в хозяйственной деятельности корпорации искусственного интеллекта и его использование в ЛНА в настоящее время требует значительных доработок со стороны не только отдельной корпорации на территории Российской Федерации, но и доработок на общем законодательном уровне страны.

Так, примером цифровизации в хозяйственной деятельности отечественной корпорации может стать смарт-контракт. В 2024 г. смарт-контракт стал применяться в различных сферах общественной жизни граждан. Наиболее активно применение смарт-контрактов проявляется в финансовой, логистической сферах страны, а также в корпоративных отношениях. Если давать краткое определение смарт-контракту, то под ним следует понимать определенную компьютерную программу, которая имеет возможность отслеживать и обеспечивать исполнение обязательств при заключении цепочек сделок³.

Необходимо указать на некоторые экономические предпосылки и положительные тенденции использования смарт-контрактов при заключении сделок в корпоративных целях, в том числе при заключении корпоративных договоров.

Во-первых, стоит отметить такую экономическую особенность применения смарт-контрактов в хозяйственной деятельности корпорации, как экономическая

обоснованность. Данная особенность в значительной мере влияет на участников представленных отношений, поскольку затраты на использование и обслуживание смарт-контракта могут быть значительно меньше, чем возможные убытки от неисполнения договора, заключенного традиционным способом.

Во-вторых, использование смарт-контрактов в хозяйственной деятельности корпорации означает снижение уровня затрат на такой процесс, как мониторинг, связанный с исполнением обязательств⁴.

В-третьих, при использовании смарт-контрактов в хозяйственной деятельности корпорации потенциально может снизиться уровень нарушений имущественных прав участников сделок. Снижение количества правонарушений в данной сфере правоотношений может быть достигнуто за счет того факта, что применение смарт-контракта технически не позволит осуществлять противозаконное поведение, связанное, как правило, с уклонением от исполнения договорных обязательств.

Итак, влияние цифровизации на локальное регулирование хозяйственной деятельности корпорации возрастает. Между тем, степень включенности цифровых механизмов в деятельность отдельной корпорации можно оценивать с различных точек зрения. Наряду с активным использованием цифровых технологий в производственном и управленческом процессах уровень развития внутреннего нормотворчества в корпорации все еще не достаточно высок. Если оценивать развитость системы ЛНА по регулированию общих вопросов цифровизации, то в этой сфере можно констатировать потребность в более детальной разработке особенностей включения цифровых механизмов в деятельность компании и поиске направлений повышения потенциала в использовании цифрового прогресса и в его регулировании на локальном уровне корпорации.

На наш взгляд, очевидный прогресс, который был достигнут в применении цифровых технологий в хозяйственной деятельности корпорации, складывается в основном за счет использования в названных правоотношениях смарт-контрактов. Применение смарт-контрактов в хозяйственной деятельности корпорации позволяет снизить противоправное поведение субъектов отношений, а, значит, и уменьшить общий уровень преступности в экономической сфере. Другая положительная тенденция использования смарт-контрактов заключается в снижении затрат на исполнение обязательств внутри самой корпорации, а также данный механизм позволяет предотвратить убытки от неисполненного обязательства в рамках хозяйственной деятельности корпорации в целом.

Вместе с этим, цифровые технологии и общий процесс цифровизации корпоративной практики нуждаются в дальнейшем законодательном регулировании.

¹ Корпоративное право. Актуальные проблемы теории и практики / В. А. Белов [и др.] ; под редакцией В. А. Белова. — 2-е изд., стер. — Москва : Издательство Юрайт, 2024.

² Беркумбаев Н. С., Собецкая А. Р. Корпоративное право России: современные вызовы // Вопросы российской юстиции. 2020. № 10.

³ Русских С. С. Заключение сделок с использованием технологии блокчейн в цифровом пространстве // Евразийская адвокатура. 2023. № 4(63).

⁴ Романова И. В., Лаврик Т. М. Применение цифровых технологий в сфере корпоративных отношений // Право: история и современность. 2021. № 2(15).

THE IMPACT OF DIGITALIZATION ON THE LOCAL REGULATION OF THE CORPORATION'S BUSINESS ACTIVITIES

© 2024 Yangazov Fail Temurovich
Undergraduate student
Samara State University of Economics
E-mail: yangazov_fail@mail.ru

© 2024 Kot Marina Konstantinovna
Candidate of Law Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: mkroz@mail.ru

Keywords: digitalization, digital technologies, local regulation, business activities, corporation, corporate relations, local regulations, smart contract.

The article is devoted to the analysis of the impact of digital technologies on the local regulation of the corporation's business activities. The author highlights the issue of the general level of development of the use of digital technologies in the public life of the country and focuses on the use of digitalization in the aisles of economic activity of a separate corporation. The author puts on the agenda the issue of the use of smart contracts in the economic activities of the corporation and provides positive trends in their implementation in the practical activities of the corporation in the territory of the Russian Federation.

