



Министерство
науки и высшего
образования РФ



СГЭУ
Самарский государственный
экономический университет



Барановичский
государственный
университет



Ленкоранский
государственный
университет

НАУКА XXI ВЕКА: АКТУАЛЬНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ

Сборник научных статей
XIII Международной научно-практической конференции

Самара, 22 февраля 2024 года

Выпуск 1, часть 2



УДК 001
ББК Ч 215
Н34

Материалы конференции размещены в системе РИНЦ

Редакционная коллегия: д.э.н., профессор Е.А. Кандрашина; д.э.н., профессор В.А. Пискунов (отв. редакторы); д.э.н., профессор А.П. Жабин; к.э.н., доцент М.С. Гусева; д.э.н., профессор М.Е. Коновалова; к.э.н., доцент Е.П. Трошина; к.э.н., доцент Н.В. Никитина; д.ю.н., доцент С.П. Бортников; к.п.н., доцент В.В. Мантуленко; к.э.н. В.В. Климук; д.э.н., профессор Н.С. Мирзоев; Д.В. Харитоновна (отв. секретарь-референт)

Н34 **Наука XXI века: актуальные направления развития** : сборник научных статей XIII Международной научно-практической конференции, Самара, 22 февраля 2024 года / редколлегия: Е.А. Кандрашина, В.А. Пискунов (ответственные редакторы) [и др.] ; Самарский государственный экономический университет. – Самара : Изд-во СГЭУ, 2024. – Вып. 1, ч. 2. – 724 с.
ISBN 978-5-00176-187-7 – ISBN 978-5-00176-189-1 (ч. 2)

Сборник научных статей XIII Международной научно-практической конференции «Наука XXI века: актуальные направления развития» посвящен рассмотрению комплекса научно-теоретических и методических вопросов развития общества в современных экономических условиях в следующих областях: региональная экономика; экологические науки; педагогические науки и психология; социологические науки и политология; филологические науки и языкознание; исторические науки; экономические науки и менеджмент; математико-статистические науки; информационные технологии в образовании, экономике и менеджменте; здоровый образ жизни; философские науки; юридические науки.

В представленных статьях дается анализ теоретических и методических подходов экономического и организационного развития в современных условиях, предлагаются новые научно-методические направления инновационного развития экономики и общества.

Сборник представляет интерес для научных работников, аспирантов, студентов, а также руководителей и специалистов предприятий.

УДК 001
ББК Ч 215

ISBN 978-5-00176-187-7
ISBN 978-5-00176-189-1 (ч. 2)

© ФГАОУ ВО «Самарский государственный
экономический университет», 2024

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ И МЕНЕДЖМЕНТ

УДК 005

Код РИНЦ 06.00.00

КОНФЛИКТ-МЕНЕДЖМЕНТ КАК НЕОТЪЕМЛЕМЫЙ ЭЛЕМЕНТ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ СОВРЕМЕННОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

© 2024 Кривенко Татьяна Дмитриевна*

студент

Крымский инженерно-педагогический университет имени Февзи Якубова

E-mail: tanya172003@gmail.com

Ключевые слова: конфликт, конфликт-менеджмент, управление конфликтами, организация, система управления, современность, стратегии, методы, роль руководителя, последствия.

В статье рассматриваются актуальность и значимость конфликт-менеджмента как одного из ключевых аспектов эффективного управления современной организацией. Проведен анализ основных понятий, моделей и методов конфликт-менеджмента, их применения на практике. Особое внимание уделяется роли и компетенциям руководителя в диагностике, предотвращении возникновения, разрешении конфликтов в организации. Сделан вывод, что конфликт-менеджмент является неотъемлемым элементом системы управления современной организации, который способствует повышению ее адаптации к изменениям, инновационности, конкурентоспособности и развития.

Конфликты являются неизбежным явлением в любой организации, которая состоит из разных людей с разными интересами, ценностями, мотивами, стилями общения и поведения. Конфликты могут возникать на разных уровнях: внутри личности, между сотрудниками, между подразделениями, между организацией и внешней средой.

Роль руководителя в урегулировании конфликтов заключается в том, чтобы определять источники, причины, стороны, стадии и характер конфликтов, выбирать наиболее подходящие стратегии и методы их разрешения, участвовать в переговорах и посредничестве, контролировать и оценивать результаты урегулиро-

* Научный руководитель – Мустафаева Севиля Рисмановна, кандидат экономических наук, доцент, Крымский инженерно-педагогический университет имени Февзи Якубова.

вания, предотвращать и минимизировать негативные последствия конфликтов, использовать конфликты для улучшения ситуации в организации.

Конфликт-менеджмент – это совокупность знаний, навыков, методов и техник, которые используются для управления и разрешения конфликтов в организации. Конфликт-менеджмент направлен на оптимизацию конфликтов, то есть на достижение такого уровня и характера конфликтов, которые способствуют развитию и эффективности организации, а не ее дестабилизации и разрушению.

Существуют разные виды конфликт-менеджмента, которые можно классифицировать по разным критериям, например, по уровню участия, по стилю поведения, по способу разрешения и т.д. Некоторые из наиболее распространенных видов конфликт-менеджмента следующие:

1. По уровню участия:

– Самоуправление конфликтами – это вид конфликт-менеджмента, когда конфликтующие стороны самостоятельно решают свои проблемы, без вмешательства третьих лиц. Этот вид конфликт-менеджмента требует высокого уровня зрелости, ответственности и доверия между сторонами, а также умения вести конструктивный диалог и договариваться.

– Управление конфликтами с помощью третьих лиц – это вид конфликт-менеджмента, когда конфликтующие стороны привлекают к урегулированию конфликта независимого посредника, который может выступать в разных ролях, таких как судья, арбитр, медиатор, консультант, модератор и т.д. Этот вид конфликт-менеджмента требует согласия сторон на участие третьего лица, а также уважения его авторитета и рекомендаций.

2. По стилю поведения:

– Конкурентный стиль – это вид конфликт-менеджмента, когда одна из сторон стремится к победе над другой, не учитывая ее интересы и потребности. Этот стиль конфликт-менеджмента может быть эффективным в ситуациях, когда необходимо быстро принять решение, защитить свои права или интересы, или когда другая сторона не готова к сотрудничеству.

– Сотруднический стиль – это вид конфликт-менеджмента, когда стороны стремятся к взаимовыгодному и долгосрочному решению, учитывая интересы и потребности друг друга. Этот стиль конфликт-менеджмента может быть эффективным в ситуациях, когда необходимо сохранить или улучшить отношения между сторонами, решить сложную или важную проблему, или когда стороны готовы к сотрудничеству.

3. По способу разрешения:

– Антагонистический способ – это вид конфликт-менеджмента, когда стороны решают конфликт путем противостояния, силы, давления, угроз, манипуляции и т.д. Этот способ конфликт-менеджмента может привести к эскалации конфликта, усилению негативных эмоций, разрушению отношений и ущербу для организации.

– Кооперативный способ – это вид конфликт-менеджмента, когда стороны решают конфликт путем сотрудничества, диалога, компромисса, консенсуса и т.д. Этот способ конфликт-менеджмента может привести к деэскалации конфликта,

снижению негативных эмоций, укреплению отношений и пользе для организации.

Для изучения конфликтных ситуаций на предприятии руководитель может использовать различные методы сбора и анализа данных, в зависимости от целей, задач, ресурсов и специфики исследования. Некоторые из наиболее распространенных и эффективных методов сбора и анализа данных для изучения конфликтов на предприятии следующие:

– Анкетирование. Этот метод позволяет собрать количественные и качественные данные о мнениях, отношениях, удовлетворенности, проблемах и потребностях сотрудников, связанных с конфликтами на предприятии. Анкеты могут быть бумажными или электронными, анонимными или идентифицируемыми, структурированными или полуструктурированными. Для анализа данных можно использовать статистические методы, такие как частотный анализ, корреляционный анализ, факторный анализ, регрессионный анализ и т.д.

– Интервью. Этот метод позволяет собрать более глубокие и подробные данные о причинах, характере, стадиях, стратегиях и последствиях конфликтов на предприятии, а также о роли и влиянии руководителя в их урегулировании. Интервью могут быть индивидуальными или групповыми, формальными или неформальными, направленными или свободными. Для анализа данных можно использовать качественные методы, такие как контент-анализ, дискурс-анализ, тематический анализ, интерпретативный анализ и т.д.

– Наблюдение. Этот метод позволяет собрать объективные и непосредственные данные о поведении, эмоциях, взаимодействии и коммуникации сотрудников в конфликтных ситуациях на предприятии. Наблюдение может быть участвующим или неучаствующим, открытым или скрытым, систематическим или случайным. Для анализа данных можно использовать количественные и качественные методы, такие как описательный анализ, сравнительный анализ, классификационный анализ, типологический анализ и т.д.

– Эксперимент. Этот метод позволяет собрать экспериментальные и контрольные данные о влиянии различных факторов на возникновение, развитие и разрешение конфликтов на предприятии. Эксперимент может быть лабораторным или полевым, квазиэкспериментальным или естественным, однофакторным или многофакторным. Для анализа данных можно использовать статистические методы, такие как дисперсионный анализ, ковариационный анализ, множественный анализ и т.д.

Руководитель может повлиять на уменьшение конфликтных ситуаций на предприятии, если он будет применять следующие методы и рекомендации:

1. Определять источники, причины, стороны, стадии и характер конфликтов, а также их влияние на функционирование организации.

2. Выбирать наиболее подходящие стратегии и методы разрешения конфликтов в зависимости от ситуации и целей организации.

3. Участвовать в переговорах и посредничестве между конфликтующими сторонами, соблюдая принципы добровольности, равноправия, конфиденциальности и справедливости.

4. Контролировать и оценивать результаты урегулирования конфликтов, а также предотвращать и минимизировать их негативные последствия.

5. Использовать конфликты для улучшения ситуации в организации, повышения творчества, инноваций, качества работы и вовлеченности сотрудников.

6. Обладать определенными знаниями, навыками и компетенциями в области управления конфликтами, такими как: знание теории и практики конфликтологии, психологии, социологии, организационного поведения, коммуникации, переговоров, медиации; умение анализировать, диагностировать, прогнозировать, принимать решения, вести диалог, убеждать, сотрудничать, компромиссировать, консенсировать, адаптироваться, толерировать; компетентность в области эмоционального интеллекта, лидерства, мотивации, делегирования, контроля, оценки, обратной связи, развития.

Рекомендации по улучшению роли руководителя в урегулировании конфликта в организации могут быть следующие:

– Руководитель должен быть компетентным в области конфликтологии, психологии, социологии, организационного поведения, коммуникации, переговоров, медиации и т.д. Он должен постоянно совершенствовать свои знания, навыки и компетенции в этих областях, а также изучать специализированную литературу, посещать тренинги, семинары, вебинары и т.д.

– Руководитель должен быть проактивным в выявлении, предупреждении и разрешении конфликтов в организации. Он должен мониторить и анализировать ситуацию в коллективе, определять потенциальные и реальные источники, причины, стороны, стадии и характер конфликтов, а также выбирать наиболее подходящие стратегии и методы их управления и разрешения. Для этого он может использовать различные методы сбора и анализа данных, такие как анкетирование, интервью, наблюдение, эксперимент и т.д.

– Руководитель должен быть лидером в конфликтных ситуациях в организации. Он должен демонстрировать авторитет, уверенность, ответственность, справедливость, доброжелательность, толерантность, эмпатию, адаптацию, гибкость и т.д. Он должен учитывать интересы и потребности всех сторон конфликта, а также цели и задачи организации. Он должен уметь вести диалог, убеждать, сотрудничать, компромиссировать, консенсировать и т.д. Он должен использовать различные роли в конфликте, такие как третейский судья, посредник, консультант, координатор, модератор и т.д.

– Руководитель должен быть результативным в урегулировании конфликтов в организации. Он должен стремиться к достижению взаимовыгодного и долгосрочного решения, которое удовлетворяет интересы и потребности всех сторон конфликта, а также способствует развитию и улучшению ситуации в организации. Он должен контролировать и оценивать результаты урегулирования конфликта, а также давать обратную связь и рекомендации по предотвращению и минимизации негативных последствий конфликта.

– Обучать и поддерживать своих подчиненных в развитии их навыков управления конфликтами, а также создавать атмосферу доверия, сотрудничества и уважения в коллективе.

В статье была рассмотрена актуальность и значимость темы конфликт-менеджмента в условиях постоянных изменений и неопределенности, которые характеризуют современную организацию. Были проанализированы основные понятия, теории, модели и методы конфликт-менеджмента, а также их применение на практике. Было показано, что конфликт-менеджмент является неотъемлемым элементом системы управления организацией, который способствует повышению ее эффективности, адаптации, инновационности и конкурентоспособности.

¹ Андреева Г.М., Богданова М.В. Управление конфликтами в организации: теория и практика. М.: Издательство Юрайт, 2019.

² Баранова Е.А. Роль руководителя в управлении конфликтами в организации // Современные проблемы науки и образования. 2018.

³ Козлов С.А. Конфликты в организации: причины, последствия, способы разрешения. М.: Издательство Эксмо, 2018.

⁴ Хаткевич В.А., Ярмухаметова В.М. Роль руководителя в управлении конфликтами // Студенческий научный форум. 2015.

⁵ Шевченко И.В. Роль руководителя в урегулировании конфликтов в организации // Молодой ученый. 2017.

CONFLICT MANAGEMENT AS AN INTEGRAL ELEMENT OF THE MANAGEMENT SYSTEM OF A MODERN ORGANIZATION

© 2024 Krivenko Tatyana Dmitrievna*
Student

Crimean Engineering and Pedagogical University named after Fevzi Yakubov
E-mail: tanya172003@gmail.com

Keywords: conflict, conflict management, conflict management, organization, management system, modernity, strategies, methods, role of the leader, consequences.

The article examines the relevance and importance of conflict management as one of the key aspects of effective management of a modern organization. The analysis of the basic concepts, models and methods of conflict management, their application in practice is carried out. Special attention is paid to the role and competencies of the head in the diagnosis, prevention, and resolution of conflicts in the organization. It is concluded that conflict management is an integral element of the management system of a modern organization, which contributes to increasing its adaptation to changes, innovation, competitiveness and development.

* Scientific adviser – Mustafaeva Sevilya Rismanovna, Candidate of Economics, Associate Professor, Crimean Engineering and Pedagogical University named after Fevzi Yakubov.

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ И НАПРАВЛЕНИЯ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ КОМПАНИЙ В МИРЕ

© 2024 Кривихина Анна Анатольевна*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: ann.krivikhina@gmail.com

Ключевые слова: устойчивое развитие, «зеленая» энергетика, гендерное равенство, ESG-принципы, продовольственная безопасность, эффективное водопользование.

Статья посвящена анализу современных тенденций и направлений устойчивого развития на глобальном уровне и в разных странах мира. Рассматриваются статистические данные о состоянии и степени достижения Целей устойчивого развития ООН. Описываются успешные практики и кейсы компаний по реализации ESG-проектов, приводятся примеры ключевых тенденций для предприятий на 2024 г. в области устойчивого развития.

Одной из ключевых тем для обсуждения на Всемирном экономическом форуме 2024 года стали вопросы устойчивого развития, которым в последние годы уделяется все больше и больше внимания. Представители крупных международных компаний и организаций выступили со следующими данными и результатами относительно современных трендов и тенденций по достижению 17 Целей Устойчивого Развития ООН.

Марк Карни, посланник ООН по борьбе с изменением климата, заявил, что в 2023 году инвестиции в зеленую энергетику выросли на 50% до \$1,8 трлн., по сравнению с показателем 2022 года – \$1,2 трлн¹. Важно отметить, что подобный результат вдвое больше потока инвестиций в традиционную энергетику. Это говорит о том, что «зеленая» повестка остается важным направлением для инвесторов и данная тенденция сохранится в последующие годы.

Глобальные выбросы углекислого газа в 2022 г. достигли нового рекордного уровня – 36,8 млрд. тонн (рис. 1). Более активное внедрение чистых энергетических технологий, а также сокращение промышленного производства, особенно в Европе и Китае, способствовали снижению интенсивности и объемов загрязнений, в результате чего темп роста выбросов по всему миру был ниже прогнозируемого значения и составил 0,9% с 2021 года.

57% инвесторов планируют сконцентрироваться на устойчивом инвестировании, согласно исследовательской компании Ipsos¹. Об этом свидетельствует и приглашение о постепенном отказе от ископаемого топлива, которое приняли почти

* Научный руководитель – Ралык Динара Владимировна, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

200 стран на климатическом саммите COP28 с целью достижения нулевого уровня выбросов углерода к 2050 году.

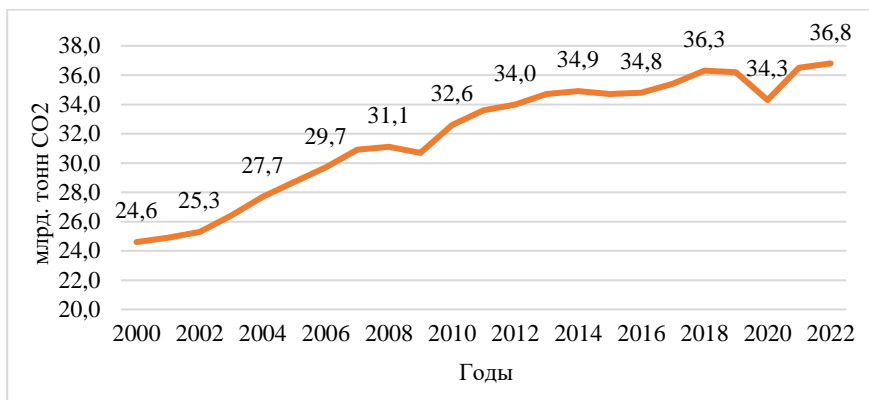


Рис. 1. Глобальные выбросы углекислого газа в результате сжигания энергоресурсов и промышленных процессов, 2000-2022 годы, млрд тонн²

Одной из сторон данного соглашения стали Объединённые Арабские Эмираты. ОАЭ взяли на себя обязательство достичь чистого нулевого уровня выбросов к 2050 году³. Национальная энергетическая компания Абу-Даби TAQA играет ключевую роль в достижении этих целей. Компания запустила свою стратегию ESG в 2022 году, установив цель абсолютного сокращения выбросов углерода к 2030 году по всей Группе на 25%, включая сокращение выбросов в ОАЭ на 33%. В конце 2022 года TAQA добилась сокращения выбросов парниковых газов на 11% по сравнению с 2019 годом.

TAQA уже эксплуатирует одну из крупнейших в мире солнечных электростанций и намерена ввести в эксплуатацию еще одну, вдвое большую, по размеру площадку. У нее также есть активы на Ближнем Востоке, в Африке, Азии, Европе, Северной и Южной Америке. Таким образом, программа TAQA имеет позитивные последствия далеко за пределами штаб-квартиры в Абу-Даби.

Другой важной целью устойчивого развития является достижение гендерного равенства. Несмотря на то, что в 2021 году 40% от общего числа занятых по всему миру составляли женщины, руководящие должности занимало всего 28,2% женщин: в период с 2015 по 2021 гг. рост по данному направлению был равен 1%. Если темпы устранения гендерного разрыва останутся на прежнем уровне, то достичь равенства полов удастся только к 2154 году⁴. Именно поэтому важно активизировать данный процесс и предпринимать более комплексные и повсеместные меры, которые могут принести мировой экономике прибыль в размере \$172 трлн.

Примером подобных действий может послужить формирование в Эквадоре Министерства по проблемам насилия, женского образования и доступности финансовых услуг. Министр иностранных дел Эквадора Габриэла Зоммерфельд за-

являет, что меры по устранению гендерного неравенства могут принести Латинской Америке до \$2,6 трлн.

Принципы ESG могут стать сильным конкурентным преимуществом для брендов, если они будут дополнены реальными действиями⁵. Во всем мире люди едины во мнении, что бренды и учреждения должны делать больше для планеты и своих сообществ: 74% граждан согласны с тем, что их правительство и общественные службы сделают слишком мало, чтобы обеспечить людям необходимую помощь и поддержку в предстоящие годы.

Согласно исследованию Deloitte, 72% потребителей готовы платить больше за товары и услуги компаний, которые придерживаются ESG-принципов⁶. ТНК в рамках данного тренда ставят перед собой грандиозные цели. Так, компания H&M намерена стать углеродно-нейтральной к 2030 году, а корпорация Nestle – снизить использование водных ресурсов на 20% к 2025 году. По последнему направлению наблюдаются положительные изменения (рис. 2).

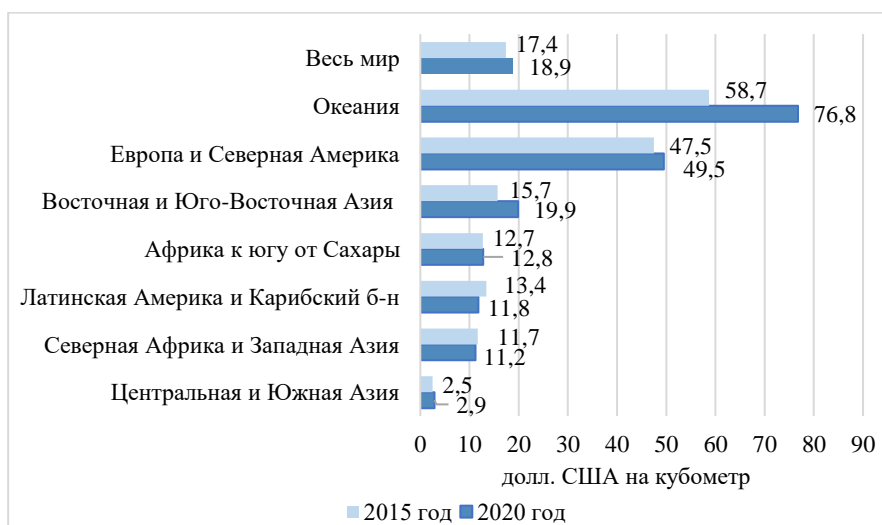


Рис. 2. Эффективность водопользования в 2015 и 2020 годах, долл. США на кубометр²

Рост эффективности водопользования в мире составил 9%: с 17,4 долл. США в 2015 г. до 18,9 долл. США на кубометр в 2020 г. Показатель варьируется от менее 3 долл. США в странах, экономика которых зависит от сельского хозяйства, до более 50 долл. США в высокоиндустриальных странах.

Анализируя ESG-повестку в России, можно отметить множество ярких примеров⁶. Так, X5 Retail Group стала частью глобального движения и утвердила собственную стратегию устойчивого развития до 2025 года. Компания планирует увеличить энергоэффективность используемых ресурсов и сократить выбросы углеродов на 15%. Среди основных ESG-практик можно выделить проект «Кор-

зина доброты» – сбор продуктов нуждающимся людям и бездомным животным и инициативу «Центр местного сообщества» – проведение в супермаркетах сети благотворительных акций и социальных мероприятий. Данные проекты не только привлекают покупателей и помогают в осуществлении заявленных миссий, но также и популяризируют ESG-повестку и создают сообщества местных жителей, помогая людям сплотиться в достижении общих целей.

Отсутствие продовольственной безопасности является глобальной проблемой. По данным ВОЗ, в 2021 г. 828 миллионов человек страдали от голода и 2,3 миллиарда испытывали нехватку продовольствия⁷.

Чтобы прокормить мир в будущем, сельскому хозяйству потребуется адаптироваться к более суровым условиям. Компания RedSea разработала уникальную платформу для ведения сельского хозяйства в жарком климате, которая использует на 90% меньше пресной воды и энергии, чем традиционные методы. В то время как большинство теплиц предназначены для сохранения тепла, технология RedSea сохраняет прохлады культур в жарком климате. Так, примером высокой эффективности теплиц RedSea может послужить экономия до 300 литров воды на килограмм произведенных помидоров.

Одной из тенденций в области устойчивого развития на 2024 станет полное раскрытие информации компаниями. По словам Питера Баккера, президента Всемирного делового совета по устойчивому развитию, европейские компании в основном сосредоточены на раскрытии информации в соответствии со стандартами⁸. Он считает, что предприятия должны гарантировать, что они отчитываются не ради этого, а используют полученные данные для содействия более эффективному принятию решений и осуществления реальных изменений.

¹ «Опасность ИИ и курс на устойчивое развитие: что обсуждали на ВЭФ-2024» [Электронный ресурс] // Группа компаний РБК+: [сайт]. 2024. URL: <https://trends.rbc.ru/trends/social/65aaa6779a794781c27fe9e6?from=copy> (Дата обращения: 17.02.2024).

² «The Sustainable Development Goals Report 2023: Special Edition» [Электронный ресурс] // United Nations Statistics Division. United Nations Official Website: [сайт]. 2023. URL: https://unstats.un.org/sdgs/report/2023/?_gl=1*_1simty6*_ga*MTc2NTMwMTAxNi4xNzA4Mjc1OTQ2*_ga_TK9BQL5X7Z*MTcwODI3NzUwNi4xLjAuMTcwODI3NzUwNi4wLjAuMA. (Дата обращения: 17.02.2024).

³ «How is utility giant TAQA helping the UAE meet its climate goals?» [Электронный ресурс] // HSBC Group Official Website: [сайт]. 2023. URL: <https://www.business.hsbc.com/en-gb/insights/sustainability/taqa> (Дата обращения: 17.02.2024).

⁴ «Global Gender Gap Report 2023» [Электронный ресурс] // World Economic Forum Official Website: [сайт]. 2023. URL: <https://www.weforum.org/publications/global-gender-gap-report-2023/> (Дата обращения: 17.02.2024).

⁵ «Sustainability: Key insights, data and solutions» [Электронный ресурс] // Ipsos Official Website: [сайт]. 2024. URL: <https://www.ipsos.com/en-us/sustainability-key-insights-data-and-solutions> (Дата обращения: 17.02.2024).

⁶ «ESG – новая парадигма успеха в ритейле» [Электронный ресурс] // Российская ежедневная деловая газета «Ведомости»: [сайт]. 2024. URL: https://www.vedomosti.ru/esp/social_projects/columns/2024/01/24/1016469-esg-novaya-paradigma-uspeha-v-riteile (Дата обращения: 17.02.2024).

⁷ «How is AgTech start-up RedSea reinventing desert agriculture?» [Электронный ресурс] // HSBC Group Official Website: [сайт]. 2023. URL: <https://www.business.hsbc.com/en-gb/insights/sustainability/redsea> (Дата обращения: 17.02.2024).

⁸ «What are the top sustainability trends for 2024?» [Электронный ресурс] // The Economist Newspaper Official Website: [сайт]. 2024. URL: <https://impact.economist.com/sustainability/net-zero-and-energy/what-are-the-top-sustainability-trends-for-2024/> (Дата обращения: 17.02.2024).

MODERN TRENDS AND AREAS OF SUSTAINABLE DEVELOPMENT OF THE COMPANIES IN THE WORLD

© 2024 Krivikhina Anna Anatolyevna*
Undergraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: ann.krivikhina@gmail.com

Keywords: sustainable development, "green" energy, gender equality, ESG principles, food security, efficient water use.

This article is focused on the analysis of current trends and areas of sustainable development at the global level and in different countries of the world. Statistical data on the current situation and the extent to which the UN Sustainable Development Goals have been achieved are considered. It describes successful practices and cases of companies on ESG projects implementation and gives examples of key trends for enterprises for 2024 in the field of sustainable development.

* Scientific adviser – Ralyk Dinara Vladimirovna, Candidate of Economics, Associate Professor, Samara State University of Economics.

О НЕКОТОРЫХ ОСОБЕННОСТЯХ ОЦЕНКИ БАНКАМИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ

© 2024 Крючков Артём Игоревич
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: a.kryuchkoff@mail.ru

Ключевые слова: инвестиции, инвестиционный проект, показатели экономической эффективности, финансовая состоятельность.

В статье освещены некоторые особенности оценки банками экономической эффективности инвестиционных проектов, описаны факторы, влияющие на принятие решений о финансировании проектов в банковском секторе.

В современных условиях без использования механизма инвестирования фактически невозможно обеспечить устойчивое воспроизводство и развитие (модернизацию) материально-технической базы субъектов хозяйствования, развитие новых технологий и освоение новых видов деятельности. Любые изменения в деятельности как отдельных субъектов хозяйствования, так и на более высоком уровне (регион, страна), требуют определенных вложений в той или иной форме, принимающих форму инвестиций.

Огромная роль здесь принадлежит именно реальным инвестициям, способствующим решению описанных задач. Однако осуществление реальных инвестиций – сложный процесс, одним из ключевых элементов которого является этап оценки эффективности формирования и использования привлекаемых и осваиваемых инвестиционных ресурсов, то есть оценки эффективности реализуемого инвестиционного проекта. При этом в современной практике проведения такой оценки с учетом накопленного опыта и развития инструментов инвестирования и управления финансами и инвестиционными ресурсами выработался ряд требований к содержанию и специфике такой оценки. К числу основных таких требований можно отнести необходимость реализации заданной последовательности действий, направленных на получение качественной исходной информации, определение требуемого количества и состава финансовых коэффициентов и индикаторов, выявление характера и степени воздействия инфляции на результаты денежных потоков, выявление и оценку факторов неопределенности и риска реализации того или иного инвестиционного проекта. Совокупность таких действий позволяет выработать оптимальную модель реализации инвестиционного проекта.

Учитывая, что инвестиции обычно предполагают вовлечение в процесс множества участников, необходимо также давать оценку как эффективности проекта в целом, так и в отношении каждого из его участников (субъект хозяйствования, инвесторы, акционеры, бюджет и т. д.). Одним из таких участников является банк, который при выборе наиболее подходящего варианта для инвестирования проводит не только анализ эффективности инвестиционного проекта (ИП) по общепринятой системе показателей (чистая приведенная стоимость (NPV), внутренняя норма доходности (IRR), дисконтированный период окупаемости (DPBP), индекс прибыльности инвестиций (PI)), но и анализ финансовой состоятельности предприятия, который реализует ИП.

Финансовая состоятельность – обязательный критерий принятия решения о кредитовании¹. На инвестиционной стадии инвестиционного проекта требование состоит в том, чтобы обеспечить неотрицательный остаток денежных средств на каждом шаге расчетного периода, начиная с момента первой выдачи кредитных средств. На этапе эксплуатационной стадии проекта важно, чтобы предприятие, привлекающее банковский кредит для финансирования, могло выполнять обязательства по кредиту, включая комиссии и проценты, на протяжении всего периода кредитования с определенным запасом надежности. Этот запас надежности измеряется коэффициентом покрытия долга (DSCR), который рассчитывается как отношение доступных денежных средств к необходимым для обслуживания долга денежным средствам.

Для целей определения целесообразности инвестирования средств в ИП посредством выдачи кредита банк составляет прогноз финансового положения предприятия, реализующего ИП, что предполагает построение финансовой модели, основными источниками исходных данных для построения которой являются документы, которые предоставляет предприятие-проектоустроитель, являющийся по отношению к банку заемщиком: бизнес-план (БП) и/или технико-экономическое обоснование (ТЭО) ИП; документ с исходными данными/предпосылками, положенными в основу формирования финансовой модели; отчеты о проведенных исследованиях; результаты выполненных экспертиз; исходно-разрешительная и проектно-сметная документация.

Предоставленный заемщиком БП и/или ТЭО ИП должен содержать финансовую модель, достоверность которой в обязательном порядке проверяется сотрудником кредитного подразделения банка. Для этих целей он должен провести собственные исследования относительно изменений как во внешней среде предприятия/проекта, так и во внутренней. Они будут базироваться на данных документов, предоставленных заемщиком, на информации, полученной во время переговоров с представителями предприятия-проектоустроителя, опыте работы сотрудника с аналогичными ИП в той или иной отрасли; данных подразделений, занимающихся проведением макроэкономических исследований; аналитических обзоров по товарным рынкам и иных обоснованных источниках данных для построения модели.

Для проведения корректного анализа кредитным учреждением представленной финансовой модели принципиально важным является возможность проверки

представленных результатов посредством изучения заложенных в ней данных и алгоритмов, с помощью которых исходные параметры трансформируются в промежуточные и итоговые показатели. Для целей построения финансовой модели целесообразно использовать Microsoft Excel и/или так называемые открытые программные продукты, позволяющие проследить логику заложенных в него расчетов и созданные, как правило, на базе Excel (например, Альт-Инвест). Исходные данные, используемые сотрудником кредитного подразделения банка, – основа, на котором конструируются базовые формы прогноза деятельности предприятия или проекта – прогнозный баланс, прогнозный отчет о финансовых результатах и прогнозный отчет о движении денежных средств (бюджет). Для некоторых отраслей могут быть исключения, когда требуются не все прогнозные формы, а только некоторые. Как правило, это прогнозный отчет о движении денежных средств, выступающей основой для расчета показателей экономической эффективности инвестиционных проектов.

Построение финансовой модели в современных условиях должно осуществляться с учетом инфляции, что позволяет максимально приблизить к реальной ситуации, когда во времени происходят изменения цен как на реализуемую продукцию, так и на ресурсы, используемые в ИП. При этом сотрудник кредитного подразделения кредитной организации следует учесть в расчете инфляционные ожидания по основным элементам доходов и расходов проекта и желательно различными. Если значения инфляции по всем продуктам и ресурсам будут одинаковы, то результаты оценки эффективности проекта с учетом инфляции не будет отличаться от варианта «без учета». Источниками данных по инфляции могут служить прогнозы социально-экономического развития РФ, подготавливаемые Министерством экономического развития РФ.

Для целей оценки эффективности участия банка в проекте необходимо привлечение, погашение кредитов/займов и уплату процентов по ним указывать в модели отдельными строками по каждому кредиту/займу.

В случаях, когда банк принимает решение о финансировании ИП, который находящегося на инвестиционной фазе, то при оценке эффективности такого проекта следует учитывать ранее осуществленные по нему инвестиции и полученные доходы (при их наличии). В финансовой модели в этом случае начальный отток денежных средств должен включать в себя сумму ранее осуществленных инвестиционных оттоков по ИП (за вычетом ранее полученных притоков – доходов). Размер этих оттоков, в т.ч. ранее понесенных в рамках ИП инвестиционных затрат/притоков, должен быть указан в официальных справках предприятия-заемщика, выписками по счетам бухгалтерского учета, реестрами платежей, платежными поручениями и т.д.

При оценке эффективности ИП, реализуемого на действующем предприятии, могут использоваться различные метода анализа в зависимости от конкретной ситуации: метод условного выделения, метод анализа изменений, метод объединения, метод сравнения. Первый из перечисленных методов может быть использован в тех случаях, когда ИП физически обособлен от предприятия, а, значит, ИП может быть исследован независимо от него. В некоторых программных про-

дуктах (например, в Альт-Инвест) оценка эффективности может производиться отдельно по такому проекту.

В иных случаях рекомендуется использовать метод сравнения, предполагающий проведение двух расчетов – для «предприятия с ИП» и для «предприятия без ИП» (как если бы предприятие отказалось осуществления данного ИП). Расчет «предприятие с ИП» позволяет оценить финансовую состоятельность предприятия, осуществляющего проект. Для оценки эффективности ИП рассчитывается его свободный денежный поток (FCFF). Для этой цели из строки FCFF «предприятия с проектом» вычитается строка FCFF «предприятия без Проекта». По результатам построения Модели методом сравнения необходимо определить эффективность предполагаемого к реализации Проекта. В случае реализации сделки проектного финансирования при отсутствии текущей деятельности до реализации ИП анализ на основе метода сравнения не производится.

Метод сравнения позволяет не только оценить эффективность ИП, но и оценить финансовую состоятельность предприятия, которое реализует новый проект, и одновременно обслуживает инвестиционные кредиты, привлеченные ранее для реализации иных ИП. Для этого необходимо рассчитать DSCR по предприятию без учета потоков нового проекта и сопоставить его с требуемым значением DSCR. Важно заметить, что DSCR по предприятию с ИП рассчитывается только на эксплуатационной фазе этого проекта.

Неполнота и неточность информации, которая используется в расчетах, может привести к рискам, к которым банк может быть не готов. Поэтому важным является расчет эффективности ИП в том числе и при иных параметрах, чем заложенные в финансовую модель как базовые. Так как исходные данные носят вероятностный характер, то конструируемая проектостроителем и/или сотрудником банка финмодель отражает только один из множества вариантов, исходя из тех условий, что заданы. Необходимо исследовать проект на предмет важности изменения базовых значений путем анализа его чувствительности. Этот анализ позволит выявить ключевые параметры финансовой модели (например, цены на продукцию, объемы продаж, себестоимость и другие), которые оказывают наибольшее влияние на срок погашения кредита, финансовую устойчивость заемщика и показатели эффективности проекта. Также необходимо определить предельные значения этих ключевых параметров, при достижении которых кредит может быть погашен в течение приемлемого срока для банка, а проект все еще будет оставаться эффективным, а предприятие финансово устойчивым. Кроме того, следует рассчитать несколько сценариев развития проекта на основе заданных данных, таких как «реалистичный», «консервативный» и «оптимистичный».

Обязательным в рамках проводимого банком анализа чувствительности является выяснение, на сколько критично изменение наиболее значимых параметров в отношении коэффициента покрытия долга. Для этих целей необходимо в финмодели рассчитать предельные значения выбранных параметров, при которых коэффициент покрытия долга на каждом из временных отрезков, выбранных в качестве интервала прогноза, сохраняется на уровне не ниже 1.

Для некоторых проектов могут быть применены и другие подходы как к оценке их рисков, так и сбору и экспертизе данных. Так, проекты, направленные на цифровизацию как предприятий в целом, так и их отдельных процессов, являются инновационными, в них возникают специфичные затраты², что влечет за собой ряд особенностей, которые необходимо учитывать в процессе определения их эффективности³.

¹ Абузов, А.Ю. Факторы, определяющие инвестиционную привлекательность и стоимость компании / А.Ю. Абузов // Российская наука: актуальные исследования и разработки : Сборник научных статей XIII Всероссийской научно-практической конференции. В 2-х частях, Самара, 08 февраля 2022 года / Редколлегия: С.И. Ашмарина, В.А. Пискунов (отв. редакторы) [и др.]. Часть 1. Самара: Самарский государственный экономический университет, 2022. С. 318-321. DOI 10.46554/Russian.science-2022.02-1-318/321. EDN JLXMGG. С. 319.

² Impact of Digitalization on the Industrial Enterprises Activities / A.A. Chudaeva, V.V. Mantulenko, P. Zhelev, R. Vanickova // SHS Web of Conferences : The conference proceedings, Samara, 26–27 ноября 2018 года / Samara State University of economics. Vol. 62. – Samara: EDP Sciences, 2019. P. 03003. DOI 10.1051/shsconf/20196203003. EDN GCWJMJ.

³ Чудаева, А.А. О проблемах оценки инвестиций в проекты, направленные на цифровизацию производства / А.А. Чудаева // Экономические науки. 2019. № 180. С. 91-94. DOI 10.14451/1.180.91. EDN DIXURY. С. 91.

ON SOME FEATURES OF BANKS' ASSESSMENT OF THE ECONOMIC EFFICIENCY OF INVESTMENT PROJECTS

© 2024 Kryuchkov Artyom Igorevich
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: a.kryuchkoff@mail.ru

Keywords: investments, investment project, economic efficiency indicators, financial solvency.

The article highlights some features of banks' assessment of the economic efficiency of investment projects, describes the factors influencing decision-making on financing projects in the banking sector.

УЛУЧШЕНИЕ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ – ОСНОВА УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

© 2024 Кузбакова Гульнара Куаншкалиевна
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: kuzbakova@gmail.com

© 2024 Павкина Мария Петровна
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: maria.pavkina@gmail.com

© 2024 Никитина Наталья Владиславовна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Nikitina_nv@mail.ru

Ключевые слова: ликвидность, платежеспособность, оборотные активы предприятия, выплаты по обязательствам, коэффициент текущей и абсолютной ликвидности, задолженность.

Статья посвящена анализу финансовых результатов предприятия, которые оказывают прямое влияние на его основную деятельность. Авторы рассматривают ключевые составляющие для оценки деятельности предприятия, описывают их воздействие на примере промышленного предприятия ООО «Самарский Стройфарфор».

В современном мире, под действием внешних и внутренних факторов, функционирование предприятия становится всё более сложным. Необходимо своевременно и эффективно реагировать на меняющиеся условия, при этом, сохраняя и приумножая достигнутый уровень работы предприятия, его финансовые результаты. Анализ финансовых результатов – это комплекс показателей, которые рассчитываются на основе данных бухгалтерской отчетности и позволяют сделать выводы о сложившемся состоянии предприятия, а также спрогнозировать то, какие результаты будут получены в будущем при сохранении достигнутых показателей¹. Как и в любом направлении исследования, раздел экономической теории, связанный с определением финансовых результатов работы предприятия, имеет множество подходов и методик.

Для того, чтобы осуществить анализ финансовых результатов используются различные показатели. Методика проведения анализа финансовых результатов предприятия подразумевает проведение расчётов показателей, на основе данных

бухгалтерского баланса. Производится сбор необходимой информации и на ее основе ведутся дальнейшие расчеты.

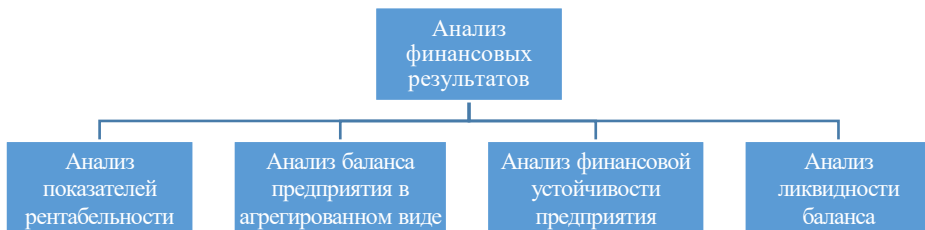


Рис. 1. Показатели оценки анализа финансовых результатов

В рамках проведения анализа финансовых результатов нельзя отдать предпочтение одному методу, часто экономисты используют комплекс методов для того, чтобы полученные результаты были максимально информативными и понятными для любого пользователя информации². В рамках данной работы для проведения анализа финансовых результатов в качестве объекта исследования было выбрано предприятие ООО «Самарский Стройфарфор».

Первым направлением анализа финансовых результатов предприятия ООО «Самарский Стройфарфор» выбран анализ показателей рентабельности. На основании анализа показателей рентабельности предприятия ООО «Самарский Стройфарфор» можно сделать вывод о том, что компания успешно функционирует в рамках рассматриваемого периода времени (2020-2022 год).

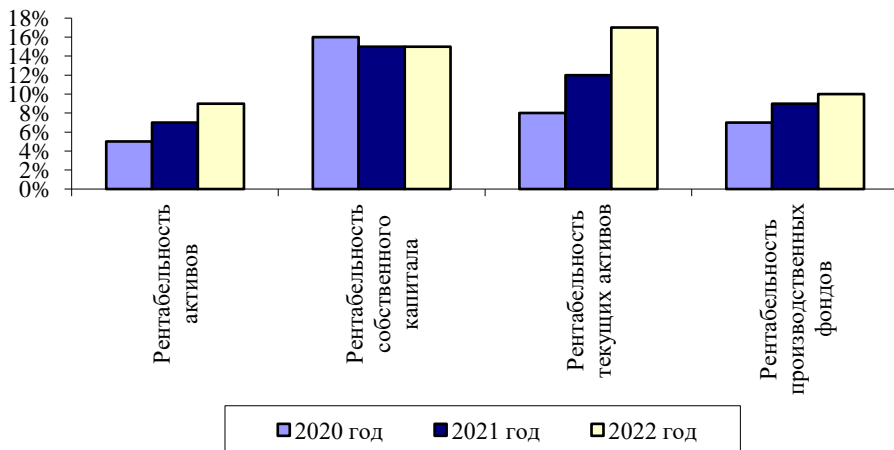


Рис. 2. Анализ показателей рентабельности предприятия ООО «Самарский Стройфарфор»*

* Бухгалтерский баланс ООО «Самарский Стройфарфор» 2020-2022 гг.

Рентабельность собственного капитала на протяжении анализируемого периода остается принимает высокое значение, несмотря на то что с 2021 году произошел его незначительный спад. Это свидетельствует о том, что каждый рубль средств, вложенных в предприятие, стабильно приносит прибыль. Показатель рентабельности текущих активов на протяжении 2020-2022 года увеличивается. Это говорит о том, что каждый рубль, вложенный в текущие активы предприятия, используется максимально эффективно. Рентабельность производственных фондов стабильно растет, что говорит о том, что каждый рубль средств, вложенный в стоимость продукции, с каждым годом приносит всё больше продукции. То есть, чем больше увеличивается рентабельность производственных фондов, тем выше показатель фондоотдачи и ниже затраты на 1 рубль готовой продукции.

Анализ баланса ООО «Самарский Стройфарфор» в агрегированном виде. Показал, что большая часть баланса предприятия представлена внеоборотными активами, такими как оборудования, здания и сооружения, со сроком полезного использования более одного года. Это говорит о том, что завод обладает собственными основными средствами, используемыми в своей деятельности. Согласно имеющимся данным, на заводе в настоящий момент реализуется ряд инвестиционных проектов, направленных на улучшение производственного оборудования, а также замену ручного труда. Приобретаются литьевые машины для производства санитарно-строительных изделий, а также линии для производства керамогранитной плитки.



Рис. 3. Активы баланса ООО «Самарский Стройфарфор» в агрегированном виде*
 * Бухгалтерский баланс ООО «Самарский Стройфарфор» 2020-2022 гг.

Также стоит обратить внимание на то, что в активе баланса большую долю занимают запасы. Это связано с тем, что с некоторого времени возникла необходимость замены Украинского сырья, которое широко использовалось при производстве в данной отрасли на аналогичное сырье от других поставщиков. В связи с этим возникла необходимость создания большого запаса такого сырья, для функционирования в переходный период, до момента создания нового рецепта для производства продукции и его отработки, с последующей закупкой нового

сырья в достаточных объемах. Также рост запасов обусловлен ежегодной программой накопления зимнего запаса, поскольку часть сырья нельзя везти в зимнее время года из-за того, что оно промерзает в дороге. Такое сырье заранее накапливают и хранят на складах предприятия.

Наличие дебиторской задолженности в активе баланса свидетельствует о том, что часть покупателей имеют задолженность перед предприятием. Наличие такой задолженности в некотором объеме положительно сказывается на функционировании предприятия, поскольку повышает ликвидность активов. Поскольку в пассиве отражаются источники формирования активов баланса, логично, что большая часть пассивов приправлена группой капитал и резервы (рисунк 4). Сюда входят собственные средства компании, прибыль, уставный и резервный капитал. Большой объем данной статьи может свидетельствовать о росте объемов нераспределенной прибыли предприятия.

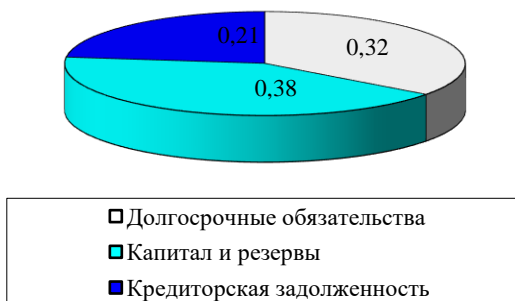


Рис. 4. Пассивы баланса ООО «Самарский Стройфарфор» в агрегированном виде*

* Бухгалтерский баланс ООО «Самарский Стройфарфор» 2020-2022 гг.

На втором месте по объему пассивной части баланса «Самарского Стройфарфора» находятся долгосрочные обязательства, срок погашения которых превышает двенадцать месяцев. Это объясняется наличием в предприятия займа в ФРП на осуществление инвестиционного проекта по модернизации производства керамогранитной плитки. Данный заем был выплачен в конце 2023 года, поэтому структура пассива при рассмотрении её через некоторое время вероятнее всего изменится.

Низкая доля заемных средств и кредиторской задолженности свидетельствует о росте платежеспособности предприятия, а также о том, что предприятие становится привлекательным для инвесторов. Это подтверждается тем, что завод на реализацию инвестиционного проекта завод подавал заявку в ФРП и получил их одобрение.

Анализ финансовой устойчивости показал, что у ООО «Самарский Стройфарфор» имеется достаточный объем средств для обеспечения бесперебойной ра-

боты. Предприятие независимо от заемных источников формирования средств. Собственных средств компании вполне достаточно для покрытия имеющихся обязательств.

На основании анализа ликвидности баланса (таблица 1) можем сказать, что первое неравенство не выполняется, что говорит о том, что в настоящее время предприятие не обладает достаточным объемом быстрореализуемых активов для того, чтобы покрыть свои самые срочные обязательства³. В данном случае это говорит о том, что к концу года завод реализует программу накопления зимнего запаса, поскольку часть сырья нельзя везти в зимнее время года из-за того, что оно промерзает в дороге.

Таблица 1

Анализ ликвидности баланса предприятия ООО «Самарский Стройфарфор»*

Показатели	Нормативное значение	На начало года	На конец года
Коэффициент абсолютной ликвидности (A1/(П1+П2))	$\geq 0,2$	0,11	0,03
Коэффициент критической ликвидности (A1+A2)/(П1+П2)	≥ 1	0,98	0,41
Коэффициент текущей ликвидности (Ra/(П1+П2))	≥ 2	2,52	1,73

* Бухгалтерский баланс ООО «Самарский Стройфарфор» 2020-2022 гг.

Второе неравенство выполняется как на начало, так и на конец года, это свидетельствует о том, что с помощью дебиторской задолженности, срок погашения которой менее двенадцати месяцев, предприятие ООО «Самарский Стройфарфор» может полностью погасить все свои краткосрочные обязательства. Третье неравенство также выполняется, что говорит о том, что активов средней ликвидности достаточно для погашения долгосрочных обязательств и расходов будущих периодов. Четвертое неравенство не выполняется, это связано в первую очередь с тем, что большая часть труднореализуемых активов представлена специфическим, но дорогостоящим оборудованием, которые действительно трудно реализовать за короткий период времени, не потеряв при этом значительную часть его стоимости. Это также свидетельствует о том, что одно из первых трех неравенств не выполняется. На основании данного анализа можно сказать о том, что предприятие ООО «Самарский Стройфарфор» обладает не полностью ликвидным балансом.

На основании анализа рыночной устойчивости предприятия (Таблица 2) можем сказать, следующее:

- увеличилась доля активов, которая обеспечивается собственными средствами завода;
- большая часть активов предприятия ООО «Самарский Стройфарфор» представлена оборотными активами;
- предприятие избавляется от зависимости от заемных средств;

- предприятие в состоянии восполнять оборотные активы из собственных источников;
- объем основных средств, используемых для производства продукции, в составе активов предприятия в 2022 году увеличился.

Таблица 2

Анализ рыночной устойчивости предприятия ООО «Самарский Стройфарфор»*

Показатели	2021	2022
Коэффициент автономии	0,45	0,60
Коэффициент соотношения мобильных и иммобилизованных средств	1,30	1,11
Коэффициент соотношения заемных и собственных средств	1,21	0,67
Коэффициент маневренности	0,75	0,37
Коэффициент имущества производственного назначения	0,78	0,87
Коэффициент обеспеченности запасов и затрат собственными источниками	1,00	0,55
Коэффициент автономии источников формирования запасов и затрат	0,62	0,55
Коэффициент долгосрочного привлечения заемных средств	0,42	0,14

* Бухгалтерский баланс ООО «Самарский Стройфарфор» 2021-2022гг.

Анализ финансовых результатов деятельности предприятия дает возможность сделать вывод об устойчивом развитии ООО «Самарский Стройфарфор» на рынке в современных условиях, его востребованности среди потребителей и инвестиционной привлекательности.

¹ Абузов, А. Ю. Децентрализованные финансы: предпосылки и перспективы развития / А. Ю. Абузов // Креативная экономика. – 2023. – Т. 17, № 8. – С. 2675-2690. – DOI 10.18334/ce.17.8.118736. – EDN UETPOO.

² Мартянов, К. П. Ключевые проблемы промышленных предприятий в современных геополитических условиях / К. П. Мартянов, Л. Д. Мартянова, И. А. Наугольнова // Актуальные проблемы науки и образования в условиях современных вызовов : Сборник материалов XVII Международной научно-практической конференции, Москва, 27 декабря 2022 года. – Москва: Печатный цех, 2022. – С. 338-342. – EDN XTХЕСЕ.

³ Наугольнова, И. А. Факторы и инструменты снижения затрат на промышленных предприятиях / И. А. Наугольнова // Перспективы науки. – 2015. – № 8(71). – С. 123-127. – EDN UNFDEJ.

**IMPROVING FINANCIAL RESULTS IS THE BASIS
FOR THE SUSTAINABLE DEVELOPMENT
OF THE ENTERPRISE**

© 2024 Kuzbakova Gulnara Kuanshkalievna
Undergraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: kuzbakova@gmail.com

© 2024 Pavkina Maria Petrovna
Undergraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: mariia.pavkina@gmail.com

© 2024 Nikitina Natalya Vladislavovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: nikitina_nv@mail.ru

Keywords: liquidity, solvency, management efficiency, current assets of the company, the payment of liabilities, current ratio and absolute liquidity, debt.

The article is devoted to the analysis of the financial results of the enterprise, which have a direct impact on its core business. The authors consider the key components for evaluating the company's activities, describe their impact on the example of the industrial enterprise Samara Stroyfarfor LLC.

ПРИЧИНЫ И ОСОБЕННОСТИ ДИНАМИКИ ЗАТРАТ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ЭЛЕКТРОТЕХНИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

© 2024 Кузнецов Владислав Сергеевич*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: vlad.kuznetsov.007@mail.ru

Ключевые слова: затраты, учет затрат, калькулирование себестоимости.

Статья посвящена особенностям затрат, которые несут предприятия электротехнической промышленности в процессе своей деятельности. Автор объясняет причины изменения объема затрат на производстве, дает их общую оценку.

В современной экономике всё большую роль приобретает электроэнергетика. Использование её продукта (электроэнергии) на текущий момент прирастает на 1,7% ежегодно.¹ Это обуславливается расширением номенклатуры используемых в домохозяйствах электроприборов, а также частоты их использования. Кроме того, в связи с научно-технологическим прогрессом, со стороны промышленных предприятий всех секторов экономики растёт потребность в обеспечении электрической энергией большой мощности. В ответ на увеличение запросов потребителей, для обеспечения потребностей экономики предприятия электрогенерирующего и электропередаточного секторов экономики предъявляют повышенные требования к сложности и качеству оборудования, производимого на предприятиях электротехнической промышленности. Так как для эффективного функционирования и получения положительного результата деятельности, необходимо удовлетворять потребности клиента, электротехнические предприятия несут повышенные затраты для того, чтобы их продукция и услуги пользовались спросом в условиях достаточно жесткой конкурентной среды.²

В рамках высокой ответственности перед конечным потребителем за бесперебойность поставок электроэнергии, одним из главных критериев становится надёжность и безопасности продукции. Для этого крупное оборудование оснащается системами аварийного отключения и пожаротушения вышедших из строя модулей, а также системами резервного обеспечения деятельности, которые включаются в случае поломки основной системы и обеспечивают непрерывность обработки электрических потоков. Также современной тенденцией становится установка систем удалённого контроля, включающая в себя комплекс датчиков, компьютерного, измерительного и передаточного оборудования, которые позво-

* Научный руководитель – Светкина Ирина Анатольевна, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

ляют отслеживать состояние оборудования в процессе работы, предупреждать поломки и планировать комплекс ремонтных работ.

Ещё одним важным критерием является качество продукции. Клиенты ожидают, что приобретённое оборудование прослужит свой нормативный срок полезного использования, несмотря на сложность условий, в которых оно используется. Из-за этого электротехнические предприятия используют особо качественные материалы, слабо подвергающиеся износу или имеющие другие специфические характеристики. Следовательно, предприятие несёт увеличенные затраты на закупку, а также дополнительные издержки по контролю поставок от контрагентов.

В связи с длительным периодом использования и сложностью условий, в которых работает оборудование (дождь, снег, холод), электротехнические предприятия несут дополнительные затраты на сервис и гарантийное обслуживание.

Также качество продукции обеспечивается путём отбраковки негодных деталей и многоступенчатого контроля качества готовой продукции – от каждой конкретной детали до изделия в целом. Это обосновывает затраты предприятия на службу качества и измерения.

Особенностью деятельности электротехнических предприятий, требующей дополнительные затраты, является проектный характер взаимодействия с клиентами, который объясняется уникальностью каждого конкретного случая. Покупателям нужно оборудование, оптимально удовлетворяющее их потребности в разрезе мощности, защиты, адаптации к уже используемому оборудованию. В связи с этим предприятия несут высокие затраты на штат проектных менеджеров и технологов для составления проектов и продажи продукции. Кроме того, установка оборудования на место эксплуатации является сложным техническим процессом, из-за чего предприятия оказывают услуги по шефмонтажу и несут, в связи с этим, дополнительные затраты.

Маркетинговая составляющая важна для любой продукции. Изготавливаемое оборудование окрашивается для создания привлекательного внешнего вида и дополнительной защиты от коррозии. Удобство использования обеспечивается пользовательским интерфейсом, удобным и понятным для использования (цветовые схемы, быстрый доступ к различным рычагам управления оборудованием). Из-за этого предприятия несут затраты на визуальную и функциональную составляющие.

В связи с комплексностью и сложностью исполнения производимого оборудования, описанными выше, предприятия вынуждены ввести производственную специализацию на участках (цехах). Следовательно, возникают дополнительные затраты на взаимодействие между участками (цехами) на перемещение. Кроме того, из-за большого числа операций пропорционально увеличивается площадь используемых помещений и время изготовления продукции, в связи с чем предприятие несёт большие затраты в сфере коммунальных услуг, ремонта и благоустройства зданий и территорий.

Таким образом, предприятия электротехнической промышленности являются специфическими многосторонними предприятиями, обладающими широким

списком причин и центров возникновения затрат. В связи со сложностью организационной структуры и отраслевых особенностей, предприятиям этого сектора экономики необходимо применять гибкие системы управления с целью снижения затрат и принятия обоснованных управленческих решений.³

¹ Дегтярев К.С. Динамика мирового энергопотребления в XX –XXI вв. и прогноз до 2100 года // Окружающая среда и энергосбережение. 2020. №2.

² Мухина Е.Р. Объекты управленческого учета затрат на предприятиях электротехнической промышленности // Вестник ПГУ. Серия: Экономика. 2012. №2.

³ Костикова, В.С. Формирование интегрированной системы учета затрат и калькулирования себестоимости на электротехнических предприятиях / В. С. Костикова // Молодой ученый. 2019. № 32 (270). С. 30-32.

REASONS AND FEATURES OF DYNAMIC FOR COSTS AT ELECTRICAL INDUSTRY ENTERPRISES

© 2024 Kuznetsov Vladislav Sergeevich*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: vlad.kuznetsov.007@mail.ru

Keywords: costs, cost accounting, cost calculation.

The article is devoted to the peculiarities of the costs incurred by enterprises of the electrical industry in the course of their activities. The author explains the reasons for the change in the volume of production costs, gives their overall assessment.

* Scientific adviser – Svetkina Irina Anatolyevna, Candidate of Economics, Associate Professor, Samara State University of Economics.

К ВОПРОСУ О СПОСОБАХ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО КРЕДИТА

© 2024 Кузьмина Ольга Юрьевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: pisakina83@yandex.ru

Ключевые слова: кредит, банковское кредитование, потребительское кредитование, скоринг, платежеспособность заемщика.

Статья дает ответ на вопрос, как можно быстро получить потребительский кредит в современных условиях. Автор подробно описывает алгоритм упрощенного порядка предоставления потребительского кредитования, выявляя его особенности и ключевые отличия от традиционной формы кредита.

Практически каждый человек в своей жизни сталкивался с получением потребительского кредита, поэтому необходимо разобраться с механизмом его предоставления. Кредитные организации самостоятельно выбирают порядок предоставления кредита в зависимости от большого количества факторов. Но наиболее распространенными видами предоставления потребительских кредитов считаются упрощенный, особый и обычный. Рассмотрим каждый из данных видов подробнее.

Упрощенный способ предоставления потребительских кредитов заключается в том, что заемщику необходимо предоставить в банк минимальный пакет документов:

- документ, удостоверяющий личность заемщика (паспорт или иной документ);
- анкета на потребительский кредит, в которой необходимо отразить место работы и уровень дохода клиента. Причем эти пункты указываются со слов заемщика и не проверяются кредитной организацией.

Особенность упрощенного порядка предоставления потребительского кредита состоит в том, что заемные средства предоставляются на непроизводительные, а личные цели.

Обычно решение по упрощенной схеме занимает несколько часов. Часто такой порядок может быть использован крупными торговыми площадками. Магазины с помощью комиссий и страховок по кредиту снижают риск невозврата, однако значительно повышают процентную ставку. Покупатели зачастую подписывают кредитный договор без должного изучения и не предполагают о значительной сумме расходов сверх основного размера кредита¹.

Для погашения кредита заемщики могут использовать банкоматы, почтовые отделения, платежные системы и отделения других банков. Современное общество также сложно представить без развитой системы интернет банкинга, что заметно упрощает взносы по кредитам. Так, заемщики могут внести очередной платеж, не выходя из дома.

Для магазинов данный вид кредитования выгоден тем, что они получают денежные средства от банка сразу, но с учетом комиссии. Для осуществления упрощенного вида кредитования торговые площадки заключают договор сотрудничества с банком и организации безналичных расчетов.

Важным моментом является то, что при покупке товара в кредит у торговой площадки, происходит одновременное заключение двух сделок, что представляет собой «связанный кредит»:

- 1) между заемщиком и банком (предоставление кредитных средств);
- 2) между покупателем и торговой площадкой (купля-продажа товара).

При использовании такого вида кредита оплата товара происходит в несколько этапов. На первом этапе покупатель вносит первоначальный взнос магазину в виде наличных или безналичных денег. Затем кредитная организация, с которой у торговой площадки заключен договор, перечисляет магазину оставшуюся стоимость с учетом комиссии. Используя данную схему, магазин не может предоставить кредит покупателю без участия кредитной организации. Чтобы реализовать данную схему, заемщику достаточно заполнить анкету и предоставить документы. Далее эти документы и анкета направляются в банк. Банк рассматривает кредитную заявку и в случае положительного решения, клиент подписывает кредитный договор и получает товар.

Кроме того, оформляя кредит на товар в магазине, покупатель не ограничивает свои права, которые прописаны в «Законе о защите прав потребителей». При наличии претензий по качеству товара, его также можно вернуть или обменять, как и товар, купленный без использования кредита.

Отличительной особенностью связанного кредита выступает то, что кредитные средства не поступают на счет заемщика. Банк направляет средства напрямую торговой организации на следующий день после подписания кредитного договора.

Стоит также отметить, что решение о предоставлении потребительского кредита принимает специализированная программа. Она осуществляет оценку кредитоспособности заемщика, что получилось название скоринговой модели принятия решений о выдаче потребительских кредитов². Информация о заемщике собирается из различных внешних источников, где содержатся данные о нем.

Согласно данной модели, оценка кредитоспособности осуществляется следующим образом. На начальном этапе в данную программу закладываются показатели, по которым будет оцениваться кредитоспособность заемщика. Далее каждому из выбранных показателей присваиваются определенное значение и оценка исходя из данных заемщика. Затем необходимо присвоить вес каждому показателю на основании важности анализируемых показателей для кредитной организации. И на финальном этапе происходит присвоение балльной оценки заемщика

(кредитный рейтинг). Данная оценка формируется путем умножения оценки показателя на его вес, затем полученное значение делится на сумму весов и получается финальная оценка заемщика. Соответственно, чем выше значение финальной оценки, тем больше вероятность получить кредит. Если же значение невелико, то заемщику оказывают в предоставлении кредита.

Обычно высокая скоринговая оценка присваивается физическим лицам с высшим образованием, в браке, со стажем работы на последнем месте не менее одного года, с определенным уровнем заработной платы и наличием не более двух иждивенцев.

Наличие судимости или задолженности по обязательным платежам снижает вероятность получения положительного решения банка до минимума.

Для получения потребительского кредита по особой схеме заемщику необходимо заполнить анкету, которая затем обрабатывается компьютерной программой. Как правило, в такой анкете нужно указать Ф.И.О., возраст, доход и его источники, гражданство, место проживания, образование, семейное положение, текущее место работы и занимаемую должность. Предоставляемая информация должна быть достоверной.

Большим преимуществом особого порядка предоставления кредита является практически моментальное решение о выдаче/невыдаче кредита. Таким образом, если клиенту необходимо быстро получить потребительский кредит, он может зайти на официальный сайт кредитной организации, заполнить анкету, указав достоверные сведения о себе, и за считанные минуты получить денежные средства в случае одобрения кредита.

Однако особый порядок предоставления кредита имеет и существенный недостаток для кредитной организации. Так как система автоматизирована, то многие моменты, которые могут повлиять на принятие решения, могут быть проигнорированы, так как отсутствует человеческий фактор, а программа работает на основании заложенного в нее алгоритма действий. Например, программа вряд ли сможет определить мошеннические действия со стороны клиента. Также она не сможет учесть такие важные факторы, как потеря работы или болезнь.

В случае одобрения происходит открытие сберегательного счета, и формируются документы, необходимые для предоставления. Также автоматически заполняется кредитный договор при использовании данных, указанных в анкете. Клиент должен лишь проверить правильность заполненных документов. Если все правильно, а условия кредита устраивают заемщика, то происходит подписание кредитного договора.

Также существует обычный порядок предоставления кредита. В этом случае также оценивается кредитоспособность заемщика. Однако она оценивается уже не только скоринговой программой, но и специальными сотрудниками банков (андеррайтерами). При больших суммах займа автоматический скоринг дополняется проверкой сотрудников в целях минимизации ошибок и рисков для банка о невозвратности кредита. Такие сотрудники могут, например, позвонить родственникам или работодателю заемщика для получения дополнительной информации или попросить предоставить подтверждающие документы. Специалисты

данных комитетов анализируют кредитоспособность заемщика на основании предоставленных документов.

Основным документом, удостоверяющим личность гражданина, выступает паспорт. Важным является и то, что в большинстве банков гражданство Российской Федерации является обязательным условием для получения кредита. Многие банки требуют такие документы, как СНИЛС или ИНН. Также кредит может взять иностранных граждан или беженец, предоставив документ, который может подтвердить его личность.

Кроме того, для получения потребительского кредита по обычной схеме физическое лицо должно соответствовать ряду требований. Основными требованиями являются:

- 1) минимальный возраст заемщика – 21 год (18 лет для некоторых программ кредитования);
- 2) максимальный возраст определяется каждым банком самостоятельно, но обычно ограничивается достижением пенсионного возраста;
- 3) регистрация;
- 4) постоянное место работы;
- 5) стаж работы может быть разным. Обычно минимальное требование составляют от трех месяцев на последнем месте работы.

При применении обычного порядка кредитования необходимо также представить документы, которые подтверждают стаж и уровень дохода. Стаж можно подтвердить с помощью заверенной копии трудовой книжки или выписки из электронной трудовой. Доход обычно подтверждается либо справкой по форме банка, либо справкой о доходах и суммах налога физического лица.

Размер максимальной суммы потребительского кредита определяется согласно уровню заработной платы физического лица или уровню его доходов. Если данный уровень низок, то банк вправе отказать в предоставлении кредита, что является частой причиной. Еще одной причиной отказа в кредите служит закредитованность клиентов, что также встречается достаточно часто. Поэтому существенным фактором, который влияет на оценку кредитоспособности заемщика, выступает его кредитная история.

Сумма кредитных средств, предоставляемых банком, в основном зависит от следующих факторов:

- размер запрошенной суммы;
- максимальная сумма, установленная данной программой кредитования;
- залог, предоставляемый заемщиком;
- уровень доходов заемщика.

После проведения анализа данных клиента, специалист банка принимает решение о выдаче или невыдаче кредита. Если ответ положительный, то заключается кредитный договор.

¹ Рубцов Б. Б. Современные финансовые рынки: учебное пособие / Б. Б. Рубцов, М. А. Абрамова, О. В. Захарова. – Москва: Прометей, 2018.

² Ларионова И. В. Оценка финансовой устойчивости и перспектив деятельности кредитных организаций: учебник / И. В. Ларионова, Н. И. Валенцева. – Москва: Кнорус, 2018.

ON THE ISSUE OF WAYS TO PROVIDE CONSUMER CREDIT

© 2024 Kuzmina Olga Yurevna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: pisakina83@yandex.ru

Keywords: credit, bank lending, consumer lending, scoring, borrower's solvency.

The article provides an answer to the question of how to quickly get a consumer loan in modern conditions. The author describes in detail the algorithm of the simplified procedure for providing consumer loans, identifying its features and key differences from the traditional form of credit.

КОНЦЕПЦИЯ СОЗДАНИЯ СТАНДАРТА КАЧЕСТВА ОКАЗАНИЯ УСЛУГ ДЛЯ СЕРВИСНОЙ КОМПАНИИ КОТТЕДЖНОГО ПОСЕЛКА

© 2024 Куклев Алексей Владиславович*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: alex09711@mail.ru

Ключевые слова: стандарт, управленческий, качество, услуги, принципы, потребители, процесс, обоснование, трудоемкость, информационная система, требования, организационная структура, эффективность, затраты, персонал.

Статья посвящена анализу и созданию типовой концепции стандарта качества оказания услуг сервисной (управляющей) компанией коттеджного поселка согласно ГОСТ ИСО 9001-2015. Автор рассматривает основные требования и этапы формирования системы менеджмента качества, приводит практические примеры типовых процессов, организационных структур и информационных потоков.

Система менеджмента качества (СМК) – совокупность требований и действий, направленных на управление процессами и оптимизацию использования ресурсов в системе менеджмента организации, ставящая о главу организации процессов качество¹, выработку политики развития и целей, а также процессов для достижения этих целей.

Основные требования к системе менеджмента качества устанавливаются в ГОСТ Р ИСО 9001-2015. Стандарт ISO 9001 может применяться любой организацией, вне зависимости от размера и сферы деятельности. Он не несет задачи унификации системы менеджмента всех организаций, а регламентирует требования, которые должны быть реализованы в системе менеджмента качества организации, не налагая ограничений на то, каким образом организация их выполнит.

Система менеджмента качества ГОСТ Р ИСО 9001-2015 определяет следующие принципы:

Клиентоориентированность организации. Основная задача в управлении качеством направлена на удовлетворение потребностей потребителей и стремление повысить степени их удовлетворенности. Руководство организации должно обеспечить понимание всеми сотрудниками целей организации, обладание соответствующими компетенциями и полномочиями для решения поставленных задач.

* Научный руководитель – Жабин Александр Петрович, доктор экономических наук, профессор, Самарский государственный экономический университет.

Лидерство. Руководящий состав должен обеспечить условия для наличия лидеров на всех уровнях организационной структуры организации путем организации обязанностей, распределением ответственности и делегированием полномочий. Понятная в среде организации политика должна быть доступна, и каждый сотрудник должен быть осведомлен о ней.

Вовлечение персонала. Достижение стратегических задач, поставленных перед организацией, возможно при вовлечение каждого сотрудника в процесс решения таких задач, а также принятия личной ответственности каждого сотрудника за эффективность системы менеджмента качества.

Процесный подход. Организация должна разработать, внедрить, поддерживать и постоянно улучшать систему менеджмента качества, включая необходимые процессы и их взаимодействия: иницирующие входы и запланированные выходы процессов, последовательность и взаимосвязь процессов, определять необходимые ресурсы и учитывать возможные риски.

Улучшение. Для своевременной реакции на изменения во внутренних и внешних условиях необходимо, организация должна оценивать результаты деятельности и результативность системы менеджмента качества. Для этих целей необходимо определить показатели, которые необходимо подвергать мониторингу и измерениям, методы мониторинга и измерения таких показателей, сроки проведения и анализа результатов мониторинга и измерений выбранных показателей.

Управление взаимоотношениями. В организации должен быть определен порядок взаимоотношений как во внутренней среде (между сотрудниками), так и во внешней (с потребителями и поставщиками). Для этого определяются следующие показатели: тип информации, потребитель информации, способ передачи, сроки передачи и ответственный.

В рамках данной статьи рассмотрим концепцию создания процессного подхода в системе управления организацией.

Применение процессного подхода в системе менеджмента качества позволяет:

- понимать и постоянно выполнять требования;
- рассматривать процессы с точки зрения добавления ими ценности;
- достигать результативного функционирования процессов;
- улучшать процессы на основе оценивания данных и информации².

При рассмотрении процессного подхода, в качестве основы, возьмем схему «жизненного» цикла продукции, сформулированную в международных стандартах ИСО серии 9000 по управлению качеством продукции. Под продукцией мы будем понимать оказываемые сервисные услуги, но так как это понятие слишком размытое, выделим отдельно все действия организации по формированию состава «Сервисной услуги». Таким образом процесс формирования добавленной ценности будет разбит на отдельные процессы второго и последующего уровней, его составляющие.

Основные бизнес – процессы – это те процессы, в которых создается добавленная стоимость организации, будь то прибыль, улучшение имиджа, повышение

авторитета (узнаваемости), то есть выполняется действие, ради которого организация была создана. Такие процессы формируют ценность для. К основным процессам сервисной (управляющей) компании коттеджного поселка отнесем процессы «Оказание сервисных услуг», «Оказание дополнительных услуг», «Оказание прочих услуг». Это процессы первого уровня, каждый из которых может иметь вложенные уровни подпроцессов.

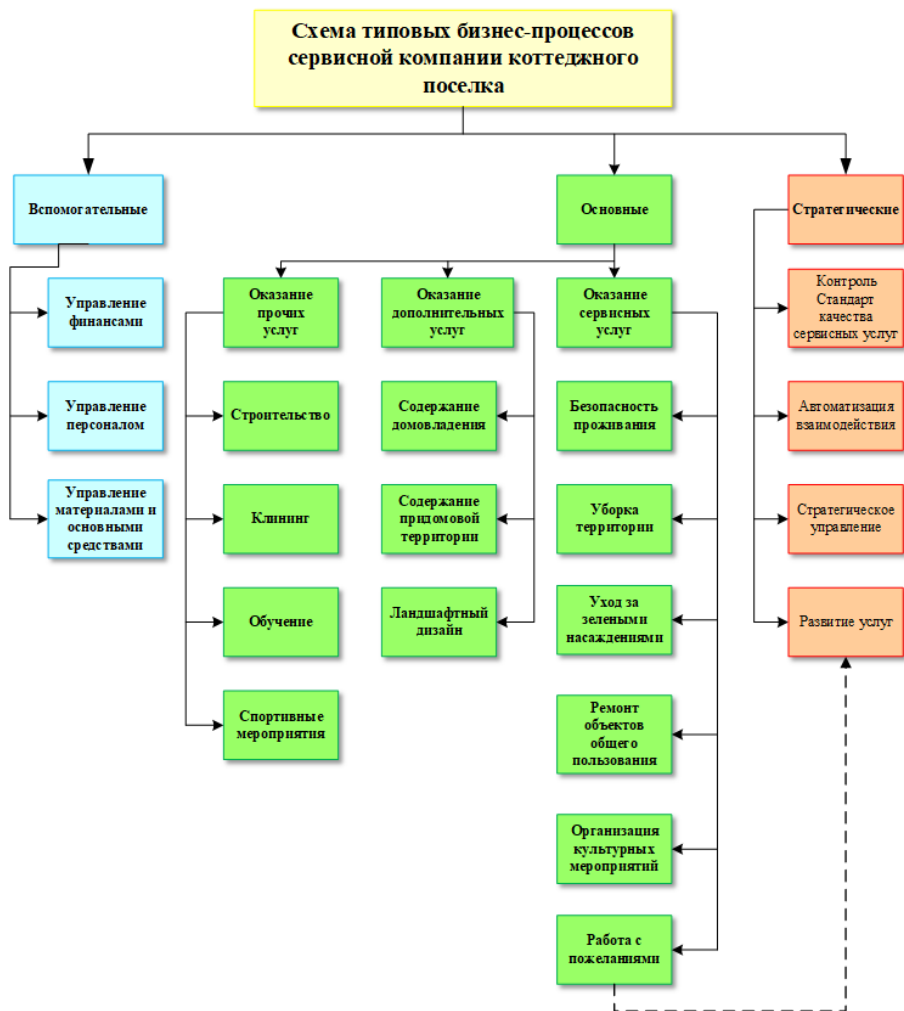


Рис. 1. Схема типовых бизнес-процессов сервисной компании коттеджного поселка

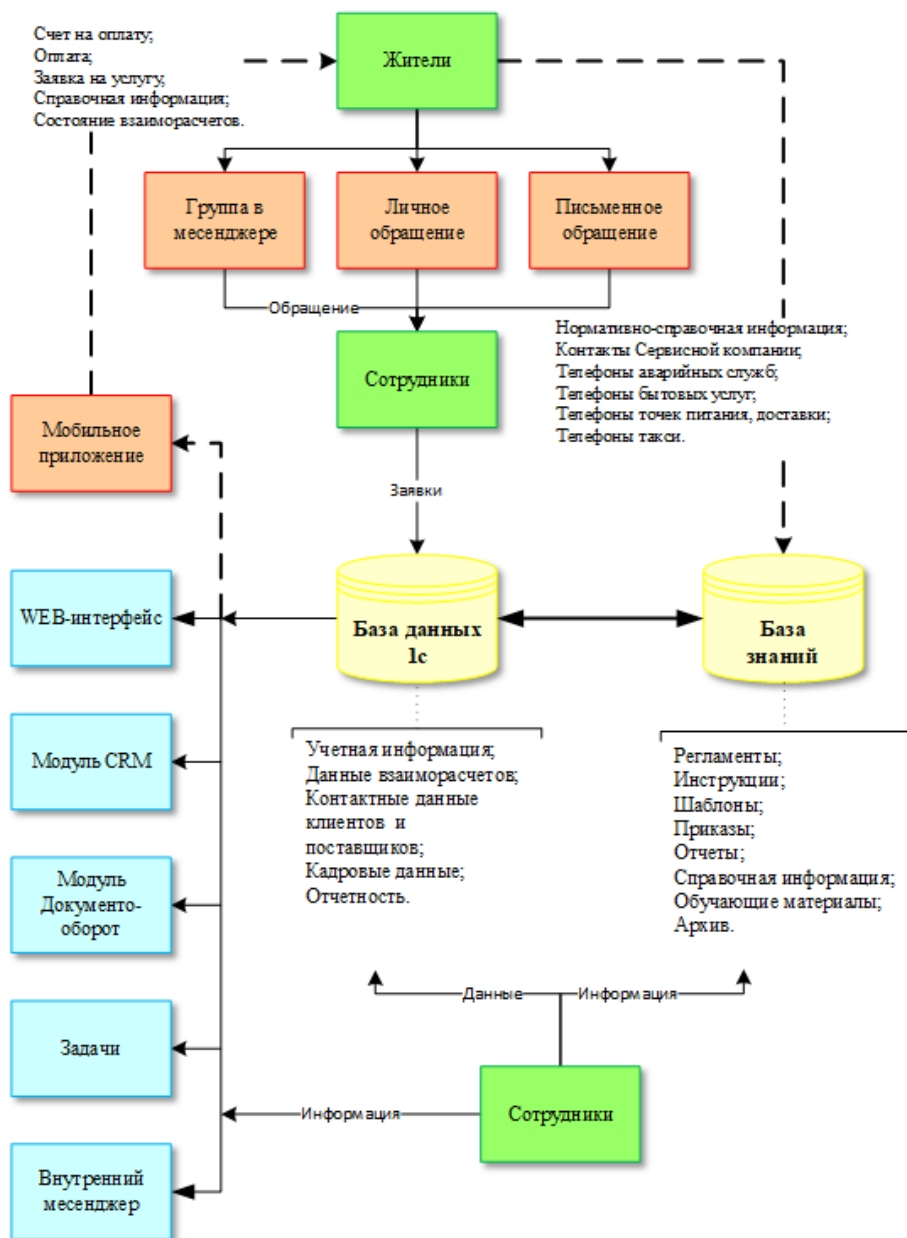


Рис. 2. Схема взаимодействия организации с внутренней и внешней средой

Вспомогательные процессы направлены на обеспечение деятельности организации: они обеспечивают деятельность основных процессов через предоставление ресурсов: информации, безопасности, финансов, обеспечения возможности производства. Деятельность таких процессов, напрямую, не касается основных продуктов, но такие процессы добавляют продукту стоимость³. К таким процессам относятся процессы «Управление финансами», «Управление персоналом», «Управление материалами и основными средствами».

Стратегические процессы нужны для планирования, мониторинга, измерения, контроля и развития деятельности организации. Стратегические процессы позволяют руководству организации осуществлять планирование и корректировку сценария развития, прогнозирование на заданную глубину, осуществлять контроль за выполнением основных и вспомогательных процессов в соответствии с поставленными целями и существующими возможностями. К стратегическим процессам отнесем процессы «Контроль Стандарта качества сервисных услуг», «Автоматизация взаимодействия», «Стратегическое управление», «Развитие услуг».

Для каждого процесса любого уровня должны быть разработаны и задокументированы следующие параметры:

Источники входа («кто»). Ими могут быть другие процессы, события, потребители либо любые заинтересованные стороны.

Точки входа («что»). То, с чего начинается выполнение процесса: информация, событие, требование, действие, материя.

Деятельность. Порядок действий, направленный на достижение результата, требуемые ресурсы и компетенции, точки контроля, критерии завершения процесса.

Точки выхода («что»). Результат выполнения процесса: информация, событие, требование, действие, продукция, услуга.

Получатели выхода («кто»). Потребители результата: последующие процессы, внешние или внутренние потребители либо любые заинтересованные стороны.

Схема типовых бизнес-процессов сервисной компании коттеджного поселка представлена на рис. 1.

Организация должна определить и обеспечить наличие ресурсов, необходимых для разработки, внедрения, поддержания и постоянного улучшения системы менеджмента качества. Для этого необходимо определить, создать и поддерживать инфраструктуру, необходимую для функционирования ее процессов с целью достижения соответствия продукции и услуг. Одним из видов необходимых ресурсов являются информационные и коммуникационные технологии.

Рассмотрим типовую схему взаимодействия организации с внутренней и внешней средой с использованием информационных технологий (рис. 2).

¹ ГОСТ Р ИСО 9000–2015. Системы менеджмента качества. Основные положения и словарь.

² ГОСТ Р ИСО 9001–2015. Системы менеджмента качества. Требования.

³ Свод знаний по управлению бизнес-процессами: BPM СВОК 3.0 /Под ред. А.А. Белайчука, В.Г. Елифёрова; Пер. с англ. – М.: Альпина Паблишер, 2016 г. 480 с.

THE CONCEPT OF CREATING A QUALITY STANDARD FOR THE PROVISION OF SERVICES FOR A COTTAGE SETTLEMENT SERVICE COMPANY

© 2024 Kuklev Alexey Vladislavovich*
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: alex09711@mail.ru

Keywords: standard, managerial, quality, services, principles, consumers, process, justification, labor intensity, information system, requirements, organizational structure, efficiency, costs, personnel.

The article is devoted to the analysis and creation of a standard concept of the quality standard for the provision of services by a service (management) the company of the cottage settlement according to GOST ISO 9001-2015. The author examines the main requirements and stages of the formation of a quality management system, provides practical examples of typical processes, organizational structures and information flows.

* Scientific adviser – Zhabin Alexandr Petrovich, Doctor of Economics, Professor, Samara State University of Economics.

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ДИРЕКТ-МАРКЕТИНГА СТУДИИ ДИЗАЙНА ИНТЕРЬЕРА

© 2024 Лаврова Анна Андреевна*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: lav.anna.00@mail.ru

Ключевые слова: директ-маркетинг, рентабельность инвестиций, коэффициент конверсии, пожизненная ценность клиента, эффективность, прямой маркетинг.

Статья посвящена вопросам прямого маркетинга, который оказывает влияние на маркетинговую деятельность предприятия. Автор рассматривает данное понятие как инструмент для привлечения потенциальных потребителей, характеризует его воздействие на примере студии дизайна интерьера «Art Family».

Кампании прямого маркетинга – мощный инструмент для компаний, стремящихся привлечь потенциальных клиентов. Измерение эффективности кампании имеет решающее значение для обеспечения хорошей рентабельности инвестиций (ROI), которая рассчитывается по формуле¹:

$$ROI = (\text{доход} - \text{себестоимость реализованной продукции}) / \text{себестоимость реализованной продукции}$$

Рассмотрим некоторые ключевые показатели и методы измерения эффективности кампаний прямого маркетинга, особенно при использовании быстро реагирующих почтовых списков.

1. Определение цели

Первым шагом в измерении эффективности кампании прямого маркетинга является определение целей. Установив четкие цели, можно определить, какие показатели вам необходимо отслеживать и какие методы следует использовать для измерения успеха кампании.

2. Отслеживание скорости ответов

Скорость отклика является одним из наиболее важных показателей для измерения эффективности кампании прямого маркетинга. Коэффициент отклика измеряет процент людей, которые откликнулись на кампанию, независимо от того, является ли этот ответ покупкой, лидом или запросом дополнительной информации. Чтобы рассчитать коэффициент отклика, следует разделить количество ответов на количество людей, получивших кампанию.

3. Контролирование коэффициента конверсии

* Научный руководитель – Тойменцева Ирина Анатольевна, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

Коэффициент конверсии измеряет процент людей, которые совершают определенное действие в ответ на кампанию, например совершают покупку или заполняют форму. Рассчитать коэффициент конверсии можно по формуле:

$CR = \text{количество целевых действий} * 100\% / \text{общее количество пользователей}$

Отслеживая коэффициент конверсии, можно определить, насколько эффективна кампания в привлечении потенциальных клиентов или продаж.

4. Использование уникальных URL-адресов и промокодов.

Один из эффективных способов отслеживать эффективность кампании прямого маркетинга – использовать уникальные URL-адреса или промокоды. Назначая уникальный URL-адрес или промо-код каждой кампании, можно отслеживать, сколько людей реагирует именно на эту кампанию. Это поможет определить, какие кампании наиболее эффективны для привлечения потенциальных клиентов или продаж, особенно при использовании быстро реагирующих почтовых списков.

5. Отслеживание стоимости приобретения

Цена за приобретение (CPA) измеряет стоимость привлечения каждого нового клиента или потенциального клиента и рассчитывается по формуле:

$CPA = \text{стоимость рекламы} / \text{на количество целевых действий}$

Отслеживая цену за конверсию, можно определить, обеспечивает ли кампания хорошую рентабельность инвестиций, особенно при использовании быстро реагирующих почтовых списков.

6. Анализ пожизненной ценности клиента²

Пожизненная ценность клиента (CLV) измеряет общую ценность клиента на протяжении всего периода его отношений с компанией. Анализируя свой CLV, можно определить, привлекает ли кампания прямого маркетинга ценных клиентов, которые могут совершать повторные покупки или генерировать рекомендации, что особенно важно при использовании быстро реагирующих почтовых списков. Пожизненная ценность клиента рассчитывается по формуле:

$CLV = \text{среднемесячный доход на клиента} / \text{показатель оттока}$

Отличным результатом работы кампании директ-маркетинга станет положительный ответ от потребителя и взаимодействие с ним. Поэтому первоочередно для директ-маркетинга важно определить целевую аудиторию, собрать базу данных клиентов и специальные технологии, которые помогут потребителю самому продолжить кампанию директ-маркетинга³.

Измерение эффективности кампаний прямого маркетинга имеет решающее значение для достижения хорошей рентабельности инвестиций. Отслеживая такие показатели, как частота откликов, коэффициент конверсии, цена за конверсию и CLV, можно определить, какие кампании наиболее эффективны для привлечения потенциальных клиентов и продаж.

При использовании быстро реагирующих почтовых списков эти показатели становятся еще более важными, поскольку они помогают гарантировать, что кампания охватит нужных людей и принесет желаемые результаты. Анализируя эти данные, можно оптимизировать свои кампании, чтобы добиться еще лучших результатов в будущем

В прямом маркетинге ключом к успеху является детальная информация по индивидуальному потребителю. Поэтому в студии Art Family отдельное место уделяется организации базы данных всех существующих и потенциальных клиентов. База данных содержит в себе подробные сведения о заказчиках: общая информация, пожелания, особенности интерьера.

Крупными заказчиками студии дизайна интерьеров являются мастерские красоты РУК НЕ ХВАТАЕТ, кофейни КОРЖ, ресторан Смородина, ресторан ЗоЗо, боксерский клуб Свобода, офис для медицинского оборудования Эндомаркет, трехэтажный ресторан Этажи.

Конечным результатом данного вида прямого маркетинга в студии выступает прогнозирование предпочтений и создание информационного контента, которые помогут стимулировать заказчиков к обращению за дизайн-проектом.

База данных – это 40% успеха директ – маркетинговой кампании.

В этом году ко дню рождения студии дизайна Art Family 1 сентября делали акцию.

При заказе комплекса услуг, а именно:

- Полного дизайн-проекта с авторским надзором
- Комплектации проекта с нашим мебельным производством
- Отделочно-ремонтных работ с нашими строителями

При заказе комплекса услуг дарили 100.000 рублей, при бюджете на весь объем работ от 5 млн.рублей.

К данной акции были применены такие виды прямого маркетинга, как SMS-маркетинг, интернет-маркетинг и direct mail. Для студии дизайна данные виды прямого маркетинга являются самыми эффективными и наименее затратными способами.

Информацию с указанием контактов рассылалась через SMS, на e-mail и в социальных сетях существующим заказчикам. Большинство заказчиков студии Art Family – это основатели кофеен, ресторанов и салонов красоты, поэтому обращаются к дизайнерам часто, так как у них не одна точка.

Также информацию отправляли потенциальным заказчикам, которые обращались за консультацией.

Итого расходы за рассылку, которая проводилась 5 дней, указаны в табл. 1.

Таблица 1

Расходы на рассылку

Наименование показателя	Единицы измерения
Количество писем (n1)	300 шт
Количество дней рассылки (n2)	5 дней
Стоимость рабочего дня менеджера(S1)	1428 руб./день
Стоимость интернета (S2)	57 руб.
Стоимость сообщения (S3)	2 руб
Итого расходы на два дня	3370 руб.

$$\text{Расходы на рассылку} = n1 * S3 + S1 * n2 + S2 * n2.$$

Расходы на рассылку 300 писем через SMS, на e-mail и в социальных сетях = $300*2 + 1428*5 + 57*5 = 8\,025$ руб.

Итогом данной рассылки стали 3 заказчика, которые обратились за комплексом услуг.

Заказчиками выступили основатели РНХ, которые планировали открытие 4 точки мастерской красоты. Также за комплексом услуг обратились основатели московской семейной кондитерской. И последним заказчиком выступил владелец квартиры в ЖК Панова.

Валовая прибыль студии уже после вычета всех производственных расходов представлена в табл. 2.

Таблица 2

Прибыль от комплекса услуг

Валовая прибыль	Сумма, тыс. руб.
от клиента 1	950
от клиента 2	2 100
от клиента 3	1 490
Итого валовая прибыль	4 540

Итого дополнительная валовая прибыль без стоимости рассылки составит $4\,540\,000 - 8025 = 4\,531\,975$ руб.

Также посчитаем показатели ROI и Коэффициент конверсии по формулам 2.2 и 2.3.

$$ROI = ((4\,540\,000 - 8025) / 8025) * 100\% = 564,73\%$$

$$CR = 3/300 * 100\% = 1\%$$

Коэффициент эффективности считается хорошим ROI, если он превышает 100%. Такой показатель говорит о том, что инвестиции приносят прибыль. В нашей компании он составил 564,73 %, что является очень хорошим результатом. Это с учетом участия 1% клиентов исходя из коэффициента конверсии людей.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что данный способ для студии дизайна интерьеров является очень выгодным и удобным, а также приносит огромную прибыль при максимально низких затратах на рассылку. Также студия Art Family сотрудничает со многими жилыми комплексами через direct mail. Для этого студия отправляет свое предложение об услугах по e-mail менеджерам данных жилых комплексов, так как именно там находится целевая аудитория.

В перспективе есть планы по увеличению способов прямого маркетинга, так как директ-маркетинг предоставляет широкие возможности для маркетинговых и творческих экспериментов, поскольку гибкость каждого из его инструментов позволяет неограниченно варьировать и менять методы и формы обращений к заказчикам

¹ Котлер, Ф., Келлер, К. Маркетинг менеджмент. СПб.: Питер, 2018. 816 с.

² Кеннеди Д. Жесткий директ-маркетинг. Заставьте покупателя достать бумажник. М.: Альпина Паблишер, 2022. 175 с.

³ Стоун Б., Джейкобс Р. Директ-маркетинг: эффективные приемы. М.: Издательский дом Гребенникова, 2005. 616с.

EVALUATION OF THE EFFECTIVENESS OF THE DIRECT MARKETING OF THE INTERIOR DESIGN STUDIO

© 2024 Lavrova Anna Andreevna*
Undergraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: lav.anna.00@mail.ru

Keywords: direct marketing, return on investment, conversion rate, lifetime customer value, efficiency, direct marketing.

The article is devoted to direct marketing, which has an impact on the main activity of the enterprise. The author considers this concept as a tool to attract potential consumers, and also describes its impact on the example of the interior design studio «Art Family».

* Scientific adviser – Toymentseva Irina Anatolyevna, Candidate of Economics, Associate Professor, Samara State University of Economics.

ЦИФРОВОЙ РУБЛЬ: ВОЗМОЖНОСТИ И ОГРАНИЧЕНИЯ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ

© 2024 Летунов Евгений Александрович
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: ev-letunov@mail.ru

Ключевые слова: цифровой рубль, цифровые финансы, стейблкоин, преимущества, возможности, ограничения.

Статья посвящена краткому обзору сущности, преимуществ и ограничений обращения цифрового рубля на российском финансовом рынке. Пояснено ключевое отличие цифрового рубля от криптовалюты.

Цифровой рубль – это форма цифровой валюты, созданная и выпущенная Центральным банком России, являющаяся третьей формой российской национальной валюты в дополнение к уже существующим наличной и безналичной формам денег¹.

Цифровой рубль создан на базе технологии распределенного реестра (блокчейн). При этом используется специальный протокол, разработанный Центральным банком в соавторстве с другими технологическими компаниями. Протокол является засекреченным с целью обеспечения безопасности данных.

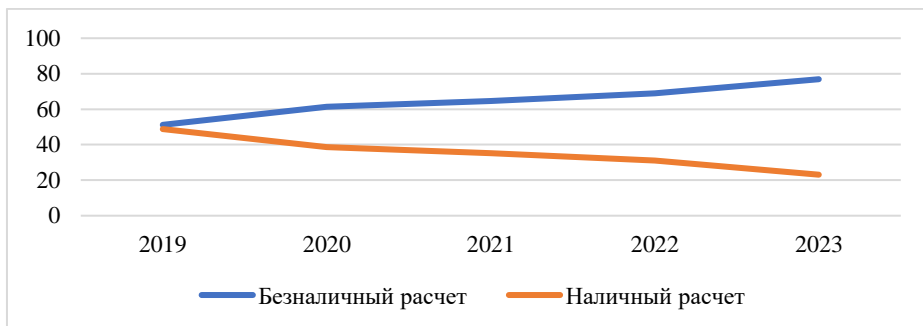
Ключевая цель введения цифрового рубля в обращение заключается в повышении эффективности и удобства проведения финансовых операций, а также в упрощении доступа населения к финансовым услугам. Доступ к цифровым кошелькам будет через привычные дистанционные каналы: мобильные приложения банков и интернет–банки².

Цифровой рубль можно рассматривать как форму стейблкоина, технически он представляет собой уникальный цифровой код, будет использовать децентрализованные реестры, единицей учета служит токен, однако от криптовалюты цифровой рубль отличает то, что эмиссией цифрового рубля может заниматься только ЦБ. Криптовалюты же производятся в результате майнинга – сложных математических вычислений на устройствах, которые могут принадлежать кому угодно. Одним из ключевых аспектов цифрового рубля является его статус государственной валюты, что делает его официальным средством платежа и хранения ценности на территории России³.

В некоторых аспектах Россия действительно занимает передовые позиции в разработке цифровой валюты. Россия начала изучать возможность создания и внедрения цифровой валюты раньше многих других стран. Проект Цифрового рубля был анонсирован в начале 2020 г.⁴, в то время как в США проект цифрового

доллара еще находится в разработке. В августе 2023 г. российские банки начали тестировать цифровой рубль с привлечением реальных клиентов. В пилотном проекте участвуют 600 человек и 13 коммерческих банков. В 2024 г. к ним присоединятся еще 16 кредитных организаций и несколько тысяч клиентов⁵.

Появление цифровых денег обусловлено увеличением спроса на проведение безналичных расчетов, только в России за последние 5 лет их доля выросла с 50% до 75% (рис. 1).



*Рис. 1. Доля безналичных платежей в секторе розничной торговли**

* Составлено автором по данным Федеральной статистики

Ключевые преимущества обращения цифрового рубля представлены на рис. 2.

Введение цифрового рубля в активный оборот несмотря на весомые преимущества может оказать и негативное воздействие на деятельность некоторых финансовых институтов, а также сопряжено с высокими рисками.

К основным проблемам, связанными с обращением цифрового рубля, большинство ученых относят:

- слабое нормативно-правовое регулирование его обращения;
- риски кибератак и, как следствие, утрата средств их владельцев или утечка конфиденциальной информации^{6, 7};
- высокие затраты на обеспечение безопасности;
- некоторые люди могут столкнуться с трудностями в использовании цифрового рубля из-за отсутствия доступа к технологиям, низкого уровня цифровой грамотности или других социальных или экономических причин;
- если государственная цифровая валюта станет широко распространенной и предпочтительной для пользователей, это может привести к уменьшению спроса на традиционные банковские услуги. Цифровой рубль должен предоставить более дешевые способы осуществления платежей и других финансовых операций⁸. Это может привести к уменьшению доли рынка и прибыли коммерческих банков.



*Рис. 2. Преимущества обращения цифрового рубля**

* Составлено автором.

Цифровой рубль может быть эмитированы как с обеспечением, так и без него. Это будет зависеть от конкретной ситуации на российском и мировом рынке и стратегии Центрального банка. Таким образом, у государства появится новый инструмент по управлению экономикой страны через ряд механизмов, аналогичных тем, которые используются с традиционными деньгами. Но при обращении цифрового рубля проводить регуляторные меры можно будет более оперативно и с меньшими издержками.

¹ Абузов, А. Ю. Оценка современного состояния денежного обращения в РФ / А. Ю. Абузов // Российская наука: актуальные исследования и разработки : Сборник научных статей XIV Всероссийской научно-практической конференции. В 2-х частях, Самара, 22 сентября 2022 года / Редколлегия: С.И. Ашмарина, В.А. Пискунов (ответственные редакторы) [и др.]. Том Часть 1. – Самара: Самарский государственный экономический университет, 2022. – С. 328-331. – DOI 10.46554/Russian.science-2022.09-1-328/331. – EDN FPNCZQ.

² Абузов, А. Ю. Цифровые банки и финансовые услуги / А. Ю. Абузов // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2023. – № 2-1. – С. 171-174. – DOI 10.46554/ScienceXXI-2023.09-2.1-pp.171. – EDN YVRFKF.

³ Economic Security of Businesses as the Determinant of Digital Transformation Strategy / E. K. Karpunina, M. E. Kononova, J. V. Shurchkova [et al.] // Digital Economy: Complexity and Variety vs. Rationality, Vladimir, 17–19 апреля 2019 года. – Vladimir: Springer Nature, 2020. – P. 251-260. – DOI 10.1007/978-3-030-29586-8_30. – EDN VFCBJL.

⁴ Цифровой рубль | Банк России. https://cbr.ru/analytics/d_ok/dig_rub/

⁵ Цифровой рубль в России в 2024: что это, зачем нужен и когда введут. <https://journal.tinkoff.ru/guide/digital-currency/>

⁶ Никитина, Н. В. Типы угроз системы информационной безопасности предприятия / Н. В. Никитина, А. В. Балановская, В. А. В. Кандидат // Вестник Самарского государственного экономического университета. – 2015. – № 8(130). – С. 48-56. – EDN UXKFSD

⁷ Абузов, А. Ю. Движение финансового капитала и риски, связанные с ним / А. Ю. Абузов // Вопросы экономики и права. – 2023. – № 176. – С. 36-40. – DOI 10.14451/2.176.36. – EDN VXBQDA.

⁸ Наугольнова, И. А. Процессный подход к управлению: эволюция, современные вызовы, инновации / И. А. Наугольнова // Креативная экономика. – 2023. – Т. 17, № 6. – С. 2143-2164. – DOI 10.18334/ce.17.6.117951. – EDN CZJASG.

DIGITAL RUBLE: POSSIBILITIES AND LIMITATIONS OF OPERATION

© 2024 Letunov Evgeniy Alexandrovich
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: ev-letunov@mail.ru

Keywords: digital ruble, digital finance, stablecoin, advantages, opportunities, limitations.

The article is devoted to a brief overview of the essence, advantages and limitations of the circulation of the digital ruble in the Russian financial market. The key difference between the digital ruble and cryptocurrency is explained.

ВЗАИМОСВЯЗЬ ФИНАНСОВОГО И РЕАЛЬНОГО СЕКТОРОВ ЭКОНОМИКИ РФ КАК УСЛОВИЕ СТАБИЛЬНОГО РАЗВИТИЯ

© 2024 Лунин Игорь Анатольевич
старший преподаватель

Самарский государственный экономический университет
E-mail: luninia0576@gmail.com

Ключевые слова: финансовый сектор, реальный сектор, рассогласование финансовых и реальных секторов экономики, инвестиции, накопление, финансовая глубина экономики.

Статья посвящена анализу взаимосвязи финансового и реального секторов экономики как условия равновесного развития, а также проблем, формирующих рассогласование секторов экономики.

В экономической теории тесная взаимообусловленная связь товарного и финансового секторов экономики является фундаментальным условием существования и устойчивого развития экономической системы основанной на рыночных принципах организации. В частности, изучению данной проблемы, поднятой в работе Дж. М. Кейнса, уделялось большое внимание в исследованиях таких ученых как Дж. Хикс, Дж. Тобин, Дж. Стиглица, Х. Мински и других экономистов. Благодаря данной связи в экономической системе происходит трансформация денежных накоплений экономических субъектов в денежный капитал системы финансовых рынков и через инвестиционные процессы в реальный капитал предприятий производственного сектора. Но как отмечается рядом экономистов наличие тесной связи между финансовым и реальным сектором экономики в практике не всегда имеет столь закономерное явление как рассматривается в экономической науке.

Реальный сектор экономики представляет собой совокупность предприятий и организаций, в рамках деятельности которых создается и потребляется национальное богатство экономики государства. Она охватывает как сферу производства предметов потребления, так и сферу производства средств производства. Для его расширенного развития требуется приток дополнительных ресурсов в виде денежного капитала, поставщиком которого является финансовый сектор. Как рассматривается в трудах марксистской теории система воспроизводства производственного капитала (в современных терминах «реальный сектор экономики»), является базисом для формирования и обособлением капитала, функционирующего в денежной форме. В трудах упомянутых ученых реальные и финансовые сектора рассматриваются как самостоятельные, функционирующие по собственным экономическим законам.

На всем протяжении 20-го столетия и вплоть до текущего времени финансовый сектор экономики значительно эволюционировал в направлении разнообразия инструментов, используемых экономическими агентами как форму активов для размещения денежных накоплений. Что с одной стороны способствовало росту его привлекательности, а с другой стороны усиливало его волатильность. Как отмечается современными учеными экономистами¹, финансово-кредитные инструменты в масштабах национальных фондовых рынков стремительно снижают свою долю, уступая место производным финансовым инструментам, формирование цены которых оторвано от основных инструментов и развивается по собственным экономическим законам. В последние 10 лет высокую популярность среди инвесторов в финансовой секторе завоевали вложения в криптоактивы. По состоянию на январь 2024 г. совокупная капитализация рынка криптовалют составила 2,07 трлн. Долларов², что более чем в три раза превышает объем производных ценных бумаг на мировом финансовом рынке в 2009 г. Снижение доли традиционных финансовых инструментов, обеспечивающих привлечение долгосрочных финансовых ресурсов реальным сектором, в пользу прочих приводит к тому, что на финансовом рынке начинают преобладать операции с инструментами направленными на получение дохода в краткосрочной перспективе. Одновременно с этим высокая привлекательность получения дохода в краткосрочной перспективе способствует росту масштабов финансового сектора далеко за пределы реального. Так агентством McKinsey Global Institute в 2005 г. был рассчитан индекс финансовой глубины экономики, согласно которого величина совокупных мировых финансовых активов превысила мировой ВВП в 3,16 раза. На макроуровне глубина финансового рынка рассчитывается как отношение совокупных обязательства агентов финансового рынка (фондового и банковского секторов) к ВВП в процентах. Сущность данного показателя заключается в том, что он отражает способность субъектов реального сектора обеспечивать свою деятельность за счет средств финансового сектора³. На 1 января 2019 г. данный показатель в отечественной экономике составлял 130% ВВП.

Ситуация усугубляется тем, что в отличие от деятельности банковских институтов, масштабы операций которых регулируются центральными банками, каких-либо существенных ограничений на количество прочих финансовых институтов и финансовых инструментов, эмитируемых ими, ничем не ограничено. Данное обстоятельство создает значительную угрозу дальнейшего роста масштабов финансового сектора в отрыве от реального.

Немаловажным фактором рассогласования реального и финансового секторов экономики выступает соотношение ставок процента в банковском секторе и рентабельности производственного секторов экономики. Сравнение текущего значения ключевой ставки процента, процентных ставок по кредитам и депозитам с рентабельностью предприятий и организаций реального сектора говорит о том, что большинство компаний должно обеспечивать прирост основного капитала за счет собственных финансовых возможностей. Так как финансировать долгосрочные инвестиционные проекты капиталовложений при действующих ставках с использованием банковского кредита экономически нерациональное мероприятие.

В этих условиях банковские институты осуществляют финансирование тех организаций и компаний, которые способны сохранить прибыль в условиях высоких ставок банковского процента. Как правило, в последнее время основными объектами банковского кредитования становятся потребительские кредиты, сделки корпоративного слияния и поглощения, ипотечное кредитование, что в современных условиях в плане воздействия на отраслевую структуру потоков инвестиционных средств в реальном секторе вызывает много неоднозначных вопросов.

Таким образом, можно выделить разделение финансового сектора на две составляющие. Первая состоит из традиционных финансовых инструментов, акций и корпоративных облигаций, тесно связанных с деятельностью компаний-эмитентов, привлекающих с их помощью долгосрочный денежный капитал. Вторая часть создает формирует, так называемый «спекулятивный капитал» стоимость которого фактически не коррелирует с результатами деятельности эмитентов основных финансовых инструментов.

В настоящий момент времени в экономике России сложилась следующая ситуация.

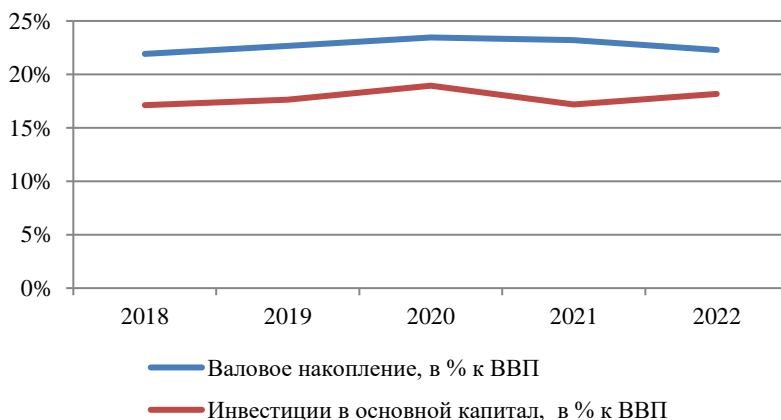


Рис. Динамика валовых накоплений и инвестиций в экономике РФ, % к ВВП⁴

На протяжении последних пяти лет динамика валовых денежных накоплений демонстрировала устойчивую долю в ВВП в размере 22-23%. При этом доля накоплений домашних хозяйств в общем объеме накоплений составляла 25-32% или 5-7% ВВП в течении всего рассматриваемого периода⁵. Согласно данным ЦБ РФ только пятая доля накоплений домашних хозяйств вкладывается ими в традиционные ценные бумаги. Доля инвестиций в основной капитал находилась в пределах 17-18%.

Согласно приводимых графиков и цифр является очевидным, что в отечественной экономике существует серьезная проблема обеспеченности финансо-

выми ресурсами реального сектора экономики. Разделение финансового рынка на традиционную кредитную и спекулятивную части с большей долей последней не способен обеспечить в полном объеме инвестиционные потребности организаций нефинансового сектора.

Как выделяют экономисты существуют следующие причины низкого уровня инвестиционной активности: высокий уровень зависимости состояния отечественной экономики от сырьевого сектора производства, низкий уровень защиты прав собственности, чрезмерными регулятивными издержками частного сектора, утраченный институциональный механизм формирования частных накоплений.

¹ Peruvian guru holds key to crisis // The Observer. 15.01.2024. URL: guardian.co.uk

² <https://crypto.ru/kurs-kriptovalyut/> дата обращения 15.02.2024 г.

³ Игонина Л.Л. Финансовое развитие и экономический рост // Вестник Финансового университета. 2016. Т. 20. № 1(91). С. 111-120

⁴ Рассчитано по данным: https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/Invest_2023.pdf

⁵ Рассчитано по данным: https://cbr.ru/statistics/macro_itm/households/hh/

THE RELATIONSHIP BETWEEN THE FINANCIAL AND REAL SECTORS OF THE RUSSIAN ECONOMY AS A CONDITION FOR STABLE DEVELOPMENT

© 2024 Lunin Igor Anatolyevich

Senior Lecturer

Samara State University of Economics

E-mail: luninia0576@gmail.com

Keywords: financial sector, real sector, misalignment of financial and real sectors of the economy, investment, accumulation, financial depth of the economy.

The article is devoted to the analysis of the relationship between the financial and real sectors of the economy as a condition for equilibrium development, as well as the problems that form the mismatch of economic sectors.

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА НА ФИНАНСОВОМ РЫНКЕ

© 2024 Любаева Валерия Александровна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: lubaeva-2001@inbox.ru

Ключевые слова: финансовый рынок, искусственный интеллект, персонализация клиентского опыта, посредничество, альтернативные данные.

Статья посвящена проблеме применения искусственного интеллекта на финансовом рынке. Автор анализирует состояние современной научной литературы по данной проблематике и приводит примеры использования ИИ в разных финансовых сферах.

Алан Тьюринг определяет искусственный интеллект (ИИ) так: машина заслуживает звания ИИ только в том случае, если ей удастся выдать себя за человека во время разговора¹. Л. Флориди утверждает, что то, что мы называем ИИ, на самом деле является способностью решать сложные задачи, не будучи при этом разумным².

Проблемой ИИ на финансовом рынке занимались многие ученые. М.Н. Галеев анализирует принципы работы ИИ при принятии решений об инвестициях на биржах³. Ю.С. Панасюк, И.Н. Ломакин и Н.И. Ломакин затрагивают проблему обеспечения стабильности отечественного финансового рынка с использованием прогнозирования динамики рынка криптовалюты на основе ИИ. Они выявляют специфические стороны процесса майнинга (генерирования) криптовалюты, как одного из направлений инновационной деятельности в условиях широкомасштабной цифровизации⁴. И.В. Куксова и П.В. Скворцова рассматривают аспекты внедрения ИИ в свете последствий при финансовых преобразованиях⁵. А.Р. Гималетдинова описывает сферы применения роботоконсультирования в российских банках и финансовых учреждениях⁶.

ИИ персонализирует клиентский опыт, улучшает управление рисками и приближает цены к экономической реальности. Институт Л. Башелье в рамках своей междисциплинарной исследовательской программы, посвященной влиянию технологий на финансы и страхование (FaIR или Finance and Insurance Reloaded), определил три области, в которых типичные функциональные возможности, предоставляемые ИИ (восприятие, статистика по большим базам данных и приближенное решение комбинаторных задач), могут повлиять на практику рыночного финансирования⁷:

* Научный руководитель – Капустина Любовь Викторовна, кандидат педагогических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

1. В первую очередь использовать ИИ можно именно в контексте персонализации клиентского опыта. Эта ось не удивительна, потому что она является общей для многих других секторов, хотя и имеет свои особенности, когда речь идет об активности на финансовых рынках. Лучший пример – роботоконсультативная помощь, которая сначала развивалась в B2B (business to business), между структуризаторами продуктов и институциональными инвесторами, прежде чем добраться до частных лиц. Кроме того, программное обеспечение предлагает дополнительный портфель, который поддерживает цели, используя исторические данные, включая корреляции между различными возможными активами. ИИ может усовершенствовать эти инструменты принятия решений, с одной стороны, за счет более эффективного использования данных и, с другой стороны, решить комбинаторную задачу построения комплементарного портфеля^{8,9}.

2. Посредничество в рисках является второй темой, на которую влияет ИИ. Инвестиционные банки, движимые изменениями в законодательстве после финансового кризиса 2009 года, перешли от бизнеса по хранению рисков к бизнесу, связанному с потоками. Эти посредники выполняют множество функций (маркет-мейкеры, структурирование, выпуск деривативов, покупка и выпуск долговых обязательств с различными сроками погашения и т.д.), которые функционально очень похожи: покупка и продажа инвестиционных инструментов (на долгосрочной или краткосрочной основе), при этом гарантируя, что риск, связанный с запасами всех продуктов, присутствующих на балансе фирмы, не слишком высок. В этом контексте ИИ полезен тем, что облегчает управление потоком: рекомендательные системы на основе ИИ помогут операторам банка или брокера найти покупателей или потенциальных продавцов. Это позволит им лучше управлять потоком своих покупок и продаж, чтобы поддерживать очень низкую подверженность рискам, которые они больше не хотят финансировать. ИИ также позволяет быстрее и точнее оценивать риски, связанные с хранением финансовых продуктов.

3. Применение ИИ на финансовых рынках связано с появлением того, что сейчас известно как «альтернативные данные». Это нефинансовые данные, но они отражают экономическую реальность, связанную с оценкой финансовых продуктов. Хорошим примером этого являются спутниковые снимки, стенограммы выступлений руководителей компаний на собраниях акционеров, тексты патентов и т.д. ИИ позволяет использовать эту информацию для понимания состояния экономики на макро– и микроэкономическом уровне. Как отмечается, эти оценки экономических переменных в реальном времени или почти в реальном времени не делают прогнозов¹⁰. Они пытаются оценить текущее состояние экономики небольшими шагами. Эта область получила название «Nowcasting», по аналогии с прогнозированием, что означает предсказание. Управляющие компании, лица, принимающие решения, стратеги или трейдеры в банках теперь могут создавать информационные панели с использованием этих индексов. Благодаря «Nowcasting» их решения, играющие главную роль в формировании цен и распределении капитала, более лояльны к состоянию экономики, снижая риск

виртуального ценообразования, которое было бы только результатом эндогенной финансовой активности.

Стоит отметить, что для понимания и поддержки инноваций, приносимых ИИ, недостаточно перечислить наиболее вероятные области применения, важно понять процесс, который приведет к появлению этих приложений, и то, как они должны распространяться в экосистеме рыночных компаний. ИИ следует рассматривать как универсальную технологию (технологию общего назначения) так же, как паровой двигатель и электричество¹¹. Поэтому его использование в конкретном секторе или для конкретного вида деятельности не всегда является самоочевидным и не осуществляется с нулевыми затратами. Необходимо инвестировать, чтобы получить вторичные инновации, адаптированные к каждому использованию.

¹ Lehalle C. La finance de marché à l'ère de l'intelligence bon marché. *Revue d'économie financière*. 2019, 135, 67-84. <https://doi.org/10.3917/ecofi.135.0067>

² Floridi L. Children of the Fourth Revolution. 2011, *Philosophy & Technology*, vol. 24, n 3, p. 227.

³ Галеев М.Н. Аналитика искусственного интеллекта в области финансового рынка / М.Н. Галеев // Общество. Экономика. Культура: актуальные проблемы и пути решения: Сборник статей и тезисов докладов научно-практической конференции студентов, Красноярск, 31 января 2020 года / Отв. редактор Л.А. Краус. Красноярск: Красноярский финансово-экономический колледж – филиал федерального государственного образовательного бюджетного учреждения высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации», 2020. С. 51-53. EDN YVQLGZ

⁴ Панасюк Ю.С. Разработка системы искусственного интеллекта для прогноза криптовалюты Bitcoin в целях обеспечения стабильности финансового рынка / Ю.С. Панасюк, И.Н. Ломакин, Н.И. Ломакин // Финансовые инновации в условиях развития цифровой экономики: Сборник научно-практических статей Всероссийской научно-практической конференции, Волгоград, 29 марта 2021 года / Отв. редактор А.А. Полянская, редколлегия: С.П. Сазонов [и др.]. Волгоград: Волгоградский государственный технический университет, 2021. С. 155-160. EDN VGVXGD

⁵ Куксова И.В. Искусственный интеллект на финансовых рынках / И.В. Куксова, П.В. Скворцова // Менеджер года – 2022: Материалы Всероссийской научно-практической конференции, Воронеж, 01 апреля 2022 года. Воронеж: Воронежский государственный лесотехнический университет им. Г.Ф. Морозова, 2022. С. 148-152. DOI 10.34220/MY2022_148-152. EDN EYLMDF

⁶ Гималетдинова А.Р. Применение искусственного интеллекта на финансовом рынке России / А.Р. Гималетдинова // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2023. № 6-1(81). С. 177-179. DOI 10.24412/2500-1000-2023-6-1-177-179. EDN GSXDMG

⁷ <https://fair.institutlouisbachelier.org/>

⁸ Bourgeron T., Lezmi E., Roncalli T. Robust Asset Allocation for Robo-Advisors (September 1, 2018). Available at SSRN: <https://ssrn.com/abstract=3261635> or <http://dx.doi.org/10.2139/ssrn.3261635>

⁹ Capponi A., Olafsson S., Zariphopoulou T. Personalized Robo-Advising: Enhancing Investment through Client Interactions (December 21, 2020). Forthcoming in *Management Science*,

Available at SSRN: <https://ssrn.com/abstract=3453975> or <http://dx.doi.org/10.2139/ssrn.3453975>

¹⁰ Banbura M., Giannone D., Reichlin L. Nowcasting. 2014, in The Oxford Handbook of Economic Forecasting.

¹¹ David P.A. The Dynamo and the Computer: An Historical Perspective on the Modern Productivity Paradox. 1989, The American Economic Review, n 80.

THE USE OF ARTIFICIAL INTELLIGENCE IN THE FINANCIAL MARKET

© 2024 Liubaeva Valeriia Aleksandrovna*
Student
Samara State University of Economics
E-mail: lubaeva-2001@inbox.ru

Keywords: financial market, artificial intelligence, customization, mediation, alternative data.

The article is devoted to the problem of using artificial intelligence in the financial market. The author analyzes the state of modern scientific literature on this issue and provides examples of the use of AI in various financial spheres.

* Scientific adviser – Kapustina Liubov Viktorovna, Candidate of Pedagogic Sciences, Associate Professor, Samara State University of Economics.

ПРИОРИТЕТНЫЕ ЦЕЛИ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ СТРОИТЕЛЬНЫХ КОМПАНИЙ

© 2024 Малышев Александр Николаевич
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: tsiplakova2005@yandex.ru

© 2024 Малышева Елена Анатольевна
кандидат экономических наук, доцент кафедры менеджмента
Самарский государственный экономический университет
E-mail: sam.malysheva@mail.ru

Ключевые слова: устойчивое развитие, цели устойчивого развития, «зеленое» строительство, «зеленые» здания.

В статье представлен обзор основных целей устойчивого развития, имеющих отношение к строительному сектору и касающихся промышленности, инноваций и инфраструктуры, устойчивых городов и сообществ, ответственного потребления и производства, действий в области климата, партнерства для достижения целей. Обосновывается важность внедрения принципов «зеленого» строительства для достижения указанных целей.

Устойчивое развитие становится все более важным направлением для компаний всех отраслей, и строительный сектор не является исключением. Поскольку строительная деятельность оказывает значительное влияние на окружающую среду и сообщества, строительным компаниям крайне важно уделять приоритетное внимание Целям устойчивого развития (ЦУР) в своей деятельности, чтобы обеспечить более устойчивое будущее. Организация Объединенных Наций определила 17 Целей устойчивого развития, целью которых является преобразование нашего мира к 2030 году. Цели устойчивого развития (ЦУР) – это набор глобальных задач для решения глобальных социальных, экономических и экологических проблем. Эти цели обеспечивают целостную основу, которая поощряет отрасли, включая строительство, внедрять устойчивые методы.

Строительство и связанная с ним деятельность непосредственно *влияет на:*

1. Выбросы CO₂. По оценкам ученых, на строительный сектор приходится 25–40% мирового углекислого газа.
2. Загрязнение. Строительство приводит к загрязнению как воздуха, так и воды. Вредные химические вещества, использованные во время производства, могут нанести вред окружающей среде.
3. Отходы. В процессе строительства образуется большое количество отходов, которые впоследствии вывозятся на свалку.

4. Сжигание ископаемого топлива. Процесс производства требует сжигания ископаемого топлива, что приводит к образованию парникового газа и наносит вред окружающей среде.

5. Использование энергии. Здания и сооружения – это мощные потребители тепловой и электрической энергии, что усиливает негативное воздействие на окружающую среду.

6. Нанесение вреда дикой природе. Во время строительства вырубка растительности и проведение раскопок может привести к уничтожению дикой природы и окружающей среды обитания.

Цели охватывают широкий спектр областей, строительная отрасль может сильно влиять на несколько ЦУР. В этой статье мы рассмотрим некоторые из приоритетных ЦУР, которые необходимо учитывать строительным компаниям.

Цель 9: Промышленность, инновации и инфраструктура подчеркивает важность создания устойчивой инфраструктуры, содействия устойчивой индустриализации и поощрения инноваций. Для строительных компаний это означает внедрение методов, снижающих воздействие на окружающую среду, повышающих эффективность использования ресурсов и способствующих инновациям в строительных процессах. Этой цели можно достичь, инвестируя в экологичные строительные материалы, внедряя «зеленые» методы строительства и используя технологии для более разумных методов строительства. С использованием передового зарубежного опыта в Российской Федерации заинтересованными общественными организациями с 2010 года разработан ряд зеленых стандартов строительства добровольного применения¹, а в 2012 году зарегистрирован национальный стандарт ГОСТ Р 54964–2012 «Оценка соответствия. Экологические требования к объектам недвижимости»².

Цель 11: Устойчивые города и сообщества, направлена на создание инклюзивных, безопасных, устойчивых и стабильных городов и населенных пунктов. Урбанизация и дальнейшая концентрация населения в городах – общий тренд для большинства стран мира. ООН прогнозирует, что к 2050 году более двух третей населения планеты будет проживать в городских районах. Это потребует существенного развития и перестройки городской инфраструктуры. Строительные компании играют ключевую роль в формировании городской среды, а значит, оказывают непосредственное влияние на качество жизни городского населения. Отдавая приоритет устойчивому развитию городов, используя «зеленую» инфраструктуру и проектируя энергоэффективные здания, строительные компании могут внести свой вклад в создание более устойчивых и пригодных для жизни сообществ.

Следование принципам экологического дизайна позволяет использовать переработанные материалы (которые имеют меньше CO₂ в производственном процессе), внедрение конструкций и долгосрочные планы по производству энергии и отходов. Эта часть строительного процесса имеет решающее значение для понимания окружающей среды и последствий, которые могут повлиять на каждый проект. Умные приборы, солнечные панели и даже естественное освещение – все дизайнеры заботятся о том, чтобы дизайн здания был максимально экологичным.

Цель 12: Ответственное потребление и производство, подчеркивает необходимость внедрения моделей устойчивого потребления и производства во всех отраслях. Ускорение темпов урбанизации приведет, соответственно к повышению спроса на строительные материалы, такие как цемент и бетон, будет возрастать стабильно в ближайшие 30 лет. Строительные компании могут внести свой вклад в достижение этой цели, сокращая количество отходов, оптимизируя использование ресурсов и внедряя в свою деятельность принципы циркулярной экономики. Цель модели замкнутого экономического цикла – максимально эффективно использовать материалы и ресурсы, доступные обществу, посредством применения трех основных направлений: сокращения, повторного использования и переработки. Преимущества модели экономики замкнутого цикла очевидны: снижение эксплуатации ресурсов, меньше образование отходов, меньшая зависимость от свалок. Так, в соответствии с принципами замкнутой экономики шлаки металлургической промышленности и зола уноса ТЭЦ используются в цементном производстве в качестве безуглеродных минеральных добавок. Данная стратегия позволяет значительно снизить карбоновый след. Другим удачным примером внедрения модели циркулярной экономики является зеленый цемент ECOPlanet. В составе продукта 20 % – это добавки, полученные из отходов, образующихся в процессе строительства или сноса зданий.

Цель 13: Действия в области климата призывает к срочным действиям по борьбе с изменением климата и его последствиями. Строительная деятельность является основным фактором, способствующим выбросу парниковых газов, за счет использования энергии, транспорта и производства материалов. На строительную отрасль приходится 40 % общемировых выбросов углекислого газа, связанных с энергетикой и производственными процессами. Необходим комплексный подход ко всей цепочке поставок строительного сектора для возведения зданий, которые по своим энергетическим, экологическим и качественным показателям намного превосходят существующие. Актуальными мировыми трендами сегодня также являются декарбонизация строительного сектора, создание условий для реализации климатических проектов с привлечением частных инвестиций, а также оценка углеродного следа реализуемых проектов и создание рынка углеродных единиц.

Цель 17: Партнерство для достижения целей подчеркивает важность сотрудничества и партнерства в достижении ЦУР. Строительные компании могут сотрудничать с поставщиками, субподрядчиками, клиентами и местными сообществами, чтобы сообща решать проблемы устойчивого развития и добиваться позитивных изменений. Формируя партнерские отношения с заинтересованными сторонами и обмениваясь знаниями и передовым опытом, строительные компании могут усилить свое влияние и добиться более значительных результатов в области устойчивого развития.

«Зеленое» строительство играет важнейшую роль в достижении целей устойчивого развития. Зеленое строительство представляет собой важнейшее направление в мировой строительной индустрии³, которое является системным продолжением строительства энергоэффективных и экологичных зданий⁴, и создает но-

вый механизм перехода традиционного проектирования и строительства к проектированию и строительству современной устойчивой среды обитания человека. В настоящее время более 30 стран в мире успешно развивают строительство зеленых зданий и имеют национальные рейтинговые системы их сертификации. Вот несколько основных причин, по которым «зеленое» строительство считается необходимым для устойчивого развития:

1. Энергоэффективность. Зеленые здания спроектированы таким образом, чтобы минимизировать потребление энергии за счет таких элементов, как высокоэффективная изоляция, энергоэффективное освещение и возобновляемые источники энергии. Это снижает выбросы парниковых газов и помогает бороться с изменением климата.

2. Экономия воды. В «зеленых» зданиях применяются водосберегающие технологии, такие как низкопоточные светильники, рециркуляция серой воды и системы сбора дождевой воды, что позволяет сократить потребление воды и сохранить местные водные ресурсы.

3. Управление материалами. В практике «зеленого» строительства приоритет отдается использованию экологически чистых материалов, переработанного сырья и устойчивых источников, что позволяет минимизировать воздействие строительных работ на окружающую среду и повысить эффективность использования ресурсов.

4. Качество воздуха в помещениях. Зеленые здания уделяют первостепенное внимание качеству воздуха в помещениях, используя нетоксичные материалы, адекватные системы вентиляции и естественное освещение для создания здоровых условий жизни и работы для жильцов.

5. Сокращение отходов. Практика «зеленого» строительства направлена на минимизацию строительных отходов, поощрение переработки и повторного использования, а также внедрение стратегий управления отходами для снижения воздействия строительных проектов на окружающую среду.

6. Устойчивость и адаптация. Зеленые здания проектируются таким образом, чтобы быть устойчивыми к воздействию изменения климата, такому как экстремальные погодные явления, повышение уровня моря и колебания температуры, что повышает долгосрочную устойчивость и готовность к стихийным бедствиям.

7. Экономические преимущества. Зеленые здания обеспечивают экономию средств за счет снижения счетов за электроэнергию и воду, уменьшения эксплуатационных расходов, повышения стоимости недвижимости, улучшения здоровья и производительности людей, что делает их финансово привлекательными и экологически выгодными.

Выгоды от строительства зеленых зданий получают, в конечном счете, все участники строительного процесса: девелоперы, инвесторы, производители строительных материалов и оборудования, проектировщики, подрядчики и, несомненно, пользователи зданий.

ЦУР взаимосвязаны, а это означает, что они признают, что действия в каждой области влияют на результаты в других. Они способствуют развитию, которое обеспечивает баланс социальной, экономической и основной устойчивости.

Например, построив «зеленое» здание, мы можем внести вклад в улучшение здоровья и благополучия людей (ЦУР 3 – Хорошее здоровье и благополучие); производить возобновляемую энергию по низкой цене (ЦУР 7 – Доступная и чистая энергия); создать новые рабочие места и стимулировать экономику (ЦУР 8 – Достойный труд и экономический рост); внедрять инновации посредством создания устойчивых к изменению климата инфраструктур (ЦУР 9 – Промышленность, инновации и инфраструктура); развивать устойчивые города и сообщества (ЦУР 11 – Устойчивые города и сообщества); производить меньше отходов и обращения парниковых газов для борьбы с изменением климата (ЦУР 13 – Действия по борьбе с изменением климата); позволить биоразнообразию, включая леса, процветать (ЦУР 15 – Жизнь на суше); и построить прочные глобальные партнерства (ЦУР 17 – Партнерство для достижения целей).

В заключение следует отметить, что строительные компании должны сыграть важную роль в достижении Целей устойчивого развития и создании более устойчивого будущего. Строительные компании могут внести свой вклад в создание более устойчивой и жизнеспособной среды, отвечающей потребностям нынешнего и будущих поколений. Внедряя принципы устойчивого развития в свою деловую практику и деятельность, строительные компании могут стимулировать позитивные изменения и способствовать построению более устойчивого мира.

¹ Близнюк, О. В. Внедрение «зеленых» стандартов строительства в целях реализации национальных интересов / О. В. Близнюк // Экономика строительства. 2012. № 2(14). С. 29-36. EDN OWYZOF.

² ГОСТ Р 54964-2023 «Оценка соответствия. Экологические требования к объектам недвижимости» URL: <https://docs.cntd.ru/document/1200095015> (дата обращения: 15.02.2024).

³ Касимов, Е. А. Концепция зеленого строительства / Е. А. Касимов // Тенденции развития науки и образования. 2023. № 102-6. С. 102-104. DOI 10.18411/trnio-10-2023-334. EDN VBKLXI.

⁴ Эффективное энергосбережение в зеленом строительстве: технологии и инновации / Л. В. Тихонов, Д. Е. Картавый, Е. В. Синяшин [и др.] // Финансовая экономика. 2024. № 1. С. 225-227. EDN PYGQNA.

PRIORITY GOALS OF SUSTAINABLE DEVELOPMENT OF CONSTRUCTION COMPANIES

© 2024 Malyshev Alexander Nikolayevich
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: tsiplakova2005@yandex.ru

© 2024 Malysheva Elena Anatoliievna
Candidate of Economics, Associate Professor of the Department of Management
Samara State University of Economics
E-mail: sam.malysheva@mail.ru

Keywords: sustainable development, sustainable development goals, green building, green buildings.

The article provides an overview of the main sustainable development goals related to the construction sector and related to industry, innovation and infrastructure, sustainable cities and communities, responsible consumption and production, climate action, partnerships to achieve the goals. The importance of introducing the principles of "green" construction in order to achieve these goals is substantiated.

СИСТЕМА ФАКТОРОВ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ ОБЩЕСТВЕННОГО ПИТАНИЯ

© 2024 Мартьянов Александр Сергеевич
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: sashamortin2013@yandex.ru

© 2024 Крючкова Наталья Александровна

кандидат экономических наук,
доцент кафедры маркетинга, логистики и рекламы
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Kryuchkova_n.a@bk.ru

Ключевые слова: маркетинг, конкурентоспособность, общественное питание, конкуренция, электронные средства маркетинга.

Статья посвящена анализу таких понятий, как конкуренция и система факторов конкурентоспособности предприятия, которые оказывают прямое влияние на его основную деятельность. Выявляются специфические факторы, характерные для предприятий общественного питания.

Чтобы выявить сущность понятия «конкурентоспособность», нужно в первую очередь понимать, «что такое конкуренция?» и почему она так важна в условиях рыночной экономики. Согласно Федеральному закону №135 «О защите конкуренции», данный термин изложен как: «соперничество хозяйствующих субъектов, при котором самостоятельными действиями каждого из них исключается или ограничивается возможность каждого из них в одностороннем порядке воздействовать на общие условия обращения товаров на соответствующем товарном рынке»¹. Если говорить в целом, то конкуренция – это взаимное ограничение свободы действий предприятий на рынке.

Сущность понятия «конкурентоспособность» не имеет единого и однозначного толкования, так как складывается из многих факторов, так или иначе охватывающих все сферы работы и деятельности предприятия. Однако, многие ученые такие как Р.А. Фатхутдинов, Н.К. Моисеева, О.С. Виханский, Г.Л. Азоев, М.И. Круглов и др., определяют конкурентоспособность как свойство объекта, характеризующееся степенью реального или потенциального удовлетворения им конкретной потребности по сравнению с аналогичными объектами, представленными на данном рынке². Конкурентоспособность определяет способность выдерживать конкуренцию в сравнении с аналогичными объектами на данном рынке.

Одним из самых конкурентных рынков товаров и услуг не только в нашей стране, но и во всем мире является индустрия предприятий общественного питания.

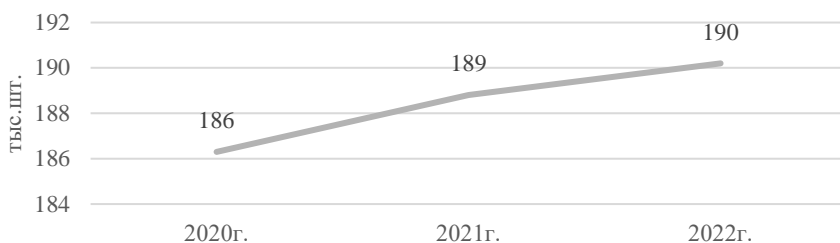


Рис. Динамика количества предприятий общественного питания в РФ³

Даже несмотря на вариативность классификации предприятий данной сферы по уровню обслуживания и цене в каждом микросегменте всегда наблюдается плотная конкуренция за внимание потребителя. Доминирующей причиной усложнения конкуренции между организациями в настоящее время является интеграция целей посещения предприятий общепита: получение новых эмоций и впечатлений, превалирующая над утолением голода.

Каждое предприятие общественного питания помимо, продумывания базовых элементов организации бизнес-процессов, от закупки сырья до непосредственно реализации конечного продукта, формирует уникальное торговое предложение или свои конкурентные преимущества, которые будут выделять продукцию на рынке услуг сервиса.

Например, выбор политики ценообразования и составляющих качества готовых блюд, предоставление потребителям товара более высокого качества или же наоборот снижение себестоимость производства, что в конечном итоге сделает его дешевле для потребителя. Важно первоначально сформировать реперные точки при производстве и продвижении продукции. Ни один потребитель не захочет брать даже самый качественный товар, но по завышенной цене, либо же самый плохой, но по заниженной, от этого теряется суть приобретения – удовлетворение потребности в чем-либо.

Перед тем как открывать заведение, важно оценить общую конкуренцию в данной местности/ муниципальном районе. При дальнейшем функционировании, это поможет составить сравнительный анализ предприятий, выявить слабые места конкурентов и развить из них собственные инновации. Например, если в конкурирующих предприятиях низкий уровень wi-fi, можно сделать упор на улучшение качества связи (установка более сильного модема или усилителей сигнала, если залов несколько). Также это работает и с другими аспектами: уровень обслуживания или ассортимент услуг. Именно знания слабых сторон ваших оппонентов в конечном итоге будет служить пространством для работы над собственной конкурентоспособностью.

Привлечение внимания посетителей на сегодняшний день весьма затруднено, так как реклама проникла практически во все области нашей жизни. По данным коммуникационной группы «Granat», в среднем каждый из нас ежедневно видит до 400 рекламных объявлений в день, в которые входят и Интернет-реклама, в том числе реклама в мобильных приложениях и телерадиореклама⁴. Большая часть из этих объявлений практически не запоминается.

Одним из ключевых элементов по реализации задач продвижения в системе конкурентоспособности является создание собственного веб-сайта. Безусловно, в эпоху быстрого развития социальных сетей и мессенджеров роль сайтов организаций понемногу отходит на второй план, однако, грамотно наполненный и сформированный сайт поможет ресторану иметь собственный отпечаток в сети. На сайте может быть отражено подробное меню ресторана, галерея с фотографиями ресторана, контактные номера или ссылки на мессенджеры, новости или нововведения в меню, а также общая информация об истории заведения или же раздел с отзывами. Несмотря на то, что ведение веб-сайтов понемногу выходит из обязательств перед SMM-менеджерами, эта площадка позволяет вложить в нее огромное количество информации и контента, которые помогут отразить владельцам компаний свои конкурентные преимущества.

Помимо работы с гостями заведения важно иметь и отлаженную систему продаж и хранения информации о собственной деятельности компании. Ввиду чего, сегодня многие рестораны и кафе используют CRM-системы, которые объединяют в себе системы аналитики и учета, сервисы бронирования онлайн заказов и службу приема отзывов о заведении, что в целом позволяет автоматизировать множество рутинных процессов. Аналитики выделили наиболее популярные системы для общепита:

- «R_keeper»
- «Iiko»
- «Quick Resto»⁵

Данные системы позволяют повысить конкурентоспособность предприятия за счет увеличения скорости обработки информации и повышения скорости принятия решения.

SMM-маркетинг на сегодняшний день один из наиболее эффективных и широко распространенных инструментов цифрового маркетинга. Ведением социальных сетей у многих организаций, связанных с общепитом, занимаются иногда целые команды специалистов, а малые предприятия и микробизнес нанимают фрилансеров или обращаются в аутсорсинговые компании. Ведение страничек в социальных сетях на сегодня один из самых действенных способов создать образ своего предприятия, помимо этого, в социальных сетях можно размещать актуальную информацию о предстоящих событиях или нововведениях. Так, с помощью видеоматериалов или фото можно анонсировать ввод нового продукта или услуги. Широкое распространение социальных сетей дает неограниченный простор для того, чтобы ярко заявить о себе и поддерживать собственный бренд с помощью креативных проектов.

Еще одним инструментом для повышения конкурентоспособности является «Digital-меню». Цифровое меню чем-то похоже на сайт доставки продуктов или еды, ввиду того что для любого гостя открывается возможность изучить фотографию блюда, прочесть описание и ознакомиться с его КБЖУ. Данный инструмент позволяет быть более конкурентным на рынке общественного питания, так как немногие рестораторы готовы быть полностью открытыми перед своими посетителями в плане подробных данных о рецептуре блюд собственного производства. Однако, цифровое меню – это еще и целый перечень достоинств для владельцев заведений: убирает лишнюю рутину. Электронное меню гибкое к изменениям (не нужно перепечатывать в период смены сезонов), не нужно тратить дополнительные финансовые ресурсы на новое меню (плата, сугубо фиксированная за использование Интернет-сервиса) и оно способно быть интерактивным и даже быть адаптированным под людей, которые так или иначе не способны ознакомиться с печатным аналогом (люди с ОФВ).

В зарубежной и отечественной экономической литературе приводятся различные системы факторов конкурентоспособности предприятия, но они не демонстрируют специфики отраслевого подхода. По нашему мнению, базовыми факторами системы являются: уникальность продукта, производимого компанией, политика ценообразования и общая стоимость производства товара и услуги, и быстрота проведения внутренних операций по работе с финансами и персоналом. Именно цена, уникальность и быстрота реагирования на внутренние события и являются залогом конкурентоспособного предприятия на рынке общественного питания.

¹ Федеральный закон от 26.07.2006 N 135-ФЗ (ред. от 01.09.2021) «О защите конкуренции». // СПС КонсультантПлюс. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_61763/baabe5b69a3c031bfb8d485891bf8077d6809a94/. (Дата обращения 15.01.2024).

² Стрыгин В.А. Определение понятия конкурентоспособности предприятия в рыночных условиях // ЭКОНОМИНФО.2005. №3. (200).

³ Розничная торговля и общественное питание: Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. Режим доступа: URL: <https://rosstat.gov.ru/statistics/roznichnayatorgovlya> (Дата обращения 15.01.2024)

⁴ Что такое digital-marketing: основные инструменты, каналы и метрики. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.carrotquest.io/blog/digital-marketing/> (Дата обращения 15.01.2024)

⁵ Учет клиентов, закупка сырья и отправка чеков: 6 CRM- систем для общепита. [Электронный ресурс]. URL: <https://journal.tinkoff.ru/list/crm-cafe/> (Дата обращения 16.01.2024)

THE SYSTEM OF FACTORS OF COMPETITIVENESS OF PUBLIC CATERING ENTERPRISES

© 2024 Martianov Alexander Sergeevich
Student

Samara State University of Economics
E-mail: sashamortin2013 @yandex.ru

© 2024 Kryuchkova Natalia Alexandrovna

Candidate of Economics, Associate Professor of the Department of Marketing,
Logistics and Advertising

Samara State University of Economics
E-mail: Kryuchkova_n.a@bk.ru

Keywords: marketing, competitiveness, catering, competition, electronic marketing tools.

The article is devoted to the analysis of such concepts as competition and the system of factors of competitiveness of the enterprise, which have a direct impact on its core business. The specific factors characteristic of public catering enterprises are revealed.

ФАЛЬСИФИКАЦИЯ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ И СПОСОБЫ ЕЕ ВЫЯВЛЕНИЯ

© 2024 Матвеева Ксения Викентьевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: matveeva.k.v.03@gmail.com

Ключевые слова: фальсификация отчетности, способы выявления фальсификации, методы предотвращения фальсификации, качество финансовой отчетности.

Статья посвящена анализу понятий фальсификации и мошенничества на предприятиях, которые оказывают значительное влияние на принятие наиболее важных решений как внешних, так и внутренних пользователей информации. Автор подробно рассматривает данные понятия, систематизирует и классифицирует виды фальсификации в отчетности, дает их общую оценку, а также определяет способы противодействия для каждого вида фальсификации.

Проблема обеспечения достоверности финансовой отчетности непосредственно связана с выявлением и предотвращением фальсификации и мошенничества с этой отчетностью. Под достоверностью отчетности в широком смысле понимают отсутствие искажений, фальсификации финансовой отчетности¹. Определение искажения бухгалтерской отчетности согласно международным стандартам аудита – это неверное либо преднамеренно ложное заявление или показатель². Искажением также является расхождение информации, которая должна была быть раскрыта в учете, с раскрытой на самом деле⁴. Любое искажение, как преднамеренное, так и непреднамеренное, приводит к недостоверности финансовой отчетности. Для обоснования методики выявления искажений проведём классификацию по разным признакам:

1. Намерения составителей отчетности: непреднамеренные искажения и преднамеренные искажения;
2. Природа происхождения искажений: методологическая ошибка, техническая ошибка;
3. Частота проявлений: регулярные искажения, случайное искажение;
4. Субъект фальсификации: собственники компании, менеджмент компании, персонал компании;
5. Форма фальсификации: искажение отчетности, кража активов.

Непреднамеренные искажения зачастую встречаются из-за некомпетентности бухгалтера или же технических ошибок, например, программ-источников учет-

* Научный руководитель – Корнеева Татьяна Анатольевна, доктор экономических наук, профессор, Самарский государственный экономический университет.

ных данных, или же программ, позволяющих автоматизировать учет, но они обыкновенно не столь фатальны и существенны, нежели фальсификация (преднамеренное искажение) финансовой отчетности, имеющее целью обман внешних пользователей или же сокрытие внутренних финансовых мошенничеств посредством преступной корректировки операций по счетам бухгалтерского учета, которые в итоге ведут к составлению недостоверной бухгалтерской отчетности.

В ходе исследования были рассмотрены возможные пути искажения отчетности. Ряд авторов к фальсификации финансовой отчетности относят перенос активов в убытки, искажение в начислениях и переоценке, проведение мнимых операций, преднамеренное завышение или занижение показателей, влияющих на платежеспособность и ликвидность организации в зависимости от целей организации, налоговая оптимизация, вуалирование вывода средств, сделок со взаимозависимыми лицами и пр.^{5,6}. Наиболее рационально систематизирующей искажения и позволяющий оценить достоверность отчетности, а это является необходимым этапом аудиторской проверки является классификация приемов фальсификации отчетности по элементам отчетности (см. рисунок).

Элемент отчетности	Приемы фальсификации отчетности
ДОХОДЫ	– отражение притворных и мнимых сделок – нарушение сроков признания доходов – дробление сделок
РАСХОДЫ	– отражение притворных и мнимых сделок – создание скрытых резервов – искусственное создание обязательств предприятия
АКТИВЫ И ОБЯЗАТЕЛЬСТВА	– завышение или занижение оценки активов при переоценке – завышение начисляемых оценочных резервов – отражение не существующих активов и обязательств

Рис. Классификация приемов фальсификации отчетности по элементам финансовой отчетности

Вышеуказанные приемы могут быть выявлены в результате аудиторской проверки, как результат, отчетность компании будет признана недостоверной,

Для последующей декомпозиции методы преднамеренного искажения (фальсификации) данных учета и отчетности могут быть разделены на следующие группы:

- 1) Методы управленческой фальсификации, субъект – руководство компании;
- 2) Методы неуправленческой фальсификации, субъект работники компании.

Стоит отметить, что неуправленческая фальсификация может оказать влияние на достоверность отчетности, это связано с тем, что неверные данные можно исправить во время проверки или составления бухгалтерской отчетности руководством. Следовательно, руководство несет ответственность за достоверность

предоставляемой пользователям информации, поскольку, руководствуясь личной выгодой, искажения намеренно скрываются и не исправляются.

Среди методов, применяемых сотрудниками, следует выделить искажение данных о запасах компании, нередко в целях хищений для личного обогащения, и умышленные непропорциональные действия, приводящие к прямому финансовому ущербу компании.

Косвенным признаком искажения данных о состоянии запасов и сумме расходов на производство будет являться завышенный по сравнению с нормативным расход запасов на единицу выпускаемой продукции. Для предотвращения таких искажений необходимо регулярно проводить инвентаризацию.

Управленческая фальсификация может быть направлена как на интересы компании, так и против них. Искажение финансовых результатов имеет место при стремлении компании представить существующим и потенциальным инвесторам деятельность компании в более привлекательном виде. Для выявления управленческой фальсификации необходимо исследовать своевременность и правильность отражения информации о доходах и расходах в бухгалтерском учете, расчетах с покупателями и заказчиками. Управленческая фальсификация может также выражаться в предумышленном неправильном формировании или применении учетной политики, например, капитализируются текущие расходы на ведение деятельности и, наоборот, капитальные расходы относятся на расходы периода без капитализации в стоимости внеоборотных активов.

Ярким примером управленческой фальсификации является компания Enron. Для своей операционной деятельности Enron создала более 600 дочерних и ассоциированных компаний, которые размещались в офшорных зонах. Все сделки продажи продукции и услуг проводились через дочерние и ассоциированные компании, с отнесением всех убытков и обязательств на указанные эти компании. Однако Enron не включал в свою консолидированную отчетность финансовую информацию по связанным офшорам.

Для решения проблемы как неуправленческой, так и управленческой фальсификации необходимо: создать многоуровневые модели мошенничества менеджмента и персонала, являющиеся необходимым условием эффективной диагностики признаков и следов противоправной деятельности данного вида. Кроме того, необходимо создание и эффективное функционирование службы внутреннего контроля.

¹ Stakanova N.S., Sheshukova T.G., Korneeva T.A. Assessment of the financial statement accuracy for the Russian companies financial security.//GCPMED 2020 Global Challenges and Prospects of the Modern Economic Development T.108. P. 907-917

² Корнеева Т.А., Светкина И.А. Формирование достоверной учетно-аналитической информации в условиях экономической неопределенности //Наука XXI века: актуальные направления развития. 2020. № 2-1.

³ Архипова Н.А., Корнеева Т.А., Шатунова Г.А. Концептуальные основы и практические аспекты формирования информации о выручке в корпоративной отчетности//Вестник Самарск. гос. экон. ун-та. 2017. № 10 (156). С. 70-81.

⁴ Корнеева Т.А., Стаканова Н.С. Фальсификация финансовой отчетности как способ финансового мошенничества // Российская наука: актуальные исследования и разработки. Сборник научных статей Всероссийской научно-практической конференции. В 2-х частях. Ответственные редакторы Г.Р. Хасаев, С.И. Ашмарина.2018. С.239-252

⁵ Корнеева Т.А., Стаканова Н.С. Эконометрическое моделирование влияния фальсификации финансовой отчетности на экономический рост // Российская наука: актуальные исследования и разработки. Сборник научных статей Всероссийской научно-практической конференции. В 2-х частях. Ответственные редакторы Г.Р. Хасаев, С.И. Ашмарина.2018. С.252-259

⁶ Корнеева Т.А., Стаканова Н.С. Проблемы вуалирования и фальсификации бухгалтерской финансовой отчетности в контексте перехода на МСФО// Известия института систем управления СГЭУ 2017. № 2 (16) С. 177-181

FALSIFICATION OF FINANCIAL STATEMENTS AND WAYS TO IDENTIFY IT

© 2024 Matveeva Ksenia Vikentievna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: matveeva.k.v.03@gmail.com

Keywords: falsification of financial statements, methods of detecting falsification, methods of preventing falsification, quality of financial statements.

The article is devoted to the analysis of the concepts of falsification and fraud in enterprises, which have a significant impact on the most important decisions of both external and internal users of information. The author examines these concepts in detail, systematizes and classifies the types of falsification in reporting, gives their general assessment, and also defines ways to counteract each type of falsification.

* Scientific adviser – Korneeva Tatiana Anatolievna, Doctor of Economics, Professor, Samara State University of Economics.

СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

© 2024 Матросова Дарья Сергеевна
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: daramatrosova86286@gmail.com

© 2024 Елкин Никита Алексеевич
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: nek.yelkin2@gmail.com

Ключевые слова: развитие предприятия, проведение изменений, стратегия развития.

В статье рассматривается развитие предприятия как процесс изменения ключевых положений, определяющих его организацию и деятельность. Авторы представляют стратегию развития предприятия как стратегию проведения необходимых изменений, предлагая методологию, которая позволяет разрабатывать и реализовывать эту стратегию эффективно, получая максимальные результаты при минимальных затратах времени и ресурсов. Также анализируются различные стратегии развития предприятия, каждая из которых может иметь несколько возможных направлений. Этот анализ помогает определить возможности развития предприятия в целом или в отдельных сферах деятельности.

Стратегия развития предприятия – это план действий, направленный на достижение долгосрочных целей компании. Она включает в себя определение миссии, целей, задач, а также разработку мер по их достижению. Стратегия развития помогает предприятию адаптироваться к изменяющимся условиям рынка, использовать возможности для роста и развития, а также преодолевать возникающие трудности.¹

Для того чтобы разработать эффективную стратегию развития предприятия, необходимо учесть следующие 5 этапов:

1. Исследование внешней среды (макросреды)

Внешняя среда включает в себя множество факторов, которые могут повлиять на деятельность компании, таких как экономические условия, политическая обстановка, технологические изменения и т.д. Для того чтобы успешно конкурировать на рынке, компания должна учитывать эти факторы и уметь адаптироваться к ним.

Один из ключевых аспектов исследования внешней среды – анализ таких макроэкономических показателей и индикаторов, как: ВВП, инфляция, уровень безработицы, процентные ставки и т.д. Эти данные помогут компании оценить общую экономическую ситуацию и принять решения о стратегии развития.

Также необходимо анализировать отраслевые тенденции и изменения. Это может включать изучение новых технологий, изменение спроса на продукцию, появление новых конкурентов и т.д. Анализ этих данных поможет компании определить свои сильные и слабые стороны, а также разработать стратегию, которая будет соответствовать изменениям в отрасли.²

2. Исследование внутренней среды (микросреды)

Исследование внутренней среды компании включает анализ ее сильных и слабых сторон, возможностей и угроз, а также оценку ресурсов и компетенций. Это помогает определить, какие направления деятельности компании являются наиболее перспективными и как их развивать.

Анализ конкурентов является важной частью исследования внутренней среды. Он помогает понять, какие стратегии используют конкуренты, какие у них преимущества и недостатки, а также какие возможности есть для развития своего бизнеса.

Изучение потребностей клиентов позволяет определить, какие продукты и услуги нужны потребителям, какие требования они предъявляют к качеству и цене, а также как можно улучшить предложение компании.

Кроме того, необходимо анализировать поставщиков и оценивать их влияние на деятельность компании. Это может включать оценку качества поставляемых товаров и услуг, сроков поставки, условий оплаты и других аспектов сотрудничества.

Важно также оценить ресурсы и компетенции компании, чтобы определить, какие возможности и ограничения они создают для развития бизнеса; иными словами, проводить анализ персонала, технологий, инфраструктуры, финансовых ресурсов и других факторов.

3. SWOT-анализ: это инструмент, который помогает компании определить свои сильные и слабые стороны, а также возможности и угрозы, с которыми она может столкнуться в будущем. После того, как компания провела анализ внешней и внутренней среды, она может определить свои стратегии развития и принять решения о том, какие действия необходимо предпринять для достижения своих целей.³

4. Виды стратегического развития. На данном этапе предприятие принимает решение, какими путями будет достигать поставленные цели. Существует огромное количество видов стратегий развития предприятия, вот 6 основных, которые мы выделили:

1) Производственная стратегия: это направление деятельности предприятия, которое касается планирования, контроля и координации производства товаров или услуг. Эта стратегия фокусируется на оптимизации использования ресурсов, повышении эффективности и улучшении качества продукции.

2) Финансовая стратегия: это планирование и управление финансами предприятия с целью обеспечения его финансовой устойчивости и конкурентоспособности. Она включает в себя управление денежными потоками, инвестиционными проектами, рисками и структурой капитала.

3) Стратегия управления персоналом: это набор действий, направленных на привлечение, развитие и удержание талантливых сотрудников. Эта стратегия включает в себя планирование и организацию работы, мотивацию, обучение и оценку персонала.

4) Маркетинговая стратегия: это план действий, направленный на привлечение и удержание клиентов. Эта стратегия определяет целевую аудиторию, позиционирование товара или услуги, а также методы продвижения и коммуникации.

5) Инновационная стратегия: это система мер, направленных на создание, внедрение и коммерциализацию новых продуктов, технологий и процессов. Эта стратегия призвана обеспечить предприятию конкурентные преимущества на рынке и устойчивое развитие.

6) Функциональная стратегия: этот термин используется для описания стратегий, которые направлены на обеспечение успеха предприятия в определенной функциональной области, такой как производство, маркетинг, финансы или управление персоналом.⁴

5. Постановка целей и задач

Постановка целей и задач в стратегии развития предприятия является одним из ключевых этапов, так как именно от этого зависит успех всей стратегии. Цели должны быть четкими, конкретными и измеримыми, чтобы можно было отслеживать прогресс и корректировать стратегию при необходимости. Задачи же служат инструментом для достижения этих целей и обычно представляют собой более детальное описание действий, которые нужно выполнить для достижения цели.

Например, если целью является увеличение прибыли на $n\%$ за год, то задачами могут быть:

1. Улучшение качества продукции или услуг;
2. Расширение ассортимента товаров или услуг;
3. Привлечение новых / удержание текущих клиентов;
4. Снижение затрат на производство;
5. Повышение эффективности маркетинга;
6. Развитие партнерских отношений.

Важно помнить, что цели и задачи не должны быть амбициозными (что зачастую является ошибкой на начальном этапе формирования стратегии), а должны представлять собой реалистичный и достижимый план в краткосрочной или долгосрочной перспективе. Лучше ставить несколько меньших целей, которые легче достичь, чем одну большую. Более того, необходимо следить за тем, чтобы задачи были связаны с целями и не противоречили друг другу.⁵

Изучая стратегии развития предприятий и их ключевые этапы, мы можем прийти к ряду заключений.

Прежде всего, стратегия развития играет ключевую роль в успешном функционировании предприятия, так как она определяет долгосрочный план действий и помогает в достижении поставленных целей.

Далее, процесс создания стратегии проходит через несколько этапов, начиная от анализа внешнего и внутреннего контекста предприятия, проведения SWOT-

анализа и принятия соответствующих стратегий развития. Это процесс требует системного подхода и глубокого проникновения в суть бизнеса и рыночных тенденций.

Кроме того, определение четких и измеряемых целей, а также создание соответствующих задач, играет ключевую роль в эффективном осуществлении стратегии. Это позволяет сосредоточиться на конечном результате и планировать действия, необходимые для его достижения.⁶

Наконец, стратегия развития должна быть адаптивной и способной к корректировкам в соответствии с меняющимися рыночными обстоятельствами и внутренними факторами организации. Постоянный мониторинг и анализ данных позволяют вносить своевременные стратегические изменения и обеспечивать результативность разработанного плана действий.

В целом, разработка и осуществление стратегии развития организации является сложным и многоуровневым процессом, требующим внимания к деталям, навыков аналитического мышления и готовности к переменам. Однако правильно созданная и успешно реализованная стратегия может обеспечить успешное развитие предприятия в долгосрочной перспективе.

Изучение стратегии развития предприятия позволяет сделать следующие выводы:

Стратегия развития – ключевой элемент успеха компании, определяющий план действий на долгосрочную перспективу и обеспечивающий достижение поставленных целей.

Процесс разработки стратегии включает анализ внешней и внутренней среды, SWOT-анализ и выбор соответствующих стратегий развития, требующий глубокого понимания бизнеса и рыночных условий.

Четкие и измеримые цели, а также разработка задач играют важную роль в успешной реализации стратегии, ориентируя на конечный результат и планируя необходимые действия.

Гибкость и корректировка стратегии в соответствии с изменяющимися рыночными условиями и внутренними факторами являются необходимыми условиями для ее эффективности.

Таким образом, разработка и реализация стратегии развития предприятия – это сложный и многоэтапный процесс, требующий внимательного анализа, аналитических навыков и готовности к изменениям. Однако правильно разработанная и грамотно реализованная стратегия способна обеспечить успешное развитие и конкурентоспособность предприятия на рынке.

¹ Новоселов А.В. Стратегии развития предприятия // Вестник ГУУ. 2012. №13-1.

² Стратегия развития предприятия // Акцион. Генеральный директор. URL: <https://www.gd.ru/articles/9584-strategiya-razvitiya#a4>

³ Хорев А.И., Лутченко Т.В. Сущность стратегии развития предприятия, входящего в интегрированную структуру // Вестник Воронежского государственного университета инженерных технологий. 2014. №(4). С. 220-225.

⁴ Стратегия развития предприятия: виды, этапы разработки, оценка // Сбер. Деловая среда. URL: <https://dasreda.ru/media/for-managers/strategiya-razvitiya-predpriyaiya>.

⁵ Тухватуллина, А. О. Стратегия развития предприятий // Молодой ученый. 2022. № 26 (421). С. 193-195.

⁶ Копылов, Т. А. Разработка стратегии развития предприятия // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2017. № 6. С. 70-72. EDN YUEPVP.

THE COMPANY'S DEVELOPMENT STRATEGY

© 2024 Matrosova Daria Sergeevna
Undergraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: daramatrosova86286@gmail.com

© 2024 Elkin Nikita Alekseevich
Undergraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: nek.yelkin2@gmail.com

Keywords: enterprise development, implementation of changes, development strategy.

The article considers the development of an enterprise as a process of changing the key provisions defining its organization and activities. The authors present the company's development strategy as a strategy for making the necessary changes, offering a methodology that allows you to develop and implement this strategy effectively, getting maximum results with minimal time and resources. Various enterprise development strategies are also analyzed, each of which may have several possible directions. This analysis helps to determine the development opportunities of the enterprise as a whole or in certain areas of activity.

КОММЕРЧЕСКИЕ БАНКИ В СИСТЕМЕ СТРАХОВЫХ ОТНОШЕНИЙ

© 2024 Милова Лариса Николаевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Larisamilova2009@yandex.ru

Ключевые слова: коммерческие банки, страхование, объекты страховой защиты, система страхования вкладов, кредитный риск, страховые продукты, интеграция деятельности.

Статья посвящена анализу функционирования коммерческих банков в системе страховых отношений. Банки в процессе осуществления своей деятельности предоставляют множество услуг, основными из которых являются привлечение и размещение денежных средств, выступающие объектом страховой защиты. Кроме того, сама деятельность банков непосредственно требует защиты, которая способна покрыть ущерб и возместить убытки при наступлении неблагоприятных событий. Поэтому на банковские учреждения воздействует множество факторов, которые негативно отражаются на их деятельности. В целях защиты от таких факторов банкам необходимо прибегать к услугам страхования.

Вся деятельность кредитных организаций связана с возникновением рисков. Банковский риск – это возможность финансовых потерь или ухудшения и нарушения ликвидности под воздействием различных непредвиденных или неблагоприятных внутренних и внешних факторов, влияющих на деятельность банка. К неблагоприятным последствиям таких факторов относятся: снижение дохода, прибыли, убыток, осуществление дополнительных расходов, затруднения в погашении обязательств, в размещении ценных бумаг, отток вкладов.

Риск избежать невозможно, важно им грамотно управлять, применяя различные инструменты их минимизации, в том числе и страхование. Выделяют следующие виды банковских рисков: основные – кредитный, рыночный, процентный, риск несбалансированной ликвидности; дополнительные – инфляционный, валютный, политический, риск злоупотреблений¹.

Исходя из классификации банковских рисков, можно выделить виды банковской деятельности, которые связаны с возникновением рисков: предоставление денежных средств, т.е. кредитование, открытие и ведение банковских счетов, операции с ценными бумагами, валютные операции, привлечение денежных средств и др.

Специфика деятельности банков, характеризующаяся повышенным риском, нуждается в такой услуге, как страхование.

Можно выделить два основных направления банковской деятельности, выступающих объектами страховой защиты: привлечение (формирование ресурсной базы) и размещение (предоставление) денежных средств, т.е. кредитование. Дан-

ный аспект характерен не только для Российской Федерации, но и для мировой практики, так как везде развита система страхования вкладов и страхование кредитных рисков.

Итак, страховую защиту в банковской деятельности можно поделить на две категории: первая касается защиты интересов самого банка (страхование кредитных рисков), вторая направлена на защиту клиентов банка (страхование вкладов).

Наиболее рисковыми операциями в деятельности банков являются предоставление денежных средств, т.е. выдача кредитов, поскольку заемщик может нарушить договор и несвоевременно или ненадлежащим образом исполнять или вовсе не исполнять свои обязательства. При наступлении страхового случая страховщик обязуется погасить обязательства заемщика, возникшие из кредитного договора, в полном или частичном объеме.

Кредитный риск – это вероятность потерь, убытков при неисполнении заемщиками своих обязательств по ссудам, а также обязательств перед другими контрагентами. Кроме того, кредитный риск распространяется не только на кредитные операции, но и на операции, приравненные к кредитным, например, выдача банковских гарантий, лизинг, факторинг, вложения в долговые и долевыми ценные бумаги и т.д.

Кредитный риск усиливают, в частности, следующие факторы:

- чрезмерная концентрация банка в кредитной деятельности, когда банк выдает крупные кредиты ограниченному перечню заемщиков;
- недостаточный перечень источников информации для оценки кредитоспособности заемщика;
- создание недостаточного резерва по ссудам;
- недостаточное в стоимостном выражении обеспечение кредита;
- кризисное состояние экономики, в частности банковской системы;
- вводимые государством ограничения².

Страхование кредитного риска – это минимизация риска за счет применения дополнительных источников покрытия рисков, в том числе средств специализированных страховых компаний. Страхование риска распространяется и на иные формы обеспечения возвратности кредита: залог, гарантия, поручительство. Принцип страхования риска тесно взаимосвязан с резервированием риска – формирование банками страховых резервов на возможные потери.

Существует несколько видов страхования кредитных обязательств:

- защита кредитора (банка) от невыполнения заемщиком своих обязательств;
- страхование жизни и здоровья заемщика;
- залоговое страхование (объект покупки подлежит страхованию);
- страхование кредита на случай смерти заемщика;
- страхование кредитной карты и др.

Страхование кредитных рисков направлено на снижение риска неисполнения заемщиком своих обязательств по возврату кредита, а также на возможность получения заемщиком более выгодных условий по договору, например, получения

денежных средств по более низкой ставке по кредиту или увеличения кредитного лимита, т.е. максимальный размер кредита со страховкой может быть выше. Наиболее популярно страхование кредитных обязательств заемщиков потребительских кредитов, а также заемщиков при ипотечном и автомобильном кредитовании.

Таким образом, коммерческим банкам необходимо использовать такой инструмент как страхование кредитных рисков. В данном случае объектом страховой защиты выступает защита имущественных интересов страхователя, связанных с риском невыполнения заемщиком своих обязательств.

Кроме того, с помощью страхования кредитные организации защищают своих клиентов в процессе осуществления деятельности по привлечению денежных средств (страхование вкладов). Для этого создан специальный механизм – система страхования вкладов (далее – ССВ). ССВ успешно функционирует во многих странах мира, где она является одним из основных инструментов, обеспечивающих повышение инвестиционной привлекательности банковского сектора для экономических субъектов.

Введение и развитие ССВ в РФ призвано решить аналогичные задачи, связанные с повышением инвестиционной привлекательности коммерческих банков, прежде всего, среди физических лиц. Одним из результатов функционирования ССВ в РФ является расширение возможностей привлечения денежных средств не только крупными банками, но и региональными.

ССВ в РФ является обязательной и реализуется в соответствии с Федеральным законом № 177-ФЗ «О страховании вкладов в банках Российской Федерации» (далее – ФЗ № 177)³. Фундаментальной задачей функционирования ССВ является гарантирование защиты денежных средств населения, которые они разместили на счетах в банках. Основой развития ССВ выступает обеспечение бесперебойной и стабильной работы банковской системы, с одной стороны, и повышение доверия населения к банковским учреждениям, в том числе к их деятельности по привлечению средств во вклады, с другой.

Обладание огромной базой клиентов, широким перечнем предоставляемых услуг, требующих защиты от рисков, позволяет банкам быть важнейшим каналом дистрибуции страховых услуг. Вместе с тем коммерческие банки создают и продвигают свои страховые продукты и услуги путем создания дочерних компаний или заключения договоров, направленных на взаимное сотрудничество со страховыми компаниями, которое находит свое отражение в различных видах интеграции и является основой развития рынка банкострахования.

Банковский и страховой бизнес в значительной степени влияют на развитие и состояние экономики в целом. Существует множество предпосылок в необходимости взаимного сотрудничества банковских и страховых институтов, поскольку специфика выполняемых ими функций позволяет расширить финансовые возможности, минимизировать риски, эффективно сотрудничать для дальнейшего развития финансового рынка в РФ.

В современных реалиях страховые компании уже не просто предоставляют банкам свои профильные услуги, а происходит процесс сближения и переплете-

ния видов бизнеса, что, несомненно, является актуальным направлением изучения на сегодняшний день.

В настоящее время коммерческие банки превращаются в финансовые супермаркеты, которые развивают, создают и предоставляют не только банковские услуги, но и услуги страхования. На базе банков создаются экосистемы, представляющие собой совокупность сервисов, платформенных решений, построенных на основе данных о клиентах, позволяющие в рамках единого процесса получать не только банковские, но и небанковские услуги.

Следуя современным тенденциям на российском рынке, банки уже не просто предоставляют традиционные виды страхования, а диверсифицируют их, т.е. расширяют свои услуги путем создания новых комплексных продуктов.

Таким образом, в рамках взаимодействия банков со страховщиками происходит диверсификация и комбинация банковских и страховых услуг, тем самым обеспечивается более тесное взаимодействие друг с другом. Можно сказать, что страховые услуги взаимодополняют банковские, создавая новый уникальный продукт банкострахования.

Стандартные продукты банкострахования реализуются посредством перекрестных продаж (предложение дополнительных услуг клиентам). Данная техника продаж характеризуется низким уровнем проникновения, интеграции и адаптации услуги к конкретным требованиям клиента. В этом случае услуги реализуются путем перекрестных продаж через стандартные кредитные и депозитные банковские услуги. Добавленная стоимость для клиента низкая, так как продажи в первую очередь направлены на максимальное распространение услуги среди клиентов. Примером таких услуг банкострахования могут выступать, например, страхование банковских карт.

Второй вид услуг банкострахования – комплексные. Это комплекс услуг или конкретный набор услуг банков и страховых компаний. Они имеют средний уровень проникновения и приспособления к потребностям клиентов. Данный вид услуг достаточно распространен между клиентами и пользуется спросом. Примером комплексных услуг может служить страхование жизни, включающее в себя страхование кредитных рисков, и выдача кредитов. Такой набор услуг выступает гарантом выплат по кредиту в случае наступления неблагоприятных событий, связанных с жизнью заемщика (смерть, потеря трудоспособности, потеря работы и т.п.).

Продукты и услуги банкострахования, создаваемые в процессе интеграции банков и страховых организаций, позволяют банкам предоставлять не только традиционные виды страхования, такие как страхование заемщиков потребительских кредитов, автострахование, ипотечное страхование, но и диверсифицировать направления страхования для повышения прибыльности и эффективности деятельности.

Интеграция банковских и страховых институтов является перспективным направлением развития финансового рынка в РФ. Взаимодействие банков и страховщиков является выгодным как для участников данных отношений, так и для национальной экономики в целом. Сущность интеграции заключается в агреги-

ровании усилий банковских и страховых институтов для достижения общих интересов, заключающихся в объединении продуктов, координации и расширении реализации продаж продуктов для клиентов, а также в повышении доступности ресурсов друг другу.

¹ Просветова А.А., Землянова А.А. К вопросу о банковских рисках// Экономика и предпринимательство. 2023. № 3 (152). С. 1059-1062.

² Совершенствование методов регулирования кредитного риска в коммерческих банках Милова Л.Н., Носова М.К. Наука XXI века: актуальные направления развития. 2021. № 2-2. С. 12-16.

³ Федеральный закон «О страховании вкладов в банках Российской Федерации» от 23.12.2003 N 177-ФЗ.

COMMERCIAL BANKS IN THE INSURANCE RELATIONS SYSTEM

© 2024 Milova Larisa Nikolaevna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: Larisamilova2009@yandex.ru

Keywords: commercial banks, insurance, objects of insurance protection, deposit insurance system, credit risk, insurance products, integration of activities.

The article is devoted to the analysis of the functioning of commercial banks in the system of insurance relations. Banks in the course of their activities provide a variety of services, the main of which are the attraction and placement of funds, which are the object of insurance protection. In addition, the very activity of banks directly requires protection, which is able to cover the damage and compensate for losses in the event of adverse events. Therefore, banking institutions are affected by many factors that negatively affect their activities. In order to protect against such factors, banks need to resort to insurance services.

УПРАВЛЕНИЕ ЗАПАСАМИ КАК ИНСТРУМЕНТ ПОВЫШЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

© 2024 Минин Андрей Александрович
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: andr.minin2011@yandex.ru

Ключевые слова: запасы предприятия, экономическая устойчивость, оптимизация затрат, ERP-системы.

Статья посвящена краткому обзору актуальности управления запасами в современных условиях. Представлен общий алгоритм и математическая модель оптимизации запасов, описаны преимущества и возможности современных цифровых программных продуктов по управлению запасами на предприятии.

Экономическая устойчивость предприятия – емкое понятие, объединяющее в себе совокупность характеристик производственной, коммерческой и финансовой деятельности предприятия. В современных условиях поддержание и повышение экономической устойчивости является первостепенной задачей для каждого предприятия¹.

На уровень экономической устойчивости оказывает прямое влияние качество управления оборотными активами компании. Их размер, структура, состав определяют показатели ликвидности предприятия, его платежеспособности, деловой активности и другие финансовые показатели.

И если на практике тщательно следят за размером, степенью возвратности дебиторской задолженности, то запасам сырья, материалов на складе, незавершенного производства, готовой продукции и товаров не уделяется должного внимания.

А ведь запасы – это затраты предприятия, это вложенные средства, которые при неграмотном подходе могут там и остаться или вовсе списаны по причине порчи. Более того, запасы требуют дополнительных затрат на их учет, хранение, передвижение².

По этой причине крайне актуально работать над оптимизацией запасов. Алгоритм следующий:

- расчет и обоснование оптимального размера запасов сырья, материалов исходя из имеющихся заказов на производство продукции, поставку товара с учетом сроков, стоимости хранения;
- проведение инвентаризации имеющихся запасов, их ранжирование по степени годности, срокам хранения и другим параметрам;
- изучение условий (сроков, периодичности, партионности) и стоимости поставки сырья, материалов, узлов и других комплектующих;

– внедрение программного обеспечения по управлению запасами, в особенности если предприятие является крупным;

закрепление ответственности за учет, хранение запасов.

$$\left\{ \begin{array}{l} C = \sum_t \sum_{i \in I} (C_i R_i(t) + h_i S_i(t) \rightarrow \min ; \\ S_i(t) \geq S_{\min}; \\ S_i(t+1) = S_i(t) + R_i(t) - D_i(t); \\ R_{\min} \leq R_i(t) \leq R_{\max} \end{array} \right. ,$$

где C – общие затраты на заказ и хранение товаров за все периоды времени;

C_i – стоимость заказа товара i ;

$R_i(t)$ – заказ товара i в период t ;

h_i – стоимость хранения единицы товара i за период времени;

$S_i(t)$ – уровень запасов товара i в период t ;

I – множество всех товаров или инвентарных позиций на предприятии;

t – период времени;

$D_i(t)$ – спрос на товар i в период t .

Т.е. целевая функция минимизирует общие затраты на заказ и хранение товаров за все периоды времени. Уровень запасов не может быть меньше минимального или критического уровня. Уровень запасов в конце каждого периода времени должен быть равен начальному уровню плюс поступления товаров минус спрос. Объем заказов должен быть в границах минимально и максимально допустимых значениях.

Это базовая модель управления запасами. Ее можно расширить, добавив дополнительные ограничения, такие как временные ограничения на поставки и другие параметры, зависящие от конкретных потребностей и особенностей предприятия.

Большинство современных программных продуктов по управлению запасами основаны на ERP-системе³, которая в целом позволяет:

– автоматизировать процессы учета и контроля запасов;

– контролировать их перемещение с применением различных датчиков и систем учета;

– проводить расчеты требуемого уровня запасов на каждом этапе производства продукции;

– выявлять излишние объемы запасов⁴.

Как правило, современные ERP-системы можно интегрировать с уже имеющимся программным обеспечением на предприятии, в частности с программными продуктами 1С, «Контур» и др.

Эффективность внедряемой ERP-системы может быть оценена посредством сравнения затрат на ее приобретение, внедрение, ежегодное обновление с экономическим эффектом или эффективностью от ее применения, которые может быть оценен посредством анализа:

– изменения величины запасов за аналогичный период;

– показателей ликвидности предприятия, в частности срочной ликвидности⁵;

- динамики кредиторской задолженности (т.к. оптимизация запасов должна отразиться на увеличении денежных средств в кассе, а, следовательно, на возможности погашать кредиторскую задолженность);
- прибыли предприятия и величины затрат;
- доли брака на производстве по причине некачественного сырья, его порчи в процессе хранения.

Современные цифровые программные продукты и инструменты позволяют на постоянной основе мониторить, отслеживать действия сотрудников, что способствует идентификации виновных лиц в порче, краже запасов^{6,7,8}. Также с помощью современных компьютерных программ можно полностью автоматизировать многие процессы в логистике, снабжении, хранении. Так, например, можно настроить датчики на учет количества сырья на полках, в сыпучем виде и др., которые будут сигнализировать о необходимости пополнения запасов, а при накоплении определенного уровня заказов данные могут быть автоматически переданы поставщику, в котором работает предприятие. Датчики также могут подавать сигналы и регулировать условия хранения (температуру, влажность).

Программы позволяют мониторить цены на рынке, проводить сравнительный анализ по любым требуемым алгоритмам, пригодным и эффективным для каждого вида бизнеса⁹.

Таким образом, в современных условиях имеется множество возможностей по повышению качества управления запасами, а, следовательно, инструментов по повышению экономической устойчивости предприятия.

¹ Наугольнова, И. А. Основы процессного подхода к управлению затратами на промышленных предприятиях / И. А. Наугольнова // Экономика, предпринимательство и право. 2020. Т. 10, № 3. С. 753-762. DOI 10.18334/ep.10.3.100746. EDN QYZOJR.

² Наугольнова, И. А. Факторы и инструменты снижения затрат на промышленных предприятиях / И. А. Наугольнова // Перспективы науки. 2015. № 8(71). С. 123-127. EDN UNFDEJ.

³ Наугольнова, И. А. Возрастание актуальности внедрения процессного управления на российских предприятиях в новых геополитических условиях / И. А. Наугольнова // Наука XXI века: актуальные направления развития. 2022. № 1-1. С. 389-391. DOI 10.46554/ScienceXXI-2022.03-1.1-pp.389. EDN HSDVOD.

⁴ Никитина, Н. В. Эволюционно стабильные стратегии экономического поведения / Н. В. Никитина, Ф. А. Махмудов // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2021. № 6(200). С. 48-53. DOI 10.46554/1993-0453-2021-6-200-48-53. EDN RJISTW.

⁵ Терехина, Д. Г. Рискоустойчивость организаций реального сектора экономики / Д. Г. Терехина, Н. В. Никитина // Проблемы совершенствования организации производства и управления промышленными предприятиями: Межвузовский сборник научных трудов. – 2021. № 1. С. 58-64. DOI 10.46554/OP-MIE-2021.1-pp.58. EDN UHSSIG.

⁶ Наугольнова, И. А. Менеджмент 4.0: эволюция и инновации в управлении организацией в цифровую эпоху / И. А. Наугольнова // Теория и практика общественного развития. 2023. № 6(182). С. 220-226. DOI 10.24158/tipor.2023.6.28. EDN KESNPN.

⁷ Коновалова, М. Е. Научно-технический прогресс как структурообразующий фактор воспроизводственного процесса / М. Е. Коновалова // Проблемы современной экономики. 2008. № 3(27). С. 59-64. EDN KZGXAZ.

⁸ Коновалова, М. Е. Теоретические аспекты исследования финансового капитала / М. Е. Коновалова, А. Ю. Абузов // Креативная экономика. 2023. Т. 17, № 4. С. 1313-1332. DOI 10.18334/ce.17.4.117675. EDN ILJBPO.

⁹ Коновалова, М. Е. Государственные стратегии структурных преобразований системы общественного воспроизводства в условиях модернизации Российской экономики / М. Е. Коновалова // Научное обозрение. 2014. № 5. С. 245-252. EDN SIGXOZ.

INVENTORY MANAGEMENT AS A TOOL FOR INCREASING ECONOMIC SUSTAINABILITY OF THE ENTERPRISE

© 2024 Minin Andrey Alexandrovich
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: andr.minin2011@yandex.ru

Keywords: enterprise reserves, economic sustainability, cost optimization, ERP systems.

The article is devoted to a brief overview of the relevance of inventory management in modern conditions. The general algorithm and mathematical model of inventory optimization are presented, the advantages and possibilities of modern digital software products for inventory management in the enterprise are described.

ПРОЕКТИРОВАНИЕ СИСТЕМ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ СФЕРЫ УСЛУГ: ОСНОВНЫЕ ЭТАПЫ И ИНСТРУМЕНТЫ

© 2024 Муратов Максим Максимович*
студент

Крымский инженерно-педагогический университет имени Февзи Якубова
E-mail: maxim.muratov2002@mail.ru

Ключевые слова: система управления, проектирование, предприятие, сфера услуг, эффективность.

В статье рассматривается процесс проектирования систем управления предприятия в сфере услуг. Основной акцент делается на этапах разработки данных систем и применяемых инструментах. Проектирование систем управления предприятия сферы услуг требует учета специфических особенностей отрасли, включая высокую вариативность услуг, сезонность, важность обеспечения качества обслуживания.

Сфера услуг остается одной из наиболее динамично развивающихся отраслей в мировой экономике, обладая высоким потенциалом для инноваций и удовлетворения растущих потребностей потребителей. В условиях быстро меняющейся рыночной конкуренции и постоянного роста ожиданий клиентов предприятия в сфере услуг вынуждены постоянно совершенствовать свои методы управления для обеспечения конкурентоспособности и эффективности бизнеса.

Система управления персоналом предполагает формирование целей, функций, организационной структуры управления персоналом, вертикальных и горизонтальных функциональных взаимосвязей руководителей и специалистов в процессе обоснования, выработки, принятия и реализации управленческих решений¹.

Эффективное управление предприятием в сфере услуг становится ключевым фактором успеха, причем системы управления играют здесь центральную роль. Системы управления не только обеспечивают координацию деятельности различных подразделений и процессов, но и помогают предприятиям адаптироваться к изменяющимся условиям рынка, управлять рисками и повышать качество предоставляемых услуг.

Однако проектирование систем управления для предприятий сферы услуг имеет свои особенности, связанные с высокой динамичностью и спецификой данной отрасли. Оно требует не только понимания базовых принципов управления,

* Научный руководитель – Нехайчук Дмитрий Валерьевич, доктор экономических наук, доцент, Крымский инженерно-педагогический университет имени Февзи Якубова.

но и глубокого знания специфики предоставляемых услуг, потребностей клиентов и особенностей внутренней организации предприятия.

Понимание важности эффективного управления в сфере услуг означает не только признание роли систем управления в обеспечении конкурентоспособности предприятий, но и осознание необходимости конкретных шагов для их разработки и внедрения. В этом контексте, погружаясь в детали процесса проектирования систем управления предприятием в сфере услуг, мы можем увидеть, каким образом этапы анализа, определения требований, проектирования структуры и выбора технологий перекликаются с вызовами и задачами, описанными во введении. Это позволит нам лучше понять, каким образом современные компании в сфере услуг преодолевают свои организационные и технологические вызовы для достижения успеха и долгосрочной устойчивости на рынке².

Этапы проектирования систем управления:

1) Анализ бизнес-процессов:

В начале процесса проектирования необходимо провести тщательный анализ всех бизнес-процессов, характерных для конкретного предприятия сферы услуг. Это включает в себя выявление и документирование всех шагов, которые совершает предприятие от получения запроса от клиента до выполнения услуги или продажи товара. Важно понять, какие именно процессы необходимо автоматизировать или оптимизировать для повышения эффективности управления.

2) Определение требований:

На этом этапе определяются требования к системе управления, исходя из выявленных бизнес-процессов и специфики предприятия. Это включает в себя учет особенностей предоставляемых услуг, потребностей клиентов, а также требований к отчетности, безопасности данных и другим аспектам. Важно также учитывать будущие потребности предприятия и его стратегические цели.

3) Проектирование структуры системы:

На данном этапе определяется структура системы управления, включая разбиение на модули, определение взаимосвязей между ними и функциональные возможности каждого модуля. Это позволяет создать надежную основу для дальнейшей разработки системы и обеспечить ее гибкость и масштабируемость.

4) Выбор технологий:

После определения структуры системы необходимо выбрать подходящие технологии для ее реализации. Это включает в себя выбор программного обеспечения, баз данных, языков программирования и других технологий. При выборе технологий необходимо учитывать их соответствие требованиям предприятия, а также их совместимость и возможности интеграции с существующими системами.

5) Разработка и внедрение:

Последний этап включает в себя разработку системы управления на основе предыдущих этапов и ее последующее внедрение на предприятии. Это включает в себя написание программного кода, создание баз данных, тестирование системы на соответствие требованиям и обучение персонала. Важно обеспечить плавный переход к новой системе и минимизировать возможные проблемы при внедрении³.

Понимание этапов проектирования системы управления предприятием в сфере услуг помогает увидеть, каким образом каждый этап влияет на конечный результат и какие решения принимаются на каждом этапе для обеспечения эффективности и удовлетворения потребностей предприятия. По мере того, как проектирование продвигается от анализа бизнес-процессов до выбора технологий, становится ясно, какие конкретные инструменты могут быть применены для решения конкретных задач и оптимизации функционирования системы управления⁴.

Инструменты проектирования систем управления:

1) ERP-системы (Enterprise Resource Planning):

ERP-системы представляют собой комплексное программное обеспечение, которое интегрирует и автоматизирует основные бизнес-процессы предприятия, такие как управление финансами, складскими запасами, закупками, производством и человеческими ресурсами. В сфере услуг ERP-системы помогают оптимизировать распределение ресурсов, повышать эффективность процессов и обеспечивать более точное прогнозирование спроса.

2) CRM-системы (Customer Relationship Management):

CRM-системы предназначены для управления отношениями с клиентами и обеспечивают централизованное хранение информации о клиентах, их предпочтениях, истории покупок и взаимодействия с компанией. В сфере услуг CRM-системы помогают повысить уровень обслуживания клиентов, улучшить их удовлетворенность, а также эффективно управлять маркетинговыми кампаниями и продажами.

3) BI-системы (Business Intelligence):

BI-системы предоставляют инструменты для анализа и визуализации данных, что позволяет руководству предприятия принимать обоснованные стратегические решения на основе фактических данных. В сфере услуг BI-системы помогают выявлять тенденции, анализировать эффективность бизнес-процессов, определять потребности клиентов и выявлять новые возможности для роста.

4) Workflow Management Systems (WMS):

WMS предназначены для автоматизации и оптимизации рабочих процессов, включая управление задачами, распределение ресурсов и контроль выполнения работ. В сфере услуг WMS помогают сократить время выполнения задач, повысить производительность сотрудников и обеспечить более эффективное использование ресурсов предприятия.

Эффективное использование этих инструментов позволяет предприятиям в сфере услуг повысить эффективность управления, улучшить качество обслуживания клиентов, снизить операционные издержки и увеличить конкурентоспособность на рынке. Однако для успешной реализации инструментов необходимо учитывать особенности отрасли, потребности конкретного предприятия и обеспечить поддержку со стороны руководства и персонала⁵.

Проектирование системы управления предприятием в сфере услуг является сложным и многогранным процессом, который требует внимательного анализа бизнес-процессов, определения требований, разработки структуры и выбора под-

ходящих технологий. Эффективная система управления помогает предприятиям повысить эффективность процессов, улучшить качество обслуживания клиентов и достичь конкурентных преимуществ на рынке. Однако успех системы управления зависит не только от выбранных инструментов и технологий, но и от правильного понимания потребностей предприятия, стратегического видения и готовности к изменениям. Внедрение современных систем управления становится ключевым фактором для устойчивого развития предприятий в условиях быстро меняющегося рыночного окружения.

¹ Бюндюгова Т. В. и др. Управление персоналом в социальных службах: учебное пособие для студентов высших учебных заведений. Пятигорск: Фил. РГСУ в г. Пятигорске, 2016, С. 13.

² Горелов Н. А. (ред.) Управление человеческими ресурсами: стратегии и инновации: учебник и практикум для вузов. 2-е изд., испр. и доп. Москва: Издательство Юрайт, 2024, 309 с.

³ Горелов Н. А., Круглов Д. В., Мельников О. Н. Управление человеческими ресурсами: современный подход: учебник и практикум для вузов. Москва: Издательство Юрайт, 2023, 270 с.

⁴ Масалова Ю. А. Инновационный менеджмент в управлении персоналом: учебное пособие для вузов. Москва: Издательство Юрайт, 2023. 191 с.

⁵ Андруник А. П., Суглобов А. Е., Руденко М. Н. Кадровая безопасность, инновационные технологии управления персоналом. Учебное пособие. 2-е изд. Москва: Дашков и Ко., 2020. 508 с.

DESIGNING MANAGEMENT SYSTEMS OF A SERVICE ENTERPRISES: MAIN STAGES AND TOOLS

© 2024 Muratov Maxim Maximovich*

Student

Crimean Engineering and Pedagogical University named after Fevzi Yakubov

E-mail: maxim.muratov2002@mail.ru

Keywords: management system, design, enterprise, service sector, efficiency.

The article discusses the process of designing enterprise management systems in the service sector. The main focus is on the stages of development of these systems and the tools used. The design of management systems of a service sector enterprise requires taking into account the specific features of the industry, including high variability of services, seasonality, and the importance of ensuring the quality of service.

* Scientific adviser – Nahaichuk Dmitry Valerievich, Doctor of Economics, Associate Professor, Crimean Engineering and Pedagogical University named after Fevzi Yakubov.

АНАЛИЗ РЕАЛЬНЫХ И ФИНАНСОВЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В РОССИИ: ПРОБЛЕМЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

© 2024 Мухамбеталиева Ольга Рамилевна
преподаватель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: muchambetalievao.r@sseu.ru

Ключевые слова: реальные инвестиции, финансовые инвестиции, инвестиционный климат, ценные бумаги.

Статья посвящена анализу динамики и структуры реальных и финансовых инвестиций в России. Выявлены ключевые особенности реального и финансового инвестирования на современном этапе. Приведены основные проблемы, тормозящие активное инвестирование в экономику нашей страны, предложены возможные меры по их решению.

На современном этапе инвестиции играют ключевую роль в экономическом развитии любой страны. Россия, будучи одной из крупнейших экономик в мире, не является исключением. Реальные и финансовые инвестиции имеют огромное значение для стимулирования экономического роста, модернизации отраслей и разработки новых технологий и знаний.

Реальные инвестиции – это вложения капитала в материальные активы, направленные на создание или приобретение материальных ценностей, которые могут использоваться в производстве товаров и услуг. Ключевое отличие реальных инвестиций от финансовых состоит в том, что они направлены именно на физическое владение реальным объектом (либо на вложение средств в его создание и развитие) и получение от этого дохода.¹

Реальное инвестирование осуществляется в соответствии со следующими ключевыми целями:

1. Создание новых производств;
2. Расширение и модернизация производственных мощностей;
3. Развитие и улучшение инфраструктуры.

В целом реальные инвестиции можно разделить на два крупных вида – это материальные и нематериальные инвестиции. Материальные инвестиции направлены на физические объекты с целью их приобретения или улучшения. Нематериальные же направлены не на физические объекты как таковые, а на вложения в нематериальные активы, связанные с созданием и развитием материальных ценностей.

Рассмотрим динамику и структуру объемов реальных инвестиций в российскую экономику за период с 2014 года по 2022 год (рис. 1).

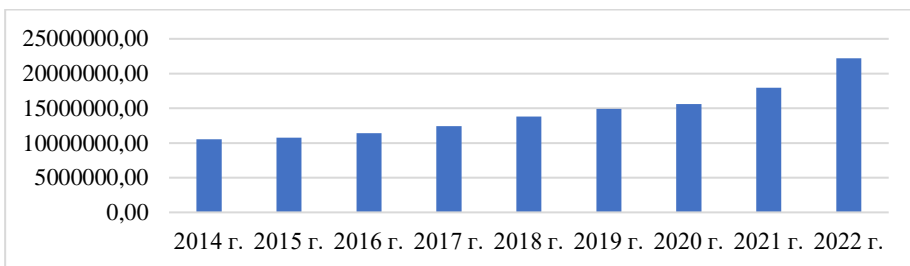


Рис. 1. Динамика реальных инвестиций в России за период 2014-2022 гг. в фактически действовавших ценах, млрд руб.²

По данным диаграммы видно, что в целом динамика объемов реальных инвестиций за период с 2014 по 2022 год была восходящей. Максимум привлечённых объемов был достигнут в 2021 году на фоне восстановления экономики от COVID-19, минимум – в 2015 году (как продолжение нисходящей тенденции с 2014 года).

По данным диаграммы видно, что самую большую долю в структуре источников финансирования реальных инвестиций занимают именно собственные средства, затем бюджетные средства, примерно равные доли занимают прочие виды финансирования (к ним относятся средства вышестоящих организаций и средства от выпусков ценных бумаг) и кредиты от банков. Менее популярный источник финансирования – заемные средства других организаций и средства организаций на доленое строительство. Совсем невелика доля таких источников, как инвестиции из-за рубежа.

И, наконец, рассмотрим структуру реальных инвестиций по объектам вложений (рис. 2., в этом случае будут представлены усредненные данные за период с 2017 год по 2021 год).



Рис. 2. Структура реальных инвестиций по объектам вложений в России, %.²

Из диаграммы можно сделать вывод, что наибольшую долю в структуре занимают вложения в машины, оборудование и инвентарь и на нежилые здания. Далее идут жилые здания и помещения, затем вложения на другие виды сооружений и объекты интеллектуальной собственности.

Далее перейдем к анализу динамики объемов и структуры финансовых инвестиций. Финансовые инвестиции – это вложения временно свободных денежных средств в ценные бумаги, паевые инвестиционные фонды и/или производные финансовые инструменты с целью получения от них дохода в будущем. Финансовые инвестиции сводятся либо к покупке и дальнейшей перепродаже активов в будущем по более высокой цене, либо к получению пассивного дохода от владения ими в виде дивидендов, купонов и др. Как правило, подобные финансовые активы нематериальны, то есть инвестор при приобретении их не получает реального документа, а лишь располагает правом на их владение и получение дохода в соответствии с записями на специальных счетах.³

Рассмотрим динамику объемов финансовых инвестиций со стороны юридических лиц (без субъектов малого предпринимательства) период с 2014 года по 2022 год (рис. 3).