СОДЕРЖАНИЕ

Экономические науки и менеджмент (Р – Я)

Ратушнова И.Г. Формирование финансовых результатов ресурсоснабжающих организаций	3
Рослякова Е.А. Особенности современного состояния мирового рынка СПГ	7
Рыжов С.А. Промышленный туризм как инструмент реализации HR-стратегии	12
Рязанов Н.А. Импортозамещение в России: зарубежный опыт и перспективы	17
Садыкова Э.А., Дунаева Е.А. Риск-ориентированный подход в системе финансового контроля	22
Саломатина С.Ю. Факторы концентрации и централизации капитала международных биржевых институтов	27
Салькина А.Р. Историческая оценка динамики развития налога на игорный бизнес	34
Сенченкова А.А. Интеграция инструментов стратегического маркетинга в деятельность крупных брендовых компаний	38
Слинченко А.В. Африканские страны в современной мировой экономике	43
Смагина З.А. Совершенствование модели производственных транспортных систем для дигитализации производства	48
Соколова А.Н. Финансовый результат как объект финансового консалтинга	52
Соловьев А.А. Виды и модели экономического роста в различных типах экономических систем	56
Степанова С.О. Аналитический консалтинг управления финансовыми ресурсами	64
Стрельцов А.В. Факторы современного промышленного развития РФ	69
Сударева А.О. Возможности и ограничения событийного маркетинга в повышении конкурентоспособности компании	73
Татаровская Т.Е. Особенности построения системы информационно-аналитического обеспечения управления рисками предприятия	78
Татаровский Ю.А. Современные аналитические инструменты управления рисками бизнеса	83
Тимофеев Д.Ю. Управление проектами в области информационных технологий: роль и ответственность руководителя	86
Тимофеева А.Ю. Статистический подход к оценке конкурентоспособности промышленного предприятия (на примере ООО «Пегас-Агро»)	90
Трунина А.А. Популяризация локальной кухни как часть маркетинговой стратегии продвижения ресторанов	95
Ульченко Е.П. Ипотечное кредитование: содержание и роль в экономической системе	99
Фаттахов Т.В. Институты воспроизводства интеллектуального капитала	104
Фирсов Ю.С. Роль и современное состояние человеческого потенциала в России	108
Харитонов Д.В. Специфика управления международными стратегическими альянсами	113
Харченко Ю.С. Современные подходы к управлению человеческими ресурсами	117
Хатунцева К.К. Влияние юридических институциональных ловушек на российские финансовые рынки	123

Чилингарова Е.Г. Особенности проявления женского лидерства в современных условиях.....	129
Чудаева А.А. Работа с гипотезами и HADI-циклами как способ управления инвестиционными рисками стартап-проектов	134
Шарохина С.В. Экспертная диагностика кредитоспособности заемщика	138
Шерemet А.М. Расходы федерального бюджета: экономическая сущность, динамика, значение, контроль.....	143
Шишкина В.В. ESG-концепция в эмиссионной деятельности компаний: проблемы внедрения и продвижения	148

Математико-статистические науки

Баканач И.С. Анализ результатов деятельности коммерческих банков: теоретический аспект	154
Баканач О.В., Колесникова А.А. Статистический анализ и прогнозирование уровня безработицы в РФ.....	160
Быкова А.О. Анализ состояния и развития банковского сектора в России.....	164
Колесникова Д.В. Статистический анализ ожидаемой продолжительности жизни: межстрановое сравнение	170
Рукоусева В.С., Макаров С.И. Применение теории игр для оптимизации стратегий ценообразования в условиях олигополии.....	174
Ширнаева С.Ю., Попова О.Д., Гурьянова А.А. Эконометрический подход к оценке деятельности предприятия.....	179

Информационные технологии в образовании, экономике и менеджменте

Голованов Д.С. Информационные технологии на финансовых рынках	184
Громова Т.В. О готовности преподавателя вуза к цифровой трансформации образовательного процесса.....	188
Данилова К.А., Рыбакова И.В. Влияние глобальных тенденций на развитие налоговых систем	192
Логинова Е.В. Использование возможностей искусственного интеллекта в продвижении бренда (маркетинге).....	197
Ходос В.С., Дмитриева И.Д. Потенциальные возможности результатов цифровизации сферы общественных финансов в России и зарубежных странах	202

Здоровый образ жизни

Ершова А.С. Влияние физической активности на психологическое здоровье	208
Казакова О.А., Каримова С.В., Головина Л.Г. Влияние малоизвестных видов спорта на спортивные приоритеты студенческой молодежи	212
Климова В.А. Тенденции к снижению уровня физической подготовленности молодежи. Проблемы физического воспитания молодежи.....	217
Костина А.Д. Оценка влияния физической активности на улучшение качества жизни и здоровья	220

Куликова О.Е., Николаев П.П. Анализ влияния физической активности на психологическое состояние человека	225