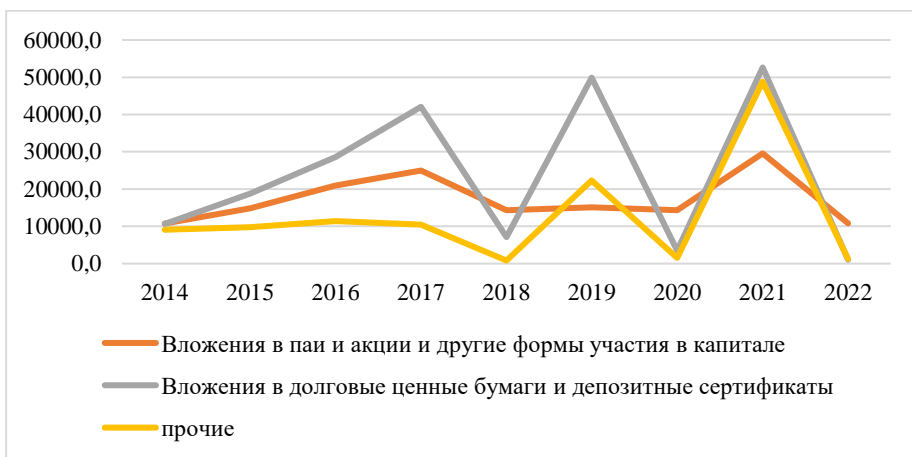


Рис. 3. Объемы финансовых вложений юридических лиц по видам инструментов за период 2014-2022 гг., млрд руб.⁴

По данным рисунка видно, наибольшие вложения ежегодно осуществлялись в виде паев, акций и инструментов иных форм участия в капитале, второй по объемам вид инструментов – долговые ценные бумаги и депозитные сертификаты, меньшие объемы вложений осуществлялись через прочие инструменты. При этом важно отметить, что четкой динамики за весь период отметить нельзя, максимумы вложений осуществлялись в 2017 году, минимумы в 2020 году.

Отдельно стоит обратить внимание на динамику объемов финансовых вложений граждан по видам инструментов (рис. 4).

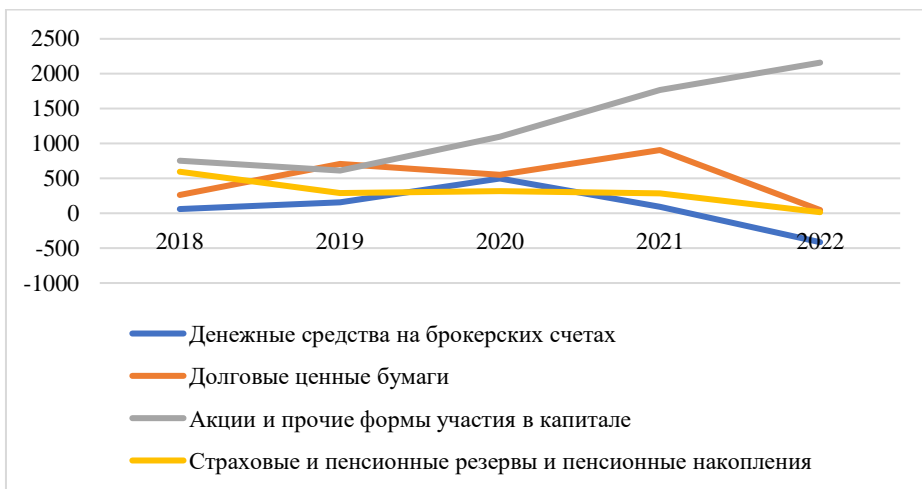


Рис. 4. Объемы вложений домохозяйств по видам инструментов за период 2018-2022 гг., млрд руб.⁴

По данным диаграммы видно, что наиболее популярный инструмент у домохозяйств по всем годам – это акции и иные инструменты участия в капитале, данный показатель весь период имел возрастающую динамику. На втором месте стоят долговые инструменты, объемы по ним имели в целом нисходящую динамику, за исключением пика в 2021 году. Далее идут пенсионные и другие страховые накопления, меньшие объемы по сравнению со всеми остальными имели наличные деньги на брокерских счетах.

Ключевым условием обеспечения экономического роста страны является инвестиционный климат, который способствует вовлеченности как юридических, так и физических лиц в инвестиционный процесс. На сегодняшний день с учетом серьезного износа материально-технической базы предприятий и медленного обновления основного капитала вопрос улучшения инвестиционного климата стоит особенно остро. При этом для того, чтобы выработать конкретные меры по улучшению инвестиционного климата страны, в первую очередь необходимо определить, какие факторы на его формирование оказывают влияние.⁵

1. Административные – это судебная-правовая система, качество, понятность и степень исполнения нормативно-правовых актов;
2. Существующая экономическая конъюнктура – качество налоговой системы, потенциал рынка и его условия, макроэкономические индикаторы;
3. Геополитическая ситуация – легитимность власти, эффективность функционирования политических институтов, степень развитости гражданского общества, предсказуемость политики и др.;
4. Развитость и доступность инфраструктуры – качество исполнения и легкость получения государственных услуг, степень информационной асимметрии, понятность информации вообще и др.;

5. Состояние социальной сферы – степень социальной напряжённости, уровень и качество жизни населения;

6. Развитость промышленности – ведущие отрасли, степень износа оборудования и капитала как такового, скорость создания и используемость высоких технологий.

Итак, исходя из имеющихся факторов, рассмотрим три основные проблемы повышения инвестиционного климата. Первая проблема заключается в неразвитости законодательства и нестабильной экономической ситуации, что, в свою очередь, привело к замедлению роста инвестиций и снижению инвестиционной активности экономических субъектов как таковой в последние годы. Вторая проблема заключается в высоком уровне коррупции. Во-первых, коррумпированность властей и других исполнительных лиц создает неопределённость для инвесторов (зачастую реальные инвесторы опасаются, что их вложения будут направлены на нецелевые вопросы, что в конечном счете приведет либо к недополучению выгоды, либо вообще к ее потере). Во-вторых, инвесторы могут опасаться необходимости личного участия в реализации коррупционных схем, что может привести к тяжелейшим проблемам с законом и репутацией. Третья проблема состоит во внешней экономической и геополитической напряженности. Ограничения со стороны других государств уменьшают доступ иностранных инвесторов к российским компаниям, что приводит к серьезному недополучению средств отечественными предприятиями.

Для решения перечисленных проблем, во-первых, потребуется серьезная модернизация законодательства, разработка профилактических мер по предупреждению коррупционного поведения и обеспечение полной независимости судебной системы. Здесь также важно снижение именно бюрократических процессов, в особенности в отношении инвесторов-нерезидентов. Помимо всего прочего требуется страхование рисков в отношении имущества и капитала инвесторов. Необходимо и внедрение мер по пресечению оттока высоко квалифицированных кадров за границу. Это требует существенных государственных затрат, однако именно «утечка мозгов» является одним из наиболее серьезных ограничений на пути создания объектов интеллектуальной собственности и, как следствие, ограниченных объемов инвестиций в них. Для этого необходимо увеличение бюджетных мест, создание льготных программ и повышение стипендиальной поддержки в особенности для будущих профессиональных научных кадров. Для повышения инвестиционной активности в целом требуется активное просвещение населения (причем не только розничных инвесторов) относительного грамотного использования налоговых вычетов и прочих схем налоговых оптимизаций, а также создание равной конкурентной борьбы для инвесторов (со стороны регулятора требуется повышение активности в пресечении недобросовестного поведения на финансовом рынке и улучшение осведомлённости населения о таких практиках).

¹ Жураев Э.С. Теоретическая интерпретация видов, структуры, эффективности и управления реальными инвестициями // Экономика и социум. 2022. №5-2 (92).

² Динамика инвестиций в нефинансовые активы [Электронный ресурс] Федеральная служба государственной статистики // URL. https://rosstat.gov.ru/investment_nonfinancial (дата обращения: 20.02.2024)

³ Исмаилова А.З. Понятие портфеля финансовых инвестиций и классификация его видов // Бизнес и дизайн ревю. 2023. №2 (30).

⁴ Динамика инвестиций в финансовые активы [Электронный ресурс] Федеральная служба государственной статистики // URL. <https://rosstat.gov.ru/folder/14476> (дата обращения: 20.02.2024)

⁵ Мирончук В.А., Чаплин В.В., Скрипник В.Н., Косников М.С. Анализ инвестиционной деятельности Российской Федерации: современное состояние и перспективы // ЕГИ. 2022. №39

ANALYSIS OF REAL AND FINANCIAL INVESTMENTS IN RUSSIA: PROBLEMS OF ATTRACTION AT THE PRESENT STAGE

© 2024 Mukhambetalieva Olga Ramilevna
Lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: muchambetalievao.r@sseu.ru

Keywords: real investments, financial investments, investment climate, securities.

The article is devoted to the analysis of the dynamics and structure of real and financial investments in Russia. The key features of real and financial investment at the present stage are revealed. The main problems hindering active investment in the economy of our country are presented, and possible measures to solve them are proposed.

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ЦИФРОВИЗАЦИИ ПРОЦЕССОВ УПРАВЛЕНИЯ НА ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ

© 2024 Наугольнова Ирина Александровна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: naugolnovaia@mail.ru

Ключевые слова: цифровизация процессов управления, проблемы, перспективы, цифровое и технологическое обеспечение, качество связи интернета, технологический износ оборудования.

Статья посвящена анализу проблем и оценке перспектив цифровизации процессов управления на промышленных предприятиях. Цифровизация процессов управления рассматривается как инструмент повышения качества управления и снижения доли накладных расходов.

В последние десятилетия на предприятиях промышленности наблюдается увеличение доли накладных расходов, в том числе связанных с увеличением штата административно-управленческого персонала. Их рост сказывается не только на увеличение расходов предприятия и себестоимости конечной продукции, но и способствует увеличению длительности цикла выпуска продукции на рынок.

Цифровизация процессов управления способствует оптимизации затрат финансов и времени. Как показывают исследования, проведенные в 2018 году компанией KPMG, около 95% руководителей промышленных предприятий рассматривают цифровизацию, как возможность повышения производительности труда и развития бизнеса. Более 60% респондентов считают, что цифровизация создаст дополнительные рабочие места, а не сократит их. По оценке Министра промышленности и торговли РФ Дениса Мантурова – цифровизация промышленности в ближайшие десять лет принесет в бюджет страны более 30 трлн. долл. США, а вклад всех сфер деятельности составит 100 трлн. долл. США. При этом он отметил активное развитие поставщиков промышленного оборудования и программных решений для будущих «умных фабрик»¹.

Однако для российских предприятий этот процесс сопряжен с рядом проблем в современных условиях. Россия по уровню цифровизации от других развитых стран сильнее всего отстает в обрабатывающей промышленности¹.

Первостепенной проблемой, по нашему мнению, следует признать недостаточный уровень цифрового обеспечения, под которым понимается качество и состояние компьютерной техники и оборудования, установленных на предприятиях, их высокий технологический износ², что приводит к задержке обработки

информации, принятия управленческих решений, а в последствии частым сбоям в производственных процессах, увеличению расходов на обслуживание и ремонт, а также к снижению качества выпускаемой продукции. Наше мнение также подтверждено исследованиями: «Основной причиной отставания является дефицит оборудования с числовым программным управлением»¹, а также данными статистики. По данным Росстата, износ основных фондов в «обрабатывающих производствах» превышает 50%³.

Морально устаревшие оборудования, информационные системы препятствуют также интеграции с ними инновационных ИТ-технологий. Поэтому одной из ключевых задач современного промышленного предприятия является увеличение капитальных инвестиций в обновление техники и оборудования.

Согласно данным статистики, уровень инновационной активности предприятий влияет на эффективность их деятельности (показатели рентабельности, затрат на 1 рубль товарной продукции)³. Однако уровень автоматизации производства остается на достаточно низком уровне.

Ограниченный или нестабильный доступ к интернету может затруднять внедрение и использование современных цифровых технологий. Однако это проблема в последние годы активно и успешно решается на государственном уровне. Уже в 2021 г. Россия вошла в десятку стран согласно рейтингу агентства НКР по доступности и качества интернет-услуг⁴.

Санкционные ограничения на импорт технологий или программного обеспечения препятствуют доступу к передовым цифровым технологиям⁵. 18 декабря 2023 г. Совет Европейского союза принял 12-й пакет санкций, который потенциально может повлиять на ИТ-процессы⁶. Однако и эта проблема в скором времени, по нашему мнению, благодаря поддержке российской ИТ-индустрии на правительственном уровне будет решена. Стратегия цифровой трансформации, а также проекты на региональном уровне предусматривают широкий перечень направлений развития процессов цифровизации ключевых отраслей экономики, социальной сферы, государственного управления⁷.

Внедрение цифровых технологий, а особенно в процессы управления, требует высокой квалификации от топ-менеджмента компаний, а также сопряжено с рисками обеспечения информационной безопасности, необходимостью защиты данных⁸.

На сегодняшний день количество российских программных продуктов, способствующих повышению качества управления бизнесом, в том числе промышленным предприятием, достаточно велико. К передовым программным продуктам следует отнести «1С: Предприятие» – одна из самых популярных систем управления предприятием в России; «Единую систему управления производством и учетом» (ЕСУПУ) – решение, разработанное Российским институтом автоматизированных систем управления, предназначенное для автоматизации управления производством и бизнес-процессами на промышленных предприятиях; программные продукты компании «СКБ Контур»; систему управления предприятием «Profitbase» (ERP) – программное обеспечение для управления

предприятием, предоставляющее широкий спектр функций от финансового учета до управления производством и логистикой.

Решение первой проблемы – обновление и поддержание на высоком технологическом уровне оборудования и компьютерной техники, по нашему мнению, будет способствовать повышению качества процессов управления на промышленных предприятиях⁹.

При существующей поддержке российской ИТ-отрасли на правительственном уровне (поддержка образования, создание курсов повышения квалификации, финансирование ИТ-проектов, многочисленные льготы для ИТ-специалистов и др.) другие перечисленные проблемы должны быть успешно решены.

¹ Современные проблемы цифровизации промышленных предприятий в России | Научно-исследовательский журнал. <http://edrj.ru/article/03-09-19>

² Konovalova, M. E. Digital Technologies as a Factor of Expanding the Investment Opportunities of Business Entities / M. E. Konovalova, O. Y. Kuzmina, S. A. Zhironkin // Digital Age: Chances, Challenges and Future, Samara, 26–27 апреля 2019 года. Samara: Springer Nature, 2020. P. 180-188. DOI 10.1007/978-3-030-27015-5_23. EDN EBNQVB.

³ Федеральная служба государственной статистики. <https://rosstat.gov.ru/>

⁴ Россия вошла в первую десятку рейтинга качества и доступности Интернета | РБК Тренды. <https://trends.rbc.ru/trends/social/cmrm/613eea0f9a7947a3178b11b3>

⁵ Абузов, А. Ю. Прогноз развития фондового рынка РФ в 2022 году / А. Ю. Абузов // Наука XXI века: актуальные направления развития. 2022. № 1-1. С. 228-230. DOI 10.46554/ScienceXXI-2022.03-1.1-pp.228. EDN GZISFX.

⁶ Разбираем 12-й пакет санкций ЕС: фокус на ИТ | Новости Б1. <https://b1.ru/insights/law-messenger/sanctions-it-25-january/>

⁷ Стратегии цифровой трансформации :: Министерство цифрового развития, связи и массовых коммуникаций Российской Федерации. <https://digital.gov.ru/ru/activity/directions/1064/>

⁸ Терехина, Д. Г. Рискоустойчивость организаций реального сектора экономики / Д. Г. Терехина, Н. В. Никитина // Проблемы совершенствования организации производства и управления промышленными предприятиями: Межвузовский сборник научных трудов. 2021. № 1. С. 58-64. DOI 10.46554/OP-MIE-2021.1-pp.58. EDN UHSSIG.

⁹ Никитина, Н. В. Использование информационных технологий при создании системы управления бизнес-процессами / Н. В. Никитина, В. В. Чаадаева // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. 2013. № 7(55). С. 10. EDN SAMORN.

PROBLEMS AND PROSPECTS FOR DIGITIZATION OF MANAGEMENT PROCESSES AT INDUSTRIAL ENTERPRISES

© 2024 Naugolnova Irina Aleksandrovna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: naugolnovaia@mail.ru

Keywords: digitalization of management processes, problems, prospects, digital and technological support, Internet connection quality, technological wear and tear of equipment.

The article is devoted to the analysis of problems and assessment of the prospects for digitalization of management processes at industrial enterprises. Digitalization of management processes is considered as a tool for improving the quality of management and reducing the share of overhead costs.

АНАЛИЗ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ: ПОДХОДЫ И МЕТОДЫ

© 2024 Никитин Никита Александрович*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: nikitin-data@mail.ru

Ключевые слова: цифровая экономика, конкурентоспособность предприятий, методы, подходы, рынки.

В работе рассматриваются состав и аспекты обеспечения конкурентоспособности предприятий в условиях цифровой экономики.

В современных условиях постоянного воздействия различных негативных для бизнеса факторов, таких как нестабильность экономических и геополитических процессов, высокая конкуренция и неопределенность, а также высокая степень изменчивости внешней среды заставляют современные предприятия и организации искать возможности для дальнейшего развития и создания условий для повышения конкурентоспособности на внутреннем и внешних рынках. Однако особенностями сегодняшнего дня для промышленных предприятий являются не только большое количество негативно влияющих факторов, с которыми наша страна столкнулась за последнее десятилетие, но и появление новых возможностей, которые могут и должны быть использованы в полной мере.

Известные на сегодняшний день методы и подходы при использовании в комплексе могут усилить позитивный эффект на имеющиеся бизнес-процессы и создать все необходимые условия и предпосылки для повышения конкурентоспособности промышленных предприятий. На рисунке представлены ключевые направления, грамотная разработка которых может позволить повысить экономическую стабильность и устойчивость компании, а, следовательно, и ее конкурентоспособность.

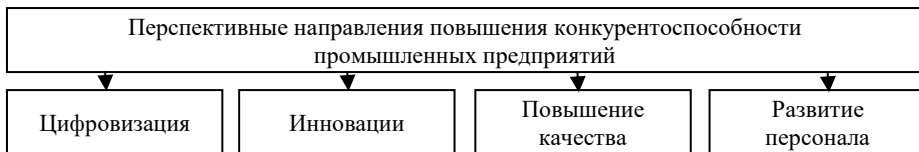


Рис. Перспективные направление повышения конкурентоспособности промышленных предприятий

* Научный руководитель – Яковлев Геннадий Иванович, доктор экономических наук, профессор кафедры экономики, организации и стратегии развития предприятия, Самарский государственный экономический университет.

Одним из перспективных направлений, которое в настоящее время находится на этапе бурного развития, является цифровизация и цифровая трансформация бизнес-процессов. Такие инструменты помогают вывести на новый уровень как возможности аналитики для принятия обоснованных управленческих решений, так и способствовать реальному росту производительности труда. Например, доступные в настоящее время системы онлайн-мониторинга ключевых бизнес-процессов позволяют отслеживать динамику интересующего процесса в реальном времени и обеспечивать своевременную реакцию на возможные отклонения от целевого состояния. Другие примеры цифровизации – системы непосредственного управления и автоматизации различными процессами предприятия, такие как автоматизированное управление энергопотреблением, управление заказами и поставками, управление производством и качеством.

Отдельно можно выделить такое направление повышения конкурентоспособности как инновации. К ним можно отнести новые подходы, инструменты и технологии, которые, как правило, позволяют осуществить прорыв в результативности бизнес-процессов путем внедрения нового оборудования или технологического решения. Данное направление может быть тесно связано с цифровизацией, хотя и не всегда. В настоящее время широко распространена практика, когда предприятия обеспечивают серьезный рост производительности и сокращение потерь и ошибок за счет внедрения соответствующего программного обеспечения, которое позволяет не только ввести автоматизацию, но и исключить из процессов отдельные ненужные этапы.

Но говоря об инновациях, мы не обязательно имеем в виду внедрение программного обеспечения, нового высокопроизводительного оборудования или роботизации. В качестве инноваций могут выступать и отдельные ранее недоступные технологии. К такому виду инноваций можно отнести аддитивные технологии, которые предполагают создание детали путем ее послойного наращивания вместо традиционных методов фрезерования или обтачивания, при которых для придания формы происходит удаление лишнего материала.

Еще одним направлением повышения конкурентоспособности предприятий является повышение качества изготовления товаров или продукции. На сегодняшний день известна масса концептуальных подходов, применение которых в большей или меньшей степени влияет на обеспечение качества. К таким технологиям, инструментам и концепциям можно отнести Бережливое производство, реинжиниринг бизнес-процессов, «шесть сигм», «теория ограничений» и другие.

При этом принимая во внимание наличие инструментов, технологий и концепций, реализация которых может в значительной степени способствовать повышению результативности бизнес-процессов, нельзя упускать из вида и так называемый «человеческий фактор».

При всем уровне развития техники и технологий, в большинстве случаев на производстве не удается исключить необходимость использования не только квалифицированного, но и вовлеченного персонала.

Более того, можно видеть, что в современных условиях на рынке труда данный фактор становится одним из ключевых в аспекте успешного ведения бизнеса.

В то же время необходимость повышения эффективности бизнес-процессов и минимизации воздействия «человеческого фактора» не остается без внимания на уровне правительства нашей страны, что выражается в запуске и реализации Национального проекта «Цифровая экономика», направленного на ускоренное внедрение цифровых технологий, что в свою очередь, должно повысить конкурентоспособность как отдельных предприятий и регионов, так и всей страны на глобальном рынке, а также повысить уровень национальной безопасности¹.

В силу высокой актуальности аспектов повышения конкурентоспособности в современной среде, данные вопросы находят отражение и в ряде научных работ. Например, в работе Барыбиной А.З. проводится анализ проблем, решение которых может помочь повышению конкурентоспособности промышленных предприятий на региональных рынках². В другой работе уделено внимание информационной безопасности как значимому фактору повышения конкурентоспособности³. В работе Соменковой Н.С. непосредственно рассматриваются пути повышения конкурентоспособности предприятий в условиях цифровой экономики⁴.

При всем многообразии работ, направленных на изучение возможностей повышения конкурентоспособности российских предприятий, данное направление остается актуальным для дальнейшей проработки и реализации в современных условиях бизнес-среды.

Сравнительный анализ методов оценки конкурентоспособности

Метод оценки конкурентоспособности	Суть метода	Достоинства	Недостатки
Метод профилей и качества	Оценка конкурентоспособности по товару	Возможность сравнения с продукцией конкурента по заданному критерию	Сложность расчета Низкая результативность
Функциональный метод	Оценка конкурентоспособности по загрузке мощностей, норме прибыли, соотношению цена-качество	Возможность определить положение предприятия на рынке в короткие сроки	Ограниченная применимость Недостаточная гибкость
Метод «бенчмаркинга»	Оценка конкурентоспособности на основе лучших практических методов у наиболее успешных конкурентов	Возможность сравнения с собственными процессами	Сложность получения данных Возможная недоступность, неполнота информации
Метод теории эффективной конкуренции	Оценка конкурентоспособности на основе эффективности работы подразделений предприятия	Возможность использования для контроля подразделений и сравнения в разные периоды	Ограниченность возможностей анализа Недостаточная адаптивность

Вместе с тем, для более эффективных работ в направлении повышения конкурентоспособности необходимо четко представлять себе ее уровень, а для этого нужны соответствующие методы оценки.

В научной литературе представлен целый ряд методов, направленных на оценку конкурентоспособности предприятий.

К ним можно отнести такие методы как Метод оценки профилей и качества, метод бенчмаркинга, функциональный метод, Метод теории эффективной конкуренции⁵.

Систематизация методов оценки конкурентоспособности, рассмотренных в научной литературе представлена в таблице.

Сегодня аспекты повышения конкурентоспособности российских предприятий сохраняют высокую степень актуальности и являются предметом проработки авторами в научных работах. Одним из значимых направлений повышения конкурентоспособности в современных условиях цифровой экономики является цифровизация и цифровая трансформация бизнес-процессов промышленных предприятий.

Имеющиеся методы оценки конкурентоспособности не лишены недостатков и не могут быть использованы в полной мере в силу своих ограничений для однозначного выявления уровня конкурентоспособности предприятия, что приводит нас к выводу о необходимости сочетания этих методов для обеспечения комплексного подхода к оценке конкурентоспособности, а также к выводу о целесообразности дальнейших исследований в этой области экономической науки, что отражено в работе Яковлева Г.И.⁶

¹ Национальные проекты России // национальныепроекты.рф/projects URL: <https://xn--80aarpemcchfmo7a3c9ehj.xn--p1ai/projects/> (дата обращения: 16.02.24).

² Барыбина А.З. Анализ проблем сохранения конкурентоспособности промышленных предприятий на региональных рынках цифровой экономики. В сб.: Развитие террит. социально-экономических систем: вопросы теории и практики. Матер. XVI междунар. научно-практической конфер. молодых ученых. отв. ред. Лаврикова Ю.Г., 2019. С. 6-8.

³ Чеверева С.А. Информационная безопасность – основа конкурентоспособности предприятия в условиях цифровой экономики. В сборнике: Теория и практика экономики и предпринимательства. XVII Всероссийская с международным участием научно-практическая конференция. Крымский федеральный университет имени В. И. Вернадского. Симферополь, 2020. С. 276-277.

⁴ Соменкова Н.С. Повышение конкурентоспособности предприятий в условиях цифровой экономики. В сб.: Актуальные проблемы социально-экономической статистики и цифровизации экономических расчетов. Сборник научных статей III Всероссийской научно-практической конференции. Нижний Новгород, 2024. С. 416-419.

⁵ Пименова Е.Н. Методы оценки конкурентоспособности. Ученые записки Тамбовского отделения РoСМУ. 2016. С. 133-137.

⁶ Яковлев Г.И. Управление конкурентоспособностью промышленных предприятий в условиях глобализации. Самара, 2007. ISBN: 978-5-94622-214-3

ANALYSIS OF THE COMPETITIVENESS OF ENTERPRISES IN THE DIGITAL ECONOMY: APPROACHES AND METHODS

© 2024 Nikitin Nikita Alexandrovich*
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: nikitin-data@mail.ru

Keywords: digital economy, competitiveness of industrial enterprises.

The article discusses the composition and aspects of ensuring the competitiveness of enterprises in the digital economy.

* Scientific adviser – Yakovlev Gennady Ivanovich, Doctor of Economics, Professor of the Department of Economics, Organization and Strategy of Enterprise Development, Samara State University of Economics.

РЕШЕНИЕ ПРОБЛЕМЫ ДЕФИЦИТА РАБОЧЕЙ СИЛЫ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2024 Николаева Елизавета Дмитриевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: elizavetanikolaeva074@gmail.com

Ключевые слова: дефицит кадров, образование, квалификационная яма, дерево проблем, финансирование.

Согласно опросу Центрального банка РФ 13 тыс. компаний, основной проблемой для них оказался недостаток рабочей силы. Релокация кадров из-за мобилизации, резкий отток миграционной рабочей силы, демографические проблемы, медленный рост производительности труда и многие другие факторы стали причиной того, что в 2023 г. в России образовался дефицит рабочей силы. В статье рассмотрены связанные с этим проблемы и причины, а также предложены варианты выхода из сложившейся ситуации на основе применения основной модели принятия решений.

В 2023 году в России резко вырос дефицит рабочей силы. По данным статьи российской газеты «Известия» в этом году российской экономике не хватало почти 5 миллионов работников.¹ Данный вывод был сделан в исследовании кандидата экономических наук Николая Ахапкина, которое показало, что к середине 2023 года общее число вакантных рабочих мест выросло до 6,8% по сравнению с 5,8% годом ранее.

По данным Банка России, машиностроение, металлургия, строительство и транспортная отрасль в настоящее время сталкиваются с наибольшим дефицитом рабочей силы. ИТ-специалисты массово покидали страну из-за СВО, мобилизации и нарушения как финансовых, так и технологических каналов связи со странами с развитыми экономиками. И наоборот, оборонная промышленность расширила свою рабочую силу, чтобы приспособиться к растущему объему производства. По мнению экспертов Центрального банка, это привело к росту напряженности на рынке труда. В Российской Федерации наблюдается дефицит квалифицированных кадров практически во всех секторах экономики, особенно в области «синих воротничков» – рабочих специальностей.²

В процессе исследования проведен анализ проблемы дефицита рабочей силы в Российской Федерации. На рисунке 1 представлена визуализация выявленных проблем.

* Научный руководитель – Репина Евгения Геннадьевна, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.



Рис. 1. Дерево проблем

У каждой проблемы есть свои причины, поэтому специалисты выделяют следующие причины дефицита кадров в России: демографическая «яма», отчасти вызванная пандемией коронавируса, проведение специальной военной операции, по оценкам экспертов по данной причине рынок потерял порядка двух миллионов специалистов, в числе которых мобилизованные граждане и те, кто покинул страну, а также отток мигрантов. Эти и иные причины нехватки кадров в стране отображены в диаграмме Исикавы на рисунке 2.



Рис. 2. Диаграмма Исикавы

Проблемы низкой производительности труда и недостатка квалификации рабочей силы являются отчасти взаимосвязанными. Согласно исследованию ВШЭ, лишь 22% россиян в возрасте от 25 до 64 лет занимаются самообразованием, что является значительно ниже показателя стран Европы, где этот показатель составляет от 60% до 80%.³ То есть приобретение новых навыков и обновление ранее полученных знаний в соответствии с изменяющимися тенденциями рынка в России прекращается после окончания университета или колледжа. Следовательно, существует проблема, заключающаяся в том, что имеющийся человеческий капитал не используется на полную мощность, чтобы достичь высоких уровней производительности труда, что и тормозит его рост, а также является одной из причин дефицита кадров в стране.

Недостаток внимания к повышению квалификации является одной из ключевых причин в данном вопросе. Не только трудоспособное население в своем большинстве безразлично к данному вопросу, но и их работодатели. По словам Ильи Воскобойникова, директора Центра исследований производительности НИУ ВШЭ, данная статья расходов составляет порядка 0,3% от общих затрат на персонал. Тем не менее, проблемы, связанные с увеличением среднего возраста населения и сокращением трудоспособного населения, особенно молодого, представляют серьезные вызовы для человеческого капитала и всей экономики в целом. Поэтому, чтобы проработать решение данной проблемы целесообразно построить дерево целей (рис. 3).

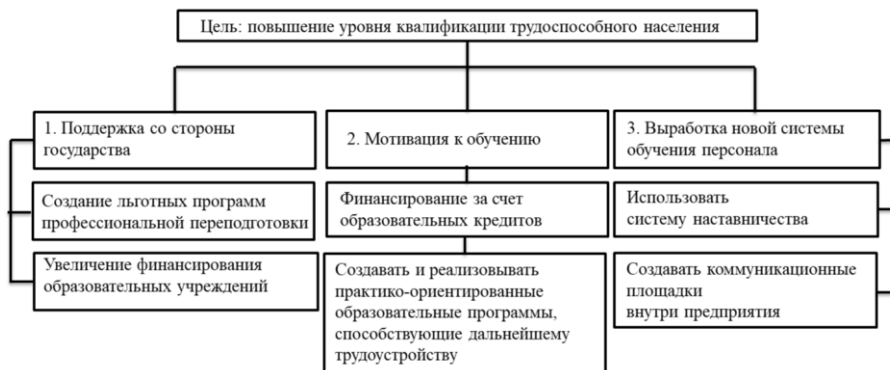


Рис. 3. Дерево целей

Для реализации поставленной цели особенно важна поддержка со стороны государства. Поэтому с 2022 года благодаря реализации национального проекта «Демография» определенная группа граждан имеет возможность получить бесплатное переобучение по актуальным направлениям. Также в 2024 году некоторые граждане могут пройти бесплатное обучение в Центре занятости населения в рамках федеральной программы «Содействие занятости». Таким образом, государство уже ведет работы в рамках поддержки уровня квалификации граждан,

однако одних льготных программ и только для узкой категории граждан недостаточно. Необходимо осуществлять достаточное финансирование всей сферы образования, чтобы охватить большую часть населения и мотивировать граждан к получению новых навыков и знаний.

При анализе данных о государственном финансировании образования в России, становится очевидно, что доля расходов на образование в ВВП составляет менее 4%, что значительно ниже мировых стандартов (рис. 4). Отмечается, что структура бюджетных расходов в России имеет свои особенности: расходы на развитие человеческого капитала существенно ниже расходов на оборону и безопасность, по сравнению с другими странами.⁴

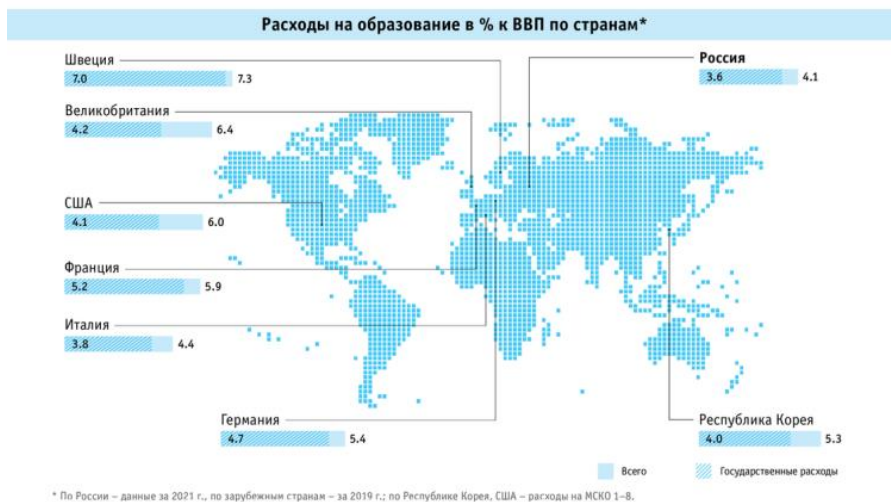


Рис. 4. Доли государственных расходов на образование в процентах от ВВП в различных странах⁵

При анализе структуры государственных расходов на образование в разрезе подразделов классификации расходов бюджетов, мы рассматриваем процентное соотношение данных расходов к ВВП, в котором важно отметить следующее. Во-первых, сокращение доли рассматриваемых расходов в структуре валового внутреннего продукта, во-вторых, незначительную долю профессиональной подготовки, переподготовки и повышения квалификации, что лишь подтверждает ранее затронутую проблему (рис. 5).

Следовательно, современная система образования сталкивается с необходимостью увеличения финансирования, чтобы обеспечить более эффективное функционирование и развитие. Это является одной из главных проблем, с которыми сталкивается вся система образования на данный момент.⁶

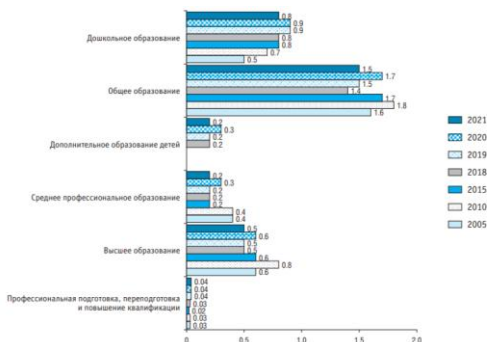


Рис. 5. Процентное соотношение государственных расходов на образование к ВВП в разбивке по подразделам классификации бюджетных расходов⁵

Проблема эффективного финансового планирования в бюджетных образовательных учреждениях России становится острой из-за нехватки финансирования со стороны государства. Необходимо разработать грамотные стратегии распределения бюджетных средств, которые помогут достичь поставленных целей и добиться наилучших результатов. В рамках достижения цели «Совершенствование финансового планирования образовательных учреждений» необходимо решить ряд задач, которые представлены на рисунке 6.



Рис. 6. Дерево задач

Таким образом, с помощью совместных усилий со стороны государства, образовательных учреждений, работодателей и соискателей проблема дефицита кадров в России может быть решена. Сейчас данный вопрос довольно-таки остро стоит из-за ряда причин: проведение СВО, демографическая яма, низкая производительность труда и недостаток квалификации среди соискателей, то есть современные работодатели сталкиваются не только с нехваткой квалифицированных сотрудников, но и с снижением уровня их профессиональной подготовки. На мировом рынке труда несоответствие компетенций работников требованиям ра-

ботодателей остается главной проблемой. Увеличение финансирования образовательных учреждений является одной из целей по решению данной проблемы. Согласно проекту федерального бюджета на 2023 год и на плановый период 2024 и 2025 годов можно сделать в основном неутешительные выводы для сферы образования, поэтому образовательным учреждениям необходимо самостоятельно совершенствовать свое финансовое планирование, выстраивая краткосрочное планирование и применяя долгосрочные целевые программы.

¹ Как же без рук: дефицит работников в 2023 году составил 4,8 млн // Известия URL: https://iz.ru/1624816/mariia-stroiteleva/kak-zhe-bez-ruk-deficit-rabotnikov-v-2023-godu-sostavil-48-mln?utm_source=yxnews&utm_medium=desktop (дата обращения: 07.01.2024).

² Как государству и бизнесу преодолеть дефицит квалифицированных рабочих // РБК URL: <https://trends.rbc.ru/trends/education/cmrm/61c5c4fc9a79476cc12bbe71> (дата обращения: 07.01.2024).

³ Соловьёва, М. И. Повышение эффективности системы финансового планирования бюджетных образовательных учреждений / М. И. Соловьёва // Молодой ученый. 2020. № 38 (328). С. 68-71. URL: <https://moluch.ru/archive/328/73658/> (дата обращения: 08.01.2024).

⁴ Казаковцева М. В Устойчивость бюджетов субъектов РФ в условиях нестабильной экономики // Вестник Марийского государственного университета. 2017. №4 (12). С. 64-69.

⁵ Индикаторы образования: 2023: статистический сборник / Н. В. Бондаренко, Т. А. Варламова, Л. М. Гохберг и др. Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». М.: НИУ ВШЭ, 2023. – 432 с.

⁶ Семёко Г.В. Финансовое обеспечение системы образования: глобальные тенденции и особенности России // Россия и современный мир. 2019. №3 (104). С. 89-107.

SOLVING THE PROBLEM OF LABOR SHORTAGE IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2024 Nikolaeva Elizaveta Dmitrievna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: elizavetanikolaeva074@gmail.com

Keywords: staff shortage, education, qualification pit, problem tree, financing.

According to a survey by the Central Bank of the Russian Federation of 13 thousand companies, the main problem for them was the lack of labor. The relocation of personnel due to mobilization, a sharp outflow of migrant labor, demographic problems, slow growth in labor productivity and many other factors caused a shortage of labor in Russia in 2023. The article examines the problems and causes associated with this, as well as suggests ways out of the current situation based on the application of the basic decision-making model.

* Scientific adviser – Repina Evgeniya Gennadievna, Candidate of Economics, Associate Professor, Samara State University of Economics.

ПЕРСПЕКТИВЫ И ПРОБЛЕМЫ РОССИЙСКИХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ ЧЕРНЫХ МЕТАЛЛОВ НА МИРОВОМ РЫНКЕ

© 2024 Носков Владимир Анатольевич
доктор экономических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: noskov1962@inbox.ru

© 2024 Коньков Максим Николаевич
аспирант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: m.n.konkov@gmail.com

Ключевые слова: черная металлургия, вертикальная интеграция, экономические циклы, цепочки поставок, ограничения свободной торговли, санкции, маржинальность, инфраструктура.

Статья посвящена анализу актуальности проблемы развития мирового металлургического рынка в условиях геоэкономической неопределенности, которые, в свою очередь, приводят к перестроению цепочек поставок, пересмотру рынков сбыта и линейки готовой продукции для предприятий сектора.

Актуальность и научная новизна исследования заключается в проведении комплексного анализа влияния изменений в экономическом положении России в условиях беспрецедентных экономических санкций, цифровизации экономики и экологических ограничений на динамику экспорта и импорта металлургической продукции, и выявлении перспектив роста экспортного потенциала российских участников мирового рынка черных металлов на основе развития современных технологий.

Отрасль черной металлургии в Российской Федерации является градообразующей, и процессы монополизации в начале 21 века привели к созданию крупных холдингов дивизионной формы, производство которых находится не только на территории России. Данная тенденция сформировала ситуацию на отечественных рынках, когда большую часть продукции, примерно 80% выпускает 10 крупных компаний.

Россия по итогам 2022 года занимает 8 место в экспорте продукции черных металлов¹. Во многом высокие показатели выплавки стали возможны ввиду богатых природных месторождений на территории страны, что позволяет отечественным предприятиями быть автономными и не бояться ограничительных мер со стороны других государств. Основные проблемы отрасли можно подразделить на две группы: внешние и внутренние.

К внешним проблемам относятся ограничительные меры, которые вводят государства в отношении импортной продукции, перепроизводство, переизбыток Китайской продукции на рынках, а также введенные в 2022 году санкции.

Главной проблемой на сегодняшний день для отечественных металлургов являются введенные в 2022 году санкции. Компании потеряли прибыльные европейские рынки сбыта, из-за проблем с логистикой и импортом энергоресурсов, себестоимость продукции увеличилась, а при укрепившемся рубле снизилась ее конкурентоспособность, однако с ноября 2022 года рубль начал ослабление и сейчас его курс оптимален для экспортеров.

Все эти факторы послужили к снижению выручки у компаний, дальнейшему снижению мощностей и падению объемов выплавки, тем не менее прогнозы западных агентств не оправдались и показатели упали не на 20%, а на 7,2%, что видно на рисунке.

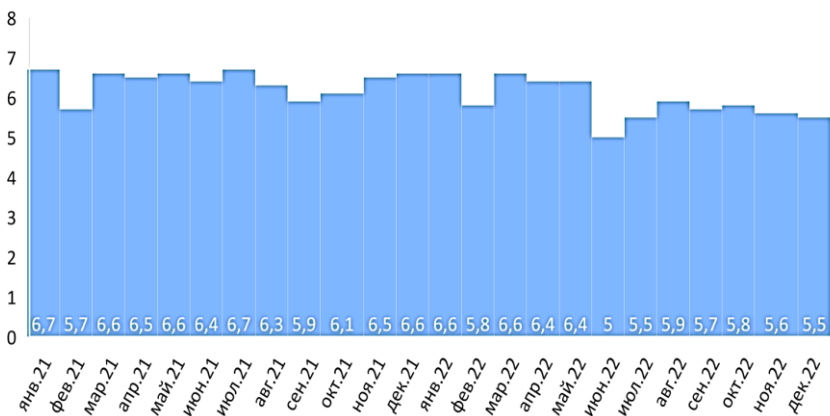


Рис. Производство стали в РФ по месяцам, млн т ²

Как видно из данного рисунка, высокие объемы производства стали сохранялись весь 2021 год и на протяжении 5 месяцев 2022 года.

После введения основного количества санкций и резкого снижения спроса произошло снижение объемов выплавки. Следует отметить, что снижение показателей наблюдалось во многих странах мира из-за нестабильности мировой экономики, так по итогам 2022 года сокращение в Китае составило 2,1%, в Японии 7,4%, США 5,9%, Турции 12,9%.

Еще одной проблемой можно выделить переизбыток китайской продукции на рынках, что делает тяжелым переориентирование на рынки Азии, там цены достаточно низкие, а при крепком рубле никто не будет покупать отечественную продукцию, что вынуждает производителей предлагать скидки, что делает совершенно нерентабельным производство. Экспорт в страны Африки и Латинской Америки не рассматривается, ввиду незначительного потребления продукции.

Потеря отечественными сталеварами выхода на европейские рынки и дальнейшая утрата лидирующих позиций на них моментально занимается местными предприятиями, это создает дополнительную конкуренцию. В отличие от цветной металлургии, продукцию которой сложно и дорого заменить, сталь достаточно универсальный продукт, замена которому находится в кратчайшие сроки, так как это рынок, обладающий высокой конкуренцией и квотами с заградительными пошлинами.

К внутренним проблемам можно отнести налоговое обложение, слабое развитие восточных регионов, отсутствие инвестиционных проектов, слабый внутренний рынок, удалённость ресурсной базы от потребителя ³.

В России большая часть природных ресурсов сосредоточена в восточной части, а металлургические предприятия как правило строятся недалеко от месторождений, однако потребители продукции преимущественно находятся в европейской части страны, что в свою очередь добавляет издержки при транспортировке. Выпуск продукции как арматура, швеллеры и крепежи без защитных покрытий снижает их технологическую ценность, а, следовательно, и конкурентоспособность, в то время как в Японии почти вся продукция выпускается с благоприятным транспортным покрытием.

Большое давление на предприятия оказывает налоговая нагрузка, акциз 2,7% на жидкую сталь вводился для изъятия сверхприбыли в период, когда экономика показывала высокие результаты, однако в существующих реалиях предприятия начинают нести убытки, в дальнейшем власти предполагают пересмотр расчета учета налога, но не его отмену ⁴.

Еще одной ключевой проблемой является снижение внутреннего спроса. Сейчас можно наблюдать падение выпуска автомобилей и железнодорожного транспорта, что в свою очередь составляет 20% спроса. Наблюдаются проблемы в строительстве, а именно полная остановка промышленного строительства. Во многом это произошло из-за ухода иностранных компаний из России.

Для решения многих проблем, и дальнейшего развития металлургической отрасли необходимы инвестиции в разработку новых месторождений, увеличение выпуска нового высокотехнологичного металлопроката, повышение использования лома, что существенно снизит уровень ресурсоемкости предприятий.

Нужен пересмотр налогообложения ввиду нынешней экономической обстановки, что существенно увеличит денежные накопления предприятий, для усовершенствования и модернизации производства, так как наблюдается технологическая отсталость многих предприятий.

На ближайшие пару лет перед предприятиями станет вопрос по поиску новых рынков сбыта продукции, на данный момент готовы импортировать Индия, Китай, Турция, но спрос в этих странах гораздо ниже, чем в Европе Магнитогорский металлургический Комбинат изначально был ориентирован на внутренний рынок, но из-за снижения спроса и нулевого строительства промышленных предприятий компания будет вынуждена снижать темпы выплавки.

«Северсталь» с введением санкций потеряла доступ к европейскому рынку, куда приходился экспорт 30% продукции, а эффективно перенаправить торговые

потоки на рынки Азии не удастся в ближайшие время. Компанию спасает наличие собственной сырьевой базы и высокая рентабельность.

Ново – липецкий металлургический комбинат менее пострадал, чем предыдущие компании, так как имеет свои предприятия на территории Европы и не попал под санкции, также следует отметить о наличии собственных горнодобывающих предприятий.

Согласно стратегии развития до 2030 года отмечается следующее:

- активная модернизация предприятий;
- реализация национальных проектов, направленных на увеличение спроса на металлопродукцию;
- геологическая разведка новых рудных месторождений;
- развитие и увеличение выплавки высококачественной металлопродукции;
- улучшение экологических характеристик производств;
- обеспечение предприятия высококвалифицированными кадрами ⁵.

Начало специальной военной операции на Украине вызвало не просто усиление санкционного давления, но и полный запрет на поставки продукции российских предприятий чёрной металлургии в страны ЕС. Определено, что актуальным для предприятий металлургической отрасли является активное продвижение на рынки стран Азии, Ближнего Востока и Латинской Америки, а также на российский рынок путём всестороннего развития импортозамещения.

Нынешняя ситуация на мировом рынке обязывает отечественных металлургов принимать серьёзные шаги по реконструкции предприятий, однако для лучших результатов необходима государственная поддержка в содействии инвестиционных проектов в отрасли, рост экономики, который будет увеличивать потребление металлов.

Таким образом при достаточной модернизации производства, выплавке высококачественной стали, которая будет обладать конкурентными преимуществами на иностранных рынках металлургия переживет данный кризис и успешно переориентируется на новые рынки.

¹ Trade Map Trade statistics for international business development [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://www.trademap.org/Index.aspx> (дата обращения: 09.01.2024)

² Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru/> (дата обращения: 13.01.2024)

³ Лукин, Е. В. Чёрная металлургия Северо-Запада России: тенденции и проблемы развития / Е. В. Лукин // ЭКО. 2021. № 10(568). С. 110–132. DOI 10.30680/ECO0131-7652-2021-10-110-132. – EDN KDSBSO. Режим доступа: <https://elibrary.ru/item.asp?id=4661321> . (дата обращения: 05.01.2024)

⁴ «Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая)» от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 29.05.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.06.2023) Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28165/c4dda76950086823809763473e10fa70d9707463/ (дата обращения: 11.01.2024)

⁵ Распоряжение Правительства РФ от 28.12.2022 N 4260-р <О Стратегии развития металлургической промышленности Российской Федерации на период до 2030 года Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_436470/ (дата обращения: 17.01.2024)

PROSPECTS AND PROBLEMS OF RUSSIAN FERROUS METAL PRODUCERS ON THE WORLD MARKET

© 2024 Noskov Vladimir Anatolyevich
Doctor of Economics, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: noskov1962@inbox.ru

© 2024 Konkov Maxim Nikolaevich
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: m.n.konkov@gmail.com

Keywords: ferrous metallurgy, vertical integration, economic cycles, supply chains, restrictions on free trade, sanctions, marginality, infrastructure.

The article is devoted to the analysis of the relevance of the problem of the development of the global metallurgical market in conditions of geo-economic uncertainty, which, in turn, lead to the restructuring of supply chains, the review of sales markets and the line of finished products for enterprises of the sector.

ПОДХОДЫ К ОЦЕНКЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ И ОПТИМИЗАЦИИ ОРГАНИЗАЦИОННОЙ СТРУКТУРЫ ПРЕДПРИЯТИЯ

© 2024 Павлов Илья Борисович
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: samtissot2013@gmail.com

Ключевые слова: организационная структура, реорганизация, оптимизация, оценка эффективности, процессное управление, снижение затрат.

Статья посвящена краткому обзору актуальности, подходов к оценке эффективности и оптимизации организационной структуры предприятия в современных условиях. Обозначены основные критерии оценки результатов реорганизации структуры управления.

Актуальность оценки эффективности и оптимизации организационной структуры предприятия возрастает по нескольким причинам:

- за последние десятилетия существенно увеличена доля накладных расходов, в том числе административных¹;
- обостряется потребность в снижении затрат предприятия и себестоимости выпускаемой продукции²;
- нарастании бюрократических сложностей в целом, в том числе и на предприятиях;
- оптимальная организационная структура, отсутствие излишних подразделений, дублирующих функции друг друга, способствуют сокращению длительности процессов принятия управленческих решений, а, следовательно, длительности цикла вывода готовой продукции на рынок;
- в последние годы возрастает потребность во внедрении процессной модели управления, которая требует реинжиниринга бизнес-процессов и организационной структуры предприятия³.

Эффективность организационной структуры как отдельной части управления компанией зависит от многих факторов, некоторые из которых не являются количественными переменными. Современные подходы к оценке эффективности в основном касаются количественных факторов, а оценки проводятся в контексте других аспектов управления, например, планирования, финансового контроля и составления бюджета. Но иногда необходимо оценить организационную структуру автономно, когда доступна лишь ограниченная информация о структуре: количество иерархических уровней и субъектов на каждом уровне.

К наиболее частым методам оценки эффективности организационной структуры предприятия относят:

- SWOT-анализ;

- бенчмаркинг;
- методы, основанные на оценке показателей производительности отдельных подразделений, всего предприятия в динамике и при проведении организационных изменений;
- методы, основанные на результатах опросов и анкетирования сотрудников компании.

Подходы к оптимизации организационной структуры предприятия можно разделить на группы, основанные на:

- принципах децентрализации и централизации функций управления;
- передаче некоторых функций на аутсорсинг;
- совмещении должностей;
- сокращении численности непроизводственного персонала или сотрудников, незадействованных в процессах формирования прибыли предприятия;
- устранении ошибок в организационной структуре (дублирование функций, наличие небольших подразделений с 2-3 сотрудниками, необоснованное совмещение нескольких несвязанных функций одними и теми же сотрудниками и др.).

Целями оптимизации организационной структуры предприятия чаще всего являются увеличение прибыли, производительности труда на предприятии, сокращение накладных расходов⁴. Считаем, что при оптимизации организационной структуры предприятия можно сфокусироваться на анализе, составе постоянных управленческих расходов компании. Если предлагаемые мероприятия по реорганизации структуры управления скажутся на снижении доли постоянных расходов предприятия, то такая схема реорганизации может считаться эффективной по той причине, что снижение доли постоянных расходов отразится на повышении финансово-экономической устойчивости предприятия⁵. Т.е. при снижении объемов заказов, оставшиеся переменные затраты будут снижены пропорционально объемам производства, а незначительная доля постоянных расходов в меньшей степени повлияет на убыточность деятельности.

Важно понимать, что оптимизация организационной структуры не всегда связана с сокращением численности работающих на предприятии. Выстраивание организационной структуры происходит на основе анализа и оценки выполняемых подразделениями и отдельными сотрудниками функций, их разделении или объединении на основе анализа цепочки создания ценности. Для оптимизации организационной структуры для обоснования возможности совмещения профессий и отдельных функций можно использовать хронометраж.

Другим инструментом может служить оценка компетенций и уровня квалификации сотрудников, выполняемых функций, требующие определенных навыков⁶.

Также при оптимизации необходимо учитывать потенциал роста компании, направления развития. Или, наоборот, выявить виды деятельности, не приносящие доходы, которые возможно и целесообразно ликвидировать.

Существенные трансформации организационной структуры предприятия возможны в свете развития цифровых технологий, создания специализируемых программных продуктов, позволяющих автоматизировать большое количество про-

изводственных, вспомогательных бизнес-процессов, ликвидировать некоторые ступени согласования, сократить процессы принятия управленческих решений^{7,8,9}.

Оптимизация организационной структуры должна отразиться на эффективности деятельности всего предприятия, а, следовательно, направления реорганизации структуры управления должны быть обоснованы количественными и альтернативными методами.

¹ Наугольнова, И. А. Основы процессного подхода к управлению затратами на промышленных предприятиях / И. А. Наугольнова // Экономика, предпринимательство и право. 2020. Т. 10, № 3. С. 753-762. DOI 10.18334/ep.10.3.100746. EDN QYZOJR.

² Наугольнова, И. А. Факторы и инструменты снижения затрат на промышленных предприятиях / И. А. Наугольнова // Перспективы науки. 2015. № 8(71). С. 123-127. EDN UNFDEJ.

³ Наугольнова, И. А. Возрастание актуальности внедрения процессного управления на российских предприятиях в новых геополитических условиях / И. А. Наугольнова // Наука XXI века: актуальные направления развития. 2022. № 1-1. С. 389-391. DOI 10.46554/ScienceXXI-2022.03-1.1-pp.389. EDN HSDVOD.

⁴ Никитина, Н. В. Эволюционно стабильные стратегии экономического поведения / Н. В. Никитина, Ф. А. Махмудов // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2021. № 6(200). С. 48-53. DOI 10.46554/1993-0453-2021-6-200-48-53. EDN RJISTW.

⁵ Терехина, Д. Г. Рискоустойчивость организаций реального сектора экономики / Д. Г. Терехина, Н. В. Никитина // Проблемы совершенствования организации производства и управления промышленными предприятиями: Межвузовский сборник научных трудов. 2021. № 1. С. 58-64. DOI 10.46554/OP-MIE-2021.1-pp.58. EDN UHSSIG.

⁶ Коновалова, М. Е. Теоретические аспекты исследования финансового капитала / М. Е. Коновалова, А. Ю. Абузов // Креативная экономика. 2023. Т. 17, № 4. С. 1313-1332. DOI 10.18334/ce.17.4.117675. EDN ILJBPO.

⁷ Наугольнова, И. А. Менеджмент 4.0: эволюция и инновации в управлении организацией в цифровую эпоху / И. А. Наугольнова // Теория и практика общественного развития. 2023. № 6(182). С. 220-226. DOI 10.24158/tpor.2023.6.28. EDN KESNPN.

⁸ Коновалова, М. Е. Научно-технический прогресс как структурообразующий фактор воспроизводственного процесса / М. Е. Коновалова // Проблемы современной экономики. 2008. № 3(27). С. 59-64. EDN KZGXAZ.

⁹ Коновалова, М. Е. Государственные стратегии структурных преобразований системы общественного воспроизводства в условиях модернизации Российской экономики / М. Е. Коновалова // Научное обозрение. 2014. № 5. С. 245-252. EDN SIGXOZ.

APPROACHES TO EVALUATING THE EFFECTIVENESS AND OPTIMIZING THE ORGANIZATIONAL STRUCTURE OF AN ENTERPRISE

© 2024 Pavlov Ilya Borisovich
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: samtissot2013@gmail.com

Keywords: organizational structures, reorganization, optimization, efficiency assessment, process management, cost reduction.

The article is devoted to a brief overview of the relevance, approaches to assessing the effectiveness and optimization of the organizational structure of an enterprise in modern conditions. The main criteria for assessing the results of the reorganization of the management structure are outlined.

РОЛЬ РИСК-МЕНЕДЖМЕНТА В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

© 2024 Павлова Виктория Игоревна*
студент

Самарский государственный технический университет
E-mail: vika.pavlova2010@bk.ru

Ключевые слова: риск, риск-менеджмент, экономическая безопасность.

В статье определены понятия риска и риск-менеджмента, раскрыта роль последнего в обеспечении экономической безопасности предприятия. Представлены данные, по которым выявлены проблемы для эффективного управления рисками.

Риск для организации можно определить, как вероятность возникновения неблагоприятных последствий и угроз для осуществления ее дальнейшей деятельности. В связи с тем, что риски могут нанести серьезный ущерб деятельности предприятия, встает вопрос о предотвращении или минимизации такого вреда. Особое внимание при управлении рисками следует отвести установлению приоритетов, поскольку невозможно и нецелесообразно управлять всеми рисками сразу, необходимо выбрать наиболее высокие и разрабатывать мероприятия по снижению сначала для них.¹ На первом этапе управления рисками проводится идентификация рисков для организации, классификация методов.

Подходы к определению рисков можно в наиболее общем виде разделить на количественный и качественный, которые подробно представлены в таблице 1.

Наиболее оптимальным представляется комбинированный подход, поскольку учет, например, как мнения экспертов, так и статистической информации позволит получить наиболее комплексные данные для принятия дальнейших управленческих решений руководителям предприятий.³

Каждый метод требует возникновения определенной ситуации, поэтому необходимо оценивать целесообразность применения того или иного к конкурентному случаю, возможна также комбинация указанных методов. Таким образом, существует большое количество методов, позволяющих эффективным образом осуществлять управления рисками на каждом его этапе, среди них как качественные и количественные методы, так и их всевозможные комбинации. Подходить к выбору определенного метода или методов следует исходя из текущей ситуации, потребностей компании и ее ресурсных возможностей, в том числе финансовых, поскольку какие-то инструменты могут оказаться слишком дорогими в реализации, а какие-то будут недостаточно информативными.⁴

* Научный руководитель – Гранкина Светлана Валерьевна, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный технический университет.

Таблица 1

Подходы к определению рисков ²

Подход	Описание	Отличительные особенности
Количественный	Риск рассматривается с точки зрения вероятности возникновения неблагоприятных событий и величины потерь. Используются математические модели и статистические данные для оценки риска	<ul style="list-style-type: none"> – Основывается на точных численных данных и вероятностных расчетах. – Позволяет проводить количественную оценку риска. – Может быть сложен в использовании и требует подготовки данных
Качественный	Риск оценивается на основе качественных факторов, таких как опыт, экспертное мнение и интуиция. Оценка риска основана на субъективных ощущениях и оценках	<ul style="list-style-type: none"> – Не требует сложных математических расчетов и точных данных. – Позволяет оценивать риск на основе индивидуального опыта и знаний. – Может быть менее точным и объективным, особенно при отсутствии систематического подхода
Комбинированный	Совмещает элементы количественного и качественного подходов. Используются математические модели, статистические данные, экспертное мнение, опыт и интуиция	<ul style="list-style-type: none"> – Комбинирует преимущества количественного и качественного подходов. – Может быть более сложным в использовании и требовать больших объемов данных.

Таблица 2

Роль риск-менеджмента в экономической безопасности предприятия

Параметр	Описание	Влияние
Идентификация рисков	Процесс выявления и классификации потенциальных угроз, которые могут повлиять на деятельность предприятия	Позволяет предприятию подготовиться к возможным негативным событиям, минимизировать их воздействие и избежать неожиданных потерь
Оценка рисков	Определение вероятности возникновения рисков	Фокусирует внимание и ресурсы на наиболее значимые угрозы для экономической стабильности предприятия
Разработка стратегии управления рисками	Формирование плана действий для предотвращения, снижения или перераспределения рисков	Обеспечивает систематический подход к управлению рисками, повышает устойчивость предприятия к внешним и внутренним угрозам, способствует сохранению активов и репутации
Реализация мер по управлению рисками	Применение выбранных методов и инструментов для контроля или уменьшения рисков	Уменьшает вероятность наступления негативных событий и смягчает их последствия, тем самым защищая экономические интересы предприятия

Параметр	Описание	Влияние
Мониторинг и пересмотр	Непрерывный процесс отслеживания текущей ситуации и корректировки стратегии управления рисками	Позволяет своевременно реагировать на изменения, адаптировать практики управления рисками к новым условиям, обеспечивая тем самым непрерывную экономическую безопасность предприятия
Коммуникация и обучение	Информирование сотрудников о рисках и методах их управления, повышение их компетенций в этой области	Содействует созданию культуры осознанного отношения к рискам на всех уровнях предприятия, что важно для эффективного управления рисками и поддержания экономической безопасности
Финансовое обеспечение	Создание резервов и страхование как способы финансовой защиты от последствий рисков	Гарантирует наличие достаточных средств для покрытия потерь в случае реализации рисков

Согласно исследованию, проведенному компанией PwC в 2022 году, 94% российских предприятий, принимающих во управление рисками, стремятся достичь бесперебойности работы. В 2022 году основными препятствиями для управления рисками в организациях являются низкий уровень культуры управления рисками и отсутствие установленных норм и процессов в компании.

Основными направлениями развития управления рисками в российских финансовых организациях в 2022 году, согласно данным Deloitte, являются: укрепление культуры управления рисками, интеграция управления рисками в процесс постановки целей компании.⁴

Как именно управление рисками влияет на экономическую безопасность предприятия представим в таблице 2.

Таким образом, риск-менеджмент играет ключевую роль в обеспечении экономической безопасности предприятия, поскольку именно он позволяет обеспечить стабильность компании и непрерывность течения ее бизнес-процессов.⁵

¹ Гранкина, С. В. Стратегии развития самарских предприятий: исторический аспект / С. В. Гранкина // Инновационные достижения науки и техники АПК : Сборник научных трудов Международной научно-практической конференции, Кинель, 13–16 декабря 2016 года. Кинель: Самарская государственная сельскохозяйственная академия, 2017. С. 823–828.

² Бабичев, Д. А. Трейд-маркетинг как инструмент повышения эффективности предприятия / Д. А. Бабичев, С. В. Гранкина // Актуальные проблемы и тенденции развития современной экономики : Сборник трудов Международной научно-практической конференции, Самара, 09–10 ноября 2022 года / Отв. редактор О.А. Горбунова. Самара: Самарский государственный технический университет, 2022. С. 9–13.

³ Гранкина, С. В. Тенденции развития отечественных розничных торговых сетей / С. В. Гранкина // Инновационные достижения науки и техники АПК : Сборник научных трудов Международной научно-практической конференции, Самара, 18 декабря 2018 года. Самара: Самарская государственная сельскохозяйственная академия, 2018. С. 782–784.

⁴ Риски бизнеса: какие бывают и как с ними работать. – URL: <https://sales-generator.ru/blog/riski-biznesa-kakie-byvayut-i-kak-s-nimi-rabotat/>

⁵ Гранкина, С. В. Современные аспекты стратегий развития розничных торговых сетей / С. В. Гранкина // Современные вопросы экономики и управления : Сборник научных трудов I Международной научно-практической конференции, Кинель, 01 января – 31 2018 года. Кинель: Самарская государственная сельскохозяйственная академия, 2018. С. 59-63.

THE ROLE OF RISK MANAGEMENT IN ENSURING THE ECONOMIC SECURITY OF THE ENTERPRISE

© 2024 Pavlova Victoria Igorevna*
Student
Samara State Technical University
E-mail: vika.pavlova2010@bk.ru

Keywords: risk, risk management, economic security.

The article defines the concepts of risk and risk management, reveals the role of the latter in ensuring the economic security of the enterprise. The data on which the problems for effective risk management are identified are presented.

* Scientific adviser – Grankina Svetlana Valerievna, Candidate of Economics, Associate Professor, Samara State Technical University.

УСТОЙЧИВЫЙ РОСТ КАК НАУЧНАЯ КОНЦЕПЦИЯ И РЕАЛЬНОСТЬ XXI ВЕКА

© 2024 Перепёлкин Вячеслав Александрович

доктор экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: slavaap@rambler.ru

Ключевые слова: устойчивый рост, экспансия, органичность, дифференциация, социально-экономическое развитие, экология, стандарты безопасности.

В изложенных в статье результатах исследования освещено современное понимание устойчивого экономического роста как научной концепции, а также как занимающего все большее место в современной общественной жизни представления о связи настоящего и будущего человечества. Культивировавшееся несколько десятилетий назад, преимущественно в сравнительно узкой среде западных интеллектуалов, сегодня оно декларируется в качестве руководства к действию большинством мировых политиков, что следует признать очевидным достижением просветительской деятельности ученых.

Экспансия, т. е. расширение или распространение за первоначальные пределы, осуществляемая на основе исключительно уже сложившихся структурных взаимосвязей, рано или поздно приходит в противоречие с неотъемлемым атрибутом действительного развития – качественными преобразованиями в объекте роста. Данный момент нашёл отражение в поставленной Эдуардом Пестелем дилемме: экономический рост – это воспроизводство во всё больших объёмах и масштабах одного и того же (как в растущем кристалле) или путь к зрелости, лежащий через постоянные обновления, подобно тому, как это происходит в живом зрелом организме. Отдавая предпочтение «росту через обновление» человечество, по мнению Эдуарда Пестеля, делает выбор в пользу системного, целенаправленного и осознанно планируемого процесса, получившего название «органический рост». Нетрудно убедиться, что проводится противоположная ранее принятой аналогия между органическим ростом живого организма и развитием человечества. Органичность здесь заключается в естественности, усматриваемой не в стихийности эволюционного развития, а, напротив, в возможности здорового развития в природе лишь при наличии эволюционной стратегии, ведущей к высокодифференцированным структурам, в устойчивом развитии человечества при видении будущего, целей, к которым оно стремится. Аналогия между природой и человечеством касается преимущественно специализации различных частей органической системы, функциональной зависимости между составляющими её элементами (подсистемами), ни один из которых не является замкнутым и должен исполнять роль, предназначенную ему исторической эволюцией. Будучи системным взаимозависимым развитием, органический рост основывается

также и на процессе дифференциации, на разнообразии структур и взаимодополняемости различных национальных хозяйств и сфер деятельности. Поскольку органический рост в разных регионах и сферах деятельности идет по-разному, он приобретает дифференцированный характер, а интегрирование экономического роста становится задачей, решаемой только на глобальном, общемировом уровне. Лишь в случае создания системы глобального мирового хозяйства и использования в его рамках многодисциплинарных методов регулирования общественных процессов в целях решения общечеловеческих проблем будет достигнута гармония развития различных частей мира¹.

Достойно принять вызовы будущего, обратив их в стимулы к удовлетворению экономических и экологических потребностей, к решению социальных и культурных проблем, современное общество окажется в состоянии, лишь переориентировавшись на цели устойчивого развития (sustainable development). Рассмотрению подобного концептуального подхода на глобальном уровне посвящены ряд работ российских ученых, наиболее актуальные по времени принадлежат Е.А. Панасюк², О.Г. Смешко³. Подчинение количественного роста экономики её качественному совершенствованию тогда пойдёт в русле общего процесса социально-экономического развития, направленность и темпы которого будут определяться ценностными установками нового, постиндустриального общества. Осознание своевременности скорой смены парадигмы экономического роста, на учитывающую воздействие происходящих сейчас действий на жизнь будущих поколений, пришло ко многим известным общественным деятелям и правительственным чиновникам высокого ранга. По-настоящему устойчивым экономический рост станет в обществе, способном настолько предусмотрительно и разумно организовывать функционирование своей хозяйственной системы, чтобы не подрывать, а наращивать основы материального и социального обеспечения роста на протяжении жизни многих поколений людей. Само по себе присутствие экономического роста для такого общества – это не благо и не зло, а всего лишь промежуточный результат хозяйственной деятельности, поставленный на службу социальному прогрессу.

Подобное понимание устойчивого роста в корне отличается от встречающегося в экономической литературе сведения данного понятия, по сути, к статистическому явлению, характеризующемуся одной стабильно-положительной динамикой ВВП в среднесрочном временном периоде. Принятие ответственности за судьбу будущих поколений выступает стратегической альтернативой столь распространённому ныне прагматичному маневрированию наличными средствами перед лицом надвигающихся глобальных угроз. Выжить, избежав крайних форм дискомфорта и лишений, человечество сможет, противопоставив безумному расходованию ресурсов на решение текущих проблем хозяйственную стратегию, исходящую из целей долгосрочного социально-экономического развития. Ради достижения успеха в её реализации странам и народам мира придётся объединить разрозненные усилия в деле мобилизации знаний и умений на создание индустриальных, экономических, социальных и информационных механизмов поддержания устойчивого и плодотворного функционирования национальных хозяйствен-

ных систем и мирового хозяйства в целом. Этому, по всей видимости, призвано послужить образование наднациональных организаций, обладающих широкими полномочиями по выработке, введению в действие и контролю за соблюдением совместно выработанных и принятых к общему исполнению стандартов хозяйственной деятельности (вначале преимущественно экологических и потребительских), а также правом применения санкций в случае их игнорирования отдельными субъектами мировой экономики. Во взаимодействии с глобальными организациями, образующими своеобразное всемирное экологическое правительство, национальные государственные институты возьмут на себя информационное обеспечение принятия решений фирмами, неправительственными организациями, потребителями, способствуя их возможно более тесному сотрудничеству между собой в ходе преодоления общих экономических, социальных и экологических проблем. Стремительный прогресс информационных технологий делает доступнее для хозяйственных субъектов сведения о ресурсной базе, технологических возможностях, разнообразии продуктов, социальных условиях и экологической обстановке, отчего отношения взаимозависимости в экономике и обществе становятся всё очевиднее.

Осознание преимуществ решения проблем на пути сотрудничества, а не конфронтации с глобального уровня постепенно распространяется на локальный и региональный уровни. Требования принять на себя часть ответственности за состояние дел в социальной и природоохранной сферах сегодня звучат равно в адрес гигантских транснациональных корпораций и вполне рядовых компаний, как со стороны правительств, так и общественности тех стран, где фирмы разместили своё производство. Естественно, передовым отрядом здесь выступают ученые, в том числе российские, такие как А.В. Белокопытов и О.В. Лазько⁴. Базирующаяся на большей доступности информации прозрачность принятия решений радикально усиливает влияние общественности. В гражданском обществе отсутствует закрепление функции регулирования социально-экономического развития за отдельными профессиональными группами, будь то менеджеры от политики или от бизнеса. Степень подготовленности и информированности многих групп общества позволяет им добиваться равноправного участия в обсуждении социально значимых проблем и в последующем принятии решений. Поскольку развитие гражданского общества расширяет круг проблем, относимых к социально значимым, фирмы всё чаще сталкиваются с ситуацией, когда дальнейшее ведение бизнеса напрямую зависит от мнения, сложившегося о нём у неправительственных организаций, просто групп лиц и даже у отдельных личностей. В таких условиях стать образцом в экологическом и социальном плане – значит получить стратегические преимущества перед конкурентами. Действовать в соответствии с представлениями, сложившимися в обществе, оказывается в собственных интересах фирм. Диалог с общественностью обширнее по составу участников и сложнее по содержанию, нежели просто контакты с потребителями продукции или услуг. Но он и перспективнее, поскольку вызывает у сторон диалога чувство общности, взаимной зависимости друг от друга. Осознание своей причастности к процессам, идущим в обществе, может побудить фирмы по-иному сформулиро-

вать свои интересы, а лучшее понимание проблем, стоящих перед бизнесом, помочь общественности вырабатывать по-настоящему конструктивные подходы к их совместному решению.

Чему в мировом хозяйстве третьего тысячелетия будет прежде всего отдано предпочтение при коррекции работы рыночного механизма, покажет время. Ясно одно, присутствовать будут оба компонента сочетания «глобальная стандартизация – просвещение общества». Сегодня для социально активной части общества стран «золотого миллиарда» выглядит привлекательнее вторая компонента, для профессиональных политиков тех же стран и представителей стран, отстающих в своем социально-экономическом развитии – скорее первая компонента, что подтверждают и исследования последнего времени Дуркина Е.Е.⁵ Ставка, сделанная на технико-экономическое развитие, отодвигает экологическую безопасность и социально-политическую устойчивость на второй план. По мнению Е.П. Губина⁶, формирование государством правовой основы устойчивого развития, глобально действующих стандартов безопасности и качества продукции, технологий, условий труда, безусловно, резко сузит рамки, в которых возможен подобный рост.

¹ Пестель Э. За пределами роста. М.: Прогресс, 1988.

² Панасюк Е.А. Устойчивое развитие: теоретические аспекты // Новое в экономической кибернетике. 2021. № 2.

³ Смешко О.Г. Устойчивое развитие: региональный аспект глобальной повестки // Экономика и управление. 2020. Т. 2. № 2.

⁴ Белокопытов А.В., Лазько О.В. Устойчивый рост и инновационное развитие аграрного сектора в условиях пандемии и санкций // Продовольственная политика и безопасность. 2022. Т. 9. № 2.

⁵ Дуркина Е.Е. Устойчивый рост и экономическое развитие в Гане // Фундаментальные и прикладные научные исследования: инноватика в современном мире. 2022. Т. 1.

⁶ Губин Е.П. Устойчивое развитие рыночной экономики и предпринимательства: вопросы права // Журнал российского права. 2022. № 1.

SUSTAINABLE GROWTH AS A SCIENTIFIC CONCEPT AND REALITY OF THE XXI CENTURY

© 2024 Perepelkin Viacheslav Alexandrovich
Doctor of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: slavaap@rambler.ru

Keywords: sustainable growth, expansion, organicity, differentiation, socio-economic development, ecology, safety standards.

The research results presented in the article highlight the modern understanding of sustainable economic growth as a scientific concept, as well as the idea of the connection between the present and the future of mankind, which occupies an increasing place in modern public life. Cultivated several decades ago mainly in a relatively narrow circle of Western intellectuals, today it is declared as a guide to action by the majority of world politicians, which should be recognized as an obvious achievement of the educational activities of scientists.

ОСОБЕННОСТИ ОЦЕНКИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИНВЕСТИЦИЙ В СТАРТАПЫ

© 2024 Пигалкина Александра Сергеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: alexandrapigalkina1610@gmail.com

Ключевые слова: стартап, инновации, экономическая эффективность, инвестиции, неопределенность, риски.

В статье описываются особенности оценки экономической эффективности инвестиций в стартапы, рассматриваются характерные черты ее определения для различных типов инноваций.

Инвестирование – неотъемлемая часть экономической жизни субъектов, характеризующаяся вложением капитала в объекты инвестиционной деятельности и отказом от текущего потребления с целью получения прибыли или результата, не имеющего денежной оценки, но полезного с точки зрения общества, впоследствии.

Каждый инвестор старается извлечь для себя максимальную выгоду, заключающуюся в приросте вложенных средств, получении положительного социального эффекта или достижении синергии между несколькими реализуемыми им проектами. Определить данную выгоду – значит оценить экономическую эффективность проекта. Именно на основе расчетов последней инвестор принимает решение о целесообразности вложений в тот или иной проект.

В настоящее время все большую роль в экономике России играет инновационная деятельность, влекущая за собой быстрые изменения технологий, конкуренцию на основе инноваций, а также существование потребности в постоянном развитии и совершенствовании¹. Так, по данным Росстата, удельный вес организаций, осуществляющих технологические инновации, в 2022 году составлял 1/5 часть от всех исследуемых организаций², что свидетельствует о целесообразности отдельного рассмотрения экономической эффективности стартапов – проектов с короткой историей операционной деятельности, сопряженных с использованием инновационных технологий³.

Деятельность стартапа связана с высокой степенью неопределенности, он основывается на новой идее, его отличает высокая скорость создания и большой размер первоначальных затрат на реализацию. При этом некоторые предприниматели считают, что стартап – стиль работы компании, позволяющий непре-

* Научный руководитель – Чудаева Александра Александровна, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

ривно совершенствовать все сферы ее функционирования. Джефф Безос (фаундер «Amazon») отмечает, что его компания всегда будет действовать как стартап – каждый день должен быть таким же напряженным и лихорадочным, как первый день запуска нового бизнеса⁴. В силу указанных особенностей появляется необходимость дополнения существующих подходов к оценке экономической эффективности (ЭЭ) проектов в виде стартапа, так как в силу ограниченности и неполноты данных ими сложно воспользоваться и/или их может быть недостаточно.

В некоторых случаях вполне возможна оценка ЭЭ с помощью динамических показателей: ЧДД, ИДД, ВНД и дисконтированного срока окупаемости. Например, таким случаем будет внедрение продуктов или услуг, которые уже имеют аналоги на рынке (например, умная колонка Amazon Echo и ее аналог на российском рынке Яндекс.Станция), что дает доступ к проведению маркетинговых исследований и определению показателей, необходимых для корректного построения модели денежных потоков данного проекта. Также внедрение инноваций такого типа обладает не крайней степенью неопределенности в силу доступности статистической информации о продуктах-аналогах, позволяющих на основе ретроспективных данных выделить возможные риски. Чаще всего такой подход применим для проектов с инновациями-последователями. Это, в свою очередь, свидетельствует о незначительном увеличении нормы дохода из-за величины рискованной премии, что впоследствии позволяет корректно рассчитать динамические показатели экономической эффективности интерпретировать их результаты.

Однако инвестирование в стартап, направленный на разработку и реализацию базисной инновации (крупное изобретение, становящееся основой формирования новых поколений и направлений техники), имеет нюансы, отличающие подходы к его оценке. В качестве примера можно рассмотреть неудачный опыт компании «Theranos». Он наиболее ярко иллюстрирует сложности оценки экономической эффективности стартапов. Идея автора проекта этой компании, Элизабет Холмс, заключалась в создании мини-устройства, способного по 2 каплям крови провести ее биохимический анализ, что, безусловно, могло быть революционным событием в медицинской сфере⁵. Потребность в таком продукте существовала и была обусловлена возможностью быстрого получения результатов исследований на дому, что для среднестатистического жителя США являлось актуальным в силу высокой стоимости медицинского обслуживания в стране. Некоторых инвесторов заинтересовал проект в силу его перспективности и возможностей, предоставляемых им. Он мог значительно приумножить вкладываемый в него капитал при успешной реализации. Когда данный проект был на этапе разработки, существовала неизвестность – возможно ли создать такой прибор, насколько точно он будет справляться с поставленными перед ним задачами. Когда устройство было изобретено, а также доступно для использования ограниченному количеству потребителей, оставалась значительная степень неопределенности – будет ли одобрен данный аппарат FDA (Управлением по санитарному надзору за качеством пищевых продуктов и медикаментов США) для эксплуатации по своему назначе-

нию. Неодобрение FDA свидетельствовало о значительном сдвиге сроков реализации проекта или его закрытии.

Еще одним фактором, влияющим на корректную оценку рискованности стартапа, является асимметрия информации: фаундер и инвесторы в разной степени осведомлены о настоящем положении дел, что позволяет создателям представлять данные с выгодной для них стороны и вводить в заблуждение инвесторов. «Theranos» проводила испытания и подделывала их результаты, прогнозировала завышенные показатели выручки и прибыли, что создавало впечатление надежной компании, в которую экономически целесообразно инвестировать⁶. Предпринимателям, вкладывающим денежные средства в стартапы, которые предлагают рынку базисные инновации, необходимо всеми возможными способами снизить асимметрию информации и объективно оценить внутренние и внешние факторы риска.

Традиционный метод оценки экономической эффективности не учитывает возможность изменения направления деятельности, на осуществление которой направлен разрабатываемый проект. А в стартапах пивот – резкий поворот в деятельности – это вариант нормы, в ходе работы над идеей он встречается достаточно часто. Так, например, YouTube начинал как сайт видео-знакомств, Netflix – как сервис для аренды DVD⁷. В данном случае расчет динамических показателей ЭЭ инвестиционных проектов вряд ли сможет учесть все те изменения, которые могут произойти в проекте. В текущем моменте невозможно предугадать, каким образом изменится траектория развития идеи, лежащей в основе стартапа, в последующие периоды времени.

Еще одной особенностью стартапов является большая величина первоначальных затрат на его реализацию, что впоследствии приводит к длительному сроку окупаемости, так как инвестиции осуществляются в начале расчетного периода проекта, а притоки, генерируемые им, будут позже (в стартапах еще и сложно однозначно определить этот момент времени). Такая ситуация при дисконтировании приводит к удлинению периода окупаемости и уменьшению ЧДД. Не исключены случаи, когда стартап с большим потенциалом может быть отклонен в силу того, что притоки, получаемые инвестором на большом удалении от начала расчетного периода, будут дисконтироваться по слишком высокой ставке (в силу рискованной составляющей, учитываемой в ставке дисконта для стартапов она значительно выше, чем для проектов, не имеющих инновационную составляющую), – проект не выйдет на окупаемость или ее срок будет очень продолжительным.

Отличительной чертой стартапов является сложная прогнозируемость затрат, так как невозможно точно определить величину денежных средств, которые понадобятся для создания жизнеспособного проекта, – на старте сложно выяснить, через какое время будет найдено нужное технологическое решение, пользующееся спросом на рынке, какие основные и оборотные средства понадобятся для его реализации. Проблема оценки затрат существует и у проектов, не связанных с внедрением инновационных решений. Так, например, строительство здания парламента в Шотландии оценивалось в 40 миллионов фунтов стерлингов, а через 7 лет после завершения строительства окончательная смета составила 431

миллион фунтов стерлингов, что превышает первоначальную практически в 11 раз⁸. Однако при оценке стандартных проектов возможно применение искусственного интеллекта и машинного обучения в управлении затратами, позволяющих автоматизировать процессы, связанные с анализом, прогнозированием и контролем расходов⁹. В стартапах же проблема острее в силу отсутствия аналогов.

Таким образом, стартапы, реализующие рационализирующие инновации и псевдоинновации, во многих случаях можно оценивать с помощью методов оценки экономической эффективности инвестиционных проектов. При базисных инновациях этот подход недостаточен для грамотного определения экономической эффективности: необходимо проводить дополнительные исследования, применять анализ чувствительности проекта и метод сценариев, использовать иные, более простые, подходы к оценке. Последнее позволит не тратить ресурсы проекта на исследования и расчеты, но при этом даст общее представление об эффективности заложенных в проект решений, что может быть достаточным для принятия инвесторами решения о направлении средств. Экономическую эффективность проекта следует оценивать комплексно, применяя экспертные корректировки в отношении указанных методов, и принимать решение, основываясь на нескольких видах расчетов. Необходимость экспертных корректировок ярко иллюстрирует цитата Н. Талеба: «Нельзя смотреть в будущее, полагая его наивной проекцией прошлого»¹⁰.

¹ Наугольнова, И. А. Менеджмент 4.0: эволюция и инновации в управлении организацией в цифровую эпоху / И. А. Наугольнова // Теория и практика общественного развития. 2023. № 6(182). С. 221. DOI 10.24158/tpor.2023.6.28. EDN KESNPN.

² Наука, инновации и технологии [Электронный ресурс] // Федеральная служба государственной статистики [сайт]. URL: <https://rosstat.gov.ru/statistics/science>

³ Раева, И. В. Стартап: понятие, особенности, методы оценки / И.В. Раева // Имущественные отношения в РФ. 2021. №6 (237). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/startap-ponyatiye-osobennosti-metody-otsenki> (дата обращения: 07.02.2024).

⁴ Дюмейн, Б. Безономика: Как Amazon меняет мировой бизнес. Правила игры Джеффа Безоса : научно-популярное издание / Б. Дюмейн. Москва : Альпина Паблишер, 2022. 315 с. ISBN 978-5-9614-2948-0. URL: <https://alpinabook.ru/catalog/book-bezonomika/?offerId=75067> (дата обращения: 20.02.2022). Режим доступа: по подписке.

⁵ Каррейру, Джон. Дурная кровь / Джон Каррейру ; [перевод с английского А. В. Попова]. Москва : Издательство АСТ, 2020. С. 28, 43. ISBN 978-5-17-120672-7.

⁶ Каррейру, Джон. Дурная кровь / Джон Каррейру ; [перевод с английского А. В. Попова]. Москва : Издательство АСТ, 2020. С. 14, 93, 209, 226, 228. ISBN 978-5-17-120672-7.

⁷ Марков, Алексей Викторович. Капитал. Как сколотить капитал, как его не потерять, и почему нам его так не хватает / Алексей Марков. Москва : Издательство АСТ, 2023. С. 343. ISBN 978-5-17-154852-0.

⁸ The Holyrood inquiry : a report [Электронный ресурс] // Internet archive : [сайт]. URL: <https://archive.org/details/holyroodinquryr0000fras/page/n3/mode/2up>

⁹ Наугольнова, И. А. Цифровая трансформация и инновационные подходы к управлению затратами: теоретический анализ и перспективы развития / И. А. Наугольнова // Кре-

ативная экономика. 2023. Т. 17, № 4. С. 1304. – DOI 10.18334/ce.17.4.117686. EDN UМУZJE.

¹⁰ Талеб, Нассим. Антихрупкость. Как извлечь выгоду из хаоса / Нассим Николас Талеб ; Пер. с англ. М. : КоЛибри, Азбука-Аттикус, 2022. С. 323. ISBN 978-5-38-909892-3.

FEATURES OF ASSESSING THE ECONOMIC EFFICIENCY OF INVESTMENTS IN STARTUPS

© 2024 Pigalkina Alexandra Sergeevna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: alexandrapigalkina1610@gmail.com

Keywords: startup, innovation, economic efficiency, investment, uncertainty, risks.

The article describes the features of assessing the economic efficiency of investments in startups, and discusses the characteristic features of its definition for various types of innovation.

* Scientific adviser – Chudaeva Alexandra Alexandrovna, Candidate of Economics, Associate Professor, Samara State University of Economics.

К ВОПРОСУ ОБ ОБЕСПЕЧЕНИИ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ БИЗНЕСА

© 2024 Попова Елена Евгеньевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: alporowa@mail.ru

© 2024 Пестрякова Виктория Александровна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: pestryakova_viktoriya@mail.ru

Ключевые слова: информационная безопасность, инсайдерская информация, утечка конфиденциальной информации, персональные данные.

В статье рассматривается вопрос обеспечения информационной безопасности бизнеса в части утечки конфиденциальных данных. Анализируются причины, виды, риски утечки инсайдерской информации, приведена статистика наиболее вероятных виновников внутренней утечки информации, описываются последствия для бизнеса.

Двадцать первый век можно заслуженно назвать веком информационных технологий. С каждым годом мы все сильнее зависим от различных интернет-сервисов, умных устройств и прочих гаджетов, и в настоящее время становится все более сложно представить процессы управления любой компании без использования электронных устройств. Сегодня технологии проникли во все сферы жизни, от промышленной деятельности до медицины, образования, транспорта и развлечений. Без информационных технологий уже невозможно представить нашу жизнь. И, в связи с этим, возникла необходимость защиты той информации, которая хранится в электронных базах данных и в интернете.

Проблема обеспечения информационной безопасности является крайне актуальной. С каждым годом объем данных, которые хранятся и обрабатываются в электронном виде, увеличивается, что делает их более уязвимыми для кибератак и несанкционированного доступа. Утечки конфиденциальной информации, такой как персональные данные, финансовая информация, интеллектуальная собственность и государственные тайны, могут привести к серьезным последствиям, включая финансовые потери, ухудшение репутации компании, судебные иски и даже угрозу национальной безопасности. В настоящее время КоАП¹ предусматривает весомые штрафы за утечку данных для юрлиц в размере от 60 000 до 100 000 руб., при повторном же правонарушении – до 500 000 руб. Однако, очевидно, что и они требуют дальнейшего ужесточения.

Для обеспечения информационной безопасности компаниям необходимо внедрять комплексные меры защиты, такие как шифрование данных, использование надежных паролей, установка антивирусного ПО, регулярное обновление программного обеспечения, обучение сотрудников правилам информационной безопасности, а также проведение аудита информационной безопасности. Кроме того, важно использовать специализированное программное обеспечение для защиты от утечек данных, которое позволяет обнаруживать и предотвращать утечки конфиденциальной информации.

Однако, несмотря на многочисленные меры по защите данных, ежемесячно десятки компаний и миллионы людей сталкиваются с таким понятием как утечка конфиденциальной информации, под которой подразумевается возможность неправомерного доступа третьих лиц к такого рода информации вследствие её разглашения, с последующим неправомерным использованием, зачастую в корыстных целях.

Современный бизнес вплотную связан с информационными технологиями, различными облачными сервисами и электронными системами обработки данных. Предотвращение утечки информации является не правом компании, а законодательно установленной обязанностью. При заключении договора с клиентом и получения его согласия на обработку персональных данных, организация должна обеспечить надлежащий контроль на этапах хранения, использования, а также доступа к таким данным в порядке, установленном Федеральными законами N 149 «Об информации, информационных технологиях и о защите информации»² и N 152 «О персональных данных»³.

Согласно Федеральному закону «О персональных данных», персональные данные не могут быть использованы без ведома и разрешения лица, которому принадлежат, их использование ограничивается конкретными задачами, заранее определенными в договоре. Кроме того, эти данные не могут храниться у организации дольше оговоренного срока или, если срок не установлен, не дольше, чем это требует цель обработки данных.

К обязанностям оператора данных (то есть организации, получившая разрешение на обработку персональных данных) по защите информации клиента, в частности, относятся:

- ограничение неправомерного доступа и иных операций с данными клиента;
- соблюдение принципа конфиденциальности;
- использование информации только в рамках оговоренных пунктов договора.

Несанкционированное разглашение информации может происходить вследствие нескольких факторов⁴. Ниже представлены некоторые из них.

1. Вредоносные ПО, вирусы. Это одна из наиболее важных и опасных угроз для информационной безопасности компании. Киберпреступники постоянно усложняют и совершенствуют вредоносные программы, поэтому необходимо своевременно обновлять антивирусные программы, ведь для некоторых видов вредоносных программ даже не обязательно участие человека для распространения на всю внутреннюю сеть.

2. Использование пиратского программного обеспечения. Желание сэкономить деньги и использовать нелегальные программы также является причиной доступа посторонних к внутренней информации компании.

3. непрофессиональное поведение и халатность сотрудников. Человеческий фактор был и будет существовать всегда. Невозможно ожидать, что сотрудник будет безукоризненно следовать всем инструкциям и не совершит ошибки, например, он может стать жертвой фишинга и тем самым подвергнуть сервер компании атаке вредного вируса.

4. Угрозы со стороны совладельцев бизнеса. Внутренние пользователи данных, имеющие прямой доступ к конфиденциальной информации или инсайдеры, имеющие возможность неправомерного использования ее – одна из наиболее частых причин утечек информации в организациях.

Условно можно выделить несколько типов инсайдеров:

1. «Нарушители» – рядовые сотрудники, пренебрегающие корпоративными правилами информационной безопасности, используя их в личных целях, например, совершая онлайн-покупки через рабочий компьютер.

2. «Преступники» – менеджеры среднего и высшего звена, которые имеют доступ к конфиденциальной информации и используют её с целью получения материальной выгоды, например продажа заинтересованным лицам.

3. «Кроты» – сотрудники-шпионы, намеренно устроившиеся в компанию с целью кражи информации (промышленного шпионажа).

4. Обиженные уволенные сотрудники, которые используют информацию, к которой имели доступ во время работы, с целью мести компании.

Организациям важно помнить, что угрозы информационной безопасности могут быть не только извне, но и со стороны собственных работников. Представим следующую статистику по сотрудникам, виновным в утечке данных (см. рисунок).

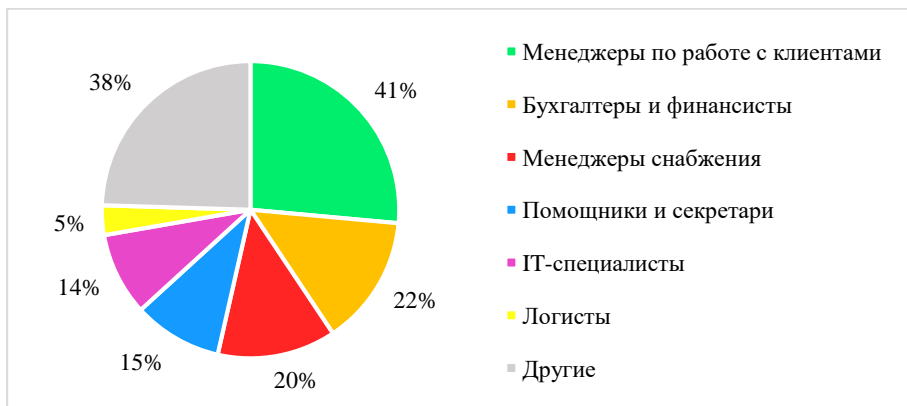


Рис. Статистика виновников во внутренней утечке информации

* Составлено авторами на основе данных Российского разработчика средств информационной безопасности СёрчИнформ.⁵

Согласно представленной статистике, чаще всего утечка происходит из тех отделов, которые оперируют финансовой и иной критичной информацией. Под критичной информацией понимаются данные, обладающие высокой степенью важности; разглашение критичной информации может нанести компании серьезный ущерб. К ней можно отнести бизнес-секреты и коммерческие тайны, информацию о будущих проектах компании, личную информацию клиентов и должностных лиц компании.

Финансовый рынок наиболее уязвим перед утечкой данных. Согласно Федеральному закону от 27.07.2010 N 224-ФЗ⁷, который посвящен предупреждению неправомерного использования инсайдерской информации (далее – закон об инсайде), некоторые действия инсайдеров могут препятствовать справедливому ценообразованию на финансовом рынке и равенству среди инвесторов. Те, кто обладает этой информацией, владеют преимуществом перед другими участниками рынка. Это может привести к потере доверия к рынку и снижению ликвидности акций, так как инвесторы будут осторожнее подходить к вложению средств. Так называемая «инсайдерская торговля» может стать причиной резкого роста или снижения стоимости акций компании на фондовом рынке, то есть вызвать ситуацию по манипулированию рынком. Таким образом манипулятор сознательно управляет ценой акций, заранее зная, когда войти и выйти с торгов.

Неправомерное использование инсайдерской информации уголовно наказуемо: согласно ст. 185.6 УК РФ⁸, на должностное лицо, нарушившее закон об инсайде, налагается штраф в размере от 300 тысяч рублей до 1 млн, либо его могут отправить на принудительные работы, лишит права занимать определенные должности или лишит свободы на срок до шести лет.

Для предотвращения утечки инсайдерской информации и ее влияния на цену акций проводятся различные меры безопасности и регуляции. Компании должны строго контролировать доступ к критичным данным, обеспечивать обучение сотрудников в области профессиональной этики и соблюдения законодательства о ценных бумагах.

С 2023 года российские организации подвергаются масштабным кибератакам, в результате которых ежемесячно происходят утечки конфиденциальной информации. По мнению экспертов, из-за одной такой утечки госсектор и крупные предприятия теряют в среднем около 5,5 млн рублей, без учета репутационных потерь и штрафных санкций.

Таким образом, в современном мире информационная безопасность становится ключевым фактором успеха бизнеса и даже государства. Пренебрежение вопросами защиты информации может привести к значительным финансовым потерям, ухудшению репутации, а в некоторых случаях – к уголовным последствиям. Поэтому информационная безопасность должна быть приоритетом для всех организаций, независимо от их размера и сферы деятельности. Государство, в свою очередь, может способствовать предотвращению манипуляций с конфиденциальной информацией, поощряя разработку новых технологических приемов для этого, а также ужесточая на законодательном уровне меры наказания за противоправные действия с такой информацией.

¹ Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 N 195-ФЗ (в ред. от 17.05.2023) [Электронный ресурс] // КонсультантПлюс. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>

² Федеральный закон «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» от 27.07.2006 N 149-ФЗ (в ред. от 31.07.2023) [Электронный ресурс] // КонсультантПлюс. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>

³ Федеральный закон «О персональных данных» от 27.07.2006 N 152-ФЗ (в ред. от 06.02.2023) [Электронный ресурс] // КонсультантПлюс. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>

⁴ Строков, К. А. Информационная безопасность предприятия / К. А. Строков, Т. В. Кузнецова // Актуальные вопросы современной экономики. 2019. № 1. С. 271-274.

⁵ СёрчИнформ: разработчик средств информационной безопасности [сайт]. URL <https://searchinform.ru/company/>

⁶ Солар Секьюрити: сервисы кибербезопасности [сайт]. URL: https://rt-solar.ru/products/solar_dozor/blog/2163/

⁷ Федеральный закон «О противодействии неправомерному использованию инсайдерской информации и манипулированию рынком и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 27.07.2010 N 224-ФЗ (в ред. от 04.08.2023) [Электронный ресурс] // КонсультантПлюс. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>

⁸ Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 04.08.2023) [Электронный ресурс] // КонсультантПлюс. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>

ON THE ISSUE OF ENSURING INFORMATION SECURITY OF BUSINESS

© 2024 Popova Elena Evgenievna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: alpopowa@mail.ru

© 2024 Pestryakova Viktoriya Alexandrovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: pestryakova_viktoriya@mail.ru

Keywords: information security, insider information, leak of confidential information, personal data.

The article deals with the issue of ensuring business information security in terms of leakage of confidential data. The causes, types, and risks of insider information leakage are analyzed, statistics of the most likely culprits of internal information leakage are provided, and the consequences for business are described.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ КОРПОРАТИВНОЙ КУЛЬТУРЫ В ОРГАНИЗАЦИЯХ ТУРИСТИЧЕСКОЙ СФЕРЫ

© 2024 Поскребышева Анастасия Игоревна*

студент

Крымский инженерно-педагогический университет имени Февзи Якубова

E-mail: an.poskrebuseva@mail.ru

Ключевые слова: корпоративная культура, современное лидерство, способы совершенствования корпоративной культуры.

Современные лидеры в организациях проявляют интерес к гибкости и инновациям как к ключевым элементам корпоративной культуры. Важно адаптировать корпоративную культуру к современным требованиям бизнеса и экономики, осуществляя переход от ценностей, сформированных в командно-административных методах управления, к интеграции элементов рыночной корпоративной культуры. Ведущими характеристиками такой культуры будут ориентация на создание поддерживающей атмосферы, здоровые взаимоотношения сотрудников и достижение запланированных результатов работы предприятия.

Туристическая отрасль, как часть экономики, является сервисной индустрией. Основной упор в туризме делается на предоставлении ценных впечатлений путешественникам во время отдыха.

Качество обслуживания клиентов является ключевым фактором, от которого зависит успех туристического предприятия. Персонал индустрии туризма отвечает за впечатление, которое оставляет компания у клиента.

Отличительной чертой индустрии туризма является важность создания специфической корпоративной культуры. Основная цель сервисных предприятий – обучение сотрудников дружелюбному и профессиональному общению с клиентами. Ключевыми моментами в этом процессе являются улыбка, знание бизнес-процессов и вежливость. Необходимо продвигать этот стандарт внутри компании.

В индустрии туризма выработались стандарты поведения, позволяющие единообразно выполнять обязанности сотрудникам с одинаковыми должностями. Все начиная от аккуратности внешнего вида до правильного поведения в различных ситуациях. Управление стандартами включает в себя набор правил и инструкций для сотрудников.

Сотрудникам туристических компаний помогают учиться управлять стрессом в конфликтных ситуациях. Тренинги проводятся под руководством профессио-

* Научный руководитель – Мустафаева Севиля Рисмановна, кандидат экономических наук, доцент, Крымский инженерно-педагогический университет имени Февзи Якубова.

нальных тренеров, а также могут быть организованы локальные обучающие сессии прямо в офисе.

Корпоративная культура туристических предприятий также включает в себя семинарские мероприятия, которые помогают поддерживать высокий уровень обученности персонала и мотивации для достижения лучших результатов.

Корпоративная культура представляет собой новое направление исследований в области управления, выделившееся из области организационного поведения. Она изучает общие принципы и закономерности, относящиеся к личности в организации, групповому поведению, поведению руководителя, адаптации организации к окружающей среде и повышению организационной эффективности.

Термин «корпоративная культура» используется в организационно-правовых дисциплинах и может интерпретироваться как «организационная культура», «фирменная культура», «культура предпринимательства» или «культура организации». В современной терминологии она определяется как привычки, традиции мышления и действия, которые разделяют работники и которые новые сотрудники должны принять, чтобы стать частью коллектива.

Корпоративная культура представляет собой уникальный внутренний код организации, включающий миссию предприятия, ценности, поведенческие модели, стиль руководства, систему коммуникаций, этику делового общения, способы решения конфликтов, традиции и символы предприятия¹.

Важное значение имеет совершенствование корпоративной культуры в туристических организациях для улучшения обслуживания клиентов и укрепления позиций на рынке. Она охватывает ценности, нормы и принципы внутри организации, а также способы коммуникации и взаимодействия между сотрудниками и руководством.

Сотрудник отражает корпоративную культуру предприятия через систему его ценностей. Для эффективного принятия решений руководителю важно понимать особенности корпоративной культуры компании, так как это влияет на поддержку этих решений сотрудниками. Внутренняя среда организации является ключевым фактором, который определяет изменения внутри организации, а также может стать препятствием для инноваций. Например, уже на этапе найма персонала важно учитывать ценности и мотивы кандидатов, которые будут отражаться в их работе².

Организации сферы туризма могут улучшать свою корпоративную культуру, следуя нескольким основным принципам:

1. Установление четких ценностей и стандартов способствует созданию общей миссии и единства в деятельности команды.
2. Вовлечение сотрудников через открытую коммуникацию и обратную связь способствует созданию атмосферы доверия и сотрудничества.
3. Поощрение инноваций и творческого мышления помогает повысить эффективность и конкурентоспособность компании.
4. Создание командного духа и сотрудничества помогает в достижении общего успеха организации.

5. Инвестиции в обучение и развитие сотрудников помогают укрепить их мотивацию и преданность компании.

6. Сознательное лидерство формирует корпоративную культуру и создает благоприятную рабочую атмосферу.

7. Регулярная оценка и анализ корпоративной культуры помогает выявить слабые стороны и принять меры для их совершенствования.

Формирование сильной и сплоченной команды, способной успешно решать задачи и достигать поставленных целей, облегчается благодаря развитию корпоративной культуры³.

Сегодня в России ведущие компании возвращаются к практике ценности персонала, которая была распространена в советское время. В условиях высокого спроса на профессионалов на рынке труда, компенсационные пакеты становятся эффективным инструментом для привлечения и удержания квалифицированных сотрудников. Специалисты стремятся к тому, чтобы им уделяли должное внимание, и не хотят быть просто звеном в цепи производства, даже при высокой заработной плате.

Необходимо понимать, что улучшение корпоративной культуры – это постоянный процесс. Организации туристического сектора должны постоянно адаптироваться к изменениям во внешней среде и стремиться к улучшению внутренней атмосферы. Ключевые факторы, способствующие улучшению корпоративной культуры, включают в себя четкое руководство и поддержку со стороны высшего менеджмента, участие всех сотрудников в формировании культуры и открытую и эффективную коммуникацию внутри компании⁴.

В целом, развитие корпоративной культуры в организациях сферы туризма играет важную роль в привлечении и удержании клиентов, повышении качества услуг, развитии командной работы и создании высокопрофессиональной и мотивированной команды.

¹ Корпоративная культура. Москва: Альпина Паблишер, 2020. 216 с.

² Бараненко С. П., Дудин М. Н., Лясников Н. В. Корпоративный менеджмент. М.: Центрполиграф. 2010. 320 с.

³ Демин Д. Корпоративная культура. 10 самых распространенных заблуждений. М.: Альпина Паблишер. 2020. 154 с.

⁴ Ларионов И. К. Синергия социального и корпоративного управления. М.: Дашков и Ко. 2020. 470 с.

⁵ Паблишер А. Как управлять корпоративным племенем: Прикладная антропология для топ-менеджера. М.: Альпина Паблишер. 2020. 408 с.

IMPROVING CORPORATE CULTURE IN TOURISM ORGANIZATIONS

© 2024 Poskrebysheva Anastasia Igorevna*

Student

Crimean Engineering and Pedagogical University named after Fevzi Yakubova

E-mail: an.poskrebusheva@mail.ru

Keywords: corporate culture, modern leadership, ways to improve corporate culture.

Modern leaders in organizations show an interest in flexibility and innovation as key elements of corporate culture. It is important to adapt the corporate culture to the modern requirements of business and the economy, making the transition from values formed in command and administrative management methods to the integration of elements of a market corporate culture. The leading characteristics of such a culture will be a focus on creating a supportive atmosphere, healthy employee relationships and achieving the planned results of the company's work.

* Scientific adviser – Mustafayeva Sevilya Rismanovna, Candidate of Economics, Associate Professor, Crimean Engineering and Pedagogical University named after Fevzi Yakubova.

ОСОБЕННОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ БЕРЕЖЛИВОГО ПРОИЗВОДСТВА ДЛЯ ОПТИМИЗАЦИИ ЦЕПОЧЕК ПОСТАВОК

© 2024 Пытьев Николай Николаевич*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: nikolay.pytiev@yandex.ru

Ключевые слова: бережливое производство, цепочки поставок, экономическая безопасность.

В статье рассматриваются особенности существующих видов цепочек поставок и инструменты бережливого производства, обеспечивающие оптимизацию их управления. Они позволяют сократить потери, продолжительность бизнес-процесса и создать условия для эффективной работы предприятий.

За последние десять лет экономика нашей страны столкнулась с рядом серьезных испытаний, обусловленных как политическими, так и другими причинами¹. Торгово-экономическое и политическое противостояние с западными странами, невиданные по масштабам и опасности ранее не существующих пандемий вирусов, общая глобальная неопределенность, разрывы цепочек создания стоимости предьявили серьезные вызовы экономике России. Значимым событием международного масштаба явилась пандемия коронавируса, которую объявила Всемирная Организация Здравоохранения 30-го января 2020-го года. Она вызвала глубокий кризис в мировой экономике, который выразился в падении ВВП стран Евросоюза более чем на 6% по итогам 2020-го года. Не осталась в стороне и наша страна, где сильно пострадали такие сектора экономики как гостиничный и ресторанный бизнес, транспортный сектор и другие. При этом инфляция достигла 4,91%.² Одним из самых заметных негативных явлений стало нарушение цепочек поставок, разрыв традиционных кооперационных связей, обусловленных массовыми локдаунами и остановками производств, в первую очередь принадлежащих инвесторам из развитых стран.

В связи с воздействием незаконных санкций, которые объявили России Западные страны, экономическая ситуация вновь обострилась. Отдельные виды товаров и услуг стали недоступны, также стали недоступны традиционные рынки сбыта товаров и услуг. Это привело к нарушению стабильных цепочек поставок как потоков, идущих извне внутрь страны, так и идущих в обратном направлении. При этом становится очевидным периодически возникающий повышенный уро-

* Научный руководитель – Яковлев Геннадий Иванович, доктор экономических наук, профессор кафедры экономики, организации и стратегии развития предприятия, Самарский государственный экономический университет.

вень угроз национальной экономической безопасности России, вызванный геополитическими и другими непредсказуемыми причинами.

В такой ситуации высоких рисков и неопределенности приоритезация направлений, позволяющих снизить указанные негативные эффекты, имеет крайне важное значение.

Типовая схема цепочки поставок включает в себя материальный, информационный и финансовый потоки³ и может быть представлена в следующем виде:

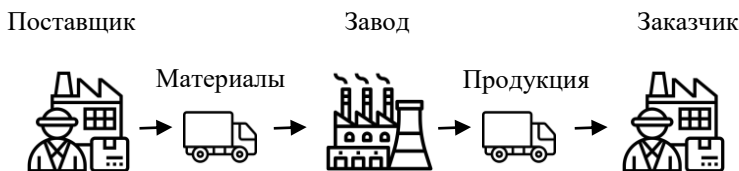


Рис. 1. Типовая схема цепочки поставок

Согласно концепции Бережливого производства, любой процесс содержит множество потерь, которые могут быть сокращены, а, в идеале, и полностью исключены из бизнес-процесса.

К таким потерям относят потери из-за низкого качества продукции, перепроизводство, ожидание, транспортировку, запасы, неэффективные движения, излишнюю обработку⁴.

Рассмотрим более подробно ту часть общей цепочки поставки, которая реализуется непосредственно на предприятии на примере процесса производства автокомпонентов.

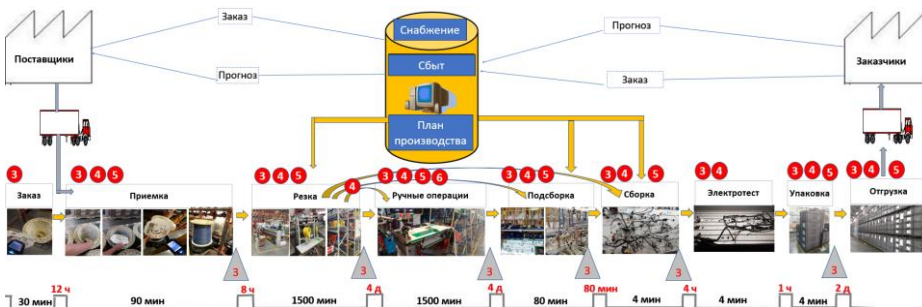


Рис. 2. Карта потока процесса производства автокомпонентов

Представленная на рис. 2 детальная схема процесса производства позволяет визуализировать отдельные типы потерь, а также оценить долю значимой работы в общей продолжительности производственного процесса.

Наиболее часто встречающимися потерями являются потери, связанные с ожиданием (3), транспортировкой (4), запасами (5) и неэффективными движе-

ями (6). Эти потери приводят к значительной диспропорции доли значимой работы в общей продолжительности производственного процесса.

Так, при общей продолжительности процесса в одиннадцать дней, доля значимой работы, которая регламентирована требованиями заказчика составляет всего 53 часа или 20,1%. Сокращение общего времени протекания процесса за счет устранения имеющихся потерь может быть достигнуто при помощи соответствующих инструментов Бережливого производства⁵.

Стандартные типы потерь и соответствующие инструменты Бережливого производства представлены в таблице.

Типы потерь и инструменты бережливого производства

Тип потерь	Инструмент	Влияние на процесс
Транспортировка	5S, канбан	Сокращение затрат времени на транспортировку
Запасы	5S, канбан	Сокращение запасов
Неэффективные движения	5S, стандартизация работы	Сокращение затрат времени на неэффективные движения
Ожидание	«Система точно в срок»	Сокращение времени ожидания
Перепроизводство	Канбан	Сокращение запасов
Излишняя обработка	Стандартизация работы	Сокращение затрат времени на производство продукции
Дефекты	Автономизация, защита от ошибок	Сокращение дефектов и брака

По итогам проведенного анализа можно сделать следующие выводы:

– В настоящее время вопросы оптимизации цепочек поставок и устранения потерь являются актуальными для отдельных предприятий и для нашей страны в целом;

– На примере производства автокомпонентов можно видеть высокий уровень потерь и малую долю значимой работы в производственном процессе;

– Инструменты Бережливого производства могут помочь сократить потери, продолжительность бизнес-процесса и создать условия для эффективной работы предприятий.

¹ Апетова Е.А., Якунина Ю.С. Позитивные и негативные экономические последствия присоединения Крыма к Российской Федерации. Экономика и социум №4 (13). 2014. С. 416-419.

² Деханова Н.Г., Сушко В.А., Холоденко Ю.А. Россия: социально-экономические последствия пандемии COVID-19. Социология № 2. 2022. С. 120-133.

³ Тяпухин А.П., Коловертнова М.Ю. Поток в цепях создания ценностей. Мир транспорта. 2021. Т. 19. № 1 (92). С. 110-134.

⁴ Оно Т. Производственная система Тойоты. Уходя от массового производства. М.-ИКСИ. 2012. 208 С.

⁵ Роголин Р.С., Белозерцева Н.П. Бережливое управление цепочками поставок: обзор методов и подходов. Вестник Марийского государственного университета. Серия: Сельскохозяйственные науки. Экономические науки. 2023. Т. 9. № 2 (34). С. 227-236.

FEATURES OF THE APPLICATION OF LEAN MANUFACTURING TO OPTIMIZE SUPPLY CHAINS

© 2024 Pytiev Nikolay Nikolaevich*
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: nikolay.pytiev@yandex.ru

Keywords: lean manufacturing, supply chain, economic security.

The paper examines the features of existing types of supply chains and lean manufacturing tools that optimize their management. They make it possible to reduce losses, the duration of the business process and create conditions for efficient operation of enterprises.

* Scientific adviser – Yakovlev Gennady Ivanovich, Doctor of Economics, Professor of the Department of Economics, Organization and Strategy of Enterprise Development, Samara State University of Economics.

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ПАТЕНТНОЙ АКТИВНОСТИ КАК ФАКТОРА ОПЕРЕЖАЮЩЕГО ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ

© 2024 Рахмаков Даниил Андреевич*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: rakhmakov.da@gmail.com

Ключевые слова: развитие инноваций, патентная активность, динамика подачи заявок на изобретения, регистрация товарных знаков.

В статье анализируется динамика патентной активности в России в сравнении с ведущими экономиками мира как основы для опережающего развития инновационной деятельности. Обосновывается необходимость изменения подходов государства к патентной деятельности.

В 2024 году Россия по-прежнему находится под давлением жестких экономических санкций со стороны «коллективного Запада», поэтому ей необходимо разработать эффективную экономическую систему, гибко реагировать на экономические и политические кризисы и выработать стратегию опережающего развития инновационной деятельности¹.

Одной из основ стабильного суверенного развития страны является развитие новых технологий, научно-исследовательская и опытно-конструкторская работа. Как показывает мировой опыт, существует связь между конкурентоспособностью российской экономики и количеством разработанных и подтвержденных патентов.

Если анализировать развитие ведущих экономик мира (США, Китай и Япония), то заметно их лидерство в части патентной деятельности (Рисунок 1). Интересно, что если в 2012 году США и Япония опережали Китай по количеству патентных заявок, то к 2022 году Китай вышел вперед, существенно опередив конкурентов (так в Китае насчитывается 1 400 000 заявок, в США – 620 000 заявок, а в Японии – 307 000 заявок²).

Политика китайского правительства нацелена на стимулирование исследований и изобретений и это приносит свои плоды. На каждые 100 млн. юаней (1,1 млрд руб.) приходится 70 патентных заявок (в 1992 году таких заявок было 50).

При этом система патентования в Китае натолкнулась на ряд барьеров:

1. недостаточный уровень защищенности интеллектуальных прав;
2. недостаточное применение патентов в производстве;
3. низкое качество заявок на патенты³.

* Научный руководитель – Хмелева Галина Анатольевна, доктор экономических наук, профессор, Самарский государственный экономический университет.

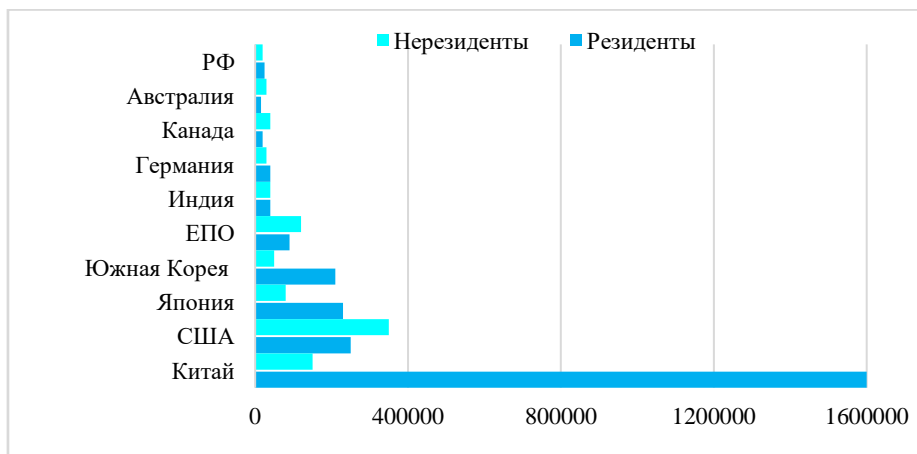


Рис. 1. Количество заявок на изобретения в 10 ведущих странах в 2022 г.*

* Составлено авторами по данным²

Наиболее заметен рост патентных заявок в Южной Корее и Индии⁴. В основном эти выдающиеся достижения осуществляются благодаря поддержке государства и субсидиям для институтов и исследовательских центров, а также мерам поддержки для частных компаний.

Если сравнивать Россию с другими государствами по изобретательской активности, можно сказать, что Россия стабильно находится в первой десятке государств по поданным заявкам на патенты, но, по масштабам этой деятельности, наша страна существенно уступает странам-лидерам.

В 2019 году Россия была на 7 строчке рейтинга по количеству патентных заявок, а в 2022 году на 8 строчке рейтинга. Китаю по количеству патентных заявок Россия уступает в 39 раз.

Отрицательные тенденции по патентной активности прослеживаются уже несколько лет. Происходит постепенное замещение заявок на патенты от зарубежных заявителей, которые замещаются отечественными юридическими и физическими лицами. Обращает на себя внимание низкое качество патентов, резко возросшее к 2022 году. Если по иностранным заявителям бракуется 1,5% заявок, то по отечественным заявкам доля отказов достигает 24%.

Чтобы объяснить данный феномен необходимо разобраться в его причинах. Это может быть как недостаточная квалификация российских изобретателей и разработчиков, недостаток информации о процессе подачи заявок и их согласовании, а также низкий уровень финансирования со стороны государства, как научно-исследовательских работ, так и опытно-конструкторских работ.

На наш взгляд, существующая патентная система требует коренных перемен, так как для устойчивого развития инновационной экономики необходимы новые технологии и новые идеи.

В последнее время заметен постоянный спрос на регистрацию товарных знаков. Так, если в 2021 году было зарегистрировано 107 тысяч заявок на регистрацию товарных знаков, то в 2022 году число заявок возросло на 4,7% и достигло 112 тысяч единиц.

Заметен рост активности российских предпринимателей в части оформления товарных знаков (Рисунок 2) на компьютерные программы, одежду, парфюмерию, электронику, фармацевтику, хлебобулочные и кондитерские товары⁵.



Рис. 2. Количество заявок на регистрацию промышленных образцов, товарных знаков и полезных моделей в России за 2022 году, ед.*

* Составлено авторами по данным⁵

Если рассматривать данные за 2023 год, можно сделать вывод о растущей активности граждан и организаций в подаче заявок на защиту бренда и технических решений. Так, в 2023 году, граждане зарегистрировали более 17 000 заявок на изобретения, что почти на 10% превысило показатели прошлого года. При этом заметна динамика в критически важных для страны отраслях: медицине, химии, компьютерных технологиях, сельскохозяйственных технологиях и электрическом оборудовании⁶.

Если смотреть на ситуацию в разрезе динамики в регионах, то лидерами по патентной активности являются: Москва, Московская область, Санкт-Петербург и республика Татарстан. Заметен рост количества заявок на изобретения от ВУЗов (13%) и от коммерческого сектора (10%) (Рисунок 3).

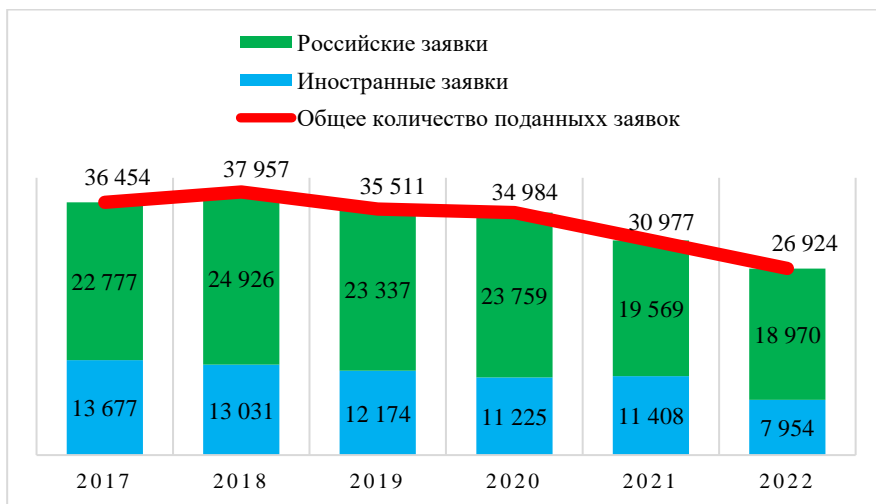


Рис. 3. Динамика подачи заявок на изобретения в Российской Федерации за период 2017-2022 гг.

* Составлено авторами по данным ⁶

Решение задачи повышения конкурентоспособности отечественной экономики порождает необходимость создания в РФ национальной инновационной системы, основными факторами которой должны стать: высокий уровень интеллектуального капитала, как в регионах, так и в стране в целом, генерирование и распространение инноваций и передовых технологий, обеспечение прорыва на более высокую стадию развития, а также увеличение роли государственного регулирования и стимулирования опережающего развития инновационной деятельности.

¹ Хмелева Г.А., Семенычев В.К. Влияние экономических санкции на инновационное развитие России: угрозы и возможности // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2017. № 6 (152). С. 5-13.

² Рейтинг стран по количеству патентов. – [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://nonews.co/directory/lists/countris/number-patents> (дата обращения 12.02.2024).

³ Мониторинг интеллектуальной собственности. – [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.kommersant.ru/doc/6323461> (дата обращения 14.02.2024).

⁴ Мировые показатели деятельности в области интеллектуальной собственности: в 2018 году число заявок на регистрацию патентов, товарных знаков и промышленных образцов достигло рекордных уровней. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.wipo.int/pressroom/ru/article_0012.html (дата обращения 12.02.2024)

⁵ Россия на глобальном рынке интеллектуальной собственности [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://delprof.ru/press-center/open-analytics/rossiya-na-globalnom-rynke-intellektualnoy-sobstvennosti> (дата обращения 14.02.2024).

⁶ Роспатент подвел итоги 11 месяцев: патентная активность российских организаций неуклонно растет [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://rospatent.gov.ru/ru/news/itogi-11-mesyacev-2023> (дата обращения 12.02.2024).

COMPARATIVE ANALYSIS OF PATENT ACTIVITY AS A FACTOR OF ADVANCED INNOVATION DEVELOPMENT

© 2024 Rakhmakov Daniil Andreevich*
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: rakhmakov.da@gmail.com

Keywords: development of innovations, patent activity, dynamics of applications for inventions, trademark registration.

The article analyzes the dynamics of patent activity in Russia in comparison with the leading economies of the world as the basis for the advanced development of innovation. The necessity of changing the approaches of the state to patent activity is substantiated.

* Scientific adviser – Khmeleva Galina Anatolievna, Doctor of Economics, Professor, Samara State University of Economics.

УГРОЗЫ СТАБИЛЬНОСТИ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ В ЭПОХУ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

© 2024 Ребров Сергей Денисович
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: sergey.rdv@yandex.ru

© 2024 Ермолаев Константин Николаевич
доктор экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: ermolaevkn@yandex.ru

Ключевые слова: национальная экономика, цифровая экономика, цифровые технологии, стабильность экономической системы, угрозы цифровой экономики, кибератаки, дестабилизация, аваркия.

Статья посвящается рассмотрению вопросов сохранения стабильности национальной экономики в период цифровой трансформации. За весьма короткий промежуток времени цифровые технологии проникли во все сферы социально-экономической жизни общества и государства. Воздействуя и преобразуя экономику, они сформировали новые качественные структурные изменения. Экономика, основанная на цифровых принципах, сегодня воспринимается многими как возможность и «идеал» развития, способный решить практически все существующие проблемы. Это нашло отражение в бурном интересе к «цифровым» проблемам в социально-экономических и даже политических высказываниях влиятельных лиц. Следует осознавать тот факт, что любой переход к новым системам сопряжен с появлением новых угроз и проблем, способных дать дестабилизирующий эффект. Поэтому в первую очередь необходимо наряду с «позитивными» моментами от цифровизации рассматривать также и «негативные». Для современной России это наиболее актуальная тема, поскольку за последнее время и в относительно короткий по историческим меркам срок она преобразует свою социально-экономическую систему для повышения конкурентоспособности и безопасности. Это можно заметить во внедрении цифровых платформ в социуме, переходе многих государственных учреждений и предприятий на использование отечественных программ и технологий. Следует уточнить, что такой «переход» сопряжен с определенными рисками и угрозами от их использования, которые могут привести к нарушению стабильности всей государственной системы в целом. Рассмотрим и определим эти угрозы, а также дадим возможные варианты мероприятий по защите национальной экономики.

Перед тем как начинать рассмотрение темы, определимся с таким понятием как «Национальная экономика». В целом её можно охарактеризовать как: сложную систему взаимосвязанных структурных элементов, охватывающих обширный комплекс социальных, экономических и политических аспектов страны, как на

региональном, так и национальном уровне конкретного государства. Её сущность заключается в том, что она представляет собой, как ранее мы выразились, определенную систему организации общественного и национального воспроизводства, в которой самым тесным образом связаны между собой отрасли, виды и формы общественного разделенного труда.

В условиях перехода современного общества в «цифровое пространство» экономика стран также претерпевает изменения, происходящие в ней. В целом можно сказать о том, что как только государство стремится преобразовать себя в цифровой формат, то идет трансформация всех сфер его существования. Таким образом можно сказать, что на современном этапе появилось новое понятие «цифровая экономика».

Профессор А.В. Бабкин определил цифровую экономику, как «тип экономики, характеризующийся активным внедрением и практическим использованием цифровых технологий сбора, хранения, обработки, преобразования и передачи информации во всех сферах человеческой деятельности; система социально-экономических и организационно-технических отношений, основанных на использовании цифровых информационно-телекоммуникационных технологий; это сложная организационно-техническая система в виде совокупности различных элементов (технических, инфраструктурных, организационных, программных, нормативных, законодательных и др.) с распределенным взаимодействием и взаимным использованием экономическими агентами для обмена знаниями в условиях перманентного развития»¹

Из определения становится ясно, что преобразование экономики происходит благодаря использованию «цифровых технологий» которые и становится одним из ключевых элементов при ее построении. Их можно определить, в узком смысле, как комплекс технологических средств, которые, позволяют создавать, хранить и обрабатывать совокупность данных в электронном виде с использованием вычислительных машин.

Экономические системы, в том числе построенная на цифровых принципах, должны функционировать и быть готовыми к изменяющимся факторам среды. Помимо этого, можно сказать, что существуют определенные угрозы для подобного рода систем, которые могут нарушить её стабильную работу. Эти угрозы имеют весьма специфический характер и связаны с тем, что они появились вследствие использования новых информационных – технологий. Поэтому их можно свести к такому понятию как «угрозы цифровой экономики». Далее рассмотрим наиболее важные из них и отметим их влияние на стабильность экономической системы.

Прежде чем начинать рассмотрение угроз для цифровой экономики необходимо кратко сказать о том, что подразумевает собой устойчивость экономической системе, выше об этом упомянули в общем плане.

Под ней можно понимать следующее: способность экономической системы восстанавливаться в состояние экономического равновесия после выведение ее из строя под влиянием факторов внешней и внутренней среды. При этом необходимо целостное сохранение структурных элементов (субъектов экономики) и их

функциональной устойчивости при отклонении или изменении параметров системы. Также следует упомянуть, что ключевые элементы любой системы также должны иметь место и соблюдается: адаптивность, управляемость, гибкость, манёвренность. Если придерживаться этих принципов и на их основе создавать цифровую экономическую систему, то противодействие угрозам их влияние будет минимизировано в случае критической ситуации. Развитие цифровой экономики весьма масштабный и амбициозной проект для любой страны и связан не только с положительными, но и с негативными эффектами.

Существует два основных источника этих эффектов.

Во-первых, это появление новых видов рисков и угроз, присущих цифровой экономике и основанных на ее технологических особенностях.

Во-вторых, при переходе к цифровой экономике происходит институциональная трансформация, которая сама по себе, независимо от ее причин и характера, является мощным дестабилизирующим фактором устойчивого и успешного социально-экономического развития.²

Самые распространенные среди них это:

1. Киберпреступность и кибератаки;
2. Уязвимость создаваемой цифровой инфраструктурной системы и используемых технологий;
3. Моральное устаревание используемого оборудования;
4. Рост стоимости импортного оборудования;
5. Политические факторы;
6. Внутригосударственные факторы.

Учитывая тот момент, что на современном этапе развития и перехода социально-экономической системы России в цифровое русло становится наиболее актуальным рассмотрение этого процесса в стране. Это, прежде всего, связано с тем, что все чаще и успешно идет внедрение цифровых технологий на различных уровнях, как государственного управления, так и экономической составляющей.

Затронув тему стабильности экономической системы и угроз, способных на нее повлиять, мы тем самым охватываем большой спектр проблем рассмотрение которых требует отдельного исследования. Учитывая международную обстановку в мире и происходящие процессы внутри страны, для нас наиболее интересным будет анализ распространённого способа воздействия на экономическую систему, а именно – «кибератаки». Обратимся к статистическим данным, указывающим количество произошедших инцидентов.

Как видно из графика количество кибератака различного уровня за 4 квартала 2022 года (показатели Qn) в значительной мере возросли по сравнению с 2021 годом. Тут имеют место классические атаки с целью получения данных компании или пользователей сети. Рост их числа в первом квартале по сравнению с 2021 годом составил 17,63%. в общем итоге количество инцидентов выросло на 20,8%. Связано ли этот рост также с политическими моментами? Это весьма относительный момент, поскольку, воздействуя на экономическую систему, зачастую затрагивается и государственный сектор.

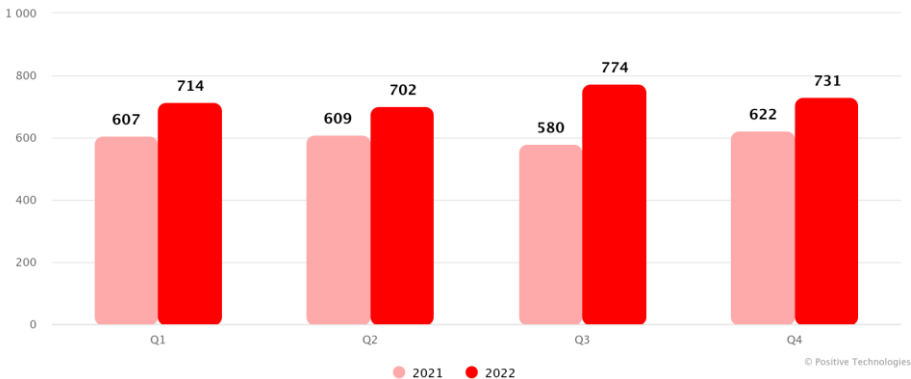


Рис. 1. Количество инцидентов в 2021 и 2022 годах (по кварталам)*

* Отчет компании Positive Technologies «Актуальные киберугрозы: итоги 2022 года»

Отметим один интересный момент в словах Николая Мурашко, который отметил следующие: «Он заявил, что против России развернули «беспрецедентную по своим масштабам киберкомпанию», целью которой является вывести из строя информационную инфраструктуру и получить доступ к системам организаций и предприятий.»³

Слова приведенные выше были выбраны не случайно. Поскольку Россия в настоящее время переживает трансформацию своей экономической системы в рамках цифровизации, в период внешнеполитических событий, то и рассматривать ее в качестве пример весьма актуально.

Обратим внимание на то, какие сектора подверглись основным атакам в совокупности всех цифровых систем (имеется ввиду их включение в экономическую и государственную сферу).

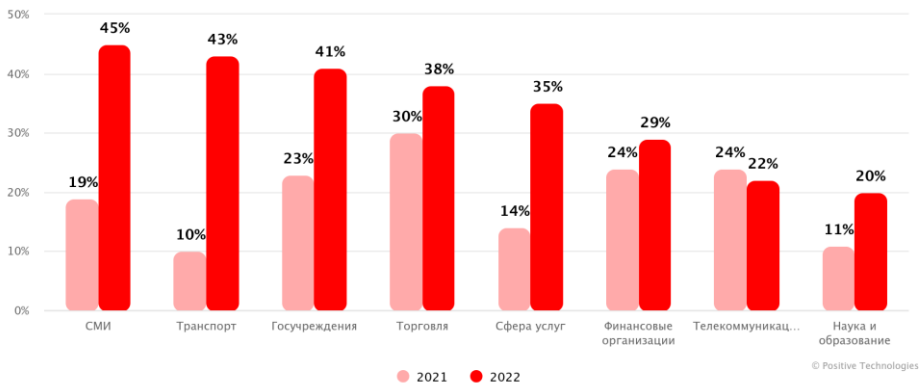


Рис. 2. Доля инцидентов, связанных с атаками на веб-ресурсы в 2021 и 2022 годах*

* Отчет компании Positive Technologies «Актуальные киберугрозы: итоги 2022 года»

Наибольшая доля атак пришлась на сектор СМИ, транспортной отрасли и госучреждениях. Сфера торговли, услуг и финансовые организации отошли на второй план, хотя их процентное соотношение также велико. Можно сделать вывод о том, что наиболее «актуальными» в 2022 году стали те отрасли, которые являются «ключевыми» в государственной системе, экономическая, повторимся, отошла на второй план, но все равно остается приоритетной целью.

Наблюдаемое в 2022 году обострение противостояния в киберпространстве вызвало со стороны хактивистов волну атак, направленных на сайты организаций. Последствия таких нападений хорошо заметны и обычно затрагивают основные бизнес-процессы, если компания предоставляет сервисы онлайн. Инциденты с веб-ресурсами приводили к нарушениям деятельности организаций в 53% случаев. В основном злоумышленники старались сделать сайт недоступным или провести его дефейс. Кроме того, компрометация веб-ресурсов позволяет злоумышленнику осуществить массовую атаку на их посетителей, и в III квартале мы отмечали всплеск количества атак, направленных на сбор информации о пользователях: преступники встраивали вредоносный код в веб-страницы скомпрометированных ресурсов.⁴

Суммируя все вышесказанное можно сделать вывод относительно того, что кибератаки идут в хаотичном русле и не имеют какой-то конечной цели. Но этот тезис неверен. Отметим тот момент, что в 2021 году они в основном были «классическим» и шли в экономической сфере, в 2022 году они перешли в область «государственного» сектора. Это нам говорит о том, что цель у этих атак весьма конкретная. Она заключается в расшатывание и дестабилизации национальной экономики в целом и государственной системы управления, политический фактор на данном этапе стал просто своего рода «дополнением» к уже существовавшим факторам угроз для экономической системы страны. Предыдущий год по «инцидентам» также не стал исключением, стоит лишь констатировать тот факт, что по сравнению с 2022 годом их количество только возросло, и стала наиболее интенсивным.

За девять месяцев 2023 года выросло общее число инцидентов в таких отраслях, как образование, здравоохранение, телекоммуникации, причем эта же тенденция прослеживается для инцидентов высокого уровня критичности, которые хуже поддаются автоматическому реагированию и требуют вмешательства аналитика.⁵

Рассмотренные нами статистические данные и пример Российской Федерации, как страны столкнувшейся с угрозами цифровой экономики в период активного перехода в новую информационно-цифровую сферу дают нам повод для размышления. Оно связано с тем, как необходимо выстроить новую экономическую систему, при этом не нарушая целостности и функциональности национальной экономики с учетом вызовов на сегодняшний момент времени. Попробуем в этом разобраться.

Построение экономической системы должно отвечать ключевым принципам, о них мы упоминали ранее. Но с учетом быстрого развития цифровых систем

было бы рациональным основывать организацию безопасности от кибератак и киберпреступлений с учетом следующих моментов:

1. Постоянный обмен информацией об угрозах между различными организациями и ведомствами;
2. Внедрение постоянного контроля и реагирования на киберугрозы;
3. Повышение кадровый компетенции в области информационной безопасности и повышение ее грамотности среди населения;
4. Организация мер безопасности и защиты основных и стратегических объектов экономики и ее инфраструктуры;
5. Повышение числа использования отечественных технологии и программного обеспечения по защите цифровой среды;
6. Финансирование программ по поиску и противодействию преступного бизнеса в киберпространстве;
7. Изменение законодательной базы касательно киберпространства в сторону ее конкретизации и простоты, без усложнения в сторону бюрократизации процессов;
8. Повышение самостоятельности экономики (автаркии) и снижения ее зависимости от внешних рынков.

Таким образом, грамотное построение цифровой экономической системы и своевременное реагирования на возникающие угрозы способны защитить и развить национальную экономику страны выведя ее на более новый качественный уровень.

¹ Бабкин, А.В. Цифровая экономика и развитие инновационно-активных промышленных кластеров // Инновационные кластеры цифровой экономики: драйверы развития: труды научн.-практ. конф. с междунар. участием; под ред. д-ра экон. наук, проф. А.В. Бабкина. СПб.: Изд-во Политехн. ун-та, 2018, с. 175-190.

² Чензеева Д.В. Риски и угрозы цифровой экономики, пути их решения. // Материалы XIII Международной студенческой научной конференции «Студенческий научный форум» URL: <ahref=<https://scienceforum.ru/2021/article/2018023816>>https://scienceforum.ru/2021/article/2018023816 (дата обращения: 15.02.2024).

³ Число кибератак на информационные системы России выросло на 65% / [Электронный ресурс] // ВЕДОМОСТИ : [сайт]. URL: <https://www.vedomosti.ru/technology/news/2023/03/03/965181-chislo-kiberatak> (дата обращения: 18.02.2024).

⁴ Актуальные киберугрозы: итоги 2022 года / [Электронный ресурс] // positive technologies:[сайт].– URL: <https://www.ptsecurity.com/ru-ru/research/analytics/cybersecurity-threatscape-2022/#id1> (дата обращения: 18.02.2024).

⁵ «Лаборатория Касперского» представила статистику по киберинцидентам / [Электронный ресурс] // РБК Компании : [сайт]. URL: <https://companies.rbc.ru/news/RXztX71S3a/laboratoriya-kasperskogo-predstavila-statistiku-po-kiberintsidentam/> (дата обращения: 18.02.2024).

THREATS TO THE STABILITY OF THE NATIONAL ECONOMY IN THE DIGITAL AGE

© 2024 Rebrov Sergey Denisovich
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: sergey.rdv@yandex.ru

© 2024 Ermolaev Konstantin Nikolaevich
Doctor of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: ermolaevkn@yandex.ru

Keywords: national economy, digital economy, digital technologies, stability of the economic system, threats to the digital economy, cyberattacks, destabilization, autarky.

The article is devoted to the consideration of issues of maintaining the stability of the national economy during the period of digital transformation. In a very short period of time, digital technologies have penetrated into all spheres of the socio-economic life of society and the state. By influencing and transforming the economy, they have created new qualitative structural changes. The economy based on digital principles is now perceived by many as an opportunity and an «ideal» of development capable of solving almost all existing problems. This is reflected in the intense interest in «digital» issues in the socio-economic and even political statements of influential people. One should be aware of the fact that any transition to new systems is associated with the emergence of new threats and problems that can have a destabilizing effect. Therefore, first of all, it is necessary to consider the «negative» aspects of digitalization along with the «positive» ones. This is the most relevant topic for modern Russia, because recently and in a relatively short period of time by historical standards, it has been transforming its socio-economic system to increase its competitiveness and security. This can be seen in the introduction of digital platforms in society, as well as the transition of many government agencies and enterprises to the use of domestic programs and technologies. It should be clarified that such a «transition» is associated with certain risks and threats from their use, which can lead to a violation of the stability of the entire state system as a whole. We will consider and identify these threats, as well as give possible options for measures to protect the national economy.

РОЛЬ ГОСУДАРСТВА В РАЗВИТИИ ЦИФРОВЫХ ФИНАНСОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ ЗА ПЕРИОД 2018–2024 ГОДОВ

© 2024 Рыбаков Роман Сергеевич*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: roman1998r@yandex.ru

Ключевые слова: цифровизация, технологии, СБП, «Мир», цифровой профиль, единая биометрическая система, маркетплейс, безопасность.

Статья посвящена анализу стратегических задач государства, среди которых выделяется поддержка процессов цифровизации экономики и сферы финансов. Развитие данных направлений дает возможность улучшить качество оказания услуг как для физических, так и для юридических лиц. Кроме того, указанные действия способствуют созданию здоровой конкуренции и оптимизируют процессы в сфере бизнеса среди ее участников.

Процесс реализации основных направлений развития финансовых технологий делится на периоды: с 2018 по 2020, 2020 по 2022 и 2022 по 2024. За первый период можно выделить следующие достижения в сфере финансов:

– внедрение и успешное использование Единой биометрической системы (далее ЕБС), а также создание правового поля для регулирования деятельности ее участников. За два года она была внедрена более чем в двухстах десяти банках как в рамках офисов, так и за их пределами;

– формирование и внедрение инфраструктуры Цифрового профиля¹ (далее ЦП) в деятельность микрофинансовых, финансовых и страховых участников рынка. Данными ЦП стали пользоваться три страховые организации и 19 банков. Анализируя клиентский опыт, за указанный период данными ЦП воспользовались около 1,6 млн. раз;

– запущена Система быстрых платежей² (далее СБП). Пользователями СБП стали не менее двухсот банков. С ее помощью проведено более ста пятнадцати миллионов операций на общую сумму восемьсот пятьдесят пять миллиардов рублей;

– создано и закреплено на законодательном уровне цифровое право, способы его выпуска и обращения;

– закреплены основы права по использованию электронной цифровой подписи (далее ЭЦП);

* Научный руководитель – Милова Лариса Николаевна, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

– ранее в стране была создана платежная система «МИР»³. За анализируемый период было выпущено более девяти миллионов карт, что в общем объеме страны составило 30,6%. Объем операций по картам данной системы составил 24%. Для удобства пользователей было выпущено приложение Mir Pay, созданное с целью бесконтактной оплаты товаров и услуг с помощью смартфона.

Финансовые технологии в России опираются на международные тренды. Так, в нашей стране особое внимание стало уделяться удобству пользования сервисами. Это проявляется в увеличении скорости операций, создании бесшовной архитектуры сервисов, интуитивной понятности, дистанционной системе оказываемых услуг. Для этого финансовые компании стремятся создать собственные экосистемы, в рамках которых пользователь может найти все ему необходимое. Для привлечения новых и удержания действующих клиентов совершенствуются сферы оказания услуг, повышается клиентоцентричность. Одновременно с этим государство усиливает контроль за данными сферами, что помогает снизить операционные риски и повысить безопасность операций.

Толчком ко всему ранее перечисленному послужила пандемия COVID-19, из-за которой более 65% пользователей финансовых услуг повысили свои требования⁴ к цифровым возможностям профильных компаний⁵.

Государство активно развивает цифровую инфраструктуру. Это должно позволить участникам рынка снизить свои расходы на самостоятельное проектирование аналогичных структур. Помимо этого, централизованная разработка ПО увеличивает безопасность при предоставлении услуг клиентам. На практике это проявляется в следующем.

Во-первых, при помощи ЕБС уже сейчас реализована возможность оформления счетов, вкладов и кредитов физическими лицами без своего присутствия в отделении банка. Это очень помогает в проведении ипотечных сделок с недвижимостью, где оформление займа и вступления в права собственности может проходить за один визит в офис банка. Клиент удаленно подает заявку на ипотеку, получает решение по ней, загружает все необходимые документы. Банк анализирует предоставленный пакет, после чего готовит кредитную документацию. Ранее для подготовки кредитной документации клиенту требовалось обращаться в отделение заранее для открытия счетов для зачисления средств, либо тратить дополнительное время на данные операции в день сделки. Сейчас счета можно открыть дистанционно. Кроме того, в некоторых банках, например, в Сбербанке, реализована возможность проведения сделки онлайн. Ее суть заключается в том, что стороны сделки обращаются в любое удобное для них отделение только для выпуска (усиленной квалифицированной электронной подписи) УКЭП, что занимает считанные минуты, после чего процедура подписания кредитной документации, документооборотований, их регистрация в Росреестре происходит силами сотрудников банка, тогда как остальные стороны сделки могут находиться в любом месте страны при условии наличия там интернета для подтверждения выдачи кредита.

Государство находится в процессе развития ЕБС. Сейчас она находится на стадии перевода в статус государственной информационной системы. Для ее функционирования планируется внедрение биометрических данных.

Во-вторых, Банк России совместно с Правительством страны продолжает развивать ЦП, внедряя его в ключевые аспекты жизни населения. Уже сейчас он тестируется в рамках работы кредитных, микрофинансовых и страховых компаний, негосударственных пенсионных фондов, БКИ и участниками РЦБ. Перечисленные организации при помощи ЦП имеют доступ к данным 2-НДФЛ, налоговым декларациям, сведениям из СФР. Планируется расширение пилотного проекта на данные о налогах и сборах, а также прочих личных документов, что упростит процедуру получения информации для упрощения оказания услуг. В будущем возможно появление ЦП для юридических лиц.

В-третьих, при совершенствовании СБП предполагается возможным осуществление платежных операций по отношению к государственным структурам. В планах внедрение платежных операций, направленных на оплату коммунальных услуг, расширение воронки пользователей за счет привлечения участников малого и среднего бизнеса. Таким образом, развитие СБП даст возможность упростить платежные операции, что сделает их более доступными и удобными для пользователей. Компании смогут снизить свои расходы на транзакции, что приведет к увеличению оборота денежных средств.

В-четвертых, государство планирует и дальше развивать Национальную систему платежных карт. Структурными компонентами развития является увеличение доли рынка платежной системы «Мир», внедрение новейших технологий и дальнейшее развитие Mir Pay. Для увеличения доли рынка разрабатываются программы лояльности, что позволит удержать действующих участников и привлечь новых. Для этого важно обеспечивать круглосуточную поддержку и безопасность использования. Кроме этого, происходит внедрение ПС «Мир» в НСПК стран ЕАЭС путем развития отношений с ведущими банками тех стран.

В-пятых, с целью повышения осведомленности граждан формируется и развивается система «Маркетплейс». Она содержит в себе перечень финансовых продуктов и услуг, которые доступны физическим лицам. Для этого ЦБ производит подключение финансовых и страховых компаний к финансовым платформам и развивает функционал подключенных продуктов. К таким продуктам можно отнести: кредиты, вклады, облигации, ПИФы, полисы ОСАГО.

Таким образом, можно заключить, что государство активно взаимодействует со всеми участниками финансового рынка. Целью данного взаимодействия является создание сервисов, которые облегчат оказание услуг населению, и которые будут отвечать современным требованиям безопасности.

¹ Запущен сервис по цифровому взаимодействию между гражданами и банками через Единый портал госуслуг URL: <https://cbr.ru/press/event/?id=6723>

² Система быстрых платежей URL: <https://cbr.ru/PSystem/sfp/>

³ Национальная система платежных карт URL: <https://www.nspk.ru/>

⁴ По оценке PWC, 2020 URL: <https://tedo.ru/>

⁵ По данным опроса SalesForce, 2020 URL: <https://www.salesforce.com/closed/>

THE ROLE OF THE STATE IN THE DEVELOPMENT OF DIGITAL FINANCIAL TECHNOLOGIES FOR THE PERIOD 2018–2024

© 2024 Rybakov Roman Sergeevich*
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: roman1998r@yandex.ru

Keywords: digitalization, technologies, SBP, «Mir», digital profile, unified biometric system, marketplace, security.

The article is devoted to the analysis of the strategic objectives of the Central Bank, among which the support of the processes of digitalization of the economy and finance is highlighted. The development of these areas makes it possible to improve the quality of services for both individuals and legal entities. In addition, these actions contribute to the creation of healthy competition and optimize business processes among its participants.

* Scientific adviser – Milova Larisa Nikolaevna, Candidate of Economics, Associate Professor, Samara State University of Economics.

БАНКО-ОРИЕНТИРОВАННАЯ МОДЕЛЬ ФИНАНСОВОГО РЫНКА РФ: СТАБИЛЬНОСТЬ РЕАЛИЗАЦИИ ФУНКЦИЙ

© 2024 Савинов Олег Германович
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: ogsvny@gmail.com

Ключевые слова: банковский сектор, финансовый рынок, функции, банкo-ориентированная модель, системно значимые банки.

Реализация функций финансового рынка во многом определяется трансформацией банковского сектора в условиях санкций и роста инфляционного риска. В статье раскрывается процесс концентрации банковских активов и централизации функций финансового рынка в системно значимых банках.

Вопросы стабильности российского финансового сектора для устойчивого развития экономики и финансовой безопасности государства в условиях усиления внешних санкций находятся в центре внимания экономистов¹, что обусловлено необходимостью предотвращения системных рисков, поиска внутренних источников фондирования, сохранения доступности кредитов.

Особенно дискуссионными являются вопросы реализации стратегии развития финансового рынка при росте инфляции и усиленном влиянии на нее немонетарных факторов, существенном повышении Банком России ключевой ставки и снижении частных инвестиций в экономику.

Банки обеспечивают одновременно выполнение несколько функций финансового рынка:

- непрерывный оборот платежных денежных средств и оптимизацию расчетов²;
- непрерывный процесс перераспределения капитала между секторами экономики³;
- покрытие разрывов ликвидности на межбанковском рынке в процессе реализации платежного оборота;
- поиск свободных финансовых ресурсов для последующего их инвестирования в экономику⁴;
- финансирование предпринимательской деятельности на рынке корпоративного кредитования, потребительской активности на рынке потребительского кредитования⁵.

Выступая основными участниками денежного и кредитного рынка, банки стремятся максимально извлечь маржу, снизить инфляционный риск, предпочитая привлечение краткосрочных средств до востребования (переводных средств в соответствии с денежным агрегатом М1). При этом банки генерируют благо-

приятные условия для накопления и приращения ресурсов одних клиентов и финансирования деятельности других⁶. Об этом свидетельствует высокая рентабельность активов и капитала банков на фоне снижения рентабельности нефинансовых организаций, а также реальных доходов физических лиц. Банки как участники и посредники финансового рынка вносят свой вклад в его развитие, удовлетворяя спрос и осуществляя эмиссию кредитных платежных ресурсов. При этом на стабильность финансового рынка в большей степени влияет состояние экономики, предпринимательской и потребительской активности экономических субъектов.

При институциональном подходе банковская система включает совокупность базовых, организационных, регулирующих элементов обеспечивающих реализацию функций Банком России в сфере денежно-кредитных отношений, а также, банковского сектора (совокупности кредитных организаций), обеспечивающих перераспределительные потоки в экономике и реализацию платежного оборота.

Прямо или косвенно в банковской системе осуществляется двухуровневое взаимодействие различных институтов и инфраструктуры. С позиции функциональности уровней банковской системы можно выделить Банк России, осуществляющий макро– и микрорегулирование институтов банковской деятельности, а также банковский сектор, который представляет совокупность институтов, встроенных многообразными взаимосвязями на финансовом рынке.

Экономисты обсуждают разные варианты структурирования институтов банковского сектора. С позиции надзора Банк России разделяет кредитные организации с универсальной и базовой лицензией. С позиции концентрации активов и системных рисков выделяются системно значимые банки.

Таким образом, в современной банковской системе иерархически разделены функции регулирования и надзора, которые закреплены за Банком России и операционные функции кредитных организаций, обеспечивающих потребности предпринимательских структур и населения в депозитных, кредитных, платежных, расчетных и других посреднических финансовых услугах.

В условиях экономической и финансовой нестабильности усиливается необходимость допуска на финансовый рынок банков, способных обеспечить стабильную и непрерывную деятельность. Это обусловлено:

Во-первых, усложнением деятельности банков на финансовом рынке. На основе финансовых технологий появляются новые инструменты, характер банковских операций становится более динамичным.

Во-вторых, с развитием платежных систем и скорости расчетов усиливаются системные риски. В результате первостепенное значение в банках должно уделяться повышению эффективности риск-менеджмента. При этом Банк России для снижения системных рисков на финансовом рынке разрабатывает различные инструменты макроэкономического регулирования.

В-третьих, макроэкономические показатели банковского сектора во многом определяются состоянием экономики, в то же время развитие банковского сектора начинает оказывать существенное влияние на экономические преобразования.

Таблица 1

Динамика банков с универсальной и базовой лицензией на начало 2019-2023 гг.*

Год	Банки с универсальной лицензией	Доля в банковском секторе, %	Банки с базовой лицензией	Доля в банковском секторе, %
01.01.2019	291	66,1	149	33,9
01.01.2020	266	66,2	136	33,8
01.01.2021	248	67,8	118	32,2
01.01.2022	232	69,3	103	30,7
01.01.2023	225	69,0	101	31,0

*Составлено автором на основе статистических данных Банка России: Аналитический обзор «Банковский сектор». Режим доступа: https://cbr.ru/analytics/bank_sector/

Количество банков в РФ как с универсальной, так и с базовой лицензией сокращалось.

Изменения в банковском секторе, произошедшие в последнее время, можно охарактеризовать следующим образом:

- системно значимые банки укрепили свои позиции на финансовом рынке;
- наметились основные направления развития финансовых технологий, последующей специализации банков;
- основные крупные клиенты распределены между банками.

В банковском секторе усилились процессы концентрации активов и накопления системных рисков.

Таблица 2

Концентрация активов банков на российском финансовом рынке в 2019-2023 гг., трлн руб.

Банки по величине активов	01.01.2019	01.01.2020	01.01.2021	01.01.2022	01.01.2023
Первая 5 банков	53836,5	55226,9	66081,0	76011,1	84735,1
6-10	9286,1	11176,0	13495,9	16804,4	18859,5
11-20	7901,6	7982,4	9462,0	11222,0	13824,6
21-50	7953,8	7484,7	7797,1	8540,3	9838,8
51-100	4121,9	4095,8	4233,7	4293,1	4603,6
101 и далее	86232,0	88796,2	103841,7	120310,5	134516,4
Системно значимые банки	61440,2	64917,8	788023,0	93277,5	104929,7

Концентрация банковской деятельности привела к повышению доли активов системно значимых банков на финансовом рынке до 78%. Выросла доля активов банков, входящих в первую пятерку.

Структура активов банковского сектора на финансовом рынке в 2019-2023 гг., %

Банки по величине активов	01.01.2019	01.01.2020	01.01.2021	01.01.2022	01.01.2023
Первая 5 банков	62,4	62,2	63,6	63,9	63,0
6-10	10,8	12,6	13,0	14,0	14,0
11-20	9,2	9,0	9,1	9,3	10,3
21-50	9,2	8,4	7,5	7,1	7,3
51-100	4,8	4,6	4,1	3,6	3,4
101 и далее	3,6	3,2	2,7	2,1	2,0
Системно значимые банки	71,2	73,1	75,9	77,5	78,0

Экономическую систему невозможно стабилизировать и сбалансировать без устойчивого банковского сектора, обеспечивающего динамичное развитие рынка финансовых услуг. Однако стабильность банковского сектора в условиях санкций и инфляции снижается. Неустойчивость рубля, снижение экспорта и импорта сказывается на результатах деятельности экономических субъектов. Возникающие проблемы в процессе привлечения денежных средств во вклады, их резкий отток, оказывает влияние на перераспределительные процессы в экономике, инвестирование приоритетных отраслей. В этой связи возникает необходимость совершенствования инструментов макропруденциального регулирования системных финансовых рисков.

Процедуры мониторинга финансовой уязвимости банковского сектора и меры профилактики системных банковских рисков занимают одно из центральных мест в макропруденциальном регулировании. Вместе с тем природа системного риска и системной финансовой нестабильности исследована недостаточно. В рамках цикличности и кроссекторальных изменений в экономике российский банковский сектор может оказаться под воздействием негативных внешних и внутренних шоков, стать источником системных рисков.

¹ Дождева, Е. Е. Система индикаторов финансовой безопасности государства / Е. Е. Дождева, П. В. Жиганова // Экономические науки. 2022. № 209. С. 72-74.

² Савинова, Н. Г. Функционирование национальной платежной системы Российской Федерации в современных условиях : специальность 08.00.10 «Финансы, денежное обращение и кредит» : автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата экономических наук / Савинова Надежда Григорьевна. Самара, 2012. 22 с.

³ Финансы и кредит : Учебник / М. Л. Дьяконова, Н. Г. Савинова, Л. Н. Мулендеева [и др.] ; Под ред. Т.М. Ковалёвой. – 9-е изд., перераб. и доп. Москва : КноРус, 2020. 340 с. (Бакалавриат). ISBN 978-5-406-07271-4.

⁴ Савинова, Н. Г. Сегментный анализ бизнеса и услуг банков в рамках финансовой отчетности по МСФО / Н. Г. Савинова, И. П. Самсонова // Проблемы развития предприятий: теория и практика. 2022. № 1-2. С. 120-123.

⁵ Хоминич, И. П. Финансовые риски и источники финансирования устойчивого развития: глобальный и российский аспекты / И. П. Хоминич, Н. Х. Дык // Вестник Российского экономического университета имени Г.В. Плеханова. 2023. Т. 20, № 2(128). С. 39-46.

⁶ Савинова, Н. Г. Финансовые активы банков: состав и оценка состояния / Н. Г. Савинова, С. Р. Шапиро, А. С. Кудашева // Экономика и предпринимательство. 2023. № 1(150). С. 1079-1081.

THE BANK-ORIENTED MODEL OF THE FINANCIAL MARKET OF THE RUSSIAN FEDERATION: STABILITY OF THE IMPLEMENTATION OF FUNCTIONS

© 2024 Savinov Oleg Germanovich
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: ogsvov@gmail.com

Keywords: banking sector, financial market, functions, bank-based model, systemically important banks.

The implementation of the functions of the financial market is largely determined by the transformation of the banking sector in the context of sanctions and growing inflation risk. The article reveals the process of concentration of banking assets and centralization of financial market functions in systemically important banks.

ПРИМЕНЕНИЕ ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА И БОЛЬШИХ ДАННЫХ В СТРАТЕГИЧЕСКОМ УПРАВЛЕНИИ КОМПАНИЕЙ

© 2024 Самойленко Даниил Александрович*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: samoilenkoda@gmail.com

Ключевые слова: искусственный интеллект, технологический прогресс, операционная эффективность, большие данные.

Искусственный интеллект и большие данные играют ключевую роль в современном бизнес-контексте, обеспечивая компаниям необходимые инструменты для анализа и принятия решений. Введение этих технологий в бизнес-процессы позволяет организациям эффективно управлять огромными объемами информации, выявлять закономерности и тенденции, которые ранее оставались незамеченными.

Большие данные представляют собой массивы информации, которые требуют новаторских подходов к обработке и анализу для извлечения ценных знаний, способствующих принятию обоснованных управленческих решений. Развитие Интернета вещей способствовало увеличению количества генерируемых данных, что в свою очередь расширило возможности их применения в бизнесе. Искусственный интеллект, используя машинное обучение и алгоритмы анализа, позволяет обрабатывать эти данные, обеспечивая более высокую скорость и точность распознавания, что критически важно для оперативного реагирования на изменения внешней среды и внутренних процессов компании¹. Современные технологии аналитики, такие как прогнозная аналитика, Nadoor, машинное обучение и интеллектуальный анализ текста, играют важную роль в обработке и интерпретации больших данных. Они позволяют не только обрабатывать огромные объемы информации, но и применять полученные знания для разработки стратегий, направленных на повышение конкурентоспособности и эффективности бизнеса. Использование искусственного интеллекта и больших данных в бизнесе не ограничивается одним лишь анализом данных². Эти технологии способствуют разработке новых продуктов и услуг, оптимизации процессов, снижению затрат и улучшению качества обслуживания клиентов. Они обеспечивают компаниям возможность быстро адаптироваться к меняющимся условиям рынка и потребностям потребителей, что является ключом к успешному стратегическому управлению в современной экономике³. Таким образом, интеграция искусственного ин-

* Научный руководитель – Заступов Андрей Владимирович, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

теллекта и больших данных в стратегическое управление компанией открывает новые горизонты для развития бизнеса, позволяя не только эффективно анализировать текущее состояние дел, но и прогнозировать будущие тенденции, адаптируясь к ним заранее.

Индустрия 4.0, или четвертая промышленная революция, представляет собой концепцию, описывающую новый этап в организации и управлении цепочкой создания стоимости в производственной сфере, который характеризуется глубокой цифровизацией процессов⁴. Этот термин был впервые представлен и широко обсужден на Ганноверской ярмарке в 2011 году в Германии и с тех пор стал широко использоваться во всем мире. В современном мире, где технологии Индустрии 4.0 определяют траектории развития бизнеса, принятие решений на основе данных становится не просто преимуществом, но и необходимостью для компаний, стремящихся к инновациям и устойчивому развитию. Этот подход позволяет организациям не только адаптироваться к текущим трендам мировой экономики, но и находить новые точки роста, повышая тем самым свою конкурентоспособность и эффективность. Большие данные, являясь одним из ключевых аспектов четвертой промышленной революции, представляют собой неисчерпаемый источник информации, который, при правильном анализе и интерпретации, способен предоставить ценные знания для стратегического управления и формирования управленческих решений. Эти данные охватывают широкий спектр информации, от производственных процессов до потребительских предпочтений, и могут быть использованы для разработки улучшенных моделей бизнес-процессов, оптимизации логистических цепочек, а также для выработки и реализации стратегий, направленных на улучшение операционной деятельности компании⁵. Использование больших данных в стратегическом управлении знаниями компании позволяет менеджерам не только адаптироваться к изменениям внешней среды, но и эффективно использовать внутренние ресурсы компании. Стратегический контент-анализ и интерпретация визуализированных данных играют здесь поддерживающую роль, позволяя применять соответствующие стратегии управления знаниями⁶. Это включает в себя анализ больших объемов данных о внешней и внутренней среде, формирование стратегического видения на основе этих данных, а также разработку и реализацию управленческих решений, направленных на достижение стратегических целей компании.

Важным аспектом является разработка моделей бизнес-процессов, которые отражают процессы формирования, преобразования и интерпретации данных⁷. Эти модели помогают определить основные направления анализа информационных потоков, сгруппированных в кластеры, и становятся основой для стратегического управления знаниями. Такой подход позволяет компаниям не только адаптироваться к изменениям внешней среды, но и оптимизировать внутренние процессы, повышая тем самым общую эффективность и конкурентоспособность. Принятие решений на основе данных в условиях Индустрии 4.0 требует от компаний гибкости в управлении знаниями и стратегическом планировании. Это включает в себя не только анализ и интерпретацию больших объемов данных, но и разработку стратегий, способных адаптироваться к быстро меняющимся усло-

виям рынка. Большие данные предоставляют уникальные возможности для анализа и прогнозирования, что является ключом к успешному стратегическому управлению и обеспечению устойчивого развития в современной высокотехнологичной экономике.

В эпоху цифровизации и технологических инноваций, искусственный интеллект (ИИ) и анализ больших данных становятся краеугольными камнями в стратегическом управлении компаниями, особенно в аспектах, касающихся понимания потребителей и персонализации. Эти технологии предоставляют уникальные возможности для глубокого анализа предпочтений и поведения клиентов, что позволяет предприятиям не только адаптировать свои продукты и услуги к индивидуальным запросам, но и формировать предложения, максимально соответствующие ожиданиям целевой аудитории⁸.

Использование больших данных и ИИ позволяет компаниям собирать, анализировать и интерпретировать информацию о клиентах с невиданной ранее точностью и глубиной. Анализируя данные из различных источников, включая историю покупок, поведение на сайте, отзывы в социальных сетях и многое другое, компании могут выявлять не только явные, но и скрытые потребности и предпочтения своих клиентов. Это позволяет не только улучшать существующие продукты и услуги, но и разрабатывать новые, идеально соответствующие ожиданиям потребителей.

Персонализация предложений на основе анализа больших данных и применения ИИ становится мощным инструментом в руках маркетологов. Компании могут не только предлагать клиентам товары и услуги, которые наиболее вероятно их заинтересуют, но и адаптировать маркетинговые сообщения, делая их максимально релевантными и привлекательными для каждого конкретного пользователя. Это ведет к значительному увеличению конверсии, повышению лояльности клиентов и, как следствие, увеличению общей прибыльности бизнеса.

Применение ИИ и анализа больших данных также способствует оптимизации внутренних процессов компании. Аналитика в реальном времени позволяет оперативно реагировать на изменения в потребительском спросе, оптимизировать запасы и логистику, а также повышать эффективность производственных процессов. Компании, которые используют данные для принятия решений, могут значительно снизить издержки и повысить операционную эффективность.

Несмотря на огромный потенциал, использование ИИ и больших данных для понимания потребителей и персонализации представляет собой сложную задачу, требующую значительных ресурсов и компетенций⁹. Компаниям необходимо инвестировать в развитие соответствующих технологий, обучение персонала и обеспечение защиты данных. Кроме того, важно учитывать этические аспекты обработки персональной информации и строго соблюдать нормативные требования в области защиты данных.

Таким образом, интеграция искусственного интеллекта и больших данных в стратегии управления компанией открывает новые возможности для повышения понимания потребителей и персонализации предложений. Это не только способствует укреплению связи с клиентами и повышению их удовлетворенности, но и

является ключом к успешному развитию и росту в условиях постоянно меняющегося рынка.

В современном мире, где динамика рыночных условий и технологический прогресс задают высокие стандарты конкурентоспособности, операционная эффективность и инновации становятся ключевыми факторами успеха для компаний. Искусственный интеллект (ИИ) и большие данные играют в этом процессе центральную роль, позволяя организациям не только оптимизировать существующие процессы, но и разрабатывать новаторские продукты и услуги, адаптированные под нужды современного потребителя. ИИ и большие данные предоставляют компаниям возможность автоматизировать множество операционных процессов, снижая тем самым вероятность человеческих ошибок и повышая общую производительность. Автоматизация рутинных задач освобождает ресурсы, которые могут быть перенаправлены на более важные стратегические задачи, требующие творческого подхода и инновационного мышления. Это, в свою очередь, способствует ускорению процессов принятия решений и повышению гибкости компании в условиях постоянно меняющегося рынка.

Большие данные, собранные из различных источников, обеспечивают глубокое понимание потребностей и предпочтений клиентов, что позволяет компаниям разрабатывать персонализированные продукты и услуги¹⁰. Использование аналитических инструментов на основе ИИ для обработки и анализа этих данных способствует выявлению новых рыночных возможностей и оптимизации продуктового портфеля, делая предложения компании более привлекательными для конечного пользователя. Инновации, стимулируемые ИИ и большими данными, не ограничиваются разработкой новых продуктов. Они также включают в себя внедрение передовых технологий в производственные процессы, что позволяет сократить издержки, повысить качество продукции и ускорить время выхода на рынок. Компании, активно использующие ИИ и большие данные для инноваций в своей деятельности, часто оказываются на шаг впереди конкурентов, за счет чего укрепляют свои позиции на рынке. Однако успешное применение ИИ и больших данных требует от компаний не только технологической готовности, но и культурной адаптации. Организации должны создать среду, в которой инновации и эксперименты поощряются на всех уровнях, а сотрудники обладают необходимыми навыками и компетенциями для работы с новыми технологиями. Это включает в себя обучение и развитие персонала, а также привлечение внешних экспертов и партнерство с технологическими стартапами. ИИ и большие данные представляют собой мощные инструменты для повышения операционной эффективности и стимулирования инноваций в компаниях. Их успешное применение позволяет организациям не только оптимизировать текущие процессы и снизить издержки, но и активно разрабатывать новаторские продукты и услуги, адаптированные под нужды современного рынка, тем самым обеспечивая устойчивое развитие и конкурентное преимущество. Применение искусственного интеллекта (ИИ) и больших данных в стратегическом управлении компанией открывает новые горизонты для инноваций и операционной эффективности. Однако вместе с

возможностями возникают и значительные вызовы, включая этические соображения, которые требуют тщательного анализа и управления.

¹ Никишова М. И. Перспективы применения технологий искусственного интеллекта в корпоративном управлении в условиях перехода к цифровой экономике // *Управленческие науки в современном мире*. 2018. Т. 1, №. 1. С. 233-237.

² Дюжкова, В. Г. Инвестиционная привлекательность предприятия: факторы ее повышения / В. Г. Дюжкова, А. В. Заступов // *Наука XXI века: актуальные направления развития*. 2016. № 2-1. С. 204-206. EDN XIEEUZ.

³ Заступов, А. В. Цифровое развитие индустриальных кластерных платформ в условиях пандемии коронавируса / А. В. Заступов // *Бизнес. Образование. Право*. 2022. № 1(58). С. 52-58. DOI 10.25683/VOLBI.2022.58.123. EDN STCIPW.

⁴ Устинова О.Е. Искусственный интеллект в менеджменте компаний // *Креативная экономика*. 2020. Т. 14, № 5. С. 885-904. DOI: 10.18334/ce.14.5.102145

⁵ Заступов, А. В. Совершенствование системы налогового администрирования в нефтяном секторе / А. В. Заступов // *Экономика и управление собственностью*. 2012. № 4. С. 48-51. EDN RZMRRL.

⁶ Казак Т.В., Свороб А.В., Василькова А.Н. Как большие данные и искусственный интеллект могут принести результаты [Электронный ресурс] // 2023 https://libeldoc.bsuir.by/bitstream/123456789/51597/1/Kazak_Kak.pdf

⁷ Медведев, В. К. Эколого-экономические аспекты эффективности ресурсоотдачи механизма природопользования в нефтяном хозяйстве / В. К. Медведев, А. В. Заступов // *Вестник Самарской государственной экономической академии*. 2006. № 2(20). С. 136-142. EDN ZRGZBP.

⁸ Кельчевская Н.Р., Колясников М.С. Использование больших данных в стратегическом управлении знаниями компании, следующей трендам Индустрии 4.0 // *Лидерство и менеджмент*. 2020. Т. 7, № 3. С. 405-426. DOI: 10.18334/lim.7.3.110662

⁹ Яковлева Е. А. Роль технологий искусственного интеллекта в цифровой трансформации экономики // *Вопросы инновационной экономики*. 2023. Т. 13, №. 2. С. 707-726.

¹⁰ Тукумбетова Д. Д., Виниченко М. В. Опыт и перспективы применения систем искусственного интеллекта в решении основных бизнес-задач компании // *Новое поколение*. 2019. №. 20. С. 84-91.

APPLICATION OF ARTIFICIAL INTELLIGENCE AND BIG DATA IN STRATEGIC COMPANY MANAGEMENT

© 2024 Samoilenko Daniil Aleksandrovich*
Undergraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: samoilenkoda@gmail.com

Keywords: artificial intelligence, technological progress, operational efficiency, big data.

Artificial intelligence and big data play a key role in today's business context, providing companies with the necessary tools for analysis and decision-making. The introduction of these technologies into business processes allows organizations to effectively manage huge amounts of information and identify patterns and trends that previously went unnoticed.

* Scientific adviser – Zastupov Andrey Vladimirovich, Candidate of Economics, Associate Professor, Samara State University of Economics.

ОБ ОСНОВНЫХ НАПРАВЛЕНИЯХ ЦИФРОВОЙ ТРАНСФОРМАЦИИ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ И НЕКОТОРЫХ ФАКТОРАХ, ВЛИЯЮЩИХ НА ЭТОТ ПРОЦЕСС

© 2024 Сапова Ольга Александровна
старший преподаватель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: loli_air@mail.ru

© 2024 Сапов Антон Юрьевич
аспирант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: anton-@rambler.ru

Ключевые слова: цифровая трансформация предприятий, экосистема цифровой экономики, цифровые решения, цифровизация.

Цифровая трансформация как приоритетное направление государственной политики в РФ имеет программные цели, в соответствии с которыми определены мероприятия, позволяющие сформировать экосистему цифровой экономики РФ и создать условия развития высокотехнологических решений для отечественных компаний, имеющих разную степень готовности их внедрения в силу различных факторов. Освещению этих вопросов посвящена данная статья.

В Российской Федерации цифровая трансформация – приоритетное направление государственной политики. В июле 2017 года Правительство Российской Федерации разработало и утвердило программу «Цифровая экономика Российской Федерации»¹, нацеленную на формирование условий для цифровизации экономики. Программа рассчитана на организацию и проведение мероприятий в сфере поддержки разработки и внедрения цифровых решений для российских предприятий частного и государственного сектора в 2017–2030 гг. с целью снижения издержек осуществляемой деятельности, увеличения показателей финансовых результатов, а также высокой степени адаптирования к изменяющимся социальным, политическим, экономическим и прочим условиям.

Реализация основных направлений, разработанных в программе «Цифровая экономика РФ», позволила ускорить темпы цифровизации российской экономики, увеличить ее масштабы на территории страны, а также выступила катализатором к появлению организаций, деятельность которых направлена на создание цифровых решений в условиях российской экономики с учетом ее специфики и особенностей.

В качестве основных направлений цифровой трансформации российской экономики были определены:

1. Создание, развитие и усовершенствование искусственного интеллекта и его применения в различных отраслях;
2. Разработка цифровых технологий, удовлетворяющих основные цифровые запросы участников экономической системы страны;
3. Создание информационной инфраструктуры, способствующей увеличению темпов цифровизации предприятий и экономики в целом;
4. Формирование основ и методов обеспечения информационной безопасности на территории РФ и для всех участников экономических процессов;
5. Разработка программ обучения кадров в области цифровой трансформации процессов и механизмов;
6. Создание базы нормативно-правового регулирования взаимоотношений в условиях цифровой экономики;
7. Осуществление процессов цифровизации государственного управления, создание информационно-телекоммуникационных каналов связи представителей власти с обществом, организация оказания услуг обществу при помощи цифровых решений;
8. Формирование условий для обеспечения доступа к сети Интернет на всей территории Российской Федерации, а также за ее пределами при помощи усовершенствования возможностей спутниковой связи.

Реализация мероприятий в соответствии с данными направлениями нацелена не только на формирование основ для создания экосистемы цифровой экономики Российской Федерации, но и на обеспечение условий развития высокотехнологичных решений для российского предпринимательства, а также повышение его конкурентоспособности, что стало особенно актуально в условиях санкционного давления на РФ, – цифровизация является одним из инструментов трансформации ее промышленности, источником стратегического развития производственных предприятий на принципиально новом базисе², который формируют: новая бизнес-модель, предполагающая применение новых подходов к рынку, формированию портфеля продуктов и созданию новых сегментов рынка; новые технологии, называемые сквозными цифровыми технологиями; управление на основе данных³.

При анализе современного состояния цифровизации российских предприятий можно отметить существенный разрыв внутри отдельных отраслей и в целом по рынку. Не все компании имеют достаточное количество финансовых и прочих активов для формирования стратегии цифровой трансформации своих процессов.

Отдельные отрасли характеризуются отсутствием результативных решений, способных усовершенствовать методы осуществления предпринимательской деятельности. На подобную дифференциацию темпов и методик осуществления цифровой трансформации предприятий сегодня оказывают влияние ряд факторов:

1. Особенности осуществления предпринимательской деятельности в отдельной отрасли. Каждое направление российской экономической системы имеет свои устоявшиеся тенденции и особенности, влияющие на роль сектора в формировании внутреннего валового продукта страны. Среди таких особенно-

стей выделяются как положительно, так и отрицательно влияющие на возможности осуществления цифровой трансформации факторы⁴. Например, любые преобразования предприятий химической отрасли должны учитывать фактор загрязнения окружающей среды в результате, осуществляемой предприятием деятельности. Цифровые решения в данной сфере будут направлены на уменьшение негативного влияния сектора на окружающую среду и экологическую систему, мониторинг величины оказываемого влияния, а также недопущение увеличения оказываемого природе вреда.

2. Постоянно увеличивающийся рост спроса на цифровые продукты и решения для бизнеса. Пандемия коронавирусной инфекции, объявленная Всемирной организацией здравоохранения в 2020 году, стала катализатором резкого увеличения спроса на формирование цифровой среды предприятия⁵. Не только для внешнего взаимодействия на рынке, но и для внутреннего. Стал более широко распространен удаленный формат работы, требующий не только определенных цифровых решений в сфере коммуникации между участниками процессов, но и в других сферах – хранения и безопасности данных, осуществления контроля за перемещениями товаров, ведение учета на предприятии без использования бумажного документооборота и прочее. Обострившиеся политико-экономические отношения между странами в 2022 году способствовали увеличению спроса на программное обеспечение, цифровые продукты и решения, произведенные, поддерживаемые и развивающиеся на территории Российской Федерации. Данные факторы стали основополагающими в формировании современного состояния цифровизации российской экономики и российских предприятий;

3. Уменьшение продолжительности жизненного цикла цифровых решений и продуктов в результате быстрых темпов развития отрасли и растущей конкуренции на рынке⁶. Увеличение спроса на цифровые продукты и решения со стороны потребителей способствовали формированию высококонкурентной среды в данной отрасли, которая способствует тому, что все предприятия, нацеленные на создание решений в рамках реализации стратегии цифровизации деятельности отдельного или предприятия, стремятся получить преимущество в виде более совершенной технологии или решения. Благодаря этому, жизненный цикл цифровых решений и продуктов сильно сокращается. Например, квантовые технологии, созданные несколько лет назад, предлагают новые решения по скорости и надежности обмена информационными потоками практически ежегодно (1–3 года).

Все перечисленные факторы влияют на принятие решений об инвестировании в цифровизацию предпринимателями. Внедрение цифровых решений сопряжено с неполнотой и неточностью информации⁷, которая используется для описания проектов цифровизации, что обусловлено их инновационностью, рисками, порождаемыми неопределенностью как внешней среды, так и характером цифровых технологий, специфичностью задач управления затратами с учетом факторов цифровизации⁸, высокой скоростью морального износа. При сравнении проектов цифровой трансформации с проектами, не сопряженными с инкорпорацией циф-

ровых технологий, предпринимателем может быть осуществлен выбор в пользу вторых в силу их большей предсказуемостью и точности.

¹ Программа «Цифровая экономика Российской Федерации», утвержденная распоряжением Правительства Российской Федерации от 28 июля 2017 г. № 1632-р [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.consultant.ru/> (Дата обращения: 21.02.2024).

² Мартыянов, К. П. Ключевые проблемы промышленных предприятий в современных геополитических условиях / К. П. Мартыянов, Л. Д. Мартыянова, И. А. Наугольнова // Актуальные проблемы науки и образования в условиях современных вызовов : Сборник материалов XVII Международной научно-практической конференции, Москва, 27 декабря 2022 года. Москва: Печатный цех, 2022. С. 338–342. EDN XTXECE.

³ Чудаева, А. А. Цифровая трансформация производственных предприятий в РФ / А. А. Чудаева // Проблемы совершенствования организации производства и управления промышленными предприятиями: Межвузовский сборник научных трудов. 2021. № 1. С. 247–253. DOI 10.46554/OP-MIE-2021.1-pp.247. EDN HCRGGV.

⁴ Шпак, П. С. Цифровая трансформация промышленного предприятия как фактор повышения его конкурентоспособности / П. С. Шпак // Актуальные проблемы экономики и менеджмента. 2022. № 2(34). С. 172–184. EDN NJBJTQ.

⁵ Грачева, К. А. Цифровая трансформация как фактор адаптации предприятий в условиях пандемии / К. А. Грачева // Международный экономический симпозиум – 2022 : материалы международных научных конференций, Санкт-Петербург, 17–19 марта 2022 года. Санкт-Петербург: ООО «Скифия-принт», 2022. С. 775–781. EDN AGARNF.

⁶ Колесникова, В. Б. Оценка факторов, определяющих стратегию развития предприятия в условиях цифровой трансформации / В. Б. Колесникова // Общество и экономическая мысль в XXI В.: пути развития и инновации : Материалы X Международной научно-практической конференции (посвященной 115-летию Университета), Воронеж, 21 апреля 2022 года. Воронеж: Издательско-полиграфический центр «Научная книга», 2022. С. 363–366. EDN GNPEGZ.

⁷ Чудаева, А. А. О проблемах оценки инвестиций в проекты, направленные на цифровизацию производства / А. А. Чудаева // Экономические науки. 2019. № 180. С. 91–94. DOI 10.14451/1.180.91. EDN DIXURY.

⁸ Наугольнова, И. А. Цифровая трансформация и инновационные подходы к управлению затратами: теоретический анализ и перспективы развития / И. А. Наугольнова // Креативная экономика. 2023. Т. 17, № 4. С. 1293–1312. DOI 10.18334/ce.17.4.117686. EDN UMUZJE.

ABOUT THE MAIN DIRECTIONS OF THE DIGITAL TRANSFORMATION OF THE RUSSIAN ECONOMY AND SOME FACTORS INFLUENCING THIS PROCESS

© 2024 Sapova Olga Aleksandrovna
Senior Lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: loli_air@mail.ru

© 2024 Sapov Anton Yuryevich
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: anton-@rambler.ru

Keywords: digital transformation of enterprises, digital economy ecosystem, digital solutions, digitalization.

Digital transformation as a priority direction of state policy in the Russian Federation has program goals, in accordance with which measures have been defined to form an ecosystem of the digital economy of the Russian Federation and create conditions for the development of high-tech solutions for domestic companies that have different degrees of readiness to implement them due to various factors. This article is devoted to the coverage of these issues.

НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ И СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ МАКРОПРУДЕНЦИАЛЬНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ БАНКА РОССИИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

© 2024 Тершукова Марина Борисовна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: marinaterschukova@yandex.ru

© 2024 Абрамов Виталий Сергеевич
аспирант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: abramov1998@mail.ru

Ключевые слова: Банк России, макропруденциальное регулирование, банковская система, банки, развитие и совершенствование макропруденциального регулирования, системный риск, стабильность финансовой системы.

Статья посвящена актуальным направлениям развития и совершенствования макропруденциального регулирования Банка России деятельности кредитных организаций в современных условиях. Авторы рассматривают меры по развитию и совершенствованию макропруденциального регулирования, предпринимаемые Банком России. Сформулированы предложения по исследуемому вопросу.

Макропруденциальное регулирование – система упреждающих мер уполномоченного регулятора (в том числе центрального банка), ориентированных на обеспечение стабильности, финансовой устойчивости финансовой системы в целом, снижение вероятности системного кризиса.¹

Изменение и развитие форм макропруденциального регулирования происходят в процессе непрерывного эволюционного развития общества, экономики и банковской системы за счет внедрения финансовых новаций, процессов региональной интеграции и глобализации мирового финансового рынка.

Нормативно-правовая база макропруденциального регулирования систематически обновляется и совершенствуется за счет появления современных видов банковских рисков в процессе универсализации банковской деятельности, повышения требований регулятора к оценке рисков, внедрения прогрессивных форм и методов макропруденциального регулирования и макропруденциального надзора.

Банк России оперативно реагирует на изменения в банковской сфере, анализирует возможные риски, составляет на основе проведенного анализа прогнозы на основе сценарных методов и принимает необходимые меры для укрепления

стабильности национальной банковской системы и стабильности финансовой системы в целом.

Банк России повышает с 1 марта 2024 года надбавки к коэффициентам риска по ипотечным кредитам, чтобы ограничить риски закредитованности граждан.

Высокие показатели долговой нагрузки по потребительским кредитам и ипотечным кредитам, имеющие место в банковской практике последних лет, приводят к ухудшению качества кредитных портфелей банков, росту просроченной ссудной задолженности. Все это негативно влияет и на состояние банковского сектора страны, и на социально–экономическую ситуацию в обществе.

Совет директоров Банка России, принимая это выше названное решение, исходил из следующего:

– в ипотечном кредитовании наблюдается существенное ухудшение стандартов кредитования на фоне быстрого роста кредитования. За два года доля кредитов, предоставленных заемщикам с показателем долговой нагрузки (ПДН) более 80%, выросла почти в два раза и составила 47% в III квартале 2023 года. Кредиты для приобретения жилья с низким (до 20%) первоначальным взносом (ПВ) достигли 50% от всех ипотечных выдач.²

Повышение макропруденциальных надбавок будет способствовать улучшению стандартов кредитования и более сбалансированным темпам роста ипотеки. В случае стабилизации ситуации и возврата кредитных организаций к более консервативным стандартам кредитования, Банк России будет готов смягчить требования по макропруденциальным надбавкам в ипотеке.

В некоторых городах Приволжского федерального округа банки принимают клиентов, закрывших вклады по различным причинам обратно на обслуживание и возобновляют вклады на тех условиях, которые были раньше, или на более выгодных с учетом повышения уровня ключевой процентной ставки Банка России в настоящий период.³ По мнению автора, подобные предложения клиентам со стороны кредитных организаций могли бы способствовать стабилизации ресурсной базы и повышению притока клиентов, за счет возвращения тех, кто ранее прекратил обслуживаться в банке. В этой связи, представляется целесообразной, разработка методических рекомендаций по внедрению возобновляемых продуктов, по условиям которых клиент имеет право вложить средства не менее чем в прежнем объеме (в большей или равной сумме) на прежних условиях, но не позднее, чем до истечения установленного срока. Дополнительные поощрительные меры со стороны регулятора могли бы стимулировать кредитные организации вводить означенные продукты. Все это могло бы повысить стабильность ресурсной базы и снизить системный риск, приводящий к оттоку банковских вкладов, снижению доверия к банкам, что негативно влияет на финансовую стабильность государства.

В России нет законодательства, запрещающего досрочно изымать деньги по вкладам.⁴ Это может негативно сказаться в случае повышения уровня экономической неопределенности и последующей за этим паники у вкладчиков кредитной организации. По мнению автора, формирование дополнительного резерва по денежным средствам, по которым наиболее высок риск изъятия клиентом, в ре-

зультате введения соответствующей макропруденциальной надбавки, позволит эффективнее поддерживать платежеспособность кредитной организации в период кризиса. Поддержание платежеспособности каждой отдельной кредитной организации позволяет снизить системный риск, снизить вероятность возникновения «цепной реакции» в случае возникновения кризисной ситуации в какой-либо кредитной организации. Также возможно введение, по аналогии с международной банковской практикой, депозитов с предварительным уведомлением банков об изъятии денежных средств со счета, что позволит минимизировать риски банка. Все это, по мнению автора, позволит поддержать стабильность банковской системы и финансового рынка, в целом.

Банк России продолжает совершенствовать макропруденциальное регулирование, повышая эффективность и результативность, что позволяет мегарегулятору укреплять национальную банковскую систему и воздействовать на финансовую стабильность в целом.

Банк России на основании накопленной информации расширяет макропруденциальный анализ эффективности применяемых инструментов макропруденциального регулирования в той или иной сложившейся ситуации, совершенствует инструменты анализа, важное место отводится макропруденциальному стресс-тестированию. В алгоритмах стресс-тестирования в Российской Федерации необходимо усилить роль макросоставляющей, расширить степень вовлеченности и сферы ответственности за его результаты ключевых институциональных единиц системы государственного управления, не ограничиваясь только надзорным стресс-тестированием.

В настоящий момент стресс-тестирование стало частью консультативного надзора. Результаты проведенных надзорных мероприятий не являются определяющими при назначении индивидуальных регуляторных мер конкретной кредитной организации.

Для дальнейшего повышения эффективности и результативности макропруденциального стресс-тестирования необходимо, чтобы Банк России в порядке, определенном российским законодательством, был наделен полномочиями по осуществлению макропруденциального стресс-тестирования и использованию результатов указанных регуляторных мероприятий при принятии индивидуальных регуляторных мер в отношении конкретной кредитной организации.⁵

На наш взгляд, перспективным направлением совершенствования макропруденциального регулирования может стать разработка рекомендаций по выдаче кредитов заемщикам, имеющим просроченные платежи, просроченную задолженность, на более жестких условиях с позиции обеспечения, уровня процентной ставки, суммы и другое.

Углубление взаимодействия с Национальным бюро кредитных историй могло бы позволить получать дополнительную информацию о конкретном заемщике, имеющем просроченную задолженность, а также на основе сценарных методов попытаться спрогнозировать вероятное дальнейшее поведение заемщика. Это могло бы позволить повысить эффективность и результативность мер, выдвигае-

мых условий и требований в отношении заемщиков, имеющих просроченную задолженность.

Таким образом, Банк России, совершенствуя инструменты макропруденциального регулирования, эффективно укрепляет банковскую систему Российской Федерации, что влияет на поддержание финансовой стабильности государства.

В дальнейшем Банку России необходимо продолжать развивать инструменты анализа, прежде всего макропруденциальное стресс-тестирование, расширять и повышать эффективность информации о рисках, использовать многофакторные сценарии, включая и риски (рыночные, кредитные, риск ликвидности, риск инвестиционной активности и другие).

¹ Тершукова, М. Б. Некоторые аспекты содержания категории макропруденциального регулирования центральных банков / М. Б. Тершукова, В. С. Абрамов // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2022. № 11(217). С. 82-88. DOI 10.46554/1993-0453-2022-11-217-82-88. EDN LEUMVY.

² Банк России повышает макропруденциальные требования по ипотечным кредитам, Центральный банк Российской Федерации, Официальный сайт, режим доступа: <https://cbr.ru/press/pr/?file=638392704492893704FINSTAB.htm>

³ См.: Виктор Данилин: «Банк – это такой институт, который можно убить словом», Информационно-аналитический материал Samru.ru, режим доступа: <https://www.samru.ru/bisnes/news/42210.html?ysclid=lrmdclg1os845122259>

⁴ Там же.

⁵ Банк России хочет получить законодательное право проводить стресс-тесты, Информационно-аналитический ресурс Interfax, Официальный сайт, режим доступа: <https://www.interfax.ru/russia/878896>

DIRECTIONS FOR DEVELOPMENT AND IMPROVEMENT OF MACROPRUDENTIAL REGULATION OF THE BANK OF RUSSIA IN MODERN CONDITIONS

© 2024 Tershukova Marina Borisovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: marinaterschukova@yandex.ru

© 2024 Abramov Vitaly Sergeevich
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: abramov1998@mail.ru

Keywords: Bank of Russia, macroprudential regulation, banking system, banks, development and improvement of macroprudential regulation, systemic risk, stability of the financial system.

The article is devoted to current trends in the development and improvement of macroprudential regulation of the Bank of Russia in modern conditions. The authors consider measures to develop and improve macroprudential regulation taken by the Bank of Russia. Proposals on the issue under study are formulated.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОГО ТРАНСПОРТА: ИДЕНТИФИКАЦИЯ УГРОЗ

© 2024 Тимралиева Рената Закаевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: r.timralieva@yandex.ru

Ключевые слова: экономическая безопасность, железнодорожный транспорт, угрозы, риски.

В статье проведен анализ современного состояния железнодорожного транспорта России. Рассмотрены основные факторы и угрозы, влияющие на уровень экономической безопасности железнодорожного транспорта.

Состояние железнодорожного транспорта страны оказывает влияние на ее экономическую безопасность (ЭБ). Без стабильного и эффективного функционирования сферы железных дорог невозможно поддерживать непрерывность деятельности предприятий¹. Так как по площади Российская Федерация не уступает ни одной стране мира, она больше всего нуждается в данном виде транспорта². Проведем анализ современного состояния железнодорожной отрасли страны.

На долю железнодорожного транспорта в государстве приходится 17% грузо-перевозок. По данному показателю он уступает только автомобильному транспорту (рис. 1).

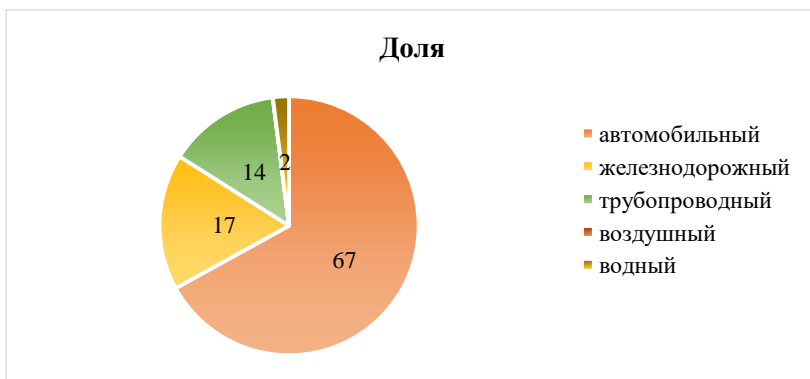


Рис. 1. Доля видов транспорта в грузообороте России

* Научный руководитель – Корнеева Татьяна Анатольевна, доктор экономических наук, профессор, Самарский государственный экономический университет.

Если брать данные за 2012 год, то доля железнодорожных (ж/д) перевозок в грузообороте страны занимали лидирующее место и составили 44%³. За 10 лет динамика снизилась и привела к тому, что автомобильный транспорт стал преобладать (рис. 2).

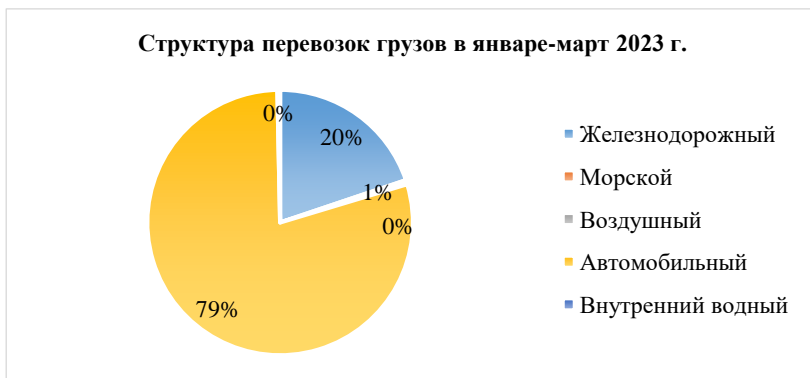


Рис. 2. Структура перевозок грузов

Это связано с тем, что оперативность перемещения грузов и цена, предлагаемые автомобилями выгоднее. Однако железнодорожный транспорт имеет ряд преимуществ:

- способность преодолевать дальние расстояния;
- неподверженность климатическим изменениям;
- способность перевозить разные виды грузов по габаритам и их физическому состоянию;
- высокая надежность перевозок грузов.

Важное значение имеет показатель грузо- и пассажирооборота. В 2022 году по данным Росстата грузооборот, осуществляемый ж/д транспортом, снизился по сравнению с предыдущим периодом на 3,8% (48,5 млн. т). Связано это с тем, что в 2022 году были введены санкции против РФ, которые отразились на логистике железнодорожного транспорта. За первое полугодие 2023 года показатель вырос на 1,4% по сравнению с 2022 годом, что говорит о повышении эффективности работы поездов⁴.

Непрерывность деятельности предприятий железнодорожной отрасли зависит от уровня обеспечения экономической безопасности (ЭБ). Она позволяет вовремя выявлять влияние внутренних и внешних факторов на возникновения возможных рисков и определяющих их угроз.

Существенное значение в обеспечении ЭБ имеет своевременная и правильная идентификация угроз. Существуют различные способы классифицировать угрозы, например, в зависимости от источника происхождения, факторов влияния, объекта посягательства, величины возможного ущерба⁵. Рассмотрим угрозы,

оказывающие влияние на деятельность железнодорожного транспорта (см. таблицу).

Угрозы экономической безопасности железнодорожного транспорта

Факторы	Угрозы	Управление
Макроэкономические	<ul style="list-style-type: none"> – Неблагоприятные изменения внешней политической ситуации, ужесточение санкций со стороны недружественных стран – Рост цен на энергоресурсы и энергоносители 	<ul style="list-style-type: none"> – Долгосрочное сотрудничество с иностранными поставщиками и клиентами – Готовность к влиянию неблагоприятных внешнеэкономических факторов за счет определения приемлемого уровня риска-аппетита
Государственные	<ul style="list-style-type: none"> – Снижение уровня финансирования в основные железнодорожные проекты – Снижение уровня государственной поддержки железнодорожного транспорта 	<ul style="list-style-type: none"> – Регулярное взаимодействие предприятий железнодорожной сферы с государством в лице органов власти
Правовые/законодательные	<ul style="list-style-type: none"> – Изменения нормативно-правовой базы железнодорожного транспорта – Отсутствие развития нормативно-правовой базы – Ужесточение налоговой нагрузки на предприятия ж/д транспорта – Ужесточение таможенного регулирования 	<ul style="list-style-type: none"> – Регулярное взаимодействие с органами власти по поводу совершенствования нормативно-правовой базы железнодорожного транспорта
Рыночные	<ul style="list-style-type: none"> – Снижение спроса на ж/д транспорт – Изменение логистических цепочек поставок – Изменение структуры грузооборота 	<ul style="list-style-type: none"> – Долгосрочное сотрудничество с клиентами – Поиск новых поставщиков
Инвестиционные	<ul style="list-style-type: none"> – Снижение уровня финансирования со стороны инвесторов – Отсутствие инвестиций со стороны стейкхолдеров – Несоблюдение сроков осуществления и выполнения инвестиционных программ 	<ul style="list-style-type: none"> – Повышение уровня инвестиционной привлекательности ж/д предприятий – Выбор ответственных инвесторов – Изменение системы управления инвестициями в железнодорожной организации
Научно-технические	<ul style="list-style-type: none"> – Снижение уровня внедрения цифровизации – Отсутствие технических разработок в области железнодорожного транспорта – Проблемы импортозамещения технических разработок 	<ul style="list-style-type: none"> – Повышения уровня импортозамещения в государстве – Поиск новых поставщиков технологических разработок

Факторы	Угрозы	Управление
Кадровые	<ul style="list-style-type: none"> – Существенный рост кадрового голода – Нехватка высококвалифицированных специалистов – Снижение качества подготовки специалистов в железнодорожной сфере 	<ul style="list-style-type: none"> – Поддержание высокого уровня заработной платы работников железнодорожной сферы – Повышение квалификации специалистов железнодорожной сферы – Предоставления специальных льгот для специалистов – Повышение уровня предлагаемых условий труда
Технические	<ul style="list-style-type: none"> – Изношенность основных фондов 	<ul style="list-style-type: none"> – Постоянный мониторинг работы основных средств – Использование интенсивных способов повышения эффективности работы машин и оборудования

Факторы, оказывающие влияние на возникновение вышеперечисленных угроз, могут быть как внешние, так и внутренние. В период с 2019 года по настоящее время наиболее высокий риск связан с действием внешних факторов (обострение мировой экономической и политической ситуации, введение санкций со стороны недружественных стран, импортозамещение). Говоря о внешних факторах, не стоит забывать и о экологической составляющей экономической безопасности предприятий железнодорожного транспорта. В качестве стратегического приоритета выбраны меры по применению энерго- и материалосберегающих технологий, ликвидации экологического вреда, накопленного в результате деятельности железнодорожного транспорта прошлых лет⁶. Нельзя исключать существенное влияние факторов внутренней среды, имеющих системный характер возникновения. Источником их происхождения могут быть ошибки и преднамеренные искажения в системе учета и отчетности предприятия железнодорожного сектора экономики или ошибки в системе внутреннего контроля.

Таким образом, экономическая безопасность компаний железнодорожного транспорта может существенно влиять на уровень обеспечения экономической безопасности Российской Федерации. Железнодорожная сфера может быть подвержена различным рискам, которые могут оказывать неблагоприятное влияние на ее безопасность.

¹ Федеральный закон «О железнодорожном транспорте в Российской Федерации» от 10.01.2003 № 17-ФЗ (последняя редакция).

² Стратегия развития железнодорожного транспорта в РФ до 2030 года. Утверждена Распоряжением Правительства РФ от 17 июня 2008 г. № 877-р.

³ Транспорт в России. 2022: Стат. сб. /Росстат. Т. 65. М., 2022. 101 с.

⁴ Транспорт России информационно-статистический бюллетень 2022 год // Федеральная Служба Государственной Статистики [сайт]. URL: https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/Transport_2022.pdf.

⁵ Аганова Т.Н. Специфика и угрозы обеспечения экономической безопасности железнодорожного транспорта [сайт]. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/spetsifika-i-ugrozy-obespecheniya-ekonomicheskoy-bezopasnosti-zheleznodorozhnogo-transporta/viewer>.

⁶ Корнеева Т.А. Раскрытие информации об экологической безопасности в отчетности организации // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2013. № 1(99). С. 41-47. EDN QYNBRN.

ECONOMIC SECURITY OF RAILWAY TRANSPORT OPERATION: THREAT IDENTIFICATION

© 2024 Timralieva Renata Zakaevna*
Student
Samara State University of Economics
E-mail: r.timralieva@yandex.ru

Keywords: economic security, railway transport, threats, risks.

The article analyzes the current state of Russian railway transport. The main factors and threats affecting the level of economic security of railway transport are considered.

* Scientific adviser – Korneeveva Tatyana Anatolievna, Doctor of Economics, Professor, Samara State University of Economics.

РАЗРАБОТКА РАЦИОНАЛЬНОЙ СТРАТЕГИИ КОМПАНИИ НА ОСНОВЕ ПРИМЕНЕНИЯ МАРКЕТИНГОВЫХ МЕТОДОВ ЦЕНООБРАЗОВАНИЯ

© 2024 Тойменцева Ирина Анатольевна
кандидат экономических наук, доцент,
доцент кафедры маркетинга, логистики и рекламы
Самарский государственный экономический университет
E-mail: tia67@rambler.ru

Ключевые слова: рынок, конкуренция, ценообразование, конкурентоспособность, потребители, издержки, прибыль.

В статье рассматриваются вопросы ценообразования, выявляются факторы, влияющие на определение рациональной, справедливой цены на продукцию для покупателей и производителей. Представлена классификация стратегий в зависимости от типа издержек, позволяющих руководителям компаний оптимизировать бизнес-процессы и принимать обоснованные управленческие решения при определении цены на различные виды производимой продукции с целью улучшения финансовых результатов как в текущем периоде времени, так и на перспективу.

В настоящее время для любой компании важным является разработка рациональной стратегии, позволяющей значительно снизить издержки и соответственно получить больше прибыли. Разработка рациональной ценовой политики является важной составляющей маркетинговой стратегии компании¹. Чтобы назначить справедливую цену товару, привлекательную для клиента и прибыльную для производителя необходимо использовать современные механизмы ценообразования, на основе которого рассчитывается цена реализации единицы продукции.

Поэтому к основным задачам ценообразования относят²:

- создание конкурентоспособной продукции, востребованной рынком, покрытие всех операционных издержек;
- получение прибыли, которой было бы достаточно для развития перспективных направлений деятельности компании и дивидендов на вложенные инвестиции в собственный капитал;
- достижение оптимального сочетания «цена – качество» на производимую и реализуемую продукцию.

Для решения поставленных задач используют различные методы ценообразования, которые выбираются исходя из следующих факторов:

- отраслевая направленность компании;
- потребительские свойства товаров и их назначение;

- оптимизация структуры затрат разработки, производства и реализации продукции;
- доля рынка, конкурентоспособность компании на рынке и сила воздействия конкурентов при реализации продукции и т. д.;
- стратегический план развития и совершенствования бизнес-процессов.

Правильная классификация издержек в стратегии бизнеса позволяет компаниям определить оптимальную стратегию для достижения своих целей.

В зависимости от типа издержек, их уровня в деятельности компаний можно использовать следующие стратегии:

1. Узкая специализация в производстве. Стратегия, основанная на минимизации затрат на производство и снижении издержек за счет узкой специализации и оптимизации процесса производства.
2. Стратегия дифференциации продукции. Стратегия, основанная на повышении качества продукции и ее уникальности, что позволяет компании повысить цену на свой продукт и получать большую прибыль.
3. Стратегия снижения затрат. Стратегия, основанная на снижении всех видов издержек в производстве, логистике и других сферах деятельности компании.
4. Стратегия вертикальной интеграции. Стратегия, в которой компания решает выполнять весь цикл производства самостоятельно, что позволяет снизить издержки на промежуточных этапах.

В ценообразовании принято разделять издержки на условно постоянные и переменные, чтобы определить минимальную цену, которую нужно установить на продукцию, чтобы она покрыла хотя бы переменные издержки. Далее, добавляются условно постоянные издержки, которые не зависят от объема производства, но должны быть учтены при расчете цены. Таким образом, определяется полная себестоимость и минимальная цена, по которой товар может быть продан без убытков. Разделение издержек на постоянные и переменные также позволяет управлять затратами, идентифицировать источники издержек и принимать эффективные управленческие решения.

Издержки принято также разделять на капитальные и текущие, что важно знать при установлении справедливой цены на товары или услуги.

Если говорить о капитальных издержках, то это, как правило, издержки, связанные с приобретением, монтажом, наладкой основных средств, различного рода оборудования, которое приобретается компанией для производства продукции, а также издержки на строительство, ремонт зданий и сооружений. Капитальные издержки не оказывают непосредственного влияния на стоимость произведенной продукции, но должны быть учтены в смете затрат на производство и реализацию продукции, т.е. в себестоимости готовой продукции.

Также следует знать, что капитальные издержки – это долгосрочные инвестиции, которые крайне важны для развития предприятия и укрепления его конкурентных преимуществ на рынке. Капитальные затраты связаны с приобретением долгосрочных активов и относятся к уже совершённым затратам. Они будут использоваться в течение длительного периода времени (несколько лет), например,

строительство здания, финансирование научных исследований и разработок, приобретение оборудования и других средств производства. Капитальные затраты не связаны непосредственно с производственным процессом, а являются инвестициями в будущее развитие компании.

Этот вид затрат влияет на долгосрочную прибыль компании и требует значительных вложений в развитие бизнеса. Рациональное распределение капитальных затрат помогает понять, на какие мероприятия нужно сделать ставку в первую очередь, какие мероприятия приносят наибольшую прибыль, а какие мероприятия следует отодвинуть на второй план и возможно вообще сократить средства на их финансирование.

К текущим затратам следует отнести все издержки, связанные с приобретением различного рода сырья, материалов, оплатой энергоносителей, аренды помещений, оплатой труда рабочих и служащих, т.е. это издержки непосредственно связанные с объемами произведенной продукции, поэтому именно они учитываются в формировании цены готовой продукции и являются наиболее важными.

Текущие затраты относятся к настоящему времени, требуют периодического осуществления платежей в течение года и напрямую связаны с производственным процессом. Текущие затраты связаны с операционной деятельностью компании и непосредственным образом влияют на прибыль. Подкатегории текущих расходов представлены на рисунке.



Рис. Подкатегории текущих расходов

Каждая из этих подкатегорий описывает расходы, которые предприятие может понести в той или иной момент своей деятельности.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что применение метода разделения всех издержек на указанные категории, позволит руководителям компаний оптимизировать бизнес-процессы и принимать обоснованные управленческие решения при определении справедливой цены³ на различные виды производимой продукции с целью улучшения финансовых результатов, как в текущем периоде времени, так и на перспективу.

¹ Котлер, Ф., Келлер, К. Маркетинг менеджмент. СПб.: Питер, 2018. 816 с.

² Липсиц И. В. Ценообразование. [Электронный ресурс]: Учебник и практикум для вузов. – Москва: Юрайт, 2020. 368 с. Режим доступа: <https://urait.ru/bcode/449760>.

³ Демцура С.С. Особенности ценовой конкуренции на рынке // Азимут научных исследований: экономика и управление. 2020. Т. 9, № 3 (32). С. 131–134. URL: <http://aniue.ru/> (дата обращения: 19.09. 2023).

DEVELOPMENT OF A RATIONAL COMPANY STRATEGY BASED ON THE USE OF MARKETING PRICING METHODS

© 2024 Toymentseva Irina Anatolyevna

Candidate of Economics, Associate Professor,

Associate Professor of the Department of Marketing, Logistics and Advertising
Samara State University of Economics

E-mail: tia67@rambler.ru

Keywords: market, competition, pricing, competitiveness, consumers, costs, profit.

The article examines the issues of pricing, identifies the factors influencing the determination of a rational, fair price for products for buyers and manufacturers. A classification of strategies is presented depending on the type of costs that allow company managers to optimize business processes and make informed management decisions when determining prices for various types of products in order to improve financial results both in the current period of time and in the future.

БАНК РОССИИ: ИСТОРИЯ СТАНОВЛЕНИЯ МЕГАРЕГУЛЯТОРА ФИНАНСОВОГО РЫНКА

© 2024 Угольников Данила Вячеславович*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: danila.ugolnov@yandex.ru

Ключевые слова: Банк России, история Банка России, мегарегулятор, финансовый рынок, денежно-кредитное регулирование, банковская система.

Статья посвящена исследованию исторического аспекта функционирования Центрального банка Российской Федерации как институциональной единицы национальной экономики на протяжении всего периода его существования – от эпохи Российской империи до современного этапа становления инновационной цифровой экономической системы. Ввиду стремительного развития и расширения сферы финансовых услуг и финансового рынка в целом автором также уделяется особое внимание эволюции Банка России не только как денежно-кредитного регулятора, но и как координатора большей части сферы финансовых отношений.

Центральный банк по своей экономической природе – необходимый элемент системы управления любого государства, поскольку им непосредственно осуществляется регулирование денежно-кредитных отношений, что подразумевает под собой нормативно регламентированное и стандартизированное денежное и кредитное обращение соответственно.

В двухуровневой банковской системе, сложившейся на современном этапе развития, центральные банки занимают главенствующее положение, являясь банками первого уровня, и реализуют следующие основные функции:

- осуществление денежной эмиссии в наличной и безналичной формах на основе исключительного права;
- формирование и хранение золотовалютного запаса государства;
- контроль и надзор за деятельностью коммерческих банков, оценка их эффективности с качественной и количественной стороны;
- косвенное регулирование национальной экономики посредством использования инструментов денежно-кредитного регулирования (изменения уровня ключевой ставки, установления норм банковских резервов, осуществления операций на открытом рынке)¹.

* Научный руководитель – Мулендеева Лариса Николаевна, кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры финансов, Самарский государственный экономический университет.

Таким образом, исходя из теоретических положений, приведенных выше, стоит отметить, что центральным банкам в существовании любого государства отведено важнейшее место как определяющему элементу его экономической политики.

Для обоснования и конкретизации суждений предлагается рассмотреть в ретроспективе возникновение и эволюцию Центрального банка Российской Федерации (Банка России) в разрезе следующих исторических этапов нашей страны:

- имперский (1860 – 1917 гг.);
- советский (1917 – 1990 гг.);
- современный (1990 – настоящее время).

История Банка России начинается в 1860 году и связана с изданием указа об образовании Государственного банка Российской империи и утверждением его Устава императором Александром II. Его создание повлекло за собой реорганизацию банковской сферы: ранее существовавшие Государственный коммерческий и Заемные банки послужили основой для работы нового учреждения. На первоначальном этапе работа Банка заключалась в:

- краткосрочном кредитовании;
- приеме и учете векселей;
- скупке и продаже драгоценных металлов (золота и серебра);
- приеме вкладов и выдаче ссуд².

Цель деятельности Государственного банка России заключалась, прежде всего, в оптимизации и облегчении денежного оборота, а также стимулировании развития отечественной промышленности через кредитование. Таким образом, в работе Банка можно наблюдать не столько «классические» для современного понимания функции Центробанка, сколько, прежде всего, его работу фактически в качестве коммерческой кредитной организации, напрямую осуществлявшей операции хозяйствующих субъектов и непосредственно влиявшей на их деятельность.

Наделение Государственного банка в 1897 году полномочиями эмиссии позволяет рассуждать об увеличении его роли в экономической политике России. Банку было предоставлено монопольное право осуществления выпуска кредитных билетов под обеспечение, что еще больше утверждает позиции учреждения в системе управления России. К концу XIX века Государственный банк уже является структурой, регулирующей денежное обращение, способствующей формированию золотого запаса, а также оказывающей прямое влияние на движение капитала отечественных промышленности и торговли.

Таким образом, к концу имперского периода существования, Государственный банк России являлся «гиперрегулятором» экономики. Данный вывод можно подтвердить наличием у учреждения прямых воздействующих инструментов влияния на финансово-экономические отношения внутри страны. Осуществление непосредственного кредитования промышленности и торговли помимо эмиссионной и регулирующей деятельности является неоспоримым основанием рас-

суждать о его ключевой роли в развитии экономики и накоплении национального богатства.

Октябрьская революция 1917 года ознаменовала собой смену общественно-политического строя в России. Коренные изменения сказались и на Банке России, перешедшем на новый этап своего развития – советский. С приходом к власти большевиков Государственный банк Российской империи был реорганизован и переименован. Новый Народный банк новой страны – РСФСР – в соответствии с Декретом «О национализации банков» стал единственным действующим в государстве. Его деятельность была направлена на кредитование национализированных правительством предприятий, которые осуществляли заимствования под обеспечение будущей продукции³. Однако в таком положении Банк просуществовал только до 1920 года – после ликвидации его функции и полномочия были переданы исполнительным комитетам советам рабочих и крестьянских депутатов. Таким образом, итогом первых лет деятельности большевиков стало искоренение ранее сложившихся институциональных принципов денежно-кредитного регулирования в стране, что, в первую очередь, было обусловлено их политико-идеологической программой: с приходом коммунизма денежно-кредитные отношения не должны были существовать как таковые. Однако коренной слом в экономической сфере не мог произойти одновременно и властям все же пришлось корректировать свой политический курс и экономическую программу. Возрождение уже Государственного банка РСФСР было обусловлено началом новой экономической политики и его функционал вновь был направлен на кредитование производства, регламентацию денежного обращения и стимулирование ускорившейся деловой активности.

За образованием СССР в 1922 году последовало переименование регулятора в Государственный банк СССР, входящий в структуру органов власти Союза и распространявший свою деятельность на всю территорию вновь объединенной страны. Характерной чертой Банка являлась планово-проектная направленность его работы, присущая в тот период всей национальной экономической системе. К числу основных функций Госбанка СССР можно отнести:

- эмиссия банковских билетов;
- валютные операции;
- установка курсов иностранных валют по отношению к национальной;
- целевое кредитование отечественной промышленности;
- расчетно-кассовое обслуживание народного хозяйства³.

К 1927 году Государственный банк Советского Союза был наделен полномочиями руководства, контроля и надзора всей банковской системы, представленной малым количеством учреждений: самим Госбанком, Стройбанком, Внешторгбанком и Гострудсберкассами. Таким образом, к 30-м годам XX века были сформированы основные принципы регулирования денежно-кредитных отношений с единым центром принятия решений, подведомственного напрямую государству.

Эпоха Перестройки и последующий распад Советского Союза в 1991 году потребовали вновь «перекраивать» сложившуюся систему управления денежным обращением и заново выстраивать связи между звеньями финансовой и банковской систем в новой стране с рыночной экономикой.

В 1992 году Госбанк СССР был упразднен. Центральный банк Российской Федерации (Банк России) занимает положение единого денежно-кредитного и валютного регулятора, которое он занимает и на сегодняшний момент. Также было прекращено кредитование и проведение расчетов хозяйствующих субъектов – Банк России провозглашен «банком банков» в сформировавшейся двухуровневой банковской системе РФ. Соответственно, к ведению Банка России стали относиться на монопольной основе эмиссионная, контрольно-надзорная функции, а также регулирование в области валютных отношений.

Однако структура Центрального банка и ее функциональная основа продолжили совершенствоваться. Ключевое событие в истории становления Банка России – передача ему полномочий регулирования всего финансового рынка после упразднения Федеральной службы по финансовым рынкам в 2013 году⁴. Таким образом, с этого момента по настоящее время сущность Банка России в разрезе его функций можно представить следующим образом:

- эмиссия национальной валюты – рубля, обеспечение его устойчивости;
- денежно-кредитное регулирование с реализацией политики таргетирования инфляции (оперирование уровнем ключевой ставки, нормами банковских резервов);
- валютное регулирование;
- контроль и надзор над коммерческими банками и некредитными организациями: их лицензирование, мониторинг финансового состояния, разработка нормативно-правовой базы;
- регулирование финансового рынка, его развитие и поддержка стабильности.

Под российским финансовым рынком стоит понимать совокупность отечественных финансовых институтов, вступающих в отношения по поводу распределения и перераспределения финансовых ресурсов, а также систему инфраструктурных единиц, обеспечивающих движение этих ресурсов. То есть финансовый рынок – широкое понятие, включающее в себя не только денежно-кредитную систему, на которую Банк России оказывает непосредственное влияние, но и сферу страхования, фондовый рынок, рынок драгоценных металлов, рынок негосударственного пенсионного обеспечения, а также инфраструктурных участников рыночного механизма.

Возвращаясь к роли Банка России в экономической политике государства, стоит отметить его независимость от системы государственной власти: Банк не является напрямую подведомственным какому-либо органу управления и самостоятелен в осуществлении собственной политики. Положение особого публично-правового института закреплено в российском законодательстве (Федеральный закон «О Центральном банке Российской Федерации» (Банке России)).

Таким образом, рассмотрев исторический аспект становления Банка России как мегарегулятора финансового рынка на современном этапе, можно сделать следующий вывод: с начала своего существования до сегодняшнего времени роль и полномочия Центробанка усиливались. Несмотря на короткий промежуток времени на начальном этапе становления новой политической силы, в который Банк исчез из системы регулирования экономики, без его существования невозможно осуществление денежного обращения, необходимого по определению.

На сегодняшний день Банк России – главный функционер национальной экономики, обеспечивающий её рост и развитие посредством косвенного регулирования денежного обращения, кредитных, страховых отношений, а также сделок купли-продажи ценных бумаг и других финансовых активов.

¹ Угольников, Д. В. Ключевая ставка ЦБ РФ как стабилизатор экономики России / Д. В. Угольников // Вестник молодых ученых Самарского государственного экономического университета. – 2023. – № 2(48). – С. 72-74.

² Матвеевский, С. С. История центральных банков России как институтов развития (1860-1991 гг.) / С. С. Матвеевский // Вестник университета. – 2018. – № 9. – С. 95-99.

³ История Банка России, 1860-2010 : в 2 томах / Б. В. Ананьич, А. В. Бутров, О. В. Драган [и др.]. Том 1. – Москва : Издательство «Российская политическая энциклопедия», 2010. – 623 с.

⁴ История Банка России [Электронный ресурс]. – URL: https://cbr.ru/about_br/history/ (дата обращения: 09.02.2024).

THE BANK OF RUSSIA: THE HISTORY OF THE FORMATION OF A FINANCIAL MARKET MEGAREGULATOR

© 2024 Ugolnov Danila Vyacheslavovich*
Student

Samara State University of Economics
E-mail: danila.ugolnov@yandex.ru

Keywords: The Bank of Russia, the history of the Bank of Russia, megaregulator, financial market, monetary regulation, banking system.

The article is devoted to the study of the historical aspect of the functioning of the Central Bank of the Russian Federation as an institutional unit of the national economy throughout the entire period of its existence – from the era of the Russian Empire to the modern stage of the formation of innovative digital economic systems. Due to the rapid development and expansion of the financial services sector and the financial market as a whole, the author also pays special attention to the evolution of the Bank of Russia not only as a monetary regulator, but also as a coordinator of most of the financial relations sphere.

* Scientific adviser – Mulendeeva Larisa Nikolaevna, Candidate of Economics, Associate Professor, Associate Professor of Department of Finance, Samara State University of Economics.

ФАКТОРЫ ВЛИЯНИЯ ПРИРОДНЫХ РЕСУРСОВ НА ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ СТРАН: ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ И МИРОВОЙ ОПЫТ

© 2024 Умяров Артур Ринатович*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: arthurumyarov@mail.ru

Ключевые слова: природные ресурсы, «ресурсное проклятие», эффект Гронингена, ресурсная зависимость, «голландская болезнь», экономическое развитие, экономический рост.

Статья посвящена анализу теоретических подходов к феномену «ресурсного проклятия», отражающего влияние природных ресурсов на экономическое развитие стран. Автор рассматривает такие факторы, как «голландская болезнь», ресурсные конфликты и степень развитости политических институтов в контексте мирового опыта развития ресурсобеспеченных стран.

На современном этапе в экономической науке проблеме макроэкономического развития стран, обладающих большими запасами природных ресурсов, уделяется особое внимание. На первый взгляд, получение такими странами ренты от сырьевого экспорта должно обеспечивать рост ВВП, а, следовательно, рост доходов и уровня жизни населения. Однако, в 1970-ых годах наблюдается обратная тенденция: в момент высокого роста цен на нефть в результате нефтяного эмбарго, в странах-экспортерах нефти уровень жизни населения падал или оставался прежним. Так, в странах ОПЕК показатель ВВП на душу населения с 1965 до 1998 годов снижался в среднем на 1,3% в год, в то время как в странах-импортерах он рос в среднем на 2,2% в год².

В процессе изучения английский экономист Ричард Аути назвал это явление «ресурсным проклятием». Дальнейшее развитие феномен «ресурсного проклятия» получил в работах Джеффри Сакса и Эндрю Уоррена, которые провели эмпирический анализ взаимосвязи темпов роста ВВП на душу населения и доли экспорта природных ресурсов в ВВП в 1970-1989 гг. на примере почти 100 стран, и вывели их отрицательную корреляцию³. На основе этих исследований было выведено, что «ресурсное проклятие» представляет собой отрицательное влияние доминирования полезных ископаемых в структуре национального хозяйства страны на темпы ее экономического развития.

* Научный руководитель – Иванова Наталья Игоревна, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

Однако до настоящего времени в экономической науке не был сформирован единый подход к определению факторов, способствующих развитию «ресурсного проклятия». Одним из таких факторов может выступать значительная неустойчивость доходов федерального бюджета от экспорта ресурсов вследствие колебаний цен на мировых рынках, что не позволяет обеспечить стабильный экономический рост. Так, например, резкое снижение мировых цен на нефть обусловило кризис в России в 1998 году, а в дальнейшем их высокий внезапный рост привел к укреплению курса рубля и снижению конкурентоспособности российской промышленности⁶.

Также в качестве канала, определяющего отрицательное влияние обеспеченности полезными ископаемыми на экономический рост, выделяют ресурсные конфликты. Так, большие запасы природных ресурсов могут спровоцировать конфликты между регионами или конкретными группами государств за возможность распоряжения ими. Согласно исследованиям Оле Олссона, наличие в стране алмазных месторождений оказывало отрицательное воздействие на экономический рост стран в 90-ые годы XX века, так как в странах, обеспеченных алмазами, происходило значительно более высокое количество вооруженных столкновений, чем в странах, где таких месторождений нет⁸. Однако данный фактор не объясняет стремительное снижение уровня жизни в период с 1970-х до 2000-х годов в тех странах, где борьба за доступ к ресурсам не наблюдалась, таких как Венесуэла и Саудовская Аравия.

Кроме того, в качестве другого фактора влияния полезных ископаемых на экономический рост является так называемая «голландская болезнь». Данное явление впервые было описано журналом «The Economist» в 1977 году, когда кратковременное экономическое процветание Голландии, вызванное открытием крупнейшего месторождения природного газа в провинции Гронинген и последующим экспортом избытка газовых ресурсов, сменилось длительным спадом промышленного производства и рецессией в экономике⁵.

Сущность «голландской болезни» заключается в том, что вследствие увеличения доходов экспорта от добывающего сектора в стране увеличиваются поступления иностранной валюты, обеспечивающей укрепление национальной валюты и приводящей к росту инфляции и цен на производственные ресурсы, что, в свою очередь, влечет за собой снижение конкурентоспособности продукции обрабатывающих отраслей, а также сокращение выпуска и экспорта их продукции, падение темпов роста доходов⁵. При этом «голландская болезнь» или «эффект Гронингена» некоторое время может характеризоваться ростом валового внутреннего продукта страны, однако в долгосрочной перспективе увеличение экспортных доходов добывающих отраслей ведет к неизбежному перемещению капиталов и рабочей силы из обрабатывающего сектора в сырьевой, замедлению технологического развития, а также увеличению импорта и постепенному вытеснению отечественного производства.

Также необходимо отметить, что «ресурсное проклятие» имеет в основе и политико-институциональные факторы, так как оно является характерным только для стран с низким уровнем развития политических и экономических институтов.

Так, исследователи В. Полтерович, А. Тонис и В. Попов объясняют данное явление, в частности, ориентированностью государственных элит не на развитие отечественного производства, а на присвоение ренты, которую государство извлекает посредством налогообложения экспортируемых полезных ископаемых⁴. В связи с этим обеспеченность сырьем положительно влияет на экономический рост в странах с развитой институциональной средой и низким уровнем коррупции, в таких как, например, Канада, Норвегия, Австралия, Новая Зеландия, и при этом отрицательно влияет на экономическое развитие и замедляет проведение экономических реформ в странах с высоким уровнем коррупции, политической нестабильностью и непрозрачностью политических процессов, таких как, например, Эквадор, Нигерия, Венесуэла.

Для большинства российских и зарубежных исследователей Россия выступает в качестве одного из классических примеров стран, подверженных «ресурсному проклятию», поскольку в последнее десятилетие наблюдается общая тенденция к снижению темпов роста ВВП при ежегодном доминировании экспорта энергоресурсов над продукцией обрабатывающей промышленности. Так, например, в 2006–2013 гг. повышение цен на нефть на 10 долларов вызывало рост ВВП на 1,4%, а в 2019 г. – только на 0,5%¹. Однако при падении цен на энергоресурсы экономика падает, но при росте – не растет.

Большинство исследователей, такие как вышеуказанные Полтерович, Попов и Тонис, отводят главенствующую роль в становлении «ресурсного проклятия» политико-институциональному фактору, подразумевая, в частности, значительное влияние неразвитости политических институтов, высокий уровень коррупции вследствие рентоориентированности российской политической элиты⁴.

При этом вопрос о наличии в России «голландской болезни» и ее роли в качестве ключевого фактора развития «ресурсного проклятия» остается дискуссионным. Многие ученые, такие как С. Гуриев и К. Сонин, рассматривая период интенсивного роста мировых цен на нефть в начале 2000-х годов, повлекшего за собой развитие российской промышленности, обращают внимание, что большинству обрабатывающих отраслей России удалось существенно увеличить объемы производства, что не подходит под симптомы данной «болезни», а дальнейшее снижение курса рубля в 2010-х годах вследствие снижения цен на нефть не обеспечило закономерный рост промышленности². Другие исследователи, такие как В. Гильмутдинов, напротив, относят период первых двух десятилетий XXI века к процессу «заражения» экономики России «голландской болезнью», объясняя слабую выраженность «симптомов» восстановительным характером роста экономики в начале 2000-х годов после кризисов, а также их купированием государством путем диверсификации экономики и создания в 2004 году бюджетного правила, предполагающего сохранение части нефтегазовых доходов бюджета в Фонде национального благосостояния, если рыночная цена нефти превышала определенный показатель, с целью сдерживать избыточный курс роста рубля⁷.

На современном этапе большинство российских исследователей сходятся во мнении, что наблюдаемое в условиях антироссийских санкций укрепление национальной валюты вследствие сильного сокращения объема импорта и спроса на

инострannую валюту, затруднением влияния ЦБ РФ на курс рубля за счет интервенций, а также в связи с ростом цен на энергоресурсы, создает риск для будущего острого развития «голландской болезни» в его специфической форме из-за изоляции от мировых рынков сбыта, трудностей логистических поставок и политики параллельного импорта.

Таким образом, «ресурсное проклятие» представляет собой отрицательное влияние доминирования экспорта сырья в структуре национального хозяйства на темпы экономического развития, а «голландская болезнь», выступая в качестве одного из факторов развития «ресурсного проклятия», подразумевает под собой негативное влияние усиления национальной валюты на темпы экономического роста из-за увеличения экспорта сырьевой отрасли. Очевидно, что российская экономика на данный момент находится под действием «проклятия ресурсов», вызванного, по мнению исследователей, комплексом из нескольких факторов, в особенности слабо развитыми политическими институтами и «голландской болезнью», которая начала протекать в скрытой форме в первые десятилетия XXI века, проявляясь лишь рядом симптомов, однако с начала 2020-х годов после эпидемии COVID-19 и вследствие введения антироссийских санкций вырос риск развития «болезни» в острой специфической форме из-за геополитического давления и импортных ограничений.

¹ Гильмундинов, В. М. Новые аспекты «голландской болезни» экономики России в условиях санкций: риски и рецепты // Идеи и идеалы. 2017. Т. 1. № 1(31). С. 68-81.

² Гуриев С., Сонин К. Что такое «ресурсное проклятие» и грозит ли оно России? // Журнал прикладных исследований. 2008. №4.

³ Забелина О. Российская специфика «голландской болезни»: Зависимость российской экономики от конъюнктуры мировых рынков минерального сырья // Вопросы экономики. 2017. № 11. С. 60-75.

⁴ Полтерович В., Попов В., Тонис А. Экономическая политика, качество институтов и механизмы «ресурсного проклятия». М.: ИД ГУ ВШЭ, 2007.

⁵ Фейгин Григорий Феликсович, Евдокимов Павел Анатольевич Особенности макроэкономического развития богатых ресурсами национальных хозяйственных систем // Известия СПбГЭУ. 2020. №3 (123).

⁶ Ховакко Ирина Юрьевна, Шведов Кирилл Иванович «Ресурсное проклятие»: обзор точек зрения // Государственное управление. Электронный вестник. 2017. №64.

⁷ Швандар К.В., Черкасов В.Ю., Бутова Т.Ф. «голландская болезнь»: применение бюджетного правила и роль структурных реформ // Финансовый журнал. 2017. №5 (39).

⁸ Olsson O. Diamonds Are a Rebel's Best Friend // The World Economy. 2006. Vol. 29, № 8. P. 1133–1150.

FACTORS OF NATURAL RESOURCES INFLUENCE ON COUNTRIES ECONOMIC DEVELOPMENT: THEORETICAL APPROACHES AND WORLD PRACTICES

© 2024 Umyarov Arthur Rinatovich*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: arthurumyarov@mail.ru

Keywords: natural resources, "resource curse", Groningen effect, "Dutch disease", economic growth, resource dependence, economic development.

Theoretical approaches to the phenomenon of "resource curse", reflecting the impact of natural resources on the economic development of countries are analyzed in this article. The author examines such factors as the "Dutch disease", resource conflicts and the degree of development of political institutions in the context of the world experience of the development of resource-rich countries.

* Scientific adviser – Ivanova Natalia Igorevna, Candidate of Economics, Associate Professor, Samara State University of Economics.

СТИМУЛИРОВАНИЕ МАЛОГО БИЗНЕСА КАК ПУТЬ К ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЮ

© 2024 Устинова Гулия Хабибулловна
старший преподаватель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: guliya_r@mail.ru

© 2024 Изевлина Анастасия Алексеевна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: anastasiaizevlina@gmail.com

Ключевые слова: малый бизнес, импортозамещение, импортозависимость, экономическая стабильность, поддержка предпринимательства, налоговые льготы, поддержка малого бизнеса.

Статья посвящена анализу решения такой проблемы, как импортозависимость, которая напрямую влияет на экономическую стабильность государства. Авторы рассматривают способы стимулирования малого бизнеса государством в качестве решения данной проблемы, а также различные экономические показатели влияния этих мер на развитие малого предпринимательства.

В современном мире экономическая стабильность и процветание государства тесно связаны с развитием малого бизнеса. Многие годы в России актуальной являлась проблема импортозависимости. В настоящее время данный вопрос активно решается путем различных способов стимулирования малого бизнеса.

Малый бизнес – это форма предпринимательской деятельности, которая осуществляется в небольших масштабах, базируется на активности частных предпринимателей, малых фирм и предприятий и характерен для различных отраслей производства, торговли и услуг.

Малый бизнес значительно влияет на экономическое развитие страны. Он способствует сокращению безработицы, так как является источником новых рабочих мест, что также повышает уровень жизни населения. Малый бизнес быстро приспосабливается к изменяющейся ситуации на рынке, поэтому он является основой экономической стабильности. Помимо этого, данная форма предпринимательской деятельности – источник новых технологий и инноваций, а также путь к снижению зависимости экономики от крупных корпораций, потому что благодаря малому бизнесу на рынке появляется множество компаний, что повышает конкуренцию и не дает возможности возникновения монополии. Наконец, малый бизнес может стать эффективным решением проблемы импортозамещения в различных отраслях экономики. Рассмотрим подробнее данную функцию.

В современном мире сильно развита международная торговля. Одним из последствий этого является проблема импортозависимости – зависимость страны от иностранных товаров и услуг. Данная ситуация может привести к большим экономическим рискам. Например, при нестабильности на мировых рынках или изменении валютных курсов, цены на импортируемые товары могут значительно вырасти, а также экономика может подвергаться сильному влиянию введения различного рода санкций, что может привести к ограничению поставок товаров и услуг. Все это негативно отразится на уровне жизни населения и экономической ситуации в целом.

Решить описанную проблему может помочь импортозамещение, для проведения которого необходимо стимулирование малого бизнеса, поскольку малые предприятия могут создавать аналоги импортных товаров и услуг. Кроме того, они могут повлиять на переход крупных компаний на отечественные ресурсы, став для них поставщиками. Стимулирование малого бизнеса осуществляется государством с помощью правильных политик и мер поддержки.

Существует множество препятствий для развития малого бизнеса, например, высокая налоговая нагрузка. Нередко малые предприятия вынуждены платить налоги, превышающие их доходы, либо значительно уменьшающие прибыльность бизнеса. Это снижает их конкурентоспособность и может привести к закрытию. Для решения данной проблемы государство может применить такие инструменты, как снижение налоговых ставок и применение налоговых льгот, что уменьшит налоговую нагрузку на предприятия и даст им дополнительные финансовые ресурсы для развития.

Кроме того, малые предприятия часто сталкиваются с бюрократическими препятствиями при получении разрешений и лицензий, на что затрачивается много времени и ресурсов. Более простые процедуры регистрации и лицензирования позволили бы сократить время, необходимое для оформления документов. Так малые предприятия начинали бы свою деятельность быстрее, а также с меньшими затратами на консультации специалистов.

Помимо этого, нельзя не упомянуть проблему недостатка знаний и опыта у начинающих бизнесменов. Предприниматели не всегда принимают экономически выгодные решения, что влияет на прибыльность бизнеса, и не всегда знают, как правильно привлечь инвестиции и получить кредиты, которые они могли бы направить на развитие своего дела. Решением этой проблемы могут послужить консультации и обучение для предпринимателей. Они могли бы улучшать свои знания и навыки, посещая курсы и семинары экспертов по управлению бизнесом.

Отсутствие доступного финансирования также является препятствием для развития данной формы предпринимательства. Банки не всегда готовы выдавать кредиты малым предпринимателям из-за высокого риска. Для облегчения данной сложности государство может предоставлять им субсидии для компенсации затрат на обучение, инвестирования в новое оборудование, организации маркетинговых кампаний, а также для открытия бизнеса.

Помимо недостатка опытных бизнесменов также существует проблема нехватки квалифицированных кадров. Это может привести к замедлению развития

предприятий, снижению их конкурентоспособности и ухудшению качества услуг. Государству важно организовывать образовательные программы и тренинги для молодых специалистов, чтобы они развивались и улучшали свои навыки.

В России стимулирование малого бизнеса проводится в рамках реализации национального проекта «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы», который был утвержден в 2018 году. Дата окончания проекта назначена на 2024 год.

Таким образом, в 2020 и 2021 годах в России изменилось налоговое законодательство:

- Расширилась патентная система налогообложения;
- Расширилось применение упрощенной системы налогообложения;
- До 2024 года продлились полномочия регионов вводить «налоговые каникулы» в виде нулевой ставки для впервые зарегистрированных ИП;
- Предоставляется право налогового вычета в размере уплаченных страховых взносов ИП на патентной системе налогообложения.

Также в 2022 и 2023 годах работала программа льготного кредитования субъектов МСП, запуск финансовых инструментов – краудинвестинг и факторинг в качестве альтернативных источников финансирования, создание промышленных, техно и агропарков, и обеспечение доступа субъектов МСП к производственным площадям и помещениям¹.

По всей территории РФ была создана инфраструктура для поддержки малого бизнеса, главная цель которой – помочь предпринимателям в успешном развитии компаний. Она включает в себя множество организаций, таких как центры поддержки предпринимательства «Мой бизнес», центры поддержки экспорта, микрофинансовые учреждения, бизнес-инкубаторы, технопарки и другие. Все эти учреждения объединены на одной площадке и предоставляют широкий спектр услуг, начиная от консультаций и информационной поддержки, заканчивая финансовой помощью и поддержкой в сфере инноваций и экспорта. Центры «Мой бизнес» уже открыты в более чем 84 регионах России, а их главная задача – помочь предпринимателям в решении любых задач по развитию бизнеса, начиная с создания идеи и заканчивая готовыми инструкциями и кейсами из разных сфер.

Существует также Портал «мойбизнес.рф», на котором можно найти всю необходимую информацию для успешного развития малого бизнеса. Предоставляется полный спектр мер поддержки, включая антикризисные меры, а также информацию о форумах, вебинарах и других мероприятиях. На карте инфраструктуры поддержки МСП легко можно найти адреса центров «Мой бизнес» в любом регионе. А главная страница портала содержит телефоны «горячих линий» для оказания помощи предпринимателям в каждом регионе Российской Федерации.

Услуги центров «Мой бизнес» можно получить в онлайн-формате на Цифровой платформе МСП. С февраля 2022 года на этой платформе уже доступно более 20 сервисов, зарегистрировано более 350 тысяч пользователей и доступно более 400 мер поддержки для онлайн-заявки. Среди сервисов имеются такие: доступ к закупкам крупных госкомпаний, центр поддержки инвестиционного кредитова-

ния и бизнес-обучение. Также скоро планируется запуск сервисов: открытие расчетного счета и покупка ПО со скидкой 50%².

По данным паспорта проекта «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы», отраженным на таблице 1, в рамках проекта, начинающие предприниматели начали получать финансовую поддержку с 2020 года. В 2020 году поддержку получили 6000 предпринимателей. В 2021 году этот показатель увеличился на 6,7%, а в 2022 – на 11,4%. В целом, за период с 2020 по 2022 год прирост составил 30%.

Таблица 1

Количество начинающих предпринимателей, получивших финансовую поддержку³

Показатель	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2022 г.
Количество начинающих предпринимателей, получивших финансовую поддержку, тысяч единиц	0	6	7	7,8

Также согласно данным паспорта вышеуказанного проекта, количество вновь созданных субъектов МСП в 2020 году снизилось на 28,4%, но в 2021 выросло на 13,2%, а в 2022 – на 11,7%. В целом, прирост с 2019 по 2022 год оказался отрицательным (-9,5%), однако в сравнении с 2020 годом прирост составил 26,4%, что свидетельствует об эффективности проекта (таблица 2, рисунок 2).

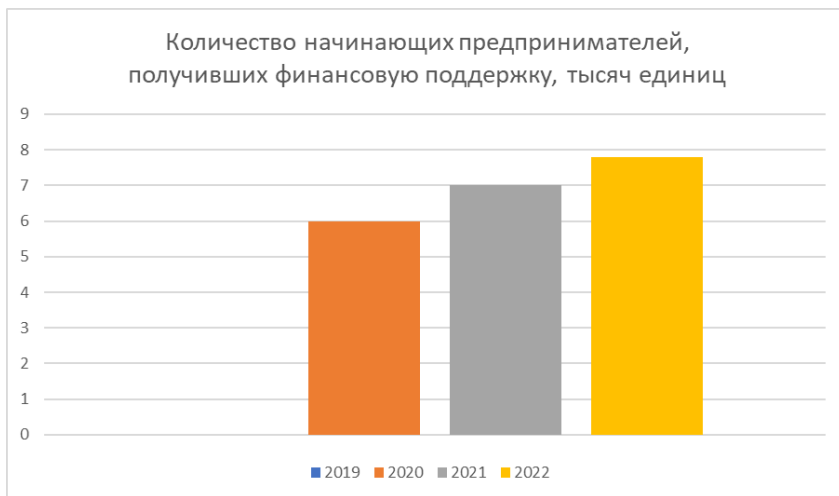


Рис. 1. Количество начинающих предпринимателей, получивших финансовую поддержку³

Для того чтобы оценить результаты проведения проекта, рассмотрим также, как изменились показатели активности предприятий в период с 2017 по 2022 год.

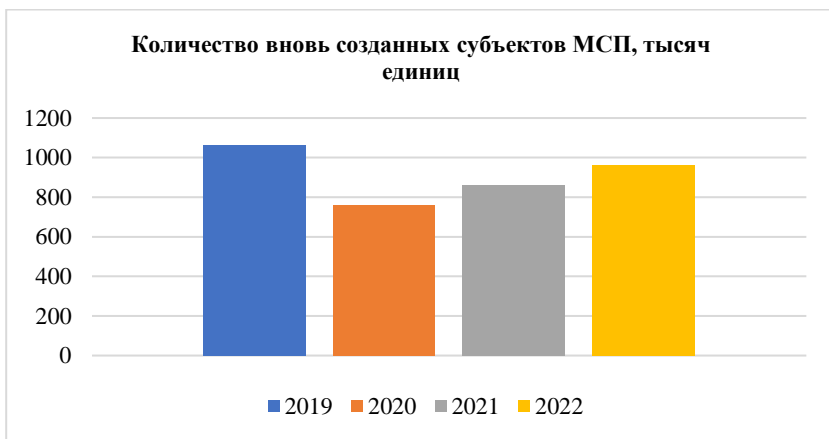


Рис. 2. Количество вновь созданных субъектов МСП³

Анализируя результаты статистических наблюдений Росстата, которые отражены на таблице 2 и диаграмме 3, можно заметить, что с каждым годом количество активных предприятий в нашей стране уменьшается. В 2018 году снижение составило 9,7% по сравнению с предыдущим годом, в 2019 – 9,1%, в 2020 – 9,6%, в 2021 – 6,3%, а в 2022 – лишь 2%. Хотя базисный темп прироста составил -31,8%, но постепенно цепной прирост активных предприятий за последние два года приближается к положительному значению.

С количеством «угасающих» предприятий ситуация не такая однозначная. С 2017 по 2018 год наблюдалось увеличение их числа на 47,3%, в 2019 году резкое снижение на 70,7%, в 2020 – увеличение на 30,6%, в 2021 – снова снижение на 5,7%, а в 2022 году – резкое повышение на 168,2%. В целом, в период с 2017 по 2022 годы прирост составил 42,4%. Несмотря на рост количества «угасающих» предприятий, их число во все года намного меньше количества активных, что свидетельствует о процветании предпринимательской деятельности в стране.

Таблица 2

Показатели активности предприятий в период с 2017 по 2022 год⁴

Показатель	2017	2018	2019	2020	2021	2022
Количество активных предприятий	3802007	3433533	3121865	2821827	2644742	2593648
Количество «угасающих» предприятий	147988	217953	63782	83295	78557	210680

Однако, неправильно судить о развитии малого бизнеса лишь по данным показателям. Чтобы узнать, как на самом деле развивались малые предприятия, рассмотрим, как изменились основные экономические показатели их деятельности в период с 2019 по 2021годы.

По данным официального издания статистического сборника «Малое и среднее предпринимательство в России. 2022», отраженным в таблице 3, можно увидеть, что средняя численность работников постепенно снижается: в 2020 году – на 2,3%, а в 2021 – на 3,8%. Но несмотря на это, оборот предприятий увеличивается: в 2020 году – на 5,9%, а в 2021 – на 1,7%. В 2020 году был замечен резкий прирост показателя «внеоборотные активы» – на 68,3%, а в 2021 году он снизился менее чем на 1%. Кроме того, оборотные активы также уверенно растут: в 2020 году – на 11%, а в 2021 – на 19,9%. Показатель «капитал и резервы» значительно увеличился в 2020 году – на 63,7% и продолжает расти и в 2021 – на 1%. Сальдированный финансовый результат также возрастает с каждым годом: в 2020 году на 26,5%, в 2021 – на 33%. Вместе с этим показателем растет и рентабельность проданных товаров и продукции: в 2020 году – на 15,7%, а в 2021 – на 2,5%. Рентабельность активов предприятий немного снижается в 2020 году – на 9,1%, а в 2021 – увеличивается на 21,4%. В целом, большинство показателей растут, что свидетельствует о том, что малый бизнес активно развивался в период с 2019 по 2021 год. А значит, цели проекта успешно реализуются.

Таблица 3

**Основные экономические показатели деятельности малых предприятий
в период с 2019 по 2022 год⁴**

Показатели	2019	2020	2021
Средняя численность работников, тыс. человек	11 340,50	11 074,30	10 652,40
Оборот предприятий, млрд руб.	52 963,90	56 093,50	57 197,20
Внеоборотные активы, млрд руб./	53 510,80	90 049,10	90 041,50
Оборотные активы, млрд руб.	47 889,80	53 140,30	63 702,50
Капитал и резервы, млрд руб./	49 460,10	80 975,90	81 810,40
Сальдированный финансовый результат (прибыль минус убыток), млрд руб./	3 117,00	3 943,00	5 242,40
Рентабельность проданных товаров, продукции (работ, услуг), процентов	7	8,1	8,3
Рентабельность активов предприятий, процентов	3,1	2,8	3,4

В марте 2022 года экономисты Центрального Банка РФ давали пессимистические прогнозы о снижении ВВП России на 8% в связи с жесткими санкциями. Однако, по итогу года, Российский ВВП снизился лишь на 2,1%, что является намного лучшим результатом, чем ожидалось. В этом успехе сыграло множество факторов, в том числе стимулирование развития малого бизнеса. Пандемия COVID-19 научила государство быстро реагировать и оказывать своевременную поддержку малому бизнесу. То, что раньше уходило на экспорт, стало находить свое место в России. Таким образом, можно сделать вывод о том, что стимулирование малого бизнеса действительно помогает снизить зависимость страны от импорта.

¹ См: Устинова Г.Х. Федеральные проекты как составная часть национального проекта «Малое и среднее предпринимательство» // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2022. № 3 (140).

² Центр мой бизнес: официальный сайт. 2023. URL: <https://xn--90aifddrld7a.xn--p1ai/>(дата обращения: 08.11.2023).

³ Министерство экономического развития РФ : официальный сайт. 2023. URL: https://www.economy.gov.ru/material/directions/nacionalnyu_proekt_maloe_i_srednee_predprinimatelstvo_i_podderzhka_individualnoy_predprinimatelskoy_iniciativy (дата обращения: 11.12.2023).

⁴ Федеральная налоговая служба: официальный сайт. 2023. URL: <https://www.nalog.gov.ru/rn77/> (дата обращения: 08.11.2023).

STIMULATING SMALL BUSINESS AS A PATH TO IMPORT SUBSTITUTION

© 2024 Ustinova Gulia Khabibullovna
Senior Lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: guliya_r@mail.ru

© 2024 Izevlina Anastasia Alekseevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: anastasiaizevlina@gmail.com

Keywords: small business, import substitution, import dependence, economic stability, entrepreneurship support, tax breaks, small business support.

The article is devoted to the analysis of solutions to such a problem as import dependence, which directly affects the economic stability of the state. The authors consider ways to stimulate small business by the state as a solution to this problem, as well as various economic indicators of the impact of these measures on the development of small business.

КРИПТОВАЛЮТЫ, ЦИФРОВЫЕ ФИНАНСОВЫЕ АКТИВЫ И ЦИФРОВОЙ РУБЛЬ: ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ В УСЛОВИЯХ РАЗВИТИЯ ЦИФРОВОГО ОБЩЕСТВА

© 2024 Фетисов Николай Игоревич
аспирант

Уральский государственный экономический университет
E-mail: fetisovnikolay96@gmail.com

Ключевые слова: криптовалюты, цифровые валюты, цифровые финансовые активы, цифровой рубль, финансовый рынок, цифровая экономика.

Статья посвящена обзору внедрения и развития цифровых финансовых инструментов на отечественном финансовом рынке. Раскрыта специфика развития рынка цифровых валют и цифровых финансовых активов, отмечены основные преимущества и проблемы данных финансовых инструментов для применения в российской экономике. Рассмотрен получающий активное развитие проект «цифрового рубля», выделены основные преимущества его выпуска.

Активное развитие информационных технологий, которые в конечном счете нашли применение и в экономике существенно обострили проблемы регулирования инновационных цифровых финансовых инструментов. С момента запуска криптовалютной сети Bitcoin в 2008 году и осуществления первых транзакций с данной одноименной цифровой валютой прошло уже порядка 15 лет. Несмотря на активный интерес инвесторов к цифровым валютам, криптовалютный рынок и на сегодняшний день в большинстве юрисдикций стран находится в «серой зоне», не получив должного регулирования на законодательном уровне. Появление Федерального закона № 259-ФЗ «О цифровых финансовых активах, цифровой валюте и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 31.07.2020 стало начальной мерой в формировании отечественного рынка цифровых финансовых инструментов. Законом были отдельно вынесены такие понятия, как цифровые финансовые активы и цифровые валюты (по сути, все существующие криптовалюты). Статус криптовалют в России при этом по-прежнему не конкретизирован в достаточной мере, в связи с этим криптовалютная индустрия в стране развивается недостаточно, криптовалютные биржи, криптокошельки, майнинговые центры и другие операторы рынка криптовалют находятся вне правового поля, что негативным образом влияет на развитие отрасли цифровых валют.

Криптовалюта – вид виртуальной валюты, основой для которой стали достижения науки в сфере криптотехнологий и технологий распределенных реестров, использующийся неограниченным кругом субъектов для совершения транзакций и инвестиций. Криптовалюты, такие как Биткойн, Эфириум и многие другие,

стали неотъемлемой частью современной финансовой системы и общества в целом. Они представляют собой новую форму цифровых активов, способную изменить схему финансовых взаимодействий, перевернуть традиционные методы оплаты, а также оказать воздействие на множество аспектов социальной жизни. Разработка и использование криптовалют вызывают как восторги, так и опасения в обществе и среди регуляторов, а спрос на научные исследования в этой области постоянно растет¹. Базой для реализации и функционирования технологии распределенных реестров послужили достижения в области криптологии – технических возможностях в организации устойчивой к взлому защите информации. Когда вычислительные мощности и программные алгоритмы смогли обеспечивать необходимый уровень шифрования и целостности информации, стало возможным организовать совместное хранение ценной информации и обмен ею в сетях, используя для этого технологию распределенных реестров.

На сегодняшний день рынок цифровых финансовых инструментов в России можно сегментировать следующим образом:

- цифровые валюты (криптовалюты);
- цифровые финансовые активы;
- цифровая валюта ЦБ «Цифровой рубль» (разрабатывается).

В начальной стадии рынка криптовалют следует выделить следующие временные периоды развития:

- 2008-2009 гг. – запуск первой блокчейн-сети, осуществление первых платежей с помощью криптовалюты Bitcoin;
- 2009-2014 гг. – активное становление инфраструктуры рынка цифровых валют, появление криптобирж и криптообменников, увеличение количества криптовалют;
- 2015 г. – появление Tether USD, первой обеспеченной цифровой валюты на рынке;
- 2016-2017 гг. – бурный рост рынка криптовалют, увеличение капитализации рынка в десятки раз, развитие сегмента ICO.

Именно 2017 год во многом стал абсолютным прорывом для цифровых валют и финансовой индустрии, капитализация данной отрасли по состоянию на декабрь 2017 года составляла более полумиллиарда долларов, что в сравнении с показателями годичной давности отражало рост наполненностью капиталом в 35 раз.

Одним из ключевых вопросов является проблема налогообложения цифровой валюты, а именно сложный порядок осуществления налогового администрирования цифровой сферы и корректность при определении объекта обложения. Главным образом фискальный контроль затруднен по причине осуществления идентификации потенциальных налогоплательщиков, прослеживаемости потоков и получения информации о стоимости приобретения (реализации) цифровой валюты. При этом стоит отметить, что в целом зарубежный опыт свидетельствует об отсутствии налогов на владение цифровой валюты, несмотря на то что она отнесена к категории имущества по законодательству большинства стран².

На фоне активного развития рынка цифровых валют и серьезного интереса инвесторов к данному сегменту финансового рынка центральными банками стран был проведен солидный массив исследований, в части встраивания цифровых технологий в финансовую инфраструктуру. Появление в начале 2017 года в Японии закона «О криптовалюте» ознаменовало легализацию цифровых валют в данной стране, с установлением конкретного порядка обращения и лицензирования цифровых валют на японском финансовом рынке. В свою очередь, утвержденный в России ФЗ-259 не в полной мере отвечает потребностям субъектов финансового рынка в отношении регулирования криптовалют. Данный закон приоритетно сосредоточен в части появления и регулирования нового финансового инструмента – цифровые финансовые активы.

Цифровые финансовые активы – это цифровые права, выпуск, учет и обращение которых возможны только путем внесения записей в информационную систему, эмитентом которых может являться юридическое лицо или индивидуальный предприниматель. Цифровыми финансовыми активами признаются цифровые права, включающие денежные требования, возможность осуществления прав по эмиссионным ценным бумагам, права участия в капитале непубличного акционерного общества, право требовать передачи эмиссионных ценных бумаг³. В 2023 году впервые произошла достаточна существенная эмиссионная активность в данном сегменте финансового рынка, в частности выпуски цифровых финансовых активов осуществили такие корпорации, как «Российские железные дороги», «Ростелеком», «Норильский никель», девелоперские фирмы и ряд других компаний. При этом одной из ключевых проблем, по общему мнению экспертов, эмитентов и инвесторов, является полное отсутствие вторичного рынка обращения цифровых финансовых активов. Также, по мнению автора, одной из проблем данного финансового инструмента является тот факт, что цифровые финансовые активы в своем нынешнем виде не являются обособленным источником финансов предприятий, дублируя существующие финансовые инструменты⁴. Тем не менее, в деятельности реального сектора экономики цифровые финансовые активы могут занять роль по привлечению заемного капитала для реализации проектной деятельности, инновационных преобразований, развития инфраструктуры. В перспективе цифровые финансовые активы могут послужить основой для выхода на закрытые ввиду санкционных ограничений международные сбытовые рынки, привлечь еще большее число инвесторов в перспективные отечественные предприятия⁵.

Цифровой рубль в настоящий момент является одним из ключевых проектов, разрабатываемых Банком России. Внедрение российской CBDC может стать одним из ключевых решений в части повышения автономности и безопасности отечественной платежной системы. Основными преимуществами реализации проекта цифрового рубля стоит выделить усиление прозрачности осуществляемых транзакций внутри страны и повышение стабильности и бесперебойности осуществляемых платежей.

Цифровизация экономики неизбежна, и в данных обстоятельствах крайне важно и целесообразно делать упор на развитие цифровых финансов, поскольку

структурные трансформации в социально-экономических отношениях происходят уже сейчас, и все активнее будут осуществляться в будущем. Повышенный уровень деловой активности, со стороны профессиональных и институциональных инвесторов, в период с 2016 по 2019 г., стал катализатором предпосылок к массовому принятию криптовалют. Сторонники и единомышленники криптовалют на тот период времени выражали устойчивое мнение о том, что именно крупные финансовые игроки принесут свои деньги в новую финансовую индустрию, присоединятся к революционному процессу внедрения криптовалют, а также окажут непосредственное влияние на его развитие. Но их активная деятельность не оказала существенного значения на преобразование и развитие ландшафта криптоиндустрии⁶. В России основной упор в части развития цифровых финансов делается на внедрение и развитие цифровых финансовых активов и цифрового рубля. В любом случае, новый виток экономических отношений, построенный на «цифре», является абсолютно неминуемым, и создание благоприятного климата в сегменте цифровых финансовых инструментов в долгосрочной перспективе может стать серьезнейшим конкурентным преимуществом на глобальной финансовой арене.

¹ Эскерханова Л.Т., Натальсон А.В., Мурдалова И.Э. Влияние криптовалютного рынка в условиях цифровой трансформации социума // Экономика и управление: проблемы, решения. 2023. Т. 2, № 11 (140). С. 122-129.

² Голубцова Е.В., Ахмадеев Р.Г., Косов М.Е. Практика налогообложения цифровой валюты в зарубежных странах // Аудиторские ведомости. 2022. № 4. С. 245-250.

³ Федеральный закон от 31.07.2020 N 259-ФЗ «О цифровых финансовых активах, цифровой валюте и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации»

⁴ Фетисов Н.И. Цифровые финансовые инструменты в России: проблемы и перспективы внедрения // Сборник статей I Всероссийской научно-практической конференции «Финансы и общество: новые реалии, новые форматы, новые финансовые инструменты». 2023. С. 78-81.

⁵ Зарубин С.Л. Применение цифровых финансовых активов в реальном секторе экономики // Экономика: вчера, сегодня, завтра. 2023. Т. 13, № 1-1. С. 40-48.

⁶ Жигас М.Г., Кузьмина С.Н. Криптовалюты как направление развития мирового финансового рынка // Известия Дальневосточного федерального университета. Экономика и управление. 2023. № 1 (105). С. 71-91.

**CRYPTOCURRENCIES, DIGITAL FINANCIAL ASSETS
AND THE DIGITAL RUBLE: FINANCIAL INSTRUMENTS
IN THE CONTEXT OF THE DEVELOPMENT OF A DIGITAL SOCIETY**

© 2024 Fetisov Nikolay Igorevich
Postgraduate Student
Ural State University of Economics
E-mail: fetisovnikolay96@gmail.com

Keywords: cryptocurrencies, digital currencies, digital financial assets, digital ruble, financial market, digital economy.

The article is devoted to an overview of the introduction and development of digital financial instruments in the domestic financial market. The specifics of the development of the market of digital currencies and digital financial assets are revealed, the main advantages and problems of these financial instruments for use in the Russian economy are noted. The project of the "digital ruble", which is actively developing, is considered, the main advantages of its release are highlighted.

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ МЕДИАМЕНЕДЖМЕНТА В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВИЗАЦИИ

© 2024 Фролова Анна Кирилловна
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: frolovak99@list.ru

© 2024 Шереметьева Елена Николаевна
доктор экономических наук, доцент,
профессор кафедры прикладного менеджмента
Самарский государственный экономический университет
E-mail: lena_scher@mail.ru

Ключевые слова: медиаменеджмент, цифровая трансформация, медиаконтент, цифровизация бизнеса, развитие медиаменеджмента, стратегии медиаменеджмента.

Статья посвящена рассмотрению понятия и особенностей медиаменеджмента как части системы управления развитием бизнеса. Изучены наиболее популярные стратегии медиаменеджмента на современном этапе цифровой трансформации бизнеса. Отмечено влияние пандемии на процесс формирования и характерные черты цифрового медиаконтента, а также выявлены наиболее перспективные направления дальнейшего развития медиаменеджмента в условиях цифровизации.

Одним из вызовов современной эпохи повсеместной цифровизации жизни и ключевых бизнес-процессов является значимость информации и медиатехнологий или же информационный взрыв. Частью сегодняшнего информационного мира стала и трансформация в области менеджмента, в рамках которой возрастает значимость медиакультуры и цифровой революции управления.

Медиаменеджмент может быть определен как особый вид социальной деятельности, а также экономический институт, оказывающий влияние на образ жизни, сферы политики, культуры и экономики, а также бизнес и предпринимательскую деятельность¹. Ключевой задачей современного медиаменеджмента выступает обобщение и представление различных точек зрения, взглядов и позиций.

История медиаменеджмента берет свое начало фактически с появления первых средств массовой информации, постепенно трансформируясь от его простейших буквенных проявлений до цифровой переориентации медиа и связанных с ним процессов управления. Сегодня медиаменеджмент активно используется в управлении бизнесом и осуществлении его цифровой переориентации с помощью реализации различных медиастратегий и функций, схожих по своей сути с функциями классического управления предприятием.

Цифровая трансформация как новая форма технической эволюции способна не только оказать влияние, но и полностью перестроить функционирование любого вида современного бизнеса. Под воздействием факторов внешней среды, отличающихся неопределенностью и нестабильностью, а также включающих технологический прогресс, цифровизацию, трансформацию информационного и коммуникационного секторов бизнеса, произошла полная перестройка медиасистем бизнеса, что выявило множество возможностей для развития новых стратегий медиаменеджмента².

На современном этапе в рамках цифрового развития управления бизнесом активное применение получили ряд популярных теорий медиаменеджмента, наиболее полно отражающих потребности предприятий для повышения собственной эффективности, прибыльности и конкурентоспособности (рис. 1).

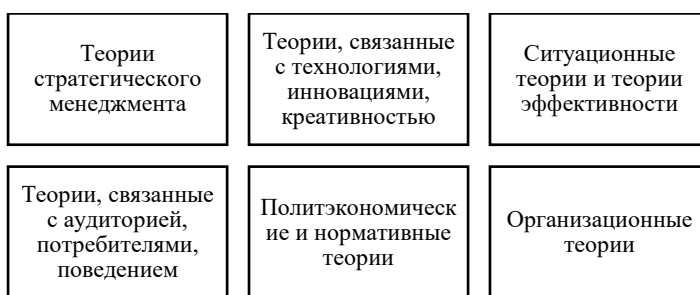


Рис. 1. Современные теории медиаменеджмента

После пандемии COVID-19 и последовавшего за ней кризиса во многих областях экономической и социальной жизни инструменты медиамаркетинга и медиаменеджмента получили еще более активное развитие, становясь частью социального предпринимательства, то есть деятельности, направленной на решение социально-значимых проблем. Средства медиа являются уже не просто инструментами сбора и переработки информации, а становятся важной частью адаптации бизнеса к разнообразным формам взаимодействия с партнерами и потребителями продукции, а также обществом в целом.

Учитывая вышесказанное, медиаменеджмент становится связующим звеном между социальными аспектами современной бизнес-культуры и людьми, дающим возможность не только быстро обмениваться информацией, но и поддерживать неофициальную связь с помощью различных видов контента, который сегодня стал необходимым условием для деятельности бизнеса³. В условиях глубокой цифровой трансформации использование стратегий и инструментов медиаменеджмента становится таким же важным конкурентным преимуществом, как и финансовая устойчивость, средства производства или инновационные программы развития.

Процессы цифровой трансформации, охватывающие все сферы развития современного бизнеса, имеют своей целью практически коренную перестройку ве-

дения производственной и управленческой деятельности, что, в свою очередь, требует разработки новых форм и инструментов менеджмента, ориентированных на тесное взаимодействие не только с потенциальными покупателями, но и с персоналом предприятия. В связи с этим все большую популярность набирают современные формы медиа, такие, как блоги, каналы в мессенджерах и видео-контент. Помимо этого, известные уже несколько десятилетий виды медиаконтента, а именно СМИ и телевидение, также не теряют своей популярности, позволяя современному бизнесу удерживать внимание аудитории, не создавая при этом тесное взаимодействие с ней.

Современный медиаменеджмент, направленный на построение эффективной системы управления посредством использования цифровых технологий и инструментов, во многом опирается на процесс создания ценностей бизнеса, ориентированных на потребителей его продукции или услуг, то есть таких ценностей, которые выработаны с учетом особенностей поведения и взаимодействия медиапользователей как со стороны формирования контента бизнеса, так и с точки зрения средств, с помощью которых он создается⁴.

Главной целью медиаменеджмента в рамках развития бизнеса в условиях цифровизации является создание наиболее качественного товара и его позиционирование. Фактически, современный медиаменеджмент близок к маркетингу бизнеса, что определяет перспективы его дальнейшего развития в эпоху цифровой трансформации.

Представить современное успешное предприятие, которое в своей деятельности и развитии не использует инструменты медиа, просто невозможно, что обусловлено возникновением факторов социально-технического управления (рис. 2). В современном цифровом мире разнообразные виды медиаконтента постоянно претерпевают изменения, следуя требованием рынка и времени.

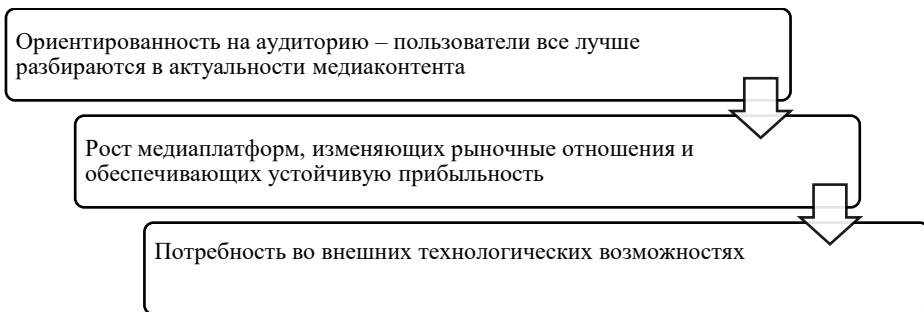


Рис. 2. Факторы развития медиаменеджмента

В мире бесконечного потока быстро меняющейся информации роль медиаменеджмента возрастает с каждым днем, становясь неотъемлемым элементом цифровой реальности. Использование медиаконтента уже давно служит не просто средством для передачи информации, а сам по себе медиаменеджмент – это го-

раздо большее, чем управление контентом бизнеса⁵. Медиаменеджмент служит инновационным инструментом, позволяющим сформировать видение бизнеса в глазах потребителей и персонала.

Дальнейшие перспективы развития медиаменеджмента в сфере управления бизнесом обусловлены ростом популярности digital media, получившим бурный всплеск в период пандемии. Среди наиболее актуальных путей развития медиаменеджмента в условиях цифровой переориентации авторами выделены следующие направления:

1. Использование новых медиаформатов и нишевых медиа. В современном мире высокой конкуренции бизнесу приходится бороться за внимание потребителей, постоянно привлекая его необычными и запоминающимися видами контента. Наиболее востребованным форматом медиа становится инфографика, позволяющая четко сформулировать и донести до потребителя ценности и преимущества продукта.

2. Рост популярности применения нейросетей в качестве авторов медиаконтента. Инструменты искусственного интеллекта становятся все более доступными для бизнеса, составляя конкуренцию живым специалистам и авторам. Конечно, полностью делегировать создание контента нейросети невозможно, ведь практически для любого бизнеса важно уникальность, однако использование искусственного интеллекта становится важнейшим помощником в осуществлении медиаменеджмента.

3. Персональный медиаконтент. Настроение и предпочтения потребителей продукции бизнеса зависит от множества факторов, в связи с чем система рекомендаций медиаконтента должна основываться на детальном анализе поведения клиентов и выявлении их потребностей. Среди наиболее эффективных видов персонализированного медиаконтента можно выделить проведения опросов, ретаргетированную рекламу, рассылки на основе имеющегося клиентского опыта и так далее.

4. Повышение уровня конфиденциальности данных потребителей. Законы о конфиденциальности информации регулярно обновляются, выдвигая перед бизнесом новые задачи по улучшению систем безопасности. Однако сбор данных потребителей современному бизнесу просто необходим, так как является наиболее быстрым и эффективным способом взаимодействия с клиентами, а также персонализации собственной продукции. В связи с этим, современному бизнесу следует периодически обновлять протоколы безопасности, а также привлекать к работе в системе безопасности высококвалифицированных специалистов.

5. Повышение рекламной активности в социальных сетях. Сегодня пользователи сети Интернет, выступающие одновременно потребителями продукции и услуг бизнеса, все больше доверяют таким видам медиаконтента, как реклама в блогах, интернет-реклама, рекомендации от инфлюенсеров и так далее. При этом, повышается и лояльность аудитории к разнообразным видам медиаконтента бизнеса.

В целом медиаменеджмент выступает важнейшим направлением эффективной деятельности современного бизнеса, ориентированного на цифровую транс-

формацию ключевых процессов своего функционирования. При этом, медиаменеджмент также не стоит на месте, развиваясь в ногу с цифровыми тенденциями времени и диктуя бизнесу тренды развития.

¹ Медиаменеджмент и медиамаркетинг: учебное пособие / А.А. Нечитайло, А.А. Гнутова, Н.В. Прядильникова и др. – Самара: Издательство Самарского университета, 2022. – 116 с.

² Кириленко В.П., Колобова Е.Ю. Развитие медиабизнеса в условиях глобальной цифровизации // Управленческое консультирование. 2021. №2 (146). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/razvitie-mediabiznesa-v-usloviyah-globalnoy-tsifrovizatsii>.

³ Дружинин А.М. Цифровая трансформация российского медиабизнеса в условиях неопределенности // Цифровая социология. 2021. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/tsifrovaya-transformatsiya-rossiyskogo-mediabiznesa-v-usloviyah-neopredelennosti>.

⁴ Колобова Е.Ю. Бизнес-модели предприятий медиаиндустрии в условиях цифровой трансформации // Петербургский экономический журнал. 2021. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/biznes-modeli-predpriyatij-mediaindustrii-v-usloviyah-tsifrovoy-transformatsii>.

⁵ Важина Е.А. Трансформация менеджмента СМИ: обзор современных исследований // Вестник ВУиТ. 2022. №1 (37). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/transformatsiya-menedzhmenta-smi-obzor-sovremennyh-issledovaniy>.

PROSPECTS FOR THE DEVELOPMENT OF MEDIA MANAGEMENT IN THE CONTEXT OF DIGITALIZATION

© 2024 Frolova Anna Kirillovna
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: frolovak99@list.ru

© 2024 Sheremetyeva Elena Nikolaevna
Doctor of Economics, Associate Professor,
Professor of the Department of Applied Management
Samara State University of Economics
E-mail: lena_scher@mail.ru

Keywords: media management, digital transformation, media content, digitalization of business, development of media management, media management strategies.

The article is devoted to the consideration of the concept and features of media management as part of a business development management system. The most popular media management strategies at the current stage of digital business transformation are studied. The impact of the pandemic on the process of formation and characteristic features of digital media content is noted, and the most promising directions for further development of media management in the context of digitalization are identified.

КОНТРОЛЛИНГ ЗАТРАТ НА ПРЕДПРИЯТИИ

© 2024 Хамдамов Азизджон Акмалджонович*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: nocomment9953@mail.ru

Ключевые слова: затраты, контроллинг затрат, экономическая практика предприятия.

Статья включает в себя ключевую теоретическую информацию в части контроллинга затрат предприятия. Рассмотрены важнейшие меры улучшения по контроллингу затрат предприятия.

Конкурентоспособность, прибыльность и другие показатели обычно используются для описания каждой современной компании и успешного выполнения ее экономической деятельности. Если производственный процесс компании оптимизирует такие показатели, как «цена-качество»⁶, она будет конкурентоспособной. Само собой разумеется, что на конечную чистую прибыль организации влияют ее производственные затраты, будь то производство продукции, оказание услуг или выполнение работ. Себестоимость производства, в свою очередь, влияет на конечную стоимость продукции, работ или услуг. Следовательно, в результате инвестиций, предпринимаемые организацией, которые направляются на развитие, разработку и внедрение новых технологий, улучшение ассортимента своей продукции, как правило приводят к увеличению уровня получаемой прибыли. Итак, если обобщить вышеупомянутые теории, доказанные практикой, можно сделать вывод о том, что грамотное управление своими затратами является главенствующим условием в развитии, укреплении конкурентоспособности, рентабельности и как правило, расширении масштаба самой организации¹.

Ведущие современные экономисты затраты классифицируют следующим образом:

1. в разрезе экономических элементов;
2. по статьям расходов;
3. в плане технологических процессов – основные и накладные;
4. в плане завершенности продукта – затраты на незавершенную и на готовую продукцию.

Вероятностный анализ – это оценка вероятности возникновения определенных событий, будь то это негативное или же позитивное. Менеджменту организаций, в процессе ведения экономической деятельности необходимо использовать ранее упомянутую модель, т.е. классифицировать затраты путем их разделе-

* Научный руководитель – Татаровский Юрий Алексеевич, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

ния на переменные – зависящие от объема выпускаемого продукта и на постоянные – не зависящие от объема выпускаемой продукции (материалы, амортизация зданий и сооружений, расходы на оплату труда основных работников, коммерческие расходы и др.). Необходимо отметить, что именно посредством классификации затрат можно выделить элементы затрат, а также составить прогноз на основании финансовых итогов³.

Еще один из важнейших способов для формирования политики компании в части цены и ассортимента, способ деления затрат на прямые и косвенные с последующим расчетом маржи. Напомним, что основанием системы управления компанией является управление ее затратами на производство, которое способствует выполнению ряда определенных функций, например: составление плана по затратам, их учет, анализ и контроль. Следовательно, сложнейшим этапом из вышеперечисленных выступает составление плана по затратам. Данный процесс отвечает за составление плана затрат на единицу продукции, по элементам и статьям. Большинство экономистов в своей работе отмечают, что ведения учета и анализа затрат является неотъемлемой частью деятельности хозяйствующего субъекта, т.к. эти процессы способствуют к формированию и принятию плановых решений на следующий период, позволяют оценивать насколько эффективно используются ресурсы компании и впоследствии устанавливать резервы снижения затрат.

Итак, в процессе ведения деятельности, перед руководством компании стоят следующие основные задачи в целях контроллинга затратами²:

- затраты, направляемые на производство, должны быть обоснованы экономически и четко (расходы на оплату труда, материальные затраты, расходы, связанные с содержанием оборудования, на дальнейшую реализацию продукта, товара или услуги.

- в случаях, если было установлено существенное отклонение от ранее утвержденного плана, определять экономические последствия и как правило, принимать мощное и своевременное управленческое решение для устранения отклонения как в настоящем, так и в будущем.

Число предприятий-банкротов за период Январь-Сентябрь 2023 года снизилось на 30% по сравнению с аналогичным периодом 2022 г., однако число наблюдений возросло на 28%, что свидетельствует о растущем в последние годы наблюдении за рисками компаний, связанными как с постоянными, так и с региональными переменными⁴. Наиболее значимым элементом в динамике банкротств, приносящим выгоду бизнесу, является рост банкротств, связанный с контролем большей части его финансового состояния.

Следовательно, бизнес несет основную ответственность за смягчение повышенных экономических опасностей. Несмотря на сложные экономические условия, им следует увеличивать положительный денежный поток, а не уменьшать его. Как видно из вышеизложенного, одним из основных направлений корпоративного управления в настоящее время является снижение затрат. В настоящее время, чтобы соответствовать необходимым показателям производительности, предприятиям необходимо отдельно внедрить и использовать контроль затрат.

В научной сфере понятие развитие стратегии компании включает в себя не только его умелую адаптацию к колебаниям коммерческой среды, но и разумное объединение знаний о внешних перспективах и проблемах, развитии внутреннего потенциала и поиске методов оптимизации его деятельности. проявление.

Во время экономических спадов современный бизнес отдает приоритет сохранению своей способности выполнять все необходимые экономические задачи и достижению больших успехов в своих основных сферах бизнеса. Следовательно, без эффективной процедуры контроля финансово-хозяйственной деятельности, а также подсистемы контроля рисками, рентабельностью и затратами ни одна организация не сможет достичь своих долгосрочных планов.

Концепция, называемая контроллингом затрат, дает возможность максимально информационного, методического обеспечения алгоритма при руководстве затратами всех функциональных видов деятельности внутри организации в современном мире. Это позволяет рационализировать затраты и повысить эффективность внедрения.

Концепция контроллинга затрат общего механизма управления организацией является продуктивной лишь только, если она позволяет предприятию не только оптимально руководствоваться текущими ресурсными источниками, но и активно и методично искать способ сокращения затрат в перспективе, обеспечивая тем самым продвижение компании как в настоящем, так и в будущем.

Для развития и модернизации концепции в контроллинге затрат, в текущих условиях необходимо предпринять следующие шаги: акцентирование фундаментальных идей и практик системы в концепции контроля; создание формулы руководства затратами при составлении бюджета в концепции контроллинга; выявление текущих проблем с образованием и контролем затрат внутри организации; построение системы управления с интеграцией информации для использования руководством компании в целом;

изменение текущего документооборота под выбранную объединенную информационную концепцию контроля внутри компании; делегирование задач за создание и модернизации системы поощрения сотрудников разумно располагаться ресурсами, доступные компании. Крайне важно подчеркнуть значимость фундаментальных компонентов стратегического управления затратами, а именно – контроль затрат может иметь наибольшее значение в системе управления стратегическим развитием организации:

1. Все затраты трактуются как временные, а также осуществляются исследования для понимания модернизированных фундаментов данного переменного характера. Затраты учитываются как следствие сложной координации многих компонентов⁵. В то же время уникальное положение предприятия определяется двумя различными наборами характеристик, а именно структурными и функциональными, которые охватывают стратегическую составляющую.

2. Не каждый компонент, влияющий на стоимость, одинаково важен в каждый момент времени. Наиболее значимые элементы для бизнеса в данный момент определяются в каждом уникальном сценарии либо как один решающий фактор, либо как ограниченное число основных влияющих факторов.

3. Для понимания ситуации в компании по фактору, влияющему на размер этих расходов, необходима определенная модель аналитики расходов для каждого источника затрат.

¹ Кукукина, И. Г. Управление затратами и контроллинг / И. Г. Кукукина, А. С. Тарасова. – Санкт-Петербург: Лань, 2023. – 332 с. – ISBN 978-5-507-45620-8. – Текст: электронный // Лань: электронно-библиотечная система. – URL: <https://e.lanbook.com/book/311816>

² Чернопятов А.М. Управления затратами: учебник / А.М. Чернопятов. – Москва: РУСАЙНС, 2021 – 234 с.

³ Рассказова, Е.В. Управление затратами и себестоимостью продукции на основе оценки уровня инновационного потенциала / Е.В. Рассказова // Вестник Московского гуманитарно-экономического института. – 2020. – № 1. – С. 184-193.

⁴ <https://fedresurs.ru>

⁵ Экономический анализ. Учебник для бакалавриата и специалитета. В 2 частях. Часть 2 / ред. Войтоловский Н. В., Калинина А. П., Мазурова И. И. – М.: Юрайт. 2019. 302 с.

⁶ Татаровская, Т. Е. Информационное обеспечение конкурентного анализа коммерческой организации / Т. Е. Татаровская, Ю. А. Татаровский // Сибирская финансовая школа. – 2016. – № 6(119). – С. 51-57. – EDN XISKEV.

COST CONTROLLING IN THE ENTERPRISE

© 2024 Hamdamov Azizjon Akmaljonovich*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: nocomment9953@mail.ru

Keywords: costs, cost controlling, economic practice of the enterprise.

This article includes key theoretical information regarding enterprise cost control. The most important improvement measures for controlling enterprise costs are considered.

* Scientific adviser – Tatarovsky Yuri Alekseevich, Candidate of Economics, Associate Professor, Samara State University of Economics.

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ В РЕКЛАМНОЙ ИНДУСТРИИ

© 2024 Хитрова Варвара Александровна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: varvara.khitrova@mail.ru

© 2024 Рахматуллина Альбина Рустамовна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет

Ключевые слова: реклама, маркетинг, офлайн-реклама, инновационные рекламные технологии, медиарынок, онлайн-реклама, наружная реклама, мобильная реклама.

В статье приведены сводки актуальной информации по современным рекламным тенденциям. Авторы рассматривают их характерные черты и раскрывают понятие рекламы.

В современных реалиях масштабного информационного прогресса с каждым годом появляется все больше способов донести покупателю информацию об определенном продукте или услуге. На данный момент реклама является самым эффективным и быстрым способом маркетинговых коммуникаций. Существует множество видов рекламы, какие-то сейчас более актуальны и эффективно продвигают продукт, какие-то менее. Тема современных трендов в рекламной деятельности сейчас очень актуальна, ведь с развитием интернет пространства появились новые виды продвижения, их сущность нужно понять, раскрыть и выявить, как они привлекают потенциальных потребителей⁵.

Реклама – это определенный вид маркетинговой деятельности, который направлен на распространение информации для привлечения потребителей и увеличения объемов продаж товаров или услуг.

В современном мире человек находится в постоянном потоке различной информации, для того чтобы запомниться потенциальному потребителю нужно приложить усилия, и использовать новые методы маркетинговых коммуникаций. Контекстная реклама, это один из эффективных методов привлечения уже заинтересованной аудитории. Ее размещение возможно в крупных поисковых сайтах, таких как: google, Яндекс. Преимуществами данного вида рекламы является результат сразу после запуска, а к недостаткам можно отнести работу только с целевой аудиторией, данный вид маркетинговой коммуникации не позволит вам привлечь потребителей, которые не заинтересованы в данном виде товаров или услуг³.

Таргетированная реклама так же, как и контекстная, направлена только на целевую аудиторию, но у нее есть свои преимущества. Контекстная реклама возни-

кает в момент поиска потребителем определенного товара или услуги, в то время как таргетированная реклама постоянно мелькает фоном у вашей целевой аудитории в социальных сетях и на маркетплейсах. Одной из самых крупных социальных сетей на данный момент является Vк, в зависимости от настроек, таргетированная реклама будет отображаться в новостной ленте, клипах и встроенных приложениях сети. К плюсам данного вида рекламы относятся: персонализация объявления при помощи ее точной настройки под определенную целевую аудиторию. К минусам можно определить то, что креативы для таргетинга быстро выгорают, нужно постоянно следить за актуальностью объявлений.

Существуют виды рекламы, которые способны привлечь как целевую аудиторию, так и рассказать о товаре еще не заинтересованным в нем потенциальным потребителям. Видеореклама – это продвижение брендов при помощи видеороликов. В современном мире человеку проще послушать или посмотреть какой-то контент, чем потреблять его в текстовом формате. Видеореклама позволит охватить даже мало заинтересованную в продукте аудиторию, поможет вам сформировать узнаваемость бренда и его имидж. Видеореклама доступна на таких видеохостингах, как например: YouTube, TikTok, Like, VKвидео. У данного вида рекламы есть недостатки, такие как высокий порог входа⁶.

Нативная реклама – это скрытая реклама, она органично вплетается в контент и не вызывает негатива у аудитории. Примерами нативной рекламы могут послужить – сторителлинг, демонстрация продукта в фильмах или клипах. Нативная реклама запускается по договоренности через партнерские площадки². В Digital это рекламные статьи, крупные коллаборации с блогерами, розыгрыши.

Social Media Marketing – это реклама в социальных сетях. Раньше ключевой площадкой для любой компании в интернете являлся сайт, на данный момент именно социальные сети являются точкой притяжения для компаний и аудитории. Современная компания может позволить себе не иметь сайт, если у нее есть продающие социальные сети, которые выполняют функцию этого сайта, а также лендинга, контекстной рекламы, медийной рекламы, контент маркетинга и таргета. SMM маркетинг помогает удерживать покупателей, повышать вторичные продажи, создавать ценность продукта и формирует лояльность потребителей. Раньше считалось, что через социальные сети возможно только удержание уже существующей целевой аудитории, но на данный момент социальные сети не только справляются с удержанием старых потребителей, но и способны привлечь новых. Они позволяют познакомить потенциальных потребителей с ценностями компании, рассказать им о продукте и вести их к покупке. К плюсам данного вида маркетинга относится формирование лояльной аудитории, она вовлечена и рада ассоциировать себя с вами как с брендом, с этим работает только SMM¹.

Одним из самых новых и интересных способов продвижения в интернете является реклама у блогеров. Ранее он уступал рекламе на телевидении, однако в современных реалиях рекламные охваты у блогеров куда выше, чем на TV. Далеко не у каждого человека сейчас в доме есть телевизор, большинство молодежи предпочитают телевидению просмотр сериалов или фильмов на таких крупных видеохостингах как: Okko, Кинопоиск, ivi. Любимых блогеров можно увидеть на

таких площадках как: YouTube, Rutube, и даже VKвидео. Реклама у блогеров отличается высокой ликвидностью, большим откликом от аудитории и хорошими охватами. Данная реклама также является и более интересной, чем на телевидении, так как блогер представляет ее аудитории не просто скучными заготовленными вставками посередине ролика, которые скорее всего все пролистают, а разыгрывает интересными сценками, готовит специальную подводку, может связать рекламу с какой-то шуткой или же с историей. К минусам по данному виду рекламы можно отнести – дороговизну. Блогер выводит цену за рекламу по разным факторам, все зависит от типа рекламы, от количества рекламного времени которое требует рекламодатель, от охватов на видео или постах, от количества подписчиков. Также цена может сильно возрасти если рекламодателю будет необходимо, чтобы его рекламу представили в самом начале ролика⁴.

К одному из самых давних, но все же не менее эффективных видов рекламы относится, наружная реклама. Ее название говорит само за себя. Наружная реклама – это реклама, которая размещается на фонарных столбах, в лифтах жилых домов, на больших баннерах, на остановках. Для того чтобы создавать и размещать такую рекламу, нужен хорошо продуманный маркетинг, ведь определить возрастную категорию аудитории не представляется возможным, реклама должна нравиться всем. Также необходимо прибегать к психологии цвета в маркетинге, реклама должна привлекать и удерживать внимание потенциального потребителя, т.к. она находится в условиях высокой конкуренции. К плюсам данного вида рекламы можно отнести возможность воздействовать на аудиторию круглосуточно, широкий охват, мобильность и гибкость. Минусами для данного вида рекламы является неточность таргетирования и очень высокая конкуренция.

Indoor-реклама – это противоположность наружной рекламы. Это также большие баннеры и наклейки, но внутри помещения. Такую рекламу можно увидеть в местах скопления людей и торговых точках, таких как, например: кинотеатры. Indoor-рекламу также размещают в автосалонах, торговых центрах, выставках, театрах, аэропортах, в, университетах. Indoor-рекламу представляют в формате напольных фигурок, брендированных витрин, плакатов, подставок и билбордов. Одним из конкурентных преимуществ данного вида рекламы над наружной рекламой, является точное попадание в целевую аудиторию, при размещении Indoor-рекламы, рекламодатель знает место, в которое целесообразно поместить ее, а также может составить портрет целевой аудитории. Также к плюсам можно отнести большую длительность контакта с потребителем, своевременное воздействие на него и возможность получения обратной связи. К недостаткам Indoor относится, высокая стоимость за размещение рекламы, сложность в выстраивании маркетинговой стратегии.

Event-реклама – это реклама ради создания имиджа компании, она направлена на формирование у аудитории положительного образа о компании. Данный вид маркетинговых коммуникаций имеет вид некоего торжества, масштабного мероприятия, они проводятся в формате презентаций, выступлений, фестивалей, корпоративов или тимбилдингов. Данные мероприятия могут проводиться для сотрудников компании, их партнеров или инвесторов, а также для клиентов. Event

помогает придать огласку бренду, сплотить коллектив, привлечь новых инвесторов и покупателей соответственно, подходит для поддержания или создания имиджа. Подобный вид рекламы не редко используют такие известные компании, как: CHANEL, DIOR, Nike, Vivienne Sabo`. К преимуществам данного вида рекламы можно отнести – большие охваты аудитории, получение обратной связи от покупателей здесь и сейчас, создание имиджа и положительного образа о компании в очередь короткие сроки. К минусам относится – очень высокая цена, для создания подобного мероприятия потребуются очень большие затраты, поэтому далеко не каждая компания может себе это позволить.

Каждый из данных видов рекламы имеет свои конкурентные преимущества и недостатки. По моему мнению наиболее эффективными методами маркетинговых коммуникаций являются: SMM, реклама у блогеров, таргет.

Social Media Marketing доступен всем компаниям. Не важно какой доход на данный момент имеет компания, какой охват целевой аудитории и продаж, любая компания может создать себе продающие социальные сети и активно продвигать себя в интернете. SMM позволит выйти на новый уровень дохода, даст возможность производителю быть ближе с целевой аудиторией, позволит получать обратную связь от потребителей здесь и сейчас. Данный вид маркетинговых коммуникаций способен хорошо продвигать и продавать товары или услуги, увеличивать охваты аудитории и создавать имидж.

Для того чтобы SMM начал работать на компанию стоит построить грамотную маркетинговую стратегию, контент план, прежде всего сформировать образ компании у себя в голове, а после представить его потребителю.

Реклама у блогеров доступна многим компаниям, но не стоит отрицать, что у компании с большим уровнем дохода, благодаря использованию данного вида рекламы, охват целевой аудитории будет больше. Компании с меньшим бюджетом могут рассчитывать на возможность заказа рекламы у не самых популярных блогеров, поэтому охват аудитории соответственно будет меньше. Однако не стоит забывать о том, что, если компания активно проявляет себя в интернете и следит за новыми трендами и «новыми лицами», она имеет возможность предугадать, у кого заказав рекламу сейчас, они смогут получить хороший отклик в ближайшем будущем. Цена на рекламу у медийных личностей варьируется от 100 рублей до нескольких миллионов. В данном виде рекламы можно захватить большое внимание аудитории и повысить продажи с минимальными вложениями, при условии ведения грамотной маркетинговой стратегии.

Таргетированная реклама – это не дорогая реклама, которая позволит привлечь внимание уже заинтересованных в продукте людей. Данный вид рекламы имеет низкий порог входа, он доступен любой компании, даже с очень маленьким бюджетом. Таргет поможет вам заявить о себе через рекламу в социальных сетях, у нее гарантированно будут хорошие охваты. Данный вид маркетинговых коммуникаций не позволит вам привлечь аудиторию, не заинтересованную в вашем продукте, однако, он позволит заинтересованной части узнать именно о вашем продукте, и простимулирует продажу вашего товара потребителю, который уже

был готов его купить, но возможно не знал где. Таргет поможет привлечь «горячих» покупателей, удержит их и создаст вам прочную клиентскую базу.

Каждый вид современной рекламы уникален, имеет свои недостатки и преимущества, но все они очень эффективны. Для того чтобы активно ими пользоваться, постепенно увеличивая базу клиентов и доход, необходима грамотная маркетинговая стратегия и умение правильно преподнести политику своей компании потенциальному потребителю.

¹ Бахмат А.Б. Иванова К.А. Применение интернет-маркетинга в современной экономике// Конференция: Актуальные проблемы правовых, экономических и гуманитарных наук. 2022. С. 162-163.

² Афатов И.Е. Герейханова И.А. DIGITAL-технологии в рекламе и связях с общественностью: современные тенденции, инструментарий и точка роста// Конференция: Современные медиакоммуникации в глобализирующем мире. 2022. С. 13-17.

³ Шалаева И.А. Современные тенденции использования рекламных инструментов// Вестник научной мысли. 2021 №6 С. 507-509.

⁴ Михайлова В.М. Муратова К.Э. Современные тенденции развития рынка рекламных услуг// Экономика 21 века: инновации, инвестиции, образование. 2022. Том 10 №8 С. 44-49.

⁵ Сафрончук М.В. Куликова Е.В. Мировой рынок рекламных услуг: современные черты и тенденции// Экономика и управление: проблемы, решения. 2021. Том 4 №5 (113) С. 128-133.

⁶ Чеховских, Ю. А., Рахматуллина А.Р. Особенности проведения рекламной кампании в интернет-пространстве // Проблемы совершенствования организации производства и управления промышленными предприятиями: Межвузовский сборник научных трудов. – 2021. – № 1. – С. 147-152.

CURRENT TRENDS IN THE ADVERTISING INDUSTRY

© 2024 Khitrova Varvara Alexandrovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: varvara.khitrova@mail.ru

© 2024 Rakhmatullina Albina Rustamovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics

Keywords: advertising, marketing, offline advertising, innovative advertising technologies, media market, online advertising, outdoor advertising, mobile advertising.

This article provides summaries of up-to-date information on modern advertising trends. The authors consider their characteristic features and reveal the concept of advertising.

РЕГИОНАЛЬНЫЕ КЛАСТЕРЫ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РФ

© 2024 Черкасов Денис Юрьевич
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: denis.zeiger@yandex.ru

Ключевые слова: инновационная деятельность, кластер, регион.

Инновационный путь экономического развития предполагает создание условий для роста инновационной активности. Предложено рассматривать качественно однородные по своим условиям регионы России в качестве базы для создания территориальных инновационных кластеров. Выделено пять соответствующих кластеров, дана их характеристика.

В настоящее время достичь прогресса без инноваций практически невозможно. Поэтому рыночная экономика использует инновации как эффективное средство для конкурентной борьбы, притока дополнительных инвестиций, а также расширения производства не только на уровне предприятий, но и на национальном уровне. Более того, от эффективности инновационной деятельности зависит конкурентоспособность страны на международном уровне.

В современной экономике практически любая организация осознает, что с помощью инноваций можно усовершенствовать производственный процесс и сохранить конкурентные преимущества, что в дальнейшем приведет к увеличению прибыли. Следовательно, многие компании готовы вложить средства для разработки и внедрения в деятельность новых или «высоких» технологий.

В масштабах такой огромной страны, как Россия, необходимо иметь «точки роста» инновационной деятельности – кластеры, где аккумулируются необходимые ресурсы (финансовые, материальные, трудовые, технологические). Однако надо понимать, что объективно существует территориальная дифференциация, связанная с разницей в географическом положении, природно-климатических условиях, социально-экономическом развитии, демографической ситуации. Важно выявлять качественно однородные территории, с достаточно близкими стартовыми условиями, что позволит достичь поставленных инновационных целей конкретно определенного характера и направленности.

По мнению Кирсановой Е.Г., инновационные кластеры выполняют двойную роль: они являются частью государственной политики в социально-экономической области и компонентом промышленной политики¹. Начальным этапом процесса кластеризации в странах мира принято считать 1970-е годы, и в дальнейшем шла их активная эволюция (развивались технопарки, расширялась поддержка стартапов, возникла система грантов и т.д.).

Есть разные подходы к выявлению таких однородных территорий, где действуют сопоставимые факторы инновационного развития. На эту тему есть различные исследования. В ряде работ дается статистическая оценка факторов инновационной деятельности². Другие авторы рассматривают сами инновационные кластеры как фактор инновационного развития отдельных регионов³ и стран⁴, и даже высказывается мысль о том, что данные кластеры выступают элементом экономической безопасности территории⁵.

Мы проведем анализ качественно однородных территорий (кластеров) с применением метода математической статистики – кластерного анализа. Итогом станет выявление списка регионов, где имеются близкие условия ведения инновационной деятельности и, соответственно, есть возможность формировать территориальные кластеры разного масштаба и специализации.

Проведем кластерный анализ субъектов Российской Федерации по уровню развития инновационной деятельности. В анализ будут включены те индикаторы, которые определяют уровень инновационной деятельности:

- X1 – удельный вес затрат на инновационную деятельность;
- X2 – уровень инновационной активности организаций;
- X3 – уровень безработицы населения.

Все исходные данные были стандартизированы до проведения анализа.

Стоит отметить, что показатели X1 (удельный вес затрат на инновационную деятельность) и X2 (уровень инновационная активность организаций) являются факторами, а показатель X3 (уровень безработицы населения) является антифактором уровню развития инновационной деятельности в регионе. Это означает наличие, соответственно, прямой или обратной связи с уровнем развития инновационной деятельности.

В качестве ориентира для определения возможного числа кластеров использовалось графическое изображение процесса агломерации, представленное дендрограммой методом «Варда». Сам кластерный анализа был выполнен методом k-средних. Была построена вертикальная дендрограмма методом «Варда» по 81 региону для определения количества кластеров.

Мы предлагаем разбить статистическую совокупность регионов на 5 кластеров для недопущения больших различий в количестве регионов в каждом кластере.

Эффективность проведенной классификации на заданное пользователем число кластеров оценивается с помощью дисперсионного анализа.

По результатам дисперсионного анализа стало понятно, что среди трех рассмотренных показателей (индикаторов) нет одинаковых значений межгрупповой дисперсии, а также они не равны значениям внутригрупповой дисперсии. Полученные значения уровня значимости позволяют принять гипотезу о неравенстве дисперсий ($p < 0,05$). Таким образом, разбиение совокупности на 5 кластеров вполне обоснованно, и показатели X1, X2 и X3 остаются в дальнейшем анализе.

Для проверки качества кластеров и понимания того, какой из них обладает наилучшими характеристиками, анализируется таблица средних нормированных значений по кластерам.

Для того, чтобы охарактеризовать каждый кластер, необходимо провести анализ средних нормированных значений по каждой переменной во всех пяти кластерах, ранжирование кластеров. Результаты ранжирования приведены ниже (см. таблицу).

Рейтинг кластеров по средним значениям каждого индикатора

Индикатор	Характеристика кластера по уровню развития инновационной деятельности				
	Кл. 1	Кл. 2	Кл. 3	Кл. 4	Кл. 5
	Средний уровень	Высокий уровень	Низкий уровень	Уровень ниже среднего	Уровень выше среднего
X1	3	2	5	4	1
X2	4	1	3	5	2
X3	2	4	3	1	5
Сумма рангов	9	7	11	10	8

По таблице можно сделать вывод, что высокий уровень развития инновационной деятельности в регионах России наблюдается в кластере №2 (сумма рангов наименьшая), а низкий уровень развития в кластере №3 (сумма рангов наибольшая).

Кластер 1 включает 11 субъектов РФ (13,54% от всех субъектов). Это совершенно разные территории – от промышленно развитых Новосибирской и Астраханской областей до экономически нестабильной Еврейской автономной области. Вполне логично, что этот кластер относится к среднему типу инновационного развития. Большинство представителей кластера имеют хорошие природные богатства.

Кластер 2 включает 28 субъектов РФ (34,57%). Здесь представлены промышленные территории в основном Европейской части РФ (включая Самарскую область), но также имеются Камчатский край, Магаданская область.

Кластер 3 включает 26 субъектов РФ (32,1%). Он состоит из регионов, имеющих в целом неплохое экономическое положение, но слабый уровень инновационной активности (Саратовская область, Ханты-Мансийский автономный округ, Орловская область).

Кластер 4 включает 8 субъектов РФ (9,88%). Практически полностью он состоит из национальных республик, главным образом – северокавказских, однако есть и представители восточных регионов (например, Республика Тыва). Они не обладают большим производственным потенциалом и в итоге формируют кластер с уровнем развития инновационной деятельности ниже среднего.

Кластер 5 включает 8 субъектов РФ (9,88%). Здесь сосредоточены 2 города федерального значения, а также регионы с хорошим уровнем промышленного развития. Имеются хорошие перспективы для усиления роста инновационной деятельности. Этот кластер характеризуется уровнем «выше среднего».

Таким образом, результаты классификации субъектов Российской Федерации демонстрируют, что несмотря на активную поддержку государства инновацион-

ной деятельности, ее уровень остается на среднем уровне. Около 42% субъектов Российской Федерации имеет низкий или ниже среднего уровень развития инновационной деятельности. Средним уровнем развития инновационной деятельности обладают около 13,5% регионов России, и у 44,5% субъектов Российской Федерации он соответствует выше среднему или высокому уровню.

В целом можно отметить, что для последующего развития инновационной деятельности в Российской Федерации рекомендуется дополнить правовую и нормативную базу документов, которые необходимы для стимулирования инновационной деятельности; увеличить привлекательность инвестиций в область инновационной деятельности; повысить уровень государственного финансирования научно-исследовательских работ и социальный статус ученых и исследователей; выявить отрасли и сферы деятельности, где инновационные разработки с большой вероятностью могут стать передовыми как на микроуровне, так и на национальном и международном уровнях; обеспечить возможность взаимодействия между участниками кластера на основе государственно-частного партнерства⁶; сформировать отраслевую инфраструктуру инновационного процесса и объединить все ее элементы в единую систему поддержки инновационного предпринимательства.

¹ Кирсанова, Е.Г. Создание кластеров как механизм реализации инновационной политики в европейском союзе (на примере инновационных кластеров Германии) / Е.Г. Кирсанова // Вестник Забайкальского государственного университета. 2020. Т. 26, № 1. С. 93-100. DOI 10.21209/2227-9245-2020-26-1-93-100. EDN SWWURH.

² Токарев, Ю.А. Статистическая оценка факторов инновационной деятельности / Ю.А. Токарев // Профессиональная ориентация. 2020. № 1. С. 6. DOI 10.38182/2411-2550-2020-05-006. EDN LGMVXW.

³ Лапина, М.С. Формирование и развитие инновационных кластеров как инструмента инновационной деятельности региона / М.С. Лапина // Вестник Волгоградского государственного университета. Экономика. 2021. Т. 23, № 2. С. 42-56. DOI 10.15688/ek.jvolsu.2021.2.4. EDN UYNCHC.

⁴ Носонов, А. М. Территориальные инновационные кластеры как фактор инновационного развития России / А.М. Носонов // Трешниковские чтения – 2022: Современная географическая картина мира и технологии географического образования : Материалы всероссийской научно-практической конференции с международным участием, Ульяновск, 14–15 апреля 2022 года. Ульяновск: Ульяновский государственный педагогический университет имени И.Н. Ульянова, 2022. С. 207-209. EDN YURBUH.

⁵ Минько, Л. В. Формирование инновационных кластеров в обеспечении экономической безопасности регионов России / Л.В. Минько, Н.Г. Машенцева, О.В. Бондарская // Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии. 2022. № 10. С. 114-118. EDN PXUSWJ.

⁶ Stepanova, E.V. Management organization of territorial innovation clusters / E.V. Stepanova // Azimuth of Scientific Research: Economics and Administration. 2020. Vol. 9, No. 2(31). P. 319-322. DOI 10.26140/anie-2020-0902-0075. EDN PWCDNA.

REGIONAL CLUSTERS OF INNOVATION ACTIVITY IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2024 Cherkasov Denis Yurevich
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: denis.zeiger@yandex.ru

Keywords: innovation activity, cluster, region.

The innovative path of economic development involves the creation of conditions for the growth of innovative activity. It is proposed to consider regions of Russia that are qualitatively homogeneous in their conditions as a base for creating territorial innovation clusters. Five corresponding clusters are identified and their characteristics are given.

СТРУКТУРА ИННОВАЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА: ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ

© 2024 Шатрова Екатерина Сергеевна
преподаватель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: katerina_691@mail.ru

Ключевые слова: инновационный потенциал организации, структура инновационного потенциала, факторы, систематический подход, ресурсы инновационного потенциала.

Статья посвящена рассмотрению понятия «инновационный потенциал». Изучены работы исследователей в этой области, в которых раскрываются понятия и определения инновационного потенциала. Также рассматривается структура инновационного потенциала, определены составляющие каждого структурного элемента. Описаны ресурсы, которые составляют основу для формирования инновационного потенциала.

Непрерывный поиск новых возможностей и анализ деятельности в целях совершенствования бизнес-процессов организации является залогом успеха. На сегодняшний день, мобильность и адаптивность в управлении организацией предполагает повышение конкурентоспособности в будущем. Неотъемлемой частью этого процесса выступают внедрение инноваций и изучение инновационного потенциала организации.

Инновационный потенциал несет в себе возможности к достижению таких эффектов как повышение производительности и минимизация издержек, наряду с этим, разработка новых товаров и услуг, что расширяет ассортиментную линейку и как следствие – новые клиенты и расширение рынка.

Рассмотрение вопросов, связанных с инновационным потенциалом, методами анализа и инструментами для его укрепления приобретает все большую актуальность.

В современных экономических исследованиях изучение инновационного потенциала рассматривается с разных точек зрения, изучая отдельные стороны вопроса.

Изначально «инновационный потенциал» как отдельная категория была предложена К. Фрименом. Он рассматривал «инновационный потенциал» как «...возможности, средства и запасы, которые могут быть приведены в действие и использованы для решения задач, связанных с созданием новшеств, в целях обеспечения роста экономической системы»¹.

Согласно мнению Е. Ю. Сидоровой, «инновационный потенциал – это способность предприятия создавать новую стоимость путем включения всех существующих материальных и нематериальных активов в целях своего инновационного развития»².

В работе С. Кочеткова, инновационному потенциалу дается следующая трактовка «совокупная способность имеющихся в наличии у предприятия ресурсов достигать поставленные инновационные цели»³.

Инновационный потенциал выступает определяющим фактором в вопросах совершенствования, достижения конкурентных преимуществ и перспектив развития.

Инновационный потенциал организации является частью внутренней среды и представляет собой систему тесно взаимосвязанных структурных элементов. В состав этих элементов входит:

- финансово-экономический потенциал;
- производственно-технологический потенциал;
- организационно-управленческий потенциал;
- научно-исследовательский потенциал;
- кадровый потенциал;
- интеллектуальный потенциал.

Исследовать инновационный потенциал можно с точки зрения систематического подхода, характерной чертой которого является повышение эффективности деятельности в результате интеграции, слияния отдельных потенциалов в единую систему инновационного потенциала за счет системного эффекта. Такой подход преимущественно повышает реализацию инновационной деятельности и ведет к качественным улучшениям всех сфер деятельности организации.

Инновационный потенциал направлен на улучшение микросреды организации и способности своевременно реагировать на изменения макросреды, что говорит о возможности адаптации к изменениям для удовлетворения потребностей клиентов с уже существенно новым качественном уровне.

С точки зрения оценивания инновационного потенциала – это возможность определить основные точки роста организации; создание конкурентоспособных товаров и услуг, что в свою очередь повысит устойчивость и мобильность организации при изменениях во внешней среде⁴.

Результаты оценивания критериев инновационного потенциала:

- анализирование и прогнозирование динамик развития, определение основных возможностей и угроз;
- сбалансированная оценка текущего инновационного состояния;
- определение комплекса мер, направленных на формирование инновационной политики компании и инструментов ее осуществления, позволяющие повысить устойчивость в экономическом поле;
- определение и развитие коммуникационных каналов для принятия эффективных решений.

Также необходимо определить основные ресурсные базы инновационного потенциала как отдельные системные единицы (см. рисунок):

- материально-технические ресурсы включают в себя материально-техническое оснащение и технологическое оборудование;
- финансово-инвестиционные ресурсы – инвестиционные средства, собственные и заемные средства, субсидии;

- кадровые ресурсы – персональный состав организации, персонал, реализующий инновационную деятельность, взаимодействие с научными структурами;
- интеллектуальные ресурсы – патенты на технологии, лицензии, технологические документы, инновационная стратегия организации;
- инфраструктурные ресурсы – научно-исследовательские и опытно-конструкторские подразделения в структуре организации.

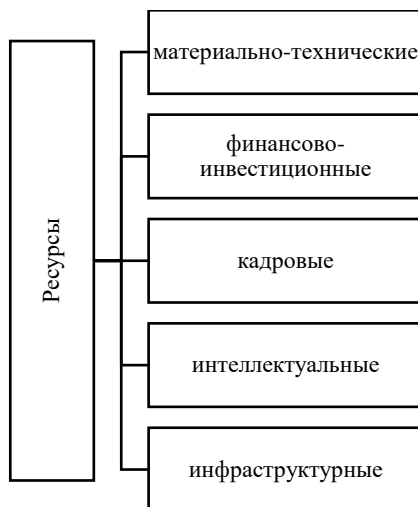


Рис. Ресурсные составляющие инновационного потенциала

Данные ресурсные группы определены постоянным взаимодействием между собой, тесными взаимосвязями, создавая таким образом инновационный потенциал организации. Системная работа этих ресурсов в комплексе и их рациональное использование организацией позволяют повысить ключевые преимущества организации, обходить своих конкурентов не только по основным количественным характеристикам, но и по уровню качества.

Усиление инновационного потенциала организации также оказывает влияние на формирование новых рынков и отраслей, создание нового спроса для своих клиентов за счет предложений совершенно новых товаров и услуг.

Инновационный потенциал является критически важным аспектом в деятельности организаций, реализующих инновационную деятельность.

¹ Дежкина, И.П. Инновационный потенциал хозяйственной системы и его оценка (методы формирования и оценки) / И.П. Дежкина. М. : Инфра-М, 2012. 122 с.

² Ермакова Ж.А., Свечникова В.В. Методика оценки инновационного развития корпоративных структур// Креативная экономика. 2009. Т. 3, № 7. С. 88-99.

³ Кочетков, С. Методы стимулирования использования инновационного потенциала предприятия // Инновации. 2005. № 7. С. 112-114.

⁴ Фетюков, С. А. Понятие инновационного потенциала и факторы его формирования / С. А. Фетюков // Тенденции развития науки и образования. 2022. № 85-7. С. 68-73. DOI 10.18411/trnio-05-2022-308.

THE STRUCTURE OF INNOVATION POTENTIAL: FEATURES OF FORMATION

© 2024 Shatrova Ekaterina Sergeevna

Lecturer

Samara State University of Economics

E-mail: katerina_691@mail.ru

Keywords: innovative potential of the organization, structure of innovative potential, factors, systematic approach, resources of innovative potential.

The article is devoted to the consideration of the concept of innovative potential. The work of researchers in this field has been studied, which reveals the concepts and definitions of innovative potential. The structure of the innovation potential is also considered, the components of each structural element are determined. The resources that form the basis for the formation of innovative potential are described.

**АКТУАЛЬНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ
КОНСАЛТИНГОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ
УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РЕЗУЛЬТАТАМИ
КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ**

© 2024 Шиганов Вадим Александрович
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Vadim.shiganov@bk.ru

© 2024 Маняева Вера Александровна
доктор экономических наук, профессор,
профессор кафедры учета, анализа и экономической безопасности
Самарский государственный экономический университет
E-mail: manyaeva58@mail.ru

Ключевые слова: консалтинговое обеспечение, финансовые результаты, финансовое положение, информационное обеспечение.

В статье дается определение консалтинговому обеспечению в системе управления финансовыми результатами, раскрываются направления консалтинга финансовых результатов коммерческой организации. Делается вывод, что консалтинговое информационное обеспечение имеет большое значение для достижения поставленных стратегических и оперативных целей в деятельности коммерческой организации. Анализ финансовых результатов является основой для принятия управленческих решений, направленных на финансовую устойчивость и результативность бизнеса.

Современная экономическая обстановка обуславливает необходимость получения своевременной, оперативной, аналитической информации об использовании ресурсов организации, перспективных направлениях инвестирования, рентабельности финансово-хозяйственной деятельности, операциях, связанных с распределением и использованием прибыли. Кроме того, от финансовых результатов организации зависит дальнейшая ее деятельность. Прибыль – ключевой индикатор эффективности работы организации и основной источник ее функционирования. При оценке эффективности деятельности хозяйствующего субъекта необходимо учитывать не только расчеты, основанные на показателях прибыли, но и другие аспекты, поскольку фактическая прибыль не всегда является индикатором продуктивного процесса производства. Эффективность экономической деятельности организации определяется соотношением ее доходов и расходов, как в целом, так и в разрезе видов деятельности (обычной и прочей), что помогает выявить дисбаланс между ними или же выявить тот факт, что все уравновешенно.

Направления формирования информационного обеспечения управления финансовыми результатами коммерческой организации, включая и консалтинг, представлены в работах отечественных исследователей, таких как Е.С. Новиковым¹, Л.Р. Руденко², Х.А. Сосламбековой³, С.И. Соцковой⁴, Ю.Т. Ткачевой⁵ и другими.

Результаты исследования трудов по данному направлению позволило сделать вывод, что консалтинговое обеспечение управления финансовыми результатами представляет собой сложный набор методических инструментов, направленных на достижение стратегических и оперативных целей для достижения финансовых результатов в деятельности коммерческой организации. Консалтинговая информация позволяет оптимизировать доходы и расходы деятельности, повысить рентабельность, минимизировать риски обеспечить стабильное финансовое состояние.

Консалтинг финансовых результатов является одним из направлений в формировании информационного поля для принятия управленческих решений. Он помогает в анализе и прогнозировании финансовых потоков, распределении ресурсов, оптимизации налогообложения прибыли. Кроме того, он помогает осуществлять контроль показателей, влияющих на финансовую устойчивость, оценивать риски, разрабатывать финансовые стратегии.

Проведенное исследование теоретических положений и практических рекомендаций по осуществлению консалтинга, позволило сформировать направления консалтингового обеспечения в управлении финансовыми результатами коммерческой организации.

Во-первых, информационное обеспечение о путях постоянного повышения рыночной стоимости организации. Основными факторами такого роста являются: расширение рыночной доли продуктового ряда компании, инвестиции в основной капитал, инновационное развитие в части новых видов продукции, улучшение имиджа и бренда организации и другие. Все это обеспечит конкурентное преимущества в мезоэкономической среде организации.

Во-вторых, систематический анализ финансового состояния и финансовой устойчивости. Это может быть обеспечено за счет разработки стратегических планов по оптимизации производства и реструктуризации продуктового портфеля, определения внутренних резервов в использовании ресурсов (материальных, технических, трудовых, финансовых и других), что будет способствовать наращиванию объема производства, снижению затрат и как следствие себестоимости продукции, улучшению качества продукции, повышению доходов и рентабельности деятельности. Здесь же целесообразно осуществлять мониторинг достижения поставленных стратегических целей.

В-третьих, достижение равновесного состояния между максимизацией прибыли и снижением уровня риска. Для достижения оптимального баланса между максимизацией прибыли и снижением риска необходимо руководству организации принять решение о допустимом уровне риска, с учетом их толерантности к риску и желания получить прибыль. Чтобы управлять финансовыми результатами, организация должна стремиться максимизировать прибыль в соответствии

с выбранным уровнем риска. Достижение оптимальных пропорций и долгосрочной устойчивости является ключевой целью финансового менеджмента, который включает в себя управление рисками при сохранении прибыльности.

В-четвертых, обеспечение максимальной прибыльности владельцам организации. Это направление предусматривает взаимодействие собственников организации и менеджмента. В результате данного взаимодействия должна быть реализована инвестиционная стратегия организации, выработана политика управления капиталом, разработана мер по минимизации рисков и влияния инфляционных процессов на результаты деятельности организации.

В-пятых, анализ полученных финансовых результатов для прогнозирования их на среднесрочную и долгосрочную перспективу. Для этого определяется желаемый уровень прибыли, перспектива и размер выплаты дивидендов, объем финансирования инвестиций и инноваций, различных резервов.

В-шестых, формирование необходимого объема финансовых ресурсов за счет прибыли, необходимого для дальнейшего развития организации в соответствии с разработанным планом стратегического развития. Составление плана финансовых результатов на предстоящие периоды имеет важное значение для обеспечения достаточной величины финансовых ресурсов организации. Для эффективного достижения целей по развитию организации необходимо определить оптимальный уровень прибыли, который будет являться основным источником формирования финансовых ресурсов организации.

В-седьмых, вовлеченность персонала организации в достижение показателей по финансовым результатам. Для этого разрабатывается система стимулирования и ответственности за показатели. Создается финансовая структура организации, с выделением центров ответственности, во главе которых стоят менеджеры. Это могут быть центры ответственности, отвечающие за затраты (расходы), доходы, инвестиции и инновации. Центрам ответственности устанавливаются показатели, за которые они несут ответственность. Определяются стимулирующие и меры административной ответственности за недостижение установленных результатов. Это позволит повысить мотивацию персонала, их производительность труда, социальную защиту и другое.

Для формирования информации в целях управления финансовыми результатами необходимо руководствоваться нормативно-правовыми актами, принимаемыми на различных уровнях государственного управления, а также локальными документами экономического субъекта. Кроме этого, источником информации является бухгалтерская финансовая отчетность – бухгалтерский баланс, отчет о финансовых результатах, приложения и пояснения к ним, сформированная по российским и международным стандартам. Отдельным информационным блоком выступают регистры и формы управленческой отчетности.

В заключении следует отметить, что обозначенные направления консалтингового обеспечения в управлении финансовыми результатами коммерческой организации ориентированы на формирование информационного поля для принятия управленческих решений оперативной и стратегической направленности в процессе достижения финансовой устойчивости и независимости экономического

субъекта. Финансовые результаты организации – важнейший индикатор эффективности ее деятельности, который позволяет дать оценку степени оправданности принятых организацией рисков, и создает финансовую основу для обеспечения ее стабильного развития, конкурентоспособности, обеспечения корпоративных обязательств перед сотрудниками. Важную роль в системе мониторинга финансового результата и его составляющих играет проведение своевременного анализа доходов и расходов и его факторная оценка, на основе которых могут быть приняты рациональные бизнес-решения, направленные на максимизацию доходов и минимизацию расходов, что в свою очередь обеспечит успех организации. В результате анализа доходов и расходов организации, можно не только сэкономить денежные средства, но и найти резервы и возможности для максимизации прибыли.

¹ Новиков, Е.С. Управление финансовыми результатами коммерческой организации / Е.С. Новиков // Studium. 2016. № 4-2(41). С. 24.

² Руденко, Л.Р. Сравнительная характеристика методик анализа финансовых результатов деятельности организации / Л.Р. Руденко, Ю.А. Борисова // Потенциал российской экономики и инновационные пути его реализации, 2023. С. 49-53.

³ Сосламбекова, Х.А. Управление финансовыми результатами в коммерческой организации / Х.А. Сосламбекова, В.И. Казачкова // Российский экономический интернет-журнал. 2018. № 4. С. 106.

⁴ Соцкова, С.И. Финансовый анализ и прогнозирование в антикризисном управлении / С. И. Соцкова // Экономика и предпринимательство. 2022. № 8(145). С. 1011-1015. DOI 10.34925/EP.2022.145.8.206.

⁵ Ткачева, Ю.В. Управление финансовыми результатами коммерческих организаций в современных условиях / Ю.В. Ткачева, А.А. Бурцева, С.М. Ковалев // Экономическое прогнозирование: модели и методы: Материалы XVI Международной научно-практической конференции, Воронеж, 06–07 декабря 2020 года / Под общей редакцией В.В. Давниса; Воронежский государственный университет. Воронеж: Воронежский государственный университет, 2020. С. 116-120.

**CURRENT AREAS OF CONSULTING PROVISION
FOR MANAGEMENT OF FINANCIAL RESULTS
OF A COMMERCIAL ORGANIZATION**

© 2024 Shiganov Vadim Alexandrovich
Undergraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: Vadim.shiganov@bk.ru

© 2024 Manyaeva Vera Aleksandrovna
Doctor of Economics, Professor,
Professor of the Department of Accounting, Analysis and Economic Security
Samara State University of Economics
E-mail: manyaeva58@mail.ru

Keywords: consulting support, financial results, financial position, Information support.

The article defines consulting support in the financial results management system and reveals the directions of consulting the financial results of a commercial organization. It is concluded that consulting information support is of great importance for achieving the set strategic and operational goals in the activities of a commercial organization. Analysis of financial results is the basis for making management decisions aimed at financial stability and business performance.

АСПЕКТЫ ФОРМИРОВАНИЯ СИСТЕМЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

© 2024 Юрьев Марат Владимирович
соискатель

Самарский государственный экономический университет

© 2024 Наумова Ольга Александровна
доцент кафедры учета, анализа и экономической безопасности
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Ch44ch@mail.ru

Ключевые слова: экономическая безопасность, закупочная деятельность, служба экономической безопасности предприятия.

В статье определены основные аспекты формирования системы экономической безопасности предприятий, в том числе с государственным участием. Обозначена цель обеспечения экономической безопасности предприятия и проблемы, возникающие при ее достижении. Особое внимание уделено предприятиям с государственным участием. Указаны основные направления повышения качества функционирования службы экономической безопасности в сфере закупочной деятельности.

В условиях напряженной геополитической обстановки и возрастания санкционных угроз внутреннего и внешнего характера хозяйствующие субъекты сталкиваются с необходимостью минимизировать возникающие угрозы их экономической безопасности. Данное направление стало наиболее актуальным после принятия действующей Стратегии экономической безопасности нашей страны.¹ К сопутствующим моментам, усиливающим отрицательное воздействие, можно отнести также рост криминализации финансово-экономической сферы и недостаточную проработанность законодательной базы. Совершенствование системы экономической безопасности хозяйствующего субъекта (далее – СЭБХС) является одним из важнейших условий, определяющих коммерческую эффективность деятельности.²

В данной работе под экономической безопасностью предприятия понимается определенное его состояние защищенности от экономических угроз внешнего и внутреннего характера. При достижении такого состояния СЭБХС должна обеспечивать возможность сбалансированного развития и поступательного достижения стратегических и тактических коммерческих целей деятельности предприятия. Среди целевых ориентиров СЭБХС также следует выделить перечень возникающих внутренних и внешних угроз и уровень риска их негативного влияния.³

Таким образом, при формировании СЭБХС прежде всего контролируются причины, условия и факторы, порождающие возможные внутренние и внешние угрозы. Примерный алгоритм работы можно представить как:

1. Своевременное выявление проблем;
2. Принятие мер по нейтрализации выявленных проблем;
3. Совершенствование СЭБХС для достижения целей бизнеса.

Механизм обеспечения экономической безопасности предприятия должен формироваться через систему управления финансовыми отношениями путем использования определенных принципов, финансовых рычагов, инструментов, финансовых методов, правового и информационного обеспечения, а также посредством финансовых исследований, позволяющих достичь основных целей предприятия.⁴

Особенно актуальной данная проблема представляется для предприятий с государственным участием, осуществляющих свою деятельность в сфере оборонно-промышленного комплекса. Результаты их функционирования носят приоритетный характер для развития страны. Однако, стабильный пакет заказов и возможность устойчивого развития за счет государственных инвестиций приводят к тому, что указанные предприятия утрачивают заинтересованность в увеличении собственной прибыли за счет экономии, снижения издержек и затрат.

Закупочная деятельность на предприятиях с государственным участием жестко регламентируется федеральным законодательством и ведомственными нормативными актами. Высокие требования к процедуре проведения закупок, в том числе, направлены на обеспечение качества и надежности приобретаемых для государственных нужд товаров, работ и услуг (далее – ТРУ) по конкурентной (минимальной) цене. Однако, значительная бюрократизация закупочных процедур приводит к тому, что сроки их проведения могут составлять более полугода и выше. Это приводит к дополнительным затратам и невозможности адекватно и своевременно реагировать на возникающие риски и угрозы ведению эффективной финансово-хозяйственной деятельности организацией.

Кроме того, используемая как правило организационная структура закупочной деятельности имеет ряд следующих обобщенных существенных недостатков, таких как:

- децентрализованность планирования закупочной деятельности и ее осуществление фактически подразделениями-потребителями, не обладающими достаточным уровнем знаний в данной области, а не профильным подразделением, отвечающим за закупочную деятельность;
- отсутствие на предприятиях утвержденных КПЭ в сфере закупочной деятельности, как у подразделений-потребителей, закупочных подразделений, так и у отделов обеспечения закупочной деятельности;
- значительное увеличение сроков проведения конкурентных процедур закупок ввиду исполнения отделами по обеспечению закупочной деятельности обязанностей, не входящих в его функционал;

– отсутствие профильного подразделения, осуществляющего контроль за закупочной деятельностью, предупреждение экономического ущерба предприятия и оценку благонадежности организаций-контрагентов.

Вместе с тем, наряду с чрезмерной бюрократизацией, существенное негативное влияние на обеспечение потребностей предприятия ТРУ, играет неэффективная система мотивации сотрудников закупочных подразделений, а также их низкая квалификация и исполнительская дисциплина. Данные негативные аспекты создают предпосылки для умышленного (коррупционный умысел) или неумышленного (легкомыслие, небрежность) причинения указанными сотрудниками убытков или нанесения ущерба предприятию в результате завышения начальной (максимальной) цены контракта или выбора недобросовестных поставщиков, нарушающих условия договора в части объема, качества и сроков поставки ТРУ.

Таким образом, с учетом принадлежности выгодоприобретателя от его деятельности, объема закупок, вида финансирования (бюджетные средства) и описанных недостатков процесса закупочной деятельности, наиболее целесообразным представляется принятие адекватных мер по обеспечению экономической безопасности государственных предприятий путем исключения и минимизации последствий реализации перечисленных экономических рисков. Для достижения данной цели наиболее эффективным является создание инновационной системы сквозного контроля закупочной и финансово-хозяйственной деятельности, позволяющего охватить все сферы жизнедеятельности предприятия, в том числе, опосредованно через процесс внешних поставок, внутреннюю производственную деятельность предприятия

С учетом масштабности закупочной и финансово-хозяйственной деятельности государственных предприятий, с целью экономии бюджетных средств и сокращения себестоимости продукции путем снижения затрат на закупку в интересах производства или функционирования предприятия ТРУ, наиболее эффективным является внедрение системы полноценного контроля за их ведением на предприятии. При этом, наиболее эффективной формой такого контроля представляется сквозной контроль на примере государственного (муниципального) финансового контроля, суть которого описана в ст. 265 Бюджетного кодекса Российской Федерации.⁵

В частности, согласно ч. 1 ст. 265 БК РФ, государственный (муниципальный) финансовый контроль может осуществляться в предварительной и последующей форме.

В соответствии с ч. 4 ст. 265 БК РФ, предварительный контроль осуществляется в целях предупреждения и пресечения бюджетных нарушений в процессе исполнения бюджетов бюджетной системы Российской Федерации.

Последующий контроль, в соответствии с ч. 5 ст. 265 БК РФ, осуществляется по результатам исполнения бюджетов бюджетной системы Российской Федерации в целях установления законности их исполнения, достоверности учета и отчетности.

Ранее в указанном нормативном акте существовала такая форма контроля, как текущий, подразумевающая обеспечение надзора за правильностью распределе-

ния бюджетных ассигнований. Но она была отменена Федеральным законом от 23.07.2013 № 252-ФЗ «О внесении изменений в Бюджетный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации» в связи тем, что указанная форма контроля в настоящее время автоматически реализуется участниками бюджетного процесса.

Аналогично нормам Бюджетного кодекса, проецируя его положения на деятельность СЭБХС, представляется целесообразным создать систему финансового контроля в составе:

- предварительного контроля – на стадии формирования потребности в осуществлении закупки, технического задания, документации о закупке, планирования закупки, определения начальной (максимальной) цены закупки и формирования проекта договора, до проведения конкурсных процедур;

- текущего контроля – на стадии от начала и до исполнения обязательств контрагентом в рамках заключенного договора;

- последующего контроля – контроля правильности и целесообразности применения закупленных ТРУ в производственной деятельности и процессе функционирования предприятия, а также проведении проверок в случае возникновения вновь выявленных обстоятельств (жалоб участников закупки, информации сторонних физических или юридических лиц, запросов правоохранительных органов, органов безопасности, прокуратуры или иных контролирующих органов).

При этом, данный формат системы внутреннего контроля может быть внедрен в существующую СЭБХС или стать первым этапом ее становления и развития как на предприятиях с государственным участием, так и в частных компаниях.

¹ Указ Президента РФ от 13 мая 2017 года N 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года».

² Лихолетов, В.В. Стратегические аспекты экономической безопасности: учебное пособие для вузов / В.В.Лихолетов. – 2-е изд. – Москва: Издательство Юрайт, 2023. – 201 с. – (Высшее образование). – ISBN 978-5-534-13505-3. – URL: <https://urait.ru/bcode/519502>.

³ Наумова, О.А. Особенности анализа рисков предприятий химической промышленности в системе их экономической безопасности / О.А. Наумова, С.В. Силантьев // Экономика и предпринимательство. – 2022. – № 8(145). – С. 1324-1329. – DOI 10.34925/EIP.2022.145.8.272. – EDN CJMQHM.

⁴ Судаковая О.И. Формирование системы управления экономической безопасностью предпринимательства// Экономика: проблемы теории и практики: сб. науч. трудов. – Вып. 231: в 9 т. – Днепрпетровск: ДНУ, 2012. – Т. 8. – С. 165–171.

⁵ Бюджетный кодекс РФ

ASPECTS OF THE FORMATION OF AN ENTERPRISE'S ECONOMIC SECURITY SYSTEM

© 2024 Yurev Marat Vladimirovich
Applicant
Samara State University of Economics

© 2024 Naumova Olga Alexandrovna
Associate Professor of the Department of Accounting, Analysis
and Economic Security
Samara State University of Economics
E-mail: Ch44ch@mail.ru.

Keywords: economic security, procurement activity, economic security service of the enterprise.

The article defines the main aspects of the formation of a system of economic security of enterprises, including those with state participation. The purpose of ensuring the economic security of the enterprise and the problems arising in achieving it are outlined. Special attention is paid to enterprises with state participation. The main directions of improving the quality of the functioning of the economic security service in the field of procurement are indicated.

ФОРМИРОВАНИЕ ПОЛИТИКИ ТЕХНИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ В ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

© 2024 Яковлев Геннадий Иванович
доктор экономических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: dmms7@rambler.ru

Ключевые слова: техническое развитие, промышленная политика, государственно-частное партнерство, цифровизация, безопасность.

Исследуются актуальные вопросы формирования целенаправленной политики технического развития предприятий нашей страны в условиях цифровой экономики. Инструменты промышленной политики, применяемые совместно с механизмом государственно-частного партнерства, позволяют повысить инновационную активность отечественных предприятий, их экономическую и технологическую независимость от внешних факторов, адекватно отвечать современным вызовам конкурентоспособности.

Целью исследования является изучение вопросов постановки опережающего технико-технологического развития производительных сил нашей страны в современных условиях бурного развития «сквозных» технологий, генерируемых Четвертой промышленной революцией. Приоритетное внимание вопросам технологического развития, уделяемое органами экономической власти, предпринимательским сообществом вызвано нерешаемыми все пореформенное время проблемами, более обострившимися при новых вызовах цифровизации и глобальной неопределенности: отставание во внедрении технологий искусственного интеллекта и сохраняющейся неприемлемо низкой уровня производительности труда, высокая доля брака при производстве технологичных товаров, длительный путь коммерциализации перспективной идеи до коммерческой реализации, а также значительно возросший уровень киберпреступности и технологическая зависимость от иностранных технико-организационных и программных решений. На предприятиях используется морально, а часто и физически устаревшие основные фонды, имеется технологическая отсталость от зарубежных конкурентов, недостаток оборотных средств, собственных финансовых ресурсов, недоступность и недостаток кредитных средств и иных заемных ресурсов. Несомненно, что национальный проект цифровой трансформации¹ промышленности позволит наладить производство глобально конкурентоспособной продукции, обеспечит безопасность по критически важным направлениям.

Наблюдается ограниченность средств бюджета для ускорения инновационного развития обрабатывающей промышленности. В ситуации смешанной экономики показала свою эффективность модель государственно – частного партнерства для реализации масштабных проектов технического развития предприя-

тий. При этом несомненно, что наряду с господдержкой и частная деловая инициатива чрезвычайно полезна в вопросах экономического роста по приоритетным направлениям производства технически сложной продукции. Правительственными ведомствами инициативно внедряются «цифровые паспорта» предприятий, что должно повысить эффективность распределения государственной помощи, а также получить данные о фактическом состоянии отраслей народно-хозяйственного комплекса. В условиях ограниченности средств, необходимых на все проекты социально-экономического развития страны, государство направляет до 10 млрд. руб., чтобы интенсифицировать инновационную деятельность предприятий. Примечательно, что при этом два из указанных ниже пяти проектов вовсе не предполагают отдельного бюджетного финансирования: «Умное производство», «Цифровой инжиниринг», «Продукция будущего», «Технологическая независимость» и «Интеллектуальная господдержка», что предусмотрено Стратегией цифровой трансформации на период до 2030 года⁴. При действенной организационной поддержке, приоритетном участии в системе закупок на государственные и муниципальные нужды отдельные национальные проекты технического развития наукоемких отраслей будут финансироваться за счет частного капитала.

Роль государства в экономике и необходимость его участия в хозяйственных процессах неоднократно исследовалась учеными-экономистами во всем мире. Еще в 1883 году немецкий ученый А. Вагнер сформулировал закон о расширении деятельности государства в экономике, получивший затем название т.н. «закона Вагнера»². М.Фридман, А.Хашан, Р. Харрод рассматривали в своих работах степень государственного вмешательства в экономику с целью ее регулирования³. Нельзя не согласиться с мнением ряда экономистов, что рыночная организация нестабильна в своей основе и не может автоматически обеспечить максимальную занятость и равновесие между производством и потреблением, особенно в отраслях, находящихся на вершине научно-технического прогресса, где коммерческий эффект новой продукции еще не очевиден.

В нашей стране, опыт применения промышленной политики в целом следует считать положительным, поскольку материальное производство во все периоды по итогам ее осуществления получало значительное качественное и количественное приращение. Эти значимые практические преобразования сами по себе являются серьезным аргументом в пользу необходимости реализации промышленной политики в противовес аналитическим рассуждениям некоторых экспертов о нецелесообразности ее осуществления в пользу стихийных рыночных механизмов. Воздействие государства на процессы технического развития субъектов экономики должно носить более комплексный характер, по следующим важным причинам.

Во-первых, проведение научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ (НИОКР) требует наличия собственной капиталоемкой научно-экспериментальной базы и кадров высокой квалификации, затрат больших финансовых ресурсов и времени при высокой степени риска.

Во-вторых, как правило, любые промышленные НИОКР, а также постановка инновационных изделий в серийное производство требуют достаточно длительного периода, особенно в наукоемких отраслях (авиационная, космическая, фармацевтическая промышленности и т.д.). Финансирование проектов таких НИОКР на традиционных рыночных условиях, без государственных субсидий, делает их экономически невыгодными.

В-третьих, инновационные проекты многих масштабных изделий-новинок являются комплексными, межотраслевыми, с большим количеством предприятий-участников, требующих плотной координации при участии интегрирующих структур (госкорпораций, министерств, ведомств).

В-четвертых, политика импортозамещения предполагает замену импорта промышленных товаров товарами национальных производителей⁵. Инструментами данной политики, как правило, являются таможенные пошлины, инвестиционные и налоговые льготы, лицензирование.

В обозримой перспективе значение крупных отечественных компаний в проведении промышленной политики будет только усиливаться, поскольку именно в них концентрируются передовые технологии, квалифицированные кадры, значительные финансовые ресурсы и только им по силам противостоять конкурентному давлению зарубежных корпораций, эффективно участвовать в глобальной конкуренции.

При выборе направлений развития промышленности следует учитывать, что использование при ее преобразовании только инструментов чисто рыночной модели экономики, механизмов свободной конкуренции в современных условиях приведут к закреплению существующей сырьевой ориентации отечественной промышленности. Частные предприниматели и инвестиции, в том числе иностранные, в первую очередь, идут в те сферы и отрасли промышленности и экономики в целом, где выше доходность инвестиций. В настоящее время это именно сырьевые отрасли экономики. Вкладывать средства в развитие обрабатывающих производств инвесторы не заинтересованы, поскольку для них это означает низкую доходность, большой срок окупаемости, повышенный риск.

Выводы. В условиях цифровой экономики национальная политика технического развития конкурентоспособной промышленности предполагает синтез усилий государства, бизнеса и науки, которые выступают равноценными партнерами устойчивого инновационного развития. Механизмы государственно-частного партнерства эффективны в отношении развития производительных сил и обеспечения технологического суверенитета, даже при ограниченности прямой бюджетной поддержки, с учетом соединения экономических потенциалов и интересов всех хозяйствующих структур.

¹ Siemens AG Digital Factory Control Products ST.PV.T.0040.S.00.41.40KG 1215 1594 En, Produced in Germany. Siemens AG 2015. (<http://w3.siemens.com/mcms/automation/en/process-controlsystem/Pages/Default.aspx>). Дата обращения: 19.10.2023.

² Wagner A. Finanzwissenschaft und Staatssozialismus // August Skalweit, ed. Frankfurt/Main: Klostermann, 1948.

³ Блауг М. Фридмен, Милтон // 100 великих экономистов после Кейнса. СПб.: Экономикс, 2009. С. 316-321. 384 с. (Библиотека «Экономической школы», вып. 42). ISBN 978-5-903816-03-3.

⁴ Галиева Д. «Цифра перезапускает обработку»//Газ. Коммерсант, 2023, №150, С. 1; Стратегия цифровой трансформации обрабатывающих отраслей промышленности в целях достижения их «цифровой зрелости» до 2024 года и на период до 2030 года// Информационно-правовой портал Гарант.ру //https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/401415210/ Дата обращения: 14.02.2024.

⁵ Толкачев С.А., Тепляков Е.Ю. Закон «О промышленной политике» и реальная промышленная политика в Российской Федерации // Мир новой экономики. 2015. № 2. С. 113.

FORMATION OF THE POLICY OF TECHNICAL DEVELOPMENT OF ENTERPRISES IN THE DIGITAL ECONOMY

© 2024 Yakovlev Gennady Ivanovich
Doctor of Economics, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: dmms7@rambler.ru

Keywords: technical development, industrial policy, public-private partnership, digitalization, security.

Topical issues of the formation of a purposeful policy for the technical development of enterprises in our country in the context of the digital economy are investigated. Industrial policy instruments used in conjunction with the mechanism of public-private partnership make it possible to increase the innovative activity of domestic enterprises, their economic and technological independence from external factors, and adequately respond to modern challenges of competitiveness.

ЗАТРАТЫ ПРЕДПРИЯТИЯ И ПУТИ ИХ СНИЖЕНИЯ

© 2024 Якубов Ильдар Хамзаевич*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: yakubov-ildar@bk.ru

Ключевые слова: затраты предприятия, эффективность, производство, рост производства продукции.

Статья посвящена анализу такого понятия, как затраты, оказывающего прямое влияние на эффективность ведения хозяйственной деятельности предприятием. Рассмотрена классификация методов анализа затрат, изучены пути оптимизации затрат предприятия. На многие методы оптимизации затрат приведены примеры крупных предприятий, работающих на территории РФ.

Целью хозяйственной деятельности предприятия выступает получение дохода. Предприятия получают доход не только от основной деятельности, но и от дополнительной. При ведении хозяйственной деятельности у предприятия возникают и затраты. Затраты в хозяйственной деятельности предприятия приравнивают к таким понятиям как издержки, расходы, а также себестоимость. Все перечисленные понятия тесно связаны между собой. Поэтому предприятию важно управлять затратами.

От правильности и эффективности управления затратами зависит прибыльность и эффективность взаимодействия предприятия с покупателями и заказчиками.

Затраты выступают неотъемлемой частью хозяйственной деятельности предприятия, на которых выстраивается вся финансовая система, способствующая развитию предприятия.

Затраты предприятия представляет собой расходы предприятия от ведения хозяйственной деятельности. Данные траты способствуют сокращению суммы капитала и дохода предприятия.

Формирование затрат – сложный и объемный элемент в системе бизнес-процессов любого предприятия, который продиктован самой экономикой.

Классификация затрат предприятия довольно широка и зависит от классификационного признака.

Для проведения анализа и оценки затрат предприятия используются три метода анализа:

* Научный руководитель – Яковлев Геннадий Иванович, доктор экономических наук, профессор кафедры экономики, организации и стратегии развития предприятия, Самарский государственный экономический университет.

- горизонтальный и вертикальный анализ затрат предприятия;
- коэффициентный анализ предполагает проведение факторного анализа затрат предприятия.

Горизонтальный анализ затрат предприятия проводится для получения информации о затратах в отношении динамики изменения и темпа роста.

Вертикальный анализ затрат предприятия проводится для получения информации о структуре затрат в процентном соотношении к общему значению показателя.

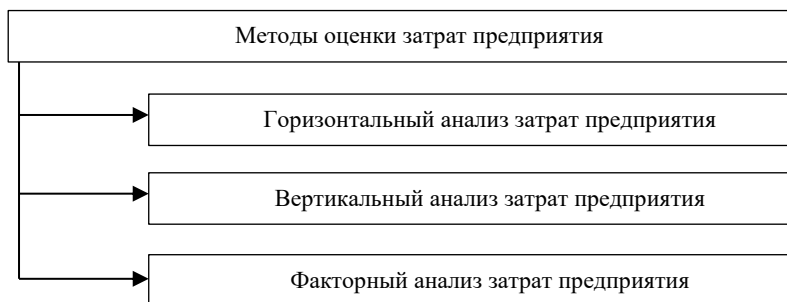


Рис. Методы оценки затрат предприятия

Одним из важнейших направлений деятельности предприятия выступает оптимизация затрат¹.

В настоящее время, исходя из отечественного и зарубежного опыта, можно выделить несколько основных методов оптимизации затрат предприятия²:

- снижение уровня постоянных расходов, приходящихся на единицу выпускаемой продукции, благодаря увеличению объема выпускаемой продукции. При условии наличия резерва производственных мощностей наращивание объемов производства, с одной стороны, не окажет существенного влияния на изменение уровня постоянных расходов, а, с другой стороны, приведет к увеличению объема продукции, на которые будут распределяться постоянные расходы. Поэтому сумма постоянных расходов, приходящихся на единицу выпускаемой продукции сократится, что будет способствовать повышению, как прибыли, так и прибыли³;

- снижение уровня себестоимости без негативного влияния на качество выпускаемой продукции. Данный метод предполагает снижение стоимости потребляемых ресурсов без ухудшения качества и технико-эксплуатационных характеристик выпускаемой продукции. Снижение материальных затрат может осуществляться за счет применения более дешевых материалов.

Сокращение стоимости трудовых ресурсов, в первую очередь, может обеспечиваться за счет привлечения низко квалифицированного труда, либо персонала, готового работать за относительно невысокую заработную плату. Достаточно наглядным примером являются сети «Вкусно и точка» и «Rostic's», которые ори-

ентируются на студентов, изначально имеющих более низкие требования к уровню заработной платы, чем работники более старшего возраста;

- изменение структуры производства, предусматривающее переориентацию компании на выпуск продукции, характеризующейся большей разницей между отпускной ценой и общей себестоимостью единицы продукции;

- повышению производительности труда на предприятии. Увеличение производительности труда приводит к сокращению затрачиваемых на изготовление единицы продукции трудовых затрат, что, в свою очередь, приводит к сокращению удельного веса в себестоимости заработной платы персонала. Повышение производительности труда возможно обеспечить за счет⁴:

- увеличения автоматизации и механизации труда;

- внедрения инновационных технологий производства продукции;

- оптимизацию организацию рабочих мест и труда сотрудников;

- повышение мотивации сотрудников к увеличению своей производительности;

- сокращения потерь рабочего времени.

Один из крупнейших российских производителей маргаринов и жиров НМЖК при производстве соусов Астория увеличили уровень механизации и автоматизации производства. К примеру, они перешли на автоматическое заклеивание коробок, что позволило сократить потребность в персонале и снизить расходы на оплату труда персонала. Даже на одной линии это обеспечило увеличение прибыли компании на 2,4 млн. руб. в месяц⁵;

- снижение материалоемкости продукции. Наиболее эффективным направлением уменьшения расхода материалов и сырья в производственном процессе является усовершенствование конструкции выпускаемой продукции, а также применение инновационных производственных технологий, современных видов материалов, внедрение на предприятии технически обоснованных нормативов материальных расходов. Наглядным примером снижения материалоемкости может служить компания «Вкусно и точка». Уменьшив число ломтиков сыра, в одном из покупаемых видов бургеров всего на 1 компания обеспечила увеличение себе прибыль на 15 тыс. USD с каждого ресторана⁶.

Следует отметить, что представленный перечень методов оптимизации затрат предприятия, хотя и включает в себя наиболее распространенные методы, но не является исчерпывающим. Зарубежный и отечественный опыт свидетельствует, что обеспечить существенное повышение прибыли возможно только при условии, что предприятие реализует сразу несколько методов оптимизации затрат. При этом, учитывая постоянно изменяющиеся условия бизнес-среды и уникальность каждого предприятия, в настоящее время нет какого-либо универсального алгоритма действий по оптимизации затрат, и для каждого предприятия перечень мер оптимизации затрат должен разрабатываться персонально, с учетом особенностей и тенденций изменения ее внешней и внутренней среды. Однако в обязательном порядке все применяемые методы должны быть экономически обосно-

ваны и увязаны между собой, что позволяет обеспечить достижение синергетического эффекта от их реализации.

¹ Румянцева, Е.Е. Экономический анализ: учебник для вузов / Е. Е. Румянцева. 2-е изд., перераб. и доп. Москва: Издательство Юрайт, 2024. С. 102.

² Сычева, И. В. Экономика промышленного предприятия: учебное пособие для вузов / И. В. Сычева, Н. Г. Абрамкина, Н. А. Сычева. Москва: Издательство Юрайт, 2024. С. 89.

³ Бердичевская, В. О. Учет затрат на производство и реализацию продукции и калькулирование себестоимости продукции: учебник для вузов / В.О. Бердичевская. 2-е изд., перераб. и доп. Москва: Издательство Юрайт, 2024. С. 46.

⁴ Иванов, И.Н. Организация труда на промышленных предприятиях: учебник для вузов / И.Н. Иванов, А.М. Беляев. Москва: Издательство Юрайт, 2024. С. 58.

⁵ Низовкина, Н.Г. Управление затратами предприятия (организации): учебное пособие для вузов / Н.Г. Низовкина. 2-е изд., испр и доп. Москва: Издательство Юрайт, 2024. С. 41.

⁶ Воробьева, И. П. Экономика и управление производством: учебное пособие для вузов / И. П. Воробьева, О. С. Селевич. Москва: Издательство Юрайт, 2023. С. 63.

ENTERPRISE COSTS AND WAYS TO REDUCE THEM

© 2024 Yakubov Ildar Hamzaevich*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: yakubov-ildar@bk.ru

Keywords: enterprise costs, efficiency, production, production growth.

The article is devoted to the analysis of such a concept as costs, which has a direct impact on the efficiency of business activities by an enterprise. The classification of cost analysis methods is considered, ways of optimizing enterprise costs are studied. Examples of large enterprises operating in the territory of the Russian Federation are given for many cost optimization methods.

* Scientific adviser – Yakovlev Gennady Ivanovich, Doctor of Economics, Professor of the Department of Economics, Organization and Enterprise Development Strategy, Samara State University of Economics.

МАТЕМАТИКО-СТАТИСТИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 338

Код РИНЦ 06.00.00

ОПТИМИЗАЦИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОДУКЦИИ ПРЕДПРИЯТИЯМИ В УСЛОВИЯХ НЕОПРЕДЕЛЕННОСТИ

© 2024 Алькина Дарья Мусаевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: danyo.alkina2014@yandex.ru

Ключевые слова: экономика фирмы, оптимальная стратегия, доход предприятия, оптимальное решение в условиях неопределенности.

В статье рассматриваются специальные математические приемы и модели с применением методов теории игр в экономике. Данные методы позволяют определить риски в экономических ситуациях, связанных с условиями неопределенности.

В современном мире экономистам необходимо находить решение проблем, связанных с нарушениями функционирования экономики. Нахождение решения с помощью эмпирических методов в таких ситуациях может быть очень затратным и рискованным. Применение подхода к разрешению данного вопроса как, например, эксперимент усложняется тем, что исход может привести как положительным, так и к отрицательным изменениям в экономике, пишут в своей статье Прохорова Л. и Герасимова Л. Поэтому наиболее эффективным и недорогим способом для решения подобных трудностей возможно благодаря знаниям экономико-математических методов. Исследование экономических моделей происходит посредством использования специальных математических приемов и моделей. Данные математические модели помогают предсказать возможное поведение субъекта в той или иной ситуации¹.

Одним из самых известных методов, который используется для нахождения наиболее эффективного и оптимального решения для производителя, является теория игр. Применение теории игр обусловлено тем, что мир очень изменчив,

* Научный руководитель – Курганова Мария Владимировна, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

поэтому использование других моделей может приводить к неточным результатам расчетов. Чеботарева Т.А. и Рассказов Д.Е. в своей работе пишут о применении знаний по представленному методу «не только для решения разных задач хозяйственного значения, но и для анализа стратегических проблем и разработок структур управления».

История создания теории игр берет свое начало из неоклассической экономики. Первое упоминание о данной теории датируется 1944 годом, когда Дж. фон Нейман и О. Моргенштерн в книге «Теория игр и экономическое поведение» разработали и изложили первые математические аспекты и приложения теории «Теория игр и экономическое поведение»².

Рассмотрим данное понятие подробнее. Теория игр – это математическая теория конфликтных ситуаций, в которых происходит столкновение интересов двух или нескольких сторон, имеющих разные цели. Существуют разные виды игр. Выделяют игры, где происходит столкновение двух (игра парная) или нескольких (игра множественная) противоборствующих сторон. Также в учебниках есть упоминание об играх, одним из условий которых является множество игроков.

Если же рассматривать теорию игр в сельском хозяйстве, то с помощью нее можно определить, что лучше посадить в определенный сезон года. Нахождение решения данной проблемы возможно, если будет известна средняя урожайность в зависимости от погоды, а также цена единицы той культуры, которую мы собираемся посадить. В качестве игроков здесь выделяются природа и сельскохозяйственное предприятие, главной целью которого является получение прибыли.

Т.И. Гурова и И.П. Конев в своей научной работе рассматривают случай, «когда игроков интересует не выигрыш или проигрыш в отдельно взятой партии, а результат (выигрыш или проигрыш) как итог всех партий, например в случае деятельности двух основных конкурирующих компаний в одной отрасли». Данные предприятия могут получить прибыль, если установят низкую либо высокую цену. Однако сильно снижение цен может тем самым снизить прибыль обеих компаний. Таким образом, чтобы достичь оптимального результата, для обеих компаний важно находить пути сотрудничества³.

Для решения такого вида задач выделяются несколько этапов. Первый этап – это формулирование условий (правил игры) задачи. Второй этап заключается в установлении количества игроков. Заключительным этапом считается определение стратегий для игроков, где существуют выигрыши и проигрыши. Немало важным предметом игровых задач выступает выявление стратегии для каждого игрока, отмечают в своей работе Наголова А.Д., Долгополова А.Ф. Стратегия может быть представлена в виде списка правил, если игрок предварительно «наметил» решение по ситуации в будущем. По количеству стратегий можно выделить игры с бесконечными стратегиями (бесконечные игры) и конечным стратегиям (конечные игры). Если в игре игрок использует несколько стратегий, то ее элементы называются чистыми стратегиями, а сама стратегия – смешанной⁴.

В качестве примера для рассмотрения теории игр возьмем две конкурирующие обувные фирмы: «Каблучок» и «Шпилька», которые занимаются созданием и продажей женских и мужских туфель из натуральной кожи. Реализация товаров

происходит через торговые точки предприятий. Продажа обуви напрямую зависит от погоды условий. Так, в теплое время года весной продукцию можно реализовать в количестве 305 пар мужских и 525 пар женских туфель, тогда как в конце лета и начале осени будет реализовано гораздо меньше туфель 613 пар мужских и 375 пар женских туфель. Допустим, что на единицу продукции составляют для мужских туфель 1500 рублей, а для женских 800 рублей. Цена реализации соответствующих товаров составляет 3600 рублей и 2500 рублей. Необходимо найти оптимальную стратегию предприятия «Каблучок», которая обеспечила для фирмы среднюю прибыль, что покроет затраты вне зависимости от погодных условий в связи с тем или иным сезоном года.

У фирмы имеется две стратегии: А – это реализации продукции «Каблучок» в теплую погоду, а В – в холодную погоду. Вторым игроком в данной игре является природа, у которой в качестве стратегий будет теплая погода (стратегия С), а прохладная теплая погода (стратегия D).

В случае, если «Каблучок» будет выбирать стратегию А, то в случае стратегии С доход будет составлять:

$$305*(3600-1500)+525*(2500-800)=1533000 \text{ рублей.}$$

Если фирма будет выбирать стратегию А, то в этом случае по стратегии D доход будет равен:

$$305*(3600-1500)+375*(2500-800)-800*(525-375)=1158000 \text{ рублей}$$

Если же фирма решит выбрать стратегию В, доход от реализации по стратегии С будет равен:

$$305*(3600-1500)+375*(2500-800)-1500*(613-305)=816000 \text{ рублей.}$$

В случае, если фирма выбирает выбрать стратегию В, доход от реализации по стратегии D составляет:

$$613*(3600-1500)+375*(2500-800)=1924800 \text{ рублей}$$

На основании данных расчетов можно составить платежную матрицу:

	С	D
А	1533000	1158000
В	816000	1924800

Для нахождения оптимальной стратегии фирмы «Каблучок» используем систему уравнений, где:

$1533000x+1158000y=F$ – чистая стратегия, если фирма использует оптимальную смешанную стратегию. F – цена игры

Для природы стратегия в таком случае выглядит так:

$$816000x+1924800y=F$$

Зная, что $x+y=1$. Система принимает такой вид:

$$1533000x+1158000y=F$$

$$816000x+1924800y=F$$

Решение системы выглядит так:

$$x=1278/2473$$

$$y=1195/2473$$

$$F=3342984000/2473$$

Таким образом, оптимальную стратегию фирмы можно посчитать так:

$$N1=x*305+y*613=305*1278/2473+613*1195/2473=453,8=454$$

пар мужских туфель

$$N2= x*525+y*375=525*1278/2473+375*1195/2473=452,5=453$$

пар женских туфель

$$\text{Цена игры составляет: } F=3342984000/2473=13517929 \text{ рублей}$$

Итак, самой оптимальной стратегией для фирмы «Каблучок» будет заключаться в выпуске 454 пар мужских и 453 пар женских туфель, который обеспечит при любых погодных условиях среднюю прибыль в размере 13517929 рублей.

В заключении, хочется отметить, что с помощью различных методов моделирования помимо теории игр в экономике можно найти самое оптимальное решение в период неопределенности. Использование теории игр дает возможность определить суть происходящего в различных сферах помимо экономики. Несмотря на то, что теория игр является одним из универсальных методов решения задач в экономике, применение только данной модели может показывать неполный результат⁵. Потому рассмотрение ситуации несколькими методами помогает учитывать множество других важных факторов, а также разработать лучший вариант решения для задачи. Тем самым теория игр позволяет повысить эффективность управления на предприятии, что поможет в дальнейшем получить максимальную прибыль.

¹ Методы оптимальных решений (экономико-математические методы и модели) / Р. И. Горбунова, М. В. Курганова, С. И. Макаров [и др.]. 3-издание, переработанное. Москва : Общество с ограниченной ответственностью «Издательство «КноРус», 2021. 240 с. (Бакалавриат). ISBN 978-5-406-02903-9. EDN OTVROS.

² Прохорова Л., Герасимова Л. Экономика как объект математического моделирования // Экономика и социум. 2017. №6-2 (37). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ekonomika-kak-obekt-matematicheskogo-modelirovaniya>.

³ Методы моделирования и прогнозирования в экономике / М. В. Курганова, Е. Ю. Нуйкина, С. И. Макаров [и др.]. Москва : Общество с ограниченной ответственностью «Издательство «КноРус», 2021. 180 с. (Бакалавриат). ISBN 978-5-406-07057-4. EDN FQBSLL.

⁴ Курганова, М. В. Выбор стратегии поведения компании в условиях неопределенности / М. В. Курганова // Наука XXI века: актуальные направления развития. 2021. № 1-1. С. 441-445. DOI 10.46554/ScienceXXI-2021.02-1.1-pp.441. EDN ABGVAL.

⁵ Гурова Т.И., Конев И.П. Некоторые аспекты применения теории игр в экономике // Вестник РМАТ. 2019. №1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/nekotorye-aspekty-primeneniya-teorii-igr-v-ekonomike>.

OPTIMIZATION OF PRODUCT SALES BY ENTERPRISES IN CONDITIONS OF UNCERTAINTY

© 2024 Alkina Darya Musaevna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: danyo.alkina2014@yandex.ru

Keywords: the economy of the company, the optimal strategy, the income of the enterprise, the optimal solution in conditions of uncertainty.

The article discusses special mathematical techniques and models using the methods of game theory in economics. These methods make it possible to identify risks in economic situations associated with conditions of uncertainty.

* Scientific adviser – Kurganova Mariya Vladimirovna, Candidate of Economics, Associate Professor, Samara State University of Economics.

МАТЕМАТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ПОДГОТОВКИ БУДУЩИХ ЭКОНОМИСТОВ

© 2024 Дергунова Татьяна Александровна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: dergunovatataa@gmail.com

Ключевые слова: математика, подготовка, аналитические навыки, математические методы, экономическое моделирование, прикладные задачи, экономическая теория, образовательный процесс, развитие навыков, статистика, оптимизация, анализ данных.

В статье рассмотрена важность математических аспектов процесса подготовки будущих экономистов. Автор анализирует роль математики в развитии аналитических навыков студентов, описывает особенности применения математических методов в построении экономических моделей и решении прикладных задач. Подчеркнута возможность более глубокого освоения экономической теории за счет понимания математических концепций. Затрагиваются вопросы, возникающие при интеграции математики в общеобразовательный учебный процесс.

Современное образование в сфере экономики не стоит на месте и характеризуется постоянными нововведениями. Так, в процессе ее развития все больше и больше признания получают математические аспекты, необходимые для формирования компетентности будущих специалистов.

В современных условиях интенсивного развития финансово-кредитной сферы жизнедеятельности внедрение математики в учебные программы крайне необходимо прежде всего для развития у потенциальной рабочей силы аналитических навыков. Конкурентоспособность экономических экспертов на рынке труда зависит от многих факторов. Сюда входят и общие практические умения, и способность работы с информационно-компьютерными технологиями, и навыки экономико-математического моделирования.

Как было сказано ранее, обучение математике позволяет прокачивать логическое мышление индивида. Оно чрезвычайно важно для адекватного ориентирования в различных экономических ситуациях и считается фундаментальным для осуществления некоторых видов деятельности¹.

Известно, что экономисты занимаются систематизированием огромных объемов информации. Следовательно, они должны применять аналитический подход к структурированию данных. В действительности, именно математика помогает человеку эффективно извлекать нужные моменты из бесконечного потока сведения и выявлять закономерности.

* Научный руководитель – Курганова Мария Владимировна, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

Начиная непосредственно с процесса получения образования в высшем учебном заведении, студенты экономических специальностей не принимают математику как простую дисциплину, стоящую наравне с остальными предметами, а используют ее в качестве профессионального инструмента. Они в том числе учатся решать нестандартные задачи по прогнозированию денежных отношений между экономическими субъектами. Это требование к дипломированным специалистам, кстати говоря, прописано в ГОСТе, установленном на математику как учебную дисциплину.

Исходя из вышесказанного, математическая образованность в особенности представляет собой стержневой компонент квалификации выпускника вуза по программе «Финансы и кредит», поскольку данная наука позволяет приобрести навыки сбора и оптимизации данных, количественного и качественного видов анализа. Умение структурировать информацию относится к процессуальному элементу математической подготовленности.

Популярность построения экономических моделей в настоящее время стремительно растет и подчеркивает потребность в свободном распоряжении математическими методами, ведь владение ими отражает высокий потенциал начинающих экономистов. Сложные экономические процессы достаточно трудно объяснить, поэтому они требуют абстрактной визуализации².

Таким образом, система профессионально-математических компетенций включают и экономико-моделирующие. Данная категория содержит, в первую очередь, умения составлять и обосновывать описательные, глобальные экономико-математические модели экономических процессов и систем, паутинные и графовые (сетевые) модели рынка. Важно отметить, что все они играют значительную роль для предсказания результатов принимаемых экономических решений. Главное — осознавать границы допустимого использования рассматриваемых математических моделей.

Модели роста и развития экономики позволяют анализировать воздействие различных факторов на экономическое развитие, что очень полезно для государственных институтов, формирующих политику, направленную на достижение устойчивого экономического роста. Моделирование же максимального уровня запасов и точек перезаказа применяется для эффективного управления потоками продукции. За счет этого обеспечивается удовлетворение потребностей клиентов и устраняют излишки ресурсов.

Соответственно, грамотно составленные математические модели демонстрируют трудные экономические сценарии и показывают ключевые взаимосвязи. Подобная интерпретация данных обычно сопровождается теоретическими концепциями экономики с целью полного погружения в принципы экономических явлений. Отсюда вытекает совместное действие этой науки с математикой.

В конце концов, крупную нишу в широком понятии экономики занимает ее прикладная часть. В действительности экономисты часто сталкиваются с решением задач с помощью математического подхода. Уровень развития конкретных навыков сильно влияет на качество проведения этих операций. Для качественной демонстрации работы прикладной экономики с использованием математических

методов лучше обратиться к примерам, когда данные техники используются на практике³.

Предположим, компания стоит перед выбором оптимального количества производственных ресурсов. Математические методы оптимизации позволяют найти оптимальное распределение трудовых сил, сырья и оборудования, минимизируя затраты с максимизацией прибыли. В частности, задачи подобного рода решаются с помощью линейного программирования⁴.

Еще одним примером прикладных задач служит уже упомянутое выше прогнозирование спроса. Конечно, перспективное значение любого экономического показателя может быть рассчитано с применением математики, но будущий спрос на товары и услуги способствует более точному планированию производства, ожидаемых поставок запасов и маркетинговых стратегий. В совокупности со статистическим построением временных рядов математика считается лучшим вариантом для поиска путей улучшения бизнеса.

Говоря о статистических методах, они и правда часто работают в совокупности с математическими. Для того, чтобы успешно использовать и первые, и вторые надо правильно обращаться с математическим аппаратом.

Так, например, теория вероятностей в сопровождении статистического анализа применяется для оценки рисков в инвестиционных портфелях. Это позволяет носителям ценных бумаг задумываться о реальной возможности потерь и обращать внимание на ее процентный (относительный) показатель⁵.

В заключение подытожим важность интеграции математики в образовательные программы для будущих экономистов. Реализация данного тренда позволяет развивать у студентов отношение к математике как ценности для их профессиональной деятельности в долгосрочной перспективе, поддерживать профессионально-продолжительную мотивацию студентов к изучению этой науки и не останавливаться в повышении уровня интеллектуального и логического склада ума. Распространение математической культуры среди обучающихся по экономической специальности формируют целую систему профессионально значимых операциональных умений.

Постепенный характер внедрения математических знаний в поглощение азов экономической науки позволяет студентам не заикливаться на определенном типе дисциплин. Обучающиеся вправе регулировать необходимость математических методов при проведении ими экономических исследований в зависимости от происхождения последних.

¹ Напеденина, Е. Ю. Некоторые аспекты формирования профессионально-прикладной математической подготовленности будущих экономистов в вузе / Е. Ю. Напеденина, Н. И. Никитина // Вестник ТГУ. 2008. № 1(57). С. 261-265.

² Адаптация студентов с пороговым уровнем подготовки к образовательной среде вуза / С. И. Макаров, С. А. Севастьянова, М. В. Курганова, Л. И. Уфимцева // Современные наукоемкие технологии. 2017. № 4. С. 94-99. EDN YNEPFD.

³ Методы моделирования и прогнозирования в экономике / М. В. Курганова, Е. Ю. Нуйкина, С. И. Макаров [и др.]. Москва : Общество с ограниченной ответственностью

«Издательство «КноРус», 2021. 180 с. (Бакалавриат). ISBN 978-5-406-07057-4. EDN FQBSLL.

⁴ Методы оптимальных решений (экономико-математические методы и модели) / Р. И. Горбунова, М. В. Курганова, С. И. Макаров [и др.]. 3-е издание, переработанное. Москва : Общество с ограниченной ответственностью «Издательство «КноРус», 2021. 240 с. (Бакалавриат). ISBN 978-5-406-02903-9. EDN OTVROS.

⁵ Пустобаева, О. Н. Проблемы математической подготовки в экономическом вузе / О. Н. Пустобаева // Современные наукоемкие технологии. 2007. №10. С. 50-51.

MATHEMATICAL ASPECTS OF TRAINING FUTURE ECONOMISTS

© 2024 Dergunova Tatyana Aleksandrovna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: dergunovatataa@gmail.com

Keywords: mathematics, preparation, analytical skills, mathematical methods, economic modeling, applied problems, economic theory, educational process, skills development, statistics, optimization, data analysis.

The article considers the importance of mathematical aspects of the process of training future economists. The author analyzes the role of mathematics in the development of analytical skills of students, describes the features of using mathematical methods in building economic models and solving applied problems. The possibility of deeper development of economic theory through understanding mathematical concepts is emphasized. The issues arising from the integration of mathematics into the general educational process are touched upon.

* Scientific adviser – Kurганова Mariya Vladimirovna, Candidate of Economics, Associate Professor, Samara State University of Economics.

ДИНАМИЧЕСКОЕ ПРОГРАММИРОВАНИЕ КАК АКТУАЛЬНЫЙ СПОСОБ РЕШЕНИЯ СОВРЕМЕННЫХ ЗАДАЧ

© 2024 Курганова Мария Владимировна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: kurganovamv@bk.ru

© 2024 Евграфова Анастасия Олеговна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: nastyaevgrafova14@mail.ru

Ключевые слова: динамическое программирование, современные методы оптимизации, алгоритм решения, сравнительный анализ, числа Фибоначчи.

Динамическое программирование является одним из фундаментальных методов оптимизации и решения задач в условиях современности. В силу совершенствования вычислительной мощности компьютеров и их широкого применения в различных областях, таких как экономика, финансы, управление производством и др., актуальность исследований в области динамического программирования возрастает. В статье исследовано понятие динамического программирования, выявлены наиболее оптимальные способы и подходы к решению задач. В процессе исследования использовались методы математического и сравнительного анализа.

Динамическое программирование – метод решения задач, основанный на разбиении большой задачи на более мелкие подзадачи и сохранении результатов этих подзадач для последующего использования в целях оптимизации вычислений.

В условиях современности динамическое программирование занимает особое место среди методов оптимизации и принятия решений в различных областях. В контексте современных вычислительных возможностей и их широкого применения в области искусственного интеллекта и машинного обучения, динамическое программирование становится объектом интенсивных исследований и разработок.

Динамическое программирование основывается на множестве алгоритмов. Один из наиболее известных – числа Фибоначчи¹.

Последовательность Фибоначчи – это последовательность чисел, определяемая рекуррентным соотношением

$$F(n) = F(n-1) + F(n-2), \text{ где } F(0) = 0 \text{ и } F(1) = 1$$

Существует несколько подходов к решению задач с помощью чисел Фибоначчи:

– Рекурсивный подход

Чтобы вычислять $F(N)$ с помощью рекурсивного подхода, мы сначала пытаемся найти решения для $F(N-1)$ и $F(N-2)$. Но чтобы найти $F(N-1)$, нам нужно найти $F(N-2)$ и $F(N-3)$. Это продолжается до тех пор, пока мы не дойдем до базовых вариантов: $F(1)$ и $F(0)$.

Таким образом мы получаем некое «дерево» подзадач, которые нам необходимо решить (рис. 1)

К преимуществам данного подхода можно отнести то, что при малом количестве задач и небольших значениях чисел Фибоначчи этот метод является очень удобным и легко запоминающимся.

Явным недостатком подхода является то, что он приводит к повторным вычислениям, может занимать много памяти².

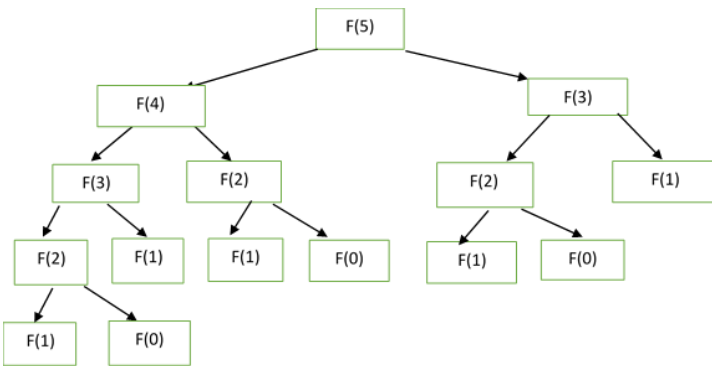


Рис. 1. Дерево подзадач

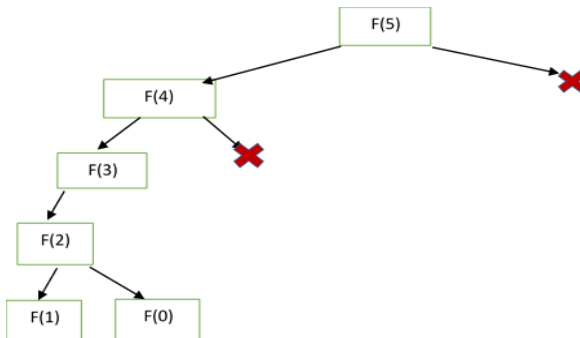


Рис. 2. Дерево подзадач при методе «Сверху вниз»

– Подход «Сверху вниз» (Top-Down)

Суть этого подхода заключается в том, что решения начинаются с самых больших, общих исходных данных и постепенно разбиваются на более мелкие подза-

дачи. Затем рекурсивно решается каждая подзадача с помощью мемоизации (запоминание результатов решения подзадач) во избежание повторных вычислений³.

На рисунке 2 мы видим, как значительно уменьшилось наше дерево подзадач в сравнении с рекурсивным методом.

Плюсами данного подхода можно считать: то, что он позволяет избегать повторных вычислений, тем самым повышая эффективность, а также возможность сделать код более читаемым за счёт простой рекурсивной реализации.

Основной минус этого подхода – неэффективность для некоторых языков программирования вследствие накладных расходов на вызовы функций⁴.

– Подход «Снизу вверх»

Данный подход можно рассматривать как обратный предыдущему, так как его суть состоит в том, что для начала необходимо рассмотреть более мелкие подзадачи, а затем переходить к решению более крупных, то есть мы реорганизуем порядок решения подзадач. Порядок вычислений продемонстрирован на рис. 3.



Рис. 3. Порядок действий в подходе «Снизу вверх»

Явным преимуществом этого подхода является то, что он эффективен в использовании памяти, так как не требует сохранения результатов всех промежуточных задач.

Из недостатков данного подхода можно выделить то, что его реализация потребует больше кода и будет менее наглядной, чем в других случаях.

Метод чисел Фибоначчи имеет как явные преимущества, так и недостатки, однако им можно руководствоваться при решении разного рода задач в динамическом программировании.

¹ Методы оптимальных решений (экономико-математические методы и модели) / Р. И. Горбунова, М. В. Курганова, С. И. Макаров [и др.]. 3-е издание, переработанное. Москва : Общество с ограниченной ответственностью «Издательство «КноРус», 2021. 240 с. (Бакалавриат). ISBN 978-5-406-02903-9. EDN OTVROS.

² Замков, О. О. Математические методы в экономике : Учебник / О. О. Замков ; О.О. Замков, А.В. Толстопятенко, Ю.Н. Черемных ; Под общ. ред. А. В. Сидоровича. 4-е изд., стереотип. Москва : Дело и сервис, 2004. 365 с. (Учебники Московского государственного университета имени М. В. Ломоносова). ISBN 5-86509-054-2. EDN QQDWGL.

³ Макаров, С. И. Расчет срока эксплуатации оборудования с применением динамического программирования / С. И. Макаров, М. В. Курганова // Российская наука: актуальные исследования и разработки : Сборник научных статей IX Всероссийской научно-практической конференции. В 2-х частях, Самара, 15 марта 2020 года / Редколлегия: С.И. Ашмарина, А.В. Павлова (отв. редакторы) [и др.]. Часть 1. Самара: Самарский государственный экономический университет, 2020. С. 325-328. EDN FVWMTW.

⁴ Шиганов, В. А. Практическое использование экономикоматематических методов при принятии оптимальных решений / В. А. Шиганов, Е. Ю. Нуйкина // Наука XXI века: актуальные направления развития. 2020. № 1-2. С. 84-87. EDN FXQSMS.

DYNAMIC PROGRAMMING AS AN ACTUAL WAY TO SOLVE MODERN PROBLEMS

© 2024 Kurganova Mariya Vladimirovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: kurganovamv@bk.ru

© 2024 Evgrafova Anastasia Olegovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: nastyaevgrafova14@mail.ru

Keywords: dynamic programming, modern optimization methods, solution algorithm, comparative analysis, Fibonacci numbers.

Dynamic programming is one of the fundamental methods of optimization and problem solving in modern conditions. Due to the improvement of the computing power of computers and their wide application in various fields such as economics, finance, production management, etc., the relevance of research in the field of dynamic programming is increasing. The article examines the concept of dynamic programming, identifies the most optimal ways and approaches to solving problems. Methods of mathematical and comparative analysis were used in the research process.

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ НЕКОТОРЫХ ДЕМОГРАФИЧЕСКИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ В РОССИИ И КИТАЕ

© 2024 Павлова Яна Владимировна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: lic-2-8g-pavlova-yana@yandex.ru

© 2024 Нуйкина Елена Юрьевна
кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: nuikina1973@mail.ru

Ключевые слова: демография, Россия, Китай, население, рождаемость, смертность, демографические показатели.

В статье рассматриваются основные демографические показатели России и Китая, такие как численность населения, рождаемость, смертность и др. Проводится их сравнительный анализ. Данная тема становится актуальной по нескольким причинам: демографические изменения, социокультурное развитие, международное сотрудничество, что позволяет лучше понять концепцию развития и сотрудничества между странами.

В последнее время демографические процессы стали одними из важнейших аспектов в социально-экономическом развитии. Россия и Китай – две крупнейшие страны мира по территории и населению. Они обе представляют собой уникальные примеры демографического развития, имея схожие и отличающиеся характеристики.

Демографические факторы (естественный прирост населения, смертность, рождаемость, коэффициент младенческой смертности и т.д.) оказывают влияние на все сферы жизни. Важно отметить, что для государства так же важно учитывать демографическую ситуацию в стране, для дальнейшего планирования развития страны. Необходимо рассмотреть разность показателей для дальнейшего формирования статистики. Для начала рассмотрим общую численность населения в обеих странах с 2020 года до 2023 год¹.

Таблица 1

Общая численность населения в России и Китае

Страны	2020	2021	2022	2023
Россия	146 748 643	145 864 296	146 980 061	146 447 424
Китай	1 411 100 000	1 412 360 000	1 411 750 000	1 409 670 000

Источник: Statistical Yearbook of the Republic of China 2023, Российский статистический ежегодник 2023.

По таблице 1 заметно, что с 2020 года по 2023 год численность постоянного населения в обеих странах снизилась².

В России особо заметно уменьшение численности населения в 2021 году. Это связано с субъективным фактором, прежде всего это COVID-19, в долгосрочном периоде это большой уровень миграции населения, похожая ситуация была в 1917 году, когда от политики большевиков из страны уезжало огромное количество научно-технической интеллигенции.

В Китае схожая ситуация, в первую очередь на снижение постоянной численности населения повлияла пандемия COVID-19. Однако, если в России в долгосрочном периоде убыль населения связана с миграцией, то в Китае это связано с тем, что супружеские пары не хотят иметь детей, а молодое поколение считает, что дети затормозят их карьерный рост.

В таблице 2 представлены усредненные темпы естественного прироста населения для России и Китая по годам (2020-2023), без учета миграционного прироста.

Таблица 2

Естественный прирост населения в России и Китае

Страны	2020	2021	2022	2023
Россия	-4.8	-7.1	-4.1	-3.2
Китай	-0.34	-1.27	-2.93	-1.48

Источник: Statistical Yearbook of the Republic of China 2023, Российский статистический ежегодник 2023.

Исходя из таблицы 2, можно сделать вывод, что в России и Китае с 2020 года сохраняется тенденция отрицательного естественного прироста (преобладание смертностью над рождаемостью). Для точного анализа такой ситуации нужно рассмотреть несколько других демографических факторов. Одним из них является рождаемость.

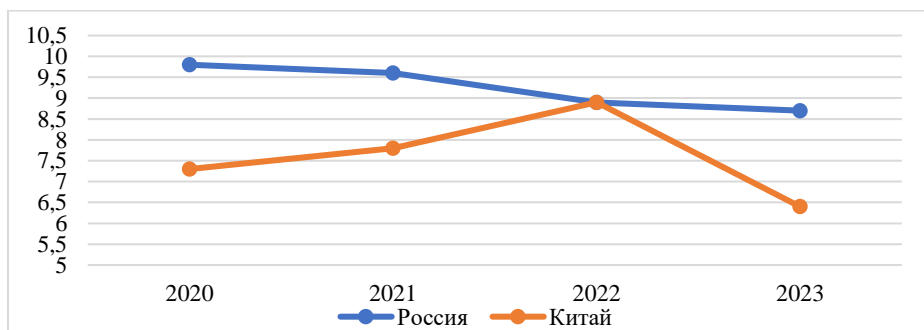


Рис. 1. Общие коэффициенты рождаемости России и Китая 2020-2023 гг.

Источник: Statistical Yearbook of the Republic of China 2023, Российский статистический ежегодник 2023.

Исходя из рисунка 1, можно сделать вывод, что в России и Китае с 2020 года сохраняется тенденция отрицательного коэффициента рождаемости. Для России и Китая многие причины снижения рождаемости могут быть схожими. Например, социокультурные изменения в обществе, такие как смена приоритетов, увеличение индивидуализма и стремление к карьере и самореализации, могут отодвигать рождение детей на задний план. Увеличение числа семей, где оба супруга работают также может отразиться на решении иметь детей. Увеличение миграции и урбанизации может приводить к изменению жизненного стиля и недостатку подходящих жилищных условий для формирования семьи. Решение проблемы снижения коэффициента рождаемости требует комплексного подхода, включающего поддержку семей и материнства, улучшение экономических условий, создание доступных условий для семей с детьми, а также целенаправленные меры по повышению статуса и значимости семьи и рождения детей в обществе.

К основным демографическим показателями относится коэффициент смертности.

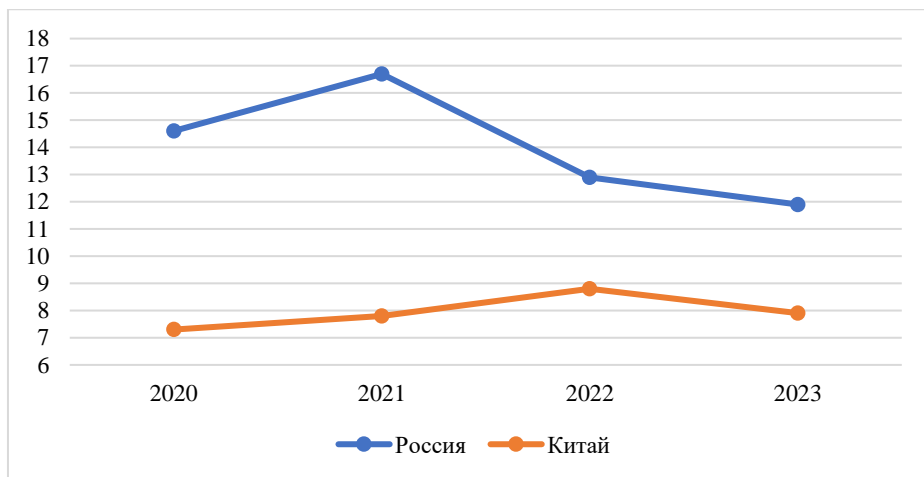


Рис. 2. Общие коэффициенты смертности России и Китая 2020-2023 гг.

Источник: Statistical Yearbook of the Republic of China 2023, Российский статистический ежегодник 2023.

В России коэффициент смертности возрос в 2021 году. Это в большей мере связано с пандемией COVID-19³. В последующие два года коэффициент смертности начинает снижаться. Однако, он по-прежнему остаётся высоким. Это связано с неинфекционными заболеваниями: сердечно-сосудистыми, онкологическими и другими. Уровни смертности от инфекций и внешних причин (травм) также высоки.

В Китае можно заметить, что коэффициент смертности остаётся низким, однако разница с 2021 по 2023 не столь существенна. Этому так же есть объяснение:

в результате исследования⁴, было выявлено, что инсульт, ишемическая болезнь сердца, рак легких, хроническая обструктивная болезнь легких (ХОБЛ) и рак печени, чаще всего являются причиной преждевременной смерти. Также в национальном масштабе курение является главным фактором риска и так же растет воздействие некоторых факторов риска, в частности, высокого уровня сахара в крови, высокого кровяного давления, высокого индекса массы тела (ИМТ) и, во многих провинциях, загрязнения атмосферного воздуха.

Стоит заметить, что в России до 2022 года ожидаемая продолжительность жизни возрастала как у мужчин, так и у женщин. Однако, после 2022 года у мужчин продолжительность жизни снизилась, а у женщин повысилась. Это может быть вызвано разными причинами, в частности мужчины ведут более нездоровый образ жизни, в то время как женщины всё больше стараются придерживаться ЗОЖ.

Таблица 3

Ожидаемая продолжительность жизни мужского и женского населения

Годы	Россия		Годы	Китай	
	Мужчины	Женщины		Мужчины	Женщины
2020	66.49	76.43	2020	78.11	84.75
2021	65.51	74.51	2021	77.67	84.25
2022	67.57	77.77	2022	76.0	81.3
2023	67.5	77.8	2023	72.7	76.9

Источник: Statistical Yearbook of the Republic of China 2023, Российский статистический ежегодник 2023.

В Китае с 2020 года наблюдается снижение продолжительности жизни как у мужчин, так и у женщин. Однако остаётся высокой, это свидетельствует об улучшении медицинского обслуживания, а также с широким распространением страхования жизни.

Таким образом, на основе приведенных данных, можно сказать, что численность населения Китая и России уменьшается. Данная тенденция может продолжаться, если правительства обеих стран не обратят большое внимание на демографические проблемы, в особенности на показатели рождаемости и смертности.

¹ Российский статистический ежегодник. URL: <https://rosstat.gov.ru/folder/210/document/12994>

² Statistical Yearbook of the Republic of China 2023. URL: <https://www.stats.gov.cn/sj/ndsjsj/2023/indexeh.htm>

³ Петров, А. М. Статистическое изучение уровня распространения вируса COVID-19 в России и его влияние на экономику страны / А. М. Петров, А. П. Цыпин, Е. Ю. Нуйкина // Экономические науки. 2022. № 217. С. 190-196. – DOI 10.14451/1.217.287. EDN DPBNVZ.

⁴ Ву, Дж., Му, З., Цзян, С. и др. Тенденции смертности от всех причин и ведущие причины смерти с 2009 по 2019 год среди пожилых людей в Китае. *BMC Geriatr* 23, 645 (2023). <https://doi.org/10.1186/s12877-023-04346-7>

COMPARATIVE ANALYSIS OF SOME DEMOGRAPHIC INDICATORS IN RUSSIA AND CHINA

© 2024 Pavlova Yana Vladimirovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: lic-2-8g-pavlova-yana@yandex.ru

© 2024 Nuikina Elena Yuryevna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: nuikina1973@mail.ru

Keywords: demography, Russia, China, population, fertility, mortality, demographic indicators.

The article examines the main demographic indicators of Russia and China, such as population, birth rate, mortality, etc. Their comparative analysis is carried out. This topic is becoming relevant for several reasons: demographic changes, socio-cultural development, international cooperation, which will allow a better understanding of the concept of development and cooperation between countries.

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ БАНКОВСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА ПРИМЕРЕ АО «ПОЧТА БАНК»

© 2024 Перстенева Наталья Павловна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: persteneva_nr@mail.ru

© 2024 Рябова Людмила Владимировна
студент
Самарский государственный экономический университет

Ключевые слова: банковская деятельность, финансовая отчетность, банковский баланс.

Статья посвящена статистическому анализу деятельности банка с использованием вертикального и горизонтального анализа активов и пассивов, анализу достаточности капитала кредитного учреждения путем сравнения коэффициентов достаточности капитала с нормативами, установленными Банком России. Наряду с этим произведен факторный анализ формирования чистой прибыли. Все расчеты и выводы были сформулированы на примере анализа АО «Почта Банк».

Нормальное функционирование национальной рыночной экономической системы во многом связано с успешно функционирующим банковским сектором. Для оценки работы сектора в целом и отдельных кредитных учреждений, в частности, необходимо систематически проводить анализ их деятельности. Его результаты служат основой принятия управленческих решений, направленных на рост эффективности деятельности.

Анализ деятельности коммерческого банка необходим для оценки его финансового состояния, управления рисками, улучшения операционной эффективности и обеспечения устойчивости бизнеса. Этот процесс помогает выявить сильные и слабые стороны работы банка, принимать обоснованные стратегические решения, оптимизировать бизнес-процессы, а также повышать конкурентоспособность и удовлетворенность клиентов.

Современный банк рассматривает анализ своей деятельности не столько с оценочных позиций, сколько с позиций финансового менеджмента, так как именно финансовая деятельность доминирует в его технологических процессах. Данный вид анализа позволяет получить сведения об эффективности разных видов: эффективности управления активами и обязательствами, эффективности принятия управленческих решений, эффективности работы с клиентами. В конечном итоге, результаты анализа используются в планировании и прогнозировании деятельности конкретного кредитного учреждения. На каждом этапе ана-

лиза формируются экономико-статистические показатели, выступающие индикаторами состояния того или иного явления.

В качестве анализа эффективности деятельности финансового учреждения мы рассмотрели динамику и структуру активов АО «Почта Банк»¹. Большую часть активов компании составляют кредиты клиентов банка, почти 80% всей величины всего капитала; около 10% составляют средства, размещенные в кредитных организациях. Денежные средства занимают примерно 5% структуры. Изменения в объеме получили деньги и их эквиваленты – снизились в доле на 2,26 п. п., а отложенные активы по налогу на прибыль выросли на 0,65 п. п. Это часть отложенного налога на прибыль, подлежащего уплате в бюджет в последующих отчетных периодах.

Таблица 1

Удельный вес структурных частей активов АО «Почта Банк»*

Структура активов, %	На 31.03.2020	На 30.03.2021
Денежные средства и их эквиваленты	7,06	4,80
Обязательные резервы на счетах в Банке России	0,63	0,61
Средства в кредитных организациях	9,72	9,73
Кредиты клиентам	77,88	79,91
Основные средства и активы в форме права пользования	2,63	2,28
Гудвил и прочие нематериальные активы	0,55	0,58
Отложенные активы по налогу на прибыль	0,67	1,32
Прочие активы	0,86	0,79

* Составлено авторами на основе отчета о финансовом положении АО «Почта Банк» за 2021 г.

С целью сравнения структур и численной оценки различий был рассчитан индекс Рябцева, который составил 0,020. Это означает тождественность структур собственных средств АО «Почта Банк» в I квартале 2020 и 2021 гг.

С учетом вертикального анализа активов для оценки эффективности деятельности может быть проведен анализ достаточности капитала банка². Центральным банком Российской Федерации в соответствии с Инструкцией от 29 ноября 2019 г. N 199-И «Об обязательных нормативах и надбавках к нормативам достаточности капитала банков с универсальной лицензией» устанавливаются в соответствии со стандартным подходом нормативы достаточности капитала банка – норматив достаточности базового капитала банка (Н1.1), норматив достаточности основного капитала банка (Н1.2), норматив достаточности собственных средств (капитала) банка (норматив Н1.0). В таблице ниже приведем показатели достаточности, которые представило само банковское учреждение в консолидированном отчете за I квартал 2021 года:

Таблица 2

Показатели достаточности капитала АО «Почта Банк»*

Показатель	На 31.03.2020	На 31.03.2021
Базовый капитал, млн руб.	53068	57513
Дополнительный капитал, млн руб.	15111	15395
Собственные средства (капитал), млн руб.	78179	84608
Достаточность базового капитала (Н1.1)	7,33	8,05
Достаточность основного капитала (Н1.2)	8,71	9,69
Достаточность собственных средств (Н1.0)	10,80	11,85

* Промежуточная сокращенная консолидированная финансовая отчетность (неаудированная) АО «Почта Банк» за 2021 г.

Один из наиболее важных показателей надежности – Н1.1, отражает способность банка компенсировать возможные финансовые потери за счет собственных средств.

Как видно из таблицы 2, АО «Почта Банк» как банковское учреждение не допускает снижение показателей достаточности капитала до минимального, то есть нормативного, уровня. Показатель достаточности базового капитала почти в половину больше заявленного норматива в 2021 году. В 2021 году все показатели выросли по сравнению с 2020 годом, что связано со снижением величины активов, взвешенных с учетом риска, и увеличением величины капитала АО «Почта Банк».