Философские науки

Мастерова А.А., Тимофеев А.В. Риски влияния искусственного интеллекта на когнитивные способности людей	230
Меренков П.Р., Тихонов М.Г., Попов Н.А. Влияние цифровых технологий на когнитивные способности и психическое состояние человека	235

Юридические науки

Агафонов Л.К. Некоторые аспекты криминологической характеристики киберпреступности	239
Агафонова М.Д. Некоторые криминологические детерминанты поведения жертв киберпреступлений	244
Аксенова А.Д. Гарантии защиты прав адвокатов при производстве следственных действий невербального характера: проблемы законодательного регулирования и практического применения	249
Алпеев Е.А. Статистический обзор по количеству преступлений среди несовершеннолетних в Самарской области	254
Арасова А.А. Формирование международного частного права: история вопроса	259
Буренин С.А. Установление размера требований кредиторов умершего должника в рамках банкротства наследников	265
Вавилов Д.Е. К вопросу об атрибутивных и содержательных параметрах допроса в контексте уголовно-процессуальных отношений	268
Волкова А.А. Актуальные проблемы применения запрета определенных действий как меры пресечения	274
Вязиков И.В. Региональная интеграция и конституционализация: ключевые тенденции	278
Евпрынцева В.А. Принцип преимущественного удовлетворения требований залогового кредитора при банкротстве	283
Ермолаева Д.И. Правовое регулирование научно-инновационной деятельности	288
Желонкин В.С. Понятие «компетентная власть»: национальный и международный уровень	294
Жирнова О.В. Международное частное право: история и современная проблематика	298
Жулёва К.С. Проблемы реализации мер попечения о детях подозреваемого (обвиняемого)	302
Зиньков Е.Н. Государственный контроль и надзор за некоммерческими организациями	307
Золотов М.А. И вновь к нерешенным вопросам предупреждения преступлений силами и средствами оперативно-разыскной деятельности	310
Казанкова Т.Н., Чернышев М.О. Определение места юридической ответственности государства в рамках рассмотрения правового состояния Древнерусского государства XI века	315
Карушин Р.В. Международно-правовой аспект правонарушения	320

Клементьева С.А. Особенности процедуры банкротства застройщика	325
Кулагин И.Ю. Банковская тайна и ФАТФ	329
Левичев Д.А. Некоторые вопросы организации прокурорско-надзорной деятельности в Российской Федерации	334
Макаров Е.Д. Национальные проекты через призму российского конституционализма: теория и практика	339
Михалченко А.Е. Международно-правовой аспект информационной безопасности	344
Незнамова А.В. Правовое регулирование оборота сельхозпродукции: международный аспект	349
Осипова А.Е. Очная ставка: анализ тактических особенностей организации, подготовки и производства	354
Петров Н.С. Роль международных судебных учреждений	359
Пешкова Д.А. Участие несовершеннолетних в исполнительном производстве	365
Подстрешный П.В. Проблемы доступности судебных актов и пути их решения	370
Потанова Ю.С. Использование интеллектуальных прав в качестве вклада в уставный капитал	375
Роголевич Д.С., Белозерова О.А. Искусственный интеллект как объект гражданского права	382
Руднева Ю.В. Новеллы ГПК РФ: доступность правосудия	386
Русакова Е.Е. Общие положения вопросов о международном сотрудничестве государств по выявлению и сокращению численности преступности	390
Садчикова А.А. Внедрение информационно-телекоммуникационных технологий в исполнительное производство	395
Сквозников А.Н. Состав правонарушения: теоретико-правовые аспекты	400
Снадин Я.Э. Принцип равенства в избирательном праве и особенности равенства кандидатов	407
Сухов С.В. История формирования и развития международной уголовной юстиции	411
Тарасова Ю.А. К вопросу уголовной ответственности сторон государственного (муниципального) контракта	416
Тихонова Д.Д. Недобросовестное банкротство в законодательстве дореволюционной России	419
Фадеев А.В., Фадеева П.А. Специалист в исполнительном производстве: проблемы правового положения	423
Шаруева Н.В. К вопросу о понятии и содержании правосудия	427
Янгазов Ф.Т., Кот М.К. Влияние цифровизации на локальное регулирование хозяйственной деятельности корпорации	431

Научное издание

**НАУКА XXI ВЕКА:
АКТУАЛЬНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ**

*Сборник научных статей
XIII Международной
научно-практической конференции*

Самара, 23 сентября 2024 года

Выпуск 2, часть 2

ISBN 978-5-00176-208-9



*Материалы представлены
в авторской редакции*

Формат 60×84/16. Печ. л. 27,44. Электронные текстовые данные (4,24 Мб).
<http://si.sseu.ru/nauchnaya-deyatelnost/arhiv-materialov-1>.

ФГАОУ ВО «Самарский государственный экономический университет».
443090, Самара, ул. Советской Армии, 141.