Для оценки уровня прибыльности банковской организации АО «Почта Банк» необходимо рассмотреть показатели формирования чистой прибыли³. Чистая прибыль в I квартале 2021 года оказалась убытком, равным 780 миллионов рублей (табл. 3). Это произошло за счет снижения операционных доходов на 25,7%, а также уменьшения процентного и непроцентного доходов в сумме на 21,9%. Росли также непроцентные расходы, однако процентные расходы снизились на 29,0%, что положительно не повлияло на размер чистой прибыли.

Таблица 3

Показатели формирования чистой прибыли АО «Почта Банк»*

Показатель	На 31.03.2020	На 31.03.2021	Темп прироста, %
Процентный доход, млн руб.	17680	16099	-8,9
Процентный расход, млн руб.	(6355)	(4514)	-29,0
Чистый процентный доход (процентная маржа), млн руб.	11325	11585	2,3
Непроцентный доход, млн руб.	7166	6235	-13,0
Текущий доход, млн руб.	12075	8970	-25,7
Непроцентный расход, млн руб.	(9105)	(9895)	8,7
Прибыль до налогообложения, млн руб.	2970	925	-68,9
Налог, млн руб.	(557)	145	-
Чистая прибыль, млн руб.	2413	(780)	-

* Составлено авторами на основе консолидированной финансовой отчетности.

Прибыль зависит от размера собственного капитала, коэффициента достаточности капитала (K_1), доходности активов (K_2), доли прибыли доходов (K_3). Эта факторная связь выражается следующей формулой:

$$P = СК \times \frac{\text{Активы}}{\text{Собственный капитал}} \times \frac{\text{Доход}}{\text{Активы}} \times \frac{\text{Прибыль}}{\text{Доход}} = СК \times K_1 \times K_2 \times K_3 \quad (1)$$

Для оценки влияния этих факторов на величину прибыль рассчитаем значения данных коэффициентов (табл. 4).

Таблица 4

Факторный анализ формирования чистой прибыли АО «Почта Банк»*

Показатель	На 31.03.2020	На 31.03.2021	Δ
Собственный капитал, млн руб.	50294,0	62501,0	12207,0
Коэффициент достаточности капитала	9,212	7,403	-1,809
Коэффициент доходности активов	0,080	0,068	-0,012
Доля прибыли в доходах, %	0,080	0,030	-0,051

* Составлено автором на основе консолидированной финансовой отчетности АО «Почта Банк» за 2021 г.

Снижение величины прибыли было обусловлено следующими факторами.

$$\Delta П_{СК} = (СК_{2021} - СК_{2020}) \times K_1^{2020} \times K_2^{2020} \times K_3^{2020} \quad (2)$$

За счет увеличения собственных средств на 12207 миллионов рублей прибыль увеличилась на 720,9 миллионов рублей.

$$\Delta П_{K_1} = СК_{2021} \times (K_1^{2021} - K_1^{2020}) \times K_2^{2020} \times K_3^{2020} \quad (3)$$

За счет снижения коэффициента достаточности капитала на 1,809 прибыль уменьшилась на 724,8 миллионов рублей.

$$\Delta П_{K_2} = СК_{2021} \times K_1^{2021} \times (K_2^{2021} - K_2^{2020}) \times K_3^{2020} \quad (4)$$

За счет снижения коэффициента доходности активов на 0,012 прибыль снизилась на 447,9 миллионов рублей.

$$\Delta П_{K_3} = СК_{2021} \times K_1^{2021} \times K_2^{2021} \times (K_3^{2021} - K_3^{2020}) \quad (5)$$

За счет снижения доли прибыли в доходах на 0,051 п. п. прибыль снизилась на 1593,2 миллиона рублей.

Так как влияние факторов на формирование прибыли не является однонаправленным, определить долю вклада каждого фактора в модели нельзя.

В результате анализа банковской деятельности АО «Почта Банк» было выявлено, что рентабельность данного учреждения снижается, достаточность капитала и ликвидность деятельности растут, структура активов и пассивов не изменяется, прибыль заметно снижается.

¹ Гаврилова, Э. Н., Атаманцев Б. Н. Анализ функционирования корпораций банковского сектора и направления совершенствования их деятельности // Вестник Московского университета имени С. Ю. Витте. Серия 1: Экономика и управление. 2022. №2 (41).

² Кравченко, О. В., Коновалова, С. В. Оценка эффективности деятельности банка // Кронос: экономические науки. 2019. №3 (25).

³ Тахумова О. В., Касьянова Е. В., Тюхтюнова А. В. Формирование и анализ прибыли организации и пути повышения рентабельности на примере ООО «Агро-Галан» // ЕГИ. 2021. №2 (34).

⁴ Паленкова, М. А. Финансовый анализ коммерческого банка // Вестник магистратуры. 2019. №4–4 (91). URL

⁵ Григорова, Н. А. Методология анализа результативности банковской деятельности / Н. А. Григорова // Научно-Исследовательский Центр «Science Discovery». – 2021. – № 7. – С. 53–56.

STATISTICAL ANALYSIS OF BANKING ACTIVITIES ON THE EXAMPLE OF JSC «POCHTA BANK»

© 2024 Persteneva Natalia Pavlovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: persteneva_np@mail.ru

© 2024 Ryabova Lyudmila Vladimirovna
Student
Samara State University of Economics

Keywords: banking activities, financial statements, bank balance sheet liquidity.

The article is devoted to the statistical analysis of the bank's activities using vertical and horizontal analysis of assets and liabilities, analysis of the capital adequacy of a credit institution through a comparative analysis of capital adequacy ratios with the standards established by the Bank of Russia. Along with this, a factor analysis of the formation of net profit was carried out. All calculations and conclusions were formulated using the example of the analysis of JSC «Pochta Bank».

К ВОПРОСУ О РАЗВИТИИ ИНФОРМАЦИОННОГО ОБЩЕСТВА В РОССИИ

© 2024 Проскурина Наталья Вячеславовна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: nvpros@mail.ru

Ключевые слова: информационные технологии, информационное общество, моделирование, динамика, прогнозирование.

Статья посвящена некоторым аспектам статистического анализа развития информационного общества в России. Построенные регрессионные модели позволили выявить факторы, которые в наибольшей степени влияют на развитие информационного общества и активность применения новых технологий.

В настоящее время в России действует несколько государственных программ и проектов, определяющими направление развития информационного общества в РФ: Стратегия развития информационного общества в Российской Федерации на 2017–2030 годы¹, государственная программа «Информационное общество», национальный проект «Цифровая экономика». С момента их принятия достигнуты значительные результаты, и на сегодняшний день электронные системы, информационные ресурсы и социальные сети стали частью повседневной жизни россиян. Обеспечение населения современными услугами связи является одной из ключевых задач Министерства связи и массовых коммуникаций Российской Федерации. Так, по итогам 2021 г. 82,6% российских домохозяйств имели широкополосный доступ к сети Интернет (ШПД)². В целом стоит отметить ежегодный рост уровня проникновения ШПД в разрезе домашних хозяйств. Наибольший прирост (13,5%) наблюдался в 2014 году. С 2013 года их удельный вес вырос на 46%. Аналогичный прирост зафиксирован и по активным пользователям сети Интернет, то есть тех, кто использовал сеть не реже одного раза в неделю. В среднем доля активных пользователей ежегодно увеличивается на 4,5%.

Использование информационных технологий позволяет повысить эффективность и конкурентоспособность предпринимательского сектора, основой этого является развитие сетей ШПД. Доля организаций, использующих широкополосный доступ к сети «Интернет», в 2021 году составила 75,6%, что на 30% больше, чем в 2020 году. В целом наблюдается положительная динамика показателя с 2010 по 2021 год, исключения составляют 2015 и 2020 гг., в которых значения показателя снизились на 2,0% и 32,9%, соответственно, что связано с мировым экономическим кризисом и пандемией COVID-19. Темп прироста за 2010–2021 гг. составил 33,3%, а в среднем показатель возрастал на 3,8% ежегодно³.

Развитие технологий затронуло не только коммерческий сектор, но и государство. Расширение объема и разнообразия оказываемых электронных публичных услуг позволяет упростить процессы взаимодействия с госструктурами, сделать их более доступными и сократить затраты на их предоставление. На сегодняшний день более 85% населения России используют электронные механизмы получения государственных и муниципальных услуг, что на 5% выше, чем в 2020 году. 2016 – перевод региональных услуг, модернизация портала госуслуг, новая версия.

Вместе с тем, информатизация общества связана с проблемами информационной безопасности. Доля населения, пользующегося Интернетом и не сталкивающегося с угрозами информационной безопасности достаточно стабильна с 2015 года. В 2015 г. прирост составил 34,6% по сравнению с предыдущим годом. С 2013 года показатель вырос на 60%.

Все исследуемые показатели так или иначе отражают состояние и развитие информационного общества в России, однако для прогнозирования были отобраны наиболее важные из них в соответствии с государственной программой «Информационное общество», а также показатель, характеризующий уровень использования Интернета в организациях, так как ШПД является основополагающим ресурсом для повышения эффективности производства и экономического роста в целом^{4,5}. Прогноз был составлен до 2024 года и полученные результаты были сопоставлены с плановыми, если таковые были. В результате были получены следующие модели и прогнозные значения показателей.

Доля домохозяйств с широкополосным доступом к Интернету характеризуется логарифмическим трендом вследствие более активного роста показателя в начале. Согласно прогнозу, плановое значение будет достигнуто в 2023 году, однако рост будет не слишком быстрым, и уровень 90% будет достигнут позже 2024 года.

Активность использования населением электронных госуслуг описывается линейным уравнением. Причем в 2024 году показатель составит 109,73%, однако технически это невозможно – доля не может превышать 100%. То есть можно сказать, что в 2023 году доля населения, использующих электронные механизмы получения госуслуг, достигнет 100%.

Последние два показателя имеют параболическую форму тренда, так как помимо активного роста в ранние периоды, в последние годы произошло снижение доли населения, не сталкивавшихся с проблемами информационной безопасности и доли организаций, использующих ШПД. Как следствие событий 2020-2022 гг. выполнение плана по обеспечению безопасности информационной среды будет затруднительно в ближайшее время.

Построенные в рамках исследования регрессионные модели показателей развития информационного общества в Российской Федерации позволили выявить факторы, которые в наибольшей степени влияют на его развитие и активность применения новых технологий.

Отобранные факторы имеют статистически значимую связь с резульативной переменной, мультиколлинеарность между признаками отсутствует. Данные мо-

дели статистически значимы на уровне 95%, коэффициенты регрессии также значимы по t-критерию Стьюдента при заданном уровне значимости 5%.

В результате моделирования региональных различий активности использования населением сети Интернет (доли активных пользователей сети Интернет) ($Y1 = 33,6 + 0,6 * X1 + 0,07 * X2 - 1,82 * X3$) выявлено, что при отсутствии влияния прочих факторов с увеличением доли домохозяйств с доступом к Интернет на 1% доля активных пользователей вырастет в среднем на 0,6 п.п.; рост доли населения, использующего Интернет для заказа товаров на 1% также приведет к увеличению результативного показателя в среднем на 0,07 п.п.; в результате увеличения доли населения, использующего средства защиты информации на 1%, доля активных пользователей снизится в среднем на 1,82 п.п.

Вариация доли активных пользователей на 77% объясняется вариацией вошедших в модель факторов ($R^2=0,77$) и на 23% – всех прочих не учтенных в модели факторов. Наибольшее влияние на результативную переменную оказывает доля домохозяйств с доступом к Интернет (бета-коэффициент равен 0,74).

Построенная регрессионная модель различий активности использования ИТ и доступности инфоресурсов (доля граждан, использующих электронные механизмы получения государственных услуг) в регионах РФ показала, что вариация результативного показателя при отсутствии влияния прочих факторов на 58,4% объясняется влиянием (в расчете на 100 человек населения) числа абонентов фиксированного ШПД, числа мобильных телефонов и долей ОГВ и ОМС, использующих фиксированный Интернет ($Y2 = -67,4 + 0,72 * X3.1 + 0,11 * X3.4 + 1,06 * X3.5$). Все факторы оказывают прямое влияние на зависимую переменную.

Анализ состояния и тенденций развития информационного общества показал, что в целом отмечается рост информатизации населения и государственной сферы, тем не менее сдерживающим фактором развития ИТ в организациях оказались события 2020-2022 гг.

¹ Стратегия развития информационного общества в Российской Федерации на 2017-2030 годы: утв. указом Президента Российской Федерации от 9 мая 2017 г. № 203 [Электронный ресурс] // СПС «Консультант плюс». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_216363/e91cc5f89aac60e19c6c6554fc03432f4ee971/ (дата обращения: 04.01.2024)

² Мониторинг развития информационного общества в Российской Федерации [Электронный ресурс] // Федеральная служба государственной статистики (Росстат). URL: <https://rosstat.gov.ru/statistics/infocommunity> (дата обращения: 24.12.2023)

³ Индикаторы цифровой экономики: 2022: статистический сборник / Г. И. Абдрахманова, С. А. Васильковский, К. О. Вишневецкий, Л. М. Гохберг и др.; И60 Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». М: НИУ ВШЭ, 2023. 332 с. ISBN 978-5-7598-2697-2 (в обл.).

⁴ Выборочное федеральное статистическое наблюдение по вопросам использования населением информационных технологий и информационно-телекоммуникационных сетей [Электронный ресурс] // Федеральная служба государственной статистики (Росстат). URL: https://gks.ru/free_doc/new_site/business/it/ikt22/index.html (дата обращения: 30.12.2023)

⁵ Методика оценки уровня развития информационного общества в субъектах Российской Федерации [Электронный ресурс] // Министерство цифрового развития, связи и массовых коммуникаций Российской Федерации. URL: https://digital.gov.ru/ru/documents/4949/?utm_referrer=https%3a%2f%2fwww.google.com%2f (дата обращения: 04.01.2024)

ON THE ISSUE OF THE DEVELOPMENT OF THE INFORMATION SOCIETY IN RUSSIA

© 2024 Proskurina Natalia Vyacheslavovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: nvpros@mail.ru

Keywords: information technology, information society, modeling, dynamics, forecasting.

The article is devoted to some aspects of statistical analysis of the development of the information society in Russia. The constructed regression models made it possible to identify the factors that most influence the development of the information society and the active use of new technologies.

АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ФАКТОРОВ НА ГЕНДЕРНЫЕ РАЗЛИЧИЯ ЗАНЯТОСТИ В РОССИИ

© 2024 Субеев Захар Тагирович
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: soubeev72@list.ru

Ключевые слова: рынок труда, занятость, гендерные различия, регрессия.

Социально-экономические изменения в российском обществе оказали значительное воздействие на положение мужчин и женщин на рынке труда. Мы исследовали основные детерминанты уровня занятости мужчин и женщин. В результате регрессионного анализа установлено, что приоритетные факторы в России имеют гендерную специфику.

В современном мире вопросы равенства и отсутствия дискриминации являются социально значимыми и влияют на государственную политику. Одним из таких вопросов выступает равенство на рынке труда (с точки зрения занятости и/или безработицы).

Изучение занятости в гендерном разрезе является необходимым для борьбы с трудовой дискриминацией, улучшения ситуации на рабочих местах для мужчин и женщин, а также для достижения более справедливого и равного общества.

Существенно отметить, что понятие равенства исследовалось и интерпретировалось по-разному. Современный, преимущественно используемый на данный момент подход включает следующие компоненты этого понятия.

1. Формальное равенство носит установленный характер и отмечает использование поочередного подхода к отдельным лицам. Люди, подобные друг другу, должны пользоваться одинаковым объективным отношением, которое не зависит от их социально-демографических, личностных, психологических и иных субъективных характеристик.

2. Равенство результатов носит действительный характер и затрагивает справедливое распределение благ и преимуществ. Достижение равноправных итогов требует принятия мер, выходящих за границы простого использования на практике законодательства и антидискриминационной политики, и может потребовать употребления корректирующих действий и прочих силовых вмешательств государственных органов. Результат равноправных итогов можно оценивать по статистическим данным, например, по степени различий в оплате труда и уровня занятости женщин и мужчин.

3. Равенство возможностей представляет собой попытку определить баланс между первоначальными двумя компонентами. Равные возможности – это стратегия по обеспечению всех участников сообщества равными правами для участия

в той или иной деятельности для участия в той или иной деятельности и одинаковым доступом к таким услугам, как образование, занятость, медицинское и социальное обслуживание и т.д.

В любом случае, для реализации государственной политики важно понимать, какие детерминанты продуцируют различия мужской и женской занятости. На эту тему неоднократно проводились исследования – как с позиций обще-управленческих¹, так и экономико-статистических^{2,3}. Для нас наибольший интерес представляют те публикации, авторы которых акцентируют внимание на выявлении наиболее значимых факторов.

Основными факторами, влияющими на занятость, исследователями признаются: общая экономическая ситуация в стране, законодательство, демографическая обстановка (в том числе миграция и рождаемость⁴), а также образование, семейный статус⁵, цифровое неравенство⁶ и ряд других.

Рассматривая специфику женской занятости, добавляются гендерные стереотипы. Многие работодатели не берут молодых женщин без опыта работы, тем более если они недавно вышли замуж; существует стандартное мнение, что девушка ищет работу для того, чтобы уйти в отпуск по уходу за ребенком с учетом социальных гарантий государства.

Именно поэтому для характеристики занятости по регионам России нами были выбраны показатели, которые напрямую или косвенно могут влиять на трудовую активность женского и мужского населения.

Систематизация основных статистических показателей, характеризующих рынок труда с гендерной точки зрения, позволяет принять во внимание наиболее важные факторы, влияющие на рынок труда. Следует отметить, что рассматриваются только наиболее распространенные показатели, которые можно получить или рассчитать из имеющихся официальных статистических отчетов.

Метод анализа факторов, оказывающих влияние на гендерные различия занятости в России – корреляционно-регрессионный анализ. Результативные переменные:

Y1 – уровень занятости женщин (%);

Y2 – уровень занятости мужчин (%).

Моделирование многомерных факторных связей позволило получить 2 регрессионных модели, в аналитическом виде представляющих статистическую зависимость результативных переменных и нескольких социально-экономических факторов, взятых в региональном разрезе.

С помощью корреляционно-регрессионного анализа мы установили, что на уровень занятости женщин влияют 6 факторных показателей, а именно:

– Уровень общей безработицы, % (X1),

– Среднедушевые денежные доходы населения в месяц, руб. (X2),

– Потребительские расходы в среднем на душу населения в месяц, руб. (X3),

– Среднемесячный размер социальной поддержки на одного пользователя, руб. (X4),

– Общий коэффициент брачности, на 1000 чел. населения (X5),

– Общий коэффициент разводимости, на 1000 чел. населения (X_6).

Регрессионная модель имеет вид:

$$\hat{Y}_1 = -0,263X_1 + 0,0004X_2 - 0,003X_3 + 0,004X_4 + 1,16X_5 - 1,18X_6 + 44,9$$

(0,000) (0,000) (0,000) (0,001) (0,465) (0,531) (2,5)

Итоговый коэффициент детерминации показывает, что региональная вариация уровня занятости женщин на 78% объясняется включенными в модель факторами; 22% вариации приходится на прочие (случайные) факторы. Данная модель и ее параметры статистически значимы в соответствии с критериями Фишера и Стьюдента.

Уровень занятости женщин имеет прямую связь с такими показателями как: среднедушевые денежные доходы, среднемесячный размер социальной поддержки, общий коэффициент брачности. Так, при увеличении доходов на 1000 рублей уровень женской занятости растет в среднем на 0,4 процентных пункта (п.п.); при увеличении размера социальной поддержки на 1000 рублей уровень женской занятости растет в среднем на 4 п.п.; при увеличении коэффициента брачности на 1 пункт уровень женской занятости растет в среднем на 1,16 п.п.

В то же время такие факторные показатели, как уровень безработицы, потребительские расходы в среднем на душу населения, коэффициент разводимости, имеют обратную связь с занятостью женского пола. Так, при увеличении уровня безработицы на 1 п.п. уровень женской занятости снижается в среднем на 0,263 п.п.; при увеличении уровня потребительских расходов на 1000 рублей уровень женской занятости снижается в среднем на 3 п.п.; при увеличении коэффициента разводимости на 1 пункт промилле уровень женской занятости снижается в среднем на 1,18 п.п.

Следующим этапом стало построение стандартизованного уравнения регрессии для уровня занятости женщин. Это необходимо для того, чтобы определить, какой именно фактор влияет в большей степени на результирующий показатель.

Значимость факторов выражена следующей очередностью: X_7 , X_8 , X_{15} , X_{11} , X_3 и X_{16} . Из этого можем сделать вывод, что наиболее крепкая связь наблюдается между региональными уровнями занятости женщин и среднедушевыми денежными доходами населения, которая в совокупности проявляется в уравнении регрессии. На втором месте по силе влияния стоит фактор «Потребительские расходы в среднем на душу населения».

Для адекватной оценки занятости населения в разрезе пола мы провели корреляционно-регрессионный анализ для уровня занятости мужского населения:

$$\hat{Y}_2 = 1,35X_1 + 0,00034X_2 + 2,652X_3 + 1,66X_4 + 8,35X_5 - 53,8$$

(0,48) (0,000) (0,544) (0,670) (1,54) (54,7)

Коэффициент детерминации показывает, что региональная вариация уровня занятости мужчин на 72% объясняется вариацией пяти факторов, описанных ниже; значит, 28% вариации приходится на прочие (случайные) факторы. Данная

модель и ее параметры статистически значимы в соответствии с критериями Фишера и Стьюдента.

В данном уравнении оказались факторы, имеющие прямую связь с зависимой переменной.

Мы можем увидеть, что с повышением среднего возраста занятого населения на 1 год (X1) занятость мужского пола вырастет в среднем на 1,35 процентный пункт; в то же время если ВРП на душу населения увеличится на 1000 рублей, то занятость мужского пола вырастет на 0,34 п.п.; так же если общий коэффициент брачности вырастет на 1 пункт промилле, то занятость мужского населения увеличится на 2,65 п.п. Если рассматривать общий коэффициент разводимости, то при его росте на 1 пункт промилле уровень занятости мужчин вырастет на 1,66 п.п. При росте суммарного коэффициента рождаемости на 1 ребенка уровень занятости мужчин вырастет на 8,35 п.п.

В продолжении рассмотрим стандартизированное уравнение регрессии для уровня занятости мужчин. Значимость факторов выражена следующей очередностью: X3, X5, X2, X1 и X4. Таким образом, наиболее сильно связаны региональные уровни занятости мужчин с общим коэффициентом брачности и суммарным коэффициентом рождаемости.

Таким образом, основными детерминантами повышения уровня занятости женщин в экономике выступают факторы уровня жизни и экономического положения домохозяйств, а для мужчин приоритетными являются семейные факторы. Эти особенности следует учитывать при разработке программ социальной и экономической направленности, а также при прогнозировании основных параметров рынка труда.

Для продвижения национальной экономической политики в направлении решения гендерных проблем рынка труда требуется разработать ряд организационно-управленческих инструментов и механизмов, основываясь на результатах исследования.

¹ Жуковская, И. Ф. Анализ гендерного неравенства на российском рынке труда: пути решения проблем / И. Ф. Жуковская // Проблемы теории и практики управления. 2020. № 2. С. 60-71.

² Токарев, Ю. А. Анализ структуры безработицы в экономике Самарской области / Ю. А. Токарев // Российская наука: актуальные исследования и разработки : Сборник научных статей XIV Всероссийской научно-практической конференции, Самара, 22 сентября 2022 года. Самара: Самарский государственный экономический университет, 2022. С. 254-258.

³ Домнина, С.В. Гендерное неравенство на рынке труда России: сущность, тенденции, прогнозы / Ю. А. Токарев, С. В. Домнина, О. А. Подкопаев // Экономика и предпринимательство. 2023. № 8(157). С. 470-477.

⁴ Kizilova, K. The birth rate in BRICS countries under the gender inequality in the labor market / K. Kizilova, E. A. Mosakova // RUDN Journal of Sociology. 2019. Vol. 19, No. 4. P. 630-638

⁵ Колесникова, О. А. Классификация факторов, оказывающих влияние на гендерные процессы рынка труда / О. А. Колесникова, О. А. Зенкова // Вестник Воронежского института высоких технологий. 2021. № 4(39). С. 125-130.

⁶ Банных, Г. А. Цифровой капитал как фактор цифрового неравенства на рынке труда / Г. А. Банных // Достойный труд – основа стабильного общества : Материалы XI Международной научно-практической конференции, Екатеринбург, 30 октября 2019 года. Екатеринбург: Уральский государственный экономический университет, 2019. С. 79-83.

ANALYSIS OF THE IMPACT OF SOCIO-ECONOMIC FACTORS ON GENDER DIFFERENCES IN EMPLOYMENT IN RUSSIA

© 2024 Subeev Zakhar Tagirovich
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: soubeev72@list.ru

Keywords: labor market, employment, gender differences, regression.

Socio-economic changes in Russian society have had a significant impact on the position of men and women in the labor market. We have investigated the main determinants of the employment rate of men and women. As a result of the regression analysis, it was found that the priority factors in Russia have gender specificity.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ СТАТИСТИЧЕСКИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА

© 2024 Токарев Юрий Алексеевич
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: tokarev_ya@mail.ru

© 2024 Злобин Игорь Николаевич
аспирант
Самарский государственный экономический университет

Ключевые слова: статистика, сельское хозяйство, статистическое наблюдение, показатель.

В статье рассмотрены методологические основы статистического исследования сельскохозяйственного производства, начиная с организации статистического наблюдения. Предлагается авторский подход к формированию системы статистических показателей сельскохозяйственного производства.

Сельское хозяйство – одна из ключевых отраслей экономики страны, основа ее продовольственной и экономической безопасности. Задача статистики состоит в оценке состояния и перспектив развития сельскохозяйственного производства, и решается она применением статистической методологии и системы соответствующих статистических показателей.

Для того чтобы получить информацию о производстве отдельных видов продукции сельского хозяйства, а также обобщающие показатели сельскохозяйственного производства, статистика использует методы статистического наблюдения¹. К ним относятся, прежде всего:

- формы статистической отчетности;
- специальные выборочные обследования (населения, организаций);
- результаты переписей (населения, сельскохозяйственных).

В современном формате статистическое наблюдение активно использует цифровые технологии, что должно способствовать качеству и скорости сбора данных о сельском хозяйстве страны и регионов², хотя вместе с этим возникают риски потери конфиденциальности и иных цифровых угроз³.

Наиболее полные результаты дает сельскохозяйственная перепись. Однако ее проведение носит периодический характер (раз в десятилетие), ее организация и методика далеки от совершенства.

В Российской Федерации прошло всего 2 таких переписи – в 2006 и 2016 годах, а также микроперепись 2021 года⁴. Во времена СССР сельскохозяйственных переписей не было, а до создания Советского Союза их было всего 3 (хотя проводились и специфические переписи, например, военно-конские). Несмотря на такую важную веху в истории отечественной статистики, как земская статистика, должное внимание комплексным сельскохозяйственным переписям в исторической перспективе не уделялось.

Система статистических показателей, которая определяет развитие АПК в целом и сельского хозяйства, в частности, структурно представляет собой объединенные в группы индикаторы, характеризующие основные элементы изучаемого явления.

Несмотря на то, что Росстат не выделяет показатели сельскохозяйственного производства в отдельную группу, мы сформируем свою систему показателей. Она будет формально открытой, то есть может быть дополнена тем или иным новым индикатором.

Например, журнал «Российский экономический барометр» более четверти века проводит инициативный выборочный опрос руководителей сельхозпредприятий⁵. Это позволяет «изнутри» понять, чем живет отрасль, какие факторы ограничивают или – наоборот – развивают производство продуктов, капиталовложения. Есть блок вопросов об отношении респондентов к экономической политике правительства. В него входит, в частности, такой индикатор, как «Индекс одобрения экономической политики правительства последних 3-4-х месяцев». Шкала оценок – от 0 («неодобрение руководителями предприятий») до 100 («всеобщее и полное одобрение»). Данные представлены в квартальной разбивке с 1993 года.

Сводными статистическими источниками информации, а также базой для статистического анализа сельского хозяйства являются базы данных Росстата, из которых особо надо отметить ЦБСД (Центральную базу статистических данных) – наиболее полный ресурс официальной информации. Для целей муниципальной статистики Росстат формирует Базу данных показателей муниципальных образований (БД ПМО).

Представим наш вариант схемы статистических показателей сельскохозяйственного производства (см. рисунок).

В группу обобщающих показателей мы включили общеотраслевые индикаторы, характеризующие суммарный результат работы всех подотраслей сельского хозяйства в стоимостном выражении. Такие единицы измерения неизбежны, когда сравниваются разнородные виды продукции. В эту группу включены:

- продукция сельского хозяйства (в хозяйствах всех категорий; в фактически действовавших ценах; млн. руб.);
- индексы производства продукции сельского хозяйства (в хозяйствах всех категорий; в сопоставимых ценах; % к предыдущему году);
- показатели структуры производства основных видов сельскохозяйственной продукции (% от общего объема производства в хозяйствах всех категорий);

– основные финансовые показатели организаций (сальдированный финансовый результат организаций, млн. руб.; рентабельность проданных товаров, продукции (работ, услуг) организаций, %).



Рис. Система статистических показателей сельскохозяйственного производства (авторская версия)

Важным моментом является группировка участников сельскохозяйственного производства. Росстат выделяет такие категории хозяйств, как «сельскохозяйственные организации», «хозяйства населения», «крестьянские (фермерские) хозяйства» (включающие в свой состав индивидуальных предпринимателей). Эта структура сформировалась после 1991 года, когда исчезла доминирующая форма хозяйствования – колхозы (и совхозы). Возможно, в будущем данная группировка будет скорректирована с учетом трансформации организационно-экономических отношений в сельском хозяйстве.

В группу производственных показателей мы включили индикаторы, характеризующие валовые показатели каждой подотрасли сельского хозяйства. В растениеводстве они идут под общим названием «валовой сбор». Он измеряется в весовых (натуральных) единицах и делится по видам культур: зерно; сахарная свекла; семена подсолнечника и прочие (всего 7 видов).

В животноводстве они идут под общим названием «производство». Оно измеряется в весовых (натуральных) единицах и делится по видам получаемых продуктов: скот и птица на убой; молоко; яйца; шерсть; мед.

В группу показателей ресурсов мы включили индикаторы, характеризующие располагаемый потенциал производителей. В растениеводстве они идут под общим названием «посевные площади». Он измеряется в единицах площади и так же делится по видам культур (указывается не «льноволокно», а «лен-долгунец»). Дополнительный показатель – «Внесение удобрений на один гектар посева сель-

скохозяйственных культур в сельскохозяйственных организациях», так как удобрения – это тоже ресурс для обеспечения производственного процесса. Рассматривается 2 вида удобрений и, соответственно, 2 частных индикатора – «Минеральные удобрения (в пересчете на 100% питательных веществ), кг» и «Органические удобрения, тонны».

В животноводстве ресурсы идут под общим названием «поголовье» (единица измерения – головы). Отдельно выделяются группа индикаторов «Структура поголовья скота по категориям хозяйств» и дополнительный показатель «Расход кормов в расчете на одну условную голову крупного скота в сельскохозяйственных организациях» (измеряется в центнерах кормовых единиц). Корм выступает как необходимый ресурс для скота.

В группу показателей продуктивности мы включили индикаторы, характеризующие результативность производства. В растениеводстве они идут под общим названием «урожайность». Она измеряется в весовых (натуральных) единицах на 1 единицу площади и делится по видам культур. В животноводстве они имеют разные наименования и единиц измерения (в зависимости от вида получаемого продукта):

- Надой молока на одну корову (кг);
- Средняя годовая яйценоскость кур-несушек (штук);
- Средний годовой настриг шерсти с одной овцы (в физическом весе, кг).

Сформированная система показателей региональной статистики позволяет в перспективе создать информационную базу исследования уровня развития сельскохозяйственного производства.

¹ Попова, В. Б. Современные задачи и практика проведения статистического наблюдения в сельском хозяйстве / В. Б. Попова, А. С. Мартынова // *Аграрная экономика в условиях новых глобальных вызовов (V Шалапинские чтения) : материалы Всероссийской (национальной) научно-практической конференции, Мичуринск-наукоград РФ, 25 ноября 2022 года. Мичуринск-наукоград РФ: Мичуринский государственный аграрный университет, 2022. С. 268-273.*

² Gurfova, S. A. Digitalization of agriculture: formation and development / S. A. Gurfova // *Экономика и предпринимательство. 2020. No. 3(116). P. 445-448.*

³ Невзоров, А. С. Проблема конфиденциальности больших данных (big data) в сельском хозяйстве в контексте бизнес-статистики / А. С. Невзоров // *Международная научная конференция молодых ученых и специалистов, посвященная 180-летию со дня рождения К.А. Тимирязева : Сборник статей, Москва, 05–07 июня 2023 года. Москва: Российский государственный аграрный университет – МСХА им. К.А. Тимирязева, 2023. С. 725-729.*

⁴ Воронин, Б. А. Российское сельское хозяйство в зеркале статистики / Б. А. Воронин, Я. В. Воронина // *Актуальные проблемы современной российской экономики. Екатеринбург : Уральский государственный аграрный университет, 2023. С. 25-39.*

⁵ Аукуционек, С.П. Статистические ряды РЭБ: обследования сельскохозяйственных предприятий / С.П. Аукуционек, А.Е. Батяева, Н.В. Демина, А.С. Егоров, А.Н. Матвеев// *Российский экономический барометр. 2018. № 3-4 (71-72). С. 65-69.*

IMPROVING THE SYSTEM OF STATISTICAL INDICATORS OF AGRICULTURAL PRODUCTION

© 2024 Tokarev Yury Alekseevich
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: tokarev_ya@mail.ru

© 2024 Zlobin Igor Nikolaevich
Postgraduate Student
Samara State University of Economics

Keywords: statistics, agriculture, statistical observation, indicator.

The article considers the methodological foundations of statistical research of agricultural production, starting with the organization of statistical observation. The author's approach to the formation of a system of statistical indicators of agricultural production is proposed.

АКТУАЛЬНЫЕ МЕТОДЫ МАТЕМАТИЧЕСКОГО МОДЕЛИРОВАНИЯ В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ

© 2024 Трофимова Татьяна Вячеславовна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: tani1632005@gmail.com

Ключевые слова: математическое моделирование, экономика, экономическая наука, метод, метод математического моделирования, исследование, прогнозирование.

Основной целью статьи является анализ ключевых методов математического моделирования в экономике. Затронута история развития метода математического моделирования, описаны существующие методы, отмечены результаты взаимодействия методов математического моделирования и экономики.

Как известно, моделирование используется различными учеными уже с самых древних времен и в течении развития общества круг тех наук, в которых она могла применяться, становился все шире. В своем большинстве моделирование всегда использовалось как метод для изучения других наук и никогда не было рассмотрено как отдельная наука. Только со временем моделирование было рассмотрено как отдельная наука.

Модель представляет собой объект, который изготавливается для того, чтобы изучить оригинальный объект. Модель является копией. Модель может быть создана либо мысленно в голове, либо материально в виде, например, какого-либо предмета. С помощью моделирования можно получить новые знания об изучаемом объекте. Эти знания будут настолько достоверны, насколько точно данный объект будет смоделирован¹.

Деятельность, которая представляет собой изучение объектов с помощью создания моделей называется моделированием. Как правило, моделирование осуществляется после формирования какой-либо гипотезы, с целью ее опровержения, либо наоборот, с целью ее подтверждения. В ходе моделирования всегда формируются определенные выводы.

Математика проникла в экономику путем преодоления множества трудностей. Долгое время математика не использовалась в экономике, потому что существовало мнение о том, что экономика является очень труднодоступной наукой и для ее изучения метод математического моделирования применить невозможно. Данное мнение, конечно, оказалось ошибочным и сейчас метод математического моделирования применяется в экономике для изучения различных

* Научный руководитель – Курганова Мария Владимировна, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

объектов и процессов. Дело в том, что прибегнуть к методу моделирования, в основном приходится из-за сложности исследуемого объекта. Именно с помощью моделирования можно достичь тех эффективных результатов, которые бы не были достигнуты при использовании другого метода².

К сожалению, использование методов математического моделирования в экономике не может гарантировать полной точности сделанных в процессе изучения выводов, но все-таки является достаточно эффективным и действенным.

Чем больше организация, тем больше у нее возникает вопросов в процессе деятельности, для решения которых можно применить метод математического моделирования.

Математическое моделирование делится на аналитическое и компьютерное моделирование. Компьютерное моделирование, в свою очередь, подразделяется на:

- численное;
- статическое;
- имитационное.

Кроме математического моделирования также существует физическое моделирование.

Существуют следующие задачи экономико-математического моделирования:

- анализ экономически значимых объектов и процессов;
- прогнозирование, благодаря которому можно выяснить как себя поведет какой-либо экономический процесс;
- формирование выводов путем анализа объекта или процесса.

Метод математического моделирования в экономике включает в себя исследование какого-либо явления, либо процесса с помощью числового расчета экономических показателей³.

В настоящее время методы математического моделирования дают возможность для изменения экономических показателей при осуществлении деятельности.

Вообще, стоит отметить, что метод математического моделирования в экономике основной. Причиной этому является то, что в последнее время стали очень развитыми математический анализ и математическая статистика.

Исследование различных экономических процессов в экономике с помощью метода математического моделирования способствует созданию новых технических средств. Также с помощью метода математического моделирования в экономике можно планировать последствия влияния на определенное экономическое явление каких-либо определенных факторов. Математическое моделирование в экономике будет эффективно даже при нестабильной ситуации.

Методы математического моделирования применяются для обеспечения наиболее эффективного решения задач, связанных с экономикой.

Применение методов математического моделирования в экономике может быть неэффективным из-за определенных проблем. К таким проблемам относятся:

- постоянное изменение процессов, связанных с экономикой;
- иногда некоторые характеристики экономических процессов могут ухудшаться;
- экономические процессы слишком зависят от внешних различных факторов, на которые невозможно никак повлиять и изменить их.

При использовании методов математического моделирования в экономике невозможно построить настоящую копию какого-либо экономического объекта, либо процесса. Например, невозможно смоделировать копию организации⁴.

В экономической науке невозможно проводить множество экспериментов для исследования какого-либо определенного объекта, либо процесса по причине того, что все экономические системы находятся в зависимости друг от друга.

К сожалению, при использовании метода математического моделирования в экономике, невозможно сделать такие выводы, которые будут актуальны долгий срок. Это предопределяется тем, что все экономические процессы носят динамичный характер. По этой причине за экономическими процессами необходимо наблюдать постоянно. Процесс наблюдения и анализа требует затраты большого количества времени, поэтому для этого лучше использовать метод математических моделей экономики, в которых необходимо только менять базовые данные с учетом ее запаздывания.

Стоит отметить, что метод математического моделирования в экономической деятельности должен применяться на базе массовых наблюдений, потому что в основном, все экономические процессы в экономике являются массовыми⁵.

Таким образом, кроме преимуществ применения методов математического моделирования в экономике, существуют также некоторые недостатки и нет никаких рекомендаций, которые бы гласили об использовании определенного метода математического моделирования в экономической деятельности. Но даже, несмотря на это, применение методов математического моделирования в экономике обеспечивает наиболее эффективное решение задач, связанных с экономической деятельностью.

В настоящее время взаимодействие математики и экономики является очень эффективным.

Моделирование всегда включает в себя формирование абстракций, выводы, сделанные после анализа модели, а также построение гипотезы.

¹ Методы оптимальных решений (экономико-математические методы и модели) / Р. И. Горбунова, М. В. Курганова, С. И. Макаров [и др.]. 3-е издание, переработанное. Москва : Общество с ограниченной ответственностью «Издательство «КноРус», 2021. 240 с. (Бакалавриат). ISBN 978-5-406-02903-9. EDN OTVROS.

² Поторочина, М. С. Известные ученые экономисты и их вклад в экономико-математическое моделирование / М. С. Поторочина, Е. Ю. Нуйкина // Наследие нобелевских лауреатов по экономике : сборник статей III Всероссийской научно-практической конференции молодых ученых, Самара, 09 июня 2016 года / Ответственный редактор: Е. А. Безгласная. Том Выпуск 1. Самара: Самарский государственный экономический университет, 2016. С. 183-185. EDN WEHOSJ.

³ Методы моделирования и прогнозирования в экономике / М. В. Курганова, Е. Ю. Нуйкина, С. И. Макаров [и др.]. Москва : Общество с ограниченной ответственностью «Издательство «КноРус», 2021. 180 с. (Бакалавриат). ISBN 978-5-406-07057-4. EDN FQBSLL.

⁴ Хакимова, Д. Р. Методы математического моделирования в экономике / Д. Р. Хакимова. – Текст : непосредственный // Молодой ученый. 2022. № 39 (434). С. 58-60.

⁵ Каштаева, С. В. Математическое моделирование: учебное пособие / С. В. Каштаева. Пермь: ПГАТУ, 2020.

CURRENT METHODS OF MATHEMATICAL MODELING IN THE MODERN ECONOMY

© 2024 Trofimova Tatyana Vyacheslavovna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: tani1632005@gmail.com

Keywords: mathematical modeling, economics, economic science, method, mathematical modeling method, research, forecasting.

The main purpose of the article is to analyze the key methods of mathematical modeling in economics. The history of the development of the mathematical modeling method is touched upon, existing methods are described, and the results of the interaction of mathematical modeling and economics methods are noted.

* Scientific adviser – Kurganova Mariya Vladimirovna, Candidate of Economics, Associate Professor, Samara State University of Economics.

АНАЛИЗ МЕЖРЕГИОНАЛЬНЫХ РАЗЛИЧИЙ В УРОВНЕ БЕЗРАБОТИЦЫ ПО ДЕТЕРМИНИРУЮЩИМ ФАКТОРАМ

© 2024 Чистик Ольга Филипповна
доктор экономических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: chistiko.f@yandex.ru

Ключевые слова: безработица, типологические особенности, факторы, дисперсионный анализ, кластеры.

Статья посвящена выявлению типологических особенностей межрегиональных различий в уровне безработицы по детерминирующим ее факторам с применением кластерного анализа, в котором использованы факторы из модели множественной регрессии. По результатам многомерной группировки с использованием иерархической классификации установлено пять кластеров.

Анализ типологических особенностей различий в уровне безработицы по детерминирующим ее факторам^{1,2,3} между регионами осуществлялся методом многомерной группировки с применением кластерного анализа, в котором использованы факторы из модели множественной регрессии: X_1 – нагрузка на одного занятого; X_2 – общий показатель рождаемости, X_3 – индекс объема инвестиций в основной капитал; X_4 – доля пособий и социальной помощи в структуре социальных выплат; X_5 – доля городского населения; X_6 – время поиска работы. Стоит отметить, что исследуемые регионы имеют однородную совокупность, поскольку нет резких отклонений от среднего значения.

Для объединения субъектов Российской Федерации в кластеры по признакам применен метод Варда и Евклидово расстояние. По результатам многомерной группировки с использованием иерархической классификации получено 5 кластеров. Для разбиения регионов на отдельные совокупности проводился дисперсионный анализ по методу k -средних, с помощью которого проверяется гипотеза о неравенстве дисперсий между кластерами и внутри них. В дисперсионном анализе уровень значимости позволяют принять гипотезу о неравенстве дисперсий (p меньше 0,05). То есть разбиение совокупности на 5 группы вполне обоснованно.

По средним нормированным значениям определены ранги по каждому показателю и рассчитаны их суммы, что позволяет выполнить анализ влияния данных факторов на уровень безработицы. Соответственно, снижение нагрузки на занятых, роста общего показателя рождаемости, индекса объема инвестиций в основной капитал, доли городского населения и размера пособий в структуре социальных выплат приводит к снижению уровня безработицы. Такой показатель, как

увеличение времени поиска работы способствуют увеличению уровня безработицы.

Результаты анализа типологических особенностей различий в уровне безработицы между регионами по детерминирующим факторам позволили выделить пять кластеров. Так, первый кластер, характеризующийся высокой долей городского населения, снижающим показатель безработицы и низким индексом объема инвестиций в основной капитал, повышающим результативный показатель. Данный кластер представлен показателем безработицы ниже среднего, в 4,5%. Стоит отметить, что в него вошло наибольшее число субъектов РФ (36 регионов).

Во второй кластер вошло 8 субъектов РФ, характеризуется весьма высоким временем поиска работы, а также низким показателем рождаемости. Эти факторы увеличивают уровень безработицы, который составляет – 15,2%.

Третий кластер, с низким уровнем безработицы – 3,3%, представлен 6 регионами; выделяется высоким индексом объема инвестиций в основной капитал и низкой нагрузкой на занятых. При этом доля пособий и социальной помощи в структуре социальных выплат в данном кластере является низкой. Это приводит к сокращению безработицы и улучшению ситуации на рынке труда.

В четвертый кластер входит 30 субъектов России со средним уровнем безработицы – 5,5%. с наилучшей нагрузкой на каждого занятого и удельным весом пособий в структуре социальных выплат. Помимо этого, стоит отметить, что в представленном кластере низкий уровень городского населения. В данном случае выделенный фактор наихудший для определения уровня безработицы.

Пятый кластер включает 5 регионов, в которых наблюдается высокая доля городского населения и низкое время поиска работы безработными, что снижает показатель безработицы. Однако наблюдается высокая нагрузка на занятых. В целом регионах кластера уровень безработицы выше среднего – 7,4%

Отсюда следует, что наибольшая часть регионов представлена первым и четвертым кластерами.

В работе были исследованы типологические особенности межрегиональных различий в уровне безработицы в Российской Федерации. Результатом чего стало выделение и характеристика пяти кластеров. Распределение регионов России по уровню безработицы⁴ показало, что при разработке программ по улучшению ситуации на рынке труда⁵ необходимо учитывать особенности процессов, протекающие в регионах.

Следует выделить следующие направления сокращения безработицы:

- предоставление помощи выпускникам учебных заведений в поиске работы;
- повышение квалификации молодых специалистов, так и женщин, находящихся в декретном отпуске;
- предоставление льгот, связанных с приобретением жилья для переезжающих граждан по месту работы.

Таким образом, важно отметить, что невозможно улучшить эффективную деятельность экономики, не решив одну из острых проблем в стране, как безработица.

¹ Бобков В. Н. Неустойчивая занятость в Российской Федерации: состояние и направления снижения // Народонаселение. 2019. Том. 22. № 2. С. 91-104. DOI: <https://doi.org/10.19181/1561-7785-2019-00018> (дата обращения: 16.05.2023)

² Вон, С. М. Безработица: ее причины и последствия / С.М. Вон // Молодой ученый. 2019. №17.1. С. 71-77

³ Горбунов, Е. Региональная служба занятости в условиях кризиса / Е. Горбунов, В. Кривошеев // Человек и труд. 2019. № 7. С. 25–28.

⁴ Джамалудинова, М. Ю. Особенности безработицы в Российской Федерации: проблемы и развитие / М. Ю. Джамалудинова, К. Г. Асриянц // РИСК: Ресурсы, Информация, Снабжение, Конкуренция. 2017. № 4. С. 69-71. EDN УТСТАХ.

⁵ Дмитриченко, Л.И. Рынок труда как экономическая категория и как объект научного анализа / Л.И. Дмитриченко, Е.С. Орлова // Финансы. Учет. Банки. 2019. № 1-2 (26-27). С. 39-46.

ANALYSIS OF INTERREGIONAL DIFFERENCES IN THE UNEMPLOYMENT RATE BY DETERMINING FACTOR

© 2024 Chistik Olga Filippovna
Doctor of Economics, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: chistiko.f@yandex.ru

Keywords: unemployment, typological features, factors, analysis of variance, clusters.

The article considers the identification of typological features of interregional differences in the unemployment rate by its determining factors using cluster analysis, which uses factors from the multiple regression model. According to the results of multidimensional grouping using hierarchical classification, five clusters were established.

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ОБРАЗОВАНИИ, ЭКОНОМИКЕ И МЕНЕДЖМЕНТЕ

УДК 004.8

Код РИНЦ 05.13.10

ВОЗМОЖНОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ ИСКУССТВЕННЫХ НЕЙРОННЫХ СЕТЕЙ В ЭКОНОМИКЕ

© 2024 Бусаргина Полина Валерьевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: polina.busargina.02@mail.ru

Ключевые слова: искусственный интеллект, нейронные сети, экономика, государственное управление, нейросети в бизнесе.

Статья посвящена анализу применения искусственного интеллекта, в частности нейронных сетей, в различных сферах экономики и государственного управления. Описаны преимущества использования данных ресурсов.

Благодаря нейронным сетям, в современном мире происходит несравненный скачок в сфере искусственного интеллекта. Большую популярность нейронные сети обрели благодаря нейросети для обработки естественного языка ChatGPT, когда произошло его открытие в общественный доступ в 2022 году. Данный ресурс помог взглянуть миру на стремительное развитие человечества в сфере искусственного интеллекта. Созданные алгоритмы, способные обрабатывать крупные объемы информации, построены на принципах работы человеческого мозга. Но, системы невозможно запрограммировать, их можно обучить, взяв за основу предыдущий опыт, на основании которого системы делают меньше ошибок и облегчают работу в различных сферах.

Обратим свое внимание на сравнение основных достоинств традиционных методов решения задач и нейросетей. Основным и, пожалуй, главным является высокая скорость решения задач у искусственного интеллекта, что достигается благодаря применению массового параллелизма обработки данных. Далее нейронные сети являются отказоустойчивыми, это значит, что при выходе из

* Научный руководитель – Юдина Ольга Владимировна, кандидат педагогических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

стройка одного нейрона, работоспособность всей сети не будет изменена, система сможет предоставить правильный и логичный ответ. К следующему достоинству можно отнести – беспристрастность системы, а именно, зачастую человек принимает решения на основе своего эмоционального состояния, что не свойственно системе, которая способна дать ответ в любых стрессовых ситуациях.¹

Но, нейронные сети также не идеальны. К недостаткам можно отнести подготовку больших объемов обучающих выборок, скрытость от пользователя механизмов принятия решений, низкая результативность использования для моделирования временных рядов с множеством точек бифуркации.

Если говорить об экономических, финансовых и социальных системах, то они являются чрезвычайно сложными, обусловленными действиями и взаимодействиями людей. Полное математическое моделирование, учитывающее все эти факторы, – задача, требующая огромных усилий. В таких сложных системах наиболее естественным и эффективным подходом является использование моделей, которые напрямую имитируют поведение общества и экономики. Это именно то, что может предложить нейросетевая методология.

Использование нейронных сетей в экономике имеет огромный потенциал. Они могут помочь в анализе больших объемов данных, предсказании трендов и оптимизации процессов. Сложность современных рыночных условий требует более гибких и адаптивных методов анализа, которые могут учитывать разнообразие факторов и взаимосвязей.²

Нейронные сети предлагают возможность моделировать нелинейные взаимосвязи между различными переменными, что делает их особенно полезными для анализа маркетинговых данных. Они также способны обрабатывать большие объемы информации, что помогает в прогнозировании поведения потребителей и улучшении качества принимаемых решений.

Помимо этого, нейронные сети могут эффективно работать с нечеткими и неполными данными, что часто характерно для маркетинговых исследований. Они способны автоматически извлекать признаки из данных, что позволяет создавать более точные прогнозы и моделировать сложные маркетинговые сценарии.

Наиболее эффективно применение нейросетей в решении задач с трудоемким вычислением, таких как прогнозирование и классификация.

Именно задачи, связанные с прогнозированием особенно полезны нейронным сетям из-за способности выявления скрытых зависимостей внутри элементов.³ Примером классификации является анализ клиентов по степени риска для предоставления займов. Яркими примерами прогнозирования являются:

- Предсказание объемов продаж.
- Прогнозирование величины спроса на услугу или товар путем обучения нейронной сети на исторических данных о продажах, маркетинговых активностях, экономических показателях и других факторах, влияющих на спрос.
- Прогнозирование экономической эффективности финансирования проектов также может быть реализовано с помощью нейронных сетей. Путем анализа

финансовых данных, параметров проекта, экономических показателей и других факторов.

– Анализ надежности фирмы и распознавание вероятности ее банкротства. Владельцы фирмы могут использовать для анализа больших объемов данных о деятельности компании, чтобы выявить потенциальные проблемы в управлении. Инвесторы могут воспользоваться нейронными сетями для анализа финансовых данных и прогнозирования результатов инвестиций.

– Предсказание поведения или изменчивости клиентов.

– Определение формирования стоимости акций в разные отрезки времени.

– Анализ рисков предоставления кредита клиенту и вычисление его платежеспособности.

Рассмотрев главные направления применения искусственного интеллекта в экономическом секторе, можно обратиться к примерам использования нейросетей в международной практике. А именно, финансовая корпорация Citicorp применяет нейронные сети для анализа и краткосрочного предсказания курсов валют. Предсказания, созданные нейросетью, превзошли результаты опытных брокеров компании.

Также искусственный интеллект оказывает огромную поддержку пользователям в распознавании мошенничества, например применение нейронных сетей в фирме PayPal. В компании производится сравнение миллионов транзакций, для выявления подозрительных. В результате чего процент нелегальных операций составляет 0,32, при стандартных 1,32 в экономическом секторе.

Стоит отметить возможный неоченимый вклад при применении нейронных сетей в финансовой деятельности на государственном уровне.

С помощью нейросетей можно отследить изменения объемов промышленности или уровня экономического роста при внесении изменений в налоговую систему. Или использовать нейронные сети, чтобы анализировать экономические данные и предсказывать будущие тенденции, что может быть полезно при разработке экономических стратегий и планировании бюджета. Правительству представится возможность использовать нейронные сети, чтобы анализировать данные о доходах, налогах, инфляции и других экономических показателях, чтобы прогнозировать будущее состояние экономики и принимать обоснованные решения в разработке эффективных политических мер.⁴

В последние годы в России растет неуклонный интерес к внедрению нейронных сетей в органы государственного управления. Уже сегодня мы можем видеть, как с помощью нейронных сетей улучшается работа различных муниципальных организаций, например мобильное приложение «Добродел» для жителей Подмосковья, которое распознает проблему по фото.

Несмотря на то, что нейронные сети изначально были созданы для применения в бизнесе, они нашли свое место и в государственном секторе.⁵ Идея использования их в экономической деятельности стран является уникальной и передовой.

Впечатляет и увеличение инвестиций в стартапы в области искусственного интеллекта, что подтверждает исследование Crunchbase от 4 января 2024 года. Так, в 2023 году объем инвестиций в данной отрасли в глобальном масштабе достиг почти \$50 млрд, что на 9% больше результата за предыдущий год, когда капиталовложения в такие проекты оценивались в \$45,8 млрд.

В отчете говорится о падении глобальных инвестиций в стартапы на 38% за годовой период, что является значительным изменением и может быть вызвано различными факторами, но рост вложений в сегменте искусственного интеллекта на фоне общего снижения инвестиций в стартапы свидетельствует о значительном потенциале этой технологии и интересе инвесторов к ней.

Подводя итог, можно сделать вывод, что нейросети и искусственный интеллект в целом играют все более значимую роль в различных сферах человеческой деятельности. Расширение области применения нейронных сетей открывает новые возможности для автоматизации процессов, оптимизации принятия решений и улучшения производительности.

В экономике и бизнесе искусственный интеллект может быть использован для прогнозирования тенденций рынка, оптимизации процессов управления запасами, анализа финансовых данных, обнаружения мошенничества и многих других задач.

С развитием технологий и появлением новых методов обучения нейросетей искусственный интеллект будет способен решать все более сложные задачи и вносить значительные изменения в различные сферы человеческой деятельности.

Развитие и применение искусственного интеллекта – это одна из самых важных тенденций нашего времени, которая открывает нам новые возможности и возрождает науку и технологии.

¹ Демидович И., Ликмеров М. Облачные вычисления и искусственный интеллект в бизнес-процессах. М.: МГТУ им. Баумана, 2020.

² Дмитриев С.Н. Использование искусственных нейронных сетей в экономике // Экономика и предпринимательство. 2019. № 10. С. 96-105.

³ Лепко А. В., Мартынова Л. С. Построение нейросетевых моделей в экономике // Управление финансовыми системами: электрон. научный журнал. 2018. No 4(52). С. 26-38.

⁴ Морозова Ольга Анатольевна, Лосева Вероника Валентиновна, Иванова Людмила Ивановна. Информационные технологии в государственном и муниципальном управлении. Учебное пособие для бакалавриата и магистратуры. М.: Юрайт, 2018. 142 с.

⁵ Лексин, В. Н. Искусственный интеллект в экономике, политике и частной жизни: Опыт системной диагностики / В. Н. Лексин. Москва : ЛЕНАНД, 2021. 336 с.

THE POSSIBILITIES OF USING ARTIFICIAL NEURAL NETWORKS IN THE ECONOMY

© 2024 Busargina Polina Valerievna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: polina.busargina.02@mail.ru

Keywords: artificial intelligence, neural networks, economics, public administration, neural networks in business.

The article is devoted to the analysis of the application of artificial intelligence, in particular neural networks, in various fields of economics and public administration. The advantages of using these resources are described.

* Scientific adviser – Yudina Olga Vladimirovna, Candidate of Pedagogy, Associate Professor, Samara State University of Economics.

МЕТОДЫ ОЦЕНКИ ТРАНСФОРМАЦИОННОЙ МОДЕЛИ ЦИФРОВЫХ ПРЕОБРАЗОВАНИЙ УПРАВЛЕНИЯ БИЗНЕС-ПРОЦЕССАМИ ОРГАНИЗАЦИИ

© 2024 Воронина Елена Владимировна*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: voroninae.v@sseu.ru

Ключевые слова: трансформационная модель, бизнес-процессы, методы оценки, цифровая трансформация, анализ, цифровые преобразования, принятие решений.

В статье рассматриваются методы оценки трансформационной модели цифровых преобразований в управлении бизнес-процессами организации. Автор анализирует различные подходы к оценке, такие как финансовые показатели, удовлетворенность клиентов, инновации и организационные изменения. Основное внимание уделяется концепции «цифровой двойник», которая представляет собой виртуальную копию реальных бизнес-процессов, позволяющую проводить эксперименты и оценивать эффективность изменений до их внедрения. Обсуждаются методы анализа данных, полученных от цифровых двойников, для принятия обоснованных решений о трансформации бизнес-процессов.

Выделяют сотрудников, которые имеют прямое отношение к планированию и принятию решений цифровой трансформации организации¹.

В таблице рассмотрим их основные обязанности.

Данные участники цифровой трансформации несут ответственность за планирование и принятие решений, исходя из чего используют различные методы повышения эффективности.

В условиях цифровой трансформации бизнеса традиционные методы оценки эффективности бизнес-процессов становятся недостаточными. Трансформационная модель цифровых преобразований предполагает активное использование информационных технологий и анализ больших объемов данных, что требует разработки новых методов оценки, учитывающих специфику этих процессов. Методы оценки трансформационной модели цифровых преобразований включают в себя финансовые показатели, удовлетворенность клиентов, инновации и организационные изменения. Стоит отметить, что каждый из этих методов имеет свои ограничения и не может дать полной картины эффективности трансформационных процессов².

Для оценки экономической эффективности цифровой трансформации, анализируются такие показатели как прибыль, рентабельность и инвестиции – методом оценки эффективности в данном случае является анализ финансовых показате-

* Научный руководитель – Сураева Мария Олеговна, доктор экономических наук, профессор, Самарский государственный экономический университет.

лей. При оценке уровня удовлетворенности клиентами продуктами и услугами компании используются методы опроса, отзыва, анализа обратной связи и других методов. Статистика внедрения новых технологий, продуктов, услуг определяет уровень инноваций в компании. Анализ организационных изменений в организационной структуре, процессах, культуре и других аспектах компании, отражает степень цифровой трансформации организации. Данные от цифровых систем, инструментов и других источников используются также для оценки эффективности цифровой трансформации и принятия решений.

Обязанности участников цифровой трансформации организации

Организатор цифровой трансформации	Обязанности
ИТ-директор	Стремятся к постоянному обновлению и улучшению технических средств и программного обеспечения, чтобы поддерживать конкурентоспособность и эффективность своих компаний. Однако, они также осознают возможные риски, связанные с внедрением новых технологий, и понимают, что не все технологии могут быть успешно внедрены в их организациях
Ответственный за цифровую трансформацию	Под названием «цифровой трансформации бизнеса» внедрить как новые, так и старые ИТ-технологии, как им кажется, уместные для их подразделения. Потребности других подразделений компании могут совсем не учитываться
Генеральный директор организации или директор по развитию	Ожидают от «цифровой трансформации» значительного повышения эффективности информационных технологий и снижения рисков. В некоторых случаях они осознают, что затраты на ИТ могут увеличиться, но все же пытаются провести трансформацию без увеличения затрат, быстро и с минимальными рисками
Продавцы ИТ-компаний	Продавцы ИТ-компаний убеждают потенциальных заказчиков, в том что именно их услуги и программные решения решат проблемы клиента
Консультанты из других организаций	Предлагают внедрение новых технологий для реорганизации бизнес-процессов в рамках «цифровой трансформации», не обладая экспертными знаниями в области ИТ и не всегда понимая возможность успешной реализации своих идей в конкретной компании. по внедрению предлагаемых технологий

«Цифровой двойник» является инструментом оценки цифровой трансформации. Этот термин означает виртуальную копию реального объекта или процесса, которая может использоваться для моделирования и анализа различных сценариев развития. С помощью «цифрового двойника» можно оценить эффективность различных стратегий и решений в области цифровой трансформации, а также прогнозировать возможные результаты их внедрения. В контексте оценки трансформаций, «цифровой двойник» может использоваться для анализа изменений в бизнес-процессах и определения их эффективности до внедрения в реаль-

ную систему. Являясь инструментом анализа данных, позволяет собирать и анализировать данные о работе реального объекта или процесса, чтобы принимать обоснованные решения о его оптимизации. Например, «цифровой двойник» может помочь определить оптимальные параметры работы оборудования, выявить проблемы в производственных процессах и предложить решения для их устранения³. Существуют следующие методы анализа данных от «цифровых двойников»:

1. статистический анализ данных;
2. машинное обучение;
3. искусственный интеллект;
4. блокчейн;
5. интернет вещей.

Статистический анализ данных включает в себя методы анализа данных, такие как корреляционный анализ, регрессионный анализ, кластерный анализ и другие. Эти методы позволяют выявить зависимости между различными параметрами системы и определить наиболее важные факторы, влияющие на ее работу. Машинное обучение позволяет использовать алгоритмы машинного обучения для анализа данных и предсказания поведения системы на основе исторических данных. Машинное обучение позволяет выявлять скрытые закономерности и тенденции в данных, а также делать прогнозы на будущее.

Применение технологий искусственного интеллекта для обработки данных и принятия решений на основе анализа больших объемов информации. Искусственный интеллект может использоваться для автоматизации процессов управления и оптимизации работы системы.

Блокчейн: использование технологии блокчейн для хранения и обработки данных о работе системы, что позволяет обеспечить прозрачность и безопасность данных, а также исключить возможность их фальсификации. Интернет вещей: интеграция «цифровых двойников» с устройствами интернета вещей, что позволяет получать данные в реальном времени и оперативно реагировать на изменения в работе системы.

Важность интеграции различных методов оценки в единую систему, заключается в обеспечении всестороннего понимания эффективности трансформационных процессов и оптимизации управление бизнес-процессами в условиях цифровой трансформации. Разработка эффективных методов оценки трансформационной модели цифровых преобразований в управлении бизнес-процессами организации повышает эффективность деятельности организации и ее конкурентоспособности в условиях цифровой экономики. Интеграция различных методов оценки может осуществляться различными способами, в зависимости от конкретной ситуации и целей оценки:

1. использование единых стандартов и метрик для всех методов оценки;
2. применение системного подхода к оценке;
3. разработка интегрированных систем оценки;
4. обучение сотрудников компании использованию различных методов оценки и их интеграции в процесс принятия решений.

Использование единых стандартов и метрик для всех методов оценки, позволяет сравнивать результаты, полученные с помощью разных методов, и выбирать те, которые наиболее точно отражают эффективность бизнес-процессов. Применение системного подхода к оценке, означает, что все методы оценки рассматриваются как части единой системы, и результаты каждого из них учитываются при принятии решений об оптимизации бизнес-процессов. Разработка интегрированных систем оценки, которые позволяют собирать и анализировать данные из различных источников, а также сравнивать результаты разных методов оценки. Обучение сотрудников компании использованию различных методов оценки и их интеграции в процесс принятия решений, помогает повысить качество оценки и эффективность оптимизации бизнес-процессов⁴.

Цифровая трансформация предполагает глубокое и всестороннее обновление деятельности организации, ее бизнес-методов, навыков и бизнес-стратегий с помощью цифровых разработок. Для исследования динамики цифровой трансформации используются принципы стратегического планирования: финансы, потребители, процессы, кадры, технологии. Различают три ключевые области применения цифровых технологий: анализ и визуализация данных, автоматизация процессов и управление оборудованием, а также коммуникации между участниками цепи поставок. В то же время, исследователями выделяются три основных этапа цифровой трансформации: разработка плана, обучение сотрудников, применение новых технологий и отказ от устаревших. При оценке эффективности цифровой трансформации важно учитывать технико-экономические показатели бизнес-процессов, людские и технологические ресурсы. Важно также осознать и снизить риски трансформации, основные из которых: неготовность сотрудников, сбои в коммуникации, высокая стоимость проекта и риск утечки информации⁵.

В заключение стоит отметить, что разработка методов оценки трансформационной модели цифровых преобразований важна для оптимизации бизнес-процессов и повышения эффективности деятельности организации. Интеграция различных методов оценки является ключевым фактором успеха в этом процессе. Перспективы дальнейших исследований связаны с разработкой новых методов оценки, учетом специфики цифровых преобразований, а также с интеграцией различных подходов к оценке в единую систему. Также важно учитывать влияние цифровых преобразований на организационную культуру и социальные аспекты деятельности организации.

¹ Адаменко А. А., Михалев И. И. Стратегия цифровой трансформации организации //Естественно-гуманитарные исследования. 2023. №. 45 (1). С. 10-16.

² Вайл П., Ворнер С. Цифровая трансформация бизнеса: Изменение бизнес-модели для организации нового поколения. Альпина Паблишер, 2019.

³ Денисов С. Г. Технологии сбора и обработки данных для создания цифровых двойников //Бюллетень инновационных технологий. 2023. Т. 7, №. 2 (26). С. 12-17.

⁴ Денисов С. Г. Влияние трендов облачных технологий и периферийных вычислений на технологии цифровых двойников //Бюллетень инновационных технологий. 2023. Т. 7, №. 3 (27). С. 9-13.

⁵ Мифтахов Р. Т. Перспективные направления роста эффективности маркетинговых стратегий малого бизнеса на основе системной цифровой трансформации и интеграции //Практический маркетинг. 2023. №. 2. С. 3-9.

METHODS OF EVALUATION OF THE TRANSFORMATIONAL MODEL OF DIGITAL TRANSFORMATIONS OF THE ORGANIZATION'S BUSINESS PROCESS MANAGEMENT

© 2024 Voronina Elena Vladimirovna*
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: voroninae.v@sseu.ru

Keywords: transformation model, business processes, assessment methods, digital transformation, analysis, digital transformation, decisions made.

The article discusses methods for assessing the transformation model of digital transformation in managing an organization's business processes. The author analyzes various measurement approaches such as financial performance, customer satisfaction, innovation, and organizational change. The main focus is on the concept of «digital twin», which is a virtual copy of real business processes that allows you to conduct experiments and evaluate the effectiveness of changes before they are implemented. The methods of analyzing data obtained from digital counterparts for making informed decisions about the transformation of business processes are discussed.

* Scientific adviser – Suraeva Maria Olegovna, Doctor of Economics, Professor, Samara State University of Economics.

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ЭКОНОМИКЕ

© 2024 Голикова Елизавета Валерьевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: sk7@mail.ru

Ключевые слова: информационные технологии, экономика, предприятие, потребитель.

Статья посвящена рассмотрению важности расширения применения информационных технологий в экономике, а также новых возможностей предприятий при их внедрении.

На сегодняшний день информационные технологии играют большую роль во всех сферах жизни. Особенно в сфере экономики. В современном мире развитие информационных технологий необходимо развивать в экономике. Практически везде можно услышать такие слова: виртуальная экономика. Без применения новейших информационных технологий о дальнейшем развитии экономики не может быть и речи. Ведь экономика без применений ИТ может просто начать отставать от зарубежных стран¹. Ведь благодаря развитию технологий теперь можно рассчитывать за товары и услуги онлайн деньгами и быстро перевести деньги другому человеку на дальние расстояния. Также информационные технологии необходимы для сбора и обработки информации, так как основные действия, которые применяются в сфере экономики, производятся через компьютер и базу данных.

Информационные технологии – процесс, который использует все возможные средства и методы сбора и обработки данных для получения качественной информации о чем-либо. Существует понятие экономическая информация. К ней относятся сведения о процессах производства, финансовых процессах и сведения экономического характера. Обработка экономической информации происходит по конкретным алгоритмам. А развитие информационных технологий позволяет распространять экономическую информацию в разные части страны.

Вопрос о качестве товара всегда был актуальным, как и качество обслуживания. Для того, чтобы какая-либо организация вовремя реагировала на желание клиентов и изменение спроса на рынке, необходимо внедрение новых информационных технологий. Наиболее необходимы новые информационные технологии в сфере логистики, где нужно работать с большим количеством информации и контактировать с большим количеством покупателей. Все больше компаний ста-

* Научный руководитель – Портнов Константин Валерьянович, кандидат технических наук, доцент кафедры прикладной информатики, Самарский государственный экономический университет.

раются привлекать новые ИТ услуги для развития бизнеса. Это происходит из-за того, что Россия переходит к рыночной экономике: растет значимость конкуренции, другие компании ищут пути повышения престижа своей организации². А люди, которые предоставляют ИТ услуги стараются развивать информационные технологии, вплоть до того, что привлекают людей из зарубежных стран.

Проблема управления новыми информационными технологиями на данный момент очень актуальна. Ведь для этого необходим определенный опыт управления, который можно получить только с помощью литературы или на программе повышения квалификации. Для того, чтобы информационные технологии использовались с полной отдачей, предприниматели должны обеспечить своих работников возможностью обучения новым разработкам и программ. На данный момент, вопрос с правильным использованием новых информационных технологий является огромным барьером для их внедрения в сферу бизнеса. При выполнении ИТ-проектов необходим хороший управленец и со стороны консультанта, и со стороны заказчика, каждый из которых сможет организовать работу у себя и наладить взаимодействие с партнером.

Также для функционирования предприятий необходимы информационные технологии, позволяющие не только решать широкий участок проблем в сфере автоматизации финансово-хозяйственной и административной деятельности, но также реализовать сложную автоматизацию генеральных научно-технических и производственных процессов. Существует проблема в том, что многие руководители не понимают, что автоматизация пойдет только в том случае, если информационные технологии внедрять для всех работников и не ограничиваться доступ к ним. Суть экономической информации заключается в сборе и обработке необходимой информации. Сюда входит области бухучета, статистика, страховая и банковская деятельность и также другие области экономической деятельности³. Для использования экономической информации с любого рабочего места, необходимо спроецировать свободный доступ к информации с помощью информационных технологий. Но раньше отделяли проектирование экономической системы от обработки информации. Сейчас его существование тоже происходит отдельно, но требует от специалистов высокой квалификации. На данный момент, любой пользователь может найти и использовать экономическую информацию, благодаря информационным технологиям. Были созданы электронная почта, электронные офисы, текстовые и табличные процессы.

В экономике информационные технологии подразумевают пользование компьютерами, сотовой связью, новые обучающие программы в онлайн формате. Из-за развития информационных технологий появляются новые виды предпринимательской деятельности. Например, стали появляться интернет-магазины, которые намного проще в использовании и они, как правило, предоставляют большой выбор товаров и услуг и также жители понимают цены, чем увеличивают посещаемость их магазина⁴. Также вырос спрос на рекламу в социальных сетях. Практически у каждого промышленного предприятия есть системы по закупки сырьевых ресурсов, для обеспечения реализации которой используется стратегии их оптимизации с использованием математических алгоритмов и компьютерных программ

позволяющих обеспечить наилучшие цены в условиях волатильности сырьевого рынка⁵. В работах [6, 7] рассмотрено применение информационных технологий и искусственного интеллекта в биржевой сфере при управлении торговыми стратегиями и маркетинговой деятельности при оценке лояльности.

За последние несколько лет, современная экономика показывает большой рост значимости информационных технологий. Если сравнивать Россию с западными странами, то наша страна очень отстает в этом плане, потому что в зарубежных странах новые информационные технологии уже не новость, а у нас они только начали развиваться. Скорее всего, это происходило за счет низкой конкуренции, что не требовало внедрение чего-то нового. Так же могло повлиять и то, что руководители предприятий больше переживали за качество товара и цену, а другие факторы оставляли далеко позади. Но на данный момент, потребители хотят знать, за что они платят и очень интересуются в области внедрения чего-то нового. Поэтому, сейчас внедрение информационных технологий стало очень актуально из-за повышения конкуренции, изменение поведение потребителей, общая доступность информационных технологий, ну также на это влияет гонка технологий.

С развитием информационных технологий стало возможно малому и среднему бизнесу продвигать себя за счет рекламы и онлайн ознакомление потребителей с продукцией, предоставляемой фирмой. Также внедрение новых информационных технологий упрощает работу со сбором и обработкой информации, внесение ее в базу данных, а также защитой информации от пиратства и плагиата. Новые информационные технологии помогут в переходе от индустриальной к информационной эпохе развития общества.

¹ Шебуниева Е. А. Особенности внедрения информационных технологий: зарубежный опыт [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-vnedreniya-informatsionnyh-tehnologiy-zarubezhnyu-opyt/>, свободный. (дата обращения: 2.12.2020).

² Абдуллаев А.А. Информационные технологии в экономике и бизнесе [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://scienceforum.ru/2018/article/2018009881/>, свободный. (дата обращения: 4.12.2020).

³ Методы сбора и обработки финансово– экономической информации [Электронный ресурс] Режим доступа: https://studref.com/512261/ekonomika/metody_sбора_обработки_finансово_экономической_informatsii/, свободный. (дата обращения: 2.12.2020).

⁴ Что такое интернет-магазин [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://tovaryinternet.ru/preimushhestva-i-nedostatki-pokupok-cherez-internet/>, свободный. (дата обращения: 2.12.2020).

⁵ Портнов К.В., Анализ и совершенствование методов управления закупками сырья на промышленном предприятии//автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата технических наук: 05.13.01/ Самарский государственный технический университет. Самара, 2007. – 23 с.

⁶ Портнов К.В. Генетические алгоритмы и поиск эффективных порядков индикаторов в биржевой торговой стратегии на основе пересечения трех скользящих средних//Вестник Самарского государственного технического университета. Серия Технические науки №32-2005,с.72-76.

⁷ Портнов К.В., Информационные технологии в оценке показателя лояльности клиентов/В мире научных открытий №3(15) 2011 с.254-258

INFORMATION TECHNOLOGIES IN THE ECONOMY

© 2024 Golikova Elizaveta Valerievna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: sk7@mail.ru

Keywords: information technologies, economy, enterprises, consumer.

The article is devoted to the consideration of the importance of expanding the use of information technologies in the economy, as well as new opportunities for enterprises in their implementation.

* Scientific adviser – Portnov Konstantin Valerianovich, Candidate of Technical Sciences, Associate Professor of the Department of Applied Informatics, Samara State University of Economics.

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ НЕЙРОСЕТЕЙ В ПРОМЫШЛЕННОМ ПРОИЗВОДСТВЕ

© 2024 Евсеева Анастасия Константиновна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: evseevanasyutia@yandex.ru

Ключевые слова: нейросети, промышленное производство, искусственный интеллект, автоматизация процессов, оптимизация процессов, машинное обучение, прогнозирование сбоя, качество продукции.

Статья посвящена использованию нейросетей в промышленном производстве. Рассматривается, как искусственный интеллект и машинное обучение помогают автоматизировать процессы, оптимизировать производство, повысить эффективность и качество продукции. Технологические инновации, основанные на нейросетях, позволяют прогнозировать сбои и улучшать производственные процессы. Автор приводит примеры успешного применения нейросетей в различных отраслях промышленности.

Актуальность использования нейросетей в промышленном производстве в настоящее время не вызывает сомнений. Нейросети представляют собой мощный инструмент, способный улучшить эффективность производства, оптимизировать процессы и повысить качество продукции.

Одной из основных причин актуальности использования нейросетей является возможность автоматизации и оптимизации производственных процессов. Нейросети могут анализировать большие объемы данных и на их основе принимать решения, автоматизируя многие задачи, которые ранее требовали участия человека. Например, нейросети могут контролировать и оптимизировать работу оборудования, мониторить качество продукции, прогнозировать потребности в материалах и др.¹

Также стоит отметить, что с развитием технологий и вычислительной мощности, стало возможным использование более сложных и глубоких нейронных сетей, которые способны более точно анализировать данные и делать более точные прогнозы. Это открывает новые возможности для повышения эффективности и надежности производственных процессов.

Многие исследователи уделяют внимание вопросам использования нейросетей в промышленности Российской Федерации. Спрос российской промышленности на цифровые технологии увеличивается с каждым годом.²

* Научный руководитель – Юдина Ольга Владимировна, кандидат педагогических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.



Рис. 1. Спрос российской промышленности на цифровые технологии на 2023 год

Таким образом, использование нейросетей в промышленном производстве имеет большую актуальность и перспективы для улучшения эффективности, надежности и безопасности процессов.

Одним из примеров применения нейросетей для снижения затрат на энергопотребление является оптимизация работы тепловых электростанций. Благодаря применению нейросетей при управлении процессами на тепловых электростанциях можно значительно снизить затраты на топливо и уменьшить выбросы в атмосферу.

К примеру, компания Siemens использует нейросети для управления работой котельных установок. При этом затраты на топливо снижаются на 2-3%, а выбросы CO₂ сокращаются на 100-300 тонн в год. Кроме того, применение нейросетей в энергетике позволяет повысить эффективность оборудования и уменьшить количество неисправностей.

Еще одним примером применения нейросетей в промышленности является оптимизация работы систем кондиционирования воздуха. С помощью нейросетей можно точно рассчитывать нужное количество энергии для поддержания заданной температуры в помещении. Это позволяет снизить затраты на электроэнергию при сохранении комфортных условий для работы и отдыха людей.³

Также нейросети могут использоваться для управления энергопотреблением в различных производственных процессах. Например, компания General Electric использует нейросети для управления работой своих оборудования. Благодаря этому удалось сэкономить до 20% энергоресурсов на производстве.

В целом, использование нейросетей в промышленности способствует снижению затрат на энергопотребление и уменьшению негативного влияния промышленности на окружающую среду. Однако, для широкого внедрения этих технологий, необходимы дополнительные инвестиции и квалифицированный персонал. Но в целом, применение нейросетей является очень перспективным направлением развития промышленности.

Автоматизация процессов применения нейросетей в промышленном производстве может быть выгодной и эффективной стратегией для повышения производительности и оптимизации операций. Аспекты, в которое может включаться это, представлены на рисунке 2.⁴



Рис. 2. Аспекты автоматизации нейросетей в промышленном производстве

Прогнозирование и оптимизация производства нейросетей в промышленном производстве является важной задачей, которая позволяет улучшить эффективность и качество процессов производства. Существует 2 подхода:⁵

- использование алгоритмов машинного обучения для анализа прошлых данных о производстве;
- использование методов оптимизации, таких как генетические алгоритмы или алгоритмы имитации отжига

Кроме того, важно учитывать специфические требования к производству нейросетей, такие как стерильность, высокая точность изготовления и надежность. Для этого необходимо проводить постоянный мониторинг процессов производства и использовать специализированное оборудование и технологии.

Таким образом, прогнозирование и оптимизация производства нейросетей в промышленном производстве является сложной задачей, требующей комбинации методов машинного обучения и оптимизации, а также соблюдения специфических требований к производственному процессу. Это позволяет достигнуть высокой эффективности, качества и надежности производства нейросетей.

Контроль качества продукции является одной из ключевых задач в промышленном производстве. От качества продукции зависит удовлетворенность потребителей, репутация предприятия, его конкурентоспособность на рынке и, конечно же, прибыльность производства.

Использование нейросетей для контроля качества продукции открывает новые возможности и перспективы. Нейросети могут анализировать большие объемы данных и выявлять закономерности, которые могут быть незаметны для человеческого глаза или традиционных методов контроля. Это позволяет обнару-

живать дефекты продукции на ранних стадиях производства, что в свою очередь снижает потери и улучшает качество конечной продукции.

Основные проблемы в контроле качества продукции на предприятиях могут быть связаны с различными аспектами производства, такими как неравномерность материалов, износ оборудования, человеческий фактор и т.д. Нейросети могут помочь в решении этих проблем путем анализа данных с датчиков, камер, оборудования и других источников, что позволяет оперативно реагировать на потенциальные проблемы и улучшать процессы производства.

Использование нейросетей для контроля качества продукции в промышленном производстве представляет собой перспективное направление, которое может значительно улучшить эффективность производства и уровень качества выпускаемой продукции.

Неоспоримое преимущество использования нейросетей в промышленном производстве заключается в их способности обрабатывать и анализировать большие объемы данных с высокой точностью и скоростью. Это открывает новые возможности для оптимизации производственных процессов, повышения эффективности и снижения затрат.

Первое достоинство нейросетей в промышленном производстве состоит в их способности прогнозировать и оптимизировать производственные циклы и прогнозы спроса.

Второе достоинство использования нейросетей в промышленном производстве – это возможность автоматизации и оптимизации процессов контроля качества.

Третье достоинство нейросетей в промышленном производстве – это возможность оптимизации процесса планирования и прогнозирования технического обслуживания.

Подводя итог достоинствам использования нейросетей в промышленном производстве, можно сделать вывод о том, что нейросети позволяют предсказывать и оптимизировать производственные циклы, автоматизировать и оптимизировать процессы контроля качества и планирования технического обслуживания. Это способствует повышению эффективности и снижению затрат, что делает использование нейросетей в промышленном производстве весьма привлекательным решением.

Важно отметить, что изучение нейросетей в контексте промышленного производства также способствует снижению затрат и оптимизации использования ресурсов. Путем анализа больших объемов данных нейросети могут предсказывать потребление энергии, оптимизировать распределение ресурсов, а также помочь в создании более эффективных и экологически чистых технологий.

Таким образом, изучение нейросетей в промышленном производстве является важной и перспективной областью исследований. Результаты этой учебной практики показали, что применение нейросетей способно существенно улучшить эффективность и конкурентоспособность промышленных предприятий, а также привести к сокращению затрат, оптимизации использования ресурсов и повышению безопасности труда.

¹ Шах К. Нейронные сети в промышленности: современные методы и приложения. М.: Дело, 2019. 248 с.

² Шилов А.М., Казаченко А.М. Применение нейронных сетей в производственной инженерии. М.: Издательский центр «Академия», 2018. 256 с.

³ Баранов А.С., Иванова Е.П. Применение нейросетей в управлении производством. // Журнал «Промышленные технологии». 2018. Т. 27, № 3. С. 54-61.

⁴ Романов А.И. Новейшие технологии в промышленном производстве: от нейросетей до цифровой двойни. СПб: Политехнический университет, 2019. 150 с.

⁵ Смирнов Д.С., Лебедев П.А. Использование нейросетей для улучшения процессов производства. Журнал «Промышленные технологии», 2019, №3, с. 45-52.

THE USE OF NEURAL NETWORKS IN INDUSTRIAL PRODUCTION

© 2024 Evseeva Anastasia Konstantinovna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: evseevanasyutia@yandex.ru

Keywords: neural networks, industrial production, artificial intelligence, process automation, process optimization, machine learning, failure prediction, product quality.

The article is devoted to the use of neural networks in industrial production. It examines how artificial intelligence and machine learning help automate processes, optimize production, and improve product efficiency and quality. Technological innovations based on neural networks make it possible to predict failures and improve production processes. The author gives examples of successful application of neural networks in various industries.

* Scientific adviser – Yudina Olga Vladimirovna, Candidate of Pedagogy, Associate Professor, Samara State University of Economics.

СТРАТЕГИЯ ЦИФРОВОЙ ТРАНСФОРМАЦИИ ОТРАСЛЕЙ ЭКОНОМИКИ РЕГИОНА КАК ИНСТРУМЕНТ ЕЕ РЕАЛИЗАЦИИ

© 2024 Киселев Дмитрий Алексеевич*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: yu.vorontsova@gmail.com

Ключевые слова: цифровая трансформация, импортозамещение, цифровые технологии, национальная программа цифровой трансформации, цифровая зрелость, искусственный интеллект, цифровое государственное управление, стратегия цифровой трансформации, экономика данных.

В статье обосновывается необходимость выбора приоритетов при внедрении цифровой трансформации в отрасли экономики региона, обеспечивающих повышение эффективности производства, качества продукции и в конечном итоге экономической рост. Автор анализирует стратегию цифровой трансформации экономики Самарской области и итоги работы по ее осуществлению, проведенной в регионе в ключевых отраслях и сферах экономики в 2022 г.

Текущая социально-экономическая и политическая ситуация, в которой оказалась Российская Федерация обуславливает насущную потребность отечественной экономики в импортозамещении целого ряда стратегически важных товаров и технологий, поставлявшихся в нашу страну зарубежными предприятиями, входящими в основном в информационно-компьютерную отрасль. Одним из важнейших условий решения этой проблемы является цифровая трансформация (ЦТ) отраслей, сфер, предприятий и организаций российской экономики, которая позволит повысить эффективность производства, качества продукции, и темпов роста экономики в целом¹. Однако, в течение последних десяти лет генеральная цель импортозамещения изменилась.

Задачи, направленные на внедрение цифровых технологий и ЦТ в различные сферы и отрасли экономики были сформулированы в указах Президента РФ от 7 мая 2018 года № 204 «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года» и от 21 июля 2020 года № 474 «О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года». В целях решения задач, поставленных в данных указах Правительство РФ разработало национальную программу «Цифровая экономика Российской Федерации», утвержденную протоколом заседания президиума Совета при Президенте Рос-

* Научный руководитель – Сураева Мария Олеговна, доктор экономических наук, профессор, Самарский государственный экономический университет.

сиейской Федерации по стратегическому развитию и национальным проектам от 4 июня 2019 г. № 7, которая завершается в текущем 2024 году.

Результаты выполнения вышеупомянутой национальной программы были освещены руководителем Министерства цифрового развития, связи и массовых коммуникаций РФ (Минцифры) М.И. Шадаевым на заседании общественного совета при этом ведомстве 27 декабря 2023 года. Он отметил, что за пятилетний период (с 2019 по 2024 годы) удалось создать первичную инфраструктуру ЦТ, развить телекоммуникации и системы искусственного интеллекта, построить бизнес-экосистемы многих компаний, в том числе и в IT-отрасли, добиться значительного успеха в ЦТ государственного управления, реализовать научно – образовательные программы и онлайн – сервисы в сфере IT для студентов и школьников, осуществить программы помощи и сопровождения для IT – кадров².

Также глава Минцифры наметил дальнейшие пути развития и внедрения ЦТ, охватывающие как экономику РФ в целом, так и бизнес-процессы предприятий, организаций и компаний, которые будут раскрыты в формирующейся национальной программе «Экономика данных». Разработка этой программы была поручена в 2023 году Президентом РФ Минцифры. Ее реализация предполагается с 2025 по 2030 годы, а основной задачей является организация этапов сбора, передачи, создания платформ для работы с данными и обеспечение их безопасности³.

Все эти документы претворяются в жизнь на региональном уровне путем разработки программ ЦТ регионов, содержащих вектор, указывающий на наиболее проблемные области регионального развития.

Распоряжением Губернатора Самарской области Д.И. Азарова от 29 августа 2022 года №178-р утверждена Стратегия в области цифровой трансформации отраслей экономики, социальной сферы и управления Самарской области (далее – Стратегия), которая содержит двенадцать проблемных направлений внедрения ЦТ: образование и наука, здравоохранение, развитие городской среды, транспорт и логистика, государственное управление, социальная сфера, промышленность, сельское хозяйство, экология и природопользование, строительство, безопасность, кадровое обеспечение цифровой экономики⁴.

Уже через восемь месяцев после утверждения Стратегии К.Г. Пресняков, заместитель председателя правительства Самарской области сделал некоторые выводы по итогам ее реализации в 2022 году. Однако, данные департамента информационных технологий и связи, руководителем которого он является, носят достаточно общий характер, относятся в основном к сфере IT и затрагивают далеко не все отрасли экономики, обозначенные в Стратегии, как имеющие проблемы в области внедрения информационно-коммуникационных технологий и цифровой трансформации. В частности, основные достижения нашего региона в области ЦТ, изложенные К.Г. Пресняковым, можно разделить на следующие группы⁵.

1. Работа региональных IT-компаний:

– повышение качества оказания государственных услуг в электронном формате на едином портале госуслуг;

– предоставление в 2022 – 2023 годах качественной мобильной связи и сети Интернет жителям тридцати девяти малочисленных населенных пунктов Самарской области;

– обеспечение 99% населения широкополосным доступом к сети Интернет;

– создание правоохранительного сегмента интеллектуальной системы «Безопасный город», основанной на видеонаблюдении и позволяющей повысить результативность работы правоохранительных органов;

– рост инвестиционной привлекательности ИТ-отрасли – в 2022 году в нее было вложено более 3 млрд. руб. для реализации около 40 проектов в области внедрения информационно – телекоммуникационных технологий в экономику и социальную сферу региона;

– рост выручки и чистой прибыли региональных ИТ-компаний на 51% в период с 2019 по 2021 годы.

2. Цифровое государственное управление:

– более чем половине обратившихся для получения государственных и муниципальных услуг они предоставлены удаленно, на едином портале госуслуг;

– 97% расходов органов государственного и муниципального управления на приобретение программного обеспечения направлена на закупку отечественного ПО;

– 63 вида госуслуг оказываются органами власти на едином портале государственных услуг с получением результата в электронном виде;

– 85 востребованных видов услуг в муниципальном управлении и социальной сфере доступны в электронном формате;

3. Цифровая зрелость жителей Самарской области:

– подано 6 тыс. заявок на курсы дополнительного ИТ-образования в рамках проекта «Цифровые профессии»;

– разработана региональная программа популяризации ИТ-специальностей для школьников, рассчитанная до 2024 года;

– совместно с Самарским госуниверситетом и Поволжским университетом телекоммуникаций и информатики проводятся международные соревнования в области информационной безопасности VolgaCTF и Всероссийские соревнования по системному администрированию VSFI, собирающие около тысячи команд из России и со всего мира;

Кроме того, в отчете за 2022 год по итогам внедрения ЦТ в нашем регионе К.Г.Пресняков отметил, что была переработана и актуализирована Стратегия цифровой трансформации Самарской области. Следовательно, она нуждалась в доработке и до середины 2023 года своему назначению в полной мере не отвечала. Это положение подтверждается выводами, сделанными нами на основе анализа доклада К.Г.Преснякова об уровне ЦТ в нашем регионе и текста Стратегии⁶.

1. В разделе 3 Стратегии «Приоритеты, цели и задачи ЦТ» сформулирована 41 задача ЦТ в отраслях и сферах экономики Самарской области, обозначенных как проблемные. Большинство задач сформулировано для сферы государственного и муниципального управления – 14. Задачи для других отраслей распреде-

лились следующим образом: сельского хозяйства – 4, сферы транспорта и логистики – 4, природопользования – 4, образования – 3, городского хозяйства – 2, социальной сферы – 2, здравоохранения – 1, безопасности населения – 1, кадрового обеспечения ЦТ – 1.

Такое распределение задач ясно указывает на приоритеты внедрения ЦТ в Самарской области, к которым не относятся такие отрасли, как промышленность и строительство (задачи по которым вообще не сформулированы) и здравоохранение, безопасность населения и повышение цифровой зрелости населения и организаций (сформулировано по одной задаче). В то же время наиболее приоритетными и востребованными для продвижения ЦТ, исходя из рассматриваемого документа, оказались такие отрасли, как государственное и муниципальное управление, а также экология и природопользование, роль которых в развитии импортозамещения, повышающего технологический суверенитет и экономическую стабильность РФ на наш взгляд, незначительна.

2. В разделе 4 «Проблемы и вызовы ЦТ» подробно изложены многочисленные сложные и острые вопросы внедрения ЦТ в проблемные отрасли экономики Самарской области, а именно, в образование, здравоохранение, развитие городской среды, транспорт, государственное и муниципальное управление, социальную сферу, промышленность, сельское хозяйство, экологию и природопользование, строительство, безопасность населения, кадровое обеспечение цифровой экономики. Содержание этого раздела отражает современное состояние каждой из упомянутых отраслей экономики и присущие им трудности, которые должны быть устранены при проведении цифровой трансформации, а также вопросы, по которым существует настоятельная необходимость их скорейшего решения в русле ЦТ.

Обращает на себя внимание логическое несоответствие между разделами 3 и 4 Стратегии, а именно, задачи ЦТ, отсутствующие по некоторым ключевым отраслям (промышленность, строительство) или сформулированные в незначительном количестве для других значимых отраслей (например, здравоохранение) в разделе 3 очень подробно освещены в разделе 4 в виде проблем и вызовов.

3. Раздел 5 «Взаимосвязь задач и проектов отрасли» описывает задачи по внедрению ЦТ в отрасли экономики региона в виде проектов. Показательным является количество проектов, характеризующих проблемные моменты внедрения ЦТ в эти отрасли. Таким образом, в государственном и муниципальном управлении заявлено 19 проектов, в образовании – 15 проектов, в экологии и природопользовании – 10, в строительстве – 7, на транспорте – 4, в социальной сфере – 4, в кадровом обеспечении цифровой экономики – 3 в здравоохранении – 2, для развития городского хозяйства – 2, в промышленности, – 2, в сельском хозяйстве – 2, в сфере безопасности населения – 2. В этом разделе также имеются логические несоответствия между отсутствием задач (или их незначительным количеством), сформулированным по некоторым отраслям в разделе 3 и проектами ЦТ в этих отраслях, содержащимися в данном разделе. Это относится, например, к промышленности, строительству, здравоохранению, социальной сфере.

4. В разделе 6 «Проекты развития отрасли» нами был проанализирован лишь один из содержащихся в нем показателей – «Финансирование проекта» в отраслях, имеющих проблемы внедрения в сфере ЦТ. Механизм финансирования отраслей, нуждающихся в ЦТ подтверждает ее приоритетность для государственного и муниципального управления и природопользования. В то же время, исходя из предложенного для промышленности, строительства, сельского хозяйства, здравоохранения, образования, социальной сферы механизма финансирования внедрения ЦТ, можно сделать вывод о том, что эти отрасли недостаточно значимы для экономики Самарской области.

Из всего вышесказанного можно сделать следующие выводы:

– «Стратегия в области цифровой трансформации отраслей экономики, социальной сферы и государственного управления Самарской области» является основным инструментом цифровой трансформации в нашем регионе. Однако, в этом важнейшем стратегическом документе отсутствуют логические связи между его ключевыми разделами, описывающими взаимосвязь задач, приоритетов и проектов ЦТ отраслей экономики Самарской области;

– исходя из анализа ключевых разделов Стратегии, приоритетными отраслями в области ЦТ экономики Самарской области являются государственное и муниципальное управление, экология и природопользование, а также частично образование и строительство;

– в апреле 2023 года К.Г. Пресняков, заместитель председателя правительства Самарской области, руководитель департамента информационных технологий и связи, подводя итоги работы в области ЦТ экономики нашего региона за 2022 год отметил, что Стратегия была преобразована и обновлена, но никаких подтверждающих это данных приведено не было;

– на основании доклада К.Г. Преснякова можно сделать вывод о том, что наиболее успешно ЦТ проходила в таких отраслях, как государственное и муниципальное управление, собственно ИТ– отрасли и в кадровом обеспечении цифровой экономики, причем данные доклада практически не коррелируют с положениями и показателями Стратегии.

В результате проведенного нами анализа Стратегии ЦТ экономики Самарской области, а также итогов развития ИТ-отрасли, цифровизации государственного и муниципального управления и кадрового обеспечения ИТ-отрасли мы приходим к выводу о том, что ЦТ необходимо развивать в первую очередь в отраслях, обеспечивающих технологический суверенитет и экономическую безопасность нашей страны и регионов – промышленности, строительстве, сельском хозяйстве, социальной сфере, на транспорте, в развитии городской среды. Развитие именно этих отраслей в конечном итоге позволит повысить уровень и качество жизни населения РФ и, в частности, Самарского региона, что чрезвычайно важно в сложившихся социально – экономических и внешнеполитических условиях.

¹ Киселев Д.А. Цифровая трансформация экономики РФ: актуальные проблемы, вызовы, перспективы, риски/ Д.А. Киселев// Устойчивое развитие в неустойчивом мире: ма-

териалы международной научно-практической конференции. Самара: Изд-во СГЭУ, 2023. С. 63-68.

² Минцифры: итоги реализации нацпрограммы «Цифровая экономика» на Общественном совете [Электронный ресурс] URL: <https://digital.gov.ru/ru/events/49014/> (дата обращения 17.02.24).

³ Экономика данных: национальный проект [Электронный ресурс] URL: [https://www.tadviser.ru/index.php/Статья:Экономика_данных_\(национальный_проект\)](https://www.tadviser.ru/index.php/Статья:Экономика_данных_(национальный_проект)) (дата обращения 18.02.24).

⁴ Стратегия цифровой трансформации Самарской области [Электронный ресурс] URL: https://digital.gov.ru/uploaded/files/samarskaya-oblast.pdf?utm_referrer=https%3a%2f%2fwww.google.com%2f (дата обращения 15.02.24).

⁵ Итоги работы департамента информационных технологий и связи СО в 2022 году и планы на 2023 год [Электронный ресурс] URL: <https://d-russia.ru/itogi-raboty-departamenta-informacionnyh-tehnologij-i-svjazi-samarskoj-oblasti-v-2022-godu-i-plany-na-2023.html> (дата обращения 18.02.24).

⁶ Цифровизация отраслей экономики, социальной сферы и государственного управления Самарской области [Электронный ресурс] URL: https://digital.gov.ru/uploaded/files/samarskayaoblast.pdf?utm_referrer=https%3a%2f%2fwww.google.com%2f (дата обращения 15.02.24).

STRATEGY FOR DIGITAL TRANSFORMATION OF INDUSTRIES OF THE REGIONAL ECONOMY AS A TOOL FOR ITS IMPLEMENTATION

© 2024 Kiselev Dmitry Alekseevich*

Postgraduate Student

Samara State University of Economics

E-mail: yu.vorontsova@gmail.com

Keywords: digital transformation, import substitution, digital technologies, national digital transformation program, digital maturity, artificial intelligence, digital public administration, digital transformation strategy, data economy.

The article substantiates the need to choose priorities when implementing digital transformation in the region's economic sectors, ensuring increased production efficiency, product quality and, ultimately, economic growth. The author analyzes the strategy of digital transformation of the economy of the Samara region and the results of the work on its implementation carried out in the region in key sectors and sectors of the economy in 2022.

* Scientific adviser – Suraeva Maria Olegovna, Doctor of Economics, Professor, Samara State University of Economics.

ИСТОРИЯ ВИДЕО-КОНФЕРЕНЦ-СВЯЗИ В ДЕЛОВЫХ КОММУНИКАЦИЯХ

© 2024 Кистанова Злата Вячеславовна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: starcollector86@gmail.com

Ключевые слова: электронные платформы, деловая коммуникация, видеоконференция, история, видео-конференц-связь.

Статья посвящена исследованию истории использования видео-конференц-связи в деловых коммуникациях. Автор, анализируя историю видео-конференц-связи, дает общую оценку факторам, повлиявшим на ее развитие, рассматривает процесс изменения предпочтений в отношении платформ с течением времени. Приводятся факторы, повлиявшие на выбор пользователей.

В современных реалиях большинство организаций стремится к увеличению эффективности основных процессов внутри компании. Наблюдаются такие тенденции как цифровизация, стремление использовать в работе компании больше электронных ресурсов. Но, помимо желания улучшить внутренние бизнес-процессы, необходимо учитывать и внешние факторы.

Так пандемия 2020 года оказала огромное влияние на работу многих организаций по настоящее время. Кризисная ситуация открыла миру как ее хорошие стороны, так и плохие. Она показала миру ограниченность их нынешнего подхода к работе, недостатки работы непосредственно в офисе, но также раскрыла для компаний и такие нововведения, как онлайн совещания, удаленная работа. Деловая среда была вынуждена столкнуться с нововведениями дабы выйти из кризисной ситуации. Но влияние пандемии остается и после снятия ограничений, многие компании до сих пор предпочитают проводить онлайн совещания или работать удаленно. Согласно статистике, приложение Zoom было одним из самых быстрорастущих приложений во время пандемии; число участников собраний увеличилось на 2900%. Согласно данным 2019 года, ежегодных бизнес клиентов Zoom составляло 82 400, а в 2020 это число составило уже 470100 пользователей. На момент 2022 года число клиентов снизилось до 213000, но это число все еще существенно превосходит период до пандемии.¹

Во время пандемии у многих компаний ребром стал вопрос: какие электронные платформы использовать в работе? Вопрос в онлайн платформах стоял остро: многие платформы были перегружены потоком новых пользователей, не-

* Научный руководитель – Волкова Елена Викторовна, доктор экономических наук, профессор, Самарский государственный экономический университет.

которые же больше не могли поддерживать планку качества относительно новоявленных конкурентов. В период пандемии такая программа как Discord перекочевала из геймерской сферы в корпоративную, а Zoom, изначально созданная для офиса перекочевала в массы. И сейчас, имея опыт пандемии, вопрос выбора стоит более четко. Были созданы новые программы, а отечественные пользователи стали больше обращать внимания на программы, созданные в СНГ. Но как развивалась сфера видео-конференц-связи? Углубляясь в историю, первая успешная попытка видеоконференции была зарегистрирована еще в 1927 году. Тогда еще будущий президент США Герберт Гувер провел видеоконференцию для участников из Нью Йорка, находясь при этом в Вашингтоне. Изображение и звук передавались на расстоянии в 320 км. Видеосвязь была разработана компанией AT&T Bell Labs, в будущем развивающей концепцию телефонной видеосвязи. Именно эта компания через 3 года создали видеосвязь в ее современном понимании – сеанс двусторонней видеосвязи осуществлялся между двумя офисами компании.

Великая депрессия разрушила мечтания о видеоконференциях, не смотря на все наработки, потому всерьез к этим концепциям вернулись лишь в 70-х годах.

До 70-х были созданы различные прототипы, такие, как видеотелефон Георга Шуберта, или же Picturephone от компании AT&T Bell Labs, показанный на выставке в 1960 году. Но в развитие разработки Г.Шуберта вмешалась Вторая Мировая война, а устройства AT&T не обрели своей популярности из-за дороговизны услуги. Не смотря на провал, эту технологию в дальнейшее десятилетие активно развивали, ибо понимали, насколько эта технология будет полезна в деловой сфере. Компании инвестировали огромные средства на разработку футуристических идей мгновенной связи. Но дальше футуристических зарисовок технология вернулась в массы лишь в 70-х годах. Тогда для рынка для корпоративного использования появились видеотелефоны.

Видеотелефоны появлялись в разных странах, но использовались лишь крупными компаниями и государственными учреждениями. В газетах СССР сообщалось, что видеосвязь существовала в центре Москвы и москвичи могли спокойно общаться друг с другом через новомодные устройства, но подтверждений существования тех аппаратов нет. В СССР собственные видеотелефоны, ВТМ-01, были разработаны для медицинских нужд. Технологию запатентовали еще в 1964 году использовали для общения с неконтактными пациентами, или же в родильных палатах, но мало где проект имел реализацию.¹ Всеми виной была дороговизна устройств, поскольку производство не было массовым. На момент 1977 года стоимость ВТМ-01 составляла 44 тысячи рублей. Для сравнения, самый дорогой КамАЗ-5511 стоил на тот момент 14300 рублей. И проблема дороговизны существовала повсеместно – каждый видеотелефон был слишком дорогим вложением, не окупающим затрат на производство.

В 80-х годах произошла цифровизация электронных сетей, потому все предыдущие варианты устарели. Новое шифрование погубило концепцию видеотелефона и дальнейшие разработки опирались на цифровые телефонные сети.

Еще в 1976, в Японии, компания Nippon Telegraph and Telephone (NTT) развернула сеть ВКС между Токио и Осакой для корпоративного использования. Следом за этим, IBM запустила сервис видеосвязи между офисами в США и Японии – для проведения еженедельных планерок. Это были первые успешные применения, но пропускная способность каналов была всего лишь 48 кбит в секунду. Эта скорость не позволяла использовать технологию с пользой.

С 1980 по 1986, казалось, что развитие ВКС начало ускоряться и появилось много вариантов, но все они были слишком дорогими для пользователя. Конечно, уже в то время технологию массово использовали для государственных и оборонных предприятий, но технология так и не достигла обычного населения. Согласно AT&T, час общения между офисами в Нью-Йорке и Лос-Анджелесе стоил \$2380, без учета оборудования за \$117,5 тыс. или его в аренды за \$17,8 тыс.² С разработкой новых систем ВКС удешевлялись, и к 1990 году уже можно было купить систему за \$30тыс., а к 1993 компания Compression Labs предоставила на рынок вариант за 8 тысяч, но сама реализация видеоконференций все еще включала в себя много компромиссов.³

«Многие видеоконференции – ужасная трата денег; они не обеспечивают никаких преимуществ перед голосовыми конференциями, потому что пользователи не знают, как использовать потенциал визуального компонента». – Это цитата из авторской колонки 1992 года в Network World Джеймса Кобелуса, подметившего, что инвестиции больших средств в технологии межофисных видеоконференций все еще не могли сделать их более эффективными, чем простое общение по телефону.⁴ Проблема была в том, что видеоконференции в том виде были банально неудобными – огромные задержки в связи, проблема с качеством звука или изображением. Затраты на новую технологию совершенно не оправдывали. Одна из проблем была в том, что принцип кабельного или спутникового телевидения «один передатчик, несколько приемников» удорожал стоимость связи. Неправильный принцип, стоявший в основе тогдашней видеосвязи хоть и работал, но не был эффективен. Также, пропускная способность линий T1, в то время используемых для связи была максимум 1,5 мегабит в секунду, а производство T1 линии шло по цене 24 телефонных линий. Для видеосвязи в то время требовалось много оборудования, что никак не уменьшало негативные стороны – а именно неудобство.

В начале 1990-х годов, наконец, появилась видеоконференцсвязь, основанная на интернет-протоколах, появились цифровые сети с интеграцией служб (ISDN). Еще с 1980-х годов, благодаря усовершенствованию видеосвязи, развивалось сжатие изображений, что позволило быстро перевести ВКС на персональные компьютеры.

Постепенно наступала эра массового пользования ПК, пользователи старались выжать максимум из своего дорогого устройства, и потому системы для видеоконференций в будущем развивались на базе личных компьютеров. Так одной из самых востребованных ВКС-систем первой половины 90-х стала платформа CU-SeeMe, разработанная Тимом Дорси. В то же время на рынке появилась коммерческая веб-камера QuickCam, выпущенная компанией Connectix, стоимостью

всего 100\$. Так видеоконференции добрались до обычных пользователей, став массовыми. В корпоративном секторе использовались разработки компании Polycom, выпустившей свой первый конференц – телефон, позволявший разговаривать в одном кабинете нескольким людям. Позже, видеотехнологии для интернета были созданы компанией WebX, основные принципы наработок которых используются сегодня.

Но истинную революцию в видеоконференциях произвела программа Skype, благодаря которой конференции стали доступными и удобными. Внутри компьютеров и ноутбуков уже с 2001 года производились встроенные видеокamеры, позволяющие использовать технологию ВКС для офисных нужд массово. Вслед за скайпом появлялись и новые программы, локализованные для совещаний или же вебинаров, позволяющие с удобством использовать современные технологии. Но все же, до пандемии электронные совещания не были так востребованы, хоть и доступны. Разберем, почему это так.

Пропускная способность в офисе создает огромное напряжение на сеть, из-за чего нередко случаются задержки, поскольку видеоконференцсвязь требует высокой скорости интернета для стабильной связи. Если, работая из дома это не ощущается огромным неудобством, поскольку сеть не используется столькими людьми одновременно, то в пределах офиса вечно происходят проблемы. Для работы видеопотока Skype требуется 1,5мб интернета в секунду, что затратно в условиях работы в офисе. Вечные вылеты и неудобства сопровождают опыт использования видеосвязи, потому локальные моменты проще обсудить лично. Пандемия решила этот вопрос, поскольку многие работали из своей домашней сети, но возвращение в офис могло негативно повлиять на опыт видеоконференций.

Следующим фактором хочется выделить разное качество звука и видео. Обычно в офисах используют обычные рабочие компьютеры или же ноутбуки, что может привести к плохому качеству как звука, так и видео. Плохая шумоизоляция помещения, громкая техника, мешающая своей работой слушать собеседника, все это делает непрактичным использование видеоконференций внутри мелких компаний. Не каждая компания может позволить себе специально оборудование для комфортного проведения электронных совещаний.

И, наконец, главный фактор – консерватизм компаний. У большинства компаний нет желания, как и средств для того, чтобы внедрить новые технологии в уже отработанные процессы. Только у крупных компаний изначально были ресурсы для подобного, как и необходимость, поскольку для грамотной работы между филиалами необходима хорошая коммуникация. Мелкие компании, скорее всего, даже не чувствовали потребности в использовании таких ресурсов. Пандемия была толчком для многих компаний, позволившим увидеть пользу видеоконференцсвязи, но также показала и некую бесполезность сего процесса. Многие проблемы, с которыми сталкивались люди и 30 лет назад до сих пор актуальны: видеоконференции до сих пор не всегда удобны в использовании и к тому же сильно зависят от окружения. Но, в отличии от ранних версий, они доступны каждому пользователю компьютера, ноутбука или телефона.

Исчезла проблема огромной стоимости: теперь использование видеоконференций практически бесплатно, если не брать в расчет платные программы или же саму плату за пользование интернетом. Люди в бизнес сфере давно видели в этом потенциал, потому годами вкладывали деньги в развитие подобных технологий, и сейчас они доступны каждому. Другой вопрос состоит в пользе. Далеко не каждой компании необходимо внедрение в работу видеоконференцсвязи. Пандемия вынудила многие компании перейти на них, но не каждая компания, использующая данный формат ранее, использует его сейчас. Но можно точно сказать, что видеоконференции необходимы в работе огромных компаний, или же на удаленной работе. Международные компании нуждаются в этой технологии сейчас, как никогда. Глобализация позволила развить технологии, связанные с коммуникацией в короткие сроки, и сейчас мы продолжаем пожинать ее плоды. И сейчас существует множество электронных платформ под разные нужды компаний. И их качество продолжает повышаться с каждым днем. Видеоконференцсвязь прошла огромный путь от мечтаний фантастов до реальной технологии, и сейчас, в 2024 году, каждый пользователь интернета может воспользоваться этой некогда дивной услугой.

¹ М. Iqbal Zoom Revenue and Usage Statistics (2024) / М. Iqbal [Электронный ресурс] // Business of Apps : [сайт]. URL: <https://www.businessofapps.com/data/zoom-statistics/> (дата обращения: 21.02.2024).

² Патент № 164320 Союз Советских Социалистических Республик, МПК: H04M 11/08. Медицинский видеотелефон : № 785434 : заявл. 01.01.1992 : опубл. 01.01.1964 / Брагин, Манькин, Розенфельд, Спил, Шор. 3 с.

³ Patrick A. Gaughan Mergers, Acquisitions, and Corporate Restructurings [Текст] / Patrick A. Gaughan – 7th Edition. : Wiley, 2017. 672 с.

⁴ К. Damor Videoconferencing ready for prime time [Текст] / К. Damor // InfoWorld. 1993. Volume 15, Issue 3. 99 с.

⁵ J. Kobielus How net managers get more from videoconferencing [Текст] / J. Kobielus // Network World. 1992. Volume 9, Number 2. 48 с.

THE HISTORY OF VIDEOCONFERENCING IN BUSINESS COMMUNICATIONS

© 2024 Kistanova Zlata Vyacheslavovna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: starcollector86@gmail.com

Keywords: electronic platforms, business communication, video conferencing, history, video conferencing.

The article is devoted to the study of the history of the use of videoconferencing in business communications. Analyzing the history of videoconferencing, the author gives an overall assessment of the factors that influenced its development, considers the process of changing preferences regarding platforms over time. The factors that influenced the choice of users are given.

* Scientific adviser – Volkodavova Elena Viktorovna, Doctor of Economics, Professor, Samara State University of Economics.

НЕОБХОДИМОСТЬ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ ОФИСНЫХ ПАКЕТОВ

© 2024 Первов Алексей Павлович*
студент

Самарский государственный университет путей сообщения
E-mail: piervov2001@mail.ru

Ключевые слова: офисный пакет, продукт, программное обеспечение, ПО, пользователь, отечественные компании, российский, развитие, тенденция.

Статья посвящена анализу рынка современного отечественного офисного программного обеспечения и оценке тенденций развития продаж российских офисных продуктов.

Офисный пакет – набор приложений (программный пакет), предназначенных для обработки электронной документации на персональном компьютере. Компоненты офисных пакетов распространяются, как правило, только вместе, имеют схожий интерфейс и хорошо взаимодействуют друг с другом.

Самым популярным офисным пакетом в Российской Федерации на данный момент является «Microsoft Office». Несмотря на санкционные запреты, граждане нашей страны продолжают пользоваться продуктами этой кампании.

Проблем, связанных с использованием иностранных программных продуктов несколько:

1. Программные продукты иностранного происхождения представляют угрозу для информационной безопасности страны;
2. Появляется зависимость от иностранных продуктов;
3. Понижают конкурентоспособность отечественных компаний на мировом рынке.

Российские пользователи предпочитают иностранные офисные пакеты по следующим причинам:

1. Отсутствие целостного отечественного продукта;
2. Существующие Российские продукты обладают непривычным дизайном;
3. Отечественные офисные пакеты не популяризируются;
4. Иностранные продукты требуют меньше ресурсов;

Существующие отечественные офисные пакеты, их преимущества и недостатки.

1. Мой офис – отечественный офисный пакет, который предлагает набор инструментов для работы с текстовыми документами, таблицами, презентациями и другими форматами файлов.

* Научный руководитель – Тимофеев Александр Владимирович, кандидат педагогических наук, доцент, Самарский государственный университет путей сообщения.

Преимущества: поддержка форматов MicrosoftOffice, интеграция с другими продуктами МойОфис, наличие мобильных приложений.

Недостатки: высокая стоимость, не интуитивный интерфейс.

2. Р7-Офис – отечественный пакет для работы с тестами, таблицами и презентациями.

Преимущества: кроссплатформенность (поддерживается Windows, macOS, Linux), совместимость с другими офисными пакетами, наличие мобильной версии.

Недостатки: отсутствие бесплатной пробной версии, малая известность.

3. Яндекс.Документы – бесплатный онлайн-офис от компании Яндекс, предоставляющий базовые инструменты для создания и редактирования текстовых документов, таблиц и презентаций.

Преимущества: доступ к инструментам из любой страны, простота использования, интеграция с другими сервисами компании Яндекс.

Недостатки: ограниченный функционал, отсутствие десктопной версии.

Каждый из представленных офисных пакетов имеет свои преимущества и недостатки, и выбор зависит от конкретных требований и предпочтений пользователя.

Несмотря на то, что физические лица продолжают использовать импортное офисное программное обеспечение, среди государственных компаний и юридических лиц процент использования отечественного ПО постепенно возрастает.

В 2020 г. аналитики J'son & Partners Consulting оценивали рынок офисных программ в 38,8 млрд руб., из которых только 7% приходилось на российский софт.²

Продукты импортного ПО (Microsoft Office, Hancom Office, WPS Office и т.д.) занимали 77,5% рынка, свободного ПО – 15,5%.

В связи с тем, что в марте 2022 года американская компания Microsoft объявила о прекращении продаж всех своих продуктов, включая офисный пакет, на российском рынке, отечественные компании стали активнее разрабатывать и совершенствовать свои программные продукты.

По данным компании «МойОфис», продажи в январе-мае 2022 года выросли в четыре раза по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. За первые пять месяцев компания запустила 127 тестовых проектов, в то время как за аналогичный период 2021 года было запущено 39 проектов. Кроме того, в июне была совершена крупная сделка на отечественном рынке программного обеспечения: ВТБ приобрел 100 000 лицензий «МойОфис», альтернативного офисному решению Microsoft.¹

РЖД тоже покупает российские офисные решения, в том числе «МойОфис» и Р7. Доля расходов на отечественное ПО в 2022 г. выросла до 63% по сравнению с 33% годом ранее.³

На данный момент еще множество отечественных компаний ищут альтернативы по замене американского MicrosoftOffice российским ПО.

На данный момент прослеживается положительная тенденция развития отечественного программного обеспечения, что положительно влияет на развитие

экономики страны и независимость от импортного ПО. Потребителями отечественных офисных пакетов в основном становятся коммерческий и государственный сектор, однако это – 93% от всех потребителей офисных пакетов.

¹ Соколова А., Бородина В. Чем компании замещают западное офисное ПО // Статья в журнале ВЕДОМОСТИ. 26.07.2022. URL: <https://www.vedomosti.ru/management/articles/2022/07/26/933196-kompanii-zameschayut-zapadnoe-po>.

² J'SON & PARTNERS CONSULTING // Статистика с сайта Российской аналитической компании – 2022. URL: <https://json.tv>.

³ Tadviser Офисное ПО(рынок России) // Статья с портала Tadviser. 16.08.2022. URL: [https://www.tadviser.ru/index.php/%D0%A1%D1%82%D0%B0%D1%82%D1%8C%D1%8F_%D0%9E%D1%84%D0%B8%D1%81%D0%BD%D0%BE%D0%B5_%D0%9F%D0%9E_\(%D1%80%D1%8B%D0%BD%D0%BE%D0%BA_%D0%A0%D0%BE%D1%81%D1%81%D0%B8%D0%B8\)](https://www.tadviser.ru/index.php/%D0%A1%D1%82%D0%B0%D1%82%D1%8C%D1%8F_%D0%9E%D1%84%D0%B8%D1%81%D0%BD%D0%BE%D0%B5_%D0%9F%D0%9E_(%D1%80%D1%8B%D0%BD%D0%BE%D0%BA_%D0%A0%D0%BE%D1%81%D1%81%D0%B8%D0%B8))

THE NEED FOR IMPORT SUBSTITUTION OF OFFICE PACKAGES

© 2024 Pervov Alexey Pavlovich*
Student

Samara State University of Railway Engineering
E-mail: piervov2001@mail.ru

Keywords: office suite, product, software, user, domestic companies, Russian, development, trend.

The article is devoted to the analysis of the market of modern domestic office software and the assessment of trends in sales of Russian office products.

* Scientific adviser – Timofeev Alexander Vladimirovich, Candidate of Pedagogy, Associate Professor, Samara State University of Railway Engineering.

ПРИМЕНЕНИЕ ЯЗЫКОВОЙ МОДЕЛИ GPT В МЕДИЦИНЕ

© 2024 Пожарнова Анна Андреевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: pozharnova10@mail.ru

Ключевые слова: искусственный интеллект, нейронные сети, ChatGPT, языковая модель, медицина, здравоохранение.

Статья посвящена анализу применения искусственного интеллекта, а именно нейронных сетей, в медицине. Автор рассматривает преимущества, ограничения и перспективы развития искусственного интеллекта, в частности ChatGPT, в сфере здравоохранения.

В современном мире нейронные сети стали неотъемлемой частью медицинской практики, их актуальность обусловлена широким спектром применения в различных областях здравоохранения.

Искусственный интеллект играет ключевую роль в развитии медицины и решении проблемы обеспечения достаточного медицинского обслуживания населения. Искусственный интеллект (ИИ) применяют с целью прогнозирования и помощи в интерпретации диагностических исследований и изображений в некоторых областях. Настоящим потенциалом ИИ в медицине является автоматизация рутинных и трудоемких задач, что позволяет врачам сосредоточиться на более важных проблемах. Очевидно, что повысив эффективность диагностики и лечения пациентов, нейронные сети способны значительно улучшить качество медицинских услуг¹.

ChatGPT является передовой языковой моделью, основанной на глубоком обучении. Он способен давать ответы на вводимые данные на естественном языке, близкие к тем, которые мог бы дать человек. В настоящее время GPT чат является одной из самых крупных языковых моделей.

Языковая модель может быть использована в медицинской сфере для различных целей, начиная от выявления потенциальных тем для исследований и помощи в клинической диагностике, и заканчивая поддержкой лабораторных профессионалов. Однако, существуют ограничения и этические вопросы, такие как достоверность информации и возможность плагиата.

Использование ChatGPT в медицине для разработки виртуальных помощников, помогающих пациентам с управлением здоровьем, является одним из важных применений этой технологии. Этот инструмент может быть использован для автоматизации взаимодействия с пациентами и создания историй болезни, что

* Научный руководитель – Юдина Ольга Владимировна, кандидат педагогических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

упрощает процесс ведения врачебной документации для медицинского персонала. Медицинские работники могут использовать ChatGPT для автоматического суммирования ключевых деталей, таких как симптомы, диагнозы и методы лечения, а также извлечения соответствующей информации из записей пациентов, например результатов анализов и отчетов о визуализации. Кроме того, ChatGPT может помочь пациентам в управлении приемом лекарств, предоставляя напоминания, инструкции по дозировке и информацию о возможных побочных эффектах, взаимодействии лекарств и других важных аспектах².

Чат GPT также может быть использован для помощи студентам-медикам, врачам, медсестрам и другим работникам в сфере здравоохранения оставаться в курсе обновлений и новых разработок в своих областях. Кроме того, его можно использовать для оценки клинических навыков, что может играть важную роль в медицинском образовании. Чат-боты, включая ChatGPT, могут быть эффективными инструментами для улучшения медицинской грамотности, особенно среди студентов и молодого поколения.

С недавних пор возрос интерес к приложениям, использующим искусственный интеллект и чат-ботов для диагностики симптомов. ChatGPT может помочь не только в установлении предварительного диагноза и самостоятельной сортировке, но также поддерживать в принятии клинических решений и мониторинге состояния пациентов, предлагая консультацию с медицинским работником на основе признаков и симптомов.

Использование ChatGPT и других технологий искусственного интеллекта в написании медицинских статей имеет потенциальные применения, однако возникают этические и юридические вопросы. Среди них – нарушение авторских прав, медико-правовые проблемы и возможные ошибки или предвзятость в создаваемом контенте. В связи с этим, важно признать и решить ограничения и проблемы, связанные с использованием искусственного интеллекта в медицинских текстах.

Неэтичное применение технологии ИИ в производстве изображений может нарушать научные стандарты. Кроме того, чат-боты могут иметь ограничения в идентификации важной информации и отличии надежных источников от ненадежных, что ограничивает их ценность для исследований. Генерируемые ими ответы могут быть неточными и часто повторяться из-за отсутствия оригинальных научных идей, присущих человеческому мышлению⁴.

Необходимо отметить, что в настоящее время языковые модели, вроде ChatGPT, не могут полностью заменить человеческих писателей из-за их ограниченного понимания и недостаточных медицинских знаний. Пользователи таких языковых моделей должны признать эти ограничения и предпринять шаги для обеспечения точности и надежности текстов.

Большинство публикаций в научной литературе фокусируются исключительно на этических аспектах использования ChatGPT в медицинской сфере, поскольку другие применения этой технологии в медицине пока не широко распространены. Внедрение искусственного интеллекта в литературу вызывает вопросы об авторстве и ответственности за контент. Хотя ChatGPT помогает снизить уровень плагиата в статьях, они все же требуют человеческой коррекции. При ис-

пользовании AI-созданного текста в коммерческих целях критически важно убедиться, что не нарушаются авторские права.

Чат GPT помогает преодолевать языковые барьеры и позволяет большему числу людей создавать качественную медицинскую литературу, что служит социальной цели. Однако, возможно, что страны с высоким уровнем дохода и привилегированные ученые будут использовать технологию Large language model (LLM) для продвижения своих исследований, что может привести к увеличению неравенства.

С постоянным совершенствованием и усложнением таких алгоритмов, как ChatGPT, за счет непрерывного обновления данными из интернета и вне его, возрастает вероятность злоупотребления и манипулирования ими. Исходя из этого, важно использовать чат как дополнительный ресурс, а не полагаться исключительно на него, а также осуществлять проверку создаваемого контента с учетом этических принципов.

ChatGPT представляет собой инструмент, который может быть полезен в разных областях здравоохранения и медицины, таких как структурирование научной литературы, анализ обширной информации и работа как агент-переговорщик. Хотя у него имеется множество преимуществ и применений, важно осознавать его ограничения и потенциальные этические проблемы, такие как нарушение авторских прав, предвзятость и проблемы подотчетности, прежде чем применять его в практике.

Использование GPT чата позволяет значительно сократить время на выполнение различных задач, однако его применение в некоторых вопросах ограничено. Несмотря на это, при разумном использовании время, сэкономленное с помощью ChatGPT, может быть перенаправлено на более продуктивные и важные задачи. Медицинские работники также могут использовать ChatGPT для удобного перевода и объяснения медицинских записей или диагнозов пациентам.

Чтобы преодолеть ограничения ChatGPT и улучшить качество информации, необходимо обеспечить прозрачность и подотчетность авторов при использовании этого инструмента. Интеграция четких объяснений в статьи о том, как языковая модель применялась в исследованиях, может помочь установить ее роль и обеспечить прозрачность для читателей. Разработка протоколов и определение ответственности может снизить риски использования ChatGPT в исследованиях. Правильное использование нейронных сетей может быть полезным для студентов-медиков, а также профессиональных врачей, помогая им эффективно выполнять свои задачи.

ChatGPT – это современная модель языка, которая имеет множество преимуществ и применений в области здравоохранения и медицины. Она может быть полезна для медицинских профессионалов в различных областях, включая исследования, диагностику, наблюдение за пациентами и образование. Однако использование GPT чата также влечет за собой ряд этических вопросов и ограничений, таких как точность, плагиат, нарушения авторских прав и предвзятость. В связи с этим, можно сделать вывод о том, что перед внедрением искусственных нейронных сетей необходимо тщательно проанализировать и исправить потенциальные

ограничения и этические вопросы. Дальнейшие исследования могут сосредоточиться на разработке методов смягчения этих ограничений и одновременном использовании преимуществ ChatGPT в областях здравоохранения и медицины.

¹ Аверьянова О.А. Искусственный интеллект в условиях современной медицины / О.А. Аверьянова, В.И. Коршак // Естественные и математические науки в современном мире. – 2016. – №5 (40). – С. 36.

² Манкибаев Б.С. Основные направления внедрения искусственного интеллекта в медицине. / Б.С. Манкибаев // Наука, образование и культура. – 2019.

³ Мещерякова А.М. Искусственный интеллект в медицинской визуализации. Основные задачи и сценарии развития / Мещерякова А.М., Акопян Э.А., Слинин А.С. // Журнал телемедицины и электронного здравоохранения. – 2018.

⁴ Черных Е.Е. Основные направления стратегий развития искусственного интеллекта в медицине: гонка за первенство и правовые риски. / Е.Е. Черных // Вестник Уральского юридического института МВД России. – 2020.

⁵ Шадеркин И.А. Слабые стороны искусственного интеллекта в медицине. / И.А. Шадеркин // Журнал телемедицины и электронного здравоохранения. – 2021.

APPLICATION OF THE GPT LANGUAGE MODEL IN MEDICINE

© 2024 Pozharnova Anna Andreevna*
Student
Samara State University of Economics
E-mail: pozharnova10@mail.ru

Keywords: artificial intelligence, neural networks, ChatGPT, language model, medicine, healthcare.

The article is devoted to the analysis of the use of artificial intelligence, namely neural networks, in medicine. The author examines the advantages, limitations and prospects for the development of artificial intelligence, in particular ChatGPT, in the field of healthcare.

* Scientific adviser – Yudina Olga Vladimirovna, Candidate of Pedagogy, Associate Professor, Samara State University of Economics.

ИНФОРМАЦИОННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ НА ПРОСТОРАХ ОБЛАЧНОГО ХРАНЕНИЯ ДАННЫХ

© 2024 Попова Валерия Михайловна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: sk7@mail.ru

Ключевые слова: облачное хранилище, информация, информационная безопасность, преимущества и недостатки облачного хранилища.

В статье анализируется функционирование облачного хранилища, которое сегодня стало незаменимой системой хранения и передачи данных. Рассматриваются самые популярные облачные хранилища. Приводятся преимущества и недостатки данных виртуальных систем. Отмечается важность обеспечения информационной безопасности на просторах облачного хранилища.

Еще совсем недавно многие из нас хранили информацию на различных устройствах: флеш-картах, CD, жестких дисках. Считая данные способы хранения надежными и безопасными.

Но сегодня, из-за сложной эпидемиологической обстановкой многие были отправлены на удаленный режим работы. Большая часть организаций, школ, вузов были вынуждены обратиться к использованию «облачных хранилищ или как их еще называют «виртуальные диски», с помощью которых хранили и передавали информацию.

Данный вид хранилища позволяют человеку в любое время, в любом месте просмотреть, отредактировать, отправить или удалить необходимый ему файл, используя для этого любой удобный для него гаджет.

«Облачное хранилище» представляет собой некую систему онлайн-хранилища, где все данные хранятся на серверах, которые распределены в сети. Отличие виртуального диска от иных видов устройств, предназначенных для этих целей, является то, хранение данных, количество или какая-либо внутренняя структура серверов пользователю не видна. Все его данные хранятся и обрабатываются в «облаке», представляющем из себя виртуальный сервер.¹

«Хранение в облаке» используют для:

- 1) хранения массивных данных,
- 2) хранения игровых платформ,
- 3) для резервного копирования,

* Научный руководитель – Портнов Константин Валерьянович, кандидат технических наук, доцент кафедры прикладной информатики, Самарский государственный экономический университет.

4) СМИ, включают облака для хранения и архивации аналитики.

Из наиболее часто встречающихся видов облачного хранилища сегодня можно выделить следующие:

- 1) Dropbox;
- 2) Яндекс.Диск;
- 3) iCloud,
- 4) Google Drive;
- 5) Облако Mail.Ru².

Каждый вид хранилища имеет свое дисковое пространство и определенный функционал, предлагаемый пользователю. Стоимость дополнительного облачного пространства варьируется от потребностей пользователей.

Самым наиболее часто используемым сервисом является «Яндекс. Диск». По мнению пользователей, данный сервис является наиболее надежным, нежели его конкуренты. Разработчики Яндекса Диска уделили большое внимание возможности данного сервиса взаимодействовать с другими клиентами от компании Яндекс. В своем функционале «Яндекс Диск» имеет двухфакторную аутентификацию. При работе файлы проходят проверку на вирусы, и после передаются по зашифрованному каналу.

Облачное хранилище обладает рядом преимуществ. К которым можно отнести:

- 1) То, о чем уже было сказано выше, это возможность пользователя получить доступ к нужной ему информации в любое время и в любом месте, имея под рукой гаджет и интернет.
- 2) Пользователь имеет право не доплачивать за дополнительное место, если ему достаточно, того что ему предоставляют бесплатно.
- 3) Процедура сохранения и резервирования данных резервирования, осуществляются провайдером облачного хранилища, не вменявая в это клиента.

Рассмотрим теперь облачное хранилище со стороны безопасности. Сможет ли клиент точно знать, что храня данные в виртуальном пространстве, они не будут утеряны или «вылеты» в сеть, без его согласия.

Один из аналитических центров «Falcongaze» составил рейтинг безопасности облачных хранилищ-2020 года. Были получены следующие результаты:

Самый низкий уровень безопасности данных, своих клиентов, у облачного хранилища «Dropbox». После него на ступень по выше, и имея немного улучшенную форму защиты информации обладает «iCloud», почти на равных уровнях по обеспечению защиты информации, расположены «Яндекс .Диск и Google Drive», и самое высокое место по в рейтинге безопасности облачного хранилища занимает «облако Mega», которое в России не имеет такого распространения, как например в США, а зря, ведь мало кто знает, что данное хранилище предоставляет пользователю бесплатно 50 ГБ свободного места.

Понятие «защиты информации» определено ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» №149 -ФЗ от 27.07.2006 года, где под защитой информации понимается принятие разного рода мер, таких как организационные, правовые и иные, направленные на:

- 1) осуществление защиты информации от уничтожения, неправомерного доступа, блокирования, копирования, распространения, и иных неправомерных действий в отношении такой информации;
- 2) соблюдение и сохранения конфиденциальности информации;
- 3) реализацию права на доступ к информации.³

На сегодняшний день главными задачами облачного хранилища являются, сохранность файлов при пересылке от одного лица к другому, и сохранение конфиденциальности данных.

Но если же на ваших данных не установлен пароль, или иной способ защиты информации, провайдер имеет право просмотреть эти данные. И, к сожалению, возникает угроза попадания таких данных к третьим лицам, например, взломщикам и хакерам.

Надежность, сохранность, получение и передача файлов во многом зависит от параметров работы облачного хранилища, это и каналы, по которым передаются данные от клиента в облако, и качество выполнения своей работы интернет-провайдером, а также заинтересованность владельцев «облака», в сохранности данных собственных клиентов.

К методам защиты информации можно отнести:

- 1) Шифрование – самый надежный и эффективный способ защиты. Провайдер каждого облака должен применять шифр к информации своих пользователей.
- 2) Аутентификация или же защита паролем. То есть каждый пользователь имеет право поставить пароль для собственной информации
- 3) Осуществление защиты при передаче файлов по каналам сети.
- 4) Разработка «плана аварийного восстановления», то есть возможность обезопасить и предотвратить утерю данных в IT-инфраструктуре.

Но, к сожалению, бывали случаи, когда компания, осуществляющая облачную деятельность, была ликвидирована, и в этом случае многие пользователи столкнулись с проблемой утери своих данных.

Что же касается статистики, то в 2018 году количество утечек данных через облачные сервисы выросло в 1,5 раза и составило более 70 случаев потери информации. Открытые серверы потеряли около 1,3 млрд записей в связи с ошибкой резервного копирования.

В 2019 году количество утечек информации из незащищенных серверов облачных хранилищ составило около 248 случаев.

В работах автора [4,5,6] рассматриваются, частично проблемы безопасности при использовании искусственного интеллекта.

Несомненно, использование «облачных хранилищ» очень упрощает жизнь многим из нас. Выбор наиболее удобного сервера для каждого свой. При выборе хранилища человек должен понимать, кто будет нести ответственность в случае утери информации, ведь принимаемые меры безопасности со стороны провайдеров различных серверов, направленные на защиту платформ и клиентов, не несут ответственности за угрозы, возникающие у клиента. Именно поэтому необходимо разрабатывать новые пути защиты информации, улучшать уже существую-

щие, а также дополнять законодательство в данной сфере, и ужесточать меры по борьбе с хакерами и взломщиками.

¹ Родичев. Ю.А. Нормативная база и стандарты в области информационной безопасности. 2017 // Питер. 2017. № 1. С. 18-34.

² Евгений Лазовский. 10 облачных хранилищ, на которые стоит обратить внимание [Электронный ресурс]. Режим доступа <https://lifelifehackerru.turbopages.org/lifelifehackerru/s/best-cloud-storage-services/>, свободный (дата обращения: 27.11.2020).

³ Об информации, информационных технологиях и о защите информации: Федеральный закон [принят Гос. Думой 13. 07.2006] // №177 – ФЗ от 08.06.2020.

⁴ Портнов К.В., Анализ и совершенствование методов управления закупками сырья на промышленном предприятии//автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата технических наук: 05.13.01/ Самарский государственный технический университет. Самара, 2007. 23 с.

⁵ Портнов К.В. Генетические алгоритмы и поиск эффективных порядков индикаторов в биржевой торговой стратегии на основе пересечения трех скользящих средних//Вестник Самарского государственного технического университета. Серия Технические науки №32-2005,с.72-76.

⁶ Портнов К.В., Информационные технологии в оценке показателя лояльности клиентов/В мире научных открытий №3(15) 2011 с.254-258

INFORMATION SECURITY IN THE VAST EXPANSES OF CLOUD DATA STORAGE

© 2024 Popova Victoria Michailovna*
Student
Samara State University of Economics
E-mail: sk7@mail.ru

Keywords: cloud storage, information, information security, advantages and disadvantages of cloud storage.

The article analyzes the functioning of cloud storage, which has become an indispensable data storage and transmission system today. The most popular cloud storages are considered. The advantages and disadvantages of these virtual systems are given. The importance of ensuring information security in the vastness of cloud storage is noted.

* Scientific adviser – Portnov Konstantin Valerianovich, Candidate of Technical Sciences, Associate Professor of the Department of Applied Informatics, Samara State University of Economics.

CRM КАК ЦИФРОВОЙ ИНСТРУМЕНТ ПОВЫШЕНИЯ КАЧЕСТВА УСЛУГ ТУРАГЕНТСТВА

© 2024 Ралык Динара Владимировна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: dinarar@inbox.ru

Ключевые слова: CRM, качество сервиса, туризм, турагентство, цифровизация рынка туристских услуг.

В статье рассматриваются проблемы управления качеством услуг турагентства в условиях цифровой экономики. Проведен сравнительный анализ наиболее популярных в сфере туризма CRM, произведена их взвешенная оценка и даны рекомендации по выбору типовым турагентством оптимального по комплексу критериев цифрового инструмента повышения качества услуг.

Современный рынок туристских услуг отличается высокой динамичностью, и как следствие развитой и активной конкурентной средой. Многообразие видов туризма, представленных на мировом и российском рынке, позволяет специализироваться и выбирать конкурентные стратегии, связанные с уходом в нишу. Однако большинство туристских компаний являются скорее универсальными, предлагающими путешествия по наиболее востребованным среди туристов направлениям. Соответственно, проблема создания устойчивой конкурентной позиции и формирования конкурентных преимуществ является актуальной на рынке туристских услуг.

При практически полной идентичности предложений и ограничений в варьировании цен на туристские продукты, компании сосредотачивают свои усилия на повышении качества туристских услуг, собственно, того, за что они получают свою надбавку как посредник, и что является предметом управления в целях повышения конкурентоспособности.

Исследование процесса управления качеством туристских услуг основано на системном подходе к исследованию и совершенствованию деятельности туристских компаний в части управления персоналом, развития материально-технической базы и инновационного потенциала, информационно-аналитической и маркетинговой поддержки бизнеса. Однако в силу слабой изученности проблемы, предприятия не владеют методологией создания и управления такими системами. Проблема усугубляется дефицитом квалифицированных кадров в сфере туризма, способных предложить адекватный масштаб и уровню развития компании механизм управления качеством туристских услуг.¹

Для достижения цели данного исследования необходимо было определить логическую последовательность действий по настройке и запуску системы управления качеством туристских услуг исследуемой компании (рис. 1).



Рис. 1. Основные этапы создания системы управления качеством туристских услуг в ООО «ТК «Премьер»

На первом этапе необходимо определиться с понятиями качества и культуры туристских услуг.

Качество туристских услуг следует отнести к технической стороне туристского сервиса, оцениваемой по совокупности характеристик процесса и условий обслуживания туристском в агентстве.

Культура туристского сервиса определяется профессионализмом и этикой обслуживающего персонала.

Внедрение CRM в систему управления качеством туристских услуг решает одновременно ряд проблем:

- 1) модернизация и автоматизация производственных и сервисных процессов в турагентстве;
- 2) ведение базы данных по всем клиентам и их покупкам;
- 3) оперативная регистрация новых заявок и оформление документов;
- 4) актуализация скидок на определенные туры;
- 5) учет расходов;
- 6) интеграция с системами бронирования и резервирования средств размещения и транспортных билетов².

В данной выпускной квалификационной работе проведено сравнение наиболее популярных CRM для турагентств с целью рекомендации оптимального в соотношении функции и стоимость подключения.

Динамика популярности различных CRM по данным Яндекс.Вордстат позволила определиться с выбором объектов для сравнения (рис. 2).

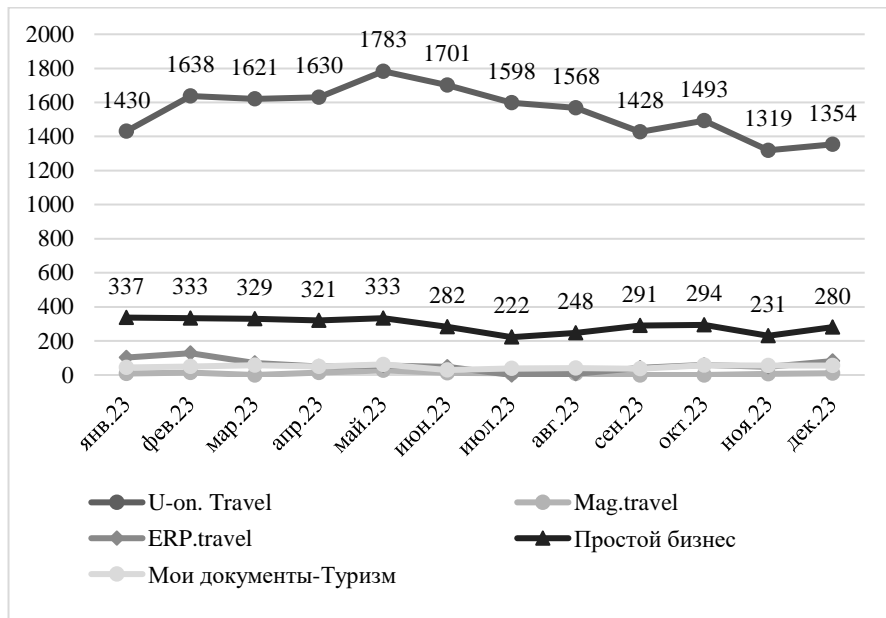


Рис. 2. Частота запросов CRM в Яндексе, количество запросов³

Наибольшее число запросов в Яндексе касается CRM «U-on. Travel».

Первоначальная оценка представленных выше CRM производилась по 5-балльной шкале по следующим критериям на основе данных официальных сайтов компаний, предлагающих цифровой продукт^{4,5,6,7,8} (рис. 3).

Итоговые оценки сравниваемых CRM, полученные на основе расчета средней арифметической взвешенной, позволили визуализировать их актуальность для небольшого турагентства (рис. 4).

Для небольшого турагентства оптимальным будет использование CRM «Мои документы-Туризм», как наиболее сбалансированного по цене, удобству интерфейсу и набору необходимых функций.

Оценка эффективности мероприятия по внедрению CRM в туристский бизнес по оценкам экспертов опирается на следующие наблюдения:

- 1) увеличение выручки от реализации услуг на 12-35%;
- 2) рост рентабельности продаж по чистой прибыли на 5%;
- 3) рост удовлетворенности клиентов на 20%;
- 4) сокращение расходов на маркетинг на 10%;

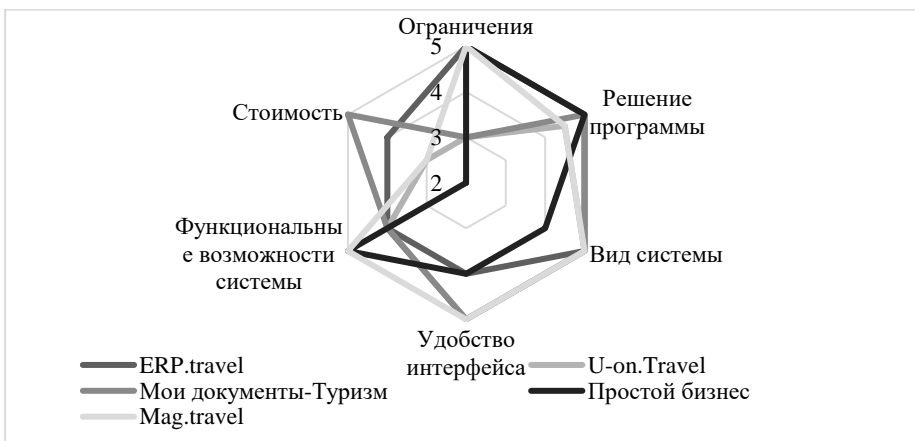


Рис. 3. Сравнительная оценка CRM для турагентств, баллы

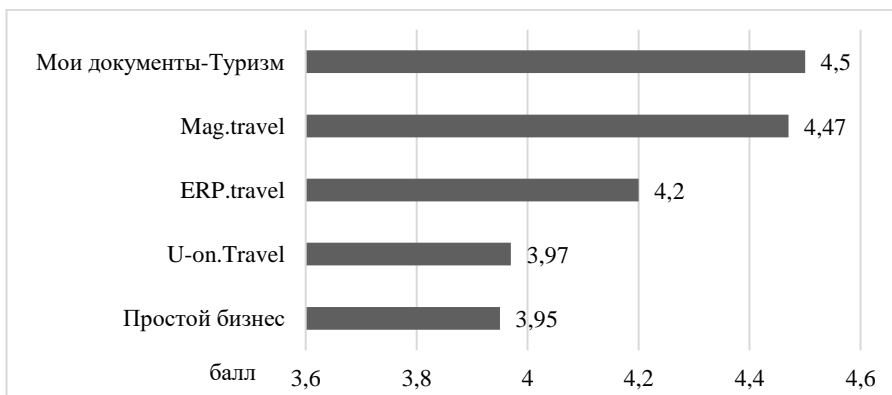


Рис. 4. Рейтинг CRM, рекомендуемых для типового турагентства, балл

- 5) увеличение доли успешно закрытых сделок на 5%;
- 6) сокращение срока обработки заявок в 2-3 раза (до 2 минут)⁹.

Таким образом, основой, трансформирующей всю систему управления качеством услуг турагентства, является внедрение CRM, решающее одновременно несколько задач, связанных с цифровизацией и оптимизацией бизнес-процессов. Упорядоченность информации и своевременность ее получения и предоставления туристам, в том числе эффективные инструменты напоминаний, значительно повышают качество туристского сервиса.

Сравнительный анализ наиболее популярных в туризме CRM и взвешенная оценка по ряду критериев их выбора, позволил рекомендовать для небольшого турагентства «Мои документы-Туризм», как наиболее сбалансированный по цене, удобству интерфейсу и набору необходимых функций.

Прогнозные значения экономических показателей, меняющихся при условии внедрении CRM, могут быть выстроены с учетом рекомендаций экспертов в туристской отрасли и опыта аналогичных компаний.

Инструменты, заложенные в CRM, также позволяют совершенствовать систему КРІ, учитывая автоматически обрабатываемую информацию как объективный способ формирования трудовой статистики.

¹ Шайгарданова В.Ю., Шайгарданов Ю.З. Индустрия туризма и гостеприимства России в условиях развития цифровой экономики // Вестник Московского университета. Серия 21. Управление (государство и общество). 2020. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/industriya-turizma-i-gostepriimstva-rossii-v-usloviyah-razvitiya-tsifrovoy-ekonomiki> (дата обращения: 11.02.2024).

² Кучумов А.В., Тестина Я.С. CRM-системы: история, сущность, классификация // ЭВ. 2022. №1 (28). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/crm-sistemy-istoriya-suschnost-klassifikatsiya> (дата обращения: 12.02.2024).

³ Яндекс. Вордстат. URL: <https://wordstat.yandex.ru> (дата обращения: 12.02.2024).

⁴ ERPtravel. Автоматизация турбизнеса. Официальный сайт. URL: <http://www.erp.travel> (дата обращения: 14.02.2024).

⁵ U-on Travel. CRM система №1 для турбизнеса. Официальный сайт. URL: <https://u-on.ru> (дата обращения: 14.02.2024).

⁶ Mag Travel. Официальный сайт. URL: <https://mag.travel> (дата обращения: 14.02.2024).

⁷ МоиДокументы. Туризм. Официальный сайт. URL: <https://www.moidokumenty.ru> (дата обращения: 14.02.2024).

⁸ Простой бизнес. CRM-система. Официальный сайт. URL: <https://www.prostoxy.ru> (дата обращения: 14.02.2024).

⁹ Мелибаева Г.Н. Особенности использования CRM-систем как инструмента управления персоналом в организации // Экономика и социум. 2023. №5-2 (108). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-ispolzovaniya-crm-sistem-kak-instrumenta-upravleniya-personalom-v-organizatsii> (дата обращения: 14.02.2024).

CRM AS A DIGITAL TOOL FOR IMPROVING THE QUALITY OF TRAVEL AGENCY SERVICES

© 2024 Ralyk Dinara Vladimirovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: dinarar@inbox.ru

Keywords: CRM, quality of service, tourism, travel agency, digitalization of the tourist services market.

The article discusses the problems of quality management of travel agency services in the digital economy. A comparative analysis of the most popular CRM systems in the field of tourism was carried out, their balanced assessment was made and recommendations were given on the choice of a typical travel agency for an optimal set of criteria for improving the quality of services.

ОСОБЕННОСТИ ПЕРЕРАСПРЕДЕЛЕНИЯ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ В ЗЕМЛЕУСТРОЙСТВЕ ГОРОДСКИХ ТЕРРИТОРИЙ С ПРИМЕНЕНИЕМ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

© 2024 Сидоров Александр Аркадьевич
доктор биологических наук, доцент,
профессор кафедры землеустройства и экологии
Самарский государственный экономический университет
E-mail: sidorov120559@yandex.ru

© 2024 Годунова Елена Дмитриевна
студент
Самарский государственный экономический университет

Ключевые слова: перераспределение, земельные участки, индивидуальный жилой дом с приусадебным участком, характерные точки, изменение границ, программа ГИС ИнГЕО.

В статье показаны отдельные особенности перераспределения земельных участков в жилой застройке с индивидуальным жилым домом с приусадебным участком. Рассмотрен случай перераспределения земельных участков на территории городского округа Самара Самарской области по запросу собственников с единым видом разрешенного использования с применением программы ГИС ИнГЕО.

Перераспределение земельных участков представляет собой образование из первоначальных смежных участков нескольких других земельных участков, имеющих общие границы. При этом существование первоначальных прекращается и формируются новые земельные участки.¹ В практике проведения работ, включающие правовые, технические и технологические вопросы, предусматриваются ограничения и особые подходы, отмечаются те или иные особенности и сложности.^{2,3,4}

Работы по перераспределению земельных участков произведены на примере трех участков, находящихся в частной собственности в городском округе Самара Самарской области. Участки находятся в кадастровом квартале: 63:01:0322003, в границах улицы Академика Кузнецова, Миргородской улицы, Зеленодольской улицы и Коптевской улицы (рис. 1).

Исследуемые участки относятся к категории земель: земли поселений (земли населенных пунктов), вид разрешенного использования: под индивидуальный жилой дом с приусадебным участком. Следует иметь в виду, что в дальнейшем при образовании новых земельных участков данные характеристики сохранятся для всех новообразованных участков. Необходимость проведения перераспределения между имеющимися земельными участками обусловлена желаниями собственников. Для этого необходимо подобрать наилучший вариант перераспреде-

ления, чтобы он удовлетворял интересам заинтересованных сторон и соответствовал законодательству РФ.



Рис. 1. Кадастровый квартал 63:01:0322003 из Публичной кадастровой карты Самарской области (электронный ресурс <https://pkk365.org/samarskaya-oblast/> (дата обращения 09.02.2024)

Перераспределение земельных участков произведено в программе ИнГЕО, которая представляет собой геоинформационную систему, включающую комплекс современных отечественных программных продуктов, обеспечивающих эффективность проведения геодезических, картографических, землеустроительных и кадастровых работ на допустимом уровне. Одним из преимуществ, использованных нами, является возможность операции редактирования объектов недвижимости в режиме онлайн по исходному варианту карты (плана) земельного участка.

Имеются исходные участки с кадастровыми номерами 63:01:0322003:547, 63:01:0322003:1480, 63:01:0322003:525, которые представлены на экране компьютера в программе ИнГЕО (рис. 2).

Следует отметить, что исследуемые земельные участки имеют относительно небольшие размеры: площади участков, соответственно, – :525 – 600 кв.м. :547 – 126,1 кв.м и :1480 – 370 кв.м. Они обладают значительным числом характерных точек, большой совокупностью поворотов при короткой протяженности границ. При этом, надо иметь в виду, что точности границ определяет дальнейшую судьбу земельного участка [5]. Нужно было так переформатировать, чтобы земельные участки, которые будут перераспределяться, совпадали по площади.

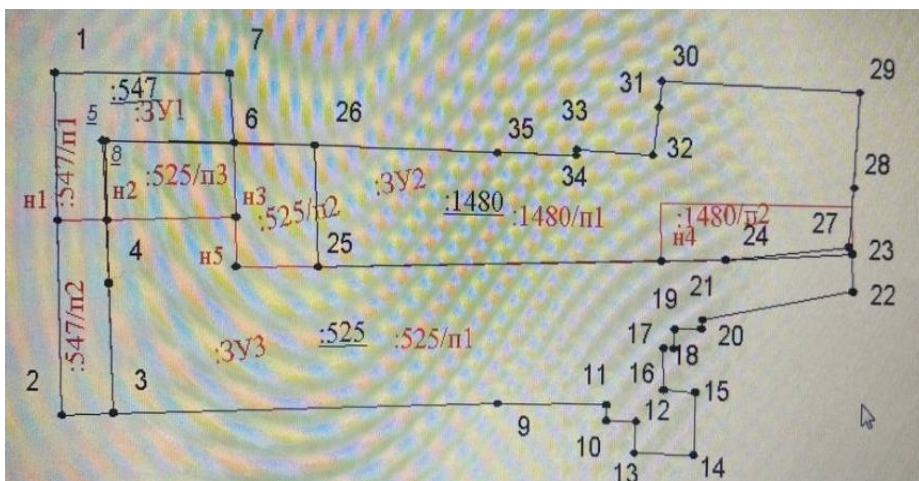


Рис. 2. Земельные участки для перераспределения в программе ИнГЕО на экране компьютера

В процедуре перераспределения необходимо пронумеровать все характерные точки, назвать исходные и новые участки, которые прекратят существование, а также части исходных земельных участков (ЗУ), которые подлежат перераспределению. Между участками :547 и :525 перераспределяется части ЗУ: от :547 часть: 547/п2 переходит к :525, а от :525 переходит часть :525/п3 к :547. Между участками :525 и :1480 перераспределяется части ЗУ: от :525 часть:525/п2 переходит к :1480, а от :1480 переходит часть :1480/п2 к :525.

Предусматривается при этом, что все части, которые перераспределяются между участками, должны быть равными по площади. При обозначениях необходимо соблюдать нормы подписей ЗУ. Черным цветом с подчеркиванием текста подписываются участки, которые прекращают существование, а красным цветом – новообразуемые участки. Так участок :547 прекратил существование, новый – :ЗУ1, :1480 прекратил существование, новый – :ЗУ2, :525 прекратил существование, новый – :ЗУ3. Также необходимо учитывать правильную нумерацию частей участков, которые мы перераспределяем.

Затем необходимо внести данные по новообразованным участкам: кадастровый номер квартала, адрес или местоположение, категорию земель, вид разрешенного использования по документу. А в данных исходных участков в графе «Прекращает существование?» вписать «Да» (рис. 3).

Далее готовится межевой план, который формируется также в программе ИнГЕО, заполняется ее графическая и текстовая части. Потом выполненную работу необходимо предоставить в Роскадастр на согласование. И уже после собственности могут получать выписки из ЕГРН на свои новообразованные участки.

Площадь по кадастру [ИТ]	370
Категория земель [ИТ]	Земли населенных пунктов
Вид разр. использования: Код [ИТ]	<Пусто>
Вид разр. использования: По документу [ИТ]	под индивидуальный жилой дом с приусадебным участком
Статус ОН [И]	<Пусто>
Вид земельного участка (Name) [И]	Землепользование
Дополнительное название [И]	<Пусто>
Кадастровые и иные номера ЗУ доступа [ИТХ]	<Пусто>
Кадастровые и иные номера ОН [Т]	<Пусто>
Кадастровые (I) номера ОКС [Х]	<Пусто>
Правообладатели [ИТ]	<Пусто>
Иные сведения/Описание обременения [ИТХ]	(Текст)
Для ЕЗ: Исключаемые кад номера ЗУ [Х]	<Пусто>
Для ЕЗ: Включаемые кад номера ЗУ [Х]	<Пусто>
Прекращает существование? (Да/Нет) [С]	Да
Вид обременения [Х]	<Пусто>
Дата обременения в погребение [И]	<Пусто>

Рис. 3. Данные исходного земельного участка в программе ИнГЕО на экране компьютера

Таким образом, перераспределение земельных участков является одним из способов образования земельного участка, а также эффективным механизмом устранения недостатков землеустройства и землепользования. Использование программных продуктов ГИС, в том числе программы ИнГЕО, позволяет повысить эффективность и обеспечить весь цикл кадастровых работ. Благодаря этой процедуре, земельный участок может удовлетворить потребительские свойства собственников, принять соответствующую и удовлетворяющую запросам заказчиков форму, обеспечивающую удобство расположения участков относительно друг друга, что позволяет использовать земельные ресурсы по запросу собственников.

¹ Земельный кодекс Российской Федерации от 25.10.2001 N 136-ФЗ (ред. от 11.06.2021). URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_33773/ (дата обращения 04.06.2023).

² Вальковская А.Р., Митрофанова Н.О. Особенности перераспределения земельных участков частной и муниципальной собственности // Регулирование земельно-имущественных отношений в России: правовое и геопространственное обеспечение, оценка недвижимости, экология, технологические решения. 2020. Т. 2. С. 74-79.

³ Сабаева Л.И. Особенности проведения кадастровых работ при образовании земельного участка путем перераспределения земель муниципальной собственности // В сб.: Научные исследования 2023. Сборник статей V Международной научно-практической конференции. Пенза, 2023. С. 177-180.

⁴ Цыпуштанова Е.Н. Особенности перераспределения земельных участков, находящихся в муниципальной и частной собственности с различными видами разрешенного использования // Вестник науки. 2023. Т. 2. № 8 (65). С. 121-125.

⁵ Сидоров А.А., Воронченко М.И. Современные особенности установления границ муниципальных образований // В сб.: Актуальные проблемы землеустройства, кадастра и природообустройства. Материалы II междунар. науч.-практ. конф. факультета землеустройства и кадастров ВГАУ. 2020. С. 184-190.

FEATURES OF LAND REDISTRIBUTION IN URBAN LAND MANAGEMENT USING INFORMATION TECHNOLOGY

© 2024 Sidorov Alexander Arkadyevich
Doctor of Biological Sciences, Associate Professor,
Professor of the Department of Land Management and Ecology
Samara State University of Economics
E-mail: sidorov120559@yandex.ru

© 2024 Godunova Elena Dmitrievna
Student
Samara State University of Economics

Keywords: redistribution, land plots, individual residential building with a private plot, characteristic points, boundary changes, GIS InGEO program.

The article shows some features of the redistribution of land plots in residential buildings with an individual residential building with a private plot. The case of redistribution of land plots in the territory of the Samara city district of the Samara region at the request of owners with a single type of permitted use using the GIS InGEO program is considered.

ИСКУССТВЕННЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ В ЮРИСПРУДЕНЦИИ

© 2024 Симонова Виктория Павловна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: sviktoriap-581@mail.ru

Ключевые слова: информационные технологии, искусственный интеллект, нейронные сети, юриспруденция, право.

Статья представляет собой не только обзор нейронных сетей, их возможностей, функций, но и анализ применения данных технологий непосредственно в области юриспруденции. Описаны примеры использования искусственного интеллекта в судебных процессах некоторых стран. Так, уже на протяжении продолжительного времени судьи некоторых стран Западной Европы, Китая и Соединенных Штатов пользуются помощью нейронных сетей в ходе судебных процессов.

В настоящее время многие виды информационных технологий проникли в различные отрасли человеческой деятельности, в том числе и в юриспруденцию. Особенно это касается возможностей использования искусственного интеллекта.

Согласно 2 пункту федерального закона от 24.04.2020 N 123-ФЗ под искусственным интеллектом (ИИ) подразумевают «комплекс технологических решений, позволяющий имитировать когнитивные функции человека и получать при выполнении конкретных задач результаты, сопоставимые, как минимум, с результатами интеллектуальной деятельности человека»¹. Для большинства пользователей технологий концепция слияния таких далеких друг от друга вещей как нервная система человека и компьютерная программы кажется не реальной. Но данная тема беспокоит передовых исследователей по всему миру около 80 лет.

В большинстве случаев исследования сводятся к изучению возможностей нейронных сетей (НС) и их применению на практике. И существует множество возможностей и сфер для будущего применения данной технологии. В первую очередь это связано с повсеместным распространением сети Интернет, благодаря чему между большинством ЭВМ существует связь, что, в свою очередь, приводит нас к выводу о наличии огромного массива данных для дальнейшего обучения НС. Если учесть способность ИИ к совершенствованию, то можно найти огромный круг сфер, в которых можно его задействовать.

Теперь вернемся к применению данной технологии в юриспруденции². Так в чем же заключается полезность НС в данной сфере? И есть ли выгода от их использования?

* Научный руководитель – Чеверева Светлана Александровна, кандидат педагогических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

Существование ряда специализированных нейронных сетей для юристов ни для кого не секрет. Некоторыми из них являются Humata, AI Lawyer, Doczilla AI, Darrow, Legalese Decoder и, конечно же, ChatGPT. Каждая из этих сетей предназначена для определенных операций, и каждая из них имеет свой ряд особенностей. Так какие же задачи они способны решать? Нейронные сети могут проводить детальный анализ документов, выделяя важные аспекты; быстро находить необходимые термины и параграфы; могут составлять юридические документы; цитировать нормы права и юридические документы; предоставлять точные и развернутые ответы на запросы; могут скачивать и анализировать несколько файлов одновременно, повышая как производительность, так и эффективность. Хотя и есть некоторые несовершенства, выявленные в результате тестирования ChatGPT. Искусственный интеллект не всегда может справиться с поставленной задачей³. НС требуется точный запрос, например, «05.03.2024 года у меня родился ребенок от Никольского Максима Романовича, с которым мы расторгли брак 09.10.2023 года. От уплаты алиментов отец ребенка, Никольский М.Р., уклоняется. Какие варианты решения данной ситуации у меня есть?». И при этом нужно указать на основе какого законодательства должен основываться ответ. Но и тогда можно получить ответ, состоящий из общих фраз без каких, либо расшифровок толкования. Также ИИ призвал обратиться по данному вопросу к юристу. Попытка составления искового заявления также оказалась неудачной, хоть документ и удалось составить, но не лучшего качества. Из этого можно сделать следующий вывод: несмотря на некоторые преимущества, нейросети, но пока не могут конкурировать с профессионализмом и опытом юристов. Хотя они вполне способны стать хорошим вспомогательным инструментом, который поможет юристам эффективнее работать при их собственном желании. Но это только в том случае если обучать ИИ под конкретные и узкие запросы, под отрасли права, под юридические решения и т.д.

Также для юридического сообщества не является новостью и использование ИИ в судебных процессах некоторых стран. Уже на протяжении продолжительного времени судьи некоторых стран западной Европы, Китая и Соединенных штатов пользуются помощью НС в ходе судебных процессов. В Китае данная практика началась еще в 2016 году. Все суды страны обязаны подключить все базы данных к единому центру и унифицировать цифровые системы. С 2022 года в Китае консультация с искусственным интеллектом при решении судебных дел стала обязательной. Нейросеть автоматически анализирует дела и рекомендует статьи закона, которые наиболее точно отвечают сути спора⁴. И при этом судьи должны предоставить письменное обоснование в том случае если она не согласна с рекомендациями НС. ИИ активно используется в судебных системах других стран, например, алгоритм Recidivism models используется судьями почти в половине штатов Америки, а в Германии разрабатывается проект Smart Sentencing, который заключается в унификации размеров наказания, назначаемые различными судами. В России Применение НС в судебных разбирательствах только начало развиваться. Два года назад в Белгородской области началась разработка проекта, суть которого заключается в использовании ИИ для сбора доку-

ментов и проверки реквизитов в трех судебных участках мировых судей. Но в отличие от Китая прецедент привлечения технологии к консультированию судей пока не зафиксирован. Хотя то, что часть Юристов высказывается против применения ИИ, например, в уголовных судебных разбирательствах, из-за отсутствия способности к более глубокому анализу, является важным и достойным внимания фактом.

Итак, какие же выводы можно сделать на основе, представленной в данной статье информации.

Искусственный интеллект сам по себе имеет свои достоинства и недостатки. Те программы, что существует сейчас (и действуют на территории России) можно предложить только как вспомогательный инструмент в работе юриста. По крайней мере, в настоящее время НС не в состоянии заменить живого юриста. Но, тем не менее, сеть способна автоматизировать некоторые процессы и сократить время работы, что также скажется и на эффективности⁵. Ведь человеку не придется заниматься поиском огромного массива данных для его последующего анализа и при этом заниматься составлением документации.

Также программа не способна сымитировать или воспроизвести знания, интуицию и опыт настоящего юриста. Кроме того, ИИ не может руководствоваться моралью и этикой при принятии судебных решений, так как не имеет глубокого понимания, как самих законов, так и юридических принципов. Соответственно применять свои «знания» на практике нейронная сеть также не в состоянии. Из этого вытекает следующее: для автоматизации процесса и повышения качества работы следует обучать нейросеть под конкретные и узкие запросы (ИИ по бракоразводным вопросам, по вопросам дробления бизнеса и налоговым последствиям, НС по сделкам слияния и поглощения). Сложнейшие для сегодняшнего дня юридические решения из-под обученной НС будут вылетать за 30 секунд (исковые заявления, апелляционные жалобы, проекты контрактов, юридические заключения и т.д.), а вот основное время будет тратиться на их доработку и обучение. Также в будущем будет возможным либо становление юридических компаний в некотором роде технологическими, либо их вступление с ними в альянс. И то, и то положительно скажется на развитии не только современных технологий, но и юридической науки и деятельности.

¹ Федеральный закон «О проведении эксперимента по установлению специального регулирования в целях создания необходимых условий для разработки и внедрения технологий искусственного интеллекта в субъекте Российской Федерации – городе федерального значения Москве и внесении изменений в статьи 6 и 10 Федерального закона «О персональных данных» от 24.04.2020 N 123-ФЗ (последняя редакция).

² Разработка бизнес-приложений: учебное пособие / Е.А. Иванова, Н.В. Ефанова, Т.А. Крама-ренко. Краснодар, КубГАУ, 2019.

³ Чеверева, С. А. Эволюционные методы анализа данных / С. А. Чеверева // Экономика и предпринимательство. 2023. № 2(151). С. 1133-1136. DOI 10.34925/EIP.2023.151.2.226. EDN SJEZOV.

⁴ Галушкин, А.И. Нейронные сети: основы теории. / А.И. Галушкин. М.: РиС, 2014. 496с. URL: https://asu.tusur.ru/learning/mag010400/d15a/m010400_d15a_book1.pdf (Дата обращения: 12.03.2023).

⁵ Chevereva, S. A. Methods of Machine Learning / S. A. Chevereva // Digital Technologies in the New Socio-Economic Reality. Lecture Notes in Networks and Systems, Samara, 27-29 апреля 2021 года. Samara: Springer Nature, 2022. P. 907-913. DOI: 10.1007/978-3-030-83175-2_110 EDN: AJFSDB

ARTIFICIAL INTELLIGENCE IN LAW

© 2024 Simonova Victoria Pavlovna*
Student
Samara State University of Economics
E-mail: sviktoriap-581@mail.ru

Keywords: information technology, artificial intelligence, neural networks, jurisprudence, law.

The article is not only an overview of neural networks, their capabilities, functions, but also an analysis of the application of these technologies directly in the field of jurisprudence. Examples of the use of artificial intelligence in the lawsuits of some countries are described. For example, for a long time judges in some countries of Western Europe, China and the United States have been using neural networks during trials.

* Scientific adviser – Chevereva Svetlana Alexandrovna, Candidate of Pedagogy, Associate Professor, Samara State University of Economics.

ИССЛЕДОВАНИЕ ТОПОЛОГИИ РАСПРЕДЕЛЕННОЙ СИСТЕМЫ СО ЗВЕЗДООБРАЗНОЙ АРХИТЕКТУРОЙ

© 2024 Харитонов Евгений Александрович*
студент

Самарский государственный технический университет
E-mail: evgenhar2012@yandex.ru

Ключевые слова: топология сети, компьютерные сети, звездообразная архитектура.

В статье рассматривается простейшая имитационная модель особенностей работы вычислительных сетей со звездообразной архитектурой. Анализируются результаты исходя из различных изначально заданных условий.

Топология сети представляется собой организацию коммуникационных линий в компьютерной сети путем определения физического и логического расположения каналов передачи информации.¹ Значение топологии сети заключается в оптимизации процесса передачи данных², обеспечении надежности и удобства администрирования³, а также гибкости компьютерной сети.⁴ Цель работы – изучить на простейшей имитационной модели особенностей работы вычислительных сетей со звездообразной архитектурой.

По результатам экспериментов для каждого условия необходимо определить:

- а) общее время пребывания задач в сети;
- б) среднее время ожидания;
- в) время ожидания Hub;
- г) количество задержанных передач.

Условие 1. Аргумент – количество задач на каждой станции.

Для каждой станции задать один адресат: номер станции +1 (по кругу).

Остальные параметры берутся по номеру заданного варианта из табл. 1.

Условие 2. Аргумент – количество адресатов для каждой станции. Набор значений: 2, 3, 5.

Номера станций адресатов выбирать произвольно.

Число задач для каждой станции равно 3.

Остальные параметры берутся по номеру заданного варианта из табл. 1.

Условие 1

Для эксперимента используем данные, указанные в последовательности выполнения лабораторной работы. Запишем полученные в ходе экспериментов данные в таблицу 2 и построим график (рис. 2). Пример работы на рисунке 1.

* Научный руководитель – Харитонова Дарья Вячеславовна, преподаватель, Самарский государственный экономический университет.

Таблица 1

Значения параметров

Кол-во станций	Аргумент Число задач для станции	Параметры задачи (тип 1 для всех)			Пропускная способность, байт/с
		Число пакетов	Длина пакета, байт. (скорость передачи – 1 пакет/с)	Интервал между пакетами, с	
5	1, 2, 4	5	1024	3	2000

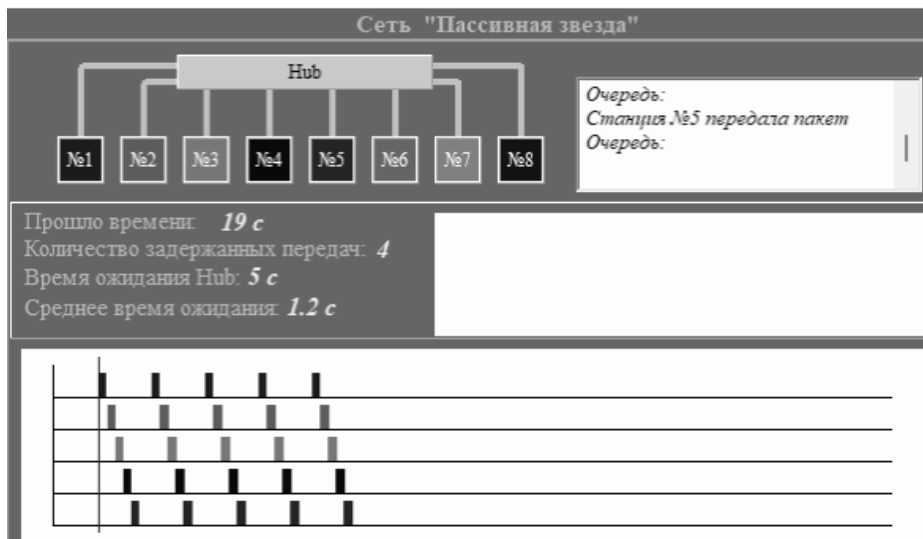


Рис. 1. Завершения работы одного из моделирования задания 1

Таблица 2

Данные, полученные при моделировании

Количество задач на каждой станции	Общее время пребывания задач в сети, с
1	19
2	36
4	70

Среднее время ожидания, время ожидания Hub и количество задержанных передач от количества задач на каждой станции не меняются и составляют 1,2с, 5с, и 4 соответственно.

Вывод: с увеличением количества задач на каждой станции общее время пребывания задач в сети увеличивается.

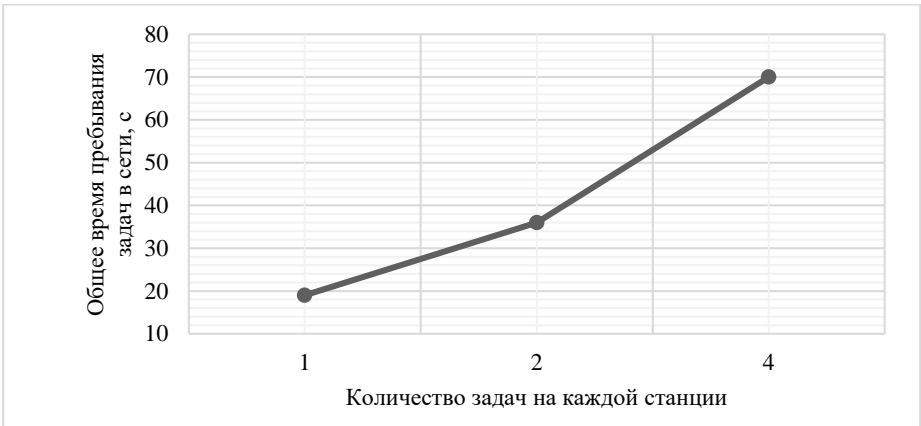


Рис. 2. Общее время пребывания задач в сети от количества задач на каждой станции

Условие 2

Для эксперимента используем данные, указанные в последовательности выполнения лабораторной работы. Для каждой станции задаем адресатов, где номер каждого следующего на единицу больше, кроме своего же номера. Пример работы на рисунке 3.

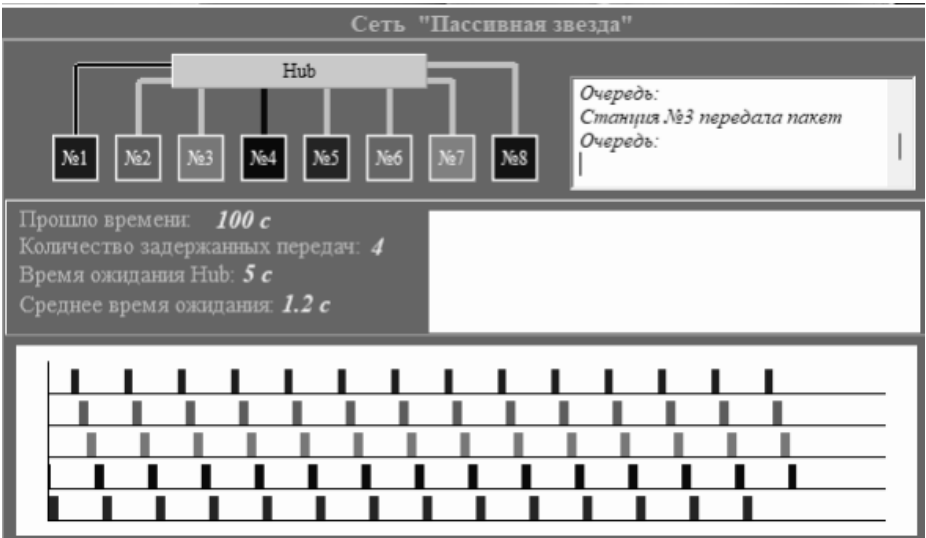


Рис. 3. Завершения работы одного из моделирования задания 2

Количество адресатов для каждой станции, среднее время ожидания, время ожидания Hub и количество задержанных передач от количества адресатов для каждой станции не меняются и составляют 100с, 1,2с, 5с, и 4 соответственно.

Вывод: поскольку длительность эксперимента не может быть больше 100с, результаты были идентичны.

¹ Сидорова, А. В. Конфиденциальность информации в условиях пандемии / А. В. Сидорова // Международная и межрегиональная интеграция в условиях пандемии: экономические, социокультурные и правовые проблемы : Сборник научных статей Всероссийской научно-практической онлайн-конференции с международным участием, Самара, 25 июня 2020 года / Редколлегия: С.И. Ашмарина, А.В. Павлова (отв. редакторы) [и др.]. – Самара: Самарский государственный экономический университет, 2020. – С. 541-545. – EDN VJTRUH.

² Sidorova, A. V. Subject Structure of the Offense in Artificial Intelligence (AI) and Robotics / A. V. Sidorova // Digital Age: Chances, Challenges and Future, Samara, 26–27 апреля 2019 года. – Samara: Springer Nature, 2020. – P. 541-547. – DOI 10.1007/978-3-030-27015-5_64. – EDN NBSLV.

³ Грязнов, С. А. Цифровая революция в образовании / С. А. Грязнов // Вестник Самарского юридического института. – 2020. – No 5(41). – С. 87-92.

⁴ Current problems of enterprises' digitalization / A. B. Vishnyakova, I. S. Golovanova, D. V. Aleshkova [et al.] // Advances in Intelligent Systems and Computing. – 2020. – Vol. 908. – P. 646-654. – DOI 10.1007/978-3-030-11367-4_62. – EDN VPRQCK.

INVESTIGATION OF THE TOPOLOGY OF A DISTRIBUTED SYSTEM WITH A STAR-SHAPED ARCHITECTURE

© 2024 Kharitonov Evgeny Alexandrovich*
Student
Samara State Technical University
E-mail: evgenhar2012@yandex.ru

Keywords: network topology, computer networks, star-shaped architecture.

The article considers the simplest simulation model of the features of computer networks with a star-shaped architecture. The results are analyzed based on various initially set conditions.

* Scientific adviser – Kharitonova Daria Vyacheslavovna, Lecturer, Samara State University of Economics.

ЦИФРОВАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ СИСТЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ

© 2024 Чеверева Светлана Александровна
кандидат педагогических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Chevereva@yandex.ru

Ключевые слова: документооборот, подпись, ЭЦП, системы ЭДО.

Статья посвящена анализу такого понятия, как электронный документооборот. Оборот документации в государственных органах может быть как внутренним, так и внешним. Представлены достоинства применения электронного документооборота в госструктуре. Отмечены существующие проблемы и затруднения в создании работоспособной системы электронного документооборота в государственных структурах.

Федеральный проект «Цифровое государственное управление» национальной программы «Цифровая экономика Российской Федерации», который реализуется в рамках государственной программы «Информационное общество». Этот проект направлен на достижение национальной цели «Цифровая трансформация», которая определена указом Президента Российской Федерации от 21 июля 2021 г. № 474 «О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года»¹. Цель этого проекта – увеличение доли массовых социально значимых услуг, доступных в электронном виде, до 95% к 2030 году.

Он включает мероприятия цифровой трансформации системы государственного управления, которые обеспечивают новый уровень предоставления электронных услуг, необходимых для повышения качества жизни граждан и развития бизнеса.

IT-компании предоставляют широкий спектр услуг для автоматизация государственных учреждений²:

- комплексная автоматизация государственного учреждения;
- автоматизация всех видов учета согласно, законодательству РФ для бюджетных учреждений;
- отраслевая автоматизация государственной организации;
- документооборот.

Рассмотрим услугу такую, как документооборот. Электронный документооборот – это процесс обмена электронными документами. Он происходит на специальных сервисах – системах ЭДО. Электронные документы – документ сохранен на электронном носителе, который в дальнейшем можно редактировать, обрабатывать, хранить с помощью компьютеров или с использованием облачных технологий. Документами могут пользоваться сотрудники внутри организации, а

также компания с контрагентами и госорганами. Системы ЭДО – это сервисы или контуры, в которых ведут электронный документооборот. Их обычно устанавливают на компьютер или используют вычисления в публичных облаках. Системы ЭДО позволяют автоматизировать работу с документами.

Техника постоянно совершенствуется и улучшается, что позволяет повысить автоматизацию и качество обрабатываемой документации. Применение информационных систем электронного документооборота предоставляет возможность организации передачи и исполнения информации в день ее прихода в электронной форме.

На сегодняшний день большинство документации создается при помощи компьютерных технологий в электронной форме. После того как документ будет создан на персональном компьютере в электронном виде, он распечатывается на бумажном носителе и начинает свое передвижение между компаниями и внутри них. С 2011 года Министерство финансов России разрешило применять счета-фактуры в электронной форме с использованием специальной электронной цифровой подписи (ЭЦП)³. В постановлении Правительства России повествуется об утверждении правил применения электронного документооборота в госструктурах власти. Эти правила определяют передачу и разработку документации в электронной форме для увеличения эффективности и быстрого взаимодействия разнообразных органов власти как между различными структурами, так и внутри них. Это постановление было создано совместно с Министерством коммуникаций и связи Российской Федерации и с большинством других ведомств госорганов власти. Этот документ позволил определить основной устав действий и принцип взаимодействия с документацией: передача документации в электронной форме, которые подписаны специальной электронной подписью (ЭЦП). Это цифровой код, который прикрепляют к документу. Дополнительно, в документе расписан вид и формат электронной документации, а также процесс передачи документации в электронной форме.

Первоначально нужно разобраться с главными терминами, дадим определение. Электронный документооборот – это передвижение документации, разработанной в электронной форме, в какой-либо компании с первоначального шага их реализации и до завершения выполнения или же отправления. Расписана схема взаимодействия с документацией: получение, рассылка, регистрация, формирование, контролирование реализации, хранение и повторное применение документации, справочная работа.

Дополнительно стоит отметить, что нет ни одного принятого нормативного акта в базе законов Российской Федерации, в котором бы находилось определение термина «Электронный документооборот», который расписан в ГОСТ Р 7.0.8-2013⁴.

Оборот документации в государственных органах может быть двух типов – это внутренний или внешний. Для получения лучшего результата от качественного взаимодействия, нужно, чтобы сам сотрудник проявлял интерес к собственной эффективной деятельности. Устаревшие способы обрабатывания информации и документации не считаются оптимальными для реализации высококачественной деятельности.

Часто сотрудникам госорганов власти необходимо проводить оформление огромного числа документации, вместо того чтобы реализовывать сами действия, находящиеся в этой документации. Существует несколько достоинств электронного документооборота в госструктуре:

1. Значительно экономится время;
2. Прозрачность бизнес-процессов;
3. История всех документов;
4. Обеспечение безопасности и надежности документации;
5. Увеличение отличного уровня работников и руководства и возможности для управления работой своих сотрудников.

Также существуют проблемы и затруднения в создании работоспособной системы электронного документооборота в государственных органах, которые необходимо решать быстро и грамотно:

1. Возможность утечки информации. Деятельность некоторых документов связана со служебной или государственной тайной. Подобного рода документы разделяют на документы открытого и закрытого доступа. В случае утечки информации, руководитель, ответственный за утечку тайной информации, будет привлечен к взысканию или, по обстоятельствам, как соучастнику, выдвинут обвинения по статьям №275 и №276 УК РФ;

2. Общая база документооборота. У каждого органа свои правила построения документов, но случается такое, что документы разных организаций имеют одинаковую структуру и информацию, но разное название, что может привести к путанице. Поэтому документы, имеющие одинаковую структуру и информацию, можно объединить, то есть создать базу данных для каждой организации. Такая система позволит проверяющему во время проверки быстро и легко разобраться с одинаковой информацией в документах и ничего не перепутать;

3. Государственные органы управления имеют динамичный внешний документооборот. Обмен документами с нижестоящими и вышестоящими государственными органами, с различными иностранными государствами и организациями происходит постоянно. Иными словами, осуществляется внешний обмен госорганов масштабного объема;

4. Неквалифицированные кадры – еще одна немаловажная проблема, требующая незамедлительного решения;

5. Возможны сбои в программно-аппаратных комплексах;

6. Преобразование печатных документов в электронный вид;

7. Циркуляция электронного документооборота.

Электронный документооборот – это передвижение документации, разработанной в электронной форме, в какой-либо компании с первоначального шага их реализации или получения до завершения исполнения или же отправления. В связи с этими процедурами уменьшаются трудозатраты работников организации.

Система ЭДО⁵ автоматически проверяет документы на соответствие форматам. Можно заявить, что в документах не появятся ошибки и не придется переделывать документы. Оборот электронной документации в государственных органах разделяется на внутренний и внешний обмен, при этом не имея базу внутрен-

него документооборота, на внешний перейти невозможно. Документооборот имеет масштабную и многообразную систему, которая требует постоянного контроля и обновления программных продуктов (ПО). Необходимо сканировать информацию с бумажных носителей и переводить в электронный вид, а также делать копии электронных документов.

Следует создать информационную базу данных и настроить систему движения документооборота с учетом современных требований систем безопасности. И в заключении можно сказать, что организации применяющие в своей деятельности эти системы, экономят свой бюджет, так как сокращают транспортные расходы, затраты на бумагу и канцелярские принадлежности.

¹ Указ Президента РФ от 21 июля 2020 г. N 474 «О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года» // <https://base.garant.ru/74404210/>

² Цифровые технологии в государственном муниципальном управлении (cyberleninka.ru)

³ Морозова, О. А. Информационные технологии в государственном и муниципальном управлении : учебное пособие для вузов / О. А. Морозова, В. В. Лосева, Л. И. Иванова. 3-е изд., перераб. и доп. Москва : Издательство Юрайт, 2024. 156 с. (Высшее образование). ISBN 978-5-534-18554-6 // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. URL: <https://urait.ru/bcode/535359> (дата обращения: 20.02.2024).

⁴ Будник, Р. А. Правовое регулирование электронного документооборота : учебное пособие для вузов / Р. А. Будник ; под редакцией М. А. Федотова. 2-е изд., перераб. и доп. Москва : Издательство Юрайт, 2024. 70 с. (Высшее образование). ISBN 978-5-534-17208-9 // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. – URL: <https://urait.ru/bcode/544884> (дата обращения: 20.02.2024).

⁵ Системы ЭДО с контрагентами // https://kontur.ru/diadic?utm_ad=15723895151&p=1210.

DIGITAL TRANSFORMATION OF THE PUBLIC ADMINISTRATION SYSTEM

© 2024 Chevereva Svetlana Alexandrovna
Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: Chevereva@yandex.ru

Keywords: electronic document management, electronic digital signature (EDS), EDI systems.

The article is devoted to the analysis of such a concept as electronic document management. The turnover of documentation in government agencies can be both internal and external. The advantages of using electronic document management in government agencies are presented. The existing problems and difficulties in creating a workable electronic document management system in government structures are noted.

ТЕХНОЛОГИИ ИНТЕРНЕТА ВЕЩЕЙ В СФЕРЕ ЦИФРОВЫХ УСЛУГ

© 2024 Юренков Денис Викторович
соискатель

Самарский национальный исследовательский университет
имени академика С.П. Королева
E-mail: yurenkov.denis@ya.ru

Ключевые слова: интернет вещей, цифровые услуги, цифровизация, цифровая трансформация.

В статье рассматривается специфика ведения деятельности в сфере цифровых услуг. Отражаются ключевые преимущества подобного рода услуг. Показаны направления применения технологий интернета вещей в сфере цифровых услуг.

Цифровые услуги представляют собой разнообразные предложения и решения, основанные на применении технологий интернета вещей. Эта сфера становится все более значимой в современном мире, поскольку она предлагает людям удобные и инновационные возможности во множестве областей.

Одной из основных сфер применения цифровых услуг является умный дом. Технологии интернета вещей позволяют связать различные устройства в доме и обеспечить их автоматизацию и взаимодействие.¹ Например, благодаря умным термостатам, можно настроить оптимальную температуру в доме издалека с помощью смартфона, а умные замки обеспечивают безопасность и комфорт, позволяя управлять доступом к помещению удаленно.

Другой важной областью применения цифровых услуг является сфера здравоохранения.² Они позволяют улучшить точность и эффективность диагностики и лечения, а также обеспечить постоянный мониторинг состояния здоровья³. Например, с помощью носимых устройств и датчиков человек может получать реально временную информацию о своем пульсе, уровне активности и даже о сне, что позволяет раньше выявить различные проблемы и принять меры.

Неотъемлемой частью цифровых услуг является также электронная коммерция.⁴ Она предлагает потребителям удобные и безопасные возможности совершения покупок в сети. Благодаря цифровым услугам, доставка товаров становится более эффективной и прозрачной, а различные онлайн-платформы предлагают широкий ассортимент товаров и услуг, избавляя от необходимости тратить время на посещение традиционных магазинов.

Бизнес-сфера также активно использует цифровые услуги для оптимизации процессов. Например, в области логистики и управления цепями поставок, технологии интернета вещей позволяют отслеживать расположение грузов, монито-

рять и контролировать процессы доставки и складирования.⁵ Это снижает риски и позволяет более эффективно управлять всей поставочной цепочкой.

Таким образом, цифровые услуги, основанные на технологиях интернета вещей, имеют широкий спектр применения – от умных домов до сферы здравоохранения и бизнеса. Они предлагают новые возможности, повышают эффективность и комфорт, а также улучшают качество жизни людей.⁶ В контексте быстро развивающегося цифрового мира, цифровые услуги становятся неотъемлемой частью нашей повседневности и продолжают развиваться и прогрессировать в будущем.

Цифровые услуги, охватывающие сферу применения технологий Интернета Вещей, представляют собой новый и развивающийся сектор, который меняет наше повседневное функционирование и предлагает нам множество новых возможностей.

Интернет Вещей (IoT) – это концепция, согласно которой физические объекты могут быть подключены к интернету и обмениваться данными между собой. Технологии IoT предлагают уникальные возможности для сбора, обработки и анализа данных в реальном времени, а также для автоматизации и оптимизации различных процессов.

В данном контексте цифровые услуги играют важную роль, предоставляя нам доступ к новым функциям и сервисам, основанным на данных, собранных и обработанных устройствами IoT. Эти услуги могут включать в себя мониторинг и управление различными системами и устройствами, такими как домашняя автоматизация, умные города, здравоохранение, транспорт и многое другое.

Например, в области домашней автоматизации цифровые услуги могут предлагать нам возможность управлять освещением, отоплением, системой безопасности и другими устройствами через мобильное приложение или голосовые команды. Такие услуги не только обеспечивают нам удобство и комфорт, но и позволяют снизить энергопотребление и повысить безопасность нашего дома.

Также цифровые услуги на базе IoT могут быть применены в умных городах, где данные, собранные с помощью датчиков и устройств IoT, могут быть использованы для оптимизации работы городской инфраструктуры. Например, системы управления трафиком могут анализировать данные о движении, чтобы оптимизировать сигналы светофоров и уменьшить пробки. Автоматические счетчики воды и электроэнергии позволяют управлять ресурсами более эффективно и избежать их потери.

В сфере здравоохранения цифровые услуги на базе IoT могут предоставлять возможность мониторинга пациентов в режиме реального времени и удаленного консультирования медицинских специалистов. Носимые устройства и датчики могут собирать данные о пульсе, давлении, уровне активности и других показателях здоровья, что позволяет своевременно выявлять проблемы и предотвращать возникновение осложнений.

Таким образом, цифровые услуги на базе IoT открывают перед нами новые возможности для оптимизации и улучшения различных сфер нашей жизни. Они позволяют нам взаимодействовать с окружающим миром в более интеллектуаль-

ный и эффективный способ, что приводит к улучшению качества жизни и экономии ресурсов.

¹ Сидорова, А. В. Конфиденциальность информации в условиях пандемии / А. В. Сидорова // Международная и межрегиональная интеграция в условиях пандемии: экономические, социокультурные и правовые проблемы : Сборник научных статей Всероссийской научно-практической онлайн-конференции с международным участием, Самара, 25 июня 2020 года / Редколлегия: С.И. Ашмарина, А.В. Павлова (отв. редакторы) [и др.]. Самара: Самарский государственный экономический университет, 2020. С. 541-545. EDN BJTRUH.

² Sidorova, A. V. Subject Structure of the Offense in Artificial Intelligence (AI) and Robotics / A. V. Sidorova // Digital Age: Chances, Challenges and Future, Samara, 26–27 апреля 2019 года. Samara: Springer Nature, 2020. P. 541-547. DOI 10.1007/978-3-030-27015-5_64. EDN NBGSLV.

³ Кандрашина, Е. А. Сравнение уровня локализации заводов альянса Renault-Nissan-Mitsubishi в России и Китае / Е. А. Кандрашина, Д. В. Алешкова // Наука XXI века: актуальные направления развития. 2019. № 2-1. С. 156-160. EDN SDGDZI.

⁴ Current problems of enterprises' digitalization / A. B. Vishnyakova, I. S. Golovanova, D. V. Aleshkova [et al.] // Advances in Intelligent Systems and Computing, 2020. Vol. 908. P. 646-654. DOI 10.1007/978-3-030-11367-4_62. EDN VPRQCK.

⁵ Suraeva, M. O. The mechanism of state regulation of innovative activity of large companies / M. O. Suraeva // Modern innovative approaches to development of economic relations in conditions of globalization: Proceedings of the International scientific and practical conference (Yelm, WA, USA, May 2014)/ Editor in Chief Dr. Sci., Prof. O.Ja. Kravets, Yelm, WA, USA, 31 мая 2014 года. Vol. 2. Yelm, WA, USA: Science Book Publishing House LLC, 2014. P. 34-41. EDN SDVNTF.

⁶ Сураева, М. О. Концептуальные основы формирования инновационного потенциала в системе народно-хозяйственного комплекса / М. О. Сураева // Экономические науки. 2011. № 76. С. 125-130. EDN OYUBGT.

INTERNET OF THINGS TECHNOLOGIES IN THE FIELD OF DIGITAL SERVICES

© 2024 Yurenkov Denis Viktorovich
Applicant

Samara National Research University named after Academician S.P. Korolev
E-mail: yurenkov.denis@ya.ru

Keywords: Internet of things, digital services, digitalization, digital transformation.

The article discusses the specifics of conducting activities in the field of digital services. The key advantages of such services are reflected. The directions of application of Internet of things technologies in the field of digital services are shown.

ЗДОРОВЫЙ ОБРАЗ ЖИЗНИ

УДК 615

Код РИНЦ 77.00.00

РОЛЬ ЗАКАЛИВАНИЯ В ЖИЗНИ СТУДЕНТА

© 2024 Алексина Анастасия Олеговна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: aleksinaphd@gmail.com

© 2024 Овсянникова Виктория Юрьевна
студент
Самарский государственный экономический университет

Ключевые слова: здоровье, закаливание, аэротерапия, гелиотерапия, правила закаливания.

В статье рассмотрены основные виды закаливания: аэротерапия, гелиотерапия, хождение босиком, закаливание водой. Закаливание – это важная часть жизни многих людей, которая помогает телу вырабатывать антитела для уничтожения вируса, возникающего из-за внешних изменений вокруг человека. В наше время здоровье продолжает быть главной составляющей жизни. Поэтому регулярное закаливание организма может стать одним из факторов эффективной борьбы с возникшей угрозой посредством профилактического здоровьесбережения, укрепления иммунитета, в том числе и среди студентов вузов.

Цель данного исследования – выявить роль закаливания для студентов Самарского государственного экономического университета.

В ходе исследования рассмотрим некоторые задачи:

- дадим определение «закаливание»;
- раскроем несколько видов и правил закаливания;
- выявим популярность метода «закаливания» как источника повышенной работоспособности среди студентов вуза;
- приведем положительные стороны закаливания организма.

Здоровье играет главную и неотъемлемую роль в жизни каждого человека. Одним из способов улучшения своего самочувствия является закаливание. Известно, что физические упражнения и закаливание повышают неспецифический

иммунитет относительно неблагоприятных влияний внешней среды, расширяют резервные возможности организма. Закаливание – это улучшение способности организма сопротивляться неблагоприятным воздействиям биологических и географических условий жизни. Закаливание позволяет человеческому организму выдерживать любые изменения окружающей среды. Регулярные и систематические тренировки не только физически закаляют человека, но и эмоционально, улучшая работоспособность, настроение и самооценку².

Существует несколько видов закаливания^{3,4}.

1. Аэротерапия – закаливание происходит путем проведения длительного времени на свежем воздухе. Данный вид можно отнести к самому привычному виду, а также безопасному. Осуществляется такой вид путем понижения температур воздуха.

2. Гелиотерапия – закаливание солнечными лучами. Данным вид, точно так же, как и остальные, очень полезен для организма. Улучшение работы нервной и кровеносной системы – главные плюсы гелиотерапии. Однако данный вид может оказывать отрицательно влияние на человеческий организм.

3. Хождение босиком – стопы человека обладают большим количеством биологически активных точек. При хождении босиком данные точки нормализуют работу всех систем организма.

4. Закаливание водой – является самым популярным видом закаливания. В свою очередь он подразделяется на подвиды: контрастный душ; обтирание холодной водой; обливание холодной водой; посещение бассейна.

Как и любой другой вид физической деятельности, у закаливания есть несколько правил⁵:

- запрещается закаляться при обострении хронических болезней, при воспалении зубов, миндалин;

- закаливание проводится после занятий спортом и физических упражнений;

- перерывы между тренировками не должны быть более 2 недель;

- длительность и силу действия закаливающих процедур стоит наращивать постепенно.

Соблюдая данные рекомендации при закаливании, человек менее будет подвергнут острым респираторным заболеваниям. Что особо актуально для студентов, так как данные заболевания являются самыми распространенными в вузе (до 70-75% от общей заболеваемости), отрицательно влияя на учебный процесс у студентов, в связи с временной утратой трудоспособности.

В связи с этим, в ходе данного исследования, было принято выявить важность закаливания в жизни студента и сделать соответствующие выводы. В процессе опроса приняло участие 100 студентов очного отделения СГЭУ. Результаты опроса представлены в таблице.

Проведя опрос студентов, мы смогли сделать следующие выводы:

1. Большинство опрошенных знают, что такое закаливание. Но только 5% из них занимались закаливанием. Из-за большого стресса и отсутствия свободного времени многие студенты уделяют мало внимания своему здоровью.

Данные опроса студентов СГЭУ

Вопросы/ Ответы в %	Да	Скорее да, чем нет	Скорее нет, чем да	Нет
Знаете ли вы, что такое закаливание?	97	3	-	-
Занимаетесь ли Вы закаливанием?	12	-	-	88
Хотели бы вы попробовать закаливание?	68	22	7	3
Если да, то какой вид?	Большинство учащихся (89%) хотели бы попробовать закаливание водой, 7% гелиотерапию и 4% хождение босиком.			
Вопрос для студентов, занимающихся закаливанием				
Как быстро Вы включаетесь в учебный процесс/ успешно учитесь и получаете от этого моральное удовлетворение	Очень быстро / полное удовлетворение	Средне / разному	Медленно / удовлетворение присутствует в малой степени	Долго / удовлетворение не получаю
	32	37	22	9

2. 90% студентов хотели бы попробовать закаливание. Из-за большого количества плюсов, которые несет в себе закаливание, это является действенным и увлекательным видом поддержания своего здоровья. К главным плюсам закаливания можно отнести: увеличивается работоспособность, устойчивость организма, улучшается самочувствие.

3. Большинство студентов хотели бы попробовать закаливание водой. Это может быть связано с тем, что холодная вода укрепляет наше кровообращение, кожу, сосуды, повышает выносливость и улучшает сон. Гелиотерапия – тоже является одним из популярнейших видов закаливания. Солнечный свет способствует выработки серотонина – гормона счастья, что позволяет улучшить эмоциональное настроение и избежать возникновения депрессии.

4. Из 32% закаляющихся студентов СГЭУ, как показывают данные, большая часть очень быстро включается в учебный процесс и получает от этого полное удовлетворение.

Таким образом, благодаря закаливанию в нашем организме происходят изменения:

- улучшается выдержка и способность переносить различные трудности;
- происходят улучшения внутренних систем организма, такие как: нервная и эндокринная. Это способствует уравниванию человеческих эмоций, что делает человека более спокойным, собранным и бодрым;
- активизируются такие метаболические процессы организма, как кровообращение, дыхание, состав крови и другие;
- улучшается сон;
- повышается способность к сопротивлению метеорологическим факторам и различным заболеваниям.

Закаливание организма стоит проводить систематически независимо от погодных условий. Дисциплина – важная составляющая как закаливания, так и нашей жизни. Длительный перерыв может привести к ослаблению выработанных защитных реакций организма, а также к их полной потере.

Здоровье – залог к укреплению организма и повышению его устойчивости к различным болезням. Его положительное влияние на иммунную систему и общее состояние организма нельзя оставить без внимания. Ведь стабильное и крепкое здоровье – это основа счастливой и полноценной жизни.

¹ Оздоровление детей в дошкольном учреждении / М. В. Иерусалимова, Т. В. Калинина, О. А. Казакова, Л. А. Иванова // OlymPlus. Гуманитарная версия. 2021. № 1(12). С. 100-102. DOI 10.46554/OlymPlus-2021.1(12)-pp.100.

² Бережник, Ю. Ю. Преимущества и недостатки бега в зимний период / Ю. Ю. Бережник, М. Н. Налимова // Тенденции развития науки и образования. 2023. № 103-6. С. 137-139. DOI 10.18411/trnio-11-2023-351.

³ Курочкина, Н.Е Закаливание организма как важнейший компонент здорового образа жизни / Н.Е. Курочкина, В.К. Степанищева, Д.А. Косаренко // Актуальные проблемы физической культуры и спорта в XXI веке. Сборник материалов XII международной научно-практической конференции. 2019.С. 267-271.

⁴ Мокеева, Л. А. Эффективные практики вовлечения обучающихся и сотрудников вуза в здоровый образ жизни / Л. А. Мокеева, И. В. Еремин // OlymPlus. Гуманитарная версия. 2023. № 1(16). С. 128-130. DOI 10.46554/OlymPlus.2023.1(16).pp.128.

⁵ Максимова Е. Н., Дроздова К. О. Закаливание организма. Средства, принципы и методы закаливания // Сборник статей VIII Международной научно-практической конференции. 2020. С. 240-242.

THE ROLE OF BODY HARDENING IN A STUDENT'S LIFE

© 2024 Aleksina Anastasia Olegovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: aleksinaphd@gmail.com

© 2024 Ovsyannikova Victoria Yurievna
Student
Samara State University of Economics

Keywords: health, hardening, aerotherapy, heliotherapy, hardening rule.

The article considers the main types of hardening: aerotherapy, heliotherapy, barefoot walking, water hardening. Hardening is an important part of many people's lives that helps the body produce antibodies to kill the virus that arises from external changes around the person. Nowadays, health continues to be the main component of life. Therefore, regular hardening of the body can become one of the factors of effective fight against the emerging threat through preventive health care, strengthening immunity, including among university students.

МИОФАСЦИАЛЬНЫЙ РЕЛИЗ КАК ПЕРСПЕКТИВНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ ФИЗИЧЕСКОЙ АКТИВНОСТИ СОВРЕМЕННОЙ МОЛОДЕЖИ

© 2024 Григорьева Ангелина Александровна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: grigoreva065@mail.ru

© 2024 Савельева Ольга Викторовна
старший преподаватель

Самарский государственный экономический университет

Ключевые слова: миофасциальный релиз, физическая нагрузка, методики, расслабление, нагрузка, тренировочный процесс, физическая активность, мышечные ткани.

Статья посвящена анализу такого вида физической активности, как миофасциальный релиз, изучению методики его использования, степени воздействия на организм человека. Проведен обзор распространенности данной техники, выявлены преимущества миофасциального релиза, отмечаемые различными общественными группами.

На сегодняшний день в период активного развития технологий и формирования дистанционной манеры жизни населения, многие люди, в том числе молодежь, не смотря на перспективное внедрение «моды» на спортивный образ жизни, не уделяют достаточного внимания своей личной физической активности, ссылаясь на отсутствие желания, проблемы со здоровьем или недостаток времени. Таким образом, все более широкое распространение получает, так называемый, «сидячий» образ жизни, преследующий молодое поколение, как в учебе, так и в работе, общении с друзьями и т.д. Данный вопрос, на мой взгляд, является важным и требующим особого внимания. А сам подход должен быть комплексным и состоять из нескольких поэтапных решений. И одним из подобных решений на сегодняшний день, я считаю, является миофасциальный релиз. Таким образом, формируется столь интересный для исследования вопрос изучения влияния миофасциального релиза и его регулярного использования на жизнедеятельность и состояние здоровья человека.

Само понятие миофасциальный релиз представляет собой упражнения, направленные на высвобождение фасции. Фасция в свою очередь является соединительной тканью, покрывающая мышцы, сухожилия, органы и сосудисто-нервные пучки в нашем организме. Все тело человека и его части взаимосвязаны, так как нет в организме ни одной клеточки, где бы ни было этой соединительной ткани.

Фасция состоит из коллагена и эластина, которые связывают молекулы воды и обеспечивают скольжение слоев относительно друг друга, а значит, позволяют легче и эффективнее двигаться. Данные упражнения заключаются в самомассаже тренирующегося с помощью специального оборудования, оказывающего непосредственное давление на тело.

Говоря об историческом возникновении понятия миофасциальный релиз, сначала стоит упомянуть возникновение понятия «триггерная точка», положившее начало развития данной сферы. Это понятие впервые было введено в 1942 году американским врачом и медицинским исследователем – Джанет Тревелл. Под данным термином подразумевались области мышц и фасций подверженные повреждениям, вследствие чего ткани данных областей функционировали неполноценно, а именно – постоянно находились в сжатом состоянии напряжения, и требовали восстановления. Стоит отметить, что предположительно классическая растяжка мышц-триггеров не приносила необходимых результатов. Чуть позже было выявлено, что для устранения дискомфорта необходимо применение механического воздействия на область раздражения. И инструментом для применения этого воздействия и стал миофасциальный релиз (МФР).

Сама методика функционирования МФР была разработана значительно позже, лишь в 60-х годах 20-го века. Новатором данной сферы, разработавшим методику миофасциального релиза, стал американский остеопат Роберт Ворд. Также в процессе плодотворного сотрудничества с выдающимся физиотерапевтом Джонсом Барнсом было разработано подробное описание методики МФР. В данный период подобного понятия «миофасциальный релиз» еще не существовало. Роберт Ворд работал с так называемыми «триггерами». Понятие МФР вошло в физиологическую и медицинскую историю лишь в 1981. Возникновение термина связано с проведением в университете штата Мичигана обучающего курса по МФР фитнесу. Данное направление, на мой взгляд, весьма логично получило широкое распространение вне рамок университета и буквально «разлетелось» по всему миру, положив начало масштабной истории МФР.

Стоит отметить, что понятие миофасциального релиза неразрывно связано с оборудованием, используемым в процессе тренировки. Первым классическим предметом в арсенале данного вида активности является ролл. Но и данная позиция оборудования МФР имеет множество подпунктов. На сегодняшний день существует около 5-7 видов различных роллов для МФР, варьирующихся не только в зависимости от клиента, но и от выполняющего функционала. Так существуют жесткие, ребристые, гладкие, мягкие роллы и т.д. Роллы даже варьируются в зависимости от пола человека, использующего его, так как анатомия мужчины и женщины подразумевает различную проработку тканей. Мячи для МФР так же являются важнейшим инвентарем. Они также варьируются по форме, размеру, жесткости т.д. На мой взгляд, мячик является преимущественно ведущим инвентарем со стороны мобильности и простоты использования. Такое «оборудование» можно взять даже с собой на работу.

Говоря об особенностях инвентаря МФР, на мой взгляд, стоит слегка вновь углубиться в историю появления первого и классического предмета, характери-

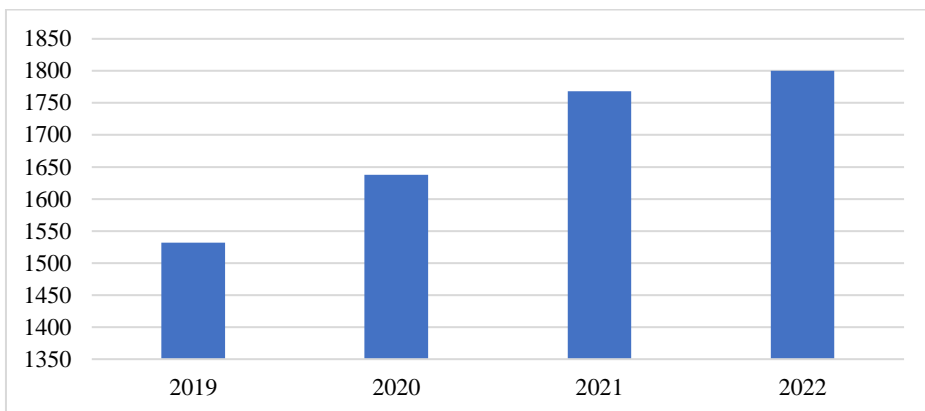
зующего миофасциальный релиз, а именно – ролл. Знаменитый всем, первоначально поролоновый, валик изобрел Моисей Фельденкрайз в 80-х годах 20-го века. Фельденкрайз создал собственный метод МФР. Данный метод был направлен на снижение болевых ощущений и проблем с подвижностью через увеличение осознанности подвижности своего тела, повышение ощущения своих мышц. После чего, один из его студентов – Шон Галлахер начал активно использовать в методе Фельденкрайза поролоновый валик. Впервые эксперимент на влияние подобного самомассажа был проведен на танцорах Бродвея. Именно они впервые на регулярной основе опробовали МФР и заметили стабильные улучшения своего физического состояния, заключающиеся в поддержании физической формы мышц, при этом регулярном расслаблении их посредством валика. Как именно данное приспособление добралось до фитнеса, сказать тяжело. Можно лишь отметить, что широкое распространение многофункциональности роллов случилось в 1990-х годах посредством работ физиотерапевта Майка Кларка. Он весьма доходчиво пояснил принцип, методики и функционал работы МФР, роллов и самомассажа в целом. После чего осторожными, но перспективными шагами миофасциальный релиз вошел в жизнь множеств подгрупп человечества.

Принципы МФР строятся на диагностике «точке входа» и выполнении трех последовательных действий: давления, растяжения и скручивания. При грамотной комбинации данных действий, основанных на самоощущении и физических возможностях организма, достигается максимально положительный результат МФР, а именно – снятие напряжение в мышцах, освобождение гипертонуса, расслабление тела.

Данное направление на сегодняшний день обретает все большие темпы распространения как среди профессиональных спортсменов, так и в обществе рядовых любителей спорта или вовсе не любителей физической активности, которые просто заботятся о своем здоровье. На данный момент развития направления МФР можно смело заявить, данный вид проработки мышц является преимущественным аналогом массажных сеансов у квалифицированных специалистов, имея преимущества в финансовом плане и в сфере локальности и полного ощущения необходимости проработки определенных зон тела.

Эффективность данного направления легко проследить, изучив динамику посещения фитнес-занятий, строящихся на использовании методики МФР. Проведя небольшое исследование численности посещений, можно заметить стремительное увеличение спроса на занятия МФР, что также подтверждает его эффективность и доступность. Данные исследование приведены на рисунке.

Также, проведя небольшой устный опрос клиентов фитнес-клуба, регулярно посещающих занятия по МФР, а также практикующих данное направление дома, удалось установить, что в 100% случаев наблюдалось улучшение общего физического самочувствия, снижение уровня усталости после рабочего, учебного дня, сокращение количества обращений к мануальным терапевтам и т.д.



*Рис. Данные по кол-ву посещений занятий по МФР фитнес-клуба Luxury Fitness г. Самара 2019-2022 гг.**

* Клиентский учет Luxury Fitness г. Самара за 2019-2022гг.

Так основными показаниями к использованию техники МФР являются:

- болевые ощущения в мышцах после тренировок;
- медленное восстановление мышц после нагрузок;
- мышечные спазмы и боли у людей, ведущих не активный образ жизни;
- гипертонус мышц;
- недостаточная гибкость¹.

К ведущим преимуществам миофасциального релиза относятся: в первую очередь – избавление от болевых ощущений и спазмов, что на сегодняшний день актуально далеко не только для спортсменов, но и для обычных обывателей, ведущих сидячий образ жизни; улучшение показателей гибкости тела человека; бережное и весьма оперативное восстановление тканей и мышц после травм или тренировочных процессов посредством увлажнения фасциальную ткани, улучшения циркуляции крови, выведения продуктов распада из мышц, активизирования лимфотока. Но также как и у любой физической активности, миофасциальный релиз имеет и противопоказания к применению. К таким параметрам относятся:

- высокая температура;
- тромбофлебит;
- варикоз;
- обострение хронических заболеваний;
- онкология;
- грипп, ОРЗ и другие заболевания, связанные с повышением температуры тела и ослаблением иммунитета;
- открытые раны и порезы.

Пренебрежение противопоказаниями приводит не только к отсутствию положительной динамики, но и к потенциальному нанесению вреда здоровью человека, что неприемлемо².

Миофасциальный релиз является, на мой взгляд, одним из самых легкодоступных и простых в применении видов самостоятельных тренировок. Так как она требует минимального количества физической подвижности и времени. Так, соблюдая регулярные тренировки, динамику улучшения физического самочувствия можно ощутить уже через пару дней тренировок. Сам МФР предполагает разнообразие упражнений и направлений для проработки. Ниже представлено два варианта тренировки МФР в домашних условиях. Более того профессиональное оборудование также можно заменять на подручные средства (теннисные мячики, гантели), оказывающие непосредственное такое же механическое давление на мышцы, что и специализированное. Особое воздействие МФР оказывает при использовании грамотной зональной методики.

Первая зональная методика МФР -направленная на восстановление и проработку верхней части тела. Необходимое оборудование: роллер нужной жесткости, теннисный мячик. Прорабатываемые мышцы: квадратная мышца поясницы, трапецевидная, ромбовидная, широчайшая спины, , малая и большая круглые мышцы, большая и малая грудные, надостная, дельтовидная, трехглавая плеча, двуглавая плеча и плечевая мышца, сгибатели запястья, разгибатели запястья, мышцы шеи. Проработка идет по принципу: давления, растяжения и скручивания. Зоны, отзывающиеся более сильной чувствительностью, требуют более долгой и аккуратной проработки.

Вторая зональная методика – для нижней части тела, направленная на расслабление и восстановление после тяжелой силовой проработки ног или большого рабочего дня, проведенного «на ногах». Прорабатываемые мышцы: мышца, выпрямляющая позвоночник, квадратная поясницы, большая ягодичная, грушевидная, средняя и малая ягодичные, напрягатель широкой фасции, подвздошно-поясничная мышца, четырехглавая бедра, приводящие мышцы, мышцы задней поверхности бедра и голени, передняя большеберцовая³.

Таким образом, миофасциальный релиз при правильном и регулярном взаимодействии с телом оказывает исключительно положительное влияние на самочувствие, физическое ощущение и общее состояние человека, а новизна данного направления позволяет охватывать большой спектр аудитории. И я с уверенностью могу заявить, что введение в ежедневный распорядок дня 15-ти минутной тренировки по методике МФР будет прекрасной перспективой развития поколения, следящего за своим здоровьем в условиях развития современности.

¹ О.Б. Ведерникова, А.С. Ушаков, Е.Н. Ведерников, С.А. Комельков Методика коррекции осанки с использованием техник миофасциального релиза у мужчин 25–35 лет // Человек. Спорт. 2019. №13. С.13-15.

² Е.И. Ончукова, А.А. Килимник, С.И. Назарова Возможности использования средств оздоровительной физической тренировки и фитнеса в повышении психофизической под-

готовки бойцов смешанных единоборств 18–21 лет // Физическая культура, спорт и здоровье. 2018. №17. С. 65-69.

³ Н.И. Романенко, В.В. Сударь, А.Ю. Денисов Влияние физкультурно-оздоровительных занятий на основе силовых видов спорта на морфометрический статус мужчин 25–30 лет // Ученые записки университета им. П.Ф. Лесгафта. 2021. С. 37-44.

MYOFASIAL RELEASE AS A PROMISING DIRECTION IN PHYSICAL ACTIVITY OF MODERN YOUTH

© 2024 Grigoreva Angelina Aleksandrovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: grigoreva065@mail.ru

© 2024 Savelieva Olga Viktorovna
Senior Lecturer
Samara State University of Economics

Keywords: myofascial release, physical activity, techniques, relaxation, load, training process, physical activity, muscle tissue.

The article is devoted to the analysis of such type of physical activity as myofascial release, the study of the methodology of its use, the degree of impact on the human body. A review of the prevalence of this technique has been conducted, and the advantages of myofascial release noted by various social groups have been identified.

ФИДЖИТАЛ СПОРТ И ФИЗКУЛЬТУРА: НОВЫЕ ГОРИЗОНТЫ ЭЛЕКТРОННЫХ ИГР И ФИЗИЧЕСКОЙ АКТИВНОСТИ

© 2024 Мангуткина Алина Шамилевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: mangutkina.a@mail.ru

Ключевые слова: фиджитал спорт, физическая активность, новые виды спорта, развитие компьютерного спорта, фиджитал игры, виртуальная реальность, инновационные технологии, физкультура будущего.

Статья посвящена изучению такого понятия, как фиджитал спорт, его связи с электронными играми и физической активностью. Автор проводит анализ взаимосвязи между электронными играми и физкультурой, исследует новые пути развития и применения электронных игр в физкультуре и спорте.

Фиджитал спорт – это новое направление в мире спорта, которое начало развиваться в XXI веке благодаря слиянию физической активности и цифровых технологий. Термин «фиджитал» объединяет в себе слова «физический» и «цифровой», что позволяет разделить фиджитал спорт на две основные компоненты – обычный физический спорт и киберспорт. Фиджитал спорт предоставляет спортсменам возможность сочетать физическую активность с виртуальным миром, открывая новые возможности для традиционных видов спорта. В основу фиджитал-спорта легли технологии дополненной реальности (AR) и VR. Виртуальная реальность создает полностью воображаемую, сгенерированную компьютером среду, которая отличается от реального мира¹. В то же время, дополненная реальность использует специальное программное обеспечение для добавления виртуальных элементов в реальный мир, смешивая их с окружающей средой пользователя. Эти технологические достижения позволили интегрировать цифровые элементы в традиционные виды спорта и расширить возможности для получения новых впечатлений от соревнований².

Фиджитал спорт становится все более популярным и признанным во всем мире. Виртуальные соревнования привлекают внимание множества зрителей и участников, а фитнес-технологии помогают людям отслеживать свои физические достижения и повышать свою мотивацию для тренировок³. Всероссийская федерация фиджитал-спорта (ВФФС) в России создана в ноябре 2022 г. – это общественная организация, целью которой является развитие, продвижение и органи-

* Научный руководитель – Налимова Марина Николаевна, старший преподаватель, Самарский государственный экономический университет.

зация массового спорта в формате функционально-цифрового многоборья. А в сентябре 2022 г. прошел уже первый турнир по 4 дисциплинам в Казани.

- 1) Фиджитал – футбол;
- 2) Фиджитал – баскетбол;
- 3) «Beat Saber» (музыкальная компьютерная игра с элементами VR);
- 4) Гонки дронов.

Соревнования включают в себя на первом этапе взаимодействие с цифровой средой, затем игроки переходят к реальным соревнованиям. Так, игроки изначально соревнуются в видеоигровом формате, а после выходят на футбольную площадку или другую, в зависимости от вида игры ⁴. То же касается и шутеров: борьба команд в «CS:GO» переходит в лазертаг – военно-тактическую игру, где используется безопасное лазерное оружие и сенсоры, регистрирующие попадание в противника.

В фиджитал спорте задействуются различные платформы, что необходимо для создания единого интерфейса и связи между пользователями ⁹. Например, при подключении стриминговых сервисов игроки и зрители могут общаться, обмениваться опытом и устраивать соревнования по всему миру. Такая взаимосвязанность расширяет географические возможности, укрепляет, и увеличивает глобальное мировое сообщество ⁵. Разработка экспертных систем, которые заменят или облегчат подготовку спортсменов и сделают фиджитал-спорт более привлекательным в представлении зрителей и потенциальных участников, увеличит его аудиторию.

Когда речь идет о влиянии данных технологий на физическую активность, хочется отметить, что с одной стороны, фиджитал-спорт может приводить к снижению физической активности. Виртуальные игры и электронные спортивные соревнования часто требуют много времени у экрана, и игроки могут проводить большую часть своего дня в сидячем положении ⁶. Это может приводить к ухудшению общего физического состояния, развитию ожирения и других проблем, связанных с недостатком движения.

Однако, с другой стороны, фиджитал-спорт также может стимулировать людей на физическую нагрузку. Новые и инновационные формы физической активности более интересны для людей, это может побуждать человека к большей физической активности и улучшению своего физического состояния ¹⁰. Например, игры виртуального футбола, хоккея или тенниса требуют физических движений, чтобы управлять персонажами в игре. Такие виды фиджитал-спорта могут способствовать улучшению физического здоровья и повышению физической активности. Большим плюсом также является отслеживание активности и мотивация спортсменов. Технологии и гаджеты, используемые в фиджитал спорте предоставляют возможность отслеживания прогресса физической активности, установления цели и получение мотивации для достижения лучших результатов ⁷. Это может стимулировать человека к большей активности и улучшению своей физической формы.

Таким образом, вышеперечисленные технологии могут быть полезными инструментами для поощрения физической активности и улучшения здоровья, но и

способны вызывать зависимость и ограничивать возможность взаимодействия с традиционными формами физической активности ⁸.

Фиджитал спорт в России получил большое число сторонников, готовых заниматься данным видом спорта и всесторонне развивать его, благодаря государственной поддержке. Так в феврале 2024 года в Казани будут проводиться уже официальные «Игры Будущего». Игры будущего станут продолжением Фиджитал-игр, которые проходили в 2022 и 2023 году в Казани при поддержке Всероссийской федерации фиджитал-спорта. Но если тогда это были небольшие турниры по отдельным дисциплинам, то сейчас эти соревнования больше напоминают Олимпиаду. Турнир в Казани станет крупнейшим из когда-либо проводившихся турниров по фиджитал-спорту. Организаторы обещают 21 дисциплину (16 в основной программе, а также 5 – в расширенной), более двух тысяч участников и общий призовой фонд в 10 миллионов долларов. Каждая дисциплина объединяет физическую культуру и киберспорт или VR/AR-технологии, то есть, проверяет компетенцию атлетов в двух никак ранее не связанных пространствах.

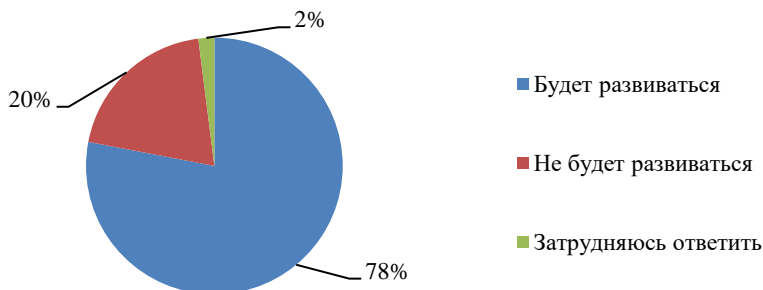
В рамках изучения актуальности и перспектив фиджитал спорта был проведен опрос среди студентов 17-20 лет.



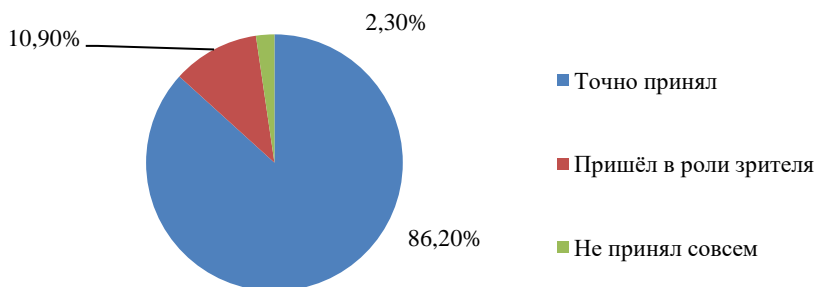
Согласно исследованиям, с понятием фиджитал спорта знакома большая часть студентов. Это говорит о том, что данный вид спорта интересен студентам.

На вопрос «Насколько вы считаете, что фиджитал спорт будет развиваться в будущем?» респонденты ответили следующим образом: 78% опрошенных считают, что фиджитал спорт будет прогрессировать и захватывать все больше спортсменов. 20% студентов считают, что новый вид спорта не будет пользоваться особой популярностью. И 2% затруднились ответить на данный вопрос. Данный результат демонстрирует заинтересованность и желание студентов развивать данный вид активности.

Насколько вы считаете, что фиджитал спорт будет развиваться в будущем?



Если бы вас пригласили на соревнования по фиджитал спорту, вы бы приняли участие?



Заключительным стал вопрос о приглашении участника на фиджитал игры. Результат показал, что большая часть с удовольствием пришла поучаствовать в играх в роли спортсмена. Около 10% приняли бы приглашения в качестве зрителя, и лишь малая часть отказалась бы участвовать совсем.

Исследование показало, что большинство респондентов выразили заинтересованность в этой новой форме спорта и считают, что она имеет потенциал для появления новых возможностей и развития. Также, многие студенты с удовольствием бы приняли участие в соревнованиях, как в роли спортсмена, так и зрителя. В целом, можно сказать, что фиджитал спорт обещает стать значительной частью спортивной индустрии в будущем.

Таким образом, фиджитал спорт и физкультура представляют собой уникальное сочетание электронных игр и физической активности, которое открывает но-

вые горизонты для здорового образа жизни и развития спортивного потенциала. Этот инновационный подход к тренировкам позволяет объединить удовольствие от игры и пользу от занятий спортом, делая занятия более увлекательными и результативными ¹¹. С развитием технологий и появлением все новых устройств, фиджитал спорт становится все более популярным и доступным для широкой аудитории. Фиджитал спорт позволяет сделать занятия физической культурой более привлекательными для молодого поколения и создать новые возможности для развития спортивного движения в мире.

¹ Алешкова Д.В. Вузы как поставщики инновация в самарской области // Российская наука: актуальные исследования и разработки. Сборник научных статей V Всероссийской научно-практической конференции: в 2 частях. 2018. С. 368-371.

² Демчук А.Г., Пискайкина М.Н., Суркова Д.Р. Общая физическая подготовка на занятиях физической культуры // OlymPlus. Гуманитарная версия. 2018. № 2 (7). С. 13-16.

³ Джулай Д.В., Пакина В.В., Бондарев С.И. Анализ влияния интернета на современную молодежь // Известия Института систем управления СГЭУ. 2015. № 2 (12). С. 51-54.

⁴ Джулай Д.В., Измайлов А.М. Основные направления инновационной деятельности в самарской области // Тенденции развития современного общества: экономико-правовой аспект. Сборник научных трудов международной научно-практической конференции. 2016. С. 26-28.

⁵ Налимова М.Н. Средства физической культуры в обеспечении работоспособности студентов // Российская наука: актуальные исследования и разработки. Сборник научных статей VII Всероссийской научно-практической конференции. 2019. С. 385-388.

⁶ Налимова М.Н., Макарова Е.А. Студенческий спорт в России: настоящее и будущее // OlymPlus. Гуманитарная версия. 2019. № 2 (9). С. 64-66.

⁷ Пискайкина М.Н., Смирнова У.В. Мотивация студентов к занятиям физической культурой в вузе // OlymPlus. Гуманитарная версия. 2017. № 2 (5). С. 39-41.

⁸ Пискайкина М.Н., Смирнова У.В. Спорт и физическая культура как социальные феномены // Известия Института систем управления СГЭУ. 2016. № 1 (13). С. 19-24.

⁹ Пискайкина М.Н. Развитие спортивной одаренности средствами новых информационных технологий // OlymPlus. Гуманитарная версия. 2016. № 2 (3). С. 53-54.

¹⁰ Николаева И.В., Джулай Д.В. Экстремальные виды спорта в жизни современной молодежи // OlymPlus. Гуманитарная версия. 2016. № 1 (2). С. 35-39.

¹¹ Смирнова У.В., Пискайкина М.Н. Социальные функции спорта и основные направления в развитии спортивного движения // Известия Института систем управления СГЭУ. 2018. № 1 (17). С. 32-34.

**PHYGITAL SPORTS AND PHYSICAL EDUCATION:
NEW HORIZONS OF ELECTRONIC GAMES
AND PHYSICAL ACTIVITY**

© 2024 Mangutkina Alina Shamilevna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: mangutkina.a@mail.ru

Keywords: phygital sports, physical activity, new sports, development of computer sports, phygital games, virtual reality, innovative technologies, physical education of the future.

The article is devoted to the study of such a concept as digital sports, its connection with electronic games and physical activity. The author analyzes the relationship between electronic games and physical education, explores new ways of development and application of electronic games in physical education and sports.

* Scientific adviser – Nalimova Marina Nikolaevna, Senior Lecturer, Samara State University of Economics.

ЗДОРОВЬЕ – В ДВИЖЕНИИ

© 2024 Мартынов Денис Романович*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: pmn-marina@yandex.ru

Ключевые слова: мотивация, гиподинамия, потенциал, физические качества, физическая активность, здоровье, стресс, депрессия, психосоматика.

В статье подробно описаны причины разнообразного поведения человека, в том числе апатии и бездействия. Даны рекомендации по развитию внутреннего потенциала человека с целью изменения жизни в лучшую сторону с помощью самоорганизации и самодисциплины.

1. Причины и последствия бездействия.

Непрерывное движение – возможность для человека контролировать не только свое физическое здоровье, но и жизнь без болезней в целом, именно так считал великий Аристотель. У каждого человека должен быть свой смысл жизни, ради которого он будет стараться жить и развиваться.

Все, что человек делает или не делает в своей жизни, это результат движения или, наоборот, бездействия. От движения зависит вся жизнь человека, начиная от личных успехов и заканчивая гармонией с самим собой и окружающим миром ¹.

Каждый человек проходит свой собственный путь: кто-то идет к пониманию почти всю свою жизнь; у кого-то осознание проявляется быстрее в силу разных обстоятельств и желания само развиваться, жить полноценной жизнью; а кто– то так и завершает свою жизнь с закрытыми глазами, страдая всю свою жизнь, не желая сделать себе самому шаг на встречу.

Что же мешает людям порой взглянуть на мир другим глазами и захотеть изменить, то, что так мешает жить полноценно, дышать полной грудью, быть свободным, здоровым и самодостаточным человеком? Это – наша лень! Самый страшный враг здоровья человека.

Человеческая лень, подавляя волю человека, полностью подчиняет его жизнь удовлетворению только самых низменных, животных потребностей человека.

Человеческая лень, отсутствие стремлений работать над собой, создавать что-то новое, приводит к самым страшным порокам, и открывает самые мерзкие стороны человечества ². Однажды возникнув один порок, порождает множество других, поглощая сущность человека и подчиняя себе полностью и, порой безвозвратно.

* Научный руководитель – Налимова Марина Николаевна, старший преподаватель, Самарский государственный экономический университет.

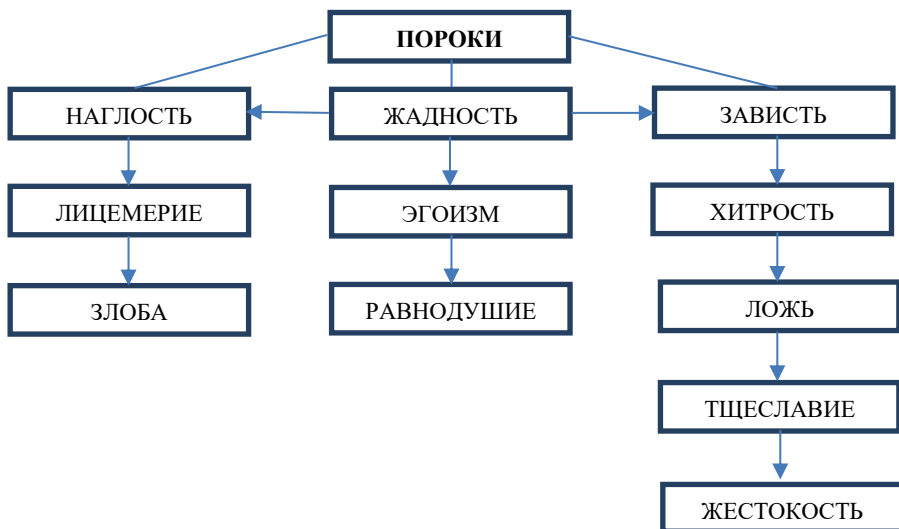


Рис. Развитие человеческих пороков

Долгое время считалось, что главные причины лени – это:

- Страх неудачи
- Неуверенность в себе
- Слабая сила воли
- Надежда на чудо
- Отсутствие мотивации

Но как оказалось – это не причины, а уже последствия лени, они не возникают просто на пустом месте, это все результат обездвиженного образа жизни.

Ученые из Бостонского университета, занимающиеся изучением нейрофизиологии, провели самое грандиозное исследование на данный момент и представили весьма удивительные результаты о последствиях бездельничества. В течение двадцати лет они наблюдали за полтора тысячами добровольцев, и даже сами ученые были поражены полученными данными! Эксперимент доказал, что недостаток физической активности и пассивный образ жизни могут привести к ускоренному старению мозга³. Оказалось, что между отсутствием физической активности и уменьшением объема головного мозга человека существует прямая связь.

Длительное исследование показало, что отсутствие физической активности в жизни человека ускоряет процесс старения его мозга. Такой «ленивый» образ жизни также неблагоприятно воздействует на когнитивные функции, при этом недостаток физической нагрузки в долгосрочной перспективе может привести к слабоумию⁴.

Кроме того, недостаток физической активности может вести к нарушениям психического здоровья и развитию вредных привычек, таких как курение, алко-

гольное и наркотическое потребление ¹². Важно отметить, что ограниченная двигательная активность оказывает серьезно негативное влияние не только на психологическое состояние, но и на общее здоровье человека!

Подчеркивается, что здоровье – это первостепенная и самая важная потребность человека, определяющая его трудоспособность и обеспечивающая гармоничное развитие личности. Существует тесная связь между физической активностью и здоровьем человека.

Современный метод работы на расстоянии приводит к увеличению числа людей, привыкших вести сидячий образ жизни. Ограничения, введенные из-за пандемии, также препятствуют занятиям спортом и посещению спортивных объектов. В результате этого наблюдается рост заболеваний позвоночника, остеохондроза, а также обострение хронических заболеваний.

Ученые из Австралии провели исследование и выяснили, что люди, проводящие в офисном кресле не менее 8 часов в день, имеют 15% больший риск преждевременной смерти. Это связано с нарушением работы внутренних органов и систем, замедлением метаболизма и развитием скрытых хронических заболеваний ⁵.

Современная действительность привела к уменьшению активности. Люди редко ходят пешком, не проводят время на прогулках после работы, предпочитают личный или общественный транспорт, а также используют лифты. Это приводит к низкой активности, которая негативно влияет на работу внутренних органов и систем.

В случае низкой активности суставы, кости и мышцы не получают достаточной физической нагрузки. Это оказывает негативное воздействие на весь организм, увеличивает нагрузку на позвоночник, постепенно приводит к атрофии мышц и мышечно-скелетной системы ⁶. В результате этого нарушается работа нервной системы и головного мозга, возникают протрузии, межпозвоночные грыжи, ущемление нервных окончаний, снижается тонус кровеносных сосудов. Все это ведет к уменьшению выносливости, силы человека и часто приводит к развитию вегетососудистой дистонии, а также нарушению обмена веществ. Постепенно низкая активность ведет к проблемам с костями и суставами, таким как остеопороз, остеоартроз и остеохондроз. Более того, низкая активность оказывает значительное негативное влияние на сердечно-сосудистую систему.

2. Потенциал человека.

Считается – потенциал человека велик и практически неограничен при правильном распределении и применении внутренних ресурсов.

Духовный потенциал включает в себя такие составляющие, как моральные ценности, этика, отношение к себе и другим, способность к самоанализу и саморазвитию ⁷. Физические упражнения могут значительно влиять на развитие и раскрытие духовного потенциала.

Как уже было сказано, физическая активность имеет непосредственное влияние на физическое здоровье человека. Но она также способна повышать уровень энергии и витальности, что влияет на общее чувство благополучия и жизненную удовлетворенность.

Физическая активность также способствует повышению уверенности в себе. Регулярное занятие спортом или физическими упражнениями помогает улучшить физическую форму и внешний вид, что может повысить самооценку и уверенность в своих силах.

Кроме того, физические упражнения требуют усилий, настойчивости и дисциплины. Регулярные тренировки способствуют развитию силы воли и самоконтроля, что может быть важным фактором в достижении успеха в других областях жизни.

Физические занятия также способствуют улучшению психологического и эмоционального состояния. Они помогают снять накопившееся напряжение и стресс, улучшают настроение и позитивно влияют на самочувствие.

И, в конечном счете, физическая активность способна развить качества, необходимые для успешной жизни в современном мире. Она тренирует лидерские навыки, способность работать в команде, умение устанавливать и достигать целей.

Таким образом, физическая активность имеет огромный потенциал для улучшения не только физического, но и психологического и духовного состояния человека. Регулярные тренировки и занятия спортом необходимы для поддержания здоровья и развития спящего потенциала человека ⁸. Уделите время для физической активности и дайте своему организму возможность раскрыть свой истинный потенциал!

3. С чего начать.

Конечно, с самого начала. С той самой минуты, когда человек открывает глаза, у него появляются потребности. Правильное планирование, постановка ежедневных целей и достижение их – самый первый этап преодоления собственной лени.

«В здоровом теле – здоровый дух!» – крылатое выражение и девиз всех поколений на все времена.

Активное движение, закаливание, соблюдение режима дня, правильное питание и отсутствие вредных привычек – одни из основных составляющих здорового образа жизни.

Регулярная двигательная активность – залог здоровья, успеха и хорошего настроения. Доказано, что постоянная физическая активность оказывает крайне положительное влияние на эмоциональный фон, и в некоторых случаях даже облегчает течение депрессии.

Ежедневные прогулки и регулярные занятия спортом ускоряют кровообращение. Хорошее кровообращение способствует насыщению каждой клеточки нашего организма кислородом, а кислород в свою очередь активно стимулирует деятельность головного мозга, а ведь именно он, в конечном счете, посылает сигналы и команды всему нашему организму о том, как себя чувствовать.

Регулярные тренировки и физическая активность играют крайне важную роль в улучшении общего состояния здоровья и благополучия человека⁹. Они способны значительно снизить риск развития сердечно-сосудистых заболеваний, так как усиливают работу сердца и кровеносных сосудов, что в свою очередь приво-

дит к нормализации кровяного давления, уровню холестерина и уменьшению вероятности возникновения серьезных проблем, таких как инсульты и сердечные приступы.

Кроме того, регулярные физические занятия помогают снизить риск развития диабета типа 2, так как они способствуют контролю уровня сахара в крови и повышению чувствительности к инсулину. Они также могут намного снизить риск развития онкологических заболеваний, так как они играют важную роль в профилактике рака груди, рака толстой кишки и рака предстательной железы.

Кроме того, регулярная физическая активность положительно влияет на психическое здоровье, так как способствует выделению эндорфинов – гормонов счастья, которые помогают снизить уровень тревоги и депрессии. Она также способствует укреплению костей и мышц, что крайне важно для предотвращения возникновения остеопороза и других заболеваний, связанных с дефицитом кальция и витамина D.

Значимость физической активности в развитии личности также обусловлена необходимостью борьбы с постоянным стрессом, которому мы подвержены в современном обществе ¹⁰. Это требует социальной гибкости, устойчивости личности, самоконтроля, стойкости характера и воли.

Особенно важным является это, к примеру, для молодых людей, у которых психика еще не сформирована полностью.

Когда они вступают в новую среду, они сталкиваются с проблемами адаптации, новыми жизненными условиями и незнакомым городом, что оказывает давление на их внутренний мир, раскачивая нервную систему и психику ¹¹. В результате этого у них возникают проблемы со здоровьем, связанные с психосоматикой. Однако, чтобы предотвратить такие последствия, крайне необходимо уделять некоторое время физической культуре, на которых молодые люди находят и развивают свои личные качества, формируют устойчивость к стрессу через физические упражнения.

Таким образом, физическая активность помогает человеку получить силу воли, научиться преодолевать стрессовые ситуации, повышает самооценку и помогает стать более уверенным.

Кроме того, регулярные тренировки физической активности оказывают положительное влияние на здоровье человека и могут значительно улучшить качество его жизни.

¹ Алешкова Д.В., Лазарева Н.В. Сегментация рынка витаминов // Наука XXI века: актуальные направления развития. 2019. № 1-1. С. 142-144.

² Демина А.А., Налимова М.Н. Физическая культура как средство профилактики и лечения различных заболеваний // Тенденции развития науки и образования. 2019. № 57-9. С. 50-52.

³ Джулай Д.В., Паклина В.В., Бондарев С.И. Анализ влияния интернета на современную молодежь // Известия Института систем управления СГЭУ. 2015. № 2 (12). С. 51-54.

⁴ Налимова М.Н., Исмаилова С.М.К. Физическая нагрузка во время самоизоляции // OlymPlus. Гуманитарная версия. 2020. № 2 (11). С. 104-106.

⁵ Налимова М.Н. Влияние физической культуры и спорта на здоровье студентов // Известия Института систем управления СГЭУ. 2019. № 2 (20). С. 31-33.

⁶ Налимова М.Н. Элементы здорового образа жизни // Известия Института систем управления СГЭУ. 2019. № 1 (19). С. 18-20.

⁷ Николаева И.В., Джулай Д.В. Физические нагрузки в жизни студентов, страдающих бронхиальной астмой // OlymPlus. Гуманитарная версия. 2016. № 2 (3). С. 50-52.

⁸ Николаева И.В., Джулай Д.В. Экстремальные виды спорта в жизни современной молодежи // OlymPlus. Гуманитарная версия. 2016. № 1 (2). С. 35-39.

⁹ Пискайкина М.Н., Смирнова У.В. Формирование личности учащейся молодежи средствами физической культуры и спорта // Актуальные проблемы физической культуры, спорта и туризма. Материалы международной научно-практической конференции. 2015. С. 154-156.

¹⁰ Пискайкина М.Н. Движение – это жизнь // Известия Института систем управления СГЭУ. 2018. № 2 (18). С. 25-27.

¹¹ Пискайкина М.Н., Смирнова У.В. Роль спорта в развитии общества и социализации личности // Известия Института систем управления СГЭУ. 2015. № 2 (12). С. 36-40.

¹² Соболева К., Налимова М.Н. Фитнес-индустрия в России // Тенденции развития науки и образования. 2019. № 57-8. С. 82-84.

HEALTH IS ON THE MOVE

© 2024 Martynov Denis Romanovich*
Student
Samara State University of Economics
E-mail: pmn-marina@yandex.ru

Keywords: motivation, physical inactivity, potential, physical qualities, physical activity, health, stress, depression, psychosomatics.

The article describes in detail the causes of various human behavior, including apathy and inaction. Recommendations are given on the development of a person's inner potential in order to change life for the better through self-organization and self-discipline.

* Scientific adviser – Nalimova Marina Nikolaevna, Senior Lecturer, Samara State University of Economics.

РОЛЬ ВОДЫ В ЖИЗНИ ЧЕЛОВЕКА

© 2024 Налимова Марина Николаевна
старший преподаватель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: pmn-marina@yandex.ru

© 2024 Богданова Нурия Лекмановна
воспитатель
МБДОУ «Детский сад № 153» г.о. Самара
E-mail: Nuriushka@yandex.ru

Ключевые слова: вода, здоровье, голод, жажда, лишний вес, метаболизм, суточное потребление, запасы организма.

Рассмотрены основные положения о роли воды в организме человека, приведены количественные показатели ее важности, отмечено влияние на улучшение здорового самочувствия.

Вода – главная составляющая жизни и здоровья каждого человека. Самым большим по объему потребления продуктом питания, так же является вода, без которой невозможна жизнь всего живого ¹. Без еды можно прожить дней 40, то без воды можно прожить не больше недели. Этот простой принцип выживания известен еще с древних времен. И поэтому древние люди выбирали место для жилья вблизи рек и озер, в которых находились пресные воды. В настоящее время у людей нет проблем с нахождением чистой питьевой воды, она свободно течет из кранов. Однако исследования, проведенные в России, показали, что 65% людей во всем мире страдают от ощущения нехватки воды, но сами они об этом не подозревают. Практически у каждого третьего человека очень слабо развито чувство жажды. Именно поэтому желание пить зачастую путают с чувством голода. Большинство особо остро испытывают чувство жажды во время жары, после занятий спортом, после принятия сухой или острой пищи, когда организм уже истощен и срочно нуждается в восполнении водного баланса ². Если заметить и проанализировать, как пьют воду взрослые и дети, то можно заметить, как жадно пьют вторые. Поэтому и проблем с лишним весом у них меньше, чем у взрослых. Это объясняется тем, что даже совсем незначительное обезвоживание снижает общий метаболизм на 3%.

Вода — «панацея практически от всех болезней» – это выражение полностью оправдывает себя, причем, если принимать воду как внутрь, так и не только. Этот факт люди знали еще в древние времена и активно им пользовались, когда медицина не была развита должным образом: не было таблеток, современного оборуду-

дования и достаточных знаний. Еще в древние времена Гиппократ использовал водолечение. «Ванна смягчает боли в области боков, груди и спины, повышает потоотделение, улучшает дыхание и устраняет усталость; кроме того, она снижает напряжение в суставах, увлажняет носовую полость и устраняет тяжесть в голове» – писал он. Иногда грамотное потребление жидкости может предотвратить множество заболеваний, не вылечив их.

Тело человека на 60-70 % состоит из воды, но с возрастом он теряет влагу. Показатель уровня содержания воды, начиная с младенческого возраста, составляет 85% всего тела. С возрастом, коэффициент воды уже становится 85-70%. Уровень насыщенности влагой у пожилых людей снижается до 70-50%. Все живые существа состоят из воды: морские обитатели – на 80%, животные – на 75%, моллюски – на 99%. Большинство овощей имеют в своем составе воду: огурцы – 96%, помидоры – 95%, яблоки – 85%, картофель – 76%. На протяжении всей жизни человека ему необходима вода: для приготовления пищи, для утоления жажды, для купания и т.д. Одним жителем планеты за год потребляется примерно от 30 до 60 тонн воды только в процессе питания. Так же ежедневно мы теряем ее большое количество из организма с выделением пота, дыханием и посредством других выделительных систем. Эти потери нужно обязательно восполнять, не следует ограничивать себя питье. Для пополнения внутренних водных запасов, человеку в день нужно выпивать 2-2,5 литра чистой, не газированной воды ³.

Достаточное суточное употребление воды может повлиять на:

1) Улучшение пищеварения. Для оказания естественного процесса функций органов ЖКТ необходима вода. Она является своеобразным растворителем, который помогает впитывать различные витамины, соли, полезные и питательные элементы. Недостаток воды причиняет вред желудку, так как отрицательно влияет на выработку желудочного сока, и это служит причиной различных заболеваний, как запор, гастрит, вздутие живота и язва ⁴.

2) Улучшение состояния волос и кожи. Вода напитывает кожу, предотвращает преждевременное старение и появление морщины. Так как жидкость достаточно активно принимает участие в процессе потоотделения, она очищает поры от различных загрязнений, соответственно делая кожу, свежей, гладкой и эластичной. Недостаток воды наносит не менее вреда и волосам. В луковицах волос нет полезных и питательных элементов. Именно поэтому при употреблении достаточного количества воды, благодаря ее полезным качествам волосы снова получают силу и здоровый блеск.

3) Улучшение кровообращения. За счет поддержания водного баланса сохраняется нормальная циркуляция и текучесть крови. Обильное питье воды значительно снижает риск возникновения тромбозов, способствует правильной работе сосудов и сердца, нормализации давления ⁵.

4) Защищает суставы и другие не менее важные органы от разрушения. Недостаток воды отрицательно сказывается на суставах, и если ее достаточно, то их движение улучшается. Из-за обезвоживания, боли в суставах может возникнуть и артрит.

5) Ослабляет напряжение и борется с усталостью. Последствием обезвоживания является то, что человек чувствует сонливость и как следствие усталость. Поскольку недостаток воды приводит к снижению ферментативной функции, клетка получает не получает питание и затем умирает⁶.

Вода также защищает другие органы и ткани, такие как спинной мозг от травм, насыщает кислород влагой, как правило, предотвращает образование почечных камней. Среди ученых бытует мнение, что недостаток H₂O может привести к ухудшению короткой памяти, например, всего на 2%. В таком случае даже самые простые действия могут вызвать затруднения: элементарный математический расчет написание короткого текста или сосредоточение на чем-либо.

И, конечно же, многие люди знают, что водный баланс играет особо важную роль в достижении цели похудения. Вода для похудения играет большое значение, так как сбрасывается лишний вес. Он не содержит калорий, жира, холестерина или соли. Кроме того, это вещество лишнее из организма. Вам хочется меньше есть, если употреблять достаточное количество жидкости. Известно, что вода помогает при развитии жировых отложений увеличить количество жидкости для хорошего использования. Для этого почки должны получать достаточное количество воды. Если печень – иначе эта деятельность будет передана другому ведомству. Когда печень имеет свою собственную работу, она разлагает жир и распределяет его в виде энергии по различным частям тела. Их операции начинают выполнять печень, когда почки не получают достаточного количества жидкости и это останавливает переработку жира в организме. Поэтому, когда печень находится под сильным давлением, жировые отложения появляются очень быстро. Использование воды позволяет печени продолжать метаболический процесс⁸. Этому есть несколько объяснений. Во время обеда вам позволят съесть небольшие порции воды.

Вода улучшает обмен веществ, активизирует обменные процессы.

Чувство жажды часто можно спутать с ощущением голода: чистая вода поможет укротить его с помощью стакана.

Расчет воды, рекомендуемой ежедневно для каждого человека, сугубо индивидуален и рассчитывается исходя из массы тела и целей потребления. Для обычного индивида норма рассчитывается следующими способами:

1) На каждый килограмм веса берется от 30 до 40 миллилитров жидкости. Например, если масса тела 70 кг нормой будет 2,1-2,8 литра.

2) На каждые 30 кг веса берется 1 литр воды. Таким образом на 70 кг будут приходиться примерно 2,3 литра воды.

3) Вес делится на 20. При тех же 70 кг нормой будут 3,5 литра. Как можно было заметить, при этом способе ежедневное количество воды больше, чем при других двух. Этот метод расчета подходит для тех, чьей целью является сбросить вес, а для этого воды требуется больше, чем при норме.

Безусловно, есть и определенные рекомендации по правильному приему воды. Первый прием непременно должен быть утро, после пробуждения, где-то за тридцать минут до еды. Так как во время сна организм обезвоживается, необходимо пополнить запасы жидкости. Рекомендовано употребить теплую воду,

так как она успокаивает желудок. Возможно с добавками сока лимона, алоэ, имбиря. Далее индивидуальная норма воды распределяется примерно равномерно на весь день, желательнее до 18:00, так как многие люди склонны к отекам, употребляя воду после обозначенного времени ⁷. Пить стоит небольшими глотками, дабы как можно сильнее насыщаться водой. По поводу того, как совмещать восполнение водного баланса с пищей многие специалисты еще не пришли к единому мнению. Но большинство считает, что стоит выпивать воду за 30 минут до еды, после через 2 -2,5 часа. Такие привычки помогут начать и завершить процесс пищеварения и избавят от возможного ложного чувства голода. Если едите мясо, то выпить стакан воды нужно через 3,5 — 4 часа после приема пищи.

Настолько же, насколько важно знать, как пить воду, обязательным является понимание того, какая вода полезна. Приведем основные критерии, которым должна соответствовать питьевая вода, полезная для человека, чтобы сохранить здоровье организма:

1) Вода, должна содержать микробиологические показатели. Такие как – кальций, фосфор, магний, марганец, цинк и другие.

2) Вода для питья должна быть прозрачной, без осадка, запаха, мути, приятной на вкус.

3) Питьевая вода должна быть средней жесткости. Примерное содержание уровня pH 6-9.

4) Должно быть исключено заражение воды болезнетворными микробами (полное отсутствие цист или яиц паразитов).

5) Должна содержать допустимую минерализацию – не более 1000 мг/л.

Можно сделать очевидные выводы о важности воды в организме человека. Конечно, овощные или фруктовые соки способны пополнить запасы организма нужной влагой, обеспечить определенными витаминами и удовлетворить вкусовые рецепторы. Что нельзя сказать о других напитках, таких как газированные, которые способствуют обезвоживанию организма. А такие напитки, как алкоголь, чай или кофе имеют мочегонное действие и отрицательно влияют на различные органы человека в больших количествах. Поэтому после всех напитков все равно потребуется восполнить свой организм водой. Потому ничто и никогда не сможет заменить эту ценную жидкость. Несмотря на то, что она не имеет вкуса, цвета и запаха, вода всегда была и будет жизненно важным веществом в жизни каждого человека ⁹. Именно поэтому одно из основных правил здорового образа жизни звучит как: «Пейте больше воды!»

¹ Азимова А.М., Николаев П.П. Влияние физической культуры и спорта на психическое здоровье человека // Российская наука: актуальные исследования и разработки. Сборник научных статей XI Всероссийской научно-практической конференции. В 2-х частях. Самара, 2021. С. 211-214.

² Карева Ю.Ю., Блажнова К.М. Влияние физической культуры и спорта на организм человека // Тенденции развития науки и образования. 2023. № 100-4. С. 80-83.

³ Карева Ю.Ю., Мулюкова Д.А., Бударова Т.В. Влияние физической культуры и спорта на женский организм // OlymPlus. Гуманитарная версия. 2023. № 2 (17). С. 59-63.

⁴ Кандауров М.К., Николаева И.В. Избыточный вес и его влияние на здоровье человека // Тенденции развития науки и образования. 2023. № 97-10. С. 52-55.

⁵ Милентьева Н.А., Николаева И.В. Как ускорить метаболизм // Наука XXI века: актуальные направления развития. 2019. № 2-2. С. 134-138.

⁶ Николаева И.В., Москвичева А.А. Влияние питания на показатели спортсменов // Тенденции развития науки и образования. 2023. № 98-9. С. 118-120.

⁷ Николаева И.В., Джулай Д.В. Физические нагрузки в жизни студентов, страдающих бронхиальной астмой // OlymPlus. Гуманитарная версия. 2016. № 2 (3). С. 50-52.

⁸ Ходова А.Р., Николаев П.П. Влияние физической культуры на работоспособность студентов // Тенденции развития науки и образования. 2023. № 97-3. С. 31-34.

⁹ Шопазарова С.Х., Николаев П.П. Физическая культура как главный фактор формирования здорового образа жизни студента // Тенденции развития науки и образования. 2023. № 96-2. С. 174-176.

THE ROLE OF WATER IN HUMAN LIFE

© 2024 Nalimova Marina Nikolaevna

Senior Lecturer

Samara State University of Economics

E-mail: pmn-marina@yandex.ru

© 2024 Bogdanova Nuria Lekmanovna

Kindergarten Teacher

МБПЕИ «Kindergarten No.153» of the Samara city district

E-mail: Nuriushka@yandex.ru

Keywords: water, health, hunger, thirst, excess weight, metabolism, daily intake, body reserves.

The main provisions on the role of water in the human body are considered, quantitative indicators of its importance are given, and its effect on improving healthy well-being is noted.

ЗАКАЛИВАНИЕ ОРГАНИЗМА – ВАЖНАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ УКРЕПЛЕНИЯ ЗДОРОВЬЯ

© 2024 Николаева Ирина Валерьевна
кандидат педагогических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: niv2017@bk.ru

Ключевые слова: закаливание, принципы закаливания, методы закаливания, опрос населения, роль закаливания.

В статье рассматривается вопрос закаливания организма как важной составляющей укрепления здоровья. Приводятся результаты анкетирования относительно общих вопросов закаливания, а также принципов и методов его проведения. В результате работы сделан вывод о необходимости распространения среди молодого населения информации о пользе и необходимости закаливания, а для взрослого и старшего поколения более важной является информация о разнообразии средств и методов закаливания.

В настоящий момент проблема поддержания здоровья современного человека особенно актуальна и требует пристального внимания¹. В двадцать первом веке стиль жизни обычного человека изменился. Отсутствие адекватной физической нагрузки, проведение значительной части дня за компьютером стали характерной чертой жизни современного человека^{2,3}. Отсутствие контроля за питанием, несоблюдение режима дня и прочие проявления стиля жизни современного человека зачастую приводят к ухудшению общего состояния организма и появления более серьезных проблем со здоровьем. Такие проблемы могут оказывать свое негативное влияние на все сферы жизнедеятельности человека.

Здоровье организма зависит от многих факторов, при этом существуют методы его укрепления. Закаливание является одним из методов улучшения самочувствия человека, а также является профилактикой многих заболеваний⁴. На данный момент современные экологические, психологические и социальные аспекты ведут к быстрому и значительному ухудшению здоровья многих людей. По этой причине закаливание должно быть, но не распространено среди населения. Это формирует актуальность изучаемой темы.

Цель работы – определение степени осведомленности граждан различного возраста о принципах и методах закаливания и его применении в повседневной жизни.

Для достижения цели было проведено анкетирование среди граждан различного возраста города Самара, а также среди студентов Самарского государственного экономического университета.

Закаливание является результативной мерой укрепления организма лишь в том случае, если соблюдаются некоторые ключевые принципы⁵. В противном

случае можно наоборот нанести вред организму. Представим основные принципы:

- Систематичность. Согласно ему, процедуры закаливания необходимо проводить регулярно, иначе должного эффекта не будет – уже через две недели организм может начать терять результаты проведенных процедур;

- Постепенность. В данном случае речь идет о последовательном увеличении применяемых доз. Так, если человек начинает сразу резко применять закаливание холодной водой, может начаться воспаление органов;

- Индивидуальность. Принцип указывает на необходимость учета параметров каждого отдельного человека;

- Разнообразность методов. Многократное применение разных методов ведет к комплексному укреплению организма;

- Активный режим. Здесь указывается необходимость выполнения физических упражнений во время закаливания для наилучшего эффекта;

- Системность общих и местных процедур. Речь идет о том, что можно применять методы закаливания ко всему телу, а можно местно, то есть к определенному участку. Соблюдая баланс, результативность процедуры повышается;

- Самоконтроль. Если закаливание проводится правильно, то быстро будут проявляться положительные факторы, например, крепкий сон, увеличенная работоспособность, улучшенное самочувствие. Если достигаются прямо противоположные состояния, например, бессонница, то закаливание проводится неправильно и нужно обратиться к врачу.

На данный момент существует много методов закаливания, наиболее распространенными являются:

Закаливание воздухом. Оно происходит в двух форматах. Первый и наиболее простой – прогулки на открытом воздухе в одежде и после этого, наоборот, в облегченном от нее состоянии. Возможны воздушные ванны – процедура, в ходе которой на обнаженного человека направляют струи воздуха разной температуры. Прогулки являются первым этапом такого закаливания;

Закаливание солнцем (загорание). Рекомендуется проводить его вечером или утром. Начинать нужно с пяти минут, а заканчивать часовой процедурой. При этом важно делать их аккуратно, так как возможны ожоги;

Закаливание водой. Его тоже необходимо проводить аккуратно – есть риск получить воспаление внутренних органов. Начинать необходимо с обтирания губкой или рукой. После привыкания, можно начать обливание водой, которая имеет температуру тридцать градусов, а потом можно постепенно снижать ее до пятнадцати градусов. После этого можно переходить к душу, например, контрастному душу, когда одну минуту человек обливается теплой водой, а затем более прохладной. Купание в прохладной и холодной воде тоже является методом такого закаливания.

После предоставления важной теоретической информации, перейдем к вопросам и результатам анкетирования. Всего было четыре вопроса, некоторые из которых были направлены на получение общей информации. Всего было опрошено

сорок пять респондентов. Возраст респондентов различный, так, девять человек являлись несовершеннолетними, пятнадцать человек находились в возрасте от 18 до 30 лет, семнадцать человек – от 30 до 50 лет и четырнадцать человек от 50 до 90 лет. Далее были заданы следующие специализированные вопросы:

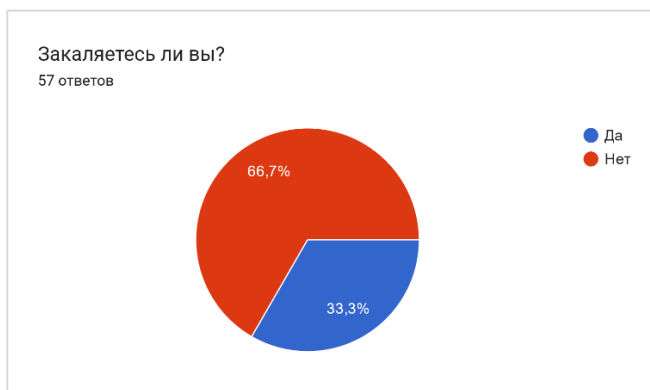
Вы используете закаливание сейчас (да/нет)? Более половины респондентов (60%) отрицательно ответили на этот вопрос, лишь 40% опрошенных закаливались, из них это все представители возраста 50-90 лет;

Почему Вы (не) используете закаливание? Наиболее популярный ответ на этот свободный вопрос среди любителей закаливания – это традиции моей семьи (страны). Не закаливающаяся группа наиболее часто отвечала «неэффективно», «неинтересно», «нет потребности»;

Какие из представленных методов закаливания Вы знаете? Абсолютно все респонденты отметили закаливание водой, 60% отметили закаливание воздухом, лишь одиннадцать человек отметили знание всех трех методов закаливания;

Какие, по Вашему мнению, правила необходимо соблюдать при закаливании (свободный вопрос)? Девяносто процентов отметили постепенность, 60% выделили принцип, схожий с индивидуальностью, 45% отметили систематичность, лишь 5% указали на активный режим.

В результате анкетирования по исследуемому вопросу, в котором приняли участие 57 студентов Самарского государственного экономического университета, было выявлено, две трети студентов не использует закаливание в своей повседневной жизни. Однако большая их часть знает о пользе и необходимости закаливания.



Анализируя результаты анкетирования, можно сделать вывод о том, что закаливание является широко известной процедурой, которая представляется большинству лиц как закаливание водой. Молодые люди практически не практикуют эту процедуру, а более опытные граждане осознают ее важность, что ведет к ее применению. Ни один опрошенных не представил знания всех принципов закаливания, а значит, эффективность закаливающихся не является максимальной.

Таким образом, результаты указывают на необходимость распространения информации о роли закаливания среди молодого населения, для взрослого и старшего поколения более важной будет информация о разнообразии методов и принципов закаливания. Это даст возможность сделать процедуру более результативной.

¹ Левченко А.В., Николаев П.П., Козловская А.А. Тенденция к снижению двигательной активности у молодежи: причины и пути решения // OlymPlus. Гуманитарная версия. 2023. № 2(17). С. 67-71.

² Харитонов Е.А., Харитонова Д.В. Использование ит-технологий студентами в процессе обучения // Российская наука: актуальные исследования и разработки: Сборник научных статей XIV Всероссийской научно-практической конференции. В 2-х частях, Самара, 22 сентября 2022 года / Редколлегия: С.И. Ашмарина, В.А. Пискунов (ответственные редакторы) [и др.]. Том Часть 1. Самара: Самарский государственный экономический университет, 2022. С. 25-28.

³ Джулай Д.В., Пакина В.В., Бондарев С.И. Анализ влияния Интернета на современную молодежь // Известия Института систем управления СГЭУ. 2015. № 2(12). С. 51-54

⁴ Бондаренко М.А. Закаливание организма в студенческих рядах. Основные правила и рекомендации // Междисциплинарность науки как фактор инновационного развития: Сборник статей Международной научно-практической конференции, Sterlitamak, 27 марта 2022 года. Уфа: Общество с ограниченной ответственностью «ОМЕГА САЙНС», 2022. С. 108-110.

⁵ Максимова Е.Н., Дроздова К.О. Закаливание организма. Средства, принципы и методы закаливания // Инновационное развитие: потенциал науки и современного образования: Сборник статей VIII Международной научно-практической конференции, Пенза, 23 декабря 2020 года. – Пенза: «Наука и Просвещение» (ИП Гуляев Г.Ю.), 2020. С. 240-242.

HARDENING THE ORGANISM IS AN IMPORTANT COMPONENT OF HEALTH STRENGTHENING

© 2024 Nikolaeva Irina Valerievna
Candidate of Pedagogy, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: niv2017@bk.ru

Keywords: hardening, principles of hardening, hardening methods, survey of the population, the role of hardening.

The article discusses the issue of hardening the body as an important component of health promotion. The results of a survey regarding general issues of hardening, as well as the principles and methods of its implementation, are presented. As a result of the work, it was concluded that it is necessary to disseminate information about the benefits and necessity of hardening among the young population, and for the adult and older generation, information about the variety of means and methods of hardening is more important.

ВЛИЯНИЕ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ НА ОБРАЗОВАТЕЛЬНУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ СТУДЕНТОВ

© 2024 Пахомова Елизавета Игоревна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: ep091204@gmail.com

Ключевые слова: здоровый образ жизни, спорт, физическая культура, студенты, физические нагрузки, учебная деятельность, влияние.

Статья посвящена исследованию одной из важных составляющих здорового образа жизни студентов – двигательной активности, влияния физической культуры на жизнь и учебную деятельность студентов. Приводятся результаты анкетирования, направленного на выявление закономерности между занятиями спортом и умственной деятельностью учащихся.

Век информационных технологий характеризуется преобладанием таких явлений, как «удаленная работа», дистанционная сфера услуг, увеличение количества инновационных технологий, применяемых вузами и другими образовательными учреждениями¹. Количество людей, зарабатывающих физическим трудом, начал активно снижаться. С наступлением научно-технического прогресса, компьютеризации и механизации люди стали, в большинстве своем, заниматься умственным трудом. Результатом такого положения стало то, что люди всех возрастов, особенно молодежь и подростки, стали намного меньше времени уделять физической культуре и двигательной активности в целом². В обществе начала прогрессировать гиподинамия, которая обусловлена большим количеством времени, проводимого у компьютера, ведь основная часть заданий, учебников, а также источников литературы находится на онлайн-платформах. Молодежь все больше времени проводит в Интернете, что в значительной мере оказывает воздействие на образ жизни и поведение молодых людей³. Вследствие этого, студенты начинают приобретать проблемы со здоровьем, такие как: ухудшение осанки, снижение качества зрения, набор лишнего веса и проблемы с психическим здоровьем. Для избежания такого исхода событий помогут соответствующие физические нагрузки⁴. Они способствуют увеличению работоспособности, улучшению памяти и развитию упорства, способствуют профилактике возникновения многих заболеваний⁵. Таким образом, главной целью моего исследования является выявление закономерности между физической культурой и образова-

* Научный руководитель – Харитоновна Дарья Вячеславовна, преподаватель, Самарский государственный экономический университет.

тельной деятельностью студентов, определение влияния спорта на учебную активность и моральное состояние обучающихся.

Для выполнения этой цели, нужно выполнить нижеприведенные задачи:

1. Провести анкетирование среди учащихся 1-2 курса по таким вопросам: Часто ли в Вашей повседневной жизни присутствует спорт? Влияют ли занятия физической культурой на Ваше моральное состояние? Снижается или повышается Ваше количество простудных заболеваний за год при регулярных занятиях спортом?

2. Проанализировать ответы обучающихся на предоставленные вопросы.

3. На основании проанализированных данных сделать вывод о влиянии физической культуры на образовательную деятельность студентов.

Считается, что при занятии физической культурой и умственные способности улучшаются⁶. Уходит застой кровотока головному мозгу и зажимы во всем теле. В период, когда студенту нужно быть максимально работоспособным, занятия йогой, бегом, плаванием помогут поддержанию организма в хорошем состоянии и психологической устойчивости. К средствам физической культуры также относятся гигиена, режим питания, сна⁷.

Методами, которые обеспечивают выполнение вышеприведенных задач, являются:

1. Анкетирование, проводящееся среди студентов высшего учебного заведения с 1 по 2 курс.

2. Анализ результатов анкетирования, направленного на выявление закономерности между занятиями спортом и умственной деятельностью учащихся.

Вопросы анкетирования и его результаты представлены ниже и оказались таковы:

1. Часто ли в Вашей повседневной жизни присутствует спорт?

На вопрос «Часто ли в Вашей повседневной жизни присутствует спорт?», 48% опрошенных ответили, что в их повседневной жизни часто присутствует физическая активность. Остальные же 52% анкетированных утверждают, что в их повседневности либо совсем нет занятий физическими упражнениями, либо есть малое количество спорта.

2. Влияют ли занятия физической культурой на Ваше моральное состояние?

На вопрос «Влияют ли занятия физической культурой на Ваше моральное состояние?», 70% респондентов ответили, что физическая активность действительно влияет на эмоциональное состояние в положительном ключе. Оставшиеся 30% студентов не замечают влияния спорта на свое моральное состояние.

3. Снижается или повышается Ваше количество простудных заболеваний за год при регулярных занятиях спортом?

На вопрос «Снижается или повышается Ваше количество простудных заболеваний за год при регулярных занятиях спортом?», 60% опрошенных отметили существенное снижение простудных заболеваний в период регулярной физической активности. 5% проанкетированных ответили, что занятия физической культурой не помогают им в снижении своих показателей заболеваемости в год, а в

некоторых случаях, наблюдается увеличение. Остальные 35% затруднились ответить на поставленный вопрос.

Проанализировав результаты анкетирования, можно сделать несколько выводов:

- большинство студентов, занимающихся спортом в повседневной жизни, заметили позитивное влияние активности на свое самочувствие и эмоциональное состояние;
- иммунитет такой группы обучающихся лучше выдерживает сезонные простуды;
- моральное состояние также менее страдает;
- студенты становятся более усидчивыми и работоспособными;
- психологическая устойчивость растет и усиливается уверенность в своих силах.

В заключении стоит отметить, что спорт – важная составляющая борьбы со стрессом, так как во время физических нагрузок кортизол – гормон, отвечающий за переживание и страх, начинает снижаться.

С помощью физической культуры студенты всесторонне развиваются, совершенствуют свои навыки и могут быстрее справиться со стрессом⁸.

Таким образом, можно сделать вывод, что физические нагрузки в жизни общества, особенно молодежи, играют важную роль. Занимаясь спортом, студенты делают вклад в свое будущее, обеспечивая достижение не только высокого уровня физического состояния, но и умственной работоспособности, и психологического комфорта⁹. В свою очередь, учебные заведения должны предоставить условия для комфортных занятий своих учеников.

¹ Алешкова Д.В. ВУЗы как поставщики инноваций в Самарской области // Российская наука: актуальные исследования и разработки: Сборник научных статей V Всероссийской научно-практической конференции: в 2 частях, Самара, 13 апреля 2018 года. Том Часть 1. – Самара: Самарский государственный экономический университет, 2018. С. 368-371.

² Левченко А.В., Николаев П.П., Козловская А.А. Тенденция к снижению двигательной активности у молодежи: причины и пути решения // OlymPlus. Гуманитарная версия. 2023. № 2(17). С. 67-71.

³ Джулай Д.В., Паклина В.В., Бондарев С.И. Анализ влияния Интернета на современную молодежь // Известия Института систем управления СГЭУ. 2015. № 2(12). С. 51-54

⁴ Карева Ю.Ю., Матюхин Д.А. Роль физической культуры в жизни студентов // OlymPlus. Гуманитарная версия. 2022. № 2(15). С. 56-58.

⁵ Николаева И.В., Голиновская А.О. Профилактика заболеваний через занятие физической культурой и спортом: практический аспект // Тенденции развития науки и образования. 2019. № 57-8. С. 61-67.

⁶ Фролова, В.А., Николаева И.В. Влияние физических упражнений на умственную работоспособность студентов // Тенденции развития науки и образования. 2023. № 97-3. С. 18-21.

⁷ Карева, Ю.Ю., Блажнова К.М. Влияние физической культуры и спорта на организм человека // Тенденции развития науки и образования. 2023. № 100-4. С. 80-83.

⁸ Галкин А.А., Сафонова И.П., Карева Ю.Ю. Влияние физической культуры и спорта на стрессоустойчивость // OlymPlus. Гуманитарная версия. 2022. № 2(15). С. 30-34.

⁹ Харитоновна, Д.В. Учет психологических особенностей студентов в образовательном процессе // Наука XXI века: актуальные направления развития. 2023. № 1-1. С. 102-104.

THE INFLUENCE OF PHYSICAL CULTURE ON THE EDUCATIONAL ACTIVITIES OF STUDENTS

© 2024 Pakhomova Elizaveta Igorevna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: ep091204@gmail.com

Keywords: healthy lifestyle, sports, physical education, students, physical activity, educational activities, influence.

The article is devoted to the study of one of the important components of a healthy lifestyle of students – physical activity, the influence of physical culture on the life and educational activities of students. The results of a survey aimed at identifying patterns between sports and mental activity of students are presented.

* Scientific adviser – Kharitonova Daria Vyacheslavovna, Lecturer, Samara State University of Economics.

АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ ЗАНЯТИЙ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРОЙ НА СНИЖЕНИЕ УРОВНЯ СТРЕССА У СТУДЕНТОВ

© 2024 Пестова Валерия Антоновна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: valeriapest@yandex.ru

Ключевые слова: студенты, физическая активность, физическая культура, снижение стресса, здоровье.

Статья посвящена вопросу влияния занятий физической культурой на снижение уровня стресса у студентов. Рассматриваются полезные свойства физических упражнений и их роль в преодолении стрессовых ситуаций. Приводятся данные опроса студентов о причинах нерегулярного посещения учебных занятий по физической культуре в вузе.

Ежедневно мы сталкиваемся с различными стрессовыми ситуациями, которые негативно сказываются на нашем здоровье. В большой степени стрессу подвержены учащиеся высших учебных заведений. Адаптация к новой взрослой жизни проходит у каждого по-разному и не всегда складывается наилучшим образом.

Несмотря на возможность занятий физической культурой в вузе, многие студенты зачастую пренебрегают этим преимуществом. Можно выявить ряд факторов, способствующих слабому желанию студентов заниматься физической культурой в стенах университета.

С целью выявления причин нежелания студентов заниматься физической культурой, было проведено анкетирование и выявлено три основных причины (см. рисунок).

Во-первых, это негативный опыт со школьных времен, когда детей заставляют заниматься, не оценивая способности и интересы.

Во-вторых, это стеснение. Как выяснилось в ходе опроса, женский пол часто стесняется неправильно понять преподавателя и, в свою очередь, неправильно выполнить упражнение. Также выяснилось, что многие стесняются себя и своей слабой физической подготовки на фоне более подготовленных сверстников.

В-третьих, многие считают занятия физической культурой «не особо важным, второстепенным предметом». Ведь они пришли получать знания в направлении, которое они выбрали, чтобы стать специалистами в своей области, а занятия физической культурой считают «приятным дополнением» к основной деятельности.

* Научный руководитель – Харитоновна Дарья Вячеславовна, преподаватель, Самарский государственный экономический университет.

Проанализировав ответы респондентов, можно сделать вывод о том, что у студентов неправильное и искаженное представление о занятиях физической культурой, которое негативно сказывается на их психологическом и физическом состоянии.

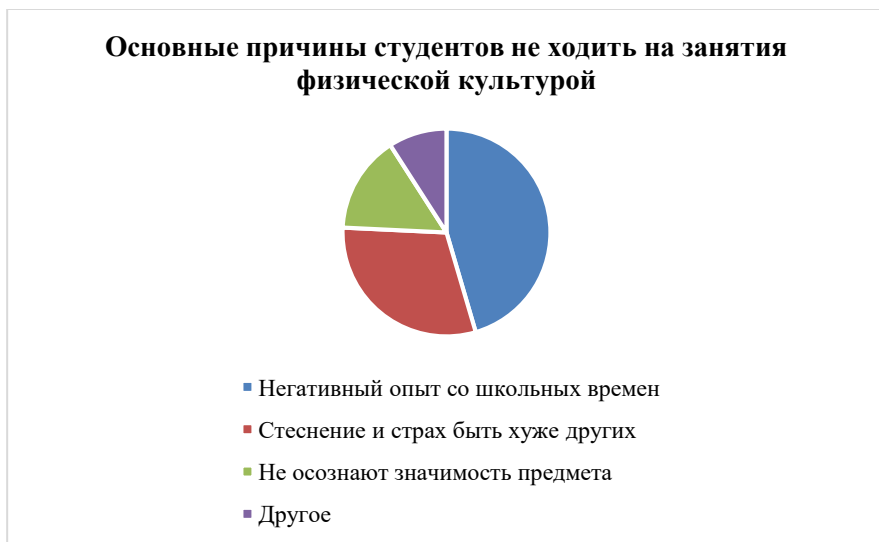


Рис. Причины пропусков занятий по физической культуре

Практика доказывает, что занятия физической культурой не только способны благоприятно влиять на здоровье и иммунитет человека, но и являются основополагающей и жизненно необходимой составляющей для содействия в сохранении и укреплении психического здоровья человека¹. Доказательства по поводу того, что спорт напрямую связан с нашим психическим и физическим здоровьем множество. Исследования в данных областях ведутся давно и продолжаются до сих пор, ведь симбиоз физической культуры и здоровья человека имеет продуктивный и действенный результаты.

Научные исследования давно выявили ряд факторов, на которые положительно влияет физическая культура². Можно выделить следующие: повышение концентрации внимания, снижение усталости, улучшение когнитивных функций организма человека. Если дисциплинировать себя и начать заниматься физическими упражнениями, то человек может легко побороть стресс, снять напряжение и даже улучшить настроение, сон и поднять самооценку³. Физическая активность способствует выработке в нашем организме положительно влияющих на нас химических веществ – эндорфинов. Они действуют как естественный анальгетик, способствующий улучшению сна и снижению уровня стресса. Также было выявлено, что благодаря даже короткой тренировке, не превышающей 5 минут, наш организм может стимулировать выработку эндорфинов, что положительно

скажется на нашем самочувствии, ведь эндорфины снимают стресс и даже помогают бороться с депрессией. Во время интенсивных тренировок эндорфины помогают достичь чувства расслабления и оптимизма.

Бег и ходьба являются самыми популярными видами упражнений повсеместно. Они не только помогают уменьшить стресс и очистить мысли, но и способствуют уменьшению риска возникновения сердечно-сосудистых заболеваний, диабета и многих других заболеваний⁴.

Однако есть люди, которые занимаются физической культурой и спортом так же ради эстетического удовлетворения. Главной задачей физической культуры для многих является сжигание лишних калорий. Именно благодаря энергичным тренировкам они эффективно сжигаются и позволяют создать тело мечты. Помимо силовых и энергичных занятий, можно выделить и такие, которые позволяют расслабить мышцы, например, растяжка, стретчинг, йога⁵. Чаще всего тренировки позволяют чувствовать себя заряженным и здоровым.

Развитию стресса у студентов способствуют разные факторы влияния внешней среды. Недопонимания с родителями, сложности в учебе, культ «золотого тельца» и продуктивности – все это негативно сказывается на моральной составляющей здоровья человека. Стресс, основанный на переживаниях и общих проблемах студентов, называется «академическим стрессом». Он негативно сказывается на физиологическом и психологическом здоровье студентов и возникает, в основном, в период сессии и экзаменов. Научные исследования утверждают, что стресс отрицательно влияет на такие физиологические показатели здоровья, как иммунная и нейроэндокринная функции организма. Ведь академический стресс имеет ряд серьезных психологических последствий, таких как плохой сон, тревожность, апатия и в редких случаях приводит к депрессии. Вследствие чего, можно смело предполагать, что периоды академического стресса оказывают негативное влияние на здоровье. Ученые исследовали вопрос симбиоза стресса и качества сна и выявили следующие параллельные связи между ними, а именно:

1) частый стресс отрицательно влияет на качество сна, ведь он может вызвать бессонницу, либо же наоборот, заставит человека впасть в синдром «спящей красавицы»;

2) плохое качество сна снижает стрессоустойчивость, может проецировать вспышки гнева, пассивную агрессию и агрессивность, что негативно сказывается не только на самочувствии студентов, но и на их взаимоотношении с его окружением.

Исследования показали, что ощущаемый стресс студентами обратно связан с их уровнем благосостояния как в физическом, так и моральном плане здоровья. Это означает, что в периоды сильного стресса у студентов наблюдается снижение эндорфинов и приводит к плохому самочувствию, которое оказывает негативное влияние на здоровье в целом.

Для предупреждения негативных последствий стресса для здоровья, эндорфины могут рассматриваться как ресурс психического здоровья, который следует поддерживать даже в периоды сильного стресса, связанного с обучением в университетах. Стресс и ухудшение качества сна имеют негативное влияние на здо-

ровые в целом. Однако важно понять, как студенты могут противодействовать этим последствиям стресса в периоды академических испытаний. Физическая культура может быть ключевым фактором в профилактике возникновения стресса и укрепления физического и психического здоровья⁶.

Физическая активность включает в себя все виды упражнений и движений и является основой здорового образа жизни. При этом нужно учитывать психологические особенности студентов⁷.

В данной статье были рассмотрены механизмы подтверждающие, что осуществление физических упражнений помогает снизить уровень стресса. Более того, физическая активность имеет прямую связь с общим состоянием здоровья человека^{8,9}.

Учитывая значимость существующих доказательств, подтверждающих положительный эффект физической активности для снятия стресса, предлагается усилить меры по повышению уровня физической активности студентов. Это поможет улучшить их психическое и физическое здоровье.

¹ Галкин А.А., Сафонова И.П., Карева Ю.Ю. Влияние физической культуры и спорта на стрессоустойчивость // *OlymPlus*. Гуманитарная версия. 2022. № 2(15). С. 30-34.

² Карева, Ю.Ю., Блажнова К.М. Влияние физической культуры и спорта на организм человека // *Тенденции развития науки и образования*. 2023. № 100-4. С. 80-83.

³ Карева Ю.Ю., Матюхин Д.А. Роль физической культуры в жизни студентов // *OlymPlus*. Гуманитарная версия. 2022. № 2(15). С. 56-58.

⁴ Левченко А.В., Николаев П.П., Козловская А.А. Тенденция к снижению двигательной активности у молодежи: причины и пути решения // *OlymPlus*. Гуманитарная версия. 2023. № 2(17). С. 67-71.

⁵ Использование практик йоги в укреплении ментального и физического здоровья / И.В. Николаева, С.А. Жмуров, О.Б. Парамонова, М.В. Писцова // *Ученые записки университета им. П.Ф. Лесгафта*. 2023. № 3(217). С. 329-331.

⁶ Использование средств физической культуры при профилактике социальной апатии / И.В. Николаева, М.В. Писцова, О.Ю. Посашкова, Ю.И. Завлина // *Ученые записки университета им. П.Ф. Лесгафта*. 2023. № 1(215). С. 338-342.

⁷ Харитоновна, Д.В. Учет психологических особенностей студентов в образовательном процессе // *Наука XXI века: актуальные направления развития*. 2023. № 1-1. С. 102-104.

⁸ Демина А.А., Налимова М.Н. Физкультура как средство профилактики и лечения различных заболеваний // *Тенденции развития науки и образования*. 2019. № 57-9. С. 50-52.

⁹ Николаева И.В., Голиновская А.О. Профилактика заболеваний через занятие физической культурой и спортом: практический аспект // *Тенденции развития науки и образования*. 2019. № 57-8. С. 61-67.

ANALYSIS OF THE IMPACT OF PHYSICAL EDUCATION ON REDUCING STRESS LEVELS IN STUDENTS

© 2024 Pestova Valeria Antonovna*
Student

Samara State University of Economics

E-mail: valeriapest@yandex.ru

Keywords: students, physical activity, physical education, stress reduction, health.

This article is devoted to the issue of the influence of physical education on reducing stress levels in students. The beneficial properties of physical exercise and their role in overcoming stressful situations are considered. Data from a survey of students about the reasons for irregular attendance of physical education classes at the university are presented.

* Scientific adviser – Kharitonova Daria Vyacheslavovna, Lecturer, Samara State University of Economics.

СОСТАВЛЯЮЩИЕ ЗДОРОВОГО ОБРАЗА ЖИЗНИ

© 2024 Сливкин Кирилл Владимирович
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: axlceofr@gmail.com

© 2024 Карева Юлия Юрьевна
кандидат педагогических наук
Самарский государственный экономический университет
E-mail: kareva-19911987@mail.ru

Ключевые слова: здоровый образ жизни, составляющие здорового образа жизни, вредные привычки, здоровье, студенты.

Статья посвящена вопросу здорового образа жизни студентов. Дается характеристика составляющих здорового образа жизни. Представлены результаты анкетирования студентов Самарского государственного экономического университета о соблюдении ими здорового образа жизни. Авторы приходят к выводу о необходимости повышения информированности студентов по данной теме, ведь здоровый образ жизни – это социальная ценность, помогающая сформировать здоровую личность.

Здоровый образ жизни является социальной ценностью любого цивилизованного общества, ценностью, которую необходимо укреплять и поддерживать, ведь здоровый образ жизни служит формированию здоровой личности. В этой связи необходимость формирования у молодого поколения потребности в здоровом образе жизни является особенно актуальной¹. Занятия физическими упражнениями являются отличным средством лечения и профилактики многих заболеваний^{2,3}.

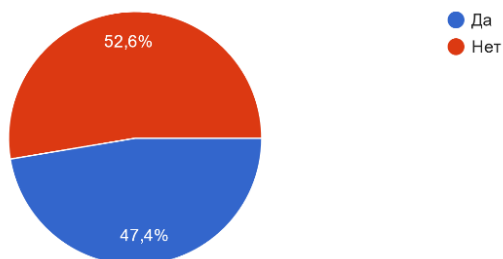
Рассмотрим составляющие здорового образа жизни.

– Рациональный режим труда и отдыха – важная часть здорового образа жизни, под ним понимается умение распределять свое время между работой и отдыхом. Рациональным режимом труда можно назвать тот режим труда, который обеспечивает достаточную продолжительность рабочего времени без переутомления, возможность выполнения поставленных задач без перенапряжения. Чередование физической и умственной активности окажет положительное влияние на самочувствие и работоспособность.

– Рациональное питание подразумевает своевременное, регулярное, в необходимых количествах потребление продуктов питания, которое ориентировано на обеспечение организма необходимыми питательными веществами в их оптимальном соотношении. Рациональное питание также включает в себя контроль количества потребляемых калорий, разнообразие продуктов, регулярность приемов пищи.

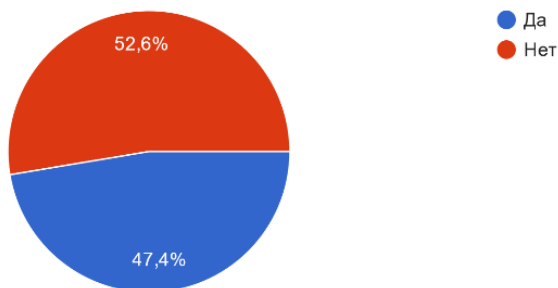
Как вы считаете, является ли ваш режим труда и отдыха рациональным?

57 ответов



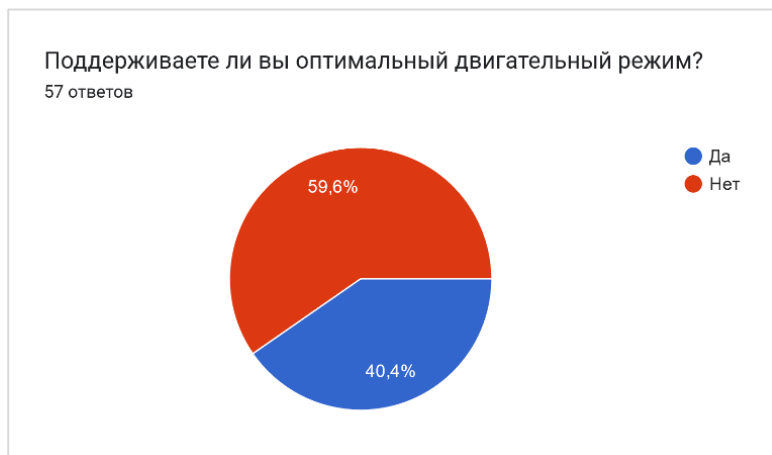
По вашему мнению, вы питаетесь рационально?

57 ответов



– Оптимальный двигательный режим составляют систематические занятия физическими упражнениями и спортом. В современном мире, в связи с автоматизацией многих процессов, увеличением роли средств коммуникации для решения некоторых задач от человека зачастую не требуется физических усилий. Всю историю человечества люди формировали себя через физический труд. С развитием технологий людям нужно было прикладывать все меньше и меньше усилий, и в настоящее время данная тенденция достигла своего пика. Учебная деятельность в вузах также не способствует увеличению двигательной активности в связи с внедрением инноваций и использования онлайн-обучения^{4,5}. Помимо этого, молодежь очень увлечена использованием Интернета и в свободное от

учебы время⁶. Таким образом, наблюдается тенденция к снижению двигательной активности молодежи⁸.



– Личная гигиена – поведение человека, направленное на гигиеническое содержание тела, жилища, сохранение и укрепление индивидуального здоровья человека. Личная гигиена включает в себя множество составляющих: уход за кожным покровом, полостью рта, жилищем, одеждой и т.д. Соблюдение норм личной гигиены помогает человеку избежать множества проблем со здоровьем, поддерживать свою работоспособность на должном уровне. Несоблюдение таковых может оказывать негативное воздействие не только на нарушителя, но и на окружающих. Гигиена подразумевает активную самопрофилактику, снижающую риск появления многих заболеваний. В данной черте личной гигиены прослеживается схожесть с другой составляющей здорового образа жизни – закаливанием.

– Закаливание – комплекс мероприятий, направленный на повышение сопротивляемости организма факторам внешней среды. По сути, при правильном закаливании человек повышает адаптационные способности своего организма к различным проявлениям окружающей среды. Закаливание не позволяет человеку быстрее вылечиться, оно позволяет не заболеть, из чего становится понятнее профилактический эффект процедур, направленных на закаливание организма.

– Отсутствие вредных привычек. Привычка – действие, совершаемое автоматически, под воздействием определенного стимула внутри человека или в окружающей среде. В целях экономии ресурсов наш мозг не обдумывает каждое наше действие, дыхание, моргание, проглатывание слюны – все это не требует от вас никакого усилия воли. Курение, употребление алкоголя, наркотиков представляют собой самые пагубные и, к сожалению, одни из самых популярных вредных привычек среди людей любого пола и любого возраста.

По результатам опроса, наиболее несоблюдаемыми составляющими являются оптимальный двигательный режим и закаливание. 59,6 % и 66,7 % опрошенных

соответственно игнорируют данные принципы здорового образа жизни. Если закаливание по своей сути является профилактическим мероприятием, то вот оптимальный двигательный режим – это необходимое условие для нормального функционирования организма. Немного лучше дела обстоят с рациональным режимом труда и отдыха и рациональным питанием. Только 47,4% придерживаются данных составляющих ЗОЖ. Большинство опрошенных не имеют вредных привычек и соблюдают нормы личной гигиены – 56,1% и 94,7% соответственно.

В заключение хотелось бы сказать, что необходимо доносить до студентов важность ведения здорового образа жизни, развивать понимание, повышать информированность людей в данной теме. Проведение занятий по физическому воспитанию в вузе должно строиться с учетом уровня подготовленности и индивидуальных особенностей обучающихся. Также немаловажно учитывать психологические особенности студентов⁹. Все это будет способствовать достижению здорового образа жизни – социальной ценности, формирующей здоровую личность.

¹ Николаева И.В., Шиховцова Л.Г., Николаев П.П. Некоторые аспекты формирования потребности в здоровом образе жизни у студентов СГЭУ // Здоровье нации: современные ориентиры в физическом воспитании учащейся молодежи: материалы Всероссийской заочной научно-практической конференции. Самарский государственный экономический университет; Редколлегия: Г.Р. Хасаев, С.И. Ашмарина, Л.А. Иванова (отв. ред.), Г.В. Глухов и др., 2013. С. 62-65.

² Демина А.А., Налимова М.Н. Физкультура как средство профилактики и лечения различных заболеваний // Тенденции развития науки и образования. 2019. № 57-9. С. 50-52.

³ Николаева И.В., Голиновская А.О. Профилактика заболеваний через занятие физической культурой и спортом: практический аспект // Тенденции развития науки и образования. 2019. № 57-8. С. 61-67.

⁴ Алешкова Д.В. ВУЗы как поставщики инноваций в Самарской области // Российская наука: актуальные исследования и разработки: Сборник научных статей V Всероссийской научно-практической конференции: в 2 частях, Самара, 13 апреля 2018 года. Том Часть 1. – Самара: Самарский государственный экономический университет, 2018. С. 368-371.

⁵ Харитонов Е.А., Харитонova Д.В. Использование ит-технологий студентами в процессе обучения // Российская наука: актуальные исследования и разработки: Сборник научных статей XIV Всероссийской научно-практической конференции. В 2-х частях, Самара, 22 сентября 2022 года / Редколлегия: С.И. Ашмарина, В.А. Пискунов (ответственные редакторы) [и др.]. Том Часть 1. – Самара: Самарский государственный экономический университет, 2022. С. 25-28.

⁶ Джулай Д.В., Паклина В.В., Бондарев С.И. Анализ влияния Интернета на современную молодежь // Известия Института систем управления СГЭУ. 2015. № 2(12). С. 51-54

⁷ Левченко А.В., Николаев П.П., Козловская А.А. Тенденция к снижению двигательной активности у молодежи: причины и пути решения // OlymPlus. Гуманитарная версия. 2023. № 2(17). С. 67-71.

⁸ Харитонova, Д.В. Учет психологических особенностей студентов в образовательном процессе // Наука XXI века: актуальные направления развития. 2023. № 1-1. С. 102-104.

COMPONENTS OF A HEALTHY LIFESTYLE

© 2024 Slivkin Kirill Vladimirovich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: axlceofr@gmail.com

© 2024 Kareva Yulia Yurievna
Candidate of Pedagogy
Samara State University of Economics
E-mail: kareva-19911987@mail.ru

Keywords: healthy lifestyle, components of a healthy lifestyle, bad habits, health, students.

The article is devoted to the issue of a healthy lifestyle for students. The characteristics of the components of a healthy lifestyle are given. The results of a survey of students of the Samara State Economic University about their adherence to a healthy lifestyle are presented. The authors come to the conclusion that it is necessary to increase students' awareness of this topic, because a healthy lifestyle is a social value that helps to form a healthy personality.

ФИЛОСОФСКИЕ НАУКИ

УДК 101.1:930.1

Код РИНЦ 02.00.00

О РОЛИ ЦИВИЛИЗАЦИОННОГО ПОДХОДА В КОНСТРУИРОВАНИИ КУЛЬТУРНО-ИСТОРИЧЕСКОГО ОБЛИКА РОССИИ

© 2024 Гурьянова Анна Викторовна
доктор философских наук, профессор,
заведующий кафедрой философии и истории
Самарский государственный экономический университет
E-mail: annaguryanov@yandex.ru

© 2024 Гурьянов Николай Юрьевич
кандидат философских наук, доцент,
доцент кафедры гуманитарных дисциплин
Медицинский университет «Реавиз»
E-mail: nik.guryanow@yandex.ru

Ключевые слова: цивилизационный подход, формационный подход, Н.Я. Данилевский, Россия, Европа, культурно-исторический тип.

В статье анализируются формационный и цивилизационный подходы к интерпретации истории человечества, рассматриваются концепции К. Маркса и Н.Я. Данилевского как их наиболее показательные проявления. Вопрос о конструировании культурно-исторического облика России раскрывается на примере цивилизационной концепции Н.Я. Данилевского. Акцентируются вопросы о структуре и специфике славянского культурно-исторического типа, его взаимоотношениях с европейским типом. Делается вывод об актуальности заявленных Н.Я. Данилевским проблем в современной геополитической реальности.

Сегодня принято выделять два основных подхода к анализу исторической эволюции человечества – подход формационный и подход цивилизационный. В чем заключается суть формационного подхода? Формационный подход исследует общество, его историю, развитие, а также закономерности смены в истории различных типов государств, с точки зрения изменений качественного характера, которые происходят в экономике. Важными представляются также изменения в

сфере производственных отношений и, как следствие, в классовой структуре общества. В основе формационного подхода лежит идея объединения государств в рамках определенной общественно-экономической формации.

По К. Марксу, общественно-экономическая формация – это исторически определенный тип общества, представляющий собой особую ступень в его развитии. Главным критерием классификации при выделении общественно-экономических формаций у К. Маркса является способ производства. Способ производства, в свою очередь, определяется господствующей формой собственности на имеющиеся средства производства.

Еще раз подчеркнем, что наиболее ярким проявлением формационного подхода может считаться марксистское учение о государстве. В нем Маркс выделил пять основных общественно-экономических формаций: 1. первобытнообщинную; 2. рабовладельческую; 3. феодальную; 4. капиталистическую; 5. коммунистическую. Последняя, как известно, является утопией, но сам К. Маркс верил в то, что все народы рано или поздно должны обязательно прийти к коммунизму как светлому будущему, к бесклассовому обществу всеобщего счастья и благоденствия.

Формационному подходу традиционно противопоставляется подход цивилизационный. Сущность цивилизационного подхода состоит в том, что любое общество в нем трактуется как целостное и многогранное образование. Поэтому при его анализе должны приниматься во внимание не только экономика и сфера производства, но и сферы политики, права, социальная и культурная сферы, сферы идеологии и религии. Также должны учитываться особенности духовной жизни человека, формы сознания, мировоззрения, исторического развития, особенности географического расположения страны, специфика ее обычаев, традиций и мн. др.

В своей совокупности все вышеперечисленные факторы образуют то, что принято называть понятием «культуры». Культура представляет собой конкретную человеческую общность, специфический способ бытия определенного народа. Совокупность родственных культур формирует цивилизацию. Значимость цивилизационного подхода заключается в том, что он позволяет представить ход исторического развития как многовариантный, полифоничный и в том числе, дать ответ на вопрос: почему разные общества и государства развиваются неодинаково и выбирают разные пути своего развития.

Одним из основателей цивилизационного подхода по праву считается известный русский философ, социолог, культуролог Николай Яковлевич Данилевский. Его самое известное произведение – «Россия и Европа» – вышло в свет в 1869 г. В этой работе была предложена оригинальная концепция культурно-исторического процесса, не имевшая аналогов в предшествующей гуманитарной традиции.

Основными идеями, которые Данилевский изложил в своей в работе, были следующие: 1. Идея божественного провидения; 2. Идея исторического круговорота; 3. Идея цивилизаций или, как их еще называл Н.Я. Данилевский, «культурно-исторических типов», проходящих цикл развития по аналогии с развитием

живых биологических организмов; 3. Критика европейской цивилизации и европоцентризма. Рассмотрение «славянского» типа цивилизации в качестве нового, формирующегося культурно-исторического типа.

Как следует из вышеизложенного, базовым терминологическим обозначением в концепции Н.Я. Данилевского является понятие «культурно-исторического типа». Согласно характеристике русского философа, «...самобытный культурно-исторический тип образует всякое племя или семейство народов, характеризующихся отдельным языком или группой языков, довольно близких между собой, если оно вообще по своим духовным задаткам способно к историческому развитию и вышло уже из младенчества»¹.

В интерпретации Н.Я. Данилевского культурно-исторические типы (или цивилизации) не статичны, – они находятся в постоянном противоборстве – как между собой, так и с окружающей их средой. В своем развитии каждая цивилизация проходит ряд периодов, включая детство, юность, зрелость, старческий период и последующую неминуемую гибель. В своей совокупности разнообразные цивилизации формируют качественно многообразный путь исторической эволюции человечества².

В качестве ведущих культурно-исторических типов, оставивших значимый след, уже реализовавших или реализующих себя в настоящее время в мировой истории, философ выделил следующие: 1. египетский культурно-исторический тип; 2. китайский тип; 3. ассиро-вавилонско-финикийский тип; 4. индийский тип; 5. иранский тип; 6. еврейский тип; 7. греческий тип; 8. арабийский тип; 8. германо-романский (европейский) тип. Еще раз подчеркнем, что, в большинстве своем, названные культурно-исторические типы уже полностью исчерпали заложенный в них эволюционный потенциал, однако некоторые, например, европейский тип, находятся на определенной ступени своей исторической самореализации.

Для современной России онтологически значимым является прогноз Н.Я. Данилевского относительно той колоссальной роли, которую уже в самом обозримом будущем предстоит сыграть в мировой истории новому культурно-историческому типу – славянскому. И это несмотря на то, что данный тип пока еще находится на ранней стадии своего формирования. В чем же заключается его уникальность? Дело в том, что большинство культурно-исторических типов являются одноосновными. Так, в основании еврейской культуры лежит религиозная основа; у культуры греческой это основа художественная. Древний Рим был знаменит высочайшей степенью развития своей политической культуры.

Наряду с одноосновными Н.Я. Данилевский допускал существование двухосновных культурно-исторических типов, примером которых может служить тип романо-германский (западноевропейский). Его своеобразие заключается в том, что он имеет двойственную основу и в силу этого формирует политическую культуру, обладающую одновременно и научной, и индустриальной направленностью развития. Еще более сложным в структурном плане является славянский культурно-исторический тип, который, по прогнозам Н.Я. Данилевского, может состояться в качестве первого четырехосновного культурно-исторического типа.

В нем в полной мере проявят себя и религиозное, и научное (технологическое, индустриальное, творческое), и политическое, и экономическое (общинное) начала. Однако такая исключительная роль России в мировой истории, согласно выводам русского философа, вовсе не является чем-то однозначно предзаданным, фатально predetermined к свершению. Напротив, новый славянский культурно-исторический тип может как реализоваться, так и не раскрыть заложенный в нем потенциал, превратившись в обычный «этнографический материал», что уже неоднократно имело место в мировой истории.

В контексте всех предшествующих рассуждений, Н.Я. Данилевский дает негативную оценку мировоззренческой позиции европоцентризма³, доминировавшей в сознании большинства его современников. Именно поэтому философ отказался от общепризнанной схемы периодизации мировой истории, в соответствии с которой она делится на периоды древней, средней, новой и новейшей. По Н.Я. Данилевскому, такое деление неправомерно, поскольку оно «привязывает» явления разнородного порядка к этапам исключительно европейской истории. Однако, в соответствии с выстроенной философом концепцией культурно-исторических типов, единой общечеловеческой истории и цивилизации существовать в принципе не может. В контексте данной идейной установки Н.Я. Данилевский писал: «Господство одного культурно-исторического типа, распространенное на весь мир, означало бы постепенную деградацию»⁴. Именно поэтому существуют лишь отдельные культурно-исторические типы или локальные цивилизации.

На страницах «России и Европы» русский философ одним из первых поднял животрепещущий и для нашей современности вопрос о причинах враждебного отношения европейской цивилизации к России. Причем им сразу же было опровергнуто расхожее мнение об агрессивности России и исключительно завоевательном характере ее интересов. Россия, согласно Н.Я. Данилевскому, никогда не совершала ни национального увечья, ни национального убийства. Так в чем же тогда причина неизбежной европейской враждебности к России?

Цитируем Н.Я. Данилевского: «Как ни рыхл, ни мягок оказался верхний, выветрившийся слой, все же Европа понимает или, точнее сказать, интуитивно чувствует, что под этой поверхностью лежит крепкое, твердое ядро, которое не растолочь, не размолотить, не растворить и, следовательно, нельзя будет себе ассимилировать, превратить в свою плоть и кровь, которое имеет силу и притязания жить своей самобытной, независимой жизнью».

Размышляя об исторической миссии России, русский философ выделил два диаметрально противоположных мнения на эту тему. Первое было сформулировано для России самой Европой: в соответствии с ним, историческим предназначением России должно стать ее продвижение по пути европеизации. Причем этот путь должно избрать не только сама Россия, – она призвана транслировать идеалы и ценности европейского мира всем прочим азиатским народам. Следует отметить, что с таким определением исторической миссии России Н.Я. Данилевский был категорически не согласен. Он писал о бессмысленности «...тысячу лет строиться и составить государство в восемьдесят миллионов для того, чтобы пот-

чевать европейскою цивилизацией пять или шесть миллионов..., да, пожалуй, еще два-три миллиона монгольских кочевников...»⁵

Что же в таком случае следует считать истинной исторической миссией России? Согласно Н.Я. Данилевскому, эта миссия состоит в сохранении собственного, славянского культурно-исторического типа, что приведет к его дальнейшему развитию и процветанию. По мнению автора «России и Европы», перед славянским миром отнюдь не стоит задача обновления и перестройки всей человеческой цивилизации, как не стоит и задача решения общечеловеческих исторических проблем. Россия – это особый культурно-исторический тип, параллельно с которым должны существовать и полноценно развиваться иные культурно-исторические типы.

Следует признать, что проанализированные идеи классика цивилизационного подхода Н.Я. Данилевского предвосхитили многие идеи и проблемы, вышедшие на повестку дня уже в XX-XXI столетиях. Это проблемы регулирования сложнейшей геополитической ситуации⁶, осуществления корректной межкультурной коммуникации в современном глобальном мире, построения взаимовыгодной системы международных отношений на принципах многополярности и поликультурности, признания особой исторической роли в этом процессе современной России и многие другие.

¹ Данилевский Н.Я. Россия и Европа. М.: Институт русской цивилизации, 2011. С. 113.

² Гурьянова А.В. Историческая эпистемология: проблемное поле и эволюция представлений. Самара: СамЛюксПринт, 2009. С. 20.

³ Осипов И.Д. Философская критика идеологии европоцентризма в русском консерватизме // Россия в глобальном мире. 2016. № 8(31). С. 539-545.

⁴ Данилевский Н.Я. Указ. соч. С. 74.

⁵ Данилевский Н.Я. Указ. соч. С. 79.

⁶ Чернышева Л.И. Проблема России и Европы в творчестве Н.Я. Данилевского и реалии современного мира // Гуманитарные науки. Вестник Финансового университета. 2016. №2. С. 68-75.

**ON THE ROLE OF THE CIVILIZATIONAL APPROACH
IN THE CONSTRUCTION OF THE CULTURAL
AND HISTORICAL IMAGE OF RUSSIA**

© 2024 Guryanova Anna Victorovna
PhD in Philosophy, Professor,
Head of the Department of Philosophy and History
Samara State University of Economics
E-mail: annaguryanov@yandex.ru

© 2024 Guryanov Nikolay Yuryevich
PhD in Philosophy, Associate Professor,
Associate Professor of the Department of Humanities
Medical University «Reaviz»
E-mail: nik.guryanow@yandex.ru

Keywords: civilizational approach, formational approach, N.Y. Danilevsky, Russia, Europe, cultural-historical type.

The article analyzes the formational and civilizational approaches to the interpretation of human history, examines the conceptions of K. Marx and N.Y. Danilevsky as their most indicative manifestations. The question of the construction of Russia's culture-historical image is revealed by Danilevsky's civilizational conception. The questions about the structure and specifics of the Slavic culture-historical type, its relations with the European type are accented. The conclusion is made about the relevance of the problems touched by N.Y. Danilevsky in the modern geopolitical reality.

ИНФОРМАЦИОННЫЙ ЧЕЛОВЕК: ТРАНСФОРМАЦИЯ В УСЛОВИЯХ СЕТЕВИЗАЦИИ

© 2024 Гурьянова Полина Николаевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: keykkotik1@gmail.com

Ключевые слова: информация, информатизация, информационный человек, информационное общество, информационная перегрузка, сетевизация, сетевой человек, сетевое общество.

В статье рассматриваются изменения человека в условиях информационного, а затем и сетевого общества, акцентируются возникающие на этом пути проблемы. Информационный человек и человек сетевой анализируются через формирующие их процессы информатизации, сетевизации и интернетизации.

Информационный человек – это закономерный продукт информационного общества, сформировавшийся на фоне быстрого роста в нем информации и знаний¹, а также в условиях повсеместного распространения информационных технологий. Предпосылкой появления информационного человека стала, словами Д. Белла, «революция в организации и обработке информации и знания». Информационный человек – создатель и обитатель информационного общества как особого формата человеческого общежития, основанием функционирования и развития которого выступает информация.

Само понятие «информационное общество» стало употребляться в конце 60-х годов XX века, явившись отражением развернувшихся в тот период времени технологических инноваций. Последние были вызваны радикальными прорывами в таких областях как кибернетика, информатика, системный анализ, теория принятия решений и др. В технологическом аспекте процесс сопровождался разработкой микропроцессоров и внедрения инновационных способов управления масштабными человеко-машинными комплексами, требующими целенаправленной системной организации. Изначально данные тенденции носили локальный, но впоследствии приобрели поистине планетарный характер распространения.

Для информационного человека главным, доступным ему ресурсом, ценностью, товаром, услугой, капиталом, средством занятости и пр. выступает информация. По признанию исследователей, «информация обладает уникальными свойствами – она не только пригодна для многократного использования и для многочисленных пользователей, чем больше она используется, тем более ценной

* Научный руководитель – Гурьянова Анна Викторовна, доктор философских наук, профессор, Самарский государственный экономический университет.

она становится»². В этой связи жизненно важными навыками и умениями, необходимыми для успешной адаптации человека в информационном обществе выступают навыки по получению, переработке, хранению, транслированию и оценке информации.

Разумеется, и раньше жизнь и деятельность человека были так или иначе связаны с приобретением информации из окружающей действительности, с ее переработкой и дальнейшим применением на практике. Однако полноценное осознание факта исключительной значимости и ценности информации, ее образующего воздействия на жизнь человека и развитие общества наступило только в XX столетии. Именно в это время динамичное совершенствование информационных технологий и их внедрение в практику привело к формированию всеобъемлющей информационной среды, которая в дальнейшем создала основу для глобального коммуникационного взаимодействия.

Серьезной проблемой для информационного человека является интенсивность прироста информации, которая часто превышает его физические возможности по ее восприятию и переработке. Такой «информационной перегрузке» подвержен практически каждый современный человек. Причем ее последствия двояки: «с одной стороны, мы постоянно на связи, в курсе всего, что происходит, благодаря сотовым телефонам, планшетным компьютерам и другим гаджетам и т.д. С другой стороны, получается, что человеческий мозг непрерывно бомбардируется новой информацией, что может создать перегрузки само по себе»³.

Получается, что по отношению к потребляющему ее человеку информация оказывается «...не только самостоятельной реальностью, некоторой автономной сферой активности, но и агрессивной средой обитания, местом конкуренции с техническими устройствами за сферы контроля и влияния, за свободу мировоззрения и образа жизни...»⁴. Выступая творцом и одновременно активным пользователем информационной среды, современный человек получает практически неограниченный доступ к информации и информационным ресурсам, но, вместе с тем, оказывается в сильнейшей степени подвержен ее негативному воздействию, в частности, нарастающим информационным перегрузкам.

С появлением глобальных информационных сетей информатизация различных сфер жизни общества вышла на новый этап своего развития. Его предпосылкой стало объединение вычислительных средств со средствами связи. Появление компьютерных сетей обусловило качественный прорыв в области компьютеризации и информатизации, который трансформировал сначала сферу производства, а в дальнейшем и всю социальную действительность. Произошел переход от отдельных человеко-машинных взаимодействий, свойственных начальной стадии информационной революции, к возникновению целостной человеко-машинной системы (Сети), обладающей специфическими законами функционирования, принципами коммуникации, этическими нормами и пр.

В результате сетевизации социальной жизни сформировалось, словами М. Кастельса, особое «сетевое общество». Живущий в нем человек стал не просто пользователем компьютера в рамках локально практикуемого человеко-машинного взаимодействия, а составным элементом глобальной компьютерной си-

стемы (Сети): он вовлечен в нее, растворен в ней и жизненно от нее зависим. Возможно, именно эту особенность (планетарную сетевизацию или интернетизацию) имел в виду В.И. Вернадский в своей классической концепции ноосферы, когда писал о предшествующем ей «качественном преобразовании средств связи и способов информационного обмена»⁵.

И действительно, пока речь шла о самостоятельном и изолированном от всех других функционировании отдельного ПК, его влияние не было ощутимым и распространялось лишь в рамках его собственного незначительного ареала, не образуя системы и не приобретая системных свойств. Но когда несколько компьютеров были объединены в систему, пусть даже совсем незначительную по количеству входящих в ее состав элементов (например, компьютерная сеть в рамках отдельного предприятия), это вызвало проявление у данной системы качественно новых, ранее ей не свойственных интегративных черт и особенностей. В дальнейшем сетевизация привела к объединению компьютеров в Сеть планетарного масштаба (Интернет), и ее влияние на общество также было глобализировано.

Набирающая обороты сетевизация (интернетизация) изменила не только социальную среду, превратив ее в особое сетевое общество, но и условия существования в ней человека. Информационный человек стал человеком сетевым, осуществляющим жизнедеятельность внутри и с помощью Сети. Сетевой человек – это активный пользователь Интернета, превыше всего ценящий устойчивый доступ к его ресурсам и их надежное функционирование. Сетевой человек не мыслит своей жизни без и вне Сети, практикуя, параллельно с несущественным для него пребыванием в реальном мире, значительно более интенсивную on-line активность и электронную (виртуальную) коммуникацию.

Для сетевого человека естественными и само собой разумеющимися являются постоянный доступ к компьютеру и Интернету, а также возможность осуществления беспрепятственного общения с помощью мобильной связи, виртуальной среды и прочих мультимедийных технологий. Разумеется, перечисленные особенности меняют образ жизни, сознание и мировоззрение человека, ставя его в прямую зависимость от все более вовлекающих и подчиняющих его себе процессов информатизации и сетевизации. Открытая и доступная сетевая среда формирует человека как активного потребителя информации и умелого пользователя Интернет-ресурсов, то есть как полноценного сетевого человека.

¹ Makhovikov A.E., Guryanova A.V., Stotskaya T.G. «Knowledge» and «information» in the structure of modern rationality and human activity // Current Achievements, Challenges and Digital Chances of Knowledge Based Economy. Vol. 133. Cham, Springer, 2021. P. 27-34. DOI: 10.1007/978-3-030-47458-4_4

² Концов В.С. Возникновение информационного общества как результат мировой глобализации // Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета. 2009. № 3. С. 36.

³ Сенкевич А.В. «Сетевой человек»: этико-антропологические аспекты коммуникации в современном обществе // Вестник Воронежского института высоких технологий. 2017. № 11(4). С. 218.

⁴ Гурьянова А.В. Феномен homo informaticus – новое измерение человеческого бытия // Проблемы человеческой экзистенции в информационном обществе. Самара: Изд-во СГЭУ, 2015. С. 210.

⁵ Гурьянова А.В., Тимофеев А.В. Ноосферная глобализация в контексте модели устойчивого развития // Экономические и социально-гуманитарные исследования. 2023. № 1 (37). С. 108. DOI: 10.24151/2409-1073-2023-1-103-110

INFORMATION HUMAN: TRANSFORMATION IN THE CONTEXT OF NETWORKING

© 2024 Guryanova Polina Nikolaevna*
Student
Samara State University of Economics
E-mail: keykkotik1@gmail.com

Keywords: information, informatization, information human, information society, information overload, networking, network human, network society.

The article examines human changes in the conditions of an information and then a network society, and focuses on the problems that arise along this path. The information human and the network human are analyzed through the processes of informatization, networking and internetization that form them.

* Scientific adviser – Guryanova Anna Viktorovna, Doctor of Philosophy, Professor, Samara State University of Economics.

ИСТОКИ ПРАВОВОГО НИГИЛИЗМА И ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ПРАВОСОЗНАНИЯ В РОССИИ

© 2024 Любаев Денис Павлович*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: ludepafan@gmail.com

Ключевые слова: правосознание в России, нигилизм права, нравственность, правосознание, правовой менталитет, право, положительное право, русская правда.

Правовой нигилизм рассматривается как феномен правосознания общества и является отражением преобразования правовой ментальности в России с формированием негативного отношения к изменениям правового менталитета общества. Отмечается воздействие правовых традиций Запада в контексте европеизации российского общества, а также правового менталитета России. Проводится анализ проявления правового нигилизма как явления, отражающего культурно-нравственные аспекты формирования правовой ментальности. Исследуются истоки формирования правосознания в России.

Наличие нигилистического отношения к праву является актуальной проблемой и содержит в себе как неотъемлемую часть также негативное отношение социума к органам, осуществляющим формирование и поддержания правопорядка в стране. Доверительное либо недоверительное отношение к правовой системе и законодательству определяется также их возможностями обеспечения принципов основных свобод, равенства и справедливости в обществе. Хочется отметить взаимосвязь правового нигилизма с кризисными явлениями в правосознании которые в свою очередь приводят к разным изменениям в обществе.

Ярким примером кризиса может являться крушение Российской Империи в 1917 году, а также кризис уже советского правосознания в 80–90-х годах прошлого века. Декларирование новых свобод и прав, что в первом, что во втором кризисе правосознания являлось неотъемлемой частью кризиса общества и формированием нового правового менталитета.

Разработка конституционного проекта СССР шло в то время, когда коммунисты ожидали мировой революции в Европе, особенно в Германии – писал Г.Е. Зиновьев.¹ В партии тогда создавалась концепция Мирового СССР, в который «имеют право войти, на основе договоров самоопределения и объединения равноправных народов, все Социалистические Советские Республики, как существующие, так и имеющие возникнуть в будущем», за ними «сохраняется право свободного выхода из союза».²

* Научный руководитель – Маховиков Александр Евгеньевич, кандидат философских наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

Однако социальные революции и реформы конституции изменения правовой, законодательной базы права, реформирование правовой системы в целом, а также смена социального строя не привели к искоренению нигилистического отношения к праву и выходу правосознания общества на качественно другой уровень. В этой связи допустимо сделать вывод о влиянии на формирование правосознания не только социального строя и развития правовых институтов общества, но и о влиянии духовно нравственной составляющей, а также в целом менталитета общества.

Нигилистическое отношение к праву не только широких слоев социума, а также интеллигенция элит – это неотъемлемая часть российской правовой ментальности. Невозможность идеализации права по причине его несовершенства рассматривается обществом как дефект не позволяющий воспринять правовую действительность как неотъемлемую часть нравственности общества и соответственно включить в ментальность общества безоговорочно. Правосознание в Российской действительности выступает не только как «Закон», но и как необходимая правильность закона так называемое правильное (правдивое) право.

Поиск правды в российском обществе подтверждается наличием древнейшего памятника славянского права «Русская правда» первые упоминания 1016г. Правда была руководством при разбирательствах в суде. Являлась составной частью выпущенных в будущем судебных грамот таких как Судебник Казимира, Двинская уставная грамота, Псковская уставная грамота, Судебников 1497,1550 гг., а также в статьях Соборного Уложения 1649 г.

Следствием редактирования на протяжении веков этого свода являлось появление пространных редакций в периоде 14-16 веков.

Российская правовая ментальность характеризуется такими чертами как «своеобразное и причудливое (можно сказать парадоксальное) тесное сосуществование, с одной стороны правового нигилизма, а с другой – правового идеализма» как отмечает Беломестнов А.Д.³

Одной из первостепенных задач любого государства является искоренение правового нигилизма к появлению которого приводила особенность мировоззренческой модели общества в России заключающаяся в доминировании моральных норм над правовыми, но это не единственное и достаточное условие появления правового нигилизма, это всего лишь формирования общественного сознания в соответствии и с опорой на нормы нравственности присущие рассматриваемому обществу.

При более подробном рассмотрении ментальности российского правосознания следует уделить больше внимания соотношения норм правовых и моральных. Вопреки тому, что право и нравственность – это самостоятельные формы общественного сознания в общественном сознании России всегда наблюдается доминирование нравственности над правом, что и является спецификой парадигмы правовой ментальности в России.

Кисьяковский Б.А подчеркивает особенность правового нигилизма – «нормы права и нормы нравственности в сознании русского народа недостаточно дифференцированы и живут в слитном состоянии»⁴

Здесь так же можно вспомнить и Даля В.И. – «Всеу законы писать, когда их не исполнять. Не бойся закона, бойся судьи, Не знай закона, не знает и греха. Где закон, там и преступление, Законы святы, да законники супостаты, Закон, что дышло куда повернешь туда и вышло, Из суда – что из пруда: сух не выйдешь, Судье полезно, что в карман полезло⁵, Чаадаев П.Я – «идея права, идея законности для русского народа бессмыслица»⁶.

Хочется отметить, что существующая парадигма правовой ментальности хотя в значительной степени и направлена на ориентиры нравственных ценностей, но сохраняется достаточно сильная позиция терпимости к правам пропагандируемым Западным обществом. Попытка формирования модели общества нравственных ценностей с учетом правовых ценностей обусловлена необходимостью взаимодействия этих противоположностей на понятных участникам принципах права. Общество же, имеющее западную правовую модель, в свою очередь игнорирует нравственные нормы общества, противопоставляемого ему. Наличие же двух разных доктрин правопонимания в обществе невозможно. Западная доктрина идет по пути абсолютизации права и декларации прав как свобод – есть право есть свобода, а морально нравственные принципы необходимые в правовой модели России и само правосознание России оцениваются западом как отсутствие свобод в обществе. Такое понимание не вписывается в рамки российской правовой ментальности и ведет к потере национальной идентичности, о чем не раз говорил В.В. Путин. Много национальность народа российского государства обуславливает необходимость учета всего разнообразия культурных национальных духовных с учетом общечеловеческих ценностей и ориентиров, поэтому формирование и повышение правосознания в России возможно только при опоре на ментальность общества и нахождение общечеловеческих ценностей присущих большинству социума – универсальных ценностей. В противном случае противодействие вышеупомянутым принципам формирования права приведет в правовой ментальности России к появлению и разрастанию правового нигилизма. Попытка соответствовать западной модели права и попытка получить свою правовую ментальность на основе западной модели, двойственное отношение в выборе ментального основания общества для правовой доктрины социума и порождает правовой нигилизм правосознания в России. Достижение цели преодоления нигилистического отношения к праву возможно с помощью постоянного и устойчивого положительного применения прав и законов для формирования естественного права в парадигме правосознания общества, получающего поддержку и подтверждение в социально нравственных аспектах российского общества.

¹ Зиновьев Г. Новая волна мировой революции, Коммунистическая революция. 1923. № 21–22 (60–61).

² Доклад Зиновьева о революции в Германии // ГА РФ. Ф. 3316. Оп. 16-а. Д. 40.

³ Беломестнов А. Д. Русский правовой менталитет / Философия сегодня: материалы второй межвузовской студенческой научной конференции / редкол. П. А. Капусток, В. В. Синиченко, А. Е. Смирнов, М. К. Гайдай, А. А. Кузнецов. М., 2016

⁴ Кистяковский Б.А. В защиту права // Вехи: Сборник статей о русской интеллигенции. С приложением «Библиографии вех». Свердловск, 1991.

⁵ Даль В. И. Пословицы русского народа. М., 1957. С. 170–174

⁶ Чаадаев П.Я. Отрывки и разные мысли (1828–1850-е годы) Полн. собр. соч. и избранные письма. М.: Наука, 1991. Т. 1. С. 441–511.

THE ORIGINS OF LEGAL NIHILISM AND WAYS TO RAISE LEGAL AWARENESS IN RUSSIA

© 2024 Lyubaev Denis Pavlovich*

Postgraduate Student

Samara State University of Economics

E-mail: ludepafan@gmail.com

Keywords: legal nihilism, morality, natural law, legal consciousness, legal mentality, law, positive law, Russian truth, legal consciousness in Russia.

Legal nihilism is considered as a phenomenon of the legal consciousness of society and is a reflection of the transformation of the legal mentality in Russia with the formation of a negative attitude to changes in the legal mentality of society. The impact of the legal traditions of the West in the context of the Europeanization of Russian society, as well as the legal mentality of Russia, is noted. The article analyzes the manifestation of legal nihilism as a phenomenon reflecting the cultural and moral aspects of the formation of a legal mentality. The origins of the formation of legal awareness in Russia are investigated.

* Scientific adviser – Makhovikov Alexander Evgenievich, Candidate of Philosophy, Associate Professor, Samara State University of Economics.

ЦИФРОВОЕ ОБЩЕСТВО И НЕКОТОРЫЕ НЕГАТИВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ ПРОЦЕССА ЕГО ИНТЕЛЛЕКТУАЛИЗАЦИИ

© 2024 Маховиков Александр Евгеньевич
кандидат философских наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: shentala_sseu@inbox.ru

© 2024 Маховиков Лев Александрович
аспирант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: gartun2@mail.ru

Ключевые слова: цифровое общество, интеллект, цифровой интеллект, знание, информация, адаптация, объективная реальность, квазиреальность.

Рассматривается тезис о том, что процесс интеллектуализации цифрового общества характеризуется определенными негативными тенденциями. Среди них можно выделить снижение уровней когнитивного развития, линейного и структурного визуального мышления, дивергентного мышления и воображения, постепенную утрату цифровым интеллектом своей способности выполнять в полной мере его предназначение как адаптационного механизма. В качестве главной причины появления этих тенденций в процессе интеллектуализации цифрового общества указывается трансформация его гносеологического основания, где знание и информация приобретают равнозначное значение.

Сегодня мы являемся свидетелями того, как с появлением цифрового общества формируется новая цифровая реальность бытия человека. Изучение ее сразу приобретает в нашей научной литературе актуальный характер и в этой связи особый интерес вызывает исследование тенденций процесса ее интеллектуализации. Имеющиеся результаты исследований этого процесса остаются в настоящее время очень противоречивыми. Так, мы видим, что с одной стороны, у одних исследователей этой проблемы сложилось твердое убеждение о вполне успешном развитии цифрового интеллекта. В качестве обоснования своей позиции они используют как факт сохраняющиеся темпы развития научного знания и как результат этого появление новых и все более эффективных технологических процессов в жизнедеятельности людей. Но, с другой стороны, многие исследователи обращают внимание на появление и развитие в рамках процесса интеллектуализации цифрового общества также и некоторых негативных тенденций. И это дает им право утверждать, что «весьма тревожные признаки быстрой интеллектуальной деградации этого общества сегодня наблюдаются повсеместно»¹. В рамках такой оценки всего процесса цифровой интеллектуализации даже высказывается и более резкое суждение, а именно: растущая цифровизация интеллекта отражает признаки растущего слабоумия детей и «цифровой дебилизации» населения².

Известно, что понятие интеллекта появляется еще в античной традиции и с этого времени в своем определении выражает способность разума человека к познанию и рациональному мышлению. Именно разум, а не инстинктивная деятельность становится теперь основанием для определения человеком его адекватного поведения в постоянно меняющихся жизненных ситуациях. Это закрепляет за интеллектом значение специфически человеческой формы его поведения. Такое понимание интеллекта сохраняется до настоящего времени, но только в рамках классической рациональной традиции, где он также как и в предшествующие исторические эпохи «выражает все умственные функции человека, всю совокупность его познавательных умений...», это «общий умственный потенциал человека, степень реализации способностей, которые он целесообразно использует для приспособления к жизни»³. Но появление информационного, а затем и цифрового общества меняет понимание смысла разумности человеческой деятельности и отражение этого мы фиксируем в возникновении новых типов научной рациональности. Так, в рамках новой постнеклассической системы рациональных ценностей «рациональность как способ постижения мира более не опредмечивается в некотором академическом багаже, а становится средством превращения объективного мира во внутреннюю субъективность человека»⁴.

В этих условиях определение интеллекта приобретает множественность своего понимания и в каждом из них делается акцент на те или иные стороны существующих интеллектуальных способностей. Так, например, интеллект может быть определен как способность к обучению (А. Бине, Ч. Спирмен, С. Колвин, Г. Вудроу), или как способность оперировать абстракциями (Л. Термен, Э. Торндайк, Дж. Петерсон), или как способность вообще любой интеллектуальной системы эффективно и самостоятельно решать разной степени сложности интеллектуальные задачи. В рамках последнего подхода допускается даже и бессубъектный характер деятельности интеллекта, так как в этом случае в его основании закладываются независимые от субъекта величины, а именно: его самостоятельность, его эффективность в решении стоящих перед ним проблем и, конечно, степень их сложности. И сегодня никого уже не удивляет утверждение, что «некоторой степени интеллекта обладает, например, и автомобиль, поскольку он может до некоторой степени самостоятельно и эффективно управлять собой в сложных транспортных ситуациях»⁵. Но существование самых различных определений интеллекта все-таки не исключает и сохранение того общего его значения, которое всех их объединяет. И это, прежде всего, значение интеллекта как адаптационного механизма, то есть он по-прежнему решает вопросы в определении наиболее эффективных путей приспособления человека к постоянно изменяющимся условиям его жизнедеятельности или, иначе говоря, его «целенаправленного адаптивного поведения».

Казалось бы, что в этой связи процесс интеллектуализации и в рамках цифрового общества мы должны рассматривать по своей сути так же, как и во все предшествующие исторические периоды. Однако, этого мы не можем сделать по причине того, что формирование адаптационного поведения у цифрового человека происходит в новых условиях доминирования ценностей постнеклассической ра-

циональности. Последние же принципиально меняют гносеологическое основание всей интеллектуальной деятельности, потому как в ней равные права наряду со знанием приобретает и информация. Но она по своей изначальной природе совсем не обязана опираться на истину, то есть она допускает использование с ней на равных, и недостоверных знаний, и дезинформацию, и даже откровенную ложь⁶. Содержание интеллекта в этих условиях отличается своей эклектичностью и ведет к тому, что в нем просто отменяется любая онтологическая определенность. Эта тенденция в процессе интеллектуализации цифрового общества становится даже доминирующей и специфицируется в развитии таких отличительных особенностей интеллекта, как снижение уровня когнитивного развития, его линейного и структурного визуального мышления, а также общего уровня дивергентного мышления и воображения⁷.

Кроме того, при анализе новых тенденций в процессе интеллектуализации цифрового общества мы должны учитывать в нем и все возрастающую роль искусственного интеллекта (ИИ). Это дает нам возможность выделить в этом процессе и тенденцию, отражающую растущую зависимость человеческого интеллекта от ИИ. В соответствии с этой тенденцией мы вполне обоснованно можем предположить, что чем больше в дальнейшем будет использоваться ИИ в качестве основания всей человеческой интеллектуальной деятельности, тем он будет все быстрее превращаться из ее помощника в ее руководителя. Сегодня мы находим и подтверждение этому, когда видим, как современный человек все меньше использует свой разум в интеллектуальной деятельности, больше доверяя цифровым технологиям. В этом же случае адаптационный механизм его работает не вполне адекватно, а субъект действует «зачастую словно загипнотизированный под влиянием маркетинговых коммуникаций, PR-технологий, пропаганды»⁸.

Таким образом, выделенные тенденции в процессе интеллектуализации цифрового общества дают нам возможность сделать вывод, что интеллект в условиях цифрового общества теряет свое прежнее значение адаптационного механизма. Это ведет к тому, что «подменяя ...окружающий мир цифровой средой, человечество достигло такого уровня преобразования действительности и органопроекции, на котором сама действительность отходит на второй план...»⁹. Но развитие данных тенденций в процессе интеллектуализации цифрового общества создают условия для трансформации интеллекта из объективного и реального феномена человеческого бытия в продукт виртуальной реальности или какой-нибудь иной квази-реальности. Подобная перспектива цифрового человека заставит его изменить и определение своей собственной сущности.

¹ Колин К. К. О проблеме формирования системы информационного образования в России в условиях цифровой трансформации общества. //Знание. Понимание. Умение. 2022. №2. С. 31-32.

² Ильинский И. М. Вступительное слово на пленарном заседании XVI Международной научной конференции «Высшее образование для XXI века. Цифровая трансформация общества: новые возможности и новые вызовы». //Знание. Понимание. Умение. 2020. №4. С. 60.

³ Гуревич П.С. Интеллект. //Философский словарь /Под ред. И.Т. Фролова. 7-е изд., перераб. и доп. М.: Республика, 2001. С. 210.

⁴Ахметзянова М.П., Кузнецова Н.В. Изменение граней рациональности современного субъекта института образования // Ценности и смыслы. 2020. № 3 (67). С. 81.

⁵ Майнцер К. Исследуя сложность: от искусственной жизни и искусственного интеллекта к киберфизическим системам. //Философия науки и техники. 2015. Т. 20. № 2. С. 96.

⁶ Маховиков Л.А. Маховиков А. Е. Информация и знание в структуре рациональной деятельности современной личности //Наука XXI века: актуальные направления развития: сб. науч. ст. VIII Междунар. науч.-практ. конф., 5 окт. 2019 г. / [редкол.: С.И. Ашмарина, А.В. Павлова (отв. ред.) и др.]. Самара: Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2019. Вып. 2, ч. 2. С. 152-159.

⁷ Французова О.А. Влияние цифровизации на образование. // Ценности и смыслы. 2022. № 3 (79). С. 68-69.

⁸ Дружинин А.М., Иноземцева Е.В., Гуров Ф.Н. Преодоление «информационного пузыря»: постановка задачи, методология, аналитическое чтение. //Ценности и смыслы. 2022. № 3 (79). С. 100.

⁹ Антипов М.А. Социальность и социализация в условиях цифровизации общества. //Философская мысль. 2022. № 11. С. 71.

DIGITAL SOCIETY AND SOME NEGATIVE TRENDS IN THE PROCESS OF ITS INTELLECTUALIZATION

© 2024 Makhovikov Alexander Evgenievich
Candidate of Philosophy, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: shentala_sseu@inbox.ru

© 2024 Makhovikov Lev Alexandrovich
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: gartun2@mail.ru

Keywords: digital society, intelligence, digital intelligence, epistemological basis, knowledge, information, adaptation, objective reality, quasi-reality.

The thesis is considered that the process of intellectualization of digital society is characterized by certain negative trends. Among them, there is a decrease in the levels of cognitive development, linear and structural visual thinking, divergent thinking and imagination, and the gradual loss of digital intelligence's ability to fully fulfill its purpose as an adaptive mechanism. The main reason for the emergence of these trends in the process of intellectualization of the digital society is the transformation of its epistemological basis, where knowledge and information acquire equal importance.

УПРАВЛЕНИЕ КАК ПРЕДМЕТ ФИЛОСОФИИ: КАТЕГОРИАЛЬНЫЙ И ТЕОРЕТИКО-СОДЕРЖАТЕЛЬНЫЙ АСПЕКТЫ

© 2024 Сангов Абдулла Илхомджонович*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: samsung.sangov@mail.ru

Ключевые слова: управление, менеджмент, человек, власть, кибернетика, синергетика.

В статье рассматриваются основные категории философии управления, дается краткий экскурс в историю представлений о власти и государстве. Современная философия управления связывается с эффективно применяемыми в ней методами системного и синергетического анализа, а также с развитием кибернетики. Акцентируются проблемы, возникающие на пути создания философски ориентированной человекоразмерной модели управления.

Сегодня внутри такого традиционного раздела философского знания как социальная философия, сформировался особый подраздел, который называют «философией управления» или, иначе, «философией менеджмента». В рамках указанного подраздела предметом специального рассмотрения становятся: место и роль человека / социальных групп в общем контексте управленческого процесса, исторически возникавшие и вновь появляющиеся концепции управления, формы и методы осуществления на практике управленческой деятельности, способы воздействия на нее и пр. проблемы смежной направленности. В целом, «философия управления претендует на обобщенный, понятийно-смысловой анализ теоретико-методологических проблем менеджмента, на выяснение методологических начал концепций менеджмента и эволюции основных парадигм, а также на выработку поведенческо-этического кодекса эффективного функционирования организации»¹.

Однако при этом важно отметить, что философское рассмотрение управления связано не только с аналитикой менеджмента отдельных компаний, предприятий и организаций. Как правило, философия управления выводит на более широкий ракурс рассмотрения, затрагивая сущность управления и менеджмента как таковых, особенности управленческой деятельности, развертывающейся в рамках целых государств – прошлых и настоящих, а также глобального современного мира в целом. Философия управления ставит рассматриваемую тематику в широкий исторический контекст, иллюстрируя специфику конкретных управленческих стратегий, действий и решений в их связи со всей сложнейшей системой антропомерных взаимодействий, практикуемых в социальной среде.

* Научный руководитель – Гурьянова Анна Викторовна, доктор философских наук, профессор, Самарский государственный экономический университет.

Самые важные категории, с которыми имеет дело философия управления – это категории «управления» и «менеджмента». Категориальный смысл «управления» заключается в том, что через его посредство осуществляется целенаправленное воздействие на управляемый объект со стороны осуществляющего управленческие функции субъекта. В свою очередь, «менеджмент» как наука об управлении сконцентрирована на особенностях практического регулирования всей системы взаимоотношений, складывающихся между управляющим субъектом и управляемым объектом, а также обеспечивает содержательное и теоретическое осмысление данного процесса.

Важнейшими управленческими категориями выступают также категории «власть» и «государство». С глубокой древности они были предметом целенаправленной философской рефлексии. Так, еще античные мыслители заявляли о важности достижения гармоничного баланса между гражданами полиса и государством, что предполагает целенаправленное урегулирование возникающих внутри данной системы взаимоотношений. В этом контексте в Античной Греции как раз и появилось понятие «власти», призванной осуществлять регулирующее воздействие в целях защиты интересов тех или иных субъектов и / или сословий и носящей, по существу, принудительный и даже насильственный характер.

Концепция идеального государства, разработанная древнегреческим философом Платоном, выстраивалась, исходя из принципа, с которым, он, собственно, и отождествлял справедливость выстраиваемых социальных отношений: каждый член платоновского государства, в соответствии со своей сословной принадлежностью, зависящей от внутренних качеств его души, должен был исправно исполнять свойственные ему обязанности и при этом не вмешиваться в дела представителей иных сословий. В идеальном государстве Платона отсутствовала частная собственность, также был исключен институт семьи. При этом власть концентрировалась в руках наиболее достойных граждан – представителей высшего сословия, то есть мудрецов-философов².

Дело Платона в плане выявления оптимальной формы государственного устройства и обеспечивающей справедливость такого устройства системы власти, продолжил его ученик – философ Аристотель. Будучи систематизатором античной философии и всей зарождающейся в ее недрах будущей системы научных знаний, Аристотель осуществил классификацию сложившихся на тот период времени форм власти. Среди них он выделил формы правильные и неправильные. К первым были отнесены монархия, аристократия и полития, при которых интересы их лидеров были в той или иной степени ориентированы на достижение общественного блага; ко вторым принадлежали тирания, олигархия и демократия, в рамках которых властвующие были озабочены только и исключительно достижением собственной выгоды.

Лучшей формой правления, по Аристотелю, выступает полития, предполагающая правление большинства в целях достижения всеобщего блага. В отличие от своего предшественника Платона, Аристотель настаивал на необходимости наличия в государстве частной собственности и системы устойчивых семейных отношений. Само же государство, по мнению философа, является необходимой,

естественной и исторически закономерной формой социального общежития, совместного бытия людей. Причем сам человек, формирующий государство и в дальнейшем осуществляющий в нем жизнедеятельность является не чем иным как особым «политическим животным»³.

В эпоху Возрождения поистине знаковой вехой в сфере формирования представлений о сущности власти и конкретных методах ее осуществления стал знаменитый «Государь» Н. Макиавелли. В нем мыслитель обрисовал портрет идеального правителя, хитрого как лиса и сильного как лев, и наметил целый ряд конкретных практических рекомендаций относительно того, как следует завоевывать и удерживать в своих руках политическую власть. В концепции Н. Макиавелли специально оговаривается тот факт, что в деле сохранения и упрочения власти все средства хороши и приемлемы. В последующей интеллектуальной традиции философии управления этот принцип закрепился в следующей формулировке: «Цель оправдывает средства»⁴.

Приведенный краткий экскурс в историю политико-ориентированной философской мысли подтверждает то, что первыми теоретиками управления и властеотношений были именно философы. Современная философия также проявляет устойчивый интерес к указанной проблематике, хотя, что вполне естественно, круг интересующих ее вопросов и актуальных для обсуждения проблем сегодня существенно расширяется. В контексте современных философских исследований управление рассматривается как сложное и весьма многогранное явление, изучение которого должно осуществляться не только профессиональными философами, но и их коллегами учеными – представителями таких научных дисциплин как экономика, социология, психология и мн. др.

Для полноценного и всестороннего изучения феномена управления в современной философии успешно применяются системный и синергетический подходы. Первый из них нацелен на рассмотрение феномена управления в качестве системного объекта, обладающего сложной структурной организацией; второй рассматривает его функционирование, исходя из значимости в нем моментов самоорганизации и саморазвития. Совместное применение системного и синергетического подходов обуславливают то, что в современной философии управление уже не сводится только и исключительно к исполнительной функции власти и конкретным техникам ее осуществления. Речь идет о более широком и содержательно глубоком ракурсе рассмотрения, выводящем проблематику управления в максимально объемный человекообразный и социокультурный контекст⁵.

Большую роль в изменении подхода к рефлексии феномена управления сыграла кибернетика, получившая распространение в 50-е гг. прошлого XX столетия. Она дала колоссальный прирост новых знаний об управлении, хотя и не была напрямую связана с управленческой проблематикой. Как известно, кибернетика занимается разработкой технических систем по аналогии с системами биологическими, поведенческие модели которых выступают прототипами при создании их технических аналогов. В целом, кибернетика стремится выявить / разработать такой путь развития объекта, который будет для него единственно возможным либо оптимальным по какому-либо конкретному критерию / набору критериев.

Речь идет о создании некоей упрощенной модели, основанной на исходном допущении, что стабильность отдельных составных элементов объекта-оригинала и устойчивость имеющихся между ними связей выступает гарантом стабильности самого этого объекта. А поскольку поведение объекта считается предсказуемым, можно и должно заниматься разработкой конкретных методов управления, использование которых делает функционирование системы однозначно просчитываемым при достижении любой заявленной цели.

Помимо философии и кибернетики исследованием управления, его различных разновидностей и проявлений глубоко и профессионально занимается менеджмент, по праву считающийся подлинной «наукой управления» и находящий применение во всех сферах жизнедеятельности человека и общества в целом. Современный менеджмент весьма многогранен в своем практическом приложении, о чем свидетельствует существование в нем таких областей анализа как административный и финансовый менеджмент, менеджмент политический и социальный и др. В рамках этих разнонаправленных, но, тем не менее, связанных между собой областей постепенно сформировался человекоориентированный категориальный аппарат науки об управлении, включающий такие понятия как «человеческий ресурс» и «человеческий капитал», «качество трудовой жизни», «мотивирующий менеджмент», «менеджмент, обращенный к личности» и пр.

Казалось бы, в современном мире, прочно увязавшем сферу управленческой деятельности с мотивами, интересами и потребностями человека, нет места случайности, неоднозначности, вариативности. В этой связи исследователи справедливо отмечают, что «основной тенденцией развития управленческой мысли является стремление превратить управление в науку»⁶. Однако данному во всех отношениях благотворному начинанию существенно препятствует то, что во все времена было «камнем преткновения» для философов, а именно, неисчерпаемость и непредсказуемость самого человека. Человек, задающий специфику всей управленческой среды и по необходимости всегда в ней присутствующий, по-прежнему не поддается однозначной интерпретации и точному прогнозированию⁷.

Поведение человека в сфере управления, как, впрочем, и во всех прочих аспектах его жизни и деятельности, всегда определяется огромным количеством случайных факторов, внезапно возникающих условий и обстоятельств, которые в принципе не поддаются точной выверке и фиксации⁸. Следовательно, в рефлексии управления всегда имеет (и будет иметь) место расхождение между требованиями должного, целесообразного и реальным поведением людей, которое, собственно, и является основой для развития и совершенствования современной теории управления.

¹ Мирзоян В.А. Управление как предмет философского анализа // Вопросы философии. 2010. № 4. С. 35-47.

² Платон. Государство. М.: АСТ, 2021. 448 с.

³ Аристотель. Политика. М.: АСТ, 2023. 288 с.

⁴ Макиавелли. Н. Государь. М.: АСТ, 2022. 272 с.

⁵ Гурьянова А.В., Тимофеев А.В. Цифровизация как социокультурный феномен // Вестник Тверского государственного университета. Серия: Философия. 2023. № 1 (63). С. 88-97.

⁶ Диев В.С. Управление. Философия. Общество // Вопросы философии. 2010. № 8. С. 35-43.

⁷ Guryanova A.V., Krasnov S.V., Frolov V.A. Human Transformation under an Influence of the Digital Economy Development // Advances in Intelligent Systems and Computing. 2020. Vol. 908. P. 140-149. DOI: 10.1007/978-3-030-11367-4_14.

⁸ Гурьянова А.В., Тимофеев А.В. Трансформация консьюмеризма в современном обществе потребления: от классического к цифровому консьюмеризму // Экономические и социально-гуманитарные исследования. 2023. № 2 (38). С. 100-111.

MANAGEMENT AS A SUBJECT OF PHILOSOPHY: CATEGORICAL AND CONTENT-THEORETIC ASPECTS

© 2024 Sangov Abdulla Ilkhomjonovich*
Undergraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: samsung.sangov@mail.ru

Keywords: controlling, management, human, power, cybernetics, synergetics.

The article examines the main categories of management philosophy, gives a brief overview of the history of ideas about power and the state. Modern management philosophy is associated with the methods of system and synergetic analysis effectively used in it, as well as with the development of cybernetics. The problems arising on the way of creating a philosophically oriented human-dimensional management model are accented.

* Scientific adviser – Guryanova Anna Viktorovna, Doctor of Philosophy, Professor, Samara State University of Economics.

НОМО COMPUTERIS КАК ИСХОДНАЯ МОДЕЛЬ ФОРМИРОВАНИЯ ТЕХНОЧЕЛОВЕКА

© 2024 Чанкаева Карина Магомед-Расуловна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: kara6.ch66@gmail.com

Ключевые слова: человек, технoчеловек, компьютеризация, homo computeris, техно-биоэволюция.

В статье рассматривается феномен технoчеловека, выделяются этапы его эволюции к современному состоянию. Исторически первой моделью технoчеловека признается homo computeris, возникший под воздействием процесса компьютеризации. Дальнейшая эволюция этой исходной модели связывается с процессами информатизации, сетевизации, интернетизации, виртуализации, цифровизации.

Современного человека, живущего в мире техники и технологий, знаний и информации¹ по праву можно считать существом технизированным или, иными словами, «технoчеловеком». Разумеется, в настоящее время речь пока еще не идет о превращении человека в киборга, о замещении биологической природы человека ее технизированным эквивалентом, хотя, как известно, работа в этом направлении уже ведется. Достаточно вспомнить в этой связи сторонников транс– или постгуманизма с их проектами достижения физического бессмертия, сращивания биологического и технического начал в человеке с прогнозируемым преобладанием последнего, а также создания глобального искусственного сверхинтеллекта, подчиняющего себе индивидуальные человеческие сознания², и пр. Пока начинания трансгуманизма кажутся фантастикой и существуют на уровне прогностики, однако реальный процесс технологизации человека идет ускоренными темпами.

«Технoчеловек» в его современном понимании – это закономерный продукт набирающей обороты техно-био-эволюции. По признанию исследователей, такая «технобиоэволюция – уже реальность, однако в процессе ее человек не перестает быть человеческим существом, но становится все более технологизированным человеческим существом». Он не отождествляется «...ни с постчеловеком, ни с биороботом. Технoчеловек не приходит на смену человеку разумному, но является ступенью его развития – технологизированным человеком разумным»³. Первой ступенькой на пути подобной технизации человека можно считать процесс компьютеризации, раз и навсегда изменивший веками складывавшийся стерео-

* Научный руководитель – Гурьянова Анна Викторовна, доктор философских наук, профессор, Самарский государственный экономический университет.

тип самовосприятия человека, революционизировавший его сознание, мировоззрение, образ жизни, стиль мышления, общения и коммуникации и мн. др.

Компьютеризация представляет собой «процесс широкого внедрения в практическую деятельность человека, в повседневный быт электронных устройств для автоматизированной обработки информации – компьютеров»⁴. Значимость внедрения компьютеров в качестве специализированных девайсов заключается в том, что, в отличие от всех прочих, ранее практиковавшихся способов оперирования с информацией, ее компьютерная обработка предполагает совершение ряда действий без непосредственного вмешательства человека, хотя алгоритм такого рода операциональной активности создается все же самим человеком. В реальности набирающей обороты компьютеризации машине были делегированы многие виды традиционно человеческой деятельности, связанные с операциями вычислительного характера и рутинными трудовыми процедурами. По сути, человек был освобожден от необходимости тратить драгоценный временной ресурс на монотонное повторение схожих рутинных операций.

Изначально компьютеризация была чисто техническим процессом, но в последние десятилетия XX в. она уже обрела ярко выраженные социокультурные черты⁵. Под ее воздействием, приобретаем глобальный характер распространения, кардинальным образом изменились способы общения и коммуникации людей, принципы деятельности важнейших социальных институтов, нормы и правила признанных ценностных систем и мн. др. Компьютеризация способствовала ускорению и совершенствованию многих значимых социальных процессов – широкому распространению технологий и повышению уровня производительности труда, радикальной перестройке сфер управления, образования и пр. Все это закономерно привело к «перестройке» самого человека – его сознания, мировоззрения, образа жизнедеятельности, способов осуществления коммуникации с себе подобными. Таким образом, параллельно с развертыванием самого процесса компьютеризации стартовал процесс технизации человека, превративший его в *Homo computeris* – начинающего или продвинутого пользователя технических (компьютерных) устройств.

Формирование *Homo computeris* обусловлено доминированием в его сознании особой мировоззренческой установки – «Человек / Машина», ставящей пользователя в прямую зависимость от его умения / неумения пользоваться ПК и применять его ресурсы в сферах быденной и профессиональной деятельности. В качестве теоретического конструкта модель «человек – машина» имеет уже довольно длительную историю, начиная еще с Ж.О. де Ламетри и его одноименного трактата 1747 г. Но в отличие от французского философа XVIII века, считавшего человека искусственным механизмом, действующим наподобие механических часов, но подвластным исключительно естественной необходимости, наша современность, подверженная компьютеризации, вносит новые нюансы в интерпретацию этой классической модели. Сегодня акцент делается не на механизации или «машинизации» самого человека, а на особенностях его взаимодействия с Машиной – говоря современным языком, с миром ПК, формирующимся в ходе нарастающей компьютеризации.

Если вспомнить историю, то процесс компьютеризации берет начало с 1981 года, то есть с момента старта массового производства персональных компьютеров (ПК). Хотя его предысторией и, в значительной мере, предпосылкой может считаться предшествующее по времени изобретение электронно-вычислительных машин – ЭВМ. В дальнейшем компьютерная техника начала развиваться настолько стремительно (изначально лишь в экономически развитых, а затем – и в большинстве других стран), что за короткий, насчитывающий буквально несколько десятилетий, временной период ПК начал восприниматься как нечто, само собой разумеющееся, со всеми вытекающими отсюда последствиями его воздействия на человека и общество в целом – позитивными и негативными.

Многие сферы человеческой жизнедеятельности, и обыденные, и профессиональные, оказались «завязаны» на обязательном инструментальном использовании ПК, – само их функционирование стало немыслимым без и вне всепроникающей компьютеризации. По сути, в современном обществе сформировалось уже несколько поколений, воспринимающих компьютер как естественный и необходимый атрибут жизни и деятельности человека. Как следствие, стало видоизменяться человеческое сознание, поставленное в прямую зависимость от способности человека осуществлять функции пользователя ПК или, как минимум, совершать какие-то элементарные операции по манипулированию с ним.

Именно принятие компьютера как обыденного явления и необходимого для осуществления жизнедеятельности инструмента превратило человека конца XX-го – начала XXI веков в *Homo computeris*. Эта знаковая трансформация может считаться отправным пунктом для целой череды последующих преобразований, связанных с продолжившимися компьютеризацию процессами информатизации, сетевизации, интернетизации, виртуализации, цифровизации. Все эти технические процессы возникали последовательно, поэтапно, взаимопроникая и дополняя друг друга. По мере их внедрения в практическую жизнедеятельность и под их непосредственным воздействием современный человек все более технизируется. Он по-прежнему является *Homo computeris* в полном и подлинном смысле этого слова. Но вместе с тем он также является и *Homo informaticus*, и *Homo network*, и *Homo Interneticus*, и *Homo virtualis*, и *Homo digital*⁶.

Фактически, все вышеперечисленные характеристики относятся к одному и тому же человеческому существу, но осуществляющему жизнедеятельность в разных условиях – на разных стадиях технизации, в реалиях последовательно сменявших друг друга радикальных технологических прорывов, пришедшихся на последние десятилетия XX века, а также на нашу современность – первую четверть XXI века. Еще раз отметим, что исторически первым, исходным элементом на пути формирования техночеловека в его современном качестве стала модель *Homo computeris*. Хотя за последние десятилетия она уже претерпела немаловажные изменения. Так, в современном мире, речь идет уже не только о наличии и / или умении пользоваться ПК, но и о целом ряде дополняющих данные характеристики тенденций и нововведений.

Современный *Homo computeris* формируется и осуществляет жизнедеятельность в условиях нарастающих информационных перегрузок, доминирования

виртуальной и / или гибридной реальности и развернутой, все более вовлекающей его сетевой Интернет-среды, бурного развития искусственного интеллекта и цифровых технологий, подмены реальной личности ее «цифровыми аватарами», «виртуальными двойниками» и пр. Таким образом, оформляется актуальная модель современного техночеловека, выстраиваемая на основе внедрения в его жизнь все более сложных технических инноваций и обеспечивающих их прогресс прорывных технологий. Значимость этих последних заключается в том, что они «...существенно изменяют социокультурную среду человека», а также «...под их влиянием изменяется и сознание этого человека, его система ценностей и ценностных ориентиров»⁷.

¹ Makhovikov A.E., Guryanova A.V., Stotskaya T.G. «Knowledge» and «information» in the structure of modern rationality and human activity // *Current Achievements, Challenges and Digital Chances of Knowledge Based Economy*. Vol. 133. Cham, Springer, 2021. P. 27-34. DOI: 10.1007/978-3-030-47458-4_4

² Guryanova A.V., Smotrova I.V. Transformation of the worldview orientations in the digital era: humanism vs. anti-, post- and trans-humanism // *Digital age: Chances, Challenges and Future / Lecture Notes in Networks and Systems*. Vol. 84. Springer Nature, 2020. P. 47-53. DOI: 10.1007/978-3-030-27015-5-6

³ Алексеева И.Ю., Аршинов В.И., Чеклецов В.В. «Технолюди» против «постлюдей»: НБИКС-революция и будущее человека // *Вопросы философии*. 2013. №3. С. 12-21.

⁴ Скородумова О.Б., Меламуд В.Э. Компьютеризация // *Знание. Понимание. Умение*. 2005. № 3. С. 211-213.

⁵ Гурьянова А.В., Тимофеев А.В. Цифровизация как социокультурный феномен // *Вестник Тверского государственного университета. Серия: Философия*. 2023. № 1 (63). С. 88-97.

⁶ Гурьянова А.В., Тимофеев А.В. Homo digital – субъект цифровой революции // *Вестник Московского государственного областного университета. Серия: Философские науки*. 2023. № 2. С. 120-129.

⁷ Плотников Е.И. Человек в эпоху высоких технологий // *Фундаментальные научные исследования как фактор обеспечения конкурентоспособности общества и государства*. Белгород: АПНИ, 2020. С. 51-54.

HOMO COMPUTERIS AS AN INITIAL MODEL FOR THE FORMATION OF A TECHNOHUMAN

© 2024 Chankaeva Karina Magomed-Rasulovna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: kara6.ch66@gmail.com

Keywords: human, technohuman, computerization, homo computeris, technobioevolution.

The article examines the phenomenon of the technohuman, highlights the stages of its evolution to the modern state. Historically, Homo computeris, formed under the influence of the computerization process, is recognized as the first model of the technohuman. The further evolution of this initial model is associated with the processes of informatization, networking, internetization, virtualization, and digitalization.

* Scientific adviser – Guryanova Anna Viktorovna, Doctor of Philosophy, Professor, Samara State University of Economics.

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 338

Код РИНЦ 06.00.00

СТРАТЕГИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ ЕЕ РАЗВИТИЯ НА ОСНОВЕ ЗАРУБЕЖНОГО ОПЫТА

© 2024 Авдалян Эдмонд Артурович
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: avdalyane7@gmail.com

Ключевые слова: национальная безопасность, стратегия национальной безопасности.

Статья посвящена анализу стратегии национальной безопасности Российской Федерации, Соединенных Штатов Америки и Великобритании с целью выявления положительных черт каждой из них и составления рекомендаций для улучшения отечественной стратегии национальной безопасности.

Национальная безопасность (далее – НБ) представляет собой достаточно обширное понятие, объединяющее в себе совокупность интересов личности, общества и государства, качественная обеспеченность и сохранность которых гарантирует безопасное и благоприятное существование человеческого социума. Однако, по причине динамичности человеческой общности, а также непредсказуемости множества событий глобального мира, возникают затруднения в одночасье определить источник угрозы безопасности, не говоря уже о мерах по их устранению. Именно поэтому существует такой вид документа как – стратегия национальной безопасности (далее – СНБ).

СНБ представляет собой базовый документ стратегического планирования нормативного характера, принимаемый уполномоченным на то государственным органом с определенной или неопределенной периодичностью, обобщенно определяющий национальные интересы, цели и способы их достижения, а также всевозможные угрозы безопасности и меры их устранения.

Несмотря на общность определения, СНБ каждой страны обладает определенными индивидуальными признаками, а именно: структура документа, характер

повествования, опыт государства в формировании СНБ, а также субъективная направленность документа.

В целях определения перспектив развития отечественной СНБ (далее – СНБ РФ)², мы проведем ее структурный анализ и сравнение с аналогичными зарубежными документами. За основу будут браться СНБ Соединенных Штатов Америки (далее – США)⁵ и Великобритании⁴.

Структура СНБ представляет собой конструкцию построения и содержания текста, что играет одну из важнейших ролей в качественной передаче смыслового значения документа. Качественная структура СНБ позволяет легко ориентироваться в тексте, и быстро находить и понимать основополагающие положения вытекающие из смысла документа, к которым относятся: цели, задачи, угрозы НБ, а также методы их разрешения.

Структура СНБ РФ состоит из пяти разделов (оглавление отсутствует), содержание которого представляет собой краткий документ стратегического планирования государственной политики, созданный не для уведомления граждан о состоянии НБ, ее угрозах и мерах по их устранению (хотя и это не исключается), а в большинстве своем для формирования направленности деятельности органов публичной власти, с указанием угроз безопасности и перечислению общих целей по их устранению. Этим обосновывается строгость и краткость содержания СНБ, а также простота ориентации в тексте документа.

Структура СНБ США состоит из предисловия Президента США и пяти разделов, которые в свою очередь состоят из определенного перечня глав (оглавление присутствует), содержание которых представляет собой достаточно объемный документ с повествовательным тоном, что как следствие гарантирует простоту в понимании передаваемого смысла. Значительных затруднений в ориентации не замечено. При этом, в отношении каждой цели и угрозы безопасности имеется предисловие, поясняющее текущее положение дел в стране и зарубежье, причины их возникновения и возможные последствия, после чего перечисляются меры государственного реагирования, которые будут предприниматься в целях их разрешения. В дополнении, дается краткое пояснение уже достигнутых результатов в сфере обеспечения НБ.

Перед началом разбора стратегии Великобритании необходимо отметить, что за основу анализа будет браться не сама СНБ Великобритании 2015 г., а ее свежая редакция «Обновленный комплексный обзор 2023 г.» (далее, комплексный обзор 2023 г.)

Содержание комплексного обзора 2023 г. Великобритании состоит из предисловия премьер-министра Великобритании и двух разделов, в состав которых входит определенный перечень глав, одной из которых является краткий, но достаточно содержательный пересказ основных положений СНБ Великобритании и уже достигнутых результатов, предусмотренных в тексте прошлой СНБ (оглавление присутствует). СНБ представляет собой достаточно объемный документ с повествовательным тоном, что как следствие гарантирует простоту в понимании передаваемого смысла. Хоть оглавление и не раскрывает все рассматриваемые разделы стратегии, передовая лишь общую смысловую направленность, она ка-

чественно систематизирует и раскрывает их содержательное значение в соответствующих параграфах главы. Тем самым, обеспечивается простота в ориентации.

В дополнении стоит отметить, что в тексте СНБ местами имеются перечисленные государственных органов, которые отвечают за реализации соответствующих целей НБ (например, в качестве одной из уязвимостей государства выделяется слабость энергетической безопасности, для устранения которой перечисляются как меры государственного реагирования, так и ответственный за это орган, в лице Департамента энергетической безопасности).

Ради справедливости, требуется отметить, что в отличие от Обновленного комплексного обзора 2023 г., СНБ Великобритании 2015 г. представляет собой документ с более качественной структуризацией и оглавлением, состоящий из семи разделов³.

В вопросе опыта государств в формировании документов стратегического планирования безопасности, необходимо отметить, что необходимость разработки или корректировки СНБ обусловлена не определенной временной периодичностью (хотя и это допускается), а состоянием множества факторов порождающие необходимость выработки новых концептуальных положений и рекомендаций по обеспечению безопасности, которые основаны на оценке изменений мировой геополитической обстановки.

На сегодняшний день, в истории формирования Российской СНБ существует 5 документов: Концепция национальной безопасности 1997 г. и 2000 г., а также СНБ 2009 г., 2015 г. и 2021 г.

Тут необходимо отметить, что первую полноценную СНБ 2009 г. планировали сохранять до 2020 г. Однако, ввиду ряда обстоятельств, а именно «появления новых вызовов и угроз НБ»⁸ возникла потребность в новой редакции СНБ. Так появилась «СНБ от 2015». А появление «СНБ 2021» было вызвано требованиями ч. 1 ст. 18 «Закона о планировании», согласно которой СНБ должна корректироваться каждые шесть лет¹.

История Великобритании насчитывает четыре СНБ (2008, 2009, 2010 и 2015 гг.), две обновленные стратегии 2010 года (в 2011 и 2012 гг.) и три комплексного обновленного обзора СНБ 2015 года (в 2018, 2021, 2023). В общей сложности – 10 документов.

Причиной такой разрозненности в стратегиях, как отмечает «Объединенный комитет по СНБ Великобритании», заключается в долговременном характере СНБ, с закреплением основополагающих целей и задач, и неопределенной периодичностью обновления положений ввиду оценки новых рисков и угроз НБ⁶. Так, в 2021 обновлению стратегии предшествовала пандемия COVID-19 и последующий за ней экономический кризис, а обновлению 2023 г. – начало Специальной военной операции Россией в 2022 г.

Наибольший опыт в формировании СНБ имеют США. Причина в Законе о реорганизации Министерства обороны Голдуотера-Николса 1986 г., согласно которому Президент США должен ежегодно представлять Конгрессу США отчет о СНБ. Однако, в последнее время эти отчеты предоставляются либо с опозданием,

либо не предоставляются вовсе. На данный момент, в общей сложности насчитывается 37 СНБ⁷.

Таким образом, каждая страна самостоятельно определяет основания для обновления СНБ, которые основаны либо на законодательной базе (как в России и США), либо на основе внешних факторов (как в Великобритании и России (СНБ 2015)).

Сравнив все выше перечисленные стратегии, можно отметить, что СНБ России в отличие от США и Великобритании имеет кардинальные отличия, которые проявляются в: 1) периодичности обновления стратегий; 2) объеме документов (25 страниц против 48, 63 соответственно); 3) наличии предисловия руководителя государства; 4) наличии оглавления и краткого обзора содержания всей стратегии; 5) и стилистике написания текста и ее целенаправленности.

Касательно последнего вновь отметим, что в отличие от стратегий зарубежных стран, которые имеют повествовательный тон, подробно раскрывающий причинно-следственную связь событий и принятых решений, и предназначенный для уведомления гражданского населения о будущей политике государства по обеспечению НБ, СНБ РФ напротив имеет официальный тон повествования с кратким содержанием основополагающих положений, местами кратко характеризуя причинно-следственную связь, и предназначенный в большинстве своем для органов публичной власти, нежели гражданского населения, с указанием основного направления будущей работы для обеспечения НБ, чем и обосновывается сравнительная разница в объеме текста документов.

По нашему мнению, наиболее качественная стратегия была представлена Великобританией, ведь в отличие от иных стратегий, она передает собой документ, обновление которого зависит от геополитической ситуации в стране и в мире, имеющий качественную структуру, позволяющий достаточно просто ориентироваться и понимать причину, значение и результативность всех принятых решений, а также имеющий краткий обзор стратегии, позволяющий быстро и просто понять всю сущность новой стратегии.

Мы не можем однозначно утверждать, что СНБ России качественно или наоборот некачественно реализована. Она обладает как сильными, так и слабыми сторонами ввиду своих особенностей. Но нельзя утверждать, что ее нельзя усовершенствовать.

В качестве явного недостатка мы можем выделить отсутствие какой-либо конкретики в вопросе раскрытия задач, направленной на достижение целей стратегии. Так, в разделе «стратегическая стабильность и взаимовыгодное международное сотрудничество» в качестве одной из задач по достижению международной безопасности указываются – углубление сотрудничества со странами СНГ на двусторонней основе и в рамках интеграционных объединений, посредством Евразийского экономического союза и Организации Договора о коллективной безопасности. Но почему бы, для ясности не перечислить конкретные мероприятия в отношении конкретной страны (наподобие стратегии Великобритании), что позволит гражданскому населению лучше понять будущую политику государства в сфере международной безопасности.

По нашему мнению, СНБ России нуждается в реструктуризации на основе опыта Великобритании. В связи с этим можно предложить формирование документа стратегического планирования безопасности в двух экземплярах, один из которых будет предназначен гражданскому обществу, а второй государственным органам.

Первая стратегия будет обладать признаками долгосрочности, а также полноты и простоты передаваемого смысла, целью которого будет информирование населения страны о состоянии НБ государства, ее угрозах, общих принимаемых мерах по их устранению и их результативности на основе официальных статистических данных. При этом, документ должен обновлять каждые 4-6 лет.

Вторая стратегия будет обладать признаками краткосрочности, и содержать в себе угрозы безопасности, а также задачи и цели государственных органов, достижение которых обеспечит НБ на ближайшее десятилетие. При этом, сам документ будет обновляется каждые 1-2 года с целью обеспеченности актуальности угроз, целей и задач для обеспечения безопасности.

¹ Федеральный закон от 28.06.2014 N 172-ФЗ «О стратегическом планировании в Российской Федерации» (ред. от 17.02.2023 № 28-ФЗ) // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс] (Дата обращения: 16.02.2024).

² Указ Президента РФ от 02.07.2021 г. N 400 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации» // Официальный сетевой ресурс Президента России [Электронный ресурс] (Дата обращения: 16.02.2024).

³ National Security Strategy and Strategic Defence and Security Review 2015 Официальный сетевой ресурс Документации Соединенного Королевства [Электронный ресурс] URL: <https://www.gov.uk/government/publications/national-security-strategy-and-strategic-defence-and-security-review-2015> (дата обращения: 16.02.2024).

⁴ Integrated Review Refresh 2023 Официальный сетевой ресурс Документации Соединенного Королевства [Электронный ресурс] URL: https://assets.publishing.service.gov.uk/government/uploads/system/uploads/attachment_data/file/1145586/11857435_NS_IR_Refresh_2023_Supply_AllPages_Revision_7_WEB_PDF.pdf (дата обращения: 16.02.2024).

⁵ National security strategy 12.10.2022. Официальный сетевой ресурс Белого Дома США [Электронный ресурс] URL: <https://www.whitehouse.gov/wp-content/uploads/2022/10/Biden-Harris-Administrations-National-Security-Strategy-10.2022.pdf> (дата обращения: 16.02.2024).

⁶ Официальный сетевой ресурс Парламента Соединенного Королевства [Электронный ресурс]: Роль объединенного комитета по стратегии национальной безопасности. URL: <https://committees.parliament.uk/committee/111/national-security-strategy-joint-committee/role/> (дата обращения: 16.02.2024).

⁷ Официальный сетевой ресурс Архив стратегий национальной безопасности США. [Электронный ресурс]: Отчет о стратегии национальной безопасности. URL: <https://nssarchive.us/> (дата обращения: 16.02.2024).

⁸ Официальный сетевой ресурс Российская Газета [Электронный ресурс]: Патрушев рассказал об изменениях в Стратегии национальной безопасности. URL: <https://rg.ru/2015/12/22/patrushev-site.html> (дата обращения: 16.02.2024).

**RUSSIA'S NATIONAL SECURITY STRATEGY
AND PROSPECTS FOR ITS DEVELOPMENT
BASED ON FOREIGN EXPERIENCE**

© 2024 Avdalyan Edmond Arturovich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: avdalyane7@gmail.com

Keywords: national security, national security strategy.

The article is devoted to the analysis of the national security strategies of the Russian Federation, the United States of America, the Federal Republic of Germany and the United Kingdom, in order to identify the positive features of each of them and make recommendations for improving the national security strategy.

К ВОПРОСУ О НЕМОТИВИРОВАННОМ ПРАВОСУДИИ

© 2024 Агеева Галина Евгеньевна
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: galinaageevva@mail.ru

Ключевые слова: мотивировочная часть, мотивированное решение, судебное решение.

Статья посвящена изучению обязательности изложения мотивировки судьи (судей) как совокупности доводов для принятия конкретного решения по рассмотрению спора (заявления). Акцентируется внимание на проблеме немотивированного правосудия не только в связи с правоприменением института упрощенного производства, но и с иными причинами. Автором высказываются опасения относительно имеющейся тенденции.

Одним из важнейших вопросов, подлежащих обязательному изучению в рамках темы «Судебное решение» в цивилистическом процессе, является вопрос о структуре судебного акта, в целом, и о содержательной сущности мотивировочной части, в частности. В последнее время данная тема в связи с известными событиями и, своего рода, обособлением российской судебной практики становится особенно актуальной.

Как справедливо подчеркивает профессор В.М. Шерстюк, судебное решение – это именно тот судебный акт, который содержит в себе разрешение заявленного требования по существу¹. Итог разрешения существа спора в достаточно односложной форме выражается в резолютивной части акта и, в наиболее общем виде, заключается в удовлетворении (в различных вариациях – полное удовлетворение, частичное или же отказ в удовлетворении, так же: полный или частичный) заявленного на рассмотрение суда требования. Причины для такой резолюции подробно объяснены обычно именно в мотивировочной части судебного решения.

Профессор В.В. Ярков отмечает два важнейших элемента значения мотивировочной части судебного решения:

– во-первых, этим определяется, в принципе, такая обязательная черта судебных решений, как обоснованность: суд не имеет права прийти (не прийти) к какому-либо выводу, или установить (не установить) обстоятельство, или принять (не принять) доказательство без указания аргументов и доводов для этого процессуального действия. «В этом и проявляется одно из существенных отличий правосудия от других форм юрисдикционной деятельности»².

– во-вторых, те обстоятельства, которые суд в процессе рассмотрения установит и укажет в мотивировочной части будут иметь впоследствии (по вступлении акта в законную силу) значение преюдиции и не подлежат последующему доказыванию.

В теории процесса можно встретить и иные аллегоричные высказывания о значимости мотивировки судебных актов, например, «главной болезнью судебного контроля в России является игнорирование судами доводов жалоб»³.

Кроме того, значимость мотивировки подчеркнута и Верховным Судом Российской Федерации: «немотивированные и неубедительные, небрежно составленные судебные акты ... порождают сомнения в объективности и беспристрастности судей»⁴.

Можно привести еще множество ссылок на различных правоведов, исследования важности мотивировочной части судебных актов объединяет одна смысловая идея: без мотивировки едва ли можно говорить о справедливости и объективности. Ввиду чего есть большие сомнения в том, возможно ли убрать из структуры судебного акта мотивировку. Однако инициатива освобождения структуры судебных актов от подробной мотивировки для оптимизации судебной нагрузки, право не составлять ее вообще в делах упрощенного производства, а также постепенный уход в забвение института особого мнения свидетельствует об опасной для правосудия тенденции.

Помимо прочего, согласны с А.Р. Султановым⁵ в том, что мотивированность процессуальных актов – это не только про законодательство и его соответствие важнейшим принципам судопроизводства, это, кроме того, про соблюдение прав личности и уважение ее достоинства: к человеку суд проявил уважение, внимательно заслушав все его доводы и дав им впоследствии надлежащую оценку в соответствии с действующим законодательством. В этом проявляется и эффективность судебной коммуникации⁵.

Функция общественного контроля, которая фактически успешно практикуется в настоящее время в судебной системе, прежде всего, посредством использования современных информационно-телекоммуникационных технологий, также будет надорвана, если из структуры судебных актов будет изъята мотивировка как аргументация результата рассмотрения заявленного требования, гарантия объективности и беспристрастности судебного решения.

По нашему мнению, нарушение правила о мотивированности судебных актов приведет к существенному изменению правосудия.

¹ Шерстюк В.М. Арбитражный процесс в вопросах и ответах (Комментарии, рекомендации, предложения по применению Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации). М., 2001. С. 165.

² Арбитражный процесс: Учебник / Под ред. В.В. Яркова. М., 2002. С. 248.

³ Султоанов А.Р. Является ли немотивированное правосудие правосудием? // Российский судья. 2017. № 12. URL: https://zakon.ru/blog/2017/12/16/mozhet_li_byt_pravosudie_nemotivirovannym?ysclid=lt2szx7orpb828161640 (дата обращения: 12.02.2024)

⁴ Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 31 мая 2007 года № 27 «О практике рассмотрения судами дел об оспаривании решений квалификационных коллегий судей о привлечении судей судов общей юрисдикции к дисциплинарной ответственности». Доступ из справ. правовой системы «КонсультантПлюс» (дата обращения: 27.10.2023).

⁵ Сухорукова О.А. Эффективность гражданского судопроизводства: коммуникативный процесс. Воронеж, 2017. С. 10.

ON THE ISSUE OF UNMOTIVATED JUSTICE

© 2024 Ageeva Galina Evgenevna
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: galinaageevva@mail.ru

Keywords: motivational part, reasoned decision, judicial decision.

The article is devoted to the study of the mandatory presentation of the motivation of the judge (judges) as a set of arguments for making a specific decision on the consideration of a dispute (application). Attention is focused on the problem of unmotivated justice not only in connection with the law enforcement of the institution of simplified proceedings, but also in connection with the following reasons. The author expresses concerns about the current trend.

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ УЧАСТИЯ АДВОКАТА-ЗАЩИТНИКА В СЛЕДСТВЕННЫХ ДЕЙСТВИЯХ

© 2024 Азархин Алексей Владимирович
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: aazarkhin@mail.ru

© 2024 Анисимов Антон Александрович
аспирант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: divej63@gmail.com

Ключевые слова: адвокат-защитник, состязательность, досудебное производство, недопустимые доказательства, следственные действия, фиксация результатов, расширительное толкование.

Статья посвящена анализу права адвоката-защитника на участие в следственных действиях. Несмотря на его легализацию в уголовно-процессуальном законе, ряд аспектов, с этим связанных, продолжает носить дискуссионный характер. Эксперты не достигли единого мнения относительно необходимости расширения полномочий защитника для его реализации и наличия соответствующих процессуальных гарантий. Авторы обосновывают мысль о том, что данное участие не должно ограничиваться усмотрением следователя, последний должен уведомлять защитника о производстве каждого следственного действия с обеспечением возможности его реального участия в нем.

Участие адвоката-защитника в следственных действиях легализовано и является важной составляющей реализации его процессуальной функции на досудебных стадиях. Вместе с тем предметом научно-практической дискуссии остаются некоторые значимые аспекты с этим связанные.

Так, исследователи вопроса высказывают обоснованные сомнения в полезности подобного участия для подзащитного, полагая, что оно зачастую носит формальный характер. При этом свою позицию они мотивируют тем, что адвокат-защитник становится в данном случае просто статистом, неспособным оказать влияние на ход расследования и сбориание доказательств¹.

Очевидно, что любое право должно быть гарантировано. На данный момент положения уголовно-процессуального закона не дают полного обеспечения его реализации. В этом смысле наиболее значимым аспектом является возможность признать недопустимыми показания подозреваемого, обвиняемого, если они были даны в отсутствие защитника (ст. 75 УПК РФ).

Вместе сам факт участия адвоката-защитника при допросе подзащитного в ходе следствия используется стороной обвинения как подтверждение достовер-

ности полученных показаний. В случае изменения их в суде, за основу берутся те, которые были даны в статусе подозреваемого, обвиняемого, со ссылкой, что допрос проводился в присутствии адвоката. Такой подход явно не соответствует состязательным началам судопроизводства. В настоящее время на обсуждении Государственной Думы РФ находится законопроект № 70962–8, где предлагается признавать недопустимыми любые показания, данные в ходе досудебного производства, если лицо, привлеченное к уголовной ответственности, не подтверждает их в суде.

Эксперты при обсуждении данной законодательной инициативы справедливо указывают на то, что не исключена недобросовестность в исполнении профессионального долга со стороны адвоката, работающего по назначению². Поэтому исключительно само участие защитника не является гарантией доброкачественности полученных показаний. Попытка добиться признания вины – атавизм розыскного-пыточного процесса, который не способствует установлению истины, сопровождается многочисленными нарушениями прав подозреваемых, обвиняемых.

Очевидно, что адвокат, вступающий в дело по соглашению, будет значительно более активен в отстаивании позиции подзащитного. Здесь мы сталкиваемся с трудноразрешимой проблемой асимметрии реализации права на защиту. По Конституции РФ оно носит универсальный характер и не зависит от материального положения лица, нуждающегося в юридической помощи, но в действительности экономическая составляющая присутствует. Справедливости ради заметим, что подавляющее большинство адвокатов проявляют высокой профессионализм, нравственную безупречность и действуют квалифицированно вне зависимости от осуществления защиты по назначению или соглашению. Подтверждением этого является настойчивость и последовательность адвокатов в отстаивании позиции подзащитного, постановленные судами оправдательные приговоры. Последние должны стать не исключением, а нормой.

Изучение уголовных дел показывает, что адвокаты-защитники достаточно часто заявляют ходатайства о проведении следственных действий. В силу ч. 2 ст. 159 УПК РФ они подлежат удовлетворению, если имеют значение для дела. В большинстве случаев следователи этого фактора не усматривают, отказывая в ходатайстве. Получается, что реализация этого права зависит от субъективного усмотрения следователя. На наш взгляд, редакция рассматриваемой статьи подлежит уточнению путем исключения из нее соответствующего указания. Не вызывает сомнений, что на этапе собирания доказательств не всегда можно правильно оценить их значимость для конкретного дела. В этой связи целесообразно установить запрет на отказ в производстве следственных действий по ходатайству участников уголовного судопроизводства.

На наш взгляд, такой подход будет соответствовать требованиям ч. 2.1 ст. 50 УПК РФ, согласно которым следователь не вправе отказать защитнику участвовать в следственных действиях, которые проводятся по ходатайствам его и обвиняемого.

Приведенный пример показывает, что многие положения уголовно-процессуального закона, регламентирующие участие адвоката-защитника в следственных действиях, остаются коллизионными. Их применение требует разъяснений со стороны Верховного Суда РФ, правовых позиций Конституционного Суда РФ. Между тем нормативные подходы должны быть едиными, с исключением двусмысленного толкования. Именно это позволит избежать открытого противодействия расследованию, как недопустимого приема защиты и повысит качество досудебного производства.

Безусловно, инициатором производства подавляющего большинства процессуальных действий является сам следователь. В свете сказанного возникает вопрос: лежит ли на нем обязанность ставить в известность адвоката-защитника, допущенного к участию в деле, о производстве каждого следственного действия с участием подзащитного, включая те, которые проводятся по ходатайству стороны защиты. Кроме того, не вполне ясно: должен ли следователь обеспечивать такое участие или достаточно простого уведомления о наличии такой возможности.

Полагаем, что формальное разъяснение в рассматриваемом случае недопустимо, должна обеспечиваться возможность фактической реализации. Вместе с тем любому праву корреспондирует определенная обязанность. Если у защитника есть право участия в следственных действиях наряду с его подзащитным, значит, у следователя, соответственно, возникает обязанность сообщить ему о производстве конкретных действий, с принятием всех мер к тому, чтобы сделать его участие возможным.

Прямого ответа на данный вопрос в тексте уголовно-процессуального закона нет, он выводится из общего понимания ряда норм и принципов. На практике имеют место случаи намеренного неуведомления адвоката-защитника о производстве следственных действий, что лишает его возможности участвовать в них. Считаем, что это существенное процессуальное нарушение, которое должно влечь за собой признание результатов такого следственного действия недопустимыми доказательствами. Однако необходима нормативная основа для наступления таких последствий. В свете сказанного нужно дополнить УПК РФ прямой обязанностью следователя извещать адвоката-защитника о производстве каждого следственного действия с участием подозреваемого, обвиняемого.

Безусловно, процессуальная природа ряда следственных действий исключает возможность участия защитника на всех этапах их проведения. В частности, при производстве экспертизы адвокат обладает рядом прав в ходе ее назначения и при ознакомлении с полученным заключением. Вместе с тем сами исследования проводят эксперт, здесь полномочия адвоката весьма ограничены и сводятся только к присутствию и даче объяснений. Этимологические понятия «присутствие» и «участие» не тождественны. Первое весьма пассивно, носит усеченный характер, не допускает прямого вмешательства в ход проведения Второе более активное, с широкими полномочиями.

Экспертиза с позиций участия адвоката-защитника вызывает большое количество вопросов. Во-первых, реализация всех прав стороны защиты в досудебном

производстве осуществляется через следователя. Но в данном процессуальном действии он участвует только при его назначении, а затем при оценке заключения, а в ходе исследования, в отличие от адвоката, не присутствует. Мы далеки от мысли о том, что это дает стороне защиты какие-то преимущества, но выглядит как момент выпадающий из общего правила. Во-вторых, действующее законодательство не допускает контактов эксперта с лицами, заинтересованными в результатах проводимых им исследований. Между тем присутствие адвоката таким контактированием является.

Продолжается дискуссия о достаточности прав защитника при производстве следственных действий. Некоторые авторы полагают, что круг полномочий, перечисленных в ч. 2 ст. 53 УПК РФ четко определен и недопустимо его толковать расширительно³. Другие исследователи убеждены, что перечень носит незавершенный характер, на что указывает формулировка «иные права, не запрещенные уголовно-процессуальным законом и не противоречащие ему»⁴. Например, в соответствии с правовой позицией Конституционного Суда РФ защитник может не только знакомиться с протоколами, но также выписывать из них любые сведения, снимать копии, применять для этого технические средства. Прямого запрета на это действующее законодательство не содержит.

Споры продолжаются о допустимости применения защитником аудиозаписи в ходе производства следственного действия. Есть мнение, что возможно использование адвокатом любых средств фиксации, включая диктофон, мобильный телефон, видеокамеру с цифровым разрешением⁵. Некоторые делают оговорку, что для этого надо получить разрешение следователя, которое он может и не дать. Другая позиция строится на формулировке ч. 2 ст. 166 УПК РФ, где в⁵возможность использования технических средств для фиксации результатов предусмотрена только для следователя. Нам кажется, что реализация принципа состязательности должна быть последовательной. В этом смысле никакого вреда не будет в предоставлении защитнику права на аудио и видеозапись хода и результатов следственного действия, в котором он принимает участие. Напротив, это стимулирует сотрудников следствия к качественному выполнению своих профессиональных обязанностей, с исключением нарушений прав субъектов стороны защиты.

В то же время адвокат, безусловно, должен уведомить следователя, а через него и других лиц, участвующих в процессуальном действии, о применении технических средств. Изготовленная им запись, как нам кажется, в обязательном порядке должна приобщаться к протоколу (во избежание внесения в нее последующих изменений и исключения необходимости проведения технической экспертизы для установления первоначальной записи). В то же время некоторые следственные действия связаны с вмешательством в частную жизнь (обыск, выемка), не исключено, что могут быть выявлены детали личного плана, разглашение которых недопустимо. Данный момент следует специально оговорить в тексте закона как исключение для применения адвокатом технических средств для фиксации.

Нами рассмотрены некоторые процессуальные аспекты участия адвоката-защитника в следственных действиях, которые остаются предметом артикулиро-

ванной дискуссии. Не меньшую значимость имеет и тактическая составляющая, которая подлежит отдельному анализу.

¹ Филипенко Ю.А. О некоторых проблемах участия адвоката-защитника при производстве следственных действий в уголовном судопроизводстве // Молодой ученый. 2022. № 46 (441). С. 365-367.

² Бравилова Е.А. Некоторые проблемы участия адвоката-защитника в следственных действиях // Вестник Уральского юридического института МВД России. 2021. № 1. С. 15-24.

³ Римша К.К., Саликова А.А., Милова И.Е. Особенности участия адвоката-защитника в стадии возбуждения уголовного дела // Актуальные аспекты развития современной науки. Сборник научных статей II Международной научной конференции. Самара. 2021. С. 491-498.

⁴ Советкина А.С., Карев Д.А., Азархин А.В. Проблемы реализации принципов адвокатской деятельности // Евразийская адвокатура. 2020. № 1 (44). С. 36-39.

⁵ См.: Давлетов А.А. Право адвоката применять технические средства при производстве следственных действий // Адвокатская практика. 2020. № 2. С. 44-48.

SOME ASPECTS OF PARTICIPATION A LAWYER-DEFENDER IN INVESTIGATIVE ACTIONS

© 2024 Azarkhin Aleksey Vladimirovich
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: aazarkhin@mail.ru

© 2024 Anisimov Anton Alexandrovich
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: divej63@gmail.com

Keywords: defense lawyer, adversarial proceedings, pre-trial proceedings, inadmissible evidence, investigative actions, fixation of results, broad interpretation.

The article is devoted to the analysis of the right of a defense lawyer to participate in investigative actions. Despite its legalization in the criminal procedure law, a number of aspects related to this continue to be controversial. The experts did not reach a consensus on the need to expand the powers of the defender for its implementation and the availability of appropriate procedural guarantees. The authors substantiate the idea that this participation should not be limited to the discretion of the investigator, the latter should notify the defender about the production of each investigative action, ensuring the possibility of his real participation in it.

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ РЕАЛИЗАЦИИ ЦЕННЫХ БУМАГ В ДЕЛАХ О БАНКРОТСТВЕ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ

© 2024 Акиев Вениамин Владиславович*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: venka909@gmail.com

Ключевые слова: банкротство гражданина, конкурсная масса, биржевые ценные бумаги, оценка имущества, финансовый управляющий.

В статье рассматриваются вопросы оценки биржевых ценных бумаг должника и последующей их реализации на торгах. Анализируется отражение признака соблюдения разумных сроков совершения процессуальных действий на текущий порядок проведения торгов. Автор предлагает внести новую норму в порядок проведения оценки имущества должника.

Актуальность темы опирается на возросшую популярность института биржевой торговли среди частных инвесторов, который используется с целью инвестиций и получения доходов. В рамках дел о несостоятельности (банкротстве) физических лиц биржевые активы подлежат включению в конкурсную массу с последующей их реализацией на торгах. Однако в действующем законодательстве отсутствует специальное регулирование ряда вопросов, связанных с реализацией биржевых ценных бумаг.

При наличии у должника брокерского счета, в конкурсную массу подлежат включению находящиеся на брокерском счете активы должника, а именно ценные бумаги и денежные средства. Для вывода денежных средств с брокерского счета финансовому управляющему достаточно направить соответствующее требование брокеру о перечислении денежных средств на специальный счет должника. С ценными бумагами, обращающимися на бирже, ситуация обстоит иначе. Они также подлежат включению в конкурсную массу, однако в их отношении применяются правила о продаже данного имущества на торгах.

В настоящее время сформировалась устойчивая судебная практика о необходимости включения в конкурсную массу должника ценных бумаг и реализации этого имущества в банкротных делах (Определение Арбитражного суда Ставропольского края от 23.11.2022 по делу № А63-14291/2018¹; Определение Арбитражного суда Самарской области от 11.12.2023 по делу № А55-2150/2022²). После включения указанных активов в конкурсную массу необходимо определить их стоимость. Стоимость определяется посредством оценки. Данное мероприя-

* Научный руководитель – Шпангель Федор Федорович, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

тие проводит финансовый управляющий самостоятельно либо привлекает профессиональных оценщиков. После получения информации о стоимости имущества, финансовому управляющему необходимо обратиться в Арбитражный суд для утверждения судебного акта, определяющего следующие вопросы: порядок и условия реализации имущества, сроки проведения торгов, а также определение начальной стоимости продажи имущества.

Вышеуказанное положение, в частности, определяет порядок проведения торгов. Данный порядок имеет две формы. Первая форма представляет из себя продажу имущества на электронных торговых площадках. Вторая форма состоит в заключении прямого договора с участником торгов. Последний способ реализации имущества имеет ограничения, выражающиеся в стоимости имущества. Заключение прямого договора с покупателем допустимо при стоимости актива в размере менее ста тысяч рублей (п. 4 ст.111 Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)»³). Возможность реализации имущества посредством заключения прямого договора без использования электронных торговых площадок делает целесообразной продажу даже недорогих ценных бумаг, либо их небольшого количества, так как затраты на реализацию незначительны: оплата почтовых расходов и публикация сообщения в Едином Федеральном реестре сведений о банкротстве. А учитывая, что сопутствующие расходы взимаются из конкурсной массы должника, данный способ позволяет сократить эти издержки, что в конечном итоге скажется на большем объеме конкурсной массы, а соответственно и на одной из основных целей процедуры банкротства, а именно удовлетворении требований кредиторов в максимально возможном размере.

Далее стоит рассмотреть то, какое влияние имеют мероприятия по оценке имущества на сроки рассмотрения дел. Законодательство о банкротстве устанавливает срок в один месяц на исполнение финансовым управляющим обязанности по предоставлению в арбитражный суд положение о проведении торгов. Указанный срок содержится в п.п. 1, 2 ст. 213.26 ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)». После направления заявления суд принимает его к производству и, при соблюдении установленных законом правил продажи имущества должника, указанное заявление подлежит утверждению арбитражным судом.

Стоит отметить важную отличительную черту биржевых активов, которая заключается в их сущности, то есть в обращении на бирже и установление их рыночной стоимости (биржевого курса) в «режиме реального времени». Из этого исходит следующий следующая отличительная черта.

Биржевые активы отличает волатильность, то есть значительное изменение стоимости активов за небольшой промежуток времени. На колебание цен акций оказывают влияние различные факторы: события, происходящие внутри компании, политическая обстановка в стране и на международной арене и так далее.

Мероприятия по продаже имущества должника характеризуются растянутыми сроками между совершением участниками дела процессуальных действий. В качестве примера можно привести срок в полтора-два месяца, который состоит из нескольких этапов. Свое начало указанный срок берет при проведении мероприятий по оценке включенных в конкурсную массу активов. Заканчивается срок

вынесением Арбитражным судом Определения об утверждении положения о торгах. После этого следует двадцати пятидневный срок, который отводится на представление заявок от заинтересованных в приобретении имущества покупателей, то есть участников торгов. Этот срок начинает свой отсчет со дня опубликования сообщения о проведении торгов.

Таким образом, с момента проведения оценки ценных бумаг до даты окончания приема заявок на участие в первых торгах истечет срок порядка трех месяцев. Более того, рассмотренные сроки могут затягиваться, исходя из необходимости предоставления участниками процесса дополнительных документов, загруженности судов и прочих факторов. За такой промежуток времени цена актива может сильно измениться. В таком случае, финансовому управляющему необходимо будет вновь обращаться в суд, но уже для внесения изменений в положения о торгах.

Все изменения в ранее вынесенное положение о реализации имущества должника также подлежит утверждению Арбитражным судом. Можно сказать, что целесообразность совершения этих действий сомнительна, поскольку за период рассмотрения такого заявления в суде стоимость актива вновь может значительно измениться.

Реализация актива в случае значительного повышения его стоимости может повлечь за собой нарушение прав кредиторов, которые могли бы получить удовлетворение своих требований в большем размере в случае реализации по актуальному курсу. Реализация актива в случае значительного понижения стоимости с большой долей вероятности приведет к отсутствию покупателей, так как потенциальные покупатели осознают нецелесообразность покупки актива по завышенной стоимости. При таких обстоятельствах будут понесены необоснованные расходы на организацию и проведение торгов, что также нарушит права кредиторов. Одним из принципов процессуальных законов является принцип соблюдения разумных сроков при осуществлении правосудия. Также он известен как принцип процессуальной экономии и заключается в сокращении расхода временных ресурсов при соблюдении прав участников процесса. Учитывая длительность рассмотренных ранее сроков, а также возможности их затягивания, можно с уверенностью сказать, что в формируемой судебной практике имеются проблемы с реализацией упомянутого принципа процессуальной экономии.

Современные авторы юридической литературы также отмечают то, что данная проблема имеет место при совершении процессуальных действий. Данные проблемы требуют разрешение как через введение новых процессуальных механизмов, так и через изменение существующих правовых норм. Авторы отмечают, что решение рассматриваемой проблемы должно опираться на единообразный подход, который должен опираться на два важных аспекта. Первым аспектом являются существующие принятые стандарты оценки. Вторым аспектом является реализация данных стандартов, которая не должна приводить к возникновению новых конфликтов среди участников процесса⁴. Соответственно, за счет изменений правил оценки биржевых активов, при этом опираясь на рассмотренный под-

ход, видится возможным применять в отношении биржевых ценных бумаг отличительные правила регулирования по установлению их рыночной стоимости.

На текущий момент, при проведении оценки имущества, в качестве ориентира стоимости активов могут выступать биржевые котировки ценной бумаги на соответствующую оценке дату. Биржевым котировкам характера изменчивость как на относительно коротких периодах времени, так и на длительных. Предположить потенциальные изменения стоимости актива и, соответственно, скорректировать стоимость в оценке практически невозможно по причине изменения стоимости активов под действием большого количества факторов и событий, предусмотреть заранее которые не представляется возможным. Одним из вариантов может являться использование рассматриваемого ориентира, но на более поздней стадии рассмотрения дела, что повлечет за собой определение актуальной стоимости имущества, а соответственно большую заинтересованность участников торгов и более высокую вероятность пополнения конкурсной массы должника в большем размере. Последний пункт является особым фактором, который позволит в большей мере реализовать интересы всех участников дела, в особенности, кредиторов.

На основании вышеизложенного, учитывая актуальные проблемы применения механизмов оценки имущества и возникающих в связи этим проблем, связанных с реализацией принципа разумных сроков, можно сделать определенные выводы и предложить возможное решение.

С целью сокращения процессуальных сроков реализации рассмотренной категории имущества должника, а также установлению их рыночной стоимости именно в период проведения торгов, полагаем необходимым внести изменения в действующее законодательство. Данное изменение заключается во внесении новой правовой нормы в существующую статью, регулиющую реализацию имущества гражданина, а именно в ст. 213.26 Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)». Предлагаем добавить новый пункт в следующем виде:

«При проведении оценки биржевых ценных бумаг, характеризующихся волатильностью, допустимо указание в отчете об оценке имущества сведений о том, что начальная продажная цена имущества будет определена финансовым управляющим согласно сведениям официального сайта биржевой площадки на дату опубликования объявления о проведении торгов в Едином федеральном реестре сведений о банкротстве. После опубликования объявления о проведении торгов финансовый управляющий направляет кредиторам и в арбитражный суд сведения об установленной начальной продажной цене имущества с приложением сведений с официального сайта биржевой площадки».

¹ Определение Арбитражного суда Ставропольского края от 23 ноября 2022г. по делу № А63-14291/2018 // kad.arbitr.ru [Электронный ресурс] URL: https://kad.arbitr.ru/Document/Pdf/1de07203-8fb4-45be-ab29-d7ea440b8fe2/1125efec-3715-43b1-b5d1-9da529f1aac3/A63-14291-2018_20221123_Opredelenie.pdf?isAddStamp=True (дата обращения: 22.02.2024).

² Определение Арбитражного суда Самарской области от 11 декабря 2023г. по делу № А55-2150/2022 // kad.arbitr.ru [Электронный ресурс] URL: https://kad.arbitr.ru/Document/Pdf/509e82ab-12ad-4f32-bbf8-02304750da27/f3d41590-a263-4e38-b8f1-08c3621a3419/A55-2150-2022_20231211_Opredelenie.pdf?isAddStamp=True (дата обращения: 22.02.2024).

³ Федеральный закон от 26 октября 2002г. № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» // Российская газета. 2002. № 209-210.

⁴ Бармина О.Н., Кошечева Е.С. Проблемы реализации имущества при банкротстве граждан: по материалам судебной практики // Российский судья. 2023. № 2. С. 3.

LEGAL REGULATION OF THE SALE OF SECURITIES IN BANKRUPTCY CASES OF INDIVIDUALS

© 2024 Akiev Veniamin Vladislavovich*
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: venka909@gmail.com

Keywords: bankruptcy of a citizen, bankruptcy estate, exchange-traded securities, property valuation, financial manager.

The article discusses the issues of evaluating the debtor's exchange-traded securities and their subsequent sale at auction. The reflection of the sign of compliance with reasonable deadlines for the performance of procedural actions on the current bidding procedure is analyzed. The author proposes to introduce a new norm in the procedure for assessing the debtor's property.

* Scientific adviser – Shpanagel Fedor Fedorovich, Candidate of Law, Associate Professor, Samara State University of Economics.

ПРИНЦИП АВТОНОМИИ ВОЛИ СТОРОН В МЧП: ИСТОРИЯ И СОВРЕМЕННОСТЬ

© 2024 Беккер Елена Викторовна*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: lena.anuzhis@yandex.ru

Ключевые слова: международное частное право, МЧП, экономика, коллизия, автономия воли, правовая система, соглашение.

В статье рассматриваются взгляды ученых на основной принцип международного частного права – принцип автономии воли. Проводится сравнительный анализ различных подходов к данному принципу, выявляется его значение в сфере международных частных отношений.

Современный мир характеризуется выстраиванием новых экономических связей между государствами. Ни одно государство мира не может существовать обособленно. Эффективность таких контактов зависит от степени познания правовых особенностей отдельно взятых правовых систем и их специфика¹. И здесь на помощь сторонам экономических отношений приходят принципы, функционирующие в сфере международного частного права (МЧП).

Одним из основополагающих принципов международного частного права является принцип автономии воли сторон. На практике стороны отношений не всегда могут прийти к общему решению, поскольку в первую очередь руководствуются отечественным законодательством, которое не всегда солидарно с законодательством другой стороны. Именно для этого был создан принцип автономии воли сторон, который обеспечивает стороны возможностью избрания того применимого права, которое в результате приведет к желаемому сторонами соглашению. Сложно представить современный мир без международных отношений², поэтому принцип автономии воли сторон создает необходимые и законные условия для взаимодействия и сотрудничества сторон. Этим и обусловлена его актуальность. В данной работе предстоит выяснить, что из себя представляет принцип автономии воли сторон, в чем заключается его сущность и задачи, какими способами реализуется и какими пределами обладает. Полностью изучив теоретическую часть, будет необходимо изучить взгляды и представление научных деятелей на определение понятия принципа автономии воли.

Что же из себя представляет принцип автономии воли сторон и какова его сущность? Принцип автономии воли представляет собой объединенные юридической

* Научный руководитель – Сидорова Анна Викторовна, кандидат юридических наук, Самарский государственный экономический университет.

связью стороны, которые согласовывают выбранное ими применимое право, а также условия и содержания договора, по которому они взаимодействуют и сотрудничают друг с другом. Его сущность заключается в том, что институт автономии воли является институтом коллизионного регулирования. Он закрепляет особые коллизионные нормы, под которыми подразумевается право, избранное сторонами. Основная норма, фиксирующая данный принцип – ст. 1210 Гражданского Кодекса РФ³.

К основным задачам принципа автономии воли следует отнести:

- 1) обеспечение свободы сторон в определении содержания своих отношений и выборе применимого права;
- 2) создание условий для наиболее эффективного решения возникающих споров;
- 3) предотвращение нарушения законодательства сторонами, ради заключения соглашения;
- 4) снижение риска возникновения конфликтов между сторонами при ведении совместной деятельности;
- 5) стимулирование развития международных отношений.

Реализация данного принципа чаще всего бывает в двух формах – это непосредственная и опосредованная реализация.

Непосредственная реализация раскрывается в следующих своих видах:

- 1) Односторонний выбор права;
- 2) Двусторонний выбор права.

Односторонний выбор права – ситуация, при которой применимое право избирается одной стороной.

– Односторонний выбор права применяется, когда обычное право, выбранное обеими сторонами, противоречит интересам/законам или ограничивает одну из сторон в каком-либо отношении.

– Двусторонний выбор права – ситуация, при которой право избирается обеими сторонами, а в случае несогласия сторон с условиями друг друга применение коллизионных норм, которые направлены на регулирование договорных отношений.

– Опосредованная реализация – это процесс выбора судом применимого права в случае, если стороны не смогли прийти к общему решению и достижению соглашения.

Основными видами пределов данного принципа являются:

- 1) Пространственные пределы;
- 2) Временные пределы;
- 3) Пределы, связанные с содержанием обязательств.

– Пространственное ограничение – это ограничение, которое ограничивает выбор сторон рамками государства, к которому относится правоотношение.

– Временные ограничения – это ограничения, направленные на регулирование периода, в течение которого сторона выбирает право, подлежащее применению в будущем.

– Пределы, связанные с содержанием обязательств – это пределы, имеющие прямую связь с содержанием договора сторон, применимым правом и обязательствами.

Данный принцип действует в зависимости от сложившейся ситуации и каждый случай является индивидуальным, следовательно, применяется данный принцип также индивидуально и о нем мало что можно сказать в общем контексте⁴.

Полностью изучив теоретическую часть и изложив основную информацию по теме, следует рассмотреть, какой смысл вкладывают научные деятели в определение принципа автономии воли.

История данного принципа носит достаточно давний характер. Еще в 1924 году известный юрист А.Н. Макаров рассмотрел⁵ составляющие принципа автономии воли сторон. Стоит отметить, что на тот момент его название трактовалось несколько иначе, а именно он назывался «теория автономии сторон». При установлении определения автономии сторон, А.Н. Макаров поставил перед собой цель решения нескольких вопросов. В первую очередь, ему необходимо было выяснить, к какому праву относится понятие: к коллизионному или к материальному праву. А.Н. Макаров отнес автономию сторон к материальному праву, обосновывая это тем, что любое обязательственное право строится на основании принципа свободы волеизъявления сторон. Также автором было упомянуто, что автономия воли имеет свои пределы. Автономия сторон ограничивается разного рода нормами. Например, это могут быть «повелительные» и «запретительные» нормы. Таким образом, в совокупности можно составить следующее определение по А.Н. Макарову: автономия сторон – это не специфический принцип коллизионного права, а основополагающее начало гражданского права, относящееся к ведоности материального права в сфере выбора применимого сторонами права, ограниченное пределами в виде повелительных и запретительных норм. Связь с гражданским правом объясняется тем, что при изучении определенных аспектов гражданского права⁶, а именно принцип свободы договора и диспозитивности. Можно прийти к выводу о том, что автономия сторон, будучи термином международного частного права, имеет связь с гражданским законодательством.

Теперь давайте посмотрим, что говорит о волевой автономии другой, более современный деятель. Доктор юридических наук Асосков А.В.⁷ считает, что автономия воли сторон, как принцип международного частного права – это совокупность правовых норм, обозначающий пределы и обеспечивающий реализацию принципа волеизъявления сторон, основой которого является коллизионный выбор сторонами применимого права. Данное определение является достаточно распространенным на сегодняшний день, поэтому к нему следовало обратиться как к представителю современного мнения, касаемого автономии воли.

Сравнивая точки зрения А.Н. Макарова и А.В. Асоскова можно резюмировать, что в них существуют как сходства, так и различия. Сходство заключается в том, что несмотря на большой временной период между точками зрения авторов, общее представление функционирования данного принципа одинаковы в некотором плане, а именно в обоих случаях в определениях был задействован принцип во-

леизъявления сторон. Помимо этого, оба научных деятеля упомянули реализацию и пределы принципа автономии воли. Что касается различия, в первую очередь, А.Н. Макаров рассматривает автономию воли с подхода сравнения с гражданским правом. Он относит данный принцип не к коллизионному праву, а к материальному. Это значит, что деятель придерживается материальным нормам, которые определяют содержание и обязанности участников международных отношений, следовательно, регулируют поведение этих участников непосредственно.

Более современная точка зрения А.В. Асоскова делает акцент на коллизионном выборе сторонами применимого права. В данном случае, автор придерживается мнения по использованию норм, помогающих разрешению противоречий между сторонами, находящихся в соглашении. Трудно оспорить какое-либо из этих мнений. Каждое из них рассмотрено в разное время и в рамках разных подходов. Итогом рассмотрения принципа автономии воли со стороны материального и коллизионного права становится четкое понимание данного принципа, поэтому мнения вышеприведенных научных деятелей взаимодополняют друг друга.

Таким образом, тщательно изучив принцип автономии воли сторон в рамках международного частного права можно сказать, что данный принцип играет важную роль в сфере международных отношений. Благодаря ему стороны будут стремиться вступать в международные сотрудничества, не опасаясь рисков возникающих между ними конфликтов, ограничения собственных законных интересов. Отечественное законодательство также останется у сторон на первом месте⁸, а благодаря автономии воли возникнут условия, при которых с ним не возникнет противоречий. Его структура, мандат, методология и сфера применения достаточно четко организованы, чтобы принцип автономии воли не нарушался на практике.

¹ Сидорова А.В. Формы юридического познания: вопросы теории и практики // Сибирский антропологический журнал. 2021. Т. 5. № 1. С. 211-222.

² Сидорова А.В., Замотина М.В. Конституционная экономика – экономическая конституция // В сборнике научных статей IX Всероссийской научно-практической конференции: Российская наука: актуальные исследования и разработки. Самара, 2020. С. 733-735.

³ Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 24.07.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2023) // Собрание законодательства РФ от 5 декабря 1994 г. N 32. Ст. 3301.

⁴ Международное право в 2 т. Том 1. Общая часть: учебник для вузов / А. Я. Капустин [и др.]; под редакцией А. Я. Капустина. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2023. – 282 с. – (Высшее образование). – ISBN 978-5-534-02062-5. – Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. – URL: <https://urait.ru/bcode/512892> (дата обращения: 12.02.2024).

⁵ Макаров А.Н. Основные начала международного частного права. М., 2009. С. 109

⁶ Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 24.07.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2023) // Собрание законодательства РФ от 5 декабря 1994 г. N 32. Ст. 3301.

⁷ Асосков А.В. Коллизионное регулирование договорных обязательств. М., 2017. С. 248 – 249

⁸ Сидорова А.В., Карчевская И.А. Право частной собственности как комплексный институт, регулируемый конституционным правом и гражданским правом // В сборнике научных статей I Всероссийской заочной научно-практической конференции: Российская наука: актуальные исследования и разработки. Самара, 2016. С. 271-274.

THE PRINCIPLE OF AUTONOMY OF THE WILL OF THE PARTIES IN PRIVATE INTERNATIONAL LAW: HISTORY AND MODERNITY

© 2024 Becker Elena Viktorovna*
Undergraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: lena.anuzhis@yandex.ru

Keywords: private international law, economics, conflict, autonomy of will, legal system, agreement.

The article examines the views of scientists on the basic principle of private international law – the principle of autonomy of the will. A comparative analysis of various approaches to this principle is carried out, its importance in the field of international private relations is revealed.

* Scientific adviser – Sidorova Anna Viktorovna, Candidate of Law, Samara State University of Economics.

СТРАТЕГИЯ МЕЖМУНИЦИПАЛЬНОГО ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ В СОВРЕМЕННЫЙ ПЕРИОД

© 2024 Бортников Сергей Петрович

доктор юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: Serg-bortnikov@yandex.ru

Ключевые слова: организации публичной власти, межмуниципальные отношения, делегирование полномочий, формы интегрирования публичных субъектов, агломерация, градоуправление.

Статья посвящена анализу таких понятий, как агломерация и организация местного самоуправления, которые напрямую оказывают влияние на формы организации публичной власти и взаимодействия органов местного самоуправления между собой. Автор рассматривает пределы компетенций по формированию межмуниципальных отношений как в России, так и в пределах Союзного государства. В каждой стране существуют свои особенности и модели регулирования межбюджетных отношений. В белорусской модели, например, государственное управление присутствует не только в региональных субъектах, но и на местном уровне.

Форма и порядок того, как организована публичная власть приобретают все большее значение в процессе кризиса местного самоуправления, с одной стороны, и с необходимостью искать спасение в интеграции и кооперации – с другой. Если взаимодействие муниципалитета с субъектом федерации или самим государством не вызывает проблем в силу правовой регламентации, то межбюджетные горизонтальные отношения либо запрещены, либо нуждаются в поиске форм и регулирования.

В постсоветский период практически каждая бывшая союзная республика столкнулась с проблемами формирования суверенитета и государственного строительства.

В настоящее время уже не нуждается в доказывании и стала общеизвестной информация о том, что именно иностранные агенты в качестве консультантов и иных «специалистов» писали российские законы, в том числе, регулирующие вопросы местного самоуправления. Под иностранным влиянием и иностранных правовых традиций вымарывалась роль государства как на уровне субъектов, так и на уровне муниципального управления. Вертикальное разделение властей решало только один вопрос, возможность вмешательства государства в вопросы местного управления. Дискреция полномочий обеспечена бюджетным иммунитетом. Начиная с 1 сентября 1988 г. Европейская хартия местного самоуправления создавала не столько правовую, сколько идеологическую основу для имплементации западных принципов организации публичной власти по соответствующую

шим уровням. В Республике Беларусь регулирование сферы полномочий и компетенций местного самоуправления восприняла не западные шаблоны, а, скорее, подходы тридцатых годов двадцатого века. С одной стороны, это позволили реализовать небольшие масштабы страны и населения, с другой – личность президента. Отличительной особенностью белорусской модели от российской как раз и является присутствие на местном уровне государства как участника местного самоуправления.

В системе форм интегрирования публичных субъектов особое место занимает городская агломерация, которая в настоящее время опережает современную теорию и действующее законодательство, причем, как в публичной, так и частной сферах.

Между тем, в России почти отсутствует федеральное нормативно-правовое регулирование института агломерации и инициативу вынужденно перехватили регионы, хотя проблема структурирования форм местного самоуправления, несмотря на новейший опыт государственного строительства в настоящее время, так и остается неразрешенной. Конституционная реформа 2018 года в России ставит новые задачи, в числе которых выделяются пересмотр концепции поселковых администраций, расширение межмуниципального взаимодействия, реформирование финансово-бюджетной сферы¹.

На формирование концепции местного самоуправления оказывает существенное влияние современные мировые экономические проблемы: от монетарного регулирования публичных финансов до новых процессов промышленного суверенитета. Такие современные вызовы как цифровизация экономики и социальной сферы, индустриализация и роботизация производства, внедрение искусственного интеллекта и качественно иного программного и компьютерного обеспечения, очевидно, недоступны муниципалитетам без участия государства и межбюджетной кооперации. Современное разрушение экономических связей, мирового разделения труда, разрушение сложившейся правовой системы и судебных доктрин, миграция больших масс населения – все это ставит ранее незнакомые задачи как межмуниципального сотрудничества, так и интеграции местного управления и государственной власти на всех уровнях².

Пробелы в правовом регулировании межмуниципального взаимодействия приводят к внутренним противоречиям, препятствующим реализации инфраструктурных проектов, «приграничных» межмуниципальных связей и пр. Особенно важным становится решение вопроса о принципах взаимодействия муниципальных образований в рамках агломераций и роли федерального центра в них. Сам институт агломерации возможен лишь в форме межмуниципального соглашения, в котором управление общими делами осуществляется консенсуальным решением. Это, конечно, не исключает возможности участия в нем субъектов федерации или самого государства, но только без каких-либо форм государственного управления.

Межмуниципальные отношения многообразны. Исключая прямой запрет на переток муниципальных финансов в горизонтальном финансировании, тем не менее, не исключены возможности софинансирования инфраструктурных проек-

тов, создания совместных производств, кооперация в научно-техническом исследовании и пр. Агломерация является лишь одной из многих форм межмуниципальных отношений. Вместе с тем, законодательство не регламентирует данные формы, не содержит примерных форм договоров, модельных конструкций.

Организационно-правовой формой агломерации является договор муниципальных образований между собой.

Внутри этого договора с максимальной степенью автономии могут быть заключены отдельные межмуниципальные соглашения по каким-либо вопросам местного самоуправления или местного значения (для муниципальных округов, например).

Весьма проблематичным является возможность делегирования полномочий в межмуниципальном соглашении со стороны федерального центра и региональных правительств, кроме участия в агломерационном соглашении.

В ряде субъектов РФ приняты региональные законы о развитии агломераций, разработаны и утверждены схемы территориального планирования и концепции развития агломераций, заключены межмуниципальные соглашения о взаимодействии в целях развития агломераций. Собственная агломерационная политика субъектов Российской Федерации ведет к рассогласованию определения института агломерации, различного его понимания, противоречия в формировании механизмов управления с законодательством о местном самоуправлении.

Проблемы правового регулирования самого института СТА, его системы управления, взаимодействия с органами исполнительной власти Самарской области являются в настоящее время актуальными и неразрешенными. Поэтому проведение работ по управленческому и правовому анализу СТА с целью формирования эффективной системы управления, основанной на правовом анализе сложившихся связей и нормативных актов, является необходимым и своевременным³.

Необходимым условием формирования агломерации, является город-центр (или несколько городов, например, Самара, Тольятти, Нефтегорск и пр.), мегаполис, создающий исходные условия роста.

Неясность самого института агломерации, ее «несовпадение» с системой нормативных актов, регулирующих общие принципы организации местного самоуправления, тем более будет порождать неясность и противоречия в реализации субпроектов, т.е. межмуниципальных проектов внутри агломерации.

Однако вопросы развития агломераций (судя по уже имеющимся материалам и проектам) рассматриваются сегодня, в основном, в 1) экономическом, 2) градостроительном, 3) управленческом и, реже, 4) экологическом ключе.

Агломерация нового публичного субъекта не порождает. Она не обладает правосубъектностью ни в государственно-правовых отношениях, ни с точки зрения гражданско-правового регулирования. Безусловно, агломерация не должна подменять соответствующее муниципальное образование, а все соглашения о передаче кому бы то ни было полномочий местного самоуправления будут ничтожны.

В любом случае в соответствии с действующим законодательством России межбюджетные межмуниципальные отношения запрещены, поэтому совместное

финансирование проектов возможно либо через региональный бюджет, либо через создание организаций с участием нескольких муниципальных образований⁴.

Важнейшим вопросом остается формы и характер отношений агломерации, входящих в нее муниципальных образований и региональной власти. Формой управления агломерацией является консенсус ее участников, основанный на договоре.⁵ Не допускается принятия решения большинством. Региональная власть не является участником агломерации и действует в пределах своей компетенции.

Механизмы финансового участия региона в отношениях с агломерацией не приобретают какого-либо нового характера и формы по сравнению с уже существующим порядком. Этот вопрос не нашел какой-либо формы новации ни в существующем законодательстве, ни в законопроектах. Остаются актуальными бюджетные трансферты, субсидирование, субвенции и пр. Главная задача состоит в обеспечении финансирования агломерационного, то есть межбюджетного межмуниципального проекта.

¹ Аверьянова Н. Н. Местное самоуправление: теоретический взгляд на правовую природу в контексте состоявшихся и будущих реформ // Муниципальная служба: правовые вопросы. Москва, 2023. № 1. С. 13-16.

² Павлов Ю. В., Цыбатов В. А., Бортников С. П. Реформа модели управления Самарско-Тольяттинской агломерацией. Вестник Самарского государственного экономического университета. Экономика. № 12 (182). Самара, 2019. С. 38-46.

³ Силин Я. П., Анимича Е. Г., Новикова Н. В. Региональные аспекты новой индустриализации // Экономика региона. Екатеринбург, 2017. Т. 13, вып. 3. С. 684-696.

⁴ Пихтарева А.В. Теоретико-методологические аспекты исследования финансовой устойчивости предприятия // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2013. № 1 (99).

⁵ Сидорова, А. В. Конституционная экономика – экономическая конституция / А. В. Сидорова, М. В. Замотина // Российская наука: актуальные исследования и разработки : сборник научных статей IX Всероссийской научно-практической конференции, Самара, 15 марта 2020 года. Том Часть 2. Самара: Самарский государственный экономический университет, 2020. С. 733-735. EDN HBFOVO.

STRATEGY OF INTER-MUNICIPAL INTERACTION IN THE MODERN PERIOD

© 2024 Bortnikov Sergey Petrovich
Doctor of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: Serg-bortnikov@yandex.ru

Keywords: organizations of public power, inter-municipal relations, delegation of powers, forms of integration of public entities, agglomeration, city regulation.

The article is devoted to the analysis of such concepts as agglomeration and organization of local self-government, which directly affect the forms of organization of public power and interaction of local self-government bodies with each other. The author considers the limits of competencies for the formation of inter-municipal relations both in Russia and within The Union State. A feature of the Belarusian model, for example, is the combination of elements of state administration and self-government at the local level.

ПРАВОВОЙ МЕХАНИЗМ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ БАНКОВСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

© 2024 Бусина Яна Сергеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: businay@mail.ru

Ключевые слова: банки, финансовая система, государственное регулирование, нормативно-правовые акты, стабилизация экономики.

Статья посвящена исследованию правового механизма государственного регулирования банковской деятельности. Автором проведен анализ законодательных актов и нормативных документов, регулирующих функционирование банков в современном обществе. В результате исследования выявлены основные инструменты и принципы, с помощью которых государство осуществляет контроль за деятельностью банков. Полученные результаты позволяют более глубоко понять механизмы воздействия государства на банковский сектор и выработать предложения по совершенствованию этой системы.

В настоящее время изучение правового механизма банковской деятельности является важным по нескольким причинам. Во-первых, знание правового механизма банковской деятельности позволяет понять, как работают банки, какие законы и регуляторы на них влияют. Во-вторых, правовой механизм банковской деятельности устанавливает стандарты прозрачности и отчетности, что позволяет потребителям банковских услуг и регуляторам иметь четкое представление о том, как функционируют банки и каковы их обязательства. Данный вопрос является особенно актуальным, так как ежедневно мы сталкиваемся с теми или иными банковскими услугами, в связи с чем и возникает необходимость в изучении данного основополагающего вопроса.

Отметим, что именно нормативно-правовые акты обеспечивают прозрачность и стабильность всей финансовой системы, способствуют защите интересов кредиторов и вкладчиков, а также укреплению национальной валюты и снижению уровня инфляции. Кроме того, нормативные акты Банка России помогают формировать условия для развития конкуренции на банковском рынке, что, в свою очередь, приводит к улучшению качества предоставляемых услуг и повышению эффективности работы кредитных организаций.

Правовой механизм государственного регулирования банковской деятельности включает в себя комплекс мер и правовых инструментов, направленных на обеспечение стабильности и надежности деятельности банковской системы, за-

* Научный руководитель – Карев Дмитрий Александрович, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

щиту прав потребителей банковских услуг и контроль за работой банков и других кредитных организаций.

Законодательная база правового механизма государственного регулирования банковской деятельности представлена следующими нормативно-правовыми актами:

- Гражданский кодекс РФ;
- Федеральный закон «О банках и банковской деятельности»;
- Федеральный закон «Об ипотеке (залоге недвижимости)»;
- Закон «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» и другие нормативные акты.

Помимо представленных нормативно-правовых актов для регулирования банковской системы применяются акты Центрального Банка РФ, который непосредственно контролирует их выполнение. Одним из ключевых инструментов такого регулирования является установление экономических нормативов для банков, которые определяют максимальные значения различных показателей, таких как достаточность капитала, максимальный размер кредитного риска или уровень ликвидности. Кроме того, государство может применять различные инструменты для стимулирования или сдерживания развития отдельных направлений банковской деятельности, например, через предоставление налоговых льгот или субсидий для определенных видов кредитов. В том числе, важной составляющей государственного регулирования является проведение проверок и применение санкций в случае выявления нарушений.

Установление обязательных экономических нормативов является базовым правовым механизмом контроля в сфере банковской деятельности, что обеспечивает банкам сохранение надлежащего объема капитала, исключая возможное банкротство банков. В данном случае защищаются не только интересы банков, но также и потребителей банковских услуг¹.

В настоящее время Банк России играет главенствующую роль в поддержании стабильности банковского сектора. Банк России продолжает использовать инструменты монетарной политики для стабилизации экономики и поддержания ценовой стабильности в условиях санкций. Так, Банк России в марте 2022 года установил ключевую ставку на уровне 20%, благодаря чему к осени ситуация стабилизировалась и в сентябре ставка была установлена на уровне 7,5%². Хотя некоторые эксперты и называют этот шаг критическим, именно он позволил обеспечить определенную стабильность банковской системы в настоящий момент.

Для смягчения негативного воздействия санкций на банковский сектор Центральный Банк активно работает над созданием механизмов компенсации и обеспечения устойчивости кредитным организациям, учитывая проблемные аспекты, возникающие из-за ограничений. Во исполнение Указания Банка России от 16.11.2021 № 5994-У³, Банком России были внесены изменения в порядок раскрытия информации о принимаемых рисках. Основная цель изменений – приведение в соответствие с текущей ситуацией и новой методикой определения собственных средств и обязательных нормативов правила раскрытия информации.

Также вводится новый перечень информации, который подлежит обязательному ежегодному и ежеквартальному раскрытию банками.

Также рассмотрим такой важный шаг Банка России, а именно принятие Указаний Банка России от 06.12.2021 № 6005-У, который был направлен на внесение изменений в порядок расчета обязательных резервов⁴. В нем обновлены состав и процедура определения суммы резервируемых обязательств, а также он включает положения о расчете и применении среднемесячных остатков балансовых счетов для определения размера и управления обязательными резервами.

Деятельность банков регулируется и контролируется государственными органами, которые имеют важное значение как для банковской системы, ее элементов, их стабильности и нормального функционирования, так и для системы государственного управления банковской системой. К числу таких органов следует отнести Департамент банковского регулирования и аналитики. Его основной деятельностью с конца февраля 2022 года стало осуществление антикризисных мер, направленных на снижение негативных последствий санкций для банков и их клиентов. Из анализа информации, полученной в ходе заседания Департамента, можно сделать вывод о важности использования цифровых технологий в регулировании деятельности Банка России.

На современном этапе развития банковского регулирования внешний банковский контроль осуществляется государственными органами, такими как Центральный банк и Министерство финансов. Они проверяют соблюдение банками законодательства, нормативных актов и правил, а также контролируют их финансовую устойчивость и платежеспособность. Внутренний банковский контроль проводится самими банками для обеспечения надежности и эффективности своей работы. Он включает в себя систему управления рисками, оценку кредитоспособности заемщиков, контроль за соблюдением требований законодательства и нормативных актов, а также мониторинг финансовых показателей банка⁵.

На сегодняшний день перед Банком России стоит важная задача по обеспечению оптимального взаимодействия между банками органами, регулирующими банковскую деятельность. Должна быть законодательно регламентирована более удобная и оптимальная процедура взаимодействия Центрального Банка РФ и государственных органов, обеспечивающих банковскую деятельность.

Также мы считаем необходимым дополнить Указание Банка России от 11.01.2021 № 5699-У в части изменения структурного подразделения, в ведении которого находится полномочие по рассмотрению ходатайств.

На основании вышеизложенного можно сделать вывод о том, что правовой механизм государственного регулирования банковской деятельности требует изменений, регламентирующих деятельность банков. Данные изменения позволят улучшить отраслевое законодательство и его применение на практике.

¹ Халилова Л. А. Обеспечение финансовой устойчивости банковской системы России // Молодой ученый. 2019. № 37 (275). С. 66–69.

² Ключевая ставка Банка России: динамика с 09.03.2022 по 9.12.2022. URL: https://cbr.ru/hd_base/KeyRate/ (дата обращения: 09.02.2024).

³ О внесении изменений в Указание Банка России от 7 августа 2017 года № 4482-У «О форме и порядке раскрытия кредитной информации о принимаемых рисках, процедурах их оценки, управления рисками и капиталом»: Указание Банка России от 16 ноября 2021 г. № 5994-У. URL: <https://www.garant.ru> (дата обращения: 09.02.2024).

⁴ О внесении изменений в Положение Банка России от 11 января 2021 года № 753-П «Об обязательных резервах кредитных организаций»: Указание Банка России от 6 декабря 2021 г. № 6005-У. URL: <https://www.garant.ru> (дата обращения: 09.02.2024).

⁵ Сошина Е. А. Правовой механизм государственного регулирования банковской деятельности // Молодой ученый. 2023. № 2 (449). С. 331-334.

THE LEGAL MECHANISM OF STATE REGULATION OF BANKING ACTIVITIES

© 2024 Busina Yana Sergeevna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: businay@mail.ru

Keywords: banking activity, banking system, state regulation of banking activity, legal mechanism, legal regulation of banking activity, Bank of Russia.

The article is devoted to the study of the legal mechanism of state regulation of banking activities. The author analyzes the legislative acts and regulatory documents regulating the functioning of banks in modern society. As a result of the study, the main tools and principles by which the state exercises control over the activities of banks have been identified. The results obtained allow for a deeper understanding of the mechanisms of government influence on the banking sector and develop proposals for improving this system.

* Scientific adviser – Karev Dmitry Alexandrovich, PhD in Law, Associate Professor, Samara State University of Economics.

НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ПРАВОВОЙ ПРИРОДЫ ИНСТИТУТА БАНКРОТСТВА ГРАЖДАНИНА В СЛУЧАЕ ЕГО СМЕРТИ

© 2024 Васильев Евгений Владимирович*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: v.e.v1@yandex.ru

Ключевые слова: несостоятельность, банкротство, умерший, правосубъектность, наследственная масса.

Рассмотрены проблемные вопросы, связанные с субъектом процедуры банкротства умершего гражданина. Сделан вывод о неполноте правового регулирования в российском законодательстве в части реализации механизмов формирования конкурсной массы умершего гражданина. Обоснованы предложения по совершенствованию законодательства в области несостоятельности (банкротства) и практики его применения.

В правоприменительной практике массовое рассмотрение дел о банкротстве граждан получило начало после вступления в силу Федерального Закона от 29.06.2015 № 154-ФЗ¹, которым были установлены нормы права, регулирующие банкротство граждан вне зависимости от наличия у них статуса индивидуального предпринимателя или главы крестьянско-фермерского хозяйства, а также были введены правовые нормы, устанавливающие особенности банкротства гражданина в случае его смерти.

После вступления в законную силу указанного выше Федерального закона в правоприменительной работе возникло большое количество вопросов, связанных с банкротством гражданина в случае его смерти, имеющих недостаточное правовое регулирование, в том числе касающихся статуса умершего должника и правосубъектности отдельных участников процедуры банкротства должника в случае его смерти.

В связи с изложенным целью данного исследования является систематизация и анализ правовой природы банкротства умершего гражданина и определение правосубъектности отдельных участников данной процедуры.

В научной литературе банкротство гражданина в случае его смерти рассматривается как банкротство наследственной массы. При этом возникает ряд дискуссионных вопросов, одним из которых является вопрос правосубъектности. Только фактические и юридические действия субъекта права, в том числе и уже

* Научный руководитель – Бортников Сергей Петрович, доктор юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

умершего физического лица, приводят к «неплатежеспособному состоянию» его имущества, в том числе наследственной массы, а не наоборот².

Очевидно, что наследственная масса сама по себе правосубъектностью не обладает.

Правовая природа банкротства умершего гражданина обусловлена основной целью данной процедуры – погашения требований кредиторов умершего должника.

Необходимо учитывать, что процедура банкротства гражданина предусматривает формирование конкурсной массы, для последующей продажи, содержащегося в ней имущества, и распределения полученных денежных средств. Формирование конкурсной массы должника в свою очередь осуществляется с помощью различных правовых механизмов: запроса информации о должнике, супруге должника и их имуществе, подачи исковых заявлений о взыскании задолженности в пользу должника, подачи заявлений о регистрации имущества за должником, передачи имущества должника в аренду и иных механизмов, в числе которых также оспаривание сделок, совершенных должником с иными лицами.

При этом в рамках своих полномочий во многих случаях финансовый управляющий в ходе осуществления банкротства гражданина действует от имени гражданина – должника.

При выполнении ряда действий финансовым управляющим, подразумевается наличие правосубъектности у должника от имени которого или при условии наличия которого в правоотношении действует финансовый управляющий.

В частности при рассмотрении заявлений об оспаривании сделок должника в рамках дела о банкротстве или как самостоятельных исковых заявлений финансовый управляющий действует в рамках своих полномочий от имени и в интересах должника, совершившего сделку, при регистрации сделок по переоформлению прав на недвижимое имущество финансовый управляющий действует от имени должника, при осуществлении регистрации иного имущества в соответствии с законом подлежащего регистрации, финансовый управляющий также действует от имени должника.

Следует отметить, что в случае осуществления сделок с регистрируемым имуществом финансовый управляющий обязан действовать от имени умершего должника, так как лишен возможности зарегистрировать имущество умершего должника за собой, или каким-либо иным субъектом правоотношений, возникающих в процессе банкротства, так как даже при вступлении в процедуру банкротства наследников умершего гражданина они приобретают в деле только статус заинтересованных лиц и не становятся должниками².

Также сохранением правосубъектности обеспечивается минимизация противоречий, возникающих в правовом регулировании между нормативными актами, регламентирующими общественные отношения, возникающие в ходе банкротства должника и нормативными актами, регламентирующими иные общественные отношения, возникающие например в процессе регистрации сделок с недвижимым имуществом и правами на него, так Федеральный закон «О государственной регистрации недвижимости» от 13.07.2015 N 218-ФЗ³ не предусматривает ре-

гистрации прав не недвижимое имущество за наследственной массой, Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации и Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации не предусматривают право от имени «наследственной массы» подавать иски о взыскании денежных средств в пользу умершего гражданина.

Указанные обстоятельства указывают на необходимость сохранения за умершим должником правосубъектности, для обеспечения достижения целей института банкротства гражданина.

Представляется, что вопрос о реализации механизмов формирования конкурсной массы не может быть разрешен исключительно в рамках концепции банкротства наследственной массы, ввиду отсутствия у конкурсной массы правосубъектности.

Представляется, что банкротство гражданина в случае его смерти следует рассматривать как банкротство умершего гражданина с сохранением правосубъектности за ним, которое вызвано необходимостью погашения требований кредиторов умершего гражданина.

При реализации в правоприменительной деятельности тезиса о сохранении правосубъектности умершего гражданина, осуществляемой от его имени финансовым управляющим, следует допустить аналогию между юридическим лицом и умершим гражданином в случае его банкротства, так как последний приобретает признаки, характерные институту юридических лиц.

Так Гражданским кодексом Российской Федерации (ст. 48) предусмотрено понятие юридического лица, как организации, которая имеет обособленное имущество и отвечает им по своим обязательствам, может от своего имени приобретать и осуществлять гражданские права и нести гражданские обязанности, быть истцом и ответчиком в суде⁴.

Умерший гражданин в процедуре банкротства также имеет обособленное имущество, составляющее конкурсную массу и отвечает по своим обязательствам (например финансовый управляющий оплачивает от его имени текущие платежи, в ходе процедуры банкротства осуществляется погашение требований кредиторов), а также приобретает и осуществляет гражданские права (например на имя умершего гражданина может быть оформлено имущество), а также несет гражданские обязанности (например бремя содержания принадлежащего ему ст. 210 ГК РФ).

При условии сохранения правосубъектности умерший гражданин становится «виртуальным» лицом, правовой фикцией, наделенным правосубъектностью, реализуемой лицом, имеющим право действовать от его имени – финансовым управляющим.

В целом действующим законодательством закреплены основные начала института банкротства умершего лица и также допускается возможность сохранения за умершим должником правосубъектности, без которой невозможно достижение целей процедуры банкротства, однако проблема, касающаяся реализации механизмов формирования конкурсной массы умершего должника, с учетом сохранения правосубъектности умершего должника не разрешена.

¹ Федеральный закон «Об урегулировании особенностей несостоятельности (банкротства) на территориях Республики Крым и города федерального значения Севастополя и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 29 июня 2015 г. № 154-ФЗ (в актуальной редакции) // Собрание законодательства РФ. 2015. № 27. Ст. 3945.

² Полич С.Б. О правосубъектности физического лица / С.Б. Полич // Проблемы права № 1(65)-2018. С. 77–82.

³ Приходько, Д. А. Банкротство наследственной массы / Д. А. Приходько // Молодой ученый. – 2022. – № 47 (442) С. 281-284.

⁴ Федеральный закон «О государственной регистрации недвижимости» от 13 июля 2015 г. N 218-ФЗ (в актуальной редакции) // Собрание законодательства РФ. 2015. N 29 (часть I). Ст. 4344.

⁵ Федеральный закон «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 30 ноября 1994 г. N 51-ФЗ (в актуальной редакции) // Собрание законодательства РФ. 1994. N 32. ст. 3301.

SOME ISSUES OF THE LEGAL NATURE OF THE INSTITUTE OF BANKRUPTCY OF A CITIZEN IN THE CASE OF HIS DEATH

© 2024 Vasilev Evgeniy Vladimirovich*
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: v.e.v1@yandex.ru

Keywords: insolvency, bankruptcy, dead, legal personality, hereditary mass.

Problematic issues related to the subject of the bankruptcy procedure of a deceased citizen are considered. A conclusion is made about the incompleteness of legal regulation in Russian legislation regarding the implementation of mechanisms for the formation of the bankruptcy estate of a deceased citizen. Proposals for improving legislation in the field of insolvency (bankruptcy) and the practice of its application are substantiated.

* Scientific adviser – Bortnikov Sergei Petrovich, Doctor of Law, Associate Professor, Samara State University of Economics.

ВИДЫ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В СФЕРЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

© 2024 Веденькина Татьяна Павловна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: tanjavedenkina@yandex.ru

Ключевые слова: гражданско-правовая ответственность, предпринимательские отношения, договорная ответственность, деликтная ответственность, корпоративная ответственность, моральный вред.

В статье представлены и рассмотрены виды юридической ответственности, выделяемые в цивилистике. Проведен анализ возможных юридических последствий в договорных, деликтных и корпоративных правоотношениях. Кроме того, обращается внимание на наиболее значимые проблемы, существующие в данной области.

Немаловажное значение в экономике развитых государств, к коим относится сегодня и Российская Федерация, занимает предпринимательская деятельность. Она позволяет развиваться производственной сфере общественных отношений значительными темпами, способствует быстрому прогрессу. Но предпринимательская деятельность не может обходиться без государственного регулирования. В данной области общественных отношений не являются редкостью нарушения, за которые должна наступать негативные последствия в виде юридической ответственности.

Гражданско-правовая ответственность является одним из видов юридической ответственности, но первая, в свою очередь, также имеет свои виды, выделяемые по тем или иным критериям. В данной работе такая ответственность, включая ее меры, рассматривается в рамках предпринимательских отношений.

Гражданско-правовая ответственность в предпринимательских отношениях, как и соответствующая сфера, в которой она присутствует, очень неоднородна, имеет несколько способов воздействия на нарушителей норм, кроме того, в разных ситуациях имеет особенности применения к соответствующим лицам. В целях упрощения правоприменительной практики, понимания последствий наступления ответственности в имущественно-правовой области в законодательстве и в доктрине выделяют несколько ее видов.

В цивилистике в зависимости от сферы предпринимательских отношений, где имеет место быть юридическая ответственность выделяют договорную ответственность и внедоговорную. Существует точка зрения, что основанием подоб-

* Научный руководитель – Дельцова Наталья Вячеславовна, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

ной классификации является характер связи между участниками правоотношений. Участники договорных правоотношений четко определены, имеют по отношению друг к другу комплекс прав и обязанностей, поэтому их правоотношения являются относительными, участники внедоговорных – наоборот. К примеру, в отношениях интеллектуальной собственности существует один управомоченный субъект – автор произведения, изобретения, селекционных достижений и т. п. Ему принадлежит комплекс правомочий: он может использовать свои исключительные права с целью извлечения прибыли, кроме того, у него есть комплекс личных неимущественных прав. При этом исключительное право на объекты интеллектуальной собственности принадлежит только указанному управомоченному субъекту, иные лица не вправе как-либо взаимодействовать с названным объектом, а имеют лишь пассивную обязанность не нарушать права управомоченного лица.

Необходимо отметить, что все большее количество научных деятелей, таких как О. В. Гутников выделяют еще и корпоративную ответственность¹.

Рассмотрим каждый из обозначенных видов подробнее.

Как уже было отмечено, договорная ответственность присутствует в относительных правоотношениях между субъектами предпринимательской деятельности. Характеризуется обязательным присутствием договора как юридического факта. Так как подобные общественные отношения возникают в имущественной сфере, то и меры ответственности подразумевают непосредственное восстановление материального положения пострадавшей от нарушения стороны сделки. Таковыми средствами воздействия выступают, в частности, возмещение убытков, взыскание неустойки.

Кроме того, п. 6 ст. 393 ГК РФ указывает и на такую меру ответственности в обязательствах как прекращение совершения действий, на которые сторона правоотношений не уполномочена законом или договором².

Как показывает практика, большая часть исков связана с неисполнением или ненадлежащим исполнением обязательств по договорам между субъектами предпринимательства. Почти всегда применяется возмещение убытков и взыскание неустойки к нарушившей обязательства стороне. Необходимо отметить, что убытки выражаются через реальный ущерб (те материальные затраты, которые понесла сторона в результате сделки) и упущенную выгоду (материальные преимущества, которые сторона могла бы получить в результате надлежащего исполнения). Неустойка же связана с временными затратами, в частности, нарушением сроков исполнения обязательств по договору.

Размер неустойки может определяться как законом (например, по отношению к денежным обязательствам определяется ключевой ставкой ЦБ РФ), так и договором. При этом, нередко суды применяют норму ст. 333 ГК РФ, уменьшая размер получившейся суммы. При этом необходимо доказать, что взыскание суммы неустойки по договору приведет к неосновательному обогащению контрагента.

При этом, в п. 2 Постановления Пленума ВС РФ от 24.03.2016 N 7 говорится, что уменьшение неустойки по отношению к субъектам предпринимательства допускается в порядке исключения³. Представляется, что такой подход объясняется

с точки зрения правовой политики повышенными стандартами, требованиями к предпринимателям, что направлено на эффективное и качественное осуществление ими своей деятельности.

Ответственность за причинение вреда является подвидом гражданско-правовой внедоговорной ответственности. Такая разновидность ответственности наступает часто, вследствие совершения противоправного деяния, повлекшего причинение вреда (деликта), который, в свою очередь, влечет неблагоприятные имущественные последствия для потерпевшей стороны. При этом участники правоотношений, возникающих из причинения вреда, могут быть и не связаны какими-либо договорными отношениями.

Применительно к обязательствам из причинения вреда и соответствующей гражданско-правовой ответственности действует ряд основополагающих начал: принцип полного возмещения, а также принцип «генерального деликта».

Согласно п. 1 ст. 1085 ГК РФ при нанесении увечья гражданину, при ином причинении вреда его здоровью компенсации подлежит, в первую очередь, утраченный им заработок или иной доход, который он имел или мог иметь до совершения по отношению к нему противоправного деяния, а также те доходы, которые он мог бы получить в будущем, если бы не был причинен соответствующий вред.

Ответственность за причинение вреда может также выражаться в применении такой меры как компенсация морального вреда, которая может применяться как отдельно, так и наряду с другими мерами гражданско-правовой ответственности.

Связано это с тем, что при причинении вреда, например, жизни или здоровью человека наносится ущерб соответствующим нематериальным благам, лицо испытывает физические и нравственные страдания, что является основанием данной меры ответственности. Каких-либо четких предписаний относительно определения размера компенсации морального вреда закон не содержит. Такой размер определяется по-разному в каждом конкретном случае судом, т. к. данное явление довольно специфично.

Многие авторы предлагают конкретные способы определения размера компенсации морального вреда⁴. Актуален данный вопрос потому, что действующим законодательством, а также судебной практикой в данной сфере предусмотрено определение размера компенсации физических и нравственных страданий на основе сложившегося у суда при рассмотрении дела мнения с учетом принципов справедливости, разумности, соразмерности. Но эти категории являются сугубо оценочными, что тоже подчеркивается в доктрине⁵.

Стоит отметить, что в ряде ситуаций суды при определении размера компенсации морального вреда не учитывают в полном объеме степень причиненных нравственных и физических страданий, поэтому размер компенсации морального вреда нередко значительно занижается. Это, в свою очередь, становится причиной отмены таких судебных актов и направления дел на новое рассмотрение⁶.

Помимо рассмотренных двух основных видов ответственности в гражданском праве, в сфере предпринимательства выделяют еще и корпоративную ответственность. Данное явление присутствует в области управления организациями.

Сама корпоративная ответственность трактуется как юридически обоснованная необходимость указанных в законодательстве лиц, причастных к управлению корпоративной организацией, отвечать за принятие (или непринятие) важных для жизнедеятельности компании решений. Законодательное отражение данное явление нашло в ст. 53.1 ГК РФ.

Кроме того, при применении мер данного вида гражданско-правовой ответственности присутствует так называемый «принцип специалитета», означающий, что лицо может нести негативные последствия лишь за те деяния, которые указаны в законодательстве, локальных нормативно-правовых актах организации или договоре⁷. Критериями подобных деяний выступают недобросовестность или неразумность. Пояснения о том, что понимать под этими тезисами дается в Постановление Пленума ВАС РФ от 30.07.2013 N 62, где конкретизируются данные понятия⁸.

Подводя итог, необходимо отметить, что в современном российском законодательстве предъявляются наиболее строгие требования к осуществлению предпринимательской деятельности. Связано это с повышенными рисками, с большей мерой самостоятельности, которые присутствуют у соответствующих субъектов экономического оборота. За несоблюдение тех или иных нормативных предписаний предприниматель несет имущественную ответственность, которая, в свою очередь неоднородна, подразделяется на договорную, деликтную и корпоративную, имеет множество мер воздействия.

¹ Гутников О.В. Корпоративная ответственность в гражданском праве: монография / О.В. Гутников. М.: Институт законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве Российской Федерации, 2019. 488 с.

² Договорное право (общая часть) : постатейный комментарий к статьям 420–453 Гражданского кодекса Российской Федерации [Электронное издание. Редакция 2.0] / Отв. ред. А. Г. Карапетов. Москва : М-Логос, 2020. 1425 с. (Комментарии к гражданскому законодательству #Глосса.).

³ Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 24.03.2016 N 7 (ред. от 22.06.2021) «О применении судами некоторых положений Гражданского кодекса Российской Федерации об ответственности за нарушение обязательств» /// СПС «КонсультантПлюс» [Электронный ресурс]. (дата обращения: 16.02.2024).

⁴ Гусева И. И., Зубков В. Н. Новые подходы к методике определения размера компенсации морального вреда в связи с причинением вреда здоровью и жизни граждан // Российская юстиция. 2019. № 1. С. 62-65.

⁵ Гусева И. И., Зубков В. Н. Особенности определения размера компенсации морального вреда в связи с причинением вреда здоровью и жизни граждан // Российская юстиция. 2018. N 9. С. 34-37.

⁶ Определение Седьмого кассационного суда общей юрисдикции от 28.09.2021 по делу N 88-14715/2021 // СПС «КонсультантПлюс» [Электронный ресурс] (дата обращения: 16.02.2024).

⁷ Дельцова, Н. В., Веденькина Т. П. К вопросу о природе корпоративной ответственности / Н. В. Дельцова, Т. П. Веденькина // Евразийский юридический журнал. 2023. № 6(181). С. 197-198. EDN RRINSJ.

⁸ Постановление Пленума ВАС РФ от 30.07.2013 N 62 «О некоторых вопросах возмещения убытков лицами, входящими в состав органов юридического лица» // СПС «КонсультантПлюс» [Электронный ресурс] (дата обращения: 16.02.2024).

TYPES OF CIVIL LIABILITY IN THE FIELD OF ENTREPRENEURIAL ACTIVITY

© 2024 Vedenkina Tatyana Pavlovna*
Student
Samara State University of Economics
E-mail: tanjavedenkina@yandex.ru

Keywords: civil liability, business relations, contractual liability, tort liability, corporate responsibility, moral damage.

The article presents and examines the types of legal liability identified in civil law. The analysis of possible legal consequences in contractual, tort and corporate legal relations is carried out. In addition, attention is drawn to the most significant problems existing in this area.

* Scientific adviser – Deltsova Natalia Vyacheslavovna, Candidate of Law, Associate Professor, Samara State University of Economics.

БАНКОВСКАЯ ТАЙНА КАК ОДИН ИЗ ПРАВОВЫХ РЕЖИМОВ

© 2024 Галстян Давид Араевич
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: dgalstian1996@mail.ru

Ключевые слова: правовой режим, тайна, банк, конфиденциальность, сведения.

Рассматривается правовое регулирование банковской тайны как правового режима в зарубежных странах. Анализируется значение данного правового института и его трансформация.

Правовой режим рассматривается как нормативный порядок, выраженный в совокупности правовых актов, характеризующихся особым сочетанием взаимодействующих дозволений, запретов и позитивных обязываний, которые создают особое направление регулирования. Одним из правовых режимов выступает режим ограниченного доступа к информации. В российском праве его принято закреплять термином тайна¹. Специалисты СПС КонсультантПлюс выделяют более 82 видов тайн. Одной из них выступает банковская тайна².

Современная жизнь пронизана банковской «нитью», которая связывает каждого физического или юридического лица с банками, а это связано преимущественно с тем, что банкам доверяют, доверяют свои личные данные, свои деньги, свои сбережения, а чтобы люди не утрачивали веру, банки предоставляют клиентам обязанность защищать важную для них информацию, из чего берет начало понятие «банковская тайна».

Банковская тайна, также известная как финансовая тайна, банковское усмотрение или банковская безопасность, – это соглашение между банком и его клиентами, согласно которому все вышеупомянутые действия сохраняются в безопасности, конфиденциальности и конфиденциальности. Банковская тайна – это некая гарантия для клиентов банков, благодаря которой первые могут быть уверены, что их персональные данные не станут известны третьим лицам. Но далеко не каждый банк готов и может соблюдать данные гарантии. Все потому, что многие банки обязаны предоставлять информацию о своих клиентах государственным органам, которые следят за тем, чтобы люди не проводили различные незаконные операции с денежными средствами: к примеру, не отмывали их через банки.

Как и у любой другой организации, у банков должна быть своя репутация. Так вот репутация банков складывается именно из степени защищенности банковской тайны. Соответственно, чем выше степень защищенности клиента в банке, тем больше клиентов у этого банка, а клиенты нужны банку для его прибыли. Вот

и получается, что банковская тайна очень важна. Многие банки в погоне за собственной выгодой говорят о наличии у них банковской тайны, но это лишь формально. На деле же выходит так, что они не могут противостоять фискальным органам.

Европейский банк, который надежен, – это банк Швейцарии. В Швейцарии находится около 400 банков («Two Big Banks» (UBS и Credit Swiss) и другие), которые навсегда сохраняют конфиденциальность своих клиентов, даже если клиент закрыл свой счет в банке.

Но все же и в истории этих банков присутствуют моменты, когда банкиры были вынуждены выдать информацию о своих клиентах: например, одна из самых громких новостей – это разглашение UBS-сведений клиентов³. Данные о «незадекларированных» счетах американцев были переданы органам США, расследующим дела по уклонению от уплаты налогов. В этой ситуации швейцарские банки оказались под давлением со стороны ЕС и США. Получается, что этот банк все же поддается давлению, и бывают случаи, когда и он не может выстоять. Но тем не менее более 300 лет он оставался под так называем «стеной молчания».

На законодательном уровне банковская тайна Швейцарии регулируется законом «О банковской деятельности» (Gesetz zum Schweizer Bankgeheimnis), принятом в 1934 году. Решении о необходимости такого закона возникло после того, как в Германии были казнены клиенты швейцарских банков, которые являлись резидентами Германии. После этого случая была введена уголовная ответственность за разглашение банковской тайны. На данный момент банковская тайна в Швейцарии приравнивается к врачебной или адвокатской тайне, то есть в некоторых случаях, предусмотренных законом, ее разглашение в принципе возможно⁴.

Еще одна страна, в которой степень защиты клиентов банков весьма высока, – это Австрия. Хотя у них и имеется достаточно сложная система оценки клиента (Due diligence), но тем не менее есть большое количество желающих вложить свои денежные средства именно в австрийские банки.

В 1995 году Австрия вступила в Европейский союз, который выступает в качестве некоего надзора за банковской деятельностью и действует весьма строгими методами. Однако австрийские банки по-прежнему защищают право своих клиентов на конфиденциальность. Обусловлено это тем, что в Австрии действует закон «О банковской деятельности», который является конституционным, что означает сложность внесения в него каких-либо изменений – это должен одобрить парламент⁵. То есть на законодательном уровне банковская тайна Австрии закреплена в законе «О банковской деятельности», принятом в 1978 году⁶. У банков этой страны раньше даже были анонимные сберегательные книжки, то есть сами банки не знали сведений о своих клиентах, но к сожалению или же наоборот к счастью, австрийцы были вынуждены отказаться от них. В Австрии происходит достаточно быстрое развитие банковской системы, что влияет на создание условий быстрого реагирования банков страны на эти изменения, и, конечно, мир не стоит на месте.

Законодатель Люксембурга, как и в Австрии, закрепил в законе «О банках» 1981 г. наличие банковской тайны. По этому закону банки данной страны дают гарантию о том, что сведения о их клиентах не попадут в налоговые органы иностранных государств⁷. Государственная казна Люксембурга в основном пополняется банковским сектором. Среди своих соседей Люксембург отличается более низкими налогами, поэтому банки этой страны привлекательны для потенциальных клиентов.⁸ Но тем не менее люксембургские банки оказываются под давлением организация, которые борются с отмыванием денег. Поэтому были внесены некоторые коррективы в законы, регулирующие банковскую деятельность. Но все равно степень конфиденциальности в банках Люксембурга остается практически неизменной. Автоматически налоговые органы соответствующих государств об открытии счетов их резидентами не уведомляются. Однако банки не исключают возможности передачи информации по специальному запросу в определенных случаях, связанных с правонарушениями, предусмотренными законодательством других стран. Подводя итог, хочется сказать, что австрийские банки как раз-таки и являются теми самыми надежными банками в плане охраны конфиденциальности своих клиентов. Потому что она несмотря ни на что отстаивает их права в соответствие со своим законодательством.

На наш взгляд, наличие банковской тайны важная вещь как для клиентов, так и для самих банков. Но бывают случаи, когда государственным органам действительно нужно узнать персональные данные о человеке, который был заподозрен в преступных действиях: уклонение от налогов, отмывание денег и т.д. Именно поэтому иногда приоткрыть завесу тайны весьма целесообразное действие. Именно поэтому данный институт требует четкой правовой регламентации. Особо это стало актуальным в он-лайн реальности, использования ИИ в банковской сфере.

¹ Сидорова А.В. Терминологический аспект категории «тайна»: теоретико-правовое исследование // Сибирский антропологический журнал. 2022. Т. 6. № 3. С. 312-318.

² Болгова В.В., Жданова Е.Н., Сидорова А.В. Институт банковской тайны в странах СНГ: сравнительно-правовой анализ // Банковское право. 2018. № 2. С. 57-64.

³ Сидорова А.В., Сидорова Ю.Ю. Швейцария: особенности банковской системы // Наука XXI века: актуальные направления развития. 2017. № 1-1. С. 330-332.

⁴ Уголовно-правовая защита тайны клиента банка. URL: <https://www.bar.admin.ch/bar/de/home/service-publikationen/publikationen/geschichte-aktuell/strafrechtlicher-schutz-des-bankkundengeheimnisses.html> (дата обращения 20.02.2024).

⁵ Регулирование банковской системы Австрии. URL: <https://iqdecision.com/regulirovanie-bankovskoj-dejatelnosti-v-avstrii/> (дата обращения 20.02.2024).

⁶ Федеральный закон Австрии 1978 г. URL: <https://pravo.hse.ru/intprilaw/doc/040101> (дата обращения 20.02.2024).

⁷ Люксембург защищает банковскую тайну. URL: <https://www.reuters.com/article/fundsummit-heavens-idUKZWE87425320080318/> (дата обращения 20.02.2024).

⁸ Сидорова, А. В. Конституционная экономика – экономическая конституция / А. В. Сидорова, М. В. Замотина // Российская наука: актуальные исследования и разработки : сборник научных статей IX Всероссийской научно-практической конференции, Самара,

15 марта 2020 года. Часть 2. Самара: Самарский государственный экономический университет, 2020. С. 733-735. EDN HBFOVO.

BANKING SECRECY AS ONE OF THE LEGAL REGIMES

© 2024 Galstyan David Araevich
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: dgalstian1996@mail.ru

Keywords: legal regime, secrecy, bank, confidentiality, information.

The legal regulation of banking secrecy as a legal regime in foreign countries is considered. The significance of this legal institution and its transformation are analyzed.

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ КОНКУРЕНЦИИ В КОНТЕКСТЕ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

© 2024 Глазкова Ирина Дмитриевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: irinazmeikina707@mail.ru

Ключевые слова: конкуренция, хозяйствующий субъект, предпринимательская деятельность, правовое регулирование конкуренции, антимонопольное регулирование, монополия, недобросовестная конкуренция, добросовестная конкуренция.

В статье описано действующее законодательство, которое регулирует конкуренцию в контексте развития предпринимательской деятельности, выявлены существующие недостатки, а также предложены меры для устранения данных недостатков.

Экономика страны в настоящее время зависит от уровня развития конкуренции.

При рассмотрении вопроса правового регулирования конкуренции в контексте развития предпринимательской деятельности необходимо помнить о том, что контроль за добросовестной конкуренцией был установлен не так давно. В связи с этим существуют различные пробелы в законодательстве, регулирующем конкуренцию в контексте развития предпринимательской деятельности, которые необходимо устранить. По этой причине избранная тема является достаточно актуальной.

Основными нормативно-правовыми актами, регулирующими конкуренцию в контексте развития предпринимательской деятельности, являются:

- Конституция РФ¹;
- ФЗ «О защите конкуренции»³;
- Закон РСФСР «О конкуренции и ограничении монополистической деятельности на товарных рынках»;
- Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях.

Совокупность нормативно-правовых актов, которые поддерживают конкуренцию, не допуская при этом полной власти на рынке какого-либо конкретного хозяйствующего субъекта, называется антимонопольным законодательством⁴.

Конкуренцию невозможно описать одним понятием. Она возникла естественным путем после того, как появилось разнообразие различных товаров и услуг.

* Научный руководитель – Дельцова Наталья Вячеславовна, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

Монополия – это господство одной большой компании с исключительным правом на прибыль.

Потребители товаров в результате антимонопольного регулирования рынков получают защиту от манипулирования ценами монополистами. Чем выше уровень конкуренции, тем больше выбора предоставлено покупателю, за счет чего повышается качество товаров, а также регулируются цены.

Монополизм имеет ряд серьезных недостатков, например: установление высоких цен на товары, снижение качества предлагаемых на рынке товаров, снижение количества хозяйствующих субъектов.

По мере развития экономики страны, постепенно развивается и конкуренция. Важнейшая функция конкуренции заключается в том, что благодаря ей, производители товаров и услуг стараются предоставлять своим клиентам товары и услуги наилучшего качества.

Хозяйствующие субъекты в результате антимонопольного регулирования рынков получают стабильность за счет права на защиту от других недобросовестных хозяйствующих субъектов, что дает им возможность эффективной деятельности⁴.

Стоит отметить, что в настоящее время за нарушение законодательства, регулирующего конкуренцию в контексте развития предпринимательской деятельности, установлена ответственность, которая установлена Гражданским кодексом РФ, Уголовным кодексом РФ, а также кодексом об административных правонарушениях. Ответственность за совершение противоправных действий в сфере нарушения установленных законодательством правил конкуренции соизмеряется размером причиненного ущерба.

В статье 4 Федерального закона «О защите конкуренции» представлено понятие недобросовестной конкуренции. Оно содержит такие термины, как требования добропорядочности, разумности, а также справедливости. Данные понятия являются оценочными и не совсем понятно, что именно они подразумевают. Данные понятия обеспечивают развитие недобросовестной конкуренции. Они не позволяют в судебном порядке оспорить неправомерное поведение хозяйствующих субъектов⁴.

Другими словами, что может быть недобросовестным поведением для одного предпринимателя, может таковым не являться для другого. И в случае, если не будет собрано достаточное количество различных доказательств того, что предприниматель придерживается недобросовестной конкуренции, он не будет наказан и продолжит свои деяния, которые пагубно влияют не только на конкретную сферу бизнеса, но и на всю экономику страны в целом.

Положительным во всей ситуации является то, что недобросовестную конкуренцию также регулирует и правоприменительная практика, поэтому в тех случаях, когда конкретные деяния не прописаны в законе, можно обратиться к правоприменительной практике.

Кроме этого, к сожалению, в законодательстве в настоящее время установлены не все формы проявления недобросовестной конкуренции хозяйствующими

субъектами. Из-за этого некоторые действия, которые при поверхностном их рассмотрении, кажутся законными, противоречат законодательству РФ.

Закон «О защите конкуренции» в настоящий момент содержит следующие действия, которые относятся к осуществлению недобросовестной конкуренции:

- дискредитация (ложь о конкуренте);
- описание продукта, который в реальности таковым не является;
- заявления о превосходстве своего продукта бездоказательно;
- создание бренда намерено (как оружие, с целью навредить конкуренту);
- продвижение своего товара через чужой бренд;
- копирование бренда;
- использование сведений чужой коммерческой тайны в целях развития собственного бизнеса;
- иные формы.

Для того чтобы решить указанные проблемы, необходимо детально проанализировать существующее законодательство на наличие пробелов и внести некоторые поправки, которые, в первую очередь, будут касаться изменения понятия «недобросовестной конкуренции». Кроме того, действующее законодательство необходимо дополнить положениями, которые будут содержать абсолютно все формы и виды недобросовестной конкуренции. Их можно вынести в приложение ФЗ «О защите конкуренции».

Подводя итог всему вышесказанному необходимо отметить следующее. Существование конкуренции в нынешних экономических условиях необходимо, она дает массу преимуществ, для развития экономики страны. Для обеспечения нормального функционирования экономики страны необходимо пресекать любые нарушения, связанные с антимонопольным регулированием. В первую очередь для этого необходимо изменить действующее законодательство, а именно: конкретизировать некоторые понятия, а также дополнить некоторые положения.

¹ Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) // «Собрание законодательства РФ», 04.08.2014, № 31, ст. 4398.

² Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 29.01.1996. № 5. Ст. 410.

³ Федеральный закон от 26.07.2006 № 135-ФЗ «О защите конкуренции» // «Собрание законодательства РФ», 31.07.2006, № 31 (1 ч.), ст. 3434.

⁴ Коркмазова, М. Х. Некоторые проблемы правового регулирования института конкуренции в Российской Федерации / М. Х. Коркмазова // Молодой ученый. 2018. № 41 (227). С. 48-49.

LEGAL REGULATION OF COMPETITION IN THE CONTEXT OF BUSINESS DEVELOPMENT

© 2024 Glazkova Irina Dmitrievna*
Student

Samara State University of Economics
E-mail: Irinazmeikina707@mail.ru

Keywords: competition, business entity, entrepreneurial activity, legal regulation of competition, antitrust regulation, monopoly, unfair competition, fair competition.

The article describes the current legislation that regulates competition in the context of business development, identifies existing shortcomings, and proposes measures to eliminate these shortcomings.

* Scientific adviser – Deltsova Natalia Vyacheslavovna, Candidate of Law, Associate Professor, Samara State University of Economics.

СОВЕРШЕНИЕ ОСУЖДЕННЫМИ МОШЕННИЧЕСКИХ ДЕЙСТВИЙ С ПОМОЩЬЮ СРЕДСТВ СОТОВОЙ СВЯЗИ КАК ОДНА ИЗ ФОРМ ПРОЯВЛЕНИЯ КОРРУПЦИОННОГО ПОВЕДЕНИЯ

© 2024 Голубцова Ксения Ивановна
кандидат юридических наук,
доцент кафедры уголовно-исполнительного права и организации исполнения
наказаний, не связанных с изоляцией осужденных от общества
Самарский юридический институт ФСИН России
E-mail: Ksushechka2007@list.ru

© 2024 Давлетов Руслан Раилевич
аспирант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: kafpp@sseu.ru

Ключевые слова: уголовно-исполнительная система, исправительное учреждение, осужденный, мошеннические действия, средства сотовой связи, коррупция.

В статье отмечается, что в настоящее время в стране очень остро встает вопрос о совершении осужденными, отбывающими наказание в виде лишения свободы, мошеннических действий с помощью сотовых средств. Данные действия, как правило, совершаются осужденными, которые получили сотовые телефоны от сотрудников, что является коррупционным фактором.

Демократические правовые государства выступают гарантами реализации прав и свобод личности. В этом процессе значительную роль играют правоохранительные органы.

Преступления, связанные с мошенническими действиями, еще с давних времен имели особое значение и актуальность как для правоохранительных органов, так и для ученых-правоведов и российского законодательства в целом.

Изучив статистику зарегистрированных преступлений, связанных с мошенническими действиями, мы пришли к выводу, что за последние 4 года количество преступлений в России только увеличивается¹. Так, в 2020 году было зарегистрировано 335,6 тыс. преступлений в сфере мошенничества; в 2021 году – 339,6 тыс. таких преступлений; в 2022 году – 343,1 тыс., а за 9 месяцев 2023 года уже 319,4 тыс. преступлений. Стоит отметить, что по сравнению с анализом преступлений, связанных с мошенническими действиями, за 9 месяцев 2022 года, то наблюдается значительный рост числа зарегистрированных преступлений, а точнее на целых 27 %. Впервые за 3 последних года наблюдается такой рост зарегистриро-

ванных преступлений в сфере мошенничества (последний подобный рост был в 2019 году по сравнению с 2018 годом, там он составил 30,5%). Это может быть связано с появлением новых способов ухищрений при совершении подобного рода преступлений, роста профессионализма преступников, а также увеличением количества совершения преступлений, связанных с использованием информационно-телекоммуникационных технологий.

Так, в 2020 году подобных фактов было зарегистрировано 510 тыс., в 2021 году – 517 тыс., в 2022 году – 522,1 тыс., а за 9 месяцев 2023 года – 489 тыс., что практически является годовым показателем 2020 года и по сравнению с показателями за 9 месяцев 2022 года увеличилось на 29,2 %. Преступные лица обладают высокой адаптационной возможностью к экономической, политической, цифровой, социально-культурной и иным сферам государственного управления в России.

Подобный рост, по нашему мнению, также может быть связан с ростом профессионализма преступников, с увеличением внедрения в жизнь граждан цифровых услуг, связанных с денежными средствами, выстраивания всевозможных коррупционных связей, использования самых современных технологических продуктов, а также в связи с проведением Российской Федерацией специальной военной операции (далее – СВО)². Новостной сайт «Известия» опубликовал также такие преступные схемы, как сбор денежных средств для СВО, оплата «брони» от мобилизации, перевод средств, полученных в качестве компенсации за участие в СВО, на безопасные счета и др. Уровень раскрываемости преступлений в сфере мошеннических действий оставляет желать лучшего. Раскрывается примерно 1 из 5 подобных преступлений. Так, в 2020 году процент раскрываемости составил 21,5 %; в 2021 году – 20,5 %; в 2022 году – 21,3 %, а за 9 месяцев 2023 года – 20,8%³.

Стоит отметить, что в местах лишения свободы уровень зарегистрированных преступлений за последние 2 года немного снизился, но остается на высоком уровне. Особую опасность преступлений, совершенных в ИУ составляет тот факт, что одной из целей законодательства, согласно ст. 1 УИК РФ при назначении и исполнении наказания является исправление осужденных и предупреждение совершения ими новых преступлений⁴.

Несмотря на запреты пользования осужденными мобильными средствами в исправительных учреждениях, количество изымаемых сотрудниками уголовно-исполнительной системы (далее – УИС) подобных средств остается на высоком уровне. Они поступают к осужденным через всевозможные посылки, «перебросы», через коррумпированных сотрудников УИС, через следователя или дознавателя, адвокатов.

К примеру, в 2022 году, 102 мобильных устройства было изъято у адвокатов и 66 у сотрудников учреждений. В целом, количество изъятых мобильных устройств в 2022 году снизилось по сравнению с прошлым годом и составило 24 776, в 2021 году этот показатель был равен 49 262 устройств. С одной стороны, можно отметить, что количество средств мобильной связи в исправительных учреждениях уменьшилось, а с другой, что осужденные начали профессиональ-

нее скрывать такие устройства, в связи с чем, их начали изымать меньше, во время обысковых мероприятий.

Одним из проблем совершения мошеннических действий такого рода осужденными является высокая латентность. Это, по нашему мнению, объясняет небольшой процент зарегистрированных в ИУ преступлений, предусмотренных ст. 159.3 УК РФ. Практически большая часть обнаруженных мобильных устройств изымается в различных тайниках и т.п., следовательно, выяснить, кому конкретно устройство принадлежит, и кто использовал его в противоправных целях становится довольно-таки сложно. Увеличение количества лиц, не привлеченных к уголовной ответственности за мошеннические действия в ИУ, напрямую повлечет за собой закрепление данного вида преступления, как безнаказанного и высоко прибыльного, что негативно может сказаться на репутации УИС и государства в целом.

Таким образом, действующим механизмом предупреждения фактов телефонных мошенничеств, совершаемых осужденными в ИУ, является борьба с проникновением на режимную территорию запрещенных предметов – сотовых телефонов, sim-карт и комплектующих к ним. С сотрудниками, занимающими должности в УИС, которые непосредственно имеют возможность пронести средства мобильной связи на территорию ИУ, необходимо проводить воспитательные беседы с разъяснением последствий от возможно совершенных ими действий корпоративной направленности.

¹ Краткая характеристика состояния преступности в России // Министерство внутренних дел Российской Федерации [Электронный ресурс]. URL: <https://мвд.рф/reports/3/> (дата обращения: 12.02.2024)

² В России выросло число связанных с СВО мошеннических схем // Рамблер [Электронный ресурс] URL: https://news.rambler.ru/community/50945092/?utm_content=news_media&utm_medium=read_more&utm_source=copylink (дата обращения: 12.02.2024)

³ Основные показатели деятельности уголовно-исполнительной системы за январь-декабрь 2022 г.: Информационно-аналитический сборник. Тверь: ФКУ НИИИТ ФСИН России, 2023 С. 31.

⁴ Зиньков Е.Н., Голубцова К.И. К вопросу о запрещенных предметах в исправительных учреждениях // Российская наука: актуальные исследования и разработки. Сборник научных статей XVI Всероссийской научно-практической конференции. В 2-х частях. Самара: СГЭУ, 2023. С. 295-298.

**THE COMMISSION OF FRAUDULENT ACTIONS BY MEANS
OF CELLULAR COMMUNICATION BY CONVICTS
AS ONE OF THE FORMS OF MANIFESTATION OF CORRUPT BEHAVIOR**

© 2024 Golubtsova Ksenia Ivanovna

Candidate of Law, Associate Professor of the Department of Penal Enforcement Law
and Organization of Execution of Punishments not Related to the Isolation
of Convicts from Society

Samara Law Institute of the Federal Penitentiary Service of Russia

E-mail: Ksushechka2007@list.ru

© 2024 Davletov Ruslan Railevich

Postgraduate Student

Samara State University of Economics

E-mail: kafpp@sseu.ru

Keywords: penal enforcement system, correctional institution, convict, fraudulent activities, cellular communications, corruption.

The article notes that at present, the issue of fraud committed by convicts serving a sentence of imprisonment using cellular means is very acute in the country. These actions are usually committed by convicts who have received cell phones from employees, which is a corruption factor.

ЭВОЛЮЦИЯ ИДЕЙ КОНСТИТУЦИОНАЛИЗМА В РОССИИ В 1960–1990-Е ГОДЫ

© 2024 Грекова Юлия Дмитриевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: 1juliadmitrievna8@gmail.com

Ключевые слова: конституционализм, эволюция, идеи, проекты, законодательство.

Статья посвящена краткому историко-правовому анализу идей конституционализма в России в 60-90-е годы XX века, эволюции и сравнительному анализу вариантов конституционных проектов Н.С. Хрущева, Л.И. Брежнева начала 90-х годов прошлого столетия, послуживших основой для дальнейшего развития конституционных идей в современной России.

Идеи конституционализма в России получили свое бурное развитие в начале прошлого столетия. Ученые-юристы того периода, используя наработки западных теоретиков конституционализма, пытались разработать и научно обосновать различные аспекты такого явления. Однако научные изыскания просуществовали недолго и с приходом к власти большевиков в научных кругах почти перестала разрабатываться проблематика конституционализма в том смысле, в котором она получила свое развитие в западных странах. В 1970-ые годы в научных кругах стали распространяться идеи о существовании абсолютно другой модели конституционализма, которая вошла в литературу под названием «советский конституционализм». В тот же период учеными-юристами стали активно критиковаться идеи западного «буржуазного» конституционализма, который, по их мнению, не имел ничего общего с советским. Однако, такие идеи просуществовали недолго и уже к середине 1980-ых годов ученые-юристы стали понимать, что «советский конституционализм» и «буржуазный конституционализм» на самом деле явления похожие до степени слияния, что привело к тому, что проблематика «советского конституционализма» просто перестала разрабатываться в науке.

Как известно, тексты Основных законов государства содержат в себе многие элементы теории конституционализма. В связи с этим справедливо заметим, что проследить эволюцию идей конституционализма на примере СССР в период 1960-1990-ых годов возможно через призму сравнения текстов Конституций того периода.

Смерть И.В. Сталина и приход к власти нового генерального секретаря ЦК КПСС Н.С. Хрущева ознаменовал собой целый исторический период в историче-

* Научный руководитель – Фоломеев Сергей Николаевич, кандидат исторических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

ском бытие СССР, который вошел в учебники истории как период оттепели. Новый генеральный секретарь старался покончить с «ужасным и кровавым прошлым Советского Союза» в связи с чем был взят курс на развенчание культа личности Сталина. В первую очередь Н.С. Хрущевым был дан старт работам над созданием нового текста Конституции СССР. Как нам кажется, данная работа была начата не зря, ее целью было провозгласить новые постулаты Советского государства, с целью доказать, что бытие советского общества обрело новые характерные черты, которое очень сильно отличает его от того, что было в «эпоху Сталинских репрессий». Анализируя и обобщая изученные нами источники, можно сделать вывод о том, что работа по созданию нового текста Конституции началась в 1962 году, когда была создана Конституционная комиссия (далее по тексту – Комиссия), которую возглавлял сам Н.С. Хрущев. В результате кропотливой работы Комиссии в 1964 году был создан проект Конституции СССР. В литературе справедливо отмечается, что данный проект не был похож ни на Конституцию 1936 года, ни на созданную в будущем Конституцию 1977 года¹. В частности, проект предусматривал создание и введение института референдума, заметим, что сам Никита Сергеевич предлагал провести всенародный референдум о принятии новой Конституции СССР, что для того времени было очень даже прогрессивно для Советского государства.

В партийных кругах также обсуждалась возможность введения в СССР должности Президента СССР. В так называемом в исторических кругах «летнем» проекте Конституции Хрущева предполагалось введение должности Президента, однако уже с принятием «осеннего» проекта упоминание о Президенте СССР было стерто из его текста. Сам интерес к введению в СССР такой должности просуществовал до 1964 года и потерял актуальность среди партийного руководства. Но создавать сильную президентскую власть никто не собирался, так как многочисленные споры в партийных кругах привели к тому, что институт президентства признали порождением западной демократии, которая была не совместима с советской системой государственной власти и управления.

Как было справедливо отмечено С.С. Згоржельской, данная должность носила больше вторичный характер, поскольку проект содержал лишь отдельные нормы о Президенте СССР, который в то время был еще зависим от Верховного совета СССР². Кроме того, предусмотренных норм было не так и много. Упомянутая нами выше С.С. Згоржельская, также акцентирует внимание на том, что в процессе создания проекта Конституции активно прорабатывались нормы о Советах, в частности, о придании им статуса, который был бы равнозначен статусу Коммунистической партии СССР³, что на наш взгляд, явилось бы почвой для создания в будущем многопартийной (а вернее двухпартийной) политической системы. Также следует обратить внимание на то, что проект затрагивал не только политическую систему государства, но коснулся судебной системы. Например, произошло укрепление принципа независимости судей, закрепление принципа выборности судей и их отчетности, в частности, перед лицами, которые их избрали. Прорабатывалась идея о создании Конституционного суда СССР. Как отмечается в исторической литературе, создатели проекта Конституции стремились сбалан-

сировать деятельность законодательной, исполнительной и судебной власти, что, на наш взгляд, похоже на создание своей собственной системы сдержек и противовесов. Описывать каждое нововведение проекта «Хрущевской Конституции» можно долго и тщательно, поэтому резюмируем, что для своего времени данный проект был очень даже прогрессивным документом и закреплял различные атрибуты конституционализма, но которым не суждено было воплотиться в жизнь, так как со смещением Н.С. Хрущева с должности генерального секретаря ЦК КПСС проект его Конституции ушел в небытие.

После смены партийного руководства ЦК к власти пришел Л.И. Брежнев. Вплоть до начала 1970-ых годов в партийных кругах не думали о создании нового текста Основного закона. Были попытки возобновить работу Комиссии в 1968 году, однако они не увенчались успехом. Властью был взят курс на внесение изменений в продолжавшую действовать Конституцию 1936 года. К активным разработкам нового текста Основного закона приступили лишь в 1972 году. Как показывает исторический анализ, в планах было закончить работу над текстом Конституции к XXV съезду ЦК КПСС, но по итогу только по решению Леонида Ильича весной 1977 года группа в спешном порядке закончила работу над текстом Конституции, чтобы приурочить его к 60-тию Великой Октябрьской революции. Пройдя общественное обсуждение, новый Основной закон увидел свет на внеочередной сессии Верховного совета СССР⁴.

В профессиональных кругах историков дается критический анализ двух текстов Конституций, подчеркивая, что Конституция 1977 года может называться новой лишь условно. Обновлению подверглась статья 2 Конституции, которая закрепляет положение о том, что власть принадлежит народу. Как показывает практика, данное положение носило больше декларативный, чем реальный характер. Юридически закрепились монополия КПСС – в статье 6 Конституции. Единственное отличие от Конституции 1936 года – внесение изменений в правовой статус человека и гражданина, круг прав был расширен, какие-то права получили свое развитие, в частности, в статье про право на отдых был конкретизирован механизм осуществления этого права⁵. Сравнивая этот текст Конституции с проектом Хрущева, делаем вывод о том, что на фоне принятой Конституции СССР 1977 года, хрущевский проект выглядел в разы перспективнее и прогрессивнее.

В июне 1990 года остро встал вопрос о принятии новой Конституции, которая отвечала бы демократическим соображениям. На основании постановления I съезда народных депутатов РСФСР была создана Конституционная комиссия, которую возглавлял Б.Н. Ельцин. Первый проект был подготовлен Комиссией уже осенью 1990 года. Важно заметить, что было разработано довольно большое количество разного рода проектов, которые составились не только членами комиссии, но и иными лицами, не входившими в нее.

Конституция РФ 1993 года создавалась в сложных политических условиях. Произошел слом старой системы общественно-государственного устройства, государство перешло в новый период своей истории, в связи с чем образовались разного рода социальные и политические проблемы, что привело, например, к Августовскому путчу. В связи с чем перед властью остро встал вопрос о создании и

закреплении новых основ российской государственности, так как существующие основы уже не могли отвечать новым политическим условиям жизни государства. Однако анализируя исторические документы, нельзя сказать о том, что сам процесс разработки Конституции был легким. Острая проблема образовалась при закреплении статуса республик, так как некоторые республики были готовы выйти из состава нашего государства, что требовало срочного решения проблемы. 31 марта 1992 года в г. Москве было принято решение подписать федеративный договор, который определял взаимоотношения между федеральным центром и субъектами.

Ныне действующая Конституция основывается на проекте 1990 года. Окончательная доработка проекта велась на протяжении осени 1993 года и уже в декабре 1993 года проект предстал на общественное обсуждение на референдуме.

Конституция 1993 года провозгласила Российскую Федерацию государством суверенным, демократическим и правовым, что явилось по сути серьезным скачком в развитии общественно-государственного устройства. Признание на уровне Конституции государства правовым и демократическим, явило собой внесение в политическую и общественную жизнь атрибутов демократического государства. В частности, Основной закон РФ провозгласил права и свободы гражданина и человека основной ценностью государства, закрепляя обязанность государства признавать, соблюдать и защищать их. Следует подчеркнуть, что ранее в Конституции 1977 года высшая ценность возводилась к целой группе лиц – коллективу, классу или партии, а не к личности отдельно взятого человека.

Конституция закрепила различные формы собственности, которые признаются государством. Согласно содержанию закона, в Российской Федерации признаются государственная, муниципальная, частная и иные формы собственности, тогда как Конституция 1977 года закрепляла государственную, социалистическую и личную. Данная статья показывает, что изменению подвергся один из принципов конституционализма – конституционное закрепление и охрана частной собственности, который был разработан на теоретическом уровне в XX веке.

Признание государства правовым на уровне Конституции, является причиной, по которой в части 2 статьи 4 нашел свое место принцип верховенства закона на всей территории государства. В Конституции 1977 года принцип верховенства закреплялся через обязанность соблюдения Конституции и законов СССР, но отсутствовало конституционное закрепление правового государства. Возможно, на наш взгляд, причина кроется в том, что обязанность соблюдать закон не есть синоним верховенству права, так как в случае, если не будет соблюдаться закон, то в государстве начнется хаос и анархия. Такая же обязанность нашла свое закрепление в статье 15 Конституции РФ.

Социальный характер государства – еще один из принципов теории конституционализма, получивший свое теоретическое обоснование в период становления в западных государствах рыночной экономики, при которой образовались классы богатых и бедных людей. Социальная сущность государства явление не новое для РФ, так как Конституция СССР 1977 в статье 24 закрепляет, что на территории государства действует государственная система социального обеспечения.

Несмотря на всю сложность принятия нового Основного закона государства, удалось принять и надежно закрепить различные аспекты правового и демократического государства, тем самым создав базу для дальнейшего развития государства в демократическом и правовом ключе. В частности, с целью реализации положений Конституции, был создан работоспособный двухпалатный парламент – Федеральное собрание⁶. Также документ закрепил тот необходимый объем прав и механизмы их защиты, чтобы они соответствовали общепризнанным принципам и нормам международного права, ни один другой документ, рассмотренный нами в работе, не закреплял подобные положения, что еще раз подчеркнем позволило создать базу для дальнейшей демократизации государства

¹ Земцов А.Л. Конституция СССР 1977 г // Проблемы Науки. 2017. №22 (104). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/konstitutsiya-sssr-1977-g> (дата обращения: 01.02.2024).

² Згоржельская С. С. Концепция общенародного государства в проекте Конституции СССР 1964 г.: дис.... канд. юрид. наук. М., 2006. С. 145.

³ Там же. С. 150.

⁴ Байбаков С.А. Современные представления о разработке проекта третьей Конституции СССР (1977 г.): по новым архивным материалам // Вестник Московского университета. Серия 8: История, 2012. № 5. С. 128–149.

⁵ Орлов А.С., Полунов А.Ю., Терещенко Ю.Я. Основы курса истории России: учебник, 2-е изд. перераб. и доп. М.: Проспект, 2018. С. 504.

⁶ История России с древнейших времен до наших дней / А.Н. Боханов, Л.Е. Морозова, М.А. Рахматуллин, А.Н. Сахаров, В.А. Шестаков: под ред. А.Н. Сахарова. М: Издательство АСТ, 2016. С. 984.

THE EVOLUTION OF THE IDEAS OF CONSTITUTIONALISM IN RUSSIA IN THE 1960S AND 1990S

© 2024 Grekova Julia Dmitrievna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: 1juliadmitrievna8@gmail.com

Keywords: constitutionalism, evolution, ideas, projects, legislation.

The article is devoted to a brief historical and legal analysis of the ideas of constitutionalism in Russia in the 60-90s of the twentieth century, the evolution and comparative analysis of variants of the constitutional projects of N.S. Khrushchev, L.I. Brezhnev, the early 90s of the last century, which served as the basis for the further development of constitutional ideas in modern Russia.

* Scientific adviser – Folomeev Sergey Nikolaevich, Candidate of Historical Sciences, Associate Professor, Samara State University of Economics.

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРОКУРОРСКОГО НАДЗОРА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2024 Гришакова Анастасия Евгеньевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: gae012015@gmail.com

Ключевые слова: прокурорский надзор, прокуратура, законность, верховенство, защита прав и свобод человека и гражданина, кадровый голод, государство.

В статье делается акцент на исследовании актуального перечня проблем прокурорского надзора в современном мире. Раскрывается специфика понятия, признаков, принципов, целей и задач прокурорского надзора с точки зрения теоретического фундамента. Автор рассматривает перечень видов прокурорского надзора с позиции актуальности анализируемой проблематики, характерной для работы прокуратуры.

Надзорный орган в Российской Федерации эффективно и целесообразно реализует прокурорский надзор.

Известно, что прокурорский надзор – это специальная деятельность органов прокуратуры, которая действует от имени государства с точки зрения реализации всех зафиксированных на законодательном уровне видов прокурорского надзора, а также прокурорский надзор является универсальным механизмом пресечения и предотвращения состояния преступности в государстве при помощи реализации привлечения к уголовной ответственности.

Органы прокуратуры, в настоящее время, осуществляя прокурорский надзор непосредственным образом, стремятся к закреплению на высшем, достойном уровне законности и правопорядка Российской Федерации.

Прокурорский надзор в Российской Федерации регулируется благодаря Федеральному закону от 17.01.1992 N 2202-1 «О прокуратуре Российской Федерации».

При реализации надзора эффективно используются следующие признаки:

- 1) Специфика деятельности надзорного органа состоит в обособленности вида государственной деятельности.
- 2) Целостный характер реализации деятельности прокурорского надзора.
- 3) Осуществляется только от имени Российской Федерации.
- 4) Основополагающие субъекты выполнения надзора – это сотрудники прокуратуры.

* Научный руководитель – Шпангель Федор Федорович, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

5) Надзорная деятельность прокурора обладает специальной целью, задачами, принципами, объектами и видами.

6) Осуществление прокурорского надзора в Российской Федерации только посредством осуществления правоотношений.

7) Сущность прокурорского надзора заключается в своевременности и правильности соблюдения и выполнения актов нормативного и законодательного характера в государстве.

8) Благодаря прокурорскому надзору происходит установление, фиксация и пресечение преступных деяний и правонарушений, а также установление лиц, в отношении которых предусмотрен специальный вид ответственности.

Главная цель прокурорского надзора – это эффективная и целесообразная работа органов прокуратуры по обозначению смысла норм законов, а также по выполнению их содержания в системе органов государственной власти.

Обратимся к важным целям реализации прокурорского надзора.

К ним относятся¹:

1) Защита прав и свобод человека и гражданина.

2) Реализация верховенства на всей территории государства.

3) Обеспечение единства законности с точки зрения пресечения преступных деяний и укрепления целостности и неприкосновенности Российской Федерации в целом.

Задачи прокурорского надзора представляют собой специальный комплекс мероприятий, направленных на эффективную реализацию органами прокуратуры специальных наделенных ими полномочий.

Перечень задач, которые направлены на осуществление прокурорского надзора:

1) Защита конституционных правовых составляющих в отношении человека, граждан, общества и государства в целом.

2) Установление конкретных нарушений посредством пресечения и фиксации противоправных действий в стране.

3) Обращение внимания к условиям и обстоятельствам нарушений законов с позиции установления специальных субъектов, в отношении которых применяется арсенал мер наказания.

Принципы прокурорского надзора – это основополагающие теоретические начала, на которых строится и реализуется действие механизма прокурорского надзора в Российской Федерации.

Главными принципами прокурорского надзора являются: независимость, законность, гласность, а также единство и централизация органов прокуратуры.

Под независимостью органов прокуратуры следует понимать факт того, что реализация полномочий и действий сотрудников прокуратуры зависит только от специальных навыков и компетенций, которыми должен обладать кандидат, при трудоустройстве в прокуратуру и обладать уникальной доказательственной базой, которая будет способствовать осуществлению прокурорского надзора в системе органов государственной власти.

Надзор, осуществляемой прокуратурой в Российской Федерации абсолютно точно реализуется на принципе законности, поскольку деятельность надзорного органа направлена на соблюдение законодательства Российской Федерации.

Принцип гласности в прокурорском надзоре мы можем наблюдать в аспекте деятельности всей структуры надзорного органа, поскольку граждане могут в свободном праве обращаться в прокуратуру за разрешением конкретных проблем.

Принцип единства прокурорского надзора заключается в развитии и реализации набора задач и установок, характерных для структуры надзорного органа.

Централизация прокурорского надзора проявляется в развитии и применении факта подчинительного аспекта в отношении сотрудников и должностных лиц.

В Российской Федерации реализация прокурорского надзора осуществляется благодаря специальным сформировавшимся видам прокурорского надзора, которые направлены на достижение пресечения противоправных деяний и правонарушений на сегодняшний день, а также с точки зрения, установления и выполнения состояния законности и правопорядка.

Изучим основную проблематику прокурорского надзора в Российской Федерации, а также установим способы их разрешения.

1) Проблема кадрового голода в органах прокуратуры Российской Федерации².

Стоит сказать о том, что на сегодняшний день фиксируется огромный объем нагрузки на сотрудников прокуратуры абсолютно каждого вида прокурорского надзора. Наблюдается чрезмерно постоянная смена кадров.

Способом решения данной проблемы служит расширение штата надзорного органа.

2) Проблема снижения уровня, компетентности помощников прокуроров в системе надзорного органа³.

Разрешение данной проблемы заключается в проведении дополнительного профессионального обучения исключительно для помощников прокуроров.

С целью обновления знаний, практики, а также закрепления передачи опыта преподавателями по специализации прокурорского надзора именно в высших учебных юридических университетах.

3) Проблема отсутствия комплекса мероприятий, которые может реализовать сотрудник прокуратуры в аспекте осуществления соблюдения прав организаций.

Известно, что на сегодняшний день для того, чтобы предотвратить развитие этой актуальной проблематики необходимо усовершенствовать главный закон о деятельности прокуратуры с точки зрения закрепления главы, в которой стоит сделать акцент на комплекс мероприятий, посвященных надзору в отношении выполнения прав организаций.

4) Проблема отсутствия фиксации с законодательной точки зрения полномочий прокуратуры в рамках надзора за гражданами⁴.

Способ разрешения проблемы – это внесение существенных изменений в ч. 2 ст. 1 ФЗ «О прокуратуре Российской Федерации» в аспекте субъективной характеристики проводимого надзора.

5) Проблема наличия, уменьшения статистических показателей работы отдела дознания и предварительного следствия в структуре прокурорского надзора⁵.

Путь разрешения проблемы состоит в изменении сроков проверок сообщений о преступлениях с позиции деятельности следственного состава надзорного органа.

Здесь необходимо говорить об установлении изменений в уголовно-процессуальное законодательство Российской Федерации, а точнее в ч. 3 ст. 144.

Разрешение актуальных проблем прокурорского надзора – это действующий механизм работы системы органов прокуратуры с точки зрения повышения эффективности прокурорского надзора в целом, а также совершенствования и повышения эффективности работы всех структур правоохранительных органов в Российской Федерации.

¹ Асташкина Е.Н., Курохтина Е.С. Сущность прокурорского надзора: теоретико-правовые аспекты // Вестник Саратовской государственной юридической академии. 2020. № 1 (132). С. 169-176.

² Каух П.В. Проблемы совершенствования прокурорской деятельности в России // Инновации, наука, образование. 2021. № 32. С. 293-305.

³ Гаплаев А.М. Актуальные проблемы кадровой политики в органах прокуратуры и пути их разрешения // Молодой ученый. 2022. № 25 (420). С. 80-82.

⁴ Макеева В.Н. Полномочия прокурора по надзору за соблюдением прав и свобод человека и гражданина // Вопросы российской юстиции. 2021. № 11. С. 542-546.

⁵ Маринкин Д.Н., Маленьких Ю.В. Актуальные проблемы прокурорского надзора в Российской Федерации // Вестник Прикамского социального института. 2021. № 3 (90). С. 63-67.

CURRENT PROBLEMS OF PROSECUTORIAL SUPERVISION IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2024 Grishakova Anastasia Evgenievna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: gae012015@gmail.com

Keywords: prosecutor's supervision, prosecutor's office, legality, supremacy, protection of human and civil rights and freedoms, personnel hunger, state.

The article is devoted to the analysis of current problems of prosecutorial supervision in the Russian Federation. The specifics of the concept, signs, principles, goals and objectives of prosecutorial supervision from the point of view of the theoretical foundation are revealed. The author examines the list of types of prosecutorial supervision from the perspective of the relevance of the analyzed issues characteristic of the work of the prosecutor's office.

* Scientific adviser – Shpanagel Fedor Fedorovich, Candidate of Law, Associate Professor, Samara State University of Economics.

К ВОПРОСУ О КРИТЕРИЯХ ОЦЕНКИ СТЕПЕНИ ИСПРАВЛЕНИЯ ОСУЖДЕННЫХ

© 2024 Гусева Екатерина Васильевна
старший преподаватель кафедры пенитенциарной психологии
и педагогики
Самарский юридический институт ФСИН России
E-mail: katenysh2005@yandex.ru

© 2024 Яворский Максим Александрович
доцент кафедры организации борьбы с экономическими преступлениями
Самарский государственный экономический университет
E-mail: yavorm@mail.ru

Ключевые слова: осужденный, исправительное учреждение, исправление, средства, критерий, оценка, степень.

В статье осуществляется общетеоретический анализ средств исправления осужденных и их влияния на степень результативности исправления осужденных. Авторами предложены критерии определения степени исправления осужденных, которые основаны на внутреннем психологическом отношении к совершенному преступлению и его последствиям.

Система исправления осужденных в современных условиях продолжает оцениваться в научной среде и общественностью как недостаточно эффективная. Такое положение дел подтверждается, в том числе, данными официально публикуемой статистики, в соответствии с которыми показатель рецидивной преступности в Российской Федерации в 2023 году в среднем по стране достигает показателя в 30%¹. При общей «недостаточной эффективности» системы исправления осужденных, логично сделать предположение о том, что существуют проблемы с реализацией отдельных ее элементов с точки зрения их научного обоснования, нормативного правового регулирования, а также практики применения. Одним из подобных «институтов» уголовно-исполнительного права видится возможным признать и критерии оценки степени исправления осужденных. От оценки степени исправления осужденных непосредственным образом зависит не только оценка текущей ситуации, но и прогнозная (или перспективная) оценка. Чем более качественным образом будет оценена степень исправления осужденных, тем, более удачным образом удастся вести работы с ранее осужденными лицами, которые проходят процесс ресоциализации и тем более удачным образом (по структуре и содержанию) будет организовываться работа с осужденными в дальнейшем. Таким образом, вопрос о критериях оценки степени исправления осужден-

ных, особенно с учетом недостатков их разработанности и значимости, представляется как достаточно актуальный.

Критерии оценки степени исправления осужденных находятся в неразрывной взаимосвязи с такими категориями, как «исправление осужденных» и «средства исправления осужденных». Они от них зависят, ими же и определяются. Поэтому в попытках рассмотреть критерии оценки степени исправления осужденных, первично следует остановиться на общих аспектах именно этих категорий.

Исправление осужденных – центральная категория уголовно-исполнительного права, к пониманию которой в науке присутствуют различные подходы². К тому же, следует учитывать, что в иных науках к исправлению осужденных также существует повышенный интерес. При подобном многообразии, тем не менее, законодатель оценил значимость исправления осужденных, предложив определение понятия этой категории на уровне кодифицированного уголовно-исполнительного законодательства. В частности, в уголовно-исполнительное законодательство определяет исправление осужденного через формирование у него соответствующих качеств личности: уважительного отношения к человеку и обществу, труду, правилам и нормам, традициям человеческого общежития, а также стимулирование правопослушного поведения. По замыслу законодателя, исправление осужденных имеет достаточно емкое внутреннее содержание, которое более чем целесообразно в соотношении с критериями исправления осужденных.

Вторая важная в анализируемом контексте категория – средства исправления осужденных. В УИК РФ данному вопросу также уделено отдельное внимание. Так, согласно части 2 ст. 9 УИК РФ, процесс исправления осужденных на современном этапе предполагает использование таких основных средств: режим отбывания наказания; воспитательная работа и общественно полезный труд; получение общего образования и профессиональное обучение; общественное воздействие.

Реализация режима позволяет обеспечить раздельное содержание категорий осужденных, разные условия содержания и множество других особенностей, безусловно оказывающих влияние на исправление осужденного и итоговый результат, который выразится в какой-то конкретной степени исправления. Режим, помимо отмеченного, что в контексте достижения исправления еще более важно, одновременно имеет и воспитательное значение, например, приучает к порядку и дисциплине, «прививает» правила общежития, готовит осужденного к последующей ресоциализации.

Воспитательная работа с осужденными, в ходе которой формируется уважительное отношение к закону и общечеловеческим ценностям, обладает значительным исправительным потенциалом. Кроме того, в рамках реализации этого средства, у осужденных постепенно повышается и их культурно-образовательный уровень. Очевидно, что и здесь корреляция со степенью исправления осужденных также является достаточно высокой. Фактически, речь идет о правовом, нравственном, физическом и других видах воспитания. Комплексность в подобной деятельности очень важна, потому что позволяет достигнуть наивысших показателей с точки зрения результативности.

Важнейшим средством исправления осужденных является общественно полезный труд, который, как известно, имеет созидательный характер, приносит пользу и направлен на удовлетворение нужд как самих осужденных, так и общественных потребностей, а также решение общих задач. Кроме того, труд способствует активизации мыслительных процессов, генерирует творческие решения, побуждает учиться. Поэтому проблематично представить оказание полноценного исправительного воздействия на осужденных при отсутствии возможности к образованию и обучению. Реализация в исправительных учреждениях программам подготовки квалифицированных рабочих, по нашему мнению, имеет решающее значение в вопросе исправления осужденных.

Общественное воздействие также является одним из эффективных средств оказания исправительного воздействия. И на этапе отбывания наказания, и в последующем это средство также способно оказывать влияние на достижение той или иной степени исправления. В вопросах общественного участия к такой деятельности привлекаются общественные объединения для осуществления контроля за обеспечением прав человека (ст. 23) УИК РФ. Кроме того, в ст. 142 УИК РФ установлен порядок участия общественных объединений в работе воспитательных колоний – чтобы обеспечить более эффективное воспитательное воздействие на осужденных, могут быть созданы комитеты родителей и иных близких родственников осужденных. Нельзя недооценивать и роль «института тюремных священнослужителей» в вопросах религиозного, нравственного, патриотического воспитания осужденных.

Представляется, что указанные выше средства как отдельно, так и в своей совокупности, предоставляют возможность реализации одной из целей уголовного наказания – исправления осужденных. Тем не менее, реальные фактические результаты исправления осужденных на данном этапе вряд ли можно признать удовлетворительными. В таких условиях, по нашему мнению, требуется корректировка подхода к оценке степени исправления осужденных. При этом, полагаем, степень исправления должна оцениваться исходя из характера положительных изменений свойств личности и поведения осужденного. Интерпретация положений действующего законодательства позволяет причислить к признакам, характеризующим личность осужденного, следующие: пол, возраст, семейное положение, уровень образования и др. В общей совокупности они обеспечивают возможность изучения личности осужденного, так как даже данные о личности требуют доказывания – личность обвиняемого в российском законодательстве позиционируется как обстоятельство, которое подлежит доказыванию³. Характеристика осужденных состоит из трех основных направлений: социально-демографическое, уголовно-правовое и уголовно-исполнительное. В контексте исправления, очевидно, что внимания заслуживают уголовно-исполнительная характеристика лиц, отбывающих наказание: характер поведения во время отбывания наказания; соблюдение режима и всех вытекающих из него требований; степень погашения исков, а также выполнения алиментных обязательств.

Значительной, по нашему мнению, ценностью в контексте определения степени исправления осужденных, обладают данные дисциплинарной практики. Пе-

нитенциарная практика свидетельствует, что достаточно большая доля осужденных характеризуется с отрицательной стороны, в первую очередь с точки зрения поведения в вопросах соблюдения режима, участия в воспитательной работе и т.п. (25-30%)⁴.

Отношение осужденных к труду – еще один важный показатель оценки исправления осужденного. Тем не менее, современная российская практика складывается таким образом, что многие осужденные, даже имея желания, не получают возможности трудиться, потому что не созданы условия для этого. Кроме того, зачастую осужденные, привлеченные к труду, относятся к своим обязанностям формально, без особого вклада или интереса. Поэтому именно *отношение к труду*, а не сам факт полезной занятости должно выступать критерием оценки исправления. Безусловно, иные показатели оценки также могут быть выделены. Но не будет преувеличением утверждать, что преимущественное их количество соотносится со средствами исправления осужденных и результатами, которые удается получить в ходе исправления.

Отмеченные категории обладают родовым значением. Они могут быть применены в качестве таковых для того, чтобы конкретизировать критерии оценки степени исправления осужденных путем перечисления их видов, через отношение осужденного к: совершенному преступлению, назначенному наказанию, порядку и условиям отбывания наказания, исправительному воздействию, поддержание социально полезных связей и т.д. Иными словами: именно внутреннее психологическое отношение осужденного к совершенному преступлению и его последствиям (как лично для него, так и для общества) должно являться объединяющим для всех названных критериев. Приведенный перечень, безусловно, не претендует на исчерпывающий характер. Тем не менее, могут рассматриваться как достаточные для оценки степени исправления осужденных в корреляции с тем исправительным воздействием, которое оказывается на него в учреждениях уголовно-исполнительной системы.

¹ Крайнова Н. А. Исправление осужденного: цель или функция уголовного наказания (к вопросу о сущности и терминологии) // Евразийская адвокатура. 2019. № 2. С. 61.

² Голодов П. В. Средства исправления осужденных: проблемы классификации и правовой регламентации // Пенитенциарная наука. 2016. № 17. С. 31.

³ Янчук И. А. Об использовании оценки степени исправления осужденных к лишению свободы в процессе дифференциации и индивидуализации исполнения наказания // Пенитенциарная наука. 2016. № 10. С. 52.

⁴ Нечаева Е. В. О критериях определения степени исправления осужденных к уголовным наказаниям // Уголовно-исполнительное право. 2019. № 3. С. 225.

ON THE ISSUE OF CRITERIA FOR ASSESSING THE DEGREE OF CORRECTION OF CONVICTS

© 2024 Guseva Ekaterina Vasilievna
Senior Lecturer at the Department of Penitentiary Psychology and Pedagogy
Samara Law Institute of the Federal Penitentiary Service of Russia
E-mail: katenysh2005@yandex.ru

© 2024 Yavorsky Maxim Alexandrovich
Associate Professor of the Department of Organization of the Fight
against Economic Crimes
Samara State University of Economics
E-mail: yavorm@mail.ru

Keywords: convict, correctional institution, correction, means, criterion, assessment, degree.

The article provides a general theoretical analysis of the means of correction of convicts and their influence on the degree of effectiveness of correction of convicts. The authors proposed criteria for determining the degree of correction of convicts, which are based on the internal psychological attitude towards the crime committed and its consequences.

ПОНЯТИЕ И ОСОБЕННОСТИ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ КОММЕРЧЕСКИХ КОРПОРАТИВНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

© 2024 Давитьян Александр Константинович*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: akdavityan@mail.ru

Ключевые слова: договорная ответственность, корпоративная ответственность, деликтная ответственность, корпоративная коммерческая организация, гражданско-правовая ответственность, корпоративное правонарушение.

В статье рассматривается гражданско-правовая ответственность коммерческих корпоративных организаций, ее черты, виды и состав. На основе проведенного анализа делается вывод о том, что соответствующие субъекты гражданского оборота несут наряду с привычными договорной и деликтной ответственностью еще и корпоративную, которая выступает относительно новым явлением в российской цивилистике. Называются отличия данных видов ответственности друг от друга, указывается на необходимость их различия в юридической практике.

Ответственность в сфере гражданских правоотношений является одним из видов юридической ответственности. Помимо нее в юриспруденции выделяют также административную, уголовную, конституционную, дисциплинарную необходимость отвечать за нарушения действующих правовых норм.

Гражданско-правовая ответственность имеет ряд черт, в корне отличающих ее от других видов. К таким неотъемлемым чертам данного явления относятся: компенсационный и имущественный характер, такая ответственность наступает для участников, имеющих равное положение между собой, присутствует принцип презумпции вины нарушителя гражданско-правовых норм.

Субъектами исследуемого вида правовой ответственности являются, соответственно, субъекты гражданских правоотношений, которыми согласно Гражданскому кодексу Российской Федерации (далее в статье – ГК РФ) выступают граждане, организации и публично правовые образования (РФ, ее субъекты, а также муниципальные образования)¹.

Данная работа посвящена исследованию гражданско-правовой ответственности, ее особенностей, структуры таких участников гражданского оборота как коммерческие корпоративные организации.

Для коммерческих корпоративных организаций характерны следующие признаки:

* Научный руководитель – Дельцова Наталья Вячеславовна, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

1) Наличие у участников прав участия и членства.

Этот признак вытекает из существа корпоративных отношений, закрепленных в абз.1, п.1 ст.2 ГК РФ. Физические и юридические лица вправе становиться членами коммерческих корпораций, участвовать в их управлении, распоряжаться своей долей, приобретая тем самым членские права и обязанности (п.2 ст. 65.1 ГК РФ).

2) Учредители (участники) формируют высший орган юридического лица (п.1 ст.65.1 ГК РФ).

Участники действуют от имени корпорации, обязаны участвовать в принятии корпоративных решений, если это необходимо для дальнейшего существования корпорации. Обязаны также не принимать заведомо невыгодные для корпорации решения (п.4 ст. 65.2 ГК РФ) и т.д.

3) Наличие корпоративной собственности.

Участник корпорации обязан участвовать в формировании имущества корпорации в должном размере, порядке, способе и сроках в соответствии с ГК РФ, иными федеральными законами и учредительными документами организации, тем самым формируя его уставный (складочный) капитал и паевой фонд. (абз.1 п.4 ст.65.2). Учредители (участники), передавая свое личное имущество корпорации, теряют на него вещные права. Но могут участвовать в формировании воли юридического лица по использованию этого имущества.

4) Коммерческая направленность.

Извлечение прибыли является основной целью их деятельности. Корпорации могут заниматься любыми разрешенными видами предпринимательской деятельности, не запрещенных законом.

Внутри гражданско-правовой ответственности в доктрине выделяют подвиды. Наиболее популярным является мнение о том, что таковыми выступают договорная и внедоговорная ответственность.

Первый из названных видов ответственности в цивилистике присущ институту договорного права. Такая необходимость отвечать за свои проступки наступает, как правило, за невыполнение (или ненадлежащее выполнение) обязательств, следующих из договора, заключенного между лицами.

Второй вид ответственности в гражданском праве наступает за совершение деликта – гражданского правонарушения, вследствие причинения вреда жизни, здоровью либо имуществу потерпевшего².

Правильная квалификация ответственности влияет на характер применяемых к нарушителю мер. В этом и состоит практическая значимость вопроса.

Оба указанных вида ответственности могут нести как граждане, так и организации. В частности, коммерческие корпоративные юридические лица в случае нарушения ими условий гражданско-правового контракта будут нести договорную ответственность, а при причинении вреда абсолютным правам (например, праву собственности) других лиц – деликтную.

Но как быть, если, например, директор фирмы из корыстных побуждений принял невыгодное для нее решение? Или участник общего собрания учредителей намеренно проголосовал за решение вопроса, зная, что вследствие этого деятель-

ность организации станет убыточной? Очевидно, что в названных случаях нарушается такое руководящее начало гражданского права, названное в ст. 1 и ст. 10 ГК РФ как добросовестность³.

Поэтому за соответствующие деяния должны наступить неблагоприятные последствия для нарушителя.

Кроме того, как следует из юридической практики, соответствующие лица, причастные к управлению коммерческими корпоративными организациями, терпят такие негативные последствия за корпоративные нарушения как лишение права голоса на общем собрании учредителей, исключение из состава органа юридического лица⁴.

Но ведь данные меры явно не свойственны ни договорной, ни деликтной ответственности. Кроме того, соответствующие обязательства внутри управления организацией не возникают из частно-правового контракта и в тоже время не возникают из деликта. То есть подобного рода ответственность не представляется возможным отнести ни к договорной, ни к деликтной, так как она возникает из управленческих отношений внутри организации.

Проведя анализ правовой литературы, можно сделать к вывод, что названное явление именуется корпоративной ответственностью и наступает за одноименные правонарушения. Такие нарушения происходят по вопросам управления организацией (в первую очередь коммерческой корпоративной, так как там наиболее высокие риски за принятие (непринятие) невыгодных для компании решений)⁵.

На основе анализа работ таких авторов как О. В. Гутников, Е. А. Суханов⁶ представляется возможным сформулировать понятие корпоративной ответственности коммерческой организации. Это явление представляет собой неблагоприятные последствия для лиц, причастных к принятию (непринятию) невыгодных для организации решений или совершения иных деяний, носящих управленческий характер, что негативно сказывается на получении прибыли от осуществления ею своей деятельности.

Нельзя не обратить внимание на такую особенность как безвиновное несение ответственности рассматриваемыми субъектами, так как они являются участниками предпринимательской деятельности, к которым, согласно гражданскому законодательству, применяется усеченный состав юридической ответственности.

На основе всего вышесказанного необходимо отметить, что гражданско-правовая ответственность коммерческих корпоративных организаций – явление неоднородное, включающее в себя необходимость неблагоприятного воздействия как за нарушение договорных и деликтных обязательств, так и за корпоративные нарушения. Характерные черты такой ответственности обусловлены нацеленностью деятельности соответствующих субъектов гражданского права на извлечение прибыли, разделением ее между участниками юридического лица, а также многообразием правоотношений, в которых участвуют такие организации.

¹ Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ // СПС «КонсультантПлюс» [Электронный ресурс]. (дата обращения: 03.02.2024).

² Веденькина, Т.П. Сравнительный анализ деликтной гражданско-правовой ответственности в различных правовых системах / Т. П. Веденькина // 2022. № 1-2. С. 228-232. DOI 10.46554/ScienceXXI-2022.03-1.2-pp.228. EDN AZRKKV.

³ Целовальникова И.Ю. Гражданско-правовая ответственность участников корпоративных отношений // Актуальные проблемы российского права. 2018. №11 (96). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/grazhdansko-pravovaya-otvetstvennost-uchastnikov-korporativnyh-otnosheniy> (дата обращения: 03.02.2024).

⁴ Постановление от 5 мая 2022 г. по делу № А42-10735/2019 // СПС «СудАкт» [Электронный ресурс]. (дата обращения: 03.02.2024).

⁵ Гутников, О.В. Субсидиарная ответственность в законодательстве о юридических лицах: вопросы правового регулирования и юридическая природа / О. В. Гутников // Право. Журнал Высшей школы экономики. 2018. № 1. С. 45-77. DOI 10.17323/2072-8166.2018.1.45.77. EDN YVVQJZ.

⁶ Суханов Е.А. Гражданское право России – частное право / отв. ред. В. С. Ем. М.: Статут. 2008. С. 347-349.

THE CONCEPT AND FEATURES OF CIVIL LIABILITY OF COMMERCIAL CORPORATE ORGANIZATIONS

© 2024 Davitian Alexander Konstantinovich*
Undergraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: akdavityan@mail.ru

Keywords: contractual liability, corporate liability, tortious liability, corporate commercial organization, civil liability, corporate tort.

The article examines the civil liability of commercial corporate organizations, its features, types and composition. Based on the analysis, it is concluded that the relevant subjects of civil turnover bear, along with the usual contractual and tort liability, corporate liability, which is a relatively new phenomenon in Russian civil law. The differences between these types of liability from each other are called, and the need for their differences in legal practice is pointed out.

* Scientific adviser – Deltsova Natalia Vyacheslavovna, Candidate of Law, Associate Professor, Samara State University of Economics.

ИНТЕРНЕТ-МОШЕННИЧЕСТВО КАК АКТУАЛЬНАЯ ПРОБЛЕМА НОВОГО ВРЕМЕНИ

© 2024 Давыдов Артем Анатольевич*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: artemkunica10@gmail.com

Ключевые слова: мошенничество, интернет-мошенничество, интернет, киберпреступность, защита от мошенничества, превентивные меры против мошенничества в интернете, Уголовный кодекс, привлечение к ответственности, онлайн-распознавание, мошеннические схемы.

Статья посвящена рассмотрению проблематики по влиянию интернет-мошенничества. На основе изучения законодательно-правовой базы и правоприменительной практики, а также с целью установления основных проблем и способов их решения было проведено исследование: приведены фактические данные о количестве преступлений, совершенных на просторах интернета, связанных с мошенничеством. Рассмотрен ряд вопросов, которые могут способствовать разрешению проблем выявления и привлечения к ответственности за подобное преступление.

Острое и одержимое любопытство людей во всем мире эволюционировало на новую ступень с появлением интернета. Оно и не удивительно, его прогрессивность и объем, содержащейся нем информации, побуждают людей день за днем обращаться к Интернету за помощью, что увеличивает шанс встречи с интернет мошенниками. Естественно, интернет пространством не могло пройти мимо преступников, целью которых является введение в заблуждение или обман добросовестных граждан. Об этом же говорит отчет о состоянии преступлений, касаемых кибермошенничества, в стране, опубликованного на сайте МВД: «Зарегистрирован рост числа преступлений, совершенных с использованием информационно-телекоммуникационных технологий, на 27,5% по сравнению с 2022 годом»¹. В этом же отчете говорилось о том, что каждое четвертое преступление совершается в сети интернет, а 48% киберпреступлений составили случаи мошенничества¹. Нам это позволяет сделать вывод о необходимости развития уголовного законодательства Российской Федерации, а именно статьи 159.6. УК РФ «Мошенничество в сфере компьютерной информации», которая явно перестала отвечать необходимым критериям по выявлению и пресечению подобных преступлений².

Обратимся к статистике киберпреступлений и сравним показатели за 2023-2021 год, а также 2014 (см. таблицу).

* Научный руководитель – Беляков Алексей Владимирович, доцент, Самарский государственный экономический университет.

Статистика киберпреступлений³

Статистика киберпреступлений \ Года	2023	2022	2021	2014
	Количество	650тыс.	510тыс.	518тыс.
Раскрываемость	-	<25%	20,6%	≈34,3%
Результативность	36%	30-40%	35%	-
Количество лиц, совершивших преступления	-	14,5тыс.	10тыс.	-
Количество преступлений, связанных с мошенничеством	48%	≈45%	-	41%

В принципе, данная статистика не удивительна. Мошенничество в интернет пространстве является сложным преступлением, обладающим весьма высоким уровнем латентности, отсюда и в статистике по киберпреступлениям мошенничество держится в районе 50%⁴. Безусловно, во многом это связано с трудностями, возникающими при их обнаружении и расследовании. В общем и целом, когда речь заходит о киберпреступлениях, которые сопровождаются перечнем трудностей, можно сказать, что они препятствуют осуществлению правосудия. К основным из них относят:

Во-первых, анонимность. Многие злоумышленники при совершении мошенничества в интернете скрывают информацию о себе. В число возможных схем сокрытия идентичности: использование анонимных соцсетей, виртуальных частных сетей (VPN), наиболее ухищренные меняют прокси-сервер или IP-адрес на своем устройстве или производят дистанционный взлом устройств доверчивых граждан при помощи скрытых ссылок и т.д.

Во-вторых, трансграничный характер. Исходя из того, что взлом и иные махинации, осуществляемые через интернет, происходят дистанционно, то и привлечение к ответственности человека, находящегося за пределами Российского государства, труднодостижимое.

Таким образом, на данный момент решением вопроса о трансграничном характере и анонимности лица, совершившего преступления, может быть решен уже сегодня. Президентом России был подписан закон, в котором содержатся сведения о взаимодействии между Банком России и Министерством Внутренних Дел России: Федеральный закон от 20 октября 2022 г. № 408-ФЗ «О внесении изменений в статью 26 Федерального закона «О банках и банковской деятельности»⁵ и статью 27 Федерального закона «О национальной платежной системе»⁶.

Исходя из этих преобразований, обмен сведениями между министерством и регулятором станет механическим, то есть полностью автоматизированным. Что повлияет на более эффективный характер расследования преступлений в интернет пространстве, а конкретнее в делах о мошенничестве при денежных перево-

дах. Указанные мною нововведения уже вступили в законную силу с 21.10.2023 года.

Банк России разъяснил, что сегодня при расследовании таких преступлений значительное время уходит на запросы данных и переписку между правоохранительными органами и банками. Благодаря новому закону МВД России сможет подключиться к автоматизированной системе ФинЦЕРТ Банка России, в которой содержится информация об операциях, проведенных без согласия клиентов. Правоохранителям будет видна информация о получателе денег, когда будет поступать информация по сомнительной операции⁷.

МВД России, в свою очередь, будет передавать в базу ФинЦЕРТ сведения о совершенных противоправных действиях. После чего, полученные данные будут учитывать в своей работе банки, выстраивая пути, которые станут обеспечивать безопасность денежных переводов. Возникшие трудности во взаимодействии структур будут закреплены в двустороннем соглашении между Банком России и Министерством Внутренних Дел России. Например, будут определены такие положения, как: порядок информационного обмена, форма, а также перечень сведений, которые предоставляется сторонами.

Действительно, этот закон можно смело считать отличным дополнением к статье 159.6 УК РФ, где статья дает основные понятия и признаки, а Федеральный закон реализует прямой и понятный порядок вычисления злоумышленника.

¹ Наталья Васильева. Рост интернет мошенничества в России // Парламентская газета. 2023 / [Электронный ресурс]. Режим доступа: URL: <https://www.pnp.ru/social/chislo-kiberprestupleniy-v-rossii-v-yanvare-mae-vyroslo-pochti-na-28.html>

² Борковских Роман Николаевич, Зыков Даниил Алексеевич, Семенов Сергей Александрович. Проблемы эффективности применения статей 159.1-159.6 УК РФ // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. 2021. №5 / [Электронный ресурс]. Режим доступа: URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problemny-effektivnosti-primeneniya-statey-159-1-159-6-uk-rf>

³ Число киберпреступлений в России // Интернет портал TADVISER. 2023 / [Электронный ресурс]. Режим доступа: URL: https://www.tadviser.ru/index.php/Статья:Число_киберпреступлений_в_России#

Статистика генпрокуратуры РФ по киберпреступлениям // Интернет портал TADVISER. 2020 / [Электронный ресурс]. Режим доступа: URL: https://www.tadviser.ru/index.php/Статья:Число_киберпреступлений_в_России#.

Статистика по киберпреступлениям за 2020-2022 года // Интернет портал CLICKFRAUD. 2022 / [Электронный ресурс]. Режим доступа: URL: https://clickfraud.ru/statistika-kiberprestuplenij-2023/#Podrobnaa_statistika_kiberprestupnosti_2022

⁴ Патеев Д.Р., Бойко А.И. ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ СТАТЬИ 159.6 УК РФ // Международный научный журнал «ВЕСТНИК НАУКИ» № 10 (43) Т.4. 2021 / [Электронный ресурс]. Режим доступа: URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problemny-primeneniya-statey-159-6-uk-ru/viewer>

⁵ Федеральный закон от 2 декабря 1990 г. № 395-1 «О банках и банковской деятельности». Ст. 26. // СПС «КонсультантПлюс»

⁶ Федеральный закон от 27 июня 2011 г. № 161-ФЗ «О национальной платежной системе». Ст. 27. // СПС «КонсультантПлюс»

⁷ Маргарита Горовцова. МВД России сможет в онлайн-режиме отслеживания мошеннические операции с денежными переводами» // Новости. ГАРАНТ.РУ. 2022 / Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <https://www.garant.ru/news/1581261/>

INTERNET FRAUD AS AN URGENT PROBLEM OF MODERN TIMES

© 2024 Davydov Artem Anatolyevich*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: artemkunica10@gmail.com

Keywords: fraud, Internet fraud, Internet, cybercrime, fraud protection, preventive measures against fraud on the Internet, criminal code, prosecution, online recognition, fraudulent schemes.

The article is devoted to the consideration of the problems of the impact of Internet fraud. Based on the study of the legislative and legal framework and law enforcement practice, as well as in order to identify the main problems and ways to solve them, a study was conducted: actual data on the number of crimes committed on the Internet related to fraud are provided. A number of issues that can contribute to solving the problems of identifying and bringing to justice for such a crime have also been considered.

* Scientific adviser – Belyakov Alexey Vladimirovich, Associate Professor, Samara State University of Economics.

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫХ ПРАВ В КАЧЕСТВЕ ВКЛАДА В УСТАВНЫЙ КАПИТАЛ ХОЗЯЙСТВЕННОГО ОБЩЕСТВА

© 2024 Дельцова Наталья Вячеславовна
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: natdel@mail.ru

Ключевые слова: уставный капитал, интеллектуальная собственность, исключительные права, оборотоспособность.

Статья посвящена правовым вопросам, возникающим в связи с формированием уставного капитала хозяйственных обществ интеллектуальными правами на охраняемую законом интеллектуальную собственность физических и юридических лиц. Затрагиваются аспекты оборотоспособности отдельных видов интеллектуальных прав, анализируются практические проблемы формирования уставного капитала нематериальными активами, даются практические рекомендации по решению выявленных проблем.

При создании хозяйственного общества необходимым элементом его функционирования является формирование уставного капитала, который составляет имущественную базу юридического лица. Уставной капитал хозяйственного общества разделен на доли, которые определяют объем участия лица в управлении обществом, получении прибыли и квоте при ликвидации. Оплата доли в уставном капитале влечет за собой приобретение прав участника общества, который путем утраты прав на свое имущество приобретает комплекс корпоративных прав в отношении создаваемой организации.

В современных условиях интенсивного развития интеллектуального научно-технического потенциала, появления новых технологий, развития робототехники и технологий искусственного интеллекта особую актуальность приобретают вопросы создания организаций, имущественную основу которых формирует именно нематериальный актив – права на результаты деятельности интеллекта. Данное направление использования интеллектуальных результатов деятельности является перспективным, поскольку позволяет коммерциализировать интеллектуальные достижения и одновременно создавать организации, использующие данные достижения в конкретных областях экономики.

Мировой опыт показывает, что на сегодняшний день формирование уставного капитала из интеллектуальной собственности имеют широкое распространение. В качестве ярких примеров можно привести следующие: компания Google использовала свою уникальную поисковую технологию и алгоритмы в качестве вклада при создании организации; Microsoft вложила свои права на программное обеспечение, включая операционную систему Windows, в уставный капитал ком-

пании при ее создании; фармацевтическая компания Pfizer использовала свои патенты на лекарственные препараты в качестве вклада в уставный капитал и др.

В Российской Федерации вопрос включения интеллектуальных прав в уставный капитал регулируется Гражданским кодексом РФ¹ (далее – ГК РФ) и Федеральным законом «Об акционерных обществах»² (далее – закон об АО, Федеральный закон «Об обществах с ограниченной ответственностью»³ (далее – Закон об ООО).

Нормативное положение п. 1 ст. 66 ГК РФ в современной формулировке закладывает основу использования интеллектуальных прав в качестве вклада в уставный капитал. По смыслу данной нормы таковыми могут быть исключительно оборотоспособные права, подлежащие денежной оценке.

Закон исходит из того, что права должны иметь свойства отчуждаемости и передаваемости.

Содержание интеллектуальных прав на результаты интеллектуальной деятельности раскрывается в ст. 1226 ГК РФ. К таковым относятся: исключительные права, а также в случаях, предусмотренных законом, личные неимущественные и иные права.

В отношении первой группы прав не возникает сомнений, поскольку они прямо поименованы в качестве имущественных, то есть участвуют в формировании имущества различных субъектов гражданско-правовых отношений и имеет свойство оборотоспособности. Ограничения или изъятия могут проистекать только из норм действующего законодательства, как это сделано в отношении фирменных наименований (ст. 1474 ГК РФ), наименований мест происхождения товаров, географических указаний (ст. 1519 ГК РФ) и коммерческих обозначений (ст. 1539 ГК РФ).

Личные неимущественные права согласно законодательной формулировке и доктринальной концепции относятся к числу необоротных объектов гражданских прав ввиду их жесткой привязки к субъекту отношений. Право авторства среди этих неимущественных прав занимает доминирующую позицию, поскольку подтверждает связь субъекта (автора) с творческим результатом и не может быть отделено от фигуры (личности) автора. Оно может представлять определенную репутационную значимость, но не составляет имущественной ценности и не подлежит денежной оценке.

Особый интерес составляет группа иных интеллектуальных прав. В литературе неоднократно отмечалась неоднородность этим прав как со составу, так и по содержанию⁴. Категория «иных» прав возникает в законе связи с объектами, которые являются результатами творческой деятельности. В законодательстве в качестве таковых упоминается: право доступа, право следования, право композитора на вознаграждение за использование музыкального произведения, право на вознаграждение за служебный объект, право на получение патента. В п. 45 постановления Пленума Верховного Суда РФ от 23.04.2019 № 10 «О применении части четвертой Гражданского кодекса Российской Федерации»⁵ (далее – Постановление Пленума ВС №10), разъясняющим применение норм ст. 66.1 ГК РФ отмечается, что в уставный капитал возможно внести именно право на получение па-

тента. Другие «иные права» не упоминаются, однако, формулировка вышеуказанного пункта позволяет делать вывод о том, что данным правом перечень не исчерпывается. Полагаем, что интерес с точки зрения формирования уставного капитала могут представлять лишь те права, которые имеют в своем содержании имущественные элементы и обладают свойством оборотоспособности.

Следует отметить, что закон допускает внесение в уставный капитал также прав по лицензионному договору. Предметом данного договора является право использования результата интеллектуальной деятельности или средства индивидуализации (ст. 1535 ГК РФ). Данное право также является имущественным, а его включение в предмет лицензионного договора свидетельствует о его оборотоспособности.

Все указанные права должны подлежать оценке. Отметим, что закон достаточно четко формулирует требования к денежной оценке неденежного вклада. Такая оценка должна осуществляться независимым оценщиком, на которого возлагается субсидиарная ответственность по обязательствам создаваемого юридического лица в случае завышения суммы стоимости такого неденежного вклада (п. 2 ст. 66.2 ГК РФ). Данное нормативное правило видится обоснованным ввиду функционального значения уставного капитала, который призван обеспечивать минимальные имущественные гарантии кредиторов вновь создаваемой организации.

Непосредственно процедура внесения подобного рода вклада может вызывать трудности, связанные с оформлением прав. Первоначально необходимо проверить принадлежность прав субъекту, их предоставляющему: фиксация права на уровне правоустанавливающего документа уполномоченного органа является наилучшей гарантией (свидетельство, патент). В случаях, когда объект не подлежит регистрации, то необходимо с должной степенью осмотрительности получить все вытекающие из специфики объекта доказательства правообладания и отсутствия притязаний со стороны иных лиц (например, соавторов).

Решение о формировании уставного капитала правами на интеллектуальную собственность должно найти отражение в решении о создании хозяйственного общества. Целесообразно также закрепить порядок передачи прав вновь создаваемому субъекту в договоре об учреждении ООО или договоре о создании АО. Соответствующие соглашения подлежат государственной регистрации⁶.

Законодатель допускает внесение вкладов в течение определенного периода после регистрации хозяйственного общества. На практике рекомендуется заключить лицензионный договор или договор от отчуждения исключительного права, в порядке и на условия, предусмотренных в ГК РФ с учетом особенностей объекта интеллектуальных прав⁷. Следует отметить, что согласно разъяснения Постановления Пленума ВС №10 соответствующий договор может не заключаться, если в решении о создании общества содержится указание на внесение в качестве вклада в уставный капитал исключительного (иного интеллектуального) права или права по лицензионному договору, а также все существенные условия договора об отчуждении исключительного права или лицензионного договора.

Следовательно, из всех групп прав, которые входят в понятие «интеллектуальные права» согласно ст. 1226 ГК РФ к таковым могут быть отнесены исключительные права (в том числе, предоставляемые по лицензионному договору), поскольку в законе они однозначно поименованы в качестве имущественных и иные права, которые в своем содержании имеют имущественные элементы. Данные права могут использоваться при формировании уставного капитала хозяйственных обществ в порядке, предусмотренном действующим законодательством.

¹ Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 1994. 32. Ст. 3301.

² Федеральный закон от 26.12.1995 № 208-ФЗ «Об акционерных обществах» // Собрание законодательства РФ. 1996. № 1. Ст. 1.

³ Федеральный закон от 08.02.1998 № 14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью» // Собрание законодательства РФ. 1998. № 7. Ст. 785.

⁴ Буланов В.Д. Интеллектуальные права как объект гражданских прав // Власть закона. 2023. №4. С. 83-89.

⁵ Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 23.04.2019 № 10 «О применении части четвертой Гражданского кодекса Российской Федерации» // Бюллетень Верховного Суда РФ. 2019. №7.

⁶ Добрачев Д.В. Особенности внесения интеллектуальных прав в качестве вклада в уставный капитал хозяйственного общества, регулируемые корпоративным договором // Журнал предпринимательского и корпоративного права. 2021. № 3. С. 54 – 57.

⁷ Бредихин Г.П. Распоряжение исключительным правом на объекты интеллектуальной собственности // Вестник КГУ. 2020. №2. С. 242-248.

THE USE OF INTELLECTUAL PROPERTY RIGHTS AS A CONTRIBUTION TO THE AUTHORIZED CAPITAL OF A BUSINESS COMPANY

© 2024 Deltsova Natalya Vyacheslavovna
PhD in Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: natdel@mail.ru

Keywords: authorized capital, intellectual property, exclusive rights, turnover.

This article is devoted to legal issues arising in connection with the formation of the authorized capital of business entities with intellectual rights to legally protected intellectual property of individuals and legal entities. The aspects of the turnover of certain types of intellectual property rights are touched upon, the practical problems of forming the authorized capital with intangible assets are analyzed, practical recommendations are given to solve the identified problems.

ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ В ОБЛАСТИ ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА

© 2024 Демичева Екатерина Александровна*
студент

Самарский государственный университет путей сообщений
E-mail: demicheva_2003@mail.ru

Ключевые слова: искусственный интеллект, ИИ, нейросеть, дипфейк, регулирование искусственного интеллекта, законодательство, нормативные акты, правовая база, политика в области ИИ.

В статье проводится анализ существующего законодательства и перспектив регулирования использования искусственного интеллекта. Рассматривается влияние законов на развитие технологий и защиту прав граждан, а также предлагаются возможные решения для обеспечения эффективного и безопасного использования ИИ. Полученные выводы представляют интерес для разработчиков законодательных актов, специалистов в области ИИ и права, а также для широкой аудитории, интересующейся регулированием технологического прогресса.

В наше время, с появлением новых технологий, в частности нейронных сетей, возникают потенциальные возможности и риски, связанные с использованием искусственного интеллекта. Нейросети, такие как MidJourney, имеют потрясающие возможности: они способны генерировать изображения по запросу пользователя, создавая практически любое изображение, которое Вы можете представить. Кроме того, существует множество других нейросетей, которые могут подставлять лица, изменять голоса людей и даже создавать видеоконтент на основе текстовой информации. Например, AI Synthesia специализируется на создании видеоконтента с использованием аватаров, практически неотличимых от настоящих дикторов.

Эти нейросети безусловно упрощают нашу жизнь, помогая освободить время, которое мы ранее тратили на повседневные задачи, и направить его в другие направления. Однако, с ростом использования искусственного интеллекта возникают вопросы о безопасности и этике. Возможно ли, что в будущем люди будут использовать нейросети для создания видео-компромагов с целью причинения вреда другим? Не только для шуток, но и для целенаправленного нанесения ущерба, вплоть до неправомерного осуждения и судебного преследования? Эти вопросы требуют серьезного обсуждения и разработки соответствующих мер регулирования.

* Научный руководитель – Тимофеев Александр Вадимович, доцент, Самарский государственный университет путей сообщения.

Недавние исследования показали, что для борьбы с проблемой дип-фейков и других подобных подделок можно применить методы анализа частотных характеристик изображений. Этот подход, включающий дискретное косинусное преобразование, демонстрирует высокую эффективность в распознавании поддельных материалов, отличая их от настоящих. Рассмотрим изображение как результат наложения гармонических колебаний различной частоты, взятых с разными коэффициентами. Примерно так:

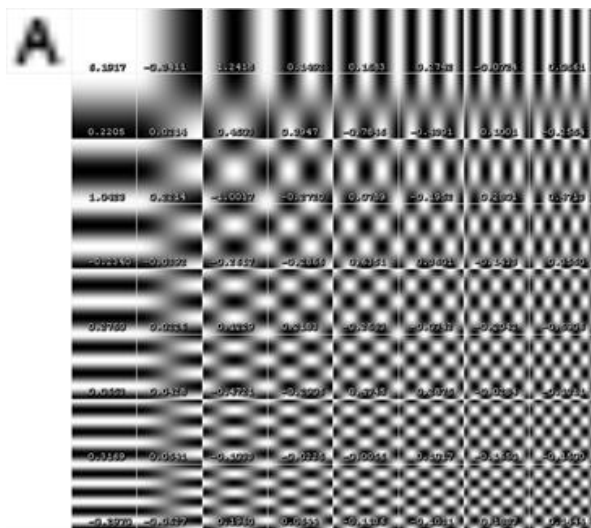


Рис. 1. Дискретное косинусное преобразование³

Результаты исследований показывают, что применение дискретного косинусного преобразования в сочетании с анализом частотных характеристик изображений позволяет успешно выявлять дип-фейки с высокой точностью.

Реальные фотографии в основном состоят из низкочастотных колебаний.



Рис. 2. Реальная фотография и ее спектрограмма

Если же явные всплески наблюдаются в высокочастотной области, это может свидетельствовать о том, что изображение – подделка.²



Рис. 3. Дипфейк и его спектрограмма

Этот метод представляет собой значительный прогресс в области борьбы с цифровыми подделками и обеспечения безопасности информации.²

Вместе с тем внедрение искусственного интеллекта также поднимает важные вопросы в области правовой защиты и обеспечения прав человека. Согласно исследованиям и экспертным мнениям, существующая правовая основа для регулирования работы ИИ является недостаточной и требует дополнительных изменений.¹ Проблемы, такие как отсутствие четких определений понятий и ответственности за действия искусственного интеллекта, а также вопросы авторских прав на произведения, созданные с его помощью, требуют серьезного внимания и регулирования.⁴

Разработка закона об искусственном интеллекте, который будет регулировать данную сферу, становится неотложной задачей. Этот закон должен обеспечить защиту прав человека и предотвратить возможные злоупотребления и нарушения. Кроме того, необходимо уделить внимание развитию механизмов обеспечения безопасности и надежности информации в условиях использования искусственного интеллекта.

В заключение развитие искусственного интеллекта предоставляет огромные возможности, однако требует внимательного рассмотрения и регулирования с точки зрения защиты прав человека и обеспечения безопасности информации. Создание соответствующего законодательного фреймворка является необходимым шагом для обеспечения этичного и ответственного использования искусственного интеллекта в цифровой среде.

¹ Сафина А. «Искусственный интеллект: вызовы и перспективы», Издание: РБК, Дата публикации: 15 февраля 2024 г., URL: https://www.rbc.ru/technology_and_media/15/02/2024/602ab9ad9a7947e7cb1cc1d5

² «Найден способ уверенно распознавать дипфейки», Издание: Pikabu, URL: https://pikabu.ru/story/nayden_sposob_uverenno_raspoznavat_dipfeyki_7879529#comments

³ «Cómo funcionan los algoritmos de compresión de video» // Издание: Batou Say // Дата публикации: 2011.08 // URL: <http://www.batousay.com/2011/08/como-funcionan-los-algoritmos-de-compresion-de-video/>

⁴ «Правовое регулирование ИИ, регуляторика ИИ(нейросетей) в России» Издание: ai.gov.ru // URL: <https://ai.gov.ru/ai/regulatory/>

LEGAL ASPECTS IN THE FIELD OF ARTIFICIAL INTELLIGENCE

© 2024 Demicheva Yekaterina Alexandrovna*
Student
Samara State University of Railway Transport
E-mail: demicheva_2003@mail.ru

Keywords: artificial intelligence, AI, neural network, dip-fake, artificial intelligence regulation, legislation, regulations, legal framework, AI policy.

This article analyzes the existing legislation and prospects for regulating the use of artificial intelligence. It considers the impact of laws on the development of technology and the protection of citizens' rights and suggests possible solutions to ensure the effective and safe use of AI. The findings are of interest to legislative drafters, AI and legal experts, as well as to a wide audience interested in the regulation of technological progress.

* Scientific adviser – Timofeev Aleksandr Vadimovich, Associate Professor, Samara State University of Railway Transport.

НОВЕЛЛА В КОНСТИТУЦИОННОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ РОССИИ: ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ

© 2024 Дроздова Анастасия Михайловна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: drozdovanastya2002@gmail.com

Ключевые слова: Конституция Российской Федерации, новелла, законодательство, государство, федеральный закон, федеральный конституционный закон.

Статья посвящена исследованию влияния новелл на конституционное законодательство нашего государства. При внедрении новшеств в законодательную базу могут возникнуть определенные проблемы, связанные с их реализацией, а также воздействием на давно существующие нормы, из-за чего могут образовываться пробелы в нормативно-правовых актах Российской Федерации. В данной статье будут рассмотрены такие проблемы и предложены пути их решения.

Частью деятельности государственных органов является принятие каких-либо новшеств, которые либо внедряются в существующее законодательство, либо представляют собой полностью новый законодательный акт. Такие введения и называются новеллами. Ярким примером внедрения новелл, о котором каждый гражданин Российской Федерации подумает сразу, так как данное событие произошло относительно недавно, является внесение поправок в Конституцию Российской Федерации в 2020 году. Данное событие сыграло важную роль для всего пласта законодательства нашего государства, потому что эти изменения повлекли за собой множество нововведений, а также разработку целого ряда законопроектов.

Стоит упомянуть о том, что несмотря на то, что государственные органы создают и вводят новеллы в законодательство нашей страны, они все же не всегда могут «уследить» за тем, как эти нововведения будут выражены в реальной жизни. Отсюда и происходят проблемы реализации.

Так как выше было упоминание про введение поправок в самый главный документ нашего государства в 2020 году, то разумно было бы начать именно с тех проблем, которые и возникли после этого. Так стоит рассмотреть часть 5 статьи 75 Конституции Российской Федерации.¹ В этом фрагменте документа можно увидеть, что минимальный размер оплаты труда (МРОТ) устанавливается в соответствии величиной прожиточного минимума. Главным условием здесь является, что МРОТ не может быть меньше установленной величины. При обращении к

* Научный руководитель – Фоломеев Сергей Николаевич, кандидат исторических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

части 3 статьи 37 Верховного закона, стоит отметить, что данная норма дополняет вышеупомянутую, так как прочитав ее, можно отметить следующее: заработная плата оплачиваемого труда не может быть меньше МРОТа. На данный момент уровень МРОТ (19 242 рубля) гораздо превышает уровень прожиточного минимума (15 453 рубля). На первый взгляд может показаться, что разница составляет всего лишь почти 4 000 рублей, но населению достаточно трудно жить с такими выплатами. Как раз здесь можно наткнуться на следующую проблему: прожиточный минимум нашей страны на данный момент категорически низок, поэтому у граждан Российской Федерации просто нет возможности удовлетворять некоторые свои потребности с помощью той суммы, которая выплачивается им на месяц, многие люди стараются растянуть данную сумму, им приходится много экономить и во многом отказывать себе, некоторые просто стараются выживать на такие деньги. Таким образом можно говорить о том, что для удовлетворения не только материальных, но и духовных потребностей человека, стоит увеличивать размер указанной суммы. Возможно, для начала стоит уравнивать величину прожиточного минимума до минимального размера МРОТа.

А. С. Сизова в своей работе говорила о том, что работу над данным вопросом нельзя считать законченной, следует продолжать совершенствовать механизм определения и установления прожиточного минимума, чтобы он стал удовлетворяющим потребности для обеспечения достойного благосостояния человека в нашей стране.² С данным высказыванием нельзя не согласиться.

Еще одним примером проблем может послужить противоречие, которое содержится между двумя разделами Конституции Российской Федерации. Открыв первый раздел, а если быть точнее часть 4 статьи 15 Основного закона государства, можно увидеть информацию о том, что международные принципы, а также договоры преобладают над законами нашей страны. Но в то же время, открывая раздел 2 Конституции Российской Федерации, каждый может увидеть несоответствие вышеизложенному, так как прописываются данные о том, что Конституция Российской Федерации обладает верховенством над несоответствующими ей законами и договорами. Иными словами, в данном случае наблюдается пробел между двумя нормами, так как может встать вопрос в практической части о том, чему же отдать приоритет международным актам или же Верховному закону страны? Конечно же вопрос приоритетности в нашей стране решает Конституционный суд Российской Федерации, так как, например, прежде чем международный договор станет действовать в нашей стране, он проходит через данный суд и его действие должны утвердить. Таким образом, в данном случае приоритет отдается нормам Конституции РФ. Чтобы избежать дальнейших противоречий в данном вопросе можно ввести норму о том, что международные договоры будут иметь приоритет над основным законом нашей страны в том случае, если Конституцией РФ какой-то вопрос не урегулирован или же нормы международного права устанавливают иной лучший порядок.

Такая ситуация могла произойти только из-за того, что нормы, прописанные в документе, не были проверены от начала до конца. Стоит отметить, что перед тем, как вносить что-то новое в какую-либо сферу жизнедеятельности, особенно

если это касается основного пласта законодательства, на котором держится вся остальная система права, было бы правильным проверять все нормы, содержащиеся в таком важном документе.

Недавно произошла ситуация, которая вызвала негативный резонанс в обществе. Государственная Дума Российской Федерации приняла закон, который гласил о «заморозке» накопительной пенсии до конца 2023 года. Позже информация обновилась и теперь данное введение будет действовать включительно до конца 2025 года. Открыв Конституцию Российской Федерации в части 2 статьи 55, можно убедиться в том, что «заморозка» накопительной пенсии не только противоречит, но и нарушает данную норму, так как он гласит о том, что права и свободы граждан не должны умиляться и нарушаться издаваемыми законами. Здесь стоит отметить высказывание А. А. Кондрашева: «поправки не улучшили Конституцию 1993 года, а наоборот привели к образованию многочисленных и глубочайших ценностных противоречий и дефектов...».³

В 2020 году приняли Федеральный конституционный закон от 08.12.2020 N 7-ФКЗ «О внесении изменений в отдельные федеральные конституционные законы».⁴ Прочитав данный закон, можно понять, что основная его суть состоит в том, чтобы упразднить конституционные (уставные) суды субъектов Российской Федерации. Когда данный закон вступил в силу, вышеуказанные суды столкнулись с множеством проблем, касающихся его реализации.

Для чего же были созданы эти суды? Они создавали возможность субъектам РФ решать вопросы, которые связаны с рассмотрением законов субъектов, нормативно правовых актов органов государственной власти и местного самоуправления конституции или же уставу этого субъекта. Помимо этого, у субъектов РФ была возможность толковать конституцию (устав).

Почему же решили упразднить конституционные (уставные) суды субъектов РФ? По официальным данным среди причин выделялись следующие: экономия средств, которые выделялись на финансирование данных судов; достаточно малое количество дел, рассматриваемых в этих судах. На самом же деле, возможно, причина была в том, что с момента введения данных судов в судебную систему нашей страны многие субъекты так и не ввели их в работу на своей территории. Поэтому такая «неактуальность» могла поспособствовать их упразднению.

Разбирая ФКЗ №7 можно сразу увидеть ряд проблем, из-за которых было трудно реализовать то, что было прописано в законе. Например, в части 5 статьи 5 было сказано о том, что как только закон вступает в силу, судьи в конституционных (уставных) судах не назначаются. В то же время в части 4 этой же статьи содержится информация о том, что все дела, которые находятся в производстве судов до 1 января 2023 года, должны быть решены ими и новые дела к производству не должны приниматься с того момента, как закон вступает в силу.

Каким образом тогда можно было бы решить проблему, если кто-то из судей мог уйти еще до 1 января 2023 года, ведь для того, чтобы решить 1 дело нужно определенное количество судей, а новых запрещено назначать? Выходом из этой проблемы могло бы быть принятие субъектом Российской Федерации такого закона, который бы гласил об изменении количества судей в составе суда. Но стоит

обозначить, что этот выход из проблемы в большей степени является ее обходом, а не решением.

А кому же будет переданы полномочия конституционных (уставных) судов субъектов Российской Федерации? Такое в данном федеральном конституционном законе не было прописано. Здесь уже можно наблюдать не только проблему, но и противоречие еще одному закону: Федеральному конституционному закону «О судебной системе Российской Федерации».⁵ Согласно части 3 статьи 17 данного закона ни один суд не может быть упразднен пока не будет решено, кому передаются его полномочия.

Все что находилось в ФКЗ №7 это лишь рекомендации о том, что лишь некоторые полномочия могут быть переданы конституционным советам при законодательных органах Российской Федерации. Здесь же можно столкнуться еще с одним рядом проблем.

Первая из них: конституционные советы при законодательных органах Российской Федерации несут в себе консультативную функцию, к тому же неизвестен и состав таких советов. Известно лишь то, что состоять в нем будут лишь те люди, которые не находятся в должности судьи.

Вторая проблема: как было сказано выше данные советы созданы при законодательном органе. В таком случае на сколько же будут самостоятельны данные органы в принятии решений? В то же время независимость конституционных (уставных) судов субъектов Российской Федерации была полностью гарантирована.

Как же можно было бы решить данную проблему? Одним из вариантов решения было бы передача полномочий данных судов Конституционному суду Российской Федерации. Но здесь можно было бы столкнуться еще с двумя проблемами: если бы КС РФ осуществлял контроль за законодательством субъектов РФ, это могло бы поставить под сомнение самостоятельность регионов в сфере конституционного правосудия. Второй проблемой было бы то, что Конституционный суд РФ мог бы не справиться с потоком обращений и дел, которые были бы ему направлены.

Вторым вариантом было бы введение в суды субъектов РФ судебных коллегий, которым были бы переданы те же полномочия, которыми обладали конституционные (уставные) суды субъектов Российской Федерации.

К тому же в законах субъектов РФ о конституционных (уставных) судах не был предусмотрен порядок упразднения таких судов, что привело к тому, что региональным органам пришлось как можно быстрее создавать и принимать закон об упразднении конституционных (уставных) судов их субъекта.

Таким образом введение данного федерального конституционного закона привело к достаточно глобальному ряду проблем его реализации, что доставило трудности законодательным органам субъектов Российской Федерации.

¹ Конституция Российской Федерации с изменениями, одобренными общероссийским голосованием. Гимн, герб и флаг Российской Федерации. Москва: Издательство АСТ, 2021. 64 с.

² Сизова А. С., Галкина А. В. К вопросу о поправках в Конституцию Российской Федерации // Ученые записки. Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ. 2020. №3 (35). С. 112–116.

³ Кондрашев А. А. Конституционные поправки – 2020: о коллизиях и дефектах, порождающих неустрашимые конфликты между «вечными главами» и главами 3–8 Конституции России // Конституционное и муниципальное право. 2021. №3. С. 18–29.

⁴ Федеральный конституционный закон от 08.12.2020 N 7-ФКЗ «О внесении изменений в отдельные федеральные конституционные законы» // СПС КонсультантПлюс (дата обращения 04.02.2024)

⁵ Федеральный конституционный закон от 31.12.1996 N 1-ФКЗ (ред. от 16.04.2022) «О судебной системе Российской Федерации» // СПС КонсультантПлюс (дата обращения 04.02.2024)

NOVELTY IN THE CONSTITUTIONAL LEGISLATION OF RUSSIA: PROBLEMS OF IMPLEMENTATION

© 2024 Drozdova Anastasia Mikhaylovna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: drozdovanastya2002@gmail.com

Keywords: Constitution of the Russian Federation, novel, legislation, state, federal law, federal constitutional law.

The article is devoted to the study of the influence of novels on the constitutional legislation of our state. When introducing innovations into the legislative framework, certain problems may arise related to their implementation, as well as the impact on long-standing norms, which may lead to gaps in regulatory legal acts of the Russian Federation. This article will discuss such problems and suggest ways to solve them.

* Scientific adviser – Folomeev Sergey Nikolaevich, Candidate of Historical Sciences, Associate Professor, Samara State University of Economics.

«ПОТРЕБИТЕЛЬСКИЙ ЭКСТРЕМИЗМ» В СФЕРЕ СТРАХОВАНИЯ: ПРИЧИНЫ И ПУТИ ПРЕДОТВРАЩЕНИЯ

© 2024 Дубовкина Анастасия Сергеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: dubovkinaanastasia12@gmail.com

Ключевые слова: потребитель, страховая деятельность, злоупотребление правом, недобросовестное поведение.

Статья посвящена исследованию проблемы злоупотребления потребителями правами в сфере страхования и последствий такого поведения для экономики. Рассматриваются причины распространения «потребительского экстремизма» в России и способы преодоления кризиса в страховом сегменте рынка, возникшего на фоне роста потребительского производства.

Сфера страхования существенно расширилась за последние несколько лет и продолжает расти. Идея страхования заключается в создании комфортных условий для развития общества путем страхования ответственности перед третьими лицами. Страховые услуги призваны обеспечить безопасность проведения сделок, удовлетворяя потребность в надежной защите от различного рода опасностей. Но с появлением страхования появились и различные формы «уловок» со стороны потребителей для обогащения за счет страхового возмещения. Как это стало возможно и есть ли способы прекратить распространение «потребительского экстремизма»?

Актуальность настоящей работы заключается в изучении набирающего популярность потребительского экстремизма в сфере страхования. Данная ситуация оказывает негативное влияние на всю сферу услуг, поскольку может стать тенденцией и распространиться на весь рынок оказания услуг. Недобросовестное поведение потребителей нарушает баланс интересов участников экономических отношений, значит неблагоприятно влияет на развитие сферы страхования. В рамках настоящей статьи предпринята попытка выявить причины вышеуказанного негативного явления и выявить пути для его устранения.

В анализируемых нами случаях потребители заключают договор страхования с корыстной целью, а именно для обогащения. В качестве глубинных причин возникновения «потребительского экстремизма» можно выделить общее снижение уровня жизни населения, экономически нестабильная ситуация в стране и рост безработицы, что и толкает население на подобные «схемы». Особое влияние

* Научный руководитель – Шпанягель Федор Федорович, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

оказывает именно сложность доказывания «потребительского экстремизма» в суде, поскольку судебная система выстроена в рамках защиты прав потребителей как слабой стороны, что и «развязало руки» населению. Это явление приобрело характер массового, что может привести к краху страхового рынка в долгосрочной перспективе¹.

Сам термин «потребительский экстремизм» не введен в законодательный оборот, но широко применяется в научной литературе. К признакам данного явления принято относить:

- совершение действий, противоречащих требованию действовать добросовестно и разумно в пределах нормативных правовых актов и договора;
- приоритет получения покупателем выгоды за счет изготовителя, исполнителя, продавца над желанием защитить свои права;
- предъявление требований при отсутствии признаков некачественного оказания услуги или явного преувеличения допущенных дефектов².

В частности, в страховой сфере «потребительский экстремизм» выражен в: подаче завышенных требований о страховом возмещении или намеренное неприятие действий для минимизации ущерба, явление «двойного страхования», когда потребители один и тот же риск страхуют в разных компаниях с целью получить двойное возмещение; предоставлении заведомо ложной информации в заявлении на страхование, чтобы получить более выгодные условия страхования и уменьшить сумму страховой премии; умышленной провокации страхового случая и др.

В рамках действующего законодательства установлена возможность признать договор недействительным, если страхователь предоставил ложные сведения в страховом договоре, но при этом на страховщика возлагается обязанность доказать умысел страхователя на совершение недобросовестных действий (исходя из смысла ст. 944 ГК РФ)³, что сделать затруднительно в суде, отсюда и противоречивая практика. Согласно п.6 Обзора судебной практики Верховного Суда Российской Федерации №2 (2023) (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 19.07.2023) в признании договора страхования недействительным было отказано, поскольку страховая компания не смогла доказать умысел в не предоставлении полных сведений о состоянии здоровья, а именно, что до заключения страхового договора у застрахованного лица было заболевание сердца, что повысило риск наступления страхового случая⁴. При этом в законодательстве не закреплены способы и инструменты доказывания данного умысла, что, по нашему мнению, является пробелом в праве и требует внимания со стороны законодателя.

Страховые компании часто идут на уступки, выплачивая страховое возмещение, чтобы избежать репетиционных рисков, но это не может решить проблему, а лишь делает ее латентной. По нашему мнению, требуется предпринять следующие меры:

- Проводить комплекс образовательных мер и мероприятий по повышению правовой грамотности населения: чем лучше потребители будут разбираться в своих правах и обязанностях, тем прозрачнее будут взаимоотношения в сфере

страхования. Понимание и осознание последствий противоправных действий может предупредить их совершение;

– Детальная оценка рисков: при заключении договора страхования, зачастую, страховая компания берет у застрахованного лица согласие на проверку предоставленной им информации, подачу запросов в уполномоченные органы и т.д. На практике страховые компании этим правом не пользуются до момента фактического обращения пользователя страховых услуг за возмещением. Это связано с большим количеством договоров, возможность проверки каждого из них ограничена. Вопрос об обявзывании страховых компаний перепроверять информацию, с одной стороны, снижает количество недействительных договоров и судебных дел, с другой, противоречит принципу добросовестности, установленному ст.10 ГК РФ, так как в таком случае на страховщика перекладывается ответственность за достоверность сведений, предоставляемых страхователем. Вопрос не однозначный и требует детального изучения для соблюдения баланса интересов между сторонами⁵;

– Противодействие мошенничеству: требуется повышать квалификацию сотрудников страховых компании, особенно важно проходить курсы повышения квалификации андеррайтерам, которые заключают договоры страхования и сотрудникам службы экономической безопасности, чтобы на этапе заключения договора страхования они могли оперативно проверить информацию и оценить страховые риски заключения и исполнения договора.

Итак, для того чтобы соблюдался баланс интересов сторон требуется детальная законодательная регламентация процесса страхования. Несмотря на злоупотребление правом со стороны потребителей, сфера страхования остается прибыльным бизнесом и развивается с каждым годом. По нашему мнению, в современном мире доступность юридических услуг стала выше, а интернет позволяет самостоятельно ознакомиться с действующим законодательством, что создает условия для «выравнивания» положения компаний и потребителей. Восприятие потребителя «слабой стороной» договора не должно нарушать права компаний и оправдывать потребительский экстремизм.

¹ Андрианов А.С., Треуголова Г.Р., Чистякова А.С. Современные проблемы защиты прав потребителей в сфере страхования и оказания финансовых услуг // Проблемы экономики и юридической практики. 2020. С.156–165.

² Степанова М.Н. Потребительский экстремизм на страховом рынке: постановка проблемы // Известия Байкальского государственного университета. 2021. С. 375–389.

³ Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996г. №14-ФЗ (ред. от 24.07.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 12.09.2023) // Собрание законодательства РФ. 29.01.1996г. №5. Ст.410.

⁴ «Обзор судебной практики Верховного Суда Российской Федерации №2 (2023)» (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 19.07.2023) // СПС «КонсультантПлюс».

⁵ Дедиков С.В. Защита прав потребителей в сфере страхования // Законы России: опыт, анализ, практика. 2022. №3. С. 30 – 35.

"CONSUMER EXTREMISM" IN THE FIELD OF INSURANCE: CAUSES AND WAYS OF PREVENTION

© 2024 Dubovkina Anastasia Sergeevna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: dubovkinaanastasia12@gmail.com

Keywords: consumer, insurance activity, abuse of law, unfair behavior.

The article is devoted to the study of the problem of consumer abuse of rights in the field of insurance and the consequences of such behavior for the economy. The reasons for the spread of "consumer extremism" in Russia and ways to overcome the crisis in the insurance segment of the market, which arose against the background of the growth of consumer arbitrariness, are considered.

* Scientific adviser – Shpanagel Fyodor Fyodorovich, PhD in Law, Associate Professor, Samara State University of Economics.

СОЦИАЛЬНЫЙ НАЛОГОВЫЙ ВЫЧЕТ: ПЛЮСЫ И МИНУСЫ ИЗМЕНЕНИЙ, ВСТУПИВШИХ В СИЛУ В 2024 ГОДУ

© 2024 Евдокимова Наталья Александровна*
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: ena33@mail.ru

Ключевые слова: социальный налоговый вычет, кешбэк, упрощенный порядок получения налоговых вычетов, индексация лимитов фактических расходов за медицинские услуги, обучение свое, детей, супруга/супруги, обмен информацией.

В статье речь пойдет об изменениях, внесенных в Налоговый кодекс Российской Федерации и вступивших в силу с 01.01.2024, относительно социальных налоговых вычетов, таких как увеличение сумм фактических расходов, упрощение процедуры получения налоговых вычетов, обмен информацией между участниками налоговых правоотношений. Автор рассматривает положительные и отрицательные стороны данных изменений.

В современных условиях жизни, когда ее темп настолько быстр и времени катастрофически не хватает, менее всего хочется тратить его на «бумажную волокиту». Государством ведется интенсивная работа по упрощению и ускорению процессов получения налоговых вычетов гражданами. Об этом свидетельствуют внесенные в Налоговый кодекс Российской Федерации изменения.

Итак, основные изменения, коснувшиеся социальных налоговых вычетов в 2024 году.

1) Проиндексирован лимит расходов на обучение детей, который не менялся 15 лет. С 2008 по 2023 годы он составлял 50 тыс. руб., начиная с 2024 года он равняется 110 тыс. руб.³ на каждого ребенка, на обоих родителей.

Когда в семье несколько обучающихся детей, то налоговый вычет суммируется и его может получить один из родителей, если другой отказался от льготы, либо она распределяется между обоими родителями.

2) Увеличена общая предельная сумма расходов по социальным налоговым вычетам с 120 тыс. руб. до 150 тыс. руб.³ (кроме обучения детей и дорогостоящего лечения). Если ранее максимальный размер возврата составлял 15,6 тыс. руб. (120,0 тыс. руб. x 13%), то за расходы, понесенные в 2024 году, можно будет вернуть 19,5 тыс. руб. (150,0 тыс. руб. x 13%).

3) Налогоплательщик имеет право вернуть часть средств за обучение супруга/супруги.

* Научный руководитель – Коробова Александра Петровна, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

4) Упрощение и ускорение порядка получения социальных налоговых вычетов – одно из самых полезных изменений, внесенных в Налоговый кодекс РФ.

В недалеком прошлом заполнение декларации 3НДФЛ было равносильно продвигу. С введением личного кабинета налогоплательщика процедура заполнения декларации и подачи документов на налоговый вычет упростилась.

В 2021 году вступили в силу изменения в Налоговый кодекс РФ касающиеся упрощенного порядка получения имущественного налогового вычета². К расходам, понесенным налогоплательщиком в 2024 году, можно будет применить такой же порядок относительно социальных налоговых вычетов⁴.

По заявлению налогоплательщика организация/учреждение/индивидуальный предприниматель, предоставившие ему услуги (образовательные, физкультурно-оздоровительные, медицинские) в течение 30 календарных дней предоставляют в налоговый орган данные о понесенных гражданином расходах посредством электронного документооборота. Налоговый орган в свою очередь размещает полученные данные в личном кабинете налогоплательщика в течение 20 рабочих дней⁵. От получателя налогового вычета (заявителя) требуется войти в свой личный кабинет налогоплательщика и нажать кнопку «отправить», так как на основании данных, содержащихся в личном кабинете налогоплательщика, налоговая декларация уже практически заполнена.

Упрощенная схема не распространяется на получение налогового вычета за расходы, понесенные на приобретение лекарственных средств. Этот вычет требует подтверждения фактических расходов и наличия рецептурного бланка с назначениями врача, которые необходимо приложить к декларации.

Упрощенная система получения налогового вычета включает в себя и сокращение срока проведения камеральной проверки до 30 календарных дней, если в ходе проверки не обнаружены какие-либо нарушения¹.

Применение электронной системы обмена данными между участниками налоговых правоотношений позволяет избежать «бумажной волокиты», а в некоторых случаях освобождает от выполнения лишней работы.

Так в случае досрочного прекращения, например, договора страхования жизни, страховая компания обязана удержать налог с полученного физическим лицом дохода. При наличии в пакете документов справки, подтверждающей получение/не получение налогового вычета, агент действует соответственно данным, указанным в справке. Если же, ввиду отсутствия информации, агент удержал налог полностью без учета вычета, сумму вычета можно вернуть, обратившись в налоговую инспекцию, что потребует дополнительного времени и сил.

5) Начиная с 01.01.2024 года действует порядок обмена данными в электронной форме между страховыми организациями (НПФ) и налоговыми органами с целью подтверждения получения либо неполучения социального налогового вычета физическим лицом⁵.

Все вышеперечисленные изменения вступили в силу с 01.01.2024 года и применяются к доходу за 2024 год, т.е. к затратам 2023 года будут применяться предыдущие лимиты: 50 тыс. руб. на обучение детей и 120 тыс. руб. на остальные

социальные вычеты кроме дорогостоящего лечения. Данная категория налоговых вычетов не ограничена в расходах.

Вновь принятыми изменениями можно воспользоваться в 2024 году, т.е. до окончания налогового периода, но только через работодателя, предварительно получив уведомление о подтверждении права на вычет из налоговой инспекции при этом предоставив в налоговую полный пакет документов (заявление; копию договора; документ, подтверждающий расходы). Это можно сделать в том числе и посредством личного кабинета налогоплательщика. Срок рассмотрения заявления до 30 календарных дней с момента приема документов.

Упрощенной системой получения социального налогового вычета можно воспользоваться по окончании налогового периода, через личный кабинет налогоплательщика. Это обусловлено пунктом 2 статьи 221.1 Налогового кодекса РФ и тем, что для получения полной, достоверной информации о доходах и налоговой базе налогоплательщика, обмен данными между участниками налоговых правоотношений происходит после закрытия налогового периода. Следовательно, впервые упрощенным порядком получения социальных налоговых вычетов можно будет воспользоваться в 2025 году по расходам, понесенным в 2024 году.

Безусловно повышение в денежном эквиваленте всегда имеет положительный эффект. На данный момент лимит расходов, связанных с обучением детей более близок к расценкам учебных заведений, чем предыдущий и это положительная сторона изменений.

Несомненно, приведение лимита на обучение детей практически в одинаковое положение с фактическими расходами по остальным социальным вычетам (разница составляет 40 тыс. руб., ранее составляла 70 тыс. руб.) это большой шаг к усовершенствованию системы господдержки. В тоже время соотношение потраченной на обучение суммы и возвращенного вычета незначительно и составляет 12%.

Налоговый вычет по своей сути – это инструмент государственной поддержки граждан, направленный на повышение благосостояния семейного бюджета. Для реализации данного инструмента в полной мере необходимо соответствовать ряду условий, таких как:

- быть налоговым резидентом Российской Федерации;
- иметь налогооблагаемый заработок;
- иметь соответствующие статьи расходов, на которые распространяется применение налоговых вычетов.

То есть, сделав пожертвование или потратив деньги на обучение, лечение, покупку лекарств, физкультурно-оздоровительные услуги, пенсионные взносы, операции с ценными бумагами и т.д., можно вернуть часть потраченных средств. По сути, это тот же кэшбек (от англ. «cashback», возврат наличных средств), но в случае с налоговым вычетом он не являлся таковым из-за сложности его получения, а кэшбек ассоциируется с возвратом части денежных средств без приложения каких-либо усилий. Потратили деньги – пожалуйста, получите бонус в виде кэшбека.

Все, что касается поправок, связанных с ускорением и упрощением документооборота, определенно следует в правильном направлении.

В условиях глобальной цифровизации все больше процессов, связанных с документооборотом или обменом данными автоматизируется. В силу принятия упрощенного порядка получения социальных налоговых вычетов, данный инструмент господдержки все больше похож на кэшбек: минимум временных затрат и часть денежных средств возвращена.

Прекрасно, что получение вычета за обучение детей и другие социальные вычеты разграничены. Это позволяет налогоплательщику воспользоваться правом на вычет в обоих случаях. Чего нельзя сказать, например, о получении налогового вычета налогоплательщиком за собственное обучение и за лечение свое, детей, супруга/супруги и т.д. В этой ситуации нужно делать выбор в пользу наибольших затрат, т.к. общий лимит вычетов 150 тыс. руб. и остаток не переносится на следующий период.

Не понятно на сколько действенно нововведение по возврату части средств, потраченных на обучение супруга/супруги, т.к. они должны обучаться очно и соответственно не работать. Получается, что данная мера поддержки направлена на семьи, которые имея один источник дохода, могут позволить себе обучение неработающего супруга/супруги. Или, например, лица, которые не имеют денежной возможности обучить ребенка, следовательно, они вообще не могут реализовать свое право на вычет.

В заключении, можно сделать вывод о том, что внесенные изменения в Налоговый кодекс РФ относительно социальных налоговых вычетов неоднозначны. Они затронули некоторые аспекты и оказали воздействие на определенные стороны, такие как «упрощенка» и лимиты, тогда как другие остались без изменений, например, вычет за покупку лекарственных средств.

¹ Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 № 146-ФЗ (ред. от 19.12.2023) (с изм. и доп.)// Собр. законодательства Рос. Федерации. 1998. № 31. Ст. 3824.

² Федеральный закон от 20.04.2021 № 100-ФЗ «О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации» // Официальный интернет-портал правовой информации, 20.04.2021.

³ Федеральный закон от 28.04.2023 № 159-ФЗ «О внесении изменений в статьи 219 и 257 части второй Налогового кодекса Российской Федерации» // Официальный интернет-портал правовой информации, 28.04.2023.

⁴ Федеральный закон от 31.07.2023 № 389-ФЗ (ред. от 19.12.2023) «О внесении изменений в часть первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации, отдельные законодательные акты Российской Федерации и о приостановлении действия абзаца второго пункта 1 статьи 78 части первой Налогового кодекса Российской Федерации» // Официальный интернет-портал правовой информации, 31.07.2023.

⁵ Федеральная налоговая служба [Официальный сайт] режим доступа <https://www.nalog.gov.ru>. (дата обращения: 06.02.2024)

**SOCIAL TAX DEDUCTION:
PROS AND CONS OF THE CHANGES
THAT CAME INTO FORCE IN 2024**

© 2024 Evdokimova Natalia Alexandrovna*
Underground Student
Samara State University of Economics
E-mail: ena33@mail.ru

Keywords: social tax deduction, cashback, simplified procedure for obtaining tax deductions, indexing the limits of actual expenses for medical services, education for oneself, children, spouse, information exchange.

The article will focus on the changes made to the Tax Code of the Russian Federation, which come into force on 01.01.2024 regarding social tax deductions, such as increasing the amounts of actual expenses, simplifying the procedure for obtaining tax deductions, and exchanging information between participants in tax relations. The author examines the positive and negative sides of these changes.

* Scientific adviser – Korobova Aleksandra Petrovna, Candidate of Law, Associate Professor, Samara State University of Economics.

РЕГИСТРАЦИЯ НОВЫХ ОБЪЕКТОВ НЕДВИЖИМОГО ИМУЩЕСТВА

© 2024 Епишева Вероника Сергеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: episheva.veron@mail.ru

Ключевые слова: регистрация, недвижимое имущество, законодательство, строительство, документация.

В статье рассматривается процесс регистрации новых объектов недвижимого имущества. Раскрыто понятие недвижимого имущества, рассмотрены соответствующие основы в законодательстве. Затронут вопрос документов, которые нужно предоставлять для регистрации новых объектов недвижимости. Отмечены проблемные аспекты регистрации создаваемых объектов, находящихся на незавершенной стадии.

Недвижимость играет значимую роль в процессе развития экономической системы нашей страны. Именно поэтому рациональный подход к данному вопросу важен при правильном ведении правовой политики государства. От правильного выбора правовых инструментов в области недвижимого имущества зависит процветание производственного процесса, а также инвестиционный потенциал и возможность населения закрывать все свои основные потребности. Тем не менее существует ряд пробелов в законодательных актах, которые не позволяют развиваться регистрации недвижимого имущества в необходимом темпе.

Множество исследователей изучают и изучали вопрос регистрации новых объектов при сделках недвижимого имущества, среди них Малов А.А., Яковлев Е.В., а также Медведев С.Н.

Несмотря на широкое распространение актуальности темы регистрации новых объектов недвижимого имущества, стоит отметить, что не имеется в нормативных актах одного определения «новых объектов», которое бы было закреплено на официальном уровне.

Новый объект недвижимого имущества необходимо зафиксировать для потери им статуса незавершенного строительства. То есть необходимо определить временные рамки, когда недостроенное здание стало полностью завершенным. Далее новый объект начинают использовать по его обычному назначению.

В статье 55 Градостроительного кодекса РФ¹ удостоверением факта появления нового имущества является процесс разрешения на ввод объекта в использование по назначению. Под данным разрешением понимают «документ, который удостоверяет выполнение строительства, реконструкции объекта капитального

* Научный руководитель – Шпангель Федор Федорович, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

строительства в полном объеме и в соответствии с разрешением на строительство, соответствие построенного, реконструированного объекта капитального строительства градостроительному плану земельного участка или в случае строительства, реконструкции линейного объекта проекту планировки территории и проекту межевания территории, а также проектной документации»¹.

Множество граждан Российской Федерации сейчас вкладывают свои средства в так называемые «новостройки», чтобы решить свой вопрос с жилищем. Помимо своих средств, в некоторых ситуациях используется ипотечное кредитование, которое позволяет каждому трудоустроенному гражданину страны иметь свое жилье.

Гражданское законодательство Российской Федерации под вещами определяет образующие индивидом или даваемые от природы ценности мира в материальном плане, которые в дальнейшем выступают в качестве объектов гражданского процесса.

Если вернуться к истории, то разделение материальных ценностей на движимые и недвижимые сохранилось еще со времен Древнего Рима.

Гражданский Кодекс Российской Федерации² определяет, что недвижимые вещи представляют собой следующие формы:

- земельный участок;
- многолетние насаждения;
- незавершенное строительство объекта;
- обособленные водные объекты;
- различные здания и сооружения;
- морские и воздушные суда;
- космические объекты.

Все перечисленные объекты должны проходить процедуру регистрации в Едином государственном реестре (ЕГР). Процесс регистрации происходит, опираясь на законодательство, а именно Федеральный закон «О государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним».

Главным основанием для регистрации новых создаваемых объектов является ряд документов, которые будут подтверждать фактические данные об его образовании. Представим данный перечень документации на рисунке.

И все же основными документами, которые необходимы для подтверждения регистрации нового объекта недвижимого имущества являются следующие:

- 1) характеристика о новом объекте имущества;
- 2) документация, которая подтверждает право собственности на земельный участок;
- 3) проектные документы;
- 4) документы-разрешение на строительство нового объекта.

Особую значимость приобретает вопрос об объектах незавершенного строительства и их проблемные аспекты в законодательстве.

Вопрос о начале появления объекта незавершенного строительства на данном этапе является открытым среди научных исследователей. Для того, чтобы его решить стоит сказать, что одной из главных характерных черт объектов недви-

жимости является его взаимосвязь с землей, на которой он строится. Законодательство определяет, что недвижимость подразумевает под собой объективные и физические характеристики рассматриваемых объектов. Именно такая позиция находит согласование в Высшем арбитражном суде Российской Федерации.

Объекты недвижимости, которые еще не сдаются собственниками, также должны проходить обязательную регистрацию на основании законодательных норм.

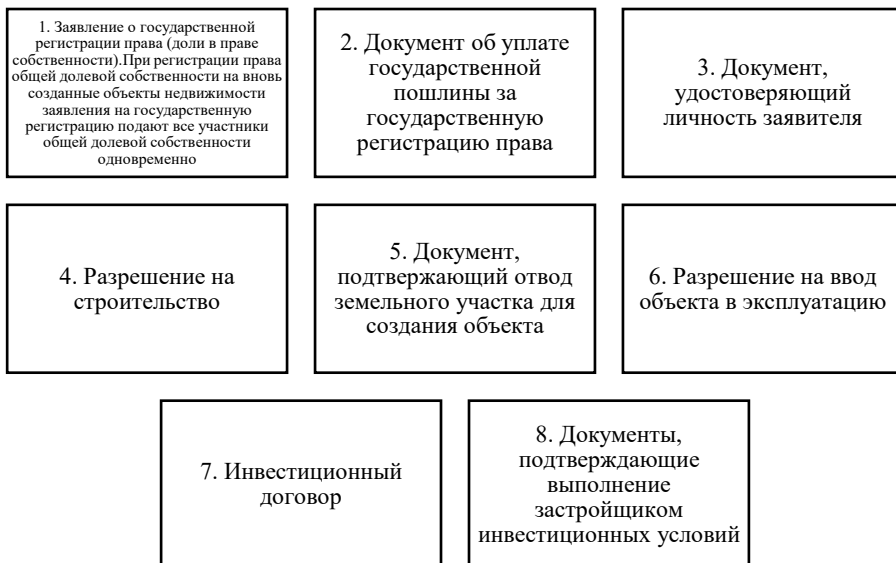


Рис. Документы, предоставляемые для государственной регистрации прав на новые объекты недвижимости жилого и нежилого фонда⁵

Обращаясь к статье 219 Гражданского Кодекса Российской Федерации², именно таким моментом является наличие государственной регистрации прав, которая является юридическим актом признания и подтверждения государством прав на недвижимость. Поэтому право собственности на незавершенный объект недвижимости состоит из трех аспектов:

- владение недвижимым имуществом;
- пользование объектов недвижимости;
- распоряжение собственностью.

Другим отличительным моментом в вопросе новых объектов недвижимого имущества являются постоянные и активные перемены, которым подвластны новые объекты недвижимости. Именно поэтому документация, которая включает в себя характеристики объекта строительства, проходящая государственную регистрацию, должна иметь совсем маленькие временные рамки действия, что нужно учитывать при прохождении регистрации прав на подобные объекты недви-

мости. Помимо этого, следует сказать, что новые объекты, которые находятся на стадии незавершенного строительства, не должны являться объектами действующего договора подряда. Именно поэтому предлагается внести изменения, которые будут предполагать регистрации подобных объектов через документацию, которая подтверждает права эксплуатации земли, которые необходимо для образования объекта недвижимости. Также значимым документом для регистрации является разрешение на строительные работы. И, наконец, для регистрации необходима документация, которая содержит характеристику объекта при условии отсутствия договора строительного подряда.

Для того, чтобы приобрести недвижимый объект, необходимо также подумать о безопасности предстоящей сделки. Несмотря на то, что объект недвижимости новый, стоит проверять всю документацию, которая принадлежит данному объекту. Безусловно, стоит начать с проверки юридического статуса объекта недвижимого имущества. Это сделать довольно просто, так как необходимо запросить обычную выписку из ЕГРН. Помимо этого, стоит оценить состояние со стороны технического оснащения, в котором находится объект недвижимого имущества. Помимо этого, должна присутствовать документация, которая отражает технический анализ выбранного помещения, в нее входят паспорт недвижимого имущества, акт разрешения на строительные работы данного объекта, а также различные планы, например, квартиры. Также стоит обратить на «чистоту» продаваемого имущества, а именно проанализировать вопрос обременения объекта имущества. Несмотря на то, что объект является новым, в процессе строительства на него могут быть наложены различные аресты, которые потом будут возложены на собственника, купившего недвижимость. И снова для того, чтобы совершить проверку наличия арестов, стоит обратиться в ЕГРН. Этот момент является одним из главных этапов при заключении сделок. Если у гражданина нет понимания проверки подобных объектов, тогда следует найти квалифицированного специалиста, который мог бы провести детальный анализ покупаемого нового объекта недвижимого имущества.

При покупке нового объекта, следует также обратить внимание на репутацию застройщика, у которого приобретается имущество. В интернет-источниках, как правило, зачастую размещается информация, которая позволяет сделать выводы о надежности данного застройщика. Также можно отследить все возможные конфликтные ситуации, которые происходили при покупке других объектов. В интернете можно встретить множество отзывов о застройщиках, которые оставляют на самых разных сайтах клиенты. Еще одной мерой защиты является исполнение всех указанных в договоре обязательств, а также наличие долгов. У застройщика, как и у собственника, могут быть определенные проблемы, которые он не успел разрешить перед сдачей объекта. Данную информацию также актуально отправлять на проверку. Можно обратиться в налоговые органы, которые предоставят справки о задолженностях.

Важной составляющей проверки является компетенция застройщика или продавца, который сдает новый объект имущества. Проверка данного аспекта состоит в подтверждении статуса физического или юридического лица.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что недвижимое имущество играет одну из важных ролей в развитии экономической системы и жизнедеятельности всего общества. Все создаваемые объекты должны в обязательном порядке проходить регистрацию в Едином государственном реестре. Также это касается объектов незавершенного строительства. Данные вопросы регистрации объектов недвижимости уже созданных и не до конца завершенных объектов до сих пор являются спорными для множества исследователей и законодателей. Все это происходит из-за несовершенства законодательной базы. Существующие недопонимания могут быть разрешены посредством нормативного введения главных определений новых объектов недвижимого имущества, а также объектов, которые не завершили свое строительство. Еще одним решением споров в сфере регистрации прав на недвижимое имущество является определение моментом образования объекта незавершенного строительства начало строительных действий по созданию нового объекта. Помимо этого, следует определять определенные временные рамки для государственной регистрации новых объектов.

¹ Градостроительный кодекс Российской Федерации от 07.05.1998г. № 73-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 1998. № 19. Ст. 2069; 2015. № 1 (ч. 1). Ст. 2; 2023. № 2. Ст. 167.

² Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая от 30.11.1994 г. № 51-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. 1994. №32. Ст. 3301.

³ Алексеев В.А. Сделки с недвижимостью: пр.пособие / В.А. Алексеев. М.:Статут. 2021. 224с.

⁴ Лапач В.А. Система объектов гражданских прав: теория и судебная практика. М.: Юр.центр Пресс, 2023. 568с.

⁵ Скворцов О.Ю. Государственная регистрация сделок с недвижимостью и нотариальное удостоверение сделок с недвижимостью. // О.Ю. Скворцов // Юридический бюллетень предпринимателя. 2020. №4. С. 51-52.

⁶ Инструктивное письмо Главной инспекции государственного архитектурно-строительного надзора РФ от 28.04.1994г. №18-14/63 «О толковании терминов «новое строительство», «капитальный ремонт», «реконструкция», «расширение».

⁷ Малов А.А. Некоторые проблемы современного российского законодательства в области регулирования залога доли в праве собственности на земельные участки сельскохозяйственного назначения // Северо-Кавказский юридический вестник. 2023. № 1. С. 63-66

REGISTRATION OF NEW REAL ESTATE OBJECTS

© 2024 Episheva Veronika Sergeevna*
Student
Samara State University of Economics
E-mail: episheva.veron@mail.ru

Keywords: registration, real estate, legislation, construction, documentation.

The article discusses the process of registration of new real estate objects. The concept of real estate is disclosed, the relevant bases in the legislation are considered. The issue of documents that need to be provided for the registration of new real estate objects is raised. The problematic aspects of registration of the created objects, which are at an incomplete stage, are noted.

* Scientific adviser – Shpanagel Fyodor Fyodorovich, PhD in Law, Associate Professor, Samara State University of Economics.

ПРОТИВОДЕЙСТВИЕ НЕЗАКОННОМУ ОБОРОТУ КУЛЬТУРНЫХ ЦЕННОСТЕЙ: МЕЖДУНАРОДНЫЙ И НАЦИОНАЛЬНЫЙ УРОВНИ

© 2024 Ефремова Елена Александровна
кандидат политических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: lenoksamara97@gmail.com

Ключевые слова: культурные ценности, имущество, оборот, владение, вещь.

Исследование посвящено обзору правового массива, регулирующего оборот культурных ценностей. Подвергаются анализу международные и национальные правовые документы, фиксирующие понятие «культурные ценности» и их характеристику и специфику.

Право граждан на частную собственность в России распространяется и на владение, пользование, распоряжение коллекциями, предметами искусства¹. Однако в связи с особенностью сущности таких вещей, как культурные ценности, государством накладываются некоторые ограничения на право собственности относительно данных предметов. Так, к примеру, подобное ограничение прослеживается в случае получения культурной ценности в наследство. Согласно Федеральному закону «О музейных фондах и музеях» статье 25 наследник должен исполнять те же обязательства по отношению к музейным предметам, что были и у наследодателя. А если наследник не желает выполнять данные обязанности, он может продать унаследованные музейные предметы, причем преимущественное право на покупку имеет Российская Федерация. Такое внимание к культурным ценностям неслучайно. Они особенно интересны с позиции права, поскольку образуют некое столкновение частных и публичных отношений и интересов. Серьезный толчок к правовому обеспечению сохранения культурных ценностей возник из-за войн и прочих межнациональных конфликтов, которые приносили большой урон культурным памятникам и предметам искусства. В.А. Батырь в статье «Международно-правовые режимы охраны культурных ценностей в условиях фактической ситуации вооруженного конфликта»² пишет, что институт защиты культурных ценностей начал свое развитие в XIX веке, когда многими государствами уже признавался факт необходимости сбережения объектов культуры, которые в случае уничтожения невозможно воссоздать. Затем был принят целый ряд нормативных актов, нацеленных на обеспечение сохранности культурного наследия каждой нации. Например, Парижский мирный договор 1815 года предусматривал положение о необходимости сохранения целостности библиотек и музеев, а также обеспечивал возвращение украденных в ходе военных действий литературных памятников и произведений искусства.

Несмотря на давность разработки международных норм о культурных ценностях, проблемным на данный момент является вопрос формулировки понятия «культурные ценности». Это определение впервые появилось в Гаагской конвенции 1954 года, где в статье первой указано, что «независимо от владельца и происхождения в культурные ценности включаются движимые и недвижимые ценности, имеющие значение для культурного народного наследия (архитектурные памятники, исторические, а также памятники искусства, религиозные и светские, археологически значимые места, предметы художественной, исторической, археологической ценности, коллекции, архивы, репродукции); здания, предназначенные для экспонирования и хранения культурных ценностей (музеи, библиотеки, хранилища); центры сосредоточения культурных ценностей»³. Как мы видим культурные ценности опосредуются как материальный источник. Конвенция 1972 года закрепила определение и признаки культурных ценностей: «предметы, имеющие большое значение для культурного наследия каждого народа, представляющие значимость как объекты художественного, исторического и археологического содержания, имеющие выдающуюся универсальную ценность»⁴. Здесь также, как и в предыдущей конвенции закреплён материальный подход к определению понятия «культурные ценности». В 1970 году в Конвенции ЮНЕСКО «О мерах, направленных на запрещение и предупреждение незаконного ввоза, вывоза и передачи права собственности на культурные ценности»⁵ находит закрепление перечень категорий культурных ценностей и формулируется критерий давности, затрагивающий ценности старше ста лет. В контексте нематериальной культурной ценности следует указать Конвенцию ЮНЕСКО, принятую 17 октября 2003 года, где к таковым отнесены «обычаи, формы представления и выражения, знания и навыки, а также связанные с ними инструменты, предметы, артефакты и культурные пространства, признанные сообществами, группами и, в некоторых случаях, отдельными лицами в качестве части их культурного наследия»⁶. «Об охране нематериального культурного наследия.

Таким образом, международно-правовыми актами освещаются некоторые черты, которые присущи культурным ценностям. Среди них можно выделить: невозможность воссоздания и замены, давность возникновения (чаще всего более ста лет), уникальность, возможность назначить стоимость, универсальный интерес, касающийся всего мирового сообщества. Получается, примерное определение звучит следующим образом: культурные ценности – предметы, обладающие уникальностью, представляющие важное значение для различных областей человеческой деятельности – науки, истории, искусства, литературы, археологии и т.д. Тем не менее, важно помнить, что не существует юридически закреплённого понятия, общего для всех государств, поэтому все же каждая страна включает в свой закон собственное определение культурных ценностей. Не исключено, что то, что признаётся культурной ценностью в одном государстве, не будет ею считаться в другом.

Одним определением не ограничиваются проблемные моменты данной темы. Стоит сказать, что на самом деле, несмотря на всю специфичность предметов культуры, на них распространяются общие правила международного частного

права по отношению к имуществу⁷. Как пишет Полихрониди А.В. в статье «Проблемы оборота культурных ценностей в международном частном праве», до сих пор актуален вопрос о том, необходимо ли разработать специальные правила обращения с культурными ценностями⁸. Ведь одни авторы полагают, что раз культурные ценности еще не рассматриваются как отдельный вид имущества и их трудно отделить, то нет особой потребности в создании системы норм конкретно применимых к культурным ценностям, а ее создание только переполнит международное частное право и усложнит его. Но другими учеными поддерживается позиция о том, что культурные ценности нуждаются в отдельных нормах и особом порядке правового регулирования. Это связано с тем, что культурные ценности носят в себе значимость большую, чем большинство предметов имущества, и как уже упоминалось ранее, они заключают интерес не только исключительно частный, как вещь, находящаяся во владении конкретного собственника, но и публичный интерес, ведь как вытекает из рассмотренного выше определения, культурные ценности – это предметы, представляющие важность для всех государств.

По крайней мере, российское законодательство признает особую значимость культурных ценностей, что воплотилось, например, в Федеральном Законе от 15 апреля 1993 г. N 4804-I «О ввозе и вывозе культурных ценностей»⁹. Закон определяет культурные ценности как движимые предметы, имеющие культурное, художественное, научное, историческое значение, независимо от времени создания, а особо значимые культурные ценности, как те, что наделены признаками, установленными Правительством РФ (Постановление от 14.09.2020 г. N 1425). Данный нормативный правовой акт устанавливает, что незаконный ввоз и вывоз культурных ценностей влечет ответственность, предусмотренную российским законодательством, как и невозвращение временно вывезенных объектов культуры (ст. 63, ст. 64). В статье 37 сказано, что уполномоченный орган помогает собственникам похищенных культурных ценностей вернуть их обратно, когда предъявляется иск об истребовании соответствующему суду иностранного государства. Вместе с тем, как отмечают Михеева И. В., Логинова А.С., Пронина Н.В. в статье «Режим перемещения культурных ценностей в ЕАЭС», по доходам незаконный оборот культурных ценностей проносит на сегодняшний день нарушителям закона столько, что его уже можно ставить наравне с незаконным оборотом оружия, однако все еще имеет место некоторое состояние неопределенности правовых режимов обращения культурных ценностей. Например, авторы указывают на наличие противоречий между нормами, которые регулируют различные аспекты механизма перевозки культурных ценностей через границы государств, являющихся участниками ЕАЭС. Не состыкуются сроки проведения необходимых экспертиз, получения лицензий на вывоз культурных ценностей, пределы временного ввоза, различаются требования, размер установленных платежей. Также интересным является момент, когда одна ситуация обретает разную правовую оценку. Начинаются противоречия в квалификации: либо совершено административное правонарушение в виде недекларирования товаров, либо преступление в виде контрабанды. Чаще всего эти ситуации возникают из-за неоднознач-

ности статуса перевозимой вещи на предмет того, является она культурной ценностью или нет. Помимо того, авторы приводят пример из судебной практики, касающийся отнесения вещи одновременно и к культурным ценностям, и к холодному оружию. Лицо обжаловало судебное решение, согласно которому оно привлекалось к ответственности по ст. 16.3 КоАП, поскольку таможенный орган признал перевозимую им вещь как антикварное оружие, хотя такая экспертиза относится к полномочиям только Министерства культуры РФ. Случаи неоднозначности квалификации достаточно нередкие, часто таможенные органы относят совершенные правонарушения к преступлениям, а впоследствии уже суд привлекает правонарушителей не к уголовной, а к административной ответственности¹⁰. Из данных примеров можно заключить, что главная проблема международно-правового регулирования незаконного оборота культурных ценностей заключается в том, что государства, устанавливая законодательные нормы в рассматриваемой области, не приходят к одному единому стандарту. Более тесное сотрудничество стран по созданию единых правовых актов, охраняющих культурные ценности, поспособствовало бы облегчению данной деятельности и устранению неясностей в правоприменении. Важно сказать, что к сделкам с культурными ценностями применяются такие принципы международного частного права, как принцип наиболее тесной связи, принцип автономии воли сторон, а также закон места нахождения вещи или в соответствии с содержанием заключенного договора полностью регулирует сделку.

Проблема принципа наиболее тесной связи (действует право той страны, с которой больше всего связана культурная ценность) выражается в том, что часто культурные ценности связаны одновременно с несколькими государствами. При применении принципа автономии воли (когда сторонами самостоятельно определяется, право какой страны использовать) возникает проблема того, что многие государства устанавливают императивные нормы для охраны культурных ценностей, тем самым ограничивая возможность использования данного принципа. Также, когда используется принцип *lex rei sitae* или закон места нахождения вещи, его недостаток проявляется в отсутствии международно-правового закрепления, закон обычно закрепляется в национальном законодательстве, но в разных государствах и его значение толкуется иначе. Например, возникает вопрос, чем именно считать место нахождения вещи – местом, где она была законно приобретена или где была отобрана у собственника. Архипцев И. Н., Сарычев А.В., Житенева Н.В. в статье «Международный опыт в сфере возвращения культурных ценностей законному владельцу» пишут о реституции культурных ценностей, которая стала часто применяться в международном праве. В пример авторы приводят возврат музеем Стеделик одной из картин художника В.В. Кандинского «Пейзаж с домами» законному владельцу. Однако они также замечают, что у государств различается реституционная политика, что снова вызывает проблемы, и тогда дела начинают рассматривать международные организации, к каким можно отнести Всемирную еврейскую реституционную организацию, которая осуществляет деятельность по возвращению жертвам нацистского режима принадлежащей им по праву собственности¹¹. Представляется неправильной сложивша-

яся в практике ситуация, когда собственник обязан самостоятельно доказывать, что культурная ценность принадлежит ему. Судебные процессы отнимают много денежных средств, образуются долги, из-за чего собственник в итоге вынужден либо отказаться от доказывания права собственности на культурную ценность, либо же после выигранного дела продает ее для возмещения всех этих затрат. В части мер, применяемых Российской Федерацией для пресечения незаконного оборота культурных ценностей, можно указать на государственный музейно-выставочный центр «РОСИЗО» где в 2020 г. учреждена структура, производящая поиск и дальнейший возврат культурных ценностей своим истинным владельцам, что является большим шагом для развития института защиты культурных ценностей и противостояния незаконному обороту культурных ценностей.

Пузырева Ю.В. и Клюенкова А.А. в своей работе указывают, что серьезную угрозу для объектов культуры представляют преступные организации, возникающие в разных государствах¹², и для борьбы с ними необходимо широкое международное правоохранительное сотрудничество, активное пополнение баз данных о культурных ценностях, находящихся в статусе утерянных и похищенных, путем привлечения информации со стороны всех государств, проведение специальных операций с целью противодействия незаконному обороту культурных ценностей с участием одновременно двух и более государств, обмен опытом, обучение специалистов в данной сфере.¹³

Подводя итог вышесказанному, следует констатировать, что культурное наследие представляет большую важность для всех государств, поэтому необходимо развивать нормы законодательства для обеспечения сохранения культурных ценностей. Полезным будет усиление сотрудничества стран в деятельности по совершенствованию правового регулирования сделок с культурными ценностями, желательно создать общий правовой режим для устранения возникающих на сегодняшний день в практике противоречий. Также государствам необходимо оказывать друг другу взаимную поддержку в воспрепятствовании незаконному обороту культурных ценностей, ведь таким образом она будет проходить более эффективно и результативно.

¹ Сидорова А.В., Замотина М.В. Конституционная экономика – экономическая конституция // сборник научных статей IX Всероссийской научно-практической конференции «Российская наука: актуальные исследования и разработки». Самара, 2020. С. 733-735.

² Батырь В. А. Международно-правовые режимы охраны культурных ценностей в условиях фактической ситуации вооруженного конфликта // Lex Russica. 2023. №7 (200). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/mezhdunarodno-pravovye-rezhimy-ohrany-kulturnyhtsennoyest-v-usloviyah-fakticheskoy-situatsii-vooruzhennogo-konflikta> (дата обращения: 19.02.2024).

³ Конвенция о защите культурных ценностей в случае вооруженного конфликта (Гаага, 14 мая 1954 г.) // Ведомости Верховного Совета СССР от 8 февраля 1957. № 3. Ст.54.

⁴ Конвенции «Об охране всемирного культурного и природного наследия» от 16 ноября 1972 года // СПС КонсультантПлюс (дата обращения 19.02.2024).

⁵ Конвенция о мерах, направленных на запрещение и предупреждение незаконного ввоза, вывоза и передачи права собственности на культурные ценности (Париж, 14 ноября 1970 г.) // СПС КонсультантПлюс (дата обращения 19.02.2024).

⁶ Конвенция об охране нематериального культурного наследия (Принята 17 октября 2003 года Генеральной конференцией Организации Объединенных Наций по вопросам образования, науки и культуры) // СПС КонсультантПлюс (дата обращения 19.02.2024).

⁷ Сидорова А.В., Карчевская И.А. Право частной собственности как комплексный институт, регулируемый конституционным правом и гражданским правом // В сборнике сборник научных статей I Всероссийской заочной научно-практической конференции: «Российская наука: актуальные исследования и разработки». Самара, 2016. С. 271-274.

⁸ Полюхрониди А.В. Проблемы оборота культурных ценностей в международном частном праве // Вопросы российской юстиции. 2021. № 12. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problemy-oborota-kulturnyh-tsennostey-v-mezhdunarodnom-chastnom-prave> (дата обращения: 19.02.2024).

⁹ Закон РФ от 15 апреля 1993 г. N 4804-I «О вывозе и ввозе культурных ценностей» // Российская газета от 15 мая 1993 г. N 92.

¹⁰ Михеева И.В., Логинова А.С., Пронина Н.В. Режим перемещения культурных ценностей в ЕАЭС // Вестн. Том. гос. ун-та. 2020. № 458. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/rezhim-peremescheniya-kulturnyh-tsennostey-v-eaes> (дата обращения: 19.02.2024).

¹¹ Архипцев И. Н., Сарычев А.В., Житенева Н.В. Международный опыт в сфере возвращения культурных ценностей законному владельцу // Legal Concept. 2022. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/mezhdunarodnyu-opyt-v-sfere-vozvrashcheniya-kulturnyh-tsennostey-zakonnomu-vladeltsu> (дата обращения: 19.02.2024).

¹² Пузырева Ю.В., Клюенкова А.А. Международное правоохранительное сотрудничество в борьбе с незаконным оборотом культурных ценностей // Вестник Московского университета МВД России. 2020. №7. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/mezhdunarodnoe-pravoohranitelnoe-sotrudnichestvo-v-borbe-s-nezakonnym-oborotom-kulturnyh-tsennostey> (дата обращения: 19.02.2024).

¹³ Сидорова, А. В. Конституционная экономика – экономическая конституция / А. В. Сидорова, М. В. Замотина // Российская наука: актуальные исследования и разработки : сборник научных статей IX Всероссийской научно-практической конференции, Самара, 15 марта 2020 года. Том Часть 2. – Самара: Самарский государственный экономический университет, 2020. – С. 733-735. – EDN HBFOVO.

COUNTERING ILLICIT TRAFFICKING IN CULTURAL PROPERTY: INTERNATIONAL AND NATIONAL LEVELS

© 2024 Efremova Elena Aleksandrovna
Candidate of Political Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: lenoksamara97@gmail.com

Keywords: cultural values, property, turnover, possession, thing.

The study is devoted to the review of the legal framework governing the turnover of cultural property. The international and national legal documents fixing the concept of «cultural values» and their characteristics and specifics are analyzed.

КЛАССИФИКАЦИЯ АУКЦИОНОВ: ИСТОРИЯ И СОВРЕМЕННОСТЬ

© 2024 Заманова Аида Габилевна*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: aida.zamanova.2016@mail.ru

Ключевые слова: аукцион, торговля, экономика, конкуренция, товары, теория игр.

В статье рассматривается классификация аукционов. Проводится анализ исторического аспекта формирования отдельных видов аукционов, а также современного состояния сферы аукционной деятельности.

На современном этапе развития мировой экономики институт аукционов занимает ведущее положение на международном рынке ввиду своего значительного и непрерывного роста вследствие наличия нетипичного формирования цен на предлагаемые товары, складывающегося из отсутствия установленной цены и ее варьирования. Необходимо сказать, что все большее распространение получают он-лайн аукционы, поскольку информационные технологии прочно «обосновались» во всех сферах не только жизни человека, но и в экономической деятельности¹. Данный институт не является новым, поскольку он начал свое существование с середины 17 века, на основе теории игр². Что в том веке, что на современном этапе развития экономики – предлагаемые объекты не поддаются стандартной оценке и распространяются не на всех экономических агентов. Аукцион – институт мировой экономики, основанный на принципах состязательности и конкурентности, посредством которого осуществляется продажа товаров и услуг. Иначе, суть аукциона заключается в том, что потенциальные покупатели конкурируют между собой, предлагая свои ставки на предложенные объекты аукциона, и по итогу выигрывает участник, сделавший наивысшую ставку или предложение. Целью таких аукционов является определение наиболее приемлемой цены, с которой согласны все стороны-участники. Аукционист ставит перед собой единственную цель – оптимизация дохода, иначе максимизация дохода. Основная проблема данного института состоит в том, что невозможно точно предугадать резервную цену товара для оптимизации дохода. Под резервной ценой принято понимать минимально возможную цену продажи.

Для решения данной проблемы учеными и исследователями-экономистами было разработано несколько видов аукционов. Но в каждом из видов аукциона аукционист проводит оптимизацию через резервную цену, которая в каждом отдельном аукционе будет разная. Получается, что в одном случае можно пра-

* Научный руководитель – Сидорова Анна Викторовна, кандидат юридических наук, Самарский государственный экономический университет.

вильно рассчитать резервную цену и получить прирост ожидаемого дохода, либо неправильно рассчитать резервную цену и потерять прибыль. Таким образом, расчет резервной цены – рискованный процесс. Необходимо разобраться, в каком из предложенных вариантов аукциона наиболее практично рассчитывать резервную цену для получения максимального дохода. Как уже было отмечено ранее в механизме проведения аукционов отсутствует прямое ценообразование, привычное субъектам международного рынка³. Зачастую для воплощения в реальность данного механизма помимо основных участников (аукционер и аукционист) существуют аукционисты-посредники, которые обеспечивают прозрачность и безопасность проведения аукциона. Аукционы являются поистине достижениями мировой экономической жизни, вбирающие в себя эффективные механизмы формирования рыночных цен⁴. Треть мирового ВВП распространяется посредством тендерных торгов, путем проведения аукционов, закупок крупными корпорациями сырья, материалов и др. Особенности аукционов заключаются в работе с «тонкими» рынками, с эксклюзивными товарами, отсутствии фиксированной цены всем субъектам данного института. В аукционах важна информационная структура, предполагающая объективную ценность лота, а также при конкурентных условиях важны только денежные средства. Для более детального изучения данного понятия необходимым будет разобрать классификацию аукционов. Классификация непосредственно влияет на правила проведения аукциона, стратегии экономических агентов, участвовавших в аукционе, а также на его итоговый результат. Как и любой правовой институт аукционы можно классифицировать по разным основаниям.

В зависимости от формата проведения аукциона принято выделять: Открытые аукционы. Особенность таких аукционов в том, что они происходят в реальном времени и в динамике, строго по установленным правилам акционерного товарищества. Открытость также заключается в участии всех участников публичных торгов – покупателей и продавцов, а также в изначально известном товаре, выставляемом на аукцион; Закрытые аукционы, организацией которых занимается не акционерное товарищество, а закрытые брокерские фирмы. Кроме того, на таких аукционах полностью отсутствуют продавцы и покупатели, а товары подвергаются постоянной перепродаже. В отличие от открытых – они проходят в статике. Два вышеупомянутых вида аукционов, в свою очередь, включают в себя также по два вида. Открытые аукционы: Английский аукцион и Голландский аукцион; закрытые аукционы: аукцион первой цены и аукцион второй цены (аукцион Викри). Самым простым и привычным для населения является Английский аукцион, по-простому – аукцион с повышающимся ценником⁵. На Английском аукционе цена последовательно повышается до тех пор, пока только один из экономических агентов будет готов заплатить названную цену – окончательную цену. Оптимальная стратегия экономических агентов будет зависеть от собственных предпочтений и ценностей лиц. Проведение английского аукциона включает в себя три основных этапа: Запуск аукциона; Период подачи заявок; Вычисление сведений о победителе. Однако в таком виде аукциона помимо основных существует претензионный этап, на котором происходит возврат денежных средств и

оглашение претензий экономических агентов, суть которых зависит от роли того или иного экономического субъекта в данном экономическом механизме. Диаметрально противоположным аукционом считается Голландский аукцион, попросту – аукцион с понижающимся ценником. На Голландском аукционе цена последовательно понижается: с самого высоко значения до момента, когда один из покупателей не примет названную цену, которая впоследствии станет окончательной. Голландский аукцион в отличие от Английского включает в себя всего лишь два этапа: запуск аукциона, подача уникальной заявки в ходе всего аукциона и моментальное объявление победителя. В связи с тем, что в таком аукционе не реализована схема вывода денежных средств, то передача окончательной цены автоматизирована при размещении выигршной цены.

Рассмотрим аукцион первой цены. В научной литературе принято считать аукцион по первой цене эквивалентным Голландскому аукциону. Суть данного механизма проста: экономические агенты одновременно подают заявку аукционисту с наиболее подходящей на их взгляд ценой. Ввиду того, что такой аукцион считается закрытым, то конкуренты до окончания аукциона не будут знать суммы, поставленные соперниками. По итогу товар забирает тот, кто предложил самую высокую цену. Хотя и условия предельно просты и понятны, участникам публичных торгов приходится продумывать сложную стратегию, поскольку, с одной стороны, наиболее высокая ставка – однозначный путь к победе, но с другой стороны, чем больше предложение, тем больше денег нужно будет отдать за предлагаемый товар или услугу. Выстраивая собственную стратегию, покупатель должен тонко и четко проанализировать конкурентную среду. Что касается аукциона второй цены – победитель платит не сумму, им указанную, а платит сумму, выставленную ближайшим конкурентом. Это означает, что победитель платит цену, равную второй высшей ставке после него. В таком случае также возникает проблема выбора стратегии при выставлении ставки. Обычно основа стратегии участников – среднее оценивание предмета торговли, но не ниже истинной оценки в целях конкурентоспособности в процессе аукциона⁶.

Следующая классификация аукционов зависит от количества предложенных предметов: 1. Аукционы, проводимые по одной единице товара (одиночные аукционы). В одиночном аукционе покупатель делает ставку исключительно на один предмет, кто предложит наивысшую ставку – тот и приобретает предлагаемый товар. Чаще всего в таких аукционах используются единичные товары – картины, ювелирные изделия, недвижимость и др.; 2. Аукционы, проводимые по нескольким единицам товара (множественные аукционы). В множественном аукционе покупатель делает ставку на несколько предметов, следовательно, победителей будет несколько (сколько товара – столько победителей). Такой способ позволяет снизить продавцу транзакционные издержки. Однако есть и существенные недостатки, а именно – нельзя предвидеть будет ли прибыль такая же высокая, если бы комплектующие товара были проданы по отдельности.

Еще одна классификация – классификация по типу аукционных товаров и услуг. По сути, какой тип товара предлагается – такой вид аукциона и будет: аукцион произведений искусства (аукционированными предметами в данном случае

выступают все предметы искусства разного рода: картины, скульптуры и др.); аукцион предметов коллекционирования (редкие товары, которые люди чаще всего коллекционируют – монеты, марки, статуэтки и др.); аукцион ценных бумаг; аукцион недвижимости; автомобильный аукцион и т.д.

Интересно, что при выставлении нескольких товаров на аукцион по первой цене – такой порядок будет называться дискриминационным. Помимо этого, существует такое понятие как комбинаторный аукцион, который напрямую рассчитан на несколько объектов⁷. Такой аукцион проводится на основе формирования спроса и предложения на конкретный товар. Покупатели аналогично другим формам оставляют заявки со своей предложенной ценой, которые впоследствии ранжируются от большего к меньшему (при сопоставлении со спросом), либо от меньшего к большему (при сопоставлении с предложением). Согласно такой форме, экономические агенты борются не за сам товар, а за его количество. Такая форма чаще всего применяется на биржевом рынке. В условиях цифровизации экономической системы, а также постоянного применения информационных технологий, принято классифицировать аукционы по методу его проведения: 1. Традиционные аукционы, проводимые физически в определенное время и в определенном месте. Участники лично принимают участие на указанных площадках; 2. Онлайн-аукционы (электронные аукционы), проводимые в онлайн-среде с использованием интернет-платформ⁸. В таком случае вовсе не необходимо физическое присутствие на указанном адресе, участвовать в аукционе можно прямо из дома.

Следующая классификация зависит от мотивов аукционов: 1. Аукцион как эффективный механизм использования ограниченных ресурсов. Суть таких аукционов состоит в установлении равновесия цен путем определения спроса и предложения. Это оптимизирует распределение ограниченных ресурсов между участниками аукциона, поскольку их ставки отражают их личную готовность и оценку ресурса; 2. Аукцион как социальный механизм определения цены. Примером могут служить рыночные площадки с уникальными и редкими предметами, агентами таких аукционов часто бывают эксперты в той или иной области. Такой формат обеспечивает доступность как на продажу, так и на покупку редкого товара; 3. Аукцион как эффективный механизм закупок. Отличие такого вида аукциона заключается в предоставлении сложных наборов товаров и услуг, из комплектующих по отдельности; 4. Аукцион как эффективный механизм распределения. Такой механизм распространяется на потребительские категории товаров, которые со временем могут потерять свои необходимые свойства. И благодаря аукционам эти товары найдут своих покупателей по наиболее выгодной цене как для покупателей, так и для продавцов. И, наконец, заключительной классификацией будет классификация по источнику получения прибыли: 1. Аукционы с добавочной стоимостью, в которой аукционист получает прибыль за счет разницы между ценой перепродажи и покупательной ценой. По сути, покупатель платит не только истинную стоимость покупаемого предмета, но и, так скажем, конкурентный процент, полученный в процессе участия в аукционе; 2. Аукционы-консигнации, на рамках которых товары, принадлежащие независимым производителе-

лям, продаются через аукциониста-посредника. Такой аукционист становится, по сути, продавцом и организует перепродажу товаров. Весь этот процесс будет происходить на основе комиссии, которая будет зависеть от условий и правил аукциона. Такой вид аукциона можно считать наиболее популярным, ведь посредник берет на себя все аспекты продажи (логистику, рекламу, организацию и др.), а независимому производителю не надо обременять себя всеми этими действиями;

3. Аукционы смешанного типа. Такие аукционы включают в себя первые два вида: и перепродажу товара, и участие аукциониста-посредника, и наличие комиссионных платежей.

Подводя итог, необходимо отметить, что рационально рассматривать каждую из форм аукционов как прочный механизм торгов. Наиболее популярной онлайн-площадкой для проведения аукционов является американская компания eBay, правила которой отличаются от понятных нам традиционных правил аукционов. Принято считать, что аукционы, проводимые на данной площадке, относятся к аукционам по второй цене, но не в том смысле, что аукционы второй цены. Главное отличие аукционов eBay – участники намеренно подают заявку в последние минуты проведения того или иного аукциона. Такое поведение не поддается никаким объективным объяснениям, ведь заявки можно подавать на протяжении всего времени проведения аукциона. Разнообразие вариантов, предложенных данной площадкой, предоставляет продавцам полную свободу действия: они устанавливают правила, начальные условия, используя свои собственные стратегические механизмы и комбинации. Главным конкурентом eBay на зарубежном рынке является Amazon, который в принципе не является аукционной площадкой. Amazon – привычный для всех интернет-магазин без какого-либо намека на аукционные условия. Российскими же аналогами американской компании можно назвать Au.ru и Meshok.ru. В России они считаются наиболее популярными интернет-площадками, базирующимися на проведении аукционов разных товаров. Эти сайты основаны на Английском аукционе, они предоставляют возможность как продавцам, так и покупателям участвовать в торгах и приобретать или продавать товары по выгодным ценам. На данных аукционах можно встретить абсолютно различные предметы – от антикварных товаров до потребительских вещей. Проекты нацелены на формирование удобного способа покупки и продажи товаров, который позволяет экономить время и деньги. Подводя итог вышесказанному, видится возможным сказать, что наиболее исчерпывающей классификацией аукционов считается деление аукционов на открытые и закрытые, которые в свою очередь делятся на Английский и Голландский (открытые) и Аукцион первой и второй цены (закрытые). Такая классификация рассматривается в работе С. Ф. Гумбатовой, которая указывает, что простое деление аукционов на открытые и закрытые не исчерпывает всего научного опыта в данной области⁹. Кроме того, в своей работе она также осветила актуальную классификацию на современном этапе цифровизации – классификацию по традиционным и электронным аукционам, указав, что электронные аукционы – наиболее современные способ торгов.

¹ Крысько В.Н., Сидорова А.В. Проблема цифрового неравенства и ее устранение // Проблемы развития предприятий: теория и практика. Самара, 2018. № 1. С. 193-196.

² Козлова К. И., Соколова А. М., Ожогова И. А. Теория аукционов и ее специфика // Реформы в России и проблемы управления – 2019 : Материалы 34-й Всероссийской научной конференции молодых ученых, Москва, 17–18 апреля 2019 года. Выпуск 1. Москва: Государственный университет управления, 2019. С. 69

³ Сидорова А.В., Цельникер Г.Ф. Реформирование транспортного налога: история и современность // Вестник Волжского университета им. В.Н. Татищева. 2017. Т. 1. № 3. С. 62-67.

⁴ Сидорова А.В., Замотина М.В. Конституционная экономика – экономическая конституция // В сборнике научных статей IX Всероссийской научно-практической конференции: Российская наука: актуальные исследования и разработки. Самара, 2020. С. 733-735.

⁵ Jeong S. E. Multidimensional Second-Price (MSP) and English Auctions // Available at SSRN 3573621. 2019

⁶ Tu S. Essays on Auction Theory and Application: dis. University of Maryland, College Park, 2019

⁷ Воронов Ю.П. Аукционы – сердце рыночной экономики. Нобелевская премия по экономике 2022г. // ЭКО. 2021. №1 (559).

⁸ Селезнева М. П. Электронные аукционы в условиях цифровой трансформации // Экономика и бизнес: теория и практика. 2021. №11-1.

⁹ Гумбатова, С. Ф. Понятие и классификация торгов и аукционов // Молодой исследователь: от идеи к проекту: Материалы IV студенческой научно-практической конференции, Йошкар-Ола, 15 июня 2020 года. Йошкар-Ола: Марийский государственный университет, 2020. С. 161-163.

CLASSIFICATION OF AUCTIONS: HISTORY AND MODERNITY

© 2024 Zamanova Aida Gabilevna*
Undergraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: aida.zamanova.2016@mail.ru

Keywords: auction, trade, economics, competition, goods, game theory.

The article discusses the classification of auctions. The analysis of the historical aspect of the formation of certain types of auctions, as well as the current state of the field of auction activity, is carried out.

* Scientific adviser – Sidorova Anna Viktorovna, PhD in Law, Samara State University of Economics.

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В СФЕРЕ ОБРАЗОВАНИЯ

© 2024 Зубкова Марина Николаевна
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет

© 2024 Кучер Владимир Александрович
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: vova.kycher@mail.ru

Ключевые слова: образование, предпринимательская деятельность, гражданские правоотношения, правовое регулирование.

В статье рассмотрено понятие предпринимательской деятельности в сфере образования, а также вопросы основополагающего правового регулирования возникающих правоотношений в данной сфере. Предпринимательская деятельность в образовании является весьма актуальной на сегодняшний день; образование дает возможность государству развиваться не только в экономическом секторе, но и в социальном, так как в процессе обучения как профессионального, так и высшего образования, выпускаются специалисты в различных сферах.

Гражданский кодекс РФ выделяет предпринимательскую деятельность в области образования как одну из разновидностей некоммерческих организаций, при этом имея конкретную правоспособность. Образовательные учреждения занимают при этом не только образовательной функцией в государстве, но экономической, так как закон не запрещает вести предпринимательскую деятельность.

Каким правовым статусом обладает образовательное учреждение, осуществляющее предпринимательскую деятельность? Этот вопрос является актуальным, так как полученная прибыль подлежит разделу между исполнителем и учениками.

Ответ на это вопрос содержится в гражданском законодательстве, который трактует о том, что образовательное учреждение является основным субъектом в гражданских правоотношениях, так как она осуществляет определенного рода услуги и ее деятельность направлена на извлечение прибыли. Правовое регулирование по осуществлению предпринимательской деятельности в рамках образования содержится в Федеральном законе «Об образовании в Российской Федерации» от 29.12.2012.¹

Касаемо высшего образования, извлечение прибыли с процесса образования не является основополагающей целью при предпринимательской деятельности.

Основная задача высшего образования – обучение студентов, повышение их квалификации, именно это является успешным залогом в сфере образования. Правовые отношения возникают на основании двух сторон, где высшее образовательное учреждение – юридическое лицо, а студент(учащийся) физическое.

Образовательное учреждение в целом является участником гражданского оборота, имеющее свои права и обязанности по выполнению образовательных задач. Оно имеет хозяйствующие субъекты, деятельность которых регламентируется в ГК РФ и ГПК РФ.² Основным момент в процессе образования является согласование с государственными органами, постройка корпусов, зданий с целью расширения, так как с каждым годом поток учащихся возрастает. Соответственно образовательное учреждение выступает как юридическое лицо в виде некоммерческой организации и основным субъектом в предпринимательской деятельности.³

Также основным нормативно-правовым актом в рассматриваемой теме является Федеральный закон от 12 января 1996 г. N 7-ФЗ «О некоммерческих организациях»,⁴ регламентирующий специфику деятельности образовательного учреждения. Согласно этому, образовательная организация может создаваться с целью образования, укрепления здоровья населения, развитие спорта в обществе и т. д.

Образовательная организация предоставляет гражданам услугу и выступает основным элементом в гражданских правоотношениях. При этом выполняя свои права и обязанности на законном основании, и осуществляет предпринимательскую деятельность в пределах ФЗ «О некоммерческих организациях».

Пределы осуществления предпринимательской деятельности в рамках образовательного учреждения соблюдаются соответствующим уставом организации. К предпринимательской деятельности в рамках образования относится следующее:

- 1) Оказание образовательных услуг (дополнительные образовательные курсы)
- 2) Аренда имущества и фондов образовательного учреждения (например, проведение кружков в образовательном учреждении на платной основе)
- 3) Долевое участие и т. д.

Вышесказанное позволяет сказать о том, что правовое регулирование предпринимательской деятельности в сфере образования очень развито. Законодатель регулирует процесс, невправленный на создание выгодных, экономических условий для государства.

¹ Федеральный закон «Об образовании в Российской Федерации» от 29.12.2012 N 273-ФЗ

² Гражданский кодекс Российской Федерации. Ч. 1 : федер. закон от 30.11.1994 № 51-ФЗ : [ред. от 29.12.2017] // Собр. законодательства Рос. Федерации. 1994. № 32. Ст. 3301.

³ «Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации» от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 25.12.2023, с изм. от 25.01.2024)

⁴ Федеральный закон «О некоммерческих организациях» от 12.01.1996 N 7-ФЗ

⁵ Федеральный закон от 29.12.2012 N 273-ФЗ (ред. от 25.12.2023) Об образовании в Российской Федерации (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2024)

LEGAL REGULATION OF ENTREPRENEURIAL ACTIVITY IN THE FIELD OF EDUCATION

© 2024 Zubkova Marina Nikolaevna
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics

© 2024 Kucher Vladimir Alexandrovich
Undergraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: vova.kycher@mail.ru

Keywords: education, entrepreneurial activity, civil relations, legal regulation.

The article examines the concept of entrepreneurial activity in the field of education, as well as issues of fundamental legal regulation of emerging legal relations in this area. Entrepreneurial activity in education is very relevant today; education provides an opportunity for the state to develop not only in the economic sector, but also in the social sector, since in the process of training both professional and higher education, specialists in various fields are graduated.

ОТДЕЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ОСВОБОЖДЕНИЯ ОТ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЛИЦ, СОВЕРШИВШИХ ПРЕСТУПЛЕНИЯ В СФЕРЕ БАНКРОТСТВА

© 2024 Ибрагимов Агил Анарович*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: ibra-gil.777@mail.ru

Ключевые слова: преступления в сфере банкротства, криминальные банкротства, освобождение от уголовной ответственности, номинальные руководители, контролирурующие должника лица.

В статье проводится анализ изменений в ст. 195 УК РФ, которые были внесены в 2021 г., а именно введения специального основания, при соблюдении условий которого может быть освобождено от ответственности лицо, виновное в совершении преступлений по ст. 195 и 196 УК РФ. Автором выдвинуто предположение о том, что введенное в ст. 195 примечание содержит ряд недостатков, которые не только препятствуют эффективной реализации целей и задач уголовного законодательства, но и порождают противоречия между нормами уголовного законодательства и законодательства о несостоятельности (банкротстве).

В 2021 году были внесены изменения в ст. 195 Уголовного кодекса РФ (далее – УК РФ)¹: обозначенная статья была дополнена примечанием, в котором определено специальное основание для освобождения от уголовной ответственности².

По смыслу вышеуказанного примечания лицо может быть освобождено от уголовной ответственности, если:

1. впервые совершило деяние, образующее составы преступлений, предусмотренных ст. 195 либо ст. 196 УК РФ;
2. деяние не содержит признаков и не образует составов иных преступлений;
3. данное лицо активно способствовало раскрытию и (или) расследованию преступления, в том числе: добровольно сообщило о лицах, извлекавших выгоду из незаконного или недобросовестного поведения должника, либо раскрыло информацию об имуществе (доходах) таких лиц, объем которого обеспечил реальное возмещение причиненного этим преступлением ущерба.

Следует поддержать позицию исследователей, согласно которой данное основание можно рассматривать как частный случай деятельного раскаяния (ст. 75 УК РФ). Отличием выступает лишь то, что в примечании к ст. 195 УК РФ не выделена явка с повинной как обязательное условие для применения данного осно-

* Научный руководитель – Милова Ирина Евгеньевна, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

вания. В примечании не определен круг субъектов, которым адресовано соответствующее основание для освобождения от уголовной ответственности, однако исследователи отмечают, что данное основание адресовано в первую очередь так называемым «номинальным руководителям» – то есть, лицам, которые формально выступали в качестве участников или единоличного исполнительного органа юридического лица, однако фактически не имели цели и намерения осуществлять управление этим юридическим лицом⁹.

При анализе вышеуказанного примечания можно обнаружить ряд недостатков, допущенных при его разработке:

1. Одним из обязательных условий применения основания для освобождения от уголовной ответственности, которое указано в примечании, выступает отсутствие в действиях виновного лица иных составов преступлений.

В случае с «номинальными руководителями» в зависимости от объективных и субъективных признаков они могут быть квалифицированы как потерпевшие либо как соучастники преступления – что принципиальным образом влияет и на установление в их действиях признаков преступлений, описанных в ст. 173.1 УК РФ.

Вопрос о возможности применения к лицу основания для освобождения от ответственности, предусмотренного примечанием к ст. 195 УК РФ, может быть разрешен только тогда, когда вынесен приговор в отношении данного лица либо в отношении лица прекращено уголовное дело по признакам состава ст. 173.1 УК РФ.

Следует отметить крайне сложную процедуру доказывания обстоятельств, с которыми связываются условия применения вышеуказанного основания для освобождения от уголовной ответственности.

В первую очередь, предметом доказывания выступает отсутствие реального контроля у номинального руководителя в отношении организации, банкротство которой было сопряжено с совершением преступлений, предусмотренных ст. 195 и ст. 196 УК РФ, поскольку именно через этот критерий отграничиваются номинальные и фактические руководители.

Важным вопросом является и установление мотивов, предопределивших участие номинального руководителя в деятельности организации, при банкротстве которой были совершены преступления. Если участие в качестве номинального руководителя было обусловлено целью получить материальное вознаграждение, то номинальный руководитель не может быть признан потерпевшим, и его действия подлежат квалификации по ст. 173.1 УК РФ, что автоматически исключает возможность освобождения его от ответственности за преступления, квалифицируемые по ст. 195 и ст. 196 УК РФ. Исследователи отмечают, что на практике именно материальное вознаграждение выступает основным мотивом для участия лиц в качестве номинальных руководителей⁵.

2. Следует отметить, что установить лицо, которое реально контролирует должника, весьма затруднительно. При разработке примечания фактически была адаптирована презумпция контроля над должником, вытекающая из положений ст. 61.10 Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)»³, однако во-

прос о ее применимости для целей и задач уголовного законодательства остается открытым.

К контролирующим должника следует относить лиц, которые приобрели имущество должника за несоизмеримое его реальной ценности встречное представление, либо при удовлетворении своих требований получили в той или иной форме преимущество перед иными кредиторами – то есть получили выгоду вследствие того, что руководитель должника проявил незаконное или недобросовестное поведение⁶.

Раскрытие информации о подобных сделках само по себе нельзя охарактеризовать в качестве фактора, который способствует возмещению ущерба потерпевшим, а механизм восстановления прав кредиторов выходит за рамки уголовного судопроизводства. Решение задачи по восстановлению прав кредиторов, как отмечается в литературе, осуществляется гражданско-правовыми средствами – а именно через порядок оспаривания подозрительных сделок и сделок с предпочтением в рамках производства в рамках производства по делу о банкротстве⁹.

Как следствие, использование в примечании формулировки «добровольно сообщило о лицах, извлекавших выгоду из незаконного или недобросовестного поведения должника» нецелесообразно, поскольку совершение указанных действий не влечет за собой возмещение ущерба, причиненного преступлением.

3. Контролирующее должника лицо как субъект правоотношений существует исключительно в плоскости отношений, возникающих при процедуре банкротства юридического лица, но не банкротства физического лица, пусть и со статусом индивидуального предпринимателя.

Банкротство физического лица со статусом или без статуса индивидуального предпринимателя неразрывно связано с личностью, которой непосредственно и осуществляются юридически значимые действия при участии в гражданском обороте. То есть, у физического лица не может быть номинального и фактического руководителя, и это лицо всегда отвечает по обязательствам личным имуществом. В связи с этим, субсидиарной ответственности в подобной ситуации возникать не может.

В анализируемом примечании к ст. 195 УК РФ фактически отражены конструкции, которые реализованы при процедуре банкротства юридических лиц, и поэтому примечание применимо только по отношению к случаям, когда преступления связаны с банкротством юридического лица. В случаях, когда преступление совершено при банкротстве физического лица, вышеуказанное примечание фактически неприменимо, что ставит в неравное положение лиц, виновных в совершении деяния, аналогичного по всем признакам состава преступления.

По этой причине вышеуказанное основание неприменимо для случаев, когда преступление совершено при реализации процедуры банкротства в отношении физического лица.

4. Решение задачи восстановления прав лиц, выступающих по отношению к банкроту кредиторами, осуществляется посредством конкурсных процедур, и находится вне взаимосвязи с уголовным судопроизводством.

Возмещение ущерба в рамках уголовного судопроизводства может быть осуществлено опосредованно через удовлетворение гражданского иска, происходящее в один момент с постановлением в отношении подсудимого приговора, что прямо вытекает из положений уголовно-процессуального законодательства.

Иными словами, исполнение гражданского иска невозможно до момента, когда по уголовному делу постановлен приговор – а значит, и виновный не может быть в этом случае освобожден от ответственности по анализируемому в настоящей статье основанию.

Следуя разъяснениям Верховного Суда РФ⁴, такое возмещение должно состояться до назначения судом первой инстанции судебного заседания, но, как очевидно, в этом случае освобождение от ответственности номинального руководителя будет поставлено в прямую зависимость от действий фактического руководителя. Подобная ситуация представляется недопустимой.

Таким образом можно сделать вывод, что действующая редакция примечания к ст. 195 УК РФ содержит ряд существенных недостатков. Внесение изменений в указанное примечание не может устранить принципиальных противоречий, связанных с невозможностью достижения цели восстановления причиненного ущерба и применения основания к лицам, совершившим преступления при банкротстве физического лица, в связи с чем введение соответствующего основания для освобождения от уголовной ответственности нельзя признать целесообразным.

¹ Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 25.12.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 30.12.2023) // Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс» (дата обращения: 19.02.2024).

² Федеральный закон от 01.07.2021 № 241-ФЗ «О внесении изменений в статьи 195 и 196 Уголовного кодекса Российской Федерации и статью 31 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации» // Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс» (дата обращения: 19.02.2024).

³ Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» от 26.10.2002 № 127-ФЗ // Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс» (дата обращения: 19.02.2024).

⁴ Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 15.11.2016 № 48 (ред. от 11.06.2020) «О практике применения судами законодательства, регламентирующего особенности уголовной ответственности за преступления в сфере предпринимательской и иной экономической деятельности» // Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс» (дата обращения: 19.02.2024).

⁵ См.: Босхолов С.С., Иванова А.Б. Основные направления противодействия преднамеренному и фиктивному банкротству // Всероссийский криминологический журнал. № 1. 2022. С. 7-17.

⁶ См.: Ляскало А.Н. Противоречия судебной практики по делам о криминальном банкротстве // Адвокатская газета. 14 декабря 2018, режим доступа (дата обращения: 21.02.2024).

⁷ См.: Петров Д.И. Уголовная ответственность за неправомерные действия при банкротстве состав ст. 195 УК РФ в применении к созданию фиктивной («дружественной») кредиторской задолженности // Аграрное и земельное право. № 11. 2020. С. 117-120.

⁸ См.: Саусин А. В. К вопросу о совершенствовании уголовного законодательства России об ответственности за преднамеренное банкротство // Безопасность бизнеса. – 2021. № 5. С. 59-64.

⁹ См.: Субачев А. К. Специальное основание освобождения от уголовной ответственности за криминальное банкротство: критическая оценка законодательной новеллы // Lex Russica. № 8 (189). 2022. С. 99-107.

CERTAIN ISSUES OF EXEMPTION FROM CRIMINAL LIABILITY OF PERSONS WHO HAVE COMMITTED CRIMES IN THE FIELD OF BANKRUPTCY

© 2024 Ibragimov Agil Anarovich*
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: ibra-gil.777@mail.ru

Keywords: crimes in the field of bankruptcy, criminal bankruptcies, exemption from criminal liability, nominal managers, persons controlling the debtor.

The article analyzes the changes in Article 195 of the Criminal Code of the Russian Federation, which were introduced in 2021 – namely, the introduction of a special ground, under the conditions of which a person guilty of committing crimes under Articles 195 and 196 of the Criminal Code of the Russian Federation can be released from liability. The author suggests that the note introduced in Article 195 contains a number of shortcomings that not only hinder the effective implementation of the goals and objectives of criminal law, but also generate contradictions between the norms of criminal law and legislation on insolvency (bankruptcy).

* Scientific adviser – Milova Irina Evgenievna, Candidate of Law, Associate Professor, Samara State University of Economics.

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ КОРРУПЦИИ В УЧРЕЖДЕНИЯХ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ

© 2024 Казанкова Татьяна Николаевна
доцент кафедры гражданского и арбитражного процесса
Самарский государственный экономический университет
E-mail: tatianaok78@yandex.ru

© 2024 Мартышкин Александр Валерьевич
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: maw763@mail.ru

Ключевые слова: коррупция, здравоохранение, взятка, вознаграждение, антикоррупционный план, противодействие коррупции, медицинское учреждение, противоправное деяние.

В статье рассматриваются актуальные вопросы противодействия коррупции в учреждениях здравоохранения. Коррупция в наше время стала значительной проблемой, которая затрагивает не только определенные сферы социально-экономической жизни страны и населения, но и национальную безопасность в целом. В современном мире происходит существенное расширение границ коррупционной деятельности. В статье проработаны вопросы, связанные с мерами противодействия коррупции, актуальные на сегодняшний день, с учетом сферы деятельности, в которой она проявляется.

В последнее время идет перестраивание такого социального явления как коррупция. Долгие годы коррупция была неотбеленной частью деятельности государственных служащих, которые помогали «своим» за материальную выгоду совершать определенные действия. Так же стоит отметить, что коррупционная деятельность стала не только сопутствующим элементом государственной службы, но и выделилась в отдельную ветвь бизнеса, которая является высокодоходной для определенного круга должностных лиц. В современном обществе коррупционные границы значительно расширились и притянули во все социально-экономические сферы жизни общества.

Одной из важных социальных сфер в жизни общества является система здравоохранения. Среди множества актуальных проблем, с которыми сталкивается система здравоохранения является коррупция.

В системе здравоохранения можно выделить следующие коррупционные направления:

– сфера государственных закупок медицинского оборудования и лекарственных препаратов. Данный вид коррупции подразумевает сговор заинтересованных лиц, покупку товара по завышенной цене, получения взятки в виде «отката»;

– не целевое использование бюджетных средств, растрата и хищение средств учреждения;

– коррупция в платежных системах, включает в себя фальсификацию страховых документов, выставление незаконных счетов страховым компаниям, государственным органам, или пациентам в отношении услуг, не входящих в соответствующие перечни или вовсе не оказанных услуг в целях максимизации доходов;

– коррупция в системе поставок лекарственных препаратов, это подразумевает в себе выдачу государственными чиновниками за материальную выгоду лицензий, разрешений на товары и услуги не соответствующего качества, так же нарушения кодекса поведения на рынке лекарственных препаратов, что приводит к выписке сотрудниками учреждения определенных лекарственных препаратов)

Так же можно выделить коррупционные преступления в самих медицинских учреждениях, она бывает в различных формах и видах:

– вознаграждение за выданный рецепт;

– направление пациентов в частные клиники за «откат»;

– выписка справок, заключений, больничного листа не соответствующих действительности;

– вознаграждение за привилегированное отношение.

Для того чтоб определить пути противодействия коррупции в здравоохранении необходимо разобраться в причинах коррупции в данной сфере.

Во– первых одной из главных причин это нарушение цели создания данной организации, корыстные цели являются важнее нравственно-духовных. Происходит преломление норм морали, деградация нравственности, упадок моральных устоев. В наше время люди не идут к врачу без «вознаграждения», боясь получить некавалифицированную помощь⁴.

Второй причиной можно определить экономическую, это низкий уровень заработной платы медицинских работников, что приводит к низовой коррупции.

Третьей причиной можно выделить социальную, которая включает в себя недостаточность информирования населения в части предоставления медицинской помощи, существует социальное неравенство между населением.

Четвертой причиной можно выделить политико-правовую, к которым можно отнести слабая правовая защищенность населения и нет полной гарантированности на получения бесплатной медицинской помощи

Противодействие коррупции и ее преодоление возложено не только на власть, но и население, которое так же является виновником в ее развитии.

Приказом Минздрава России от 28.09.2021 N 940 был утвержден План Министерства здравоохранения Российской Федерации по противодействию коррупции на 2021 – 2024 годы, который включает в себя²:

– проведение анализа достоверности и полноты информации о доходах, расходах, имуществе и обязательствах имущественного характера государственных гражданских служащих. Этот анализ позволит выявить наличие нарушений, запретов и обязательств, установленных законодательством РФ;

– проверка исполнения законодательства Российской Федерации о противодействии коррупции при трудоустройстве на должность государственной гражданской службы

– мониторинг оценки коррупционных рисков, возникающих при реализации Министерством своих функций;

– контроль за рассмотрением жалоб граждан по факту коррупции и принятие мер реагирования на такие обращения.

В условиях постоянного развития экономики и социальной сферы, появляются новые коррупционные схемы и в связи с этим разработка всеобъемлющего долгосрочного антикоррупционного плана становится труднодостижимом.

К мерам противодействия коррупции в системе здравоохранения можно отнести:

– повышения уровня заработной платы медицинским сотрудникам, так как уровень заработной платы является одним из доминирующих факторов коррупции;

– усовершенствование законодательной базы в сфере здравоохранения, тем самым исключение возможных лазеек для совершения коррупционных действий;

– прозрачное финансирование системы здравоохранения;

– во всех медицинских учреждениях должна работать комиссия по противодействию коррупции, которая будет принимать заявки от граждан о возможном факте правонарушения⁵.

– личное участие руководителя учреждения, который должен сформировать антикоррупционную модель в учреждении;

– публичность антикоррупционных мер;

– постоянный контроль и мониторинг антикоррупционных мер со стороны ответственных лиц;

– оценка коррупционных рисков в учреждении помогает своевременно разработать меры по их искоренению и пресечь коррупцию в будущем.

За реализацию мер по противодействию коррупции в медицинском учреждении несет ответственность руководитель учреждения.

В целом можно сделать выводы, что проявление коррупции в системе здравоохранения говорит о необходимости проведения комплекса мер противодействию коррупции, которые помогут навести должный порядок в данной сфере, так как именно недобросовестное исполнении своих должностных обязанностей сотрудниками медицинских учреждений и чиновниками ответственными за данную сферу приводит к коррупционным преступлениям.

Совершенствование нормативно-правовых актов призванных противодействовать коррупции в сфере здравоохранения, поможет пресечь ряд противоправных деяний, а также повысить доверия населения к системе здравоохранения.

¹ Федеральный закон «О противодействии коррупции» от 25.12.2008 N 273-ФЗ (посл.ред.)

² Приказ Минздрава России от 28.09.2021 N 940 «Об утверждении Плана Министерства здравоохранения Российской Федерации по противодействию коррупции на 2021 – 2024 годы»

³ Казанкова Т.Н. Влияние институтов гражданского общества на эффективность борьбы с коррупцией// Российская наука: актуальные исследования и разработки: Сборник научных статей XII Всероссийской научно-практической конференции. Том Часть 2. СГЭУ, Самара, 2021, С.252-255

⁴ Сабанин Ю.В. Коррупция в здравоохранении: причины и пути предупреждения / Ю.В. Сабанин. М.: Угрозы и безопасность, 2021, С.48-50

⁵ Подольная Н. Н. Отдельные проблемы противодействия коррупции в здравоохранении / Н. Н. Подольная // Электронный научный журнал «Наука. Общество. Государство». 2019. Т. 7, № 4 (28). С. 73–78. URL: <http://esj.pnzgu.ru>.

TOPICAL ISSUES OF COMBATING CORRUPTION IN HEALTHCARE INSTITUTIONS

© 2024 Kazankova Tatyana Nikolaevna
Associate Professor of the Department of Civil and Arbitration Procedure
Samara State University of Economics
E-mail: tatianaok78@yandex.ru

© 2024 Martyshkin Alexander Valeryevich
Undergraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: maw763@mail.ru

Keywords: corruption, healthcare, bribery, remuneration, anti-corruption plan, anti-corruption, medical institution, illegal act.

This article discusses current issues on combating corruption in healthcare institutions. Corruption has become a significant problem in our time, which affects not only certain areas of the socio-economic life of the country and the population, but also national security in general. In the modern world, there is a significant expansion of the boundaries of corruption. The article deals with issues related to anti-corruption measures that are relevant today, taking into account the sphere of activity in which it manifests itself.

ВЛИЯНИЕ ЦИФРОВИЗАЦИИ НА РАЗВИТИЕ ОБЩЕСТВА

© 2024 Калашникова Елена Борисовна

кандидат исторических наук,

доцент кафедры теории права и публично-правовых дисциплин

Самарский государственный экономический университет

E-mail: kalashnikova-helen@yandex.com

Ключевые слова: цифровизация, информационные технологии, экономика, право, общество, развитие.

Цифровые технологии на сегодняшний день являются неотъемлемой частью нашей жизни. Они постоянно модернизируются. Благодаря им создается, обрабатывается, хранится и распространяется в электронном виде огромное количество данных. Этот процесс помогает решить ряд задач, а также упрощает нашу жизнь, открывает новые возможности. Но, как и любые другие, цифровые технологии имеют и свои недостатки, неурегулированные которых приводит к определенным сложностям и проблемам.

Под цифровыми технологиями принято понимать технологии, которые позволяют создавать, хранить, обрабатывать и распространять данные в электронном виде с использованием компьютерных сетей. В разных странах цифровые технологии развиваются по-разному¹. Например, в Китае, Южной Кореи или Швеции, цифровизация уже стала неотъемлемой частью экономики и общества. У нас же она только начинает набирать свои обороты.

Несмотря на то, что уровень цифровых технологий в нашей стране находится не на самом высоком уровне, они уже оказывают значительное влияние на экономику, образование, здравоохранение, политику, культуру и другие сферы жизнедеятельности общества. Предлагаем проанализировать важные новшества, связанные с цифровыми технологиями для того, чтобы понять, как они влияют на развитие общества². Начнем с того, что цифровые технологии способствуют экономическому росту и развитию. Благодаря им улучшается производительность и эффективность бизнеса, что, в свою очередь, способствует появлению новых отраслей и рабочих мест. Немаловажную роль также играет сфера образования. С помощью цифровых технологий появляется возможность «онлайн» образованию, что позволяет не только людям с различных регионов получать знания, но и осваивать программу лицам, с ограниченными возможностями, а также мало-мобильным гражданам. В сфере здравоохранения также можно отметить положительную тенденцию развития. Благодаря цифровым технологиям обеспечивается доступ к медицинским услугам, улучшается качество диагностики и лечения. Кроме того, развиваются мобильные приложения, с помощью которых можно отслеживать свое здоровье. Не обошла стороной цифровизация и сферу

политики. С помощью различных серверов граждане теперь могут участвовать в политической жизни, принимать решения и даже голосовать.

Все это позволяет сделать вывод о том, что технологии оказывают огромное влияние на общество, меняют жизнь людей в лучшую сторону, позволяют больше взаимодействовать между собой, а также со сторонними организациями и государством. Они упрощают повседневные задачи, улучшают качество жизни и открывают новые возможности для граждан и бизнеса. Однако, несмотря на все положительные стороны, с их помощью легко навредить.

Негативные последствия цифровых технологий заключаются в неконтролируемой передаче данных, которые с легкостью попадают в руки мошенников и используются ими в корыстных целях³.

Для предотвращения печальных последствий необходимо принимать своевременные меры по обеспечению безопасности данных. Также важно избавляться от недействующих норм и дорабатывать законодательство, чтобы в нем было как можно меньше коллизионных норм, которые в последствии использовались бы мошенниками с целью ухода от наказания.

¹ Балаян Э.Ю. Влияние цифровизации на формы реализации конституционных прав человека в России // Конституционное и муниципальное право. 2023. №10. С. 34 – 40.

² Авдеев Д.А. Влияние цифровизации на состояние правовой защищенности частной жизни // Государственная власть и местное самоуправление. 2023. №11. С. 25 – 28.

³ Ибрагимов К.Х. Неизбежны ли негативные последствия цифровизации для общества? // Государственная власть и местное самоуправление. 2023. №9. С. 32 – 36.

THE IMPACT OF DIGITALIZATION ON THE DEVELOPMENT OF SOCIETY

© 2024 Kalashnikova Elena Borisovna

Candidate of Historical Sciences,

Associate Professor of the Department of Theory of Law and Public Law Disciplines

Samara State University of Economics

E-mail: kalashnikova-helen@yandex.com

Keywords: digitalization, information technology, economics, law, society, development.

Digital technologies are an integral part of our lives today. They are constantly being upgraded. Thanks to them, a huge amount of data is created, processed, stored and distributed electronically. This process helps to solve a number of tasks, as well as simplifies our lives, opens up new opportunities. But, like any other, digital technologies have their drawbacks, the non-regulation of which leads to certain difficulties and problems.

ПРАВОВЫЕ ФИКЦИИ

© 2024 Карев Дмитрий Александрович
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Kdmitry07@mail.ru

Ключевые слова: фикции, правовые фикции, трактовка, исследование, проблематика, особенности фикций.

Статья посвящена исследованию правовых фикций, их особенностей и свойств. Рассмотрены подходы ряда ученых, выделены относящиеся к теме проблемы и предложены пути их решения.

Правовые фикции – инструмент правотворчества, значение которого на современной стадии развития правовой системы, переоценить крайне сложно. Именно они позволяют осуществлять эффективное правовое регулирование существующих общественных правоотношений.

Исходя из чего, мы можем делать вывод как о теоретической, так и практической значимости проводимого нами исследования.

Актуальность работы заключается в том, что, несмотря на значительное количество исследований, посвященных рассматриваемому нами правовому инструменту, все же присутствует ряд неразрешенных вопросов, на которые мы бы хотели обратить внимание.

Так, в качестве основного вопроса мы бы хотели выделить отсутствие единой трактовки таких понятий как фикция и правовая фикция.

Курсова О. А., говоря о данном вопросе в своих исследованиях, указывает на то, что сложным представляется найти проблему, по поводу которой существует столько дискуссий и противоположных мнений.⁴

Мы согласны с ее мнением. Первые попытки трактовки данного института предпринимались еще в дореволюционный период. Например, Мейер Д. И. говорит о том, что фикция представляет собой ничто иное как вымышленное существование факта. Дормидонтов Г. Ф. в свою очередь дает определение фикции как – заведомой лжи. Интересным представляется тот факт, что его восприятие данного института меняется в зависимости от того, имело ли исходящее лицо отношение к юриспруденции. В случае если нет, оно было спокойным, однако, оно координально меняется в негативную сторону в случае, если это так. Подчеркивая разницу между такими фикциями, он говорит о необходимости их разделения.²

Трактуя понятие фикции, ученый так же выделил два подхода к их пониманию: широкий и узкий. Согласно широкому подходу к фикциям следует относить

все те явления, которые являются синонимами по отношению к словам: мнимый, вымышленный и т.д. В узком смысле речь идет лишь о приеме мышления, при котором сознательному допущению подвергаются вещи не существующие.

На наш взгляд обе трактовки представляются интересными, однако широкая не подлежит использованию в виду того, что при ее использовании фикция перестает существовать как инструмент или институт, а становится всеобъемлющей категорией.

На проблему трактовок, в ходе которых происходит смешение смыслов данного института, обратил внимание Ширвиндт А. М. обращая внимание на то, что фикции могут быть подразделены на те, что скрывались намеренно и на явные. К числу первых, например, относятся фиктивные сделки, а к числу вторых можно отнести непосредственно правовые фикции как инструмент.⁷

Данный подход не разделяется большинством ученых, опровергая его они подчеркивают особенности природы фикции – а именно сознательную форму заблуждения.

Говоря о природе фикции Лотфуллин Р.К., например, обращает внимание на ее заведомость и сознательную форму.⁶

Кроме того, он говорит о том, что возможность или же не возможность ее опровержения не имеют значения с юридической точки зрения.

Интересным нам представляется рассмотрение фикции с позиции юридического факта. Проводя свои исследования, Лазарев В. В. пришел к выводу о том, что они представляют собой не что иное как несуществующее явление, закрепленное в юридических процедурах.⁵

Каминская В. И. трактует фикцию как специальный юридический прием, при использовании которого в качестве истинного объявляется то положение, которое истине не соответствует.³

Возможно, такой подход излишне категоричный, и в качестве примера можно обратиться к признанию гражданина умершим, так как в ходе проведения данной процедуры суд основывает свое решение на фикции т. к. достоверно и однозначно утверждать о смерти гражданина не представляется возможным.

Давыдова М. Л. в своих исследованиях пришла к выводу о существовании двух сторон правовой фикции: социальной и юридической.¹

Социальная сторона – предположения, которые могут колебаться от достаточно высокой степени вероятности до низкой.

Юридическая же сторона выражается в правовом ведении, которое не допускает опровержения.

Отдельное внимание хотелось бы обратить внимание на исследование Исаева И. А., который при изучении правовых фикций рассматривал их с точки зрения инструмента, посредством которого представляется возможным устранить пробелы в законодательстве. Именно они, по его мнению, используются законодателем, когда тот не готов или же не желает устранить существующие нечеткости в правовых нормах.

С таким подходом сложно согласиться, так как в современной системе законодательства предусмотрен ряд норм, санкционирующих применение фикции как отдельного правоприменительного приема.

Наиболее предпочтительной по мнению автора статьи является позиция Ширвиндта А. М., который приравнивает правовые фикции к таким применяемым правовым средствам как аналогия и отсылка, поясняя это тем, что фикция должна находиться в согласии с последними. Их объединяет последний этап применения – процесс наложения на конкретный состав нормы охватывающий, как и уже предусмотренный правом случай, так и новый случай.

Говоря же о их различии, стоит обратить внимание на первый этап. Так, при аналогии представляется возможным получить общую норму путем применения метода индукции, допустимость этой нормы в свою очередь определяется посредством схожести старого и нового состава. В то время как фикция направлена на сознательный отказ от уравнивания и логической взаимосвязи.

Исходя из вышеизложенного, можно сделать вывод о том, что применительно к современному состоянию законодательства наиболее предпочтительным является узкий подход, так как необходимо провести разграничение между трактовкой данного инструмента в общеупотребительном и в специально-юридическом смыслах.

¹ Давыдова М. Л. Проблемы понятия и классификации правовых фикций / М. Л. Давыдова // Вестник Волгоградского государственного университета. 2019. № 11. С. 17-23.

² Дормидонтов Г. Ф. Классификация явлений юридического быта, относимых к случаям применения фикций / Г. Ф. Дормидонтов. Казань: Типолитография Имп. ун-та, 1895. 185 с.

³ Каминская В. И. Учение о правовых презумпциях в уголовном процессе / В. И. Каминская. М.: Изд-во Акад. наук СССР, 1948. 132 с.

⁴ Курсова О. А. Юридические фикции современного российского права: сущность, виды, проблемы действия / О. А. Курсова // Проблемы юридической техники: сб. ст. / под ред. В. М. Баранова. Н. Новгород: НА МВД России, 2019. С. 450-459.

⁵ Лазарев В. В. Теория государства и права: учеб. для вузов / В. В. Лазарев, С. В. Липень. М.: Юристъ, 2019. 528 с.

⁶ Лотфуллин Р. К. Юридические фикции в римском гражданском праве. // Бюллетень нотариальной практики. М., 2020. No 2. С. 44-47

⁷ Ширвиндт А. М. Значение фикции в римском праве / А. М. Ширвиндт М. 2019. 256 с.

LEGAL FICTIONS

© 2024 Karev Dmitriy Aleksandrovich
PhD in Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: Kdmitry07@mail.ru

Keywords: fictions, legal fictions, interpretation, research, problematics; features of fictions.

The article is devoted to the study of legal fictions, their features and properties. The approaches of a number of scientists are considered, problems related to the topic are highlighted and ways to solve them are proposed.

ОЧЕРК «ЮРИДИЧЕСКИЙ ДОЛГ И ОБЯЗАННОСТЬ» (1982) В КОНТЕКСТЕ ПОЛЕМИКИ Г. ХАРТА И Р. ДВОРКИНА О СУДЕЙСКОМ УСМОТРЕНИИ

© 2024 Касаткин Сергей Николаевич
кандидат юридических наук, доцент,
доцент кафедры теории права и публично-правовых дисциплин
Самарский государственный экономический университет
E-mail: kasatka_s@bk.ru

Ключевые слова: Г. Харт, Р. Дворкин, судебское усмотрение, судебное решение, право и мораль, юридическая обязанность.

Очерк британского правоведа Г. Харта «Юридический долг и обязанность» (1982) анализируется в статье в перспективе развития его взглядов на правовую неопределенность и судебское усмотрение, прежде всего в рамках его знаковой полемики с Р. Дворкином. Подчеркивается проблемность ранней датировки очерка как англоязычной версии итальянского оригинала 1966 г., обобщается характеристика Г. Хартом концепции Р. Дворкина и отдельных элементов собственной доктрины права и судебного усмотрения. Обосновывается «консервативная» трактовка тезиса Г. Харта о типике судебного усмотрения как продвижения моральных начал правовой системы, контекстуально согласуемая с традиционными воззрениями автора.

Объектом исследования в настоящей статье выступает очерк «Юридический долг и обязанность» известного британского позитивиста XX века Герберта Харта, изданный в качестве главы VI в собрании его «Очерков о Бентаме» 1982 года¹. При этом предметом непосредственного интереса в статье выступает реконструкция и оценка представленных в очерке взглядов Г. Харта на правовую неопределенность и судебское усмотрение, формулируемых в рамках его знакового для англо-американской юриспруденции второй половины XX века спора с Рональдом Дворкином. Вопреки традиционной для западной литературы точки зрения, как минимум в части, касающейся проблем судебного рассуждения, Г. Харт не выступает в данном споре лишь «номинальным» участником ведущихся дебатов², выдвигая целый ряд значимых аргументов, несводимых ни к идеям его классического трактата «Понятие права» 1961 года, ни к идеям «Постскриптума» 1994 года³. Именно потребность в объемной исторической реконструкции взглядов «позднего» Г. Харта на судебское усмотрение (их системы и траектории развития) и обуславливает ценность обращения к соответствующему анализу очерка 1982 года.

Итак, чем примечателен в этом контексте очерк «Юридический долг и обязанность»?

Во-первых, требует комментария его принятая датировка. В собрании 1982 года соответствующая глава заявляется в качестве англоязычной версии итальянского очерка Г. Харта 1966 года, воспроизведенного лишь с некоторыми корректурами⁴. Если так, данный текст (а не, например, сочинение 1967 года⁵) мог бы считаться первой работой мыслителя, прямо обсуждающей и полемизирующей с идеями Р. Дворкина. Однако, насколько можно судить, глава VI существенно обновлена по сравнению с исходным текстом, причем не только в плане – упомянутой Г. Хартом⁶ – уточненной и расширенной дифференциации (вслед за П. Хакером) теорий обязанности у Дж. Бентама, но и в плане его существенного дополнения за счет анализа критических относительно позитивистских идей Дж. Бентама (и Г. Харта), а равно более поздних по времени концепций юридической обязанности Р. Дворкина и Дж. Раза⁷. Соответственно, в контексте траектории развития взглядов Г. Харта на судебское усмотрение (в том числе в его споре с Р. Дворкином) очерк «Юридический долг и обязанность» следует рассматривать как во многом самостоятельный текст с более поздней, чем 1966 год, датировкой.

Во-вторых, несмотря на то, что очерк 1982 года сосредоточен на осмыслении юридической обязанности у Дж. Бентама и его критиков, он также содержит значимую – хотя и в целом традиционную для работ Г. Харта⁸ – характеристику взглядов Р. Дворкина на право и судопроизводство (оспаривающего позитивистские тезисы о возможной неполноте права, восполняемой через судебное правотворческое усмотрение).

Г. Харт воспроизводит оценку доктрины оппонента как – привлекательного, но непоследовательного – «промежуточного пути» между позитивизмом и ортодоксальным юснатурализмом, отстаивающего необходимую понятийную связь права и морали⁹. Согласно Р. Дворкину, эта связь обнаруживается в том, как судьи рассматривают идентифицируемое и применяемое ими право: в качестве последнего они принимают не только устоявшиеся практики правовой системы, т.е. эксплицитное (четко выраженное) право – конституцию, статуты, прецеденты, но также и право имплицитное (подразумеваемое, скрытое) – множество взаимосогласованных принципов, которые одновременно объясняют и оправдывают данные практики, выступая «наиболее здоровой теорией права», выстроенной в измерениях «соответствия» и «морали»¹⁰.

По Г. Харту, в доктрине Р. Дворкина, идентификация судьями имплицитного права служит двум целям. Первая касается разрешения «сложных дел», когда эксплицитное право, будучи смутным, противоречивым, неоднозначным или иным образом неопределенным / неурегулированным, не способно предписать решение – имплицитное право функционирует здесь как вместилище принципов, которые предполагаются или подразумеваются эксплицитным правом (но более широкие, чем оно) и обеспечивают единственное решение. Вторая цель состоит в объяснении того, как возможно, что установления законодателя, требующие от граждан совершить некое действие или воздержаться от его совершения, создают для них права и обязанности, существование которых заявляется в нормативных утверждениях о праве. Для Р. Дворкина, это возможно, поскольку права и обязанности создаются на основе легитимирующих их принципов политической мо-

рали, которые образуют часть «наиболее здоровой теории права» / имплицитного права конкретной правовой системы, т.е. выступают особой – институциональной – формой морали, предполагаемой и подразумеваемой устоявшейся практикой такой системы и отличной от морали «фоновой», абстрактной. Принимая решение, судья должен учитывать только моральные принципы, укорененные в системе, и не вправе отрицать статус юридической обязанности за правовыми требованиями лишь из-за их несоответствия фоновой морали: правильное юридически – не всегда правильное морально¹¹.

Помимо этого, Г. Харт подчеркивает два момента, важных для понимания взглядов оппонента (а равно значимых в его критике¹²). С одной стороны, речь идет о строго объективном характере морали (моральных истин или фактов) в концепции Р. Дворкина. В связи с этим моральные суждения, в том числе суждения судей о наилучшем / наиболее здоровом оправдании эксплицитного права, не являются истинными лишь в силу убежденности в них судей или кого-то еще (притом что те, кто выступает с такими суждениями, могут лишь утверждать, как, по их мнению, обстоят дела). С другой стороны, по Р. Дворкину, когда судьи, идущие от разных социальных истоков или «субкультур», расходятся относительно того, что является объективно наилучшим оправданием эксплицитного права, каждый судья должен вынести это моральное суждение самостоятельно: не существует публичного проверочного критерия, к которому он может обратиться для демонстрации своей правоты, и он совершенно не обязан соотносить свои взгляды со взглядами других судей, даже несмотря на то, что таковые адресованы существу (имплицитному), а не должному праву¹³.

Что касается прямой критики взглядов Р. Дворкина, в очерке 1982 года Г. Харт ограничивается лишь разбором его тезиса о том, что юридические права и обязанности суть разновидность моральных прав и обязанностей. Согласно Г. Харту, дефектность этого тезиса обнаруживается при анализе «порочных правовых систем» (ЮАР, нацистской Германии и т.п.). Так, наиболее здоровая теория такого права будет включать лишь морально отвратительные принципы, не способные дать какого-либо серьезного ограничения и оправдания, что позволяет пренебречь «предполагаемым измерением морали» при констатации здесь прав и обязанностей, делая подход Р. Дворкина неотличимым от критикуемого им позитивизма. То же, по Г. Харту, верно при утверждении Р. Дворкином презюмируемой моральности прав и ее распространении на последующие права в силу справедливости и доктрины политической ответственности. Идентификация субъективных прав на базе ясных положений чудовищных статутов делает моральную аргументацию излишней / неуместной. Проблематично и моральное право индивидов на прямое применение легитимирующих принципов в сложных делах (даже перевешиваемое при их существенной порочности) – будучи наименее чудовищными из морально неприемлемых принципов, таковые не имеют внутренней моральной ценности, отсюда в ситуации неопределенности не могут возникать ожидания, оправдывающие их распространение на ясные случаи¹⁴.

В-третьих, в очерке 1982 года фиксируются и уточняются контуры собственного – позитивистского – подхода Г. Харта к вопросам судейского усмотрения.

Так, в противовес Р. Дворкину (в том числе некоторым его неверным трактовкам¹⁵), автор определяет судейское усмотрение в качестве произвольной (т.е. рациональной) и юридически ограниченной правотворческой функции, осуществляемой судами в юридически спорных случаях¹⁶. При этом, согласно рассуждениям Г. Харта, судьи включены в совместную (институционализированную) коллективную деятельность, соотнося свои позиции с позициями других судей в системе. В решении дел они привержены устоявшейся практике судопроизводства, основанной на применении предписаний, идентифицируемых через определенные критерии или источники, вне зависимости от их моральных достоинств. Моральная легитимация не является здесь необходимой / универсальной, притом, что она важна для обеспечения стабильности правовой системы. Юридическая обязанность представляет собой обязанность, проистекающую из принятых социальных (институциональных) правил, и не является разновидностью моральной обязанности¹⁷.

Наряду со сказанным, очерк 1982 года также содержит примечательное утверждение автора, согласно которому усмотрение обычно реализуется судьями через продвижение моральных ценностей и принципов, которые, как может считаться, воплощаются в существующем праве¹⁸.

Данное утверждение не является вполне типичным для Г. Харта (его теории правовой неопределенности и судейского усмотрения), порождая вопросы о том, насколько таковое следует считать маркером изменения позиции автора после 1961 года – его движения в сторону концепций юснатуралистского толка?

Действительно, подобная трансформация видится вполне возможной, в дополнение, например, к другому изменению взглядов мыслителя в ответ на аргументы юснатуралиста Л. Фуллера, когда, помимо критериев языка, Г. Харт начинает признавать цель правила критерием определения ясных случаев его применения¹⁹. Значимой здесь может оказаться и – известная британскому правоведу²⁰ – позиция Дж. Финниса, настаивающего на последовательном продолжении логики «ясных и пограничных случаев» и утверждающего на этой базе моральную обоснованность права в качестве его центрального образца²¹: по сути, подобный тип связи так или иначе признавался Г. Хартом и ранее в качестве возможного, распространенного, но не понятийно необходимого²².

Вместе с тем, как представляется, вывод о движении Г. Харта в сторону юснатурализма, при прочих равных, нуждается в специальном обосновании, которое отсутствует в весьма кратком на этот счет тексте 1982 года, где утверждение о моральном «ядре» судейского усмотрения дано скорее мимоходом. Важно также то, что указанная позиция не заявляется правоведом в иных своих текстах этого или более позднего периода: наоборот, как и в 1982 году, в них подчеркивается состоятельность раздельного позитивистского тезиса и контингентный характер обсуждаемой связи права и морали (юридических и моральных обязанностей, терминов, обоснований и пр.)²³. Это, в свою очередь, указывает, что заявленная позиция автора, пожалуй, не является для него ключевой, а ее формулировка в тексте 1982 года больше обусловлена контекстом обсуждения, т.е. соответствующими тезисами Р. Дворкина, Дж. Раза и др.

Отсюда, тезис о типике усмотрения как продвижении моральных начал правовой системы – при его признании – видится скорее подчиненным элементом «аналитической» концепции Г. Харта, в свете которой судьи в большинстве случаев следуют юридическим правилам, прибегая к усмотрению в «спорных» обстоятельствах, где они, выбирая, также стремятся найти решение, наиболее обоснованное с точки зрения действующего права. В этом смысле они выходят за рамки сугубо лингвистического анализа юридических значений и следуют здесь присутствующим в праве аналогиям, принципам, целевым началам, в противовес, например, прямой апелляции к морально-политическим ценностям или к стандартам «фоновой морали»²⁴. При этом, в русле разделения автором ясных и пограничных случаев правоприменения, описанный тип аргументации по-прежнему ограничивается у Г. Харта лишь сферой «полутени» в отличие от ясного следования юридическим правилам в ситуациях «ядра», что выступает противоположностью универсальной и всепроникающей моральной интерпретации эксплицитного права у Р. Дворкина, подрывающей как оппозицию ясных и пограничных случаев, так и тезис делимости права и морали²⁵.

Таким образом, заявление Г. Харта в очерке 1982 года о типике усмотрения как продвижении усматриваемых в праве моральных принципов и ценностей выражает скорее неакцентируемый и второстепенный аспект в концептуализации автором судебного рассуждения, нежели указывает на преобразование его классического подхода: для последнего вывода требуются иные, более веские (текстуальные и т.п.) основания.

¹ См.: Hart H.L.A. *Essays on Bentham*. Oxford, 1982. P. 127-161.

² См., напр.: Shapiro S. The «Hart-Dworkin» Debate: A Short Guide for the Perplexed. URL: <http://dx.doi.org/10.2139/ssrn.968657> (дата обращения: 12.12.2021). P. 19; Stavropoulos N. *The Debate That Never Was* // *Harvard Law Review*. 2017. Vol. 130. P. 2092.

³ См.: Hart H.L.A. *The Concept of Law*. 2nd ed. Oxford, 1994. – См. также: Касаткин С.Н. Тезис судейского усмотрения в споре Р. Дворкина и позитивистов: аргументы «позднего» Г. Харта // *Вестник Пермского университета. Юридические науки*. 2022. Вып. 57. С. 372-398.

⁴ См.: Hart H.L.A. *Essays on Bentham*. P. vi; Paulson S. *The Published Writings of H.L.A. Hart: A Bibliography* // *Ratio Juris*. 1995. Vol. 8 № 3. P. 405.

⁵ См.: Hart H.L.A. *Essays on Jurisprudence and Philosophy*. Oxford, 1983. Ch. III; Касаткин С.Н. Указ. соч.

⁶ См.: Hart H.L.A. *Essays on Bentham*. P. 138.

⁷ См.: *Ibid.* P. 147-161.

⁸ Ср., напр.: Hart H.L.A. *Essays on Jurisprudence and Philosophy*. Ch. III, IV-V. – Ср. также: Dworkin R. *Taking Rights Seriously*. 2nd ed. Cambridge, Ma., 1978.

⁹ См.: Hart H.L.A. *Essays on Bentham*. P. 149, 147, etc.

¹⁰ См.: *Ibid.* P. 147-148.

¹¹ См.: *Ibid.* P. 148-149.

¹² Ср., напр.: Hart H.L.A. *Essays on Jurisprudence and Philosophy*. Ch. III, IV-V.

¹³ См.: Hart H.L.A. *Essays on Bentham*. P. 149-150.

¹⁴ См.: *Ibid.* P. 150-153. – Ср., напр.: Hart H.L.A. *The Concept of Law*. 2nd ed. Postscript.

¹⁵ Cp., напр.: Hart H.L.A. *Essays on Jurisprudence and Philosophy*. Ch. III, IV-V; Hart H.L.A. *The Concept of Law*. 2nd ed. Postscript.

¹⁶ См.: Hart H.L.A. *Essays on Bentham*. P. 161.

¹⁷ См.: Ibid. P. 158 ff.

¹⁸ См.: Ibid. P. 161.

¹⁹ См.: Hart H.L.A. *Essays on Jurisprudence and Philosophy*. Introduction. Ch. III. – Cp. также: Fuller L. *Positivism and Fidelity to Law – A Reply to Professor Hart* // *Harvard Law Review*. 1958. Vol. 71. P. 630–672.

²⁰ См.: Hart H.L.A. *Essays on Jurisprudence and Philosophy*. Introduction.

²¹ См.: Finnis J. *Natural Law and Natural Rights*. Oxford, 1980. Ch. I.

²² См., напр.: Hart H.L.A. *The Concept of Law*. 2nd ed. Ch. VIII-IX.

²³ См., напр.: Hart H.L.A. *The New Challenge to Legal Positivism (1979)* // *Oxford Journal of Legal Studies*. 2016. Vol. 36. P. 459–475; Hart H.L.A. *Essays on Jurisprudence and Philosophy*; Hart H.L.A. *The Concept of Law*. 2nd ed. Postscript.

²⁴ См.: Hart H.L.A. *Theory and Definition in Jurisprudence* // *The Aristotelian Society*. 1955. Suppl. vol. 29. P. 239–264.

²⁵ См.: Hart H.L.A. *Essays on Jurisprudence and Philosophy*. Ch. II; Hart H.L.A. *The Concept of Law*. 2nd ed. Postscript.

THE ESSAY «LEGAL DUTY AND OBLIGATION» (1982) IN THE CONTEXT OF THE H. HART AND R. DWORKIN CONTROVERSY ON JUDICIAL DISCRETION

© 2024 Kasatkin Sergey Nikolayevich

Candidate of Legal Sciences, Associate Professor,

Associate Professor of the Department of Theory of Law and Public Legal Disciplines
Samara State University of Economics

E-mail: kasatka_s@bk.ru

Keywords: H. Hart, R. Dworkin, judicial discretion, judicial decision, law and morality, legal obligation.

The essay by the British jurist H. Hart “Legal duty and obligation” (1982) is analyzed in the article in the perspective of the development of his views on legal indeterminacy and judicial discretion, primarily within the framework of his landmark polemic with R. Dworkin. The article highlights the problematic nature of the early dating of the essay as an English-language version of the Italian original of 1966, summarizes H. Hart’s characterization as to the relevant R. Dworkin’s conception and to individual elements of his own doctrine of law and judicial discretion. The “conservative” interpretation of H. Hart’s thesis on the typicity of judicial discretion as a promotion of moral principles of a legal system is substantiated, contextually consistent with the traditional views of the British author.

ПРОБЛЕМЫ ВЫЯВЛЕНИЯ И РАССЛЕДОВАНИЯ ВЗЯТОЧНИЧЕСТВА

© 2024 Кирова Алена Александровна
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: alna.kirova.01@mail.ru

© 2024 Чураков Алексей Николаевич
кандидат юридических наук, доцент кафедры уголовно-правовых дисциплин
Самарский государственный экономический университет
E-mail: churakov-vvo@mail.ru

Ключевые слова: преступления коррупционной направленности, экономический ущерб, взяткополучатель, взяткодатель, органы предварительного расследования.

В статье раскрываются сущность и последствия преступлений коррупционной направленности, а также оценивается ущерб, причиняемый национальной экономике РФ в результате совершения преступных деяний данного вида. Обосновывается, что взяточничество является преступлением, занимающим наибольший удельный вес в преступлениях коррупционной направленности, и в последние годы наблюдается тенденция увеличения их количественных показателей. Раскрываются аспекты выявления и расследования взяточничества, приводятся проблемы, которые возникают у органов предварительного расследования в процессе привлечения преступников к ответственности.

В настоящий момент вопрос своевременного выявления, противодействия и последующей профилактики преступлений коррупционной направленности является актуальным в силу существенного размера ущерба, причиняемого экономике РФ, а также происходящего подрыва доверия к государственным органам и органам местного самоуправления и проводимой ими социально-экономической политике. Будучи совершаемыми из корыстных побуждений, вопреки интересам общества и государства, с опорой на привилегии должностного положения в рамках институтов публичной власти, преступления корыстной направленности подразумевают удовлетворение личных интересов преступника и связанных с ним лиц и существенным образом уменьшают возможность обеспечения прав и свобод физических и юридических лиц, функционирующих в границах экономико-правового пространства РФ¹.

Наибольшая доля коррупционных преступлений связана с получением взятки, дачей взятки и посредничеством во взяточничестве. Как свидетельствуют статистические данные МВД России и Генеральной прокуратуры России о состоянии преступности в РФ за прошедший пятилетний период, количество коррупционных преступлений возросло к 2022 году на 15,2% в сравнении с 2018 годом, а преступлений, связанных со взяточничеством – на 55,6% (см. таблицу).

**Данные о преступлениях, связанных со взяточничеством, совершенные
в России в период 2018–2022 гг.***

Значение	Измерение	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2022 г.
Число преступлений коррупционной направленности	ед.	30 495	30 991	30 813	35 010	35 140
	темп прироста, %	2,9	1,6	– 0,6	13,6	0,4
Число преступлений, связанных со взяточничеством	ед.	12 527	13 876	14 499	18 530	19 490
	темп прироста, %	3,5	10,8	4,5	27,8	5,2

* Портал правовой статистики Генеральной прокуратуры Российской Федерации².

Стабильное увеличение уровня данного вида преступлений вызывает опасение, особенно в условиях масштабирования взяточничества, произошедшего в постпандемийный 2021 год и в период введения санкций по отношению к России в 2022 году. Несмотря на то, что в каждом третьем случае размер взятки не превышает 10 тыс. рублей, ущерб от преступлений, связанных со взяточничеством, оценивается Генеральной прокуратурой РФ в размере 37 млрд. рублей ежегодно³.

Сказанное актуализирует необходимость изучения особенностей выявления и расследования взяточничества как наиболее опасного преступного деяния в контексте коррупционных преступлений и тех проблем, которые возникают при этом. Отличаясь высокой степенью латентности, взяточничество достаточно сложно поддается выявлению и раскрытию. Это связано с тем, что, с одной стороны, преступление данного вида происходит в отсутствие свидетелей⁴. С другой стороны, взяточничество сопровождается применением уголовно-правовых санкций ко всем участникам «сделки». В свете сказанного ни взяткодатель, ни взяткополучатель не намереваются сотрудничать с органами предварительного расследования и, соответственно, зачастую у следственных органов в распоряжении имеются лишь косвенные доказательства, на основании которых сложно привлечь виновных к ответственности и вменить справедливую меру наказания.

На практике установилось четкое правило, что выявление и раскрытие взяточничества невозможно без проведения оперативно-разыскных мероприятий, взаимодействия оперативных сотрудников со следственными органами, а также правильного документирования процессуальных результатов. В таком случае стоит выделить первую проблему, обуславливающую процесс раскрытия и расследования уголовных дел о взяточничестве – это отсутствие в ряде случаев согласованности действий следственных работников и оперативных сотрудников.

О необходимости полноценного сотрудничества, симбиоза иницируемых следственных действий и оперативно-разыскных мероприятий (далее – ОРМ) упоминает в своих трудах Гурджиян С.А.⁵, Казьмина А.Д.⁶, обосновывая, что именно подобного рода сотрудничество и всесторонний обмен информацией бу-

дет способствовать раскрытию уголовного дела и скорейшему привлечению подозреваемых к ответственности.

Анализ 15 уголовных дел показал, что в большинстве случаев уголовные дела, связанные со взяточничеством, выявляются путем проведения ОРМ, в частности оперативного эксперимента, результаты которого направляются следователю для решения вопроса о возбуждения или об отказе в возбуждении уголовного дела. Кроме того, уголовно-процессуальным законом установлено, что при недостаточности имеющихся в распоряжении следователя сведений, он вправе давать органу дознания письменные поручения о проведении ОРМ.

Вместе с тем в правоприменительной практике не всегда можно говорить о гармонизации интересов и слаженном сотрудничестве следственных органов и органов дознания и комбинации иницилируемых ими следственных действий и ОРМ, что существенно осложняет процесс привлечения взяткодателя и (или) взяткополучателя к ответственности. Прежде всего, это связано с тем, что ни уголовно-процессуальным законом, ни Законом об ОРД до сих пор не урегулированы многие вопросы, связанные с процессуальным правом следователя давать поручения о производстве ОРМ и обязанностью органа дознания исполнять их. На законодательном уровне не установлена форма и содержание такого документа, в котором должны содержаться указания следователя, не предусмотрен порядок его исполнения и направления в орган дознания.

Отдельно следует выделить тот факт, что законом не в полной мере регламентированы сроки исполнения поручения. Исходя из ч. 1 ст. 152 УПК РФ, конкретный срок исполнения (не позднее 10 суток) установлен исключительно для поручений следователя в случае необходимости проведения розыскных действий вне места производства предварительного следствия. Вместе с тем, ведомственными нормативными актами МВД России предусмотрено, что указанный срок распространяется и на остальные случаи направления поручений следователем⁷. Однако нерешенность данного вопроса все же вызывает на практике немало разногласий среди правоохранительных органов.

Так, все чаще следователями отмечается факт того, что сотрудники оперативного аппарата не всегда своевременно выполняют поручения и выходят за рамки 10-дневного срока. В некоторых случаях ответы предоставляются только после повторного направления поручения, что существенным образом затягивает процесс расследования⁸. С другой стороны, работниками оперативных подразделений отмечается нереальность предоставления результатов ОРД в предусмотренные 10 дней. В первую очередь, это связано с тем, что на момент принятия поручения для его исполнения остается всего несколько суток, например, когда поручение приходит из других территориальных органов с существенной задержкой. Кроме того, нередкими бывают ситуации, когда следователи по одному уголовному делу поручают провести большое количество трудоёмких мероприятий, особенно требующих судебного санкционирования, в связи с чем могут возникнуть проблемы с соблюдением сроков исполнения. В таком случае возникает конфликт интересов следственных органов и работников оперативного аппарата.

На наш взгляд, решением указанных проблем во многом может стать разработка Следственным Комитетом РФ, совместно с МВД РФ, распоряжения или инструкции о порядке направления поручения следователем в орган дознания, закрепляющего требования к его содержанию и правила его исполнения. Кроме того, поскольку вопрос о сроках исполнения поручения в законе также не оговорен, возникает необходимость внесения изменений в УПК РФ и Закон об ОРД в части закрепления 10-дневного срока исполнения поручения с возможностью его продления.

Следующая проблема заключается в том, что в ряде случаев органы дознания или следствия, выявляя факт преступления, в последующем не всегда с особой тщательностью и педантизмом подходят к процедуре документирования и надлежащего оформления полученных результатов. Как следствие, снижается вероятность успешного разрешения дела в суде, заключающегося во вменении преступнику справедливого наказания, сопоставимого с тяжестью причиненного вреда. Большинство ошибок, совершаемых на досудебных стадиях, к моменту направления уголовного дела в суд становятся неустраняемыми, что становится причиной возвращения материалов прокурору.

Развивая логику сказанного, стоит отметить, что нередко преступники уходят от ответственности в рамках расследования дела о взяточничестве в силу признания имеющихся доказательств недопустимыми. Так, в качестве одного из примеров можно привести рассмотрение Верховным Судом РФ дела № 11-УД21-15-К6 от 15.07.2021 г., в рамках которого адвокаты подсудимых – инспектора ГИБДД Р. Салимова и врио начальника ОГИБДД Р. Шамсиева, – требовали пересмотреть решения нижестоящих судов в части признания их виновными в деле о получении взятки лично на сумму, не превышающую 10 тыс. рублей.

В ходе рассмотрения дела защитники подсудимых указали на факт того, что органы предварительного расследования не изъяли и не приложили к материалам дела ключевые вещественные доказательства, которые могли прямо указывать на виновность Р. Салимова и Р. Шамсиева – деньги, как предмет взятки. Тем самым суд посчитал, что не была должным образом оценена степень достаточности представленных доказательств и определил передать дело на новое апелляционное рассмотрение⁹.

Таким образом, во избежание судебных диссонансов, возвращения дела на пересмотр или отказ в принятии дела, требуется на всех стадиях уголовного судопроизводства четкое соблюдение положений уголовно-процессуального законодательства РФ, в т.ч. в части оформлении результатов выполненных ОРМ, следственных действий и формирования доказательственной базы.

Вместе с тем, стоит отдельно выделить проблему, связанную с получением сведений, имеющих доказательственное значение, и требованиями УПК РФ и Закона об ОРД. Так, некоторые преступления коррупционной направленности, в частности ч. 1 ст. 290 УК РФ, ч. 1 ст. 291 УК РФ, относятся к преступлениям категории небольшой тяжести. В то время как Закон об ОРД запрещает осуществлять оперативный эксперимент, прослушивание телефонных переговоров в отношении лиц, которые обоснованно подозреваются в совершении преступлений не-

большой тяжести. В связи с этим полученные факты совершения взяточничества при проведении прослушивания телефонных переговоров и оперативного эксперимента в силу УПК РФ не могут являться допустимыми доказательствами по уголовному делу. Решением указанной проблемы может послужить включение в Закон об ОРД возможности проведения по делам небольшой тяжести ряда оперативно-разыскных мероприятий. В особенности данные изменения повлияют на процесс выявления взяточничества, поскольку большинство подобных уголовных дел возбуждаются именно по итогам проводимых органами дознания оперативных действий.

С учетом отмеченных проблем, затрудняющих на практике процесс выявления и расследования взяточничества, целесообразными являются следующие мероприятия. На законодательном уровне требуется внести изменения касательно сроков исполнения поручения следователя о проведении ОРМ, а при наличии объективных причин предусмотреть возможность их продления. Также на ведомственном уровне следует ужесточить дисциплинарную ответственность в отношении тех сотрудников, кто с большей долей формальности подходит к процедуре надлежащего оформления результатов проведенных ОРМ и следственных действий. Наконец, требуется ввести практику постоянного повышения квалификации, обмена опытом среди всех сотрудников органов предварительного расследования. Перечисленные мероприятия, безусловно, не искоренят все барьеры, возникающие в рамках предварительного расследования на пути привлечения виновных во взяточничестве к ответственности. Вместе с тем можно ожидать, что данный перечень действий существенным образом повлияет на эффективность проводимых расследований и процесс своевременного выявления как уже совершенных преступлений, так и тех, которые готовятся к совершению.

¹ Темирханов М.А., Джумаев Т.Х. Преступления коррупционной направленности // *Аграрное и земельное право*. 2023. №2 (218). С. 13-15.

² Показатели преступности России // Генеральная прокуратура Российской Федерации: портал правовой статистики. URL: http://crimestat.ru/offenses_map (дата обращения 15.02.2024).

³ РБК: <https://www.rbc.ru/> / учредитель АО «РОСБИЗНЕСКОНСАЛТИНГ». – Москва, 1995. – URL: <https://www.rbc.ru/society/09/12/2022/639296d89a7947dce491f2f5> (дата обращения: 17.02.2024). – Текст: электронный.

⁴ Яшин А.В., Курмаева Д.В. Проблемы выявления и расследования взяточничества // *Наука. Общество. Государство*. 2020. №2 (30). С. 144-151.

⁵ Гурджиян С.А. Актуальные проблемы выявления и расследования взяточничества // *Научный электронный журнал Меридиан*. 2020. № 3 (37). С. 372-374.

⁶ Казьмина А.Д. Проблемы выявления и расследования взяточничества // *Молодой ученый. Сборник статей IV Международной научно-практической конференции*. Пенза, 2023. С. 167-169.

⁷ Стельмах В.Ю. Некоторые проблемы поручения следователем следственных действий и оперативно-разыскных мероприятий // *Вестник УЮИ*. 2020. №4 (90). С. 96-105.

⁸ Колосович М.С. Современные вопросы процессуальной регламентации негласного производства и взаимодействия следователя с сотрудниками оперативных подразделений // *Вестник Казанского юридического института МВД России*. 2016. №1 (23). С. 48-53.

⁹ Определение суда кассационной инстанции по делу № 11-УД21-15-К6 от 15 июля 2021 года // Верховный Суд российской Федерации. URL: https://vsrf.ru/stor_pdf.php?id=2016764 (дата обращения 15.02.2024).

PROBLEMS OF DETECTING AND INVESTIGATING BRIBERY

© 2024 Kirova Alena Alexandrovna
Undergraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: alna.kirova.01@mail.ru

© 2024 Churakov Aleksey Nikolaevich
Candidate of Legal Sciences,
Associate Professor of the Department of Criminal Law Disciplines
Samara State University of Economics
E-mail: churakov-vvo@mail.ru

Keywords: corruption crimes, economic damage, bribe taker, bribe giver, preliminary investigation authorities.

The article reveals the essence and consequences of corruption-related crimes, and also assesses the damage caused to the national economy of the Russian Federation as a result of committing criminal acts of this type. It is substantiated that bribery is a crime that occupies the largest share of corruption-related crimes, and in recent years there has been a tendency to increase their quantitative indicators. Aspects of identifying and investigating bribery are revealed, as well as problems that arise for preliminary investigation authorities in the process of bringing criminals to justice.

БАНКРОТСТВО КАК ПРАВОВОЕ СРЕДСТВО В ПРОЦЕССЕ РЕСТРУКТУРИЗАЦИИ КОРПОРАЦИИ

© 2024 Копытина Екатерина Алексеевна*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: kopitina02@mail.ru

Ключевые слова: банкротство, юридические лица, реструктуризация, корпорация.

Статья посвящена изучению современного законодательства и правоприменительной практики в области банкротства юридических лиц. Предметом исследования является законодательство в области банкротства в отношении именно юридических лиц. Данное исследование не затрагивает банкротство физических лиц по причине конкретизации области исследования и невозможности охватить все аспекты рассматриваемой процедуры.

Актуальность темы обусловлена значительным ростом количества юридических дел, объектом изучения которых являются юридические лица, в отношении имущества которых применена процедура банкротства. Каким образом банкротство связано с реструктуризацией корпораций? Необходимо подробнее исследовать данный вопрос.

С каждым годом процедура банкротства реализуется юридическими лицами все больше и больше. Рост количества рассмотренных судами дел о банкротстве подтверждают статистические данные. В 2023 году арбитражные суды рассмотрели 242 тысячи судебных дел, касающихся банкротства, что на 28 процентов превышает показатели дел, рассмотренных в 2021 году. Эти данные подтверждает председатель Верховного суда Лебедев В. М.¹ Из обсуждений можно сделать выводы о существующей тенденции роста количества банкротств юридических и физических лиц. При этом, как следствие, это приведет к увеличению и изменению законодательства в области банкротства. Именно по данной причине вопрос исследования данной области до сих пор остается актуальным и поднимается из года в год.

Банкротство представляет собой сложный и многогранный процесс, включающий в себя финансовые, юридические и экономические аспекты. Все чаще возникают споры по поводу правильности их применения. Это панацея или реальная возможность восстановления справедливости? Должник действительно претерпевает лишения или за этим скрывается возможность разрешения другого вопроса, например ухода от ответственности? Вопрос остается дискуссионным, живым, но при этом абстрактным. Почему мы так считаем? По нашему мнению,

* Научный руководитель – Зиньков Евгений Николаевич, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

нельзя судить только по общим показателям. Ответы на эти вопросы кроются в реальных случаях со своими уникальными обстоятельствами, которые нам предстоит рассмотреть.

Чтобы понять, как соотносятся между собой банкротство и реструктуризация, и в каких случаях они применяются одновременно, следует рассмотреть данные понятия с научной точки зрения, а также исследовать законодательные нормы.

Современное юридическое понятие банкротства представляет собой особое состояние лица, которое имеет определенные ключевые признаки. Так, например, к ним относят – неспособность должника в полном объеме удовлетворить требования кредиторов; неспособность должника выплаты выходных пособий или труда лиц, которые связаны с должником трудовыми обязательствами в виде трудового договора; невозможность оплаты обязательных платежей лица. При этом эта невозможность должна быть признана арбитражным судом, что подчеркнуто в Федеральном законе.²

При исследовании данного Федерального закона, можно также сказать, что банкротство – это «юридический статус должника». Почему мы вводим данную гипотезу? Все дело в том, что юридический статус – это совокупность прав и обязанностей, юридической ответственности, интересов, обеспеченных законом. Что объединено понятием правоспособности юридических лиц, конкретизированным в статье 49 части первой Гражданского кодекса.³ И при признании судом юридического лица банкротом его права и обязанности существенно изменяются, что может повлиять даже на структуру организации в целом.

На данный момент вопрос исследования процедуры банкротства остается достаточно актуальным. Так, в своей работе Суворов Е. Д. подчеркивает позицию того, что банкротство можно в том числе рассматривать как «экономическое состояние» должника, что влечет за собой конкретные последствия – права и обязанности. Он считает, что все понятия, указанные в упомянутом выше законе, также различные его интерпретации, такие как «неплатежеспособность» и «недостаточность имущества» можно также относить к видам экономического состояния лица, которое вынужденно претерпевает некоторые трудности.⁴

Не следует путать «реструктуризацию долга при банкротстве» и «реструктуризацию корпорации при банкротстве». Критически важно отличать оба этих понятия.

Реструктуризацией долга называют последовательность действий пересмотра условий кредитного соглашения с целью уменьшения долга или изменения сроков его погашения. При этом данный процесс является сложным в процессе переговоров с кредиторами, когда для убеждения последних требуются значительные усилия для достижения согласия. По общему правилу, этот процесс происходит путем совершения различных юридически значимых действий. Например, пересматриваются сроки исполнения обязательств перед кредиторами. Кроме того, стороны могут пересмотреть график погашения задолженности, что будет очень выгодно для должника. Это способы, когда кредитор вынужден претерпевать временные трудности перед тем, как получить возврат долга. Но есть еще

дополнительные меры, к которым прибегает юридическое лицо – должник. Например, это преобразование долгов в доли корпорации.

Дополнительно подчеркнем, что реструктуризация долга является позитивным средством урегулирования конфликтов и споров между должником и кредитором. Суд нередко обращает внимание на внешние условия и идет по пути смягчения условий для должника. В 2020 году на фоне пандемии коронавируса АО «Вандеркинд» не смогло исполнить свои обязательства перед должником и подав иск смог осуществить реструктуризацию долга. По решению суда иск по делу №А40-20927/2021 об изменении условий договора в связи со статьей 451 Гражданского кодекса РФ был удовлетворен. Более того, в ходе спора и развития дела в различных судебных инстанциях, вопрос был рассмотрен и Верховным судом Российской Федерации. Примечательно, что суд отметил важность особых обстоятельств при реструктуризации долга и еще раз подчеркнул необходимость всестороннего изучения доказательств по делам, касающихся реализации долгов кредитором и изменения условий их возвращения.⁵

Теперь рассмотрим процесс реструктуризации корпорации и роль банкротства в этом процессе. Сама по себе реструктуризация может осуществляться по разным причинам и разными способами. Так, данный процесс может осуществляться путем изменения размера корпорации, перестройки внутренней структуры корпорации, а также модификацией структуры собственности (вида собственности, а также корпоративного контроля).

Изменение размера компании может осуществляться путем слияния, поглощения, разделения или ликвидации. Каждое из направлений влечет за собой различные юридически значимые последствия для корпорации.

Модификация структуры собственности можно реализовать следующими методами: продажей корпорации в целом или определенной ее части, приватизацией, интеграцией, франчайзингом, а также банкротством.

Раскладывая процесс реструктуризации на различные виды и методы, мы можем увидеть сущность банкротства и его место во всей системе юридически значимых действий в процессе модификации структуры собственности при реструктуризации корпорации. Соотнося понятия между собой, отметим, что в данном примере банкротство исследуется как метод реструктуризации. Его можно представить не только как метод, но и как правовое средство реализации данной процедуры.

Противоречие складывается лишь в роли и эмоциональном отношении к данным процессам. Например, когда в отношении юридического лица применяется процедура банкротства, мы понимаем, что это нахождение в большей степени в негативных последствиях для должника и позитивных последствиях для кредиторов. При этом эмпирический опыт показывает, что проведение процедуры реструктуризации корпорации осуществляется в связи с потребностью к повышению эффективности всех бизнес-процессов в целом.

Однако, несмотря на данное суждение, можно отметить и позитивное влияние банкротства на реструктуризацию корпорации. Так, установленные законом ре-

гламенты при банкротстве, позволяют применить системный подход к вопросу реструктуризации корпорации.

То есть мы хотим сказать, что в данном вопросе очень важен бизнес-подход к исследованию. Безусловно, корпорация не заинтересована в том, чтобы при любом удобном случае объявлять себя банкротом. Какие это последствия для юридического лица – негативные или позитивные? Конечно, при объявлении себя банкротом есть определенные риски. Как минимум, это может привести к понижению лояльности акционеров и, как следствие, снижению их количества.

Здесь очень важен механизм бизнес-стратегии корпорации. Руководство последней должно осознавать риски и поставить вопрос перед собой: в каком случае потери будут меньше? Бывают случаи, когда реструктуризация в процессе банкротства будет экономически целесообразнее, потому что потеря акционеров будет приносить меньше убытков, чем при других способах спасения корпорации при существенных задолженностях.

Таким образом, исследовав законодательство, регулирующее деятельность юридических лиц и процедуру банкротства, а также правоприменительную практику мы пришли к следующим выводам. Банкротство можно рассматривать не только как правовое средство при реструктуризации корпорации, но и так же, как метод самой реструктуризации. Внедрение методов банкротства в процесс реструктуризации позволяет корпорации добавлять системные механизмы банкротства к данному юридически значимому действию. Корпорация с существенными задолженностями перед кредиторами должна руководствоваться определенной бизнес-стратегией и аналитикой, которая позволит сделать выбор в пользу наиболее удачного метода реструктуризации. Это решение требует максимально тщательного анализа и учета различных факторов и последствий, которые наступят при принятии такого решения. Корпорации в первую очередь должны обращать внимание на риски, которые они понесут. Процесс банкротства может привести к положительным изменениям в виде избавления от задолженности корпорации, при этом влечет к потере значительной доли акционеров. В данном случае принимать решение следует на основе взвешенного и всестороннего анализа аналитических и экономических данных, а также прогноза экономических показателей корпорации до принятия решения о реструктуризации при банкротстве и после принятия такого решения.

¹ Верховный суд подготовит специальные разъяснения по делам о банкротстве // Российская газета [Официальный сайт]: Интернет-ресурс. URL: <https://rg.ru/2023/02/16/verhovnyj-sud-podgotovit-specialnye-raziasneniia-po-delam-o-bankrotstve.html> (Дата обращения 16.02.2024).

² Федеральный закон от 26.10.2002 № 127-ФЗ (ред. от 25.12.2023) «О несостоятельности (банкротстве)» // «Собрание законодательства РФ». 28.10.2002. № 43. ст. 4190.

³ Суворов Е. Д. К вопросу о понятии банкротства // Lex Russica (Русский закон). 2020. №11(168). С. 21–34.

⁴ Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 52-ФЗ (ред. от 24.07.2023) // Собрание законодательства РФ. 05.12.1994. № 52. ст. 3302.

⁵ Определение Верховного суда Российской Федерации от 28 марта 2022 г. № 305-ЭС22-1897 // Электронное правосудие [Официальный сайт]: Интернет-ресурс. URL: <https://kad.arbitr.ru/Card/ec0d491f-dbca-46ae-ad4e-0d04b2749e49> (Дата обращения: 17.02.2024).

BANKRUPTCY AS A LEGAL REMEDY IN THE PROCESS OF CORPORATE RESTRUCTURING

© 2024 Kopytina Ekaterina Alekseevna*
Undergraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: kopitina02@mail.ru

Keywords: bankruptcy, legal entities, restructuring, corporation.

The article is devoted to the study of modern legislation and law enforcement practice in the field of bankruptcy of legal entities. The subject of the study is the legislation in the field of bankruptcy in relation to legal entities. This study does not address the bankruptcy of individuals due to the concretization of the field of study and the inability to cover all aspects of the procedure under consideration.

* Scientific adviser – Zinkov Evgeny Nikolaevich, Candidate of Law, Associate Professor, Samara State University of Economics.

О НЕКОТОРЫХ АСПЕКТАХ СОСТАВА БЮДЖЕТНОГО ПРАВОНАРУШЕНИЯ

© 2024 Коробова Александра Петровна
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: a.p.korobova@inbox.ru

© 2024 Величко Анна Сергеевна
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: nyurka20013@gmail.com

Ключевые слова: Бюджетный кодекс, бюджетное законодательство, бюджет, состав правонарушения, объект правонарушения, субъект правонарушения, объективная сторона правонарушения, субъективная сторона правонарушения, бюджетное право, бюджетная система, бюджетное правонарушение, юридическая ответственность, меры принуждения.

В статье рассматриваются такие элементы состава бюджетного правонарушения, как его субъект и объект, субъективная и объективная стороны. Акцентируется внимание на проблемном характере вопроса о структуре бюджетного правонарушения и возникающих на практике трудностях с установлением его элементов, что зачастую приводит к тому, что действительный виновник нарушения бюджетного законодательства остается безнаказанным.

В последние годы в отечественной юридической практике отчетливо наметилась тенденция к совершенствованию бюджетного законодательства в рамках реформирования бюджетной системы страны. Но при этом по мере развития бюджетной системы правонарушений в сфере регулирования бюджетных отношений не просто не становится меньше, они приобретают более изощренные формы, что ведет к тому, что с каждым годом все труднее выявлять состав участников бюджетного правонарушения и, следовательно, применять меры принуждения к виновным.

Необходимо также сказать о том, что в последние годы из госбюджета выделяются значительные средства на государственную безопасность и гособоронзаказ, что актуально как никогда в условиях текущей геополитической обстановки. Такой же крупной статьей расходов является сфера реализации социально-экономической политики государства, что в свою очередь играет ключевую роль для стабилизации общественных отношений. В случае же нецелевого использования средств государственного бюджета стабильность общественного устройства, мир и покой граждан оказываются под угрозой.

Так, при проведении анализа сведений в части нарушений бюджетного законодательства, ежегодно представляемых Счетной палатой, за 2023 год выявлено нарушений на сумму 1,5 трлн. рублей, а за 2022 год аналогичных нарушений выявлено на сумму почти в два раза меньшую – 885,6 млрд. рублей. Что касается количественного показателя нарушений бюджетного законодательства, то за 2022 год выявлено всего 1050 случаев, а за 2023 год уже 4,4 тысячи. Исходя из приведенной статистики, мы наблюдаем рост нарушений в сфере формирования и исполнения государственного бюджета на 76 % по сравнению с предыдущим годом. Данный факт может указывать на возможную неэффективность применяемых в настоящее время мер бюджетного принуждения.

Обратимся к вопросу о составе бюджетного правонарушения. В юридической литературе традиционно выделяют четыре его элемента:

- объект;
- объективную сторону;
- субъект;
- субъектную сторону.

В качестве объекта выступают общественные отношения, на которые посягают правонарушители – субъекты. В контексте нашего исследования – это правоотношения, складывающиеся в сфере формирования и расходования государственного бюджета.

Вместе с тем вопрос о понятии объекта бюджетного правонарушения решается в литературе неоднозначно.

К примеру, Н.А. Сагтарова полагает, что объект представляет собой перераспределение бюджетных средств между бюджетами разного уровня либо перевод денежных средств с одной классификации на другой, бюджетный процесс и бюджетная система в целом¹.

В свою очередь С.В. Запольский утверждает, что объект бюджетного правонарушения всегда представляет собой бюджетные правоотношения, урегулированные бюджетным законодательством².

Думается, что понятием объекта бюджетных правоотношений могут охватываться общественные отношения в бюджетной сфере, охраняемые государством и законом.

Второй элемент состава бюджетного правонарушения представляет собой объективную сторону, которая выражается в действии или бездействии, а также в установлении причинно-следственной связи между непосредственно совершенным деянием и его последствиями.

Последствия в свою очередь влияют не только на общественные отношения в сфере формирования и расходования бюджета, но и на настроения внутри страны в целом. Например, бюджетных средств не всегда хватает на обслуживание социальных учреждений, таких как детские сады, школы, не во все медицинские учреждения страны своевременно закупается новое оборудование, поэтому уровень оказания медицинской помощи в России не самый высокий.

Все это, по нашему мнению, связано с таким нарушением бюджетного законодательства, как нецелевое и неэффективное расходование бюджетных средств, которое традиционно считается самым распространенным нарушением бюджетного законодательства. Широкое распространение данной группы бюджетных правонарушений обусловлено и высоким уровнем коррупции среди госслужащих.

В ст. 306.4 Бюджетного кодекса РФ законодатель приводит определение понятия объективной стороны бюджетного правонарушения. Она характеризуется тем, что виновное лицо направляет средства, выделенные из государственного бюджета, или производит оплату денежных обязательств вопреки целям, которые определены сводной бюджетной росписью, бюджетной сметой, законом о бюджете или иным документом, который представляет собой правовое основание для предоставления и распоряжения средствами, выделяемыми из государственного бюджета страны³.

Субъект бюджетного правонарушения является деликтоспособным лицом, к которому могут быть применены меры юридического принуждения в результате совершения таким лицом противоправного деяния.

По действующему законодательству в сфере формирования и расходования бюджета субъектом могут выступать публично-правовые образования (Российская Федерация и ее субъекты) и коллективные субъекты, представляющие собой органы государственной власти и органы местного самоуправления, а также казенные учреждения.

Дополнительно следует отметить, что, если исходить из норм Бюджетного кодекса РФ, то субъект может представлять собой не только публично-правовые образования. К субъектам также нужно отнести органы исполнительной власти, финансовые органы, главных распорядителей бюджетных средств, а также государственных заказчиков.

Следует отметить, вопрос о субъектах бюджетного правонарушения так же дискутируется в юридической науке. Так, некоторые авторы исходят из того, что субъект – это участник бюджетного процесса.

Обратимся к анализу действующего законодательства. В Бюджетном кодексе представлен исчерпывающий перечень участников бюджетного процесса, который представляется недостаточно полным. Так, на наш взгляд, в качестве участников бюджетного процесса логично также рассматривать автономные, бюджетные учреждения, унитарные предприятия, а также юридические и физические лица, которым также могут выделяться средства из государственного бюджета. Но на основании статей 78-78.4 Бюджетного кодекса данные субъекты не относятся к участникам бюджетного процесса.

Данное обстоятельство не отменяет требования о соблюдении ими соглашений, касающихся условий предоставления и использования средств государственного бюджета.

Хотелось бы обратить внимание на то, что в Бюджетном кодексе РФ отсутствует прямая норма, которая бы четко устанавливала круг лиц, на которых распространяются нормы бюджетного законодательства.

Но правоприменительная практика, включая судебную, говорит о том, что законодательство в сфере бюджета распространяется также и на тех, кто участниками бюджетного процесса не является.

Таким образом, к субъектам бюджетных правоотношений относятся как государственные органы, так и юридические и физические лица.

В соответствии со ст. 6 БК РФ получателями бюджетных средств являются государственные органы и органы управления внебюджетными фондами, находящиеся в ведении главного распорядителя, имеющие право от имени и за счет публичного образования распоряжаться средствами бюджета.

К примеру, при нецелевом использовании бюджетных средств к должностному лицу бюджетного учреждения не могут быть применены санкции, предусмотренные ст. 285.1 Уголовного кодекса РФ, в виду того, что применение вышеуказанных санкций возможно только в отношении должностных лиц, являющихся получателями средств государственного бюджета⁴.

Наконец, субъективная сторона бюджетного правонарушения представлена комплексом признаков виновного, противоправного деяния, которые в совокупности отражают внутреннее отношение лица к совершаемому им деянию. Вина является ключевым признаком субъективной стороны.

С учетом вышеизложенного, следует отметить, что бюджетное правонарушение представляет собой систему взаимосвязанных элементов, при наличии которых деяние можно квалифицировать как виновное противоправное деяние.

Комплекс данных элементов в совокупности признается составом правонарушения. Наличие каждого элемента при квалификации правонарушения обязательно, в противном случае деяние невозможно будет квалифицировать как правонарушение законодательства в сфере формирования и расходования бюджета.

¹ Бюджетное право: учебник / А.Е. Абрамова, И.И. Кучеров, М.А. Мойсеенко и др.; под ред. Н.А. Сагтаровой. М.: Деловой двор, 2021. 296 с.

² Запольский С. В. Финансовое право: учебник для бакалавров. М.: Юрайт, 2020. 575 с

³ Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31 июля 1998 г. № 145-ФЗ (ред. от 28.12.2022) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2023) // Собр. законодательства Рос. Федерации. 1998. № 31. Ст. 3823.

⁴ Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30 декабря 2001 г. № 195-ФЗ (ред. от 04.08.2023) (с изм. и доп.) // Собр. законодательства Рос. Федерации. 2002. № 1. Ст. 1.

ON SOME ASPECTS OF THE COMPOSITION OF THE BUDGET OFFENSE

© 2024 Korobova Aleksandra Petrovna
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: a.p.korobova@inbox.ru

© 2024 Velichko Anna Sergeevna
Undergraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: nyurka20013@gmail.com

Keywords: Budget code, budget legislation, budget, the composition of the offense, the object of the offense, the subject of the offense, the objective side of the offense, the subjective side of the offense, budget law, budget system, budget offense, legal liability, coercive measures.

This article examines such elements of the composition of a budget offense as its subject and object, subjective and objective sides. Attention is focused on the problematic nature of the issue of the structure of the budget offense and the difficulties encountered in practice in establishing its elements, which often leads to the fact that the real culprit of the violation of budget legislation remains unpunished.

ИНФОЦЫГАНСТВО – НОВЫЙ ВИД МОШЕННИЧЕСТВА. К ВОПРОСУ О ПРАВОВОМ РЕГУЛИРОВАНИИ БЛОГЕРСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

© 2024 Круглова Анна Владимировна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: kafpp@sseu.ru

© 2024 Корниенко Марина Андреевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

Ключевые слова: блогер, онлайн-марафон, курс, инфоцыган, мошенничество.

Статья освещает актуальную на сегодняшний день проблему – отсутствие законодательного регулирования такого рода занятия, как блогерская деятельность. Исследование нацелено на поиск ответа на вопрос, как защитить свои права при некачественном оказании возмездных услуг. Авторы дают определение блогерской деятельности и разъясняют понятие «инфоцыганство», анализируя правовые проблемы и пути их решения в современных реалиях.

В современном мире набирает обороты такая профессиональная деятельность как блогер. Но законодательство не предусматривает толкование такого рода деятельности, в связи с чем необходимо дать определение данной профессии. Блогер – физическое или юридическое лицо, которое создает и публикует тематический контент на онлайн-платформах, стриминговых площадках. На основании данного определения подчеркивается необходимость регистрации деятельности лиц как индивидуального предпринимателя (далее – ИП) или в качестве самозанятого гражданина. Для предоставления образовательных услуг между блогером и физическим лицом заключается договор возмездного оказания услуг. Данные правоотношения регулируются нормами главы 39 Гражданского кодекса РФ¹. Если услуги предоставляются не самим индивидуальным предпринимателем, то для заключения такого договора необходима лицензия, этим осложняется заключение договора.

Сам вид деятельности зародился с появлением мессенджеров, которые позволили выкладывать и делиться личными сведениями, фотографиями и видеозаписями. В России активное использование социальных сетей и стриминговых площадок пришлось на 2009-2010 годы. Люди публиковали различного рода информацию познавательного и развлекательного, научного характера, не рассматри-

* Научный руководитель – Зиньков Евгений Николаевич, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

вая данное увлечение, как способ извлечения прибыли. Впоследствии опыт зарубежных стран показал, что данная деятельность может приносить доход и быть полноценной предпринимательской деятельностью. Тем временем в России только зарождалось блогерское комьюнити, которое стало активно набирать популярность путем разработки, рекламирования и продажи онлайн-курсов и марафонов, которые содержали в себе совокупность знаний в определенной сфере деятельности.

В данный момент занятие такого рода набирает популярность, но необходимо рассмотреть вопрос вреда и пользы марафонов и курсов. Марафоны и курсы схожие между собой понятия, которые представляют собой совокупность сведений направленных на достижения определенных целей.

Первые онлайн-марафоны стали появляться в 2015 году. Одним из самых популярных на сегодняшний день является «марафон желаний» Елены Блиновской².

В том же году были разработаны марафоны «Бешеная сушка» Василия Смольного³. В 2015-2017 годах появились марафоны «Просушка» от Виктории Бони⁴ и «Сушка на бургерах» от Олега Зингилевского⁵. Проекты набирали популярность с огромной скоростью.

Как правило тематики марафонов связаны с фитнесом, эзотерикой, психологией либо с тренингами личностного роста.

Пик спроса на подобного рода обучения пришелся на период пандемии, поскольку ковидные ограничения привели к снижению физической активности и трудовой деятельности, отсюда появился интерес изучать сферы труда, которые позволяют дистанционно работать. Целевая аудитория покупателей таких курсов весьма разнообразна, она охватывает широкий возрастной диапазон. В данный момент существуют курсы, которые нацелены и на мужскую, и на женскую аудиторию. В связи чем можно отметить, что сейчас существуют курсы, которые могут удовлетворить потребности практически любого запроса покупателей. Данный рынок настолько разнообразен и буквально переполнен различного рода информацией, которая поможет обучиться новой популярной профессии, приобрести навыки и знания в какой-либо сфере. Отсюда вытекает вопрос о качестве и практической пользе получаемой информации о марафоне или курсе.

Переломным моментом в инфо-бизнесе стало журналистское расследование Ксении Собчак, в котором она разоблачает так называемых инфоцыган, которые продают информацию, которая размещается в общем доступе и не несет под собой авторскую методику или образовательную ценность курсов и марафонов⁶.

Инфоцыгане – это продавцы информационного продукта, который не представляет практической или иной ценности. Основные направления деятельности инфоцыган охватывают множество сфер, например, психология, фитнес, семейные отношения и т.д. Некоторые курсы посвящены антинаучным методам лечения, которые и вовсе могут быть опасны для здоровья. Авторы курсов обещают людям излечиться от тяжелых заболеваний или начать активно зарабатывать различными способами крупные суммы денег после прохождения их марафона.

Инфопродукты привлекают людей наивной рекламной кампанией и обещаниями о кардинальных переменах в жизни. Люди, прочитав множество положительных отзывов от других, которые якобы прошли курс и достигли обещанных результатов, покупают данные курсы.

Но когда потребители, проходя курс или марафон понимают, что получили некачественную и неполную услугу и заявленные обещания не соответствуют условиям, которые были озвучены авторами курса, сталкиваются с рядом правовых проблем.

Одной из важных правовых проблем является отсутствие в законодательстве понятия «блогерская деятельность». Федеральные законы регулируют коммерческую деятельность, но ни в одном не уточняются границы и пределы блогерской деятельности, в связи с чем государственное регулирование и государственный контроль не распространяется на данный вид предпринимательства.

Решением данной правовой проблемы является внедрение законного определения «блогер» и «блогерская деятельность» в нормативно-правовые акты, что упростило бы понимание профессии с юридической стороны и давало бы четкое определение данной сферы предпринимательской деятельности и значительно очерчивало правовые пределы осуществления подобного специфического рода занятий.

Следующей не менее значимой проблемой выступает отсутствие законного определения инфоцыган. В законодательстве РФ не предусмотрено такого вида незаконной деятельности, как инфоцыганство, отсюда возникает проблема невозможности государственным органам и должностным лицам квалифицировать данное деяние как преступление. В УК РФ ⁷ отсутствуют нормы, которые предусматривали бы наказание за продажу информации, размещенной в общем доступе, в случае, когда автор заведомо знает, что данные сведения не являются уникальными и которые не имеют практической или теоретической ценности, выдаются за авторскую методику с целью получения прибыли обманным путем.

Но встает вопрос о том, по какой статье УК РФ должно квалифицироваться такого рода преступное деяние? В ст. 159 УК РФ прописаны деяния, которые являются мошенническими действиями, но не одна из частей в полной мере не характеризует такой вид мошенничества. В связи с чем, можно расширить одну из частей УК РФ, уточнив специфическую направленность мошеннической деятельности конкретного субъекты в лице блогера, чтобы назначить законное, обоснованное и справедливое наказание.

Также правовой проблемой является отсутствие ОКВЭДа⁸ для легализации блогерской деятельности. В перечне ОКВЭДов отсутствует идентификационный код, который в полной мере описывает легальное осуществление такого вида предпринимательства. При регистрации в качестве ИП граждане обязаны указать вид экономической направленности, которая будет характеризовать их предпринимательскую деятельность. Блогеры сталкиваются с трудностями определения их рода занятий, отсюда возникает проблема расчета страховых и налоговых взносов. Поэтому целесообразно дополнить государственный перечень ОКВЭД, который позволил бы четко определять блогерскую деятельность.

В заключение стоит сказать, что блогерская деятельность существует в РФ относительно недавно, поэтому закон в полной мере не раскрывает многие аспекты такого вида предпринимательской деятельности. Для модернизации законодательства необходимо более детально и углубленно изучить новую профессию, внедрить понятие «блогерская деятельность», внести ряд правок в законодательные акты для предотвращения появления мошеннических схем и нарушения законодательства в инфо-бизнесе. Безусловно необходим государственный контроль и надзор в данном вопросе, который предупреждал бы появление элементов организованной преступности в информационном пространстве.

¹ Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая): федеральный закон от 26 января 1996 г № 14-ФЗ (в ред. от 24.07.2023) // Официальный сайт правовой информации http://pravo.gov.ru/proxy/ips/?docbody=&link_id=18&nd=102039276 (дата обращения: 20.02.2024).

² Интернет-источник – <https://journal.tinkoff.ru/wish-marathon> (дата обращения: 20.02.2024).

³ Интернет-источник – <https://m.7days.ru/news/vasiliy-smolnyy-obyavil-o-zakrytii-beshenoy-sushki.htm> (дата обращения: 20.02.2024).

⁴ Интернет-источник – <https://life.ru/p/420172> (дата обращения: 20.02.2024).

⁵ Интернет-источник – <https://fizikl.org/blog/fastfood1> (дата обращения: 20.02.2024).

⁶ Интернет-источник – <https://vc.ru/flood/334759> (дата обращения: 20.02.2024).

⁷ Уголовный кодекс Российской Федерации: федеральный закон от 13 июня 1996 г. № 63-ФЗ (в ред. от 25.12.2023) // Официальный сайт правовой информации <http://pravo.gov.ru/proxy/ips/?docbody&nd=102041891> (дата обращения: 20.02.2024).

⁸ ОК 029-2014 (КДЕС Ред. 2). Общероссийский классификатор видов экономической деятельности // Приказ Росстандарта от 31.01.2014 г. № 14-ст. (ред. от 30.11.2023) // <https://normativ.kontur.ru/document?moduleId=1&documentId=241621> (дата обращения: 20.02.2024).

INFOCYGANISM – A NEW TYPE OF FRAUD. ON THE ISSUE OF LEGAL REGULATION OF BLOGGING ACTIVITIES

© 2024 Kruglova Anna Vladimirovna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: kafpp@sseu.ru

© 2024 Kornienko Marina Andreevna*

Student

Samara State University of Economics

Keywords: blogger, online marathon, course, info gypsy, fraud.

The article highlights an urgent problem today – the lack of legislative regulation of such activities as blogging. The research is aimed at finding an answer to the question of how to protect your rights in case of poor-quality provision of paid services. The authors define blogging activities and explain the concept of "infocyanism", analyzing legal problems and ways to solve them in modern realities.

* Scientific adviser – Zinkov Evgeny Nikolaevich, Candidate of Law, Associate Professor, Samara State University of Economics.

НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ ДОГОВОРА ЭНЕРГОСНАБЖЕНИЯ ПО ДЕЙСТВУЮЩЕМУ ГРАЖДАНСКОМУ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ

© 2024 Кузнецов Кирилл Алексеевич*

аспирант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: kirill_kuznecov92@mail.ru

Ключевые слова: энергоснабжение, договор, публичный договор, источники правового регулирования.

Статья посвящена особенностям договора энергоснабжения, которые обозначены в действующем гражданском законодательстве РФ. Выделяются характеристики данного договорного института, затрагиваются проблемы правового регулирования и правоприменительной практики.

Основы договорного регулирования самого разнообразного спектра отношений определяются гражданским законодательством. Это касается также области энергетики. Гражданский кодекс РФ¹ (далее – ГК РФ) содержит понятие договора энергоснабжения, согласно которому: «По договору энергоснабжения энерго-снабжающая организация обязуется подавать абоненту (потребителю) через присоединенную сеть энергию, а абонент обязуется оплачивать принятую энергию, а также соблюдать предусмотренный договором режим ее потребления, обеспечивать безопасность эксплуатации находящихся в его ведении энергетических сетей и исправность используемых им приборов и оборудования, связанных с потреблением энергии» (п.1 ст. 539 ГК РФ).

Данный договор до настоящего времени вызывают неподдельный интерес в науке. Во многом это связано с многоаспектностью возникающий в сфере энергетики отношений. При этом общие регулирующие начала, сформулированные на уровне ГК РФ, формируют стержень всего нормативного объема. В рамках настоящей статьи охарактеризуем некоторые особенности договора энергоснабжения.

1. Первая особенность касается непосредственно формулировки п. 1 ст. 539 ГК РФ. Указанное определение носит универсальный характер, что позволяет использовать его для договоров энергоснабжения в отношении разного вида энергии (тепловой, газовой, электрической).

При этом кодекс четко разграничивает приоритет регулирования, определяя, что ГК РФ при регламентации поставки всех видов энергии, кроме электрической

* Научный руководитель – Дельцова Наталья Вячеславовна, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

– это приоритетный нормативный акт. Следовательно, правила иных нормативных актов в области энергоснабжения должны ему соответствовать.

2. Место договора энергоснабжения в рамках главы 30 ГК РФ определяет его предметную принадлежность к договорам о передачи имущества в собственность. Данная особенность договора представляется важной, поскольку сама правовая природа данных договорных отношений дискуссионна. Исследователи отмечают в данном договоре элементы соглашений подрядного типа и договора поставки².

Позиция законодателя относительно природы договора видится обоснованной. Во многом она связана со спецификой самого объекта правоотношений – «энергии», природные свойства которого весьма специфичны.

Здесь обратимся к научным разработкам в области категорийного аппарата, законодательно данный термин в ГК РФ не раскрывается. В данной связи интерес вызывает определение Е.Б. Беловой. В своем исследовании она обращает внимание на то, что энергию следует рассматривать как материальное явление, которое имеет юридическую привязку через принадлежность определенным субъектам источников и средств получения и передачи энергии³.

Ранее проводимые исследования в соответствующей области позволяют автору настоящей публикации опираться на тезис о том, что энергия в гражданско-правовом контексте – это материальное оборотоспособное благо. Оно способно удовлетворять потребности субъектов гражданского права и обладает экономической ценностью, а также свойствами товара⁴. Следовательно, данный договор является разновидностью договора купли-продажи.

3. Договор энергоснабжения законодательно отнесен к категории публичных договоров (п. 1 ст. 426 ГК РФ), что подтверждается судебной практикой⁵.

Конструктивными элементами публичного договора как особой (специальной) договорной конструкции являются:

- наличие особого субъекта отношений – коммерческой организации или организации, осуществляющей приносящую доход деятельность;
- осуществление данной деятельности в отношении любого обратившегося (независимо от предметной области договорной связи);
- недопущение дискриминационных предпочтений по категориям потребителей;
- установление равных ценовых критериев для соответствующих категорий потребителей;
- недопущение отказа в заключении договора при наличии соответствующей возможности⁶.

Функционально публичный договор направлен на защиту слабой стороны в отношениях – потребителя. Применительно к рассматриваемому договору публичность договора имеет определенную специфику.

В случае с договором энергоснабжения сторонами договора являются энергопоставляющая организация и абонент. Последним может являться как физическое, так и юридическое лицо.

В сфере газоснабжения, в частности, различаются договорные отношения с «коммерческими» потребителями – это юридические лица и индивидуальные предприниматели и «бытовыми» потребителями – физическими лицами.

При этом публичный характер предполагается в отношении договоров, заключенных для коммунально-бытовых нужд. Применительно к иным категориям договоров газоснабжения вопрос является открытым. В связи с чем исследователи, опираясь на нормы ГК РФ и учитывая значимость данного блага, предлагают на законодательном уровне отнести договор газоснабжения к числу публичных⁷.

Отметим также, что заключение договора обусловлено наличием у абонента необходимого и соответствующего требованиям энергопринимающего устройства, присоединенного к сетям энергоснабжающей организации, и другого необходимого оборудования, а также при обеспечении учета потребления энергии (п. 2 ст. 539 ГК РФ). Указанные обстоятельства позволяют говорить об ограниченной публичности применительно к договорам энергоснабжения.

¹ Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 1996. № 5. Ст. 410.

² Огиренко Е.Б. Договор снабжения электрической энергией в предпринимательской сфере Российской Федерации Самара: Изд-во «Универс-групп», 2006. 108 с.

³ Белова Е.Б. Энергия как самостоятельный объект прав // Юрист. 2019. № 6. С. 37-43.

⁴ Дельцова Н.В., Кузнецов К.А., Машин А.С. Энергия как объект гражданско-правового регулирования: функциональный подход // Евразийский юридический журнал. 2023. № 5. С. 200-202.

⁵ Постановление Арбитражного суда Поволжского округа от 28 июня 2018 г. № Ф06-33694/18 по делу № А12-32400/2017.

⁶ Шпинева Ю.С. Публичный договор и договор присоединения: сходства, различия, проблемы [Электронный ресурс] // Colloquium-journal. 2003. № 27-31. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/publichnyy-dogovor-i-dogovor-prisoedineniya-shodstva-razlichiya-problemy> (дата обращения: 30.01.2024 г.)

⁷ Хандеев И.С. Договор поставки газа: правовая природа и особенности правового регулирования [Электронный ресурс] // Вестник Челябинского государственного университета. Серия: Право. 2022. Т. 7, вып. 1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/dogovor-postavki-gaza-pravovaya-priroda-i-osobennosti-pravovogo-regulirovaniya/viewer> (дата обращения: 01.02.2024 г.)

SOME FEATURES OF THE ENERGY SUPPLY CONTRACT UNDER THE CURRENT CIVIL LEGISLATION

© 2024 Kuznetsov Kirill Alekseevich*
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: kirill_kuznecov92@mail.ru

Keywords: energy supply, contract, public contract, sources of legal regulation.

The article is devoted to the specifics of the energy supply contract, which are indicated in the current civil legislation of the Russian Federation. The characteristics of this contractual institution are highlighted, the problems of legal regulation and law enforcement practice are touched upon.

* Scientific adviser – Deltsova Natalia Vyacheslavovna, Candidate of Law, Associate Professor, Samara State University of Economics.

К ВОПРОСУ О ПСИХОЛОГИЧЕСКИХ И ЭТИЧЕСКИХ АСПЕКТАХ УПРАВЛЕНЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ СОВРЕМЕННОГО РУКОВОДИТЕЛЯ В ОРГАНАХ ПУБЛИЧНОЙ ВЛАСТИ

© 2024 Ланг Петр Петрович

доктор юридических наук, доцент,

профессор кафедры гражданского и арбитражного процесса

Самарский государственный экономический университет

E-mail: petr.lang@mail.ru

Ключевые слова: государственная служба, должностное лицо, органы внутренних дел, полиция, профессиональная культура.

В статье приводится анализ положений отечественной правовой доктрины по вопросам психологических и этических аспектов управленческой культуры современного руководителя в органах публичной власти. Исследуются мнения и подходы отечественных правоведов, обозначены проблемы теоретического характера по заявленной тематике, представлены авторские выводы по вопросам совершенствования профессиональной управленческой культуры современного руководителя в органах публичной власти в обозримой перспективе.

Сфера деятельности правоохранительных органов по большому счету сопряжена с трудными, весьма быстро изменяющимися обстоятельствами, условиями, огромными рисками, и это становится причиной для возникновения с повышенной вероятностью разного рода конфликтных ситуаций: как между отдельными субъектами права, так и между группой лиц в целом.

В целях эффективной деятельности крайне необходимо заранее представлять и уметь предвидеть вероятные возможности возникновения разногласия, столкновения интересов и иметь представление об их предотвращении и пресечении¹. В противном же случае, нужно знать, как аккуратно и вежливо решить проблемные вопросы. Соблюдение правил этики должно одновременно сочетать в себе анализирование возникшей ситуации с психологической точки зрения и учет примерной, типичной модели поведения сотрудников в той либо иной спорной ситуации².

Отличительной чертой служебного этикета сотрудника правоохранительного органа является нормативность характера, поскольку коммуникация в данном случае регламентируется всевозможными приказами, уставами, должностными инструкциями и иными документами, что требует их неуклонного соблюдения.

Исходя из той или иной должности либо специального особого звания у сотрудников возникают взаимоотношения, которые строятся на общеизвестных принципах морально-нравственных правил, права или определенных требований, предусмотренных соответствующими уставами. Следовательно, складыва-

ется эталон поведения, который олицетворяет собой уважение к любому гражданину вне зависимости от каких-либо признаков, почтение к занимаемой должности, а также характеризуется высокой ответственностью как самого начальства, так и его подчиненных к выполняемым ими обязанностям³.

Этический аспект правоохранительных органов – есть проявление общеизвестных моральных правил поведения общества к нему, если рассматривать с одной точки зрения, и с иной – как к квалифицированному сотруднику правоохранительных органов, уголовного розыска, к судье, криминалисту либо же следователю, а также иным.

В целом этика в любой профессиональной деятельности предназначена определять расположение морали, как регулятора общественных отношений, в работе сотрудников конкретной профессиональной деятельности, важность требований морали на службе, понимание и осознание чести, долга, ответственного отношения, а также престижа самой профессии⁴.

Нормы морали, выражающие отношение руководства к людям, которые находятся в его подчинении, определяют особенность труда в сфере управления и являются ключевыми⁵.

Понимания между людьми будет проще достичь путем большего проявления искренней заботы, доброты, а также теплоты. Зачастую в современном мире считается, что отношения «руководитель-подчиненный» характеризуются как довольно дистантные, строгие, порой формальные, в которых несовместимыми являются доброжелательность и в нужной мере строгость. А одновременно с этим на практике было доказано, что демократия, дипломатичность, вежливость и доброта способствуют созданию работоспособного коллектива, членов которого можно с уверенностью назвать единомышленниками, стремящимися к одним результатам. Безусловно, вышеупомянутые нравственные категории предельно просты и очень распространены во всем мире, но наиболее важно лишь не забывать о них в процессе осуществления должностных полномочий.

Трудовая деятельность каждого человека, занимающего руководящую должность, а более того, начальника в правоохранительных структурах, затрачивает огромные психологические, физические и духовные ресурсы, а это безусловно отражается в его поведении и деяниях.

Руководителю в любой области нужно также соблюдать нормы поведения, а недопустимыми являются такие формы, как: грубость, пассивная агрессия, газлайтинг (газлайтинг – это форма психологического насилия, один из способов манипуляции, целью которого является склонение человека к сомнению в самом себе), обесценивание чувств другого человека и навязывание своих манер и привычек. Здоровые с точки зрения психологии взаимоотношения людей – это залог успеха во многих сферах жизнедеятельности.

Достоинный управленец любыми возможными способами старается не допустить такие негативные явления, как, к примеру, унижение работника, оскорбление его личного достоинства и доброе имя, а также честь, потому как любой сотрудник правоохранительных органов осведомлен с положениями Конституции Российской Федерации, принятой всенародным голосованием, а именно со ста-

тей 21, где регламентировано, что «достоинство личности охраняется государством. Ничто не может быть основанием для его умаления». К категории положительных со стороны руководства являются следующие качества: сдержанность, умение совладать своим гневом, адекватное восприятие обстоятельств и условий, что непременно помогает воздержаться от поспешных неправильных выводов и сказанных в порыве эмоций слов, вызывающих негативный отклик у любого человека и подчиненных в том числе.

Если же все-таки неприятных конфликтных ситуаций предотвратить не удалось, то в этом случае наиболее верным решением будет искреннее сожаление, признание ошибочности собственного мнения и принесение извинений.

Психологами давно установлено, что те указания, которые были даны в уверенном состоянии спокойствия, в наибольшей степени эффективно воздействуют на сотрудников в сравнении с теми, что были отданы в раздраженном и гневном настрое, сопровождаемом резкими и необдуманными словами.

Крайне важную роль в руководстве играет уважение чести и достоинства личности, потому что нравственная и психологическая основа названного правила состоит в аксиоме психологии социальной направленности. Она в свою очередь, гласит, что каждому человеку необходима положительная оценка для комфортного самочувствия. Исходя из этого можно сделать вывод: эффективность деятельности правоохранительных органов напрямую зависит от умения руководителя выстраивать уважительные и доброжелательные отношения в служебном коллективе.

В случае допущения подчиненным какого-либо проступка или ошибки, обычно сотрудник осознает виновность и спокойно относится к наказанию. Однако, когда руководитель, применяя меры наказания, задевает самолюбие своего работника, последний может и не выдержать это. Результатом подобного анализа является вывод о том, что следует разграничивать поступки и людей в целях дачи оценки не конкретной личности как таковой, а именно его деяния.

Стоит отметить, что руководство должно относиться к своим подчиненным в равной степени с уважением, к примеру, обращаться по имени и отчеству, не выделяя при этом кого-либо в силу симпатий или, напротив, неприязни, а также возрастного показателя. Кроме того, лидер в любой сфере обязан сам быть примером для подражания и соблюдать требования вышестоящего руководства.

Безусловно, невозможно не применять определенные замечания в отношении сотрудников. И в этой связи стоит отметить, что критика была соразмерна содеянному в целях соблюдения основополагающего и общепрофессионального принципа справедливости.

В первую очередь, критические замечания в адрес подчиненных должны быть выражены в доброжелательной форме, учитывая все достоинства человека, поскольку критика призвана содействовать исправлению виновного. Благоприятным влиянием при этом может стать подчеркивание непосредственно положительных качеств работника, и, следовательно, критическая оценка будет спокойно и адекватно воспринята им.

Помимо всего вышеупомянутого, основные качественные характеристики, присущие руководителям: гуманность, человечность, а также порядочность имеют важное значение для формирования управленческой культуры руководителя (соответствующие исследования были проведены в 1983–1993 годах. Число опрошенных составило приблизительно 5000 сотрудников рядового, сержантского, а также офицерского составов различного служебного положения и самых разных специализаций в 7 субъектах Российской Федерации и среди слушателей Академии МВД СССР и МВШМ МВД РФ соответственно).

Существует такая тенденция, что для руководителей приоритетными показателями и критериями у подчиненных являются их компетентность и деловые качества. А собственно сотрудники важными считают морально-нравственные качества их руководства⁶.

Данная закономерность вполне объяснима, потому как у начальников имеются помимо нравственных способов воздействия на сотрудников еще и материально – правовые. Одновременно с этим, у подчиненного в «арсенале» только морально – психологические методы влияния на трудовые взаимоотношения. Но для проявления моральных добродетелей управленца необходимо наличие качеств морально – психологического аспектов и у подчиненных. К примеру, доверительные отношения руководителей и подчиненных возможны тогда, когда они имеют такие черты, как: ответственность, дисциплинированность, активность, пунктуальность и инициативность. В целом, все эти условия с доверием способствуют формированию вышеупомянутых качеств работников, а также мотивирует их. А к пассивному выжиданию и безынициативности могут привести чрезмерная опека, излишняя дотошность, предвзятое отношение к сотруднику.

В результате анализа статистических данных можно установить, что, к примеру, в Кошкинском районе Самарской области в 1999 году начал свою правоохранительную деятельность с должности следователя Халимов Ренат Раисович, которым на протяжении всей его карьеры было раскрыто более 100 преступлений различной степени тяжести: от краж до громких убийств нескольких лиц, что показывает его высокий уровень профессионализма и эффективности его работы. Так, например, в 2005 году в одном из сельских домов был обнаружен труп женщины пятидесяти лет с признаками удушья. Преступник имитировал факт самоубийства путем повешения. Однако в ходе проведенного следственного эксперимента следственно-оперативной группой, в состав которой входил старший оперуполномоченный Халимов Р. Р., был установлен факт убийства. Далее в процессе проведенного опроса жителей близлежащих домов и поступающей оперативной информации было установлено лицо, совершившее данное убийство. Таковым лицом оказалась ранее судимая женщина, которая тщательно скрыла следы преступления.

Другим не менее интересным примером является убийство в 2016 году ранее судимого мужчины, которого обнаружили у себя дома с множеством рубленых ран головы и тела. На причастность данного убийства проверялись сотни жителей населенного пункта, где было совершено описываемое преступление. Проведено огромное количество судебно-медицинских экспертиз ДНК, производилось

большое количество оперативно – розыскных и технических мероприятий. Под руководством заместителя начальника полиции Халимова Р. Р. спустя несколько месяцев преступник был наконец установлен.

Рассматривая региональную правоприменительную практику, стоит отметить, что кадровый состав следственных и оперативно-розыскных служб, несмотря на некомплект, состоит из лиц, обладающих высоким уровнем профессионализма. Так, в обосновании данной позиции можно привести примеры, когда социально-положительные качества детерминировали успешную карьерную лестницу, выпускников Самарского государственного экономического университета.

Обращаясь к зарубежной литературе, отметим, что там существует несколько иной подход в понимании образа идеального руководителя. В «аллее славы» находятся такие личности как Дэвид Паккард, Кэтрин Грэм, Уильям Макнайт, Дэвид Максвелл и др.

Личностный образ данных руководителей, по мнению автора публикации является собирательным, что позволяет им в ходе осуществления трудовой деятельности разрешать самые разнообразные задачи в кратчайшие сроки. Несколько позже, мы отметим, что в объективной действительности, не существует в чистом виде какого-либо типа управления присущего руководителю.

¹ Саранчин Ю.К. Профессиональная этика сотрудников органов внутренних дел: Курс лекций. Екатеринбург: Изд-во Уральского юридического института МВД России, 2021, С. 126.

² Аракелов Ю.С., Джегутанов Б. К., Олейников В. С. Профессиональная этика юриста: ответы на экзаменационные билеты. СПб.: Питер, 2019, С. 101.

³ Иванова С.В. Психологические особенности личности руководителя в правоохранительных органах // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2019. №4-1. С. 151-155.

⁴ Этика сотрудников правоохранительных органов: Учебник под ред. Г. В. Дубова. М.: Издательство «Щит-М», 2020, С. 283.

⁵ Саранчин Ю. К. Профессиональная этика сотрудников органов внутренних дел: Курс лекций. Екатеринбург: Изд-во Уральского юридического института МВД России, 2019, С. 128.

⁶ Канунникова, Е. А. Цифровизация юридической профессии: угрозы и возможности / Е. А. Канунникова, А. В. Лошкарев // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2020. № 10-3(49). С. 103-105.

**ON THE ISSUE OF PSYCHOLOGICAL AND ETHICAL ASPECTS
OF THE MANAGERIAL CULTURE OF A MODERN LEADER
IN PUBLIC AUTHORITIES**

© 2024 Lang Peter Petrovich
Doctor of Law, Associate Professor,
Professor of the Department of Civil and Arbitration Procedure
Samara State University of Economics
E-mail: petr.lang@mail.ru

Keywords: civil service, official, internal affairs bodies, police, professional culture.

The article provides an analysis of the provisions of the Russian legal doctrine on the psychological and ethical aspects of the managerial culture of a modern leader in public authorities. The opinions and approaches of domestic jurists are studied, theoretical problems on the stated topic are identified, the author's conclusions on improving the professional managerial culture of a modern leader in public authorities in the foreseeable future are presented.

АБОНЕНТСКИЙ ДОГОВОР КАК МОДЕЛЬ ДОГОВОРНЫХ ОТНОШЕНИЙ

© 2024 Машин Алексей Сергеевич*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: mashinas@samges.ru

Ключевые слова: энергоснабжение, абонентский договор, специальная договорная конструкция, договорная модель.

Статья посвящена вопросам правового регулирования такой договорной конструкции, как абонентский договор. Раскрывается понятие данного договора, его особенности. Затрагиваются вопросы правоприменения и судебной практики.

Действующее гражданское законодательство идет по пути унификации определенного рода договорных отношений, разрабатывая инструменты их типизации. Одним из таких инструментов, на наш взгляд, является применение института специальных договорных конструкций, который был предложен профессором В.В. Витрянским и на нашел широкую поддержку среди ученого сообщества российских цивилистов¹. Данные конструкции не включены в общую типизацию договоров по предмету правового регулирования. Они сконструированы по принципу общности разнообразных признаков, составляющих ее особенности, образуя определенную договорную модель. Такая модель позволяет встраивать в конструкцию самые разнообразные договоры.

Предмет настоящей публикации – одна из таких конструкций, которая именуется абонентский договор. Законодательно данная конструкция легально определена в ст. 429. 4 Гражданского кодекса РФ² (далее – ГК РФ).

Абонентский договор иначе определяется как договор с исполнением по требованию абонента, последний самостоятельно выбирает объем необходимого ему исполнения в рамках соответствующего предмета договора (объем услуги, работ и т.п.). Это право абонента, которое может быть реализовано в любой необходимый для него момент в течение срока действия договора, оплачивается внесением абонентской платы. Плата вносится независимо от востребования работ или услуги.

В качестве абонента может выступать как гражданин, в том числе индивидуальный предприниматель, так и юридическое лицо, ведь законодателем не предусмотрено никаких ограничений на этот счет.

* Научный руководитель – Дельцова Наталья Вячеславовна, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

Спецификой данной конструкционной модели является то, что предметные характеристики договора определяется спецификой востребования исполнения³:

Возможны следующие формы востребования исполнения:

– предварительный заказа, который контрагент должен будет немедленно исполнить (например, оперативное устранение сбоев в работе сайта).

– фактическое использование предоставляемого блага (работы, услуги).

Данная договорная модель дает определенные преимущества для абонента в случае, если им постоянно востребуются определенные товары, работы, а также услуги (то есть при заключении абонентского договора он сможет получить их, как только у него возникнет в этом потребность) или он целенаправленно планирует расходы. Как правило, абонентская плата по абонентскому договору фиксированная и не зависит от объема полученных товаров, работ или услуг.

Отметим, что такая специальная договорная конструкция была широко распространена на практике и до ее закрепления в ГК РФ. Так, в правилах оказания услуг телефонной связи еще в 2014 году было закреплено право использовать абонентскую систему оплаты. Однако появление ст. 429.4 в ГК РФ, закрепляющей данную конструкцию, позволило разрешить ряд проблем правоприменения.

Так, ранее при рассмотрении требования абонентов об отказе исполнителю во взыскании абонентской платы по не расторгнутому договору в связи с неиспользованием услуг исполнителя, суды удовлетворяли данные требования. Причиной принятых судами решений являлось отсутствие доказательств фактического оказания услуг.

В настоящее время особенности модели абонентского договора определены законодательно. В соответствии с законом абонентская плата вносится за право абонента требовать товары, работы и услуги, а не за их исполнение. При этом вторая сторона абонентского договора обязана удовлетворить требования абонента в любой момент. В современной модели абонентского договора – абонентская плата судами взыскивается в пользу исполнителя независимо от того, были ли оказаны товары, работы и услуги⁵.

Свидетельством изложенного может служить практика Верховного Суд РФ. По спорному делу ответчик обратился с кассационной жалобой, в которой излагал требования об отмене решений нижестоящих инстанций. Верховный суд РФ, определив предметную область отношений – возмездное оказание услуг связи, а также представленные доказательства признал, что стороны в договоре урегулировали отношения, согласовав условия именно абонентского договора. На основании этого отказал ответчику в передаче кассационной жалобы для рассмотрения в судебном заседании Судебной коллегией по экономическим спорам Верховного Суда РФ⁵.

Обратим внимание на то, что законодательная модель абонентского договора, определенная ст. 429.4 ГК РФ допускает возможность иного урегулирования ситуации с оплатой в рамках реализации диспозитивности (если иное установлено законом или договором п.2 ст. 429 ГК РФ). Видится, что данную норму следует толковать ограничительно, ведь если договор будет предусматривать возврат абонентской платы в полном размере, то такой договор квалифицировать как аба-

нентский будет весьма трудно и сомнительно. В этом случае вернее будет указать на то, что стороны заключили, например, опционный договор до востребования.

Модель абонентского договора следует отличать и от такой специальной договорной конструкции как рамочный договор. Так, В.И. Татаренко указывает, что законодатель в случае с рамочным договором разделяет его и каждый заключаемый на его основании договор, указывая на дискретность, что подтверждается положением п. 2 ст.429.1 ГК РФ, закрепляющим приоритет условий отдельных договоров перед условиями рамочного. В случае с абонентским договором законодатель закрепил положение, согласно которому абонентский договор объединяет все отношения сторон в нем одном.

Следует заметить, что в качестве абонентского договора может выступать любой возмездный договор, например, договор консультационного или бухгалтерского обслуживания, предоставления услуг Интернета. К абонентскому договору А.Н. Левушкин также относит договоры водо-, газо- и энергоснабжения⁶. Интересен факт наличия разных точек зрения по этому поводу в доктрине, так, С.Ю. Морозов в свою очередь договор энергоснабжения абонентским не признает, указывая на то, что абонентская плата, выступающая существенным признаком абонентского договора, по договору энергоснабжения отсутствует⁷.

Обращаясь к судебной практике, следует заметить, суды признают договоры энергоснабжения абонентскими. Так, Второй арбитражный апелляционный суд в Постановлении от 17.02.2017 № 02АП-316/2017 установил, что между двумя сторонами – гарантирующим поставщиком и потребителем «был заключен контракт, согласно которому гарантирующий поставщик обязуется осуществлять продажу электрической энергии, а также оказывать услуги по передаче электрической энергии и иные услуги, а потребитель обязуется оплачивать приобретаемую электрическую энергию и оказанные услуги в сроки и на условиях, предусмотренных контрактом», и применил к такому договору положения об абонентском договоре, признав его таковым⁸.

Стоит обратить внимание и на то, что Верховный суд РФ ввел презумпцию неабонентского характера договора, в соответствии с которой если из договора ясно не следует, что заключенный договор абонентский, то такой договор считаться абонентским не должен⁹. Наличие противоречивой судебной практики в решении вопросов, связанных с применением абонентского договора указывает на необходимость дальнейшего совершенствования его правового регулирования и доктринального сопровождения.

Обобщая все вышесказанное можно отметить признаками модели абонентского договора являются: обусловленная договором возмездность (уплата абонентской платы), независимость абонентских платежей от востребованности исполнения от другой стороны, а также достаточность содержания, которая означает, что данная специальная договорная конструкция не предполагает конкретизации ее условий в других документах.

¹ Матвеева Е.Ю. Специальные договорные конструкции как категория юридической науки // Закон и власть. 2022. №2. С. 43047.

² Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ // Собрание законодательства РФ.1994. 32. Ст. 3301.

³ Татаренко В.И. Рамочные и абонентские договоры в гражданском праве. Дисс. ...канд.юр.наук. М., 2018. 189 С. [Электронный ресурс] // URL: <https://rgup.ru/img/images/Диссертация%20Татаренко%20В.И..pdf> (дата обращения: 02.02.2024)

⁴ Левушкин А.Н. Специальные договорные конструкции: рамочный, опционный и абонентский договоры // Актуальные проблемы российского права. 2018. № 2 (87). С. 19-26.

⁵ Определение Верховного Суда РФ от 17.10.2018 N 307-ЭС18-16359 по делу N А56-31834/2017 [Электронный ресурс] // Верховный суд РФ [сайт]. URL: <http://www.supcourt.ru/> (дата обращения: 03.02.2024).

⁶ Левушкин А.Н. Специальные договорные конструкции: рамочный, опционный и абонентский договоры // Актуальные проблемы российского права. 2018. № 2(87). С. 19-26.

⁷ Морозов С.Ю. Некоторые проблемы, связанные с определением правовой природы гражданско-правовых организационных договоров // Российская юстиция. 2015. № 7. С. 11-14.

⁸ Постановление Второго апелляционного суда от 17.02.2017 № 02АП-316/2017 по делу № А17-8377/2016 [Электронный ресурс] // Второй апелляционный суд [сайт]. URL: <https://2ap.sudrf.ru/> (дата обращения: 03.02.2024).

⁹ Постановление Пленума Верховного Суда от 25.12.2018 N 49 «О некоторых вопросах применения общих положений Гражданского кодекса Российской Федерации о заключении и толковании договора» [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». URL: <https://sps-consultant.ru/> (дата обращения: 03.02.2024).

SUBSCRIPTION AGREEMENT AS A MODEL OF CONTRACTUAL RELATIONS

© 2024 Mashin Alexey Sergeevich*
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: mashinas@samges.ru

Keywords: energy supply, subscription agreement, special contractual structure, contractual model.

The article is devoted to the issues of legal regulation of such a contractual structure as a subscription agreement. The concept of this agreement and its features are revealed. The issues of law enforcement and judicial practice are touched upon.

* Scientific adviser – Deltsova Natalia Vyacheslavovna, Candidate of Law, Associate Professor, Samara State University of Economics.

К ВОПРОСУ ОБ ИСТОРИИ ФОРМИРОВАНИЯ ПРЕДСТАВЛЕНИЙ ОБ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ВЗЯТОЧНИЧЕСТВО

© 2024 Милова Ирина Евгеньевна
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: irina.milova@ro.ru

© 2024 Михайлин Даниил Александрович
аспирант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: daniil@yandex.ru

Ключевые слова: посул, незаконное вознаграждение, предмет взятки, взяточничество, взятополучатель, квалифицирующие признаки, общественная опасность.

Статья посвящена анализу динамики представлений о таком криминальном явлении, как посредничество во взяточничестве. Авторы рассматривают дореволюционные подходы, советский период и современные научные и нормативные позиции. Ими отстаивается тезис о необходимости активизации уголовно-правового противодействия такого рода нарушениям. Артикулирована мысль о неоконченности процесса правовой оценки роли посредника в цепи взяточничества с акцентом на высокую общественную опасность рассматриваемых преступлений.

Исторически на Руси незаконное вознаграждение именовалось «посулом». К ним относили подарки, гостинцы и деньги. Термин взятка появился значительно позднее. Судебник 1497 года устанавливал уголовную ответственность за получение незаконного вознаграждения несколькими лицами как соучастниками преступления, в том числе, посредниками. При этом подобные деяния наказывались значительно строже, чем совершенные одним лицом. Ответственность носила скорее индивидуальный, чем общий характер и определялась конкретными обстоятельствами¹.

Данная норма применялась, в основном, к чиновникам, допуская подобие злоупотребления при рассмотрении судебных дел. Среди них особо выделялись дьяки и недельщики (в современном понимании судебные приставы). На последних возлагалась обязанность по извещению участников о вызове в суд, поимка татей. Для них устанавливался запрет принимать посул не только для себя лично, но и для передачи другим лицам, осуществляющим разбирательство. Аналогичные положения содержались сразу в нескольких главах. Наказания за это четко не определялись.

Очевидно, что привлечение к ответственности таких злоумышленников было рекомендацией, а не обязательным требованием. Власть видела эту проблему. На

уровне подзаконных актов она указывала на нее чиновникам, но бороться с этим явлением не пыталась.

Такие же подходы сохранились и в Судебнике 1550 года. Круг лиц, которым недельщики посредничали в получении взятки, был расширен, в него включили казначеев и дворецких. Санкции стали конкретными, недельщики карались торговой казнью и отстранением от занимаемой должности, вне зависимости от того: передали они посул или оставили его себе. Обращает на себя внимание тот факт, что, если они посредничали судье, тот за получение взятки к ответственности не привлекался.

Соборное Уложение 1649 года устанавливало запрет для судей получать незаконное вознаграждение через родственников либо иных лиц. При установлении подобного факта ответственность наступала как за личное получение взятки, но посредники не наказывались. Соответствующие положения содержались в статье 7 главы X «О суде». Особые правила устанавливались в статье 12, где в качестве посредников назывались подьячие. Дьяков, которым они передавали посул, подвергали торговой казни и били кнутом, а посредника казнили или отсекали ему руку. Таким образом, их наказывали значительно строже, чем получателей незаконного вознаграждения, считая эти действия более общественно опасными. Более мягко относились к «мнимым посредникам», которые не передавали предмет взятки судье, а оставляли его себе. Они должны были полученное в трехкратном размере передать в казну, с заключением их в тюрьму².

По Указу Петра I от 23 августа 1713 года всех, имеющих отношение к процессу взяточничества били батогами, с семьями отправлял на каторгу. При повторном совершении сходных действий казнили.

Уложение о наказаниях уголовных и исправительных 1845 г. приравнивало по уровню ответственности посредников и получателей незаконного вознаграждения. В качестве последних назывались родственники должностного лица, писари с помощниками, крестьяне, передающие общинные деньги, видимо, в силу распространенности их участия в цепочке «мздоимства и лихоимства». Предметом взятки могли быть не только деньги, но и подарки, угощение чиновникам.

Законодатель перечислял способы посредничества: 1) в принятии или передаче предмета взятки для чиновника; 2) в требованиях незаконного вознаграждения; 3) участие в угрозах с вымогательством передачи. Описание достаточно подробное. По факту под него попадали все лица, даже косвенно способствующие мздоимству и лихоимству, вне зависимости от их социального статуса. Крестьянин, передающий деньги не от своего имени, а от общины, не освобождался от ответственности за посредничество, даже, если ссылался на то, что совершил подобное деяние в силу неграмотности, не осознавая его незаконности. В редакции Уложения 1866 года лихоидеи исключались из субъектов ответственности за посредничество, что указывало на распространенность данного явления (исключение делалось только в случае, если взятка передавалась за подлог документов).

Уголовное уложение 1903 г., которое так и осталось проектом, упоминало о таком виде взятки как благодарность. Виновный оставлял деньги себе за свои услуги, тратя на собственные нужды. Таким образом, дореволюционный период

отмечен отсутствием легального понятия «посредничества» и неоднозначностью правовых оценок подобных деяний.

Большевики объявили об отказе от традиционных представлений в области уголовной ответственности, считая их буржуазными пережитками. В УК РСФСР 1922 г. был включен запрет на посредничество во взяточничестве. Способы совершения подобных злоупотреблений не перечислялись, что создавало проблемы в квалификации. Допускалось освобождение виновных от ответственности, если они заявляли о вымогательстве.

Законодатель так сформулировал диспозицию, что невозможно было отделить посредничество во взяточничестве от непринятия мер по противодействию соответствующим проявлениям³. Санкционная политика была достаточно жесткой, посредничество приравнивалось к получению взятки. При отягчающих обстоятельствах назначалась высшая мера. В период НЭПа борьба с такими случаями фактически прекратилась, к ним стали относиться как к норме. На долгие годы эти деяния были декриминализованы. Так, УК РСФСР 1960 г. в момент его принятия не предусматривал ответственности за посредничество во взяточничестве, она была введена только в 1962 г. В статье 174.1 УК РСФСР содержался не только основной, но и квалифицированные составы посредничества, с такими признаками как неоднократность и применение служебного положения. Наказание было в виде лишения свободы с конфискацией имущества.

В теории уголовного права советского периода развивались представления о посреднике во взяточничестве, которые строились на понимании действий этого лица как вынужденных, поскольку считалось, что он совершает их не по своей воле, а в чужом интересе. Мотивы квалифицирующего значения не имели, то есть речь шла не только о вознаграждении, участие в передаче предмета взятки могло происходить по просьбе дающего или получателя, главное было в понимании злоумышленником противоправного характера своего поведения⁴.

Приведенный доктринальный подход в толковании роли посредника в криминальной цепочке взяточничества был воспринят судебным сообществом и получил отражение в Постановлении Пленума Верховного Суда СССР от 30 марта 1990 г. № 3 «О судебной практике по делам о взяточничестве». Особо подчеркивалось, что решение о получении незаконного вознаграждения принимает сам взяткополучатель, а посредник его реализует.

По существу, посредник рассматривался как промежуточное звено, которое принудительно оказывалось вовлеченным в незаконную деятельность. В настоящее время научное сообщество кардинально изменило подходы в толковании роли посредника. Большинство ученых убеждены в том, что общественная опасность этих субъектов столько же велика, как и взяткополучателей.

Как показывает анализ уголовных дел именно они нередко выступают в качестве инициаторов передачи незаконного вознаграждения, создают условия для совершения взяточничества. При этом отмечается усложнение криминальной цепи, в ней появляются множественные промежуточные звенья, то есть действуют не один, а несколько посредников. Свои действия они пытаются маскировать под легальные, с целью затруднить выявление подобных нарушений.

Президент Российской Федерации В.В. Путин справедливо указал на особую значимость борьбы с посредничеством во взяточничестве, превратившимся в вид преступного промысла.

Государственная уголовно-правовая политика, следуя в русле изменившихся подходов, выразилась в изменениях закона, а именно во введении статьи 291.1 УК РФ. Отечественный законодатель существенно расширил представления о коррупционном характере данного явления, четко сформулировал диспозицию указанной нормы.

В то же время есть ряд моментов, которые продолжают быть предметом научной дискуссии. Ряд авторов убеждены, что посредничество не должно увязываться с размером незаконного вознаграждения, поскольку значим именно сам факт криминального содействия взяточничеству. Нет единого мнения относительно самостоятельности данного состава. Некоторые видят его как часть взяточничества⁵. Следственно-судебная практика артикулировала заказ на продолжение научных исследований в этой области.

Очевидно, что процесс формирования нормативных и доктринальных представлений о посредничестве во взяточничестве еще не завершен.

¹ Христюк А.А. Становление и развитие уголовной ответственности за посредничество во взяточничестве в Российском законодательстве XIV-XIX веков // Личность, общество и государств в правовом измерении: статья в сборнике трудов конференции. Иркутск. 2021. С. 338-345.

² Агibalова А.В., Яковлева Е.О. История развития законодательства об уголовной ответственности за взяточничество // Уголовное право в эволюционирующем обществе: проблемы и перспективы: сборник научных статей по материалам VII Международной заочной научно-практической конференции. Курск, 2017. С. 13–17.

³ Милова И.Е., Исаев М.М., Алякишева О.С. Генезис развития уголовного законодательства об ответственности за посредничество во взяточничестве // Вестник Российского нового университета. 2020. Выпуск 2. С. 160-166.

⁴ Копарушкина Ю.С. Уголовная ответственность за посредничество во взяточничестве: исторический аспект // Молодой ученый. 2020. № 17 (307). С. 204-206.

⁵ Михайлин Д.А., Анисимов А.А. К вопросу регламентации уголовной ответственности за посредничество во взяточничестве в зарубежных странах // Наука XXI века: актуальные направления развития. Самара: СГЭУ. 2023. № 1-2. С. 403-408.

ON THE ISSUE OF THE HISTORY OF THE FORMATION OF IDEAS ABOUT CRIMINAL RESPONSIBILITY FOR BRIBERY

© 2024 Milova Irina Evgenyevna
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: irina.milova@ro.ru

© 2024 Mikhailin Daniil Alexandrovich
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: daniil@yandex.ru

Keywords: promise, illegal remuneration, the subject of a bribe, bribery, the recipient of a bribe, qualifying signs, public danger.

The article is devoted to the analysis of the dynamics of ideas about such a criminal phenomenon as mediation in bribery. The authors consider pre-revolutionary approaches, the Soviet period and modern scientific and normative positions. They defend the thesis of the need to intensify criminal law counteraction to such violations. The idea of the incompleteness of the process of legal assessment of the role of an intermediary in the bribery chain is articulated, with an emphasis on the high social danger of the crimes under consideration.

ДИСКУССИОННЫЕ ВОПРОСЫ СТАНОВЛЕНИЯ И РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОГО КОНСТИТУЦИОНАЛИЗМА

© 2024 Михайлов Сергей Александрович*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: sergeim2002@gmail.com

Ключевые слова: российский конституционализм, думская монархия, классическая модель конституционализма, теория автономного происхождения, теория полной рецепции, элементы современной демократии, западные каноны конституционализма.

Статья посвящена существующим в науке конституционного права дискуссионным вопросам становления и развития идей российского конституционализма. Автором дается оценка существующих проблемных аспектов российского конституционализма, которые до сих пор не нашли своего теоретического и практического решения ввиду того, что активная фаза исследований проблематики российского конституционализма пришлось на конец XX в.

Последнее десятилетие прошлого столетия ознаменовало собой эпоху целого ряда перемен в российском обществе. Среди населения нашей страны данный исторический этап получил свое название «лихие девяностые», в условиях слома старого общественного и политического строя власть пыталась построить новое демократическое государство, следуя канонам того времени, что сопровождалось целым рядом потрясений в постсоветском обществе и разгулом преступности. Не без изменений осталась и правовая наука тех лет. Многие проблемные аспекты юридической науки, которые не исследовались на протяжении всего существования СССР, снова приобрели актуальность, и ученые-правоведы тех лет, используя опыт своих предшественников, старались наиболее полно изучить существующие проблемы права. Одним из таких явления правовой науки явилась проблематика российского конституционализма. Отметим, что данная тематика не теряет своей актуальности и по сей день. Из-за невозможности изучения данной проблемы в юридических кругах в период существования СССР, на сегодняшнем этапе образовались ряд острых и проблемных вопросов, в частности, ученые-правоведы никак не могут найти консенсус относительно становления российского конституционализма, а вместе с ним и самого его развития.

Изучая юридическую литературу по тематике становления российского конституционализма, нами был обнаружен проблемный вопрос об истоках российской модели конституционализма. Данный вопрос не теряет актуальности и до

* Научный руководитель – Фоломеев Сергей Николаевич, кандидат исторических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

сих пор, среди ученых-правоведов не утихают жаркие дискуссии по данному вопросу. Одни ученые, анализируя историческое бытие российского государства и европейских держав, отстаивают позицию о том, что модель российского конституционализма имеет глубокие исторические корни и сформировалась самостоятельно, не испытывая влияния извне, другие же ученые, также проведя анализ исторических источников, считают, что российский конституционализм был рецептирован из опыта европейских держав и сформировался целиком и полностью под их влиянием. Таким образом, в науке сформировались и активно изучаются две теории происхождения российского конституционализма – «теория автономного происхождения» и «теория полной рецепции». На наш взгляд, обе концепции находят свое подтверждение в историческом бытии. Стоит вспомнить, что еще до издания первого текста Конституции, существовал прообраз современной демократии в Новгороде, где князь приглашался на царствование, а вся власть была сосредоточена в руках народа, также стоит вспомнить и существовавшие Земские соборы, которые были прообразом современных органов представительной власти, элементами самоуправления¹. Теория автономного происхождения позволяет доказать тот факт, что созданная в 1905 году Государственная Дума имеет очень давние исторические корни, ведь ее прообраз существовал еще в Древней Руси. Однако, данная концепция не может в полной мере объяснить причину, по которой в XIX веке стали активно разрабатываться идеи о создании в Российской империи конституционной монархии.

Такие причины позволяет объяснить теория полной рецепции, сторонники которой считают, что идеи российского конституционализма были полностью заимствованы у европейских стран, но были адаптированы под реалии существовавшей Российской Империи, в результате чего идеи европейского конституционализма получили свое развитие в неадекватных условиях своего существования. Вспомнить даже, что если в политической сфере общества вводились какие-либо изменения по образу подобно как в европейских державах, то они адаптировались под существующий в Российской Империи общественно-политический строй, то есть атрибуты конституционной монархии или республиканской формы правления, которые достаточно прочно сформировались в европейских странах, пытались получить свое развитие при абсолютной монархии. Учитывая, что к началу прошлого столетия в России уже были сформированы Государственная дума и Государственный Совет, все равно некоторые вопросы были переданы в исключительную компетенцию монарха, в частности, право на изменение Основных законов и право на использование армии. Сторонниками данной концепции также отмечается, что не только имперская Россия перенимала опыт западных стран, некоторые европейские державы также занимались рецепцией уже существующих моделей, причем за основу бралась французская модель конституционализма, которая сформировалась на основе английской модели, которую авторы данной концепции и считают первоисточником европейского конституционализма. Однако, по нашему мнению, данная концепция не объясняет истоки появления в Древней Руси прообразов многих современных органов.

На наш взгляд, правильнее будет считать, что модель российского конституционализма сформировалась на своей собственной исторической базе под влиянием идей, взятых из европейских держав. В.Е. Чиркин считает, что модель российского конституционализма имеет двойственную природу своего формирования, тем самым критикуя обе существующие концепции². Таким образом, получается, что имеет право на существование и еще одна концепция – «теория двойственной природы российского конституционализма».

Проблематика развития идей российского конституционализма разрабатывается в науке через призму периодизации исторического бытия. С точки зрения российской модели конституционализма, в науке существует две точки зрения относительно периодизации. Так, Ю.Г. Бабаева и Д.А. Пашенцев в своей научной работе выделяют три больших этапа развития идей российского конституционализма³: дореволюционный конституционализм, идеи конституционализма в Советской России и современный этап.

Другой ученый-правовед Т.П. Корецкая дает расширенную периодизацию развития идей российского конституционализма⁴: период с IX по XVII века, период с XVIII века по 1855 год, период с 1855 по 1905 года, период с 1905 года по октябрь 1917 года, период с октября 1917 года до конца 1980-ых, период с 1991 года до 1993 года, период с 1993 года до сегодняшнего дня.

На наш взгляд, периодизация Т.П. Корецкой имеет большее научное значение, так как позволяет проследить всю динамику развития идей российского конституционализма. Так, на первом этапе происходит формирование основ российской государственности, появляются первые органы представительной власти и элементы современной демократии – народное вече и Земские Соборы, а также избрание монарха на царство (здесь можно рассмотреть и Новгород, где князь был приглашенным, и избрание на Земских Соборах царей в период Смутного времени). Данный этап обозначался как этап протоконституционализма.

Второй этап пришелся на период правления сразу нескольких императоров Российской Империи, некоторые из которых внесли серьезный вклад в развитие идей российской государственности. Например, Петр I и Екатерина II проводили масштабные реформы, с целью построить государство по канонам западных держав. Также не стоит забывать и об одном важном историческом документе – «Кондиции». В истории российского государства данный документ является первым актом, который серьезно ограничивал власть монарха, но он так и не смог найти своего практического применения и был лично уничтожен Анной Иоанновной. В указанный период были созданы тексты первых Конституций российского государства. В частности, проект Конституции М.М. Сперанского, изучая который можно отметить, что данный проект вносил в политическую жизнь страны модель разделения власти на три ветви, переход к республиканской форме правления и многие другие изменения. По нашему мнению, если бы данный проект воплотился в жизнь, то Российская Империя приблизилась бы к европейским державам, а во многом бы даже их и опередила. Тут уместно будет привести цитату Н.И. Лазаревского, отмечающего, что «в основу местных учреждений, были положены начала самоуправления, проведенные столь широко, масштабно и после-

довательно, как ни в одном из государств Западной Европы того времени⁵). Также данный проект содержал в себе многие элементы современной демократии, в частности, население Российской Империи получило бы личные и политические права.

Этап с 1855 по 1905 года ознаменовался правлением Александра II, в эпоху царствования которого произошел целый ряд масштабных реформ, также на этот период пришлось эпоха контрреформ Александра III и в конце периода был принят первый в истории российского государства документ, который наделил население Империи гражданскими правами и свободами, а также расширил компетенцию созданной Государственной Думы – «Величайший манифест об усовершенствовании государственного порядка».

Период с 1905 года до прихода к власти большевиков Т.П. Корецкая обозначила как период думской монархии. Эта историческая эпоха ознаменовала собой создание и воплощение в жизнь многих аспектов конституционного устройства государства, активнее всех в этом направлении работала партия кадетов. Однако в научных кругах все равно распространилось скептическое мнение относительно того, что именно в тот период Россия перешла к конституционной монархии, на самом же деле, как считают ученые, поддерживающие теорию полной рецепции, в тот период сформировалась далеко не конституционная монархия, а лишь ее прообраз. В этот период также начали развиваться теоретические основы российского конституционализма. Наибольший вклад в это развитие внесли такие ученые, как К.Д. Кавелин, А.Д. Градовский, Б.Н. Чичерин и многие другие. Именно к научным трудам этих ученых стали обращаться в конце столетия многие современные авторы.

Период советской власти ознаменовал собой полный слом существующего государственного строя и построение нового – по канонам марксистской идеологии. В этот период была издана первая Конституция. В научных кругах полностью отрицались идеи конституционализма, напротив, стали развиваться идеи советского конституционализма, который противопоставлялся «буржуазному» конституционализму. Однако по мнению И.А. Кравца советский конституционализм полностью соответствовал признакам мнимого и номинального⁶. Конец периода пришелся на правление М.С. Горбачева, в эпоху которого был взят курс на демократизацию существующего общественно-политического строя, что в конечном итоге привело к распаду СССР.

Изучая историческую и юридическую литературу по эпохе 1990-ых годов, мы пришли к выводу о том, что последние два этапа в периодизации Т.П. Корецкой стоит объединить в один – с 1991 года по настоящее время, так как именно в этот период происходит формирование и развитие новых демократических основ российского государства, сформировалось новое государство на политической арене – Российская Федерация, была принята абсолютно новая Конституция в 1993 году, по которой мы живем и до сих пор. Был взят курс на реальное воплощение демократических идей, перечисленных в Конституции, но вопрос об успешности такого курса вызывает жаркие дискуссии в научных кругах. Также в этот период появилась необходимость внести целый ряд поправок в Конституцию РФ.

На наш взгляд, уместно также рассмотреть еще один дискуссионный вопрос – возможность становления в России классической модели конституционализма. При изучении литературы нами была обнаружена научная работа А.В. Кротова, в которой автор рассуждает на тему возможности становления классической модели конституционализма в России⁷. Сначала стоит определиться что же брать за базу классического конституционализма. В.В. Виноградов считает, что в основе классической модели лежат либеральные идеи западного мира⁸. Автор рассматриваемой нами научной работы анализируя историческое бытие российского государства и научный труд одного из судей Конституционного суда РФ, приходит к выводу о том, что в России сформировался псевдоклассический конституционализм. Опять же, если считать за основу классической модели западные идеи, то на наш взгляд стоит брать за основу именно те идеи, которые сформировались на протяжении XVIII-XIX веков, ведь если к ним добавлять те идеи, которые сейчас активно вводятся в модель классического конституционализма в Европе, то названную модель можно назвать не классической, а извращенной копией классического конституционализма. С точки зрения идей теоретиков конституционного права XVIII-XIX века, в России действительно на данный момент не существует той классической модели, которая была сформирована более 300 лет назад, однако и не стоит забывать, что активное внедрение элементов демократии началось лишь в начале 1990-ых годов, тогда как в странах Европы эти элементы внедрялись на протяжении всего XX века. Поэтому, по нашему мнению, в России возможно становления классической модели конституционализма, просто для этого нужно больше времени.

Таким образом, в настоящей работе были рассмотрены лишь некоторые проблемные и дискуссионные аспекты становления и развития российского конституционализма, которые, по нашему мнению, являются наиболее интересными с точки зрения исторического бытия, рассмотреть всю существующую в научных кругах проблематику по данной теме невозможно.

¹ Мамитова Н.В. Эволюция российского конституционализма. М.: Изд-во РАГС, 2005. С. 90-95.

² Чиркин В.Е. Вызовы современности и российский конституционализм: общее, особенное, единичное // Конституционный вестник. 2008. № 1 (19). С. 34-37.

³ Бабаева Ю.Г., Пашенцев Д.А. Основные этапы развития российского конституционализма // Образование и право. 2018. №11. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/osnovnyye-etapy-razvitiya-rossiyskogo-konstitutsionalizma> (дата обращения: 17.01.2024).

⁴ Корецкая Т.П. Становление российского конституционализма // Вестник ОмГУ. Серия. Право. 2013. №3 (36). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/stanovlenie-rossiyskogo-konstitutsionalizma-1> (дата обращения: 11.11.2023).

⁵ Лазаревский, Н. И. Русское государственное право / Н. И. Лазаревский. СПб.: Слово, 1913. С. 179.

⁶ Кравец И. А. Российский конституционализм: проблемы становления, развития и осуществления. СПб.: Юрид. центр Пресс, 2005. С. 57.

⁷ Конституционализм: симбиоз науки и практики: Материалы Международного круглого стола, посвященного памяти заслуженного деятеля науки Российской Федерации, за-

служенного юриста России, доктора юридических наук, профессора Н.В. Витрука (Белгород, 6-10 ноября 2020 г.). Белгород, 2020. С. 50-54.

⁸ Виноградов В.В. Исследование понятия «Конституционализм» и его типологии не-юридическими науками // Вестник ВолГУ. 2009. Серия 5. Вып. 11. С. 4-10.

CONTROVERSIAL ISSUES OF THE FORMATION AND DEVELOPMENT OF RUSSIAN CONSTITUTIONALISM

© 2024 Mikhailov Sergey Alexandrovich*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: sergeim2002@gmail.com

Keywords: Russian constitutionalism, Duma monarchy, classical model of constitutionalism, theory of autonomous origin, theory of full reception, elements of modern democracy, Western canons of constitutionalism.

The article is devoted to the controversial issues of formation and development of the ideas of Russian constitutionalism existing in the science of constitutional law. The author assesses the existing problematic aspects of Russian constitutionalism, which have not yet found their theoretical and practical solutions due to the fact that the active phase of research on the problems of Russian constitutionalism occurred at the end of the XX century.

* Scientific adviser – Folomeev Sergey Nikolaevich, Candidate of Historical Sciences, Associate Professor, Samara State University of Economics.

ПРАВОВОЙ СТАТУС БАЗ ДАННЫХ

© 2024 Михаленко Никита Алексеевич*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Bote2018@gmail.com

Ключевые слова: правовое регулирование, информационная безопасность, правовая защита баз данных, охрана персональных данных, юридическая ответственность, угрозы национальной безопасности, международные акты.

В статье автором анализируется правовая охрана информационных продуктов как одна из приоритетных задач общества на современном этапе. Глобальная сеть Интернет, помимо преимуществ, порождает и недостатки, требующие устранения. В связи с этим вопрос защиты данных приобретает трансграничный характер, что негативным образом влияет на правовое регулирование. Правопорядок, действующий в конкретной стране, обосновывает дифференциацию проблем баз данных. Правовое регулирование в Российской Федерации определяет правовой статус персональных данных и баз данных через комплексный подход публичного и частного права к этому вопросу.

В условиях развития современного общества применение баз данных находит свое отражение в разных областях. Среди ключевых критериев их использования можно назвать работу с данными больших объемов и технические условия, позволяющие внедрять рассматриваемую технологию.

Чрезвычайно важным представляется определение функционирования баз данных, скорость и качество операций посредством технологических решений по информации в конкретной базе данных, однако приоритетным направлением, все же стоит считать содержание базы данных. Необходимостью в анализе также стоит признать получаемую субъектом информацию из данных, которая размещена в базах данных, поскольку эта информация задает специфику правового регулирования и правовой защиты относительно данных и баз данных соответственно.

В рамках такого контекста под информацией следует понимать данные, которые получает субъект и о которых он раньше не знал. Эти данные определенным образом влияют на представления субъекта об окружающей его реальности, позволяя подтвердить либо опровергнуть существующие идеи¹. Как пример внедрения базы данных в Российской Федерации можно привести МИС – Медицинские информационные системы, основанные на сведениях, составляющих данные о физических лицах по технологиям ФТМИС (Федеральная типовая медицинская информационная система).

* Научный руководитель – Зиньков Евгений Николаевич, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

Определение публично-правового статуса базы данных зависит от статуса данных, которые в них находятся. Соответственно, если данные носят персональный характер, то в данном случае, будет преобладать такой метод регулирования, как императивный, что признает за собой решающую роль государственных органов.

В настоящее время данные юридических и физических лиц представляют цифровые активы, принадлежащие многим транснациональным корпорациям. Цифровая экономика заинтересована в производстве с задействованием цифровых информационных данных. Поскольку вполне возможна трансграничная передача баз данных с использованием цифровых средств в качестве форм внешнеэкономической деятельности, значит происходит передача правообладателем в определенном порядке и определенном объеме на территории иностранного государства. Помимо этого, данная деятельность может быть осложнена причастностью иностранного лица либо юридического факта за пределами страны. Чтобы отношения были признаны в качестве трансграничных, в обязательном порядке должен присутствовать иностранный элемент.

В рамках международного правового регулирования данными и базами данных, определяется ряд общих регулирующих принципов. Эти принципы относятся к национальной системе права. Речь идет также о регулировании общественных отношений, которые образуются в связи с разработкой, оформлением и использованием данными и базами с данными.

На данный момент, в мире существует несколько международных актов, регулирующих данные и базу данных, в которых закрепляются данные объекты права. Одним из этого числа является Бернская Конвенция 1886 года. В ней присутствует прямое закрепление базы данных².

Анализ правовых позиций Европейского Суда по правам человека приводит к следующим выводам:

1) Прослеживаются отличия правового регулирования общих баз данных в отличии от тех, что содержат персональные данные. К таковым относится повышенный стандарт защиты, правила доступа в ограниченном режиме;

2) Предусматривается необходимость в охране баз данных, помимо использования средств национального права, дополнительно воздействовать мерами международно-правового характера.

Отличительной особенностью правового статуса данных и баз данных, является, то что последнее обладает более частно-правовым характером. В случае отсутствия содержания персональных данных в базе данных, то в таком случае регламентация аналогична особому объекту смежных прав³.

Значительная часть отечественных специалистов в области конституционного права отмечают отсутствие упоминаний персональных данных в Конституции РФ. И тем не менее, персональные данные рассматриваются как один из принципов неприкосновенности частной жизни и соответственно должны регулироваться положениями публичных отраслей права. Законодатель предусмотрел воз-

возможность исключения запрета на сбор данных о личной жизни в некоторых случаях, которые отражены в п. 1 ст. 152.2 ГК РФ.

Таким образом, форма самой базы данных, а также ее содержание обуславливают правовой режим охраны. Просматривается пересечение данных и баз данных в точке распространения защиты на данные в базе. Особенно явным это становится при содержании персональных или конфиденциальных данных.

Возникает необходимость технического совершенствования защиты баз с данными, в которых хранятся личные сведения, обуславливающие специфику правовой защиты.

Большую значимость представляет направление «Информационная безопасность». Поставлена цель обеспечить разработку системы по многофакторной аутентификации населения, с применением технологий облачного хранения и данных для аутентификации. Стремление законодателя к созданию правовой базы выражаются во внесении изменений в действующее законодательство. Согласно федеральному закону от 30.12.2020 № 512 (далее – ФЗ), была ужесточена ответственность за совершение административных правонарушений, при которых нарушаются требования Роскомнадзора относительно блокировки интернет-провайдеров информации, признаваемой запрещенной⁴.

Проблема защиты персональных данных берет свое существование с момента развития технологий, которые и обусловили необходимость законодательного регулирования информации.

Широкие возможности использования персональных данных в коммерческом аспекте, привели к нарушению прав граждан. Поскольку при получении широкого выбора товаров и возможности круглого доступа к рынку из любого места, потребители предоставляли свои персональные данные. Анализ действующего законодательства свидетельствует о том, что политика касательно обращения с персональными данными не способна защитить их от утечки. Так, вспоминается случай из 2018 года, когда произошла утечка персональных данных пользователей FACEBOOK, ныне запрещенной в РФ социальной сети. В связи с чем, компания потеряла 26% пользователей из США.

Стремление законодателя к созданию правовой базы выражаются во внесении изменений в действующее законодательство. Согласно ФЗ 30.12.2020 № 512, была ужесточена ответственность за совершение административных правонарушений, при которых нарушаются требования Роскомнадзора относительно блокировки интернет-провайдеров информации, признаваемой запрещенной.

Также на основании ФЗ от 30.12.2020 № 519 был изменен Закон «О персональных данных». Это коснулось ст. 10.1, в рамках которой предполагается согласие на совершение обработки личных данных в отдельных от других согласий. Также, пользователю дается возможность самостоятельного определения передачи личных данных на обработку в полной мере либо частично⁵.

Важное значение имеет введение презумпции, которая предполагает, что, в случае, когда пользовательское соглашение не ссылается на согласие о распространении личных данных, то оператор не имеет такое право. При этом, ввиду сложности восприятия текста пользовательских соглашений, оператору не состав-

вит труда включить в этот пункт согласие пользователя на распространение его персональных данных. Ввиду чего, предлагается ввести запрет на включение положения коммерческого типа, дающего право на распространение персональных данных.

Еще одной проблемой является отсутствие обратной силы у ранее упомянутого закона. В связи с этим, база будет содержать личные данные, предоставленные пользователями до того, как вступят в силу изменения, которые предусматривают право на отзыв персональных данных. К тому же, законодательно не регламентирована процедура отзыва пользователя своих персональных данных.

Следовательно, для искоренения подобных ситуаций, следует внести предложение в Закон «О персональных данных», заключающееся в добавлении требований к оператору по поводу размещения на платформах типичной формы, которая предоставляет право отозвать согласие на обработку и передачу личных данных в электронном формате в пределах платформы. Формулирование этого требования требует информативности касаясь идентификации юридического лица, которому принадлежит платформа, в том числе его почтовый адрес или email.

В сфере обработки персональных данных большое значение придается операторам баз данных. Оператор является основным исполнителем задач и ответственностей, в то время как создатель базы данных играет второстепенную роль. Технологии находятся в регулировании по большей части информационного, административного и уголовного законодательства, а не гражданского. База данных и сами данные несут в себе существенную угрозу неприкосновенности личной жизни при отсутствии соответствующего правового контроля. Определенные данные могут представлять серьезную угрозу для национальной безопасности.

Таким образом можно прийти к следующим выводам:

1) Правопорядок, действующий в конкретной стране, обосновывает дифференциацию правовых проблем баз данных;

2) Международная регламентация данных и баз данных носят унифицированный характер, фиксируют локальный характер правовой охраны, что делает более трудным проведение трансграничного обмена. Кроме того, подходы, изложенные в международной регламентации, имеют скорее рекомендательный характер;

3) Существует определенная проблема, которая заключается в разграничении частного и публичного права в аспекте персональных данных и баз данных в условиях коммерциализации.

¹ Мохов А.И. «Правовое регулирование использования баз данных» // Отечественная юриспруденция – 2017. № 1 С.1-5.

² Бернская конвенция по охране литературных и художественных произведений от 9 сентября 1886 г. (дополненная в Париже 4 мая 1896 г., пересмотренная в Берлине 13 ноября 1908 г., дополненная в Берне 20 марта 1914 г. и пересмотренная в Риме 2 июня 1928 г., в Брюсселе 26 июня 1948 г., в Стокгольме 14 июля 1967 г. и в Париже 24 июля 1971 г., измененная 28 сентября 1979 г.) // Официальный сайт правовой информации:

http://pravo.gov.ru/proxy/ips/?docbody=&link_id=0&nd=203000755&collection=1 (дата обращения: 08.02.2024).

³ Алексеева И.А «Проблемы правовой защиты и охраны баз данных и программ ЭВМ» // Регулирование правоотношений: проблемы теории и практики. сборник статей XX Международной студенческой научно-практической конференции.. Российский государственный университет правосудия. Москва, 2022. С. 782-785.

⁴ Федеральный закон от 30.12.2020 № 512-ФЗ «О внесении изменений в Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях» // «Собрание законодательства РФ», 04.01.2021, № 1 (часть I), ст. 51

⁵ Федеральный закон от 27.07.2006 № 152-ФЗ (ред. от 06.02.2023) «О персональных данных» // «Собрание законодательства РФ», 31.07.2006, № 31 (1 ч.), ст. 3451.

THE LEGAL STATUS OF DATABASES

© 2024 Mikhalenko Nikita Alekseevich*
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: Bote2018@gmail.com

Keywords: legal regulation, information security, legal protection of databases, protection of personal data, legal responsibility, threats to national security, international acts.

In the article, the author analyzes the legal protection of information products as one of the priorities of society at the present stage. The global Internet, in addition to advantages, generates disadvantages that need to be eliminated. In this regard, the issue of data protection is becoming cross-border in nature, which negatively affects legal regulation. The legal order in force in a particular country justifies the differentiation of database problems. Legal regulation in the Russian Federation determines the legal status of personal data and databases through an integrated approach of public and private law to this issue.

* Scientific adviser – Zinkov Evgeny Nikolaevich, Candidate of Law, Associate Professor, Samara State University of Economics.

О НЕКОТОРЫХ АСПЕКТАХ ПОНЯТИЯ НАЛОГОВОГО КОНТРОЛЯ И ЕГО ФОРМЫ

© 2024 Мурзагалиев Рамазан Тлигенович*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: murzagalievramazan@gmail.com

Ключевые слова: налоговый контроль, налоговое администрирование, формы налогового контроля, налоговый мониторинг, налоговая проверка.

Статья посвящена выявлению проблем правового регулирования налогового контроля через призму анализа основных категорий, характерных для данного вида деятельности государства. Проведен анализ норм законодательства Российской Федерации в части, касающейся нормативного закрепления таких понятий, как налоговый контроль и форма осуществления налогового контроля. Автор делает вывод о необходимости внесения поправок в нормы, раскрывающие смысл понятия «налоговый контроль». Предложена идея нормативного закрепления понятия «форма осуществления налогового контроля».

Финансовые поступления в федеральный бюджет Российской Федерации (далее – РФ), в региональные и местные бюджеты (далее – бюджет), источником которых являются средства, взимаемые в виде налогов с частных субъектов общественных отношений, занимают ведущее место среди источников дохода государства¹. От состояния системы налогообложения, эффективности налогового контроля, осуществляемого в целях обеспечения соблюдения налогоплательщиками законодательства РФ в области налогообложения, зависит состояние экономики государства и уровень его экономической безопасности. В процессе проведения мероприятий налогового контроля выявляются правонарушения, которые влекут уменьшение дохода, который поступает в бюджет. Как следствие, видится необходимым выявить основные проблемы осуществления налогового контроля в РФ и осуществить поиск путей их решения.

Основной мерой обеспечения эффективного налогового контроля является совершенствование механизма его осуществления. Необходимо отметить, что большинство организационных и функциональных проблем в том или ином виде деятельности государства берут свое начало в недостаточной теоретической проработанности основных категорий, а также в отсутствии исчерпывающих сущность явления норм-дефиниций, закрепленных законодательными органами власти в нормативных правовых актах.

* Научный руководитель – Цельникер Григорий Феликсович, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

Заметим, что, исходя из положений главы 14 Налогового кодекса РФ (далее – НК РФ), определить сущность налогового контроля представляется затруднительным, поскольку в ней:

- отсутствует с достаточной ясностью определенный перечень основных целей осуществления данной деятельности;
- отсутствует перечень фундаментальных принципов осуществления налогового контроля.

Налоговый контроль является разновидностью финансового контроля в РФ. При этом он обладает рядом отличительных особенностей. Специфика сущности того или иного вида деятельности проявляется в характерных для него целях, задачах, принципах осуществления, а также в особенностях правового положения субъектов и объектов воздействия². Представляется необходимым переосмыслить содержание данной нормы и внести в нее коррективы, которые бы наиболее точно отражали сущность налогового контроля, предусматривали его цели, признаки и ожидаемые результаты. П.1 ст. 82 НК РФ гласит, что налоговым контролем признается осуществляемая в установленном законом порядке деятельность уполномоченных органов по контролю за соблюдением законодательства о налогах и сборах³. Подобная формулировка показывает достаточно узкий подход законодателя к определению содержания налогового контроля, которое сводится к обеспечению соблюдения правовых норм в данной сфере общественной жизни. Такая формулировка отражает сущность налогового контроля лишь частично, называя субъект воздействия и общий вектор данного воздействия, избегая какой-либо конкретики. Однако исследователи полагают, что содержание данного явления гораздо шире и имеет многоаспектный характер. Так, Есенова А.К. отмечает, что налоговый контроль, помимо обеспечения соблюдения норм налогового законодательства, направлен на обеспечение реализации налоговой политики РФ, дополнительно включает в себя совершенствование налогового механизма страны, разработку и внедрение новейших организационных и функциональных решений в процесс осуществления фискальной функции государства. В качестве результата функционирования правильным образом организованного механизма налогового контроля выступает снижение финансовых потерь как налогоплательщиков, так и государства, удовлетворение экономических интересов каждой из сторон налоговых правоотношений².

В качестве альтернативы имеющейся в законе нормы-дефиниции может выступать следующая формулировка: «Налоговым контролем признается вид деятельности уполномоченных органов государства, осуществляемый в формах, предусмотренных процессуальными нормами налогового законодательства, целью которого является:

- обеспечение полноты и своевременности поступления денежных средств в бюджет;
- сбор и анализ сведений об исполнении субъектами налоговых правоотношений обязанностей по исчислению и уплате установленных законом налоговых платежей;

- установление оснований для принудительного исполнения установленных законом обязанностей по уплате налоговых платежей;
- выявление, предотвращение и пресечение налоговых правонарушений участниками соответствующих правоотношений;
- привлечение хозяйствующих субъектов к ответственности за налоговые правонарушения».

Таким образом, в данной формулировке понятия налогового контроля законодательно отражаются основные элементы содержания данного вида деятельности: субъект и объект воздействия, цель, основные направления воздействия, а также результат выполнения мероприятий налогового контроля.

Стоит отметить, что проблемы правового регулирования осуществления налогового контроля в РФ связаны не только с формулировками норм-дефиниций, закрепленных в НК РФ. Научным сообществом выявлены недостатки и в процессуальной составляющей деятельности налоговых органов в рамках проведения налогового контроля.

Обратим внимание на абз. 2 п. 1 ст. 82 НК РФ, который устанавливает то, каким образом осуществляется налоговый контроль в нашем государстве. К основным формам налогового контроля в РФ законодатель относит:

- проведение налоговых проверок;
- получение объяснений от подконтрольных лиц;
- проверка документов, связанных с финансовой отчетностью предпринимателя;
- осмотр коммерческой недвижимости;
- иные формы, предусмотренные налоговым законодательством³.

Таким образом, можно заметить, что законодатель оставляет перечень форм осуществления налогового контроля открытым, что, в свою очередь, имеет ряд недостатков, в том числе, влечет формирование правовой неопределенности и возрастание риска злоупотребления должностными полномочиями со стороны сотрудников налоговых органов⁴.

Считаем необходимым отметить тот факт, что обозначенные в законе формы осуществления налогового контроля подвергаются критике в научной среде и среди практикующих юристов. Так, весьма обоснованной кажется позиция о недопустимости квалификации осмотра помещений и территорий, используемых предпринимателями для получения прибыли, в качестве самостоятельной формы. Данная точка зрения подтверждается позицией Высшего арбитражного суда РФ. Суд признал то, что осмотр коммерческой недвижимости нельзя считать самостоятельной формой налогового контроля, поскольку его проведение находится в зависимости от осуществления выездной проверки, и он не может проводиться вне ее⁵.

Анализ научной литературы показал наличие среди правоведов мнения, согласно которому в перечень форм налогового контроля можно включить только налоговую проверку и налоговый мониторинг, поскольку они выполняют собственные функции, имеют свои особенные задачи и методы их реализации. Остальные мероприятия, проводимые налоговыми органами в процессе налого-

вого контроля (получение объяснений, проверка отчетности и пр.) носят вспомогательный характер и проводятся в рамках налоговых проверок и налогового мониторинга¹.

Таким образом, проанализировав нормативную базу, регулирующую такой вид деятельности государства, как осуществление налогового контроля, можно прийти к выводу о наличии в отечественном законодательстве недостаточно верных формулировок, касающихся фундаментальных положений о налоговом контроле. Нормы-дефиниции либо носят поверхностный характер и не отображают в полной мере содержание раскрываемых понятий, либо вовсе отсутствуют. К примеру, в тексте НК РФ не содержится определения понятия «форма осуществления налогового контроля». Логично предположить, что это может являться причиной некой неопределенности в вопросе разграничения перечня форм налогового контроля. Ввиду отсутствия в тексте закона легального термина «форма налогового контроля» представляется затруднительным выделить его характерные признаки, на основании которых можно было бы решить проблему определения закрытого перечня форм налогового контроля. Подводя итоги исследования, считаем необходимым внести в положения НК РФ изменения, содержащие легальное определение понятия «форма осуществления налогового контроля», а также расширить содержание понятия «налоговый контроль» как фундаментальной категории данного вида деятельности органов государственной власти.

¹ Фарикова Е.А. Формы налогового контроля по современному российскому законодательству // Современная научная мысль. 2019. № 5. С. 198-202.

² Есенова А.К. Информационное и методическое обеспечение налогового контроля за деятельностью экономического субъекта: автореф... дис. кан. экон. наук. М.: 2022. 22 с.

³ Налоговый кодекс Российской Федерации (НК РФ) от 31 июля 1998 года N 146-ФЗ (в ред. от 19.12.2023 N 611-ФЗ) // СПС Консультант Плюс.

⁴ Чхиквадзе Г.Б. Актуальные проблемы налогового контроля // Вопросы российской юстиции. 2020. № 9. С. 681-684.

⁵ О некоторых вопросах, возникающих при применении арбитражными судами части первой Налогового кодекса Российской Федерации: Постановление Пленума ВАС РФ от 30.07.2013 № 57 // СПС Консультант Плюс.

ON SOME ASPECTS OF THE CONCEPT OF TAX CONTROL AND ITS FORM

© 2024 Murzagaliev Ramazan Tligenovich*
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: murzagalievramazan@gmail.com

Keywords: tax control, tax administration, forms of tax control, tax monitoring, tax audit.

The article is devoted to the identification of problems of legal regulation of tax control through the prism of the analysis of the main categories characteristic of this type of state activity. The analysis of the norms of the legislation of the Russian Federation in terms of the normative consolidation of such concepts as tax control and the form of tax control is carried out. The author concludes that it is necessary to amend the norms that reveal the meaning of the concept of "tax control". The idea of normative consolidation of the concept of "form of tax control" is proposed.

* Scientific adviser – Tselniker Grigory Feliksovich, Candidate of Law, Associate Professor, Samara State University of Economics.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПРОИЗВОДСТВА СЛЕДСТВЕННЫХ ДЕЙСТВИЙ В ОТНОШЕНИИ АДВОКАТОВ

© 2024 Мустафаева Сабина Гисметовна
студент

Самарский государственный экономический университет

© 2024 Калентьева Татьяна Анатольевна
кандидат юридических наук, доцент кафедры организации борьбы
с экономическими преступлениями
Самарский государственный экономический университет
E-mail: advok_tak@mail.ru

Ключевые слова: уголовный процесс, институт адвокатуры, адвокат, следственные действия, уголовно-процессуальное право, статус адвоката, адвокатская тайна.

В статье авторами исследуются проблемы правового регулирования производства отдельных следственных действий в отношении лиц, наделенных статусом адвоката. Предпринимается попытка провести теоретико-правовой анализ положений уголовно-процессуального законодательства, а также иных правовых актов, регулирующих особенности производства следственных действий в отношении адвокатов. Анализируются научные источники и судебная практика по теме исследования.

На сегодняшний день вопросы, касающиеся института адвокатуры, становятся, как никогда актуальными в связи с участвовавшими арестами и признаниями адвокатов иностранными агентами. Хорошими примерами в данном случае являются аресты адвокатов по политическим делам, одним из которых является дело Алексея Навального, в процессе изучения которого можно понять, что адвокатов политического оппонционера задержали после проходящих в доме Навального обысков.

Считаем необходимым более детально рассмотреть вопрос об институте адвокатуры, в частности, производства следственных действий в отношении адвокатов.

Изучением вопросов адвокатской деятельности занимаются многие ученые: И.Е.Смолькова², Е.А.Гаврилова², В.Ю.Стельмах³, Н.О. Овчинникова¹ и другие. В своих работах они рассматривают проблемы, связанные с производством следственных действий в отношении лиц, наделенных статусом адвоката.

Таким образом, при производстве по уголовным делам в отношении лиц, относящихся к отдельной категории лиц, возникает ряд вопросов, которые обусловлены правовым статусом участников системы уголовного судопроизводства.

К перечню таких лиц относится адвокат.

Нам стоит более детально обозначить адвоката в системе уголовного преследования для того, чтобы понять, почему ему посвящен особый порядок производства следственных действий.

Рассмотрим более подробно следственные действия, при производстве которых в отношении адвокатов возникают проблемы. К ним относят в настоящее время: осмотр, обыск, выемку и допрос.

Так, под осмотром стоит понимать такое следственное действие, которое заключается в непосредственном восприятии, исследовании следователем объектов материальной обстановки в целях обнаружения следов совершенного преступного деяния.

Под обыском стоит понимать такое следственное действие, которое представляет собой поиск и изъятие орудий совершения преступного деяния, а также разнообразных актуальных для изучения деталей дела документов, ценностей и прочих предметов.

Стоит также сконцентрировать внимание на том, что одним из активно используемых видов следственных действий в отношении адвокатов является выемка, которая означает изъятие у физического или юридического лица определенных предметов, которые имеют значение для уголовного дела.

Особенности правового регулирования производства данных следственных действий содержатся, как мы уже ранее установили, в ст.450.1 УПК РФ. Согласно действующему законодательству производство данных следственных действий в отношении адвоката возможно исключительно при наличии судебного постановления. Причем данные следственные действия не могут быть проведены в случаях, не терпящих отлагательств.

Изучив правоприменительную практику, а именно, текст апелляционного постановления Верховного суда республики Адыгея от 31 мая 2021 года в рамках дела 22к-404⁴, можно сделать вывод о том, что, в основе своей, многие суды руководствуются при принятии решения по проведению обыска и выемки процессуальными нормами, устанавливающими статус адвоката, не выясняя относимость предмета обыска к охраняемой законом адвокатской тайне. Мы же в свою очередь полагаем, что это правильно и имеет место быть и при производстве такого следственного действия, как осмотр.

Следующим важным вопросом в разрезе рассматриваемой темы хочется выделить порядок уведомления адвокатской палаты о предполагаемых следственных действиях в отношении адвоката. В данном случае, речь идет о том, какое лицо следует ставить в известность в потенциально совершаемых следственных действиях в отношении адвоката.

Многие ученые в своих работах ссылаются на то, что необходимо уведомлять в целом адвокатскую палату, мы же считаем, что достаточно члена адвокатского объединения, который входит в руководящий состав.

Считаем необходимым закрепить в УПК РФ информацию о способах и времени уведомлении палаты, так как уполномоченному президентом палаты лицу необходимы ресурсы для того, чтобы добраться до места проведения следственного действия. А что немаловажно, всевозможные следственные действия в де-

лах, в которых производство следственных действий происходит в отношении адвокатов, необходим представитель адвокат от палаты адвокатов, в связи с тем, что в последнее время особенно участились нарушения органами предварительного следствия в отношении проведения самих следственных действий.

Таким образом, законодателю необходимо закрепить в нормативных актах, в УПК РФ, определенный порядок уведомления и вступления в уголовное производство по делу представителя адвокатского объединения в случае необходимости проведения следственных действий в рамках конкретного дела для соблюдения всевозможных принципов осуществления и реализации уголовного судопроизводства.

Важным моментом считаем законодательный пробел в части обозначения адекватности и объективности проведения следственных действий в отношении адвоката, что также ничем и нигде не регламентировано. Необходимо установить четкое определение случаев, когда следственные действия применяются в отношении адвокатов.

Так, считаем важным моментом того, что установленные законодательством особенности производства следственных действий в отношении адвокатов должны иметь место быть в случае того, если они вторгаются в сферу осуществления адвокатской деятельности, то есть:

- если они направлены на получение информации, которая как-либо соотносится с адвокатской тайной;

- если они не связаны с производством уголовного дела по факту совершения адвокатом конкретного преступного деяния, согласно Уголовно-процессуальному кодексу РФ.

Исходя из всего вышесказанного, полагаем важным выделить момент того, что совершенствование правового регулирования производства следственных действий в отношении адвокатов может быть осуществлено посредством ряда взаимосвязанных мероприятий, к которым относятся следующие.

Во-первых, посредством улучшения существующих процессуальных гарантий для адвокатов при проведении следственных действий, что включало бы право на обязательное присутствие адвоката палаты адвокатов при обыске, допросе или так далее, а также право на получение информации и возможности пользования защитной документацией и материалами в процессе расследования конкретного состава преступления, предусмотренного уголовно-процессуальным законодательством.

Во-вторых, посредством повышения компетентности правоохранительных органов в части реализации и соблюдения прав адвокатов.

В-третьих, посредством установления конкретных процессуальных сроков и правил при проведении и реализации следственных действий в отношении адвокатов.

В-четвертых, посредством содействия развитию адвокатуры под призмой создания специализированных образовательных программ для обучения, повышения квалификации, обмена опытом и стажировки, что позволило бы адвокатам повысить свою квалификацию и улучшить работу в отношении защиты прав и

интересов не только клиентов, но и себя самих в случаях, когда они нарушаются органами предварительного следствия.

В-пятых, важным моментом здесь будет факт укрепления механизмов контроля и наблюдения за производством следственных действий в отношении адвокатов третьими лицами. Данное мероприятие может быть достигнуто посредством создания специальных независимых комиссий или комитетов, которые следили бы за производством следственных действий, учитывая сложившуюся судебную практику, особенности правового статуса адвокатов, обеспечивая беспристрастность и объективность проведения следственного действия в рамках уголовного дела.

В-шестых, считаем необходимым установление конкретных гарантий независимости адвокатов во время проведения следственных действий, что может быть выражено в предусмотренных законодателем обязанностях соблюдения процессуальных правил и гарантий для адвокатов, а также установлении ответственности за их нарушение. Здесь важно заметить, что для повышения качества работы адвокатов и эффективности проведения следственных действий необходимо предусмотреть обучения и сертификацию адвокатов по вопросам проведения следственных действий. К примеру, такого рода программы могут включать специализированные курсы по процессуальным особенностям проведения следственных действий, навыкам ведения допросов и анализу доказательств по конкретным фрагментам дел.

Безусловно важным моментом является факт обеспечения эффективного взаимодействия адвокатского сообщества с органами предварительного расследования.

Таким образом, совершенствование правового регулирования производства следственных действий в отношении адвокатов является важным моментом в реализации системы российского правосудия, что также является важным шагом в обеспечении справедливости принятия судом конкретных решений по делам, обеспечивая права и интересы граждан.

Для того, чтобы вывести нашу национальную систему уголовного судопроизводства на новый уровень, стоит активно заниматься реализацией всевозможных механизмов обеспечения прав не только граждан, но и профессиональных прав адвокатов, иных специальных субъектов системы уголовного судопроизводства.

¹ Овчинникова Н.О. Пробелы правового регулирования производства по уголовным делам в отношении отдельных категорий лиц // Вестник СГЮА. 2022. №6 (149). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/probely-pravovogo-regulirovaniya-proizvodstva-po-ugolovnym-delam-v-otnoshenii-otdelnyh-kategoriy-lits> (дата обращения: 25.01.2024).

² Смолькова И.В., Гаврилова Е.А. Особенности производства отдельных следственных действий в отношении адвоката // Сибирские уголовно-процессуальные и криминалистические чтения. 2020. №3 (29). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-proizvodstva-otdelnyh-sledstvennyh-deystviy-v-otnoshenii-advokata> (дата обращения: 25.01.2024).

³ Стельмах В. Ю. Особенности производства следственных действий в отношении адвокатов // Актуальные проблемы российского права. 2023. №2 (147). URL:

<https://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-proizvodstva-sledstvennyh-deystviy-v-otnoshenii-advokatov> (дата обращения: 25.01.2024).

⁴ Апелляционное постановление Верховного суда Республики Адыгея от 31 мая 2021 г. по делу N 22к-404. <https://bsr.sudrf.ru/bigs/portal.html> (дата обращения: 26.01.2024)

IMPROVING THE LEGAL REGULATION OF INVESTIGATIVE ACTIONS AGAINST LAWYERS

© 2024 Mustafayeva Sabina Gismetovna
Student
Samara State University of Economics

© 2024 Kalentieva Tatiana Anatolyevna
Candidate of Law, Associate Professor of the Department of Organization
of the Fight against Economic Crimes
Samara State University of Economics
E-mail: advok_tak@mail.ru

Keywords: criminal procedure, institute of advocacy, lawyer, investigative actions, criminal procedure law, lawyer status, attorney-client privilege.

In this article, the authors investigate the problems of legal regulation of the production of certain investigative actions against persons endowed with the status of a lawyer. An attempt is being made to conduct a theoretical and legal analysis of the provisions of criminal procedure legislation, as well as other legal acts regulating the specifics of investigative actions against lawyers. The scientific sources and judicial practice on the research topic are analyzed.

ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ НАЛОГОВОГО КОНТРОЛЯ В РФ

© 2024 Ненашева Кристина Евгеньевна*
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: kafpp@sseu.ru

Ключевые слова: налоги, налоговый контроль, налоговое право, контролирующий орган, субъект налогового права, налоговый агент.

В статье рассматриваются правовые основы налогового контроля в Российской Федерации. Проводится теоретико-правовой анализ сущности налоговых правоотношений, акцент делается на том, что они являются важной и неотъемлемой частью налогового права, а налоговый контроль – необходимым элементом экономической безопасности государства.

На сегодняшний день тематика проведения налоговых проверок становится, как никогда актуальной в связи с различными причинами, к числу которых можно отнести повышенный интерес государства в лице налоговых органов к предпринимательскому сообществу, а также возрастающую потребность владения информацией правоохранительными органами о субъектах экономической деятельности, которые ведут ее с погрешностями, скрывая свои реальные доходы.

Изучением тематики осуществления различных видов налогового контроля, реализации форм налоговых проверок занимаются многие ученые, к которым относятся Д.В.Абакумов¹, Е.А.Чебанова² и другие.

По общему правилу налоговым контролем является совокупность мер государственных налоговых органов в части проверки исполнения норм налогового права и налогового законодательства. При этом целью налоговых проверок, налогового контроля признаются публично-правовые действия уполномоченных субъектов по выявлению налоговых деликтов различной природы и их соответствующей процессуальной фиксации.

Таким образом, налоговый контроль – это конкретные меры, принимаемые налоговыми органами в части контроля за соблюдением специальными субъектами налогового законодательства.

Важно заметить, что учет налогоплательщиков и контроль за начислением налогов и сборов – основная задача любого государства, которое является правовым и следит за реализацией стоящих перед ним задач в части грамотно выработанной экономической политики.

* Научный руководитель – Зиньков Евгений Николаевич, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

Традиционно методами налогового контроля являются документальный и фактический налоговый контроль, каждый из которых раскрывается с практической точки под совершенно новым правовым углом. Так, первый вид включает в себя:

- правовую оценку;
- финансовый анализ;
- формально-математическую проверку.

Другая разновидность состоит из таких приемов и средств, как учет налогоплательщиков, показания свидетелей, проведение инвентаризации и привлечение экспертов к выполнению конкретного пласта задач.

Обобщенно можно сказать, что методы налогового контроля стоит рассматривать под призмой разделения их на камеральные налоговые проверки, выездные налоговые проверки и проверки данных налоговой и бухгалтерской отчетности. Каждый из видов является самостоятельным.

Каждый из вышеупомянутых видов важен и первостепенен.

Важно же также и то, что на сегодняшний день существует несколько видов налогового контроля, а именно:

- по временному периоду проведения;
- по способам и методикам проведения;
- по месту проведения;
- по периодичности проведения.

Говоря о правовом регулировании налогового контроля, стоит заметить, что данный публично-правовой институт финансовой составляющей основывается прежде всего на Конституции Российской Федерации, Налоговом кодексе Российской Федерации.

Стоит также заметить, что действующим налоговым законодательством предусмотрена юридическая ответственность, к которой стоит отнести:

- административную ответственность;
- уголовную ответственность;
- гражданско-правовую ответственность.

Каждый из вышеупомянутых видов актуален для конкретной области правоотношений. Субъектами налогового контроля являются как правило уполномоченные налоговым законодательством органы публичной власти.

Объектами налогового контроля является соответствующая деятельность физических и юридических лиц.

В целом, налоговому контролю посвящена целая глава в Налоговом кодексе Российской Федерации, а именно, глава 14, в которой рассматриваются многие тонкости осуществления налогового контроля на территории нашего государства.

В налоговом законодательстве говорится, что налоговый контроль осуществляется должностными лицами налоговых органов в пределах их компетенций, несоблюдение режима налогового права влечет административную или уголовную ответственность.

Важно то, что налоговый контроль является важнейшей составляющей финансовой и экономической системы, посредством него обеспечивается эффективный сбор налоговых платежей.

Рассмотрим принципы налогового контроля в России.

Обобщенно все принципы можно разделить на общие и специальные. Так, общими принципами в данном случае будут являться принцип законности, всеобщности, правомочности, полноты и единства рассматриваемых отношений, достоверности рассматриваемой информации.

Специальными принципами в данной части следует выделить принцип сохранения налоговой тайны, принцип сотрудничества, который предполагает, что налогоплательщики и государство должны вести взаимодействие на основе доверия и партнерства.

Важным принципом здесь также будет принцип прозрачности деятельности субъектов и объектов налогового контроля, который означает, что налоговый контроль должен осуществляться открыто и понятно для налогоплательщиков, государство должно предоставлять доступную и объективную информацию о правилах и процедурах налогового контроля.

Рассмотрим проблемы осуществления налогового контроля в России.

Первой проблемой является сложная система налогового контроля. Вполне очевидно то, что существующие правовые механизмы не всегда способны обнаружить и нивелировать нарушения, а также предотвратить их совершение. Так, анализ и проверка большого объема налоговой информации требует больших затрат, что безусловно неразрывно связано с квалификацией работников налоговой системы. Именно поэтому мы считаем, что работники данной сферы должны постоянно совершенствовать свои навыки и компетенции, участвуя в разнообразных курсах и проходя обучения по соответствующим программам.

Таким образом, перспективы видятся в усилении ответственности субъектов налоговых правоотношений за налоговые правонарушения. Весьма перспективно предполагать, что факт введения более жестких наказаний и штрафов может способствовать снижению уровня налоговых правонарушений, параллельно с тем, важно то, что налоговый контроль необходимо воспринимать как инструмент развития финансовой политики государства, экономической системы страны, а не просто как средство получения государством доходов.

Следующая проблема видится в несвоевременном и не до конца эффективном процессе обеспечения прозрачности и справедливости налогового контроля. Так, на наш взгляд законодательство должно в полной мере предусматривать права и обязанности налоговых органов и налогоплательщиков, которые должны соблюдать требования налогового законодательства, предоставлять полную и достоверную информацию о доходах, выполняя основные и специальные налоговые обязательства в установленные законом сроки.

Важно упомянуть о проблеме налоговой безграмотности населения в части обеспечения правомерности выполняемой деятельности, что видится в том, что многие налогоплательщики ведут свою деятельность не до конца законно, не отчисляя некоторые платежи в казну государства, что является неприемлемым. В

данном случае, налоговые проверки и в целом налоговый контроль являются важными и действенными механизмами по реализации налоговой политики России.

В отдельности также необходимо отметить о возможном преодолении проблемы налоговой безграмотности населения посредством организации специализированных курсов для населения по основам налоговой системы, по основным видам налоговых исчислений.

Таким образом, можно прийти к выводу о том, что правовые основы налогового контроля в Российской Федерации устанавливают нормы и правила, которые регламентируют деятельность налоговых органов и налогоплательщиков. Соблюдение основ налогового контроля необходимо для обеспечения эффективного функционирования налоговой системы и поддержания стабильного развития и совершенствования финансовой устойчивости государства.

¹ Абакумов Денис Васильевич, Абакумова Надежда Владимировна Государственный налоговый контроль // Актуальные проблемы современности: наука и общество. 2021. №2 (31). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/gosudarstvennyy-nalogovyy-kontrol> (дата обращения: 07.02.2024).

² Чебанова Е.А. Правовые аспекты предварительного налогового контроля // Труды Института государства и права РАН. 2020. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/pravovye-aspekty-predvaritelnogo-nalogovogo-kontrolya> (дата обращения: 07.02.2024).

LEGAL BASIS OF TAX CONTROL IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2024 Nenasheva Kristina Evgenievna*
Undergraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: kafpp@sseu.ru

Keywords: taxes, tax control, tax law, supervisory authority, subject of tax law, tax agent.

The article discusses the legal basis of tax control in the Russian Federation. A theoretical and legal analysis of the essence of tax relations is carried out, the emphasis is on the fact that they are an important and integral part of tax law, and tax control is a necessary element of the economic security of the state.

* Scientific adviser – Zinkov Evgeny Nikolaevich, Candidate of Law, Associate Professor, Samara State University of Economics.

К ВОПРОСУ ОБ ИСПОЛЬЗОВАНИИ РЕЗУЛЬТАТОВ ЧАСТНОЙ ДЕТЕКТИВНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРИ РАССЛЕДОВАНИИ УГОЛОВНЫХ ДЕЛ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

© 2024 Осипов Данила Денисович

старший преподаватель

Самарский государственный экономический университет

E-mail: proff-mast@mail.ru

Ключевые слова: частный детектив, частная детективная деятельность, сыскная деятельность, уголовный процесс, доказывание, доказательства.

В статье приводится анализ положений современной правовой доктрины по вопросам использования результатов частной детективной деятельности при расследовании уголовных дел. Представлены авторские позиции и подходы относительно заявленной тематики, обозначен круг проблем теоретического характера и алгоритмы их разрешения в обозримой перспективе.

Анализ положений современных доктринальных источников показывает, что проблематика использования результатов частной детективной деятельности при расследовании уголовно-наказуемых деяний остается малоизученной. Следовательно, проведения такого рода исследования является общей потребностью правовой науки. Известный отечественный правовед Д.И. Бедняков в своих трудах отмечает, что результаты частной детективной деятельности могут быть использованы на стадиях возбуждения уголовного дела и предварительного расследования, а именно при проверке следственных версий, принятии процессуальных решений, а также при определении тактики производства некоторых следственных действий, предусмотренных положениями отечественного уголовно-процессуального закона¹.

Для более детального рассмотрения заявленной проблематике необходимо уделить внимание теории и практике нормативно-правового регулирования деятельности органов предварительного расследования и осуществляющих оперативно-разыскную деятельность. Стоит отметить, что результаты частной детективной деятельности, являясь непроцессуальной информацией через призму специальных процессуально-правовых процедур, определенных положениями уголовно-процессуального закона, могут быть преобразованы в доказательства по уголовному делу.

В положениях современной правовой доктрины высказывается мнение о том, что возможности использования правдивых и достоверных сведений при расследовании уголовных дел детерминированы их содержанием и характером.

А.Б. Соловьев в своих трудах, рассуждая о доказательственном значении такой информации, дифференцирует ее на три основных вида:

- сведения, которые были получены в рамках определенным отечественным уголовно-процессуальным законом правовых процедур;
- сведения, которые были получены из непроцессуального источника, однако имеющие прямое и непосредственной значение для расследуемого уголовного дела;
- сведения, полученные в рамках оперативно-разыскной деятельности и не имеющие на момент получения особого значения².

Говоря о результатах частной детективной деятельности, то ее следует относить к третьему виду указанного перечня сведений.

Общезвестно, что имеющиеся в распоряжении должностных лиц результаты деятельности частного детектива, отчасти носят своеобразный и двоякий характер, однако, могут быть использованы на стадиях возбуждения уголовного дела и предварительного расследования. Развивая данную мысль, следует констатировать, такие сведения возможно использовать в рамках двух направлений использования информации и сведений при расследовании уголовных дел.

Во-первых, результаты частной детективной деятельности, указанные сведения, в случаях, когда они не преобразованы в доказательства, могут быть использованы в ходе разрешения вопроса о тактике производства следственного действия. Следовательно, подобные сведения носят исключительно ориентирующий характер для должностных лиц. Ее аксиологические свойства состоят в том, что она может способствовать определению правильной траектории расследования уголовного дела в части тактики производства следственных действий.

Более того, использование результатов частной детективной деятельности в организационном аспекте позволяет должностным лицам избежать «ложное» направление в расследовании уголовных дел, тем самым минимизируя процессуальные затраты, а также сил и средств правоохранительных органов. Не ошибкой будет сказать, что корректное использование указанных сведений отчасти способствует оптимизации деятельности следователя и дознавателя при расследовании конкретного уголовного дела.

Ключевой особенностью результатов деятельности частного детектива является то, что ее непроцессуальный характер имеет отличительные аксиологические свойства при разрешении вспомогательных задач³ в рамках следственной деятельности. Основные способы получения результатов частной детективной деятельности изложены в положения одноименного нормативно-правового документа.

Второй особенностью исследуемых сведений является то, что они могут быть использованы на различных этапах и стадиях уголовно-процессуальной деятельности по одному и тому же уголовному делу, являясь ориентиром для следователя и дознавателя в деятельности по формированию доказательственной базы. В качестве примера можно привести следующее, так содержание опроса, которое способствует выдвижению первоначальных следственных версий об основных признаках совершенного уголовно-наказуемого деяния, в последующем может

быть преобразовано в доказательство по уголовному делу посредством проведения допроса этого же лица в качестве свидетеля.

В положениях современной правовой доктрины отмечается, что результаты частной детективной деятельности могут быть использованы для разрешения следующего перечня задач:

– В рамках планирования расследования уголовного дела на первоначальном этапе, в условиях, когда основные усилия должностных лиц направлены на получение и анализ информации об обстоятельствах совершенного уголовно-наказуемого деяния. Безусловно, следственные версии могут выдвигаться и на основе имеющейся у частного детектива информации. Вместе с этим, результаты частной детективной деятельности могут служить ориентиром в выборе тактики производства следственных действий и оперативно-разыскных мероприятий.

– Для оптимизации процесса расследования уголовного дела. Общеизвестно, что эффективность производства практически любого процессуального действия обусловлена степенью подготовки должностных лиц. Так, например, результаты частной детективной деятельности могут быть полезны для должностных лиц при определении места и времени производства процессуального действия, при разрешении вопроса о его субъектном составе и др.

– Результаты частной детективной деятельности могут быть использованы следователем и дознавателем для установления местонахождения подозреваемого и обвиняемого. Некоторые авторы отмечают весьма широкие возможности таких сведений для информационно-аналитического обеспечения процесса собирания доказательств по расследуемым уголовным делам.

– Исследуемые сведения могут быть использованы в том числе и для решения задач криминологического характера, в частности для определения причин и условий совершения уголовно-наказуемых деяний.

Резюмируя вышесказанное, отметим, что результаты частной детективной деятельности обладают весьма своеобразными аксиологическими свойствами. Так, ее использование в уголовно-процессуальной деятельности, в частности на стадиях возбуждения уголовного дела и предварительного расследования, позволяет разрешить весьма широкий круг задач процессуального характера и тем самым «облегчить» деятельность должностных лиц, за счет экономии процессуального ресурса⁴. Однако, всецело надеяться на частную детективную деятельность в контексте уголовно-процессуальных отношений не приходится, поскольку правовой инструментарий современного частного детектива существенным образом ограничен нормативно-правовыми предписаниями.

Более того, результаты частной детективной деятельности, с позиций уголовно-процессуальной доктрины составляют категорию непроцессуальной информации, что обуславливает необходимость ее «легализации» в процессе расследования уголовного дела.

Исследуемые сведения несут вспомогательно-ориентирующий характер, позволяя должностным лицам определить наиболее эффективную траекторию расследования уголовного дела, установив правильный спектр, применяемых такти-

ческих приемов при производстве следственных действий и оперативно-разыскных мероприятий.

Для усиления интеграции механизмов использования результатов частной детективной деятельности в процессе расследования уголовных дел необходимо проведение глобальных реформ отечественного законодательства в части нормативно-правового регулирования полномочий частных детективов в сторону их расширения. Безусловно, это позволит не только вовлечь детективные агентства и организации в сферу уголовно-процессуальных отношений, но и в том числе оптимизировать затраты на правоприменительный сектор, как это происходит в западноевропейской и североамериканской моделях института частной детективной деятельности.

¹ Бедняков Д. И. Непроцессуальная информация и расследование преступлений. М. 1991 С. 152

² Соловьев А. Б. О психологических приемах допроса// Проблемы предварительного следствия в уголовном судопроизводстве (сборник научных трудов). М., 1980, 1980, С. 11-12.

³ Ланг П.П. Правовая деятельность: аксиологические и мировоззренческие основания: монография / П.П. Ланг; научный редактор О.Ю. Рыбаков. – Самара: ООО «Полиграфическое объединение «Стандарт», 2021. – 372 с.

⁴ Ланг, П. П. Процессуальная форма юридической деятельности / П. П. Ланг // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2021. – № 1-2. – С. 335-338.

ON THE ISSUE OF USING THE RESULTS OF PRIVATE DETECTIVE WORK IN THE INVESTIGATION OF CRIMINAL CASES AT THE PRESENT STAGE

© 2024 Osipov Danila Denisovich
Senior Lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: proff-mast@mail.ru

Keywords: private detective, private detective work, detective work, criminal procedure, proof, evidence.

The article provides an analysis of the provisions of modern legal doctrine on the use of the results of private detective work in the investigation of criminal cases. The author's positions and approaches regarding the stated topic are presented, a range of theoretical problems and algorithms for their resolution in the foreseeable future are outlined.

К ВОПРОСУ О НОРМАТИВНОМ ЗАКРЕПЛЕНИИ КАТЕГОРИИ ОБЕСПЕЧЕНИЯ В РОССИЙСКОМ ПРАВЕ

© 2024 Папчихин Павел Сергеевич*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: papchihin@urlife.pro

Ключевые слова: обеспечение, категория, сущность.

В статье поднимается вопрос недостаточности категориального аппарата в российской юридической науке. Уделяется внимание конкретной проблеме – отсутствию категории обеспечения в российском праве. Предлагается разработать и признать наличие юридической категории обеспечения.

В российском законодательстве заложены различные обеспечительные конструкции, такие, как обеспечительные меры и обеспечение доказательств в арбитражном¹, гражданском процессе², способы обеспечения исполнения обязательств в гражданском праве³ и многие другие. Их объединяет общая идея законодателя по обеспечению интересов заявителя или исполнению обязательства.

При этом в условиях обширной нормативной закреплённости обеспечительных конструкций существует множество проблем в отечественной правовой доктрине. О таких проблемах рассуждают многие современные ученые, в частности П. П. Ланг⁴.

Обеспечительные конструкции имеют разноотраслевую правовую природу, рассредоточены по нормативным правовым актам различных отраслей права. Данный факт является одной из причин непрекращающихся научных дискуссий относительно правовой природы обеспечительных конструкций в праве. Сказанное требует более подробного анализа обозначенных проблем.

В первую очередь, отметим, что обеспечительные конструкции закреплены в отраслях частного и публичного права, материального и процессуального. Кроме того, научные исследования таких конструкций также носят глубоко отраслевой характер. При этом не проводятся теоретико-правовые исследования, носящие комплексный характер. В результате, наблюдается отсутствие именно теоретико-правовых обобщений в изучении обеспечительных конструкций.

Обозначенная проблема отсутствия теоретико-правовых обобщений в исследованиях в области обеспечительных конструкций является предпосылкой возникновения более масштабного явления в современной юридической науке и нормативном правовом регулировании, а именно: обеднение категориального ап-

* Научный руководитель – Чугурова Татьяна Викторовна, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

парата. Юридические категории являются базовыми понятиями, на которых зиждутся теории и в соответствии с которыми строятся умозаключения⁵. Кроме того, ясность нормативного правового акта также зависит от разработанности комплекса юридических категорий.

Наиболее значимая проблема, которой следует уделить внимание, заключается в отсутствии в отечественном праве категории *обеспечения*. Насколько серьезна данная проблема для современной юридической науки?

В законодательстве однозначно не определены категории обеспечительных мер и обеспечения доказательств в арбитражном и гражданском процессе, мер предварительной защиты в административном процессе, способов обеспечения исполнения обязательств в гражданском праве и других правовых институтов. При этом такие юридические обеспечительные конструкции весьма подробно раскрыты в законодательстве.

Следовательно, необходимо провести теоретико-правовое исследование и раскрыть сущность категории обеспечения, возможные смысловые аспекты данного понятия. Более того, предполагаем, что увеличится количество именно теоретико-правовых исследований в сфере обеспечительных конструкций в праве.

К процессу определения юридической категории обеспечения представляется целесообразным комплексный подход с применением знаний в области юриспруденции, философии права, лингвистики. Немаловажным представляется и формально-юридический метод исследования.

Обратим внимание, что попытки определения категории обеспечения сделаны. Так, А. А. Селькова в своем диссертационном исследовании рассуждает о сущности обеспечительных мер⁶. По мнению исследователя, сущность обеспечения проявляется в его ограничительном характере, а также стоит отметить превентивный элемент содержания обеспечительных мер. В рамках обеспечения превенция предполагает предупреждение невозможности исполнения решения суда и способствует нормальному ходу судопроизводства⁵.

Таким образом, совершенствование нормативного правового регулирования общественных отношений возможно, прежде всего, путем развития и дальнейшего совершенствования категориального аппарата.

¹ Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации [Текст]: от 14 июня 2002 года № 95-ФЗ (ред. от 25.12.2023) // Собрание законодательства Российской Федерации. 29.07.2002. № 30. Ст. 3012.

² Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации [Текст]: от 23 октября 2002 года № 138-ФЗ (ред. от 25.12.2023) // Собрание законодательства Российской Федерации. 18.11.2002. № 46. Ст. 4532.

³ Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) [Текст]: от 21 октября 1994 года № 51-ФЗ (ред. от 24.07.2023) // Собрание законодательства Российской Федерации. 05.12.1994. № 32. Ст. 3301.

⁴ См.: Ланг П. П. Аксиологическое измерение правовой материи: теоретические и утилитарно-практические аспекты. Самара: ООО «Полиграфическое объединение «Стандарт», 2021. 192 с.; Ланг П. П. Соотношение и взаимодействие права и морали в регули-

ровании общественных отношений // Вопросы российского и международного права. 2021. Т. 11. № 2А. С. 172-180.

⁵ Рузанова В. Д. Система законодательства в сфере залоговых отношений [Текст] / В. Д. Рузанова // Законы России: опыт, анализ, практика. 2014. № 11. Доступ из СПС «КонсультантПлюс».

⁶ См.: Селькова А. А. Институт обеспечительных мер в процессуальном законодательстве России и Англии: сравнительно-правовой аспект: дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.15: защищена 16.12.2018 [Текст] / Селькова Анастасия Андреевна. Екатеринбург, 2018. 240 с.

ON THE ISSUE OF THE NORMATIVE CONSOLIDATION OF THE ASSURANCE CATEGORY IN RUSSIAN LAW

© 2024 Papchihin Pavel Sergeevich*
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: papchihin@urlife.pro

Keywords: assurance, category, entity.

The article raises the issue of the insufficiency of the categorical apparatus in Russian legal science. Attention is paid to a specific problem – the lack of a security category in Russian law. It is proposed to develop and recognize the existence of a legal security category.

* Scientific adviser – Chugurova Tatyana Viktorovna, Candidate of Law, Associate Professor, Samara State University of Economics.

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРЕОБРАЗОВАНИЯ МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

© 2024 Петроградская Альбина Александровна
кандидат юридических наук
Самарский государственный экономический университет
E-mail: petrogradckaya@yandex.ru

Ключевые слова: муниципальные образования, преобразование муниципальных образований, муниципально-территориальные изменения, мнение населения, согласие населения, референдум, голосование, сход, укрупнение муниципальных образований.

Статья посвящена анализу некоторых проблем преобразования муниципальных образований. Автор, в частности, указывает на наличие дисбаланса между конституционно установленной необходимостью учитывать мнение населения при решении вопроса о преобразовании муниципальных образований и отсутствием в федеральном законе № 131-ФЗ точного указания на то, как и в каких формах данное мнение должно быть выявлено. Кроме того, отмечается, что мнение населения при проведении муниципально-территориальных изменений зачастую не учитывается. По мнению автора, целесообразно расширить перечень оснований для проведения голосования (референдума) при проведении муниципально-территориальных изменений.

В соответствии со ст. 13 Федерального закона от 06.10.2003 № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» (далее – ФЗ № 131-ФЗ) муниципальные образования могут быть различными способами преобразованы¹, например, они могут быть объединены, разделены, может измениться их статус (например, с городского поселения на сельское и наоборот, с муниципального округа на городское и наоборот) и т.д.

Инициаторами преобразования муниципального образования согласно ФЗ № 131-ФЗ могут быть как жители данного образования, так и органы МСУ, органы государственной власти субъектов РФ, а также федеральные органы государственной власти. Для осуществления такого преобразования субъекты РФ издадут соответствующие законы.

Вне зависимости от того, кто является инициатором преобразования муниципального образования, важно, чтобы его инициатива была должным образом оформлена и не вступала в противоречие с иными законодательными актами РФ.

Как показывает практика, одной из наиболее сложных проблем при осуществлении преобразования муниципальных образований является соблюдение такого требования законодательства, как учет мнения населения. Представляется очевидным, что при осуществлении разного рода преобразований муниципальных образований важно соблюсти баланс между установленным Конституцией РФ

требованием принимать во внимание мнение населения по вопросу изменения границ территорий, на которых данное население проживает, и необходимостью так или иначе преобразовывать те или иные муниципальные образования с целью повысить результативность управления ими и их функционирования в целом. Таким образом, с одной стороны, учет мнения населения на анализируемому вопросу является «одной из необходимых гарантий права граждан на самостоятельное решение вопросов местного значения»². С другой стороны, очень важно, чтобы процедура преобразования муниципальных образований была по возможности простой, прозрачной и максимально оперативной, так как все это преобразование, как правило, инициируется с целью формирования благоприятных условий для функционирования муниципального образования, оптимизации управленческих процессов, вовлечения муниципальных образований в реализацию целевых программ и т.д.

Полагаем очевидным, что достижение указанного баланса возможно при наличии соответствующих тщательно проработанных законодательных норм, в которых бы максимально четко были бы прописаны критерии учета мнения населения при проведении муниципально-территориальных изменений.

Как известно, в Основном законе государства не указано, как именно население должно высказывать свое мнение по поводу преобразования муниципальных образований, однако данный пробел частично компенсировал Конституционный Суд РФ в ряде своих постановлений и определений. Так, например, мнение населения может быть учтено по результатам проведенного на местном уровне референдума, посвященного вопросу того или иного территориально-муниципального изменения; также свое мнение граждане субъектов РФ могут выразить в форме сбора подписей или письменных заявлений.

С учетом мнения Конституционного Суда РФ в ФЗ № 131-ФЗ по анализируемому вопросу были внесены соответствующие изменения. Однако, как показывает анализ данных изменений, стремясь оптимизировать процесс преобразования муниципальных образований, законодатель значительно сократил количество форм учета мнения населения по данному вопросу. Так, в ст. 13 ФЗ № 131-ФЗ указано, что голосование жителей при преобразовании муниципального образования или их сход необходимы только в том случае, если речь идет о разделении поселения, результатом которого будет образование двух и более поселений³. Других оснований для использования такой формы учета мнения населения, как голосование, сход в данном законодательном акте не предусмотрено. Анализ содержания ст. 13 ФЗ № 131-ФЗ показал, что в большинстве случаев там присутствует формулировка «осуществляется с учетом мнения населения, выраженного представительным органом муниципального образования». При этом данным федеральном законе не поясняется, в какой именно форме указанный орган узнает мнение населения по анализируемому вопросу. Кроме того, такое опосредованное выражение мнения населения существенно ограничивает его права на осуществление местного самоуправления. Общеизвестно, что результаты голосования, референдума являются обязательными для исполнения, а согласие

населения, которое получает представительный орган, носит скорее рекомендательный характер.

Таким образом, очевидно, что современное законодательство РФ, регламентирующее вопросы преобразования муниципальных образований, по сути, не соблюдает в должной мере конституционное предписание о необходимости учитывать мнение населения по анализируемому в рамках данной статьи вопросу.

Полагаем, что для решения данной проблемы целесообразно расширить перечень оснований для проведения голосования (референдума) при проведении муниципально-территориальных изменений. Голосование должно осуществляться в соответствии с требованиями ст. 24 ФЗ № 131-ФЗ.

Также важно отметить, что понятия «мнение населения» и «согласие населения» не являются идентичными. Анализ положений ФЗ № 131-ФЗ показал, что в нем нет четкого указания на то, что мнение населения в обязательном порядке будет учтено при принятии решения о преобразовании муниципального образования. В связи с этим не совсем понятно, зачем выявлять мнение населения по анализируемому вопросу, если данное мнение не является строго обязательным, не имеет, по сути, юридической силы⁴. Между тем считаем очевидным и принципиально важным обязательный учет мнения населения при проведении муниципально-территориальных изменений.

В настоящее время самым часто осуществляемым субъектами РФ изменением является преобразование муниципального района в муниципальный или городской округ. В большинстве случаев такое изменение считается необходимым в силу ряда экономических и организационных причин, а по сути предполагается, что в результате преобразования существенно повысится эффективность управления муниципальными образованиями. Однако нет никаких серьезных научных доказательств того, что такого рода преобразования действительно приведут к повышению эффективности муниципального управления.

В целом вопросы укрупнения муниципальных образований в РФ в настоящее время являются довольно сложными. Как правило, такое укрупнение обосновывается тем, что сельские и городские поселения зачастую финансово несостоятельны и не могут сами себя обеспечивать и должным образом функционировать. Безусловно, укрупнение в данном случае оправдано и целесообразно. С другой стороны, у данного вида преобразования есть и отрицательные черты. В частности, его результатом в большинстве случаев является увеличение дистанции между населением и муниципальной властью, следствием чего является невозможность граждан информировать данную власть о своих запросах и потребностях.

Таким образом, можно констатировать, что вопросы преобразования муниципальных образований довольно сложны и требуют серьезного, вдумчивого подхода, совершенствования законодательных норм в данной сфере. Например, целесообразно реформировать законодательство в той его части, где речь идет об основаниях проведения голосования (референдума) среди населения муниципального образования, которое планируется преобразовать; целесообразно расширить перечень оснований для проведения голосования (референдума) при про-

ведении муниципально-территориальных изменений. Голосование должно осуществляться в соответствии с требованиями ст. 24 ФЗ № 131-ФЗ.

¹ Федеральный закон от 06.10.2003 № 131-ФЗ (ред. от 14.02.2024) «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» // СПС КонсультантПлюс

² Определение Конституционного суда РФ от 01.04.2008 г. № 194-О-П // Собрание законодательства РФ. 05.05.2008. № 18. Ст. 2093.

³ Ибраимов Н.С. Проблемы учета мнения населения в процессе преобразования муниципальных образований // Актуальные проблемы реализации Конституции России. Материалы научно-практического семинара, посвященного 25-летию Конституции Российской Федерации. 2019. С. 89.

⁴ Короткова Ю.А., Красюкова Н.Л. Преобразование муниципальных образований: проблемы и перспективы // Самоуправление. 2019. Т. 2. № 3 (116). С. 156.

ACTUAL PROBLEMS OF TRANSFORMATION OF MUNICIPALITIES AT THE PRESENT STAGE

© 2024 Petrogradskaya Albina Alexandrovna
Candidate of Law
Samara State University of Economics
E-mail: petrogradckaya@yandex.ru

Keywords: municipalities, transformation of municipalities, municipal-territorial changes, opinion of the population, consent of the population, referendum, voting, gathering, consolidation of municipalities.

The article is devoted to the analysis of some problems of transformation of municipalities. The author, in particular, points out the existence of an imbalance between the constitutionally established need to take into account the opinion of the population when deciding on the transformation of municipalities and the absence in Federal Law No. 131-FZ of an exact indication of how and in what forms this opinion should be revealed. In addition, it is noted that the opinion of the population is often not taken into account when carrying out municipal and territorial changes. According to the author, it is advisable to expand the list of grounds for holding a vote (referendum) during municipal and territorial changes.

К ВОПРОСУ О ТАКТИКЕ ПРОВЕДЕНИЯ ОБЫСКА УЧАСТКОВ МЕСТНОСТИ И ПОМЕЩЕНИЙ

© 2024 Руденко Ян Юрьевич
преподаватель кафедры организации борьбы
с экономическими преступлениями
Самарский государственный экономический университет
E-mail: yu1308@bk.ru

Ключевые слова: криминалистическая тактика, обыск, приемы, участки местности, помещения.

В статье рассмотрены особенности тактики производства обыска участков местности и помещений, представлена общая характеристика тактических приемов производства обыска указанных объектов.

В научной литературе, посвященной тактике производства обыска в помещениях и на местности, отмечается, что он зачастую связан с рядом трудностей, таких как:

- необходимость осуществления поисковых действий на обширных площадях;
- наличие различных естественных преград;
- использование помощи значительного количества участников;
- применение разнообразных технических средств и техники¹.

Кроме того, обыск нежилых помещений и участков местности характеризуется еще и такими особенностями как: широкая возможность сокрытия искомых объектов и оборудования различных тайников; необходимостью соблюдения повышенных мер техники безопасности; разнообразием и сложностью конструкций зданий и сооружений и т.д.

На практике необходимость в производстве обыска участков местности возникает, когда такие участки находятся в чьем-то владении или пользовании. К ним относят, в частности, огородные земельные участки, приусадебные участки, садовые и дачные участки и т.п. Обследование таких объектов представляет собой вторжение в сферу интересов их владельцев. Во всех остальных случаях проводить обыск на местности нет необходимости, так как такое следственное действие будет оформляться как следственный осмотр, например, как осмотр места происшествия ОМП.

Рассмотрим тактику проведения обыска участков местности. Подготовка к обыску на местности должна начинаться с всестороннего и детального изучения ее характеристики. В этой связи доцент кафедры криминалистики Университета

имени О.Е. Кутафина (МГЮА) Э.Н. Харина дает точные рекомендации о том, что в ходе подготовки к обыску участка местности необходимо установить:

- его точные границы и назначение;
- особенности прилегающей территории и наличие соседних участков;
- характер участка (особенности растительности, характеристика грунта, наличие ям, неровностей участка и т.п.);
- наличие различных функциональных построек (колодца, бани, сарая, бытовки, канализационных люков и т.д.);
- состояние подходов и подъездных путей.

При этом источниками такой информации могут служить не только карты, планы, фотоснимки, но и сведения, полученные оперативным путем или из других источников².

В ходе производства обыска на местности рекомендуется территорию разбить на отдельные участки (сектора или квадраты) с обозначением соответствующих ориентиров. Такая разбивка осуществляется с учетом того, чтобы просматривалась вся местность, а также расположенные на ней объекты. Рекомендуется обыск осуществлять линейным (фронтальным) методом, как при осмотре местности, который заключается в постепенном переходе от одной границы сектора к другой. Таким образом, с одной стороны возможно контролировать действия всех участников поиска, с другой – избежать пропуска обследования того или иного намеченного квадрата. При обыске на местности следует использовать служебно-разыскную собаку, а также различные поисковые средства. Среди них следует выделить георадары, металлоискатели, магнитные подъемники, элетрошупы и т.п.

Нередко для вскрытия участков грунта применяется специальная строительная техника: погрузчики, бульдозеры и экскаваторы. Важная роль отводится обнаружению демаскирующих признаков на участке местности. К ним следует отнести: небольшие холмики и ямки; места просадки грунта; участки, отличающиеся от общего фона местности; свежие или более плотные участки грунта; утопанные или разрыхленные места, различные колышки, растяжки, камни и т.п.

Тщательному обследованию подлежат кучи растительного и бытового мусора, цветочные клумбы, грядки, кустарники, складированный строительный материал, штабели дров, угольные кучи, собачьи будки, скворечники, ульи и др.

При наличии на участке искусственных водоемов, септиков, дачных уличных туалетов, их также необходимо тщательно осмотреть с применением различных приспособлений: магнитных искателей, багров, сетей и пр. В сложных ситуациях к обследованию могут быть привлечены специалисты, работающие в системе ассенизации, а также водолазы.

Таким образом, трудности тактики обыска на местности связаны, главным образом, со значительными размерами обыскиваемой территории, разнообразием способов обустройства тайников и мет сокрытия искомых объектов.

Тактика обыска помещений также имеет свою специфику. Прежде всего, необходимо отметить, что по своему назначению помещения подразделяются на

жилые и нежилые. Жилых помещений существует несколько видов: жилой дом (его часть), квартира (ее часть), жилая комната³. Выделяют такие нежилые помещения как: торговые, офисные, складские, спортивные, производственные, коммунально-бытовые, административные и др. По функциональному признаку и в зависимости от технических характеристик помещения бывают: основные, технические, коммуникационные, вспомогательные и обслуживающие.

Обыск в помещениях следует начинать с наиболее вероятных мест сокрытия искомых объектов. Для этого такие места обследуются как визуально, так и с помощью технико-криминалистических средств. Необходимо понимать, что в любом помещении может быть довольно много мест сокрытия объектов и предметов, имеющих значение для дела. Во многом это зависит от характеристик (размера, формы, объема и т.п.) самих помещений и искомого. Поэтому поиск следует начинать с самых труднодоступных мест, например, подвалы, чердаки, отдаленные помещения и т.п. В ходе обыска жилых помещений необходимо подвергнуть особенно тщательному изучению картины, ковры, которые расположены на стенах, так как здесь могут быть оборудованы тайники. Признаками, указывающими на возможные места таких тайников, могут являться:

- более светлые места побелки, штукатурки или свежие доски в обшивке стен;
- подклеенные куски обоев на стенах;
- неоднородность материала, из которого сделаны стены;
- слабо держащиеся в стене кирпичи или каменная кладка;
- наличие недавно вбитых гвоздей, вкрученных шурупов и т.п.

Приступая к обследованию чердака или подвала, необходимо провести их очистить от ненужных, мешающих обследованию предметов. При обследовании крыши следует тщательно проверять места соединения несущей системы крыши, в которых имеется множество пустот и щелей: стропила, балки, обрешетку и т.д. Также тщательно обследуется подвальное помещение, полы, где немало места для оборудования тайников. Внимательно осматриваются плинтусы, места вскрытия пола. Оконные и дверные проемы, сами окна и двери, их фурнитура, ручки, петли также подлежат обследованию. В ходе осмотра различного рода мебели (шкафы, тумбы, столы, стулья и т.д.) проверяется каждая вещь, при этом рекомендуется проводить их разборку. Мягкая мебель прокалывается длинной иглой. Обследованию подлежат и предметы интерьера: вазы, горшки с цветами, музыкальные инструменты, бытовые приборы, техника и т.д.

Специфику представляет тактика производства обыска в офисных помещениях, занимаемых организациями, предприятиями, компаниями, фирмами и т.п. Обыску в офисных помещениях должен предшествовать тщательный сбор и анализ дополнительных данных о руководителе и сотрудниках организации, об их профессиональных, распорядке рабочего дня, о помещениях и их расположении в офисе, о возможных подzemных и запасных входах и выходах, о предполагаемом местонахождении разыскиваемых объектов и т.д. Эта информация необходима как для определения наиболее оптимального времени проведения обыска, так и для свободного ориентирования при непосредственном проведении обысковых действий.

Обыск в офисном помещении может происходить как в целом по офису, так и отдельно на местах некоторых сотрудников организации или предприятия. Он должен обязательно проходить в присутствии официального представителя администрации компании (руководитель, заместитель начальника, главный бухгалтер и т.д.). В ходе обыска осматриваются: рабочее место, письменный стол, шкафы, стулья, сейфы, рабочий инструмент, предметы, содержимое емкостей для мусора и бумаг и т.д.⁴.

Тактические приемы производства обыска в офисных помещениях зависят от таких факторов как: очередность поисковых действий; направление движения обыскивающих лиц; площадь (охват) объектов; характер действий обыскивающих лиц и их количество и т.д.

Так, например, в зависимости от направления поиска могут применяться приемы встречного и параллельного движения обыскивающих лиц. Не редко используются приемы последовательного или выборочного перемещения. В ходе обыска в административных, офисных и производственных помещениях используются также одиночный или групповой методы обследования. Вышеописанные тактические приемы могут применяться как отдельно, так и в различных комбинациях. Важными условиями эффективности обыска в таких помещениях является систематичность, планомерность и аккуратность процесса поиска. Следователь должен быть предельно внимательным, неторопливым, сконцентрированным.

Стоит подчеркнуть, что особое внимание нужно уделять и поведенческим реакциям, которые проявляются у сотрудников организации, таким, например, как:

- попытки отвлечение внимания участников обыска от осмотра конкретных участков офиса или предметов;
- попытки воспрепятствовать дальнейшему проведению обыска;
- маскировка или закрытие доступа к каким-либо помещениям;
- высказывания о нецелесообразности обыска на конкретных участках офиса или в целом, о незначительности каких-либо объектов компании и т.п.

Таким образом, опираясь на знания психологии, следователь может прогнозировать ход мыслей обыскиваемого лица и по его действия, эмоциям определить местонахождения скрытых объектов преступления.

В заключении еще раз подчеркнем, что особенности тактики проведения обыска помещений и участков местности обусловлены необходимостью осуществления поисковых действий на обширных площадях, наличием различных естественных преград, использованием помощи значительного количества участников, применением разнообразных технических средств и т.д. Таким образом, обыск помещений и участков местности и – это непростая задача, которая требует от следователя значительных усилий, правильного ориентирования в конкретной обстановке, целеустремленности, высоких волевых качеств, спокойствия и самообладания.

Полагаем, что факты неэффективного проведения указанных разновидностей обыска связаны как с недостаточным уровнем специальной подготовки следова-

телей, так и с отсутствием современных научно-методических рекомендаций по тактике их подготовке и проведения.

¹ Бондарь К.А. Обыск на местности // Проблемы науки. 2020. №6 (54). С.73-74.

² Харина Э.Н. Обыск: виды и цели, особенности производства в современных условиях // Вестник Университета имени О. Е. Кутафина. 2019. №3 (55).

³ Жилищный кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 № 188-ФЗ ((ред. от 25.12.2023) // КонсультантПлюс.

⁴ Сапрунов А.Г., Данильян Э.С. Специфика производства обыска при проверке розыскных версий // Общество и право. 2011. №3 (35).

ON THE ISSUE OF TACTICS FOR CONDUCTING A SEARCH OF AREAS AND PREMISES

© 2024 Rudenko Yan Yuryevich

Lecturer of the Department of Organization of the Fight against Economic Crimes

Samara State University of Economics

E-mail: yu1308@bk.ru

Keywords: forensic tactics, search, techniques, areas, premises.

The article examines certain features of the tactics of conducting a search of areas and premises, and presents a general description of the tactical methods of conducting a search of these objects.

ОПЕРАТИВНО-РАЗЫСКНЫЕ МЕРОПРИЯТИЯ, ПРОВОДИМЫЕ В ЦЕЛЯХ ВЫЯВЛЕНИЯ ФАКТОВ ВЗЯТОЧНИЧЕСТВА В МЕДИЦИНЕ

© 2024 Рудниченко Анастасия Алексеевна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: anastasiarudnichenko@yandex.ru

© 2024 Хаснутдинов Ренат Рафаильевич
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет

Ключевые слова: взяточничество, коррупция, взяткополучатель, взяткодатель, должностное лицо, оперативно-разыскные мероприятия, коррупция, коррупционные преступления.

В статье приводится определение взяточничества, отмечается роль проведения оперативно-разыскных мероприятий при выявлении фактов взяточничества в сфере медицины. Выделяются основные этапы проведения оперативно-разыскных мероприятий при расследовании таких преступлений, которые состоят из опроса, наведения справок, наблюдения, обследования медицинских кабинетов, исследования медицинской документации, оперативного внедрения, оперативного эксперимента, а также получения необходимой своевременной информации через информаторов. Артикулируется роль информаторов в раскрытии коррупционных преступлений в сфере медицины в период пандемии. Рассматривается судебная практика преступлений, которые были раскрыты с помощью оперативно-разыскных мероприятий. Проводится анализ коррупционных преступлений за 2020, 2021 и 2022 гг., когда наблюдалось увеличение показателя взяточничества в сфере здравоохранения.

На данный момент главной проблемой общества является коррупция, а именно коррупция в сфере здравоохранения. Как правило, это дача и получение взяток должностными лицами в медицине, с целью получения какой-либо выгоды. Такие преступления регулируются Уголовным Кодексом Российской Федерации, а именно ст. 290 и ст. 291¹.

По данным Генпрокуратуры, можно сделать вывод, что за первую половину 2021 года было зафиксировано в России в сфере здравоохранения 2981 факт дачи взятки, 3485 фактов получения взятки и 1398 фактов посредничества во взяточничестве. Если сравнивать первые 7 месяцев 2021 г. с 2020 г., то можно сказать, что число коррупционных преступлений увеличилось на 16,5%. Это произошло из-за пандемии, которая началась в 2020 г. В 2021 г. государство приняло решение вакцинировать 60% населения в России. В связи с этим, люди готовы были пойти на риск и дать взятку медицинскому работнику, чтобы тот в свою очередь

внес заведомо ложные данные в медицинскую карту. По информации ТАСС, 80% людей, которые приобрели незаконным путем сертификата о вакцинации, в дальнейшем заболели коронавирусной инфекцией. В начале пандемии приобрести поддельный сертификат было очень тяжело, но к концу 2021 года, правоохранительными органами было установлено, что сертификат о прохождении вакцинации мог приобрести любой желающий и при этом он мог выбрать регион прохождения вакцинации, а также тип вакцины. Цена данной услуги составляла от 6 до 10 тысяч рублей. В 2022 году было возбуждено 1860 уголовных дел в отношении медработников, что на 15% больше, чем в 2021 г. В 2023 году было множество резонансных дел, которые в итоге оказались в основном обвинительными. Были дела, где максимальный срок лишения свободы достиг 8 лет, как по делу экс-сотрудников НИИТФА, где В. Щенников и Александр Дорошенко были обвинены в получении взяток при госзакупках на сервис радиологического оборудования.

Для того, чтобы расследовать медицинские коррупционные преступления правоохранительным органам необходимо выполнить ряд оперативно-разыскных мероприятий². А именно, для того, чтобы выявить факт взятничества нужно установить факт совершения или подготовки к совершению преступления, причастных к нему лиц, места совершения преступления и другие детали³.

Как правило, для того чтобы узнать своевременную информацию о готовящемся преступлении, нужно получить сигнал от информатора, который получил такую информацию и готов поделиться с правоохранительными органами. Чаще всего информаторы получают информацию на работе, учебе или службе.

Сотрудничество с информаторами и обеспечение их защиты является одним из важных аспектов государственной антикоррупционной политики.

Информаторы, как лица, оказывающие содействие в выявлении коррупционных преступлений в медицинской отрасли, могут быть свидетелями в уголовном процессе или лицами, которые сотрудничают с расследованием. Фактически, информатор является заявителем о совершении коррупционного правонарушения. В уголовном процессе возникает необходимость допросить обвинителя.

В целом, допрос – это следственные действия, содержанием которого является получение показаний от лица, располагающего информацией, имеющей отношение к расследуемому уголовному преступлению. Принимая во внимание официальное положение коррумпированных преступников в медицинской отрасли, допрос информатора в зале суда не происходит, для обеспечения его безопасности, поэтому допрос информатора может быть в другом помещении с использованием видеоконференции, где будет изменен голос информатора, что предоставит возможность задать ему вопросы и получить на них ответы.

Для обеспечения эффективного допроса информатора, общающегося о том, что конкретный медицинский работник получил незаконную выгоду, предлагается тактика допроса. Во время допроса информатора они выясняют: кем работает информатор (или где он учится), в каких отношениях подчинения информатор находится с коррумпированным медицинским работником; какие услуги информатор оказывал медику; конкретные факты о соглашении между врачом и ли-

цом по вопросу, который должен быть решен в случае получения неправомерной выгоды; где было достигнуто преступное соглашение; согласованная сумма неправомерной выгоды; кто присутствовал при незаконном соглашении; кто еще мог знать о коррупционной деятельности лица; при каких обстоятельствах и каким образом они согласились на передачу неправомерной выгоды, они не будут маскировать это под законную операцию, оказание благотворительной помощи; информатор нуждается в мерах защиты или безопасности; имеются некоторые материалы, предметы, документы и т.д., свидетельствующие о коррупционных злоупотреблениях со стороны медицинского работника. Информатор также подробно разъясняет ситуацию предыдущих событий, связанных с преступлением: лица, которые выдавали пропуска, сопровождали коррупционера к коррумпированному медицинскому работнику, который находился в его кабинете, покинул его или снова вошел в него и т.д.

Одним из видов допроса в рамках уголовного судопроизводства, в том числе проводимого в рамках расследования коррупционных злоупотреблений в медицинской отрасли, является одновременный допрос двух или более уже допрошенных лиц, очный допрос или очная ставка. Данный вид допроса проводится с целью выяснения причин расхождений в показаниях участников уголовного судопроизводства. Следователь, вызванный на одновременный допрос, поочередно предлагает дать показания об обстоятельствах коррупционного правонарушения, для выяснения которых проводится допрос, после чего задаются связанные с ними вопросы. Общая цель проведения одновременного допроса двух или более лиц, которые уже были допрошены, состоит в том, чтобы установить те показания допрашиваемого, которые являются надежными, и степень, в которой те показания, о которых сообщалось ранее, являются правдивыми. Познавательная суть этого следственного (разыскного) действия заключается в непрерывном анализе и сопоставлении показаний, полученных от допрашиваемых лиц, между собой и с информацией, содержащейся в материалах уголовного производства⁴.

Тактика одновременного допроса двух или более лиц, уже допрошенных в рамках расследования коррупционных злоупотреблений в медицинской отрасли, основана на когнитивных методах – рассказах, анкетировании, анализе мимики и жестов, логических методах сравнения. Следователь пытается проверить показания подозреваемого, потерпевшего, информатора или других лиц об обстоятельствах дачи и получения неправомерной выгоды, а также выявить всех соучастников уголовного преступления – «коррупционной цепочки».

В то же время при принятии решения о проведении данного следственного (разыскного) действия имеется оговорка. А именно, следователь учитывает, во-первых, доступность информации, позволяющей ему объективно оценить показания участников уголовного производства о получении неправомерной выгоды; во-вторых, возможность влияния коррумпированного медицинского работника, дающего ложные показания на человека, избличающего его. В этом аспекте следует иметь в виду, что не рекомендуется одновременный допрос лиц, находящихся в материальной, служебной, семейной или иной зависимости друг от друга. В частности, такие пункты следует соблюдать при планировании одновре-

менного допроса руководителя медицинского учреждения, его заместителей, начальника отделения и других должностных лиц, подозреваемых в получении неправомерной выгоды, с подчиненными работниками – врачами, медсестрами, обслуживающим персоналом. Поэтому при расследовании коррупционных преступлений в медицинской отрасли не рекомендуется проводить одновременный допрос (очную ставку) между лицами, находящимися в служебной зависимости друг от друга, чтобы предотвратить негативное влияние коррумпированного чиновника на подчиненного сотрудника.

В качестве положительного опыта проведения оперативно-разыскных мероприятий, можно привести уголовное дело УВД по ЦАО ГУ МВД России по г. Москве, где в ходе проведения ОРМ были проведены задержания организованной преступной группы, которая действовала от имени юридических лиц ООО «Иммукор», ООО «Алексис-М», которая занималась распространением на территории Российской Федерации незарегистрированных препаратов «GA-40», позиционирующегося как уникальный комплекс для лечения онкологических заболеваний и, как установлено в ходе проведенных исследований, фактически данными свойствами не обладающий. Указанная организация свою деятельность вела без соответствующей лицензии Федеральной службы по надзору в сфере здравоохранения. Преступная группа состояла из российских и грузинских людей в количестве шести человек.

По результатам проведенных мероприятий следственным органом было возбуждено уголовное дело по признакам состава преступления, ответственность за которое предусмотрена ч. 4 ст. 159, ч. 2 ст. 238 УК РФ. В средствах массовой информации была опубликована данная информация, у которой была цель – профилактический характер.

Данное преступление помог раскрыть информатор, который работал на данном предприятии. Он сообщил правоохранительным органам информацию, которая помогла возбудить уголовное дело, после чего был составлен план оперативно-разыскных мероприятий, в который входило «Прослушивание телефонных переговоров» одного из преступников по ДОР, в результате которого были получены имена всех людей, которые входили в преступную группировку, а также их адреса проживания и места хранения и реализации лекарственного препарата. Также, была использована при оперативно-разыскных мероприятиях «Проверочная закупка».

Для успешного раскрытия коррупционного преступления нужно привлекать к сотрудничеству лиц, работающих в сфере фармацевтики, для того, чтобы получать актуальную информацию о дефиците лекарственных препаратов, узнавать о новых только что появившихся на рынке, а также получение информации о реализации фальсифицированных, контрафактных и недоброкачественных лекарственных средств, и медицинских изделий.

Из материалов вышеупомянутого примера из судебной практики следует, что преступная группа осуществляла свою деятельность на протяжении нескольких лет. По информации Росстат, в 2021 году от онкологических заболеваний умерло 933 тыс. человек в России. Смертность выросла по сравнению с 2019 г. на 18%.

В связи с этим, повысилось число суицида среди больных. У многих людей не хватает средств купить дорогостоящие лекарства и поэтому им приходится прибегать к непроверенным поставщикам.

Рассмотрим также приговор № 1-12/2020 1-155/2019 от 14 июля 2020 г. по делу № 1-49/2019 Октябрьского районного суда Чеченской Республики, где медицинский работник помогла устроиться на должность «санитарки» ФИО20⁵. После чего, медицинский работник потребовала за это взятку от ФИО20, за совершение действий, с использованием своего служебного положения. ФИО20 не захотела давать взятку и обратилось в УЭБ и ПК МВД России по Чеченской Республике. После чего были проведены оперативно-разыскные мероприятия, а именно «Оперативный эксперимент». В ходе, которого ФИО20 дала взятку медицинскому работнику в размере 50 тысяч рублей.

Благодаря ОРМ, которые были проведены в данной больнице с привлечением понятых, было предотвращено коррупционное преступление. Медицинский работник утверждала, что она не просила взятку, за помощь в трудоустройстве, а написала данную сумму, чтобы ФИО20 не мешала ей в работе, так как она была очень занята, занималась наркотическими средствами. Якобы, ФИО20 не так поняла ее, но в ходе ОРМ, медицинский работник все-таки взяла деньги и положила себе в шкафчик. В ходе следствия была доказана вина медицинского работника.

Подводя итог данной статьи нужно сказать, что для того, чтобы раскрыть коррупционное преступление в сфере здравоохранения, необходимо проводить оперативно-разыскные мероприятия. Держать связь с контролирующими и надзирающими за сферой здравоохранения учреждениями и организациями, а также необходимо взаимодействовать с информаторами, которые доносят важную для следствия информацию о планируемом или уже совершенном коррупционном преступлении в сфере здравоохранения. Следить за рынком, где появляются новые лекарственные средства, проводить проверки лечебных учреждений, чтобы контролировать и предотвращать преступления на ранних сроках развития, так как от этого зависят жизни людей.

¹ Уголовный кодекс: Российской Федерации [принят Государственной Думой 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. От 09.03.2022) (с изм. и доп., вступ. в силу с 17.03.2022)] // Собрание законодательства РФ, 17.06.1996, № 25, ст. 2954.

² Федеральный закон от 12.08.1995 N 144-ФЗ (ред. от 29.12.2022) «Об оперативно-розыскной деятельности» Статья 6. Оперативно-розыскные мероприятия.

³ Калентьева, Т. А. Особенности выявления фактов взятничества посредством проведения оперативно-разыскных мероприятий / Т. А. Калентьева, В. В. Иерусалимов // Актуальные проблемы общества, экономики и права в контексте глобальных вызовов: Сборник материалов IX Международной научно-практической конференции, Москва, 04 апреля 2022 года. Москва: ООО «ИРОК»; 2022. С. 304-308.

⁴ Атмажитов В.М. Оперативно-розыскная деятельность органов внутренних дел: учеб. пособие. М.: Академия МВД СССР, 1991.

⁵ Приговор № 1-12/2020 1-155/2019 от 14 июля 2020 г. по делу № 1-49/2019 Октябрьского районного суда Чеченской Республики.

OPERATIONAL INVESTIGATIVE MEASURES CARRIED OUT IN ORDER TO IDENTIFY THE FACTS OF BRIBERY IN MEDICINE

© 2024 Rudnichenko Anastasia Alekseevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: anastasiarudnichenko@yandex.ru

© 2024 Khasnutdinov Renat Rafailevich
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics

Keywords: bribery, corruption, bribe-taker, bribe-giver, official, operational investigative measures, corruption, corruption crimes.

The article provides a definition of bribery, notes the role of conducting operational investigative measures in identifying the facts of bribery in the field of medicine. The main stages of conducting operational investigative measures in the investigation of such crimes are highlighted, which consist of questioning, making inquiries, observation, examination of medical offices, examination of medical documentation, operational implementation, operational experiment, as well as obtaining the necessary timely information through informants. The role of informants in uncovering corruption crimes in the field of medicine during the pandemic is articulated. The judicial practice of crimes that were solved with the help of operational investigative measures is being considered. The analysis of corruption crimes for 2020, 2021 and 2022 is carried out, when there was an increase in the rate of bribery in the healthcare sector.

ПОЛИТИКО-ПРАВОВЫЕ ИДЕИ И.А. ИЛЬИНА В РУССКОМ ГОСУДАРСТВЕННОМ ПРАВОВОМ НАСЛЕДИИ

© 2024 Савченко Анастасия Васильевна*
аспирант

Донской государственный технический университет
E-mail: n.Cavchenko.98@yandex.ru

Ключевые слова: право, естественное право, органическое государство, органическая демократия, монархия, идеология, власть.

В статье рассматриваются основные политико-правовые идеи И.А. Ильина, в частности, идея естественного права, органического государства и органической демократии, идея концепта власти в правовом государстве. Проанализировано место данных идей в русском правовом наследии.

И.А. Ильин оставил большой, все еще до конца не изученный вклад в развитие правовой философии и теории права в России. Почему его наследие сегодня настолько актуально и интересно? Видимо потому, что его политико-правовые идеи основаны на вопросах национальной идентичности, власти и государства, которые являются особенно важными в современном мире. Для современной России, где власть и государство очерчивают все более прочные позиции – это особенно важная тема. Так же И.А. Ильин высказывался о патриотизме, морали и духовных ценностях, которые вызывают особый интерес для нашей государственно-правовой системы. Его умозаключения отлично вписываются в современный политический контекст, поскольку и сегодня очень актуальны слова философа: «Беда современного человечества состоит в том, что оно как бы разулось переживать совестный акт и отдаваться ему, что современный человек научился «относиться критически» к священной, иррациональной глубине совести, ограждать себя от ее голоса и иронически посмеиваться над совестными людьми»⁷.

Раскрывая основные идеи, нельзя обойти само понятие «право» в рассмотрении философа. И его необходимо рассматривать с метафизического основания, ведь оно – глубокая и духовная сфера общества. Право не только следит за общественным порядком, оно само выражает высшие нравственные идеалы. Фактически, понятие «право» рассматривалось философом как *нормативно-регулятивная система, которая регулирует общество и классифицирует взаимодействие между его членами*. Право основано на нравственности и справедливости, оно должно регулировать и внешнее поведение людей, и их внутреннюю мотивацию.

* Научный руководитель – Працко Геннадий Святославович, доктор философских наук, доктор юридических наук, профессор, Донской государственный технический университет.

Все люди перед законом являются равными, и право, как раз, выступает гарантом их прав и свобод: «Справедливость требует, чтобы право не применялось без оглядки, в слепом равнодушии и без всякого снисхождения к человеческой слабости и невежеству; она требует, наоборот, чтобы всюду, где только возможно, учитывались личные свойства субъектов и их намерения; она требует далее, чтобы всюду где только право может выступить на поддержку морали и добрых нравов, применение нормы служило бы этой высшей цели; она требует, наконец, чтобы тот, кто применяет право, имел в виду только одно – правое и верное решение и не поддавался никаким соображениям постороннего свойства: пристрастию, лицепрятию или, тем более, корысти. Такое применение права приучает людей ценить его и уважать; оно созидает в стране правосудие и мудрое правление»⁵. Право изменчиво, объективно и универсально, оно развивается. Высшая идея права – «божественно-правовое начало», которое формирует естественное право – это одна из ключевых идей философа. Идея *естественного права* отражает систему нравственных принципов, которые присущи человеческой природе и отражают объективные законы бытия. Оно является основой для формирования законов и институтов общества, а также имеет абсолютный и непреложный характер. И.А. Ильин утверждал, что естественное право проистекает из божественного разума, и опирается на идею божественного порядка. Это правосознание, которое всегда существовало и существует, независимо от человеческой воли и исторических обстоятельств. Важной особенностью его концепции является утверждение о том, что естественное право может быть осознано человеком через разум и духовную интуицию.

Еще одной важной частью политико-правового наследия И.А. Ильина является его *идея концепта власти*. Власть в правовом поле рассматривалась как стабилизирующий механизм в обществе. На основе этого он вывел шесть аксиом власти:

1. Власть есть самоцель.
2. Власть есть служение Богу.
3. Власть есть служение народу.
4. Власть есть сила и долг.
5. Власть есть ответственность и учет.
6. Власть есть борьба и успех.

По мнению философа, лидеры, обладающие властью, должны обладать высокими политическими, деловыми и нравственными качествами, быть справедливыми, совестливыми и порядочными. Он также настаивал на сочетании идеи самоуправления и корпорации в государстве, то есть на адаптации государства к реальным условиям. Отсюда и вытекает еще одна важная идея в концепции построения государства, поскольку власть – это мощный инструмент для выстраивания идеальной модели управления.

Идея «органического государства» в философии И.А. Ильина представляет собой концепцию общественной жизни, основанной на принципах органической целостности и внутренней гармонии. Общество и государство должны быть органически связанными сущностями, а не складываться из отдельных атомизиро-

ванных индивидуумов. Органическое государство предполагает принятие обществом общих идеалов, целей и значений, а также гармоничные отношения между его членами. Оно основывается на принципах взаимной поддержки, сотрудничества и взаимозависимости. В своих работах философ критиковал либеральную концепцию государства, основанную на принципах индивидуализма и личной свободы, утверждая, что такое общество неспособно обеспечить стабильность и гармонию. И.А. Ильин не раз критически высказывался и о либерализме, и о социализме. Он полагал, что оба этих направления лишены институциональной основы и моральных ценностей. Социализм приводит к коллективистскому упадку и потере свободы личности, либерализм же подрывает авторитет государства и основу общественного порядка.

Именно поэтому И.А. Ильин предлагал свое построение консервативной и авторитарной модели государства, основанной на православных ценностях – русской идее. Он предлагал модель государства, основанную на органическом единстве и взаимной ответственности его членов. Фактически, органическое государство в философии И.А. Ильина – это концепция общественной организации, основанной на принципах органической целостности, взаимозависимости и общих ценностей. Будучи монархистом, И.А. Ильин отталкивался с своих изысканиях из принципа веры, верности отчизне и служению ей. Поэтому такое единство каждого человека со своим государством понимал как основу. У философа есть термин «органическая демократия» – это термин, который развивал идею органической демократии как противоположность либеральной демократии. Органическая демократия – это общественная система, в которой основное внимание уделяется не индивидуальным правам и свободам, а целостности и единству общества. Этот подход предполагает, что общество должно быть органически интегрированным и согласованным, взаимосвязанным и взаимозависимым, а не раздробленным на отдельные индивидуумы, как это часто бывает в либеральной демократии. Органическая демократия может быть достигнута через укрепление духовных и моральных основ общества, а также через ценностное воспитание народа: «Демократия предполагает исторический навык, приобретаемый народом в результате долгого опыта и борьбы; она предполагает в народе культуру законности, свободы и правосознания»³. Именно поэтому необходимо возвращаться к традиционным ценностям и культурному наследию, которые, по его мнению, способствуют укреплению социального единства. Это своего рода альтернативный взгляд на демократию, акцентирующий внимание на целостности и единстве общества, а не на правах и свободах индивидуумов.

Органическое государство и органическая демократия связаны между собой – обе концепции предполагают гармоничное функционирование общества, в котором все его части взаимодействуют в условиях взаимодополнения и согласования интересов. Однако если «органическое государство» скорее относится к структуре общества в целом, то «органическая демократия» – к принципам управления и участия граждан в принятии решений.

Ни одна из представленных идей и задач не сможет решиться, если для начала не проработать идеологию, не подготовить культурную почву для идей. *Идеоло-*

гическая идея в политико-правовой концепции И.А. Ильина основана на концепции русского национального самосознания и православного мировоззрения. Он призывал к возрождению русской духовности, поискам истины и добра, и поддержке традиционных ценностей. Философ считал, что Россия имеет уникальную миссию в мире, которая связана с сохранением человеческой души от разрушительного влияния западной цивилизации. Его идеи также подчеркивают важность морали, ответственности, и духовных ценностей. Ильин придавал большое значение справедливости и общему благу, и призывал к достижению единства нации через общие ценности и цели. Его философия обращается к важности человеческого достоинства, свободы и творчества, и вдохновляет к духовному развитию и самоусовершенствованию.

Современное ему общество на тот момент с точки зрения философа поразила глубокая болезнь, истоки которой стоит искать в бездуховной и безрелигиозной жизни, в потере сердца культуры. Диагноз остается актуальным и для современного общества, те же «симптомы» ярко проявляются и сегодня. Но как верно замечает философ, сама эта проблема родилась и вышла именно из западноевропейской цивилизации, распространяясь по всему миру. И перед Россией и сегодня стоит выбор, в какую сторону продолжить движение. Понимая все последствия в социальной и духовной жизни, которые проявятся в постсоветской России, И.А. Ильин считал, что необходимо пересмотреть все основы российского общества, ориентируясь на историю и традиции русской духовной культуры. И единственно верные институты, для которых эта задача под силу, которые смогут реализовать этот процесс, являются *государство и право*. Государственно-правовые институты могут помочь выйти России из обозначенного кризиса. А то начало, которое является основным помощником названным институтам – это именно *идеология*. В такой ситуации идеологическая идея разворачивается в своей силе и глубине. И, конечно, в основе всей социальной жизни должно быть положено правосознание.

Философ разрабатывал способы для преодоления кризиса, который застанет Россию после постсоветского периода. И основаны они на том факте, что Россия является уникальным организмом, где не стоит реализовывать чужие модели политического устройства. Необходимо рожать свою форму государственного устройства, основываясь на своих ценностях и вере, на русской политике: «Ни идея «народничества», ни идея «демократии», ни идея «социализма», ни идея «империализма», ни идея «тоталитарности» – ни одна из них не вдохновит новую русскую интеллигенцию и не поведет Россию к добру. Нужна новая идея – религиозная по истоку и национальная по духовному смыслу. Только такая идея может возродить и воссоздать грядущую Россию»⁶.

Идеальной формой правления для России И.А. Ильин считал монархию. Причем монархическая форма должна естественно сочетаться с той самой «органической демократией». Исследованию этой формы власти он посвятил много лет (около сорока), венцом этого исследования стала работа «О монархии», которую он так и не успел закончить. Он видел монарха как символического и духовного лидера, способного укреплять и унифицировать нацию. В основе правления мо-

нархии лежит общенациональная идея, основанная на культуре, языке и традициях, а монарх, по его мнению, был бы лучшим олицетворением этой идеи. В своих работах философ придерживался мысли, что российское общество нуждается в сильной власти, способной обеспечить стабильность и порядок, именно поэтому он отдавал приоритет монархическим взглядам.

Правители будущей России для реализации идеи естественного права должны следовать трем аксиомам правосознания: «1) чувство собственного духовного достоинства и его проявления: уважение к себе начала чести и духовного измерения жизни; 2) способность к волевому самоуправлению и ее проявления: принципиальность, убежденность, самостоятельность, дисциплина и долг; 3) взаимное доверие и уважение гражданина к гражданину, гражданина к власти и власти к гражданину»⁴.

Философ очень четко обозначал те проблемы в России, которые всегда будут оставаться насущными и которые не преодолеть, не имея сильной власти: огромные территории, межнациональное население, которое даже при переписи не отражает реального количества, географические особенности каждого региона и индивидуальный уклад жизни и хозяйства для каждого, отсутствие должной дисциплины и правосознания – все это показывает, что власть должна иметь силу. Не нужно впадать в тоталитаризм. Власть может оставаться дифференцированной и децентрализованной, но это не отменяет ее силу и выдержанно-правовой характер, подкрепленный армией и полицией, действующей в рамках закона и порядка. Но самое главное для власти – ее духовность, уважение народа. Общество должно активно участвовать в политическом процессе, а правовое государство должно обеспечивать защиту прав и свобод людей, а также содействовать развитию самого общества.

И если обобщать все вышесказанное, то самой важной политической идеей И.А. Ильина в его политико-правовой концепции была идея о ценности и непоколебимости государственной власти. Философ считал, что государство должно рассматриваться как самоценность, а государственная власть должна быть невозможной для изменения или свержения. В своих трудах он неоднократно заявлял о том, что безусловное подчинение государственной власти своим народом отражает более высокую мораль и политическую значимость, и что единство и сила государства кроются в этой идее.

¹ Герасименко А.П. О философии права И.А. Ильина // Вестник Амурского государственного университета. Серия: Гуманитарные науки, 2020. №90. С. 3-10.

² Емельянов Б.В., Ионайтис О.Б. История отечественной философии XI-XX веков. М., 1987. 384 с.

³ Ильин И.А. Долой политическое доктринерство! // Ильин И.А. Собр. соч.: в 10 т. Т. 2. Кн. II. М.: Русская книга, 1993. 357 с.

⁴ Ильин. И.А. О сущности правосознания // Ильин И.А. Собр. Соч.: в 10 т./ Сост. и комментарий Ю.Т. Лисицы. М.: Русская книга, 1994. Т.4. С. 149-414.

⁵ Ильин И.А. Общее учение о праве и государстве// Ильин И.А. Собр. Соч.: в 10 т./ Сост. и комментарий Ю.Т. Лисицы. М.: Русская книга, 1994. Т.4. С. 45-148.

⁶ Ильин И.А. Основная задача грядущей России// ВикиЧтение. Иван Ильин. Жизне-описание мировоззрение, цитаты. [электронный ресурс]. URL: <https://biography.wikireading.ru/144600> (дата обращения 15.02.2024).

⁷ Ильин И.А. Путь духовного обновления// Ильин И.А. Путь духовного обновления/ Сост., авт. предисл.отв. Ред. О.А. Платонов. М.: Институт русской цивилизации, 2011. С. 282-475.

⁸ Квартиров А. Из воспоминаний об И.А.Ильине // Русское возрождение. 1983. №23. С. 134-139.

⁹ Климов Е. Воспоминания о профессоре И.А. Ильине // Русское возрождение.1983. №3. С. 127-133.

¹⁰ Кравец К.В. К вопросу о взаимоотношении права и нравственности в философии И.А. Ильина // Ученые записки Крымского Федерального университета имени В.И. Вернадского. 2021. Т. 7, №4. С. 37-42.

¹¹ Манакова Л.К. Правосознание как творческая воля к цели права (на основе концепции правосознания И.А. Ильина) // Ленинградский юридический журнал. №1(51). С. 34-43.

¹² Полторацкий Н. К 30-летию со дня смерти И.А. Ильина // Русское возрождение. 1984. №27-28. С. 10-15.

I.A. ILYIN'S POLITICAL AND LEGAL IDEAS IN THE RUSSIAN STATE LEGAL HERITAGE

© 2024 Savchenko Anastasia Vasilyevna*
Postgraduate Student
Don State Technical University
E-mail: n.Cavchenko.98@yandex.ru

Keywords: law, natural law, organic state, organic democracy, monarchy, ideology, power.

The article examines the main political and legal ideas of I.A. Pyin, in particular, the idea of natural law, organic state and organic democracy, the idea of the concept of power in a state governed by the rule of law. The place of these ideas in the Russian legal heritage is analyzed.

* Scientific adviser – Pratsko Gennady Svyatoslavovich, Doctor of Philosophy, Doctor of Law, Professor, Don State Technical University.

ПРАВОВОЙ СТАТУС ЦЕНТРАЛЬНОГО БАНКА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2024 Сафагареев Руслан Мусаевич*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: ruslan2967@yandex.ru

Ключевые слова: Центральный банк, Банк России, правовой статус, орган государственной власти, юридическое лицо.

Среди ученых-правоведов не прекращаются споры касательно правового статуса Центрального банка Российской Федерации. В данной статье на основе анализа научной литературы, конституционного и отраслевого законодательства предпринимается попытка определить правовой статус Центрального банка, наиболее соответствующий природе данного элемента государства.

В современных условиях роль Центрального Банка постоянно растет в связи с увеличением количества санкций против России и неблагоприятной геополитической обстановкой. В первую очередь это оказывает давление на стабильность национальной валюты, а одной из главных целей Банка России является обеспечение устойчивости курса рубля.

Банк России независим в своей деятельности. Статья 75 Конституции РФ¹ закрепляет его особый конституционно-правовой статус. Функционирование ЦБ регламентируется Федеральным законом от 10.07.2002г. № 86-ФЗ «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)»².

Центральный Банк также контролирует деятельность кредитных организаций, осуществляет лицензирование коммерческих банков, ведет реестр микрофинансовых организаций.

Однако в нормативно-правовых актах отсутствует четкое и однозначное положение, закрепляющее правовой статус Центрального банка. Этот законодательный пробел затрудняет правовое регулирование данного института.

Центральный банк обладает особым правовым статусом. Банк России, как и органы государственной власти, обладает рядом государственно-властных полномочий, но при этом также обладает признаками, свойственными юридическим лицам, осуществляющим частную экономическую деятельность.

Так, в научной литературе существует мнение, согласно которому Центральный банк должен относиться к федеральным органам государственной власти. Сторонники данной позиции полагают, что Банк России осуществляет государ-

* Научный руководитель – Коробова Александра Петровна, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

ственно-властные полномочия. Кроме того, ЦБ РФ образуется государством. Также при осуществлении им деятельности применяются меры принуждения, свойственные государственным органам. То есть основаниями для отнесения Центрального Банка к числу федеральных государственных органов являются, во-первых, его связь с государственной властью, а также его деятельности со стороны государства. Взаимодействие Банка России с Правительством РФ позволяет считать его органом исполнительной ветви власти. Данная связь закреплена в части 1 статьи 4 ФЗ «О Центральном банке РФ» и выражена во взаимодействии Банка России с Правительством РФ в ходе разработки и реализации денежно-кредитной политики.

Центральный Банк в своей деятельности действительно применяет меры, свойственные исключительно государственным органам. Например, Банк России отзывает лицензии на осуществление банковских операций у кредитных организаций, допустивших существенные нарушения банковского законодательства при осуществлении своей деятельности. Из актуальных примеров – отзыв лицензии у КИВИ Банк (акционерное общество) в связи с неоднократным нарушением требований законодательства, регулирующих банковскую деятельность, а также в связи с систематическим нарушением законодательства в области противодействия финансированию терроризма и отмыванию денежных средств. КИВИ Банк (АО) проигнорировал активную надзорную деятельность Центрального Банка, в результате чего был лишен лицензии и более не вправе осуществлять банковские операции.

Также некоторые исследователи полагают, что независимость деятельности Центрального Банка необходимо ограничивать, так как структура, осуществляющая важнейшие для всей экономики страны функции, не может оставаться без строгого контроля и надзора со стороны контролирующих органов³. Тем не менее, у ограничения независимости деятельности ЦБ РФ существуют определенные риски, поскольку если Банк России вынужден будет оглядываться на директивы и указания каких-либо иных государственных контролирующих органов, это существенно затруднит принятие долгосрочных стратегий по денежно-кредитной политике. Кроме того, встает вопрос об уровне компетенции сотрудников таких контролирующих органов, если бы они были созданы.

Другие исследователи полагают, что Банк России возможно считать государственным органом, аргументируя это следующим образом: ЦБ РФ, как и государственные органы, обладает властными полномочиями и осуществляет свою деятельность независимо от других государственных органов⁴. Исходя из нормы Конституции РФ следует, что Центральный Банк относится к органам государственной власти. Он не осуществляет государственную власть в привычном для нас смысле, так как обладает признаками частного юридического лица, а его сотрудники не являются государственными служащими. Несмотря на это, ЦБ РФ можно отнести к органу государственной власти исходя из сути тех полномочий, которые на него возложены.

Такой подход к пониманию юридического статуса Банка России можно опровергнуть ссылкой на часть 1 статьи 11 Конституции РФ, согласно которой Цен-

тральный Банк не перечислен среди государственных органов. Однако и эту позицию можно опровергнуть тем, что в вышеуказанном положении Конституции РФ перечислены только основополагающие органы государственной власти Российской Федерации.

Стоит отметить, что указанная выше норма еще также свидетельствует о том, что Центральному Банку присущи черты независимости. Это подтверждается и специальным законом, который посвящен ЦБ РФ, где независимость усматривается в его полномочиях и функциях. О полной независимости Банка России говорить нельзя, так как он связан с Правительством РФ, а также подотчетен Федеральному Собранию. Однако и какой-либо прямой подчиненности ЦБ РФ иным органам нет речи, так как Правительство не дает указания Центральному Банку, а Федеральное Собрание принимает отчет о деятельности Банка России, но прямого влияния на его деятельность не имеет.

В научной литературе также отмечается тот факт, что Банк России относится к юридическим лицам в связи с положением статьи 1 ФЗ от 10.02.2002 № 86-ФЗ «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)». Однако в законе не указывается организационно-правовая форма Банка России. В законе понятие банка закреплено статьей 1 ФЗ от 02.12.1990 № 395-1 «О банках и банковской деятельности»⁵. Банк является юридическим лицом, деятельность которого направлена на получение прибыли. То есть, организационно-правовая форма банка в любом случае относится к категории коммерческой организации. Законодательство, посвященной Центральному Банку, прямо закрепляет основные цели и функции Банка России и получение прибыли к ним не относится. В связи с этим, можно говорить о том, что Банк России является некоммерческой организацией. То есть нормы ФЗ № 395-1, определяющие организационно-правовую форму банков, не применяются к ЦБ РФ.

Цель деятельности некоммерческих организаций – это достижение общественных благ. Следовательно, цели некоммерческих организаций и Банка России имеют схожую направленность⁶.

На основании изученных материалов можно сделать вывод, что Центральный Банк можно считать юридическим лицом публичного права. Эта концепция основана на законодательном закреплении принципа независимости Банка России от других органов государственной власти, а также на наличии признаков, позволяющих отнести его к публичным учреждениям. Как следствие, Центральный банк имеет особый конституционно-правовой статус и не относится ни к одной из ветвей власти, независим от остальных органов государственной власти, хоть и выстраивает свою деятельность, взаимодействуя с Правительством и отчитываясь перед Парламентом.

Определение особого правового статуса ЦБ РФ является важным шагом для обеспечения стабильности и эффективности работы банка. Это позволит избежать возможных конфликтов и недоразумений в будущем.

По мнению автора, признание Центрального Банка в качестве юридического лица без указания его особого публично-правового статуса не отражает суть и цели данного института. На Центральный Банк возложены важнейшие функции

по обеспечению экономической безопасности государства, устойчивости национальной валюты. Фактически, от деятельности Центрального Банка зависит благосостояние каждого гражданина нашей страны. Отнесение Банка России к юридическому лицу не соответствует уровню заявленных целей. Кроме того, сотрудники Центрального Банка не являются государственными служащими, на них не распространяются нормы и гарантии, предусмотренные законодательством о государственной службе. Из этого же следует, что на них не распространяются и ограничения, связанные с государственной гражданской службой, что также, на мой взгляд, является упущением действующего законодательства.

Центральный банк для повышения эффективности определения денежно-кредитной политики не должен испытывать какого-либо давления со стороны других органов государственной власти либо обслуживать интересы отдельных коммерческих структур. Закрепление юридического статуса ЦБ РФ в качестве независимого государственного органа обеспечит наиболее эффективную реализацию им своих полномочий и будет способствовать укреплению финансовой системы, обеспечению безопасности и независимости экономики государства. В текущих геополитических условиях это критически важно и жизненно необходимо не только для страны в целом, но и для каждого отдельно взятого гражданина в частности.

¹ Конституция Российской Федерации : [принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020] // Консультант Плюс: справ.– правовая система [Электронный ресурс]. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/ (дата обращения 03.02.2024).

² Федеральный закон «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» от 10.07.2002 N 86-ФЗ (последняя редакция) // Консультант Плюс: справ.– правовая система [Электронный ресурс]. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_37570/ (дата обращения 03.02.2024).

³ Лунева У.С. Особенности правового статуса Центрального Банка РФ // Известия института систем управления СГЭУ. 2021. № 2 (24). С. 113–115.

⁴ Борисова А.М. Правовой статус Центрального Банка Российской Федерации / А.М. Борисова // Молодой ученый. – 2021. – № 5 (347). – С. 172-173.

⁵ Федеральный закон «О банках и банковской деятельности» от 02.12.1990 N 395-1 (последняя редакция) // Консультант Плюс: справ.– правовая система [Электронный ресурс]. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5842/6833df0e9ef08568539f50f01a3a53c29505430e/ (дата обращения 10.02.2024).

⁶ Барташевич К.А. Особенности правового статуса Центрального Банка Российской Федерации // В сборнике: Право и правосудие в современном мире. Сборник научных статей молодых исследователей XI Всероссийской студенческой научно-практической конференции студентов, магистрантов и соискателей (к 25-летию Российского государственного университета правосудия и 20-летию Северо-Западного филиала Российского государственного университета правосудия). Санкт-Петербург, 2023. С. 942-944.

LEGAL STATUS OF THE CENTRAL BANK OF THE RUSSIAN FEDERATION

© 2024 Safagareev Ruslan Musaeovich*
Student
Samara State University of Economics
E-mail: ruslan2967@yandex.ru

Keywords: Central Bank, Bank of Russia, legal status, public authority, legal entity.

There are ongoing disputes among legal scholars regarding the legal status of the Central Bank of the Russian Federation. In this article, based on the analysis of scientific literature, constitutional and sectoral legislation, an attempt is made to determine the legal status of the Central Bank, which is most appropriate to the nature of this element of the state.

* Scientific adviser – Korobova Aleksandra Petrovna, Candidate of Law, Associate Professor, Samara State University of Economics.

СОВРЕМЕННЫЕ ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ ЭКСПРОПРИАЦИИ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ

© 2024 Сенокосов Антон Алексеевич*

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: senokosov.anton@mail.ru

Ключевые слова: экспроприация, косвенная экспроприация, национализация, банкротство, экспроприация в Российской Федерации, международное частное право.

Статья посвящена анализу таких понятий, как экспроприация и косвенная экспроприация, методы и рычаги международного права, направленных на национализацию государством иностранного капитала. Затронут вопрос возможности применения Российской Федерацией экспроприации иностранного капитала посредством применения процедуры банкротства по отношению к последним. Автор рассматривает экспроприацию на примере Германии в отношении Gazprom Germania GmbH.

В первую очередь, необходимо рассмотреть понятие экспроприации в международном частном праве. Все-таки, что такое экспроприация и косвенная экспроприация. Тут сразу можно выдвинуть несколько вариантов.

Во-первых, это taking – факт перехода титула на какое-то имущество от одного лица к другому, то есть, когда мы говорим о традиционной экспроприации, об обычной экспроприации, которую часто идентифицируют с национализацией, то мы как раз говорим о том, что переходит титул на какое-то имущество от частного лица к государству. Возможно при определении экспроприации прибегать к одному из подходов к пониманию и говорить о том, что косвенная экспроприация это как раз таки taking of property, то есть это переход права собственности на имущество от частного лица к государству или, возможно, к другому третьему лицу, который может быть аффилирован с государством либо государство использует свою власть в интересах этого лица по тем или иным причинам, но тем не менее taking это как раз переход права собственности на имущество от частного инвестора к кому-то – как государству или третьему лицу.

Второй вариант, как мы можем смотреть на экспроприацию – это депревейшен, то есть – это лишение права собственности, прежде всего, в полной его мере. Лишение может быть связано с taking, то есть она может быть как опосредованно переходом титула на имущество, так и не быть таковым. То можно просто потерять право собственности, потому что вещь будет уничтожена или она просто перестанет вообще представлять какую-то экономическую ценность по тем или иным причинам, это гораздо более широкая концепция depression когда мы гово-

* Научный руководитель – Шпангель Федор Федорович, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

рим о depression и в этом смысле мы расширяем таким образом границы косвенной экспроприации.

Третий способ, которым мы можем описать косвенно экспроприацию – это dispossession. В узком понимании dispossession – это, конечно же, лишение права владения, то есть, когда мы говорим о традиционной континентальной доктрине права собственности у нас есть триада: право пользования, право распоряжения и право владения. И вот dispossession в своем, довольно таком узком понимании, это как раз лишение права владения, которое не обязательно может приводить к лишению других прав как пользования, так и распоряжения, но тем не менее, лишение права владения может быть косвенной экспроприацией или не может быть таковой зависимости от обстоятельств.

Теперь необходимо обратиться к международному опыту экспроприации. Если обратиться к опыту Германии, то самый показательный случай – экспроприация активов Газпрома, а именно – дочерней компании Газпрома. Стоит отметить, что с весны 2022 года Германия стала активно проводить политику по ведению доверительного управления в отношении ряда компании газового сектора в целях обеспечения стабильности газовых рынков, защиты публичного интереса.

И одной из таких компаний стала дочерняя компания российского Газпрома – это Газпром Германия. Однако данный кейс отличается тем, что власти Германии ограничились не только введением временного управления, но и в конечном счете осуществили смену собственника данной компании Российских структур на структуры подконтрольные напрямую правительству Германии¹.

Хронология событий выглядит следующим образом. После введения санкций в отношении Газпрома в конце марта 2022 года Газпром принял решение выйти из немецких активов, о чем он сделал заявление на своих официальных источниках. Однако в этих заявлениях не прослеживается Кому именно было продано, какие-то основные коммерческие условия сделки. В дальнейшем как докладывал немецкий регулятор сделка была осуществлена следующим образом, что одна из российских компаний, управляющая немецким дочерним обществом была переименована и передана в пользу АО Палмери, которой до этого не на энергетическом рынке. В дальнейшем Газпром-экспорт, который был участником дочерней компании вышел из состава участников, в результате чего компания, которая напрямую контролирует немецкую «дочку» стало фактически контролироваться АО Палмери.

И 1 апреля 2022 года АО Палмери принял решение добровольной ликвидации Gazprom Germania GmbH. Однако вскоре в отношении Gazprom Germania GmbH было назначено доверительное. В результате ведение доверительного управления российский акционер потерял право голоса которая перешло К Федеральному Сетевому Агентству и все сделки с активами Gazprom Germania GmbH подлежали согласованию Федеральным системным агентством. Помимо того, что данная компания занималась импортом газа, она также управляла рядом крупнейших газохранилищ Германии.

17 июня 2022 года Федеральное Сетевое Агентство было назначено повторно доверительным управляющим на срок до 15 декабря срок года на тех же усло-

виях, но на основании уже другого акта – закона Германии об энергетической безопасности, который не предусматривает определенных ограничений по времени на доверительное управление. Далее на основании приказа министерства экономики Германии были приняты специальные корпоративные меры, в результате которых Общее собрание участников немецкой компании приняла решение сначала об уменьшении уставного капитала до 0 евро, а затем увеличило его снова до прежних размеров, но новые доли уже были выпущены в пользу компании подконтрольные правительству Германии.

Акты, на основании которых власти Германии вводили подобные ограничения – это закон Германии внешнеэкономической деятельности и закон Германии об энергетической безопасности². Вот соответственно данный закон они содержат перечень оснований, при которых Правительство может вводить в отношении иностранных компаний иностранных инвесторов доверительное управление. И в частности, статья 17А закон об энергетической безопасности Германии предусматривает возможность специальных корпоративных мер как раз которые были приняты.

К таким мерам относится уменьшение–увеличения уставного капитала сокращением резервных фондов. и в данном случае как раз таки за счет вот этой операции по уменьшению и увеличению уставного капитала Российский собственник фактически потерял свою долю в немецком обществе, и новые доли были приобретены немецким холдингом. Соответственно, в данном случае с точки зрения экономической эффект практически тот же, что, как если бы власти Германии принудительно выкупили бы принадлежащие Российскому собственнику доли в Gazprom Germania GmbH соответственно данные действия можно напрямую расценивать как прямой акт экспроприации инвестиций.

Опираясь на Договор о ФРГ и СССР о содействии осуществлению и взаимной защите капиталовложений (далее по тексту Договор ФРГ и СССР), который допускает в экстраординарных случаях проведение национализации, однако закрепляет ряд оснований. Однако формулировки приказов, на основании которых приняты специальные корпоративные меры, не позволяют с точностью говорить, как будет оценена утраченная доля, однако, согласно СМИ, регулятор выпустит отдельное постановление, в котором укажет размер компенсации за проведенную национализацию. В частности, ст.4 Договора ФРГ и СССР подразумевает возможность принудительного изъятия имущества капиталовложения договаривающихся сторон³. Хотелось бы отметить, что по содержанию соглашения прибегание к таким мерам происходит исключительно в крайних случаях, можно ли называть нынешние обстоятельства таковыми, на наш взгляд нет.

В целом, как отмечает И. З. Фархутдинов: «Международное право признает принудительное изъятие суверенным государством иностранной собственности, в том числе фактическое лишение проекта перспектив, при обстоятельствах, обговоренных в законодательном порядке, правомерным и справедливым, хотя вкладчику наносится существенный материальный ущерб»⁴.

Что касается Российского законодательства в сфере экспроприации Минэкономразвития представил проект закона о внешней администрации по управлению

организацией⁵, который разработан при участии депутатов фракции Единой России. Данный закон создает права и основания для национализации западных компаний, решивших покинуть российский потребительский рынок через банкротство, в которой будет проходить в отношении иностранных предприятий по упрощенной и сокращенной во времени процедуре.

План нашего государства состоит не только в национализации активов отдельных западных компаний, посредством их выкупа по бросовым ценам с торгов, но и в недопущении массовых сокращений, роста безработицы, снижения роста промышленного производства с учетом значительной доли иностранного бизнеса в России и его вклада социально-экономическое развитие страны. Новый закон также позволит стимулировать иностранные компании на продолжение бизнеса в России. Западным компаниям предоставят шанс вернуться на наш рынок, но сделать это надо будет до признания компании банкротом. Суть будущего законодательства по национализации активов западных компаний заключается в следующем: государство получит право ввести процедуру внешнего управления в отношении предприятий подлежащей не менее чем на 25 процентов компаниям, зарегистрированным в странах, отнесенных Российской Федерацией к недружественным. В данный момент в перечень недружественных стран включены сорок восемь государств.

Процедура внешнего управления будет вестись в случае прекращения предприятием хозяйственной деятельности в России. Под этим подразумевается факт остановки производств на заводах и фабриках, и факт закрытия магазинов, вопреки ее реальным экономическим интересам. Процедура внешнего управления будет вестись сроком до шести месяцев. Акционерам западных компаний предоставят возможность вернуться на российский рынок и получить назад свое имущество, за вычетом затрат, понесенных на внешнее управление в течение указанных 6 месяцев с даты введения процедуры внешнего управления. По истечении указанного срока предприятие будет признано банкротом, его имущество будет продано с торгов, организованных государством, после чего контроль над прежде западными активами перейдет к покупателю иностранного имущества – в лице, которого, вероятно, выступит государство. В частности госкорпорации. Госкорпорация также будет фактически управлять западными предприятиями ходе процедуры внешнего управления. Она так же, как и федеральная налоговая служба получит право инициировать введение процедур банкротства в отношении иностранных предприятий.

В заключение можно сказать о том соотношении норм международного частного и национального гражданского права об экспроприации инвестиций в недвижимость и ее изъятии, сопряжен с огромным количеством обходных путей норм международных правовых актов, что подтверждается опытом Германии в отношении дочернего предприятия Газпрома. Рассмотрение национального законодательства в части экспроприации имущества двух стран показало, что для достижения целей экспроприации недвижимого имущества, да и в целом имущества иностранных инвесторов, нет никаких преград.

¹ Синицын С. А. Институт экспроприации иностранной собственности: DE FACTO & DE JURE // Вестник Московского университета. Серия 11. Право. 2023. №3. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/institut-ekspropriatsii-inostrannoy-sobstvennosti-de-facto-de-jure> (дата обращения: 19.11.2023).

² Евстратов А. Э., Гученков И.Ю. Национализация (экспроприация) собственности иностранных инвесторов: актуальные проблемы // Правоприменение. 2022. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/natsionalizatsiya-ekspropriatsiya-sobstvennosti-inostrannyh-investorov-aktualnye-problemy> (дата обращения: 19.11.2023).

³ Договор Союза Советских Социалистических Республик и Федеративной Республики Германии о содействии осуществлению и взаимной защите капиталовложений (вместе с «Протоколом к Договору Союза Советских Социалистических Республик и Федеративной Республики Германии о содействии осуществлению и взаимной защите капиталовложений») (подписан в г. Бонне 13.06.1989). Доступ из справ. -правовой системы «КонсультантПлюс» (дата обращения 19.11.2023).

⁴ Фархутдинов, И. З. Принудительные формы изъятия иностранных инвестиций: теория и практика (Часть 1) / И. З. Фархутдинов // Вестник федерального бюджетного учреждения «Государственная регистрационная палата при Министерстве юстиции Российской Федерации». 2011. № 3. С. 18–24. EDN NUFHYF.

⁵ Паспорт проекта Федерального закона N 104796–8 «О внешней администрации по управлению организацией» (внесен депутатами Государственной Думы ФС РФ А.Б. Выборным, М. Е. Старшиновым, В.П. Водолацким, О.А. Матвейчевым). Доступ из справ. -правовой системы «КонсультантПлюс» (дата обращения 19.11.2023).

MODERN LEGAL PROBLEMS OF EXPROPRIATION OF FOREIGN INVESTMENTS

© 2024 Senokosov Anton Alekseevich*
Undergraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: senokosov.anton@mail.ru

Keywords: liquidity, solvency, management efficiency, current assets of the company, the payment of liabilities, current ratio and absolute liquidity, debt.

The article is devoted to the analysis of such concepts as expropriation and indirect expropriation, methods and levers of international law aimed at the nationalization of foreign capital by the state. The issue of the possibility of the Russian Federation using expropriation of foreign capital through the application of bankruptcy proceedings in relation to the latter was raised. The author examines expropriation using the example of Germany in relation to Gazprom Germania GmbH.

* Scientific adviser – Shpanagel Fedor Fedorovich, Candidate of Law, Associate Professor, Samara State University of Economics.

ИСТОРИЧЕСКИЙ АСПЕКТ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В КОНТЕКСТЕ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ДОГОВОРНЫХ ОТНОШЕНИЙ В СФЕРЕ ОКАЗАНИЯ МЕДИЦИНСКИХ УСЛУГ

© 2024 Синицына Виктория Сергеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: visiniss@yandex.ru

Ключевые слова: уголовная ответственность, медицинские услуги, медицинская помощь, медицинское право, медицинские преступления, ятрогенные преступления.

Статья посвящена рассмотрению исторического развития уголовной ответственности участников медицинской деятельности. Автор обзревает процесс развития уголовной ответственности на различных этапах становления государственных отношений на территории России, поднимает вопрос о ятрогенных преступлениях как новом виде преступлений в Российской Федерации.

Развитие уголовной ответственности в контексте правового регулирования договорных отношений в сфере оказания медицинских услуг имеет долгую историю становления. Первоначальный этап обуславливается тем, что медицинская деятельность контролировалась с помощью церкви и именно под церковный суд могли попасть лица, занимающиеся лечением, то есть церковь устанавливала границы уголовного наказания. Так, заниматься медицинским делом могли врачи-лекари, если же лица действовали самостоятельно и не были подконтрольны церковным положениям, то они считались чародеями, ответственность за их медицинскую деятельность сводилась к жестокой расправе. Стоит отметить, что ранее не разделялись такие понятия как вред, причиненный здоровью в виде прямого умысла или неосторожности¹. Законы Византии, действующие на территории Руси в отношении самостоятельных лекарей, которые не относились к церкви, могли устанавливать казнь как меру уголовной ответственности в области медицинской деятельности того времени.

Второй этап развития уголовной ответственности в сфере медицинских отношений пришелся на XVII век с выходом Аптекарского приказа. Приказ задействовал создание некоторых мероприятий, которые теперь являлись обязательными в сфере медицинской деятельности. Так, приказ устанавливал выдачу разрешения на право осуществления медицинской деятельности, устанавливал военно-медицинскую службу, врачебное освидетельствование и общую врачебную

* Научный руководитель – Шпанягель Федор Федорович, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

аттестацию. Можно говорить о том, что приказ привел к централизации управления со стороны государства в области медицинской деятельности, что способствовало развитию качественной медицинской помощи в стране.

При правительстве Петра I ответственность за умертвление больных была классифицирована как умышленная, так и неосторожная. Данное обстоятельство сложилось в ходе уже имеющейся практики, когда при оказании медицинской помощи пациенты умирали не по вине врачей, а значит требовалось разграничение и их ответственности.

Далее, в ходе рассмотрения Боярского приговора в 1700 году, были выдвинуты положения об общественной опасности врачебных ошибок, высказывались положения о том, что вследствие нечеткости в трактовки причинения вреда по неосторожности и с прямым умыслом, врачи подлежали смертной казни в любом случае, то есть мера ответственности сводилась к одному исходу². Данный приговор повлиял на то, что теперь врача могли освободить от уголовной ответственности, если можно было доказать, что он руководствовался правилами и гибель пациента не зависела от его действий.

Так, при Петре I была создана медицинская коллегия, служившая надзорным органом за деятельностью врачей, аптек и госпиталей. Медицинская коллегия разрабатывала и устанавливала правила в сфере оказания медицинских услуг, давала четкие критерии оценки такой деятельности и могла определять сферу ответственности. То есть, можно говорить о том, что в стране активно происходило упорядочивание деятельности в сфере медицинских услуг, были унифицированы общие требования к такой деятельности для дальнейшего прогресса не только в отношении ответственности в данной сфере, но и прогресса в общей части развития медицинских отношений в обществе.

Свод Законов Российской империи от 1833 года более ярко демонстрирует специфику становления уголовной ответственности в сфере медицинских услуг. Уголовная ответственность за неосторожное убийство и умышленное стало сводиться к единому наказанию. В 1845 году уголовная ответственность в медицинской сфере была изменена в ходе недовольства общества предыдущим указом. Теперь за неумышленное причинение вреда лицо должно было прийти к церковному покаянию. Далее были внесены изменения в действующее законодательство, по которому стали выделяться некоторые новые уголовно-правовые нормы в сфере медицинской деятельности, так была разграничена уголовная ответственность за недозволенное и неправильное врачевание, за неисполнение обязанностей со стороны врача и другого медицинского персонала, вводилась ответственность за деятельность аптек и их внутреннем устройстве, а также предусматривалась ответственность за отпуск лекарственных препаратов³. Такие уголовные положения демонстрируют уже системный подход к уголовной ответственности и общему развитию охраны жизни и здоровья пациентов.

Далее был издан Врачебный Указ, включающий в себя несколько книг по регулированию врачебного дела в стране. С помощью данного указа были упорядочены нормы в сфере медицинского права, были обозначены границы оказания помощи со стороны врачей, появились требования к качеству медицинской по-

мощи, порядок проведения судебно-медицинской экспертизы, а также устанавливались критерии ответственности, в том числе и уголовной.

С приходом 1917 года предыдущие нормы медицинского права об уголовной ответственности потребовали их переработки и изменения. В 1922 году был принят УК РСФСР, где определялась уголовная ответственность за профессиональные нарушения медицинских работников, например, изгнание плода. Уголовная ответственность определялась как лишение свободы или принудительные работы сроком от одного года за отказ в предоставлении медицинской помощи, неосторожные телесные повреждения и другие.

Так, исходя из законодательства, действующего в тот период времени, можно выделить некоторые моменты в определении противоправного поведения со стороны медицинского работника, поскольку именно такое поведение образовывало состав уголовного преступления, например, поведение в полном отсутствии помощи больному, либо неосуществление обязательных действий по лечению, выполнение действий позже времени, когда они были необходимы для лечения пациента.

Так, устанавливалась уголовная ответственность в виде лишения права заниматься медицинской деятельностью на срок от 1 до 5 лет за противоправные действия, о которых мы говорили выше.

Дальнейшее развитие общественных отношений менялось в незначительной степени по отношению к нормам об уголовной ответственности в медицинской сфере. Однако УК РСФСР от 1960 года внес некоторые изменения в ранее действующие положения. Так, теперь на медицинского работника возлагалась ответственность за убийство по неосторожности, за незаконный аборт, неоказание помощи больному без уважительных причин, за деятельность в медицинской сфере без лицензии или медицинского образования, за разглашение медицинской тайны и за иные профессиональные преступления в медицинской сфере.

Можно говорить о том, что постепенное развитие и становление норм в области уголовной ответственности в сфере правового регулирования договорных отношений по оказанию медицинских услуг привело законодателя к более полноценной и целостной картине в данной области права. Основные положения, которые были закреплены с помощью многолетней практики, перетекали в Основы законодательства Российской Федерации об охране здоровья граждан от 1993 года, а также дополнились и другими нормативно-правовыми актами.

Наличие современного законодательства в рассматриваемой области права сводит медицинские преступления в число менее латентных, поскольку с помощью определенности в нормах о медицинской деятельности стало проще выявлять преступления.

Однако в настоящее время стало активно использоваться определение таких преступлений как ятрогенные. Стоит отметить, что сам термин был впервые использован еще в 1925 году, однако значение его со временем изменилось.

Если в 1925 году под данным определением понимали такое причинение вреда пациенту, которое характеризовалась неосторожным или бестактным словом врача, то на сегодняшний момент данный термин стал употребляться в кон-

тексте неправомерных действий (бездействий) медицинских работников. То есть, можно выделить особенности ятрогенного преступления. Так, такое преступление характеризуется общественно опасным противоправным деянием виновного, совершаемого в процессе осуществления профессиональных обязанностей, которые выражаются как в действии виновного, так и в его бездействии.

Поскольку действующий УК РФ не содержит специальных составов преступлений, которые бы можно было отнести к области деятельности медицинских работников, то в практическом применении могут образовываться сложности в установлении пределов уголовной ответственности ятрогенных преступлений. К слову, законодательно данный термин не установлен ни в одном нормативно-правовом акте⁴.

Так, привлечение к уголовной ответственности характеризуется составами преступлений по ст. 109 УК РФ, ст. 293 УК РФ, ст. 238 УК РФ. Иногда в практическом применении могут возникнуть трудности при квалификации какого-либо деяния в сфере медицинского правонарушения, могут отсутствовать некоторые признаки для применения статьи уголовного законодательства⁵.

Итак, как видно из анализа исторических периодов становления уголовной ответственности за преступления в сфере оказания медицинских слуг, законодательство в данной области развивалось постепенно, периодически добавлялись некоторые положения об ответственности с учетом потребности общества и сложившейся практики того времени, что позволило прийти к устоявшимся нормам на современном этапе развития уголовной ответственности за преступления в медицинской сфере в Российской Федерации. Думается, что на современном этапе развитию уголовной ответственности в данной области права может способствовать введение легального использования термина ятрогенных преступлений.

¹ Чефранов, К. А. Уголовная ответственность медицинских работников за причинение смерти или вреда здоровью пациентов при оказании медицинской помощи: исторический аспект / К. А. Чефранов // Вестник Уфимского юридического института МВД России. 2020. № 3(89). С. 57-63.

² Саматова, Э. А. К вопросу об уголовной ответственности медицинских работников: История развития российского законодательства / Э. А. Саматова, А. Р. Шарипова // Студенческий. 2019. № 4-2(48). С. 91-94.

³ Ермолаев, А. Р. История и современная действительность уголовной ответственности медицинских работников в России / А. Р. Ермолаев, А. В. Барадиева // Инновационные научные исследования. 2023. № 6-1(30). С. 38-46. DOI 10.5281/zenodo.8052770. EDN HNEQXG.

⁴ Васина, А. И. Теоретические аспекты уголовно-правовой характеристики ятрогенных преступлений / А. И. Васина // Бизнес и общество. 2023. № 4(40).

⁵ Погосян, А. А. Ятрогенные преступления как новый вид преступлений в уголовном праве Российской Федерации / А. А. Погосян, А. Г. Тилюкина // Российско-азиатский правовой журнал. 2019. № 2. С. 17-20.

**THE HISTORICAL ASPECT OF CRIMINAL LIABILITY
IN THE CONTEXT OF LEGAL REGULATION
OF CONTRACTUAL RELATIONS
IN THE FIELD OF MEDICAL SERVICES**

© 2024 Sinitsyna Victoria Sergeevna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: visiniss@yandex.ru

Keywords: criminal liability, medical services, medical care, medical law, medical crimes, iatrogenic crimes.

The article is devoted to the consideration of the historical development of criminal liability of participants in medical activities. The author reviews the development of criminal responsibility at various stages of the formation of state relations in Russia, raises the issue of iatrogenic crimes as a new type of crime in the Russian Federation.

* Scientific adviser – Shpanagel Fedor Fedorovich, Candidate of Law, Associate Professor, Samara State University of Economics.

КОНСТИТУЦИОННО-ПРАВОВАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ: ПОНЯТИЕ, ПЕРСПЕКТИВЫ И РИСКИ

© 2024 Ситов Данила Алексеевич*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: sitovdani112@gmail.com

Ключевые слова: Конституция, ответственность, контрасигнатура, коррупция, органы государственной власти, право.

В статье рассматриваются ключевые вопросы конституционно-правовой ответственности, поскольку данный вид ответственности обеспечивает безопасность государства. Выделены некоторые проблемы, наблюдаемые в рамках исполнения ряда законодательных актов. Представлены понятие и некоторые отличительные признаки конституционной ответственности. На основе статистики обозначена серьезная проблема, связанная с неисполнением решений Конституционного суда, предложены пути ее решения.

Одним из условий существования правового государства является конституционно-правовая ответственность. Данная ответственность предполагает закрепление определенных норм, в которых прописан порядок привлечения лиц, нарушивших положения Конституции. Ввиду того, что Конституция является основным законом Российской Федерации, нарушения, связанные с ее положениями, являются тяжкими преступлениями, поскольку нарушения затрагивают основу государства.

По мнению М.Ю. Монаховой, понятие «публичная власть» не было законодательно закреплено, поэтому органы власти испытывают затруднения при взаимодействии¹. Автор видит проблему в том, что отсутствует единый нормативно-правовой акт, который предусматривает общие положения о наказании за нарушения принципов Конституции. М. Ю. Монахова поднимает проблему взаимодействия федеральных и региональных органов власти, предлагая разделять и делегировать полномочия. Для этого необходимо законодательно разграничить предметы ведения уровней власти. При введении вышеупомянутых мер есть вероятность возникновения конфликта интересов, то есть действия заинтересованных представителей органов государственной власти могут повлиять на конечный результат, при этом данный результат может нанести вред обществу. Для этого необходимо привлекать федеральные органы, что положительно скажется на принятии решений.

* Научный руководитель – Фоломеев Сергей Николаевич, кандидат исторических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

Под конституционно-правовой ответственность понимается комплекс мер и механизмов, предусматривающие наказания для представителей органов государственной и муниципальной власти за нарушения принципов и положений Конституции. Особенность данной ответственности заключается в том, что она наступает не за нарушения в отношении определенных лиц или группы лиц, а за нарушения против основы государства. Другой особенностью является то, что конституционная ответственность нацелена на восстановление нарушенных прав, а не только на привлечение к ответственности, при этом в отличие от большинства отраслей права, конституционное право призывает к совершению действия, которое позволит достигнуть полезных целей². Отличительным признаком является и то, что в конституционном праве есть специфические меры наказания, которые не применимы в иных отраслях права. Аспект привлечения органов государственной власти к ответственности позволяет гражданам доверять выбранным должностным лицам, кроме того, это способствует снижению уровня коррупции, и в целом данная ответственность способствует формированию эффективной национальной правовой системы.

Предлагаем рассмотреть возможные риски развития конституционно-правовой ответственности. Одним из существенных рисков может стать то, что конституционную ответственность будут применять в корыстных целях, что приведет к снижению уровня доверия граждан к органам власти. На встрече главы государства с председателем Конституционного Суда была поднята проблема неисполнения решений Конституционного Суда³. Так, на конец апреля 2023 года приходится 48 неисполненных постановлений Конституционного суда, при том, что за 2022 год количество решений, принятых Конституционным Судом, выросло и составило 59 итоговых постановлений. За 2023 год число решений также увеличилось и составило 60 итоговых постановлений. Президент Российской Федерации отметил эффективную и конструктивную работу Конституционного Суда, успех деятельности суда подтверждает и статистика. Таким образом, неисполнение решений Конституционного Суда является серьезным риском развития, поскольку механизм правоприменения начинает работать не в полной мере, кроме того, неисполнение решений демонстрирует неповиновение органов власти высшему судебному органу.

Для решения проблем нами предложены меры, которые помогут решить проблемы, связанные с применением конституционной ответственности. Во-первых, проблему с прозрачностью можно решить при помощи создания сайта, на котором будут находиться данные о рассмотренных делах и фактах нарушения Конституции. Благоприятно скажется применение искусственного интеллекта и технологии блокчейн, которая будет содержать информацию и ход рассмотрения дел. Во-вторых, проблему с неисполнением решений Конституционного суда можно решить, если наделить Конституционный суд большими полномочиями, что повысит авторитет суда. В-третьих, необходимо создать комиссию, которая будет следить за исполнением положений Конституции, проводя проверки и аудит в государственных учреждениях. Создать данную комиссию необходимо из компетентных специалистов в области конституционного права и представи-

телей общественности⁴. В-четвертых, необходимо повысить осведомленность граждан путем проведения семинаров и конференций о конституционных правах человека. В-пятых, важным шагом на пути решения проблемы с прозрачностью, необходимо создать независимые средства массовой информации, которые будут транслировать информацию о нарушениях и нарушителях конституционных положений. Таким образом, предложенные меры поспособствуют развитию конституционной ответственности в России, однако для этого необходимо сотрудничество всех ветвей власти.

Конституционно-правовая ответственность играет существенную роль в развитии правовой системы. Стоит заметить, что в современных условиях нормативно-правовые акты требуют доработок в данной сфере⁵. Одним из аргументов является то, что граждане зачастую не обращаются в суд, поскольку боятся сложности и длительности судебных процессов, затраты также играют свою роль. Другим же аргументом следует считать оппортунистическое поведение представителей органов государственной власти, что ухудшает эффективность работы всех органов государства. Решением данных проблем может стать ужесточение наказаний за нарушения положений Конституции, то есть необходима не только административная ответственность, но также и уголовная, с помощью данной меры сократится уровень коррупции и нарушений, также повысится доверие граждан к государственным структурам. Необходимо также модернизировать процесс судопроизводства, что повысит эффективность работы судебных органов.

Таким образом, конституционно-правовая ответственность является важным аспектом в правовой системе. Поддерживая позицию многих авторов, необходимо усовершенствовать законодательную базу и не только общую часть, но и ту часть в которой прописаны меры наказания. Приведенные нами меры поспособствуют развитию конституционной ответственности. Среди них можно выделить создание комиссии и использование инноваций, поскольку, на наш взгляд, данные меры наиболее эффективные. Особую роль занимает и ужесточение наказаний за нарушение положений Конституции. Стоит учесть и то, что для развития необходима слаженная работа всех ветвей власти. Несмотря на все перспективы, существуют также и риски реализации конституционной ответственности, которые необходимо преодолеть. Учитывая статистические данные, можно наблюдать положительную тенденцию в развитии работы Конституционного Суда.

¹ Монахова М.Ю. Конституционная ответственность органов публичной власти субъектов Российской Федерации // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2023. № 11-1(86). С. 144-148.

² Олимпиев А. Ю. К вопросу о понятии, сущности и видах конституционно-правовой ответственности // Образование. Наука. Научные кадры. 2020. № 3. С. 112-116.

³ Бедняков Павел «Путин напомнил о неисполненных решениях Конституционного суда» [Электронный ресурс].Официальный сайт «РИА Новости». Режим доступа: <https://ria.ru/20231212/putin-1915336603.html> (дата обращения:30.01.20240).

⁴ Евченко Л. А. Некоторые проблемы конституционно-правовой ответственности / Л. А. Евченко // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2020. № 5-4(44). С. 30-32.

⁵ Чупилкина А. Ф. Конституционно-правовая ответственность органов публичной власти за экономическое развитие Российского государства: цифровизация процесса // Актуальные проблемы развития правовой системы в цифровую эпоху: Материалы II Международного юридического научного симпозиума, Самара, 15 сентября 2020 года. Самара: Самарский государственный экономический университет, 2020. С. 82-85.

CONSTITUTIONAL AND LEGAL RESPONSIBILITY: CONCEPT, PROSPECTS AND RISKS

© 2024 Sitov Danila Alekseevich*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: sitovdanila112@gmail.com

Keywords: Constitution, responsibility, countersignature, corruption, public authorities, law.

The article examines the key issues of constitutional and legal responsibility, since this type of responsibility ensures the security of the state. Some problems observed in the framework of the implementation of a number of legislative acts are highlighted. The concept and some distinctive features of constitutional responsibility are presented. Based on statistics, a serious problem related to the non-enforcement of decisions of the Constitutional Court is identified, and ways to solve it are proposed.

* Scientific adviser – Folomeev Sergey Nikolaevich, Candidate of Historical Sciences, Associate Professor, Samara State University of Economics.

ПОНЯТИЕ И СУЩНОСТЬ ОБЪЯСНЕНИЯ КАК ПРОВЕРОЧНОГО МЕРОПРИЯТИЯ

© 2024 Смирнов Сергей Андреевич*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: law.smirnov@yandex.ru

Ключевые слова: объяснение, получение объяснения, возбуждение уголовного дела, проверочные мероприятия, доследственная проверка.

Объяснение как проверочное мероприятие является важным действием, которое позволяет решить вопрос о необходимости возбуждения уголовного дела. В статье дается определение понятия «получение объяснения», проводится анализ определений ученых-процессуалистов, раскрывается сущность объяснения.

Одной из важнейших стадий уголовного судопроизводства является стадия возбуждения уголовного дела. Именно на этой стадии происходит разграничение преступления от непроступного деяния, она является своего рода барьером, не позволяющим иным сообщениям проходить последующие этапы судопроизводства. Благодаря глубокой и всесторонне проведенной проверке, закреплению следов преступлений, правоохранительным органам удастся собрать доказательственную базу для последующего расследования уголовного дела.

Поступившее сообщение о преступлении проходит следующие этапы:

1. Регистрация сообщения и передача его соответствующему должностному лицу.
2. Проверка всех доводов сообщения, путем сбора материала, проведения экспертиз, получение объяснений и осуществление других проверочных мероприятий.
3. Анализ полученных данных.
4. Принятие законного и обоснованного решения по сообщению о преступлении.

В ходе осуществления второго этапа проверки сообщения большое значение имеет своевременное получение объяснений от заявителя и иных лиц с целью недопущения утери следов преступления, обнаружения вещественных доказательств, а также формирования последующих проверочных мероприятий. Однако законодателем не приводится определение понятия «объяснение». Это обстоятельство приводит к возникновению споров относительно целесообразности

* Научный руководитель – Яворский Максим Александрович, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

и допустимости данного проверочного действия. Кроме того, нерегламентированной по-прежнему остается и процедура проведения получения объяснения.

Дозволенность получения объяснений – это не новое доследственное мероприятие действующего уголовно-процессуального законодательства. Согласно УПК РСФСР 1960 года в качестве действий по проверке заявлений и сообщений о преступлениях в том числе являлось и получение объяснений. Федеральным законом от 4 марта 2023 года № 23-ФЗ, ввиду отсутствия в действующем уголовно-процессуальном законодательстве РФ от 2001 года процедуры получения объяснения, внесены изменения, расширив полномочия должностного лица, проводящего доследственную проверку, дав возможность отбирать объяснения от очевидцев произошедшего¹.

Существенность получения объяснений В.Ю. Стельмах определял в ориентирующем значении, а также в необходимости учета объяснений в совокупности с показаниями, которые даны в ходе допроса².

В своих трудах С.А. Шейфер проводил параллель между объяснением и допросом в рамках возбужденного уголовного дела³. Как отмечал ученый, прослеживается схожесть данных процедур, однако их отождествление является неверным, т.к. при проведении допроса лицо предупреждается об уголовной ответственности по соответствующим статьям УК РФ, однако законодатель не предусматривает возможность привлечения по ст.ст. 307 и 308 УК РФ очевидцев произошедшего, давших объяснения на стадии возбуждения уголовного дела. Указанное обстоятельство препятствует широкому применению показаний, полученных при даче объяснений, что может негативно сказаться на полноте проведенной проверки.

Интересно мнение, что без получения объяснений, представленный законодателем комплекс мероприятий (например, осмотр места происшествия, проведение документальных проверок и др.), не позволяет дать объективную оценку о наличии достаточности данных для решения вопроса о возбуждении уголовного дела⁴. Согласие прокурора на возбуждение уголовного дела будет получено только после тщательно проведенной доследственной проверки, что подразумевает наличие в материале объяснений лиц, которые являлись очевидцами произошедшего, или сведений (информации), которые могут повлиять на квалификацию преступления. В связи с этим, надзирающим органом может быть принято решение о продлении срока проверки сообщения о преступлении либо об отмене постановления о возбуждении уголовного дела.

Согласно мнению А.А. Попова, полученные от лиц относящиеся к предмету проверки сведения на стадии возбуждения уголовного дела и зафиксированные в ходе опроса, являются объяснением⁵. Формулировка А.А. Попова хоть и отражает суть объяснения, однако не указывает должностных лиц, кому дается объяснение. Также спорным, на наш взгляд, является отсылка к опросу при даче объяснений. Отождествление дачи объяснений и опроса является некорректным, в связи с тем, что уголовно-процессуальное законодательство РФ не предусматривает такое проверочное действие, как опрос. В тоже время опрос предусмотрен ст. 6 ФЗ «Об оперативно-розыскной деятельности» в качестве оперативно-

разыскного мероприятия. На практике правоохранители не разграничивают данные действия и называют объяснения опросом, что априори в дальнейшем будет признано недопустимым доказательством, даже при соблюдении требований положений ст. ст. 144, 145 УПК РФ, в связи с тем, что объяснения получены в рамках доследственной проверки, какие-либо оперативно-разыскные мероприятия не проводились, а также невозможность участия некоторых должностных лиц в оперативно-разыскной деятельности.

Т.П. Сазонова определяет получение объяснений, как процессуальное действие, производимое органами дознания, дознавателем, следователем по сбору имеющей значение информации от граждан и организаций в ходе доследственной проверки⁶. Указанное определение, на наш взгляд, также не вполне корректно в части получения объяснений от организаций. По своей сути организации не могут дать какие-либо объяснения, получение объяснений происходит от представителей организации, то есть физических лиц. В связи с чем, более правильным является указание на получение сведений от лиц, подразумевая, конечно, физических лиц. Помимо этого, перечисление только органов дознания, дознавателя, следователя в качестве субъектов, которые отбирают объяснение, является неполным. Данным правом обладают руководитель следственного органа, а также прокурор.

Заслуживает внимание определение, согласно которому, получение объяснений (опрос) – это процессуальное проверочное действие, проводимое в ходе доследственной проверки дознавателем, органом дознания (оперуполномоченным), следователем, руководителем следственного органа, направленное на получении устных значимых сведений от граждан, для последующего принятия решения о возбуждении уголовного дела или об отказе в возбуждении уголовного дела⁷. Однако в данном определении вновь указано на отождествление объяснения и опроса в качестве проверочных действий. Перечень лиц, которые получают объяснения также не полный, в нем отсутствует прокурор, а орган дознания ограничен только оперуполномоченным, что исключает возможность в получении объяснения участковым уполномоченным и инспектором по делам несовершеннолетних.

Хотелось бы также обратиться к попытке законодателя дать трактовку получения объяснений в ст. 323 Таможенного кодекса Евразийского экономического союза, согласно которой, получение объяснений – форма таможенного контроля, заключающаяся в получении должностными лицами таможенных органов сведений, имеющих значение для проведения таможенного контроля, от перевозчиков, декларантов и иных лиц, располагающих такими сведениями. Данное понятие получения объяснений отражает сущность проверочного мероприятия, однако не в полной мере указывает на стадию их получения, что влечет возникающие в дальнейшем коллизии относительно процессуальных прав участников мероприятия и отождествлением указанных действий со следственными действиями либо оперативно-разыскными мероприятиями. Кроме того, формулировкой ограничивается круг лиц, которым законодатель позволяет провести проверочное меро-

приятие, а также не полон и размыт перечень лиц, от которых отбирается объяснение.

Учитывая все вышеизложенное, предлагаем следующее определение:

«Получения объяснения – это процессуальное проверочное мероприятие, проводимое уполномоченными на то должностными лицами правоохранительных органов на стадии возбуждения уголовного дела, заключающееся в получении сведений от граждан об обстоятельствах произошедшего, имеющих значение для решения вопроса о необходимости возбуждения уголовного дела».

Для устранения вышеизложенных противоречий, считаем, необходимым внести определение проверочного мероприятия «получение объяснений» в перечень основных понятий, используемых УПК РФ, отраженный в ст. 5 Закона.

¹ Овсянников Ю.В. К вопросу о правовом регулировании процедуры получения объяснений в стадии возбуждения уголовного дела: проблемы и пути их решения // Научно-практический электронный журнал «Аллея Науки». 2018. № 8 (24).

² Стельмах В.Ю. Объяснения в уголовном судопроизводстве: правовая природа, процессуальный порядок получения, доказательственное значение // Вестник Удмуртского университета. Серия: Экономика и право. 2016. Т. 26, вып. 5. С. 148-157.

³ Шейфер С.А. Собираение доказательств в советском уголовном процессе /С.А. Шейфер. Саратов: Изд-во Саратов. ун-та, 1986. С. 57.

⁴ Булгатова М.М. Объяснения граждан – иное процессуальное действие как способ собирания доказательств в уголовном судопроизводстве России. Вестник ИрГТУ № 1 (29) 2007. С. 198.

⁵ Попов А. А. Получение объяснений и показаний в уголовном процессе Российской Федерации: результаты компаративистского исследования досудебного производства: автореф. дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.09. М., 2015. 24 с.

⁶ Сазонова Т. П. Получение объяснений как способ собирания доказательств // Вестник Южно-Уральского государственного университета. 2008. № 2. С. 71-73.

⁷ Давыдов С.И., Пинчук А.П. Получение объяснений как проверочное действие на стадии возбуждения уголовного дела: проблемы правовой регламентации. № 3 (90). 2020. С.96.

CONCEPT AND ESSENCE OF EXPLANATION AS A TEST EVENT

© 2024 Smirnov Sergey Andreevich*
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: law.smirnov@yandex.ru

Keywords: explanation, obtaining an explanation, initiation of criminal proceedings, verification measures, pre-investigative inspection.

Explanation as a verification measure is an important action, which allows to decide the question of the need to initiate criminal proceedings. The article defines the concept of «obtaining an explanation», analyses the definitions of scientists-processualists, reveals the essence of explanation.

* Scientific adviser – Yavorsky Maxim Alexandrovich, Candidate of Law, Associate Professor, Samara State University of Economics.

К ВОПРОСУ О СОДЕРЖАНИИ ПРИНЦИПА НЕПРИКОСНОВЕННОСТИ ЖИЛИЩА

© 2024 Стуликова Надежда Викторовна
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: NadST85@mail.ru

Ключевые слова: право, законодательство, принцип, принцип права, принципы юридического процесса, система принципов.

В статье приводится анализ положений отечественной правовой доктрины и нормативно-правовой базы на предмет содержания принципа неприкосновенности жилища. Представлены мнения и подходы отечественных исследователей относительно конструкции указанной категории, обозначены проблемы теоретического характера и пути их разрешения в обозримой перспективе.

Принцип выступает основополагающим началом, определяющим основы и порядок уголовного судопроизводства. Его содержание, прежде всего, положено в основу всех уголовно-процессуальных норм. Ранее в советском уголовно-процессуальном законодательстве принципы уголовного судопроизводства не закрепились¹.

На сегодняшний день несмотря на то, что принципы являются одной из процессуальных гарантий, они закреплены в качестве основополагающих начал в отдельной главе уголовно-процессуального закона. В свою очередь, деятельность органов государственной власти по привлечению лиц виновных в совершении преступления к уголовной ответственности представляется как основное назначение всего уголовного процесса, а с другой стороны характеризует общие начала данной деятельности, соединяя в себе общие правовые начала, которые закреплены в отечественном уголовно-процессуальном законе. Причем, данные гарантии должны неукоснительно соблюдаться, в противном, случае нельзя говорить о достижении целей уголовного судопроизводства.

Некоторые исследователи в области уголовно-процессуальной науки отмечают, что принципы уголовного судопроизводства на сегодняшний день являются отражением сущности и содержания всего уголовного процесса и тем самым определяют его типологию, предмет и методы правового регулирования. Они также считают, что принципы уголовного судопроизводства, которые закреплены в уголовно-процессуальном законе отражают в себе уровень правовой защиты граждан от незаконного и необоснованного обвинения и произвола должностных лиц в процессе уголовно-процессуальной деятельности².

Основным назначением принципов уголовного судопроизводства является обеспечение стабильности уголовно-процессуальной деятельности, достижение

обоснованности и законности осуществляемых действий и принимаемых решений в рамках деятельности по привлечению лиц к уголовной ответственности при совершении ими деяний, содержащих признаки преступления, предусмотренные ч. 1 ст. 14 УК РФ³. Принципы уголовного судопроизводства пронизывают все нормы уголовно-процессуального права и тем самым определяют их содержание, образуя комплексную систему процессуальных гарантий. Нарушение одного принципа приводит к нарушению других⁶. Таким образом, можно говорить о их взаимосвязи.

Другие исследователи в области уголовно-процессуального права рассматривают принципы уголовно-процессуальной деятельности как самостоятельные основополагающие положения, которые определяют основы всей уголовно-процессуальной деятельности⁷. Данные принципы не могут существовать автономно и независимо друг от друга. Так как они представляют целостную систему, которая определяет основные идеи уголовно-процессуальной деятельности на территории нашего государства. В системе национального уголовно-процессуального законодательства все принципы имеют одинаковую силу, говорить о том, что некоторые из них находятся выше, будет заблуждением. Поскольку их содержание, как уже говорилось характеризуется комплексной взаимосвязью. Однако, некоторые авторы не согласны с этим мнением, так одни авторы выделяют в качестве главного принципы современного уголовного процесса принцип презумпции невиновности, а другие – принцип состязательности. Их позиции объясняются тем, что вышеназванные принципы в значительной мере определяют типологию современного уголовного процесса в России⁴. Мы не разделяем данную точку зрения, поскольку принципы как основные идеи, не могут классифицироваться на основные и дополнительные, так как их содержание, как уже говорилось ранее, определяет уголовное судопроизводство в целом.

Таким образом, принципы являются теми основополагающими началами и тем фундаментом, на которых строится вся система уголовно-процессуального права. Их содержание вытекает из норм Основного закона России, в том числе провозглашающих права и свободы граждан высшей ценностью государства. Одним из принципов российского уголовного процесса является принцип неприкосновенности жилища. Его сущность и содержание базируется и вытекает из положений международных актов, ст. 25 Конституции РФ, и более детально их конкретизирующих ст. ст.12, 165 УПК РФ⁵.

Неприкосновенность жилища гарантируется на международно-правовом уровне, на внутригосударственном конституционном и отраслевом уровне и предполагает запрет любым субъектам проникать и вторгаться в жилище, если на то отсутствует воля проживающих в нем лиц.

Для более полного понимания пределов вторжения в право личности на неприкосновенность жилища необходимо разобратся с терминологией. Понятие «жилище» содержится в национальном законодательстве различных отраслей права – жилищном (ч.1 ст. 16 ЖК РФ), уголовном (прим. к ст. 139 УК РФ), в уголовно-процессуальном (п.10 ст.5 УПК РФ). Более широко «жилище» толкуется в УПК РФ, который распространяет гарантию неприкосновенности при про-

изводстве следственных и процессуальных действий не только на жилой дом с жилыми и нежилыми помещениями, помещениями жилого фонда, но и на любые помещения и строения, которые используются для временного проживания. Важным здесь также является официальное толкование норм Конституционным Судом РФ, который в своих определениях четко указал гарантии неприкосновенности жилища распространяются на: 1) нежилые помещения или строения, если установлен сам факт использования их для временного проживания; 2) хозяйственные постройки на территории индивидуального домостроения. Буквальное толкование этого положения по мнению О.А. Тепляковой означает, что, например, если лицо без определенного места жительства, выбрал для временного проживания подвалы домов, заброшенные постройки или сооружения, то последние подпадают под законодательное определение «жилище» и проведение в них следственных действий должны полностью соответствовать требованиям Конституции РФ и УПК РФ. И, например, осмотр заброшенного сооружения следует производить только с разрешения временно проживающих в нем лиц со статусом БОМЖ, а обыск – на основании судебного решения.

Принцип неприкосновенности жилища определяет в каких пределах допустимо вмешательство органами предварительного расследования в осуществление данного конституционного права человека в рамках производства по уголовному делу. Такое вмешательство разрешается в определенных федеральным законом случаях и в строго установленном порядке⁸.

Уголовно-процессуальное законодательство России определяет основания и условия, при которых допускается ограничивать право личности на неприкосновенность жилища. Они зависят от того, какое следственное или процессуальное действие предполагает вторжение в жилище. Таким образом, принципы являются теми основополагающими началами и тем фундаментом, на которых строится вся система уголовно-процессуального права. Их содержание вытекает из конституционных норм, в том числе провозглашающих права и свободы граждан высшей ценностью государства⁹.

Принцип неприкосновенности жилища, являясь одним из принципов российского уголовного процесса, закреплен на международно-правовом уровне, на внутригосударственном конституционном уровне, на отраслевом уголовно-процессуальном уровне. Его содержание сводится к тому, что, с одной стороны, исходя из неприкосновенности жилища, запрещается любым субъектам проникать и вторгаться в жилище, если на то отсутствует воля проживающих в нем лиц. С другой же стороны в строго предусмотренных законом случаях принцип неприкосновенности жилища определяет в каких пределах допустимо вмешательство органами предварительного расследования в осуществление данного конституционного права человека в рамках производства по уголовному делу.

¹ Амасьянц А.Э. Уголовно-процессуальные проблемы принципа состязательности в уголовном судопроизводстве // Евразийская адвокатура. 2017. № 2 (3). С. 42.

² Гельдибаев М.Х., Вандышев В.В. Уголовный процесс: учебник. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Норма, 2019. С. 85.

³ Рагог А.И. Уголовное право России. Общая часть. Учебник. М.: Эксмо, 2019. С. 54.

⁴ Грешнова Н.А., Презумпция невиновности личности как одно из условий реализации принципа состязательности // Ленинградский юридический журнал. 2018. № 4 (38). С. 49-55.

⁵ Чеджемова Л. Г. Производство по административным делам об административном надзоре за лицами, освобожденными из мест лишения свободы / Л. Г. Чеджемова, П. П. Ланг, А. В. Лошкарев // Скиф. Вопросы студенческой науки. 2019. № 4(32). С. 268-272.

⁶ Ланг П.П. Ценность и экзистенция принципов права // Евразийский юридический журнал. 2021. № 6(157). С. 84-87.

⁷ Ширванова, М. Р. Оценочные понятия в правовом регулировании защиты прав несовершеннолетних / М. Р. Ширванова, П. П. Ланг // Институциональная трансформация правовой среды в условиях цифровизации экономики : Материалы VII Международного научно-инновационного форума «Как выжить в цифровую эпоху?», Самара, 22–26 апреля 2019 года. Часть 1. Самара: Самарский государственный экономический университет, 2019. С. 357-362.

⁸ Ланг П.П. Особые производства в юридическом процессе: теоретико-правовое исследование : диссертация на соискание ученой степени кандидата юридических наук. Казань, 2017. 206 с.

⁹ Ланг П.П. Естественнo-правовая концепция: реалии и перспективы // Российская наука: актуальные исследования и разработки : Сборник научных статей XIV Всероссийской научно-практической конференции, Самара, 22 сентября 2022 года. Самара: Самарский государственный экономический университет, 2022. С. 337-339.

ON THE ISSUE OF THE CONTENT OF THE PRINCIPLE OF INVIOABILITY OF THE HOME

© 2024 Stulikova Nadezhda Viktorovna
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: NadST85@mail.ru

Keywords: law, legislation, principle, principle of law, principles of legal process, system of principles.

The article provides an analysis of the provisions of the domestic legal doctrine and the regulatory framework for the content of the principle of inviolability of the home. The opinions and approaches of domestic researchers regarding the design of this category are presented, problems of a theoretical nature and ways to resolve them in the foreseeable future are outlined.

QR-КОД КАК ПРОЦЕССУАЛЬНЫЙ ЮРИДИЧЕСКИЙ ФАКТ

© 2024 Сыров Ярослав Борисович
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: us160679@gmail.com

Ключевые слова: QR-код, юридический факт, процессуальное право, юридический процесс.

Статья посвящена изучению матричного QR-кода в качестве процессуального юридического факта, т.е. фактического обстоятельства действительности, с которого юридический процесс запускается, изменяется или прекращается. Автор обозначает юридическим процессом достаточно широкий круг общественных отношений, цель которых состоит в реализации права. Соответственно, QR-код, сообразно указанной точке зрения, используется в значительном количестве процессуальных отношений в качестве фактического обстоятельства.

Сканирование при осуществлении огромного количества видов деятельности¹ некоего матричного штрихкода (QR – от английского Quick Response, «быстрый отклик»²) – это своего рода дань «цифровизации» всего мирового сообщества, в целом, и юридического процесса, в частности³. Мы полагаем, что QR-код – это будущее любого вида юридического процесса. Если рассуждать о цивилистическом процессе в традиционном его понимании как вида гражданского (или гражданского и арбитражного, или гражданского, арбитражного и административного) судопроизводства, то смеем предположить, что в будущем будет весьма удобно, например, для представителя подтверждать наличие высшего юридического образования⁴ (или любые другие его «статусные» характеристики – как то ученая степень, смена фамилии и прочее) через сканирование кода. Ввиду чего, предъявление QR-кода, по нашему мнению, это часть юридического процесса, его процессуальный юридический факт. Соответственно, он должен подчиняться общим правилам процедурного регулирования сообразно концептуальному пониманию юридического процесса.

Не так давно все мы были свидетелями использования QR-кода не только как юридического факта в правовом понимании, а в принципе как обстоятельства для возможного совершения каких-либо действий: будь то проход в общественное место или совершение покупки в магазине. Именно тогда QR-код наиболее ярко проявился как процессуальный юридический факт.

Юридический процесс, в самом общем виде, можно обозначить в качестве совершения активных действий, урегулированных нормами действующего законодательства, и заключающихся в правовой реализации. Мы полагаем, что понимание юридического процесса как деятельности, связанной исключительно с судо-

производством является в настоящих условиях устаревшим не только для теории, но и для практики.

Сообразно подобному «широкому» пониманию процесса и процессуального, процессуальный юридический факт имеет так же распространенное действие. Ввиду чего мы и полагаем, что наличие QR-кода в современных условиях надлежит рассматривать в качестве юридического факта, в нашем понимании – процессуального, выступающего основой юридической деятельности. В данной связи можно упомянуть «традиционное» понимание юридических фактов: «Юридические факты выступают в качестве оснований возникновения, изменения, прекращения и иной динамики гражданских процессуальных правоотношений. ... Подавляющее большинство процессуальных юридических фактов носит вторичный, производный характер, поскольку их возникновение определяется, в свою очередь, наличием других фактов»⁵. Если в приведенной цитате опустить слово «гражданских», оставив лишь процессуальных отношений, то оно будет уместно для использования и в широком понимании процессуального права (юридического процесса).

В процессе исследования юридических фактов в сферах материального и процессуального права (согласно традиционному разделению права на две части – регулятивную и охранительную) цивилистической направленности М.А. Рожкова проводит бинарное сопоставление двух научных теорий⁶. В результате чего названный автор приходит к важному замечанию о наличии в структуре категории «юридический факт» двух самостоятельных понятий, которые при проведении анализа правовой среды стоит разграничивать: собственно «юридический факт» и «правовая модель обстоятельства».

Первым автор предполагает обозначать реально случившееся фактические жизненные обстоятельства (разделяемые согласно традиционной классификации по волевому признаку на события или действия⁷), подпадающие под конкретное либо оценочное регулирование правового предписания. Правовая модель обстоятельства, в свою очередь, обозначается в качестве абстрактного прототипа возможного юридического факта, который существует лишь нормативно для возможности абстрактного регулирования неограниченного количества случаев с участием широкого круга субъектов. Соотношение названных теоретических конструкций напоминает соотношение коммуникативного правового отношения с когнитивным правоотношением.

Подчеркивая согласие с мнением М.А. Рожковой о разграничении в теории юридических фактов двух самостоятельных понятий, отметим, что в рамках настоящего исследования мы будем вести речь о QR-коде именно как о юридическом факте – ввиду его реального существования в фактическом правовом поле. Что касается законодательного закрепления – то в данном случае абстрактная «правовая модель» весьма конкретно регламентирована в четкой формулировке, исключающей двойное толкование.

Процессуальный юридический факт, закрепленный в форме абстрактной правовой модели фактических отношений, выступающий предпосылкой запуска динамичного юридического процесса, подразумевает действия или бездействие

субъекта, даже в том случае, если оно напрямую в нормативно предписании не закреплено. Именно это обстоятельство – необходимое наличие деятельностного компонента – позволяет смело говорить о том, что юридический факт – процессуальная категория.

¹ О понимании термина правовая деятельность: Ланг П.П. Правовая деятельность: аксиологические и мировоззренческие основания: дис. ... докт. юрид. наук. Самара, 2022. URL: https://shelly.kpfu.ru/e-ksu/docs/DISSERTATION/F413755832/Dissertaciya_Lang_P.P._Pravovaya_deyatelnost_itog_2_.pdf (дата обращения: 15.02.2024).

² Что такое QR-код. URL: <https://trends.rbc.ru/trends/industry/6189517c9a79475deb5dbf9a> (дата обращения 15.02.2024).

³ Подробнее тезисные замечания о необходимости доктринального формирования категории «цифровой юридический процесс» или даже «инновационный» юридический процесс см., например: Агеева Г.Е. Юридический процесс и «цифровое право» // Российская наука: актуальные исследования и разработки : сб. науч. ст. VII Всерос. науч.-практ. конф., 7 марта 2019 г. : в 2 ч. / [редкол.: Г.П. Хасаев, С.И. Ашмарина (отв. ред.) и др.]. Ч. 2. Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2019. 537 с. С. 324-328. или Ageeva G.E. Digitalization of the Openness Principle of Civil Proceedings: Enunciation Issues // Current Achievements, Challenges and Digital Chances of Knowledge Based Economy: Part of the Lecture Notes in Networks and Systems book series (LNNS, volume 133). P. 707-712. <https://link.springer.com/book/10.1007%2F978-3-030-47458-4?page=1#toc>, или Ageeva G.E., Syrov Y.A.S. Innovations In Legal Proceedings: Problems And Development Prospects // European Proceedings of Social and Behavioural Sciences EpSBS.

⁴ Агеева Г.Е. Цифровая трансформация профессионального представительства // Legaltech: научные решения для профессиональной юридической деятельности : Сборник докладов IX Московского юридического форума: в 4 ч., Москва, 14–16 апреля 2022 года. Часть 4. Москва: Издательский центр Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), 2022. 341 с. ISBN 978-5-906685-79-7. EDN RMQCWC.

⁵ Гражданский процесс: учебник. Под ред. В.В. Яркова. М., 2009. С. 59.

⁶ Рожкова М.А. Теории юридических фактов гражданского и процессуального права: понятия, классификации, основы взаимодействия: дис. ... докт. юрид. наук. М., 2010. 418 с.

⁷ Поляков А.В. Общая теория права: Проблемы интерпретации в контексте коммуникативного подхода: Курс лекций. СПб.: Издательский дом С.-Петерб. гос. ун-та, 2004. С. 784.

QR CODE AS A PROCEDURAL LEGAL FACT

© 2024 Syrov Yaroslav Borisovich
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: us160679@gmail.com

Keywords: QR code, legal fact, procedural law, legal process.

The article is devoted to the study of the matrix QR code as a procedural legal fact, i.e. the actual circumstance of reality from which the legal process is started, changed or terminated. The author designates a fairly wide range of public relations by the legal process, the purpose of which is to implement the right. Accordingly, the QR code, in accordance with this point of view, is used in a significant number of procedural relations as an actual circumstance.

СТАНОВЛЕНИЕ И РАЗВИТИЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ НАЛОГОВОЙ СЛУЖБЫ

© 2024 Цыцорина Алена Алексеевна*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Cyscorinaalena@gmail.com

Ключевые слова: налоговые органы, государственная налоговая служба, поземельный налог, всеобщий денежный налог, налог, сбор, пошлина.

Статья посвящена анализу государственной налоговой службы, процессам ее возникновения и развития, определения полномочий служащих в налоговых органах. Рассмотрены способы совершенствования налоговой системы.

Налог – это денежный платеж, обязательный для уплаты лицом, осуществляющим определенную деятельность или имеющим определенное имущество, в пользу государства или местного бюджета, установленный на основе законодательных актов.

Государственная налоговая служба в России получила свое начало издавна, еще в эпоху феодальной раздробленности сбор податей осуществлялся князьями, которые объезжали свою территорию вместе с дружинниками. Финансы в Древней Руси начали складываться еще в IX веке в тот период, когда было объединение древних племен и земель. Главной формой налогообложения в тот период была дань. Она не отличалась регулярным характером, собиралась с побежденных народов и земель.

Через некоторое время дань стала носить систематический характер прямого налога, который уплачивался деньгами, продуктами, либо различными изделиями из ремесла. Если говорить про косвенные налоги, то они включали в себя различные виды сборов и пошлин на товары и услуги, которые взимались с населения и торговцев.

Порядок сбора налогов во время татаро-монгольского ига по своей сути не изменился. Чиновники собирали дань с населения, большая часть которых отдавалась завоевателю. В XVIII веке после того, как Русь была завоевана Золотой Ордой, их дань стала формой постоянной эксплуатации русских земель. Постоянно из русских земель в качестве дани собирали серебро. Именно это и истощало Русь и мешало развитию товарно-денежных отношений.

Иван III в XV веке стал реформировать налоговую систему. Именно он ввел прямые и косвенные налоги на Русь. При возникновении казенного приказа, вы-

* Научный руководитель – Зиньков Евгений Николаевич, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

несенного Иваном III, появился прообраз единой налоговой службы. Главным прямым налогом была подушная подать, которая взималась с крестьян. Также были сборы для строительства укреплений, для постоянной армии. Именно при Иване III начала свое развитие налоговая отчетность.

При Алексее Михайловиче Романове количество приказов по сбору налогов стало значительно больше. В этот период система налогообложения подверглась систематизации, был создан такой орган, как Счетная палата. В ее обязанность входил контроль за исполнением доходной части бюджета и фискальная деятельность.

По причине того, что в указанный период было установлено большое количество налогов, были серьезные волнения и соляной бунт из-за увеличения налога на соль в несколько раз.

Впоследствии при Петре I учреждаются камер-коллегии, в обязанности которых входит сбор налогов, устройство дорог, контроль за состоянием урожая, вопросы земледелия. Нужно отметить тот факт, что камер-коллегия не стала центральным органом, который смог бы определить налоговую политику государства¹.

В эпоху Петра I испытывался дефицит средств на поддержание обороноспособности государства, строительство новых крепостей и др. Перечень ранее установленных налогов был дополнен новыми, такими как гербовый сбор, подушный сбор.

В период правления Екатерины II был проведен ряд новых налоговых реформ, которые помогли укрепить экономическую и финансовую базу империи. В 1775 году был принят Манифест, согласно которому учреждались казенные палаты, одной из основных задач было ведение бухгалтерии. В целом, налоговая система при Екатерине II была нацелена на укрепление финансово-экономической базы государства и использовалась для финансирования важных государственных проектов, включая строительство дорог, развитие производства и научных исследований².

В начале XIX века налоговые службы создавались с целью контроля за уплатой налогов и сборов. Главным органом управления налогами было Министерство финансов. Основной функцией налоговых органов была организация сбора налогов и сборов, ключевыми налогоплательщиками были население и предприятия. Налоговые органы также занимались вопросами налоговой статистики и контроля за декларированием налогов, а также оказывали помощь государству в разработке налоговой политики в целом.

В современный период органы налоговой службы были выделены из состава Министерства финансов Российской Федерации и преобразованы в систему центральных органов власти.

В 1992 году в налоговой службе образовалось подразделение, которое занималось вопросами предупреждения, выявления и пресечения нарушений налогового законодательства, а также обеспечением безопасности деятельности сотрудников этой службы – Главное управление налоговых расследований. Позднее, в

1993 году, подразделение преобразовалось в самостоятельный орган – федеральную службу налоговой полиции.

Нужно отметить тот факт, что современная налоговая система нашего государства зародилась в 1991-1992 годах, в период экономических преобразований и перехода к рыночной экономике. Налоговая система в большей степени создавалась по образцу налоговой системы стран Запада³. Но большая часть элементов российской налоговой системы не копировалась полностью, а формировалась с помощью учета национальной специфики. При этом были сложности и недостатки в налоговой системе, которые отражались на нестабильности и неурегулированности некоторых финансово-экономических процессов в налоговой системе.

В ходе развития налоговые службы совершенствовали свой механизм контроля за уплатой налогов и сборов, улучшали свою финансовую дисциплину и вводили современные системы учета и контроля.

В целом, можно сказать, что государственная налоговая служба является важным институтом, который играет ключевую роль в поддержке экономического развития страны.

Вопрос о совершенствовании налоговой системы на сегодняшний день является актуальным. Для вывода из «теневого сектора» части бизнеса необходимо с одной стороны снизить налоговую нагрузку, а с другой усилить налоговый контроль, с увеличением штрафных санкций.

Сегодня налоги являются одним из важных источников доходов для большинства государств мира. Современные налоговые системы стали гораздо более сложными и многообразными, включающими в себя множество налоговых реформ.

Таким образом, развитие налогообложения – это процесс, который начался еще со времен образования государства и продолжается по сей день. За тысячи лет изменились формы налогообложения и налоговые ставки, но цель многих налоговых реформ всегда была одна – обеспечить государственные потребности и способствовать экономическому росту.

¹ Налоги и налогообложение: Алексин П. В., Жидкова Е. Ю. М.: Эксмо, 2014.

² Крохина Ю. А. Налоговое право, 10-е изд., доп. и перераб. М, 2023.

³ Пиликин Г. Г. Становление финансового права России (теория и практика особой формы публичного права): монография / Г.Г. Пиликин; под общ. ред. проф. С.В. Запольского. – М.: ООО Юридическая фирма Контракт, 2017.

FORMATION AND DEVELOPMENT OF THE STATE TAX SERVICE

© 2024 Tsitsorina Alyona Alekseevna*
Undergraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: Cycorinaalena@gmail.com

Keywords: tax authorities, state tax service, land tax, universal monetary tax, tax, fee, duty.

The article is devoted to the analysis of the state tax service, the processes of its emergence and development, and the definition of the powers of employees in tax authorities. The ways of improving the tax system are considered.

* Scientific adviser – Zinkov Evgeny Nikolaevich, Candidate of Law, Associate Professor, Samara State University of Economics.

К ВОПРОСУ О ПОНЯТИИ ПРАВОСУДИЯ В СОВРЕМЕННОЙ ПРАВОВОЙ ДОКТРИНЕ

© 2024 Шаруева Наталья Вячеславовна
соискатель

Самарский государственный экономический университет
E-mail: nshasamara@yandex.ru

Ключевые слова: правосудие, право, закон, мораль, юридическая ответственность, правонарушение, преступление.

В статье приводится анализ положений отечественной правовой доктрины по вопросам основных атрибутивных и содержательных характеристик категории правосудия. Исследуются мнения и подходы отечественных правоведов, обозначены проблемы теоретического характера по заявленной тематике, представлены авторские выводы по вопросам совершенствования современного правосудия в обозримой перспективе.

Проблематика содержательных и атрибутивных характеристик категории правосудия явилась краеугольным камнем множества острых доктринальных дискуссий. Генезис научной мысли и представлений о правосудии находится в коррелирующей связи с господствующим в обществе и государстве духовно-нравственными и социально-экономическими формациями. Безусловно, культурное наполнение общественной жизни фактически предопределяло окрас правосудия в государстве. В связи с чем, восприятие исследуемого явления дифференцировалось в различные исторические этапы становления и развития общественных и государственных институтов на протяжении всей истории человеческого бытия.

В основных памятниках правовых документов правосудие воспринималось как «судить по совести, правде и закону»¹. В толковом слове русского языка под редакцией С.И. Ожегова правосудие определяется как деятельность органов судебной ветви власти, направленная на справедливое разрешение спора².

Для современных доктринальных источников характерно наличие множество авторских подходов к сущностному определению исследуемой категории. В нормативно-правовых документах отсутствует легальная трактовка правосудия. Безусловно, такое положение дел детерминирует наличие множества острых дискуссий в правовой и философской науке. Причем, проблематика определения категории правосудия, вне всякого сомнения, предопределяет окрас судебной системы, законодательного подхода к конструкции правовых механизмов разрешения споров между участниками правоотношений. Некоторые авторы, среди прочего, высказываются о наличии коррелирующей связи внутреннего наполнения правосудия с политико-правовым режимом, господствующем в государстве. Таким образом, значимость изучения вышеобозначенного явления обусловлена

необходимостью разрешения проблем теоретического характера, которые позволят существенным образом укрепить законность и правопорядок в практической плоскости.

Как уже ранее отмечалось, в правовой науке существует несколько подходов к определению сущностного содержания правосудия, рассмотрим некоторые из них.

Первый подход характеризуется определением правосудия как деятельности органов судебной системы. Некоторые авторы, сторонники первого подхода, в исключительных случаях приравнивают правосудие к комплексной деятельности современного правового государства, которая облачена в процессуально-правовую форму³.

Известный отечественный исследователь Н.И. Газетдинов называет правосудие деятельностью органов судебной системы, направленной на обеспечение и защиту прав и законных интересов человека и гражданина посредством рассмотрения и разрешения административных, арбитражных, гражданских и уголовных споров⁴.

Второй подход характеризуется обозначением правосудия как разновидности государственных услуг, которые заключаются в том, что органы судебной системы обязаны в установленном порядке разрешать правовые споры, посредством использования положений материального и процессуального законодательства⁵.

Третий подход соотносит исследуемое явление с категорией справедливости. Так, известный отечественный правовед С.С. Алексеев в своих трудах называет правосудие справедливым применением нормы права⁶. Сторонники указанного подхода зачастую рассматривают правосудие через призму нравственности, полагает, что оно является справедливостью, которое основано на нормативно-правовых предписаниях и имеет место быть тогда, когда суд правильно установил все значимые для дела обстоятельства и безошибочно применил положения материального и процессуального законодательства.

Представители следующего подхода называют правосудие особой и единственной формой реализации судебной власти. Такое обозначение исследуемого явления детерминировано тем, что оно является одним из ключевых структурных элементов судебной власти, направленной на справедливое и законное разрешение правовых споров⁷.

Сторонники пятого подхода называют правосудие процессом реализации государственно-властной деятельности уполномоченных субъектов права, направленным на вынесение специальных актов, призванных оказывать эффективное воздействие на поведение участников правовых споров, среди которых физические и юридические лица. В данном случае, правосудие является единственным способом разрешения правовых споров, где суд выступает в качестве независимого арбитра.

В современных правовых источниках существуют и иные подходы к интерпретации исследуемого явления, которые в значительной степени определяют сущностное содержание структурных элементов правосудия. Столь широкое

многообразие подходов и мнений относительно содержания правосудия, как уже ранее отмечалось, детерминировано непрерывным развитием правовой мысли об устройстве основных государственных и общественных институтов. Безусловно, господствующие в обществе и государстве представления о добре и зле, справедливости и несправедливости оказывают воздействие на представления человека о правосудии⁸. Таким образом, духовно-нравственные и социально-экономические формации предопределяют виток развития феномена правосудия.

Таким образом, положения современной юридической доктрины характеризуются обилием подходов к определению понятия правосудия, что в значительной степени предопределяет дискуссионность исследуемого вопроса и наличия множества проблем прикладного характера, поскольку правосудие, как научная категория, является фундаментом множества правовых институтов и видов государственно-публичной деятельности⁹. Исследование понятия правосудия, выработка универсальных категорий, составляющих его структурное содержание, по мнению автора публикации, является одним из важнейших направлений развития современной правовой мысли, поскольку это позволит совершенствовать в дальнейшем деятельность государственно-публичных образований и определить социально-приемлемый вектор развития национальной системы права.

В заключении настоящего исследования отметим, что неоднозначность в определении понятия правосудия обуславливает наличие множества подходов относительно строения исследуемого явления, его атрибутивных и содержательных характеристик. Таким образом, совершенствование правовой мысли о правосудии, выработка комплексного подхода к исследуемому явлению позволит сформулировать конкретный перечень его характеристик, включая их содержание.

¹ Даль В.И. Толковый словарь Живого великорусского языка: том 3. М.: ТЕРРА, 1994. С. 380.

² Ожегов С.И. Словарь русского языка: изд. 15. М., 1984. С. 577.

³ Большой юридический словарь/под ред. А.Я.Сухарева, В.Д. Зорькина, В.Е.Кругских, М.: ИНФРА-М, 1998.

⁴ Газетнидов Н.И. Правосудие как основная форма реализации судебной власти// Российский судья, 2014. № 6.

⁵ Лазарев В.В. Избранные труды. М., т. 1. 2010. С. 646.

⁶ Алексеев С.С. Философия права. М., 1997. С. 56.

⁷ Ланг П.П. Правовая праксиология: вопросы формирования и реализации // Российская наука: актуальные исследования и разработки : Сборник научных статей XV Всероссийской научно-практической конференции, Самара, 17 марта 2023 года. Самара: Самарский государственный экономический университет, 2023. С. 493-495.

⁸ Борзяев М.М. Правосознание и формы его деформации / М. М. Борзяев, П. П. Ланг // Вопросы экономики и права. 2023. № 182. С. 9-12.

⁹ Ланг П.П. Проблема свободы: значение теоретизации классической либеральной философии в становлении концепции компатибилизма // Известия Саратовского университета. Новая серия. Серия: Философия. Психология. Педагогика. 2023. Т. 23, № 4. С. 379-383.

ON THE ISSUE OF THE CONCEPT OF JUSTICE IN MODERN LEGAL DOCTRINE

© 2024 Sharueva Natalia Vyacheslavovna
Applicant
Samara State University of Economics
E-mail: nshasamara@yandex.ru

Keywords: justice, law, law, morality, legal responsibility, offense, crime.

The article provides an analysis of the provisions of the domestic legal doctrine on the main attributive and substantive characteristics of the category of justice. The opinions and approaches of domestic jurists are studied, theoretical problems on the stated topic are identified, and the author's conclusions on the improvement of modern justice in the foreseeable future are presented.

ВОПРОСЫ ПРАВОВОГО СТАТУСА СУБЪЕКТОВ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

© 2024 Шпангель Федор Федорович
доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: shpanur@yandex.ru

Ключевые слова: правовой статус, предпринимательская деятельность, индивидуальное предпринимательство, коллективное предпринимательство, организационно-правовые формы, индивидуальные предприниматели.

Статья посвящена исследованию правового положения субъектов коллективного и индивидуального предпринимательства. Автор рассматривает отдельные аспекты правового статуса индивидуальных предпринимателей, коммерческих и некоммерческих организаций, физических лиц, проводит разграничение между их правовым положением, указывает на различия правовых рисков их деятельности.

Экономические и организационные условия осуществления предпринимательской деятельности претерпевают в настоящее время значительные изменения во всех странах мира. Не является исключением из общего правила и Российская Федерация. Более того, юридически не объявлена, но фактически ведется беспрецедентная «санкционная война», направленная на истощение и разрушение нашей экономики, включая экспроприацию отечественных инвестиций в зарубежных странах¹.

В связи с возрастающим отрицательным воздействием международной обстановки на российский бизнес государству необходимо задействовать весь потенциал российских и иностранных предпринимателей, всемерно поддерживая и даже стимулируя их инициативу и предприимчивость.

Среди разнообразных способов государственного воздействия на сферу предпринимательской и иной приносящей доход деятельности важнейшим и наиболее эффективным представляется ее адекватное нормативное и индивидуальное правовое регулирование.

Анализ отечественной нормативно-правовой базы позволяет выявить различные виды субъектов предпринимательской деятельности, которые можно классифицировать по различным критериям.

Так, анализ налогового законодательства позволяет подразделить всех субъектов предпринимательской деятельности на легальных и нелегальных. К последним законодатель относит (не называя их таковыми) исключительно физических лиц, которые занимаются предпринимательской деятельностью без образования юридического лица и не прошедших легализацию путем государственной регистрации в качестве индивидуального предпринимателя.

Следует ли отнести к данному виду субъектов предпринимательства коммерческие и некоммерческие организации, осуществляющие одновременно с легальной также и незаконную предпринимательскую деятельность, не отражаемую в бухгалтерской и (или) финансовой отчетности? В экономической литературе принято относить их к «теневому предпринимательству»². Исходя из критерия законности их деятельности, думается, более точным относить их к нелегальному или незаконному предпринимательству³.

Наиболее полной, комплексной, отражающей разнообразные аспекты правового положения участников предпринимательской деятельности представляется их официально установленная организационно-правовая форма.

В свою очередь, сами организационно-правовые формы российского предпринимательства регулятор обоснованно подразделяет на индивидуальные и коллективные, поскольку они имеют наибольшие отличия друг от друга в правовом положении, которые обусловлены принципиальными различиями в своей природе.

Среди коллективных и индивидуальных организационно-правовых форм осуществления предпринимательской деятельности в отечественной юридической литературе наибольшее внимание заслуженно уделяется сравнительному анализу правового статуса прежде всего индивидуальных предпринимателей и коммерческих организаций.

В то же время, для более полного и всестороннего исследования особенностей природы и правового статуса индивидуальных предпринимателей целесообразно также их сравнение с правовым положением физических лиц.

Представляется правильным сделанный в научной литературе вывод о промежуточном правовом положении индивидуальных предпринимателей между физическими и юридическими лицами⁴.

Обнаруживается общее между физическими лицами и некоммерческими организациями по их отношению к основной цели предпринимателей – получению прибыли (а не просто дохода от экономической деятельности). При этом следует отметить различия между ними в зависимости от видов деятельности некоммерческих организаций, предусмотренной их уставами. Если в уставе некоммерческой организации вообще не закреплено ее право на осуществление предпринимательской деятельности, то она имеет «равный» с физическими лицами «непредпринимательский статус».

Если же в уставе такой организации закреплено надлежащим образом ее право на ведение бизнеса (конечно, как неосновную цель деятельности), то при сохранении в целом своей «непредпринимательской» организационно-правовой формы она существенно «отдалается» от физических лиц и в значительной мере приближается к возможностям ведения бизнеса коммерческой организацией, отличаясь от последней только неосновным характером своей предпринимательской деятельности, определенным исключительно оценочными категориями в Гражданском кодексе РФ.

Поскольку законодатель не распространил ни на физических лиц, ни на индивидуальных предпринимателей положения, регулирующие предприниматель-

скую (да и непредпринимательскую) деятельность некоммерческих организаций, представляется правильным вывод о полном исключении какой-либо аналогии закона о них применительно к деятельности как физических лиц, так и индивидуальных предпринимателей, а также других категорий граждан (самозанятых граждан, глав крестьянских (фермерских) хозяйств).

Одним из интересных направлений исследования правового положения различных субъектов индивидуального и коллективного предпринимательства представляется сравнительный анализ их правовых и иных рисков, причем не только в сфере бизнес-отношений, но и в не менее важной для индивидуального предпринимательства сфере обладания ими личного имущества, опасность и вероятность потери которого останавливает многих физических лиц от участия в бизнесе.

¹ Сеницын С. А. Институт экспроприации иностранной собственности: de-facto & de-jure // Вестник Московского университета. Серия 11. Право. 2023. №3. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/institut-ekspropriatsii-inostrannoy-sobstvennosti-de-facto-de-jure> (дата обращения: 19.02.2024).

² Измайлов М. К. Теневое предпринимательство в России: причины и последствия // Вестник Воронежского государственного университета. Серия: Экономика и управление. 2022. №3. С. 86–99. DOI: <https://doi.org/10.17308/econ.2022.3/9986>

³ Серeda И.М. Незаконное предпринимательство в России: проблемы квалификации // Вестник Сибирского юридического института МВД России. 2019. № 3. С. 39–45.

⁴ Шувалов И.И. Правовая категория «предпринимательская деятельность»: законодательная дефиниция и реальность // Журнал российского права. 2020. № 5. С. 59–65.

ISSUES OF THE LEGAL STATUS OF BUSINESS ENTITIES

© 2024 Shpanagel Fyodor Fedorovich
Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: shpanur@yandex.ru

Keywords: legal status, entrepreneurial activity, individual entrepreneurship, collective entrepreneurship, individual entrepreneurs.

The article is devoted to the study of the legal status of subjects of collective and individual entrepreneurship. The author examines certain aspects of the legal status of individual entrepreneurs, commercial and non-profit organizations, and individuals, distinguishes between their legal status, and points out the differences in the legal risks of their activities.

СОДЕРЖАНИЕ

Экономические науки и менеджмент (К-Я)

Кривенко Т.Д. Конфликт-менеджмент как неотъемлемый элемент системы управления современной организацией	3
Кривихина А.А. Современные тенденции и направления устойчивого развития компаний в мире	8
Крючков А.И. О некоторых особенностях оценки банками экономической эффективности инвестиционных проектов	13
Кузбакова Г.К., Павкина М.П., Никитина Н.В. Улучшение финансовых результатов – основа устойчивого развития предприятия	18
Кузнецов В.С. Причины и особенности динамики затрат на предприятиях электротехнической промышленности	25
Кузьмина О.Ю. К вопросу о способах предоставления потребительского кредита	28
Куклев А.В. Концепция создания стандарта качества оказания услуг для сервисной компании коттеджного поселка	33
Лаврова А.А. Оценка эффективности директ-маркетинга студии дизайна интерьера.....	39
Летунов Е.А. Цифровой рубль: возможности и ограничения функционирования	44
Лунин И.А. Взаимосвязь финансового и реального секторов экономики РФ как условие стабильного развития	48
Любаева В.А. Использование искусственного интеллекта на финансовом рынке	52
Мальшев А.Н., Малышева Е.А. Приоритетные цели устойчивого развития строительных компаний	56
Мартьянов А.С., Крючкова Н.А. Система факторов конкурентоспособности предприятий общественного питания.....	62
Матвеева К.В. Фальсификация финансовой отчетности и способы ее выявления	67
Матросова Д.С., Елкин Н.А. Стратегия развития предприятия	71
Милова Л.Н. Коммерческие банки в системе страховых отношений	76
Минин А.А. Управление запасами как инструмент повышения экономической устойчивости предприятия	81
Муратов М.М. Проектирование систем управления предприятий сферы услуг: основные этапы и инструменты	85
Мухамбеталиева О.Р. Анализ реальных и финансовых инвестиций в России: проблемы привлечения на современном этапе	89
Наугольнова И.А. Проблемы и перспективы цифровизации процессов управления на промышленных предприятиях.....	95
Никитин Н.А. Анализ конкурентоспособности предприятий в условиях цифровой экономики: подходы и методы	99
Николаева Е.Д. Решение проблемы дефицита рабочей силы в Российской Федерации.....	104
Носков В.А., Коньков М.Н. Перспективы и проблемы российских производителей черных металлов на мировом рынке.....	110
Павлов И.Б. Подходы к оценке эффективности и оптимизации организационной структуры предприятия	115

Павлова В.И. Роль риск-менеджмента в обеспечении экономической безопасности предприятия.....	119
Перепёлкин В.А. Устойчивый рост как научная концепция и реальность XXI века	123
Пигалкина А.С. Особенности оценки экономической эффективности инвестиций в стартапы.....	128
Попова Е.Е., Пестрякова В.А. К вопросу об обеспечении информационной безопасности бизнеса.....	133
Поскребышева А.И. Совершенствование корпоративной культуры в организациях туристической сферы	138
Пытьев Н.Н. Особенности применения бережливого производства для оптимизации цепочек поставок	142
Рахмаков Д.А. Сравнительный анализ патентной активности как фактора опережающего инновационного развития.....	146
Ребров С.Д., Ермолаев К.Н. Угрозы стабильности национальной экономики в эпоху цифровых технологий.....	151
Рыбаков Р.С. Роль государства в развитии цифровых финансовых технологий за период 2018–2024 годов	158
Савинов О.Г. Банко-ориентированная модель финансового рынка РФ: стабильность реализации функций	162
Самойленко Д.А. Применение искусственного интеллекта и больших данных в стратегическом управлении компанией.....	167
Сапова О.А., Сапов А.Ю. Об основных направлениях цифровой трансформации российской экономики и некоторых факторах, влияющих на этот процесс	173
Тершукова М.Б., Абрамов В.С. Направления развития и совершенствования макропруденциального регулирования Банка России в современных условиях	178
Тимралиева Р.З. Экономическая безопасность функционирования железнодорожного транспорта: идентификация угроз	183
Тойменцева И.А. Разработка рациональной стратегии компании на основе применения маркетинговых методов ценообразования.....	188
Угольников Д.В. Банк России: история становления мегарегулятора финансового рынка.....	192
Умяров А.Р. Факторы влияния природных ресурсов на экономическое развитие стран: теоретические подходы и мировой опыт	197
Устинова Г.Х., Изевлина А.А. Стимулирование малого бизнеса как путь к импортозамещению	202
Фетисов Н.И. Криптовалюты, цифровые финансовые активы и цифровой рубль: финансовые инструменты в условиях развития цифрового общества.....	209
Фролова А.К., Шереметьева Е.Н. Перспективы развития медиаменеджмента в условиях цифровизации	214
Хамдамов А.А. Контроллинг затрат на предприятии.....	219
Хитрова В.А., Рахматуллина А.Р. Современные тенденции в рекламной индустрии	223
Черкасов Д.Ю. Региональные кластеры инновационной деятельности в РФ.....	228
Шатрова Е.С. Структура инновационного потенциала: особенности формирования.....	233
Шиганов В.А., Маняева В.А. Актуальные направления консалтингового обеспечения управления финансовыми результатами коммерческой организации	237
Юрьев М.В., Наумова О.А. Аспекты формирования системы экономической безопасности предприятия.....	242

Яковлев Г.И. Формирование политики технического развития предприятий в цифровой экономике	247
Якубов И.Х. Затраты предприятия и пути их снижения	251

Математико-статистические науки

Алькина Д.М. Оптимизация реализации продукции предприятиями в условиях неопределенности	255
Дергунова Т.А. Математические аспекты подготовки будущих экономистов	260
Курганова М.В., Евграфова А.О. Динамическое программирование как актуальный способ решения современных задач	264
Павлова Я.В., Нуйкина Е.Ю. Сравнительный анализ некоторых демографических показателей в России и Китае	268
Перстенева Н.П., Рябова Л.В. Статистический анализ банковской деятельности на примере АО «Почта Банк»	273
Проскурина Н.В. К вопросу о развитии информационного общества в России	278
Субеев З.Т. Анализ влияния социально-экономических факторов на гендерные различия занятости в России	282
Токарев Ю.А., Злобин И.Н. Совершенствование системы статистических показателей сельскохозяйственного производства	287
Трофимова Т.В. Актуальные методы математического моделирования в современной экономике	292
Чистик О.Ф. Анализ межрегиональных различий в уровне безработицы по детерминирующим факторам	296

Информационные технологии в образовании, экономике и менеджменте

Бусаргина П.В. Возможности применения искусственных нейронных сетей в экономике	299
Воронина Е.В. Методы оценки трансформационной модели цифровых преобразований управления бизнес-процессами организации	304
Голикова Е.В. Информационные технологии в экономике	309
Евсеева А.К. Использование нейросетей в промышленном производстве	313
Киселев Д.А. Стратегия цифровой трансформации отраслей экономики региона как инструмент ее реализации	318
Кистанова З.В. История видео-конференц-связи в деловых коммуникациях	324
Первов А.П. Необходимость импортозамещения офисных пакетов	330
Пожарнова А.А. Применение языковой модели GPT в медицине	333
Попова В.М. Информационная безопасность на просторах облачного хранения данных	337
Ралык Д.В. CRM как цифровой инструмент повышения качества услуг турагентства	341
Сидоров А.А., Годунова Е.Д. Особенности перераспределения земельных участков в землеустройстве городских территорий с применением информационных технологий	346
Симонова В.П. Искусственный интеллект в юриспруденции	351

Харитонов Е.А. Исследование топологии распределенной системы со звездообразной архитектурой	355
Чеверева С.А. Цифровая трансформация системы государственного управления	359
Юренков Д.В. Технологии интернета вещей в сфере цифровых услуг	363

Здоровый образ жизни

Алексина А.О., Овсянникова В.Ю. Роль закаливания в жизни студента.....	366
Григорьева А.А., Савельева О.В. Миофасциальный релиз как перспективное направление физической активности современной молодежи	371
Мангуткина А.Ш. Фиджитал спорт и физкультура: новые горизонты электронных игр и физической активности	377
Мартынов Д.Р. Здоровье – в движении	383
Налимова М.Н., Богданова Н.Л. Роль воды в жизни человека.....	389
Николаева И.В. Закаливание организма – важная составляющая укрепления здоровья	394
Пахомова Е.И. Влияние физической культуры на образовательную деятельность студентов	398
Пестова В.А. Анализ влияния занятий физической культурой на снижение уровня стресса у студентов	402
Сливкин К.В., Карева Ю.Ю. Составляющие здорового образа жизни.....	407

Философские науки

Гурьянова А.В., Гурьянов Н.Ю. О роли цивилизационного подхода в конструировании культурно-исторического облика России.....	412
Гурьянова П.Н. Информационный человек: трансформация в условиях сетевизации	418
Любаев Д.П. Истоки правового нигилизма и пути повышения правосознания в России	422
Маховиков А.Е., Маховиков Л.А. Цифровое общество и некоторые негативные тенденции процесса его интеллектуализации	426
Сангов А.И. Управление как предмет философии: категориальный и теоретико-содержательный аспекты.....	430
Чанкаева К.М.-Р. Homo computeris как исходная модель формирования техночеловека.....	435

Юридические науки

Авдалян Э.А. Стратегия национальной безопасности России и перспективы ее развития на основе зарубежного опыта.....	440
Агеева Г.Е. К вопросу о неотвированном правосудии.....	446
Азархин А.В., Анисимов А.А. Некоторые аспекты участия адвоката-защитника в следственных действиях.....	449
Акиев В.В. Правовое регулирование реализации ценных бумаг в делах о банкротстве физических лиц	454

Беккер Е.В. Принцип автономии воли сторон в МЧП: история и современность	459
Бортников С.П. Стратегия межмуниципального взаимодействия в современный период.....	464
Бусина Я.С. Правовой механизм государственного регулирования банковской деятельности	469
Васильев Е.В. Некоторые вопросы правовой природы института банкротства гражданина в случае его смерти	473
Веденькина Т.П. Виды гражданско-правовой ответственности в сфере предпринимательской деятельности	477
Галстян Д.А. Банковская тайна как один из правовых режимов.....	482
Глазкова И.Д. Правовое регулирование конкуренции в контексте развития предпринимательской деятельности.....	486
Голубцова К.И., Давлетов Р.Р. Совершение осужденными мошеннических действий с помощью средств сотовой связи как одна из форм проявления коррупционного поведения	490
Грекова Ю.Д. Эволюция идей конституционализма в России в 1960–1990-е годы.....	494
Гришакова А.Е. Актуальные проблемы прокурорского надзора в Российской Федерации.....	499
Гусева Е.В., Яворский М.А. К вопросу о критериях оценки степени исправления осужденных	504
Давитьян А.К. Понятие и особенности гражданско-правовой ответственности коммерческих корпоративных организаций	509
Давыдов А.А. Интернет-мошенничество как актуальная проблема нового времени.....	513
Дельцова Н.В. Использование интеллектуальных прав в качестве вклада в уставный капитал хозяйственного общества.....	517
Демичева Е.А. Правовые аспекты в области интеллектуального интеллекта.....	521
Дроздова А.М. Новелла в конституционном законодательстве России: проблемы реализации	525
Дубовкина А.С. «Потребительский экстремизм» в сфере страхования: причины и пути предотвращения.....	530
Евдокимова Н.А. Социальный налоговый вычет: плюсы и минусы изменений, вступивших в силу в 2024 году	534
Епишева В.С. Регистрация новых объектов недвижимого имущества	539
Ефремова Е.А. Противодействие незаконному обороту культурных ценностей: международный и национальный уровни.....	545
Заманова А.Г. Классификация аукционов: история и современность	552
Зубкова М.Н., Кучер В.А. Правовое регулирование предпринимательской деятельности в сфере образования.....	558
Ибрагимов А.А. Отдельные вопросы освобождения от уголовной ответственности лиц, совершивших преступления в сфере банкротства	561
Казанкова Т.Н., Мартышкин А.В. Актуальные вопросы противодействия коррупции в учреждениях здравоохранения	566
Калашникова Е.Б. Влияние цифровизации на развитие общества	570
Карев Д.А. Правовые фикции	572
Касаткин С.Н. Очерк «Юридический долг и обязанность» (1982) в контексте полемики Г. Харта и Р. Дворкина о судебном усмотрении	576
Кирова А.А., Чураков А.Н. Проблемы выявления и расследования взяточничества ...	582
Копытина Е.А. Банкротство как правовое средство в процессе реструктуризации корпорации.....	588

Коробова А.П., Величко А.С. О некоторых аспектах состава бюджетного правонарушения.....	593
Круглова А.В., Корниенко М.А. Инфоцыганство – новый вид мошенничества. К вопросу о правовом регулировании блогерской деятельности.....	598
Кузнецов К.А. Некоторые особенности договора энергоснабжения по действующему гражданскому законодательству.....	603
Ланг П.П. К вопросу о психологических и этических аспектах управленческой культуры современного руководителя в органах публичной власти.....	607
Машин А.С. Абонентский договор как модель договорных отношений.....	613
Милова И.Е., Михайлин Д.А. К вопросу об истории формирования представлений об уголовной ответственности за взяточничество.....	617
Михайлов С.А. Дискуссионные вопросы становления и развития российского конституционализма.....	622
Михаленко Н.А. Правовой статус баз данных.....	628
Мурзагалиев Р.Т. О некоторых аспектах понятия налогового контроля и его формы.....	633
Мустафаева С.Г., Калентьева Т.А. Совершенствование правового регулирования производства следственных действий в отношении адвокатов.....	638
Ненашева К.Е. Правовые основы налогового контроля в РФ.....	643
Осипов Д.Д. К вопросу об использовании результатов частной детективной деятельности при расследовании уголовных дел на современном этапе.....	647
Папчихин П.С. К вопросу о нормативном закреплении категории обеспечения в российском праве.....	651
Петроградская А.А. Актуальные проблемы преобразования муниципальных образований на современном этапе.....	654
Руденко Я.Ю. К вопросу о тактике проведения обыска участков местности и помещений.....	658
Рудниченко А.А., Хаснутдинов Р.Р. Оперативно-разыскные мероприятия, проводимые в целях выявления фактов взяточничества в медицине.....	663
Савченко А.В. Политико-правовые идеи И.А. Ильина в русском государственном правовом наследии.....	669
Сафагареев Р.М. Правовой статус Центрального банка Российской Федерации.....	675
Сенокосов А.А. Современные правовые проблемы экспроприации иностранных инвестиций.....	680
Синицына В.С. Исторический аспект уголовной ответственности в контексте правового регулирования договорных отношений в сфере оказания медицинских услуг.....	685
Ситов Д.А. Конституционно-правовая ответственность: понятие, перспективы и риски.....	690
Смирнов С.А. Понятие и сущность объяснения как проверочного мероприятия.....	694
Стуликowa Н.В. К вопросу о содержании принципа неприкосновенности жилища.....	699
Сыров Я.Б. QR-код как процессуальный юридический факт.....	703
Цыцорина А.А. Становление и развитие государственной налоговой службы.....	707
Шаруева Н.В. К вопросу о понятии правосудия в современной правовой доктрине.....	711
Шпангель Ф.Ф. Вопросы правового статуса субъектов предпринимательства.....	715

Научное издание

**НАУКА XXI ВЕКА:
АКТУАЛЬНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ**

*Сборник научных статей
XIII Международной
научно-практической конференции*

Самара, 22 февраля 2024 года

Выпуск 1, часть 2

ISBN 978-5-00176-189-1



*Материалы представлены
в авторской редакции*

Формат 60×84/16. Печ. л. 45,25. Электронные текстовые данные (8,89 Мб).
<http://si.sseu.ru/nauchnaya-deyatelnost/arhiv-materialov-1>.

ФГАОУ ВО «Самарский государственный экономический университет».
443090, Самара, ул. Советской Армии, 141.